

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ

**Деловой  
Мир**

журналистское агентство

# Металл Украины

ЖУРНАЛ ВЫХОДИТ ДВА РАЗА В МЕСЯЦ С 1997 ГОДА

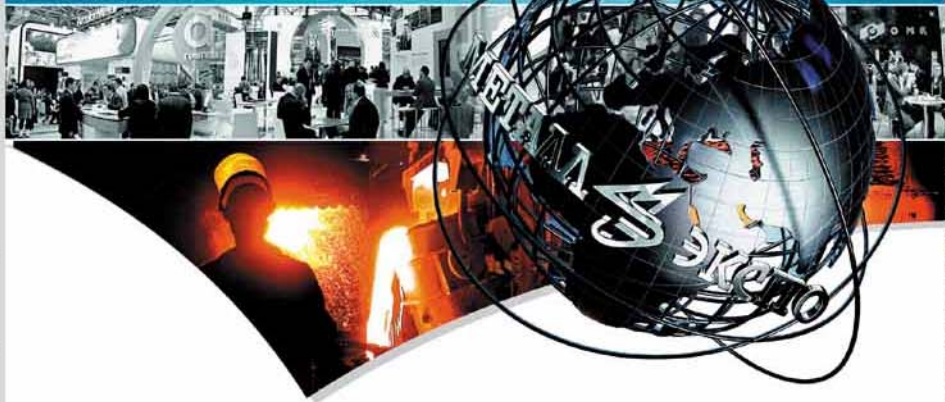


12-15 ноября 2013

Москва, ВВЦ, пав. 69, 75

19-я Международная промышленная выставка

## Металл-Экспо'2013



№6 (545) 16 - 31 марта 2013 г.



Международная выставка  
металлопродукции и металлоконструкций  
для строительной отрасли  
**МеталлСтройФорум'2013**



Международная выставка  
оборудования и технологий  
для металлургии и металлообработки  
**МеталлургМаш'2013**



Международная выставка  
транспортных и логистических  
услуг для предприятий ТМК  
**МеталлТрансЛогистик'2013**

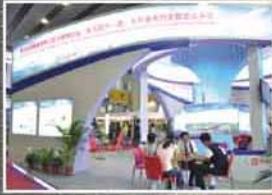
[www.metal-expo.ru](http://www.metal-expo.ru)



Оргкомитет выставки:  
тел./факс +7 (495) 734-99-66

Генеральный информационный партнер:  
специализированный журнал «Металлоснабжение и сбыт»

**JULANG** 巨浪展览®  
www.julang.com.cn



#### SCOPE OF EXHIBITING

- ★ Plate metal, Bar, Wire, Steel Rope, Metal Processing and Setting Equipment
- ★ Tube & Pipe Industry
- ★ Stainless Steel Industry
- ★ Casting Products
- ★ Die casting, Foundry, Heat Treatment and Industrial Furnace
- ★ Fasteners, Spring & Equipment
- ★ Sheetmetal, Forging, Stamping & Setting Equipment

#### Governed By:

Ministry of Commerce of the People's Republic of China Department of Foreign Trade

#### Approved By :

The Department of Foreign Trade & Economic Cooperation of Guangdong Province

#### Organized By :

Guangzhou Julang Exhibition Design Co., Ltd.

#### Contact

**Andy Cheng**

**Tel:** 0086-20-38621253

**Fax:** 0086-20-3862 0781

**Email:** exhibition.julang@gmail.com

**Show time:** 16-18 June, 2013

**Venue:** Ground Floor, B Area, China Import and Export Fair Pazhou Complex  
(No.380, Yuejiang Zhong Road, Guangzhou, China)

**THE 14th CHINA (GUANGZHOU) INT'L METAL & METALLURGY EXHIBITION**

## КАК ОПУБЛИКОВАТЬ РЕКЛАМУ В ЖУРНАЛЕ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ»

### ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ОБЛОЖКЕ

Стоимость <b>ОДНОГО</b> объявления, грн. НДС не облагается				
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	I страница обложки	II страница обложки	III страница обложки	IV страница обложки
297x210 – 1 стр.	20 грн./ кв. см	4500	4200	4800
145x210 – 1/2 стр.	4000	3500	3200	3800

### ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ВРЕЗЕ (35-38 стр. журнала)

260x180 (4 страницы формата А-4)	9990
260x180 (2 стр. формата А-4 – 35-я и 36-я или 37-я и 38-я стр.)	5000
Объявления размером 1/2, 1/4 и 1/8 на 35-й и 38-й стр.	минус 10% стоимости рекламы на разво- роте

### ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА РАЗВОРОТЕ (36-37 стр. журнала)

260x180 (2 стр. формата А-4 – 35-я и 36-я – разворот)	7500
260x180 (1 стр. формата А-4)	3000
260x90 или 130x180 - 1/2 стр.	2000
130x90 или 65x180 - 1/4 стр.	1250
65x90 - 1/8 стр.	750

### ЧЕРНО-БЕЛУЮ НА ВНУТРЕННИХ СТРАНИЦАХ

Стоимость <b>ОДНОГО</b> объявления в <b>ОДНОМ</b> номере (НДС не облагается)		
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	в 1 номере	в 6 номерах
260x180 – 1 стр.	2000	1500
130x180 – 1/2 стр.	1000	750
130x90 – 1/4 стр.	500	370
	в 12 номерах	в 22 номерах
260x180 – 1 стр.	1000	800
130x180 – 1/2 стр.	500	400
130x90 – 1/4 стр.	250	200

Стоимость изготовления оригинал-макета рекламы – 10% стоимости рекламной площади.

Стоимость PR рекламы – ½ стоимости рекламной площади. (PR реклама может быть только черно-белой).

### СКИДКИ РЕКЛАМНЫМ АГЕНТСТВАМ И ВЫСТАВКОМАМ – ОТ 20%

Предоплата производится в долларах США или евро, российских рублях по официальному курсу ЦБР или в украинских гривнях по официальному курсу Нацбанка Украины.

*Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.*

Отправьте текст рекламного объявления по тел.-факсу: +38 056 3701434, 3701435 или e-mail: bw@business.dp.ua, указав его размер и количество публикаций. После поступления предоплаты Ваше объявление будет опубликовано в следующем номере журнала.

Текст рекламного объявления можно передать нам различными способами:

- просто как текст факсом или по e-mail - мы сами сделаем объявление и согласуем его с Вами;

- в виде графического файла \*.tif, 300 dpi, CMYK; Ваш логотип, если он должен присутствовать в объявлении, тоже надо прислать в виде такого же графического файла;

- само объявление можно прислать в виде графического файла.

**Ответственность за достоверность объявлений несет рекламодатель, который отвечает за содержание предоставленных данных, за соблюдение авторских прав и прав третьих лиц, за наличие ссылок на лицензии и указаний на сертификацию продукции и услуг в порядке, предусмотренном законодательством.**

**Предполагается, что рекламодатель имеет право и предварительно получил все необходимые для публикации разрешения. Передачей материалов рекламодатель также свидетельствует о передаче журналу права на изготовление, тиражирование и распространение рекламы.**

**Материалы, отмеченные знаком ®, публикуются на правах рекламы.**



# Металл Украины

- ▼ ЖУРНАЛ ИЗДАЕТСЯ С 1997 г.
- ▼ ЭЛЕКТРОННАЯ И ПЕЧАТНАЯ ВЕРСИИ
- ▼ <http://www.business.dp.ua/index.htm>
- ▼ ВЫХОДИТ 24 РАЗА В ГОДУ
- ▼ 16 - 31 МАРТА 2013 г.

## №6 (545)

Подписной индекс

21879 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

### ОГЛАВЛЕНИЕ НОМЕРА

Горно-металлургический комплекс	5
Регионы	8
Драгоценные металлы	12
Литье	16
Лом	18
Метизы	21
Прокат, сталь, чугун	23
Руда	48
Трубы	55
Уголь, кокс	59
Ферросплавы	65
Цветные металлы	66
Приватизация	70

### УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ ЖУРНАЛА «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ»

- ЮЖНО-УКРАИНСКОЕ ЖУРНАЛИСТСКОЕ  
АГЕНТСТВО «ДЕЛОВОЙ МИР»

Свидетельство о госрегистрации  
№4313 серия КВ от 16.06.2000 г.

▼ Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина

▼ Тел.факс: +38 056 3701434, 3701435

▼ E-mail: bw@business.dp.ua

▼ <http://www.business.dp.ua/>

Главный редактор Тамара Мальцева  
Выпускающий редактор Елена Суздалева

Последующие перепечатка и распространение материалов журнала «Металл Украины» возможны только с разрешения редакции

Тиражирование печатного варианта журнала выполнено с оригинал-макетов редакции на оборудовании ООО «Акцент ПП» (Запорожское шоссе, 40/194, Днепропетровск, Украина, тел.факс: +38 056 7946105)

# КАК ПОДПИСАТЬСЯ НА ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ «МЕТАЛЛА УКРАИНЫ»

Подписной индекс

21879 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

НОВОСТИ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ (1 РАЗ В ДЕНЬ)	
СТОИМОСТЬ, грн. (НДС не облагается)	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	300 грн.
ЖУРНАЛ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ» (2 РАЗА В МЕСЯЦ)	
	ПЕЧАТНЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	200 грн.
* - при подписке в редакции дополнительно 30 грн. за доставку 1 экз. в страны ближнего зарубежья, 50 грн. - в страны дальнего зарубежья.	
	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	150 грн.

Подписка для иностранных граждан организована в редакции.

Подписчик ежедневных новостей может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в любом формате (\*.doc, \*.pdf или \*.html).

Подписчик печатного варианта журнала «Металл Украины» может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в в любом формате (\*.doc, \*.pdf или \*.html).

## РЕДАКЦИОННЫЙ ПОДПИСНОЙ ЛИСТ

Организация: Контактное лицо: Почтовый адрес: Тел.: Факс: E-mail: http://	Просим подписать на <b>Новости горно-металлургических предприятий</b> - электронный вариант (файл *.doc) с " __ " _____ 2013 г. на ____ мес.
<b>Журнал «Металл Украины»</b> - печатный вариант	с "1 " _____ 2013 г. на ____ мес.
- электронный вариант в виде файла *.doc, *.pdf, *.html	с " 1 " _____ 2013 г. на ____ мес.

## В АВГУСТЕ ЖУРНАЛ И НОВОСТИ НЕ ВЫХОДЯТ

Подписной лист надо заполнить и отправить:

▼ по факсу: +38 056 3701434, 3701435

▼ по e-mail: [bw@business.dp.ua](mailto:bw@business.dp.ua)

▼ <http://www.business.dp.ua/>

▼ почтой: а/я 3749, Днепропетровск, 49064, Украина.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

## ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ» С КУРЬЕРСКОЙ ДОСТАВКОЙ В УКРАИНЕ

Алчевск	KSS (06442) 22244, 29294
Бердянск	KSS (06153) 37725
Винница	KSS (0432) 579324
Горловка	KSS (06242) 27055, 27073
Днепропетровск	1. KSS (0562) 335289 2. Меркурий (056) 7219393, 7219394 3. САММИТ (056) 3704423 4. Статус (056) 2385032
Донецк	1. KSS (062) 3450359, 905899 2. Меркурий (062) 3451592, 3451594 3. Идея (062) 3810932, 3042022 4. Статус (062) 3119483
Евпатория	KSS (06569) 35532
Житомир	KSS (0412) 412795
Запорожье	1. KSS (061) 2209338 2. Статус (061) 2702935
Ивано-Франковск	KSS (03422) 25787, 501510, (0342) 775959, -54, -56
Измаил	KSS (04841) 20335
Ильичевск	KSS (048) 7770355
Керчь	KSS (097) 9311937
Киев	1. KSS (044) 2706220 2. САММИТ (044) 5214050 3. Статус (044) 3917451 4. Блиц-информ (044) 2518161 5. Меркурий (044) 2488808, 2499888
Кировоград	KSS (0522) 301185
Комсомольск	KSS (067) 7767104
Кременчуг	1. KSS (05366) 56927 2. САММИТ (05366) 32188
Кривой Рог	KSS (0564) 400759
Луцк	KSS (03322) 55411
Львов	1. KSS (0322) 419165, 419166 2. САММИТ (0322) 743223
Мариуполь	KSS (0629) 412843
Мелитополь	KSS (0619) 426390, 426380
Мукачево	KSS (03131) 22133
Николаев	1. KSS (0512) 479227, 580099 2. САММИТ (0512) 561069
Одесса	1. KSS (0482) 7770355 2. Статус (048) 7342485
Павлоград	Меркурий (05632) 61428
Полтава	САММИТ (0532) 636840
Ровно	KSS (0362) 290832, 290837
Севастополь	KSS (0692) 549064
Симферополь	1. KSS (0652) 248579, 248974 2. САММИТ (0652) 516355
Сумы	1. KSS (0542) 219550 2. Диада (0542) 370355, 370656
Тернополь	KSS (0352) 235151, 430427
Ужгород	KSS (0312) 614235, 615127
Феодосия	KSS (06562) 72723
Харьков	1. KSS (057) 543937, 546265 2. САММИТ (0577) 142260 3. Статус (057) 7524138
Херсон	KSS (0552) 264232, 282169
Хмельницкий	KSS (03822) 32931, 795364
Черкассы	KSS (0472) 320847, (067) 7126999
Черновцы	KSS (0372) 584057
Ялта	1. KSS (0654) 324008 2. САММИТ (0654) 324135

## ON-LINE ПОДПИСКА В УКРАИНЕ

<http://www.business.dp.ua/rusmet/metpodp.htm>

## Подписка в других странах

ALBANIA	AUSTRALIA	GERMANY
AUSTRIA	AZERBAIDJAN	HOLLAND
BELARUS	BELGIQUE	HUNGARY
BRASIL	BULGARIA	INDIA
CANADA	CHINA	ITALY
CROATIA	CYPRUS	KOREA
CZECH REPUBLIC	DENMARK	LUXEMBOURG
ENGLAND	ESPAÑA	NEW ZEALAND
ESTONIA	FINLAND	POLSKA
FRANCE	ICELAND	SUISSE
GREECE	ISRAEL	SERBIJA
HONG KONG	JAPAN	SLOVENIJA
LATVIJA	MAKEDONIJA	VIETNAM
NORWAY	ROMANIA	SLOVAKIJA
USA	SWEDEN	YUGOSLAVIA

Координаты подписных агентств - на сайте «Металл Украины» (<http://www.business.dp.ua/index.html>) и в редакции журнала. Вы можете получить их по e-mail или факсу.

**АЗЕРБАЙДЖАН****СТАТИСТИКА****ПРОИЗВОДСТВО МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛОСЬ**

В Азербайджане в январе-феврале объем производства в металлургической промышленности сократился на 9,1%, а выпуск готовой продукции - на 45,3% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, сообщил Госкомитет по статистике. За два месяца производство чугунного литья составило 298,7 т, что в 2,2 раза больше показателя аналогичного периода 2012 г. Стального литья было произведено в объеме 17 тыс. т (за год снижение на 68,7%), стальных труб - 15,4 тыс. т (при росте на 96,1%). При этом за январь объем экспорта труб из черных металлов составил 6 тыс. т (более \$5,7 млн.), что на 61,2% (в денежном выражении - на 77,2%) больше по сравнению с аналогичным показателем 2012 г. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalTorg/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

**БЕЛАРУСЬ****СТАТИСТИКА****В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО В ЧЕРНОЙ МЕТАЛЛУРГИИ ВЫРОСЛО**

В январе-феврале Беларусь увеличила производство в черной металлургии по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 5% до 6485,6 млрд. белорусских рублей. Об этом говорится в сообщении Белстата. В частности, производство стали увеличилось на 0,5% до 456,2 тыс. т, тогда как готового проката снизилось на 8% до 393,3 тыс. т, стальных труб - на 6,6% до 37,2 тыс. т. В феврале Беларусь увеличила производство стали к аналогичному периоду прошлого года на 2,2% до 217,2 тыс. т, но к январю сократила на 9,1%. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

**КАЗАХСТАН****EURASIAN NATURAL RESOURCES CORPORATION PLC (ENRC)  
В 2013 ГОДУ ПЛАНИРУЕТ СНИЗИТЬ КАПИТАЛЬНЫЕ ЗАТРАТЫ**

Eurasian Natural Resources Corporation Plc (ENRC) планирует снизить капитальные затраты на 25,5% до \$1,747 млрд. в 2013 г., указывается в сообщении компании, по информации КазТАГ. "Капитальные затраты на 2013 г. запланированы на уровне \$1,747 млрд. с упором на три из пяти проектов группы - новый завод ферросплавов в Актобе, а также компании Frontier Mine и RTR (бывший проект Kolwezi)", - отмечается в документе. По информации ENRC, в 2012 г. капитальные затраты корпорации составили \$2,345 млрд. против \$2,134 млрд. в 2011 г.

ENRC занимается добычей и переработкой хрома, марганцевой и железной руды, выплавкой ферросплавов; добычей и переработкой бокситов для получения глинозема и производства алюминия; производством меди и кобальта; добычей угля и производством электроэнергии, транспортировкой и продажей продукции. Производственные активы группы расположены, главным образом, в Казахстане. Акционерами компании являются: корпорация "Казахмыс" (26%), Александр Машкевич, Патох Шодиев и Алиджан Ибрагимов (по 14,59%), а также комитет государственного имущества и приватизации министерства финансов Казахстана (11,65%). ([Forbes.kz/Металл Украины, СНГ, мира](http://Forbes.kz/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

**ЧИСТЫЙ УБЫТОК EURASIAN NATURAL RESOURCES CORPORATION PLC (ENRC)****В 2012 ГОДУ СОСТАВИЛ \$852 МЛН.**

Чистый убыток Eurasian Natural Resources Corporation Plc в 2012 г. составил \$852 млн. против прибыли в \$1,986 млрд. в 2011 г., указывается в сообщении компании. Согласно документу, выручка составила \$6,32 млрд., что на 17,9% меньше, чем в 2011 г. Валовая прибыль составила \$2,597 млрд. (-38%). Показатель EBITDA составил \$1,887 млрд. (-44,7%). На финансовые показатели негативно повлияли низкие цены на рынке, а также потери в результате обесценения активов и обеспечения контракта с Rusal и Boss Mining составили \$1,5 млрд. ([Forbes.kz/Металл Украины, СНГ, мира](http://Forbes.kz/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

**СТАТИСТИКА****ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ, ПРОКАТА И ФЕРРОСПЛАВОВ В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛОСЬ**

Объемы производства стали в Казахстане в январе-феврале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. уменьшились на 28,6%. Об этом свидетельствуют данные статистики. В частности, выплавка металла в стране с начала года достигла 434,9 тыс. т. Выпуск проката сократился на 47,5% до 295,6 тыс. т, а ферросплавов - на 6,3% до 258,2 тыс. т. Казахстан в январе по сравнению с январем 2012 г. сократил объемы производства стали на 37,9%. В частности, выплавка металла за январь составила 205,159 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

**РОССИЯ****СТАТИСТИКА****МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЕ ПРОИЗВОДСТВО В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА**

В январе-феврале российские метпредприятия сократили производство стали по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 4,4% до 11,3 млн. т. Об этом говорится в сообщении Федеральной службы государственной статистики РФ. Кроме того, в феврале выплавка стали снизилась на 5,1% г/г и 5,4% м/м до 5,6 млн. т. За 2 месяца Россия увеличила производство чугуна на 0,4% до 8,3 млн. т, но сократила готового проката на 2,6% до 8,9 млн. т. В феврале выпуск чугуна вырос на 0,7% г/г, но снизился на 8,2% м/м до 4 млн. т; проката сократился на 5,8% г/г и 5,3% м/м до 4,5 млн. т. Производство стальных труб увеличилось на 0,4% до 1,5 млн. т (февраль: -1,6% г/г и -0,6% м/м до 756 тыс. т). Производство железорудного концентрата в России снизилось в январе-феврале на 2,5% до 16,4 млн. т, окатышей - на 1,8% до 6,5 млн. т по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Добыча угля снизилась за отчетный период на 1,8% до 56 млн. т, в том числе коксующегося - увеличилась на 1,9% до 11,4 млн. т. Производство кокса металлургического снизилось на 2,6% до 4,3 млн. т. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalTorg/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

**ОБЪЯСНИЛА СОКРАЩЕНИЕ ЧИСЛА МЕГА-ДЕЛОК В МЕТАЛЛУРГИИ В 2013 ГОДУ**

Сокращение числа мега-делок в мировой металлургической отрасли в 2013 г. будет связано с ростом небольших сделок. Об этом говорится в обзоре PricewaterhouseCoopers (PwC). Основной задачей компаний в металлургической отрасли в 2013 г. будет поиск выхода из сложных и неопределенных экономических условий. По данным обзора, количество мега-делок будет снижаться по сравнению со стремительным ростом числа небольших сделок, при этом руководители компаний будут жестко контролировать свои расходы. В секторе сделок слияний и поглощений в мировой металлургической отрасли продолжается восстановление после кредитного кризиса, при этом лидирующее положение в 2012 г. на рынке занимал азиатский регион. Доля этого региона составила 68% от общей стоимости сделок, что в 3 раза больше аналогичного показателя 2011 г. (19%). "Не вызывает сомнения тот факт, что металлургическая отрасль все еще находится в непростом положении и пытается справиться с продолжающейся экономической неопределенностью и непредсказуемыми расходами на сырье и энергию. Мы по-прежнему видим некоторые мега-сделки, но их меньше, и если бы мы готовили список Топ-10 объявленных и заключенных в 2012 г. сделок, всего лишь половина из них оценивалась бы в сумму более одного миллиарда долларов США. В ходе нашего исследования мы также выяснили, что металлургический сектор пережил вторую волну экономического спада в области сделок слияния и поглощения за пределами азиатско-тихоокеанского региона, откатившись практически на посткризисные позиции 2009 г.", - сообщил руководитель международной практики по оказанию услуг предприятиям металлургической отрасли PwC Джим Форбс.

В 2012 г. было совершено 507 сделок против 531 сделки в 2011 г. Тем не менее, этот показатель значительно выше самого высокого докризисного показателя 2007 г., равного 411 сделок. Стоимость сделок в 2012 г. также была на 203,5% выше общей стоимости сделок 2009 г., которая составляла \$15,1 млрд. Стоимость заключенных сделок в металлургическом секторе ежегодно росла на 20%, и увеличилась с \$38,2 млрд. в 2011 г. до \$45,8 млрд. в 2012 г. Однако, как отметил Джим Форбс, итоговые результаты за 2012 г. скрывают значительный географический дисбаланс, так как на долю азиатско-тихоокеанского региона приходится \$31,1 млрд. в общей стоимости сделок (\$45,8 млрд.), при этом \$9,4 млрд. было получено благодаря завершению слияния компаний Sumitomo-Nippon Steel, сделки начатой в 2012 г.

В Северной Америке количество сделок уменьшилось на 18% с 118 (стоимостью \$12,2 млрд.) в 2011 г. до 97 в 2012 г. (стоимостью \$4,3 млрд.). Доля мировой стоимости сделок уменьшилась с 32% в 2011 г. до 9% в 2012 г. Азиатско-тихоокеанский регион в 2012 г. занимал лидирующее положение по сделкам. Его доля составила 50% от общего количества сделок в мире, или 254 приобретения стоимостью \$31,1 млрд. против 206 сделок в 2011 г. На его долю также приходится 68% от общей стоимости сделок в 2012 г. по сравнению с 19% в 2011 г. В странах Западной Европы было совершено 91 сделка, что меньше показателя 2011 г. (103 сделки), и их доля на мировом рынке также уменьшилась на половину, с 26% в 2011 г. до 13% в 2012 г. В странах Центральной и Восточной Европы количество сделок уменьшилось на 32%, и их доля на мировом рынке составила 1%. В странах Центральной и Южной Америки в 2012 г. было совершено 16 сделок стоимостью \$4 млрд., что на 50% меньше показателя за 2011 г. (Бизнес-Тасс/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**АНАЛИЗ****КОЛЕБАНИЯ ЦЕН НА КОКСУЮЩИЙСЯ УГОЛЬ В 2013 ГОДУ БУДУТ МЕНЕ РЕЗКИМИ, ЧЕМ НА ЖЕЛЕЗНУЮ РУДУ**

Цены на коксуемый уголь двинулись вниз, и это движение, вероятно, будет медленным, но стабильным. При этом колебания цен будут менее резкими, чем на железную руду, а торговля фьючерсами, которая начинается в Китае, будет способствовать стабилизации спотовых цен. Обычно цены на железную руду и коксуемый уголь меняются синхронно - они падают или растут в зависимости от спроса на стальную продукцию. Однако в последние месяцы эта традиция была нарушена. Цены на руду выросли на 70% от сентябрьского минимума, тогда как уголь поднялся в цене только на 7%. Дело в том, что рынок руды лихорадит из-за опасений дефицита, который может возникнуть в результате резкого сокращения индийских поставок. В стране идет борьба с нелегальной и "избыточной" добычей, и ограничения экспорта из определенных регионов вдвое сократили объем поставок на международные рынки. С углем ситуация иная: перебои с поставками из Австралии, вызванные погодными катаклизмами, имеют кратковременный характер. Более того, объемы экспорта из этой страны стабильно растут.

Кроме того, есть серьезные различия и со стороны спроса. Главный покупатель железной руды - Китай, его компании приобретают более половины морских поставок. Но в отношении коксуемого угля страна практически самодостаточна, поэтому глобальные цены на него определяются спросом со стороны других крупных потребителей - Японии и Южной Кореи. А эти покупатели предпочитают стабильность цен и заключают долгосрочные контракты. Они практически не выходят на спотовый рынок, поэтому волатильность цен значительно меньше, чем в случае железной руды. Отсутствие Китая на рынке кок-

сующегося угля приводит к тому, что цены не слишком зависят от прогнозов в отношении китайской экономики.

Впрочем, аналитики верят в повышение цен в ближайшем будущем: объемы производства стали в Азии растут, и это перевешивает спад в США и Европе. По словам экспертов UBS, рынок приближается к периоду традиционно высокого спроса. Правда, их коллеги из Deutsche Bank считают, что таких взлетов, как у железной руды, для угля ожидать не стоит - подъем будет более умеренным, и в первые три квартала цены дойдут до пика около \$190/т, а затем начнут снижаться. Ну, а для железной руды банк предсказывает на первый квартал среднюю цену \$140/т, а затем - постепенное снижение до \$110/т в конце года.

Тем не менее Китай оказывает опосредованное влияние и на этот рынок - через формирование тенденций на международных рынках стальной продукции. Огромные масштабы перепроизводства в этой стране препятствуют повышению цен на сталь, в этом же направлении действует и высокий уровень запасов продукции. При этом другие крупные потребители - США и Европа - резко ограничили бюджетные расходы, и сталелитейные компании этих регионов не могут поддержать спрос на спотовом рынке коксуемого угля. В отсутствие инфраструктурных инвестиций рост запасов конечной продукции оказывает давление на ее цены, а это сокращает маржу производителей и вынуждает их сокращать операционные затраты. Этот фактор может привести к снижению цен на сырье. Ну, а нынешний сезон дождей в Австралии, в отличие от предыдущих лет, практически не нарушил стабильность добычи коксуемого угля, так что дефицита поставок пока не предвидится.

Сейчас цены на сырье начинают двигаться вниз из-за отсутствия активности на спотовом рынке. Дело в том, что в отличие от других потребителей, китайские заводы в аспекте импорта коксующегося угля полагаются именно на спотовые закупки (в текущем году именно на долю этих покупателей пришлось три четверти спотовых сделок на азиатском рынке). Однако после завершения новогодних праздников они не вернулись на рынок, и вряд ли стоит ожидать их активизации в обозримом будущем. Это связано с решением китайского правительства сохранить жесткий контроль над рынком недвижимости - речь идет о повышенных налогах на продажи и увеличении первичных платежей по ипотекам при покупке второго дома. Ну, а меры по охлаждению рынка жилья повлекут за собой снижение спроса на сталь. Цены на железную руду уже снижаются, однако особого влияния на рынок коксующегося угля пока не просматривается. Вероятно, это связано с общим недостатком ликвидности в преддверии ценовых переговоров по контрактам на второй квартал.

По прогнозу Cowen Securities, стороны договорятся о базовых ценах на уровне \$175/т, FOB Австралия (повышение на \$10). По словам экспертов фирмы, эта цифра лишь немногим превышает \$173/т, зарегистрированные в мартовских сделках BHP Billiton-Mitsubishi Alliance (BMA). Однако Platts отмечает, что спотовые цены уже снизились от \$173/т в феврале до \$161/т. Поэтому агентство предполагает, что переговоры, скорее всего, ведутся о диапазоне \$168-175/т. В пользу этого прогноза свидетельствует и тот факт, что сейчас BMA предлагает в апреле поставить свой высококачественный низколетучий уголь некоторым азиатским и европейским покупателям по \$172-175/т, FOB Австралия. Ну, а европейские клиенты BMA считают, что цена должна быть на \$2-3 ниже.

В последние годы в период ценовых переговоров по рынку ходят слухи о возможных переменах в системе ценообразования. Однако сейчас таких перемен не предвидится. Азиатские и европейские заводы утверждают, что BMA продолжает предлагать месячные контракты, а другие поставщики главным образом квартальные и годовые с договорной ценой. По мнению покупателей, нынешняя система сохранится до тех пор, пока квартальная цена не слишком отличается от спотовой. При этом многие заводы изменили закупочную стратегию - они теперь увеличивают долю сырья, закупаемого на спотовом рынке. Правда, при этом они продолжают заключать месячные контракты с "надежными поставщиками". Это обеспечивает лучший контроль над затратами в период низкого спроса на сталь и пониженной загрузки мощностей. Кроме того, некоторые компании увеличивают закупки углей худшего качества, хотя повышение их доли в смеси снижает качество кокса.

Производителей угля устраивает такой подход, поскольку им нет необходимости переадресовывать грузы на вялый китайский рынок. Они признают, что сейчас неудачное время для переговоров, поскольку для привлечения покупателей приходится предлагать действительно

низкие цены. Ну, а покупателям некуда спешить. Они понимают, что дальнейшее снижение цен вполне вероятно. Робин Гриффин из Wood Mackenzie считает, что в секторе коксующегося угля назревает перепроизводство. Правда, из-за снижения цен многие угольные предприятия утратят рентабельность, но это будут преимущественно мелкие шахты, и их закрытие не изменит ситуацию в целом.

Резкий рост цен на коксующийся уголь в последние годы был вызван неспособностью поставщиков угнаться за повышением спроса в Китае, из-за чего страна существенно ограничила экспорт этого сырья. Медленное расширение добычи в Австралии послужило основной причиной возникновения дефицита. Теперь же производство угля, наконец, увеличилось, но - упали цены. И в краткосрочной перспективе их роста ожидать не следует, хотя позднее он возобновится. По прогнозу Гриффина, вплоть до конца текущего десятилетия рынок коксующегося угля будет сбалансирован. В этом прогнозе учтено, что будут нарастать поставки из США. Сейчас этот экспорт сопряжен с большими затратами, но железнодорожные тарифы на транспортировку угля уже снижаются, что укрепит конкурентоспособность американских угольных компаний, тем более, что их уголь отличается более высоким качеством. Тем временем на рынке появился еще один источник поставок. В соответствии с договором с ВТО, Китай аннулировал экспортную пошлину (40%) на коксующийся уголь. Понятно, что дополнительные 20 млн. т коксующегося угля резко сместят баланс на азиатском рынке в сторону избыточных поставок. Правда, качество китайского угля оставляет желать лучшего, и сталелитейные компании страны вынуждены импортировать это сырье из Австралии и Монголии. Поэтому одновременно с увеличением поставок китайского угля вырастет и спрос из этой страны на качественное сырье.

Кроме того, недавно China Securities Regulatory Commission выдала разрешение бирже Дальяна на создание первой в мире площадки по торговле фьючерсами на коксующийся уголь. Для начала объем единичного контракта составит 60 т, минимальный маржинальный депозит - 5%, а дневные колебания будут ограничены диапазоном 4% выше или ниже уровня закрытия предыдущего дня. Экспериментальная торговля началась 22 марта, она проводится в ограниченном кругу инвесторов и трейдеров. Выбор для эксперимента именно дальнянской биржи вполне понятен - это одна из трех китайских бирж, на которых идет торговля фьючерсами, и именно там в апреле 2011 г. началась торговля фьючерсными контрактами на кокс. Китайские аналитики предрекают этому начинанию успех. По их мнению, этот финансовый инструмент приобретет большую популярность. Во-первых, из-за низкого входного барьера (инвестор может купить контракт всего за 6 тыс. юаней). А, во-вторых, цена на коксующийся уголь может колебаться в широких пределах, как и в случаях любого сырья. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## США

### МЕТАЛЛУРГИ ХОТЯТ ПЕРЕСМОТРЕТЬ ТОРГОВОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

Сталелитейные компании США призвали Конгресс и Белый дом принять меры против импорта стали из Китая, в том числе реформировать торговые законы США, передает Reuters. "Китайское правительство продолжает субсидировать сталелитейную отрасль страны и манипулировать валютой страны, что угрожает нашему будущему", - заявил вице-президент Allied Tube & Conduit Эдвард Кураш. Также Кураш призвал Конгресс реформировать Комиссию по международной торговле США, которая в прошлом году отклонила запросы промышленников на введение антидемпинговых и компенсационных пошлин на импортную оцинкованную стальную проволоку и сварные трубы. Просьба поступила после того как Международная торговая комиссия США одобрила установление высоких карательных пошлин на мойки из нержавеющей стали из Китая, после того как Коммерческий департамент США счел цену на них необоснованной. Президент Нусог Сорр Джон Ферриола заявил, что в 2011 г. импорт стали в США вырос на 17% по сравнению с 2010 г., и на 38% с 2010 г. По его словам, сталелитейная отрасль Китая получает огромные субсидии, контролируется государством, ее мощности на 35% превышают внутренние потребности; при этом китайский рынок закрыт для конкуренции извне. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

**КАЗАХСТАН****КАЗАХМЫС ИНВЕСТИРУЕТ 1 МЛРД. ТЕНГЕ В ГЕОЛОГОРАЗВЕДОЧНЫЕ РАБОТЫ В ЖЕЗКАЗГАНСКОМ РЕГИОНЕ**

Группа Kazakhmys в 2013 г. инвестирует около 1 млрд. тенге в геологоразведочные работы в Жезказганском регионе, сообщила пресс-служба компании. При этом общая инвестиционная программа Kazakhmys на ближайшие 5 лет превышает \$6 млрд. "Поисковые работы планируются в центральной части Жезказганской впадины с охватом флангов Жезказганской и Жиландинской групп месторождений. Ведутся горные работы на месторождении Итауыз, планируется строительство второй очереди отработки на руднике Жомарт, ведется разработка ТЭО для месторождений Кипшакпай и Карашошак", - указывается в пресс-релизе. При этом общая инвестиционная программа Kazakhmys на ближайшие 5 лет превышает \$6 млрд. "Все инвестиции будут освоены в Казахстане. В частности, в Жезказгане только в 2013 г. компания инвестирует \$30 млн. в модернизацию металлургического передела. \$100 млн. будут инвестированы в развитие энергетического комплекса Жезказганского региона в ближайшие 5 лет", - говорится в пресс-релизе. Также социальные инвестиции Kazakhmys по Жезказганскому региону составляют порядка 7 млрд. тенге в год. (Курсив.Kz/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ****ОАО «ИРКУТСКЭНЕРГО» ПОСТРОИТ В АНГАРСКЕ СТАЛЕЛИТЕЙНЫЙ ЗАВОД**

В рамках стратегии развития энергоемкой промышленности в Иркутской области, ОАО "Иркутскэнерго" завершило разработку предварительного технико-экономического обоснования строительства электрометаллургического сталелитейного завода в Ангарске. Основные конкурентные преимущества завода: низкая стоимость электрической энергии и наличие избыточной мощности; выбранная площадка в непосредственной близости к ТЭЦ-10 ОАО "Иркутскэнерго", что дает возможность использования ее инфраструктуры и подключения к сетям и ПС 110/35 кВ; большое расстояние до основных конкурентов - 1700-3640 км (Китай, Западная Сибирь, Урал), что существенно снижает для ближайших потребителей Иркутской области, Красноярского края, Республики Бурятия, Забайкальского края затраты на транспортировку; близость источников вторичного сырья (достаточный объем лома черных металлов в регионе). Основной продукцией завода станет строительный арматурный прокат из лома черных металлов, стальные заготовки. Проектные мощности составят 260 тыс. т в год. Ввод в эксплуатацию ожидается к 2015 г., инвестиции оцениваются на уровне 6 млрд. руб. Предварительно рассчитанный срок окупаемости - до семи лет. На заводе предполагается создание порядка 200-400 рабочих мест. Компания считает строительство электрометаллургического сталелитейного завода своевременным и привлекательным инвестиционным проектом. Использование его продукции будет актуально для планирующегося в Восточной Сибири масштабного жилищного строительства, разработки месторождений полезных ископаемых, освоении нефтегазовых месторождений, модернизации и строительства лесоперерабатывающих, алюминиевых и горно-обогатительных производств; а так же для строительства объектов энергетики (газовая ТЭС в Усть-Куте) и развития транспортной инфраструктуры, включая БАМ, в том числе в рамках реализации государственной программы "Развитие Сибири и Дальнего Востока". "При разработке проекта мы опирались на его инвестиционный потенциал для компании и акционеров, на возможности стимулирования экономического роста Восточной Сибири за счет энергоемких производств. Сталелитейная отрасль России сегодня состоит в основном из крупных комбинатов, расположенных в западной части страны, и не дает потребителям Восточной Сибири конкурентного преимущества. Поэтому пуск проекта в южной части Иркутской области будет крайне востребован развивающейся промышленностью нашего региона", - отметил генеральный директор ОАО "Иркутскэнерго" Евгений Федоров. (Energyland.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**15 МАРТА 2013 ГОДА БЫЛИ ОБСУЖДЕНЫ****ВОПРОСЫ ОСВОЕНИЯ МЕСТОРОЖДЕНИЙ РЕДКОЗЕМЕЛЬНЫХ МЕТАЛЛОВ В РЕСПУБЛИКЕ САХА**

15 марта президент Республики Саха (Якутия) Егор Борисов провел рабочую встречу с генеральным директором ОАО "Всероссийский научно-исследовательский институт химической технологии" Геннадием Сарычевым и генеральным директором управляющей компании ЗАО "Наука и инновации" Михаилом Семиным.

В ходе встречи были обсуждены вопросы освоения полезных ископаемых, в частности перспективы разработки месторождений редкоземельных металлов, которым в последнее время уделяется особое внимание на уровне руководства страны. Геннадий Сарычев заверил Егора Борисова, что ОАО "ВНИИХТ" готово оказать республике необходимую научную и методическую поддержку в вопросах изучения месторождений редкоземельных металлов. Встреча прошла в заинтересованной обстановке. В беседе также принял участие заместитель председателя правительства Республики Саха (Якутия) Павел Маринычев. (ЯСИА/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ТУВА ПРИТЯГИВАЕТ КИТАЙСКИЕ ИНВЕСТИЦИИ**

Компания «Лунсин», входящая в состав Zijin Mining Group (Китай) увеличило в 2012 г. инвестиции в строительство горно-обогатительного комбината на Кызыл-Таштыгском месторождении полиметаллических руд в Туве в 1,5 раза до 3,1 млрд. руб. по сравнению с 2011 г. По состоянию на 1 марта строительство предприятия завершено на 70%.

Таким образом, общий объем инвестиций в проект с 2007 г. составил около 7 млрд. руб. Согласно планам, в 2013-2014 гг. инвестиции составят еще по 860 млн. руб. в год. ГОК на Кызыл-Таштыгском месторождении в Туве будет сдан в эксплуатацию в 2013 г. Спустя год ГОК выйдет на проектную мощность - 1 млн. т руды в год. Разработку месторождения планируется осуществлять поэтапно: в течение первых 6 лет - открытым способом в карьере, в последующие годы - подземным способом. При переработке руды товарной продукцией будет медный, свинцовый и цинковый концентрат.

В апреле 2007 г. «Лунсина» приобрела на аукционе право на разработку в течение 25 лет Кызыл-Таштыгского месторождения полиметаллических руд в Туве за 742,5 млн. руб. К строительству ГОКа на месторождении компания приступила в начале августа 2008 г. Кызыл-Таштыгское полиметаллическое месторождение находится в центральной части хребта Обручева, в 200 км на северо-восток от столицы Республики Тыва г. Кызыла. Руды месторождения содержат цинк, свинец, медь, барий, серу, а также золото, серебро, кадмий, селен. Запасы руд на месторождении категории В+С1+С2 составляют 12,92 млн. т, медных руд категории С2 - 2,08 млн. т, серноколчеданных руд категории С1 - 6,3 млн. т. Запасы металла в руде: свинца - 202,3 тыс. т, меди - 82,3 тыс. т, цинка - 1294,8 тыс. т. При выходе на проектную мощность, добыча руды открытым и подземным способом составит 1 млн. т руды в год, срок отработки месторождения 20 лет. (Бизнес-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **В 2012 ГОДУ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ЧЕРНОЗЕМЬЯ ПРОДОЛЖАЛИ РЕАЛИЗАЦИЮ РАНЕЕ ЗАЯВЛЕННЫХ КРУПНЫХ ИНВЕСТИПРОЕКТОВ**

Особенно преуспел Новолипецкий меткомбинат, которому после пуска новой доменной печи удалось отобрать часть долей у конкурентов и занять лидирующее положение на рынке. При этом дальнейшего роста сталеплавильных мощностей аналитики не ожидают, прогнозируя смещение акцента на увеличение сырьевой базы.

Основные горнодобывающие предприятия Черноземья, находящиеся в Белгородской и Курской областях, продолжили в 2012 г. реализацию инвестиционных проектов и мероприятий по техническому перевооружению, совершенствованию технологии добычи и обогащения железной руды. ОАО "Лебединский ГОК" (входит в холдинг "Металлоинвест" Алишера Усманова) с целью увеличения производства концентрата к 2016 г. до 23,7 млн. т в год продолжило модернизацию производственного процесса на обогатительной фабрике. В 2012-2015 гг. предусмотрена реализация проекта строительства цеха горячебрикетированного железа №3 проектной мощностью 1,8 млн. т, к строительству объектов планируется приступить в 2013г.

В ОАО "Стойленский ГОК" (входит в группу НЛМК Владимира Лисина) в соответствии с программой развития комбината на 2011-2015 гг. осуществляются работы по расширению карьера по добыче железистых кварцитов с 32 до 42 млн. т в год. Продолжается строительство узла сгущения, оборотного водоснабжения, транспортировки и укладки хвостов, начаты подготовительные работы к строительству основного объекта - фабрики окомкования проектной мощностью 6 млн. т железорудных окатышей в год. Ее ввод в эксплуатацию намечен на 2015 г. В планах НЛМК - довести самообеспеченность в железорудном сырье до 100% за счет развития добычи на Стойленском ГОКе.

ОАО "Комбинат КМАруда" (входит в группу "Кокс", подконтрольную семье Бориса Зубицкого) осуществляются мероприятия по модернизации оборудования на дробильно-обогатительной фабрике. Кроме того, продолжается реализация долгосрочного проекта по увеличению производственной мощности комбината по добыче железистых кварцитов до 7 млн. т в год за счет вскрытия запасов железистых кварцитов нижележащего горизонта, а также строительство новой шахты. Всего за 2012 г. на закупку нового оборудования компания направила 235 млн. руб.

ООО "Металл-групп" (входит в украинский "Смарт-холдинг" Вадима Новинского и Андрея Клячкио) на базе Яковлевского месторождения продолжает строительство горнодобывающего предприятия по добыче богатых железных руд подземным способом проектной мощностью 4,5 млн. т железной руды в год. Его выход на проектную мощность предусмотрен в 2016 г.

На Михайловском ГОКе "Металлоинвеста" в Курской области продолжается строительство обжиговой машины №3 (проект реализуется с 2007 г.). Общая сумма инвестиций в строительство оценивается в 13 млрд. руб., в 2012 г. более 5,5 млрд. руб. холдинг "Металлоинвест" планировал направить на строительно-монтажные работы и закупку необходимого оборудования. Закончить строительство обжиговой машины планируется в декабре 2013 г.

Продолжается реализация инвестпроектов не только в добывающей сфере, но и в области проката. На сегодняшний день практически завершена вторая этап программы техперевооружения и развития с 2007 г. по 2012 г. НЛМК. Всего в этот период в строительство и приобретение основных средств на липецкой площадке вложено 163 млрд. руб. Главным направлением программы стало увеличение сталеплавильных мощностей на 36% (всего по группе НЛМК рост мощностей за пять лет составил 70%) за счет развития доменного и сталеплавильного производств в Липецке. Ключевой проект - строительство до-

менной печи "Россиянка", после пуска которой увеличены производственные мощности по выплавке чугуна на 3,4 млн. т. На липецкой площадке в доменном производстве ведется строительство установок по вдуванию пылеугольного топлива (ПУТ). Планируется постепенное освоение этой технологии в 2013-2014 гг., ее применение может охватить до 90% всего доменного производства. Технология ПУТ позволяет сокращать потребление природного газа и кокса при производстве чугуна за счет вдувания в домну энергетического угля.

Кроме того, в конце 2012 г. в Белгородской области был анонсирован новый проект строительства сталелитейного и трубопрокатного предприятий ООО "Пролф" бывшего петербургского банкира Дмитрия Ходаркевича с партнерами. Речь шла о двух производствах - сталелитейном и трубопрокатном - мощностью 1,15 млн. труб в год. Выход на проектную мощность запланирован на середину 2018 г. Стоимость проекта - 188 млрд. руб. Сырьевой базой для компании может стать Яковлевский рудник.

В свою очередь, значительно усугубились проблемы одного из действующих предприятий, ОАО "Липецкий металлургический завод (ЛМЗ) "Свободный сокол"" (контролируется, как считается, совладельцами банка "Тульский промышленник"), которые начались еще в 2010 г. Выручка "Свободного сокола" в 2011 г. снизилась до 3,3 млрд. руб. против 6,26 млрд. в 2010 г., следует из опубликованной годовой отчетности предприятия. Чистый убыток завода, соответственно, также вырос до 825 млн. руб. с 618 млн. годом ранее. В отчетном периоде предприятие произвело 135,4 тыс. т чугуна, тогда как в 2010 г. - 430,3 тыс. т. "Соотношение цены чугуна на внешних и внутренних рынках и себестоимость его производства вынудили предприятие начиная с января 2011 г. работать с одной доменной печью, а с октября 2011 г. остановить и вторую доменную печь", - отмечали тогда в "Свободном соколе". При этом основной причиной снижения эффективности деятельности предприятия называли отсутствие у ОАО «ЛМЗ» собственной сырьевой базы. "Завод не входит ни в один сырьевой холдинг, поэтому вынужден покупать сырье по самым высоким рыночным ценам", - резюмировали на предприятии. Чтобы не зависеть от колебания цен на чугун на мировом рынке, завод пытается переориентироваться на выпуск продукции с более высокой добавленной стоимостью - труб из чугуна с шаровидной формой графита. Производство труб за 2011 г. составило 55,3 тыс. т, увеличившись по сравнению с 2010 г. на 21,6%. Впрочем, это не спасло предприятие от долгов, и в конце сентября 2012 г. на нем была введена процедура наблюдения. Кроме того, завод перевыпустил 25,1 млн. своих акций из-за снижения стоимости чистых активов в 5 тыс. раз.

В ОАО "Комбинат КМАруда" отметили, что всю свою продукцию реализуют внутри холдинга "Кокс". "Общая благоприятная ситуация на рынке металлургической продукции, конечно, сказывается и на нашей компании. Если сравнивать такой показатель, как рентабельность по EBITDA по дивизиону "Руда и чугун", куда также входит ОАО "Тулачермет", за первое полугодие 2012 г. по сравнению с тем же периодом 2011 г. можно увидеть сокращение - с 18 до 12%. Однако в целом группа демонстрирует стабильные финансовые результаты благодаря устойчивой вертикально интегрированной структуре бизнеса и гибкой сбытовой политике", - отмечают на предприятии. Выручка комбината за девять месяцев 2012 г. снизилась по сравнению с тем же периодом 2011 г. (4,774 против 5,130 млрд. руб. годом ранее). Чистая прибыль предприятия составила 1,520 против 1,870 млрд. руб. в 2011 г. Производственные результаты группы "Кокс" находятся примерно на уровне прошлого года. Компания сохранила

объемы добычи кварцитов, достигнутые в предыдущем году: было добыто 4,8 млн. т железной руды (4,779 млн. т в 2011 г.) и получено 2,241 млн. т железорудного концентрата (2,25 млн. т в 2011 г.). Имеющиеся мощности комбината используются полностью, поэтому на 2013 г. ставится цель обеспечивать достигнутый объем добычи кварцитов и производства концентрата, отметили на комбинате.

Выпуск железной руды (концентрата и аглоруды) холдинга "Металлоинвест" в 2012 г. остался примерно на уровне 2011 г. - производством снизилось почти на 1%, составив 39,8 млн. т. По данным компании, это связано с "проведением ремонтных работ в период ценового спада". При этом отгрузка железной руды упала на 1,7% до 12,5 млн. т. Объем выпущенных окатышей, напротив, увеличился на 1% по сравнению с 2011 г. и достиг показателя 22,6 млн. т. Прирост горячебрикетированного железа составил 0,4% (5,2 млн. т). Что касается выработки чугуна и стали, то здесь наблюдается снижение показателей на 15,2% (до 2,1 млн. т) и 3,5% (до 5,6 млн. т) соответственно. Наиболее заметна динамика выплавки чугуна и стали - она сократилась до 2,1 млн. т (-15,2%) и 5,6 млн. т (-3,5%) соответственно. Снижение также обусловлено "выполнением капитальных ремонтов". Почти на треть (28%) уменьшилась отгрузка чугуна и составила 0,8 млн. руб. Отгрузка стальной продукции снизилась на 2,3% - до 5,1 млн. т. По итогам 2012 г. поставки железорудной продукции отечественным предприятиям достигли 14,8 млн. т, увеличившись на 62,8%. При этом значительно сократились поставки в Китай - на 48,1% до 5,3 млн. т. Его доля в общем объеме отгрузок железорудной продукции составила 18,1%. Выручка холдинга за девять месяцев 2012 г. составила 12,883 млрд. руб. (за тот же период 2011 г. - 10,853 млрд. руб.), чистая прибыль - 12,664 млрд. руб. (10,285 млрд. руб. в 2011 г.).

На НЛМК строительство "Россиянки", а также нового 300-тонного конвертера обеспечили рост выпуска стали на основном предприятии в Липецке до 12,4 млн. т в год, а по группе в целом - 15 млн. т (рост на 25% к уровню прошлого года). По данным компании, это самый динамичный рост во всей стальной индустрии за последние годы: российские активы НЛМК произвели около 20% всей стали в стране. При этом финансовые показатели группы показали отрицательную динамику, что демонстрирует снижение платежей НЛМК в бюджет Липецкой области. За девять месяцев 2012 г. они упали на 25% к аналогичному периоду прошлого года, в том числе снижение по налогу на прибыль составило 53% при росте других налоговых платежей, сборов, отчислений. "Уменьшение перечислений по налогу на прибыль связано с ухудшением финансового результата НЛМК, что соответствует общеотраслевым тенденциям, связанным с кризисом, - снижением цен, а также инфляции тарифов на услуги естественных монополий, влияющих на уровень себестоимости реального сектора", - отметили в пресс-службе предприятия. На 30 сентября 2012 г. показатель чистого долга составил \$3,4 млрд. - по данным группы, один из самых низких в стальной отрасли России. Благодаря низкой себестоимости и сбалансированному портфелю продаж компания частично компенсирует негативное влияние внешних факторов на финансовые показатели. Тем не менее НЛМК ожидает снижение выручки в четвертом квартале на 5-10% на фоне сокращения цен, вызванного продолжающимся кризисом и сезонными факторами, и дальнейшее сокращение прибыли. В связи со слабой рыночной конъюнктурой и сезонным снижением активности потребителей в четвертом квартале цены на стальную продукцию достигли минимальных значений 2012 г. В начале первого квартала 2013г. в ряде регионов возможен небольшой рост спроса, связанный с пополнением запасов, прогнозируют на предприятии.

Трудности второй половины 2012 г. практически для всех участников рынка были традиционно ожидаемы и связаны, как и в прошлом году, со снижением цен на металлургическую продукцию. По итогам 2012 г. цены снизились в среднем на 15-18% год-к-году для разных продуктов, причем основное снижение произошло во второй половине года и минимум по ценам был достигнут в ноябре-декабре. Замедление спроса в четвертом квартале, в свою очередь, является общей внутренней отраслевой тенденцией в связи с окончанием в стране строительного сезона в сентябре-октябре. Аналитик по металлургии ООО "Уралсиб Кэпитал" Валентина Богомолова отметила, что НЛМК на фоне других сталеплавильных производств выделился значительным приростом мощностей и производства год-к-году за счет пуска "Россиянки". "В это время другие компании в большей степени ощутили на себе последствия кризисных явлений, показав падение производства, особенно во втором полугодии, когда рост традиционно замедляется. Это связано с осенне-зимним периодом, причем обычно падение внутреннего спроса частично компенсируется ростом экспорта в страны Ближнего Востока. Но там второй год революции, что добавляет к общим макроэкономическим причинам спада фактор региональной нестабильности. В Европе экспорт ослабел, ряд металлургов заявлял о закрытии европейских активов, на быстрое восстановление этого рынка мы не рассчитываем, поэтому результаты компаний по первому кварталу будут ожидаемо слабыми. Но ожидается небольшой рост спроса, общемировое оживление за счет увеличения китайского спроса после окончания китайского нового года и возможного объявления там мер по стимулированию экономики в конце февраля, а также начала строительного сезона в России в конце марта", - добавляет Богомолова.

Аналитик финансовой группы БКС Олег Петропавловский, в свою очередь, согласен, что минимальное снижение показателей прибыли НЛМК в четвертом квартале на 3% (другие компании потеряли от 5 до 15%) является продолжением общей тенденции 2012 г. "Магнитогорский металлургический комбинат (ММК), ранее крупнейший поставщик стали в Иран, в минувшем году значительно увеличил поставки на внутренний рынок из-за закрытия экспорта стали в эту страну в рамках введенных против нее санкций. При этом НЛМК за счет более низкой себестоимости производства и выгодного расположения в регионе, который потребляет большое количество проката, обошел и ММК, и "Северсталь", - подчеркнул Олег Петропавловский.

В целом аналитики прогнозируют, что с 2012 г. по 2016 г. отрасль ожидает слабый рост с учетом того, что основные компании будут концентрировать свое внимание на повышении эффективности производства и снижении издержек, а не на строительстве новых активов и увеличении выпуска продукции. На фоне глобального переизводства стали в мире - примерно четверть мощностей по производству стали на планете убыточны - это вполне логично. Такие задачи уже поставлены перед новым управляющим директором НЛМК Сергеем Филатовым. "В отличие от своего предшественника, основной целью которого был рост масштабов производства, Филатов сосредоточится на достижении большей эффективности предприятия, переходе к качеству и оптимизации производства", - пояснили в пресс-службе группы.

Горнодобывающие черноземные активы "Металлоинвеста" и НЛМК традиционно дают хорошие результаты, отмечает Валентина Богомолова. "Михайловский и Лебединский ГОКи разрабатывают тот же железорудный бассейн Курской магнитной аномалии, что и НЛМК, впрочем, как и Коробковское ("Комбинат КМАруда") и Яковлевское месторождения ("Металл-групп"), эти активы по-прежнему остаются привлекательными в силу сравнительно малых затрат на добычу и высокого качества рудного тела", - на-

поминает аналитик. По мнению госпожи Богомоловой, планы по наращиванию добычи на Стойленском ГОКе, в частности, ложатся на тенденцию общего смещения акцента с увеличения сталеплавильных мощностей на рост объемов добычи. "Цены на руду сейчас ниже, чем были в период пика, скажем, в I квартале 2011 г. цены на концентрат железной руды в Китае составили около \$180/т, а в настоящее время спотовые цены на концентрат железной руды в Китае находятся на уровне \$150/т, но строить фабрику окомкования по-прежнему выгодно, к тому же окатыши - это премиальный железорудный продукт", - считает Валентина Богомолова.

Смещение акцента на добычу, по мнению госпожи Богомоловой, происходит на фоне смещения добавленной стоимости от производства стали в сырьевой сектор. "Сегодня более 60% ее уходит производителям сырья - руды и угля, хотя еще десять лет назад в этом вопросе был паритет 50 на 50, а 15 лет назад сталепроизводители получали порядка 80% добавленной стоимости. Это происходит, в первую очередь, из-за Китая, где не могут нарастить производство сырьевых материалов из-за нехватки месторождений, но активно наращивают перерабатывающие активы. В связи с этим сырьевой вопрос ставят перед собой и наши металлурги, выстраивая стратегии инвестирования в увеличение и расширение не производства, а добычи. Мероприятия по модернизации заявляются, но планов по развитию новых мощностей практически нет, в том числе и в мире", - поясняет Валентина Богомолова.

Олег Петропавловский, напротив, считает, что сейчас период волатильности закончился и соотношение маржинальности между добычей и переработкой составляет примерно 50 на 50: "В 2007 г. основная часть маржи металлургического бизнеса приходилась на сталь, в 2008 г. сместилась на сырье, в 2009 г. - снова в сталь, к 2012 г. ситуация стабилизировалась". Петропавловский полагает, что это может быть критичным для НЛМК, который "привык быть полностью обеспеченным сырьем", но "после введения новой домны этот параметр составляет лишь 80%". Чтобы нивелировать данный фактор, компания ожидаемо расширяет свои возможности в имеющемся Стойленском ГОКе. "У группы "Кокс" ситуация хуже, поскольку выше себестоимость продукции и нет высокого передела. Но при этом НЛМК до сих пор не интегрирован

в угольный бизнес, это единственное необходимое для производства стали сырье, которым не располагает группа и которое приходится закупать", - подчеркивает Петропавловский.

При этом он соглашается, что планы по развитию новых мощностей сейчас неактуальны. На этом фоне проект ООО "Пролф" в Белгородской области кажется аналитику "более чем смелым". "Внутренний рынок готовых бесшовных труб сейчас в избытке, экспорт слишком дорогостоящий, существующие российские предприятия недозагружены на полные мощности, при этом производство Челябинского трубопрокатного завода останавливалось дважды за последние два года из-за отсутствия заказов", - поясняет эксперт. По его мнению, строительство нового завода в этой ситуации будет "явно лишним". "Возможно, ситуация к моменту пуска предприятия в части экспорта изменится и рынок восстановится. Но даже в этом случае спросом будет пользоваться сталь, но не готовые трубы", - резюмирует Петропавловский.

В качестве поиска оптимизирующего фактора в 2012 г. можно рассматривать льготы по налогу на добычу полезных ископаемых (НДПИ) в труднодоступных местах, введения которых пытался добиться целый ряд металлургических компаний. По итогам 2012 г. НДПИ, традиционно один из главных источников федерального бюджета, продемонстрировал уверенный рост - плюс 20% (2,459 трлн. руб. в 2012 г. против 2,042 трлн. руб. в 2011 г.). НЛМК, являясь владельцем двух лицензионных участков коксующихся углей в Кузбассе и в Республике Коми (район Крайнего Севера), также считает, что "назрела необходимость" решить вопрос о льготах в малонаселенных и труднодоступных районах без необходимой инфраструктуры. В "КМАруде" также поддерживают инициативу желающих добиться льгот по НДПИ для предприятий, работающих в особых условиях. "Было бы целесообразно предоставлять льготу предприятиям, осуществляющим подземный способ добычи полезных ископаемых (отходы обогащения складированы в отработанных камерах шахты), не выводящих из обращения огромное количество плодородной земли и оказывающих несравнимо меньший вред экологии регионов, чем при открытом способе добычи", - отметили на предприятии. ([Коммерсант/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## УЗБЕКИСТАН

### В НАВОИЙСКОЙ ОБЛАСТИ

#### РЕАЛИЗУЕТСЯ ПРОЕКТ ПО ИЗВЛЕЧЕНИЮ МЕТАЛЛОВ ИЗ ГОРЮЧИХ СЛАНЦЕВ

Реализация проекта по извлечению металлов из горючих сланцев началась в Навоийской области Узбекистана на базе месторождения Сангрунтау. "Финансирование проекта на \$250 млн. будет осуществляться за счет средств зарубежных кредитов и республики", - сообщил журналистам представитель Кабинета министров.

Он напомнил, что в октябре 2012 г. российское ФГУП "Институт Атомэнергопроект" (Санкт-Петербург) завершило для компании "Узбекнефтегаз" разработку предварительного проекта сооружения сланцеперерабатывающего завода на месторождении Сангрунтау. Проект ориентировочной стоимостью \$600 млн. предусматривает также переработку 8 млн. т сланца и производство до 1 млн. т нефтепродуктов в год. Запасы горючих сланцев в Узбекистане оцениваются специалистами в 47 млрд. т. Выход дизельной фракции из смолы сланцев месторождения Сангрунтау составляет порядка 30%, что является наиболее высоким показателем среди основных месторождений данного типа в республике. ([БизнесТАСС/Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

**ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно получить из архива любой номер журнала "Металл Украины" в виде файла, заказав его любым удобным Вам способом (e-mail, факс, почта) и сделав 100-процентную предоплату. Номера журнала за 1997 - 2002 гг. находятся в свободном доступе на нашем сайте.**

**УКРАИНА****АВСТРАЛИЙСКАЯ KORAB RESOURCES LTD ПРИСТУПИЛА К РАЗРАБОТКЕ МЕСТОРОЖДЕНИЯ БОБРИКОВО**

Австралийская горнодобывающая компания Korab Resources Ltd приступила к разработке пред-ТЭО (pre-feasibility study) освоения золоторудного месторождения Бобриково в Луганской области в Украине, сообщает компания. Компания оценивает инвестиции до начала промышленной добычи на месторождении в \$700 тыс. Ежегодная добыча на Бобриково ожидается в пределах 60-70 тыс. унций (порядка 2 т) золота в год. Запасы оцениваются в 2,04 млн. унций (63,5 т) золота. В настоящее время "Луганск Золото" - дочернее предприятие Korab Resources уже добыло на месторождении 340 тыс. т руды с содержанием 32 тыс. унций золота. Кроме этого добыто 700 тыс. т бедной руды с содержанием до 0,8 г/т золота, которая может быть использована для извлечения драгметалла в будущем. Кроме Украины, Korab Resources Ltd имеет проект по освоению месторождения Мелроуз в Австралии с запасами 340 тыс. унций (10,6 т) золота. Акции компании торгуются на австралийской фондовой бирже (ASE). (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ****СВЕРДЛОВСКАЯ ОБЛАСТЬ В 2013 ГОДУ ИНВЕСТИРУЕТ В ДОБЫЧУ ЗОЛОТА 2,3 МЛРД. РУБ.**

Общий объем инвестиций на развитие золотодобывающих предприятий Свердловской области в 2013 г. составит 2,3 млрд. руб., что соответствует уровню 2012 г., сообщил заместитель министра природных ресурсов и экологии Свердловской области Александр Еремин на совещании, посвященном подведению итогов отрасли, в Краснотурьинске. Инвестиции золотодобывающих предприятий региона на геологоразведочные работы в 2013 г. составят 503 млн. руб., что также соответствует уровню инвестиций прошлого года. По его словам, в 2012 г. объем добычи золота в Свердловской области сократился на 13%, серебра - на 35%, платины - на 29%. (Интерфакс/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЧУКОТКА В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛА ДОБЫЧУ ЗОЛОТА**

Предприятия Чукотского АО в январе-феврале увеличили добычу золота на 4% по сравнению с аналогичным периодом годом ранее - до 2,426 т, серебра - снизили на 8,3% до 24,967 т, сообщил представитель департамента промышленной политики автономного округа. В настоящее время добыча драгметаллов в регионе ведется тремя горнорудными предприятиями, добыча на россыпях носит сезонный характер, и обычно начинается в конце мая.

В первые два месяца предприятия региона добыли: Чукотская ГГК (принадлежит Kinross Gold) добыла 2068,8 кг (-3,2 кг) золота, и 23,78 т (-12,6%) серебра; ООО "Рудник Каральвеем" (принадлежит Льву Леваеву) - 231,341 кг золота (-31,7 кг) и 27,4 кг серебра - приблизительно на уровне прошлого года; ООО "Рудник Валунистый" (принадлежит Millhouse Group Романа Абрамовича) добыл 125,687 кг золота, и 1159,4 кг серебра.

В середине 2012 г. ООО "Региональная ГРК" (структура Millhouse Group) купило у ООО "А/С Чукотка" предприятие ООО "Рудник Валунистый", осваивающего одноименное золоторудное месторождение в Чукотском АО с балансовыми запасами 8,5 т золота и 129 т серебра. По данным Чукотнедр, ООО "Рудник Валунистый" по итогам 2011 г. снизил добычу золота на 35% до 0,9 т по сравнению с 2010 г. (1,386 т). В 2012 г. предприятие добыло около 241 кг золота. Всего по результатам 2012 г. предприятия Чукотского АО снизили добычу золота на 7,32% до 18,176 т, серебра - на 10,68% до 190,165 т. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**СТАТИСТИКА****ВЫПУСК ПЛАТИНЫ И ЕЕ СПЛАВОВ ВЫРОС ЗА ДВА МЕСЯЦА 2013 ГОДА, ПАЛЛАДИЯ - УПАЛ**

Производство платины и ее сплавов в России за 2 месяца увеличилось на 3,9%, палладия и его сплавов - снизилось на 8,7% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Об этом сегодня сообщает Росстат. Росстат не приводит абсолютные показатели производства продукции. При этом производство платины и ее сплавов в феврале увеличилось на 16,7% по сравнению с февралем 2012 г. и выросло на 2,6% по сравнению с январем 2013 г. Производство палладия и его сплавов в феврале снизилось на 20,2% по сравнению с февралем 2012 г. и упало на 31% по сравнению с январем 2013 г. (Бизнес-Тасс/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ДОБЫЧА ЗОЛОТА И СЕРЕБРА УВЕЛИЧИЛАСЬ**

Добыча золота в России за 2 месяца увеличилась на 12,6%, серебра - на 11,6% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Об этом сообщил Росстат, не приводя абсолютные показатели производства. При этом добыча золота в феврале увеличилась по сравнению с январем на 2,9% и выросла на 14,7% по сравнению с февралем 2012 г. Добыча серебра в феврале снизилась на 1,7% по сравнению с январем и увеличилась на 17,5% по сравнению с февралем 2012 г. Производство золота необработанного в слитках за 2 месяца выросло на 13,2% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Добыча алмазов в России за 2 месяца снизилась на 6,6%. (Бизнес-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**НОВОСТИ КОМПАНИЙ****ОАО «ЮЖУРАЛЗОЛОТО ГРУППА КОМПАНИЙ» (ЮГК) В 2013 ГОДУ ПЛАНИРУЕТ УВЕЛИЧИТЬ ДОБЫЧУ**

ОАО "Южуралзолото ГК" в 2013 г. планирует увеличить добычу золота на своих предприятиях на 54% по сравнению с предыдущим годом - до 10 т, сообщили в компании со ссылкой на председателя совета директоров Романа Бергера. В планах компании увеличить добычу драгметалла на предприятиях Челябинска в 2013 г. до 6 т с 5 т в 2012 г., сказал Бергер. В апреле ЮГК планирует начать пуско-наладочные работы на новой золотоизвлекательной фабрике (ЗИФ) на Березняковском месторождении в Еткульском районе области мощностью 450 тыс. т руды, и производительностью до 2 т золота в год. В 2013 г. фабрика даст первые 400 кг золота из упорной руды месторождения. ОАО "Южуралзолото ГК" одна из первых десяти крупнейших золотодобывающих компаний России. По итогам 2012 г. увеличила производство золота на своих предприятиях на 27% до 6,5 т. Активы ЮГК включают месторождения в Челябинской области (действующие - Светлинское, Кочкарское, Березняковское, Западный Курасан, а также лицензии на геологоразведку и опытно-промышленное производство - Наилинский, Осейский, Алтын-Таш, Зайцевское), в Забайкальском крае (ООО "Дарасунский рудник"), в Республике Хакасия (ОАО "Коммунарковский рудник"). Группа также разрабатывает месторождения россыпного золота в Красноярском крае (ООО А/С "Прииск Дрожный"). (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **ОАО «ГОРНОДОБЫВАЮЩАЯ КОМПАНИЯ «БЕРЕЛЕХ» РАЗРАБОТАЕТ 30 ТОНН ЗОЛОТА НА КОЛЫМЕ**

ОАО "Горнодобывающая компания "Берелех" (Магаданская обл., Сусуманский район) планирует приступить к освоению погребенных золотых россыпей, которые образовались в ледниковый период и сейчас расположены на глубине от 40 до 150 м. На территории Сусуманского района насчитывается 41 погребенная россыпь с запасами категории С1 в размере более 30 т золота.

"Основная часть старых месторождений давно отработана, поэтому чтобы добраться до золотоносных песков, россыпникам приходится вскрывать 12-15 м торфов. Но оказалось, что и это не предел. Есть еще так называемые погребенные россыпи, которые образовались в ледниковый период. Двигаясь по долине, ледник нагреб мощный слой скальной породы, который накрыл золотоносные пески. На нашей территории насчитывается 41 погребенная россыпь на глубине от 40 до 150 м. Это целиковые залежи категории С1", - отмечает обладминистрация.

С 2009 г. после установления высоких рыночных цен на золото ГДК "Берелех" реально смогло заниматься вопросами освоения глубокозалегающих запасов россыпного золота и приступить к их промышленному освоению, отмечает Колпиков. С ноября 2011 г. по 2012 г. ОАО "Иргиредмет" осуществляло подготовку проектной документации "Разработка подземным способом балансовых запасов погребенных россыпей ручьев Раковский и Болотный ОАО "ГДК "Берелех" в Сусуманском районе Магаданской области". К настоящему времени проектные работы завершены и документация направлена на рассмотрение в ФАУ "Главгосэкспертиза России". На стадии проектирования ОАО "ГДК "Берелех" уже вложило в данный проект свыше 60 млн. руб. В 2013 г. планируется направить еще порядка 50 млн. руб. В ближайšie год-два предприятие будет частично перепрофилироваться на более технологичный подземный способ добычи. Данный переход потребует значительных финансовых ресурсов, а также привлечения специалистов, сказал Колпиков. Общие инвестиции ГДК "Берелех" в производство в 2013 г. составят 621,2 млн. руб. Компания планирует добыть в 2013 г. не менее 1,6 т золота. ГДК "Берелех" образована в 1997 г. при реорганизации Берелехского ГОКа, одного из старейших горнодобывающих предприятий Магаданской области. Горная компания осуществляет производственную деятельность на территории Сусуманского, Ягоднинского и Хасынского районов Магаданской области, выполняя добычу россыпного золота открытым раздельным способом, а также геологоразведочные и эксплуатационные работы на принадлежащих предприятию 54 лицензионных участках. С даты образования силами ОАО "ГДК "Берелех" добыто из недр свыше 23 т россыпного золота при среднегодовом объеме 1,8 т. Для поддержания данного уровня золотодобычи предприятие перерабатывает в год свыше 17 млн. куб. м горной массы. Обеспеченность горнодобывающего предприятия минерально-сырьевой базой (по запасам промышленных категорий) при сохранении текущего уровня золотодобычи составляет порядка 9 лет. (Бизнес-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **ЗАО «ЗОЛОТО СЕВЕРНОГО УРАЛА» В 2012 ГОДУ СНИЗИЛО ДОБЫЧУ**

ЗАО "Золото Северного Урала" (ЗСУ, входит в "Полиметалл") в 2012 г. сократило производство золота на 4,6% до 4770 кг, сообщил управляющий директор ЗАО Андрей Новиков. "В 2011 г. мы переваливали по производству золота за 5 т, в 2012 г. было произведено 4770 кг золота", - сказал он. Объем производства серебра в 2012 г. вырос втрое. "В 2011 г. производство составляло около 2 т, в 2012 г. - порядка 6 т, потому что вовлекли в разработку руду Дегтярского месторождения, богатого на серебряную составляющую", - отметил он. (Интерфакс/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **ОАО «ПОЛИМЕТАЛЛ» В 2013 ГОДУ УВЕЛИЧИТ ПРОИЗВОДСТВО ЗОЛОТА НА АЛБАЗИНО**

Polymetal International в 2013 г. планирует увеличить производство золота в концентрате на месторождении Албазино в Хабаровском крае на 13% до 205 тыс. унций (6,37 т) и снизить себестоимость на 7% до \$734/унция по сравнению с 2012 г. Капитальные затраты в Албазино по бюджету запланированы на 2013 г. в \$19 млн., в том числе около \$10 млн. - на геологоразведку Албазино-2 (вторая очередь развития проекта). Polymetal приобрел Албазино в 2006 г. за \$7 млн. Активная геологоразведка началась в 2007 г., резервы и ресурсы по кодексу JORC резервы были подтверждены в 2008 г. Строительство обогатительной фабрики на Албазино началось в 3-м квартале 2008 г. Первый сухой концентрат был получен в апреле 2011 г., и на проектную мощность фабрика вышла в 2012 г. Открытые горные работы на Албазино планируются до 2023 г. Общие капитальные затраты на реализацию проекта в 2008-2012 гг. составили \$398 млн., в том числе \$56 млн. в геологоразведку. Запасы Албазино по кодексу JORC по состоянию на 1 января составляют 1,831 млн. унций (56,95 т) золота, ресурсы - 3,721 млн. унций (115,7 т). Среднее содержание золота в запасах составляет 4,3 г/т, в ресурсах - 4,6 г/т. (Бизнес-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **ОАО «ПОЛИМЕТАЛЛ» В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО ЗАПАСЫ ДРАГМЕТАЛЛОВ**

Крупнейший производитель серебра в РФ «Полиметалл» увеличил запасы руд драгоценных металлов в 2012 г., но не смог компенсировать их снижение за 2011 г. Доказанные и вероятные запасы руды Полиметалла выросли по кодексу JORC на 6% в 2012 г. до 15,1 млн. унций в золотом эквиваленте в основном благодаря конвертации ресурсов в резервы на пяти месторождениях в Хабаровском крае и Магаданской области, сообщила компания 13 марта.

При этом в 2011 г. запасы «Полиметалла» сократились на 10%, а по состоянию на середину прошлого года Полиметалл фиксировал увеличение запасов на 7% до 15,3 млн. унций в эквиваленте. "Прирост запасов на наших действующих проектах компенсировал истощение и увеличил сроки разработки, тогда как новые подсчеты ресурсов, особенно на месторождении Албазино, закладывают основу для следующего поколения наших активов, - приводит компания слова гендиректора Виталия Несиса. - Мы ожидаем дальнейшего увеличения запасов в 2013 г."

Запасы золота увеличились по сравнению с 1 января 2012 г. на 5% до 9,6 млн. унций, серебра - на 4% до 307,6 млн. унций, меди - на 91 процент до 82.900 т в основном за счет месторождений Цоколь, Дальнее, Авлаякан, Озерное и Гольцовое, сообщил «Полиметалл». Минеральные ресурсы, которые менее изучены и экономически просчитаны по сравнению с запасами, выросли на 1 января на 35% до 18,7 млн. унций в золотом эквиваленте, в том числе золотые ресурсы составили 14,9 млн. унций, увеличившись за год на 43%, говорится в сообщении. Золотой эквивалент представляет собой приведенный к золоту показатель веса драгоценных металлов.

«Полиметалл», крупнейшими акционерами которого являются группа PPF чешского предпринимателя Петра Келлера и бизнесмены Александр Несис и Александр Мамут, рассчитывает произвести 1,2 млн. унций в золотом эквиваленте в 2013 г., включая 760.000-800.000 унций золота, 23-24 млн. унций серебра и 5.000-6.000 т меди. (Reuters/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «ПОЛИМЕТАЛЛ» УВЕЛИЧИТ  
МОЩНОСТИ ООО «АМУРСКИЙ ГИДРОМЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (АГМК)**

Polymetal International может увеличить мощность переработки Амурского гидрометаллургического комбината Хабаровском крае в 1,6 раза до 375 тыс. т золотосодержащего концентрата в год по сравнению с ранее озвученными планами. Таким образом, при переработке 375 тыс. т концентрата в год АГМК сможет производить более 20 т золота ежегодно. Ранее компания планировала перерабатывать на АГМК концентрат с месторождения Албазино (включая 1-ю и 2-ю очереди) в Хабаровском крае. При этом производительность АГМК должна составить 225 тыс. т концентрата в год. Ожидается, что в этом случае к 2014 г. производство на АГМК составит более 400 тыс. унций (12,4 т) золота в год.

Компания рассматривает возможность вовлечения в переработку АГМК концентрата с Майского месторождения на Чукотке помимо Албазинского. Объем переработки в этом случае планируется в 325-375 тыс. т концентрата в год. Однако для этого будет необходимо строительство второго автоклавного передела (РОХ). Амурский гидрометаллургический комбинат - первое производство в РФ, использующее технологию автоклавного окисления для получения золота из концентрата упорных руд. Строительство АГМК завершено в декабре 2011 г., первый слиток золота был отлит в апреле 2012 г. (Бизнес-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «СЕЛИГДАР» НА ТРЕТЬ УВЕЛИЧИТ ЗАПАСЫ ЗОЛОТА**

Золотодобывающий холдинг «Селигдар», ведущий добычу золота в Якутии, Бурятии, Алтайском крае и Оренбургской области, планирует представить на государственную экспертизу почти 32 т балансовых запасов рудного и около 500 кг россыпного золота категорий С1+С2 по итогам геологоразведочных работ.

Как сообщил начальник отдела геологоразведки компании Александр Кислый, в феврале в Территориальную комиссию по запасам Управления по недропользованию по Республике Саха (Якутия) был представлен отчет с подсчетом запасов по рудопроявлению Подгольное, опытно-промышленная отработка которого началась в прошлом году. Прирост запасов составил: балансовые запасы (С1+С2) 954 тыс. т руды, 2145 кг золота, 2365 кг серебра; забалансовые запасы (С1+С2) 1953 тыс. т руды, 3,011 т золота и 5,160 т серебра. После завершения буровых работ также будет проведен технико-экономический расчет инвестиционной привлекательности разработки первичных руд месторождения Самозовское. В 2013 г. планируется завершить буровые работы на месторождении Хвойное (Нижне-Якоитское рудное поле), разведка на котором начата в 2012 г. В марте также будут представлены на экспертизу материалы подсчета запасов месторождения Лунное. Составлен проект на геологоразведочные работы по месторождению Рябиновое - нового объекта холдинга, пуск которого будет осуществлен в текущем году. Проект прошел геологическую экспертизу и получил положительное заключение. Артель старателей «Сининда-1» - "дочка" холдинга - проводит геологоразведочные работы на рудное и россыпное золото в Республике Бурятия. В 2013 г. планируется проведение геологоразведочных работ на Нерундинском золоторудном месторождении, россыпи руч. Нижний Шаман и добыча россыпного золота в бассейне руч. Шаман. В результате геологоразведочных работ планируется прирост запасов по категориям С1+С2: 366 тыс. т руды, 2 т золота (рудное золото); 282 тыс. куб. м песков, 498 кг золота (россыпное золото).

7 февраля в Управлении по недропользованию по Алтайскому краю артель старателей Поиск выиграла аукцион по приобретению новых площадей: Восточной и Семеновской. Прогнозные ресурсы Восточной площади составляют 3,5 т золота. Прогнозные ресурсы Семеновской площади утверждены в количестве 8 т. Во втором полугодии завершатся технологические исследования руд месторождения Мурзинское-1, будут составлены ТЭО кондиций и проведен подсчет запасов. В 2013 г. холдинг также планирует провести горные и буровые работы на участке Октябрь Аниховской площади (Оренбургье). На сегодняшний день промышленный запас компании по категориям С1+С2, числящиеся на госбалансе, составляют порядка 100 т. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ПРОГНОЗ**

**В 2013 ГОДУ ПРОИЗВОДСТВО ЗОЛОТА УВЕЛИЧИТСЯ**

В 2013 г. производство золота в России вырастет на 3,5% в годовом выражении - до 234 т, сообщил глава Союза золотопромышленников России Сергей Кашуба. Добыча золота составит 208 т (148 т на коренных и 60 т на россыпных месторождениях), что на 4% выше уровня 2012 г. Попутное производство составит 17,5 т, вторичное - 8,5 т, что совпадает с итогами 2012 г. (Finmarket.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**УЗБЕКИСТАН**

**ГП «НАВОЙСКИЙ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (НГМК)  
ГОТОВИТСЯ К ДОБЫЧЕ ЗОЛОТА В ЦЕНТРАЛЬНЫХ КЫЗЫЛКУМАХ**

Навоийский горно-металлургический комбинат до конца года приступит к добыче золота на новом открытом карьере "Бессопантау" в Центральных Кызылкумах, сообщил газете "Новый Век" источник на комбинате. "Выход на проектную мощность - около 15 млн. куб. м руды в год запланирован в 2015 г., инвестиции составят \$60 млн., отметил собеседник газеты. НГМК является основным производителем золота и монопольным производителем урана в Узбекистане. Производство золота на НГМК в последние годы составляло более 60 т при общей добыче этого металла в республике около 90 т. Производственный комплекс НГМК объединяет четыре металлургических завода в Навои, Зарафшане, Учкудуке и Зармитане. (Regnum/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**МИРОВОЙ РЫНОК**

**HOCHSCHILD MINING В 2012 ГОДУ СНИЗИЛА ПРОИЗВОДСТВО СЕРЕБРА**

Производитель драгметаллов Hochschild Mining сократил прибыль на 32% в 2012 г. из-за снижения производства и цен на серебро и роста расходов. Показатель EBITDA составил \$385 млн. при прогнозах аналитиков в \$352 млн. Средняя цена продажи серебра снизилась на 10%, нивелировав небольшое повышение цены золота, сообщила компания, добывающая эти драгметаллы на месторождениях Перу и Аргентины. Себестоимость добычи в Перу выросла на 17%, а в Аргентине - на 12%. В этом году Hochschild ожидает инфляцию в 15-20% в Перу и 10-15% в Аргентине. Производство в прошлом году снизилось до 20,3 млн. тр. унций серебряного эквивалента из-за сокращения добычи на руднике Ages в Перу. В этом году компания планирует добыть 20 млн. унций серебряного эквивалента. Со второго полугодия 2014 г., когда должны войти в строй рудники Inmaculada и Crespo, Hochschild планирует повысить добычу на 50%. (Reuters/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ГАНА

### СТАТИСТИКА

#### В 2012 ГОДУ ПРОИЗВОДСТВО ЗОЛОТА УВЕЛИЧИЛОСЬ

Производство золота в Гане, второго по величине производителя в Африке, выросло на 17% в 2012 г. на фоне высоких цен на металл, стимулирующих высокую производительность компаний. Выпуск вырос с 3,6 млн. унций в 2011 г. до 4,2 млн. унций, что выше прогнозировавшегося комиссией по минеральным ресурсам страны уровня в 3,9 млн. унций. Золото является крупнейшим экспортным товаром западноафриканской страны. Цены на золото в среднем составляли в 2012 г. \$1668/унция по сравнению с \$1572 в 2011 г. Высокие котировки золота по-прежнему мотивируют горнодобывающие компании наращивать производство. Компании, среди которых Greenwood Village, Newmont Mining и Perseus Mining инвестировали около \$1 млрд. в прошлом году в золотодобычу в Гане. Вторая шахта Newmont в Акует мощностью 450 тыс. унций в год, как ожидается, начнет коммерческое производство в 2013 г. (Sogra/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## КИТАЙ

#### ХОЛДИНГ ZIJIN MINING GROUP В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛ ДОБЫЧУ ЗОЛОТА

Китайский государственный холдинг Zijin Mining Group в 2012 г. увеличил добычу золота на 12% до 32 т (1,03 млн. унций) по сравнению с 2011 г. Об этом говорится в сообщении Zijin со ссылкой на президента холдинга Чэнь Цзинхэ. По его словам выручка холдинга в 2012 г. выросла на 23% до \$7,76 млрд., чистая прибыль снизилась на 8% до \$836,267 млн. по сравнению с 2011 г.

За 9 месяцев 2012 г. Zijin увеличил производство золота на 13,6% до 66,625 т (2,142 млн. унций) по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. В том числе добыча золота увеличилась на 7,7% до 22,874 т (735,4 тыс. унций). Добыча серебра выросла за 9 месяцев на 16,8% до 100,364 т, меди - на 12,3% до 75,556 тыс. т, цинка - на 11,6% до 26,475 тыс. т. Производство меди за 9 месяцев 2012 г. составило 78,899 тыс. т против 325 т годом ранее, выпуск цинка снизился на 22,9% до 112,335 тыс. т, железорудного концентрата - увеличился на 24% до 1,77 млн. т.

Китайская Zijin Mining Group Co Ltd занимает в Китае первое место по добыче полиметаллических руд. Компания работает в 20 провинциях по всей стране и в 9 странах за рубежом. Zijin является крупнейшим производителем золота, вторым по объему производителем меди и пятым производителем цинка в Китае. Zijin в 2011 г. увеличила производство золота на 25% до 86,17 т по сравнению с 2010 г. В том числе добыча золота в 2011 г. снизилась на 1,9% до 28,628 т. В России Zijin владеет ООО "Лунсин", которое разрабатывает Кызыл-Таштыгское полиметаллическое месторождение в Туве. На сегодняшний день "Лунсин" уже инвестировала в проект с 2007 г. более 3,6 млрд. руб. До 2015 г. компания планирует еще инвестировать в развитие месторождения более 3 млрд. руб. (Бизнес-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## МОНГОЛИЯ

#### ПРАВИТЕЛЬСТВО ОТЗЫВАЕТ КЛЮЧЕВЫЕ ЛИЦЕНЗИИ НА УЮ-ТОЛГОЙ

По сообщению ресурса FT.com, правительство Монголии отзывает ключевые лицензии компании RioTinto на гигантское золотомедное месторождение Ую-Толгой. Как пишет журналист лондонского издания, RioTinto и правительство страны провели две встречи. Обе стороны не могут достичь договоренности о заканчивающемся \$6,6 млрд. финансировании проекта. RioTinto находится в состоянии ссоры с правительством Монголии из-за разногласий, касающихся расходов, будущих доходов, а также налогов с тех пор как власти страны встали на путь так называемого ресурсного национализма. Президент Монголии Цахиагийн Элбэгдорж обвинил компанию в излишней спешке и растрате предназначенных для рудника финансов. Монгольское правительство владеет 34 % Ую-Толгой. 27 февраля стало известно, что власти отозвали еще одну лицензию на добычу возле Ую-Толгой, принадлежащую компании Entree Gold. Стоит добавить, что 23 % Entree владеет RioTinto. Рудник Ую-Толгой рассчитан на производство более 544300 т меди, 18 т золота и 85 т серебра ежегодно. По оценкам, доходы с Ую-Толгой составят 30% экономики Монголии. (Золотодобыча/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ПЕРУ

### СТАТИСТИКА

#### ДОБЫЧА ЗОЛОТА И СЕРЕБРА В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛАСЬ

По данным Zolotonews.ru, в январе объемы золота и серебра в Перу сократились. Об этом сообщило Министерство энергетики и горной промышленности страны. Добыча серебра снизилась на 7,2% до 8,583 млн. унций, а выпуск золота упал на 25,1% до 378,162 тыс. унций в годовом выражении. (Zolotonews/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## СУДАН

#### ЗОЛОТОДОБЫЧА ДОСТИГНЕТ 150 ТОНН В ГОД

По данным Zolotonews.ru, золотодобыча в Судане может вырасти до 150 т в год, что даст выручку в \$8 млрд. Об этом заявил министр природных ресурсов Судана, Камаль Абдуль-Латиф. В прошлом году добыча валютного металла в Судане составила 50 т. Как сообщает Sudantribune, заявление о росте объемов золотодобычи было сделано на торжественном открытии нового золотого рудника Qbgbiñ, который является совместным предприятием Судана и компании Мороссап Managem. Разведанные запасы желтого металла на руднике Qbgbiñ оцениваются в 66 т. (Zolotonews/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

## УКРАИНА

## КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

## ПАО «КРЕМЕНЧУГСКИЙ СТАЛЕЛИТЕЙНЫЙ ЗАВОД»

## БОЛЬШЕ, ЧЕМ КТО-ЛИБО ДРУГОЙ, ПОДВЕРГАЕТСЯ ДИСКРИМИНАЦИИ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ

К регулярным претензиям российских железнодорожников по поводу украинского вагонного литья уже начинаешь понемногу привыкать. Но сейчас, возможно, они станут прелюдией к созданию нового крупного вагостроительного холдинга в пределах "Пространства 1520".

В начале марта администрация Российских железных дорог (РЖД) направила в Федеральную службу по надзору в сфере транспорта телеграмму с просьбой запретить эксплуатацию вагонов, в которых используется крупногабаритные литые детали производства ОАО "Алтайвагон" (2010 г. выпуска) и ПАО "Кременчугский сталелитейный завод" (2011 г. выпуска). Мотивация - участившиеся случаи сходов вагонов с колеи из-за излома боковых рам вагонных тележек, произведенных на этих предприятиях. Ространснадзор просьбу поддержал, предложив всем вагонладельцам внять требованиям РЖД. А самим провинившимся - "Алтайвагону" и КСЗ - было предложено отозвать из эксплуатации все боковые рамы, выпущенные соответственно в 2010 г. и 2011 г. "Алтайвагон" предложение Ространснадзора послушно принял. КСЗ - не откликнулся.

В Кременчуге считают, что у них процент брака ничуть не выше, чем у других производителей. Надо просто сопоставлять количество аварий с объемами производства вагонокомплектов. По последнему показателю КСЗ все еще остается лидером в СНГ. В упомянутом 2011 г. он изготовил более 30 тыс. вагонных рам (примерно в 5 раз больше, чем, например, "Алтайвагон"). Если всю эту продукцию теперь отозвать с рынка, то подобный шаг первым делом вгонит в панику российских грузоперевозчиков. Ведь их фактически лишат средств передвижения. Показательным примером может служить ситуация годичной давности, когда РЖД пыталась ввести запрет на погрузку в вагоны на тележках от КСЗ и еще одного украинского производителя вагонного литья - "Азовэлектростали". Речь тогда шла о потенциальном простом 40-50 тыс. единиц подвижного состава. Против такой инициативы выступило преимущественное большинство крупных транспортных компаний России, что вынудило РЖД существенно смягчить свои требования.

Впрочем, от травли Кременчугского сталелитейного завода там все равно не отказались. Именно это предприятие больше, чем кто-либо другой, подвергается дискриминации на российском рынке. Хотя если проанализировать статистику изломов рам в пересчете на единицу выпущенной продукции, то у российских "Уралвагонзавода" и "Промтрактор-промлита" заметно хуже. Да и если выбирать из двух украинских литейщиков, то на рамы "Азовэлектростали" у владельцев вагонов было гораздо больше нареканий, чем на аналогичную продукцию КСЗ. Тем не менее именно кременчугское предприятие, начиная с 2011 г., регулярно испытывает проблемы с сертифицированием своей продукции в России. Возникает навязчивое впечатление, что из него целенаправленно делают крайнего, отвечающего за все железнодорожные грехи.

В частности, в сентябре 2011 г. по заявкам РЖД российский "Регистр сертификации на федеральном железнодорожном транспорте" приостановил действие сертификата на кременчугские боковые рамы вагонных тележек. В декабре - возобновил. В феврале 2012 г. опять приостановил. В марте - возобновил. В декабре 2012 г. - очередная приостановка. В январе срок действия сертификата вообще истек. Теперь Кременчугскому сталели-

тейному необходимо обновить документ. А это вдвойне проблематичнее. С 13 февраля КСЗ остановился и когда сможет снова заработать - лучше не загадывать. Сначала дату пуска планировали на 1 марта, потом - на 10, теперь уже - на 1 апреля.

Но как раз сейчас РЖД имеет весьма удобный повод отказать украинскому заводу в выдаче нового сертификата. По ее данным, в нынешнем году из строя вышло уже 6 рам из кременчугского литья. До сих пор даже за год столько не набегало. Впрочем, по количеству изломов 2013 г. уверенно идет на рекорд. Только за январь-февраль произошло 20 таких случаев, тогда как за весь прошлый год зафиксировано 23 излома. Причем не выдерживает условий эксплуатации преимущественно свежее литье. Согласно статистике РЖД 75% изломов приходится на боковые рамы, не отработавшие даже 3 лет, т. е. своего гарантийного срока. Примечательно и другое: начиная с 2010 г. количество изломов всегда превышало 20 прецедентов в год, хотя, например, в 2001-2005 гг. такое случилось не чаще одного раза в год, или вообще не случилось. Приходится констатировать: за последнее десятилетие качество вагонного литья на рынке в целом снизилось. Но это прямое следствие высокого, местами даже ажиотажного, спроса на данную продукцию в 2010-2012 гг.

Резкое ухудшение статистики изломов, наблюдаемое с 2010 г., фактически совпало с периодом дефицита вагонного литья в СНГ, и особенно в России. За последние 3-4 года в самой Российской Федерации производство грузовых вагонов возросло примерно в 2 раза, а их закупки увеличились в полтора раза (с 60 тыс. единиц в 2008 г. до 90 тыс. - в 2012 г.). В таких условиях заказчики хватили вагонное литье чуть ли не прямо из печи. Столь бойкий спрос вынудил заводы по максимуму нарастить объемы выпуска литья, а внутренний контроль готовой продукции сделать максимально либеральным. Тот же Кременчугский сталелитейный завод в 2010 г. вдвое увеличил выпуск вагонных рам. При этом более 90% отливок успешно прошли заводской ОТК, хотя ранее этот показатель составлял 60-70%. Понятно, что при таких темпах вероятность попадания на рынок брака оказалась выше, чем раньше. Но подобным образом вели себя и другие литейщики, Все ковали железо, пока горячо. И не только они.

У железнодорожников и грузоотправителей - своя погоня за прибылью. Например, РЖД в попытках увеличить участковую скорость движения поездов до минимума сократила временные нормативы осмотра составов. На проверку исправности одного вагона путейщику на станции отводится примерно 20 секунд. Выявить за такое короткое время ту же трещину в раме весьма сложно. Если бы осмотры проводились тщательнее, то хотя бы часть тех аварий, перечень которых потрясает функционеры РЖД, можно было бы предупредить, не выпустив опасный вагон в путь. Не говоря уже о перегрузках вагонов, на которые ж/д-персонал уже давно приучен закрывать глаза. А ведь в условиях российского севера (большинство изломов происходит, как правило, зимой и за Уралом) даже одна лишняя тонна может стать фатальной для вагонной рамы.

Зато некачественное литье - превосходная отмазка. На него можно спихнуть все что угодно. Перегрузили вагон выше нормы, выпустили тележку без подрессоривания, не заметили стертые клинья, неквалифицированно подремонтировали вагон и т. д., и т. п. - так глубоко копают только в случае крупных крушений. А для всех мелких

сходов сегодня есть одно удобное оправдание - литейный брак. И все, с железнодорожного ведомства взятки гладки. Глава РЖД Владимир Якунин должен постоянно снимать шляпу перед производителями вагонного литья. Они служат для него отличным громоотводом. Однако под громы и молнии особенно часто попадает Кременчугский сталелитейный завод. И этот феномен, пожалуй, требует дополнительных объяснений.

Кременчугский сталелитейный завод все еще принято считать объектом группы ТАС, основанной экс-вице-премьером Сергеем Тигипко. Также, кстати, как и соседний завод с кременчугской пропиской - Крюковский вагоностроительный. Также, как и днепропетровский "Днепробаумаш". Структура собственности всех перечисленных предприятий никогда не была хрустально прозрачной, но в последнее время ее еще больше окутало туманом. Причем наплывы тумана почти всегда совпадали во времени с пиками нападков россиян на украинское литье. Впрочем, цель последних перетасовок прослеживалась достаточно четко - вывести из состава владельцев те компании, которые прямо ассоциируются с Тигипко и его группой.

В апреле прошлого года стало известно, что ТАС вышла из состава соучредителей Крюковского вагоностроительного завода, продав около 27% своих акций австрийской компании OW Capital Management. В декабре 2012 г. изменения уже коснулись "Днепробаумаша", где из рядов акционеров убрали компанию "ТЕКО-Днепрметиз". В феврале 2013 г. она же покинула и Кременчугский сталелитейный. В обоих случаях на смену представителю старой тигипковской обоймы пришли кипрские пешки - Sertaco Ltd, Devisal Ltd. Это, конечно, еще не означает, что С. Тигипко полностью распрощался с вагоностроением, но это достаточно четкий сигнал, что заводы приводят в готовность к возможным корпоративным сделкам. На то, кто может стать их участником в качестве покупателя, свет несколько проливает эпизод с Крюковским вагоностроительным заводом.

Его новым совладельцем оказался российский бизнесмен Станислав Гамзалов, которому и принадлежит OW Capital Management. А еще ему принадлежит завод металлоконструкций (ЗМК) в Энгельсе и завод "Балаково-Центролит" (оба - в Саратовской области России), а также "Аралвагон" в Казахстане. Все они хоть и интегрированы в вагоностроение, но пока ходят в ранге мелких производителей. Однако приращение к украинским активам может в корне изменить картину. В апогее может получиться даже корпорация, равная по мощностям "Уралвагонзаводу" и способная выпускать до 25 тыс. грузовых вагонов в год. Особенно если такие амбиции вынашивает не один С. Гамзалов, а и его давний партнер - Леонид Юрушев, человек не менее авторитетный в российском, а тем паче в украинском бизнесе. Вплоть до 2011 г. Л. Юрушев входил в наблюдательный совет ЗМК и числился владельцем акций завода. Сегодня его лично там нет, но следы остались. Остались его компании в регистре акционеров, его люди - в ревизионной комиссии.

Да и самостоятельно Л. Юрушев продолжает развивать ряд направлений в вагоностроительном бизнесе. В состав его "Интер Карс Групп" входят Криворожский дизельный завод, выпускающий некоторые модели грузовых вагонов, а также Верхнеднепровский машиностроительный завод и кролевецкий "Армапром", производящих вагонные комплектующие. Пару лет назад к ним в придачу был прикуплен и завод "Днепробаумашремстрой". Но что

самое важное, в первой половине 2000 г. именно Л. Юрушев выступал партнером С. Тигипко как на Кременчугском сталелитейном заводе, так и в ряде других вагонных активов в Украине. Правда, в 2005 г. между ними произошла серьезная размолвка, вылившаяся почти в год чуть ли не боевых действий вокруг КСЗ. В конце концов уйти с завода довелось Л. Юрушеву. Его фактически оттерли на периферию вагонного рынка. Но, возможно, он дождался шанса, чтобы вернуть себе все сполна. Было бы преувеличением приписывать организацию блокады украинского литья исключительно злому гению Л. Юрушева. Однако и умалчивать его лоббистские возможности не стоит. Ведь удалось же ему продвинуть верного человека на пост министра обороны Украины. Нынешний предводитель украинской армии Павел Лебедев в начале 2000 г. руководил Кременчугским сталелитейным заводом и в последующем конфликте акционеров твердо держался стороны Л. Юрушева. Как видим, не прогадал. Позже он возглавлял упоминающуюся выше "Интер Карс Групп". Нынче дослужился и до министра обороны.

А вот Владимир и Павел Приходько - династия руководителей и хозяев Крюковского вагоностроительного завода - находятся сегодня в довольно шатком положении, хотя сосредоточили в своих руках увесистый пакет акций КВСЗ - более 40%. В середине 2000 г. они предпочли сражаться с С. Тигипко. Но в меру потери последним политического веса, слабеет и их сила. Впрочем, как полагают в Кременчуге, отец и сын Приходько еще в прошлом году почувствовали изменения конъюнктуры и практически вынудили группу ТАС продать свою крюковскую долю, когда нашелся покупатель в лице С. Гамзалова. Возможно, это им зачтется в случае формирования альянса из вагоностроительных активов С. Гамзалова, Л. Юрушева и С. Тигипко. Хотя самого С. Тигипко видеть в этом союзе не желают. Л. Юрушев, скорее, предпочтет принять в качестве компаньона-инвестора кого-либо из крупных российских перевозчиков. Хотя бы "ВТБ Лизинг", который ранее массово скупал кременчугское литье, перепродавая его впоследствии вагоностроительным заводам. Или же одну из частных грузовых компаний, созданных под эгидой РЖД.

РЖД, создавая проблемы Кременчугскому сталелитейному заводу, фактически катализирует процессы продажи Крюковского вагоностроительного завода и "Днепробаумаша". Дефицит полувагонов в России уже пошел на убыль, спрос на них, по оценкам экспертов, в 2013 г. может снизиться на 20-30%. При таком тренде РЖД может позволить себе достаточно долго тянуть резину с сертификатом на кременчугское литье. Подобная волокита уже действует на нервы украинским производителям вагонов и прямо отражается на их производственных показателях. "Днепробаумаш" изготовил в январе порядка 300 вагонов, а в феврале - только 150. Председатель правления Крюковского ВЗ Евгений Хворост уже высказал опасения, что заводу придется приостановить работу. В новый год завод вошел примерно с 1000 вагонокомплектов, закупленных на Кременчугском сталелитейном. Однако за январь-февраль этот запас был выбран, а новых комплектов нет. Если в прошлом году предприятие выпускало примерно по 900 грузовых вагонов ежемесячно, то в январе-феврале - только по 500.

Будущее отрасли может немного проясниться после 21 марта, после собрания акционеров на Кременчугском сталелитейном заводе. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчик печатного варианта журнала «Металл Украины» может **БЕСПЛАТНО** получать его электронный вариант?**

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

Металл Украины, СНГ, мира – <http://ukrmet.dp.ua/>

## УКРАИНА

### ПАО «ИНТЕРПАЙП ДНЕПРОПЕТРОВСКИЙ ВТОРМЕТ» В 2012 ГОДУ ПОЛУЧИЛО ПРИБЫЛЬ

ПАО "Интерпайп Днепропетровский Втормет" (Днепропетровск), входящее в трубно-колесную компанию (ТКК) "Интерпайп", по итогам 2012 г. получило чистую прибыль в 37,704 млн. грн., в то время как 2011 г. завершило с чистым убытком 25,87 млн. грн. Согласно информации, опубликованной к повестке дня назначенного на 19 апреля годового собрания акционеров ПАО, его нераспределенная прибыль к концу прошлого года составила 44,487 млн. грн.

За год "Интерпайп Днепропетровский Втормет" сократил текущие обязательства на 25,4% до 275,171 млн. грн., при этом долгосрочные обязательства снизились на 82,6% до 0,459 млн. грн. В то же время на 11,9% сократилась дебиторская задолженность до 184,613 млн. грн. Согласно объявлению, активы предприятия в 2012 г. снизились на 11,7% до 460,428 млн. грн., в том числе возросли основные средства - на 0,8% до 148,997 млн. грн. Численность работников предприятия за год возросла на 17,4% до 822 чел. "Интерпайп Днепропетровский Втормет" специализируется на заготовке и переработке лома черных металлов в Днепропетровской области с последующей реализацией этого товара, в том числе на подготовке металлошхты для сталеплавильных предприятий. Уставный капитал ПАО составляет 64,876 млн. грн. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ

### НОВОСТИ КОМПАНИЙ

#### ОАО «СУХОЛОЖСКИЙ ЗАВОД ВТОРИЧНЫХ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ» ВВЕЛО В СТРОЙ НОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

ОАО "Сухоложский завод вторичных цветных металлов" ("Сухоложский завод "Вторцветмет", входит в УГМК, Свердловская обл.) ввело в эксплуатацию установку регенерации песка производства фирмы IMF (Италия), говорится в материалах УГМК. В сообщении отмечается, что новое оборудование было приобретено в рамках плана по реконструкции литейного производства завода. Затраты на приобретение установки составили 60 млн. руб. "Благодаря ее внедрению при существующем объеме производства (3 тыс. т литья ежегодно) ожидается экономия 10 млн. руб. в год", - отмечается в сообщении. (Интерфакс/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### ОАО «ТРУБНАЯ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» (ТМК) МОЖЕТ КУПИТЬ ООО «ЧЕРМЕТСЕРВИС-СНАБЖЕНИЕ»

ТМК Дмитрия Пумпянского (контролирует 71,68% акций) рассматривает возможность приобретения крупного ломозаготовителя в России, говорится в предварительном проспекте компании к выпуску евробондов (есть в распоряжении "Коммерсанта"). ТМК объясняет решение тем, что приобретение может повысить доступность лома, позволить лучше контролировать его качество и снизить себестоимость сырья. Заместитель гендиректора отраслевого портала Rusmet Михаил Родионов полагает, что из примерно восьми крупных независимых российских ломозаготовителей наиболее вероятным кандидатом является ООО "Черметсервис-Снабжение", которое плотно сотрудничает с трубными компаниями. ООО объединяет сеть площадок по приему и переработке металлолома в Волгоградской, Ростовской, Саратовской, Свердловской, Тюменской областях и других регионах. По данным "СПАРК-Интерфакс", "Черметсервис-Снабжение" владеет пятью профильными компаниями в регионах, выручка головного ООО в 2011 г. составила свыше 5 млрд. руб., чистая прибыль - 16 млн. руб. (дочерние компании финансовые показатели не раскрывают).

На сайте "Черметсервис-Снабжения" говорится, что стратегическими партнерами компании являются входящие в ТМК Северский, Таганрогский, Волжский и Синарский заводы. Кроме того, предприятие является дистрибутором трубной продукции ТМК. По данным ЕГРЮЛ, с февраля 2012 г. 100% долей "Черметсервис-Снабжения" принадлежат ЗАО "Группа "Синара"". Эта компания также подконтрольна Пумпянскому. В проспекте ТМК говорится, что в России компания приобретает лом преимущественно у одного поставщика, но его название не раскрывается. "Черметсервис-Снабжение", по собственным данным, в 2011 г. отгрузил потребителям 1,86 млн. т лома - все отгрузки пришлись на заводы ТМК (данные за 2012 г. еще не опубликованы). В ТМК и группе "Синара" отказались от комментариев. Однако источники, знакомые с ситуацией, подтверждают, что в проспекте речь идет именно о "Черметсервис-Снабжении".

Оценить стоимость сделки опрошенные аналитики не смогли, указывая, что потенциально она будет проходить между фактически связанными сторонами. В таком случае надо будет соблюсти баланс между интересами основного акционера и миноритариев ТМК, отмечает Игорь Лебединец из "ВТБ Капитала". Аналитик "ТКБ БНП Париба Инвестмент Партнерс" Александр Литвин говорит, что, если сделка состоится "в пределах разумной цены", рынок может воспринять ее положительно - обеспеченность ТМК собственным ломом станет хорошей новостью. Игорь Лебединец полагает, что исходя из объемов поставок "Черметсервис-Снабжения" консолидированная выручка группы в 2011 г. могла составить около 20 млрд. руб., расчетная EBITDA - около 1 млрд. руб. Приблизительная рыночная стоимость компании без учета долга - \$100-150 млн. (3-4 EBITDA), говорит аналитик. Включение ломозаготовительного предприятия - стратегически правильный шаг, это улучшит операционную структуру ТМК и повысит уровень управления разрозненными пока активами, полагает Лебединец. Из российских компаний сейчас только ТМК напрямую не владеет собственной ломозаготовкой. Представители ЧТПЗ, ОМК и "Северстали", владеющей Ижорским трубным заводом, говорят, что компании обеспечивают большую часть потребностей в ломе за счет своих ломозаготовительных предприятий (у ЧТПЗ и ОМК уровень самообеспечения - 100%). Так они гарантируют себе стабильность поставок и независимость от ценовой политики поставщиков, объясняют собеседники "Коммерсанта". Литвин отмечает, что сейчас металлоломом должен стать металл 1990-х годов, а поскольку тогда наблюдался спад производства, на рынке прогнозируется дефицит. Чтобы поддержать металлургов, правительство сокращает точки экспорта лома, добавляет Лебединец. Дефицит будет усиливаться и за счет того, что в последнее время в России было введено заметное количество электросталеплавильных мощностей, работающих на ломе, отмечают аналитики и подтверждают собеседники "Коммерсанта" среди металлургов. Это вызовет повышение цен на лом, которое и так наблюдается на мировом рынке. По данным Rusmet, цены продолжают расти с минимума в октябре 2012 г. (\$340-350/т) и по состоянию на март составляют около \$400/т. Впрочем, за периодом роста последует сезонный весенний спад цен, указывают аналитики агентства. (Коммерсант/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**МИРОВОЙ РЫНОК****АНАЛИЗ****В 2012 ГОДУ НА ФОНЕ ЗАМЕДЛЕНИЯ ВЫПЛАВКИ СТАЛИ ДИНАМИКА ПРИРОСТА ГЛОБАЛЬНОГО ПОТРЕБЛЕНИЯ И ИМПОРТА ЛОМА ЗАМЕДЛИЛАСЬ ДО НУЛЯ**

Среди основных игроков расклады не изменились - США остается ведущим экспортером, Турция - импортером, в числе новых тенденций - резкий рост закупок сырья Индией и Вьетнамом. В 2012 г., по предварительным оценкам, глобальный спрос на стальной лом составил 575 млн. т по сравнению с 570 млн. т в 2011 г. Мировые поставки лома в минувшем году составили 106 млн. т, несколько ниже показателя предыдущего года (107 млн. т).

**Основные экспортеры лома в мире в 2012 г., млн. т**

Страна	2012 г. (оценка)	2011 г.
США	21,4	24
ЕС	19,21	18,75
Япония	8,6	5,453
Канада	5	4,8
Россия	6,5	5,9
Австралия	2,19	1,7
Южная Африка	1,8	1,75
<b>Украина</b>	<b>0,37</b>	<b>0,8</b>

Источник: ugmk.info.

**США**

В 2012 г. экспорт лома из США снизился на 12% до 21,4 млн. т. Поставки в Китай упали на 54% до 1,94 млн. т в 2012г., самый низкий уровень за последние 12 лет. В то же время, американский экспорт в Турцию увеличился на 14% и достиг 6,4 млн. т. Импорт лома в США в 2012 г. США составил 3,7 млн. т, сырье завозится преимущественно из Канады - 3 млн. т. потребление лома в стальной отрасли в минувшем году оценивается на уровне 57 млн. т. Цены на лом на рынке страны колебались между \$ 311 и \$ 430/т. В январе 2013 г. объем экспорта составил 1,53 млн. т. Канада в 2012 г. экспортировала 5 млн. т черного лома, то на 4% выше показателя предыдущего года.

**Среднегодовые цены на лом в США, \$/т**

2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.
350	210	320	390	375

**Евросоюз**

В 2012 г. 27 стран ЕС экспортировали 19,214 млн. т лома, что на 2,1% больше, чем год назад. В т. ч., 11 млн. т было экспортировано в Турцию (+11% к ААПГ), 2,665 млн. т - в Индию (+ 19%). В свою очередь, в 2012 г. в ЕС импортировано 3,412 млн. т, что на 8,1% ниже в годовом исчислении. В т.ч., 1,05 млн. т из России (+13%) и 642 тыс. т из Швейцарии (-3%).

Внутренний объем потребления металлолома в странах ЕС в минувшем году, по предварительным оценкам, составил 95 млн. т, что на 5% ниже показателям предыдущего года. Среди основных игроков рынка лома в ЕС Германия в 2012 г. снизила потребление лома на 3,5% по сравнению с предыдущим годом - до 28,3 млн. т.

Италия, по предварительным оценкам, сократила потребление более радикально - с 22,5 млн. в 2011 г. до 20 млн. т. В ЕС более 55% производителей стали используют стальной лом в качестве сырья, еще 41% составляет доля стали, выплавленной в ДСП.

**Япония**

Экспорт лома из страны в 2012 г. вырос на 58% до 8,6 млн. т - после снижения на 16% в 2011 г. (до 5,45 млн. т). На двух крупнейших покупателей - Корею и Китай - пришлось 93,5% общей суммы поставок, почти 4% пришлось на Тайвань, остальные страны закупили минимальные объемы. В 2013 г. экспорт лома из Японии может достигнуть 9 млн. т, на фоне последнего этапа утилизации поврежденных разгулом стихии авто. В январе вывоз лома за рубеж составил 736 тыс. т.

Россия в 2012 г., по данным ФТС РФ, увеличила экспорт лома до 6,59 млн. т. В то же время, местные эксперты сомневаются в достоверности данной цифры. По приведенной на сайте Металлторг информации, объем российского экспорта (без учета автоперевозок в страны ТС) - 5,45 млн. т. Основными покупателями лома из РФ остаются Турция, Корея, из стран ЕС - Испания. В январе вывоз лома из страны составил всего 200 тыс. т.

Австралия в 2012 г. увеличила объем экспорта лома на 24%, до 2,19 млн. т и вошла в "клуб" крупнейших мировых поставщиков этого сырья на мировые рынки. Основным покупателями австралийского лома стали Вьетнам, Индонезия и Китай. Украина в 2012 г. сократила экспорт лома черных металлов на 54% до 366,542 тыс. т. В денежном выражении экспорт металлолома уменьшился за этот период на 52,2% до \$153,138 млн. Основной экспорт осуществлялся в Турцию (94% поставок в денежном выражении), Россию (3%) и Румынию (2%). В нынешнем году показатели экспорта будут еще хуже, учитывая, что с ноября 2012 г. вывоз лома из страны фактически прекратился. В то же время, в январе 2013г. импорт металлолома вырос к АППГ в 4,3 раза, до 4,3 тыс. т.

**10 крупнейших импортеров лома в мире в 2012 г., млн. т**

Страна	2012 г. (оценка)	2011 г.
Турция	22,42	21,46
Южная Корея	10,13	8,63
Индия	8,17	6,2
Китай	6,1	6,8
Германия	5,5	6,7
Тайвань	5,1	5,3
США	3,7	4
Вьетнам	3,43	2,6
ЕС	3,41	6,7
Малайзия	2,2	2,1

Источник: ugmk.info.

Турция в 2012 г. импортировала 22,4 млн. т лома, на 4,4% выше по сравнению с годом назад. Средние импортные цены составили \$ 420/т, что существенно ниже, чем \$ 455/т в 2011 г. Основные поставщики лома в Турцию - ЕС (почти половина всего объема), США и Канада. Отмечается продолжение тенденции резкого падения экспорта лома из России и Украины. В январе турецкий импорт лома составил 1,51 млн. т. Среди стран Евросоюза основными импортерами (с учетом торговли внутри ЕС) в 2012 г. стали Германия, которая за год снизила импорт на 18%, до 5,5 млн. т, Италия - 5 млн. т (-12%), Бельгия и Испания, закупившие примерно по 4 млн. т лома. Южная Корея импортировала в 2012 г. 10,13 млн. т лома черных металлов, что на 17% выше уровня 2011 г.

Значительный прирост импорта (+30%) в минувшем году продемонстрировала Индия, которая ввезла 8,17 млн. т лома. При этом импорт из США вырос на 36%, до 1,123 млн. т, по сравнению с показателями в прошлом году. Китай, по предварительным оценкам, в минувшем году снизил объем импорта лома на 10% до 6,1 млн. т. Тайвань в 2012 г. снизил свой импорт, по предварительным данным, на 6% в годовом исчислении, до 5,06 млн. т. Крупнейшими поставщиками сырья в страну остаются США, Гонконг и Австралия. Вьетнам увеличил импорт в минувшем году на 32,5% до 3,43 млн. т. (Георгий Карпенко, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

## **ЦЕНЫ**

### **ДИНАМИКА ЦЕН НА ЛОМ ЧЕРНЫХ МЕТАЛЛОВ ЗА 15 ФЕВРАЛЯ - 18 МАРТА 2013 ГОДА**

Главным фактором умеренного роста цен за месяц является слабый помосбор на внутренних рынках стран ЕС, что даже в условиях неудовлетворительного уровня деловой активности покупателей Турции помогало трейдерам диктовать свои условия.

#### **Европа**

Со второй половины февраля до конца первой половины марта европейские экспортеры успешно осуществляли ценоповышательную политику. Хотя ее масштаб не был значительным в силу неопределенности в сегменте готового проката и низкой рентабельности работы турецких импортеров. Главным фактором умеренного роста цен можно назвать слабый помосбор на внутренних рынках стран ЕС, что даже в условиях слабого уровня деловой активности покупателей Турции помогало трейдерам диктовать свои условия. К началу второй половины марта в повышательное действие вступил фактор удорожания лома на рынке США, что обусловило еще большую неуступчивость европейских поставщиков. Однако европейские поставщики таки были вынуждены пойти на уступки в связи со слабым спросом турецких импортеров. В итоге за последний месяц котировки лома увеличились в среднем на \$5-10/т, достигнув к середине марта следующих значений: лом HMS1&2 80:20 (аналог украинского лома №3) - \$370-375/т, FOB, лом HMS1&2 70:30 - \$360-368/т, FOB, измельченный лом (Shredded) - \$373-383 /т, FOB.

#### **Азия**

В конце февраля деловая активность на рынке Азии была невысокой в связи с достаточными складскими запасами у импортеров и слабым спросом на прокат местного производства. Котировки японского лома при поставках в Южную Корею снизились на \$16 и составили \$375/т, FOB. В последующем японский лом продолжил дешеветь и его котировки в начале марта составляли \$363-369/т, FOB. На рынке Тайваня котировки также просели. Американские трейдеры охотно выгружали материал марки HMS 1&2 (80:20) по \$395-398/т, CIF.

Однако в первых числах марта цены на лом в Тайване возросли ввиду необходимости пополнения складских запасов. Так сырье марки HMS 1&2 (80:20) торговалось по \$400/т, CIF Тайвань, при этом цены предложения колебались в диапазоне \$400-410/т, CIF. В то же время в Южной Корее цены возросли и базовая марки HMS1 успешно реализовывалась по \$420-430/т, CIF, тогда как аналогичный вид лома в Китае торговался на \$5-10 выше.

Ближе к окончанию первой половины марта на рынке Азии котировки начали двигаться разнонаправленно. Если на рынке Японии крупнейшим потребителем - Tokyo Steel - была проведена положительная коррекция цен на \$5, то в Тайване цены на HMS 1&2 (80:20) опустились до \$385-395/т, CIF. В то же время цены предложения для южнокорейских покупателей, несмотря на слабый спрос, остались неизменными, так как американские поставщики реализовывали лом на китайский рынок по более высоким ценам (\$430/т, CIF), избегая предоставления скидок.

#### **Турция**

В начале второй половины февраля ситуация на рынке Турции была довольно спокойной. Местные металлурги не спешили осуществлять значительные закупки ввиду достаточности складских запасов. Была реализована небольшая партия лома марки HMS 1&2 (75:25) по \$387/т, CIF. В то же время сырье марки 3А румынского происхождения торговалось по \$385-390/т, CIF. В дальнейшем - в начале марта - турецкие металлурги максимально снизили свое присутствие на рынке в связи с определенными сложностями при торговле готовым прокатом и высокими объемами резервов на складах. В связи с этим один из американских поставщиков был вынужден пойти на уступки реализовав крупную партию лома марки HMS 1&2 (80:20) по \$401/т, CIF, а дробленый лом - по \$406/т, CIF. Аналогично поумерил ценовые аппетиты и трейдер из Румынии, который согласился продать партию сырья марки 3А по \$388/т.

Ближе к окончанию первой половины марта трейдеры все же сумели поднять котировки и подкрепить их реальными сделками. Так диапазон цен на лом марки HMS 1&2 (80:20) составил \$395-408/т, CIF. При этом главным фактором удорожания материала стал рост цен на внутреннем рынке США в пределах \$20-30/т в зависимости от марки. Однако трейдерам не удалось удержать позиции, и на неделе 18-22 марта большинство из них все же пошло на снижение цен. В итоге диапазон стоимости лома HMS 1&2 (80:20) составил \$392-405/т, CIF.

#### **Россия**

Во второй половине февраля российские комбинаты начали всерьез рассматривать возможности повышения закупочных цен в связи с необходимостью стимулирования ломопотока в свой адрес. В Центральном регионе Новолипецкий меткомбинат провел положительную коррекцию цен, в результате чего средняя котировка региона увеличилась на 100 руб./т и составила 9600 руб./т. При этом диапазон цен остался неизменным и равнялся 9000-9950 руб./т. Аналогичная ситуация сложилась и в Уральском регионе, где средняя котировка возросла на 95 руб./т до 9470 руб./т на фоне повышения закупочных цен на Челябинском МК и Магнитогорском МК. На Юге страны цены сохранялись неизменными - 9400-10550 руб./т.

Несогласованность действий заводов в вопросах ценообразования обусловила преимущественно горизонтальный тренд цен и в начале марта. В Центральном регионе диапазон цен сохранился неизменным, хотя среднерыночная котировка просела на 60 руб./т до 9540 руб./т, что обусловлено снижением котировок на Череповецком МК. На Урале диапазон цен сохранился - 8500-10250 руб./т, хотя среднерыночная цена снизилась до 9470 руб./т.

На Юге России цены были стабильны несмотря на видимые недопоставки материала местным заводам. Так диапазон цен составлял 9400-10550 руб./т. Ближе к окончанию первой половины марта ситуация несколько изменилась. Некоторые предприятия были вынуждены повысить котировки на фоне необходимости регулировать уровень ломопотока в свой адрес. В частности, в Центральном регионе цены возросли до 9200-10200 руб./т. В то же время в Уральском регионе диапазон цен составил 8500-10350 руб./т. В то же время в Южном регионе цены остались неизменными и составили 9400-10550 руб./т. ([Delphicasteel.com/Металл Украины, СНГ, мира](http://Delphicasteel.com/))

## **ВЕЛИКОБРИТАНИЯ**

### **ЦЕНЫ**

#### **ЧЕРНЫЙ ЛОМ ДЛЯ ПОСТАВОК В МАРТЕ 2013 ГОДА ВЫРОС В ЦЕНЕ**

Цены на британский лом для мартовских поставок растут на волне увеличения международных цен на материал. Рост британских цен пришелся на рекордное за последние семь недель подорожание лома для турецких покупателей. Таким образом, толстолистовой лом ОА и структурный лом (P&S) составил в цене 217-235 фунтов стерлингов (\$328-355) за 1 т по сравнению с 209-225 фунтов стерлингов/т в феврале. Цена на лом HMS 1&2 (80:20) составила \$388-402/т, CFR, а лом 12A/C/D теперь продается по 206-227 фунтов стерлингов/т по сравнению с 198-217 фунтов стерлингов/т ранее. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalTorg.com/))

## **США**

### **ЦЕНЫ**

#### **ЭКСПОРТНЫЕ ЦЕНЫ НА ЧЕРНЫЙ НАСЫПНОЙ ЛОМ 18-22 МАРТА 2013 ГОДА БЫЛИ СТАБИЛЬНЫ**

Экспортные цены на черный насыпной лом из США стабильны на неделе 18-22 марта в условиях слабого спроса от покупателей, заявляют участники рынка. Возвращение на рынок лома турецких покупателей слабо повлияло на активность поставщиков с восточного побережья, основная часть экспорта уходит оттуда в Европу. Материал 80:20 продается по \$406/т, а несколько партий материала HMS 1&2 (90:10) было продано по \$404/т, в то время как структурированный и листовой лом предлагался по \$412/т. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalTorg.com/))

## **ЯПОНИЯ**

### **ЦЕНЫ**

#### **ТОКУО STEEL MANUFACTURING CO В МАРТЕ 2013 ГОДА ВНОВЬ ПОВЫСИЛА СТОИМОСТЬ ЛОМА**

Японская металлургическая компания Tokyo Steel вновь повысила цены на лом на фоне резкого скачка экспортных цен. Об этом сообщает Metal Bulletin. Стоимость продукции для поставок с пяти предприятий концерна выросла на 500 иен/т (\$5/т). Теперь цены на материал достигают 33,5-35 тыс. иен/т. Tokyo Steel в апреле-декабре 2012 г. получила операционный убыток на 13,088 млрд. иен (\$148,35 млн.). Годом ранее операционный убыток холдинга оценивался в 6,214 млрд. иен. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalTorg.com/))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

## **МЕТИЗЫ**

## **РОССИЯ**

### **НОВОСТИ КОМПАНИЙ**

#### **УБЫТОК ОАО «ММК-МЕТИЗ» В 2012 ГОДУ ЗАМЕТНО ВЫРОС**

ОАО "ММК-Метиз" в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличило чистый убыток в 3,3 раза. Об этом свидетельствуют данные компании, сообщает Metal Bulletin. В частности, убыток производителя достиг 221,52 млн. руб. Выручка ММК-Метиз в минувшем году поднялась на 4% до 15,34 млрд. руб. ОАО "ММК-Метиз" в III квартале 2012 г. получило чистую прибыль в 72,85 млн. руб. В целом по итогам января-сентября минувшего года ММК-Метиз получил убыток в 247,007 млн. руб. В то же время выручка компании в III квартале по сравнению со II кварталом сократилась на 7,4% до 3,894 млрд. руб. С начала года выручка холдинга достигла 11,601 млрд. руб. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalTorg.com/))

#### **ЗА 2012 ГОД ОАО «НИЖНЕСЕРГИНСКИЙ**

#### **МЕТИЗНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (НСММЗ) СОКРАТИЛО УБЫТОК**

ОАО "НСММЗ" (НЛМК-Сорт, группа "НЛМК") за 2012 г. получило чистый убыток 1,445 млрд. руб. Однако этот результат в десять раз улучшил аналогичный показатель 2011 г. Чистый убыток, полученный компанией в 2012 г., объясняется существенными процентными расходами. Отражение в учете восстановления резерва по сомнительным долгам позволило снизить чистый убыток компании на 90%. Выручка завода за 2012 г. превысила 35,6 млрд. руб., что на 3% выше уровня предыдущего года за счет роста продаж, что позволило частично компенсировать снижение цен на сортовой прокат относительно уровня 2011 г. Снижение валовой прибыли в 2012 г. на 17% в основном обусловлено отражением части транспортных расходов в составе себестоимости реализованной продукции в связи с изменением учетной политики. Прибыль от продаж в 2012 г. выросла в 2,7 раза по сравнению с прошлым годом. Это связано со снижением стоимости сырья, в том числе за счет снижения затрат на сортовую заготовку, закупаемую у третьих лиц в связи с ремонтом трансформатора на одной из электродуговых печей в 2011 г. Выросла за год и рентабельность продаж - с 2% до 6%. В 4 квартале реализовано продукции на сумму более 8 млрд. руб., при этом сумма реализации на 14% ниже уровня предыдущего квартала. Снижение выручки в 4 квартале 2012 г. вызвано сезонным снижением продаж и цен. Снижение валовой прибыли и прибыли от продаж (-60%) и (-88,5%), соответственно, было обусловлено опережающим темпом падения цен на продукцию по сравнению с ценами на сырье, а также сезонным снижением загрузки мощностей. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalTorg.com/))

## ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ-МЕТИЗ» ПОДТВЕРДИЛО СООТВЕТСТВИЕ ТРЕБОВАНИЯМ МЕЖДУНАРОДНОГО АВТОМОБИЛЬНОГО СТАНДАРТА

Группа предприятий "Северсталь-метиз" (входит в дивизион "Северсталь Российская сталь") получила сертификат, подтверждающий соответствие системы менеджмента качества требованиям международного автомобильного стандарта ISO/TS 16949:2009. Решение о продлении сертификата было принято в феврале, после проведения ресертификационной проверки, которая прошла на череповецкой площадке компании в производствах калиброванной стали и стальных фасонных профилей - продуктов, востребованных предприятиями автомобильной промышленности. Соответствие требованиям стандарта ISO/TS 16949:2009 позволяет не только укрепить взаимоотношения с уже существующими клиентами, но и дает право участвовать в тендерах на производство комплектующих как для отечественных, так и для иностранных автопроизводителей и фирменных автосервисов, пока не являющихся клиентами компании.

"Наличие сертификата - необходимое условие для развития отношений с клиентами-автопроизводителями. Подтвердив действие сертификата, нам удалось подтвердить и свой статус производителя качественной продукции для автопрома. Вместе с тем аудит показал нам области для улучшения и роста, и это не менее важный результат проверки, поскольку он заставляет нас развиваться и двигаться вперед", - комментирует генеральный директор "Северсталь-метиза" Олег Ветер. Следующая проверка ожидает череповецкую площадку уже в конце года. В декабре состоится инспекционный аудит - подобные проверки проводятся на протяжении всего периода действия сертификата. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ-МЕТИЗ» НАЧИНАЕТ ВЫПУСК ОЦИНКОВАННОЙ ПРОВОЛОКИ БОЛЬШИХ ДИАМЕТРОВ

Группа предприятий "Северсталь-метиз" (входит в дивизион "Северсталь Российская сталь") увеличивает мощности по производству низкоуглеродистой оцинкованной проволоки. В частности, компания готовится к пуску в эксплуатацию двух новых агрегатов горячего оцинкования проволоки. Один из них сможет выпускать оцинкованную проволоку диаметром до 8 мм. "Северсталь-метиз" станет первым предприятием на территории России, выпускающим проволоку такого диаметра. Расширение мощностей продиктовано потребностями рынка. Проволока диаметром 8 мм будет востребована, прежде всего, в производстве элементов усиленных систем ограждений и различных товаров народного потребления. "Оперативная реакция на изменение рынка и клиентского спроса - необходимое условие для успешного функционирования современной гибкой компании. Проявлять подобные качества можно и в сегменте низкого углерода: развивая не объемные стандартные продукты, а предлагая эксклюзивные виды продукции и сервисы", - считает генеральный директор "Северсталь-метиза" Олег Ветер. С введением в работу дополнительных агрегатов объема выпуска оцинкованной проволоки вырастет на 1600 т ежемесячно. ([Severstalmetiz.com/](http://Severstalmetiz.com/)[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ-МЕТИЗ» ЗА 2012 ГОД СОСТАВИЛА 607 МЛН. РУБ.

ОАО "Северсталь-Метиз" по итогам 2012 г. получило 607,189 млн. руб. чистой прибыли. Однако этот результат на 35% ниже уровня аналогичного показателя 2011 г. Выручка предприятия за отчетный год упала на 2% составив 20,485 млрд. руб. По итогам 2012 г. группа предприятий "Северсталь-метиз" (входит в дивизион "Северсталь Российская сталь") освоила производство 166 новых видов продукции (НВП). Среди них есть уникальные для российского рынка.

По-прежнему высокие темпы освоения новых видов продукции - более 100 - показывает крепкое направление компании. Большая часть из них - крепеж для автопрома, в том числе по чертежам заказчиков. Линейка автокрепежа/три года целенаправленного развития была расширена более чем на 200 НВП. В 2012 г. компания приступила к промышленному выпуску уникальной для отечественной метизной отрасли продукции - гибких упоров по ISO 13918 для сталежелезобетонных мостов. На сегодняшний день "Северсталь-метиз" - единственный производитель этой продукции в России. В 2013 г. компания планирует расширить линейку выпускаемых упоров за счет новых диаметров и длин.

Также среди разработок 2012 г. новые виды проволоки (включая проволоку для автопрома), гвоздей, канатов, большая часть которых специализированные. Это, в основном, многопрядные канаты, в том числе двойной свивки, с пластическим обжатием прядей и без. Расширена линейка стабилизированных арматурных прядей, в том числе за счет прядей в полиэтиленовой оболочке высокой плотности; получены новые типоразмеры грозотроса для защиты воздушных линий электропередач от прямых ударов молнии. Копилку новых видов продукции "Северсталь-метиза" в прошлом году пополнили и стальные фасонные профили, которые применяются в строительстве, энергетике, машиностроении, оборонной промышленности, а также калиброванный прокат для автомобильной отрасли.

2012 г. был важным для "Северсталь-метиза" не только в части освоения производства НВП, но и в части расширения сервисов, в том числе инжиниринговых. Компания получила первый опыт участия российской инжиниринговой группы в строительстве вантовых мостов (в Санкт-Петербурге и Набережных Челнах), ставший успешным стартом. Впереди новые проекты и не только в сегменте мостостроения. Дочернее предприятие компании - "ЮниФенс" - в 2012 г. продолжило освоение дополнительных сервисов для более эффективного применения сварных панелей, предложив клиентам комплектацию ограждений открывающимися элементами (калитками и воротами). "Мы целенаправленно занимаемся развитием нашей продуктовой линейки, продвижением продукции в те сегменты рынка, куда ранее мы не поставляли, расширением пакета услуг, в том числе услуг уникальных для нашей отрасли", - комментирует генеральный директор "Северсталь-метиза" Олег Ветер. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

**ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно **БЕСПЛАТНО** оформить месячную ознакомительную подписку на электронный вариант журнала «Металл Украины», а потом определиться: стоит подписываться на него или нет. Попробуйте!**

## УКРАИНА

## НОВОСТИ КОМПАНИЙ

**ПАО «АРСЕЛОРМИТТАЛ КРИВОЙ РОГ» (АМКР) В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ**

ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" в феврале по сравнению с февралем 2012 г. увеличило производство стали на 25,4% до 510,4 тыс. т (409,7 в феврале 2012 г.). Об этом сообщает пресс-служба компании. Также в указанный период предприятие увеличило выпуск - до 441,2 тыс. т (364,8 тыс. т в феврале 2012 г.). Выпуск проката в феврале по сравнению с аналогичным периодом в прошлом году вырос до 438,5 тыс. т (367,6 тыс. т в феврале 2012 г.).

**Основные производственные показатели, тыс. т**

Вид продукции	Февраль		2 месяца	
	2013 г.	2012 г.	2013 г.	2012 г.
Чугун	441,2	364,8	914,4	843,1
Сталь	510,4	409,7	1 046,9	964,8
Прокат	438,5	367,6	908,4	847,4

"Февраль был успешным для предприятия, поскольку производство всех видов продукции было на уровне бизнес-плана. В феврале уровень производства чугуна был выше на 76 тыс. т (на 20,9%), стали - на 101 тыс. т (на 24,6%), проката - на 71 тыс. т (на 19,3%) по сравнению с объемами производства в феврале прошлого года. В феврале продолжался плановый капитальный ремонт конвертера №6, который был начат в январе", - говорится в сообщении. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ПАО «АРСЕЛОРМИТТАЛ КРИВОЙ РОГ» (АМКР) ЗАВЕРШИЛО 2012 ГОД С УБЫТКОМ**

2012 г. горно-металлургический комбинат "АрселорМиттал Кривой Рог" (Днепропетровская обл.), согласно международным стандартам финансовой отчетности, по предварительным данным, закончил с убытком 2892,446 млн. грн. Об этом говорится в сообщении комбината. Активы компании на конец 2012 г. составили 42,019 млрд. грн., текущие обязательства - 4,069 млрд. грн., суммарная дебиторская задолженность - 5,349 млрд. грн., долгосрочные обязательства - 5,342 млрд. грн. 2011 г. предприятие, по национальным стандартам бухгалтерского учета, закончило с чистой прибылью 2143,053 млн. грн., увеличив чистый доход на 23%, или на 5402,789 млн. грн. до 28882,969 млн. грн. 95,1266% акций комбината принадлежит компании Mittal Steel Germany GmbH, которая входит в состав международного холдинга ArcelorMittal. (Украински новины/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ПАО «АЗОВСТАЛЬ» ЗА 2012 ГОД НАРАСТИЛО УБЫТОК**

2012 г. металлургический комбинат "Азовсталь" (Мариуполь, Донецкая обл.), по предварительным данным, закончил с убытком 2695,424 млн. грн. Об этом говорится в сообщении комбината. Стоимость активов предприятия на конец 2012 г. составила 26572,682 млн. грн., дебиторская задолженность - 10817,794 млн. грн. Текущие обязательства - 8772,798 млн. грн., долгосрочные обязательства - 3 003,117 млн. грн. 2011 г. "Азовсталь" закончила с убытком 507,502 млн. грн., увеличив чистый доход на 29,55%, или на 7,043 млрд. грн. до 30,876 млрд. гривен по сравнению с 2010 г. "Азовсталь" входит в состав группы "Метинвест", основными акционерами которой являются группа SCM (71,25%) и группа компаний "Смарт-холдинг" (23,75%). (Украински новины/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ПАО «ДНЕПРОСПЕЦСТАЛЬ» ЗАВЕРШИЛО 2012 ГОД С УБЫТКОМ**

Электрометаллургический завод "Днепроспецсталь" (Запорожье) завершил 2012 г. с чистым убытком в 176,242 млн. грн., в то время как по итогам работы в 2011 г. получило чистую прибыль 6,394 млн. грн. Согласно официальному объявлению о проведении 24 апреля годового собрания акционеров, непогашенный убыток общества к концу прошлого года составил 516,312 млн. грн. За отчетный период завод нарастил текущие обязательства на 29,6% до 1472,815 млн. грн., при этом долгосрочные обязательства снизились на 7,9% до 741,057 млн. грн. За отчетный период "Днепроспецсталь" сократила дебиторскую задолженность на 15,9% до 486,489 млн. грн. Активы завода возросли на 10,1% до 2,415 млрд. грн., основные средства - в 3,1 раза до 1,234 млрд. грн. Численность работников завода за прошлый год снизилась на 7,9% до 6,605 тыс. чел. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ПАО «ДОНЕЦКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ДМЗ) ЗА 2012 ГОД СОКРАТИЛО ПРИБЫЛЬ**

ПАО "Донецкий металлургический завод" по итогам 2012 г. сократил чистую прибыль на 61% по сравнению с 2011 г. - до 15,254 млн. грн. Как сообщается в официальной информации компании к повестке дня годового собрания акционеров, назначенного на 26 апреля, нераспределенная прибыль на конец прошлого года составила 344,706 млн. грн. За год ДМЗ нарастил текущие обязательства на 27,3% до 98,617 млн. грн., при этом долгосрочные обязательства сохранились на уровне предыдущего года - 30 млн. грн. В то же время завод сократил дебиторскую задолженность на 30,5% до 123,361 млн. грн. Согласно документу, активы ДМЗ в 2012 г. возросли на 6,6% до 577,634 млн. грн., основные средства - на 2,4% до 259,925 млн. грн. Численность работников комбината за прошлый год сократилась на 14% до 1,367 тыс. чел. ДМЗ входит в группу "Донецксталь", специализируется на производстве более 290 профилеразмеров сортового и фасонного проката, толстого и судового листа. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**КИПРСКАЯ TOLLIPONE LIMITED СТАЛА ПРЕДСЕДАТЕЛЕМ НАБЛЮДАТЕЛЬНОГО СОВЕТА****ПАО «ЕВРАЗ - ДНЕПРОПЕТРОВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД ИМ. ПЕТРОВСКОГО»**

Наблюдательный совет компании "Евраз-Днепропетровский металлургический завод им. Петровского" (бывший Днепропетровский металлургический завод им. Петровского) 19 марта назначил председателем набсовета компанию Tollipone Limited (Кипр). Об этом говорится в сообщении компании. Tollipone владеет 20,5% акций завода. Акционеры компании "Евраз-Днепропетровский металлургический завод им. Петровского" на общем собрании 4 марта переизбрали наблюдательный совет. 2012 г. "Евраз-ДМЗ им. Петровского", по предварительным данным, закончил с убытком 1 154,535 млн. грн. Завод производит товарный чугун, товарную заготовку, швеллер, уголок, крановые рельсы, автооси, автоободы. Evgaz Group (головная компания зарегистрирована в Люксембурге) является крупнейшим производителем стали в России и входит в число 12 ведущих сталелитейных компаний мира. (Украински новины/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**РЫНОК ПЛОСКОГО ПРОКАТА В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА**

В отличие от сегмента длинномерного проката, спрос на который постепенно увеличивается в преддверии строительного сезона, на рынке плоской стали позитивных движений по итогам февраля не наблюдалось. Более того, ввиду стагнации машиностроительного сектора, металлоторговцы не видят предпосылок для существенного улучшения в ближайшее время.

**Внутренний рынок**

Оценивая ситуацию в сегменте плоского проката, заместитель генерального директора по коммерции УГМК (Украинская горно-металлургическая компания) Виталий Ключник отметил, что спрос со стороны предприятий машиностроительной, трубной и других отраслей-потребителей оставался неизменным в феврале относительно уровня предыдущего месяца. Он также добавил, что наиболее востребованным на рынке является толстый лист толщиной от 6 мм., который в структуре продаж листового проката компании составляет 91,7%. "Наибольшим спросом в феврале по отношению к январю были тонкие листы толщиной 2-5,9 мм, на который пришлось 6,1%. На холоднокатаный лист пришлось 1,3% продаж, что на 0,2 п. ниже показателя января. По итогам февраля на данные продукты пришлось 92,4%, 5,5% и 1,5% соответственно", - добавил он.

Как отмечает старший аналитик ИК "Арт-Капитал" Д. Ленда, учитывая текущее состояние потребляющих отраслей, по итогам февраля объем спроса на листовую сталь не изменился по сравнению с январем.

О низком спросе на листовую сталь со стороны трубного сектора говорит негативная динамика развития отрасли. За январь-февраль украинское производство труб по сравнению с АППГ упало на 43% до 215,5 тыс. т. По итогам февраля выпуск труб снизился на 29,9% в месячном исчислении до 121,6 тыс. т.

Негативную динамику производства демонстрируют также крупные украинские вагоностроительные предприятия, как одни из ключевых потребителей плоского проката. Крюковский вагоностроительный завод в феврале выпустил лишь пять пассажирских вагонов. В целом же, по итогам двух месяцев предприятие снизило производство на 41% по сравнению с АППГ. Кроме того, существенное снижение было также зафиксировано на "Днепровагонмаше", которое по итогам первых двух месяцев составило 68,6%. В настоящее время на рынке не наблюдается факторов, которые могли бы существенно увеличить активность в отрасли.

Активность в судостроении в настоящее время ограничивается лишь проведением ремонтных работ. В феврале на "Черноморском судостроительном заводе был завершен доковый ремонт корвета "Приднепровье" Военно-Морских Вооруженных Сил Украины, в рамках которого была проведена замена металла в боевых постах и машинных отделениях суда, а также наружной обшивки. Кроме того, в ушедшем месяце на "Судостроительный завод им. 61 коммунара" на комплексный ремонт было принято два грузовых судна по заказу "Укроборонпрома".

Повышенный уровень активности, который способствует потреблению плоского проката, наблюдается лишь в сегменте точного машиностроения. Об этом свидетельствует количество заказов, которое поступает отечественным предприятиям сектора от зарубежных потребителей.

В феврале николаевский завод "Зоря" - Машпроект" завершило производство и отгрузку индийскому заказчику комплект оборудования для кораблей класса "фрегат". В настоящее время в портфеле заказов предприятия также договора на поставку морских силовых установок в адрес индийских кораблестроителей. Кроме того, в конце февраля был полностью сформирован портфель заказов харьковского "Турбоатома" на текущий год, объем которого составит около 1,7 млрд. грн. В частности, среди них контракты на поставку оборудования в Россию, Казахстан, Индию и Эфиопию.

Характеризуя ситуацию в украинском машиностроении в целом, представитель компании "Юникон" Сергей Клевцов отметил, что в настоящее время данный сектор украинской экономики находится в состоянии стагнации, что негативно сказывается на потреблении им листовой стали.

Что касается активности со стороны других потребляющих плоский прокат отраслей, согласно данным портала о госзакупках, то крупнейшие конкурсы на поставку данной продукции в феврале проводил "Укрзализнычпостач". Согласно первому тендеру в адрес предприятия будет отгружено плоского проката на 169,9 млн. грн. Второй проведенный тендер компании касался закупки 351 т проката из углеродистой стали общей стоимостью 2,98 млн. грн. Среди других крупных конкурсов стоит отметить тендер на поставку стальных листов на 10,4 млн. грн., проведенный "Запад-энерго". Кроме того, "Орджоникидзеуголь" по итогам проведенного в феврале тендера закупит плоской стали общей стоимостью 3,84 млн. грн.

**Цены и перспективы**

Согласно данным торговой площадки [ugmk.info](http://ugmk.info), средняя стоимость листовой стали на вторичном рынке Украины в феврале снизилась на 1,33% (96,17 грн.) до 7216,9 грн./т. В частности, по Киевскому региону снижение составило - 0,72% (53,99 грн.) до 7460,58 грн./т, по Днепропетровскому региону листовая сталь подешевела на 1,96% (138,42 грн.) до 6936,47 грн./т. Кроме того, по Харьковскому региону цены понизились на 1,31 (96,11 грн.) до 7253 грн./т.

"За отчетный период понижение цен отмечалось по большинству позиций листового проката, что было вызвано продолжающейся обостренной конкуренцией на рынке, а также низким спонсором среди конечных потребителей", - обобщает В. Ключник.

По словам представителя донецкой металлоторговой компании "Стил Сбыт" Игоря Чуприна, в феврале уровень цен в сегменте листового проката существенно не изменился по сравнению с январем. Несмотря на повышенный уровень конкуренции на рынке, производители пытались сохранить достигнутый уровень цен.

Комментируя ценовые тенденции февраля, Д. Ленда отметил, что основное снижение стоимости плоского проката наблюдалось в первой декаде месяца. Он также добавил, что общее снижение по итогам месяца составило около 2%. В отношении дальнейших перспектив развития рынка, эксперт прогнозирует, что существенных изменений стоит ожидать не ранее второго квартала.

По оценке В. Ключника увеличение котировок листового проката по итогам текущего месяца маловероятно, что вызвано сохранением неблагоприятной ситуации на рынке.

## Ценовые тенденции на рынке листовой стали

	01.02.2013	01.03.2013		Изменение цены, %	Изменение цены, грн./т
		цена, грн.	цена, \$		
<b>Киев</b>	<b>7514,57</b>	<b>7460,58</b>	<b>932,57</b>	<b>-0,72</b>	<b>-53,99</b>
Холоднокатаный	7700,73	7732,04	966,51	0,41	31,31
Горячекатаный	6389,08	6361,4	795,18	-0,43	-27,68
Оцинкованный	9044,6	8959,2	1119,90	-0,94	-85,40
Рифленый	7180,45	6962,27	870,28	-3,04	-218,18
ПВЛ	7258	7288	911,00	0,41	30,00
<b>Днепропетровск</b>	<b>7074,89</b>	<b>6936,47</b>	<b>867,06</b>	<b>-1,96</b>	<b>-138,42</b>
Холоднокатаный	7366,23	7337,77	917,22	-0,39	-28,46
Горячекатаный	6067,48	6047,44	755,93	-0,33	-20,04
Оцинкованный	8547,5	8288,89	1036,11	-3,03	-258,61
Рифленый	6601	6514,6	814,33	-1,31	-86,40
ПВЛ	6792,22	6493,67	811,71	-4,40	-298,55
<b>Харьков</b>	<b>7349,99</b>	<b>7253,88</b>	<b>906,74</b>	<b>-1,31</b>	<b>-96,11</b>
Холоднокатаный	7600,09	7528,88	941,11	-0,94	-71,21
Горячекатаный	6201,08	6107,31	763,41	-1,51	-93,77
Оцинкованный	8962,56	8758,67	1094,83	-2,27	-203,89
Рифленый	6839,89	6728,22	841,03	-1,63	-111,67

Для анализа и ценового среза взяты оптовые прайсовые цены киевских ("Викант", "МД Групп", "Метинвест СМЦ", "Металл-Холдинг", АО "УГМК" (Киевский филиал), "Сталекс"), днепропетровских ("АВ Металл Групп", "Металлобазы Комэкс", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", АО "УГМК" (Днепропетровский филиал), "Викант", "МД Групп"), и харьковских металлотрейдеров ("Металлобазы Комэкс (Харьков)", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", "РТК Трейд", АО "УГМК" (Харьковский филиал), "АВ Металл Групп", "Харьков-металл - 2"). Цены указаны в гривнах с учетом НДС. Электронные прайсы вышеуказанных компаний можно загрузить по адресу [price.ugmk.info](http://price.ugmk.info). С более детальной ценовой динамикой отдельно по каждой компании можно ознакомиться на [index.ugmk.info](http://index.ugmk.info). (Степан Добровольский, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины_СНГ_мира))

**КОМПАНИИ НА РЫНКЕ****ПАО «АРСЕЛОРМИТТАЛ КРИВОЙ РОГ» (АМКР) ОБЪЯВИЛО РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЗА 2012 ГОД**

Ключевые показатели: отгрузка: 5,5 млн. т металлопродукции по сравнению с 4,9 млн. т в 2011 г.; производство стали: 6,4 млн. т по сравнению с 5,7 млн. т в 2011 г.; чистый доход от реализации продукции составил 28,9 млрд. грн.; валовый убыток составил 1,5 млрд. грн.; чистый убыток составил 2,9 млрд. грн.; сумма капитальных инвестиций составила 1 462,6 млн. грн. в 2012 г.

Приоритетом №1 как компании «АрселорМиттал», так и ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" является охрана труда и создание безопасных условий труда для своих работников. В 2012 г. ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" инвестировало в охрану труда и меры по промышленной безопасности 183,2 млн. грн.

По результатам работы в 2012 г. в ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" снижен коэффициент частоты производственного травматизма (количество несчастных случаев на 1 миллион отработанных человеко-часов) на 30% (0,42 по сравнению с 0,6 за 2011 г.). Несмотря на значительные инвестиции и системную работу по предотвращению рисков в сфере охраны труда и производственной безопасности в 2012 г., на предприятии произошло 3 несчастных случая со смертельным исходом: 2 случая с работниками ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" и 1 случай с сотрудником подрядной организации. Для создания действительно безопасной рабочей среды ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог", наряду с инвестициями, планирует продолжать системное обучение своих сотрудников и подрядчиков в области охраны труда, а также осуществлять постоянный контроль соблюдения норм производственной безопасности.

В 2012 г. одним из важнейших проектов в сфере охраны труда и производственной безопасности стало открытие в ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" первого среди металлургических предприятий Украины тренинг-центра по безопасному выполнению работ. Новый учебный центр предназначен для практического обучения сотрудников предприятия и работников подрядных организаций требованиям корпоративных стандартов по предотвращению смертельных несчастных случаев в соответствии с корпоративными стандартами компании ArcelorMittal Fatality Prevention Standarts (FPS). В новом учебном центре могут одновременно обучаться около 150 человек.

В 2012 г. ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" внедрило ряд проектов в сфере производственной безопасности, направленных на улучшение условий труда для работников и предупреждение производственного травматизма, в том числе: завершение второго этапа строительства линии механизированной упаковки готового проката в сортопрокатном цехе №1, что позволит исключить ручной труд работников предприятия при упаковке проката; приобретение машины для ломки футеровки для механизации тяжелых работ в цехе ремонта металлургических печей; приобретение самоходного гидравлического телескопического подъемника для обеспечения безопасного выполнения ремонтных работ на высоте в цехе водоснабжения; приобретение захватов для перемещения рельсов для безопасного выполнения погрузочно-разгрузочных работ работниками цеха ремонта пути.

**Производство**

Вид продукции	2012 г. (млн. т)	2011 г. (млн. т)	2012 г. по сравнению с 2011 г., %
Добыча руды	24,9	24,4	102,1
Кокс 6% вл.	2,1	2,6	80,4
Концентрат	9,8	9,6	102,5
Агломерат	10,4	9,0	115,7
Чугун	5,6	4,9	114,6
Сталь	6,4	5,7	112,6
Прокат	5,6	4,9	113,3

В 2012 г. экспорт составил 86,4% (по сравнению с 82,9% в 2011 г.). В 2012 г. ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" поставляло продукцию в 51 страну мира (в 2011 г. - в 59 стран). Основными рынками сбыта металлопродукции предприятия являются регионы Ближнего Востока, а также Россия и другие страны СНГ. Доля отгрузок на рынок Украины составила 13,6% от общего объема продаж в 2012 г.

### Модернизация

В 2012 г. ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" продолжало выполнять программу модернизации, несмотря на сложную ситуацию на мировом рынке металлопродукции и снижение спроса на сталь. Основные инвестиционные проекты ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" направлены на развитие производства, повышение его эффективности, замену устаревшего оборудования на новое и экологически безопасное, а также на снижение влияния производственной деятельности на регион, в котором работает предприятие. В 2012 г. сумма капитальных инвестиций в выполнение программы модернизации ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" составила 1462,6 млн. грн. Ключевые проекты программы модернизации 2012 г.: строительство новой линии упаковки на мелкосортном стане 250-2 в сортопрокатном цехе №1; внедрение системы первичного охлаждения и очистки газов в конвертерном цехе; работы по реконструкции бункерной эстакады, литейного двора, цеха водоснабжения, частичной замене кожуха печи в рамках продолжающегося капитального ремонта I разряда доменной печи №6; строительство трансформаторной подстанции; техническое переоснащение систем электроснабжения и автоматизированного управления в конвертерном цехе; приобретение 4-х шаровых мельниц для измельчения железной руды на рудообогатительных фабриках горного департамента; приобретение дробилки первичного дробления для дробильной фабрики №3 горного департамента; установку автоматизации на обогатительных секциях №6, 12 горного департамента; проектирование и приобретение основного оборудования для реконструкции аспирационных установок в шахтоуправлении предприятия; реконструкцию хвостохранилища "Четвертая карта" со строительством дамб обвалования в картах Южная, 1, 2-3, 4-5, 6-7 до отметки 151 м и 156 м; реконструкцию хвостового хозяйства и оборотного водоснабжения в районе с. Миролобовка с наращиванием дамб обвалования до отметки 145 м.

### Воздействие предприятия на экономику страны и региона

ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" вносит существенный вклад в экономику Украины и региона, являясь одним из крупнейших налогоплательщиков в стране. В 2012 г. ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" уплатило в бюджет и государственные целевые фонды налогов и сборов на 3323 млн. грн. Из этой суммы около 621 млн. грн. ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" перечислило в местные бюджеты, 621 млн. грн. - в государственный бюджет, 879 млн. грн. - в государственные целевые фонды, а также предприятие уплатило в государственный бюджет 1202 млн. грн. налога на добавленную стоимость при импорте сырья и материалов.

### Вложения в обновление основных фондов и ремонты

	2012 г., млн. грн.	2011 г., млн. грн.
<b>Всего</b>	<b>2909,9</b>	<b>3468,2</b>
Капитальные инвестиции в создание и обновление основных фондов	1462,6	2012,7
Затраты на ремонты и содержание	1447,3	1455,5

### Экология

В 2012 г. затраты ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" на выполнение природоохранных мероприятий составили 337,2 млн. грн. (в 2011 г. - 359,6 млн. грн.). В 2012 г. фактические выбросы вредных веществ в атмосферу и сбросы загрязняющих веществ со сточными водами ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" не превысили разрешенные государством. Основные экологические показатели влияния производственной деятельности предприятия на окружающую среду снижены по сравнению с 2011 г.: выбросы загрязняющих веществ в атмосферу снижены на 3,2%; объем сброса сточных вод снижен на 5,8%; объем размещения отходов в окружающей среде снижен на 8,5%.

В 2012 г. ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" осуществило целый ряд экологических проектов, которые предусматривают уменьшение негативного влияния производственной деятельности на окружающую среду. Основными природоохранными проектами 2012 г. являлись: реконструкция установки очистки газа от обдирочно-шлифовальных станков №1-8 цеха Прокат-3. Достигнут норматив предельно-допустимых выбросов по пыли - 40 мг/куб. м при установленном государством нормативе - 50 мг/куб. м. реконструкция 5 установок очистки газа в дробильном и смесительном отделениях углеподготовительного цеха коксохимического производства. Достигнут норматив предельно-допустимых выбросов по пыли - ниже 50 мг/куб. м при установленном государством нормативе - 50 мг/куб. м; строительство и ввод в эксплуатацию единой коллекторной системы по сбору вредных выбросов от оборудования бензолного отделения и их передаче в замкнутый технологический цикл; достижение разрешенных выбросов загрязняющих веществ по нагревательным колодцам группы №1-12 Блюминга-2. Достигнут норматив предельно-допустимых выбросов по СО (окись углерода) - от 100 до 150 мг/куб. м при установленном государством нормативе - 250 мг/куб. м; капитальный ремонт установки очистки газа III-IV стадии дробления дробильной фабрики. Достигнут норматив предельно-допустимых выбросов по пыли - ниже 50 мг/куб. м; разработка и внедрение технологии по очистке сточных вод прокатного передела от нефтепродуктов с применением флокулянта EXTRA FLOCK №160 и коагулянта Pro-AQUA-18; строительство и ввод в эксплуатацию дренажных систем по перехвату высокоминерализованных фильтрационных и дренажных вод от гидротехнических сооружений металлургического производства и горного департамента; реконструкция хвостохранилищ "Объединенное" и "Миролобовское" и их оборотного водоснабжения.

### Социальная сфера

ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" обеспечивает социальную защиту для всех своих сотрудников в соответствии с Коллективным договором предприятия. Социальные стандарты ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" являются одними из самых высоких в отрасли, и в 2012 г. предприятие соблюдало все обязательства согласно колдоговору, несмотря на сложное положение в отрасли в связи со снижением спроса на сталь. Коллективный договор содержит обязательства предприятия в области охраны труда и здоровья, организации и оплаты труда сотрудников, социальной защиты персонала. Колдоговор предприятия и программа мероприятий по улучшению социально-бытовых условий работников определяют основные направления в рамках социальной поддержки сотрудников (лечение и отдых в оздоровительных комплексах и здравницах Украины, медицинское страхование, оплачиваемые больничный и ежегодный отпуск). Финансирование этих обязательств в социальной сфере осуществляется в соответствии с двумя документами: бюджетом социальных расходов и материальных выплат и программой мероприятий по улучшению социально-бытовых условий работников, для выполнения которой выделяются средства в 0,5% от суммы реализованной продукции за предыдущий год. Программа предусматривает проекты в следующих направлениях: капитальные и текущие ремонты, техническое переоснащение объектов социально-бытового и оздоровительного назначения. В 2012 г. в рамках этих мероприятий было затрачено более 146 млн. грн. по сравнению с 118 млн. грн. в 2011 г. ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" направило на социальные расходы и материальные выплаты более 248 млн. грн. в 2012 г. по сравнению с 175 млн. грн. в 2011 г.

## Персонал

Фактическая численность персонала по состоянию на 31.12.2012 г. - 32479 чел. По результатам 2012 г. уровень средней заработной платы в ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" является самым высоким среди металлургических предприятий Украины. Среднемесячная заработная плата (без учета выплат по программе добровольного увольнения (ПДУ) в 2012 г. составила 5290,3 грн. Общее повышение тарифов и окладов сотрудников ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" составило 12,55%. Размер среднемесячной заработной платы (без учета выплат по ПДУ) за 2012 г. превысил уровень среднемесячной зарплаты 2011 г. на 16,1%. В то же время согласно коллективному договору работнику ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" предоставляются социальные льготы, стоимость которых составляет дополнительно 28% к средней зарплате по предприятию.

Повышение тарифных ставок и окладов сотрудникам предприятия осуществлялось 5 раз в 2012 г.: с 1 января на 6,57%, с 1 апреля на 1,9%, с 1 июля на 0,7%, с 1 октября на 1,4% и с 1 декабря на 1,5%. В результате размер среднемесячной заработной платы сотрудников ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" превысил размер средней заработной платы работников металлургических предприятий Украины на 1416 грн., а также размер среднемесячной заработной платы по Украине - на 2265 грн.

### Программа добровольного увольнения

Администрация ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" предпринимает все возможные меры, чтобы максимально смягчить вынужденный процесс высвобождения сотрудников в условиях кризиса в металлургической отрасли, обеспечив им поддержку и социальную защиту в период поиска новой работы. С этой целью на предприятии была разработана программа добровольного увольнения, которая предполагает выплату компенсационного пакета определенным категориям работников при добровольном увольнении с предприятия. По условиям программы добровольного увольнения работник предприятия имеет возможность получить компенсацию в 7-8 своих зарплат в соответствии со схемой выплат, в то время как КЗоТ Украины предусматривает компенсацию при увольнении по сокращению штата в размере 1-го среднемесячного заработка.

Программа добровольного увольнения 2012 г. была в большей мере направлена на уменьшение управленческих уровней на предприятии, снижение общего количества руководителей, специалистов, служащих и рабочих административно-хозяйственного персонала, а также рабочих основных и вспомогательных цехов, чьи рабочие места подлежали высвобождению. Воспользоваться программой добровольного увольнения в 2012 г. году также могли работники предприятия, которые имеют медицинские противопоказания для продолжения работы по профессии согласно заключению ВКК, а также работники, достигшие пенсионного возраста и получающие пенсию по возрасту. Эти работники получили возможность в течение двух лет после увольнения пользоваться медицинской страховкой за счет предприятия на сумму покрытия 50 тыс. грн. в год.

В 2012 г. в ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" условиями программы добровольного увольнения воспользовались 926 сотрудников предприятия (2,8% от общей численности работников). По итогам программы добровольного увольнения в 2012 г. средняя сумма выплаченной компенсации составила 46068 грн. на одного человека. (ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог"/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ЦЕНЫ

### ЭКСПОРТНЫЕ ЦЕНЫ НА МЕТАЛЛОПРОКАТ С 14 ПО 21 МАРТА 2013 ГОДА СНИЗИЛИСЬ

Экспортные цены на металлопрокат украинского производства с 14 по 21 марта по большинству позиций снизились. Об этом свидетельствуют данные ГП "Укрпромвнешэкспертиза" (УПВЭ). По данным УПВЭ, стоимость арматуры на условиях FOB Черное море снизилась на 1,2% (-\$7/т) до \$578/т, катанки - на 1,7% (-\$10/т), до \$595/т, цена заготовки (\$535/т) и сортового проката (\$628/т) не изменилась.

Сляб по итогам недели подешевел на 0,95% (-\$5/т) до \$520/т, горячекатаный рулон - на 1,7% (-\$10/т) до \$568/т, холоднокатаный рулон - на 1,5% (-\$10/т) до \$650/т, стоимость толстолиствого проката (\$590/т) осталась без изменений. Запасы метпродукции в украинских портах за неделю выросли на 7 тыс. т до 1,762 млн. т, в том числе украинского производства - на 15 тыс. т до 1,223 млн. т. В целом за месяц (с 21 февраля по 21 марта) стоимость заготовки на условиях FOB Черное море выросла на 1,3% (+\$7/т), арматуры - на 0,5% (+\$3/т), катанки - на 0,8% (+\$5/т), сортового проката - на 0,5% (+\$3/т). Сляб в этот период подорожал на 4% (+\$20/т). Стоимость г/к рулона снизилась на 2,6% (-\$15/т) х/к рулона - на 1,5% (-\$10/т), цена толстолиствого проката (\$590/т) не изменилась. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **СНГ**

## ЦЕНЫ

### ЭКСПОРТЕРЫ ПЛОСКОГО ПРОКАТА В МАРТЕ 2013 ГОДА СМОГЛИ ДОБИТЬСЯ НОВЫХ ПРОДАЖ ЗА СЧЕТ ПОНИЖЕНИЯ КОТИРОВОК

Мартовское снижение цен на листовую продукцию, затронувшее рынки Восточной Азии и (в долларовом эквиваленте) Европы, сказалось и на положении российских и украинских металлургов. При заключении апрельских экспортных контрактов им пришлось пойти на серьезные уступки по всем направлениям. В наибольшей степени подешевели украинские горячекатаные рулоны, вынужденно отступившие на уровень первой половины января и потерявшие до \$25/т по сравнению с началом марта. Максимальных уступок потребовали турецкие компании, получившие широкую возможность для выбора между продукцией местных производителей, предлагавшейся по \$625-635/т, EXW с поставкой в мае, европейским и украинским прокатом. Чтобы сохранить свою конкурентоспособность по сравнению с восточноевропейскими горячекатаными рулонами стоимостью порядка \$605-615/т, CFR, украинским экспортерам пришлось сбросить цены до \$545-555/т, FOB.

На других направлениях котировки, впрочем, оказались ненамного выше. В странах Персидского залива цены на индийские и иранские горячекатаные рулоны понизились до \$625-640/т, CFR, в результате украинским компаниям пришлось согласиться на снижение стоимости своей продукции до около \$550-570/т, FOB или \$610-615/т, CFR. На европейском рынке котировки упали вследствие ослабления евро, опустившегося до менее \$1,30. Контракты на поставки украинской продукции в страны Балкан и Восточной Европы заключались на уровне \$560-565/т, FOB или около \$580-590/т DAP.

Российский горячий прокат котировался заметно выше, достигая \$600/т, FOB при поставках в европейские страны и \$570-590/т, FOB - на других направлениях (кроме Дальнего Востока, где цены составляли \$610-615/т, FOB при низком интересе со стороны потенциальных покупателей). Российские производители выручила активизация спроса на внутреннем рынке. В марте крупнейшие предприятия отправляли на экспорт не более 30-40% своей продукции, изменив соотношение поставок в пользу отечественного рынка. Как ожидается, в апреле спрос на плоский прокат в России продолжит свой рост.

Серьезные потери на внешних рынках понесли и производители холоднокатаных рулонов в странах СНГ. Украинская продукция также подешевела на \$15-25/т по сравнению с началом марта - до \$625-645/т, FOB, котировки на российскую установились в интервале \$650-665/т, FOB. Наиболее устойчивой оказалась толстолистовая сталь, спрос на которую был более стабильным. Апрельские контракты на поставку украинской продукции в Турцию заключались на уровне \$560-570/т, FOB, что лишь незначительно отличается от котировок предыдущего месяца.

Перспективы украинских и российских производителей плоского проката на ближайшие несколько недель трудно назвать благоприятными. Во-первых, пока не прекратился спад в Восточной Азии. В Китае по-прежнему наблюдается избыток предложения стальной продукции, в результате местным металлургам приходится и дальше сбавлять котировки. Более того, негативные ожидания создались у потребителей, требующих от поставщиков все новых уступок.

Во-вторых, события на Кипре, безусловно, понизили степень инвестиционной активности в европейских странах. Финансовая стабильность в начале года рекламировалась как главное антикризисное достижение Евросоюза, а сейчас выяснилось, что это не совсем так. Судя по всему, курс евро в обозримом будущем останется относительно низким по отношению к доллару, а спрос на стальную продукцию в странах региона будет ограниченным. А слабость в Европе и Восточной Азии, очевидно, будет способствовать понижению котировок в Турции и на Ближнем Востоке. Чтобы цены на плоский прокат на мировом рынке пошли вверх, нужны благоприятные изменения в мировой экономике. Однако кризис пока продолжается, поэтому обеспечивать плановые объемы продаж приходится за счет понижения стоимости продукции. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **БЕЛАРУСЬ**

### **ЦЕНЫ**

#### **ОАО «БЕЛОРУССКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (БМЗ) СНИЗИЛО ЭКСПОРТНЫЕ ЦЕНЫ НА АПРЕЛЬ 2013 ГОДА**

По сообщениям рыночных игроков, Белорусский МЗ на фоне недостаточного уровня встречных предложений зарубежных покупателей снизил цены на квадратную заготовку и арматурный прокат апрельского производства. В настоящее время полуфабрикаты доступны для внешних направлений по \$520/т, FOB Одесса при условии 100% предоплаты, что на \$15/т ниже показателей недельной давности. Арматурный прокат на экспорт подешевел на \$10/т за рассматриваемый период, до \$566/т FOB Одесса при условии 100% предоплаты. О сделках по указанным ценам пока не сообщается. (Stalintex/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **РОССИЯ**

### **СТАТИСТИКА**

#### **В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ СТАЛЬНОГО ПРОКАТА С ПОКРЫТИЯМИ ИЗ БЕЛЬГИИ ЗНАЧИТЕЛЬНО ВЫРОС**

В феврале, согласно таможенной статистике, импорт плоского стального проката с полимерными покрытиями из Бельгии в РФ составил 9,9 тыс. т. Это в 3,5 раза выше показателей предыдущего месяца и в 2,8 - уровня февраля 2012г. В целом за январь-февраль объемы импорта данной продукции составили 12,6 тыс. т, что на 40,3% выше соответствующего показателя прошлого года и почти в 6 раз - уровня 2011 г. Примерно 85% продукции предназначена для изготовления металлочерепицы. Производитель - бельгийский завод «АрселорМиттал». Средняя статистическая цена продукции в феврале - \$1152/т. Примерно 70% поставок осуществляет ООО "Пром-М" (Калуга). На втором месте компания «Металл Профиль» (Моск. обл., Лобня). На третьем - ООО "Интерпрофиль" (Московская обл. Подольский р-н, 7,7%). (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### **В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ПЛОСКОГО СТАЛЬНОГО ПРОКАТА ВЫРОС**

В феврале, согласно таможенной и ж/д (по странам Таможенного союза) статистикам, экспорт российского стального плоского нелегированного проката составил 520,7 тыс. т. Это на 20,4% ниже показателя января, но на 1,4% выше уровня февраля 2012 г. В целом за январь-февраль объемы отгрузок данной продукции составили 1,17 млн. т, что на 10,8% выше соответствующего показателя прошлого года, но на 1% ниже уровня 2011 г. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### **В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ СТАЛЬНЫХ ПОЛУФАБРИКАТОВ СОКРАТИЛСЯ**

Россия в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократила экспорт полуфабрикатов и заготовки из нелегированных сталей на 3,6%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Metal Bulletin. В особенности зарубежные поставки указанной продукции составили 1,17 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель вырос на 8%. За два месяца РФ экспортировала 2,24 млн. т полуфабрикатов и заготовки. Это на 3,4% больше по сравнению с аналогичным периодом минувшего года. Россия в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличила экспорт стальных полуфабрикатов на 15,8%. В частности, зарубежные поставки российских стальных полуфабрикатов в минувшем году достигли 14,8 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **НОВОСТИ КОМПАНИЙ**

#### **ООО «ВИЗ-СТАЛЬ» В IV КВАРТАЛЕ 2012 ГОДА ПОЛУЧИЛО УБЫТОК**

ООО "ВИЗ-Сталь" в IV квартале 2012 г. получило чистый убыток в 194 млн. руб. Об этом свидетельствуют данные компании, сообщает Metal Bulletin. Полученный результат более чем в пять раз превышает убыток производителя за предыдущий квартал. Выручка «ВИЗ-Стали» уменьшилась на 5% до 2 млрд. руб. В целом по итогам минувшего года «ВИЗ-Сталь» получила чистый убыток в 141,1 млн. руб. против прибыли в 529,2 млн. руб. годом ранее. Выручка компании понизилась на 10% до 8,785 млрд. руб. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «ГУРЬЕВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ГМЗ)  
ПОДТВЕРДИЛО СЕРТИФИКАТ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА**

Гурьевский металлургический завод подтвердил соответствие системы менеджмента качества (СМК), действующей на предприятии, требованиям международного стандарта ИСО 9001:2008, о чем получен соответствующий сертификат сроком на три года - до 2016 г. На предприятии действует сертифицированная СМК в отношении проектирования и производства сортового металлопроката, шаров стальных мелющих и стержней в системе сертификации SAI GLOBAL, Ассоциации по сертификации "Русский Регистр".

Эксперты ассоциации ООО "САИ ГЛОБАЛ ЕВРАЗИЯ" (С.-Петербург), работавшие на предприятии в ноябре 2012 г., отметили, что с момента первоначальной сертификации (в 2007 г.) завод достиг хороших результатов и демонстрирует постоянное улучшение своей системы менеджмента качества. "Мы стремимся удовлетворять запросы потребителя, а для заказчика наличие системы менеджмента качества на заводе является гарантией качества продукции, стабильности, надежности его работы и перспективности. Полученный сертификат соответствия заводского СМК требованиям международного стандарта ИСО 9001:2008 - это дополнительный фактор, влияющий на повышение привлекательности ГМЗ как делового партнера", - отметил генеральный директор ОАО "ГМЗ" Владимир Дворянчиков. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «ГУРЬЕВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ГМЗ)  
В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА УМЕНЬШИЛО ПРОИЗВОДСТВО ПРОКАТА**

ОАО "Гурьевский металлургический завод" в январе-феврале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократило объемы производства фасонного проката на 30%. Об этом свидетельствуют данные концерна, сообщает "МеталлИндекс". В частности, выпуск продукции в указанный период достиг порядка 22 тыс. т. Производство уголка упало на 23% до 10,5 тыс. т, швеллера - на 36% до 11,5 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «МАГНИТОГОРСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (ММК)  
ЗАВЕРШИЛО 2012 ГОД С ПРИБЫЛЬЮ ПО РОССТАНДАРТАМ**

ОАО "Магнитогорский металлургический комбинат" в 2012 г. получило чистую прибыль по российским стандартам бухгалтерского учета (РСБУ) в 7,925 млрд. руб. против 1,692 млрд. руб. чистого убытка годом ранее. Об этом говорится в отчете ММК. Выручка компании за отчетный год снизилась на 1,7% до 243,059 млрд. руб., валовая прибыль выросла на 9,5% до 39,274 млрд. руб., прибыль от продаж упала на 4,2% до 22,319 млрд. руб.. Выручка ММК в 2012 г. снижается за счет того, что мировые цены на сталь находятся на уровнях, близких к минимальным, и их восстановление ожидается не ранее начала 2013 г., с началом строительного сезона и пополнения складских запасов. Основными факторами образования убытка по итогам 2011 г. были убыток за период, полученный на ММК Metalurji в Турции, а также убытки от курсовых разниц и от обесценения активов, предназначенных для продажи и прочих необоротных активов. ММК входит в число крупнейших мировых производителей стали и занимает лидирующие позиции среди предприятий черной металлургии России. (Biztass/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «НОВОЛИПЕЦКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (НЛМК) В 2012 ГОДУ ПОТЕРЯЛО 27,4% ПРИБЫЛИ**

ОАО "Новолипецкий металлургический комбинат" в 2012 г. по сравнению с 2011 г. сократило чистую прибыль по РСБУ на 27,4%. Об этом свидетельствуют данные компании. В частности, прибыль НЛМК составила 25,152 млрд. руб. против 34,667 млрд. руб. годом ранее. Выручка производителя увеличилась почти на 8,6% до 240,123 млрд. руб. Комбинат в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличил объемы производства стали на 25% до 14,9 млн. т. По итогам IV квартала прошлого года НЛМК выплавил 3,7 млн. т металла, что на 3% меньше по сравнению с предыдущим кварталом. В то же время продажи производителя за прошлый год достигли 15,2 млн. т, что на 18,4% больше по сравнению с предыдущим годом. (МеталлИндекс/МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «ОМК-СТАЛЬ» ИСПОЛЬЗУЕТ НОВЫЙ ШИХТОВЫЙ МАТЕРИАЛ НА ОСНОВЕ ЧУГУНА**

ОАО "Тулачермет" получило заказ от ОАО "ОМК-Сталь" из Выксы Нижегородской области на производство синтикома - уникального шихтового материала на основе чугуна, сообщили в пресс-службе тульского предприятия. По информации предприятия, к исполнению заказа в объеме 3 тыс. т "Тулачермет" планирует приступить в апреле. К этому времени будут окончательно уточнены технические параметры требуемой партии, а также решены все коммерческие вопросы. "Группа специалистов предприятия в составе исполнительного директора Григорьева, директора по реализации продукции Кадина и заместителя главного доменщика по техническому развитию Мурата побывала в «ОМК-Сталь» и на месте обсудила будущий заказ", - говорится в сообщении.

По информации тульского предприятия, он не только покроет потребности «ОМК-Сталь» в металлошихте, необходимой для выплавки качественной стали на литейно-прокатном комплексе, но и позволит разработать технологию для производства стали с повышенной долей первородной металлошихты, необходимой для расширения производства. "Синтиком как первородный шихтовый материал можно использовать в качестве шихты при производстве штрипса для труб большого диаметра повышенного качества. В «ОМК-Сталь» планируют использовать до 40% синтикома в шихте", - говорится в сообщении.

Если договор будет заключен, то это будет уже второй заказ для ОАО "ОМК-Сталь". Первый - в объеме 2 тыс. т синтикома - «Тулачермет» выполнил в 2011 г. Технология производства синтикома была разработана "Тулачерметом" совместно с инженерной компанией "Интермет-сервис" более 15 лет назад. Ценность этого уникального материала заключается в том, что при его переделе на электропечах сокращается время плавки, снижаются потери железа и расход электроэнергии. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ПРЕДПРИЯТИЯ НП «РУССКАЯ СТАЛЬ» В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛИ ПРОИЗВОДСТВО**

В феврале металлургические предприятия, входящие в НП "Русская Сталь", произвели 4,34 млн. т готового проката (результат января - 4,57 млн. т). Сокращение объемов наблюдалось второй месяц подряд с начала года, в феврале оно составило 4,1% год к году и 5,2% - к январю текущего года. "Отгрузки металлопроката на внутренний рынок предприятиями-членами НП "Русская Сталь" в феврале составили 2,33 млн. т (-6,5% по отношению к февралю 2012 г. и -2% по отношению к январю 2013 г.). Объем экспорта основными предприятиями-членами НП "Русская Сталь" составил 2 млн. т (-1% по отношению к февралю 2012 г. и -8,7% по отношению к январю 2013 г.)", - говорится в сообщении "Русской Стали". На долю металлургических предприятий, входящих в НП, приходится 90% от общего производства стали и проката в России. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## НА ДОМЕННОЙ ПЕЧИ №5 ЧЕРЕПОВЕЦКОГО МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО КОМБИНАТА (ЧЕРМК) ВЫПЛАВЛЕНА 100-МИЛЛИОННАЯ ТОННА ЧУГУНА

На доменной печи №5 Череповецкого металлургического комбината, одного из крупнейших интегрированных заводов по производству стали в мире (входит в дивизион "Северсталь Российская сталь"), произведена 100-миллионная тонна чугуна. ДП№5 ("Северянка") была задута 12 апреля 1986 г., первый чугун был выдан 13 апреля 1986 г\*.

Доменная печь №5 была объявлена Всесоюзной комсомольской стройкой. В проектировании почти 250 объектов комплекса домы принимали участие около 40 проектных институтов, в том числе генеральный проектировщик - "Ленгипромез". Домну строили более 13 тыс. строителей и монтажников, генеральным подрядчиком выступал "Череповецметаллурхимстрой".

Стоимость комплекса составила около полумиллиарда рублей (в ценах 1986г.), из них 320 млн. руб. пришлось на строительно-монтажные работы. За период строительства было смонтировано свыше 160 тыс. т металлоконструкций, 78 тыс. т оборудования, более 200 тыс. кубометров сборного железобетона, уложено 520 тыс. куб. м монолитного железобетона, проложено более 30 км железнодорожных путей. На момент пуска и далее на протяжении почти 20 лет "Северянка" оставалась самой большой печью в мире. В силу масштабов домна-гигант была занесена в книгу рекордов "Гиннеса".

На сегодняшний день ДП №5 - крупнейшая доменная печь Европы. Полезный объем ДП-5 - 5580 м3. Высота центрального узла печи - 105 м. Для обеспечения работы домы требуется ежегодно 1700 тыс. т кокса, около 2 млн. т окатышей, и свыше 4 млн. т агломерата. Проектная производительность печи составляет до 4 млн. т в год. ""Северянка"" обеспечивает почти 50% потребностей Череповецкого металлургического комбината в чугуне. Достигнутое к сегодняшнему дню производство (100 млн. т) составляет 30% от всего чугуна, выплавленного доменным цехом с момента пуска первых мощностей, с 24 августа 1955 г.", - комментирует директор по производству - главный инженер дивизиона Андрей Луценко.

За период эксплуатации на "Северянке" проведено два капитальных ремонта 1 разряда, во время которых осуществлена большая комплекс работ по модернизации: установлены гидравлические машины обслуживания чугунных леток (пушки и бурмашины), обновлена автоматизированная система управления технологическим процессом, реконструирована система аспирации.

По мнению Андрея Луценко, это позволило в течение всего периода эксплуатации поддерживать максимально возможную проектную производительность на агрегате, а кроме того, улучшать условия труда персонала на крупнейшем комплексе производства чугуна. Кроме чугуна на ДП-5 выпускается гранулированный шлак (производится на специальной установке из отходов доменной плавки - шлака), который используется в сельском хозяйстве, стекольной и цементной промышленности. Объем производства гранулированного шлака составляет до 1 млн. т в год. ([Severstal.ru/Металл Украины, СНГ, мира](http://Severstal.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

### ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ» ЗАРАБОТАЛО \$94 МЛН. БЛАГОДАРЯ ВНЕДРЕНИЮ НОВЫХ ПРОДУКТОВ НА ЧЕРЕПОВЕЦКОМ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОМ КОМБИНАТЕ (ЧЕРМК)

Экономический эффект от внедрения новых продуктов на Череповецком металлургическом комбинате (входит в дивизион "Северсталь Российская сталь") в 2012 г. составил \$94 млн. "Северсталь" делает ставку на разработку новых, технологически более совершенных продуктов, которые позволяют клиентам компании при дальнейшей переработке снижать удельные затраты при одновременном повышении качества конечной продукции", - комментирует директор по маркетингу и продажам дивизиона "Северсталь Российская сталь" Дмитрий Горошков. В прошлом году акцент в области разработки и освоения новых видов продукции был сделан на продуктах с эксклюзивными свойствами для клиентов в стратегически важных отраслях.

В 2012 г. ЧерМК осваивал производство новых марок стали для иностранных автопроизводителей, локализовавших производство в России. Это широкий спектр марок стали для внутренних и лицевого деталей автомобиля, которые позволяют делать его более легким и экономичным для конечного потребителя.

В 2012 г. была проведена работа по совершенствованию технологии производства, в том числе и в промышленных объемах, оцинкованного проката с ВН-эффектом классов прочности 180-260. Его особенность - это нормированное увеличение предела текучести после процессов изготовления деталей кузова автомобиля (штамповки и сушки лакокрасочных материалов). Низкий предел текучести позволяет при штамповке изготавливать детали сложной формы, а после операции сушки прочность стали повышается, и готовая деталь лучше сопротивляется внешним воздействиям (например, вмятинам при вдавливании).

ЧерМК освоил производство оцинкованной стали толщиной 2 мм с повышенным пределом текучести (350 МПа). Этот материал используется для производства С, Z, и Sigma профилей и термопрофилей, которые нашли широкое применение в жилищном, коммерческом и дорожном строительстве, возведении объектов агропромышленного комплекса. В 2012 г. ЧерМК произвел опытно-промышленные партии оцинкованного проката из стали S350GD толщиной более 1,5 мм. У данного проката увеличена прочность за счет изменения химического состава стали, что позволяет его использовать в строительстве в различных применениях.

Для стратегического направления - производства труб большого диаметра - было освоено производство штрипсового проката в листе со стана 5000 (ЛПЦ-3) и трубы на Ижорском трубном заводе (активы входят в дивизион "Северсталь Российская сталь") для строительства подводного участка через Байдарацкую губу (марка стали DNV450) и наземного участка газопровода "Бованенково-Ухта" (марка стали K65).

В России данный газопровод является первым, при строительстве которого использовались трубы данной категории прочности, что позволило увеличить пропускную способность газопровода. ЧерМК является лидером в направлении разработок востребованных газовыми компаниями коррозионностойких марок стали, которые используются при производстве труб для строительства газопроводов в сложных климатических условиях. В 2012 г. была продолжена работа по освоению технологии производства горячекатаного проката в рулонах из стали 09ГСФ и 13ХФА со стана 2000, данные марки обладают стойкостью против коррозии в среде сероводорода, что позволяет использовать их для транспортировки углеводородов в агрессивных условиях внешней среды. ([Severstal.ru/Металл Украины, СНГ, мира](http://Severstal.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

**ЦЕНЫ****«ЕВРАЗХОЛДИНГ» ПЕРЕСМОТРЕЛ ОТПУСКНЫЕ ЦЕНЫ  
НА СОРТОВОЙ ПРОКАТ ПРОИЗВОДСТВА МАРТА 2013 ГОДА**

По итогам марта рыночная конъюнктура не позволила "ЕвразХолдингу" в полной мере реализовать намеченное в начале месяца повышение внутренних цен на сортовой прокат - отпускные цены на арматуру и крупный фасонный профиль (кроме балок) снижены до февральского уровня, уголок 25-125 мм и швеллер №8-18 подорожали не более чем на 1%. Цены на двутавры производства НТМК, как и предполагалось, в марте повысились на 5%. Факторами, сдерживающими рост внутренних цен на арматуру являются неудовлетворительная ситуация на складском рынке (трейдеры продолжают реализовывать прокат с минимальной маржой) и высокая конкуренция среди производителей. В сегменте фасонного проката повышению цен способствовал низкий объем предложения - заказы на прокат со стана-450 ЗСМК принимались в ограниченном количестве, а конкуренция российских поставщиков с зарубежными игроками (производителями из Украины) в марте ослабла. С предложением проката апрельского производства "ЕвразХолдинг" на рынок еще не выходил, но, как полагают трейдеры, вне зависимости от изменений в прайс-листе прием заказов будет осуществляться с условием возможности пересмотра отпускных цен. (Stalintex/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**МИРОВОЙ РЫНОК****СТАТИСТИКА****ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА**

Специалисты World Steel Association (WSA) подвели итоги работы мировой металлургической отрасли в феврале, а также опубликовали откорректированные показатели за прошлый год. В соответствии с этими данными, производство стали в мире увеличивается более высокими темпами, чем предполагалось ранее.

WSA пересчитала объем выплавки стали в Китае в 2012 г., доведя его до 716,5 млн. т, как в начале этого года сообщала китайская металлургическая ассоциация CISA. Данные за январь также были изменены в сторону повышения. Если в январском отчете WSA оценила глобальное производство стали в 124,8 млн. т, из них 59,3 млн. т в Китае, то сейчас эти показатели указываются на уровне 129,8 млн. т и 63,6 млн. т соответственно. Точно так же, как и в начале прошлого года, данные от Национального бюро статистики КНР поступили с опозданием, а специалисты CISA недооценили малых и средних производителей стали в стране, показавших наибольший прирост.

Готовя отчет за февраль, WSA, очевидно, постаралась учесть все факторы. Результат в итоге получился достаточно неожиданным. В январе в мире было выплавлено немногим менее 123,3 млн. т стали или почти 4,40 млн. т в день. Для глобальной металлургической отрасли это абсолютный рекорд. Всего в феврале было произведено на 1,2% больше металла, чем за тот же месяц прошлого года, но по итогам первых двух месяцев объем выпуска составил 253,0 млн. т, что на 2,7%, чем в тот же период годичной давности.

Этот рост был достигнут, прежде всего, благодаря Китаю. В январе-феврале в стране было выплавлено 125,45 млн. т стали, что на 10,6% превысило показатели аналогичного периода прошлого года. В феврале китайская металлургическая отрасль установила уникальное достижение: впервые в истории более 50% стали в мире было выплавлено в Китае. Пожалуй, именно благодаря Китаю среднемировой уровень загрузки сталелитейных мощностей в феврале увеличился до 80,5% (максимальный показатель с июня прошлого года), прибавив 7,3 п.п. по сравнению с декабрем.

Правда, китайскому рынку стали этот подъем не принес ничего хорошего. Расширение объема выплавки стали до более 2,20 млн. т в день в феврале привело к возникновению значительного избытка предложения. По этой причине национальным металлургическим компаниям не удалось добиться повышения цен на стальную продукцию после празднования Нового года по китайскому календарю (10 февраля). Наоборот, с конца февраля котировки пошли вниз и в результате находятся на уровне, соответствующем началу января.

В Индии производство стали за первые два месяца составило немногим менее 13,0 млн. т, прирост по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года равнялся 1,1%. Индийские металлурги несколько сбавили темпы роста из-за дефицита сырья (прежде всего, железной руды) и спада в национальной экономике. Однако в дальнейшем показатели отрасли должны возрасти благодаря вводу в строй новых производственных линий. По некоторым оценкам, к концу года совокупный объем мощностей по выплавке стали в Индии должен подойти к отметке 100 млн. т в год.

Страны "остального мира", т. е. за исключением Китая и Индии, в первые два месяца сократили производство стали на 4,6%. При этом, наибольший спад среди крупных производителей продемонстрировали Италия - это сказались проблемы на меткомбинате Ilva - и Россия. В январе-феврале российские металлурги выплавляли 10,9 млн. т стали, на 8,7% меньше, чем за тот же период прошлого года. Основной причиной спада стало ослабление внутреннего рынка. Для сравнения, Украина, зависящая, главным образом, от экспорта, сократила выплавку стали на 2,9%.

В число "отстающих" вошли и страны, в 2010-2012 гг. занимавшие первые места по темпам роста в металлургической промышленности, - Турция и Корея. В них производство стали уменьшилось соответственно на 6,5 и 4,3% по итогам двух месяцев. Экспортно ориентированные экономики этих стран все сильнее страдают от депрессии в государствах Запада. Кроме того, в последнее время ухудшились условия и у турецких и корейских экспортеров стальной продукции.

В США производство стали упало на 8,1% по итогам двух месяцев. Это действовало как общее ухудшение инвестиционного климата в стране вследствие "фискального обрыва", так и наступивший спад в нефтегазодобывающей отрасли. Из-за низких цен в стране прекратился бум в сфере добычи сланцевого газа; большинство компаний сворачивают активность в этой отрасли.

В то же время, Европа, находящаяся в центре мирового финансового кризиса, продемонстрировала умеренный спад - только на 4,5%. При этом в Германии производство стали даже возросло на 1,2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, а в Великобритании возвращение в строй меткомбината Teesside, проданного в прошлом году тайландской SSI, и пуск доменной печи на комбинате Port Talbot компании Tata Steel обеспечили беспрецедентный, 38,4%-ный прирост. Судя по всему, в марте металлургические компании будут вынуждены немного снизить свои производственные показатели. Рынок в настоящее время разбалансирован, а восстанавливать баланс придется посредством ограничения объемов предложения. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ТОП-10 СТРАН-ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ СТАЛИ, МЛН. Т

№	Страна	Январь	Февраль
1 (1)	Китай	59,3	61,8
2 (2)	Япония	8,9	8,3
3 (3)	США	7,3	6,7
4 (4)	Индия	6,6	6,2
5 (6)	Россия	5,7	5,2
6 (5)	Южная Корея	5,75	5
7 (7)	Германия	3,55	3,4
8 (8)	Турция	2,9	2,65
9 (10)	Бразилия	2,6	2,63
10 (9)	Украина	2,7	2,5

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))**СТРАНЫ ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКИ В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА НАРАСТИЛИ ВЫПУСК УГЛЕРОДИСТОЙ СТАЛИ**

В феврале страны Латинской Америки увеличили производство углеродистой стали по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 4% до 5,5 млн. т. Такие данные приводит Latin American Association of Steel (Alacero), сообщает SteelOrbis. Крупнейшим производителем стали в регионе стала Бразилия с показателем в 3 млн. т (-6%). Второе место заняла Мексика - 1,5 млн. т (не изменилось). Доля двух стран в общем объеме латиноамериканской выплавки составила 82%. В то же время в Аргентине наблюдался резкий спад выпуска - на 29% до 0,3 млн. т. За 2 месяца латиноамериканское производство стали сократилось на 2% до 10,3 млн. т. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**АНАЛИЗ****РЫНОК СТАЛИ: 14 - 21 МАРТА 2013 ГОДА**

На мировом рынке стали сохраняется неопределенная и противоречивая обстановка. Спрос на стальную продукцию остается относительно низким, поэтому меткомпаниям не удается повысить цены. Тем не менее, очевидно, что такие попытки подъема будут продолжаться в надежде на то, что какая-то из них принесет успех.

**Полуфабрикаты**

Большинство производителей заготовок в странах СНГ завершили продажи мартовской продукции по \$530-535/т, FOB (хотя некоторые сделки заключались и по менее высоким ценам) и приступили к заключению контрактов на апрель. Некоторые меткомпании надеются при этом на повышение котировок до \$540/т, однако решить эту задачу будет сложно. Нынешняя ситуация на ближневосточном рынке длинномерного проката не способствует росту цен. Спрос на полуфабрикаты в регионе, в принципе, присутствует. В середине марта поставки этой продукции из стран СНГ осуществлялись, в частности, в Турцию и Саудовскую Аравию. Однако турецкие металлурги сами пока не состояли поднять заготовки выше \$550-560/т, FOB на внутреннем рынке и \$545-555/т - при экспорте. Поэтому предложения на покупку украинских полуфабрикатов выставляются из расчета не более \$545-550/т, CFR. Аналогично, саудовские компании тоже пока не готовы приобрести полуфабрикаты дороже \$560-565/т при стоимости доставки из черноморских портов около \$30/т. В первой половине марта производителей выручал повышенный спрос на полуфабрикаты в странах Юго-Восточной Азии. Благодаря

низким затратам на фрахт (\$35-40/т) продажи осуществлялись по \$540/т, FOB. Но во второй половине месяца длинномерный прокат в Азии подешевел, соответственно, упал спрос и на заготовки. Стоимость продукции из СНГ не превышает \$565-570/т, CFR. Кроме того, на региональном рынке представлены полуфабрикаты из Японии и Вьетнама, которые котируются по \$575-580/т. Южнокорейские компании, ранее пытавшиеся продавать заготовки не дешевле \$590/т, CFR, были вынуждены также пойти на серьезные уступки. Активность на восточноазиатском рынке товарных слябов, резко упавшая в начале марта после удешевления плоского проката в регионе, остается нулевой. Производители листовой стали готовы покупать полуфабрикаты не дороже \$520-535/т, что на \$40-50/т меньше, чем предлагают поставщики, не соглашающиеся на такие серьезные уступки. В то же время, в США, где в середине марта подросли в цене г/к рулоны, рынок слябов разблокировался. Заключено несколько сделок с поставкой полуфабрикатов во 2 квартале при цене \$560-565/т, CFR.

**Конструкционная сталь**

В середине марта турецкие меткомпании согласились с небольшим повышением котировок на импортный лом и теперь пытаются перенести эти затраты на стоимость готовой продукции. Получается у них пока не очень хорошо. Только на внутреннем рынке цены на длинномерный прокат за последнюю неделю прибавили порядка \$5-10/т. В частности, котировки на арматуру находятся, в основном, в интервале \$610-620/т, EXW. При экспорте же ожидаемого роста пока не происходит. Некоторые турецкие производители в последние дни стремились довести цены на арматуру до \$615/т, FOB и более, однако реальные сделки заключались на уровне \$600-605/т. Спрос на эту продукцию в настоящее время можно назвать относительно высоким только в Ираке, в других же странах региона потребители предпочитают использовать имеющиеся у них запасы. Кроме того, негативное влияние на рынок оказывает возвращение на Ближний Восток китайских компаний. Потерпев неудачу в попытке подъема котировок на длинномерный прокат в Юго-Восточной Азии, они снова предлагают арматуру и катанку саудовским им ливанским

покупателям по \$580-595/т, CFR, т. е. дешевле, чем могут позволить себе поставщики из Турции и СНГ. Белорусская арматура, тем временем, опустилась ниже \$565/т, FOB (правда, со 100%-ной предоплатой), а украинские компании продают свой материал, в основном, в Израиль и африканские страны по \$575-585/т. Цены на катанку могут достигать \$600/т, но спрос на нее низкий. Продолжает падать и стоимость европейского длинномерного проката. Региональным металлургам не помогло даже понижение курса евро к доллару. При экспорте котировки на арматуру южноевропейского производства сократились до \$600-610/т, FOB, а на внутреннем рынке даже в благополучной Германии цены редко превышают 500 евро/т, СРТ. Большинство европейских мини-заводов предлагают арматуру по 460-475 евро/т, EXW, а в Италии цены на 20-25 евро ниже. Только американским производителям, наконец-то, удалось добиться повышения котировок на длинномерный прокат. Впервые с декабря цены сдвинулись вверх, достигнув \$720-740/МТ, EXW по арматуре. Правда, перед этим в США резко подорожал лом.

### Листовая сталь

Китайская Baosteel в середине марта попыталась повысить цены на национальном рынке плоского проката, анонсировав повышение апрельских котировок в то время как другие поставщики их снижают. Однако несмотря на то, что Baosteel поддержали некоторые другие компании, переломить негативную тенденцию металлургам пока не удается.

Основной проблемой рынка остается перепроизводство. Меткомпании, ожесточенно конкурирующие из-за заказов, продолжают сбавлять цены. Стоимость китайских г/к рулонов на внешнем рынке сократилась до \$580-600/т, FOB, а толстолистовой стали - до \$570-585. При этом, покупатели не спешат заключать контракты, рассчитывая на новые уступки. Помимо проката, в регионе дешевеют руда и коксующийся уголь, так что такие ожидания потребителей вполне объяснимы.

Меткомпании из других стран Восточной Азии пока удерживают цены от спада, предлагая г/к рулоны по \$630-640/т, FOB, но спросом их продукция не пользуется. Судя по всему, вскоре японским и корейским производителям тоже придется опустить котировки. Тем более, что при поставках в страны Ближнего Востока и Латинской Америки они уже готовы сбавлять цену до менее \$625/т. Турецкие производители снова пытаются довести стоимость горяче-

го проката до \$630-640/т, EXW, но спрос слабый, поэтому при совершении сделок, как правило, предоставляются скидки до \$10/т. По этой же причине турецкие дистрибуторы не охотно приобретают импортный прокат. Украинским компаниям удалось заключить контракты, но для этого им пришлось опустить цены до \$545-565/т, FOB.

На европейском рынке плоский прокат из СНГ тоже находится под давлением. Относительно низкий курс евро повысил конкурентоспособность импортной продукции в целом, да и экономическая ситуация в регионе остается неблагоприятной. Дистрибуторы жалуются на низкий спрос со стороны основных металлопотребляющих отраслей и поэтому сами стараются не накапливать запасов. По мнению аналитиков, европейским компаниям придется понизить майские котировки на плоский прокат, по меньшей мере, на 10 евро/т по сравнению с нынешним уровнем.

В настоящее время продажи г/к рулонов осуществляются по от 450-460 евро/т, EXW в Италии до 480-500 евро в странах Центральной Европы. Впрочем, при совершении продаж покупатели могут рассчитывать на скидки до 20 евро/т. Украинские г/к рулоны предлагаются в Европу по \$590/т, DAP, российские - по \$615-625/т, но встречные заказы поступают из расчета минимум на \$20/т ниже.

### Специальные сорта стали

Никель, похоже, стабилизировался на новом ценовом уровне, так что производителям нержавеющей стали приходится приводить котировки на свою продукцию в соответствие с новыми условиями. Европейские компании познзят апрельскую доплату за легирующие элементы, и в ожидании новых цен потребители практически приостано-

вили закупки. В то же время, металлурги пока не сбавляют базовые цены, составляющие для нержавеющей холодного проката 304 2В 1100-1150 евро/т. Китайские компании в настоящее время предлагают нержавеющую х/к рулоны по \$2550-2650/т, FOB, поставщики из Тайваня запрашивают не более чем на \$80-100/т больше.

### Металлолом

В марте цены на лом существенно выросли в странах-экспортерах. Внутренние котировки в США прибавили \$20-35/т, в странах северо-запада Европы - на 5-15 евро/т. Японская Tokyo Steel в середине марта подняла закупочные цены более чем на \$10/т, а экспортные котировки прибавили за последнюю неделю более \$15/т. Однако добиться такого же роста на внешних рынках поставщикам не удалось. Меткомпании в Турции и Восточной Азии, потерпевшие неудачу в попытках поднятия котировок на длинномерный прокат, не приняли подорожание сырья и несмотря на относительно небольшие складские запасы просто отказывались от сделок. В результате экспортерам пришлось пойти на уступки. В Турции американский мате-

риал HMS №1&2 (80:20), в конце первой половины марта ненадолго превысивший отметку \$405/т, CFR, снова опустился до \$400-405, а аналогичный лом европейского происхождения - от \$405 до \$390-395/т, CFR. Российские компании по-прежнему предлагают свой лом 3А по \$390-395/т, CFR, но встречные предложения поступают из расчета минимум на \$5/т меньше. В Азии подорожавший японский лом не пользуется спросом, а американским поставщикам пришлось пойти на уступки. В настоящее время они продают HMS №1&2 (80:20) при контейнерной доставке по \$385-395/т, CFR, хотя ранее пытались "замахнуться" на \$410/т. (Виктор Тарнавский, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

### АНАЛИЗ

#### ОБЪЕДИНЕНИЕ АСЕАН В 2012 ГОДУ ПРОДЕМОНСТРИРОВАЛО РОСТ СТАЛЬНОГО ПОТРЕБЛЕНИЯ

В 2012 г. объединение АСЕАН продемонстрировало один из самых высоких среди регионов мира прирост стального потребления - на 8%. По итогам нынешнего года, при сохранении текущей динамики - а для этого есть все основания - спрос на сталь в АСЕАН достигнет 60 млн. т.

По предварительным данным SEAISI (South East Asia Iron & Steel Institute), по итогам минувшего года объем видимого металлопотребления в объединении АСЕАН (10 стран Юго-восточной Азии) увеличился на 7,6% до 56,4 млн. т.

Лидером по приросту потребления стал Таиланд: +13,9% в годовом исчислении, у Вьетнама - 9,9%, у Индонезии - 8,8%. Малайзия и Филиппины показали незначительное увеличение спроса на сталь - на 1,7% и 2,2% соответственно. Спрос на сталь в Сингапуре снизился на 4,9% в годовом исчислении.

Стальной баланс АСЕАН в 2012 г., млн. т

Показатель	2012 г.	Изм. к 2011 г., %
Производство	25,5	-2
Экспорт	6	-22
Импорт	36,9	+8
Потребление	56,4	+7,65

Источник: по данным SEAISI.

Объем выплавки стали в 2012 г. сократился в большинстве стран региона, за исключением Филиппин. На фоне роста спроса и снижения внутреннего производства значительно - на 8% - вырос импорт, объем которого почти достиг 37 млн. т. Половина регионального импорта полуфабрикатов поступила из России, при этом объем поставок в минувшем году вырос на 1 млн. т. Второй крупнейший поставщик этой продукции в АСЕАН - Украина.

В 2012 г. зарегистрировано значительное увеличение импорта длинномерной продукции из Китая - почти вдвое. В частности, импорт сортового проката увеличился на 70%. Импорт арматуры и катанки из КНР увеличился более чем вдвое, до более 1 млн. т. Основным источником импорта горячекатаного листа в АСЕАН также был Китай, поставки которого выросли на 3%, до уровня 1 млн. т. Импорт этой продукции из Японии вырос на 10% до 800 тыс. т.

Япония стала крупнейшим источником импорта для г/к рулонов, 40% от общего объема импорта данной продукции в регион. В 2012 г. импорт из Японии и Южной Кореи вырос на 15% год к году и 8% в годовом исчислении, соответственно, в то время как импорт из Китая увеличился на 45%.

Стальной экспорт из АСЕАН в 2012 г. сократился на 22%, до 6 млн. т в 2012 г. Спад внешних поставок показали все страны объединения, за исключением Сингапура. Экспорт стали из Малайзии сократится почти на 50% до около 700 тыс. т. Из Вьетнама - снизился на 32%, до менее 1 млн. т, из Индонезии - на 7% в годовом исчислении, до 1,1 млн. т. Экспорт стали из Таиланда в минувшем году сохранился на уровне 1,2 млн. т.

**Динамика потребления в странах АСЕАН, млн. т**

Страны	2012 г.	2011 г.	2010 г.
Таиланд	16,4	14,55	14,1
Индонезия	11,9	10,95	8,95
Вьетнам	10,6	9,7	10,57
Малайзия	8,05	8,24	8,31
Филиппины	5,2	5,11	3,99
Сингапур	3,8	3,85	2,68
АСЕАН	56,4	52,4	48,6

Источник: данные SEACI.

В 2013 г. при сохранении прошлогодних темпов роста объем стального потребления в АСЕАН составит 60-61 млн. т. В Таиланде, крупнейшем потребителе в АСЕАН, в 2013 г. потребление стали, согласно прогнозам, увеличится на 7% составив 17,5 млн. т.

В 2013 г. стальной спрос по-прежнему останется сильным, учитывая высокий спрос со стороны строительства (продолжаются работы по восстановлению разрушенной наводнением в конце 2011 г. инфраструктуры) и автопрома. В 2012г. внутренние продажи автомобилей подскочили на 80% до 1,4 млн. шт, в результате политики правительства по субсидированию клиентов, впервые покупающих автомобиль.

19 марта правительство Таиланда утвердило семилетнюю программу займов общим объемом в \$62 млрд. на масштабные инфраструктурные проекты, среди которых - строительство четырех высокоскоростных железнодорожных веток от Бангкока на север, юг и восток королевства, по которым будут курсировать 200 поездов.

Еще один крупный региональный потребитель - Индонезия - в текущем году надеется на ускорение экономического развития благодаря инвестплану, включающему широкий спектр инфраструктурных проектов, в том числе платные дороги, аэропорты и железные дороги. Правительство поставило задачу повысить ВВП до \$ 4,5 трлн. к 2025 г., что позволит стране войти в число 10 крупнейших экономик мира. Такой план обеспечит поддержку и стальному потреблению, объем которого в 2012 г. вырос на 9% до 11,9 млн. т.

Во Вьетнаме в минувшем году зафиксирован рост стального потребления на 9% до 10,6 млн. т. В текущем году местные металлурги надеются на возобновление роста потребления со стороны строительного сектора, который в минувшем году показал 10% падение. В целом же спад на рынке недвижимости продолжается с 2009 г., из-за чего Вьетнам уступал в последние годы в темпах стального потребления многим соседям по АСЕАН.

В 2013 г. в стране планируется рост экономики на уровне 5,5% после 5,08% в 2012 г. Внутренний спрос, по прогнозам Vietnam Steel Association, вырастет на 2-3%, поскольку сложности в экономике сохраняются. Экономика Филиппин выросла на 6,6% в 2012 г., это наивысший в АСЕАН показатель, наряду с Таиландом. Согласно прогнозам Всемирного банка, в 2013 г. рост ВВП составит 6,2% и 6,4% в 2014 г.

В Малайзии потребление стали в текущем году должно составить, по прогнозам, 8,7 млн. т, что выше уровня предыдущего года на 8%. В 2014 г. ожидается ускорение роста спроса до 9,1 млн. т. Потребление стали в Сингапуре в 2012 г. осталось на уровне предыдущего года - 3,8 млн. т. В нынешнем году ожидается ускорение развития экономики, в т. ч., благодаря подписанию договора с ЕС о создании зоны свободной торговли. Сингапур имеет население всего в 5 млн., однако одновременно является воротами на 600-миллионный рынок АСЕАН. ВВП страны в 2013 г., по прогнозам, увеличится на 1,5% после роста на 1,2% в минувшем году. (Георгий Карпенко, [Ugmk.Info/Металл\\_Украины,\\_СНГ,\\_мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

## АНАЛИЗ

### ОЖИДАЕМОЕ ПОВЫШЕНИЕ ЦЕН В НАЧАЛЕ ВЕСНЫ 2013 ГОДА НА РЫНКЕ СТАЛИ НЕ СОСТОЯЛОСЬ

Повышения цен на мировом рынке стали в начале весны ждали почти все. Однако оно так и не состоялось. Металлургам пришлось снова опускать котировки и ждать, когда представится возможность для новой попытки. Сейчас они надеются на рост в конце марта - начале апреля. Но оправдаются ли эти ожидания?

Весенний подъем деловой активности - традиционное явление на мировом рынке стали. Как только в странах Северного полушария заканчивается зима, оживает строительная отрасль, соответственно, увеличивается спрос на используемый в ней прокат. Сезонный рост в секторе конструкционной стали обычно способствует подорожанию других видов стальной продукции. Тем более что и в других отраслях во втором квартале, как правило, наблюдается увеличение объемов производства, а потребители стальной продукции пополняют запасы, израсходованные за зиму.

В текущем году сигналом к такому всеобщему подъему цен на сталь должно было стать завершение праздни-

ков Нового года по китайскому календарю (10 февраля). Предполагалось, что сразу же после завершения недельных торжеств в Китае спрос на прокат резко возрастет. Экономика страны еще с конца прошлого года начала восстанавливаться после некоторого спада, к тому же правительство с целью дальнейшего стимулирования роста должно было пустить ряд крупных программ по строительству железных и автомобильных дорог, метрополитена в 19 городах и других объектов инфраструктуры.

Расчеты металлургических компаний на рост в конце февраля - марте основывались не только на ситуации в Китае. Правительство Японии в начале этого года решило последовать примеру китайцев и объявило о пуске собственной программы стимулирования экономики объемом более \$110 млрд. В США в декабре 2012 г. возобновился рост в секторе жилищного строительства, который рассматривался многими специалистами как предвестник скорого промышленного подъема. В Европе национальным правительствам, Европейской комиссии и Европей-

скому центральному банку удалось стабилизировать ситуацию в финансовой сфере. Наконец, мировые цены на нефть оставались стабильно высокими, а это обещало рост инвестиций в нефтедобывающих странах Ближнего Востока.

Наконец, повышению цен на стальную продукцию должна была способствовать дороговизна сырья. Цены на железную руду после небольшого понижения во второй половине января снова пошли в рост благодаря рекордным объемам китайского импорта. Холодная и снежная зима, как обычно, привела к сокращению объема сборов металлолома, который, как ожидалось, неминуемо должен был подорожать. Наконец, наводнения в восточной части Австралии нарушили работу ряда угольных разрезов и портов, что вызвало повышение мировых цен на коксующийся уголь.

Металлургические компании, основываясь на этих расчетах, приступили к подъему цен во второй половине февраля. В авангарде этого процесса оказались производители плоского проката в странах Восточной Азии. Японские и корейские металлурги взвинтили котировки на горячекатаные рулоны от \$630-640/т, FOB накануне праздников до \$660-680/т, FOB и рассчитывали выйти на уровень \$700/т, FOB к маю. Китайские производители предлагали заключать контракты на поставку того же горячего проката в апреле по \$650/т, FOB.

Повышение охватило и другие регионы и сектора мирового рынка стали. Не отставали от общей тенденции и украинские производители, которые довели цены на горячекатаные рулоны до \$600/т, FOB, воспользовавшись подъемом в Турции и агрессивными действиями европейских сталелитейных компаний. Ведущие европейские поставщики во главе с Arcelor Mittal объявили об увеличении стоимости горячего проката в марте до 520-540 евро/т, EXW (примерно \$700-725). Одновременно ожидалось подорожание длинномерной продукции. Турецкие компании начали выставлять котировки на арматуру в районе \$620/т, FOB по сравнению с \$590-600/т, FOB в начале февраля. Соответственно, на аналогичное повышение могли рассчитывать и украинские экспортеры заготовок.

Однако ничего из этого так и не вышло. Весенний подъем в предсказанные сроки так и не состоялся. Спрос на стальную продукцию повсеместно остался относительно низким. В результате металлургам, так и не дождавшимся новых контрактов, пришлось пойти на попятную. К середине марта котировки на стальную продукцию практически везде вернулись на уровень, соответствующий концу января - началу февраля. Это относится, в частности, и к основным статьям украинского экспорта. Причем, если полуфабрикаты ограничились минимальным понижением, то горячекатаные рулоны подешевели к настоящему времени до около \$560-570/т, FOB.

Сейчас металлургические компании по всему миру взяли паузу, но не потеряли надежды на новый подъем. Теперь он ожидается в конце марта - начале апреля. Но насколько оправданы их расчеты на этот раз?

Наиболее оптимистичные прогнозы составляются специалистами для Китая. В этой стране, действительно, растет производство автомобилей и бытовой техники, а правительство пускает крупные инфраструктурные проекты. Однако основная проблема китайского рынка стали заключается не в недостатке спроса, а в избытке предложения.

По данным Национального бюро статистики КНР, в первые два месяца года в стране было выплавлено 125,5 млн. т стали, что на 10,6% больше, чем/тот же период годичной давности. Естественно, рынок оказался переполненным стальной продукцией. Металлургам не помогло даже почти 30% расширение экспорта: за два месяца он составил 9,16 млн. т, т. е. всего 7,3% от объема национального производства. Тем не менее обширное предло-

жение китайского проката на внешних рынках стало одной из причин провала регионального подъема цен.

В то же время для других стран мира преувеличенными оказались ожидания, как раз связанные со спросом. Например, японское правительство, объявив о принятии программы стимулирования экономики за счет инвестиций, слишком долго раскачивается, из-за чего немедленного расширения спроса на стальную продукцию в стране не произошло. Характерно, что в марте японские металлурги начали снова предлагать на региональном рынке полуфабрикаты, в то время как в предыдущем месяце они использовали их сами для изготовления готового проката.

На европейском рынке серьезным негативным сигналом стали итоги парламентских выборов в Италии в конце февраля. Они не дали перевеса ни одной из основных политических сил, поэтому практически все эксперты предсказывают для страны несколько месяцев безвластия, хаоса и безудержного популизма, что окажет самое негативное воздействие на экономику. Цены на стальную продукцию в Италии уже сейчас на 30-50 евро/т ниже, чем в других европейских странах, которые тоже трудно назвать благополучными. Успехи, достигнутые европейцами в финансовой сфере, совершенно не распространяются на реальный сектор, где спад продолжается. Не зря региональная металлургическая ассоциация Eurofer предсказывает сокращение потребления стальной продукции в ЕС по итогам года.

Спад в Европе непосредственно отразился на Турции, которая в определенной степени играет для ЕС ту же роль поставщика промышленной продукции, что Китай - для США. Темпы роста турецкой экономики снизились, соответственно, ниже ожидаемого оказались и внутренний спрос на стальную продукцию. На внешних же рынках неблагоприятную роль сыграло практическое выпадение Египта, где в конце прошлого года были введены высокие пошлины на импортную арматуру, а в этом резко обострилась политическая ситуация. Из-за ухудшения спроса внутри страны и за рубежом турецкие металлурги были вынуждены сократить объемы производства, но, очевидно, сделали это недостаточно быстро.

Так что успех новой попытки повышения котировок на прокат в конце марта зависит от того, удастся ли преодолеть все эти негативные тенденции. Пока некоторые сдвиги к лучшему наблюдаются на ближневосточном рынке длинномерного проката. В Ираке, одном из крупнейших импортеров этой продукции в регионе, после длительных прволочек утвердили госбюджет на текущий год. Теперь возобновлено финансирование крупных строительных проектов, а местные дистрибуторы опять скупают арматуру.

В Китае важнейшим фактором в ближайшие несколько недель будет объем предложения. Компания Baosteel, один из ведущих производителей стали в стране, неожиданно анонсировала подъем внутренних котировок на апрель, тогда как большинство ее конкурентов продолжают понижение. По расчетам Baosteel, спрос на прокат во втором квартале наконец-то пойдет в рост, в то время как производство стальной продукции в последнее время несколько сократилось. Да и правительство Китая может принять меры, направленные на ограничения выпуска стали и проката. Так или иначе, китайские металлурги, привыкшие прислушиваться к мнению руководства Baosteel, в настоящее время пытаются стабилизировать цены и остановить спад. Скорее всего, это им удастся.

В отношении других регионов тоже можно надеяться на некоторое улучшение рыночной ситуации. В Азии в апреле начинается сухой сезон, во время которого спрос на прокат должен хотя бы немного возрасти. Подорожание металлолома в США позволило американским компаниям впервые за последние три с половиной месяца сдвинуть цены в сторону повышения. Фактически проблемной зоной

продолжает оставаться только Европа, но и там металлурги могут добиться небольшого роста цен, если экономическая обстановка хотя бы перестанет ухудшаться. Таким образом, и украинские металлурги в конце марта - начале апреля, скорее всего, получат возможность для увеличения стоимости своей продукции и расширения объема продаж на основных рынках. По-видимому, рост и в том, и в другом случае будет незначительным, но все-таки позволит производителям стальной продукции немного улучшить свое финансовое положение и слегка прибавить

в объеме выпуска. Правда, ожидаемые положительные изменения не производят впечатления длительных и устойчивых. К тому же падение цен на сырье, в первую очередь железную руду, будет тянуть котировки на прокат вниз. Эксперты не прогнозируют заметного оживления в мировой экономике как минимум до начала второго полугодия. Причем весьма вероятно, что их оптимизм снова окажется преувеличенным. Трудные времена еще не закончились. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **ЦЕНЫ**

### **ПРОИЗВОДИТЕЛЯМ ДЛИННОМЕРНОГО ПРОКАТА В МАРТЕ 2013 ГОДА НЕ УДАЛОСЬ СУЩЕСТВЕННО ПОВЫСИТЬ ЦЕНЫ ПРИ ПОСТАВКАХ В СТРАНЫ БЛИЖНЕГО ВОСТОКА**

Подорожание металлолома в первой половине марта поставило производителей длинномерного проката в Турции перед необходимостью повышения цен на свою продукцию, чтобы компенсировать рост затрат. Однако запланированного металлургами увеличения котировок так и не произошло. Более того, несмотря на ограниченный объем предложения лома сталелитейным компаниям оказалось легче добиться некоторого сокращения его стоимости, чем поднять цены на арматуру и катанку хотя бы на \$10/т.

Приступив к подъему цен в середине марта, турецкие производители смогли добиться определенного успеха только на внутреннем рынке, где арматура прибавила порядка \$5-10/т по сравнению с началом месяца, выйдя в интервал \$610-620/т, EXW (без НДС). Произошло это, главным образом, благодаря улучшению погодных условий, что немного активизировало национальную строительную отрасль. Однако довести экспортные котировки на арматуру более чем до \$610/т, FOB турецким компаниям пока не удается.

В настоящее время наиболее высокий спрос на конструкционную сталь наблюдается в странах Персидского залива - прежде всего, Саудовской Аравии и ОАЭ. Однако большая часть потребностей удовлетворяется там за счет поставок местных производителей - саудовских компаний, катарской Qatar Steel, Emirates Steel Industries из ОАЭ и других. Турецкая арматура попадает на региональный рынок только благодаря беспрецедентно низким тарифам на фрахт, упавшим до \$5-15/т. Только за счет этого турецкие компании могут продавать свою арматуру в Саудовскую Аравию и ОАЭ по ценам порядка \$600-605/т, CFR. Предложения на поставку более дорогостоящей продукции пока отвергаются. Правда, постепенный рост цен на конструкционную сталь в ОАЭ (сейчас они достигли \$650/т, EXW) открывает определенные перспективы для наращивания продаж в апреле.

В Ираке в середине марта, наконец-то, был утвержден бюджет на 2013 г., так что государственным строительным проектам в ближайшее время должно быть открыто финансирование. Но пока что иракские дистрибуторы не торопятся, стараясь заключить сделки по наиболее выгодным для себя условиям. Стоимость турецкой арматуры при поставках в Ирак пока не превышает \$610-615/т, EXW, а предложения о закупках украинской продукции поступают на уровне не более \$570-580/т, FOB, в то время как производители хотели бы добиться не менее \$585/т, FOB. Впрочем, пока спрос на длинномерную продукцию производства СНГ на внешних рынках остается минимальным. Трейдеры сообщают лишь о продажах небольших партий арматуры или катанки.

Египетский рынок по-прежнему остается недоступным для турецких или украинских экспортеров арматуры - не столько из-за импортных пошлин, сколько из-за нежелания египетских компаний рисковать с импортом в условиях нестабильной политической ситуации. В Ливане же после двухмесячного отсутствия появилась дешевая китайская продукция. В феврале и начале марта китайские компании пытались добиться подъема на рынке Юго-Восточной Азии, взвинчивая цены на катанку до \$590-600/т, FOB. Однако региональная строительная отрасль из депрессии так и не вышла, в результате попытка не удалась. В начале второй половины марта стоимость китайской катанки упала до \$550/т, FOB и менее, а некоторые компании возобновили поставки на Ближний Восток, предлагая катанку и арматуру в Ливан и Саудовскую Аравию по \$580-595/т, CFR. Это дешевле, чем могут предложить традиционные поставщики из Украины и Турции.

Европейские компании, в основном, ориентируются на страны Северной Африки, но в целом их продукция вполне конкурентоспособна на региональном рынке. Понижение курса евро по отношению к доллару позволило металлургам с юга Европы установить экспортные котировки на арматуру на отметке \$605-610/т, FOB. В принципе, в ближайшие недели спрос на конструкционную сталь в ближневосточных странах будет увеличиваться. Однако расширение объемов местного производства за счет ввода в строй новых линий, а также жесткая конкуренция между поставщиками, судя по всему, будут удерживать цены на весьма низком уровне. По крайней мере, турецким компаниям будет очень нелегко преодолеть рубеж \$610/т, FOB. ([Rusmet/Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **ПОСТАВЩИКАМ ПЛОСКОГО ПРОКАТА**

#### **В СТРАНАХ ВОСТОЧНОЙ АЗИИ В МАРТЕ 2013 ГОДА НЕ УДАЛОСЬ ОСТАНОВИТЬ СНИЖЕНИЕ ЦЕН**

Месяц тому назад ожидалось, что с оживления на восточноазиатском рынке начнется общемировой подъем цен на плоский прокат. Однако никакого роста так и не произошло, а к настоящему времени ситуация повернулась на сто восемьдесят градусов. Это на Дальнем Востоке рынок листовой стали сейчас демонстрирует наибольшую слабость, а потребители стальной продукции, отказываясь от ее приобретения по более высоким ценам, приводят в качестве подтверждения своей позиции азиатский спад.

Нынешняя слабость восточноазиатского рынка стали объясняется как недостаточным спросом, так и избытком предложения, прежде всего, со стороны китайских компаний. Однако в том же Китае правительственные решения по борьбе со спекуляцией недвижимостью обвалили сектор жилищного строительства и спровоцировали падение цен на широкий ассортимент стальной продукции.

В Корее в глубоком кризисе находится судостроение. Кроме того, производство автомобилей в стране в феврале сократилось на 20% по сравнению с показателями аналогичного периода годичной давности, а объем строительных работ в январе был на 45% меньше, чем год назад. По оценкам аналитиков корпорации Posco, в этом году потребление стальной продукции в стране останется практически таким же, как в 2012 г., в то время как производство стали вырастет, в частности, за счет ввода в строй новых мощностей. В первые месяцы года выплавка металла и выпуск проката в

Корею были несколько ниже, чем в тот же период предыдущего года из-за проведения капитальных ремонтов, но в последствии металлурги намерены нарастить обороты. В Японии, вопреки ожиданиям, в марте не произошло существенного расширения внутреннего спроса, поэтому местным металлургическим компаниям пришлось снова увеличивать экспорт. В то же время, местные специалисты оценивают перспективы национальной сталелитейной отрасли достаточно высоко. Падение курса иены до около 95 за \$1, т. е. на 8-9% с начала года способствовало повышению конкурентоспособности на внешних рынках не только японского проката, но и автомобилей, а также промышленного оборудования и другой продукции тяжелого машиностроения.

Тем не менее, японским производителям горячего проката, в феврале пытавшимся довести стоимость своей продукции в Азии до \$670-680/т, FOB, пришлось сбавить котировки на апрель-май до \$640-650/т, FOB. Впрочем, их конкуренты поступили точно так же: стоимость корейских и японских горячекатаных рулонов в середине марта не превышала \$630-640/т, FOB. В то же время, встречные предложения со стороны покупателей в Юго-Восточной Азии поступают из расчета, как минимум, на \$10/т ниже, а реальный спрос на продукцию японского, корейского или тайванского производства практически отсутствует. Потребители либо выжидают в расчете на дальнейшие скидки, либо приобретают менее дорогостоящий китайский материал. Стоимость китайских горячекатаных рулонов к началу второй половины марта упала до около \$585-610/т, FOB, а толстолистовой стали - до \$570-590/т, FOB. Кроме того, на региональном рынке присутствует индийский и российский горячий прокат по \$640-655/т, CFR.

Когда китайская компания Baosteel попыталась преломить негативную тенденцию, объявив о повышении цен на свою продукцию по апрельским контрактам, казалось, что и другие производители последуют ее примеру. Однако негативные ожидания на рынке в последнее время формируют, прежде всего, потребители, требующие от металлургов дальнейших уступок. Неблагоприятное воздействие на стоимость проката оказывает и подешевевшая до самого низкого показателя за последние четыре месяца железная руда. Поэтому многие участники рынка считают, что плоский прокат в регионе должен понизиться в цене еще не менее чем на \$15-20/т, и только тогда будет достигнута стабилизация. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### НА БЛИЖНЕВОСТОЧНОМ РЫНКЕ

#### ОЖИДАЕТСЯ НЕБОЛЬШОЕ ПОВЫШЕНИЕ ЦЕН НА ЗАГОТОВКИ, В ТО ВРЕМЯ КАК В АЗИИ НАБЛЮДАЕТСЯ СПАД

Цены на заготовки на рынках Ближнего Востока и Юго-Восточной Азии традиционно колеблются в унисон, однако сейчас это движение принимает разнонаправленный характер. Это обусловлено различными процессами, которые происходят в данных регионах с длинномерным прокатом и металлоломом. На ближневосточном рынке во вторую неделю марта стоимость полуфабрикатов была относительно стабильной. Производители данной продукции из стран СНГ, за исключением Белорусского металлургического завода, понизившего свои котировки, предлагали ее на экспорт по \$530-535/т, FOB, хотя некоторые сделки с турецкими покупателями заключались и на условиях, близких к \$525/т, FOB. Спрос на заготовки в странах региона был умеренным, основные поставки осуществлялись в Турцию и Саудовскую Аравию. Турецкие компании в последнее время пытаются увеличить стоимость длинномерной продукции, чтобы компенсировать возросшие затраты на подорожавший металлолом. Американские, европейские и российские поставщики сырья отказываются идти на уступки вследствие ограниченного объема предложения, в итоге металлургам, нуждающимся в пополнении запасов, приходится соглашаться на более высокие цены. Соответственно дорожают заготовка и длинномерный прокат, хотя и в том, и в другом случае производителям приходится преодолевать сопротивление потребителей. В середине марта турецкие компании пытались довести стоимость заготовок на внутреннем рынке до более \$560/т, EXW (без НДС), а при экспорте - до \$555-560/т, FOB. Однако в реальности сделки, как правило, заключались на уровне \$550-555/т, EXW и \$545-555/т, FOB соответственно. В результате и полуфабрикаты производства СНГ редко приобретались турецкими прокатчиками дороже \$545-550/т, CFR. Впрочем, как отмечают трейдеры, спрос на заготовки в Турции и в ближневосточном регионе в целом сейчас выше, чем на арматуру.

Руководствуясь этим фактором, российские и украинские компании планируют повысить котировки по апрельским контрактам. Украинские производители предлагают полуфабрикаты на следующий месяц по \$535-540/т, FOB, а российская продукция может достигать \$545/т, FOB. За последние несколько недель металлурги из СНГ продали достаточно большие объемы заготовок в страны Юго-Восточной Азии и поэтому могут чувствовать себя уверенно в отношениях с ближневосточными клиентами.

В то же время, в Азии заготовки во вторую неделю марта пошли вниз. Местный рынок полуфабрикатов оказался "перепроданным", спрос на них сократился, а количество поставщиков, наоборот, выросло. В начале марта заготовки предлагали даже китайские компании, экспортирующие их под видом прутка, чтобы избежать уплаты 25%-ной пошлины на вывоз полуфабрикатов. Японские металлурги, не дождавшись оживления внутреннего рынка длинномерного проката в марте, были вынуждены возобновить экспорт заготовок по весьма умеренным ценам - ниже \$580/т, CFR Филиппины. Также на рынке присутствуют традиционные поставщики из Кореи и Вьетнама.

В середине марта стоимость заготовок в регионе уменьшилась до \$565-575/т, CFR, а компании, предлагающие более дорогостоящую продукцию, оказались вне рынка. При этом удешевление полуфабрикатов совпало со снижением цен на длинномерный прокат и арматуру. Котировки на китайскую катанку с начала марта сократились на \$25-35/т, а арматура в Азии стагнирует или скользит вниз, несмотря на приближение сухого сезона. В то же время, металлолом на дальневосточном рынке в последнее время заметно опустился из-за падения котировок на японский материал на \$15-25/т за полмесеца. И если на Ближнем Востоке поставщики заготовок могут рассчитывать на определенное улучшение во второй половине марта, то в Юго-Восточной Азии восстановление, скорее всего, откладывается. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### ДИНАМИКА ЦЕН НА РЕГИОНАЛЬНЫХ РЫНКАХ ПЛОСКОГО ПРОКАТА (8 - 15 МАРТА 2013 ГОДА)

Слабое восстановление спроса и высокий уровень накопленных запасов готовой продукции вынуждают китайских металлургов снижать внутренние (спотовые) и экспортные цены на плоский прокат. За неделю экспортные котировки упали на \$5-10/т (неделей ранее падение составило \$10-15/т). В данных условиях несколько неожиданно выглядит анонсированное компанией Baosteel повышение контрактных цен на плоский прокат апрельского производства. Таким образом, цена тонколистового рулонного проката выросла на \$24/т. Производители из Японии и Южной Кореи воздерживаются от отрицательной коррекции цен. Предложения г/к рулонов для стран Ближнего Востока составляют \$620-630/т, FOB, а для стран Юго-Восточной Азии - \$640-650/т, FOB, что на \$25-35/т выше, чем у китайских конкурентов. Негативные тенденции в Китае уже вторую неделю подряд влекут за собой снижение цен на импортных рынках стран Юго-Восточной Азии, но потребители не спешат закупать крупные партии в ожидании дальнейшего уменьшения цен.

Анонсированное повышение цен на рынке США на \$33-55/т пока не отразилось в реальных сделках, но, очевидно, это произойдет в ближайшее время в виду удорожания лома на \$20-30 в марте. Таким образом, уровень цен местных производителей на г/к и х/к рулоны составит \$716-739/т и \$838-849/т соответственно. Турецкие производители приступили к реализации проката майского производства. Цены предложения г/к и х/к рулонного проката, как и ранее, составляют \$630-640/т и \$740-760/т соответственно. В ближайшее время ожидается активизация торговли для пополнения запасов, но в текущих условиях производители продолжают предоставлять скидки в \$10-20/т. На импортном рынке Турции поставщики (в том числе из СНГ) снизили цены предложения на \$5-10/т.

По информации аналитиков проекта Delphica средние экспортные цены в портах Черного моря за неделю снизились по г/к рулонам и толстому листу на \$2 и \$5 соответственно, а котировки х/к проката остались без изменений. Некоторым производителям слябов из СНГ удалось законтрактовать значительные объемы по \$540/т, FOB, увеличив среднее значение диапазона цен на данную продукцию на \$5/т. Цены сделок на апрельские г/к рулоны украинского производства составляют \$555-580/т, FOB, а х/к рулоны реализуются по \$640-645/т. Диапазоны цен на прокат производителей из России составляют \$580-600/т, FOB на г/к рулоны и \$670-680/т, FOB на х/к прокат. Предоставленные значения не учитывают котировки на продукцию «Северстали» и Новолипецкого МК, которые реализуют материал лучшего качества по более высоким ценам. Как и ранее, самые низкие ценовые предложения поставщиков из СНГ поступают для рынка Турции, а самые высокие - для Европы. На рынке слябов бразильские экспортеры не желают отступать от базовых цен в \$540-550/т, FOB, хотя единичные сделки заключаются на \$10-20/т ниже озвученного уровня. Одним из основных аргументов поставщиков является существенное сокращение предложения данной продукции для экспортных рынков со стороны ArcelorMittal Tubarao и Usiminas. Азиатские перекачки, которые контракуют продукцию из Бразилии и стран СНГ в диапазоне \$550-580/т, CFR, настаивают на предоставлении дополнительных скинток. Большинство встречных предложений поступают по \$530-540/т, CFR ввиду существенного падения цен на готовый прокат в регионе. ([Delphicasteel.com/Металл Украины, СНГ, мира](http://Delphicasteel.com/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

#### **ДИНАМИКА ЦЕН НА РЕГИОНАЛЬНЫХ РЫНКАХ ДЛИННОГО ПРОКАТА (7 - 15 МАРТА 2013 ГОДА)**

Как отмечает Павел Перконос, директор по развитию проекта Delphica, в сегменте заготовки ключевые экспортеры вынуждены были пойти на небольшие уступки для поддержания объемов продаж. В частности, предложения поставщиков из Турции находились в диапазоне \$545-560/MT, FOB для продукции производства конца марта - начала апреля.

Большинство экспортеров из СНГ сохранили цены без изменений или даже заявили о намерении поднять котировки - \$535-545/MT, FOB. В то же время, Белорусский МЗ откорректировал вниз на \$15/MT свои цены - до \$520/MT, FOB. В результате, ценовой диапазон расширился за счет снижения нижнего предела, а импортных рынках Ближнего Востока цены были преимущественно стабильны - \$565-585/MT, CFR с рядом сделок в Саудовской Аравии и ОАЭ. В Африке поставщикам из СНГ удалось добиться некоторых успехов, заключив сделки на поставку небольших партий товара в Египет по \$560-570/MT, CFR. В азиатском регионе импортные цены несколько снизились по сравнению с предыдущей неделей - \$570-600/MT, CFR. Цены на готовый длинный прокат менялись незначительно, хотя и разнонаправлено на региональных рынках.

Согласно информации аналитиков проекта Delphica, турецкие экспортеры арматуры опустили нижний предел ценовых предложений, что обусловило некоторое снижение средних цен - \$595-615/MT, FOB. По катанке диапазон также расширился, однако одновременно со снижением нижнего предела, верхний несколько вырос - \$605-625/MT, FOB. Как отмечает П. Перконос, подобные изменения цен лишь свидетельствуют о высокой степени неопределенности ситуации: ожидания сезонного возобновления спроса оказались завышенными, однако и возможности снижения цен ограничены отрицательной торговой маржей.

В подобных условиях поставщики из СНГ также вынуждены были проводить гибкую ценовую политику, тем более что их текущий запас прочности позволяет им идти на некоторые ценовые уступки. По арматуре общий диапазон цен на этой неделе составлял \$570-600/MT, FOB для продукции производства конца марта - апреля, что на \$5/MT ниже среднего показателя предыдущей недели. Таким образом, подчеркивает П. Перконос, экспортерам из СНГ пришлось отказаться от заявленного ранее повышения цен, хотя и некоторые поставщики все еще сохраняют уровни прошлой недели. По катанке средние цены выросли на \$5/MT за счет ухода с рынка более низких ценовых предложений - \$600-610/MT, FOB. Большинство производителей уже закрыли портфель заказов на мартовскую продукцию.

Неустойчивая ценовая ситуация обуславливает выжидательную политику импортеров на Ближнем Востоке. По словам П. Перконоса, местные потребители и трейдеры рассчитывают на дальнейшее снижение цен, поэтому контракуют лишь минимальные объемы продукции для покрытия текущих потребностей. Общий диапазон цен остался на уровне прошлой недели - до \$605-630/MT, CFR. В азиатском регионе, как и прежде, существенное давление на цены оказывает избыточная китайская продукция. Ценовые предложения китайских поставщиков арматуры не превышают \$570/MT, FOB, по катанке трейдеры снизили свои котировки еще более значительно - до \$550-560/MT, FOB. В результате, несколько сделок было заключено с покупателями катанки из Сингапура и Вьетнама по ценам около \$575/MT, CFR.

На внутреннем рынке Китая производители длинного проката продолжили снижать цены в условиях вялого спроса и неопределенности перспектив в строительном секторе. Согласно информации аналитиков проекта Delphica, падение котировок составило \$5-12/MT до \$584-638/MT для арматуры, \$566-637/MT для катанки (в т. ч. 17% НДС). В Европе внутренние цены на арматуру нащупывают дно. Местные производители заявили о небольшом снижении и отказываются идти на дальнейшие уступки - 455-505 евро/MT с доставкой. Давление на котировки оказывает все еще не восстановившийся спрос. В частности, по словам П. Перконоса, на внутреннем рынке сортового проката ЕС неблагоприятные погодные условия и ограниченность инвестиционных средств в строительном секторе обусловили дальнейшее снижение цен - до 580-590 евро/MT с доставкой на западе. Импортные цены в регионе после снижения в начале месяца стабилизировались у отметки 570-580 евро/MT, CFR. Диапазон цен южно-европейских экспортеров арматуры для поставок на внешние рынки несколько расширился - 460-475 евро/MT, FOB.

В США на внутреннем рынке катанки ожидается существенное повышение цен. Nucor уже объявил о резком повышении цен на катанку на \$40-45/MT с 1 апреля, аргументируя это удорожанием лома. Текущие спотовые цены все еще удерживаются в диапазоне \$716-739/MT, EXW, однако нижний предел диапазона доступен лишь для крупнейших покупателей. Цены на турецкую продукцию составляют \$694-716/MT, и также ожидается их укрепление уже на следующей неделе. Ценовые предложения китайских экспортеров, как и прежде, наиболее привлекательны - \$672-694/MT после уплаты таможенного сбора. В условиях ценоповышательных тенденций китайские заводы, также будут пытаться реализовать рост цен для данного направления. ([Delphicasteel.com/Металл Украины, СНГ, мира](http://Delphicasteel.com/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

**ЕВРОПА****СТАТИСТИКА****СТРАНЫ ЕС-27 В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА НАРАСТИЛИ ЭКСПОРТ И ИМПОРТ МЕТАЛЛОПРОДУКЦИИ**

В январе страны ЕС-27 нарастили экспорт сортового и плоского проката по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 5,5% до 2,131 млн. т, говорится в материалах Ассоциации Eurofer. Экспорт плоского проката вырос на 0,85% до 1,303 млн. т, сортового проката - на 13,7% до 0,828 млн. т.

**Экспорт плоского и длинномерного проката, млн. т**

	Январь 2013 г.	Январь 2012 г.	Декабрь 2012 г.
Плоский	1,303	1,292	1,299
Длинномеры	0,828	0,728	0,914
<b>Всего</b>	<b>2,131</b>	<b>2,020</b>	<b>2,214</b>

Источник: Eurofer

Кроме того, ЕС-27 нарастил импорт сортового и плоского проката на 36,6%, до 1,489 млн. т. В частности, импорт плоской продукции вырос на 9,2%, до 0,262 млн. т, сортовой - на 44,5%, до 1,228 млн. т.

**Импорт плоского и длинномерного проката, млн. т**

	Январь 2013 г.	Январь 2012 г.	Декабрь 2012 г.
Плоский	1,228	0,850	0,619
Длинномеры	0,262	0,239	0,175
<b>Всего</b>	<b>1,489</b>	<b>1,090</b>	<b>0,794</b>

Источник: Eurofer. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**АВСТРИЯ****VOESTALPINE ПЛАНИРУЕТ МАСШТАБНОЕ РАСШИРЕНИЕ**

Австрийская металлургическая компания Voestalpine планирует модернизировать бизнес по производству специальных сталей в Европе, США и Китае с приобретением активов в этих регионах. Об этом сообщает Metal Bulletin со ссылкой на Reuters. Компания уже объявила о приобретении девяти компаний, в состав которых вошли шесть в Германии, две в Швейцарии и одна в США. Компания ожидает, что годовой доход от приобретенных компаний составит около 50 млн. евро. В то же время Voestalpine планирует увеличить доходы от своего подразделения специальных сталей от 3 до 5 млрд. евро в 2020 г. специально для мобильного и энергетического рынков. Voestalpine построит в Техасе новое предприятие мощностью около 2 млн. т горячебрикетированного железа. Инвестиции в проект оцениваются в 550 млн. евро (\$716 млн.). (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**АРГЕНТИНА****СТАТИСТИКА****В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ВЫПЛАВКА СТАЛИ СОКРАТИЛАСЬ**

По данным статистики, объемы производства стали в Аргентине в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократились на 28,7%. В частности, выплавка металла в стране в отчетный период достигла 320,8 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем производство выросло на 0,2%. В целом за два месяца с начала года на заводах Аргентины выпустили 640,8 тыс. т стали. Это на 24,3% меньше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**БРАЗИЛИЯ****СТАТИСТИКА****ИМПОРТ-ЭКСПОРТ СТАЛИ В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА**

Бразилия в феврале импортировала 293,8 тыс. т стали. Об этом свидетельствуют данные Brazil Steel Institute. В целом по итогам января-февраля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года поставки металла в страну достигли 571,8 тыс. т. Затраты на импорт стали в Бразилию составили \$673 млн.

Бразилия в феврале по сравнению с февралем 2012 г. уменьшила экспорт стальной продукции на 17,4%. Согласно подсчетам зарубежные поставки указанной продукции составили 815,3 тыс. т. Выручка от экспорта сократилась на 26,3% до \$510 млн. В целом по итогам января-февраля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года внешние поставки бразильского металла упали на 4,8% до 1,75 млн. т. Поступления уменьшились на 16,9% до \$1,1 млрд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ПРОДАЖИ СТАЛЬНОГО ПРОКАТА СОКРАТИЛИСЬ**

Бразилия в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократила продажи стального проката на 7,5% до 317,9 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные группы Sindisider, сообщает Reuters. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель уменьшился на 13,8%. Ранее в Brazilian flats distributor group предположили, что импорт стального проката в Бразилию в 2013 г. по сравнению с 2012 г. может сократиться на 50%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ СЛЯБОВ УПАЛ**

Бразилия в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократила экспорт слэбов на 38%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. В частности, зарубежные поставки продукции составили 379,761 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель уменьшился на 20,3%. Основными покупателями бразильских слэбов стали США (217,816 тыс. т) и Корея (59,984 тыс. т). (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ИНДИЯ

### JINDAL STEEL & POWER LTD. (JSP) ВЛОЖИТ БОЛЕЕ \$4 МЛРД. В РАСШИРЕНИЕ МОЩНОСТЕЙ

Одна из ведущих металлургических компаний Индии Jindal Steel & Power Ltd. (JSP) планирует инвестировать 230 млрд. рупий (\$4,23 млрд.) в течение ближайших 3-х лет в увеличение сталеплавильных мощностей до 14 млн. т. Об этом сообщает заместитель управляющего директора и CEO стального бизнеса Jindal Steel & Power Видья Раттан Шарма, передает RTT News. "Мы инвестируем, в целом, 230 млрд. рупий до конца 2015 г. Из этой суммы 120 млрд. рупий (\$2,21 млрд.) будут привлечены в качестве кредитов, а оставшееся - за счет средств самой компании", - сказал топ-менеджер. По его словам, в строительство нового метзавода мощностью 6 млн. т в Ангуле (штат Одиша) будет вложено 140 млрд. рупий (\$2,58 млрд.). Уже в следующем квартале планируется пустить его первую фазу мощностью 1,8 млн. т. Полностью предприятие будет введено в эксплуатацию к 2015 г. В. Р. Шарма также сообщил, что компания намерена вложить 90 млрд. рупий (\$1,66 млрд.) в сооружение завода в штате Джаркханд (3 млн. т) и расширение мощностей фабрики в Омане (на 2 млн. т). На данный момент JSP управляет метзаводом мощностью 3 млн. т в год в Райгархе (штат Чхаттисгарх), заводом по выпуску стального листа в Ангуле мощностью 2 млн. т, а также предприятиями по производству катанки и сортового проката в городе Патрату (штат Джаркханд). В долгосрочной перспективе компания рассчитывает к 2020 году увеличить сталеплавильные мощности до 2020 г. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ИНДОНЕЗИЯ

### СТРАНА ГОТОВА УСТАНОВИТЬ ПОШЛИНЫ НА СТАЛЬНОЙ ИМПОРТ ИЗ ПЯТИ СТРАН

Как сообщает The Australian, согласно данным налогового агентства Министерства финансов Индонезии, страна может ввести антидемпинговые пошлины на импорт стального х/к рулона и листа из Китая, Японии, Южной Кореи, Тайваня и Вьетнама. Пошлины могут быть продлены сроком на 3 года. Размер пошлин может колебаться от 5,9 до 55,6%. Самые высокие пошлины предполагается установить для японских компаний, включая Nippon Steel Corporation и Sumitomo Metal Industries Ltd. Их размер будет равен 55,6%. Самая низкая пошлина предназначается для тайваньской SYNN Industrial. В октябре прошлого года Индонезия установила антидемпинговые пошлины на импорт г/к проката из Китая, Сингапура и Украины. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ИРАН

### СТАТИСТИКА

#### ЗА ЯНВАРЬ-ФЕВРАЛЬ 2013 ГОДА ВЫПЛАВКА СТАЛИ СОКРАТИЛАСЬ

Согласно последним данным Всемирной ассоциации производителей стали, за первые два месяца 2013 г. в Иране произведено 2310 тыс. т стали, сообщает агентство ИСНА. За указанный период производство стали в Иране сократилось на 0,3% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. В феврале производство сырой стали в Иране сократилось на 2,5% и составило 1199 тыс. т. Иран занимает 15-е место в мире по производству стали за первые два месяца. В феврале производство стали во всем мире выросло на 1,2% и достигло 123 млн. т. (IRAN news/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ИТАЛИЯ

### СТАТИСТИКА

#### В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ СНИЗИЛОСЬ

Объемы производства стали в Италии в феврале по сравнению с февралем 2012 г. уменьшились на 15%. Об этом свидетельствуют данные ассоциации Federacciai. В особенности выплавка металла в стране в заданный период составила 2,123 млн. т. В целом по итогам января-февраля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года выпуск стали в Италии упал на 17,2% до 3,924 млн. т. Италия в январе по сравнению с январем 2012 г. сократила объемы производства стали на 19,7%. В частности, выплавка металла в стране в заданный период составила 1,801 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## КИТАЙ

### СТАТИСТИКА

#### В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ НЕРЖАВЕЮЩЕГО ПРОКАТА СОКРАТИЛСЯ

Китай в феврале по сравнению с январем сократил экспорт проката из нержавеющей стали на 8,5%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. В особенности зарубежные поставки китайского проката из нержавеющей стали составили в отчетный период 133,837 тыс. т. Поставки на Тайвань по сравнению с прошлым годом выросли на 1,2% до 50,093 тыс. т, а в Корею - на 1,4% до 29,489 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### ПО СОСТОЯНИЮ НА 22 МАРТА 2013 ГОДА ЗАПАСЫ СТАЛИ УМЕНЬШИЛИСЬ

Запасы ключевой стальной продукции в Китае по состоянию на 22 марта по сравнению с предыдущей неделей сократились на 427 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные China Iron and Steel Association. В частности, запасы металла в стране в отчетный период составили 22,081 млн. т. Однако в годовом исчислении запасы продукции в КНР повысились на 3,91 млн. т. Запасы ключевой стальной продукции в Китае по состоянию на 15 марта увеличились по сравнению с предыдущей неделей на 192 тыс. т. Запасы металла в стране достигли в указанный период 22,508 млн. т. По сравнению с прошлым годом этот показатель поднялся на 4,096 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### СРЕДНЕСУТОЧНОЕ ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ ЗА ПЕРВЫЕ 10 ДНЕЙ МАРТА 2013 ГОДА ВЫРОСЛИ

Объемы среднесуточного производства стали в Китае за первые десять дней марта составили 2,085 млн. т, что является рекордным показателем. Об этом свидетельствуют данные China Iron & Steel Association, сообщает Yieh.Corp. По сравнению с последней декадой февраля выплавка металла в стране повысилась на 2,5%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**АНАЛИЗ****ПЕРЕПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ С 2005 ГОДА - ГЛАВНЫЙ НЕДОСТАТОК МЕТАЛЛУРГИИ**

Перепроизводство стали в Китае уже стало "притчей во языцех" в мировой металлургической отрасли: с 2005 г. этот процесс превратился в обычное для КНР явление. Вот и по результатам первых двух месяцев в стране было выплавлено почти 125,5 млн. т стали, что на 10,6% превышает показатели аналогичного периода годичной давности. За январь-февраль в Китае ежедневно производилось, в среднем, более 2,2 млн. т металла, что стало новым абсолютным рекордом для национальной сталелитейной отрасли. Однако как сами китайские металлурги, так и правительство Китая понимают, что это вовсе не тот рекорд, которому надо радоваться.

В настоящее время совокупные мощности КНР по производству стали составляют, по различным оценкам, от 900 млн. до 1 млрд. т в год, в то время как выплавка металла в стране по итогам 2012 г. не превысила 716,5 млн. т, а его потребление было и того ниже - около 663 млн. т. В прошлом году совокупный объем прибыли 70 ведущих металлургических компаний Китая упал на 98%, а их рентабельность составила менее 1%. Большинство производителей завершили прошлый год с убытками.

Становится очевидным, что все это чревато серьезными финансовыми проблемами для китайских производителей стали. Сегодня избыточные мощности по выплавке металла в КНР уже оцениваются более чем в 200 млн. т в год, и дальнейший рост ведет только к ухудшению и без того сложной ситуации в китайской металлургии. По состоянию на конец прошлого года, как утверждает аналитик Citigroup Скарлетт Чен, на складах китайских металлургических компаний скопилось около 150 млн. т нереализованной стальной продукции.

"Перепроизводство металла - главная отличительная черта современного рынка стали КНР. Это отлично знаем мы, китайские металлурги, это хорошо известно и нашему правительству. Выживут в этой ситуации только наиболее приспособленные к текущей рыночной конъюнктуре сталелитейные компании, причем ни одна из фирм не может считать себя абсолютно неуязвимой и защищенной от современных проблем отрасли. Речь идет, в том числе, и о государственных компаниях: пример тому - терпящая убытки и находящаяся в серьезном кризисе государственная корпорация Angang Group. Мне представляется, что выходом из этой кризисной ситуации станет закрытие большинства отсталых в техническом отношении частных сталелитейных предприятий и даже некоторых государственных заводов, в том числе крупных нерентабельных компаний. Я абсолютно в этом не сомневаюсь", - говорит Чжан Уцзун, председатель правления частной компании Shandong Shiheng Special Steel Group, проработавший в китайской металлургии более 40 лет.

По словам Уцзуна, в интересах повышения эффективности и рентабельности производства его компания в последние годы сократила объемы выплавки металла на 2 млн. т в год. И хотя сегодня Shandong Shiheng Special Steel занимает лишь 64-е место в списке крупнейших производителей стали КНР, в рейтинге самых прибыльных китайских металлургических компаний она стоит на вполне приличном шестом месте.

По оценкам Ван Ифана, генерального директора крупнейшей китайской сталелитейной корпорации Hebei Iron & Steel, за последние пять лет власти закрыли как устаревшие или загрязняющие окружающую среду металлургические предприятия совокупной мощностью 78 млн. т в год - это больше, чем сегодня производит вся российская сталелитейная отрасль. Администрация провинции Хэбэй, главного металлургического центра страны, заявила о намерении до 2020 г. вывести из строя еще 60 млн. т в год избыточных мощностей. Правительство Китая принимает все более радикальные меры, чтобы избежать "перегрева"

национальной экономики, однако сталелитейная промышленность страны все равно увеличивает предложение проката. Это, в свою очередь, приводит к постепенному снижению цен на металлопродукцию, прежде всего, для строительного сектора. Китайские производители арматуры и катанки, по мнению аналитиков британской консалтинговой компании MEPS, потеряли контроль над ситуацией и производят значительно больше продукции, чем могут продать.

Впрочем, в ближайшее время правительство КНР намерено куда более жестко подойти к вопросам реформирования национальной металлургии. В конце прошлого года новым председателем китайской ассоциации производителей чугуна и стали (China Iron and Steel Association - CISA) стал Су Лецзян, председатель правления компании Baosteel одного из крупнейших производителей стали в КНР. На расширенном заседании директоров ассоциации в январе он выступил с программным документом, в котором изложил основные пункты новой политики партии и правительства по вопросам развития сталелитейной промышленности КНР. По словам Лецзяна, отрасль должна отказаться от старого пути развития (наращивание объемов производства) и перейти к ориентации на качество и эффективность.

С этой целью, по его мнению, компаниям необходимо сфокусировать внимание на вложении инвестиций не в расширение производства и увеличение мощностей, а в инновации, причем не только технологические, но и в инновационные бизнес-модели и методики управления. Первоочередная же цель заключается в ликвидации проблемы перепроизводства. Для этого предлагается использовать рыночные инструменты, в первую очередь, конкуренцию, которая приведет к ликвидации большого количества мощностей. При этом, необходимо активно продвигать слияния и реорганизации, расширять сортамент продукции и повышать ее качество.

"Китай продолжает оставаться крупнейшим и самым влиятельным рынком стали в мировой металлургии. Именно этот рынок определяет глобальные тенденции спроса и поставок металла", - говорит Питер Марки, ведущий специалист компании Ernst & Young по вопросам горнодобывающей и металлургической промышленности КНР. По его словам, правительством страны в ходе выполнения 12-го пятилетнего плана (2011-2015 годы) социально-экономического развития Китая поставлена задача добиться ежегодного роста ВВП на 7% и произвести структурные изменения в различных секторах национальной экономики.

Что касается сталелитейной отрасли, то текущий пятилетний план предусматривает реализацию пакета мер, направленных на стимулирование использования в национальной металлургии самых передовых и современных технологий, повышение энергетической эффективности и улучшение качества выпускаемой продукции. Кроме того, в январе китайские власти анонсировали планы реструктуризации девяти ведущих секторов национальной экономики, включая металлургию, автомобилестроение, судостроение, электронику, производство алюминия, цемента и др., предусматривающие в этих отраслях образование корпораций-супергигантов посредством слияний и поглощений. Главная цель этих планов - ликвидировать раздробленность ведущих секторов китайской экономики, прекратить перепроизводство и бесконечные ценовые войны, а также создать в КНР современные и конкурентоспособные на мировом уровне национальные компании.

К 2015 г., как предусматривают "директивы по слияниям и реорганизации в девяти ключевых секторах экономики", изданные Министерством промышленности и информационных технологий КНР в сотрудничестве с 11 други-

ми Министерствами, на долю десяти крупнейших производителей стали в Китае должно приходиться 60% выплавляемого в стране металла (сегодня - менее 50%). Из этих десяти компаний к 2015 г. от трех до пяти корпораций должны стать конкурентоспособными на мировом уровне и войти в число ведущих в секторе международной торговли. У этой политики, как отмечают многие эксперты, есть как свои минусы, так и плюсы. "Китайские разработчики экономической стратегии страны всегда отождествляли размер с успехом, поэтому нет ничего удивительного в том, что они и сегодня выступают за проведение слияний и поглощений с целью создания мега-компаний. Эта обновленная политика консолидации имеет, по сути, все те же преимущества и недостатки, характерные для прежних аналогичных планов китайских стратегов. Ее потенциальные плюсы вполне очевидны - это экономия на масштабах, а также сокращение избыточного производства. Не менее очевидны и минусы: снижение конкурентоспособности и существенные потери, которые понесет частный сектор", - поясняет Эндрю Бэтсон, директор по вопросам исследований и анализа базирующейся в Пекине компании GK Dragonomics.

Кроме того, как отмечает Луис Кейс, ведущий экономист по вопросам Китая в подразделении Royal Bank of Scotland в Гонконге, нет никаких гарантий того, что консолидация в сталелитейном секторе Китая будет происходить быстрыми темпами. По его словам, Пекин уже на протяжении многих лет пытается стимулировать слияния и поглощения в данной отрасли, однако сколь либо значимого и заметного результат эта политика пока не принесла. В настоящее время в Китае функционирует 2,7 тыс. сталелитейных предприятий. Бессспорно, слияния в принципе способны повысить эффективность производства и качество стальной продукции, поскольку мелкие фирмы с устаревшим оборудованием будут либо закрыты, либо же перейдут под "крыло" более крупных компаний, которые займутся их обновлением и модернизацией. Однако образование мега-компаний в металлургии КНР чревато снижением конкуренции и потерей некоторыми китайскими городами сталелитейных предприятий и смежных с ними объектов, которые обеспечивают местное население рабочими местами, а это может стимулировать рост социальной напряженности в этих регионах.

Главная причина, вследствие которой политика консолидации в ведущих секторах экономики Китая, в том числе и в металлургической отрасли, часто давала сбои в по-

следние годы, - это фактический саботаж со стороны местных органов власти. "Каждый китайский город хочет иметь у себя сталелитейное предприятие или судостроительный завод, как, впрочем, и любой другой объект, представляющий ведущий сектор экономики КНР. Поэтому органы власти на местах крайне неохотно идут на выдачу разрешений на проведение слияний, в результате которых город может потерять источники инвестиций, рабочие места, налоговые поступления и другие экономические выгоды", - говорит Луис Кейс из Royal Bank of Scotland. Между тем аналитики Ernst & Young выдвигают мнение, что проблема перепроизводства стали в КНР может быть частично решена и за счет предполагаемого роста в ближайшей перспективе спроса на металл в стране. К примеру, по данным Национального бюро статистики КНР, производство и продажа автомобилей в стране в январе достигли исторического пика: было выпущено 1,96 млн. автомашин (рост на 51,17% по сравнению с январем прошлого года), а продано 2,03 млн. (46,38%). В январе в стране было произведено 8,87 млн. кондиционеров, а продано почти 9 млн. (рост на 61,91% и 29,17% соответственно). Намечившийся рост производства и продаж обуславливает и увеличение спроса на прокат, особенно на холоднокатаную продукцию.

Стимулировать повышение спроса на металл в Китае будет, бесспорно, и реализация крупных строительных проектов, заложенных в 12-ю пятилетку. Речь, в частности, идет о строительстве к 2015 г. 36 млн. квартир, метро в 20 городах и расширении сети высокоскоростных магистралей (на 83 тыс. км), а также прокладке 150 тыс. км нефтегазопроводов и строительстве 8 новых аэропортов. Наконец, наступление весны тоже вносит коррективы в потребление стальной продукции - после зимнего зстоя местный рынок металла несколько активизировался. Сегодня в Китае уже возобновились работы по прокладке новых железнодорожных путей, веток метрополитена, портов и скоростных магистралей, которые были одобрены Национальной комиссией по развитию и реформам КНР (National Development and Reform Commission - NDRC). Растет и экспорт китайской стальной продукции: в январе-феврале его объем, по данным Главного таможенного управления КНР (General Administration of Customs), достиг 9,16 млн. т, на 28,7% больше, чем тот же период годом ранее. (Ernst & Young, Deutsche Bank, Forbes, Bloomberg, Reuters, China Daily, [Укррудпром/Rusmet.ru/Металл Украины, СНГ, мира](http://ukrmet.dp.ua/))

## ЦЕНЫ

### **BAOSHAN IRON & STEEL (BAOSTEEL)**

#### **В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ПОВЫШАЕТ ЦЕНЫ НА ОСНОВНОЙ СОРТАМЕНТ МЕТАЛЛОПРОДУКЦИИ**

Одна из крупнейших металлургических компаний Китая Baoshan Iron & Steel (Baosteel) решила повысить апрельские цены на основной сортамент металлопродукции, ожидая роста спроса на сталь на внутреннем рынке, передает Reuters. Стоимость г/к рулонов, в основном, для машиностроительной отрасли, и х/к рулонов для автопрома повысится на 150 юаней (\$24,11) за 1 т. Ценовая политика Baosteel является бенчмарком для всего китайского стального рынка. Компания занимает половину рынка х/к стальных рулонов, используемых автопроме. В январе сталепроизводитель дважды повышал февральские цены на фоне удорожания сырья. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](http://ukrmet.dp.ua/))

### **BAOSTEEL STAINLESS ОБЪЯВИЛА**

#### **О СНИЖЕНИИ ЦЕН НА ПРОДУКЦИЮ ИЗ НЕРЖАВЕЮЩЕЙ СТАЛИ ДЛЯ ПОСТАВОК В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА**

Китайская металлургическая компания Baosteel Stainless объявила о сокращении цен на ряд продукции из нержавеющей стали для поставок в апреле. Об этом сообщает Yieh.Corp. В частности, цены на холоднокатаную нержавеющую сталь сорта 304 понижаются на 800 юаней/т (\$128,8/т), а горячекатаную - на 400 юаней/т. Цены на остальную продукцию компании сохраняются на прежнем уровне. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](http://ukrmet.dp.ua/))

### **SHANXI TAIGANG STAINLESS STEEL CO, LTD. (TAIGANG STAINLESS)**

#### **В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИТ ЦЕНЫ НА НЕРЖАВЕЮЩУЮ СТАЛЬ**

Китайская металлургическая компания Taigang Stainless может сократить внутренние цены на нержавеющую сталь для поставок в апреле. Об этом сообщает Yieh.Corp. По оценкам участников рынка, стоимость продукции может снизиться на 1 тыс. юаней/т (\$161/т). Ранее Taigang Stainless приняла решение о снижении экспортных цен на нержавеющую сталь сорта 300 на \$50/т для мартовских поставок. После корректировки цены на холоднокатаную сталь 304 2В 2 мм ее стоимость составила \$2750/т, FOB, а на горячекатаную сталь - \$2620/т, FOB. Компания по-прежнему планирует делать скидку в \$100/т, если заказ превысит 1 тыс. т. Компания Shanxi Taigang Stainless Steel Co, Ltd. считается одним из крупнейших в КНР производителей нержавеющей стали. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](http://ukrmet.dp.ua/))

## **ЦЕНЫ НА СТАЛЬ В КОНЦЕ ФЕВРАЛЯ - НАЧАЛЕ МАРТА 2013 ГОДА ПРОДОЛЖИЛИ СНИЖАТЬСЯ, НО МЕТАЛЛУРГИ НАДЕЮТСЯ НА СКОРУЮ СМЕНУ ТЕНДЕНЦИИ**

Не сумев добиться повышения котировок на стальную продукцию во второй половине февраля, китайские металлургические компании вынуждены идти на все новые уступки. К настоящему времени рыночные цены на основные виды проката в восточных провинциях упали на \$30-40/т по сравнению с пиковыми показателями. Котировки на арматуру на Шанхайской фьючерсной бирже опустились до самого низкого уровня за четыре месяца.

Как признают китайские специалисты, основной причиной падения цен стало перепроизводство. По данным Национального бюро статистики, в феврале выплавка стали в стране превысила отметку 2,20 млн. т в день, установив абсолютный рекорд. Всего за первые два месяца года объем производства составил 125,5 млн. т, на 10,6% больше, чем за тот же период годичной давности.

В то же время, спрос на прокат в стране пока полностью не восстановился после зимнего спада. К тому же, правительство, объявив об обложении продаж жилплощади 20%-ным налогом на прирост капитала с целью недопущения спекулятивного подъема цен на недвижимость, нанесло серьезный удар по этому рынку. В Китае на жилищное строительство приходится около 30% потребления стальной продукции, так что любой спад в этом секторе может оказать весьма существенное негативное воздействие на национальный рынок стали.

Безусловно, влияние на стоимость проката оказывает в последнее время и удешевление сырья. Спотовые цены на железную руду упали до самого низкого уровня за текущий год. Начали понемногу опускаться котировки на коксующийся уголь. Наконец, в марте немного понизились внутренние цены на металлолом и заготовки.

По оценкам Ван Ифана, руководителя крупнейшей китайской металлургической компании Hebei Iron & Steel, в настоящее время объем избыточных мощностей по выплавке стали в стране достигает 200 млн. т в год. Чтобы сбалансировать спрос и предложение, необходимо, прежде всего, добиться их удаления с рынка. Правительство уже объявило об ужесточении экологических требований к металлургическим комбинатам, пригрозив закрытием тем предприятиям, которые не выполняют нормы по уровню выбросов в атмосферу пыли и загрязняющих веществ. Предполагается, что это положение должно привести к закрытию многих частных сталелитейных заводов, которые, по оценкам экспертов, в наибольшей степени ответственны за нынешнее перепроизводство стали и проката. Однако специалисты сомневаются, что центральному правительству удастся настоять на выполнении этих требований. У местных властей, заинтересованных, прежде всего, в создании новых рабочих мест и увеличении налоговых поступлений, может возникнуть иная точка зрения на этот счет.

Тем не менее, падение цен на стальную продукцию в конце февраля - начале марта уже привело к некоторому сокращению производства стали и проката. Как ожидается, в апреле китайский рынок стали будет уже более сбалансированным. Вследствие этого компания Baosteel, считающаяся неформальным лидером отрасли, объявила о повышении апрельских котировок на 120-200 юаней (примерно \$19-32) за 1 т, хотя подавляющее большинство других производителей приняли обратное решение.

По словам представителей Baosteel, национальный рынок стали в марте достигнет крайней точки спада и снова пойдет в рост. Производство автомобилей и бытовой техники в последние месяцы устойчиво расширяется, а с наступлением тепла должна активизироваться реализация строительных проектов в инфраструктурном секторе. Правда, судя по всему, это ожидаемое увеличение спроса приведет к долгожданному росту цен на стальную продукцию только при одном условии - если китайские металлургические компании продолжат свою нынешнюю политику и не начнут снова наращивать объем производства выше всяких разумных потребностей. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **США**

### **СТАТИСТИКА**

#### **В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ СТАЛИ ВЫРОС**

Экспорт стали из США вырос в январе на 11,2% после двух подряд месяцев спада, сообщает Metal Bulletin со ссылкой на Управление по импорту Минторга США. Январские отгрузки стали из американских портов составили 977,352 тыс. т по сравнению с 879,053 тыс. т месяцем ранее. Между тем в годовом исчислении данный показатель снизился на 14,6%. Экспорт горячеоцинкованного листа и штрипса увеличился на 33,3% в месячном выражении вследствие роста поставок в Канаду и Мексику (на 27,8% и 42,8% соответственно). Экспорт рулонного листа вырос на 44,9% к результатам декабря ввиду увеличения импорта данного вида продукции Мексикой и Канадой (на 25,6% и 65,1% соответственно). Между тем экспорт фасонной сортовой стали снизился на 28% к итогам декабря из-за спада поставок в Бразилию и Канаду, тогда как экспорт труб нефтепромыслового сортамента снизился на 2%. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **ЦЕНЫ**

#### **МЕТАЛЛУРГАМ В МАРТЕ 2013 ГОДА**

#### **УДАЛОСЬ ДОБИТЬСЯ НЕКОТОРОГО ПОВЫШЕНИЯ ЦЕН НА СВОЮ ПРОДУКЦИЮ**

После трехмесячной стагнации котировки на стальную продукцию в США пошли вверх, прибавив порядка \$20-30/MT по сравнению с началом месяца. Это гораздо меньше, чем хотели бы достичь производители, объявлявшие о повышениях от \$25 до \$60/кор. т (\$29-66/MT), но все же представляет собой несомненный успех. С декабря прошлого года американские сталелитейные компании несколько раз пытались осуществить увеличение котировок, но сдвинуть их вверх им удалось только сейчас.

По мнению аналитиков, одной из причин мартовского роста стало подорожание металлолома в марте. Сырье прибавило в цене порядка \$20-45/т, что, с одной стороны, поставило металлургов в нелегкое положение, но, с другой, облегчило им задачу. К тому же, с наступлением весны потребление проката в США все же начало расширяться, а потребители, не проявлявшие практически никакой активности в последние месяцы, возобновили закупки.

Наконец, серьезным подспорьем для рынка стало оживление в строительной отрасли. Признаки улучшения появились там уже в декабре, но в феврале количество выданных разрешений на сооружение жилых домов превысило показатели аналогичного периода годичной давности на 33,8%. Правда, сектор жилищного строительства в США потребляет относительно скромные объемы стальной продукции, а экономика в целом по-прежнему демонстрирует не самые

высокие результаты. По оценкам Федеральной резервной системы США, недавнее сокращение государственных расходов, осуществленное в "автоматическом" порядке, в силу того что президент так и не договорился с оппозицией в Конгрессе, обойдется стране снижением темпов экономического роста на 1,5 п.п.

В целом в ФРС настроены достаточно оптимистично, предсказывая на 2013-2015 гг. постепенное ускорение экономического роста до 3,0-3,7% и уменьшение безработицы до 6,5%, но в ближайшее время серьезных перемен к лучшему не предвидится. Вследствие этого аналитики не исключают, что мартовское повышение котировок на стальную продукцию окажется непродолжительным и скоро опять сменится спадом.

Основной проблемой американского рынка специалисты называют избыток предложения. По данным American Iron & Steel Institute, в январе национальные металлургические компании произвели максимальный объем металла за последние пять месяцев. И хотя в феврале объем выпуска сократился, на складах металлургических компаний скопились значительные объемы продукции.

Как отмечают трейдеры, при первых же признаках подорожания плоского проката металлургические компании резко увеличили объем предложения, что может привести к новому обвалу. Если в начале второй половины марта средний уровень котировок на горячекатаные рулоны в США достигал \$700/MT, EXW, то в третьей декаде появились демпинговые предложения из расчета \$675-680/т, а потребители, сориентировавшись в ситуации, уже выставляют встречные предложения на уровне \$600/кор. т (\$661), EXW. Так что, на рынке листовой стали американский подъем оказался под угрозой срыва, тем более, что в апреле прогнозируется понижение котировок на металлолом.

Цены на длинномерный прокат выглядят более устойчивыми. Стоимость арматуры в стране достигла \$730-740/MT, EXW, а предложения на поставку низкоуглеродистой катанки поступают на уровне \$750/т, EXW и более. Правда, здесь определенной проблемой может стать дешевый импорт турецкой арматуры и китайской катанки. Цены на эту продукцию в последнее время слегка понизились, поэтому она представляет интерес для покупателей. ([Rusmet/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **ТАЙВАНЬ**

### **СТАТИСТИКА**

#### **В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ КАТАНКИ СОКРАТИЛСЯ**

Тайвань в феврале по сравнению с январем сократил импорт катанки диаметром менее 14 мм на 34%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. В частности, поставки указанной продукции составили в отчетный период 15,954 тыс. т. Основными поставщиками стали Россия (5,598 тыс. т), Корея (4,184 тыс. т), Великобритания (2,596 тыс. т) и Германия (1,026 тыс. т). В свою очередь, импорт продукции диаметром более 14 мм понизился на 22% и составил 885 т. Тайвань в январе-феврале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличил затраты на импорт железа и стали, а также продукции на их основе на 1%. Затраты на поставки продукции за первые два месяца с начала этого года выросли до \$1,97 млрд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **ТУРЦИЯ**

### **ОАО «МАГНИТОГОРСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (ММК) СОБИРАЕТСЯ ВОЗВОЗНОВИТЬ ВЫПУСК ГОРЯЧЕКАТАНОГО ПРОКАТА НА ММК METALURJI ВО II ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА**

Магнитогорский металлургический комбинат планирует во втором полугодии 2013 г. возобновить производство горячекатаного проката в Турции и продолжает поиск стратегического партнера для развития турецкого предприятия. Об этом сообщил сегодня на Неделе российского бизнеса основной акционер ММК Виктор Рашников. По его словам, на сегодняшний день "мы рассматриваем различные возможности для развития завода в Турции, но склоняемся к стратегическому партнерству". Мощность завода в Турции по производству горячекатаного проката составляет 2,3 млн. т в год.

ММК в ноябре 2012 г. приостановил работу горячего комплекса ММК Metalurji на площадке в городе Искендерун. Горячий комплекс ММК Metalurji включает в себя электросталеплавильную печь и линию по производству горячекатаных рулонов. При этом холодный комплекс, состоящий из стана холодной прокатки, агрегата оцинкования и агрегата полимерных покрытий, продолжит работать на текущих высоких уровнях загрузки. Решение о приостановке горячего комплекса было принято из соображений экономической эффективности и исходя из текущей экономической ситуации в Турции, характеризующейся высокими ценами на сырье (металлический лом) и растущей стоимостью энергоресурсов, а также низкими ценами на соответствующую металлопродукцию. ММК планирует инвестировать в течение ближайших двух лет в ММК Metalurji более \$100 млн. Выйти на проектную мощность в 2,3 млн. т в год турецкая компания планирует в 2013 г., если подтвердятся ожидания ММК по восстановлению рынка. ММК Metalurji включает производственные площадки в Искандеруне и Стамбуле общей мощностью 2,3 млн. т проката в год, а также порт с максимальной перевалкой до 12 млн. т в год. ([Biztass/Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **СТАТИСТИКА**

#### **В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ СЛЯБОВ ВЫРОС**

Турция в январе увеличила импорт слябов до 178,248 тыс. т по сравнению с 25,011 тыс. т в январе 2012 г. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute. Однако по сравнению с предыдущим месяцем поставки указанной продукции в страну сократились на 13%. Турция в 2012 г. увеличила импорт слябов по сравнению с 2011 г. более чем в 6 раз. В частности, поставки продукции в страну по итогам минувшего года составили 950,49 тыс. т. При этом полученный результат превзошел рекордный показатель 2005 г. В декабре минувшего года Турция импортировала 204,859 тыс. т слябов, что на 24% больше по сравнению с предыдущим месяцем. Также это является рекордным показателем на месячной основе. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### **В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ СОКРАТИЛОСЬ**

Турция в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократила объемы производства стали на 3,9%. Об этом свидетельствуют данные Turkish Iron and Steel Producers' Association. В особенности выплавка металла в стране в заданный период составила 2,7 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель упал на 7,1%. В целом по итогам января-февраля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года производство стали в Турции понизилось на 6,55 и составило 5,5 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### НЕСМОТЯ НА НЕКОТОРЫЙ СПАД В НАЧАЛЕ 2013 ГОДА, МЕТАЛЛУРГИ ПО-ПРЕЖНЕМУ ПЛАНИРУЮТ РОСТ ПРОИЗВОДСТВА СТАЛИ

По итогам 2012 г. Турция вновь продемонстрировала высокие темпы роста производства стали: 5,2%, хотя по сравнению с 17,6% в 2011 г. это существенный минус. Выпуск стальной продукции в стране в прошлом году достиг 35,9 млн. т, а доля Турции в мировом производстве металла увеличилась до 2,3%. Это дало возможность турецким металлургам подняться на 8-ую позицию в рейтинге крупнейших мировых производителей стали, оставив позади Украину и Бразилию.

По словам Вейсела Яйана, генерального секретаря Турецкой ассоциации производителей чугуна и стали (DCUD), благодаря столь высоким темпам роста турецкая металлургия в течение ближайших трех лет ликвидирует отставание в 9 млн. т перед Германией, которая пока что занимает первое место в Европе (без учета СНГ). Это позволит турецким металлургам к 2016 г. выйти на седьмую позицию в списке крупнейших производителей стали в мире. По прогнозам руководителя DCUD, выпуск металла в Турции в текущем году, как ожидается, увеличится на 6,5% и достигнет примерно 38,5 млн. т, а потребление возрастет на 5,3% до 30 млн. т. (к 2050 г. последний показатель, как прогнозируют в турецкой меткомпании Erdemir, может вырасти до 50 млн. т в год).

По данным Вейсела Яйана, половина из этих 30 млн. т придется на строительную отрасль Турции, которая постепенно выходит из рецессии. "Ожидаемый рост потребления проката обоснован, главным образом, восстановлением после кризиса национального сектора строительства. Именно на него приходится почти половина потребляемой в стране стали. Кроме того, турецкое правительство в текущем году намерено оказать реальную помощь машиностроительной отрасли, а также другим производственным секторам национальной экономики, в которых широко используется стальная продукция", - говорит Яйан.

Действительно, так называемый "индекс уверенности" (confidence index) для строительной отрасли Турции в последние месяцы пошел вверх и составил в феврале 85,5%, увеличившись на 12,2% по сравнению с январем. Некоторый спад в отрасли в последнее время аналитики объясняют обычным для зимних месяцев застоем. Однако, по их мнению, рост "индекса уверенности" продолжится и далее. Как ожидается, в ближайшее время он перевалит через отметку в 100%, а это уже будет свидетельствовать о положительных тенденциях в строительном секторе Турции.

Впрочем, о том, что рецессия в этой отрасли, фактически, закончилась, свидетельствует, к примеру, тот факт, что правительство страны заявило в феврале о намерении построить в Стамбуле самый крупный в мире аэропорт стоимостью почти \$10 млрд. и пропускной способностью около 150 млн. пассажиров в год. Ввод этого объекта в эксплуатацию запланирован на 2017 г. Кроме того, крупными потребителями конструкционной стали станут, бесспорно, и такие проекты, как строительство третьего моста через Босфор, восстановление после землетрясения города Ван в восточной Турции и массовое возведение ветрогенераторов (последний проект оценивается в \$4,2 млрд.).

По мнению специалистов DCUD, рост производства стали в Турции будет стимулировать дальнейшее увеличение экспорта турецкой стальной продукции, который в 2012 г. вырос на 10% до 20,3 млн. т, а в текущем году, по их оценкам, может превысить 22 млн. т. Как отмечают в Ассоциации турецких экспортеров стали (CIB), крупнейшим рынком сбыта для национальных компаний в прошлом году были страны Ближнего Востока, куда поступило 8,1 млн. т металлопродукции. На рынке стран ЕС ту-

рецкие экспортеры продали 2,2 млн. т стали, а в Северную Африку поставили 2,1 млн. т. Наибольшей популярностью в 2012 г. у зарубежных потребителей пользовалась турецкая арматура - ее было закуплено около 8,9 млн. т. Второе место заняла стальная заготовка с показателем в 2,97 млн. т. Далее идут стальные трубы (1,91 млн. т), профили (1,68 млн. т) и катанка (1,08 млн. т).

По словам Намики Экинчи, президента Ассоциации турецких экспортеров стали, по планам его организации к 2023 г. объем экспорта турецкой стали должен составить порядка \$55 млрд. Для достижения этой цели, как указывает он, турецкие металлургические компании должны активизировать поиски новых зарубежных рынков для сбыта своей продукции, а также увеличить производство металла и расширить сортамент выпускаемой стальной продукции. "Турция должна превратиться в центр торговли высококачественным металлом и стальной продукцией с высокой добавленной стоимостью. Наша металлургия - вторая после национального автомобилестроения отрасль по объемам экспорта. Недавно мы открыли несколько учебных заведений, которые будут заниматься вопросами НИОКР в секторе металлургии и освоением внешних рынков стальной продукции", - говорит Намик Экинчи.

Впрочем, несколько смазывает в целом успешную картину развития сталелитейной отрасли Турции падение производства стали в стране по итогам декабря 2012 г. и января текущего года. Выпуск металла в стране в январе составил 2,9 млн. т, что на 8,8% меньше, чем в январе прошлого года. Но подобное сокращение производства характерно не только для Турции, но и для большинства производителей стали в мире.

Турецкие аналитики считают уменьшение выплавки временным явлением. Они объясняют его рецессией в экономике Европы, которая в прошедшем году показала отрицательную динамику практически во всех отраслях, включая и такие важные для экспорта турецкой стали сектора, как автомобилестроение, машиностроение, строительство, производство оборудования и бытовой техники. Например, 2012 г. стал самым худшим для автомобилестроительных компаний ЕС за последние 17 лет - падение продаж машин в прошлом году составило рекордные 16,5%. Заметное снижение потребления металла в Европе негативно повлияло на производство металла в Турции в начале года (турки, к примеру, поставляют существенную долю изготовленных из собственной стали автомобильных запчастей на европейский рынок).

Тем временем, ведущие турецкие металлургические компании продолжают вкладывать средства в расширение производства, а также в строительство новых сталелитейных объектов как внутри страны, так и за рубежом. Крупнейший производитель стали в Турции компания Erdemir планирует построить к 2016 г. новый ГОК - данный проект оценивается в \$700 млн. По словам Фатиха Тара, председателя правления Erdemir, компания в ближайшее время приступит к разработке месторождения железной руды в размере около 1 млрд. т в центральной турецкой провинции Малатья, поскольку запасы руды на принадлежащем компании руднике Sivas в северной части Малатья будут исчерпаны в 2016-2017 гг.

Кроме того, Erdemir в текущем году планирует выделить \$40 млн. на обновление одной из своих доменных печей, а также ассигновать в ближайшие два-три года на программы по модернизации производства стали от \$300 млн. до \$400 млн. Еще около \$300 млн. Erdemir планирует инвестировать на установку новой линии цинкования стали, которая будет введена в эксплуатацию в конце 2013 г. - начале 2014 г. К концу года, как заявил Фатих Тар, компания намерена увеличить выпуск листовой стали для ту-

режкой автомобильной промышленности с текущих 1,55 млн. до 1,8 млн. т в год. ММК в настоящее время изучает возможность вложения дополнительных среднесрочных инвестиций в \$100 млн. в развитие своего турецкого актива ММК-Metalurji с целью снижения себестоимости продукции и повышения эффективности производства. Среди потенциальных инвестиционных проектов, которые рассматривает ММК, - строительство шахтной печи типа OxiCup и комплекса по производству брикетов. Это даст возможность снизить зависимость от ценового соотношения лом-рулон, а также позволит эффективно использовать отходы производства и заместить покупной чугун собственным. Инвестиционные программы также включают модернизацию стана горячей прокатки с введением дополнительной клетки с целью расширения ассортимента выпускаемой продукции с увеличением доли высококачественного сортамента.

"Мы находимся в постоянном процессе поиска и адаптации идей, которые способны существенно увеличить эффективность существующих технологических и производственных процессов на нашей производственной площадке в Турции. На текущий момент в нашем инвестиционном портфеле несколько прорабатываемых проектов, вложения в которые могут превысить \$100 млн.", - заявил генеральный директор ОАО "ММК" Борис Дубровский. ММК прогнозирует улучшение экономической ситуации и восстановление мировой черной металлургии в обозримом будущем. Поэтому одним из приоритетных направлений деятельности компании является дальнейшее развитие турецкого актива. "На данном этапе экономического цикла такие инвестиции представляются своевременными и оправданными", - подчеркнул генеральный директор ММК-Metalurji Виталий Галкин. По его словам, мощности комбината по выпуску 2,3 млн. т плоского металлопроката в год позволяют не только удовлетворить потребности Турции в различных видах металлопродукции, но и экспортировать ее на зарубежные рынки, в частности на Ближний Восток и в страны Средиземноморского бассейна.

Продолжает реализацию ряда инвестиционных проектов еще один ведущий турецкий производитель стали компания Kardemir A.S. По словам представителя комбината, в конце февраля прошли горячие испытания, а в середине марта планировалось ввести в эксплуатацию комбинированная МНЛЗ (1,2 млн. т) по производству балочной заготовки и блюмов. На завершающей стадии находится строительство коксохимического завода (550 тыс. т), пуск которого намечен на июль. Кроме того, ведутся работы по возведению доменной печи (ДП) №5 (1,2 млн. т), ввод в эксплуатацию которой запланирован на февраль 2014 г. В результате реализации этих проектов мощности Kardemir по выплавке чугуна расширятся от 1,85 млн. до 3,05 млн. т.

Наряду с этим, в конце прошлого года Kardemir подписала контракт с немецкой компанией SMS Siemag на широкомащштабную модернизацию кислородно-конвертного цеха на своем заводе в городе Карабюк. Будучи производителем длинномерной продукции и единственным в Тур-

ции изготовителем рельсов, компания Kardemir планирует увеличить здесь производство от 1,3 млн. до 3 млн. т в год. Для достижения этой цели объем каждого из двух установленных кислородных конвертеров будет увеличен от 67 до 121 куб. м; кроме того, SMS Siemag поставит третий, абсолютно новый конвертер мощностью 120 т. Ввод в действие нового конвертера запланирован на сентябрь 2013 г. К этому времени все остальные модернизационные работы в кислородно-конвертерном цехе, в том числе и реконструкция двух других конвертеров, должны быть завершены.

Тем временем, ряд турецких металлургических компаний планируют возвести или модернизировать сталелитейные объекты за рубежом. В Министерстве промышленности и полезных ископаемых Ирака в начале марта подтвердили факт заключения контракта между турецким холдингом United Brothers Holding и иракской государственной компанией State Company for Iron & Steel (SCIS) на проведение глубокой модернизации и обновление сталелитейных предприятий SCIS на \$700 млн. Головное предприятие SCIS, расположенное на окраине иракского города Басра, не функционирует с апреля 2003 г. Проектная мощность SCIS составляет порядка 440 тыс. т арматуры диаметром от 12 мм до 32 мм в год, а больше всего продукции (200 тыс. т) компания выпустила в 1989 году перед первой войной в Персидском заливе. В 2003 г. завод был закрыт из-за проблем с финансированием.

Модернизация и реконструкция SCIS будет проведена турками в три этапа, в ходе которых на предприятии в Басре планируется смонтировать новый стан по прокатке арматуры мощностью 820 тыс. т в год, новый среднесортный стан (250 тыс. т), установку по производству восстановленного железа (DRI) производительностью 1,2 млн. т в год, а также увеличить мощность действующего прокатного стана до 250 тыс. т в год. Все работы по модернизации, в результате которых ежегодная производительность SCIS по выпуску длинномерной продукции увеличится до 1,32 млн. т в год, предусматривается завершить ко второму кварталу 2016 г. Наконец, ведущий турецкий производитель труб компания Borusan Mannesmann планирует инвестировать \$150 млн. в строительство нового трубного завода в США. По данным представителя турецкой компании, пуск нового предприятия запланирован на второе полугодие 2014 г. Ожидается, что годовая выручка завода проектной мощностью 200 тыс. т труб в год будет колебаться в диапазоне от \$500 млн. до \$600 млн. в зависимости от цен на сталь. Благодаря увеличению добычи сланцевого газа рынок труб в США, как утверждают в Borusan Mannesmann, будет стабильно расти, поэтому компания и приняла решение построить завод, производящий продукцию для нефтегазовой отрасли.

На данный момент Borusan Mannesmann занимает 2% рынка нефтегазовых труб и 4% рынка бесшовных труб в США. Благодаря пуску нового предприятия ожидается, что компания удвоит свои доли в обоих сегментах. (Reuters, Metal Bulletin, SteelOrbis, SteelGuru, Steel Business Briefing, Bloomberg, portturkey.com, [Металлоснабжение и сбыт](#), "Металл-Курьер/[Rusmet.ru/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ФРАНЦИЯ

### СТАТИСТИКА

#### В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ВЫПЛАВКА СТАЛИ СНИЗИЛАСЬ

Франция в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократила объемы производства стали на 0,8%. Об этом свидетельствуют данные French Steel Federation. В частности, выплавка металла в стране в заданный период составила 1,29 млн. т. В целом по итогам января-февраля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года выпуск стали на предприятиях страны уменьшился на 1% и достиг 2,641 млн. т. Франция в январе экспортировала стальной продукции и ферросплавов на 813 млн. евро, что на 8,6% меньше по сравнению с аналогичным периодом 2012. В свою очередь, импорт стальной продукции и ферросплавов во Францию в отчетный период снизился на 14,6% до 663 млн. евро. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ЯПОНИЯ

### АНАЛИЗ

#### 2013 ГОД НЕСЕТ МЕТАЛЛУРГАМ НАДЕЖДЫ

##### НА БОЛЕЕ АКТИВНЫЙ РОСТ ВНУТРЕННЕГО ПОТРЕБЛЕНИЯ И УЛУЧШЕНИЕ ЭКСПОРТНОЙ КОНЪЮНКТУРЫ

Для Страны Восходящего Солнца восстановление разрушенной землетрясением и цунами 2011 г. инфраструктуры должно содействовать выходу из рецессии. Спустя 2 года после одного из самых страшных в ее истории стихийных бедствий страна еще не завершила ликвидацию его последствий. "До тех пор, пока не наладится ситуация в Тохоку (регион на северо-востоке острова Хонсю, принявший на себя главный удар землетрясения и цунами 11 марта 2011 г.), весна не придет по-настоящему в Японию" - говорит на траурном митинге премьер-министр Японии Синдзо Абэ.

Общее число жертв, включая пропавших без вести, составило почти 18 тыс. человек. Прямой экономический ущерб оценен в \$210 млрд., потери в ВВП за прошедшие два года составили минимум 2%. Около 315 тыс. человек, потерявших жилье в результате катастрофы, до сих пор не имеют постоянного места жительства. Значительные потери понесли производители пищевой продукции из префектуры Фукусима, где находится аварийная АЭС "Фукусима-1", которая едва не стала вторым Чернобылем.

Нынешний премьер-министр Японии Синдзо Абэ объявил о намерении укрепить геополитическую и экономическую мощь страны, которую в Азии в последние годы все увереннее теснит Китай. Государство, имеющее столь мощный экономический, технологический и финансовый потенциал, желает играть более активную политическую роль во всем азиатско-тихоокеанском регионе, где до сих пор доминируют США и Китай.

#### Макроэкономика

Уже готов план финансового стимулирования экономики в 10 трлн. иен (\$115 млрд.), с избранием нового главы Центробанка ожидается принятие и монетарных мер поддержки экономического роста. В числе прочего, справиться с рецессией и содействовать росту экспорта помогает ослабление иены, курс которой к корзине валют развитых стран за полгода снизился почти на 20%. В феврале курс иены США опускался до показателя 95 иен за доллар, наиболее низкого курса с мая 2010 г.

Более активная экономическая политика понемногу дает результаты. Промпроизводство в декабре выросло на 2,5% к ноябрю, когда наблюдалось сокращение на 1,4%. В январе рост к декабрю составил 1%. В январе, впервые за 8 месяцев, зафиксирован рост экспорта, составивший 6,4% к АППГ. При этом экспорт в Китай увеличился в прошлом месяце на 3%, вернувшись к росту после спада на фоне территориального спора. Однако состояние торгового баланса остается сложным - в январе дефицит достиг рекордных 1,629 трлн. иен (\$17,4 млрд.), отрицательное сальдо внешней торговли сохраняется уже 7 месяцев подряд.

Основной причиной формирования и роста дефицита остается резко возросшая после закрытия АЭС необходимость в импорте энергоносителей. Сейчас в стране работает только одна атомная станция - "Ои" компании Kansai Electric Power в префектуре Фукуи, и та будет закрыта в сентябре для проверки.

#### Стальной рынок

На фоне восстановления экономики, которое пока проходит умеренными темпами, оживает активность и потребляющих секторов. Основными драйверами роста металлопотребления являются подъем в строительном секторе (реконструкция и строительство нового жилья) и стабильный спрос со стороны автопрома (в 2012 г. выпуск легковых авто вырос на 19%, до 5,55 млн.). В 2012 г. закупки строительным сектором снизились на 2%, до 28,9 млн. т, судостроением - на 22%, до 4 млн. т, а единственным сектором, который увеличил потребление, стало автомобилестроение - 12,9 млн. т (+2%).

В начале 2013 г. спрос на сталь демонстрирует тенденцию к выздоровлению. Объем внутренних заказов в январе вырос на 4,5% до 3,69 млн. т (в декабре также был рост). Заказы со стороны автопрома, крупнейшего потребляющего сектора, выросли на 6%, от строительства - на 10%. В будущем именно строительство будет двигать спрос, поскольку традиционно доминирующий в стране автосектор все активнее переносит производство за рубеж.

#### Стальной баланс Японии, млн. т

Показатель	2012 г.	2011 г.	2010 г.
Производство	107,2	107,6	109,6
Экспорт	42,5	40	43,6
Импорт	8,04	8,4	7,6
Потребление	65,5	64	62

Источник: данные JISF.

В 2012 г. выплавка стали в Японии сократилась на 0,3% до 107,2 млн. т, проката - на 0,1% до 94,77 млн. т. Землетрясение привело к временной остановке в 2011 г. ряда расположенных на побережье Токийского залива металлургических заводов, общая мощность которых равна 26 млн. т. Это повлекло за собой 10% рост импорта металлопродукции и 15% снижение закупок руды.

Япония - крупный игрок на мировых рынках сырья, в 2012 г. страна импортировала 131 млн. т (+2% к пред. году) железной руды, 71,5 млн. т коксующегося угля (+4%) и 1,7 млн. т (-4,5%) ферросплавов. Экспорт лома из страны в 2012 г. вырос на 58% до 8,6 млн. т - после снижения на 16% в 2011 г. В 2013 г. экспорт может достигнуть 9 млн. т, на фоне последнего этапа утилизации поврежденных разгулом стихии авто. В январе вывоз лома за рубеж составил 736 тыс. т.

Японская стальная промышленность в значительной степени зависит от экспорта, доля которого в объеме производства составляет порядка 42%. К слову, доля импорта в потреблении - 9%. Стальной экспорт в 2012 г. вырос на 3% до 42,5 млн. т. Снизился экспорт в КНР - на 12% до 6,1 млн. т, в Таиланд - на 17% до 5,4 млн. т, на Тайвань - 3,5 млн. т. Вырос экспорт в Корею - на 7% до 8,2 млн. т, США - на 22% до 2,4 млн. т. Японский импорт сталепродукции в 2012 г. составил 3,1 млн. т из Кореи (+5%), 4,6 млн. т из КНР (-28%), и 846 тыс. т из Тайваня (+3%).

В текущем году есть основания ожидать роста экспорта - вследствие оживления китайского спроса, увеличение потребления в странах АСЕАН, а также благодаря падению стоимости иены. Оценочно, прогноз по экспорту в 2013 г. составляет 46-47 млн. т. (Максим Белов, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

## УКРАИНА

**ВЕРХОВНАЯ РАДА ЗАПРЕТИЛА  
БАНКОТИТЬ ГОРНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ С ГОСДОЛЕЙ НЕ МЕНЕЕ 25% ДО 2015 ГОДА**

Верховная Рада продлила запрет на возбуждение дел о банкротстве горных предприятий, в которых доля государства в уставном капитале составляет не менее 25% до 1 января 2015 г. За соответствующий проект закона №1109 в целом проголосовали 269 депутатов при минимально необходимых 226. Парламент продлил соответствующий мораторий для горнодобывающих предприятий, шахт, рудников, карьеров, разрезов, обогатительных фабрик и шахтоуглестроительных предприятий. Мораторий на банкротство таких предприятий действовал до 2013 г. В феврале председатель фракции Партии регионов Александр Ефремов предложил Раде разрешить предоставлять статус депрессивных городам и районам, на территории которых находятся угледобывающие и перерабатывающие предприятия на стадии ликвидации. (Українськи новини/[Металл України, СНГ, мира](#))

**СТАТИСТИКА**
**В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ДОБЫЧА МАРГАНЦЕВОЙ РУДЫ СОКРАТИЛАСЬ**

В январе-феврале украинские горнорудные предприятия сократили производство марганцевого сырья по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 18% до 84,7 тыс. т. Об этом говорится в материалах Украинской ассоциации производителей ферросплавов "УкрФА". За указанный период Орджоникидзевский ГОК не работал, поэтому вся марганцевая руда за 2 месяца была добыта на Марганецком ГОКе. В 2012 г. украинские ГОКи сократили производство марганцевого сырья по сравнению с 2011 г. на 11,8% до 1,190 млн. т. (Ugmk.info/[Металл України, СНГ, мира](#))

**НОВОСТИ КОМПАНИЙ**
**ОАО «ПОЛТАВСКИЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» (ПГОК)  
ЗА 2012 ГОД ПОТЕРЯЛО БОЛЬШЕ ПОЛОВИНЫ ПРИБЫЛИ**

2012 г. Полтавский горно-обогатительный комбинат (Комсомольск, Полтавская обл.), по предварительным данным, закончил с чистой прибылью 431,595 млн. грн. Об этом говорится в сообщении комбината. Стоимость активов на конец 2012 г. составила 11458,532 млн. грн., долгосрочные обязательства - 4028,897 млн. грн., текущие обязательства - 469,016 млн. грн. Дебиторская задолженность составила 2 426,553 млн. грн. По уточненным данным, 2011 г. Полтавский ГОК закончил с прибылью 2,137 млрд. грн. (Українськи новини/[Металл України, СНГ, мира](#))

**ПАО «СЕВЕРНЫЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» (СЕВГОК) ЗАВЕРШИЛО 2012 ГОД С ПРИБЫЛЬЮ**

2012 г. входящий в группу "Метинвест" Северный горно-обогатительный комбинат (Кривой Рог, Днепропетровская обл.), по предварительным данным, закончил с чистой прибылью 3534,477 млн. грн. Об этом говорится в сообщении предприятия. Стоимость активов СевГОКа на конец 2012 г. составила 22089,051 млн. грн., общая дебиторская задолженность - 8314,153 млн. грн. Текущие обязательства - 7316,066 млн. грн., долгосрочные - 2633,612 млн. грн. 2011г. СевГОК закончил с чистой прибылью 6249,152 млн. грн., увеличив чистый доход на 46,65%, или на 4659,58 млн. грн. до 14648,293 млн. грн. по сравнению с 2010 г. (Українськи новини/[Металл України, СНГ, мира](#))

**В 2012 ГОДУ ПАО «ЦЕНТРАЛЬНЫЙ  
ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» (ЦГОК) ПОЛУЧИЛО ПРИБЫЛЬ**

ПАО "Центральный горно-обогатительный комбинат" (ЦГОК, Днепропетровская обл.), входящее в группу "Метинвест", в 2012 г. получило чистую прибыль в 770,077 млн. грн., что на 70,4% меньше, чем в 2011 г. (2599,195 млн. грн.). Согласно официальному объявлению о проведении 18 апреля годового собрания акционеров предприятия, его нераспределенная прибыль на конец прошлого года составила 1629,677 млн. грн.

За прошлый год ЦГОК увеличил текущие обязательства на 8,4% до 3613,213 млн. грн., при этом долгосрочные обязательства возросли с 1,297 млн. грн. до 119,975 млн. грн. Одновременно ЦГОК снизил дебиторскую задолженность на 25,7% до 3567,149 млн. грн. Согласно документу, активы ЦГОКа в 2012 г. сократились на 15,2% до 7,403 млрд. грн., в том числе основные средства - на 2,4% до 3,148 млрд. грн. Численность работников комбината за прошлый год сократилась на 5,3% до 4,996 тыс. чел. (Интерфакс-Украина/[Металл України, СНГ, мира](#))

**КОМПАНИИ НА РЫНКЕ**
**НЕОПРЕДЕЛЕННОСТЬ НА РЫНКАХ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА (ГМК)  
ВЫНУЖДАЕТ СОБСТВЕННИКОВ КОМПАНИЙ МЕНЯТЬ УЖЕ ПРИНЯТЫЕ РЕШЕНИЯ В ПОСЛЕДНИЙ МОМЕНТ**

В такой ситуации оказался и Константин Жеваго, контролирующий через зарегистрированную в Великобритании Ferrgexro plc. крупнейшего экспортера окатышей в Украине - Полтавский ГОК.

Сначала компания поручила инвестбанкам Morgan Stanley и Credit Suisse провести с 31 января road show выпуска еврооблигаций на \$500 млн. Затем в конце февраля сообщила, что эмиссии не будет.

Пожалуй, второе решение выглядит не так неожиданно, как первое. Железородная отрасль, как и вся металлургия, переживает явно не самые лучшие времена. В сентябре 2012 г. стоимость сырья упала до минимальной отметки за 3 года на фоне замедления экономического подъема в Китае на протяжении 7 кварталов подряд.

Цена железной руды в порту Тяньцзинь, которая считается мировым ориентиром, снизилась в 2012 г. на 2,2%

до \$135,4/т. В IV квартале средняя цена составляла всего \$119,56/т.

Это отразилось и на показателях Ferrgexro. По данным за 9 месяцев 2012 г., ее продажи ЖРС уменьшились незначительно, всего на 3% к аналогичному периоду 2011 г., до 6,93 млн. т. Зато выручка упала на 18% до \$1,083 млрд. Средняя цена реализации снизилась, таким образом, со \$183/т до \$156/т. При этом затраты компании возросли с \$49,4/т до \$59,9/т.

Дополнительным негативом стал рост задолженности государства по возврату НДС до \$281 млн. на 30 сентября 2012 г. против \$231 млн. на ту же дату годом ранее. Нормальным для себя показателем Ferrgexro считает долг по НДС до \$45 млн. Несмотря на это, она наращивала капиталовложения в свой главный инвестпроект - строительство Еристовского ГОКа, которое ведется с 2009 г.

Одноименное месторождение располагает оценочными запасами в 632 млн. т железной руды. Его освоение обойдется в \$1,268 млрд., включая устройство карьера и строительство обогатительной фабрики мощностью 10 млн. т ЖРС. Очевидно, что продвижение данного проекта и было основной целью предполагаемого размещения еврообондов. Хотя официально компания выразилась более туманно, пояснив, что средства необходимы на общекорпоративные цели.

В условиях, когда большинство производителей и экспортеров в будущем ожидают дальнейшего снижения цен на ЖРС, стало понятно, что вкладываться в новый ГОК не особо перспективно. Не случайно еще в 2009 г. топ-менеджмент Фергехро подчеркивал, что скорость строительства Еристовского ГОКа будет зависеть от глобальной конъюнктуры. Тем более что это не единственная составляющая инвестиционных расходов.

На ПГОК за 9 месяцев 2012 г. пошло свыше \$185 млн. Здесь основной акцент делается на обогатительный комплекс. В 2015 г. предприятие собирается полностью перейти на продукцию премиум-класса: окатыш с содержанием Fe 65% с отказом от Fe 63%.

В целом инвестиции Фергехро за отчетный период составили \$324 млн. против \$236 млн. в январе-сентябре 2011 г. Обратной стороной медали в данном случае (падение выручки при росте операционных затрат и капложений на фоне невозврата НДС) оказалось снижение чистого денежного потока от операционной деятельности с \$428,9 млн. до \$107,3 млн., или на 75%. В связи с этим дополнительное вливание от ранее планируемого размещения еврообондов выглядело бы вполне логично.

С другой стороны, для решения текущих задач этих денег хватает, основные выплаты по существующей задолженности предстоят в 2015-2016 гг. А разворачивать новое производство в условиях сжатия рынка - неоправданный риск. Традиционными потребителями продукции ПГОКа являются сталеплавильные предприятия Австрии, Словакии, Чехии и Германии. За 9 месяцев 2012 г. на них пришлось 52% от всего объема продаж. По образному выражению европейской ассоциации производителей стали Eurofer, опубликовавшей в феврале уточненный прогноз на 2013 г., рынок стали Евросоюза, похоже, остается застрявшим в движении назад. Металлопотребляющие сектора промышленности ЕС, в первую очередь автопром и строительство, продолжают снижать потребление из-за кризиса в еврозоне.

"Рынок стали Евросоюза в 2013 г. выглядит неважно: существует риск дальнейшего падения спроса и корректировки предложения. Укрепившийся евро может привлечь больше импорта, хотя реальное потребление стали останется очень низким", - подчеркнул глава ассоциации Гордон Моффат. Это означает, что и ПГОКу не стоит ожидать увеличения спроса на свою продукцию в Европе.

Основной европотребитель у него - австрийский концерн VoestAlpine, на который пришлось 52,5% от всех европродаж ЖРС. VA имеет с Фергехро долгосрочные контракты, тем не менее компания сократила закупки по сравнению с январем-сентябром 2011 г. на 21,7%.

Наряду со снижением цен это обстоятельство стало определяющим для падения выручки ПГОКа. Первую половину 2012 г. заводы VA простаивали либо работали на неполную мощность, в т. ч. в европейском регионе. Опять же, концерн заявил о намерении снизить зависимость от сырьевых проблем на европейском рынке. С этой целью австрийцы собираются инвестировать в стальное производство за пределами Европы. Один из примеров данной стратегии - строительство небольшого металлургического завода в штате Джорджия (США) стоимостью 50 млн. евро.

В таких условиях К. Жеваго невольно приходится думать о новых рынках сбыта. За Китай ему уже удалось зацепиться достаточно серьезно. На тамошних потребителях в январе-сентябре 2012 г. пришлось 38,5% всего объема продаж, прирост к аналогичному периоду 2011 г. составил символических 1,02% до \$388,94 млн.

А серьезно конкурировать в Азии с австралийской и бразильской рудой в силу географических факторов не слишком перспективно. По крайней мере, на первый взгляд. Тем не менее из данных Фергехро следует, что на логистику за 9 месяцев 2012 г. у нее пришлось \$17,6 млн., или 3,5% от всех затрат в себестоимости. Да и выросли они весьма незначительно к аналогичному периоду 2012 г. - на 3,65%.

Гораздо более критичным было подорожание энергоносителей: природного газа - на 33,02% до \$57,18 млн., электроэнергии - на 19,73% до \$105,92 млн., топлива - на 20% до \$40,41 млн. Для наращивания продаж в Азии К. Жеваго решил не изобретать велосипед, а идти проверенным путем той же бразильской корпорации Vale, создавшей собственный грузовой флот. Уже в начале марта стало известно, что Фергехро взяла в долгосрочную аренду морское крупнотоннажное перевалочное судно Iron Destiny, обеспечивающее ускоренную перевалку железной руды на океанские суда класса capesize для транспортировки продукции в адрес клиентов в странах Азии и Ближнего Востока.

Вместе с тем надо отметить, что за исключением Китая на всех остальных региональных рынках продажи у Фергехро сократились: в Турцию - на 12,1% до \$49,21 млн., в Индию - на 61,8% до \$14,39 млн., в Японию - на 36,9% до \$21,5 млн. При этом в двух последних случаях уменьшение имело место не только в денежном эквиваленте, но и в натуральных объемах.

Тем не менее в мартовском сообщении Фергехро, кроме уже упомянутых Китая, Японии и Индии в качестве покупателей ЖРС, называются Южная Корея и страны Персидского залива, куда в январе-сентябре 2012 г. и 2011 г. экспорт с ПГОКа не осуществлялся. Таким образом, сейчас непростая борьба идет за полную загрузку мощностей действующего предприятия, а стоит ли говорить про новое..

В аналогичной ситуации находятся и мировые лидеры. Та же Vale по итогам 2012 г. впервые за 10 лет задекларировала убытки, объявив о снижении капитальных затрат в 2013 г. до \$10,1 млрд. против \$17,5 млрд. годом ранее. Участники глобального рынка ожидают в текущем году снижения цен на ЖРС до \$110/т, а BHP-Billiton на ближайшие 5 лет прогнозирует слабый спрос на сырьевые ресурсы, в т. ч. железную руду.

Поэтому можно сказать, что со стороны Фергехро в случае с январским поручением о road show имел место фальстарт. Во многих видах спорта такая ситуация возникает, когда один из участников соревнований преждевременно срывается с места.

В то же время специалист отдела продаж долговых ценных бумаг инвестиционной компании "Драгон Капитал" Сергей Фурса в комментарии МинПрому отметил, что сейчас ситуация на рынках капитала гораздо лучше для размещения еврооблигаций, чем была год назад. "Если год назад суверенные облигации сроком на 5 лет размещались под 9,25%, то сейчас они уже торгуются ниже 7%.

Рынок в целом благоприятен для эмиссии, доходность падает", - уточнил он. По словам С. Фурсы, аналогичная ситуация наблюдается и по корпоративным внешним облигационным займам. "Благоприятная ситуация во II квартале должна сохраниться", - спрогнозировал эксперт. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЦЕНЫ****ДИНАМИКА ЭКСПОРТНЫХ ЦЕН НА ЖЕЛЕЗОРУДНОЕ СЫРЬЕ (ЖРС) ЗА ФЕВРАЛЬ 2013 ГОДА**

В феврале индекс экспортных цен (\$/т, DAF граница Украины/FOB порты Черного моря) украинских производителей вырос на \$11,8/т или 15,2% по неподготовленному сырью и снизился на \$0,7/т или 0,7% по подготовленному.

Основной причиной видимой "уравниловки" цен на подготовленное и неподготовленное сырье стала разная стратегия основных экспортеров. Компании группы "Метинвест Холдинг" и "АрселорМиттал" (основные экспортеры концентрата) увеличили цены на сырье вслед за восходящими тенденциями на спотовом рынке Китая. В свою очередь Полтавский ГОК, который обеспечил 95% февральского экспорта подготовленного сырья, пока не пересматривал цены контрактов в сторону повышения.

Как отмечается в ежемесячном отчете проекта Delphica, задекларированные цены (DAF/FOB) на концентрат за февраль выросли на 16%, а на аглоруду - на 11,1%. Цена поставок аглоруды Запорожского ЖРК на условиях FCA жд. ст. Днепрорудная в феврале составила \$54,9/т по сравнению с \$51,9/т в январе, хотя уровень сделок в конце месяца находился в районе \$60/т.

**Средние задекларированные экспортные цены на ЖРС украинских производителей, \$/т, DAF/FOB\***

Тип ЖРС	Январь	Февраль	+/- , февраль/ январь, %/		
Аглоруда*	73,3	81,4	8,1	▲	11,1%
Концентрат	77,8	90,2	12,4	▲	16,0%
Окатыши	91,3	90,7	-0,7	▼	-0,7%
Агломерат	87,8	-	8,1	▲	11,1%

\* - не включая ЭЖРК, который декларирует цену аглоруды на условиях FCA.

Экспортные цены на железорудное сырье, по словам аналитиков проекта Delphica, разнятся в зависимости от производителей сырья и регионов поставки. В данном контексте стоит отметить несколько фактов, а именно: цены на аглоруду производства КЖРК выросли с \$74,5 до 84,1/т (92% поставок приходилось на Чехию, Польшу и Словакию), а аглоруда «Сухой Балки» выросла в меньшей степени - с \$70,5 до 75,1/т (69% поставок припало на Словакию, 21% - на Турцию); средневзвешенные цены на концентрат по предприятиям, имеющим отношение к группе «Метинвест» (ИнГОК, СевГОК, ЦГОК, ЮГОК), находились в диапазоне от \$ 85,9/т при поставках ЮГОКа (90% в Китай) до \$107,5/т при поставках ЦГОКа (аналогичный диапазон в январе составил \$76,6-88,8/т); средневзвешенная задекларированная цена окатышей производства ПГОКа (68% припало на поставки в Австрию и Китай), составила \$89,9/т, а СевГОКу удалось реализовать незначительный объем окатышей (5% от украинского экспорта окатышей в феврале) в Словакию по \$104,5/т. Агломерат в данном месяце не экспортировался. (Delphicasteel.com/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ****КИТАЙЦЫ ПОМОГУТ КОРПОРАЦИИ «МЕТАЛЛЫ ВОСТОЧНОЙ СИБИРИ» ПОСТРОИТЬ ОЗЕРНЫЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ**

Корпорация «Металлы Восточной Сибири» привлекла в Бурятию инвесторов из Китая, заключив соглашение с Банком развития Китая и China Nonferrous Metal Industry's Foreign Engineering and Construction (NFC). Соглашение предусматривает создание совместного предприятия между «Металлами Восточной Сибири» и NFC для промышленного освоения полиметаллического месторождения Озерное в Республике Бурятия и строительства Озерного горно-обогатительного комбината. Согласно его условиям, NFC приобретет 50% долей в проекте. Стороны договорились, что общий объем инвестиций в строительство Озерного ГОКа составит до \$1,5 млрд.

Соглашение также предусматривает возможность финансирования строительства Озерного ГОКа китайским банком CDB. Корпорация «Металлы Восточной Сибири» заключит с NFC комплексный контракт на управление проектированием, закупками и строительством Озерного ГОКа (EPCM), а также контракт на поставки товарной продукции Озерного ГОКа. Подписанию соглашения предшествовали два года переговоров. Со стороны NFC была проведена большая работа по ознакомлению с проектом, успешно завершено юридический и финансовый Due Diligence. 28 апреля 2012 г. «Металлы Восточной Сибири» и NFC заключили рамочное соглашение. Также китайская компания выполнила технологические исследования пробы руды Озерного месторождения, получены положительные результаты. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**НОВОСТИ КОМПАНИЙ****УРАЛЬСКАЯ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ (УГМК) В 2013 ГОДУ ИНВЕСТИРУЕТ В РАЗВИТИЕ ОАО «ГАЙСКИЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ»**

Объем инвестиций в капитальное строительство Гайского ГОКа (предприятие сырьевого комплекса УГМК) в 2013 г. составит 5 млрд. руб. Приоритетное направление работы - строительство шахт подземного рудника, которое является частью проекта "Вскрытие и разработка глубоких горизонтов подземного рудника ОАО "Гайский ГОК" в этажах 830-1310 м.". Его реализация позволит увеличить производительность рудника с 5,6 до 7 млн. т руды в год.

В 2013 г. на Гайском ГОКе будет пущен ствол шахты "Клетевая", предназначенный для спуска людей в шахту до отметки 1390 м, обеспечения работы водоотлива, подачи сжатого воздуха и воды в шахту. К строительству наземных технических сооружений ствола шахты "Клетевой", его углубке и оснащению Гайский ГОК приступил в 2012 г. В настоящее время завершены строительные-монтажные работы 48-метрового копра, здания подъемной машины, калориферной установки. Построены надшахтное здание и пешеходная галерея, соединяющая здание административно-бытового комплекса шахтостроительного управления с шахтой "Клетевая".

«Приоритетным объектом капитального строительства в 2013 г. является шахта "Новая". "Нам предстоит смонтировать шахтный копр высотой 82 м, - рассказывает заместитель директора ГГОКа по капитальному строительству, ремонту и содержанию основных фондов - Юрий Долматов, - Общий вес металлоконструкций, который будет при этом использован превышает 5 тыс. т. Одновременно с монтажом копра ведется строительство всего надшахтного комплекса - здание калориферной и насосной станций, зданий скиповой и клетевой подъемных машин, монтируется необходимое технологическое оборудование". Сдача в эксплуатацию шахты "Новая" запланирована на 2014 г. Наряду с подземным рудником, генеральный план капитального строительства Гайского ГОКа также включает в себя реконструкцию и модернизацию обогатительной фабрики, теплоэлектроцентрали, железнодорожного цеха, центральной химико-технологической лаборатории, а также целого ряда социальных объектов. (Infogeo.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **В ОАО «ЕВРАЗ КАЧКАНАРСКИЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» (КГОК) ПУЩЕН В ЭКСПЛУАТАЦИЮ ВАЖНЫЙ ТРАНСПОРТНЫЙ УЗЕЛ**

На «ЕВРАЗ КГОКе» в рамках проекта по увеличению добычи и переработки руды до 55 млн. т сдан в эксплуатацию новый тракт готовой продукции на фабрике окискования. Тракт готовой продукции используется для транспортировки окатышей (одного из видов конечной продукции предприятия) между корпусами цеха с перепадом высот более 30 м. Длина тракта порядка 100 метров, ширина ленты составляет 1,4 м, угол наклона конвейеров достигает 30°. Техническое перевооружение продолжалось два с половиной месяца. Вместо четырех пластинчатых конвейеров установлены два высокопроизводительных крутонаклонных Z-образных конвейера. Благодаря особенностям конструкции конвейерной ленты с гофробортами и поперечными перегородками на этих конвейерах полностью исключается просыпь окатышей при транспортировке их по наклонным галереям. Тракт оборудован специальными укывными кожухами, которые соединены с аспирационными системами, что исключает пыление в местах перегрузки материала. Таким образом снижается нагрузка на окружающую среду, улучшаются условия труда. При изготовлении конвейеров использованы импортные комплектующие производства Германии, Франции и Индии. Производительность тракта после технического перевооружения возросла в 2 раза. В настоящее время тракт обеспечивает стабильную транспортировку окатышей при одновременной работе всех 4 обжиговых машин. За сутки с помощью тракта транспортируется до 26 тыс. т окатышей, при этом имеется резерв для увеличения производства готовой продукции в будущем. Инвестиционный проект по повышению мощности комбината до 55 млн. т руды в год реализуется на «ЕВРАЗ КГОКе» с 2010 г. года. В рамках проекта приобретены мощные 130-тонные БелАЗы, экскаваторы ЭКГ - 12, локомotive НП-1, 36 думпкаров, бульдозеры и грейдеры для подготовки дорог. Также в рамках проекта будет проведена модернизация одной из карьерных подстанций. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **В 2012 ГОДУ ПРИБЫЛЬ ОАО «КМАРУДА» СНИЗИЛАСЬ**

По итогам 2012 г. чистая прибыль ОАО "КМАруда" (входит в «ПМХ-Холдинг») по РСБУ составила 1,848 млрд. руб. Результат отчетного года на 24% ниже уровня аналогичного показателя предыдущего года. Выручка предприятия за 2012 г. составила 6,127 млрд. руб., что на 10% ниже выручки, полученной предприятием годом ранее. Рентабельность продаж в отчетном году упала с 45% до 37%. ОАО "Комбинат "КМАруда" занимается добычей железистого кварцита на шахте им. Губкина на Коробковском месторождении самого большого в мире железорудного бассейна (Курской магнитной аномалии) и дальнейшим производством железорудного концентрата на обогатительной фабрике. Весь железорудный концентрат, производимый на комбинате, поступает на агломерационную фабрику ОАО "Тулачермет". (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **ПРИБЫЛЬ ОАО «СТОЙЛЕНСКИЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» ЗА 2012 ГОД УПАЛА**

ОАО "Стойленский ГОК", (входит в состав группы НЛМК) завершило 2012 г. с чистой прибылью 19,629 млрд. руб. Однако по сравнению с уровнем чистой прибыли предыдущего года отмечен спад прибыли, который составил около 18%. Снижение прибыли обусловлено ростом операционных расходов и, дополнительно, за счет влияния обменного курса. Выручка ОАО "Стойленский ГОК" за год сократилась на 2% до 39,752 млрд. руб. Незначительный спад выручки обусловлен снижением среднегодовых цен на железорудное сырье на мировом рынке. Выручка 4 квартала превысила значение предыдущего квартала на 7,5% составив 10,303 млрд. руб. Увеличение выручки было вызвано ростом продаж железорудного концентрата. Валовая прибыль в 4 квартале незначительно снизилась (-2%), это снижение связано с сезонным увеличением затрат на энергоресурсы. Последний квартал 2012 г. предприятие завершило с чистой прибылью 4,363 млрд. руб. (+19% к уровню предыдущего квартала). (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **ООО «УК «МЕТАЛЛОИНВЕСТ»**

#### **ПОСТАВИТ ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ» ОКОЛО 3 МЛН. ТОНН ЖЕЛЕЗОРУДНОГО СЫРЬЯ (ЖРС)**

"Металлоинвест" и ОАО "Северсталь" подписали контракт на поставку железорудного сырья сроком на три года. Об этом говорится в сообщении "Металлоинвеста". Согласно достигнутому соглашению, суммарный объем поставок железорудного концентрата составит около 3 млн. т. Контракт, в том числе, предусматривает поставки сушеного железорудного концентрата в зимний период. Ценообразование на поставляемую продукцию будет осуществляться с использованием действующих рыночных индикативов, формула учитывает динамику цен на мировом рынке ЖРС. Концентрат будет поставляться для Череповецкого металлургического комбината. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **МИРОВОЙ РЫНОК**

### **СТАТИСТИКА**

#### **ПРОИЗВОДСТВО ЖЕЛЕЗА ПРЯМОГО ВОССТАНОВЛЕНИЯ (DRI) В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛО**

Мировое производство железа прямого восстановления (direct reduced iron - DRI) в феврале по сравнению с февралем 2012 г. увеличилось на 13,4% до 4,9 млн. т. Об этом свидетельствуют данные World Steel Association. По сравнению с предыдущим месяцем выпуск продукции снизился на 3,9%. По данным ассоциации, первое место по производству DRI занимает Индия, где его выпустили 1,55 млн. т. За ней следует Иран с показателем в 992 тыс. т. На третьем месте разместилась Мексика - 660 тыс. т. Далее идут Саудовская Аравия (436 тыс. т) и Венесуэла (360 тыс. т). В целом по итогам января-февраля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года выпуск DRI в мире повысился на 12,2% до 10 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **ПРОГНОЗ**

#### **АНАЛИТИКИ GOLDMAN SACHS ОБЕЩАЮТ СНИЖЕНИЕ ЦЕН НА РУДУ В БЛИЖАЙШИЕ ТРИ ГОДА**

Аналитики Goldman Sachs понизили прогноз цен на железную руду на ближайшие 3 года. Об этом сообщает Reuters. Прогноз цен на 2013 г. был понижен на 3% до \$139/т, на 2014 г. - на 11% до \$115/т, а на 2015 г. - на 9% до \$80/т. Недавно аналитик Standard Bank Мелинда Мур сказала, что железная руда более близка к состоянию недоступности, чем когда-либо с начала 2010 г. "С ударом погоды по Китаю, Австралии и Бразилии, а также с введением ограничений на объемы экспорта руды из Индии уменьшились наличные поставки руды на китайские стальные заводы", - подчеркнула эксперт. "Если бы не тот факт, что китайские монетарные меры благоприятствуют сокращению экономики, а не ее росту, железорудные цены уже достигли бы уровня \$180-200/т", - добавила специалист. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЦЕНЫ****ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР VALE НАЗВАЛ УРОВЕНЬ ЦЕН НА ЖЕЛЕЗНУЮ РУДУ В 2013 ГОДУ**

Цены на железную руду в 2013 г. удержатся выше \$110/т, заявил гендиректор бразильской Vale Мурильо Феррейра, передает Reuters. "В этом году средние цены будут колебаться на уровне \$110-\$145/т", - сказал он. По словам Феррейры, Vale оптимистично настроена относительно роста китайского спроса, несмотря на попытки Пекина реструктуризировать раздутый стальной сектор.

"Есть определенные излишки мощностей в городах вроде Шанхая или Пекина, однако мы твердо верим, что спрос будет расти в ближайшем будущем", - добавил он. Сейчас железная руда торгуется на уровне \$134/т, однако на фоне неуверенности в китайском спросе в последние 2 квартала цены демонстрируют все большую волатильность. В этом году китайское правительство начало искать способы сокращения расходов на излишки мощностей сталелитейного сектора и реструктуризации отрасли. Ранее в этом месяце китайские регуляторные органы обвинили 3 крупнейшие железорудные компании и некоторых трейдеров в манипулировании рынком с целью повышения цен на желуду на 80% в течение 6 месяцев. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**СПОТОВЫЕ ЦЕНЫ НА ЖЕЛЕЗНУЮ РУДУ****УПАЛИ ДО САМОГО НИЗКОГО УРОВНЯ ЗА ПОСЛЕДНИЕ ЧЕТЫРЕ МЕСЯЦА**

Мировой рынок железной руды в последний год отличается высокой нестабильностью. Спотовые цены на это сырье в начале сентября прошлого года упали до \$95/т, CFR Китай (63,5%-ный индийский концентрат), в январе-феврале большую часть времени находились на уровне \$155-160/т, CFR, а теперь снова пошли вниз.

За последние четыре недели железорудное сырье потеряло около 15% своей прежней стоимости, причем, основной спад пришелся на вторую неделю марта. Цены на индийский концентрат опустились до около \$135/т, CFR и, по мнению большинства участников рынка, будут валиться и дальше. Прекращение спада прогнозируется в интервале \$120-130/т, причем, в обозримом будущем котировки могут вообще не вернуться на тот уровень, на котором они находились в начале года.

Безусловно, основными причинами как повышения цен на сырье зимой, так и их обвала в начале весны стали события в Китае. В начале года спрос на руду в стране был максимальным, поскольку металлурги, с одной стороны, довели объемы выплавки стали до рекордного уровня - более 2,2 млн. т в день в первые два месяца 2013 г., а, с другой, из-за холодов в Китае сократилась добыча сырья. Железорудная отрасль в Китае имеет ярко выраженный сезонный характер: по данным Национального бюро статистики, в январе в стране добывалось, в среднем, 2,79 млн. т руды в день, а в феврале - 3,17 млн. т. Хороший результат, на 13,5% превысивший показатели января-февраля 2012 г., однако, для сравнения, во втором полугодии прошлого года в Китае ежедневная добыча руды составляла, в среднем, 3,97 млн. т.

В любом случае, баланс спроса и предложения, в начале года благоприятный для поставщиков сырья, в марте резко сместился в обратную сторону.

Увеличение добычи руды в самом Китае было, при этом, далеко не самым значительным фактором. Намного большую роль сыграло то, что в ответ на удешевление проката в конце февраля - начале марта китайские металлургические компании сократили выплавку стали и уменьшили закупки сырья. В феврале объем китайского импорта железной руды составил 56,4 млн. т - это самый низкий показатель за последние четыре месяца.

Интересно, что по итогам января-февраля китайские закупки железорудного сырья в 122,0 млн. т оказались на 1,5% меньше, чем/тот же период годичной давности, а производство стали в стране, наоборот, выросло на 10,6%. Это означает, прежде всего, что китайские компании сокращают запасы руды. Действительно, объем материала, складированного в китайских портах, в начале марта был на минимальном уровне с января 2010 г. Однако экспортеры сырья в панике, поскольку в последние дни закупки вообще остановились и не понятно, когда они возобновятся в прежнем объеме.

Впрочем, даже если цены на стальную продукцию в Китае уже достигли "дна" и в ближайшее время снова поползут вверх, большинство участников рынка железной руды понимают, что стоимость сырья в обозримом будущем уже не вернется на прежний уровень. В начале года объем поставок был ниже нормы из-за тропических штормов, в ряде случаев приводивших к приостановке работы западноавстралийских портов, через которые экспортируются основные объемы руды из страны. В Бразилии уровень поставок тоже был относительно небольшим из-за неблагоприятных погодных условий. Теперь все эти негативные факторы перестают действовать. Поставкам ничего больше не препятствует кроме недостаточного спроса.

Судя по всему, скачок спотовых цен на железную руду в конце прошлого - начале текущего года был последним подъемом на этом рынке за весьма длительный период. По крайней мере, большинство экспертов полагают, что предложение ЖРС в глобальном масштабе будет весьма существенно превышать спрос на протяжении ближайших двух-трех лет, как минимум. Конечно, рано или поздно цены на руду прекратят резкие колебания и найдут новую точку равновесия, но она, очевидно, будет располагаться существенно ниже, чем в 2011-2012 гг. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ИНДИЯ****TEEL AUTHORITY OF INDIA (SAIL) РАСШИРИТ МОЩНОСТИ ПО ДОБЫЧЕ РУДЫ**

Индийская металлургическая компания SAIL расширяет железорудные разработки Gua в штате Джаркханд. Об этом заявил министр стальной промышленности Бени Прасад Верма, сообщает "МеталлИндекс". Как ожидается, мощности вырастут с 2,4 млн. т до 10 млн. т в год.

"Кроме расширения рудника, SAIL также построит обогатительную фабрику производительностью 12,5 млн. т в год и завод по выпуску железорудных окатышей мощностью 4 млн. т в год, на строительство которых получено принципиальное согласие. Компания инвестирует в расширение и новые мощности \$543 млн.", - сказал он. SAIL повышает цены на стальную продукцию для поставок в марте. Стоимость продукции увеличивается на 500 рупий/т (\$9,1/т). Steel Authority of India считается крупнейшей государственной сталелитейной компанией Индии. Концерн производит сляб, плоскую заготовку и плоский слиток. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ИРАН

### СТАТИСТИКА

#### ЗА 11 МЕСЯЦЕВ КАЛЕНДАРНОГО ГОДА ДОБЫЧА РУДЫ ВЫРОСЛА

Объемы производства железной руды в Иране за 11 месяцев этого календарного года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года увеличились на 7,9%. Об этом свидетельствуют данные Министерства промышленности, рудников и торговли. В частности, добыча сырья в стране в отчетный период достигла 27,611 млн. т.

Иран за 10 месяцев 2011 г. произвел 23,218 млн. т железной руды. Экспорт иранской руды достиг 15 млн. т, а поступления от зарубежных поставок сырья составили более \$600 млн. Иран в первой половине прошлого года увеличил объемы производства железной руды на 4%. В заданный период в стране добыли 14 млн. т руды. Годом ранее этот показатель оценивался в 13,3 млн. т. Ранее министр промышленности и рудников Ирана Али Акбар Мехрабиан заявил, что Иран планирует расширить присутствие своих компаний на рынках африканских стран, в частности, при добыче фосфата, боксита и железной руды. (МеталлИндекс/МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## БРАЗИЛИЯ

#### КОМПАНИЯ MMX НАЧНЕТ ЭКСПОРТИРОВАТЬ ЖЕЛЕЗНУЮ РУДУ С 2014 ГОДА

Бразильская горнорудная компания MMX планирует начать экспорт железной руды в начале 2014 г. Об этом сообщил генеральный директор компании Карлос Гонсалес, передает BNAmericas. По его словам, поставки сырья за рубеж станут новой страницей в истории компании, благодаря им горнодобытчик рассчитывает повысить маржу своей прибыли. Кроме руды собственного производства MMX считает возможным заключение договоров на экспорт сырья с мелкими и средними горнорудными компаниями региона Сьерра Азул в Аргентине.

Впрочем, топ-менеджер уточнил, что внешние продажи руды станут возможным после завершения проекта расширения мощностей порта Sudeste в штате Рио-де-Жанейро. MMX ежегодно добывает порядка 10-11 млн. т железорудного сырья и инвестирует в новые предприятия с целью нарастить производство до 40 млн. т. Реализация продукции осуществляется на рынках Бразилии и Чили. Согласно данным Brazil iron ore producers' and exporters' association Sinfibase, в 2012 г. Бразилия увеличила экспорт железной руды по сравнению с 2011 г. на 1,5% до 296 млн. т. Реализация железорудной продукции на внутреннем рынке страны составила 28,7 млн. т, снизившись на 25,2% по сравнению с 2011 г. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### КОМПАНИЯ MMX ОТКАЗЫВАЕТСЯ ОТ ЧИЛИЙСКОГО ЖЕЛЕЗОРУДНОГО ПРОЕКТА

Бразильская компания MMX отказалась от идеи развития железорудного проекта в Чили после проведения "расширенного и тщательного изучения ее перспектив, которое проявило возможность значительного увеличения капитальных затрат, в частности издержек на логистику и поставки электричества, что ставит под вопрос уровень рентабельности проекта". По словам главного исполнительного директора компании Карлоса Гонсалеса, MMX в настоящее время "серьезно ориентирована на пуск в конце года порта Sudeste Superport". Порт будет использоваться для перевалки железной руды, добываемой подразделением MMX Serra Azul, производственная мощность которого вырастет с 8,7 млн. т в год до 29 млн. т в год ко второй половине 2014 г. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## КАНАДА

#### ARCELORMITTAL ЗАВЕРШИЛ ПЕРВЫЙ ЭТАП ПРОДАЖИ ЖЕЛЕЗОРУДНЫХ АКТИВОВ

ArcelorMittal завершил первую часть сделки по продаже 15% акций ArcelorMittal Mines Canada консорциуму компаний во главе с Posco и China Steel Corporation. Об этом говорится в сообщении компании. Консорциум приобрел 11,05% акций СП на \$810 млн. 88,95% акций остаются в собственности ArcelorMittal. Вторая часть сделки, благодаря которой консорциум компаний нарастит долю в ArcelorMittal Mines Canada до 15%, будет завершена во 2 квартале.

В начале 2013 г. стало известно, что консорциум компаний во главе с южнокорейской Posco и тайваньской China Steel Corp. согласились выкупить 15% акций горнорудной ArcelorMittal Mines Canada за \$1,1 млрд. При этом южнокорейская и тайваньская компании заключили долгосрочное соглашение о разделе продукции пропорционально своим долям в консорциуме, а другие участники консорциума являются "финансовыми инвесторами". ArcelorMittal рассматривает возможность продажи 30% акций своего железорудного бизнеса в Канаде.

ArcelorMittal добывает около 40% железной руды в Канаде и является одним из крупнейших экспортеров этой продукции на мировые рынки. Компания разрабатывает два крупных рудника в провинции Квебек, а также владеет большим промышленным комплексом в Пор-Картье, включающим завод по производству окатышей, складские помещения, а также портовые мощности. Производственные мощности ArcelorMittal Mines Canada составляют около 15 млн. т железорудного концентрата в год, а также более 9 млн. т окатышей. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## КИТАЙ

### СТАТИСТИКА

#### ПО СОСТОЯНИЮ НА 19 МАРТА 2013 ГОДА ЗАПАСЫ РУДЫ УМЕНЬШИЛИСЬ

Запасы импортной железной руды в крупнейших портах Китая по состоянию на 19 марта по сравнению с предыдущей неделей уменьшились на 2,06 млн. т, или 2,7%. Об этом свидетельствуют данные статистики. В особенности запасы сырья в стране в указанный период составили 74,32 млн. т.

Запасы импортной железной руды в крупнейших портах Китая по состоянию на 11 марта сократились по сравнению с предыдущей неделей на 490 тыс. т, или 0,64% до 76,38 млн. т. Китай в феврале по сравнению с январем уменьшил импорт железной руды на 14%. В частности, поставки сырья в страну в заданный период составили 56,42 млн. т, что является наименьшим показателем за последние 4 месяца. В годовом исчислении импорт железной руды в КНР понизился на 16,2%. В целом по итогам января-февраля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года поставки руды в Китай уменьшились на 1,2% до 120 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ТУРЦИЯ

### СТАТИСТИКА

#### В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ СОКРАТИЛСЯ

Турция в январе по сравнению с январем 2012 г. сократила импорт железной руды на 63,5%. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute. В частности, поставки сырья в страну в заданный период составили 291,117 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем импорт руды в Турцию уменьшился на 68,55%. Затраты на поставки достигли в январе \$37 млн. Турция в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличила импорт железной руды на 18%. В частности, поставки сырья в страну составили по итогам минувшего года 7,8 млн. т. Затраты на импорт руды понизились на 1,8% до \$1,15 млрд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ШВЕЦИЯ

#### К 2025 ГОДУ ПРОИЗВОДСТВО РУДНОГО СЫРЬЯ УТРОИТСЯ

Как следует из доклада SveMin, промышленной ассоциации предприятий по добыче минерального сырья, к 2025 г. Швеция сможет увеличить добычу рудного сырья до 90 млн. т, почти втрое выше нынешнего уровня. Стабильный спрос на минеральные ресурсы на мировом рынках обеспечивает благоприятный инвестиционный климат для расширения добычи руды. Предполагаемый рост объемов производства может создать от 300 до 450 тыс. новых рабочих мест в горнорудной и смежных отраслях.

Швеция является одним из крупнейших производителей руды в мире, доля страны в добыче этого сырья в ЕС составляет от 80 до 90%. Ведущим производителем и экспортером ЖРС из Швеции является компания LKAB, которая в 2012 г. зафиксировала рекордный для себя объем продаж - 26,3 млн. т. Компания является одним из лидеров по экспорту на мировые рынки железорудных окатышей, поставки которых в 2012 г. составили 22 млн. т.

До 2015 г. LKAB планирует открыть три новых карьера в Svappavaara и Norrbotten, что позволит увеличить потенциал добычи примерно на 35% по сравнению с текущим. Крупнейшим внутренним потребителем рудного сырья в Швеции является компания SSAB (один из наиболее рентабельных сталепроизводителей в Европе), которая сообщила об операционных убытках за четвертый квартал в 665 млн. шведских крон (\$103,4 млн.) по сравнению с прибылью в 50 млн. крон за тот же период год назад. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### ГОРНОДОБЫВАЮЩАЯ КОМПАНИЯ LKAB ПРОДАСТ ОКАТЫШИ EMIRATES STEEL

Шведская горнодобывающая компания LKAB будет поставлять железорудные окатыши металлургической компании Emirates Steel (Объединенные Арабские Эмираты). Стороны подписали соответствующее соглашение. Из его условий следует, что ежегодно размер поставок составит 1 млн. т.

"Данное соглашение подтверждает высокую востребованность нашей продукции на мировом рынке. Мы очень рады, что сможем помочь развитию Emirates Steel на основе долгосрочных поставок и взаимовыгодного сотрудничества", - сказал президент LKAB Ларс-Эрис Ааро. LKAB в IV квартале 2012 г. сократила чистую прибыль до 1,37 млрд. крон (\$215,8 млн.). Годом ранее этот показатель оценивался в 2,44 млрд. крон. Доход от продаж в указанный период понизился на 26,5% до 6,37 млрд. крон. В целом по итогам минувшего года компания зафиксировала чистую прибыль в 8,78 млрд. крон и продажи в 26,97 млрд. крон. Шведская компания LKAB является крупнейшим производителем железной руды и железорудных окатышей в Баренц-регионе. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ЯПОНИЯ

### СТАТИСТИКА

#### В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ ВЫРОС

Япония в январе по сравнению с январем 2012 г. увеличила импорт железной руды на 3,3%. Об этом свидетельствуют данные Министерства финансов страны, сообщает Yieh.Corp. В частности, поставки сырья в страну в заданный период достигли 11,669 млн. т. Япония в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличила импорт железной руды на 2,1%. Поставки этого сырья в страну по итогам минувшего года достигли 131,1 млн. т. Затраты на импорт руды в Японию понизились по сравнению с предыдущим годом на 10,2% до \$16,4 млрд. В декабре страна импортировала 9,4 млн. т железной руды. Этот показатель на 20,5% меньше по сравнению с предыдущим месяцем. В годовом исчислении импорт упал на 8,9%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

*Журнал выходит на русском языке дважды в месяц в печатном и электронном (файлы \*.doc, \*.pdf или \*.html) виде*  
**РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ ТОЛЬКО ПО ПОДПИСКЕ**

# Химия Украины

chemistry@business.dp.ua

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 21880 в "Каталоге изданий Украины" ГП "Пресса"

Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина  
 Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435 <http://www.business.dp.ua/>



## УКРАИНА

## НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ДИРЕКТОРОМ ПО ФИНАНСАМ И ЭКОНОМИКЕ  
ТРУБНО-КОЛЕСНОЙ КОМПАНИИ «ИНТЕРПАЙП» СТАЛ ТОП-МЕНЕДЖЕР ОК «РУСАЛ»

Международная вертикально интегрированная трубно-колесная компания (ТКК) "Интерпайп" (Днепропетровск) назначила новым директором по финансам и экономике Владимира Шульгу, ранее занимавшего должность заместителя генерального директора по финансам и экономике в "УралПлатина Холдинг" ("Ренова") и финансового директора проекта строительства Хакасского алюминиевого завода ("Русал", оба - РФ).

Как сообщается в пресс-релизе компании, на своем посту В.Шульга сменит Александра Чернявского, занимавшего эту должность с 2007 г., который останется в компании до полной передачи дел. В задачи нового директора по финансам и экономике, который уже приступил к исполнению обязанностей, будет входить разработка и реализация финансовой политики компании, в том числе стратегическое планирование, бюджетное управление, финансово-экономический анализ, бухгалтерский учет и внутренний контроль корпоративной финансовой системы. В. Шульга окончил Московский государственный институт международных отношений МИД России по специальности "Международные экономические отношения". В 2012 г. получил степень Executive MBA бизнес-школы IMD (Швейцария). (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПАО «ДНЕПРОПЕТРОВСКИЙ  
МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД ИМ. КОМИНТЕРНА» («КОМИНМЕТ») В 2012 ГОДУ СОКРАТИЛО УБЫТОК

ПАО "Днепропетровский металлургический завод им. Коминтерна" завершило 2012 г. с чистым убытком в 7,802 млн. грн., тогда как по итогам 2011 г. этот показатель составлял 28,062 млн. грн. Согласно официальному объявлению о проведении 19 апреля годового собрания акционеров, непогашенный убыток предприятия к концу прошлого года составил 320,756 млн. грн.

За год "Коминмет" нарастил текущие обязательства на 46,7% до 529,123 млн. грн., но сократил долгосрочные - на 30,4% до 320,200 млн. грн. Дебиторская задолженность уменьшилась на 2,9% до 330,906 млн. грн. Согласно объявлению, активы предприятия в 2012 г. возросли на 0,5% до 811,560 млн. грн., основные средства - сократились на 5,3% до 307,247 млн. грн. Численность работников меззавода за прошлый год снизилась на 3,4% до 1,382 тыс. чел. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ПАО «НИКОПОЛЬСКИЙ ПИВДЕННОТРУБНЫЙ ЗАВОД» (НПТЗ) В 2012 ГОДУ НАРАСТИЛО УБЫТОК

ПАО "Никопольский пивденнотрубный завод" (НПТЗ, Днепропетровская обл.) в 2012 г. нарастило чистый убыток на 7,8% по сравнению с 2011 г. - до 19,907 млн. грн. Как сообщается в официальной информации предприятия к назначенному на 24 апреля годовому общему собранию акционеров, его непогашенный убыток на конец 2012 г. составил 85,428 млн. грн. При этом суммарная дебиторская задолженность предприятия за прошлый год снизилась на 3,8% до 12,892 млн. грн., текущие обязательства возросли на 39,9% до 78,789 млн. грн., долгосрочные - снизились на 13,3% до 67,5 млн. грн. Стоимость активов предприятия в 2012 г. снизилась на 1,5% до 457,207 млн. грн., основных средств - на 14,1% до 8,732 млн. грн. Численность работников компании в 2012 г. снизилась с 25 до 14 чел.

ПАО "НПТЗ" до реструктуризации являлось монопольным в Украине предприятием по выпуску геологоразведочных, насосно-компрессорных и катаных труб для котлов высокого давления. С третьего квартала 2000 г. АО работает в рамках реструктуризованного предприятия. В частности, с участием корпорации "Интерпайп" (Днепропетровск) создано АО "Нико-Тьюб", с участием ПКП "ЮВИС" - Никопольский завод нержавеющей труб, с участием НПЦ "Трубосталь" - "Труболит" и с участием ПКП "Стальпром" - "ЮТиСТ". В настоящее время ПАО "НПТЗ" продукцию не производит, так как все производственные мощности были внесены в уставные капиталы созданных в результате реструктуризации АО. Нынешний основной вид деятельности НПТЗ - сдача внаем помещений и оборудования, которые принадлежат ПАО. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## АНАЛИЗ

## РЫНОК ТРУБ В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА

Объемы потребления труб по итогам февраля ввиду слабой активности в потребляющих отраслях оставались на низком уровне. Улучшения ситуации металлоторговцы ожидают уже по итогам марта, надеясь на активизацию в строительстве, что позволит провести увеличение цен.

По данным Кабинета министров, за первые два месяца украинские трубки выпустили 215,5 тыс. т продукции, что на 43% ниже показателя прошлого года. По итогам февраля производство труб выросло на 29,9% до 121,6 тыс. т. Подробная статистика производства труб на крупнейших предприятиях страны представлена в таблице ниже.

## Внутренний рынок

Оценивая ситуацию на рынке трубной продукции, заместитель генерального директора по коммерции УГМК (Украинская горно-металлургическая компания) Виталий Ключник сообщил, что в феврале спрос среди потребителей находился на низком уровне. По его словам, предсезонная закупка среди трейдеров не достигла объемов прошлых лет, что было связано с перераспределением объемов закупок в пользу сортового проката в связи с его предстоящим удорожанием. Также топ-менеджер добавил, что в феврале наибольшим спросом пользовались профильные трубы, на которые в продажах УГМК приходится 54,1%. Востребованными были также водогазопроводные и электросварные трубы, на которые пришлось 16,5% и 21% соответственно. "В феврале структура продаж наиболее ходовых позиций выглядела следующим образом: профильные трубы занимали 50,4%, тогда как продажи круглых горячедеформированных труб составляли 14,4%, а круглых сварных - 23,6%", - подытожил он.

По словам менеджера по продажам компании "Укрметтрейд" Дмитрия Трунова в феврале отмечалась негативная тенденция объемов закупок трубной продукции. При этом эксперт отметил, что падение объемов продаж было отмечено по всем позициям трубного сортамента. В то же время, представитель донецкой металлоторговой компании "Стил Сбыт" Игорь Чуприн отметил, что в начале месяца наблюдалось увеличение объемов закупок профильных труб, что было вызвано ожиданиями игроков рынка активизации объемов закупок со стороны строительства.

Анализируя ситуацию в основных потребляющих отраслях, стоит отметить падение результатов работы в нефтегазодобывающем секторе. Согласно данным Госстата, по итогам февраля, добыча газа в Украине в месячном исчислении снизилась на 12,4%, тогда как падение добычи нефти составило 11,1%.

Тем не менее, нефтегазодобывающие компании остаются лидерами в сфере закупок трубной продукции, о чем свидетельствуют данные портала о госзакупках. В частности, по итогам февраля "Черноморнефтегаз" провел три крупных тендера на поставку труб различного назначения, общая стоимость которых составила 36,45 млн. грн. Кроме того, "Укртрансгаз" провел тендер, согласно которому в адрес компании будет поставлено труб на 7,05 млн. грн. Также высокую активность в сфере госзакупок демонстрировали предприятия энергетического сектора. "Донбассэнерго" по итогам проведенного в феврале тендера закупит стальных труб общей стоимостью 24,848 млн. грн. Также "Центрэнерго" провело конкурс, согласно условиям которого, в адрес компании будет отгружено холоднодеформированных труб на 16,35 млн. грн.

Поддержку потреблению труб в настоящее время также оказывает проведение работ по реконструкции объектов газотранспортной системы страны, а также ремонтных работ в сфере ЖКХ. Среди них стоит выделить реконструкцию компрессорной станции "Бар" магистрального газопровода "Союз" на 51,4 млн. евро. Кроме того, в Одессе приступили к строительству одного из основных участков новой канализационной системы города. Проект предполагает строительство напорного коллектора длиной 3 км, а также реконструкцию подземного коллектора длиной 1,5 км.

#### Цены и перспективы

Согласно данным торговой площадки [ugmk.info](http://ugmk.info), средняя стоимость трубной продукции на вторичном рынке Украины по итогам февраля увеличилась на 0,28% (21,17 грн.) до 7526,58 грн./т. В частности, по Киевскому региону цены повысились на 0,23% (17,64 грн.) до 7564 грн./т. По Днепропетровскому региону увеличение составило 0,52% (40,62 грн.) до 7849 грн./т. В Харьковском регионе трубы подорожали на 0,07% (5,25 грн.) до 7165 грн./т.

По словам В. Ключника, стоимость бесшовных труб по итогам февраля существенно не изменилась, тогда как котировки электросварной продукции были понижены рядом участников рынка. В отношении перспектив развития рынка до конца текущего месяца, топ-менеджер ожидает увеличения объемов продаж трубной продукции, что дает возможность ожидать положительной ценовой коррекции в сегменте.

По оценке старшего аналитика ИК "Арт-Капитал" Дмитрия Ленды, по итогам марта стоит ожидать незначительного роста спроса на трубы. Увеличение, по словам эксперта, будет наблюдаться за счет повышения уровня потребления труб общего сортамента предприятиями строительного сектора.

В то же время, по оценке Д. Трунова, до конца месяца не будет наблюдаться существенных изменений как в объемах спроса, так и в уровнях цен. Он также отметил, что улучшения ситуации в сегменте стоит ожидать не ранее апреля.

#### Ценовые тенденции на рынке трубной продукции

	01.01.2013	01.02.2013		Изменение цены, %	Изменение цены, грн./т
		цена, грн.	цена, \$		
<b>Киев</b>	<b>7547,07</b>	<b>7564,71</b>	<b>945,59</b>	<b>0,23</b>	<b>17,64</b>
ВГП	7496,41	7513,92	939,24	0,23	17,51
Сварные	7523,72	7556,06	944,51	0,43	32,34
Профильные	7621,07	7624,14	953,02	0,04	3,07
<b>Днепропетровск</b>	<b>7809,3</b>	<b>7849,92</b>	<b>981,24</b>	<b>0,52</b>	<b>40,62</b>
ВГП	6978,8	7039,09	879,89	0,86	60,29
Сварные	6850,57	6869,41	858,68	0,28	18,84
Бесшовные	10309,68	10338	1292,25	0,27	28,32
Профильные	7098,16	7153,19	894,15	0,78	55,03
<b>Харьков</b>	<b>7159,87</b>	<b>7165,12</b>	<b>895,64</b>	<b>0,07</b>	<b>5,25</b>
ВГП	7197	7202	900,25	0,07	5,00
Сварные	7030,15	7015,47	876,93	-0,21	-14,68
Профильные	7252,46	7277,88	909,74	0,35	25,42

Для анализа и ценового среза взяты оптовые прайсовые цены киевских ("Викант", "МД Групп", "Метинвест СМЦ", "Металл-Холдинг", АО "УГМК" (Киевский филиал), "Сталекс"), днепропетровских ("АВ Металл Групп", "Металлобазы Комэкс", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", АО "УГМК" (Днепропетровский филиал), "Викант", "МД Групп"), и харьковских металлотрейдеров ("Металлобазы Комэкс (Харьков)", "Метинвест СМЦ" (Днепропетровск), "РТК Трейд", АО "УГМК" (Харьковский филиал), "АВ Металл Групп", "Харьков-металл - 2"). Цены указаны в гривнах с учетом НДС. Электронные прайсы вышеуказанных компаний можно загрузить по адресу [price.ugmk.info](http://price.ugmk.info). С более детальной ценовой динамикой отдельно по каждой компании можно ознакомиться на [index.ugmk.info](http://index.ugmk.info). (Степан Добровольский, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины_СНГ_мира))

## РОССИЯ

### СТАТИСТИКА

#### В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ТРУБ ИЗ КОРРОЗИОННО-СТОЙКИХ СТАЛЕЙ УПАЛ

В феврале, согласно таможенной статистике, импорт стальных труб из коррозионно-стойких сталей в РФ составил 2800 т. Это вдвое выше показателей предыдущего месяца, но на 30,3% ниже уровня февраля 2012 г. В целом за январь-февраль объемы импорта данной продукции составили 4170 т, что на 31,7% ниже соответствующего показателя прошлого года и на 7,9% - уровня 2011 г. За последние 8 лет более низкие (менее 2500 т) объемы поставок имели место в 2006 г. и 2011 г. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины_СНГ_мира))

#### В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ТРУБ УМЕНЬШИЛСЯ

Россия в феврале, по сравнению с февралем 2012 г. сократила экспорт стальной трубной продукции на 4,7%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Metal Bulletin. В особенности зарубежные поставки указанной продукции составили 87,6 тыс. т. Однако по сравнению с предыдущим месяцем этот показатель увеличился на 12,7%. За два месяца Россия экспортировала 165,2 тыс. т стальной трубной продукции. Это на 4,3% больше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины_СНГ_мира))

**НОВОСТИ КОМПАНИЙ****ОАО «БОРСКИЙ ТРУБНЫЙ ЗАВОД» (БТЗ) ЗА 2012 ГОД СОКРАТИЛО ПРИБЫЛЬ**

Чистая прибыль ОАО "Борский трубный завод" по итогам 2012 г. составила 63,719 млн. руб., что на 43,5% ниже уровня аналогичного показателя 2011 г. Выручка предприятия за отчетный год выросла на 3%, достигнув значения 2,625 млрд. руб. Рентабельность продаж 2012 г. осталась на уровне предыдущего года и составила 5%.

ОАО "Борский трубный завод" - динамично развивающееся современное предприятие с богатыми историческими и трудовыми традициями. В настоящее время предприятие располагает современным высокопроизводительным оборудованием, изготовленным в Австрии и Германии, которое позволяет выпускать прямошовные электросварные трубы высокого качества, отвечающие требованиям мировых стандартов. Производственные линии дают возможность выпускать трубы круглого, квадратного прямоугольного сечения диаметром от 10,0 до 127 мм, с толщиной стенки от 1,0 до 5,5 мм. Длина трубы по желанию заказчика может варьироваться в пределах от 3200 до 12000 мм. Продукция ОАО "Борский трубный завод" востребована в автомобилестроении, машиностроении, строительстве. Наряду с изготовлением трубной продукции на предприятии производится широкий ассортимент товаров народного потребления - более десяти видов лопат, каркасы мебели, секции забора, скамьи парковые. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «ВЫКСУНСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ВМЗ)****ОБЪЯВИЛО ИТОГИ ПРОИЗВОДСТВА ЗА ЯНВАРЬ-ФЕВРАЛЬ 2013 ГОДА**

Выксунский металлургический завод (ОАО "ВМЗ", Нижегородская обл., входит в состав Объединенной металлургической компании, ЗАО "ОМК") в январе-феврале произвел 234 тыс. т труб различного сортамента, 140,7 тыс. железнодорожных колес и 61 тыс. т листового проката. Объем производства трубной продукции за два месяца увеличился на 3,7% по сравнению с показателями предыдущего года. Производство труб большого диаметра составило 121 тыс. т, что на 20,5% больше показателя аналогичного периода 2012 г. Объем выпуска железнодорожных колес в январе-феврале 2013 г. вырос на 2,7% по сравнению с 2012 г. По итогам работы в феврале ВМЗ выпустил 107,6 тыс. т трубной продукции. Это на 6,6% меньше, чем в феврале 2012 г. Выпуск труб большого диаметра увеличился на 12% и составил около 57,3 тыс. т. Толстого листового проката произведено 30 тыс. т. Также в феврале завод произвел 66,8 тыс. железнодорожных колес, что на 2,5% выше показателя за аналогичный период 2012 г. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «ВЫКСУНСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ВМЗ)****ХОЧЕТ ПОСТАВЛЯТЬ ТРУБЫ ДЛЯ ТРЕТЬЕЙ ВЕТКИ «СЕВЕРНОГО ПОТОКА»**

Выксунский металлургический завод будет участвовать в тендере на поставку труб большого диаметра для 3-й ветки «Северного потока». Об этом сообщил управляющий директор Сергей Филиппов. По его словам, предприятие также планирует принять участие в тендере на поставку труб для «Южного потока», которые предварительно намечено провести во второй половине этого года. Сейчас трудно говорить о каких-либо сроках и объемах. Филиппов напомнил, что в конце февраля была изготовлена первая труба с использованием нового пресса формовки в соответствии с требованиями проекта «Южного потока». "В настоящее время она проходит процедуру сертификации", - отметил он. Выксунский металлургический завод произвел более 460 тыс. т труб большого диаметра для первой и второй очередей строительства газопровода "Северный поток". ([Бизнес-Тасс/Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «ВЫКСУНСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ВМЗ)****СОБИРАЕТСЯ ВЫПУСКАТЬ КОЛЕСА ДЛЯ СКОРОСТНЫХ ПОЕЗДОВ**

ОАО "Выксунский металлургический завод" вложит 500 млн. руб. в организацию производства колес для скоростных поездов, сообщил управляющий директор завода Сергей Филиппов. В апреле поступит оборудование и начнется монтаж для нового производства колес для скоростных поездов типа "Ласточка". Приступить к их производству ВМЗ планирует в августе. В пресс-службе предприятия пояснили, что в настоящее время завод не выпускает такого типа колес, производство организуется в рамках сотрудничества с ОАО "РЖД". ВМЗ планирует в середине 2013 г. ввести линию по выпуску железнодорожных колес для скоростных поездов. Новый участок мощностью 10000 колес в год позволит полностью обеспечить потребности российского рынка в этом виде продукции. Как сообщил Филиппов, ВМЗ в текущем году направит суммарно на реализацию инвестиционной программы около 10 млрд. руб., что соответствует показателю прошлого года. Филиппов также сообщил, что в 2013 г. ВМЗ планирует произвести 800000 железнодорожных колес (в 2012 г. - 850000 штук). "Небольшое снижение объемов выпуска в текущем году произойдет из-за проведения капитального ремонта колесопрокатного производства", - пояснил он. Говоря о производственных планах, управляющий директор отметил, что в I квартале планируется увеличить выпуск труб различного сортамента примерно на 3% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, труб большого диаметра - на 10% (в I квартале 2012 г. было произведено 344000 т труб, в том числе 148000 т ТБД). ([Финмаркет/Металл Украины, СНГ, мира](#))

**В ЗАО «ИЖОРСКИЙ ТРУБНЫЙ ЗАВОД» (ИТЗ)****СМОНТИРОВАНО ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ КОРРЕКЦИИ ТРУБНОЙ ЗАГОТОВКИ**

Ижорский трубный завод, специализирующийся на выпуске труб большого диаметра из штрипса Череповецкого металлургического комбината (оба актива входят в дивизион "Северсталь Российская сталь") завершил монтаж финишного пресса (установки для коррекции трубной заготовки). Новое оборудование позволит производить трубы с малыми диаметрами и большой толщиной стенки, в том числе для морской части газопровода "Южный поток" компании "Газпром", для которого ИТЗ планирует поставлять продукцию. Протяженность подводного участка "Южного потока" по дну Черного моря от России до Болгарии составит 900 км на глубине более 2000 м.

Монтаж оборудования проводился специалистами колпинского филиала ООО "Северсталь-Промсервис" (актив дивизиона "Северсталь Российская сталь") круглосуточно в условиях действующего производства. Контроль работ осуществляли представители фирмы-поставщика оборудования - SMS Meer (Германия). В настоящее время установлены четыре фундаментные балки и рамные блоки. Вес каждого более 25 т. "Мы рассчитываем, что новое оборудование органично впишется в действующую производственную цепочку, позволит обеспечить надежность и своевременность поставок продукции для новых проектов", - отметил генеральный директор Ижорского трубного завода Николай Скорохватов. Закупка оборудования немецкой фирмы SMS Meer является частью масштабной инвестпрограммы, в рамках которой компания "Северсталь" инвестирует в производство труб большого диаметра около 1,3 млрд. руб. Средства предусмотрены на реализацию более десяти инвестиционных мероприятий, направленных, прежде всего, на повышение качества и освоение новых видов продукции. ([Металлоснабжение и сбыт/Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «ПЕРВОУРАЛЬСКИЙ НОВОТРУБНЫЙ ЗАВОД» (ПНТЗ)  
ПОДТВЕРДИЛО ДЕЙСТВИЕ СЕРТИФИКАТА НА ПРОИЗВОДСТВО АВИАЦИОННЫХ МАТЕРИАЛОВ**

На Первоуральском НТЗ состоялся очередной сертификационный аудит производства материалов авиационного назначения. Проверка проведена органом по сертификации "Сертификационный центр "Материал" аккредитованным авиационным регистром МАК. В работе комиссии принял участие представитель ОАО "Авиатехприемка" - Независимой инспекции авиарегира МАК, который на постоянной основе работает на ПНТЗ. Объектом аудита стали система менеджмента качества предприятия, метрологическое обеспечение производства, испытаний и контроля, технология производства продукции для авиационной промышленности, компетентность испытательных лабораторий и стабильно высокое качество выпускаемой продукции. По результатам аудита орган по сертификации положительно оценил систему менеджмента качества ПНТЗ, состояние производственных цехов и оборудования, отметил высокую квалификацию персонала и знание сотрудниками требований к выполняемой работе. В область действия имеющегося у завода сертификата на производство авиационных материалов, срок действия которого истекает 25 марта, включена продукция по 32 нормативным документам. По результатам аудита этот перечень будет расширен до 42 нормативных документов, ПНТЗ будет выдан сертификат на производство авиационных материалов и аттестат на техническую компетентность ЦИЛ со сроком действия до марта 2016 г. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**В ОАО «Синарский Трубный завод» (СинТЗ)**

**ЗАВЕРШЕНЫ ГАРАНТИЙНЫЕ ИСПЫТАНИЯ НОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ НЕРАЗРУШАЮЩЕГО КОНТРОЛЯ ТРУБ**

На Синарском трубном заводе, входящем в Трубную металлургическую компанию (ТМК), в трубопрокатном цехе № 2 (Т-2) завершены гарантийные испытания магнитоиндукционного комплекса "Уран-3000С", которым дооснастили установки ультразвукового контроля (УЗК) "Маяк-8-СинТЗ" и "Сканер 5.03". Дооснащение линий УЗК реализуется в рамках стратегической инвестиционной "Программы внедрения и модернизации оборудования СинТЗ с целью повышения качества труб нефтяного сортамента". Изготовитель и поставщик магнитоиндукционного комплекса "Уран-3000С" - УралНИТИ (Екатеринбург). В состав оборудования входят вычислительный комплекс, магнитоиндукционный модуль контроля дефектов, система размагничивания труб, система краскоотметки дефектов. Новый магнитоиндукционный комплекс, в конструкции которого реализованы новейшие достижения в области неразрушающего контроля труб, позволяет проводить высокоточный контроль на основе рассеяния магнитного потока с целью выявления характерных дефектов продольной ориентации на наружной и внутренней поверхностях трубы.

Совместно с сотрудниками подразделений СинТЗ и представителями фирмы-изготовителя в реализации проекта задействованы специалисты реструктурированных предприятий - "СинараПроект" и "Ремонтно-технический центр "Синара". В процессе внедрения оборудования прошло обучение дефектоскопистов и обслуживающего персонала РТЦС. Пустить в опытно-промышленную эксплуатацию смонтированный комплекс оборудования неразрушающего контроля планируется уже в марте. "Проведение магнитоиндукционного контроля труб наряду с ультразвуковым - требование сегодняшнего дня, - отметил управляющий директор СинТЗ Сергей Четвериков. - Совмещение двух методов контроля является неременным требованием большинства заказчиков трубной продукции, и это имеет ключевое значение для нашего сотрудничества с потребителями". (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «ТРУБНАЯ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» (ТМК)**

**ОСВОИЛО ВЫПУСК ТЕПЛОИЗОЛИРОВАННЫХ ЛИФТОВЫХ ТРУБ ИЗ СТАЛИ СУПЕРХРОМ**

Трубная металлургическая компания отгрузила первую опытную партию теплоизолированных лифтовых труб из стали 13CrS (суперхром) для эксплуатации на Бованенковском нефтегазоконденсатном месторождении "Газпрома", расположенном на полуострове Ямал. Объем партии составил около 500 пог. м ТЛТ.

ТЛТ - трубы с повышенными теплоизоляционными свойствами, предназначенные для эксплуатации в качестве верхней секции лифтовой колонны на нефтегазовых месторождениях в условиях Крайнего Севера. Конструкция ТЛТ представляет собой сборную конструкцию, образованную двумя трубами, одна из которых помещена в другую. В межтрубном пространстве расположена многослойная экранная изоляция и создается глубокий вакуум для уменьшения теплопотерь. Это позволяет обеспечить необходимые теплофизические характеристики и предотвратить растепление многолетнемерзлых грунтов вокруг скважины, которое может привести к искривлению ее ствола.

Производство ТЛТ впервые в России было освоено в 2011 г. на Синарском трубном заводе в рамках реализации программы научно-технического сотрудничества между ТМК и «Газпромом» на 2012-2015 гг. Активное участие в проекте приняли специалисты отраслевого института РосНИТИ, "ТМК-Премиум Сервис" и "Газпром ВНИИГАЗ". Первая опытная партия ТЛТ была отгружена «Газпрому» для эксплуатации на Бованенковском месторождении в начале 2012 г., где успешно прошла испытания и спуск в скважину. В первом квартале 2012 г. на СинТЗ начались работы по освоению выпуска ТЛТ из стали 13CrS, которая отличается высокими показателями стойкости к агрессивным средам. Часть производственных операций была выполнена в кооперации с предприятием ТМК-ИНОКС. Спуск новой продукции в скважину Бованенковского месторождения будут сопровождать специалисты компании "ТМК-Премиум Сервис". "Применение ТЛТ на месторождениях в условиях Крайнего Севера позволяет существенно увеличить энергоэффективность разработки скважин, повысить безопасность и экологичность производства, а также срок эксплуатации скважин. Разработка, внедрение в производство и выпуск ТЛТ из стали суперхром являются ярким примером импортозамещения. Ранее эта продукция поставлялась исключительно из-за рубежа", - отметил генеральный директор компании Александр Ширяев. ([Energyland.info/](http://Energyland.info/)[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**В 2012 ГОДУ ГРУППА ЧТПЗ СОКРАТИЛА ОТГРУЗКУ ТРУБНОЙ ПРОДУКЦИИ**

В 2012 г. отгрузка стальных труб производства Челябинского трубопрокатного и Первоуральского новотрубного заводов (входят в компанию ЧТПЗ) составила 1,724 млн. т, что на 4,1% меньше отгрузки 2011 г. (-74,3 тыс. т). Уменьшение объемов обусловлено сокращением потребления труб большого диаметра (ТБД) в Российской Федерации.

В прошлом году компания ЧТПЗ отгрузила потребителям 980 тыс. т бесшовных труб, 744 тыс. т сварных. Отгрузка ТБД составила 695 тыс. т. При этом, несмотря на общее падение рынка ТБД РФ, доля ЧТПЗ в суммарных отгрузках российских производителей увеличилась на 9%. Росту способствовало увеличение объемов поставок ТБД компании ЧТПЗ в страны СНГ. Увеличение объемов отгрузки труб ОСТГ до 254 тыс. т (на 20,1%) было достигнуто за счет расконсервации участка нарезки насосно-компрессорных труб на ЧТПЗ. В январе-декабре 2012 г. трубные заводы компании ЧТПЗ выполнили ряд поставок для строительства стратегических газо- и нефтепроводов: "Южный коридор"; "Система магистральных газопроводов "Бованенково - Ухта"; "Заполярье - Пурпе"; "Бейнеу - Бозой - Шымкент". ([Ugmk.info/](http://Ugmk.info/)[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## УКРАИНА

**СТАТИСТИКА****В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ПОСТАВКИ УГЛЕЙ НА КОКСОХИМИЧЕСКИЕ ЗАВОДЫ СОКРАТИЛИСЬ**

Поставки украинских углей на отечественные коксохимические заводы в январе-феврале сократились по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 8% до 2,225 млн. т. Об этом свидетельствуют данные ОП "Металлургпром". В феврале КХЗ получили 1,070 млн. т украинских углей для коксования (-7,8% по сравнению с предыдущим месяцем).

Импорт углей за 2 месяца сократился по сравнению с АППГ на 15% до 1,625 млн. т, а в феврале составил 800 тыс. т (-3% к январю). Всего за 2 месяца украинские КХЗ получили 3,850 млн. т углей для коксования, что на 11% меньше АППГ. Остатки углей для коксования на складах украинских КХЗ в течение февраля увеличились на 60 тыс. т и на 1 марта составили около 560 тыс. т. В январе-феврале украинские КХЗ поставили металлургам 2,190 млн. т кокса (89% от расчетной балансовой потребности метпредприятий и -9% к АППГ).

Поставки украинского кокса в феврале сократились по сравнению с январем на 9,4% до 1,042 млн. т. «С учетом сложившегося уровня производства, обеспечение коксом удовлетворяло потребность металлургов, а недостающий его объем в значительной степени покрывался импортными поставками», - сообщили в "Металлургпроме". В январе-феврале импорт кокса вырос по сравнению с АППГ в 4,1 раз до 176 тыс. т, а в феврале импортные поставки выросли по сравнению с январем на 22,5% до 98 тыс. т. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

**НОВОСТИ КОМПАНИЙ****ПАО «ШАХТОУПРАВЛЕНИЕ «ПОКРОВСКОЕ» ЗА 2012 ГОД НАРАСТИЛО ПРИБЫЛЬ**

ПАО "Шахтоуправление "Покровское" (ранее "Красноармейская-Западная №1", Донецкая обл.) в 2012 г. получило чистую прибыль в 382,074 млн. грн. Согласно объявлению компании о проведении 24 апреля собрания акционеров, ее активы в прошлом году возросли на 16,6% до 5810,98 млн. грн., основные средства - на 15,4% до 2706,328 млн. грн. Суммарная дебиторская задолженность ш/у "Покровское" за 2012 г. сократилась на 36,8% до 201,642 млн. грн. Текущие обязательства предприятия за прошлый год возросли на 16,3% до 3757,374 млн. грн., тогда как долгосрочные сократились на 27,9% до 506,868 млн. грн. Численность работников предприятия за год увеличилась на 3,3% с 9,057 тыс. до 9,353 тыс. человек. Шахтоуправление "Покровское" в 2011 г. получило чистую прибыль 121,625 млн. грн. против 76,461 млн. грн. чистого убытка в 2010 г. Ш/у "Покровское" в 2012 г. увеличило добычу рядового угля на 22,8% по сравнению с 2011 г. - до 8,345 млн. т. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

**ПАО «ЯСИНОВСКИЙ КОКСОХИМИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ЯКХЗ) ЗА 2012 ГОД СОКРАТИЛО ПРИБЫЛЬ**

ПАО "Ясиновский коксохимический завод" (Макеевка Донецкой обл.) по итогам 2012 г. сократило чистую прибыль на 26,7% по сравнению с 2011 г. - до 87,926 млн. грн. Как сообщается в информации, опубликованной к повестке дня назначенного на 25 апреля годового собрания акционеров, нераспределенная прибыль ЯКХЗ на конец прошлого года составила 1018,922 млн. грн. Текущие обязательства предприятия в 2012 г. сократились на 68,3% до 365,033 млн. грн., тогда как долгосрочные снизились с 347,556 млн. грн. до 3,258 млн. грн. Суммарная дебиторская задолженность за прошлый год снизилась на 71,5% до 328,576 млн. грн. Стоимость активов коксохимзавода снизилась на 40,8% до 1524,691 млн. грн., в том числе основные средства возросли на 17,1% до 850,418 млн. грн. Численность работников предприятия в 2012 г. сократилась на 0,4% до 3,398 тыс. чел. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

**АНАЛИЗ****В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ВЕСЬ ИМПОРТ КОКСУЮЩЕГОСЯ УГЛЯ ПЛАНИРУЕТСЯ ПОДВЕРГНУТЬ КВОТИРОВАНИЮ И ЛИЦЕНЗИРОВАНИЮ**

Если это произойдет, то чиновники смогут в ручном режиме манипулировать рынком, емкость которого в денежном выражении измеряется миллиардами долларов. На заседании 13 марта Кабинет министров поддержал инициативу Минэнергоугля о введении ограничений на ввоз в Украину коксующегося угля. Она оформлена в виде дополнений к Перечню товаров, экспорт-импорт которых подлежит лицензированию и квотированию в 2013 г. Согласно документу, размер квоты на импорт данного вида угля составит не более 10,2 млн. т, из них 2,5 млн. т - для нужд пылеугольного вдувания. Причем ввозить данный товар смогут лишь субъекты, получившие лицензию соответствующей межведомственной комиссии, которую еще предстоит создать. Стоимость лицензии - 780 грн., декларируемый срок ее рассмотрения - до 30 дней. Бог с ними, с теми гривнами, которые пытаются взыскать в бюджет с потенциальных импортеров. Узкое место - в другом: характер, объемы, направления угольных потоков в таком случае будет определять не рынок, не соотношение спроса и предложения, а клерк, выписывающий лицензии.

Подобный подход даже внутри самого правительства вызывал и продолжает вызывать дискуссии. Поэтому Минэнергоугля не удалось протиснуть введение квоты с начала года, хотя попытки были. Да и с публикацией формально принятого 13 марта постановления возникли заминки. Неделю спустя после заседания у Николая Азаро-

ва постановление все еще не появилось ни на сайте Кабмина, ни в официальной прессе. А ведь в силу оно может вступить только через 21 день после публикации. Так что министр энергетики Эдуард Ставицкий, возможно, слегка забежал вперед паровоза, представляя прессе постановление как свершившийся факт. Паровоз еще способен дать задний ход.

О том, что интрига сохраняется, свидетельствует и заявление главы ассоциации "Укркокс" Анатолия Старовойта. "Я выступил по поводу ранее принятого правительством решения о введении квот на импорт коксующихся углей, отметив, что это нецелесообразно, так как может повысить цены на уголь, что негативно скажется на себестоимости выплавки стали, - сообщил он в интервью агентству "Интерфакс-Украина". - Оказалось, что Юрий Бойко не знаком с данным постановлением, оно не подписано, поэтому министру промышленной политики Михаилу Короленко поручено найти взаимоприемлемые решения по данному вопросу". Этими мыслями Анатолий Старовойт поделился после прошедшего 18 марта совещания по вопросам работы ГМК под совместным председательством двух вице-премьеров Александра Вилкула и Юрия Бойко. Итогом этого colloquiuma стало создание нескольких рабочих групп, одна из которых, в частности, будет заниматься вопросами поставок коксующегося угля. Свои предложения Кабмину группы должны передать через две

недели. А, значит, можно предположить, что контроверсионное постановление полегит под сукном, по крайней мере, до конца месяца.

Впрочем, металлурги должны осознавать, что это не победа, а только отсрочка. То крыло в правительстве, которое представляет Ставицкий, почти не имеет интересов в ГМК. Гораздо больше оно заангажировано в угольной отрасли, но главное, к чему стремится, - это к распределению ресурсов. Нацбанк, тендеры, таможня - вот его среда. Поэтому забота о судьбах украинского угля - только повод. Цель - взять под регулятивный контроль очередной промышленный сегмент. И не самый тощий.

В последние годы внутреннее потребление коксующихся углей в Украине держится в пределах 25-27 млн. т годовых. В прошедшем году контрактные цены на это сырье падали с \$235/т в первом квартале до \$170/т - в четвертом. Но даже в условиях дешевого тренда финансовый эквивалент операций по торговле коксующимся углем составил примерно \$5 млрд. Вот и цена вопроса. В 2013 г. весь этот оборот решили пропустить через сито на киевской улице Грушевского. Авось и в лунках кое-что застрянет. К тому же как раз представители Минэнергоугля и претендовали на первые роли в межведомственной комиссии по распределению квот, что давало бы неписанную, но неограниченную власть в данном рыночном сегменте. С одной стороны, комиссия ведь может тормозить выдачу лицензий определенным соискателям, с другой - навязывать внутренним потребителям коксующийся уголь от определенных украинских добытчиков.

По аналогии можно вспомнить прошлогоднюю ситуацию с экспортом лома. Комиссия, призванная выдавать лицензии экспортерам, банально не собралась на заседания. В результате вывоз лома из страны был заблокирован. В приведенном примере саботаж со стороны правительства отвечал интересам металлургов. Но с импортом коксующихся углей все наоборот. Металлургические и коксохимические комбинаты, скорее, сократят объемы выплавки, чем согласятся на закупку отечественного ресурса - дорогого и низкокачественного. Фактически они уже ответили отказом. После чего и появилось на свет постановление о квотах на импорт коксующегося угля. "Семейное" ядро в Кабмине пошло на прямую конфронтацию с основными игроками ГМК: если не хотите брать залежавшийся товар добровольно, то возьмете принудительно.

В прошлом году между правительством и метпроизводителями было достигнуто нечто вроде джентльменского соглашения, согласно которому последние во втором полугодии приобрели около 2 млн. т продукции у шахт, подчиненных Минэнергоугля. Они вняли политическому моменту, приближению парламентских выборов и необходимости подкормить шахтерский электорат. Но когда в 2013г. им предложили увеличить закупки у госшахт на 5 млн. т, последовал решительный отказ. Причина - сугубо экономическая: этот уголь ляжет дополнительными экономическими затратами на выпускаемую продукцию. "Себестоимость кокса за счет потребления отечественного угля может в отдельных случаях вырасти на 70-80% на 1 т", - отмечает старший аналитик компании Phoenix Capital Евгений Тимошенко.

Применять же низкокачественный уголь в установках пылеудаления вообще технически невозможно, тут нужен кокс премиум-класса. По оценкам аналитиков компании Altana Capital, в Украине сырьевая база для производства такого кокса ограничена. Уголь, пригодный для выпуска высококачественного кокса, добывают всего несколько шахт, которые можно перечислить на пальцах. Из государственных - это, прежде всего, шахта "Южнодонбасская №3" и шахта им. Сковинского. Но у них как раз проблем со сбытом нет. Со сложностями реализации сталкиваются те добывающие компании, у которых доля серы в угле составляет 1,5-2%, не говоря уже о более высоком содержа-

нии. В то же время заказчик требует содержание серы в угле не более 0,5-0,6%. И этот разрыв не перекроешь даже за счет дешевизны. Тем более что в четвертом квартале 2012 г. стоимость импортных и отечественных коксующихся углей практически сравнялась.

"Цены на украинские угли оторваны от реальной конъюнктуры, - говорит Александр Крайников, начальник аналитического отдела ГП "Укрпромвнешэкспертиза". - Цены на импортный уголь в Украине в основном рыночные, а цены госшахт - плохо регулируемые. К примеру, себестоимость готовой продукции "Макеевугля" (одного из крупных государственных производителей коксующегося угля) находится на уровне 1500 грн./т, а ее цена - 600 грн./т". Складывается впечатление, что "Уголь Украины" устанавливает отпускные цены, исходя из средней температуры по палате. Но таким образом он лишь ухудшает положение "хороших" шахт, ничем не помогая "плохим". Особенно режут глаз такие ценовые диссонансы в период кризисных полос в мировой металлургии.

К примеру, если еще в первой половине 2011 г. разница между спотовой ценой ресурса на рынке США или Канады и внутренней ценой украинского коксующегося угля составляла \$80-100 в пользу последнего, то во второй половине 2012 г. она почти полностью нивелировалась. Согласно наблюдениям экспертов ГП "Укрпромвнешэкспертиза", к октябрю 2012 г. сложилась ситуация, когда спотовые цены на твердые австралийские и канадские угли оказались ниже внутренних цен на их украинские аналоги - обогащенные угли марок «К» и «Ж». И это несмотря на то, что вторые значительно уступают в качестве первым. Кроме упомянутого уже повышенного содержания серы, большинство украинского коксующегося угля характеризуется слабыми термомеханическими свойствами, следствием чего становится низкая горячая прочность изготовленного из них кокса. Опять же в доменном производстве удельный расход такого кокса будет выше, а в печах, оборудованных установками для пылеугольного вдувания, его применение весьма ограничено.

Именно с более широким распространением технологий ПУТ в отечественной металлургии и связан определенный подъем спроса на импортные коксующиеся угли, зафиксированный в прошлом году. Благодаря пылеугольному вдуванию расход кокса на ту чугуна можно снизить на 15-20%, в некоторых случаях - даже на 20-25%. Одновременно удается частично или полностью отказаться от применения дорогого природного газа в доменном производстве. В итоге окупаемость проектов по внедрению ПУТ составляет всего 1,5-2 года, что делает их тотально привлекательными в глазах металлургов и побуждает активно развивать данное направление.

Рост импорта коксующихся углей стал как бы побочным явлением описанного выше процесса. Показатель такого импорта впервые пересек отметку в 10 млн. т годовых. По подсчетам компании "Металл-Эксперт", доля импортного материала в ресурсном обеспечении национальной коксохимии в 2012 г. выросла до 42%, тогда как в 2011г. она составляла 36%, в 2010 г. - 34%. Впрочем, относительно объемов и долей цифры разных субъектов рынка несколько расходятся.

"Укрпромвнешэкспертиза" оценивает прошлогодний масштаб импорта коксующихся углей в 10,5 млн. т. Представители ассоциации "Укркокс" называли цифру в 11,33 млн. т. Минэнергоугля в объяснительной записке к квотному постановлению пишет уже о 12 млн. т. А глава этого ведомства Эдуард Ставицкий на брифинге 18 марта вообще заявил о 13,5 млн. т импорта. Цифры, что называется, росли не по дням, а по часам. Относительно дальнейших тенденций в этой рыночной нише мнения также разошлись. В "Укркоксе" считают, что в 2013 г. импорт может несколько упасть. В "Укрпромвнешэкспертизе" прогнозируют, что он и дальше будет расти. А в министерстве убе-

ждены, что его надо тормозить административными методами.

"Мы действуем с точки зрения протекционистской политики в части добычи угля в нашей стране", - объяснил Эдуард Ставицкий. Потребителей же угля он упрекнул в нехватке патриотизма. Везут, дескать, ресурс из России, Казахстана, даже США, а своим брезгуют. Согласно статистике Минэнергоугля, нереализованные запасы на шахтных складах увеличиваются. По состоянию на 1 января 2012 г. там хранилось 335,8 тыс. т коксующегося угля, а на 1 февраля - уже 412,7 тыс. т. Затоваренность складов, как считают в министерстве, может не только привести к остановке ряда государственных шахт, но и вызвать самовозгорания этих угольных остатков. Впрочем, основная проблема не в этом. Уголь коксовых марок, пуск и не лучшего качества, еще можно было бы как-то рассовать среди потребителей. Но, кроме них, на складах сегодня "маринуется" еще порядка 1,3 млн. т угля газовой группы и марки Ж двойного назначения. Брать на переработку еще и этот неликвид производители кокса отказываются наотрез.

Таким образом, в марте отношения между государственно-угольным лобби и крупным металлургическим бизнесом в Украине перешел из фазы консультаций в фазу конфронтации. Сегодня ни одна из крупных отечественных групп в ГМК не может обойтись без импортного коксового сырья, даже "Донецксталь" Виктора Нусенкиса. Не говоря уже о других, для которых регулярный угольный

импорт - это одна из ключевых предпосылок стабильной работы. Поэтому высока вероятность того, что в данном споре они будут выступать единым фронтом.

Рыночные аналитики не исключают, что, проявив твердость, представителям ГМК удастся склонить правительство к компромиссу. По мнению Евгения Тимошенко, если металлурги займут принципиальную позицию, то потребление украинского коксующегося угля в 2013 г. вырастет мало ощутимо - на 200-300 тыс. т. Более высокий прирост (порядка 1 млн. т) возможен только в случае уступок со стороны промышленников и возобновления конъюнктуры на мировых рынках стали во втором полугодии.

Правда, сейчас этот рынок ведет себя весьма пассивно. "Если еще в конце 2012 г. говорили о приросте выплавки стали в Украине в 2013 г. на 1,3 млн. т, то сейчас все больше сомнений в этом", - отмечает Александр Крайников. По его мнению, производственные показатели украинского ГМК в текущем году могут даже оказаться чуть хуже прошлогодних. Ведь обычно рынок активнее всего растет в марте-мае, а пока этого не наблюдается. Ограничения же на импорт в страну коксоугольного сырья способны еще больше охладить производственную активность переживающих сейчас не самые лучшие времена сталеваров. Если сейчас загруженность металлургических мощностей в стране составляет примерно 70%, то квотные инициативы Минэнергоугля могут "помочь" скатиться этому показателю и до 50%. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ

### НОВОСТИ КОМПАНИЙ

#### **ОАО «БЕЛОН» ПРИМЕНЯЕТ НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ДЛЯ РАЗГРУЗКИ УГОЛЬНЫХ ПЛАСТОВ ОТ МЕТАНА**

Сегодня на шахтах "Белона" для предупреждения опасной концентрации и выбросов газа метана, содержащегося в угольных пластах и породах, применяются различные способы дегазации. Однако, несмотря на большой спектр дегазационных работ, в компании решили внедрить еще один способ, который осуществляется с помощью станка направленного бурения VLD1000 (производства Австралия). В Кузбассе "Белон" стал одной из немногих угольных компаний, применившей новую технологию для разгрузки пластов от газа метана.

Перед тем, как приобрести станок, руководство компании и шахты рассмотрело ряд предложений от фирм-изготовителей. В результате было решено отдать предпочтение австралийскому станку - согласно предоставленному референт-листу он уже несколько лет успешно используется на шахтах Австралии и Америки. Специалисты фирмы-изготовителя, а также фирмы - сервистанта, сопровождали доставку новой техники, его монтаж, внедрение и обучение работников предприятия.

Главное достоинство станка заключается в том, что он может с одной точки бурить скважины глубиной до трех километров и под разными углами, в том числе до 90 градусов. Станок полностью автоматизирован, все параметры и процессы выведены на монитор. Установке задается программа, траектория бурения, специалистам шахты остается только осуществлять контроль за работой станка. Один из очевидных плюсов, которыми обладает станок, это маневренность. Техника на гусеничном ходу, что позволяет оперативно перемещать ее с одного места на другое.

"Внедрение станка направленного бурения, безусловно, значительно увеличит скорость дегазационных работ, но это не значит, что шахта откажется от остальных способов дегазации, - говорит главный инженер шахты "Костромовская" Евгений Розонов. - Дело в том, что применение того иного вида зависит от горно-геологических условий. Сегодня на нашем предприятии актуальны все способы. Во время ведения подготовительных работ в шахтах проводится ограждающая дегазация. Дегазационные скважины бурятся на опережение проходческого забоя, из специально подготовленных заранее ниш".

Следующий вид дегазации - пластовая, которая применяется при обработке выемочных участков - добыче угля. По всему периметру лавы бурятся скважины в угольный пласт, а с помощью вакуумных насосов, установленных на поверхности, газ выкачивается из пласта еще до начала очистной выемки. Еще один способ - дегазация в купол обрушения, которая производится с поверхности. Над всей площадью лавы бурится сетка скважин, они соединяются с передвижной насосной станцией, которая забирает из них газ поочередно, перемещаясь вслед за продвижением очистного забоя. Плюс к этим видам, на шахте применяется газоправление, которое осуществляется с помощью дегазационной установки, установленной на поверхности. С внедрением станка направленного бурения шахта в ближайшем будущем планирует закрывать порядка 50% от общей потребности в дегазации, а в перспективе - 70-80%.

На "Костромовской" заканчивается отработка лав в западном крыле шахтного поля, в ближайшие год-два произойдет переход на восточное крыло - сейчас ведется его подготовка. Согласно требованиям производственной безопасности, перед ведением горных работ, необходимо минимум за полгода, а то и за год, начать разгрузку пласта от газа метана. Благодаря наличию станка направленного бурения у шахтеров "Костромовской" появилась возможность поставить пласт на дегазацию за два-три года, то есть максимально снизить наличие взрывоопасного газа. Если обратиться к опыту других стран, то в той же Америке пласт на дегазацию ставят за пять лет до начала прохождения горных выработок. Сейчас такая возможность есть в "Белоне".

Обслуживает новую установку участок ПРТБ (профилактики и техники безопасности), который, в том числе, занимается и вопросами дегазации. Данная структура была создана полтора года назад, а после приобретения станка направленного бурения, были введены штатные единицы - машинисты буровых установок, которые в течение года прошли обучение, и сейчас самостоятельно занимаются бурением. Помимо этого, специалисты шахты, практически весь маркшейдерский отдел, обучились составлению проектов на бурение. Перед тем, как приступить к процессу бурения, составляется специальная программа, маркшейдеры совместно с технической службой, задают сетку скважин и вводят программу в систему управления станка. Несмотря на полную автоматизацию процесса, без обслуживающего персонала не обойтись. Специалисты смотрят за давлением, температурным режимом, подносят буровые штанги, накручивают их и пускают в работу. Так как горно-геологические условия порой преподносят неприятные сюрпризы - нарушения, и при бурении буровой инструмент, доходя до определенной точки, врезается в породу, в таких случаях присутствие специалистов и контроль просто необходим. ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Energyland.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

### **EN+ GROUP, SHENHUA GROUP CORPORATION И БАНК РАЗВИТИЯ КИТАЯ ДОГОВОРИЛИСЬ О СОВМЕСТНЫХ ПРОЕКТАХ ПО ДОБЫЧЕ УГЛЯ**

En+ Group, крупнейшая угледобывающая компания мира Shenhua Group Corporation и Государственный банк развития Китая подписали рамочное соглашение о совместном развитии угольных и инфраструктурных проектов на Востоке России. Свои подписи на документе поставили генеральный директор En+ Group Артем Волынец, председатель совета директоров Shenhua Group Corporation Чжан Сиу и председатель совета директоров Государственного банка развития Китая Чэнь Юань в присутствии вице-премьера Российской Федерации Дмитрия Рогозина и вице-премьера Китайской Народной Республики Ван Яна.

В соответствии с подписанным соглашением, Банк развития Китая предоставит финансирование до \$2 млрд. для реализации совместных проектов En+ Group и Shenhua Group по добыче угля и строительству сопутствующей инфраструктуры на Востоке России. В частности, компании намерены: проводить разведку, осуществлять добычу, переработку и обогащение угля в Восточной Сибири и на Дальнем Востоке; строить сопутствующую инфраструктуру, включая железные и автомобильные дороги; строить электростанции для энергоснабжения проектов по добыче и переработке угля; развивать портовые мощности на Дальнем Востоке; создать сбытовые структуры для продажи добываемого угля конечным потребителям в Китае и других странах Азии.

Китай является крупнейшим в мире потребителем угля (более 50% мирового потребления) и одним из основных его импортеров. Потребности страны в угле постоянно растут в связи с масштабным строительством новых угольных электростанций, на долю которых приходится около 70% всех энергетических мощностей Китая. Основными поставщиками угля в Китай на сегодняшний день являются Австралия и Индонезия, планы по активному выходу на китайский рынок угля были озвучены компаниями из США и Канады.

En+ Group развивает проекты по добыче угля с 2008 г. На сегодняшний день компании Группы владеют лицензиями на разработку месторождений с суммарными запасами более 4 млрд. т угля; ежегодная добыча на разрезах компаний Группы в Восточной Сибири и Казахстане составляет более 50 млн. т угля. В 2012 г. En+ Group начала поставки угля в Китай и другие страны Азии. "Стратегический альянс En+ Group с крупнейшей угледобывающей компанией мира Shenhua и Банком развития Китая для осуществления проектов добычи и переработки угля на Востоке России - важный шаг в укреплении нашего партнерства с Китаем. Россия занимает второе место в мире по запасам угля, и большая их часть расположена в Восточной Сибири и на Дальнем Востоке, в непосредственной близости к растущим азиатским экономикам, где спрос на уголь увеличивается. Мы рады начать партнерство и уверены, что наши совместные проекты дадут мощный импульс развитию Востока России", - отметил генеральный директор En+ Group Артем Волынец. ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Energyland.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

### **ОАО «МЕЧЕЛ» ОБЪЯВЛЯЕТ О ПОДПИСАНИИ СОГЛАШЕНИЯ С BAOSTEEL GROUP**

ОАО "Мечел" объявляет о подписании меморандума о поставках сырья между своей дочерней компанией "Мечел Карбон" (Сингапур) и китайской компанией "Баостил Ресорсиз", дочерней компанией корпорации Baosteel Group. В соответствии с меморандумом, подписанным 18 марта в новой штаб-квартире "Баостил Ресорсиз" в Шанхае, "Мечел Карбон" будет ежегодно поставлять "Баостил" 960 тыс. т коксующегося угля. Соглашение заключено на один год с возможностью пролонгации. Цена поставляемого угля будет определяться на ежемесячной основе.

До 1 марта компания "Мечел Карбон" осуществила прямые поставки 252 тыс. т коксующегося угля на крупные металлургические предприятия "Баостил" в Шанхае, Гуандонге, Чжиансу и Шеньжене. Для реализации стратегического сотрудничества в установленном порядке стороны согласились создать механизм обмена визитами на постоянной основе, включая обязательные встречи на уровне руководителей каждое полугодие для обмена мнениями по движениям мировой конъюнктуры и вопросам взаимных интересов, а также осуществлять регулярное взаимодействие технических специалистов.

"Соглашение, подписанное "Мечелом" с одной из ведущих металлургических компаний Китая отражает общий подход двух компаний в вопросе долгосрочного сотрудничества. Оно является важным шагом в укреплении и дальнейшем расширении нашего стратегического взаимодействия. Стороны намерены увеличить масштаб совместной работы по линии поставок сырья и других смежных областей, основываясь на принципах совместной координации, тесного сотрудничества и развития, которое будет взаимовыгодным для всех сторон", - отметил генеральный директор ООО "УК Мечел-Майнинг" Борис Никишичев. (ОАО "Мечел"/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

### **ОАО «ЮЖНЫЙ КУЗБАСС» В 2012 ГОДУ ЗАМЕТНО СОКРАТИЛО ПРИБЫЛЬ**

ОАО "Южный Кузбасс", входящее в структуру компании «Мечел», по итогам 2012 г. по сравнению с 2011 г. уменьшило чистую прибыль по РСБУ почти в 5 раз. Об этом свидетельствуют данные компании, сообщает "МеталлИндекс". В особенности прибыль производителя по итогам минувшего года составила порядка 2,813 млрд. руб. В свою очередь, выручка Южного Кузбасса снизилась на 27,2% и достигла 31,642 млрд. руб. "Снижение общей выручки обусловлено уменьшением выручки от реализации угольной продукции в результате снижения объемов отгруженного угля и падением цен на угли различных марок и (продукцию) его более высокого передела - угольного концентрата (коксового и энергетического)", - отметили в компании. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

**ПРОГНОЗ****ЦЕНЫ НА КОКСУЮЩИЙСЯ УГОЛЬ В 2013 ГОДУ ОСТАНУТСЯ БЛИЗКИ К МАРЖИНАЛЬНОЙ СЕБЕСТОИМОСТИ**

Угледобывающая компания "Колмар", подконтрольная бизнесмену Геннадию Тимченко, прогнозирует, что цены на коксующийся уголь в России останутся в 2013 г. близки к маржинальной себестоимости. Об этом говорится в сообщении компании со ссылкой на коммерческого директора УК "Колмар" Виталия Лупарева. "Сейчас рынок на дне, и в 2013 г. мы ожидаем, что цены на коксующийся уголь останутся близки к маржинальной себестоимости. До 2014-2016 гг. цены удержатся на уровне до \$180/т российского угля на условиях FOB порты восточного побережья России. После этого начнется их рост предположительно до \$196/т к 2020 г.", - сообщил Виталий Лупарев.

Группа "Колмар" - это угледобывающие предприятия, трейдинговые и логистические компании общей численностью более 1400 человек. Компании группы добывают уголь марок "К", "Ж", "КЖ" на месторождениях, расположенных в Нерюнгринском районе Республики Саха. Балансовые запасы предприятий "Колмар" превышают 1 млрд. т угля (по российской классификации запасов А+В+С1). В 2012 г. принята стратегия развития компании, в соответствии с которой планируется увеличение ежегодной добычи угля с 2 млн. т до 12 в течение 5 лет. Основными акционерами УК "Колмар" являются компании Gunvor и Volga Resources, подконтрольные бизнесмену Геннадию Тимченко. (Бизнес-Тасс/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**МИРОВОЙ РЫНОК****ЦЕНЫ****ЦЕНЫ НА КОКСУЮЩИЙСЯ УГОЛЬ В МАРТЕ 2013 ГОДА МЕДЛЕННО СНИЗИЛИСЬ**

Зимние наводнения в Австралии вызвали ожидаемое повышение цен на коксующийся уголь на мировом рынке, однако в целом рост оказался незначительным, составив не более 4-5% по сравнению с уровнем начала года. А в марте, когда сезон дождей подошел к концу, котировки покатались вниз. В начале второй половины марта стоимость высококачественного "твердого" коксующегося угля опустилась до \$165-170/т, FOB Австралия по сравнению с \$172-175/т, FOB на пике подъема в феврале.

Относительное постоянство рынка коксующегося угля, на котором спотовые котировки практически не меняются на протяжении последних 7-8 месяцев, объясняется сбалансированностью спроса и предложения при низком объеме потребления этого сырья. Влияние январских наводнений на австралийскую угледобывающую отрасль оказалось минимальным. Потери от приостановки работы разрезов и портов не превысили 1-2 млн. т.

При этом большинство потребителей, предвидя подобные проблемы с поставками, постарались создать резервы коксующегося угля еще в конце прошлого года. Эти запасы, по большому счету, не понадобились, а в ближайшие несколько месяцев, пока на востоке Австралии будет продолжаться сухой сезон, они точно не будут нужны. Поэтому потребители стараются использовать сейчас эти резервы, из-за чего спрос на уголь на спотовом рынке упал еще сильнее.

Китай в первые два месяца года вышел на рекордные среднесрочные объемы выплавки стали. Однако местные производители кокса использовали, по большей части, уголь местной добычи, стоимость которого ("твердые" сорта) в течение последних нескольких недель стабилизировалась в интервале \$180-200/т с доставкой, включая 17%-ный НДС. При этом австралийский коксующийся уголь немного лучшего качества до последнего времени стоил в китайских портах дороже \$185/т, CFR (без НДС) и, соответственно, значительным спросом не пользовался. Некоторые китайские компании приобретали материал в Монголии, другие - в Канаде по \$175-180/т, CFR.

В Индии, где цены на австралийский коксующийся уголь, как правило, на \$2-4/т превышали китайский уровень, также большей популярностью пользовался материал из Северной Америки. В частности, компания SAIL, крупнейший производитель стали в Индии, в начале марта заключила контракт на приобретение 4 млн. т угля в США. Кроме того, спрос на коксующийся уголь в Индии сдерживается относительно невысокими объемами производства стали в стране из-за дефицита железной руды и экономического спада.

Еще в начале марта большинство специалистов считали, что во втором квартале квартальные цены на высококачественный австралийский коксующийся уголь возрастут до около \$175/т, FOB по сравнению со \$165/т, FOB в январе-марте. В то же время, компания BHP Mitsubishi Alliance (BMA), крупнейший в мире экспортер коксующегося угля, в рамках одного из своих контрактов пролонгировала цены на апрель, оставив их неизменными по сравнению с мартом на уровне \$173/т, FOB. Традиционно уголь по квартальным соглашениям продается с некоторой премией по сравнению со спотом. Поэтому рынок воспринял этот сигнал как признак того, что в апреле никакого подорожания не будет. Наоборот, китайские и индийские компании выставляют встречные предложения австралийским поставщикам на уровне порядка \$160-163/т, FOB. В принципе, коксующийся уголь мог бы немного подорожать на мировом рынке во втором квартале, если бы в этот период значительно прибавили цены на стальную продукцию, а также железную руду и другие виды металлургического сырья. Однако пока что ожидания участников рынка не назовешь оптимистичными. Поэтому, скорее всего, коксующийся уголь в обозримом будущем продолжит медленно дешеветь. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЕВРОПА****ЦЕНЫ****ЦЕНЫ НА УГОЛЬ 22 МАРТА 2013 ГОДА ВЕРНУЛИСЬ НА ТРЕХЛЕТНИЙ МИНИМУМ**

Как сообщает агентство Reuters, цены на уголь в Европе вернулись на отметку 3-х летнего минимума 22 марта и закрепились выше \$80/т на фоне легкого улучшения спроса, хотя мировые поставки все также идут с избытком. Грузы с доставкой в европейские порты Амстердам, Роттердам и Антверпен в апреле идут по \$80.45/т, согласно данным торговой платформы GlobalCOAL по сравнению с ценами сделок на уровне \$79,50/т.

Цены на уголь из Южной Африки для мая составили \$81,40/т с перспективной июньских-июльских поставок на уровне \$82,05/т. Южноафриканские поставки для апреля были на уровне \$80,50/т 22 марта, по сравнению с данными в \$79,25/т на 21 марта. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## АВСТРАЛИЯ

### ЦЕНЫ

#### ЦЕНЫ НА УГОЛЬ В СЕРЕДИНЕ МАРТА 2013 ГОДА УПАЛИ

Как сообщает агентство Reuters, цены на австралийский энергетический уголь снизились ниже отметки \$91/т в середине марта на фоне слабого спроса и идущих переговоров с японскими потребителями. Японские энергетические компании намерены осуществлять закупки угля по долгосрочным контрактам, которые начинаются 1 апреля.

Австралийский Newcastle спотовый угольный индекс снизился до \$90,66/т 14 марта по сравнению с \$92,36/т неделей ранее. В середине марта груз с углем для апрельских поставок продавали по \$93,25/т, а с поставками в мае-июне - по цене \$90,25 и \$90,75/т. "Позитивные настроения на рынке, похоже, исчезли.. переговоры с производителями и конечными пользователями также предлагают ограниченный рост цен в следующем квартале", - отмечает Standard Chartered. (Reuters/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### КИТАЙ

#### MONGOLIAN MINING CORP. СООБЩИЛА О ЧИСТОМ УБЫТКЕ В 2012 ГОДУ ИЗ-ЗА НИЗКИХ ЦЕН НА УГОЛЬ

Китайская компания Mongolian Mining Corp., занимающая добычей высококачественного коксующегося угля в Монголии, объявила финансовые результаты за 2012 г. В минувшем году чистый убыток ММС составил \$2,5 млн. против чистой прибыли в \$119 млн. годом ранее вследствие упавших цен на коксующийся уголь из-за слабого спроса на него в Китае. Выручка от продаж компании снизилась на 12,6% в годовом исчислении до \$474,5 млн.

По данным Национального статистического управления Монголии, ММС в 2012 г. экспортировала около 5,6 млн. т угольной продукции, что составило 26,9% всего экспорта угля из этой страны. Для сравнения, в 2011 г. компания экспортировала 4,8 млн. т вышеназванного сырья, а доля от общего угольного экспорта составляла 22,7%. Основным экспортным направлением ММС является китайский рынок, но она также постоянно ищет пути диверсификации и уже успешно осуществила первые поставки твердого коксующегося угля в Японию, Индию и Тайвань.

В 2012 г. ММС произвела 9,4 млн. т рядового угля при росте на 32,4% в годовом исчислении. В 2013 г. компания собирается продолжить наращивание добычи и намерена произвести 12 млн. т рядового угля, в то время как ее общие производственные мощности, начиная со второй половины года, будут рассчитаны на 15 млн. т/г. (Центральный металлургический портал РФ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ПОЛЬША

#### СТАТИСТИКА

##### В 2012 ГОДУ ЭКСПОРТ КОКСА СОКРАТИЛСЯ

В 2012 г. Польша сократила экспорт кокса по сравнению с 2011 г. на 5% до 8,6 млн. т. Об этом сообщил Анджей Важеха, вице-президента компании Polski Koks, передает Источник: Wirtualny Nowy Przemysl. При этом производство кокса в стране в прошлом году также снизилось на 5% до 8,6 млн. т.

Тем не менее, в 2012 г. Польша сохранила лидерство в глобальной торговле коксом. Экспорт кокса из Украины, которая сейчас занимает 2-е место в мире, увеличился почти на 30% до 2,58 млн. т. Чуть меньшим оказался объем экспорта кокса и полукокса из РФ, который составил 2,355 млн. т, что на 31% выше уровня 2011 г. Экспорт кокса из Колумбии находится в пределах 2 млн. т. Экспорт кокса из КНР составил всего 1 млн. т, на 70% ниже уровня предыдущего года. В целом же, объем глобальной торговли коксом в минувшем году оценивается на уровне 18 млн. т, что на 17% по сравнению с предыдущим годом. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ТУРЦИЯ

#### СТАТИСТИКА

##### В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ КОКСУЮЩЕГОСЯ УГЛЯ ВЫРОС

Турция в январе по сравнению с январем 2012 г. увеличила импорт коксующегося угля на 11,9%. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute. В частности, поставки продукции в страну составили 2 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем импорт коксующегося угля сократился на 35,3%. Турция в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличила импорт коксующегося угля на 25%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ЯПОНИЯ

#### СТАТИСТИКА

##### В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ КОКСУЮЩЕГОСЯ УГЛЯ УВЕЛИЧИЛСЯ

Япония в январе по сравнению с декабрем 2012 г. увеличила импорт коксующегося угля на 10,5%. Об этом свидетельствуют данные Министерства финансов страны. Согласно подсчетам, поставки продукции в страну в заданный период составили 6,1 млн. т. По сравнению с январем прошлого года импорт уменьшился на 4,35%. По итогам минувшего года Япония импортировала 71,5 млн. т коксующегося угля. Это на 4,1% больше по сравнению с предыдущим годом. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

**ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что на блоге «Металла Украины» (<http://ukrmet.dp.ua/>) представлено краткое содержание обзоров, опубликованных в журнале «Металл Украины»? Доступ к блогу - **БЕСПЛАТНЫЙ****

**УКРАИНА****СТАТИСТИКА****В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО ФЕРРОСПЛАВОВ СОКРАТИЛОСЬ**

В январе-феврале украинские ферросплавные предприятия снизили производство по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 24% до 113,5 тыс. т. Об этом говорится в материалах Украинской ассоциации производителей ферросплавов "УкрФА". В частности, производство силикомарганца снизилось на 8,6% до 93,6 тыс. т, ферромарганца - на 36,4% до 13,6 тыс. т, ферросилиция (45%) - на 72,6% до 6,3 тыс. т. Выпуск марганца металлического не осуществлялся (в 2012 г. - 2,9 тыс. т). Никопольский завод ферросплавов увеличил производство на 20,1% до 102,8 тыс. т. В частности, НЗФ нарастил производство силикомарганца на 20,5% до 89,2 тыс. т, ферромарганца - на 17,2% до 13,6 тыс. т. Запорожский завод ферросплавов снизил производство на 86,7% до 4,3 тыс. т. В частности, ЗЗФ сократил производство силикомарганца на 78,1% до 4,3 тыс. т. В то же время, предприятие не выпускало ферромарганец, ферросилиций (45%) и марганец металлический (в 2012 г. - 9,8 тыс. т, 0 тыс. т и 2,9 тыс. т соответственно). Стахановский завод ферросплавов снизил производство на 79,9% до 6,4 тыс. т. В частности, СЗФ сократил производство силикомарганца на 98,9% до 0,1 тыс. т, ферросилиция - на 72,6% до 6,3 тыс. т. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины_СНГ_мира))

**СНГ****АКТИВАМИ ОАО «МЕЧЕЛ» В КАЗАХСТАНЕ ИНТЕРЕСУЮТСЯ GLENCORE INTERNATIONAL PLC И ENRC**

Glencore International Plc изучает приобретение казахстанских ферросплавных активов, принадлежащих российскому ОАО "Мечел", сообщает Bloomberg. Glencore в основном заинтересован в казахстанских активах "Мечела". "Мечел" же стремится продать активы, на которые также претендует ENRC. Сейчас активы "Мечела" в Казахстане - Шевченковское никелевое месторождение и месторождение хромитовых руд "Восход". "Мечел", крупнейший производитель сталелитейного угля в России, стремится продать активы в РФ, в Казахстане и в Восточной Европе. Компания идет на такие меры, чтобы сократить \$9,3 млрд. чистого долга после падения цен на сырье. Покупка активов "Мечела" позволит Glencore расширить производство ферросплавов после покупки Vale SA прошлым году. В свою очередь, ENRC уже производит ферросплавы в Казахстане. По мнению аналитика "АТОНа" Ильи Макарова, "Мечелу" не составит труда продать активы в Казахстане. "Недавно "Мечел" продал свои румынские активы за \$70, купив их ранее за \$200 млн. К сожалению, я не в курсе какие инвестиции были вложены компанией в Казахстан, и что сейчас происходит на месторождениях. "Мечел" не отражает какие-либо новости по Казахстану, вероятно, что там совсем ничего нет, судя по активности", - отметил он. Макаров также предполагает, что казахстанские активы входят в группу непрофильных активов компании, которые "Мечел" намерен распродать. "Вопрос стоит в цене. Не думаю, что она будет высокой. "Мечел" может просто "отбить" деньги, заплаченные за лицензию. Особо там инвестиций не было. Наверно есть какие-то условия по развитию месторождений, и в случае, если они не будут выполняться, то лицензию аннулируют", - считает аналитик. При этом эксперт больше склоняется к покупке активов холдингом ENRC, принимая во внимание близость уже существующих предприятий. ([Курсив.Kz/Металл Украины, СНГ, мира](http://Курсив.Kz/Металл_Украины_СНГ_мира))

**ЕВРОПА****ЦЕНЫ****ЦЕНЫ НА ФЕРРОВАНДИЙ В МАРТЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛИСЬ**

Европейские цены на феррованадий чуть сползли вниз на фоне "исчезающего" бизнеса, китайские продавцы начали предлагать более низкие цены при очень слабой активности покупателей. По оценке Metal Bulletin феррованадий снизился до \$31,00-32,20/кг, потеряв 10 центов на нижней границе ценового диапазона. Пентоксид ванадия остался в пределах \$6,60-6,90/фунт. Как отмечает производитель, наблюдается ожидаемая цикличность - рост цен в Китае обычно "подпитывает" Европу, а сейчас наблюдается обратный процесс, при котором ему (производителю) незачем гнаться за сделками при ценовом спаде. Но с другой стороны, год назад и даже в конце 2012 г. текущий ценовой уровень около \$31/кг был исключительно высоким. Небольшие объемы пока еще доступны по более высокой цене, но даже в этом случае начинают фигурировать более низкие цены. Нет особой активности покупателей, отмечает торговец, ведущий переговоры на небольшой объем, добавив, что, наверное, придется выжидать и наблюдать за дальнейшими событиями. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalTorg/Металл_Украины_СНГ_мира))

**КИТАЙ****ЦЕНЫ****РЫНОК ФЕРРОВОЛЬФРАМА В МАРТЕ 2013 ГОДА БЫЛ СЛАБЫМ**

Китайский рынок ферровольфрама был слаб в последнее время, учитывая отсутствие спроса со стороны стальных заводов, сообщают торговые источники. Цены на 70%-ный ферровольфрам удерживаются пока в диапазоне 175-178 тыс. юаней/т, без каких-либо изменений за последний месяц. Предложения 75%-ного сплава также стабильны в пределах 179-181 тыс. юаней/т, 80%-ный материал продается, как и прежде, по 183-185 тыс. юаней/т. Экспортные цены на сплав, в свою очередь, удерживаются на уровне \$46-48/кг, без очевидных изменений за этот месяц. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalTorg/Металл_Украины_СНГ_мира))

**ПРОИЗВОДИТЕЛИ В МАРТЕ 2012 ГОДА СНИЗИЛИ ЦЕНЫ НА ФЕРРОСИЛИЦИЙ**

Китайский рынок ферросилиция не проявляет признаков восстановления в связи с отсутствием стального спроса, и цены, как следствие, движутся по нисходящей, сообщили промышленные источники Metal-Pages 20 марта. Производитель из провинции Нинься подтвердил, что понизил предложения рафинированного ферросилиция в связи с накоплением избыточных запасов, при этом деловая активность по-прежнему минимальна. Спотовые цены на 75%-ный ферросилиций (Si75%,Al0.5%) сократились до 6600-6700 юаней/т, EXW, по сравнению с уровнем февраля 6700-6900 юаней/т. Спотовые предложения 75%-ного сплава (Si75%,Al0.1%) составили 6700-6800 юаней/т, EXW, понизившись относительно уровня февраля 6800-6900 юаней/т. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalTorg/Металл_Украины_СНГ_мира))

## СЛАБЫЙ СПРОС В СЕРЕДИНЕ МАРТА 2013 ГОДА ПОДТОЛКНУЛ ВНИЗ ЦЕНЫ НА ФЕРРОМОЛИБДЕН

Продолжается спад китайских цен на ферромolibден на фоне депрессивного спроса со стороны производителей стали, сообщают MetalPages, ссылаясь на данные промышленных источников. Цены на 60%-ный ферромolibден варьируются в пределах 107000-111000 юаней/т, снизившись примерно на 2000 юаней/т по сравнению с предыдущей оценкой рынка. По признанию производителя из пров. Шааньси, его компания в последнее время в большей степени сконцентрирована на производстве продукции с высокой добавленной стоимостью по очевидной причине длительных низких цен на ферромolibден. Отпускные цены компании вынужденно были снижены сразу на 3000 юаней/т до 110000 юаней/т после безуспешных попыток поднять цены в начале марта.

Многие производители молибденовой продукции вынуждены работать с низкой загрузкой производственных мощностей вследствие очевидной недостаточности потребительских закупок. Производитель из пров. Ляонинь сообщает, что при ценах ниже 104000 юаней/т производство будет неприбыльным из-за закупок концентрата по сравнительно высоким ценам, добавив, что мелкие производители иногда вынуждены соглашаться на запросы покупателей вследствие потребности в наличных средствах. Сохраняющаяся недостаточная активность китайской металлургии, а, соответственно, и внутреннего рынка легирующих сплавов, вызывает очевидное беспокойство, уверенность в скором восстановлении рынка исчезает. Производитель из пров. Хенань признает, что не остается ничего иного, кроме снижения цен в условиях слабого интереса покупателей на спот-рынке. Его запасы составляют 100 т, несмотря на это, в апреле он планирует возобновление производства в апреле. При этом дефицита концентрата не ожидается, поскольку многие добывающие объекты возобновили работу с дальнейшими обильными поставками и вероятным смягчением цен. Независимо от деталей и "нюансов", участники рынка полагают, что на фоне вялого спроса и отсутствия роста металлургического сектора ценовой спад для ферромolibдена продолжится. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](http://ukrmet.dp.ua/))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

## ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ

### УКРАИНА

#### GROUP DF СОБРАЛАСЬ ПУСКАТЬ НОВЫЕ ПРОИЗВОДСТВА

#### ТИТАНОВОГО ШЛАКА И ГУБКИ В ООО «ЗАПОРОЖСКИЙ ТИТАНО-МАГНИЕВЫЙ КОМБИНАТ» (ЗТМК)

Group DF построит на Запорожском титано-магнелиновом комбинате новые производства по выпуску титанового шлака и по выпуску титановой губки. Об этом говорится в сообщении предприятия. Мощность производства титанового шлака составит 150 тыс. т в год, а титановой губки - 40 тыс. т в год. В 2012 г. ЗТМК выпустил всего 44,6 тыс. т титанового шлака (в т. ч. товарного - 20,2 тыс. т) и 10,3 тыс. т титановой губки. Группа компаний Group DF победила в конкурсе ФГИ по отбору негосударственных участников ООО "Запорожский титано-магнелиновый комбинат" через аффилированную компанию "Толексис Трейдинг Лимитед" в декабре 2012 г. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](http://ukrmet.dp.ua/))

### СНГ

#### КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

#### ОК «РУСАЛ» ОБЪЯВИЛА О СОКРАЩЕНИИ ОБЪЕМОВ ПРОИЗВОДСТВА АЛЮМИНИЯ, ЧТО ПОВЛИЯЕТ НА СУДЬБУ ОАО «ЗАПОРОЖСКИЙ АЛЮМИНИЕВЫЙ КОМБИНАТ» (ЗАЛК)

Это означает, что его украинский актив - простаивающий с 2011 г. Запорожский алюминиевый комбинат, в обозримом будущем так и не заработает. А вопрос о возвращении предприятия в госсобственность по-прежнему висит в воздухе. Опубликованные в начале марта результаты работы "Русала" за 2012 г. оставляют неоднозначное впечатление. С одной стороны, достигнут пусть символический, но все же прирост алюминиевого производства на 1,2% до 4,173 млн. т. Реализация увеличилась еще больше, на 4,6% до 4,203 млн. т. Другими словами, компании удалось слегка подчистить складские запасы - а значит, уменьшить накладные расходы.

Кстати, общая себестоимость алюминия тоже сократилась на 1,9% до \$1946/т, в т. ч. за счет снижения среднего тарифа на электроэнергию на 9% до 3,17 цент/кВт-ч. Хотя напротив этой графы стоит поставить жирный знак вопроса. Не совсем ясно, откуда взялась данная цифра - примерно такие расходы на выплавку 1 т алюминия получаются на ЗалКе. Но его и другие подобные предприятия с устаревшими мощностями "Русал" давно закрыл.

А на ключевых активах холдинга в Восточной Сибири себестоимость должна быть как минимум в 2 раза ниже. Возможно, этим и объясняется его отрицательный финансовый результат до налогообложения в \$29 млн. против \$610 млн. прибыли годом ранее. Опять же, рентабельность алюминиевого производства у О. Дерипаски все равно вышла неплохая, как для кризисного периода - 12,1%. Правда, годом ранее было вообще 23,3%.

К тому же, несмотря на рост объемов производства и реализации, выручка "Русала" снизилась на 11,4% до

\$10,891 млрд. Это связано с двумя факторами: во-первых, негативный глобальный тренд. Алюминий на Лондонской бирже металлов LME за 2012 г. подешевел в среднем на 15,7% до \$2018/т. Во-вторых, стремясь удержать продажи, "Русал" за отчетный период поднял премию для потребителей до \$208/т к котировкам LME против \$160/т в 2011 г. Очевидно, что продолжать такую демпинговую политику и в 2013 г. О. Дерипаска не в состоянии. Дальнейший рост премий к котировкам LME его компания не может себе позволить, иначе рентабельность по алюминию рискует сравниться с показателем по глинозему - 3,1% за 2011 г. Поэтому "Русал" был вынужден снизить предложение на рынке. Его основные конкуренты, кстати, еще с 2011 г. идут этим путем. Для начала российская компания отложила пуск в эксплуатацию своего нового проекта, Тайшетского алюминиевого завода - как минимум до 2014 г., по словам директора по корпоративному развитию и акционерному капиталу "Русала" Олега Мухамедшина. Предполагалось, что ТАЗ станет третьим по мощности в России после Братского и Красноярского алюминиевых заводов и будет пущен в 2013 г. Позднее совет директоров "Русала" объявил о намерениях дополнительно сократить годовое производство алюминия на 300 тыс. т к уже утвержденным планам. В таких условиях пуска в эксплуатацию Запорожского алюминиевого комбината ожидать явно не стоит. Это предприятие, построенное в 1933 г., не может конкурировать по себестоимости продукции с более современными заводами, оснащенными энергоэффективными технологиями. Ранее "Русал" предлагал правительству Украины следующий вариант возобновления работы ЗалКа:

предоставление льготного тарифа на электроэнергию в обмен на инвестирование в техническое перевооружение с переводом на технологию РА 400 для плавки алюминия. Кабинет министров отказался, указывая на отсутствие источников покрытия убытков от льгот на электроэнергию для О. Дерипаски: по разным оценкам, это 1-1,5 млрд. грн.

Теперь же, исходя из вышеописанной ситуации у "Русала", понятно, что он не сможет потянуть такие обязательства, даже если украинский Кабмин вдруг передумает. А это, в свою очередь, из области фантастики - учитывая трудности с наполнением госбюджета. Его дефицит по итогам 2012 г. составил 53,39 млрд. грн. и нет даже предположений, что его удастся сократить в текущем году.

Между тем инициированный Киевом еще в 2008 г. процесс возвращения ЗАлКА в госсобственность завис после соответствующего решения Киевского апелляционного хозяйственного суда от 17 мая 2011 г. Рассмотрение протеста "Русала" в Высшем хозяйственном суде Украины с тех пор постоянно переносится, и никто в кампании не берет-ся сказать, как и когда решится этот вопрос.

Очевидно, что форсировать события вокруг ЗАлКА О. Дерипаске сейчас не с руки. Лишиться данного актива ему не хочется: ведь был же такой сказочный период, когда цены алюминия на LME зашкаливали за \$3000/т. И тогда даже запорожский комбинат превращался в курицу, несущую золотые яйца. Любой экономической спад неизбежно сменяется новым подъемом - остается только его дож-даться. А пока решение о возвращении ЗАлКА в госсобст-венность оспаривается и не вступило в законную силу - всегда есть возможность пойти на попятную и договорить-ся с украинскими властями за счет частичного удовле-воления их претензий. С другой стороны, затягивание вопроса сейчас выгодно и государству. Денег на возоб-новление работы запорожского комбината у него нет. А его закрытие ранее оценивалось местными властями в 3-4 млрд. грн. По всей видимости, нет и желающих вкладыв-аться в этот проект среди представителей крупного биз-неса - вопреки ранее звучавшим заявлениям представи-телей Запорожской облгосадминистрации о наличии неких

инвесторов, готовых вывести ЗАлК на новую высоту. От-сюда и подвешенное состояние предприятия. Сейчас ком-бинат продолжает работать на слитках, завозимых из России. Впрочем, ситуация не совсем тупиковая, если по-смотреть на нее в привязке к Николаевскому глиноземно-му заводу, также контролируемому "Русалом". В отличие от ЗАлКА, НГЗ работает достаточно стабильно, отправляя глинозем для дальнейшей переплавки в алюминий на ро-ссийские заводы компании. По данным СМИ, ранее на ЗАлКе работа глиноземного цеха была прекращена, обо-рудование демонтировано и частично вывезено в Никола-ев. В таком случае появляется возможность для ком-плексной (ЗАлК+НГЗ) постановки вопроса о работе укра-инских активов "Русала". В том числе перспективы воз-вращения в госсобственность. Ведь если запорожский комбинат для О. Дерипаски как чемодан без ручки, то НГЗ представляет определенную ценность.

По итогам 2011 г. в Николаеве произвели 1,6 млн. т глинозема, обновив производственный рекорд. Ранее, в 2010 г., цифра равнялась 1,534 млн. т. В 2012 г. НГЗ, хотя и сбавил обороты, но продолжал работу. А вот распо-ложенный в Гвинее глиноземный завод Friguia "Русал" в ап-реле остановил. Также надо отметить, что с 2001 г. инве-стиции россиян в НГЗ, по данным самого предприятия, со-ставили порядка \$350 млн.

Опять же, когда россияне ссылаются на убыточность выплавки алюминия на ЗАлКе, они упускают один дели-катный момент. Раньше его преимуществом была верти-кальная интеграция: собственное производство глинозема позволяло компенсировать более высокие затраты в элек-тролизном цеху. Плюс выпуск силуминовых сплавов.

Оставалось только пустить в работу фольгопрокатный участок.. и выходить на рынок с востребованной продук-цией, имеющей высокую добавленную стоимость и ста-бильный спрос от пищевого сектора. Теперь же комбинат пре-вратился в обычный алюминиевый завод, которому тя-гаться с сибирским алюминием "Русала" просто нереаль-но. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ

### СТАТИСТИКА

#### ПРОИЗВОДСТВО ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ ЗА ДВА МЕСЯЦА 2013 ГОДА СНИЗИЛОСЬ

Производство алюминия в России за 2 месяца снизилось на 8,2%, никеля - на 8,8%, меди - на 1,6%, цинка - на 6,4% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Об этом сообщает Росстат. Росстат не приводит абсолютные показатели производства продукции в цветной металлургии. По данным статистического ведомства, добыча бокситов в январе-феврале снизилась на 0,8%. Производство глинозема за отчетный период упало на 6%, сплавов на основе алюминия - увеличилось на 11,8%, проволоки алюминиевой - снизилось на 42,1%, прутков и профилей алюминиевых - выросло на 21,3%, плит, листов, полос и лент алюминиевых - на 2,7%, фольги алюминиевой - увеличилось на 17,9%.

Добыча медного концентрата в России в январе-феврале увеличилась на 11,4%. Производство прутков и профилей медных увеличилось на 13,4%, проволоки медной - на 12%, плит, листов, полос и лент медных - снизилось на 12%, фольги медной - увеличилось на 17,8%. Добыча цинкового концентрата за 2 месяца снизилась на 11,6%, вольфрамово-го концентрата - снизилась на 15,5%. Производство свинца за 2 месяца снизилось на 6%, магния - выросло на 0,4%, сплавов на основе магния - упало на 6,5%, добыча кобальтового концентрата - снизилась на 13,7%, кобальта - на 8,8%, титана - увеличилось на 4,1%, проволоки, прутков и профилей титановых - упало на 25,9%. ([Бизнес-Тасс/Металл Ук-раины, СНГ, мира](#))

### НОВОСТИ КОМПАНИЙ

#### ФРАНЦУЗСКАЯ КОМПАНИЯ SNECMA УВЕЛИЧИТ ЗАКАЗ В ОАО «ВСМПО-АВИСМА»

Французская двигателестроительная компания Snecma увеличит заказ в корпорации «ВСМПО-Ависма». В преддверии этого специалисты Snecma посетили предприятие «Ависма», входящее в состав «ВСМПО-Ависмы». Европейским экспертам показали на «Ависме» все этапы производства титановой губки в цехе №35, в том числе и во втором корпу-се. Данная продукция еще не сертифицирована французской компаний. До этого представители Snecma посещали «Ависму» чуть более года назад, выдав предприятию рекомендации по производству губчатого титана. Следует отме-тить, что в 2015 г. «ВСМПО-Ависма» начнет серийные поставки раскатных колец и штамповок для новых двигателей Silvercrest и Leap, спроектированных Snecma. Первый из них планируется устанавливать на бизнес-самолетах, второй заменит CFM-56, уже 30 лет поднимающий в небо региональные лайнеры Boeing 737 и A320. Их будет отличать мень-ший расход топлива и наличие датчиков, оперативно извещающих о любых отклонениях от нормы в работе техники. ([Уралинформбюро/Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **ОАО «КОЛЬСКАЯ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» МОДЕРНИЗИРУЕТ ПЛАВИЛЬНЫЙ ЦЕХ**

В плавильном цехе Кольской ГМК (дочернее предприятие ГМК «Норильский никель») установлена система удаленной аспирации газов от двух конвертеров. Проект, на реализацию которого уже потрачено 20 млн. руб., направлен на решение проблемы неорганизованных выбросов диоксида серы и улучшение условий труда работников цеха.

С этой целью перед дымовой трубой дополнительно установлен дымосос - специальное устройство для мощного улавливания газов от работающих агрегатов. Сами конвертеры оснащены специальными штормовыми укрытиями, которые не позволяют сернистому ангидриду рассеиваться по рабочей площадке. До настоящего времени аспирационные газы от этих конвертеров попадали в атмосферу цеха, образуя неорганизованные выбросы. Новая система газоудаления позволит снизить их более чем на 80%. Всего в плавильном цехе Кольской ГМК пять конвертеров. В настоящее время изготовлено аспирационное укрытие для еще одного агрегата. Его будут устанавливать в нынешнем году во время капитального ремонта конвертера. В планах компании оснастить подобными системами весь конвертерный пердел плавильного цеха в 2014 г. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **ОАО «РУССКОЕ ОЛОВО» К 2018 ГОДУ УТРОИТ ДОБЫЧУ ОЛОВА В КОНЦЕНТРАТЕ**

"Русское олово" планирует увеличить втрое добычу олова в Хабаровском крае в концентрате к 2018 г., сообщила пресс-служба правительства региона. "Перспективы развития оловодобычи в крае связаны с возобновлением разработки Перевального и Фестивального месторождений. Также планируется строительство Правоурмийского ГОКа мощностью 400 тыс. т переработки руды в год. После реализации этих проектов добыча олова в 2018 г. достигнет 1 тыс. т (концентрата) в год", - приводит пресс-служба слова председателя совета директоров ОАО "Русское олово" Сергея Рыжова. Соответствующее заявление было сделано на совещании по развитию отрасли, которое проводил губернатор Вячеслав Шпорт в ходе рабочей поездки в Солнечный район Хабаровского края.

ОАО "Русское олово" образовано в 2011 г. московской инвестгруппой ЗАО "Русские фонды" для координации развития проектов, деятельности принадлежащих группе двух оловодобывающих компаний. ОАО "Оловянная рудная компания" ведет добычу в Солнечном районе, ООО "Правоурмийское" - в Верхнебуреинском. Это единственные на сегодня в РФ разработки оловорудных месторождений. Полученный концентрат отправляется на переработку в ОАО "Новосибирский оловянный комбинат" - единственное в РФ профильное производство.

Пресс-служба отмечает, что с 2009 г. в развитие проектов инвесторы вложили около 1 млрд. руб. В 2011 г. было добыто 182 т, в 2012 г. уже 280,5 т (на 12,2% больше годового плана) олова в концентрате. Помимо этого добыто 134,5 т меди в концентрате, отмечается в пресс-релизе. ИГ "Русские фонды" в 2009 г. приобрела имущество Солнечного ГОКа (Хабаровский край). Имущество этого предприятия было передано в ОАО "Оловянная рудная компания" и ООО "Правоурмийское". В настоящее время деятельность и ООО "Правоурмийское", и ОАО "Оловянная рудная компания" убыточна. (Интерфакс/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **КОМПАНИЯ «СУАЛ-ПМ» В 2012 ГОДУ РЕЗКО НАРАСТИЛА ПРОИЗВОДСТВО АЛЮМИНИЕВЫХ ПАСТ**

Предприятие «СУАЛ-ПМ» (Шелехов, Иркутская обл.), входящее в состав «Русала» в 2012 г. в несколько раз увеличило выпуск алюминиевых паст. По сравнению с началом прошлого года, ежемесячный выпуск этой продукции постепенно вырос с 10 до 60 т в месяц. Всего в 2012 г. произведено 212 т алюминиевых паст, для сравнения, в 2011 г. - 87 т. Увеличена и номенклатура паст - с трех до девяти наименований. Добиться таких результатов предприятие смогло, значительно расширив число потребителей своей продукции, выйдя на новые рынки сбыта. Это, в свою очередь, стало возможным благодаря улучшению технологических процессов и успешному развитию производственной системы на «СУАЛ-ПМ».

На предприятии нашли оптимальную рецептуру газообразователей, что дало возможность, плавно меняя компонентный состав, производить алюминиевые пасты с учетом особенностей технологии конкретных потребителей. Развитие производственной системы позволило вдвое сократить производственный цикл - с 31 до 16 ч. Некоторые операции были отменены, другие процессы объединены и производятся теперь на одном оборудовании. Внедрено около 20 предложений по улучшению технологии производства (кайzenов). Основными потребителями алюминиевых паст, производимых на шелеховском предприятии, являются заводы по производству автоклавного (ячеистого) газобетона. Алюминиевые пасты пожаро- и взрывобезопасны в применении, отвечают современным санитарно-гигиеническим нормам. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **МИРОВОЙ РЫНОК**

### **СТАТИСТИКА**

#### **В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА НАБЛЮДАЛСЯ ИЗБЫТОК ОЛОВА, НИКЕЛЯ, АЛЮМИНИЯ И ЦИНКА**

Согласно данным World Bureau of Metal Statistics (WBMS), избыток на рынке олова, не включая Китай, составил в январе 2000 т. По итогам всего 2012 г. мировой рынок олова характеризовался дефицитом на уровне 2300 т. В январе производство рафинированного олова составило 30,1 тыс. т, потребление - 28,100 тыс. т.

Избыток на рынке никеля, не включая Китай, составил в январе 7800 т по сравнению с излишками металла на уровне 137 тыс. т по итогам всего 2012 г. В январе никелевые заводы произвели 167,8 тыс. т никеля, потребление металла составило 160 тыс. т.

Избыток алюминия составил на рынке (за исключением Китая) в январе 214,6 тыс. т по сравнению с избытком металла на уровне 450,8 тыс. т по итогам всего 2012 г. Выплавка первичного алюминия в мире составила в январе 3,964 млн. т, потребление - 3,750 млн. т.

Мировой рынок рафинированного цинка характеризовался в январе избытком на уровне 40 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные International Lead and Zinc Study Group, сообщает Metal Bulletin. В январе 2012 г. излишки цинка составили 58 тыс. т. Избыток рафинированного свинца на рынке составил в январе 3 тыс. т по сравнению с излишками металла на уровне 22 тыс. т в январе 2012 г. Производство свинца в мире было в январе на уровне 858 тыс. т. Потребление металла составило 855 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА НАБЛЮДАЛСЯ ДЕФИЦИТ СВИНЦА И МЕДИ

В январе на мировом рынке, за исключением КНР, наблюдался дефицит свинца в 42,7 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные World Bureau of Metal Statistics. Согласно подсчетам специалистов, объемы производства рафинированного металла в заданный период достигли 919,6 тыс. т, а потребления - 962,3 тыс. т.

В январе на мировом рынке, не включая КНР, наблюдался дефицит меди в 559,3 тыс. т. Согласно подсчетам специалистов объемы производства рафинированного металла в заданный период достигли 1,079 млн. т, а потребления - 1,639 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ПРОИЗВОДСТВО АЛЮМИНИЯ В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛО

Мировое производство алюминия в январе-феврале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличилось на 4,1%. Об этом свидетельствуют данные International Aluminium Institute. В частности, выпуск крылатого металла на мировом рынке в отчетный период достиг 7,601 млн. т. Кроме этого, данные организации свидетельствуют о том, что среднесуточное производство алюминия в мире в феврале этого года по сравнению с январем повысилось на 4,1% и составило 131,6 тыс. т. Ранее аналитики Masquarie предположили, что мировое производство первичного алюминия в ближайшие годы должно будет вырасти на фоне роста плавильных мощностей в КНР, на Ближнем Востоке и в Индии. "Излишки запасов металла у производителей лишь возрастут, хотя они уже достигли рекордных уровней как в абсолютном выражении, так и в отношении к состоянию рынка", - сказали эксперты банка. Кроме этого, специалисты призвали не слишком доверять статистике производства первичного металла в январе, которое практически не изменилось в плане объема. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ПРОГНОЗ

#### ВЫПУСК НИКЕЛЯ В 2013 ГОДУ УВЕЛИЧИТСЯ

Объемы производства никеля на мировом рынке в 2013 г. по сравнению с 2012 г. увеличатся на 5,7%. Такое мнение высказали в International Nickel Study Group, сообщает Reuters. По оценкам организации, выпуск продукции достигнет в нынешнем году 1,849 млн. т. В свою очередь, мировое потребление никеля поднимется в текущем году на 5,6% до 1,7552 млн. т. В результате этого на рынке образуется избыток продукции в 93,8 тыс. т, что на 7% выше по сравнению с прошлым годом.

Недавно аналитики Masquarie заявили, что несмотря на ужасное состояние фундаментальных факторов, цены на никель держатся благодаря растущей популярности финансовых сделок, которые ограничивают объемы металла на рынке. "Мы полагаем, что ситуация биржевого контанго и высокая стоимость никеля по отношению к другим видам сырья делает металл финансово привлекательным, так как его можно использовать в качестве гарантийного обеспечения по арбитражным сделкам в Китае", - отметили эксперты. Они также добавили: "Никелю грозит повторить модель цинка и алюминия, цены которых застряли на длительный период в узком торговом диапазоне ниже уровня предельных издержек производства". (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### BNP PARIBAS ОБЕЩАЕТ В 2013 ГОДУ РОСТ ЦЕН НА ЦИНК

Цены на цинк увеличатся по итогам 2013 г., но не вырвутся вперед относительно других цветных металлов до его окончания. Такое мнение высказали аналитики BNP Paribas, сообщает Metal Bulletin. "Спрос на металл должен вырасти в текущем году на 5-6%, однако даже если произойдет ряд закрытий крупных рудников, этого будет недостаточно для того, чтобы нейтрализовать избыток запасов", - сказал аналитик по металлам банка Стивен Бриггс.

Он также добавил: "Учитывая текущее слабое состояние фундаментальных факторов и вероятные трудности с их улучшением в перспективе, мы не ожидаем, что цинк "придет в себя" и выйдет на уровень выше \$2500/т до конца 2013г.". (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### В 2013 ГОДУ ДОБЫЧА МЕДИ ВЫРАСТЕТ

В 2013 г. стоит ожидать роста добычи меди на мировом рынке. Такое мнение высказали аналитики Credit Suisse Group, сообщает Bloomberg. Согласно их подсчетам мировая добыча меди в нынешнем году повысится на 1,9 млн. т. По оценкам International Copper Study Group, мировой выпуск красного металла в нынешнем году вырастет на 6% по сравнению с уровнем 1,5% по итогам минувшего года. Ранее исполнительный директор Center for Copper & Mining Studies Хуан Карлос Гваджардо предположил, что мировое производство рафинированной меди в 2013 г. по сравнению с 2012 г. может увеличиться на 3%. Также он считает, что потребление красного металла вырастет немного меньше. Кроме этого, эксперт полагает, что спрос на медь в Китае в нынешнем году повысится на 5-6%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **БЕЛЬГИЯ**

#### ALERIS INTERNATIONAL INC. ПУСТИЛА НОВЫЙ АЛЮМИНИЕВЫЙ ЗАВОД

Алюминиевая компания Aleris International, Inc., основная штаб-квартира которой расположена в Кливленде в американском штате Огайо, осуществила крупнейшую экспансию в Западную Европу, открыв завод по производству алюминиевого проката стоимостью \$70 млн. в бельгийском городе Дюффель. Новый завод, трудоустроивший около 1000 человек, будет выпускать широкие алюминиевые листы для автомобильного сектора, что позволит изготавливать крупные элементы кузовов автомобилей цельными.

Aleris International начала строительство вышеназванного завода в 2011 г., когда перспективы европейского автомобильного рынка были гораздо радужнее, чем сейчас. Ford и General Motors в прошлом году вместе понесли в Европе убытки в \$4 млрд. вследствие разразившегося долгового кризиса в этом регионе мира. Тем не менее, продажи автомобилей заметно выросли в Северной и Южной Америке, а также Азии, тогда как, по прогнозам аналитиков, европейские автомобильные продажи и производство продолжат падать в этом году и в последующие годы. По мнению компании, она выиграет за счет того, что все больше автопроизводителей будет переходить на использование алюминия вместо стали. (Центральный металлургический портал РФ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## БРАЗИЛИЯ

### СТАТИСТИКА

#### В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ НИКЕЛЯ СОКРАТИЛСЯ

Бразилия в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократила экспорт никеля на 16,6%. Об этом свидетельствуют данные Brazilian Institute of Non-ferrous Metals, сообщает Yieh.Corp. В частности, зарубежные поставки бразильского никеля в отчетный период составили 2,971 тыс. т. По сравнению с январем этот показатель уменьшился на 38,2%. В целом по итогам января-февраля по сравнению с аналогичным периодом прошлого года Бразилия повысила экспорт никеля на 7,6% до 7,777 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### ЭКСПОРТ МЕДНОГО ПРОВОДА В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛСЯ

Как сообщает Metal Bulletin, экспорт бразильского провода из рафинированной меди резко снизился в феврале вследствие уменьшения поставок материала в Коста-Рику и Аргентину. Из страны было вывезено 1446 т медного провода - на 53,8% меньше, чем в феврале прошлого года. В январе Бразилия экспортировала 2925 т провода. За январь-февраль экспорт провода составил 4371 т - на 49,1% меньше, чем в таком же периоде прошлого года. Выручка от экспорта медного провода составила \$12,22 млн. против \$26,26 млн. в феврале 2012 г. Провод с сечением меньше 6 мм составил в общем объеме экспорта 896 т, тогда как доля других видов провода составила 549 млн. Больше всего бразильского медного провода было закуплено в Аргентине - 811 т, которая в феврале 2012 г. приобрела 1637 т провода. В Коста-Рику была импортирована в феврале 301 т провода по сравнению с 711 т в таком же месяце прошлого года. Дополнительные объемы медного лома и отходов были отгружены в феврале в Китай (535 т), Индию (86 т) и Чили (73 т). (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ЯПОНИЯ

### СТАТИСТИКА

#### В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО КАТАНОЙ МЕДИ СОКРАТИЛОСЬ

Япония в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократила объемы производства катаной меди на 4,8%. Об этом свидетельствуют данные Japan Copper and Brass Association, сообщает Reuters. В частности, выпуск продукции в стране в указанный период составил 60,949 тыс. т. Однако по сравнению с предыдущим месяцем производство в Японии выросло на 1,5%. Объемы производства катаной меди в Японии в декабре 2012 г. по сравнению с декабрем 2011 г. сократились на 5,5%. Выпуск продукции в стране за последний месяц прошлого года составил 57,523 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем производство уменьшилось на 6,9%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

## ПРИВАТИЗАЦИЯ

## УКРАИНА

#### 16% АКЦИЙ ПАО «ШАХТА ИМ. ЗАСЯДЬКО» ПРИВАТИЗИРУЮТ В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА

Фонд госимущества Украины в сентябре планирует выставить на приватизацию 16,036% акций ПАО "Шахта им. Засядько". Согласно приказу ФГИ №312 от 15 марта, которым утвержден ежемесячный план-график выставления на продажу объектов групп "В" и "Г", акции шахты будут выставлены на продажу на фондовой бирже. Кроме того, в апреле ФГИ планирует выставить на фондовую биржу 6,873% акций ПАО "Днепродзержинская ТЭЦ", а в июне на аукционном конкурсе продать еще 93,055% акций этой ТЭЦ.

Ранее ФГИ планировал выставить на продажу 16,04% акций ПАО "Шахта им. Засядько" в декабре 2012 г. Шахта им. Засядько является одним из крупнейших в Украине производителей коксующегося угля, оборудована мощной когенерационной станцией. Учредителями ПАО являются государство в лице ФГИ (владеет 16,04% акций) и организация арендаторов шахты. В 2012 г. "Шахта им. Засядько" сократила добычу рядового угля по сравнению с 2011 г. на 21,5% до 1,594 млн. т. В сентябре 2011 г. Государственная комиссия по ценным бумагам и фондовому рынку зарегистрировала выпуск акций ПАО общим объемом эмиссии 1971,259 млн. грн., номинал акции - 1 грн. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### ФОНД ГОСУДАРСТВЕННОГО ИМУЩЕСТВА (ФГИ) ПОПЫТАЕТСЯ ПРОДАТЬ

#### 60,9% АКЦИЙ ОАО «МАКЕЕВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (ММК)

Фонд госимущества Украины намерен в очередной раз попытаться продать на конкурсе 60,857% акций ОАО "Макеевский металлургический комбинат", на базе мощностей которого в настоящее время действует ЗАО "Макеевский металлургический завод" (ММЗ), входящее в группу "Метинвест". Как сообщается в помесечном плане-графике публикаций информационных сообщений о продаже в 2013 г. пакетов акций объектов групп "В" и "Г", продажа 60,857% акций ММК будет осуществляться на конкурсе с открытым предложением цены по принципу аукциона.

Кроме того, из перечня предприятий горно-металлургического комплекса ФГИ также выставит на продажу в мае миноритарный пакет 0,326% акций ЧАО "Комсомольское рудоуправление" (Комсомольское РУ, Донецкая обл.), входящего в группу "Метинвест". ФГИ 29 августа 2007 г. объявлял о начале подготовки к проведению конкурса по продаже 60,86% акций ММК, однако тогда выставить этот пакет на конкурс было невозможно из-за судебных решений в деле о банкротстве предприятия.

В конце 2009 г. ФГИ все же выставил на продажу на конкурсе 60,857% акций ОАО "Макеевский меткомбинат" за 481,8 млн. грн., однако безрезультатно. В июле 2011 г. фонд вновь выставил на продажу этот пакет акций ММК по начальной цене продажи 215,533 млн. грн., но опять не продал его. В ноябре 2011 г. ФГИ еще раз выставил на продажу данный пакет акций, снизив начальную цену продажи на 30% до 150,88 млн. грн., но покупателя не нашлось. ММК завершил 2012 г. с чистым убытком 64,348 млн. грн., в то время как по итогам 2011 г. была чистая прибыль 17,654 млн. грн. Его непогашенный убыток по состоянию на конец 2012 г. составил 3382,515 млн. грн. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))