

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ

**Деловой  
Мир**

журналистское агентство

# Металл Украины

ЖУРНАЛ ВЫХОДИТ ДВА РАЗА В МЕСЯЦ С 1997 ГОДА

№5 (544) 1 - 15 марта 2013 г.

"UZBEKISTAN INDUSTRIAL FORUM"

 UZ  
**METAL/MASH**  
expo

СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА  
"UZMETALMASHEXPO-2013"  
МЕТАЛЛУРГИЯ И МЕТАЛЛОБРАБОТКА.  
МАШИНОСТРОЕНИЕ

27 - 29 Марта 2013  
Узбекистан, Ташкент, Узэкспоцентр

ОДНА ВЫСТАВКА – ГОРЫ ВОЗМОЖНОСТЕЙ!

#### Машиностроение

- Станки и обрабатывающие центры, станочные приспособления
- Металлорежущие инструменты
- Смазочные материалы, смазочно-охлаждающие технологические среды,
- Сборочное производство
- Конвейеры, подъемно-транспортное оборудование
- Оборудование для строительства и монтажно-технологических работ
- Оборудование для обработки поверхностей
- Лазерная техника и оборудование
- Промышленное холодильное и вентиляционное оборудование
- Гидравлическое, пневматическое и прессовое оборудование
- Компрессоры, Насосы, Арматура
- Приводы и двигатели.
- Контрольно-измерительное оборудование
- Подшипники для станков и оборудования
- Конструкционные и инструментальные материалы
- Комплектуемые изделия, узлы и устройства
- Автоматизированные комплексы
- Охрана труда и средства индивидуальной защиты

#### Металлургия и металлообработка

- Черная, цветная, порошковая металлургия
- Сырье и материалы для металлургической промышленности
- Оборудование и технологии для металлургических производств
- Кузнечно-прессовое, литейное и прокатное производство
- Оборудование, станки и инструменты для металлообработки
- Переработка ломов цветных и черных металлов
- Листо- и сортообработка: резка, профилирование, гибка, сварка
- Сварочные материалы, оборудование и технологии
- Продукция: трубы, лист с покрытием, метизы, металлоизделия, спецстали, спецсплавы и др
- Контрольно-измерительная аппаратура
- Транспорт, логистика, ИТ-технологии, страхование, лизинг



Организатор: IEG Uzbekistan  
Узбекистан, 100084, Ташкент,  
ул. А.Темура, 107 Б, офис 4С-02  
Тел/факс: +998 71 238 59 87  
E-mail: sales3@ieg.uz  
www.ieguzexpo.com

V Международная специализированная выставка  
**МЕТАЛЛООБРАБОТКА  
 ИНСТРУМЕНТ  
 ПЛАСТМАССА**



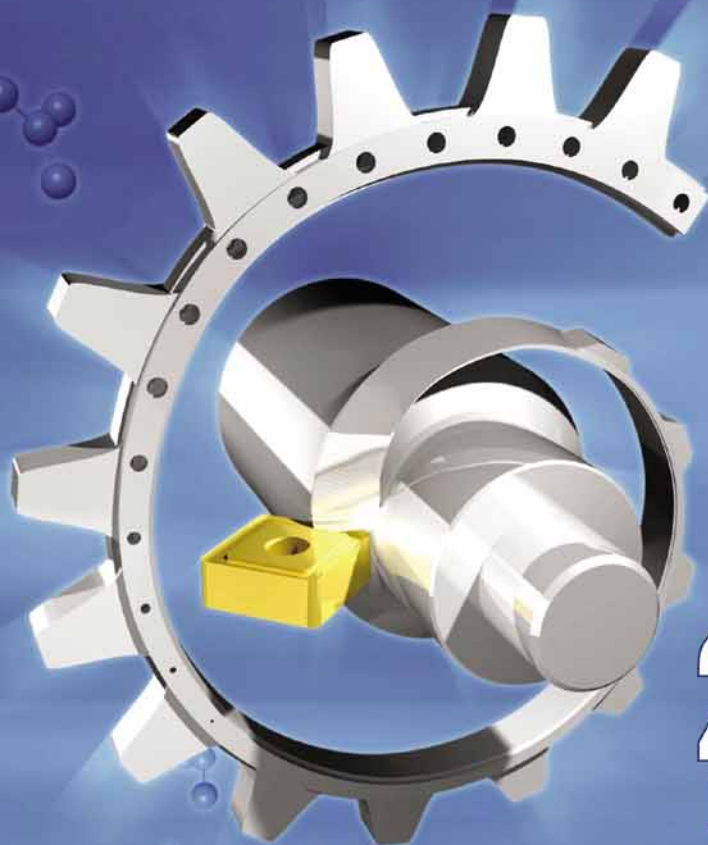
**МЕТАЛЛО-  
ОБРАБОТКА**



**ИНСТРУМЕНТ**



**ПЛАСТМАССА**



**26-29  
 марта  
 2013 г.**

**Организатор:**

**Международный выставочный центр**



+38 044 201-11-65, 201-11-56  
 e-mail: [lilia@iec-expo.com.ua](mailto:lilia@iec-expo.com.ua)  
[www.tech-expo.com.ua](http://www.tech-expo.com.ua)

Технический партнер: **RantMedia**

**МЕЖДУНАРОДНЫЙ  
 ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР**  
 Украина, Киев, Броварской пр-т, 15  
 М "Левобережная"

## КАК ОПУБЛИКОВАТЬ РЕКЛАМУ В ЖУРНАЛЕ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ»

### ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ОБЛОЖКЕ

Стоимость <b>ОДНОГО</b> объявления, грн. НДС не облагается				
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	I страница обложки	II страница обложки	III страница обложки	IV страница обложки
297x210 – 1 стр.	20 грн./ кв. см	4500	4200	4800
145x210 – 1/2 стр.	4000	3500	3200	3800

### ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ВРЕЗЕ (35-38 стр. журнала)

260x180 (4 страницы формата А-4)	9990
260x180 (2 стр. формата А-4 – 35-я и 36-я или 37-я и 38-я стр.)	5000
Объявления размером 1/2, 1/4 и 1/8 на 35-й и 38-й стр.	минус 10% стоимости рекламы на разво- роте

### ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА РАЗВОРОТЕ (36-37 стр. журнала)

260x180 (2 стр. формата А-4 – 35-я и 36-я – разворот)	7500
260x180 (1 стр. формата А-4)	3000
260x90 или 130x180 - 1/2 стр.	2000
130x90 или 65x180 - 1/4 стр.	1250
65x90 - 1/8 стр.	750

### ЧЕРНО-БЕЛУЮ НА ВНУТРЕННИХ СТРАНИЦАХ

Стоимость <b>ОДНОГО</b> объявления в <b>ОДНОМ</b> номере (НДС не облагается)		
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	в 1 номере	в 6 номерах
260x180 – 1 стр.	2000	1500
130x180 – 1/2 стр.	1000	750
130x90 – 1/4 стр.	500	370
	в 12 номерах	в 22 номерах
260x180 – 1 стр.	1000	800
130x180 – 1/2 стр.	500	400
130x90 – 1/4 стр.	250	200

Стоимость изготовления оригинал-макета рекламы – 10% стоимости рекламной площади.

Стоимость PR рекламы – 1/2 стоимости рекламной площади. (PR реклама может быть только черно-белой).

### СКИДКИ РЕКЛАМНЫМ АГЕНТСТВАМ И ВЫСТАВКОМАМ – ОТ 20%

Предоплата производится в долларах США или евро, российских рублях по официальному курсу ЦБР или в украинских гривнях по официальному курсу Нацбанка Украины.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

Отправьте текст рекламного объявления по тел.-факсу: +38 056 3701434, 3701435 или e-mail: bw@business.dp.ua, указав его размер и количество публикаций. После поступления предоплаты Ваше объявление будет опубликовано в следующем номере журнала.

Текст рекламного объявления можно передать нам различными способами:

- просто как текст факсом или по e-mail - мы сами сделаем объявление и согласуем его с Вами;

- в виде графического файла \*.tif, 300 dpi, CMYK; Ваш логотип, если он должен присутствовать в объявлении, тоже надо прислать в виде такого же графического файла;

- само объявление можно прислать в виде графического файла.

**Ответственность за достоверность объявлений несет рекламодатель, который отвечает за содержание предоставленных данных, за соблюдение авторских прав и прав третьих лиц, за наличие ссылок на лицензии и указаний на сертификацию продукции и услуг в порядке, предусмотренном законодательством.**

**Предполагается, что рекламодатель имеет право и предварительно получил все необходимые для публикации разрешения. Передачей материалов рекламодатель также свидетельствует о передаче журналу права на изготовление, тиражирование и распространение рекламы.**

**Материалы, отмеченные знаком ®, публикуются на правах рекламы.**

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ  
**Деловой  
Мир**  
журналистское агентство

**Металл  
Украины**

- ▼ ЖУРНАЛ ИЗДАЕТСЯ С 1997 г.
- ▼ ЭЛЕКТРОННАЯ И ПЕЧАТНАЯ ВЕРСИИ
- ▼ <http://www.business.dp.ua/index.htm>
- ▼ ВЫХОДИТ 24 РАЗА В ГОДУ
- ▼ 1 - 15 МАРТА 2013 г.

# №5 (544)

Подписной индекс

21879 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

### ОГЛАВЛЕНИЕ НОМЕРА

Горно-металлургический комплекс	5
Регионы	9
Ценовой мониторинг горно-металлургических рынков Украины и России	10
Драгоценные металлы	17
Лом	20
Метизы	23
Прокат, сталь, чугун	24
Руда	51
Трубы	56
Уголь, кокс	58
Уран	64
Ферросплавы	65
Цветные металлы	67

### УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ ЖУРНАЛА «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ»

- ЮЖНО-УКРАИНСКОЕ ЖУРНАЛИСТСКОЕ  
АГЕНТСТВО «ДЕЛОВОЙ МИР»

Свидетельство о госрегистрации  
№4313 серия КВ от 16.06.2000 г.

▼ Абон. ящик 3749, Днепрпетровск, 49064, Украина

▼ Тел.факс: +38 056 3701434, 3701435

▼ E-mail: bw@business.dp.ua

▼ <http://www.business.dp.ua/>

Главный редактор Тамара Мальцева  
Выпускающий редактор Елена Суздалева

Последующие перепечатка и распространение материалов журнала «Металл Украины» возможны только с разрешения редакции

Тиражирование печатного варианта журнала выполнено с оригинал-макетов редакции на оборудовании ООО «Акцент ПП» (Запорожское шоссе, 40/194, Днепрпетровск, Украина, тел.факс: +38 056 7946105)

# КАК ПОДПИСАТЬСЯ НА ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ «МЕТАЛЛА УКРАИНЫ»

Подписной индекс

21879 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

НОВОСТИ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ (1 РАЗ В ДЕНЬ)	
СТОИМОСТЬ, грн. (НДС не облагается)	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	300 грн.
ЖУРНАЛ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ» (2 РАЗА В МЕСЯЦ)	
	ПЕЧАТНЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	200 грн.
* - при подписке в редакции дополнительно 30 грн. за доставку 1 экз. в страны ближнего зарубежья, 50 грн. - в страны дальнего зарубежья.	
	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	150 грн.

Подписка для иностранных граждан организована в редакции.

Подписчик ежедневных новостей может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в любом формате (\*.doc, \*.pdf или \*.html).

Подписчик печатного варианта журнала «Металл Украины» может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в в любом формате (\*.doc, \*.pdf или \*.html).

## РЕДАКЦИОННЫЙ ПОДПИСНОЙ ЛИСТ

Организация: Контактное лицо: Почтовый адрес: Тел.: Факс: E-mail: http://	Просим подписать на <b>Новости горно-металлургических предприятий</b> - электронный вариант (файл *.doc) с " __ " _____ 2013 г. на ____ мес.
Журнал «Металл Украины» - печатный вариант	с "1 " _____ 2013 г. на ____ мес.
- электронный вариант в виде файла *.doc, *.pdf, *.html	с " 1 " _____ 2013 г. на ____ мес.

## В АВГУСТЕ ЖУРНАЛ И НОВОСТИ НЕ ВЫХОДЯТ

Подписной лист надо заполнить и отправить:

▼ по факсу: +38 056 3701434, 3701435

▼ по e-mail: bw@business.dp.ua

▼ http://www.business.dp.ua/

▼ почтой: а/я 3749, Днепропетровск, 49064, Украина.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

## ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ» С КУРЬЕРСКОЙ ДОСТАВКОЙ В УКРАИНЕ

Алчевск	KSS (06442) 22244, 29294
Бердянск	KSS (06153) 37725
Винница	KSS (0432) 579324
Горловка	KSS (06242) 27055, 27073
Днепропетровск	1. KSS (0562) 335289 2. Меркурий (056) 7219393, 7219394 3. САММИТ (056) 3704423 4. Статус (056) 2385032
Донецк	1. KSS (062) 3450359, 905899 2. Меркурий (062) 3451592, 3451594 3. Идея (062) 3810932, 3042022 4. Статус (062) 3119483
Евпатория	KSS (06569) 35532
Житомир	KSS (0412) 412795
Запорожье	1. KSS (061) 2209338 2. Статус (061) 2702935
Ивано-Франковск	KSS (03422) 25787, 501510, (0342) 775959, -54, -56
Измаил	KSS (04841) 20335
Ильичевск	KSS (048) 7770355
Керчь	KSS (097) 9311937
Киев	1. KSS (044) 2706220 2. САММИТ (044) 5214050 3. Статус (044) 3917451 4. Блиц-информ (044) 2518161 5. Меркурий (044) 2488808, 2499888
Кировоград	KSS (0522) 301185
Комсомольск	KSS (067) 7767104
Кременчуг	1. KSS (05366) 56927 2. САММИТ (05366) 32188
Кривой Рог	KSS (0564) 400759
Луцк	KSS (03322) 55411
Львов	1. KSS (0322) 419165, 419166 2. САММИТ (0322) 743223
Мариуполь	KSS (0629) 412843
Мелитополь	KSS (0619) 426390, 426380
Мукачево	KSS (03131) 22133
Николаев	1. KSS (0512) 479227, 580099 2. САММИТ (0512) 561069
Одесса	1. KSS (0482) 7770355 2. Статус (048) 7342485
Павлоград	Меркурий (05632) 61428
Полтава	САММИТ (0532) 636840
Ровно	KSS (0362) 290832, 290837
Севастополь	KSS (0692) 549064
Симферополь	1. KSS (0652) 248579, 248974 2. САММИТ (0652) 516355
Сумы	1. KSS (0542) 219550 2. Дида (0542) 370355, 370656
Тернополь	KSS (0352) 235151, 430427
Ужгород	KSS (0312) 614235, 615127
Феодосия	KSS (06562) 72723
Харьков	1. KSS (057) 543937, 546265 2. САММИТ (0577) 142260 3. Статус (057) 7524138
Херсон	KSS (0552) 264232, 282169
Хмельницкий	KSS (03822) 32931, 795364
Черкассы	KSS (0472) 320847, (067) 7126999
Черновцы	KSS (0372) 584057
Ялта	1. KSS (0654) 324008 2. САММИТ (0654) 324135

## ON-LINE ПОДПИСКА В УКРАИНЕ

<http://www.business.dp.ua/rusmet/metpodp.htm>

## Подписка в других странах

ALBANIA	AUSTRALIA	GERMANY
AUSTRIA	AZERBAIDJAN	HOLLAND
BELARUS	BELGIQUE	HUNGARY
BRASIL	BULGARIA	INDIA
CANADA	CHINA	ITALY
CROATIA	CYPRUS	KOREA
CZECH REPUBLIC	DENMARK	LUXEMBOURG
ENGLAND	ESPAÑA	NEW ZEALAND
ESTONIA	FINLAND	POLSKA
FRANCE	ICELAND	SUISSE
GREECE	ISRAEL	SERBIJA
HONG KONG	JAPAN	SLOVENIJA
LATVIJA	MAKEDONIJA	VIETNAM
NORWAY	ROMANIA	SLOVAKIJA
USA	SWEDEN	YUGOSLAVIA

Координаты подписных агентств - на сайте «Металл Украины» (<http://www.business.dp.ua/index.html>) и в редакции журнала. Вы можете получить их по e-mail или факсу.

## УКРАИНА

## СТАТИСТИКА

ПРОИЗВОДСТВО МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА  
(по данным Государственной службы статистики)

	Январь 2013 г.	В % к янва- рю 2012 г.
<b>Добывающая промышленность</b>		
Уголь готовый, всего, млн. т	5,0	97,8
Руды железные неагломерированные, млн. т	15,3	99,8
Концентраты железорудные неагломерированные, млн. т	5,9	104,0
Концентраты железорудные агломерированные, млн. т	5,4	94,5
<b>Обрабатывающая промышленность</b>		
Кокс и полукокс из угля каменного, кокс газовый, млн. т	1,5	91,9
Чугун, тыс. т	2498	100,9
Сталь без полуфабрикатов, полученных непрерывным литьем, тыс. т	1310	89,6
Полуфабрикаты, полученные непрерывным литьем, тыс. т	1434	101,3
Прокат готовый черных металлов, всего, тыс. т	1503	92,1
В том числе, прокат плоский горячекатаный из нелегированной и легированной стали, кроме нержавеющей и быстрорежущейся	479	108,5
Прокат плоский горячекатаный из стали легированной (кроме нержавеющей) шириной не менее 600 мм	129	54,4
Стержни и прутки другие (не в бухтах), уголки и профили фасонные и специальные горячекатаные из не- легированной и легированной стали, кроме изготовленных из нержавеющей и быстрорежущейся стали	266	199,0
Профили незамкнутые из стали нелегированной, горячекатаные горячекатаные или прессованные (экс- трудированные)	241	105,0
Трубы большого и маленького диаметров; профили пустотелые из металлов черных, тыс. т	106	55,2
Проволока из стали, тыс. т	20,8	99,5
Конструкции сборные строительные из чугуна или стали, тыс. т	3,9	79,9
Конструкции другие, части конструкций, плиты, панели и изделия аналогичные из черных металлов или алюминия, тыс. т	26,4	73,6

(Українські новини/[Металл Украины, СНГ, мира](#))ЭКСПОРТ-ИМПОРТ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В 2012 ГОДУ,  
млн. \$ (по данным Государственной службы статистики)

	Экспорт		Импорт	
	2012 г.	2011 г.	2012 г.	2011 г.
<b>Всего</b>	68809,8	68394,2	84658,1	82608,2
Драгоценные металлы и изделия из них	139,8	100,7	493,4	743,4
Неблагородные металлы и изделия из них	18889,8	22101,0	5238,9	5697,1
- черные металлы	15340,4	18466,1	2299,3	2776,9
- изделия из черных металлов	2837,2	2844,3	1283,3	1184,7
- медь и изделия из нее	196,4	254,2	171,2	219,6
- никель и изделия из него	14,5	19,0	215,8	248,9
- алюминий и изделия из него	144,7	184,7	490,7	490,4
- свинец и изделия из него	17,0	15,3	56,9	75,0
- цинк и изделия из него	12,9	11,1	50,7	52,5
- олово и изделия из него	0,1	0,6	10,2	14,5
- другие цветные металлы	157,0	140,5	114,9	119,1
- инструмент, ножевые изделия	34,1	38,5	253,2	253,8
- другие изделия из неблагородных метал- лов	135,5	126,8	292,8	261,8

(Українські новини/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## АНАЛИЗ

ПРОРЫВНЫХ ИДЕЙ ПО ПОДДЕРЖКЕ МЕТАЛЛУРГИИ  
В ГОСПРОГРАММЕ АКТИВИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ НА 2013-2014 ГОДЫ НЕ ОКАЗАЛОСЬ

Правительство, прописав традиционные рецепты по-  
мощи, не предложило решений, как развивать внутренний  
рынок потребления стали. В итоге, все свелось к увеличе-  
нию государственных расходов и освоению гипотетиче-  
ских бюджетных средств.

В середине февраля принятие Госпрограммы активи-  
зации экономики Украины на 2013-2014 гг. перешло в  
практическую плоскость. Ее стоимость премьер Н. Азаров  
оценил в 380 млрд. грн., из которых менее половины - 180  
млрд. грн. - составят государственные расходы. Но и эти  
средства, неподъемные для госбюджета, вряд ли доста-  
нутся металлургам, рассчитывавшим на получение реаль-  
ных заказов от государства.

В документе (ГМК идет одним из первых пунктов) про-  
писана краткая "история болезни" отрасли и ее традици-

онные симптомы - высокий уровень износа основных  
фондов (70%), использование устаревших энергозатрат-  
ных технологий, высокая зависимость от экспорта, выпуск  
ординарного металлопроката рядовых марок стали. Авто-  
ры поясняют, почему именно этой отрасли нужна под-  
держка: она все еще обеспечивает 40% валютных поступ-  
лений в страну, 12% от общей численности рабочих тру-  
доустроено в металлургии и т. д.

Тем не менее, правительство фактически признало,  
что денег для металлургов нет. Поэтому и методы лече-  
ния что ни на есть традиционные, которые дадут лишь  
временный эффект: замораживание ж/д тарифов на гру-  
зоперевозки, активное возмещение НДС, госгарантии по  
кредитам для модернизации на 10 млрд. грн. (\$1,25  
млрд.). Не исключено, что госгарантии прописываются для

китайских инвесторов, которые могли бы финансировать проекты в Украине.

Достаточно перспективным выглядит пункт об освобождении от импортных пошлин метоборудования, которое не производится в Украине. Во-первых, если действительно убрать все ввозные тарифы, стоимость такого оборудования для метпредприятий существенно бы снизилась. Как оптимистично ожидают авторы Госпрограммы, благодаря этому износ мощностей снизится до 15-20%, уровня "ведущих стран мира".

Однако в украинских реалиях упрощение на законодательном уровне приводит к усложнению на исполнительном (вспомним пример с "Запорожсталью", которая год не могла провести через Таможню оборудование для ПУТ). Отстаивать интересы металлургов в этом вопросе должно еще толком не созданное Минпромполитики, а оппоненты у него весьма суровые - Миндоходов и сборов и Минфин.

Серьезные сомнения вызывает и заложенное в Госпрограмме предложение создать на украинских метпредприятиях мощности по выпуску автолиста. У этой продукции не будет рынков сбыта: украинский автопром не настолько развит, чтобы потреблять автолист в объемах, необходимых для окупаемости нового оборудования, а конкурировать на мировых рынках с традиционными поставщиками крайне сложно.

Отдельно стоит вопрос о развитии внутреннего рынка потребления стали. Согласно данным ГП "Укрпромвнеш-экспертиза", в 2012 г. он сузился до 8,3 млн. т с 8,4 млн. т в 2011 г. По декабрьским прогнозам, в 2013 г. внутренние поставки вырастут только на 300 тыс. т, до 8,6 млн. т (+3,6%). Учитывая ограниченность экспортных рынков, критическим для развития украинской металлургии является развитие внутренних продаж. Да, в Госпрограмме есть мощный блок по обновлению инфраструктуры, причем главный упор планируется сделать на транспорт, в том числе и железнодорожный. Именно куски от "инфраструктурного" пирога могут осваивать отечественные меткомпании.

Например, металлургам предлагается подзаработать на обновлении грузового парка "Укрзалізниця". Предполагается, что в течение 2 лет монополия закупит 8 тыс. вагонов на 5,5 млрд. грн. Даже высчитан портфель заказов металлургических и вагоностроительных заводов - \$700 млн. Проблема в том, что источниками финансирования выступают кредиты под госгарантии, а давать займы УЗ перестали даже финучреждения с мировым именем.

## **КОМПАНИИ НА РЫНКЕ**

### **ООО «МЕТИНВЕСТ ХОЛДИНГ» В 2012 ГОДУ СОКРАТИЛО ПРИБЫЛЬ**

Холдинг "Метинвест" Рината Ахметова, объединяющий половину украинского ГМК, загнан в тупик. Спад на мировых стальных рынках привел к проигрышу ключевым конкурентам по всем направлениям. Компании необходимы принципиально новые решения, а также ускорение модернизации активов, иначе в 2013 г. ей грозит вылет из элитного металлургического дивизиона. Крупнейший украинский горно-металлургический холдинг "Метинвест" по итогам прошлого года показал плачевные финансовые результаты. Несмотря на то что год был завершён с \$454 млн. чистой прибылью, ее падение составило 76%. При этом, рентабельность всей компании составляла 4%.

Скорее всего, как и годом ранее, положительные цифры удалось удержать за счет горнодобывающего дивизиона, тогда как стальной только нарастил "минус". В 2011 г. маржа по EBITDA сталелитейщиков составила -1,2% в то время, как у рударей она составляла 65,4%, а у угольщиков 16,4%. Показатели за 2012 г. еще не раскрыты, однако наверняка маржа существенно просела, в том числе и по сырью.

"Несмотря на рост объемов продаж, цена на железорудный концентрат оставалась нестабильной и относительно низкой, особенно в конце третьего и на протяжении четвертого квартала 2012 г. Резкое падение цены на концентрат в начале сентября 2012 г. с \$117/т до \$87/т (индекс China import 62% Fe TSI) и как следствие снижение средней цены во втором полугодии по отношению к первому, стали основной причиной снижения цены за 2012 г. на железорудную продукцию "Метинвеста" в среднем на \$40/т по отношению к 2011 г. В результате выручка от реализации железорудной продукции уменьшилась на \$326 млн. (-12%)", - говорится в кратком отчете за 2012 г.

Кроме того, в "Метинвесте" снизились внутригрупповые закупки ЖРС, что вынудило компанию увеличить продажи продукции в адрес третьих лиц, но на фоне падения отпускных цен на сырье.

Аналогично и с пассажирскими вагонами. Ожидается, что УЗ закажет 750 единиц на 8 млрд. грн. Причем, деньги предполагается получить из неких таинственных источников. А металлургам и вагоностроителям обещаны заказы на \$1,1 млрд., если, конечно, удастся привлечь финансирование.

В Госпрограмме перечисляется и ряд проектов по модернизации и строительству ж/д путей с соответствующими "пряниками" металлургам. В целом, на обновление железнодорожной инфраструктуры необходимо выделить 25,4 млрд. грн. Вот только по расходным статьям непосредственно из бюджета выделяется ноль целых ноль десятых. Более половины этой суммы надо искать в "других источниках", еще треть привлекать в качестве кредитов под госгарантии, а остальное просить у международных финансовых организаций.

Еще один потенциальный сегмент внутреннего потребления - строительство терминалов в морпортах и аэропортах. Но в данном случае прописывается выгода только для строительных фирм, а металлурги рассматриваются в качестве субподрядчиков. Да и проблема с финансированием все та же - 11,6 млрд. грн. необходимо найти в "других источниках", а также в качестве кредитов под госгарантии. В других инфраструктурных секторах, например, строительство дорог или ЖКХ, украинским металлургам не стоит ждать существенных заказов.

В Госпрограмме отсутствует комплексное решение задачи развития внутреннего рынка сталепотребления. Прежде всего, необходимы меры по стимулированию роста спроса со стороны частного сектора, того же промышленного строительства, частных инвестиций, отечественного машиностроения.

Машиностроение в документе упоминается лишь в контексте судостроения - разместить госзаказы на отечественных верфях, но деньги на эти цели, естественно, не выделяются. Единственное исключение - это строительство "корвета". За два года в этот проект решено вложить свыше 600 млн. грн., но бюджетных средств будет только 100 млн. грн. (причем, только в 2013 г.).

Во время итоговой пресс-конференции глава государства Виктор Янукович пообещал, что в марте комиссия по поддержке ГМК, которую возглавляет вице-премьер Юрий Бойко, представит свои предложения. Вероятнее всего, они сведутся к предоставлению меткомпаниям тарифных льгот, что позволит им несколько улучшить финансовое положение, но снова консервирует решение структурных и глобальных проблем отрасли. (Андрей Писаревский, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

## Продажи железорудной и угольной продукции

	Млн. \$			Тыс. т		
	2012 г.	2011 г.	изменение, %	2012 г.	2011 г.	изменение, %
Железорудная продукция	2490	2816	-12	25895	24550	5
Угольная продукция	810	835	-3	4549	5040	-10
<b>Всего</b>	<b>3300</b>	<b>3651</b>	<b>-10</b>	<b>30444</b>	<b>29590</b>	<b>3</b>

Источник: "Метинвест".

Судя по отчету, ситуация в металлургическом дивизионе еще хуже, чем в горнорудном. Если положение сырьевиков может быть улучшено за счет отскока цен, то металлурги безнадежно проиграли конкуренцию по ценам и себестоимости россиянам, европейцам, а также азиатским поставщикам.

Показательна ситуация со слябами, где украинскую продукцию просто выдавил с рынка российский НЛМК. В 2012 г. на липецкой площадке был введен новый сталелитейный комплекс с домной, за счет чего производство стали на НЛМК выросло на 25%. Характерно, что продажи липецких слябов выросли до 6,5 млн. т (+57%), а в целом по группе прирост составил 27%.

На рынке плоского проката "Метинвест" так и не смог справиться с парадоксальной ситуацией, когда котировки г/к проката находились ниже, чем полуфабрикатов. В результате уровень цен не позволял обеспечивать положительную рентабельность продаж. При этом конкуренты опять-таки "задавили" украинскую продукцию. На основном направлении - европейском - отечественный лист вытеснялся сначала европейскими, а затем российскими меткомпаниями. А ухудшение политической ситуации в регионах Ближнего Востока и Северной Африки совпало с агрессивной экспортной активностью азиатских поставщиков (Китая, Японии и Кореи).

## Продажи металлопродукции

	Млн. \$			Тыс. т		
	2012 г.	2011 г.	изменение, %	2012 г.	2011 г.	изменение, %
Чугун	249	262	-5	584	522	12
Слябы	689	1546	-55	1211	2365	-49
Квадратная заготовка	480	306	57	827	483	71
Полуфабрикаты	1418	2114	-33	2622	3370	-22
Плоский прокат	3976	4911	-19	5744	6254	-8
Длинный прокат	1721	1853	-7	2433	2469	-1
Рельсовая продукция	343	228	50	306	242	26
Трубная продукция	520	831	-37	458	646	-29
Готовая продукция	6560	7823	-16	8941	9611	-7

Источник: "Метинвест".

Конечно, ссылки на спад рынков и агрессию конкурентов можно принять в качестве аргумента, если бы одно "но". У азиатских металлургов, да и у россиян транспортное плечо намного длиннее, чем у тех же предприятий "Метинвеста", которые расположены рядом с экспортными портами. Да и падение спроса усложняет продажи всем, не только украинскому экспортноориентированному ГМК.

Тем не менее, конкуренты могут продолжать работать на рынках, в том числе за счет снижения себестоимости. А вот отечественные метзаводы уже подошли к той критической черте, когда ниже опускать цену уже нельзя. В данной ситуации необходимо ускорять модернизацию сталеплавильных мощностей, время на которую практически не осталось.

Но, как для одного из крупнейших мировых метхолдингов, коим является "Метинвест", на техперевооружение выделяются сущие крохи. В 2012 г. капитальные затраты составили \$751 млн. (-36%). Более того, фактически в прошлом году было завершено только два из пяти выполняющихся проекта: строительство новой турбовоздуходувки для доменных печей на ММК им. Ильича и реконструкция обжиговой машины Lurgi 278-B на СевГОКе.

При этом, уже второй год продолжается строительство установок ПУТ на ММК, на ЕМЗ только-только приступили к этому проекту. Стоит отметить, что те же российские меткомпании, которые получают дешевый природный газ, форсируют переход на технологию вдувания пылеугольного топлива. В целом, приходится констатировать, что украинский холдинг лишь занимается имитацией инвестиций, ведь большинство проектов по модернизации кочует из одного годового отчета в другой.

Очевидно, что в сложившихся обстоятельствах "Метинвесту" необходимы принципиально новые решения как в области продаж, так и в области стратегии развития. Прогнозы по 2013 г. не вызывают оптимизма. Европейский рынок, скорее всего, покажет падение потребления до -1%, в лучшем случае останется на том же уровне. Показатели по MENA если и будут лучше, то ненамного (+6-7%).

В данной ситуации было бы логичным отказаться от стратегии скупки активов, а сосредоточиться на повышении эффективности уже имеющегося бизнеса. Впрочем, пока "Метинвест" не практикует широкие вложения своих средств в активы (а также через еврооблигации), а вот кредиты (порядка \$4 млрд.) для предэкспортного финансирования набирает исправно. (Андрей Писаревский, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины_СНГ_мира))

## РОССИЯ

## СТАТИСТИКА

## В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ЧЕРНЫХ МЕТАЛЛОВ ВЫРОС

Экспорт черных металлов из России в январе вырос на 4,8% по сравнению с январем 2012 г. - до 2685,8 тыс. т. Такие данные приводит Федеральная таможенная служба России. Всего в январе РФ экспортировала черных металлов на \$1459,9 млн. В том числе в страны дальнего зарубежья было поставлено 2271,3 тыс. т на \$1163,9 млн., в страны СНГ - 414,5 тыс. т на \$295,9 млн. В Россию в январе было ввезено 353,4 тыс. т (-4,9% по сравнению с январем 2012 г.) черных металлов на \$315,7 млн., в том числе из стран дальнего зарубежья - 101,5 тыс. т на \$145,2 млн., из СНГ - 251,8 тыс. т на \$170,5 млн. Импорт стальных труб в январе сократился на 34,6% по сравнению с январем 2012 г. - до 38,3 тыс. т на \$82,8 млн. В частности, из стран дальнего зарубежья было ввезено 18,5 тыс. т на \$58,6 млн., из стран СНГ - 19,7 тыс. т на \$24,2 млн. (RBC/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины_СНГ_мира))

## ЭКСПОРТ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В 2012 ГОДУ (по данным таможенной статистики)

Код ТН ВЭД	Наименование товара	Всего		Страны дальнего зарубежья		Страны СНГ	
		тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$
	<b>Всего</b>	-	<b>524727,4</b>	-	<b>447312,2</b>	-	<b>77415,2</b>
2601	Руды и концентраты железные	25533,2	2494,2	23277,9	2305,3	2255,3	188,9
2701	Уголь каменный	130408,5	13015,1	118844,0	11604,3	11564,5	1410,9
2704	Кокс и полукокс	2354,9	580,0	1444,8	369,9	910,2	210,1
72	Черные металлы	39024,0	22572,1	33912,5	18692,0	5111,6	3880,2
72 (кроме 7201-7204)	Черные металлы (кроме чугуна, ферросплавов, отходов и лома)	27344,5	16666,7	22909,9	13087,7	4434,6	3579,0
7201	Чугун	4105,1	1715,2	3962,8	1657,0	142,3	58,3
7202	Ферросплавы	982,9	2066,0	944,8	1993,1	38,0	72,9
7207	Полуфабрикаты из углеродистой стали	14977,9	7868,7	14452,8	7547,7	525,0	321,0
7208-7212	Прокат плоский из углеродистой стали	7373,8	4710,3	5749,6	3399,0	1624,2	1311,3
7403	Медь рафинированная	253,9	1923,4	245,0	1867,0	8,9	56,4
7502	Никель необработанный	219,1	3721,1	218,6	3705,5	0,5	15,7
7601	Алюминий необработанный	3474,4	6496,5	3398,5	6332,5	75,9	164,0

(БИКИ/Металл Украины, СНГ, мира)

## ИМПОРТ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В 2012 ГОДУ (по данным таможенной статистики)

Код ТН ВЭД	Наименование товара	Всего		Страны дальнего зарубежья		Страны СНГ	
		тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$
	<b>Всего</b>	-	<b>312567,4</b>	-	<b>272249,7</b>	-	<b>40317,7</b>
2606	Руды и концентраты алюминиевые	119,0	17,7	114,1	16,7	4,9	1,0
2701	Уголь каменный	21368,0	818,5	1007,3	228,8	20360,7	589,7
72	Черные металлы	6405,5	6261,0	2546,5	3355,0	3858,9	2906,0
72 (кроме 7201-7204)	Черные металлы (кроме чугуна, ферросплавов, отходов и лома)	5976,8	5728,5	2412,1	3119,5	3564,7	2609,0
7304-7306	Трубы стальные	809,4	1436,7	262,7	780,3	546,7	656,4

Примечание. В общих итогах импорта и в распределении по товарам учтены показатели о торговле с Беларусью и Казахстаном на основе данных ФТС России. (БИКИ/Металл Украины, СНГ, мира)

## ТАЙВАНЬ

## СТАТИСТИКА

## ПРОИЗВОДСТВО ОСНОВНЫХ МЕТАЛЛОВ В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛО

Тайвань в январе по сравнению с январем 2012 г. увеличил производство основных металлов на 19,4%. Об этом свидетельствуют данные Министерства экономики страны. Тайвань в 2012 г. по сравнению с 2011 г. сократил объемы производства основных металлов на 4,4%. Вместе с тем по итогам декабря минувшего года выпуск продукции на Тайване увеличился по сравнению с декабрем предыдущего года на 4,2%.

Тайвань в январе по сравнению с январем 2012 г. увеличил затраты на импорт железа и стали, а также продукции на их основе на 18,5% до \$1,13 млрд. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель повысился на 19,4%. (МинПром/Металл Украины, СНГ, мира)

## ЮАР

## ANGLO AMERICAN ЗАКОНЧИЛА 2012 ГОД С УБЫТКОМ

В 2012 г. чистый убыток южноафриканской горнорудной компании Anglo American составил \$1,493 млрд., тогда как в 2011 г. компания закончила с чистой прибылью в \$6,169 млрд. Об этом говорится в отчете компании. Согласно документу, убытки Anglo American связаны со списаниями в \$4,6 млрд. по бразильскому железорудному проекту Minas-Rio, а также по нескольким платиновым проектам.

Кроме того, в прошлом году доход компании снизился на 10% до \$32,785 млрд., операционная прибыль - на 44% до \$6,164 млрд., EBITDA - на 35% до \$8,686 млрд. Как отмечают в компании, падение финансовых показателей обусловлено негативными тенденциями (снижение цен реализации и рост затрат) в таких сегментах бизнеса, как добыча платины, коксующегося угля, железной и марганцевой руды, а также меди.

## Операционная прибыль Anglo American по сегментам в 2012 г., \$ млрд.

	2012 г.	2011 г.
Железная и марганцевая руда	2,949	4,400
Коксующийся уголь	0,405	1,189
Энергетический уголь	0,793	1,230
Медь	1,687	2,461
Платина	(0,120)	0,890

(Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

**ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчик печатного варианта журнала «Металл Украины» может **БЕСПЛАТНО** получать его электронный вариант?**

**УКРАИНА****КАБИНЕТ МИНИСТРОВ РЕШИЛ ИССЛЕДОВАТЬ НЕДРА КРИВОРОЖСКОГО ЖЕЛЕЗОРУДНОГО БАССЕЙНА**

Кабинет министров утвердил концепцию Государственной программы исследования состояния Криворожского железорудного бассейна. Об этом сообщил вице-премьер-министр Александр Вилкул. "Правительство проводит системную и адресную работу по улучшению экологии в регионах и городах страны, в частности в Кривом Роге. Утверждение концепции, с последующей разработкой и утверждением Государственной программы, позволит комплексно решить вопросы охраны окружающей среды и безопасности жизнедеятельности в Криворожском железорудном бассейне", - сказал А. Вилкул.

Программой предусмотрено проведение комплекса научно-исследовательских и инженерных работ. В частности, обнаружение подземных полостей, карстовых образований, подземных водных потоков и зон подтопления с помощью космо- и аэросъемки. Будет проведен ряд исследований природных и техногенных факторов. Для прогноза состояния горных массивов будет разработана система компьютерного моделирования. Будут составлены карты тектонических разломов, подземных полостей, карстовых образований, подземных водных потоков и зон подтопления Криворожского бассейна и шести районов Кривого Рога.

Министерству экономического развития и торговли вместе с другими центральными органами исполнительной власти поставлена задача разработать и подать в шестимесячный срок проект Государственной программы исследования состояния Криворожского железорудного бассейна для предотвращения возникновения на его территории катастрофы техногенного и природного характера. Программа будет реализована в течение 2013-2016 гг. В 2011 г. под руководством А. Вилкула была разработана долгосрочная региональная программа по решению экологических вопросов Кривбасса и улучшению состояния окружающей природной среды на 2011-2022 гг. Ее общий бюджет составляет почти 11 млрд. грн. Это самая масштабная экологическая программа в истории Украины. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ****МАРГАНЦЕВЫЙ ПРОЕКТ В ЕВРЕЙСКОМ АВТОНОМНОМ ОКРУГЕ БУДЕТ ПУЩЕН В 2013 ГОДУ**

В Москве прошел экспертизу проект промышленной добычи марганца в Октябрьском районе. Как сообщили в региональном управлении по недропользованию (Бирнедра), после исполнения нескольких замечаний по проекту китайское предприятие "Хэмэм-Дальний Восток" может начать добычу марганцевой руды уже в текущем году. Условиями лицензии предусмотрена ежегодная добыча и отправка в КНР 40 тыс. т руды. Утвержденные запасы марганца на месторождении превышают 6 млн. т. Залежи минерала находятся примерно в 15 км от села Столбовое. По словам специалистов управления, марганцевую руду будут добывать как открытым, так и подземным способом и направлять для нужд сталелитейной промышленности Китая. Планируется довести численность персонала на добыче руды до 150 человек. Вероятно, доля рабочих мест для местного населения окажется незначительной. Зато налоговые отчисления в бюджет Октябрьского района ожидаются довольно значительные. (Биробиджанская звезда/Восток-Медиа/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**НА ЮГЕ КРАСНОЯРСКОГО КРАЯ НАШЛИ ЗОЛОТА И ЖЕЛЕЗА БОЛЕЕ ЧЕМ НА 40 МЛРД. РУБ.**

В "пустых" отвалах Краснокаменского рудника сотрудники института геологии и минерального сырья РАН обнаружили золото и железо общей рыночной стоимостью 42 млрд. руб. Проект поддержан Красноярским краевым фондом науки - на 2 млн. руб. Из сторонних источников привлечено еще 300 тыс. руб. Сейчас, когда бесполезные "хвосты" превратились в доказанные природные ресурсы, проектом заинтересовались и в федеральном министерстве природных ресурсов. Следующий шаг - разработка новой или модификация уже имеющейся технологии и привлечение инвестиций на реализацию проекта. По оценкам директора Краевого фонда науки Андрея Иптышева, ресурсов хватит на 25-30 лет добычи. "Проблема сейчас в технологиях - железо в отвалах потеряло магнитные свойства. Поэтому традиционный сепарационный метод, когда богатые железом частицы отделяются от пустой породы с помощью магнитного поля, здесь неприменим. Необходимо модернизировать техрегламента, после чего отвалы можно выставить на торги и приглашать инвестора", - комментирует директор фонда науки. Иптышев отметил, что отдача от проекта по "Разработке рациональной технологии переработки лежалых хвостов из хвостохранилища ОАО "Краснокаменское рудоуправление" с получением товарного железорудного концентрата" поможет окупить затраты на деятельность краевого фонда науки на 10 лет вперед. "По данным института геологии и минеральных ресурсов, в отвалах Краснокаменского содержится 8 т золота и большое количество железа. В текущих рыночных ценах - 42 млрд. руб. Я думаю, что один этот проект позволит окупить все затраты на фонд науки на ближайшие 10 лет", - подытожил директор. Проект выиграл конкурс научно-технических исследований, разработок, инновационных программ и проектов для обеспечения конкурентных преимуществ экономики Красноярского края в 2012 г. (ВИС-Информ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**В ТУЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ В 2013 ГОДУ НАЧИНАЕТСЯ СТРОИТЕЛЬСТВО ЗАВОДА ПО ВЫПУСКУ МЕДНОЙ КАТАНКИ**

На базе Ушаковского разреза (Узловский район, Тульская обл.) уже нынешней весной компания «Русскат» начнет строительство завода по выпуску медной катанки. Предприятие планируется пустить в производство уже в 2014 г. Пуск данного производства позволит обеспечить высокооплачиваемыми рабочими местами около 200 человек. Соответствующее соглашение было ранее подписано испанской группой La Farga и отечественной компанией «Русскат». Стоимость проекта оценивается в 50 млн. евро. Предприятие будет перерабатывать медный лом в катанку, соответствующую мировым стандартам качества. По заявлению учредителей, производство станет первым подобным на территории России и удовлетворит значительную часть потребностей отечественного рынка в данной продукции. Под наблюдением иностранных партнеров на предприятии будут внедрены современные технологии переработки медного лома, произведена организация технологических и производственных процессов. Испанцы возьмут на себя также контроль качества выпускаемой катанки и организацию системы управления предприятием на основе европейских стандартов. Предполагается, что выпуск медной катанки начнется в 2014 г. (Узловская газета Знамя/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

СНГ

## ИЗМЕНЕНИЕ ЦЕН В ЯНВАРЕ - ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА

## УКРАИНА - РОССИЯ: ЧУГУН ПЕРЕДЕЛЬНЫЙ, ФЕВРАЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Январь	388,25	512,48	513,15	525,67	400,00	405,00	415,00	420,00
Февраль	388,25	512,48	513,15	525,67	385,00	395,00	400,00	410,00

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 28.02.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

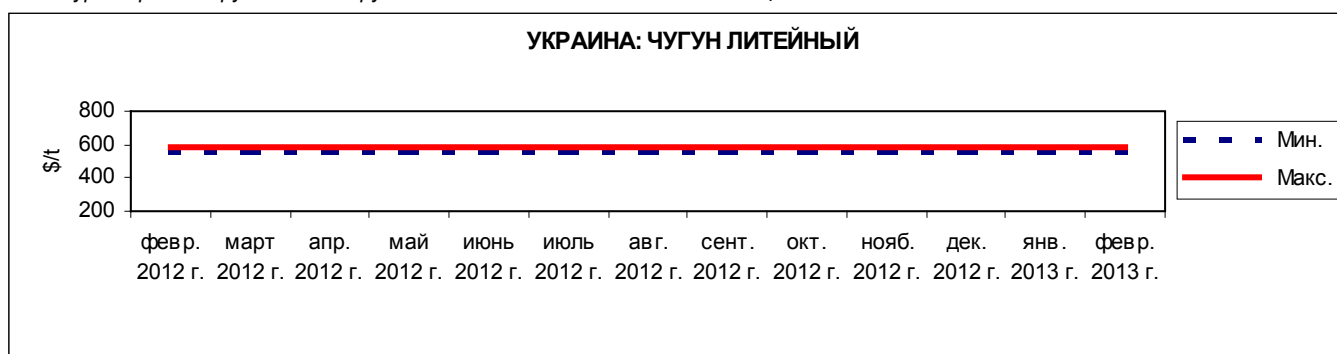


В феврале в России и Украине изменений цен на передельный чугун заявлено не было. Экспортные цены снизились по Украине и России на \$10-15.

## УКРАИНА - РОССИЯ: ЧУГУН ЛИТЕЙНЫЙ, ФЕВРАЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Январь	496,95	590,13	563,22	588,25
Февраль	496,95	590,13	563,22	588,25

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 28.02.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В феврале в России и Украине изменений цен на литейный чугун заявлено не было.

## УКРАИНА - РОССИЯ: ШТРИПС РЯДОВОЙ, ФЕВРАЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Январь	472,11	869,67	598,89	598,89
Февраль	495,40	882,09	598,89	598,89

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 28.02.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В феврале в России цены на штрипсы выросли. Изменения по предприятиям: ОАО "Новолипецкий металлургический комбинат" - с 17320-18960 до 17930-19570 руб./т, ОАО "Северсталь" ЧерМК - с 15200-18050 до 15950-18800 руб./т, ОАО "Уральская сталь" - с 21500-28000 до 22500-28400 руб./т. В феврале в Украине изменений цены на штрипсы заявлено не было.

## УКРАИНА - РОССИЯ: ЗАГОТОВКА ТРУБНАЯ, ФЕВРАЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max
Январь	530,59	642,28
Февраль	537,98	636,62

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 28.02.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В феврале в Украине цены на заготовки трубные несколько выросли по среднему минимуму и снизились по среднему максимуму. Изменения по предприятиям: ПАО «Днепропетровский металлургический комбинат им. Дзержинского» - с 4239-4462 до 4298-4627 грн./т, ПАО «Евраз - Днепропетровский металлургический завод им. Петровского» - с 5132 до 5086 грн./т.

## УКРАИНА: ЗАГОТОВКА ТРУБНАЯ



## УКРАИНА - РОССИЯ: ЗАГОТОВКА ДЛЯ ПЕРЕКАТА, ФЕВРАЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Январь	593,24	602,56	439,58	598,51	530,00	535,00	525,00	530,00
Февраль	593,24	602,56	437,54	597,94	525,00	535,00	530,00	535,00

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 28.02.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

## УКРАИНА: ЗАГОТОВКА ДЛЯ ПЕРЕКАТА



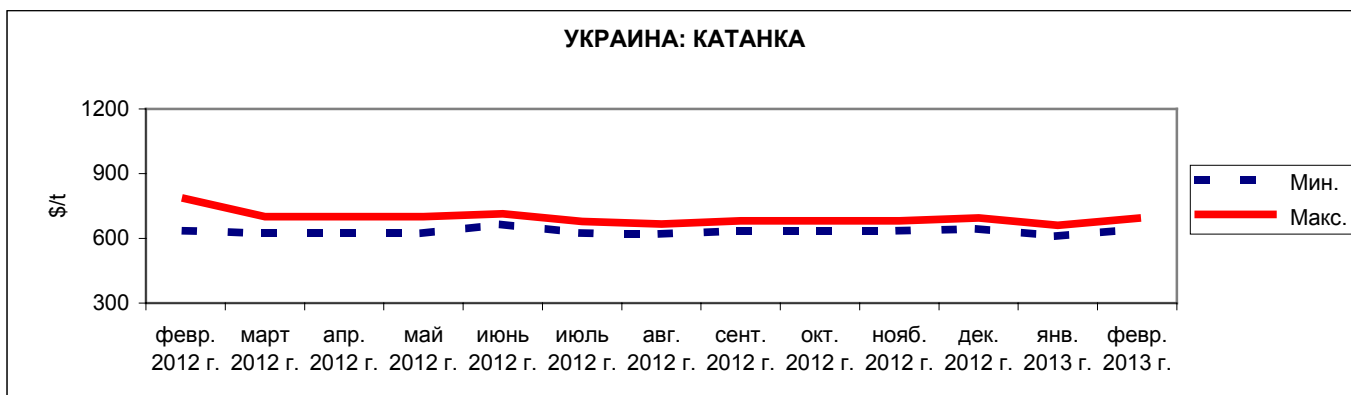
В феврале в России изменений цены на заготовки для переката заявлено не было.  
 В Украине цены на заготовки для переката несколько снизились. Изменения по предприятиям: ПАО «Днепропетровский металлургический комбинат им. Дзержинского» - с 3512-4527 до 3496-3545 грн./т, ПАО «Евраз - Днепропетровский металлургический завод им. Петровского» - с 4782 до 4777 грн./т.  
 Экспортные цены по Украине снизились на \$5, по России - выросли на \$5.

## УКРАИНА - РОССИЯ: КАТАНКА, ФЕВРАЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max
Январь	559,07	782,70	610,78	660,84	595,00	605,00
Февраль	528,01	782,70	642,69	693,76	585,00	600,00

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 28.02.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

## УКРАИНА: КАТАНКА



В феврале в России цены на катанку снизились по среднему минимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "Северсталь" ЧерМК - с 19320-20290 до 18500-19500 руб./т, ОАО «Челябинский металлургический комбинат» - с 18000 до 17000 руб./т. В Украине в феврале цены на катанку выросли. Изменения по предприятиям: ПАО «АрселорМиттал Кривой Рог» - с 4880-5280 до 5135-5543 грн./т. Экспортные цены снизились на \$5-10.

## УКРАИНА - РОССИЯ: АРМАТУРА КЛАССА А1, А3, ФЕВРАЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max
Январь	541,96	874,33	570,73	769,48	580,00	610,00
Февраль	573,05	874,33	637,56	800,77	570,00	585,00

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 28.02.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В феврале в России цены на арматуру выросли по среднему минимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "Ревякинский металлопрокатный завод" - с 17449-20847 до 18644-19746 руб./т, ОАО "Северсталь" ЧерМК - с 19070-20470 до 18450-19650 руб./т, ОАО «Челябинский металлургический комбинат» - с 19900-20800 до 19800-20700 руб./т.

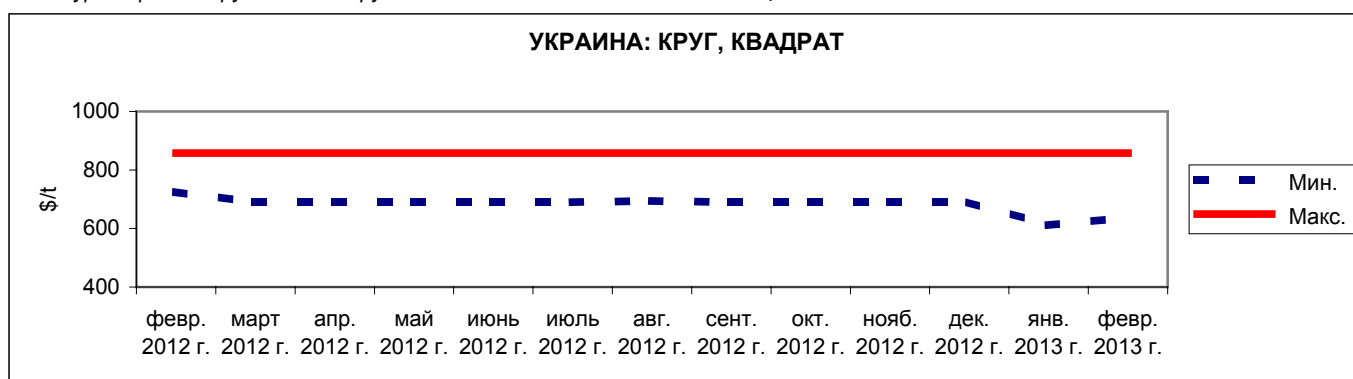
В Украине в феврале цены на арматуру повысились. Изменения по предприятиям: ПАО «АрселорМиттал Кривой Рог» - с 4560-6148 до 5094-6398 грн./т.

Экспортные цены снизились на \$10-25.

## УКРАИНА - РОССИЯ: КРУГ, КВАДРАТ, ФЕВРАЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Январь	444,15	860,35	610,78	857,34
Февраль	528,01	860,35	637,56	857,34

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 28.02.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В феврале в России цены на круги, квадраты выросли по среднему минимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "Евраз-Нижнетагильский металлургический завод" - с 19500 до 19400-19450 руб./т, ОАО "Северсталь" ЧерМК - с 18220-19720 до 18100-18900 руб./т, ОАО "Уральская сталь" - с 14300-14500 до 17000-21000 руб./т.

В Украине в феврале цены на круги, квадраты снизились по среднему минимуму. Изменения по предприятиям: ПАО «АрселорМиттал Кривой Рог» - с до 4880-4920 до 5094-5501 грн./т.

## УКРАИНА - РОССИЯ: БАЛКА, ШВЕЛЛЕР, ФЕВРАЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max
Январь	639,67	1066,90	657,59	843,83	625,00	625,00
Февраль	639,67	1043,60	657,59	828,18	615,00	630,00

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 28.02.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В феврале в России цены на балки и швеллеры снизились по среднему максимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "Евраз-Нижнетагильский металлургический завод" - с 23400-34350 до 23400-33600 руб./т, ОАО "Уральская сталь" - с 27500-27800 до 27500-31000 руб./т.

В Украине в феврале цены на балки и швеллеры снизились по среднему максимуму. Изменения по предприятиям: ПАО «Евраз - Днепропетровский металлургический завод им. Петровского» - с 5254-6742 до 5254-6617 грн./т.

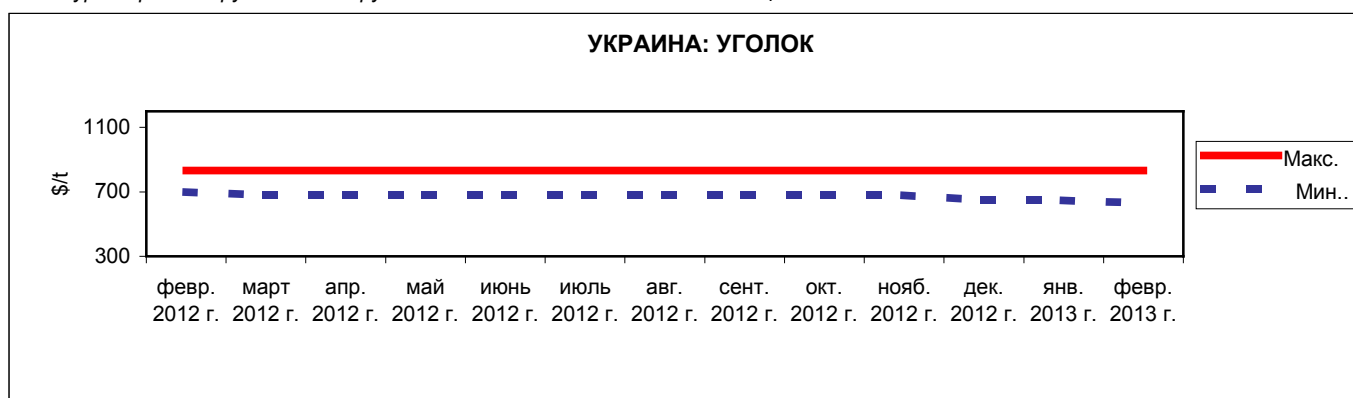
Экспортные цены на балки и швеллеры снизились на \$10 по среднему минимуму и выросли на \$5 по среднему максимуму.



**УКРАИНА - РОССИЯ: УГОЛОК, ФЕВРАЛЬ 2013 ГОДА**

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Январь	602,56	838,61	610,78	832,31
Февраль	602,56	878,99	630,43	832,31

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 28.02.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



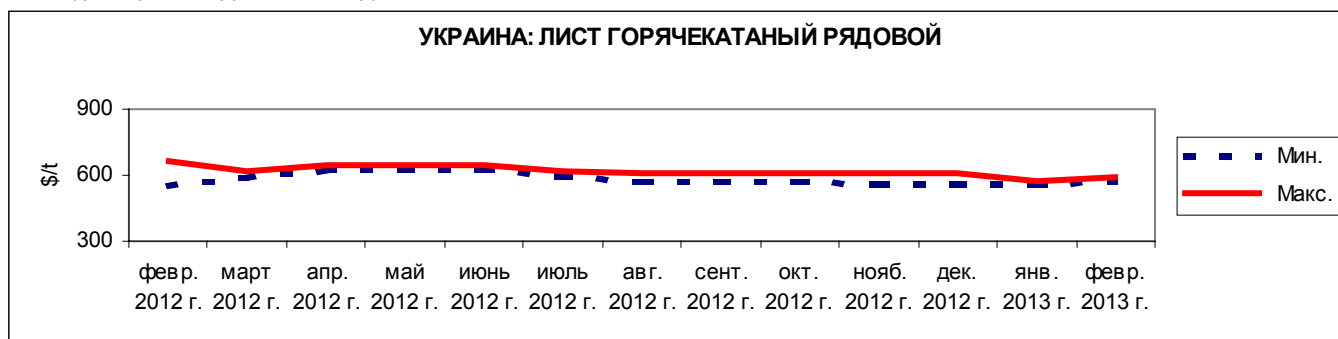
В феврале в России цены на уголок выросли по среднему максимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "Евраз-Нижнетагильский металлургический завод" - с 26200-26750 до 26500-28300 руб./т.

В Украине в феврале цены на уголок выросли по среднему минимуму. Изменения по предприятиям: ПАО «АрселорМиттал Кривой Рог» - с 4880-5000 до 5037-5159 грн./т, ПАО «Евраз - Днепропетровский металлургический завод им. Петровского» - с 5888-6007 до 5458-5883 грн./т.

**УКРАИНА - РОССИЯ: ЛИСТ ГОРЯЧЕКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ, ФЕВРАЛЬ 2013 ГОДА**

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Январь	484,53	736,11	563,22	573,86	550,00	570,00	565,00	600,00
Февраль	496,95	736,11	572,61	586,37	570,00	580,00	590,00	620,00

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 28.02.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В феврале в России цены на лист горячекатаный рядовой выросли по среднему минимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "Новолипецкий металлургический комбинат" - с 17320-18960 до 17930-19570 руб./т, ОАО "Северсталь" ЧерМК - с 17960-23010 до 18480-23010 руб./т, ОАО "Уральская сталь" - с 15600-16500 до 16000-21500 руб./т.

В Украине цены на лист горячекатаный выросли. Изменения по предприятиям: ПАО «Мариупольский металлургический комбинат им. Ильича» - с 4500-4585 до 4575-4685 грн./т.

Экспортные цены по Украине выросли на \$10-20, по России - на \$20-25.

### УКРАИНА - РОССИЯ: РУЛОН ГОРЯЧЕКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ, ФЕВРАЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Январь	519,63	666,54	547,57	557,59	550,00	580,00	565,00	600,00
Февраль	519,63	681,45	560,09	570,10	570,00	590,00	590,00	620,00

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 28.02.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В феврале в России цены на горячекатаные рулоны выросли по среднему максимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "Новолипецкий металлургический комбинат" - с 17660-18960 до 18270-19570 руб./т, ОАО "Северсталь" ЧерМК - с 17960-21460 до 18480-21940 руб./т.

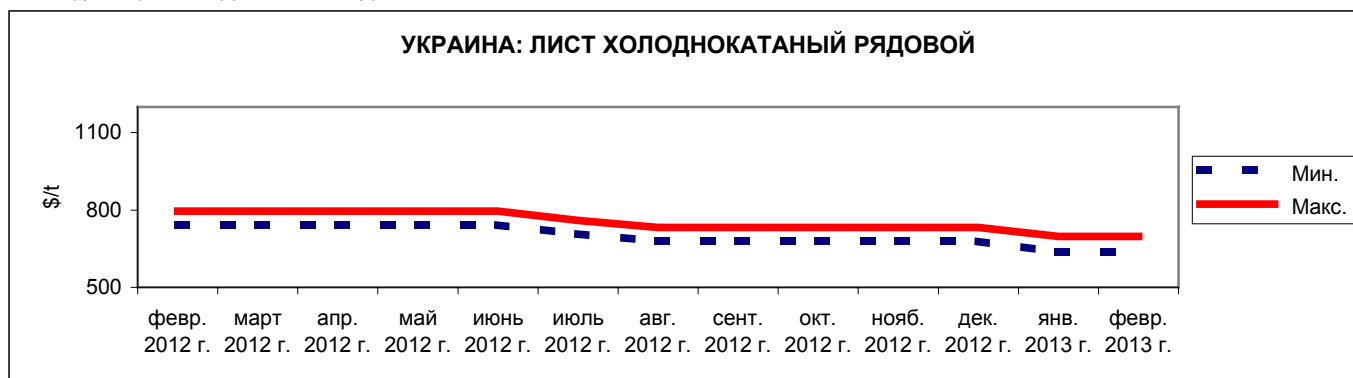
В Украине в феврале цены на горячекатаные рулоны выросли. Изменения по предприятиям: ПАО «Мариупольский металлургический комбинат им. Ильича» - с 4375-4455 до 4475-4555 грн./т.

Экспортные цены по Украине выросли на \$10-20, по России - на \$20-25.

### УКРАИНА - РОССИЯ: ЛИСТ ХОЛОДНОКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ, ФЕВРАЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Январь	609,39	811,90	635,81	697,89	625,00	630,00	660,00	685,00
Февраль	609,39	825,57	635,81	697,89	645,00	650,00	660,00	680,00

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 28.02.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В феврале в России цены на холоднокатаный лист выросли по среднему максимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "Новолипецкий металлургический комбинат" - с 20740-24420 до 21160-24840 руб./т, ОАО "Северсталь" ЧерМК - с 22140-26140 до 22580-26580 руб./т.

В Украине в феврале изменений цены на холоднокатаный лист заявлено не было.

Экспортные цены по Украине выросли на \$20, по России - снизились на \$5.

### УКРАИНА - РОССИЯ: РУЛОН ХОЛОДНОКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ, ФЕВРАЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Январь	609,39	811,90	635,81	697,89	625,00	630,00	660,00	620,00
Февраль	609,39	825,57	635,81	697,89	645,00	650,00	660,00	680,00

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 28.02.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В феврале в России цены на холоднокатаные рулоны выросли по среднему максимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "Новолипецкий металлургический комбинат" - с 20740-24420 до 21160-24840 руб./т, ОАО "Северсталь" ЧерМК - с 22140-26140 до 22580-26580 руб./т.

В Украине в феврале изменений цены на холоднокатаные рулоны заявлено не было.

Экспортные цены по Украине выросли на \$20, по России - снизились на \$5.



**УКРАИНА - РОССИЯ: КОНЦЕНТРАТ, ФЕВРАЛЬ 2013 ГОДА**

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Экспорт, Украина, \$/т, DAF гр. Ук-раины		Экспорт, Россия, \$/т, DAF гр. Рос-сии	
	min	max	min	max	min	max
Январь	41,68	70,94	103,00	115,00	105,00	115,00
Февраль	68,95	72,77	105,00	115,00	105,00	115,00

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 28.02.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В России в феврале цены выросли. Изменения по предприятиям: ОАО "Комбинат "КМАруда" - с 1804 до 2260 руб./т, ОАО «Коршуновский горно-обогатительный комбинат» - с 1342 до 2220 руб./т, Стойленский ГОК - с 2284 до 2343 руб./т. Экспортные цены по Украине выросли на \$5.

**УКРАИНА - РОССИЯ: ОКАТЫШИ, ФЕВРАЛЬ 2013 ГОДА**

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Экспорт, Украина, \$/т, DAF гр. Ук-раины		Экспорт, Россия, \$/т, DAF гр. Рос-сии	
	min	max	min	max	min	max
Январь	79,64	79,64	122,00	132,00	122,00	132,00
Февраль	88,18	88,18	105,00	135,00	105,00	135,00

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 28.02.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В России в феврале цены на окатыши выросли. Изменения по предприятиям: ОАО «Евраз Качканарский горно-обогатительный комбинат» - с 2564 до 2839 руб./т.

Экспортные цены снизились на \$17 по среднему минимуму и выросли на \$3 по среднему максимуму.

**УКРАИНА - РОССИЯ: АГЛОРУДА, ФЕВРАЛЬ 2013 ГОДА**

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Экспорт, Украина, \$/т, DAF гр. Ук-раины		Экспорт, Россия, \$/т, DAF гр. Рос-сии	
	min	max	min	max	min	max
Январь	48,42	48,42	66,00	75,00	50,00	55,00
Февраль	49,23	49,23	55,00	70,00	55,00	60,00

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 28.02.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В феврале в России цены на аглоруду выросли. Изменения по предприятиям: ОАО «Стойленский горно-обогатительный комбинат» - с 1559 до 1585 руб./т.

Экспортные цены снизились на \$5-11 по Украине и выросли на \$5 - по России.

**УКРАИНА - РОССИЯ: КОКС ФРАКЦИЯ 0-10 мм, ФЕВРАЛЬ 2013 ГОДА**

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Январь	93,18	93,18	125,16	137,68
Февраль	93,18	93,18	125,16	137,68

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 28.02.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В феврале в России и Украине изменений цены на кокс фракции 0-10 мм заявлено не было.

## УКРАИНА - РОССИЯ: КОКС ФРАКЦИЯ 10-25 мм, ФЕВРАЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Январь	248,48	264,01	270,34	277,85
Февраль	248,48	264,01	270,34	277,85

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 28.02.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

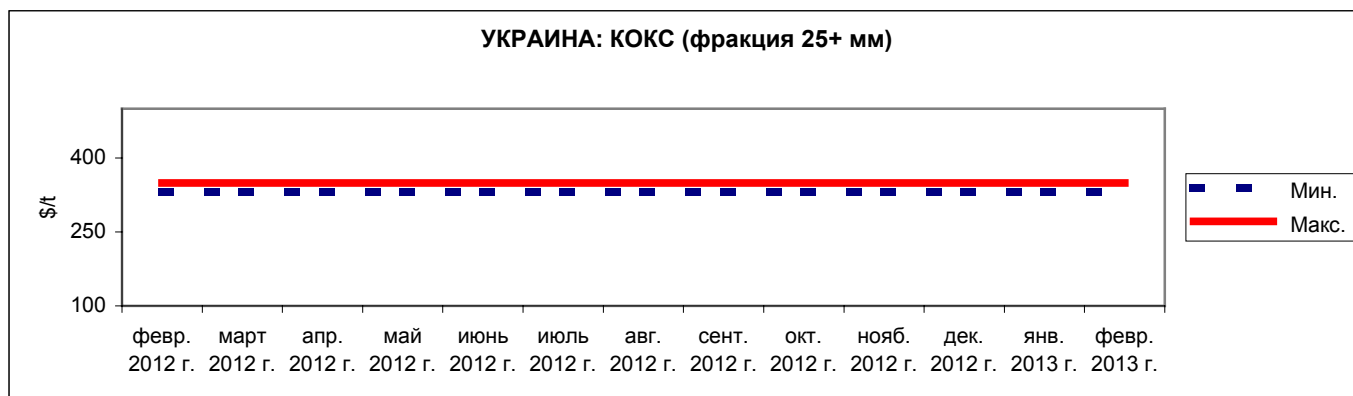


В феврале в России и Украине изменений цены на фракцию 10-25 мм заявлено не было.

## УКРАИНА - РОССИЯ: КОКС ФРАКЦИЯ 25+ мм, ФЕВРАЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max
Январь	285,75	295,07	330,92	349,20	240,00	250,00
Февраль	285,75	295,07	330,92	349,20	240,00	250,00

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 28.02.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

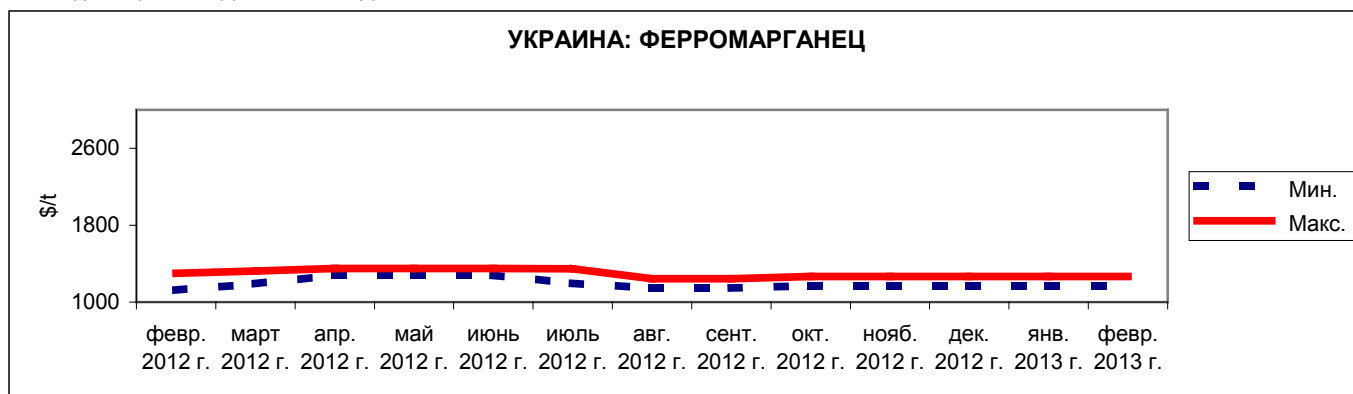


В феврале в России и Украине изменений цены на кокс фракции 25+ мм заявлено не было.  
Экспортные цены - без изменений.

## УКРАИНА - РОССИЯ: ФЕРРОМАРГАНЕЦ, ФЕВРАЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Январь	1079,77	1173,67	1171,30	1267,17
Февраль	1079,77	1173,67	1171,30	1267,17

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 28.02.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В феврале в России и Украине изменений цены на ферромарганец заявлено не было.

#### УКРАИНА - РОССИЯ: ФЕРРОСИЛИЦИЙ, ФЕВРАЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*	
	min	max
Январь	1239,39	1314,51
Февраль	1239,39	1314,51

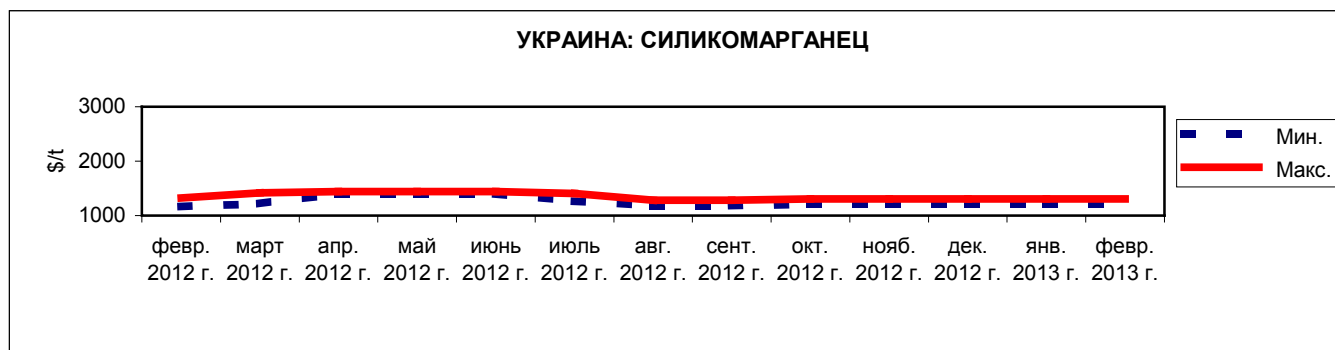
\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 28.02.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В феврале в России изменений цены на ферросилиций заявлено не было.

#### УКРАИНА - РОССИЯ: СИЛИКОМАРГАНЕЦ, ФЕВРАЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Январь	1239,39	1333,29	1204,65	1304,69
Февраль	1239,39	1333,29	1204,65	1304,69

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 28.02.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В феврале в России и Украине изменений цены на ферромарганец заявлено не было. ([Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

## ДРАГОЦЕННЫЕ МЕТАЛЛЫ

### СНГ

#### ОАО «ПОЛЮС ЗОЛОТО» ПРОДАЛО АКТИВЫ В КАЗАХСТАНЕ И КЫРГЫЗСТАНЕ

Крупнейший в России производитель золота «Полюс Золото закрыл» сделку по продаже активов в Казахстане и Кыргызстане группе таинственных офшоров, сообщила компания. «Полюс Золото» три раза пытался продать «Казахалтын», числящийся на балансе его "дочки" KazakhGold, а также актив в Кыргызстане бывшим акционерам KazakhGold - семье Асаубаевых. Последний раз Полюс ждал от сделки \$385 млн., однако она не состоялась из-за того, что покупатель в очередной раз не смог найти денег. «Полюс Золото», в феврале получивший новых акционеров, сообщил, что соглашение подразумевает продажу 100% «Казахалтына» за \$10 млн. и киргизской "дочки" «Полюс Золота» Norex за \$1 млн.

По условиям сделки, которую одобрило правительство Казахстана, Полюс также получит от консорциума \$288 млн. в счет погашения долгов «Казахалтына». При этом «Полюс Золото» мог простить порядка \$180 млн. из общего объема, который на момент объявления о соглашении с покупателями в декабре составлял порядка \$466 млн., подсчитали аналитики. В консорциум покупателей вошли Institute Project B.V., Financial Services B.V. и Folkstand Consortium Limited, о бенефициарах которых «Полюс Золото» не сообщает со ссылкой на подписанные соглашения о конфиденциальности. (Reuters/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### РОССИЯ

#### WHITE BEAR RESOURCES (WBR) ОТКАЗЫВАЕТСЯ ОТ УЧАСТКОВ ЗОЛОТА

Канадская горнодобывающая компания White Bear Resources (WBR) решила отказаться от лицензий на месторождения золота в России - участки Кундат и Центральный Кундат Кундусуольской рудной зоны (Кемеровская область), сообщила компания. По заявлению компании, WBR сосредоточится на развитии геологоразведочных активов в Бразилии. WBR принадлежали 53% акций ОАО "Эверест Капитал", которое владеет разведочными лицензиями на эти участки. В начале февраля компания заключила соглашение с гендиректором и совладельцем "Эверест Капитала" Павлом Козловым о передаче ему 53% акций компании. В результате сделки П.Козлов консолидирует 100% ОАО, срок действия лицензий у которого истекает в августе 2014 г.

Канадская компания приобрела акции "Эверест Капитал" в мае 2011 г. у П. Козлова. По условиям сделки, компания должна была выкупить все акции "Эверест Капитала" и в течение трех лет выполнить следующие условия: выплатить \$300 тыс. наличными, выпустить в его пользу 10,5 млн. акций WBR и вложить \$1 млн. в развитие месторождения Кундат. Кроме того, компания должна была передавать "Эверест Капиталу" 3% чистой прибыли от производства на месторождениях. WBR не проводила ГПП на лицензионных участках, но гарантировала в 2011 г. минимальные обязательства на \$250 тыс. При этом затраты на стадию разведочного и первичного бурения на Кундате и Центральном оцениваются в \$2,4 млн. Запасы Кундата по категории P1 оценивались в 6 т золота, P2 - 14 т. (Finmarket.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ГЕОЛОГИ ВЫЯВИЛИ В КУЗБАССЕ ВИКТОРЬЕВСКОЕ ЗОЛОТОРУДНОЕ ПОЛЕ С ПРОГНОЗНЫМИ РЕСУРСАМИ 54 Т ЗОЛОТА

Сибирский научно-исследовательский институт геологии, геофизики и минерального сырья (ФГУП "СНИИГГиМС") выявил в Кемеровской области Викторьевское золоторудное поле с прогнозными ресурсами 54 т золота. Об этом сообщает пресс-служба Роснедр. В рамках государственного контракта N10 Ф-07 от 21 сентября 2007 г. "Поисковые работы по выявлению золоторудных полей в метасоматитах Шерегешевской площади Горной Шории (Кемеровская обл.)", ФГУП "СНИИГГиМС" в 2012 г. завершило поисковые работы на рудное золото на Шерегешевской площади. Отчетные материалы направлены в Фонды геологической информации. В результате работ было установлено Викторьевское золоторудное поле, в пределах которого локализованы пять рудных зон с золото-сульфидно-кварцевым оруденением среди метасоматитов безрезитового типа. Прогнозные ресурсы золота оценены на уровне 54 т. ([БизнесТАСС/Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ИРКУТСКАЯ ОБЛАСТЬ В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛА ЗОЛОТОДОБЫЧУ

Недропользователи Иркутской области увеличили в январе-феврале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. добычу золота на 11,7% до 1167,3 кг, сообщили Агентству ПРАЙМ в правительстве области. "Рост золотодобычи произошел за счет более чем двукратного роста производства на фабрике ОАО "Первенец" (входит в Polyus Gold), - отметил собеседник агентства. "Высочайший" за первые два месяца года добыл 827 кг драгметалла (соответствует показателю прошлого года), "Первенец" - 243,6 кг (рост в 2,3 раза) и "Друза" - 96,7 кг (сокращение на 6%).

Недропользователи Иркутской области намерены увеличить в 2013 г. по сравнению с 2012 г. золотодобычу на 10% до 20,7 т. Согласно утвержденной региональными властями квоте, в 2013 г. планируется добыть 9,96 т рудного золота и 10,75 - россыпного. Из общего объема коренного (рудного) золота половина придется на ОАО "Высочайший", которое намерено добыть 4,8 т драгметалла, предприятия Polyus Gold запросили квоту на добычу 4,54 т рудного золота, ООО "Друза" - 0,6 т. Иркутская область в 2012 г. увеличила по сравнению с 2011 г. золотодобычу на 11,2% - до 18,908 т, в том числе рудного золота было добыто 6,933 т (рост на 31,5%), россыпного - 11,975 т, что на 2,3% выше показателей 2010 г. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### НОВОСТИ КОМПАНИЙ

#### ХОЛДИНГ «ИСКРА» В 2013 ГОДУ БУДЕТ НАРАЩИВАТЬ ДОБЫЧУ ЗОЛОТА

В текущем году золотодобывающий холдинг «Искра» (Республика Саха) планирует увеличить добычу золота до 720 кг. Таким образом, объем производства увеличится по сравнению с результатами 2012 г. на 35%. В 2012 г. компаниями холдинга было добыто 534 кг драгоценного металла при плане 500 кг. В 2013 г. холдинг «Искра» планирует продолжить освоение двух своих основных золотоносных участков - Бергеннях и Мекчерге, расположенных в Оймяконском улусе регионе.

В настоящее время в рамках подготовки к промывочному сезону 2013 г. на золотоносных участках холдинга ведутся вскрышные работы, работает первый геологоразведочный отряд. В дальнейшем предполагается создание еще двух геологоразведочных отрядов, которые будут выделены в разведпартию для воспроизводства минерально-сырьевой базы предприятия. Для расширения масштабов работ запланирована закупка новой техники на 230 млн. руб. В 2012 г. на эти цели было затрачено более 90 млн. руб. Также в настоящее время в базовом поселке холдинга ведутся строительные-ремонтные работы по улучшению и расширению жилых помещений для сотрудников, а также подсобных помещений, включая собственные коровник и свиноферму для обеспечения работников свежими продуктами.

Холдинг «Искра» был основан в 1997 г. В настоящее время в состав холдинга входят три компании – «Искра», «Искра плюс» и «Инголд». Структуры холдинга располагают лицензиями на участки Бергеннях (действие лицензии до 2015 г.) и Мекчерге (действие лицензии до 2029 г.). За последние три года компании холдинга добыли в Якутии более 1,400 т золота, в том числе в 2010 г. - 481 кг, в 2011 г. - 430 кг, в 2012 г. - 534 кг. ([Металлоснабжение и сбыт/Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### ЗОЛОТОДОБЫВАЮЩАЯ КОМПАНИЯ NORDGOLD В IV КВАРТАЛЕ 2012 ГОДА ПОЛУЧИЛА УБЫТОК

Золотодобывающая Nordgold миллиардера Алексея Мордашова, активно инвестировавшая в добычу на западе Африки, неожиданно показала чистый убыток в последнем квартале прошлого года из-за роста расходов и падения продаж, передает Reuters. Nordgold может оказаться белой вороной среди других крупных производителей драгметаллов РФ, которые активно наращивали производство и продажи в последние годы на фоне роста цен на золото в период ослабления мировой экономики. Гиганты российской горнорудной промышленности «Полюс Золото» и «Полиметалл» рапортовали о сильном росте выручки и продаж в 2012 г. В последнем квартале 2012 г. Nordgold показала чистый убыток в \$47,2 млн. по сравнению с прибылью в \$78 млн. в октябре-декабре 2011 г. Опрошенные Рейтер аналитики ожидали чистую прибыль за квартал в \$43,8 млн. Чистая прибыль Nordgold, выделенной из состава российского стального гиганта «Северстали» - основного актива Мордашова, - упала в 2012 г. на 70% до \$76 млн. с \$252 млн. годом ранее. Выручка почти не изменилась по сравнению с 2011 г. "У компании есть опыт удивлять инвесторов плохими новостями, - сказал Рейтер аналитик БКС Олег Петропавловский. - В первом полугодии это были производственные показатели, в этот раз - несколько негативных финансовых результатов". Котировки малоликвидных акций Nordgold ни в Лондоне, ни в Амстердаме к 14.40 МСК ни разу не менялись к закрытию торгов накануне, так как с ними не совершали сделок. Падение прибыли компания объяснила неденежными списаниями и обесценением на \$102 млн. в 2012 г. Списания связаны с проектами Lefa и Тарагко на западе Африки, на которую приходится порядка половины производства Nordgold, сказал аналитик БКС Петропавловский. ([Forbes.kz/Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### ОАО «ПОЛЮС ЗОЛОТО» К 2016 ГОДУ ПЛАНИРУЕТ УВЕЛИЧИТЬ ДОБЫЧУ ЗОЛОТА

«Полюс Золото» планирует к 2016 г. увеличить добычу золота на 67% до 2,8 млн. унций (87 т) в год по сравнению с 2012 г. В июле 2011 г. компания планировала выйти на ежегодный выпуск 2,8 млн. унций золота в 2015 г. В 2013 г. компания планирует увеличить капитальные вложения в 2 раза до \$1,5-1,6 млрд. по сравнению с 2012 г. По итогам 2012 г. капвложения компании, по оценкам менеджмента составили \$700-750 млн. против \$341 млн. в 2011 г.

В 2012 г. «Полюс Золото» увеличил добычу золота на 12% до 1,68 млн. унций (52,25 т) по сравнению с 2011 г. Выручка компании выросла на 22% до \$2,8 млрд. По итогам 2013 г. компания планирует произвести 1,59-1,68 млн. унций (49,5-52,2 т) золота. Целью стратегии развития компании является достижение объема производства к 2020 г. на уровне 4,4 млн. унций золота в год (около 137 т). Это потребует \$8,7 млрд. инвестиций в 2011-2020 гг., включая \$4,7 млрд. до 2015 г. ([Металлоснабжение и сбыт/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ГК «ПЕТРОПАВЛОВСК» ПРИОБРЕЛА ЛИЦЕНЗИИ НА ЧЕТЫРЕ МЕСТОРОЖДЕНИЯ ЗОЛОТА

Прогнозные ресурсы золота на месторождениях группы компаний "Петропавловск" за год увеличились на 1,8%. Сейчас они превышают 25 млн. унций, или 780 т. Сегодня запасы группы компаний составляют 10 млн. унций, или 311 т золота. Рост обеспечен благодаря геологоразведке. В этом году такие работы будут проходить, в том числе и на новых участках. Их было приобретено четыре. Все рядом с действующими рудниками - Албын, Пионер и Маломыр. В сообщении "Петропавловска" говорится, что, по предварительной оценке, все участки являются очень перспективными.

Главный золотодобытчик Приамурья и в минувшем году увеличил показатели на 13% до 22 т драгметалла. Планы на текущий год - получить еще на тонну-другую больше. Крупнейший акционер "Петропавловска" - инвестиционная компания BlackRock Inc с пакетом в 10%. Акциями также владеют учредитель группы компаний - Питер Хамбро (4,6%). Доля Павла Масловского (7,9%) учтена в трастовых структурах - сенатор от Амурской области не имеет в них право голоса. Около 70% акций находятся в свободном обращении. Бумаги торгуются на Лондонской фондовой бирже. За последний год цена акций "Петропавловска" устойчиво снижается. В начале марта 2012 г. стоимость одной акции превышала 690 фунтов стерлингов. Акции компании входят в расчет нескольких биржевых индикаторов - это индексы FTSE 250 и FTSE Gold mining. По объемам добычи золота "Петропавловск" по итогам 2012 г. на втором месте в России. ([Gtrkamur.ru/Металл Украины, СНГ, мира](http://Gtrkamur.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

### ПРОГНОЗ

#### **ДОБЫЧА ЗОЛОТА ДО 2020 ГОДА БУДЕТ УВЕЛИЧИВАТЬСЯ**

Россия до 2020 г. будет увеличивать добычу золота на 4-5% в год при сохранении высоких цен на драгметалл. Об этом сообщил на саммите Адама Смита председатель Союза золотопромышленников России Сергей Кашуба. По его словам, при таких темпах роста добычи золота Россия уже в 2015 г. сможет переместиться с 4-го на 3-е место в мире по объемам добычи этого драгметалла. В ближайшие годы продолжится консолидация пяти-шести золотодобывающих компаний в России, на долю которых приходится около 50% общего производства драгметалла. Возможно также объединение с крупными иностранными компаниями, кроме того, продолжится консолидация средних и мелких предприятий в отрасли. К концу текущего десятилетия ожидается снижение доли добычи рассыпного золота в структуре общей добычи с 30 до 25% из-за того, что государство не финансирует геологоразведку россыпных месторождений. При этом доля добычи рудного золота вырастет до 75%. Как ожидается, в ближайшее время государство в партнерстве с частной компанией приступит к разработке золоторудного месторождения Сухой Лог, добавил Кашуба. (Бизнес-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

## **УЗБЕКИСТАН**

### **ОАО «АЛМАЛЫКСКИЙ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» ПОСТРОИТ ПОДЗЕМНЫЙ РУДНИК НА МЕСТОРОЖДЕНИИ КАЙРАГАЧ**

Кабинет министров Узбекистана издал постановление "О мерах по реализации инвестиционного проекта "Строительство подземного рудника на месторождении Кайрагач, сообщает UzDaily. Документ принят в целях обеспечения выполнения выбывающих мощностей по добыче золотосодержащей руды шахты "Семгуран" и поддержания уровня загрузки перерабатывающих производственных мощностей Ангренойской золотоизвлекательной фабрики ОАО "Алмалыкский ГМК". Как отмечается в документе, в рамках реализации инвестиционного проекта "Строительство подземного рудника на месторождении Кайрагач разработано технико-экономическое обоснование проекта с общей стоимостью капитальных вложений \$30,56 млн. и в установленном порядке проведена его экспертиза в уполномоченных органах.

Согласно постановлению, ОАО "Алмалыкский ГМК" направит \$10,59 млн. собственных средств, включая средства специальных инвестиционных счетов, на финансирование проекта. При этом Фонд реконструкции и развития Узбекистана (ФРПУ) предоставит кредит в \$6,72 млн. для реализации проекта. Кредит ФРПУ будет рефинансирован через АКИБ "Ипотека-банк". Кредит предоставляется сроком на 7 лет, включая двухлетний льготный период, с процентной ставкой 4,0% годовых, включая маржу рефинансирующего банка в 1,0% годовых.

АКИБ "Ипотека-банк" также выделит кредит в \$13,25 млн. Банк предоставит кредит на 7 лет, включая двухлетний льготный период, по процентной ставке, не превышающей ставку рефинансирования Центрального банка Республики Узбекистан (сейчас 12% годовых). ОАО "Алмалыкский ГМК" является заемщиком и исполнительным органом, ответственным за своевременную и в полном объеме реализацию проекта, а также целевое и эффективное использование привлекаемых кредитов. Расходы, связанные с погашением привлекаемых кредитов и их обслуживанием, осуществляются за счет собственных средств ОАО "Алмалыкский ГМК", включая специальные инвестиционные счета. Правительство до 1 ноября 2014 г. освободило от таможенных платежей (за исключением таможенных сборов) материалы, транспортные средства, оборудование и запасные части к ним, не производимые в Узбекистане, импортируемые ОАО "Алмалыкский ГМК" в рамках реализации проекта. ([Regnum/Металл Украины, СНГ, мира](http://Regnum/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

## **АВСТРАЛИЯ**

### СТАТИСТИКА

#### **В IV КВАРТАЛЕ 2012 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО ЗОЛОТА ВЫРОСЛО**

Объемы выпуска золота в Австралии выросли в 4 квартале 2012 г. в связи с вводом в эксплуатацию нескольких новых шахт на западе страны. Производство золота в указанный период увеличилось на 8% в квартальном исчислении и на 1% к АППГ до 2,4 млн. унций. В целом, отрасль развивалась положительно в связи с выходом на производственную стадию новых шахт и улучшением характеристик имевшихся активов. Regis Resources увеличила выпуск золота на шахте Garden Well до 52 тыс. унций по сравнению с 18 тыс. унций в 3 квартале 2012 г. Аналогично объемы производства выросли на шахте Boddington (принадлежит Newmont) на 50 тыс. унций, в течение 2012 г. компания нарастила выпуск золота на шахте до 750 тыс. унций. Согласно данным консалтинговой группы Surbiton Associates, в настоящее время стало затруднительно получить полную информацию о результатах работы горнодобывающих компаний в Австралии с тех пор, как правительство перестало запрашивать публичный отчет о деятельности частных и иностранных компаний в стране. (Sogra/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

## УКРАИНА

## СТАТИСТИКА

## В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ЛОМ НЕ ЭКСПОРТИРОВАЛСЯ, ИМПОРТ ВЫРОС

В январе украинские ломозаготовительные предприятия не экспортировали металлолом, тогда как за аналогичный период прошлого года этот показатель составил 62,2 тыс. т. Об этом сообщил источник в Кабмине. Украина прекратила экспорт металлолома в ноябре 2012 г. Январский импорт металлолома вырос к АППГ в 4,3 раза до 4,3 тыс. т.

## Экспорт-импорт металлолома в 2012-2013 гг., тыс. т

	2012 г.	2013 г.
Экспорт	62,2	-
Импорт	1,0	4,3

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## АНАЛИЗ

## 2013 ГОД МОЖЕТ СТАТЬ ПЕРВЫМ ГОДОМ ЗА ВСЮ ИСТОРИЮ ГМК, КОГДА ИМПОРТ ЛОМА БУДЕТ ПРЕВАЛИРОВАТЬ НАД ЭКСПОРТОМ

2013 г. может стать первым годом за всю историю отечественного ГМК, когда импорт лома будет преваляировать над экспортом. В прошлом году страна вдвое сократила объемы вывоза лома черных металлов. А за последние три месяца пределы государства вообще не покинуло ни одной ты этого сырья. До сих пор Украину на глобальных площадках торговли ломом знали как закадычного донора. Сегодня же она сама нуждается в ломовых вливаниях извне. Неправильно было бы утверждать, что проблемы с ломообеспечением свалились на украинскую металлургию, как снег на голову. Заготовка вторресурсов давно была ее тонким местом, а где тонко - там и рвется. И прошлый год стал в этом смысле переломным. В 2012 г. объемы ломозаготовки в Украине скатились до минимального за последние 15 лет уровня - ниже 6 млн. т. Аукнулось это обстоятельство сталеварам только нынешней зимой. И если в декабре трудностям с закупкой лома испытывали только некоторые метпредприятия, прежде всего, из группы ИСД, то в январе с фактом недопоставок столкнулись фактически все отечественные производители стали. По данным объединения "Металлургпром", в январе металлургам удалось получить только 256 тыс. т металлолома, что составило 62% от их расчетной балансовой потребности. В итоге запасы на складах в течение января уменьшились на 90 тыс. т и по состоянию на 1 февраля оценивались примерно в 100 тыс. т. Еще один такой месяц - и они будут выметены подчистую. Причем у некоторых предприятий складские запасы уже сейчас сократились до минимума в 1 тыс. т. Кроме того, из-за дефицита лома металлургам пришлось увеличивать долю чугуна в шихте, что есть прямой путь к повышению себестоимости конечной продукции. Или же - ограничивать свою производительность. Именно дефицитом лома объяснил падение январских объемов выплавки "АрселорМиттал Кривой Рог". "Это обстоятельство повлияло на уровень производства стали и проката, и мы были вынуждены разливать и складировать чушковый чугун", - цитирует сайт АМКР главу администрации комбината по производству Парамжитя Калона. Но самая плохая новость вот в чем. Нынешняя "голодная" зима может положить начало целому циклу "голодных" лет для потребителей лома. По мнению профильных специалистов, в 2013 г. ситуация в этом секторе только усугубится. Согласно расчетному балансу, составленному совместно "Металлургпромом" и ассоциацией "УАВтормет", потребность внутреннего рынка в ломе в текущем году составит 6,7 млн. т. Прогнозируемый же объем заготовки лома в стране - примерно на 1 млн. т меньше. Даже при условии активизации ломового импорта внутренний спрос все равно останется не полностью удовлетворенным.

Госпредприятие "Укрпромвнешэкспертиза" подготовило среднесрочное прогноз-исследование относительно заготовки и потребления лома черных металлов в Украине до 2020 г., из которого следует, что внутренний дефицит этого металлургического сырья в течение трех ближайших лет вырастет вдвое - до 1,1 млн. т в 2015 г. А к 2020 г. он увеличится еще в 3 раза до 3,4 млн. т. Потребность национального ГМК в ломе к тому времени "Укрпромвнешэкспертиза" оценивает в 9 млн. т. Правда, по мнению директора предприятия Владимира Власюка, смягчить дефицит можно за счет внедрения крупных инфраструктурных проектов в стране, например, на железных дорогах и в ЖКХ. Эти отрасли потенциально являются существенным источником увеличения металлофонда, поскольку значительная часть железнодорожных путей и коммунальной трубной инфраструктуры нуждается в обновлении. В ассоциации "УАВтормет" считают, что ломозаготовка в Украине сокращается по двум причинам. С одной стороны, исчерпываются запасы легкодоступного лома. Иными словами, все, что можно было легко разобрать и порезать на лом, уже, по большому счету, порезали и разобрали. В первые 10-15 лет независимости Украины ее ломозаготовительная отрасль жила сырьевой базой, оставшейся в наследство от СССР. Поскольку же она возобновляется далеко не с такой скоростью, как используется, то теория и стали проявляться диспропорции. Кроме того, в связи с переходом на непрерывную разливку стали за последнее десятилетие существенно уменьшились объемы образования и так называемого оборотного лома на самих металлургических предприятиях.

С другой стороны, политика сбивания цен на отечественный металлолом, в которой сталепроизводители преуспели, в частности, в прошлом году (среднегодовая цена закупки лома в 2012 г. уменьшилась более чем на \$50/т относительно уровня 2011 г.), сейчас ударила по ним же рикошетом. По словам члена наблюдательного совета "УАВтормета" Владимира Галушкина, ухудшение расчетов за поставленный лом со стороны металлургов на фоне общего снижения производства стали повлекло за собой массовые увольнения ломозаготовителей, и даже закрытие отдельных площадок. А специалисты "Укрпромвнешэкспертизы" подчеркивают, что в Украине закупочные котировки на лом являются ключевым фактором активности ломосдатчиков, поскольку удельный вес физических лиц в заготовке лома у нас очень высокий.

Наконец, не стоит забывать, что полку едоков лома в прошлом году в стране прибило. Виктор Пинчук пустил в эксплуатацию свое электросталеплавильное детище - "Интерпайп Сталь", которому при полной загрузке необходимо 1,5 млн. т лома в год. Пока что завод еще не развернулся на полную мощь.

Выплавку 500-тысячной тонны стали там отпраздновали в январе. Но уже в 2013 г. "Интерпайп Сталь", согласно плану, должен выпустить 1,2 млн. т стали. Его сырьевые нужды - серьезная дополнительная нагрузка на внутреннее предложение. Впрочем, на неопределенное время выбыл из строя другой большой любитель лома - принадлежащий российскому "Мечелу" ДЭМЗ, чья потребность в ломе при штатной загрузке достигает 1 млн. т в год. И это хоть немного помогло поддержать баланс на внутреннем рынке лома. Однако в свете современной ситуации на нем весенний пуск донецкого предприятия выглядит более чем сомнительным. К тому же большинство прежних поставщиков ДЭМЗ переключились сегодня на обслуживание металлургических заводов "Интерпайпа".

Прошлый год запомнился и довольно противоречивыми попытками правительства вмешаться в регулирование потоков лома на входе и выходе из Украины. В мае 2012 г. появилось постановление Кабмина о введении квот на экспорт металлолома - в размере не более 900 тыс. т в год. Следить за соблюдением ограничений и регистрировать все контракты на вывоз этого сырья предписывалось Минэкономразвития. Чиновники мотивировали свои действия защитой внутреннего потребителя, ломозаготовители же намекали на создание свежего повода для коррупции. Ведь если правительство так опечалилось судьбами внутреннего рынка, зачем установило такой широкий - 900-тысячный - размер квоты? За предыдущие 5 лет объемы экспорта черного лома из Украины никогда не достигали такого уровня. Приближались к нему лишь в кризисном 2009 г., когда отечественным комбинатам нечем было платить за сырье, да и вообще они резко сбавили производственные обороты.

"УАВтормет" развернул целую кампанию за отмену квот и с критикой Минэкономразвития за бездеятельность, грубые нарушения законодательства, искусственные и немотивированные ограничения и т.п. Но министерство отвечало, что к нему поступили заявки на экспорт свыше 5,5 млн. т лома. Как прикажете отсеять из них 900 тыс. т? В ведомстве предложили альтернативный механизм - продавать квоты на экспорт лома на аукционах. "УАВтормет" выступил категорически против. И пока клокотал весь этот сырбор, мандаты на вывоз лома выписывались в крайне редких случаях. В итоге за прошлый год получилось вывезти из Украины лишь 366,5 тыс. т лома, что на 54,3% меньше, нежели годом ранее. Как ни крути, но барьер сработал. Благодаря чему дефицит удалось отодвинуть ближе к зиме. Однако зимой, точнее, в январе, вылезла другая проблема. В ноябре 2012 г. в Закон "О таможенном тарифе" было внесено поправку, устанавливающую ввозную пошлину на лом черных металлов в 5% от таможенной стоимости. С 1 января Гостаможня начала эту норму применять. Как утверждают участники рынка, пошлина уже вынудила отложить несколько контрактов на ввоз лома в Украину из-за слишком высокой стоимости товара, получаемой в итоге. Проследить какую-то логику в действиях

властей трудно. Они фактически замуровали рынок лома в стране, повесив по замку с каждой стороны границы. Если стоит задача наполнить вторсырьем внутренний рынок (а она, очевидно, должна быть приоритетом), то бессмысленно строить заграждения на пути притока внешнего ресурса. Чтобы понять это, ждать довелось полтора месяца. В середине февраля Донецкая облгосадминистрация обратилась в Кабмин с ходатайством об отмене 5% пошлины на импортный лом, ссылаясь на его дефицит на рынке. Это предложение поддержали и представители металлургических предприятий на февральском балансовом совещании в Днепропетровске, и даже "УАВтормет". По их словам, хотя в текущем месяце ситуация с обеспечением ломом улучшилась по сравнению с январем, но без дополнительной подпитки в виде импорта за ее стабильность поручиться нельзя. Тем более, накануне весны, когда на рынке металла ожидается традиционное оживление. Не исключено, что вопрос отмены пошлины Кабмин рассмотрит уже на своем ближайшем заседании вместе с вопросом о налогообложении доходов физлиц, занимающихся сбором металлического вторсырья. Правда, потом это пожелание правительства необходимо еще провести через Верховную Раду, которой, как известно, никак не удается приступить к работе.

Согласно таможенной статистике, за ноябрь-декабрь 2012 г. в Украину было ввезено около 30 тыс. т импортного лома, т.е. на эти два последних месяца пришлось более 27% от общегодовых поступлений. В январе, если бы не пошлина, то интенсивность импорта, вероятно, продолжала бы оставаться столь же высокой. А так она упала до 4 тыс. т, хотя даже этот результат оказался в 4 раза выше, чем в январе-2012. По оценкам издания "Металл-Курьер", в 2013 г. суммарный объем импорта лома в Украину способен увеличиться вдвое - до 180-200 тыс. т. На это указывает и расширение географии импорта, и уже заявленные некоторыми трейдерами планы по организации зарубежных закупок. В частности, партнер группы ИСД - компания "Керамет" - планирует организовать импорт лома из Венгрии и Польши в объеме 10 тыс. т ежемесячно. Еще в прошлом году стали поступать первые партии сырья из России, а в нынешнем - из Турции. Хотя традиционно как раз Турция являлась до сих пор основным местом сбыта украинского экспортного лома.

Пустить реверс на полную катушку мешает пока что только разница в ценах. На турецком рынке цены на лом в конце января держались у планки в \$390/т, в Украине же не доходили и до 2500 грн./т (это без учета НДС и ж/д тарифа). В Казахстане, являющимся в последние годы основным источником импорта лома в Украину, цены пока близки к украинским значениям, но дорога и 5% пошлина все равно делают этот ресурс достаточно дорогим. Хотя в случае обострения ломодефицита украинским потребителям придется смириться с ростом закупочных цен на лом как отечественного, так и заграничного происхождения. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ

### ООО «СЕВЕРСТАЛЬ-ВТОРЧЕРМЕТ» В 2013 ГОДУ УВЕЛИЧИТ ЗАГОТОВКУ И ПЕРЕРАБОТКУ ЛОМА

ООО "Северсталь-Вторчермет" (входит в состав дивизиона "Северсталь Российская сталь") в 2013 г. установит пресс-ножницы на площадке в Санкт-Петербурге. Новое оборудование позволит увеличить объем заготовки и переработки лома на 150 тыс. т в год и при этом сэкономить на ж/д тарифе до 20% с вагона. Основной объем поставок лома с площадки в Санкт-Петербурге "Северсталь-Вторчермет" будет производить в адрес ключевого клиента - Череповецкого металлургического комбината (также входит в состав дивизиона "Северсталь Российская сталь"), в основном с помощью ж/д транспорта. Введение в эксплуатацию пресс-ножниц позволит перерабатывать легковесный лом на более мелкие куски, что увеличит насыпную плотность вагонов с 45 до 58 т. Это обеспечит значительную экономию на ж/д тарифе. "Пресс-ножницы устанавливаются в рамках проекта обновления основного ломоперерабатывающего оборудования. Введение такого оборудования сокращает издержки, увеличивает объем заготовки лома и значительно повышает эффективность его переработки", - говорит директор по снабжению и логистике дивизиона "Северсталь Российская сталь" Денис Павлюченков. Стоимость установки пресс-ножниц согласно проекту составит 41,3 млн. руб. Планируемый срок окончания работ - октябрь. ([Металлоснабжение и сбыт/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## МИРОВОЙ РЫНОК

### ЦЕНЫ

#### ДИНАМИКА ЦЕН НА ЛОМ ЧЕРНЫХ МЕТАЛЛОВ ЗА ФЕВРАЛЬ 2013 ГОДА

##### Европа

По словам аналитиков проекта Delphica, до второй половины февраля европейские экспортеры были вынуждены либо предоставлять скидки, либо попросту покинуть рынок в связи с очень низкой активностью турецких покупателей. Причем уход с рынка практиковался чаще, чем снижение цен. Еще одной причиной низкой деловой активности трейдеров ЕС выступало не только ухудшение спроса, но и девальвация европейской валюты по сравнению с американским долларом. В результате снижение долларовых котировок было попросту экономически нецелесообразным ввиду потери прибыльности при конвертации выручки в евро. Тем не менее, некоторые трейдеры, располагавшие значительными запасами лома на складах, таки пошли на уступки. Однако во второй половине февраля тренд резко развернулся в восходящем направлении на фоне пополнения запасов заводами Турции и ограниченного предложения со стороны экспортеров США. Хотя стоит отметить, что рост цен очень быстро исчерпал себя ввиду низкой рентабельности работы покупателей лома. В настоящий момент стоимость европейского сырья на бирже в Роттердаме составляет: лом HMS1&2 80:20 (примерный аналог украинского лома №3) - \$363-373/т, FOB; лом HMS1&2 70:30 - \$353-365/т, FOB; измельченный лом (Shredded) - \$374-388/т, FOB.

##### Азия

В начале февраля котировки лома в азиатском регионе медленно поползли вниз ввиду длительного отсутствия на рынке южнокорейских и тайваньских покупателей. Так при поставках в Тайвань стоимость сырья марки HMS 1&2 (80:20) просела до \$388-390/т, CIF. На южнокорейском направлении американский лом HMS1 снизился в цене до \$410-420/т, CIF. В то же время на внутреннем рынке Китая котировки оставались стабильными ввиду сбалансированности спроса и предложения. По данным аналитиков проекта Delphica, ближе к середине февраля на рынке Азии котировки в целом двигались в горизонтальной плоскости за исключением Японии, где крупнейший потребитель лома - Tokyo Steel - повысил цены на всех своих активах на \$5-11/т. В итоге экспортные котировки японского сырья возросли до \$352/т, FOB. В то же время, на рынках Тайваня и Южной Кореи котировки двигались в горизонтальной плоскости. Небольшие партии американского лома HMS1 были отгружены по \$415/т, CIF Южная Корея, а HMS 1&2 (80:20) по \$385/т, CIF Тайвань. К окончанию февраля на данном рынке сохранялись ценоповышательные тенденции. В особенности это касается рынка Японии, на котором наблюдалось серьезное сокращение ломозаготовки. Так ценовые предложения японского материала HMS2 возросли до \$390/т, FOB. Однако столь резкое подорожание материала обусловило значительное снижение спроса, в результате чего сделки заключались лишь теми потребителями, которые нуждались в оперативной доставке материала.

##### Турция

В начале февраля котировки лома в Турции снизились на фоне высоких запасов у импортеров. Американские трейдеры снизили цены до \$392/т, CIF за лом HMS 1&2 (80:20), тогда как европейское сырье аналогичной марки подешевело до \$385/т, CIF. Добившись незначительных уступок со стороны экспортеров США, покупатели максимально сократили свое присутствие на рынке, тем более высокие складские запасы позволяли им временно обойтись собственными ресурсами. В таких условиях трейдеры были вынуждены пойти на снижение цен. Хотя следует сказать, что многим европейским поставщикам пришлось уйти с рынка в ожидании улучшения конъюнктуры. Как отметили аналитики проекта Delphica, к концу первой половины февраля наиболее уступчивыми стали трейдеры из Великобритании, которые могли себе позволить снизить цену ввиду девальвации фунта. Таким образом, к началу второй половины месяца диапазон котировок на лом марки HMS 1&2 (80:20) составил \$380-392/т, CIF, тогда как менее качественное румынское сырье марки 3A было доступно по \$377-378/т, CIF. Во второй половине февраля тренд носил преимущественно восходящий характер в связи с активным пополнением запасов турецкими заводами и падением показателей ломозаготовки на рынках США и ЕС. В итоге цены прибавили \$5-10, и диапазон котировок лома марки HMS 1&2 (80:20) достиг \$390-405/т, CIF. Хотя стоит отметить, что, как и на азиатском рынке, резкий рост цен в условиях неблагоприятной конъюнктуры рынка проката привел к падению спроса. (Delphicasteel.com/[Металл Украины, СНГ, мира](http://ukrmet.dp.ua/))

## КИТАЙ

### ЦЕНЫ

#### СТАЛЕЛИТЕЙНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ В МАРТЕ 2013 ГОДА РАССЧИТЫВАЮТ НА СОБСТВЕННЫЕ ЗАПАСЫ ЛОМА

Китайские сталелитейные предприятия стараются держаться в стороне от международного рынка лома, поскольку рост цен сдерживает их аппетиты. "Предложения лома HMS1&2(80:20) из США составили \$435-440/т, CFR Китая - это намного дороже, чем мы можем себе позволить", сообщил источник из Shagang. "Пока мы рассчитываем на собственные запасы и лом, продаваемый на внутреннем рынке", - также добавил он. Закупочная цена от компании составляет \$410/т, CFR. Японский лом HS предлагается по \$420-425/т, CFR, а мексиканский HMS1&2(80:20) - по \$430/т, CFR. Цена на тяжелый лом в восточном Китае стабильная на уровне 2860-2960 юаней/т (\$455-471), неизменно по сравнению с уровнем конца февраля. (MetalOrg/[Металл Украины, СНГ, мира](http://ukrmet.dp.ua/))

## США

### ЦЕНЫ

#### ЦЕНЫ НА ЛОМ В НАЧАЛЕ МАРТА 2013 ГОДА ВЫРОСЛИ

Как сообщает Yieh.com, средние цены на черный лом в США в Питтсбурге, Чикаго и Филадельфии, по состоянию на 7 марта, были на уровне \$347,17/т, что выше на \$6,67/т, по сравнению с неделей 25 февраля - 1 марта. В частности, средние цены на лом в Питтсбурге были неизменными - на уровне \$339.5/т; цены в Чикаго также не изменились и оставались на уровне \$348.50/т. Цены на лом в Филадельфии выросли на \$20/т до \$353.5/т. Цены на черный лом в Нью Йорке, Бостоне и Хьюстоне были неизменными или на уровне \$311,17/т, по сравнению с концом февраля. (MetalOrg/[Металл Украины, СНГ, мира](http://ukrmet.dp.ua/))

## УКРАИНА

### ПАО «ДНЕПРОМЕТИЗ» ЗАКОНЧИЛО 2012 ГОД С УБЫТКОМ

2012 г. производитель металлических изделий завод "Днепрометиз" (Днепропетровск), по предварительным данным, закончил с убытком 6,45 млн. грн. Об этом говорится в сообщении предприятия. Активы завода на конец 2012 г. составили 449,51 млн. грн., текущие обязательства - 173,301 млн. грн., дебиторская задолженность - 149,99 млн. грн. 2011 г. "Днепрометиз" закончил с чистой прибылью 8,318 млн. грн., увеличив чистый доход на 16,72%, или на 104,02 млн. грн. до 726,018 млн. грн. по сравнению с 2010 г. Предприятие специализируется на выпуске низкоуглеродистой продукции: проволоки, сеток, гвоздей. (Українськи новини/[Металл України, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ

### НОВОСТИ КОМПАНИЙ

#### ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ-МЕТИЗ» ЗАВЕРШИЛО РЕАЛИЗАЦИЮ ПРОЕКТА «СЕВЕР-ЮГ»

Группа предприятий "Северсталь-метиз" (входит в дивизион "Северсталь Российская сталь") с пуском нового травильного отделения и получением разрешения на эксплуатацию линий травления и нейтрализации завершила внедрение проекта "Север-Юг", стоимостью \$34 млн. Проект направлен на оптимизацию инфраструктуры и мощностей в волгоградском филиале "Северсталь-метиза", экономический эффект от его реализации с момента старта уже составляет порядка \$5 млн. Установленная в ходе третьего, финального, этапа проекта линия нейтрализации является сегодня самой современной среди имеющихся в России. Благодаря ее пуску снизится загрязненность промышленных стоков, что значительно улучшит экологические показатели волгоградского филиала "Северсталь-метиза". В алгоритм работы оборудования заложена более прогрессивная технология, которая представляет собой трехступенчатый процесс. Также здесь используется технология обезвоживания шлама при помощи пресс-фильтров, что значительно снижает вероятность превышения нормативов по взвешенным частицам, и улучшает параметры твердого шлама. Новая установка отличается автоматическим контролем показателя кислотности PH на всех этапах процесса нейтрализации. Оборудование работает в полностью автоматическом режиме.

В ходе третьего этапа проекта была также введена в работу современная линия травления европейского производства. Параллельно велись работы по строительству травильного отделения. С его пуском цепочка переделов и основных технологических операций получила логическое завершение: производство в волгоградском филиале стало компактным (территория уменьшилась в 5,5 раз) и логистически продуманным, выверенным с точки зрения "бережливого производства". При реализации проекта "Север-Юг" была не только изменена конфигурация производства, но и проведено глубокое техническое перевооружение сталепроволочного цеха. Было приобретено 11 новых немецких волочильных станов, которые позволили увеличить скорость волочения в несколько раз. Кроме того, были закуплены, смонтированы и пущены три современных агрегата патентирования и оцинкования европейского производства, которые заменили 15 единиц устаревшего оборудования. Эти агрегаты позволят обеспечить не только высокую производительность и широту ассортимента, но и лучшее качество заготовки в отрасли.

Создание нового компактного производства сопровождалось введением в эксплуатацию новых коммуникаций и инфраструктурных объектов: водооборотного цикла, системы электрообеспечения, газопровода, системы приточной вытяжной вентиляции с подогревом поступающего воздуха, шламопровода и трубопровода речной воды и др. Кроме того, полностью модернизирована система отопления южной части предприятия и начато строительство здания нового травильного участка; реконструирован ряд социально-бытовых объектов.

"Реализация "Север-Юга" - первый в России, если не в мире, случай такой масштабной перестройки и модернизации действующего предприятия. С момента старта проекта производство ни разу не было остановлено, цеха стабильно выпускали продукцию, в том числе ее новые виды - канаты, сложные, многопрядные, усовершенствованной конструкции. С завершением проекта у "Северсталь-метиза" появились серьезная техническая база и практический опыт, которые будут востребованы при дальнейшей реализации проектов по оптимизации производства и инфраструктуры на других площадках", - комментирует генеральный директор ОАО "Северсталь-метиз" Олег Ветер. Проект "Север-Юг" стартовал в ноябре 2008 г. и стал частью комплексной программы "Северсталь-метиза" по оптимизации инфраструктуры и мощностей (параллельно подобные проекты осуществляются на других площадках компании). Направлен на создание современного производства за счет перемещения сталепроволочных цехов из северной части в южную с одновременным техническим перевооружением, вводом в эксплуатацию новых инфраструктурных и социально-бытовых объектов, упрощением логистики. Был реализован в три этапа. ([Severstalmetiz.com](http://Severstalmetiz.com)/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ-МЕТИЗ» ГОТОВО РАСШИРИТЬ ПОСТАВКИ НА РЫНОК УЗБЕКИСТАНА

Группа предприятий "Северсталь-метиз" впервые примет участие в выставке "Uzbuild-Строительство", где представит продукты для строительной отрасли, в том числе и те, которые ранее не поставлялись в республику Узбекистан. Предприятия группы уже не одно десятилетие работают с ведущими компаниями республики из самых разных отраслей. В 2012 г. для строек Узбекистана компания поставляла канаты, машиностроительный крепеж, высокоуглеродистую проволоку, стабилизированные арматурные пряди. В перспективе "Северсталь-метиз" готов осуществлять поставки не только этой продукции, но и новых, стабилизированных продуктов с улучшенными потребительскими свойствами, таких как стальная проволочная фибра, стабилизированные арматурные пряди в полиэтиленовой оболочке высокой плотности, стальные фасонные профили для шпунтового замка производства российских заводов компании и итальянской "Раделли". Осуществлять поставки на рынок Узбекистана готово и дочернее предприятие компании - ООО "Юни-Фенс", которое предлагает клиентам сетки, сетчатые конструкции и современные системы ограждений.

В канатном направлении особый интерес представляет линейка специальных канатов (с пластически обжатыми прядями, многопрядные, закрытые и т. д.). Помимо поставок канатной продукции, "Северсталь-метиз" обеспечивает техническую поддержку и предоставляет инженеринговые услуги. Среди ключевых отраслей Узбекистана, с которыми работает "Северсталь-метиз", помимо строительства необходимо отметить добывающую отрасль и автотранспорт, куда поставляются различные виды канатов и калиброванный прокат. ([Severstalmetiz.com](http://Severstalmetiz.com)/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## УКРАИНА

## СТАТИСТИКА

## В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ВЫПУСК ЧУГУНА СОКРАТИЛСЯ

В феврале производство чугуна в Украине сократилось на 9,5%, или на 236,93 тыс. т по сравнению с январем - до 2260,35 тыс. т. Об этом заявил источник в Кабинете министров. В январе производство чугуна составило 2497,28 тыс. т. В январе-феврале по сравнению с январем-февралем 2012 г. производство чугуна в стране увеличилось на 2,4%, или на 110,22 тыс. т до 4 757,63 тыс. т. (Українські новини/[Металл України, СНГ, мира](#))

## ЭКСПОРТ-ИМПОРТ ПЛОСКОГО ПРОКАТА В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА

В январе экспорт плоского проката из Украины увеличился на 24,1%, или на 110,91 тыс. т по сравнению с декабрем - до 571,13 тыс. т на \$310,08 млн. Об этом заявил источник в Кабинете министров. Экспорт горячекатаного плоского проката увеличился на 20,9% или на 74,05 тыс. т до 428,4 тыс. т. Экспорт холоднокатаного плоского проката увеличился на 14,3%, или на 10,82 тыс. т до 86,68 тыс. т, экспорт прочего плоского проката - на 86,8% или на 26,04 тыс. т до 56,05 тыс. т. По сравнению с январем 2012 г. экспорт плоского проката в январе 2013 г. увеличился на 5,4% или на 29,46 тыс. т.

В январе импорт плоского проката сократился на 24,5%, или на 16,95 тыс. т по сравнению с декабрем - до 52,24 тыс. т на \$60,69 млн. Импорт горячекатаного плоского проката уменьшился на 20,9% или на 3,21 тыс. т до 12,12 тыс. т. Импорт холоднокатаного плоского проката сократился на 34,4% или на 3,22 тыс. т до 6,13 тыс. т, импорт прочего плоского проката - на 23,6% или на 10,52 тыс. т до 33,99 тыс. т. В январе импорт плоского проката уменьшился на 9,6% или на 5,52 тыс. т по сравнению с январем 2012 г. (Українські новини/[Металл України, СНГ, мира](#))

## В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ДЛИННОМЕРНОГО И СОРТОВОГО ПРОКАТА СОКРАТИЛСЯ

В январе экспорт длинномерного и сортового проката из Украины уменьшился на 5,1%, или на 25,73 тыс. т по сравнению с декабрем - до 481,12 тыс. т. Об этом заявил источник в Кабинете министров. Поступления от экспорта длинномерного и сортового проката уменьшились на 5,4%, или на \$17,4 млн. до \$301,92 млн.

По сравнению с январем 2012 г. экспорт длинномерного и сортового проката в январе 2013 г. уменьшился на 7,4%, или на 38,39 тыс. т. В декабре экспорт длинномерного и сортового проката увеличился на 14%, или на 62,28 тыс. т по сравнению с ноябрем до 506,85 тыс. т. (Українські новини/[Металл України, СНГ, мира](#))

## В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ СТАЛЬНЫХ ПОЛУФАБРИКАТОВ СНИЗИЛСЯ, ЭКСПОРТ - ВЫРОС

В январе импорт стальных полуфабрикатов в Украину сократился на 83,4%, или на 16,91 тыс. т, по сравнению с декабрем - до 3,36 тыс. т. Об этом заявил источник в Кабинете министров. Затраты на импорт стальных полуфабрикатов сократились на 76,5%, или на \$11,82 млн. до \$3,63 млн. Основным поставщиком стальных полуфабрикатов в Украину в январе стала Россия, доля которой в общем объеме импорта составила 3,04 тыс. т, или 90,5%. В январе импорт стальных полуфабрикатов уменьшился на 91,9%, или на 38,34 тыс. т, по сравнению с январем 2012 г.

В январе экспорт стальных полуфабрикатов из Украины увеличился на 12,8% или на 97,2 тыс. т по сравнению с декабрем - до 855,1 тыс. т. Об этом заявил источник в Кабинете министров. Выручка от экспорта увеличилась на 12,4%, или на \$46,13 млн. до \$418,27 млн. По сравнению с январем 2012 г. экспорт стальных полуфабрикатов в январе 2013 г. уменьшился на 14,5%, или на 145,36 тыс. т. В декабре экспорт стальных полуфабрикатов сократился на 15,9%, или на 143,53 тыс. т по сравнению с ноябрем - до 757,9 тыс. т. В 2012 г. по сравнению с 2011 г. экспорт стальных полуфабрикатов сократился на 6,5%, или на 697,01 тыс. т до 10109,33 тыс. т. (Українські новини/[Металл України, СНГ, мира](#))

## В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ-ИМПОРТ ЧУГУНА СОКРАТИЛСЯ

В январе украинские металлургические предприятия снизили экспорт чугуна по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 13% до 139,1 тыс. т. Об этом сообщил источник в Кабмине. По сравнению с декабрем 2012 г. экспорт чугуна сократился на 33,7%. В январе импорт чугуна уменьшился к АППГ на 50% до 0,2 тыс. т.

## Экспорт-импорт чугуна в 2012-2013 гг., тыс. т

	2012 г.	2013 г.
Экспорт	159,8	139,1
Импорт	0,4	0,2

(Ugmk.info/[Металл України, СНГ, мира](#))

## В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ-ЭКСПОРТ МЕТАЛЛОПРОДУКЦИИ СОКРАТИЛСЯ

В январе Украина сократила импорт металлопродукции по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 34,8% до 83,9 тыс. т. Об этом сообщил источник в Кабмине. Кроме того, по сравнению с декабрем 2012 г. импорт металлопродукции снизился на 29,8%.

	Дек. 2012 г.	Янв. 2013 г.	Янв. 2013 г./дек. 2012 г., %	Янв. 2012 г.	Янв. 2013 г./янв. 2012 г., %
Полуфабрикаты	20,3	3,3	-83,7	41,8	-92,1
Листы	70,4	52,4	-25,6	58	-9,7
Длинномеры	28,9	28,1	-2,8	28,9	-2,8
Украина	119,6	83,9	-29,8	128,7	-34,8

В январе 2013 г. украинские металлургические предприятия снизили экспорт металлопродукции по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 7,7%, до 1,911 млн. т. Об этом сообщил источник в Кабмине. В то же время, по сравнению с декабрем 2012 г. экспорт металлопродукции вырос на 10,6%, достигнув 8-ми месячного максимума.

	Дек. 2012 г.	Янв. 2013 г.	Янв. 2013 г./дек. 2012 г., %	Янв. 2012 г.	Янв. 2013 г./янв. 2012 г., %
Полуфабрикаты	757,3	854,9	12,9	1000,1	-14,5
Листы	464,2	575,1	23,9	551,1	4,4
Длинномеры	506,9	481,1	-5,1	520,3	-7,5
Украина	1728,3	1911,1	10,6	2071,5	-7,7

(Ugmk.info/[Металл України, СНГ, мира](#))

## ПРОИЗВОДСТВО ГОТОВОГО ПРОКАТА В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА, ТЫС. Т

Завод	Янв. 2013 г.	Фев. 2013 г.	Фев. 2013 г./ янв. 2013 г., %	2 мес. 2012 г.	2 мес. 2013 г.	2 мес. 2013 г./ 2 мес. 2012 г., %
Енакиевский МЗ	249	203	-18,2	427	452	5,8
«Азовсталь»	114	134	17,2	354	247	-30
Донецкий МЗ	1	0	-	33	1	-97,3
Донецкий ЭМЗ	0	0	-	83	0	-
ММК им. Ильича	317	318	0,3	701	636	-9,4
Алчевский МК	367	297	-19	564	664	17,8
АМКР	457	458	0,2	856	914	6,9
ДМКД	266	253	-4,9	552	519	-6,1
ДМЗ им. Петровско-го	74	72	-3,6	107	146	36,4
«Запорожсталь»	282	247	-12,5	478	529	10,7
«Днепроспецсталь»	14	14	0,9	38	28	-25,3
<b>Украина</b>	<b>2199</b>	<b>2043</b>	<b>-7,1</b>	<b>4302</b>	<b>4243</b>	<b>-1,4</b>

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира))

## ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА, ТЫС. Т

Завод	Янв. 2013 г.	Фев. 2013 г.	Фев. 2013 г./ янв. 2013 г., %	2 мес. 2012 г.	2 мес. 2013 г.	2 мес. 2013 г./ 2 мес. 2012 г., %
Енакиевский МЗ	245	214	-12,6	452	458	1,4
«Азовсталь»	390	352	-9,7	727	742	2,1
Донецкий МЗ	0	0	-	41	0	-
Донецкий ЭМЗ	0	0	-	81	0	-
ММК им. Ильича	436	423	-3,1	915	859	-6,2
Алчевский МК	399	330	-17,4	627	729	16,4
АМКР	540	513	-4,9	969	1053	8,6
ДМКД	263	248	-5,9	538	511	-4,9
ДМЗ им. Петровского	82	78	-4,1	130	160	23,3
«Запорожсталь»	329	295	-10,5	575	624	8,5
«Днепроспецсталь»	22	24	8,2	59	46	-21,6
«Интерпайп Сталь»	89	88	-1,1	0	177	-
<b>Украина</b>	<b>2845</b>	<b>2601</b>	<b>-8,6</b>	<b>5283</b>	<b>5446</b>	<b>3,1</b>

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира))**НОВОСТИ КОМПАНИЙ****В ПАО «ДНЕПРОВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ ИМ. Ф. Э. ДЗЕРЖИНСКОГО» (ДМКД) ПУЩЕНА НОВАЯ ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ЛИНИЯ ЧАО «КЕРАМЕТ»**

В августе 2011 г. копровый цех ПАО "Днепропетровский металлургический комбинат им. Ф. Э. Дзержинского" был передан под руководство компании ЧАО "Керамет", занимающей лидирующие позиции среди украинских переработчиков и поставщиков лома на металлургические предприятия. Почти сразу после этого в копровом цехе была пущена масштабная кампания по его техническому переоснащению, в рамках которой в начале февраля начала круглосуточную работу новая линия по брикетированию стальной стружки.

Компания "Керамет" была основана еще в 1990 г. и за двадцатитрехлетний опыт работы сумела не только нарастить свой состав до более десятка полноценных производственных комплексов, расположенных по всей территории Украины, но и наладить прочные деловые отношения со многими металлургическими гигантами страны. В частности, компания стала генеральным поставщиком металлолома на ДМКД. А позже, заслужив репутацию надежного партнера, взяла под свое управление и его Днепродзержинский копровый цех, производственные мощности которого рассчитаны на переработку до 50 тыс. т лома в месяц. При передаче копрового цеха в управление ломоперерабатывающей компании все его сотрудники общей численностью 145 человек были приняты по переводу в штат "Керамета", при этом, что немаловажно, все социальные гарантии были сохранены.

Взяв под контроль копровый цех, компания "Керамет" почти сразу начала реализовывать новую инвестиционную программу, предусматривающую приобретение и установку ломоперерабатывающего оборудования, а также проведение мероприятий по сокращению энергозатрат и переработке накопленных железосодержащих отходов производства.

Уже в сентябре 2011 г. ЧАО "Керамет" модернизировало барабанный грохот (был установлен дополнительный загрузочный бункер), установленный в Днепродзержинском копровом цехе с целью сепарации образующихся металлоотходов и дальнейшего их использования в агломерационном и доменном производстве. Эффективное использование обновленного барабанного грохота позволило ежемесячно вовлекать в производство до 1000 т ранее не использованных отходов. А в октябре того же года заработал участок сепарации долголежащих шламов копрового цеха, благодаря чему начались отгрузки шламов на агломерационную фабрику ДМКД.

Также в рамках новой инвестиционной программы ЧАО "Керамет" запланировало в Днепродзержинском копровом цехе пуск участка по переработке лома на пресс-ножницах ЕС 1240 производства немецкой компании Metso Lindemann GmbH. Эксплуатация данного оборудования совместно с погрузочными машинами производства немецкой компании Terex Fuchs позволит перерабатывать ежемесячно до 30 тыс. т лома, в том числе пакетов, в металлошихту, очищенную на вибростоле от примесей и мусора, с насыпным весом до 0,9-1,0 т/куб. м, а значит, предложить потребителю сырье самого высокого качества. Работы по монтажу новых пресс-ножниц на территории Днепродзержинского копрового цеха стартовали 23 декабря 2012 г. А в связи с намечаемыми изменениями технологического процесса десять работников копрового цеха осенью прошлого года прошли обучение профессии "водитель погрузчика".

Одним из мероприятий по реализации стратегии модернизации Днепродзержинского копрового цеха стал также пуск новой производственной линии по брикетированию стальной стружки, контракт на поставку которой был подписан еще в феврале прошлого года с Metso Lindemann GmbH. Основное оборудование брикетировочного комплекса представляет собой гидравлически управляемый брикетировочный пресс модели MUB 630, предназначенный для двустороннего

прессования стальной стружки, и измельчитель стружки модели ZB 116x142, необходимый для предварительной обработки объемной или спутанной стружки.

В состав вспомогательного оборудования входят бункер с двумя шнеками для порционной подачи стружки на вибрационный стол, собственно вибрационный стол, предназначенный для сортировки и отсеивания непригодных для брикетирования элементов, скребковый конвейер для подачи материала нужной фракции в дозирующий бункер пресса, а также конвейер для выгрузки и транспортировки готовых брикетов. Все оборудование линии спроектировано и изготовлено специально для эксплуатации в жестких условиях ломоперерабатывающего производства.

Для проведения шеф-монтажа поставленной техники в ноябре прошлого года в Днепродзержинск прибыли инженеры завода - производителя из Германии. А в декабре в соответствии с запланированным графиком в Днепродзержинском копровом цехе ЧАО "Керамет" на новом брикетировочном прессе была получена первая партия брикетов из стальной стружки. Для работы на новом оборудовании за счет ЧАО "Керамет" было организовано обучение сотрудников соответствующих должностей (машинист брикетировочного пресса, сортировщик-сборщик лома, машинист крана металлургического производства). Сначала персонал цеха получил теоретические знания в Днепропетровском институте профессионального развития и обучения, затем в процессе шефмонтажа и пуско-наладочных работ под руководством прибывших из Германии инженеров были приобретены практические навыки работы.

С 1 февраля благодаря полной автоматизации рабочих процессов линия работает непрерывно, рабочий процесс организован в круглосуточном режиме. Основным потребителем нового вида продукции - брикетов из стальной стружки - стал ПАО "ДМКД". При этом, используемая для переработки на новом брикетировочном прессе стальная стружка образуется на том же ДМКД, создавая замкнутый цикл и тем самым решая задачу возврата отходов промышленности в процесс производства. Благодаря этому новый продукт обладает рядом дополнительных преимуществ, среди которых: дешевизна, безотходность и положительное влияние на окружающую среду. В ближайших планах "Керамета" значится доведение в этом году объема поставок брикетов из стальной стружки собственного производства до 4 тыс. т в месяц. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### ПАО «ЕНАКИЕВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ЕМЗ)

##### НАЧАЛО СТРОИТЕЛЬСТВО УСТАНОВКИ ВДУВАНИЯ ПЫЛЕУГОЛЬНОГО ТОПЛИВА (ПУТ)

Енакиевский метзавод в начале февраля приступил к реализации проекта по внедрению технологии вдувания пылеугольного топлива в доменном цехе, говорится в обзоре инвесткомпания EavexCapital со ссылкой на "Металл-Курьер". ЕМЗ намерен завершить строительство ПУТ до января 2014 г. Система ПУТ будет применена к всем трем доменным печам завода. "Пуск ПУТ позволит ЕМЗ полностью исключить использование природного газа в доменном производстве и снизить расход кокса за счет использования более дешевой смеси углей. По нашим оценкам, внедрение ПУТ позволит сократить производственные расходы на \$40/т чугуна при текущих ценах на сырье. Это соответствует экономии около \$100 млн. при объеме производства 2012 г. (2,47 млн. т чугуна), что эквивалентно 6% оцениваемой себестоимости предприятия 2012 г.", - говорится в обзоре. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

##### ОАО «ЗАПОРОЖСТАЛЬ» В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА НАРАСТИЛО ВЫПУСК СТАЛИ

В феврале МК "Запорожсталь" увеличил объемы производства всех видов продукции по сравнению с февралем 2012 г., рост производства чугуна составил 3%, стали - 7%, проката - 14,3%. Об этом говорится в сообщении предприятия.

Показатель	Февраль 2012 г., тыс. т	Февраль 2013 г., тыс. т	Февраль 2013 г./февраль 2012 г., тыс. т	Февраль 2013 г./февраль 2012 г., %
Производство чугуна	240,4	247,6	7,1	103,0
Производство стали	275,6	294,8	19,1	106,9
Производство проката	216,0	247,0	31,0	114,3

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

##### ОАО «ЗАПОРОЖСТАЛЬ» ВНЕДРИЛО СИСТЕМУ ЭНЕРГОМЕНЕДЖМЕНТА ISO 50001:2011

МК "Запорожсталь" успешно прошел процедуру предсертификационного аудита, проведенным международной компанией "Бюро Веритас". Аудит подтвердил готовность предприятия к проведению сертификации Системы энергетического менеджмента по международному стандарту ISO 50001:2011 в рамках действующей интегрированной системы менеджмента качества, энергоэффективности, охраны труда и экологии.

Внедрение системы энергоменеджмента на МК "Запорожсталь" связано с повышением эффективности работы комбината, проведением комплекса мер по выявлению энергетических потерь, разработке и осуществлению мероприятий по энергосбережению. Реализация комплексной программы позволила снизить в 2012 г. показатель энергоемкости произведенной металлопродукции на 3% (0,68 ГДж/т) по сравнению с 2011 г. При этом основное снижение было достигнуто именно во втором полугодии 2012 г. - 5,1% (1,16 ГДж/т) по сравнению с первым полугодием 2011 г.

Помимо этого, МК "Запорожсталь" с августа 2012 г. внедрил ряд эффективных мероприятий по экономии природного газа в сталеплавильном производстве. За счет увеличения доли чугуна при выплавке стали, а также организационных мероприятий, удалось снизить потребление природного газа на 2,79 куб. м/т, что позволило ежемесячно экономить природный газ порядка 4 млн. куб. м. "Энергоэффективность производства является фундаментом конкурентоспособности любого металлургического предприятия, - подчеркнул генеральный директор МК "Запорожсталь" Ростислав Шурма. - В своей работе мы делаем упор на внедрение энергосберегающих технологий, тем самым не только снижаем собственные затраты, но и экономим ценный природный газ, самой дорогой ресурс для Украины". В ноябре 2012 г. МК "Запорожсталь" завершил реализацию проекта комплекса установок по вдуванию пылеугольного топлива и ввел в действие базисный склад угля, что позволило предприятию отказаться от потребления природного газа более чем на 300 млн. куб. м в год. (Zaporizhstal.com/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

##### ЧАО «ИЛЬИЧ-СТАЛЬ» ЗАВЕРШИЛО 2012 ГОД С ПРИБЫЛЬЮ

2012 г. компания "Ильич-Сталь" (Мариуполь, Донецкая обл.), по предварительным данным, закончила с чистой прибылью 46,93 млн. грн. Об этом говорится в сообщении "Ильич-Стали". Активы компании на конец 2012 г. составили 1 784,343 млн. грн., текущие обязательства - 1,14 млн. грн. Дебиторская задолженность - 566,196 млн. грн. 2011 г. компания "Ильич-Сталь" закончила с убытком 567,745 млн. грн., сократив чистый доход на 95,78%, или на 323,244 млн. грн. до 14,229 млн. грн. по сравнению с 2010 г. 100% акции "Ильич-Стали" владеет компания Metinvest B.V. (Нидерланды). (Українськи новини/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**АНАЛИЗ****ХУДШИЕ ОЖИДАНИЯ МЕТАЛЛУРГОВ В ОТНОШЕНИИ ФЕВРАЛЯ 2013 ГОДА НЕ ПОДТВЕРДИЛИСЬ**

Последний зимний месяц оказался не столь суров, как в прошлом году, поэтому объемы производства и экспортные цены удалось удержать на пристойном уровне.

Украинские металлурги не успели забыть февраль 2012 г., когда из-за рекордных морозов замерзала акватория крупных портов, и товарные потоки, отправляемые из Украины по внешнеэкономическим контрактам, периодически замирали. Нынешней зимой холода были не столь сильны и оказали не столь значительное влияние на морские отгрузки металлопроката. В частности, профильные информагентства сообщали, что стоимость услуг лоцмана в зимних условиях выросла на \$10-15/т в зависимости от необходимости привлечения буксиров ледового класса.

Относительно мягкая погода позволила сохранить уровень цен практически по всей товарной номенклатуре отечественных меткомбинатов, а по плоскому прокату даже провести очередное повышение стоимости. Кроме того, согласно оперативным результатам работы отрасли в феврале, можно сделать вывод, что производство стали в 2013 г. опережает график прошлого года. И это даже несмотря на то, что год назад работали Донецкий электрометаллургический завод (временно остановлен осенью российской группой "Мечел") и мартеновский цех "Донецкстали" (выведен из эксплуатации накануне Евро-2012).

**Плоский прокат**

По данным ГП "Укрпромвнешэкспертиза" (УПЭ), в феврале в сегменте плоского проката наблюдался незначительный рост цен. В частности, стоимость слябов с начала января увеличилась на \$20 до \$510/т. ИА "Металл-Курьер" в течение января не публиковало цены слябов, экспортируемых из Украины, а в начале февраля зафиксировало их снижение на \$5 с \$493 (в конце декабря) до \$488/т. Однако к концу месяца котировки увеличились сразу на \$32 (почти 7%) до \$520/т.

Горячекатаный рулон, экспортируемый из Украины, по статистике УПЭ за месяц подорожал на \$8 до \$583/т. МК зафиксировал схожий рост цены: на \$7 до \$580/т. В феврале, по данным МК, толстолистовой прокат подорожал на \$10 до \$570/т. А вот аналитики УПЭ зафиксировали несколько большие ценовые уровни. Согласно их наблюдениям, стоимость толстого листа при экспорте из Украины увеличилась на \$5 до \$590/т.

Плоский прокат практически безостановочно дорожает с начала года. Такому развитию ситуации способствует интерес со стороны потребителей и трейдеров в ЕС (основное направление поставок слябов и листа для украинских производителей) и относительно высокий курс евро по отношению к доллару (1 февраля был зафиксирован курс \$1,37/евро, что стало максимальным значением за 15 месяцев). В связи с этим европейским потребителям стало более выгодно завозить прокат по импорту.

Металлургия ЕС переживает жесткий кризис, что сказывается на производстве и потреблении плоского проката. Глава ArcelorMittal Лакшми Миттал в начале февраля заявил, что в 2013 г. потребление плоского проката в ЕС снизится в пределах 1% (в дополнение к прошлогоднему 9% снижению). А вот президент европейской ассоциации производителей стали Eurofer Вольфганг Эдер заявил, что в ближайшие 15 лет металлургия в Европе может исчезнуть, так как она в современных условиях не готова к ценовой конкуренции с производителями из других стран. По его словам, производители, профсоюзы и правительства должны объединиться ради разработки программы, которая смогла бы решить проблемы отрасли.

**Сортовой прокат**

Для производителей длинномерного проката зима традиционно является более суровым испытанием, чем для предприятий, выпускающих лист, так как объемы строительных работ в северном полушарии существенно замедляются, а в сильные снегопады и морозы и вовсе прекращаются.

Европейские отраслевые информагентства сообщали еще об одном нюансе работы металлургов в феврале. Многие производители в начале месяца минимизировали свою активность на рынке до окончания празднования китайского нового года, которое в 2013 г. продолжалось с 9 по 17 февраля. В этот период в КНР, которая является основным законодателем мод на мировом металлургическом рынке, были каникулы, поэтому местные компании практически не производили торговых операций. В то же время металлурги Европы и СНГ все чаще в своей ценовой политике ориентируются на стоимость китайской продукции, которая по многим прогнозам должна была подорожать в конце февраля. Частично эти прогнозы оправдались.

По данным УПЭ, стоимость квадратной заготовки, экспортируемой из Украины, в феврале увеличилась с \$520 до \$530/т. Причем основной прирост цены наблюдался во второй половине месяца. МК зафиксировал схожую тенденцию: в начале февраля квадратная заготовка подешевела на \$5 до \$523/т, а вот во второй половине месяца начался плавный рост цены, и к концу февраля стоимость полуфабриката достигла \$530/т.

Арматура, которая используется в строительстве, в течение месяца дешевела. В результате, к концу февраля ее стоимость снизилась на \$10 до \$575/т, по данным УПЭ. Аналитики МК зафиксировали схожую динамику - снижение цены на \$15 до \$578/т. Катанка подешевела на \$10 до \$593/т (Металл-Курьер) или \$590/т (УПЭ).

В начале года дополнительную, но весьма своеобразную поддержку металлургам в переговорах с потребителями оказывали сырьевики, чья продукция по-прежнему весьма дорога. Стоимость железной руды в портах КНР держалась на уровне, который оказался гораздо выше ожиданий, озвученных осенью 2012 г. В частности, австралийская руда с содержанием железа 62% в течение февраля стабильно превышала уровень \$150/т.

В Украине дополнительным фактором роста себестоимости достаточно неожиданно оказался дефицит стального лома, заготовка и поставка которого на металлургические предприятия сократилась на фоне фактического запрета экспорта этого сырья в 2012 г. Кроме того, с 1 января в рамках закона "О таможенном тарифе" начала действовать норма, согласно которой импорт стального лома облагается пошлиной в 5%. В результате некоторые поставщики лома были вынуждены отказаться от закупок металлолома за границей, а меткомбинаты полного цикла - увеличить долю жидкого чугуна в шихте.

Но, несмотря на такие сложности, в марте имеются все условия для увеличения стоимости проката и объемов его продаж, что связано в первую очередь с возобновлением экономической активности в странах ЕС, СНГ и Ближнего Востока. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

**АНАЛИЗ****РЫНОК СОРТОВОГО ПРОКАТА В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА**

В феврале на фоне традиционно низкого в это время потребления основным событием в сегменте длинномерного проката стало "размораживание" котировок. Приближающееся начало сезонной активности позволило металлоторейдерам приступить к увеличению стоимости сортового проката, которое продолжилось и в марте.

Как свидетельствуют данные Кабинета министров, в январе-феврале металлургические предприятия Украины снизили выпуск проката по сравнению с АППГ на 1,4% до 4,243 млн. т. В феврале по сравнению с январем было зафиксировано снижение на 7,1% до 2,043 млн. т. В частности, наибольшее падение по итогам февраля отмечалось на Енакиевском МЗ (-18,2%), "Запорожстали" (-12,5%) и ДМК им. Дзержинского (-4,9%). В то же время, наибольший рост производства по итогам прошлого месяца был зафиксирован на "Азовстали" (17,2%) и "Днепропецстали" (0,9%). По данным ОП "Металлургпром", среднесуточное производство проката в феврале сократилось на 10,7% по сравнению с январем до 72,7 тыс. т. Кроме того, в объединении прогнозируют, что по итогам марта отечественные металлурги сумеют нарастить выпуск готового проката на 9,2% по сравнению с показателем февраля до 2,55 млн. т.

**Внутренний рынок**

Как отмечает заместитель генерального директора по коммерции УГМК (Украинская горно-металлургическая компания) Виталий Ключник, в феврале ввиду сезонного фактора спрос среди основных потребляющих отраслей сортового проката оставался на низком уровне. При этом он констатировал, что наиболее востребованными видами продукции оставались арматура, занимающая в объеме продаж 30,8%, уголки - 31,2% и швеллера - 28,3%. "В феврале на долю данных продуктов в общем объеме продаж сортового проката пришлось 23%, 36% и 30,5%", - добавил топ-менеджер.

Сохранение традиционной структуры потребления сортового проката в феврале подтверждает старший аналитик ИК "Арт-Капитал" Дмитрий Ленда, отмечая, что в ушедшем месяце наиболее востребованными продуктами были арматура и катанка. Также он добавил, что в феврале объем потребления не изменился, оставшись на уровне января. В то же время, начальник отдела сбыта компании "Викант" Инна Пономарева отметила, что в феврале уровень спроса на сортовой прокат превысил уровень января. По словам эксперта, это было вызвано традиционной для данного периода необходимостью совершения закупок в преддверии нового сезона.

Что касается строительства, то одним из наиболее динамично развивающихся его направлений в настоящее время является возведение торгово-развлекательных центров. Об этом свидетельствует наличие крупных проектов, которые реализуются, прежде всего, в столице. На середину года намечено открытие ТРЦ "Атмосфера". Кроме того, в данный момент ведутся работы над ТРЦ на левом берегу Киева, общий объем инвестиций в который составит около \$100 млн. В отношении дальнейшего развития данного сегмента строительства, то, по словам генерального директора девелоперской компании "XXI Век" Олега Салмина, в ближайшие три года рынок торговой недвижимости имеет наибольшие перспективы для развития только в Киеве, Одессе и Донецке, тогда как развитие данного направления в других регионах страны является огромным риском для инвесторов. Как свидетельствуют данные портала о госзакупках, наибольшая активность в закупках длинномерного проката среди других потребляющих отраслей отмечалась со стороны энергетического сектора страны. В частности, по итогам проведенного в феврале тендера, в адрес "Днепроэнерго" будет поставлено сортового горячекатаного проката на 1,87 млн. грн. Кроме того, "Западнеэнерго" провело тендер на закупку аналогичной продукции общей стоимостью 3,11 млн. грн. Среди других крупных конкурсов, стоит отметить тендер, проведенный "Укрзалізничпостачем" на закупку сортового проката на 136,88 млн. грн. Также тендер на закупку аналогичной продукции общей стоимостью 6,1 млн. грн. провел "Орджоникидзеуголь".

**Цены и перспективы****Ценовые тенденции на рынке сортового и фасонного проката**

	01.02.2013	01.03.2013		Изменение цены, %	Изменение цены, грн./т
		цена, грн.	цена, \$		
<b>Киев</b>	<b>7537,21</b>	<b>7511,67</b>	<b>938,96</b>	<b>-0,34</b>	<b>-25,54</b>
Арматура	6655,04	6665,51	833,19	0,16	10,47
Балка	8682,58	8733,63	1091,70	0,59	51,05
Уголок	7421,49	7491,93	936,49	0,95	70,44
Швеллер	8117,76	8117,19	1014,65	-0,01	-0,57
Квадрат	7345,73	7202,04	900,26	-1,96	-143,69
Круг	7039,93	6949,83	868,73	-1,28	-90,10
Полоса	7497,93	7421,55	927,69	-1,02	-76,38
<b>Днепропетровск</b>	<b>7008,27</b>	<b>6933,75</b>	<b>866,72</b>	<b>-1,06</b>	<b>-74,52</b>
Арматура	6058	6440,26	805,03	6,31	382,26
Балка	8030,37	7982,84	997,86	-0,59	-47,53
Уголок	6973,72	6929,88	866,24	-0,63	-43,84
Швеллер	7802,35	7732,9	966,61	-0,89	-69,45
Квадрат	6774,5	6557,09	819,64	-3,21	-217,41
Круг	6562,08	6361,25	795,16	-3,06	-200,83
Полоса	6856,88	6532	816,50	-4,74	-324,88
<b>Харьков</b>	<b>7303,92</b>	<b>7200,7</b>	<b>900,09</b>	<b>-1,41</b>	<b>-103,22</b>
Арматура	6594,09	6624,26	828,03	0,46	30,17
Балка	8184,77	8227,27	1028,41	0,52	42,50
Уголок	7204,96	7103	887,88	-1,42	-101,96
Швеллер	7863,16	7806	975,75	-0,73	-57,16
Квадрат	7324,45	7075,09	884,39	-3,40	-249,36
Круг	6964,9	6821,28	852,66	-2,06	-143,62
Полоса	6991,13	6748	843,50	-3,48	-243,13

Для анализа и ценового среза взяты оптовые прайсовые цены киевских ("Викант", "МД Групп", "Метинвест СМЦ", "Металл-Холдинг", АО "УГМК" (Киевский филиал), "Сталекс"), днепропетровских ("АВ Металл Групп", "Металлобазы Комэкс", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", АО "УГМК" (Днепропетровский филиал), "Викант", "МД Групп"), и харьковских металлотрейдеров ("Металлобазы Комэкс (Харьков)", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", "РТК Трейд", АО "УГМК" (Харьковский филиал), "АВ Металл Групп", "Харьков-металл - 2"). Цены указаны в гривнах с учетом НДС. Электронные прайсы вышеуказанных компаний можно загрузить по адресу price.ugmk.info. С более детальной ценовой динамикой отдельно по каждой компании можно ознакомиться на index.ugmk.info.

Как свидетельствуют данные торговой площадки [ugmk.info](http://ugmk.info), средняя стоимость сортового проката в Украине по итогам февраля снизилась на 0,94% (67,76 грн.) до 7215,37 грн./т. В частности, по киевскому региону данная продукция подешевела на 0,34% (25,54 грн.) до 7511,67 грн./т. По днепропетровскому региону снижение составило 1,06% (74,52 грн.) до 6933,75 грн./т. Кроме того, по харьковскому региону сортовой прокат понизился в цене на 1,41% (103,22 грн.) до 7200,7 грн./т.

Как отмечает В. Ключник, в феврале среди ряда крупнейших трейдеров наблюдалось повышение цен на арматуру, которое проходило в несколько этапов. Кроме того, отмечалось повышение котировок на другие виды сортового и фасонного проката, среди которых катанка, круги, полосы и мелкосортные уголки толщиной до 50 мм.

Тенденцию увеличения стоимости сортового проката в феврале подтверждает представитель донецкой металлоторговой компании "Стил Сбыт" Игорь Чуприн. Он также сообщил, что, несмотря на слабый спрос на внутреннем рынке, сохранявшийся на протяжении всего февраля, основные производители в преддверии сезонного увеличения активности начали увеличивать стоимость продукции. В первой декаде месяца "Метинвест СМЦ" начал постепенно увеличивать оптовые цены на арматуру. В середине месяца стоимость арматуры и уголков повысил "АрселорМиттал Кривой Рог". Кроме того, в сторону увеличения была откорректирована стоимость катанки для внутренних потребителей.

Оценивая дальнейшие перспективы развития внутреннего рынка сортового проката, В. Ключник отмечает, что до конца марта ожидается увеличение спроса в сегменте, а это, соответственно, повлечет за собой коррекцию стоимости арматуры. "Кроме того, возможна дальнейшая коррекция цен на мелкосортные уголки. В свою очередь, изменения стоимости прочих позиций сортового проката в ближайшем месяце не ожидается", - подытожил топ-менеджер.

По оценке Д. Ленды, по итогам марта объем потребления сортового проката в Украине вырастет, что будет связано с улучшением погодных условий и как следствие активизации в строительстве. Кроме того, эксперт ожидает, что ожидаемое повышение цен на внешних рынках будет способствовать постепенному увеличению стоимости и для потребителей на внутреннем рынке. (Степан Добровольский, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

## **КОМПАНИИ НА РЫНКЕ**

### **ПРОФСОЮЗ ОАО «ЗАПОРОЖСТАЛЬ» СОГЛАСОВАЛ ВСЕ МОМЕНТЫ НОВОГО КОЛЛЕКТИВНОГО ДОГОВОРА**

Вот уже минуло семь месяцев с тех пор, как "Запорожсталь" сменила часть акционеров и стала управляться "Метинвестом" - компанией, руководимой самым богатым человеком Украины Ринатом Ахметовым. Если судить глобально, то со сменой топ-менеджмента в кризисный период комбинат смог удержаться на ногах и не допустить снижения показателей. Правда, большинство сотрудников волновали еще и судьба объектов соцкультбыта, а также возможные сокращения персонала, а профсоюзных работников - выполнение колдоговора и принятие нового. Все понимали, что к 1 марта, дате предстоящего собрания акционеров, он должен быть полностью готовым и согласованным.

Надо отметить, что в условиях кризиса почти все пункты действующего коллективного документа были выполнены. Из 155 мероприятий осуществлено 154. Комбинат перевыполнил свои обязательства по производству чугуна - на 143,8 тыс. т, но не выполнены обязательства по производству стали - на 115,2,3 тыс. т, проката - на 51,9 тыс. т. Существенные цифры, конечно. Но факт всем понятный. Без выполнения экономических показателей невозможно было бы сохранить и социальную сферу. Генеральный директор Ростислав Шурма подчеркнул достигнутую устойчивую позитивную тенденцию в работе предприятия несмотря на сокращение объема заказов и снижение цен на продукцию. "Запорожсталь" сумела завершить 2012 г. с неплохими производственными показателями. На фоне падения объемов производства стали на 2,7%, а проката - на 2,8% в первом полугодии 2012 г. во втором был отмечен рост выпуска стали на 3,2%, проката - на 3,7 %.

Основными негативными факторами, влиявшими на продуктивную стратегию комбината в прошлом году, по мнению руководителя, стало сокращение объема заказов на внутреннем рынке Украины и снижение цен на готовый прокат на всех рынках Ближнего и Дальнего Зарубежья. Тем не менее, благодаря реорганизации сбытовой политики комбинат достиг увеличения продаж горячекатаных рулонов на 4%, холоднокатаных рулонов - на 7 %, ленты - на 15%, по сравнению с 2011 г. Также следует отметить увеличение отгрузок металлопродукции на ключевые для комбината рынки сбыта: в страны СНГ - на 4%, на Ближний Восток - 38%, в европейские страны - 4%, в Турцию - 14%. А с августа МК "Запорожсталь" вышел на безубыточный уровень операционной прибыли до вычета расходов

по уплате налогов, процентов и начисленной амортизации (ЕБИТДА).

Наряду с производственными показателями, металлургов волновали проблемы сохранения социальных объектов, которым предрекали незавидную судьбу с приходом новых владельцев. Но кардинальных изменений не произошло. Обозначив одним из своих ключевых приоритетов повышение уровня промышленной безопасности и охраны труда, новое руководство увеличило финансирование социальных программ, реализуемых на предприятии. В августе комбинат затратил \$4,3 млн. на приобретение для сотрудников новой спецодежды улучшенного образца и повышенной комфортности, а также средств индивидуальной защиты.

С августа по декабрь прошлого года в рамках реализации объявленной стратегии создания безопасных и комфортных условий труда персонала комбинат направил \$43 тыс. на приобретение и установку кондиционеров и сплит-систем на горячих участках работ. Кроме этого, во второй половине 2012 г. комбинат выделил \$250 тыс. на приобретение и установку газоанализаторов с целью повышения уровня промышленной безопасности.

В тот же период на комбинате был реализован первый этап программы капитальных ремонтов санитарно-бытовых помещений в цехах предприятия. Инвестиции первого этапа составили порядка \$113 тыс. Та же статистика подтверждает, что предприятие продолжает оказывать системную поддержку городу по таким ключевым направлениям, как образование, здравоохранение, культура, спорт, развитие инфраструктуры и благоустройство. По итогам года МК "Запорожсталь" перечислил в бюджеты всех уровней \$130 млн., что превышает показатель 2011 г. на \$14,4 млн. или 12%.

Конечно, ряд подконтрольных структур с приходом нового собственника передала свои функции "донецким". Например, так произошло с медицинским страхованием. Изменились фирма и условия, но услуги остались. Правда, по-прежнему "решается" вопрос об оздоровительных учреждениях и базах отдыха. Но тут вопросы скорее технические, так как новый собственник больше заботится о судьбе производства, а не о находящихся на стороне объектах, пусть даже и связанных с историей и бытом запорожсталецев. Будут заказы и доходы, будут и деньги на зарплаты и путевки.

К концу февраля практически все спорные моменты будущего договора были уточнены. Хотя в этом году под-

готовительную работу значительно осложнило то, что не было принято Отраслевое соглашение на 2013 г., которое является одним из базовых документов, и на которое опираются стороны в процессе подготовки проекта колдоговора. Намного легче работать, когда такие нормы как финансирование мероприятий по охране труда, спортивной, культурно-массовой работе, оздоровление, повышение заработной платы и др. утверждены на уровне работодателя и Центрального комитета профсоюза. Так что пришлось действовать по модели существующего документа. Была создана рабочая комиссия, которая с начала года рассматривала все поступающие предложения. А потом специальная комиссия приняла решение согласиться с редакционными уточнениями 176 пунктов и по разным причинам отклонить и исключить 23 предложения.

Надо отметить, что на стороне профсоюза было и еще одно преимущество. В этом году комбинату исполняется 80 лет. Да и новому руководителю очень не хочется создавать о себе отрицательное мнение в решении вопросов социальной защиты своих работников. Кстати, Ростислав Шурма неоднократно заявлял, что социальная защищенность работников для него является одним из приоритетных направлений. Правда, как это будет выражаться на конкретных примерах, пока не всегда понятно. Вопросы перевода ряда учреждений в коммунальную собствен-

ность города требуют тщательного анализа и согласования с местной властью.

Профсоюз также остался довольным принятым проектом. Все-таки предыдущего директора Виталия Сацкого считали защитником интересов металлургов. А новая команда вызвала понятное беспокойство. Но, судя по всему, страхи оказались напрасными. Председатель профкома комбината Леонид Анисимов, подводя итоги обсуждения проекта нового колдоговора, отметил, что "сегодня кризисные тенденции продолжают неблагоприятно отражаться на благополучии значительной части трудящихся Украины. Прогнозы экспертов на год не отличаются оптимизмом. Но при этом уверен, что в текущем году наше предприятие продолжит свое развитие, и 80-летний юбилей комбината "Запорожсталь" трудовой коллектив встретит новыми производственными достижениями. Невзирая на все проблемы на базе повышения эффективности производства будет сохранен и приумножен достигнутый уровень социальных гарантий для работников и ветеранов труда на комбинате. Совместно мы преодолеем все негативные явления экономической нестабильности, выполним намеченные задачи, обеспечим достойную жизнь запорожстальцам и членам их семей". Хочется отметить, что задачу-минимум на этот год Ростислав Шурма определил очень коротко - сработать не хуже, чем в 2012 г., а максимум - сработать лучше. ([Rusmet.ru/Металл Украины, СНГ, мира](http://Rusmet.ru/Металл_Украины_СНГ_мира))

## **ЦЕНЫ**

### **ЭКСПОРТНЫЕ ЦЕНЫ НА МЕТАЛЛОПРОКАТ С 28 ФЕВРАЛЯ ПО 7 МАРТА 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛИСЬ**

Экспортные цены на металлопрокат украинского производства с 28 февраля по 7 марта по большинству позиций выросли. Об этом свидетельствуют данные ГП "Укрпромвнешэкспертиза" (УПВЭ). По данным УПВЭ, стоимость заготовки на условиях FOB Черное море выросла на 0,9% (+\$5/т) до \$535/т, арматуры - на 1,7% (+\$10/т) до \$585/т, катанки - на 2,5% (+\$15/т) до \$605/т, сортового проката - на 0,5% (+\$3/т) до \$628/т.

Сляб по итогам недели подорожал на 1,96% (+\$10/т) до \$520/т, толстолистовой прокат - на 0,8% (+\$5/т) до \$595/т. Цены на горячекатаный (\$580/т) и холоднокатаный (\$660/т) рулоны остались без изменений. Запасы метпродукции в украинских портах за неделю выросли на 26 тыс. т до 1,734 млн. т, в том числе украинского производства - на 27 тыс. т до 1,195 млн. т.

В целом за месяц (с 7 февраля по 7 марта) стоимость заготовки на условиях FOB Черное море выросла на 2,9% (+\$15/т), катанки - на 0,8% (+\$5/т), сортового проката - на 0,5% (+\$3/т). Цена на арматуру (\$585/т), после понижения во второй и третьей декаде февраля на \$7-10/т, вернулась на прежнюю позицию. Сляб в этот период подорожал на 6,1% (+\$30/т), г/к рулон - на 0,9% (+\$5/т), х/к рулон - на 0,8% (+\$5/т), толстолистовой прокат - на 1,7% (+\$10/т). ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины_СНГ_мира))

## **СНГ**

### **АНАЛИЗ**

#### **РОССИЙСКИЕ МЕТАЛЛУРГИ СНОВА ТРЕБУЮТ ВВЕСТИ ОГРАНИЧИТЕЛЬНЫЕ МЕРЫ ПРОТИВ ОЦИНКОВАННОГО УКРАИНСКОГО ПРОКАТА И ПРУТКОВ**

В прошедшем десятилетии подобные атаки увенчались успехом: на "оцинковку" налагалась пошлина в 24,3% таможенной стоимости, на прутки - 21%. Повторение истории грозит украинским металлургам потерями, которые в худшем случае могут исчисляться сотнями миллионов долларов.

В середине февраля на совещании у министра промышленности и торговли РФ Дениса Мантурова представители двух крупнейших лоббистских организаций в российской металлургии - ассоциации "Русская сталь" и Фонда развития трубной промышленности - обсудили перспективы развития отрасли, а также ситуацию на внешнем и внутреннем рынках металлопродукции. Традиционно разговор скатился к необходимости ограничения ввоза в Россию конкурентной продукции. На этот раз хедлайнером старых песен о главном выступила "Русская сталь". С ее стороны поступило предложение ввести меры торговой защиты против импорта оцинкованного проката из Украины и Китая, а также против украинских прутков из черных металлов.

Трубики на это раз держались скромно, поскольку в их активе уже имелась свежая победа. Подписанное 31 декабря соглашение между Таможенным союзом и Украиной сократило квоту беспошлинного ввоза в Россию украинских стальных холодно- и горячедеформированных труб (насосно-компрессорных, нефтепроводных, обсадных). Если в 2012 г. годовая квота против была 300 тыс. т, то на первое полугодие 2013 г. она составит только 120 тыс. т. Т. е. потенциально поставки урезали на 20%.

Очевидно, это достижение стало дополнительным стимулом для российских сталеваров, чтобы добиваться преференций и по другим товарным позициям. Вдохновило их и прошлогоднее решение правительства о введении антидемпинговых пошлин против импорта проката с полимерным покрытием из Китая. С 1 июля 2012 г. в течение 5 лет этот импортный продукт будет облагаться в России пошлиной в 22,6% от таможенной стоимости. Инициаторами антикитайского расследования выступили "Северсталь", Магнитогорский и Новолипецкий металлургический комбинаты, сформировавшие авангард наступления на

иностранных производителей проката с покрытием. Они же играют ключевые роли и в "Русской стали".

Тему "засилия" чужестранной оцинковки на российском рынке разворошил еще осенью прошлого года глава "Северстали" Алексей Мордашов, заявив, что у российских металлургов есть доказательства ущерба от демпинга со стороны импортеров оцинкованного проката из Китая и Украины, и они будут требовать проведения антидемпингового расследования. По данным "Русской стали", за 2009-2012 гг. поставки оцинкованного проката из этих стран выросли в 4,2 раза до 393 тыс. т. В ассоциации "Укрмет" парируют, что вряд ли импорт из Украины может нести хоть какую-то серьезную угрозу для российского рынка, ведь его доля там не превышает 4-5% по каждой из позиций. Впрочем, сегодня "Русская сталь" уже несколько сменила риторику. Термина "демпинг" теперь стараются избегать. "Есть факты нарушения нормальной торговой практики, а также наблюдается резкий неограниченный рост импорта", - объяснили МинПрому свои претензии в ассоциации "Русская сталь".

Резкий рост импорта - это уже камень в прутковый огород. Согласно российской статистике ввоз прутков из Украины за последние 4 года вырос в 7 раз. Если в 2009 г. его объем составлял чуть более 100 тыс. т, то в 2012 г. приблизился уже к 700 тыс. т. Правда, всплеск этих поставок в процентном отношении пришелся на 2010 г. После этого рост был более умеренным. Тем не менее представители "Русской стали" утверждают, что из-за украинских прутков недозагруженными остаются соответствующие металлургические мощности в самой Российской Федерации. При этом они ссылаются на прецедент в истории украинско-российских торговых отношений, когда уже существовали пошлинные ограничения как на оцинковку, так и на прутки.

Действительно, в 2002 г. правительство РФ взяло курс на закрытие внутреннего рынка металлопродукции. Среди прочего была введена компенсационная пошлина в 21% на импорт прутков для армирования железобетонных конструкций, а также импортная пошлина в 24,3% на украинский оцинкованный прокат. И та, и другая первоначально были установлены сроком на три года. Но в результате пошлина на прутки продержалась аж до августа 2007 г., а вот на оцинкованный прокат - уже в 2004г. была заменена механизмом ежегодных квот.

Что касается оцинковки, то российский внутренний рынок оперативно отреагировал скачком цен на закрытие границы с Украиной, и это вынудило Министерство экономического развития и торговли РФ смягчить свою позицию на переговорах с Киевом. С другой стороны - Мариупольский меткомбинат им. Ильича, основной украинский экспортер в этом сегменте, добровольно снизил объемы производства оцинкованного проката и пообещал продавать его на российский рынок, если и дешевле, то не более чем на 10% от сложившихся цен. В итоге в 2004 г. он получил беспошлинную квоту на поставки оцинкованного проката в 110 тыс. т годовых, что соответствовало примерно уровню 2000 г., хотя и было несколько меньше, чем в 2001-2002 гг. За последнее десятилетие таж годовых отгрузок ильичевцев на российский рынок существенно не увеличился. Исклучением можно считать лишь прошлый год, когда он достиг почти 150 тыс. т. Но даже этот прирост - мелочь на фоне наплыва в Россию оцинковки из Китая. Так что в нынешней ситуации украинские прокатчики попали под раздачу больше за компанию, чем по собственной вине.

История с прутками развивалась по несколько иному сценарию. "Евраз Холдинг", держащий основную долю российского рынка в этом сегменте, оказался довольно настойчивым лоббистом. Вследствие чего 21% пошлина продержалась до августа 2007 г., когда ее все-таки заменили квотами. Как оказалось на поверку, достаточно щед-

рыми. По крайней мере, украинские предприятия никогда полностью эти квоты не выбирали. В 2008 г. объем квоты составлял 330 тыс. т, а реально было поставлено 257 тыс. т; в 2009 г. квота разрешала 360 тыс. т - было поставлено 115 тыс. т. Наиболее полно ею удалось воспользоваться в 2010 г., когда при квоте в 400 тыс. т объем поставок с Украины составил почти 380 тыс. т, т. е. квота была использована на 93%. Ну а в 2011 г. квоту продлить "забыли". Возможно, потому, что тогда спрос на арматуру в России вырос, по оценкам местных трейдеров, на 20%. Но уже в 2012 г. товарищи из "Русской стали" спохватились и заби-ли тревогу.

По их утверждениям, они предлагают правительству несколько вариантов защитных мер, пошлины - лишь одна из них. И, наверное, самая трудоемкая. Для введения пошлин необходимо провести специальное расследование, а перед тем еще необходимо убедить Мипропромторг в целесообразности такого расследования. Короче - долго и хлопотно. Вся процедура может занять до двух лет, а то и больше. Да и доказать, что украинских металлургов кто-то субсидирует, будет сложнее, чем 10 лет назад. Поэтому сегодняшние обвинения "Русской стали" - это, скорее, элементы морального давления на конкурентов: вдруг удастся вынудить импортеров из Украины к самоограничениям.

Главным образом, российские претензии адресованы сегодня трем украинским субъектам - комбинату "ArcelorMittal Кривой Рог", "Днепроспецстали" (на двоих приходится 88% всего прошлогоднего экспорта прутков в Россию) и ММК им. Ильича (95% экспорта оцинкованного проката). В данных сегментах работают еще несколько производителей (криворожский "Юнистил" и каменец-подольский "Модуль" - по оцинковке, Енакиевский и Макевский метзаводы - по пруткам), но у них обороты гораздо скромнее. Хотя именно для мелких производителей урон от возможных ограничений будет особенно ощутимым. Предприятиям, входящим в большие финансово-промышленные группы, легче диверсифицировать портфель заказов, а вот для таких узкопрофильных компаний, как "Юнистил" или "Модуль", которые и так не могут похвастаться стабильной работой, - это проблема. Ирония судьбы в том, что упомянутый "Юнистил" является предприятием с российским капиталом и в своей деятельности использует российский подкат (в частности, от "Северстали" и НЛМК). На российском сырье работает и "Модуль". Так что залп по импорту украинской оцинковки в РФ частично срикошетит и в сторону российского бизнеса.

Но даже все вместе отечественные производители прутков и оцинковки - и большие, и маленькие - не способны обвалить российский рынок металлопродукции, как это пытается подать "Русская сталь". В 2012 г. на территорию РФ из Украины было ввезено 147 тыс. т оцинкованного проката и 102 тыс. т прутков из черных металлов, что составляет соответственно 5% и 4% от потребления данной продукции в России. И даже задействовав все свои мощности на полную катушку, отечественным металлургам удалось бы нарастить эту долю не более чем на 2-3%. Но российских металлургов, похоже, пугает не столько количество, сколько цена украинского товара. Он дешевле. А для многих покупателей это определяющий фактор. По мнению аналитика компании Eavex Capital Ивана Дзвинки, сегодня более корректно говорить не об украинском демпинге, а об импорте по более низкой цене продукции более низкого качества, по сравнению с российской. "Если оцинковка российских меткомпаний на внутреннем рынке стоила в 2012 г. порядка \$980/т (тут и далее без НДС), то украинский экспорт - на 12% меньше, а именно \$860/т, при том, что в Украине данная продукция стоила \$845/т, - отмечает эксперт. - Исходя из текущих цен, украинский импорт оцинковки стоит на 18% меньше по сравнению с российским аналогом (\$842 и \$1030/т соответственно)".

Получается, что только высокая (от 20%) пошлина сможет сделать аналогичную российскую продукцию более привлекательной по цене у себя дома. Только в этом случае украинская оцинковка и прутки будут на 2-5% дороже аналогов, произведенных непосредственно в России. И. Дзвинка считает, что при таком консервативном сценарии потери Украины можно будет оценить примерно в \$200 млн. - примерно на такую сумму в 2012 г. было импортировано оцинковки и прутков в РФ. Но есть и более компромиссный вариант - квотирование поставок оцинкованного проката и прутков. "Если будет утверждено решение о введении квот, мы считаем вероятным сценарий утверждения квот для Украины на уровне 50-75 тыс. т каждого вида продукции", - прогнозирует эксперт.

Старший аналитик компании Phoenix Capital Евгений Тимошенко полагает, что в этом вопросе позиция России

в дальнейшем будет умеренно жесткой, но не радикальной. "Борьба украинских и российских производителей оцинкованного проката длится уже давно. Сейчас спрос в основных сферах потребления данного типа проката в России снизился. В то же время основные производители нарастили мощности и способны в текущей ситуации покрывать внутренний спрос без достижения пиковой загрузки, - объясняет эксперт. - Мы считаем, что речь идет о попытках российских сталепроизводителей сохранить свою долю на фоне общего падения внутреннего спроса, т. е. о возвращении к тому диалогу, который имел место в 2002г. и 2005-2006 гг". В конце концов, как отмечает Е. Тимошенко, гораздо больше хлопот россиянам сегодня доставляют не украинские, а китайские производители, особенно в сегменте узкополосного проката (0,25-0,30 мм). ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **БЕЛАРУСЬ**

### **ЦЕНЫ**

#### **ОАО «БЕЛОРУССКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (БМЗ) ПОВЫШАЕТ ЦЕНЫ НА МЕТАЛЛОПРОКАТ ПРОИЗВОДСТВА АПРЕЛЯ - НАЧАЛА МАЯ 2013 ГОДА**

Об этом сообщает "Металлсервис". В особенности вырастут цены на квадратную заготовку и арматуру. "По сравнению с мартовскими контрактами цены на апрельскую заготовку повысились на \$15/т до \$535/т, FOB-Одесса, при условии 100% предоплаты (производство до 10 мая). Рост цен на арматуру составил \$16/т. Цены на нее достигли уровня \$576/т, FOB-Одесса (производство до 15 мая) на условии 100% предоплаты", - пишет издание. В феврале завод сократил экспортные цены на арматуру. Продукция предлагалась по \$560/т, FOB Одесса при условии 100% предоплаты. Это на \$5/т меньше прежней цены на арматуру. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **КАЗАХСТАН**

#### **АО «ARCELORMITTAL TEMIRTAU» В 2013 ГОДУ СОБИРАЕТСЯ ПРОДАТЬ 2,75 МЛН. Т МЕТАЛЛОПРОКАТА**

В планах меткомбината ArcelorMittal Temirtau на 2013 г. - отгрузка потребителям порядка 2,75 млн. т металлопроката и повышение конкурентоспособности предприятия. Об этом заявил Виджай Махадеван, генеральный директор дивизиона Arcelor Mittal в Казахстане. "Примерно 17-18% продаж приходится на рынок Казахстана. На рынки России и стран СНГ приходится порядка 55-60% продаж. Мы ожидаем, что наши экспортные возможности будут ограничены в основном из-за политических событий на ключевых рынках Ближнего Востока, а также из-за высоких транспортных расходов. В этом году нам нужно сосредоточиться на рынках Казахстана и ближайших к нам стран и регионов. Если сложатся благоприятные рыночные условия, например, откроется рынок Западного Китая, мы, конечно, постараемся продать свою продукцию и там", - цитирует пресс-служба слова руководителя ArcelorMittal Temirtau. ([Металлсервис/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **РОССИЯ**

### **СТАТИСТИКА**

#### **ЗА 2012 ГОД ВЫПУСК ПРОДУКЦИИ ИЗ НЕРЖАВЕЮЩЕЙ СТАЛИ СОКРАТИЛСЯ**

Производство первичных видов продукции из нержавеющей стали в России в 2012 г. снизилось на 14,9% до 97,877 тыс. т по сравнению с 2011 г. Об этом сообщает ассоциация "Спецсталь". Основу снижения составил плоский прокат, объем производства которого сократился на 31%. Остальные виды продукции продемонстрировали рост от 1,8% до 8,4%. Согласно предварительной оценке ассоциации "Спецсталь", объем потребления основных видов продукции из нержавеющей стали в России в 2012 г. снизился на 6,5% до 350,3 тыс. т по сравнению с 2011 г. Ведущими российскими производителями продукции из нержавеющей стали в РФ являются: Челябинский меткомбинат и "Ижсталь" (оба входят в "Мечел") на долю которых приходится более 60% от общего объема производства, а также Волгоградский металлургический завод "Красный Октябрь" и завод "Электросталь" (по 10%). ([Biztass/Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **НОВОСТИ КОМПАНИЙ**

#### **ОАО «МАГНИТОГОРСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (ММК) ВВЕЛО В ЭКСПЛУАТАЦИЮ НОВЫЙ ТУРБОКОМПРЕССОР ДЛЯ СТАНА-2500**

В кислородном цехе Магнитогорского металлургического комбината введен в эксплуатацию новый воздушный турбокомпрессор южнокорейской компании "Samsung". Новое оборудование установлено на второй компрессорной станции, которая была модернизирована в рамках реконструкции в ЛПЦ №4 стана-2500 горячей прокатки. Производительность нового воздушного компрессора составляет 30 тыс. куб. м сжатого воздуха в час. В результате проведенных работ по вводу нового турбокомпрессора было демонтировано физически изношенное оборудование, возведен фундамент и площадки обслуживания для нового оборудования, проведен шеф-монтаж, пусконаладочные работы. Тендер на поставку компрессорного оборудования выиграла компания "Далва Консалтинг" - лидер на рынке сжатого воздуха и газоподготовки в России и странах СНГ. Кроме турбокомпрессора на Магнитогорский металлургический комбинат был поставлен комплекс вспомогательного оборудования: система автоматизации, воздухоохладители, маслосистема, насосы и теплообменники. ([Металлоснабжение и сбыт/Металл Украины, СНГ, мира](#))

### КОМПАНИЯ «РМ-СТИЛ» ОСВОИЛА ПРОИЗВОДСТВО НОВЫХ МАРОК СТАЛИ

В рамках реализации программы по освоению производства полосоульбового профиля из новых марок стали, компания "РМ-Стил" в 2012 г. провела работу по изготовлению и испытанию новых образцов профиля совместно с ЦНИИ Конструкционных Материалов "Прометей". ЦНИИ "Прометей" выполнил опытно-конструкторские работы для последующего изготовления горячекатанного несимметричного полосоульбового профиля в соответствии с действующими государственными стандартами.

Компания "РМ-Стил", в свою очередь, успешно изготовила опытные образцы из высокопрочной и маломагнитной стали. В 2013 г. в ходе продолжения совместной работы с ЦНИИ "Прометей" планируется освоение производства профиля из высокопрочных марок стали. Профиль из этой стали активно применяется для изготовления корпусов кораблей, атомных ледоколов, танкеров и другой морской техники. Полосоульбовый профиль применяется для внутрикорпусных работ на строительстве судов гражданского и военного назначения, поэтому основными потребителями продукции являются отечественные и зарубежные судостроительные и судоремонтные предприятия. В основе собственного производства - сталепрокатный комплекс, комплекс дробеструйной обработки и покраски. Производство успешно прошло сертификацию основных классификационных обществ: Российского Речного Регистра, Российского Морского Регистра Судоводства, Det Norske Veritas (Норвегия), Bureau Veritas (Франция), Lloyd's Register (Великобритания), Germanischer Lloyd (Германский Ллойд). Получен сертификат ISO 9001. "РМ-Стил" производит специальный профильный прокат для судостроения и машиностроения. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ» ЗАМОРОЗИТ ПРОЕКТЫ В ИНДИИ, ТАКЖЕ В ТРИНИДАДЕ И ТОБАГО

Одна из крупнейших в мире металлургических компаний "Северсталь" заморозит свои проекты в Индии, а также в Тринидаде и Тобаго. Об этом пишет газета "Коммерсантъ" со ссылкой на заявление генерального директора и основного акционера компании Алексея Мордашова. Как рассказал Мордашов, при реализации проекта в Индии "Северсталь" столкнулась с трудностями, которые сохраняются до сих пор. Еще в середине прошлого года глава "Северстали" заявлял, что местные партнеры не согласны отдавать контроль в проекте; кроме того, российской корпорации не удается заключить соглашения на доступ к сырью и инфраструктуре. Ранее планировалось, что "Северсталь" совместно с индийской NMDC построят металлургический завод мощностью 3 млн. т в год, вложив в него \$5 млрд. (в равных долях).

Что касается экспансии "Северстали" на рынок Тринидада и Тобаго, по словам Мордашова, она находится под большим вопросом и зависит от получения выгодных условий от властей страны. Проект в Тринидаде и Тобаго был анонсирован "Северсталью" в январе 2012 г.: предполагалось, что российская компания может построить в стране завод по производству железа мощностью 1,5 млн. т в год, потратив на проект \$600 млн.

Как указывает газета, "Северсталь" решила отказаться от развития части зарубежных проектов на фоне снижающейся выручки и прибыли. По итогам 2012 г. выручка компании упала по сравнению с предыдущим годом на 10,8% до \$14,1 млрд., а чистая прибыль сократилась почти в три раза до \$762 млн. При этом "Северстали" в текущем году предстоит выплатить \$1,3 млрд. задолженности. (Lenta.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### В 2012 ГОДУ ПРИБЫЛЬ ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ» УПАЛА

В 2012 г. чистая прибыль российской "Северстали" по МСФО сократилась по сравнению с 2011 г. на 62,6% до \$762 млн. Об этом говорится в отчете компании. Кроме того, выручка "Северстали" снизилась на 10,8% до \$14,104 млрд., EBITDA - на 40,9% до \$2,119 млрд. Рентабельность по EBITDA сократилась на 7,7 п.п. до 15,0%.

"Выручка снизилась в результате снижения цен реализации, а также некоторого снижения объемов продаж в дивизионе "Северсталь Российская Сталь", - говорится в отчете. В 4 квартале чистый убыток компании составил \$150 млн., тогда как в 3 квартале "Северсталь" показала чистую прибыль в \$329 млн. В октябре-январе 2012 г. выручка снизилась на 13,2% до \$3,116 млрд., EBITDA - на 36,4% до \$347 млн. Согласно отчету компании, квартальная выручка снизилась вследствие снижения цен и объемов реализации. Показатель EBITDA снизился в большей степени из-за традиционного снижения спроса в эти месяцы. Кроме того, общий эффект по 2012 г. от данных неденежных статей на показатель EBITDA составил \$128 млн. "Чистый убыток в 4-м квартале составил \$150 млн., на что негативно повлияли следующие неденежные статьи: обесценение гудвила компании PBS в \$49 млн. и резерв под обесценение в отношении возмещения прочими финансовыми активами, которое должно быть получено в результате продажи выбывающей группы предприятий в Северной Америке в \$101 млн. В 3-м квартале был также зафиксирован положительный эффект от курсовых разниц в \$152 млн. Без учета влияния этих неденежных факторов "Северсталь" показала бы безубыточный результат в 4-м квартале", - говорится в отчете. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ЧЕРЕПОВЕЦКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ (ЧЕРМК)

#### РЕАЛИЗУЕТ ЭКОЛОГИЧЕСКУЮ ПРОГРАММУ ПО МОДЕРНИЗАЦИИ СИСТЕМ АСПИРАЦИИ В АГЛОПРОИЗВОДСТВЕ

Череповецкий металлургический комбинат, один из крупнейших интегрированных заводов в мире (входит в состав дивизиона "Северсталь Российская сталь"), в рамках программы по модернизации аспирационных систем в агломерационном производстве начал монтаж основного технологического оборудования одной из пяти установок. Ее пуск позволит значительно снизить выбросы в атмосферу. Проект по реконструкции аспирационной установки Д-7 стартовал еще в прошлом году. На текущий момент специалисты генерального подрядчика - ОАО "Домнаремонт" (входит в дивизион "Северсталь Российская сталь") - выполняют монтаж основного технологического оборудования: пылевыгрузных бункеров, корпуса рукавного фильтра, шнековых питателей, металлоконструкций воздухопроводов. Уже завершены работы нулевого цикла по устройству фундаментов, смонтировано 55 т металлоконструкций и 30% самой установки. Аспирационная установка Д-7 будет оборудована современным рукавным фильтром немецкой компании Nederman Filtration GmbH, которая и выступает основным поставщиком оборудования. Новая установка позволит улавливать большее количество пыли, которая будет использована в производстве агломерата. Реконструкция аспирационной установки АТУ-4, начатая в 2012 г., также идет в соответствии с графиком. В настоящее время на объекте проводятся работы по устройству фундаментов и подготовке к монтажу основного технологического оборудования. Еще по трем установкам сейчас идет согласование базового инжиниринга с поставщиком оборудования - ООО "АИК-ЭКО" (Украина). Уже летом Череповецкий меткомбинат планирует начать строительные-монтажные работы на аспирационной установке Д-7А. По словам директора по производству - главного инженера дивизиона "Северсталь Российская сталь" Андрея Луценко, программа модернизации систем аспирации общей стоимостью 840 млн. руб. предполагает реконструкцию пяти установок по всей цепочке производства агломерата. "Ее реализация позволит сократить выбросы пыли в атмосферу от агломерационного производства и за счет снижения запыленности на рабочих местах улучшить условия труда", - подчеркнул Андрей Луценко. (Severstal.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**АНАЛИЗ****В 2013 ГОДУ ЧЕРНАЯ МЕТАЛЛУРГИЯ ВЫЙДЕТ НА ДОКРИЗИСНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ПРОИЗВОДСТВА**

При этом ввод вслед за домной "Россиянка" и других новых мощностей на фоне умеренного роста внутреннего потребления начнет создавать избыточное предложение. Что, в свою очередь, будет стимулировать как рост экспорта, так и инициирование новых ограничений на импорт, прежде всего, против проката из Украины. В непростом для отрасли 2012-м году выпуск основных видов метпродукции в России увеличился на 3-5%, экспорт вырос на 8%, потребление - на 2%. Из числа крупнейших меткомпаний увеличили производство НЛМК, ММК и "Мечел", сократили выпуск продукции "Евраз", "Северсталь" и "Металлоинвест".

**Выпуск в РФ основных видов метпродукции в 2012 г., млн. т**

Продукция	2012 г.	2012 г./2011 г., %
Чугун	50,5	105,2
Сталь	70,4	103,3
Прокат готовый:	61,8	104,0
- сортовой (без заготовки)	19,9	98,9
- заготовка на экспорт	13,4	116,5
- листовой	28,5	102,5

Источник: Росстат.

Существенный рост производства на НЛМК, который в 2012 г. вывел на полную мощность новую домну (3,4 млн. т чугуна в год) в Липецке, позволило компании выйти на позицию крупнейшего производителя стали в РФ и в значительной мере обеспечить пророст для всей отрасли. За 2011-2012 гг. НЛМК фактически построил в Липецке новый сталеплавильный комбинат мощностью свыше 3 млн. т, включающий домну "Россиянка" и установку десульфурации чугуна, новый конвертер, реконструированную МНЛЗ и комплекс по обработке стали в составе 2-х агрегатов "печь-ковш" и вакууматора.

В прошлом году НЛМК на предприятиях в РФ выплавил 13,99 млн. т сырой стали (+24,5% по сравнению с 2011 г.), а общий объем производства, учитывая активы в ЕС и США, составил 14,92 млн. т (+25%). Общие продажи компании выросли на 18,4% до 15,2 млн. т, в том числе, слябы - 4 млн. т (+27%), плоский прокат - 8,9 млн. т (+25%), длинный прокат - 1,7 млн. т (+12%).

Вслед за ростом выплавки стали компания намерена увеличить и выпуск готовой продукции, снизив долю экспорта полуфабрикатов. В частности, НЛМК планирует до 2015 г. увеличить рыночную долю сортового проката с 17% до 23%. Уже в 2013 г. (второй квартал) пуск нового завода в Калуге позволит добавить к существующим мощностям еще 1,55 млн. т. Таким образом, компания планирует занять 1/3 рынка, что составляет 40% от потребности строительства в стране на длинномерную продукцию в Центральном федеральном округе РФ.

Группа ММК в 2012 г. увеличила производство стали в РФ на 4,5% до 12,25 млн. т, металлопродукции - на 3,6% до 11,03 млн. т. Всего за минувший год группа увеличила производство стали по сравнению с 2011 г. на 6,9% до 13,037 млн. т, товарной продукции на 7% до 11,936 млн. т. Пророст выпуска проката обеспечен значительным, почти на 80%, увеличением производства на турецком активе "Магнитки". В 2012 г. у ММК производство металлопродукции с высокой добавленной стоимостью выросло на 20% к 2011 г. и составило 4,88 млн. т. В минувшем году Магнитогорский МК увеличил реализацию сортового проката строительного назначения на 20% до 1,6 млн. т.

В целом, ММК остается крупнейшим поставщиком металлопродукции на российский рынок. За 2012 г. отгрузки на внутренний рынок выросли более чем на 15%, превысив 7,6 млн. т. Доля экспорта (около 2,5 млн. т в минувшем году) в общем объеме поставок группы составляет 23%.

Основные инвестиции направлены на расширение объемов и повышение качества продукции для автопрома. В рамках этой стратегии в Магнитогорске пущен комплекс холодной прокатки мощностью 2 млн. т в составе прокатного стана-2000, линии непрерывного травления, агрегатов горячего оцинкования и непрерывного отжига со вспомогательным оборудованием.

**Показатели ведущих метхолдингов РФ в 2012 г., млн. т**

Компания	Сталь	К 2011 г., %	Прокат	К 2011 г., %
НЛМК	13,99	+24,5	11,56	+26
ММК	12,25	+4,5	11,029	+3,6
"Евраз"	12,125	-3,7	11,13	-3,5
"Северсталь"	10,55	-7	10,3	-7
"Мечел"	6,53	+7	7,39	+12
"Металлоинвест"	5,6	-3,5	5,1	-2,3

Источник: данные компаний.

Группа "Евраз" в 2012 г. снизила выпуск стали в РФ на 3,7% до 12,125 млн. т, полуфабрикатов - на 2,7%, до 4,2 млн. т, проката - на 3,5% до 11,13 млн. т, в т. ч. стройпроката - на 1% до 5,26 млн. т, ж/д проката - на 14% до 1,56 млн. т. Всего компания снизила выплавку стали на 4,9% до 15,945 млн. т, стальной продукции на 4% до 15,7 млн. т. Причинами снижения производства названы модернизация электродуговой печи на «ЕВРАЗ ЗСМК» и реконструкция рельсобалочного цеха на НТМК и ЗСМК.

Агрегаты введены в эксплуатацию в феврале, это позволит компании восстановить объемы производства стали и проката, а также резко нарастить выпуск востребованной рельсовой продукции. "Северсталь" за 2012 г. снизила производство в РФ стали и проката на 7%, до 10,55 и 10,3 млн. т соответственно. Всего по группе выплавка стали и продажи металлопродукции сократились на 1% - до 15,14 и 14,605 млн. т соответственно.

У Череповецкого МК отметим обвал в 2012 г. производства полуфабрикатов - на 28% до 1,29 млн. т, падение на 30% выпуска толстолистового проката - до 440 тыс. т, а также снижение по х/к листу (-7%) - до 1,29 млн. т и оцинковке (-21%) - до 604 тыс. т. Увеличить удалось производство листа с полимерным покрытием - на 53% до 368 тыс. т. Выпуск других основных видов продукции остался на уровне предыдущего года: г/к лист - 4,04 млн. т, сортовой прокат - 831 тыс. т.

В 2013 г. инвестиции компании запланированы в \$1,3 млрд., инвестиции в российский бизнес планируются на уровне \$704 млн. "Северсталь" в 2012 г. в российском стальном дивизионе инвестировала преимущественно в мини-завод в Балаково, пуск которого запланирован на июнь. Группа "Мечел" за 2012 г. увеличила производство стали на 7%, до 6,53 млн. т, благодаря пуску после капремонта домны №5 на Челябинском МК, а также пуску электропечи на "Ижстали".

Объемы реализации сортового и листового проката в 2012 г. выросли на 7% и на 6% соответственно - до 4,07 и 0,72 млн. т. Продажи товарной заготовки выросли на 24%, до 2,6 млн. т.

Учитывая происходящую переориентацию группы на горнодобывающий бизнес, существенного роста объемов производства в металлургическом дивизионе уже не будет. Компания уже продала часть прокатных заводов за рубежом (румынские Ductil Steel, Campia Turzii, Targoviste и Laminorul), еще ряд активов, включая украинский ДЭМЗ, выставлены на продажу. Основным объектом инвестирования на Челябинском МК в минувшем году был универсальный рельсобалочный стан, пуск которого запланирован на март.

Группа "Металлоинвест" за 2012 г. снизила выплавку стали на 3,5% до 5,6 млн. т, отгрузка сталепродукции снизилась на 2,3% до 5,1 млн. т. Снижение обусловлено выполнением капитальных ремонтов на "Уральской стали", в то время как ОЭМК сохранил уровень производства.

#### Основные текущие инвестпроекты в черной металлургии РФ

Компания	Объект (агрегат)	Сроки ввода	Годовая мощность	Объем инвестиций
"Северсталь"	Сортовой мини-завод в Балаково	2 кв. 2013 г.	1 млн. т. проката	\$800 млн.
"Евраз"	Южный и Костанайский мелкосорт. прокатные станы	2011-2013 гг.	по 450 тыс. т/год	\$260?млн.
НЛМК	Калужский завод сортового проката "ВИЗ-Сталь" - реверсивный стан холодной прокатки	1 полугодие 2013 г. 1 полугодие 2013 г.	1,55 млн. т стали/проката 75 тыс. т	\$1,2 млрд. \$500 млн.
"Металлоинвест"	Оптимизация пр-ва стали на ОЭМК Кислородная станция на ОЭМК	2012-2014 гг. 2013-2014 гг.	Рост пр-ва на 600 тыс. т 20000 м3/ч кислорода	\$267 млн. \$100 млн.

Источник: [ugmk.info](http://ugmk.info) по данным компаний.

Стальной экспорт из РФ в 2012 г. вырос на 8% до 25,6 млн. т, импорт вырос до 6,4 млн. т. Из общего объема экспорта около 84% ушло в страны дальнего зарубежья, остальное - в СНГ (порядка 4,4 млн. т). Кардинально иная ситуация по импорту: только 40% приходится на дальнее зарубежье, в то время как 60% на страны СНГ.

Для российского экспорта основными направлениями традиционно являются страны Европы - 55% поставок (доля ЕС - порядка 25%), Ближнего Востока - 25%, СНГ - 5-10%, Северной Америки - около 5%. 2012 г. должен стать последним годом действия соглашения ЕС и России о торговле некоторыми изделиями из стали. С 2013 г. РФ является членом ВТО, и евроквоты на металл будут сняты.

#### Динамика экспорта из РФ по основным видам метпродукции, млн. т

Вид	2012 г.	2012 г./2011 г., %
Полуфабрикаты	15,5	+17,4
Плоский прокат	7,7	-1,3
Длинномерный	2,4	-11,1

Источник: ISSB.

В 2012 г. зафиксирован рост импорта длинномерного проката до 2,3 млн. т при сокращении поставок листового до 3,7 млн. т. Доля импортного металла во внутреннем потреблении за минувший год составила 14%. Самый большой рост импорта зафиксирован в 2012 г. по арматуре и катанке - на 35% выше показателя 2011 г., до 1,42 млн. т. Основной объем данной продукции поступает из Украины, Беларуси и Молдовы.

В целом, за минувший год ввоз метпродукции из Украины существенно вырос. На него пришлось более 50% общего импорта в РФ - 3 млн. т. В т. ч., импорт длинномерного проката составил 1,6 млн. т (рост к предыдущему году составил 21%), в то время как импорт листа сократился на 10% до 1,2 млн. т. В 3-4 квартале в РФ с пуском сразу 3 новых заводов мощности по выпуску сортопрокатной продукции увеличатся как минимум на 3 млн. т. Избыток предложения в текущем (в меньшей степени) и следующих (в большей) годах неминуемо приведет к ценовым войнам, жертвой которых, скорее всего, будет принесен импорт.

Уже сегодня в партнерстве "Русская сталь" требуют введения ряда ограничений на импорт метпродукции из Украины - в частности, по арматуре и оцинкованному прокату. Именно по украинской арматуре, ввоз которой в РФ в 2002-2007 гг. уже ограничивался 21%; пошлиной и квотой (до 400 тыс. т последний год) наиболее вероятным является введение новых санкций.

Что касается оцинковки, то объемы ее поставок в РФ из Украины крайне незначительны, обвинения в демпинге надуманны, однако существует вероятность того, что наша продукция попадет в расследование "за компанию" с китайской, и также подвергнется санкциям.

Стальное потребление в РФ в 2012 г. выросло на 2% до 41,5 млн. т. В частности, по оценкам «Металл-Эксперта», потребление г/к рулона выросло на 2% до 8,8 млн. т, х/к рулона - на 7% до 3,8 млн. т, покрытого проката - на 14% до 5,6 млн. т. Потребление толстого листа упало на 14% до 4,1 млн. т, что связано с падением потребления труб большого диаметра. Кроме того, потребление арматуры в 2012 г. выросло на 20% до 7,8 млн. т (наиболее существенное увеличение наблюдалось в Центральном и Южном регионах - на 24%), однако потребление рельсов сократилось на 10% до 895 тыс. т.

#### Баланс российского стального рынка

Продукция	2011 г.	2012 г. (оценка)	201 г. (прогноз)
Потребление проката	40,5	41,5	44,5
Внутренние поставки	34,7	35,1	41,5
Импорт	5,8	6,4	3
Экспорт	24,9	25,6	26

Данные: WSA, Росстат, оценки автора.

В 2013 г., по прогнозам "ЕвразХолдинга", потребление стали на российском рынке составит 44 млн. т. Основными драйверами роста спроса станут рост цен на нефть, поддержка строительной отрасли государственными и частными инвестициями, низкая обеспеченность населения жильем и инфраструктурой. Наиболее динамично будет увеличиваться потребление проката строительного назначения - потребление арматурного проката составит порядка 8,1 млн. т. Как ожидается, в ближайшие годы стальной спрос в стране будет расти на 5-7%, достигнув 55 млн. т к 2016 г., и 68 млн. т к 2021 г. (Георгий Карпенко, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

## УЗБЕКИСТАН

### ПРОИЗВОДСТВО КАТАНКИ

#### ГОДОВОЙ МОЩНОСТЬЮ 100 ТЫС. Т СОЗДАДУТ В ОАО «УЗБЕКСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ»

Китайская Capital Engineering&Research Incorporation Limited подписала контракт с ОАО "Узбекский металлургический комбинат" на создание производства катанки, сообщил представитель комбината. Контракт по итогам тендера, объявленного в ноябре 2012 г., предусматривает строительство "под ключ" производства катанки 8-10 мм на стане "300" сортопрокатного цеха с установкой проволочного блока. Проектная мощность нового производства составит 100 тыс. т ежегодно. Реализация проекта рассчитана до конца 2014 г. Финансирование проекта общей стоимостью \$30 млн. будет осуществляться за счет кредитов узбекских банков - \$22 млн., и собственных средств предприятия - \$8 млн. ОАО "Узметкомбинат" - единственное в Центральной Азии предприятие черной металлургии, работающее на металлломе. Комбинат введен в действие в 1956 г. В настоящее время из-за снижения поставок лома мощности предприятия загружены не полностью. В 2012 г. предприятие увеличило производство стали на 0,4% до 736,3 тыс. т, прокат черных металлов - до 710,5 тыс. т (+0,1%). (КазТАГ/Forbes.kz/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## МИРОВОЙ РЫНОК

### СТАТИСТИКА

#### ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА

World Steel Association (Worldsteel) подвела итоги работы мировой металлургической отрасли в январе. По ее данным, в 62 странах, которые подают свою производственную статистику в WSA, в прошлом месяце было выплавлено 124,8 млн. т стали. Это на 0,8% превышает показатели аналогичного периода годичной давности. Однако, прежде всего эта информация показывает, что отрасль по-прежнему находится в глубоком кризисе. Средний уровень загрузки мощностей в глобальной металлургии, по данным WSA, в январе сократился до 71,2%. Это самый низкий показатель с мая 2009 г. И вообще, уменьшение загрузки в январе по сравнению с декабрем представляет собой уникальный случай за последние годы.

На мировом рынке стали всегда наблюдались контрасты. Но в январе этого года они оказались наиболее разительными. Всего три страны - Китай, Индия и Япония - вместе увеличили объем выплавки на 4,3% или на 3,1 млн. т по сравнению с январем 2012 г. В то же время, в "остальном мире" производство сократилось на 3,9% или 2,05 млн. т.

Такое разделение, безусловно, не случайно. Китайская экономика, пройдя крайнюю точку спада в третьем квартале прошлого года, заметно прибавила. А этой весной в стране планируется пуск новой программы стимулирования экономического роста за счет инвестиций. Китайские металлургические компании в расчете на расширение спроса на стальную продукцию наращивают объемы производства. В январе в стране было выплавлено 59,3 млн. т стали, на 4,6% больше, чем годом ранее. Причем, по данным национальной металлургической ассоциации CISA, в первой декаде февраля средняя ежедневная выплавка стали возросла почти до 2 млн. т по сравнению с январскими 1,914 млн. т.

Индийская экономика выглядит менее благополучной, чем китайская, но расширению объемов выпуска стальной продукции способствует пуск новых мощностей на ряде комбинатов в течение прошлого года. Индийская металлургия вступила в период массового завершения проектов-"браунфилдов". Благодаря действию этого фактора производство стали в стране в ближайшие полтора-два года будет стабильно увеличиваться.

Японское правительство, со своей стороны, решило взять пример с китайских коллег и анонсировало свою программу стимулирования экономики посредством государственных инвестиций на \$110 млрд. Кроме того, после длительных проволочек в районах, пострадавших от землетрясения в марте 2011 г., наконец-то, стартовали широкомасштабные восстановительные работы. Вследствие этого производство стали в стране в кои-то веки возросло.

Все же остальные ведущие металлургические державы, за небольшими исключениями, завершили январь с минусом по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Интересно, что в число этих исключений вошли такие европейские страны как Германия и Великобритания, в то время как Евросоюз в целом показал по итогам месяца спад на 5,0%. По оценкам региональной металлургической ассоциации Eurofer, в 2012 г. реальное потребление стальной продукции в регионе сократилось на 5% по сравнению с предыдущим годом, а в 2013 г. ожидается спад еще примерно на 2%.

На 5,8% по сравнению с январем прошлого года сократилось производство стали в США, хотя в прошлом году эта страна входила в число мировых лидеров по темпам роста. Американские металлурги вынуждены приспосабливаться к спаду в нефтегазодобывающей и энергетической отраслях и отсутствию видимого прогресса в автомобилестроении и на потребительском рынке. Правда, в конце прошлого года в США оживилось жилищное строительство, но, по мнению местных специалистов, в нежилищном секторе, где, в основном, и потребляется стальная продукция, дела пойдут на лад не раньше осени.

Не смогли поддержать рост производства стали и другие прошлогодние лидеры - Корея и Турция. Причем, если корейский спад оказался незначительным (-0,4%) и объясняется, в основном, проведением капремонтов на некоторых крупных предприятиях, то в Турции сокращение выплавки на 8,8% по сравнению с январем прошлого года, очевидно, вызвано ухудшением конъюнктуры, как на внутреннем, так и на внешнем рынке. В прошлом году турецкие компании смогли нарастить экспорт арматуры на 20,2%, до около 8,3 млн. т, но, с учетом происходящих на ближневосточном рынке изменений, в этом году им будет не так-то просто повторить прошлогодний результат. Экономика Турции выглядит относительно благополучной на фоне европейских соседей, однако тоже сбавила темпы роста.

Даже с учетом сезонных факторов, никак нельзя назвать благополучной обстановку на внутренних рынках России и Украины. Металлурги обеих стран столкнулись с трудностями в экспорте своей продукции в Европу и страны Ближнего Востока, а внутреннее потребление стагнирует и даже идет на спад. Вследствие этого производство стали в России сократилось в январе на 5,7% по сравнению с показателями аналогичного месяца прошлого года, а в Украине - на 4,4%. Конечно, один месяц - это еще не выборка. Но, тем не менее, следует отметить, что на мировом рынке стали обнаруживаются не слишком приятные тенденции для многих производителей. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**АНАЛИЗ****РЫНОК СТАЛИ: 28 ФЕВРАЛЯ - 8 МАРТА 2013 ГОДА**

*В Восточной Азии котировки продолжают снижаться, тем не менее, меткомпания по всему миру по-прежнему настроены на повышение. Добиться своей цели им, без сомнения, будет нелегко. Цены на сырье, достигнув нашей высшей точки подъема в середине февраля, постепенно понижаются. Секвестирование бюджета в США может оказать неблагоприятное воздействие на экономику всего мира. В Китае ожидавшийся уже в это время рост откладывается. Тем не менее, металлурги не намерены отступить.*

**Полуфабрикаты**

Производители заготовок буквально "продавливают" повышение цен в странах Ближнего Востока. Несмотря на то, что спрос на полуфабрикаты остается ограниченным и сосредоточен, в основном, в Турции, Саудовской Аравии и Египте, меткомпания не идут на уступки а, наоборот, вынуждают покупателей принять эти условия. По мнению металлургов, во втором квартале в регионе произойдет долгожданное оживление в строительном секторе, так что котировки на длинномерный прокат будут идти вверх.

В конце февраля поставщики заготовок из СНГ еще осуществляли поставки продукции в Турцию по \$525/т, FOB, но с наступлением нового месяца котировки на март возросли до \$530-535/т. Некоторые компании уже вышли на рынок, предлагая апрельские полуфабрикаты по \$535-540/т, причем, уже сообщалось о сделках на таких условиях.

В Турции экспортные котировки для прокатчиков из Саудовской Аравии и стран Персидского залива возросли до \$550-555/т, FOB, а некоторые компании выставляют предложения и по \$560/т, FOB. На внутреннем рынке страны стоимость заготовок превысила \$550/т, EXW и постепенно сдвигается к рубежу \$560-565/т.

**Конструкционная сталь**

На ближневосточном рынке длинномерного проката сохраняется ценовая стабильность, что, впрочем, вряд ли радует поставщиков. Потребители арматуры и катанки в странах региона проявляют определенный интерес к новым закупкам, но категорически отвергают повышение цен. В частности, турецкие компании в начале марта сообщали о продажах арматуры в Саудовскую Аравию, ОАЭ, страны Северной Африки и американского континента, однако стоимость данной продукции практически не меняется уже больше месяца и составляет от \$595/т, FOB при поставках ОАЭ до \$610/т.

Некоторые компании выставляют предложения на уровне \$615/т, но они не вызывают интереса у покупателей. На внутреннем рынке Турции арматура также достаточно стабильна. Котировки, по меньшей мере, с начала февраля не выходят за пределы интервала \$600-615/т, EXW при относительно слабом спросе. Компании из СНГ, в основном, продали мартовскую продукцию, но пока не торопятся с предложением апрельской. По предварительным данным, экспортные котировки на арматуру будут составлять \$575-585/т, FOB, что мало отличается от уровня предыдущего месяца.

Несмотря на наступление календарной весны и приближение сезонного оживления в строительном секторе

**Листовая сталь**

Попытка повышения цен на плоский прокат в Восточной Азии сразу же после Нового года по китайскому календарю провалилась. Японские металлурги еще пытаются отстоять анонсированный ими подъем апрельских котировок на г/к рулоны до \$680-700/т, CFR, но остальные производители пошли на уступки, вернув цены на уровень более чем месячной давности. Китайские г/к рулоны подешевели до \$600-615/т, FOB, а апрельская продукция предлагается не более чем по \$640-650/т, CFR, тогда как ранее экспортеры пытались взвинтить цены до не менее \$670/т, CFR. Толстолистовая сталь котировается не более чем по \$580-595/т, FOB. Корейские и тайванские компании понизили стоимость горячего проката до \$640-650/т.

Поддержку ближневосточному рынку заготовок оказывает азиатский. Индонезийские и филиппинские компании скупают полуфабрикаты, преимущественно, в странах СНГ, платя \$570-580/т, CFR при поставке через дальневосточные и черноморские порты. Сообщалось также о приобретении индонезийцами турецких заготовок по \$590/т и более. Корейские компании пытаются довести стоимость полуфабрикатов до более \$595/т, CFR, но, как правило, сделки с их продукцией осуществляются не более чем по \$585-590/т.

На азиатском рынке слябов в начале марта продолжалось заключение контрактов на второй квартал. Цены на продукцию из СНГ и Латинской Америки оставались в интервале \$570-580/т, CFR. Однако спрос резко упал, а потребители начали требовать уступок от поставщиков. С учетом снижения стоимости плоского проката в регионе в конце февраля - начале марта и удешевления железной руды эти претензии выглядят обоснованными. Тем не менее, металлурги пока не намерены идти на уступки, указывая на ограниченный объем предложения товарной продукции на мировом рынке.

большинство потребителей продолжают выжидательную политику. Во-первых, ситуация в региональной и мировой экономике не улучшается, а, во-вторых, в скором будущем на рынке может снова появиться относительно недорогой китайский и европейский прокат.

Китайские компании пока не осуществляют поставок длинномерного проката в страны Ближнего Востока, но их надежда на подъем в Азии пока не оправдалась. За последние две недели производители были вынуждены понизить котировки на \$10-20/т. Китайская катанка предлагается в страны Юго-Восточной Азии по \$560-580/т, FOB, а котировки арматуры в Сингапуре опустились до \$600-610/т, CFR.

На европейском рынке традиционное весеннее оживление на рынке длинномерного проката пока не началось. Спрос слабый, поэтому металлургам, рассчитывавшим совсем на иное развитие событий, приходится опускать котировки. В Италии арматура может предлагаться менее чем по 450 евро/т, EXW, но и в центральноевропейских странах стоимость этой продукции редко превышает 500 евро/т. Экспортные котировки вследствие относительно низкого курса евро по отношению к доллару сократились до около \$610-615/т, FOB.

По мнению аналитиков, попытка подъема была преждевременной. Реального расширения спроса в регионе пока не наблюдается. В Китае эффект от новых государственных программ стимулирования экономики, скорее всего, будет ощущаться только во втором полугодии. Цены на железную руду в конце февраля пошли под уклон. Наконец, неутешительные данные приходят из США и Западной Европы, где снова откладывается выход из депрессии. В принципе, азиатские металлурги не отказываются от своих планов по подъему котировок, но переносят их ближе к началу второго квартала.

В странах Ближнего Востока рыночная ситуация пока относительно стабильна. В странах Персидского залива

спросом пользуется, в основном, горячий прокат из Индии и СНГ, который предлагается по \$610-630/т, CFR. Правда, в игру могут включиться японские компании. Некоторые из них готовы сбросить цены по апрельским поставкам до \$630-650/т. Турецкие металлурги взяли паузу, стабилизируя внутренние цены на г/к рулоны в интервале \$620-635/т, EXW.

Украинским компаниям, дораспродающим мартовскую продукцию, пришлось согласиться на понижение котировок на горячий прокат и толстолистовую сталь до \$560-565/т, FOB. При поставках в страны Восточной Европы украинские г/к рулоны котируются на уровне \$585-600/т, DAP, что, в среднем, на \$30-40/т уступает ценам на российскую продукцию.

### Специальные сорта стали

Спрос на нержавеющую сталь постепенно увеличивается, прежде всего, в странах Азии, однако меткомпаниями, которые в феврале уже повысили цены, теперь стараются удержать их от понижения. Никель, который поддерживал рынок нержавеющей стали в прошлом месяце, теперь упал в цене, потеряв более 5% от своей стоимости в первой половине февраля. Впрочем, по мнению аналитиков, активизация потребителей поможет металлургам обой-

Стоимость российского горячего проката для европейских покупателей может достигать \$620/т, FOB несмотря на относительно низкий спрос. На европейском рынке в конце февраля - начале марта не происходило серьезных перемен. Возобновление продаж продукции итальянского меткомбината Ilva привело к снижению котировок на национальном рынке и сорвало повышение в других странах Европы, но теперь металлурги и их клиенты взяли паузу, ожидая дальнейшего развития событий. Стоимость г/к рулонов при этом варьируется от 450-460 евро/т, EXW в Италии до 500 евро в Германии и странах Центральной Европы.

тись без особых потерь. В Европе основные надежды возлагаются на консолидацию. Намеченное слияние между финской Outokumpu и Inoxum, бывшим подразделением ThyssenKrupp, бесспорно, будет способствовать достижению этой цели, поскольку участники объединения уже заявили о необходимости закрытия двух заводов по выплавке нержавеющей стали в Германии.

### Металлолом

На мировом рынке лома в первую неделю марта продолжалась пауза. Восточноазиатские и турецкие компании, пополнив запасы сырья, приостановили сделки и теперь ожидают уступок со стороны поставщиков. В то же время, экспортеры весьма неохотно идут на понижение котировок.

Из-за холодной и снежной зимы сборы лома были невелики как в США, так и в Европе, поэтому объем предложения ограничен. Существенно сбавили цены в последнее время только японские компании. За последние две недели их материал H2, поставляемый в Корею, подешевел

более чем на \$20/т, до около \$360-365/т, FOB. Американцы пока удерживают цены на свой материал HMS №1&2 (80:20), поставляемый в контейнерах, в интервале \$395-405/т, CFR.

В Турции американский лом предлагается на уровне, немного превышающем \$400/т, CFR, но сделок в последнее время очень мало. Местных металлургов не устраивают даже предложения со стороны европейских трейдеров, готовых продавать HMS №1&2 (80:20) по \$395/т или несколько дешевле. (Виктор Тарнавский, [Ugmk.info/](http://Ugmk.info/) [Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины_СНГ_мира/))

## АНАЛИЗ

### ИТОГИ ФЕВРАЛЯ 2013 ГОДА НА РЫНКЕ СТАЛИ

Если бы февраль продолжался три недели вместо четырех, то по его завершению большинство производителей стальной продукции в различных регионах мира могли бы считать месяц удавшимся. По сравнению с его началом стоимость плоского проката возросла на \$20-30/т, и имелись основания для продолжения этого подъема с наступлением весны. Однако повышение оказалось иллюзией, существовавшей только на бумаге. В последние дни февраля котировки на стальную продукцию вместо ожидавшегося роста повсеместно пошли вниз.

Продолжения роста цен на стальную продукцию в феврале ждали практически все. Причем, для этого были основания. Рыночная ситуация, казалось, вполне благоприятствовала повышению котировок.

Во-первых, положительные изменения отмечались в общеэкономической обстановке. В конце прошлого года началось оживление в сфере жилищного строительства в США. По мнению аналитиков, это означало, что через несколько месяцев подъем распространится и на другие сектора строительного комплекса. В Европе увеличился объем заказов в промышленности, слегка понизилась безработица и несколько улучшилась ситуация в финансовом секторе.

Наконец, большие надежды возлагались на страны Восточной Азии. Темпы экономического роста в Китае в текущем году должны увеличиться до 8,2% по сравнению с прошлым годом 7,8%. Сразу же после Нового года по китайскому календарю в стране должны были стартовать новые широкомасштабные государственные инвестиционные программы, направленные на стимулирование эко-

номики. Более того, аналогичные планы, по примеру китайцев, разработало японское правительство.

Во-вторых, свою роль должен был сыграть сезонный фактор. Как бы то ни было, весной происходит оживление в строительном секторе по всем странам Северного полушария. Второй квартал на мировом рынке стали - традиционно самый "горячий" период, обычно сопровождаемый ростом цен на стальную продукцию. Большинство дистрибуторов и конечных потребителей вступили в 2013 г. с минимальными складскими запасами и, как ожидалось, должны были рано или поздно приступить к их пополнению.

В-третьих, в пользу повышения котировок на прокат действовал сырьевой фактор. Цены на железную руду оставались высокими в течение всего февраля. Китайские металлургические компании, столкнувшись с сокращением национальной добычи сырья из-за рекордного похолодания за последние три десятка лет, усиленно скупали импортное сырье, планируя покрыть все затраты во время весеннего подъема. Из-за наводнения в Австралии немного прибавил в цене коксующийся уголь. Цены на металлолом немного просели в начале февраля, но снова пошли вверх во второй половине месяца.

Наконец, в-четвертых, металлургические компании очень нуждались в этом повышении. Спад во второй половине прошлого года оказал самое разрушительное воздействие на их прибыли. В частности, по данным китайской металлургической ассоциации CISA, ведущие сталелитейные компании страны закончили прошлый год практически на нуле. ArcelorMittal по итогам 2012 г. получила \$3,7 млрд. убытка.

Серьезные потери из-за списания стоимости активов понесла германская Thyssen Krupp, ухудшилось финансовое положение подавляющего большинства других металлургических компаний во всех регионах мира.

В силу этих соображений производители стали в феврале наращивали стоимость своей продукции, прежде всего, плоского проката. В начале третьей декады месяца котировки в Восточной Азии, СНГ, странах Ближнего Востока превышали уровень конца января на \$20-30/т, а в марте ожидался новый рост на \$20-40/т. Европейские компании, находившиеся в более сложном положении из-за слабости реального сектора экономики, планировали на март рост цен не менее чем на 20 евро/т. К подъему котировок приступили турецкие производители длинномерного проката, вынужденные компенсировать некоторое подорожание металлолома.

Однако результат оказался разочаровывающим - в первую очередь, в Китае и странах Восточной Азии. Металлургические компании, поднявшие котировки после праздников, были вынуждены снова опускать их. Более того, к концу февраля цены фактически вернулись на тот же уровень, где они находились в начале месяца.

Не произошло ожидавшегося подъема и на рынке длинномерного проката. Покупатели в странах Ближнего Востока и Юго-Восточной Азии были готовы приобрести предлагаемую им продукцию, но по прежним ценам. Несмотря на все усилия поставщиков котировки на турецкую арматуру так и не превысили, по большому счету, отметки \$610/т, FOB, а китайская катанка в последних числах месяца продавалась не более чем по \$590/т, FOB. Это может свести на нет подорожание металлолома, которого многие участники рынка ожидали в начале марта.

Основная проблема мирового рынка стали заключалась, пожалуй, в том, что рост котировок в январе-феврале происходил, главным образом, на основе благоприятных ожиданий. Реальный спрос в январе-феврале был повсеместно относительно слабым. Несмотря на ряд благоприятных макроэкономических индикаторов реальный сектор практически нигде не видел особых изменений к лучшему. Обстановка оставалась неопределенной и неустойчивой, поэтому потребители продолжали вести выжидательную политику и, кстати, ведут ее до сих пор. А без заключения конкретных сделок поставщикам волевым образом приходится опускать свои котировки, ранее имевшие, в основном, виртуальный характер.

В Азии проблема усугублялась еще и избытком предложения. Китайские компании, по данным CISA, в первые две декады февраля выплавляли, в среднем, около 2 млн. т стали в день, что примерно на 4,5% превышало показатели предыдущего месяца.

Многие поставщики придерживали свою продукцию в расчете на подъем в конце февраля. В результате рынок оказался "перепродан" в первые же дни после завершения праздничного периода, а котировки, не успев толком подняться, покатались вниз.

Для турецких компаний основной трудностью стала слабость строительного сектора во всем регионе. В самой Турции спрос на конструкционную сталь в феврале был умеренным из-за периодических похолоданий, однако с экспортом дела обстояли существенно хуже. В прошлом году турецкие металлурги смогли нарастить объем внешних поставок арматуры на 20,2% до 8,3 млн. т, но даже приблизиться к этому результату в текущем году им вряд ли удастся. Египет закрыл свой рынок импортными пошлинами, да и потребность в прокате в этой стране сократилась из-за сложной политической обстановки. Ливанские компании еще в январе успели запастись китайской и украинской продукцией. В ОАЭ ужесточили таможенный

режим, начав взимать положенную 5%-ную пошлину со всех партий турецкой арматуры. Резервы роста в малых странах Аравийского полуострова, в Африке, Латинской Америке и США были уже исчерпаны в прошлом году. Вот и получается, что основные продажи приходятся на Саудовскую Аравию и Ирак, где местные трейдеры хорошо научились сбивать цены.

Не удалось добиться желаемого роста и турецким производителям плоского проката. Спрос на него оказался не таким значительным, как рассчитывали металлурги. В результате надежды на подъем стоимости горячекатаных рулонов до \$640/т, EXW и более пришлось отложить в долгий ящик. Соответственно, сорвались и планы российских металлургов по увеличению стоимости данной продукции до более \$600/т, FOB.

На европейском рынке повышению котировок во второй половине февраля препятствовал, казалось бы, достаточно случайный фактор - возобновление продаж стальной продукции, произведенной в июле-декабре прошлого года итальянским меткомбинатом Ilva, принадлежащим компании Riva. Впрочем, судебный запрет на продажу этого проката, которого скопилось на складах порядка 1,7-1,8 млн. т, был бы так или иначе снят - рано или поздно. Получилось в середине февраля. В результате дешевая распродажа, устроенная Riva, обвалила цены на листовую продукцию в Италии и сильно затруднила их повышение в других странах Европы.

Безусловно, пока слишком рано говорить о наступлении нового спада. Металлургические компании, по крайней мере, готовы смириться с неудачей с подъемом цен, но не видят никаких причин для их понижения в обозримом будущем. Так или иначе, но впереди - период сезонного оживления в мировой экономике и на рынке стали в частности. Судя по всему, в марте производители стали сделают еще одну попытку повышения котировок, успех которой будет зависеть, в первую очередь, от реального экономического состояния Китая, США, Европы и стран Восточной Азии. Правда, пока что наиболее вероятным вариантом представляется умеренный рост - повышение, но не такое значительное, как хотелось бы металлургам.

В сложной обстановке сталелитейные компании апеллируют к помощи государства. В последние месяцы правительства Франции и Бельгии оказывали давление на ArcelorMittal, требуя от корпорации изменения решений о закрытии части мощностей в этих странах. Правительство Словакии ведет постоянные переговоры с US Steel, убеждая ее не продавать расположенный в этой стране меткомбинат.

Европейская комиссия к июню обещает подготовить План действий, направленный на оказание поддержке региональной металлургической отрасли. Не исключено, что он будет содержать в себе меры, направленные на ограничение импорта стали. Китайская ассоциация CISA уже бьет тревогу, указывая на все новые и новые антидемпинговые процессы, которые возбуждаются против китайской стальной продукции в США, Евросоюзе и Австралии. Вполне вероятно, что в скором времени мы увидим усиление протекционистских настроений на мировом рынке стали.

Пожалуй, сами по себе металлургические компании вряд ли смогут преодолеть кризис, в котором они находятся. Спрос на их продукцию всецело зависит от состояния реального сектора - промышленности и строительства, тогда как антикризисные мероприятия правительств, по большей части, затрагивают исключительно финансовую сферу. В общем, как показали первые два месяца 2013 г., глобальную металлургическую отрасль ждет очередной трудный год. ([Rusmet.ru](http://Rusmet.ru)/Металл Украины, СНГ, мира)

**ЦЕНЫ****ЦЕНЫ НА ПЛОСКИЙ ПРОКАТ В СТРАНАХ БЛИЖНЕГО ВОСТОКА  
В НАЧАЛЕ МАРТА 2013 ГОДА СТАБИЛИЗИРОВАЛИСЬ**

Плохо подготовленный подъем цен на плоский прокат на мировом рынке к началу марта полностью сошел на нет. В Восточной Азии и в странах Ближнего Востока котировки фактически вернулись на тот уровень, на котором они находились в середине января.

Турецкие металлурги еще в середине февраля отказались от попытки повышения котировок на горячекатаные рулоны до более \$640/т, EXW по апрельским контрактам. В настоящее время большинство участников рынка завершили апрельские продажи и предлагают продукцию на май по \$620-640/т, EXW. Примерно на таком же уровне (на условиях FOB) находятся и экспортные котировки турецких производителей. Их надежды на активизацию внутреннего рынка уже в начале весны не оправдались. Спрос на турецкие промышленные товары в Европе так и не восстановился, а строительные компании продолжают осторожную политику, отказываясь от значительных закупок стальной продукции.

Отсутствие ожидаемого роста в Турции заставило пойти на попятную металлургов из стран СНГ. Украинские производители завершили торговлю мартовским горячим прокатом на отметке \$560-570/т, FOB и пока не торопятся выходить на рынок с предложением апрельской продукции. Толстолистовая сталь украинского производства пользуется на турецком рынке большим спросом, но цены на нее остаются низкими. Экспортеры так и не сумели довести котировки до \$580/т, FOB. В начале марта контракты заключались на уровне, близком к \$565-575/т, FOB.

Российские компании еще в конце февраля полностью покинули турецкий рынок, убедившись в невозможности доведения стоимости горячекатаных рулонов до \$600/т, FOB и более. По такой цене российские компании могли продавать эту продукцию только в европейские страны и Иран. Впрочем, и украинская продукция достигала для европейских покупателей отметки \$580-590/т, FOB/DAP.

В странах Персидского залива спрос на плоский прокат в начале марта немного оживился. Прежде всего, это относится к продукции строительного назначения, тогда как производители труб по-прежнему предпочитают делать закупки мелкими партиями. Тем не менее, потребители ориентируются на февральские поставки украинских горячекатаных рулонов по \$615-625/т, CFR и поэтому отказываются от приобретения дорогостоящей продукции. В настоящее время на региональном рынке доминирует горячий прокат из СНГ, Индии и Ирана стоимостью \$615-645/т, CFR, в то время как предложения со стороны восточноазиатских компаний на уровне \$660-680/т, CFR для материала SS400 особого интереса не вызывают. Скорее всего, в ближайшие несколько недель рыночная ситуация в регионе не претерпит существенных изменений. Реальный спрос на плоский прокат на Ближнем Востоке остается ограниченным, никаких признаков его расширения в обозримом будущем не наблюдается. Кроме того, нет особой надежды и на скорое подорожание листовых сталей в Европе или Восточной Азии, которое могло бы подтянуть вверх котировки в других регионах. В принципе, спрос во втором квартале традиционно увеличивается, но, судя по всему, этого будет недостаточно для существенного повышения цен при нынешней неутешительной макроэкономической ситуации. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ПОТЕРПЕВ НЕУДАЧУ В ПОВЫШЕНИИ КОТИРОВОК НА ПЛОСКИЙ ПРОКАТ В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА,  
АЗИАТСКИЕ МЕТАЛЛУРГИ ЖДУТ НОВОЙ ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ ПОВТОРЕНИЯ ПОПЫТКИ**

В первой половине февраля все производители плоского проката в странах Восточной Азии поднимали котировки по апрельским контрактам, рассчитывая на мощный подъем цен во втором квартале. Однако их надежды так и не оправдались. Заявление китайского правительства об усилении контроля над национальным рынком недвижимости, неутешительные данные по экономическому состоянию Европы, наконец, секвестирование бюджета в США создали на азиатском рынке совсем иные настроения. Увеличения спроса в конце февраля так и не произошло. Вернее, оно оказалось намного менее значительным, чем предполагали металлурги. Большинство потребителей и после Нового года по китайскому календарю (10 февраля) продолжили выжидательную политику. В то же время, объем предложения стальной продукции на региональном рынке существенно возрос и оказался избыточным.

Металлурги, рассчитывавшие на рост продаж, были вынуждены пойти на серьезные уступки, чтобы заключить новые сделки. Китайские компании, в первой половине февраля предлагавшие апрельские горячекатаные рулоны по \$650/т, FOB и выше, сбавили цены до \$615-630/т, FOB, а на спотовом рынке контракты заключались из расчета \$600-610/т, FOB. Толстолистовая сталь китайского производства подешевела от \$600-620/т в середине февраля до около \$590/т, FOB в начале марта. Как отмечали трейдеры, понижению котировок на китайский прокат способствовало появление в Юго-Восточной Азии конкурирующей продукции индийского и российского производства. Предложения горячего проката на уровне около \$650/т, CFR во второй половине февраля вызывали у покупателей немалый интерес и заставили китайских поставщиков поспешно опустить цены.

Не смогли существенно увеличить стоимость своей продукции и металлургические компании из других азиатских стран. Японские производители благодаря оживлению национального рынка по-прежнему выставляют предложения по экспорту горячекатаных рулонов в апреле на уровне \$670-680/т, FOB, но реальные сделки на таких условиях не заключаются. По данным трейдеров, японские компании осуществляют в настоящее время поставки горячего проката в Корею на перекал по \$580/т, FOB с постепенным ростом до \$600/т, FOB к концу марта, а продажи горячекатаных рулонов в страны Латинской Америки и Персидского залива идут по \$600-630/т, FOB.

Корейские компании предлагают горячий прокат на экспорт по \$640-650/т, FOB. Примерно, на таком же уровне находятся и их тайванские коллеги. При этом на внутреннем рынке в обеих странах анонсирован небольшой рост по мартовским и апрельским контрактам. Впрочем, металлурги и там, и там жалуются на конкуренцию со стороны дешевой китайской продукции. Как считают многие специалисты, спрос на плоский прокат в ближайшем времени все-таки начнет расширяться. Просто это произойдет не в конце февраля, а уже в марте. Однако, даже если эти прогнозы оправдаются, что далеко не очевидно, учитывая нынешнее положение в экономике западных стран, металлурги вряд ли смогут рассчитывать на серьезную прибавку. Кроме того, в последние дни наблюдается снижение цен на железную руду, которые теперь будут только ослаблять позиции сталелитейных компаний.

В принципе, реальное потребление стальной продукции в Восточной Азии расширяется. В этом отношении ситуация в регионе выглядит более благополучной, чем в США или Европе. Но, в то же время, вскоре здесь возрастет объем предложения. Корейская компания Hyundai Steel в конце марта должна ввести в строй новый стан горячей прокатки производительностью 2 млн. т в год, а компания Posco в начале второго полугодия планирует реализовать проект модернизации одной из крупнейших своих доменных печей, в ходе которого ее объем возрастет до 6 тыс. куб. м. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **ПОДЪЕМ ЦЕН НА ТОВАРНЫЕ СЛЯБЫ В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА СОВПАЛ С УДЕШЕВЛЕНИЕМ ГОРЯЧЕГО ПРОКАТА**

Скачок цен на плоский прокат в странах Восточной Азии, анонсированный местными металлургами в первой половине февраля, но не получивший дальнейшего развития, тем не менее, помог поставщикам товарных слябов добиться желанного повышения цен на второй квартал. Котировки возросли на \$30-60/т по сравнению с январем-мартом.

Во второй половине февраля ряду компаний из Бразилии и СНГ удалось подписать контракты с индонезийскими и тайванскими прокатчиками на уровне \$570-580/т, CFR. При этом ведущие бразильские производители выставляли предложения из расчета до \$600/т, CFR, но безуспешно. Теперь же, когда горячий прокат в Азии пошел вниз, а цены на железную руду также немного отступили от прежних показателей, достижение этого уровня выглядит недостижимым. Даже котировки, по которым уже были заключены соглашения с прокатчиками, в настоящее время производят впечатление завышенных. К началу марта стоимость горячекатаных рулонов в регионе сократилась до около \$610-660/т, FOB, тогда как ранее предложения на апрель выставлялись на уровне \$650-700/т, FOB.

Тем не менее, производители слябов не намерены отступать. Котировки на второй квартал были подняты не только в Восточной Азии, но и на других основных рынках сбыта. Российские и украинские полуфабрикаты для Турции и европейских стран подорожали до \$520-535/т, FOB. В США неудача, которая постигла местных металлургов, пытавшихся в очередной раз взвинтить цены на плоский прокат во второй половине февраля, не помешала увеличению стоимости бразильских и мексиканских полуфабрикатов до \$530-550/т, FOB, что превышает уровень первого квартала на \$45-60/т.

Основным доводом в пользу поставщиков слябов выступает нарушение баланса между спросом и предложением, причем, в сторону дефицита. В Азии в этом году практически не проявляют активности японские и корейские производители. Японские компании NSSMC и JFE Steel предпочитают продавать не полуфабрикаты, а готовый прокат. Корейская Posco проводит ремонт одной из крупнейших своих доменных печей и поэтому не имеет излишков полуфабрикатов. Наконец, бразильская компания Usiminas заявила, что в этом году сократит экспорт товарных слябов на 30-40% по сравнению с предыдущим годом. Это означает удаление с рынка порядка 210-280 тыс. т продукции.

США, по данным национальной статистической службы, в прошлом году импортировали более 6,5 млн. т слябов, на 14,5% больше, чем годом ранее. Это наивысший показатель за последние пять лет. В наибольшей степени увеличили закупки полуфабрикатов дочерние компании НЛМК, "Евраз" и ArcelorMittal. Это означает, что на рынке слябов сместился баланс в сторону внутрикорпоративных поставок. Соответственно, меньше продукции поступает на открытый рынок. Это ставит в невыгодное положение тайванских и индонезийских прокатчиков, а также такие компании как California Steel Industries, не имеющие аффилированных производителей полуфабрикатов.

Поставщики слябов, очевидно, не будут в ближайшее время понижать котировки еще по одной причине. Снижение цен на плоский прокат в США, Восточной Азии, Европе и на Ближнем Востоке в конце февраля может оказаться непродолжительным. Металлурги по-прежнему рассчитывают на расширение спроса весной этого года. Поэтому не исключено, что цены на слябы и горячекатаные рулоны через две-четыре недели снова придут в соответствие друг с другом. ([Rusmet/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **В СТРАНАХ БЛИЖНЕГО ВОСТОКА В КОНЦЕ ФЕВРАЛЯ - НАЧАЛЕ МАРТА 2013 ГОДА НЕ НАБЛЮДАЛОСЬ ПРИЗНАКОВ СЕЗОННОГО УВЕЛИЧЕНИЯ СПРОСА НА ДЛИННОМЕРНЫЙ ПРОКАТ**

Цены на длинномерный прокат в странах Ближнего Востока остаются на практически неизменном уровне с конца января. Несмотря на все старания металлургов котировки на арматуру никак не могут вернуться на отметку \$620/т, FOB Турция, на которой они находились в середине января. Ничего не изменило даже наступление календарной весны. Стоимость длинномерной продукции в регионе остается стабильной, и пока не видно никаких предпосылок к росту.

Традиционно спрос на стальную продукцию строительного назначения оживлялся на Ближнем Востоке с приходом весны. Однако в текущем году этот подъем явно откладывается. В Турции дела в строительной отрасли идут, что называется, с переменным успехом. Краткосрочные периоды активности перемежаются спадами. В этой обстановке дистрибуторы не решаются увеличивать складские запасы. Внутренние цены на арматуру в конце февраля – начале марта варьировались в интервале \$600-615/т, EXW, и хотя в середине марта ожидается новое оживление, металлурги вряд ли могут рассчитывать на стабильный рост.

Такие крупные покупатели конструкционной стали как Ливан, Египет и Ирак в последние несколько недель находят практически вне рынка. Ливанские компании еще в начале года закупили большие объемы проката, в том числе, китайского производства, и до сих пор не израсходовали их. Кроме того, все более сильное негативное воздействие на экономику страны оказывают военные действия в соседней Сирии.

В Египте внутривалютная ситуация также остается напряженной, что не лучшим образом сказывается на состоянии национальной строительной отрасли. Государственное финансирование проектов заметно сократилось по сравнению с тем, что было при прежнем президенте Мубараке, а частный сектор воздерживается от серьезных инвестиций. В начале марта местные компании повысили котировки на арматуру до \$680-690/т, EXW, чтобы компенсировать девальвацию местной валюты в течение февраля. Теоретически это делает импортную продукцию конкурентоспособной невзирая на 7%-ную пошлину, но трейдеры просто опасаются совершать закупки за рубежом в нестабильной обстановке. В Ираке деятельность строительного сектора приостановилась, так как власти никак не могут утвердить госбюджет на 2013 г. Финансирование проектов по прежнему бюджету приостановлено, а по новому еще не начато, поэтому дистрибуторы ждут прояснения ситуации. Немногочисленные сделки по приобретению турецкой арматуры заключаются на уровне \$605-610/т, EXW.

Потребители в ОАЭ и Саудовской Аравии, в принципе, готовы приобрести турецкую арматуру, но по низким ценам - не выше \$595-605/т, FOB. Как правило, металлургические компании соглашаются на эти условия. По данным статистических органов, за первые два месяца 2013 г. Турция экспортировала 3,24 млн. т стальной продукции против 3,28 млн. т/тот же период годичной давности. Из этого объема 1,3 млн. т пришлось на арматуру, которая продается не только в страны Ближнего Востока, но и в Африку, США, государства Латинской Америки. Однако расплачиваться за сохранение тажа приходится удешевлением продукции.

У конкурентов турецких компаний дела, впрочем, идут не лучше. Экспортеры из СНГ завершили продажи мартовской длинномерной продукции, но апрельские продажи ничтожны из-за слабого спроса. В принципе, металлурги рассчитывают на повышение. Белорусский метзавод предлагает арматуру примерно по \$575/т, FOB со 100%-ной предоплатой против \$560/т по мартовским контрактам. Новые котировки на украинскую катанку достигают \$610/т, FOB против \$585-595/т, FOB месяцем ранее. Однако эти цены остаются, в основном, на бумаге. Китай в настоящее время не предлагает длинномерный прокат ближневосточным покупателям, сосредоточившись на рынке Юго-Восточной Азии. Одна-

ко спрос там оставляет желать лучшего, поэтому поставщикам приходится идти на уступки. При нынешних ценах FOB стоимость китайской арматуры и катанки в Средиземноморье эквивалентна \$620-640/т, CFR, что превышает уровень турецкой или украинской продукции, но разница уже невелика - на \$10-20/т меньше, чем в начале второй половины февраля.

Европейские компании в конце февраля - начале марта были вынуждены сбавить экспортные котировки на арматуру из-за недостаточного спроса. Но снижение курса евро по отношению к доллару вывело цены на их продукцию на уровень \$605-615/т, FOB. В принципе, в Ливане и странах Северной Африки итальянская арматура уже может конкурировать с турецкой. Основная проблема регионального рынка, по мнению аналитиков, заключается в том, что спрос на импортный длинномерный прокат на нем не растет. Производство этой продукции в последнее время увеличивается, причем, в нескольких странах одновременно, а в строительной отрасли большинства стран региона наблюдается стагнация. Судя по всему, во второй половине марта - апреле расширение спроса на длинномерный прокат на Ближнем Востоке будет не таким значительным, как обычно. Весеннего бума не произойдет, а значит, и цены на арматуру, заготовки и металлолом, в самом лучшем случае, лишь незначительно возрастут по сравнению с нынешним уровнем. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ЕВРОПА

### СТАТИСТИКА

#### В 2012 ГОДУ ЭКСПОРТ ДЛИННОМЕРНОЙ И ПЛОСКОЙ МЕТАЛЛОПРОДУКЦИИ УВЕЛИЧИЛСЯ, ИМОРТ - СОКРАТИЛСЯ

В 2012 г. страны ЕС-27 нарастили экспорт длинномерной и плоской металлопродукции по сравнению с 2011 г. на 4,15% до 27,228 млн. т, говорится в материалах Ассоциации Eurofer.

Экспорт длинномеров вырос на 3,6% до 11,251 млн. т, плоского проката - на 4,5% до 15,997 млн. т.

#### Экспорт проката и длинномеров, млн. т

	Декабрь-12	Декабрь-11	Ноябрь-12	2012 г.	2011 г.
Плоский	1,299	1,520	1,451	15,997	15,289
Длинномеры	0,914	0,964	0,985	11,251	10,855
<b>Всего</b>	<b>2,214</b>	<b>2,484</b>	<b>2,436</b>	<b>27,228</b>	<b>26,143</b>

Данные: Eurofer.

Кроме того, ЕС-27 сократил импорт длинномерной и плоской металлопродукции на 30,5%, до 13,698 млн. т.

В частности, импорт длинномеров снизился на 18%, до 2,756 млн. т, плоского проката - на 33%, до 10,942 млн. т.

#### Импорт проката и длинномеров, млн. т

	Декабрь-12	Декабрь-11	Ноябрь-12	2012 г.	2011 г.
Плоский	0,619	0,709	0,803	10,942	16,338
Длинномеры	0,175	0,227	0,249	2,756	3,361
<b>Всего</b>	<b>0,794</b>	<b>0,936</b>	<b>1,052</b>	<b>13,698</b>	<b>19,699</b>

Данные: Eurofer. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ЦЕНЫ

#### МЕТАЛЛУРГИ НЕ ДОЖДАЛИСЬ ПОВЫШЕНИЯ ЦЕН ВЕСНОЙ 2013 ГОДА

Традиционно с началом календарной весны на европейском рынке стали начинается подъем. С наступлением более-менее теплой погоды строительные компании расширяют спрос на стальную продукцию, а конечные потребители в других секторах увеличивают запасы проката. В этом году подобных процессов на региональном рынке не наблюдается. Улучшение погоды в некоторых странах, способствовало небольшому росту деловой активности, но на котировках это не отражается. Металлурги признают, что спрос на стальную продукцию повсеместно остался слабым, и признаков его скорого увеличения нет. В связи с этим сталелитейные компании, объявившие в феврале о повышении котировок, вынуждены компенсировать его дополнительными скидками.

Германские компании и некоторые подразделения ArcelorMittal предлагают горячекатаные рулоны с поставкой в апреле-мае по 500-520 евро/т, EXW, однако, по словам трейдеров, большая часть сделок заключается из расчета 480-490 евро/т. Продать горячий прокат в Европе дороже 500 евро/т, EXW, как сообщают участники рынка, в настоящее время очень сложно.

Аналогичная ситуация наблюдается на рынке длинномерного проката. Стоимость арматуры в Германии и странах Центральной Европы редко превышает 505 евро/т, СРТ. В большинстве случаев металлургические компании вынуждены довольствоваться ценами порядка 480-500 евро/т, СРТ. Как отмечают трейдеры, конкуренция в этом сегменте рынка в последнее время очень жесткая. Вполне вероятно, что металлургам не удастся перенести мартовское повышение цен на металлолом на 5-15 евро/т на стоимость готовой продукции.

Экономическая ситуация в Евросоюзе выглядит безотрадней. По словам президента Европарламента Мартина Шульца, с 2009 г. Европейский центральный банк и правительства отдельных стран направили на поддержку финансового сектора порядка 700 млрд. евро и тем самым предотвратили массовое банкротство региональных финучреждений. Однако реальный сектор не получил практически ничего и сейчас находится в депрессивном состоянии. Безработица в еврозоне уже несколько месяцев подряд держится на уровне около 11,8% и вряд ли снизится в обозримом будущем. Правительства продолжают жесткую финансовую политику, ограничивая государственные расходы, что также ведет к экономическому спаду.

После недавних парламентских выборов новой "горячей точкой" Евросоюза может опять стать Италия. Нынешний расклад сил в парламенте и необычно много голосов, отданных откровенным популистам, делает практически невозможным создание в этой стране эффективного правительства. По мнению многих экспертов, Италию ждут несколько месяцев политического хаоса и новые выборы, а экономика в это время будет все сильнее приходить в упадок.

Стоимость стальной продукции в Италии сейчас самая низкая в Европе. Впрочем, этому способствовало и возвращение в феврале на местный рынок продукции крупнейшего в стране меткомбината Ilva, который постепенно наращивает объемы выпуска. В конце первой недели марта котировки на горячий прокат в Италии составляли 450-470 евро/т, EXW, а арматуры - 435-460 евро/т, EXW.

Правда, ниже этого уровня цены, скорее всего, не упадут. Европейские металлурги ограничивают объем выпуска и тем самым не допускают перепроизводства. Кроме того, понижение курса евро до менее \$1,30 в начале марта повышает конкурентоспособность местной продукции по сравнению с импортом. Китайские, турецкие и индийские горячекатаные рулоны в настоящее время предлагаются в ЕС по 480-505 евро/т, CFR, в то время как встречные предложения не превышают 450 евро/т, CFR. Сейчас таких цен нет даже у украинских компаний, которые котируют свои горячекатаные рулоны не менее чем по 445 евро/т, FOB или 455-460 евро/т DAP. В то же время, европейская продукция в ближайшее время может усилить свои позиции на внешних рынках. Экспортные котировки на арматуру опустились до около 465 евро (\$605)/т, FOB, что сравнимо с показателями турецкого проката. Правда, спрос на длинномерную продукцию в Алжире и странах Восточного Средиземноморья сейчас минимальный, так что европейские металлурги пока не могут рассчитывать на рост экспорта. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## АРГЕНТИНА

### ПРОГНОЗ

#### **В 2013 ГОДУ СПРОС НА СТАЛЬ УСИЛИТСЯ**

Спрос на сталь и потребление металла в Аргентине в 2013 г. по сравнению с 2012 г. увеличится на 5%. Такое мнение высказали в Argentina Steel Chamber, сообщает Yieh.Corp. Кроме этого, в организации отметили, что основным потребителем сортового проката будет нефтяная промышленность. Объемы производства стали в Аргентине в 2012 г. по сравнению с 2011 г. сократились на 11%. В частности, выплавка металла в стране по итогам минувшего года составила 5 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ВЬЕТНАМ

### АНАЛИЗ

#### **НЕСМОТЯ НА ПЕРЕПРОИЗВОДСТВО, МЕТАЛЛУРГИ НЕ ОТКАЗЫВАЮТСЯ ОТ ПРОЕКТОВ ПО РАСШИРЕНИЮ ВЫПУСКА СТАЛИ**

Ситуация в металлургической отрасли Вьетнама, как, впрочем, и во всей экономике страны, продолжает оставаться достаточно сложной и нестабильной. Затяжная рецессия в национальной строительной отрасли никак не способствует восстановлению нормального функционирования вьетнамского сталелитейного сектора. По данным Министерства промышленности и торговли Вьетнама, в 2012 г. в стране было произведено около 9,1 млн. т стали (на 0,8% меньше, чем в 2012 г.), в то время как потребление не превысило 5 млн. т.

В своем ежегодном докладе "Прогноз развития Азиатского региона" (Asian Development Outlook) Азиатский банк развития (Asian Development Bank -- ADB), указывая на продолжающуюся рецессию во Вьетнаме, понизил оценки темпов роста экономики страны в прошлом году до 5,1%. В текущем году, по прогнозам специалистов банка, они не превысят 5,7%, хотя ранее назывались цифры в 7-8%. Инфляция к концу года, как отмечается в докладе ADB, может достигнуть 9,4%. Главные причины стагнации в экономике CPB аналитики банка видят в резком ужесточении кредитной политики в стране, застывшем рынке недвижимости и наличии ряда серьезных проблем в национальной банковской отрасли.

Львиная доля выпускаемой в CPB стальной продукции приходится на конструкционную сталь: в прошлом году из произведенных в стране 9,1 млн. т металла более 5 млн. т пришлось на изделия, используемые в строительстве. Еще 0,6 млн. составили трубы, а 1,3 млн. т - листовой прокат. В то же время, потребление стали в национальном строительном секторе в 2012 г. сократилось на 10% по сравнению с предыдущим годом и едва достигло 4,5 млн. т. По данным Нгуена Тиен Нги, вице-президента вьетнамской Ассоциации производителей стали (Vietnam Steel Association - VSA), в 2011 г. прогнозировалось, что потребление стали в CPB в 2012 г. увеличится на 3-4%, однако на самом деле оно упало на 9%. Месячное потребление стальной продукции в строительном секторе в прошлом году было на 100-200 тыс. т меньше, чем годом ранее. По предварительным оптимистичным прогнозам, производство металла во Вьетнаме в текущем году может увеличиться на 2%, до 9,33 млн. т.

Крупнейшая вьетнамская металлургическая корпорация Vietnam Steel Corporation (VNSteel) произвела в 2012 г. только 2,1 млн. т стали - на 2,4% меньше, чем в 2011 г.

Таким образом, планы компании по выпуску металла в прошлом году были выполнены лишь на 77%. Несмотря на сокращение производства на складах Vietnam Steel Corporation по состоянию на конец 2012 г. скопилось не реализованными 101 тыс. т полуфабрикатов и 123 тыс. т конструкционной стали.

По словам Ле Фу Хунга, генерального директора VNSteel, прошедший год стал самым тяжелым для вьетнамских металлургов. Жесткая кредитная политика правительства CPB, замороженный рынок недвижимости, а также рост импорта стали ввели большинство производителей в состояние безысходности. По данным на начало года, более 20% сталелитейных компаний страны находились в предбанкротном состоянии.

"Хотя ни одна из этих компаний официально не объявила о своем банкротстве, они понесли существенные потери, поскольку не смогли продать свою продукцию, и были вынуждены частично, а иногда и полностью остановить производство. Например, компания Van Loi из Хайфонга вообще прекратила выпуск стали. Кроме того, многие предприятия вынуждены были снизить цены на стальную продукцию, чтобы стимулировать продажи металла. Из-за низких объемов продаж на складах вьетнамских производителей к концу 2012 г. скопилось более 1 млн. т заготовок", - говорит председатель Vietnam Steel Association Фам Чи Кьонг.

У самой Vietnam Steel Corporation в стране функционирует 41 объект, из которых 10 в прошлом году понесли серьезные убытки. Большинство заводов было вынуждено сократить производство, поэтому их загрузка составляла 40-50% от имеющихся мощностей. Некоторые предприятия работали лишь на 30%, чтобы поддерживать производство и сохранять рабочие места. Проекты большинства металлургических компаний Вьетнама по расширению мощностей из-за финансовых трудностей были свернуты.

Потребление стали в CPB в прошлом году едва достигло 5 млн. т и снизилось по сравнению с 2011 г. на 8%. Наряду с этим, тарифы на импортную сталь были снижены фактически до нуля в соответствии с соглашениями, подписанными Ханоем с другими странами в рамках Всемирной торговой организации (ВТО) и функционирования зоны свободной торговли АСЕАН. Конкуренция между местной и импортной стальной продукцией стала еще более жесткой, особенно в отношении дешевой

конструкционной стали, хлынувшей во Вьетнам из Китая. По данным Фам Чи Куонга, в прошлом году объемы импорта стали в СРВ достигли порядка 7 млн. т на \$5 млрд. Парадокс сегодняшней ситуации, по мнению экспертов, состоит в том, что Вьетнам продолжает импортировать многие виды стальной продукции, которые местные металлурги вполне могут производить самостоятельно на местных сталелитейных заводах. Впрочем, это лишний раз свидетельствует о невысокой конкурентоспособности вьетнамской стали.

Сами металлурги пытаются решить проблему переизбытка стали в стране и сохранения десятков тысяч рабочих мест на национальных сталелитейных предприятиях путем поиска возможностей для экспорта вьетнамской стальной продукции. В прошлом году Вьетнаму удалось отправить за рубеж около 2,3 млн. т металла и заработать на этом порядка \$2,0 млрд. Однако соседи СРВ по региону в лице Малайзии, Таиланда, Индонезии и других государств уже предупредили Ханой о том, что могут прибегнуть к жестким антидемпинговым мерам против дешевой вьетнамской стальной продукции. Индонезия уже перешла от слов к делу, и в декабре прошлого года местная Антидемпинговая Комиссия ввела антидемпинговые пошлины в 13,5-36,6% на вьетнамский холодный прокат. Правительством США было инициировано антидемпинговое расследование против импорта вьетнамских стальных труб.

Еще одна острая проблема, стоящая сегодня перед вьетнамской металлургией, заключается в том, что на большинстве металлургических предприятий страны применяются электродуговые печи, а в качестве основного сырья для их загрузки используется импортируемый лом. Вследствие падения курса вьетнамской валюты донга по отношению к доллару, расходы местных металлургов на сырье все время растут, а их прибыль от производства металла остается минимальной. Есть вопросы и к качеству вьетнамской стали, которое пока не слишком высоко: высококачественные сорта металла СРВ вынуждена импортировать из других стран, в частности, Японии и Южной Кореи.

Как бы там ни было, но Вьетнам при всех своих проблемах все же представляется одним из наиболее перспективных рынков стали на ближайшее десятилетие. По мнению экспертов швейцарского инвестиционного банка Credit Suisse, по мере дальнейшей урбанизации страны спрос на конструкционную сталь будет расти. Планируемое увеличение инвестиций в строительство объектов инфраструктуры в СРВ тоже будет способствовать росту национальной металлургической отрасли. В частности, вьетнамским правительством уже утверждены проекты строительства высокоскоростной магистрали с севера на юг между городами Хошимин и Ханой, кольцевых автодорог вокруг этих двух городов, нового международного аэропорта и метро в Хошимине, нового порта Lach Huyen в городе Хайфон на севере страны.

Не пропало желание инвестировать во вьетнамскую металлургию и у зарубежных компаний. Самым значимым событием здесь, пожалуй, можно назвать начало строительства первой доменной печи крупнейшего во Вьетнаме металлургического комбината, который будет возведен в экономической зоне Вунг Анг (провинция Ха Тинь) совместным предприятием Formosa Ha Tinh Steel Corporation с участием тайваньской компании Formosa Plastics Group (FPG). Торжественная церемония по закладке первого камня в строительство доменной печи состоялась 2 декабря прошлого года в присутствии премьер-министра Вьетнама Нгуен Тан Зуна и президента FPG Уильяма Вон-

га. Предполагается, что первая домна будет введена в эксплуатацию в 2015 г., вторая и третья - в 2016 г. и 2017 г. соответственно.

По оценкам специалистов, общая стоимость нового металлургического комбината, работы над проектом которого идут еще с 2008 г., составляет порядка \$15 млрд. Начиная с середины 2015 г., первая очередь завода, который на сегодняшний день является крупнейшим в мире металлургическим "гринфилдом", будет выпускать приблизительно 5 млн. т стали в год. В дальнейшем годовая производительность будет увеличена до 10 млн. т, а по окончании последней очереди строительства - 22 млн. т. Компания Siemens Metals Technologies получила заказ от Formosa Heavy Industries на поставку четырех линий непрерывной разливки стали для нового сталелитейного завода в Вунг Анге. Заказ включает в себя две слябовых, одну сортовую и одну блюмовую МНЛЗ суммарной установленной мощностью около 8,4 млн. т стали в год.

Тем временем, вьетнамская сталелитейная компания Vina Kyoei Steel (VKS) приняла решение построить новый металлургический завод в районе города Фу Ми. Предприятие будет иметь мощность 500 тыс. т стальной продукции в год, а инвестиции в его возведение составят порядка \$200 млн. Vina Kyoei Steel является совместным активом корпораций Kyoei, Mitsui, Itochu и Vietnam Steel. Это СП уже эксплуатирует во Вьетнаме сталелитейный завод с годовой мощностью 450 тыс. т в год, 90% продукции которого продается на внутреннем рынке. С пуском нового объекта мощности Vina Kyoei Steel увеличатся почти до 1 млн. т.

В интересах поддержания своей конкурентоспособности в условиях рецессии на вьетнамской рынке стальной продукции некоторые ведущие сталелитейные компании страны планируют осуществить внутреннюю реструктуризацию за счет проведения слияний и поглощений. Компания Bac Viet Steel Company в конце прошлого года анонсировала планы по созданию с четырьмя японскими корпорациями совместного предприятия в индустриальном парке Que Vo в провинции Бак Нинь. Доли в этом СП с инвестиционным капиталом в \$258 млн. распределяются следующим образом: 48% будет принадлежать японской Nippon Steel & Sumikin Metal Products, 22; 3 и 3% - соответственно трем другим японским фирмам Sumitomo Corporation, Sumisho Tekko Hanbai и Kyoei Steel. Оставшимися 24% акций будет владеть Bac Viet Company.

Несколько иным путем пошла другая ведущая вьетнамская сталелитейная компания Vietnam Italy Steel. Она планирует приобрести 100% акций металлургической корпорации Song Da. Это, по мнению специалистов, даст Vietnam Italy Steel возможность организовать интегрированный процесс выпуска стали от выплавки заготовок из лома до изготовления готовой стальной продукции, а также довести мощности по выпуску металла до 450 тыс. т в год. Объединиться в единую компанию планируют также и такие сталелитейные фирмы, как Phuc Tien Trade и Tien Len Steel Corporation.

Кроме того, в текущем году, как сообщают вьетнамские СМИ, производство стальной продукции должны начать пять новых заводов Thai Trung Steel (провинция Тхай Нгуен), An Hung Tuong Steel (Бинь Дьонг), а также Middle Region Steel, Pacific Steel и Dana-Italy Steel в Дананге. После ввода этих предприятий в эксплуатацию совокупные мощности СРВ по производству стали достигнут 11 млн. т в год. (Saigon Daily, Saigon Times, Vietnam Business Forum, Credit Suisse, Taipei Times, Focus Taiwan, VietNamNet Bridge, [Металлоснабжение и сбыт](#), [rudmet.com](#), [Rusmet.ru/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ГЕРМАНИЯ

### СТАТИСТИКА

#### В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ СОКРАТИЛОСЬ

Германия в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократила объемы производства стали на 3,7% до 3,447 млн. т. Об этом свидетельствуют данные WV Stahl. В целом по итогам первых двух месяцев года на металлургических предприятиях страны выплавляли 7,032 млн. т стали. Это на 1,2% больше по сравнению с аналогичным периодом минувшего года. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

#### ПРОДАЖА АМЕРИКАНСКИХ СТАЛЬНЫХ АКТИВОВ

##### МОЖЕТ ПРИНЕСТИ КОНЦЕРНУ THYSSENKRUPP МАКСИМУМ 4 МЛРД. ЕВРО ВМЕСТО ЖЕЛАЕМЫХ 7 МЛРД. ЕВРО

В случае дальнейшего ухудшения конъюнктуры и рыночных перспектив следующий вероятный шаг ThyssenKrupp - полный выход из стального бизнеса. Продажа активов ThyssenKrupp в США и Бразилии вышла на финишную прямую. По сведениям Wall Street Journal, главными претендентами на ThyssenKrupp Steel Americas (TKSA) являются бразильская CSN, которая в январе анонсировала предложение \$3,8 млрд. за оба актива, и консорциум ArcelorMittal и японской Nippon Steel&Sumitomo Metal Corp., который предлагает \$1,6 млрд. только за завод в Алабаме. Вне конкурса, видимо, остались другие претенденты - американские Nucor и US Steel, а также японская JFE Steel и латиноамериканская Ternium. Наверное, финальные предложения отличаются от озвученных в январе, но в любом случае, они не оправдывают надежд немецкой компании, которая хотела продать активы по балансовой стоимости. Год назад ThyssenKrupp надеялась получить за них \$11 млрд. (чуть меньше того, что было инвестировано в их строительство), однако к концу минувшего года прозвучала цифра в \$8 млрд., которая якобы может минимально удовлетворить немецкую компанию.

Теперь реальная сумма, которую на сегодня может получить ThyssenKrupp - максимум \$6 млрд. По сведениям WSJ, претенденты отчаянно торгуются, так что возможно, итоговая сумма за оба актива будет еще ниже - \$5,1 млрд. Это и есть рыночная стоимость двух заводов, суммарная мощность которых составляет свыше 5 млн. т стали и проката. В ThyssenKrupp покупателей и предложения не комментируют, ограничившись заявлением о том, что "все претенденты продолжают демонстрировать сильную заинтересованность в приобретении". В компании уверены в нахождении решения для TKSA до конца текущего (2012/2013) финансового года, который завершится 30 сентября. В мае должно быть заключено предварительное соглашение, а закрыта сделка осенью. В ThyssenKrupp спешат с продажей, поскольку ThyssenKrupp Steel Americas продолжает генерировать убытки. В минувшем финансовом году суммарные потери от работы двух заводов составили 3,6 млрд. евро. Всего же, с 2010 г. убытки TKSA уже превысили 11 млрд. евро. В начале 2013 г., несмотря на улучшение спроса и цен на автолист в США, завод в Калверте продолжает работать "в минус". По информации компании Bradford, "входная" цена сляба с завода Бразилии, включая доставку в Алабаму, составляет \$500/т. Стоимость переката его в готовый лист на предприятии в Калверте составляет \$150/т. Таким образом, при нынешней стоимости г/к рулонной стали на рынке США в \$600-650/т, американский дуэт ThyssenKrupp, в лучшем случае, работает "в ноль", но чаще все же в убыток.

Потери в TKSA - не единственная проблема концерна ThyssenKrupp, который сейчас переживает самые сложные времена за свою историю. Сегодня один из крупнейших мировых конгломератов с 170 тыс. сотрудников и \$63 млрд. продаж в год качается под ударами рыночной стихии, напоминая "коLOSSа на глиняных ногах". Компания, которая многие годы олицетворяла немецкие деловые ка-

чества (отменное планирование, скрупулезная реализация, высокое качество и инновации), буквально за несколько лет растеряла авторитет и репутацию. СМИ то и дело сообщают о новых скандалах с ThyssenKrupp. За картельный сговор в поставках ж/д рельсов концерн оштрафован немецкими регуляторами на \$140 млн., в европейских офисах ThyssenKrupp прошли обыски, связанные с аналогичным делом по поставкам стали для автопрома Германии.

Ряд топ-менеджеров оказались замешаны в коррупции. В рамках очищения репутации уволены 3 члена исполнительного совета (Юрген Клаасен, Олаф Берлин и Эдвин Айхлер, возглавлявший американский стальной бизнес), шатается кресло и под многолетним руководителем Герхардом Кромме, который также ответственен на провалы и скандалы последних лет. После последнего собрания акционеров он, несмотря на недоверие трети акционеров, остался на своем посту, благодаря поддержке Krupp Foundation, который владеет 25% акций концерна. Новая стратегия концерна, которую реализуют нынешний CEO Генрих Гизингер и финдиректор Гвидо Керкхофф, предполагает выход компании из большинства циклических бизнесов (прежде всего, стального), средства от продажи которых будут вложены в развитие жизнеспособных секторов - судостроения, производства лифтов и пр. В настоящее время после закрытия сделки по продаже Inoxum и ожидаемой продажи TKSA, стальной бизнес компании сосредоточен в дивизионе Steel Europe. ThyssenKrupp намерена реорганизовать операции, чтобы максимизировать производительность и эффективность, и снизить затраты. Планируется продать часть мощностей Steel Europe, чтобы к 2015 г. сэкономить 500 млн. евро. Закрытию, сокращению или продаже могут подвергнуться линия покрытия рулонного проката в Duisburg-Beckerwerth, одна из двух линий электролитического покрытия в Дортмунде, завод холодной прокатки в Neuwied и линия горячего цинкования в Испании. Кроме того, будет сокращено 2000 рабочих мест, что составляет примерно 7% всего штата компании в Европе. В результате возможного выбытия количество сотрудников может быть сокращено еще на 1800. Европейский стальной бизнес концерна достаточно эффективен, даже в нынешних сложных рыночных условиях. По операционной прибыли на 1 т стали до амортизации, ThyssenKrupp с 124 евро опережает своих конкурентов: у Voestalpine - 105 евро/т, у ArcelorMittal - 44 евро/т.

Несмотря на это, не исключается вариант и с полной продажей сталелитейных активов. Один из возможных сценариев развития - вывод самых перспективных направлений на IPO для привлечения дополнительных инвестиций. Пока этому препятствует "старая гвардия" концерна во главе с 99-летним Бертольдом Бейтцом, который представляет интересы Krupp (крупнейшего акционера) и его ставленником Кромме. Если 2013 г. не принесет улучшения финансовых результатов, а продажа TKSA провалится, ThyssenKrupp придется рассматривать любые способы покрытия долгов и привлечения средств. (Максим Белов, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

**КИТАЙ****ЧАСТНЫЕ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЕ КОМПАНИИ ПРОИЗВОДЯТ ПОЛОВИНУ ВСЕЙ СТАЛИ В СТРАНЕ**

С 2001 г. по 2012 г. производство углеродистой стали компаниями частного сектора в Китае выросла с 16,8 млн. т до 362 млн. т, что составляет 50% от объема национального производства, говорится в материалах Metallurgical Chamber of China Federation of Industry and Commerce. Ведущей частной металлургической компанией является группа Shagang, которая по итогам 2012 г. вошла в пятерку крупнейших в КНР, выплавив 32,31 млн. т. В 2011 г., по данным World Steel Association, компания по объему выплавки стали занимала 7-е место в мире. Тем не менее, частная сталелитейная промышленность в Китае все еще испытывает значительные трудности - прежде всего, дефицит средств для внедрения современных технологических решений, нестабильность в обеспечении сырьем и сбыте готовой продукции. Кроме того, стратегические планы правительства для черной металлургии предполагают закрытие значительного количества малых и средних предприятий (многие из них и являются частными) и дальнейшее укрупнение больших компаний. Через несколько лет в КНР должны работать 10 ведущих стальных групп, каждая с объемом производства как минимум 60 млн. т углеродистой стали в год. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**СТАТИСТИКА****В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ СТАЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ ВЫРОС**

Китай в январе-феврале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличил экспорт стальной продукции на 29%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Bloomberg. В особенности зарубежные поставки китайского металла с начала года достигли 9,16 млн. т. По итогам февраля Китай экспортировал 4,24 млн. т стальной продукции. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ-ЭКСПОРТ ПРОКАТА ИЗ НЕРЖАВЕЮЩЕЙ СТАЛИ СОКРАТИЛСЯ**

Китай в январе по сравнению с декабрем 2012 г. сократил импорт проката из нержавеющей стали на 13%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. В частности, поставки продукции из нержавеющей стали в КНР в данный период достигли 41,998 тыс. т. Китай в январе по сравнению с декабрем 2012 г. уменьшил экспорт проката из нержавеющей стали на 6,3%. В частности, зарубежные поставки указанной продукции составили 146,206 тыс. т. Крупнейшими покупателями продукции стали Китай (49,509 тыс. т), Корея (29,096 тыс. т) и Вьетнам (9,3 тыс. т). Китай по итогам 2012 г. по сравнению с 2011 г. сократил импорт нержавеющей стали на 14%. В частности, поставки нержавеющей стали в страну в минувшем году составили 772 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЦЕНЫ****МЕТАЛЛУРГАМ В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА НЕ УДАЛОСЬ ПОДНЯТЬ ЦЕНЫ НА СТАЛЬНУЮ ПРОДУКЦИЮ**

К подъему котировок на китайском рынке стали сразу же после паузы, вызванной празднованием Нового года по китайскому календарю (10 февраля), готовились все. Прогнозировалось, что спрос во второй половине февраля возрастет благодаря пуску новых государственных инвестиционных программ в сфере инфраструктурного и жилищного строительства, а вследствие этого рванут вверх и цены. Однако в действительности все пошло не так.

Подняв котировки на свою продукцию на \$20-25/т в первые же дни после возобновления торгов, китайские металлурги и трейдеры обнаружили, что ожидавшегося стремительного расширения спроса так и не произошло. Большинство потребителей продолжали выжидательную политику и решительно отказывались принимать новые цены. В итоге поставщикам пришлось пойти на уступки. К концу февраля стоимость некоторых видов стальной продукции на национальном рынке оказалась даже ниже, чем в начале месяца.

Теперь, когда несостоявшийся подъем стал очевидным для всех, эксперты приводят достаточно четкое обоснование неожиданных неприятностей, постигших китайских металлургов. Прежде всего, производителей подвело стремление выдавать желаемое за действительное. Да, в том году темпы роста китайской экономики должны возрасти до 8,2% по сравнению с прошлогодними 7,8%. Правительство страны и в самом деле пускает новые проекты с целью стимулирования этого роста. Однако все эти положительные изменения не происходят мгновенно. Непосредственно сразу после праздничной паузы реальный спрос на стальную продукцию в стране остался практически таким же, что и в начале года. Увеличение объемов потребления за счет нового строительства, очевидно, произойдет не раньше второго полугодия.

При этом наращивая инвестиции в строительство, китайские власти постарались не допустить перегрева сектора. Цены на жилье в крупнейших городах страны за последние 10 лет и так возросли в 10 раз, и дальнейший подъем, по мнению специалистов, может привести к серьезному усилению социальной напряженности. Учитывая то, что в мегаполисах по-прежнему наблюдается острый дефицит жилья, правительство приняло новые меры по недопущению спекуляций. Налог на недвижимость в 0,5-1,2% от его стоимости, введенный в прошлом году в пилотном порядке в Шанхае и Чунчине, планируется распространить и на другие крупные города. Предполагается введение и других ограничений, например, на владение двумя и более квартирами/домами. По словам аналитиков, объявление об этих мероприятиях значительно "охладило" рынок длинномерного проката и вызвало падение цен.

Еще одной причиной спада стало перепроизводство. Практически все металлургические компании страны не только не прекращали производство на время праздников, но, наоборот, наращивали выпуск. По данным национальной металлургической ассоциации CISA, в первые две декады февраля в стране выплавлялось, в среднем, почти по 2,0 млн. т стали в день, на 4,5% больше, чем в январе. Складские запасы стальной продукции за две праздничные недели увеличились более чем на 10%, хотя в целом оставались на относительно низком уровне.

Впрочем, скорее всего, в марте китайские металлурги повторят попытку повышения котировок. Нынешние цены их ни в коей мере не устраивают. По данным CISA, 70 крупнейших производителей стали в стране завершили прошлый год с совокупной прибылью в размере всего лишь 1,58 млрд. юаней (около \$250 млн.). Это на 98,2% (!) меньше, чем в 2011 г. Фактически вся отрасль работает с нулевой рентабельностью. Между тем, цены на сырье - железную руду и коксующийся уголь - в последнее время заметно поднялись и не торопятся падать. Однако стремительного подъема, на который так надеялись металлурги, в обозримом будущем уже, очевидно, не произойдет. Котировки на стальную продукцию в стране будут расти медленно и постепенно, как они, собственно, и делали в конце прошлого и начале этого года. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### СЛАНЦЕВАЯ ГАЗОВАЯ РЕВОЛЮЦИЯ ВОЗРОДИТ МЕТАЛЛУРГИЮ

По оценкам аналитиков World Steel Association (WSA), металлургическая отрасль США постепенно выходит из кризиса. По итогам 2012 г. производство стали в стране выросло по сравнению с предыдущим годом на 2,5%, достигнув 88,6 млн. т. США продолжают стабильно удерживать третью позицию в рейтинге крупнейших производителей стали в мире вслед за Китаем и Японией. В ближайшие годы Америка может стать одним из лидеров по темпам роста потребления металла. В текущем году этой стране, как прогнозируют в WSA, понадобится 99,5 млн. т стали, или 92% от объема 2007 г.

По мнению специалистов американской информационной и маркетинговой компании PR Newswire, подготовившей отчет "Прогноз развития сталелитейной отрасли США до 2015 г." ("US Steel Industry Outlook to 2015"), тенденция роста американской металлургии после кризиса обозначилась еще в 2011 г., по итогам которого производство стали в стране выросло на 7%, а потребление - на 11%. В прошлом году темпы роста несколько замедлились, однако, по оценкам аналитиков PR Newswire, положительная тенденция сохранится и в ближайшей перспективе, прежде всего, благодаря посткризисной стабилизации ситуации в таких секторах, как строительство, машиностроение и автомобильная промышленность, где потребление металла в последнее время стремительно увеличивается.

По прогнозам экспертов другой американской исследовательской компании SBI Reports, среднегодовые темпы роста сталелитейной отрасли США с 2015 г. по 2022 г. составят 3,6%. По их данным, из принятого американским правительством в 2010 г. общего пакета мер по стимулированию национальной экономики на сумму порядка \$780 млрд., примерно 15% будет потрачено на возведение объектов инфраструктуры.

С оценками экспертов PR Newswire и SBI Reports в целом согласны и аналитики международного рейтингового агентства Standard & Poor's. Они тоже прогнозируют увеличение спроса на сталь в США в связи с постепенной стабилизацией и ростом экономики в стране, в частности с увеличением уровня потребления в таких секторах, как автомобилестроение, производство оборудования и бытовой техники. Кроме того, расширился спрос на стальную продукцию и в нефтегазовой отрасли США. О постепенном выходе американской металлургии из кризиса говорит и тот факт, что в 2012 г. США увеличили экспорт стали по сравнению с 2011 г. на 2,2% до 13,7 млн. т - это новый рекорд после последнего пикового результата, достигнутого в 2008 г.

"Экономические перспективы США в настоящее время оцениваются вполне позитивно - безработица сократилась, потребительская уверенность растет. Спрос на стальную продукцию со стороны конечных пользователей, в том числе автомобильной, энергетической и горнодобывающей промышленности продолжает устойчиво расти. Есть признаки восстановления и в строительной области, хотя в данном секторе тенденции роста пока не слишком очевидны", - указывается в отчете британской консалтинговой компании MEPS.

Тем не менее, как утверждают большинство экспертов, американским металлургам пока не удалось избавиться от главной проблемы, стоящей не только перед американской, но и перед глобальной сталелитейной отраслью. Речь, в частности, идет об избытке мощностей и избыточном предложении металла. В последнее время увеличивается импорт стали на и без того перенасыщенный стальной продукцией американский рынок, что, наряду с укреплением доллара, стимулирующим импорт, может

привести к дальнейшему обвалу цен. Вовсе не способствуют оздоровлению ситуации в металлургической отрасли США замедление темпов экономического развития в Китае, кризис суверенных долгов и экономические проблемы в еврозоне. Это вызывает у многих экспертов сомнение в том, что американцы способны избежать новой рецессии.

Кроме того, как указывают многие аналитики, на сегодняшний день не до конца понятно, насколько серьезный ущерб американскому рынку стали может нанести продажа крупных металлургических активов в США. Речь, в частности, идет о компании RG Steel, объявившей о банкротстве в июне прошлого года и продавшей затем с аукциона все три своих крупнейших металлургических завода, приобретенных в 2011 г. у Severstal North America. Комбинаты Sparrows Point, Wheeling и Warren Steel совокупной мощностью около 7,5 млн. т стали в год, купленные RG Steel за \$1,2 млрд., ушли с молотка за \$119 млн., что составляет менее 13% от объема задолженности рухнувшей компании. Сегодня идут торги по заводу ThyssenKrupp в штате Алабама, но чем они закончатся, прогнозировать пока никто не берется.

Не лучшим образом обстоят дела и у четверки ведущих сталелитейных компаний США - Nucor, AK Steel, US Steel и Steel Dynamics. Все они еще не до конца оправались от того нокдауна, в который попали четыре года назад, когда полностью рухнул американский рынок недвижимости. Сегодня несколько лучше дела обстоят, пожалуй, у Nucor, поскольку ассортимент стальной продукции и услуг у этой компании несколько шире. Она, в частности, выпускает прокат для строительства скоростных магистралей, мостов, аэропортов, стадионов, объектов коммунального хозяйства, резервуаров, хранилищ и др.

Впрочем, как утверждает Марк Миллет, президент и генеральный директор Steel Dynamics, уровень активности на американском рынке коммерческой недвижимости пошел вверх в августе прошлого года, и эта тенденция в той или иной мере сохраняется и по сей день. Это, по его мнению, дает основание полагать, что в ближайшем будущем ситуация на этом рынке улучшится. Миллет указывает, что подобный подъем будет характерен, прежде всего, для южных и западных штатов.

Тем временем, в промышленных кругах США сегодня все чаще звучит мнение о том, что возрождению американской металлургии будет способствовать "революция в секторе добычи сланцевого газа", которая способствует реиндустриализации страны. Вслед за нефтехимическими компаниями американские металлурги начинают вкладывать деньги в строительство инновационных предприятий, использующих дешевый сланцевый газ для производства стали. Американская "сланцевая" революция не только вернула к жизни национальные химические компании и позволила вновь начать разговоры о полной энергетической самодостаточности, но и смогла привлечь инвестиции, которые могут возродить сталелитейную промышленность страны.

В заявлении австрийской сталелитейной корпорации Voestalpine AG от 19 декабря прошлого года сообщается о том, что компания планирует вложить 500 млн. евро (\$661 млн.) в строительство нового металлургического завода в США, на котором в полной мере будут использованы преимущества такого дешевого топлива, как сланцевый газ. Корпорация Nucor в середине 2013 г. начнет строительство аналогичного предприятия стоимостью в \$750 млн. в штате Луизиана. Специалисты насчитывают на территории США, по меньшей мере, пять новых заводов, находящихся в стадии проектирования или уже строящихся, где

будет задействована технология производства восстановленного железа (DRI) с использованием сланцевого газа.

"Этой технологии уже около 30 лет, но ранее цены на газ в США были настолько высоки, что данный метод был нерентабельным", - говорит Мишель Эпплбаум, партнер чикагской консалтинговой компании Steel Market Intelligence. - Но именно так сталь будет производиться в будущем". Как заявила в ноябре прошлого года компания Nucor, себестоимость ты DRI составит на ее новом предприятии около \$324 - на 20% или на \$82/т дешевле, чем чугуна при применении обычной доменной печи.

Помимо Nucor и Voestalpine, по данным британского банка Barclays, завод по производству DRI в штате Огайо планируют австралийская корпорация BlueScope Steel (BSL) и американская компания Cargill. Такое же предприятие индийская металлургическая корпорация Essar намерена возвести в штате Миннесота, где ей принадлежит крупное месторождение железной руды.

Как утверждает Альдо Мазаферро, аналитик из компании Masquarie Capital, корпорация Nucor в текущем году может объявить о начале строительства второго завода по выпуску DRI, что даст возможность довести мощности компании по производству данной продукции до 5 млн. т в год. По его сведениям, Nucor в конце прошлого года решила создать с канадской энергетической компанией Encana Corporation совместное предприятие по добыче сланцевого газа для производства DRI. Американская

корпорация в ближайшие 20 лет намерена выделить на эти цели более \$3 млрд. По утверждению экспертов Barclays, "сланцевая" революция в США стимулирует реализацию новых промышленных проектов, в том числе и в металлургической отрасли, способствуя стабилизации и оздоровлению ситуации в ней. Впрочем, в данном контексте, вероятно, уместен вопрос о том, нужны ли американцам сегодня новые дополнительные мощности по выпуску стали. Пока что для США характерен избыток мощностей по производству металла и предложения стальной продукции. Доходы американских металлургов до сих пор не восстановились: согласно оценкам экспертов Bloomberg, чистая прибыль Nucor за прошлый год чуть превысила \$500 млн., что составляет менее трети от того, что компания заработала в 2008 г. Тем не менее, руководство Nucor не теряет оптимизма по части применения в своих новых металлургических проектах технологии DRI на базе дешевого сланцевого газа. "Если мы говорим о сырье, то каким будет будущее этого сектора, спрогнозировать очень сложно. Поэтому мы можем всесторонне использовать преимущества дешевого газа и DRI-технологии для достижения долгосрочной стабильности в сырьевой отрасли", - резюмирует Дэн ДиМикко, генеральный директор и председатель правления Nucor. (SteelOrbis, PR Newswire, SBI Reports, Standard & Poor's, Bloomberg, Steel Business Briefing, Associated Press, [Металлоснабжение и сбыт/Rusmet.ru/Металл Украины, СНГ, мира](http://Metall.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

## **ЦЕНЫ**

### **УМЕНЬШЕНИЕ БЮДЖЕТНЫХ РАСХОДОВ**

#### **ЗНАЧИТЕЛЬНО ЗАТРУДНИТ МЕТАЛЛУРГАМ ПОВЫШЕНИЕ ЦЕН, НАМЕЧЕННОЕ НА МАРТ-АПРЕЛЬ 2013 ГОДА**

Цены на стальную продукцию в США практически не меняются с начала декабря прошлого года. И эта стабильность вряд ли радует национальных металлургов. Несмотря на все старания сталелитейных компаний добиться роста котировок стоимость арматуры уже три месяца не выходит из интервала \$700-720/MT, EXW, а низкоуглеродистая катанка реально продается по \$710-730/т, EXW. Горячекатаные рулоны за последнее время даже немного подешевели, опустившись ниже отметки \$620/кор. т (\$684/MT), EXW, а толстолистовая сталь А36 стоит не более \$700-720/кор. т (\$772-794), EXW.

В конце февраля - начале марта ведущие американские производители стали предприняли очередную попытку подъема котировок. Вначале было объявлено об увеличении стоимости толстолистовой стали на \$30-60/кор. т (\$33-66) со второй половины марта или с начала апреля. Затем последовали заявления о немедленном удорожании всех видов плоского проката на \$50/кор. т (\$55). Хотя в этом процессе принимали участие все ведущие производители листовой стали в стране, в реальной рыночной ситуации каких-либо изменений пока не замечено. По данным трейдеров, сделки заключаются на прежних условиях. В лучшем случае, можно говорить лишь о прекращении спада на американском рынке плоского проката.

Низкие цены на стальную продукцию в США на протяжении двух первых месяцев объяснялись несколькими причинами. Немалую роль играл избыток предложения. В 2012 г. импорт готового проката, по данным American Iron & Steel Institute (AISI), возрос на 18% по сравнению с предыдущим годом, тогда как видимое потребление прибавило только 7,8%. В январе закупки за рубежом готовой продукции превысили 1,91 млн. т, что на 4% больше, чем в январе 2012 г. и на 18% больше, чем в декабре. Стабильность американского рынка на фоне спада в других регионах мира способствовали расширению поставок в США корейских и японских труб, индийской и китайской оцинкованной стали, турецкой арматуры, китайской катанки и других продуктов. К тому же, на протяжении последних месяцев американские металлурги сами наращивали выпуск. В последнюю неделю февраля уровень загрузки мощностей в сталелитейной отрасли США оказался наивысшим с августа прошлого года.

Существенное влияние на стоимость проката в США традиционно оказывал металлолом. В начале этого года внутренние цены немного понизились, традиционного сезонного скачка не произошло. Это воспрепятствовало подорожанию не только длинномерного, но и плоского проката, учитывая традиционно высокую долю металлолома в шихте в США. Правда, к началу марта на американском рынке появились признаки улучшения ситуации. Во всяком случае, металлурги рассчитывали на то, что в текущем месяце удастся вывести рынок из затянувшейся стагнации и, наконец, поднять цены. Прежде всего, сталелитейные компании надеялись на расширение спроса со стороны строительной отрасли, где оживление в секторе жилищного строительства появилось еще в конце прошлого года. В достаточном "здоровом" состоянии находятся также американская автомобилестроительная промышленность и отрасли по изготовлению промышленного оборудования. Наконец, в марте ожидалось повышение цен на металлолом на \$20-30/т.

Однако, как полагают аналитики, все это может быть перечеркнуто секвестром бюджета. Президентская администрация США так и не договорилась с республиканской оппозицией о мерах по сокращению бюджетного дефицита, в результате чего с 1 марта автоматически вступил в силу порядок, предусматривающий уменьшение государственных расходов на \$85 млрд. в 2013 г. и еще более чем на \$1,1 трлн. в течение следующих девяти лет. По некоторым оценкам, секвестр может привести к потере до 700 тыс. рабочих мест в госсекторе и снижению темпов роста ВВП на 0,5-0,6 п.п.

В отношении американского бизнеса ситуация выглядит весьма неопределенной. С одной стороны, доходы американских корпораций в этом году, по некоторым оценкам, уменьшатся не более чем на 1% из-за сокращения бюджетных расходов. Вообще, по данным специалистов британского Barclays Bank, для корпоративного сектора США давно не было таких благоприятных времен, как сейчас. Их прибыли с конца 2008 г. увеличивались, в среднем, на 20,1% в год. В

третьем квартале 2012 г. корпоративные прибыли составляли 14,2% от ВВП США, что представляет собой самый высокий показатель, по меньшей мере, с 1950 г. Благодаря последовательной и щедрой государственной поддержке полностью восстановился финансовый сектор.

С другой стороны, прибыли наращивали, прежде всего, финансовые компании, имеющие лишь слабое отношение к реальному сектору экономики, и транснациональные корпорации, чьи штаб-квартиры находятся в США. Произошло это, в основном, благодаря увеличению доходов на развивающихся рынках стран БРИКС и сокращению затрат - в первую очередь, на рабочую силу. В том же третьем квартале 2012 г. доля заработной платы в доходах американских корпораций (с учетом многомиллионных бонусов менеджерам) составляла 61,7%, что представляет собой самый низкий показатель с 1966 г.. Безработица в США уже несколько месяцев подряд, согласно официальным данным, держится на уровне 7,9-8,0%, а в ближайшее время может даже несколько увеличиться. В результате, хотя американские корпорации богатеют, сами американцы беднеют, а национальный потребительский рынок продолжает сужаться. Поэтому американские компании, работающие, в основном, на внутренний рынок, крайне болезненно восприняли новость о секвестировании бюджета. По их мнению, это погрузит экономику в длительную депрессию, когда перспективы развития бизнеса будут оставаться неопределенными, а компании будут воздерживаться от инвестиций и создания новых рабочих мест. Вследствие этого могут не оправдаться надежды американских металлургов на расширение реального потребления стали весной этого года. Если государство сокращает расходы, то и потребители стальной продукции будут избегать увеличения затрат. При отсутствии же существенного роста видимого спроса металлурги могут рассчитывать, в лучшем случае, на небольшое повышение котировок (и то, если не подведет металлолом), а не мощный скачок. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### **В КОНЦЕ ФЕВРАЛЯ 2013 ГОДА КОМПАНИИ ОБЪЯВИЛИ О ПОВЫШЕНИИ СТАЛЬНЫХ ЦЕН**

Основные производители стали в США анонсировали рост цены на плоский прокат в конце февраля, сообщает Yieh.com. Компания US Steel анонсировала, что цены на г/к, х/к и оцинкованные стальные продукты повысятся на \$55/т. После нее такие компании, как AK Steel, Nucor, NLMK North America и ArcelorMitttal North America также анонсировали рост цен на стальную прокат. По прогнозам экспертов, и другие компании США также присоединятся к этой тенденции. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **ТАЙВАНЬ**

### **СТАТИСТИКА**

#### **В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ЗАТРАТЫ НА ИМПОРТ ЖЕЛЕЗА И СТАЛИ ВЫРОСЛИ**

Тайвань в январе-феврале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличил затраты на импорт железа и стали, а также продукции на их основе на 1%. Об этом свидетельствуют данные Министерства финансов страны. Затраты на поставки продукции за первые два месяца с начала этого года выросли до \$1,97 млрд. Тайвань в январе по сравнению с январем 2012 г. увеличил затраты на импорт железа и стали, а также продукции на их основе на 18,5% до \$1,13 млрд. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель повысился на 19,4%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### **В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ВЫРУЧКА ОТ ЭКСПОРТА ЖЕЛЕЗА И СТАЛИ СОКРАТИЛАСЬ**

Тайвань в январе-феврале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. уменьшил выручку от экспорта железа и стали, а также продукции на их основе на 8%. Об этом свидетельствуют данные Министерства финансов страны. В частности, поступления составили с начала года \$2,7 млрд. По итогам февраля выручка от внешних поставок тайваньского металла достигла \$1,1 млрд., что на 20,9% меньше по сравнению с минувшим годом. Тайвань в декабре 2012 г. по сравнению с декабрем 2011 г. сократил выручку от экспорта железа и стали, а также продукции на их основе на 7,4% до \$1,4 млрд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **ЦЕНЫ**

#### **CHINA STEEL CORP В МАРТЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ПОВЫШАЕТ ЦЕНЫ**

Тайваньская металлургическая компания China Steel повышает цены на сталь для поставок на внутренний рынок в марте-апреле. Об этом заявили в концерне, сообщает Metal Bulletin. В среднем стоимость продукции корпорации повышается на 3,81%, или на 802 тайваньских долл./т (\$27/т). China Steel в 2012 г. по сравнению с 2011 г. сократила объемы производства стали на 3% до 8,4 млн. т. В свою очередь, продажи металла по итогам минувшего года уменьшились на 3% до 8,8 млн. т. В декабре минувшего года China Steel выпустила 680,287 тыс. т стали, что на 5% меньше по сравнению с предыдущим месяцем. Продажи металла упали на 2% до 725,437 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **ТУРЦИЯ**

### **СТАТИСТИКА**

#### **В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ЧУГУНА СОКРАТИЛСЯ**

Турция в январе сократила импорт чугуна до 59,921 тыс. т против 175,148 тыс. т в январе 2012 г. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute. Затраты на импорт продукции в страну понизились в указанный период на 71% до \$23,8 млн. Турция в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличила импорт чугуна на 21% до 1,4 млн. т. Этот уровень годовых поставок стал рекордным для страны. Затраты на импорт продукции повысились по итогам минувшего года на 4,35 до 624 млн. т. В декабре прошлого года Турция импортировала 149,563 тыс. т чугуна, что на 17,7% меньше по сравнению с декабрем предыдущего года. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### **В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ЗАГОТОВКИ ВЫРОС**

Турция в январе по сравнению с январем 2012 г. увеличила экспорт стальной заготовки на 55% до 112,179 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute. По сравнению с предыдущим месяцем зарубежные поставки указанной продукции выросли более чем вдвое. Выручка от экспорта заготовки в отчетный период достигла \$148 млн. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ АРМАТУРЫ УПАЛ

Турция в январе по сравнению с январем 2012 г. сократила экспорт арматуры на 11,6%. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute. В особенности зарубежные поставки турецкой арматуры составили в указанный период 553,02 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель уменьшился на 29%. Выручка от экспорта арматуры из Турции достигла в первый месяц этого года \$325,3 млн. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ СТАЛИ СОКРАТИЛСЯ

Турция в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократила экспорт стали на 0,9% до 1,67 млн. т. Об этом свидетельствуют данные Turkey's Steel Exporters' Association. Однако по сравнению с предыдущим месяцем зарубежные поставки турецкого металла выросли на 6,4%. Выручка от продаж достигла \$1,24 млрд. В целом по итогам января-февраля по сравнению с аналогичным периодом прошлого года экспорт турецкой стали поднялся на 0,3% до 3,24 млн. т. Поступления достигли \$2,4 млрд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ЮЖНАЯ КОРЕЯ

### СТАТИСТИКА

#### В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ СТАЛИ СОКРАТИЛСЯ

Южная Корея в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократила выручку от экспорта стали на 10,5%. Об этом свидетельствуют данные статистики. В частности, поступления от внешних продаж металла достигли в указанный период \$2,8 млрд. Южная Корея в январе по сравнению с январем 2012 г. сократила выручку от экспорта стали на 8%. В частности, поступления от зарубежных поставок металла составили по итогам января \$3,8 млрд. Южная Корея в 2012 г. по сравнению с 2011 г. сократила выручку от экспорта стали на 0,4%. Поступления от зарубежных поставок металла составили в минувшем году \$37 млрд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ПРОГНОЗ

#### В 2013 ГОДУ СПРОС НА СТАЛЬ УСИЛИТСЯ

Спрос на стальную продукцию в Корею в 2013 г. по сравнению с 2012 г. увеличится на 0,1%. Такое мнение высказали в Posco Research Institute, сообщает Yieh.Corp. Как ожидается, внутренний спрос на металл в нынешнем году достигнет 54,08 млн. т. Кроме этого, в институте прогнозируют, что объемы производства стального плоского проката в Корею увеличатся на 1,7% и составят 43,41 млн. т. Южная Корея в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократила выручку от экспорта стали на 10,5%. В частности, поступления от внешних продаж металла достигли в указанный период \$2,8 млрд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ЯПОНИЯ

### СТАТИСТИКА

#### В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ПРОКАТА ИЗ НЕРЖАВЕЮЩЕЙ СТАЛИ ВЫРОС

Япония в январе по сравнению с январем 2012 г. увеличила экспорт проката из нержавеющей стали на 16,2% до 53,386 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Министерства финансов страны. Однако по сравнению с предыдущим месяцем зарубежные поставки японского проката из нержавеющей стали упали на 9,8%. В Японии растут объемы производства нержавеющей стали. В частности, семь ведущих металлургических компаний в указанный период выпустили 312,856 тыс. т нержавеющей стали. Это на 15,5% больше по сравнению с предыдущим месяцем. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ПРОДУКЦИИ ИЗ НЕРЖАВЕЮЩЕЙ СТАЛИ УВЕЛИЧИЛСЯ, ЭКСПОРТ - СОКРАТИЛСЯ

Япония в январе 2013 г. по сравнению с декабрем 2012 г. увеличила импорт продукции из нержавеющей стали на 47,4%. Об этом свидетельствуют данные Japan Iron and Steel Federation, сообщает Yieh.Corp. В частности, поставки нержавеющей стали в страну в заданный период достигли 20,037 тыс. т. Согласно подсчетам, 15,149 тыс. т поставила Корея, 1,845 тыс. т - Тайвань, а 1,489 тыс. т - Китай.

Япония в январе по сравнению с декабрем 2012 г. сократила экспорт продукции из нержавеющей стали на 14,4%. Об этом свидетельствуют данные Japan Iron and Steel Federation, сообщает Yieh.Corp. В частности, зарубежные поставки продукции составили в указанный период 76,361 тыс. т. Основными покупателями японской нержавеющей стали Китай (11,745 тыс. т), Корея (16,617 тыс. т) и Тайвань (10,92 тыс. т). (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ЖЕЛЕЗА И СТАЛИ ВЫРОС

Япония в январе по сравнению с январем 2012 г. увеличила экспорт железа и стали на 24,4%. Об этом свидетельствуют данные Министерства финансов страны. В частности, зарубежные поставки металла достигли в первый месяц этого года 3,6 млн. т. По сравнению с декабрем этот показатель уменьшился на 5,5%. Выручка от экспорта японского железа и стали уменьшилась в годовом исчислении на 1,6% до 267 млрд. иен (\$2,8 млрд.). По сравнению с декабрем этот показатель упал на 5,4%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

**ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно БЕСПЛАТНО опубликовать в журнале «Металл Украины» аналитические материалы, подготовленные Вашим отделом маркетинга, с контактными реквизитами Вашей фирмы? Это действенная скрытая БЕСПЛАТНАЯ реклама. Попробуйте!**

## УКРАИНА

## СТАТИСТИКА

## ПРОИЗВОДСТВО ЖЕЛЕЗОРУДНОГО СЫРЬЯ В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА, тыс. т

	Янв. 2013 г.	Фев. 2013 г.	Фев. 2013 г./ янв. 2013 г., %	2 мес. 2012 г.	2 мес. 2013 г.	2 мес. 2013 г./ 2 мес. 2012 г., %
<b>Концентрат</b>						
ЮГОК	870	800	-8	1709	1692	-1
ЦГОК	510	460	-9,8	1027	1044	1,6
СевГОК	1090	1150	5,5	2461	2422	-1,6
«Феррэкспо»	1090	970	-11	1863	2050	10,1
ИнГОК	1170	1050	-10,3	2281	2221	-2,6
АМКР	851	773	-9,1	1519	1626	7,1
<b>Украина</b>	<b>5581</b>	<b>5203</b>	<b>-6,8</b>	<b>10859</b>	<b>11055</b>	<b>1,8</b>
<b>Окатыши</b>						
ЦГОК	205	190	-7,3	406	401	-1,1
СевГОК	530	700	32,1	1831	1318	-28
«Феррэкспо»	910	810	-11	1499	1691	12,8
<b>Украина</b>	<b>1645</b>	<b>1700</b>	<b>3,3</b>	<b>3736</b>	<b>3410</b>	<b>-8,7</b>
<b>Аглоруда</b>						
АМКР	78	57	-26,9	183	134	-26,4
КЖРК	506	460	-9,1	800	966	20,8
«Сухая Балка»	163	252	54,7	482	415	-13,7
ЗЖРК	390	371	-4,9	767	761	-0,8
<b>Украина</b>	<b>1137</b>	<b>1140</b>	<b>0,3</b>	<b>2231</b>	<b>2277</b>	<b>2,1</b>

(Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира)

**НОВОСТИ КОМПАНИЙ****АО «БАЛАКЛАВСКОЕ РУДОУПРАВЛЕНИЕ» В 2012 ГОДУ СНИЗИЛО ПРОИЗВОДСТВО ПРОДУКЦИИ**

АО «Балаклавское РУ» в 2012 г. произвело товарной продукции на 9% меньше, чем в 2011 г. - 2,82 млн. т. Об этом сообщает пресс-служба компании. Предприятие также снизило производство товарной продукции в 2012 г., по сравнению с планом, на 5% (или на 143 тыс. т). Объем реализации продукции в 2012 г. составил 2,74 млн. т. План производства товарной продукции Балаклавским рудоуправлением на 2012 г. - 2,962 млн. т. В 2011 г. предприятие увеличило производство товарной продукции на 21% (или на 531 тыс. т), чем в 2010 г. - до 3,096 млн. т. АО «Балаклавское РУ» производит металлургический известняк, щебеночный и песчаный материал, бутовый камень и является одним из градообразующих предприятий Севастополя. (РБК-Украина/Металл Украины, СНГ, мира)

**EVRAZ GROUP ПЕРЕИЗБРАЛ НАБЛЮДАТЕЛЬНЫЙ СОВЕТ ПАО «ЕВРАЗ-СУХАЯ БАЛКА»**

Российская Evraz Group, владеющая в Украине рядом активов в горно-металлургическом комплексе, переизбрала еще на год в полном составе наблюдательный совет и ревизионную комиссию принадлежащего ей горно-обогатительного комбината ПАО «Евраз-Сухая Балка» (Кривой Рог, Днепропетровская обл.).

Согласно официальной информации предприятия в системе раскрытия Нацкомиссии по ценным бумагам и фондовому рынку, кадровые вопросы его акционеры рассмотрели на общем собрании 5 марта в связи с окончанием срока полномочий руководящих и контролирующих органов. При этом собрание «Евраз-Сухая Балка» переизбрало членами НС компании Tollipone Ltd. (владеет 24,8392% акций ПАО), Heatshine Holdings Ltd. (23,6021%), Chantusos Holdings Ltd. (24,5048%), Feribol Holdings Ltd. (1,4071%) и Bolikviros Holdings Ltd. (все - Кипр) - 24,8989%. Акционеры также переизбрали еще на год председателя ревизионной комиссии Ивана Афонина и члена комиссии Наталью Сачко. (Интерфакс-Украина/Металл Украины, СНГ, мира)

**ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ ЗАО «ЗАПОРОЖСКИЙ ЖЕЛЕЗОРУДНЫЙ КОМБИНАТ» (ЗЖРК) В 2012 ГОДУ ВЫРОСЛА**

Чистая прибыль предприятия с иностранными инвестициями в форме ЗАО «Запорожский железорудный комбинат» в 2012 г. выросла на 1,2% до 372,448 млн. грн. Об этом сообщает госучреждение «Агентство по развитию инфраструктуры фондового рынка Украины» при Национальной комиссии по ценным бумагам и фондовому рынку (НКЦБФР).

Активы компании за прошлый год выросли на 9,4% до 1,4 млрд. грн, собственный капитал - на 10,8% до 1,259 млрд. грн. Численность сотрудников предприятия на конец года практически не изменилась, составив 4,6 тыс. человек. Запорожский железорудный комбинат - одно из крупнейших предприятий горно-металлургической отрасли Украины, построен на базе Южно-Белозерского месторождения богатых железных руд. Комбинат введен в эксплуатацию в 1970 г. В капитале компании 51,17% принадлежит Minerfin (Словакия), 29,52% - «Запорожстали», 19,06% - KSK Consulting (Чехия). (РБК-Украина/Металл Украины, СНГ, мира)

**2012 ГОД ПАО «ИНГУЛЕЦКИЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» (ИНГОК) ЗАВЕРШИЛО С ПРИБЫЛЬЮ**

2012 г. Ингулецкий горно-обогатительный комбинат (Кривой Рог, Днепропетровская обл.), по предварительным данным, закончил с чистой прибылью 4766,413 млн. грн. Об этом говорится в сообщении комбината. Стоимость активов ИнГОКа на конец 2012 г. составила 23503,836 млн. грн., долгосрочные обязательства - 2577,211 млн. грн., текущие обязательства - 7591,364 млн. грн. Дебиторская задолженность составила 15683,916 млн. грн. 2011 г. комбинат закончил с чистой прибылью 6584,382 млн. грн., увеличив чистый доход на 63,05%, или на 5610,078 млн. до 14507,916 млн. грн. по сравнению с 2010 г. (Украински новины/Металл Украины, СНГ, мира)

## В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ОАО «ЮЖНЫЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» (ЮГОК) СНИЗИЛО ОБЪЕМ ПРОИЗВОДСТВА КОНЦЕНТРАТА

В феврале ОАО "Южный горно-обогатительный комбинат" снизило объем производства концентрата на 2,4% до 806 тыс. т по сравнению с тем же периодом 2012 г., объем производства агломерата увеличился на 16,4% до 220 тыс. т, говорится в сообщении компании. В январе-феврале ОАО "Южный горно-обогатительный комбинат" снизило объем производства концентрата на 0,6% до 1698 тыс. т по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Объем производства агломерата увеличился на 35,4% - до 467 тыс. т.

	Февраль 2013 г., тыс. т	Февраль 2012 г., тыс. т	Февраль 2013 г./ февраль 2012 г., %	Январь-февр. 2013 г., тыс. т	Январь-февр. 2013 г./ январь-февр. 2012 г., %
Пр-во концентрата	806,0	826,0	97,6	1698,0	99,4
Пр-во агломерата	220,0	189,0	116,4	467,0	135,4

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## СНГ

### ЦЕНЫ

#### ВОССТАНОВЛЕНИЕ ЦЕН НА ЖЕЛЕЗНУЮ РУДУ СПОСОБСТВУЕТ УЛУЧШЕНИЮ ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ГОРНОРУДНЫХ КОМПАНИЙ

Восстановление цен и стабильный внутренний спрос на железную руду способствуют улучшению финансовых показателей горнорудных компаний СНГ, полагают аналитики международного рейтингового агентства Moody's. Согласно аналитическому обзору агентства, повышение цен на железную руду с начала года до \$150/т по сравнению с \$90/т в сентябре прошлого года является положительным событием для таких производителей из СНГ как "Металлоинвест", Ferrexpo и Eurasian Natural Resources Corporation. При этом Moody's прогнозирует, что несмотря на ожидаемое в дальнейшем замедление роста экспортных цен, они все равно будут значительно превышать производственные затраты и затраты на транспортировку, что способствует увеличению доли экспорта железной руды в Китай в текущем году. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## КАЗАХСТАН

#### АО «НАЦИОНАЛЬНАЯ ГОРНОРУДНАЯ КОМПАНИЯ «ТАУ-КЕН САМРУК» ПОЛУЧИЛО ДВА МЕСТОРОЖДЕНИЯ МЕДИ, ЗОЛОТА И ПОЛИМЕТАЛЛОВ

Министерство индустрии и новых технологий Казахстана и АО "Национальная горнорудная компания "Тау-Кен Самрук" (национальный оператор горнорудных активов) подписали контракты на разведку меди, золота и попутных компонентов на Спасской меднорудной зоне и на добычу полиметаллических руд на месторождении Алайгыр. Оба месторождения находятся в Карагандинской области Казахстана.

Спасская рудная зона расположена в 100 км северо-восточнее Караганды. Ее общая площадь составляет 13,8 тыс. кв. км. В пределах зоны условно выделяется 10 рудных узлов, в пределах которых находятся порядка 150 рудопроявлений и точек минерализации, а также восемь месторождений: Коктас-Шарыкты, Кызылшоқы, Алтынтобе, Хаджиконган, Шокай. По состоянию на начало 2009 г. перспективы Спасской меднорудной зоны по прогнозным запасам категории С2 оценивались в 1,353 млн. т меди со средним содержанием меди - 1%. Суммарные прогнозные запасы категорий С2 и прогнозные ресурсы категорий Р1 + Р2 оценивались в 3,327 млн. т меди. Запасы месторождения Алайгыр (свинец, серебро) составляют более 50 млн. т руды. (ИА Новости Казахстан/Regnum/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ

### НОВОСТИ КОМПАНИЙ

#### ОАО «СИБИРЬ-ПОЛИМЕТАЛЛЫ» ГОТОВИТСЯ К ДОБЫЧЕ РУДЫ НА КОРБАЛИХИНСКОМ МЕСТОРОЖДЕНИИ

Всего же в этом году собственники предприятия (холдинг УГМК) планируют освоить в Алтайском крае по своей инвестиционной программе 2,5 млрд. руб. Как отмечают специалисты, на территории Алтайского края находится большое количество уникальных полиметаллических месторождений руды с высоким содержанием меди, цинка, свинца, драгметаллов. Согласно данным геологической разведки, нигде в России не встречаются залежи этих металлов в таком сочетании, как в недрах Алтая, где все эти элементы обнаружены в комплексе.

В общей сложности на территории Алтайского края находится 10 месторождений полиметаллических руд с промышленными суммарными запасами 55 млн. т. Наиболее привлекательными с экономической точки зрения являются Рубцовское, Зареченское, Корбалихинское, Захаровское, Степное и Таловское месторождения. Все эти месторождения были открыты в конце 50-х начале 60-х годов прошлого столетия. Общей особенностью месторождений является то, что они богаты по содержанию полезных компонентов, труднообогатимы и залегают в сложных горно-геологических условиях. В перспективе развития горной промышленности в Алтайском крае особый интерес для ОАО "Сибирь-Полиметаллы" представляет Корбалихинское месторождение - это самое богатое в Европе месторождение руды по содержанию цинка. Оно расположено на очень большой глубине, до 1300 м, поэтому начало разработки вызывает определенные сложности. В настоящее время ведутся подготовительные работы к строительству Корбалихинского рудника.

По словам начальника Управления по промышленности и энергетике Алтайского края Виктора Мещерякова, проект ОАО "Сибирь-Полиметаллы" по строительству рудника и обогатительной фабрики на Корбалихинском месторождении полиметаллических руд является одним из крупнейших и стратегически важных инвестиционных проектов в реальном секторе региональной экономики в ближайшие годы. Он оценивается в 10 млрд. руб., 8 из которых планируется освоить с 2013 г. по 2017 г. Как сообщили в ОАО "Сибирь-Полиметаллы", в 2013 г. предприятие планирует по своей инвестиционной программе освоить 2,5 млрд. руб. Большая часть средств будет направлена на строительство Корбалихинского рудника, освоение нового месторождения. К концу года планируется завершить строительство первой очереди и добыть первую руду. Пуск первой очереди предполагает добычу 400 тыс. т полиметаллических руд Корбалихинского месторождения. Затем начнется строительство объектов второй очереди (1,2 млн. т). Параллельно будет осуществляться расширение мощностей горно-обогатительных комбинатов. (Doc22.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «ГАЙСКИЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ»  
В 2013 ГОДУ НАПРАВИТ НА ГЕОЛОГОРАЗВЕДОЧНЫЕ РАБОТЫ БОЛЕЕ 190 МЛН. РУБ.**

В целях укрепления рудной базы ОАО "Гайский ГОК" (предприятие сырьевого комплекса УГМК) продолжает финансирование геологоразведочных проектов. Площадь, на которой геологи Гайского ГОКа выполняют поисково-оценочные работы, составляет 1110, 1 кв. км. На 2012 г. в активе у Гайского ГОКа было шесть полученных лицензий на поисково-оценочные работы. Три из которых - на медно-цинковые оруденения Исимбайской площади (Ясненский, Адамовский и Домбаровский районы), и три - на золотосодержащие руды Белозерского, Соленодольского и Кваркенского участков (Кваркенский район). Запасы и прогнозные ресурсы по этим площадям оцениваются соответственно более чем в 280 тыс. т по меди, 255 тыс. т по цинку и 102 ты золота.

Необходимо отметить, что все месторождения, которые в будущем предстоит разрабатывать Гайскому ГОКу, расположены в экономически освоенных районах Оренбургской области и связаны с ним железной или автодорогами. Помимо дополнительной экономической эффективности, разработка новых месторождений позволит комбинату сохранять коллективы рабочих и специалистов, занятых на открытых горных работах. Рудопоявление "Зимнее" Исимбайской площади расположено на территории Ясненского района Оренбургской области, в 13 км от Ясного. По словам главного геолога Гайского ГОКа Сергея Будченко, прогнозные ресурсы данного месторождения составляют: меди - 152 тыс. т, цинка - 109,6 тыс. т. Технологические пробы показали, что из руд месторождения возможно получение кондиционного медного, цинкового концентратов с достаточно высокими показателями по извлечению полезных компонентов.

Белозерское золоторудное рудопоявление находится в Кваркенском районе, недалеко от уже отработанного комбинатом месторождения "Южно-Кировское". Содержащееся в Белозерской руде самородное золото находится преимущественно в виде субмикроскопической вкрапленности в породных минералах и частично в сульфидах. Общее количество золота оцененных (по С2-11 т, по Р1- 5т.) Белозерского участка составляет 16 т.

"Это тот сырьевой ресурс, который закладывается в обозримый период прогнозирования на 5-7 лет, - говорит главный геолог Гайского ГОКа Сергей Будченко, - В 2013-2014 гг. мы будем иметь четкое представление о новых месторождениях, которые по результатам геологоразведочных работ будут опоискованы и оценены в Домбаровском, Кваркенском и Ясненском районах. В рамках стратегического развития комбинат планирует к 2015-2016 гг. ввести в эксплуатацию еще несколько карьеров в этих районах. Так что перспективы у Гайского горно-обогатительного комбината есть, и они вполне оптимистичны". ([Minerjob.ru/](http://Minerjob.ru/)[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ИНВЕСТИЦИИ В ОАО «КАРЕЛЬСКИЙ ОКАТЫШ» В 2013 ГОДУ СОСТАВЯТ 3 МЛРД. РУБ.**

Инвестиции в ОАО "Карельский окатыш" - ведущий комбинат по добыче и переработке железной руды в России, входящий в горнодобывающий дивизион "Северсталь Ресурс", составят 3 млрд. руб. Об этом объявил генеральный директор "Северсталь Ресурс" Вадим Ларин во время рабочей поездки на предприятие. Он также оценил реализацию мероприятий, направленных на повышение уровня промышленной безопасности, и обсудил перспективы дальнейшей работы предприятия. На 2013 г. в "Карельский окатыш" запланировано инвестировать 3 млрд. руб. Приоритетное направление инвестпрограммы - замена отработавшего свой ресурс оборудования на новое, современное, от ведущих производителей. В этом году для горнотранспортного комплекса ожидается поступление еще одного экскаватора PC 5500 FS E Komatsu с объемом ковша 26 м3, четырех погрузчиков Komatsu WA900EO-3 с емкостью ковша 12 м3 и пяти погрузчиков Caterpillar 993K с емкостью ковша 13 м3. Продолжается замена автосамосвалов на 220-тонные Caterpillar 793D. Планируется закупить пять единиц такой техники. Приоритетным направлением переоснащения станет дробильно-обогатительная фабрика. По словам Вадима Ларина, ее модернизация в перспективе позволит увеличить производительность компании и коэффициент использования оборудования, что повысит эффективность работы всего предприятия. В течение года на фабрику планируется приобрести четыре новые дробилки среднего дробления, стоимостью 77 млн. руб. за единицу. "Сегодня на "Карельском окатыше" сложился хороший, профессиональный коллектив. Уверен, что стабильная, четкая и слаженная работа людей в сочетании с тщательно проработанной инвестиционной программой позволит нам сохранить положительную динамику развития", - отметил генеральный директор "Северсталь Ресурс" Вадим Ларин. ([Металлоснабжение и сбыт/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **МИРОВОЙ РЫНОК**

### **СТАТИСТИКА**

**В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО ЖЕЛЕЗА ПРЯМОГО ВОССТАНОВЛЕНИЯ (DRI) СНИЗИЛОСЬ**

Как сообщает World Steel Association (WSA), мировое производство DRI в январе составило 4,544 млн. т, что на 1,35% ниже уровня прошлого года (4,606 млн. т). Лидером мирового производства DRI остается Индия, которая произвела в январе 1,59 млн. т. Затем следуют Иран - 792 тыс. т, Мексика - 510 тыс. т и Саудовская Аравия - 424 тыс. т. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **ПРОГНОЗ**

**ЖЕЛЕЗНАЯ РУДА МОЖЕТ СТАТЬ НЕДОСТУПНОЙ**

Железная руда более близка к состоянию недоступности, чем когда-либо с начала 2010 г. Об этом заявила аналитик Standard Bank Мелинда Мур, сообщает Metal Bulletin. "С ударом погоды по Китаю, Австралии и Бразилии, а также с введением ограничений на объемы экспорта руды из Индии уменьшились наличные поставки руды на китайские стальные заводы", - подчеркивает эксперт. "Если бы не тот факт, что китайские монетарные меры благоприятствуют сокращению экономики, а не ее росту, железорудные цены уже достигли бы уровня \$180-200/т", - добавляет специалист. Ранее генеральный директор компании Rio Tinto Сэм Уолш заявил, что в ближайшие 18 месяцев стоимость сырья снизится на 33% и будет составлять порядка \$100/т на фоне неопределенной ситуации в мировой экономике. В январе спотовые цены на железную руду достигли \$159/т. Сейчас они находятся на уровне \$150/т. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ЦЕНЫ НА ЖЕЛЕЗНУЮ РУДУ МОГУТ УПАСТЬ В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА

Железная руда может подешеветь на 54% из-за роста предложения в мире, считают аналитики UBS; об этом сообщает Bloomberg. Особенно активно наращивает производство Китай, который пока является крупнейшим в мире импортером руды. До июня цена будет колебаться в диапазоне от \$130 до \$160/т, однако уже в третьем квартале цены могут упасть до \$70, предсказывает аналитик UBS Том Прайс; это будет минимальная цена с 2009 г.

Согласно индексу The Steel Index 20 февраля цена на руду достигла рекордной с октября 2011 г. отметки в \$158,9/т. Причины роста - небольшой объем поставок из Индии и австралийский циклон "Расти", который заморозил работу портов в стране. Порты в Пилбаре отгружают свыше 500 млн. т руды в год и используются горнорудными гигантами Rio Tinto и BHP Billiton. "Расти" задержит поставки как минимум 5 млн. т груза, следует из расчетов Standard Bank. Но уже в августе-сентябре цена начнет снижаться, в третьем квартале произойдут "огромные изменения" из-за роста предложения, считает Прайс.

Снижения цены на железную руду ждут и другие аналитики, однако их прогноз более оптимистичен: старший экономист Westpac Banking Джастин Смирк ожидает, что к концу года цена снизится на 35% до \$110/т. Аналитики Bank of America, Deutsche Bank, JPMorgan Chase также ожидают снижения цен из-за увеличения поставок. По оценке Morgan Stanley, объем только морских поставок вырастет в 2013 г. на 9,1%; предложение превысит спрос на 20 млн. т, считают аналитики Goldman Sachs. Согласно исследованию Macquarie Group, увеличение цены на 75% с сентября прошлого года, вызванное улучшением экономической ситуации в Китае, стимулирует рост добычи руды в стране. Прайс также считает, что сейчас наблюдается интенсивный рост предложения железной руды. (Ведомости/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## АВСТРАЛИЯ

### КОРПОРАЦИЯ ADITYA BIRLA GROUP ПРИОСТАНОВИЛА ДОБЫЧУ МЕДНОЙ РУДЫ

Индийская корпорация Aditya Birla Group приостановила добычу на медном руднике Mt Gordon в австралийском штате Квинсленд. Об этом говорится в сообщении компании для Австралийской фондовой биржи. Aditya прогнозирует, что работы на ее горнодобывающем активе возобновятся в мае. Причиной такого решения называется снижение цен на медь при высоких производственных издержках. Также сообщается, что будет пересмотрен стратегический план развития предприятия и проведена оценка затрат.

"При текущем уровне производства операционные расходы на фунт меди, производимой на Mt Gordon, достигли неприемлемого уровня, а это серьезно отражается на прибыльности операций и всей компании", - говорится в сообщении Aditya. Ранее компания уже приостанавливала работу рудника в 2009 г. Он открылся заново лишь в январе 2011 г., когда цены на медь достигли \$9600/т. Aditya Birla Minerals приобрела Mt Gordon в ноябре 2003 г. у местной компании Western Metals. Ранее председатель правления компании Jiangxi Copper Ли Баомин высказал мнение, что цены на медь в 2013 г. могут вырасти вследствие повышения потребления в Китае. Аналитики Bank of America Merrill Lynch предположили, что во второй половине 2013 г. цены на медь могут вырасти, несмотря на повышение запасов красного металла и ослабление спроса. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## СТАТИСТИКА

### В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ПОРТ ХЕДЛАНД СОКРАТИЛ ЭКСПОРТ МАРГАНЦЕВОЙ РУДЫ

Австралийский порт Хедланд в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократил отгрузку марганцевой руды на 45,1%. Об этом свидетельствуют данные статистики. В частности, отгрузка продукции составила в указанный период 137,135 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель упал на 32,2%. Отгрузка марганцевой руды в Китай достигла в феврале 79,985 тыс. т. Порт Хедланд в январе по сравнению с декабрем увеличил отгрузку марганцевой руды на 65,7% до 202,195 тыс. т. Годом ранее экспорт оценивался в 15 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ПОРТ ХЕДЛАНД В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА УМЕНЬШИЛ ОТГРУЗКУ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ

Австралийский порт Хедланд в феврале по сравнению с январем сократил отгрузку железной руды на 9,9%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Metal Bulletin. В частности, отгрузка руды достигла 19,9 млн. т. Порт Хедланд в декабре 2012 г. по сравнению с ноябрем увеличил отгрузку железной руды на 19,9% до 26 млн. т. По сравнению с предыдущим годом отгрузка выросла на 21,7%. В целом по итогам минувшего года австралийский порт отгрузил 251,85 млн. т руды, что на 15,9% больше по сравнению с предыдущим годом. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## БРАЗИЛИЯ

### VALE В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛА ЭКСПОРТ РУДЫ

Бразильская горнодобывающая компания Vale в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличила экспорт железной руды на 1,5%. Об этом свидетельствуют данные Sinterbase. В частности, зарубежные поставки сырья корпорации достигли по итогам минувшего года 266 млн. т. В то же время компания Anglo American повысила зарубежные поставки железной руды на 25,35% до 6 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## СТАТИСТИКА

### В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ СОКРАТИЛСЯ

Бразилия в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократила экспорт железной руды на 8,7% до 20,7 млн. т. Об этом свидетельствуют данные статистики. По сравнению с предыдущим месяцем продажи бразильского сырья на мировой рынок уменьшились на 16,2%. Выручка от экспорта руды в отчетный период достигла \$2,1 млрд. Бразилия в 2012г. по сравнению с 2011 г. увеличила экспорт железной руды на 1,45%. В частности, зарубежные поставки бразильского сырья достигли по итогам минувшего года 296 млн. т. В свою очередь, экспорт бразильских окатышей в прошлом году сократился на 10,4% до 51 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ МЕДНОЙ РУДЫ СНИЗИЛСЯ

Бразилия в январе по сравнению с январем 2012 г. сократила экспорт медной руды на 19,6%. Об этом свидетельствуют данные Министерства торговли страны, сообщает Metal Bulletin. Согласно подсчетам зарубежные поставки продукции составили в первый месяц года 42,741 тыс. т. Выручка от экспорта уменьшилась со \$114,52 млн. до \$103,86 млн. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ИНДИЯ****ДЛЯ ПРЕДСТОЯЩЕГО ФИНАНСОВОГО ГОДА  
ЭКСПОРТНЫЕ ПОШЛИНЫ НА ЖЕЛЕЗНУЮ РУДУ ОСТАЛИСЬ НЕИЗМЕННЫМИ**

Как сообщает агентство Platts, индийские экспортные пошлины на железную руду остались неизменными для предстоящего финансового года. Об этом сообщил министр финансов страны Чидамбарам в своей презентации госбюджета на 2013-2014 г. Но промышленные аналитики утверждают, что на рынке есть весомые основания предполагать, что пошлины в новом финансовом году могут снизиться. Индия установила экспортную пошлину на железорудную мелочь и крупнокусковую руду в 30% с декабря 2011 г. Железорудные окатыши от пошлины были освобождены. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

**СТАТИСТИКА****ЗА 10 МЕСЯЦЕВ 2012/2013 ФИНАНСОВОГО ГОДА ЭКСПОРТ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ СУЩЕСТВЕННО СНИЗИЛСЯ**

За 10 месяцев 2012/2013 финансового года (апрель 2012 г. - январь 2013 г.) Индия сократила экспорт железной руды по сравнению с аналогичным периодом прошлого фингода на 68,3% до 16,35 млн. т. Снижение экспорта было обусловлено главным образом запретом на добычу полезных ископаемых в южных штатах Карнатака и Гоа, и ограничениями на добычу полезных ископаемых в других штатах, таких как Орисса на востоке Индии. Запрет добычи в штате Карнатака был введен в августе 2011 г., в то время как Гоа приостановил все горные работы с сентября прошлого года из-за правительственных расследований нарушений и предполагаемой незаконной деятельности в отрасли.

Обвалом индийского экспорта воспользовались конкуренты Индии на глобальном рынке рудного сырья. В 2012 г. Австралия увеличила поставки руды на 11% до 459 млн. т, Украина - на 1,4% до 35,045 млн. т. В то же время, экспорт железной руды из Бразилии в 2012 г. сократился на 1% до 326,5 млн. т, из России - на 6% до 25,5 млн. т. Основным движущим фактором роста мировых поставок остается увеличение закупок сырья Китаем, который в 2012 г. импортировал 743,55 млн. т руды, а в 2013 г., по прогнозам, импортирует 790 млн. т. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЦЕНЫ****NMDC В МАРТЕ 2013 ГОДА СНИЖАЕТ ЦЕНЫ НА ЖЕЛЕЗНУЮ РУДУ**

Индийская государственная горнорудная компания NMDC снизила мартовские цены на железную руду высших сортов на 2,5% с целью нарастить объемы продаж на внутреннем рынке, сообщает информированные источники, передает Press Trust of India. В частности, на заседании совета директоров было принято решение, что с марта крупнокусковая руда подешевеет на 100-110 рупий до 4,980 тыс. рупий, тогда как цена на железорудную мелочь останется без изменений на уровне 2,610 тыс. рупий. Компания с октября четвертый раз снижает цены на железорудное сырье. В 3 квартале (октябрь-декабрь) 2012/13 финансового года NMDC сократила продажи железной руды на 17% до 5,3 млн. т. В стоимостном выражении этот показатель составил 20,5 млрд. рупий (\$381 млн.) по сравнению с 28 млрд. рупий за тот же квартал позапрошлого года. Чистая прибыль компании уменьшилась на 30% до 12,928 млрд. рупий (\$240 млн.). (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**КИТАЙ****СТАТИСТИКА****В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ РУДЫ СОКРАТИЛСЯ**

Китай в феврале по сравнению с январем уменьшил импорт железной руды на 14%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Reuters. В частности, поставки сырья в страну в заданный период составили 56,42 млн. т, что является наименьшим показателем за последние 4 месяца. В годовом исчислении импорт железной руды в КНР снизился на 16,2%. В целом по итогам января-февраля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года поставки руды в Китай уменьшились на 1,2% до 120 млн. т. Ранее заместитель генерального секретаря CISA Ли Синьчун предположил, что в 2013 г. стоит ожидать ускорения роста потребления железной руды в Китае. По его словам, это будет обусловлено улучшением в экономике и повышением спроса на сталь. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ПО СОСТОЯНИЮ НА 4 МАРТА 2013 ГОДА ЗАПАСЫ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ СОКРАТИЛИСЬ**

Запасы импортной железной руды в крупнейших портах Китая по состоянию на 4 марта по сравнению с предыдущей неделей сократились на 0,87%, или 680 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики. В особенности запасы сырья в стране в заданный период достигли 76,87 млн. т. Ранее заместитель генерального секретаря CISA Ли Синьчун предположил, что в 2013 г. стоит ожидать ускорения роста потребления железной руды в Китае. По его словам, это будет обусловлено улучшением в экономике и повышением спроса на сталь. Как ожидается, потребление железной руды в КНР в нынешнем году поднимется на 5,7% до 1,11 млрд. т. В минувшем году потребление выросло на 2,9%. "Китайская экономика в 2013 г. продолжит восстановление, но показатели будут лучше, чем в 2012 г.: рост ВВП ожидается на уровне 8%, а рост инвестиций в основные активы - 20%", - сказал он, добавив, что спрос на сталь вырастет на 4,1% и достигнет 666 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**США****СТАТИСТИКА****В 2012 ГОДУ ДОБЫЧА ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ СОКРАТИЛАСЬ**

США в 2012 г. по сравнению с 2011 г. сократили объемы добычи железной руды на 2,6%. Об этом свидетельствуют данные USGS. В частности, производство железной руды в стране составило по итогам минувшего года 52,2 млн. т. В декабре прошлого года США выпустили 4,65 млн. т железной руды, что на 1,5% больше по сравнению с ноябрем. Также этот результат на 0,4% выше, чем за год до этого. Ранее генеральный директор компании Rio Tinto Сэм Уолш заявил, что в ближайшие 18 месяцев стоимость сырья снизится на 33% и будет составлять порядка \$100/т на фоне неопределенной ситуации в мировой экономике. В январе спотовые цены на железную руду достигли \$159/т. Сейчас они находятся на уровне \$150/т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## УКРАИНА

### ЕВРОСОЮЗ ОТКАЗАЛСЯ ОТ ВВЕДЕНИЯ ОГРАНИЧЕНИЙ ДЛЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ПРОФИЛЬНЫХ СТАЛЬНЫХ ТРУБ

Евросоюз отказался от введения ограничений для украинских производителей профильных стальных труб, которые используются в основном в строительной отрасли. Сейчас это второй по величине после СНГ рынок сбыта этой продукции для Днепропетровского металлургического завода им. Коминтерна, Луганского трубного завода и других предприятий. Однако из-за спада на рынке строительства большого увеличения поставок в этот регион скорее всего не произойдет, ожидают эксперты. Европейская комиссия (ЕК) подтвердила информацию о прекращении антидемпингового расследования в отношении импорта квадратных и прямоугольных стальных труб из Украины. Накануне со ссылкой на собственные источники об этом сообщили американские отраслевые сайты. Решение было принято 13 февраля и касается также продукции из Турции и Македонии, уточнили в ЕК.

ЕК начала это расследование в марте 2012 г. Основанием послужила жалоба европейских производителей, на долю которых приходится свыше 25% объема выпуска данных труб в ЕС. Но в ноябре 2012 г. заявители официально отозвали из ЕК свое обращение без пояснения причин. Это далеко не первая попытка европейских производителей ограничить доступ на рынок ЕС продукции из других стран. В 2008 г. ЕК уже начинала аналогичное расследование в отношении импорта труб из Украины, Беларуси и Турции. Но позже оно также было прекращено.

Крупнейшими производителями квадратных и прямоугольных стальных труб в Украине являются Днепропетровский металлургический завод им. Коминтерна и Луганский трубный завод, на долю которых приходится свыше 70% объема выпуска данной продукции в Украине. "Основная часть продукции идет на экспорт. При этом в структуре сбыта страны СНГ занимают до 60%, страны ЕС-27 - до 35%",- говорит эксперт госпредприятия "Укрпромвнеш-экспертиза" Олег Гнитецкий. По его словам, из стран ЕС основными покупателями являются Германия и Польша, их суммарная доля составляет около двух третей от украинского экспорта данных труб в ЕС.

Европа была крупнейшим экспортным рынком сбыта для украинских производителей до 2008 г. включительно. По данным Госстата, при производстве 305,83 тыс. т продукции на рынок ЕС было поставлено 135,89 тыс. т на \$127,41 млн. Но начиная с 2009 г. самым крупным рынком сбыта для украинских производителей профильных труб является СНГ. В 2011 г. в Украине было произведено 272,41 тыс. т таких труб, из которых в СНГ поставлено 118,66 тыс. т на \$98,66 млн., а в ЕС - 69,39 тыс. т на \$54,41 млн.

Квадратные и прямоугольные стальные трубы используются в основном в строительной отрасли, которая в ЕС в последние годы переживает не лучшие времена, что не могло не сказаться на спросе, говорят в отделе маркетинга Днепропетровского метзавода им. Коминтерна. "Поэтому в последние годы наблюдается рост поставок продукции в СНГ",- пояснили на предприятии. На метзаводе считают, что европейские производители профильных стальных труб отказались от инициатив по ограничению доступа на рынок, поскольку не смогли доказать наличие демпинга со стороны украинских конкурентов. На сегодняшний день Украина экспортирует данные трубы по \$850-900/т, что соизмеримо с ценой на рынках стран ЕС за вычетом логистики.

Ожидать роста поставок квадратных и прямоугольных стальных труб в ЕС в среднесрочной перспективе не следует, считает глава аналитического департамента ИК Eavex Capital Дмитрий Чуринов. "Экономическая рецессия в регионе продолжается, и спрос будет оставаться слабым", - отмечает он. Однако, по мнению Олега Гнитецкого, учитывая то, что до кризиса объемы реализации украинских труб в ЕС были в два раза больше, в случае улучшения экономической ситуации в регионе перспективы наращивания есть. (Коммерсант-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## СТАТИСТИКА

#### В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ТРУБ СОКРАТИЛСЯ

В январе экспорт стальных труб уменьшился на 24,9% или на 18,85 тыс. т по сравнению с декабрем до 56,95 тыс. т. Об этом сообщил источник в Кабинете министров. Выручка от продажи труб в январе уменьшилась на 26,6% или на \$27,51 млн. до \$75,85 млн. Экспорт бесшовных труб (код УКТ ВЭД 7304) сократился на 5,4% или на 1,89 тыс. т до 33,42 тыс. т. Экспорт труб диаметром более 406,4 мм (код УКТ ВЭД 7305) сократился на 84,1% или на 15,24 тыс. т до 2,88 тыс. т. Экспорт труб и профилей пустотелых (код УКТ ВЭД 7306) уменьшился на 7,7% или на 1,72 тыс. т до 20,65 тыс. т. По сравнению с январем 2012 г. экспорт стальных труб в январе 2013 г. уменьшился на 64% или на 101,28 тыс. т. (Украински новины/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### ПОКАЗАТЕЛИ РАБОТЫ ТРУБНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА, тыс. т

Завод	Янв. 2013 г.	Фев. 2013 г.	Фев. 2013 г./ янв. 2013 г., %	2 мес. 2012 г.	2 мес. 2013 г.	2 мес. 2013 г./ 2 мес. 2012 г., %
Нижнеднепровский ТЗ	27,7	29,5	6,5	68,3	57,1	-16,4
«Нико Тьюб»	18,5	41,0	121,6	70,1	59,7	-14,8
Новомосковский ТЗ	15,6	18,3	17,3	36,5	34,1	-6,6
Харьковский ТЗ	4,3	16,5	283,7	132,9	20,8	-84,3
«Коминмет»	15,2	0,0	-	28,0	15,2	-45,7
Луганский ТЗ	0,0	0,0	-	22,7	0,0	-
Днепропетровский ТЗ	3,6	6,4	77,8	10,6	10,0	-5,7
Другие	8,8	9,9	12,5	8,6	18,6	116,3
<b>Украина</b>	<b>93,6</b>	<b>121,6</b>	<b>29,9</b>	<b>377,7</b>	<b>215,5</b>	<b>-42,9</b>

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**НОВОСТИ КОМПАНИЙ****ЧИСТЫЙ УБЫТОК ПАО «ДНЕПРОПЕТРОВСКИЙ ТРУБНЫЙ ЗАВОД» (ДТЗ) В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛСЯ**

Чистый убыток ПАО "Днепропетровский трубный завод" в 2012 г. увеличился на 80,2% до 134,6 млн. грн. Об этом сообщает система раскрытия информации Национальной комиссии по ценным бумагам и фондовому рынку (НКЦБФР). Стоимость основных средств ПАО "Днепропетровский трубный завод" в 2012 г. снизилась на 2,5% до 555 млн. грн. В то же время на 36%, по сравнению с 2011 г. выросли запасы предприятия - до 289 млн. грн. Активы компании в 2012 г. выросли на 7,3% до 1,014 млрд. грн. С другой стороны ПАО "Днепропетровский трубный завод" в 2012 г. продемонстрировало уменьшение на 17,8% собственного капитала - до 60,75 млн. грн. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «ИНТЕРПАЙП НИЖНЕДНЕПРОВСКИЙ ТРУБОПРОКАТНЫЙ ЗАВОД» В 2012 ГОДУ ВЕРНУЛОСЬ К ПРИБЫЛИ**

ОАО "Интерпайп Нижнеднепровский трубопрокатный завод" ("Интерпайп НТЗ", Днепропетровск) в 2012 г. получило чистую прибыль в 45,934 млн. грн., тогда как 2011 г. предприятие завершило с чистым убытком 26,551 млн. грн. Согласно объявлению компании о проведении годового собрания акционеров 23 апреля, ее нераспределенная прибыль на конец 2012 г. составила 1701,772 млн. грн. За год "Интерпайп НТЗ" нарастил текущие обязательства на 21,6% до 1421,706 млн. грн., при этом долгосрочные обязательства возросли на 28,6% до 1746,699 млн. грн. В то же время завод увеличил дебиторскую задолженность на 37,9% до 2803,408 млн. грн. Согласно объявлению, активы "Интерпайп НТЗ" в 2012 г. возросли на 12,3% до 6,348 млрд. грн., в том числе основные средства сократились на 3,2% до 2,463 млрд. грн. Численность работников предприятия за год сократилась на 4% до 6,783 тыс. чел. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «ИНТЕРПАЙП НОВОМОСКОВСКИЙ ТРУБНЫЙ ЗАВОД» ЗАВЕРШИЛО 2012 ГОД С ПРИБЫЛЬЮ**

2012 г. "Интерпайп Новомосковский трубный завод" (Днепропетровская обл.), по предварительным данным, закончил с чистой прибылью 9,969 млн. грн. Об этом говорится в сообщении предприятия. Стоимость активов на конец 2012г. составила 1267,635 млн. грн., дебиторская задолженность - 451,166 млн. грн. Текущие обязательства предприятия составили 396,887 млн. грн., долгосрочные обязательства - 138,87 млн. грн. 2011 г. "Интерпайп НТЗ" закончил с убытком 63,490 млн. грн., увеличив чистый доход на 39,68%, или на 476,91 млн. до 1678,929 млн. грн. Завод производит трубы из углеродистых сталей общего назначения, водо-газопроводные и профильные трубы, а также трубы для магистральных газонефтепроводов, водопроводов и паропроводов. (Украинськи новини/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ****СТАТИСТИКА****ИМПОРТ СТАЛЬНЫХ ТРУБ В 2012 ГОДУ СОКРАТИЛСЯ**

Россия в 2012 г. увеличила импорт черных металлов на 11% до 6,4 млн. т, тогда как стальных труб снизила в 2 раза до 809,4 тыс. т по сравнению с 2011 г. Об этом сообщает Федеральная таможенная служба. В стоимостном выражении в 2012 г. импорт черных металлов снизился на 0,7% до \$6,261 млрд., стальных труб - упал в 1,8 раза до \$1,437 млрд. (Бизнес-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**НОВОСТИ КОМПАНИЙ****ОАО «ВОЛЖСКИЙ ТРУБНЫЙ ЗАВОД» (ВТЗ) В 2013 ГОДУ БУДЕТ ПРОДОЛЖАТЬ ОСВОЕНИЕ НОВЫХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ**

Волжский трубный завод, входящий в ТМК, в 2013 г. будет продолжать освоение новых производственных технологий. Об этом сообщает "Металлсервис". Предприятие начнет выполнять новую программу, которая рассчитана на ближайшие три года. "Согласно прежней трехлетней программе, на ВТЗ освоено более 30 новых видов труб, в том числе в 2012 г. - 15 видов сварных прямошовных труб большого диаметра. В планах на 2013 г. значится более десяти проектов освоения новых видов продукции. Среди приоритетных - электросварные газопроводные прямошовные трубы", - пишет издание. Волжский трубный завод в январе-сентябре 2011 г. по сравнению с этим же периодом 2010 г. сократил чистую прибыль на 22% до 2,44 млрд. руб. Кроме этого, в заданный период ВТЗ увеличил реализацию продукции на 27% до 42,96 млрд. руб. По итогам III квартала по сравнению со II кварталом завод снизил чистую прибыль в 4,4 раза до 226 млн. руб., а выручку - на 21% до 11,75 млрд. руб. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**В 2012 ГОДУ ЗАО «ИЖОРСКИЙ ТРУБНЫЙ ЗАВОД» (ИТЗ)****ОБЕСПЕЧИЛО СТОПРОЦЕНТНУЮ ЗАГРУЗКУ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ МОЩНОСТЕЙ**

Достичь такого результата в условиях общего спада объемов производства труб в России удалось за счет участия в проектах ключевых потребителей продукции завода: ОАО "Газпром" и ОАО "АК "Транснефть". Около 45 тыс. т продукции в прошлом году было поставлено для проекта "Южный коридор" компании "Газпром". ИТЗ также поставлял трубы под другие проекты энергетической компании: в частности, для строительства магистральных газопроводов "Ухта - Торжок" и "Бованенково-Ухта". В 2012 г. Ижорский трубный завод осуществлял поставки для строительства первой очереди нефтепровода "Заполярье-Пурпе" компании "Транснефть", а также под ремонтно-эксплуатационные нужды предприятия. "Завершение строительства ряда крупных трубопроводных проектов и начало поставок на новые сказалось на изменении структуры производства ИТЗ в пользу меньших диаметров и более тонких стенок. Это потребовало освоения новых технологий, ужесточения требований приемки и контроля продукции", - отметил генеральный директор ИТЗ Николай Скорухватов. ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «ТРУБНАЯ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» (ТМК) В 2013 ГОДУ СОКРАТИТ ИНВЕСТИЦИОННУЮ ПРОГРАММУ**

В 2013 г. компания сократит капиталы до \$400 млн. (в 2012 г. было \$450 млн.), а после 2015 г. и вовсе перенаправит денежный поток с капиталов на погашение долга. Об этом сообщил заместитель гендиректора ТМК Владимир Шматович на телефонной конференции. ТМК в России завершила свои основные проекты еще до кризиса 2008 г., напоминает аналитик "Ренессанс капитала" Борис Красноженов: готов стан ТБД на волжской площадке и стан по бесшовным трубам в Таганроге. "Дальше успех компании будет напрямую зависеть от динамики цен на трубы и основные виды сырья. Потенциально маржинальность бизнеса ТМК может вырасти до 18-20% (по итогам 2012 г. этот показатель составляет 14%)", - предполагает аналитик. Красноженов уверен, что ТМК нужно увеличить свободный денежный поток для ускоренного погашения кредитных обязательств. Этого можно добиться за счет увеличения продаж технологичной продукции. "Однако пока спрос на эти трубы в России невелик и возрастет лишь с началом освоения геологически сложной Восточной Сибири, которое начнется через несколько лет", - добавляет эксперт. В этом году ТМК нужно вернуть банкам \$576 млн. Самые большие выплаты в ближайшие пять лет приходятся на 2015 г. (\$1,02 млрд.) - настанет срок погашения конвертируемых бондов. (Ведомости/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## КИТАЙ

### СТАТИСТИКА

#### В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ТРУБ ВЫРОС

Китай в январе по сравнению с декабрем 2012 г. увеличил экспорт сварных труб на 20%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. В частности, зарубежные поставки китайских труб повысились до 335,948 тыс. т за январь. В декабре этот показатель оценивался в 280,698 тыс. т. Китай в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличил объемы производства стальных бесшовных труб на 9%. В частности, выпуск продукции в стране достиг по итогам минувшего года 28,2 млн. т. В декабре прошлого года Китай произвел 2,5 млн. т стальных бесшовных труб. Это на 11% больше по сравнению с декабрем предыдущего года. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## США

### ЗАО «ОБЪЕДИНЕННАЯ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» (ОМК) ОТКРЫЛО НОВЫЙ ТРУБНЫЙ ЗАВОД

Объединенная металлургическая компания открыла новый трубный завод ОМК Tube в Хьюстоне (штат Техас, США). Проектная мощность предприятия - 200 тыс. т обсадных и насосно-компрессорных труб из углеродистых и низколегированных марок стали. Общий объем инвестиций в проект с начала его реализации и до 2015 г. включительно составит около 3 млрд. руб.

Официальное мероприятие собрало более 150 человек, в их числе - представители российских и американских металлургических, нефтяных и газовых компаний, строительных организаций, поставщиков оборудования, а также менеджеры и сотрудники предприятий ОМК. Для почетных гостей была проведена экскурсия по производству, оснащеному самым современным высокотехнологичным оборудованием.

Первая труба на предприятии была выпущена в декабре 2012 г. ОМК Tube способен производить трубы диаметром от 60,0 до 177,8 мм и толщиной стенки от 3,0 до 12,7 мм. Сегодня на заводе идет освоение технологического процесса и работы по выводу производства на проектную мощность. Строительство завода осуществлялось в течение II-IV кварталов 2012 г. Поставщиком оборудования является Nippon Steel Trading (Япония). Его производителями - компании Nakata (Япония), Termatool (США), EFD (Норвегия) и другие. Для обеспечения работы предприятия используется прокат местного производства. На перспективу рассматривается возможность его поставок с Литейно-прокатного комплекса (Выкса), входящего в ОМК.

"Строительство и пуск собственного трубного завода в Америке - логичный шаг ОМК в реализации стратегии географической и продуктовой диверсификации бизнеса. Она предусматривает расширение рынков сбыта за счет создания производства в тех регионах зарубежных стран, где имеется устойчивый спрос. Рынок США важен для компании. Наличие здесь собственных мощностей по производству и чистовой обработке обсадных труб и труб для магистральных трубопроводов, а также налаженной системы сбыта позволит ОМК расширить и укрепить позиции на североамериканском рынке", - отметил на торжественной церемонии президент Объединенной металлургической компании Владимир Маркин.

Производство ОМК на рынке США реализуется с 2004 г. через собственное сбытовое подразделение компании, работающее в Хьюстоне. В 2011 г. ОМК приобрела здесь предприятие по чистовой обработке труб Tubular Solutions, которое способно выполнять термообработку, нарезку резьбы, в том числе премиальной, и обсадку концов. Новый трубный завод размещается в непосредственной близости от трубообрабатывающего комплекса, что позволяет минимизировать транспортные издержки и выполнять заказы в кратчайшие сроки. С пуском завода компания получила возможность наиболее полного удовлетворения потребностей своих клиентов в США за счет создания единой производственной цепочки, начиная с поставки металлопроката, выпуска труб (ОМК Tube), их финишной обработки (Tubular Solutions) и заканчивая реализацией конечным потребителям через собственную сбытовую сеть (торговый дом Vuksa-ОМК). Североамериканскими активами управляет ОМК North America, Inc (дочерняя компания ОАО "ВМЗ"). ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

## УГОЛЬ, КОКС

## УКРАИНА

### СТАТИСТИКА

#### ДЕФИЦИТ КОКСУЮЩЕГОСЯ УГЛЯ В 2012 ГОДУ ВЫРОС

Дефицит коксующегося угля в Украине в 2012 г. вырос по сравнению с 2011 г. на 6% до 41,2%. Такая информация содержится в ежегодном исследовании "Рынок коксующегося угля и кокса в Украине и мире: текущее состояние и прогноз на 2013 г.", подготовленное в рамках проекта Delphica, сообщает ГП "Укрпромвнешэкспертиза". В абсолютном исчислении данный показатель равняется 10,5 млн. т. Дефицит покрывался с помощью импорта качественных углей из России и США, при этом на РФ приходилось около 70% от всех импортных поставок.

Всего по итогам 2012 г. добыча коксующихся углей сохранилась на уровне 2011 г. и составила около 24,9 млн. т. Контрактные цены на коксующийся уголь в 2012 г. снизились с 235 в 1 квартале до \$170 в 4-м. Причем, если в первые три квартала на рынке наблюдалась относительная стабильность (вариация контрактных цен находилась в пределах \$15-20 и понижающий тренд не выглядел столь однозначно), то в 4-м квартале произошло существенное (-24%) падение котировок. В текущем году ожидается усиление дефицитности рынка коксующегося угля до 11 млн. т, который будет покрыт импортом (в основном из России). При этом стабильный удельный вес поставок сохранится за США и Казахстаном. "В 2013 г. в Украине среднегодовые цены на импортный уголь и кокс снизятся по сравнению со средними ценами 2012 г. на 11% и 6% - с \$174 и \$347 до \$155 и \$325 соответственно", - прогнозирует начальник аналитического отдела ГП "Укрпромвнешэкспертиза" Александр Крайников - "В то же время цены внутреннего рынка на угольный концентрат марки К снизятся в среднем на 19% до \$147". (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Металл Украины, СНГ, мира – <http://ukrmet.dp.ua/>

**В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ КОКСА УВЕЛИЧИЛСЯ**

В январе импорт кокса увеличился на 14,7%, или на 15,36 тыс. т, по сравнению с декабрем - до 119,91 тыс. т на \$30,82 млн. Об этом сообщил источник в Кабинете министров. По сравнению с январем 2012 г. импорт кокса в январе 2013 г. увеличился на 77,5%, или на 52,34 тыс. т. В декабре импорт кокса уменьшился на 15,4%, или на 19,07 тыс. т, по сравнению с ноябрем - до 104,55 тыс. т на \$27,50 млн. В 2012 г. по сравнению с 2011 г. импорт кокса увеличился в 3,2 раза, или на 343,77 тыс. т до 500,77 тыс. т на \$145,98 млн.

**Импорт кокса в январе**

	Январь 2013 г.		Декабрь 2012 г.		Январь 2012 г.	
	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$
<b>Всего</b>	<b>119,91</b>	<b>30,82</b>	<b>104,55</b>	<b>27,50</b>	<b>67,57</b>	<b>23,79</b>
Польша	83,79	22,55	91,76	24,35	67,55	23,77
Казахстан	21,19	4,62	-	-	-	-
Россия	13,54	3,18	11,11	2,52	-	-
Страны ЕС	1,36	0,46	1,21	0,41	-	-
Германия	0,02	0,01	-	-	0,02	0,01
Чехия	-	-	0,46	0,23	-	-

(Українські новини/[Металл України, СНГ, мира](#))**В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ КОКСА СОКРАТИЛСЯ**

В январе экспорт кокса сократился на 38,3%, или на 106,27 тыс. т по сравнению с декабрем - до 171,16 тыс. т на \$38,87 млн. Об этом сообщил источник в Кабинете министров. По сравнению с январем 2012 г. экспорт кокса в январе 2013 г. увеличился на 23,1%, или на 32,12 тыс. т.

В декабре экспорт кокса увеличился на 70%, или на 114,22 тыс. т по сравнению с ноябрем - до 277,43 тыс. т на \$61,70 млн. В 2012 г. по сравнению с 2011 г. экспорт кокса увеличился на 29,7%, или на 589,84 тыс. т до 2576,74 тыс. т на \$628,51 млн.

**Экспорт кокса в январе**

	Январь 2013 г.		Декабрь 2012 г.		Январь 2012 г.	
	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$
<b>Всего</b>	<b>171,16</b>	<b>38,87</b>	<b>277,43</b>	<b>61,70</b>	<b>139,04</b>	<b>44,30</b>
Индия	82,12	19,06	129,84	30,31	-	-
Иран	30,70	7,35	62,20	15,05	30,70	13,10
Россия	13,41	3,69	23,43	6,08	16,08	4,08
Грузия	11,44	2,12	6,79	1,28	6,98	2,10
Турция	11,26	2,56	12,02	1,86	13,39	3,35
Саудовская Аравия	6,27	1,32	15,82	3,39	-	-
Италия	3,51	0,29	-	-	-	-

(Українські новини/[Металл України, СНГ, мира](#))**ПРОИЗВОДСТВО КОКСА В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА, ТЫС. Т**

Завод	Янв. 2013 г.	Фев. 2013 г.	Фев. 2013 г./ январь 2013 г., %	2 мес. 2012 г.	2 мес. 2013 г.	2 мес. 2013 г./ 2 мес. 2012 г., %
	Авдеевский КХЗ	372	319	-14,1	733	691
«Азовсталь»	120	111	-7,7	351	230	-34,5
«Запорожжкокс»	113	100	-11,2	214	212	-0,9
Днепродзержинский КХЗ	44	43	-3,4	84	87	3,7
«Донецккокс»	28	29	3,2	65	57	-12,9
Енакиевский КХЗ	39	37	-4,6	84	76	-10
«Алчевсккокс»	307	278	-9,7	584	585	0,1
Ясиновский КХЗ	136	129	-5,3	255	265	4
«Макеевкокс»	93	83	-10,3	150	177	18,1
АМКР	111	102	-8,4	412	212	-48,6
«Баглейкокс»	62	63	1,1	85	125	46,8
ДМЗ им. Петровского	60	56	-6,7	64	116	83,3
Другие	40	20	-50	77	60	-22,1
<b>Украина</b>	<b>1525</b>	<b>1369</b>	<b>-10,2</b>	<b>3156</b>	<b>2891</b>	<b>-8,4</b>

(Ugmk.info/[Металл України, СНГ, мира](#))**НОВОСТИ КОМПАНИЙ****ПАО «АВДЕЕВСКИЙ КОКСОХИМИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (АКХЗ) В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО ЧИСТЫЙ УБЫТОК**

ПАО "Авдеевский коксохимический завод", входящее в группу "Метинвест", в 2012 г. увеличило чистый убыток в 4,3 раза по сравнению с 2011 г. - до 1109,583 млн. грн. Согласно информации к повестке дня годового собрания акционеров, назначенного на 24 апреля, нераспределенная прибыль завода к концу 2012 г. составила 2390,231 млн. грн. Текущие обязательства предприятия в 2012 г. сократились на 16,8% до 4122,254 млн. грн., долгосрочные - отсутствуют. При этом суммарная дебиторская задолженность сократилась на 27,9% до 3626,338 млн. грн. Стоимость активов в прошлом году снизилась на 14,1% до 9432,105 млн. грн., в том числе основные средства возросли на 21,4% до 3168,533 млн. грн. Численность работников компании за отчетный период снизилась на 4,2% до 4,161 тыс. чел. (Интерфакс-Украина/[Металл України, СНГ, мира](#))

**ПАО «АЛЧЕВСКОКС» В 2012 ГОДУ ПОЛУЧИЛО ПРИБЫЛЬ**

2012 г. коксохимический завод "Алчевсккокс" (Алчевск, Луганская обл.), по предварительным данным, закончил с чистой прибылью 3,671 млн. грн. Об этом говорится в сообщении предприятия. Стоимость активов завода на конец 2012 г. составила 8113,694 млн. грн., дебиторская задолженность - 7014,573 млн. грн., текущие обязательства - 6620,088 млн. грн. По уточненным данным, 2011 г. "Алчевсккокс" закончил с убытком 16,853 млн. грн. "Алчевсккокс" эксплуатирует 5 коксовых батарей и входит в тройку крупнейших производителей кокса в Украине. 97,76% акций завода принадлежит корпорации "Индустриальный союз Донбасса" (Донецк). (Українські новини/[Металл України, СНГ, мира](#))

## EVRAZ GROUP ПЕРЕИЗБРАЛА НАБЛЮДАТЕЛЬНЫЙ СОВЕТ ПАО «БАГЛИЙКОКС»

Evráz Group (РФ), владеющая в Украине рядом активов в горно-металлургическом комплексе, в частности, коксохимическим заводом ПАО "Баглийкокс" (Днепродзержинский Днепропетровской обл.), переизбрала еще на год в полном составе наблюдательный совет предприятия и ревизионную комиссию. Согласно официальной информации компании в системе Нацкомиссии по ценным бумагам и фондовому рынку, кадровые вопросы акционеры рассмотрели на общем собрании 4 марта в связи с окончанием срока полномочий руководящих и контролирующих органов.

Собрание, в частности, переизбрало членами НС еще на год компании Feribol Holdings Ltd., владеющую 24,8375% акций предприятия, Agalios Investments Ltd. (24,8229%), Alkiniros Holdings Ltd. (24,9478%) и Sinillos Holdings Ltd. (19,7658%). Кроме того, акционеры также переизбрали на год председателя ревизионной комиссии, финансового контролера ООО "Евразхолдинг" Тимура Борисюка и члена комиссии Наталью Сачко. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ООО «ДОНБАССКАЯ ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» (ДТЭК) В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО ДОБЫЧУ УГЛЯ

Добыча угля предприятиями ДТЭК в 2012 г. составила 39,7 млн. т, что на 65,4% выше показателя прошлого года. Об этом говорится в отчете компании по основным производственным показателям за IV квартал 2012 г. и 2012 г. При этом объем обогащения угля - 27,7 млн. т, экспорт угля - 2,745 млн. т, импорт угля - 1,4 тыс. т.

Кроме того, отпуск электроэнергии генерирующими предприятиями ДТЭК составил 51,4 млрд. кВт-ч (+55,8%), закупка электроэнергии в ОРЭ - 53,9 млрд. кВт-ч, экспорт электроэнергии - 9,707 млрд. кВт-ч. В 2012 г. ДТЭК завершил этап расширения бизнеса и переходит к этапу системного повышения эффективности предприятий.

С декабря 2011 г. по июль 2012 г. в состав ДТЭК вошли 15 шахт и семь обогатительных фабрик, четыре тепловые электростанции, три энергоснабжающих предприятия, а также ПАО "Киевэнерго". В ДТЭК продолжается процесс интеграции приобретенных предприятий и приведения их работы к единым стандартам. Прежде всего, это касается высоких требований ДТЭК к промышленной безопасности и этике ведения бизнеса.

"В ближайшее время ДТЭК сосредоточится на эффективности производства, управления и инвестиций. Компания продолжит выполнять стратегическую программу модернизации мощностей. Мы уверены в высоком потенциале наших предприятий и стремимся к тому, чтобы вывести их на качественно новый уровень - как с точки зрения промышленных технологий, так и с точки зрения безопасности труда", - заявил исполнительный директор ДТЭК Юрий Рыженков.

"Интеграционные процессы на предприятии - всегда сложный этап. Мы благодарны нашим сотрудникам за результативность, готовность к изменениям и понимание необходимости происходящих процессов. При этом эффективность в решении социальных вопросов не менее важна для нас, чем бизнес-эффективность. ДТЭК продолжит уделять значительное внимание развитию городов своего присутствия, повышению качества жизни людей, инвестициям в регионы, поскольку это является основой стабильного развития нашего бизнеса", - подчеркнул генеральный директор ДТЭК Максим Тимченко. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ПАО «ДОНЕЦККОКС» ЗАВЕРШИЛО 2012 ГОД С УБЫТКОМ

2012 г. коксохимический завод "Донецккокс" (Донецк), по предварительным данным, закончил с убытком 30,109 млн. грн. Об этом говорится в сообщении предприятия. Активы завода на конец 2012 г. составили 487,159 млн. грн., текущие обязательства - 169,628 млн. грн. Общая дебиторская задолженность на конец 2012 г. составила 376,035 млн. грн. 2011г. коксохимический завод закончил с чистой прибылью 57,957 млн. грн., увеличив чистый доход в 8,23 раза, или на 859,365 млн. до 978,177 млн. грн. 69,81% акций предприятия владеет группа SCM. (Украинськи новины/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ПАО «ЕВРАЗ ДНЕПРОДЗЕРЖИНСКИЙ КОКСОХИМИЧЕСКИЙ ЗАВОД» ЗАКОНЧИЛО 2012 ГОД С УБЫТКОМ

"Евраз Днепродзержинский коксохимический завод" (Днепропетровская обл.), по предварительным данным, закончил с убытком 247,165 млн. грн. Об этом говорится в сообщении завода. Активы предприятия на конец 2012 г. составили 1034,451 млн. грн., текущие обязательства - 490,621 млн. грн. Общая дебиторская задолженность составила 425,557 млн. грн. По уточненным данным, 2011 г. Днепродзержинский КХЗ закончил с убытком 53,834 млн. грн. Днепродзержинский КХЗ контролируется горно-металлургической промышленной группой Evraz Group. (Украинськи новины/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ПАО «ЗАПОРОЖКОКС» ЗАВЕРШИЛО 2012 ГОД С УБЫТКОМ

2012 г. коксохимический завод "Запорожкокс" (Запорожье), по предварительным данным, закончил с убытком 18,039 млн. грн. Об этом говорится в сообщении предприятия. Стоимость активов предприятия на конец 2012 г. составила 1197,282 млн. грн., дебиторская задолженность - 326,625 млн. грн. Текущие обязательства составили 419,954 млн. грн. 2011 г. завод закончил с убытком 227,407 млн. грн., увеличив чистый доход на 22,45%, или на 644,384 млн. грн. до 3514,758 млн. грн. 41,808% акций "Запорожкокса" принадлежит металлургическому комбинату "Запорожсталь", 24,99% - компании Metinvest B.V. (Нидерланды), 1,01% - Omni International Ventures Limited, 24,99% - компании Green Trails Property. (Украинськи новины/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## АНАЛИЗ

### В 2013 ГОДУ ПРОФИЦИТ УГЛЯ СОКРАТЯТ ЭКСПОРТЕРЫ

Украинский углепром оказался в тисках жесточайшего кризиса - спад промышленного производства провоцирует сокращение генерации электроэнергии, и потребление угля в обеих сферах резко упало. При этом объемы добычи продолжают расти, и в стране образовался значительный профицит угля, который усугубляется активизацией нелегальной добычи. Единственный реальный путь сократить избыток угля - экспорт, который, правда, затруднен падением спроса во всем мире. Впрочем, у украинских антрацитов весьма неплохие перспективы.

В Украине образовался значительный профицит угля (5,5-6 млн. т на начало 2013 г.), и вопрос его экспорта приобрел особую актуальность. Сейчас этим занимаются

частные компании, поскольку еще в 2009 г. государственные предприятия сократили экспорт угля вдвое, а "Уголь Украины" и вовсе прекратил поставки. Именно тогда в этой сфере активизировался ДТЭК. Компания экспортирует уголь с 2005 г., но в 2009 г. она создала "ДТЭК Трейдинг", которая стала более интенсивно осваивать внешние рынки.

Задача была непростой, поскольку глобальный кризис подорвал промышленное производство во всем мире, и спрос на уголь упал везде. Исключением был Китай, правительство которого задействовало мощный пакет стимулирования экономики (\$586 млрд.). Но на китайский рынок ринулись экспортеры всех стран, а конкурировать с авст-

ралийскими поставщиками было крайне трудно. Тем более что профицит угля нарастал во всех добывающих странах, а экспорт открывал единственную возможность избавляться от его избытков с минимальными потерями. В этой ситуации украинским экспортерам составляли серьезную конкуренцию поставщики из Вьетнама, Северной Кореи, Латинской Америки, Чехии и России. Тем не менее высококачественные антрациты пользовались неплохим спросом, поэтому украинские компании оказались конкурентоспособными.

Вскоре спрос пошел на подъем - начали приносить плоды программы стимулирования экономики в западных странах. Разумеется, выгоднее всего было поставлять на внешние рынки антрациты, поэтому в 2011 г. более 94,5% (6,6 млн. т) украинского экспорта было представлено именно углями марки "А".

В те времена поставки антрацита в Европу составляли 63,7% украинского экспорта угля, еще 23,5% уходило в Азию, около 5% - в страны СНГ, а 4,7% пришлось на долю Северной и Южной Америки. Крупнейшими покупателями в 2011 г. были Болгария (30% всех поставок - 2 млн. т на \$165 млн.), Турция (15,9% - 1 млн. т) и Польша (около 8% - 525 млн. т). А совокупная стоимость экспортированного угля увеличилась с \$563 млн. в 2010 г. до \$775 млн. - в 2011 г. Из украинских экспортеров самым мощным ресурсом обладала "ДТЭК Трейдинг", и компания интенсивно использовала его для расширения сбыта в Западной Европе и выхода на рынки Юго-Восточной Азии. В результате ей удалось увеличить зарубежные поставки на 73% до 3,4 млн. т, закрепив за собой позицию главного экспортера страны. Но потом в мире родилась новая волна кризиса: затормозился подъем экономики в Индии и Китае, а в ЕС возобновилась рецессия. В Украине общий спад промышленного производства в 2012 г. составил 1,8%, в металлургии - 5,2%, а производство кокса сократилось на 3,5%. Соответственно, внутренний и внешний спрос на уголь пошел вниз. Украинский экспорт сократился - в 2012 г. зарубежные поставки уменьшились до 6,1 млн. т, их годовой спад составил 12,5%.

Разумеется, это способствовало росту профицита угля, который образовался из-за увеличения объема добычи на 5,2%. Однако только этими факторами нельзя объяснить образовавшийся избыток - по разным оценкам, он составляет 4-7 млн. т. Профсоюзы и иностранные эксперты объясняют его ростом добычи на "копанках". По словам народного депутата от фракции Партии регионов, члена парламентского комитета по вопросам ТЭК Виктора Турманова, "копанки" забирают около 6 млн. т потребления. Будут ли эффективными меры борьбы с нелегальной добычей - покажет будущее, а проблему профицита необходимо решать уже сейчас. И расширение экспорта представляется единственным реальным выходом. Правда, снижение спроса и цен вынудило экспортеров поумерить

активность на внешних рынках. Даже ДТЭК за первые три квартала прошедшего года сократил зарубежные поставки угля на 21,4%, до немногим более 2 млн. т. Тем не менее в пресс-службе компании сообщили, что у экспорта украинского антрацита весьма неплохие перспективы, поскольку даже в условиях повсеместного падения спроса украинский уголь вполне конкурентоспособен на внешних рынках. Уголь ДТЭК охотно покупают, поскольку компания экспортирует антрациты, которые выгодно отличаются от углей других стран показателями зольности, влажности и по содержанию серы. И такой экспорт вполне рентабелен. А новые источники спроса уже появились: украинский антрацит покупают не только химики и энергетики, но и металлурги. Дело в том, что глубокий спад на рынках стальной продукции вынуждает производителей изыскивать возможности сокращения затрат, и сейчас в доменном производстве повсеместно внедряются коксозамещающие технологии. Самой же низкокзатратной из них считается выплавка чугуна с заменой существенной части кокса антрацитом (до 50-80 кг на 1 т чугуна) с эквивалентом замены кокса 0,8-1,1 кг/кг. Более того, уже доказана принципиальная возможность увеличения расхода антрацита до 100 кг/т чугуна с соответствующей заменой кокса.

Именно из соображений экономии и повышения эффективности по этому пути двинулись индийские компании Essar Steel и Tata Steel. В ДТЭК объяснили, что при частичной замене на украинский антрацит кокса, который продается в Индии по \$270-290/т, покупатель экономит \$50-70/т (включая расходы на доставку). Кроме того, с этой же целью украинский уголь закупают некоторые сталелитейные заводы США, ЕС и Турции. Частично заменяют кокс антрацитом даже холдинги с полной цепочкой "уголь - кокс - металл", т. е. имеющие собственное коксовое производство. Как правило, на это идут, когда доставка антрацита из Украины обходится дешевле, чем кокса с собственных предприятий.

Кроме того, украинский уголь можно использовать и в других металлургических процессах. Для экономии дорогостоящей коксовой мелочи на многих меткомбинатах применяют в качестве основного топлива антрацитовый штыб. А в ферросплавном производстве научились заменять дефицитный и дорогой коксовый орешек донецким антрацитом (до 100-125 кг на 1 т ферросплавов), который признан высококачественным поставщиком углерода. Наконец, до 30% антрацита применяют в составе аглошихты при агломерации марганцевых концентратов.

А сейчас ДТЭК планирует расширить свою экспансию на рынки Юго-Восточной Азии, Китая, Индии, Латинской Америки и Африки. В компании считают, что украинский уголь имеет прекрасные перспективы на экспортных рынках. Осталось только их реализовать. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ

### НОВОСТИ КОМПАНИЙ

#### ОАО «РАСПАДСКАЯ» И HYUNDAI STEEL

##### ПОДПИСАЛИ ПЯТИЛЕТНИЙ КОНТРАКТ НА ПОСТАВКУ УГОЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ

Распадская угольная компания и Hyundai Steel Company подписали долгосрочный контракт на поставку угольной продукции с поэтапным увеличением годовых объемов до 300 тыс. т в год. Об этом говорится в сообщении Минэнерго РФ. Цена на угольную продукцию по контракту будут привязаны к международной системе ценообразования. Церемония подписания прошла при участии заместителя министра энергетики РФ Анатолия Яновского и директора департамента угольной и торфяной промышленности министерства Константина Алексева.

"Мы проводим активную работу по укреплению сотрудничества с корейскими партнерами. Важно, что с корейской стороны в сегодняшнем событии участвует один из флагманов экономики - компания Hyundai. Надеюсь, что документами, которые были подписаны сегодня, дело не ограничится, и мы будем встречаться и далее по хорошим поводам", - отметил Яновский. Подписи под пятилетним контрактом поставили генеральный директор Распадской угольной компании Геннадий Козовой и вице-председатель и главный исполнительный директор Hyundai Steel Сеунг Ха Парк. (Бизнес-Тасс/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ОАО «ВОРКУТАУГОЛЬ» В 2013 ГОДУ В НЕКОЛЬКО РАЗ СНИЗИТ ОБЪЕМ ВЫДЕЛЯЕМОГО МЕТАНА

В 2013 г. ОАО "Воркутауголь", входящая в ОАО "Северсталь", планирует реализовать масштабную экологическую программу общей стоимостью 36 млн. рублей, направленную как на снижение негативного воздействия на окружающую среду, так и воспроизводство биоресурсов. Приоритетом экологической политики "Воркутауголь" в этом году остается продолжение реализации мероприятий, направленных на снижение вредного воздействия угледобывающего производства на окружающую среду. На эти цели компания планирует направить более 36 млн. руб. Из них более 8 млн. руб. пойдет на осуществление тщательного производственного экологического контроля за состоянием подземных и поверхностных сточных вод, почв, а также выбросов в атмосферу.

Более 17 млн. руб. "Воркутауголь" выделит на разработку проектов модернизации системы газоочистки котельной и очистных сооружений на Воркутинском механическом заводе в черте города. Компания также продолжит работы по ликвидации источников вредных выбросов в атмосферу за счет уменьшения количества "горящих" отвалов горных пород. В минувшем году "Воркутауголь" уже ликвидировала три таких объекта. В этом году работа по устранению источников вредных выбросов будет продолжена.

Значительная работа будет проведена по дальнейшему снижению выбросов в атмосферу метана - попутного газа, выделяющегося при добыче угля. За последние два года "Воркутауголь" удалось добиться существенного снижения объемов за счет утилизации газа в котельных структурных подразделениях компании. Полученное тепло идет на обогрев надшахтных зданий и сооружений, а также сушку угля на углеобогатительной фабрике "Северная". В несколько раз снизить объем выделяемого метана удастся после пуска в эксплуатацию на шахте "Северная" газопоршневой теплоэлектростанции, работающей на шахтном метане. Сейчас на объекте уже ведутся пусконаладочные работы.

Помимо реализации комплекса собственных природоохранных мероприятий, "Воркутауголь" намерена в этом году в третий раз принять участие в добровольной республиканской экологической акции "Речная лента". В течение летнего периода сотрудники компании выходят на субботники для очистки прилегающих рек и водоемов. По итогам участия "Воркутауголь" в акции 2012 г. компания заняла первое место среди промышленных предприятий Республики Коми.

В дополнение к разработанным и утвержденным техническим мероприятиям на этот год "Воркутауголь" планирует также реализовать ряд общественно-значимых экологических инициатив. Часть из них направлена на повышение общей природоохранной культуры, как среди сотрудников предприятий, так и среди жителей города. Компания намерена провести ряд тренингов и семинаров для горняков и учащихся школ Воркуты. Помимо этого "Воркутауголь" готовит ряд мероприятий, направленные на возобновление биологических ресурсов Воркуты.

"Сейчас мы рассматриваем возможность приобретения мальков северных рыб для их выпуска в реку Уса, которая является источником водозабора для Воркуты. Прорабатываем и другие аналогичные акции, которые будут способствовать естественному восстановлению и воспроизводству объектов окружающей среды", - рассказала главный эколог "Воркутауголь" Наталья Вишняускаене. ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Energyland.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

### EVRAZ ПРОДАЛ ООО «ШАХТА «ЮБИЛЕЙНАЯ» ЗА \$1

Evgaz продал 100% доли в уставном капитале ООО "Шахта "Юбилейная" ЗАО "ТопПром", сообщили в региональном центре корпоративных отношений "Сибирь" группы Evgaz. Продажа шахты "Юбилейная", ранее входившей в состав ОАО "Объединенная угольная компания "Южкузбассуголь" (Новокузнецк, входит в Evgaz), состоялась 14 февраля. Сумму сделки в компании не уточнили, вместе с тем в областной газете, которая является официальным печатным органом Кемеровской области, сообщалось, что "Юбилейная" была продана "ТопПрому" за \$1. По неофициальным данным, такой размер платежа был обоснован убыточностью шахты. В 2010 г. Evgaz начал подготовку к консервации горных работ на шахте "Юбилейная" "по причине высоких затрат труда и высокой себестоимости".

В свою очередь на официальном сайте ЗАО "ТопПром" (Новокузнецк) говорится, что компания приступила к реконструкции "Юбилейной". "Работы по ее восстановлению и модернизации продлятся до трех с половиной лет. В планах руководства холдинга (ЗАО "ТопПром") - сделать шахту безопасной, современной и высокотехнологичной. В этом году в планы входит проектирование, заход на горные работы, реконструкция поверхности административно-бытового комплекса здания. Кроме того, будут комплексно решаться вопросы безопасности. Шахта должна стать другой "Юбилейной", безопасной и высокопроизводительной", - говорится в сообщении.

17 декабря Федеральная антимонопольная служба РФ сообщила о своем решении разрешить "ТопПрому" приобрести 99% доли в уставном капитале ООО "Шахта "Юбилейная". Решение было принято 19 ноября. Согласно данным с официального сайта ЗАО "ТопПром", основным видом деятельности которого является "переработка и продажа угольной продукции", в состав компании входят обогатительные фабрики "Щедрухинская" и "Тайбинская", ООО "Майнинг" (ведет разработку месторождений открытым способом), транспортное предприятие ООО "ТрансСервис" и ЧОП "Скат".

Согласно базе данных "СПАРК-Интерфакс" на 25 декабря 2012 г., "ТопПрому" принадлежит также 100% уставного капитала зарегистрированного в ноябре 2011 г. ЗАО "Шахта "Ильинская", а также 74% ЗАО "Шахта "Кушеяковская 1", зарегистрированного в феврале 2012 г. Еще 26% "Кушеяковской 1" владеет Евгений Ренге, который по данным на январь 2011 г. являлся директором ЗАО "Торговый дом "ЦОФ Щедрухинская". Ранее со ссылкой на неофициальные источники сообщалось, что ЗАО "ТопПром" является аффилированным с группой Evgaz, вместе с тем в Evgaz "Интерфаксу" сообщили, что ЗАО является независимой компаний и не является аффилированным обществом. Согласно базе данных "СПАРК-Интерфакс", на 22 ноября 2011 г. владельцами ЗАО являлись граждане России. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

### EVRAZ ВВЕЛ В ЭКСПЛУАТАЦИЮ НОВУЮ УГОЛЬНУЮ ШАХТУ В ОАО «ОУК «ЮЖКУЗБАССУГОЛЬ»

Российская горно-металлургическая компания Evgaz завершила строительство и ввод в эксплуатацию шахты "Ерунаковская-VIII", расположенной в Кемеровской области, говорится в пресс-релизе компании. Шахта является филиалом ОАО "ОУК "Южкузбассуголь".

Объем инвестиций в проект составляет \$390 млн. Разведанные запасы высококачественного коксующегося угля марок "Ж" и "ГЖ" на "Ерунаковской-VIII" достигают 300 млн. т. На проектную мощность - 2,5 млн. т угля в год - шахта выйдет в 2014 г. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

## МИРОВОЙ РЫНОК

### ЦЕНЫ

#### ВНР BILLITON-MITSUBISHI ALLIANCE В МАРТЕ 2013 ГОДА ПОВЫСИЛА ЦЕНЫ НА КОКСУЮЩИЙСЯ УГОЛЬ

Компания ВНР Billiton-Mitsubishi Alliance, крупнейший экспортер коксующегося угля в мире, предлагала коксующийся уголь азиатским металлургам по \$173/т, FOB Австралия (отгрузка в марте), что на \$7-9/т выше цен февраля. Цена \$173/т, FOB относится к главным угольным брендам компании Peak Downs и Saraji, которые в феврале в основном были проданы по \$164-166/т, FOB. Другие качественные угли ВМА, такие как уголь месторождений Goonyella и Illawaga, в марте предлагаются по \$171/т, FOB. Рост цен компании происходит на фоне устойчивого роста спотовых цен за последние недели. Высококачественный уголь НСС с низкими летучими по версии Platts стоит около \$173/т, FOB Австралия, рост на 7,8% м/м. Рост в основном обусловлен хорошим спросом на спотовом рынке китайских покупателей и перебоев с доставкой угля в Австралии из-за проливных дождей в конце января. Представитель ВНР Billiton отказался от комментариев. (Metcoal/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ИНДИЯ

#### СТАТИСТИКА

##### С АПРЕЛЯ 2012 ГОДА ПО ЯНВАРЬ 2013 ГОДА ДОБЫЧА УГЛЯ УВЕЛИЧИЛАСЬ

С апреля 2012 г. по январь 2013 г. (за 10 месяцев 2012/13 фингод) Индия, третья по величине угледобывающая страна в мире, увеличила добычу этого вида сырья по сравнению с аналогичным периодом прошлого финансового года на 5,2% до 435,5 млн. т, говорится в материалах правительства Индии.

Из этого объема до 10% составляет добыча коксующихся углей - 41 млн. т. В целом, планируется, что по году объемы производства углей для коксования составят 58,08 млн. т. В то же время, индийский углепром отстает от намеченных планов по добыче. По итогам 10 месяцев предполагалось выйти на общий уровень производства в 460,51 млн. т, а за весь финансовый год - 575 млн. т. В апреле-январе добыча крупнейшей индийской угольной компании, государственной Coal India Ltd. составила 355,3 млн. т, ее доля на рынке - около 80%.

##### План и добыча угля в Индии в апреле-январе, млн. т

	2012/13		2011/12
	план	факт	факт
Coal India Ltd	369,34	355,31	335,89
Singareni Collieries	43,50	42,65	41,04
Другие	47,67	37,54	37,08
<b>Всего</b>	<b>460,51</b>	<b>435,50</b>	<b>414,01</b>

Данные: Правительство Индии. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### КИТАЙ

#### СТАТИСТИКА

##### ПРОИЗВОДСТВО КОКСА В 2012 ГОДУ ВЫРОСЛО

Объемы производства кокса в Китае в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличились на 5,2%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Metal Bulletin. В частности, выпуск продукции в стране по итогам минувшего года достиг 443,23 млн. т. "Заметный рост выпуска кокса связан с расширением стальными заводами своих коксовых мощностей. Однако, поскольку рост производства нерафинированной стали в Китае замедлился, выпуск кокса также неизбежно понизится в 2013 г.", - сказал один из пекинских аналитиков. По итогам декабря прошлого года по сравнению с ноябрем выпуск кокса в Китае уменьшился на 2,3% до 36,1 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ЦЕНЫ

#### АГЕНТСТВО STEEL FIRST ПУСТИЛО ИНДЕКСЫ ЦЕН КОКСУЮЩЕГОСЯ УГЛЯ

Информационное агентство Steel First пустило 2 индекса цен коксующегося угля в ответ на рост объемов продаж этого сырья на спотовом рынке. Еженедельные индексы разработаны для коксующегося угля с низкой и высокой ценовой волатильностью и будут выражаться в долларах CFR порт Цзиньтан. Публикация индексов будет осуществляться по пятницам. "Рынок коксующегося угля достиг достаточной ликвидности для пуска индексов, которые станут честно отражать ситуацию на рынке", - заявил аналитик Metal Bulletin Инаки Виллануэва. Steel First также планирует позднее ввести в оборот индексы для австралийского сырья. Низковолатильный индекс для коксующегося угля на 1 марта был рассчитан на уровне \$170/т, CFR. Стоимость средневолатильного коксующегося угля была рассчитана на уровне \$166/т. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ТУРЦИЯ

#### СТАТИСТИКА

##### В 2012 ГОДУ ИМПОРТ КОКСУЮЩЕГОСЯ УГЛЯ ВЫРОС

Турция в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличила импорт коксующегося угля на 25%. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute. В частности, поставки указанной продукции в страну по итогам минувшего года составили 28,4 млн. т. В декабре Турция импортировала 3,06 млн. т коксующегося угля, что на 46,6% больше по сравнению с предыдущим годом. Однако по сравнению с предыдущим месяцем поставки уменьшились на 3,6%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

## КАЗАХСТАН

### СТРАНА ПЛАНИРУЕТ ПОСТАВЛЯТЬ УРАН В ИНДИЮ

Казахстан и Индия планируют сотрудничать по широкому спектру вопросов, включая добычу и поставки природного урана, поставки казахстанской урановой продукции в виде топливных таблеток и сборок для индийской ядерной энергетики и обучения персонала. 5 марта председатель правления АО "НАК "Казатомпром" Владимир Школьник, в рамках официального визита министра иностранных дел Республики Казахстан Ерлана Идрисова в Индию, примет участие во встрече с секретарем департамента по атомной энергии Индии К.А.М. Синхой и исполнительным директором Nuclear Power Corporation of India (NPCIL) Ашок Чауханом. Стороны обсудят вопросы дальнейшего развития двустороннего сотрудничества в области атомной энергетики, в частности речь пойдет о поставках природного урана в Индию. Начало сотрудничества в области энергетики было положено в январе 2009 г. В рамках официального визита президента Республики Казахстан Нурсултана Назарбаева в Индию, руководители АО "НАК "Казатомпром" и NPCIL подписали меморандум о взаимопонимании.

АО "НАК "Казатомпром" - национальный оператор Казахстана по экспорту урана и его соединений, редких металлов, ядерного топлива для атомных электрических станций, специального оборудования, технологий и материалов двойного назначения. Основными направлениями деятельности компании являются: геологоразведка, добыча урана; производство продукции ядерного топливного цикла; производство конструкционных материалов; энергетика; наука; социальное обеспечение и подготовка кадров. «Казатомпром» является активным участником программы развития возобновляемой энергетики в Республике Казахстан. На сегодняшний день в компании работает свыше 25000 человек. «Казатомпром» входит в число ведущих уранодобывающих компаний мира. ([Energyland.info/Металл\\_Украины\\_СНГ\\_мира](http://Energyland.info/Металл_Украины_СНГ_мира))

### АО «НАК «КАЗАТОМПРОМ» ПО ИТОГАМ 2012 ГОДА УДЕРЖИВАЕТ МИРОВОЕ ЛИДЕРСТВО ПО ДОБЫЧЕ УРАНА

Французская компания Areva заявила, что в прошлом году добыла рекордное количество урана - 9760 т, что позволило ей сохранить свою позицию второго в мире производителя урана после «Казатомпрома». Фирма добыла 3661 т урана на шахте Катко в Казахстане и 3065 т на шахте Сомейр в Нигерии, передает Reuters. В сообщении компании говорится, что на шахте Коминак в Нигерии добыто 512 т. Доля Areva в канадском объекте McArthur-Key Lake составила 2270 т, а на экспериментальном участке Треккорпе в Намибии - 251 т урана. По данным Всемирной ядерной ассоциации, в 2011 г. мировое производство урана составило 54610 т, из которых 8884 т пришлось на «Казатомпром», 8790 т на Areva и 8630 т на канадскую Cameco. АО "НАК "Казатомпром", с учетом долей участия в дочерних и зависимых предприятиях, в 2012 г. добыл 11,9 тыс. т урана, или более 20 % от мировой добычи. Объем экспорта по контрактам АО "НАК "Казатомпром" составил 9, 26 тыс. т урана в концентрате. ([Forbes.kz/Металл\\_Украины\\_СНГ\\_мира](http://Forbes.kz/Металл_Украины_СНГ_мира))

## РОССИЯ

### ОСТАТОЧНЫЕ УРАНОВЫЕ ЗАПАСЫ КАРЬЕРА «ТУЛУКУЙ» И РУДНИКА №4 МОЖНО ИЗВЛЕЧЬ ГЕОТЕХНОЛОГИЧЕСКИМИ МЕТОДАМИ

Урановый холдинг "Атомредметзолото" и крупнейшее уранодобывающее предприятие России - Приаргунское производственное горно-химическое объединение планируют реализовать проект "Создание комплексной технологии отработки беднобалансового уранового сырья геотехнологическими методами". Этот проект победил в конкурсе на право получения субсидий на реализацию комплексных проектов по созданию высокотехнологичного производства, проводившемся Министерством образования и науки Российской Федерации (Минобрнауки России).

Общий объем финансирования по проекту на 2013-2015 гг. составит 400 млн. руб. Партнером АРМЗ и ППГХО выступит Забайкальский государственный университет (ЗабГУ), который, как ожидается, разработает проект комплексной отработки остаточных запасов карьера "Тулукуй" и рудника №4 геотехнологическими методами. Минобрнауки России в соответствии с условиями конкурса компенсирует затраты на НИОКР в 150 млн. руб. Оставшаяся часть средств, предоставленная ОАО "ППГХО", будет направлена на обеспечение организации работ и внедрение результатов НИОКР в производство.

"Добыча руды с низким содержанием урана традиционным горным способом нерентабельна, - отметил и. о. генерального директора Уранового холдинга "АРМЗ" Тигран Хачатуров. - Реализация проекта позволит нам на ППГХО экономически эффективно обрабатывать запасы карьера "Тулукуй" и рудника №4". Для реализации проекта будет сформирована рабочая группа, состоящая из научных работников, аспирантов и студентов ЗабГУ. В течение трех лет они будут заниматься научно-исследовательскими, опытно-конструкторскими и технологическими работами (НИОКТР) по проекту на комбинате. Взаимодействие АРМЗ, ППГХО и ЗабГУ также позволит привлечь в объединение новых высококвалифицированных специалистов из числа выпускников вуза, которые в случае успешного решения поставленных задач смогут остаться работать на комбинате постоянно. ОАО "ППГХО" сотрудничает с ЗабГУ на протяжении многих лет. Здесь ежегодно проходят обучение работники комбината, а открытие филиала этого ВУЗа в Краснокаменске является одним элементов программы "45 дел к 45-летию ППГХО". В общей сложности на конкурс Минобрнауки России было подано порядка 800 заявок, из которых был отобран 71 проект. ([Energyland.info/Металл\\_Украины\\_СНГ\\_мира](http://Energyland.info/Металл_Украины_СНГ_мира))

## ИРАН

### ОБНАРУЖЕНЫ КРУПНЫЕ ЗАЛЕЖИ УРАНА

Крупные залежи урана были обнаружены в Иране, сообщает агентство «Ассошиэйтед Пресс» со ссылкой на иранское государственное ТВ. "Иран обнаружил еще больше залежей урана, которые укрепят позиции среди стран, обладающих ядерной технологией", - говорится в сообщении иранского телеканала Press TV, транслировавшего заявление Организации по атомной энергии Ирана (ОАЭИ). Согласно сообщению, новые залежи предоставляют Ирану урановый резерв в 4,4 тыс. т. Почти 30 лет урановые богатства страны оценивались в 1,5 тыс. т. Уран необходим Ирану для работы АЭС, которые исламская республика намерена построить в ближайшие 15 лет в рамках объявленного плана по генерации мощности электричества до 20 тыс. МВт, чтобы обеспечить быстрорастущее энергопотребление. ([Iran.ru/Металл\\_Украины\\_СНГ\\_мира](http://Iran.ru/Металл_Украины_СНГ_мира))

**УКРАИНА****КРУПНЕЙШИЕ ЭЛЕКТРОМЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЕ ЗАВОДЫ 1 МАРТА 2013 ГОДА ВОЗОБНОВИЛИ РАБОТУ**

1 марта возобновили работу крупнейшие украинские электрометаллургические заводы: ОАО "Стахановский завод ферросплавов" и ОАО "Запорожский завод ферросплавов". Во исполнение поручения президента Украины в феврале Кабинет министров Украины и электрометаллургические предприятия подписали меморандум о взаимопонимании, сообщает пресс-служба Кабмина. Главной целью меморандума является обеспечение стабильного развития предприятий отечественного электрометаллургического комплекса.

"Это меморандум партнерства, когда обязательства сторон взаимны. Правительство по поручению президента пошло навстречу предприятиям, обеспечив им возможность покупать электроэнергию по специальной цене, а Стахановский и Запорожский ферросплавные заводы, в свою очередь, обязались сохранять рабочие места, повышать зарплаты и привлечь значительные инвестиции для энергоэффективной модернизации производства", - заявил премьер-министр Украины Николай Азаров.

Согласно меморандуму предприятия обязуются обеспечить инвестиции на техническое перевооружение и модернизацию электрометаллургических предприятий, в частности, направленных на сокращение энергопотребления и улучшение экологических показателей производства, предусматривать снижение в течение года удельных расходов электроэнергии на производство единицы основной товарной продукции минимум на 2% по сравнению с фактическими среднемесячными данными 2011 г. При этом предприятия обязуются обеспечить общее потребление электроэнергии на технологические нужды металлургического производства в период действия меморандума в объемах не менее 900 млн. кВт-ч - в ОАО "Стахановский завод ферросплавов" и 1500 млн. кВт-ч - в ПАО "Запорожский завод ферросплавов".

Предприятия берут на себя ряд социальных обязательств: восстановить рабочие места, не иметь задолженности по зарплате и обеспечить ее повышение. Со своей стороны правительство обязуется предоставить электрометаллургическим предприятиям, которые отвечают критериям, упомянутым в меморандуме, до 31 декабря право закупать электроэнергию для технологических нужд металлургического производства на оптовом рынке электроэнергии Украины по оптовой рыночной цене без начислений. Заводы также должны ежеквартально отчитываться об объемах инвестиций в Межведомственной комиссии по изучению проблемных вопросов, связанных с деятельностью электрометаллургических предприятий, и ежемесячно - о фактических удельных расходах электроэнергии в Госэнергоэффективности, реализовывать продукцию на внутреннем рынке по ценам, которые без НДС не отличаются от экспортных цен, реформировать систему закупки и сбыта продукции с изъятием оффшорных посредников. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**СТАТИСТИКА****ЭКСПОРТ-ИМПОРТ ФЕРРОСПЛАВОВ В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛСЯ**

В январе украинские электрометаллургические предприятия сократили экспорт ферросплавов по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 17,4% до 56,3 тыс. т. Об этом сообщил источник в Кабмине. В частности, экспорт базовых ферросплавов снизился на 22,8% до 45,1 тыс. т. В то же время, январский импорт ферросплавов сократился к АППГ на 45,1% до 13 тыс. т, базовых ферросплавов - на 50,7% до 10,7 тыс. т.

**Экспорт-импорт ферросплавов в 2012-2013 гг., тыс. т**

	2012 г.	2013 г.
<b>Экспорт</b>		
Базовые ферросплавы	58,4	45,1
Малотоннажные ферросплавы	9,8	11,2
<b>Импорт</b>		
Базовые ферросплавы	21,7	10,7
Малотоннажные ферросплавы	2,0	2,3

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**МИРОВОЙ РЫНОК****ЦЕНЫ****ФЕРРОВАНАДИЙ НА ЗАПАДНЫХ РЫНКАХ****В КОНЦЕ ФЕВРАЛЯ - НАЧАЛЕ МАРТА 2013 ГОДА НЕ СМОГ ПОДНЯТЬСЯ В ЦЕНЕ**

Феррованадий 80% торгуется в Европе в диапазоне \$32,50-33,00/кг ванадия с уплатой пошлины с несколькими предложениями "по обе стороны" диапазона и запрашиваемыми чуть более высокими ценами для китайского материала. По мнению переработчика, на рынке есть некоторый дефицит, поскольку в Европу поступает меньше и пентоксида ванадия, и феррованадия из России и Китая.

Хотя цены на китайский материал в хлопьях, по сообщениям, стали ниже \$6,20/фунт (V2O5), на фоне слабой доступности в Европе, цены на этот же материал в Европе усилились до \$6,40-6,80/фунт. Однако несмотря на жесткие цены на сырье, усиления продажных цен для феррованадия не последовало, и для 80%-ного материала цену выше \$33,00/кг достичь будет весьма трудно, что также осложняет и жизнь переработчиков. На американском рынке феррованадий в целом без изменений в диапазоне \$14,35-14,75/фунт для стандартного материала 78-82% на складе - две и три недели назад цены варьировались в пределах \$14,25-14,75 и \$14,00-14,75/фунт соответственно. С начала года американский спот-рынок феррованадия подрос примерно на 14%.

По данным AISI (Американского института чугуна и стали) за неделю 25 февраля - 1 марта первый раз с начала 2013 г. загрузка мощностей в производстве стали превысила 77% (77,5%). За неделю производство необработанной стали составило примерно 1,86 млн. кор. т. С начала года до 23 февраля производство необработанной стали в США составило 16,34 млн. т при средней загрузке производственных мощностей 75,7%, что на 7,3% ниже, чем за соответствующий период прошлого года. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ЦЕНЫ НА ФЕРРОМОЛИБДЕН 25 ФЕВРАЛЯ - 1 МАРТА 2013 ГОДА

Цены на ферромolibден в Европе по-прежнему под давлением, несмотря на некоторую стабилизацию цен на сырье. Metal-Pages приводят сообщения торговцев о сделках в диапазоне \$27,70-28,00/кг молибдена с уплатой пошлины и поставкой потребителю. При отгрузке одного автомобильного контейнера отпускные цены продавцов уже ниже \$27,75/кг. Цены на 60%-ный материал без уплаты пошлины, похоже, также скользят вниз вслед за китайскими ценами - торговец сообщил о предложении корейского материала по \$27,50/кг, а китайский материал без уплаты пошлины доступен на рынке на отметке около \$27/кг.

Цены на окись молибдена в целом стабильны, сейчас они держатся около отметки \$11,20/фунт, что на 5 центов выше, чем в конце февраля. Материал в брикетах примерно на \$0,25-0,30/фунт дороже порошкового материала. На американском рынке за последние дни цены менялись слабо, окись молибдена незначительно сдвинулась вниз. Как уже отмечалось, после некоторого энергичного периода пополнения запасов в январе цены на ферромolibден в США незначительно, но неуклонно, откатывались обратно, окись молибдена практически повторяла динамику. По сравнению с началом прошлого года американский спрос на ферромolibден усилился на фоне роста стального импорта, достигшего в 2012 г. 18% для некоторых видов продукции. По некоторым прогнозам в этом году импорт стальной продукции может возрасти еще на несколько процентов. На неделе 25 февраля - 1 марта спотовые цены на ферромolibден в США сдвинулись вниз до \$12,60-13,00/фунт для стандартного 65-70%-ного материала на складе. Окись молибдена осталась в диапазоне \$11,20-11,25/фунт. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ЕВРОПА

### ЦЕНЫ

#### В НАЧАЛЕ МАРТА 2013 ГОДА ВОЛЬФРАМОВЫЙ ЛОМ НЕГАТИВНО СКАЗАЛСЯ НА ЦЕНАХ ФЕРРОВЛЬФРАМА

Европейские цены на ферровольфрам установились в диапазоне \$39,00-39,50/кг вольфрама, при этом отмечается негативное воздействие на рынок в виде роста поставок лома. На рынке присутствует некоторый объем выплавленного из вольфрамового лома материала совсем "никакого" качества с высоким - до 85-86% - содержанием вольфрама при недостаточном содержании железа. Материал с высоким содержанием вольфрама трудней выплавлять, но когда производители стали оценивают стоимость сырья, им буквально все равно, что это, лом или ферровольфрам. В такой ситуации цены могут снизиться ниже отметки \$39,00/кг. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### РЫНОК ФЕРРОСИЛИЦИЯ В НАЧАЛЕ МАРТА 2013 ГОДА ВОЗОБНОВИЛ ВОСХОДЯЩИЙ ТРЕНД

Европейский спотовый рынок ферросилиция возобновил восходящий тренд на неделе 4-8 марта, цены пошли вверх на фоне торгового и потребительского спроса в преддверии переговоров на поставки во II квартале, сообщили промышленные источники. Спотовые цены на ферросилиций повысились до диапазона 1140-1150 евро/т, включая доставку, по сравнению с предыдущим уровнем 1120-1140 евро/т. Договора на поставки в I квартале были заключены на уровне 1080-1090 евро/т, включая доставку, немного ниже, чем в квартале предыдущем. "Рынок получил небольшой импульс после того, как Европейская комиссия продлила антидемпинговую пошлину на экспорт китайского и российского материала на 12 месяцев", - отметил промышленный источник. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## КИТАЙ

### СТАТИСТИКА

#### В 2012 ГОДУ ЭКСПОРТ ФЕРРОХРОМА СНИЗИЛСЯ

Экспорт передельного хрома (высокоуглеродистого феррохрома, содержащего более 4% углерода) из ЮАР в 2012 г. упал на 14,8% к АППГ - до 2689883 т. В Китай было поставлено 681326 т (-28,8%), в Японию - 272533 т (-14%), в Корею - 265147 т (-26,6%), в США - 249463 т (-5,5%), на Тайвань - 226438 т (-13,9%), в Бельгию - 61265 т (-54,3%). Вырос экспорт в Германию - 245583 т (+2,4%), в Нидерланды - 224354 т (+70,4%) и в Испанию - 87702 т (+2,7%). Экспорт средне- и низкоуглеродистого феррохрома (<4%) из ЮАР в 2012 г. упал на 40,7% к АППГ - до 32114 т. Большая часть сплава была направлена в Японию 7373 т (+15,8%), Индию - 5601 т (+78,7%), Корею - 5302 т (+28,8%), Нидерланды - 4609 т (+44,2%) и Бразилию - 2254 т (+6,1%). Снизились поставки на Тайвань - 2197 т (-65,1%), в Китай - до 600 т (-86,2%) и ОАЭ - до 211 т (-98,9%). (Sogra/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ЦЕНЫ

#### ФЕРРОМОЛИБДЕН В НАЧАЛЕ МАРТА 2013 ГОДА УПАЛ В ЦЕНЕ

Китайские цены на ферромolibден продолжили падение в первых числах марта в отсутствие спроса со стороны стальных заводов. Торговля очень скудна, только мелкие партии покупаются некоторыми стальными заводами и только по низким ценам, сообщили промышленные источники Metal-Pages 6 марта. Цены на 60%-ный ферромolibден варьировались в диапазоне 113-118 тыс. юаней/т, на 1000 юаней сократившись по сравнению с уровнем конца февраля 114-119 тыс. юаней/т. Промышленные источники утверждают, что цены преследуют нисходящий тренд последние пару недель, поскольку крупные стальные заводы так и не вышли на рынок за пополнением запасов. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### ОТПУСКНЫЕ ЦЕНЫ НА ФЕРРОХРОМ В НАЧАЛЕ МАРТА 2013 ГОДА СНИЗИЛИСЬ ВСЛЕД ЗА ТЕНДЕРНЫМИ

Китайские производители высокоуглеродистого феррохрома понизили свои цены EXW на фоне снижения тендерных цен на март заводами по производству нержавеющей стали. В целом участники рынка настроены пессимистично, себестоимость промышленных источников. Преобладающие цены EXW на высокоуглеродистый феррохром варьируются сейчас в диапазоне 7500-7600 юаней/т, сократившись на 100 юаней. "Производители накопили значительное количество запасов, поскольку продолжали работать на протяжении новогодних каникул. Учитывая избыток материала на рынке, сталепроизводители сократили тендерные цены на март, вынудив торговцев последовать их примеру", - констатировал производитель из Сычуань. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

## СНГ

## АНАЛИЗ

**ОАО «ВСМПО АВИСМА» РАЗВИВАЕТ  
ЭЛЕМЕНТЫ ВЕРТИКАЛЬНОЙ ИНТЕГРАЦИИ НА ТЕРРИТОРИИ УКРАИНЫ**

Это означает не только рост выпуска титана в стране, но и возможный передел профильных активов. Корпорация "ВСМПО Ависма" (Свердловская обл., Россия) объявила о том, что ее "дочка" под названием "ВСМПО Титан Украина" (Никополь, Днепропетровская обл.) начнет производство сварных длинномерных тонкостенных титановых труб. Для этого закуплены две итальянские сварочные линии модели T50/60 компании Olimpia 80 S.R.L., что уже через год позволит выпускать трубы наружным диаметром от 12 до 60,3 мм толщиной стенки от 0,4 до 2,5 мм и длиной до 26 м. Тогда как ранее предприятие производило из титановых сплавов только холоднокатаные бесшовные трубы.

В материнской компании сообщают, что сортамент решено расширить, так как длинномерные титановые трубы требуют очень бережной транспортировки, а новая производственная площадка находится в сравнительной близости от Одесского порта. Подобная продукция используется в атомной энергетике и на опреснительных заводах, основные страны-заказчики - Южная Корея и Китай. Ежегодная производительность актива - до 1000 т.

"ВСМПО-Ависма" - крупнейший мировой изготовитель полуфабрикатов и изделий из титана и его сплавов. Корпорация сконцентрировала 84,3% бывшего предприятия "СЕТАБ Никополь" в 2008 г., до этого еще в 2005 г. купив 100% компании-собственника, "Карл Эдблум Титан АБ" (Швеция). Кроме того, в прошлом году россияне приобрели 75% кипрской Limpieza Ltd., две "дочки" которой владеют Демуриным ГОКом (ДемГОК). Последний с 2002 г. занимается освоением Волчанского рاسبного титанциониювого месторождения. Гендиректор "Ависмы" Михаил Воеводин сказал МинПрому, что ильменит ДемГОКа - очень хорошего качества, и его поставка в РФ позволит сэкономить на логистических расходах, которые в этом году довольно высокие в связи с тем, что сырье поступает из Африки. В 2012 г. упали поставки в Россию ильменита с отечественного Вольногорского горно-металлургического комбината (ВГМК), арендуемого группой Дмитрия Фирташа.

На таком фоне владельцы уже инвестировали в ДемГОК \$30 млн. с прицелом на то, чтобы выйти на годовой производственный уровень в 50 тыс. т ильменита, 13 тыс. т рутила и 3 тыс. т циркона. По словам М. Воеводина, "в минувшем году вышли на 3 тыс. т ильменита, в 2013 г. хотим получить 20-30 тыс. т, а уже в 2014 г. - максимальный показатель в 50 тыс. т". Правда, местные наблюдатели констатируют, что в прошедшем году на карьере работы почти не велись.

Общая площадь месторождения составляет 9,94 га в пределах трех сельских районов (Васильковского, Межевского, Покровского), балансовые запасы и прогнозные ресурсы - 39 млн. т титан-цирконовых песков, из которых может быть получено около 5 млн. т концентратов. Пески залегают горизонтально в интервале глубин 4-70 м. Планируется разработка карьерным способом, для чего нужно построить передвижной обогатительный модуль, перемещающийся по борту карьера, и создать хвостохранилище непосредственно в карьерном поле, что сократит и экологические издержки.

Иными словами, "Ависма" разместила на украинской территории немаловажные элементы своей корпоративной вертикальной интеграции. И эта структура может быть дополнена новыми активами: еще несколько лет назад

холдинг интересовался житомирской группой ильменитовых месторождений, но тогда не посчитал такие капиталовложения выгодными. Сейчас же корпорация испытывает все больший дефицит исходного сырья (в т. ч. из-за роста производства) и цепляется почти за все появляющиеся на рынке возможности нарастить сырьевую базу. Например, во Вьетнаме создается СП с промышленной угольно-минералогической госкомпанией Vinacomин по добыче титаносодержащих минералов в провинции Бинь Тхуан и их переработке в продукцию с более высокой добавленной стоимостью, титановую губку, смета проекта - \$250 млн., проектная мощность не менее 20 тыс. т губки в год.

В Украине, где сконцентрировано более 10% разведанных глобальных запасов ильменитовой руды, объектом интереса "Ависмы" может стать Иршанский ГОК, также арендуемый фирмашевцами. Это предприятие де-юре остается в госсобственности, и при удачном стечении обстоятельств "Ависма" (связанная с ВПК России) может провалить свои интересы даже вопреки влиянию Д. Фирташа. Это касается и ВГМК. Впрочем, последняя стычка между двумя данными центрами влияния окончилась в пользу Group DF: входящая в нее фирма Tolexis Trading Ltd. выиграла у близкой к "Ависме" Luxembourg Company of Metals & Alloys S.A. право на создание нового полугосударственного СП на базе Запорожского титано-магниевого комбината (ЗТМК).

В целом в нашей стране разведано 26 месторождений титановых руд, а еще 48 месторождений предстоит разведать, сообщил глава совета директоров компании "Укргеопроект" Виктор Металиди. При этом суммарно отечественные запасы титановых руд превышают таковые в любой другой стране мира. Территориально основная масса месторождений и запасов расположена в Вольнском (14 разведанных и 14 предварительно оцененных месторождений), Правобережном (1 и 1 соотв.) и Центральном (2 и 12) титаносных районах. Эксперт считает, что "Ависма" могла бы заинтересоваться, скажем, Тарасовским россыпным месторождением в Киевской области, имеющим высокую коммерческую стоимость и ныне изучаемым ГП "Пивничгеология".

Возвращаясь к готовой титановой продукции, отметим: к 2017 г. "Ависма" планирует нарастить ее выпуск почти в 2 раза до 46 тыс. т. Действительно, несмотря на общемировой кризис, спрос на металлический титан и изделия из него остается на высоком уровне, ведь этот металл все больше применяется как конструкционный материал в авиа-, ракето-, авто-, судостроении и других подотраслях машпрома, включая и военную продукцию. За 11 месяцев 2012 г. украинские производители экспортировали 1489 т металлтитана на \$36,9 млн. - в натуральном выражении это на две трети больше, чем в январе-ноябре 2011 г. Из числа госкомпаний металлический титан в слитках выпускают ЗТМК (где в 2008 г. пущена первая электронно-лучевая печь, ЭЛП) - до 1000 т/год, а также НПЦ "Титан" при НАНУ - до 3000 т/год. Уточним, при НПЦ "Титан" еще в 1990-е годы образованы ЧП по изготовлению слитков в т. ч. из химически чистого титана, плюс по разработке производственных технологий и по выпуску основного оборудования.

"Частный сектор" в сегменте заметно больше. Наиболее крупные производители - "Антарес" и "Фико" (оба расположены в Киеве); первый обладает 3 ЭЛП общей ежегодной мощностью до 5000 т слитков, второй располагает

годовыми мощностями по слиткам и прокату на 2600 т. Далее, до 1000 т слитков и другого продукта способен выпускать Запорожский научно-исследовательский завод Института титана. Общий потенциал Украины по металлу титану составляет 11-12 тыс. т слитков в год. Интересно, что до развала Союза УССР не производила металлический титан, все наличные линии спроектированы, построены и введены в строй с 1993 г. по 2004 г.

Что касается именно титанового проката, в т. ч. для кораблестроения, то профильное производство есть на входящем в ИСД Алчевском меткомбинате (3 тыс. т/год титанового листа) и, в незначительных объемах, на других метзаводах. Есть и несколько изготовителей труб: это "Фико", Днепропетровский трубный завод (тоже ИСД; 360 т/год), Никопольская трубная компания ("Интерпайп"). Как

мировой лидер "Ависма" может замахнуться практически на любой из перечисленных активов, уверен экономист Виталий Кулик. Другой вопрос, что "большие" общеметаллургические МК или же трубные предприятия этой корпорации ни к чему - в отличие от специализированных. Поэтому в свете роста международных титановых рынков в 2013-2014 гг. аналитик допускает новые украинские приобретения российского монополиста. Может быть куплена фирма-производитель, или же сделаны инвестиции в государственный НПЦ "Титан". В то же время "химический" титан ("Крымский титан", влияние на "Сумыхимпром"), полуфабрикаты (ЗТМК) и основа сырьевой базы (ВГМК, ИрГОК) остаются за Group DF. А она, не исключено, тоже будет участвовать в переделе титанопрокатных активов. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## АРМЕНИЯ

### ЗАО «ARMENIAN COPPER PROGRAMME» (АСР)

#### ИНВЕСТИРУЕТ \$338 МЛН. В РАЗРАБОТКУ МЕДНО-МОЛИБДЕНОВОГО МЕСТОРОЖДЕНИЯ ТЕГУТ

Правительство Армении на заседании 28 февраля приняло решение в рамках инвестиционной программы ЗАО "Тегут" отложить срок уплаты НДС импортируемых с 1 марта 2013 г. до 31 декабря 2015 г. товаров, стоимость которых превышает 300 млн. драмов. Как сообщили в пресс-службе правительства Армении, компания была основана в 2006 г. со стороны ЗАО "Armenian Copper Programme" как 100%-ная дочерняя компания для реализации программы по эксплуатации Тегутского медно-молибденового месторождения.

Первый этап программы будет выполнен в течение 28 лет. В целом в программу планируется инвестировать более \$338 млн., из них \$132 млн. будет потрачено на строительство фабрики и приобретение оборудования. Концентрат меди и молибдена будет производиться с 2015 г. Открытые в 2008-2013 гг. более 1000 временных рабочих мест будут заменены на постоянные со средней заработной платой в 150 тыс. драмов. Для строительства фабрики компания планирует приобрести оборудование на 2,7 млрд. драмов, для чего и было дано разрешение отложить срок уплаты НДС. ([Regnum/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## КАЗАХСТАН

### ТОО «КАЗЦИНК» В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО ВЫРУЧКУ

"Казцинк" по итогам 2012 г. получил выручку по МСФО в \$2,839 млрд., что на 26% больше показателя 2011 г., сообщила Glencore International PLC. В отчетном периоде EBITDA "Казцинка" увеличилась на 3% и достигла показателя в \$890 млн., капитальные затраты снизились на 22,3% до \$341 млн. "Казцинк" в 2012 г. произвел 301,3 тыс. т цинка, что на 0,2% больше показателя 2011 г. Рост производства золота в компании в прошлом году составил 30,8% и достиг 561 тыс. тр. унций, серебра - в 2 раза до 19,808 млн. унций. Между тем "Казцинк" в отчетном периоде снизил производство свинца на 19% до 82,5 тыс. т и меди - на 0,8% до 52,6 тыс. т. ([Курсив.Kz/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## СТАТИСТИКА

### В 2012 ГОДУ ЭКСПОРТ ЦИНКА, СВИНЦА И МЕДИ ВЫРОС

Казахстан в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличил экспорт цинка на 60%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Metal Bulletin. В частности, зарубежные поставки металла по итогам минувшего года достигли 560 тыс. т. Выручка от экспорта повысилась на 34,4% до \$1,031 млрд. В свою очередь, внешние продажи свинца в прошлом году выросли на 10,15% до 166 тыс. т, а поступления сократились на 9,1% до \$323,8 млн.

Казахстан в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличил экспорт меди на 33,4% до 453,4 тыс. т. Выручка от зарубежных поставок красного металла повысилась на 19,2% до \$3,428 млрд. В свою очередь, экспорт алюминия вырос на 5,7% до 236,7 тыс. т. А поступления от поставок крылатого металла упали на 14,7%. Казахстан в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличил объемы производства рафинированной необработанной, нелегированной меди на 8,5%. В частности, выпуск красного металла в стране составил по итогам минувшего года 367,177 тыс. т. Производство необработанного цинка сохранилось на уровне 319,847 тыс. т. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ

## СТАТИСТИКА

### В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ НИКЕЛЯ СНИЗИЛСЯ

Россия в январе по сравнению с январем 2012 г. сократила экспорт никеля в 6,3 раза. Об этом свидетельствуют данные Федеральной таможенной службы РФ, сообщает "МеталлИндекс". В частности, зарубежные поставки российского никеля упали до 5,5 тыс. т. Выручка от экспорта продукции в январе уменьшилась в 7 раз, составив \$91 млн.

Объемы производства никеля в России по итогам 2012 г. по сравнению с 2011 г. сократились на 3,7%. В то же время выпуск цинка в стране повысился в минувшем году на 1,2%. Добыча цинкового концентрата выросла на 4,8%, а вольфрамового концентрата - упала на 8,7%. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

### В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ АЛЮМИНИЯ УВЕЛИЧИЛСЯ

Россия в январе по сравнению с январем 2012 г. увеличила экспорт алюминия на 5,6%. Об этом свидетельствуют данные Федеральной таможенной службы РФ, сообщает "МеталлИндекс". Зарубежные поставки российского крылатого металла по итогам января достигли 275,2 тыс. т. Выручка от экспорта алюминия из РФ в указанный период упала на 3,3% до \$539 млн. Россия по итогам 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличила экспорт алюминия на 1,6%. В частности, зарубежные поставки российского крылатого металла в минувшем году достигли 3,474 млн. т. Выручка от экспорта алюминия из РФ понизилась на 9,2% с \$7,158 млрд. до \$6,497 млрд. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ МЕДИ РЕЗКО УПАЛ

Россия в январе по сравнению с январем 2012 г. сократила экспорт меди в 2,3 раза. Об этом свидетельствуют данные Федеральной таможенной службы, сообщает "МеталлИндекс". В частности, зарубежные поставки российского красного металла за первый месяц года составили 8,5 тыс. т. Выручка от экспорта меди из РФ уменьшилась в 2 раза до \$65,6 млн. Россия в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличила экспорт рафинированной меди в первичных формах и в виде катанки на 13,4%. В частности, зарубежные поставки российского красного металла по итогам минувшего года достигли 602,6 тыс. т. Выручка от экспорта меди из России увеличилась за год на 1,2% и составила \$4,6 млрд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **НОВОСТИ КОМПАНИЙ**

#### **ОАО «ВСМПО-АВИСМА» ПРИВЛЕЧЕТ СОИНВЕТОРОВ ДЛЯ РАЗРАБОТКИ МЕСТОРОЖДЕНИЯ ТИТАНА ЦЕНТРАЛЬНОЕ**

В компании "ВСМПО-Ависма", которая владеет 98,86% акций на разработку титанового месторождения Центральное в Тамбовской области, сообщали, что предприятие будет заниматься добычей ценных ископаемых не самостоятельно, а с помощью партнеров. "Если для эксплуатации рудника понадобятся суммы, превышающие \$300 млн., мы готовы привлечь инвестора со стороны, - комментируют ситуацию собственники титановой монополии. - Разумеется, есть и другие варианты: недостающие средства мы можем получить от продажи акций компании в рамках Initial Public Offering. Однако в ближайшие 2-3 года подобных мероприятий не предвидится".

Следует отметить, что описываемый рудник входит в тройку крупнейших месторождений сырья для производства титана в мире с запасами более 1,6 млрд. т. Именно поэтому в борьбе за лицензию на участок принимало участие несколько серьезных игроков (в том числе - "Норильский никель", для которого ресурсы Центрального не являются профильными). Тем не менее, в итоге актив достался "Ависме", ставшей собственником права на разработку рудника в прошлом году. Объемы инвестиций в проект по освоению ресурсов Центрального, включая затраты на строительство карьера и ГОКа запланированной мощностью в 3,45 млн. куб. м титанового сырья) могут составить около \$100 млн. Однако в "ВСМПО-Ависма" готовы рассматривать и более серьезные цифры, в том числе превышающие \$600 млн. (Msktambov.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### **ОК «РУСАЛ» В 2012 ГОДУ ПОЛУЧИЛА \$915 МЛН. ПРИБЫЛИ**

Скорректированная прибыль EBITDA российской алюминиевой компании «Русал» в 2012 г. составила \$915 млн. Об этом говорится в финансовых результатах компании. Рентабельность по скорректированной EBITDA составила 8,4%. В четвертом квартале 2012 г. скорректированная EBITDA выросла до \$221 млн. по сравнению со \$130 млн. в третьем квартале 2012 г. благодаря росту выручки и снижению затрат.

Выручка в четвертом квартале 2012 г. увеличилась до \$2,624 млрд. (на 2,4%) по сравнению с \$2,563 млрд. в третьем квартале 2012 г. вследствие восстановления цен на металлы и рекордно высоких премий на уровне \$249/т. Кроме того, компания сохранила устойчивую позицию по ликвидности. Свободный денежный поток за 2012 г. составил \$999 млн., а оборотный капитал снизился на 20% благодаря оптимизации запасов. Также работа по сокращению издержек и оборотного капитала позволила компании снизить чистую долговую нагрузку на \$220 млн. на 31 декабря 2012 г. по сравнению с началом 2012 г. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### **ОАО «РУСАЛ БРАТСКИЙ АЛЮМИНИЕВЫЙ ЗАВОД» (БРАЗ) ИНВЕСТИРУЕТ В РЕКОНСТРУКЦИЮ ШЛАМОВЫХ ПОЛЕЙ**

Братский алюминиевый завод ОК "РусАл" намерен до конца 2018 года инвестировать в реконструкцию действующих шламовых полей порядка 400 млн. руб., сообщается в пресс-релизе предприятия. Сейчас для хранения жидких отходов производства БРАЗ использует два шламовых поля. Срок их службы ограничен. Чтобы не строить новые хранилища, руководство предприятия приняло решение провести реконструкцию существующих. Проект реконструкции был разработан в 2011 г. и предполагает увеличение емкости изоляции одного из шламовых полей, а также рекультивацию другого. (Интерфакс/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### **ОАО «УФАЛЕЙНИКЕЛЬ» РАБОТАЕТ НАД СНИЖЕНИЕМ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ**

В конце февраля управляющий директор ОАО "Уфалейникель" Эдуард Карпенко на встрече с председателями цеховых комитетов предприятия рассказал о положении дел на предприятии, сообщает пресс-служба предприятия. "Несмотря на нестабильную ситуацию на рынке металлов, предприятие работает, - отметил Эдуард Карпенко. - Ведется большая целенаправленная работа по снижению себестоимости выпускаемой продукции. Одно из направлений этой деятельности - переговоры по снижению тарифа на железнодорожные перевозки".

По его словам, идет работа и по модернизации производства. В рамках данной программы закуплены два бульдозера на Серовский рудник. "Приобретение техники позволит увеличить объемы вскрышных работ и, как следствие, добычи руды, - пояснил Карпенко. - Также мы приступили к большой работе по проектированию подогрева дутья. Это дорогой инвестиционный проект, рассчитанный на несколько лет. Его реализация позволит существенно снизить себестоимость выпускаемой продукции за счет снижения расхода кокса".

Кроме того, предприятие ищет возможность увеличения заработной платы работникам. С целью мотивации труда никельщиков будут формироваться фонды начальников цехов и подразделений. "Все механизмы, которые так или иначе могут помочь нашему предприятию, пущены, - отметил Эдуард Карпенко. - Нужно двигаться вперед. Приостановка реализации намеченных планов может существенно ухудшить экономическое положение предприятия, его работников и, как следствие, жизнедеятельности Верхнеуфалейского городского округа. Подобного развития событий мы допустить не можем". (Chel.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### **ОАО «ЭЛЕКТРОЦИНК» МОДЕРНИЗИРУЕТ ПРОИЗВОДСТВО**

ОАО "Электроцинк" (Владикавказ, предприятие меткомплеса УГМК) приступило к проектированию двух новых производственных участков, которые будут оснащены оборудованием стоимостью около 50 млн. руб., сообщил агентству "Интерфакс-Юг" помощник директора предприятия Сергей Голомзик. По его словам, проектирование ведется в рамках модернизации завода. "Решение о строительстве новых производственных участков выделачивательного цеха было принято в 2012 г. В настоящее время ведутся проектно-сметные работы, которые выполняют специалисты ООО "Кавказцветметпроект". После их одобрения будет закуплено соответствующее оборудование взамен существующему, которое не соответствует требованиям современного производства", - сказал С. Голомзик. (Интерфакс/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## МИРОВОЙ РЫНОК

### ПРОГНОЗ

#### **INTERNATIONAL COPPER STUDY GROUP (ICSG) ЖДЕТ РОСТА НА РЫНКЕ МЕДИ В 2016 ГОДУ**

Производственные мощности в сфере добычи меди на мировом рынке в 2016 г. увеличатся по сравнению с 2012 г. на 7,3 млн. т, или 36%. Такое мнение высказали в International Copper Study Group, сообщает Metal Bulletin. По оценкам организации, мировые медедобывающие мощности к заданному периоду достигнут 27,7 млн. т. В свою очередь, мировые медерафинировочные мощности повысятся к заданному периоду на 4,6 млн. т, или 18% до 30 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### **ЭКСПЕРТЫ ПРЕДРЕКАЮТ РОСТ ЦЕН НА МЕДЬ ВО ВТОРОЙ ПОЛОВИНЕ 2013 ГОДА**

Во второй половине 2013 г. цены на медь могут вырасти, несмотря на повышение запасов красного металла и ослабление спроса. Такое мнение высказали аналитики Bank of America Merrill Lynch, сообщает Metal Bulletin. "Проседание фундаментальных драйверов было вызвано циклическим снижением роста, что было усугублено сезонными факторами в Северном полушарии", - отметили эксперты.

Они также добавили: "Поскольку ожидается стабилизация показателей роста во многих странах позднее в текущем году, мы верим, что фундаментальные параметры рынка могут снова укрепиться, а это должно также подтолкнуть цены вверх". Кроме этого, специалисты прогнозируют небольшой дефицит меди в нынешнем году, а также цены выше \$8500/т, однако позднее в нынешнем году. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ИНДОНЕЗИЯ

### СТАТИСТИКА

#### **В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ РАФИНИРОВАННОГО ОЛОВА СОКРАТИЛСЯ**

Индонезия в феврале по сравнению с январем сократила экспорт рафинированного олова на 8,7%. Об этом свидетельствуют данные Министерства торговли, сообщает Bloomberg. Зарубежные поставки индонезийского металла составили в указанный период 8,355 тыс. т. Индонезия в январе по сравнению с декабрем 2012 г. увеличила экспорт рафинированного олова на 5,4%. В частности, зарубежные поставки индонезийского металла достигли в указанный период 9,155 тыс. т. Годом ранее этот показатель оценивался в 5,38 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## КИТАЙ

### СТАТИСТИКА

#### **ПРОИЗВОДСТВО РАФИНИРОВАННОЙ МЕДИ В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛО**

Объемы производства рафинированной меди в Китае в январе-феврале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличились на 11,9%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Reuters. В частности, выпуск красного металла в стране с начала года достиг 975 тыс. т. По итогам февраля в КНР произвели 483 тыс. т меди, что на 1,8% меньше по сравнению с предыдущим месяцем. Китай в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократил импорт меди и медной продукции на 38,5%. В частности, поставки красного металла в страну в заданный период достигли 298,102 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем импорт в КНР понизился на 15,1%. В целом по итогам первых двух месяцев с начала года Китай импортировал 649,062 тыс. т меди и медной продукции. Этот результат на 27,8% меньше по сравнению с этим же периодом прошлого года. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### **В 2012 ГОДУ ИМПОРТ ГЛИНОЗЕМА УВЕЛИЧИЛСЯ**

Китай в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличил импорт глинозема на 167%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает ИАЦ "Минерал". В частности, поставки продукции в страну достигли по итогам минувшего года 5,02 млн. т. Основными поставщиками продукции стали Австралия (4,66 млн. т) и Индия (140 тыс. т). Ранее в пекинском агентстве Antaika предположили, что объемы производства глинозема в Китае в 2013 г. по сравнению с 2012 г. увеличатся на 9,9%. По оценкам специалистов, выпуск глинозема в стране в нынешнем году достигнет 46,3 млн. т. По итогам минувшего года суммарное производство продукции в КНР составило 42,53 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ЯПОНИЯ

### СТАТИСТИКА

#### **В 2012 ГОДУ ПРОИЗВОДСТВО АЛЮМИНИЕВОГО ПРОКАТА СОКРАТИЛОСЬ**

Япония в 2012 г. по сравнению с 2011 г. сократила объемы производства алюминиевого проката на 0,5%. Об этом свидетельствуют данные Японской алюминиевой ассоциации, сообщает Metal Bulletin. В частности, выпуск проката из крылатого металла составил по итогам минувшего года 1,97 млн. т. В свою очередь, производство алюминиевого листа в Японии упало на 2,3% до 1,16 млн. т, а выпуск экструзионной продукции повысился на 2,3% до 811,926 тыс. т.

Запасы алюминия в крупнейших портах Японии в конце декабря 2012 г. по сравнению с ноябрем увеличились на 4,1%. В частности, запасы крылатого металла в стране в заданный период достигли 284 тыс. т. В годовом исчислении этот показатель вырос на 14,8%. Запасы алюминиевого проката в Японии в ноябре 2012 г. по сравнению с ноябрем 2011 г. увеличились на 2%. В частности, запасы проката из крылатого металла достигли в указанный период 56,202 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель вырос на 6%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### **В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ПОСТАВКИ АЛЮМИНИЕВОГО ПРОКАТА УМЕНЬШИЛИСЬ**

Япония в январе по сравнению с январем 2012 г. уменьшила поставки алюминиевого проката на 8,7%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Metal Bulletin. В частности, поставки проката из крылатого металла составили в первый месяц года 142,79 тыс. т против 156,455 тыс. т годом ранее.

Япония в январе по сравнению с январем 2012 г. сократила объемы производства алюминия на 8,4%. В частности, выпуск крылатого металла в стране составил за январь 138,719 тыс. т. В то же время запасы алюминия в Японии сократились на 0,3%, достигнув 54,729 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))



V спеціалізована виставка  
**МЕТАЛ** обладнання  
 інструмент

**9 – 11 квітня  
 2013**

**Палац спорту «Україна»  
 м. Львів, вул. Мельника, 18**



**Тематичні розділи виставки :**

- обладнання для обробки металу
- металорізальні верстати
- зварювальне обладнання
- ручний інструмент для слюсарних і монтажних робіт
- металорізальний інструмент, електроінструмент
- металовироби, вироби для з'єднання та кріплення
- металопрокат
- труби з чорних, кольорових металів та сплавів
- з'єднувальні елементи труб
- арматура
- дріт, обробка дроту, вироби з дроту

**Інформаційні спонсори**



**Організатор**

**Expo  
 Lviv**

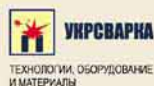
**Контакти**

тел./факс: (032) 244-18-88  
 e-mail: [expolviv@gmail.com](mailto:expolviv@gmail.com)  
 web: [www.expolviv.ua](http://www.expolviv.ua)

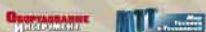


# ХІІ МЕЖДУНАРОДНЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ФОРУМ – 2013

МЕЖДУНАРОДНЫЕ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЕ ВЫСТАВКИ И КОНФЕРЕНЦИИ



Генеральные информационные партнеры:



Технический партнер:



**ОРГАНИЗАТОР**  
Международный выставочный центр  
ПРИ ПОДДЕРЖКЕ:

Государственного агентства Украины по управлению  
государственными корпоративными правами и имуществом  
Украинской Национальной Компании "Укрстанкоинструмент"

**19-22**  
**НОЯБРЯ 2013 г.**



+38 044 201-11-65, 201-11-56, 201-11-58  
e-mail: [lilia@iec-expo.com.ua](mailto:lilia@iec-expo.com.ua)  
[www.iec-expo.com.ua](http://www.iec-expo.com.ua)  
[www.tech-expo.com.ua](http://www.tech-expo.com.ua)

**МЕЖДУНАРОДНЫЙ  
ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР**  
Украина, Киев, Броварской пр-т, 15  
М "Левобережная"