

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ

**Деловой  
Мир**

журналистское агентство

# Металл Украины

ЖУРНАЛ ВЫХОДИТ ДВА РАЗА В МЕСЯЦ С 1997 ГОДА

**ugmk.info**  
бизнес-портал

№7 (546) 1 - 15 апреля 2013 г.



бизнес-портал  
реального  
сектора  
экономики



<http://ugmk.info>

# ХІІ МЕЖДУНАРОДНЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ФОРУМ – 2013

МЕЖДУНАРОДНЫЕ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЕ ВЫСТАВКИ И КОНФЕРЕНЦИИ



**МЕТАЛЛО-  
ОБРАБОТКА**  
МЕТАЛЛООБРАБАТЫВАЮЩИЕ  
ТЕХНОЛОГИИ, ОБОРУДОВАНИЕ



**УКРПЛАСТ  
ТТЕХ**  
ОБОРУДОВАНИЕ И ТЕХНОЛОГИИ  
ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА  
И ПЕРЕРАБОТКИ ПЛАСТМАСС



**ГИДРАВЛИКА  
ПНЕВМАТИКА**



**УКРПРОМ  
АВТОМАТИЗАЦИЯ**  
ПРОМЫШЛЕННАЯ АВТОМАТИЗАЦИЯ



**ОБРАЗЦЫ, СТАНДАРТЫ,  
ЭТАЛОНЫ, ПРИБОРЫ**  
КОНТРОЛЬНО-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ ПРИБОРЫ,  
ЛАБОРАТОРНОЕ И ИСПЫТАТЕЛЬНОЕ  
ОБОРУДОВАНИЕ, МЕТРОЛОГИЯ, СЕРТИФИКАЦИЯ



**БЕЗОПАСНОСТЬ  
ПРОИЗВОДСТВА**  
СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ, БЕЗОПАСНОСТЬ  
РАБОЧЕЙ ЗОНЫ



**УКРМАШ  
ТТЕХ**  
ПРОМЫШЛЕННЫЕ  
ТЕХНОЛОГИИ, ОБОРУДОВАНИЕ



**УКРВТОР  
ТТЕХ**  
КОМИССИОННАЯ ТЕХНИКА,  
ОБОРУДОВАНИЕ



**ПОДШИПНИКИ**



**УКРСВАРКА**  
ТЕХНОЛОГИИ, ОБОРУДОВАНИЕ  
И МАТЕРИАЛЫ

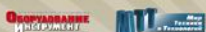


**ПОДЪЕМНО-ТРАНСПОРТНОЕ  
СКЛАДСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ**



**СУБКОНТРАКТЫ**  
РАЗМЕЩЕНИЕ ЗАКАЗОВ ПО КООПЕРАЦИИ

Генеральные  
информационные партнеры:



Технический партнер:



**ОРГАНИЗАТОР**  
Международный выставочный центр  
ПРИ ПОДДЕРЖКЕ:

Государственного агентства Украины по управлению  
государственными корпоративными правами и имуществом  
Украинской Национальной Компании "Укрстанкоинструмент"

**19-22**  
**НОЯБРЯ 2013 г.**



+38 044 201-11-65, 201-11-56, 201-11-58  
e-mail: [lilia@iec-expo.com.ua](mailto:lilia@iec-expo.com.ua)  
[www.iec-expo.com.ua](http://www.iec-expo.com.ua)  
[www.tech-expo.com.ua](http://www.tech-expo.com.ua)

**МЕЖДУНАРОДНЫЙ  
ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР**  
Украина, Киев, Броварской пр-т, 15  
М "Левобережная"

## КАК ОПУБЛИКОВАТЬ РЕКЛАМУ В ЖУРНАЛЕ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ»

### ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ОБЛОЖКЕ

Стоимость <b>ОДНОГО</b> объявления, грн. НДС не облагается				
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	I страница обложки	II страница обложки	III страница обложки	IV страница обложки
297x210 – 1 стр.	20 грн./ кв. см	4500	4200	4800
145x210 – 1/2 стр.	4000	3500	3200	3800

### ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ВРЕЗЕ (35-38 стр. журнала)

260x180 (4 страницы формата А-4)	9990
260x180 (2 стр. формата А-4 – 35-я и 36-я или 37-я и 38-я стр.)	5000
Объявления размером 1/2, 1/4 и 1/8 на 35-й и 38-й стр.	минус 10% стоимости рекламы на разво- роте

### ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА РАЗВОРОТЕ (36-37 стр. журнала)

260x180 (2 стр. формата А-4 – 35-я и 36-я – разворот)	7500
260x180 (1 стр. формата А-4)	3000
260x90 или 130x180 - 1/2 стр.	2000
130x90 или 65x180 - 1/4 стр.	1250
65x90 - 1/8 стр.	750

### ЧЕРНО-БЕЛУЮ НА ВНУТРЕННИХ СТРАНИЦАХ

Стоимость <b>ОДНОГО</b> объявления в <b>ОДНОМ</b> номере (НДС не облагается)		
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	в 1 номере	в 6 номерах
260x180 – 1 стр.	2000	1500
130x180 – 1/2 стр.	1000	750
130x90 – 1/4 стр.	500	370
	в 12 номерах	в 22 номерах
260x180 – 1 стр.	1000	800
130x180 – 1/2 стр.	500	400
130x90 – 1/4 стр.	250	200

Стоимость изготовления оригинал-макета рекламы – 10% стоимости рекламной площади.

Стоимость PR рекламы – ½ стоимости рекламной площади. (PR реклама может быть только черно-белой).

### СКИДКИ РЕКЛАМНЫМ АГЕНТСТВАМ И ВЫСТАВКОМАМ – ОТ 20%

Предоплата производится в долларах США или евро, российских рублях по официальному курсу ЦБР или в украинских гривнях по официальному курсу Нацбанка Украины.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

Отправьте текст рекламного объявления по тел.-факсу: +38 056 3701434, 3701435 или e-mail: bw@business.dp.ua, указав его размер и количество публикаций. После поступления предоплаты Ваше объявление будет опубликовано в следующем номере журнала.

Текст рекламного объявления можно передать нам различными способами:

- просто как текст факсом или по e-mail - мы сами сделаем объявление и согласуем его с Вами;

- в виде графического файла \*.tif, 300 dpi, CMYK; Ваш логотип, если он должен присутствовать в объявлении, тоже надо прислать в виде такого же графического файла;

- само объявление можно прислать в виде графического файла.

**Ответственность за достоверность объявлений несет рекламодатель, который отвечает за содержание предоставленных данных, за соблюдение авторских прав и прав третьих лиц, за наличие ссылок на лицензии и указаний на сертификацию продукции и услуг в порядке, предусмотренном законодательством.**

**Предполагается, что рекламодатель имеет право и предварительно получил все необходимые для публикации разрешения. Передачей материалов рекламодатель также свидетельствует о передаче журналу права на изготовление, тиражирование и распространение рекламы.**

**Материалы, отмеченные знаком ®, публикуются на правах рекламы.**

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ  
**Деловой  
Мир**  
журналистское агентство

**Металл  
Украины**

- ▼ ЖУРНАЛ ИЗДАЕТСЯ С 1997 г.
- ▼ ЭЛЕКТРОННАЯ И ПЕЧАТНАЯ ВЕРСИИ
- ▼ <http://www.business.dp.ua/index.htm>
- ▼ ВЫХОДИТ 24 РАЗА В ГОДУ
- ▼ 1 - 15 АПРЕЛЯ 2013 г.

# №7 (546)

Подписной индекс

21879 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

### ОГЛАВЛЕНИЕ НОМЕРА

Горно-металлургический комплекс	5
Регионы	7
Драгоценные металлы	9
Литье	14
Лом	14
Метизы	16
Огнеупоры	17
Прокат, сталь, чугун	18
Руда	46
Трубы	54
Уголь, кокс	57
Уран	61
Ферросплавы	62
Цветные металлы	64
Фондовый рынок	69

### УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ ЖУРНАЛА «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ»

- ЮЖНО-УКРАИНСКОЕ ЖУРНАЛИСТСКОЕ  
АГЕНТСТВО «ДЕЛОВОЙ МИР»

Свидетельство о госрегистрации  
№4313 серия КВ от 16.06.2000 г.

▼ Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина

▼ Тел.факс: +38 056 3701434, 3701435

▼ E-mail: bw@business.dp.ua

▼ <http://www.business.dp.ua/>

Главный редактор Тамара Мальцева

Выпускающий редактор Елена Суздалева

Последующие перепечатка и распространение материалов журнала «Металл Украины» возможны только с разрешения редакции

Тиражирование печатного варианта журнала выполнено с оригинал-макетов редакции на оборудовании ООО «Акцент ПП» (Запорожское шоссе, 40/194, Днепропетровск, Украина, тел.факс: +38 056 7946105)

# КАК ПОДПИСАТЬСЯ НА ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ «МЕТАЛЛА УКРАИНЫ»

Подписной индекс

21879 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

НОВОСТИ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ (1 РАЗ В ДЕНЬ)	
СТОИМОСТЬ, грн. (НДС не облагается)	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	300 грн.
ЖУРНАЛ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ» (2 РАЗА В МЕСЯЦ)	
	ПЕЧАТНЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	200 грн.
* - при подписке в редакции дополнительно 30 грн. за доставку 1 экз. в страны ближнего зарубежья, 50 грн. - в страны дальнего зарубежья.	
	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	150 грн.

Подписка для иностранных граждан организована в редакции.

Подписчик ежедневных новостей может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в любом формате (\*.doc, \*.pdf или \*.html).

Подписчик печатного варианта журнала «Металл Украины» может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в в любом формате (\*.doc, \*.pdf или \*.html).

## РЕДАКЦИОННЫЙ ПОДПИСНОЙ ЛИСТ

Организация: Контактное лицо: Почтовый адрес: Тел.: Факс: E-mail: http://	Просим подписать на <b>Новости горно-металлургических предприятий</b> - электронный вариант (файл *.doc) с " __ " _____ 2013 г. на ____ мес.
Журнал «Металл Украины» - печатный вариант	с "1 " _____ 2013 г. на ____ мес.
- электронный вариант в виде файла *.doc, *.pdf, *.html	с " 1 " _____ 2013 г. на ____ мес.

## В АВГУСТЕ ЖУРНАЛ И НОВОСТИ НЕ ВЫХОДЯТ

Подписной лист надо заполнить и отправить:

▼ по факсу: +38 056 3701434, 3701435

▼ по e-mail: [bw@business.dp.ua](mailto:bw@business.dp.ua)

▼ <http://www.business.dp.ua/>

▼ почтой: а/я 3749, Днепропетровск, 49064, Украина.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

## ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ» С КУРЬЕРСКОЙ ДОСТАВКОЙ В УКРАИНЕ

Алчевск	KSS (06442) 22244, 29294
Бердянск	KSS (06153) 37725
Винница	KSS (0432) 579324
Горловка	KSS (06242) 27055, 27073
Днепропетровск	1. KSS (0562) 335289 2. Меркурий (056) 7219393, 7219394 3. САММИТ (056) 3704423 4. Статус (056) 2385032
Донецк	1. KSS (062) 3450359, 905899 2. Меркурий (062) 3451592, 3451594 3. Идея (062) 3810932, 3042022 4. Статус (062) 3119483
Евпатория	KSS (06569) 35532
Житомир	KSS (0412) 412795
Запорожье	1. KSS (061) 2209338 2. Статус (061) 2702935
Ивано-Франковск	KSS (03422) 25787, 501510, (0342) 775959, -54, -56
Измаил	KSS (04841) 20335
Ильичевск	KSS (048) 7770355
Керчь	KSS (097) 9311937
Киев	1. KSS (044) 2706220 2. САММИТ (044) 5214050 3. Статус (044) 3917451 4. Блиц-информ (044) 2518161 5. Меркурий (044) 2488808, 2499888
Кировоград	KSS (0522) 301185
Комсомольск	KSS (067) 7767104
Кременчуг	1. KSS (05366) 56927 2. САММИТ (05366) 32188
Кривой Рог	KSS (0564) 400759
Луцк	KSS (03322) 55411
Львов	1. KSS (0322) 419165, 419166 2. САММИТ (0322) 743223
Мариуполь	KSS (0629) 412843
Мелитополь	KSS (0619) 426390, 426380
Мукачево	KSS (03131) 22133
Николаев	1. KSS (0512) 479227, 580099 2. САММИТ (0512) 561069
Одесса	1. KSS (0482) 7770355 2. Статус (048) 7342485
Павлоград	Меркурий (05632) 61428
Полтава	САММИТ (0532) 636840
Ровно	KSS (0362) 290832, 290837
Севастополь	KSS (0692) 549064
Симферополь	1. KSS (0652) 248579, 248974 2. САММИТ (0652) 516355
Сумы	1. KSS (0542) 219550 2. Диада (0542) 370355, 370656
Тернополь	KSS (0352) 235151, 430427
Ужгород	KSS (0312) 614235, 615127
Феодосия	KSS (06562) 72723
Харьков	1. KSS (057) 543937, 546265 2. САММИТ (0577) 142260 3. Статус (057) 7524138
Херсон	KSS (0552) 264232, 282169
Хмельницкий	KSS (03822) 32931, 795364
Черкассы	KSS (0472) 320847, (067) 7126999
Черновцы	KSS (0372) 584057
Ялта	1. KSS (0654) 324008 2. САММИТ (0654) 324135

## ON-LINE ПОДПИСКА В УКРАИНЕ

<http://www.business.dp.ua/rusmet/metpodp.htm>

## Подписка в других странах

ALBANIA	AUSTRALIA	GERMANY
AUSTRIA	AZERBAIDJAN	HOLLAND
BELARUS	BELGIQUE	HUNGARY
BRASIL	BULGARIA	INDIA
CANADA	CHINA	ITALY
CROATIA	CYPRUS	KOREA
CZECH REPUBLIC	DENMARK	LUXEMBOURG
ENGLAND	ESPAÑA	NEW ZEALAND
ESTONIA	FINLAND	POLSKA
FRANCE	ICELAND	SUISSE
GREECE	ISRAEL	SERBIJA
HONG KONG	JAPAN	SLOVENIJA
LATVIJA	MAKEDONIJA	VIETNAM
NORWAY	ROMANIA	SLOVAKIJA
USA	SWEDEN	YUGOSLAVIA

Координаты подписных агентств - на сайте «Металл Украины» (<http://www.business.dp.ua/index.html>) и в редакции журнала. Вы можете получить их по e-mail или факсу.

## УКРАИНА

**ЧАО «УКРАИНСКАЯ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» (УГМК)  
 ОБОЗНАЧИЛО НАИБОЛЕЕ ВОСТРЕБОВАННЫЕ ВИДЫ ПРОДУКЦИИ ЗА МАРТ 2013 ГОДА**

Маркетинговый центр АО "УГМК" (Украинская горно-металлургическая компания) - обозначил наиболее востребованные виды продукции в основных отраслях-потребителях сортового, листового проката и трубной продукции за март. Наиболее востребованными видами продукции рынка сортового проката в марте оставались арматура, занимающая 33%, уголок (28%) и швеллер (29%). В марте на их долю приходилось 30,8%, уголок (31,2%) и швеллер (28,3%) общего объема продаж сортового проката соответственно.

Наиболее востребованным на рынке листового проката в основных отраслях-потребителях является - толстый лист (от 6 мм). Эта продукция в структуре продаж листового проката УГМК занимает 94%. Наиболее востребованным, по отношению к февралю, остается тонкий лист (2-5,9 мм), на который приходится 4%. На холоднокатаный лист пришлось 1%. В прошлом месяце на данные продукты пришлось, 91,7%, 6,1% и 1,3% соответственно.

В марте по-прежнему наибольшим спросом в трубной продукции пользовались электросварные профильные трубы. В продажах трубной продукции УГМК на них приходится 60%. Также востребованными были трубы ВГП и электросварные трубы. На них пришлось 8% и 22% соответственно. В феврале структура продаж наиболее востребованной трубной продукции выглядела следующим образом: профильные сварные трубы занимали 54,1%. Также востребованными были трубы ВГП и электросварные трубы. На них пришлось 16,5% и 21% соответственно.

"Наша компания прогнозирует, что предприятия строительной отрасли увеличат закупку профильного сортамента в связи с улучшением погодных условий. - Отметил Виталий Ключник зам. генерального директора по коммерции АО "УГМК". - Также, мы прогнозируем повышение роста спроса среди предприятий машиностроительной и вагоностроительной отраслей. По итогам марта ми уже видим увеличение спроса среди предприятий трубной отрасли". Также, маркетинговый центр АО "УГМК" прогнозирует увеличение активности среди конечных потребителей трубной продукции и со стороны частного сектора. (АО "УГМК"/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**СТАТИСТИКА**
**ПРОИЗВОДСТВО МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА  
 (по данным Государственной службы статистики)**

	Февраль 2012 г.	В % к февралю 2011 г.
<b>Добывающая промышленность</b>		
Уголь готовый, всего, млн. т	5,0	101,5
Руды железные неагломерированные, млн. т	13,7	97,5
Концентраты железорудные неагломерированные, млн. т	5,3	100,7
Концентраты железорудные агломерированные, млн. т	5,2	104,8
<b>Обрабатывающая промышленность</b>		
Кокс и полукокс из угля каменного, кокс газовый, млн. т	1,4	92,2
Чугун, тыс. т	2261	104,0
Сталь без полуфабрикатов, полученных непрерывным литьем, тыс. т	1261	101,7
Полуфабрикаты, полученные непрерывным литьем, тыс. т	1397	110,6
Прокат готовый черных металлов, всего, тыс. т	1404	96,9
В том числе, прокат плоский горячекатаный из нелегированной и легированной стали, кроме нержавеющей и быстрорежущейся	509	109,2
Прокат плоский горячекатаный из стали легированной (кроме нержавеющей) шириной не менее 600 мм	104	47,1
Стержни и прутки другие (не в бухтах), уголки и профили фасонные и специальные горячекатаные из нелегированной и легированной стали, кроме изготовленных из нержавеющей и быстрорежущейся стали	217	198,5
Профили незамкнутые из стали нелегированной, горячекатаные горячекатаные или прессованные (экструдированные)	184	105,9
Трубы большого и маленького диаметров; профили пустотелые из металлов черных, тыс. т	149	68,8
Проволока из стали, тыс. т	28,6	124,6
Конструкции сборные строительные из чугуна или стали, тыс. т	2,2	94,7
Конструкции другие, части конструкций, плиты, панели и изделия аналогичные из черных металлов или алюминия, тыс. т	32,1	141,1

Примечание: 1. Здесь и в дальнейшем данные изъятые с целью обеспечения выполнения Закона Украины "О государственной статистике" в части конфиденциальности информации. 2. Здесь и в дальнейшем информация конфиденциальна согласно Закону Украины "О государственной статистике". (Українські новини/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЭКСПОРТ-ИМПОРТ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА, млн. \$**  
(по данным Государственной службы статистики)

	Экспорт		Импорт	
	январь 2013 г.	январь 2012 г.	январь 2013 г.	январь 2012 г.
<b>Всего</b>	<b>5126,3</b>	<b>5323,3</b>	<b>5110,5</b>	<b>5385,1</b>
Неблагородные металлы и изделия из них	1332,5	1714,9	291,3	336,7
- черные металлы	1152,4	1422,7	117,0	171,5
- изделия из черных металлов	136,4	247,1	70,6	66,2
- медь и изделия из нее	14,6	11,1	11,3	9,9
- никель и изделия из него	1,6	0,5	22,4	19,8
- алюминий и изделия из него	7,2	7,0	27,9	21,4
- свинец и изделия из него	1,5	1,6	1,9	4,7
- цинк и изделия из него	0,1	0,9	3,1	5,9
- олово и изделия из него	0,0	0,0	0,4	1,1
- другие цветные металлы	8,9	13,6	8,0	10,7
- инструмент, ножевые изделия	1,9	2,2	15,0	13,8
- другие изделия из неблагородных металлов	7,8	7,0	13,8	11,7

(Українськи новини/[Металл України, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ

### ООО «УК «МЕТАЛЛОИНВЕСТ» В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО ПРИБЫЛЬ

В 2012 г. «Металлоинвест» увеличил чистую прибыль по международным стандартам финансовой отчетности на 20,4% до \$1,724 млрд. по сравнению с предыдущим годом. Динамика чистой прибыли в течение года была обусловлена рядом факторов: признание прибыли в \$369 млн. от продажи Металлоинвесттранса, финансовый доход в \$195 млн. по дисконтным векселям, а также убыток в \$189 млн., связанный с изменением курсов валют по операционной деятельности, вследствие укрепления курса рубля к доллару", - говорится в сообщении. Выручка компании в 2012 г. сократилась на 17,4% и составила \$8,194 млрд., а EBITDA - на 34,1% до \$2,553 млн. Снижение данных показателей «Металлоинвест» объясняет падением цен на железную руду во второй половине 2012 г. Общий долг компании по состоянию на 31 декабря 2012 г. составлял \$6,471 млрд., показатель "общий долг/EBITDA" составил 2,53x по сравнению с 1,45x на конец 2011 г. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## СТАТИСТИКА

### В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ЧЕРНЫХ МЕТАЛЛОВ УВЕЛИЧИЛСЯ, СТАЛЬНЫХ ТРУБ - СНИЗИЛСЯ

Россия в январе-феврале увеличила импорт черных металлов на 2,4% до 778 тыс. т, стальных труб - снизила на 1% до 124 тыс. т по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Об этом сообщает Федеральная таможенная служба (ФТС России). В стоимостном выражении импорт черных металлов в январе-феврале снизился на 3,8% до \$720,3 млн., стальных труб - увеличился на 8,6% до \$236,3 млн. (Бизнес-Тасс/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ЧЕРНЫХ МЕТАЛЛОВ И ФЕРРОСПЛАВОВ СНИЗИЛСЯ

Российские предприятия в январе-феврале снизили экспорт черных металлов на 6,2% до 5,5 млн. т по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Об этом сообщает Федеральная таможенная служба (ФТС России). В стоимостном выражении экспорт черных металлов снизился на 14,1% до \$3,047 млрд. В том числе экспорт черных металлов в дальнее зарубежье упал на 9,7% до 4,677 млн. т на \$2,458 млрд., в СНГ - увеличился на 20,5% до 683,6 тыс. т на \$542,7 млн. Общий экспорт ферросплавов снизился на 6,2% до 144,1 тыс. т на \$282,4 млн., полуфабрикатов из углеродистой стали - на 2,1% до 2,245 млн. т на \$1,087 млрд., плоского проката из углеродистой стали - вырос на 1,9% до 1,173 млн. т на \$717,5 млн., чугуна - снизился на 34,5% до 280,3 тыс. т на \$106,1 млн. (Бизнес-Тасс/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## МИРОВОЙ РЫНОК

### ЗАВЕРШЕНИЕ СЛИЯНИЯ GLENCORE И XSTRATA ПЕРЕНЕСЛИ НА 2 МАЯ 2013 ГОДА

Крупнейший сырьевой трейдер мира Glencore International Plc в пятый раз перенес дату завершения сделки с англо-швейцарской Xstrata Plc объемом \$33 млрд., до сих пор не получив одобрения китайских регулирующих органов. Как сообщается в пресс-релизе Glencore, переговоры компании с китайским регулятором являются конструктивными и находятся на финальной стадии. Тем не менее, Glencore полагает, что не сможет получить финального одобрения сделки Китаем до намеченного компанией срока ее закрытия 16 апреля, в связи с чем дата завершения слияния по согласованию с Xstrata перенесена на 2 мая. Изначально две компании планировали закрыть сделку в декабре 2012 г., однако затем срок был перенесен на январь 2013 г. В январе они объявили о переносе срока на март из-за продолжающегося процесса получения одобрения сделки со стороны регулирующих органов ЮАР и Китая, в марте - на 16 апреля. Glencore и Xstrata договорились о слиянии в феврале 2012 г. В результате этой сделки будет создана четвертая по величине диверсифицированная горнодобывающая компания мира с рыночной капитализацией порядка \$80 млрд. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

**ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчик печатного варианта журнала «Металл Украины» может **БЕСПЛАТНО** получать его электронный вариант?**

## РОССИЯ

**В БАШКОРТОСТАНЕ В 2015 ГОДУ ПОСТРОЯТ ТРУБНЫЙ ЗАВОД**

В 2015 г. в Башкортостане начнет работу новый трубный завод. Предприятие с годовой мощностью 0,2 млн. т металлопродукции расположится в черте г. Янаул. Инвестиции в завод по производству выпуска стального замкнутого профиля и труб общего назначения - 2,53 млрд. руб. Инвестор - Башкирский трубный завод. Площадь завода составит 15 тыс. кв. м, длина производственного стана - 220 м. Реализация проекта предусматривает два этапа. До 2015 г. планируется строительство завода и его оснащение оборудованием южнокорейской компании DMK TEK Corporation. Пуск производства рассчитан на 2015-2018 гг. Срок окупаемости - 9 лет. Поставщик сырья для производства труб - ММК. Готовая металлопродукция, по планам, будет отгружаться в адрес российских покупателей. В апреле 2008 г. о намерении построить металлургический завод в Янауле заявляла Уральская горно-металлургическая компания. Специализация предприятия - производство арматурной проволоки и сортового проката. (Металлсервис/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**МЕТАЛЛУРГАМ НЕ ДАЮТ ЛЬГОТЫ ДЛЯ ПРОЕКТОВ НА ДАЛЬНЕМ ВОСТОКЕ И В ЗАБАЙКАЛЬЕ**

Металлургам не удается добиться льгот для проектов на Дальнем Востоке и в Забайкалье. В первую очередь они просят обнулить ставку НДС, но против этого возражает Минфин. Министерство настаивает на жестких временных рамках и сокращении сроков льгот до пяти лет с 2014 г. Металлурги утверждают, что в таком случае проекты будут нерентабельны, к тому же большая часть пустится только в 2017-2018 гг. Теперь участники предлагают рассмотреть вариант, при котором проекты освобождаются от НДС до выхода на определенную мощность. Минфин и Минприроды, которое поддерживает металлургов, должны согласовать позиции к концу июня.

Как стало известно "Ъ", Минфин занял жесткую позицию в рамках дискуссии об обнулении либо снижении ставки НДС по проектам разработки месторождений твердых полезных ископаемых на Дальнем Востоке и в Забайкалье. Об этом говорится в письме директора департамента промышленности и инфраструктуры правительства Алексея Уварова от 6 марта вице-премьеру Аркадию Дворковичу. Министерство посчитало нецелесообразным предоставление льгот на 25 лет, как этого добивалось НП "Русская сталь" (объединяет крупнейших металлургов), и предложило правительству рассмотреть вариант обнуления либо снижения ставки НДС только на пять лет с 2014 г. При этом чиновники негативно оценивают механизм в целом, отмечая, что даже при полном обнулении ставки на весь срок реализации проектов их рентабельность вырастет всего на 0,5-2%. Общей оценки возможных потерь бюджета от льгот ни одна из сторон не приводит. Но, например, только по двум проектам "Норникеля" в Забайкалье (компания также претендует на льготы) расчетный НДС на весь срок реализации превышает 28 млрд. руб.

"Русская сталь" впервые обратилась в правительство с идеей льгот по НДС осенью 2012 г., указывая, что подобные льготы есть у нефтяных и газовых компаний. Консорциум отстаивает интересы Evraz, "Северстали", НЛМК, "Мечел" и "Металлоинвеста", которые разрабатывают или планируют приступить к разработке Улуг-Хемского угольного бассейна (Тува), Усинского (Коми), Эльгинского (Якутия) и Удоканского месторождений (Забайкальский край).

Ответственный секретарь "Русской стали" Алексей Сентюрин уверяет, что вариант Минфина не позволит металлургам в полной мере воспользоваться льготой, так как цикл инвестирования в добывающие активы - один из самых длинных, тем более "в трудных российских условиях" только строительство инфраструктуры по ряду проектов потребует нескольких лет, а первая та полезных ископаемых будет добыта только в 2017-2018 гг. "Мы полагаем, что предложение Минфина в такой редакции не учитывает в достаточной мере масштаба требуемых инвестиций в развитие проектов на Дальнем Востоке и в Сибири, зачастую в условиях полного отсутствия инфраструктуры", - соглашаются в "Мечеле". Там говорят, что "в условиях высокой волатильности на мировых рынках и трудностей с привлечением капитала" значительная часть подобных проектов становится нерентабельной. В других компаниях черной металлургии "Ъ" сказали, что их позиция представлена "Русской сталью"; в АЛРОСА и "Норникеле" на вопросы не ответили.

"Русская сталь" "по итогам проведенной работы" с Минфином при участии СУЭК и "Русала" подготовила компромиссные предложения - документ за подписью президента "Русской стали", владельца НЛМК Владимира Лисина, был направлен в министерство 1 апреля. По словам Сентюрин, теперь металлурги и угольщики предлагают уменьшить срок применения льготы "до достижения накопленного объема добычи полезных ископаемых". "Таким образом, нулевой НДС по запланированным проектам различен и зависит от объема фактической добычи, тем самым учитывает выход на проектную мощность, что, по нашему мнению, является правильным", - говорят в "Русской стали". В письме главы Минприроды Сергея Донского, направленном в правительство 25 февраля, говорится, что компании "склоняются" к установлению налоговых каникул в течение первых трех-пяти лет эксплуатационной деятельности.

Донской заявил, что министерство выступает за обнуление ставок НДС при условии соблюдения компаниями лицензионных соглашений и эта позиция уже отражена в докладе президенту. Источники "Ъ" уточняют, что правительство поручило Минприроды и Минфину разработать законопроект по обнулению ставки НДС до 20 июня. Алексей Морозов из UBS согласен с подсчетами Минфина относительно незначительного эффекта на проекты от обнуления НДС. Но, добавляет аналитик, сейчас компании "не зарабатывают таких денег, как в докризисные времена", теряют рентабельность и поэтому более аккуратно подходят к экономике проектов, стараясь добиться комфортных для себя условий. (Коммерсантъ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**В КАЛУЖСКОЙ ОБЛАСТИ****МОЖЕТ БЫТЬ НАЛАЖЕНО ПРОИЗВОДСТВО ЖЕЛЕЗА ПРЯМОГО ВОССТАНОВЛЕНИЯ (DRI)**

Калужскую область не принято считать металлургическим регионом, единственным крупным предприятием здесь является сталелитейный завод «НЛМК-Калуга», пуск которого должен состояться в текущем году. Тем не менее, в ближайшие годы ситуация может сильно измениться. Дело в том, что еще в советское время геологами в ходе геофизической съемки на юге Калужской области были выявлены магнитные аномалии, характерные для залежей железных руд. Причем результаты исследований свидетельствуют о высоких содержаниях железа. Однако их разработке помешала большая глубина залегания. В настоящее время группа российских бизнесменов изучает перспективы освоения этих железорудных залежей. Планируется проведение новой серии геофизических исследований для выявления близкозалегающих к поверхности рудных тел и последующего бурения. Если геологоразведочные работы увенчаются успехом, то может быть налажено производство прямовосстановленного железа (Direct Reduce Iron, DRI) для поставок за границу и при наличии спроса - на российские металлургические комбинаты. (Минерал/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ВЛАСТИ ЗАБАЙКАЛЬСКОГО КРАЯ

### НЕ РАЗДЕЛЯЮТ ОПТИМИЗМ ОАО «НОРИЛЬСКИЙ НИКЕЛЬ» В ОСВОЕНИИ МЕСТОРОЖДЕНИЙ РЕГИОНА

Временно исполняющий обязанности губернатора Забайкальского края Константин Ильковский в ходе пресс-конференции 5 апреля заявил, что не разделяет оптимизма руководства "Норильского никеля" в освоение юго-восточных месторождений региона. "Мы встретились с руководителями промышленных корпораций, которые реализуют на нашей территории инвестпроекты, связанные с Удоканом и ГОКа, которыми занимается "Норильский никель". Их оптимизм очень большой, и ему может быть стоит позавидовать. Я все-таки по своему базовому образованию являюсь горным инженером и имею опыт работы в горнорудной промышленности, поэтому я бы не был столь оптимистичен. Считаю, что для реализации этих проектов нам предстоит очень и очень большие трудности", - сообщил Ильковский.

"Норильский никель" планирует к 2017 г. на Быстринском ГОКе ежегодно производить 65,8 тыс. т меди в концентрате, 2,1 млн. т железа в концентрате, 6,9 т золота в концентрате, 35,9 т серебра в концентрате, а также обрабатывать 10 млн. т руды. Строительство Быстринского и Бугдаинского ГОКов (отработка соседнего молибденового месторождения) реализуется в рамках государственно-частного партнерства. Партнером проекта выступает Инвестфонд РФ, софинансирующий строительство железной дороги к месторождениям. В настоящее время "Норникель" занимается строительством инфраструктуры и подъездных путей к месторождениям, ведутся проектные работы по Бугдаинскому ГОКу. Проектирование Быстринского ГОКа закончилось и в 2013 г. начнется строительство комбината. (Чита.Ру/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД СТОИМОСТЬЮ 6,6 МЛРД. РУБ. СОБИРАЮТСЯ ПОСТРОИТЬ В ИРКУТСКОЙ ОБЛАСТИ

Братский металлургический завод (БМЗ) производительностью 250 тыс. т готова построить Восточно-Сибирская металлургическая компания (ВСМК), заявили ее представители в ходе координационного совета по реализации инвестиционных проектов в Байкальском регионе. Стоимость проекта оценивается около 6,6 млрд. руб.

Строительство комбината черной металлургии на территории Иркутской области планировалось еще во времена СССР, в Восточной Сибири до сих пор нет ни одного предприятия такой специализации. При этом стоимость лома в иркутском регионе, по оценкам инициаторов проекта, примерно на 3 тыс. руб. ниже средней по стране. Поставку сырья на БМЗ будет осуществлять компания "Вторчермет", входящая в состав металлургического холдинга. "На конец апреля назначены общественные слушания по проекту, в мае планируем подавать на госэкспертизу, в июле получить разрешение на строительство и этим летом начать стройку", - сообщил представитель БМЗ.

Для строительства завода приобретена промышленная площадка в непосредственной близости от Братской ГЭС. Проект газификации завода прошел госэкспертизу. Технология предусматривает использование природного газа с Братского газоконденсатного месторождения. На территорию заведены два железнодорожных тупика, вблизи проходит федеральная автодорога. Завод предполагается возвести в течение двух лет. Выход на максимальную мощность - через 9 месяцев после пуска. Срок окупаемости проекта - 6 лет. Источник инвестиций не уточняется. (Бизнес-Тасс/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### В НАГОРНОМ КАРАБАХЕ ПРИСТУПАЮТ К РАЗРАБОТКЕ НОВЫХ МЕСТОРОЖДЕНИЙ

В Нагорном Карабахе приступают к разработке новых горнорудных приисков - медно-молибденового Кашенского месторождения в селе Цахкашен Мартакертского района. Здесь сооружается крупное горнодобывающее предприятие, которое, по оценкам специалистов, станет ведущим производственным предприятием на десятки лет. Общие запасы руды на месторождении оцениваются в несколько десятков миллионов тонн.

С целью изучения и эксплуатации медно-золотого рудника вблизи села Дрмбон Мартакертского района НКР в августе 2002 г. компанией "Валекс групп" (Vallex Group) была основана компания "Бейз Метлс". В течение 13 месяцев был построен и задействован Дрмбонский горно-обогатительный комбинат по добыче и переработке золота и меди, который на сегодня является наиболее успешным предприятием на территории НКР, крупнейшим производителем и налогоплательщиком. Ежегодно комбинат выдает промышленного концентрата на \$12-14 млн.

По расчетам руководства "Бейз Метлс", комбинат будет иметь стабильное производство и обеспечивать хорошие экономические результаты еще года три-четыре, и поэтому разработка в Цахкашенском (Кашенском) горнорудном комплексе обретает крайнюю важность. Соглашение об организации горнопромышленных работ в Кашенском месторождении было заключено в марте 2012 г. между карабахским правительством и той же компанией "Валекс групп", которая намерена инвестировать в налаживание производства примерно \$80 млн. В течение ближайших десяти лет планируется переработать порядка 17 млн. т руды.

Компания "Бейз Метлс" уже произвела экспериментальную добычу руды в указанном месторождении. Согласно предварительным данным, прииски в Цахкашене не столь богаты медью и золотом, как Дрмбонские прииски, но медно-молибденовые ресурсы позволяют наладить здесь более масштабное производство. Если Дрмбонский комбинат производит в год до 350 тыс. т руды, то Кашенский будет обрабатывать ежегодно порядка 1600 тыс. т руды. По данным "Бейз Метлс", в Кашенском месторождении более 41 млн. т запасов руды.

Следует отметить, что за последние годы объемы капитальных вложений в горнорудную отрасль значительно возросли - как из государственного бюджета, так и за счет частного сектора. На сегодня горнорудная отрасль является одной из быстро развивающихся отраслей экономики и обеспечивает свыше 30% промышленной продукции, более 11% поступлений в госбюджет. В 2012 г. на ее долю пришлось больше 70% объемов промышленного экспорта республики.

С эксплуатацией Кашенского месторождения в НКР связывают большие надежды, рассматривая его в качестве одного из важных стимулов социально-экономического развития страны и, в частности, решения актуальной проблемы занятости населения. Советник президента НКР, бывший министр геологии СССР, академик РАН, доктором геолого-минералогических наук Григорий Габриэлянц утверждает, что территория Нагорного Карабаха представляет большой интерес по строению своих недр. В Геологическом фонде Арцаха зарегистрированы 285 месторождений, пунктов добычи полезных ископаемых, из коих 83 - металлических, 197 - неметаллических, 5 - топливных. Реализуются 78 программ, 64 из которых касаются добычи, 14 исследований: 11 - металлических, 1 - неметаллических, 2 - топливных ресурсов. Помимо "Бейз Метлс" поисками полезных ископаемых и разработкой приисков в Карабахе намерены заняться такие компании, как "Голд стар", "Ист уэст глобал майнинг инк", "Гегамент плюс", "Энергия плюс" и др. (Kavkazoved.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**КЫРГЫЗСТАН****ЗОЛОТОДОБЫЧА НА КУМТОРЕ В 2013 ГОДУ ВЫРАСТЕТ**

Производство золота на Кумторе в 2013 г. составит около 18,7 т, что почти в два раза больше, чем произведено в 2012 г. 9,8 т. На сайте компании публикуются данные по основным показателям 2012 г. и прогнозам на 2013 г. По расчетам компании, объем производства золота на Кумторе в 2013 г. составит порядка 550-600 тыс. унций (17,1-18,7 т). В 2013 г. примерно 50% всего объема золота будет добыто в четвертом квартале. На геологоразведочные работы в 2013г. планируется направить \$13,5 млн.. В 2013 г. общие капитальные затраты, исключая капитализацию вскрышных работ должны составить \$95 млн., в том числе \$64 млн. - на модернизацию основных фондов. Инвестиции в развитие рудника в 2013 г. составят \$31 млн., включая расходы на перенос ряда объектов инфраструктуры в связи с продлением сроков эксплуатации рудника по плану KS-13. Расходы, связанные со вскрышными работами в центральном карьере, составят порядка \$212 млн. В 2012 г. по предварительным данным Национального статистического комитета КР доля Кумтора в ВВП страны составила 5,5%; в общем объеме промышленного производства -18,9%. В 2012 г. на руднике Кумтор произведено 315238 унций или 9,8 т золота. Объем реализованной продукции составил 314987 унций, что также составляет порядка 9,8 т золота. Общая выручка от реализации по итогам года составила \$533,6 млн. (КирТАГ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**VISOR HOLDING ПРЕДЪЯВИЛА ИСК НА \$400 МЛН.****ЗА ЭКСПРОПРИАЦИЮ ЛИЦЕНЗИИ НА МЕСТОРОЖДЕНИЕ ЗОЛОТА ДЖЕРУЙ**

Казахская компания Visor Holding предъявила киргизскому правительству \$400-миллионный иск, считая незаконным экспроприацию лицензии на разработку золоторудного месторождения Джеруй - второго по величине месторождения в Кыргызстане. Иск предъявлен в момент, когда беднейшая в Центральной Азии страна готовится выставить на конкурс лицензию на право разрабатывать Джеруй, чтобы дать сигнал осторожным иностранным инвесторам и привлечь их в постсоветскую республику, свергнувшую двух президентов начиная с 2005 г. Судебный иск, похоже, добавит головной боли киргизскому коалиционному правительству, которое втянуто в ожесточенный спор с канадским золотодобытчиком Centerra Gold, развернувшийся вокруг крупнейшего в стране месторождения золота Кумтор. ЗАО «Джеруйалтын», в котором Visor Holding владеет 60%, а 40% принадлежат киргизскому государственному ОАО «Кыргызалтын», лишилось лицензии в 2010 г. после того, как власти заявили, что компания нарушила условия и не смогла в срок пустить производство золота на Джеруе. Visor Holding - частная акционерная инвестиционная компания - сообщила, что 13 марта направила иск на \$400 млн. в Международный центр по урегулированию инвестиционных споров (ICSID) в Вашингтоне в связи с экспроприацией инвестиционной компании в разработку месторождения золота Джеруй в Таласской области на севере Кыргызстана. "Реальная сумма может быть выше. Окончательная оценка будет проведена в соответствующее время в русле арбитражного процесса, - говорится в письменном ответе компании на запрос Рейтер. - Правительство, наверное, сознает потенциальные риски и, чтобы смягчить их, объявило о намерении включить в условия тендера оговорки, которые обезопасят власти от потенциальных претензий".

Открытый советскими геологами Джеруй расположен в горах на высоте примерно 3000 м над уровнем моря, и с момента развала Советского Союза в 1991 г. здесь расстались с надеждами уже несколько инвесторов - разработка месторождения так и не была начата. Visor сообщила, что по таким же условиям, установленным властями, она вела переговоры и заплатила в 2008 г. за урегулирование спора Кыргызстана с британским горнодобытчиком Oxus Gold, чьи акции находятся в листинге Лондонской биржи и который был предыдущим держателем лицензии на разработку Джеруя. В столице Бишкеке, власти готовятся выставить Джеруй на тендер. В ответ на вопрос по поводу претензий Visor Holding глава Государственного агентства по геологии Ишимбай Чунуев сказал Рейтер: "Эти \$400 млн. - шантаж. Наши юристы будут работать, конкурс будет проведен. Есть это обращение (в арбитраж), но серьезные компании, которые собираются подавать документы (на конкурс) - они в курсе этого". Чунуев не раскрыл детали, но добавил, что инвесторов привлекают горно-геологические условия, запасы месторождения, а также уверенность правительства и то, "что местное население нас начало поддерживать". Премьер-министр Жанторо Сатыбалдиев, возглавивший правительство в прошлом сентябре с обещаниями сократить бедность в стране с основным мусульманским населением, сказал Рейтер недавно в интервью, что Джеруй содержит примерно 100 т золота. По текущей рыночной стоимости золота запасы Джеруя могут стоить около \$5,4 млрд. (Reuters/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ****НОВОСТИ КОМПАНИЙ****HIGHLAND GOLD MINING ЗАПЛАТИТ ЗА МЕСТОРОЖДЕНИЕ КЕКУРА \$212 МЛН.**

Добывающая золото в России британская Highland Gold Mining за \$212 млн. приобрела 100%-ную долю в ЗАО "Базовые металлы", которому принадлежит месторождение Кекура (Чукотка), говорится в сообщении компании. Highland Gold заплатит за данный актив денежными средствами, для чего компания привлекла у Газпромбанка кредит на \$250 млн. Дополнительные \$11 млн. будут выплачены подрядной организации во 2-й половине 2013 г. после успешного пуска опытного завода, работы над строительством которого сейчас завершаются. Сделка была одобрена Федеральной антимонопольной службой РФ. Месторождение Кекура расположено на Чукотке примерно в 120 км на юг от Билибино и в 250 км к востоку от разрабатываемого компанией золоторудного месторождения Клен. Ожидается, что ресурсы Кекуры по JORC по категории выявленные и предполагаемые (Indicated & Inferred) составляют около 2,89 млн. унций при среднем содержании золота 8,69 г/т. Мощность опытной фабрики на месторождении составит 150 тыс. т руды в год, пуск намечен на 2-ю половину 2013 г. Фабрика будет действовать до завершения строительства и пуска основного технологического оборудования. Промышленная добыча на Кекуре должна начаться в 2017 г. К этому времени, как ожидается, Кекура выйдет на ежегодное производство 180-220 тыс. унций золота при переработке 0,8-1 млн. т руды в год на протяжении минимум 10 лет. Проекты Highland Gold расположены в Хабаровском крае (Многовершинное, Белая Гора, Благодатное), Забайкалье (полиметаллическое Новоширокинское, Любавинское, Тасеевское), на Чукотке (Клен и окружающая его Верхне-Кричальская площадь), а также в Кыргызстане (Ункурташ). (Finmarket.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **ОАО «ВЫСОЧАЙШИЙ» ВЕДЕТ ПЕРЕГОВОРЫ О СЛИЯНИИ С РЯДОМ ЗАРУБЕЖНЫХ И РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ**

ОАО "Высочайший" ведет переговоры о слиянии с рядом зарубежных и российских компаний. Об этом сообщил в интервью "Ведомостям" председатель правления Ланта-банка и владелец 20,36% "Высочайшего" Сергей Докучаев. По его словам, "Высочайший" добывает 5,2 т (168 тыс. унций) золота в год и перешагнул капитализацию в \$1 млрд. Себе-стоимость "Высочайшего", с учетом добычи золота открытым способом, составляет сейчас в пределах \$800/унция.

"На рынке сейчас немного игроков. Последнюю сделку вы видели: покупка структурами Сулеймана Керимова и его соратниками "Полюс Золота". Есть еще пять-шесть игроков, которые представляют интерес для слияний. Мы видим ряд потенциальных игроков, с которыми мы бы могли произвести сделки по слиянию. Они известны на рынке. Берите первую десятку компаний", - отметил он. При этом Докучаев подчеркнул, что компания не ведет переговоров с "Полюс Золото" относительно возможного слияния. "Нет. И переговоров таких не ведем", - заявил он.

Также "Высочайший" планирует участвовать в конкурсах на новые месторождения. "Иркутская область, Читинская область, Красноярский край, Дальний Восток, Якутия остается интересным регионом. Если во всех этих регионах будут выставляться месторождения, которые мы видим как потенциально интересные, мы будем участвовать в конкурсах", - сообщил акционер "Высочайшего". Прогнозируя цены на золото, он отметил, что "в течение года-полтора цена на золото перевалит за \$2000/тр. унция". "Сегодня разница между объемом производства и объемом потребления составляет минус 1,5 т, чувствуется недостаток на рынке. В существующей экономической ситуации я не вижу причин для падения цен на золото. Назовите мне другие инструменты, в которые сегодня можно безрисково вкладываться. Я не назову. Недвижимость в кризис дешевеет, на рынке акций спад", - сказал Докучаев. (БизнесТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **ОАО «ПОЛИМЕТАЛЛ» В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО ЧИСТУЮ ПРИБЫЛЬ**

«Полиметалл», крупнейший российский производитель серебра и один из крупнейших в РФ золотодобытчиков, увеличил чистую прибыль на 39% в 2012 г. по сравнению с предыдущим годом, сообщила компания. Чистая прибыль компании по МСФО в прошлом году составила \$401 млн. против \$290 млн. годом ранее. Опрошенные Рейтер аналитики ждали чистую прибыль компании на уровне \$435 млн.

Выручка «Полиметалла», основными акционерами которого являются группа PPF чешского предпринимателя Петра Келлнера, бизнесмены Александр Несис и Александр Мамут, выросла на 40% до \$1,854 млрд., показатель прибыли до уплаты налогов, процентов, износа и амортизации (ЕБИТДА) вырос на 47% до \$918 млн., следует из сообщения компании. «Полиметалл» также сообщил, что может по итогам 2012 г. выплатить дивиденды в \$0,31 на акцию, тогда как годом ранее выплатил \$0,2 на акцию. В январе «Полиметалл» также выплатил спецдивиденды за 2012 г. в \$0,5 акцию. Компания может выплатить спецдивиденды и за 2013 г. ([Reuters/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **ОАО «ПОЛЮС ЗОЛОТО» ОТЛОЖИЛО ОСВОЕНИЕ НАТАЛКИНСКОГО МЕСТОРОЖДЕНИЯ ДО 2014 ГОДА**

Золотодобывающая компания Polyus Gold International отложила пуск Наталкинского месторождения золота - одного из крупнейших в мире - на лето 2014 г. При этом Polyus Gold рассматривает возможность начать добычу золота на "Наталке" зимой 2013-2014 гг., используя неполный производственный цикл и существующую пилотную фабрику, говорится в отчете компании за 2012 г. Месторождение с запасами около 40,8 млн. унций золота расположено в 400 км от Магдана.

Ранее ожидалось, что первая очередь предприятия на Наталкинском месторождении мощностью 10 млн. т руды будет пущена уже в декабре 2013 г. В конце января при публикации операционных результатов менеджмент компании подтвердил, что "Наталка" будет введена в строй к концу 2013 г., риск задержки оценивался как низкий. Перенос сроков на 2014 г. связан с более медленными темпами строительства зимой 2013 г. по сравнению с запланированным уровнем, объясняет компания. Дополнительных комментариев золотодобытчик не предоставил.

Рынок негативно отреагировал на эту новость. Акции Polyus Gold на Лондонской фондовой бирже подешевели на 2,5% даже на фоне позитивной отчетности за прошлый год. Компания нарастила чистую прибыль на 71% до рекордных \$981 млн., выручка Polyus Gold увеличилась на 19% до \$2,9 млрд., а показатель ЕБИТДА на 22% до \$1,4 млрд. По итогам прошлого года Polyus Gold нарастила добычу золота с учетом казахстанских активов на 12% до 1,68 млн. тр. унций (52,2 т). Прогноз производства на 2013 г. составляет 1,59-1,68 млн. унций (за вычетом казахских активов), общие капитальные расходы запланированы на уровне \$1,5-1,6 млрд. Ранее сроки ввода в строй месторождения уже переносились.

В начале 2011 г. у Росприроднадзора появились претензии к Руднику им. Матросова ("дочка" "Полюс золота"), который получил лицензию на освоение Наталкинского месторождения. Компанию обвиняли в нарушении лицензионного соглашения, но санкций не последовало, в сентябре прошлого года лицензионное соглашение было изменено: действие продлили до 2036 г., а срок ввода горнообогатительного комбината перенесли на декабрь. В этот раз санкций также последовать не должно, тем более если золотодобытчику удастся начать в декабре хотя бы минимальное производство на объекте, считают аналитики. В ходе строительства ГОКа на Наталкинском месторождении Polyus Gold пришлось пересматривать в сторону увеличения и объем инвестиций в свой самый затратный проект: с \$1,1 млрд. до \$1,3-1,35 млрд.

"После выхода проекта на полную мощность в 2014 г. он должен стать вторым по объему добычи месторождением после "Олимпиады" (месторождение золота в Красноярском крае, также принадлежит Polyus Gold) и поможет нарастить производство Polyus Gold после 2013 г. Объем добычи на "Наталке" мог достичь 550 тыс. унций, что составляет четверть всей добычи компании в 2014 г.", - прогнозирует Айрат Халиков из "Велес Капитала". Но из-за задержки пуска производство на руднике в следующем году будет на треть меньше планируемого, что, в свою очередь, скажется на денежных потоках компании, предупреждает Николай Сосновский из "ВТБ-Капитала".

По оценке менеджмента компании, другое принадлежащее ей месторождение - "Благодатное" - наиболее близко к "Наталке" по структуре руд. На "Благодатном" содержание золота составляет около 2 граммов на ту, а перерабатывается 6-6,4 млн. т в год. При этом на "Наталке" нет руд с трудноизвлекаемым золотом, переработка которых привела бы к росту удельной себестоимости добычи, говорят эксперты. "Но компания начнет новое строительство на "Благодатном" только после окончания строительства на "Наталке": менеджмент стремится не совмещать затратные проекты в один период. Поэтому задержка ввода "Наталки" приведет к задержке нового строительства на месторождении "Благодатное", - говорит Халиков. Сосновский не исключает и нового переноса сроков освоения самой "Наталки". ([Газета.Ru/Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **ЗОЛОТОДОБЫВАЮЩИЙ ХОЛДИНГ «ИСКРА» ОТКРЫЛ СЕЗОН-2013**

В середине марта компании золотодобывающего холдинга "Искра" (ООО "Искра", ООО "Искра плюс" и ООО "Индголд") начали новый промысловый сезон. К настоящему времени уже сформирован 2-й взводотряд, который готов приступить к работе. На вскрышные работы отремонтировано и выведено на полигоны: 12 единиц тяжелых бульдозеров, 6 единиц фронтальных погрузчиков, 15 единиц самосвалов. Компания активно ведет закупочную работу по обеспечению участков спецодеждой, продуктами питания, запчастями, горюче-смазочными материалами (ГСМ) и другими необходимыми товарами. Продолжаются работы по расширению собственных свинофермы и коровника для обеспечения работников холдинга свежими продуктами.

Активно работают офисы ООО "Искра", ООО "Искра плюс" и ООО "Индголд" по подбору персонала. Однако требования к вновь принимаемым на работу сотрудникам ужесточились: претенденты на ведущие рабочие специальности, такие как водители карьерных самосвалов, машинисты бульдозеров и фронтальных погрузчиков, должны иметь стаж работы не менее 5 лет. Также введены ограничения по возрасту - претенденты должны быть не старше 55 лет. "Эти нововведения необходимы, чтобы люди, приезжающие в Якутию на работу, могли полностью отработать промысловый сезон и привозили в семью заработанные нелегким трудом деньги, не теряя в оплате из-за отсутствия квалификации или слабого здоровья", - поясняет руководство компании.

Параллельно с ужесточением требований к потенциальным работникам руководство ООО "Искра", ООО "Искра плюс" и ООО "Индголд" приняло решение повысить уровень минимальной оплаты труда в своих компаниях. С 1 марта минимум зарплат в структурах холдинга "Искра" с учетом северных надбавок составляет 25 тыс. руб. в месяц, в то время как в среднем по Республике Саха (Якутия) - около 15 тыс. руб. Кроме того, были повышены зарплаты для квалифицированных специалистов, а к зарплатам сотрудников, работающих в холдинге второй год и более, введены повышающие коэффициенты.

Холдинг "Искра" был основан в 1997 г. В настоящее время в состав холдинга входят три компании - ООО "Искра", ООО "Искра плюс" и ООО "Инголд". Структуры холдинга располагают лицензиями на участки Бергеннях (действие лицензии до 2015 г.) и Мекчерге (действие лицензии до 2029 г.). За последние три года компании "Искры" добыли в Якутии более 1400 кг золота, в том числе в 2010 г. - 481 кг, в 2011 г. - 430 кг, в 2012 г. - 534 кг. В 2013 г. ООО "Искра", ООО "Искра плюс" и ООО "Инголд" планируют увеличить золотодобычу до 720 кг. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **ОАО «ЮЖУРАЛЗОЛОТО» ПУСКАЕТ ПЕРВЫЙ В СТРАНЕ ЗОЛОТОНОСНЫЙ АВТОКЛАВ**

Уникальная технология необходима, чтобы "выбить" молекулу драгоценного металла из объятий четырех молекул меди. Золотоносные породы Березняковского месторождения относятся к так называемым "упорным" рудам. Чтобы извлечь из них драгметалл, требуется огромное количество цианидов. Это дорого, к тому же увеличивает экологические риски. Выйти из тупика ОАО "Южуралзолото" решило с помощью новой технологии. На борту Березняковского карьера (Еткульский район, Челябинская обл.) возведено предприятие по автоклавному выщелачиванию золота. В 60-тонном баке руда будет подвергаться действию высокого давления в присутствии большого количества кислорода. Это позволит извлекать из каждой тонны породы до 4 г золота. Эксплуатацией предприятия займется ОАО "Еткульзолото" ("дочка" "Южуралзолото"). Ожидается, что автоклав начнет работать в промышленном режиме в середине апреля. Как сообщили в пресс-службе ОАО "Южуралзолото", инвестиции в создание нового производства составили \$150 млн. В ближайших планах - выйти на переработку 400 тыс. т руды в год. Местных запасов золотоносных пород предприятию хватит на десятки лет. (Zolotonews/Уралинформбюро/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **УЗБЕКИСТАН**

### **ОАО «АЛМАЛЫКСКИЙ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (АГМК) ПРОВОДИТ ТЕНДЕР НА ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ЗОЛОТОГО РУДНИКА**

АГМК объявил тендер на закупку оборудования для строительства рудника по добыче золота в Ташкентской области общей стартовой стоимостью \$22,6 млн., сообщил газете "Новый Век" представитель комбината. Тендер объявлен по одиннадцати лотам (горно-шахтное, электротехническое, компрессорное оборудование). Тендерные предложения принимаются до 2 мая, итоги конкурса планируется подвести в июне.

Проект общей стоимостью \$74 млн. предусматривает строительство подземного рудника на участке Самарчук на базе действующего месторождения Кызылалма. Мощность нового рудника - до 200 тыс. т руды в год. Срок реализации проекта - два года. Финансирование проекта осуществляется за счет собственных средств АГМК - \$35 млн., кредита Фонда реконструкции и развития Узбекистана - \$14,2 млн., кредитов узбекских банков - \$24,8 млн. (Regnum/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **МИРОВОЙ РЫНОК**

### **ПРОГНОЗ**

#### **АНАЛИТИКИ ОБЕЩАЮТ РОСТ ЦЕН НА ЗОЛОТО К КОНЦУ 2013 ГОДА**

Согласно прогнозу Thomson Reuters GFMS, цена на золото вырастет выше \$1800/унция к концу года, оставаясь чувствительной к американской кредитно-денежной политике. GFMS считает, что относительно вялый ответ производителей на твердые цены должен оказывать поддержку металлу и в этом году, как сделал это в 2012 г.

Производство, возможно, достигло рекордного уровня в 2861 т в 2012 г., но темпы роста упали по сравнению с предыдущими годами как следствие более медленного, чем ожидалось, развития нескольких значимых проектов, а также влияния забастовок в Южной Африке. Общее предложение (с учетом лома) снизилось. Несмотря на некоторое снижение как инвестиционного, так и "реального" спроса со стороны ювелирной отрасли, ситуация будет достаточно благоприятной для сохранения высоких котировок цен. (Sogra/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЦЕНЫ****РОССИЯ И ЮАР ДОГОВОРИЛИСЬ КОНТРОЛИРОВАТЬ ЭКСПОРТНЫЕ ЦЕНЫ НА ПЛАТИНУ**

Крупнейшие производители платины и палладия - Россия и ЮАР - создают торговый альянс по примеру ОПЕК в отношении добычи металлов платиновой группы. В дальнейшем к нему могут присоединиться и другие крупные производители - США, Зимбабве и Канада. Но контролировать рыночные цены и объем предложения производителям двух стран будет непросто, скептически эксперты.

Россия и ЮАР договорились о сотрудничестве в отношении добычи металлов платиновой группы. Подписание документа состоялось на встрече саммита БРИКС в Дурбане (ЮАР) министром природных ресурсов Сергеем Донским и министром шахт ЮАР Сусан Шабангу, сообщило российское министерство. "Наша цель - создать торговый блок наподобие ОПЕК, чтобы координировать наши действия и контролировать экспортные цены на металлы платиновой группы" - сообщил Донской, которого цитирует Bloomberg. "Цена на платину зависит от структуры рынка, а мы сформируем структуру рынка", - заявил российский министр.

Металлы платиновой группы по причине их редкости и уникальных химических свойств являются как уникальным сырьевым товаром, так и финансовым активом, по своим качествам близким к золоту, говорится в сообщении на сайте министерства. "Сотрудничество России и ЮАР будет содействовать росту рынка, снижению неопределенности и ценовой волатильности на рынке металлов платиновой группы", - цитирует ведомство Донского.

По словам Шабангу, соглашение должно бороться с избытком предложения на рынке платины через налоговые механизмы, а также с помощью финансовых стимулов. "Мы не хотим создать картель, но хотим влиять на рынки", - подчеркнул африканский министр.

Донской уточнил, что на данный момент сформирована только рамочная структура альянса. По его словам, в него могут в дальнейшем войти и другие государства. В число крупных производителей металлов платиновой группы входят США, Зимбабве и Канада. Дополнительные встречи и обсуждения по этому вопросу рабочая группа проведет летом. "Договоренности с ЮАР будут соответствовать требованиям ВТО и антикартельного законодательства США и ЕС", - подчеркнул член российской делегации директор департамента международного сотрудничества Минприроды Нуритдин Инамов. По его словам, сотрудничество будет касаться также обмена опытом в геологоразведке, технологиях, вопросах извлечения полезных компонентов из руды и новых сфер применения платиноидов.

В ведущем производителе металлов платиновой группы - ГК "Норникель" - заявили, что поддерживают инициативу Министерства природных ресурсов, направленную "на защиту интересов производителей платиноидов". Представители ГК "Норильский никель" участвовали в обсуждении данного документа на этапе его подготовки, уточнили в компании. В ЮАР и России сосредоточено около 80% мировых запасов металлов платиновой группы (86% платины и 76% палладия). В африканской республике разведаны 70% мировых запасов металлов платины, а в России - 40% запасов палладия. "Норникелю" в ЮАР принадлежит 50% в никелевом руднике Nkomati, производящем незначительный объем попутной платины. Платина и палладий преимущественно используются для производства автомобильных катализаторов, очищающих выхлопные газы. Кроме этого драгметаллы применяются в ювелирной, химической и фармацевтической промышленности. На Европу приходится около половины мирового спроса на платину и около 30% спроса на палладий.

Потребители в Европе испытывают трудности, и, как следствие, ослабевает спрос на металлы платиновой группы, отмечают аналитики Standard Bank. Индикатор продаж - число регистраций новых автомобилей в ЕС в первые два месяца снизилось на 9,5% по сравнению с и без того низкими уровнями прошлого года. В прошлом году потребление платины для автомобильной промышленности упало с 3,105 до 3,070 млн. унций, потребление металлов со стороны ювелирной промышленности, напротив, выросло, пишут аналитики Johnson Matthey Plc (JMAT). Дополнительные сложности вызвали забастовки на предприятиях южноафриканского производителя Anglo American Platinum Ltd. (AMS), которые заставили его поднять заработную плату и нарастить издержки. Сейчас стоимость платины составляет \$1573/унция, палладия - \$757/унция.

Альянс России и ЮАР может способствовать контролю за волатильностью цен, отмечает Алексей Морозов из UBS. Но Альбер Минасян из Investec говорит, что, только понизив предложение на рынке, можно поднять цены на уровень, достаточный для привлечения инвестиций в сектор. При этом контролировать объем предложения в рамках соглашения двух стран, в отличие от более многочисленного альянса ОПЕК, непросто, отмечают эксперты: слишком существенно придется снижать предложение каждому из участников.

"В частности, ведущий российский производитель "Норникель" добывает платину как побочный металл; снизить его производство можно, только снизив производство никеля и меди. А продажа части производимых металлов государству в рамках снижения предложения на рынке может быть рискованной для контрактов с потребителями", - рассуждает Олег Петропавловский из БКС. "Успех подобного альянса будет зависеть от того, насколько плотным будет сотрудничество компаний-производителей и государства. Мы видели как удачные примеры подобных альянсов (например, в калийной отрасли), так и менее удачные (газовый картель)", - добавляет Юрий Волов из Номос-банка. (Газета.Ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**КАНАДА****ENDEAVOUR MINING CORP В 2013 ГОДУ УВЕЛИЧИТ ПРОИЗВОДСТВО ЗОЛОТА**

Канадская Endeavour Mining Corp в 2013 г. планирует увеличить производство золота на 48,6% по сравнению с 2012г. - до 310-345 тыс. унций (9,6-10,7 т), сообщает компания. В 2012 г. Endeavour произвела 220,462 тыс. унций драгметалла при себестоимости \$767/унция, в 2013 г. себестоимость производства ожидается в диапазоне \$840-880/унция. Выручка Endeavour за год составила \$365,3 млн., объем реализованного золота - 218,887 тыс. унций. По данным на 31 декабря 2012 г., на балансе компании \$158,9 млн. денежных средств и эквивалентов.

Endeavour ведет добычу на трех месторождениях в Западной Африке (Табакото в Мали, Нзема в Гане и Юга в Буркина-Фасо). Акции компании торгуются на фондовых биржах в Торонто (TSX) и Австралии (ASX). В 2011 г. Endeavour продала золотодобывающей Nordgold свою долю в компании Crew Gold, которая осваивает рудник Лефа в Гвинее. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## МЕКСИКА

### СТАТИСТИКА

#### В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ДОБЫЧА СЕРЕБРА И ЗОЛОТА УВЕЛИЧИЛАСЬ

Мексика в январе увеличила добычу серебра на 28% до 344,085 т (11,06 млн. унций) по сравнению с тем же месяцем 2012 г., сообщает Bloomberg со ссылкой на Национальный институт статистики страны (Inegi). Добыча золота в январе выросла на 18% до 6,616 т (212,7 тыс. унций) за счет месторождения Пенаскито, принадлежащего канадской Goldcorp. Мексика является мировым лидером по производству серебра, второе место занимает Китай, третье - Перу. Мексиканская Fresnillo Plc является крупнейшей в мире компанией-производителем серебра. В Мексике горнодобывающую деятельность ведут канадские Goldcorp, New Gold, Yamana Gold и Pan American Silver, а также американская Hecla Mining. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## США

### СТАТИСТИКА

#### В ДЕКАБРЕ 2012 ГОДА ИЗ РОССИИ ИМПОРТИРОВАНО ПЛАТИНОИДОВ НА \$19,4 МЛН.

США в декабре 2012 г. импортировали 757 кг металлов платиновой группы (МПГ) из России на \$19,4 млн., следует из материалов Геологической службы США (United States Geological Survey, USGS). В частности, за месяц страна импортировала из РФ 17 кг платины, 570 кг палладия и 170 кг родия. Со всего мира в США за декабрь ввезено 29,3 т платиноидов на \$455 млн., включая 20,5 т платины, 6,8 т палладия, 1,04 т рутения, 901 кг родия и 67 кг иридия. Импорт платины в страну в целом по итогам 2012 г. составил примерно 172 т на \$3,1 млрд., самая большая доля импорта приходится на лом и отходы платины из Чили, Канады и Великобритании. Объем ввезенного в штаты палладия - 80 т на \$1,66 млрд., значительная часть металла - из ЮАР (около 2,5 т), остальное - импорт в пределах 400 т из других стран. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ЮАР

### НОВОСТИ КОМПАНИЙ

#### GOLD FIELDS LTD. В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ВЫПУСТИЛА 20,6 Т ЗОЛОТА

Южноафриканская Gold Fields Ltd, занимающая 4-е место в мире по объемам добычи золота, в 1 квартале снизила производство драгметаллов на 42% до 476 тыс. унций (14,8 т) в золотом эквиваленте по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Значительное снижение производства произошло в результате выделения в новую компанию - Sibanye - шахт Беатрикс и КДС в ЮАР, где прошли длительные несанкционированные забастовки. С учетом Sibanye производство Gold Fields в 1 квартале составило 662 тыс. унций (20,6 т).

Себестоимость производства Gold Fields в 1 квартале составляет около \$830/унция, Sibanye - \$915/унция. Gold Fields подтвердила свой прогноз по производству в 2013 г. на уровне 1,825-1,9 млн. унций драгметаллов в золотом эквиваленте при средней себестоимости \$860/унция. В 2012 г. Gold Fields снизила выпуск золота на 6,7% до 101,2 т. Gold Fields производит порядка 2,2 млн. унций золота в год, разрабатывает месторождения в ЮАР, Гане, Австралии, Венесуэле и Перу. К 2015 г. Gold Fields планировала увеличить производство золота до 5 млн. унций (155,5 т) в год. (Бизнес-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#)) [Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### HARMONY GOLD MINING COMPANY LTD В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛА ПРОИЗВОДСТВО ЗОЛОТА

Южноафриканская Harmony Gold Mining Company Ltd, входящая в десятку крупнейших в мире компаний по объему производства золота, в январе-марте снизила производство золота на 12% до 247,7 тыс. унций (7,7 т) по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Это следует из сообщения компании. При этом выпуск золота в январе-марте по сравнению с предыдущим кварталом снизился на 15%. Снижение производства связано с остановкой в конце 2012 г. рудника Kusaalethu в ЮАР из-за беспорядков. Планируется, что работы на Kusaalethu будут возобновлены в июне.

По итогам 2012 г. Harmony Gold снизила производство золота на 7,6% до 1,215 млн. унций (37,8 т) по сравнению с 2011 г. По итогам июля-декабря 2012 г. (1-е полугодие 2012-2013 финансового года компании) Harmony снизила выпуск золота на 0,1% до 613,658 тыс. унций (19,087 т) по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. Средняя себестоимость производства увеличилась на 3,8% до \$1111/унция. Harmony снизила прогноз по добыче золота в 2012-2013 финансовом году (12 месяцев, заканчивается 30 июня) с 1,3 млн. до 1,2 млн. унций (с 40,4 до 37,3 т) из-за непрекращающихся беспорядков среди рабочих на шахте Kusaalethu в ЮАР.

При этом Harmony подтвердила планы по увеличению выпуска золота к 2016 г. на своих действующих 14 рудниках на 45% до 1,7 млн. унций (около 53 т в год по сравнению с 2011-2012 финансовым годом. В частности, по прогнозу компании, в 2013-2014 фингоду добыча золота увеличится до 1,45 млн. унций (45,1 т), в 2014-2015 фингоду - до 1,6 млн. унций (около 50 т) и в 2015-2016 фингоду выйдет на уровень 1,7 млн. унций (около 53 т) золота в год. Компания планирует инвестировать в развитие до середины 2017 г. более \$3 млрд.

Harmony входит в десятку крупнейших в мире компаний по объему производства золота. Компания добывает драгметаллы в Южной Африке, Австралии, Папуа - Новой Гвинее. Производство золота в 2011-2012 фингоду снизилось на 2% до 1,275 млн. унций (39,642 т). Крупнейшими акционерами Harmony являются компании ARM Limited (14,9%) и Blackrock Investment Management Limited (10,8%). При этом географическое распределение акционеров выглядит следующим образом: 35% - ЮАР, 36% - США, 19% - Великобритания, 7% - остальная Европа и 3% - остальной мир. (Бизнес-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

**ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчики «Металла Украины» **БЕСПЛАТНО** рекламируют свои сайты на сервере и блоге журнала в Internet?**

**УКРАИНА****ПАО «КРЕМЕНЧУГСКИЙ СТАЛЕЛИТЕЙНЫЙ ЗАВОД»  
НЕ БУДЕТ ВОЗОБНОВЛЯТЬ ПРОИЗВОДСТВО ДО МАЯ 2013 ГОДА**

Кременчугский сталелитейный завод (Полтавская обл.) не будет возобновлять производство до мая из-за проблем с сертификацией продукции, сообщили на предприятии 29 марта. Как сообщили на заводе, планировалось возобновить работу 1 апреля, однако из-за проблем с сертификацией продукции, а также с ее сбытом производство решили не возобновлять до мая. Сейчас готовится соответствующий приказ. Работники, согласно КЗОТу, получают 23 оклада.

Кременчугский сталелитейный завод приостановил работу в феврале. Российское федеральное бюджетное учреждение "Регистр сертификации на федеральном железнодорожном транспорте приостановило в декабре 2012 г. действие сертификата на основную продукцию предприятия - рамы боковые тележек грузовых вагонов. Кременчугский сталелитейный завод создан в 1966 г. Производит стальное и чугунное литье, в частности, изделия для большегрузных автомобилей, грузовых вагонов, трубные заготовки. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ****НОВОСТИ КОМПАНИЙ****ОАО «АРМАЛИТ-1» В МАРТЕ 2013 ГОДА ВНЕДРИЛО НОВУЮ СИСТЕМУ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕТЕНЗИЯМИ**

В марте ОАО "Армалит-1" внедрило новую автоматизированную систему управления претензиями в соответствии с ГОСТ Р ИСО 10002-2007 "Менеджмент организации. Удовлетворенность потребителя. Руководство по управлению претензиями в организациях". Новая автоматизированная система управления претензиями полностью разработана силами сотрудников ОАО "Армалит-1", с учетом требований и специфики работы предприятия. Разработка велась на базе программного комплекса 1С и позволяет не только отслеживать причины возникновения каждой отдельно взятой претензии, но и комплексно их анализировать с целью оценки качества выпускаемой продукции и удовлетворенности потребителей. Помимо этого процесс управления претензиями используется в качестве одного из процессов системы менеджмента качества, действующей на предприятии с 2004 г.

Внедрение данной системы позволит увеличить способность организации последовательно разрешать претензии с ориентацией на потребителя, устранять их причины, а также отслеживать основные тенденции рынка. Таким образом, применение новой автоматизированной системы управления поможет повысить качество выпускаемой продукции за счет обратной связи с потребителями и другими заинтересованными сторонами. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**В ГРУППУ «ЕВРАЗ» ВОЙДЕТ ОАО «ЯРЦЕВСКИЙ ЛИТЕЙНО-ПРОКАТНЫЙ ЗАВОД»**

Новым владельцем Ярцевского литейно-прокатного завода станет компания "Евраз". Об этом 27 марта сообщил губернатор Смоленской области Алексей Островский на радио "Вести FM". По недавним словам главы администрации Ярцевского района Юрия Панкова сейчас ЛПЗ функционирует на полную мощность. Задолженность перед кредиторами, правда, остается непогашенной. Но кризисный период закончился в августе прошлого года. Реструктуризация долга идет в плановом режиме. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

**ЛОМ****РОССИЯ****ЗАО «МЕРА» ПОЛУЧИЛО КРЕДИТНУЮ ЛИНИЮ  
ДЛЯ УВЕЛИЧЕНИЯ ЛОМОЗАГОТОВКИ И ЭКСПОРТА ЛОМА**

22 марта состоялось подписание кредитного договора между ломозаготовителем ЗАО "МЕРА" и Банком ВТБ на \$13 млн. Сообщается, что в настоящее время ведется работа по открытию еще одной кредитной линии. Получение финансирования позволяет компании значительно увеличить объем закупаемого лома. Компания «МЕРА» работает на рынке лома черных металлов в Санкт-Петербурге и Северо-Западном регионе с 2002 г. Компания успешно осуществляет закупку, переработку и реализацию лома черных металлов, поставляя свой материал корабельными партиями на экспорт в страны ЕС, Турцию и Египет. С самого начала своего существования компания непрерывно увеличивает оборот металлолома за счет слаженной работы коллектива профессионалов, высокого технического оснащения производственных площадок и добросовестной работы с поставщиками и покупателями. Оборот металлолома в 2010 г. составил - 170 тыс. т, в 2011 г. - 190 тыс. т, в 2012 г. - 280 тыс. т. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**СТАТИСТИКА****В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ПОСТУПЛЕНИЯ ЧЕРНОГО ЛОМА  
НА ОСНОВНЫЕ МЕТКОМБИНАТЫ И ТРУБНЫЕ ЗАВОДЫ ВЫРОСЛИ**

В марте, согласно ж/д статистике, прямые поступления черного лома на основные российские металлургические комбинаты и трубные заводы составили 840,3 тыс. т. Это на 13,7% выше соответствующего показателя предыдущего месяца, но на 23,5% ниже уровня марта годичной давности. В целом за 3 месяца поступления металлолома достигли 2,2 млн. т, что на 11,3% и 25,0% ниже соответствующих показателей 2012 г. и 2011 г. За последние 8 лет самый низкий уровень закупок черного лома имел место лишь в I квартале кризисного 2009 г. (1,75 млн. т). (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## МИРОВОЙ РЫНОК

### ЦЕНЫ

#### **ПОСТАВЩИКИ ЛОМА НЕ ВИДЯТ ПРИЧИН ДЛЯ УДЕШЕВЛЕНИЯ СЫРЬЯ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА, ПОТРЕБИТЕЛИ НЕ ГОТОВЫ ПЛАТИТЬ ЗА НЕГО НЫНЕШНЮЮ ЦЕНУ**

Апрель - традиционный месяц для снижения цен на металлолом. Надо сказать, что в последние годы это правило соблюдалось далеко не всегда, однако представления остались. Сегодня на их основании формируются ожидания потребителей сырья, которые, к тому же, просто не в состоянии платить за него ту цену, которую желают получить поставщики. Мировой рынок длинномерного проката находится в глубокой депрессии. Безусловно, этому поспособствовала затянувшаяся зима в Северном полушарии, но основная ситуация в секторе обуславливается объективными экономическими факторами. В Европе продолжается кризис, а национальные правительства продолжают реализацию политики жесткой экономии, что приводит к сокращению как государственных, так и частных инвестиций в правительство. Спрос на азиатские товары остается ограниченным, соответственно, государства региона испытывают нехватку финансовых ресурсов. В большинстве стран Дальнего Востока строительная отрасль стагнирует, а в Китае цены на конструкционную сталь снижаются вследствие избытка предложения. На Ближнем Востоке остаются отдельные "оазисы", но в целом спрос на импортный длинномерный прокат сократился вследствие расширения собственного производства в Саудовской Аравии, ОАЭ, Катаре и политической нестабильности в ряде стран региона.

Котировки на длинномерный прокат на мировом рынке в апреле, судя по всему, вряд ли возрастут. В лучшем случае, они перестанут падать. Поэтому металлургические компании требуют понижения котировок на металлолом. Тем более, что с началом весны должны увеличиться сборы. Все это, как говорится, одна чаша весов. Но есть и другая. Зима 2012-2013 гг. выдалась продолжительной, снежной и суровой. Это привело к сокращению сборов сырья. Европейские источники указывают, что в странах региона за зиму было собрано, примерно, на треть меньше лома, чем обычно в этот период. Склады трейдерских компаний не пусты, но избытка сырья на них нет. Поэтому экспортеры не видят необходимости в том, чтобы продавать лом дешево. Американские компании в марте и так пошли на достаточно серьезные уступки, отказавшись от повышения экспортных котировок, хотя на внутреннем рынке цены возросли на \$20-45/т. В апреле, правда, ожидается незначительное понижение. В Японии стоимость лома в марте тоже увеличивалась - по крайней мере, в первой половине месяца. В конце марта на уступки все же пришлось пойти поставщикам. Американские экспортеры согласились с удешевлением лома HMS №1&2 (80:20) при поставках в контейнерах на Тайвань до \$370-380/т, CFR, сбавив \$10-15/т по сравнению с серединой марта. Для других стран региона котировки могут достигать \$390/т, CFR, но сделок практически нет. Точно так же не пользуется спросом материал HMS №1, который поставляется крупнотажными партиями. Он предлагается по \$415-425/т, CFR, но потребители требуют понижения, по меньшей мере, на \$10/т. Многие компании предпочитают менее дорогостоящий японский лом H2, который в конце марта поставлялся в Корею примерно по \$370-375/т, FOB.

Турецкие металлургические компании в последние месяцы осуществляют "точечные" закупки лома, относительно равномерно распределенные во времени. Это позволяет избегать периодов ажиотажа, когда цены резко подсакаивают вверх. В марте спрос на лом в Турции постоянно характеризовался как низкий, что не помешало местным металлургам полностью обеспечить себя сырьем на следующий месяц. В то же время, стоимость европейского лома HMS №1&2 (80:20) во второй половине марта не выходила из интервала \$395-400/т, CFR, а американские компании сбавили цену от около \$405 до \$400/т, CFR. Однако на дальнейшие уступки поставщики сырья не идут, поскольку их запасы сырья никак нельзя назвать избыточными. В начале апреля турецкие компании должны приступить к закупкам металлолома на май, и тогда экспортеры надеются взять реванш. Правда, учитывая нынешнюю стагнацию на ближневосточном рынке длинномерного проката, существенное подорожание лома в Турции по-прежнему выглядит весьма маловероятным. ([Rusmet/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## США

### ЦЕНЫ

#### **ЦЕНЫ НА ЛОМ В НАЧАЛЕ АПРЕЛЯ 2013 ГОДА ОСТАВАЛИСЬ НА ПРЕЖНЕМ УРОВНЕ**

Как сообщает Yieh.com, средние цены на американский черный лом H1 в Питтсбурге, Чикаго и Филадельфии составили \$372.50/т на 2 апреля, что осталось неизменным, по сравнению с концом марта. Цены на лом в США остаются на прежнем уровне уже третью неделю подряд. В частности, цены на лом в Питтсбурге были на уровне \$369,5/т, в Чикаго - \$384,50/т и в Филадельфии - \$363,5/т. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ЯПОНИЯ

### ЦЕНЫ

#### **TOKYO STEEL MANUFACTURING С 3 АПРЕЛЯ 2013 ГОДА СНИЗИЛА СТОИМОСТЬ ЛОМА**

Японская металлургическая компания Tokyo Steel уменьшила цены на лом на 500-1000 иен/т (\$5,2-10,5/т) для поставок с пяти своих предприятий с 3 апреля. Об этом сообщает Yieh.Corp. Теперь стоимость продукции находится на уровне 32,5-34,5 тыс. иен/т. Tokyo Steel в апреле-декабре 2012 г. получила операционный убыток на 13,088 млрд. иен (\$148,35 млн.). Годом ранее операционный убыток холдинга оценивался в 6,214 млрд. иен. Чистый убыток Tokyo Steel составил в заданный период 13,331 млрд. иен против 8,531 млрд. иен за год до этого. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### **ЦЕНЫ НА ЛОМ ЗА ПОСЛЕДНЮЮ НЕДЕЛЮ МАРТА 2013 ГОДА УПАЛИ**

Как сообщает Yieh.com, цены на японский лом H2 за неделю 25-29 марта в регионе Tokyo Bay снизились на 500 иен (\$5) до 33,5-34 тыс. иен (\$359-364) за 1 т, FAS. Также сообщается, что цены на лом P&S в Shindachi снизились на 500 иен до 35,5-36 тыс. иен (\$380-385) за 1 т, FAS. Эксперты считают, что японские экспортные цены на лом H2 в Южную Корею также снизятся до 35 тыс. иен (\$375) за 1 т, FOB на первой неделе апреля. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## БЕЛАРУСЬ

### ОАО «БЕЛОРУССКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (БМЗ) УВЕЛИЧИТ ЭКСПОРТ ПРОВОЛОКИ В СИНГАПУР

Белорусский металлургический завод поставит в 2013 г. в Сингапур 1,8 тыс. т проволоки для рукавов высокого давления, что в 2 раза больше по сравнению с прошлым годом. Об этом сообщил пресс-секретарь предприятия Александр Олесик. В январе-марте БМЗ отгрузил в эту страну 168 т проволоки для рукавов высокого давления. В данном случае речь идет о проволоке трех видов: диаметров 0,40 мм, 0,50 мм и 0,56 мм. Продукция через совместное предприятие Bel-Kar-Steel направляется на сингапурский завод "Аэроквип", принадлежащий американской компании Eaton.

Белорусское предприятие сотрудничает с компанией Eaton уже на протяжении 15 лет. Проволока РМЛ поставляется производственным подразделениям компании с 1999 г., а на принадлежащий ей завод в Сингапуре - с 2004 г. Объем первых заказов составлял 200-300 т в год. Затем он вырос до 700 т, а в 2012 г. удалось выйти на показатель 900 т. За высокое качество продукции, логистику поставок и оперативное реагирование на запросы потребителя компания Eaton в 2011 г. удостоила Белорусский металлургический завод звания "Лучший поставщик". (БЕЛТА/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ

### НОВОСТИ КОМПАНИЙ

#### ОАО «ММК-МЕТИЗ» РАСШИРИЛО АССОРТИМЕНТ ЭЛЕКТРОДОВ

Освоен выпуск еще четырех новых марок электродов: ОЗС-12, АНО-4, АНО-21 и МК-46. Электроды ОЗС-12 с рутиловым покрытием предназначены для ручной дуговой сварки углеродистых и низколегированных конструкционных сталей. Особенно пригодны для сварки тавровых соединений с получением мелкочешуйчатых вогнутых швов без подрезов. Выпускается четырех диаметров: 3,0 мм, 4,0 мм, 5,0 мм.

Марки АНО-4 и АНО-21 (рутиловое покрытие) предназначены для ручной дуговой сварки из углеродистых сталей угловых, стыковых, нахлесточных соединений. Электрод АНО-4 (диаметры от 3 до 5 мм) применяется для сварки металла толщиной от 3 до 20 мм, для АНО-21 (диаметр 3 мм) - толщина металла не должна превышать 5 мм. Электроды МК-46 (диаметром от 3 мм до 5 мм) с рутило-целлюлозным покрытием используется для ручной дуговой сварки ответственных конструкций из углеродистых и низколегированных сталей. Применение данного вида электродов позволяет сформировать шов, к которому предъявляются повышенные требования. Применяется для сварки корневых швов и неповоротных стыков трубных конструкций.

Электродный цех ОАО "ММК-Метиз", где изготавливаются данные марки электродов, - один из самых современных в России, укомплектован оборудованием шведской фирмы ESAB. На сегодняшний день предприятие может предложить своим покупателям более 30 марок электродов. Вся продукция проходит строгий контроль качественных характеристик в лабораторных условиях, поэтому отвечает самым жестким требованиям потребителей. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ-МЕТИЗ» РАСШИРЯЕТ ГЕОГРАФИЮ ПОСТАВОК ГИБКИХ УПОРОВ

Группа предприятий "Северсталь-метиз" (входит в дивизион "Северсталь Российская сталь") отгрузила партию гибких упоров украинскому клиенту. Крепежные изделия используются в одном из самых крупных проектов Украины в сегменте мостостроения - при строительстве Подольско-Воскресенского мостового перехода в Киеве. Поставки гибких упоров стали возможны после успешного прохождения необходимых испытаний в Институте электросварки им. Е. О. Патона Национальной академии наук Украины. Эксперты выдали положительное заключение, которое и позволило расширить географию поставок этой продукции.

В ближайшее время планируется поставка крепежа на этот же объект для последующих этапов строительства. В проработке - поставки на другие строительные объекты Украины. "Гибкие упоры производства нашей компании - уникальный для России и СНГ продукт, рекомендованный к применению независимыми экспертами как РФ, так и Украины. Поставки на стратегические объекты, подобные Подольско-Воскресенский мостовому переходу в Киеве, - весомое доказательство высоких потребительских свойств нашей продукции", - комментирует Олег Ветер, генеральный директор "Северсталь-метиза".

Гигантский мостовой переход длиной в 7,5 км и шириной в 35 м сооружается в Украине впервые. Самое сложное сооружение перехода - мост через Днепр - будет представлять собой уникальное арочное строение: длина пролета - 345 м, общий вес - 15 тыс. т. Проектировщики приняли смелое решение: не делать никаких промежуточных опор в русле реки. Мост собираются перебросить через самое узкое место Днепра в черте города.

Институт электросварки им. Е. О. Патона Национальной академии наук Украины является по структуре научно-техническим комплексом. В него входят опытное конструкторско-технологическое бюро, экспериментальное производство, три опытных завода, ряд инженерных центров. Среди основных направлений научной деятельности Института комплексные исследования природы сварки, пайки, наплавки, напыления и родственных процессов; исследования прочности и эксплуатационных свойств сварных конструкций; автоматизация и механизация процессов сварки и др.

Компания "Северсталь-метиз" первой среди российских производителей начала выпуск гибких упоров для сталежелезобетонных мостов, возведение которых немислимо без этих элементов. Для больших мостов часто используется несколько десятков тысяч этих изделий, обеспечивающих долговечное соединение между несущими стальными конструкциями и железобетонными плитами проезжей части. До недавнего времени весь объем упоров мостовикам приходилось закупать либо в европейских (в основном в Германии), либо в южно-азиатских странах. ([Severstalmetiz.com/rus/](http://Severstalmetiz.com/rus/) [Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

**УКРАИНА****АКЦИОНЕРЫ ЧАО «ДОКУЧАЕВСКИЙ ФЛЮСО-ДОЛОМИТНЫЙ КОМБИНАТ» (ДФДК) НАЗНАЧИЛИ ЧЛЕНОМ НАБЛЮДАТЕЛЬНОГО СОВЕТА КОМПАНИЮ EFFENTERY HOLDINGS LIMITED**

Акционеры Докучаевского флюсо-доломитного комбината (ДФДК, Донецкая обл.) на собрании 28 марта освободили от обязанностей председателя наблюдательного совета компанию System Capital Management, назначив вместо нее компанию Effentery Holdings Limited (обе - Кипр). Об этом говорится в сообщении предприятия. При этом компания System Capital Management назначена членом набсовета. System Capital Management и Effentery Holdings назначены на 1 год. Набсовет ДФДК состоит из этих двух компаний.

2012 г. Докучаевский флюсо-доломитный комбинат, по предварительным данным, закончил с чистой прибылью 77,336 млн. грн. Частное акционерное общество "Докучаевский флюсо-доломитный комбинат" - одно из крупнейших горно-обогатительных предприятий Украины по добыче и обработке флюсовых известняков и доломитов, а также по производству обожженного металлургического доломита. (Українськи новини/[Металл України, СНГ, мира](#))

**КОМПАНИИ НА РЫНКЕ****ВЕНГЕРСКАЯ ОТП GROUP СТАЛА ВЛАДЕЛЬЦЕМ ПАО «ОВРУЧСКИЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ «КВАРЦИТ»**

Это позволяет ей не только выйти на рынок сырья для огнеупорной, металлургической и строительной промышленности, но и в перспективе замахнуться на производство высокочистого кремния. В марте финансовая ОТП Group (Венгрия) объявила о получении прав собственности на единый имущественный комплекс ПАО "Овручский горно-обогатительный комбинат "Кварцит" (пгт Первомайское Житомирской обл.) со стороны ООО "ОТП Факторинг Украина". Юридической причиной являются 4 невозвращенных кредита на общую сумму более чем \$37 млн., полученный компанией в 2008 г.; предметом обеспечения обязательств по займу был весь имущественный комплекс комбината.

В "ОТП Банке" МинПрому подтвердили, что с 2009 г. заемщик практически не обслуживал кредит, и размер долгового обязательства постоянно увеличивался. Были начаты переговоры с представителями собственника (более 90% акций владел Сергей Момот, которого связывают с группой "ДАНКО"), по результатам которых они еще в 2010 г. пообещали предоставить окончательное решение вопроса, но этого так и не произошло. В пресс-службе банка сообщают, что деятельность предприятия характеризовалась его руководством как убыточная, несмотря на прибыль, отмеченную независимым аудитом. При этом производство "в связи с нехваткой оборотных средств" в ноябре 2012 г. было остановлено.

ОТП Group намерена создать на базе "Кварцита" новую производственную компанию и вложить в нее 10-15 млн. грн. Комбинат выпускает щебень и кварцевую продукцию для огнеупорной, ферросплавной, металлургической и строительной промышленности.

Эксперты напоминают, что в целях роста ежегодного производства щебня на докризисном подъеме "ДАНКО" купила новые гранитные карьеры: Прибужский в Николаевской области и Новоукраинский - в Кировоградской. В конечном счете ежегодная производственная мощность субхолдинга повысилась до 6,3 млн. т из 75 млн. т, добытых в стране. Кроме того, комбинат получил лицензии на два месторождения в Житомирской и одно в Винницкой обл., после разработки которых его доля в украинской добыче щебня могла превысить 10%.

Однако с началом кризиса разработку трех новых месторождений заморозили, а сами проекты выставили на продажу, отмечает президент одного из крупнейших в Украине производителей щебня, группы "Юнигран", Игорь Наумец. Больше того, добавляют в "ОТП Банке", за холдингом "ДАНКО" (в лице фирмы "Восток Ресурс") числится еще один проблемный кредит перед "ОТП Факторинг Украина", в \$12,5 млн. Залогом по займу являются действующие Новоукраинский и Прибужский карьеры, и уже идет работа по обращению взыскания. Так что могут быть потеряны и эти активы.

С другой стороны, констатирует экономист Виталий Кулик, история с "Кварцитом" демонстрирует две немаловажные вещи: "Во-первых, зарубежный инвестор таки способен реализовать свои законные права в нашей стране. Да, всем известна проблематика национального инвестклимата, и случай с отчуждением целого предприятия в пользу иностранного инвестора - пока что скорее исключение. Но и оно иллюстрирует, что заграничный капитал на отечественном рынке не так уж бесправен, как говорят недоброжелатели. И страны Центральной Европы подтверждают интерес к украинским активам не только в таких "модных" сферах, как ритейл или продукты питания, но и в области промышленного сырья, различных секторов тяжпрома".

Во-вторых, по мнению аналитика, рассматриваемый пример говорит о сохранении интереса банков к приобретению производственных активов, в т. ч. в сырьевом секторе и ГМК. Этой зимой ОТП Group уже купила оптового поставщика осветительного оборудования для промсектора - ООО "Цитадель" (Днепропетровск). А В. Кулик в этой связи приводит общеизвестный пример ИСД, приобретенного при участии российского "Внешэкономбанка".

Действительно, благодаря приобретению овручской компании (а в дальнейшем, возможно, и ее аффилированных карьеров) ОТП получит заметную долю на рынке щебня. "Да, сейчас строительство в Украине в упадке, но так ведь будет не всегда. Кроме того, вопрос еще и в металлургии", - уточняет эксперт ГМК Владимир Пиковский. ГОК выпускает металлургические кварциты, применяемые в горячих агрегатах. А основа "металлургической" номенклатуры комбината - кварцевое сырье для огнеупоров и готовые набивные кварцитоглинистые огнеупорные массы для монолитных футеровок сталеразливочных ковшей и их торкретирования. Это permanently востребованная продукция, хотя предприятие не является монополистом сегмента - металлургические кварциты на отечественный рынок также поставляют ООО "Кварцит ДМ" (Днепропетровская обл.) и Глуховский карьер кварцитов в Сумской области.

Впрочем, Овручское месторождение по качеству кристаллических кварцитов и по запасам не имеет аналогов в Европе: содержание SiO<sub>2</sub> здесь составляет 98,8%, разведанные запасы - более 150 млн. т, прогнозные - 500 млн. т. Это так называемая Овручская серия кварцитов и кварцитовидных песчаников (Овручский и Олевский р-ны Житомирской обл.). Высококачественное динасовое сырье залегают на незначительной глубине - от 1,2 до 5,2 м, мощность полезного ископаемого - 38-110 м.

В целом запасы кварцитов в стране превышают 180 млн. т, включая более 9,5 млн. т кварцитов-песчаников, информирует заведомом геологии полезных ископаемых Института геологических наук НАНУ Леонид Галецкий.

Кроме Волыни, в Среднем Приднепровье находятся Васильковское (упомянутый "Кварцит ДМ") и Малоскелеватское месторождения с мощностью залежей до 100 м и мощностью вскрышного покрова 3-10 м. В Днепровско-Донецкой впадине (на Слобожанщине) кварцитовидные песчаники обладают мощностью от 0,3 до 18,8 м, в т. ч. вскрышных пород - до 13 м (скажем, Баничское месторождение с запасами более 600 млн. т). На Донбассе существуют Красногоровское и Резниковское месторождения, однако сегодня они не разрабатываются; мощность песка здесь - до 14,5 м, вскрышных пород - 3-4 м.

В этом контексте Л. Галецкий подчеркивает, что кварциты также представляют собой базовое сырье для получения высокочистого кремния, продукта с очень высокой добавленной стоимостью. Украинское производство такого товара представлено несколькими небольшими фирмами ("Проход-Семикор", "Пиллар") и является высоко-рентабельным даже в кризис. Поэтому, по сведениям спе-

циалистов, даже не очень большие инвесторы по-прежнему проявляют интерес ко вложениям в этом сегменте, и OTR Group вполне могла бы стать одним из его операторов, в перспективе инвестируя также в кремний глубокой переработки.

Так или иначе, эксперты полагают, что уже в ближайшие годы годовая мощность "Кварцита" может быть доведена до 9 млн. т. Тем более что в последние годы все же была начата реконструкция с освоением новых технологий по выемке сырья, включая освоение бурильных станков Atlas Copco, буровзрывных работ эмульсионной взрывчаткой, ведения погрузочных работ фронтальными погрузчиками и гидравлическими экскаваторами Volvo и др. Новым собственникам пока вполне достаточно развивать подобные, уже существующие обновленческие векторы, отмечают в ИГН, тем более с учетом слабости спроса. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ

### ОАО «МАГНЕЗИТ» В 2012 ГОДУ СНИЗИЛО ПРИБЫЛЬ

Чистая прибыль ОАО "Комбинат Магnezит" в 2012 г. резко снижена относительно уровня предыдущего года. В 2012г. предприятие получило 4,123 млн. руб. чистой прибыли по РБСУ, а годом ранее прибыль превысила 96,58 млн. руб. Выручка отчетного года осталась на уровне предыдущего года и составила 8,122 млрд. руб. Рентабельность продаж упала с 9% в 2011 г. до 3% в отчетном. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

## ПРОКАТ, СТАЛЬ, ЧУГУН

### УКРАИНА

#### СТАТИСТИКА

#### ПРОИЗВОДСТВО ГОТОВОГО ПРОКАТА В МАРТЕ 2013 ГОДА, ТЫС. Т

Завод	Фев. 2013 г.	Март 2013 г.	Март 2013 г./ фев. 2013 г., %	3 мес. 2012 г.	3 мес. 2013 г.	3 мес. 2013 г./ 3 мес. 2012 г., %
Енакиевский МЗ	203	193	-4,9	670	646	-3,7
«Азовсталь»	134	184	38,1	665	432	-35
Донецкий МЗ	0	0	-	71	1	-98,5
Донецкий ЭМЗ	0	0	-	104	0	-
ММК им. Ильича	318	347	8,9	1119	982	-12,2
Алчевский МК	297	338	13,6	847	1002	18,3
АМКР	458	510	11,5	1274	1425	11,8
ДМКД	253	307	21,3	833	825	-0,9
ДМЗ им. Петровского	72	71	-0,6	169	218	28,4
«Запорожсталь»	247	279	12,9	745	808	8,5
«Днепрспецсталь»	14	17	16,5	54	45	-17,1
<b>Украина</b>	<b>2043</b>	<b>2302</b>	<b>12,7</b>	<b>6708</b>	<b>6547</b>	<b>-2,4</b>

([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/))

#### ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ В МАРТЕ 2013 ГОДА, ТЫС. Т

Завод	Фев. 2013 г.	Март 2013 г.	Март 2013 г./ фев. 2013 г., %	3 мес. 2012 г.	3 мес. 2013 г.	3 мес. 2013 г./ 3 мес. 2012 г., %
Енакиевский МЗ	214	192	-10,1	697	651	-6,6
«Азовсталь»	352	394	12	1167	1136	-2,6
Донецкий МЗ	0	0	-	78	0	-100
Донецкий ЭМЗ	0	0	-	113	0	-100
ММК им. Ильича	423	460	8,8	1435	1318	-8,1
Алчевский МК	330	365	10,7	945	1094	15,8
АМКР	513	570	11,1	1470	1623	10,4
ДМКД	248	295	19,2	823	807	-2
ДМЗ им. Петровского	78	84	7,7	195	245	25,6
«Запорожсталь»	295	329	11,5	902	953	5,6
«Днепрспецсталь»	24	28	14,8	90	74	-18,4
«Интерпайп Сталь»	88	109	23,4	0	286	-
<b>Украина</b>	<b>2601</b>	<b>2872</b>	<b>10,4</b>	<b>8175</b>	<b>8322</b>	<b>1,8</b>

([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/))

### **В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ СТАЛЬНЫХ ПОЛУФАБРИКАТОВ УВЕЛИЧИЛСЯ**

В феврале импорт стальных полуфабрикатов в Украину увеличился в 2,4 раза, или на 4,65 тыс. т по сравнению с январем - до 8,01 тыс. т. Об этом заявил источник в Кабинете министров. Затраты на импорт стальных полуфабрикатов увеличились в 2 раза или на \$3,8 млн. до \$7,43 млн. Основным поставщиком стальных полуфабрикатов в Украину в феврале стала Россия, доля которой в общем объеме импорта составила 7,71 тыс. т или 96,3%.

В феврале импорт стальных полуфабрикатов уменьшился на 83,9%, или на 41,85 тыс. т по сравнению с февралем 2012 г. В январе-феврале по сравнению с январем-февралем 2012 г. импорт стальных полуфабрикатов сократился на 87,6%, или на 80,19 тыс. т до 11,37 тыс. т на \$11,06 млн. (Українські новини/[Металл України, СНГ, мира](#))

### **В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ЧУГУНА ВЫРОС**

В феврале экспорт чугуна увеличился на 59,1%, или на 82,21 тыс. т по сравнению с январем - до 221,36 тыс. т. Об этом заявил источник в Кабинете министров. В феврале выручка от экспорта чугуна увеличилась на 62,4%, или на \$29,76 млн. до \$77,49 млн. Основным покупателем украинского чугуна в феврале стала Турция, доля которой в общем объеме экспорта чугуна из Украины составила 102,94 тыс. т, или 46,5%.

По сравнению с февралем 2012 г. экспорт чугуна в феврале 2013 г. увеличился в 2,1 раза, или на 115,76 тыс. т. В январе-феврале по сравнению с январем-февралем 2012 г. экспорт чугуна увеличился на 35,9%, или на 95,14 тыс. т до 360,51 тыс. т на \$125,22 млн. (Українські новини/[Металл України, СНГ, мира](#))

### **В МАРТЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО ЧУГУНА ВЫРОСЛО**

В марте производство чугуна в Украине увеличилось на 11,2%, или на 253,79 тыс. т по сравнению с февралем - до 2514,14 тыс. т. Об этом заявил источник в Кабинете министров. В январе-марте по сравнению с январем-мартом 2012 г. производство чугуна на предприятиях страны увеличилось на 2,1%, или на 146,8 тыс. т до 7271,77 тыс. т. В феврале экспорт чугуна увеличился на 59,1%, или на 82,21 тыс. т по сравнению с январем - до 221,36 тыс. т. В феврале выручка от экспорта чугуна увеличилась на 62,4%, или на \$29,76 млн. до \$77,49 млн. (МинПром/[Металл України, СНГ, мира](#))

## **НОВОСТИ КОМПАНИЙ**

### **ПАО «АЛЧЕВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (АМК) В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИТ ВЫПУСК МЕТАЛЛОПРОДУКЦИИ**

На Алчевском МК в апреле планируется выплавить около 407 тыс. т стали, что на 11% превышает результат марта. Сниженный показатель марта обусловлен проведением капремонта конвертера №2 (2,5 млн. т в год) в течение 5 суток, сообщает Stalintex со ссылкой на "Металл-курьер". Выпуск металлопродукции, по предварительным данным, увеличится до 375-376 тыс. т (+12%). Наиболее существенно предполагается нарастить производство слябов - на 10% до 207-208 тыс. т. Основной объем полуфабрикатов будет отгружен на зарубежные активы ИСД - на заводы в Польше и Венгрии. Также в апреле намечено увеличить производство листового проката - до 120 тыс. т (+17%); на стане-3000 - 92 тыс. т, на стане-2250 - 28 тыс. т. Производственная программа стана-600 определена на уровне 48 тыс. т (+6%). Весь объем составит фасонный прокат. Выпуск квадратной заготовки в апреле не запланирован, в марте составил около 1,5-2 тыс. т (переходящий заказ с февраля). По итогам I квартала стали выплавлено порядка 1,1 млн. т (+16% к уровню аналогичного периода 2012 г.), металлопродукции произведено 1 млн. т (+18%). (Stalintex/[Металл України, СНГ, мира](#))

### **ПАО «АРСЕЛОРМИТТАЛ КРИВОЙ РОГ» (АМКР) ЗАКОНЧИЛО РЕМОНТИРОВАТЬ КОНВЕРТЕР №6**

ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" завершило капитальный ремонт конвертера №6 с заменой корпуса. Об этом говорится в сообщении компании. Согласно пресс-релизу, ремонт конвертера продлился 70 суток и был завершён в марте. "После капитального ремонта конвертер №6 подключен в автоматизированную систему управления технологическими процессами, которая работает уже на четырех конвертерах предприятия" - говорится в сообщении. ([Ugmk.info/Металл України, СНГ, мира](#))

### **ПАО «ДНЕПРОВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ ИМ. ДЗЕРЖИНСКОГО» (ДМКД) В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА НЕЗНАЧИТЕЛЬНО НАРАСТИТ ОТГРУЗКИ ФАСОННОГО ПРОКАТА**

На ДМК им. Дзержинского в апреле планируется выпустить незначительно нарастить отгрузки фасонного проката - до 31-32 тыс. т (+5% к итогам марта). Об этом сообщает stalintex со ссылкой на "Металл-Курьер". В частности, на уголок придется порядка 25-26 тыс. т (-10-14%), выпуск швеллера увеличится до 6 тыс. т (в марте - 1 тыс. т) благодаря росту заказов на внутреннем рынке и в РФ. Из общего объема фасонного проката на внутреннем рынке предполагается реализовать около 7 тыс. т (в марте - 8 тыс. т), в России - порядка 17-18 тыс. т (+5%). По итогам I квартала ДМК им. Дзержинского отгрузил более 80 тыс. т фасонного проката (+9% к показателю аналогичного периода 2012 г.): на внутренний рынок - порядка 20 тыс. т (-9%); на экспорт - более 60 тыс. т (+17%). (Stalintex/[Металл України, СНГ, мира](#))

### **ПАО «ЕВРАЗ - ДНЕПРОПЕТРОВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД ИМ. ПЕТРОВСКОГО» В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА НЕЗНАЧИТЕЛЬНО СОКРАТИТ ВЫПУСК ФАСОННОГО ПРОКАТА**

На ДМЗ им. Петровского в апреле планируется выпустить порядка 40-41 тыс. т фасонного проката (-4%), сообщает Stalintex со ссылкой на "Металл-курьер". Основным объемом будет представлен швеллером - 37-38 тыс. т, что приближено к итогу предыдущего месяца. Выпуск уголка сократится до 1 тыс. т (в марте - около 5,5 тыс. т), что, как передает издание, обусловлено снижением уровня заказов преимущественно на рынке РФ. Кроме того, планируется произвести 2-2,5 тыс. т спецпрофиля (рост в полтора раза). Также из общего объема фасонного проката на внутреннем рынке предполагается реализовать порядка 4,5 тыс. т (+8%): швеллера - около 4,2 тыс. т (+35%), остальной объем придется на уголок и спецпрофиль. На рынок России планируется отгрузить 15 тыс. т профиля (-16%): швеллера - на уровне 13,5-14 тыс. т (-14%), уголка - 200 т, спецпрофиля - около 1 т. (Stalintex/[Металл України, СНГ, мира](#))

### **ПАО «ЕНАКИЕВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ЕМЗ) РЕШИЛО НЕ ВЫПЛАЧИВАТЬ ДИВИДЕНДЫ ЗА 2012 ГОД**

Акционеры входящего в группу "Метинвест" Енакиевского металлургического завода (Донецкая обл.) на собрании 29 марта решили не выплачивать дивиденды за 2012 г. Об этом сообщил экономист отдела инвестиционного консалтинга, являющегося акционером завода ЧАО "Альтана Капитал", Александр Кушнарев. По его словам, акционеры приняли решение направить прибыль 2012 г. на покрытие убытков прошлых лет. 2012 г. ЕМЗ, по предварительным данным, закончил с чистой прибылью 69,431 млн. грн. ЕМЗ специализируется на выпуске непрерывной и горячекатаной заготовки, сортового и фасонного проката из низкоуглеродистых и низколегированных сталей по мировым стандартам. ЕМЗ входит в группу "Метинвест", основными акционерами которой являются группа SCM (71,25%) и группа компаний "Смарт-холдинг" (23,75%). (Українські новини/[Металл України, СНГ, мира](#))

## ПРОДОЛЖАЕТСЯ СТРОИТЕЛЬСТВО ЭЛЕКТРОСТАЛЕПЛАВИЛЬНОГО КОМПЛЕКСА В ПРАО «ДОНЕЦКСТАЛЬ»-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД»

Успев закрыть к Евро-2012 все свои мартены, металлургический завод "Донецксталь" до сих пор не построил на их месте запланированный электросталеплавильный комплекс. Причина - отсутствие денежных средств. Вплоть до сегодняшнего времени на заводе занимались поиском финансирования для пуска нового производства. И вот, кажется, дело сдвинулось с "мертвой точки".

В середине апреля прошлого года в Донецке остановили последнюю мартеновскую печь, тем самым положив конец мартеновскому производству на "Донецкстали". Между тем на Донецком метзаводе в разные годы работали два мартеновских цеха: старо-мартеновский (с 1892 г.) и ново-мартеновский (с 1912 г.). За более чем столетнюю историю мартеновским способом здесь было выплавлено более 70 млн. т стали.

Однако с появлением новых более эффективных технологий металлургии во всем мире начали отказываться от мартенов, не стал исключением и отечественный метзавод в Донецке, где мартеновское производство постепенно начало выводиться из эксплуатации еще в 1991 г. А в середине 2000-х, когда стоимость энергоресурсов, особенно природного газа, начала стремительно расти, руководство "Донецкстали" приняло решение о полной замене мартеновского способа выплавки стали на электросталеплавильный. Тогда же повысились экологические требования к металлургам, что ускорило процесс перехода на новое производство на заводе. По расчетам специалистов, электросталеплавильное производство позволило бы "Донецкстали" не только снизить потребление газа, но и сократить выбросы вредных веществ в атмосферу в 3,5 раза, тем самым уменьшив общую нагрузку на экологию Донецка на 25-27%.

Таким образом, в сентябре 2008 г. из эксплуатации была выведена мартеновская печь №4, а в июле 2009 г. - мартеновская печь №3. Начались работы по подготовке площадки под строительство электросталеплавильного агрегата: на месте печей был вырыт котлован под новую дуговую сталеплавильную печь (ДСП). Научно-исследовательским институтом "Гипросталь" были разработаны основные технические решения и проект строительства. Был заключен контракт на поставку технологии и оборудования 150-той ДСП с австрийской компанией Siemens VAI Metals.

В целом проект перехода на новое производство предполагал два этапа. На первом предусматривались закрытие двух мартенов и строительство на их месте дуговой сталеплавильной печи мощностью 1,8 млн. т в год. Все работы первого этапа реконструкции планировалось завершить уже к концу 2009 г., однако этого, к сожалению, до сих пор не произошло. Финансовый кризис, обвал рынков металлопродукции, а также проблемы "Донецкстали" с кредиторами значительно отодвинули сроки ввода в эксплуатацию новой ДСП.

К проекту вернулись лишь в 2011 г., когда предприятию удалось договориться о реструктуризации задолженности. Однако и с того времени, кроме закрытия весной прошлого года последних мартенов, ситуация особо не изменилась. Все это время предприятие занималось поиском дофинансирования первого этапа проекта. Вложив ранее более \$150 млн., необходимо было найти еще порядка \$40 млн.

И вот в ходе совещания по вопросам перспективного развития ПРАО "Донецксталь"-металлургический завод", проходившего 14 марта в Донецкой областной госадминистрации, поступило подтверждение об открытии кредитной линии для предприятия одним из банковских учреждений. Наличие финансовых средств позволило предположить, что уже этим летом новая электросталеплавильная печь будет введена в эксплуатацию.

Тогда же, во время совещания, было заявлено, что совсем скоро начнется проведение второго этапа реконструкции, в рамках которого планируется осуществить работы по строительству литейно-прокатного комплекса, модернизировать стан-2300, провести развитие доменного производства. Реализация данных мероприятий должна обеспечить увеличение производства чугуна на "Донецкстали" до 2 млн. т в год, стали - до 1,5 млн. т, листового проката - до 750 тыс. т, сортового проката - до 623 тыс. т. За счет значительного снижения потребления природного газа, сократится себестоимость готовой продукции. Соответственно, усилятся позиции донецкой компании на мировом рынке металлопроката. Также появятся новые рабочие места и уменьшится негативная нагрузка на окружающую среду.

В ходе совещания был подписан меморандум о сотрудничестве между ПРАО "Донецксталь"-металлургический завод" и компанией Siemens VAI о строительстве литейно-прокатного комплекса в составе нового электросталеплавильного производства. По предложению иностранного партнера в рамках проекта будет построена одна универсальная комбинированная машина непрерывного литья заготовок (сейчас их две - для производства листового и сортового проката). После ее завершения будет установлен прокатный сортовой стан. Концепция, разработанная Siemens, включает разливку стали, получение заготовки и строительство сортового стана на хвосте разливочной машины. Он является соединением стана для прокатки простых профилей машиностроительного сортамента и стана, который может катать фасонные профили, в том числе для горных выработок, вагоностроения, а также строительный сортамент.

Всего для завершения второго этапа модернизации предприятию необходимо более \$600 млн. Из них \$200 млн. "Донецксталь" хочет привлечь с помощью кредита под государственные гарантии. Глава Донецкой облгосадминистрации Андрей Шигацкий пообещал ходатайствовать о включении программы перспективного развития предприятия в перечень проектов, средства на которые планируется выдать под государственные гарантии в рамках Государственной программы активизации развития экономики. При соответствующем финансировании полностью завершить второй этап проекта реконструкции можно будет через 2-2,5 года. Остается надеяться, что со вторым этапом "Донецкстали" повезет больше. ([Rusmet/Металл Украины, СНГ, мира](http://Rusmet.com))

### ОАО «ЗАПОРОЖСТАЛЬ» В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА НАРАСТИЛО ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ

В первом квартале меткомбинат "Запорожсталь" увеличил производство всех видов продукции по сравнению с первым кварталом 2012 г. Согласно пресс-релизу предприятия, объемы производства чугуна в 1 квартале выросли на 1,7%, стали - на 5,8%, проката - на 8,5%

Наименование показателя	Ед. измерения	1 квартал 2013 г.	1 квартал 2012 г.	1 квартал 2013 г./1 квартал 2012 г., тыс. т	1 квартал 2013 г./1 квартал 2012 г., %
Объем производства чугуна	тыс. т	804,6	790,9	13,7	101,7
Объем производства стали	тыс. т	953,7	901,5	52,2	105,8
Объем производства проката	тыс. т	808,3	745,3	63,0	108,5

В марте произведено 277,9 тыс. т чугуна, стали - 328,7 тыс. т, проката - 278,8 тыс. т. Незначительное снижение объемов производства чугуна в марте 2013 г. по сравнению с результатами марта 2012 г. (на 1,8%), обусловлено проведением плановых ремонтных мероприятий в доменном цехе комбината.

Наименование показателя	Ед. измерения	Март 2013 г.	Март 2012 г.	Март 2013 г./ март 2012 г., тыс. т	Март 2013 г./ март 2012 г., %
Объем производства чугуна	тыс. т	277,9	282,9	-5,0	98,2
Объем производства стали	тыс. т	328,7	326,4	2,3	100,7
Объем производства проката	тыс. т	278,8	266,3	12,5	104,7

В сталеплавильном производстве за счет использования резервов эффективности и снижения операционных потерь, в марте общий расход металлошихты составил 1111 кг/т, что стало одним из ключевых факторов снижения себестоимости ты стали на 18,8 %, по сравнению с мартом 2012 г. (3246 грн./т против 3997,53 грн./т). ОАО "Запорожский металлургический комбинат "Запорожсталь" - одно из наиболее крупных промышленных предприятий Украины, продукция которого широко известна и пользуется спросом у потребителей на внутреннем рынке и во многих странах мира. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины_СНГ_мира))

#### **ЗАВОД «ИНТЕРПАЙП СТАЛЬ» В МАРТЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛ ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ**

Завод "Интерпайп Сталь" в марте по сравнению с февралем увеличил производство стали на 22,2% до 110 тыс. т. Об этом сообщает пресс-служба компании "Интерпайп". "Этот показатель стал результатом планомерного набора мощностей новым заводом. Производство круглой стальной заготовки в январе составило 88 тыс. т, а в феврале - около 90 тыс. т", - говорится в сообщении. Проектная мощность "Интерпайп Сталь" составляет 1,32 млн. т стали в год. В месячном значении планируется достичь этот показатель в 2013 г., в годовом значении - в 2014 г. "На данный момент нашей основной целью является выход на проектные показатели работы завода", - заявил директор "Интерпайп Сталь" Геннадий Есаулов. "Интерпайп Сталь" - металлургический завод, который является ключевым проектом для компании "Интерпайп", призванным обеспечить трубное и колесное производство собственной стальной заготовкой. После выхода завода на проектную мощность в 1,32 млн. т в год самообеспеченность компании стальной заготовкой составит 90%. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины_СНГ_мира))

#### **ПАО «ЭНЕРГОМАШСПЕЦСТАЛЬ» (ЭМСС) ГОТОВИТСЯ К УЧАСТИЮ В ТЕНДЕРАХ НА ПОСТАВКУ ПРОДУКЦИИ**

ПАО "Энергомашспецсталь" (ЭМСС, входит в машиностроительный дивизион «Росатома» - «Атомэнергомаш») готовится к участию в тендерах на поставку своей продукции в государственной сталелитейной компании Steel Authority of India (SAIL), которые планируется провести в апреле-мае и сентябре-октябре. Участие ЭМСС в тендерах обсуждалось в ходе двусторонних переговоров представителей украинской компании и SAIL в Индии в конце марта, напомнили в пресс-службе российской компании. Речь идет о тендерах на поставку рабочих валков для блюминга весом 32 т на завод в Бхилаи в 2014-2016 гг., а также на поставку опорных валков весом 64 т и 170 т для действующего и нового толстолистовых станов на заводе в г. Роуркела.

В настоящее время ЭМСС уже изготавливает для завода в Бхилаи четыре крупнотоннажных опорных валка для толстолистого стана ТЛС-3600 весом 123 т, два из которых поступят заказчику в 2013 г. и два - в 2014 г. В Индии представители украинской компании посетили два комбината SAIL: RSP/Rourkela и BSP/Bhilai. Также в ходе визита представители ЭМСС побывали на одном из самых современных и экологически чистых металлургических комплексов, который принадлежит частной компании ESSAR (в районе г. Сурат). Здесь работает первый индийский толстолистовой стан ТЛС-5000. В планах ПАО "Энергомашспецсталь" - участие к тендере на поставку валка весом 203 т для данного стана. В активе ПАО "ЭМСС" уже есть успешное изготовления аналогичного валка весом 225 т для ОАО "Северсталь". (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины_СНГ_мира))

### **АНАЛИЗ**

#### **В ЯНВАРЕ-МАРТЕ 2013 ГОДА**

#### **МЕТАЛЛУРГИ ПРОДЕМОНСТРИРОВАЛИ ВЫСОКИЕ ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ**

Украинские металлурги встретили весну с позитивным настроением, опираясь на хорошие результаты работы в январе-феврале. В марте они практически не снизили объемы производства и цены, но и желаемого роста этих показателей первый месяц весны также не принесли.

Достаточно высокие производственные результаты двух первых месяцев и рост цен в период межсезонья давали повод для оптимистичных оценок весенних перспектив металлургов. Ведь в это время в северном полушарии просыпается строительная отрасль, в которой сосредоточено достаточно большое количество потребителей металлопроката. Однако мартовские результаты показали, что глобальная ситуация еще далека от полноценного восстановления, и февральские достижения скорее являются исключением, чем правилом.

В марте по сравнению с февралем выплавка стали в Украине выросла почти на 11% до 2,876 млн. т (за счет большего количества дней), а вот показатель среднегодового производства практически не изменился и составил 92,8 тыс. т стали. Металлопродукция, экспортируемая из Украины, также не дорожала, а по многим товарным позициям наблюдалась легкая коррекция, что объяснялось снижением спроса со стороны конечных потребителей. По данным ГП "Укрпромвнешэкспертиза" (УПЭ), март начался с подорожания слябов и некоторых видов плоского проката. В частности, стоимость слябов за первую неделю марта увеличилась на \$10 до \$520/т, на второй неделе она увеличилась еще на \$5 до \$525/т. ИА "Металл-

Курьер" зафиксировало увеличение цен слябов ближе к середине месяца, но сразу на \$20 до \$540/т. Однако во второй половине первого месяца весны их котировки тоже начали снижаться. В результате аналитики УПЭ и МК констатировали удешевление слябов до \$515/т к концу марта.

По данным специализированных информагентств, снижение цены полуфабрикатов в конце месяца было связано с давлением европейских перекаччиков (в частности, компаний из Италии), чьи клиенты настаивали на снижении стоимости готового продукта - толстого листа. А при цене импортируемых из СНГ слябов, зафиксированной в середине марта, перекаччики не могли работать без убытка.

Горячекатаный рулон, по данным УПЭ, в течение марта дешевет. К концу месяца стоимость этого продукта составила \$563/т (минус 3% к началу месяца). В статистике МК цена г/к рулона уменьшилась на 3% до \$553/т. Толстый лист, экспортируемый из Украины, в первой половине месяца подешевел на \$5 до \$570/т, однако уже в середине марта его стоимость вернулась на прежний уровень - \$575/т, а к концу месяца снизилась до \$565/т (Металл-Курьер). Данные, публикуемые УПЭ, более оптимистичны: был зафиксирован рост стоимости на \$5 в первой декаде месяца с последующим снижением цены на те же \$5 до \$590/т, который продержался до конца I квартала.

В ближайшие месяцы украинские экспортеры плоского проката вряд ли могут надеяться на существенное увеличение отгрузок, а вот в среднесрочной перспективе вполне

возможно улучшение ситуации. В середине марта глава крупнейшей в мире металлургической компании ArcelorMittal Лакшми Миттал высказал прогноз, который вполне может устроить многих металлургов. По его мнению, начиная с 2014 г., потребность ЕС в металлопродукции (основное направление поставок плоского проката из Украины) будет расти на 4% ежегодно вплоть до 2017 г. Но в текущем году ожидается снижение потребления на 0,5-1%. У производителей длинномерного проката были особые надежды на март, связанные с появлением дополнительных заказов и ростом цен благодаря оживлению в строительном секторе. Однако пока весна не радует металлургов.

В начале месяца квадратная заготовка, экспортируемая из Украины, подорожала на \$5 до \$535/т. Однако в последней декаде марта ее стоимость уменьшилась на \$7 до \$528/т (данные УПЭ). Аналитики Металл-Курьера зафиксировали аналогичные изменения: рост цены в первой половине месяца на \$5 до \$535/т, с последующим снижением на \$10 до \$525/т к концу марта. В марте был отмечен достаточно хороший спрос на украинскую заготовку в Турции и странах Ближнего Востока, так как турецкий полуфабрикат подорожал из-за роста цены сырья - стального лома.

На рынке готового сортового проката практически весь месяц экспортные цены держались на уровне, близком или даже превышающем февральские показатели. По данным УПЭ, арматура в начале марта подорожала на \$10 до \$585/т, но во второй половине месяца произошло снижение цен на \$7 до \$578/т. Катанка выросла в цене на \$15 до \$605/т (максимальное значение с начала года), однако к концу месяца ее стоимость просела на \$7 до \$598/т. В статистике Металл-Курьера в первой декаде месяца был зафиксирован рост стоимости арматуры и катанки почти на 3%. Максимальные значения составили \$595/т по арматуре и \$608/т - по катанке. Но уже с середины марта цены начали снижаться, и в итоге арматура подешевела на \$20 до \$575/т, а катанка - на \$25 до \$583/т. В обоих случаях цены снизились более чем на 11%, разрушив

ожидания в отношении весеннего роста спроса на длинномерный металлопрокат.

В целом эксперты отмечают достаточно слабый спрос, в том числе и на ближневосточном направлении. Одно из объяснений - минимальная активность потребителей из Ирака, которые были вынуждены временно свернуть закупки из-за того, что бюджет страны на 2013 г. не был утвержден в парламенте практически до середины марта.

Одним из основных итогов первого квартала стало выравнивание экспортных цен на полуфабрикаты - сляб и квадратную заготовку. Во втором полугодии 2012 г. сложилась достаточно странная ситуация: разница в стоимости продукции одного передела достигала \$80/т в пользу заготовки. Уже к концу марта разрыв сократился до \$13-15. Также выросли в цене горячекатаные стальные рулоны - продукция более высокого передела. А ведь во втором полугодии прошлого года они стоили дешевле, чем квадратная заготовка.

Одним из фундаментальных факторов, которые повлияли на снижение стоимости полуфабрикатов и готового проката, стало то, что в марте на спотовых рынках началось постепенное снижение стоимости железорудного сырья. За месяц котировки снизились более чем на 10%. Теперь металлургам стало сложнее объяснять, что высокие цены - это следствие высокой себестоимости. Кроме того, металлурги СНГ, Турции и Европы были вынуждены снижать цены из-за уменьшения стоимости китайского металлопроката как на внутреннем рынке, так и при поставках на экспорт. Ориентация на китайцев неслучайна: с осени прошлого года КНР предпринимает регулярные попытки организации поставок металла на Ближний Восток и в ЕС.

С учетом того, что в марте заключались контракты на поставку металлопроката в апреле, можно утверждать, что ожидания существенного сезонного увеличения спроса уже не подтвердились. Поэтому остается надеяться, что в апреле цены и количество заказов на май существенно не снизятся. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **АНАЛИЗ**

### **РЫНОК СОРТОВОГО ПРОКАТА В МАРТЕ 2013 ГОДА**

Сегмент сортового и фасонного проката в марте характеризовался незначительным увеличением спроса со стороны строительного сектора. В целом, потребление остается слабым, что не позволило трейдерам существенно увеличить цены. В апреле металлоторговцы надеются нарастить объемы продаж, что, согласно прогнозам, будет возможным за счет активизации потребляющих отраслей. По данным Госстата, в первом квартале производство проката составило 6,547 млн. т, что на 2,4% меньше АППГ. В то же время, по итогам марта отечественные металлурги увеличили производство на 12,7% в месячном исчислении до 2,302 млн. т.

#### **Внутренний рынок**

Оценивая ситуацию на внутреннем рынке, заместитель генерального директора по коммерции УГМК (Украинская горно-металлургическая компания) Виталий Ключник отметил, что потребительский спрос на сортовой прокат по-прежнему находится на низком уровне. Топ-менеджер объясняет это недофинансированием потребляющих отраслей, а также ухудшением погодных условий. Он также добавил, что наиболее востребованными видами продукции в марте оставались арматура, уголки и швеллера - 33%, 28% и 29% соответственно. В ушедшем месяце в структуре продаж сортового проката на них пришлось 30,8%, 31,2% и 28,3% соответственно.

Согласно оценке старшего аналитика ИК "Арт-Капитал" Дмитрия Ленды, некоторому увеличению потребления сортового проката в марте способствовало увеличение активности в строительном секторе, наблюдавшееся, несмотря на резкое ухудшение погодных условий в конце месяца.

Одним из направлений строительства, в котором в ближайшее время будет сохраняться повышенный уровень активности, остается возведение торговых площадей. В особенности это касается восточных регионов страны. В частности, во 2 квартале начнется реконструкция производственных помещений с достройкой под многофункциональный торгово-сервисный центр в Днепропетровской области. В Луганске запланировано строительство крупного торгово-логистического комплекса общей площадью более 1000 кв. м. Также в настоящее время ведутся работы по возведению торгового комплекса на Ленинградском проспекте Донецка.

В Харькове, по словам руководителя департамента маркетинга и продаж "Макроап Групп" Алины Усачевой, отмечается дефицит качественной торговой недвижимости. По ее словам, именно стало причиной активизации работ по возведению трехэтажного торгового центра площадью 3,3 тыс. кв. м, а также возобновления строительства многофункционального комплекса "Ковчег".

Что касается ситуации в украинском машиностроении, представитель компании "Юникон" Сергей Клевцов отметил, что стагнация данного сектора негативно влияет на спрос со стороны предприятий отрасли.

Характеризуя активность среди других отраслей-потребителей сортового проката, стоит отметить тендеры на закупку длинномерного проката, которые проводили в марте госпредприятия. Наиболее крупный среди них касался закупки "Укрзалізничпостачем" рельсов и скреплений к ним на 512 млн. грн. Кроме того, "Луганскуголь" закупит сортового проката стоимостью 41,5 млн. грн. Также по итогам проведенного в марте конкурса, в адрес "Черноморнефтегаза" будет отгружено двутавровых балок на 5,813 млн. грн. Также Северодонецкая ТЭЦ провела тендер, по результатам которого в адрес предприятия будет поставлено сортового проката на 1,37 млн. грн.

#### Цены и перспективы

Согласно данным торговой площадки [ugmk.info](http://ugmk.info), в марте средняя стоимость сортового проката увеличилась на 0,68% (48,63 грн.) до 7264 грн./т. В частности, по Киевскому региону цены увеличились на 0,57% (42,52 грн. до 7554,19 грн./т. По Днепропетровскому региону стоимость выросла на 1% (69,54 грн.) до 7003,29 грн./т. В Харьковской области наблюдалось увеличение на 0,47% (33,83 грн.) до 7234,53 грн./т.

"В начале месяца среди ряда крупнейших трейдеров наблюдалось повышение цен на арматуру, происходившее в несколько этапов. Также отмечалось повышение котировок на другие виды сортового и фасонного проката, среди которых катанка, круги, квадраты, полосы и уголки толщиной до 50 мм", - комментирует ценовые тенденции марта В. Ключник. Он также добавил, что в середине марта некоторые участники рынка понизили стоимость арматуры, тогда как цена на другие позиции менялась трейдерами разнонаправленно. В целом же, топ-менеджер отмечает, что по итогам марта наблюдалось незначительное подорожание длинномерной продукции.

По словам представителя металлоторговой компании "Сбыт Стиль" Игоря Чуприна, рост складских котировок сортового проката был связан с повышением цен производителями. Он отметил, что в начале месяца стоимость мелкосортовых уголков на 430-470 грн./т увеличил "АрселорМиттал Кривой Рог", тогда как "Метинвест" повысил цены лишь в середине марта.

Оценивая перспективы развития ситуации в сегменте сортового проката на протяжении апреля, Д. Ленда отмечает, что в апреле вероятно увеличение спроса на сортовой прокат вследствие активизации в строительстве. В то же время, эксперт не исключает, что под давлением общей нестабильной ситуации в экономике спрос в текущем месяце может сохраниться на уровне марта.

В. Ключник также ожидает увеличения в апреле спроса на сортовой прокат, что будет вызвано активизацией строительного сектора. В частности, топ-менеджер прогнозирует увеличение продаж продукции профильного сортамента. Кроме того, он ожидает роста спроса на продукцию предприятий машиностроительной и вагоностроительной отраслей, что будет иметь положительное влияние на закупки ими сортового проката.

По оценке В. Ключника, существенных изменений цен на сортовой и фасонный прокат в апреле наблюдаться не будет. Что же касается спроса, то по его словам, ввиду активизации предприятий строительной отрасли, будут увеличены закупки продукции профильного сортамента. Также по его словам, ожидается увеличение спроса со стороны предприятий машиностроительной и вагоностроительной отраслей, что будет связано с ростом спроса на их продукцию. В то же время, В. Ключник отметил, что существенных ценовых колебаний в апреле на рынке наблюдаться не будет.

#### Ценовые тенденции на рынке сортового и фасонного проката

	01.03.2013	01.04.2013		Изменение цены, %	Изменение цены, грн./т
		цена, грн.	цена, \$		
<b>Киев</b>	<b>7511,67</b>	<b>7554,19</b>	<b>944,27</b>	<b>0,57</b>	<b>42,52</b>
Арматура	6665,51	6675,07	834,38	0,14	9,56
Балка	8733,63	8733,63	1091,70	0,00	0,00
Уголок	7491,93	7557,88	944,74	0,88	65,95
Швеллер	8117,19	8116,54	1014,57	-0,01	-0,65
Квадрат	7202,04	7302,04	912,76	1,39	100,00
Круг	6949,83	6998,08	874,76	0,69	48,25
Полоса	7421,55	7496,09	937,01	1,00	74,54
<b>Днепропетровск</b>	<b>6933,75</b>	<b>7003,29</b>	<b>875,41</b>	<b>1,00</b>	<b>69,54</b>
Арматура	6440,26	6361,52	795,19	-1,22	-78,74
Балка	7982,84	8000,98	1000,12	0,23	18,14
Уголок	6929,88	6994,33	874,29	0,93	64,45
Швеллер	7732,9	7725,68	965,71	-0,09	-7,22
Квадрат	6557,09	6747,3	843,41	2,90	190,21
Круг	6361,25	6551,25	818,91	2,99	190,00
Полоса	6532	6641,95	830,24	1,68	109,95
<b>Харьков</b>	<b>7200,7</b>	<b>7234,53</b>	<b>904,32</b>	<b>0,47</b>	<b>33,83</b>
Арматура	6624,26	6728,26	841,03	1,57	104,00
Балка	8227,27	8227,27	1028,41	0,00	0,00
Уголок	7103	7109,19	888,65	0,09	6,19
Швеллер	7806	7736,7	967,09	-0,89	-69,30
Квадрат	7075,09	7165,91	895,74	1,28	90,82
Круг	6821,28	6868,28	858,54	0,69	47,00
Полоса	6748	6806,13	850,77	0,86	58,13

Для анализа и ценового среза взяты оптовые прайсовые цены киевских ("Викант", "МД Групп", "Метинвест СМЦ", "Металл-Холдинг", АО "УГМК" (Киевский филиал), "Сталекс"), днепропетровских ("АВ Металл Групп", "Металлобазы Комэкс", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", АО "УГМК" (Днепропетровский филиал), "Викант", "МД Групп"), и харьковских металлотрейдеров ("Металлобазы Комэкс (Харьков)", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", "РТК Трейд", АО "УГМК" (Харьковский филиал), "АВ Металл Групп", "Харьковметалл - 2"). Цены указаны в гривнах с учетом НДС. Электронные прайсы вышеуказанных компаний можно загрузить по адресу [price.ugmk.info](http://price.ugmk.info). (Степан Добровольский, [Ugmk.Info/Металл\\_Украины\\_СНГ\\_мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины_СНГ_мира))

**ИНТЕРВЬЮ****ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ОАО «ЗАПОРОЖСТАЛЬ» РОСТИСЛАВ ШУРМА  
РАССКАЗАЛ О ГЛОБАЛЬНЫХ ПЕРЕМЕНАХ НА ЗАВОДЕ И ИНВЕСТИЦИЯХ В ПРОИЗВОДСТВО**

Этой весной команда управленцев "Запорожстали" отметила юбилей - полгода назад, после того как в августе 2012 г. входящий в группу СКМ "Метинвест" окончательно получил контроль над комбинатом, его возглавил Ростислав Шурма. В кресле гендиректора он сменил Виталия Сацкого, управлявшего заводом четверть века.

Заняв пост генерального директора, 28-летний Шурма сразу заявил о глобальных переменах на заводе и инвестициях в производство. Только в прошлом году в завод были вложены \$56 млн. И не зря: на фоне общего падения производства в металлургии комбинат закончил год увеличив выпуск чугуна на 5,14% до 3,2 млн. т.

Впрочем, без убытков обойтись не удалось – 2012 г. принес потери в 2,04 млрд. грн. Однако, по словам Шурмы, 1,5 млрд. грн. в этих убытках - следствие приведения баланса предприятия в соответствие с международными стандартами отчетности, а еще 490 млн. грн. - результат работы "Запорожстали" в первом полугодии 2012 г. По словам нового генерального директора, под его руководством завод работает без убытков.

- В чем конкурентное преимущество "Запорожстали" перед другими украинскими предприятиями?

- Сильная команда и квалифицированный персональный состав комбината.

- Именно это помогло на фоне общего падения нарастить объемы производства?

- Не только. Да, для металлургии это был действительно тяжелый год. Думаю, что совокупные убытки отрасли составят около 15 млрд. грн. Но такая беда была не только в Украине - европейские комбинаты пострадали еще сильнее. Даже в Китае - стране с самыми "молодыми" меткомбинатами - прибыль упала на 90%. Что нужно было делать, чтобы выжить? Сокращать себестоимость, увеличивая конкурентоспособность. Мировой рынок металлургической продукции довольно объемный - 1,5 млрд. т в год. Украинская металлургия производит около 30 млн. т - по сути, их несложно продать... Но украинские металлургии часто неконкурентоспособны. Если у тебя себестоимость \$520, а цена на рынке - \$500, приходится садиться и считать, как сокращать затраты. Мы пошли другим путем - сделали так, чтобы наша себестоимость была ниже мировых цен. Так мы стали конкурентоспособными на всех доступных нам рынках.

- Как изменилась себестоимость?

- С этим, кстати, связана забавная история. Когда я шел работать на комбинат, у меня была разработана программа, позволяющая сэкономить более \$50 на 1 т стали. Но я не стал ее обнародовать, а предложил каждому начальнику цеха предложить свои меры экономии. В итоге нам удалось добиться сокращения расходов на \$93 на 1 т - а это 18-19%. Чтобы дать представление о порядке сумм - экономия составила 2 млрд. грн. в год. И этого нам удалось достичь за четыре месяца.

Первое, что мы сделали - сократили потери в мартеновском цехе. Было 180 кг на 1 т, а сейчас 110, то есть на 35%. В доменном цехе - за счет усовершенствования технологии выплавки - на 20 кг снизили расход кокса. Сократили расход металла во время проката на 5-20 кг на каждой тонне, что позволило сохранить 7 тыс. т стали, которые раньше шли в металлолом. Кроме того, мы много сэкономили на газе.

Помимо производства, мы сократили расходы и за счет пересмотра коммерческой деятельности: ликвидировали прослойки в виде трейдеров или дилеров и стали закупать сырье, оборудование, запчасти напрямую у производителей. Плюс стали ориентироваться на долгосрочные отношения - это позволяет нам регулировать цены. За счет

внедрения этих стратегий мы экономим 20-30% на закупках.

В продажах мы получили хорошую синергию с группой "Метинвест", которая стала нашим основным агентом по сбыту. Не было смысла дублировать систему продаж в 50 странах, если она есть у нашего крупнейшего акционера. Он продвигает нас на внешних рынках, но при этом мы все равно продаем свой прокат именно как прокат "Запорожстали".

- Как изменились объемы экспорта комбината в прошлом году?

- У нас сократились продажи на внутреннем рынке, их пришлось компенсировать за счет экспорта. Его удалось увеличить примерно на 2-3%. Как выглядит наша структура продаж? На внутренний рынок идет примерно 30% производимой продукции, 15% продается в СНГ и России - все остальное идет на дальний экспорт. Самый крупный покупатель - Евросоюз, куда уходит 15% продукции. Потом Турция (10-15%), Африка и Ближний Восток (по 7-10%). В марте мы подписали контракт о продаже 5 тыс. тонн холодного проката в Бразилию. Посмотрим, будем ли увеличивать, так как это очень далеко, не наш целевой рынок, поставлять туда мы начали только из-за проблем на традиционных рынках. Но все-таки лучше ориентироваться на рынки, расположенные рядом - это позволяет минимизировать затраты на логистику, которые в металлургии достигают 20-30%. Кроме того, можно быстро реагировать, обслуживая клиентов. Конечно, мы понимаем, что существенно уступаем европейским и китайским металлургам по качеству проката и поэтому работаем над клиентской поддержкой. Если появились проблемы, мы готовы приехать, разобраться, что с этим делать или как это можно заменить.

- Вы говорите о 30% продаж на внутреннем рынке. Какие, по вашим оценкам, перспективы его развития и увеличения поставок предприятия?

- Исторически на внутреннем рынке продавалась треть продукции. Последние два года эта доля сократилась до 25-27%. Мы хотим довести ее до 30-33% и в 2013 г. продать 1 млн. т проката в Украине (в 2012 г. - около 800 тыс. т). Украина десятый по объемам производитель стали, но третий по величине экспортер. Нет больше ни одной страны, которая столько металла продает на экспорт. Например, в России на внутренний рынок продают 60% производимой стали - это 40-50 млн. т проката. Украина потребляет 7 млн. т в год, что крайне мало.

- Основные потребители металла - машиностроители и строительный рынок. Строительство стагнирует, а машиностроители часто жалуются на качество украинского металла, предпочитая его импортировать.

- Мы это знаем. Когда я говорю о росте продаж внутри страны, то имею в виду импортозамещение. Для этого нужно проводить гибкую коммерческую политику, работать над качеством, осваивать выпуск новых видов продукции и обеспечивать сервис - сроки поставки, порядок урегулирования любых вопросов. С помощью этих "четырех китов" мы будем возвращать украинского клиента.

- Вы много говорите о качестве... Какие именно программы модернизации собираетесь реализовывать?

- Во-первых, мы улучшаем параметры проката - равномерность толщины, качество смотки, кромку. На этапах плавильного процесса, прокатного стана отслеживаем причины возникновения дефектов и тут же их устраняем. Все оборудование в Украине старое, можно сказать, что старше, чем где бы то ни было... Но это не значит, что оно не может работать - за ним просто нужно ухаживать. Вообще металлургия очень консервативна с точки зрения технологии. Например, никто не придумал, чем заменить

доменную печь, которой два столетия. Ничего эффективнее нет.

Во-вторых, мы стараемся убедить производителей иначе относиться к работе. Им надо понимать, что за нашим прокатом никто не стоит в очереди, как в 1990-х. Мы должны предлагать клиентам то, что им нужно. И это задача не только коммерческого отдела, но и производителей, которые должны сделать все, чтобы устранить любые недочеты. Иначе их оборудование будет стоять, а они останутся без зарплаты. Вообще, соотношение дефектов, получаемых из-за оборудования, и дефектов, вызванных отношением к работе, примерно 50 на 50.

- Но многие проблемы с качеством проката нельзя решить, не решив проблем выплавки. Что вы собираетесь делать с мартенами?

- Сейчас отрабатываем схемы финансирования и технического воплощения замены мартенов конверторами. Первый проект по созданию конверторного производства на "Запорожстали" был разработан в СССР еще в 1980-х, второй был создан в 2000-х. Мы его пересмотрели, подогнали под текущие реалии и работаем над деталями и финансированием. Пока сложно называть сроки, но я думаю, что примерно на протяжении полугода у нас будет программа действий.

- Предыдущий проект оценивал расходы на модернизацию мартенов в 10 млрд. грн. - сколько это может стоить сейчас?

- Замена мартена на конверторы может стоить примерно \$1,3-1,5 млрд., и это будет один из крупнейших инфраструктурных проектов в Украине. Похожую вещь сделал только Алчевский меткомбинат. Но нужно подходить ответственно - пытаюсь сделать очень хорошо, можно обанкротить завод. Поэтому мы сейчас стараемся сделать все очень взвешенно. И думаем, что это займет не менее пяти лет.

- Сколько сырья вы покупаете через структуры "Метинвеста"?

- Металлолом, концентрат - по длинному контракту, подписанному два года назад. И все. Агломеру покупает дочернее предприятие - Запорожском железорудном комбинате, кокс - на "Запорожжкокс". Уголь - в России.

- Если кокс вы покупаете в Запорожье, почему же тогда выступали против нормы по квотированию импорта кокса?

- Мы покупаем в Запорожье 90% кокса, но остальное импортируем из России, где есть уголь, из которого можно сделать хороший кокс. Это критически важно для установок по пылеугольному вдуванию, которые стоят на четырех наших домнах, - на коксе среднего качества они работать просто не будут. Кроме того, я считаю, что любой запрет сокращает эффективность отрасли в целом.

- Вы уже давно начали работать с пылеугольным вдуванием. Оценивая сейчас его результативность, сколько вы сэкономили?

- Технология начала налаживаться полтора года назад, а в ноябре установки ПУТ вышли на проектные мощности. Эффект - на \$40 сократились расходы на тонне чугуна. И вдвое уменьшено потребление газа - до 300 млн. куб. м в год. Соответственно, сократилось и количество выбросов парниковых газов, что улучшило экологию города.

- Вы много говорите об экологии, однако считается, что главный источник выбросов - мартеновская выплавка. Вы будете внедрять там какие-то экопроекты или уже будете ждать, когда замените мартены конверторами?

- Ждать не будем. Там уже есть газоочистительные установки, которые мы сейчас приводим в порядок. Этот проект будет стоить нам примерно по 3 млн. грн. на каждую. Пока не будет конверторного цеха, это отчасти решит вопрос. Но главный источник выбросов на меткомбинате не мартены, а аглофабрика. Мы собираемся поставить шесть газоочисток на все агломашины. Одну уже закончили, сейчас налаживаем оборудование и скоро выйдем на промышленную мощность. Она обошлась нам в 240 млн. грн. Сейчас приступаем ко второй, и инвестиции в нее будут уже меньше - 80 млн. грн., как и в последующие.

Второй дорогостоящий экологический проект, который мы сейчас реализуем, - это реконструкция травильного отделения в цехе холодного проката. Это будет стоить 700 млн. грн., 240 из которых мы потратим в этом году. Это поможет примерно на 70% решить вопрос с очисткой воды на комбинате. То есть 2013 г. будет годом экологии, на которую плюс некоторые капремонты пойдет примерно \$100 млн. ([Инвестгазета/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **ЦЕНЫ**

### **МЕТАЛЛОПРОКАТ С 28 МАРТА ПО 4 АПРЕЛЯ 2013 ГОДА ПОДЕШЕВЕЛ**

Экспортные цены на металлопрокат украинского производства с 28 марта по 4 апреля по большинству позиций снизились. Об этом свидетельствуют данные ГП "Укрпромвнешэкспертиза" (УПВЭ). По данным УПВЭ, стоимость катанки на условиях FOB Черное море снизилась на 2,2% (-\$13/т) до \$585/т, цена заготовки (\$528/т) и сортового проката (\$628/т) не изменилась, арматура подорожала на 0,3% (+\$2/т) до \$580/т.

Сляб по итогам недели подешевел на 1,9% (-\$10/т), до \$505/т, горячекатаный рулон - на 0,9% (-\$5/т) до \$558/т, холоднокатаный рулон - на 1,1% (-\$7/т) до \$638/т, толстолистовой прокат - на 1,7% (-\$10/т) до \$580/т. Запасы метпродукции в украинских портах за неделю выросли на 11 тыс. т до 1,786 млн. т, в том числе украинского производства - на 9 тыс. т до 1,234 млн. т. За месяц (с 7 марта по 4 апреля) стоимость заготовки на условиях FOB Черное море снизилась на 1,3% (-\$7/т), арматуры - на 1,7% (-\$10/т), катанки - на 2,5% (-\$15/т), цена сортового проката (\$628/т) оставалась без изменений. Сляб в этот период подешевел на 2,9% (-\$15/т), г/к рулон - на 3,8% (-\$22/т), х/к рулон - на 3,3% (-\$22/т), толстолистовой прокат - на 2,5% (-\$15/т). ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **ПАО «АРСЕЛОРМИТТАЛ КРИВОЙ РОГ» (АМКР) С 1 АПРЕЛЯ 2013 ГОДА ПОВЫСИЛО ЦЕНЫ НА АРМАТУРУ**

"АрселорМиттал Кривой Рог" с 1 апреля повысило базовые цены на арматуру. Цены на прочие позиции сортового проката, в том числе уголка, не пересматривались. В частности, в прайс-листе цены на арматуру 8-32 мм повысились на 98 грн./т (с учетом НДС). По имеющимся данным, система скидок на прокат не изменилась: для Днепропетровска максимальный уровень - 6%, для Киева - 7%. Согласно оценкам М-К, минимальные цены на арматуру 8-32 мм составят 6075-6170 грн./т, FCA.

"Политика АМКР в отношении внутреннего рынка выглядит недостаточно обоснованной" - сообщает издание со ссылкой на "Металл-курьер". По информации агентства, складские запасы арматуры у торговых компаний продолжают увеличиваться, а конечный спрос остается слабым. При этом количество крупных строительных площадок, на которых активно ведутся работы, по сравнению с предыдущим годом снижено, и предпосылок к существенному увеличению спроса на арматуру нет. Наряду с этим, пишет издание, на поддержку экспортных рынков производители сортового проката рассчитывать не могут - новые внутренние цены АМКР выше FOB-котировок арматуры на \$60-70/т (на условии EXW). Основной конкурент АМКР, компания "Метинвест-СМЦ", на сегодняшний день еще не озвучил решения относительно апрельских цен на арматурный прокат. "Но, принимая во внимание вышеперечисленное, можно предположить, что предложенное АМКР повышение может вновь не получить поддержки", - пишет "Металл-Курьер". ([Stalintex/Металл Украины, СНГ, мира](#))

**АНАЛИЗ****ПОЗИЦИИ УКРАИНСКИХ МЕТАЛЛУРГОВ МОГУТ ПОШАТНУТЬСЯ ВСЛЕДСТВИЕ  
ВВОДА В СТРОЙ НОВЫХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ МОЩНОСТЕЙ В РОССИИ, КАЗАХСТАНЕ И БЕЛАРУСИ**

Рынок СНГ традиционно воспринимался украинскими металлургами как второстепенный. В то же время Россия больше считалась конкурентом на мировом рынке стали, чем потенциальным рынком сбыта. Тем не менее в последние годы, когда спрос со стороны многих покупателей украинской стальной продукции сократился, доля стран СНГ в отечественном экспорте проката стабильно увеличивается. Правда, в ближайшее время позиции украинских металлургов в СНГ могут пошатнуться вследствие ввода в строй новых производственных мощностей в России, Казахстане и Беларуси.

Ветераны отечественной металлургии еще, наверное, помнят те времена, когда вся продукция украинских сталелитейных заводов потреблялась в самой Украине и соседних республиках бывшего СССР. Однако это время ушло и больше не вернется. Вследствие распада Союза и гибели большей части советской промышленности в период кризиса 1990 годов украинская металлургия повернулась лицом к дальнему зарубежью. Поставки в другие страны СНГ все эти годы никогда не прекращались, но значение этого рынка было относительно невысоким.

В период наивысшего подъема отечественной сталелитейной промышленности, в середине 2000-х годов, доля СНГ в общем объеме украинского экспорта стали не превышала, как правило, 12-14%. Одна Турция порой приобретала больше украинской металлопродукции, чем все страны СНГ вместе взятые. Бывшие республики СССР оставались важнейшим рынком сбыта только для украинских труб.

Отношения между украинскими производителями и их российскими коллегами при этом никогда не были безоблачными. Компании воспринимали друг друга как прямых конкурентов и на зарубежных рынках, и в России. На украинскую стальную продукцию - трубы, арматуру, некоторые виды фасонного проката - устанавливались в России пошлины и квоты.

Правда, нельзя сказать, что Россия защищала свой рынок намного сильнее, чем другие страны. На рубеже 1990-х и 2000-х годов украинский прокат был почти полностью изгнан из США, а Евросоюз позднее ввел весьма жесткие квоты на украинскую продукцию. Однако российские ограничения касались наиболее весомых статей украинского экспорта и поэтому всегда вызывали очень болезненную реакцию. Кроме того, если со США или ЕС спорить было бесполезно, то с российскими властями некоторые вопросы можно было решить путем переговоров. Таковые постоянно находились в центре внимания отечественных СМИ, волей-неволей подчеркивающих имеющиеся противоречия.

Кризис, начавшийся в 2008 г., привел к падению спроса на сталь на ряде региональных рынков. Некоторые традиционные покупатели украинской металлопродукции в последние годы сократили импорт благодаря вводу в строй собственных мощностей. В результате украинский экспорт стали, достигший в 2007 г. рекордных 32,2 млн. т, упал к 2012 г. почти на треть - до 21,6 млн. т. Поставки в СНГ также существенно снизились: от рекордных 4,8 млн. т в 2007 г. до 3,7 млн. т в 2012 г., однако потери на этом направлении оказались все-таки меньше, чем в других регионах. Россия, в частности, является сегодня крупнейшим покупателем украинского проката, опередив многолетнего лидера - Турцию.

По данным Госкомстата Украины, в 2012 г. на долю стран СНГ пришлось 17% украинского экспорта стали. С одной стороны, не очень много по сравнению с Ближним

Востоком или Европой. Однако экспорт в СНГ имеет уникальную структуру. Наши соседи по бывшему СССР вообще не нуждаются в украинских заготовках, зато приобрели в прошлом году 31,4% отечественного готового проката, отправленного за рубеж, по тоннажу и более 33% - по стоимости. На страны СНГ пришлось порядка 70% украинского экспорта фасона, 45% экспорта арматуры, более 99% экспорта оцинкованной стали. Для сравнения, в страны Европы (без членов Евросоюза) украинские компании в 2012 г. экспортировали более 4,9 млн. т стали, но почти 60% от этого объема приходится на полуфабрикаты, а 30% - на горячий прокат.

Еще более заметной становится роль СНГ в поставках металлопродукции с более высокой добавленной стоимостью. Эти страны в прошлом году приобрели более 71% украинского экспорта труб и полых профилей, 63% проволоки из углеродистой стали, почти 75% металлоконструкций, более 85% рельс и другого железнодорожного оборудования. Одним словом, как и практически во всех секторах промышленности, Украина поставляет соседям по СНГ больше продукции высших переделов, чем в любые другие регионы мира.

Впрочем, не умаляя важности труб или металлоконструкций, следует отметить, что львиную долю экспортных доходов украинская металлургическая промышленность все-таки получает от экспорта полуфабрикатов и массовых видов коммерческого проката. Насколько перспективным в этом отношении можно признать рынок СНГ? Ответить на этот вопрос непросто, поскольку он в настоящее время находится под влиянием ряда противоречивых тенденций.

С одной стороны, на фоне кризиса в других регионах мира рынок СНГ выглядит одним из самых благополучных. По данным World Steel Association, в 2012 г. видимое потребление стали в регионе увеличилось на 4,1%, а в текущем году возрастет еще на 5,1%. Как считают эксперты корпорации Arcelor Mittal, в ближайшие пять лет спрос на стальную продукцию в регионе будет увеличиваться со средней скоростью 4,2% в год и к 2018 г. достигнет 72 млн. т.

Во многих странах СНГ реализуются крупные проекты, предусматривающие использование больших объемов проката. В России практически завершена подготовка к Сочинской олимпиаде, но начинаются приготовления к Чемпионату мира по футболу в 2018 г. В стране высокими темпами развивается автомобильная промышленность, а доля локализации производства стабильно растет. Существуют также планы развития инфраструктуры, которые в значительной степени затрагивают европейскую часть России. В Туркменистане в ближайшие годы должна вернуться добыча газа на уникальном месторождении "Галкыныш", соответственно, значительные средства будут вложены в строительство новых трубопроводов. Наконец, тот же Туркменистан, а также Азербайджан будут вкладывать растущие доходы от экспорта природного газа в строительство.

С другой стороны, есть факторы, препятствующие расширению поставок украинской стальной продукции в страны СНГ. Прежде всего, это импортозамещение. В ближайшие годы проблемы на российском рынке могут возникнуть у украинских производителей длинномерного проката. Исторически так сложилось, что в европейской части России практически отсутствовало производство стальной продукции строительного назначения. Единственным его поставщиком в Центральном федеральном

округе был небольшой Ревякинский металлопрокатный завод. Поэтому потребности региона (включая Москву) в конструкционной стали удовлетворялись за счет поставок с Урала и Западной Сибири, а также импорта из Украины, Беларуси и Приднестровья.

Подъем экономики РФ в 2000-е годы и резкое увеличение спроса на арматуру привели к тому, что российские металлургические компании начали буквально в массовом порядке разрабатывать проекты строительства мини-заводов по выпуску длинномерного проката с использованием металлолома в качестве сырья. Правда, практически все эти проекты не пережили кризис: из всех предприятий данного профиля успели построить только Ростовский электрометаллургический завод, введенный в строй в декабре 2007 г. Но сейчас кризис позади, и строительство мини-заводов в России возобновилось.

Только в текущем году в России планируется пуск четырех новых предприятий совокупной мощностью 2,5 млн. т в год. Серьезным конкурентом украинских металлургов станет крупнейший из них - завод "НЛМК-Калуга", производительность которого запланирована на уровне 1,5 млн. т арматуры и фасонного проката в год. Пуск его запланирован на середину года. Кроме того, мини-завод в Балаково (Саратовская обл.) на 1 млн. т в год введет в строй в этом году "Северсталь", а "Евраз" намерен пустить два предприятия производительностью по 450 тыс. т в год в Ростовской области и в Казахстане. Наконец, еще один мини-завод на 550 тыс. т в год должен появиться в этом году в Тюменской области. Еще несколько предприятий аналогичного профиля могут быть построены в России в ближайшие 3-4 года. На Белорусском метзаводе разраба-

тывается проект расширения производительности, хотя упор там, скорее всего, будет делаться на выпуск дорогостоящей продукции высокого передела.

Появление на рынке "НЛМК-Калуга" и других новых российских производителей арматуры и фасона, безусловно, значительно усложнит жизнь украинским металлургам. По мнению многих российских экспертов, ввод в строй сразу нескольких мини-заводов может привести к переполнению национального рынка длинномерного проката и вызвать падение цен. Не исключено и появление новых ограничений на импорт стальной продукции, произведенной за пределами Таможенного союза.

В то же время положение украинских производителей конструкционной стали на российском рынке сложное, но отнюдь не безнадежное. У новых российских метпредприятий есть одно слабое место - сырье. Уже сейчас в России не наблюдается избытка металлолома, а пуск даже пары-тройки электрометаллургических заводов может привести к возникновению его дефицита. При этом привлечь дополнительные объемы лома российским металлургам будет просто неоткуда. В этом отношении украинские меткомбинаты, использующие в качестве сырья железную руду, стоимость которой на мировом рынке в ближайшие годы, очевидно, будет падать, получают важное преимущество. Вполне вероятно, что украинские компании смогут даже наладить поставку в Россию заготовок, которые в настоящее время практически не экспортируются в СНГ. В любом случае рынок СНГ стоит того, чтобы за него побороться. И шансы на успех у украинских металлургов здесь, безусловно, есть. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## КАЗАХСТАН

### АО «АРСЕЛОРМИТТАЛ ТЕМИРТАУ» В МАРТЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПРОДАЖИ АРМАТУРЫ

МК "АрселорМиттал Темиртау" в марте, по предварительным итогам, реализовал около 21-22 тыс. т арматурного проката, что на 12-18% превышает показатель предыдущего месяца. Основной объем продаж составила среднесортная арматура. Положительная динамика поставок в текущем месяце обусловлено увеличением экспортных продаж - до 4 тыс. т (против 0,4 тыс. т в феврале). Отгрузки в РФ составили около 0,3 тыс. т (уровень февраля). Вместе с тем, поставки внутренним клиентам сохранились близкими к уровню февраля - около 17-18 тыс. т.

В настоящее время портфель заказов на апрель продолжает формироваться. Основной объем продукции традиционно планируется отгрузить на внутренний рынок. По оперативным итогам I квартала, с комбината реализовано порядка 60 тыс. т арматуры против 6 тыс. т за аналогичный период прошлого года. ([Stalintex/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ

### СТАТИСТИКА

#### ЗА ДВА МЕСЯЦА 2013 ГОДА ЭКСПОРТ НЕРЖАВЕЮЩЕЙ СТАЛИ В ЭСТОНИЮ ПРЕВЫСИЛ ИТОВОГО ПОКАЗАТЕЛЯ 2012 ГОДА

За 2 месяца, согласно таможенной статистике, экспорт продукции из коррозионно-стойких сталей из РФ в Эстонию составил 995 т. Это более чем на порядок выше соответствующих показателей предыдущих лет. Кроме того, за весь 2012 г. объемы экспорта составили 967 т. В прошедшем году в структуре экспорта 98% пришлось на нержавеющие трубы китайского производства. За январь-февраль их объемы уже достигли 275 т. Основу экспорта в этом году составляют заготовки (в виде чушек) прямоугольного поперечного сечения, которые можно использовать для изготовления листового проката или в качестве альтернативы металлолому. Единственным поставщиком труб является ООО "Интерстильплюс" в Калининградской области, заготовки - ЗАО "МК "Сталькрон" (Москва). ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

### НОВОСТИ КОМПАНИЙ

#### КОМПАНИЯ «ГЛОБУС-СТАЛЬ» НАЧНЕТ ПРОИЗВОДСТВО ХОЛОДНОКАТАНОЙ ЛЕНТЫ

В сервисном центре компании "Глобус-Сталь" начался монтаж нового мини-завода по производству холоднокатаной ленты. Оборудование будет установлено в новом цеху площадью 8 тыс. кв. м. Это современный мини-завод производства известной австрийской компании с установленной мощностью 2000 т холоднокатаной ленты в месяц. Уникальным является диапазон толщин, производимый на новом оборудовании - от 0,2 до 8 мм. Минимальная ширина готовой ленты - 6 мм, максимальная - 790 мм. Лента получается путем переката горячекатаных рулонов. Особенностью мини-завода является запатентованная технология "energy-saver", позволяющая получать значительную экономию энергии при перекате. С учетом покупки нетравленных (черных) горячекатаных рулонов и дешевой технологии производства, отпускная цена на ленту планируется даже ниже, чем на стандартный травленный холоднокатаный рулон. Пока планируется системная загрузка на две смены. Завод обслуживает всего четыре человека. Общий вес оборудования - 1120 т. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **ЛИТЕЙНО-ПРОКАТНЫЙ КОМПЛЕКС ЗАО «ОБЪЕДИНЕННАЯ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» (ОМК) ПОДВЕЛ ИТОГИ РАБОТЫ ЗА МАРТ 2013 ГОДА**

Литейно-прокатный комплекс ЗАО "Объединенная металлургическая компания" в марте произвел 88 тыс. т горячекатаного рулонного проката. Об этом свидетельствуют данные компании. Выпуск листа составил 4 тыс. т, а штрипса - 26 тыс. т. Отгрузка потребителям в марте достигла 89 тыс. т. В целом по итогам января-марта комплекс произвел 261 тыс. т горячекатаного рулонного проката, 23 тыс. т листа и 71 тыс. т штрипса. Отгрузка продукции составила 257 тыс. т. ЛПК в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличил производство горячекатаного рулонного проката на 4% до более 1,1 млн. т. Выпуск листа достиг 218 тыс. т, а штрипса - 257 тыс. т. Отгрузка горячекатаного рулона, штрипса и листа повысилась в заданный период на 7% до 1,1 млн. т. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **ОАО «МАГНИТОГОРСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (ММК) В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО ОТГРУЗКУ ПРОДУКЦИИ СТАНА-5000**

ОАО "Магнитогорский металлургический комбинат" в 2012 г. значительно увеличил поставку продукции в адрес российских предприятий судостроения и мостостроения. Поставки продукции со стана-5000 ОАО "ММК" для нужд мостостроения в прошлом году выросли более чем в два раза по сравнению с предыдущим годом, и достигли 67 тыс. т.

Объем отгрузки для судостроительной отрасли увеличился почти втрое - до 75 тыс. т металлопродукции. В частности, в 2012 г. в ОАО "Выборгский судостроительный завод", входящий в Объединенную судостроительную корпорацию, было отгружено 7 тыс. т листового проката нормальной и повышенной прочности по ГОСТ Р 52927-2008. Данный металлопрокат в основном будет использован при строительстве ледокола для ФГУП "Росморпорт". В настоящее время ОАО "Выборгский судостроительный завод" является одним из крупнейших покупателей листового проката ММК для судостроения.

В 2009 г. на ММК был введен в строй современный комплекс по производству толстолистового проката, включающий в себя толстолистовой стан-5000, МНЛЗ и комплекс внепечной обработки стали. Стан-5000 производительностью 1,5 млн. т проката в год предназначен для выпуска высококоррентабельного толстолистового проката шириной до 4850 мм с категорией прочности до Х120 для нужд нефтегазовой отрасли, а также судо-, мосто- и машиностроения. Судосталь, выпускаемая на стане-5000 сертифицирована сертификационным обществом Bureau Veritas (Франция), Российским Морским Регистром Судостроения, Российским Речным Регистром, норвежским классификационным обществом Det Norske Veritas, немецким классификационным обществом Germanischer Lloyd. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **ОАО «МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД ИМ. А. К. СЕРОВА» ПОДТВЕРДИЛО СООТВЕТСТВИЕ МЕЖДУНАРОДНОМУ СТАНДАРТУ ИСО/ТУ 16949:2009**

Металлургический завод им. А. К. Серова подтвердил соответствие международному стандарту ИСО/ТУ 16949:2009, в котором содержатся особые требования для поставщиков материалов и комплектующих автомобильной промышленности. Ресертификационный аудит системы менеджмента качества провели специалисты международной компании TUV SUD RUS (ООО "ТЮФ ЗЮД Рус"). За последнюю неделю марта аудиторы побывали практически во всех основных цехах завода, анализируя процессы от начала производства до сдачи готовой продукции, провели работу в коммерческих службах, производственном отделе, техническом управлении и управлении качества. Итоги подвели 29 марта.

«Автомобильная промышленность производит специфический продукт, поэтому требования к качеству этой продукции очень высокие, - отметил руководитель группы Властимил Покорны. - Результаты аудита на метзаводе им. А. К. Серова положительные. Заводу будет выдан сертификат соответствия сроком на три года. Сейчас нас ждет еще много работы, прежде всего статистическая оценка технологических процессов». По словам начальника отдела маркетинга Валеха Фараджулаева, с 2006 г. метзавод им. А. К. Серова подтверждает высокий уровень соответствия ИСО/ТУ 16949.

«Доля рынка автомобилестроения у нас достаточно большая - около 15%, - сказал Валех Фараджулаев. - Мы сотрудничаем с КАМАЗОМ, АвтоВАЗом, группой заводов ГАЗ (15 предприятий). Также с Челябинским кузнечно-прессовым заводом, концерном "Тракторные заводы", Ташкентским тракторным заводом и рядом белорусских предприятий, в том числе, Минским автозаводом. Наличие сертификата - обязательное условие наших потребителей».

Помимо ИСО 16949:2009 в настоящее время "Метзавод им. А. К. Серова" имеет сертификаты соответствия международным стандартам ИСО 9001:2008 (менеджмент качества в области разработки, производства и сбыта основных видов продукции), ИСО 14001-2004 (экологический менеджмент), OHSAS18001 (менеджмент безопасности и охраны труда). (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **ОАО «МЕЧЕЛ» ПОЛУЧИЛО СОГЛАСИЕ МЕЖДУНАРОДНОГО СИНДИКАТА КРЕДИТОРОВ НА ОТКАЗ ОТ ПРАВ ТРЕБОВАНИЯ И ИЗМЕНЕНИЕ КРЕДИТНЫХ ДОГОВОРОВ**

ОАО "Мечел", ведущая российская горнодобывающая и металлургическая компания, объявляет о достижении договоренностей с международным синдикатом банков-кредиторов о получении согласия на внесение изменений по финансовым параметрам и отказ от прав требования по ним. Переговоры ОАО "Мечел" с более чем 25 ведущими международными и российскими банками по финансовым ковенантам, по которым дочерняя компания "Мечел" - ОАО "Мечел-Майнинг" ожидала нарушения по своему предэкспортному кредиту в \$1 млрд. в связи со сложными рыночными условиями и снижением цен на продукцию компании, успешно завершились в сжатые сроки.

Кредиторы группы подтвердили свою долгосрочную и полную поддержку, согласившись на отказ от прав требования по финансовым ковенантам на 2013 г., а также на некоторое изменение финансовых ковенантов. Внесение изменений в эти параметры значительно повысит финансовую и операционную гибкость группы "Мечел", что является существенным фактом с учетом нестабильной ситуации на ключевых финансовых и товарных рынках.

Старший вице-президент по финансам ОАО "Мечел" Станислав Площенко подчеркнул: "Решение международного синдиката банков-кредиторов еще раз подтверждает их высокое доверие к группе "Мечел" как качественному заемщику, несмотря на волатильность на наших основных рынках. Своим согласием кредиторы выразили "Мечелу" поддержку в реализации стратегии его развития, в которой важное место занимает мероприятия по снижению долговой нагрузки. Необходимо также отметить, что соглашение с международным синдикатом банков-кредиторов позволит группе продолжить реализацию ряда ранее заявленных ключевых инвестиционных проектов, направленных на закрепление ее лидирующих позиций в области горной добычи и металлургии". (ОАО "Мечел"/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **ОАО «ОСКОЛЬСКИЙ ЭЛЕКТРОМЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (ОЭМК) ЗА 2012 ГОД СНИЗИЛО ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ**

ОАО "Оскольский электрометаллургический комбинат" (ОЭМК, Белгородская обл., входит в состав холдинга "Металлоинвест") за 2012 г. снизило финансовые показатели по сравнению с предыдущим годом. Чистая прибыль комбината в отчетном году сократилась на 43%, составив 4,675 млрд. руб. Выручка ОЭМК упала за год на 9% до 64,435 млрд. руб. На 5 п. снижена рентабельность продаж. В отчетном году этот показатель составил 14%. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ» ОБЕСПЕЧИВАЕТ БОЛЕЕ 80% ПОТРЕБНОСТИ ИНОСТРАННЫХ АВТОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ В МЕТАЛЛОПРОКАТЕ**

"Северсталь", одна из крупнейших в мире вертикально интегрированных сталелитейных и горнодобывающих компаний, в этом году снова стала основным поставщиком для промышленных проектов альянса Renault - Nissan, заключив с ним договор на поставку металлопроката на период с марта по август. Таким образом, компания обеспечила себе лидирующую позицию в поставках российского металлопроката для иностранных автопроизводителей, локализовавших свое производство в РФ. Доля "Северстали" составляет 87%.

Планируемая доля череповецкого металлопроката в поставках альянсу Renault - Nissan в 2013 г. должна составить 79% от потребности предприятий в России. Автолист ЧерМК будет использоваться для производства моделей, выпускаемых на московском заводе Renault и в рамках промышленного проекта альянса. Кроме того, на ЧерМК совместно с альянсом Renault - Nissan в этом году будут проводиться работы по освоению новых марок сталей и осуществляться пробные поставки для прохождения испытаний в связи с подготовкой к локализации будущих моделей альянса.

С 2013 г. в Москве начал работу постоянный представитель службы технической поддержки ЧерМК, который оперативно оказывает клиентам поддержку по вопросам, связанным с использованием металла на всех этапах его переработки. "Поставки иностранным автопроизводителям, имеющим производство на территории РФ, являются для нас стратегическим направлением, и мы планируем наращивать свое присутствие в этом сегменте, совместно разрабатывая новые марки сталей и предлагая дополнительный сервис", - комментирует директор по маркетингу и продажам дивизиона "Северсталь Российская сталь" Дмитрий Горошков. ([Металлоснабжение и сбыт/Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **В ЗАО «СЕВЕРСТАЛЬ - СОРТОВОЙ ЗАВОД БАЛАКОВО» НАЧАЛИ ПУСКО-НАЛАДКУ ОБОРУДОВАНИЯ СИСТЕМ ВОДОПОДГОТОВКИ**

На "Северсталь - Сортовой завод Балаково" (входит в дивизион "Северсталь Российская сталь") начали пуско-наладочные работы системы водоподготовки для производственных мощностей будущего предприятия. В ходе работ специалисты проверяют качество монтажа водоводов и работу автоматических систем управления и контроля за работой оборудования. Все работы по системе водоподготовки ведутся под надзором шеф-инженеров компании-изготовителя оборудования "Руссула" (Испания). К настоящему моменту механомонтаж оборудования выполнен на 80%. В частности, уже собрана установка для умягчения воды. Готова система водоводов. Завершаются работы по электрической и автоматической части.

"Пуско-наладочные работы продлятся не менее двух недель. За это время вода в системе водоподготовки пройдет по двум контурам, обеспечивающим охлаждение машины непрерывного литья заготовок в электросталеплавильном цехе и печи нагрева в сортопрокатном цехе, - поясняет генеральный директор ЗАО "Северсталь - Сортовой завод Балаково" Игорь Байков. - Следующим этапом пуско-наладочных работ станет заполнение контуров водяного охлаждения шахтной печи, газохода горячего газа печи и сортового стана". Система водоподготовки является одним из основных энергетических объектов сортового мини-завода. Ее назначение - обеспечение необходимого качества химического состава воды, которая в свою очередь защитит различные узлы оборудования от перегрева. Система водоснабжения на мини-заводе будет организована по замкнутому циклу с использованием для подпитки дождевых и талых вод, собираемых с территории промплощадки. ([Металлоснабжение и сбыт/Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ» 4 АПРЕЛЯ 2013 ГОДА ПУСТИЛО КОКСОВУЮ БАТАРЕЮ №7 НА ЧЕРЕПОВЕЦКОМ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОМ КОМБИНАТЕ (ЧЕРМК)**

4 апреля на Череповецком металлургическом комбинате, одном из крупнейших интегрированных заводов по производству стали в мире (входит в дивизион "Северсталь Российская сталь"), пущена в эксплуатацию коксовая батарея №7. Плановая стоимость проекта составляет порядка 4,5 млрд. руб. Реконструкция батареи осуществляется в рамках программы поддержания основных фондов в целях обеспечения требуемых объемов выпуска кокса под производственные планы компании. «Новый агрегат будет производить 700 тыс. т кокса в год, что на 100 тыс. т больше, чем выпускалось на прежней коксовой батарее №7 до остановки на реконструкцию. С вводом батареи в эксплуатацию ЧерМК получит возможность увеличить производство собственного кокса на 15%», - комментирует генеральный директор дивизиона "Северсталь Российская сталь" Александр Грубман. Коксовая батарея №7 (КБ-7) построена заново на месте старого агрегата, который был полностью демонтирован до фундаментной плиты. Произведена замена 10 коксовых машин, позволяющих загружать угольную шихту, выдавать и принимать кокс, производить его тушение в УСТК, заново возведены инфраструктура и природоохранные объекты. При строительстве объекта применены технические новшества, которые обеспечат дополнительный эффект в области экологии. В частности, в комплексе с КБ-7 построена установка беспылевой выдачи кокса (подобными установками уже оборудованы три из восьми коксовых батарей). В числе технических инноваций - новая схема газоотведения (газосборник с гидроинжекцией), которая обеспечивает бездымную загрузку угля в камеры спекания коксовой батареи. За счет применения этих и других технических решений выбросы пыли в атмосферу от КБ-7 будут сокращены примерно на 90%, что составит около 600 т в год. Новый агрегат будет обслуживать 34 человека эксплуатационного персонала, для улучшения труда которых на новых производственных мощностях предусмотрена автоматизированная система управления, механизация ручного труда и безопасный технологический процесс. Генеральным проектировщиком по комплексу объектов КБ-7 является ООО "Северсталь-Проект" (генеральный проектировщик ОАО "Северсталь"), исполнителем рабочей документации - проектный институт "Гипрокс" (Украина), генподрядной организацией на проекте - ЗАО "Трест Коксохиммонтаж", Москва. В числе поставщиков основного оборудования: GOSA FOM, Сербия; ОАО "Завод котельного оборудования", ОАО "Сиблитмаш", ЗАО "Кондор-Эко", Россия; ООО "Днепротехсервис" и ПАО "Славтяжмаш", Украина. В изготовлении машин и основного оборудования агрегата принимало участие машиностроительное предприятие дивизиона - ООО "ССМ-Тяжмаш". ([Severstal.ru/Металл Украины, СНГ, мира](#))

**АНАЛИЗ****ИТОГИ МАРТА 2013 ГОДА НА РЫНКЕ СТАЛИ**

Февраль принес металлургическим компаниям одни разочарования, однако март оказался еще хуже. Вместо ожидавшегося ранее роста на мировом рынке стали продолжился спад. Несмотря на то, что в большинстве стран мира производство металлопродукции сократилось по сравнению с прошлым годом, в целом объем предложения в первом квартале оказался избыточным. Как и в 2008-2009 гг., основные проблемы сталелитейной отрасли заключаются в неблагоприятной экономической обстановке в мире. При этом рассчитывать на улучшение в ближайшее время вряд ли приходится.

Если в феврале многие производители стальной продукции рассчитывали на повышение котировок с началом календарной весны, то в марте от этих надежд не осталось и следа. Добиться некоторого улучшения своих позиций за истекший месяц смогли только американские металлурги, да и то, лишь благодаря подорожанию металлолома на внутреннем рынке. В конце марта и им снова пришлось сокращать стоимость своей продукции. В других же регионах не было и таких временных повышений. На всех региональных рынках цены на прокат стагнировали или понижались. В наибольшей степени подешевела китайская продукция, потеряв за месяц более \$30/т.

Иронично, но именно Китай выглядел в марте наиболее благополучным с точки зрения экономики. В депрессии находилось только жилищное строительство (хотя следует отметить, что эта отрасль очень важна для металлургов), в то время как в автомобилестроении, машиностроении, производстве бытовой техники наблюдался несомненный подъем. По оценкам экспертов, в этом году рост ВВП Китая должен составить не менее 8,5%, а потребление стальной продукции должно увеличиться на 6-7%.

Однако, в конечном итоге, это расширение спроса оказалось все-таки менее значительным, чем рассчитывали китайские сталелитейные компании, в начале года доведшие объем выплавки до рекордных значений. По данным Национального бюро статистики, в январе-феврале в стране было произведено 125,5 млн. т стали, на 10,6% больше, чем за тот же период годичной давности. В феврале ежедневно китайские компании выдавали, в среднем, более 2,2 млн. т металла. Причем, в первых двух декадах марта этот показатель, скорее всего, был еще выше.

Избыточные объемы производства привели к быстрому накоплению складских запасов проката и, в конечном итоге, к падению цен. В середине марта компания Baosteel, считающаяся неформальным лидером отрасли, попыталась противостоять негативной тенденции, анонсировав увеличение котировок на апрель. Но хотя ее поддержали некоторые другие крупные производители, существенных изменений на внутреннем рынке не произошло. Стоимость стальной продукции в Китае продолжала понижаться в течение всего марта.

На внешних рынках падение оказалось еще более значительным. Китайские компании, испытывая проблемы со сбытом внутри страны, расширили объемы предложения экспортной продукции и тем самым окончательно вывели из равновесия азиатский рынок. Спрос в странах Восточной Азии также оказался ниже ожидаемого. В первом квартале стагнировали корейская и японская экономики, продолжался кризис во Вьетнаме, из-за дефицита электроэнергии и энергоносителей произошел спад в индийской промышленности. Большинство потребителей в регионе продолжали в марте выжидательную политику и без труда добились уступок от торговых партнеров. В течение

месяца индийский и японский горячий прокат подешевел на \$20-30/т. Корейские компании пока пытаются удерживать цены, но спрос на их продукцию отсутствует.

Вторым "слабым местом" на мировом рынке стали в марте предсказуемо оказалась Европа. Некоторые производители надеялись на повышение котировок в конце первого квартала, но слабость реального сектора региональной экономики перечеркнула эти расчеты. Спрос на прокат в большинстве стран Евросоюза оказался резко ограниченным. А события на Кипре, под знаком которых прошла вся вторая половина месяца, окончательно убавили деловую активность в Европе до минимума. Дистрибуторы и конечные потребители стараются минимизировать запасы стальной продукции, опасаясь нового спада, а аналитики прогнозируют на апрель снижение региональных цен на прокат не менее чем на 10 евро/т.

Собственно говоря, обвал на европейском рынке стали мог бы произойти еще в марте, но европейским металлургам помогло ослабление курса евро по отношению к доллару, приведшее к сокращению импорта. Под давлением оказались даже поставщики наименее дорогостоящей продукции - российские и украинские компании, которым во второй половине месяца пришлось пойти на понижение котировок. Второй удар по позициям металлургов из СНГ нанесла Турция, где в марте внутренние цены на плоский прокат также пошли вниз под влиянием спада в Европе.

На рынке длинномерного проката ситуация в прошлом месяце также развивалась разочаровывающим для производителей образом. Турецким компаниям несмотря на все усилия не удалось выйти за пределы интервала \$600-610/т, FOB для арматуры и катанки. В принципе, покупатели длинномерного проката в Ираке, Саудовской Аравии и ОАЭ были готовы приобретать турецкую продукцию, но по низким ценам.

Вообще, спрос на импортный прокат на Ближнем Востоке в этом году сократился вследствие политической нестабильности региона, с одной стороны, и расширения собственного производства в ОАЭ, Катаре, Саудовской Аравии, с другой. Поскольку ближневосточный регион при относительно скромной доле в глобальном производстве стали играет немаловажную роль в торговле этой продукцией, особенно, для компаний из Турции и СНГ, очевидно, снижение спроса на этом направлении будет и дальше оказывать мощное негативное воздействие на стоимость проката во всем мире.

В марте металлургические компании так и не дождались весеннего подъема деловой активности. Теперь они связывают свои надежды на этот счет с апрелем. В некоторой степени, для таких расчетов есть основания. Зима в этом году затянулась, но в апреле должно произойти улучшение погоды, что будет способствовать, например, интенсификации строительных работ в странах Северного полушария. В Китае должны стартовать крупные проекты по расширению железнодорожной сети. В Ираке, где в конце марта был, наконец, принят государственный бюджет, тоже ожидается возобновление финансирования строек и, соответственно, увеличение спроса на конструкционную сталь.

Однако каких-либо кардинальных изменений на мировом рынке стали в ближайшие несколько недель все же не ожидается. Экономика западных стран не выходит из депрессии, на Ближнем Востоке сохраняется высокая политическая напряженность, соответственно, потребность в прокате повсеместно останется ограниченной.

Сырьевой фактор в марте был в целом негативным для металлургов. Спотовые котировки на железную руду

резко упали в начале месяца, а затем стабилизировались на самом низком уровне с начала года. Коксующийся уголь медленно дешевел, возвращаясь к прежним значениям после февральского подъема. Поставщики металлолома несмотря на увеличение стоимости этого сырья в странах-экспортерах - США, Великобритании, Японии, теперь - России, не смогли добиться аналогичного роста на внешних рынках. В конце марта экспортные котировки на лом повсеместно пошли вниз. Судя по всему, цены на металлургическое сырье в апреле вряд ли прибавят по сравнению с нынешним уровнем. Более вероятным вариантом выглядит продолжение медленного спада.

В то же время, металлургические компании не могут себе позволить нового понижения котировок. Многие производители и так работают с минимальной рентабельностью или вообще себе в убыток. Поэтому поставщики стальной продукции будут пытаться всеми силами предотвратить новый спад. Очевидно, будет продолжаться практика предыдущих месяцев, когда металлурги будут официально указывать довольно высокие цены в прайс-листах, но при заключении реальных сделок предоставлять значительные скидки.

Обычно реакцией сталелитейных корпораций на переизбыток является сокращение уровня загрузки мощностей или временный вывод из строя избыточных линий. Эта политика проводилась ими с переменным успехом во время предыдущих кризисов. Однако проблема заключается в том, что нынешний кризис имеет, можно сказать, не острый, а хронический характер. Это не резкое ухудшение, за которым рано или поздно начнется новый подъем, а медленная, вялая, засасывающая рецессия. При сохранении нынешней экономической политики правительств ведущих стран такое положение может поддерживаться еще очень долго. К тому же, ситуация на рынке стали начинает приобретать отчетливый социальный аспект. Правительства не могут себе позволить массированных по-

терь рабочих мест из-за закрытия крупных промышленных объектов (хотя вполне спокойно относятся к массовым увольнениям "белых воротничков" или разорению компаний малого бизнеса). В Китае эта тенденция проявляется уже давно, и попытки центрального правительства положить конец неконтролируемому росту в металлургической промышленности наталкиваются на откровенный саботаж со стороны местных властей, препятствующих закрытию устаревших и неэффективных предприятий. В Западной Европе попытка оптимизации производственных мощностей корпорацией ArcelorMittal в прошлом году вызывала скандалы во Франции и Бельгии.

В марте правительство Словакии провело переговоры с американской корпорацией US Steel, упросив ее сохранить в своей собственности комбинат в Кошице, по меньшей мере, на пять лет. В апреле будет решаться судьба итальянского меткомбината Ilva, где забота об охране окружающей среды столкнулась с заботой о сохранении рабочих мест. Кроме того, в апреле власти Сербии планируют пустить простаивающий с лета прошлого года убыточный меткомбинат Zelezara Smederevo. Одним словом, рассчитывать на то, что рыночный спад поспособствует восстановлению баланса спроса и предложения посредством ликвидации избыточных мощностей, пока не приходится. Поэтому прогнозы для мировой металлургической промышленности на апрель и следующие месяцы не отличаются особым оптимизмом. Да, возможно, производителям удастся остановить снижение котировок и даже добиться незначительного роста. Однако общая ситуация на мировом рынке по-прежнему складывается неблагоприятно для них. Пока в глобальной экономике не восстановится рост в реальном секторе, производители стали будут постоянно испытывать проблемы со сбытом своей продукции, а основная ценовая тенденция будет направлена вниз. ([Rusmet.ru/Металл Украины, СНГ, мира](http://Rusmet.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

## **АНАЛИЗ**

### **РЫНОК СТАЛИ: 28 МАРТА - 4 АПРЕЛЯ 2013 ГОДА**

*Первая неделя апреля выдалась спокойной. В западных странах праздновали Пасху (31 марта), в Индии завершился 2012/2013 финансовый год и начался следующий. Многие меткомпании надеются воспользоваться этой паузой для стабилизации цен, тем более, что во втором квартале ожидается некоторое расширение реального спроса на стальную продукцию. Тем не менее, рынок, очевидно, еще не везде достиг "дна".*

#### **Листовая сталь**

Китайские специалисты уже несколько недель говорят о "признаках стабилизации" на рынке плоского проката, однако эта стабилизация все никак не наступает. Меткомпании лишь незначительно сократили объемы предложения стальной продукции во второй половине марта по сравнению с началом месяца, так что объем предложения остается избыточным, а на рынке сохраняются негативные ожидания. Потребители откладывают закупки в расчете на дальнейшее понижение котировок, и их расчеты, как правило, оказываются верными.

В начале апреля экспортные котировки на китайский горячий прокат сократились до \$560-570/т, FOB, а на толстолистовую сталь - до \$550-560/т. Официальные цены производителей, естественно, могут быть и выше, но реальные сделки заключаются именно на этом уровне. Японские и корейские компании предлагают г/к рулоны по \$620-640/т, но спрос на их продукцию отсутствует. В конце марта сообщалось о выставлении предложений для покупателей в странах Персидского залива и Латинской Америки на уровне \$600-610, но пока что интерес к ним остается очень ограниченным.

По мнению аналитиков, азиатский рынок плоского проката близок к достижению "дна". В частности, для г/к рулонов крайней точкой спада могут стать \$550/т, FOB для китайской продукции. Однако покупатели пока выжидают и не торопятся с возобновлением закупок.

Турецкие компании в конце апреля - начале марта были вынуждены пойти на уступки. Местным компаниям пришлось понизить внутренние котировки на горячий прокат до \$595-615/т, EXW, а экспортные - до \$600-610/т, FOB. Российские и украинские производители пока находятся вне рынка. Они не торопятся с предложениями майской продукции, понимая, что в нынешней обстановке им не удастся даже удержать апрельские цены. Между тем, турецкие металлурги надеются, что в середине месяца, когда дистрибуторы и конечные потребители израсходуют запасы и возобновят закупки, спрос увеличится, а цены возрастут. В Европе котировки на плоский прокат в последнее время практически не меняются. Спрос со стороны конечных потребителей крайне низкий. Все участники рынка стремятся минимизировать складские запасы, опасаясь нового понижения. По мнению большинства специалистов, металлургам придется опустить котировки по майским контрактам, по меньшей мере, на 10 евро/т.

Региональным производителям стали помогает лишь то, что низкий курс евро по отношению к доллару привел к сокращению импорта. Даже украинским компаниям пришлось сбавить котировки на г/к рулоны до \$575-585/т, DAP по сравнению с более \$580 во второй половине марта. Китайская, турецкая и египетская продукция, стоимость которой достигает при нынешнем курсе 480-500 евро/т, CFR, спросом не пользуется.

### Полуфабрикаты

На ближневосточном рынке заготовок сохраняется низкая деловая активность. В последнее время интерес к приобретению полуфабрикатов из СНГ проявляли, в основном, турецкие и саудовские прокатчики, однако уровень цен при этом был сравнительно низким. В конце марта - начале апреля контракты на поставку апрельской продукции заключались на уровне \$525-530/т, CFR. Попытки металлургов удержать котировки на рубеже \$535/т, FOB были безуспешными. В Турции полуфабрикаты тоже оказались под давлением. Спрос на длинномерный прокат на внутреннем рынке немного оживился к концу марта, но цены остаются относительно низкими, не превышая \$550-560/т, EXW. Поэтому встречные заказы на заготовки производства СНГ не превышают \$540-545/т, CFR. На внешнем рынке турецкие полуфабрикаты в начале апреля котировались на уровне \$540-550/т, FOB. Спрос со стороны саудовских прокатчиков невысокий, а других крупных покупателей у турецких производителей нет.

Поставки украинской и российской продукции в Юго-Восточную Азию из черноморских портов прекратились. Заготовки на Дальнем Востоке резко упали в цене вслед за ломом и готовым прокатом. Японские компании, еще в конце марта продававшие полуфабрикаты в страны региона по \$570-575/т, CFR, в апреле сбросили котировки до \$540-550. Из-за этого и корейским производителям пришлось опустить цены до \$560-570/т. Российские компании в конце марта получали заказы из Таиланда и Филиппин примерно по \$550-555. На рынке слябов пока без изменений. Российские и бразильские компании готовы поставлять продукцию в страны Восточной Азии во втором квартале не менее чем по \$550-560/т, CFR, тогда как встречные предложения поступают на уровне \$510-520. Судя по всему, уступать придется поставщикам. Цены на плоский прокат опустились по всему миру и вряд ли скоро вернуться хотя бы на февральский уровень. В этой связи претензии производителей выглядят совершенно необоснованными.

### Конструкционная сталь

Обстановка на ближневосточном рынке длинномерного проката остается неблагоприятной для поставщиков. Высокий уровень активности в строительной отрасли наблюдается только в Саудовской Аравии и малых странах Персидского залива, но там большая часть потребностей в прокате покрывается за счет региональных производителей. В то же время, иракские компании, закупив арматуру во второй половине марта, временно покинули рынок, а в Египте и Ливане спрос низкий из-за политической нестабильности. Вследствие этого турецкие производители арматуры вынуждены понизить цены до \$595-600/т, FOB при поставках в ОАЭ, Ливан и США, хотя на других направлениях котировки могут достигать \$605. Внутренние цены немного подросли в конце марта, но в апреле снова упали до около \$605-615/т, EXW из-за снижения курса турецкой лиры к доллару. Металлурги из СНГ в основном завершили торговлю апрельским длинномерным прокатом. Контракты на поставку арматуры заключались при этом на уровне \$570-590/т, FOB, катанка в Балканских странах могла котироваться несколько выше. В целом перспективы на ближайший месяц выглядят неутешительными. Спрос на основных рынках в ближайшее время вряд ли

возрастет, кроме того, ужесточается конкуренция со стороны китайских экспортеров. В начале апреля они предлагали арматуру и катанку в страны Ближнего Востока по \$575-595/т, CFR, но многие потребители считали эти цены завышенными и требовали новых уступок. При этом в Восточной Азии китайский длинномерный прокат продолжает дешеветь.

Понизили экспортные котировки и европейские компании. На протяжении всего марта алжирские покупатели - главные импортеры европейской длинномерной продукции - в основном, находились вне рынка. Внутренний же спрос оставался неизменно низким. К началу апреля металлурги из Южной Европы сбавили цены до 460-470 евро/т, FOB (\$590-600), так что в Ливане или Египте их продукция котировалась практически наравне с турецкой.

В самой Европе арматура предлагается в интервале от 440-450 евро/т, EXW в Италии до 490-510 евро/т, CPT в Германии. Производители надеются, что в апреле спрос все-таки возрастет, что создаст благоприятные условия для повышения цен. Однако при дешевеющем металломе осуществить даже незначительный подъем будет, очевидно, непросто.

### Специальные сорта стали

Ряд азиатских производителей нержавеющей стали объявили о понижении апрельских внутренних и экспортных котировок на \$50-100/т. Металлургам не помогает даже сокращение производства, позволившее достичь определенной стабилизации спроса и предложения в регионе. По мнению аналитиков, относительная слабость экономик Китая, Японии и Кореи будет поддерживать цены на нержавеющую сталь на низком уровне. Тем не менее, ме-

таллурги полагают, что понижение в конце марта - начало апреля должно стать последним в этом цикле. Ожидается, что уже в середине текущего месяца спрос на нержавеющую продукцию в регионе пойдет в рост. Аналогичные надежды питают и европейские производители, рассчитывающие на то, что второй квартал станет для них более удачным, чем только что завершившийся первый.

### Металлолом

На мировом рынке сохраняется низкий уровень активности. Меткомпании настаивают на понижении котировок, указывая на дешевающий длинномерный прокат, в то время как трейдеры отталкиваются от ограниченного объема предложения. Долгая и суровая зима привела к сокращению сборов лома по всему Северному полушарию.

В Турции в последнюю неделю местные компании практически не приобретая лом, зачастую предпочитая ему покупные полуфабрикаты. Металлурги выставляют заказы на материал HMS №1&2 (80:20) на уровне не выше \$390/т, CFR, в то время как европейские трейдеры предлагают его по \$395-400, а американские - не менее чем по \$400-405/т. В то же время, турецкие компании приобретают румынский и российский лом 3А по \$380-385/т, CFR.

Очевидно, выход из этого тупика будет заключаться в понижении котировок на лом. В США внутренние цены в апреле, как ожидается, понизятся на \$10-20/т. Скорее всего, не удастся избежать спада и европейским трейдерам. К тому же, в Азии лом уже упал в цене, подавая пример другим регионам. Американские компании еще в конце марта пошли на серьезные уступки, сократив стоимость материала HMS №1&2 (80:20), поставляемого в контейнерах на Тайвань, до \$370-375/т, CFR, но в апреле цены опустились до \$365-370/т, CFR. Дешевеет и японский материал. Компания Токуо Steel, поднимавшая закупочные цены в течение февраля-марта, с начала апреля понизила их на \$5-11/т. (Виктор Тарнавский, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины_СНГ_мира))

### СТРАНЫ БЛИЖНЕГО ВОСТОКА И СЕВЕРНОЙ АФРИКИ ЯВЛЯЮТСЯ ОДНИМ ИЗ ОСНОВНЫХ РЫНКОВ СБЫТА ДЛЯ УКРАИНСКИХ МЕТАЛЛУРГОВ

В прошлом году в государства региона (без учета Турции) было экспортировано более 7 млн. т отечественной стальной продукции или 32,5% от общего объема внешних поставок. Между тем многие ближневосточные страны усилению развивают собственную металлургическую промышленность, из-за чего спрос на импортный прокат сокращается. В связи с этим возникает вопрос: каковы шансы украинских сталелитейных компаний удержать свои позиции на региональном рынке?

Регион Ближнего Востока и Северной Африки (Middle East and North Africa, MENA), объединяющий примерно 20 стран от Марокко до Ирана (обычно в него не включают Турцию), играет относительно скромную роль в глобальной металлургической отрасли, но весьма важен для Украины и ряда других экспортеров стальной продукции. В прошлом году при собственном объеме выплавки стали в объеме 38,7 млн. т, из которых более 37% пришлось на Иран, государства региона импортировали около 40 млн. т проката и полуфабрикатов. Для Украины Ближний Восток и Северная Африка вообще представляют собой крупнейший региональный рынок сбыта. В прошлом году на страны региона (без Турции) пришлось 43,7% украинского экспорта арматуры и по 41% - катанки и заготовок.

Поэтому весьма серьезной проблемой для украинских металлургов стала длительная стагнация цен на ближневосточном рынке. Стоимость арматуры отечественного производства не может превысить отметку \$600/т, FOB в сентябре прошлого года, а заготовки в последний раз находились на этом уровне в прошлом мае. В не менее сложном положении находятся и турецкие конкуренты украинских металлургов, которые уже больше полугода не в состоянии довести экспортные котировки на арматуру до более \$620/т, FOB.

В последние годы ближневосточный рынок стали находится под воздействием двух прямо противоположных тенденций. С одной стороны, потребление стальной продукции в этом регионе продолжает увеличиваться высокими темпами, несмотря на политическую нестабильность. По оценкам World Steel Association (WSA), в прошлом году оно выросло на 4,9%, а в этом прибавит еще 6,7%. Согласно прошлогоднему исследованию компании Frost & Sullivan до 2020 г. спрос на прокат в регионе будет расширяться со средней скоростью порядка 10% в год и к концу текущего десятилетия превысит 100 млн. т. Основным источником данного подъема должна стать строительная отрасль. Нефтегазодобывающие страны региона получают рекордные экспортные доходы, которые, как ожидается, будут активно направляться на сооружение промышленных объектов, электростанций, расширение транспортной сети, жилищное и коммерческое строительство.

В то же время на рынках Ближнего Востока и Северной Африки растет доля продукции местного производства. До кризиса 2008 г. эксперты предполагали, что многие страны региона достигнут самообеспечения по большинству видов проката уже к середине текущего десятилетия. Этого не произошло, потому что многие перспективные проекты были отменены или отложены на неопределенный срок. Однако в последние годы в ближневосточную металлургическую отрасль снова пошли достаточно крупные инвестиции. В Иране, Ираке, Саудовской Аравии, ОАЭ, Катаре, Омане, Египте, Алжире строятся, расширяют производительность или проектируются несколько десятков сталелитейных и прокатных предприятий совокупной мощностью порядка 40-50 млн. т в год. Согласно обнародованному плану инвесторов все они могут вступить в строй до 2018 г.

Впрочем, уже сейчас ввод в строй новых заводов способствовал резкому сокращению импорта стали в Иран и ОАЭ, которые еще в 2007-2008 гг. закупали за рубежом по 12-13 млн. т в год, а теперь уменьшили эти объемы в несколько раз (хотя, конечно, тут немалую роль сыграли международные санкции в отношении Ирана и крах дубайского рынка недвижимости в ОАЭ). Компании Emirates Steel Industries и Qatar Steel, обладающие правом беспешлиных продаж своей продукции в страны Персидского залива, успешно вытесняют с этого рынка поставщиков длинномерного проката из других стран, чей прокат облагается 5% тарифом.

Наконец, значительное негативное воздействие на экономику стран Ближнего Востока оказывает политическая нестабильность. Войны и беспорядки, прокатившиеся по Ливии, Египту, Тунису, Сирии, Йемену дестабилизировали политическую и экономическую ситуацию в регионе. Из-за этого, в частности, украинские компании были вынуждены практически полностью прекратить отгрузку стальной продукции в Ливию, значительно сократились их поставки в Сирию. В этом году под угрозой спада находятся критически важные для отечественной металлургии рынки Ливана и Египта: в 2012 г. в эти страны было экспортировано соответственно 2,17 млн. и 1,24 млн. т полуфабрикатов и готового проката.

Ценовая стагнация, охватившая ближневосточный рынок в конце прошлого - начале года как раз и является следствием двух негативных тенденций: импортозамещения вследствие расширения собственного производства стальной продукции и сокращения спроса вследствие политических и экономических проблем. В регионе возникли резкие перекосы. Для турецких металлургов в прошлом году критически важную роль играли Саудовская Аравия и Ирак, где, в отличие от многих других стран региона, строительная отрасль переживает подъем. На первую пришлось 46,3% экспорта заготовок и 8,2% экспорта арматуры, на второй - 15% поставок арматуры.

Ситуация на ближневосточном рынке стали в целом во все большей степени зависит от ситуации в этих двух странах. В частности, главной причиной образовавшегося в регионе "ценового потолка" специалисты называют государственное регулирование внутреннего рынка длинномерного проката в Саудовской Аравии. Местные компании не имеют права продавать арматуру дороже \$745-775/т, EXW, в результате поставщикам из-за рубежа приходится ориентироваться на этот уровень. С учетом 5% импортной пошлины и прочих дополнительных затрат это означает, что турецкая арматура не может стоить в Саудовской Аравии больше \$630-650/т, CFR. Причем приобретают ее в основном частные компании, так как для проектов, финансируемых за счет государства, предписывается закупать прокат местного производства или изготовленный в других странах GCC (Совета сотрудничества государств Персидского залива).

Кроме того, спад на региональном рынке стали был вызван и другими факторами. Это, в частности, практическое "выпадение" Египта, где в декабре прошлого года на импорт арматуры была введена достаточно высокая пошлина, а местные предприятия из-за политической нестабильности сократили выпуск проката и, соответственно, закупки полуфабрикатов.

Проблемы нерыночного характера привели и к временному спаду активности в Ираке. В этой стране только в середине марта смогли утвердить государственный бюджет на текущий год, а основные строительные проекты, очевидно, получают финансирование не раньше апреля. Вследствие этого иракские компании до недавнего време-

ни воздерживались от крупных закупок стальной продукции.

Свою негативную роль сыграл и общий избыток потребления. В прошлом году Турция увеличила экспорт арматуры на 20,2%, а заготовок - на 24,3%, что позволило местным металлургам нарастить выплавку стали на 5,2% по сравнению с 2011 г. Однако в текущем году подобного роста не получилось, турецким компаниям в январе-феврале пришлось сократить выпуск. Тем не менее предложение длинномерного проката в регионе превышает спрос, тем более что на нем появился новый крупный игрок. С осени прошлого года китайские компании начали продажи в страны Персидского залива и Средиземноморья арматуры и катанки по ценам, которые на \$15-30/т ниже, чем у аналогичной украинской продукции.

Многие из этих факторов будут действовать и в дальнейшем, так что очевидно, что в этом году украинским металлургам будет сложно работать на Ближнем Востоке. Вопрос лишь - насколько сложно, и можно ли будет рассчитывать в дальнейшем на улучшение или же ситуация в долгосрочной перспективе будет только ухудшаться?

Безусловно, в наибольшей степени спрос на стальную продукцию в странах MENA будет зависеть от политической и экономической ситуации. Здесь дело осложняется тем, что власти Саудовской Аравии и Катара, имеющие серьезную поддержку в странах Запада, пытаются осуществить во всем регионе некую "консервативную революцию", опираясь на радикальные исламские движения наподобие "Братьев мусульман". Нефтяные монархии ставят своей целью сокрушение в арабском мире светских режимов, которые осуществляют или могут осуществлять стратегию модернизации.

Поэтому война в Сирии, скорее всего, будет продолжаться "до победного конца", а в случае свержения нынешнего правительства страны нестабильность в регионе только усилится. Это может привести к кризису и падению объемов потребления стали во всех странах Восточного Средиземноморья. Для украинских металлургов, для которых этот регион является важным рынком сбыта, лучшим вариантом, естественно, было бы скорейшее завершение войны в Сирии победой ее президента Башара Асада или достижением какого-либо компромисса с оппозицией, но вероятность такого исхода, судя по всему, невелика.

Такие страны, как Египет или Ливия, скорее всего, еще очень долго не вернутся на "дореволюционный" уровень экономического развития. Соответственно, на региональном рынке стальной продукции будет происходить дальнейшее перераспределение в пользу относительно благополучных Саудовской Аравии, пережившего самую острую фазу кризиса Ирака и малых государств Персидского залива.

Очевидно, в этих странах потребление стальной продукции будет увеличиваться высокими темпами. В Саудовской Аравии в ближайшие 5-7 лет планируется потратить порядка \$400 млрд. только на реализацию ряда крупных инвестиционных проектов наподобие строительства новых промышленных комплексов, аэропортов, автомобильных и железных дорог. По данным правительственных источников, в 2015 г. спрос на сталь в стране может выйти на уровень 25 млн. т в год, т. е. удвоиться по сравнению с 2010 г. Катар реализует обширную и крайне амбициозную программу подготовки к чемпионату мира по футболу 2022 г. В Ираке продолжается послевоенное восстановление, подпитываемое нефтяными доходами. По оценкам некоторых специалистов, в текущем году потребление проката в стране может выйти на уровень 7-8 млн. т, из которых большая часть придется на долю импорта.

В 2012 г. Украина экспортировала в Ирак чуть менее 1,1 млн. т стальной продукции, в основном арматуры, в Саудовскую Аравию - 560 тыс. т (заготовки, плоского про-

ката и немного катанки), в ОАЭ (крупнейший потребитель украинского плоского проката в регионе) - 375 тыс. т и в Оман - немногим менее 70 тыс. т (заготовки). Пожалуй, в ближайшее время отечественные металлурги могут рассчитывать на увеличение этих показателей, хотя и не в той степени, чтобы компенсировать возможное падение экспорта в Ливан, Египет и Сирию.

Основную опасность для украинских экспортеров в странах Персидского залива будет представлять даже не турецкая и китайская конкуренция, хотя ее тоже, конечно, никак нельзя сбрасывать со счета, а расширение местного производства стали. Риск здесь действительно немалый.

В Ираке анонсированы либо уже реализуются, по меньшей мере, четыре проекта строительства новых металлургических предприятий либо модернизации имеющихся. Совокупная мощность этих проектов оценивается более чем в 2,5 млн. т стали и 2 млн. т длинномерного проката в год. Qatar Steel уже в июле планирует пуск новой электродуговой печи, которая увеличит его производительность до 3 млн. т стали в год. Правда, в 2015 г. компания планирует вывести из строя две старые ЭДП общей мощностью 600 тыс. т в год. На острове Бахрейн с участием японского капитала строится меткомбинат, который после 2014 г. будет выдавать 750 тыс. т стали и 600 тыс. т длинномерной продукции в год. Emirates Steel Industries в прошлом году завершила вторую стадию расширения, доведя свою производительность до 3,3 млн. т стали в год, а к 2015 г. планирует выйти на уровень 5,5 млн. т в год, причем в ее ассортимент войдет не только длинномерный, но и плоский прокат.

В Саудовской Аравии в первой половине 2013 г. должен будет выдать первую коммерческую продукцию производственный комплекс South Steel Company (SOLB) годовой производительностью 1 млн. т стали и 500 тыс. т проката в год. Компания Al-Tuwairqi Group примерно в это же время планирует пустить вторую электродуговую печь на своем комбинате NASCO, что доведет его мощность до 2,5 млн. т стали в год и позволит существенно сократить закупки полуфабрикатов. Расширение выплавки металла на 1 млн. т в год планирует и еще одна саудовская компания - Rajhi Steel.

Безусловно, в случае реализации этих планов Ирак и страны Персидского залива смогут уменьшить потребности в импортных заготовках и готовом прокате. Однако у региональных металлургических компаний есть два слабых места. Первое - это сырье. Собственные залежи железной руды во всем регионе есть только в Иране, который, собственно, и развивает свою металлургическую промышленность на этой базе.

Производители стали в Саудовской Аравии, Катаре, ОАЭ в качестве главного источника сырья используют восстановленное/горячебрикетированное железо (DRI/HBI), которое изготавливают на месте из покупных окатышей - бразильских или шведских. В принципе, все проекты строительства новых металлургических предприятий в странах Персидского залива обязательно включают сооружение модулей по производству DRI, но это удорожает сам проект, затягивает и усложняет его реализацию. Как ни странно, в той же Саудовской Аравии есть проблемы с обеспечением новых промышленных комплексов природным газом, который используется для получения восстановленного железа. Поэтому, при условии сохранения на мировом рынке относительно низких цен, для местных металлургов может оказаться более выгодным использование покупных заготовок, чем DRI. Правда, для этого нужно еще сохранение относительно высоких котировок на мировом рынке железорудного сырья.

Проблема номер два заключается в нехватке квалифицированных специалистов и невысоком уровне проработки инвестиционных проектов в металлургии. Ряд предприятий в странах Персидского залива в настоящее время

простаивают или работают с 40-50% загрузкой. Довольно симптоматичным стало закрытие в январе комплекса Rajhi Steel в Джидде (Саудовская Аравия) мощностью 850 тыс. т стали в год. Этот завод, введенный в строй в 2007 г., непрерывно получал нарекания на высокий уровень загрязнения окружающей среды, но за пять с лишним лет ничего так и не было сделано. В итоге у властей просто кончилось терпение. Производство стали в Саудовской Аравии стагнирует уже второй год подряд. Достигнув в 2011 г. 5,3 млн. т, в прошлом году оно сократилось на 1,4%, а в январе-феврале рост составил жалкие 0,3% по сравнению с

аналогичным периодом годичной давности. Вполне вероятно, что расширение потребности страны в стальной продукции и дальше в значительной мере будет удовлетворяться за счет импорта. Таким образом, ближневосточный рынок в этом году сулит украинским металлургам не только риски, но и новые возможности. Причем основные риски имеют политический характер и определяются, прежде всего, ситуацией в Египте и Сирии, а перспективы расширения поставок связаны, в первую очередь, с динамично развивающимися Ираком и Саудовской Аравией. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ЦЕНЫ

### **В МАРТЕ 2013 ГОДА ЦЕНЫ НА ПЛОСКИЙ ПРОКАТ В СТРАНАХ ВОСТОЧНОЙ АЗИИ ПРИБЛИЗИЛИСЬ К НИЖНЕЙ ТОЧКЕ СПАДА**

В течение всего марта в странах Восточной Азии продолжался спад на рынке стали. Спрос на плоский прокат в регионе был значительно ниже, чем рассчитывали металлургические компании, из-за слабости экономики большинства стран Дальнего Востока, в результате объем предложения оказался избыточным. Наибольший вклад в перепроизводство, естественно, внесли китайские металлурги, активизировавшие экспортные операции из-за падения цен и спроса на стальную продукцию внутри страны. Но и в таких странах как Япония, Корея, Тайвань потребление проката в первом квартале находилось на уровне, ниже ожидаемого. С особенно серьезными проблемами столкнулись производители толстолистовой стали, спрос на которую со стороны судостроителей сократился на 35-40% по сравнению с началом прошлого года.

Еще в феврале у азиатских покупателей стальной продукции возникли мощные негативные ожидания, которые фактически подпитывались уступчивостью китайских компаний, которым уже более полутора месяцев не удается стабилизировать котировки. Инерция падающего рынка заставляет потребителей продолжать выжидательную политику в расчете на продолжение спада, а металлурги, нуждающиеся в заключении контрактов, вынуждены постоянно пересматривать свои предложения в сторону понижения. При этом реальный объем сделок остается незначительным.

В марте стоимость китайских горячекатаных рулонов упала более чем на \$40/т. В первых числах апреля продажи осуществлялись на уровне \$560-570/т, FOB. Толстолистовая сталь подешевела до \$550-560/т, FOB. При этом по мнению аналитиков, крайняя точка падения близка, но еще не достигнута. Индийские компании, в частности, сообщают о получении предложений на поставку украинского толстого листа по \$560/т, CFR и менее, а вьетнамские покупатели настаивают на удешевлении китайских горячекатаных рулонов до около \$550-555/т, FOB.

В этой ситуации металлургические компании из других стран региона предпочли временно уйти с рынка. Ведущие корейские производители предлагают горячий прокат по \$630-650/т, FOB, хотя потребители считают эти цены сильно завышенными и отказываются от совершения закупок. Впрочем, объем предложения корейского горячего проката на региональном рынке сейчас ограничен вследствие проведения капитальных ремонтов на предприятиях корпораций Posco и Hyundai Steel. Японские металлурги котируют горячекатаные рулоны по \$620-630/т, FOB для покупателей в странах Юго-Восточной Азии и \$600-615/т, FOB при поставках в страны Латинской Америки и Персидского залива, однако встречные предложения поступают менее чем по \$600/т, FOB.

Как надеются азиатские металлурги, в апреле спад на региональном рынке плоского проката все-таки удастся остановить. На второй квартал приходится традиционный рост деловой активности, кроме того, запасы стальной продукции у потребителей и дистрибуторов находятся на минимальном уровне. Однако проблема в том, что экономика азиатских стран пока не демонстрирует признаков скорого восстановления, а в Китае актуальной остается проблема перепроизводства. Поэтому выход из спада может несколько затянуться. ([Rusmet/Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **РЕГИОНАЛЬНАЯ ДИНАМИКА СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОКАТА В МАРТЕ 2013 ГОДА**

Себестоимость проката в странах СНГ в марте существенно не менялась. В России уровень производственных затрат вследствие разнонаправленного движения цен на сырье оставался стабильным. После периода спада цен на лом в РФ в течение февраля первой половины марта на рынке вновь сформировался растущий тренд, и цены на лом за последние две недели выросли в среднем на \$13. Начавшийся рост цен на лом уравнивался снижением цен на окатыши. В Украине из-за удорожания железорудного сырья себестоимость проката в марте выросла по сравнению с февралем на \$5-6.

Противоположные тенденции складываются на рынке Турции, где в последние недели марта доминировали нисходящие тенденции. В итоге цены на лом снизились с максимального уровня \$396/т (в начале марта) до \$388/т. Движение цен на лом в регионе в последние месяцы характеризуется периодическим колебанием в интервале \$380-400/т. Очевидно, начавшаяся фаза спада в апреле сохранится, что позволит турецким производителям снизить себестоимость продукции на \$10-11.

Резко отличающаяся картина изменения себестоимости в марте по сравнению с другими регионами наблюдалась в Китае. Благодаря спаду цен коксующийся уголь и железорудное сырье себестоимость китайского проката снизилась на \$35. В итоге к концу марта разница в уровне прямых производственных затрат китайских производителей и украинских вертикально интегрированных компаний сократилась до минимума.

Ожидаемое изменение себестоимости в апреле в Украине будет определяться ростом контрактных цен на железорудное сырье и постепенным снижением цен на лом. Суммарно это приведет к подрастанию себестоимости на \$2-3. В России сохранение разнонаправленного изменения цен на лом и железорудное сырье в апреле обусловит неизменный уровень производственных затрат.

В Китае контрактные импортные цены на ЖРС выросли на 20-30%. В то же время снижение внутренних и импортных цен на ЖРС в апреле, очевидно, продолжится, что будет обусловлено сокращением производства в Китае и остановкой предприятий на профилактику. Согласно оценкам, суммарно это приведет лишь к незначительному росту производственных затрат китайских производителей на 1-2%. ([Delphicasteel.com/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **В ФЕВРАЛЕ - МАРТЕ 2013 ГОДА ТОРГОВЛЯ СЛЯБАМИ ПРАКТИЧЕСКИ ПРЕКРАТИЛАСЬ ИЗ-ЗА РАСХОЖДЕНИЯ В ПОЗИЦИЯХ ПОСТАВЩИКОВ И ПОТРЕБИТЕЛЕЙ**

Падение цен на плоский прокат в странах Восточной Азии во второй половине февраля - марте практически парализовало региональный рынок слябов. Контракты на второй квартал не заключаются, с одной стороны, из-за неготовности поставщиков к серьезным уступкам, на которых настаивают потребители, и, с другой стороны, из-за неадекватного соотношения между текущими котировками на полуфабрикаты и готовый прокат.

В феврале стоимость слябов из СНГ и Латинской Америки на азиатском рынке составляла \$570-580/т, CFR. На этот же уровень цен ориентировались поставщики и в марте несмотря на падение региональных котировок на плоский прокат. Однако, когда российские и бразильские производители в конце марта пошли на уступки и согласились на удешевление слябов для Восточной Азии до \$550-560/т, CFR, прокатчики посчитали эти котировки завышенными. Встречные предложения с их стороны поступали на уровне \$530-540/т, CFR в середине марта и \$510-520/т, CFR в начале апреля.

Безусловно, азиатские производители плоского проката ориентируются на резкое удешевление китайской продукции за последние несколько недель. Стоимость китайских горячекатаных рулонов в течение марта сократилась на \$40-50/т и, по мнению аналитиков, достигнет "дна" только на уровне порядка \$550/т, FOB. В этой ситуации предложения слябов по \$550/т, CFR выглядят, мягко говоря, завышенными.

Однако упала в цене, главным образом, китайская листовая продукция, тогда как в других странах региона внутренние котировки оказались более устойчивыми. Например, на Тайване компания Chung Hung Steel предлагают майские горячекатаные рулоны примерно по \$645-650/т, EXW. При стоимости переката около \$70/т снижение цен на слябы до \$510/т, CFR тоже выглядит неоправданным. Кроме того, следует отметить, что объем предложения полуфабрикатов на второй квартал является ограниченным. Вне рынка находятся корейская Posco и японская NSSMC, предпочитающие продавать не слябы, а готовый прокат, а также несколько бразильских производителей.

Тем не менее, в итоге на уступки все же, скорее всего, придется пойти металлургам, а не прокатчикам. Котировки на плоский прокат на мировом рынке снижались в течение всего марта и вряд ли поднимутся в апреле. Производителям слябов пришлось пойти на уступки при поставках в Европу, где вследствие низкого курса евро уменьшились долларо-вые котировки, и в Турцию. Полуфабрикаты производства СНГ в конце марта котировались в этом регионе не выше \$500-520/т, FOB.

Очевидно, не достигнут успеха и бразильские компании, предлагающие слябы в США по \$560/т, FOB и более. Американским производителям плоского проката так и не удалось закрепиться после повышения в середине марта. В апреле листовая продукция в стране, скорее всего, снова подешевеет. Сегодня завышенными выглядят даже цены на мексиканские слябы, достигавшие в середине марта отметки \$550/т, FOB. По мнению аналитиков, контракты на поставку бразильских полуфабрикатов в США будут и далее заключаться по ценам, близким к нынешнему уровню спотового рынка - \$510-530/т, FOB. ([Rusmet/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **В МАРТЕ 2013 ГОДА ЗАГОТОВКИ МЕДЛЕННО СНИЖАЛИСЬ В ЦЕНЕ НА ОСНОВНЫХ РЫНКАХ**

Длинномерный прокат на основных рынках продолжает дешеветь - медленно, но, как говорится, без вариантов. Активность в строительной отрасли наблюдается в настоящее время лишь в немногих странах, поэтому спрос на конструкционную сталь остается ограниченным. Соответственно, потребители не проявляют значительного интереса к приобретению металлолома и полуфабрикатов, которые тоже постепенно скользят вниз.

Производители заготовок в странах СНГ в основном распродают апрельскую продукцию, но не торопятся выходить на рынок с майской. Обстановка, сложившаяся на Ближнем Востоке к началу апреля, не настраивает на оптимистический лад. Спрос со стороны ведущих потребителей по-прежнему слабый, при этом, у покупателей сложились негативные ожидания.

Во второй половине марта наиболее стабильными покупателями российских и украинских заготовок были турецкие компании, однако из-за относительной дешевизны длинномерного проката они не имели возможности платить за полуфабрикаты больше \$525-530/т, FOB (\$540-545, CFR). Внутренние цены на заготовки в Турции, как правило, не выходили за пределы интервала \$550-555/т, EXW. В последних числах марта некоторые сделки могли заключаться по \$560/т, EXW и даже более, но это было вызвано локальным дефицитом.

Некоторые турецкие компании в последнее время сокращают объем производства товарных полуфабрикатов, но на экспортные котировки это пока не влияет. Саудовские и египетские компании, являющиеся крупнейшими покупателями этой продукции, выставляют встречные предложения на уровне не более \$540-545/т, FOB. Спрос ограничивается, в основном, мелкими партиями, поскольку прокатчики и трейдеры, опасаясь нового падения, избегают заключать контракты на длительные сроки. Возможно, многие потребители полуфабрикатов на Ближнем Востоке начнут приобретать майскую продукцию только в середине апреля.

Считая вполне возможным удешевление заготовок на внешнем рынке, турецкие прокатчики выставляют встречные предложения поставщикам из СНГ на уровне \$520-525/т, FOB. В принципе, многие участники полагают, что в апреле весь сектор длинномерной продукции в регионе, начиная от готового проката и заканчивая металлоломом, просядет на \$5-10/т. И хотя ряд производителей из СНГ намерены в апреле уменьшить объем предложения, изменить уже сложившуюся неблагоприятную тенденцию им будет сложно. Уже не в состоянии поддерживать экспортеров полуфабрикатов и восточноазиатский рынок. Стоимость лома и арматуры там тоже идет вниз, а прокатчики, пополнившие запасы заготовок в марте, резко сбавили активность. При этом покупатели не без основания рассчитывают на дальнейшие уступки со стороны экспортеров.

Во второй половине марта были вынуждены отказаться от намеченного ранее повышения корейские компании. Если в начале марта они пытались довести стоимость заготовок до более \$570/т, FOB, то в конце его они заключали сделки из расчета \$570-575/т, CFR - наравне с японскими поставщиками. Продукция из СНГ еще в начале третьей декады марта могла продаваться в Индонезию по \$575/т, CFR, но ближе к началу апреля экспортеры вынужденно сбросили цены до \$560-565/т, CFR. А встречные предложения в их адрес приходят уже на уровне \$550/т, CFR, что практически закрывает возможность поставок полуфабрикатов из черноморских портов (по крайней мере, при нынешних котировках на Ближнем Востоке). В общем, второй квартал начинается не слишком удачно для производителей заготовок. И пока трудно сказать, когда ситуация для них изменится к лучшему. ([Rusmet/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## В НАЧАЛЕ АПРЕЛЯ 2013 ГОДА

### ЦЕНЫ И СПРОС НА ДЛИННОМЕРНЫЙ ПРОКАТ НА БЛИЖНЕМ ВОСТОКЕ ПРОДОЛЖИЛИ СТАГНИРОВАТЬ

Вот уже больше двух месяцев котировки на арматуру в странах Ближнего Востока колеблются в пределах узкого интервала между \$595 и \$610/т, FOB для турецкой продукции. При этом металлургические компании, по меньшей мере, с конца февраля ожидают скорейшего наступления весеннего подъема деловой активности в строительной отрасли, который все никак не наступает.

Спрос на конструкционную сталь в большинстве стран региона остается ограниченным, а дистрибуторы стараются не создавать значительных запасов продукции. К тому же, всех участников рынка дезориентирует неопределенная ситуация на рынке металлолома, стоимость которого, по меньшей мере, с ноября прошлого года колеблется примерно на одном и том же уровне без проявления каких-либо четких тенденций. Всех стараний металлургов пока хватает лишь на то, чтобы не позволять котировкам падать еще ниже, но несколько попыток повышения цен, предпринятых турецкими компаниями в последние месяцы, потерпели неудачу.

В начале апреля цены на турецкую арматуру снова немного понизились. Сделки с крупными покупателями в ОАЭ и США заключались, в основном, на уровне \$595/т, FOB, и только при продаже относительно небольших партий в страны Африки и Латинской Америки были достижимы цены порядка \$605/т, FOB. На внутреннем рынке Турции, где также не наблюдается особого оживления в строительной отрасли, котировки опустились в интервал от немногим менее \$600 до \$610-615/т, EXW (без НДС).

На уступки приходится идти и поставщикам длинномерного проката из стран СНГ. Апрельская арматура была продана, в основном, по \$570-590/т, FOB, но при продажах майской продукции уровень \$570-575/т, FOB становится верхней границей, а нижнюю формирует Белорусский метзавод, предлагающий свой материал примерно по \$565/т, FOB с предоплатой. Стоимость украинской катанки, в основном, варьирует между менее \$590 и \$595/т, FOB, превышая отметку \$600/т, FOB лишь при поставках в страны "черной" Африки. Все большую роль для украинских экспортеров конструкционной стали играет рынок СНГ, тогда как значение других регионов уменьшается.

Торговый оборот на ближневосточном рынке длинномерного проката в этом году, действительно, сократился. В Саудовской Аравии, ОАЭ, Катаре реализуются крупные строительные проекты, но строители используют, в основном, стальную продукцию, выпущенную в этих странах. В настоящее время Qatar Steel, Emirates Steel Industries и другие региональные производители предлагают арматуру по \$645-660/т, EXW/CPT, поэтому турецким компаниям, чтобы компенсировать действие 5%-ной импортной пошлины на их продукцию, приходится сбавлять цены до не более \$605-610/т, CFR.

Ирак, закупавший крупные объемы арматуры в феврале, в марте-апреле не проявляет особой активности. Местные дистрибуторы все еще имеют достаточные запасы и поэтому выжидают, рассчитывая на новые скидки. К тому же, в начале апреля первую коммерческую продукцию дал мини-завод Al Anpaa мощностью до 300 тыс. т арматуры в год, расположенный вблизи Басры.

Практически полностью прекратил закупки арматуры Египет. И дело здесь не только в 6,8%-ной импортной пошлине. Чтобы компенсировать постоянное снижение курса национальной валюты, местные компании в начале каждого месяца задирают цены. В начале апреля они достигли \$690/т, EXW (без налога с оборота) и более. Однако в Египте сейчас наблюдается острый дефицит иностранной валюты, которую выделяют только на критический импорт продовольствия и лекарств. Получить валютный кредит на покупку арматуры практически невозможно. К тому же, из-за политической нестабильности и экономических неурядиц спрос на конструкционную сталь в стране резко снизился. Для его удовлетворения хватает мощностей местных предприятий.

В Ливане спрос на длинномерный прокат также ограниченный. Экономическая активность в этой стране серьезно упала из-за войны в соседней Сирии. Кроме того, в Ливане активны китайские компании, предлагающие арматуру и катанку по \$575-595/т, CFR. В настоящее время сравниться с ними в состоянии только украинские производители. Пока аналитики не видят предпосылок для кардинального улучшения рыночной ситуации в регионе. Надежды на весенний подъем в строительной отрасли еще не оставили металлургов, но вполне вероятно, что в этом году традиционного сезонного роста вообще не произойдет. Поэтому цены на арматуру в странах региона, судя по всему, еще надолго сохранят свое неутешительное постоянство. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ЕВРОПА

### ЦЕНЫ

#### В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА НА РЫНКЕ СТАЛИ ОЖИДАЕТСЯ СНИЖЕНИЕ ЦЕН

Кризис в банковской системе Кипра, безусловно, только ухудшил положение в реальном секторе экономики Европейского Союза. Индексы покупательской активности снизились по всему региону, уровень доверия инвесторов к европейским компаниям продолжает падать. Кроме того, решение проблем кипрских банков за счет крупных вкладчиков, по мнению многих специалистов, приведет к дальнейшему обострению дефицита кредитных ресурсов. Как ожидается, финансовые учреждения будут всячески избегать риска и сократят объемы предоставления средств клиентам, в надежности которых есть хоть какие-то сомнения.

Дополнительное негативное воздействие на европейский рынок стальной продукции оказывает затянувшаяся зима. По словам трейдеров, в Евросоюзе пока не наблюдается сезонного роста деловой активности в строительной отрасли. Более того, по мнению многих участников рынка, весеннего подъема в этом году может вообще не состояться из-за неблагоприятного состояния государственных и частных финансов. В этой ситуации компании-дистрибуторы предпочитают минимизировать складские запасы стальной продукции. Торговцы не надеются на увеличение конечного потребления проката в обозримом будущем и опасаются, что в дальнейшем цены на региональном рынке будут падать.

Это, похоже, вынуждены сознавать и металлургические компании. В конце марта европейские производители плоского проката, которые ранее пытались поднять котировки (речь идет, прежде всего, о некоторых национальных подразделениях ArcelorMittal), официально признали провал этой инициативы и опустили цены на уровень начала марта. Впрочем, по мнению трейдеров, новые компании продолжают указывать в прайс-листах завышенные цены, не соответствующие реальному уровню сделок.

В частности, ряд производителей предлагают горячекатаные рулоны по 500-520 евро/т, EXW, хотя даже в Германии и странах Центральной Европы стоимость этой продукции, по меньшей мере, на 20 евро/т ниже. В Италии котировки находятся на уровне 450-470 евро/т, EXW. Как отмечают аналитики, ситуация могла бы быть еще хуже, если бы не ослабление европейской валюты. Турецкий, индийский, китайский горячий прокат предлагается европейским покупателям в настоящее время по 490-500 евро/т, CFR, что превышает текущий рыночный уровень. Наоборот, некоторые европейские производители продают горячекатаные рулоны в Турцию и страны Ближнего Востока по 450-460 евро/т, FOB.

По мнению большинства специалистов, никакого улучшения на региональном рынке плоского проката в ближайшее время не предвидится. Более того, из-за низкого спроса цены по майским контрактам могут уменьшиться на 10-20 евро/т по сравнению с апрелем. Рынок длинномерного проката Евросоюза находится под влиянием противоречивых тенденций. С одной стороны, металлургические компании пытаются повысить котировки, отражая как мартовское подорожание металлолома, так и снижение курса евро. Некоторые производители в конце марта подняли экспортные котировки на арматуру до 470-475 евро (\$610-617) за 1 т, FOB по сравнению с 460-465 евро/т в начале второй половины месяца, однако этому препятствует низкий спрос со стороны Алжира - крупнейшего покупателя европейской конструкционной стали. На внутреннем рынке арматура котируется от 440-460 евро/т, EXW в Италии до 465-480 евро/т, EXW в Германии и Польше. Вполне вероятно, что в апреле европейским производителям длинномерной продукции придется немного отступить. Спрос на эту продукцию, скорее всего, существенно не возрастет, а вот металлолом в регионе подешевеет. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## АРГЕНТИНА

### СТАТИСТИКА

#### ИМПОРТ СЛЯБОВ В 2012 ГОДУ ЗАМЕТНО ВЫРОС

Аргентина в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличила импорт слябов на 105%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corr. В частности, поставки продукции в стране достигли по итогам минувшего года 215,076 тыс. т. Крупнейшими поставщиками слябов в Аргентину стали в прошлом году Россия (75,631 тыс. т), Мексика (69,634 тыс. т) и Бразилия (68,332 тыс. т). Объемы производства стали в Аргентине в феврале по сравнению с февралем 2012г. сократились на 28,7%. В частности, выплавка металла в стране в отчетный период достигла 320,8 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем производство выросло на 0,2%. В целом за два месяца с начала года на заводах Аргентины выпустили 640,8 тыс. т стали. Это на 24,3% меньше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. (Мин-Пром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ИНДОНЕЗИЯ

### АНАЛИЗ

#### ПОТРЕБЛЕНИЕ И ПРОИЗВОДСТВО СТАЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ РАСТЕТ

Индонезия, страна с населением в 250 млн. человек, является одной из наиболее крупных и быстрорастущих экономик Юго-Восточной Азии. Большинство специалистов предвещают Индонезии в среднесрочной перспективе мощный экономический рост, который, как прогнозируется, даст стране возможность в будущем войти в десятку ведущих экономик мира. Тенденции роста наметились и в индонезийской металлургической отрасли, хотя говорить о достижении самообеспеченности страны металлопродукцией еще рано.

Производство стали в Индонезии, хоть и достаточно медленно, но последовательно растет, начиная с 2003 г., когда в стране было выплавлено чуть более 2 млн. металла. По данным Эдварда Пинема, исполнительного директора индонезийской Ассоциации производителей чугуна и стали (Indonesian Iron and Steel Industry Association - IISIA), в прошлом году местные металлурги выплавляли около 3,9 млн. т металла, что на 20% меньше рекордного показателя (4,8 млн. т), зафиксированного в 2011 г. Главными причинами спада производства, по его словам, были дефицит сырья (почти 100% стали в стране выплавляется в электропечах, а сырье для них в виде лома черных металлов на 70% импортируется) и снижение темпов остаточного потребления стальной продукции в 2012 г. на 5% до уровня 9 млн. т. В целом же, около 300 металлургических предприятий Индонезии, на которых заняты примерно 500 тыс. человек, располагают совокупной мощностью по производству около 5-5,5 млн. т стали в год.

Как утверждает Эдвард Пинем, в текущем году выпуск стальной продукции в Индонезии должен увеличиться почти на 23% и вернуться на рекордный уровень 2011 г. Давать такие прогнозы, по его словам, есть все основания. В настоящее время в стране реализуется "Генеральный план по ускорению и расширению экономического развития Индонезии" (Masterplan for the Acceleration and

Expansion of Indonesia's Economic Development - MP3EI), предусматривающий рост ВВП государства до \$4,5 трлн. к 2025 г. Это позволит Индонезии войти в десятку крупнейших экономик мира.

В результате реализации этой программы потребление стали в текущем году, как полагают в IISIA, может возрасти на 7-9% до 11,4 млн. т. "Генеральный план" предусматривает реализацию десятков крупных проектов по строительству таких объектов инфраструктуры, как высокоскоростные магистрали, аэропорты, железные дороги, морские порты и др. Кроме того, эксперты ожидают высоких темпов роста не только в национальном строительном секторе, но и в автомобилестроительной промышленности. Предполагается, что продажи автомобилей в Индонезии в этом году достигнут рекордных 1,2 млн., а мотоциклов - 6,3 млн. штук.

В начале марта в столице Индонезии Джакарте состоялась церемония закладки первого камня в строительство нового и самого большого на архипелаге грузового порта Калибару, участие в которой принял президент страны Сусило Бамбанг Юджойно. Проект оценочной стоимостью почти в \$2,5 млрд. осуществляется государственной портовой компанией Pelindo II, его планируется завершить в 2023 г. После этого новый порт войдет в так называемый "индонезийский маятник" (растянувшаяся вдоль побережья страны цепь ее главных гаваней протяженностью 5,5 тыс. км) и станет обрабатывать примерно 13 млн. т грузов в год.

Впрочем, приведенные выше данные совершенно отчетливо свидетельствуют о том, что Индонезия, занимающая сегодня третью позицию в списке крупнейших потребителей металла среди стран АСЕАН, испытывает на самом деле серьезный дефицит стальной продукции. Ведь для того, чтобы удовлетворить спрос внутри страны, по оценкам Эдварда Пинема из IISIA, при внутреннем

производстве примерно в 5 млн. т стали Индонезия должна импортировать, по меньшей мере, еще столько же. На самом же деле, в страну поступает куда больше металла: в 2011 г., по данным ISSB, импорт металлопроката в Индонезию составил 7,5 млн. т., а с учетом труб - 8,3 млн. т.

Таким образом, Индонезия является на сегодняшний день нетто-импортером стали. Причем в число главных экспортеров, к примеру, полуфабрикатов, за счет которых решается вопрос с дефицитом сырья, наряду с Китаем и Японией, входят Россия и Украина. В частности, в 2010 г. Украина поставила в Индонезию порядка 700 тыс. т, в 2011 г. - около 600 тыс. т, а 2012 г. - 773 тыс. т полуфабрикатов. В среднесрочной перспективе, как представляется, Индонезия и далее будет оставаться нетто-импортером полуфабрикатов, что обещает устойчивый рынок сбыта для украинской и российской продукции.

Конечно, индонезийское правительство принимает, как оно не раз заявляло, все необходимые меры для ограничения импорта стали в страну. К примеру, в марте Антидемпинговый комитет (Komite Anti Dumping Indonesia - KADI) при Министерстве финансов Индонезии принял решение взимать дополнительные импортные пошлины от 5,9 до 55,6% на импорт холоднокатаного листа и рулонов из Китая, Южной Кореи, Японии, Тайваня и Вьетнама. Это положение будет оставаться в силе в течение ближайших трех лет. Главным инициатором практически всех антидемпинговых расследований является крупнейшая сталелитейная компания Индонезии Krakatau Steel.

Ранее, с 1 октября 2012 г., фактически "задним числом", без проведения официального расследования, Министерством финансов Индонезии с подачи KADI были введены антидемпинговые пошлины на ввоз в страну горячекатаного листового проката из 3 стран. В частности, на импорт продукции из Китая введены пошлины в 10,47%, из Сингапура - 12,33%, из Украины - 12,5%; они будут действовать в течение трех с половиной лет.

С марта 2008 г. в Индонезии действуют пятилетние антидемпинговые пошлины в 4,24-56,51% на стальные горячекатаные рулоны из таких стран, как Россия, Таиланд, Китай, Индия и Тайвань (всего - 17 компаний). По последним данным, председатель KADI Бачрул Чаири настаивает на том, чтобы антидемпинговые пошлины на горячекатаные рулоны из указанных выше пяти государств, срок действия которых истекает в текущем году, были сохранены, поскольку цены на эту продукцию продолжают оставаться ниже стоимости г/к рулонов, выпускаемых внутри Индонезии.

Индонезийские власти, безусловно, понимают, что уменьшить поток дешевой стальной продукции, заполнившей в последнее время рынок страны, поможет и наращивание мощностей национальных сталелитейных компаний. Большая часть производимой в стране стали приходится на долю государственной корпорации Krakatau Steel. С мощностями по выплавке 2,9 млн. т в год эта компания держит под контролем около 50% и 30% внутреннего рынка горячекатаной и холоднокатаной листовой продукции соответственно.

В течение ближайших нескольких лет должен быть реализован проект стоимостью \$622 млн. по расширению сырьевого потенциала Krakatau Steel. Он подразумевает строительство аглофабрики мощностью 1,78 млн. т, коксохимического завода производительностью 500 тыс. т и доменной печи на 1,2 млн. т в год. Пуск этого производства в эксплуатацию в 2014 г. позволит снизить зависимость компании от импорта лома и чугуна, а также увеличить выпуск стали - до 2,8-3 млн. т. Финансировать проект на 30% будет сама Krakatau Steel, а остальные инвестиции планируется вложить за счет долгосрочных кредитов.

Наряду с этим, в настоящее время продолжается реализация проекта стоимостью около \$6 млрд. по строительству завода по выпуску листовой стали PT Krakatau Posco с участием южнокорейской корпорации Posco и Krakatau Steel. Пуск первой фазы (70% готовности) этого совместного предприятия мощностью 3 млн. т стальной продукции в год намечен на начало 2014 г. Сразу вслед за этим планируется начать вторую фазу строительства СП, которая завершится в 2015 г., после чего производительность нового завода составит порядка 6 млн. т стали в год. По данным газеты Jakarta Post, южнокорейские металлурги в течение ближайших пяти лет хотят вложить в новые проекты в Индонезии порядка \$11 млрд. Сама же Krakatau Steel планирует к 2014 году выйти на уровень производства 4,7 млн. т стали в год.

Тем временем, в конце декабря прошлого года крупнейшая японская металлургическая корпорация Nippon Steel & Sumitomo Metal Corporation (NSSMC) подписала с той же Krakatau Steel первоначальное соглашение о создании совместного предприятия в Индонезии, которое станет заниматься производством и продажами автолиста для нужд автомобильной промышленности. Обе компании договорились согласовать все детали и условия, а также подписать финальный документ по созданию СП в первой половине 2013 г. Но уже сейчас известно, что NSSMC будет владеть 51% акций нового предприятия, тогда как PT Krakatau Steel - оставшимися 49%.

Целью создания японско-индонезийского СП мощностью около 120 тыс. т листовой продукции в год является удовлетворения спроса на высококачественный автомобильный лист как со стороны японских автомобильных корпораций (Toyota, Daihatsu и Suzuki), открывших собственные производственные мощности в Индонезии, так и со стороны местных производителей автотранспортных средств. Новый завод будет расположен в Чилегоне - индустриальном комплексе в 100 км к западу от Джакарты.

Кроме того, еще одна японская металлургическая компания JFE Steel планирует инвестировать порядка \$360 млн. в строительство сталелитейного завода в Индонезии. По информации IISIA, для этих целей JFE Steel зарезервировала 15 га земли в индустриальном парке Бекаси на западе страны и в настоящее время ожидает одобрения проекта от индонезийского инвестиционного совета.

Наконец, в текущем году Krakatau Steel планирует также начать строительство нового стана горячей прокатки. Общий объем инвестиций в этот проект составит более \$400 млн. По словам директора по маркетингу компании Ирвана Хакима, в настоящее время проводится технико-экономическое обоснование проекта, а к концу года будет завершён процесс приобретения земли. Пуск нового стана в эксплуатацию запланирован на 2015 г. Большая часть производимой на нем продукции будет реализовываться на внутреннем рынке в интересах удовлетворения растущего спроса на стальную продукцию в Индонезии. После ввода в эксплуатацию нового стана мощности по производству проката Krakatau Steel возрастут до 4,25 млн. т в год.

Увеличить свои мощности по выпуску холоднокатаных рулонов в Индонезии намерена и индийская металлургическая компания Essar - на эти цели планируется направить порядка \$125 млн. На своем индонезийском заводе в городе Сибитунг индусы хотят увеличить производительность по выпуску х/к рулонов до 700 тыс. т в год (сейчас - 400 тыс. т), что позволит этому предприятию стать вторым после Krakatau Steel производителем холоднокатаных рулонов в стране. (Metal Bulletin, ISSB, SEASIS, Jakarta Post, ANTARA News, Steel Business Briefing, SteelOrbis, [Металлоснабжение и сбыт/Rusmet.ru/Металл Украины, СНГ, мира](http://Rusmet.ru))

**КИТАЙ****BAOSTEEL В 2013 ГОДУ РАССЧИТЫВАЕТ УВЕЛИЧИТЬ ЗАГРУЗКУ МОЩНОСТЕЙ**

Одна из ведущих сталелитейных компаний Китая Baosteel ожидает, что в 2013 г. загрузка металлургических мощностей на ее заводах достигнет 75%. Об этом сообщил генеральный управляющий Baosteel Хе Венбо, передает SteelOrbis. Он также прогнозировал, что в этом году вся сталелитейная отрасль КНР увеличит производство на 2,9%, до 737 млн. т. По словам топ-менеджера, в то время как цены на металлопродукцию в 1 квартале восстанавливались медленно, котировки на сырье, особенно на железную руду, оставались на высоком уровне. Он также отметил, что Baosteel с оптимизмом видит перспективы стальной отрасли Китая, даже несмотря на то, что профицит мощностей не сокращается. В среднесрочной перспективе, в 2013-18 годах, Baosteel собирается ускорить развитие электронной коммерции, информатизации отрасли, инвестиции в ресурсную базу, а также планирует строить активы за рубежом. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**СТАТИСТИКА****СРЕДНЕСУТОЧНОЕ ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ В КОНЦЕ МАРТА 2013 ГОДА ВЫРОСЛО**

Объемы среднесуточного производства стали в Китае в конце марта по сравнению со второй декадой месяца увеличились на 0,4%. Об этом свидетельствуют данные China Iron and Steel Association. В особенности выплавка металла в стране с 21 по 30 марта достигла 2,0719 млн. т в день. Запасы ключевой стальной продукции в Китае по состоянию на 29 марта по сравнению с предыдущей неделей уменьшились на 154 тыс. т. В особенности запасы металла в стране в заданный период достигли 21,927 млн. т. В годовом исчислении этот показатель увеличился на 4,039 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ПРОГНОЗ****В 2013 ГОДУ ВЫПЛАВКА СТАЛИ УВЕЛИЧИТСЯ**

Согласно расчетам китайского департамента по развитию и реформам, производство стали в КНР увеличится в 2013 г. на 30 млн. т и составит 746 млн. т. Потребление железной руды в течение года вырастет на 50 млн. т относительно 2012 г., пишет Yieh.Corp. (Металлсервис/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЦЕНЫ****ЭКСПОРТНЫЙ РЫНОК ТОЛСТОЛИСТОВОЙ СТАЛИ 1-5 АПРЕЛЯ 2013 ГОДА ИСПЫТЫВАЛ ТРУДНОСТИ**

Китайский рынок экспортной толстолистовой стали на неделе 1-5 апреля испытывал трудности в условиях снижения преискуранных цен и сокращения числа заказов. Сделки по материал торгового сорта с содержанием бора заключались по \$550-555/т, FOB для майских поставок по сравнению с \$550-560/т, FOB неделей ранее. Базовые экспортные предложения материала также сузились в ценовом диапазоне на \$5 до \$560-565/т, FOB. "Нам по-прежнему трудно заключать сделки. Экспортные объемы для майских поставок уже снизились на 30%", заявил менеджер по вопросам экспорта на предприятии в северном Китае. В Шанхае материал 14-20 мм предлагается по 3830-3870 юаней (\$621-626) за 1 т, что на 60-70 юаней (\$9-11) за 1 т меньше в недельном исчислении. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЭКСПОРТНЫЕ ЦЕНЫ НА СТАЛЬ ДЛЯ ПОСТАВОК В МАЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛИСЬ**

Китайские экспортеры сократили цены на горячекатаную сталь на \$10/т на фоне ослабления внутреннего рынка. Об этом сообщает Metal Bulletin. Базовые цены сделок по материалу торгового сорта с содержанием бора преимущественно составляют \$560-565/т, FOB для майских поставок. Неделей ранее цены находились на уровне \$570-575/т, FOB. "Никто из сталелитейных компаний не настаивает на повышении цен из-за ослабления торговой активности", - сказал трейдер из Шанхая.

Базовые экспортные предложения составляют \$570-575/т, FOB для майских поставок. "Снижение экспортных цен сейчас происходит соответственно ситуации на внутреннем рынке, где наблюдается спад спроса", - сказал директор по вопросам экспорта на предприятии из северного Китая. Запасы ключевой стальной продукции в Китае по состоянию на 29 марта по сравнению с предыдущей неделей уменьшились на 154 тыс. т. В особенности запасы металла в стране в заданный период достигли 21,927 млн. т. В годовом исчислении этот показатель увеличился на 4,039 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**HEBEI STEEL СОКРАТИЛА ЦЕНЫ НА ПРОКАТ ДЛЯ АПРЕЛЯ 2013 ГОДА**

Как сообщает Yieh.com, китайская компания Hebei Steel анонсировала снижение цен на плоский прокат для апрельских поставок. Компания приняла решение сократить цены на г/к рулон и г/к толстый лист на 380 юаней (\$61)/т, а также сократить цены на х/к рулон и лист на 150 юаней (\$24) за 1 т. Цены на средний толстый лист будут сокращены на 300 юаней (\$48) за 1 т. После этих нововведений цены на г/к толстый лист и рулон толщиной 5,5 мм составят 3950 юаней (\$637) за 1 т, цены на х/к рулон и лист толщиной 1 мм - 4810 юаней (\$776) за 1 т, а цены на средний толстый лист - 3800 юаней (\$613) за 1 т. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**BAOSTEEL В МАЕ 2013 ГОДА РЕШИЛА НЕ МЕНЯТЬ ЦЕНЫ НА ТОЛСТОЛИСТОВУЮ СТАЛЬ**

Китайская металлургическая компания Baosteel приняла решение не менять цены на толстолистовую сталь. Об этом заявили в концерне, сообщает Yieh.Corp. Речь, в частности, идет о стоимости продукции для поставок в мае. Для поставок в апреле материал подорожал на 150 юаней/т (\$24,15/т).

Baosteel намерена зарегистрироваться на фондовой бирже и рассматривает для этого площадку в Гонконге. "Включение в биржевой листинг является лишь вопросом времени", - сказал глава компании Хе Вэнбо в кулуарах форума Всекитайского собрания народных представителей. Также председатель правления Baosteel сообщил, что компания подумывает об инвестициях в африканские железорудные разработки в текущем году. Как отмечают наблюдатели, сталепроизводитель уже несколько лет стремится к биржевым котировкам, и в прошлом изучал возможности биржевой регистрации в Нью-Йорке и Лондоне. Китайская компания Baosteel входит в число лидеров мирового стального рынка. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## СЛОВАКИЯ

### US STEEL ОТКАЗАЛАСЬ ПРОДАВАТЬ МЕТКОМБИНАТ US STEEL KOSICE

Американская корпорация US Steel отказалась от планов по продаже металлургического комбината US Steel Kosice в течение следующих 5 лет. Соответствующая договоренность достигнута с правительством Словакии, сообщил премьер-министр страны Роберт Фицо.

Также US Steel взяла обязательство не сокращать персонал. Взамен она получит от государства льготы по тарифам на электроэнергию и экологическому налогу, что закреплено в специальном договоре между сторонами. US Steel получит около 14 млн. евро субсидий на использование возобновляемых источников энергии. "Правительство хочет, чтобы US Steel продолжала работать в стране, и понимает, что для этого необходимо создавать соответствующий бизнес-климат. Этот момент чрезвычайно важен для всей страны", - отметил Р. Фицо.

В ноябре 2012 г. US Steel сообщила, что рассматривает возможность продажи меткомбината в Кошице. Стоит отметить, что также в 2012 г. US Steel за \$1 вернула правительству Сербии ранее приватизированный меткомбинат Sartid в Смедерево. United States Steel считается второй по величине компанией в США, которая занимается производством стали. Кроме того, US Steel входит в десятку лидеров мировых стальных предприятий. Компания производит широкий ассортимент из стали, трубную продукцию, а также продукцию из олова, кокс и окатыши. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## США

### СТАТИСТИКА

#### В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ТОВАРНОГО ЧУГУНА СОКРАТИЛСЯ

В январе США существенно сократили импорт товарного чугуна по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года - на 30% до 262,5 тыс. т (374,8 тыс. т годом ранее). Сокращение импорта произошло за счет снижения поставок российского товарного чугуна и отсутствия отгрузок из Украины. В 2012 г. меньшие объемы импорта чугуна в США были отмечены только в июне, августе и сентябре. Вместе с тем среднемесячный импорт чугуна в США по итогам 2012 г. составил почти 356 тыс. т.

Россия в январе поставила в США, по данным U.S. Dept. of Commerce и Bureau of the Census, 110,9 тыс. т чугуна, что на 15,8% ниже показателей аналогичного периода предыдущего года (131,7 тыс. т). В 2012 г. поставки российского чугуна на американский рынок носили неравномерный характер. В августе и декабре прошедшего года поставок российского чугуна зафиксировано не было, а в июне они составили всего 22 тыс. т. Среднемесячные поставки российского чугуна в США по итогам 2012 г. составили почти 118 тыс. т (99,3 тыс. т годом ранее).

Доля России в структуре американского импорта чугуна достаточно высока - 33,1% по итогам 2012 г. В январе доля России составила 42,2% (в связи с общим сокращением импорта чугуна в США). Украина поставила в США в 2012 г. 413,7 тыс. т, что на 41,2% превысило показатели предыдущего года. Но в 2012 г., в течение пяти месяцев поставок украинского чугуна на американский рынок зафиксировано не было, как и в январе 2013 г. Рост общего объема экспорт чугуна из Украины был зафиксирован за счет существенных поставок в ноябре и декабре прошедшего года - более 198 тыс. т (почти 48% от общего объема поставок в 2012 г.). Доля Украины в общем объеме американского импорта чугуна в 2012 г. составила 9,7%.

Бразилия остается ведущим поставщиком товарного чугуна в США. В январе поставки чугуна составили 145,8 тыс. т. Это на 4,9% выше показателей аналогичного периода предыдущего года (139 тыс. т), но существенно (на 35%) ниже уровня декабря 2012 г. (224,7 тыс. т). Среднемесячный уровень поставок бразильского чугуна на американский рынок в 2012 г. составил 165,5 тыс. т (187,2 тыс. т в 2011 г.). Доля страны в структуре американского импорта чугуна в январе составила 55,6% (46,5% в 2012 г. и 53,6% в 2011 г.). В январе доля двух ведущих поставщиков (отгрузок украинского чугуна не было) товарного чугуна в США составила 97,8% - максимальный показатель за последние годы.

Наряду с чугуном американские металлургические компании импортируют значительные объемы металлургического сырья. В январе импорт металлургического сырья в страну составил почти 232,4 тыс. т, что незначительно (на 1,4%) ниже показателей января 2012 г. (236,2 тыс. т). Среднемесячный импорт металлургического сырья в США в прошедшем году составил 230,1 тыс. т (несколько меньше, чем в январе). Основные поставщики металлургического сырья на американский рынок - Тринидад и Тобаго и Венесуэла. В 2012 г. доля данных стран в общем объеме американского импорта металлургического сырья составила 97,3%, а в январе 2013 г. - 89,2%. В январе было отмечено существенное снижение поставок металлургического сырья из Венесуэлы (на 76,6% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года) до 14,7 тыс. т (62,9 тыс. т годом ранее). Доля Тринидада и Тобаго в общем объеме импорта металлургического сырья в США составила в 2012 г. 69,2% (78,3% в 2011 г.), а в январе - 82,9%. В то же время, по данным U.S. Dept. of Commerce и Bureau of the Census, в США было поставлено 20 тыс. т металлургического сырья из Украины, которая его не производит. Поэтому можно предположить, что данное сырье поставлено через Украину из другой страны. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### В МАРТЕ 2013 ГОДА СТАЛЬНОЙ ИМПОРТ СНИЗИЛСЯ

Как сообщает American Iron and Steel Institute (AISI), основываясь на последнем Steel Import Monitoring and Analysis (SIMA), общее количество импортных стальных разрешений в США в марте составило 2,541 млн. т, что на 3% ниже уровня февраля (2,609 млн. т). Импортные разрешения на стальной прокат в марте составили 2,012 млн. т, что на 11% выше уровня февраля (1,819 млн. т). Оценочно доля импорта стального проката в марте составила 23%. Наибольший рост в импортных стальных поставках наблюдался в деформированном прутке (+50%), товарах для нефтегазовой промышленности (+33%), листе и рулоне с покрытием (+30%), линейных трубах (+17%), г/к листе (16%). Крупнейшими импортерами стали в марте названы: Южная Корея - 293 тыс. т (+18% по сравнению с февралем), Япония - 170 тыс. т (+35%), Китай - 146 тыс. т (+2%), Турция - 113 тыс. т (-1%) и Германия - 97 тыс. т (-3%). (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЦЕНЫ****В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ОЖИДАЕТСЯ СНИЖЕНИЕ ЦЕН НА СТАЛЬНУЮ ПРОДУКЦИЮ**

Финансовый кризис на Кипре заставил инвесторов со всего мира снова вспомнить о США как о "тихой гавани", максимально защищенной от всех рисков и опасностей. Во второй половине марта и в начале апреля средства выводились из Европы и вкладывались в американские гособлигации или акции ведущих американских компаний, курсы которых находятся вблизи исторических максимумов.

Однако реальный сектор экономики США пока не демонстрирует впечатляющих достижений. Уровень безработицы в марте снова немного вырос, хотя большинство экспертов предсказывали его снижение. Повышение курса доллара относительно евро и иены снижает конкурентоспособность американских компаний на мировых рынках. Наконец, сами американские производители в нестабильной экономической обстановке не решаются осуществлять инвестиции. По некоторым данным, порядка \$2 трлн. в настоящее время фактически выведены американскими компаниями из реального сектора экономики в виде резервов "кэша" на "черный" день.

В результате спрос на стальную продукцию в США остается относительно слабым, а местным металлургам никак не удается добиться устойчивого роста цен. В первой половине марта на американском рынке пошли вверх котировки как на длинномерный, так и на плоский прокат, однако основной причиной этого подъема аналитики называли удорожание металлолома, который действительно прибавил в прошлом месяце порядка \$20-45/т. Удержать же котировки на новом уровне удалось только производителям конструкционной стали. В их пользу сработали такие факторы как резкое сокращение импорта арматуры и катанки в феврале и сезонное оживление в строительной отрасли.

В конце марта - начале апреля стоимость арматуры в США достигла \$750/MT, EXW, а низкоуглеродистой катанки - около \$750-765/т, EXW, но в ближайшее время ожидается новое понижение. Металлолом в США в апреле пошел вниз, причем, если ранее его удешевление оценивалось примерно в \$10/т, то теперь более вероятным выглядит спад на \$20/т. Очевидно, вместе с ломом уменьшится в цене длинномерный прокат. Тем более что в апреле на американский рынок должны поступить значительные объемы дешевого импорта. Турецкие компании продают арматуру в США по \$615-625/т, CFR, а китайская катанка котируется на уровне \$625-635/т, CFR.

Листовая сталь в США начала дешеветь еще во второй половине марта. По словам участников рынка, реальный объем потребления этой продукции в стране достаточно устойчивый, а вот предложение избыточное. Многие компании не смогли распродать полностью весь прокат, произведенный в предыдущие месяцы, и поэтому с готовностью идут на уступки. Сроки поставок очень сжатые, поэтому покупатели не спешат с новыми сделками. Какой смысл создавать запасы, если нужная партия продукции может быть доставлена в течение двух-трех недель, а отсроченная закупка в условиях падающего рынка дает прямой выигрыш?

В середине марта горячекатаные рулоны в США на короткое время достигли пика на отметке около \$700/т, EXW. Но уже в начале апреля котировки сократились до \$675-685/т, EXW, а некоторые трейдеры выставляют встречные предложения из расчета \$600/кор. т (\$661/MT), EXW. Подешевела и толстолистовая сталь: стоимость материала А36 сократилась к началу апреля до около \$800/т, EXW. В целом цены на листовую материал в США уже достаточно низкие, чтобы практически перекрыть путь для импорта из-за пределов Северной Америки. Судя по всему, спрос на плоский прокат остается в США вялым и в апреле. Поэтому подешевевший металлолом, скорее всего, сдвинет вниз и котировки на плоский прокат. (Rusmet/[Металл Украины](#), [СНГ](#), [мира](#))

**ТАЙВАНЬ****ЦЕНЫ****CHINA STEEL CORP ПОДНИМАЕТ ЦЕНЫ ДЛЯ ЯПОНИИ В МАЕ-ИЮЛЕ 2013 ГОДА**

Тайваньская металлургическая компания China Steel объявила о повышении цен на стальные листы для поставок в Японию в мае-июле. Об этом сообщает Yieh.Corp. Стоимость продукции увеличивается на 7 тыс. иен/т (\$70,8/т). China Steel в 2012 г. по сравнению с 2011 г. сократила объемы производства стали на 3% до 8,4 млн. т. В свою очередь, продажи металла по итогам минувшего года уменьшились на 3% до 8,8 млн. т. В декабре минувшего года China Steel выпустила 680,287 тыс. т стали, что на 5% меньше по сравнению с предыдущим месяцем. Продажи металла упали на 2%, до 725,437 тыс. т. China Steel Corp является крупнейшим тайваньским производителем плоского проката. Уставный капитал компании составляет \$3,5 млрд. (МинПром/[Металл Украины](#), [СНГ](#), [мира](#))

**ТУРЦИЯ****СТАТИСТИКА****В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ АРМАТУРЫ СОКРАТИЛСЯ**

Турция в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократила экспорт арматуры на 19%. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute. В частности, зарубежные поставки турецкой арматуры в заданный период достигли 660,466 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель увеличился на 19,4%. Выручка от экспорта составила \$393 млн. В целом по итогам января-февраля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года Турция уменьшила экспорт арматуры на 16,5% до 1,2 млн. т. Выручка достигла \$713 млн. (МинПром/[Металл Украины](#), [СНГ](#), [мира](#))

**ИМПОРТ СТАЛИ В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ВЫРОС**

Турция в январе по сравнению с январем 2012 г. увеличила импорт стали на 19,1%. Об этом свидетельствуют данные Turkish Iron and Steel Producers' Association. В частности, поставки металла в страну в заданный период достигли 1,2 млн. т. Затраты на импорт стали в Турцию повысились на 6,9% и составили \$985 млн.

Турция в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократила объемы производства стали на 3,9%. В особенности выплавка металла в стране в заданный период составила 2,7 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель упал на 7,1%. В целом по итогам января-февраля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года производство стали в Турции понизилось на 6,55 и составило 5,5 млн. т. (МинПром/[Металл Украины](#), [СНГ](#), [мира](#))

## В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ НЕРЖАВЕЮЩЕГО ПРОКАТА СОКРАТИЛСЯ

Турция в феврале по сравнению с январем сократила импорт проката из нержавеющей стали на 2,3%. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute. В особенности поставки продукции составили в отчетный период 28,398 тыс. т. Затраты на импорт нержавеющей проката снизились на 1,7% до \$72 млн. В целом по итогам января-февраля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года поставки проката из нержавеющей в Турцию понизились на 4,35% и составили 57,484 тыс. т. Затраты упали на 8,9% до \$145,4 млн. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ВЫРУЧКА ОТ ЭКСПОРТА СТАЛИ СОКРАТИЛАСЬ

Турция в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократила выручку от экспорта стали на 15,1% до \$918,6 млн. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute и Turkish Undersecretariat of Customs. Однако по сравнению с предыдущим месяцем этот показатель увеличился на 8,95%. В целом по итогам января-февраля по сравнению с аналогичным периодом прошлого года поступления от экспорта стали из Турции упали на 6,4% до \$1,75 млрд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ЧЕХИЯ

### EVRAZ ОСТАНОВИЛ ВЫПЛАВКУ СТАЛИ НА EVRAZ VITKOVICE STEEL

Российская металлургическая компания Evraz Group вновь приостановила сталелитейные мощности в Чехии - Evraz Vitkovice Steel. Об этом заявили в концерне, сообщает Reuters. Как ожидается, остановка актива продлится как минимум месяц из-за слабого спроса. В октябре минувшего года компания уже останавливала производство стали в Чехии ввиду низкого спроса и ради оптимизации запасов стальной заготовки. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ЧИЛИ

### СТАТИСТИКА

#### В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ АРМАТУРЫ СОКРАТИЛСЯ

Экспорт арматуры из Чили в феврале по сравнению с январем уменьшился на 11,4%. Об этом свидетельствуют данные Chilean construction chamber, сообщает Yieh.Corp. В частности, отгрузка арматуры составила 52,644 тыс. т. Однако в годовом исчислении этот показатель увеличился на 15%. Объемы производства меди в Чили в феврале по сравнению с февралем 2012 г. увеличились на 2,8%. Выпуск красного металла в стране достиг в указанный период 420,207 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ЮАР

### АНАЛИЗ

#### СТРОИТЕЛЬНЫЙ СЕКТОР ДОЛЖЕН ОЖИВИТЬ СТАЛЕЛИТЕЙНУЮ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

Несмотря на некоторый спад в производстве стали по итогам 2012 г. (7,1 млн. т против 7,5 млн. т в 2011 г.), Южно-Африканская Республика продолжает входить в двадцатку крупнейших мировых производителей металла. На рынке же стальной продукции африканского континента ЮАР выступает безоговорочным лидером. На долю этой страны приходится, по разным оценкам, от 47 до 50% выплавляемой в Африке стали. ЮАР является ведущей экономикой африканского континента. В этой стране проживает всего 6% населения Африки, но здесь производится около 18% ВВП континента. В ЮАР добывается 45% минерального сырья и сосредоточено 50% покупательной способности Африки. Мировой кризис 2008 г. привел к пикетажу за постапартеидовское время рецессии, однако масштаб падения оказался не слишком большим (-1,8%). Благодаря успешной финансовой политике правительства и Центрального банка страны, а также очень устойчивому банковскому сектору экономика ЮАР пострадала в кризис не так сильно, многие другие страны. И быстро вернулась к росту, пусть и не столь высокому, как до кризиса: в текущем году он составит, по различным оценкам, от 2,7 до 3%. Между тем ситуация в металлургической отрасли ЮАР не столь благополучная: по данным World Steel Association (WSA), с 2010 г., когда был зафиксирован первый посткризисный рост производства стали в стране до уровня 7,62 млн. т, в ЮАР наблюдается сокращение выпуска. Большинство экспертов объясняют это падение замедлением темпов роста в национальном строительном секторе и в автомобильной промышленности, проблемами с поставками сырья, а также сокращением производства на предприятиях крупнейшей металлургической компании страны Arcelor Mittal South Africa, выплавившей в 2010 г. порядка 5,3 млн. т стали. В целом же, по данным государственной Корпорации промышленного развития ЮАР (Industrial Development Corporation - IDC), совокупные национальные мощности по производству металла в Южной

Африке достигают почти 9,3 млн. т в год, в то время как ежегодное потребление стальной продукции составляет от 5,0 млн. до 5,5 млн. т (5,3 млн. т в 2011 г., по данным WSA). По оценкам ряда аналитиков, особых изменений в сталелитейной отрасли в ближайшее время ЮАР не предвидится. Развитие ситуации в ней будет зависеть от состояния строительного сектора страны. По данным Нонкулулеко Ньембези-Хейты, генерального директора ArcelorMittal South Africa, потребление стали в ЮАР в последние годы неуклонно падало. Если в 2008-2009 гг., когда страна готовилась к проведению Чемпионата мира по футболу 2010 г., уровень потребления стальной продукции достигал 6 млн. т, а на долю строительного сектора приходилось почти 4 млн. т или примерно 67% спроса, то после Чемпионата картина резко изменилась. В 2011 г., как утверждает Хейта, потребление металла в ЮАР упало до уровня 4,9 млн. т, причем на строительный сектор пришлось лишь 57% (2,8 млн. т) - самый низкий показатель за последние 10 лет.

Впрочем, ряд экспертов, в частности, из Южноафриканского института чугуна и стали (South African Iron and Steel Institute - SAISI), прогнозируют постепенное восстановление и умеренное развитие металлургической отрасли ЮАР. Для этого, как утверждает Энтони Беррандж, директор сектора промышленности, автомобилестроения и фармацевтики международной аудиторской и сервисной компании KPMG, необходимо стимулировать рост в строительном секторе страны.

"На мой взгляд, правительство республики должно возродить доверие бизнес-кругов к сталелитейной промышленности ЮАР и экономике страны в целом. Это доверие в 2012 г. сильно пошатнулось. Мне кажется, что провозглашенная в прошлом долгосрочная государственная программа строительства новых объектов инфраструктуры стоимостью около \$550 млрд. на период до 2027 г. существенно не изменит облик строительной от-

расли страны, поскольку на многие работы по этой программе еще предстоит получить разрешения регулятивных органов. На этом пути могут возникнуть различные бюрократические проволочки и препоны, что так характерно для ЮАР", - говорит Беррандж.

Куда больше пользы для южноафриканской металлургии в краткосрочной перспективе, по его словам, может принести уже проводимая реализация правительственного плана по развитию национальной инфраструктуры на период до 2014 г., стоимость работ по которому достигает почти \$100 млрд. Ежегодно на эти нужды, в частности, строительство электростанций Medupi и Kusile для крупнейшей энергетической компании страны Eskom, расширение железнодорожной и автомобильной сети, а также возведение новых дамб и плотин потребуется, по данным аналитиков, не менее 2,5-3 млн. т стали.

С точки зрения Энтони Берранджа, возможное сокращение государственных ассигнование на развитие инфраструктуры могут компенсировать частные компании. По его прогнозам, темпы роста в строительной отрасли ЮАР в ближайшие два-три года составят от 3,5% до 4%, что позволит несколько стабилизировать ситуацию в местной металлургии. С мнением Берранджа соглашается и Спенсер Эрлинг, директор образовательных программ Южноафриканского Института стальных конструкций (Southern African Institute of Steel Construction - SAISC). По его словам, благодаря реализации новых правительственных программ в области развития национальной инфраструктуры, полная загрузка предприятий, производящих конструкционную сталь, гарантирована, по меньшей мере, на ближайшие три года.

С другой стороны, как утверждает Эрлинг, южноафриканским металлургам в ближайшее время предстоит решить еще ряд острых проблем, негативно влияющих на развитие национальной сталелитейной отрасли. В частности, речь идет о серьезном дефиците профессиональных кадров в местной металлургии и нежелании руководителей некоторых компаний повышать квалификацию своих работников. "Даже в нашем институте посещаемость специальных образовательных курсов, увы, слишком низка. Многие руководители металлургических предприятий думают лишь о том, как заработать и сэкономить деньги, не слишком заботясь о том, что они будут делать в будущем, когда бизнес в отрасли, возможно, пойдет вверх", - поясняет Спенсер Эрлинг. Еще одна наболевшая проблема, тормозящая развитие национальной металлургии, по его словам, - постоянный рост тарифов на электроэнергию. В прошлом году они увеличились на 16%, в результате чего в октябре 2012 г. компания ArcelorMittal South Africa была вынуждена закрыть три электродуговые печи на своем заводе в Вандербильтпарке. Это привело к уменьшению мощностей компании по выплавке стали от 8 млн. до 6,5 млн. т в год. Как бы там ни было, ArcelorMittal South Africa (AMSA) продолжает задавать тон в сталелитейной отрасли ЮАР. В 2010 году на своих заводах в Ньюкасле, Вандербильтпарке, Салдане и Феринихинге она выплавляла порядка 5,3 млн. т металла - примерно 68% произведенной в ЮАР стали. Из этого количества 32,5% было отправлено на экспорт, главным образом в государства Восточной и Западной Африки. Компания выпускает около

половины всей нерафинированной стали, производимой в Африке. Правда, в последние два года дела у ArcelorMittal South Africa шли не слишком хорошо. Если в 2010 г. AMSA получила чистый доход в \$179 млн., то в 2011 г. речь шла уже только об убытках, которые составили более \$7 млн., а в прошлом году финансовые потери компании увеличились почти в 10 раз и достигли почти \$71 млн. По словам Нонкулулеко Ньембези-Хейты, генерального директора AMSA, это связано с невысокими темпами экономического развития в ЮАР и слабым спросом на стальную продукцию внутри страны. Мощности AMSA в 2012 г., по ее данным, были использованы лишь на 66% против 68% в 2011г. Впрочем, как утверждает Хейта, в текущем году ситуация в компании должна стабилизироваться. Как полагают эксперты, этому будет способствовать достигнутая после бесчисленных переговоров договоренность между AMSA и южноафриканским горнодобывающим холдингом Kumba Iron Ore (подразделение корпорации Anglo American) о ценах на железную руду в 2013 г. По условиям описанного обеими сторонами соглашения, Kumba Iron Ore поставит AMSA в течение года 4,8 млн. т руды по средней цене в \$65/т. Как представляется, серьезные перемены ожидают и второго по величине производителя стали в ЮАР - компанию Evraz Highveld Steel and Vanadium (Evraz Highveld), которая представляет собой вертикально интегрированную компания по производству стали и ванадиевого шлака. В конце марта появилась информация о том, что корпорация Evraz plc подписала протокол о намерении продать 85% акций Evraz Highveld консорциуму Nemascore. Стороны планируют завершить сделку, стоимость которой оценивается в \$320 млн., во втором квартале. В металлургическом секторе ЮАР эта сделка станет крупнейшей в рамках государственной программы расширения экономических возможностей коренного африканского населения (Black Economic Empowerment). В последнее время в правительственных кругах ЮАР обсуждается идея о строительстве в стране с помощью зарубежного инвестора нового современного сталелитейного предприятия. Это, по мнению южноафриканских чиновников, даст возможность ослабить монополию ArcelorMittal South Africa на местном рынке стали, повысить на нем конкуренцию, а также проводить более справедливую ценовую политику. Главную роль здесь должна сыграть Industrial Development Corporation. По данным Абеда Малинги, директора подразделения горнодобывающей и обрабатывающей промышленности IDC, производительность нового завода составит примерно 2,5 млн. т в год. При этом на предприятии будут использоваться передовые технологии, а сырьем завод станут снабжать местные поставщики, у которых цены на сырье ниже. "Мы изучаем возможность использования на новом предприятии печей с вращающимся подом, которые можно загружать низкосортной рудой и углем, добываемым в ЮАР. У нас, по сути, уже есть решение, и сегодня мы ищем подходящего зарубежного партнера для реализации этого проекта", - говорит Дейв Казинс, директор департамента IDC по горнодобыче и обогащению железных руд. (World Steel Association, SAISI, Engineering News, Business Monitor International, Mail & Guardian, miningmx.com, Укррудпром/[Rusmet.ru/Металл Украины, СНГ, мира](http://Rusmet.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

## **ЮЖНАЯ КОРЕЯ**

### **СТАТИСТИКА**

#### **В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ АРМАТУРЫ ВЫРОС**

Корея в феврале по сравнению с январем увеличила импорт арматуры на 23%. Об этом свидетельствуют данные Korean Iron and Steel Association, сообщает Yieh.Corp. В частности, поставки продукции в страну достигли в указанный период 41,01 тыс. т. По сравнению с февралем минувшего года импорт сократился на 5%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Rusmet.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

**ЯПОНИЯ****NIPPON STEEL & SUMITOMO METAL CORP. (NSSMC)  
ПРИОСТАНОВИЛА ПОСТАВКИ ХОЛОДНОКАТАНЫХ РУЛОНОВ В ИНДОНЕЗИЮ**

Крупнейшая японская металлургическая компания Nippon Steel & Sumitomo Metal Corp. (NSSMC) приостановила поставки холоднокатаных рулонов в Индонезию после того, как правительство страны объявило о введении антидемпинговых пошлин на эту продукцию из Японии. Согласно сообщению компании, доля х/к рулонов в структуре стального потребления Индонезии составляет 30%. Более того, Япония является крупнейшим поставщиком этой продукции на индонезийский рынок. На данный момент NSSMC рассчитывает провести переговоры с правительством Индонезии по поводу снижения пошлин. В марте Индонезия ввела заградительные меры на х/к рулоны и листы, ввозимые из Китая, Японии, Южной Кореи, Тайваня и Вьетнама, сроком на 3 года. Размер пошлин варьируется от 5,9% до 55,6%, причем наибольшая ставка применяется как раз к продукции NSSMC. Антидемпинговое расследование было начато по жалобе местного сталепроизводителя Krakatau Steel. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**СТАТИСТИКА****ИМПОРТ-ЭКСПОРТ ЖЕЛЕЗА И СТАЛИ В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА УМЕНЬШИЛСЯ**

Япония в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократила импорт железа и стали на 15,3%. Об этом свидетельствуют данные Министерства финансов страны. В частности, поставки металла в страну составили в отчетный период 491,972 тыс. т. Затраты на импорт железа и стали в Японию достигли 50,4 млрд. иен (\$525 млн.). Япония в феврале по сравнению с февралем 2012 г. увеличила экспорт железа и стали на 12,8%. В особенности зарубежные поставки японского металла достигли в указанный период 3,6 млн. т. Япония в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократила экспорт железа и стали на 14,3%. В частности, поставки металла в Японию достигли в указанный период 516,794 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель уменьшился на 18,1%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ СОКРАТИЛОСЬ**

Япония в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократила объемы производства стали на 3,4%. Об этом свидетельствуют данные Japan Iron and Steel Federation. В частности, выплавка металла на заводах страны составила 8,3 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем выпуск стали на японских предприятиях упал на 6,2%. В целом по итогам января-февраля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года Япония понизила производство стали на 0,4% до 17,2 млн. т. Япония в январе по сравнению с январем 2012 г. увеличила объемы производства стали на 2,7%. В данный период на заводах страны выплавляли 8,86 млн. т металла. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель повысился на 3,5%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ПРОГНОЗ****В АПРЕЛЕ-ИЮНЕ 2013 ГОДА СТАЛЬНОЕ ПРОИЗВОДСТВО СНИЗИТСЯ ИЗ-ЗА МАШИНОСТРОЕНИЯ**

В апреле-июне выплавка углеродистой стали в Японии снизится по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 4,1% до 26,38 млн. т. Такой прогноз содержится в материалах Министерства экономики, торговли и промышленности страны, передает Bloomberg. Это будут наибольшие темпы падения сталепроизводства в Японии за последние пять кварталов. Однако, по сравнению с январем-мартом уменьшение выплавки составит 0,9%.

Согласно данным министерства, в 2012/13 финансовом году показатели работы сталелитейных предприятий в стране практически не изменились, составив 107,3 млн. т. Дело в том, что рост экспортных поставок (на фоне слабеющей иены) не смог компенсировать падение внутреннего спроса со стороны судостроительной, автомобилестроительной и других машиностроительных отраслей. В частности, ожидается, что в текущем квартале внутреннее потребление ординарных марок стали со стороны судостроительных предприятий сократится на 24,2% в связи с мировым переизобилием. Автоконцерны сократят закупки на 9,5%, тогда как строительные компании увеличат на 4,8% до 4,92 млн. т. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЦЕНЫ****NIPPON STEEL & SUMIKIN STAINLESS (NSSC)  
ПОВЫСИЛА ЦЕНЫ НА КАТАНКУ ДЛЯ ПОСТАВОК В АПРЕЛЕ-ИЮНЕ 2013 ГОДА**

Японская металлургическая компания Nippon Steel & Sumikin Stainless увеличила цены на ферритовую и аустенитную катанку для поставок в апреле-июне. Об этом сообщает Metal Bulletin. Холдинг повысил доплату за легирование для катанки сорта SUS304 на 35 тыс. иен/т (\$370/т), а для материала SUS430 и SUS410 - на 10 тыс. иен/т. Также производитель поднял доплату для катанки SUSXM7 и SUS303 на 35 тыс. иен/т, катанки SUS316 - на 50 тыс. иен/т, а катанки SUS310S - на 65 тыс. иен/т. Nippon Steel & Sumikin Stainless повысила цены на аустенитные холоднокатаные рулоны для поставок в феврале 2013 г. Стоимость продукции увеличилась на 10 тыс. иен/т. До этого концерн Nippon Steel & Sumikin Stainless принял решение об увеличении цен на аустенитные холоднокатаные рулоны для январских контрактов. В частности, стоимость продукции NSSC повысилась на 25 тыс. иен/т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

**ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно получить из архива любой номер журнала "Металл Украины" в виде файла, заказав его любым удобным Вам способом ([e-mail](#), факс, почта) и сделав 100-процентную предоплату. Номера журнала за 1997 - 2002 гг. находятся в свободном доступе на нашем сайте.**

## УКРАИНА

## СТАТИСТИКА

## ПРОИЗВОДСТВО ЖЕЛЕЗОРУДНОГО СЫРЬЯ В МАРТЕ 2013 ГОДА, тыс. т

Предприятие	Фев. 2013 г.	Март 2013 г.	Март 2013 г./ фев. 2013 г., %	3 мес. 2012 г.	3 мес. 2013 г.	3 мес. 2013 г./ 3 мес. 2012 г., %
<b>Концентрат</b>						
ЮГОК	800	880	10	2591	2578	-0,5
ЦГОК	460	520	13	1567	1656	5,7
СевГОК	1150	1260	9,6	3749	3681	-1,8
«Феррэкспо»	970	1080	11,3	2843	3084	8,4
ИНГОК	1050	1160	10,5	3460	3387	-2,1
АМКР	773	876	13,3	2386	2505	5
<b>Украина</b>	<b>5203</b>	<b>5776</b>	<b>11</b>	<b>16595</b>	<b>16890</b>	<b>1,8</b>
<b>Окатыши</b>						
ЦГОК	190	200	5,3	615	601	-2,2
СевГОК	700	970	38,8	2755	2401	-12,8
«Феррэкспо»	810	840	3,7	2315	2451	5,9
<b>Украина</b>	<b>1700</b>	<b>2010</b>	<b>18,2</b>	<b>5684</b>	<b>5453</b>	<b>-4,1</b>
<b>Аглоруда</b>						
АМКР	57	82	43,9	276	240	-12,9
КЖРК	460	514	11,7	1200	1480	23,3
«Сухая Балка»	252	275	9,1	734	691	-5,9
ЗЖРК	371	392	5,7	1167	1153	-1,2
<b>Украина</b>	<b>1140</b>	<b>1263</b>	<b>10,8</b>	<b>3377</b>	<b>3564</b>	<b>5,5</b>

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## НОВОСТИ КОМПАНИЙ

**КАБИНЕТ МИНИСТРОВ ИСКЛЮЧИЛ КРИВОРОЖСКИЙ  
ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ ОКИСЛЕННЫХ РУД (КГОКОР) ИЗ ПЕРЕЧНЯ ПРЕДПРИЯТИЙ,  
ГОСПОДДЕРЖКА КОТОРЫМ ОПРЕДЕЛЯЕТСЯ В ПОРЯДКЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СРЕДСТВ**

Кабинет министров Украины освободил Криворожский горно-обогатительного комбината окисленных руд из перечня предприятий, господдержка которым определяется в порядке использования бюджетных средств. Об этом речь идет в постановлении Кабинета министров №189 от 25 марта. "О внесении изменений в порядок использования средств, предусмотренных в государственном бюджете для обеспечения жизнедеятельности Криворожского горно-обогатительного комбината окисленных руд". "Дополнить соответствующий порядок словами: с учетом того, что к указанному предприятию не применяются требования абзаца 11 пункта 9 порядка составления, рассмотрения, утверждения и основных требований к выполнению смет бюджетных учреждений, утвержденного постановлением Кабинета министров №228 (Критерии и условия отбора получателя, которому оказывается государственная поддержка, определяются в порядке использования бюджетных средств)- говорится в постановлении. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**СУД ЗАПРЕТИЛ ЛЮБЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ**

**В РЕЕСТРЕ ОАО «ПОЛТАВСКИЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» (ПГОК)**

Коллегия из трех судей Хозяйственного суда Киева в качестве обеспечительных мер в споре вокруг 40,19% акций ОАО "Полтавский горно-обогатительный комбинат" (ПГОК, Комсомольск Полтавской обл.) запретил регистратору этого общества ООО "Майнинг-Регистр" (Киев) вносить любые изменения в реестр собственников, связанные с переходом прав собственности на акции ПГОК. "Запретить Ferrhexro AG (Баар, Швейцария) и другим лицам осуществлять действия, направленные на отчуждение любым способом акций ПГОК", - говорится также в определении суда от 26 марта.

В нем также указывается, что по состоянию на 21 марта "Майнинг-Регистр" не выполнил два определения суда, которыми его обязывали предоставить реестр акционеров ПГОК, без уведомления уважительных причин, и не направил своих представителей в судебное заседание. В связи с этим Хозсуд Киева направил в прокуратуру Киева сообщение о проведении проверки с целью установления причин невыполнения регистратором судебных определений по этому делу. В Ferrhexro не смогли предоставить комментарии по этому поводу.

Хозяйственный суд Полтавской области 20 августа 2012 г. решил передать материалы дела по спору вокруг 40,19% акций ПГОКа по подсудности хозяйственному суду Киева, который 23 августа прошлого года принял дело к своему производству. Истцы - Gilson Investments Limited, Emsworth Assets Limited, Calefort Developments Limited и Trimcroft Services Limited (все - Кипр) в 2002 г. продали принадлежащие им в совокупности 40,19% акций ПГОК компаниям Eastcoast United Inc., Statex Corp., Newport Inc., Sayers Holdings Limited. Затем было проведено несколько дополнительных эмиссий, в результате которых и серии других перепродаж крупнейшим акционером ПГОК стала горнорудная компания Ferrhexro, котирующаяся на Лондонской фондовой бирже. В настоящее время Ferrhexro владеет 97,31% ПГОК.

Хозяйственный суд Донецкой области 27 марта 2007 г. принял решение, которое, по сути, объявило Ferrhexro нелегитимным собственником 40,19% акций ПГОК. Данное решение впоследствии подтвердил Донецкий апелляционный суд, а 26 июля этого же года - Высший хозяйственный суд Украины (ВХСУ).

Основной бенефициар Ferrhexro Константин Жеваго тогда заявил, что продавшие акции ПГОК компании потребовали доплат по ним. Согласно материалам британского суда, в юрисдикцию которого Ferrhexro в конце 2011 г. безуспешно попыталось перевести этот судебный спор, компания считает конечным бенефициаром четырех компаний - истцов депутата Государственной думы РФ Александра Бабакова. Последний отрицает наличие бизнеса в Украине.

Близкое к К.Жеваго ЗАО "Деловые партнеры" (Киев) подало кассационную жалобу в Верховный суд Украины (ВСУ) на постановление ВХСУ. Согласно базе судебных решений, "Деловым партнерам" удалось добиться пересмотра этих решений уже в 2008 г. в донецких судах. Судебные споры продолжались, и в августе 2009 г. "Деловые партнеры" вновь выиграли этот судебный спор: сначала в Хозяйственном суде Полтавской области, а затем, в январе 2010 г., - в Киевском межобластном апелляционном хозяйственном суде. В свою очередь Gilson Investments Limited в лице своего представительства в Донецке оспорила эти решения в ВХСУ, который 21 апреля 2010 г. пересмотрел решения нижестоящих судов и признал недействительным с момента заключения договор купли-продажи от 18 ноября 2002 г., заключенный на \$27 млн. "Деловые партнеры" подавали заявление на пересмотр этого постановления ВХСУ, но 12 апреля 2011 г. суд отказал в допуске этого дела к производству.

Затем 23 ноября 2011 г. Gilson Investments, Emsworth Assets, Calefort Developments и Trimcroft Services обратились в хозяйственный суд Полтавской области, оспорив решение собрания акционеров ПГОК от 2002 г. об увеличении уставного капитала. Истцы добиваются отмены шести выданных ГКЦБФР свидетельств о выпуске акций и сокращения уставного капитала с нынешних 1902,36 млн. грн. до 16447,505 тыс. грн. Одновременно число акций должно сократиться со 191 млн. до 65,91 млн., а их номинальная стоимость снизится с 9,96 грн. до 0,25 грн. В результате Gilson намерено восстановить свою долю в 6,59%, Emsworth - и Calefort - по 12,14%, Trimcroft Services - 9,32%.

Ответчиками по делу указаны, помимо ПГОК и Фергехро, Нацкомиссия по ценным бумагам и фондовому рынку, регистратор "Майнинг-Регистр", депозитарий ВДЦБ и госрегистратор исполкома Комсомольского горсовета Полтавской области. Первоначально суд назначил рассмотрение дела на 12 июня 2012 г. Фергехро ранее заявляло, что считает маловероятными риски, связанные с этим иском на территории Украины. Согласно реестру акционеров ПГОК, который он получил от "Майнинг-Реестр" 4 февраля, пакет акций Фергехро AG увеличился с 97,31% до 97,34% уставного капитала (185922,977 тыс. акций). При этом по состоянию на конец третьего квартала 2012 г. пакет в 58,2777%, который принадлежит Фергехро AG, учитывался через хранителя Банк "Финансы и Кредит", связанный с К. Жеваго. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **ОАО «ЮЖНЫЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» (ЮГОК) В МАРТЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ОБЪЕМЫ ПРОИЗВОДСТВА**

В марте Южный горно-обогатительный комбинат увеличил объемы производства концентрата на 1,1% до 892 тыс. т по сравнению с мартом прошлого года. Об этом сообщает пресс-служба предприятия. В то же время объем производства агломерата в марте увеличился на 25% до 235 тыс. т. В январе-марте ЮГОК сохранил объем производства концентрата на уровне 2 590 тыс. т по сравнению с первым кварталом 2012 г. Объем производства агломерата увеличился на 31,7% до 702 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **АНАЛИЗ**

### **В МАРТЕ 2013 ГОДА ВОЛНЫ ПРОТЕСТОВ ПОДНИМАЛИСЬ ПРОТИВ СТРОИТЕЛЬСТВА НОВЫХ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫХ КОМБИНАТОВ**

*В марте независимые друг от друга волны народного негодования поднимались уже не только против добычи нетрадиционного газа, но и против строительства новых горно-обогатительных комбинатов, причем сразу в трех разных регионах страны. Неумение и нежелание как инвесторов, так и властей вести диалог с общественностью могут привести к тому, что вскоре любую буровую, любой бульдозер местные жители будут встречать пикетами.*

#### **Белановский ГОК**

Из трех протестных акций, речь о которых пойдет ниже, пока относительным успехом завершилась лишь одна. 13 марта Кременчугский райсовет (Полтавская обл.) снял с повестки дня вопрос об утверждении "Схемы планирования территории Кременчугского района", в которой среди прочего предусмотрено строительство Белановского железорудного горно-обогатительного комбината. Районные депутаты ввели мораторий на дальнейшее рассмотрение этой схемы, а в Верховной Раде зарегистрирован законопроект о создании временной следственной комиссии, призванной проверить законность намеченного строительства Белановского ГОКа.

Данный комбинат - задумка группы Фергехро Константина Жеваго. Но задумка давняя, рассчитанная на удаленную перспективу. Сейчас на повестке дня у группы - более злободневный вопрос. В 2012 г. Фергехро получила свою первую руду на новом Еристовском ГОКе. В 2013 г. объемы ее добычи должны достигнуть коммерческих масштабов. В 2014 г. компания намерена произвести не менее 12 млн. т окатышей (результат 2012 г. - 9,7 млн. т). Параллельно на Еристовском ГОКе собираются строить обогатительную фабрику проектной мощностью 10 млн. т железорудного концентрата. Если теперь сопоставить потенциальные затраты на эти проекты (не менее \$1 млрд.) с падением цен на железорудное сырье на мировых рынках (экспортная стоимость украинских окатышей за прошлый год снизилась примерно на 15%) и с падением чистой прибыли Фергехро в 2,7 раза, то можно не сомневаться, что спешить с Белановским ГОКом К. Жеваго не будет. В определенном смысле кременчугские протесты ему даже на руку. Появляется дополнительный аргумент, чтобы

объяснить нынешним кредиторам или завтрашним покупателям евробондов Фергехро, почему этот проект заморожен. Тратить на него сейчас деньги компания не видит смысла. Но и отказываться окончательно от Белановского ГОКа не намерена.

По идее этот комбинат должен компактно вписаться в блок полтавских месторождений группы Фергехро, постепенно сдвигающей вектор горных разработок на северо-запад, вслед за истощением пород, - из базового Комсомольска в сторону Кременчуга. Белановское месторождение имеет протяженность более 10 км, а запасов руды там - более 1 млрд. т. Под его разработку должен быть разбит карьер площадью порядка 6 тыс. га. А для работников Белановского и Еристовского ГОКа Фергехро обещала в кооперации с местными властями даже возвести новый город, наподобие Комсомольска. Там должны были поселить и обитателей некоторых сел Кременчугского района, чьи земли ушли бы под карьер. Но ждать воплощения всего этого в жизнь следует не раньше, чем в следующем десятилетии. Для Фергехро сейчас важно было просто застолбить территорию. В этом ей пока помешали. Но К. Жеваго сегодня может себе позволить подождать, пока улягутся страсти, и не нагнетать ситуацию со строительством Белановского ГОКа.

Претензии противников стройки сводятся прежде всего к тому, что работа очередного комбината группы Фергехро приведет к увеличению случаев онкозаболеваний в регионе и к разрушению его природной среды. Как считает народный депутат Сергей Каплин, поддерживающий протестующих, главная идея, заложенная в новой (так и не утвержденной) схеме Кременчугского района, состоит в том,

чтобы за счет плодородных черноземов Полтавщины расширить границы горно-промышленной зоны на 18 тыс. га, т. е. на пятую часть земель в Кременчугском районе. "Строительство Белановского ГОКа приведет к гибели реки Псел, и может вызвать необратимые изменения ландшафтов, почв и водных запасов региона", - заявил он на сессии Кременчугского райсовета.

Но весьма вероятно, что данный конфликт не вышел бы на такие высокие орбиты, если бы тут не пересеклись земельные интересы К. Жеваго и Игоря Коломойского. Позиция контролируемого группой "Приват" Кременчугского НПЗ подлила масла в огонь. Представители завода заявили, что взрывные работы на Белановском ГОКе могут нести угрозу для заводского пруда-испарителя, в котором сейчас содержится около 4 млн. куб. м стоков нефте-

переработки. Ближайшая прямая между карьером и прудом - всего 700 м. На Кременчугском НПЗ опасаются, что впоследствии может быть поднят вопрос о переносе пруда или о сооружении очистного комплекса непосредственно на заводе, что и в том, и в другом случае означает непредвиденные финансовые затраты для группы "Приват". Это и могло побудить ее подставить плечо защитникам экологии в районе. Ведь, допустим, пуск в работу на Еристовского ГОКа прошел без каких-либо эксцессов, тихо и гладко, хотя природоохранные риски на этом объекте вполне сопоставимы с белановскими. Но Еристовский комбинат непосредственно на мозоль И. Коломойскому не давил. Соответственно, и поднимать бучу, похоже, было некому.

### Полесский ильменит

В Житомирской области, где сосредоточены крупнейшие в Украине запасы ильменитовых руд, используемых для производства титана и его соединений, активный интерес к недрам проявляет уже Дмитрий Фирташ. И, в отличие от К. Жеваго, он располагает меньшим запасом времени. Без разработки новых запасов вся стратегия Group DF по увеличению своей доли на внешних рынках химпродукции может застопориться. В прошлом году было объявлено, что принадлежащая Д. Фирташу компания "Крымский титан" намерена в ближайшие годы увеличить объемы производства вдвое. При этом она нацелена в 2017 г. увеличить свою долю на мировом рынке двуокиси титана с нынешних 2,5% до 5-7%.

Основным поставщиком сырья для "Крымского титана" является Иршанский ГОК (Житомирская обл.), находящийся в аренде у крымской компании. Актуальный договор аренды заключен до 2014 г. Но проблема в том, что старые иршанские запасы постепенно исчерпываются (основные залежи находятся в разработке уже 12-18 лет), а адекватная замена им еще не готова. Согласно заявлениям представителей группы в 2013 г. должно начаться освоение Стремгородского месторождения, в недрах которого потенциально находится 1,2 млн. т руды и которое уже практически подготовлено к промышленной эксплуатации. Вместе с тем специалисты Group DF положили глаз и на ряд прилегающих к нему месторождений, в частности Злобичское, Тростянецкое и др. Но, как говорится в пословице, видит око да зуб неймет.

На пути к новому сырью Фирташ наткнулся на ряд препятствий. Во-первых, как рассказал в интервью УНИАН и. о. директора Иршанского ГОКа Николай Васянович, распоряжением Кабмина от 10 апреля 2008 г. введен запрет на отвод под карьеры земельных участков лесного фонда, что фактически блокирует освоение новых месторождений комбинатом. Во-вторых, против строительства новых иль-

менитовых карьеров выступили местные активисты, объединившиеся в движение "Спасем Полесье". В ноябре прошлого года им удалось заблокировать передачу в исследовательско-промышленную разработку Торчинского месторождения в Малинском районе. А 21 марта они пытались вынудить Житомирский облсовет отозвать свои прошлогодние разрешения на использование под разведку и добычу титановых руд земель, на которых размещены еще 5 открытых в регионе месторождений (Краснореченское, Паромовское, Левобережное, Тростянецкое, Злобинское). На этот раз, правда, местные депутаты не дрогнули и отмену разрешений не поддержали. Но общественное мнение противники титановой добычи раскачали серьезно. К их акции подключилась житомирская "Свобода", что дает основания ждать продолжения описанных баталлий, возможно, уже на киевском уровне.

Нюанс в том, что разрешение на использование земель выдаются не напрямую структурам Д. Фирташа, а компании "Житомирбурразведка" - дочернему предприятию НАК "Надра Украины". Хотя сути дела это не меняет. Представители НАК не скрывают, что будут привлекать инвесторов для раскрытия новых ильменитовых залежей Житомирщины. А на этой стезе альтернативы у них нет. Перерабатывать добытую руду "Житомирбурразведка" сможет только на Иршанском ГОКе. Покупать это сырье вряд ли вызовется кто-либо другой, кроме "Крымского титана" и "Сумыхимпрома". Если даже в период гонений со стороны Юлии Тимошенко Д. Фирташ сумел сохранить свои титановые активы, то теперь самое время их приумножить. Остановить его будет трудно. Тем более что свой титановый бизнес Д. Фирташ строит довольно системно, с расчетом на то, что в недалеком будущем он будет приносить ему не меньше выручки, чем, например, азотное производство. Житомирским недрам в этой системе отведено одно из ключевых мест.

### Гайчурский ГОК

Еще одной горячей точкой страны, где население пытается бороться с недропользователями, стала колыбель украинского анархизма - Гуляйполе (Запорожская обл.). Здесь в очередной раз появился потенциальный инвестор для разработки богатств Приазовского железорудного района. На этот раз это Гайчурский ГОК - совместный проект бизнесменов Юрия Ивановщенко и Ивана Аврамова опять же с НАК "Надра Украины". В конце декабря 2012 г. Запорожский облсовет дал добро Гайчурскому ГОКу на исследование и промышленную разработку недр Гуляйпольского железорудного месторождения на участке площадью около 8 га. Хотя еще год назад был против. Видимо, основатели Гайчурского ГОКа нашли убедительные аргументы для областных депутатов. Впрочем, и для районных. Гуляйпольский райсовет оперативно поддержал решение старших товарищей. А вот окрестных жителей никто не убеждал. Поэтому они встретили эту инициативу

митингами и призывами провести местный референдум по поводу разбивки нового карьера.

По району активно циркулируют гипотезы, что на самом деле под Гуляйполем собираются добывать урановую руду открытым способом. А даже если и железную руду, то предполагаемые размеры карьера способны уничтожить природную систему водоснабжения в регионе. По мнению лидера объединения "Гуляйпольская громада" Сергея Левченко, о вреде этого проекта для экологии и здоровья людей свидетельствует высокое содержание в местных магнетитовых рудах свинца и радона. Доза этих веществ в недрах Приазовского железорудного района значительно выше, чем, например, в недрах Кривбасса, тогда как содержание железа - наоборот, существенно ниже. Все это и порождает сомнения, действительно ли железную руду собирается искать здесь Гайчурский ГОК. Тем более что от него напрямую не исходит вообще ника-

кой информации для населения. Хотя идея строительства в районе горно-обогатительного комбината не нова. Впервые она возникла еще в советские времена, потом несколько раз в постсоветские, но всегда упиралась в экономическую целесообразность капиталовложений. В состав Приазовского железорудного региона входят несколько месторождений и перспективных площадей, среди которых наиболее разведанными и подготовленными к промышленной добыче считаются Куксунгурское, Васиновское, Гуляйпольское, кучно расположенные на территории Запорожской области. Еще в середине 1970-х годов институт "Кривбасспроект" разработал ТЭО создания на базе Гуляйпольского месторождения ГОКа годовой производительностью 18 млн. т по сырой руде и 6 млн. т по концентрату. В перспективе поле деятельности этого комбината предполагалось расширить и на Васиновское месторождение, но там уже пришлось бы переключиться на подземную добычу. Однако в СССР этот проект реализовать не успели, а в независимой Украине его пытались реанимировать сначала корпорация ИСД, потом канадская Forbes & Manhattan. Но у всех руки доходили не дальше, чем до составления бизнес-плана. Можно, конеч-

но, загадывать, что и у создателей Гайчурского ГОКа энтузиазм скоро иссякнет. Хотя пока они проявляют завидную настойчивость. Вероятно, в апреле будут проведены общественные слушания по поводу строительства комбината, и Гуляйпольская администрация сейчас активно общается с бюджетниками, чтобы их голоса обеспечили правильный исход дебатов. С другой стороны, для Ю. Иванющенко добыча железной руды не является профильной деятельностью. Ему интереснее уголь, нетрадиционный газ. В горнорудной отрасли близкие к нему компании обнаружили себя разве что в споре/техногенное месторождение отвалов в Средней Балке под Запорожем. Но в целом длинные производственные цепочки из руды он не вяжет. Поэтому у потомков батышки Махно есть определенные шансы отстоять свои земли. Особенно если знамя борьбы подхватит какая-либо из оппозиционных сил. В настоящее время гуляйпольский конфликт еще остается ими незамеченным. Хотя в целом оппозиция тенденцию уже уловила: поддержка любых экологических протестов помогает ей быстро набирать очки даже в тех регионах, где власть без осложнений выиграла предыдущие выборы. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ

### НОВОСТИ КОМПАНИЙ

#### **ОАО «ГАЙСКИЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» ПЛАНИРУЕТ В 2013 ГОДУ УВЕЛИЧИТЬ ДОБЫЧУ**

В 2013 г. ОАО "Гайский ГОК" (предприятие сырьевого комплекса УГМК) планирует добыть подземным и открытым способом 7,6 млн. т руды, в 2012 г. было добыто 7,3 млн. т руды. Объем инвестиций в развитие предприятия также на 1,5 млрд. руб. превысит финансовые вложения 2012 г. и составит 6,5 млрд. руб. На реализацию проекта "Вскрытие и разработка глубоких горизонтов (в этаже 830-1310 м) подземного рудника" Гайский ГОК направит более 2,5 млрд. руб., что на 1 млрд. руб. больше по сравнению с прошлым годом. В приоритете - строительство трех шахтных стволов. Основным пусковым объектом 2013 г. для комбината станет ствол шахты "Клетевая". На 2014 г. запланирован ввод в эксплуатацию шахты "Новая". В течение года на строительстве шахты "Северная - Вентиляционная - 2" Гайскому ГОКу предстоит освоить около 257 млн. руб. Параллельно с наращиванием мощностей по добыче руды подземным способом, Гайский ГОК продолжит модернизацию горно-шахтного оборудования подземного рудника и шахтостроительного управления. На эти цели запланировано порядка 720 млн. руб.

Еще 600 млн. руб. ГГОК планирует направить в развитие месторождений - Летнее (которое будет дорабатываться подземным способом), Левобережное и Южно-Кировское. По словам заместителя директора комбината по капитальному строительству, ремонту и содержанию основных фондов Юрия Долматова, инвестиционный бюджет на развитие обогатительной фабрики составит чуть более 1 млрд. руб. Основная сумма будет направлена на строительство объектов третьего пускового комплекса рудоподготовительного комплекса с корпусом самоизмельчения. Также запланированы средства на техническое переоснащение главного корпуса фабрики. В перспективе поэтапная реализация стратегической программы развития ОАО "Гайский ГОК" позволит увеличить производительность подземного рудника комбината до 6,5 млн. т. руды в год, а мощности обогатительной фабрики по переработке руды до 8,0 млн. т в год. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### **В ОАО «КАРЕЛЬСКИЙ ОКАТЫШ» ПУЩЕН ВТОРОЙ КОМПЛЕКС СУХОЙ МАГНИТНОЙ СЕПАРАЦИИ**

В ОАО "Карельский окатыш" - ведущем комбинате по добыче и переработке железной руды в России, входящем в дивизион "Северсталь Ресурс", - пущен в эксплуатацию второй комплекс сухой магнитной сепарации (СМС). Проект стоимостью более 200 млн. рублей является уникальным в масштабах страны и позволит предприятию значительно повысить свою производительность и эффективность работы. "Карельский окатыш" - единственное предприятие в России, которое использует технологии СМС непосредственно на борту карьера, где руда проходит первую стадию дробления. После этого размельченные куски по конвейерной ленте попадают в магнитный сепаратор, делясь на два потока - породу и очищенную руду. Последнюю отправляют на дробильно-обогатительную фабрику.

Такая технология позволяет значительно снизить потери, которые возникают из-за засорения руды в контактных зонах основной рудной залежи и залежи переслаивания при работе экскаваторов с большой емкостью ковша. Кроме того, существенно снижаются затраты на транспортировку руды после СМС на обогатительную фабрику. При строительстве второго комплекса учтен предыдущий опыт. В частности увеличен приемный бункер, который теперь позволяет разгружаться 136-тым самосвалам, установлена кран-балка для облегчения ремонтных работ, усовершенствован вибропитатель. Эти и другие новшества существенно повлияли на повышение производительности нового комплекса. Если СМС-1 перерабатывает 3 млн. т засоренной руды в год, то производительность СМС-2 уже составляет 4 млн. т.

Все работы на комплексе максимально автоматизированы. Управление процессами дробления и сухой рудоразборки осуществляет один оператор. Для обеспечения безопасного выполнения работ в бункере-накопителе СМС в зоне разгрузки автосамосвалов установлены камеры видеонаблюдения. "Комплекс является уникальным для предприятий России. При этом для комбината это второй подобный объект. Первый уже несколько лет успешно эксплуатируется на Корланском месторождении, которое разрабатывает "Карельский окатыш". Наш комбинат первым пошел на эксперимент с использованием метода сухой сепарации на борту карьера, и он оправдала себя в полной мере. В дальнейшем мы намерены использовать и совершенствовать эту технологию", - отметил технический директор ОАО "Карельский окатыш" Анатолий Терехин. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **ОАО «МАГНИТОГОРСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (ММК) УСОВЕРШЕНСТВОВАЛО ЯПОНСКУЮ ТЕХНОЛОГИЮ ПРОИЗВОДСТВА ЖЕЛЕЗА ПРЯМОГО ВОССТАНОВЛЕНИЯ (DRI)**

Магнитогорский металлургический комбинат (ММК) разработал оригинальный метод прямого восстановления железа из титаномагнетитов и других железосодержащих источников сырья с использованием перспективной металлургической технологии третьего поколения ITmk3, рассказал на международной конференции TMS-2013 в Сан-Антонио (США) ведущий специалист отдела перспективного развития ММК Николай Панишев.

Еще два года назад на ММК был открыт проект по поиску перспективных направлений переработки окисленных (гематитовых) и титаномагнетитовых руд с извлечением различных компонентов. В настоящее время ММК менее чем на треть обеспечен собственным железорудным сырьем, которое добывается на месторождении Малый Куйбас (Магнитогорское рудное поле), а также получается благодаря переработке металлургических шлаков. Освоение новых технологий позволит вовлечь в переработку руды с высоким содержанием магнезии, титана, ванадия и повысить сырьевую обеспеченность комбината, ведь запасы титаномагнетитовых руд только в Челябинской области оцениваются в несколько миллиардов тонн.

Использование титаномагнетитов в традиционной доменной металлургии ограничено высоким содержанием диоксида титана, придающего шлакам высокую вязкость. Поэтому было принято решение обратиться к новой прорывной технологии ITmk3, разработанной в Японии. Данная технология прямого восстановления железа представляет собой простой процесс с одностадийной операцией в печи. В отличие от прежних технологий прямого восстановления железа, в технологии ITmk3 восстановление, плавление и отделение шлака происходят в течение 9-12 мин., а не нескольких часов. Кроме того, дорогостоящий кокс можно заменить рядовыми марками угля, в том числе энергетического, и даже бурого. Экспериментальные плавки проводились в камерной печи, расположенной в цехе магнезиально-доломитовых огнеупоров предприятия «Огнеупор» (входит в ММК). Тщательная подготовительная работа по подбору качественного и количественного состава материалов позволила в кратчайшие сроки осуществить эксперименты и успешно получить гранулированный чугун (нагетсы) с содержанием железа порядка 97%, который может быть использован в качестве скрапа в электропечах. ММК была разработана оригинальная технология с собственными параметрами, на которую уже получены два положительных решения на патент.

Говоря о преимуществах новой технологии, можно также отметить возможность использования не только титаномагнетитов, но и любого другого низкокачественного железосодержащего сырья - доменного и конвертерного шлама, колошниковой пыли, руд загрязненных примесями цинка и других металлов. При этом тот же цинк (в виде оксида) можно отделять, улавливать и продавать в качестве сырья цинковым заводам.

Как показывают расчеты, удельные капитальные затраты на реализацию проекта по строительству промышленной установки с использованием новой технологии на 20% ниже, капитальные затраты на традиционные металлургические объекты аналогичной мощности, эксплуатационные расходы ниже на 30%. Таким образом, окупаемость подобной установки может составить всего 2,5 года. Самое главное - новая технология (за счет неучастия в ней доменного, коксохимического и агломерационного производств) дает большой экологический эффект. Предполагается, что выбросы углекислого газа, двуоксида серы, оксида азота и других вредных веществ снизятся примерно на 30% по сравнению с традиционными металлургическими технологиями. В настоящее время ММК прорабатывает вопрос строительства промышленной установки, работающей по технологии ITmk3. Внедрение новой технологии позволит комбинату снизить зависимость от покупного железорудного сырья, скрапа и существенно уменьшить техногенное воздействие на окружающую среду. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **ОАО «СВЯТОГОР» ЗА ДВА МЕСЯЦА 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ДОБЫЧУ РУДЫ**

В январе-феврале ОАО "Святогор" увеличило объемы добычи руды на Шемурском месторождении Северного медно-цинкового рудника до 140,2 тыс. т, что превысило уровень первых двух месяцев прошлого года на 8,2%. Более чем в 3,5 раза относительно аналогичного периода прошлого года увеличены объемы горно-капитальных работ на Ново-Шемурском месторождении - до 1,015 млн. куб. м.

Предприятие продолжает ведение горно-капитальных работ на Волковском месторождении. Объемы горной массы на Северо-Западном участке данного месторождения увеличены на 27,2% относительно января-февраля 2012 г. Путно добыто 129 тыс. т товарной руды. Обогажительная фабрика предприятия переработала 401 тыс. т руды, сохранив уровень 2012 г. Произведено медного концентрата - 103,5% к уровню двух месяцев 2012 г., меди в концентрате - 106,5%. Почти втрое превышен показатель по выпуску железного концентрата. По итогам работы первых двух месяцев года предприятие произвело черновой меди 95,3% к аналогичному показателю 2012 г.

В январе-феврале "Святогор" освоил 315,3 млн. руб. капитальных вложений. В том числе затраты на приобретение оборудования составили 60,6 млн. руб., оборудования к монтажу -105,9 млн. руб., на капитальное строительство - 148,8 млн. руб. Социальные расходы предприятия составили 12,1 млн. руб., из них на благотворительность направлено 3,3 млн. руб. (InfoGeo.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **ООО «УК «МЕТАЛЛОИНВЕСТ»,**

## **SIEMENS VAI METALSTECHNOLOGIESGMBH И MIDREXTECHNOLOGIES, INC. ДОГОВОРИЛИСЬ О СТРОИТЕЛЬСТВЕ ЦЕХА ПО ПРОИЗВОДСТВУ ГОРЯЧЕБРИКЕТИРОВАННОГО ЖЕЛЕЗА (ГБЖ)**

"Металлоинвест" подписал контракт с консорциумом компаний Siemens VAI MetalsTechnologiesGmbH и MidrexTechnologies, Inc. на реализацию строительства третьего цеха горячехбрикетированного железа (ЦГБЖ-3) на Лебединском горно-обогатительном комбинате (ЛГОК) в г. Губкин Белгородской области. Об этом говорится в сообщении компании. Консорциум Siemens VAI и Midrex выполнит разработку, производство и поставку оборудования, а также необходимую автоматизацию первого и второго уровней.

Производственные мощности цеха составят 1,8 млн. т в год. "Данная установка по производству ГБЖ станет крупнейшей в мире" - говорится в сообщении. Общая сумма инвестиций в проект составит около \$850 млн. По словам гендиректора "Металлоинвеста" Эдуарда Потапова, уже осуществлена разработка проектной документации по строительству цеха. Второй цех горячехбрикетированного железа (ЦГБЖ-2) мощностью 1,4 млн. т ГБЖ в год на ЛГОКе был пущен в эксплуатацию в 2007 г.

"Металлоинвест" является производителем и поставщиком железорудной продукции и горячехбрикетированного железа на глобальном рынке. 100% акций "Металлоинвеста" контролируются USM Holdings, крупнейшим бенефициаром которого является Алишер Усманов (60%). Другими акционерами холдинга являются структуры Владимира Скоца(30%) и Фархад Мошири(10%). (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **МИРОВОЙ РЫНОК**

### **ПРОГНОЗ**

#### **В 2013 ГОДУ ЦЕНА НА ЖЕЛЕЗНУЮ РУДУ СНИЗИТСЯ**

Как сообщает агентство Bloomberg, железная руда продолжает свой понижительный тренд на фоне расширения производства и самых медленных темпов китайских покупок за последние 5 лет. По прогнозу Morgan Stanley, морские поставки железной руды в 2013 г. вырастут на 9,1%, а спрос - на 8,3%. Излишки поставок будут расти в 2014 г. и вплоть до 2018 г. Цены будут снижаться как минимум на 34% до \$90/т к концу декабря, согласно прогнозу семи аналитиков, опрошенных Bloomberg. (Bloomberg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **ЦЕНЫ**

#### **СПОТОВЫЕ ЦЕНЫ НА ЖЕЛЕЗНУЮ РУДУ В МАРТЕ 2013 ГОДА СТАБИЛИЗИРОВАЛИСЬ, НО УЧАСТНИКИ РЫНКА ОПАСАЮТСЯ НОВОГО СПАДА**

После колебаний в начале года котировки на спотовом рынке железной руды стабилизировались. В последние три-четыре недели на рынке наблюдается медленный рост. Стоимость 63,5%-ного индийского концентрата в Китае в начале апреля достигла \$138/т, CFR. По мнению многих аналитиков, в перспективе руда может дойти и до \$140/т, CFR. В Китае сохраняются высокие объемы производства стали, в то время как внутренние цены на прокат в целом стабилизировались. Запасы железорудного сырья в китайских портах во второй половине марта опустились ниже отметки в 67 млн. т, что более чем на 20% меньше, чем в январе. Как отмечают трейдеры, китайские металлургические компании все более активно интересуются закупками сырья, а если во втором квартале на национальном рынке стали наконец-то начнется рост, то и сырье обязательно подорожает. Однако, если краткосрочные перспективы железной руды выглядят достаточно благоприятными, то средне- и долгосрочные вызывают все больше тревог у производителей. Прогноз по мировому рынку железной руды, подготовленный американским инвестиционным банком Goldman Sachs и опубликованный в конце марта, погрузил производителей в глубокую задумчивость.

Сейчас мировой рынок железной руды относительно сбалансирован, но в дальнейшем предложение будет все больше превышать спрос. Только в текущем году ведущие железорудные компании могут увеличить объем поставок на 100 млн. т, а до 2017 г., по оценкам Goldman Sachs, на мировом рынке появится 560 млн. т новых мощностей. Оборот международной трансокеанской торговли железорудным сырьем вырастет от 1,15 млрд. т в текущем году до около 1,5 млрд. т в 2015 г. Львиная доля прироста придется на "большую тройку" мировых железорудных компаний в составе Vale, Rio Tinto и BHP Billiton, а также третьего по величине австралийского производителя Fortescue Metals Group (FMG). При этом спрос на руду увеличивается гораздо медленнее, чем предложение. По прогнозам китайской Национальной комиссии по реформам и развитию (NRDC), в 2013 г. в стране будет выплавлено 746 млн. т стали, для которых потребуется 1,14 млрд. т железной руды, в пересчете на 62%-ный концентрат. Из них 770 млн. т придется на импорт, объем которого, таким образом, возрастет менее чем на 30 млн. т по сравнению с прошлым годом.

Конечно, есть еще и Индия, которая стремительно превращается из третьего по величине экспортера железной руды, некогда поставлявшего на мировой рынок более 100 млн. т сырья в год, в нетто-импортера. Однако, по мнению специалистов, в 2013-2014 гг. производство ЖРС в Индии стабилизируется, так что эта страна прекратит оказывать воздействие на глобальный рынок.

В принципе, ведущие экспортеры железной руды полностью отдают себе отчет в том, что они своими действиями вызовут перепроизводство и падение цен. Однако они считают, что с их минимальной себестоимостью составляющей порядка \$20-30/т у Rio Tinto и BHP Billiton и \$50/т у FMG, они смогут пережить любой спад и даже увеличить свою долю рынка за счет неудачников. Но эксперты Goldman Sachs обращают внимание на то, что китайские железорудные компании, которые, по расчетам австралийских поставщиков, должны были стать первыми жертвами кризиса, как раз будут держаться дольше всех. Все дело в том, что китайское правительство, очевидно, окажет поддержку национальным производителям, чтобы сохранить рабочие места и не увеличивать зависимость металлургов от импорта сырья.

Какими бы низкими ни были цены на мировом рынке, большинство китайских компаний продолжают добывать железную руду, считают в Goldman Sachs. Вследствие этого избыток предложения на мировом рынке будет нарастать, достигнув 344 млн. т в 2017 г., а цены к тому времени упадут до около \$80/т, FOB Австралия. Безусловно, все это произойдет, фигурально выражаясь, не завтра. Руководство FMG, в частности, считают, что во втором полугодии спотовые цены на ЖРС не опустятся ниже \$120-130/т, FOB. Но перспектива, нарисованная специалистами Goldman Sachs, очевидно, заставит производителей ЖРС задуматься о своем будущем. Вполне вероятно, что в ближайшее время будет объявлено о приостановке или перенесении на более поздний срок реализации ряда железорудных проектов - прежде всего, в Африке. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### **ДИНАМИКА ЭКСПОРТНЫХ ЦЕН НА ЖЕЛЕЗОРУДНОЕ СЫРЬЕ (ЖРС) В МАРТЕ 2013 ГОДА**

Значимость китайских спотовых цен для всех игроков рынка ЖРС постепенно возрастает, что обусловлено существующей формулой расчета квартальных контрактных цен, учитывающей динамику движения спотовых индексов. Стоит заметить, что в 1 квартале сложилась ситуация, когда без проявления существенного спроса со стороны трейдеров и потребителей (как, например, в преддверии празднования Нового года в Китае в феврале), цены на железорудное сырье показывали спекулятивный рост или удерживались на достаточно высоком уровне. Основным мотив для повышения цен производителей железорудного сырья в данный период были прогнозы высоких темпов восстановления потребления проката в марте. Также удерживать цены на высоком уровне в феврале помогало более низкое предложение сырья со стороны основных экспортеров из Австралии и Бразилии ввиду сезонного фактора.

Март, несмотря на положительные ожидания, характеризовался существенным падением цен на железорудное сырье на спотовом рынке Китая. Как отмечает аналитик проекта Delphica Дмитрий Желтяков, все еще ограниченное предложение на фоне сокращения запасов железорудного сырья в портах страны в начале месяца позволяли поставщикам лишь незначительно снижать цену на свою продукцию. Вторая же половина марта характеризовалась более существенными уступками на фоне существенного удешевления готового проката, которое произошло из-за низких темпов восстановления спроса на готовый прокат при его существенно возросших запасах на складах у трейдеров в предпраздничный период. В итоге цены на железорудное сырье за месяц снизились на \$17-20/т в зависимости от качества сырья и поставщиков.

## Динамика цен на железорудное сырье в КНР в 1 квартале 2013 г.

Вид продукции	Содержание Fe, %	Регион, страна	Спотовая цена, \$/т, CIF Китай					Изменение за 4 недели	
			25.02	04.03	11.03	18.03	25.03		
Мелочь	63,5	Orissa , Индия	153	152	148	137	135	▼	-18
Мелочь Pilbara	61,5	Pilbara , Австралия	150	148	147	135	133	▼	-17
Мелочь Newman	62	Pilbara , Австралия	153	151	149	137	135	▼	-18
Кусковая руда Pilbara	61,5	Pilbara , Австралия	158	156	154	142	140	▼	-18
Кусковая руда Newman	62	Pilbara , Австралия	160	158	156	144	142	▼	-18
Мелочь Carajas	65	Carajas , Бразилия	160	159	156	142	140	▼	-20
Кусковая руда Carajas	65	Carajas , Бразилия	166	165	162	148	146	▼	-20
Окатыши	66	Tubarao , Бразилия	176	175	172	158	156	▼	-20
Концентрат	67	Россия	164	162	159	147	145	▼	-19
Концентрат	63,5	Россия	153	151	148	136	134	▼	-19
Окатыши	65	Россия	171	171	168	156	154	▼	-17

Источник: Steelhome.

В относительных величинах цены на неподготовленное и подготовленное сырье на спотовом рынке Китая за описываемый период снизились на 11,9% и 11,3% соответственно. Основное снижение (около 8%) пришлось на третью неделю марта (с 12.03 по 18.03).

Историческая динамика цен на спотовом рынке позволяет спрогнозировать существенный прирост контрактных цен на австралийское и бразильское сырье с апреля месяца (на 15-20/т), что практически уравнивает их с текущим уровнем цен на спотовом рынке. (Delphicasteel.com/ [Металл Украины, СНГ, мира](#))

## АВСТРАЛИЯ

### СТАТИСТИКА

#### ПОРТ ХЕДЛАНД В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛ ЭКСПОРТ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ

Австралийский порт Хедланд в феврале по сравнению с февралем 2012 г. увеличил отгрузку железной руды на 1,5% до 19,9 млн. т. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Reuters. Однако по сравнению с предыдущим месяцем экспорт уменьшился на 9,5%. Отгрузка руды в Китай в отчетный период составила 15,66 млн. т. Это на 7,4% больше по сравнению с прошлым годом, но на 14,8% ниже, чем в январе. Ранее в Australian Bureau of Resources and Energy Economics предположили, что Австралия в 2013 г. по сравнению с 2012 г. увеличит экспорт железной руды на 12%. По прогнозам специалистов, зарубежные поставки австралийского сырья в нынешнем году достигнут 554 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ПРОГНОЗ

#### ЭКСПОРТ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ В 2013 ГОДУ ВЫРАСТЕТ

Австралия в 2013 г. по сравнению с 2012 г. увеличит экспорт железной руды на 12%. Такое мнение высказали в Australian Bureau of Resources and Energy Economics. По прогнозам специалистов, зарубежные поставки австралийского сырья в нынешнем году достигнут 554 млн. т. Австралийский порт Хедланд в феврале по сравнению с январем сократил отгрузку железной руды на 9,9%. В частности, отгрузка руды достигла 19,9 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## БРАЗИЛИЯ

### СТАТИСТИКА

#### В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ УВЕЛИЧИЛСЯ

Бразилия в феврале по сравнению с февралем 2012 г. увеличила экспорт железной руды на 13,4%. Об этом свидетельствуют данные Sinterbase. В частности, зарубежные поставки бразильского сырья в заданный период достигли 19,4 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем экспорт уменьшился на 1,3%. В целом по итогам января-февраля по сравнению с аналогичным периодом прошлого года экспорт железной руды из Бразилии вырос на 30% и составил 39 млн. т. Бразилия в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличила экспорт железной руды на 1,45%. В частности, зарубежные поставки бразильского сырья достигли по итогам минувшего года 296 млн. т. В свою очередь, экспорт бразильских окатышей в прошлом году сократился на 10,4% до 51 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### НОВОСТИ КОМПАНИЙ

#### HONBRIDGE HOLDINGS «ЗАБИРАЕТ» У VOTORANTIM ЖЕЛЕЗОРУДНЫЙ ПРОЕКТ VALE DO RIO PARDO

Как сообщает Metal Bulletin, гонконгская компания Honbridge Holdings взяла полный контроль над бразильским железорудным проектом Vale do Rio Pardo в штате Минас-Жерайс. Проект развивала Sul Americana de Metais (SAM) - подразделение Votorantim Novos Negocios. Стоимость сделки составит после совершения всех платежей \$390 млн. 28 марта 99,99% акций SAM было переведено под контроль филиала Honbridge New Trinity Holdings. Как ожидается, после выхода на полную мощность проект Vale do Rio Pardo будет производить 25 млн. т окатышей в год. Пуск производства нацелен на середину 2015 г. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### VALE НАРАСТИЛА ЗАПАСЫ РУДЫ

Бразильская горнодобывающая компания Vale анонсировала, что ее доказанные и вероятные запасы железной руды выросли на 8,6% в 2012 г. по сравнению с 2011 г. Об этом сообщает Metal Bulletin со ссылкой на Reuters. 17,5 млрд. т запасов железной руды Vale записала за последний год за счет ее операций на предприятии Samarco в Бразилии, где компания является совладельцем с BHP Billiton. Запасы в 2011 г. были на уровне 16,15 млрд. т. За вычетом Samarco, резервы Vale выросли на 6% за год и достигли 16 млрд. т в 2012 г. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ГАБОН

### ВНР BILLITON ЗАМОРАЖИВАЕТ ГОРНОРУДНЫЕ ПРОЕКТЫ

Одна из ведущих горнорудных компаний в мире ВНР Billiton решила приостановить реализацию ряда проектов в горнорудной отрасли Габона, сообщил источник в Министерстве горной промышленности страны. В этом центрально-африканском государстве ВНР Billiton владеет лицензиями на добычу марганцевой руды на месторождении Moupana (650 км от столицы Либревилля) и Okondja (еще 150 км на север). Кроме того, горнорудный гигант подписал в прошлом году соглашение с правительством Габона на разработку железорудного месторождения Belinga на северо-востоке Габона, вытеснив китайскую Comibel. "Мы уважаем решение ВНР заморозить проекты в Габоне, - сказал источник. - В то же время это удар по стране, которая надеялась стать крупнейшим в мире экспортером марганцевой руды". ВНР уже даже закрыла офис в Либревиле. Габон является вторым по величине в мире производителем этого сырья после Южной Африки. Французская Eramet через свою "дочку" Comilog уже в течение 50 лет осваивает месторождение марганцевой руды Moanda на юго-востоке Габона. (Reuters/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ИНДИЯ

### ШТАТ КАРНАТАКА УВЕЛИЧИТ ДОБЫЧУ РУДЫ

Индийский штат Карнатака планирует в нынешнем финансовом году увеличить объемы добычи железной руды на 30 млн. т. Согласно решению Верховного суда, штат перезапустит 19 железорудных предприятий. 9 шахт уже перезапустили, а выпуск продукции на них достиг 50 млн. т в год. "Другие 8 или 9 шахт могут быть открыты в текущем месяце. Решение по этим шахтам будет принято на текущей неделе", - сказал директор сырьевого департамента в правительстве штата Карнатака. ([МеталлТорг/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ЦЕНЫ

### MOIL УВЕЛИЧИВАЕТ ЦЕНЫ НА МАРГАНЦЕВУЮ РУДУ В АПРЕЛЕ-ИЮНЕ 2013 ГОДА

Индийская компания MOIL приняла решение увеличить цены на марганцевую руду для поставок в апреле-июне. Об этом сообщает Metal Bulletin. Стоимость продукции повышается на 9% до 7611-15333 рупий/т (\$138,7-279,45/т). MOIL приняла решение не менять цены на марганцевую руду для поставок в IV квартале 2012 г. Стоимость марганцевой руды разного качества, металлургической мелочи и кусковой руды составила 8094-14807 рупий/т (\$154,97-283,55/т).

MOIL к 2020 г. увеличит объемы производства марганцевой руды до 2,2 млн. т. На сегодняшний день этот показатель оценивается в 1,071 млн. т. Индийская компания MOIL эксплуатирует 10 шахт. Крупнейшей шахтой производителя считается Balaghat Mine. Она производит марганцевую руду высокого качества. MOIL обеспечивает приблизительно 70% общей потребности диоксида руды в стране, общий объем добычи марганцевой руды достигает 65% потребности в Индии. В среднем годовой объем производства составляет свыше 1 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### NATIONAL MINERAL DEVELOPMENT (NMDC) В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА УМЕНЬШАЕТ ЦЕНЫ НА РУДУ

Индийская горнодобывающая компания NMDC уменьшает цены на некоторые виды железной руды для поставок в апреле. Об этом сообщает Metal Bulletin. Стоимость высококачественной крупнокусковой руды понижается на 7%, а низкосортной крупнокусковой руды сохранится на прежнем уровне. С января корпорация уменьшила цены на 15%. National Mineral Development в III квартале прошлого финансового года по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года сократила чистую прибыль на 30%. В особенности прибыль корпорации достигла в указанный период 12,9 млрд. рупий (\$240 млн.). Кроме этого, в это время объемы производства железной руды понизились на 25% до 5,4 млн. т. Ежегодно NMDC выпускает порядка 27,07 млн. т железной руды на трех шахтах. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## КИТАЙ

### В ПРОВИНЦИИ ШЭНЬСИ ПОСТРОЯТ КРУПНЫЙ КОМБИНАТ ПО ПЕРЕРАБОТКЕ НИКЕЛЕВЫХ РУД

В отраслевых СМИ пров. Шэньси 29 марта появилась информация о начале строительства в регионе крупного комбината по производству никелевой продукции. В основном, новое предприятие займется глубокой переработкой бедных никелевых руд, а его суммарная мощность по различным видам продукции достигнет 100 тыс. т. Инвестором выступает через специально организованную дочернюю компанию Huaze Nickel and Cobalt Co. Ltd. Данное предприятие после постройки обещает стать лидером никелевой индустрии провинции. На открытии строительства присутствовало все региональное руководство, включая губернатора и мэра г. Сиань. (Sogra/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### HEBEI IRON AND STEEL GROUP (HBIS) ПОЛУЧИЛА 25% КАНАДСКОГО ЖЕЛЕЗОРУДНОГО ПРОЕКТА

Китайская группа компаний Hebei Iron and Steel Group, базирующаяся в провинции Хэбэй и являющаяся крупнейшим производителем стали в Китае, приобрела 25% акций железорудного проекта Ками, который расположен в канадском железорудном поясе Лабрадор-Троф. В заявлении HBIS говорится, что все формальности завершены, а доля в руднике Ками станет первой инвестицией группы в Канаде. 27 марта HBIS сделала окончательный платеж в \$118 млн. за свою долю в совместном предприятии, тогда как канадской компании Alderon Iron Ore принадлежат остальные 75% акций проекта Ками. Вся сумма, заплаченная HBIS, составила \$179,54 млн. HBIS и Alderon Iron Ore в апреле 2012 г. договорились о стратегическом партнерстве, что также предполагает приобретение HBIS 19,9% акций самой канадской компании. На будущем руднике Ками будет добываться 8 млн. т железной руды в год в течение 30 лет, а на полную мощность он выйдет в конце 2015 г. (Центральный металлический портал РФ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## СТАТИСТИКА

### ПО СОСТОЯНИЮ НА 1 АПРЕЛЯ 2013 ГОДА ЗАПАСЫ РУДЫ ВЫРОСЛИ

Запасы импортной железной руды в крупнейших портах Китая по состоянию на 1 апреля по сравнению с предыдущей неделей увеличились на 620 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики. В частности, запасы сырья в стране достигли в указанный период 73,21 млн. т. Запасы импортной железной руды в крупнейших портах Китая по состоянию на 11 марта сократились по сравнению с предыдущей неделей на 490 тыс. т или 0,64% до 76,38 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

## УКРАИНА

## СТАТИСТИКА

## ПОКАЗАТЕЛИ РАБОТЫ ТРУБНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В МАРТЕ 2013 ГОДА, ТЫС. Т

Завод	Фев. 2013 г.	Март 2013 г.	Март 2013 г./ Фев. 2013 г., %	3 мес. 2012 г.	3 мес. 2013 г.	3 мес. 2013 г./ 3 мес. 2012 г., %
Нижнеднепровский ТЗ	29,5	39,4	33,6	104,6	96,3	-7,9
«Нико Тьюб»	41,0	40,0	-2,4	109,2	99,7	-8,7
Новомосковский ТЗ	18,3	21,4	16,9	57,2	55,5	-3
Харьковский ТЗ	16,5	26,7	61,8	204,8	47,0	-77,1
«Коминмет»	0,0	20,8	-	42,7	51,7	21,3
Луганский ТЗ	0,0	0,0	-	40,9	0,0	-100
Днепропетровский ТЗ	6,4	8,5	32,8	19,9	18,5	-7
Другие	9,9	10,3	4	28,5	29,1	2,1
<b>Украина</b>	<b>121,6</b>	<b>167,1</b>	<b>37,5</b>	<b>607,7</b>	<b>397,9</b>	<b>-34,5</b>

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ПРЕДСТАВИТЕЛЬ DUFERCO ВОШЕЛ В НАБЛЮДАТЕЛЬНЫЙ СОВЕТ  
ПАО «ДНЕПРОПЕТРОВСКИЙ ТРУБНЫЙ ЗАВОД» (ДТЗ)

Акционеры ПАО "Днепропетровский трубный завод", контролируемого акционерами корпорации "Индустриальный союз Донбасса" (ИСД, Донецк), ввели в состав наблюдательного совета трех новых членов, в том числе старшего менеджера компании Dufesco (Лугано, Швейцария) Юрия Васильева. Как сообщило предприятие в системе раскрытия информации НКЦБФР, кадровый вопрос рассмотрело общее собрание акционеров 4 апреля.

Согласно сообщению, акционеры переизбрали в набсовет еще на три года директора ООО "Регион" Владимира Дорофеева и юридическое лицо - компанию Industrial Steel Holding Co Limited (I.S.H.C., Кипр), которая владеет 75% акций ДТЗ. Кроме того, акционеры, помимо Ю. Васильева, ввели в набсовет еще двух новых членов - начальника юридического отдела ООО "ЭйджДжи Ассет Менеджмент" Юлию Морозову и заместителя директора по корпоративным правам и инвестициям ООО "Регион" Артема Иванова. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ЧАО «ТРУБНЫЙ ЗАВОД «ТРУБОСТАЛЬ» В 2012 ГОДУ ЗНАЧИТЕЛЬНО СОКРАТИЛО ПРИБЫЛЬ

ЧАО "Трубный завод "Трубопаль" (Житомирская обл.) по итогам 2012 г. получило чистую прибыль в 108 тыс. грн., в то время как в 2011 г. она составляла 7,585 млн. грн. Согласно официальному объявлению о проведении 26 апреля годового общего собрания акционеров, нераспределенная прибыль общества к концу прошлого года составила 13,043 млн. грн. За год завод нарастил текущие обязательства на 78,5% до 32,803 млн. грн., долгосрочные обязательства сохранил на уровне предыдущего года - 39,311 млн. грн. Дебиторская задолженность сократилась на 7,3% до 24,623 млн. грн. Согласно объявлению, активы завода в 2012 г. возросли на 21,5% до 86,453 млн. грн., основные средства - на 5% до 11,189 млн. грн. Численность работников завода за 2012 г. возросла на 3,3% до 252 чел. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ОБЪЕДИНЕНИЕ «УКРТРУБОПРОМ» В 2012 ГОДУ ЗНАЧИТЕЛЬНО СОКРАТИЛО ПРИБЫЛЬ

2012 г. предприятия объединения "Укртрубопром" завершили с положительным финансовым результатом от обычной деятельности до налогообложения в 213,4 млн. грн., что на 70,7% (на 513,7 млн. грн.) меньше результата 2011 г. Чистый доход (выручка от реализации продукции) предприятий сократился на 5,7% (на 1243,4 млн. грн.) до 20689,9 млн. грн. Рентабельность чистого дохода в 2012 г составила 1,73% против 5,16% в 2011 г.

В состав "Укртрубопрома" входят "Интерпайп Нико Тьюб", "Интерпайп Нижнеднепровский трубопрокатный завод", "Интерпайп Новомосковский трубный завод", Днепропетровский трубный завод, "Сентравис Продакшн Юкрейн", Никопольский завод стальных труб "ЮТиСТ", ПНЦ "Трубопаль", Харьковский трубный завод, Луганский трубный завод, "АГ СТАЛЬ". (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## СНГ

УКРАИНА ПРЕДЛАГАЕТ ЗАМЕНИТЬ КВОТЫ  
НА ЭКСПОРТ ТРУБ В ТАМОЖЕННЫЙ СОЮЗ (ТС) ЦЕНОВЫМИ ОБЯЗАТЕЛЬСТВАМИ

Украина и Таможенный Союз России, Казахстана и Беларуси достигли договоренности об изменении формата Соглашения о регулировании поставок некоторых видов украинских стальных труб в части замены квот на ценовые обязательства, сообщил знакомый с ходом переговоров источник. Он пояснил, что антидемпинговые меры в отношении импорта украинских труб действуют до конца 2015 г., а правила Всемирной торговой организации, в которую уже вступила Россия и вступает Казахстан, допускают антидемпинговые меры только в виде пошлин или ценовых ограничений.

Собеседник напомнил, что последнее время проблема поставок украинских труб частично решалась за счет квотирования в рамках указанного выше соглашения, однако конкретные квоты устанавливались только на ближайшие полгода, что не устраивает Киев. Украинская сторона предлагает увеличить их как по сроку, вплоть до пересмотра антидемпинговых мер или принятия ценовых обязательств, так и по величине. Последний раз протокол о внесении изменений и дополнений в соглашение о регулировании поставок некоторых видов стальных труб, происходящих из Украины, на территории России, Беларуси и Казахстана был подписан 31 декабря 2012 г. на период до 30 июня 2013 г. Согласно ему, в этот период поставки украинских стальных труб в Беларусь могут составить 35 тыс. т, в Казахстан - 16 тыс. т, в Россию - 120 тыс. т. В конце декабря 2011 г. Украина и страны Таможенного союза подписали соглашение о беспшлинных поставках в январе-июне 2012 г. суммарно 264 тыс. т украинских труб, в том числе в Беларусь - 72 тыс. т, Казахстан - 42 тыс. т, Россию - 150 тыс. т. Позже были достигнуты договоренности о сохранении таких же объемов поставок в РФ на второе полугодие. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ****ОАО «ГАЗПРОМ» И ООО «СЕВЕРНЫЙ ЕВРОПЕЙСКИЙ ТРУБНЫЙ ПРОЕКТ» (СЕТП) ОБВИНЯЮТ В СГОВОРЕ НА ТРУБНОМ РЫНКЕ**

Федеральная антимонопольная служба возбудила дело против ОАО "Газпром" и ООО "Северный европейский трубный проект" по подозрению в ограничении конкуренции на рынке труб большого диаметра (ТБД), сообщил глава ФАС Игорь Артемьев. "Решение о возбуждении дела против "Газпрома" принято 2 апреля. Более того, дело будет возбуждено и против "Газпрома", и против СЕТП", - сказал Артемьев журналистам в кулуарах юридического форума "Ведомостей". Он не уточнил статью закона о конкуренции, по которой возбуждено дело. "Но в любом случае за ограничение конкуренции", - отметил глава ФАС. (РИА Новости/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**НОВОСТИ КОМПАНИЙ****ОАО «ЛИПЕЦКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД «СВОБОДНЫЙ СОКОЛ» МОДЕРНИЗИРУЕТ ПРОИЗВОДСТВО ТРУБ**

В апреле в труболитейном цехе приступили к модернизации литейной центробежной машины №5, на которой выпускаются трубы малого диаметра. Цель этого мероприятия - обеспечение технико-экономических параметров в соответствии с требованием международных стандартов, для увеличения службы металлоформ и повышения качества труб. Модернизация ЦМ №5 будет проходить в два этапа, - пояснил заместитель начальника по оборудованию трубце-ха Владимир Николаевич Токарев, который является начальником ремонта и модернизации машины.

Из числа специалистов завода и трубцефа создана рабочая группа под руководством главного инженера Бориса Николаевича Лизунова. Первый этап предусматривает перевод гидроприводов машины и экстрактора на электромеханический привод, что позволит улучшить технологические параметры и точность настройки всех механизмов. Второй этап включает: модернизацию механизмов поворота секторных ковшей, перемещающихся желобов, поддерживающих роликов с гидропривода на электромеханический способ, а также разработку и установку новой автоматизированной системы на отливку труб; установку датчиков замера температуры жидкого чугуна в секторных ковшах; установку автоматизированной системы дополнительного питания охлаждения залитой трубы в металлоформе; установку очистки металлоформы сжатым воздухом перед заливкой. В настоящее время ЦМ №5 демонтирована, ведутся работы по ее капитальному ремонту. В цех по ремонту оборудования и оснастки отправлена часть узлов для восстановительного ремонта. (Infogeo.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «СЕВЕРСКИЙ ТРУБНЫЙ ЗАВОД» (СТЗ)****ИЗГОТОВИЛО ОПЫТНО-ПРОМЫШЛЕННУЮ ПАРТИЮ ОЦИНКОВАННЫХ ТРУБ ДИАМЕТРОМ 219 ММ**

Северский трубный завод, входящий в Трубную металлургическую компанию (ТМК), совместно с Уральским заводом горячего цинкования (УЗГЦ) изготовил опытно-промышленную партию электросварных оцинкованных труб (219 мм), востребованных в коммунальном хозяйстве. В трубоэлектросварочном цехе №2 Северского трубного завода производятся оцинкованные трубы диаметром до 159 мм и толщиной стенки до 5 мм.

В июле 2012 г. специалисты СТЗ и УЗГЦ приступили к отработке технологии оцинкования труб большего размера и с большей толщиной стенки - 219х6 мм. Оценивались техническая возможность оцинкования труб большего размера, качество покрытия и возможность крепления труб во время операции цинкования. По результатам опытной обработки небольшой партии труб проектно-конструкторский отдел СТЗ спроектировал специальные захваты для фиксации труб при их погружении в технологические ванны при цинковании. Пять комплектов таких захватов изготовило сервисное ремонтное предприятие "Полевской Технический Сервис" (ПТС).

Первая опытно-промышленная партия оцинкованных труб нового типоразмера прошла проверку заводского отдела контроля качества и поступила на склад готовой продукции. Филиал Торгового дома ТМК в Полевском принимает заказы на их реализацию. "Оцинкованные трубы вызывают интерес у коммунальных компаний, поскольку срок их службы в несколько раз выше, чем у труб без покрытия, - сказал управляющий директор СТЗ Михаил Зуев. - Наладить взаимовыгодное сотрудничество с Уральским заводом горячего цинкования мы решили после того, как к нам стали поступать заявки на оцинкованные трубы. В Уральском регионе других производителей таких труб нет, поэтому мы ожидаем хороший спрос на нашу новую продукцию в предстоящий сезон". (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**В ОАО «Синарский трубный завод» (СИНТЗ) УСТАНОВЛЕНА****НОВАЯ ЛИНИЯ НЕРАЗРУШАЮЩЕГО КОНТРОЛЯ ГОРЯЧЕКАТАНЫХ ТРУБ НЕФТЯНОГО СОРТАМЕНТА**

На Синарском трубном заводе, входящем в Трубную металлургическую компанию (ТМК), в цехе по производству труб нефтяного сортамента (Т-4) завершён монтаж оборудования новой многофункциональной линии неразрушающего контроля горячекатаных труб. Данный проект реализуется в рамках инвестиционной программы СинТЗ. Модули системы неразрушающего контроля концов бесшовных труб смонтированы при участии инженеров шведской фирмы MAC. Шеф-монтаж агрегатов механизации для подачи труб на линию проведен представителями фирмы Prestar (Швеция). Уже подведены пневмо- и энергосистемы, отлажена механика, идет пуск автоматики и компьютерного оснащения. В ближайшее время пройдут пусконаладочные работы, и до конца апреля запланировано проведение серии гарантийных испытаний.

Внедрение новой линии позволит применять иммерсионный метод для выявления продольных и поперечных дефектов по наружному и внутреннему диаметрам трубы, контролировать толщину стенки и расслоения металла, а также полностью сканировать концевые участки труб длиной 200 мм. Для персонала цеха Т-4 - операторов, дефектоскопистов, наладчиков и сортировщиков-сдатчиков подготовлены программы обучения на новом оборудовании.

"Это не первый опыт нашего сотрудничества со шведскими производителями. Аналогичная линия неразрушающего контроля успешно функционирует в цехе В-3, - отметил управляющий директор СинТЗ Вячеслав Попков. - Проведение неразрушающего контроля труб иммерсионным методом - неременное условие заказчиков трубной продукции в соответствии с требованиями международного стандарта API 5 ST". (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **ОАО «ТРУБОДЕТАЛЬ» УСПЕШНО ПРОШЛО АУДИТ НА СООТВЕТСТВИЕ ТРЕБОВАНИЯМ ОАО «ГАЗПРОМ»**

ОАО "Трубодеталь" (ОАО "Трубодеталь", Челябинск, входит в состав Объединенной металлургической компании, ЗАО "ОМК") прошло инспекционный аудит, который подтвердил соответствие действующей на предприятии системы менеджмента качества требованиям стандартов СТО Газпром 9001-2006. Таков итог проверки, проведенной экспертами по сертификации систем менеджмента ОАО "Пронап" с 26 по 28 марта.

Эксперты оценили инфраструктуру завода и производственные процессы, работу руководителей и специалистов структурных подразделений, ознакомились с изменениями в документации, в том числе, в конструкторско-технологической. Несоответствий в ходе проверки выявлено не было. По словам начальника отдела по стандартизации и сертификации завода Натальи Масловой, аудиторы отметили, что с момента предыдущей сертификации, которая проходила в марте 2012 г., на предприятии успешно реализован ряд инвестиционных проектов по модернизации и приобретению производственного оборудования, "Трубодеталь" продолжает повышать профессионализм трудового коллектива. По результатам аудита члены комиссии будут рекомендовать сертификационному органу подтвердить действие сертификата соответствия на систему менеджмента качества ОАО "Трубодеталь". (Пресс-служба ОМК/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **В 2012 ГОДУ ОАО «ТРУБОДЕТАЛЬ» УВЕЛИЧИЛО ПРИБЫЛЬ**

Чистая прибыль ОАО "Трубодеталь" (Челябинск, входит в состав ОМК) за отчетный год выросла более чем в полтора раза, точнее на 57%, составив 4,316 млрд. руб. Значительно выросла за год и выручка предприятия, которая составила 11,329 млрд. руб. Рост выручки по сравнению с 2011 г. составил 66%. За год увеличилась рентабельность продаж - рост этого показателя составил 3 пункта до уровня 44%. На заводе "Трубодеталь" за отчетный период произведено 21840 т продукции. Объемы производства по нанесению теплоизоляционного покрытия превысили 4000 кв. м, что существенно превышает показатели 2011 г. (697 кв. м). В 2012 г. было нанесено 52690 кв. м изоляционного покрытия, что на 760 кв. м больше, чем в 2011 г. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **5 АПРЕЛЯ 2013 ГОДА В ОАО «ЧЕЛЯБИНСКИЙ ТРУБОПРОКАТНЫЙ ЗАВОД» (ЧТПЗ) ВЫПУЩЕНА ЮБИЛЕЙНАЯ ТРУБА**

5 апреля в цехе "Высота 239" Челябинского трубопрокатного завода состоялся торжественный выпуск трубы большого диаметра, посвященный сразу двум юбилеям - 20-летию Союза промышленников и предпринимателей Челябинской области и 50-летию выпуска на ЧТПЗ легендарной ТБД с надписью "Труба тебе, Адэнауэр".

«У металлургов ЧТПЗ есть особая традиция: в честь знаменательных дат выпускать памятные трубы, - отметил председатель совета директоров ЧТПЗ, первый вице-президент СПП Челябинской области Александр Федоров. - В самом новом цехе мы выпускаем ТБД, посвященную 20-летию областного Союза промышленников и предпринимателей. Важно, что сделана она в областной кооперации - из стального листа стана-5000 Магнитогорского металлургического комбината. И ровно 50 лет назад челябинские трубопрокатчики первыми в стране освоили производство труб большого диаметра из двух полуцилиндров - в ответ на ограничение поставок ТБД канцлером ФРГ Конрадом Адэнауэром».

50 лет назад именно из-за отсутствия проката необходимого размера инженеры ЧТПЗ изобрели уникальную технологию производства ТБД диаметром 1020 мм из двух полуцилиндров. Выпуск такой трубы - сваренной из двух частей в цехе №6 - полвека назад заводчане сопроводили эмоциональной надписью "Труба тебе, Адэнауэр!". Для экономики СССР это событие означало, что вопреки политической ситуации, по стране будут проложены новые трубопроводы для транспортировки углеводородов. "Дружба", Бухара-Урал, Средняя Азия-Центр, Уренгой-Помары-Ужгород, Сургут-ПолOCK, "Сияние Севера" - все они построены из труб ЧТПЗ. Сегодня компания ЧТПЗ выпускает трубы диаметром до 1420 мм.

Юбилейная труба (диаметром 1219 мм с толщиной стенки 17,5мм из стали класса прочности X80 с внутренним и наружным антикоррозионным покрытием) отгружена для строительства газопровода "Средняя Азия - Китай", ветка С. От других в партии ее отличают автографы промышленников региона. На памятной трубе расписались президент Российского Союза промышленников и предпринимателей Александр Шохин, сопредседатель Фонда развития трубной промышленности и акционер ЧТПЗ Андрей Комаров, президент СПП региона и председатель совета директоров ММК Виктор Рашников, председатель Законодательного Собрания Челябинской области Владимир Мякуш, вице-президент регионального СПП и председатель совета директоров ЧТПЗ Александр Федоров, другие члены СПП. ([Металлоснабжение и сбыт/Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **ОАО «ЧЕЛЯБИНСКИЙ ТРУБОПРОКАТНЫЙ ЗАВОД» (ЧТПЗ) В 2012 ГОДУ СОКРАТИЛО ПРИБЫЛЬ**

ОАО "Челябинский трубопрокатный завод" в 2012 г. по сравнению с 2011 г. сократило чистую прибыль по РСБУ на 29%. Об этом свидетельствуют данные компании. В частности, прибыль производителя за прошлый год составила 889,37 млн. руб. Выручка ЧТПЗ повысилась на 10% до 84,05 млрд. руб. ОАО "Челябинский трубопрокатный завод" в III квартале 2012 г. по сравнению со II кварталом сократило чистую прибыль по РСБУ в 5 раз до 290,7 млн. руб. В целом по итогам января-сентября минувшего года прибыль ЧТПЗ достигла 729,79 млн. руб. Годом ранее этот показатель оценивался в 2,4 млрд. руб. Выручка ЧТПЗ в III квартале выросла на 5% до 21,7 млрд. руб. С начала года она снизилась на 2% до 60,613 млрд. руб. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **КАНАДА**

### **ТМК IPSCO ВВОДИТ НОВЫЙ КОМПЛЕКС**

Американский дивизион ТМК по выпуску стальных труб ТМК IPSCO вводит в строй новую производственную площадку. Об этом сообщает пресс-служба компании. Предприятие находится в Эдмонтоне (провинция Альберта, Канада). Специализация предприятия - выпуск стальных труб с премиальными резьбовыми соединениями. "Открытие новой производственной площадки в Эдмонтоне - еще один значимый шаг, который позволит нам не только улучшить обслуживание наших канадских потребителей, но и расширить рынок сбыта премиальных резьбовых соединений ULTRA", - говорится в сообщении. Новое производство, расположенное рядом с крупным индустриальным центром Sherwood Park, позволит ТМК осуществлять поставку труб и дополнительного оборудования с полным спектром соединений семейства ULTRATM. Строительство производственной площадки в Эдмонтоне ТМК начала в марте 2012 г. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

## УКРАИНА

## КАБИНЕТ МИНИСТРОВ ВВЕЛ КВОТУ НА ИМПОРТ КОКСУЮЩЕГОСЯ УГЛЯ И ЗАПРЕТИЛ ИМПОРТ КОКСА

Кабинет министров Украины ввел квоту на импорт угля (коксуемого, битуминозного и других видов) объемом 10,2 млн. т на 2013 г. Соответствующее решение закреплено правительственным постановлением №225 от 13 марта. Этим же документом Кабмин запретил импорт кокса и полукокса, угля роторного. Квота объемом 10,2 млн. т включает также объемы топлива необходимые для использования в технологии пылеугольного вдувания (2,5 млн. т). (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ЕНАКИЕВСКИЙ КОКСОХИМИЧЕСКИЙ ЗАВОД»  
СМЕНИЛО ПРЕДСЕДАТЕЛЯ НАБЛЮДАТЕЛЬНОГО СОВЕТА

Акционеры Енакиевского КХЗ (Донецкая обл.) на своем общем собрании 29 марта освободили с должности председателя наблюдательного совета Андрея Сеся, назначив вместо него Виталия Литовко. Об этом говорится в сообщении предприятия. В частности, Сесь данную должность занимал 3 года. Также акционеры освободили с должности члена набсовета Алексея Бойдаченко, назначив вместо него Валерия Стасюка. Кроме того, Олег Гресь, Иван Аврамов и Даяна Ивановиченко переназначены на следующий срок. Все назначены сроком на 3 года. Никто акциями компании не владеет. (Украински новины/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## СТАТИСТИКА

## ДОБЫЧА УГЛЯ В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛАСЬ

В январе-феврале добыча угля на Украине составила 13,723 млн. т, что на 4,8% меньше, чем за аналогичный период прошлого года. Об этом сообщила пресс-служба министерства энергетики и угольной промышленности республики. В январе-феврале добыча энергетического угля сократилась на 5,6% до 9,639 млн. т, коксуемого - на 2,7% до 4,083 млн. т. Согласно данным министерства, основную долю в структуре добычи обеспечивает негосударственный сектор отрасли (из 13,723 млн. т на государственных шахтах было добыто лишь 3,842 млн. т).

В министерстве заявляют, что государственные угольные предприятия продолжают реализовывать уголь себе в убыток. В январе-феврале средняя цена одной ты товарной угольной продукции госшахт составила 512,2 грн. (около \$64). Тем временем, "фактическая себестоимость ты угля достигла 1,379 тыс. грн. (\$172,4)". Таким образом, подсчитали в ведомстве, убытки от продаж без учета средств государственной поддержки составили 2,3 млрд. грн. (\$288 млн.). "В январе-феврале из государственного бюджета поступило 2,192 млрд. грн. (\$274 млн.) для частичного покрытия расходов по себестоимости угольной продукции", - заявили в минэнергоугля. (БизнесТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ПРОИЗВОДСТВО КОКСА В МАРТЕ 2013 ГОДА, ТЫС. Т

Предприятие	Фев. 2013 г.	Март 2013 г.	Март 2013 г./ фев. 2013 г., %	3 мес. 2012 г.	3 мес. 2013 г.	3 мес. 2013 г./ 3 мес. 2012 г., %
Авдеевский КХЗ	319	325	1,8	1092	1015	-7
«Азовсталь»	111	129	16,4	551	359	-34,9
«Запорожжкокс»	100	111	10,5	324	323	-0,6
Днепродзержинский КХЗ	43	42	-0,7	126	130	2,8
«Донецккокс»	29	29	1,7	97	86	-11,5
Енакиевский КХЗ	37	45	22	120	121	1,3
«Алчевсккокс»	278	307	10,7	883	892	1,1
Ясиновский КХЗ	129	148	15,1	403	414	2,7
«Макеевкокс»	83	95	13,7	245	272	10,8
АМКР	102	115	12,7	633	327	-48,4
«Баглейкокс»	63	67	6,7	127	190	49,6
ДМЗ им. Петровского	56	67	19,1	99	182	84,1
Другие	20	40	100	121	118	-2,5
<b>Украина</b>	<b>1369</b>	<b>1520</b>	<b>11</b>	<b>4821</b>	<b>4428</b>	<b>-8,1</b>

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## АНАЛИЗ

## ПРИВАТИЗАЦИЯ МОЖЕТ ПОЛОЖИТЬ КОНЕЦ НАРАСТАНИЮ УБЫТКОВ В ГОСУГЛЕПРОМЕ

Решение Кабинета министров перенести на 2014 г. корпоратизацию 10 угольных госпредприятий, ранее намеченную на текущий год, усиливает ощущение сходства с телесериалом. Принято считать, что активная фаза приватизации в украинской угольной промышленности началась в 2002-2003 гг. На самом деле процесс пошел гораздо раньше. Например, многолетний директор донецкой шахты им. Засядько Ефим Звягильский оформил контроль над ней через механизм аренды еще в 1993 г. Хотя формально арендатором до 2012 г. и значился трудовой коллектив одного из крупнейших в стране производителей коксуемого угля. Все эти годы в госсекторе углепрома постоянно шли пертурбации: на основе прежних советских угольных трестов создавались холдинговые госкомпании, потом их форму организации меняли на акционерные общества, потом опять возвращались к унитарным госпредприятиям. Их то укрупняли, то заново разбивали на десят-

ки отдельных структурных единиц. Аналогично и с хозяйственной деятельностью. То каждая шахта получала право самостоятельно заключать договоры на сбыт угольной продукции, то это право передавали единой структуре в рамках профильного министерства: сначала "Укруглесбыт", последней такой новацией стало ГП "Уголь Украины". Закупки необходимого для шахт оборудования и комплектующих тоже велись по-разному - и централизованно, и автономно, когда ГП получали возможность свободно распоряжаться финансовым ресурсом. Да и само министерство то создавалось, то ликвидировалось путем присоединения к Министерству топлива и энергетики, как это и было в последний раз сделано в 2010 г. в рамках административной реформы. Впрочем, ликвидированное тогда же Министерство промышленной политики теперь восстановлено, ошибочным признано и присоединение Министерства молодежи и спорта к Министерству образования

и науки, которые снова разделены. Так что есть основания полагать, что и в поэме о госуправлении в угольной отрасли еще не написаны последние строчки. Подобные возвратно-поступательные движения правительства на протяжении всех лет независимости Украины доказывают один-единственный факт: отсутствие четкой стратегии управления углепромом и понимания перспектив его развития.

Закономерно, что и в вопросах приватизации угледобывающих ГП наблюдается бег по кругу. Их хотят продавать то по отдельности, то пакетом, в котором к инвестиционно привлекательным шахтам цепляется балласт в виде маломощных убыточных шахт. Сначала предлагается проводить открытые аукционные торги, потом - инвестиционные конкурсы. То вместо приватизации в профильном министерстве вдруг начинают говорить о внедрении механизмов государственно-частного партнерства.

Справедливости ради надо отметить, что непоследовательность в госуправлении отраслью связана с политической нестабильностью и частыми сменами как состава Кабинета министров в целом, так и руководителей угольного ведомства. За 21 год независимости 11 человек возглавляли правительство Украины. Причем нынешний премьер Николай Азаров - лишь третий по счету, кому в общей сложности удавалось продержаться в должности более двух лет. Если же говорить о самом министерстве, то за три года премьерства Н. Азарова его возглавляет уже третий человек - Эдуард Ставицкий. До него были Юрий Бойко и Юрий Яценко. Надо ли после этого удивляться, что решения по ключевым вопросам постоянно переигрываются? Ведь каждый новый министр приходит со своим видением ситуации. И по большому счету не успевает хотя бы что-то из начатого довести до логичного завершения. Зато неизменными остаются проблемы, стоящие перед угольщиками в госсекторе. И есть основания полагать, что без приватизации они не будут решены. К примеру, преодолеть падение угледобычи в целом по Украине как раз при Н. Азарове и удалось. В 2010 г. она увеличилась на 4% до 75,17 млн. т, в 2011 г. - на 8,9% до 81,86 млн. т, в 2012 г. - на 4,75% до 85,745 млн. т.

Но у медали нашлась и обратная сторона: госшахты столкнулись с кризисом перепроизводства. Вот уже два года директора угольных ГП пишут письма премьеру, профильному министру, депутатам Верховной Рады с просьбой помочь наладить отгрузку потребителям. С точки зрения рыночной экономики такие обращения выглядят странно: Н. Азаров, Э. Ставицкий и парламентарии - это же не управление маркетинга и сбыта.

Но в том-то и дело, что рынка здесь нет и близко. Государственные генерирующие компании "Центрэнерго" и "Донбассэнерго" в добровольно-принудительном порядке вынуждены покупать уголь у госшахт. Даже если их не очень устраивает качество. Зольность продукции, поступающей от ГП "Уголь Украины", нередко превышает допустимые параметры. В результате энергетики вынуждены от этого угля отказываться и требовать в судебном порядке возмещения своих расходов на транспортировку от фабрики до складов ТЭС, где производится приемка.

При этом профсоюзы угольщиков утверждают, что проблемы со сбытом связаны еще и с деятельностью нелегальных "копанок". Добываемый оттуда уголь под видом государственного поставляется на государственные ТЭС в ущерб закупкам у госшахт, подчеркивают главы профсоюза работников угольной промышленности Виктор Турманов и Независимого профсоюза горняков Украины Михаил Вольнец. Конечно, тут можно долго рассуждать о коррупции в работе правоохранительных органов Донбасса, которые в упор не замечают незаконные выработки.

Но до тех пор, пока есть госсектор и в нем существует нынешняя модель отношений между угольщиками и энер-

гетиками, усилиями МВД, СБУ и прокуратуры вопрос никогда не решить: слишком у многих по всей цепочке велик соблазн заработать сразу и много. Между тем М. Вольнец отмечает, что именно угольный госсектор сильно криминализован в части сбыта. Кроме того, очевидно, что только приватизация может положить конец нарастанию убытков в госуглепроме, покрываемых дотациями из госбюджета. Природа этих убытков опять-таки является потенциальным предметом интереса правоохранительных органов. Здесь же можно ограничиться сухой констатацией фактов. По итогам января-марта у госшахт себестоимость угля выросла на 9,2% к аналогичному периоду 2012г. - до 1430 грн./т. Тогда как цена реализации уменьшилась на 23% до 503 грн./т. Учитывая, что всего ГП за 3 месяца произвели 3,974 млн. т товарной продукции, получим консолидированный убыток 3,684 млрд. грн. Из госбюджета на его покрытие поступило 3,224 млрд. грн. Таким образом, при сохранении существующей динамики потребуется в 2013 г. потратить из госбюджета 14,736 млрд. грн. на поддержку работы госшахт. Между тем предполагалось, что за счет приватизации угледобывающих ГП расходы госбюджета на их поддержку в текущем году должны сократиться на 4,7 млрд. грн.

Впрочем, продажа трех ГП пока все еще возможна. Приказ тогдашнего главы Минэнерго Юрия Бойко №1004 от 13 декабря 2012 г. предусматривает проведение корпоратизации 13 угольных ГП. Распоряжением Кабинета №198 от 1 апреля она откладывается для 10 ГП. Методом исключения остаются "Львовуголь", "Шахтерскантрацит" и "Торезантрацит". Пожалуй, только последнее объединение имеет шанс заинтересовать потенциального инвестора.

Добываемый здесь уголь марки «А» обладает наиболее высокой теплотворностью - 8575 ккал/кг, а содержание серы составляет всего 1,3%, тогда как на подавляющем большинстве шахт оно доходит до 3,5%. Кроме того, влажность угля только 4%, т. е. не требуются дополнительные расходы на его подсушку. Угол падения пластов во всех 4 шахтах "Торезантрацита" 6-9°, что подразумевает высокую степень механизации добычи, а значит, хорошую производительность.

Если же взять "Львовуголь", там все не так радужно. Содержание серы в местном угле - 2,07%, добывается он из маломощных пластов толщиной 0,5-1 м, теплотворность его ниже, чем у донбасского угля, зато зольность гораздо выше: 54,2% в 2012 г. против 39,9% в среднем по отрасли. За 2011 г. официальные убытки ГП составили 231 млн. грн. Поэтому найти покупателей на такой актив, прямо скажем, непросто. Кстати, ежемесячный "минус" "Шахтерскантрацита" - порядка 20 млн. грн., покрываемый из госбюджета.

Вместе с тем очевидно, что выбрасываемые из госбюджета миллиарды в основном просто "проедаются". А обеспечить приток зарубежных инвестиций для развития отрасли профильное министерство не сумело. Еще в сентябре 2010 г. тогдашний Минуглепром договорился с Государственным банком развития Китая о финансировании модернизации украинских госшахт на \$1,03 млрд. Если бы это было сделано, госсектор получил бы мощную базу для роста под 100-105 млн. т годовой добычи, в соответствии с госпрограммой "Уголь Украины". Но в том-то и дело, что только в сентябре 2011 г., т. е. год спустя, китайцы все же решились дать ПАО "Лисичанскуголь" \$85 млн. для шахты им.Мельникова - на закупку горно-проходческого оборудования китайского производства. И все. Таким образом, реальный объем кредитования оказался лишь 8,48% от задекларированного сторонами и дает основания говорить о провале. Поэтому иного варианта, кроме приватизации, сгенерировать прогресс углепрома у государства просто нет. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## КАЗАХСТАН

### СТАТИСТИКА

#### В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ УГЛЯ В ВЕЛИКОБРИТАНИЮ ВЫРОС

Казахстан в январе-феврале экспортировал в Великобританию 109,8 тыс. т каменного угля, брикетов и окатышей, полученных из каменного угля, на \$2,1 млн., что в 4,4 раза больше по количеству и в 3 раза - по стоимости, чем за аналогичный период 2012 г., сообщил комитет таможенного контроля Министерства финансов РК.

Как отмечается в опубликованных данных, без учета стран Таможенного союза, Казахстан экспортировал 1,1 млн. т угля (-25,9%) на \$49,6 млн. (-45,2%). Крупными импортерами казахстанского угля также стали: Финляндия - 350 тыс. т угля (в 2,5 раза больше) на \$7,1 млн. (в 1,8 раза больше), Украина - 211,2 тыс. т (-23%) на \$24 млн. (-52,7%), Кыргызстан - 190,8 тыс. т (-63,2%) на \$6,4 млн. (-66%), Греция - 96,4 тыс. т (-5,3%) на \$4,9 млн. (+37,2%) и Кипр - 88,5 тыс. т (+74,5%) на \$2,3 млн. (+60,8%). (КазТАГ/Forbes.kz/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ

### НОВОСТИ КОМПАНИЙ

#### ОАО «АЛТАЙ-КОКС» В 2012 ГОДУ СНИЗИЛО ПРИБЫЛЬ

Снижение цен на коксохимическую продукцию оказало основное влияние на снижение выручки ОАО "Алтай-кокс" (входит в НЛМК) в 2012 г. на 6% относительно 2011 г. Выручка за 2012 г. составила 38,43 млрд. руб. Этот фактор также повлиял на снижение валовой прибыли (-2%) относительно 2011 г. При этом снижение расходов на доставку коксохимической продукции из-за изменения географии продаж в пользу российского рынка и ближнего зарубежья позволило увеличить прибыль от продаж на 8% относительно прошлого года. На фоне увеличения операционной прибыли рост чистой прибыли в 2012 г. составил 18% до 3,512 млрд. руб. Снижение объемов продаж и падение цен на коксохимическую продукцию оказали основное влияние на сокращение выручки компании на 20% в 4 квартале 2012 г. по сравнению с предыдущим кварталом до уровня 7,53 млрд. руб. Под влиянием этих факторов произошло снижение валовой прибыли и прибыли от продаж на 43% и 56% кв/кв, соответственно. Ухудшение операционной деятельности стало причиной снижения чистой прибыли в 4 квартале 2012 г. на 45% относительно предыдущего квартала до 339,2 млн. руб. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### В 2012 ГОДУ ПРИБЫЛЬ ОАО «КУЗБАССРАЗРЕЗУГОЛЬ» ВЫРОСЛА

ОАО "УК "Кузбассразрезуголь" в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличило чистую прибыль по РСБУ на 18,3%. Об этом свидетельствуют данные компании. В свою очередь, выручка производителя повысилась на 9,5% до 66,666 млрд. руб. Прибыль от продаж упала на 5,8% до 14,086 млрд. руб. ОАО "УК "Кузбассразрезуголь" в 2012 г. добыло 45,5 млн. т угля, в том числе свыше 5,7 млн. т угля коксующихся марок. Полученный результат несколько превышает плановые показатели. По итогам декабря минувшего года горняки компании добыли свыше 3,9 млн. т угля, в том числе 460 тыс. т угля коксующихся марок. Объемы отгрузок за прошлый год составили 45,2 млн. т. Это на 4% больше по сравнению с предыдущим годом. «Кузбассразрезуголь» разрабатывает 13 угольных разрезов, которые находятся в Кемеровской области. Также компания разрабатывает промышленные запасы 17 месторождений. ([МеталлИндекс/Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### ОАО «РАСПАДСКАЯ» УВЕЛИЧИТ ДОЛЮ ЭКСПОРТА

"Распадская" - крупнейший производитель коксующегося угля в России - планирует увеличить долю экспорта с 18% до порядка 30-35%, особенно в Азию. Об этом говорится в отчете компании. "Начиная с 4 квартала 2011 г., когда спрос на российский рынок начал сокращаться, мы для поддержания и увеличения объемов продаж возобновили экспорт - в октябре 2011 г. в Украину, в мае 2012 г. - в Азию. В будущем мы намерены расширить долю экспорта до порядка 30-35%, особенно в Азию, в целях компенсации сокращения объемов продаж на внутреннем рынке. Мы ожидаем, что расширение экспорта позволит сократить запасы товарной продукции, снизить удельные затраты производства и использовать производственные мощности более эффективно", - отмечает руководство "Распадской" в отчете.

По итогам 2012 г. доля экспорта в продажах "Распадской" составляла 18% от общего объема реализации. В том числе экспорт угольного концентрата на Украину составил 549 тыс. т (13% от общих продаж), в Азию - 221 тыс. т (5%). В 2011 г. экспорт осуществлялся только на Украину в общем объеме 33 тыс. т, что составляло 1% от общих продаж компании. "Распадская" является одним из крупнейших российских производителей коксующегося угля по объему добычи и находится в Кемеровской области. ([Бизнес-Тасс/Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### ОАО «РАСПАДСКАЯ» В 2012 ГОДУ СМЕНИЛО ПРИБЫЛЬ НА УБЫТОК

Российская компания «Распадская» в 2012 г. получила чистый убыток по МСФО в \$31 млн. Об этом свидетельствуют данные концерна, сообщает Metal Bulletin. Годом ранее Распадская зафиксировала прибыль в \$136 млн. Выручка производителя в прошлом году упала на 25% до \$542 млн. ОАО "Распадская" в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличило добычу угля на 12%. В частности, уровень производства составил по итогам минувшего года 7 млн. т. (Мин-Пром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### СОЛНЦЕВСКИЙ УГОЛЬНЫЙ РАЗРЕЗ ООО «САХАЛИНУГОЛЬ-2» В 2013 ГОДУ ПЛАНИРУЕТ УДВОИТЬ ДОБЫЧУ УГЛЯ

Производственный план ООО "Сахалинуголь-2" на 2013 г. - 2,5 млн. т. В 2012 г. Солнцевский угольный разрез добыл 1,2 млн. т. С начала года на Солнцевский угольный разрез (ООО "Сахалинуголь-2") поступили новые экскаваторы: два Komatsu PC1250SP-7 SU - 2 и Komatsu PC750SE-7 SU. Также начали работу фронтальные погрузчики Komatsu WA470-3 с ковшами объемом 6 куб. м. Также в этом году угольщики ожидают поступления автогрейдера Komatsu GD-825-2. Реализация инвестиционной программы по технической модернизации ООО "Сахалинуголь-2" в 2011-2012 гг. позволила увеличить производительность труда на Солнцевском угольном разрезе в несколько раз: объемы вскрышных работ увеличились до 1,3 млн. куб. м в месяц, возможности добычи выросли до 200 тыс. т угля в месяц.

ООО "Сахалинуголь-2" (Солнцевский угольный разрез) - крупнейшее угледобывающее предприятие в Сахалинской области. Первые работы на Солнцевском угольном месторождении начались в 1982 г. Объем добычи угля в 2012 г. - 1,2 млн. т (2011 г. - 792 тыс. т). План 2013 г.: добыча - 2,5 млн. т, объем вскрышных работ 17 млн. куб. м. Численность работников - 560 человек. Запасы угля - 230 млн. т. ([EnergyLand.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **ШАХТА «ТАЛДИНСКАЯ-ЗАПАДНАЯ 1» ОАО «СУЭК-КУЗБАСС» УСТАНОВИЛА НОВЫЙ РЕКОРД ПО ДОБЫЧЕ УГЛЯ**

Очистная бригада, возглавляемая Героем Кузбасса Владимиром Березовским, шахты "Талдинская-Западная 1" ОАО "СУЭК-Кузбасс" установила новый всероссийский рекорд по добыче угля из одного очистного забоя, выдав на-гора 1 007 тыс. т в марте. В целом по шахте "Талдинская-Западная-1" добыча за март составила 1021 тыс. т. Рекорд установлен в лаве №67-09. Забой оборудован современным забойно-транспортным комплексом Bursaries (Германия), включающим в себя лавный конвейер, перегружатель, дробилку. Смонтирован новый очистной комбайн JOY. Общая стоимость приобретенного в лаву оборудования с учетом произведенной модернизации секций крепи DBT составила 524 млн. руб. Предыдущий рекорд также принадлежит бригаде Березовского - в июле 2012 г. горняки выдали на-гора 827 тыс. т угля. ([Energyland.info/](http://Energyland.info/)[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **ОАО «ХК «СДС-УГОЛЬ» МЕНЯЕТ ОБОРУДОВАНИЕ НА ОБОГАТИТЕЛЬНОЙ ФАБРИКЕ «ЗИМИНКА»**

Новую дробилку отличает высокая производительность - до 500 т угля в час. Конструкция зубчатых дробильных валов позволяет эффективно измельчать поступающий уголь, повышая качество готового продукта, а также препятствует излишнему измельчению угольной массы. Благодаря автоматизированной системе смазки существенно продлен срок службы движущихся механизмов. Кроме того, система защиты препятствует эксплуатации машины в случае остановки подачи смазочных материалов на узловые элементы. Муфта предельного момента принудительно прекращает работу агрегата при попадании недробимых элементов. Низкий уровень шума и вибрации делает использование дробилки более безопасным и эргономичным. Замена основного оборудования фабрики проходит в рамках программы модернизации обогатительного производства, проводимой холдинговой компанией "Сибирский деловой союз". С 2010 г. по 2013 г. полностью обновлено насосное хозяйство, частично заменены элеваторы, сушильное оборудование, конвейеры, а также введены в эксплуатацию новая схема обогащения углей мелких классов, системы сухого отсева и пневмообрушения на бункерах. ([EnergyLand.info/](http://EnergyLand.info/)[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **МИРОВОЙ РЫНОК**

### **RIO TINTO PLC ПРОДАЕТ УГОЛЬНЫЕ ШАХТЫ**

Известная горнодобывающая компания Rio Tinto Plc выставила доли в нескольких австралийских тепловых угольных шахтах на продажу, что может принести около \$3 млрд. Об этом сообщает Metal Bulletin со ссылкой на The Wall Street Journal. Этими продажами Rio Tinto ищет покупателя до 29% своей доли в Coal & Allied, для того чтобы сократить расходы и повысить прибыль акционеров. Горнодобывающая компания хочет сократить свою долю в угольных активах в Coal & Allied, которая владеет активами в Юго-Восточной Австралии, и наняла Deutsche Bank для продажи акций. Rio Tinto и японская Mitsubishi выкупили миноритарные пакеты в Coal & Allied в конце 2011 г. в сделке, которая оценивалась в 10,6 млрд. австралийских долл. (\$11,1 млрд.). Rio принадлежит 80% и Mitsubishi - 20% в этих активах. Отдельно Deutsche Bank продает интересы Rio Tinto в угольных шахтах Clermont и Blair Athol в Queensland, что может принести более \$1 млрд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **ИРАН**

### **В ПРОВИНЦИИ МАЗЕНДЕРАН В КОНЦЕ АПРЕЛЯ 2013 ГОДА НАЧИНАЕТСЯ СТРОИТЕЛЬСТВО КОКСОВОГО ЗАВОДА**

В конце апреля в шахрестане Савадкх провинции Мазендеран начинается строительство коксового завода, сообщает агентство "ИРИБ ньюз". Заместитель министра промышленности, рудников и торговли Амир Амине во время посещения строительной площадки заявил, что завершение строительства углепромышленной (обогатительной) фабрики в шахрестане Савадкх запланировано на 2014 г. и коксового завода - на 2015 г. Амир Амине отметил, что провинция Мазендеран располагает достаточно высоким потенциалом в области горнорудной промышленности, и сообщил, что подрядчик на строительство обогатительной фабрики в шахрестане Савадкх будет назван в течение ближайших 45 дней.

По словам заместителя министра, на строительство названных углепромышленной фабрики и коксового завода потребуется 52 млн. евро валютных средств и 272 млрд. туманов (примерно \$220 млн.). С вводом в эксплуатацию этих предприятий в полном объеме рабочие места получат около 1,5 тыс. человек, и на смежных производствах будет занято еще 3 тыс. специалистов.

Амир Амине сообщил, что с учетом территориальной разбросанности угольных шахт в провинции Мазендеран и необходимости вести активную добычу каменного угля, в том числе и на заброшенных шахтах, на повестке дня стоит комплексная программа развития угольной промышленности в провинции. Заместитель министра также отметил, что с учетом уже созданных в провинции Мазендеран промзон (так называемых промышленных городков) "Бешел" и "Шурмаст" необходимо в качестве пилотного проекта наладить здесь производство комплектующих для шахтной техники. ([Iran.ru/](http://Iran.ru/)[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **МОЗАМБИК**

### **NIIPPON STEEL & SUMITOMO METAL CORP. (NSSMC) РАЗРЕШИЛИ ДОБЫВАТЬ УГОЛЬ В ПРОВИНЦИИ ТЕТЕ**

Крупнейшая японская металлургическая компания Nippon Steel & Sumitomo Metal Corp. (NSSMC) получила право на концессию для разработки угольного месторождения Revuboe в провинции Tete (Мозамбик). Согласно сообщению компании, проект Revuboe обладает значительными запасами высококачественных коксующихся углей, что позволяет приступить к их добыче открытым способом. Ожидается, что ежегодное производство концентрата коксующихся углей составит 5 млн. т. Пуск проекта намечен на начало 2016 г.

NSSMC владеет 33,3% акций проекта Revuboe через свою "дочку" Nippon Steel Trading Co, еще 7,8% акций принадлежит южнокорейской металлургической компании POSCO. Оставшиеся 58,9% акций находятся в собственности австралийской Talbot Group. В марте одна из крупнейших горнорудных компаний в мире Anglo American отказалась выкупить долю Talbot Group в проекте Revuboe за \$562 млн. Запасы Revuboe по стандартам JORC оцениваются на уровне 1,4 млрд. т твердого коксующегося угля и энергетических углей. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

**СНГ****ЕВРОПЕЙСКО-АЗИАТСКИЙ БАНК РАЗВИТИЯ (ЕАБР)  
ПРОФИНАНСИРУЕТ ПОСТАВКИ УРАНА ИЗ КАЗАХСТАНА В РОССИЮ**

Европейско-азиатский банк развития продолжает предэкспортное финансирование крупных поставок урана из Казахстана в Россию. Это предусматривает договор, подписанный между ЕАБР и АО СП "Заречное", занимающимся добычей уранодержащей руды в Южно-Казахстанской области. В соответствии с ним, банк предоставит предприятию кредит на \$20 млн. сроком на 3 года. Средства предназначены для оплаты заемщиком услуг и материалов, необходимых для добычи урана и его последующей реализации на экспорт.

Проект окажет существенное влияние на развитие единого рынка урановой руды и продуктов его переработки между Россией, Казахстаном и Кыргызской Республикой. Заемщик является совместным казахстанско-российско-кыргызским предприятием. Конечными бенефициарами компании являются Госкорпорация "Росатом" и АО "НАК "Казахтомпром", а также группа компаний "Ренова&aq uo;, владеющая ОАО "Карабалтинский горнорудный комбинат" в Кыргызстане. "Нынешний проект - не первый для банка на урановом месторождении Заречное. Еще в 2007 г. мы профинансировали проект его промышленного освоения, выделив на эти цели \$63 млн., - отмечает заместитель председателя правления ЕАБР Канат Досмукаматов. - Тот проект стал одним из первых в инвестиционной деятельности Банка, он был реализован спустя всего полгода после того, как наш банк заработал". ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Energyland.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

**РОССИЯ****ВБЛИЗИ УЛАН-УДЭ ОТКРОЕТСЯ УРАНОВЫЙ РУДНИК**

В Бурятии объявили конкурс на разработку потенциально уранового месторождения в Селенгинском районе, которое находится в 1,5 ч езды от Улан-Удэ. Сумма госконтракта - 220 млн. руб., по прогнозам, ресурсы полезного ископаемого составляют 30 тыс. т. Управление по недропользованию Бурятии ищет подрядчиков на поисковые работы по урану. Место действия - Гребневой участок в Таширском потенциально урановорудном районе. На разработку месторождения победителю выделяется 220 млн. руб. - каждый год на работы на прииске будет выделяться по 90 млн. руб. В этом году, когда работы начнутся в мае, предусмотрено 40 млн. руб. (Бизнес-центр Деловая Бурятия/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

**УРАНОВЫЙ ХОЛДИНГ «АРМЗ» ЗАВЕРШАЕТ СДЕЛКУ ПО КОНСОЛИДАЦИИ 100% АКЦИЙ URANIUM ONE INC.**

Сделка по консолидации урановым холдингом "АРМЗ" 100% акций Uranium One Inc. одобрена Высшим судом провинции Онтарио (Канада), а также регуляторами России, США и Австралии. Uranium One продолжит работу по получению всех необходимых для закрытия сделки согласований. Ранее консолидацию 100% акций Uranium One Inc. на внеочередном собрании 7 марта уже поддержали акционеры компании. В пользу сделки высказались владельцы примерно 95,75% обыкновенных акций, включая АРМЗ и держателей опционов. При этом, если не учитывать акции АРМЗ и аффилированных лиц, за реализацию сделки проголосовало 86% миноритарных акционеров, принявших участие в голосовании на собрании. В соответствии с условиями соглашения, подписанного в январе, АРМЗ приобретает все обыкновенные акции Uranium One Inc., которые в настоящий момент не принадлежат ОАО "Атомредметзолото" и аффилированным лицам, по 2,86 канадского доллара за 1 акцию. В общей сложности в рамках сделки миноритарные акционеры получат за свои ценные бумаги порядка 1,3 млрд. канадских долларов. ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Energyland.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

**УЗБЕКИСТАН****КИТАЙЦЫ БУДУТ ИСКАТЬ УРАН В ЦЕНТРАЛЬНЫХ КЫЗЫЛКУМАХ**

Правительство Узбекистана передало узбекско-китайскому СП ООО Uz-China Uran Мешетинскую площадь в Центральных Кызылкумах для проведения геологоразведочных работ по урану, сообщил газете "Новый Век" источник в правительстве республики. Прогнозные ресурсы новой площади, содержащей уран черносланцевого типа, правительством не раскрываются.

В августе 2009 г. китайская CGNPC Uranium Resources Co и Госкомгео Узбекистана создали СП Uz-China Uran на паритетных началах с уставным капиталом \$4,6 млн. для ГРП урановых месторождений на перспективной Бозтауской площади в Центральных Кызылкумах. В 2013 г. уставной капитал предприятия был увеличен в 1,9 раза до \$8,6 млн. Сегодня это единственное СП, созданное для разработки урановых месторождений в Узбекистане. Прогнозные запасы урана на Бозтауской площади составляют порядка 5,5 тыс. т. По данным Госкомгео, разведанные и оцененные запасы урана составляют 185,8 тыс. т, из которых 138,8 тыс. т - уран месторождений песчаникового типа, 47 тыс. т - черносланцевого типа. Производство урана в Узбекистане в 2007 г. увеличилось на 0,5% до 2,27 тыс. т. Последующие данные не обнародованы. (Новый Век/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

**МИРОВОЙ РЫНОК****URU METALS LTD ПРОДАЕТ ДОЛЮ В URAMERICA HUNTRESS NOMINEES**

Компания URU Metals Ltd сообщила 5 апреля о продаже ее доли в UrAmerica Plc компании Huntress Nominees Ltd за 200 тыс. фунтов стерлингов. Доля URU составляла 7,36% в общем капитале UrAmerica (4,42 млн. акций). Деньги, полученные от операции, URU направит на реализацию программы бурения на месторождении вблизи озера Ньюэлтин в Канаде. UrAmerica занимается геологоразведкой залежей урана в Аргентине. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalTorg/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

**ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что на блоге «Металла Украины» (<http://ukrmet.dp.ua/>) работает торговая площадка ? Доступ к блогу - БЕСПЛАТНЫЙ**

**КАЗАХСТАН****СТАТИСТИКА****В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ФЕРРОСПЛАВОВ СНИЗИЛСЯ**

Казахстан в январе-феврале экспортировал в КНР 93,6 тыс. т ферросплавов на \$106,5 млн., что на 15,2% меньше по количеству, и на 23,8% - по стоимости, чем за аналогичный период 2012 г., сообщил комитет таможенного контроля министерства финансов РК. Как отмечается в опубликованных данных, без учета стран Таможенного союза, Казахстан экспортировал 313,8 тыс. т ферросплавов (-24,9%) на \$401,6 млн. (-31,5%). Крупными импортерами казахстанских ферросплавов также стали: Япония - 78,1 тыс. т (-44,4%) на \$104,7 млн. (-47,1%), и ФРГ - 50,9 тыс. т (-28,9%) на \$70,1 млн. (-36,6%). (Forbes.kz/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**МИРОВОЙ РЫНОК****ЦЕНЫ****ЦЕНЫ ФЕРРОСИЛИЦИЯ В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ПОШЛИ ВВЕРХ**

Сокращение выпуска ферросилиция во второй половине прошлого года сократило поставки сплава на Запад в 2013г., таким образом, цены в Европе и США пошли вверх. Как бы то ни было, расширение производства и сокращение производственных затрат могут ограничить подъем цен, считают промышленные источники.

Многие производители ферросилиция сократили выпуск в конце 2012 г., и продлили эти сокращения на начало 2013г., поскольку поставки значительно превосходили спрос. Сейчас мало кто возобновил производство в прежнем объеме, при этом дилеры убеждены, что именно сокращение выпуска стало ключевым фактором в восстановлении баланса спроса и предложения. Сейчас европейские цены на ферросилиций возросли до 1140-1170 евро/т. Договора на поставки во II квартале подписываются примерно по 1160 евро/т, по сравнению с уровнем предыдущего квартала 1080-1090 евро/т. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ВО ВТОРОЙ ПОЛОВИНЕ МАРТА 2013 ГОДА****ЦЕНА ВЫСОКОУГЛЕРОДИСТОГО ФЕРРОМАРГАНЦА УПАЛА ДО ГОДОВОГО МИНИМУМА**

Как сообщает Metal Bulletin, цены на высокоуглеродистый ферромарганец за неделю 18-22 марта понизились до самого низкого уровня в текущем году после завершения тендера на поставку материала во втором квартале North Star BlueScope Steel (по цене на нижней границе ценового диапазона). Цена на ферромарганец составляет в настоящее время \$1090-1150/т после ее прироста до \$1110-1180/т на предыдущей неделе. "Активность данного спотового рынка так низка", - говорит один из трейдеров. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЕВРОПА****ЦЕНЫ****НА РЫНКЕ ФЕРРОСПЛАВОВ 1-7 АПРЕЛЯ 2013 ГОДА СЛОЖИЛАСЬ НЕОДНОЗНАЧНАЯ СИТУАЦИЯ**

Европейские цены на ферровольфрам подпрыгнули еще на \$2/кг за два дня на фоне окрепшего спроса и сокращения поставок. Сейчас материал продается примерно по \$40,50-42,50/кг. С середины марта, когда цены упали до минимальной отметки за последние 2,5 года до \$38,50-39/кг, материал подорожал на \$3,50/кг. Феррованадий к концу первой недели апреля подешевел на 25 центов и сейчас продается по \$30-30,50/кг.

Некоторый рост активности покупателей привел к усилению европейских цен на окись молибдена и на ферромолибден, сообщает Metal Bulletin. Кроме того, на усилении молибдена, особенно окиси, могло сказаться объявление забастовки работников портов в Чили. Торговцы на уровне слухов сообщают о приостановке предложений чилийскими поставщиками в связи с забастовкой.

По оценке Metal Bulletin диапазон цен на ферромолибден вырос до \$27,00-27,30/кг, а для окиси до \$10,90-11,00/фунт, и не исключено, что окись молибдена поднимется выше уровня \$11,00/фунт. По мнению некоторых торговцев забастовка в Чили может продлиться дольше ожидаемого, как следствие, появилось очевидное беспокойство о перебоях поставок. Сообщается также о возможном влиянии на рынок забастовки портовых рабочих и в Гонконге, правда, также пока лишь на уровне слухов и предположений, но очевидно, что какие-то уже отгруженные в порт контейнеры действительно могут "застрять" на неопределенное время. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**РЫНОК ФЕРРОХРОМА В КОНЦЕ МАРТА 2013 ГОДА ОКРЕП, ОЖИДАЯ СОКРАЩЕНИЕ ПОСТАВОК**

Европейский спотовый рынок высокоуглеродистого феррохрома окреп за неделю 18-22 марта на фоне слухов о возможных перебоях с поставками, поэтому цены на квартальные поставки подскочить почти на 5 центов в ближайшие дни, сообщили промышленные источники Metal-Pages 25 марта. Цены на высокоуглеродистый металл варьировались в диапазоне \$1,02-1,07/фунт, по сравнению с предыдущим уровнем \$1,00-1,03/фунт. Низкоуглеродистый феррохром, в свою очередь, подорожал с \$2,00-2,03/фунт до \$2,02-2,07/фунт. Договора на поставки феррохрома в первом квартале были заключены по \$1,125/фунт. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**БРАЗИЛИЯ****ЦЕНЫ****FERBASA ПОВЫСИЛА ЦЕНУ НА ВЫСОКОУГЛЕРОДИСТЫЙ ФЕРРОХРОМ НА II КВАРТАЛ 2013 ГОДА**

Бразильский производитель ферросплавов компания Ferbasa заявила о подъеме цен на высокоуглеродистый феррохром на второй квартал на 15 центов на фунт по сравнению с ценой предыдущего квартала - до \$1,27/фунт. "Новая цена введена с 1 апреля и будет служить базисом для переговоров с нашими клиентами", - говорится в пресс-релизе компании. Продажи феррохрома Ferbasa составили в феврале до 13,201 тыс.т, на 3,8% в годовом исчислении. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ИНДИЯ

### СТАТИСТИКА

#### ИМПОРТ ФЕРРОСИЛИЦИЯ В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ВЫРОС

Индийский импорт ферросилиция окреп в феврале по сравнению с показателем года предыдущего. В совокупности Индия импортировала 3658,94 т. в феврале, на 1895,98 т. увеличив этот показатель по сравнению с февралем 2012 г. В январе показатель импорта составил 3515,87 т. Из Китая в феврале было ввезено 797,89 т., по сравнению с показателем февраля прошлого года 1231,51 т. В январе Китай поставил Индии 1123 т. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ЦЕНЫ

#### ЦЕНЫ НА ФЕРРОХРОМ В ПЕРВУЮ НЕДЕЛЮ АПРЕЛЯ 2013 ГОДА БЫЛИ СТАБИЛЬНЫ

Индийский рынок феррохрома сохранял стабильность всю первую неделю апреля после ценового ралли, длившегося предыдущие два месяца, на фоне сокращения запасов хромовой руды. Участники рынка полагают, что прекращение работ на нескольких частных рудниках в штате Орисса привели к дефициту сырья. Как следствие, производство феррохрома сократилось примерно на 40-50%, а сокращение поставок сплава, в свою очередь, привело к резкому росту цен. Спрос со стороны конечных потребителей на внутреннем рынке также существенно возрос, поскольку большинство из них ожидает новую волну роста цен в ближайшие месяцы. Текущие предложения высокоуглеродистого феррохрома варьируются в диапазоне \$1,01-\$1,02/фунт, CIF. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## КИТАЙ

### ЦЕНЫ

#### ФЕРРОМОЛИБДЕН В КОНЦЕ МАРТА 2013 ГОДА СРЕМИТЕЛЬНО ПОДЕШЕВЕЛ

Цены на китайский ферромolibден продолжают стремительно падать. Об этом сообщает Metal Bulletin. "Спрос со стороны стальных заводов - мизерный, материал они покупают минимальными партиями, для покрытия производственных нужд", - заявили промышленные источники Metal-Pages. Еще только 26 марта спотовые цены на 60%-ный ферромolibден составляли 103-107 тыс. юаней/т, к 29 марта они потеряли еще 1000 юаней и варьировались в диапазоне 102-106 тыс. юаней/т.

"Наша компания сместила фокус с производства на продажи после окончания новогодних каникул. Цены постоянно пессимизируют слабый стальной спрос", - отметил производитель из провинции Хенан. Он также добавил, что его компания не заинтересована в участии в тендере, поскольку тендерные цены просто смехотворны. В начале марта цены на ферромolibден на китайском рынке сократились до минимального уровня с 2009 г. Продукция дешевеет в связи с упадком спроса со стороны стальной промышленности. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### ПРОИЗВОДИТЕЛИ ФЕРРОСИЛИЦИЯ В КОНЦЕ МАРТА 2013 ГОДА СНОВА СОКРАТИЛИ ЦЕНЫ

Китайский рынок ферросилиция не проявлял признаков улучшения за последние дни марта, учитывая отсутствие спроса со стороны стального сектора, поэтому некоторые производители снова пошли на снижение цен, пытаясь сбыть накопившиеся запасы, сообщили промышленные источники Metal-Pages 25 марта. Спотовые предложения 75%-ного ферросилиция варьировались в диапазоне 6250-6350 юаней/т, EXW, по сравнению с уровнем в начале месяца 6300-6350 юаней/т. Спотовые цены на 72%-ный сплав составляли 6000-6100 юаней/т, EXW, против прежнего уровня 6100-6150 юаней/т. На экспортном рынке 75%-ный ферросилиций стоил при легальной торговле \$1,420-1,450/т, FOB Китай, и примерно по \$1,410-1,430/т, FOB продавалс легально 72%-ный сплав. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### ФЕРРОВАНАДИЙ 18-22 МАРТА 2013 ГОДА ПОДЕШЕВЕЛ

Китайские цены на феррованадий за неделю 18-22 марта продолжили падение в условиях отсутствия спроса со стороны стальных заводов, поскольку стальная промышленность не проявляет никаких признаков восстановления, сообщили промышленные источники Metal-Pages 22 марта. Преобладающие цены на 50%-ный феррованадий варьировались в диапазоне 86-88 тыс. юаней/т, потеряв 1000 юаней по сравнению с уровнем предыдущей недели 87-89 тыс. юаней/т. Аналитики утверждают, что цены на феррованадий в Китае продолжают падение в краткосрочной перспективе, учитывая слабый спрос со стороны стального сектора. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ТУРЦИЯ

### СТАТИСТИКА

#### В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ФЕРРОСПЛАВОВ УВЕЛИЧИЛСЯ

Турция в январе по сравнению с январем 2012 г. увеличила импорт ферросплавов на 8,7%. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute. В частности, поставки продукции в страну составили в указанный период 38,955 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель вырос на 50,4%. Затраты на импорт ферросплавов в Турцию достигли \$53,6 млн. Турция в 2012 г. по сравнению с 2011 г. сократила импорт ферросплавов на 1,16%. В частности, поставки продукции в страну составили по итогам минувшего года 427,514 тыс. т. Затраты на импорт ферросплавов уменьшились на 13,1% до \$606,6 млн. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

**ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно **БЕСПЛАТНО** оформить месячную ознакомительную подписку на электронный вариант журнала «Металл Украины», а потом определиться: стоит подписываться на него или нет. Попробуйте!**

## УКРАИНА

## СТАТИСТИКА

## ЭКСПОРТ ТИТАНОВОГО КОНЦЕНТРАТА В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ВЫРОС

В феврале экспорт титанового концентрата из Украины увеличился на 11,6%, или на 3,59 тыс. т по сравнению с январем - до 34,54 тыс. т на \$8,88 млн. Об этом заявил источник в Кабинете министров. В феврале Украина экспортировала титановый концентрат преимущественно в Китай. По сравнению с февралем 2012 г. экспорт титанового концентрата в феврале 2013 г. увеличился в 2,9 раза, или на 22,52 тыс. т. В январе-феврале по сравнению с январем-февралем 2012 г. экспорт титанового концентрата увеличился в 2,9 раза, или на 42,63 тыс. т до 65,49 тыс. т на \$16,99 млн. (Украинські новини/[Металл України, СНГ, мира](#))

## В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ГЛИНОЗЕМА УМЕНЬШИЛСЯ

В феврале экспорт глинозема уменьшился на 16,3%, или на 21,82 тыс. т по сравнению с январем - до 112,24 тыс. т. Об этом заявил источник в Кабинете министров. Выручка от экспорта уменьшилась на 14,4%, или на \$7,6 млн. до \$45,11 млн. В феврале Украина экспортировала глинозем преимущественно в Россию. По сравнению с февралем 2012 г. экспорт глинозема в феврале 2013 г. уменьшился на 16,1%, или на 21,52 тыс. т. В январе-феврале по сравнению с январем-февралем 2012 г. экспорт глинозема уменьшился на 9,3% или на 25,27 тыс. т, до 246,3 тыс. т, на \$97,82 млн. (Украинські новини/[Металл України, СНГ, мира](#))

## КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

ДМИТРИЙ ФИРТАШ ПЛАНИРУЕТ ЗА ПЯТЬ ЛЕТ ВЛОЖИТЬ \$2,5-2,7 МЛРД.  
В ООО «ЗАПОРОЖСКИЙ ТИТАНО-МАГНИЕВЫЙ КОМБИНАТ» (ЗТМК)

В марте собственник Group DF Дмитрий Фирташ, выступая в Запорожье, официально заявил, что инвестирует \$700 млн. до 2017 г. в развитие Запорожского титано-магниевого комбината. Заявлению предшествовала любопытная история. Решение о приватизации госкомбината было принято в январе 2012 г., но сам конкурс состоялся только в декабре прошлого года. Однако между двумя этими событиями (в марте 2012 г.) Виктор Янукович заявил, что знает инвестора, который готов вложить \$700 млн. в развитие ЗТМК. Видимо, понимание того, какой именно собственник нужен комбинату, было достигнуто задолго до самой приватизации. Неудивительно, что в конце декабря 2012 г. аффилированная с Group DF кипрская Tolexis Trading Ltd выиграла конкурс на покупку 49% ЗТМК. Тем более что менеджмент Дмитрия Фирташа фактически управлял предприятием с 2010 г. Теперь управленцы Group DF смогут продолжать это делать вполне официально, уладив в ближайшее время формальности с изменением организационно-правовой формы комбината с ГП на ООО.

Выиграть конкурс исходя из его условий, кроме Group DF, вряд ли мог кто-то другой. Выступившая соперником компании Дмитрия Фирташа люксембургская LCMA - мажоритарий "Ступинской титановой компании" из России - не в счет. Как минимум потому, что не отвечала такому параметру, как обеспечение предприятия сырьем (ильменитом) отечественного производства.

У Group DF, напротив, с отечественным сырьем полный порядок. Та же Tolexis владеет "Междуреченским ГО-Ком" и "Валки-Ильменитом", осваивающими месторождения в Житомирской области. Можно вспомнить и об Иршанском ГОКе и Вольногорском ГМК, которые не один год находились в аренде "Крымского Титана". Полный контроль над которым в том же декабре 2012 г. получила Ostchem Germany GmbH, купив у Фонда госимущества 50%+1 акцию за 678 млн. грн.

Пожалуй, единственные, кто помимо GDF имел "сырьевые основания" претендовать на пакет собственности ЗТМК - это ПКФ "Велта", активно осваивающее Бирзуловское месторождение ильменита в Кировоградской области. В конце 2011 г. здесь ввели в строй первую очередь ГОКа, а летом 2012 г. приступили к созданию второй. Полная мощность проекта должна составить около 300 тыс. т в год. Но как раз в этой компании от участия в конкурсе даже не отказывались, а скорее откровенничались. Перед самым конкурсом гендиректор "Велты" Андрей Бродский заявил, что, во-первых, строительство собственного обо-

гатительного завода для его предприятия - это долгосрочная перспектива, а во-вторых - на деньги, которые необходимо вложить в ЗТМК (\$100 млн., помимо погашения долгов), рациональнее построить завод с нуля. Закачи-вался комментарий гендиректора такими словами: "Именно поэтому компания даже не рассматривает возможность участия в предстоящем конкурсе на приобретение доли владения в комбинате. Мы идем по пути возведения новых активов". Так что неизвестным в формуле приватизации Запорожского ТМК, начиная со все того же прошлогоднего мартовского выступления президента страны, было одно: когда, собственно, компания Фирташа официально "зайдет" на комбинат.

Из заявленного на текущий год объема финансирования ЗТМК (\$110 млн.) более \$63 млн. будут направлены на строительство новых мощностей по производству титанового шлака. Кроме того, в рамках первого этапа инвестпрограммы будет разработано ТЭО создания мощностей по производству высококачественной титановой губки.

По словам самого Дмитрия Фирташа, программа развития ЗТМК рассчитана до 2017 г. и предполагает строительство двух производств - титанового шлака мощностью 150 тыс. тонн в год и титановой губки на 40 тыс. т в год. Действующее устаревшее производство губчатого титана будет выведено из эксплуатации. Для сравнения приводятся такие показатели: в прошлом году комбинат выпустил 44,6 тыс. т шлака и 10,3 тыс. т губки. Другими словами, производство будет увеличено вчетверо.

На вопрос, куда компания собирается сбывать такое количество продукции, Дмитрий Фирташ заверил, что рынки сбыта уже определены. Часть новых объемов уйдет российской "Корпорации ВСМПО-Ависма", располагающей развитым производством металлического титана и испытывающей потребность в сырье. Корпорация, кстати, в свое время могла вмешаться в планы владельца GDF по Запорожскому ТМК. Во всяком случае, в августе прошлого года ходили слухи, что руководство "ВСМПО-Ависма" не прочь принять участие в конкурсе по ЗТМК, если "устроят условия". Но стороны предпочли договориться пока о сотрудничестве. Кстати, и сам Дмитрий Фирташ собирается "удлинить" цепочку титанового производства до выпуска готовой продукции. На ЗТМК тестируют технологические возможности по выпуску слитков и сплавов из титана. Правда, каких-либо сроков вывода этого производства в режим промышленной эксплуатации владелец Group DF не назвал. Зато уточнил планы по итальянскому предприятию Tifast S.r.l., которое производит

длинномерные изделия из титана, и в котором компании бизнесмена принадлежит около 38% акций. Итальянский завод, по информации собственника Group DF, сегодня работает примерно в половину мощности, выпускная около 4 тыс. тонн готовой продукции в год. Т. е. теоретически при выходе на проектную мощность он может потреблять до 8-10 тыс. тонн украинской губки в год. В Group DF рассматривают планы по организации на нем производства еще и плоской титановой продукции для выпуска труб и резервуаров.

А вот строить титаново-прокатное производство на ЗТМК в группе не намерены. Это объясняется сложной процедурой сертификации подобных производств со стороны заказчиков готовой/прокатной продукции из титана. Таких, например, как Boeing и Airbus. В этом случае рациональнее купить готовое производство, располагающее всеми необходимыми документами. Зачем нужна титановая вертикаль, к тому же с европейской составляющей, на завершающем этапе? Все проясняют цифры. Цена губки составляет \$10-13 тыс./т. Выпуск сляба позволяет получить дополнительно \$4-5 тыс. А прокат из этого металла (не говоря о лопатках для турбин или других деталях реактивных двигателей) добавляет к стоимости еще минимум \$10 тыс. на каждой тонне. В общем, как рассуждал в одном из интервью сам Дмитрий Фирташ, "на каждый вложенный рубль можно получить десять на выходе".

Титановые планы Group DF масштабны и затратны. Но проблем с обеспечением их финансированием руководитель Group DF не усматривает. Как он пояснил журналистам, финансировать эту программу будут и за счет собственных средств компании (25-30% необходимых вложений), и посредством привлечения банковских кредитов, и при помощи лизинговых схем. В тот же день, когда Дмитрий Фирташ выступал в Запорожье, на конференции в Вене "Украина - взгляд изнутри" управляющий директор GDF Борис Краснянский огласил финрезультаты 2012 г. Консо-

лидированная выручка группы составила около \$6 млрд., EBITDA - \$1,3 млрд. Для титанового направления группы (еще без учета Запорожского титано-магниевого) эти показатели составили \$1,1 млрд. и \$0,23 млрд. соответственно.

Вложив \$700 млн. в Запорожский титано-магниевого комбинат, Фирташ рассчитывает их окупить за счет очень заметного усиления позиций даже не на региональном, а на мировом рынке. "Мы верим, что за титаном будущее мировой промышленности. Например, Китай начал развивать свою титановую программу всего 10 лет назад, но сегодня контролирует около трети мирового рынка титановой губки. Если бы частный инвестор пришел на ЗТМК раньше, сегодня Украина тоже могла бы быть в числе мировых лидеров", - цитирует пресс-служба Group DF слова собственника. Который (по завершении программы развития запорожского комбината) видит Украину в тройке мировых лидеров по выпуску титановой губки с долей в 14% против нынешних 5%. Для производства титанового шлака предусмотрен рост украинской доли на мировом рынке с нынешних 0,66% до 4%. Но и этим в группе Дмитрия Фирташа ограничиваться не намерены. В планах, помимо металлургического титана, производство и химического (двуокиси титана). Плюс освоение новых месторождений титаносодержащих руд. В Запорожье общая инвестпрограмма "по титану" была оценена собственником Group DF в \$2,5-2,7 млрд. Цель - создание "мощного вертикально интегрированного холдинга" и выведение его на мировую арену. Правда, для успешного старта этой программы Дмитрию Фирташу не хватает активов. Первым и самым вероятным претендентом, скорее всего, станет ПАО "Сумыхимпром", уже год пребывающее в процедурах банкротства и санации. Вопрос с разгосударствлением данного комбината Дмитрий Васильевич пока не решил. ([Инвестгазета/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ

### ЭКСПОРТ ЦИНКА МОЖЕТ БЫТЬ ОБЛОЖЕН ПОШЛИНОЙ

Проекты расширения мощностей действующих и строительства новых заводов горячего цинкования стальных конструкций могут столкнуться с дефицитом цинка, считают руководители предприятий. Дело в том, что сегодня в России действует всего лишь два цинковых завода, тогда как предприятий по горячему цинкованию - несколько десятков и их число будет только увеличиваться. Причем, бум строительства новых производств придется как на центральную часть России, так и Урал, Сибирь и Дальний Восток. Поэтому через несколько лет российского цинка на всех может попросту не хватить, хотя часть его в настоящее время отправляется на экспорт. Поэтому руководители ряда заводов горячего цинкования намерены обратиться в органы государственной власти с просьбой установить таможенную пошлину на вывоз цинка. По их мнению, ее введение позволит переориентировать поставки цинка полностью на внутренний рынок. Между тем в настоящее время в России сохраняется нулевая таможенная пошлина, установленная еще в апреле 2005г. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## СТАТИСТИКА

### В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ НИКЕЛЯ СОКРАТИЛСЯ

В январе-феврале экспорт российского необработанного никеля составил 30,2 тыс. т (примерно на \$504,7 млн.). По сравнению с аналогичным периодом прошлого года объемы поставок сократились в 2 раза, остались на уровне 2011 г. и уступили аналогичным показателям предыдущих лет, начиная с 2006 г. Стоимость поставок снизилась за год в 2,2 раза и за исключением 2009 г. (\$369 млн.) стала самой низкой за последние 8 лет. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ЭКСПОРТ МЕДИ В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛСЯ

Россия в январе-феврале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. уменьшила экспорт рафинированной меди в первичных формах, а также в виде катанки на 3,1%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Metal Bulletin. В особенности зарубежные поставки российского красного металла составили в указанный период 79,7 тыс. т. Выручка от экспорта меди из РФ, тем не менее, выросла на 3,1% и достигла \$625 млн. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## НОВОСТИ КОМПАНИЙ

### ОАО «ВСМПО-АВИСМА» В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО ПРИБЫЛЬ

Чистая прибыль корпорации "ВСМПО-Ависма" в 2012 г. по РСБУ увеличилась в 2,4 раза и составила 7,33 млрд. руб., сообщается в отчете компании. Выручка в 2012 г. увеличилась на 34,2% и составила 40,77 млрд. руб. В 2011 г. этот показатель составил 30,38 млрд. руб. Валовая прибыль корпорации выросла на 48% до 15,66 млрд. руб. Прибыль компании до налогообложения увеличилась в 2,4 раза и составила 9,16 млрд. руб. (Финам.Ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **В 2012 ГОДУ ПРИБЫЛЬ ОАО «КАМЕНСК-УРАЛЬСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (КУМЗ) ВЫРОСЛА**

ОАО "Каменск-Уральский металлургический завод" (КУМЗ, Свердловская область, УК - ООО "УК "Алюминиевые продукты") по итогам 2012 г. увеличило чистую прибыль относительно уровня предыдущего года на 4%. Чистая прибыль КУМЗ в 2012 г. составила 762,243 млн. руб. Выручка предприятия за отчетный год, напротив, стала меньше, чем год назад. Спад составил 5%. Уровень выручки 2010 г. не превысил 13,93 млрд. руб. Рентабельность продаж в 2012 г. осталась на уровне предыдущего года, составив 8%. Поставки продукции ОАО "КУМЗ" осуществляются в следующие страны: США, Канада, Бразилия, Франция, Германия, Швеция, Финляндия, Италия, Испания, Греция, Индия, Китай, Тайвань, Сингапур, Южная Корея, Австралия и Турция. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **ОАО «КИРОВСКИЙ ЗАВОД ПО ОБРАБОТКЕ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ» (КЗОЦМ)**

### **НАЧАЛО НОВУЮ ИНВЕСТИЦИОННУЮ ПРОГРАММУ**

Кировский завод по обработке цветных металлов (входит в состав Уральской горно-металлургической компании) приступил к реализации новой инвестиционной программы стоимостью 900 млн. руб. Как рассказал главный инженер КЗОЦМ Александр Ряпосов, в основу технико-экономических решений новой инвестиционной программы заложена оптимизация производственных потоков, интенсификация режимов обработки металла перед финишными операциями. Для этого будет проведена реконструкция и модернизация прокатно-заготовительных мощностей предприятия, а также установка новых единиц отделочного оборудования.

"Программа рассчитана на пять лет и будет реализована в два этапа. Первый этап предусматривает внедрение технологии обработки слитков массой 5 т, - отметил Александр Ряпосов. - На втором этапе планируется внедрение технологии изготовления медных лент и листов шириной до 1050 мм. Каждый этап представляет собой технически, организационно и экономически завершенный объем работ, обеспечивающий стабильный рост показателей качества всех видов продукции, а также последовательную подготовку технологии для успешного выполнения программы". С ее завершением в 2017 г. КЗОЦМ укрепит свои конкурентные преимущества, в первую очередь, за счет повышения качества продукции, а также сокращения срока производства проката и снижения непроизводительных затрат. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **ОАО «КОЛЬСКАЯ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ»**

### **НАЧАЛО ДОБЫЧУ МЕДНО-НИКЕЛЕВЫХ РУД НА ВОСТОЧНОМ ФЛАНГЕ КАРЬЕРА ЮЖНЫЙ**

Кольская ГМК (дочернее предприятие ГМК "Норильский никель") добыла первые 90 тыс. т руды открытым способом на восточном фланге карьера "Южный" месторождения Ждановское. По плану освоения запасов Южного рудного тела открытые разработки продлятся здесь до 2016 г. Всего на карьере "Южный" открытым способом планируется добыть более 2 млн. т руды. Реализация этого проекта позволит компании сохранить достигнутую производительность обогатительной фабрики на уровне 8,2 млн. т в год. Как сообщил начальник горного отдела горно-геологического управления Кольской ГМК Максим Кузнецов, "в дальнейшем для восполнения постепенно выбывающих мощностей сырьевой базы КГМК предполагается строительство подземного участка по добыче запасов Южного рудного тела. Его эксплуатация позволит увеличить суммарную мощность рудника "Северный-Глубокий" с 6 до 7,5 млн. т в год".

В настоящее время на балансе Кольской ГМК находятся восемь месторождений медно-никелевых руд. Все они располагаются в пределах Печенгского рудного поля и группируются в двух рудных узлах: Западном - в районе пос. Никель, и Восточном - в районе г. Заполярный. В пределах Западного рудного узла расположены месторождения Котсельваара-Каммикиви и Семилетка. В состав Восточного рудного узла входят месторождения Ждановское, Заполярное, Быстринское, Тундровое, Верхнее и Спутник. На четырех из них - Ждановском (6 млн. т в год), Заполярном (680 тыс. т в год), Котсельваара-Каммикиви (700 тыс. т в год) и Семилетка (500 тыс. т в год) - осуществляются добычные работы. Месторождения Спутник, Быстринское, Тундровое и Верхнее находятся в резерве. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **ОАО «КРАСНОЯРСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (КРАМЗ)**

### **ПОДВЕЛО ИТОГИ ПРОИЗВОДСТВЕННО-ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЗА 2012 ГОД**

Производство алюминиевой продукции высокого передела на заводе выросло на 2% и достигло 116 тыс. т. Из них более 76 тыс. т пришлось на литейное производство, свыше 37 тыс. т - на прессовое производство, остальная часть - на кузнечно-прессовое производство. Доля экспорта в общем объеме произведенной продукции КраМЗ в 2012 г. составила 22%. Ключевыми зарубежными рынками сбыта продукции завода стали страны ЕС и США.

Выручка КраМЗ в 2012 г. составила 10,5 млрд. руб. (ниже на 3% по сравнению с показателем 2011 г.). Уменьшение выручки связано со снижением цены алюминия и, как следствие, изделий из него, на мировых рынках. При этом чистая прибыль завода выросла более чем в 6 раз и достигла 500 млн. руб. Существенный рост прибыли произошел благодаря увеличению выпуска продукции с наиболее высокой добавленной стоимостью: окрашенного, комбинированного и декорированного алюминиевого профиля, бесшовных труб и продукции из алюминиевых сплавов 7xxx серии. Это стало возможным благодаря вводу в эксплуатацию нового пресса, линий покраски и декорирования профилей, а также модернизации действующего оборудования в 2011-2012 гг.

"За три года, прошедшие с момента перехода КраМЗ под контроль En+ Downstream, за счет модернизации, установки нового оборудования и агрессивной маркетинговой политики мы сделали завод не только финансово устойчивым, но и прибыльным и высокорентабельным предприятием. Мы намерены продолжать разработки новых видов профилей строительной тематики, трубной продукции, увеличивая нашу долю на строительном рынке России", - отметила директор En+ Downstream Наталья Василенко.

В марте совет директоров En+ Group поручил менеджменту компании до конца 2013 г. представить обновленный проект развития КраМЗ, предполагающий поэтапное строительство прокатного комплекса на заводе. На первом этапе КраМЗ начнет выпуск авиационных плит и компонентов для аэрокосмической промышленности в объеме 60 тыс. т в год. В дальнейшем, исходя из рыночного спроса, будут рассмотрены возможности расширения мощностей прокатного комплекса до 250 тыс. т в год и организации выпуска алюминиевых листов, баночной ленты и другой продукции. Затраты на реализацию первого этапа, по предварительным расчетам, составят \$150 млн. Проект предполагается профинансировать за счет средств акционеров КраМЗ (в том числе полученных от продажи 29% уставного капитала фирмы Сибметком, владеющей КраМЗом, в адрес Иркутскэнерго), а также привлеченных кредитов. Срок реализации первого этапа составит 3 года с момента принятия решения. Проект создаст более 150 новых рабочих мест, а его пуск увеличит энергопотребление КраМЗ на 50 МВт, поставщиком которых выступит Иркутскэнерго. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ОАО «НОРИЛЬСКИЙ НИКЕЛЬ» ЗА 2012 ГОД СНИЗИЛО ПРИБЫЛЬ

ОАО "ГМК "Норильский никель" в 2012 г. снизило чистую прибыль по российским стандартам бухгалтерского учета (РСБУ) на 37,5% до 70,136 млрд. руб. по сравнению с 2011 г. Об этом говорится в ежеквартальном отчете компании. Выручка снизилась на 12,5% до 288,554 млрд. руб., валовая прибыль - на 22,2% до 176,858 млрд. руб., прибыль от продаж - на 23,5% до 144,593 млрд. руб. В 2012 г. "Норникель" увеличил производство никеля на 2% до 300,34 тыс. т, палладия - снизил на 3% до 2,731 млн. унций (84,9 т) по сравнению с 2011 г. Увеличение объемов производства никеля по группе вызвано ростом выпуска металла на зарубежных площадках в Африке и Австралии. Производство меди снизилось на 4% до 363,763 тыс. т, платины - на 2% до 683 тыс. унций (21,2 т). Производство меди сократилось по причине недопоставок сырья на Кольскую ГМК. ([Biztass/Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ПРИБЫЛЬ ОАО «РУСАЛ КРАСНОЯРСКИЙ АЛЮМИНИЕВЫЙ ЗАВОД» В 2012 ГОДУ УПАЛА

Чистая прибыль ОАО "Русал Красноярский алюминиевый завод" (входит в ОК "Русал") по РСБУ в 2012 г. снизилась в 2,6 раза до 2,208 млрд. руб. с 5,727 млрд. руб. в 2011 г., следует из отчета компании. Выручка снизилась на 3,3% до 43,088 млрд. руб. с 44,546 млрд. руб., валовая прибыль - на 37,8% до 6,076 млрд. руб., прибыль до налогообложения - в 2,6 раза до 2,821 млрд. руб., прибыль от продаж - в 2 раза до 3,551 млрд. руб. Долгосрочные обязательства КрАЗа в 2012 г. достигли 6,974 млрд. руб. против 13,726 млрд. руб. в 2011 г. Краткосрочные обязательства выросли до 14,4 млрд. руб. с 4,69 млрд. руб. в 2011 г.

Красноярский алюминиевый завод был построен в составе единого комплекса алюминиевой промышленности, в который кроме КрАЗа вошли Ужурский (позднее Кия-Шалтырский) нефелиновый рудник, Ачинский глиноземный комбинат, Красноярский металлургический завод, Красноярская ГЭС. В 1992 г. государственное предприятие КрАЗ было преобразовано в ОАО "Красноярский алюминиевый завод", а в 2006 г. - в ОАО "Русал Красноярский алюминиевый завод". На долю завода приходится около 24% российского и 2,4% мирового производства алюминия. Производственная мощность предприятия составляет около одного миллиона т алюминия в год. Завод включает 25 корпусов электролиза, три литейных отделения, отделение производства анодной массы. В 2012 г. завод выпустил 1 млн. т алюминия. ([Прайм/Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ОАО «СРЕДНЕУРАЛЬСКИЙ МЕДЕПЛАВИЛЬНЫЙ ЗАВОД» (СУМЗ) ПО ИТОГАМ 2012 ГОДА ПОЛУЧИЛО ПРИБЫЛЬ

ОАО "Среднеуральский медеплавильный завод" (Свердловская область, Ревда, входит в УГМК) по итогам 2012 г. вышло на высокий финансовый результат - чистая прибыль предприятия за год составила 1,854 млрд. руб. Годом ранее СУМЗ получило чистый убыток в 208 млн. руб. Выручка предприятия от реализации продукции (услуг) за 2012 г. составила 14,209 млрд. руб. (рост 13%). Почти вдвое за год выросла рентабельность продаж с 11% в 2011 г. до 21% - в отчетном. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ОАО «УРАЛЭЛЕКТРОМЕДЬ» ПУСТИЛО ПЕЧЬ ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА МЕДНЫХ ГРАНУЛ

В ОАО "Уралэлектромедь" (предприятие металлургического комплекса Уральской горно-металлургической компании) после капитального ремонта пущена в эксплуатацию отражательная печь для производства медных гранул. Сметная стоимость проекта составила 3,5 млн. руб. По словам начальника медеплавильного цеха ОАО "Уралэлектромедь" Бориса Ощепкова, отражательная печь предназначена для производства медных гранул - полупродукта, используемого в технологии нейтрализации отработанного раствора серной кислоты, полученного в результате электролиза. Гранулы применяются на начальной стадии получения медного купороса. Объем выпуска медных гранул составляет более 40 тыс. т в год.

Плановый капитальный ремонт печи был выполнен в течение 19 дней. За это время цех централизованного ремонта, управление автоматизации ОАО "Уралэлектромедь" и подрядные организации полностью заменили металлоконструкции, желоб и огнеупорную кладку: лещади и откосы. Подключили и опробовали автоматическое оборудование, которым плавильщики управляют печью.

Технология получения медных гранул несколько отличается от производства медных анодов. Во-первых, для их производства готовится шихта более высокого качества, чем для получения анодов. Во-вторых, при разливе струю очищенной от примесей меди разбивают на пять мелких. В-третьих, используются водяные потоки в зоне падения струи меди, в результате чего получают медные гранулы. Весь процесс разлива контролирует автоматическое оборудование. ([infogeo.ru/Металл Украины, СНГ, мира](#))

### В 2012 ГОДУ ПРИБЫЛЬ ОАО «ЧЕЛЯБИНСКИЙ ЦИНКОВЫЙ ЗАВОД» (ЧЦЗ) СОКРАТИЛАСЬ

Согласно отчетности ОАО "Челябинский цинковый завод" (ЧЦЗ), составленной по принципам РСБУ, чистая прибыль завода по итогам 2012 г. упала относительно уровня предыдущего года более чем вдвое, составив 534,997 млн. руб. Выручка предприятия за год выросла на 2%, достигнув уровня 10,805 млрд. руб. Валовая прибыль сократилась на 20% и составила 2,046 млрд. руб. по сравнению с 2 558 млрд. руб. годом ранее. Прибыль до налогообложения составила 678,111 млн. руб., что на 54,5% меньше, чем в 2011 г. (1,489 млрд. руб.). Прибыль от продаж сократилась на 54% до 656,457 млн. руб. с 1,415 млрд. руб. годом ранее. Рентабельность продаж сократилась в два раза до 6%. ЧЦЗ - крупнейший в России производитель цинка. В 2012 г. компания произвела 160 тыс. т товарного цинка, что на 4,3% больше, чем в 2011 г. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## УЗБЕКИСТАН

### ОАО «АЛМАЛЫКСКИЙ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (АГМК) СВИНЦА К 2017 ГОДУ ПОСТРОИТ ЗАВОД ПО ПРОИЗВОДСТВУ

ОАО "Алмалыкский ГМК" планирует к 2017 г. построить свинцовый завод производственной мощностью до 15 тыс. т продукции в год, инвестиции - \$60 млн., сообщил представитель предприятия. "Утвержден сетевой график проекта, в июле мы завершим подготовку предварительного ТЭО, в сентябре планируем его защитить, в декабре начать строительство", - сообщил представитель АГМК. Срок строительства - три года.

Новый завод будет интегрирован в существующий полиметаллический горно-обоганительный комплекс месторождения Хандиза. Финансирование будет осуществляться за счет собственных средств АГМК в \$20 млн. и кредитов узбекских банков на \$40 млн. Алмалыкский ГМК является единственным производителем меди в Узбекистане. Сырьевой базой АГМК являются месторождения медно-порфиновых руд Кальмакыр и Сары-Чеку (Ташкентская обл.), месторождение свинцово-цинково-баритовых руд Уч-Кулач (Джизакская обл.) и месторождение полиметаллических руд Хандиза (Кашкадарьинская обл.). (Минерал/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## МИРОВОЙ РЫНОК

### ПРОГНОЗ

#### ЭКСПЕРТЫ ОБЕЩАЮТ В 2013 ГОДУ СНИЖЕНИЕ ЦЕН НА МЕДЬ

Аналитики Standard Chartered понизили прогноз цен на медь в 2013 г. с \$8325/т до \$7613/т. Об этом сообщает MetalTorg.Py. При этом специалисты остаются умеренно оптимистичными относительно перспектив красного в долгосрочной перспективе. Аналитики JPMorgan понизили прогноз цен на цветные металлы в 2013 г. Прогноз стоимости меди был снижен с \$8850/т до \$8032/т, алюминия - с \$2213/т до \$2076/т, а никеля - с \$18,75 тыс./т до \$17,453 тыс./т. В свою очередь, прогноз цен на цинк уменьшился до \$2107/т против \$2125/т, а на свинец - до \$2436/т по сравнению с \$2450/т. Тем не менее банк не стал понижать прогноз стоимости олова. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### АНАЛИТИКИ RBC CAPITAL MARKETS ОЗВУЧИЛИ ПЕРСПЕКТИВЫ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ В 2013 ГОДУ

Цветные металлы на Лондонской бирже металлов могут сохранить "медвежий паттерн" на фоне опасений рынка, что предложение будет продолжать опережать спрос. Такое мнение высказали аналитики RBC Capital Markets, сообщает Metal Bulletin. Специалисты полагают, что производство меди на рудниках во всех мире превысит спрос на красный металл впервые за 4 года. "Медвежий уклон" меди можно связать с ростом запасов этого металла", - сказали эксперты.

Ранее аналитики Barclays заявили, что биржевой откат цветных металлов в целом выглядит исчерпавшим энергию, и их цены должны будут умеренно вырасти во II квартале. "Мы ожидаем, что восстановление спроса конечных потребителей в Китае, таких как производители бытовой техники и автомобилей, пока продолжится", - сказали эксперты. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## БРАЗИЛИЯ

### СТАТИСТИКА

#### ПРОИЗВОДСТВО НИКЕЛЯ В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА УМЕНЬШИЛОСЬ

Объемы производства никеля в Бразилии в феврале по сравнению с февралем 2012 г. уменьшились на 14,1% до 4,867 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Brazilian Institute of Non-ferrous Metals. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель уменьшился на 15,5%. В целом по итогам января-февраля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года производство никеля в Бразилии упало на 4,4% до 10,631 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ПРОГНОЗ

#### ПРОИЗВОДСТВО ЦИНКА К 2016 ГОДУ ВЫРАСТЕТ

Согласно оценкам бразильского горнопромышленного института IBRAM, производство цинка в Бразилии вырастет в 2011-2016 гг. на 23% и достигнет 350 тыс. т в год. В период между 2012 г. и 2016 г. цинковая отрасль страны привлечет инвестиции в \$463 млн. Доля Бразилии в мировом производстве цинка составляет 2,3%, а запасы металла оцениваются в 6,5 млн. т - их основная часть сконцентрирована в штате Минас-Жерайс. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ИНДИЯ

#### NALCO ПОСТРОИТ ГЛИНОЗЕМНЫЙ ЗАВОД

Индийская компания Nalco заявила о своих намерениях построить завод по производству глинозема в штате Гуджарат. Мощность будущего предприятия оценивается в 1 млн. т продукции в год. Непосредственно строительством будет заниматься холдинг Gujarat Mineral Development. Nalco уже перечислила этой корпорации стартовый платеж в \$27 млн. В связи с глиноземным предприятием должно будет работать алюминиевое. снабжение бокситами будет осуществляться с принадлежащего Gujarat Mineral Development рудника, который также находится в штате Гуджарат.

National Aluminium продала 30 тыс. т глинозема гонконгскому покупателю. Стоимость продукции составила \$357/т, FOB. Как ожидается, материал будет доставлен покупателю в марте. В последний раз Nalco продала 30 тыс. т глинозема покупателю из Швейцарии по \$343/т. Nalco считается одним из крупнейших в стране металлургических концернов. Ежегодно государственная компания экспортирует свыше 500 тыс. т глинозема, а также имеет примерно 1 млн. т запасов. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ЦЕНЫ

#### NALCO В МАРТЕ 2013 ГОДА УМЕНЬШИЛА ЦЕНЫ НА АЛЮМИНИЙ

Индийская компания Nalco уменьшила внутренние цены на алюминий. Об этом сообщает Steelguru. В частности, стоимость крылатого металла понизилась на 3 тыс. рупий/т (\$54,7/т). При этом с 1 по 22 марта корпорация сократила цены на 6,5 тыс. рупий/т. Nalco заявила о своих намерениях построить завод по производству глинозема в штате Гуджарат. Мощность будущего предприятия оценивается в 1 млн. т продукции в год. Непосредственно строительством будет заниматься холдинг Gujarat Mineral Development. Nalco уже перечислила этой корпорации стартовый платеж в \$27 млн. В связи с глиноземным предприятием должно будет работать алюминиевое. снабжение бокситами будет осуществляться с принадлежащего Gujarat Mineral Development рудника, который также находится в штате Гуджарат. Nalco считается одним из крупнейших в стране металлургических концернов. Ежегодно государственная компания экспортирует свыше 500 тыс. т глинозема, а также имеет примерно 1 млн. т запасов. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## КАНАДА

#### VULCAN MINERALS ВЫКУПИЛА У NORTEC MINERALS CORP. МЕДНО-НИКЕЛЕВЫЙ ПРОЕКТ TASISUAK LAKE

Канадская Vulcan Minerals завершила покупку 51%-ной доли Nortec Minerals Corp. в медно-никелевом месторождении в районе озера Тасисуак в северной части канадского полуострова Лабрадор. Таким образом, Vulcan становится единственным владельцем проекта. Сделка получила все необходимые одобрения регулятивных органов. В обмен Nortec получит 1 млн. обычных акций Vulcan. Месторождение расположено приблизительно в 45 км к северо-западу от медно-никелевого рудника Voisey's Bay, находящегося под управлением бразильской горнопромышленной компании Vale. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## УКРАИНА

### АГЕНТСТВО FITCH RATINGS ОТОЗВАЛО ОЖИДАЕМЫЙ РЕЙТИНГ В(EXP) ОБЛИГАЦИЙ FERREXPO FINANCE PLC

Международное рейтинговое агентство Fitch Ratings отозвало ожидаемый рейтинг V(exp) гарантированных облигаций Ferrexpo Finance plc после объявления компанией, что она не будет проводить планировавшееся размещение. Об этом говорится в сообщении Fitch. "Поступления от облигаций должны были быть использованы частично для финансирования будущей программы капиталовложений группы и для обеспечения дополнительного оборотного капитала. Без этих поступлений ликвидность у Ferrexpo останется хорошей при капиталовложениях, которые могут быть скорректированы в соответствии с динамикой цен на сырьевые товары. Ferrexpo имеет долгосрочный и краткосрочный рейтинг на уровне V, прогноз по долгосрочному рейтингу - "стабильный". (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ООО «ДОНБАССКАЯ ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» (ДТЭК) РАЗМЕСТИЛО ЕВРООБЛИГАЦИИ

ДТЭК осуществила размещение еврооблигаций в \$600 млн. с купоном 7,875% и сроком погашения в 2018 г. Об этом сообщает пресс-служба компании. "Несмотря на волатильную текущую ситуацию на международных рынках капитала, ДТЭК сохранил возможность привлечь объемы долгосрочного финансирования на благоприятных для нас условиях. Это свидетельствует об уверенности кредиторов и инвесторов в надежности компании и стабильной реализации планов по ее развитию", - заявил директор по финансам ДТЭК Всеволод Старухин. По его словам, для корпоративного сектора Украины на данный момент сделка является уникальной по ряду параметров. "Использование привлеченных средств в \$600 млн. (купон - 7,875%, срок - 5 лет) направлено на частичный выкуп облигаций предыдущего выпуска в \$321 млн. (выпуск в \$500 млн., купон - 9,50%, срок погашения - 2015 г.), а также на общекорпоративные цели, включая пополнение оборотных средств и реализацию инвестиционной программы", - рассказал В. Старухин. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## СНГ

### КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

#### СОВЛАДЕЛЕЦ «ПРИВАТБАНКА» ИГОРЬ КОЛОМОЙСКИЙ УМЕНЬШАЕТ ДОЛЮ В КОМПАНИИ EVRAZ PLC.

Совладелец "Приватбанка" Игорь Коломойский известен агрессивностью в вопросах корпоративного управления и контроля над активами, которые ему приходится делить с другими партнерами. Но в случае с российским горно-металлургическим "Евраз-холдингом" он, похоже, свылся с ролью миноритария, не претендующего на космические высоты.

Связанный с ним кипрский оффшор Torcensta Holding Ltd. в середине февраля уменьшил долю в материнской компании Evraz plc. с 4,1% до 2,29%. Это может означать как сокращение присутствия в металлургии, так и результат январского поглощения "Евразом" 50% доли в ОАО "Распадская" - крупнейшем российском добытчике коксующегося угля. В любом случае такой ход представляется вынужденным: финансово-производственные результаты "Евраз" не особо радуют акционеров, а влиять на его политику совладелец "Привата" лишен возможности.

Отношения у И. Коломойского с "Евраз-холдингом", основным владельцем которого является российский предприниматель Роман Абрамович, возникла в конце 2007 г. Тогда стало известно о продаже металлургических активов "Привата" российской группе. Речь идет о Днепрпетровском метзаводе им. Петровского, ГОКе "Сухая Балка", Днепродзержинском КХЗ, "Баглейкокс" и "Днепрококс", а также 50% ЮГОКа. Сделка стала, пожалуй, самой выгодной спекуляцией для "Привата" за всю историю его многочисленных слияний, поглощений и последующих перепродаж активов в различных отраслях. За перечисленные выше предприятия И. Коломойский получил от Р. Абрамовича и его партнеров \$1 млрд. наличными. Плюс 34,5 млн. генеральных депозитарных расписок оффшора Lanebrook Ltd., впоследствии конвертированных в 9,72% голосующих акций "Евраз-групп".

Кроме того, совладелец "Приват-банка" Геннадий Боголюбов в мае 2008 г. получил место в совете директоров российского холдинга. Ну и еще ему вместе с И. Коломойским достались персональные абонементы в VIP-ложе лондонского стадиона "Стенфорд Бридж", на котором играет принадлежащий Р. Абрамовичу футбольный клуб "Челси". Правда, идилия длилась не очень долго.

Уже в мае 2010 г. Г. Боголюбов лишился места в совете директоров "Евраз-холдинга". По официальной версии - в связи с решением сократить численность управляющего

органа с 10 до 9 человек. Тем не менее эксперты и участники рынка сошлись во мнении, что это связано с корпоративным конфликтом между россиянами и "Приватом" вокруг деятельности ГОК "Сухая Балка".

По неофициальной информации, приватовцы были недовольны, что с ними не считаются при принятии решений. И вознамерились показать, что без их лояльности работа украинских активов холдинга может быть заблокирована. Но получилось иначе: отгрузка руды с ГОКа в конце концов возобновилась, пусть и не сразу, а вот "Приват" за свой демарш заплатился.

После чего И. Коломойский сделал необходимые выводы и следующие два года не давал о себе знать, довольствуясь в "Евразе" положением скромного миноритария. Несмотря на это, Р. Абрамович с партнерами опять слегка "отжали" его в октябре 2012 г. при обмене старых акций от Evraz Group S.A. на новые от Evraz plc.

Согласно выпущенному тогда официальному сообщению, И. Коломойский стал конечным бенефициаром 4,56% акций Evraz plc. При этом следует уточнить, что его первоначальная доля в акционерном капитале российского холдинга составляла 5%, эквивалентом которой были 9,72% голосующих акций от Lanebrook Ltd. Т. е. часть И. Коломойского при эмиссии сократилась не в два раза. Но все равно уменьшилась. Притом, что и была не слишком велика. Возможно, это стало одной из причин, побудивших совладельца "Привата" к постепенному выходу из "Евраз". Еще один фактор - скромные финансовые результаты российского холдинга. По итогам 2011 г. его чистая прибыль составила \$453, годом ранее - \$470 млн., за 2009 г. вообще был получен чистый убыток в \$292 млн. За I полугодие 2012 г. сообщалось о чистом убытке в \$50 млн. При этом консолидированная выручка группы сократилась на 9,1% к аналогичному периоду 2011 г. - до \$7,619 млрд. (все - по МФСО).

Для сравнения: за 2008 г. "Евраз" получил чистую прибыль \$1,859 млрд., за 2007 г. - \$2,179 млрд., за 2006 г. - \$1,45 млрд. Соответственно, упали и доходы на одну акцию: до 0,36 цент. в 2011 г. и 0,39 цент. в 2010 г. против \$1,61 в 2008 г., \$1,96 в 2007 г. и \$1,29 в 2006 г. А ведь для миноритария, не имеющего доступа к операционному контролю над компанией, получение дивидендов является единственным смыслом, оправдывающим его присутствие

в акционерном капитале. Впрочем, нельзя исключать, что "усушка" доли И. Коломойского просто связана с покупкой "Евразом" 50% Corber Enterprises Ltd., владеющей 82% в "Распадской". По условиям сделки Evraz plc. во второй половине января провела допэмиссию 132,7 млн. новых акций, или 9,9% от своего акционерного капитала на тот момент, в интересах владельцев Corber Геннадия Козового и Александра Вагина. Соответственно, доля кипрского офшора Lanebrook, принадлежащего Роману Абрамовичу, Александру Фролову, Александру Абрамову и Евгению Швидлеру в Evraz plc., снизилась с примерно 72% до 65,71%. А через три недели после этого стало известно и об уменьшении доли И. Коломойского. Суммарно это составило 8,08%, т. е. сопоставимо с долей новых акционеров. Поскольку подробности сделки не разглашались, можно предположить и такой вариант, что часть акций И. Коломойского была продана для расчетов с Г. Козовым и А. Вагиным, которым, помимо акций Evraz plc., причитаются еще \$202 млн. наличными. В таком случае И. Коломойский частично вышел из "Евраз" с потерями, пусть и символическими. По данным на 9 ноября 2012 г., после начала торгов акциями Evraz plc. на Лондонской фондовой бирже стоимость одной акции составила 3,4 британских фунта стерлингов. То есть доля И. Коломойского оценивалась в 203,52 млн. фунтов стерлингов, или \$325 млн. По данным на 18 февраля, акции "Евраз" подешевели до 2,83 фунта стерлингов, а полный "приватовский" пакет, соответственно, до 166,63 млн. фунтов, или \$257,61 млн. Таким образом, стоимость пакета в 1,8%, с которым попрощался И. Коломойский, понизилась со 142,7 млн. до \$113,1 млн. Чистый убыток составляет \$29,6 млн. Для человека, получившего \$1 млрд. живыми деньгами за несколько старых заводов, - вполне приемлемая "утруска".

На текущий год перспективы у "Евраз" не особо радужные, исходя из глобальных тенденций в мировой металлургии. Согласно прогнозу британской консалтинговой компании MEPS, мировое производство стали в 2013 г. может увеличиться всего на 4,7% до 1,62 млрд. т. При этом главным локомотивом останется Китай, где местное министерство промышленности и информационных технологий ожидает увеличения выплавки на 4,6% до 750 млн. т. Остальным хорошо бы удержать достигнутый уровень. Австралийское экономическое бюро по изучению ресурсов и энергетики настроено более скептически, прогнозируя мировой рост стального производства в 2013 г. на 4% до 1,55 млрд. т. Таким образом, российские металлурги в лучшем случае могут рассчитывать разве что на сохранение существующих объемов, но никак не на их прирост. Между тем "Евраз" по итогам 2012 г. сократил консолидированный выпуск стали и проката к 2011 г. на 5% и 4% соответственно. Несмотря на обилие масштабных строительных проектов в РФ, стимулирующих металлопотребление (зимняя Олимпиада-2014, футбольный ЧМ-

2018, Универсиада-2013), все они находятся в европейской части РФ, тогда как основные комбинаты "Евраз" - в азиатской. В данном случае им сложно конкурировать с Череповецким, Новалипецким и Оскольским меткомбинатами за сбыт арматуры и фасонного проката.

Кроме того, в 2013 г. группа "Мечел" Игоря Зюзина пускает на Челябинском меткомбинате рельсобалочный стан, способный выпускать до 500 тыс. т стометровых железнодорожных рельсов для скоростных магистралей. До настоящего времени 90% этой продукции для ОАО "Российские железные дороги" поступало от Западно-Сибирского меткомбината "Евраз". Теперь, по мнению аналитика Сергея Заборова из российского филиала Ernst&Young, "Мечел" и "Евраз" могут поделить рынок длинных рельсов примерно поровну. Это означает, что покрывать затраты на реконструкцию рельсобалочного производства на ЗСМК, которую планируется окончательно завершить в текущем году, "Евразу" будет сложнее. Возможно, для этого придется оттягивать прибыль с сырьевых дивизионов холдинга. Какие в таком случае могут быть дивиденды для миноритариев? В Украине "Приват" сохраняет присутствие в металлургии. В частности, группа контролирует ПАО "Коминмет" (Днепропетровский трубный завод им. Коминтерна), а также имеет долю в акционерном капитале ряда активов, включая запорожский электрометаллургический завод "Днепрспецсталь" и Криворожский железорудный комбинат.

Аналитик российской финансовой группы БКС Олег Петропавловский в комментарии МинПрому отметил, что по его расчетам доля И. Коломойского в Evraz plc. в связи с приобретением "Распадской" должна была уменьшиться с 4,1% до 3,6%. "Значит, уменьшение еще на 1,3% - это чистая продажа", - пояснил он. По словам эксперта, такой шаг И. Коломойского может быть связан с потребностью в текущем финансировании других проектов и активов.

Он также выразил мнение, что совладелец "Приватбанка" может быть разочарован результатами "Евраз". "В прошлом году его акции падали в цене. Сейчас, после присоединения "Распадской", особой реакции рынка по стоимости акций "Евраз" тоже нет, - на фоне негативных ожиданий на этот год в целом по отрасли", - сказал О. Петропавловский. Аналитик инвесткомпания Concorde Capital Роман Тополюк, в свою очередь, подчеркнул, что пакет акций в таком размере, как у "Привата" в "Евразхолдинге", - финансовая инвестиция. "Ее размер зависит от того, какое дальнейшее развитие бизнеса ожидает акционер, а также от его текущих потребностей. 2013 г. не обещает бурного роста акциям металлургических компаний, поэтому сокращение позиции по "Евразу" вполне понятно. Вряд ли оно будет связано с принятием решений по большим пакетам акций в украинских металлургических активах", - резюмировал он. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ

### ОАО «МЕЧЕЛ» СООБЩАЕТ О ДОСРОЧНОМ ПОГАШЕНИИ ОБЛИГАЦИЙ НА 5 МЛРД. РУБ.

27 марта ОАО "Мечел" приняло решение о досрочном погашении выпуска неконвертируемых процентных документарных облигаций серии 05 (государственный идентификационный номер выпуска: 4-05-55005-Е), размещенных по открытой подписке 21 октября 2009 г., а также выплатить накопленный купонный доход за 14-й купонный период. Общая номинальная стоимость погашаемых облигаций - 5 млрд. руб. Срок погашения облигаций - 3276-й день с даты начала размещения (9 октября 2018 г.). Досрочное погашение облигаций будет произведено 16 апреля. Платежным агентом эмитента при досрочном погашении облигаций выступит ОАО "Углеметбанк". "Оптимизация долговой нагрузки и проведение ответственной политики в отношении инвесторов являются в настоящее время приоритетными направлениями для "Мечела". В условиях повышенной волатильности на финансовых рынках компания выбирает инструменты финансирования, позволяющие добиться удлинения кредитного портфеля при минимизации стоимости заимствований, осуществляя целый комплекс мер для решения этой задачи, и достигнув в этом немалых результатов. В настоящий момент мы считаем, что доходность, демонстрируемая рынком наших облигаций, не вполне корректно отражает наш кредитный риск, поэтому мы приняли решение досрочно погасить данный облигационный заем из кредитных средств", - отметил старший вице-президент ОАО "Мечел" по финансам Станислав Площенко. (ОАО "Мечел"/[Металл Украины, СНГ, мира](#))