

V Международная специализированная выставка
**МЕТАЛЛООБРАБОТКА
 ИНСТРУМЕНТ
 ПЛАСТМАССА**



**МЕТАЛЛО-
ОБРАБОТКА**



ИНСТРУМЕНТ



ПЛАСТМАССА



**26-29
 марта
 2013 г.**

Организатор:

Международный выставочный центр



+38 044 201-11-65, 201-11-56
 e-mail: lilia@iec-expo.com.ua
www.tech-expo.com.ua

Технический партнер: **RantMedia**

**МЕЖДУНАРОДНЫЙ
 ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР**
 Украина, Киев, Броварской пр-т, 15
 М "Левобережная"

КАК ОПУБЛИКОВАТЬ РЕКЛАМУ В ЖУРНАЛЕ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ»

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ОБЛОЖКЕ

Стоимость ОДНОГО объявления, грн. НДС не облагается				
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	I страница обложки	II страница обложки	III страница обложки	IV страница обложки
297x210 – 1 стр.	20 грн./ кв. см	4500	4200	4800
145x210 – 1/2 стр.	4000	3500	3200	3800

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ВРЕЗЕ (35-38 стр. журнала)

260x180 (4 страницы формата А-4)	9990
260x180 (2 стр. формата А-4 – 35-я и 36-я или 37-я и 38-я стр.)	5000
Объявления размером 1/2, 1/4 и 1/8 на 35-й и 38-й стр.	минус 10% стоимости рекламы на разво- роте

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА РАЗВОРОТЕ (36-37 стр. журнала)

260x180 (2 стр. формата А-4 – 35-я и 36-я – разворот)	7500
260x180 (1 стр. формата А-4)	3000
260x90 или 130x180 - 1/2 стр.	2000
130x90 или 65x180 - 1/4 стр.	1250
65x90 - 1/8 стр.	750

ЧЕРНО-БЕЛУЮ НА ВНУТРЕННИХ СТРАНИЦАХ

Стоимость ОДНОГО объявления в ОДНОМ номере (НДС не облагается)		
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	в 1 номере	в 6 номерах
260x180 – 1 стр.	2000	1500
130x180 – 1/2 стр.	1000	750
130x90 – 1/4 стр.	500	370
	в 12 номерах	в 22 номерах
260x180 – 1 стр.	1000	800
130x180 – 1/2 стр.	500	400
130x90 – 1/4 стр.	250	200

Стоимость изготовления оригинал-макета рекламы – 10% стоимости рекламной площади.

Стоимость PR рекламы – 1/2 стоимости рекламной площади. (PR реклама может быть только черно-белой).

СКИДКИ РЕКЛАМНЫМ АГЕНТСТВАМ И ВЫСТАВКОМАМ – ОТ 20%

Предоплата производится в долларах США или евро, российских рублях по официальному курсу ЦБР или в украинских гривнях по официальному курсу Нацбанка Украины.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

Отправьте текст рекламного объявления по тел.-факсу: +38 056 3701434, 3701435 или e-mail: bw@business.dp.ua, указав его размер и количество публикаций. После поступления предоплаты Ваше объявление будет опубликовано в следующем номере журнала.

Текст рекламного объявления можно передать нам различными способами:

- просто как текст факсом или по e-mail - мы сами сделаем объявление и согласуем его с Вами;

- в виде графического файла *.tif, 300 dpi, CMYK; Ваш логотип, если он должен присутствовать в объявлении, тоже надо прислать в виде такого же графического файла;

- само объявление можно прислать в виде графического файла.

Ответственность за достоверность объявлений несет рекламодатель, который отвечает за содержание предоставленных данных, за соблюдение авторских прав и прав третьих лиц, за наличие ссылок на лицензии и указаний на сертификацию продукции и услуг в порядке, предусмотренном законодательством.

Предполагается, что рекламодатель имеет право и предварительно получил все необходимые для публикации разрешения. Передачей материалов рекламодатель также свидетельствует о передаче журналу права на изготовление, тиражирование и распространение рекламы.

Материалы, отмеченные знаком ®, публикуются на правах рекламы.

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
**Деловой
Мир**
журналистское агентство

**Металл
Украины**

- ▼ ЖУРНАЛ ИЗДАЕТСЯ С 1997 г.
- ▼ ЭЛЕКТРОННАЯ И ПЕЧАТНАЯ ВЕРСИИ
- ▼ <http://www.business.dp.ua/index.htm>
- ▼ ВЫХОДИТ 24 РАЗА В ГОДУ
- ▼ 1 - 14 ФЕВРАЛЯ 2013 г.

№3 (542)

Подписной индекс

21879 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

ОГЛАВЛЕНИЕ НОМЕРА

Горно-металлургический комплекс	5
Регионы	10
Драгоценные металлы	11
Лом	15
Метизы	17
Прокат, сталь, чугун	18
Руда	44
Трубы	51
Уголь, кокс	54
Ферросплавы	63
Цветные металлы	65
Фондовый рынок	70

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ ЖУРНАЛА «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ»

- ЮЖНО-УКРАИНСКОЕ ЖУРНАЛИСТСКОЕ
АГЕНТСТВО «ДЕЛОВОЙ МИР»

Свидетельство о госрегистрации
№4313 серия КВ от 16.06.2000 г.

▼ Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина

▼ Тел.факс: +38 056 3701434, 3701435

▼ E-mail: bw@business.dp.ua

▼ <http://www.business.dp.ua/>

Главный редактор Тамара Мальцева
Выпускающий редактор Елена Суздалева

Последующие перепечатка и распространение материалов журнала «Металл Украины» возможны только с разрешения редакции

Тиражирование печатного варианта журнала полностью с оригинал-макетов редакции на оборудовании ООО «Акцент ПП» (Запорожское шоссе, 40/194, Днепропетровск, Украина, тел.факс: +38 056 7946105)

КАК ПОДПИСАТЬСЯ НА ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ «МЕТАЛЛА УКРАИНЫ»

Подписной индекс

21879 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

НОВОСТИ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ (1 РАЗ В ДЕНЬ)	
СТОИМОСТЬ, грн. (НДС не облагается)	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	300 грн.
ЖУРНАЛ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ» (2 РАЗА В МЕСЯЦ)	
	ПЕЧАТНЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	200 грн.
* - при подписке в редакции дополнительно 30 грн. за доставку 1 экз. в страны ближнего зарубежья, 50 грн. – в страны дальнего зарубежья.	
	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	150 грн.

Подписка для иностранных граждан организована в редакции.

Подписчик ежедневных новостей может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в любом формате (*.doc, *.pdf или *.html).

Подписчик печатного варианта журнала «Металл Украины» может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в в любом формате (*.doc, *.pdf или *.html).

РЕДАКЦИОННЫЙ ПОДПИСНОЙ ЛИСТ

Организация: Контактное лицо: Почтовый адрес: Тел.: Факс: E-mail: http://
Просим подписать на Новости горно-металлургических предприятий - электронный вариант (файл *.doc) с " _ " _____ 2013 г. на _____ мес.
Журнал «Металл Украины» - печатный вариант с "1 " _____ 2013 г. на _____ мес. - электронный вариант в виде файла *.doc, *.pdf, *.html с " 1 " _____ 2013 г. на _____ мес.

В АВГУСТЕ ЖУРНАЛ И НОВОСТИ НЕ ВЫХОДЯТ

Подписной лист надо заполнить и отправить:

▼ по факсу: +38 056 3701434, 3701435

▼ по e-mail: bw@business.dp.ua

▼ <http://www.business.dp.ua/>

▼ почтой: а/я 3749, Днепропетровск, 49064, Украина.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ» С КУРЬЕРСКОЙ ДОСТАВКОЙ В УКРАИНЕ

Алчевск	KSS (06442) 22244, 29294
Бердянск	KSS (06153) 37725
Винница	KSS (0432) 579324
Горловка	KSS (06242) 27055, 27073
Днепропетровск	1. KSS (0562) 335289 2. Меркурий (056) 7219393, 7219394 3. САММИТ (056) 3704423 4. Статус (056) 2385032
Донецк	1. KSS (062) 3450359, 905899 2. Меркурий (062) 3451592, 3451594 3. Идея (062) 3810932, 3042022 4. Статус (062) 3119483
Евпатория	KSS (06569) 35532
Житомир	KSS (0412) 412795
Запорожье	1. KSS (061) 2209338 2. Статус (061) 2702935
Ивано-Франковск	KSS (03422) 25787, 501510, (0342) 775959, -54, -56
Измаил	KSS (04841) 20335
Ильичевск	KSS (048) 7770355
Керчь	KSS (097) 9311937
Киев	1. KSS (044) 2706220 2. САММИТ (044) 5214050 3. Статус (044) 3917451 4. Блиц-информ (044) 2518161 5. Меркурий (044) 2488808, 2499888
Кировоград	KSS (0522) 301185
Комсомольск	KSS (067) 7767104
Кременчуг	1. KSS (05366) 56927 2. САММИТ (05366) 32188
Кривой Рог	KSS (0564) 400759
Луцк	KSS (03322) 55411
Львов	1. KSS (0322) 419165, 419166 2. САММИТ (0322) 743223
Мариуполь	KSS (0629) 412843
Мелитополь	KSS (0619) 426390, 426380
Мукачево	KSS (03131) 22133
Николаев	1. KSS (0512) 479227, 580099 2. САММИТ (0512) 561069
Одесса	1. KSS (0482) 7770355 2. Статус (048) 7342485
Павлоград	Меркурий (05632) 61428
Полтава	САММИТ (0532) 636840
Ровно	KSS (0362) 290832, 290837
Севастополь	KSS (0692) 549064
Симферополь	1. KSS (0652) 248579, 248974 2. САММИТ (0652) 516355
Сумы	1. KSS (0542) 219550 2. Дида (0542) 370355, 370656
Тернополь	KSS (0352) 235151, 430427
Ужгород	KSS (0312) 614235, 615127
Феодосия	KSS (06562) 72723
Харьков	1. KSS (057) 543937, 546265 2. САММИТ (0577) 142260 3. Статус (057) 7524138
Херсон	KSS (0552) 264232, 282169
Хмельницкий	KSS (03822) 32931, 795364
Черкассы	KSS (0472) 320847, (067) 7126999
Черновцы	KSS (0372) 584057
Ялта	1. KSS (0654) 324008 2. САММИТ (0654) 324135

ON-LINE ПОДПИСКА В УКРАИНЕ

<http://www.business.dp.ua/rusmet/metpodp.htm>

Подписка в других странах

ALBANIA	AUSTRALIA	GERMANY
AUSTRIA	AZERBAIDJAN	HOLLAND
BELARUS	BELGIQUE	HUNGARY
BRASIL	BULGARIA	INDIA
CANADA	CHINA	ITALY
CROATIA	CYPRUS	KOREA
CZECH REPUBLIC	DENMARK	LUXEMBOURG
ENGLAND	ESPAÑA	NEW ZEALAND
ESTONIA	FINLAND	POLSKA
FRANCE	ICELAND	SUISSE
GREECE	ISRAEL	SERBIJA
HONG KONG	JAPAN	SLOVENIJA
LATVIJA	MAKEDONIJA	VIETNAM
NORWAY	ROMANIA	SLOVAKIJA
USA	SWEDEN	YUGOSLAVIA

Координаты подписных агентств - на сайте «Металла Украины» (<http://www.business.dp.ua/index.html>) и в редакции журнала. Вы можете получить их по e-mail или факсу.

Металл Украины, СНГ, мира – <http://ukrmet.dp.ua/>

№3 (542)

1 - 14 февраля 2013 г.

УКРАИНА

ИТОГИ РАБОТЫ ООО «МЕТИНВЕСТ ХОЛДИНГ» В 2012 ГОДУ

В 2012 г. "Метинвест" сократил выплавку стали по сравнению с 2011 г. на 13% до 12,46 млн. т, чугуна - на 11% до 11,01 млн. т. Об этом говорится в сообщении компании. Согласно сообщению, снижение выплавки стали произошло за счет сокращения производства на "Азовстали" и ММК им. Ильича на 995 тыс. т и 984 тыс. т соответственно. В IV квартале "Метинвест" нарастил производство стали на 2% к III кварталу - до 2,8 млн. т., чугуна - на 6% до 2,6 млн. т.

За год добыча коксующегося угля увеличилась на 3% к 2011 г. - до 11,6 млн. т. а производство железорудного концентрата - на 1% до 36, 2 млн. т. В IV квартале года, по сравнению с III кварталом, "Метинвест" нарастил добычу коксующегося угля на 4% до 2,8 тыс. т, а выпуск железорудного концентрата - на 1% до 9,05 млн. т.

"Увеличение производства концентрата в 2012 г. было обусловлено вводом в эксплуатацию 15-й и 16-й секций рудообогатительной фабрики №1 на Северном горно-обогатительном комбинате (СевГОК), задействованием второго пускового комплекса магнитно-флотационной доводки концентрата на Ингулецком горно-обогатительном комбинате, увеличением производства на Центральном горно-обогатительном комбинате", - отмечает компания.

Производство металлургической продукции, тыс. т

	2012 г.	2011 г.	2012 г./2011 г., %	4 квартал 2012 г.	3 квартал 2012 г.	4 кв./3 кв., %
Полуфабрикаты	2731	3574	-24	765	660	16
Чугун	585	600	-3	274	110	149
Сляб	1329	2460	-46	286	339	-16
Квадратная заготовка	817	514	59	205	211	-3
Готовая продукция	8601	9317	-8	1979	1925	3
Плоский прокат	5809	6407	-9	1368	1205	14
Длинный прокат	2448	2618	-6	544	631	-14
Рельсовая продукция	344	292	18	67	89	-25
Трубная продукция	435	678	-36	70	65	8
Труба большого диаметра	384	631	-39	57	53	8
Прочая труба	51	47	9	13	12	8
Всего	11767	13569	-13	2814	2650	6

(Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира)

АНАЛИЗ

МЕТАЛЛУРГИЯ ТЕРЯЕТ ПОЗИЦИИ, УСТУПАЯ МАШИНОСТРОЕНИЮ, 2012 ГОД

В последнее время металлургия никак не может выбраться из кризиса, теряя позиции "мотора" украинской промышленности. Сегодня на эту роль больше подходит машиностроительный сектор, которому давно уже пора вырасти из "надежды" в реальную опору новой, эффективной и инновационной, экономики Украины.

Украинская черная металлургия завершила 2012 г. с отрицательными результатами - объемы производства снизились на 7-12%, экспорт и выручка - на 7%. Доналоговый убыток металлургической отрасли по итогам года оценивается в 13,5 млрд. грн., или \$1,6 млрд. Отрицательная рентабельность металлургов составила около -8%. Де-факто, отечественная металлургия, за исключением холдинга "Метинвест", убыточно работает с конца 2008 г., то есть почти 5 лет.

В текущем году значительного улучшения в конъюнктуре не предвидится. Более того - есть основания ожидать, что в среднесрочной перспективе спрос на метпродукцию на ключевых для украинских металлургов рынках сбыта останется вялым, а конкуренция слишком высокой.

Динамика роста объемов производства к предыдущему периоду, в %

Отрасли	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.
Промышленность	7,6	-5,2	-22	11,2	7,6	-1,8
Металлургия	7	-12,3	-26,7	12	8,9	-5,2
Машиностроение	19	0,3	-45	36,1	17,2	-6%

Данные: Госстат

Системные проблемы отечественной металлургии - зависимость от сильно волатильных экспортных рынков сбыта, слабость внутреннего потребления, растущая себестоимость производства необходимость значительных инвестиций в модернизацию оборудования и охрану окружающей среды - обуславливают довольно туманное будущее для отрасли, которая до сих пор является локомотивом все украинской экономики. Возникает резонный вопрос - в какое будущее везет нас такой локомотив? Безусловно, у черной металлургии страны остаются весомые конкурентные преимущества, которые, при условии эффективного менеджмента и необходимых инвестиций позволяют сохранить успешный бизнес для отдельных компаний. Однако в целом черная металлургия теряет свой статус "дойной коровы" бюджета и ВВП, а государственная поддержка этой отрасли становится все менее эффективной.

Необходима системная смена приоритетов в промышленной политике, в которой машиностроение должно занять центральное место. Машиностроение может стать фундаментом, базой новой экономики Украины, поскольку развитие машиностроения стимулирует инновационные процессы в промышленности, рост смежных отраслей (включая и металлургию), способствует росту внутреннего рынка.

Доля в объеме промпроизводства, в % к общему объему

Отрасли	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.
Металлургия	22	22	17,6	18,8
Машиностроение	13,7	13,3	10,6	10,9

Данные: Госстат

Сегодня роль машиностроения в экономике не соответствует имеющемуся потенциалу и требованиям времени. Доля отрасли в промышленном производстве составляет 11%, в ВВП - 5-7%, в экспорте - 10%. Это вдвое ниже, чем у черной металлургии. В поздний советский период ситуация была кардинально иной - базовой отраслью экономики было именно машиностроение, которое создавало 31% промпродукции, в то время на черную металлургию приходилось всего 11%.

Если в металлургии в 90-х появились новые собственники, которые смогли наладить новые схемы работы в условиях перехода к рынку, то машиностроение оставалось под контролем "красных" директоров, которые очень медленно превращались в современных топ-менеджеров. С каденции Л. Кучмы руководители крупнейших машзаводов стали получать бюджетные дотации и заказы, которые помогли выжить ведущим предприятиям ВПК, авиакосмической сферы, энергетического, транспортного машиностроения и пр. Однако для решения системных проблем отрасли требовались крупные инвестиции, для получения которых необходимо было привлечение частных собственников.

Однако иностранные инвесторы практически не интересовались машиностроением, большинство предприятий которого производило устаревшую по западным меркам продукцию, а самые привлекательные активы (стратегические для страны) на продажу не предлагались. Немногие отечественные инвесторы (или ПФГ) не хотели становиться собственниками машзаводов, поскольку отрасль требует масштабных длительных инвестиций, окупаемость которых сильно растягивается во времени при негарантированности сохранения собственности.

Как отрасль, создающая относительно высокую добавленную стоимость конечной продукции по сравнению с сырьевыми отраслями, развитие и внедрение новых технологий, машиностроение нуждается в активной господдержке. При этом должны быть использованы рыночные механизмы. Необходимо создать соответствующие условия.

Отдельно хотелось бы остановиться на новой организационной проблеме. В ходе приватизации были опасения прихода на машиностроительные предприятия непрофильных собственников, которые "порежут" заводы на металлолом. Хотя худшие ожидания не подтвердились, сейчас непрофильные инвесторы, сформировавшие себе "свечные" заводы, являются тормозом развития отрасли. В машиностроении - или вперед, или назад. Если предприятие не занимается инновациями, не обновляет оборудование, не выводит на рынок новую продукцию, то оно деградирует, даже если формально работает прибыльно. Это та же порезка на лом, только растянутая во времени.

Итак, по нашему мнению, первоочередными мерами являются следующие: завершение процесса приватизации, стимулирование технического перевооружения машиностроения с помощью налогового и таможенного законодательства, господдержка самых в отрасли эффективных проектов, а также создания системы стимулов для рыночной трансформации отрасли в направлении более эффективного использования имеющегося промышленного капитала.

Инвестиции в основной капитал, млрд. грн.

Отрасли	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.
Металлургия	11,2	10,5	6,7	5,1
Машиностроение	5,34	6,2	3,6	4,4

Данные: Госстат. (Владимир Головки, Игорь Жигир, Ugmk.info/Металл_Украины_СНГ_мира)

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

НЕБЛАГОПРИЯТНАЯ КОНЪЮНКТУРА РЫНКА СТАЛИ ВО ВТОРОЙ ПОЛОВИНЕ 2012 ГОДА

ПРИВЕЛА К НИЗКИМ РЕЗУЛЬТАТАМ РАБОТЫ КОРПОРАЦИИ «ИНДУСТРИАЛЬНЫЙ СОЮЗ ДОНБАССА»

На фоне серьезного спада в украинской металлургии в 2012 г., обусловленного вялым спросом на внешних рынках, итоги работы корпорации "Индустриальный союз Донбасса" выглядят оптимистично. "Производственные показатели группы в 2012 г. несколько улучшились по сравнению с остальными украинскими метпредприятиями.

Компания выплавляла 7 млн. т стали, что на 0,5% выше по сравнению с 2011 г., - говорит аналитик инвесткомпании Eavex Capital Иван Дзвинка. Его данные подтверждает и старший аналитик инвесткомпании "Арт-капитал" Дмитрий Ленда: "Алчевский меткомбинат и Днепровский меткомбинат сработали лучше, чем Украина в целом. Их результаты - плюс 3% и минус 2%". Выплавка стали в целом в Украине по сравнению с 2011 г. упала на 6,6%. Эксперты объясняют результаты комбинатов корпорации следующими факторами. По словам Дзвинки, в структуре экспорта в 2011 г. доля поставок предприятий ИСД в Европу составляла 17%, что значительно меньше по сравнению с 28%-ной долей украинских экспортных поставок металла в ЕС. "Падение поставок в Европу в 2012 г. оказало менее негативное влияние на ИСД по сравнению с другими украинскими меткомпаниями, - говорит аналитик. - К тому же, добавляет он, в ИСД доминирует производство полуфабрикатов. "В условиях слабого спроса полуфабрикаты пользуются лучшим спросом по сравнению с готовым прокатом. В структуре выпуска продукции ИСД полуфабрикаты занимают 70%, тогда как в секторе - 37%". Полуфабрикаты - слябы, заготовка - промежуточный продукт, который предназначается для дальнейшего производства готового проката. Полуфабрикаты рассматриваются покупателями в качестве недорогого сырья, зато на эту продукцию есть спрос на внешних рынках, и она приносит доход. Украинский прокат не пользуется большой популярностью на внешних рынках: частично из-за его качества, частично из-за протекционистских мер.

До кризиса ИСД претворял в жизнь стратегию, предусматривающую производство полуфабрикатов с низкой добавленной стоимостью в Украине, поставку их в Европу,

дальнейшую перекачку на мощностях европейских заводов и реализацию готовой продукции на высокодоходном рынке ЕС. После кризиса нацеленность на продажу готовой продукции оказалась позабитой. Анализируя товарную структуру экспорта АМК и ДМК, аналитик инвесткомпании Concorde Capital Роман Топольюк отмечает рост доли товарной заготовки.

"По сравнению с 2011 г. доля заготовки увеличилась с 24% до 31%, а слябов - уменьшилась с 26% до 15%. Рынок строительного сортамента переживал относительную стабильность спроса и цен по сравнению с сегментом плоского листа", - поясняет он, указывая и на изменения в географии поставок ИСД.

В географической структуре экспорта АМК и ДМК в начале 2010 г. большой фокус продаж - 50% - приходился на страны Дальнего Востока. Тогда, во время и после кризиса, украинские металлурги удерживали объемы за счет отгрузок продукции в страны Юго-восточной Азии. На Ближний Восток и в Северную Африку отправлялось около 28% произведенной предприятиями ИСД металлопродукции. Сейчас ориентация идет на страны Ближнего Востока, где пользуется спросом строительный сортамент.

"Если посмотреть на товарную структуру экспорта АМК и ДМК, то к середине 2012 г. на заготовку и сортовой прокат, экспортируемые на рынок Ближнего Востока и Северной Африки, приходилось почти 54%, а поставки металла в Юго-восточную Азию снизились до 13%", - говорит Топольюк. Еще одну причину производственной активности ИСД в неблагополучный для металлургов год упоминает Ленда. Он полагает, что рост показателей комбинатов корпорации обусловлен поддержкой со стороны российских акционеров.

Поддержка российских акционеров - тема, малоосвещенная корпорацией. До сих пор нет ясности в вопросе, кто же в декабре 2009 г. купил 50%+2 акции ИСД. По итогам сделки украинские учредители Сергей Тарута и Олег Мкртчян сократили свою долю до 49,99%, а Виталий Гайдук вышел из состава акционеров.

Интересы "группы российских покупателей" представил бизнесмен Александр Катунин, до 2004 г. - один из соучредителей и акционеров "Евразхолдинга", а сейчас - владелец трейдера Carbofer General Trading. Финансировал сделку Внешэкономбанк, пребывающий в собственности правительства РФ. Известно, что представители ВЭБ введены в руководство ИСД и руководящие органы двух меткомбинатов группы. Они курируют финансовые вопросы.

В частности, аналитики полагают, что заслугой новых собственников является привлечение в декабре 2011 г. пятилетней кредитной линии кипрской Margit Holding Ltd. на \$865 млн. за 5,125% годовых. Чем еще помогают предприятиям российские собственники, недавно пояснил совладелец ИСД Сергей Тарута.

На экономическом форуме в Давосе он заявил, что сумма возмещения налога на добавленную стоимость, сформированная государством перед корпорацией, составляет 5 млрд. грн.

Компенсировать задерживаемый налоговиками капитал, по словам Таруты, помогает финансирование со стороны российских партнеров. "Они достаточно много влили. Если бы не они, мы бы давно уже остановились. 5 млрд. НДС надо ведь компенсировать. Это их заслуга, большая заслуга", - подчеркнул он. Однако пока новые акционеры ИСД не презентовали общественности своего видения решения главной проблемы - погашения общего долга украинской корпорации, который образовался до кризиса вследствие привлечения заемных средств для коренной реконструкции метпроизводств.

До кризиса Тарута оценивал общий долг корпорации \$3 млрд. Сейчас, по различным оценкам, этот показатель достигает \$4 млрд. Правда, осенью 2012 г. финансовый директор ИСД Евгений Потапов заявил, что общий долг группы составляет всего \$2,8 млрд., а процесс реструктуризации близок. Этой информации поверили не все. "Мы считаем, что реструктуризация продолжается.

У ИСД большая история нереализованных обещаний. В декабре 2010 г. гендиректор ИСД говорил, что реструктуризация долга быть окончена до марта 2011 года, но этого не случилось даже до конца 2011 г.", - говорит Дзвинка.

Свои эффекты накладывает неблагоприятная конъюнктура рынка стали во второй половине 2012 г., которая привела к низким результатам группы по итогам года. Эксперт оценивает ЕВІТДА компании за 2012 г. на уровне \$100 млн. Это вынуждало ее договариваться с кредиторами о более мягких условиях реструктуризации, на что, вероятно, кредиторы не особо желают соглашаться.

Исходя из невысоких финансовых показателей деятельности ИСД в 2012 г., можно предположить: если долги перед внешними кредиторами в 2012 г. погашались, то не за счет операционного денежного потока, а скорее всего, за счет средств акционеров группы, полагает аналитик. О том, что ИСД пребывает не в лучшем финансовом положении, говорят и судебные иски, предъявляемые поставщиками.

"Метинвест холдинг", управляющая компания крупнейшей украинской горно-металлургической группы "Метинвест", выиграл в Хозяйственном суде Донецкой области четыре дела в отношении Алчевского меткомбината и Днепропетровского меткомбината им. Дзержинского, входящих в корпорацию ИСД, на общую сумму около 1,21 млрд. грн, включая штрафные санкции.

Согласно судебным решениям, сумма задолженности АМК вместе со штрафными санкциями составляет 671,75 млн. грн., ДМК - 537,773 млн. грн.

В трех случаях претензии "Метинвеста" заключались в неполной и несвоевременной оплате поставленного предприятия ИСД сырья.

Помимо этого, 10 января суд частично удовлетворил еще один иск "Метинвеста" к АМК, решив взыскать с него 99,91 млн. грн. убытков за отказ от закупки с июля по сентябрь 225,67 тыс. т железорудного окатыша СевГОКа, согласованного в заключенном в конце 2010 г. контракте.

ИСД не имеет собственной железорудной базы и полностью зависит от поставок сырья со стороны, что увеличивает себестоимость ее продукции.

Неоднократные попытки обзавестись собственными мощностями по производству железной руды в Украине и России пока остались бесплодными, несмотря на получение разрешительной документации на разработку месторождений - инвестиции в такое предприятие составляют около \$1 млрд.

Наличие большого долга ограничивает инвестиционную политику корпорации, что тормозит не только инициативы по строительству горно-обогатительного комбината, но и не дает завершить процесс модернизации заводов.

До кризиса программа технического перевооружения АМК оценивалась \$1,8-2 млрд. Собственники коренным образом обновили комбинат. Однако можно ли говорить, что работы по реконструкции производства шли и в 2012 г.? Ленда отмечает активизацию процессов строительства газотурбинной станции на Алчевском меткомбинате. 2 января на АМК провели пробный пуск первого энергоблока газотурбинной электростанции комбинированного цикла. Электростанция преобразовывает 300 тыс. куб. м металлургических газов, которые выбрасываются в атмосферу, в электроэнергию.

На предприятии также ведутся работы на втором энергоблоке, который планируют открыть в 2013 г. Мощность двух энергоблоков превысит 450 МВт, что покроет потребности в электроэнергии АМК. Также на АМК в ноябре 2012г. вернули в строй подготовленную для использования пылеугольного топлива доменную печь №4. Строится участок по подготовке этого топлива для других двух печей.

Предположительно, финансирование этих мероприятий происходило за счет пятилетней кредитной линии кипрской Margit Holding Ltd. на \$865 млн., однако официально ИСД не называла источники поступлений. В декабре 2012 г. корпорация сообщила о намерении построить установку пылеугольного топлива на доменных печах Днепропетровского меткомбината.

По данным ИСД, это позволит сократить себестоимость выплавки тонны чугуна почти на \$50, а производительность доменных печей вырастет на 10%.

Для реализации этого проекта потребуется \$100 млн. Пока к работам не приступили - группа экспертов занимается подготовкой данных. "Общие капитальные инвестиции ИСД в 2012 г. не превысили \$150 млн., что значительно ниже сумм, озвученных группой ранее", - говорит Дзвинка. По его данным, в первой половине 2012 г. ИСД намеревался инвестировать \$215 млн. в Алчевский меткомбинат и \$240 млн. - в 2012-2013 гг. в Днепропетровский меткомбинат. Причины невыполнения первоначальных планов кроются в неблагоприятной конъюнктуре рынков стали, резюмирует эксперт.

Отраслевые эксперты не прогнозируют улучшения рыночных показателей в ближайшие пять лет. Значит, корпорацию ИСД ожидают непростые времена. Приоритетными будут вопросы снижения себестоимости, балансировки на экспортных рынках и своевременности выплат по финансовым обязательствам. (Экономическая правда/[Металл Украины, СНГ, мира](http://metall-ukraine.com))

КАЗАХСТАН

EURASIAN NATURAL RESOURCES CORPORATION PLC (ENRC) ПОДВЕЛА ИТОГИ РАБОТЫ В 2012 ГОДУ

Казахстанская горнодобывающая Eurasian Natural Resources Corporation Plc в 2012 г. снизила добычу железной руды на 5,2% до 40,966 млн. т по сравнению с 2011 г. Об этом говорится в сообщении ENRC. Производство железорудного концентрата упало на 5,2% до 16,722 млн. т. Объем производства товарного концентрата увеличился на 1,7% до 8,604 млн. т, окатышей - снизился на 6,6% до 7,144 млн. т. Добыча хромовой руды увеличилась за отчетный период на 2,6% до 4,715 млн. т, марганцевой руды - на 1,5% до 2,764 млн. т.

Производство ферросплавов выросло на 1,6% до 1,754 млн. т. Добыча бокситов в 2012 г. снизилась на 5,9% до 5,17 млн. т, производство глинозема - на 9,6% до 1,51 млн. т, алюминия - осталось на уровне 249 тыс. т. Производство меди увеличилось на 18,9% до 35,216 тыс. т, кобальта - снизилось на 15,8% до 9,623 тыс. т. Добыча угля выросла на 1% до 20,302 млн. т, производство электроэнергии - на 1,9% до 14264 ГВт.

Группа ENRC является одним из крупнейших производителей феррохрома и экспортеров железной руды в мире. ENRC также занимает девятое место по объему производства товарного глинозема и является одним из крупнейших в Казахстане поставщиков электроэнергии. ENRC осуществляет свою деятельность в Казахстане, Китае, России, Бразилии и Африке (в Конго, Замбии, Мозамбике и ЮАР).

Основными акционерами ENRC являются корпорация "Казахмыс", которая владеет 26% акций, комитет госимущества Казахстана - 11,65%, а также основатели группы - Александр Машкевич, Алиджан Ибрагимов и Патох Шодиев, каждому из которых принадлежит по 14,59% уставного капитала компании. 18,43% акций ENRC находятся в свободном обращении. ENRC является публичной компанией, акции которой котируются на Лондонской фондовой бирже и Казахстанской фондовой бирже (KASE). (Бизнес-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ОАО «МЕЧЕЛ» ПОДВЕЛО ИТОГИ РАБОТЫ В 2012 ГОДУ

Генеральный директор ОАО "Мечел" Евгений Михель так прокомментировал итоги работы компании за 2012 г.: "Несмотря на сложную ситуацию на мировых рынках, "Мечел" в целом по результатам 2012 г. продемонстрировал положительную динамику по большинству операционных показателей. В горнодобывающем сегменте рост объемов добычи угля составил 1% по сравнению с 2011 г. г. Временная приостановка добывающих предприятий "Мечел Блустоун" в конце 2012 г., а также сложные погодные условия и текущие ремонты горно-транспортного оборудования на российских угольных активах оказали негативное влияние на уровень добычи угля в IV квартале.

Тем не менее "Мечел" продолжил успешно реализовывать стратегию по наращиванию доли металлургических углей PCI и антрацитов в общих продажах. По итогам 2012 г. объем реализации PCI увеличился на 23%, а продажи антрацитов выросли на 2%. Снижение реализации антрацитов на 23% в IV квартале по сравнению с III кварталом было связано с тем, что крупнейшие европейские потребители сокращали запасы антрацитов на складах в конце года.

В 2012 г. объем реализации железорудного концентрата остался на уровне 2011 г. В течение года произошло изменение структуры сбыта Коршуновского ГОКа, который значительно увеличил реализацию продукции внешним потребителям, главным образом, в адрес китайских металлургических предприятий, в то время как продажи на предприятия "Мечела" сократились. По итогам 2012 г. за счет сокращения внутригрупповых поставок, продажи внешним потребителям выросли в полтора раза.

В металлургическом дивизионе производство стали увеличилось на 7%, чугуна - на 12% по сравнению с показателями 2011 г. Положительное влияние на объемы производства оказал пуск после капитального ремонта доменной печи №5 на Челябинском металлургическом комбинате, а также пуск новой электропечи на заводе "Ижсталь". Объемы реализации сортового и листового проката в 2012 г. выросли на 7% и на 6% соответственно. Во многом это произошло за счет оптимизации работы с клиентской базой российских и казахских подразделений сервисно-сбытовой сети "Мечел Сервис Глобал".

Одним из приоритетных направлений стратегии компании "Мечел" определено увеличение производства высокомаржинальной металлургической продукции. В соответствии с ней группа, уже несколько лет подряд являющаяся лидером среди отечественных производителей метизов, продолжает увеличивать их производство и реализацию. В 2012 г. объем реализации метизной продукции и металлической сетки составил 978 тыс. т, что на 2% выше результатов предыдущего года. Небольшое снижение производства метизов в IV квартале 2012 г. произошло в связи с приостановкой производства на румынских активах из-за неблагоприятной ценовой конъюнктуры европейских металлургических рынков.

В ферросплавном дивизионе объем продаж феррохрома в целом за год вырос на 20% по сравнению с показателями 2011 г. Сокращение объема реализации никеля в 2012 г. на 32% было вызвано остановкой Южно-Уральского никелевого комбината из-за ухудшения конъюнктуры никелевого рынка. Производство ферросилиция осталось стабильным, и небольшая разница между объемом продаж в 2012 г. и 2011 г. связана с задержками в сроках перехода права собственности в конце 2012 г.

В 2012 г. предприятия энергетического дивизиона увеличили выработку тепловой энергии до 7946 тыс. Гкал и электрической энергии до 4273 млн. кВт-ч, то есть на 11% и 9% соответственно. Это обусловлено не только увеличением спроса на энергоресурсы, но и успешным проведением в 2012 г. ремонтной кампании, а также обновлением основных фондов в рамках реализации инвестиционной программы ООО "Мечел-Энерго" и других управляемых энергоактивов группы".

Производство

Продукция	2012 г.,	2011 г.,	2012 г./2011 г.,	IV кв. 2012 г.	III кв. 2012 г.	IV кв./III кв. 2012 г.,
	тыс. т	тыс. т	%	тыс. т	тыс. т	%
Уголь (добыча)	27763	27625	+1	6970	7414	-6
Чугун	4161	3728	+12	1054	1092	-3
Сталь	6532	6118	+7	1430	1710	-16

(Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИТОГИ РАБОТЫ ООО «УК «МЕТАЛЛОИНВЕСТ» В 2012 ГОДУ

«Металлоинвест» объявил свои операционные результаты за 4-й квартал и 2012 г. В 4 квартале 2012 г. отгрузка железорудной продукции Компании (железная руда, окатыши, ГБЖ/ПВЖ) составила 7,3 млн. т, что соответствует уровню 4-го квартала 2011 г.

В 2012 г. компания достигла рекордных показателей по выпуску окатышей - одному из основных видов продукции с высокой добавленной стоимостью. Производство окатышей составило 22,6 млн. т (+1,0%), отгрузка внешним потребителям выросла на 3,3% до 14,1 млн. т. Несмотря на проведение в 2012 г. плановой модернизации ЦГБЖ-2, Компания смогла сохранить объем производства ГБЖ/ПВЖ на уровне 5,2 млн. т (+0,4%) за счет оптимизации графика ремонтных работ. Производство железной руды по итогам 2012 г. составило 39,8 млн. т, что незначительно ниже уровня прошлого года (-0,9%) и связано проведением ремонтных работ в период ценового спада в 4К 2012.

Выплавка чугуна и стали сократилась до 2,1 млн. т (-15,2%) и 5,6 млн. т (-3,5%), соответственно. Снижение обусловлено выполнением капитальных ремонтов. По итогам 2012 г. благодаря долгосрочным контрактам Россия стала крупнейшим рынком сбыта компании (доля 50,8%) - поставки железорудной продукции отечественным предприятиям достигли 14,8 млн. т (+62,8%). Поставки в Китай сократились на 48,1% до 5,3 млн. т, доля которого в общем объеме отгрузки железорудной продукции составила 18,1%.

Консолидированные производственные показатели 2012 г.: железная руда (концентрат и аглоруда) - 39,8 млн. т (-0,9%); окатыши - 22,6 млн. т (+1,0%); ГБЖ/ПВЖ - 5,2 млн. т (+0,4%); чугун - 2,1 млн. т (-15,2%); сталь - 5,6 млн. т (-3,5%).

Консолидированные показатели по отгрузке 2012 г.: железная руда - 12,5 млн. т (-1,7%); окатыши - 14,1 млн. т (+3,3%); ГБЖ/ПВЖ - 2,3 млн. т (-1,7%); чугун - 0,8 млн. т (-28,0%); стальная продукция - 5,1 млн. т (-2,3%).

Согласно предоставленной отчетности, другие крупнейшие российские металлургические предприятия завершили 2012 г. со следующими показателями по производству стали: «Евраз»: 16 млн. т (-4,9%, по сравнению с 2011 г.); «Северсталь»: 15,3 млн. т (-1%); НЛМК: 14,9 млн. т (+24,7%); ММК: 13 млн. т (+7%); «Мечел»: 6,5 млн. т (+7%). (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

ПРОИЗВОДСТВО ОТДЕЛЬНЫХ ВИДОВ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В 2012 ГОДУ (данные Госкомстата)

	2012 г.	В % к 2011 г.	Декабрь 2012 г.	В % к	
				декабрю 2011 г.	ноябрю 2012 г.
Металлургическое производство		102,1		101,3	105,3
Чугун, млн. т	50,5	105,2	4,1	99,5	101,0
Сталь, млн. т	70,4	103,3	5,6	95,4	100,8
Прокат готовый черных металлов, млн. т	61,8	104,0	4,9	97,0	102,8
В том числе:					
- сортовой (без заготовки для переката на экспорт)	19,9	98,9	1,5	88,0	95,5
- листовой	28,5	102,5	2,3	104,2	108,9
- горячекатаный	18,5	100,4	1,5	105,0	111,1
- холоднокатаный	10,1	106,5	0,8	102,6	104,9
- заготовка для переката на экспорт	13,4	116,5	1,1	97,1	101,6
Трубы стальные, тыс. т	9657	96,7	862	119,5	108,8
В том числе:					
- бесшовные	3128	105,8	269	105,1	101,3
- сварные (без электросварных)	239	72,0	25,1	103,5	113,4
- электросварные большого диаметра	2433	77,1	254	137,6	161,7
- электросварные (кроме стальных большого диаметра)	3855	108,9	314	122,3	90,3
Из общего количества стальных труб:					
- трубы бурильные для бурения нефтяных или газовых скважин из черных металлов (кроме литейного чугуна)	37,8	107,6	2,5	122,8	110,6
- трубы обсадные	828	113,2	68,9	94,3	101,1
- трубы насосно-компрессорные	443	111,6	39,9	124,9	103,0

(Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

УЗБЕКИСТАН

ГП «НАВОИЙСКИЙ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (НГМК) В 2013 ГОДУ УВЕЛИЧИТ ИНВЕСТИЦИИ В ГЕОЛОГОРАЗВЕДОЧНЫЕ РАБОТЫ (ГРР)

Узбекское ГП "Навоийский ГМК" в 2013 г. увеличит финансирование геологоразведочных работ на золото и уран на 25% по сравнению с 2012 г. - до \$30 млн., сообщил представитель комбината. В результате ГРР комбинат надеется прирастить запасы по золоту и урану на 18-20%.

Физические объемы не раскрываются. ГРР в текущем году в первую очередь будут направлены на восполнение минерально-сырьевой базы и улучшение структуры запасов золота и урана на территории западного Узбекистана, исследования площадей восточного района страны и автономии Каракалпакстан на северо-западе. В феврале 2011 г. в составе НГМК был создан научно-производственный центр (НПЦ) "Геология драгоценных металлов и урана" на базе двух ликвидированных НПЦ "Геология благородных и цветных металлов" и "Геология урана и редкоземельных металлов", которые ранее входили в систему госкомитета по геологии и минеральным ресурсам Узбекистана. НГМК - один из крупнейших в Центральной Азии производителей золота. Комбинат полностью принадлежит государству.

Основной золоторудной базой предприятия является месторождение Мурунтау (Центральные Кызылкумы), отработка которого ведется с 1967 г. Производство золота на НГМК в последние годы составляет 60-65 т при общей добыче в республике порядка 90 т. Производственный комплекс НГМК объединяет четыре металлургических завода - в Навои (ГМЗ-1), Зарафшане (ГМЗ-2), Учкудуке (ГМЗ-3) и Зармитане (ГМЗ-4). (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

Металл Украины, СНГ, мира – <http://ukrmet.dp.ua/>

РОССИЯ

**ОАО «УРАЛЬСКАЯ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» (УГМК)
ПРИСТУПАЕТ К ПОИСКОВО-ОЦЕНОЧНЫМ РАБОТАМ В ВОРОНЕЖСКОЙ ОБЛАСТИ**

В соответствии с условиями лицензий УГМК начаты поисково-оценочные работы на участках Еланского и Елкинско-го медно-никелевых рудопоявлений в Воронежской области. Ранее проекты поисково-оценочных работ на Елкинском рудопоявлении и на поисково-оценочные и разведочные работы на Еланском рудопоявлении получили положительные заключения ФБУ "ГКЗ", согласованы с Департаментом по недропользованию по Центральному федеральному округу. В соответствии с условиями лицензий и согласованных проектов, в январе начаты работы на лицензионных участках. Готовится инфраструктура для выполнения геологоразведочных работ, выполняются рекогносцировочные работы для выноса разведочных профилей на местности и по выбору площадок для размещения буровых установок. В ходе поисково-оценочных и геологоразведочных работ, помимо уточнения данных об объемах запасов полезных ископаемых, будут изучены гидрогеологические и горнотехнические условия участков недр, оценено влияние отработки месторождения на окружающую среду. Геологоразведочные и научно-исследовательские работы будут выполняться в течение двух с половиной лет, их завершение запланировано на III квартал 2015 г.

В мае 2012 г. ООО "Медногорский медно-серный комбинат" (предприятие Уральской горно-металлургической компании) были выиграны конкурсы на право пользования недрами Еланского и Елкинско-го рудопоявлений в Новохоперском районе Воронежской области с целью геологического изучения, разведки и добычи медно-никелевых руд. Лицензии на право пользования недрами получены 25 июля 2012 г. ([InfoGeo.ru/Металл Украины, СНГ, мира](http://InfoGeo.ru/Металл_Украины_СНГ_мира))

ХАБАРОВСКИЙ КРАЙ В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛ ДОБЫЧУ ЗОЛОТА И ОЛОВА

Хабаровский край в 2012 г. увеличил добычу золота по сравнению с 2011 г. на 24,4% до 18056,3 кг. В том числе добыча рудного золота выросла на 29,1% до 13938,5 кг; рассыпного золота - на 10,9% до 4117,8 кг. Рост объемов производства золота обеспечен в результате выхода на проектную мощность по объемам переработки руды и добычи металла Албазинского горно-обогатительного комбината в муниципальном районе им. Полины Осипенко. Предприятием ООО "Ресурсы Албазино" добыто 5,6 т золота, что составляет 31% в общем объеме производства по краю.

Как сообщается в материалах управления недропользования министерства природных ресурсов Хабаровского края, в 2012 г. стабилизировалось положение дел по добыче олова в крае, единственном регионе России где продолжается его добыча. В прошлом году добыто 280 т олова в концентрате, что на 54% превышает показатель 2011 г. При этом инвестор в лице инвестиционной компании "Русские Фонды" намерен вкладывать средства в развитие оловодобывающего производства в крае и в дальнейшем. В конце 2012 г. состоялся аукцион по передаче в пользование нового оловорудного месторождения Соболиное в Солнечном районе. Забайкальская горная компания, которая получила месторождение, приступит в следующем году к проектированию комбината. Добыча платины в 2012 г. сократилась на 0,1% и составила 3769,2 кг при плане 3,5 т. Добыча серебра выросла на 57,9% до 142209,5 кг. Кроме того, в 2012 г. добыто 134,5 кг меди (в 2011 г. добыча не велась). В 2012 г. было завершено строительство горно-металлургического комбината в Амурске мощностью до 5,5 т золота в год. Комбинат в настоящее время работает в режиме отладки технологических процессов. В 2012 г. также начато строительство горно-обогатительного комбината на месторождении Белая Гора в Николаевском районе мощностью 1,5 млн. т переработки руды с получением 3 т золота в год. Общий объем запланированных работ по строительству ГОКа выполнен на 51,3%. В целом в развитие отрасли в Хабаровском крае в 2012 г. инвестировано 8970,2 млн. руб. В 2013 г. добычу драгоценных металлов планируется сохранить на достигнутом уровне. ([BIS-Информ/Металл Украины, СНГ, мира](http://BIS-Info.ru/Металл_Украины_СНГ_мира))

ЯКУТИЯ ХОЧЕТ ОСВОИТЬ РЕДКОЗЕМЕЛЬНОЕ МЕСТОРОЖДЕНИЕ

В схему комплексного развития производительных сил, транспорта и энергетики Якутии будут включены проекты по освоению месторождений редкоземельных металлов и арктического шельфа. Такую задачу поставил перед правительством Якутии ее глава Егор Борисов на 2013 г. По его словам, это необходимо в связи с изменившейся конъюнктурой мирового рынка. Схема комплексного развития производительных сил Якутии является основным региональным документом, куда включены все крупные инвестиционные проекты, которые предполагается реализовать до 2020 г. Возможность включения в нее разработки арктического шельфа связана с планами по возрождению Северного морского пути. Что же касается редкоземельных металлов, в первую очередь речь идет о расположенном на северо-западе Якутии Томторском месторождении. ([Nord-News/Металл Украины, СНГ, мира](http://Nord-News.ru/Металл_Украины_СНГ_мира))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

*Журнал выходит на русском языке дважды в месяц в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf или *.html) виде*
РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ ТОЛЬКО ПО ПОДПИСКЕ

Химия Украины

chemistry@business.dp.ua

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 21880 в "Каталоге изданий Украины" ГП "Пресса"

Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина
Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435 <http://www.business.dp.ua/>



АЗЕРБАЙДЖАН**ANGLO ASIAN MINING PLC****В 2013 ГОДУ ПЛАНИРУЕТ УВЕЛИЧИТЬ ВЫПУСК ЗОЛОТА НА МЕСТОРОЖДЕНИИ ГЕДЕБЕК**

Азербайджанская Anglo Asian Mining Plc, в 2013 г. планирует увеличить производство золота на золотомедном месторождении Гедебек на 19,5% до 60 тыс. унций (1,87 т) по сравнению с 2012 г. (1,56 т). Об этом говорится в сообщении Anglo Asian. Средняя себестоимость производства в 2013 г. прогнозируется на уровне \$450-500/унция. В первом полугодии компания планирует ввести в эксплуатацию новый завод кучного выщелачивания на месторождении Гедебек, что позволит повысить извлечения золота из оксидов и сульфидов до 85% и 69% соответственно. К концу 2014 г. компания планирует выйти на уровень производства в 80-90 тыс. унций (2,5-2,8 т) золота в год.

Кроме того, компания планирует построить на месторождении Гоша в Азербайджане подземный рудник производственной мощностью 10-15 тыс. унций золота в год (0,3-0,5 т). Строительство планируется начать во втором полугодии 2013 г., выпуск первой продукции намечен на 2014 г. Руда с месторождения Гоша будет перерабатываться на заводе Гедебека, отмечается в сообщении.

Первое золото на месторождении Гедебек добыто в мае 2009 г. методом кучного выщелачивания. Добытое золото Азербайджан экспортирует в Швейцарию. По итогам 2011 г. на месторождении Гедабек было добыто 57,068 тыс. унций золота (1,8 т). В 2012 г. компания снизила производство золота на Гедабеке по сравнению с 2011 г. на 12% до 50,215 тыс. унций (1,56 т). Запасы месторождения Гедебек по состоянию на 30 декабря 2011 г. по кодексу JORC составляют 20,3 млн. т руды с содержанием 744,038 тыс. унций (23,1 т) золота (1,139 г/т), 59,479 тыс. т меди и 6,176 млн. унций (192 т) серебра (9,456 г/т). Помимо месторождения Гедебек, на территории Азербайджана Anglo Asian Mining имеет лицензии на месторождения Гоша, Ордубад, Пьяжбаши, Шакардара, Мисдаг. (БизнесТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**ДАЛЬНИЙ ВОСТОК К 2018 ГОДУ УВЕЛИЧИТ ДОБЫЧУ ЗОЛОТА**

Реализация программы развития горнодобывающего комплекса ДФО, разработкой которой в настоящее время занимается Минвостокразвития РФ, позволит увеличить объемы добычи золота в округе к 2018 г. в 1,6 раза, заявил заместитель министра РФ по развитию Дальнего Востока Дмитрий Шелехов. «Сейчас горнодобывающий комплекс региона поставляет на рынок страны около 50% золота и серебра. Ввод в эксплуатацию месторождений рудного золота, а также завершение модернизации золотоизвлекательных фабрик и вовлечение в переработку отвалов и отходов позволит к 2018 году практически в 1,6 раза увеличить объемы его добычи - до 180 т», - сказал Шелехов.

Разрабатываемая министерством программа определит основные целевые показатели развития отрасли и будет взаимосвязана со стратегией развития Дальнего Востока и Байкальского региона, а также программами субъектов ДФО и планами по реализации инвестиционных проектов. По словам Шелехова, поставленные цели вполне достижимы. Согласно данным Минвостокразвития РФ, в 2012 г. в округе было добыто более 109 т золота и 1200 т серебра, что больше показателей 2011 г. на четыре и семь процентов соответственно. В пятерке лидеров по добыче драгметалла - Амурская область (28 т), Якутия и Колыма (по 20 т), Чукотка и Хабаровский край (по 18 т). Россыпной платины добыли 4,4 ты, что примерно соответствует уровню 2011 г.

Как отмечают в министерстве, в настоящее время инвесторы предпочитают вкладывать средства в действующие предприятия. Поэтому в программу развития горнодобывающего комплекса включают меры, направленные на полноценную разведку и доразведку инвестиционно привлекательных месторождений. (Российская газета/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**КОМПАНИЯ POLYMETAL INT ЗАКРЫЛА СДЕЛКУ ПО ПРИОБРЕТЕНИЮ МЕСТОРОЖДЕНИЯ ОЛЬЧА**

Polymetal Int завершил сделку по приобретению у ирландской компании Ovoca Gold Plc 100% долей в ООО "Олимп", владеющем лицензией на добычу и геологоразведку на месторождении золота и серебра Ольча. Акционеры Ovoca 17 января одобрили эту сделку. Ovoca в течение нескольких лет искала стратегического партнера для того, чтобы развивать это месторождение. Компании необходимы были инвестиции более чем на \$120 млн. только для начала развития проекта. В начале декабря 2012 г. Polymetal Int договорился с Ovoca Gold о приобретении у нее ООО "Олимп" за 775 тыс. своих обыкновенных акций. На основании цены закрытия акций Polymetal на Лондонской фондовой бирже 10 декабря 2012 г. (10,87 фунта стерлингов за акцию), стоимость сделки составляет приблизительно 8,4 млн. фунтов стерлингов (\$13,5 млн.).

Месторождение Ольча, согласно аудированному отчету о минеральных ресурсах, подготовленному в соответствии с требованиями кодекса JORC, имеет 653 тыс. унций (18,5 т) золота, содержащегося в 9,2 млн. т руды со средним содержанием 2,2 г/т, при бортовом содержании 1 г/т. Кроме этого, месторождение содержит 3,59 млн. унций серебра (101 т).

Лицензия на добычу и геологоразведку Ольчи площадью 2,5 кв. км находится в Среднеканском районе Магаданской области примерно в 215 км от золотоизвлекательной фабрики Лунное и в 230 км от фабрики Кубака, которые относятся соответственно к Дукатскому и Омолонскому перерабатывающим хамам компании Polymetal. Polymetal планирует начать открытые горные работы в первом квартале 2014 г. и переработку руды - во втором квартале 2014 г. Предполагается разрабатывать месторождение Ольча по более высокому бортовому содержанию для добычи руды с содержанием золота выше 10 г/т, и транспортировать ее по зимней дороге на фабрику месторождения Лунное. Таким образом, компания предполагает добыть примерно 250 тыс. унций (7 т) золота.

Polymetal Int зарегистрирована на о.Джерси, и объединяет активы российского ОАО "Полиметалл" - компания по добыче золота и серебра с действующими предприятиями и проектами развития в России и Казахстане. Компания в 2011г. сохранила производство золота на уровне 2010 г. - 443 тыс. унций (13,79 т), серебра - увеличила на 15% до 19,9 млн. унций (619 т). Основные владельцы компании: PPF Group Петра Келлнера (20,7%); группа ИСТ Александра Несиса (17,7%); Александр Мамут (10%). (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

POLYMETAL INT В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛА ВЫПУСК ЗОЛОТА

Polymetal Int в 2012 г. увеличила производство золота на 33% до 539 тыс. унций (18,31 т), серебра - на 33% до 26,5 млн. унций (824,2 т) по сравнению с 2011 г., говорится в отчете компании. Производство металлов, включая медь, в пересчете в золотой эквивалент в отчетный период выросло на 31% до 1,063 млн. унций по сравнению с годом ранее. (Прайм/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НАТАЛКИНСКИЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ СТАНЕТ ЗОЛОТЫМ ЛИДЕРОМ

Генеральный директор компании «Полюс Золото» Герман Пихоя заявил, что Наталкинский ГОК (Магаданская обл.) будет самым крупным золотодобывающим предприятием в России. "По нашему мнению, сегодня «Полюс Золото» реализует на Дальнем Востоке один из самых крупных проектов, инвестируемых из акционерных средств капитальные затраты, которые будут направлены «Полюсом Золото» до конца 2013 г. на строительство первой очереди комбината, составляют \$1,1 млрд.", - сказал Герман Пихоя. По его мнению Наталка - одно из перспективных золоторудных месторождений в мире.

"С самого начала, когда наше предприятие пришло на месторождение, мы его квалифицировали не как подземное, отрабатываемое рудным способом, а как крупное открытое месторождение. Прежде всего, здесь была проведена геологоразведка с вложением больших средств - около \$100 млн. Это мероприятие позволилократно увеличить минерально-сырьевую базу. С вводом производственных мощностей, на Наталкинском месторождении будет работать самое крупное золотодобывающее предприятие России. На сегодня же это самый крупный проект, инвестируемый из акционерных средств", - сказал Герман Пихоя. Он уточнил, что объем инвестиций в 2013 г. составит \$1,1 млрд., и задача состоит даже не в том, чтобы найти такие средства, а в их полном освоении.

"В 2013 г. численность штата с 1 тыс. увеличится до 3. Вопрос подбора кадров прорабатывается уже давно. И если со специалистами по старательским, горным работам проще - в Магаданской области таких людей найти можно, то с фабричными профессиями сложнее, поскольку аналогичной фабрики в нашей стране нет. Таким образом, персонал для фабрики набираем со всего мира. Уже к первому июля 2013 г. специалисты должны быть на месте работ - те, кто будет эксплуатировать фабрику должны принимать непосредственное участие и в ее строительстве, и в технологических испытаниях", - пояснил Герман Пихоя.

Сегодня завершается изготовление фабричного оборудования для Наталки, здесь будет работать самая крупная шаровая мельница в мире. Уникальное оборудование производится в Австрии, непосредственно на площадке оно появится в апреле этого года. Тогда же предстоит серьезная логистическая операция, какие в России не реализовывались. Диаметр мельницы 8-10 м, ее необходимо провести от порта Магадана к объекту. "Проект уникальный, да и Колыма - уникальное место для роста, я считаю, здесь должны находиться ведущие золотодобывающие компании мира! Для «Полюс Золото» Наталка в приоритете, - заключил Герман Пихоя. Пуск в эксплуатацию Наталкинского ГОКа запланирован на конец 2013 г., добыча составит 13-15 т золота в год. Планируется, что в 2014 г. Наталка выйдет на проектную мощность в 500 тыс. унций золота в год или 15,55 т, сообщила пресс-служба администрации Магаданской области. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ПОЛЮС ЗОЛОТО» В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО ПРОИЗВОДСТВО ЗОЛОТА

Крупнейший в России производитель золота, «Полюс Золото» планирует в нынешнем году увеличить выпуск драгметалла максимум на 7% за счет трех месторождений на Дальнем Востоке РФ. По итогам 2012 г. «Полюс Золото» увеличил производство желтого металла на 12% по сравнению с 2011 г. до рекордных 1,68 млн. унций, превысив свой прогноз на 5%. В этом году «Полюс Золото» намерен увеличить выпуск до 1,7-1,8 млн. унций за счет продолжающегося увеличения скорости добычи золота на месторождениях Красноярского края Олимпиада, Титимухта и на Вернинском в Иркутской области, а также за счет роста переработки на Титимухте, говорится в его сообщении. Инвестгруппа Прохорова «ОНЭКСИМ» заявила в сентябре, что обсуждает продажу своей 38%-ной доли в «Полюс Золото» с двумя потенциальными покупателями. В январе источники «Рейтер» сказали, что миллиардер близок к продаже. Стоимость сделки может составить порядка \$4 млрд. Компания планирует \$1,5-1,6 млрд. капитальных затрат в текущем году, включая большую часть - примерно \$1,1-1,2 млрд. на развитие Наталки в Магаданской области - одного из крупнейших неразрабатываемых месторождений золота в мире. (Reuters/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ООО «СОВРУДНИК» В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО ДОБЫЧУ ЗОЛОТА

ООО "Соврудник" (Красноярский край) по результатам 2012 г. увеличило добычу золота на 9,6% до 3,902 т по сравнению с годом ранее, сообщил главный геолог предприятия Сергей Беговатов. "В прошедшем году мы переработали всего 1,961 млн. т руды. В результате на фабрике получили 3,542 т золота, и плюс - на кучном выщелачивании 359,7 кг. На куче мы могли бы получить на 100 кг больше драгметалла, если бы погода не подвела - все лето стояла сильнейшая жара", - сообщил Беговатов. По его словам, на 2013 г. предприятие поставило планку - добыть 4,5 т драгметалла. Рост ожидается за счет нового карьера на Александро-Агеевском месторождении, который был пущен в феврале 2012 г., и расширении производства кучного выщелачивания.

ООО "Соврудник" планирует в 2013 г. направить на геологоразведочные работы 300 млн. руб. В 2012 г. по факту было израсходовано на эти цели около 230 млн. руб. "В сентябре в краевом ТКЗ мы утвердили прирост в 5 т золота на месторождении Доброе, всего на баланс поставлено 7,56 т драгметалла. В ближайшее время ожидаем отчет по небольшому объектам - Пролетарка, Вершинка, Ударное - немного больше 3 т. Кроме этого, если в конце февраля сдадим, то марте-апреле получим 6-7 т запасов по Александро-Агеевскому", - отметил главный геолог. "Основные задачи на 2013 г. - завершаем поисковые работы по Нойбинской и Дюбокошской площадям, плюс месторождение Золотое. Защита по этим всем объектам скорее всего уже будет в 2014 г.", - сообщил Беговатов.

ООО "Соврудник" разрабатывает месторождения Советское и Эльдорато, занимает второе место по объемам золотодобычи в Красноярском крае (после ЗДК "Полюс" - входит ОАО "Полюс Золото"). Расположено непосредственно в районном центре - поселке Северо-Енисейский. "Соврудник" в 2005 г. приобрел лицензию на разведку и последующую добычу золота на Нойбинской перспективной площади с прогнозными ресурсами P1+P2 - 199 т золота, и двух месторождений: Александро-Агеевское и Полярная звезда. "Соврудник" образован администрацией Северо-Енисейского района в 1997 г. на базе обанкротившегося предприятия "Северо-Енисейский ГОК", 100% предприятия принадлежит муниципальному образованию. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

УЗБЕКИСТАН

ОАО «АЛМАЛЫКСКИЙ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (АГМК) СТРОИТ ЗОЛОТОЙ РУДНИК

ОАО "Алмалыкский горно-металлургический комбинат" приступило к строительству рудника по добыче золота в Ташкентской области, сообщил представитель комбината. Проект предусматривает строительство подземного рудника на участке "Самарчук" на базе действующего месторождения Кызылалма. Мощность нового рудника - до 200 тыс. т руды в год. Срок реализации проекта - 2 года. Финансирование проекта общей стоимостью \$74 млн. будет осуществляться за счет собственных средств АГМК, кредитов фонда реконструкции и развития Узбекистана и узбекских банков.

АГМК осуществит строительство трех новых рудников по добыче золота в Ташкентской области общей стоимостью \$132 млн. Помимо строительства рудника "Самарчук" в 2012 г. комбинат приступил к строительству рудника "Кайрагач" и участка "Узун". Реализация проектов рассчитана до конца 2014 г. По оценке специалистов АГМК, строительство новых рудников позволит увеличить добычу золота на предприятии на 25-30%. Фактические показатели не раскрываются.

АГМК является единственным производителем меди в Узбекистане. Комбинат имеет право на разработку месторождений медно-молибденовых и свинцово-цинковых руд в Ташкентской и Кашкадарьинской областях. Предприятие выпускает рафинированную медь (катоды), металлический цинк, свинцовый концентрат и другую продукцию. На долю АГМК приходится порядка 90% производства серебра и 20% золота в стране. По экспертным оценкам, ежегодно 3 производителя в Узбекистане - Навойский и Алмалыкский горно-металлургические комбинаты и узбекско-британское СП "Амантайтау Голдфилдз" - добывают более 90 т золота. Официальные данные не раскрываются. (КазТАГ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

В 2012 ГОДУ ПРОИЗВОДСТВО ЗОЛОТА СНИЗИЛОСЬ

Узбекистан в 2012 г. произвел 90 т золота против 91 т в 2011 г., согласно данным геологической службы США (United States Geological Survey, USGS). По данным USGS, Узбекистан по итогам 2012 г. занял 9-е место в мире по объему производства золота, что соответствует уровню 2011 г. Ранее руководство Государственного комитета по геологии и минеральным ресурсам (Госкомгео) заявило, что не планирует привлекать инвесторов в разработку новых месторождений золота в течение ближайших 25-30 лет, передав несколько привлекательных площадей, к которым проявляли интерес иностранные инвесторы, в состав сырьевой базы для уже действующих предприятий.

По данным Госкомгео, поэтапное вовлечение в разработку 30 новых месторождений обеспечит Узбекистану превышение приращенных запасов золота над погашаемыми, начиная с 2013 г. В Узбекистане действуют три производителя в Узбекистане: Навойский и Алмалыкский горнометаллургические комбинаты и узбекско-британское СП "Амантайтау Голдфилдз". На последнем на прошедшей неделе была введена процедура ликвидации. По данным Госкомгео на конец 2011 г., в Узбекистане было открыто 63 месторождения золота. По экспертным оценкам, размер разведанных и подтвержденных запасов золота в Узбекистане составляет более 2 тыс. т. Однако в разработке находятся лишь 20 месторождений. (КазТАГ/Forbes.kz/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

СТАТИСТИКА

ПРОИЗВОДСТВО ЗОЛОТА В 2012 ГОДУ ВЫРОСЛО

Первичное производство золота в мире по итогам 2012 г. выросло на 1,5% по сравнению с 2011 г. - до 2,7 тыс. т (86,8 млн. унций), согласно оценке Геологической службы США. Лидером по-прежнему остается Китай, который, по данным USGS, увеличил производство золота за год на 2,2% до 370 т; на втором месте - Австралия с 250 т, что на 3,1% меньше, чем в 2011 г.; США удерживают третье место - производство в стране в 2012 г. снизилось на 1,7%, составив 230 т. Россия в американском рейтинге занимает четвертое место: по оценкам USGS, в 2012 г. в РФ добыто 205 т первичного золота против 200 т в 2011 г. За Россией следует ЮАР, где производство драгметалла упало за год на 6,1% до 170 т.

Мировое производство серебра в 2012 г., по данным USGS, выросло на 3% до 24 тыс. т (771,6 млн. унций). При этом первое место в мире по серебру занимает Мексика с 4,25 тыс. т, что на 2,4% выше показателя за 2011 г. На втором месте находится Китай, который в 2012 г. увеличил первичный выпуск серебра на 2,7% до 3,8 тыс. т. На третье место опустилась Перу, ранее претендовавшая на мировое лидерство наравне с Мексикой, в 2012 г. страна произвела 3,45 тыс. т серебра - на 1,2% больше, чем в 2011 г. На четвертом и пятом местах - Австралия и Россия с 1,9 тыс. т (+9,8%) и 1,5 тыс. т (+11,1%) серебра соответственно. США в мировом рейтинге по производству серебра находятся на девятом месте: в 2012 г. штаты снизили выпуск этого драгметалла на 6,3% до 1,05 тыс. т. (Прайм/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ВЕНЕСУЭЛА

ПРАВИТЕЛЬСТВО ПРИГЛАШАЕТ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТОРОВ ДОБЫВАТЬ ЗОЛОТО

Венесуэльское правительство приняло решение о выделении 46% золотоносных участков для разработки частным капиталом. Об этом сообщил министр нефтяной и горнорудной промышленности Рафаэль Рамирес в интервью телеканалу "Веневишсон". "Для реализации новых проектов в сфере добычи золота мы приглашаем как венесуэльские, так и иностранные предприятия", - сказал он.

Еще 43% золотоносных участков будет разрабатывать недавно созданная государством Национальная горнорудная корпорация, а оставшиеся 11% - смешанные предприятия, доли в которых будут принадлежать государству и артелям старателей, действующих на законных основаниях. На территории, переданной Национальной горнорудной корпорации, запасы месторождений оцениваются в 2400 т. На сегодняшний день годовой объем добычи золота в Венесуэле составляет 11 т, в ближайшей перспективе власти собираются увеличить его до 15 т. Большая часть добычи ведется в зоне так называемой "минеральной дуги Гуайаны" (юг страны), в которой правительство наводит порядок с помощью армии, поскольку там действуют так называемые "дикие" старатели, не сдающие добываемое золото в казну. В этой богатейшей зоне геологи открыли не только крупные залежи этого драгметалла, но и обнаружили бокситы, алмазы и железную руду. (БизнесТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АВСТРАЛИЯ

В КВИНСЛЕНДЕ ВОЗОБНОВИЛАСЬ ЗОЛОТОДОБЫЧА НА РУДНИКЕ МАУНТ-РОДОН

По данным Zolotonews.ru, австралийская золотодобывающая компания Evolution Mining возобновила добычу валютного металла на руднике Маунт-Родон в Квинсленде, работа которого была остановлена в связи с неблагоприятными погодными условиями. Как сообщает Proactiveinvestors, изначально компания планирует переработать руду с низким содержанием золота, чтобы открыть доступ к богатой руде. Прогноз по объемам золотодобычи на 2013 г. Evolution установила на уровне 370-420 тыс. унций с издержками 730-790 австр. дол./унция. (Zolotonews/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

SILVERCORP METALS INC. ОБНАРУЖИЛА БОГАТУЮ СЕРЕБРОМ РУДУ

По данным Zolotonews.ru, канадская горнодобывающая компания Silvercorp Metals Inc. в ходе буровой программы на проекте LM Mine West в провинции Хэнань обнаружила богатую серебром руду. Как сообщает KitcoNews, основные пересечения включают содержание серебра 368,0 г/т на глубине более 18,8 м, и 788,0 г/т на глубине более 8,1 м. В общей сложности проходка составила 24214 м. Бурение 76 скважин началось 1 июля и закончилось 31 декабря 2012 г. К настоящему времени получен анализ с 59 скважин. (Zolotonews/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

В 2012 ГОДУ ДОБЫЧА ЗОЛОТА ВЫРОСЛА

Объем добычи золота в Китае в прошлом году достиг рекордной отметки, составив 403,05 т, что на 11,66% превысило показатель 2011 г. Такие данные публикует сегодня Китайская ассоциация золота (China Gold Association). Последние шесть лет КНР продолжает удерживать мировое лидерство по объемам добычи драгметалла. На первую строчку в мире по этому показателю Пекин поднялся в 2007 г., обогнав Южно-Африканскую Республику.

Китайская ассоциация золота отмечает, что по сравнению с 1949 г., когда в стране было получено всего 4,07 т золота, в 2012 г. данный показатель был превышен в сто раз. Основными районами добычи золота в Китае выступают провинции Шаньдун, Хэнань, Цзянси. На их долю в 2012 г. пришлось почти 82,71% всего добытого в стране благородного металла. Более половины объема полученного в стране золота приходится на десять ведущих китайских компаний. В настоящее время Китай является также вторым потребителем золота в мире, пропустив вперед лишь Индию. В 2011 г. использование золота в Поднебесной составило 761,05 т, говорится в докладе Китайской ассоциации золота. (Бизнес-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЮАР

ANGLO AMERICAN PLATINUM LTD ЕЖЕГОДНО СНИЖАЕТ ПРОИЗВОДСТВО ПЛАТИНЫ

Южноафриканская Anglo American Platinum Ltd (79,8% принадлежит корпорации Anglo American Plc), ведущий производитель платиноидов в мире, снижает ежегодное производство эквивалента платины на 400 тыс. унций (12,4 т) до 2,1-2,3 млн. унций (65,3-71,5 т). Об этом сообщает Anglo American. В начале 2012 г. Anglo American Platinum планировала выпустить по итогам года 2,5-2,6 млн. унций платины (78-81 т). Однако в октябре, на фоне забастовок рабочих в ЮАР, компания снизила прогноз по производству на 2012 г. до 2,2-2,4 млн. унций (68-75 т) эквивалента платины. Компания сообщила о пересмотре работы своего рудника Rustenburg, в частности, будут законсервированы 4 участка из 7, а ежегодное производство платины на руднике сократится до 320-350 тыс. унций (10-11). Таким образом, общее ежегодное производство компании сократится на около 400 тыс. унций (12,4 т). В 2011 г. Anglo American снизила производство платины на 1,6% до 2,53 млн. унций (78,7 т) по сравнению с 2010 г. Anglo American входит в финансовую империю семьи Оппенгеймер. Компания является одним из ведущих поставщиков на мировой рынок платины, алмазов, каменного угля, а также меди, цинка и никеля. Anglo American - группа компаний, основанная в Южной Африке, поначалу включала горнодобывающие компании, сейчас включает компании из различных отраслей. Компания зарегистрирована в Великобритании. (Бизнес-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

LONMIN PLC В ОКТЯБРЕ-ДЕКАБРЕ 2012 ГОДА УВЕЛИЧИЛА ВЫПУСК МЕТАЛЛОВ ПЛАТИНОВОЙ ГРУППЫ (МПГ)

Южноафриканская Lonmin Plc в первом квартале 2012-2013 г. (октябрь-декабрь) увеличила производство металлов платиновой группы на 1,5% до 249,61 тыс. унций по сравнению с аналогичным периодом предыдущего фингода, говорится в отчете компании. В том числе производство платины выросло на 18,9% до 182,576 тыс. унций, палладия - сократилось на 3,5% до 60,753 тыс. унций, родия - упало на 63,3% до 7,939 тыс. унций. Производство золота уменьшилось на 1,4%, составив 3,812 тыс. унций.

В первом квартале фингода Lonmin продала 182,576 тыс. унций платиноидов, включая 108,342 тыс. унций платины, 44,071 тыс. унций палладия и 4,362 тыс. унций родия. Продажи золота составили 2,4 тыс. унций. В текущем финансовом году, прогноз компании по производству платины составляет 680 тыс. унций. Капзатраты запланированы в объеме \$175 млн. Lonmin Plc ведет добычу платины и металлов платиновой группы в Южной Африке. Lonmin в 2011-2012 финансовом году, который закончился 30 сентября, снизила производство МПГ на 6,7% до 1,35 млн. унций (42 т), тогда как производство платины сократилось на 6% до 687,372 тыс. унций (21,4 т). (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно БЕСПЛАТНО опубликовать в журнале «Металл Украины» аналитические материалы, подготовленные Вашим отделом маркетинга, с контактными реквизитами Вашей фирмы? Это действенная скрытая БЕСПЛАТНАЯ реклама. Попробуйте!

УКРАИНА**ЗАГОТОВКА ЛОМА В 2012 ГОДУ СНИЗИЛАСЬ ДО МИНИМАЛЬНОГО ЗНАЧЕНИЯ ЗА ПОСЛЕДНИЕ 15 ЛЕТ**

В 2012 г. суммарный ломосбор в Украине составил около 6 млн. т, что является минимумом последних 15 лет. Такие данные указываются в ежегодном исследовании "Рынок лома черных металлов в мире и Украине: современные тенденции и прогноз на 2013 г.", подготовленного аналитиками проекта Delphica ГП "Укрпромвнешэкспертиза", передает пресс-служба предприятия. "Такое снижение заготовки не является неожиданным, - комментирует начальник отдела маркетинга ГП "Укрпромвнешэкспертиза" Юрий Добровольский, - ведь среднегодовая закупочная цена в 2012 г. снизилась почти на \$53 по сравнению с 2011 г. и составила \$318. А в нашей стране, учитывая очень высокий удельный вес физических лиц в заготовке лома, закупочные котировки на лом являются ключевым фактором активности ломосдатчиков". "Проблемы украинских ломозаготовщиков усугублялись и искусственным закрытием экспортного канала поставок. Так суммарно за весь 2012 г. за пределы страны было вывезено всего 367 тыс. т - минимальный объем за времена независимости Украины. При этом большая часть данного объема экспортирована по контрактам 2011 г.", - сказано в сообщении. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**ЭКСПОРТ-ИМПОРТ МЕТАЛЛОЛОМА В 2012 ГОДУ СОКРАТИЛСЯ**

В 2012 г. украинские ломозаготовительные предприятия сократили экспорт металлолома по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. на 54,3% до 366,5 тыс. т. Об этом сообщил источник в Кабмине. В декабре 2012 г. (как и в ноябре) Украина не экспортировала металлолом, тогда как в декабре 2011 г. этот показатель составил 64,9 тыс. т.

В 2012 г. импорт металлолома снизился к АППГ на 8,4% до 116,2 тыс. т.

Экспорт-импорт металлолома в 2011-2012 гг., тыс. т

	2011 г.	2012 г.
Экспорт	801,8	366,5
Импорт	126,9	116,2

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**ПО «ВТОРЧЕРМЕТ НЛМК» НАРАЩИВАЕТ ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ МОЩНОСТИ**

Более 234 млн. руб. направлено в 2012 г. на инвестиционную деятельность ломозаготовительного объединения "Вторчермет НЛМК", еще более 650 млн. руб. - на приобретение на условиях лизинга оборудования и техники. Приобретено 18 единиц перегрузочной техники, 60 единиц автомобилей с краном манипулятором, 28 единиц автомобилей ломовозов, 7 единиц автомобилей с системой мультимедиа. Заключены контракты на приобретение 3 комплексов пресс-ножниц фирмы SOPEX. Установка комплексов планируется на производственно-заготовительных участках в г. Владимир, Йошкар-Ола, Тобольск. В январе 2013 г. заключены еще два контракта на комплекты пресс-ножниц для производственных площадок в Елец и Нижневартовск. Поставки оборудования планируются в феврале-мае.

Крупнейший инвестиционный проект производственного объединения - открытие производственно-заготовительного участка в Подольске (Московская обл.), имеющего важное значение для строящегося электрометаллургического завода «НЛМК-Калуга». Общая сумма инвестиций в открытие участка - более миллиарда рублей. В 2012 г. на площадке начат монтаж шредерной установки производительностью до 120 т/ч. Пуск шредера запланирован на первое полугодие.

В 2012 г. предприятиями производственного объединения "Вторчермет НЛМК" всего отгружено потребителям около 3,3 млн. т лома черных металлов, что на 1,2% выше уровня 2011 г. По результатам прошедшего года объем собственной заготовки металлолома составил около 2,9 млн. т лома черных металлов (+4%). Уровень обеспеченности группы НЛМК собственным металлоломом вырос с 80% до 85%. К 2016 г. самообеспеченность группы НЛМК в металлоломе планируется на уровне 86% с учетом роста мощностей по выплавке стали, а доля присутствия на российском рынке лома «Вторчермет НЛМК» за счет увеличения объемов собственной заготовки - до 20%. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК**ЦЕНЫ****В НАЧАЛЕ ФЕВРАЛЯ 2013 ГОДА****ЦЕНЫ НА МЕТАЛЛОЛОМ ПОШЛИ ВНИЗ, ПОСТАВЩИКИ НАДЕЮТСЯ НА СКОРЫЙ РЕВАНШ**

После активной первой половины января на мировом рынке металлолома наступила длительная пауза. Металлургические компании, пополнив запасы сырья в начале года, сократили объемы закупок. В принципе, это было вполне ожидаемым, однако неприятным сюрпризом для поставщиков лома стало ослабление длинномерного проката почти по всему миру, вызвавшее снижение цен на металлолом.

Турецкие компании, в конце первой половины января доведшие экспортные котировки на арматуру до \$620/т, FOB и более, в дальнейшем столкнулись с падением спроса и сопротивлением потребителей и были вынуждены пойти на серьезные уступки. В начале февраля цены опустились до менее \$600/т, FOB. В США и Европе не произошло ожидавшегося повышения внутренних котировок на длинномерный прокат. В Америке некоторое оживление наблюдается только в жилищном строительстве, где потребление стальной продукции относительно невелико. А европейские строители, несмотря на приближение весны, по-прежнему отказываются от пополнения запасов проката. Основные улучшения в Европе происходят в последнее время в сфере государственных финансов, тогда как реальный сектор пока не вышел из затянувшейся депрессии.

В Восточной Азии рынок, скорее всего, был просто "перепродан" в первой половине января, когда резкий рост цен на японский материал (в некоторой степени компенсирующийся понижением курса иены по отношению к доллару)

спровоцировал ажиотаж среди покупателей. В конце января, пополнив запасы, азиатские металлурги взяли паузу, готовясь к празднованию Нового года по китайскому календарю (10 февраля).

Одновременное сокращение спроса на металлолом на всех основных рынках стало неожиданностью для поставщиков и помогло потребителям сбить цены на сырье до нужного им уровня. В первую неделю февраля в Турции заключалось немало сделок на приобретение лома, но по все более выгодным для покупателей ценам. Котировки на американский и европейский материал HMS №1&2 (80:20) сократились от более \$400/т, CFR в середине января до \$385-390/т, CFR.

При этом, если компании из континентальной Европы, в основном, держались вне рынка, не желая продавать лом за подешевевшие по отношению к евровалюте доллары, то британские и канадские экспортеры, наоборот, были готовы заключать контракты по сниженным ценам. С удешевлением материала согласились и румынские компании, сбавившие цены на лом 3А до менее \$380/т, CFR. В то же время, аналогичная российская продукция, предлагаемая по \$380-385/т, CFR, спросом в Турции не пользовалась.

На дальневосточном рынке на уступки пришлось пойти, прежде всего, японским экспортерам. Котировки на лом H2, на пике подъема превысившие отметку в \$370/т, FOB при поставках в Корею, откатились на рубеж \$350-355/т, FOB. Правда, для экспортеров это падение было менее болезненным из-за дальнейшего падения иены по отношению к доллару. Американский металлолом HMS №1&2 (80:20) с доставкой в контейнерах подешевел до \$380-390/т, CFR, хотя крупнотажные партии все еще предлагаются в Корею и Китай по \$410-425/т, CFR.

Понижение котировок на металлолом происходит также в США и странах Евросоюза, где поставщики находятся под двойным давлением со стороны внутренних и зарубежных потребителей. Тем не менее, участники рынка надеются, что во второй половине февраля им все-таки удастся взять реванш. Как ожидается, после новогодних праздников увеличится спрос на длинномерный прокат в Азии. Компания Tokyo Steel Manufacturing несмотря на спад на внешнем рынке была вынуждена с 7 февраля поднять закупочные цены на лом на \$5,5-11/т. При этом, ведущие японские металлургические компании уже анонсировали резкий подъем котировок на конструкционную сталь. Аналогичный рост цен на стальную продукцию ожидается и в Китае.

Да и на Ближнем Востоке цены на арматуру, похоже, уже достигли минимального уровня. В первых числах февраля сообщалось о появлении интереса к закупкам этой продукции в Турции и Ираке, на очереди, очевидно, Саудовская Аравия и ОАЭ. Поэтому поставщики металлолома полагают, что во второй половине текущего месяца турецкие металлурги снова увеличат объемы закупок сырья, а цены на него смогут опять подрасти. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РЫНОК ЧЕРНОГО ЛОМА В ЮГО-ВОСТОЧНОЙ АЗИИ В НАЧАЛЕ ФЕВРАЛЯ 2013 ГОДА БЫЛ СТАБИЛЕН

Предложения черного лома в юго-восточной Азии в первых числах февраля были стабильны, поскольку торговая активность снизилась в преддверии китайского Нового года. Во Вьетнаме материал HMS 1&2 (80:20) в контейнерах продается по \$405/т, CFR, в то время как более мелкие партии лома предлагаются по \$425/т, CFR. В Сингапуре контейнеризированный лом HMS 1&2 (80:20) из Австралии составляет в цене \$410-412/т, CFR по сравнению с \$408-409/т, CFR в конце января. Однако, продажи идут достаточно слабо, поскольку, по словам источников, покупательская активность невысока. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

ЦЕНЫ

НЕРЖАВЕЮЩИЙ ЛОМ 18/8 В НАЧАЛЕ ФЕВРАЛЯ 2013 ГОДА ВЫРОС В ЦЕНЕ

Цены на контрейниризованный лом нержавеющей стали 18/8 в первых числах февраля выросли на волне увеличения цен LME на никель. Таким образом, лом 18/8 на внутреннем рынке продается по 1040-1060 фунтов стерлингов (\$1645-1677) за 1 т по сравнению с 1020-1040 фунтов стерлингов/т в конце января. "Цены могут достичь 1080 фунтов стерлингов/т, но пока мы ждем дальнейшего развития событий на рынке", заявил один из торговцев. В то же время европейский лом нержавеющей стали 18/8 для Британии вподорожал до 1320-1340 фунтов стерлингов (\$1791-1818) за 1 т, CFR по сравнению с 1280-1310 фунтов стерлингов/т, CFR ранее. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ

ЦЕНЫ

ТОКУО STEEL MANUFACTURING СО ПОВЫСИЛА ЦЕНЫ С 7 ФЕВРАЛЯ 2013 ГОДА

Японская металлургическая компания Tokyo Steel объявила о повышении цен на черный лом для поставок с пяти своих предприятий с 7 февраля. Об этом сообщает Yieh.Corp. Стоимость продукции выросла на 500-1000 иен/т и теперь находится на уровне 30-31,5 тыс. иен/т. Tokyo Steel в апреле-декабре 2012 г. получила операционный убыток на 13,088 млрд. иен (\$148,35 млн.). Годом ранее операционный убыток холдинга оценивался в 6,214 млрд. иен. Чистый убыток Tokyo Steel составил в заданный период 13,331 млрд. иен против 8,531 млрд. иен за год до этого. Tokyo Steel объявила о повышении цен на стальную продукцию для поставок в феврале. Стоимость продукции выросла на 3 тыс. иен/т (\$33,7/т). Tokyo Steel Manufacturing Co является ведущей электросталеплавильной компанией Японии. Ежегодный объем производства составляет около 3,14 млн. т продукции. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно **БЕСПЛАТНО оформить месячную ознакомительную подписку на электронный вариант журнала «Металл Украины», а потом определиться: стоит подписываться на него или нет. Попробуйте!**

РОССИЯ

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**ОАО «НОВОЛИПЕЦКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (НЛМК) КОНСОЛИДИРУЕТ СВОЮ ПОЗИЦИЮ В ОАО «НИЖНЕСЕРГИНСКИЙ МЕТИЗНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (НСММЗ)**

По результатам проведения 7 февраля открытых торгов в форме аукциона по продаже 35,59% акций ОАО "Нижне-сергинский метизно-металлургический завод", проводимых на электронной площадке ОАО "Российский аукционный дом" в рамках процедуры банкротства ОАО "Макси-Групп", ОАО "НЛМК" признано победителем торгов. С учетом приобретения пакета акций на торгах доля ОАО "НЛМК" в уставном капитале ОАО "НСММЗ" составит 92,59%. Общая цена приобретения 35,59% пакета акций на торгах составила 288750000 руб.

Приобретение ценных бумаг ОАО "НСММЗ" осуществлено ОАО "НЛМК" с целью защиты интересов ОАО "НЛМК" как крупнейшего кредитора ОАО "НСММЗ". Задолженность ОАО "НСММЗ" перед ОАО "НЛМК" составляет более 52 млрд. руб. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ-МЕТИЗ» УСПЕШНО СЕРТИФИЦИРОВАЛО ПРОДУКЦИЮ

На череповецкой площадке ОАО "Северсталь-метиз" (входит в дивизион "Северсталь Российская сталь") с положительными результатами завершился аудит процесса производства железнодорожного крепежа. В течение нескольких дней эксперты ГП "ДОСЖТ" (Государственное предприятие "Днепропетровский орган по сертификации железнодорожного транспорта") анализировали нормативную и техническую документацию, состояние контроля сырья, материалов и комплектующих, проверяли соответствие технологического оборудования необходимым требованиям, условия производства, хранения и отгрузки продукции.

Предметом проверки стали гайки для клеммных и закладных болтов, сами клеммные и закладные болты, шурупы путевые и двухвитковые шайбы. В заводской лаборатории под наблюдением аудиторов были проведены измерения и испытания отобранной экспертами продукции с оформлением соответствующих протоколов, по результатам которых получены положительные результаты, отклонений не зафиксировано. "За более чем четыре года сотрудничества с нашей компанией аудиторы ни разу не выявили серьезных несоответствий в производстве, отмечая каждый раз системные улучшения. Тем не менее, это не значит, что нам не над чем работать: мы постоянно двигаемся вперед, совершенствуя технологии и процессы, улучшая качественные характеристики продукции и расширяя сервисы для клиентов", - комментирует генеральный директор "Северсталь-метиза" Олег Ветер. (Severstalmetiz.com/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ-МЕТИЗ» ИЗГОТОВИТ ПРЯДИ ДЛЯ ГРУЗОВОГО ТЕРМИНАЛА АЭРОПОРТА ДОМОДЕДОВО

Группа предприятий "Северсталь-метиз" (входит в дивизион "Северсталь Российская сталь") получила крупный заказ на изготовление и поставку стабилизированных арматурных прядей в полиэтиленовой оболочке высокой плотности. Партия объемом в 260 т предназначена для строительства нового грузового терминала аэропорта Домодедово.

Стабилизированные арматурные пряди в полиэтиленовой оболочке высокой плотности - новый перспективный продукт компании, производство которого стало возможным благодаря реализации инвестиционного проекта. На череповецкой площадке "Северсталь-метиза" была установлена и введена в эксплуатацию линия экструзии - в результате компания стала первой в России и СНГ, пустившей оборудование для производства канатов в полиэтиленовой оболочке и получившей уникальный для отечественной отрасли продукт.

Главные преимущества прядей в оболочке - высокая прочность и увеличенный гарантийный срок защиты от коррозионного разрушения. Именно такие характеристики необходимы арматуре для ее применения в строительстве особо ответственных объектов, подобных грузовому терминалу аэропорта. "Строительные технологии с использованием прядей в оболочке широко применяются во всем мире. В России такие технологии только начинают внедряться, при этом в проектах используется продукция иностранных поставщиков. Заказ для Домодедово - хорошее доказательство тому, что наша компания готова поставлять качественные высокопрочные арматурные пряди в оболочке, соответствующие мировым стандартам и не уступающие импортным аналогам", - комментирует Олег Ветер, генеральный директор "Северсталь-метиза". Канаты находятся уже в производстве, отгрузки запланированы на февраль-март. (Severstalmetiz.com/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно получить из архива любой номер журнала "Металл Украины" в виде файла, заказав его любым удобным Вам способом ([e-mail](#), факс, почта) и сделав 100-процентную предоплату. Номера журнала за 1997 - 2002 гг. находятся в свободном доступе на нашем сайте.

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что на блоге «Металла Украины» (<http://ukrmet.dp.ua/>) представлено краткое содержание обзоров, опубликованных в журнале «Металл Украины»? Доступ к блогу - **БЕСПЛАТНЫЙ**

УКРАИНА

СТАТИСТИКА

ЭКСПОРТ-ИМПОРТ ПЛОСКОГО ПРОКАТА В ДЕКАБРЕ 2012 ГОДА НЕМНОГО СНИЗИЛСЯ

В декабре экспорт плоского проката из Украины сократился на 2,4%, или на 11,43 тыс. т по сравнению с ноябрем - до 460,22 тыс. т на \$257,23 млн. Об этом заявил источник в Кабинете министров. Экспорт горячекатаного плоского проката увеличился на 4,8%, или на 16,16 тыс. т до 354,35 тыс. т. Экспорт холоднокатаного плоского проката увеличился на 3,1% или на 2,28 тыс. т до 75,86 тыс. т, экспорт прочего плоского проката - сократился на 49,9%, или на 29,87 тыс. т до 30,01 тыс. т. По сравнению с декабрем 2011 г. экспорт плоского проката в декабре 2012 г. уменьшился на 31,9% или на 215,56 тыс. т. В 2012 г. по сравнению с 2011 г. экспорт плоского проката уменьшился на 13,1%, или на 979,14 тыс. т, и составил 6 496,84 тыс. т на \$3973,81 млн.

В декабре импорт плоского проката в Украину сократился на 11,9% или на 9,37 тыс. т по сравнению с ноябрем - до 69,19 тыс. т на \$72,05 млн. Импорт горячекатаного плоского проката увеличился на 16,2% или на 2,14 тыс. т до 15,33 тыс. т. Импорт холоднокатаного плоского проката сократился на 25% или на 3,11 тыс. т до 9,35 тыс. т, импорт прочего плоского проката - на 15,9% или на 8,4 тыс. т до 44,51 тыс. т. В декабре 2012 г. импорт плоского проката уменьшился на 18,4% или на 15,6 тыс. т по сравнению с декабрем 2011 г. В 2012 г. импорт плоского проката увеличился на 8,8% или на 80,91 тыс. т по сравнению с 2011 г. - до 1001,72 тыс. т на \$1048,62 млн. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЭКСПОРТ ДЛИННОМЕРНОГО И СОРТОВОГО ПРОКАТА В ДЕКАБРЕ 2012 ГОДА ВЫРОС

В декабре экспорт длинномерного и сортового проката из Украины увеличился на 14%, или на 62,28 тыс. т по сравнению с ноябрем - до 506,85 тыс. т. Об этом заявил источник в Кабинете министров. Поступления от экспорта длинномерного и сортового проката увеличились на 11,5%, или на \$32,91 млн. до \$319,32 млн. По сравнению с декабрем 2011г. экспорт длинномерного и сортового проката в декабре 2012 г. увеличился на 3,6%, или на 17,41 тыс. т.

В 2012 г. по сравнению с 2011 г. экспорт длинномерного и сортового проката уменьшился на 0,2%, или на 13,25 тыс. т до 5729,43 тыс. т на \$3907,31 млн. По уточненным данным, в 2011 г. экспорт длинномерного и сортового проката составил 5742,68 тыс. т на \$4325,04 млн. ([Украински новыны/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЭКСПОРТ-ИМПОРТ ЧУГУНА В 2012 ГОДУ

В 2012 г. украинские металлургические предприятия увеличили экспорт чугуна по сравнению с 2011 г. на 10,9% до 1,968 млн. т. Об этом сообщил источник в Кабмине. В декабре 2012 г. экспорт чугуна вырос по сравнению с ноябрем на 16,4% до 209,7 тыс. т, а по сравнению с декабрем 2011 г. снизился на 15%. В 2012 г. импорт чугуна сократился к АППГ на 22,4% до 33,9 тыс. т.

Экспорт-импорт чугуна в 2011-2012 гг., тыс. т

	2011 г.	2012 г.
Экспорт	1773,7	1967,5
Импорт	43,7	33,9

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЭКСПОРТ-ИМПОРТ МЕТАЛЛОПРОДУКЦИИ В 2012 ГОДУ СОКРАТИЛСЯ

В 2012 г. Украина сократила импорт металлопродукции по сравнению с 2011 г. на 3,3% до 1,781 млн. т. Об этом сообщил источник в Кабмине. В декабре 2012 г. импорт металлопродукции снизился по сравнению с ноябрем на 1,4% до 119,6 тыс. т, по сравнению с декабрем 2011 г. - на 21,8%.

Структура украинского импорта металлопродукции в 2012 г., тыс. т

	Ноябрь 2012 г.	Дек. 2012 г.	%	2011 г.	2012 г.	%
Полуфабрикаты	12,3	20,3	65	476,1	363,1	-23,7
Листы	78,9	70,4	-10,8	936	1008,2	7,7
Длинномеры	30,2	28,9	-4,3	430,9	410	-4,9
Украина	121,3	119,6	-1,4	1842,9	1781,3	-3,3

В 2012 г. украинские металлургические предприятия снизили экспорт металлопродукции по сравнению с 2011 г. на 7% до 22,439 млн. т. В декабре 2012 г. экспорт металлопродукции снизился по сравнению с ноябрем на 5,2% до 1,728 млн. т, по сравнению с декабрем 2011 г. - на 23,5%.

Структура украинского экспорта металлопродукции в 2012 г., тыс. т

	Ноябрь 2012 г.	Дек. 2012 г.	%	2011 г.	2012 г.	%
Полуфабрикаты	900,9	757,3	-15,9	10806,6	10112,9	-6,4
Листы	478,7	464,2	-3	7563,1	6579,4	-13
Длинномеры	444,6	506,9	14	5768,3	5747	-0,4
Украина	1824,2	1728,3	-5,3	24138	22439,3	-7

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ОАО «МЕЧЕЛ» ПРИОСТАНАВЛИВАЕТ РАБОТУ ЧАО «ДОНЕЦКИЙ ЭЛЕКТРОМЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ДЭМЗ)

Донецкий электрометаллургический завод объявил о том, что временно сворачивает производство. Предприятие, которое находится в собственности российского гиганта "Мечел", уже уведомило о грядущих сокращениях персонала профсоюзы. "На мировом рынке металлопродукции неблагоприятная ситуация, обусловленная снижением спроса на готовую продукцию и высокими ценами на исходное сырье. Это уже привело к существенным убыткам по итогам 9 месяцев 2012 г. С 15 ноября приостановлена работа всех структурных подразделений предприятия", - говорится в письме, которое гендиректор ДЭМЗ направил в донецкий обком профсоюза металлургов и горняков Украины.

В этом же послании руководство предприятия сообщает о том, что завод приостанавливает работу до 1 июня, а сокращению подлежат 800 человек. Профсоюзы грозят массовыми акциями протеста. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ПАО «АРСЕЛОРМИТТАЛ КРИВОЙ РОГ» (АМКР)
ВЫВЕЛО МАШИНУ НЕПРЕРЫВНОГО ЛИТЬЯ ЗАГОТОВОК (МНЛЗ) НА ПРОЕКТНУЮ МОЩНОСТЬ**

Меткомбинат "АрселорМиттал Кривой Рог" вывел машину непрерывного литья заготовок, установленную в конвертерном цехе на плановую мощность в 1,2 млн. т в год стальной заготовки квадратного сечения 150x150 мм. Согласно сообщению предприятия, по итогам работы в январе производительность МНЛЗ превысила 100 тыс. т заготовки. Достижение этого производственного показателя обеспечивает выход оборудования на проектную мощность. "Выход МНЛЗ на плановую мощность позволит АМКР повысить объемы производства и снизить себестоимость продукции за счет оптимизации технологических процессов, таких как обработка слитков на блюмингах и подготовка составов с изложницами", - говорится в сообщении. Строительство и пуск первой на АМКР машины непрерывного литья заготовок являлось одним из ключевых инвестиционных проектов согласно договору купли-продажи предприятия. Строительство отделения непрерывной разливки стали на предприятии было завершено в 2012 г. С момента ввода в эксплуатацию в отделении непрерывной разливки стали произведено 777 тыс. т заготовки. В составе отделения непрерывной разливки стали действуют установка внепечной обработки стали типа "ковш-печь" и шестиручьевая сортовая МНЛЗ радиального типа для производства заготовки из углеродистых, конструкционных и низколегированных марок стали. Инвестиции предприятия в проект строительства МНЛЗ составили \$120 млн. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины_СНГ_мира))

**УБЫТКИ ПАО «ЕВРАЗ-ДНЕПРОПЕТРОВСКИЙ
МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД ИМ. ПЕТРОВСКОГО» В 2012 ГОДУ ВЫРОСЛИ**

ПАО "Евраз-Днепропетровский металлургический завод им. Петровского" (Днепропетровск) в 2012 г. увеличило чистый убыток на 42,6% по сравнению с 2011 г. - до 1154,535 млн. грн. Об этом сообщается в официальной информации компании к повестке дня собрания акционеров, назначенного на 4 марта, на котором будут подводиться итоги прошлого года и рассматриваться вопросы распределения прибыли, выборов наблюдательного совета и ревкомиссии, планы компании на 2013 г., а также внесение изменений в устав.

Согласно документу, по итогам 2012 г. непогашенный убыток ПАО достиг 1684,071 млн. грн. При этом суммарная дебиторская задолженность ПАО за прошлый год возросла на 68,3% до 1427,405 млн. грн., долгосрочные инвестиции сохранились на уровне предыдущего года - 971 тыс. грн., долгосрочные обязательства возросли на 89,9% до 2160,984 млн. грн., текущие обязательства - на 12,6% до 3094,513 млн. грн. Стоимость активов по итогам 2012 г. возросла на 5,5% до 4146,349 млн. грн. Численность работников в 2012 г. возросла на 3,6% до 6333 человек. В информации компании отмечается, что данные финансовые показатели являются предварительными и могут быть скорректированы с учетом выводов аудиторов. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины_СНГ_мира))

ОАО «ЗАПОРОЖСТАЛЬ» В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА НАРАСТИЛО ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ

Меткомбинат "Запорожсталь" в январе увеличил объемы производства чугуна на 4,3%, стали - на 9,9% и проката - на 7,4% по сравнению с показателями производства в январе 2012 г. Об этом говорится в сообщении предприятия. В январе рост производства чугуна за одни номинальные сутки составил 9235 т, в январе 2012 г. - 8721 т. Отгрузка товарного проката в отчетном периоде составила 281 тыс. т, что на 19,8 тыс. т больше отгрузки в январе 2012 г. (261, 2 тыс. т).

"Запорожсталь" специализируется на производстве стального г/к рулона, г/к листа, х/к листа, х/к рулона толщиной 0,5-8,0 мм из углеродистых, низколегированных, легированных и нержавеющей сталей, а также стальной ленты и жеститы. Основными потребителями продукции комбината являются производители сварных труб, предприятия автомобильного, сельскохозяйственного, транспортного машиностроения, производители изделий бытовой техники.

Продукция	Январь 2013 г.,	Январь 2012 г.,	Январь 2013 г./январь 2012 г.,	Январь 2013 г./
	тыс. т	тыс. т	тыс. т	январь 2012 г., %
Чугун	279,0	267,5	11,5	104,3
Сталь	329,1	299,4	29,7	109,9
Прокат	282,5	263,0	19,5	107,4

([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины_СНГ_мира))

**ПАО «ЭЛЕКТРОМЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД «ДНЕПРОСПЕЦСТАЛЬ» ИМ. А. КУЗЬМИНА»
ПО ИТОГАМ 2012 ГОДА УДАЛОСЬ МИНИМИЗИРОВАТЬ УБЫТКИ**

"Днепроспецстали" удалось минимизировать убытки по итогам 2012 г. Одним из ключевых факторов, благодаря которым в кризисный для отечественной металлургии год предприятие смогло обеспечить бесперебойную работу производства, в управляющей компании называют своевременное возмещение НДС, налаженное после прямого вмешательства руководства Налоговой службы

Объемы изготовленной ПАО "Днепроспецсталь" продукции в конце 2012 г. ожидаемо снизились до 14608 т, что на 32% меньше декабря 2011 г., но в то же время не был сокращен уникальный для Украины ассортимент предприятия. Об этом сообщает пресс-служба управляющей ПАО "Днепроспецсталь" компании "ВС Энерджи Интернейшнл Украина",

В августе было принято решение об оптимизации численности сотрудников завода, было запланировано сокращение более 1,5 тыс. работников. В результате комплекса мер, предпринятых менеджментом предприятия и управляющей компании, объемы сокращения удалось снизить до 1,3 тыс. человек, таким образом, дополнительно сохранив более 200 рабочих мест. Согласно сообщению, эффективная работа по контролю над экономией энергоресурсов, жесточайшей производственной нормативной базы позволили снизить себестоимость продукции и минимизировать убытки.

По информации пресс-службы "ВС Энерджи Интернейшнл Украина", ПАО "Днепроспецсталь" не имеет задолженности перед персоналом. Стабильность наполнения фонда заработной платы, а также осуществления других предусмотренных законодательством социальных выплат в сложный для предприятия и всей украинской металлургии год удалось обеспечить в том числе и благодаря руководству ГНС Украины. Как отмечает пресс-служба, налоговики заняли конструктивную позицию в вопросе ликвидации задолженности по возмещению предприятию НДС.

К осени 2012 г. предприятие подошло в предрезисном состоянии. Причиной ухудшения показателей деятельности ПАО "Днепроспецсталь" стали неблагоприятные факторы внешней конъюнктуры (снижение цен на металлопродукцию в связи с падением цен на никель, общей рецессией, снижением платежеспособности металлопотребителей и рядом других факторов), а также задержка возмещения НДС государством. В ходе переговоров между руководством ПАО "Днепроспецсталь" и ГНС Украины в августе-сентябре 2012 г. было найдено компромиссное решение относительно возмещения НДС заводу и согласован порядок действий по выходу из сложившейся ситуации. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины_СНГ_мира))

АНАЛИЗ**С 2007 ГОДА ПО 2012 ГОД УРОВЕНЬ СТАЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА УПАЛ БОЛЕЕ ЧЕМ НА 10 МЛН. Т В ГОД**

Если в 2007 г. черная металлургия страны выплавляла 42,8 млн. т стали, то по завершении 2012 г. этот показатель не дотянул и до 32,4 млн. Почему и где Украина потеряла 10 млн. т в годовой выплавке стали? И смогут ли отечественные металлурги наверстать упущенное в рецессии? Получить ответы на эти вопросы МинПром постарался при помощи отраслевых аналитиков. По сравнению с 2007 г. - пиковым для украинской черной металлургии - к 2012 г. отечественные метпредприятия недосчитались 5,8 млн. т в натуральных продажах стальной продукции на внешних рынках и свыше 2,8 млн. т на внутреннем. На последнем направлении сбыта проблемы начали проявляться еще раньше - в относительно "спокойные" для отрасли времена середины прошлого десятилетия. В тот период наши металлурги столкнулись с нарастающей конкуренцией со стороны иностранных коллег на своем домашнем рынке. Таможенная статистика свидетельствует: эту конкуренцию метпредприятия Украины если и не проиграла, то, как минимум, проигнорировала в своем стремлении продавать сталь на экспорт. Ввоз в страну металлопроката из-за рубежа за считанные годы возрос втрое: с 700 тыс. т в 2004 г. до 2,1 млн. т в 2007 г.

С таких соотношений и подсчетов начал свой анализ провальной для отрасли пятилетки представитель ГП "Укрпромвнешэкспертиза" (УПЭ) Олег Гнитецкий. "Уже в означенный период просматривались основные причины такой утери конкурентоспособности: проигрыш по оси "цена/качество" и отсутствие внутреннего производства востребованного рынком высокотехнологичного металлопроката", - говорит эксперт. Но особо явными эти проблемы, по его словам, стали в кризисные годы и на внешних направлениях украинских металлопродаж: "Тогда все четко увидели, как в условиях сокращения спроса металл обычного сортамента (а доля полуфабрикатов в украинском стальном экспорте достигает 48%) достаточно легко заменяется прокатом местного производства либо же - приобретается по более низким ценам у конкурентов". Прежде чем называть основные факторы производственного спада в минувшие пять лет, аналитик ИК Concorde Capital Роман Тополук делает примечательную оговорку: "Соотнесение текущего выпуска стали в Украине с показателем 2007 г. несколько искажает картину". В тот год, по его словам, отечественная металлургия работала практически с полной загрузкой мощностей. Это было обусловлено очень интенсивным спросом на металл во всем мире, который, как показала история, носил искусственный характер и не мог оставаться более или менее продолжительным. "Поэтому корректнее сравнивать итоги-2012 с показателями 2005-2006 гг.", - полагает эксперт.

Но он соглашается: даже если брать для сравнения указанные годы (в 2005 г. в Украине выплавляли 38,6 млн. т стали, в 2006 г. - 40,9 млн. т - Ред.), сегодня наша страна производит куда меньше металла. В качестве причин Р. Тополук называет несколько важных обстоятельств. Во-первых, аналитик относит к ним общее падение спроса на сталь в связи с кризисом в ключевых отраслях-потребителях: строительстве, машиностроении и судостроении. Во-вторых, сказалась политика импортозамещения, которую проводили все эти годы на важных для Украины рынках. В странах с емким внутренним металлопотреблением, таких как Турция и Алжир, активно наращивали мощности по выпуску стали и не прекращают данный процесс и поныне. (За последние семь лет в Турции пущено мощностей по выпуску более чем 13 млн. т проката в год) В-третьих, китайским производителям тесно в пределах собственных домашних рынков, и они все активнее проникают в зарубежные регионы сбыта стали и проката.

"Все три фактора создают повышенную конкуренцию, победителем в которой выходят, как правило, местные производители или те из поставщиков, у которых лучше поставлена логистика", - утверждает представитель Concorde Capital. И добавляет, что 2013 г. станет очередным сложным годом для сталелитейных компаний, когда "избыточные мощности с высокой себестоимостью покинут рынок". (По различным оценкам, излишек метмощностей в мире достигает почти 0,5 млрд. т годовой выплавки стали) Эксперт горно-металлургических рынков Александр Макаров согласен с коллегами в оценке условий существенного провала в украинском метпроизводстве. Сужение основных внешних рынков отечественного сталеплавильного сектора, на фоне естественного в рецессию сокращения в металлопотреблении, сыграло ведущую роль в пятилетнем отраслевом спаде. Но, по его мнению, существует и несколько нюансов. Прежде всего, подчеркивает собеседник МинПром, наши металлурги не смогли восстановить былые позиции на традиционных рынках сбыта. На европейском направлении это произошло из-за перманентного уже долгового кризиса в ЕС. (Всего одна констатация. По оценкам европейской металлургической ассоциации Eurofer, производственные мощности в ЕС сегодня превышают реальный стальной спрос в регионе на 50-60 млн. т/год). В странах арабского мира - второй значимый для украинского металлоэкспорта регион - на экономические события наслаивались и политические неурядицы в виде гражданских волнений. Российский же рынок в последние годы сузился как из-за естественного уменьшения спроса на металл в кризис, так и в силу административных преград. Последнее было особенно характерно для такого сегмента наших продаж стальной продукции, как трубный, ограждаемый от рынка РФ квотами и пошлинами.

Совладать с указанными проблемами можно лишь в русле общего тренда по улучшению мировой экономической ситуации. Тревожителен: в периоды некоторого оживления рынков наше место на них занимают другие страны, еще недавно воспринимаемые преимущественно в роли "вектора металлосбыта". Самый яркий пример - Турция.

"В период создания новых металлургических мощностей турки очень грамотно разместили их тремя кластерами вблизи глубоководных портов, - рассказывает А. Макаров. - Турецким сталепроизводителям выгодно завозить из США сырье (металлолом) большегрузными судами. При этом они ближе располагаются к нашим традиционным рынкам: странам Ближнего Востока и Южной Европы. За счет еще остающихся конкурентных преимуществ украинской металлургии - собственные запасы железной руды и относительно дешевая рабочая сила - мы пока выигрываем по меньшей затратной части по сравнению с турками, если считать по сквозной себестоимости производства стали. Но это нередко нивелируется худшим качеством нашего металлопроката и отсутствием у некоторых метгрупп собственной руды, что приводит к убыточности их операций в целом".

На таком единичном примере проигрыша в конкурентной борьбе тем более отчетливее видны все направления "украинского металлургического отступления" в глобальном масштабе. Вот как их обрисовал О. Гнитецкий.

Из-за отсутствия запаса прочности в сфере себестоимости украинских металлургов из региона MENA (Ближний, Средний Восток и Северная Африка) вполне может вытеснить Китай. Далее - рецессия в ЕС и весьма вялый местный рынок плоского проката приводят к сокращению объемов сбыта в регионе даже по украинским полуфабрикатам (слябам). Еще ранее, по мере ввода в строй собственных мощностей и негативных явлений в строительном секторе, начали резко снижаться продажи отечественной стальной заготовки во все том же регионе MENA.

Свои выводы аналитик УПЭ подтверждает следующей динамикой внешних поставок украинской стали за последние пять лет.

Структура украинских экспортных продаж проката, млн. т

Регион	2007 г.	2012 г.	Изменение за 2007-2012 гг.
Азия (без Китая)	2,7	2,1	-0,6
Америка	2,6	0,5	-2,1
Африка	3,7	2,4	-1,3
Ближний Восток	5,0	5,7	0,7
Европа (не ЕС)	4,9	2,7	-2,2
ЕС27	5,0	4,9	-0,1
Китай	0,0	0,0	0,0
СНГ	4,3	4,1	-0,2
Общий итог	28,2	22,4	-5,8

Источник: Данные ГП "Укрпромвнешэкспертиза".

Представители украинских метпредприятий, за редкими исключениями, не могут похвалиться выдающимся технико-технологическим уровнем своих основных агрегатов. И это притом, что состояние мощностей на современном рынке стали - один из главных параметров конкурентоспособности. Конечно, наиболее одиозные образцы морально устаревших металлургических агрегатов, в виде тех же мартенов, из года в год последовательно выводят. Эти процессы, кстати, формируют еще одну, своего рода "естественную причину" сталеплавильной убыли в секторе. Вывод названных пределов вычел из металлургического потенциала страны свыше 2-2,5 млн. т стали в год.

Взамен же в промышленную эксплуатацию редко принимается действительно современное сталеплавильное оборудование. Можно вспомнить разве что пуск "Интерпайп Стали" прошлой осенью с одновременной остановкой мартеновских печей на Нижнеднепровском трубопрокатном заводе, и еще докризисную реконструкцию Алчевского МК. А ведь отрасль как раз и требует вложения немалого финресурса хотя бы для сохранения своей функциональности.

На итоговой пресс-конференции в декабре-2012 руководство "Укрпромвнешэкспертизы" огласило следующие данные: при необходимых вложениях в техническое перевооружение черной металлургии Украины порядка \$50/т выплавляемой стали в 2011 г. на эти цели было потрачено в среднем \$20/т, в 2012 г. - куда меньше последней цифры. Насколько ранее, в разговоре с автором директор УПЭ Владимир Власюк оценил общие потребности отрасли в инвестициях на модернизацию в сумме не менее \$30 млрд.

Такой низкий уровень реальных вложений в техразвитие на фоне столь грандиозной потребности сектора в финансировании и определяет одно из наиболее слабых мест в черной металлургии Украины. "Отрасль отличается технологической отсталостью, как по сортаменту, так и по себестоимости", - констатировал О. Гнитецкий. По его словам, только в последние годы, с учетом дороговизны импортируемого страной природного газа, сдвинулся с места вопрос по внедрению технологии вдувания пылеугольного топлива в доменном переделе. "Это решение дает выигрыш по себестоимости порядка \$50/т чугуна", - уверен он.

А. Макаров конкретизирует: низкую техническую конкурентоспособность черной металлургии страны формирует даже не газовая зависимость отрасли. Невысокая эффективность опять же доменного передела украинских метпредприятий определяется и не самым высоким качеством кокса, применяемого при выплавке чугуна. "Если бы расход кокса в украинском доменном производстве был бы на 10% ниже, на уровне ведущих китайских или европейских меткомпаний, это вполне бы компенсировало то же вдувание природным газом. Если использовать 420 кг кокса на 1 т выплавляемого чугуна, как у китайцев, а не 550 кг, то данная экономика вполне бы оправдывала сжигание "лишних" 60-70 куб. м газа на получение такого же количества металла", - настаивает аналитик.

Случай в комментарии приведен частный. Но он иллюстрирует обратную сторону модернизационного обстоятельства в метсекторе Украины. А именно: желание вкладывать средства в модернизацию (при наличии оных) - уже далеко не гарантия укрепления конкурентных позиций на внешних рынках. Те же китайские и турецкие металлурги совсем не ждут, пока их украинские коллеги доведут нормы расходов и прочие параметры формирования себестоимости чугуна и стали до приемлемых по себестоимости и марже уровней..

Один из наиболее пессимистических прогнозов, которые довелось услышать автору в последние месяцы, предполагает снижение годового уровня выплавки стали в Украине до 26-28 млн. т в среднесрочной перспективе. Озвучивал такие оценки один из бывших министров промышленности, обосновывая их той самой неконкурентоспособностью отечественных метзаводов на внешних рынках и отсутствием предпосылок для заметного роста металлопотребления внутри Украины.

Другие эксперты не склонны видеть будущее отрасли в столь темных тонах. По мнению А. Макарова, в ближайшие 3-5 лет черная металлургия Украины в объемах годовой выплавки будет "курсировать" в диапазоне 30-34 млн. т стали. В. Власюк полагает, что наша перспектива - до 40 млн. т стали в год при удачно складывающихся макротенденциях.

Но любой из экспертов не допускает того, что украинская черная металлургия способна "перешагнуть" свой сталеплавильный рекорд времен независимости в виде 42,8 млн. т в 2007 г. Не говоря уже о свыше 50 млн. т стали, выплавленных в УССР на закате советской эпохи. Удержаться бы в существующих пределах стального производства с нынешней ситуацией в глобальной экономике и рисками конкуренции со стороны относительно новых металлургических держав. Это сводное резюме, пожалуй, наиболее емко характеризует хоть и приземленные, но реальные производственные задачи сектора на ближайшую пятилетку. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ПРОИЗОШЕЛ РОСТ ЦЕН ПРАКТИЧЕСКИ НА ВСЕ ВИДЫ ЭКСПОРТИРУЕМОЙ МЕТАЛЛОПРОДУКЦИИ

Однако пока слишком мало оснований утверждать, что тенденция имеет долгосрочный характер. Зимние месяцы для отечественной металлургии традиционно являются суровым испытанием, что, как правило, связано с несколькими факторами, которые совпадают во времени. Во-первых, сезонное снижение спроса в строительстве и других металлопотребляющих отраслях, во-вторых, рождественские и новогодние каникулы, в-третьих, морозы, которые иногда становятся непреодолимым препятствием для производства и вывоза металла из Украины по морю. Период с декабря по начало марта дает много причин, которыми можно оправдать снижение производственных и сбытовых показателей. Однако завершившийся месяц позволил взглянуть на новый год с осторожным оптимизмом. После возвращения с каникул украинские производители смогли не только поднять цены, но и нарастить выплавку стали до 2,85 млн. т (плюс 1% к январю прошлого года и плюс 11% к декабрю 2011 г.), что является лучшим показателем после мая 2012 г.

Плоский прокат

В январе на рынке слябов и плоского проката достаточно скромные стоимостные изменения была зафиксированы в сегменте полуфабрикатов. И данные ГП "Укрпромвнешэкспертиза" (УПЭ), и цифры ИА "Металл-Курьер" (МК) демонстрировали завидную стабильность при анализе экспорта слябов. Эксперты УПЭ в начале второй половины января отметили изменение стоимости слябов на \$10 до \$475/т, второе повышение на \$10 было зафиксировано в конце января, таким образом цена полуфабрикатов достигла \$485/т. МК в течение января не публиковало статистические данные по этой товарной продукции, что несколько удивительно, так как во втором полугодии 2012 г. доля полуфабрикатов (в том числе слябов) в товарной структуре экспорта металлопродукции была стабильно высокой.

А вот стоимость г/к рулонов и толстого листа в январе росла достаточно динамично. По данным МК, толстый лист, подорожавший в декабре, в январе увеличился в цене еще на \$12 до \$560/т (здесь и далее на условиях FOB порты Черного моря, без НДС). УПЭ в течение января практически каждую неделю фиксировала увеличение цен. В результате стоимость толстого листа к концу месяца достигла \$580/т. Г/к рулон в первый месяц 2013 г. дорожал практически с такой же динамикой. По данным МК производители после каникул вышли на рынок, повысив цены сразу же на \$38 до \$558/т, а к концу января этот показатель увеличился еще до \$565/т. Эксперты УПЭ к середине месяца зафиксировали увеличение стоимости г/к рулонов на \$32 до \$565/т. А до конца месяца их средняя экспортная цена достигла \$575/т.

Рост стоимости плоского проката, в первую очередь, объясняется подорожанием на спотовых рынках основного сырья - железной руды. Вопреки многочисленным экспертным ожиданиям и прогнозам в конце декабря - начале января руда (содержание железа 63%), поставляемая в Китай, подорожала более чем на \$40 и ее стоимость превысила \$155/т. Столь неожиданное развитие рыночной ситуации, вызванное увеличением закупок сырья китайскими металлургами, даже привело к пересмотру среднегодовых цен на 2013 г. в сторону повышения, который сделали многие международные аналитические агентства.

Дополнительным фактором для увеличения стоимости плоского проката на традиционных для Украины рынках сбыта стал пересмотр прайсов в сторону повышения турецкими производителями на фоне возникшей у трейдеров необходимости пополнить складские запасы. Впрочем, фундаментального увеличения спроса со стороны основных потребителей плоского проката в Европе и странах МЕНА (Ближний Восток и Северная Африка) нет. Например, крупные европейские автопроизводители в своих ожиданиях на 2013 г. открыто говорят о снижении планов производства, что объясняется слабым спросом на новые автомобили.

Сортовой прокат

Выйдя с новогодних каникул, производители квадратной заготовки повысили стоимость, но не так существенно, как это произошло в сегменте плоского проката. По данным МК, цена квадрата выросла на \$17 до \$540/т в начале второй декады января, а, по данным УПЭ, в этом же периоде рост составил \$15 до \$533/т. К концу второй декады стоимость заготовки повысилась еще на \$5 до \$538/т. Повышательная тенденция была связана как с увеличением стоимости лома черных металлов (а, следовательно, и увеличением себестоимости выплавки стали в Турции), так и с устойчивым спросом со стороны потребителей в некоторых странах Ближнего Востока и Северной Африки. Впрочем, уже во второй половине месяца турецкие металлурги снизили стоимость своего полуфабриката, и часть покупателей предпочли их товар заготовке, произведенной в Украине и других странах СНГ. По данным специализированных аналитических агентств, к концу января разрыв между прайсами металлургов и ценовыми ожиданиями потребителей достигал \$10-15 на 1 т, а количество реальных сделок существенно сократилось.

На рынке арматурного проката украинские металлурги смогли удержать отвоеванные позиции вплоть до начала февраля. По данным МК, сразу же после окончания зимних отпусков арматура, экспортируемая из Украины, в среднем подорожала на \$7 до \$590/т, а к концу месяца ее стоимость увеличилась еще на \$10 до \$600/т. В УПЭ был зафиксирован "потолок" на уровне \$595/т в середине месяца, что на \$15 выше начала января.

Обострение конкуренции между производителями из разных стран уже приводит к введению ограничительных мер, направленных на поддержку отдельных производителей, что, впрочем, иногда приводит к недовольству не только со стороны конкурентов. Например, в начале декабря 2012 г. власти Египта на 7 месяцев установили пошлину в 6,8%, взимаемую при импорте арматуры. В первую очередь, это действие было направлено против турецких и алжирских производителей, однако уже в январе стоимость продукции на внутреннем рынке подскочила почти на \$100/т, что вызвало недовольство со стороны египетских строителей.

Стоимость катанки после роста до \$608/т в начале второй декады января к концу этого периода откатилась до \$600/т (данные МК) и продержалась на таком уровне до конца месяца. Аналитики УПЭ также констатировали увеличение цены катанки в первой половине месяца с последующей ее стабилизацией также на уровне \$600/т.

В конце января настроения, царившие на рынке сортового проката и квадратной заготовки, скорее говорили о предстоящем снижении стоимости металлопродукции. Уже традиционно это было связано со снижением ценовых уровней турецкими металлургами - главными игроками в этом товарном сегменте.

Февраль наверняка окажется более сложным для украинских производителей металлопроката. В первую очередь, это связано с тяжелыми погодными условиями, которые не способствуют потреблению металла в строительстве и других отраслях украинской экономики и других стран, находящихся в схожих климатических зонах. Металлурги, конечно же, не забыли сильнейшие морозы, которые год назад чуть не парализовали производство и отгрузку металлопроката из украинских портов. Уже с декабря в акватории портов Азовского моря началась зимняя навигация, из-за чего покупателям при транспортировке приходится доплачивать \$10-15/т металла, что дает им дополнительный бонус в переговорах с металлургами из СНГ. Впрочем, синоптики предрекают относительно теплый февраль. По крайней мере - его первую половину. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ЭКСПОРТНЫЕ ЦЕНЫ НА ГОРЯЧЕКАТАНЫЕ РУЛОНЫ В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛИ

Украинская экспортная цена на г/к рулон выросла на 9% за месяц, вопреки тенденции к снижению цен или стагнации по большинству остальных позиций экспорта проката из стран СНГ. Об этом говорится в обзоре инвесткомпания "Арт Капитал" со ссылкой на "Металл Курьер". "Украинские экспортные цены демонстрируют схожую с европейскими ценами динамику. Однако потребуются некоторое время, чтобы определить насколько данная тенденция является устойчивой. По нашему мнению, рост может продолжиться еще некоторое время", - приводятся в обзоре слова аналитика Дмитрия Ленды. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ**СИТУАЦИЯ В ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОМ КОМПЛЕКСЕ (ГМК) РОССИИ, МОЛДОВЫ И БЕЛАРУСИ В 2012 ГОДУ БЫЛА ЛУЧШЕ, ЧЕМ В УКРАИНЕ**

Ситуацию в украинском горно-металлургическом комплексе назвать радужной никак не получается. Тем более что все познается в сравнении. У большинства ближайших соседей, импортирующих в Украину металлопродукцию, дела обстоят гораздо лучше. Похоже, что им удалось окончательно адаптироваться к работе в условиях посткризисного периода. Причем выбранные решения просты и хорошо известны украинским металлургам. Но не все зависит от них.

Исключение составляет разве что Молдавский метзавод в Рыбнице. ММЗ 2012 г. провел примерно так же, как и предыдущий период: активная работа чередовалась с простоями. В результате производство стали уменьшилось до 316,68 тыс. т против 320,57 тыс. т в 2011 г. при проектной мощности 1 млн. т в год. Таким образом, загрузка электросталеплавильных печей составила 32,06%. Конечно, это не те 241,5 тыс. т, что были в 2010 г. Но и до рекордных показателей 2007 г., когда выплавка достигла 965 тыс. т, тоже далеко.

Немногом лучше оказались показатели по сортовому прокату, на выпуске которого специализируется ММЗ: прирост - с 306,48 тыс. до 356,75 тыс. т, загрузка - 39,64%. И это притом, что ранее одной из причин перебоев в работе предприятия в 2010-2011 гг. назывался конфликт его администрации и российских акционеров в лице холдинга "Металлоинвест" Алишера Усманова, с одной стороны, и руководства Приднестровской Молдавской республики - с другой.

Но вот с января 2012 г. в должности президента ПМР Игоря Смирнова сменил Евгений Шевчук. В апреле он встретился с генеральным директором "Металлоинвеста" Эдуардом Потаповым и, по словам руководителя ММЗ Андрея Юдина, со стороны команды нового президента Приднестровья чувствовалось очень большое желание вместе решать наболевшие проблемы. Также была продлена колоссальная работа в этом направлении по линии МИДа и Государственного таможенного комитета, подчеркивал А. Юдин.

Действительно, в мае 2012 г. Молдавский метзавод возобновил выплавку стали. А в июле снова ее остановил на две недели. И так продолжалось до конца года. Поэтому нет оснований полагать, что в 2013 г. на ММЗ что-то радикально изменится. В начале декабря 2012 г. "Металлоинвест" обратился в Федеральную антимонопольную службу РФ за разрешением на приобретение прав, позволяющих определять условия предпринимательской деятельности ММЗ, и получил его.

Однако речь в данном случае идет, скорее, о формализации существующего положения, так как операционный контроль над Молдавским метзаводом де-факто и так находится у А. Усманова. В январе предприятие простояло на плановом ремонте, пуск в эксплуатацию намечен на февраль. В целом стоит признать, что потенциал для роста у металлургов из Рыбницы есть - хотя бы потому, что объемы продаж в регионе по арматуре и катанке падают не так сильно, как по листовому прокату.

Многие производители длинномера в 2012 г. даже смогли увеличить его выпуск, например, крупнейший украинский комбинат "АрселорМиттал Кривой Рог" - на 10,3% до 5,439 млн. т. Очевидно, что нерешенным остается вопрос, который налоговое ведомство ПМР поднимало еще в 2011 г. Оно обвиняло ММЗ в завышении стоимости импортируемого лома для минимизации налогообложения. По итогам 2012 г. экспорт металлопродукции ММЗ со-

ставил \$228,3 млн., при этом расходы на импорт металлолома составили \$185,7 млн.

Учитывая все остальные расходные составляющие (на электроэнергию, зарплату), получим в первом приближении нулевую рентабельность предприятия. Исходя из имеющихся данных по объемам выплавки стали на ММЗ и при коэффициенте 1,1 расхода лома, получим, что его задекларированная средняя стоимость в 2012 г. составила \$526/т. Для сравнения: за январь-ноябрь 2012 г. средняя цена черного металлолома, отгружаемого по внешнеторговым контрактам из Украины, составляла \$418/т, по данным Государственной таможенной службы.

По итогам 2012 г. ММЗ сократил импорт продукции в Украину до 20,29 тыс. т против 25,4 тыс. т годом ранее. При этом его средняя цена осталась неизменной - \$775/т. Доля отгрузок в Украину в общей структуре продаж сократилась с 7,32% до 4,48%. Это объясняется продолжением кризиса в украинской строительной отрасли: сокращение объемов выполненных работ за 2012 г. в фактических ценах составило 13,8%. А строители являются основными потребителями арматуры и метизной продукции, выпускаемой из катанки.

Итоги работы Белорусского метзавода опровергают известную теорию о преимуществах эффективного частного собственника над государством при управлении крупным предприятием. Ситуация в ОАО «БМЗ» - зеркальная противоположность той, что сложилась на Молдавском метзаводе в Приднестровье. Расположенный в Жлобино завод во многом похож на ММЗ - примерно в то же время введен в эксплуатацию, оба плавят сталь из лома в электродуговых печах, специализируются на сортовом прокате.

На этом сходство заканчивается. БМЗ в 2012 г. обновил рекорды по месячной и годовой выплавке стали: 236,73 тыс. т и 2,7 млн. т соответственно. Кроме того, начато строительство известково-обжигательной печи №3 и сортопрокатного стана. Предприятию удалось улучшить ресурсное обеспечение - соотношение местного лома достигло 50,5% к общему объему против 45% в 2011 г. и ранее. Экономия за счет роста доли местного сырья составила \$11,5 млн.

На текущий год у БМЗ вполне оптимистичные планы: сохранить полученное соотношение по лому, что составит 1,4 млн. т в натуральном исчислении, а также увеличить продажи метизной продукции на 27% до 185 тыс. т, труб - на 20%, до 148 тыс. т. При этом уже законтрактованные объемы отгрузки труб в США составляют 55 тыс. т, в Российскую Федерацию - 32 тыс. т. По инвестпрограмме намечен пуск в эксплуатацию собственных энергогенерирующих мощностей, что позволит уменьшить себестоимость выплавки.

Поставки проката с БМЗ в Украину в 2012 г. выросли до 16,49 тыс. т по сравнению с 10,53 тыс. т годом ранее. А его средняя стоимость снизилась с \$821/т до \$634/т. Очевидно, что за счет этого белорусам и удалось добиться увеличения продаж на депрессивном украинском рынке.

Оскольский электрометаллургический комбинат, входящий в холдинг "Металлоинвест", в IV квартале 2012 г. лишился крупного украинского клиента в лице Нижнеднепровского трубопрокатного завода. Ранее на ОЭМК приходилось 92,6% поставок штрипса для НДТЗ, остальное обеспечивал БМЗ. Но в октябре в Нижнеднепровске пустили в промэксплуатацию собственный электросталеплавильный комплекс "Днепросталь".

Впрочем, комбинату все равно удалось по итогам года пусть и незначительно, на 0,3%, но все же нарастить выплавку до 3,3 млн. т. Стоит отметить, что в 2011 г. ОЭМК сработал "в ноль" к предыдущему периоду - 3,27 млн. т. В 2012 г. оскольский комбинат занимался монтажом нового разливочного крана в ЭСПЦ и установкой на главной подстанции дополнительного трансформатора мощностью 320 МВА, обеспечивающего бесперебойную работу электродуговых плавильных печей.

Долгосрочная программа предусматривает расширение мощностей ОЭМК до 3,85 млн. т в год, но пока эти планы не выглядят актуальными. Тем не менее, за счет ресурсной базы (по разведанным запасам железной руды - около 14,9 млрд. т - "Металлоинвест" занимает второе место в мировом рейтинге) позиции предприятия выглядят довольно прочно. Использование ГБЖ и ПВЖ собственно производства (Лебединский и Михайловский ГОКи) дает уверенную фору в борьбе за себестоимость.

Новолипецкий меткомбинат Виктора Лисина по итогам 2012 г. показал очень серьезный, как для посткризисного периода, рост стального производства - на 25% до 12,2 млн. т. Выпуск проката рос гораздо скромнее - на 7% до 5,2 млн. т, продажи металлопродукции в целом - на 22,3% до 12,07 млн. т. При этом успех был обеспечен главным образом за счет слябов, по которым прирост составил 57% до 6,5 млн. т. На НЛМК отмечают, что экспортный спрос на стальные полуфабрикаты оставался стабильным на фоне снижения интереса покупателей к плоскому прокату.

Таким образом, комбинат в Липецке обеспечил загрузку сталеплавильных мощностей на 98,14%. Ни одно из украинских предприятий, к сожалению, не может похвастаться таким показателем. При этом большая часть проката НЛМК поставлялась на внутренний рынок. Разумеется, если бы российские и белорусские металлурги так критически зависели от экспортного спроса, как их украинские коллеги, вряд ли они смогли бы показать такой результат.

Внутреннее потребление в Украине, к сожалению, не увеличивается. Это видно и по динамике импорта. Например, поставки фасонного проката из РФ за январь-ноябрь сократились с 47,56 тыс. до 30,78 тыс. т, при незначительном росте средней стоимости с \$1131/т до \$1158/т.

Между тем, то же российское подразделение ОАО "Северсталь", основным активом которого является Череповецкий меткомбинат, работает над увеличением доли поставок на внутренний рынок до 74% в 2015 г. против 59% за 2011 г. По итогам 2012 г. ЧерМК сократил стальную выплавку на 7% до 10,55 млн. т. Это связано с тем, что основной готовой продукцией дивизиона "Северсталь - Российская сталь" является плоский прокат, а по нему, как уже отмечалось, конъюнктура рынка хуже, чем по сортовою. Продажи сорта дивизиона увеличились на 2% до 831,29 тыс. т, метизов - на 8% до 828,72 тыс. т. Зато реализация толстого листа упала на 30% до 440,05 тыс. т, оцинковки - на 21% до 603,9 тыс. т, холоднокатаного листа - на 7% до 1,292 млн. т. Кроме того, в отличие от НЛМК, в Череповце не стремились к максимальной загрузке сталеплавильных мощностей, пытаясь делать акцент на продукции с высокой добавленной стоимостью. Поэтому продажи слябов и заготовки у российского дивизиона "Северсталь" за обозреваемый период снизились на 28% до 932,42 тыс. т. Остается напомнить, что в 2013 г. в европейской части РФ пускается ряд новых прокатных предприятий и это уменьшит экспортный потенциал в данном направлении для украинских прокатчиков.

На первую половину года запланирован ввод в эксплуатацию ООО "НЛМК-Калуга" мощностью 1,5 млн. т сортового и фасонного проката в год. В начале февраля там был завершён монтаж основного оборудования в ЭСПЦ и прокатном цехе, идет монтаж электрокоммуникаций и трубопроводов, а также пусконаладка. На сортопрокатном заводе "Северсталь-Балаково" ведется монтаж системы газоочистки, в конце января туда доставили последние 2 из 8 сталеразливочных ковшей.

Это предприятие мощностью 1 млн. т в год также намечено к пуску в 2013 г. - скорее всего, на второе полугодие. Также в 2013 г. хотел пустить завод "Южный стан" в Усть-Донецке "Евраз-холдинг". И уже даже начал набор персонала для него. Впрочем, до монтажа оборудования там дело пока не дошло, продолжают строиться работы в корпусах основного цеха. Поэтому возможно, что это предприятие в 450 тыс. т длинномера, в т. ч. 315 тыс. т арматуры, приступит к работе уже в следующем году. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ЭКСПОРТЕРЫ СОРТОВОГО ПРОКАТА В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА УДЕРЖИВАЮТ ЦЕНЫ НА УРОВНЕ ПОКАЗАТЕЛЕЙ СЕРЕДИНЫ ЯНВАРЯ

Поставщики длинномерного проката из СНГ, несмотря на ценопонижательный тренд на рынке сортового проката в Турции и удешевление лома, в целом пока удерживают цены на уровне показателей середины января. При этом отдельные производители уже начали торги продукцией мартовского производства. Умеренный спрос на украинскую катанку сохраняется в странах Западной Африки. Также небольшие партии материала законтрактованы в Северной Африке. Кроме того, участники рынка сообщают, что израильские покупатели возобновят закупки в ближайшее время. Единичные сделки на украинскую арматуру подписывались с контрагентами из Ирака в конце января, в данном регионе по-прежнему сохраняется спрос на материал. Однако иракские покупатели готовы подписывать контракты при условии поступок со стороны производителя.

В конце января ArcelorMittal Kryvyi Rih при заключении сделок на февральский арматурный прокат с иракскими контрагентами снизил цены на \$20/т от стартового уровня, до \$590/т, FOB Черное море. На сегодняшний день материал в данном регионе также котируется по \$590/т, FOB Черное море. Контракты на февральскую катанку ArcelorMittal Kryvyi Rih подписывались с покупателями из Западной Африки по \$600-605/т, FOB Черное море. О предложениях материала для Ближнего Востока не сообщается.

Последние сделки на мартовскую катанку Metinvest International S.A заключались с покупателями из Западной Африки по \$600-605/т, FOB Черное море, а в настоящее время продукция доступна по \$605/т, FOB Черное море. Также сообщается, что аналогичный материал реализован в Северную Африку по \$610/т, FOB Черное море. ([Stalintex/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЭКСПОРТНЫЕ ЦЕНЫ НА КВАДРАТ В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ПЛАВНО СНИЖАЮТСЯ

На рынке квадратной заготовки СНГ витают пессимистичные настроения. После начавшегося удешевления стального лома на рынке Турции цены предложения полуфабрикатов из азово-черноморских портов снизились в среднем на \$5-10/т по сравнению с показателями середины января, до \$530-535/т, FOB, тогда как немногочисленные сделки на предпоследней неделе января заключались в диапазоне \$525-530/т, FOB. При этом интерес ближневосточных и североафриканских покупателей к февральскому материалу остается невысоким. На Дальнем Востоке умеренная покупательская активность сохраняется, однако ценовая политика поставщиков заготовки разнится в зависимости от рынка сбыта материала.

На четвертой неделе января стало известно о заключении сделок на российский материал от металлотрейдеров в Саудовской Аравии примерно по \$530/т, FOB Новороссийск (\$570/т, C&F). Кроме того, рыночные игроки сообщают о контрактах на квадрат январско-февральского производства компании "Новоросметалл" примерно по \$525/т, FOB Новороссийск, что на \$5/т ниже цен последних сделок недельной давности. В начале недели также поступала информация о продаже февральского квадрата ДМЗ им. Петровского "Евразхолдингом" на уровне \$530/т, FOB Черное море.

В свою очередь, снизил цены предложения февральского квадрата ArcelorMittal Kryvyi Rih до \$530-535/т, FOB Черное море (-\$10-15/т за неделю), но о подписании контрактов не сообщается.

Metinvest International S.A. также продолжает торги февральским квадратом, стартовая цена предложения составляет \$535/т, FOB Черное море. "Электросталь" пока озвучивает уровень \$530/т, FOB Мариуполь. Однако на фоне неудобства транспортировки материала из портов Азовского моря интереса к материалу не наблюдается. Компания "Металлоинвест", по сообщениям рыночных игроков, неделей ранее заключала сделки в Египте примерно по \$530/т, FOB Черное море.

Экспортные цены предложения квадрата СНГ, \$/т, FOB Черное море

Поставщик	Состояние портфеля заказов	Цены
ArcelorMittal Kryvyi Rih	Доступен февраль	530-535
Metinvest International S.A.	Доступен февраль	535
«Металлоинвест»	Доступен февраль	530
«Электросталь»	Доступен февраль	530*
ДМЗ им. Петровского	Доступен февраль	530**
«Новоросметалл»	Закрит январь	525**

* - FOB Мариуполь; ** - сделки.

На дальневосточном направлении очередной тендер по продаже 10 тыс. т квадратной заготовки закрыл "Амурметалл", реализовав повышение в \$5/т за неделю. Сделка была заключена на уровне \$554/т, FOB Ванино. В то же время, сообщается о сделке на российский квадрат сечением 100 мм примерно по \$535-540/т, FOB Владивосток (\$560/т, CFR Филиппины), что на \$10/т ниже предложений недельной давности. (Stalintex/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

БЕЛАРУСЬ

ЦЕНЫ

ОАО «БЕЛОРУССКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (БМЗ) В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ПОВЫСИЛО ЦЕНЫ НА АРМАТУРУ

Белорусский метзавод в последних числах января повысил на 1% экспортные цены на арматуру крупного сечения (18-32 мм) для РФ - до 17650 руб./т, без НДС (DAP граница России, предоплата, A500C). Производство данной продукции намечено на первые числа февраля. Цены на прокат других диаметров будут сформированы в начале февраля, по мере пуска в производство.

Изменения в прейскуранте завода в большей степени направлены на преломление ценового тренда на рынке РФ. При этом ситуация на прочих внешних рынках сбыта ощутимого воздействия на сбытовую политику БМЗ не оказала - при относительной устойчивости FOB-котировок арматуры (незначительные колебания в пределах \$580-595/т, FOB Черное море) продажи в РФ остаются приоритетным каналом сбыта. Вероятно, что мелкая арматура БМЗ также подорожает и будет предлагаться на 200-300 руб./т дороже, чем российская в январе. (Stalintex/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

СТАТИСТИКА

В 2012 ГОДУ ЭКСПОРТ ЧЕРНЫХ МЕТАЛЛОВ В ИТАЛИЮ ДОСТИГ РЕКОРДНОЙ ОТМЕТКИ

За 2012 г., согласно таможенной статистике, экспорт российских черных металлов в Италию составил 7,1 млн. т. Это на 38% выше аналогичного показателя 2011 г. По отношению к 2009 г. объемы поставок увеличились на 24% к 2010 г. - на 36%, а по сравнению с докризисными 2006-2008 гг. - в среднем на 46%. В структуре экспорта в значительной (до 80%) степени преобладает стальной прокат, в структуре поставок которого 16% приходится на плоскую нелегированную сталь в рулонах и листах, и 80% - на стальные нелегированные полуфабрикаты. Доля поставок чугуна составляет 20%. Начиная с 2008 г. Италия занимает первое место среди стран импортеров этой российской продукции. В прошедшем году доля этой страны во всем российском экспорте черных металлов достигла 18.2%. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В 2012 ГОДУ ПОТРЕБЛЕНИЕ АРМАТУРЫ ВЫРОСЛО

В результате сезонного снижения строительной активности в декабре потребление арматуры на российском рынке за месяц сократилось на 5% до 612,7 тыс. т. Импорт арматурного проката также уменьшился на 5% и составил 112,6 тыс. т (18% от общего объема потребления арматуры). При этом нарастили поставки арматуры на российский рынок Белорусский МЗ - на 23% (+9,5 тыс. т), и Молдавский МЗ - на 11% (+2,3 тыс. т). Объем внутренних отгрузок арматуры также снизился - до 500,1 тыс. т (-5%). Отрицательная динамика поставок на внутренний рынок наблюдалась у таких отечественных производителей металлопроката как Абинский ЭМЗ (-27,8 тыс. т; -58%), Западно-Сибирский МК (-16,2 тыс. т; -14%), "Северсталь" (-7 тыс. т; -22%) и Челябинский МК (-5,4 тыс. т; -6%). В то же время, нарастили отгрузки арматуры в Россию Нижнесергинский ММЗ (+17,9 тыс. т; +24%) и "Амурметалл" (+13,7 тыс. т; в 2,3 раза).

В 2012 г. видимое потребление арматуры в России, как мы и прогнозировали в течение всего года, составило 7,8 млн. т, что на 20% превышает показатель прошлого года. Рост потребления арматурного проката произошел во всех регионах Российской Федерации, за исключением Дальнего Востока, где этот показатель уменьшился на 5%. Наиболее существенное увеличение наблюдалось в Центральном и Южном регионах - на 24%.

Ситуация в январе на российском рынке арматуры, по словам металлоторговцев, продолжает сохранять отрицательную динамику декабря. В Центральном регионе наблюдается рост запасов арматуры на складах трейдеров, вызванный снижением спроса и закупочной активности конечных потребителей проката. При этом в Южном регионе существенных изменений по сравнению с прошлым месяцем не происходит.

В январе видимое потребление арматуры в России ожидается на уровне декабря - 610 тыс. т (-0,4%). Кроме сезонного фактора, на снижение поставок повлияло прекращение отгрузок Молдавским МЗ, который приостановил производство металлопроката в январе. Из-за увеличения налоговой нагрузки на предприятие его цены на прокат стали неконкурентоспособными. Всего в 2013 г. потребление арматурного проката в России составит порядка 8,1 млн. т.

Потребление арматуры в федеральных округах РФ, тыс. т

Федеральный округ	Дек. 2012 г.	Изм. мес., %	2012 г.	2012 г./2011 г., %	Янв. 2013 г.*	Фев. 2013 г.*	Март 2013 г.*
Центральный	225.8	-1	2861.5	22	220.1	232.0	234.1
Южный	105.0	-25	1315.4	24	98.1	98.0	98.9
Уральский	90.2	-3	1134.2	23	95.1	98.0	100.0
Приволжский	55.7	-6	798.6	14	59.0	59.5	64.7
Северо-Западный	55.9	21	674.7	13	57.1	58.4	55.0
Сибирский	39.5	-17	672.9	17	42.8	43.0	44.0
Дальневосточный	24.8	81	230.2	-5	21.0	20.0	18.7
Северо-Кавказский	15.8	1	122.6	9	16.8	17.0	13.6
Российская Федерация	612.7	-5	7810.1	19	610.0	625.9	629.1

* - Прогноз. (Stalintex/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ ОАО «АШИНСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» УТВЕРДИЛ ПЛАН РАБОТЫ НА 2013 ГОД

Совет директоров открытого акционерного общества "Ашинский металлургический завод" утвердил план работы на 2013 г. Рассмотрение документа состоялось 4 февраля, на очередном заседании совета. Довольно содержательный план включает в себя как производственные задачи, стоящие перед предприятием сегодня, так и вопросы функционирования акционерного общества. К примеру, в число пунктов входит разработка программы технического перевооружения Ашинского метзавода до 2017 г. и утверждение графика строительства первой очереди реконструкции листопркатного цеха №1. С целью увеличения эффективности работы компании будет усилен контроль за подготовкой персонала и повышена его мотивация, а также будет принят ряд необходимых мер для улучшения деятельности дочерних предприятий - все это учтено в плане работы совета директоров. Помимо утверждения собственных задач на текущий год, члены совета рассмотрели еще две повестки. В частности, в ходе заседания были одобрены списки кандидатур для голосования по выборам в совет директоров и ревизионную комиссию ОАО "Ашинский метзавод" на годовом общем собрании акционеров, которое состоится в мае. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ООО «ВИЗ-СТАЛЬ» В IV КВАРТАЛЕ 2012 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ВЫПУСК ПРЕМИАЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ

В 4 квартале 2012 г. объемы производства трансформаторной стали в ООО "ВИЗ-Сталь" составили более 41 тыс. т, что на 3,1% меньше, чем в аналогичном периоде предыдущего года. В целом по итогам 2012 г. выпущено более 164 тыс. т трансформаторной стали (- 3,7%). Незначительное плановое снижение объемов производства было обусловлено работами по реконструкции агрегатов выпрямляющего отжига, направленными на улучшение потребительских характеристик продукции и увеличение доли выпуска металла высших марок. В результате, в 4 квартале 2012 г. увеличена доля выпуска металлопроката 1 сорта в общем объеме производства на 4 % и доли выпуска металла стальной продукции 1 сорта высоких марок (3408-3409) на 2,8% по сравнению с результатом 3 квартала 2012 г. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ГУРЬЕВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ГМЗ) ВЫПУСТИЛО ШЕСТИМИЛЛИОННУЮ ТОННУ МЕЛЮЩИХ ШАРОВ

В ОАО "Гурьевский металлургический завод" произведена шестимиллионная тонна шаров стальных мелющих. Выпуск мелющих шаров на Гурьевском металлургическом заводе начался почти 80 лет назад - в 1933 г. Тогда шары были штампованные и учитывали их как метизные изделия. Только в 1938 г. шары стальные мелющие выделили в самостоятельный вид металлопродукции, и с тех пор на предприятии ведется учет объема их производства. Сегодня рубеж в 6000000 т мелющих шаров преодолен!

Шаропркатное производство ОАО "ГМЗ" оснащено двумя комплексами мощностью до 150 тыс. т в год и станом по производству шаров диаметром 25 мм. Гурьевский металлургический завод производит наиболее полную линейку шаров стальных мелющих диаметром от 25 до 120 мм. Более того, ГМЗ - первое российское предприятие, где начат выпуск шаров с повышенной объемной твердостью, которые по своим качественным характеристикам превосходят требования существующего в Российской Федерации ГОСТа. С 2010 г. объемы выпускаемой продукции выросли более чем на 50% - с 6,5 тыс. т до 10 тыс. т в месяц. Это стало возможным благодаря постоянной работе по реконструкции и модернизации оборудования. В июне 2011 г. был проведен капитальный ремонт шаропркатного комплекса №2, в результате которого удалось нарастить выпуск шаров на 15%.

В октябре 2012 г. завершили модернизацию нагревательной печи на шаропркатном комплексе №1, увеличив ее производительность, особенно на выпуске шаров большого диаметра - от 70 до 120 мм. Кроме того, новое техническое решение позволяет экономить топливо, а также улучшать структуру низколегированного металла при производстве шаров диаметром от 30 до 60 мм. "6 млн. т шаров за 75 лет производства - это отличный результат, большой праздник для коллектива шаропркатного цеха. Шары стальные мелющие - это наша стратегическая продукция. Они используются для размола минерального сырья, на угольных, энергетических предприятиях. Коллектив гордится тем, что 16-20% российского рынка мелющих тел - это изделия ГМЗ. Удержат эти позиции - наша задача", - отметил генеральный директор ОАО "ГМЗ" Владимир Дворянчиков. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «НОВОЛИПЕЦКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (НЛМК)

РЕАЛИЗУЕТ ПРОЕКТЫ ПО СНИЖЕНИЮ ВОЗДЕЙСТВИЯ ПРОИЗВОДСТВА НА АТМОСФЕРНЫЙ ВОЗДУХ

На основной производственной площадке НЛМК в Липецке продолжают горячие испытания новых аспирационных систем и высокоэффективных фильтров нового поколения на участке перелива чугуна в конвертерном цехе №2, который является одним из основных источников выбросов графита в атмосферный воздух. Новое оборудование позволит в 7,5 раз снизить запыленность отходящих газов, повысив степень их очистки до 99%. Снижение образования пыли будет происходить за счет защиты струи чугуна азотом. При росте на 40% производственных мощностей цеха это мероприятие позволит не только не допустить роста выбросов в атмосферу, но и обеспечит уменьшение суммарных выбросов пыли от этих источников на 60%. Инвестиции в природоохранный проект Программы технического перевооружения НЛМК составили около 550 млн. руб. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «МАГНИТОГОРСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (ММК)
ИНВЕСТИРУЕТ В РАЗВИТИЕ ОКОЛО \$7 МЛРД. ДО 2022 ГОДА**

Группа ММК (ОАО "Магнитогорский металлургический комбинат" и его дочерние общества) до 2022 г. планирует инвестировать в развитие около \$7 млрд. Об этом сообщили в пресс-службе ММК со ссылкой на гендиректора компании Бориса Дубровского. По его словам, в 2012 г. ММК завершил реализацию очередного этапа долгосрочного стратегического плана. В рамках его реализации ММК инвестировал более \$7 млрд. в строительство и освоение новых сталеплавильных и прокатных мощностей, среди которых сортовые станы, электросталеплавильный комплекс, агрегаты горячего оцинкования и полимерных покрытий, комплексы станов "5000" горячей прокатки и "2000" холодной прокатки.

В конце 2012 г. совет директоров "ММК" утвердил стратегию группы ММК до 2022 г. Одной из основных целей ММК остается наращивание в общем объеме производства доли высокомаржинальной продукции, которая к 2022 г., как ожидается, превысит 50%. ММК продолжит ориентироваться на внутренний рынок, и будет наращивать долю поставок российским потребителям в структуре продаж.

К 2022 г. ММК нацелен на достижение и удержание доли немногим более 30% в общем потреблении горячекатаного проката трубной отрасли. Если говорить о поставках толстолистового проката для судостроительной отрасли, то ММК планирует нарастить их до 50%. Также перед ММК стоит задача повышения доли до 50% в общем потреблении автомобильной отрасли РФ холоднокатаного проката. Это обеспечит ММК абсолютное лидерство среди российских производителей, отметил Дубровский.

Кроме того, по его словам, в ближайшее десятилетие условия внешней среды будут складываться таким образом, что приобретение, например, новых активов окажется высокорисковым. Основными факторами сохранения конкурентоспособности металлургических компаний станут, на взгляд ММК, укрепление позиций на локальных рынках и контроль над себестоимостью производства. (Бизнес-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ» ВНЕДРИЛО НОВЫЕ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ
ВЫПЛАВКОЙ КОНВЕРТЕРНОЙ СТАЛИ НА ЧЕРЕПОВЕЦКОМ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОМ КОМБИНАТЕ (ЧЕРМК)**

На Череповецком металлургическом комбинате, одном из крупнейших интегрированных заводов в мире (входит в состав дивизиона "С Северсталь Российская сталь"), в цехе выплавки конвертерной стали сталеплавильного производства введен в опытно-промышленную эксплуатацию программно-аппаратный комплекс АСУ ТП "Плавка", общей стоимостью проекта 101 млн. руб. Современный программно-аппаратный комплекс АСУ ТП "Плавка" смонтирован на смену морально устаревшему оборудованию. С его помощью будет вестись управление процессом производства стали на всех трех конвертерах сталеплавильного производства ЧерМК.

Новое оборудование даст возможность вести непрерывный автоматический контроль выплавки стали, осуществлять статическое и динамическое управление технологическими процессами на сталеплавильных агрегатах, корректировать расход материалов и энергоресурсов, используемых в ходе выплавки и внепечной обработки металла, решать другие задачи, способствующие оптимизации производства.

"Установка программно-аппаратного комплекса позволит примерно на 1,5 мин. сократить продолжительность выплавки и внепечной обработки стали и увеличить ее производство. При этом будет обеспечено снижение потребления энергоресурсов. В итоге мы рассчитываем снизить себестоимость конвертерной стали", - говорит директор по производству-главный инженер дивизиона Андрей Луценко.

По комплексному договору проектирование, изготовление, поставку оборудования, его монтаж и пусконаладочные работы выполнила НПО "Санкт-Петербургская электротехническая компания" (НПО "СПБЭК"). Как уточнил А. Н. Луценко, вскоре в сталеплавильном производстве ЧерМК завершатся еще два проекта по внедрению новых систем автоматизации. Один из них - аналогичный программно-аппаратный комплекс АСУ ТП "Плавка" в цехе выплавки электростали, другой - АСУ ТП "Доводка" в цехе внепечной обработки конвертерной стали. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

УБЫТКИ ARCELORMITTAL ЗА 2012 ГОД ДОСТИГЛИ ПОЧТИ \$4 МЛРД.

В 2012 г. крупнейшая металлургическая компания в мире ArcelorMittal получила чистый убыток в \$3,726 млрд. по сравнению с чистой прибылью в \$2,263 млрд. в 2011 г. Об этом говорится в отчете компании. Согласно документу, продажи компании за прошлый год сократились на 10,4% до \$84,213 млрд., EBITDA - на 30% до \$7,080 млрд. Операционный доход компании составил \$3,226 млрд., тогда как в 2011 г. ArcelorMittal показала операционную прибыль в \$4,898 млрд. При этом в 4 квартале чистый убыток компании по сравнению с 3 кварталом подскочил в 100 раз до \$4,941 млрд., при том что в 4 квартале 2011 г. ArcelorMittal показала чистую прибыль в \$47 млн.

Финансовые и производственные показатели ArcelorMittal в 2011-2012 гг., \$ млн.

	4 кв. 2012 г.	3 кв. 2012 г.	4 кв. 2011 г.	2 пол. 2012 г.	1 пол. 2012 г.	2 пол. 2011 г.	2012 г.	2011 г.
Продажи	19309	19723	22449	39032	45181	46663	84213	93973
ЕВITDA	1323	1336	1714	2659	4421	4122	7080	10117
Операционных доход/(убыток)	(4941)	(49)	47	(4990)	1764	1215	(3226)	4898
Чистая прибыль/(убыток)	(3987)	(709)	(1000)	(4696)	970	(341)	(3726)	2263
Собственное производство желуды, млн. т	14.0	14.3	15.1	28.3	27.6	29.2	55.9	54.1
Отгрузки желуды на рынок, млн. т	6.6	7.1	8.5	13.8	15.0	15.1	28.8	28.0
Производство сырой стали, млн. т	20.8	21.9	21.7	42.7	45.6	44.0	88.2	91.9
Отгрузки металлопродукции, млн. т	20.0	19.9	20.6	39.9	43.9	41.7	83.8	85.8

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИТОГИ ЯНВАРЯ 2013 ГОДА НА РЫНКЕ СТАЛИ

На мировом рынке стали идет давно ожидавшееся повышение цен. Котировки на плоский прокат прибавили за первый месяц 2013 г. порядка \$30-60/т на большинстве региональных рынков, вернувшись примерно на уровень полугодовой давности. Длинномерный прокат в силу сезонных факторов проявил меньшую динамику, однако и этот сектор рынка завершил январь в плюсе. Но самое главное, что металлургические компании нацелены на дальнейший рост, рассчитывая на скорое наступление традиционного весеннего подъема деловой активности. Тем не менее, говорить о том, что на рынке произошел перелом, еще явно преждевременно.

Основных источников повышения цен на стальную продукцию на мировом рынке в январе было два - Восточная Азия и Турция. В этих регионах плоский прокат прибавил за месяц около \$30-60/т и стимулировал увеличение котировок на соседних рынках. Подорожание плоского проката в Восточной Азии способствовало росту в Индии и странах Персидского залива, а турецкий подъем позволил повысить котировки российским и украинским металлургам.

Роль главного "локомотива роста" взял на себя Китай, хотя произошло это, можно сказать, двояким способом, не во всем выгодным для металлургов. Оживление на китайском рынке стали началось еще в декабре, когда стало ясно, что экономика страны однозначно пошла на поправку. К концу года возросли темпы роста в некоторых отраслях, ориентированных на внутренний рынок, например, автомобилестроении. Неожиданно сразу на 19% по сравнению с аналогичным периодом годичной давности подскочил в декабре объем товарного экспорта. Наконец, на национальном рынке стали сложились благоприятные ожидания подъема весной этого года, когда должны стартовать объявленные правительством программы по расширению инвестиций в инфраструктуру.

В январе китайские компании увеличивали поставки своей продукции на внутренний рынок. Это сдерживало рост цен на прокат в стране, но облегчало повышение экспортных котировок. Тем более, что в январе многие потребители в странах Юго-Восточной Азии расширили закупки, чтобы накопить запасы перед Новым годом по китайскому календарю (10 февраля), а объем предложения оказался ограниченным. Корейские компании Posco и Hyundai Steel, а также некоторые японские производители как раз остановили часть своих мощностей для проведения ремонта.

Еще в декабре китайские металлурги, готовясь к подъему, ожидающемуся весной этого года, начали накапливать запасы железной руды. Ажиотажный спрос взвинтил цены на сырье до самого высокого уровня за 15 месяцев. Стоимость 63,5%-ного концентрата на пике подъема в конце первой декады января прикоснулась к отметке \$160/т, CFR Китай - почти на 80% больше, чем в начале сентября прошлого года, но и после неизбежного спада осталась на довольно высоком уровне. Месяц рынок железной руды завершил при ценах выше \$150/т, CFR.

Дороговизна железной руды стала еще одним фактором, подтолкнувшим цены на стальную продукцию вверх. Азиатские металлургические компании, ранее весьма осторожно относившиеся к дальнейшему увеличению стоимости проката, во второй половине января предприняли мощное наступление. Мартовские горячекатаные рулоны китайского производства предлагаются в настоящее время по \$610/т, FOB и более, а корейские и японские - по ценам вплоть до \$650-670/т, FOB.

Однако основные расчеты азиатских производителей стали базируются не столько на затратах, сколько на ожиданиях ускорения экономического роста в регионе. Причем, помимо Китая, собственную программу стимулирова-

ния национальной экономики обнародовало в середине января японское правительство. Объем инвестиций составит 10,3 трлн. иен (\$116 млрд.). Из этой суммы 3,8 трлн. иен будет направлено на восстановление района, пострадавшего от землетрясения и цунами в марте 2011г., остальная сумма будет поделена поровну между развитием социальной сферы и мероприятиями по повышению конкурентоспособности японской промышленности и стимулированию инноваций. По оценкам правительства, реализация программы даст 2%-ную прибавку к ВВП, 600 тыс. новых рабочих мест и, естественно, увеличение объемов потребления стальной продукции.

В середине января в Японии пошли вверх и цены на металлолом, прибавив около \$30-35/т за полмесяца. Это вызвало подорожанию лома во всей Восточной Азии и, безусловно, также способствовало подъему на рынке стальной продукции в регионе.

Повышение цен на прокат в Турции также базировалось, главным образом, на экономических факторах. В начале января в стране несколько оживился строительный сектор, улучшилась ситуация и в других отраслях. Если осенью прошлого года западные эксперты предсказывали Турции снижение темпов роста ВВП до около 1,6% из-за кризиса в Европе, на которую приходится большая часть турецкого экспорта, то сейчас эти прогнозы выглядят более благоприятными. Мировой Банк в январе сообщил, что ожидает в 2013 г. ускорения роста экономики страны до 4% по сравнению с менее 3% в прошлом году, а в 2014г. - до 4,5%.

С конца декабря котировки на горячий прокат на внутреннем рынке прибавили около \$30-40/т, а потребители, приступившие к пополнению складских запасов, охотно приобретали продукцию из СНГ. Российские и украинские компании по итогам месяца также смогли добиться увеличения стоимости своей продукции на \$20-40/т, причем, не только на турецком, но и на европейском рынке.

Европейские металлургические компании, не отставая от коллег, в январе также заявили о повышении котировок на плоский прокат не менее чем на 20 евро/т, однако добились лишь частичного успеха. Региональная экономика по-прежнему находится в депрессии, а посленоегоднее оживление деловой активности оказалось достаточно слабым. Впрочем, говоря о повышении цен на стальную продукцию на мировом рынке в январе, следует отметить, что этот подъем нигде не производит впечатление долгосрочного. У рынка еще хватает слабостей.

По-прежнему проблемным остается сектор длинномерного проката. Особенно показательным стал здесь провал попытки подъема на ближневосточном рынке. Турецкие компании в ответ на подорожание металлолома в конце декабря - начале января попытались увеличить стоимость арматуры на \$15-20/т по сравнению с концом прошлого года - до \$615-625/т, FOB. Однако, предпринимая эти действия, экспортеры не учли объективных трудностей - приостановки египетского импорта вследствие введения в декабре высоких пошлин и ужесточение таможенного режима в ОАЭ. В результате планы по продажам так и не были выполнены, на рынке появились излишки продукции, а котировки к концу января сократились до \$600-605/т, FOB. Аналогичное понижение произошло в конце января и на европейском рынке, под угрозой не традиционного для середины зимы спада оказался региональный рынок металлолома.

Безусловно, с приближением весны у производителей длинномерного проката возникают новые ожидания. В марте должны стартовать новые крупные строительные проекты в Ираке и Саудовской Аравии. На Дальнем Востоке рассчитывают на расширение объемов потребления японские компании, которые уже объявляют об увеличе-

нии стоимости своей длинномерной продукции на внутреннем рынке на \$110-165/т. Но здесь многое будет зависеть от объема предложения. Вообще, избыток мощностей остается одной из наиболее острых проблем глобальной металлургической отрасли. По данным World Steel Association, в декабре прошлого года средний уровень их загрузки составлял всего 73,2% - один из самых низких показателей за последние два года.

Рост цен на плоский прокат в странах Евросоюза оказался меньшим, чем рассчитывали металлурги, из-за сохраняющихся проблем в экономике региона. Несмотря на заявления политиков об улучшении обстановки, европейские промышленные компании по-прежнему ощущают нехватку кредитных ресурсов, а высокая безработица консервирует спад на потребительском рынке. Более того, проблемы в последнее время возникли в промышленности, казалось бы, благополучной Германии, так как замедливший темпы роста Китай сократил спрос на оборудование.

При этом в январе снова обострился кризис, связанный с итальянским меткомбинатом Ilva, чья продукция общей стоимостью более 1 млрд. евро до сих пор находится под арестом. Судебные органы и прокуратура не согласились с правительственным декретом, отменившим прежнее решение о частичном закрытии комбината, и обратились за поддержкой в центральные органы Евросоюза. А в апреле в Таранто, где расположен комбинат, должен состояться местный референдум, участники которого должны решить, закрывать ли Ilva полностью или разрешить его функционирование в качестве исключительно прокатного предприятия, в меньшей степени загрязняющего окружающую среду. В то же время, дефицита плоского проката в Италии в последнее время не наблюдается, а котировки на стальную продукцию остаются ниже, чем в других европейских странах.

По словам аналитика Ernst & Young Майка Эллиотта, в Евросоюзе велика доля так называемых "заводов-зомби", которые в обозримом будущем останутся убыточными, но удерживаются на плаву по политическим мотивам. Закрывать металлургическое предприятие в современной Европе, и в самом деле, непросто. Решения корпорации

ArcelorMittal об остановке доменных печей на комбинатах Florange во Франции и Liege в Бельгии вызвали бурю возмущения, а во Франции дело даже дошло до президента страны. Очередной "зомби" вскоре может "ожить" в Сербии, где правительство хочет возобновить выплавку стали на комбинате Zelezara Smederevo независимо от того, удастся ли его продать новому инвестору, или нет.

Американские металлурги во второй половине января анонсировали подъем котировок на плоский прокат на \$40-50 за короткую т (\$44-55/MT), но так и не смогли нарушить равновесие, создавшееся еще в начале декабря прошлого года. Четвертый квартал прошлого года американская экономика завершила со спадом на 0,1%, а в первом полугодии текущего года специалисты не ожидают существенного улучшения. Главная проблема США заключается в стремительно растущем государственном долге. Значит, правительству придется сокращать расходы, а это не есть хорошо для экономики.

Определенные вопросы возникают даже в связи с ситуацией в Восточной Азии. Сейчас, всего за неделю до Нового года по китайскому календарю, региональные металлурги настроены очень оптимистично и ожидают нового подъема весной. Однако даже если спрос на стальную продукцию действительно возрастет, как прогнозируется, объем предложения может оказаться избыточным. В последние несколько лет с этой проблемой регулярно сталкивались китайские производители стали. Их ожидания в отношении весеннего роста деловой активности регулярно оказывались завышенными, а котировки на прокат после первоначального скачка быстро возвращались на прежние позиции.

В неустойчивом положении находятся и металлургические компании из СНГ. С одной стороны, январский подъем позволил им повысить котировки на плоский прокат для европейских, турецких, ближневосточных покупателей, вернуться на азиатский рынок с конкурентоспособной продукцией. С другой, этот рост может быстро, даже слишком быстро смениться стагнацией, а в более отдаленной перспективе - понижением. ([Rusmet.ru/Металл Украины, СНГ, мира](http://Rusmet.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

АНАЛИЗ

РЫНОК СТАЛИ: 31 ЯНВАРЯ - 7 ФЕВРАЛЯ 2013 ГОДА

На мировом рынке плоского проката продолжается подъем. Азиатские компании стараются максимально эффективно использовать последние дни, оставшиеся до начала новогодних праздников по китайскому календарю. К процессу подключились и их коллеги в других регионах, рассчитывающих на традиционный весенний рост деловой активности. В то же время, длинномерный прокат демонстрирует гораздо менее впечатляющие результаты.

Полуфабрикаты

К началу февраля производители полуфабрикатов в странах СНГ в основном завершили продажи февральской продукции и прекратили идти на новые уступки покупателям. Только при поставках в Турцию стоимость заготовок из стран СНГ может составлять менее \$520/т, FOB. Большинство сделок в последнее время заключалось на уровне \$525-530/т.

Несмотря на общий спад на ближневосточном рынке длинномерного проката спрос на заготовки остается достаточно активным. В начале февраля закупки осуществляли прокатчики из Египта и других стран Северной Африки, а также Южной Европы. Кроме того, ожидается выход на рынок потребителей из Саудовской Аравии, которые еще в конце января начали прощупывать почву, но выставляя встречные предложения по ценам на \$5-10/т ниже рыночных.

Турецкие компании сбавили цены на заготовки за последние три недели из-за удешевления арматуры, с одной стороны, и металлалома, с другой. Однако на внутреннем рынке нижняя граница ценового интервала остановилась

на рубеже \$540/т, EXW, а при экспорте - \$535/т, FOB. На дальнейшие уступки поставщики уже не соглашаются.

Полуфабрикаты из Турции и СНГ в последнее время поставляются в значимых количествах и в страны Юго-Восточной Азии - преимущественно, в Таиланд и Индонезию. Региональный рынок длинномерного проката также находится под давлением вследствие удешевления лома, однако уступать пока в основном, приходится корейским компаниям, в феврале понизившим цены от более \$595 до \$585-595/т, CFR. Продукция из СНГ котируется на региональном рынке примерно по \$560-570/т.

В отличие от заготовок, плоские полуфабрикаты продолжают рост. Подъем на азиатском рынке листовой стали позволил региональным прокатчикам принять условия экспортеров слябов из Латинской Америки. Контракты на первый квартал были заключены на уровне \$530-540/т, CFR. Российская и корейская продукция котируется по \$520/т, но объем ее предложения достаточно ограничен. Как надеются поставщики, в феврале рост цен на слябы на мировом рынке должен продолжиться, причем, ожидается, что к нему подключится и Северная Америка.

Конструкционная сталь

Цены на длинномерный прокат в странах Ближнего Востока продолжают медленно скользить вниз. Спрос на эту продукцию есть, но потребители требуют понижения котировок. В свою очередь, металлурги стремятся стабилизировать цены и подготовить почву для нового роста с приближением весны.

На рынок начинают возвращаться покупатели из стран, где ранее были введены ограничения на импорт арматуры. В Египте постоянное снижение курса национальной валюты заставляет местных производителей взвинчивать котировки в начале месяца, чтобы они потом постепенно снижались в долларовом эквиваленте. В настоящее время стоимость арматуры на египетском рынке превышает \$700/т, EXW, так что потребители заинтересовались украинской и турецкой продукцией, правда, по ценам не выше \$600-610/т, CFR.

В ОАЭ местные компании и Qatar Steel в феврале подняли котировки на арматуру до \$640/т, EXW/CPT, что также способствует появлению интереса к турецкой продукции, правда, тоже не дороже \$610/т, CFR. Наконец, в ближайшее время ожидается увеличение спроса со стороны Ирака и Саудовской Аравии. Так что, турецкая арматура, скорее всего, не опустится ниже нынешних \$590-610/т, FOB, хотя рассчитывать на повышение металлургам, скорее всего, будет сложновато.

Европейский рынок длинномерного проката еще, пожалуй, не дошел до крайней точки спада. Он оказался под

действием сразу нескольких негативных факторов. Во-первых, похолодание в конце января привело к падению спроса на конструкционную сталь по всему региону. Во-вторых, в феврале подешевел на 5-10 евро/т металлолом. Наконец, в-третьих, подъем курса евро до самого высокого уровня по отношению к доллару за последние 14 месяцев поставил в невыгодное положение экспортеров. Стоимость европейской арматуры на внешнем рынке сократилась до 470-480 евро/т, FOB, потеряв 10-15 евро/т за последние две недели.

Противоречивая ситуация складывается в Восточной Азии. В марте ожидается подъем в Китае и Японии, где стартуют правительственные программы стимулирования экономики. Котировки на арматуру на Шанхайской фьючерсной бирже подскочили до максимальной отметки за последние девять месяцев, а ведущие японские производители длинномерного проката объявили о подъеме котировок в феврале и апреле, в общей сложности, на \$110-165/т.

В то же время, китайским экспортерам катанки в начале текущего месяца пришлось идти на уступки и сбавлять цены из-за низкого спроса на Тайване и в странах Юго-Восточной Азии. Котировки перед празднованием Нового года (10 февраля) сократились до \$550-570/т, FOB, что снова делает китайскую продукцию конкурентоспособной на Ближнем Востоке, если она туда вернется.

Листовая сталь

Последняя неделя перед новогодними праздниками в странах Восточной Азии прошла относительно спокойно. Многие поставщики покинули рынок, японские и корейские компании отозвали свои предложения на поставку г/к рулонов по \$650-670/т, FOB, ограничившись предложением мартовской продукции по \$620-650/т. Китайские экспортеры в начале февраля осуществляли продажи в страны ЮВА по \$600-620/т, FOB.

Впрочем, металлурги рассматривают эту стабилизацию не более чем как паузу перед мощным подъемом. В Китае дистрибуторы накапливают запасы с расчетом на подъем в конце февраля - марте. Внутренние цены на горячий прокат за последнюю предпраздничную неделю прибавили более \$15/т. Экспортные котировки на эту продукцию после праздников, как ожидается, должны выйти на уровень \$650/т по апрельским контрактам.

Между тем, за пределами Восточной Азии меткомпаниями, продолжающие поднимать котировки, сталкиваются со все большими проблемами. В странах Персидского залива спрос на плоский прокат с начала года остается практически без изменений. Интерес к этой продукции проявляют, в основном, производители труб. При этом, сделки заключаются с поставщиками г/к рулонов из СНГ и Индии по ценам от \$610 до \$640-650/т, CFR. Китайская и другая восточноазиатская продукция, которая предлагает дороже \$660/т, успехом не пользуется.

Турецкие компании в начале февраля повысили котировки еще на \$10/т, доведя стоимость г/к рулонов до \$640-

650/т, CFR. Однако потребители пока не приняли этого повышения, и при заключении реальных сделок цены, как правило, на \$10-20/т ниже. Украинские компании, увеличив стоимость горячего проката до \$560-570/т, FOB, еще могут получить заказы от турецких потребителей, но их российские коллеги, пытающиеся добиться \$580/т и более, на это могут практически не рассчитывать.

Производителей плоского проката в странах СНГ сейчас выручает, в основном, европейский рынок. Подъем курса евро до \$1,35-1,365 позволяет украинским и российским компаниям предлагать г/к рулоны по более чем конкурентоспособным ценам - 440-460 евро/т, DAP/CFR. Турецкая и индийская продукция стоит, как минимум, 470 евро/т, CFR. Европейские же компании в конце января пытались взвинтить цены до 500-520 евро/т, EXW, но слабый спрос и растущая конкуренция со стороны импорта, очевидно, заставит их отступить.

Наконец, в США анонсированное в конце января повышение котировок на плоский прокат на \$44-55/т пока оказало лишь очень ограниченное воздействие на рынок. Отмена верхнего предела американского государственного долга до 19 мая, безусловно, свидетельствует о том, что власти страны пока не собираются ни повышать налоги, ни уменьшать государственные расходы, но промышленникам, очевидно, нужны более конкретные признаки возобновления экономического роста

Специальные сорта стали

Цены на никель на Лондонской бирже металлов повысили \$18000/т, так что производители нержавеющей стали встали перед необходимостью нового повышения котировок. Однако сделать это они в настоящее время не в состоянии. Европейские компании уже использовали свою "попытку", подняв в конце января базовые цены на 50 евро/т при одновременном снижении доплаты за легирующие элементы на примерно на 15 евро/т. Новому росту препятствует недостаточный спрос на нержавеющую продукцию в регионе.

Азиатские компании пока взяли предпраздничную паузу, отложив изменения цен на вторую половину февраля. Впрочем, как считают аналитики, нынешние цены на нержавеющий холодный прокат 304 2В на уровне \$2650-2750/т, CFR выглядят слишком низкими. Если никель удержится на нынешних высотах, металлургам придется после праздников увеличивать котировки, как минимум, на \$50-100/т.

Металлолом

Покупательная активность на мировом рынке лома находится на минимальном уровне. Хотя сборы сырья зимой традиционно малы, поставщикам из-за слабого покупательского спроса пришлось пойти на уступки. В начале февраля лом подешевел на всех основных рынках, включая США и страны Европейского Союза. Только в России некоторые заводы из-за сезонного дефицита сырья немного подняли закупочные цены. Турецкие компании еще в конце января успешно сбивали цены на американский и

европейский лом HMS №1&2 (80:20) до \$390-395/т, CFR. В настоящее время они сохраняются на том же уровне при незначительном объеме сделок. Российские поставщики предлагают свой материал 3А по \$385-390/т, но находятся вне рынка. Турецкие металлурги предпочитают закупать аналогичное сырье в Румынии по \$380/т, CFR и меньше. (Виктор Тарнавский, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины_СНГ_мира))

АНАЛИЗ**РЫНОК СТРОИТЕЛЬНОГО ПРОКАТА В 2012 ГОДУ**

2012 г. стал худшим для мирового строительного сектора со времени кризиса 2008-2009 гг. времена - потребление конструкционного проката осталось на уровне минувшего года, в то время как цены упали до двухлетних минимумов. Однако предпосылки для оживления спроса и цен в 1 квартале есть - ожидается неплохая конъюнктура в Китае, Индии, США, Бразилии, странах MENA, которые выступают основными "моторами" для раскачки цен на длинномерную продукцию в мире.

Крупнейшие в мире производители горячекатаного длинномерного проката в 2011 г., млн. т

Страна	Объем
Китай	407,23
Индия	32,48
Япония	29,16
США	21,36
Южная Корея	19,58
Россия	16,8
Италия	12,89
Германия	12,74
Тайвань	11,42
Бразилия	10,98
Испания	10,17
Иран	8,99
Украина	8,25
Мексика	7,2
Вьетнам	5,47
Египет	5,44

Источник: Worldsteel.

В 2011 г. общемировое потребление длинномерного проката (арматура, катанка, товарный сорт и профили) составило 600-615 млн. т. Это примерно 45% от всей сталепродукции, потребленной в мире за 2012 г. Традиционно доля длинномеров в глобальном потреблении близка или превышает 50%, однако в последние годы в связи со стагнацией строительного сектора спрос на эту продукцию слабеет.

По оценкам ArcelorMittal, докризисная (в 2008 г.) емкость глобального рынка конструкционного проката составляла 606 млн. т, в 2009 г. данный показатель снизился до 595 млн. т, однако уже в 2010 г. отмечен его рост до 647 млн. т. Столь позитивная динамика в сегменте строительства объясняется пресловутым китайским фактором - в КНР потребление конструкционного проката с 2008 г. по 2010 г. выросло на 30% до 345 млн. т. В "остальном" же мире, без Китая, за этот же период потребление сократилось на 12% до 302 млн. т.

Производство строительного проката в мире в 2011 г., млн. т

Регион, страны	Арматура	Катанка
Евросоюз (27 стран)	9,55	13,76
Италия	3,57	3,89
Германия	2	5,5
Испания	2,35	2,95
Польша	1,62	1,17
СНГ	10,35	5,36
Россия	6,28	2,65
Украина	2,94	2,18
Беларусь	1,04	0,53
Азия	162,87	164,36
Китай	154,06	122,59
Индия	-	25,58
Япония	8,5	5,98
Южная Корея	8,81	2,76
Ближний Восток	6,05	-
Иран	6,05	-
Катар	1,5	-
Северная Африка	4,55	0,9
Египет	4,55	0,89
Северная Америка	10,42	5,6
США	5,06	1,96
Мексика	3,37	2,55
Южная Америка	4,96	3,13
Бразилия	4,38	3,13
Всего в мире	209,03	194,1

Источник: Worldsteel.

В 2011 г. благодаря посткризисному восстановлению строительного сектора в мире наблюдался довольно значительный (особенно если учесть низкую сравнительную базу предыдущих лет) рост потребления металлопродукции - до 710 млн. т. Этот рост мог быть и большим, если бы не события "арабской весны", которые привели к существенному спаду спроса на стройпрокат в едва ли не половине стран региона MENA (Ближний Восток и Северная Африка).

Однако в 2012 г. температура глобального рынка конструкционного проката вновь начала охлаждаться. В Китае прирост спроса на прокат ужался до 3-5%, а в большинстве прочих регионов мира отмечены либо стагнация потребления, либо его сокращение. Исключением стали ряд стран Азии, включая Индию и развивающиеся экономики АСЕАН, регион MENA, где понемногу начинается постреволюционное восстановление потребления, Северная и Южная Америка, где также зафиксирован незначительный, но все же рост спроса, а также отдельные страны СНГ, в которых строительный сектор имеет поддержку бюджетного финансирования на крупные инфраструктурные проекты.

В 2011 г. производство горячекатаного длинномерного проката в мире составило 677 млн. т, выпуск арматуры - 209 млн. т, катанки - 194 млн. т. Глобальная торговля длинномерной продукцией в минувшем году, по оценкам WSA, составила 99 млн. т, или примерно 24% в общем объеме мировой стальной торговли.

Мировой экспорт по видам длинномерной продукции, млн. т

Виды проката	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.
Арматура	26,1	21,8	18,8	20
Уголки, профили	24,1	16,5	19,1	20
Г/к прутки, стержни	16,8	7,6	11,4	12
Катанка	21,9	16,6	19,4	21
Проволока	7	5,3	6,4	7

Источник: данные Worldsteel, оценки автора.

Крупнейшими экспортёрами длинномерного проката в 2011 г. по данным WSA были: в ЕС (42 млн. т) - Германия (7 млн. т) и Испания (свыше 6 млн. т); в Азии (25 млн. т) - Китай (11,5 млн. т) и Япония (5 млн. т); в СНГ (10 млн. т) - Украина (почти 6 млн. т) и Россия (3 млн. т); на Ближнем Востоке - Турция (10,5 млн. т).

Экспорт строительного проката в мире в 2011 г., млн. т

Евросоюз (27 стран)	42,37
СНГ	10,12
Азия	24,96
Северная Америка	6,48
Южная Америка	1,7
Всего в мире	98,96

Источник: Worldsteel.

Основные импортеры: ЕС-27 (32 млн. т), в т. ч. Германия (6,5 млн. т) и Франция (свыше 3 млн. т); Азия (19,5 млн. т), в том числе Южная Корея (4,5) и Сингапур (более 2 млн. т); Ближний Восток (10,6 млн. т) - ОАЭ (2,3 млн. т), Ирак (1,9 млн. т) и Иран (1,6); Северная Америка (почти 10 млн. т). в т.ч., США (почти 5 млн. т) и Канада (2,6 млн. т); страны Африки (почти 9 млн. т), в т. ч. Алжир (3,2млн. т).

Импорт строительного проката в мире в 2011 г., млн. т

Евросоюз (27 стран)	31,91
Прочие Европа	3,65
СНГ	4,41
Азия	19,56
Ближний Восток	10,63
Африка	8,6
Северная Америка	9,87
Южная Америка	3,8
Океания	1
Всего в мире	93,45

Источник: Worldsteel.

Азия является крупнейшим производителем и потребителем конструкционного проката. Оценочная емкость рынка конструкционного проката КНР - 380 млн. т, остальных стран Азии - 140 млн. т. В 2011 г. объем регионального экспорта (25 млн. т) составил четверть общемирового и лишь на 5 млн. т превысил объем импорта (19,6 млн. т), который, в свою очередь, составляет 21% общемирового.

Региональный экспорт строительного проката в 2011 г., млн. т

Китай	11,56
Япония	4,86
Южная Корея	3,8
Тайвань	1,35
Всего в мире	98,96

Источник: Worldsteel.

Основными региональными экспортёрами арматуры и катанки являются Китай, Япония и Южная Корея, импортерами - соседние страны Юго-Восточной Азии (прежде всего, Южная Корея, Сингапур, КНР, Таиланд, Индонезия, Малайзия и Вьетнам).

Региональный импорт строительного проката в 2011 г., млн. т

Южная Корея	4,45
Сингапур	2,14
Китай	1,79
Таиланд	1,7
Индонезия	1,25
Малайзия	1,2
Вьетнам	1,14
Тайвань	0,92
Япония	0,91
Филиппины	0,63
Индия	0,6

Источник: Worldsteel.

Китайское потребление конструкционной стали имеет хорошую поддержку благодаря устойчивому развитию строительного сектора. Перед страной по-прежнему стоят задачи по созданию колоссальных объемов инфраструктуры, для которых необходимо не менее 65% от национального потребления сталепродукции. В 4-м квартале 2012 г. и 1-м квартале 2013 г. в стране ожидается улучшение рыночного спроса на сталь. Национальной комиссией развития и реформ утверждены инвестпроекты общим объемом более 5 трлн. юаней. В частности, в строительство высокоскоростной железнодорожной сети, как ожидается, будет инвестировано 530 млрд. юаней.

Китайские производители также активно используют имеющиеся возможности для поставок длинномерной продукции на рынки сопредельных стран, особенно на растущие рынки стран АСЕАН.

За первые девять месяцев 2012 г. китайские металлурги экспортировали 8,24 млн. т арматуры и катанки (+ 63% к АППГ), поставки сортового проката выросли на 40% до 2,67 млн. т. В Японии потребление конструкционной стали в 2012 г. составило 10,3 млн. т, при объеме внутреннего производства в 18,6 млн. т. Соответственно, избыточные объемы ушли на экспорт, в т. ч., внешние поставки арматуры составили 346 тыс. т, катанки - 542 тыс. т, профилей - 882 тыс. т.

За 8 месяцев 2012 г. потребление в строительстве Японии составило 7,3 млн. т. За 9 месяцев 2012 г. экспорт арматуры составил 277 тыс. т, катанки - 375,5, импорт - 24 тыс. т и 209 тыс. т соответственно. В текущем финансовом году стали дополнительный спрос на конструкционный прокат в стране, обусловленный необходимостью восстановления после землетрясения, вырастет на 600 тыс. т.

В Индии потребление сортового проката в следующие 10 лет будет превышать спрос на плоскую продукцию (в соотношении 55% против 45%), что обусловлено высоким спросом со стороны инфраструктурных проектов. Соответственно, при общем уровне потребления в 2012/2013 финансовом году на уровне 77 млн. т, спрос на длинномерную продукцию должен составить не менее 42 млн. т.

В Ispat Nigam Rashtriya, ведущем национальном производителе стройпроката (основные конкуренты - SAIL и Tata Steel) отмечают, что длинномерный прокат является товаром, который производится и потребляется преимущественно для местного рынка, экспорт и импорт незначителен. В частности, за январь-сентябрь 2012 г. импорт длинномерной продукции в Индию через основные порты составил всего порядка 200 тыс. т. Экспорт по итогам года оценочно не превысит 600 тыс. т.

В Южной Корее, на фоне растущего спроса внутри страны, местные производители арматуры наращивают поставки на местный рынок. За 1-е полугодие корейские компании выпустили 4,44 млн. т арматурного проката (+8%), из которых 4,24 млн. т (+16%) было отгружено отечественным потребителям, и всего 175 тыс. т (-36%) ушло на экспорт.

По оценкам местных экспертов, годовой экспорт арматуры из Кореи по итогам 2012 г. не превысит 400 тыс. т (главным образом, в Сингапур, Мьянму и Канаду), импорт (преимущественно, из Китая и Японии) составит около 500 тыс. т.

На Тайване из-за снижения правительственных ассигнований на проекты строительства на 16%, потребление длинномерного проката в 2012 г. может упасть на 5-10%. В 1-м полугодии 2012 г. Тайвань снизил импорт длинномерной продукции до 1,1 млн. т, экспорт составил 1,2 млн. т. Импорт арматуры в 2012 г. составит порядка 500 тыс. т (основные поставщики - Южная Корея, Россия, Великобритания), экспорт - 250 тыс. т (в Китай, Таиланд и Австралию).

В странах АСЕАН (Индонезия, Малайзия, Таиланд, Филиппины и Сингапур) в строительном секторе, на который приходится в среднем 63% потребления, в 2011 г. израсходовано порядка 31 млн. т проката, чуть выше уровня предыдущего года. Спрос на длинномерную продукцию в странах АСЕАН растет в среднем на 7% в год, опережая производство, которое увеличивается со скоростью 6%.

В 2011 г. объем импорта вырос до 9,4 млн. т, и основным ее поставщиком в АСЕАН остается Китай, на который пришлось около 40% импорта профилей, 23% и 42% арматуры и катанки соответственно. Крупными экспортёрами проката строительного назначения в страны АСЕАН выступают также Япония, Корея и Тайвань.

Потребление металлопродукции в строительном секторе стран АСЕАН за 2011 г.

Страна	Объем потребления, млн. т
Таиланд	7,86
Индонезия	6,68
Малайзия	6
Вьетнам	5,8
Филиппины	3
Сингапур	2,9

Источник: данные SEASIS.

В Таиланде спрос на длинномерный прокат в 2011 г. вырос до 4,9 млн. т. В настоящее время востребованность новых систем защиты от наводнений в жилых районах и активное переселение людей в регионы с меньшим риском наводнений формирует повышенный спрос на услуги строительного сектора.

Строительный сектор Индонезии в 2011 г. увеличил потребление проката на 3% до 6,7 млн. т, однако в 2012 г. ожидается замедление спроса в связи со снижением активности в секторе, поскольку регуляторы подняли первоначальный взнос для покупки дома, что может сдерживать инвестиции в недвижимость. В Малайзии ежегодный рост потребления стройпроката за счет правительственных проектов может ускориться до 5%. При этом в стране предпринимаются меры по ограничению растущего импорта. В 2012 г. введены антидемпинговые меры на импорт катанки из 4 стран.

Во Вьетнаме в 2011 г. 5,8 млн. т стали было использованы строительным сектором, импорт составил порядка 4,5 млн. т. В 2012 г. производство конструкционной стали составит 4,5 млн. т, внутренние продажи - 4,4 млн. т. Потребление во Вьетнаме остается сравнительно слабым - прежде всего, из-за спада на рынке недвижимости, который, в свою очередь, привел к стагнации в строительстве и промышленности строительных материалов.

Филиппинский строительный сектор оставался динамичным в последние несколько лет, пользуясь поддержкой правительства. В настоящее время строится 300 тыс. новых домов в год, в то время как население растет примерно на 2%.

В Сингапуре высокий спрос на длинный прокат в 2011 г. привел к значительному росту импорта, который увеличился на 38% в годовом исчислении. а январь 2013 г., публикуется с разрешения редакции

В 2011 г., по данным ISSB, импорт длинномерной продукции в страны Ближнего Востока и Северной Африки вырос на 1% до 13,8 млн. т. Импорт в Египет показал более чем десятикратный рост - до 2,8 млн. т, в ОАЭ сократился на 76% до 1,7 млн. т, в Алжир вырос до 2,8 млн. т. В целом закупки длинномерного проката Египтом, Алжиром, ОАЭ и Ираком составили 68% от общеарабского импорта.

Если ранее страны MENA переживали строительный бум, то сейчас региону прогнозируют бум железнодорожный. Быстрый рост населения и урбанизации требует создания инфраструктуры наземного транспорта - скоростных дорог местного и регионального значения, а также метрополитена. Первым стало метро Дубая, в строительство которого было вложено \$9 млрд. По оценкам арабских экспертов, объем инвестиций в ж/д проекты на Ближнем Востоке и Северной Африке может достигнуть \$ 190 млрд.

Оценочная емкость рынка конструкционного проката Ближнего Востока и Турции - 35 млн. т. Регион остается ключевым импортером этой продукции, опираясь на значительные инвестиции в строительный сектор. Спрос на длинномерный прокат в регионе на 2012 г., 2013 г. и 2014 г. прогнозируется на уровне 18, 21 и 26 млн. т соответственно. Это означает, что региональные производители смогут покрывать потребности в данной продукции самостоятельно - в 2012 г., 2013 г. и 2014 г. их мощности, по оценкам, составят 19, 21 и 23 млн. т. К 2015 г. в регионе может производиться 17 млн. т арматуры, 3,5 млн. т профилей и 2,6 млн. т катанки. В реальности же пока большинство стран региона сильно зависят от импорта. Основные нетто-импортеры - Ливан, Саудовская Аравия, Сирия (до начала гражданской войны), Ирак и Иордания.

В 2012 г., после частичной стабилизации политической обстановки, в регионе отмечается значительный рост инвестиций в инфраструктуру, гарантируя высокий спрос на строительный прокат. В ОАЭ будет реализован проект по созданию ж/д сети между эмиратами Абу-даби и Дубай протяженностью 1200 км. Позже сеть станет трансарабской, связав ОАЭ, Саудовскую Аравию и Оман.

В Саудовской Аравии, которая остается крупнейшим строительным рынком Залива, в 2012 г. инвестиции в строительные и инфраструктурные проекты снизятся до \$50 млрд., однако уже в 2013 г. ожидается возвращение к \$70 млрд. В 2012 г. дан старт ряду проектов по развитию портов стоимостью порядка \$3 млрд.

Катар вложит \$140 млрд. в инфраструктурные проекты за следующие 5 лет. В стране стартует реализация проектов в рамках проведения в 2022 г. чемпионата мира по футболу. Строительная отрасль Кувейта также стоит на пороге значительного роста, стимулируемого госинвестициями в проекты возведения инфраструктурных и социальных объектов. В отрасли ожидается ежегодные темпы роста 7,5% между 2012 г. и 2016 г. В Омане реализуются проекты строительства дорог и мостов на \$7 млрд. На текущий год планируется начало строительства железной дороги более чем на \$ 5 млрд., а также нескольких портов и аэропортов.

Оценка потребности в арматуре в странах Персидского залива, млн. т

2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.
12,6	13,3	14	14,7

Источник: Qatar steel.

В Ливане, которому требуется масштабное восстановление инфраструктуры, потребление проката строительного назначения составляет 1 млн. т. Сегодня стране зависима от импорта, основная часть которого поступает из стран СНГ (Беларусь и Украина).

Аналогичная ситуация и в Ираке, потенциал которого по потреблению строительного проката уже составляет 3 млн. т возможностью ежегодного роста на 10%. Местные производители (2 завода) пока могут суммарно выпустить не более 300 тыс. т арматуры, что создает отличные возможности для экспортеров длинномеров из СНГ, Турции и Китая.

Сирия потребляет 2 млн. т сортового проката в год, большую часть страна импортирует из Украины, из Турции и КНР. Иордания активно наращивает потребление арматуры, которое приближается к отметке 1 млн. т в год.

В сложном положении после введения международных санкций находится Иран, крупный региональный потребитель (до 12 млн. т в год) и производитель стройпроката. С весны 2012 г. практически заблокирован импорт в страну не только готовой конструкционной стали, но и полуфабрикатов. На фоне 70% падения ввоза заготовки, местным производителям приходится работать на полную мощность, чтобы закрыть хотя бы часть потребностей сортовых заводов.

Региональный импорт строительного проката в 2011 г., млн. т

ОАЭ	2,35
Ирак	1,89
Иран	1,61
Саудовская Аравия	1,53
Израиль	0,9
Ливан	0,71
Иордания	0,37

Источник: Worldsteel.

В Турции (основной конкурент по конструкционной стали для поставщиков из СНГ в MENA), потенциал производства длинномерного проката уже превышает 36 млн. т, или 70% мощностей отрасли. В 2011 г. выпуск арматуры превысил 12 млн. т (всего 4,5 млн. т млн. в начале 2000-х годов), катанки - 2,79 млн. т. Импорт длинномерного проката в Турцию в 2011 г. составил 1,35 млн. т, экспорт - 10,5 млн. т.

За 9 месяцев 2012 г. потребление конструкционного проката в стране составил 9,7 млн. т, увеличившись на 9% к АППГ. Спрос со стороны стройсектора останется стабильно высоким, учитывая масштабный план городского преобразования, в рамках которого за 20 лет планируется капитально отремонтировать и заново построить 650 тыс. старых домов.

Несмотря на то, что на местном рынке в 2012 г. сохраняется высокий уровень спроса. Экспорт конструкционной стали из Турции за 9 месяцев 2012 г. вырос на 25% к АППГ. В частности, поставки арматуры составили 6,3 млн. т (+27%), катанки - 701,2 тыс. т (+17%).

Пока регион далек от того строительного бума, имевшего место до "арабской весны". Египет, Алжир, Ливия, Тунис и Марокко только возвращаются к "нормальному уровню" развития экономики и строительства. В 2013 г., при условии политической стабильности в регионе, ожидается возобновление высокого спроса, прежде всего на конструкционный прокат и рост импорта. В Египте потребление длинномерного проката в 2012 г. составит 6,5 млн. т. Перспективы для увеличения спроса на конструкционный прокат очевидны, однако, для импортеров места будет не слишком много, учитывая значительные мощности местных производителей.

Вновь интересным для экспортеров длинномерного проката стал Алжир, пускающий крупные проекты, особенно в жилищном строительстве. На арматуру и катанку приходится 60% в потреблении стали. В первой половине 2012 г. Алжир импортировал 1,81 млн. т стройпроката, на 25% выше уровня 2011 г. Основной объем поставок идет из стран Южной Европы (Испании, Италии и Греции).

В Марокко импорт сортового проката в 1 полугодии 2012 г. составил всего 105 тыс. т, что объясняется активностью местного производителя Sonasid/ArcelorMittal, удовлетворяющего 80% внутреннего спроса. Инфраструктура и жилищное строительство остаются основными факторами спроса на сталь, в то время как потребление в промышленном секторе страны все еще не может выйти на нормальный уровень. Перспективным остается и рынок Ливии, где "дореволюционный" спрос на арматуру превысил 1,5 млн. т в год. В Тунисе спрос на сталь достигает 1 млн. т, 80% этого объема приходится на арматуру.

Региональный импорт строительного проката в 2011 г., млн. т

Египет	0,58
Алжир	3,19
Марокко	0,47
Нигерия	0,49
Гана	0,41
Тунис	0,3
ЮАР	0,41

Текущая емкость рынка конструкционного проката Северной Америки - 40 млн. т. В NAFTA практически все страны являются нетто-импортерами длинномерного проката, и несмотря на то, что объемы потребления отличаются в разы, дефицит данной продукции по США, Канаде и Мексике в 2011 г. был почти одинаковым - 1,1-1,4 млн. т. В то же время, в Северной Америке активно ведется межрегиональная торговля длинномерной продукцией, на которую приходится порядка 45% всего импорта. В 2011 г., по данным ISSB, внутренняя торговля в NAFTA выросла на 10,5% до 4,2 млн. т.

В США на строительный сектор приходится порядка 40% стального потребления, т.е., порядка 35 млн. т в год. За 9 месяцев 2012 г., по предварительным данным, поставки на рынок длинномерного проката составили 20,4 млн. т, что на 14% выше уровня 2011 г. Игроки рынка отмечают устойчивый спрос на стройпрокат в 1 полугодии, однако к лету потребление снизилось, а осенью перешло к стагнации. Однако необходимость ликвидации последствий урагана Sandy обеспечит позитивный импульс потреблению в строительном секторе США. Кроме того, после завершения выборов инвесторы вернуться к нормальному финансированию проектов. В 2011 г. импорт в США длинномерной продукции составил: арматура - 600 тыс. т, катанка - 921 тыс. т, профили - 465 тыс. т, проволока - 580 тыс. т. В 2012 г. импорт ожидается на уровне 2,5 млн. т. Важным сдерживающим фактором для роста ввоза строительного проката является обязательное требование использовать продукцию местного производства при реализации финансируемых при поддержке государства строительных проектов.

Перспективен рынок Мексики, где потребление стройпроката приближается к 11 млн. т, а строительный сектор, подерживаемый крупными госинвестициями в инфраструктуру, растет на 10-15% в год. Бразильская Gerdau, один из ведущих поставщиков арматуры на местном рынке, инвестирует 600 млн. в проект с мексиканской Aceros Corsa по созданию завода производству 700 тыс. т сортового проката в год.

Региональный экспорт и импорт строительного проката в 2011 г., млн. т

Регион, страны	Экспорт	Импорт
Северная Америка	6,48	9,87
США	3,43	4,87
Канада	1,45	2,64
Мексика	1,33	1,47
Южная Америка	1,7	3,8
Бразилия	1,2	1,05

Источник: Worldsteel.

В большинстве стран Латинской Америки стройсектор является основной движущей силой роста стального потребления. Сейчас емкость регионального рынка конструкционного проката составляет 16 млн. т. Регион остается нетто-импортером - в 2011 г. экспорт составил 1,7 млн. т (преимущественно, из Бразилии, которая, в свою очередь, является нетто-экспортером), в то время как импорт - 3,8 млн. т. В 2012 г. в Бразилии видимое потребление длинномеров составило 10,5 млн. т (в т. ч., почти 700 тыс. т - импорт), превысив докризисный уровень. В 2013 г. ожидается рекордный спрос на эту продукцию - порядка 13 млн. т. Перспективы стройсектора в стране позитивны, учитывая большое количество проектов в рамках проведения ЧМ по футболу 2014 г. и Олимпиады-2016.

Бразильский спрос на конструкционную сталь в ближайшие пять лет будет расти на 15-20% в год, и за этот рынок, где много лет царит компания Gerdau (ее конкуренты - Votorantim и ArcelorMittal) решил побороться и производитель плоского проката CSN. Компания планирует с 2013 г. удвоить продажи арматурного проката для строительной отрасли.

Потребление растет почти во всех странах региона, не только в Бразилии. В январе-сентябре 2012 г. видимое потребление стали в странах Латинской Америки и Карибского бассейна выросло на 5% в годовом исчислении, достигнув 49,5 млн. т, при этом лидерами являются Чили (+17%), Мексика (+15%) и Перу (+13%). Мексика имеет наибольший дефицит в торговле сталью - 3,3 млн. т за 9 месяцев 2012 г., у Колумбии - 1,3 млн. т, Перу - 1,2 млн. т.

Интересными являются рынки Перу и Колумбии, которые по итогам 2012 г. закупили на внешних рынках свыше 500 тыс. т этой продукции. Строительная отрасль Перу в 2013 г. вырастет на 12% на фоне реализации ряда крупных проектов. Пока в стране доминирует Siderrepi - перуанское подразделение бразильской Gerdau, которая уже приступила к расширению мощностей. В будущем у нее появится конкурент - Aceros Aequira строит сортовой завод в Перу.

Колумбия является перспективным рынком не только для региональных поставщиков, но и стран-экспортеров, таких как Китай, Турция и Украина. Потребление стройпроката на внутреннем рынке в 2012 г. составило 1,5 млн. т, в 2013 г. ожидается рост до 1,65 млн. т. Пока спрос покрывается преимущественно за счет импорта (свое представительство уже открыла североамериканская Nucor), однако в будущем здесь могут открыть свои предприятия Usiminas или другие латиноамериканские производители.

В Чили потребление арматуры в 2012 г. превысит 600 тыс. т, в ближайшие годы ожидается до 1 млн. т. Стройсектор растет со скоростью 10%, обеспечивая стабильный спрос на длинномерный прокат.

Региональный импорт строительного проката в 2011 г., млн. т

Бразилия	1,05
Перу	0,66
Колумбия	0,5

Источник: Worldsteel. (Металлоснабжение и сбыт, Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира)

ЦЕНЫ**В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ПОСТАВЩИКИ
ПРОДОЛЖАЮТ ПОДНИМАТЬ ЦЕНЫ НА ПЛОСКИЙ ПРОКАТ ДЛЯ СТРАН БЛИЖНЕГО ВОСТОКА**

Подъем цен на плоский прокат в странах Восточной Азии, продолжавшийся на протяжении последних полутора месяцев, оказывает мощное воздействие и на другие регионы. Повсеместно металлургические компании также стремятся увеличить стоимость своей продукции, чтобы не отстать от азиатских коллег.

Одним из источников такого повышения стали турецкие производители, в январе поднявшие котировки на \$20-30/т, а в начале февраля анонсировавшие новый рост еще на \$10/т. Предложения по апрельским горячекатаным рулонам поступают от металлургов на уровне \$640-650/т, EXW, а толстолистовая продукция котировается, в среднем, на \$10/т выше.

В январе это повышение было, в основном, принято потребителями. По крайней мере, сделки по горячему прокату заключались на уровне, доходящем до \$630/т, EXW. Это позволило поднять цены и поставщикам из СНГ. Если продажи февральских горячекатаных рулонов украинского производства осуществлялись по \$550-560/т, FOB, а российская продукция при поставках в Турцию могла достигать \$570/т, FOB, то на март украинские компании выставляют цены порядка \$560-575/т, FOB, а российские - \$580/т, FOB и более. Толстолистовая продукция пользуется в Турции меньшим спросом и поэтому более устойчивая. Стоимость материала украинского производства в конце января – начале февраля оставалась в промежутке \$560-570/т, FOB.

Однако вопрос о том, примет ли рынок новые цены, остается весьма актуальным. При заключении реальных сделок котировки на горячекатаные рулоны в Турции так пока и не смогли превысить отметку \$630/т, EXW. Импортёры тоже проводят выжидательную политику, не исключая того, что нынешний подъем очень быстро может смениться спадом. Ожидания потребителей обуславливаются тем, что конечный спрос на плоский прокат в Турции остается довольно слабым, а промышленники не уверены в дальнейших перспективах. Безусловно, с наступлением весны произойдет оживление в строительной отрасли, однако автомобилестроители и производители бытовой техники настроены пессимистично из-за продолжающейся депрессии на ключевом для них европейском рынке. В результате конечные потребители стальной продукции стараются поддерживать запасы на минимальном уровне. Аналогичную политику приходится проводить и дистрибуторам, а это, естественно, сдерживает спрос.

Основную поддержку металлургии из Турции и СНГ сейчас получают из Европы, точнее, от поднявшегося по отношению к доллару евро. В январе турецкие компании предлагали горячекатаные рулоны в Италию примерно по \$620-625/т, FOB, но в феврале цены выросли до \$640/т, FOB. Точно так же украинские компании увеличили стоимость аналогичной продукции от около \$580-585 до \$595-600/т, DAP. Правда, спрос в европейских странах сейчас еще ниже, чем в Турции. Поэтому вероятность ослабления всего средиземноморского рынка в ближайшие несколько недель выглядит не такой уж и низкой.

Похожие тенденции наблюдаются и в странах Персидского залива. Спрос на горячий прокат сохраняется там, в основном, со стороны производителей труб, прочие потребители предпочитают выжидать. В конце января - начале февраля пользовалась спросом, в основном, украинская и индийская продукция, которая предлагалась по \$610-620 и \$640-645/т, CFR соответственно. В то же время, предложения китайских и других азиатских компаний, начинавшихся от \$650/т, CFR, остаются без внимания. В настоящее время ближневосточный рынок плоского проката находится в неустойчивом состоянии. С одной стороны, металлургические компании рассчитывают на продолжение подъема, руководствуясь такими факторами как предполагаемый рост в Восточной Азии и приближение весеннего оживления деловой активности. Однако, с другой, большинство потребителей полагают, что январского повышения котировок было более, чем достаточно, и решительно не видят причин для новых скачков. Судя по всему, это приведет к падению покупательской активности, по меньшей мере, до конца февраля. Рынок будет ждать сигналов по двум позициям: во-первых, смогут ли продолжить повышение азиатские металлургии и, во-вторых, возобновят ли закупки проката конечные потребители. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ПОВЫШЕНИЕ ЦЕН НА ПЛОСКИЙ ПРОКАТ
В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА В АЗИИ СПОСОБСТВОВАЛО ПОДРОЖАНИЮ СЛЯБОВ**

Во второй половине января на рынке товарных слябов началось долгожданное оживление. Подъем котировок на плоский прокат в странах Восточной Азии и ожидания еще большего роста весной этого года примирили региональных прокатчиков с подорожанием полуфабрикатов, на котором производители этой продукции настаивали еще с декабря.

В январе стоимость горячекатаных рулонов в Корее и на Тайване прибавила более \$30/т, открыв возможность для аналогичного подъема цен на слябы. Кроме того, в последнее время объем предложения на региональном рынке был ограниченным. Российские компании в январе больше ориентировались на турецкий рынок, а Западно-Сибирский меткомбинат сократил производство плоских полуфабрикатов в пользу заготовок. Корейская Posco, остановив часть мощностей для проведения ремонта, вообще перестала продавать слябы, используя их для собственного производства готового проката, а поставки из Японии были незначительными.

В конце января российские компании заключали контракты с азиатскими покупателями на уровне \$520-525/т, CFR. Примерно на том же уровне находилась и японская продукция. Латиноамериканские производители добились даже более существенного повышения - до \$530-540/т, CFR. Впрочем, по мнению аналитиков, новое подорожание как плоского проката, так и железной руды в регионе создает предпосылки для продолжения роста в феврале.

На подъеме находится и турецкий рынок полуфабрикатов, на состояние которого, как и в Восточной Азии, повлияло, прежде всего, увеличение стоимости готовой продукции. Внутренние цены на горячекатаные рулоны в стране к началу февраля вышли на уровень \$630-650/т, EXW, поэтому производители готовы закупать слябы в СНГ по \$520/т, CFR, а в Бразилии - по \$530-540/т, CFR.

Не заметно пока прогресса только на одном направлении - американском. Бразильские компании в январе пытались взвинтить цены на полуфабрикаты, считая оптимальным для себя все те же \$530-545/т, CFR. Однако для прокатчиков в США слишком высокими выглядят даже котировки мексиканских поставщиков, готовых продавать слябы всего по \$510-515/т, CFR. Несмотря на все старания американских металлургов, внутренние цены на горячий прокат в течение последних двух месяцев застряли на уровне \$690/т, EXW, а толстолистовая сталь даже немного подешевела. Впрочем, пока что производители товарных слябов настроены оптимистично. Благодаря продолжающемуся росту цен в Турции и Восточной Азии они могут рассчитывать на увеличение стоимости своей продукции в феврале, как минимум, еще на \$15-20/т. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ НА ПОЛУФАБРИКАТЫ В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА СТАБИЛИЗИРОВАЛИСЬ

Когда в середине января цены на длинномерный прокат и металлолом в странах Ближнего Востока пошли вниз, спад на региональном рынке заготовок выглядел совершенно неизбежным. Тем более что многие прокатные компании успели пополнить запасы полуфабрикатов в первой половине месяца, так что спрос на эту продукцию должен был сократиться. Действительно, цены на заготовки за последние три недели понизились примерно на \$10/т. Российские и украинские компании, которые ранее предлагали эту продукцию по \$535-540/т, FOB, сбавили котировки до около \$525-530/т, FOB, а турецкие экспортеры опустили цены от более \$555 до \$540-550/т, FOB. Тем не менее, полуфабрикаты проявили несколько большую устойчивость, чем арматура, которая за это же время подешевела более чем на \$20/т, и даже металлолом, понизившийся в Турции на \$10-15/т.

Относительно слабая подверженность заготовок спаду объясняется несколькими факторами. Прежде всего, сокращение спроса на эту продукцию оказалось меньше ожидаемого. Полуфабрикаты из СНГ в последнее время активно приобретаются египетскими прокатчиками и компаниями из других стран Северной Африки. Благодаря действующим в Египте импортным пошлинам на арматуру внутренние цены на длинномерный прокат достаточно высоки, поэтому местные производители охотно приобретают заготовки по \$545-550/т, CFR.

В ближайшее время ожидается выход на рынок клиентов из Саудовской Аравии. Они приобрели ограниченные объемы полуфабрикатов в январе и планируют на февраль весьма значительные закупки. Пока саудовцы выставляют встречные предложения на уровне ниже рыночного - около \$530-535/т, FOB для турецкой продукции и менее \$525/т, FOB для украинской и российской. Однако интерес с их стороны, безусловно, присутствует.

Готовы продолжать закупки заготовок в СНГ и турецкие прокатчики. Правда, внутренние цены на эту продукцию в начале февраля сократились до \$545-550/т, EXW, так что сделки заключаются из расчета менее \$540/т, CFR. Сейчас это самый низкий уровень на региональном рынке. Впрочем, поставщики имеют возможность выбирать не только между традиционными покупателями. Высокий курс евро по отношению к доллару создал благоприятные условия для продажи заготовок из СНГ и Турции в страны Южной Европы. Кроме того, тарифы на фрахт в настоящее время находятся на минимальном уровне за четверть века, что открывает возможности для экспорта в более отдаленные регионы. Турецкие компании в конце января осуществляли поставки заготовок в страны Латинской Америки, а производители из СНГ отправляют продукцию из черноморских портов в Юго-Восточную Азию. Затраты на доставку в Индонезию, Таиланд или Филиппины сократились в настоящее время до \$25-30/т.

В целом спрос на заготовки на Дальнем Востоке в последнее время несколько уменьшился, а падение цен на металлолом, безусловно, оказывает негативное воздействие на полуфабрикаты. Однако отступить пришлось, в основном, корейским компаниям, которые в конце января - начале февраля понизили котировки от \$595-600 до \$580-590/т, CFR. Российская и украинская продукция по-прежнему котировается в интервале \$560-575/т, CFR при поставках, как через дальневосточные, так и черноморские порты. При этом, потребители стараются сдвинуть цены к нижней границе этого интервала, но не выдвигают встречные предложения ниже \$560/т, CFR.

В принципе, ожидания на февраль на мировом рынке заготовок трудно назвать благоприятными. Металлолом в первой половине текущего месяца должен подешеветь на всех остальных рынках. Соответственно, цены на длинномерный прокат и полуфабрикаты останутся под давлением. Однако существенное, более чем на \$5-10/т, удешевление заготовок выглядит маловероятным. Возможность выбора между большим числом покупателей и ограниченный объем предложения (многие поставщики из СНГ и Кореи уже практически завершили продажи февральской продукции) должны помочь производителям удержать цены от серьезного спада. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА СОСТОЯЛСЯ РАЗВОРОТ

ВОСХОДЯЩЕГО ЦЕНОВОГО ТРЕНДА НА БОЛЬШИНСТВЕ РЕГИОНАЛЬНЫХ РЫНКОВ ДЛИННОГО ПРОКАТА

В январе состоялся разворот восходящего ценового тренда на большинстве региональных рынков длинного проката. По словам аналитиков проекта Delphica, рост цен, начавшийся еще в декабре, продолжился и в первой половине января на фоне некоторого оживления спроса в ряде регионов. Способствовали восходящему движению цен на готовую продукцию также следующие факторы: ограниченное предложение продукции со стороны производителей из СНГ в период новогодних и рождественских праздников; заметное удорожание основных видов металлургического сырья (коксующийся уголь и железорудное сырье на спотовых рынках Китая и импортируемый в Турцию металлолом).

В подобных условиях с локального дна в середине декабря турецким экспортерам удалось провести повышение цен на \$20-25/MT по всем видам длинного проката. Поставщики из СНГ следовали политике своих основных конкурентов с некоторым временным лагом - порядка недели. Приrost цен оказался меньшим - \$10-20/MT.

Импортеры из Ближнего Востока и Северной Африки вынуждены были принимать возросшие ценовые уровни. Однако это касалось, в первую очередь, небольших сделок для обеспечения текущих потребностей. В азиатском регионе рост импортных цен также составил порядка \$25/MT. Здесь ключевым фактором подобной динамики выступила агрессивная ценовая политика китайских экспортеров, стремящихся компенсировать заметно возросшую себестоимость в результате удорожания металлургического сырья. В Европе же ценоповышательные тенденции оказались более умеренными на фоне худшего состояния спроса в регионе. Аналитики проекта Delphica считают, что уже к середине февраля сопротивление покупателей заметно возросшим ценовым предложениям поставщиков усилилось. В условиях все еще фундаментально слабого спроса потребители и трейдеры не были намерены существенно наращивать запасы. Поэтому после периода активизации закупок во второй половине декабря - начале января они взяли паузу. Это сразу же привело к прекращению роста цен и их развороту вниз.

Первые признаки охлаждения цен проявились на внутреннем рынке Китая по мере стабилизации цен на железорудное сырье. В бассейнах Черного и Средиземного морей первыми на уступки пошли турецкие заводы. Ослабление внутреннего спроса и неустойчивые конкурентные позиции на внешних рынках вынудили их снизить цены на \$10/MT до \$540-560/MT, FOB для заготовки, \$600-610/MT, FOB для арматуры, \$605-615/MT, FOB для катанки. Поставщикам из СНГ пока удается удерживать свои ценовые предложения по готовому прокату от снижения. Текущие котировки находятся в диапазонах \$580-600/MT для арматуры, \$595-605/MT для катанки и \$610-640/MT для сортового проката на условиях FOB. Лишь по заготовке снижение цен составило \$8/MT до \$525-535/MT на условиях FOB порты Черного моря. Производители уже фактически полностью закрыли книгу заказов на февраль и пока не торопятся оглашать новые ценовые уровни для продукции мартовского производства. Как отмечают эксперты проекта Delphica, ценопонижательные тенденции также стали проявляться и в европейском регионе. Кроме вялого спроса, дополнительным фактором давления на цены сейчас является существенная ревальвация евро относительно доллара, что ослабляет конкурентные позиции местных производителей по сравнению с импортерами. В результате, внутренние цены в Италии на текущей неделе просели до 485-545 евро/MT с доставкой. (Delphicasteel.com/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СЕБЕСТОИМОСТЬ ПРОКАТА В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛА

По расчетам аналитиков проекта Delphica, в январе по сравнению с декабрем в наибольшей степени выросла себестоимость проката у китайских производителей. Это было вызвано резким удорожанием как железорудного сырья (прирост спотовых цен со второй половины декабря до середины января составил \$19), так и коксующегося угля (прирост цен за первые две недели января составил \$12). В результате прямые производственные затраты (сырье + энергоресурсы + зарплата) на 1 т сляба в Китае выросли до \$515 и практически вернулись на уровень середины 2012 г. Со второй половины января ситуация на сырьевых рынках в Китае стабилизировалась и ценовой тренд сменился на горизонтальный.

После роста в начале года стабилизировались к концу месяца цены на сырье также в странах СНГ и Турции. В Турции из-за ослабления спроса и цен на длинный прокат электрометаллургические предприятия были вынуждены сократить закупки лома. Это привело к снижению средней цены на потребляемый лом с \$400/т до \$390/т. Соответственно, на \$12 сократились прямые производственные затраты на турецкую заготовку, которые в течение второй половины января оставались стабильными на уровне \$513/т.

В Украине удорожание железорудного сырья и лома в начале месяца обусловило увеличение прямых производственных затрат на \$10/т, в то же время в России себестоимость проката практически не изменилась. Несмотря на дефицит поставок лома в данный период, металлурги воздерживаются от дальнейшего повышения цен, поскольку с одной стороны это не приносит желаемого прироста поставок лома на предприятия, а с другой - из-за ослабевающего спроса на длинный прокат отсутствует необходимость в наращивании производства. По прогнозам аналитиков проекта Delphica, в условиях нарастающего сопротивления росту цен на прокат и невысокого спроса со стороны трейдеров и конечных потребителей, предпосылок для ощутимого наращивания объемов производства в феврале, очевидно, не будет. Соответственно, неизменными в ближайший месяц в большинстве регионов будут оставаться цены на сырье и себестоимость проката. (Delphicasteel.com/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА

ЕС В МАРТЕ 2013 ГОДА ВВЕДЕТ ПОШЛИНЫ ПРОТИВ ИМПОРТА КИТАЙСКОЙ СТАЛИ ИЗ-ЗА ГОСУДАРСТВЕННЫХ СУБСИДИЙ

Как сообщает Yieh.com, ЕС введет карательные пошлины на импорт стали из Китая, потому что некоторые страны-члены ЕС согласились, что Китай укрепляет свой экспорт металлопродукции в регионе с незаконными правительственными субсидиями. Уже во второй раз 27 стран ЕС вводят пошлины на импорт китайской стали, и пошлины на этот раз будут намного выше, чем в первый раз. Пошлины вступят в силу в середине марта, их цель - органическая сталь с покрытием. Хотя пошлины составляют только небольшую часть в китайском бизнесе с Европой, они все еще имеют политическое значение. Это означает, что ЕС не обвиняет китайское правительство в недобросовестной коммерческой практике, а напротив, делает это в отношении китайских компаний. ([MetalTorg/](http://MetalTorg.com/)[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

ARCELORMITTAL В 2013 ГОДУ ПРОДОЛЖАЕТ ЗАКРЫВАТЬ УБЫТОЧНЫЕ МОЩНОСТИ

Закрытие ArcelorMittal в январе еще части мощностей в бельгийском Льеже четко показало - праздники закончились, жизнь продолжается. А вместе с ней - и закрытие убыточных мощностей в Европе, задыхающейся от избытка предложения на фоне слабого спроса.

Убыточность металлургического производства в западной Европе на фоне слабого спроса толкает сталелитейные корпорации к закрытию мощностей первого передела и переносу выпуска продукции на восток. Пионером и лидером здесь выступает ArcelorMittal, которая в 2011-2012 гг. остановила около 25% своих западноевропейских мощностей.

Согласно сообщению компании, в связи с продолжающимся снижением спроса на европейском рынке, на льежском меткомбинате планируется закрыть 6 линий по финишной отделке проката: г/к полосовой прокатный стан, один из двух станов холодной прокатки, две линии по оцинковке и два агрегата по цинкованию электролитическим способом.

На ArcelorMittal Liege продолжают работать 5 основным прокатных станов, на которых работают 800 человек. Эти производственные линии являются стратегическими для предприятия, поскольку на них выпускается продукция с высокой добавленной стоимостью. Таким образом, на начало 2013 г. у ArcelorMittal закрыты по меньшей мере 11 доменных печей из 25 - в том числе, 6 агрегатов из имеющихся у компании 15 в Западной Европе. Всего, к слову в Европе 60 доменных печей общей мощностью 100 млн. т.

Пока неизвестно, перезапущена ли доменная печь в Дюнкерке (Франция) мощностью 1 млн. т, остановленная в конце лета прошлого года. В ArcelorMittal сообщали, что выплавка чугуна и стали в портовом Дюнкерке обходится компании значительно дешевле, нежели на заводах в Льеже и во Флоранже, производство на котором де-факто стоит с 2011г., несмотря на отчаянные протесты и угрозы со стороны правительства Франции. Всего в Дюнкерке 3 печи, они обеспечивают сталеплавильное производство мощностью 8 млн. т, продукция которого предназначена, в т.ч. и для заводов в Льеже и Флоранже. Поскольку 4 домны в Льеже и Флоранже остановлены навсегда, в ArcelorMittal теперь будут считать, что имеют 21 доменную печь в Европе, из которых работает половина.

Кроме закрытых домен в Бельгии Франции, в настоящее время простаивают также одна доменная печь и ряд прокатных мощностей в Германии. В Люксембурге законсервирован сталеплавильный завод в Schifflange и остановлены прокатные станы в Schifflange и Rodange. В Испании значительное количество остановленных мощностей в ArcelorMittal Asturias (дома в Хихоне) и Villaverde (ДСП и прокатное производство). В Италии остановлено прокатное производство на Piombino. Западноевропейский рынок остается самой главной головной болью ArcelorMittal сегодня - здесь сосредоточено около 45% производственных мощностей компании, в то время как потребительская активность в регионе, прежде всего, в еврозоне, сегодня показывает наихудшую динамику в мире. В декабре компания сообщила, что потери от европейского бизнеса составят \$4,3 млрд. (2,6 млрд. евро).

Мощности ArcelorMittal в ЕС, работа которых законсервирована или остановлена на неопределенный срок

Страна/предприятие	Агрегат/мощность	Сроки	Примечания
Франция, ArcelorMittal Atlantique and Lorraine/Florange	Две доменные печи мощностью 1,4 млн. т в год	С июля 2011 г.	Домны закрыты навсегда как наиболее неконкурентоспособные в данном регионе
Florange	Сталеплавильное пр-во мощностью 2,7 млн. т в год	С октября 2011 г.	Есть возможность восстановления работы при условии восстановления спроса
Франция, ArcelorMittal Dunkirk	Доменная печь №2 мощностью 1 млн. т	Август 2012 г. - январь 2013 г.	Остановлена временно, ожидается возобновление работы в начале 2013 г.
Германия, ArcelorMittal Eisenhuttenstadt	Доменная печь мощностью 0,5 млн. т в год	С сент. 2011 г. до марта 2012?	Остановлена временно
Бельгия, ArcelorMittal Liege	Закрыты аглофабрика, коксовый завод, две доменные печи (Ougree и Seraing) и сталеплавильное пр-во мощностью 2,5 млн. т	С сентября 2011 г.	Принят план по инвестициям до 138 млн. в новую линию финишной обработки стали
Liege	Прокатные мощности: по выпуску г/к полосы в Chertal, одного из двух станов холодной прокатки потоков в Tilleur, 4-й и 5-й линий гальванизации в Flemalle и линий электроцинкования HP3 и 4 в Marchin	С января 2013 г.	По данным компании, производство горячекатаных рулонов в Льеже обходится на 40/т дороже, чем на других заводах ArcelorMittal в северной Европе
Люксембург, ArcelorMittal Schifflange	Электродуговая печь, МНЛЗ прокатные станы	С октября 2011г. - временно, с марта 2012 г. - постоянно	По данным компании, суммарные убытки двух заводов составили 100 млн. евро (US \$ 132 млн.) в течение последних трех лет
Люксембург, ArcelorMittal Rodange	Прокатные станы	С марта 2012 г. - постоянно	
Испания, ArcelorMittal Asturias/Gijon	Доменная печь "B" в Хихоне мощностью 2,2 млн. т	С августа 2012 г.	На предприятии продолжает работать одна из двух доменных печей
Испания, ArcelorMittal Asturias/Aviles	Линия нанесения цветных покрытий мощностью 250 тыс. т	С февраля 2012 г.	Перспективы возобновления неясны, рабочие переведены в другие подразделения Aviles. Данная продукция производится на заводе Lesaka
Испания, ArcelorMittal Villaverde (южный пригород Мадрида)	Дуговая сталеплавильная печь мощностью 1 млн. т и сортопрокатное производство (стальные балки для строительства) мощностью 600 тыс. т	С октября 2011 г.	В связи с сохраняющейся слабостью на испанском рынке строительства и отсутствия ожиданий восстановления в краткосрочной перспективе, остановка может быть продлена на неопределенный срок
Испания, ArcelorMittal Bergara (страна Басков)	Сталеплавильное пр-во временно остановлено	С октября 2011 г.	Необходимая для работы заводов в баскском регионе сталь поступает с предприятия Zumarraga
Испания, ArcelorMittal Espana Sestao (Бильбао)	Две ДСП общей мощностью 1 млн. т.	С ноября 2011 г. по июль 2012 г.	Из-за слабого спроса две ДСП в Sestao на севере стояли 1,5 года, с лета 2012 г. работают на половину мощности
Италия, ArcelorMittal Piombino	Прокатное производство	С июля 2012 г.	Компания ищет покупателя на предприятие, производящее лист на объектах в Пьомбино, Авеллино и Каносса

Источник: ugmk.info по данным компаний.

Стоит также по одной доменной печи в Чехии и Румынии. Кроме того, законсервирован толстолистовой стан в Галаце (Румыния). В декабре 2012 г. появилась информация о возможности остановки ArcelorMittal (Босния), который имеет самую низкую производительность труда в Европе. В 2011 г. в Зенице произведено около 600 тыс. т стали.

Однако в целом, на восточноевропейских активах ArcelorMittal ситуация лучше, чем в западной Европе - как с точки зрения загрузки, так и перспектив потребления. В любом случае, выплавка чугуна и стали в Восточной Европе обходится дешевле, поэтому данные мощности останавливаются в последнюю очередь. В 2013 г., по оценкам ArcelorMittal, стальное потребление в Европе продолжит стагнировать - динамика спроса составит от -0,5% до 0,5%. Компания, очевидно, продолжит практику закрытия мощностей в ЕС. В 2012 г. спрос на сталь в ЕС упал на 8-9% и сейчас составляет лишь 29% от докризисного уровня. В среднесрочной перспективе компания не видит улучшения ситуации на рынке, поскольку большинство потребителей, представленных автокорпорациями, сократили закупки сталепродукции. Еще хуже ситуация с потреблением строительного проката. В минувшем году европейский спрос на строительные материалы и длинномерный прокат вслед за падением объемов стройработ оценочно на 6%, упал до новых минимумов. До сих пор данный сектор оставался ключевым рынком для европейских производителей стали - на него приходится 27% доля рынка потребления в ЕС. Однако снижение рентабельности в продажах длинномерного проката до минимума побудило ряд ведущих производителей, в том числе ArcelorMittal, Celsa и Tata, свернуть часть мощностей по выпуску этой продукции в пользу плоского проката. В продолжение темы выйдет статья о закрытии своих мощностей в Европе конкурентами ArcelorMittal. (Максим Белов, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ПРОГНОЗ**В 2013 ГОДУ СПРОС НА СТАЛЬ БУДЕТ СНИЖАТЬСЯ**

Спрос на сталь на европейском рынке будет снижаться до 2014 г. Об этом говорится в отчете европейской стальной ассоциации Eurofer. Согласно сообщению ассоциации, в 2013 г. активность в металлопотребляющих отраслях Европы снизится примерно на 1% связи со строгими мерами экономии в ЕС и сложностью доступа к финансированию, однако некоторую поддержку производителям окажет экспорт. В 2013 г. реальное потребление стали, по прогнозам ассоциации, снизится почти на 2%. Только в последнем квартале года потребление стабилизируется на уровне 2012 г. На 2014 г. Eurofer прогнозирует плавное восстановление внутреннего спроса. "В целом в 2014 г. реальное потребление стали в ЕС возрастет почти на 2% до уровня 2010 г., однако останется на 15% ниже уровня 2005 г.", - говорится в отчете ассоциации. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ЦЕНЫ**СТРЕМЛЕНИЕ МЕТАЛЛУРГОВ ПОВЫСИТЬ ЦЕНЫ НА СТАЛЬНУЮ ПРОДУКЦИЮ
В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ПРИВЕЛО К ОГРАНИЧЕННЫМ РЕЗУЛЬТАТАМ**

В начале февраля из Евросоюза поступило несколько обнадеживающих экономических новостей. Уровень безработицы в странах еврозоны сократился в декабре 2012 г. на 0,1 п.п. до 11,7%, в то время как большинство специалистов предсказывали его рост до 11,9%. Значение Purchasing Managers' Index, характеризующее объем заказов в промышленности, в январе оказалось самым высоким за последние 11 месяцев, а Sentrix Index, показывающий уровень оптимизма инвесторов, достиг максимального значения более чем за полтора года. Под влиянием этих данных поднялись вверх курсы акций европейских компаний, а процентные ставки по гособлигациям европейских стран понизились.

Правда, все эти положительные изменения пока оказывают лишь очень ограниченное воздействие на спрос на стальную продукцию в Европе. Весь январь региональные металлургические компании жаловались на низкий объем продаж, а дистрибуторы по-прежнему поддерживали запасы на минимальном уровне, указывая на отсутствие спроса со стороны конечных потребителей. И хотя производители проката в январе объявляли об увеличении стоимости своей продукции, это повышение имело, скорее, виртуальный характер. Европейский длинномерный прокат подорожал в первой половине января, отражая повышение котировок на металлолом на 5-10 евро/т. Стоимость арматуры на юге Европы доходила до 490 евро/т, EXW и более, а в Германии и центральноевропейских странах - до 520-540 евро/т, СРТ. Однако в конце месяца поставщики были вынуждены пойти на уступки, сбавив цены примерно на 10 евро/т.

Спрос, и ранее находившийся на низком уровне, в конце января упал практически до нуля из-за похолодания и снегопадов, охвативших большую часть Европы. Металлолом, немного подорожавший в январе, как ожидается сбавит в цене не менее 10 евро/т в феврале. Наконец, подъем курса евро на самый высокий уровень по отношению к доллару за последние 14 месяцев привел к снижению конкурентоспособности европейской продукции на внешних рынках. К началу февраля испанская и итальянская арматура подешевела от 490-495 евро/т, FOB двумя неделями ранее до 475-485 евро/т, FOB, однако потребители выдвигают встречные требования не более чем по 470 евро/т, FOB. Впервые с ноября прошлого года на европейском рынке появилась турецкая арматура, которая предлагается в Германию и страны Центральной Европы по 490-505 евро/т СРТ.

Повышенный курс евро стал одной из причин того, что европейским производителям плоского проката приходится снова опускать внутренние котировки несмотря на объявленное в конце января повышение на 10-30 евро/т. При этом компания ArcelorMittal рассчитывала довести стоимость горячего проката до 510-520 евро/т, EXW, однако реальные сделки на европейском рынке до сих пор заключаются из расчета менее 490 евро/т, EXW. Даже в Германии лишь при продаже небольших партий металлурги могут добиться цены выше 500 евро/т, EXW. По словам наблюдателей, большинство конечных потребителей все еще находятся вне рынка и игнорируют предложения поставщиков.

В то же время, стоимость украинского и российского горячего проката несмотря на некоторый рост долларовых цен в конце января - начале февраля не превышает для европейских потребителей уровня 440-480/т, CFR/DAP. Турецкие и китайские горячекатаные рулоны предлагаются по 490-500 евро/т, CFR, но без особого успеха. По мнению большинства участников рынка, существенного подорожания стальной продукции в регионе в обозримом будущем не произойдет.

Повышению котировок не способствовало даже продолжение скандала с итальянским меткомбинатом Ilva, продукция которого по-прежнему находится под арестом, а самому предприятию снова угрожает закрытие. По словам трейдеров, нехватки стальной продукции в Италии совершенно не ощущается.

В этой ситуации европейским металлургам приходится продолжать политику ограничения выпуска. ArcelorMittal в конце января объявила о закрытии шести производственных линий (четыре - по выпуску оцинкованной стали и по одной - горячего и холодного проката) на своем комбинате в бельгийском Льеже. Это решение вызвало бурю протестов со стороны профсоюзов и апелляции к правительству Бельгии и властям Евросоюза, однако это вряд ли что-то изменит. Обстановка на региональном рынке несмотря на некоторое улучшение экономического положения остается неблагоприятной для металлургов. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИСПАНИЯ**СТАТИСТИКА****В 2012 ГОДУ ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ СОКРАТИЛОСЬ**

Объемы производства стали в Испании в 2012 г. по сравнению с 2011 г. сократились на 13%. Об этом свидетельствуют данные ассоциации Unesid, сообщает Yieh.Corp. В частности, выплавка металла на предприятиях страны составила по итогам минувшего года 13,6 млн. т. В декабре в Испании выпустили 780 тыс. т стали, что на 25,7% меньше по сравнению с предыдущим годом. Также это на 5% ниже, чем в декабре предыдущего года. Объемы производства стали в Испании в январе-ноябре 2012 г. по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. сократились на 13% и составили 12,8 млн. т. По итогам ноября на заводах страны выплавляли 1,05 млн. т металла, что на 14% меньше по сравнению с ноябрем предыдущего года. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ**СТАТИСТИКА****ТОП-10 ВЕДУЩИХ СТАЛЕПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ В 2012 ГОДУ**

В 2012 г. производство стали в Китае выросло на 3% до 717 млн. т по сравнению с 2011 г. Об этом говорится в материалах Национального статистического бюро, передает Reuters. Выплавка стали на 10 крупнейших метзаводах Китая в 2012 г. составила 45,9% от совокупного объема стального производства в стране (в 2011 г. - 48,4%). К 2015 г. руководство страны планирует довести эту долю до 60%. Согласно материалам World Steel Association, мировое производство стали в прошлом году достигло рекордных 1,548 млрд. т, увеличившись на 1,2% к 2011 г., однако по сравнению с предыдущими годами ежегодные темпы роста замедлились. Список возглавляет Hebei Iron & Steel Group, образованная вследствие слияния нескольких крупных заводов в провинции Хэбэй. На 2-м месте оказалась Anshan Iron & Steel Group, а 3-е заняла Baosteel Group, которая в 2012 г. остановила одно предприятие. Впрочем, к 2015 г. компания планирует завершить строительство метпредприятия мощностью 10 млн. т/год.

Топ 10 китайских сталепроизводителей в 2012 г.

Компания	Выплавка стали, млн. т	Динамика к 2011 г., %
Hebei Iron & Steel Group	69,23	-2,8
Anshan Iron & Steel Group	45,32	-2
Baosteel Group	42,7	-1,5
Wuhan Iron & Steel Group	36,42	-3,3
Shagang Group	32,31	+1,2
Shougang Group	31,42	+4,6
Shandong Iron & Steel Group	23,01	-4,2
Magang Group	17,34	-9,6
Tangshan Bohai Steel Group	17,32	+1,8
Hunan Valin Iron & Steel Group	14,11	-11

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))**ЦЕНЫ****ПРОИЗВОДИТЕЛИ СТАЛИ ОЖИДАЮТ ПРОДОЛЖЕНИЯ РОСТА ЦЕН В ФЕВРАЛЕ-МАРТЕ 2013 ГОДА**

В конце января на китайском рынке стали возобновился рост цен. Рыночная стоимость горячекатаных рулонов достигла максимального уровня за семь месяцев. Текущие котировки на арматуру относительно невысоки в силу благоприятных погодных условий, но на Шанхайской фьючерсной бирже их уровень впервые с июня прошлого года превысил отметку 4100 юаней (\$659) за 1 т. Китайские металлургические компании рассчитывают, что после Нового года (10 февраля) рост цен на стальную продукцию в стране не только продолжится, но и ускорится. Корпорация Baosteel, считающаяся неформальным лидером отрасли, уже обнародовала свои котировки на март, анонсировав повышение на 150-250 юаней/т. Отпускные цены у Baosteel растут уже четыре месяца подряд, прибавив за это время около \$70-95/т. В частности, мартовские горячекатаные рулоны предлагаются ею по 4400 юаней (\$707) за 1 т, EXW.

Как правило, стоимость продукции Baosteel несколько превышает рыночный уровень, однако, по мнению аналитиков, здесь речь идет, прежде всего, о формировании благоприятных ожиданий у участников рынка. Обычно Baosteel обнародует свои котировки на очередной месяц где-то за две-три недели до его начала, но в отношении марта она выступила досрочно, указав как производителям, так и потребителям новые ориентиры.

Стремясь поднять цены на стальную продукцию в феврале-марте, китайские металлурги, безусловно, опираются на ряд объективных факторов. Подорожание проката в немалой степени объясняется увеличением расходов на сырье. Стоимость импортной железной руды в январе подскочила до около \$150/т, CFR по сравнению с \$120-125/т на протяжении большей части четвертого квартала. Подорожал в последнее время и коксующийся уголь. По подсчетам Baosteel, себестоимость выплавки ты стали за последние четыре месяца возросла примерно на \$30-45/т.

Перепроизводство, бывшее хронической проблемой китайских металлургов на протяжении всего прошлого года, сейчас несколько ослабило свое действие. По данным национальной металлургической ассоциации CISA, в декабре средний объем выплавки стали впервые с февраля 2012 г. сократился до менее 1,90 млн. т в день. Январские показатели возросли, но не до такой степени, чтобы привести к значительному избытку предложения.

Впрочем, наибольшие надежды китайских металлургов связаны с уровнем спроса. С наступлением весны увеличивается потребление стальной продукции в оживающей строительной отрасли. Тем более что в марте должны стартовать новые инфраструктурные проекты, реализуемые в рамках государственной программы расширения автомобильной и железнодорожной транспортной сети. В последние месяцы наблюдается устойчивый рост в ряде отраслей, ориентированных на внутренний рынок. Прежде всего, это автомобилестроение и производство бытовой техники. Кроме того, потребители стальной продукции в Китае после Нового года традиционно пополняют складские запасы, что также будет способствовать расширению спроса.

Таким образом, очевидно, что в ближайшие полтора месяца китайский рынок стальной продукции будет на подъеме. При этом металлургические компании, ориентируясь, прежде всего, на внутренние потребности, сократят продажи за рубеж, что должно привести к росту экспортных котировок. Этим, очевидно, постараются воспользоваться и производители стальной продукции в других азиатских странах, в также российские и украинские компании, получающие хороший шанс для возвращения на дальневосточный рынок. Однако вряд ли китайский подъем в феврале-марте будет продолжительным. Избыток предложения и производственных мощностей остается главной проблемой национальной металлургической отрасли. На пике спроса влияние этого фактора будет ограниченным, но как только ажиотаж схлынет, цены на внутреннем рынке опять пойдут вниз. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В КОНЦЕ ЯНВАРЯ 2013 ГОДА ПЛОСКИЙ ПРОКАТ ПОДРОЖАЛ

На китайском спотовом рынке цены на плоский прокат в конце января демонстрировали рост, а стоимость длинномерного проката оставалась неизменной. Об этом сообщает Metal Bulletin. Горячекатаная сталь 4,5-12 мм торгового сорта в Шанхае подорожала на 10-20 юаней/т до 4200-4250 юаней/т (\$668-676/т) по состоянию на конец января. В Пекине материал подорожал на 10 юаней/т и предлагался по 4120-4140 юаней/т. Объемы среднесуточного производства стали на китайских металлургических предприятиях с 11 по 20 января по сравнению с первой декадой месяца уменьшились на 1,53%. В частности, выплавка стали в стране в заданный период достигла 1,914 млн. т в день. (Мин-Пром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МАРОККО**НАЧАТО АНТИДЕМПИНГОВОЕ РАССЛЕДОВАНИЕ ПРОТИВ ГОРЯЧЕКАТАНЫХ РУЛОНОВ ИЗ ЕС И ТУРЦИИ**

Министерство зарубежной торговли Марокко инициировало антидемпинговое расследование против горячекатаных рулонов, импортируемых из Европейского союза и Турции. Расследование возбуждено по требованию местного производителя листового проката Maghreb Steel. Министерство обнаружило, что маржа демпинга, оцениваемая Maghreb Steel, превышает 2% от минимального уровня, что является достаточным для начала антидемпинга. Ожидается, что расследование будет завершено в январе 2014 г. (SteelOrbis/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

США

СТАТИСТИКА

В 2012 ГОДУ ИМПОРТ СТАЛИ ВЫРОС

США в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличили импорт стали на 16,9%. Об этом свидетельствуют данные American Institute for International Steel, сообщает Metal Bulletin. В частности, поставки металла в страну составили по итогам минувшего года 33,3 млн. т. В декабре США импортировали 2,3 млн. т стали, что на 13,9% меньше по сравнению с предыдущим месяцем. В США объемы производства стали с 27 января по 2 февраля по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. уменьшились на 7,4% до 1,801 млн. т. Производственные мощности в заданный период были загружены на 75,2%. Годом ранее в США выплавляли 1,944 млн. т стали при загрузке мощностей на 78,5%. По сравнению с предыдущей неделей выпуск металла в стране сократился на 0,3%. Тогда выплавка в США не превышала 1,806 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТУРЦИЯ

ЗАВОД ММК METALURJI В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛ ПРОИЗВОДСТВО И ПРОДАЖИ

В 2012 г. турецкое метпредприятие ММК Metalurji, входящее в группу ММК, увеличило производство стали по сравнению с 2011 г. на 68% до 790 тыс. т. Об этом говорится в сообщении ММК. Компания ММК Metalurji увеличила объемы продаж как на внутреннем рынке, так и за пределами Турции. В частности, объем экспортных поставок оцинкованного проката из Турции в 2012 г. увеличился на 25%. "Принимая во внимание текущее экономическое состояние в Европе, это - большой успех", - отметил в интервью отраслевому журналу Steel Orbis (Турция) директор по продажам ММК Metalurji Мехмет Чакмур. В минувшем году ММК Metalurji удалось увеличить число потребителей своей продукции в строительной индустрии. Кроме того, продукция компании прошла испытания, и ММК Metalurji получил первые промышленные заказы на металлопродукцию для производителей бытовой техники. По оценке Мехмета Чакмура, в нынешнем году экспортные отгрузки ММК Metalurji продолжат рост за счет рынков стран СНГ и Ближневосточного региона. Металлургический комплекс ММК в Турции был построен с целью укрепления позиций компании на международном рынке, в частности, на Ближнем Востоке и в странах Средиземноморья. ММК Metalurji представляет собой металлургический комплекс производственной мощностью 2,3 млн. т металлопродукции в год, размещенный на двух производственных площадках - в Искендеруне и Стамбуле. Общий объем инвестиций в данный проект составил около \$2,1 млрд. По данным World Steel Association, позиция Турции в мировом рейтинге стран-производителей стали в 2012 г. выросла на 2 пункта и теперь Турция занимает 8-ю позицию в мире, обогнав Бразилию и Украину. Производство стали в Турции в 2012 г. выросло на 5,2% до 35,9 млн. т. Турецкая доля производства в мировом производстве выросла с 2,2% в 2011 г. до 2,3% в 2012 г. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

ЭКСПОРТ АРМАТУРЫ В 2012 ГОДУ ЗАМЕТНО ВЫРОС

Турция по итогам 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличила экспорт арматуры на 20,2%. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute. В особенности зарубежные поставки турецкой арматуры достигли по итогам минувшего года 8,3 млн. т. Выручка от экспорта продукции составила \$5,2 млрд., что на 14,2% больше по сравнению с предыдущим годом. По итогам декабря минувшего года Турция экспортировала 778,588 тыс. т арматуры, что на 5,6% меньше по сравнению с позапрошлым годом. По сравнению с предыдущим месяцем поставки выросли на 27,3%. Поступления от экспорта достигли \$460,7 млн. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ВЫРУЧКА ОТ ЭКСПОРТА СТАЛИ СОКРАТИЛАСЬ

Турция в январе 2013 г. по сравнению с январем 2012 г. сократила выручку от экспорта стали на 4,9% до \$1,16 млрд. Об этом свидетельствуют данные Turkish Exporters' Association. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель уменьшился на 7,8%. Турция в 2012 г. по сравнению с 2011 г. сократила затраты на импорт железа и стали на 3,8%. В частности, затраты на поставки продукции составили \$19,6 млрд. Объемы производства стали в Турции в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличились на 5,2% и составили 35,9 млн. т. По итогам декабря на металлургических предприятиях страны выпустили 2,8 млн. т стали, что на 4,9% меньше по сравнению с декабрем позапрошлого года. По сравнению с предыдущим месяцем выплавка металла снизилась на 8,6%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЮЖНАЯ КОРЕЯ

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ВЫРУЧКА ОТ ЭКСПОРТА СТАЛИ СОКРАТИЛАСЬ

Южная Корея в январе по сравнению с январем 2012 г. сократила выручку от экспорта стали на 8%. Об этом свидетельствуют данные статистики. В частности, поступления от зарубежных поставок металла составили по итогам января \$3,8 млрд. Южная Корея в 2012 г. по сравнению с 2011 г. сократила выручку от экспорта стали на 0,4%. Поступления от зарубежных поставок металла составили в минувшем году \$37 млрд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ

СТАТИСТИКА

В 2012 ГОДУ ЭКСПОРТ ЖЕЛЕЗА И СТАЛИ ВЫРОС

Япония в 2012 г. по сравнению 2011 г. увеличила экспорт железа и стали на 3,1%. Об этом свидетельствуют данные Министерства финансов страны. В частности, зарубежные поставки японского металла достигли по итогам минувшего года 42,5 млн. т. В декабре Япония экспортировала 3,87 млн. т железа и стали, что на 23,5% больше по сравнению с декабрем предыдущего года. По сравнению с ноябрем поставки выросли на 9,2%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ДЕКАБРЕ 2012 ГОДА ЭКСПОРТ ПРОКАТА ИЗ НЕРЖАВЕЮЩЕЙ СТАЛИ УВЕЛИЧИЛСЯ

Япония в декабре 2012 г. по сравнению с декабрем 2011 г. увеличила экспорт проката из нержавеющей стали на 8,1% до 59,209 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Министерства финансов страны. Однако по сравнению с предыдущим месяцем этот показатель уменьшился на 10,2%. В целом по итогам минувшего года Япония экспортировала 783,512 тыс. т проката из нержавеющей стали, что на 9,4% меньше по сравнению с позапрошлым годом.

Япония в ноябре 2012 г. по сравнению с ноябрем 2011 г. увеличила экспорт проката из нержавеющей стали на 21,8% до 65,941 тыс. т. Но по сравнению с предыдущим месяцем зарубежные поставки этой продукции уменьшились на 2,7%. За 11 месяцев с начала года Япония экспортировала 724,303 тыс. т проката из нержавеющей стали, что на 10,5% меньше по сравнению с предыдущим годом. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В 2012 ГОДУ ЭКСПОРТ НЕРЖАВЕЮЩЕЙ СТАЛИ СОКРАТИЛСЯ

Япония по итогам 2012 г. по сравнению с 2011 г. сократила экспорт нержавеющей стали на 6,4%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. В частности, зарубежные поставки японской нержавеющей стали достигли в минувшем году 1,177 млн. т. При этом выручка от экспорта продукции составила \$4,95 млрд.

Япония в ноябре 2012 г. по сравнению с октябрём увеличила импорт продукции из нержавеющей стали на 9,8%. Поставки нержавеющей стали в страну в заданный период достигли 15,631 тыс. т. Корея поставила 11,574 тыс. т продукции, Тайвань - 1,726 тыс. т, а Китай - 1,05 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В НОЯБРЕ 2012 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО НЕРЖАВЕЮЩЕЙ СТАЛИ СНИЗИЛОСЬ

Объемы производства нержавеющей стали 7 крупнейшими производителями Японии в ноябре 2012 г. по сравнению с октябрём сократились на 17,3%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp.

В частности, выпуск нержавеющей стали в ноябре 2012 г. составил 251,055 тыс. т. Nippon Steel & Sumitomo Metal произвела 69,361 тыс. т металла, JFE Steel - 61,376 тыс. т, Nippon Steel & Sumikin Stainless - 34,961 тыс. т, Nisshin Steel - 29,924 тыс. т, Nippon Yakin - 27,058 тыс. т, а Nippon Metal Industry - 14,307 тыс. т. Япония в ноябре 2012 г. по сравнению с октябрём сократила экспорт продукции из нержавеющей стали на 7,7% до 95,411 тыс. т. Выручка от зарубежных поставок нержавеющей стали составила в указанный период \$350,82 млн. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В 2012 ГОДУ ИМПОРТ СТАЛИ СОКРАТИЛСЯ

Япония в 2012 г. по сравнению с 2011 г. сократила импорт стали на 3,1%. Об этом свидетельствуют данные Japan Iron & Steel Federation, сообщает Yieh.Corp. В особенности поставки металла в страну составили по итогам минувшего года 8,04 млн. т. Объемы производства стали в Японии в 2012 г. по сравнению с 2011 г. сократились на 0,3%. В частности, выплавка металла на японских заводах по итогам минувшего года составила 107,2 млн. т. В декабре Япония выпустила 8,57 млн. т стали, что на 2% больше по сравнению с позапрошлым годом. По сравнению с предыдущим месяцем производство поднялось на 0,7%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ТОКУО STEEL MANUFACTURING СО ОБЪЯВИЛА

О ПОВЫШЕНИИ ЦЕН НА СТАЛЬНУЮ ПРОДУКЦИЮ ДЛЯ ПОСТАВОК В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА

Об этом сообщает Yieh.Corp. Стоимость продукции выросла на 3 тыс. иен/т (\$33,7/т). Ранее Tokyo Steel приняла решение не менять цены на стальную продукцию. В частности, речь идет о стоимости металла для поставок в январе. Таким образом, цены на сталь остаются на прежнем уровне четвертый месяц подряд. До этого Tokyo Steel решила не менять цены на ключевую стальную продукцию для поставок в ноябре. При этом корпорация все же понизила стоимость квадратных труб на 4 тыс. иен/т (\$50,1/т) до 67 тыс. иен/т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОБЕ STEEL ПОВЫШАЕТ ЦЕНЫ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА

Японская металлургическая компания Kobe Steel увеличит цены на стальную заготовку и прутки для поставок в апреле. Об этом сообщает Metal Bulletin. Стоимость продукции для поставок как на внутреннем, так и на внешнем рынке вырастет на 10 тыс. иен/т (\$110/т). "Мы поднимаем цены по двум причинам. Первая - подорожание производства на фоне роста стоимости лома и ослабленной иены, а вторая - наше желание увеличить прибыльность сектора", - сказали в холдинге. Kobe Steel за 9 месяцев финансового года получила чистый убыток в 22,7 млрд. иен (\$246,2 млн.). Годом ранее корпорация зафиксировала прибыль в 12,6 млрд. иен. Консолидированная выручка от продаж Kobe Steel понизилась на 11,5% до 1,24 трлн. иен. Кроме этого, данные производителя также свидетельствуют о том, что в отчетный период он выпустил 5,26 млн. т стали, что на 2,6% меньше по сравнению с предыдущим финансовым годом. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

JFE STEEL ПОВЫСИТ ЦЕНЫ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА

Японская металлургическая компания JFE Steel планирует повысить цены на конструкционную сталь для поставок на внутренний рынок. Об этом сообщает Yieh.Corp. Стоимость продукции для поставок в апреле вырастет на 15 тыс. иен/т (\$164,9/т). JFE Holdings за 9 месяцев нынешнего финансового года получила чистую прибыль в 21,9 млрд. иен. Годом ранее корпорация зафиксировала чистый убыток в 37,3 млрд. иен. Продажи стального гиганта в отчетный период повысились на 1,6% и достигли 2,3 трлн. иен. Помимо этого, JFE Holdings прогнозирует, что в целом по итогам этого финансового года она может получить прибыль в 35 млрд. иен (\$384,34 млн.). (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно **БЕСПЛАТНО оформить месячную ознакомительную подписку на электронный вариант журнала «Металл Украины», а потом определиться: стоит подписываться на него или нет. Попробуйте!**

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчики «Металла Украины» **БЕСПЛАТНО рекламируют свои сайты на сервере и блоге журнала в Internet?**

УКРАИНА

ИНДИЙСКАЯ JINDAL STEEL&POWER ИНТЕРЕСУЕТСЯ РУДНИКАМИ

Компания Jindal Steel&Power (Индия), одна из крупных на мировом рынке металлургии и железной руды, проявляет интерес к возможному сотрудничеству и разработке железорудных месторождений Украины.

Как сообщается в пресс-релизе Министерства экологии и природных ресурсов Украины, министр Олег Проскураков 31 января провел рабочую встречу с исполнительным директором компании Jindal Steel&Power Маниш Харбанда.

"Основной целью встречи было обсуждение перспектив сотрудничества в сфере исследования, изучения и разработки железорудных месторождений Украины", - констатируется в пресс-релизе. При этом отмечается, что Jindal Steel&Power - компания, которая является одним из мировых лидеров на рынках металлургии, электроэнергетики, горнодобывающей отрасли, нефти и газа, и реализует проекты в странах Азии, Африки, Южной Америке, Австралии, Грузии, и Оман. JSPL постоянно ищет новые возможности для роста за счет увеличения своих мощностей, диверсификации, инвестиционного портфеля, вкладывая средства в новые бизнес-проекты, металлургическое направление - один из ключевых бизнесов компании.

Компания Jindal Steel&Power ранее проявляла интерес, в частности, к разработке одного из крупнейших в мире месторождений железной руды Эль Мутун в Боливии. Однако впоследствии Боливия вынуждена была искать нового инвестора после проведения экспертизы, которая выявила неэффективность разработки месторождения индийской Jindal Steel&Power, в 2007 г. получившей права на 50%-ную долю в проекте. "Они (Jindal Steel&Power) нас подвели, не инвестировав, сколько обещали, а теперь под любыми предлогами пытаются избежать аудита", - заявил министр горнодобывающей промышленности Боливии Марио Виррейра в июле 2012 г., сообщали тогда боливийские СМИ. Запасы Эль Мутун составляют 40 млрд. т руды с 50%-ным содержанием железа. Jindal Steel&Power планировала инвестировать \$2,1 млрд. в течение нескольких лет в разработку месторождения и строительство на нем сталеплавильного комплекса, который бы включал в себя обогатительную фабрику, метзавод и производство горячебрикетированного железа. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ ПАО «ЕВРАЗ-СУХАЯ БАЛКА» В 2012 ГОДУ СОКРАТИЛАСЬ**

Горно-обогатительный комбинат ПАО "Евраз-Сухая Балка" (Кривой Рог Днепропетровской обл.) по итогам работы в 2012 г. сократило чистую прибыль на 65,8% по сравнению с 2011 г. - до 210,878 млн. грн. Об этом сообщается в официальной информации компании к повестке дня собрания акционеров, назначенного на 5 марта, на котором будут подводиться итоги прошлого года и рассматриваться вопросы распределения прибыли, выборов наблюдательного совета и ревкомиссии, планы компании на 2013 г., а также внесение изменений в устав.

Согласно документу, по итогам 2012 г. нераспределенная прибыль ГОКа достигла 2508,692 млн. грн. При этом суммарная дебиторская задолженность ПАО за прошлый год возросла на 1,1% до 1845,154 млн. грн., долгосрочные финансы сохранились на уровне предыдущего года - 22 тыс. грн., долгосрочные обязательства возросли на 11,7% до 187,471 млн. грн., тогда как текущие обязательства снизились на 28,9% до 667,086 млн. грн. Стоимость активов по итогам 2012 г. снизилась на 1,2% до 3415,655 млн. грн. Численность работников в 2012 г. возросла на 5,8% до 4280 человек. В информации компании отмечается, что данные финансовые показатели являются предварительными и могут быть скорректированы с учетом выводов аудиторов. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИЯ FERREXPO AG ФОРМАЛЬНО НАРАСТИЛА**ДОЛЮ В ОАО «ПОЛТАВСКИЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» (ПГОК)**

Ferrexpo AG, швейцарская железорудная компания с активами в Украине, крупнейший производитель и экспортер окатышей в СНГ, нарастила свою долю в ОАО "Полтавский горно-обогатительный комбинат" с 97,31% до 97,34% уставного капитала. Как сообщается в официальной информации ПГОКа в системе раскрытия информации НКЦБФР, такие данные содержатся в реестре собственников именных ценных бумаг предприятия, полученного от регистратора ООО "Майнинг - Регистр" по состоянию на 4 февраля. При этом размер пакета собственника акций - Ferrexpo AG - увеличился со 185861,838 тыс. акций (97,31%) до 185922,977 тыс. акций (97,34%). По данным "Украинской биржи", акции Полтавского ГОКа к закрытию рынка 4 февраля торговались по курсу 11,02 грн. за шт. (-5,41% к закрытию в предыдущий торговый день). 5 февраля с ценными бумагами комбината сделок не было.

Ferrexpo AG - швейцарская железорудная компания с активами в Украине, крупнейший производитель и экспортер окатышей в СНГ. Основными потребителями продукции являются сталелитейные предприятия из Австрии, Сербии, Словакии, Чехии, Германии и других европейских стран, а также из Китая, Индии, Японии, других азиатских стран. Ferrexpo plc владеет 100% акций Ferrexpo AG, которой, в свою очередь, принадлежит 97,31% акций Полтавского ГОКа. Акции Ferrexpo котируются на основной площадке Лондонской фондовой биржи под тиккером FXPO. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ВЛАДИМИР ГАЙ НАЗНАЧЕН ИСПОЛНЯЮЩИМ ОБЯЗАННОСТИ**ПРЕДСЕДАТЕЛЯ ПРАВЛЕНИЯ ОАО «ЮЖНЫЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» (ЮГОК)**

Владимир Гай назначен и. о. правления ОАО "ЮГОК". Об этом говорится в сообщении пресс-службы комбината. Предыдущий глава правления ЮГОКа Михаил Короленко назначен министром промышленной политики Украины. "Решением наблюдательного совета ОАО "ЮГОК" от 5 февраля временно исполняющим обязанности председателя правления назначен технический директор ОАО "ЮГОК" Владимир Гай. К выполнению новых обязанностей руководитель приступил 6 февраля. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ЮЖНЫЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» (ЮГОК)**В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПРОИЗВОДСТВО**

В январе Южный горно-обогатительный комбинат увеличил объем производства концентрата на 1% до 892 тыс. т по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Об этом сообщает пресс-служба предприятия. В то же время объем производства агломерата в январе вырос на 58% до 247 тыс. т. В прошлом году ЮГОК увеличил объем производства концентрата на 2,3% до 10,386 млн. т. Объем производства агломерата в 2012 г. увеличился на 12,3% до 2,022 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНТЕРВЬЮ**ГЛАВНЫЙ ОПЕРАЦИОННЫЙ ДИРЕКТОР BLACK IRON РАССКАЗАЛ О МЕРОПРИЯТИЯХ ПО РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА И НАПРАВЛЕНИЯХ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БУДУЩЕГО ГОКА НА БАЗЕ ШИМАНОВСКОГО МЕСТОРОЖДЕНИЯ**

В 2010 г. корпорация Black Iron, входящая в финансово-промышленную группу Forbes & Manhattan, стала владельцем лицензии на разработку Шимановского железорудного месторождения в Украине. Ввести новый ГОК в эксплуатацию компания планирует уже через два с половиной года. О мероприятиях по реализации проекта, его ожидаемой рентабельности и направлениях деятельности будущего ГОКа МинПрому рассказал главный операционный директор Black Iron, канадец "с советскими корнями" Джордж Мовер.

- В конце прошлого года корпорация Black Iron объявила о том, что уже до конца 2015 г. на базе Шимановского месторождения будет построен ГОК. Какова сметная стоимость данного проекта и когда на территории месторождения развернутся первые строительные работы?

- Да, такие планы были обозначены в банковском технико-экономическом обосновании (ТЭО) нашего проекта, которая выполнила компания с мировым именем WorleyParsons Canada Services, уже имеющая опыт работы в Украине. В декабре прошлого года канадцы закончили банковское ТЭО.

Согласно ему общая расчетная стоимость реализации проекта строительства ГОКа на территории Шимановского месторождения определена в \$1094 млн. Из них \$654 млн. будут затрачены на строительство рудообогатительной фабрики и общей инфраструктуры, \$62 млн. - на предоплату по лизингу горнотранспортного парка и \$61 млн. - на проведение вскрышных работ. Ранние работы по строительству, в первую очередь земляные (снятие чернозема и подготовка площадок под промышленные объекты), мы планируем начать в конце года. А вскрышные работы, по нашим планам, должны стартовать в 3 квартале 2014 г. В IV квартале 2015 г. мы рассчитываем ввести построенный ГОК в эксплуатацию, который в I квартале 2016 г. должен выйти на производственную мощность.

- Имеет ли ваша компания полный пакет разрешительных документов на возведение ГОКа?

- Основной документ - это лицензия на разработку Шимановского месторождения, опираясь на который, мы проводим работы по получению остального пакета разрешительных документов. Этот процесс непростой и длительный, с большим числом промежуточных этапов. Некоторые виды работ мы уже выполнили, например по экологии и археологии.

По экологии мы провели так называемое фоновое измерение по всем параметрам (поверхностные и подземные воды, воздух, шумы, запыленность), чтобы понимать, с чем мы имеем дело. Для этого при участии канадской WorleyParsons мы привлекли харьковскую компанию "Тяжпромавтоматика". Мы определили фоновое содержание, чтобы обозначить отправную точку. Мы установили, что основной вопрос для Кривого Рога - это понижение запыленности.

- На какую мощность производства продукции будет рассчитан будущий ГОК?

- Наша производительность составит 9,2 млн. т концентрата с высоким содержанием железа в 68%.

- Ранее в компании сообщали, что помимо выпуска концентрата изучалась возможность выпуска железорудных окатышей с более высоким содержанием железа. Можно ли говорить о том, что в Black Iron уже окончательно определились с видом продукции?

- Этот вопрос до конца еще не решен. Последнее банковское ТЭО было рассчитано на концентрат. Тому есть свои причины: нынешний рынок крупных покупателей прежде всего находится в Азии и на Ближнем Востоке. В данном случае мы говорим о Китае, Индии, Сингапуре, Южной Корее и Тайване, а также ряде стран Ближнего

Востока и Турции. В этих странах в основном покупают концентрат и используют технологию доработки железорудного сырья до уровня окатышей на собственных предприятиях. А в Европе, наоборот, предпочитают закупать именно окатыши, а не концентрат. Вполне возможно, что часть выпускаемой нами продукции составят окатыши - в пределах 15-20 % от общего объема производства. Все зависит от запросов конечного покупателя.

- Если ваш проект будет успешно реализован, на какие мировые рынки направится продукция Зеленовского и Шимановского месторождений?

- Мы ведем переговоры с 19 потенциальными долевыми участниками и партнерами-потребителями. Это крупные металлургические предприятия (в Индии, Китае, Тайване, в других странах Восточной Азии и Ближнего Востока), которые будут заинтересованы в участии в нашем проекте и получении концентрата. Мы изучали довольно плотно эти рынки и ориентируемся на них. Наши президент и вице-президент по маркетингу уже побывали в ряде стран Юго-Восточной Азии и провели переговоры с потенциальными партнерами. Заниматься выплавкой стали в Украине мы не намерены, наша продукция будет идти на экспорт. Конечно, мы будем не против, если у нас появятся партнеры в Украине, ведь наша продукция будет довольно экономичной.

Шимановское месторождение дает нам уже на старте определенное преимущество, так как пласт руды залегают начиная с глубины в 19 м, что резко снижает затраты на вскрышные работы и последующие размеры территории для хранения вскрышных пород. В то время как некоторые украинские горные предприятия вынуждены преодолевать до 70 м вскрыши.

- Какая рентабельность и чистая годовая прибыль закладывается в проект разработки месторождений? В течение какого срока планируется окупить проект?

- Доходность нашего проекта значительная - она делает его одним из самых привлекательных проектов в мире. Наша внутренняя норма доходности - 45,9%, NPV (чистая приведенная стоимость) при 8% ставке инфляции - \$3,5 млрд. Окупаемость проекта - 2,2 года. Среднегодовая прибыль до уплаты налогов - \$590 млн. Время разработки Шимановского месторождения рассчитано на 16 лет.

- Вы рассчитываете разрабатывать Шимановское месторождение только 16 лет, в то время как ваши соседи эксплуатируют свои месторождения по 30-40 и более лет.

- Этим вопросом у нас занимаются квалифицированные специалисты. Естественно, мы учитываем будущую рентабельность разработки месторождения. Возможно, во время самой разработки будет происходить доразведка ископаемых, и срок жизни ГОКа будет продлен.

Дополнительное разведочное и заверочное бурение могут увеличить оценку существующих запасов и перевести дополнительно 188,3 млн. т предполагаемых минеральных ресурсов в категорию измеренных и подсчитанных. В таком случае работа ГОКа на Шимановском месторождении продлится еще на 5 лет.

- Каковы ваши ближайшие действия по Зеленовскому месторождению?

- Зеленовское месторождение еще не доразведано, и оно изначально отстает по своему развитию от Шимановского. Если еще несколько лет назад Шимановское месторождение было достаточно исследовано, и предыдущие собственники получили лицензию на добычу руды, то на Зеленовском мы пока имеем только лицензию на геологоразведку.

После доразведки планируем обращаться в Государственную службу геологии и недр Украины и получить лицензию на добычу. Этот процесс займет не менее 1,5 го-

да. Много будет зависеть от того, какие у нас будут партнеры, каковы их запросы и сколько средств потребуется на разработку второго месторождения. Одновременная разработка обоих месторождений принесла бы определенные экономические преимущества, поскольку они расположены совсем рядом.

- Строить ГОК будут украинские или иностранные компании?

- Мы будем привлекать и тех, и других. Скорее всего, система будет следующей: общее управление будет осуществлять компания, имеющая мировой опыт строительства горных предприятий. Последние несколько десятков лет в горной промышленности Украины практически никто не строил предприятия, что называется, "с нуля". Поэтому мы будем рассчитывать на строительные компании и инжиниринговые фирмы, которые имеют современный опыт строительства похожих предприятий, хоть в Европе, хоть в Америке или даже в Азии и Африке. Тем не менее мы будем привлекать и местные строительные и инжиниринговые компании в качестве субподрядчиков. Мы уже это делаем: я уже называл "Тяжпромавтоматику", у нас также были контракты с "Южгипроруда", "Механобрчермет" и другими украинскими предприятиями.

- Какова заинтересованность мировых и украинских инвесторов в реализации проекта разработки Шимановского и Зеленовского месторождений? Какую сумму инвестиций вам уже удалось привлечь?

- Как я уже говорил, мы проводим переговоры с 19 компаниями. Но украинских среди них нет. На сегодняшний день мы привлекли для реализации проекта \$50 млн. 20% от этой суммы составили наши личные средства, остальные - привлеченный капитал через биржу в Торонто.

Эту сумму мы использовали для буровых, экологических и археологических работ, банковского ТЭО и лабораторных исследований, которые мы продолжаем проводить. Мы проводим эти исследования в западных лабораториях, которые имеют репутацию в мире. Результаты их оценки пользуются высоким уровнем доверия. А без их привлечения сложно заинтересовать международные компании. В целом, планируем привлечь инвестиции через биржу или напрямую.

- Какие способы доставки руды из карьера и ее обогащения вы планируете использовать?

- Доставлять руду из карьера наверх будем самосвалами Caterpillar, грузоподъемностью не менее 220 т. Использовать внутренний железнодорожный транспорт пока не планируем. При работе обогатительной фабрики будет использоваться конвейерная система. При разделении и обогащении руды будут применяться валки высокого давления, флотационный метод и грохочение.

- Если проект строительства нового ГОКа будет успешно воплощен в жизнь, есть ли планы у компании Black Iron по приобретению собственного терминала в одном из украинских портов, как это было сделано «ArcelorMittal Кривой Рог» в Николаеве?

- Приобретения пока не планируем. Думаем, что будет просто заключен контракт на оказание услуг с одной из стивидорных компаний. Полученные расценки уже заложены в наше банковское ТЭО. Во взаимоотношениях с портом мы не видим никаких проблем. Начальная оценка рассматриваемого порта отгрузки показывала, что на данный момент для планируемого нами производства существует достаточная пропускная способность.

- Как будут решены вопросы логистики, учитывая, что рядом с Шимановским месторождением проходит всего одна железнодорожная ветка, которая используется для нужд ПАО "АМКР"?

- Да, та ж/д ветка используется для вывоза пустых пород. Но чуть дальше проходит ветка "Укрзалізниця", на которой мы планируем сделать примыкание. Мы уже проводили переговоры с "Укрзалізницею", у них есть мощности по перевозке нашей руды и они готовы это делать.

По опыту работы в Украине я знаю, что некоторые затруднения могут возникнуть с недостатком свободных вагонов, так как железорудный бизнес - это бизнес, требующий значительных объемов перевозок. А потому мы пока еще не решили, будем ли приобретать собственные железнодорожные вагоны. Хотя "Укрзалізниця" выразила уверенность, что сможет выполнять все необходимые перевозки с использованием собственного подвижного состава.

- Какова прогнозная численность занятых работников при эксплуатации одного или двух месторождений одновременно?

- В соответствии с банковским ТЭО строительства Шимановского ГОКа штат персонала составит 1004 человека. Из них 450 - рабочих-горняков, 209 человек будут заниматься ремонтным и прочим обслуживанием и оказывать технические услуги, 270 работников будут заняты на обогатительной фабрике и 75 специалистов станут выполнять административные функции. В штатную численность не включены работники непрофильных направлений предприятия - для западной компании это естественно. Мы будем заниматься своим корневым бизнесом, а социальную сферу отдадим подрядчикам. Если же мы будем разрабатывать одновременно и Зеленовское месторождение (а этот вопрос еще далеко не решен), то общая численность работников достигнет 1900-2000 человек, напрямую задействованных в проекте.

- Сегодня мировой рынок стали переживает не лучшие времена. И желание вашей компании реализовать проект по ГОКу в Кривом Роге больше зиждется на ценовой конкуренции или прогнозах по улучшению ситуации в металлургической отрасли в долгосрочном периоде?

- Мнение экономистов сегодня однозначно: в странах Азии производство стали уже сейчас таково, что им не хватает сырья, им нужен концентрат!

Поэтому компании из Азии, наши возможные долевыми партнерами, и смотрят на нас с таким интересом. И уже сейчас намечаются ознакомительные визиты представителей этих компаний в Кривой Рог. Поэтому ситуация не так уж и плоха на металлургическом рынке, несмотря на определенные колебания.

Мы с оптимизмом смотрим на нашу конкурентоспособность на мировом рынке. Себестоимость нашего сырья (включая добычу, обогащение и перевозку) ожидается на уровне \$43,97/т. По мнению ряда аналитиков, успешными будут те производители железорудного сырья и стали, себестоимость добываемого сырья у которых не превысит \$80/т.

На Криворожье есть развитая инфраструктура, квалифицированная и недорогая рабочая сила, действует привлекательная налоговая система, в частности ставки по налогу на прибыль в Украине ниже, чем в Канаде и ряде других стран. С точки зрения потенциала Украина ничем не хуже Казахстана, России или Азербайджана. Конечно, нам бы хотелось видеть большую политическую и законодательную стабильность в Украине.

Но Forbes & Manhattan не боится вызовов и входит с проектами в те страны, куда не решаются войти другие. В настоящее время строительство ГОКа в Кривом Роге - это самый крупный украино-канадский проект. А с точки зрения экономики и технических показателей - один из самых привлекательных и выгодных в мире. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**В ОТНОШЕНИИ ООО «БАЙКАЛРУД» ВОЗБУЖДЕНО НОВОЕ ДЕЛО**

Прокуратура Центрального района города Читы вынесла постановление о возбуждении в отношении ООО "Байкалруд" дела об административном правонарушении - неисполнение законодательства о противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем и финансированию терроризма.

Как сообщили в прокуратуре края, ООО "Байкалруд" находится в Чите, зарегистрировано в качестве юридического лица МРИ ФНС №2 по Чите в 2005 г. и состоит на специальном учете в забайкальской государственной инспекции пробирного надзора. Генеральным директором предприятия с июля 2007 г. является И. Чжен. Основным видом экономической деятельности ООО "Байкалруд" является добыча руд цветных металлов, а дополнительным видом деятельности - обработка лома и отходов драгоценных металлов.

Согласно лицензии на право пользования недрами, предприятие осуществляет в Александрово-Заводском районе добычу цинковой руды, в которой содержатся золото и серебро, извлекаемые при последующей переработке руды. В связи с этим на него распространяются требования Федерального закона от 17.08.2001 №115-ФЗ "О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем и финансированию терроризма".

В соответствии с названным законом на предприятии разработаны и утверждены генеральным директором правила внутреннего контроля и программы его осуществления, а заместитель генерального директора Вячеслав Аблец назначен ответственным за их реализацию. Однако прокуратура в ходе проверки установила, что эти правила не соответствуют действующему законодательству в указанной сфере и не учитывают произошедшие в нем изменения. В них не содержатся требования документального фиксирования операций, подлежащих обязательному контролю, предоставления сведений в уполномоченный орган по операциям с денежными средствами и иным имуществом. В нарушение закона с работниками предприятия не проводилась соответствующая подготовка и обучение.

С сентября 2011 г. по август 2012 г. ООО "Байкалруд" совершило 20 операций, подлежащих обязательному контролю, в том числе 13 операций передачи товара - золота и серебра. По всем из них сведения в уполномоченный орган в установленный трехдневный срок не были направлены. Таким образом, предприятие допустило неисполнение требований законодательства в части организации и (или) осуществления внутреннего контроля. В результате этого возникли подозрения, что операции осуществляются в целях легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансирования терроризма. Как следует из представленных в ходе прокурорской проверки объяснений, перечисленные нарушения явились следствием того, что изменения законодательства не были внесены в правила внутреннего контроля и в результате этого не исполнялись предприятием. Дело об административном правонарушении направлено для рассмотрения в Забайкальскую государственную инспекцию пробирного надзора ФКУ "Российская государственная пробирная палата при Министерстве финансов РФ". На ООО "Байкалруд" может быть наложено наказание в виде административного штрафа от 50 тыс. до 100 тыс. руб. (Забайкальское Информационное Агентство/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ЕВРАЗРУДА» ЗАКРОЕТ ИРБИНСКИЙ РУДНИК

Рудодобывающее подразделение Evraz - "Евразруда" из-за нерентабельности производства и истощения запасов руды закроет Ирбинский рудник 1 июля. В результате остановки предприятия без работы могут остаться около 800 рабочих поселка с населением всего 5 тыс. человек.

По словам представителя Evraz, совместно с администрацией Красноярского края и профсоюзом создана рабочая группа, которая разрабатывает программу по поддержке сотрудников. 800 горнякам предложат перейти на предприятия холдинга, и они смогут работать в том числе вахтовым методом, подчеркнул представитель компании.

Ирбинское месторождение входит в состав рудодобывающего подразделения Evraz - "Евразруда" и является основным предприятием для поселка Большая Ирба (Курагинский район, Красноярский край), в котором проживают около 5 тыс. жителей. О возможном закрытии Ирбинского рудника говорили еще в начале 2009 г., когда из-за удаленности предприятия производить железорудный концентрат оказалось слишком дорого. Тогда краевым властям и профсоюзам удалось сохранить рудник. В очередной раз вопрос о будущем актива был поднят в октябре 2012 г. и в ноябре-декабре предприятие было приостановлено. По словам представителя компании, 2 января рудник возобновил производство и продолжит работать до 1 июля в штатном режиме.

Олег Петропавловский из БКС уверен, что закрытие Ирбинского рудника вряд ли негативно скажется на показателях Evraz, которая обеспечена на 100% железной рудой. "В настоящий момент реализуется инвестиционный проект по увеличению мощности Качканарского ГОКа, поэтому компания однозначно не будет испытывать дефицит в руде", - отметил эксперт. (РБК/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**В ОАО «ЕВРАЗ КАЧКАНАРСКИЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ»
ПРОИЗВЕДЕНА 300-МИЛЛИОННАЯ ТОННА ДОМЕННОГО СЫРЬЯ**

На «ЕВРАЗ КГОКе» установлен новый производственный рекорд. На фабрике окускования произведена 300-миллионная тонна доменного сырья. Юбилейную тонну агломерата и окатышей отгрузили в адрес основного потребителя продукции – «ЕВРАЗ НТМК». В честь производственной победы в цехе был организован торжественный митинг. Управляющий директор «ЕВРАЗ КГОКа» Сергей Напольских поблагодарил работников фабрики окускования и ветеранов за добросовестный труд.

Ежегодно на «ЕВРАЗ КГОКе» производится около 10 тыс. т доменного сырья: агломерата и окатышей. Производство агломерата ведется с 1964 г., первую тонну окатышей Качканарский ГОК произвел в 1970 г. На предприятии идет постоянная работа по повышению качества доменного сырья. В 2012 г. в агломерате и окатышах было снижено количество мелочи, возросла механическая прочность продукции. Производство 300-миллионной тонны доменного сырья - это первое событие, открывающее череду торжественных мероприятий к 50-летию юбилею Качканарского ГОКа. Золотой юбилей со дня выпуска первой тонны концентрата на «ЕВРАЗ КГОКе» отметят в сентябре.

Основным потребителем продукции «ЕВРАЗ КГОКа» является другое предприятие «ЕВРАЗ» - Нижнетагильский металлургический комбинат. Порядка 70% готовой продукции - агломерата и окатышей - отгружается в Нижний Тагил. Остальное отправляется на Чусовской металлургический завод и на экспорт. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «КОЛЬСКАЯ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ»
ВЛОЖИЛО В НОВУЮ ТЕХНИКУ ДЛЯ РУДНИКА «СЕВЕРНЫЙ» СВЫШЕ 630 МЛН. РУБ.**

Кольская ГМК (дочернее предприятие «Норильского никеля») по итогам 2012 г. направила более 630 млн. руб. на приобретение новой техники для рудника "Северный". Всего в прошлом году в распоряжение горняков поступило около 30 единиц различного оборудования взамен устаревшего. Современная высокоэффективная техника позволит руднику "Северный" увеличить производительность и сэкономить значительные средства на текущих ремонтах.

Среди приобретенной техники - автосамосвалы для транспортировки горной массы, установки для проходки горизонтальных и слабонаклонных горных выработок, машины для доставки и зарядки взрывчатых веществ, погрузочно-доставочные машины, техника для обустройства инфраструктуры подземных выработок, установки для бурения глубоких добычных скважин. В 2013 г. планируется поставка еще 14 единиц техники на сумму около 353 млн. руб. Таким образом, общая сумма затрат Кольской ГМК на обновление оборудования рудника "Северный" в 2012-2013 гг. составит порядка 1 млрд. руб. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРИОСТАНОВЛЕН ОДИН ИЗ РУДНИКОВ ОАО «ПРИМОРСКИЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ»

В ходе проверки Приморского ГОКа, проведенной Дальневосточным управлением Ростехнадзора по согласованию с прокуратурой Приморского края, были выявлены грубые нарушения обязательных требований в области промышленной безопасности при эксплуатации опасного производственного объекта - рудника Восточный.

Как сообщили в департаменте промышленности и транспорта Приморского края, проверка показала, что на предприятии отсутствует аварийно-спасательное обслуживание профессиональным аварийно-спасательным формированием при ведении горных работ подземным способом. Также нет согласованного с военизированной поисково-спасательной частью плана ликвидации аварий. По мнению специалистов Ростехнадзора выявленные нарушения создают непосредственную угрозу жизни и здоровью людей и угрозу возникновения техногенной катастрофы. На этом основании деятельность Приморского ГОКа по эксплуатации рудника Восточный была приостановлена. Материалы административного дела в отношении Приморского ГОКа направлены на рассмотрение в Красноармейский районный суд Приморского края. Ранее вице-губернатор Приморского края Александр Лось провел совещание по поводу сложившейся ситуации. В его работе приняли участие представители ФГУП "Военизированная горноспасательная часть", Главного управления МЧС России по Приморскому краю, департамента промышленности и транспорта Приморского края и Приморского ГОКа. На совещании было отмечено, что нежелание руководства предприятия заключать договор на аварийно-спасательное обслуживание является нарушением требований Федерального закона "О промышленной безопасности опасных производственных объектов". Руководство Приморского ГОКа договор с ФГУП "Военизированная горноспасательная часть" не заключило, сославшись на, якобы, завышенную стоимость услуг. Разногласия по договору составляют 1,4 млн. руб. По приблизительным подсчетам, за каждый день простоя предприятие теряет порядка 1,5 млн. руб. По мнению специалистов, сложившейся ситуации можно было избежать. Для этого руководство Приморского ГОКа должно было заключить договор с ФГУП "Военизированная горноспасательная часть", а стоимость услуг спасателей можно было оспаривать в Управлении ФАС по Приморскому краю либо в судебном порядке. Приморский ГОК занимается разработкой вольфрамых месторождений. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ООО «УК «МЕТАЛЛОИНВЕСТ» В 2012 ГОДУ УМЕНЬШИЛО ДОБЫЧУ РУДЫ

Компания «Металлоинвест» в 2012 г. по сравнению с 2011 г. сократила объемы производства железной руды на 0,9% до 39,8 млн. т. Об этом свидетельствуют данные концерна. По итогам IV квартала концерн выпустил 9,72 млн. т руды, что на 4,1% меньше по сравнению с предыдущим кварталом. В свою очередь, продажи сырья за прошлый год понизились на 1,7% до 12,5 млн. т, а за октябрь-декабрь - на 4,7% до 3,155 млн. т.

Компания «Металлоинвест» в III квартале 2012 г. по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. увеличила добычу железной руды на 1,5% до 10,131 млн. т. Годом ранее этот показатель оценивался на уровне 9,98 млн. т. В свою очередь, производство окатышей в отчетный период составило 5,7 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

ПРОГНОЗ

ЖЕЛЕЗНАЯ РУДА К 2015 ГОДУ РЕЗКО ПОДЕШЕВЕЕТ

В 2013 г. средние цены на железную руду будут составлять не более \$130/т, несмотря на их недавний рост до \$158/т на спотовом рынке. Такое мнение высказал аналитик Morningstar, сообщает Metal Bulletin.

Эксперт полагает, что понижение и увеличение цен будут соответствовать уровню спроса на сталь и сырье в КНР. При этом в Morningstar полагают, что цены на руду будут находиться под давлением более прохладного спроса. К 2015г. стоимость руды, к примеру, может понизиться до \$90/т ввиду снижения темпов роста производства стали в КНР.

Ранее аналитики Masquarie сказали, что стоимость железной руды переоценена, и она "идет впереди" фундаментальных факторов. Тем не менее ценового коллапса не ожидается. "Китайское восполнение запасов теряет энергию", - сказали эксперты. Они ожидают, что цены на сталь в феврале продемонстрируют лучшую динамику, чем стоимость руды. "Увеличение производства стали будет означать больший спрос на железную руду, чем в любое время в прошлом году, что исключает коллапс цен", - добавили специалисты. По их мнению, цены постепенно снизятся до \$140/т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЭКСПЕРТЫ ОБЕЩАЮТ ПОВЫШЕННЫЙ СПРОС НА РУДУ В БЛИЖАЙШИЕ СЕМЬ ЛЕТ

Мировой спрос на железную руду в ближайшие семь лет достигнет 2,6 млрд. т. Такое мнение высказали в Mckinsey & Company, сообщает Yieh.Corp. Также специалисты полагают, что Китай сохранит за собой позицию лидера среди потребителей этого вида сырья. Ранее аналитики Masquarie сказали, что стоимость железной руды переоценена, и она "идет впереди" фундаментальных факторов. Тем не менее ценового коллапса не ожидается. "Китайское восполнение запасов теряет энергию", - сказали эксперты. Они ожидают, что цены на сталь в нынешнем месяце продемонстрируют лучшую динамику, чем стоимость руды. "Увеличение производства стали будет означать больший спрос на железную руду, чем в любое время в прошлом году, что исключает коллапс цен", - добавили специалисты. По их мнению, цены постепенно снизятся до \$140/т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**ВНР BILLITON ПОДНЯЛА ЦЕНЫ НА МАРГАНЦЕВУЮ РУДУ ДЛЯ ПОСТАВОК В МАРТЕ 2013 ГОДА**

Горнодобывающая компания ВНР Billiton увеличила отпускные цены на марганцевую руду для поставок китайским клиентам в марте 2013 г. Об этом сообщает Metal Bulletin. Стоимость 46% кремнистой кусковой руды выросла на 25 центов до \$5,65 за 1% вещества в те. Metallургическая мелочь с минимальным содержанием металла 48% выросла в цене до \$5,25 за 1% вещества в 1 т. Цены на 38% кусковую руду производства Mamatwan поднялись до \$5,15 за 1% вещества в 1 т. ВНР Billiton в IV квартале 2012 г. по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. увеличила добычу железной руды на 3%. В частности, производство руды за последний квартал минувшего года достигло 42,2 млн. т против 41,1 млн. т годом ранее. В финансовом году, который завершится в июне, сырьевой гигант планирует повысить объемы выпуска железной руды на 5% до 183 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АВСТРАЛИЯ**СТАТИСТИКА****ПОРТ ХЕДЛАНД В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ПОВЫСИЛ ЭКСПОРТ МАРГАНЦЕВОЙ РУДЫ**

Австралийский порт Хедланд в январе по сравнению с декабрем увеличил отгрузку марганцевой руды на 65,7% до 202,195 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики. Годом ранее экспорт оценивался в 15 тыс. т.

Порт Хедланд в 2012 г. по сравнению с 2011 г. сократил отгрузку марганцевой руды на 20,7%. В частности, отгрузка этого сырья в минувшем году составила 1,7 млн. т. По итогам декабря прошлого года отгрузка марганцевой руды в Китай достигла 72 тыс. т, что на 65% меньше по сравнению с предыдущим месяцем. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ОТГРУЗКИ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ ЧЕРЕЗ ПОРТ ХЕДЛАНД ВЫРОСЛИ

В январе отгрузки железной руды через австралийский морской порт Port Hedland увеличились по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 27% до 22 млн. т. В то же время по сравнению с декабрем 2012 г. отгрузки сократились на 15%. По информации администрации порта, январские отгрузки железной руды в Китай через Port Hedland составили 18,3 млн. т, что на 9,2% ниже уровня декабря и на 31,2% выше уровня января 2011 г. Port Hedland - основной порт перевалки железорудной продукции на экспорт для таких горнорудных компаний, как ВНР Billiton, Atlas Iron и Fortescue Metals Group, ведущий добычу сырья в западноавстралийском регионе Пилбара. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

БРАЗИЛИЯ**ANGLO AMERICAN МОЖЕТ ПРИВЛЕЧЬ ПАРТНЕРА ДЛЯ ЖЕЛЕЗОРУДНОГО ПРОЕКТА MINAS RIO**

Одна из крупнейших горнорудных компаний в мире Anglo American может привлечь партнера к строительству проблемного железорудного проекта Minas Rio в Бразилии. Об этом сообщила подавшая в отставку CEO компании Синтия Кэрролл, передает Reuters. В январе компания завершила ревизию капитальных затрат проекта, по итогам которой общая сумма списаний Anglo American за 2012 г. составил \$4 млрд. При этом, сама смета строительства бразильского предприятия вырастет до \$8,8 млрд., что в 3 раза выше первоначальных планируемых затрат.

"Если это будет иметь экономический смысл, мы ускоримся. Мы уже некоторое время ведем переговоры по поводу партнерства. Нам действительно необходимо определить стоимость проекта", - отметила Синтия Кэрролл. В то же время, она отказалась сообщить какие-либо детали переговоров. По ее словам, Anglo American уверена в реализации проекта, несмотря на рост затрат, поскольку имеет поддержку со стороны властей Бразилии. "Мы чувствуем огромную поддержку со стороны правительства на всех уровнях. Они понимают и хотят, чтобы проект заработал, потому что это означает новые рабочие места и налоги для них", - подчеркнула Синтия Кэрролл. Осенью прошлого года Синтия Кэрролл подала в отставку с должности CEO компании. Она будет исполнять свои обязанности до тех пор, пока ее не сменил Марк Кутифани, нынешний CEO компании AngloGold. (металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**В 2012 ГОДУ ЭКСПОРТИРОВАНО 326,5 МЛН. Т ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ**

Об этом свидетельствуют данные статистики. Выручка от зарубежных поставок бразильского сырья по итогам минувшего года достигла \$31 млрд. Бразилия в январе-октябре 2012 г. по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. сократила внутренние продажи железной руды и окатышей на 29%. В частности, продажи сырья составили в указанный период 23,65 млн. т. Бразилия в октябре 2012 г. по сравнению с октябрём 2011 г. увеличила экспорт железной руды на 22,5%. Зарубежные поставки бразильского сырья достигли в заданный период 26,9 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем экспорт руды вырос на 3%. В целом по итогам января-октября прошлого года Бразилия экспортировала 238 млн. т железной руды, что на 5,9% больше по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ**ЦЕНЫ****NMDC РЕШИЛА НЕ ПОВЫШАТЬ ЖЕЛЕЗОРУДНЫЕ ЦЕНЫ НА ФЕВРАЛЬ 2013 ГОДА**

Несмотря на глобальный рост цен на железорудное сырье, индийская государственная горнорудная компания NMDC решила не менять цены на февраль для того, чтобы нарастить продаж и уравнивать котировки с рударями из штата Одиша, сообщает SteelGuru. 2 февраля совет директоров NMDC принял решение не менять цены на крупнокусковую руду и железорудную мелочь по сравнению с январем. Таким образом, компания рассчитывает увеличить продажи крупнокусковой руды, запасы которой скопились на складах горнорудных предприятий NMDC в связи с отсутствием сильного спроса со стороны местных сталепроизводителей. В январе крупнокусковая руда компании подешевела на 5,8% до около \$99/т. NMDC обычно корректирует свои цены в соответствии со средними ценами, которые устанавливают в течение последних двух месяцев местные трейдеры, включая Rungta Mines и Essel Mining, работающих в крупнейшем железорудном штате Одиша. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ**ЖЕЛЕЗОРУДНЫЙ ЭКСПОРТ В 2012/2013 ФИНАНСОВОМ ГОДУ СНИЗИТСЯ**

Экспорт железной руды из Индии, вероятно, снизится на 72% в 2012/2013 финансовом году в связи с правительственными мерами по защите ключевых природных ресурсов для использования на внутреннем рынке. Об этом сообщает Business Standard, передает Steelguru. Инвестиционный банк Barclays Capital прогнозирует, что индийский экспорт железной руды в текущем финансовом году (завершится 31 марта 2013 г.) снизится до 17,3 млн. т по сравнению с 61,8 млн. т в предыдущем финансовом году и 120 млн. т. в финансовом году 2009/2010.

Согласно данным Индийской федерации добывающей промышленности, за первые 8 месяцев 2012/2013 финансового года железорудный экспорт по сравнению с соответствующим периодом прошлого финансового года упал на 62,3% до 15 млн. т. Генеральный секретарь Федерации Р. К. Шарма объяснил снижение объемов экспорта низким уровнем добывающих работ в сочетании с высокой экспортной пошлиной, установленной правительством. "30%-ная экспортная пошлина сдерживает работу индийской добывающей отрасли", - отметил он. Ранее торговая палата Индии (ASSOCHAM) предупредила правительство, что выступает против снижения 30%-й экспортной пошлины на железную руду. Ассоциация утверждает, что страна не является самодостаточной в плане внутренних поставок. В 2010 финансовом году Министерство финансов ввело 5%-ную пошлину на экспорт железорудной мелочи. В 2011 финансовом году она была повышена до 20%, а еще через год - до 30%. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ**WUHAN IRON AND STEEL CORP ИЩЕТ ЗАРУБЕЖНЫЕ СЫРЬЕВЫЕ АКТИВЫ**

Китайская металлургическая компания Wuhan Iron and Steel планирует в течение 3-5 лет приобрести несколько железорудных активов за пределами страны. Об этом сообщает "Металлсервис". Как ожидается, это будут месторождения в Бразилии и Канаде. Корпорация, как известно, стремится выйти на 100% самообеспечение сырьем. Wuhan Steel в III квартале 2012 г. сократила чистую прибыль на 53% до 193,03 млн. юаней (\$30,9 млн.). Годом ранее прибыль производителя достигала 413,43 млн. юаней. Выручка Wuhan Steel уменьшилась на 16% и составила 21,91 млрд. юаней против 25,97 млрд. юаней за год до этого. Компания Wuhan Iron and Steel Corp считается третьим по величине в КНР производителем стали. Она занимается выпуском горячекатаного и холоднокатаного проката, слябов и оцинкованной стали. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**НА 1 ФЕВРАЛЯ 2013 ГОДА ЗАПАСЫ РУДЫ УМЕНЬШИЛИСЬ**

Запасы импортной железной руды в крупнейших портах Китая по состоянию на 1 февраля по сравнению с предыдущей неделей уменьшились на 2,33 млн. т. Об этом свидетельствуют данные статистики. В частности, запасы сырья в стране в отчетный период составили 67,77 млн. т. В годовом исчислении запасы импортной руды в китайских портах упали на 33,72 млн. т. Запасы импортной железной руды в крупнейших портах Китая по состоянию на 4 января достигли 74,74 млн. т, что на 1,6 млн. т больше по сравнению с предыдущей неделей. Однако в годовом исчислении запасы импортной руды в КНР понизились на 21,87 млн. т. Запасы импортной железной руды в крупнейших портах Китая по состоянию на 14 декабря по сравнению с предыдущей неделей уменьшились на 1,96 млн. т. В особенности запасы сырья в заданный период достигли 75,87 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПЕРУ**СТАТИСТИКА****В НОЯБРЕ 2012 ГОДА ДОБЫЧА РУДЫ ВЫРОСЛА**

Объемы производства железной руды в Перу в ноябре 2012 г. по сравнению с ноябрем 2011 г. увеличились на 14,2%. Об этом свидетельствуют данные статистики. В особенности выпуск руды в стране в заданный период достиг 547,753 тыс. т. В целом по итогам января-ноября минувшего года по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года выпуск железной руды в Перу уменьшился на 3,6% и составил 6,15 млн. т. В октябре прошлого года в Перу добыли 142,104 тыс. т железной руды. Объемы производства железной руды в Перу в сентябре 2012 г. по сравнению с сентябрем 2011 г. увеличились на 81,5% до 906,78 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель вырос на 57,3%. По итогам января-сентября минувшего года по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года выпуск железной руды в Перу вырос на 2%, до 5,5 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

США**СТАТИСТИКА****В 2012 ГОДУ ДОБЫЧА РУДЫ СОКРАТИЛАСЬ**

Добыча железной руды в США в 2012 г. уменьшилась до 53,2 млн. т по сравнению с 54,7 млн. т в 2011 г. Об этом свидетельствуют данные US Geological Survey. Кроме этого, по итогам минувшего года США экспортировали 11,8 млн. т руды против 11,1 млн. т зарубежных поставок за год до этого. Ранее аналитик Mark Pervan заявил, что цены на железную руду готовы уменьшаться до конца марта на фоне ожиданий празднования китайского Нового года, когда потребители из КНР будут отсутствовать на рынке. По его словам, стоимость руды до конца I квартала может снизиться до \$140/т. "Сейчас торговля уже начинает сворачиваться под давлением приближающегося китайского Нового года. Мы также видим, что компании покупают много руды дешевых домашних сортов", - сказал эксперт. 29 января цены руды с содержанием Fe 62% составляли \$148,5/т, сообщает The Steel Index. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

УКРАИНА

С 1 ОКТЯБРЯ 2012 ГОДА ПО 31 ЯНВАРЯ 2013 ГОДА ИМПОРТЕРЫ ВЫБРАЛИ КВОТУ НА ПОСТАВКУ СТАЛЬНЫХ ОБСАДНЫХ И НАСОСНО-КОМПРЕССОРНЫХ ТРУБ НА 89,64%

С 1 октября 2012 г. по 31 января 2013 г. импортеры выбрали квоту на поставку стальных обсадных и насосно-компрессорных труб в Украину на 89,64%. Об этом говорится в материалах Министерства экономики Украины. За указанный период в Украину было поставлено 15,769 тыс. т этой продукции.

В январе в Украину было поставлено из Австрии 0,786 тыс. т труб, из других стран - 0,114 тыс. т. С 1 октября по 31 декабря 2012 г. квота была выбрана на 84,52%. Суммарно годовая (с 1 октября 2012 г. по 30 сентября 2013 г.) квота составляет 17,591 тыс. т труб.

Использование квоты на поставку труб в Украину по странам, т

Страна	Объем квоты (01.10.2012-30.09.2013)	Использование квоты (с учетом заявок)	Остаток квоты	Использование квоты, %
Рф	12506,000	12495,045	10,955	99,91
Австрия	2577,000	1635,862	941,138	63,48
Польша	1158,000	768,160	389,840	66,34
Румыния	220,000	191,000	29,000	86,82
Словакия	180,000	0,000	180,000	0,00
Индия	76,000	0,000	76,000	0,00
Китай	51,000	48,797	2,203	95,68
Другие страны	823,000	629,856	193,144	76,53
Итого	17591,000	15768,720	1822,280	89,64

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ
ООО «ВСМПО ТИТАН УКРАИНА» НАЛАЖИВАЕТ ВЫПУСК СВАРНЫХ ТИТАНОВЫХ ТРУБ

В ноябре 2012 г. руководством корпорации «ВСМПО-Ависма» принято решение о создании их производства. В декабре 2012 г. «ВСМПО Титан Украина» получило оборудование двух комплектных трубосварочных линий модели Т 50/60 для выпуска сварных титановых труб наружного диаметра от 12 мм до 60 мм толщиной стенки от 0,4 мм до 2,5 мм. В настоящее время заканчивается разработка проекта по организации сварного производства. Пуско-наладочные работы запланированы на декабрь. Реализация инвестиционного проекта позволит обеспечить производство особо тонкостенных сварных труб из сплавов титана длиной до 26 м. Основное планируемое применение данного вида продукции - теплообменное оборудования опреснительных установок и конденсаторов энергетических установок. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПАО «ХАРЦЫЗСКИЙ ТРУБНЫЙ ЗАВОД» (ХТЗ)
ЗАРАБОТАЕТ НА РЕКОНСТРУКЦИИ ГАЗОПРОВОДА «УРЕНГОЙ-ПОМАРЫ-УЖГОРОД»

Выделение ЕС 308 млн. евро на реконструкции газопровода "Уренгой-Помары-Ужгород" позволит активизировать производство на Харцызском трубном заводе, сократившееся на 40% по итогам 2012 г., и компенсировать потери, вызванные сокращением спроса на ТБД на внешних рынках. Такой прогноз содержится в обзоре инвесткомпания Altana Capital. "Ранее в связи с активизацией российского проекта "Южный поток" и усилившейся политической изоляцией Украины европейские финансовые организации высказывали сомнение в своем участии по финансированию проекта реконструкции газопровода "Уренгой-Помары-Ужгород". Это грозило полным замораживанием проекта", - говорится в обзоре. Согласие ЕС на выделение инвестиций, продиктованное нежеланием укреплять монопольные позиции "Газпрома" в сфере поставок газа, позволит возобновить работы по реконструкции, начатые летом 2011 г. Харцызский трубный завод рассматривается как ключевой поставщик труб для переукладки ниток газопровода. Предприятие уже побеждало в тендерах на поставку труб под данный проект. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПАО «ХАРЦЫЗСКИЙ ТРУБНЫЙ ЗАВОД» (ХТЗ) ОСВОИЛО ПРОИЗВОДСТВО ТРУБ НОВОГО СОРТАМЕНТА

Харцызский трубный завод группы «Метинвест» освоил производство труб размером 508x11 мм из стали L415MB с наружным антикоррозионным и внутренним эпоксидным покрытием. Об этом сообщает пресс-служба компании. Заказ общим объемом 1400 т труб диаметром 508 и 813 мм с разными толщинами стенок выполнен для словацкой компании Eustrream. Поставка труб в Словакию стала возможной благодаря наличию сертификата соответствия требованиям стандарта EN 10208-2, выданного ХТЗ в 2008 г. польским органом по сертификации "ZETOM". Это дает право предприятию поставлять трубы в Польшу и страны-члены Евросоюза.

Технические характеристики и качество изготовленных труб нового сортамента полностью соответствуют всем требованиям, установленным международными стандартами, а также ряду требований, выдвинутых заказчиком. Кроме освоения нового вида продукции данный заказ дал возможность предприятию выйти на новые рынки сбыта, расширив тем самым продуктовую линейку и портфель заказов.

"Промышленное производство труб диаметром 508 мм стало для Харцызского трубного завода успешным дебютом. Наше предприятие постоянно совершенствует технологию производства, повышает качество продукции. Освоение нового сортамента труб стало еще одним шагом на пути к выполнению стратегических задач компании "Метинвест", делая ее предпочтительным поставщиком стальной продукции", - комментирует и. о. генерального директора ХТЗ Павел Узбек. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ
РЫНОК ТРУБ В 2012 ГОДУ

Усугубление общеэкономической ситуации в стране в прошлом году негативно повлияло на закупки трубной продукции со стороны потребляющих отраслей, и наиболее сильное падение наблюдалось в последние два месяца года. Сейчас металлоторговцы настроены оптимистично, ожидая, что уже в марте объем закупок увеличится.

По данным Кабинета министров, в 2012 г. производство труб в Украине снизилось на 11,3% до 1,765 млн. т.

Внутренний рынок

Характеризуя ситуацию в потребляющих отраслях в ушедшем году, заместитель генерального директора по коммерции УГМК (Украинская горно-металлургическая компания) Виталий Ключник отметил увеличение объемов потребления со стороны строительной отрасли, тогда как в нефтегазовом секторе и машиностроении был отмечен спад. По его словам, наибольшим спросом в 2012 г. на внутреннем рынке пользовались сварные профильные трубы, которые в структуре продаж компании составляют 42%. В то же время, на электросварные круглые трубы пришлось 24%, тогда как бесшовные горячедеформированные - 21%. "На прочие виды трубной продукции приходится 14%. В частности, водогазопроводные - 7%, на бесшовные холоднодеформированные - 5% и на бесшовные профильные - 1%", - подытожил В. Ключник.

Падение активности в нефтегазовом секторе по итогам прошлого года подтверждают данные Госстата, согласно которым объем добычи нефти в стране в 2012 г. снизился на 5,4% до 2,293 млн. т. Показатель же добычи газа вырос всего лишь на 0,4% по сравнению с 2011 г. - до 20,18 млрд. куб. м. Объясняя низкое потребление труб со стороны данного сектора, В. Ключник сообщил, что это было обусловлено недостаточным уровнем инвестиций в добычу и разработку энергоносителей.

Комментируя тенденции потребления в сегменте толстостенных труб для машиностроения и энергетики, менеджер по продажам компании "Укрметтрейд" Дмитрий Трунов сообщил, что в ушедшем году потребление данной продукции увеличилось на 25%. Он объясняет это увеличением спроса со стороны частных производителей, занимающихся производством деталей, узлов и агрегатов, а также объемов закупок с их стороны, тогда как крупные государственные предприятия, наоборот, сокращали объемы потребления ввиду дефицита бюджетных средств.

По словам В. Ключника, начиная с февраля прошлого года, начался рост потребления труб строительной отраслью, который достиг максимального уровня в июле. После этого, в августе-сентябре на рынке отмечалось падение объемов закупок. Топ-менеджер также добавил, что в связи с проведением ремонтно-профилактических работ коммунальными предприятиями в октябре, в этот период наблюдался резкий рост потребления. "В последние два месяца отмечалось сезонное падение спроса на трубную продукцию", - отметил эксперт.

Что касается потребления труб сектором жилищно-коммунального хозяйства, то, по данным озвученным главой Национальной комиссии, осуществляющей госрегулирование в данной сфере, Валерием Саратовым, в настоящее время в стране ежегодно заменяют 2,2 тыс. км водопроводных сетей, что составляет 2,9% от их количества. Тем не менее, он отметил, что ввиду дефицита финансирования в настоящее время в стране заменяют лишь 0,8% от необходимого количества.

Цены и перспективы

Что касается ценовых тенденций в трубном сегменте в прошлом году, В. Ключник отметил, что в период с января по апрель наблюдался рост цен на бесшовные трубы, после чего до июля корректировок на внутреннем рынке не проводилось. В июле в сегменте было проведено снижение стоимости, после чего цены оставались стабильными до конца года. В отношении сегмента сварных труб, топ-менеджер сообщил, что вопреки ожиданиям, в январе-феврале их стоимость выросла. В апреле, по словам эксперта, низкий спрос, а также обострившаяся конкуренция вынудили производителей понизить цены. "Достигнутый уровень оставался стабильным до июня, после чего в июле-августе снизился. В сентябре-октябре произошло удорожание продукции в сегменте, что было обусловлено повышением стоимости штрипса. В ноябре-декабре ввиду сезонного снижения спроса, цены понижались", - подытожил он.

Характеризуя ситуацию в сегменте толстостенных труб, Д. Трунов отметил, что на протяжении года стоимость разных позиций менялась разнонаправленно, но в целом по итогам года общий ценовой индекс остался без существенных изменений.

Что касается ценовых тенденций декабря, то, как свидетельствуют данные ugmk.info, по киевскому региону стоимость труб снизилась на 0,09% (7,05 грн.) до 7508,21 грн./т. По днепропетровскому региону снижение составило 0,03% (2,69 грн.) до 7838,43 грн. В то же время, по харьковскому региону наблюдалось увеличение на 0,68% (48,68 грн.) до 7198 грн./т. В частности, игроки рынка отмечают, что стоимость бесшовных труб в декабре не менялись, тогда как отмечалось снижение по отдельным позициям электросварных труб.

По ожиданиям В. Ключника, на протяжении первых двух месяцев 2013 г. спрос на трубную продукцию будет оставаться на низком уровне, что не будет позволять увеличивать цены. "Увеличение спроса ожидается в марте, вместе с вероятным повышением стоимости", - прогнозирует он.

Ценовые тенденции на рынке трубной продукции

	01.12.2012	31.12.2012		Изменение цены, %	Изменение цены, грн./т
		цена, грн.	цена, \$		
Киев	7515,26	7508,21	938,53	-0,09	-7,05
ВГП	7474,18	7468,44	933,56	-0,08	-5,74
Сварные	7476,02	7470,13	933,77	-0,08	-5,89
Профильные	7595,57	7586,06	948,26	-0,13	-9,51
Днепропетровск	7841,12	7838,43	979,80	-0,03	-2,69
ВГП	7020	7024	878,00	0,06	4,00
Сварные	6884,29	6884,29	860,54	0,00	0,00
Бесшовные	10324,42	10309,68	1288,71	-0,14	-14,74
Профильные	7135,75	7135,75	891,97	0,00	0,00
Харьков	7149,81	7198,49	899,81	0,68	48,68
ВГП	7169,33	7222,38	902,80	0,74	53,05
Сварные	7104,35	7066,91	883,36	-0,53	-37,44
Профильные	7175,75	7306,17	913,27	1,82	130,42

Для анализа и ценового среза взяты оптовые прайсовые цены киевских ("Викант", "МД Групп", "Метинвест СМЦ", "Металл-Холдинг", АО "УГМК" (Киевский филиал), "Сталекс"), днепропетровских ("АВ Металл Групп", "Металлобазы Комэкс", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", АО "УГМК" (Днепропетровский филиал), "Викант", "МД Групп"), и харьковских металлотрейдеров ("Металлобазы Комэкс (Харьков)", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", "РТК Трейд", АО "УГМК" (Харьковский филиал), "АВ Металл Групп", "Харьков-металл - 2"). Цены указаны в гривнах с учетом НДС. Электронные прайсы вышеуказанных компаний можно загрузить по адресу price.ugmk.info. (Степан Добровольский, Ugmk.Info/Металл_Украины_СНГ_мира)

УКРАИНА ДОГОВОРИЛАСЬ О БЕСПОШЛИННЫХ ПОСТАВКАХ В РОССИЮ 120 ТЫС. Т СТАЛЬНЫХ ТРУБ В I ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА

Протокол о внесении изменений и дополнений в соглашение о регулировании поставок некоторых видов стальных труб, происходящих из Украины, на территории России, Беларуси и Казахстана размещен в четверг на официальном интернет-портале правовой информации. При этом поставки украинских стальных труб в Беларусь с 1 января по 30 июня могут составить 35 тыс. т, в Казахстан - 16 тыс. т. Протокол подписан 31 декабря 2012 г. Для российской стороны он временно применяется с 16 января 2013 г. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ОАО «ВЫКСУНСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ВМЗ) В 2012 ГОДУ СОКРАТИЛО ВЫПУСК ТРУБ

Выксунский металлургический завод в 2012 г. по сравнению с 2011 г. сократил объемы производства труб различного сортамента на 19% до 1,4 млн. т. Об этом свидетельствуют данные компании, сообщает Metal Bulletin. Выпуск труб большого диаметра снизился на 36% до 656 тыс. т. По итогам декабря ВМЗ произвел 139 тыс. т трубной продукции, что почти на 46% больше по сравнению с декабрем предыдущего года. Выпуск ТБД поднялся на 84% до 66 тыс. т. Завод установит новый трубный стан в трубоэлектросварочном цехе №2. Сейчас ведется подготовка к монтажу стана "40-133" итальянского производства. Как ожидается, монтаж стана состоится в марте. Комплекс введут в эксплуатацию в июле. Ранее акционеры Выксунского металлургического завода решили выплатить дивиденды за январь-сентябрь 2012 г. в 1382,5 руб. на одну обыкновенную акцию. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ОАО «Синарский трубный завод» (СИНТЗ) ВВЕДЕНО В ЭКСПЛУАТАЦИЮ ВЕСОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

На Синарском трубном заводе, входящем в Трубную металлургическую компанию (ТМК), в рамках инвестиционной программы предприятия на участке по подготовке и отгрузке лома цеха сопровождения производства (ЦСП) введены в эксплуатацию автомобильные весы ВСА грузоподъемностью 60 т, информирует пресс-центр предприятия.

Автомобильные весы производства компании "Эталон Веспром" (Челябинск) предназначены для статического измерения массы длинномерных автомобилей (до 24 м), прицепов и полуприцепов с полным заездом на весы. Грузоприемная платформа представляет собой модульную конструкцию. Электронными компонентами весов ВСА являются тензодатчики НВМ, обладающие высокой точностью измерений, долговременной стабильностью и надежной степенью защиты от внешних воздействий. Установленное программное обеспечение (АРМ) позволяет автоматизировать учет грузов. В подключенный к терминалу весов персональный компьютер вносятся результаты измерений, номер взвешиваемой автомашины, а также точное время взвешивания. Процесс контролируется с помощью камер видеонаблюдения и установленных шлагбаумов.

Новое весовое оборудование значительно сокращает время взвешивания: весь цикл не превышает 40 мин. На используемом ранее весовом оборудовании при возможности взвешивать грузы до 30 т процедура занимала более двух часов. Решена задача улучшения условий труда для контролеров лома и отходов металла: автоматизированное рабочее место контролера размещено в здании, оснащено сплит-системой. "Введение в строй нового весового оборудования призвано существенно оптимизировать процессы отгрузки и учета лома, повысить качество работ и производительность труда персонала цеха сопровождения производства за счет экономии временных затрат", - отметил управляющий директор СинТЗ Сергей Четвериков. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «УРАЛТРУБПРОМ» ПОДВЕЛО ИТОГИ 2012 ГОДА

По итогам 2012 г. ОАО "Уралтрубпром" произвело 326715 т трубной продукции, из которой производство электросварных профильных труб составило 118095 т, труб круглого сечения - 208619 т, говорится в пресс-релизе предприятия. Показатель реализации ОАО "Уралтрубпром" составил 324054 т товарной продукции. Отгрузка электросварных профильных труб - 118280 т. Показатель реализации труб круглого сечения - 205774 т.

"Продажи трубной продукции нашей компании по итогам 2012 г. выросли на 18% по сравнению с 2011 г. Считаю, это очень хорошим результатом, так как в условиях жесткой конкуренции на внутреннем рынке и небольшим проседанием рынка в целом нам удалось нарастить объемы реализации. В 2013 г. ОАО "Уралтрубпром" продолжит освоение новых видов продукции, напомним, в третьем квартале мы планируем войти в сегмент обсадных труб, предложив потребителям широкую линейку типоразмеров", - поясняет Александр Новокрещенов, начальника отдела маркетинга ОАО "Уралтрубпром". (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ЧЕЛЯБИНСКИЙ ТРУБОПРОКАТНЫЙ ЗАВОД» (ЧТПЗ)

ПОСТАВИТ ТРУБЫ ДЛЯ ГАЗОПРОВОДА ИЗ СРЕДНЕЙ АЗИИ В КИТАЙ

Цех "Высота 239" Челябинского трубопрокатного завода произведет и отгрузит трубы большого диаметра для строительства газопровода "Средняя Азия - Китай, ветка С". Согласно условиям контракта, компания ЧТПЗ в феврале-июне поставит в адрес заказчика около 200 тыс. т труб диаметром 1219 мм, с толщиной стенки 17,5 и 20,6 мм из стали класса прочности Х80 с внутренним и наружным антикоррозионным покрытием. Весь объем продукции будет произведен под контролем независимой инспекции MOODY International. Ветка С газопровода "Средняя Азия - Китай" пройдет через Узбекистан, Казахстан и Туркмению. Пуск ожидается в 2014 г., проектная мощность составит - 25 млрд. куб. м газа в год. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТАЙЛАНД

BAOSHAN IRON & STEEL (BAOSTEEL) ПУСКАЕТ ТРУБНЫЙ ЗАВОД

Китайская металлургическая компания Baosteel вводит в эксплуатацию трубный завод в Таиланде. Предприятие подобного плана является первым для корпорации за рубежом. Оно будет специализироваться на производстве бесшовных стальных труб и будет обладать мощностью в 1,4 млн. т продукции в год. Китайская компания Baosteel считается одним из лидеров мирового стального рынка. (Металлсервис/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

УКРАИНА

МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ ПРЕДЛАГАЕТ В 2013 ГОДУ

НАПРАВИТЬ ИЗ ГОСБЮДЖЕТА НА ОПТИМИЗАЦИЮ СТРУКТУРЫ ШАХТНОГО ФОНДА 9,8 МЛРД. ГРН.

Министерство экономического развития и торговли предлагает в 2013 г. направить из госбюджета на оптимизацию структуры шахтного фонда, пересмотр принципов субсидирования угольной отрасли и повышение эффективности деятельности предприятий 9,8 млрд. грн. Об этом говорится в проекте государственной программы активизации развития экономики на 2013-2014 гг. В целом Минэкономразвития предлагает направить в 2013-2014 гг. на эти цели 37,8 млрд. грн., в частности, в 2013 г. - 19,5 млрд. грн., в 2014 г. - 18,2 млрд. грн. На реструктуризацию угольной и торфодобывающей промышленности в 2013 г. из госбюджета предлагается направить 1,05 млрд. грн., в 2014 г. - 1,2 млрд. грн., на финансовое оздоровление угледобывающих предприятий (частичное покрытие расходов по себестоимости) в 2013 г. - 7,8 млрд. грн., в 2014 г. - 15 млрд. грн. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОФСОЮЗ РАБОТНИКОВ УГОЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

И ООО «ДОНБАССКАЯ ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» (ДТЭК) СОЗДАЛИ РАБОЧУЮ ГРУППУ ПО ВОПРОСАМ ПОВЫШЕНИЯ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИЩЕННОСТИ РАБОТНИКОВ ШАХТ

Решение было принято в связи с ухудшением экономической ситуации в угольной отрасли Украины. Руководство ДТЭК и представители центрального комитета и территориальных организаций профсоюза угольщиков провели очередную встречу в Донецке, в ходе которой обсудили проблемные вопросы угольной отрасли. Особое беспокойство участники встречи выразили в связи с дальнейшим затягиванием подписания энергетического баланса Украины на 2013 г., ростом нелегальной добычи угля, неплатежами госпредприятий за электроэнергию. Все это не позволяет планировать закупки угля на ТЭС страны и ставит под угрозу своевременность расчетов за потребленную продукцию, что может привести к значительным убыткам угольных предприятий и социальной дестабилизации в угледобывающих регионах.

Также под пристальным вниманием профсоюзных организаций находятся вопросы, касающиеся внедрения новой модели управления в ДТЭК. Переход от трех- к двухуровневой модели управления и, в частности, расформирование аппаратов управления угольных объединений и слияние близлежащих шахт в шахтоуправления, приводит к перемещению сотрудников. Генеральный директор ДТЭК Максим Тимченко признал отдельные недочеты, допущенные на местах в процессе реализации управленческой реформы, и согласился, что преобразования должны проходить при более плотном вовлечении профсоюзных организаций.

В продолжение темы стороны обсудили перевод сотрудников непрофильных специальностей на аутсорсинг. По оценке руководителя ДТЭК, отсутствие единых подходов, четкой системы контроля, а также недостаточное прогнозирование возможных рисков привели к частичной дискредитации идеи аутсорсинга. Он подчеркнул, что ДТЭК не планирует отказываться от самой идеи, но принципиально пересмотрел подходы к системе передачи непрофильных функций. Все процессы, связанные с аутсорсингом, выстраиваются по принципу "единого окна", когда компания "ДТЭК Сервис" будет отвечать за весь процесс - от поиска операторов до контроля за сохранением социальных гарантий сотрудников, переходящих из штата предприятий ДТЭК. Со своей стороны профсоюзная организация при выборе компании для аутсорсинга будет участвовать в разработке перечня сохраняющихся социальных гарантий переводимого персонала.

Внимание профсоюзов привлекла и действующая на предприятиях ДТЭК система оплаты труда, в частности, грейдинг, внедренный в "ДТЭК Павлоградуголь" и "ДТЭК Шахта Комсомолец Донбасса". Отвечая на вопросы, Максим Тимченко заметил, что компания непрерывно совершенствует существующую систему оплаты труда и готова пересмотреть спорные моменты. Большинство из них сегодня касается принципов оценки результатов деятельности рабочих профессий. При этом стороны сошлись в том, что грейдинговая система не противоречит отраслевому соглашению в части минимальных гарантий в оплате труда, и на сегодняшний день зарплаты на угольных предприятиях ДТЭК выше, чем на государственных шахтах.

"Мы видим готовность руководителей ДТЭК к диалогу и будем его продолжать в рамках подписанного отраслевого соглашения и коллективных договоров предприятий. Есть согласие по принципиальным вопросам, а детали проработает созданная рабочая группа. Мы понимаем, что государственные и частные шахты оказались в критической ситуации, связанной с профицитом угольной продукции и снижением цен на нее. Одна из причин - нелегальная добыча угля: профицит на рынке составляет около 5,5 млн. т, а добыча с "копанок" - забирает около 6 млн. т потребления на себя. В ближайшее время я, как участник профильного парламентского Комитета, совместно с коллегами подам депутатский запрос Правительству для поиска решения этой проблемы", - отметил председатель ЦК ПРУП, народный депутат Верховной Рады Виктор Турманов.

"ДТЭК с самого начала выстраивал отношения с профсоюзными организациями как партнерский диалог. Компания выполняет все приватизационные обязательства, условия договоров о концессии и аренде, отраслевого соглашения. Несмотря на сложную ситуацию в отрасли, ДТЭК обеспечил рост зарплат работников и инвестиции в модернизацию производства. Средняя заработная плата сотрудников угольных предприятий ДТЭК в 2012 г. выросла на 16,2% по сравнению с 2011 г. (на государственных шахтах - на 8,5%). За последние два года рост зарплат горняков ДТЭК составил 33,6%", - подчеркнул исполнительный директор ДТЭК Юрий Рыженков. "Состоялся открытый, честный и конструктивный разговор. Были обозначены проблемы, которые существуют внутри коллективов угольных предприятий. Социальная защищенность шахтеров ДТЭК остается для нас главным приоритетом. Мы будем делать все, чтобы их труд был востребован и оплачен.

В условиях, когда производственный и финансовый план энергетического рынка Украины на 2013 г. все еще не согласован - мы не знаем, сколько топлива потребуется электростанциям Украины. Склады ТЭС перегружены углем. Кроме того, ДТЭК сегодня фактически субсидирует около 2 млрд. грн. в месяц разрыва в платежах Энергорынка, связанных с долгами крупных государственных потребителей. Тем не менее, мы продолжим обеспечивать все социальные гарантии своим сотрудникам и выполнять взятые на себя обязательства", - заявил генеральный директор ДТЭК Максим Тимченко. ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**ООО «МЕТИНВЕСТ ХОЛДИНГ» НАЧАЛО ВЫПУСК КОКСА ПОВЫШЕННОГО КАЧЕСТВА В ПАО «АВДЕЕВСКИЙ КОКСОХИМИЧЕСКИЙ ЗАВОД»**

Согласно сообщению компании, полученный кокс улучшенного качества будет использоваться для доменных печей предприятий группы, оснащенных технологией вдувания пылеугольного топлива (ПУТ). "Авдеевский коксохимический завод ввел новые технические условия на качественные характеристики доменного кокса: норма содержания серы сокращена до 0,8% для премиум-кокса и до 1,2% для рядового кокса, повышены показатели горячей прочности и снижены показатели реакционной способности. Зольность премиум-продукции была снижена в среднем на 5%", - указывается в пресс-релизе. Улучшение качества продукции АКХЗ происходило постепенно в 2012 г. за счет усиления контроля над качественными характеристиками исходного сырья. Внедрение в 2012 г. метода прогнозирования качества позволяет просчитывать качественные свойства кокса, исходя из характеристик поступающих углей и концентратов. Повышения качества удалось достичь без удорожания состава смеси углей для коксования (шихты). В настоящее время кокс улучшенного качества производится на двух коксовых батареях из восьми батарей АКХЗ. В 1 квартале планируется повысить уровень выпуска премиум-кокса до 60% от общего объема производимого АКХЗ кокса. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

В ООО «ДТЭК РОВЕНЬКИАНТРАЦИТ» РЕАЛИЗУЕТСЯ ПРОЕКТ ПО УСОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ СТРУКТУРЫ УПРАВЛЕНИЯ

На сессии Ровеньковского горсовета депутаты и представители ДТЭК обсудили ход реформирования управленческой структуры на предприятии "ДТЭК Ровенькиантрацит". Как проинформировал директор по экономике и финансам ООО "ДТЭК Ровенькиантрацит" Александр Туров, в ДТЭК и на его предприятиях реализуется проект по усовершенствованию структуры управления. Реформа проходит и в "ДТЭК Ровенькиантрацит", где на базе нескольких шахт создаются шахтоуправления. "Этот процесс связан с необходимостью повышения эффективности работы предприятия", - пояснил Александр Туров.

По его словам, все разговоры о возможных массовых увольнениях в ходе реформирования являются спекуляцией. "Мы уже фактически заканчиваем прием заявлений от рабочих об их согласии работать в шахтоуправлении", - сказал он. Кроме того, Туров проинформировал, что ООО "ДТЭК Ровенькиантрацит" имеет значительное количество вакансий рабочих профессий. Что касается изменений, которые должны произойти в аппарате управления, то, по информации директора, большая часть сотрудников перейдут работать в шахтоуправления, а часть - смогут перейти работать в корпоративный центр ДТЭК и вспомогательные структурные подразделения "ДТЭК Ровенькиантрацит".

"Им будут предложены на рассмотрение все вакансии, существующие на предприятии", - заверил представитель компании. Он отметил, что комиссия по трудоустройству начала работать 24 января, а результаты ее работы станут известны к 15 марта. "Все решения комиссии будут согласованы с профсоюзами", - добавил он. Депутаты интересуются судьбой отдельных структурных подразделений "ДТЭК Ровенькиантрацит", например, Управления по капитальному строительству. Александр Туров заверил, что планы по развитию объединения позволяют говорить о востребованности и обеспечении работой этого подразделения на годы вперед, поэтому никаких изменений в его структуре не предвидится. Представители ДТЭК также сообщили о ходе реализации программ социального партнерства и разработке трехлетних стратегий социального партнерства в Ровеньках. ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Energyland.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

В 2012 ГОДУ УБЫТКИ ПАО «ЕВРАЗ БАГЛИЙКОКС» УВЕЛИЧИЛИСЬ

ПАО "Евраз Баглийкокс" (Днепропетровская обл.) по итогам работы в 2012 г. увеличило чистый убыток в 3,7 раза по сравнению с 2011 г. - до 170,641 млн. грн. Об этом сообщается в официальной информации компании к повестке дня собрания акционеров, назначенного на 4 марта, на котором будут подводиться итоги прошлого года и рассматриваться вопросы распределения прибыли, выборов наблюдательного совета и ревкомиссии, планы компании на 2013 г., а также внесение изменений в устав.

Согласно документу, по итогам 2012 г. нераспределенная прибыль ПАО достигла 258,506 млн. грн. При этом суммарная дебиторская задолженность ПАО за прошлый год возросла на 0,5% до 138,406 млн. грн., долгосрочные фининвестиции сохранились на нулевом уровне, долгосрочные обязательства возросли на 0,7% до 65,581 млн. грн., тогда как текущие обязательства возросли на 54,6% до 419,325 млн. грн. Стоимость активов по итогам 2012 г. снизилась на 2,4% до 915,330 млн. грн. Численность работников в 2012 г. снизилась на 5,4% до 1527 человек. В информации компании отмечается, что данные финансовые показатели являются предварительными и могут быть скорректированы с учетом выводов аудиторов. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

GREEN GAS INTERNATIONAL ПОМОЖЕТ ПАО «КРАСНОДУГОЛЬ» ПРОИЗВЕСТИ ЭЛЕКТРОЭНЕРГИЮ ИЗ ШАХТНОГО МЕТАНА

Компания Green Gas International (Нидерланды), которая специализируется на преобразовании выбросов метана из угольных шахт и свалок в чистую энергию, подписала договор о начале реализации проекта по производству электроэнергии в Украине с одной из крупнейших компаний в Украине по добыче коксующегося угля "Краснодунголь", которая входит в международную вертикально интегрированную горно-металлургическую группу компаний "Метинвест". Об этом сообщает УНИАН со ссылкой на пресс-службу "Краснодунголя".

"Мы возлагаем большие надежды на расширение нашей деятельности как на шахтах "Краснодунголя", так и на других шахтах Украины", - цитирует пресс-служба генерального директора компании Green Gas International Юста Нола. Данный проект - первый в Украине по комбинированному производству электроэнергии и тепла, и он позволит сэкономить средства, повысив энергоэффективность компании.

"Сэкономленные при покупке электроэнергии и тепла средства пойдут на модернизацию системы дегазации и повышение уровня безопасности предприятия", - сказал генеральный директор "Краснодунголя" Александра Ангеловского. Согласно договору, "Краснодунголь" будет осуществлять поставку шахтного метана и приобретать вырабатываемую электроэнергию значительно ниже существующих цен на электроэнергию, в то время как компания Green Gas в полной мере возьмет на себя обязательства по финансированию проекта и строительству необходимых мощностей.

Как сообщает пресс-служба, переход к этапу производства электроэнергии будет осуществлен в рамках проекта с использованием в производстве шахтного метана, реализуемого на структурном подразделении "Краснодунголя" - шахте "Суходольская-Восточная". Проект состоит из двух стадий: на первом этапе планируется пуск генерирующей установки проектной мощностью 1,6 МВт, на втором - расширение мощностей до 3,2 МВт. Завершение первого этапа проекта запланировано на конец 2013 г. ([Ukroil.com.ua/SQ/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ukroil.com.ua/SQ/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

РОССИЯ

В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА КОЛЫМА ВЫСТАВИТ НА АУКЦИОН ДВА МЕСТОРОЖДЕНИЯ БУРОГО УГЛЯ

В феврале в территориальном агентстве по недропользованию Магаданской области состоится аукцион, где будет выставлено сразу два месторождения бурого угля - Мелководненское (Ольский район) и Чайбуха (Северо-Эвенский). Речь идет о сотнях миллионов тонн, из которых в результате комплексной переработки можно получать синтетическое моторное топливо, угольные брикеты, энергетический газ и много других ценных продуктов переработки и полезных материалов.

Как рассказал заместитель руководителя территориального агентства по недропользованию Анастас Попандопуло, ресурс Чайбухи составляет 6 млн. т угля, прогнозные ресурсы - 40 млн. т. Более впечатляющая картина по Мелководненскому месторождению. Там общий ресурсный потенциал кондиционных бурых углей находится на уровне 597 млн. т. Как стало известно, этим месторождением заинтересовались китайские инвесторы. На современном этапе потребность экономики области в нефтепродуктах полностью обеспечивается их завозом из других регионов РФ. Ситуация может радикально измениться уже в среднесрочной перспективе, если будет реализован стратегический инвестиционный проект по промышленному освоению Мелководненского и Ланковского месторождений бурого угля в целях его комплексной переработки. Общий ресурсный потенциал месторождений составляет 2,7 млрд. т угля. ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Energyland.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ОАО «БЕЛОН» ПОДВЕЛО ИТОГИ РАБОТЫ В 2012 ГОДУ

Подготовительными бригадами шахт ОАО "Белон", входящего в группу ММК, в 2012 г. пройдено 24566 погонных метров горных выработок. Этот показатель стал рекордным за все годы работы компании. По сравнению с прошлым годом увеличение составило 8% (1771 пог. м). По сравнению с 2009-2010 гг. рост по данному показателю составляет более 40%. В настоящее время годовой уровень добычи угля в компании - около 4 млн. т. Увеличение проходки - необходимое условие для наращивания темпов добычи угля в перспективе. Для выполнения этих задач ОАО "Белон" использует новое проходческое оборудование. Начиная с 2010 г., техническое перевооружение прошло на шахтах "Костромовская" и "Чертинская-Коксовая". Были созданы дополнительные подготовительные бригады, привлечены подрядные организации, что позволило значительно увеличить объем проходки. Основной прирост проведения горных выработок в общем объеме проходки по компании - на шахте "Костромовская", флагмане угледобычи компании "Белон". Если три года назад, в 2010 г., уровень проходки был 5700 пог. м, то в 2012 г. он вырос до 10878 пог. м. На "Чертинской-Коксовой" продолжается проведение наклонного конвейерного ствола, который позволит уйти шахте от скипового подъема и перейти на прямую выдачу горной массы из шахты. Уровень проходки на шахте "Чертинская-Южная" в 2012г. составил 4423 пог. м. Согласно производственной программе, проведение горных выработок остается на одном уровне в течение нескольких лет. В 2013 г. уровень проходческих работ планируется увеличить до 25375 пог. м, из них 12595 - на "Костромовской", 8220 - на "Чертинской-Коксовой", 4560 - на "Чертинской-Южной". (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ИНВЕСТИЦИИ В ОАО «ВОРКУТАУГОЛЬ» В 2012 ГОДУ ДОСТИГЛИ 7 МЛРД. РУБ.

Среди ключевых проектов инвестпрограммы - модернизация горно-шахтного оборудования, повышение промышленной безопасности, приобретение дорожной и карьерной техники, капитальное строительство, развитие генерации тепло- и электроэнергетики. Значительными статьями инвестпрограммы стало техническое перевооружение шахт. Компания приобрела новый добычный комплекс для шахты "Комсомольская", десять проходческих комбайнов Aker Wirth, четыре Sandvik и два Eickhoff (Continuous Miner). Помимо этого "Воркутауголь" закупила 10 самоходных вагонов. Масштабные инвестиции в проходческую технику позволят повысить скорость и качество ведения подготовительных работ, что обеспечит стабильную текущую добычу угля и перспективу предприятий.

На оснащение добычных и проходческих участков "Воркутауголь" в общей сложности направила около 3 млрд. руб. Новая техника закуплена на угольный разрез "Юнгинский". Сюда поступило шесть бульдозеров Caterpillar и один Komatsu. За год предприятие получило три новых самосвала Caterpillar 777 F. В прошлом году "Воркутауголь" продолжила модернизацию обогатительных фабрик: ЦОФ "Печорская" и УОФ шахты "Северная". В перспективе это позволит увеличить объемы переработки и выпуска готовой продукции - концентрата коксующегося угля.

Помимо обновления техники и горно-шахтного оборудования "Воркутауголь" продолжила инвестировать в проекты, связанные с повышением промышленной безопасности. Около 60 млн. руб. вложено в проект по внедрению современной коммуникационной системы Flexcom. В общей сложности на повышение безопасности и снижение травматизма "Воркутауголь" направила более 200 млн. руб. Еще одним значительным направлением инвестиций стали проекты дальнейшего развития компании в области капитального строительства. "Воркутауголь" продолжила финансирование завершения строительства на шахте "Северная" уникальной газо-поршневой генераторной теплоэлектростанции, работающей на шахтном метане. Она позволит практически полностью обеспечить предприятие теплом и электроэнергией.

В 2012 г. "Воркутауголь" финансировала работы по подготовке к освоению юго-западного блока шахты "Воргашорская". Планируется, что его обработка будет осуществляться наклонным стволом. К концу 2013 г. работы должны выйти на угольный пласт, после чего начнется проходка, нарезка лав и добыча. Компания также продолжила строительство наклонного ствола на шахте "Заполярная". По стволу уголь будет выдаваться непосредственно на обогатительную фабрику ЦОФ "Печорская". Планируется, что в этом году компания завершит возведение нового здания административно-бытового комбината шахты "Заполярная". "В минувшем году нам удалось реализовать серьезную, хорошо проработанную инвестиционную программу. Помимо модернизации техники и оборудования, мы направили значительные средства на проекты по поддержанию и увеличению объемов производства, а также будущее компании. Все это значительно повысит нашу конкурентоспособность, позволит работать с высокой эффективностью, стабильно и безопасно", - подчеркнул генеральный директор "Воркутауголь" Сергей Ефанов. За 10 лет, - с 2003 г., когда собственником "Воркутауголь" стала "Северсталь", компания инвестировала в развитие угледобывающих предприятий в общей сложности свыше 31 млрд. руб. ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Energyland.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ОАО «РУССКИЙ УГОЛЬ» ПЛАНИРУЕТ ДОБЫТЬ В 2013 ГОДУ В КУЗБАССЕ 1,44 МЛН. Т УГЛЯ

Эта цифра оговорена в подписанном соглашении о социально-экономическом сотрудничестве на 2013 г. между администрацией Кемеровской области и угольной компанией. Документ подписали первый заместитель губернатора Кемеровской области Валентин Мазикин и генеральный директор ОАО "Русский уголь" Асланбек Джалиев. В 2013 г. "Русский уголь" планирует вложить в производство 150 млн. руб. На обеспечение безопасности труда работников будет направлено 12 млн. руб. В 2013 г. намечен рост заработной платы работников на 7%. На социальные программы для работников предприятия будет выделено 6 млн. руб. Нуждающимся категориям населения в следующем году будет поставлено 2 тыс. т благотворительного сортового угля. В ОАО "Русский уголь" входят ООО "Русский Уголь-Кузбасс" (имеет лицензию на право пользования участком недр "Евтинский") и ООО "Разрез "Задубровский" (имеет лицензию на право пользования участком недр "Задубровский"). ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Energyland.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ПРЕДПРИЯТИЯ ОАО «СИБИРСКАЯ

УГОЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» (СУЭК) В 2012 ГОДУ ДОБЫЛИ 97,5 МЛН. Т УГЛЯ

За 2012 г. предприятия ОАО "Сибирская угольная энергетическая компания" добыли 97,5 млн. т угля. По сравнению с аналогичным периодом предыдущего года рост добычи составил 6%. Объемы реализации в 2012 г. выросли на 3% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года, составив 91,8 млн. т угля. Российским потребителям реализовано 52,9 млн. т угля, что на 4% ниже показателей прошлого года, 40,5 млн. т из которых было отгружено на предприятия электроэнергетики. Объемы международных продаж увеличились на 15% и составили 38,8 млн. т угля, при этом экспорт собственного угля вырос на 20% и составил 36 млн. т угля. Основные направления международных продаж - Южная Корея, Великобритания, Китай, Япония, Тайвань, Польша, Израиль и Германия. ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Energyland.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ОАО «СУЭК-КУЗБАСС» ВВЕЛО В СТРОЙ НОВУЮ ЛАВУ НА ШАХТЕ ИМ. А. РУБАНА

Шахтеры "СУЭК-Кузбасс" приступили к отработке новой лавы №806 на шахте им. А. Д. Рубана с вынимаемой мощностью 4,7 м и запасами угля 2,9 млн. т. Об этом сообщила пресс-служба компании. Это второй очистной забой на угольном поле пласта Польшаевский 2, уточняется в сообщении. Лава оборудована прошедшими модернизацию 130 секциями механизированной крепи DBT 2250/5500 (Германия). Также в комплект забоя входит высокопроизводительный очистной комбайн ELECTRA-3000, лавный конвейер PF- 4/1032, перегружатель ST PF-4/1132, дробилка ударная валковая SK 11/11. Все оборудование - производства Deutsche Bergbau Technik (DBT). Прошлогодний опыт отработки первой лавы показал, что оборудование позволяет работать с высокой эффективностью. Бригада Олега Кукушкина четырежды обновляла рекорды месячной добычи на шахте. В целом за год впервые в истории предприятия было добыто 3249 тыс. т угля. С 1 января шахта "Красноярская" ОАО "СУЭК-Кузбасс" была переименована в шахту им. А. Д. Рубана, выдающегося российского ученого в области горного дела, члена-корреспондента Российской Академии Наук, директора Института проблем комплексного освоения недр РАН, профессора МГГУ. Шахтеры "СУЭК-Кузбасс" в 2012 г. добыли более 31 млн. т угля, что на 2,4 млн. т больше, чем годом ранее. В развитие предприятий было инвестировано около 14,5 млрд. руб., рекордные за всю историю компании. (БизнесТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ОАО «УК «КУЗБАССРАЗРЕЗУГОЛЬ» В 2013 ГОДУ

СОХРАНИТ ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ И СОЦИАЛЬНЫЕ ПРОГРАММЫ НА УРОВНЕ 2012 ГОДА

Администрация Кемеровской области и ОАО "УК "Кузбассразрезуголь" заключили соглашение о социально-экономическом сотрудничестве на 2013 г. Документ подписали губернатор области Аман Тулеев и генеральный директор ООО "УГМК-Холдинг" Андрей Козицын. В рамках этого соглашения компания планирует сохранить производственные объемы на уровне прошлого года, в частности, по угледобыче - 45 млн. т. Инвестиции в развитие производства, которые в 2012 г. составили рекордные для компании 22,5 млрд. руб. (это на 40% больше запланированной суммы), в этом году снизятся до 5,4 млрд. По словам А. Козицына, это связано, прежде всего, с тем, что в прошлом году основные затраты компании пришлось на покупку горно-транспортной техники и 4 тыс. железнодорожных полувагонов, которые позволили частично разрешить проблему своевременного вывоза угля потребителям. На обеспечение мероприятий по повышению промышленной безопасности и охраны труда планируется направить 242 млн. руб. (в 2012 г. было запланировано 197,34 млн., фактически же эта цифра была увеличена до 267,35 млн. руб.). Финансирование социальных программ, как собственных, так региональных и государственных, компания планирует сохранить на уровне прошлого года. В частности, на социальную поддержку работников и пенсионеров компании будет выделено почти 420 млн. руб., на реализацию госпрограмм в сфере здравоохранения и образования на территории Кемеровской области - около 24 млн. руб., на выполнение областных соцпрограмм - более 126 млн. руб., в том числе компания бесплатно предоставит 45 тыс. т сортового угля на благотворительные цели.

Стороны с удовлетворением отметили, что обязательства по соглашению, заключенному в 2012 г., полностью выполнены. А по некоторым статьям финансирование даже превысило запланированные цифры. Общая сумма средств на выполнение соглашения в прошлом году составила более 23,58 млрд. руб., на 38% больше суммы, оговоренной в документе. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

EVRAZ PLC СОБИРАЕТСЯ ПРОДАТЬ ООО «ШАХТА «ЮБИЛЕЙНАЯ» В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА

Evraz Plc рассчитывает закрыть сделку по продаже ООО "Шахта "Юбилейная" (Кемеровская обл., входит в ОАО "Объединенная угольная компания "Юж Кузбассуголь" UKUZ - структуру Evraz Plc) в I квартале. "Сейчас идет активная работа с документами, рассчитываем, что сделка будет закрыта в этом квартале", - сказал собеседник агентства.

Осенью прошлого года вице-президент по корпоративным вопросам, финансовый директор Evraz Джакомо Байзини говорил "Прайму", что шахта должна быть продана до конца 2012 г. В середине декабря 2012 г. ФАС одобрила ходатайство ЗАО "ТопПром" о приобретении 99% уставного капитала шахты "Юбилейная". В мае 2011 г. ФАС уже получала ходатайство "ТопПром" о приобретении 100% в уставном капитале "Юбилейной". Тогда ведомство решило продлить рассмотрение заявки для получения дополнительной информации. В итоге сделка так и не состоялась.

На шахте "Юбилейная", расположенной в Новокузнецком районе Кемеровской области, 24 мая 2007 г. произошел взрыв метана. В результате аварии погибли 39 горняков. На реконструкцию шахты после аварии собственники выделили около 300 млн. руб. В начале ноября этого же года после завершения восстановительных работ "Юбилейная" возобновила добычу угля в новой лаве. В конце 2010 г. Evraz Group приняла решение о временной консервации первого района шахты "Юбилейная" из-за сложных горно-геологических условий и опасных условий труда. Промышленный холдинг "ТопПром" занимается переработкой и торговлей на рынке угля. На центральной фабрике компании обогащаются угли крупных добывающих предприятий Кузбасса. (МеталлИндекс/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ОАО «УК «ЮЖКУЗБАССУГОЛЬ» В 2013 ГОДУ ЗАВЕРШАЕТ СТРОИТЕЛЬСТВО ШАХТЫ «ЕРУНАКОВСКАЯ – VIII»

Ввод в эксплуатацию нового современного угледобывающего предприятия - шахты "Ерунаковская - VIII", запланированный на начало 2013 г., станет достойным подарком к юбилею Кемеровской области. Для ОАО "ОУК "Южкузбассуголь" 2012 г. ознаменовался рядом исторических событий: компания отметила 20-летие «ЕВРАЗа» и 65-летие Дня шахтера. В 2012 г. в шахтах «Южкузбассугля» проведена серьезная работа по техническому перевооружению. Завершены инвестиционные проекты по приобретению новых механизированных комплексов для лавы 6-1-21 шахты "Алардинская" и лавы 50-17 шахты "Усковская". Современный очистной комбайн JOY и лавный конвейер Rybnik поступили на шахту "Кушеяковская", на шахте "Абашевская" смонтирован проходческий комбайн DEILMANN-HANIEL. Кроме того, в течение года на шахты Южкузбассугля поступило 5 проходческих комбайнов КП-21 отечественного производства. Большой объем работ по модернизации производства выполнен на обогатительных фабриках "Абашевская" и "Кузнецкая". Работа на современной высокопроизводительной технике позволила мобилизовать усилия шахтерских коллективов, направленные на выполнение и перевыполнение плановых показателей. За 2012 г. проходческие бригады провели 24 скоростные проходки в общем объеме более 7 тыс. м. Миллионный рубеж по добыче угля в 2012 г. преодолели шесть добычных бригад «Южкузбассугля» (в 2011 г. этого показателя достигла одна бригада). Это бригады Александра Ляне (шахта "Абашевская"), Владимира Семина (шахта "Грамотеинская"), Игоря Першина (шахта "Кушеяковская"), Сергея Чесных (шахта "Осинниковская"), Олега Басманова (шахта "Есаульская") и Дмитрия Зеленина (шахта "Усковская").

Благодаря постоянным улучшениям производственных процессов и модернизации оборудования удалось повысить эффективность горного производства в целом. Значительно сократилось время, необходимое для монтажа и перемонтажа лав. В частности, монтаж лавы 6-1-21 на шахте "Алардинская" выполнен за 47 дней. А монтаж секций механизированной крепи на шахте "Ерунаковская-VIII" завершен в рекордные 14 дней.

В 2012 г. основным приоритетом в производственной деятельности «Южкузбассугля» по-прежнему являлись охрана труда и промышленная безопасность. Выполнены работы по совершенствованию и строительству стационарных установок и систем автоматизации, электроснабжения и дегазации, усилению безопасности работы подземного транспорта. Сегодня на шахтах компании действуют многофункциональные системы безопасности - позиционирования, аварийного оповещения, азотгазового контроля, подземного видеонаблюдения. (Energyland.info/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

МИРОВОЙ РЫНОК

ЦЕНЫ

НАВОДНЕНИЕ В АВСТРАЛИИ В 2013 ГОДУ ПРИВЕЛО К СОКРАЩЕНИЮ ЭКСПОРТНЫХ ПОСТАВОК КОКСУЮЩЕГОСЯ УГЛЯ

Почти каждую зиму угольные предприятия в австралийском штате Квинсленд, в котором сосредоточены крупнейшие в мире месторождения коксующегося угля, оказываются под ударом стихии. Тропические циклоны несут с собой проливные дожди. В течение нескольких дней на землю выливается двух-трехмесячная норма осадков, что приводит к наводнениям, нарушающим работу угольных шахт и карьеров, железных дорог и портов.

На мировом рынке коксующегося угля еще помнят циклон Yasi, обрушившийся на Квинсленд в феврале 2011 г., когда значительная часть мощностей оказалась выведенной из строя на несколько месяцев, а цены подскочили более чем на 45% - от \$225/т, FOB в первом квартале 2011 г. до \$330/т во втором. В конце января восточная часть Австралии оказалась под ударом нового циклона Oswald, который лишь ненамного слабее своего грозного предшественника двухлетней давности. Сильные наводнения охватили южную часть штата, включая долину реки Боуэн, в которой находятся крупнейшие месторождения коксующегося угля. Компании BHP Billiton Mitsubishi Alliance и Anglo-American, два крупнейших производителя коксующегося угля в Австралии, сообщили о приостановке работы ряда угледобывающих предприятий. Компания Xstrata объявила форс-мажор по некоторым поставкам. Разрез Middlemount, которым совместно владеют компании Peabody Energy и Yancoal, оказался затопленным из-за прорыва дамб. Наводнение также нарушило железнодорожное сообщение, а порт Гладстон прекратил отгрузку угля из-за шторма и невозможности получения новых грузов. Тем не менее, на этот раз влияние стихии на мировой рынок коксующегося угля оказалось намного меньше, чем два года тому назад. Спотовые цены на "твердый" уголь, немного повысившиеся в конце прошлого года, остаются фактически на том же уровне - \$163-168/т, FOB. Хотя некоторые компании в последнее время выставляют цены порядка \$170/т, FOB, основные потребители из Китая и Индии пока не принимают этого подорожания. По мнению аналитиков, если в Австралии в ближайшее время не произойдет чего-то экстраординарного, существенного повышения цен на коксующийся уголь не будет. Большая, чем в 2011 г., устойчивость рынка объясняется несколькими факторами. Во-первых, после катастрофического наводнения двухлетней давности ведущие угледобывающие корпорации Австралии вложили немалые средства в повышение безопасности своего бизнеса. Только BHP Billiton, к примеру, затратила около \$100 млн. на инфраструктуру. Были укреплены дамбы и построены новые железнодорожные линии, повысившие связность региональной транспортной системы.

Сегодня серьезной пострадавшим можно назвать только разрез Middlemount, вышедший из строя не меньше чем на три недели. Остальные угледобывающие предприятия Квинсленда могут возобновить работу уже через несколько дней после улучшения погоды. Очень важно и то, что компании, чьи мощности расположены на наиболее сильно пострадавшем юге штата, имеют возможность поставлять уголь по новой железнодорожной ветке в северные порты, которые уже ведут отгрузку. Таким образом, серьезных перебоев с поставками не произошло.

Во-вторых, события двухлетней давности заставили крупнейших покупателей коксующегося угля принять меры к диверсификации импорта. Китай, в прошлом году увеличивший закупки этого материала примерно на 20% до 53,6 млн. т, приобрел в Австралии менее 14 млн. т, а на первое место по объему поставок вышла Монголия с 19 млн. т. В январе китайские и индийские компании достаточно активно приобретали коксующийся уголь в США, где цены на материал "твердых" сортов составляют в настоящее время \$155-160/т, FOB порты восточного побережья. Как ожидается, в этом году экспорт коксующегося угля из США, Канады, Монголии продолжит увеличиваться, в то время как Китай несколько сократит темпы роста импортных закупок, а для индийских компаний приоритетным является ценовой фактор, и существенного подорожания они не примут. Поэтому несмотря на то, что сезон тропических циклонов в Австралии еще далек от завершения (штормы на востоке страны возможны даже в апреле), аналитики не ожидают значительного подорожания коксующегося угля в ближайшие месяцы. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

АВСТРАЛИЯ

АНАЛИЗ

ТЕМПЫ РОСТА ДОБЫЧИ УГЛЯ ДО 2016 ГОДА СОСТАВЯТ ОКОЛО 6,5% В ГОД

Австралия, располагая 10% всех мировых запасов угля и являющаяся крупнейшим на планете экспортером коксующегося угля, намерена и дальше активно развивать угольную промышленность. По словам руководителей отрасли, на это не повлияют ни капризы природы в виде катастрофических наводнений 2011 г. в основных угледобывающих районах страны, ни происшедшее в конце прошлого года падение цен на мировых рынках. По оценкам экспертов, темпы роста добычи угля в Австралии до 2016 г. составят около 6,5% в год. Объемы производства за этот период возрастут от 414 млн. (2011 г.) до примерно 560 млн. т, а экспорт австралийского угля (энергетического и коксующегося) к 2017 г. увеличится от текущих 300 млн. до 440-460 млн. т.

Уголь был одним из первых предметов австралийского экспорта, а месторождения этого полезного ископаемого близ Ньюкасла эксплуатируются еще с 1800 г. Базой для становления и стремительного развития австралийской угольной промышленности стали месторождения коксующихся углей в бассейнах рек Боуэн (штат Квинсленд) и Сидней (штат Новый Южный Уэльс). В настоящее время уголь в Австралии добывают, по сути, в каждом штате и регионе.

По оценкам экспертов компании New World Resources (ведущий центральноевропейский производитель коксующихся углей), Австралия обладает крупнейшими в мире разведанными ресурсами высококачественного черного угля, а общих запасов при условии ежегодной добычи в объеме примерно 500 млн. т в год хватит на 90-100 лет. По состоянию на 2010/2011 финансовый год (апрель/март), в стране функционировали порядка 100 угольных разрезов, а также осуществлялись на разных стадиях 35 проектов по разработке новых месторождений под патронатом таких корпораций, как BHP Billiton, Rio Tinto, Xstrata и Anglo American.

По оценкам мировой Ассоциации производителей угля (World Coal Association - WCA), в 2011 г. в Австралии было произведено 414 млн. т угля, в том числе коксующегося - 146 млн. т (второй показатель в мире после Китая). По результатам 2011 г., как указывают аналитики WCA, Австралия стала крупнейшим экспортером коксующихся углей (140-142 млн. т) и вторым по величине в мире (после Индонезии) экспортером энергетических углей (около 145-150 млн. т). Доля страны в мировой торговле коксующимся углем на сегодняшний день составляет порядка 50%. По данным доклада "Рыночные тенденции и прогнозы до 2017 г." (Market Trends and Projections to 2017), обнародованного Международным Энергетическим Агентством (International Energy Agency - IEA) в декабре прошлого года, Австралия в ближайшее время сохранит за собой статус ведущего мирового производителя и экспортера коксующегося угля.

В течение второй половины прошлого столетия Австралия являлась главным поставщиком угля, в том числе и металлургического, для таких стран как Япония и Южная Корея, переживавших этап стремительной индустриализации. Именно поставки австралийского угля в эти государства составляли львиную долю международной торговли этим полезным ископаемым. Поэтому ценовые соглашения между австралийскими производителями угля и их японскими и корейскими клиентами служили отправной точкой для установления мировых цен на данный материал.

Тем не менее, с началом нового столетия угледобывающие компании Австралии получили возможность существенно увеличить свою прибыль. Как и в случае с ав-

стралийской рудой, в ситуацию опять вмешался Китай, который в тот период испытывал острый дефицит промышленного сырья. Несмотря на то, что в КНР добывается почти половина угля в мире, страна остро нуждается в высококачественном коксующемся угле для своей металлургической отрасли. Именно такой высококачественный материал и добывался в Австралии. По мере расширения спроса на него со стороны КНР росли и цены, в результате чего угледобывающие компании Австралии в последнее десятилетие получили возможность значительно увеличить свои доходы.

Впрочем, о том, что эта страна продолжает доминировать на мировом рынке коксующихся углей и любые сбои с поставками этого продукта из Австралии мгновенно оказывают влияние на формирование мировых цен на коксующийся уголь, наглядно свидетельствуют, к примеру, факты последних двух лет. В начале 2011 г. катастрофические наводнения в штате Квинсленд, где добывается большая часть австралийского коксующегося угля, привели к частичной или полной остановке функционирования местных угольных предприятий. В результате этого началась перебои с поставками угля на экспорт, а цены на него на международных рынках почти мгновенно взлетели до \$300/т. Впрочем, вскоре ситуацию с добычей коксующегося угля в Квинсленде удалось стабилизировать, после чего цены начали снижаться и достигли дна (\$155-160/т, FOB) во второй половине прошлого года.

Как бы там ни было, нормализация обстановки на угледобывающих предприятиях в Квинсленде и достаточно обнадеживающие ценовые прогнозы на перспективу дают возможность ведущим экспортерам коксующегося угля с определенной долей оптимизма смотреть в будущее. По предварительным данным австралийской юридической и консалтинговой компании Corrs Chambers Westgarth, по итогам 2012/2013 финансового года австралийский экспорт коксующихся углей увеличится на 13% и достигнет 160 млн. т (в стоимостном выражении - \$26 млрд.). В течение же последующих пяти лет объемы экспорта будут расти на 8% в год и достигнут 218 млн. к 2016/2017 году.

По мнению специалистов компании New World Resources, у угледобывающей промышленности Австралии есть еще одно конкурентное преимущество по сравнению с отраслями других стран. В настоящее время, по данным New World Resources, 60% угля в мировом масштабе добывается подземным способом, в то время как в Австралии 80% добычи приходится на открытые карьеры. У местных компаний есть отличная возможность с помощью современной тяжелой техники добывать уголь прямо на поверхности земли, что позволяет существенно снизить трудовые и операционные расходы. Кроме того, в стране в последние годы были построены современные объекты угольной экспортной инфраструктуры, в частности, железнодорожные сети и крупные порты.

Понятно, что в таких благоприятных условиях угледобывающие компании намерены и далее увеличивать свои доходы, хотя в последнее время они сталкиваются с некоторыми проблемами.

Как отмечал в декабре прошлого года Грегори Бойс, генеральный директор крупнейшей американской угольной компании Peabody Energy, угольная отрасль Австралии находится "на перепутье". Виной всему, по его мнению, прошлогоднее падение цен на энергетический уголь до \$80/т, а на коксующийся уголь - до \$155/т (рекордно низкий уровень за последние два с половиной года). По этой причине, как поспешило заявить руководство совместного предприятия BHP Billiton Mitsubishi Alliance, при-

быль компании по итогам 2012/2013 финансового года упадет на 80% до \$1,9 млрд.

Другие компании реагируют на падение цен закрытием угольных шахт и замораживанием новых проектов. Rio Tinto и BHP Billiton в конце прошлого года объявили об остановке ряда предприятий, включая Blair Athol, Norwich Park и Gregory. Угольное подразделение корпорации Xstrata заявило о сокращении персонала на своих австралийских объектах на 600 человек "в ответ на сложную ситуацию в отрасли", назвав эти действия "элементом реструктуризации бизнеса компании". Peabody Energy, в свою очередь, приняла решение отложить реализацию проекта Codrill в Квинсленде и расширение открытой шахты Wambo в штате Новый Южный Уэльс. По оценкам Wood Mackenzie - авторитетной международной консалтинговой компании, исследующей глобальные отрасли энергетики, металлургии и горнодобычи, - в настоящее время порядка 85% новых австралийских проектов в секторе энергетического угля являются несостоятельными и нерентабельными. "На мой взгляд, нет никаких стимулов добывать уголь по текущим ценам", - говорит аналитик Wood Mackenzie Джеро Фарруджа.

По мнению экспертов, объяснять достаточно сложную ситуацию в современной угольной отрасли Австралии обычным циклическим спадом, с которыми горнодобывающая отрасль сталкивалась много раз и ранее, было бы не совсем правильно. Речь следует вести о том, что в мировой угольной промышленности происходят структурные изменения, которые негативно влияют на конкурентоспособность австралийских компаний.

Во-первых, в результате расширения добычи сланцевого газа в США, которое привело к переориентации в потреблении энергии с угля на газ, экспорт американского угля, по предварительным оценкам Министерства энергетики США, достиг в прошлом году рекордных 125 млн. т. Рост экспорта приводит к падению цен, особенно на энергетический и низкосортный коксующийся уголь.

Во-вторых, в последнее время наблюдается рост курса австралийского доллара даже на фоне падения цен на полезные ископаемые. И это, как говорят эксперты, скорее структурное изменение, а не циклическое явление. Укрепление национальной валюты приводит к увеличению затрат для австралийских шахтеров, а также дальнейшему падению цен на уголь.

В-третьих, отраслевые затраты вряд ли пойдут вниз в обозримой перспективе. Многие австралийские подрядчики, инженеры и производители оборудования будут и далее задействованы в проектах по сжиженному природному газу (СПГ), которые, судя по всему, не будут ни откладываться, ни отменяться. Наконец, в-четвертых, в Австралии увеличиваются налоги: например, новый налог на выбросы углекислого газа повысит расходы на добычу угля, как впрочем, и рост роялти на эту деятельность в главном "угольном" штате Австралии Квинсленде.

Таким образом, при реализации новых проектов ведущие угледобывающие компании Австралии будут принимать во внимание, прежде всего, уровень затрат и цено-

вую ситуацию на рынке угля. Сегодня, как представляется, у многих корпораций есть желание поправить с такими проектами. У Rio Tinto, к примеру, возникли проблемы с угольными активами в Мозамбике, вследствие обесценивания которых компания намерена списать \$3 млрд. А ведь эти активы были куплены совсем недавно, в 2011 г. за \$4 млрд., а уголь они начали давать лишь в июне прошлого года. "Списания в подобных масштабах (еще \$11 млрд. Rio Tinto спишет в связи с обесцениванием проблемных алюминиевых активов) являются неприемлемыми", - заявил председатель совета директоров Rio Tinto Жан дю Плесси. После этого генеральный директор Том Албанезе, который проработал в компании около 20 лет, объявил о своем уходе. Вместе с ним подал в отставку и глава отдела стратегии Rio Tinto Дуг Ричи, который как раз и руководил покупкой угольных активов в Мозамбике. В связи с убыточностью этих активов компания рассматривает возможность их полной или частичной продажи.

Корпорация BHP Billiton, по итогам 2012 г. добывшая 17,8 млн. т коксующегося угля, несмотря на закрытие ряда программ все же продолжит реализацию нескольких новых проектов. Речь, в частности, идет о таких проектах по добыче коксующегося угля, как Daunia (выполнен на 82%, а ввод в эксплуатацию запланирован на конец 2013 г.), Broadmeadow (92%, 2013 г.), Caval Ridge (92%, 2014 г.) и Appin Area 9 (30%, 2016 г.).

Угольное подразделение швейцарской горнорудной корпорации Xstrata тоже приостанавливает работу над своим проектом Wandoan стоимостью \$6 млрд. в штате Квинсленд, который мог бы стать крупнейшим в Австралии угольным разрезом с ежегодным объемом добычи около 30 млн. т. В пресс-релизе компании указано, что инвестиционное решение по проекту будет принято после завершения его оценки и получения необходимых разрешений, а также когда условия рынка станут более благоприятными. По данным представителей Xstrata, в последнее время добыча угля была сокращена еще на 12 австралийских предприятиях компании, а под увольнение попали 600 сотрудников корпорации в Австралии.

Впрочем, есть новости и более обнадеживающие. Правительство штата Квинсленд - центра угледобывающей промышленности Австралии - разработало программу CoalPlan 2030, которая определяет потребности угольной отрасли штата в объектах инфраструктуры на ближайшие 20 лет. По данным администрации Квинсленда, принятие подобной программы обусловлено появлением независимых исследований, согласно которым добыча угля в штате к 2030 г. может достигнуть отметки в 340 млн. т в год. При этом данный уровень производства, как говорят в правительстве Квинсленда, не является окончательным и может быть увеличен за счет разработки новых крупных месторождений угля в бассейнах Surat и Galilee, а также строительства дополнительных объектов дорожной и портовой инфраструктуры. (По материалам Financial Times, New World Resources, Newcastle Herald, Australian Coal Association, Border Mail, The Australian, Australian Financial Review/[Rusmet.ru/Металл Украины, СНГ, мира](http://Rusmet.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

КИТАЙ

СТАТИСТИКА

В ДЕКАБРЕ 2012 ГОДА ИМПОРТ КОКСУЮЩЕГОСЯ УГЛЯ ВЫРОС

Китай в декабре 2012 г. по сравнению с декабрем 2011 г. увеличил импорт коксующегося угля на 51,37%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Metal Bulletin. В частности, поставки продукции в страну составили по итогам декабря 7,58 млн. т, что является самым высоким показателем за всю историю. По сравнению с предыдущим месяцем поставки коксующегося угля в КНР поднялись на 30,39%. Китай в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличил импорт угля на 29,8%. В особенности, поставки угля в страну в минувшем году достигли 290 млн. т. Стоимость продукции уменьшилась за год на 7,4% и составила \$99,5/т. Прежде в National Development and Reform Commission предположили, что объемы добычи угля в Китае в 2012 г. достигнут 3,65 млрд. т. При этом производство угля во Внутренней Монголии составило 920 млн. т, в провинции Шаньси - 810 млн. т, а в Шэньси - 400 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Rusmet.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

МОНГОЛИЯ

ERDENES TAVAN TOLGOI В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ПРИОСТАНОВИЛА ЭКСПОРТ КОКСУЮЩЕГОСЯ УГЛЯ В КИТАЙ

Монгольская государственная компания Erdenes Tavan Tolgoi, занимающаяся добычей коксующегося угля на месторождении Таван-Толгой, 11 января приостановила его экспорт в Китай. Большая часть китайского импорта коксующегося угля из Монголии представляет собой уголь с месторождения Таван-Толгой, добыча на котором ведется с 60-х годов 20 столетия. Таван-Толгой расположено в монгольской части пустыни Гоби и содержит порядка 6 млрд. т высококачественных коксующихся углей, используемых в производстве стали. За 11 месяцев 2012 г. Китай импортировал из Монголии 16,8 млн. т коксующегося угля, что составило более одной трети от общего объема его импорта. Причиной приостановки поставок является то, что Монголия хочет поднять экспортные цены на коксующийся уголь для Китая. (Центральный металлический портал РФ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

СТРАНА МОЖЕТ ПРЕВРАТИТЬСЯ В МОЩНОГО ПРОИЗВОДИТЕЛЯ КОКСУЮЩЕГОСЯ УГЛЯ

Богатые месторождения Монголии давно привлекают международных сырьевых гигантов, но мощному потоку инвестиций мешают отсутствие инфраструктуры для экспорта и обострившийся ресурсный национализм. Правда, если правительство сумеет правильно сыграть на интересах России и Китая, ситуация может улучшиться хотя бы в части инфраструктуры. А это уже немало.

Многие эксперты считают, что Монголия может превратиться в мощного производителя коксующегося угля: там расположено крупнейшее из неосвоенных в мире месторождение Таван Толгой с запасами около 6 млрд. т, из которых 40% - коксующийся уголь. Однако у Монголии нет собственных портов для экспорта сырья - страна может поставлять уголь с Таван Толгой на ближайшие азиатские рынки только транзитом через Китай (более 1000 км до китайского побережья) или через дальневосточные порты России (около 5 тыс. км). При этом, разумеется, у Китая и России есть свои взгляды на принципы сотрудничества с "запертой" на континенте страной. В этой ситуации монгольские политики щедро раздают обещания соседям по поводу лицензий на разработку недр, но ни одно из них пока не оформлено документально. Выбор у правительства весьма непростой: оба соседа готовы "помочь", но не бесплатно.

Понятно, что экспорт через Китай намного перспективнее с точки зрения логистики: всего 80 км отделяют Таван Толгой от границы с Внутренней Монголией, где начинается железнодорожная магистраль, соединяющая эту провинцию с восточными портами. Однако Поднебесная предпочитает не транспортировать монгольский уголь к побережью, а скупать его по бросовым ценам, поскольку у Монголии нет альтернативного варианта. ВИ здесь китайцы занимают жесткую позицию. От этого уже серьезно пострадала государственная Erdenes Tavan Tolgoi - единственная компания, которая сейчас ведет добычу на месторождении. В июле 2011 г. Aluminum Corp of China (Chalco) предоставила Erdenes Tavan Tolgoi заем в \$350 млн., из которых \$250 млн. монгольская компания обязалась отдать коксующимся углем.

Объем этого угля компании сохраняют в тайне, но, по мнению аналитиков, Chalco получает его на \$20 дешевле средней цены других поставок монгольского угля в Китай, которая и без того значительно ниже уровня международных рынков. На сегодняшний день Erdenes Tavan Tolgoi уже выплатила половину займа, но правительство вознамерилось пересмотреть условия сделки и выплатить оставшуюся сумму (\$180 млн.) наличными. Однако китайскую компанию это, разумеется, не устраивает. Во всяком случае, на вопрос Reuters по поводу этих переговоров представитель Chalco Юань Ли заявил: "У нас есть контракт, и в переговорах нет необходимости". Правда, такая необходимость есть у Монголии, поскольку Erdenes Tavan Tolgoi столкнулась с серьезными финансовыми трудностями, а IPO, которое могло бы принести компании около \$3 млрд., правительство решило отложить по крайней мере на год из-за низких цен на коксующийся уголь. Поэтому монгольские власти пытаются найти убедительные для

китайской стороны аргументы. В качестве таковых могут быть использованы только альтернативные пути экспорта, т. е. договор с Россией.

Однако РФ - тоже не слишком сговорчивый потенциальный партнер. В политическом аспекте Россия стремится упрочить свое влияние на постсоветском пространстве, а в экономическом - загрузить Транссибирскую магистраль и получать прибыли от экспорта добытого в Монголии сырья. Поэтому Кремль настойчиво предлагает Монголии свою помощь в развитии транспортной инфраструктуры в обмен на право разработки Таван Толгой и, кроме того, крупнейшего золотомедного месторождения Ою Толгой, лицензия на которое уже принадлежит канадской Ivanhoe Mines (она разрабатывает его совместно со своим стратегическим партнером Rio Tinto). Более того, Москва настаивает, чтобы международным компаниям, которые будут приходить в Монголию, лицензии выдавались на условии экспорта добычи именно через Россию. Монгольские политики признают, что этот вариант не устроит никого из международных инвесторов, и не хотят попадать в зависимость от РФ.

Попытки привлечь на помощь третьи страны пока не увенчались успехом, хотя в лицензиях на разработку Таван Толгой заинтересованы США, Китай, Япония, Россия и Южная Корея. Правда, здесь монгольские политики просто "заигрались": несколько раз правительство объявляло международные конкурсы на это месторождение, а потом отменяло тендеры. Наконец, в 2010 г. Таван Толгой разделили на два сектора. Было принято решение, что лицензией на разработку восточной части будет владеть Erdenes Tavan Tolgoi, а на западный участок был объявлен конкурс. Его победителями стали три участника: консорциум во главе с РЖД, Peabody и Shenhua, причем китайцы должны были получить 40% участка, а россияне и американцы - по 30%. Разумеется, эти результаты никого из победителей не устроили.

А затем началась предвыборная кампания, и все вопросы, связанные с недрами, были отложены. В результате парламентских выборов в хурал пришли четыре партии (вместо прежних двух), и ситуация с выдачей лицензий стала неуправляемой: в стране разыгрался ресурсный национализм. Во-первых, были попытки пересмотреть сделку с Rio Tinto, которая уже сделала изрядные капиталовложения в проект на Ою Толгой, где группе принадлежат 64% акций: некоторые политики сочли, что доля государства (34%) должна быть увеличена. Правда, хурал провалил эти предложения. Во-вторых, был принят закон, запрещающий иностранным государственным компаниям приобретать активы в стратегических отраслях. В результате Chalco была вынуждена отказаться от покупки двух компаний общей стоимостью \$1,2 млрд. Наконец, в парламент поступил очередной законопроект, который может оттолкнуть инвесторов. В документе предлагается предоставить правительству право на бесплатную долю во многих горнорудных проектах. Кроме того, закон будет регламентировать объемы добычи и обяжет владельцев проектов выполнять спущенные им планы не-

зависимо от рыночной ситуации. Наконец, законопроект предусматривает право местных населенных пунктов, включая деревни и поселки, запрещать разведку на прилежащих к ним территориях.

В июне состоятся президентские выборы, и в ходе борьбы за симпатии электората этот законопроект вполне может быть принят. Понятно, что такой закон понравится населению, особенно сельским жителям. А вот потенциальным инвесторам он не понравится наверняка.

Все это может усложнить ситуацию с разработкой Таван Толгой. Если отношения с Китаем обострятся, то экспорт через него будет сопряжен с определенными проблемами, а правила сейчас диктует именно Китай. Японские торговые дома Mitsui & Co. и Itochu, а также корейская Resources Corp. еще в 2011 г. договорились импортировать уголь из Монголии при посредничестве именно через Chalco, которая покупает весь объем добычи на Восточном участке Таван Толгой, и 30% этого сырья продает в Японию и Корею. Правда, Sumitomo начала пробные поставки угля через Россию.

Тем временем угольные проекты продвигаются и в южной части Монголии. Они не вызывают особого интереса у политиков, поскольку резервы этих месторождений существенно меньше, чем на Таван Толгой, а от ближайшей железной дороги их отделяет более 500 км. Компании, работающие в южной Монголии (в основном - австралийские юниоры), не имеют возможности поставлять сырье в Россию из-за отсутствия транспортной инфраструктуры. Они вынуждены доставлять свой уголь на грузовиках (как правило, китайских) через пустыню Гоби во Внутреннюю Монголию и соглашаться на цены, которые диктуют китайские покупатели. Во многих случаях эта цена составляет около 30% рыночной.

Тем не менее зарегистрированная на австралийской фондовой бирже компания Aspire Mining, созданная австралийскими и монгольскими предпринимателями, похоже,

нашла выход из положения. Эта компания - 100% владелец проекта добычи коксующегося угля Ovoot. Компания активно искала инвесторов для создания транспортной инфраструктуры. С этой целью Aspire подписала меморандум о взаимопонимании с Infrastructure Development, дочкой РЖД, относительно продления Трансмонгольской железной дороги (ТЖД) через северную Монголию от Эрденета до г. Морон. Меморандум предусматривает совместное строительство, владение и управление будущей линией. Управлением и развитием ТЖД занимается монгольско-российское СП (50:50) Ulaanbaatar Railway, а РФ заинтересована в транзите угля через свою территорию. Ну а если появится железнодорожная ветка до Эрденета, добывающие компании смогут выбирать - отправлять уголь направо, в Китай, или налево - в Россию, откуда можно экспортировать его на привлекательные азиатские рынки.

Правда, обеспечить финансирование строительства дороги стоимостью \$1,3 млрд. - непростая задача, но здесь на помощь Aspire пришел сырьевой трейдер Noble Group. При этом Aspire получит возможность экспортировать уголь через российский порт, в котором Noble недавно приобрел долю. В соответствии с договором Noble увеличит свои права на продажу угля Aspire до 20% объема добычи на месторождении Ovoot. Кроме того, трейдер увеличит свою долю в добывающей компании от 10,1% до 14,9% и получит место в совете директоров Aspire. Сейчас Aspire планирует начать добычу на Ovoot в 2014 г. и доставлять уголь в Эрденет на грузовиках, а в 2016 г. вывести предприятие на проектную мощность и экспортировать 10-12 млн. т коксующегося угля в год. Ожидается, что к этому времени новая железная дорога будет введена в эксплуатацию. И появление альтернативного экспортного пути вынудит китайских покупателей предлагать более разумные цены. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

США

СЕНАТОРЫ РАССЛЕДУЮТ РОЯЛТИ НА ЭКСПОРТ УГЛЯ

Как сообщает агентство Reuters, два влиятельных американских сенатора, Рон Уайден и Лиза Мурковски, обратились в отдел внутренних дел для изучения вопроса по угольным компаниям, которые уклонились выплатить сотни миллионов долларов в виде лицензионных платежей на экспортные продажи в Азии. Законодатели, которые возглавляют Комитет Сената по энергетике и природным ресурсам, хотят выяснить, являются ли угольные компании налогоплательщиками, которые не доплатили в бюджет, когда они эксплуатировали богатые углем бассейн Powder River в восточной части Монтаны и Вайоминга. Земли в этом районе, в основном, федеральные, и налогоплательщики должны отдавать долю от продаж. Любые нарушения со стороны добывающих компаний должны быть обнаружены, а виновники наказаны, указали законодатели в своем письме. "Если нарушения закона имели место, компании следует наказать согласно закону". Представитель отдела внутренних дел США отметил, что сенаторы настаивают на ужесточении контроля за выплатой роялти по коксующемуся углю. ([Reuters/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЮЖНАЯ КОРЕЯ

СТАТИСТИКА

В 2012 ГОДУ ИМПОРТ КОКСУЮЩИХСЯ УГЛЕЙ СНИЗИЛСЯ

Корея в 2012 г. по сравнению с 2011 г. сократила импорт коксующихся углей на 2,8%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. В частности, поставки продукции в страну составили по итогам 2012 г. 125,573 млн. т. Затраты на импорт коксующихся углей понизились на 13% и достигли \$15,89 млрд. Согласно подсчетам основными поставщиками продукции стали Австралия (45,765 млн. т) и Индонезия (38,034 млн. т). Южная Корея в 2012 г. по сравнению с 2011 г. сократила выручку от экспорта стали на 0,4%. В особенности поступления от зарубежных поставок металла составили в 2012 г. \$37 млрд. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчик пакета «Ежедневные новости горно-металлургических предприятий» может **БЕСПЛАТНО получать электронный вариант журнала «Металл Украины»?**

УКРАИНА**КАБМИН ПРОДЛИЛ ДО КОНЦА 2013 ГОДА
Льготный тариф на электроэнергию для ферросплавных заводов**

Кабинет министров Украины одобрил проект меморандума о взаимопонимании между Кабмином и электрометаллургическими предприятиями. Об этом говорится в постановлении от 30 января 2013 г. №63, вносящем изменения в постановление от 1 октября 2012 г. №912. Подписать указанный меморандум был уполномочен вице-премьер-министр Украины Юрий Бойко. Кроме того, Кабмин своим постановлением перенес срок действия разрешения электрометаллургическим предприятиям покупать электроэнергию для своих технологических нужд по льготному тарифу, равным оптовой рыночной цене без дотации. Срок установлен с 1 февраля до 31 декабря 2013 г.

Некоторые участники рынка выступали против таких инициатив правительства, отмечая, что подобные преференции не обеспечивают конкурентных условий. Стоит отметить, что крупнейшими электрометаллургическими предприятиями Украины являются ферросплавные заводы - Никопольский, Запорожский и Стахановский. Все они подконтрольные группе "Приват". В настоящее время тариф на электроэнергию для ферросплавных заводов Украины составляет \$93/МВт-ч. В то время как иностранные конкуренты украинских ферросплавных предприятий работают по тарифам, находящимся в пределах от \$20 до \$65/МВт-ч.

30 августа 2012 г. президент Украины Виктор Янукович дал письменное поручение (№1-1/2340) Кабмину, в котором потребовал до 1 октября принять меры по "разработке и внедрению справедливых тарифов для крупных электрометаллургических предприятий". 1 октября 2012 г. Кабмин принял постановление №912 "Некоторые вопросы обеспечения стабилизации работы электрометаллургических предприятий". Документ обязывал с 1 октября 2012 г. по 1 марта 2013г. продавать им электроэнергию по "оптовой рыночной цене без учета объема дотации для компенсации потерь, связанных с поставкой электрической энергии по регулируемому тарифу".

До этого времени указанное постановление не выполнялось. При этом Запорожский ЗФ и Стахановский ЗФ в декабре остановили производственные мощности, заявляя, что постановление Кабмина о льготных тарифах не выполняется. "Внутренний тариф на электроэнергию для ферросплавных заводов ныне составляет \$93/МВт-ч, экспортный тариф - порядка \$60, а себестоимость 1 МВт-ч электроэнергии находится в пределах \$50-57. Поэтому в данной ситуации предложения ферросплавщиков о снижении внутреннего тарифа до уровня экспортного тарифа представляется весьма разумным компромиссом", - считает кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики промышленности Национальной металлургической академии Украины Андрей Педько. При этом специалисты напоминают о социальных последствиях вынужденной остановки двух из трех отечественных ферросплавных заводов. А также о том, что из-за прекращения работы ЗЗФ и СЗФ останутся предприятия-подрядчики. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**В 2012 ГОДУ ЭКСПОРТ-ИМПОРТ ФЕРРОСПЛАВОВ СНИЗИЛСЯ**

В 2012 г. украинские электрометаллургические предприятия сократили экспорт ферросплавов по сравнению с 2011г. на 14,5% до 796,1 тыс. т. Об этом сообщил источник в Кабмине. В частности, экспорт базовых ферросплавов снизился на 20% до 682,9 тыс. т. В то же время, в 2012 г. импорт ферросплавов сократился к АППГ на 35,4% до 165,7 тыс. т, базовых ферросплавов - на 37,9% до 134,3 тыс. т.

Экспорт-импорт ферросплавов в 2011-2012 гг., тыс. т

	2011 г.	2012 г.
Экспорт		
Базовые ферросплавы	853,6	682,9
Малотоннажные ферросплавы	77,1	113,2
Импорт		
Базовые ферросплавы	216,1	134,3
Малотоннажные ферросплавы	40,4	31,4

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК**ПРОГНОЗ****XSTRATA ALLOYS ОЦЕНИЛА РЫНОК ФЕРРОХРОМА В 2012-2013 ГОДАХ**

Представители компании Xstrata Alloys (Jeff McLaughlan и Sean Edwards), а также Cassian Battistini из Glencore дали интервью в Токио, в котором прокомментировали перспективы мирового рынка феррохрома в первой половине 2013 г. Компания Xstrata оценивает производство феррохрома в 2012 г. в мире примерно в 9,1 млн. т, что ниже 9,25 млн. т АППГ. В ЮАР при этом было выпущено 2,8 млн. т, что заметно ниже 3,3 млн. т в 2011 г. Основной причиной снижения выпуска продукции в 2012 г. в Южной Африке были проблемы с электроэнергией в первом полугодии, сохранение слабого спроса и необходимость разгружать складские запасы во втором полугодии. Эти тенденции продолжат сказываться на рынке и в новом году: в первом квартале выпуск высокоуглеродистого сплава снизится на 300-450 тыс. т к АППГ. (Sogra/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА**ЦЕНЫ****ФЕРРОВольфрам в конце января 2013 года продолжил терять в цене**

Продолжается и смягчение цен на ферровольфрам на европейском рынке, практически безостановочно дрейфующих с \$54,50-55,25/кг в июне прошлого года до текущих уровней \$41,60-42,50/кг - всего за неделю 28 января – 1 февраля материал подешевел на \$1/кг. В конце января было сообщение о продаже 34 т материала крупным европейским потребителем, обычно покупающим крупнотажные ферросплавы - ферровольфрам был куплен на реверсивном тендере дешевле \$42 за кг. При этом на рынке сохраняются немалые объемы материала, "неофициально" вывезенного из Китая, что добавляет давления на цены. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РЫНОК ФЕРРОТИТАНА В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА СМЯГЧАЕТСЯ НА ФОНЕ НЕДОСТАТКА СПРОСА

Ферротитан вновь смягчается на фоне недостатка спроса, прежде всего сделок с потребителями. Кроме сообщения о заключении сделки по продаже 10 т в Европе по \$7,45/кг с доставкой других подобных изделий не было, при этом не было и запросов. По-прежнему неизвестно, как и когда будет заменен материал производства ВСМПО, либо возвращенный, либо заблокированный на складах Steinweg'a по подозрению в содержании асбеста.

Торговцы считают вполне возможным при необходимости найти материал не дороже \$7,10/кг, британский производитель сообщил, что с начала февраля не заключил ни одной сделки с потребителем. На рынке присутствуют предложения о возможном скором появлении на рынке для закупок крупного европейского производителя стали, однако еще один крупный производитель закупил лишь треть от обычно приобретаемого месячного объема. В Британии лом по-прежнему в свободной доступности в диапазоне \$1,75-1,80/фунт с доставкой в Шеффилд, в США цены на измельченную титановую стружку чуть выше европейских и достигают \$2,10/фунт. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РЫНОК ФЕРРОСИЛИЦИЯ В НАЧАЛЕ ФЕВРАЛЯ 2013 ГОДА ОЖИВИЛСЯ

Европейский спотовый рынок ферросилиция окреп в начале февраля на фоне оживления торговли трейдеров, плюс к тому в краткосрочной перспективе его будет поддерживать оживившийся потребительский спрос, сообщили промышленные источники. Спотовые цены на ферросилиций варьируются в диапазоне 1110-1130 евро/т, включая доставку, подорожав на 10 евро, при этом договора на поставки в первом квартале были заключены в пределах 1080-1090 евро/т, включая доставку, что несколько ниже, чем в квартале предыдущем. "Мы рассчитываем, что цены наберут еще несколько пунктов в ближайшие недели, поскольку потребители должны выйти на рынок за пополнением запасов на следующий месяц", - отметил промышленный источник. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РЫНОК ФЕРРОМАРГАНЦА В НАЧАЛЕ ФЕВРАЛЯ 2013 ГОДА СОХРАНИЛ ЦЕНОВОЙ ДИАПАЗОН

Европейский рынок ферромарганца сохранял позиции в начале февраля, при этом текущие цены ограничиваются с одной стороны низким уровнем запасов, и с другой - слабым спросом, сообщили промышленные источники MetalPages. Спотовые цены на высокоуглеродистый 78%-ный ферромарганец в Европе колеблются в интервале 860-880 евро/т, включая доставку, а среднеуглеродистый сплав продается по 1180-1220 евро/т, включая доставку.

"Материала, который есть сейчас у производителей стали, хватит им почти на весь февраль, однако они вскоре должны вернуться на рынок, чтобы закупить сырья для производства в марте, а может, еще и в апреле", - прокомментировал ситуацию один из дилеров. Несмотря на невысокую активность рынка, производители ферромарганца не снижают отпускные цены, поскольку они и так уже почти достигли производственных издержек. В ближней перспективе торговцы не видят оснований для существенных ценовых изменений.

Поскольку значительная часть производимого ферромарганца используется в производстве плоского стального проката для автомобилестроения, положение дел в этом секторе очевидным образом влияет на рынок ферромарганца. В январе отмечено продолжение спада продаж автомобилей во Франции и Испании, что дает мало надежд для восстановления европейского автомобильного рынка в ближайшие месяцы. Так сказать, "в среднем по больнице" (т. е. по всей Европе) объемы продаж новых авто упали в 2012 г. до минимального за 17 лет уровней. Учитывая, что во многих европейских странах как на государственном, так и на "житейском" уровне, проводится режим жесткой экономии, всячески урезаются бюджеты и расходы на фоне безработицы, вполне очевидны не слишком сильные перспективы покупок автомобилей. Осторожные прогнозы восстановления экономик еврозоны и других стран ЕС пока еще не коснулись рынка автомобилей, а опосредованно - и рынка ферросплавов. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА ФЕРРОМОЛИБДЕН В НАЧАЛЕ ФЕВРАЛЯ 2013 ГОДА СТАБИЛИЗИРОВАЛИСЬ

Снижение цен китайского рынка ферромolibдена прекратилось, в начале февраля появились признаки стабилизации после существенного ценового спада на фоне вялого спроса в металлургии. Перед уходом рынка на новогодние праздники цены на 60%-ный ферромolibден варьировались в пределах 118000-123000 юаней/т. Однако производители ферромolibдена отмечают низкий уровень запросов при объявлении тендеров металлургами. Один из производителей предлагал материал по 120000 юаней/т при наличной оплате, другой по 123000 юаней/т при безналичной оплате.

Второй источник отметил, что по-прежнему очень трудно продавать ферромolibден потребителям в промышленности, так как многие из них несколько недель назад закупили существенные объемы, которые металлургии просто физически не в состоянии выработать при неблагоприятной ситуации в производстве стали в Китае. Как и многие другие производители ферромolibдена, этот участник рынка надеется на пополнение запасов производителями стали в конце февраля. До этого времени многие компании будут работать с низкой загрузкой мощностей. Очевидно, что как минимум до середины февраля китайский рынок останется без изменений. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ НА ФЕРРОВАНАДИЙ СОХРАНЯЛИ СТАБИЛЬНОСТЬ НА ПРОТЯЖЕНИИ ПЕРВЫХ ДНЕЙ ФЕВРАЛЯ 2013 ГОДА

Китайские цены на феррованадий сохраняли стабильность на протяжении первых дней февраля. Спрос остается безжизненным с приближением китайских празднований Нового года, сообщили промышленные источники MetalPages. Преобладающие цены на 50%-ный феррованадий варьировались в интервале 94-96 тыс. юаней/т, без изменений с конца января. "Торговля сократилась до минимума ввиду отсутствия спроса со стороны сектора специальной стали, который потребляет львиную долю ванадия", - утверждает производитель из провинции Хубей, добавив, что его компания продает материал по 96 тыс. юаней/т при оплате наличными. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что стоимость месячной подписки на электронный вариант журнала «Металл Украины» дешевле, чем на печатный?

УКРАИНА

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**GROUP DF СОБИРАЕТСЯ ВЫВОДИТЬ ТИТАНОВОЕ НАПРАВЛЕНИЕ В ОТДЕЛЬНЫЙ БИЗНЕС**

Group DF, объединяющая активы украинского бизнесмена Дмитрия Фирташа, формирует наблюдательные советы отдельных бизнесов, входящих в группу, сообщил управляющий директор Group DF Борис Краснянский. По его словам, в отдельный бизнес также выводится титановое направление. "Титановый бизнес будет отдельным, с отдельным менеджментом и наблюдательным советом", - сказал управляющий директор.

Б. Краснянский также сообщил, что в отдельных бизнесах консолидируется отчетность, а что касается всей группы в целом, то такая задача стоит, однако сроки ее выполнения пока назвать затруднительно. Он уточнил, что первоначально такая консолидация группы будет проходить на уровне управленческих счетов. Управляющий директор отметил, что с необходимостью решения таких задач связаны, во многом, и последние кадровые решения, в частности, назначение финансовым директором Group DF Анны Овдиенко, которая возглавляла подразделение по трансформации финансовой функции в глобальном страховом бизнесе группы HSBC.

Group DF основана в 2007 г. Согласно обновленному в декабре прошлого года сайту группы, ее ключевыми направлениями являются азотный, титановый, газовый, аграрный и банковский бизнесы, производство соды, энергоинфраструктура и недвижимость. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ВЯЧЕСЛАВ АБРАМЕНКО НАЗНАЧЕН ПРЕДСЕДЕТЕЛЕМ**НАБЛЮДАТЕЛЬНОГО СОВЕТА ПАО «ГОСУДАРСТВЕННАЯ АКЦИОНЕРНАЯ КОМПАНИЯ «ТИТАН»**

Вячеслав Абраменко назначен председателем наблюдательного совета ПАО "Государственная акционерная компания "Титан". Об этом сообщает система раскрытия информации Национальной комиссии по ценным бумагам и фондовому рынку (НКЦБФР). Абраменко изменил на этом посту Александра Нечаева. Кроме того, Рита Гриненко назначена заместителем председателя наблюдательного совета "Титана" вместо Владимира Мешкова. Через менеджмент Дмитрий Фирташ контролирует такие предприятия: ГАХК "Титан Украины" (с 2010 г., 100% в госсобственности); ГАК "Титан" (с 2010 г., 100% в госсобственности, и. о. главы правления Александр Гербутов - бывший член правления "Крымского титана"). (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЧИСТЫЙ УБЫТОК ПАО «ГОСУДАРСТВЕННАЯ АКЦИОНЕРНАЯ КОМПАНИЯ «ТИТАН» В 2012 ГОДУ ВЫРОС

Чистый убыток ПАО "ГАК "Титан" за 2012 г. увеличился в 51 раз до 12683 тыс. грн. против чистого убытка в 249 тыс. грн. в 2011 г. Об этом сообщает система раскрытия информации Национальной комиссии по ценным бумагам и фондовому рынку (НКЦБФР). Выручка от реализации продукции увеличилась в 1,4 раза до 625 тыс. грн. против 445 тыс. грн. в 2011 г. Валовой убыток увеличился в 1,8 раза до 132 тыс. грн. против 74 тыс. грн. в 2011 г. Через менеджмент Дмитрий Фирташ контролирует такие предприятия: ГАХК "Титан Украины" (с 2010 г., 100% в госсобственности); ГАК "Титан" (с 2010 г., 100% в госсобственности). (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЧАО «КРЫМСКИЙ ТИТАН» В 2012 ГОДУ ПЕРЕЧИСЛИЛО**В ГОСУДАРСТВЕННЫЙ БЮДЖЕТ 152,17 МЛН. ГРН. ЗА АРЕНДУ ПРЕДПРИЯТИЙ**

Государственный бюджет Украины в 2012 г. получил от ЧАО "Крымский Титан" 152,17 млн. грн. за аренду ЦИК ГП "Иршанский государственный горно-обогатительный комбинат" и ЦИК ГП "Вольногорский государственный горно-металлургический комбинат". Об этом сообщила пресс-служба Фонда государственного имущества Украины.

В эту сумму также входит 69,44 млн. грн. долга, который арендатор предприятий - ЗАО "Крымский Титан" должен госбюджету за предыдущие периоды. В частности, от аренды ЦИК ГП "Иршанский ДГЗК" поступило 47,18 млн. грн., в том числе уплата задолженности - 19,23 млн. грн. От аренды ЦИК ГП "Вольногорский ДГМК" поступило 104,99 млн. грн., в том числе задолженность - 50,21 млн. грн. За январь аренда ЦИК ГП "Иршанский ДГЗК" пополнила бюджет на 4,92 млн. грн., в том числе задолженность - 1,74 млн. грн., ЦИК ГП "Вольногорский ДГМК" - на 10,33 млн. грн., в том числе задолженность - 4,56 млн. грн. Задолженность арендатор платит согласно мировым соглашениям между ним и ФГИУ, подписанных 24 января 2012 г. ФГИУ и арендатор указанных предприятий компания "Титан" подписали дополнительные договоры о повышении размера месячной арендной платы за пользование ЦИК ГП "Иршанский ДГЗК" и ЦИК ГП "Вольногорский ДГМК" с 6 до 9 млн. грн. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ПЛАНИРУЕТСЯ РАЗВИТИЕ**КОНКУРЕНТОСПОСОБНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ РЕДКИХ И РЕДКОЗЕМЕЛЬНЫХ МЕТАЛЛОВ**

Новую редакцию государственной программы "Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности" утвердил председатель правительства РФ Дмитрий Медведев. Как сообщает пресс-служба правительства РФ, изменения, включенные в новую редакцию вышеуказанной государственной программы, касаются только содержания подпрограммы "Развитие промышленности редких и редкоземельных металлов".

Обеспечение экономики страны редкими и редкоземельными металлами (РМ и РЗМ) имеет огромное значение для национальной безопасности и является важным условием модернизации промышленности, подчеркнули в пресс-службе. На мировом рынке предложение РМ и РЗМ ограничено. До недавнего времени 97% редкоземельных металлов производилось в Китае, а китайскими компаниями контролировалось 42% их мировых запасов.

В настоящее время российской промышленности РЗМ как таковой не существует. Россия находится на втором месте в мире по объему запасов РЗМ, однако внутренний спрос ежегодно полностью удовлетворяется за счет импорта. Целью подпрограммы является создание в Российской Федерации конкурентоспособной промышленности РМ и РЗМ полного технологического цикла для удовлетворения потребностей отечественного оборонно-промышленного комплекса, гражданских отраслей экономики и выхода на зарубежные рынки. (Regnum/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**В 2012 ГОДУ ПРОИЗВОДСТВО СВИНЦА СОКРАТИЛОСЬ**

Объемы производства свинца в России по итогам 2012 г. по сравнению с 2011 г. сократились на 1,9%. Об этом свидетельствуют данные Росстата, сообщает Metal Bulletin. В свою очередь, выпуск магния в стране за прошлый год повысился на 13%, сплавов на 19,6%, титана - на 21,5%, а проволоки, прутков и профилей титановых - на 10,2%. Производство кобальта в России в минувшем году упало на 6,4%, а добыча кобальтового концентрата - выросла на 2,7%. По информации International Lead and Zinc Study Group, в январе-ноябре 2012 г. на мировом рынке наблюдался избыток рафинированного свинца в 60 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**ОАО «КОЛЬСКАЯ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» ПОДВЕЛО ИТОГИ ВЫПОЛНЕНИЯ ПРОГРАММЫ МЕРОПРИЯТИЙ ПО ПОВЫШЕНИЮ ИЗВЛЕЧЕНИЯ МЕТАЛЛОВ В ГОТОВУЮ ПРОДУКЦИЮ ЗА 2012 ГОД**

В Кольской ГМК (входит в состав «Норильского никеля») подведены итоги выполнения программы мероприятий по повышению извлечения металлов в готовую продукцию за 2012 г., по итогам которой она смогла дополнительно к плану произвести около 140 т никеля и более 8 т меди. В ее реализации участвуют четыре основных подразделения компании: цех электролиза никеля, рафинировочный, металлургический и плавильный цеха. Всего в течение года металлурги выполнили 14 организационных и технологических мероприятий. В рафинировочном цехе за счет изменения конструкции установок рассева порошка на трубчатой печи-реакторе удалось снизить потери никеля при пересыпках на 18 т, а за счет переработки металлосодержащего сырья дополнительно выпущено 20 т никеля. Более 19 т металла сверх плана получено в ЦЭН путем извлечения никеля из дренажных вод отделения №1. Организация равномерной подачи восстановителя, вовлечение флюса с повышенным содержанием SiO₂ позволили снизить потери никеля с отвальным шлаком плавильного цеха на 48,9 т. Мероприятия, позволяющие повысить извлечение металлов в готовую продукцию, реализует и металлургический цех. Внедрение новых технологий здесь будет производиться по мере приобретения необходимого оборудования. В текущем году выполнение мероприятий в рамках программы будет продолжено. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «НОРИЛЬСКИЙ НИКЕЛЬ» ПОДВЕЛО ИТОГИ РАБОТЫ В 2012 ГОДУ

Результаты деятельности в 2012 г. объявил «Норильский никель». Согласно его пресс-релизу, производство никеля выросло на 2% по сравнению с 2011 г. - с 295,1 до 300,3 тыс. т, что соответствует производственному плану компании и было вызвано увеличением выпуска металла на зарубежных площадках в Африке и Австралии. Напротив, производство меди сократилось на 4% до 363,8 тыс. т по причине недопоставок сырья на Кольскую ГМК. Выпуск платины соответствует плану и составило по итогам 2012 г. 2,731 млн. тр. унций. Производство платины достигло 683 тыс. тр. унций. Несмотря на снижение объемов выпуска платины на 2% по сравнению с 2011 г., «Норильский никель» полностью выполнил намеченный план. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОК «РУСАЛ» В 2012 ГОДУ НАРАСТИЛА ПРОИЗВОДСТВО АЛЮМИНИЯ

В 2012 г. выпуск «Русалом» алюминия составил 4,173 млн. т, увеличившись на 1% по сравнению с 2011 г. преимущественно в связи с восстановлением производства на Саяногорском алюминиевом заводе, где оно было частично прервано в 2011 г. в связи с обрушением моста. Выпуск алюминия в четвертом квартале 2012 г. снизился на 2% до 1,038 млн. т по сравнению с 1,060 млн. т в четвертом квартале 2011 г. Производство глинозема в 2012 г. достигло 7,477 млн. т, уменьшившись на 8% по сравнению с 2011 г. В четвертом квартале 2012 г. оно сократилось на 13% до 1,806 млн. т по сравнению с 2,082 тыс. т в аналогичном периоде 2011 г. Добыча бокситов составила 12,365 млн. т в 2012 г., что на 8% ниже показателя 2011 г. В четвертом квартале 2012 г. добыча снизилась на 15% до 2,788 млн. т по сравнению с 3,288 млн. т в четвертом квартале 2011 г. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ЧЕЛЯБИНСКИЙ ЦИНКОВЫЙ ЗАВОД» (ЧЦЗ) В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО ПРОИЗВОДСТВО ЦИНКА

Челябинский цинковый завод в 2012 г. произвел 160,002 тыс. т товарного цинка марки Special High Grade и сплавов на его основе. Об этом свидетельствуют данные компании, сообщает Metal Bulletin. Годом ранее этот показатель оценивался на уровне 160,001 тыс. т. Данные ЧЦЗ свидетельствуют также о том, что 69,5% металла было реализовано на российском рынке. Завод планирует в 2013 г. по сравнению с 2012 г. увеличить инвестиции в развитие на 32%. В частности, размер капиталовложений в нынешнем году оценивается в 967 млн. руб. против 730 млн. руб. в минувшем. Завод в январе-сентябре 2012 г. получил чистую прибыль в 506 млн. руб. Годом ранее этот показатель оценивался в 1,141 млрд. руб. Выручка производителя в указанный период понизилась до 9,594 млрд. руб. против 9,749 млрд. руб. в позапрошлом году. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК**ПРОГНОЗ****АНАЛИТИКИ НАЗВАЛИ ЦЕНУ МЕДИ В 2013 ГОДУ**

Средняя цена меди в 2013 г. будет находиться на уровне \$8500/т, а в 2014 г. - \$7500/т. Такое мнение высказали аналитики Natixis, сообщает Metal Bulletin. "В текущем году ожидания сильного спроса на металл со стороны Китая будут продолжать "перекрываться" прогнозами увеличения предложения меди ввиду роста поставок из Чили", - сказали эксперты. При этом они указали на Перу как на наиболее вероятный источник роста поставок металла.

"Однако еще до того, как эти поставки нас достигнут, существует возможность того, что запасы меди на Западе могут уменьшиться до опасно низких уровней, что в состоянии подстегнуть спотовые цены и тем самым активизировать и предложение вторичного металла", - добавили специалисты. Недавно аналитики банка HSBC повысили прогноз цен на медь в 2013 г. на 7% до \$8000/т. Помимо этого, эксперты ожидают роста мирового спроса на красный металл на 4,3% по сравнению с 2,2% увеличением спроса в минувшем году. Также в банке предполагают, что поставки меди в этом году повысятся на 9% по сравнению с 2% ростом на протяжении последних 7 лет. Ранее старший исполнительный директор японской компании Pan Pacific Copper Тошитака Накамура предположил, что объемы производства меди на мировом рынке в 2013 г. по сравнению с 2012 г. увеличатся на 6,8% и достигнут 21,1 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В 2013 ГОДУ НА РЫНКЕ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ СОХРАНИТСЯ НИЗКАЯ ВОЛАТИЛЬНОСТЬ

Довольно "мрачные тона", которые характеризовали рынок цветных металлов в 2012 г., вероятно, не исчезнут и в 2013 г. Такое мнение высказал аналитик Standard Bank Леон Вестгейт, сообщает Metal Bulletin. По словам эксперта, это объясняется активным предложением данного вида продукции на рынке.

"Хотя комплекс сделал сильный старт в текущем году, без существенных изменений в базовой картине фундаментальных факторов и общей мировой экономической конъюнктуре низкая волатильность рынка, наблюдавшаяся в 2012 г., кажется, сохранится в 2013", - отметил специалист. "А так называемые "финансовые сделки", когда производители продают металл трейдерам и банкам для увеличения оборотного капитала, вероятно, станут характерной чертой рыночной ситуации", - добавил он.

Ранее аналитики Barclays сказали, что ралли цен на цветные металлы будет сложно удержаться без соответствующего улучшения фундаментальных факторов. "Все металлы, кроме свинца, ушли со своих максимумов, и алюминий с медью подешевели больше всего. Кроме того, наращивание запасов меди на Лондонской бирже металлов, Шанхайской фьючерсной бирже и китайских таможенных складах заставляет думать, что слабость цен должна сохраниться", - сказали в банке. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

РЫНОК ГЕРМАНИЯ В 2011 ГОДУ

Германий в небольших количествах содержится в рудах некоторых цветных металлов. Имеющиеся природные ресурсы германия связаны в основном с месторождениями цинковых и медно-свинцовоцинковых сульфидных руд. В значительных количествах германий содержится также в золе и пыли, образующихся в некоторых видах угля, используемого на электростанциях. Германий, содержащийся в золе, не включается в объем его природных запасов, который определен только для США, где он оценивается в 450 т.

Глобальное производство рафинированного германия в 2011 г., по предварительным данным Геологической службы США, сохранилось стабильным относительно 2010 г. При этом доминирующим продуцентом оставался Китай, на который приходилось более чем 2/3 мирового выпуска данного товара.

Мировое производство рафинированного германия, кг

	2009 г.	2010 г.	2011 г.*
Всего**	120000	118000	118000
КНР	80000	80000	80000
Россия	5000	5000	5000
США	4600	3000	3000
Прочие страны	30000	30000	30000

* - оценка Геологической службы США; ** - округленные показатели.

Цены на германий и в особенности на диоксид германия в 2011 г. значительно повысились, при этом в течение первых шести месяцев цены свободного рынка на диоксид германия выросли на 94% до \$1400/кг с \$720 в конце 2010 г. В указанный период цены на металлический германий повысились более умеренно на 35% до \$1625/кг с \$1200. Факторами, вызвавшими подорожание диоксида германия, являются обложение экспортной пошлиной в 2010 г. вывоза произведенного в КНР диоксида германия, которое привело к напряженности с поставками данного материала на мировом рынке, и закрытие в начале 2011 г. из экологических соображений китайского завода по его производству. Правительство Китая пыталось ограничить вывоз из страны сырьевых материалов и поддержать экспорт продуктов с более высокой степенью обработки, таких как германиевые слитки и оптические линзы, так что экспортные пошлины на эти товары уменьшались. В условиях подорожания диоксида германия многие его потребители нашли, что более рентабельно закупать германий в форме чистого металла, а не оксида. Появившееся в начале 2011 г. сообщение о намерении Китая включить германий в стратегические запасы редких металлов, что потенциально грозит появлением напряженности с поставками, также способствовало повышению цен.

По данным ведущих продуцентов продуктов на базе германия, в первой половине 2011 г. потребление германиевых подложек, используемых в светодиодах и солнечных элементах, повысилось по сравнению с тем же периодом 2010 г. В 2011 г. лидирующий в США продуцент германиевых подложек начал сертифицировать подложки, производимые на новом предприятии в шт. Оклахома, которое, как ожидается, будет выпускать около 400 тыс. ед. данного товара в год. Использование германиевых подложек в высокоэффективных многоконтактных солнечных элементах для спутников оставалось основной сферой их потребления, при этом расширилось их использование и в солнечных концентраторных системах наземного базирования.

В конце 2010 г. американская компания продуцент солнечных элементов сообщила, что начала массовое производство многоконтактных солнечных элементов на базе германия для наземного использования, которые трансформируют концентрированную солнечную энергию в электрическую с коэффициентом полезного действия в 38,5%. Потребление оптических мишеней на базе германия для инфракрасных приборов (в основном используемых в военном секторе) в первой половине 2011 г. снизилось по сравнению с тем же периодом 2010 г.

Мировой спрос на тетрахлорид германия, используемый в основном в производстве волоконной оптики, в I полугодии 2011 г. увеличился по сравнению с аналогичным периодом 2010 г., в основном благодаря росту потребления в Китае. Как полагали, потребление диоксида германия, применяемого в катализаторах для получения полиэтилентерефталата (PET), используемого главным образом для изготовления пластиковых бутылей, в Японии должно было увеличиться после катастроф, произошедших в стране весной 2011 г. В первые 6 месяцев 2011 г. японский импорт диоксида германия вырос примерно на 43% по сравнению с тем же периодом 2010 г.

По оценке, в 2011 г. конечными сферами потребления германия в мире являлись (%): производство оптических волокон - 30, инфракрасных оптических приборов - 25, катализаторов для осуществления полимеризации - 25, электронных и солнечных электрических приборов - 15, прочие сферы (изготовление люминофоров, металлургия, химиотерапия) - 5.

В мире около 30% всего потребляемого германия извлекается из вторичного сырья. В производстве большинства оптических приборов более 60% используемого металлического германия обычно представлено переработанным новым ломом. Германий извлекается также из лома военной техники.

В США, которые являются крупным потребителем и импортером германия, отраслевая структура его потребления отличается от общемировой и характеризуется следующими данными (%): производство инфракрасной оптической техники - 50, волоконно-оптических систем - 30, электронных и солнечных электрических приборов - 15, прочие сферы (изготовление люминофоров, металлургия, химиотерапия) - 5. В катализаторах для полимеризации германий в стране не используется. В 2010 г. потребление металлического германия в США оценивается на базе среднегодовой цены национальных продуцентов примерно в \$38 млн.

Производство германия в США осуществляется путем рафинирования ввозимых соединений данного элемента и собственного промышленного германийсодержащего вторичного сырья. В США германий для потребления на внутреннем рынке извлекают из материалов, импортируемых в форме химикатов, а затем либо используют непосредственно в виде металла, либо получают из него другие соединения германия.

Первичный германий в 2011 г. извлекался из цинковых концентратов, выпускаемых на цинковом руднике, расположенном в шт. Аляска. Эти концентраты экспортировались в Канаду для переработки. В 2010 г. после смены владельца возобновилась эксплуатация цинкового ГОК в шт. Теннесси, который с начала 2008 г. производил богатые германием цинковые концентраты, а затем был закрыт вследствие спада на рынке. Однако в 2010-2011 гг. не поступало сообщений о том, что из выпускаемых здесь концентратов извлекался германий.

Германиевый рафинировочный завод в шт. НьюЙорк выпускал тетрахлорид германия для производства оптических волокон. Другое рафинировочное предприятие, расположенное в шт. Оклахома, выпускало рафинированные соединения германия, предназначенные для изготовления оптических волокон, инфракрасной техники и подложек для электронных приборов.

Промышленность США в значительной степени зависит от импорта германия. В 2007-2010 гг. германий в США ввозился из следующих стран (%): Китай - 41, Бельгия - 29, Россия - 17, Германия - 9, прочие страны - 4.

Динамика основных характеристик американского рынка германия

	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.*
кг					
Производство рафинированного материала*	4600	4600	4600	3000	3000
Импорт** **	52400	67600	60200	44700	40000
Экспорт** **	11700	17900	21200	8000	5000
Отгрузки из государственных запасов	6900	102	68		
Потребление*	60000	54000	44000	40000	38000
Цены продуцентов, \$/кг***					
Зонноочищенный германий	1240	1490	940	1200	1650
Диоксид германия****	800	960	580	720	1400
Зависимость потребления от нетто-импорта, %	80	90	90	90	90

* - оценка; ** - весбрутто; в добавлении к очищенному и неочищенному германию, а также германийсодержащих лому и отходам показатель включает диоксид, но не включает тетрахлорид германия и другие соединения данного элемента, в отношении которых данные не сообщаются; *** - цены по состоянию на конец года; **** - электронный сорт. Источник: материалы Геологической службы США. (БИКИ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

В 2013 ГОДУ В АЛЮМИНИЕВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ НАБЛЮДАЕТСЯ ПАДЕНИЕ АКТИВНОСТИ

Алюминий или как его еще называют - крылатый металл, - это один из важнейших опережающих индикаторов мировой экономики. "Крылатым" этот металл назвали по причине широкого применения алюминия в авиастроении (сплавы). Алюминий является интегральным опережающим индикатором экономики высоких технологических переделов, которые характерны для развитых рынков: авиастроение, космическое машиностроение, военная промышленность высоких технологий, автомобилестроение, производство девайсов, бытовой техники и ЭВМ, современное конструкционное строительство, тара и упаковка для ритейла высокого уровня и пр. И если медь - это опережающий индикатор развивающихся рынков, то алюминий - это показатель №1 для перспектив делового цикла на развитых рынках. По конъюнктуре алюминия можно определять активность высокотехнологичных производств в США, Европе, Японии, Сингапуре и т. д.

В начале месяца, 9 января 2013 г., глобальный алюминиевый гигант Alcoa отчитался по результатам ушедшего квартала. С отчетности этой компании начинается публикация корпоративной отчетности в США. Компания Alcoa не нуждается в рекламе. Это третий в мире по величине производитель алюминия, после Rio Tinto Alcan и «Русала». Показатели этой компании рассматриваются как основной индикатор положения дел в американской промышленности. Косвенно тенденции переносятся и на мировую промышленность.

Чистая прибыль крупнейшего в мире производителя алюминия, американской компании Alcoa Inc., в 2012 г. сократилась на 80% и составила \$162 млн. против чистой прибыли в \$805 млн., заработанной годом ранее. Объем выручки сократился на 18% и составил \$20,49 млрд. против \$24,95 млрд. в 2011 г. Чистая прибыль в четвертом квартале 2012 г. составила \$257 млн. против чистого убытка в \$163 млн. за аналогичный период в 2011 г. Выручка Alcoa за отчетный период сократилась на 5% по сравнению с аналогичным периодом в 2011 г. - до \$4,97 млрд. против \$5,23 млрд. (данные: Reuters).

Официально заявленные причины ухудшения положения дел следующие: убыток объясняется падением цен на металлы, сезонными факторами и нестабильностью на рынках в Европе. Продажи Alcoa падают. Маржа падает еще быстрее. Это понятно, поскольку с падением объема продаж растет удельный вес постоянных расходов. Производство алюминия - это капиталоемкий бизнес с высоким удельным весом основных средств в балансе бизнеса. Отсюда и высокая зависимость от степени загрузки производства. Этот бизнес, следовательно, очень зависим от колебаний конъюнктуры рынка (высокий операционный рычаг).

Падение спроса на алюминий в США свидетельствует о тенденциях сворачивания экономической активности на развитых рынках вообще. Это негативный сигнал, который можно расценивать как стимул к открытию коротких позиций по акциям американской промышленности. Примечателен и тот факт, что падение активности в алюминиевой промышленности тянет за собой и другие сегменты, например - энергетика. Удельный вес электроэнергии в себестоимости 1 т алюминия в России находится на уровне 25%, на развитых рынках (Европа, США) - до 45%.

Падение потребления электроэнергии может привести к общему повышению тарифов на электроэнергию, а падение продаж самого алюминия и временный дефицит могут повлечь удорожание металла для его основных потребителей, которые так же задавлены падением спроса и здесь может получиться эффект снежного кома. Цены на алюминий продолжают свое падение, начатое летом 2008 г. Алюминий - зеркало души развитых рынков. Многие показатели могут обманывать, но только не алюминий.

Спотовая цена 1 МТ алюминия встречала 2013 г. на уровне \$2086/т. Практически околонулевая динамика (флэт). Хотя на протяжении года и наблюдалась сильная просадка (-18,8%). На данный момент цены на алюминий растут. Здесь нет ничего удивительного. Сейчас январь - идет подготовка крупных металлотрейдеров к новому широкому деловому циклу. Спотовая цена 1 МТ алюминия в Лондоне (LME) с начала года выросла до \$2109 (+1,8%). На наш взгляд, восстановление цен в большей степени связано с двумя процессами: образование дефицита алюминия и девальвации доллара.

Алюминиевая отрасль продолжит стагнировать и уходить в убытки по объективным причинам - падение спроса на развитых рынках. Развивающимся рынкам не нужно столько алюминия. И не только алюминия, им нужна еда! Акции алюминиевых гигантов будут продолжать находиться в зоне риска и даже могут потянуть за собой смежные отрасли (машиностроение, энергетика). Цены на алюминий в 2013 г. будут находиться под влиянием двух факторов: падение спроса на развитых рынках и сокращение предложения алюминия.

Длительное падение продаж приведет к сокращению производства. Даже небольшие колебания конъюнктуры для высоко затратных и капиталоемких алюминиевых гигантов чреваты остановкой производства. А еще если они и затяжные - наверняка жди сокращения предложения.

К чему необходимо быть готовым? Можно будет заработать на контрактах на алюминий уже ближе к началу лета 2013 г., когда тенденция станет явной для всех. Здесь могут быть хорошие заработки. Попробуйте построить альтернативное производство?! Это чудовищные инвестиции! Поэтому можно уже сейчас присматривать фьючерсные контракты на алюминий. ([Weltrade/МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЗАМБИЯ

СТАТИСТИКА

ПРОИЗВОДСТВО МЕДИ В 2012 ГОДУ УПАЛО

Объемы производства меди в Замбии по итогам 2012 г. уменьшились до 824,976 тыс. т. Об этом заявил спикер Центробанка страны, сообщает Reuters. Годом ранее выпуск красного металла в стране оценивался в 881,108 тыс. т. В то же время экспорт замбийской меди за прошлый год повысился до 903,138 тыс. т против 832,145 тыс. т в позапрошлом году. Объемы производства меди в Замбии в январе-июне 2012 г. по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. сократились на 9%. Снижение выпуска красного металла обусловлено проблемами с электрообеспечением рудников и снижением мировых цен на медь. В частности, производство металла в Замбии в первом полугодии составило 421,28 тыс. т против 463,236 тыс. т годом ранее. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

МЕКСИКА

СТАТИСТИКА

В НОЯБРЕ 2012 ГОДА ВЫПУСК МЕДИ СНИЗИЛСЯ

Мексика по итогам ноября 2012 г. по сравнению с ноябрем 2011 г. сократила объемы производства меди на 3,1%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Steelguru. В частности, выпуск красного металла в стране составил в указанный период 36,697 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем производство выросло на 3,5%. Недавно аналитики банка HSBC повысили прогноз цен на медь в 2013 г. на 7% до \$8000/т. Помимо этого, эксперты ожидают роста мирового спроса на красный металл на 4,3% по сравнению с 2,2% увеличением спроса в минувшем году. Также в банке предполагают, что поставки меди в этом году повысятся на 9% по сравнению с 2% ростом на протяжении последних 7 лет. Ранее старший исполнительный директор японской компании Pan Pacific Copper Тошитака Накамура предположил, что объемы производства меди на мировом рынке в 2013 г. по сравнению с 2012 г. увеличатся на 6,8% и достигнут 21,1 млн. т. Кроме этого, он ожидает, что потребление красного металла на мировом рынке в нынешнем году повысится на 5,3% до 20,9 млн. т. Также эксперт полагает, что в текущем году медь будет предлагаться по \$7700-8800/т. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

НИГЕРИЯ

BFI GROUP CORP. ПОКУПАЕТ ЗАВОД ALUMINIUM SMELTER CO. OF NIGERIA (ALSCON)

Калифорнийская BFI Group Corp. намерена приобрести нигерийскую алюминиевую компанию Aluminium Smelter Co. of Nigeria (Alscop), заявил главный исполнительный директор BFI Ройбен Джаяя. Нигерийское Агентство госпредприятий передало BFI проект соглашения о покупке доли в Alscop. Согласно проекту договора, BFI должна выплатить 10% от оговоренной суммы в \$410 млн. в течение 15 дней со дня заключения сделки, а оставшуюся - в течение 90 календарных дней. Продажа предприятия Alscop российской ОК "Русал" в 2007 г. была заблокирована Верховным судом Нигерии. Суд предписал Агентству по приватизации завершить продажу завода BFI Group, которая также участвовала в прошлом тендере. Его производительность составляет 193 тыс. т алюминия в год, хотя в 2011 г. завод выплавил лишь 15 тыс. т металла ввиду проблем с поставками газа.

Первый замгендиректора ОК «Русал» Владислав Соловьев на форуме в Давосе озвучил следующую позицию компании относительно спорного завода: «Мы себя считаем полноправным собственником завода. Там много вопросов, в частности, суд не проверил дееспособность BFI Group. Мы подали ходатайство в суд Калифорнии на эту тему, оно было удовлетворено. BFI решение оспорило, к концу февраля суд Калифорнии вернется к этому вопросу. Мы также обратились в лондонский суд, чтобы осуществить все обеспечительные меры, чтобы не произошло экспроприации завода. Этот суд, мы надеемся, вынесет соответствующие решения. Обратились мы с иском к правительству Нигерии. Если оно компенсирует нам затраты, которые составили полмиллиарда долларов, мы отдадим этот завод». ([MetalOrg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА

ООО «ЭФФЕКТИВНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ» ВЫКУПИЛО

74,4% АКЦИЙ ЧАО «ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНАЯ ФАБРИКА «КРАСНОЛУЧСКАЯ»

5 февраля ООО "Эффективные инвестиции" выкупило 74,4% акций ГОФ "Краснолучская" (Красный Луч, Луганская обл.), таким образом, став ее мажоритарным акционером. В апреле 2012 г. ООО "Эффективные инвестиции" продало 69,4% своих акций. Об этом сообщает пресс-служба компании.

"ГОФ "Краснолучская" является для нас одним из приоритетных и стратегических активов, - комментирует приобретение фабрики председатель совета директоров компании "Эффективные инвестиции" Игорь Лиски. - Это эффективное предприятие с огромным опытом, которое в 2004 г. прошло процесс полной модернизации и является высококонкурентным на угольном рынке. В заданиях компании "Эффективные инвестиции" - дальнейшее развитие этого актива".

Горно-обогатительная фабрика "Краснолучская" - одно из лидирующих региональных предприятий отрасли, мощности которой позволяют обогащать около 1 млн. т в год. Фабрика обеспечивает непрерывный производственный процесс с неполным циклом обогащения глубиной до 6 мм методом отсадки. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН

ФОНД НАЦИОНАЛЬНОГО БЛАГОСОСТОЯНИЯ (ФНБ)

«САМУРК-КАЗЫНА» ПРИОБРЕЛ 29% АКЦИЙ ТОО «КАЗЦИНК»

"Сделка закрыта, мы сегодня приобрели 29% акций в этом предприятии (ТОО "Казцинк")", - сказал заместитель председателя правления ФНБ Куандык Бишимбаев на брифинге. При этом сумму сделки К. Бишимбаев не назвал. В сентябре 2012 г. Glencore заявил о намерении купить 18,9% в "Казцинке" за \$1,4 млрд. у Verny Capital, вместо 48,7%, заявленных ранее. После закрытия сделки Verny Capital получил 2,5% в Glencore и \$400 млн., объявило АО "Haluk Finance" в октябре. ТОО "Казцинк" - производитель цинка с большой долей сопутствующего выпуска меди, золота, свинца и др. Основные предприятия компании находятся на территории РК, в основном в Восточно-Казахстанской области. "Казцинк" является единственным владельцем ТОО "Алтынтау Кокшетау" (переименованный Васильковский ГОК). Glencore - швейцарская трейдинговая компания, один из крупнейших в мире поставщиков сырьевых товаров и редкоземельных материалов. В Казахстане Glencore владеет 69,61% в ТОО "Казцинк". (Forbes.kz/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ДОЛЯ ООО «УК «МЕТАЛЛОИНВЕСТ» В ОАО «НОРИЛЬСКИЙ НИКЕЛЬ»
ПРЕВЫСИЛА 4%, ХОЛДИНГ ПРОДОЛЖАЕТ СКУПАТЬ БУМАГИ

При этом "Металлоинвест" готов рассмотреть предложения о продаже пакета. Однако основные акционеры "Норникеля", включая будущего совладельца компании Millhouse, по информации источников "Коммерсанта", таких переговоров не ведут.

"Металлоинвест" увеличивает свой пакет в ГК "Норильский никель", заявил в кулуарах Давосского экономического форума основной владелец холдинга Алишер Усманов. "Когда возникают возможности - мы покупаем", - пояснил бизнесмен. По его словам, у холдинга "уже больше 4%" в "Норникеле", причем этот пакет автоматически увеличится в случае погашения квазиказначейских акций (около 17%). В то же время, уточнил Усманов, "Металлоинвест" готов рассмотреть "хорошее предложение" о продаже акций ГК. "У нас там пакет портфельный, - подчеркнул бизнесмен. - Зачем покупать? Чтобы делать деньги. По крайней мере пока, если не получается глобального альянса". В "Металлоинвесте" не смогли уточнить, каков сейчас размер пакета в ГК и до каких пределов его планируется увеличить.

Представители основных акционеров "Норникеля", "Интерроса" (28%) и "Русала" (25%), а также Millhouse Романа Абрамовича (приобретает 5,87%) не комментируют слова Усманова. Источники, близкие к акционерам ГК, заверили "Коммерсант", что им неизвестно о каких-либо переговорах по выкупу пакета "Металлоинвеста".

"Интеррос" и "Русал" 4 декабря объявили о завершении корпоративного конфликта в "Норильском никеле", который тянулся с 2008 г. В качестве "белого рыцаря" в ГК был приглашен Роман Абрамович, который совместно со своим партнером по Evraz Александром Абрамовым планирует в перспективе приобрести до 10% "Норникеля". Однако "Металлоинвест" в переговорах не участвовал, и Алишер Усманов комментировал сделку весьма холодно.

Сейчас капитализация "Норникеля" на Московской бирже составляла около \$38,4 млрд. С 4 декабря, когда акционеры компании объявили о намерении заключить мировое соглашение и привлечь Millhouse, стоимость ГК выросла на 27% (пик роста пришелся на 5 декабря, компания подорожала на новостях на 6,3%). Таким образом, пакет ГК, принадлежащий "Металлоинвесту", сейчас стоит более \$1,5 млрд. Аналитик "Уралсиб Кэпитал" Валентина Богомолова говорит, что инвесторы давно обсуждали скупку акций "Норникеля" "Металлоинвестом". По ее мнению, холдинг Усманова может довести свою долю в ГК до 5%, что позволит реально участвовать в управлении компанией - например, созывать внеочередные собрания акционеров по ряду вопросов. "Если же увеличивать пакет дальше, то возникают определенные обязательства перед регуляторами, поэтому в "Металлоинвесте" могут задуматься над целесообразностью такого шага", - добавляет аналитик. Она полагает, что слова Усманова о возможности продать пакет ГК носят "общий характер" и свидетельствуют лишь о теоретической возможности начать диалог с мажоритариями "Норникеля" или другими покупателями. (Коммерсант-Online/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчик печатного варианта журнала «Металл Украины» может **БЕСПЛАТНО получать его электронный вариант?**