

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ

Деловой
Мир

журналистское агентство

Металл Украины

ЖУРНАЛ ВЫХОДИТ ДВА РАЗА В МЕСЯЦ С 1997 ГОДА

№8 (547) 16 - 30 апреля 2013 г.



12-15 ноября 2013
Москва, ВВЦ, пав. 69, 75

19-я Международная промышленная выставка

Металл-Экспо'2013



Международная выставка
металлопродукции и металлоконструкций
для строительной отрасли
МеталлСтройФорум'2013



Международная выставка
оборудования и технологий
для металлургии и металлообработки
МеталлургМаш'2013



Международная выставка
транспортных и логистических
услуг для предприятий ГМК
МеталлТрансЛогистик'2013

www.metal-expo.ru



Оргкомитет выставки:
тел./факс +7 (495) 734-99-66

Генеральный информационный партнер:
специализированный журнал «Металлоснабжение и сбыт»



бизнес-портал
реального
сектора
экономики



<http://ugmk.info>

КАК ОПУБЛИКОВАТЬ РЕКЛАМУ В ЖУРНАЛЕ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ»

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ОБЛОЖКЕ

Стоимость **ОДНОГО** объявления, грн. НДС не облагается

высота/ширина (мм), часть страницы А-4	I страница обложки	II страница обложки	III страница обложки	IV страница обложки
297x210 – 1 стр.	20 грн./ кв. см	4500	4200	4800
145x210 – 1/2 стр.	4000	3500	3200	3800

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ВРЕЗЕ

(35-38 стр. журнала)

260x180 (4 страницы формата А-4)	9990
260x180 (2 стр. формата А-4 – 35-я и 36-я или 37-я и 38-я стр.)	5000
Объявления размером 1/2, 1/4 и 1/8 на 35-й и 38-й стр.	минус 10% стоимости рекламы на разво- роте

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА РАЗВОРОТЕ

(36-37 стр. журнала)

260x180 (2 стр. формата А-4 – 35-я и 36-я – разворот)	7500
260x180 (1 стр. формата А-4)	3000
260x90 или 130x180 - 1/2 стр.	2000
130x90 или 65x180 - 1/4 стр.	1250
65x90 - 1/8 стр.	750

ЧЕРНО-БЕЛУЮ НА ВНУТРЕННИХ СТРАНИЦАХ

Стоимость **ОДНОГО** объявления в **ОДНОМ** номере (НДС не облагается)

высота/ширина (мм), часть страницы А-4	в 1 номере	в 6 номерах
260x180 – 1 стр.	2000	1500
130x180 – 1/2 стр.	1000	750
130x90 – 1/4 стр.	500	370
	в 12 номерах	в 22 номерах
260x180 – 1 стр.	1000	800
130x180 – 1/2 стр.	500	400
130x90 – 1/4 стр.	250	200

Стоимость изготовления оригинал-макета рекламы – 10% стоимости рекламной площади.

Стоимость PR рекламы – 1/2 стоимости рекламной площади. (PR реклама может быть только черно-белой).

СКИДКИ РЕКЛАМНЫМ АГЕНТСТВАМ И ВЫСТАВКОМАМ – ОТ 20%

Предоплата производится в долларах США или евро, российских рублях по официальному курсу ЦБР или в украинских гривнях по официальному курсу Нацбанка Украины.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

Отправьте текст рекламного объявления по тел.-факсу: +38 056 3701434, 3701435 или e-mail: bw@business.dp.ua, указав его размер и количество публикаций. После поступления предоплаты Ваше объявление будет опубликовано в следующем номере журнала.

Текст рекламного объявления можно передать нам различными способами:

- просто как текст факсом или по e-mail - мы сами сделаем объявление и согласуем его с Вами;

- в виде графического файла *.tif, 300 dpi, CMYK; Ваш логотип, если он должен присутствовать в объявлении, тоже надо прислать в виде такого же графического файла;

- само объявление можно прислать в виде графического файла.

Ответственность за достоверность объявлений несет рекламодатель, который отвечает за содержание представленных данных, за соблюдение авторских прав и прав третьих лиц, за наличие ссылок на лицензии и указаний на сертификацию продукции и услуг в порядке, предусмотренном законодательством.

Предполагается, что рекламодатель имеет право и предварительно получил все необходимые для публикации разрешения. Передачей материалов рекламодатель также свидетельствует о передаче журналу права на изготовление, тиражирование и распространение рекламы.

Материалы, отмеченные знаком ®, публикуются на правах рекламы.

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
**Деловой
Мир**
журналистское агентство

**Металл
Украины**

- ▼ ЖУРНАЛ ИЗДАЕТСЯ С 1997 г.
- ▼ ЭЛЕКТРОННАЯ И ПЕЧАТНАЯ ВЕРСИИ
- ▼ <http://www.business.dp.ua/index.htm>
- ▼ ВЫХОДИТ 24 РАЗА В ГОДУ
- ▼ 16 - 30 АПРЕЛЯ 2013 г.

№8 (547)

Подписной индекс

21879 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

ОГЛАВЛЕНИЕ НОМЕРА

Горно-металлургический комплекс	5
Регионы	9
Ценовой мониторинг горно-металлургических рынков Украины и России	11
Драгоценные металлы	18
Лом	21
Метизы	23
Прокат, сталь, чугун	24
Руда	44
Трубы	50
Уголь, кокс	54
Ферросплавы	60
Цветные металлы	63
Фондовый рынок	68
Финансы, тарифы	69
Выставки, конференции, симпозиумы	69

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ ЖУРНАЛА «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ»

- ЮЖНО-УКРАИНСКОЕ ЖУРНАЛИСТСКОЕ
АГЕНТСТВО «ДЕЛОВОЙ МИР»

Свидетельство о госрегистрации
№4313 серия КВ от 16.06.2000 г.

▼ Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина

▼ Тел.факс: +38 056 3701434, 3701435

▼ E-mail: bw@business.dp.ua

▼ <http://www.business.dp.ua/>

Главный редактор Тамара Мальцева

Выпускающий редактор Елена Суздалева

Последующие перепечатка и распространение материалов журнала «Металл Украины» возможны только с разрешения редакции

Тиражирование печатного варианта журнала выполнено с оригинал-макетов редакции на оборудовании ООО «Акцент ПП» (Запорожское шоссе, 40/194, Днепропетровск, Украина, тел.факс: +38 056 7946105)

КАК ПОДПИСАТЬСЯ НА ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ «МЕТАЛЛА УКРАИНЫ»

Подписной индекс

21879 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

НОВОСТИ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ (1 РАЗ В ДЕНЬ)

СТОИМОСТЬ, грн. (НДС не облагается)	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	300 грн.
ЖУРНАЛ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ» (2 РАЗА В МЕСЯЦ)	
ПЕЧАТНЫЙ ВАРИАНТ	
подписка на 1 мес.	200 грн.
* - при подписке в редакции дополнительно 30 грн. за доставку 1 экз. в страны ближнего зарубежья, 50 грн. - в страны дальнего зарубежья.	
ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ	
подписка на 1 мес.	150 грн.

Подписка для иностранных граждан организована в редакции.

Подписчик ежедневных новостей может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в любом формате (*.doc, *.pdf или *.html).

Подписчик печатного варианта журнала «Металл Украины» может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в в любом формате (*.doc, *.pdf или *.html).

РЕДАКЦИОННЫЙ ПОДПИСНОЙ ЛИСТ

Организация: Контактное лицо: Почтовый адрес: Тел.: Факс: E-mail: http://	Просим подписать на Новости горно-металлургических предприятий - электронный вариант (файл *.doc) с " __ " _____ 2013 г. на ____ мес.
Журнал «Металл Украины» - печатный вариант	с "1 " _____ 2013 г. на ____ мес.
- электронный вариант в виде файла *.doc, *.pdf, *.html	с " 1 " _____ 2013 г. на ____ мес.

В АВГУСТЕ ЖУРНАЛ И НОВОСТИ НЕ ВЫХОДЯТ

Подписной лист надо заполнить и отправить:

▼ по факсу: +38 056 3701434, 3701435

▼ по e-mail: bw@business.dp.ua

▼ <http://www.business.dp.ua/>

▼ почтой: а/я 3749, Днепропетровск, 49064, Украина.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ» С КУРЬЕРСКОЙ ДОСТАВКОЙ В УКРАИНЕ

Алчевск	KSS (06442) 22244, 29294
Бердянск	KSS (06153) 37725
Винница	KSS (0432) 579324
Горловка	KSS (06242) 27055, 27073
Днепропетровск	1. KSS (0562) 335289 2. Меркурий (056) 7219393, 7219394 3. САММИТ (056) 3704423 4. Статус (056) 2385032
Донецк	1. KSS (062) 3450359, 905899 2. Меркурий (062) 3451592, 3451594 3. Идея (062) 3810932, 3042022 4. Статус (062) 3119483
Евпатория	KSS (06569) 35532
Житомир	KSS (0412) 412795
Запорожье	1. KSS (061) 2209338 2. Статус (061) 2702935
Ивано-Франковск	KSS (03422) 25787, 501510, (0342) 775959, -54, -56
Измаил	KSS (04841) 20335
Ильичевск	KSS (048) 7770355
Керчь	KSS (097) 9311937
Киев	1. KSS (044) 2706220 2. САММИТ (044) 5214050 3. Статус (044) 3917451 4. Блиц-информ (044) 2518161 5. Меркурий (044) 2488808, 2499888
Кировоград	KSS (0522) 301185
Комсомольск	KSS (067) 7767104
Кременчуг	1. KSS (05366) 56927 2. САММИТ (05366) 32188
Кривой Рог	KSS (0564) 400759
Луцк	KSS (03322) 55411
Львов	1. KSS (0322) 419165, 419166 2. САММИТ (0322) 743223
Мариуполь	KSS (0629) 412843
Мелитополь	KSS (0619) 426390, 426380
Мукачево	KSS (03131) 22133
Николаев	1. KSS (0512) 479227, 580099 2. САММИТ (0512) 561069
Одесса	1. KSS (0482) 7770355 2. Статус (048) 7342485
Павлоград	Меркурий (05632) 61428
Полтава	САММИТ (0532) 636840
Ровно	KSS (0362) 290832, 290837
Севастополь	KSS (0692) 549064
Симферополь	1. KSS (0652) 248579, 248974 2. САММИТ (0652) 516355
Сумы	1. KSS (0542) 219550 2. Диада (0542) 370355, 370656
Тернополь	KSS (0352) 235151, 430427
Ужгород	KSS (0312) 614235, 615127
Феодосия	KSS (06562) 72723
Харьков	1. KSS (057) 543937, 546265 2. САММИТ (0577) 142260 3. Статус (057) 7524138
Херсон	KSS (0552) 264232, 282169
Хмельницкий	KSS (03822) 32931, 795364
Черкассы	KSS (0472) 320847, (067) 7126999
Черновцы	KSS (0372) 584057
Ялта	1. KSS (0654) 324008 2. САММИТ (0654) 324135

ON-LINE ПОДПИСКА В УКРАИНЕ

<http://www.business.dp.ua/rusmet/metpodp.htm>

Подписка в других странах

ALBANIA	AUSTRALIA	GERMANY
AUSTRIA	AZERBAIDJAN	HOLLAND
BELARUS	BELGIQUE	HUNGARY
BRASIL	BULGARIA	INDIA
CANADA	CHINA	ITALY
CROATIA	CYPRUS	KOREA
CZECH REPUBLIC	DENMARK	LUXEMBOURG
ENGLAND	ESPANA	NEW ZEALAND
ESTONIA	FINLAND	POLSKA
FRANCE	ICELAND	SUISSE
GREECE	ISRAEL	SERBIJA
HONG KONG	JAPAN	SLOVENIJA
LATVIJA	MAKEDONIJA	VIETNAM
NORWAY	ROMANIA	SLOVAKIJA
USA	SWEDEN	YUGOSLAVIA

Координаты подписных агентств - на сайте «Металл Украины» (<http://www.business.dp.ua/index.html>) и в редакции журнала. Вы можете получить их по e-mail или факсу.

КАЗАХСТАН

СТАТИСТИКА

ПРОИЗВОДСТВО МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА

В I квартале Казахстан сократил выплавку нерафинированной стали по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 22,2% до 764,8 тыс. т. Об этом говорится в материалах Госстата страны. В марте казахские метпредприятия снизили стальное производство по сравнению с мартом 2012 г. на 11,7% до 330,1 тыс. т, но увеличили по сравнению с февралем 2013 г. - на 43,7%.

В январе-марте производство плоского проката в Казахстане упало на 41,9% до 489,8 тыс. т, оцинкованного проката - на 30,7% до 114,3 тыс. т, белой жести и луженого листового проката - на 20,2% до 30,8 тыс. т. В то же время производство ферросплавов сократилось на 5,4%, до 399,5 тыс. т.

Производство металлопродукции в Казахстане за 1 квартал и март, тыс. т

	1 квартал 2013 г.	Март 2013 г.	1 квартал 2013 г./ 1 квартал 2012 г., %	Март 2013 г./ март 2012 г., %	Март 2013 г./ февраль 2013 г., %
Сталь	764,8	330,1	77,8	88,3	143,7
Плоский прокат	489,8	194,3	58,1	69,4	132,9
Оцинковка	114,3	44,6	69,3	105,9	112,6
Белая жесть и луженый прокат	30,8	11,6	79,8	69,6	109,5
Ферросплавы	399,5	141,3	94,6	97,2	115,9

Данные: Госстат Казахстана. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ИТОГИ РАБОТЫ КОМПАНИИ EVRAZ PLC В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА

Evraz Plc. в I квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократил производство стали на 6% до 4068 тыс. т, сообщила пресс-служба компании. При этом производство стали выросло на 11,1% по сравнению с IV кварталом 2012 г., когда показатель находился на уровне 3663 тыс. т. Производство готовой стальной продукции компании в I квартале незначительно возросло, увеличившись на 2,1% по сравнению с показателем IV квартала 2012 г. В то же время этот показатель снизился по отношению к I кварталу 2012 г. на 10,1% и составил 2,683 млн. т. Добыча Evraz коксующегося угля с учетом результатов приобретенной угольной компании "Распадская" в I квартале выросла на 29,5% по сравнению с I кварталом 2012 г. - до 4,751 млн. т. По отношению к IV кварталу 2012 г. показатель возрос на 8,7%.

Производство концентрата коксующегося угля в отчетном периоде составило 3,382 млн. т. Этот показатель увеличился на 26,2% в годовом исчислении и на 12,7% - в квартальном исчислении. Выпуск ванадия в шкале в I квартале 2013 г. составил 5,363 млн. т. Данный показатель снизился на 11% в годовом исчислении и вырос на 3,9% в квартальном исчислении. Evraz - вертикально интегрированная металлургическая и горнодобывающая компания. Она включает в себя три ведущих российских сталелитейных предприятия - Нижнетагильский, Западно-Сибирский и Новокузнецкий металлургические комбинаты, а также компании Evraz Palini e Bertoli в Италии, Evraz Vitkovice Steel в Чехии, Evraz Inc. NA, объединяющую производства в США и Канаде. Кроме того, компании принадлежат металлургические и рудные активы в Украине и южноафриканская Highveld Steel and Vanadium Corporation. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

УХУДШЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ И ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ЗА 2012 ГОД СОПРОВОЖДАЛОСЬ В ЧЕРНОЙ МЕТАЛЛУРГИИ СНИЖЕНИЕМ ИНВЕСТИЦИЙ

Существенное ухудшение производственных и финансовых результатов за 2012 г. сопровождалось в российской черной металлургии и снижением капитальных инвестиций, объем которых упал на треть. В нынешнем году сарех ожидаются на рекордно низком уровне за последние 6 лет уровне - менее \$ 5 млрд.

В минувшем году суммарная выручка 6 крупнейших российских меткомпаний снизилась всего на 8% (до \$70 млрд.), однако показатель EBITDA упал на 31% (до \$11,2 млрд.), средняя маржа по EBITDA упала с 22% до 16,7%. Общая прибыль указанных компаний сократилась в 15 раз - с \$ 5,85 млрд. в 2011 г. до всего \$ 370 млн. Правда, большая часть убытков пришлась на "Мечел", который в минувшем году показал худшие в истории финрезультаты. Что касается капитальных инвестиций (сарех - capital expenditures), то их суммарный объем по 6 крупнейшим меткомпаниям в 2012 г. сократился почти на 33% (или \$2 млрд.) до \$6,3 млрд.

Основные финпоказатели по крупнейшим меткомпаниям РФ, млрд. \$

Компания	Выручка, млрд. \$		ЕБИТДА, млрд. \$	
	2012 г.	2011 г.	2012 г.	2011 г.
Evraz	14,726	16,400	2,012	2,898
"Северсталь"	14,104	15,812	2,119	3,584
Новолипецкий МК	12,157	11,729	1,900	2,254
"Мечел"	11,275	12,541	1,332	2,397
Магнитогорский МК	9,329	9,306	1,356	1,336
"Металлоинвест"	8,1	9,9	2,5	3,873

Источник: данные компаний.

В 2012 г. выручка "Северстали" снизилась на 11%, чистая прибыль по МСФО сократилась на 63%. Показатель EBITDA снизился на 41%, общий долг уменьшился на 266 млн. до \$5,710 млн., чистый долг - на \$130 млн. до \$3,983 млн. Капитальные инвестиции компании в 2012 г. составили \$1,448 млн. Инвестпрограмма была скорректирована в течение года вследствие ухудшения рыночной конъюнктуры.

Основными проектами стали строительство сортового завода в Балаково (пуск - 2013 г.), реконструкция коксовой батареи №7 на Череповецком МК и строительство электростанции в Воркуте, работающей на шахтном метане. На 2013г. капитальные инвестиции запланированы в объеме составляет \$1,3 млрд. Основные проекты: завершение строительства сортового завода в Балаково и его пуск в эксплуатацию, строительство ряда специализированных СМЦ, возведение двух наклонных стволов и модернизация Печорской обогатительной фабрики компании "Воркутауголь", строительство крутонаклонного конвейера и проведение геолого-разведывательных мероприятий на "Олконе".

Evrzaz по итогам 2012 г. снизил выручку на 10%, EBITDA - на 31%, маржа по EBITDA сократилась на 4%. Чистый долг по итогам года снизился на 6% до \$6,184 млрд., совокупный долг на конец 2012 г. составил \$8,2 млрд. Капинвестиции компании в 2012 г. остались на уровне предыдущего года, составив \$1,261 млрд.

Основными проектами стали реконструкция рельсопрокатного производства на НКМК и НТМК с освоением выпуска 100-метровых рельсов (завершена) и строительство Южного (пуск в 2013 г.) и Костанайского (пуск в 2014 г.) прокатных станов по выпуску мелкосортного проката

В 2013 г. компания снизит инвестиции на 10% до \$1,1 млрд. за счет окончания ряда проектов, но продолжит развитие добывающих и прокатных мощностей. В частности, на проект восточного стана в Казахстане пойдет 49 млн., на проект стана "Южный" - \$26 млн. В шахту "Ерунаковская VIII" будет вложено \$108 млн., в развитие Межегейского месторождения - \$111 млн.

В будущем компании предстоят масштабные вложения для развития железорудного проекта "Тимир" (Якутия), старт работ на котором запланирован на 2015-2016 гг. Evraz также планирует ввести технологию вдувания пылеугольного топлива на украинском активе - "Евраз - ДМЗ им. Петровского" в течение 1,5-2 лет.

Основные финпоказатели по крупнейшим меткомпаниям РФ, млрд. \$

Компания	Чистая прибыль, млн. \$		Маржа EBITDA, %	
	2012 г.	2011 г.	2012 г.	2011 г.
"Металлоинвест"	1 700	1 432	31,2	39,0
"Северсталь"	762	2 000	15	22,7
Новолипецкий МК	0,596	1 358	16	19,6
Магнитогорский МК	-94	-125	14,5	14,4
Evrzaz	-335	453	13,7	17,7
"Мечел"	-1 664	727,9	11,8	19,1

Источник: данные компаний.

НЛМК, несмотря на снижение в 2012 г. показателя EBITDA на 16%, а прибыли - более чем в 2 раза, сумел опередить своих основных конкурентов по рентабельности - 16% против 15,2% у "Северстали", 14,5% у ММК и 13,7% у Evraz. В 2012 г. инвестиции НЛМК сократились на 29% до \$1,45 млрд. в связи с завершением крупных проектов расширения мощностей.

В минувшем году NLMK Dansteel, производитель толстолистового проката в Европе, завершил реконструкцию прокатного стана. В РФ ключевыми инвестпроектами являются расширение мощностей по производству горячего проката (увеличение мощности стана-2000 в Липецке на 0,4 млн. т в год до 5,7 млн. т в год), обновление мощностей по производству трансформаторной стали на "ВИЗ-Стали" (увеличение выпуска трансформаторного проката с высокой пронацаемостью на 60 тыс. т в год) и строительство завода в Калуге.

В 2013 г. ожидается снижение уровня инвестиций до \$1,0-1,2 млрд., включая инвестиции на поддержание производства. Основными направлениями в 2013 г. станут завершение строительства завода "НЛМК-Калуга" (1,5 млн. т стали и сортового проката строительного назначения в год), пуск которого ожидается во 2-м полугодии, и внедрение технологии вдувания пылеугольного топлива на Липецкой площадке.

В сырьевом сегменте - расширение контура карьера на Стойленском ГОКе, увеличение мощностей обогащения на 4 млн. т концентрата в год и строительство фабрики окомкования мощностью 6 млн. т окатышей в год.

Объемы инвестиций по крупнейшим меткомпаниям РФ, млрд. \$

Компания	2013 г. (прогноз)	2012 г.	2011 г.
"Северсталь"	1,3	1,448	2
Новолипецкий МК	1-1,2	1,453	2
Evrzaz	1,1	1,261	1,281
"Мечел"	0,4	1	1,5
Магнитогорский МК	0,4	0,674	0,957
"Металлоинвест"	0,4	0,463	0,512

Источник: данные компаний, оценка ugmk.info.

Магнитогорский МК в 2012 г. сумел сохранить основные финпоказатели на уровне предыдущего года: выручка снизилась всего на 0,2%, EBITDA - на 1,5%, маржа по EBITDA - на 0,1%. Общий долг компании сократился на \$536 млн. и составил \$3,88 млрд., снижение чистого долга группы за 2012 г. составило \$474 млн., до \$3,518 млрд.

Капитальные вложения компании за минувший год сократились на 42% до \$674 млн., что связано с завершением основных инвестпроектов в России и Турции. Основными инвестиционными проектами 2012 г. являлись завершение строительства комплекса холодной прокатки стана-2000, реконструкция стана горячей прокатки 2500 и инвестиционная программа угольной компании "Белон". В настоящее время ММК изучает возможность дополнительных среднесрочных инвестиций в \$100 млн. в развитие турецкого актива ММК-Metalurji с целью снижения себестоимости продукции и повышения эффективности производства.

Основными перспективными проектами ММК является строительство рудника и ГОКа на базе Приоскольского месторождения железных руд (создание полного технологического цикла по производству 12 млн. т в год подготовленного ЖРС). "Мечел" в 2012 г. показал худшие результаты по рентабельности среди компаний черной металлургии - 11,8%, а чистый убыток составил рекордные \$1,7 млрд. Выручка при этом снизилась на 10%, EBITDA - на 44%. Позитивом стало снижение чистого долга на 2% до \$9,1 млрд. (общий долг - 9,4 млрд.), однако и по этому показателю компания является лидером в отрасли.

Компания может частично расплатиться с долгами и восстановить финансовое положение, если договорится о продаже 25,1% своего основного горнодобывающего актива "Мечел-майнинг". Основной кандидат на покупку - китайская

Baosteel; сумма сделки может составить \$1,25 млрд. За 2012 г. капзатраты в основные средства и на приобретение лицензий составили \$1,03 млрд. Из них \$612 млн. пришлось на горнодобывающий сегмент, \$361 млн. - на металлургический. Прогноз по капзатратам на 2013 г. снижен до \$400 млн. с \$500-600 млн.

"Металлоинвест" стал единственным из компаний "большой шестерки", сумевшим увеличить прибыль в 2012 г. - на 20%. Однако выручка сократилась на 17% до \$8,1 млрд., показатель EBITDA упал на 34%, рентабельность показателя снизилась на 8%. Общий долг "Металлоинвеста" в 2012 г. вырос на 15,6% до \$6,4 млрд. Капитальные затраты компании за год снизились на 9,6%, до \$463 млн.

Основными инвестпроектами стали: монтаж оборудования обжиговой машины №3 на МГОКе, что позволит увеличить мощность комбината на 5 млн. т окатышей в год; модернизация оборудования ЦГБЖ-2 на ЛГОКе, в результате которой мощность увеличилась на 4%; реконструкция дробильно-обогатительного комплекса на МГОКе; начало сооружения воздухоподогревательной установки на ОЭМК; пуск новой установки вакуумирования стали на "Уральской Стали", которая обеспечит обработку до 1,2 млн. т стали в год; сооружение коксовой батареи №6 на "Уральской Стали" мощностью 0,7 млн. т кокса в год.

В августе 2012 г. подписан контракт с консорциумом компаний Siemens и Midrex на строительство ЦГБЖ-3 на ЛГОКе, мощностью 1,8 млн. т. ГБЖ в год.

Нельзя не отметить, что опережающее строительство в РФ новых мини-заводов, большинство из которых ориентированы на выпуск проката для стройотрасли, уже в ближайшие 2-3 года может привести к перенасыщению рынка и жесткой ценовой конкуренции. В 2013 г. в строй войдут заводы "Северстали" и НЛМК общей мощностью 2,55 млн. т, которые уже в следующем году должны выйти на проектную мощность.

Всего же на стадии реализации находится порядка 10 проектов новых мини-заводов с общей производственной мощностью 5 млн. т сортового проката в год. Вывод даже 3-4 млн. т дополнительных объемов сортового проката на российский рынок спровоцирует ужесточение конкуренции, ценовые войны и рост антидемпингового давления по отношению к импорту.

Избежать подобного сценария поможет лишь устойчивый прирост внутреннего потребления, особенно при условии реализации финансируемых из бюджета крупных инфраструктурных проектов. (Максим Белов, Ugmk.info/Металл_Украины_СНГ_мира)

МИРОВОЙ РЫНОК

КИТАЙСКИЕ РЕГУЛЯТОРЫ ОДОБРИЛИ СЛИЯНИЕ GLENCORE И XSTRATA

Китайские регулирующие органы одобрили сделку по слиянию крупнейшего сырьевого трейдера мира Glencore International Plc с англо-швейцарской Xstrata Plc, сообщил Bloomberg со ссылкой на источники, знакомые с ситуацией. По словам источников, министерство коммерции КНР одобрило сделку объемом \$30 млрд. В январе слияние Glencore и Xstrata было одобрено антимонопольным регулятором ЮАР, а в ноябре прошлого года - Еврокомиссией. Получив согласие китайских регуляторов, компании преодолели последнее препятствие на пути к завершению сделки. В начале апреля Glencore перенесла дату завершения сделки с Xstrata Plc объемом \$33 млрд. на 2 мая из-за отсутствия одобрения Китая. Срок завершения сделки переносился уже пять раз. Изначально две компании планировали закрыть ее в декабре 2012 г., однако затем срок был перенесен на январь 2013 г. В январе они объявили о переносе срока на март из-за продолжающегося процесса получения одобрения сделки со стороны регулирующих органов ЮАР и Китая, в марте - на 16 апреля. Glencore и Xstrata договорились о слиянии в феврале 2012 г. В результате этой сделки будет создана четвертая по величине диверсифицированная горнодобывающая компания мира с рыночной капитализацией порядка \$80 млрд. (Финмаркет/Металл_Украины_СНГ_мира)

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

КОМПАНИЯ BHP BILLITON ПОДВЕЛА ИТОГИ ЗА ЯНВАРЬ-МАРТ 2013 ГОДА

BHP Billiton - одна из крупнейших в мире горнодобывающих компаний - в январе-марте (третий квартал 2012-2013 финансового года) увеличила добычу железной руды на 6% до 40,2 млн. т по сравнению с аналогичным периодом 2012г. Об этом сегодня сообщает компания. Производство глинозема в январе-марте увеличилось на 15% до 1,2 млн. т, выпуск алюминия - на 10% до 304 тыс. т.

Производство меди выросло на 9% до 307,1 тыс. т, свинца - снизилось на 8% до 49,08 тыс. т, цинка - увеличилось на 2% до 30,19 тыс. т, никеля - на 1% до 42,1 тыс. т, золота - снизилось на 6% до 42,076 тыс. унций (1,3 т), серебра - на 9% до 8,843 млн. унций (275 т), концентрата оксида урана - увеличилось на 4% до 933 т, молибдена - упало на 38% до 321 т, алмазов - снизилось на 26% до 322 тыс. кар. Добыча марганцевой руды уменьшилась на 2% до 2 млн. т, производство марганцевых сплавов - выросло на 4% до 143 тыс. т. Производство коксующегося угля увеличилось на 22% до 8,966 млн. т, энергетического угля - упало на 10% до 15,486 млн. т.

BHP Billiton - крупнейшая в мире горнодобывающая компания с головными офисами в Австралии, ЮАР и Великобритании. По итогам 2011-2012 финансового года компания произвела 159,5 млн. т железной руды, 1,1 млн. т меди, 41,3 млн. унций (1,3 тыс. т) серебра и 168,7 тыс. унций (5,2 т) золота. (БизнесТАСС/Металл_Украины_СНГ_мира)

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ КОМПАНИИ RIO TINTO GROUP В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА

Австралийско-британский концерн Rio Tinto Group, одна из крупнейших в мире горнодобывающих корпораций, в январе-марте 2013 г. снизила добычу золота на 12% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 69 тыс. унций (2,15 т), производство золота упало на 40% до 60 тыс. унций (1,8 т), говорится в пресс-релизе компании. Добыча серебра в отчетный период выросла на 14% до 1,061 млн. унций (33 т), производство драгметалла сократилось на 18% до 672 тыс. унций (21 т). Добыча алмазов - снизилась на 4% до 3,236 млн. кар.

В первом квартале Rio Tinto увеличил добычу железной руды на 6% до 48,25 млн. т, производство алюминия выросло на 6% до 907 тыс. т, добыча бокситов - на 8% до 9,562 млн. т, глинозема - снизила на 3% до 2,186 млн. т. Выпуск меди вырос на 9% до 80,5 тыс. т, добыча меди выросла на 26% до 150,3 тыс. т. Выпуск коксующегося угля твердых марок в первом квартале снизился на 3% до 1,65 млн. т, полутвердых марок - увеличился на 72% до 1,039 млн. т. Производство энергетического угля за первые три месяца 2013 г. выросло на 22% до 5,052 млн. т. Rio Tinto осуществляет свою деятельность в 20 странах. Концерн добывает железную руду, медь, уголь, уран, алюминий, алмазы и золото, а также производит диоксид титана. (Прайм. Вестник золотопромышленника/Металл_Украины_СНГ_мира)

ЦЕНЫ**ЦЕНЫ НА НЕМЕТАЛЛИЧЕСКИЕ ИСКОПАЕМЫЕ В МАРТЕ 2013 ГОДА, \$/т**

Товар	Цена	Товар	Цена
Алюминиевое сырье		Графит	
Глинозем обожженный, 98,5-99,5%, FOB, навалом, рафинированный	675-725	Из Китая, порошок, аморфизированный, 80/85% С, FCL, Ккristаллический поставлено в Европу	500-700
Глинозем обожженный, FOB, меленый навалом, рафинированный	750-850	средний, 85-87% С, +100 -80 меш., CIF, порты Европы	900-1150
Оксид алюминия плавный		средний 99,95%, \$/кг, граница Швейцарии	7-20
Коричневый, 95% Al ₂ O ₃ , FEPA 8-220 меш., FOB, Китай	800-840	Литиевые руды	
Коричневый, 95,5% Al ₂ O ₃ , огнеупорный, кусковой, FOB, Китай	660-730	Петалит, 4,2% Li ₂ O, FOB, Дурбан	165-260
Белый, поставка меш. по 25 кг, CIF, Европа, EUR/т	850-890	Сподумен, более чем 7,255% Li ₂ O, FOB, Зап. Виргиния, \$/кор. т	720-770
Бокситы огнеупорного сорта, из Китая, Al₂O₃/Fe₂O₃/CD, куски 0-25 мм		Сподумен, стеклянного сорта, 5% Li ₂ O, FOB, Зап. Виргиния, \$/кор. т	460-510
пров. Шаньси, FOB, Xingang		Магнезит	
Round kiln 87/2,0/3,20	420-435	Обожженный кусковой, 90-92% MgO, FOB	303-343
Round kiln 86/2,0/3,15-3,20	400-430	Китай	
Round kiln 85/2,0/3,15	410-420	Обожженный, сельскохозяйственного сорта, CIF Европа, EUR/т	240-350
Rotary kiln 86/1,8/3,15	400-420	Обожженный до спекания, кусковой	
Rotary kiln 85/1,8/3,15	400-420	90% MgO, FOB, Китай	325-480
пров. Гуйчжоу, FOB		92% MgO, FOB, Китай	410-450
Round kiln 87/2,0/3,20 Zhanjiang/Fangcheng	400-430	94-95% MgO, FOB, Китай	390-470
RASC, из Гайяны, навалом, FOB, Linden	460-510	97,5% MgO, FOB, Китай	531-583
Бокситы абразивные		Плавный, кусковой	
FOB, порты Китая	320-350	96% MgO, FOB, Китай	750-820
Бокситы литейного сорта		97% MgO, FOB, Китай	890-1000
FOB, порты Китая	500-520	98% MgO, FOB, Китай	1023-1100
Гайяна, FOB	450-510	Греческий, сырьевой, до 3,5% Si ₂ , FOB, порты восточного Средиземноморья, EUR/т	65-75
Бентонит		Титановые минералы	
ОСМА/литейного сорта, неочищенный, сушеный, навалом, FOB Милос, EUR/т	60-80	Австралийские концентраты	
С предприятия в Вайоминге (США), \$/кор. т		Ильменит , мин. 54% Ti ₂	
API сорта, в мешках, поставки ж/д вагонами	90-130	навалом, FOB	250-350
Литейного сорта, в мешках, поставки ж/д вагонами	97-124	ильменит, мин. 54% Ti ₂ , FOB, цена разовых сделок	250-350
Всысушенный, навалом, Греция, EUR/т	65-75	Рутил , мин. 95% TiO ₂	
Хромит		В мешках, FOB	1500-1700
Трансваальский, 46% Cr ₂ O ₃ , влажный, навалом, FOB, ЮАР		пигментного сорта, навалом (крупные партии), FOB	1400-1700
химического сорта	320-340	TiO₂, пигмент , навалом	
огнеупорного сорта	425-500	Азия, CFR	2700-3000
литейного сорта, 45% Cr ₂ O ₃	360-380	Европа, CIF, северные порты, евро/т	3150-3400
металлургического сорта		США, CIF, порты	3200-3500
ЮАР, юго-западный, хрупкий, кусковой, 40% Cr ₂ O ₃ , FOB	160-190	Циркон	
Плавленый шпат металлургического сорта		FOB, из Австралии, навалом	
из Китая, мин. 85% CaF ₂ , CIF, Роттердам	365-440	премиум	1350-1550
мексиканский, FOB, Tampico	230-270	стандарт	1250-1550
мин. 80% CaF ₂ , навалом, во влажном состоянии, FOB, порты Китая	315-390	FOB, США, навалом	
из Китая, 85% CaF ₂ , навалом, FOB, порты Китая	355-375	премиум	2600-3000
из Китая, 90% CaF ₂ , навалом, FOB, порты Китая	375-460	стандарт	2550-2750
		из ЮАР, керамического сорта, FOB, навалом	2300-2650
		Циркон (микронизированный)	
		99,5% до 4 мкм, в среднем размер частиц до 0,95 мкм, C&F, Азия	2750-2800

1 кор. т (s.ton) = 907,185 кг. Источник: Industrials Minerals. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](http://ukrmet.dp.ua/))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчик пакета «Ежедневные новости горно-металлургических предприятий» может **БЕСПЛАТНО получать электронный вариант журнала «Металл Украины»?**

КАЗАХСТАН

В КАРАЖАЛЕ ПОСТРОЯТ КОМПЛЕКС ПО ПЕРЕРАБОТКЕ БАРИТОВЫХ РУД

В Каражале Карагандинской области реализуется проект стоимостью 4,5 млрд. тенге по строительству производственного комплекса переработки баритовых руд, сообщил генеральный директор ТОО "Global Chemicals Industries" Жумабек Жаныкулов, которого цитирует КазТАГ. "Наша компания реализует проект строительства производственного комплекса по выпуску баритового утяжелителя на базе месторождения Бестобе в Каражале. Стоимость проекта - 4,5 млрд. тенге. Проектная мощность комплекса - 200 тыс. т баритового концентрата в год", - сказал Ж. Жаныкулов на заседании координационного совета по реализации государственной программы форсированного индустриально-инновационного развития (ФИИР) 12 апреля.

Продукция востребована в нефтегазовой отрасли и используется для изготовления буровых растворов, пояснил он. По словам гендиректора предприятия, только по Казахстану потребность в баритовом концентрате составляет порядка 50 тыс. т в год. Кроме этого, планируется охватить внешние рынки. "Это будет самый большой и высокотехнологичный завод в СНГ по производству баритового концентрата. Технологическая линия изготавливается в США", - подчеркнул Ж. Жаныкулов. При условии оформления в кратчайшие сроки права недропользования, проект может быть реализован в течение года, отметил он. "Проект инновационный, перспективный и заслуживает государственной поддержки", - считает аким Карагандинской области Бауржан Абдишев.

Члены координационного совета одобрили включение этого проекта в карту индустриализации, а также обеспечение поддержки по госпрограмме "Дорожная карта бизнеса-2020". Аким области поручил передать пакет документов для согласования в министерство индустрии и новых технологий РК. Координационный совет рекомендовал включить в карту индустриализации еще один проект - по производству железного концентрата в Балхаше. "Комплекс по производству железного концентрата будет введен в эксплуатацию в этом году. Продукцию будем получать из отвальных хвостов Балхашской обогатительной фабрики, то есть будем перерабатывать то, что раньше выбрасывалось. Стоимость проекта - 510 млн. тенге", - сообщил руководитель проекта ТОО "Iron Concentrate Company" Павел Чипоренко.

Инновационная составляющая проекта заключается в углубленной переработке минеральных ресурсов, что прежде было невозможным на обедненном сырье, отметил он. На заседании координационного совета также были рассмотрены 11 проектов на общую сумму более 9 млрд., заявленных на субсидирование кредита в рамках первого направления программы "Дорожная карта бизнеса-2020" - "Поддержка новых бизнес-инициатив". Кроме того, в рамках направления "Развитие производственной инфраструктуры" одобрение получил проект по реконструкции объездной автомобильной дороги к промышленной зоне Сарани. ([Forbes.kz/Металл Украины, СНГ, мира](http://Forbes.kz/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

РОССИЯ

КОМПАНИЯ «ЕВРАЗ» ОТКЛАДЫВАЕТ ПУСК ЮЖНОГО СТАНА В РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ НА 2014 ГОД

Крупнейший сталепроизводитель РФ «Евраз» перенес пуск Южного стана в Ростовской области на 2014 г. из-за плохого рынка и конкуренции со стороны других российских стальных гигантов. Из-за хворающей мировой экономики спрос на стальную продукцию, которая в основном используется в строительной и автомобильной промышленности, продолжает ухудшаться, заставляя сталеваров работать в условиях переизбытка в этом году.

Производители пускают заводы в 2013-2015 гг., что уже в этом году создаст избыточное предложение, снижая рентабельность торговцев металлом, пожаловались трейдеры на общероссийском слете в сердце российской металлургической промышленности в феврале. Цены на сталь не могут стабилизироваться с начала года, на железную руду - несколько выросли, а на коксующийся уголь продолжают стагнировать, сообщил «Евраз», презентуя свою финансовую отчетность за 2012 г.

«Евраз» изначально планировал пустить стан в Ростовской области мощностью 315.000 т арматуры и 450.000 т мелкосортного проката в год в 2013 г. в расчете на спрос на строительный прокат для нужд Чемпионата мира по футболу в 2018 г. и программы жилищного строительства в области. "Перенос пуска завода на следующий год, скорее всего, связан с плохой конъюнктурой на рынке, ростом конкуренции с вводом новых мощностей «Северстали» и НЛМК (в Балаково и Калуге соответственно)", - считает аналитик БКС Олег Петропавловский.

Учитывая, что компания планировала закупать заготовку для ростовского стана в Украине, пуск завода может быть перенесен на более длительный срок, потому что возить оттуда сырье в текущих условиях может быть нерентабельно, отмечает Петропавловский. Несмотря на слабевший мировой рынок стали, «Евраз» также планирует пустить стан в Казахстане мощностью 450.000 т арматуры в год в III-IV квартале этого года и возобновить поставки арматуры в Юго-Восточную Азию, сказал Фролов. Помимо этого, компания не исключает, что продолжит наращивать мощности по производству арматуры в РФ. Фролов упомянул об интересе «Евраз» к входящему в программу приватизации на этот год Ярцевскому литейному заводу, пока что являющемуся собственностью правительства Москвы.

Петропавловский находит эти планы компании странными, учитывая недозагрузку ее собственных мощностей по производству арматуры. "Зачем «Евразу» этот завод, не до конца понятно, - сказал он. - Это по сути его конкурент в Центральном регионе, можно лишь предположить, что это поглощение конкурентов". Фролов сообщил также, что компания пересмотрела свою прошлогоднюю идею создать производство рельсов в Бразилии, поскольку признала недостаточность спроса на этом рынке. "Нерентабельно строить завод там мощностью менее чем 500.000 т, а стабильного рынка на эти объемы мы не видим", - сказал он. По его словам, после расширения имеющихся мощностей у компании найдутся объемы для экспорта в Бразилию. При этом «Евраз» рассчитывает начать поставки стометровых рельсов российской железнодорожной монополии РЖД с 2014 г., когда завершится модернизация стана в Новокузнецке и рельсы получат сертификацию, сообщили топ-менеджеры компании. Общие мощности «Евраз» по производству рельсов после завершения модернизации станом в РФ и США достигнут 2 млн. т против 1,5 млн. т изначально. ([Reuters/Металл Украины, СНГ, мира](http://Reuters/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

КАЗАХСТАН

СОДЕРЖАНИЕ СЕРНИСТОГО ГАЗА НА РУДНИКАХ В ВОСТОЧНО-КАЗАХСТАНСКОЙ ОБЛАСТИ (ВКО) В 10 РАЗ ПРЕВЫШАЕТ ДОПУСТИМУЮ КОНЦЕНТРАЦИЮ

В ходе прокурорской проверки на рудниках Восточно-Казахстанской области выявлены нарушения безопасности труда, а также порядка возмещения ущерба в случае производственного травматизма, сообщил начальник управления областной прокуратуры Рустам Шидердинов, которого цитирует КазТАГ. "В 1 квартале мы провели проверку на рудниках области и выявили вопиющие нарушения", - сказал Р. Шидердинов на коллегии облпрокуратуры по вопросам охраны труда и промышленной безопасности.

По его словам, на Иртышском руднике корпорации "Казахмыс" погрузочно-доставочные машины работают с неисправными сигналами и приборами, содержание пыли в воздухе выше нормы на 42%, на Орловском руднике обеспеченность воздухом составляет 40%, содержание сернистого газа превышает предельно допустимую концентрацию в 10 раз, на некоторых горизонтах люди работают при температуре выше +30 градусов.

Кроме этого, как отметил прокурор, в целом на 3-х рудниках, принадлежащих "Казахмысу" (Орловском, Иртышском, Артемьевском), используется морально-устаревшая техника со сроком эксплуатации свыше 20 лет, часть оборудования 30-40-х годов выпуска не подлежит ремонту в связи с отсутствием запасных частей. "На Иртышском руднике нет резервной вентиляционной установки, механизированного запасного выхода, добыча ведется с отступлением от паспорта, вентиляционные рукава отстают от забоя больше чем на 10 метров, рабочим выдают самоспасатели с просроченным сроком", - отметил Р. Шидердинов.

Кроме того, по словам прокурора, больше 60 нарушений выявлено на объектах ТОО "Казцинк". При этом на Риддер-Сокольном руднике, несмотря на вручение прокурорского акта, выявленные нарушения не были вовремя устранены, что спровоцировало в апреле пожар и необходимость эвакуации 450 горняков. Всего, по данным Р. Шидердинова, в 2012 г. зафиксирован 281 случай производственного травматизма, в том числе 25 со смертельным исходом, 83 - с тяжелым, 7 групповых несчастных случаев, в которых пострадали 15 человек. При этом все случаи травматизма со смертельным исходом приходится на горнорудную отрасль. Главной причиной травматизма является отслоение горной массы в выработках. ([Forbes.kz/Металл Украины, СНГ, мира](http://Forbes.kz/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

КЫРГЫЗСТАН

В ДЖАЛАЛ-АБАДСКОЙ ОБЛАСТИ ПОСТРОЯТ ЗАВОД ПО ПРОИЗВОДСТВУ ФЕРРОСПЛАВОВ

4 апреля премьер-министр Кыргызстана Жанторо Сатыбалдиев обсудил с представителями Министерства индустрии и новых технологий Республики Казахстан и компании Rosco тему строительства и пуска ферросплавного завода в Таш-Кумыр Джалал-Абадской области. Премьер отметил, что со своей стороны киргизское правительство выполнило все взятые на себя обязательства, и теперь дело только за инвесторами. Они в свою очередь заверили министра, что ферросплавный завод будет сдан в эксплуатацию уже в IV квартале.

«До конца года в дело производство будет пущено, в эксплуатацию будет введена первая печь завода. Так что первоначально объем выпускаемой продукции ежемесячно будет составлять 800 т. После полного пуска завода ежегодный объем производимой продукции достигнет 65 тыс. т, - пояснили казахские чиновники. Также в ходе встречи были озвучены перспективы строительства на территории республики завода по производству магния. Заинтересованность в реализации данного проекта выказал первый вице-президент компании Rosco Ким Жи Юнг. (Новый Регион-Азия/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

УЗБЕКИСТАН

RIO TINTO LTD ПРИСТУПИЛА К ГЕОЛОГОРАЗВЕДОЧНЫМ РАБОТАМ (ГРР) В НАМАНГАНСКОЙ ОБЛАСТИ

Rio Tinto Ltd начала геологоразведочные работы по поиску медных месторождений в Наманганской области на востоке Узбекистана, сообщили в правительстве республики. Компания совместно с Госкомитетом по геологии и минеральным ресурсам (Госкомгео) Узбекистана разработала программу начальных поисковых работ на 2013 г. Для ГРР в Узбекистане создана операторская компания Gava Exploration (100% дочернее предприятие Rio Tinto).

Госкомгео в декабре 2012 г. предоставил Rio Tinto пятилетнюю лицензию на разведку и последующую добычу меди на территории перспективной площади Гава. Прогнозные ресурсы лицензионной площади не раскрываются. Ранее представители Rio Tinto заявляли, что в случае получения лицензии планируют в течение пяти лет инвестировать до \$100 млн. в ГРР медных месторождений в Узбекистане.

В настоящий момент в Узбекистане разрабатываются медно-порфиновые месторождения в Ташкентской области. В частности, ОАО "Алмалыкский ГМК" (АГМК), единственный производитель меди в республике, разрабатывает месторождения Кальмакыр и Сары-Чеку с общими запасами порядка 17 млн. т меди, из которых к настоящему времени извлечено около 20%. Предприятие выпускает рафинированную медь, цинк металлический, свинцовый концентрат и другую продукцию. В настоящий момент проектная мощность предприятия составляет 147 тыс. т катодной меди в год. На долю АГМК также приходится порядка 90% производства серебра и 20% золота в республике. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно **БЕСПЛАТНО оформить месячную ознакомительную подписку на электронный вариант журнала «Металл Украины», а потом определиться: стоит подписываться на него или нет. Попробуйте!**

СНГ

ИЗМЕНЕНИЕ ЦЕН В ФЕВРАЛЕ - МАРТЕ 2013 ГОДА

УКРАИНА - РОССИЯ: ЧУГУН ПЕРЕДЕЛЬНЫЙ, МАРТ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Февраль	388,25	512,48	513,15	525,67	385,00	395,00	400,00	410,00
Март	340,10	512,48	513,15	525,67	400,00	410,00	415,00	420,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.03.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В марте в России цены на передельный чугун снизились по среднему минимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "Уральская Сталь" - с 12500-15000 до 10950-11550 руб./т. В Украине в марте изменений цены на передельный чугун заявлено не было.

Экспортные цены выросли по Украине на \$15, по России - на \$10-15.

УКРАИНА - РОССИЯ: ЧУГУН ЛИТЕЙНЫЙ, МАРТ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Февраль	496,95	590,13	563,22	588,25
Март	496,95	590,13	563,22	588,25

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.03.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В марте в России и Украине изменений цены на литейный чугун заявлено не было.

УКРАИНА - РОССИЯ: ЗАГОТОВКА ДЛЯ ПЕРЕКАТА, МАРТ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Февраль	593,24	602,56	437,54	597,94	525,00	535,00	530,00	535,00
Март	593,24	602,56	455,04	600,77	530,00	535,00	535,00	535,00

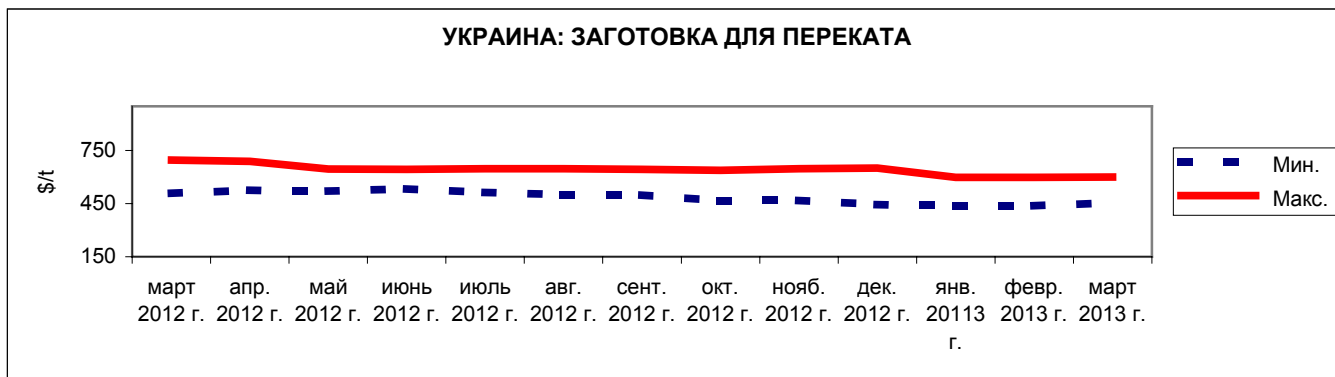
* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.03.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В марте в России изменений цены на заготовки для переката заявлено не было.

В Украине цены на заготовки для переката несколько выросли. Изменения по предприятиям: ПАО «Днепропетровский металлургический комбинат им. Дзержинского» - с 3496-3545 до 3636-3930 грн./т, ПАО «Евраз - Днепропетровский металлургический завод им. Петровского» - с 4777 до 4800 грн./т.

Экспортные цены по Украине и России выросли на \$5.

УКРАИНА: ЗАГОТОВКА ДЛЯ ПЕРЕКАТА



УКРАИНА - РОССИЯ: ЗАГОТОВКА ТРУБНАЯ, МАРТ 2013 ГОДА

Месяц	Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max
Февраль	537,98	636,62
Март	534,71	627,60

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.03.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

УКРАИНА: ЗАГОТОВКА ТРУБНАЯ



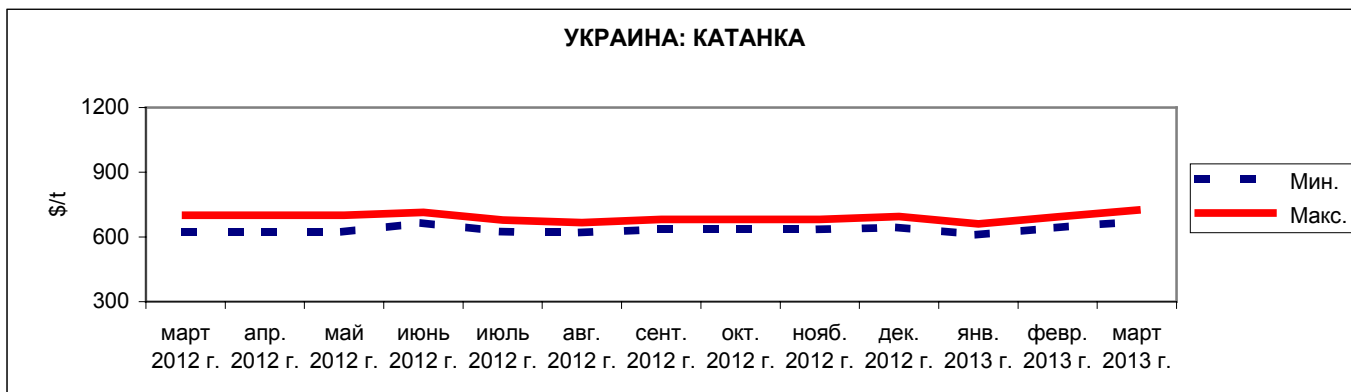
В марте в Украине цены на заготовки трубные несколько снизились. Изменения по предприятиям: ПАО «Днепропетровский металлургический комбинат им. Дзержинского» - с 4298-4627 до 4422-4272 грн./т, ПАО «Евраз - Днепропетровский металлургический завод им. Петровского» - с 5086 до 5014 грн./т.

УКРАИНА - РОССИЯ: КАТАНКА, МАРТ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max
Февраль	528,01	782,70	642,69	693,76	585,00	600,00
Март	528,01	782,70	673,23	724,30	590,00	600,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.03.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

УКРАИНА: КАТАНКА



В марте в России изменений цены на катанку заявлено не было.

В Украине в марте цены на катанку выросли.

Изменения по предприятиям: ПАО «АрселорМиттал Кривой Рог» - с 5135-5543 до 5379-5787 грн./т.

Экспортные цены выросли на \$5.

УКРАИНА - РОССИЯ: АРМАТУРА КЛАССА А1, А3, МАРТ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max
Февраль	573,05	874,33	637,56	800,77	570,00	585,00
Март	573,05	874,33	657,96	740,57	585,00	590,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.03.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В марте в России изменений цены на арматуру заявлено не было.

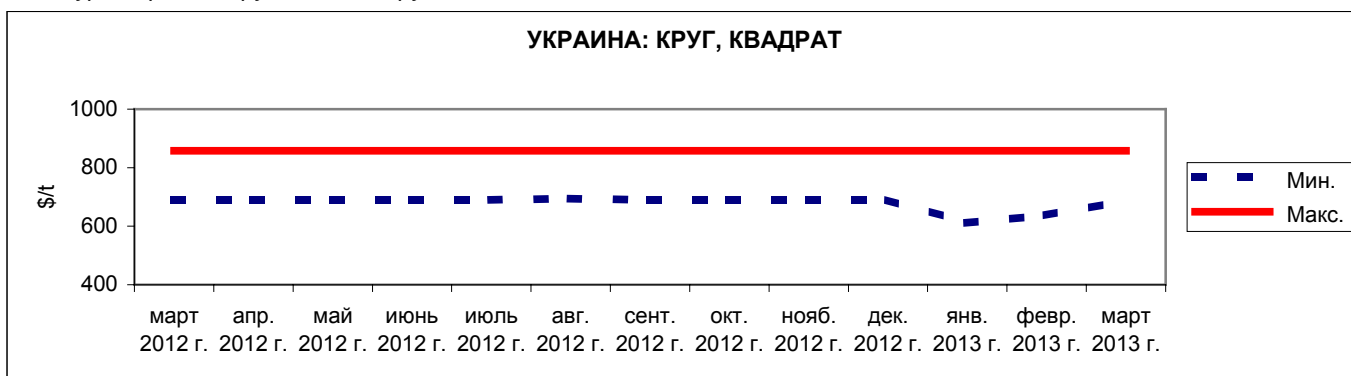
В Украине в марте цены на арматуру повысились по среднему минимуму и снизились по среднему максимуму. Изменения по предприятиям: ПАО «АрселорМиттал Кривой Рог» - с 5094-6398 до 5257-5730 грн./т.

Экспортные цены выросли на \$5-15.

УКРАИНА - РОССИЯ: КРУГ, КВАДРАТ, МАРТ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Февраль	528,01	860,35	637,56	857,34
Март	528,01	860,35	688,50	857,34

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.03.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В марте в России изменения цены на круги, квадраты заявлено не было.

В Украине в марте цены на круги, квадраты выросли по среднему минимуму. Изменения по предприятиям: ПАО «АрселорМиттал Кривой Рог» - с до 5094-5501 до 5501-5909 грн./т.

УКРАИНА - РОССИЯ: ШТРИПС РЯДОВОЙ, МАРТ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Февраль	495,40	882,09	598,89	598,89
Март	501,61	882,09	598,89	598,89

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.03.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В марте в России цены на штрипсы несколько выросли по среднему минимуму.

Изменения по предприятиям: ОАО "Северсталь" ЧерМК - с 15200-18050 до 15950-18800 руб./т.

В марте в Украине изменений цены на штрипсы заявлено не было.

УКРАИНА - РОССИЯ: УГОЛОК, МАРТ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Февраль	602,56	878,99	630,43	832,31
Март	602,56	925,58	681,37	832,31

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.03.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В марте в России цены на уголок выросли по среднему максимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "Евраз-Нижнетагильский металлургический завод" - с 26500-28300 до 28000-29800 руб./т, ОАО "Западно-Сибирский металлургический комбинат" - с 22900-27000 до 23100-27000 руб./т, ОАО "Магнитогорский металлургический комбинат" - с 20870-21710 до 21490-22350 руб./т, ОАО "Северсталь" ЧерМК - с 19950-20100 до 20350-20500 руб./т.

В Украине в марте цены на уголок выросли по среднему минимуму. Изменения по предприятиям: ПАО «Арселор-Миттал Кривой Рог» - с 5037-5159 до 5444-5566 грн./т.

УКРАИНА - РОССИЯ: БАЛКА, ШВЕЛЛЕР, МАРТ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max
Февраль	639,67	1043,60	657,59	828,18	615,00	630,00
Март	639,67	1043,60	657,59	828,18	615,00	630,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.03.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В марте в России и Украине изменений цены на балки и швеллеры заявлено не было. Экспортные цены на балки и швеллеры не изменялись.

УКРАИНА - РОССИЯ: ЛИСТ ГОРЯЧЕКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ, МАРТ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Февраль	496,95	736,11	572,61	586,37	570,00	580,00	590,00	620,00
Март	496,95	736,11	592,88	606,65	545,00	580,00	570,00	590,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.03.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В марте в России изменение цены на лист горячекатаный рядовой заявлено не было.

В Украине цены на лист горячекатаный выросли. Изменения по предприятиям: ПАО «Мариупольский металлургический комбинат им. Ильича» - с 4575-4685 до 4737-4847 грн./т. Украинские экспортные цены снизились на \$25, Российские - на \$20-30.

УКРАИНА - РОССИЯ: РУЛОН ГОРЯЧЕКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ, МАРТ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного морья		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного морья	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Февраль	519,63	681,45	560,09	570,10	570,00	590,00	590,00	620,00
Март	546,03	695,12	580,36	590,38	545,00	565,00	570,00	590,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.03.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



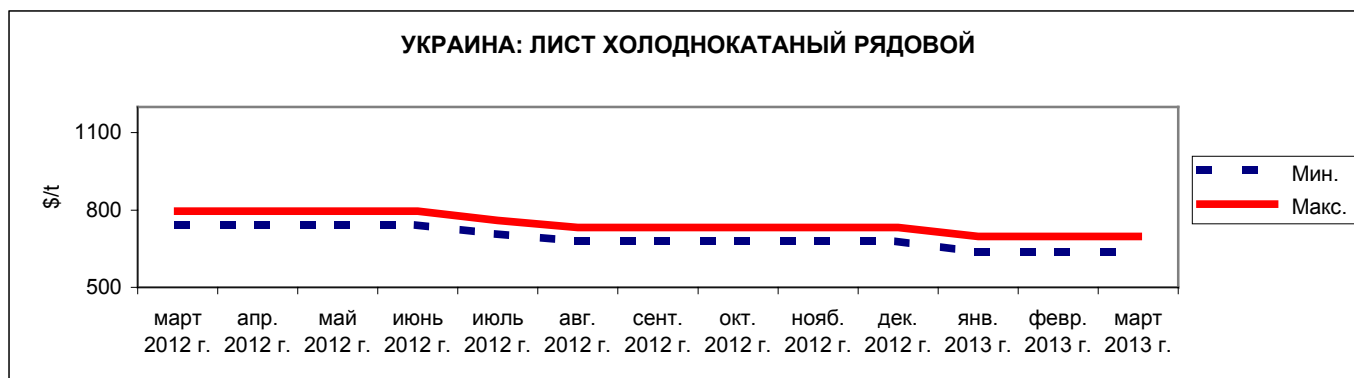
В марте в России цены на горячекатаные рулоны выросли. Изменения по предприятиям: ОАО "Северсталь" ЧерМК - с 18480-21940 до 18880-22380 руб./т, ОАО "Магнитогорский металлургический комбинат" - с 16730-20730 до 17580-21600 руб./т. В Украине в марте цены на горячекатаные рулоны выросли. Изменения по предприятиям: ПАО «Мариупольский металлургический комбинат им. Ильича» - с 4475-4555 до 4637-4717 грн./т.

Экспортные цены по Украине снизились на \$25, по России - на \$20-30.

УКРАИНА - РОССИЯ: ЛИСТ ХОЛОДНОКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ, МАРТ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного морья		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного морья	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Февраль	609,39	825,57	635,81	697,89	645,00	650,00	660,00	680,00
Март	621,19	825,57	635,81	697,89	625,00	645,00	650,00	660,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.03.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В марте в России цены на холоднокатаный лист выросли по среднему минимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "Магнитогорский металлургический комбинат" - с 19620-21690 до 20000-22080 руб./т.

В Украине в марте изменений цены на холоднокатаный лист заявлено не было.

Экспортные цены по Украине снизились на \$5-20, по России - на \$10-20.

УКРАИНА - РОССИЯ: РУЛОН ХОЛОДНОКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ, МАРТ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного морья		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного морья	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Февраль	609,39	825,57	635,81	697,89	645,00	650,00	660,00	680,00
Март	621,19	825,57	635,81	697,89	625,00	645,00	650,00	660,00

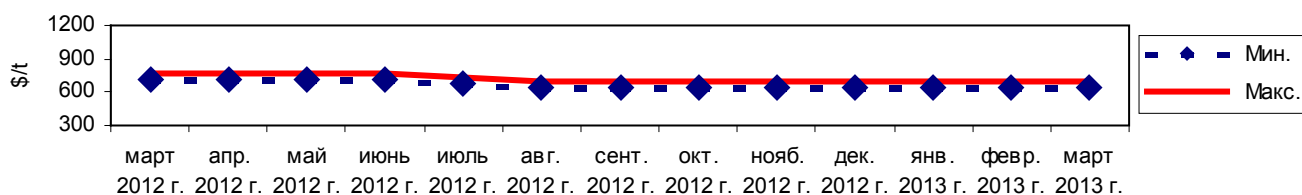
* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.03.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В марте в России цены на холоднокатаные рулоны выросли по среднему максимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "Магнитогорский металлургический комбинат" - с 19620-21690 до 20000-22080 руб./т.

В Украине в марте изменений цены на холоднокатаные рулоны заявлено не было.

Экспортные цены по Украине снизились на \$5-20, по России - на \$20-30.

УКРАИНА: РУЛОН ХОЛОДНОКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ



УКРАИНА - РОССИЯ: КОНЦЕНТРАТ, МАРТ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Экспорт, Украина, \$/т, DAF гр. Украины		Экспорт, Россия, \$/т, DAF гр. России	
	min	max	min	max	min	max
Февраль	68,95	72,77	105,00	115,00	105,00	115,00
Март	69,60	72,62	105,00	115,00	105,00	115,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.03.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В России в марте цены выросли по среднему минимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "Комбинат "КМАруда" - с 2260 до 2241 руб./т, ОАО «Коршуновский горно-обогатительный комбинат» - с 2220 до 2297 руб./т, ОАО «Стойленский горно-обогатительный комбинат» - с 2343 до 2338 руб./т.

Экспортные цены - без изменений.

УКРАИНА - РОССИЯ: ОКАТЫШИ, МАРТ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Экспорт, Украина, \$/т, DAF гр. Украины		Экспорт, Россия, \$/т, DAF гр. России	
	min	max	min	max	min	max
Февраль	88,18	88,18	105,00	135,00	105,00	135,00
Март	88,18	88,18	105,00	135,00	105,00	135,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.03.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В России в марте изменений цены на окатыши заявлено не было.

Экспортные цены - без изменений.

УКРАИНА - РОССИЯ: АГЛОРУДА, МАРТ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Экспорт, Украина, \$/т, DAF гр. Украины		Экспорт, Россия, \$/т, DAF гр. России	
	min	max	min	max	min	max
Февраль	49,23	49,23	55,00	70,00	55,00	60,00
Март	51,22	51,22	55,00	70,00	55,00	60,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.03.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В марте в России цены на аглоруду выросли. Изменения по предприятиям: ОАО «Стойленский горно-обогатительный комбинат» - с 1585 до 1649 руб./т.

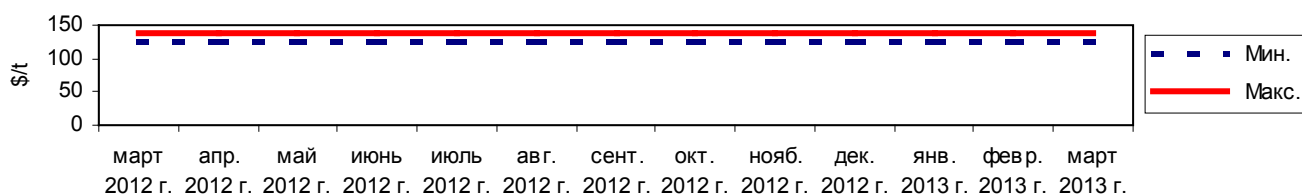
Экспортные цены - без изменений.

УКРАИНА - РОССИЯ: КОКС ФРАКЦИЯ 0-10 мм, МАРТ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Февраль	93,18	93,18	125,16	137,68
Март	93,18	93,18	125,16	137,68

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.03.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

УКРАИНА: КОКС ФРАКЦИЯ 0-10 мм



В марте в России и Украине изменений цены на кокс фракции 0-10 мм заявлено не было.

УКРАИНА - РОССИЯ: КОКС ФРАКЦИЯ 10-25 мм, МАРТ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Февраль	248,48	264,01	270,34	277,85
Март	248,48	264,01	270,34	277,85

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.03.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В марте в России и Украине изменений цены на фракцию 10-25 мм заявлено не было.

УКРАИНА - РОССИЯ: КОКС ФРАКЦИЯ 25+ мм, МАРТ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max
Февраль	285,75	295,07	330,92	349,20	240,00	250,00
Март	285,75	295,07	330,92	349,20	240,00	250,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.03.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

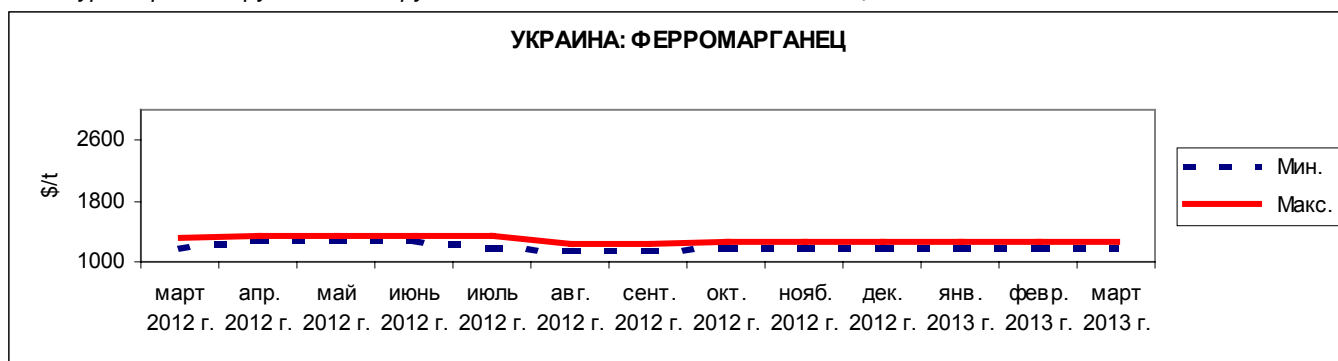


В марте в России и Украине изменений цены на кокс фракции 25+ мм заявлено не было.
Экспортные цены - без изменений.

УКРАИНА - РОССИЯ: ФЕРРОМАРГАНЕЦ, МАРТ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Февраль	1079,77	1173,67	1171,30	1267,17
Март	1079,77	1173,67	1171,30	1267,17

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.03.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В марте в России и Украине изменений цены на ферромарганец заявлено не было.

УКРАИНА - РОССИЯ: ФЕРРОСИЛИЦИЙ, МАРТ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*	
	min	max
Февраль	1239,39	1314,51
Март	1239,39	1314,51

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.03.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В марте в России изменений цены на ферросилиций заявлено не было.

УКРАИНА - РОССИЯ: СИЛИКОМАРГАНЕЦ, МАРТ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Февраль	1239,39	1333,29	1204,65	1304,69
Март	1239,39	1333,29	1204,65	1304,69

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.03.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В марте в России и Украине изменений цены на ферромарганец заявлено не было. ([Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ДРАГОЦЕННЫЕ МЕТАЛЛЫ

КАЗАХСТАН

СТАТИСТИКА

ПРОИЗВОДСТВО НЕОБРАБОТАННОГО ЗОЛОТА В ЯНВАРЕ-МАРТЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛО

Производство необработанного золота в Казахстане в январе-марте составило 10628 кг, что на 19,5% больше, чем за аналогичный период 2012 г., указывается в ежемесячном отчете агентства РК по статистике, на который ссылается КазТАГ. Согласно документу, производство необработанного серебра составило 238241 кг, что на 8,2% больше, чем за аналогичный период прошлого года. ([Forbes.kz/Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ГОРНЯКИ КОЛЫМЫ В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ДОБЫЛИ 2,7 Т ЗОЛОТА

Горняки Колымы за первый квартал добыли 2,7 т золота, что на 200 кг больше, чем за аналогичный период 2012 г., сообщает администрация региона. "Наибольшие показатели добычи драгметаллов у Омолонской золоторудной компании - около 2 т. Она работает в Омсукчанском и Северо-Эвенском районах Колымы", - говорится в сообщении. Отмечается, что региональные власти помогают горнякам осваивать новые месторождения золота. "Только в прошлом году было проведено 102 аукциона на получение права пользования недрами. Более 90 были организованы по россыпным месторождениям золота", - сказал исполняющий обязанности губернатора Магаданской области Владимир Печеный. Магаданская область к 2014 г. планирует увеличить добычу золота до 35-40 т. Рост ожидается за счет новых проектов - месторождений Наталка (осваивает Polyus Gold) и Павлик (принадлежит ОАО "ЗРК Павлик"), совокупная добыча которых в 2014 г. может составить 13,5 т. По итогам 2012 г. Колыма заняла четвертое место среди российских регионов по добыче золота. (Прайм/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОСНЕДРА НАПРАВЯТ 180 МЛН. РУБ. НА ПОИСКИ ЗОЛОТА В ЧУКОТСКОМ АВТОНОМНОМ ОКРУГЕ

Управление Роснедр по Чукотскому автономному округу заключило контракт на поиск рудного золота и серебра на территории Гитленкуульской перспективной площади, сообщается на сайте госзакупок. Гитленкуульская перспективная площадь расположена близ северной границы особо охраняемой природной территории Заказник «Автоткууль». Название дано по реке Гитленкууль. Ранее изыскательных работ в пределах перспективной площади не велось.

По итогам открытого аукциона контракт заключен с единственным его участником ЗАО "Чаунское горно-геологическое предприятие" из Певека. Цена госконтракта 180 млн. руб. Срок исполнения - декабрь 2015 г. Условия контракта предполагают трехэтапное исполнение. Работы первого этапа завершаются в декабре и оплачиваются в 40 млн. руб. Второй этап завершается в декабре 2014 г., исполнитель получит 60 млн. руб. Работы третьего этапа (по декабрь 2015 г.) оценены в 80 млн. руб., указано в данных контракта. Добыча драгоценных металлов на территории Чуколки ведется на трех месторождениях - Купол, Валунистый и Каральвеем. (Интерфакс/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**EURASIA MINING PLC ПРИРАСТИЛА В ДВА РАЗА ЗАПАСЫ РОССЫПНОЙ ПЛАТИНЫ**

Британская Eurasia Mining Plc, ведущая геологоразведочные работы на металлы платиновой группы (МПГ) в России, по итогам геологоразведочных работ прирастила запасы россыпной платины на уральском месторождении Западный Кытлим, сообщает компания. По сравнению с данными на сентябрь 2011 г., запасы месторождения по категории С2 выросли более чем вдвое - до 1,689 т платины, среднее содержание при этом составляет 0,323 г/куб. м. Компания отмечает, что геологоразведка проекта продолжается, лицензия действует до конца 2014 г.

В январе Eurasia продлила действие геологоразведочной лицензии на месторождение Мончетундра (Кольский полуостров) до декабря. Компания уже обнаружила две зоны минерализации на Мончетундре, содержание платины и палладия в одной из них колеблется от 1 до 1,3 г/т; вторая зона содержит 2-15 г/т золота, платины и палладия; в некоторых участках попадаются высокие содержания - 12,28 г/т золота, платины - 6,52 г/т, палладия - 98,8 г/т. Содержания никеля и меди - 2,13% и 0,15% соответственно. Eurasia Mining ведет геологоразведку месторождений платиноидов на Кольском полуострове (Волчетундра, Имандра и Мончетундра). На Урале компании принадлежит 20% в совместном предприятии Urals Alluvial Platinum Ltd (Западный Кытлим), остальная часть находится у Anglo Platinum. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

HIGHLAND GOLD MINING (HGM) В МАЕ 2013 ГОДА ПЛАНИРУЕТ ПОЛУЧИТЬ ПЕРВОЕ ЗОЛОТО НА БЕЛОЙ ГОРЕ

Добывающая в России золото британская компания Highland Gold Mining планирует в мае получить первые слитки золота на месторождении Белая Гора (Хабаровский край), говорится в сообщении компании. Как сообщает HGM, завершены строительные работы на автономной золотоизвлекательной фабрике проекта. Ранее производство первого золота на Белой Горе ожидалось в апреле. В прошлом году руда с Белой Горы перерабатывалась на мощностях Многовершинного. За 2012 г. было произведено 3,954 тыс. унций золота против 6,945 тыс. унций в 2011 г.

В текущем году Highland планирует добыть 225-240 тыс. унций золота в эквиваленте, по итогам 2012 г. компания произвела 217 тыс. унций драгметалла. Проекты Highland Gold расположены в Хабаровском крае (Многовершинное, Белая Гора, Благодатное), Забайкалье (полиметаллическое Новоширокинское, Любавинское, Тасеевское), Чукотке (Клен и окружающая его Верхне-Кричальская площадь), а также в Кыргызстане (Ункурташ). Акции компании торгуются на площадке AIM Лондонской фондовой биржи. Основным акционером Highland Gold Mining является Millhouse, представляющая интересы Романа Абрамовича и его партнеров (через Primerod International Ltd контролирует 32,6%). Членам совета директоров и менеджменту (главным образом Евгению Швидлеру) принадлежат 8%. По состоянию на начало мая 2012 г. владельцами 5,1% акций HGM были структуры Prosperity Capital, в середине июня сообщалось о консолидации 5,01% структурами JP Morgan. (MinerJob.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИЯ POLYMETAL INTERNATIONAL PLC ВВЕЛА В СТРОЙ ФАБРИКУ НА МАЙСКОМ МЕСТОРОЖДЕНИИ ЗОЛОТА НА ЧУКОТКЕ

Компания Polymetal International Plc (о. Джерси, Нормандские о-ва) - крупнейший производитель первичного серебра в России - ввела в эксплуатацию обогатительную фабрику на Майском месторождении золота на Чукотке. Об этом говорится в сообщении компании. "Пуск фабрики на Майском ознаменовал собой успешное завершение строительства активов второго поколения, - сообщил генеральный директор Polymetal Виталий Несис. - Настоящее достижение демонстрирует нашу способность реализовывать проекты в труднодоступных отдаленных районах. До конца 2013 г. мы сконцентрируем наши усилия на том, чтобы фабрика вышла на проектную мощность и были достигнуты договоренности с покупателями концентрата".

Проектная мощность ОФ составляет 850 тыс. т руды в год (более 6 т). Процесс выхода фабрики на полную мощность займет шесть месяцев, достижение проектных показателей по производству и извлечению запланировано на октябрь 2013 г. Вплоть до начала навигационного периода (июль) полученный концентрат будет складироваться. В настоящее время Polymetal участвует в переговорах с несколькими потенциальными покупателями концентрата, контракты с которыми будут подписаны, как ожидается, до начала навигационного периода. Переработка первой партии концентрата Майского на Амурском гидрометаллургическом комбинате (АГМК, входит в Polymetal) в Хабаровском крае запланирована на четвертый квартал.

Майское является одним из пяти крупнейших месторождений золота в России с точки зрения ресурсов золота. Оно расположено на северо-востоке России, на Чукотке, в 187 км от портового города Певек. Запасы месторождения по кодексу JORC оцениваются в 2,4 млн. унций (74,6 т) золота при среднем содержании 9,6 г/т, ресурсы составляют 4,8 млн. унций (149,3 т) золота при среднем содержании 8,3 г/т. Строительство на Майском было начато в мае 2010 г. Первая руда была добыта в конце 2010 г. В 2013 г. Polymetal планирует отгрузить около 60 тыс. унций (1,87 т) золота в концентрате с месторождения Майское. Капитальные затраты на строительство фабрики на Майском оцениваются в \$170 млн. (БизнесТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИЯ POLYUS GOLD INTERNATIONAL LTD В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛА ПРОИЗВОДСТВО ЗОЛОТА

Компания Polyus Gold International Ltd - крупнейший производитель золота в России - увеличила в 1 квартале производство золота на 6% до 320 тыс. унций (9,95 т) по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Выручка, по оценкам компании, снизилась на 3,9% до \$524 млн., что отражает 5-% падение средней цены на золото по сравнению с 1 кварталом 2012 г.

Чистая денежная позиция на конец отчетного периода составляет \$699 млн. Совет директоров Polyus Gold в 2013 г. подготовит обновленную стратегию развития компании на 2013-2017 гг. Кроме того, Polyus Gold намерен обеспечить непрерывный рост производства после 2017 г., продолжая оценивать новые проекты в регионах с существующей инфраструктурой, где компания уже ведет свою деятельность, отмечается в отчете компании за 2012 г.

Целью утвержденной в июле 2011 г. стратегии развития компании является достижение объема производства к 2020 г. на уровне 4,4 млн. унций золота в год (около 137 т). Это потребует \$8,7 млрд. инвестиций в 2011-2020 гг., включая \$4,7 млрд. до 2015 г. К 2016 г. Polyus Gold планирует увеличить производство золота на 67% до 2,8 млн. унций (87 т) в год по сравнению с 2012 г. (Бизнес-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

ПРОГНОЗ

АНАЛИТИКИ НЕ ОЖИДАЮТ ВОССТАНОВЛЕНИЯ ЦЕН НА ЗОЛОТО В БЛИЖАЙШИЕ МЕСЯЦЫ

В течение ближайших месяцев восстановления цен на металл ждать не приходится, поскольку их падение обусловлено глубинными проблемами в экономиках разных стран. Согласно прогнозам экспертов, торговаться золото будет в среднем по \$1300-1400/тр. унция.

В частности, директор отдела биржевых продуктов Saxo Bank Оле Слот Хансен предположил, что в краткосрочной перспективе поддержку золоту может оказать уровень \$1300, в то время как прежняя поддержка на уровне в \$1530 теперь становится сопротивлением. Иными словами, металл будет торговаться в этом диапазоне. Он также предупредил, что в случае, если инвесторы потеряют надежду на восстановление, может произойти ликвидация гораздо большего количества длинных позиций, что окажет дополнительное давление на цену.

Аналитик Forex Club Анатолий Хегай в свою очередь не исключает, что до конца текущего месяца либо в следующем котировки желтого металла могут опуститься до \$1250-1300/унция, где, вероятно, стабилизируются. В то же время, вероятность того, что до конца года цены смогут восстановиться к прежним уровням выше \$1530, крайне низка. "Исходя из предварительной технической оценки, полагаю, что к концу года цена на золото будет находиться в районе \$1400-1450", - резюмировал эксперт. Схожую картину представил аналитик Инвесткафе Андрей Шенк. По его мнению, в текущих условиях восстановить доверие к золоту будет очень сложно, и цена не вырастет выше \$1400-1420/унция. "В то же время, если распродажи продолжатся, то цена может опуститься ниже, к \$1000/унция", - прогнозирует Шенк.

CME Group объявила о повышении требований по обеспечению по фьючерсным контрактам на золото, серебро и другие драгоценные металлы. В частности, по золоту обеспечение было увеличено на 19%, серебру - на 18%, палладию - на 14% и по платине - на 19%. Таким образом, биржа страхует контрагентов от невыполнения обязательств по контрактам. (Курсив.KZ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ГАНА

GOLD FIELDS LTD ОСТАНОВИЛА ДОБЫЧУ ЗОЛОТА НА МЕСТОРОЖДЕНИЯХ ТАРКВА И ДАМАНГ

Южноафриканская Gold Fields Ltd остановила добычу золота на месторождениях Тарква и Даманг, так как горняки вышли на забастовку, сообщает компания. Профсоюз горняков Ганы выдвинул руководству Gold Fields требования, пригрозив забастовкой. Требования профсоюза включают в себя вопрос по зарплате. Gold Fields принадлежит 90% в ганских проектах, остальные 10% находятся у правительства Ганы. Ежегодное производство на месторождении Тарква - около 22 т золота, на Даманг - 6,8 т драгметалла.

Gold Fields разрабатывает месторождения в ЮАР, Гане, Австралии, Венесуэле и Перу. В 2012 г. компания произвела 3,254 млн. унций золота - на 6,6% меньше, чем в 2011 г.; план на 2013 г. - 1,825-1,9 млн. унций золота. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МЕКСИКА

FRESNILLO PLC В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛА ПРОИЗВОДСТВО СЕРЕБРА

Мексиканская Fresnillo Plc, крупнейший в мире производитель серебра, в первом квартале увеличила производство серебра на 4,6% по сравнению с аналогичным периодом годом ранее - до 9,176 млн. унций (260 т), говорится в сообщении компании. Рост производства компания объясняет высокими содержаниями драгметалла в руде месторождения Saucito, а также его выходом на проектные мощности по добыче и производству.

Производство золота в отчетный период снизилось на 3,5% до 117,512 тыс. унций (3,3 т). Попутное производство свинца и цинка также снизилось на 8% до 5,764 тыс. т, и на 21% до 5,472 тыс. т, соответственно. Бюджет компании предусматривает рост затрат на геологоразведочные работы в 2013 г. на 15% до \$270 млн. Fresnillo подтвердила планы производства на 2013 г. - сохранить производство серебра на уровне 2012 г. в объеме 41 млн. унций и увеличить производство золота до 490 тыс. унций золота. Компания также сохраняет перспективные планы по увеличению к 2018 г. производства серебра до 65 млн. унций (1,843 тыс. т), и золота - до 500 тыс. унций. Fresnillo имеет семь действующих месторождений драгоценных металлов, расположенных в Мексике. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЧИЛИ

СУД ОСТАНОВИЛ РАБОТЫ НА МЕСТОРОЖДЕНИИ ПАСКУА-ЛАМА

Чилийский апелляционный суд постановил, что строительные работы на подготавливаемом к освоению золото-серебряном месторождении Паскуа-Лама должны быть приостановлены сразу же после утверждения поданных в прошлом году жалоб от пяти групп коренного населения региона. В своем решении, суд ссылается на концентрацию мышьяка, алюминия, меди и сульфатов в грунтовых водах, которая превысила приемлемые уровни. Компания Barrick Gold Corp., которой принадлежит проект, может в последствии обжаловать решение суда.

В кратком сообщении компания заявила, что приостановила строительные работы на чилийской стороне Паскуа-Лама во время работ по урегулированию экологических и других нормативных требований, в соответствии с требованиями местных властей. Строительство на аргентинской стороне проекта, где будут расположены обогатительная фабрика и хвостохранилище, не затронуто настоящим судебным решением. Новая задержка в реализации проекта, одна из нескольких, с которыми компания столкнулась за последние пять лет, отразилась на торгах в Торонто 3,5%-ным падением акций Barrick Gold. По мнению Barrick Gold, еще рано судить о воздействии решения на капитальные затраты и сроки реализации проекта. Производство на руднике Паскуа-Лама должно составить 0,8-0,85 млн. унций золота в первые полные пять лет функционирования предприятия из предполагаемых 25 лет. Ввод в эксплуатацию рудника был запланирован на вторую половину 2014 г. Рудник, в случае успешной реализации, станет одним из крупнейших производителей золота и серебра в Чили и крупнейшим производителем меди в мире. (Минерал/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

УКРАИНА**СТАТИСТИКА****В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ПОСТАВКИ МЕТАЛЛОЛОМА НА МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ВЫРОСЛИ**

В январе-марте металлургические предприятия Украины получили 1,003 млн. т металлолома, что на 1% больше объема поставок в аналогичный период прошлого года. Об этом свидетельствуют данные ОП "Металлургпром". Фактические поставки лома в I квартале соответствуют 82% расчетной балансовой потребности метпредприятий. В марте поставки лома металлургам выросли по сравнению с февралем на 20,5% до 400 тыс. т. Запасы металлолома на складах метпредприятий в марте увеличились на 20 тыс. т и по данным на 1 апреля составили около 155 тыс. т. (Ugmk.info/ [Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ ЭКСПОРТА НА СТАЛЬНОЙ ЛОМ, \$/MT (на 22.03.2013 г.)**

Вид лома (согласно ДСТУ 4121-2002)	Условия поставки			
	FOB, морские порты	FOB, речные порты	DAF, граница Украины	DAF, граница Украины-Молдовы
Стальной лом вида 3 (№3)	365-370	360-365	355-360	350-355
Стальной лом вида 4 (№4) с отклонением от требований стандарта: размер куска не более 1500x600x600 мм, толщ. От 4 мм	360-365	355-360	345-350	350-355
Стальной лом вида 16 (пакеты №1)	355-360	350-355	340-345	345-355

(Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))**МИРОВОЙ РЫНОК****ЦЕНЫ****ДИНАМИКА ЦЕН НА ЛОМ ЧЕРНЫХ МЕТАЛЛОВ ЗА 15 МАРТА - 15 АПРЕЛЯ 2013 ГОДА**

На протяжении месяца на развитие ценовой конъюнктуры рынка лома негативное влияние оказывал слабый спрос на готовый прокат и ожиданий относительно высокой вероятности дальнейшего снижения котировок на американский и европейский лом.

Европа

Во второй половине марта европейские экспортеры старались удерживать котировки от снижения даже несмотря на слабый спрос на турецком рынке. Кроме этого, складские запасы у трейдеров были невысокими, что также оказывало серьезную поддержку экспортным котировкам. В таких условиях некоторые поставщики даже пытались поднимать цены, однако слабый спрос на прокат и ожидание удешевления металлолома удерживало покупателей от осуществления закупок. В результате такого ценового противостояния котировки двигались в горизонтальном коридоре до начала апреля. В первой декаде апреля трейдерам таки пришлось пойти на уступки, так как многие из них остро нуждались в срочном пополнении оборотных средств. К тому же в их среде преобладали пессимистические настроения относительно возможности переломления ценопонижительных настроений. В итоге цены были снижены на \$5-10 на все базовые марки лома. В настоящий момент диапазон цен на лом на бирже в Роттердаме составляет: лом HMS1&2 80:20 (аналог украинского лома №3) - \$360-370/т, FOB; лом HMS1&2 70:30 - \$352-355/т, FOB; измельченный лом (Shredded) - \$374-378/т, FOB.

Азия

В начале второй половины марта спрос на лом на азиатском рынке был слабым в связи с высокими складскими запасами у импортеров и сложностями с реализацией готового проката. Так индикативный уровень цен на базовую марку лома HMS1 составил \$425/т, CIF. В то же время при поставках на рынок Тайваня цены просели до \$385-395/т, CIF за HMS 1&2 (80:20). В начале апреля трейдеры из США были вынуждены пойти на снижение котировок в связи со слабым спросом на готовый прокат и постепенно улучшающимся ломопотоком в западной части страны. Цены предложения просели до \$410/т, CIF за HMS1, однако даже такие предложения не смогли вызвать значительного интереса со стороны покупателей. На рынке Тайваня снижение цен было еще более значительным. Так была реализована мелкая партия HMS 1&2 (80:20) по \$365-370 /т, CIF. На внутреннем рынке Японии лом также дешевел в связи со слабым экспортным спросом и падением потребности со стороны местных потребителей. Цена на базовую марку HMS2 просела до \$366/т, FOB Япония. Снизив цены, экспортеры взяли паузу, так как сохранение темпов падения не только не стимулировало импортеров выходить с закупками, но и наоборот, обуславливало их желание покинуть рынок с целью усилить давление на ценовые предложения поставщиков.

Турция

На протяжении всего месяца развитие ценовой конъюнктуры рынка лома Турции осуществлялось под влиянием слабого спроса на готовый прокат и ожиданий относительно высокой вероятности дальнейшего снижения котировок на американский и европейский лом. Однако, с другой стороны, поставщики длительное время не спешили идти на уступки в связи с ограниченными предложениями на внутренних рынках своих стран. В начале второй половины марта турецкие покупатели предпочитали приобретать лом из РФ и Румынии по \$390-395/т, CIF за 3A, стараясь таким образом вынудить европейских и американских экспортеров снизить цены. Заключение данных сделок послужило сигналом остальным импортерам Турции об индикативном снижении котировок на лом HMS 1&2 (80:20) до \$392 /т, CFR. В начале апреля трейдерами было отгружено еще несколько небольших партий материала марки HMS 1&2 (80:20) по более низким ценам - \$388-398/т, CIF. Добившись успеха, покупатели опять ушли в тень, восприняв уступчивость поставщиков как готовность к дальнейшему удешевлению материала. В таких условиях выход на рынок с масштабными закупками выглядел

дел нецелесообразно. Кроме этого, турецкие импортеры грамотно диверсифицировали источники поступления лома, что позволило им покупать материал (в случае острой необходимости), не давая поставщикам шансов сохранить цены. Так ближе к началу второй половины апреля американский трейдер существенно понизил котировки - до \$388/т, CIF за лом марки HMS 1&2 (80:20). Однако остальные трейдеры не спешили следовать данному примеру, считая такое снижение преждевременным. За прошедший месяц рентабельность закупок лома турецкими заводами практически не изменилась и составила \$153. При этом данный показатель остается неизменным на протяжении последних пяти месяцев.

Россия

В начале второй половины марта на внутреннем рынке РФ доминировали ценоповышательные настроения в связи с истощением складских запасов у комбинатов и сезонным ограничением ломосбора. Однако не все покупатели спешили идти на уступки, рассчитывая как можно дольше сохранить цены неизменными. В Центре страны диапазон цен на базовую марку 3А составил 9200-10400 руб./т, что свидетельствовало об увеличении котировок на 100 руб. Разнонаправленное движение цен на Урале обусловило сохранение цен на уровне 8500-10350 руб./т. В Южном регионе цены также не изменялись на фоне слабого спроса со стороны экспортеров и довольно активных закупок местными заводами. Диапазон цен составил 9400-10550 руб./т. В конце марта ценоповышательный тренд усилился из-за ограниченного предложения материала и низких складских запасов у комбинатов. В Центральном регионе средняя цена возросла на 100-150 руб./т, в итоге диапазон котировок составил 9450-10400 руб./т. Драйверами роста цен на Урале стали Челябинский МК, Нижнесергинский ММЗ и Магнитогорский МК, которые предприняли синхронное повышение котировок. В результате диапазон цен составил 8500-10600 руб./т. На Юге России диапазон цен остался неизменным - 9400-10550 руб./т. В первой половине апреля крупнейшие потребители лома в Центральном регионе оставили цены неизменными, тогда как Белорусский МЗ незначительно снизил котировки. В итоге диапазон цен Центра составил 9350-10400 руб./т. На Урале цены на лом продолжили увеличиваться в связи с включением в борьбу за лом Северского ТЗ. При этом остальные предприятия также не снижали объемы закупок. В итоге котировки лома марки 3А выросли до 8800-10600 руб./т. В южном регионе котировки не менялись, и их диапазон остался на уровне 9400-10550 руб./т. (Delphicasteel.com/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ НА ЛОМ ЧЕРНЫХ МЕТАЛЛОВ, \$/Т, FOB (на 22.03.2013 г.)

Товар	Цена	Товар	Цена
HMS-1		Европейский рынок	360-365
Европейский рынок	375-380	SHREDED	
Американский рынок	375-380	Европейский рынок	405-410
HMS-1&2		Американский рынок	380-385

Источник: Metall Bulletin. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ СВОБОДНОГО РЫНКА НА ЛОМ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ, МАРТ 2013 ГОДА, EUR/T, CIF, Rotterdam

Вид лома	25.02.13	25.03.13
Лом алюминия		
FLOATED FRAG (обрезки, кусковой лом)	1350-1420	1350-1420
CAST (лом литья)	1170-1300	1160-1280
TURNINGS (стружка)	1230-1300	1230-1300
Лом меди и латуни (Германия)		
Beryu (медная проволока)	5760-2940	5660-5840
Медный лом кусковой	5350-5590	5300-5540
Латунный лом кусковой	3300-3500	3260-3500
Латунная стружка	3450-3690	3450-3690

Источник: www.metallbulletin.com. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА ЛОМ В НАЧАЛЕ АПРЕЛЯ 2013 ГОДА СНИЗИЛИСЬ

Цены на тяжелый лом в восточном Китае на неделе 8-12 апреля снизились из-за роста объемов складских запасов. Цена на материал составила 2630-2760 юаней (\$421-441) за 1 т с учетом доставки, что на 30-40 юаней (\$5-6) за 1 т меньше, чем неделей ранее. "Сталелитейные предприятия снизили цены закупочные цены на лом, надеясь таким образом уменьшить объемы складских запасов", заявил промышленный источник в Шанхае. Shagang и Changzhou Zenith снизили цену на 30 юаней (\$5) до 2670 юаней (\$427) за 1 т, а Nanjing Steel - на 40 юаней (\$6) за 1 т до 2660 юаней (\$425) за 1 т. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

США

ЦЕНЫ

РЫНОК КОНТЕЙНЕРИЗИРОВАННОГО ЛОМА В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА

Попытки увеличения экспорта контейнеризированного лома из США в Индию в апреле не увенчались успехом, несмотря на поддержку валюты. Некоторые поставщики говорят о стабильно невысоком спросе, в то время как другие сообщают об отсутствии интереса со стороны индийских покупателей. Цена на дробленый лом в контейнерах, поставляемый в Нхава Шева, составила \$410-415/т, что на \$10 ниже уровня марта. Один из крупнейших американских экспортеров заявил, что "на рынке практически нет покупателей: в северной Индии наблюдаются проблемы с электричеством, и многие небольшие предприятия просто закрываются; все это существенно ослабляет спрос". ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ-МЕТИЗ» РАЗВИВАЕТ СОТРУДНИЧЕСТВО С ОАО «МОГИЛЕВЛИФТМАШ»**

Группа предприятий "Северсталь-метиз" (входит в дивизион "Северсталь Российская сталь") начала промышленные поставки лифтовых канатов белорусскому предприятию "Могилевлифтмаш". По условиям выигранного тендера, "Северсталь-метиз" в 2013 г. поставит 380 т лифтовых канатов. Среди них восьмипрядные лифтовые канаты по EN 12385-5 диаметром 8 мм и канаты по ГОСТ 3077 диаметрами 7,8 мм и 12 мм.

Поставки лифтовых канатов, как на российские лифтовые заводы, так и на заводы стран СНГ, стали возможны благодаря пуску в 2011 г. на череповецкой площадке компании новой канатной машины. Ввод в эксплуатацию нового оборудования позволил группе "Северсталь-метиз" первым в России изготовить лифтовые канаты по европейскому стандарту EN 12385 (DIN 3062). Ранее эти канаты завозились на территорию РФ в основном из Украины, отдельные поставки осуществлялись из европейских стран.

На сегодняшний день в числе потребителей "Северсталь-метиза" основные российские лифтовые заводы - Карачаровский механический завод (КМЗ), Щербинский лифтостроительный завод (ЩЛЗ), Пышминский лифтостроительный завод и белорусский "Могилевлифтмаш". "С момента пуска новой канатной машины и освоения производства лифтовых канатов по европейским стандартам мы проделали большую работу и убедили клиентов в том, что наша продукция по своему качеству и эксплуатационным характеристикам не уступает импортным аналогам. Работа приносит результат, выигранный тендер - тому подтверждение", - комментирует Олег Ветер, генеральный директор "Северсталь-метиза". ([Severstalmetiz.com/Металл Украины, СНГ, мира](http://Severstalmetiz.com/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

СИСТЕМЫ ОГРАЖДЕНИЙ ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ-МЕТИЗ» ЗАВОЕВЫВАЮТ РЫНОК

"ЮниФенс", дочернее предприятие "Северсталь-метиза" (входит в дивизион "Северсталь Российская сталь"), расширяет географию поставок систем ограждений. До настоящего времени сварные панели поставлялись, в основном, клиентам на российском рынке. В настоящее время приоритетным для дочернего предприятия группы "Северсталь-метиз", помимо внутреннего, становится рынок СНГ, на который уже начались поставки систем ограждений.

В марте состоялись отгрузки первой партии продукции объемом 60 т на рынок Украины. Партнером в поставках выступает украинская компания с развитой дистрибьюторской сетью и несколькими представительствами в разных регионах страны. Такое сотрудничество позволит "ЮниФенсу" быть широко представленным на украинском рынке с предлагаемой продукцией. Вторым направлением развития поставок является Казахстан. В республике у "Северсталь-метиза" есть местное дочернее предприятие ТОО "ЮниФенс", на базе которого планируется организовать розничные и мелкооптовые продажи систем ограждений. Первая партия объемом 40 т уже поставлена на площадку.

"Два года назад, когда мы только выводили на российский рынок системы ограждений, мы понимали, что продукция будет востребована широко: от индивидуального коттеджного строительства до стратегических инфраструктурных объектов. Речь идет об ограждениях железных дорог, автобанов, кабельных трасс и линий электропередач и т. п. В настоящее время мы видим хорошие перспективы продукта и на рынках стран СНГ, в особенности, конечно, в тех регионах, где активно развивается инфраструктура", - комментирует Олег Ветер, генеральный директор "Северсталь-метиза".

ТОО "ЮниФенс", дочернее предприятие "Северсталь-метиза", было открыто в августе 2012 г. в Капшагае (Алматинская обл., Казахстан). На территории предприятия установлено и введено в эксплуатацию 10 единиц основного и вспомогательного оборудования, на котором планируется выпускать ежегодно до 1500 т сетчатых изделий. ([Severstalmetiz.com/Металл Украины, СНГ, мира](http://Severstalmetiz.com/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ-МЕТИЗ» СТАЛО**«ОТЛИЧНЫМ ПОСТАВЩИКОМ» ОАО «УЛЬЯНОВСКИЙ АВТОМОБИЛЬНЫЙ ЗАВОД» (УАЗ)**

Группа предприятий "Северсталь-метиз" (входит в дивизион "Северсталь Российская сталь") по итогам четвертого квартала 2012 г. получила максимальную оценку - 100 баллов - от Ульяновского автомобильного завода, в результате чего метизной компании был присвоен статус "Отличный поставщик". По всем критериям оценки: РРМ (выявляет уровень дефектности), функционирование системы менеджмента качества, количество срывов поставок и забракованной продукции, реакция на запросы потребителя - УАЗ выставил "Северсталь-метизу" максимальные оценки. На УАЗе такая система оценки поставщиков действует третий год. Работа "Северсталь-метиза" впервые была оценена столь высоко.

"Эта оценка является итогом двухлетнего взаимодействия с ключевым клиентом и подтверждает эффективность выбранного нами подхода в работе с потребителями. Компания и в дальнейшем будет осваивать новые виды продукции, учитывая специфику и требования клиентов, поскольку это способствует укреплению сотрудничества. Мы уже договорились с УАЗом о расширении линейки поставляемых видов автокрепезжа, в том числе за счет освоения новых позиций", - комментирует генеральный директор "Северсталь-метиза" Олег Ветер. В настоящее время в адрес Ульяновского автомобильного завода отгружается более 100 позиций крепежных изделий. В текущем году по согласованному графику "Северсталь-метиз" должен освоить порядка 50 позиций. ([Severstalmetiz.com/Металл Украины, СНГ, мира](http://Severstalmetiz.com/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ЕВРОПА

ЕС ПРЕКРАЩАЕТ РАССЛЕДОВАНИЕ ПРОТИВ КРЕПЕЖА ИЗ НЕРЖАВЕЮЩЕЙ СТАЛИ ИЗ ТАИЛАНДА

Как сообщает Yieh.com, ЕС закончил свое антидемпинговое расследование в отношении крепежа из нержавеющей стали, импортируемого из Таиланда. По словам представителя департамента внешней торговли, "производители крепежа из Таиланда могут экспортировать на рынок ЕС больше товара, после того, как было доказано, что они не участвовали в ценовом демпинге или реэкспорте продукции из Китая". ЕС начал расследование в отношении крепежа из нержавеющей стали в Таиланде в июне прошлого года после подозрительно быстрого роста. ([MetalOrg/Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalOrg/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

УКРАИНА

СТАТИСТИКА

ЕМКОСТЬ РЫНКА МЕТАЛЛОПРОКАТА ЗА ЯНВАРЬ-ФЕВРАЛЬ 2013 ГОДА

По оценкам маркетингового центра АО "УГМК" (Украинская горно-металлургическая компания) объем поставок металлопроката на украинский рынок (без учета трубной продукции) по итогам двух месяцев снизился на 28,5% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. и составил 774,3 тыс. т. При этом емкость рынка коммерческого сортамента снизилась на 12% и составил 577 тыс. т. Объем импорта за 2 месяца снизился на 49% и составил 172 тыс. т. Доля импорта по итогам 2 месяцев составила 22,2% против 31,1% за аналогичный период 2012 г.

Прирост по основным позициям в процентном выражении наблюдается в поставках катанки (на 21,2%), арматуры (на 20,9%) и уголка (на 0,3%). Снижение отмечается в поставках балки (-22,8%), листа горячекатаного (-24%), швеллера (-31,4%), листа холоднокатаного (-15,1%), и листа оцинкованного (-8%) по итогам 2 месяцев 2013 г. по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. В разрезе отраслевого потребления, по итогам двух месяцев в адрес металло-торговых компаний было поставлено 37,1% от всех поставок, в адрес трубных заводов - 15%. Предприятия машиностроительной отрасли за 2 месяца закупили 17,5% от общего количества поставок на украинский рынок. (УГМК/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ПЛОСКОГО ПРОКАТА ВЫРОС

В феврале импорт плоского проката в Украину увеличился на 41,6%, или на 21,73 тыс. т по сравнению с январем - до 73,97 тыс. т на \$98,31 млн. Об этом заявил источник в Кабинете министров. Импорт горячекатаного плоского проката уменьшился на 12,7% или на 1,54 тыс. т до 10,58 тыс. т. Импорт холоднокатаного плоского проката сократился на 7,7% или на 0,47 тыс. т до 5,66 тыс. т, импорт прочего плоского проката - увеличился на 69,8%, или на 23,74 тыс. т до 57,73 тыс. т. В феврале импорт плоского проката увеличился на 53,7% или на 25,85 тыс. т по сравнению с февралем 2012 г. В январе-феврале импорт плоского проката увеличился на 19,2% или на 20,33 тыс. т по сравнению с январем-февралем 2012 г. - до 126,2 тыс. т на \$159,02 млн. (Українські новини/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ПРИРОДООХРАННЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ ПАО «АРСЕЛОРМИТТАЛ КРИВОЙ РОГ» (АМКР)

Поскольку металлургическое производство априори не может считаться экологически безопасным, вопросам снижения нагрузки на окружающую среду в данной отрасли должно уделяться особое внимание. К сожалению, сегодня в нашей стране практически каждый город - спутник металлургического предприятия характеризуется плохим экологическим состоянием и высоким уровнем загрязнения окружающей среды. Однако все украинские металлургические предприятия ведут постоянную работу по осуществлению природоохранных мероприятий. Не является исключением и крупнейший металлургический комбинат страны - ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог", который ежегодно вкладывает в экологию до 12-17% от общих инвестиций в техническое переоснащение основных производственных фондов. Однако пока и этого не достаточно.

Одно из самых больших предприятий Днепропетровской области и Украины ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" все 7 лет после приватизации остается на контроле проверяющих структур и органов власти. Поэтому в вопросах выполнения экономических, социальных и природоохранных инвестиционных обязательств комбинат никогда не мог позволить себе "расслабиться". В целом за постприватизационный период (2005-2012 гг.) только общие природоохранные затраты составили 2,566 млрд. грн., из которых 1,11 млрд. грн. пришлось на расходы, связанные с выполнением условий договора купли-продажи акций комбината. При этом по состоянию на 1 января восемь из девяти предусмотренных договором мероприятий были выполнены в полном объеме и в срок.

Помимо этого ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" одним из первых в Украине внедрил сертифицированную систему экологического менеджмента, соответствующую требованиям международного стандарта ISO 14001:2004. С 2006 г. здесь также действует экологическая политика предприятия, утвержденная генеральным директором. В ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" внедрена многоуровневая система экологического мониторинга. Испытательный центр службы охраны окружающей среды осуществляет систематические круглосуточные проверки соблюдения требований природоохранного законодательства по всем направлениям - охрана воздушного, водного бассейнов, обращение с отходами и рациональное использование земель во всех структурных подразделениях предприятия.

Только за прошлый год предприятие осуществило ряд значимых экологических проектов, затраты на выполнение которых составили 337,2 млн. грн. (в 2011 г. - 359,6 млн. грн.). Была проведена реконструкция установки очистки газа от обдирочно-шлифовальных станков №1-8 цеха Прокат-3 (достигнут норматив предельно-допустимых выбросов по пыли - 40 мг/куб. м при установленном государством нормативе 50 мг/куб. м). Также были реконструированы пять установок очистки газа в дробильном и смесительном отделениях угледобготовительного цеха коксохимического производства (достигнутый норматив предельно-допустимых выбросов по пыли стал ниже 50 мг/куб. м).

В рамках природоохранных мероприятий в прошлом году были осуществлены также строительство и ввод в эксплуатацию единой коллекторной системы по сбору вредных выбросов от оборудования бензолного отделения и их передаче в замкнутый технологический цикл. По нагревательным колодцам группы №1-12 Блюминга-2 были достигнуты разрешенные выбросы загрязняющих веществ (по СО - от 100 до 150 мг/куб. м при нормативе 250 мг/куб. м). Осуществлен также капитальный ремонт установки очистки газа III-IV стадии дробления дробильной фабрики, благодаря чему достигнут норматив предельно-допустимых выбросов по пыли - ниже 50 мг/куб. м.

В 2012 г. были разработаны и внедрены технологии по очистке сточных вод прокатного передела от нефтепродуктов; осуществлено строительство и ввод в эксплуатацию дренажных систем по перехвату высокоминерализованных фильтратционных и дренажных вод от гидротехнических сооружений металлургического производства и горного департамента. В стадии выполнения сейчас находится реконструкция хвостохранилищ "Объединенное" и "Мирнолюбское" и их оборотного водоснабжения.

Благодаря проделанной природоохранной работе основные экологические показатели влияния производственной деятельности ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" на окружающую среду были снижены по сравнению с 2011 г.: выбросы

загрязняющих веществ в атмосферу - на 3,2%; объем сброса сточных вод - на 5,8%; объем размещения отходов в окружающей среде - на 8,5%.

Тем не менее, ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" продолжает удерживать лидирующие позиции среди основных загрязняющих предприятий Кривого Рога. Порядка 80% всех вредных выбросов в атмосферу предприятиями города приходится на долю меткомбината. Только в прошлом году комбинат выбросил в воздух 353,9 тыс. т загрязняющих веществ, что лишь на 5 тыс. т меньше аналогичного показателя 2011 г.

Также несмотря на то, что фактические выбросы вредных веществ в атмосферу и сбросы загрязняющих веществ со сточными водами меткомбината в целом в 2012 г. не превысили разрешенные государством нормативы, в течение прошлого года экологическая инспекция все же фиксировала превышения предельно допустимой концентрации (ПДК) вредных веществ. За загрязнение окружающей на ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" среды было начислено взыскание в 1 млн. грн.

Впрочем, руководство комбината "не отрецивается" от роли основного загрязнителя города. Но при этом глава администрации по охране труда и экологии ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" Георгий Земцев отмечает, что на комбинате уже внедряется целый ряд различных систем газоочистки, позволяющих значительно уменьшить вред, наносимый окружающей среде. Что же касается "главного вредителя" меткомбината - аглофабрики, то, по словам генерального директора комбината Артема Полякова, закрыть ее предполагается не к 2027 г., как это значится в инвестиционных обязательствах собственника, а на 9 лет раньше, то есть в 2018 г. Конечно, руководство АМКР понимает, что необходимо внедрение более радикальных мероприятий, которые помогут улучшить экологическую ситуацию в регионе. Это завершение полноценной реконструкции и модернизации сталеплавильного, доменного и агломерационного производств. Данный процесс был начат практически с самого начала выполнения условий Договора, но осуществить их в полной мере помешал финансовый кризис. Тем не менее, работы полностью не прекратились, процесс идет, а продолжение действий в данном направлении отражает принципиальную позицию руководства предприятия. ([Rusmet/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПАО «АРСЕЛОРМИТТАЛ КРИВОЙ РОГ» (АМКР) В МАРТЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ

ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" в марте по сравнению с мартом 2012 г. увеличило производство стали на 12,05% до 566 тыс. т. Об этом сообщила пресс-служба компании. За январь-март по сравнению с аналогичным периодом в прошлом году "АрселорМиттал Кривой Рог" увеличил выпуск стали на 9,7% до 1,612 млн. т. Кроме того, в марте по сравнению с мартом 2012 г. компания увеличила выпуск чугуна на 10,1% до 491 тыс. т.

За три месяца по сравнению с аналогичным периодом в 2012 г. "АрселорМиттал Кривой Рог" увеличил выпуск чугуна на 9,4% до 1,4 млн. т. Также в марте по сравнению с мартом прошлого года компания увеличила выпуск проката на 17,6% до 503,3 тыс. т. За три месяца был увеличен выпуск проката на 10,6% до 1,411 млн. т.

"В марте уровень производства чугуна был выше на 45 тыс. т, стали - на 61 тыс. т, проката - на 75,2 тыс. т по сравнению с объемами производства в марте прошлого года. В марте служба внутренней логистики обеспечила отгрузку 510 тыс. т готовой продукции, что стало рекордом за последние 5 лет", - сообщил глава администрации по производству ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" Парамжит Калон. По его словам, в марте завод завершил ремонты потока возврата конвейера №1 агломерационной фабрики №2 аглодоменного департамента, а также вращающейся печи №5 огнеупорно-известкового цеха предприятия. Также в марте был завершён 70-суточный капитальный ремонт конвертера №6 в конвертерном цехе. ([РБК-Украина/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПАО «АЛЧЕВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (АМК) В 2012 ГОДУ СМЕНИЛО ПРИБЫЛЬ НА УБЫТКИ

ПАО "Алчевский металлургический комбинат" (АМК, Луганская обл.), контролируемое корпорацией "Индустриальный союз Донбасса" (ИСД, Донецк), завершило 2012 г. с чистым убытком в 1,027 млрд., в то время как в 2011 г. предприятие получило чистую прибыль 142 млн. грн., сообщается в отчете предприятия по международным стандартам финансовой отчетности (МСФО), обнародованном в системе раскрытия информации Нацкомиссии по ценным бумагам и фондовому рынку. Согласно документу, отрицательный финансовый результат до налогообложения по итогам 2012 г. составил 832 млн. грн., в то время как в 2011 г. была доналоговая прибыль 372 млн. грн.

При этом чистый доход предприятия в 2012 г. сократился на 22,7% до 14,439 млрд. грн. Непокрытый убыток на конец 2012 г. составил 3,451 млрд. грн. В 2012 г. предприятие реализовало 1,917 млн. т слэбов и квадратной заготовки, 1,215 млн. т листовых горячекатаных и холоднокатаных изделий из легированной и нелегированной стали, 349,3 тыс. т профилей и ж/д изделий. Вся продукция реализовывалась через ИСД. Капитальные инвестиции в 2012 г. составили 824,873 млн. грн. по сравнению с 484,429 млн. грн. в 2011 г.

В 2012 г. предприятие ввело в эксплуатацию комплекс объектов обжига известняка с печами Polysius AG, установку вдувания пылеугольного топлива (ПУТ) в доменные печи №3, 4, комплекс газотурбинной электростанции комбинированного цикла и новую гидравлическую систему в доменном цехе. ([Интерфакс-Украина/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПАО «ДНЕПРОВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ ИМ. ДЗЕРЖИНСКОГО» (ДМКД) В 2013 ГОДУ НАМЕРЕНО УВЕЛИЧИТЬ ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ

Днепропетровский металлургический комбинат им. Дзержинского (Днепродзержинск, Днепропетровская обл.) планирует увеличить производство стали на 12,5%, или на 394,5 тыс. т до 3544,3 тыс. т в 2013 г. по сравнению с 2012 г. Об этом говорится в финансовой отчетности компании за 2012 г. Согласно ему, планом производства на 2013 г. предусмотрено произвести: агломерата - 5306,2 тыс. т при уровне 2012 г. - 4986,3 тыс. т; чугуна - 3033,7 тыс. т (2012 г. - 3015,2 тыс. т), стали - 3544,3 тыс. т (2012 г. - 3149,8 тыс. т). ([Украинські новини/Металл Украины, СНГ, мира](#))

«ЕВРАЗ» В 2013 ГОДУ НА ТРЕТЬ НАРАСТИТ ВЫПЛАВКУ СТАЛИ

В ПАО «ЕВРАЗ - ДНЕПРОПЕТРОВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД ИМ. ПЕТРОВСКОГО»

В 2013 г. компания "Евраз-Днепропетровский металлургический завод им. Петровского" (бывший Днепропетровский металлургический завод им. Петровского) планирует увеличить производство стали на 29,5% или на 241,7 тыс. т до 1061,7 тыс. т по сравнению с 2012 г. Об этом говорится в финансовой отчетности предприятия за 2012 г. Согласно плану на 2013 г. плану работы завода, намечены следующие показатели производства основных видов продукции: объем производства кокса (сухой) - 679 тыс. т, объем выплавки чугуна - 1 026 тыс. т, объем производства стали - 1 061,7 тыс. т, объем производства проката - 917,1 тыс. т. В отчетном периоде производство чугуна составило 857 тыс. т, стали - 820 тыс. т, проката - 702 тыс. т, кокса - 597 тыс. т. ([Украинські новини/Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ**В 2013 ГОДУ ПОСТАВКИ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В ЕВРОПУ ПРОДОЛЖАЮТ СОКРАЩАТЬСЯ**

Европа традиционно была одним из важнейших рынков сбыта для украинской металлургической отрасли. Пик ее влияния пришелся на 2011 г., когда более 30% отечественного экспорта стали пришлось на страны Евросоюза. Однако в прошлом году объем этих поставок сократился на четверть и продолжает медленно уменьшаться. Безусловно, позиции украинских металлургов на европейском рынке нельзя назвать слабыми: Украина в любом случае сохранит свой статус одного из ведущих экспортеров стали в ЕС. Но в ближайшие месяцы отечественные производители вряд ли могут рассчитывать на увеличение объема поставок.

Роль Евросоюза для украинских производителей стальной продукции всегда была достаточно противоречивой. С одной стороны, это был широчайший рынок сбыта в непосредственной близости от наших границ. С другой, в Евросоюзе существовала своя мощная металлургическая промышленность, пользующаяся поддержкой национальных правительств. В разные времена экспорт украинского проката и труб в страны ЕС ограничивался квотами и антидемпинговыми пошлинами, а когда в 2008 г. Украина стала членом ВТО, и большая часть ограничений была отменена, наступил кризис.

В середине прошлого десятилетия на европейские страны пришлось большая доля зарубежных инвестиций отечественных металлургических групп. "Метинвест" и Индустриальный союз Донбасса обзавелись дочерними предприятиями в Италии, Великобритании, Болгарии, Польше и Венгрии. За счет этого украинские производители рассчитывали получить доступ на европейский рынок готовой стальной продукции. Кроме того, так создавалась новая производственно-сбытовая цепочка по прокатке на европейских предприятиях полуфабрикатов, изготовленных в Украине.

Именно эта модель в основном и реализуется сегодня во взаимоотношениях украинских металлургов с европейскими потребителями. В 2012 г. экспорт украинской стали в ЕС составил 4,91 млн. т, из которых почти 60% пришлось на поставки полуфабрикатов - главным образом на дочерние предприятия украинских групп. По крайней мере в пять стран, где расположены эти производства, в прошлом году было отправлено 2,91 млн. т слябов и заготовок, что составляет 99% (!) от всего объема поставок данной продукции в ЕС.

Еще 30% украинского экспорта стали в государства Евросоюза представлено горячекатаными рулонами и толстолистовой продукцией, оставшиеся 10% приходятся преимущественно на холодный прокат и катанку. При этом здесь тоже существуют свои географические предпочтения. Почти 30% украинского экспорта горячекатаных рулонов и толстолистовой стали в ЕС в 2012 г. пришлось на Польшу, а совокупная доля той же Польши и еще пяти стран - Болгарии, Греции, Словакии, Италии и Румынии - составляет более 76%. Те же шесть государств приобретают более 80% украинского холодного проката, поставляемого в ЕС, и почти 90% катанки.

Всего в прошлом году на страны Евросоюза пришлось 22,7% украинского экспорта стали по тоннажу, но только 17,1% по стоимости, так как поставляется туда в основном дешевая продукция с низкой степенью добавленной стоимости. Правда, некоторые украинские предприятия продают европейцам высококачественный прокат, например, толстый лист для изготовления морских буровых установок, но объемы там очень небольшие.

По данным европейской металлургической ассоциации Eurofer, Украина наряду с Россией и Китаем вошла в 2012 г. в первую тройку экспортеров стали в ЕС. На их совместную долю пришлось 66% от общего объема поставок, составившего 21 млн. т. При этом 23,4% прошлогоднего

импорта поступило в страны Евросоюза из Украины. Однако большая часть украинского экспорта в Европу представляет собой отгрузку полуфабрикатов в рамках внутрикорпоративных связей, а остальное идет в основном в Италию, Польшу и балканские страны, весьма сильно пострадавшие от экономического кризиса.

Отсюда вытекают и причины резких колебаний украинского экспорта стали в Европу в последние годы. От около 3,5 млн. т в 2009 г. он поднялся до 6,6 млн. т в 2011 г., а затем снова рухнул. Все дело в том, что спрос на украинскую сталь в Евросоюзе определяется преимущественно двумя факторами. Во-первых, это объем потребления толстолистовой стали (основная продукция дочерних предприятий украинских групп) и, во-вторых, состояние экономики Италии, Польши и балканских стран. Сейчас оба этих фактора складываются для нас неблагоприятно.

Европа сильнее, чем другие регионы мира, пострадала от последствий кризиса 2008 г., который продолжается здесь до сих пор. Во-первых, это произошло в силу того, что в Евросоюзе на протяжении большей части прошлого десятилетия надувался пузырь сверхпотребления, питаемый доступными банковскими кредитами и избыточными расходами государственных бюджетов. Когда в 2008 г. он лопнул, наступило очень болезненное сжатие, так как значительная доля мощностей в промышленности и строительном секторе оказалась избыточной.

Во-вторых, Европейская комиссия и правительства стран ЕС в отличие от властей США или Китая отказались от поддержки экономики за счет государственных инвестиций. Интересно, что при этом Европейский центральный банк только в 2011-2012 гг. фактически эмитировал больше триллиона евро, но все они пошли на восстановление банковского сектора. Вместо этого основной упор был сделан на борьбу с бюджетными дефицитами, в жертву которой были принесены интересы реального сектора экономики. Он пострадал, по крайней мере, трижды: от резкого урезания государственных расходов, от падения доходов населения и сужения потребительского рынка, а также от дефицита финансовых ресурсов, когда банки были вынуждены сократить объемы кредитования.

По оценкам Лакшми Миттала, главы крупнейшей в мире металлургической компании ArcelorMittal, потребление стали в Евросоюзе сократилось в настоящее время на 30% по сравнению с 2007 г., причем со стороны строительной отрасли - более чем наполовину. Не менее жестко оценивает ситуацию Юрген Нуссер, управляющий директор Eurometal, европейской ассоциации дистрибуторов стальной продукции. По его данным, видимое потребление стали в ЕС упало от 201 млн. т в 2007 г. до 142 млн. т в 2012 г., т. е. более чем на 29%.

При этом с середины прошлого года в европейской экономике снова усилились кризисные явления. Региональные правительства продолжают губительную для реального сектора политику жесткой экономии и сокращения социальных расходов, а недавний кризис на Кипре в значительной мере подорвал и без того слабое доверие инвесторов. В результате, как ожидается, по итогам 2013 г. в ЕС снова будет отмечаться спад ВВП, а потребление стальной продукции, по оценкам различных экспертов, сократится еще на 0,5-3,5% по сравнению с предыдущим годом. Ранее многие эксперты предсказывали улучшение во второй половине года и возобновление роста в 2014 г., но сейчас к таким прогнозам следует относиться более осторожно.

В любом случае, в европейской металлургической промышленности существует серьезнейшая проблема избытка мощностей. Производство стали в ЕС упало от 210 млн. т в 2007 г. до 169,4 млн. т в 2012 г., т. е. на 19,4%. При этом, по мнению Лакшми Миттала, потребление

стальной продукции вернется на докризисный уровень не раньше 2020 г., а, по словам Юргена Нуссера, этого, возможно, не произойдет никогда вследствие структурных изменений, уже происшедших в европейской экономике после кризиса.

В последнее время европейские металлурги все громче призывают о помощи, прося о государственной поддержке. И к их призывам прислушиваются. В прошлом году закрытие двух доменных печей на комбинате ArcelorMittal во Франции вызвало грандиозный скандал с участием главы государства. В марте правительство Словакии заключило специальное соглашение с руководством американской корпорации US Steel, которой принадлежит крупнейший национальный меткомбинат в Кошице. Известно, что в обмен на обещание не продавать комбинат на протяжении пяти лет US Steel получит от государства льготы при приобретении электроэнергии и сможет сократить затраты на экологию. В апреле Конституционный суд Италии утвердил принятый в декабре прошлого года декрет парламента, который вопреки решению локальных судебных органов разрешил продолжение работы меткомбината Ilva, признанного виновным в сильном загрязнении окружающей среды.

Наконец, в начале апреля важное для металлургов решение принял Европейский парламент, отклонив предложение Еврокомиссии об искусственном увеличении стоимости разрешений на выбросы углекислого газа. Металлурги на протяжении последних лет неизменно заявляют, что борьба властей ЕС против глобального потепления губит их бизнес, так как выплавка стали неизбежно сопровождается эмиссией углекислого газа, а приобретение разрешений на эмиссию и платежи за дорогостоящую "зеленую" энергию снижают и без того невысокую рентабельность сталелитейного производства.

Однако маловероятно, что ради поддержки металлургов ЕС откажется от одного из краеугольных камней своей политики. Снижение выбросов углекислого газа в Евросоюзе превратилось в своего рода навязчивую идею, вокруг которой выросли целые отрасли экономики. В последнее время в ЕС на разных уровнях озвучивалось другое предложение: оградить европейских металлургов от внешней конкуренции за счет распространения на иностранных поставщиков европейских стандартов по защите окружающей среды или введения специальных компенсационных пошлин. При этом в качестве инструмента давления на иностранных производителей предлагается использовать механизмы соглашений об ассоциации между ЕС и третьими странами.

Конечно, маловероятно, что это предложение будет принято - уж больно большой скандал оно вызовет во

всем мире. Тем не менее возможность и такого варианта также нужно учитывать.

То, что европейские заводы, использующие украинские полуфабрикаты, выпускают в первую очередь толстолистовую сталь, не очень удачно для отечественных металлургов. Эта продукция применяется главным образом в строительстве и производстве промышленного оборудования - отраслях, которые сильно пострадали от кризиса и продолжают нести потери в настоящее время.

Сейчас на европейском рынке наблюдается перепроизводство толстолистовой стали. В Италии и странах Восточной Европы базовые цены на материал коммерческого качества сократились до 480-500 евро/т, EXW, а российская компания "Евраз" была вынуждена остановить производство на своем заводе в Чехии, который выпускает именно эту продукцию. Судя по всему, в этом году украинские группы не смогут расширить поставки полуфабрикатов на свои предприятия в ЕС. Более вероятным выглядит сокращение экспорта - прежде всего, в Италию.

Весьма вероятно и то, что итальянские компании в этом году уменьшат импорт украинского готового проката. В настоящее время в этой стране наблюдаются самые низкие цены на стальную продукцию в ЕС. Сильное давление на рынок оказывает недавнее снятие судебного ареста с запасов проката в размере около 1,7 млн. т, выпущенного в прошлом году меткомбинатом Ilva. В середине апреля эта продукция уже появилась в продаже, спровоцировав дальнейшее понижение котировок на местном рынке. Предполагается, что горячекатаные рулоны в этой стране могут подешеветь до около 450 евро/т, EXW. Кроме того, Италия является одной из наиболее слабых стран ЕС с точки зрения экономики. В этом году спад ВВП Италии, по некоторым данным, может составить до 3%.

В то же время Польша, крупнейший покупатель украинского готового проката в Евросоюзе, считается одной из наиболее благополучных стран региона. Однако на польский рынок в последнее время нацеливаются центрально-европейские, германские и даже итальянские металлургические компании, создавая высокий уровень конкуренции. Украинским поставщикам приходится здесь рассчитывать только на низкую стоимость своей продукции. В середине апреля они, в частности, предлагали горячекатаные рулоны в Польшу по 430-440 евро/т, DAP, на 10-20 евро дешевле, чем ближайшие конкуренты из России.

В целом трудно ожидать, что в обозримом будущем украинские металлурги смогут расширить объем экспорта проката в Европу. Даже повторение прошлогоднего показателя в текущем году будет немалым успехом, поскольку наиболее вероятным вариантом выглядит сокращение поставок. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

РЫНОК ПЛОСКОГО ПРОКАТА В МАРТЕ 2013 ГОДА

По итогам марта наблюдался рост спроса на листовую сталь, что позволило трейдерам незначительно увеличить стоимость продукции. Повышение цен связано как с фактором сезонности, так и с потеплением на мировом рынке плоского проката, наметившееся на протяжении последних месяцев. Тем не менее, общий уровень спроса на внутреннем рынке невысок, и предпосылок к существенному улучшению пока ситуации нет.

Внутренний рынок

Комментируя мартовские тенденции внутреннего рынка в сегменте листовой стали, заместитель генерального директора по коммерции УГМК (Украинская горно-металлургическая компания) Виталий Ключник отметил увеличение спроса со стороны предприятий трубного сектора. Топ-менеджер предполагает, что это может быть связано с ожиданием дальнейшего удорожания штрипса. Кроме того, он отметил, что спрос со стороны других потребляющих отраслей был более сдержанным ввиду снижения темпов роста в этих отраслях по сравнению с прошлым годом. Он также добавил, что наиболее востребованным на рынке является толстый лист толщиной от 6 мм, который в структуре продаж плоского проката компании занимает 94%. Более высоким спросом по отношению к прошлому месяцу является тонкий лист толщиной 2-5,9%, на который приходится 4%. В то же время на холоднокатаный лист пришелся 1%. В ушедшем месяце эти продукты занимали 91,7%, 6,1% и 1,3% соответственно.

Старший аналитик ИК "Арт-Капитал" Дмитрий Ленда отмечает увеличение спроса на листовую сталь в марте, что, по словам эксперта, связано с ростом активности со стороны машиностроительного сектора и производителей труб. По его данным, среднесуточное производство труб в марте увеличилось на 23,7% в месячном исчислении.

В отечественном судостроении, одной из ключевых потребителей листового проката, большинство заказов, поступающих на предприятия отрасли, касаются выполнения ремонтных и модернизационных работ. Впервые за пять лет Судостроительный завод им. 61 коммунара принял на ремонт два грузовых судна для перевозки сыпучих материалов. В рамках заказа будет выполнен ремонт основных систем и механизмов, а также винто-рулевого комплекса. Кроме того, в настоящее время на "Севастопольском морском заводе" размещено 11 заказов на проведение ремонтных работ. В частности, в настоящее время на предприятии идет работа над плавучими кранами.

Повышенный уровень активности наблюдается в сегменте энергетического машиностроения. В марте "Турбоатом" завершил модернизацию турбины энергоблока №6 для Кураховской ТЭС. Кроме того, в настоящее время на предприятии проводится выполнение заказа на модернизацию турбины блока №9. Также "Запорожтрансформатор" заключил контракт с уругвайской энергетической компанией UTE на поставку восьми трансформаторов, которые будут эксплуатироваться на подстанциях Melo и Salto Grande. Кроме того, запорожское предприятие было выбрано для поставки трансформаторов в адрес "Черниговоблэнерго" на 24,7 млн. грн. Среди крупнейших тендеров, проводившихся в марте предприятиями энергетического машиностроения, выделим конкурс "Донбасэнерго" по закупкам плоского проката на 9,23 млн. грн. "Днепроэнерго" в марте провела конкурс на поставку аналогичной продукции стоимостью 1,27 млн. грн. "Северодонецкой ТЭЦ" по итогам проведенного тендера будет отгружено плоского проката на 1,37 млн. грн. Также гос-предприятие водных путей "Укрводшлях" закупит 150 т листовой стали общей стоимостью 1,71 млн. грн. Тем не менее, по словам представителя компании "Юникон" Сергея Клевцова, отечественное машиностроение остается в состоянии стагнации, что подтверждают данные Госстата, согласно которым по итогам первых двух месяцев украинские машиностроители снизили выпуск продукции на 11,4% по сравнению с АППГ.

Цены и перспективы

Согласно данным торговой площадки ugmk.info, в марте средняя стоимость листовой стали на вторичном рынке Украины увеличилась на 0,92% (65,52 грн.) до 7281,49 грн./т. В частности, по Киевскому региону плоский прокат подорожал на 0,75% (56,04 грн.) до 7516 грн./т. По Днепропетровскому региону рост составил 1,7% (118,25 грн.) до 7054 грн./т. В Харьковском регионе увеличение цен составило 0,31% (22,27 грн.) до 7276 грн./т.

Удорожание большинства позиций листового проката В. Ключник связывает с ожидаемым сезонным увеличением спроса. "Впрочем, резкого роста спроса не произошло, одной из причин чего было резкое ухудшение погодных условий в третьей декаде месяца", - отмечает он. По словам представителя металлоторговой компании "Сбыт Стиль" Игоря Чурина в начале месяца стоимость г/к листов толщинами 2-20 мм и 21-50 мм для поставок на внутренний рынок увеличила компания "Метинвест". Тогда как остальные крупные металлотрейдеры повысили свои цены лишь в середине месяца. Он объясняет повышательную тенденцию на внутреннем рынке общим улучшением ситуации рынка плоского проката. Тем не менее, эксперт считает, что уровень спроса на внутреннем рынке все еще далек от желаемого и пока не видит предпосылок к существенному его увеличению.

Комментируя ценовые тенденции в сегменте листовой стали, Д. Ленда отметил, что рост котировок наблюдался на протяжении всего месяца, что было обусловлено сезонным фактором. В целом же, по его словам, рост цен по итогам марта составил до 2%. В дальнейшем, по словам В. Ключника, обостренная конкуренция на рынке листового проката будет способствовать сохранению цен на нынешнем уровне. Также он прогнозирует улучшения спроса в первую очередь со стороны предприятий машиностроительной и вагоностроительной отраслей. Кроме того, ожидается повышения спроса на данный вид продукции строительными предприятиями. Что же касается трубной отрасли, то увеличение закупки с ее стороны видится топ-менеджеру маловероятным. "Причиной тому является состоявшееся в феврале увеличение закупки с их стороны в ожидании удорожания листового проката", добавил он. По прогнозам Д. Ленды, в апреле как спрос так и цены в сегменте плоского проката несколько увеличатся под воздействием сезонного фактора. Впрочем, аналитик отметил, что более существенных изменений можно ожидать не ранее начала второго квартала.

Ценовые тенденции на рынке листового проката

	01.03.2013	01.04.2013		Изменение цен, %	Изменение цен, грн./т
		цена, грн.	цена, \$		
Киев	7460,58	7516,62	939,58	0,75	56,04
Холоднокатаный	7732,04	7774,21	971,78	0,55	42,17
Горячекатаный	6361,4	6436,6	804,58	1,18	75,20
Оцинкованный	8959,2	9025,2	1128,15	0,74	66,00
Рифленый	6962,27	7059,09	882,39	1,39	96,82
ПВЛ	7288	7288	911,00	0,00	0,00
Днепропетровск	6936,47	7054,72	881,84	1,70	118,25
Холоднокатаный	7337,77	7354	919,25	0,22	16,23
Горячекатаный	6047,44	6113,02	764,13	1,08	65,58
Оцинкованный	8288,89	8410	1051,25	1,46	121,11
Рифленый	6514,6	6571	821,38	0,87	56,40
ПВЛ	6493,67	6825,56	853,20	5,11	331,89
Харьков	7253,88	7276,15	909,52	0,31	22,27
Холоднокатаный	7528,88	7496,09	937,01	-0,44	-32,79
Горячекатаный	6107,31	6193,1	774,14	1,40	85,79
Оцинкованный	8758,67	8780,89	1097,61	0,25	22,22
Рифленый	6728,22	6731	841,38	0,04	2,78

Для анализа и ценового среза взяты оптовые прайсовые цены киевских ("Викант", "МД Групп", "Метинвест СМЦ", "Металл-Холдинг", АО "УГМК" (Киевский филиал), "Сталекс"), днепропетровских ("АВ Металл Групп", "Металлобазы Комэкс", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", АО "УГМК" (Днепропетровский филиал), "Викант", "МД Групп"), и харьковских металлотрейдеров ("Металлобазы Комэкс (Харьков)", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", "РТК Трейд", АО "УГМК" (Харьковский филиал), "АВ Металл Групп", "Харьковметалл - 2"). Цены указаны в гривнах с учетом НДС. Электронные прайсы вышеуказанных компаний можно загрузить по адресу price.ugmk.info. С более детальной ценовой динамикой отдельно по каждой компании можно ознакомиться на index.ugmk.info. (Степан Добровольский, Ugmk.Info/Металл_Украины_СНГ_мира)

ПРОГНОЗ**ЭКСПЕРТЫ ОБЕЩАЮТ СПАД СТАЛЬНОГО СПРОСА В БЛИЖАЙШИЕ ДВА МЕСЯЦА 2013 ГОДА**

В первом квартале отечественная металлургия не продемонстрировала существенного роста производственных показателей. Так выплавка стали выросла на 1,8%, а производство проката - всего на 0,9%. МинПром решил выяснить, какую динамику покажет украинская металлургия в оставшиеся три квартала.

Наблюдаемый рост производства стали в Украине в 1 квартале был обусловлен прежде всего ростом продаж на внешних рынках, отмечает директор по развитию проекта Delphica Павел Перконос. Эксперт напомнил, что в январе-феврале экспорт проката из Украины составил 3,857 млн. т против 3,597 млн. т в аналогичном периоде прошлого года. "Однако со второй половины марта конъюнктура на внешних рынках вновь стала ухудшаться. Соответственно, снизились среднесуточные объемы выплавки стали, с 96 тыс. т в феврале - первой половине марта до 88-92 тыс. т в конце марта - начале апреля. Спад спроса ожидается и в ближайшие два месяца, на что указывает формирование спадающего ценового тренда в большинстве регионов", - отмечает он.

По словам эксперта, спрос на внутреннем рынке сегодня также не вселяет оптимизма: "Спад индексов производства по итогам двух месяцев на 4,8% к аналогичному периоду прошлого года обусловил сокращение отгрузок на внутренний рынок за первые два месяца на 14,3% (или на 150 тыс. т)".

Говоря о ситуации на внешних рынках, эксперт предположил, что украинские металлурги столкнутся с угрозой со стороны растущего китайского экспорта в Азии и на Ближнем Востоке, нестабильностью потребления в Северной Африке, а также сокращением потребления и спроса на готовый прокат в странах Европейского союза. "В то же время по итогам двух месяцев вновь наблюдается рост интереса в ЕС к украинским полуфабрикатам (заготовке и слябам), суммарные поставки которых удвоились до 699 тыс. т против 355 тыс. т в 2012 г. Положительную динамику демонстрирует экспорт проката в страны СНГ, и Россию в частности, соответственно +20% и +18% - отметил он. - Очевидно, лишь ЕС и СНГ могут обеспечить прирост продаж в текущем году. Оценочно, рост украинского экспорта может составить до 500 тыс. т".

На внутреннем рынке увеличение продаж возможно, скорее всего, в 3 и 4 кварталах, считает эксперт. По его оценкам, в текущем году отечественные металлурги смогут продать в Украине на 200 тыс. т металла больше, а основным условием роста является стимулирование внутреннего спроса через программы государственной поддержки экономики.

П. Перконос ожидает, что преодоление негативных тенденций как на внутреннем, так и на внешнем рынках, возможно не ранее 3 квартала. Тем не менее суммарные объемы производства в 2013 г. в большей степени будут зависеть от экспортных рынков и по итогам года могут вырасти на 1 млн. т.

Старший аналитик ИГ "Арт Капитал" Дмитрий Ленда ожидает снижения производства во втором квартале на 2,9% по отношению ко второму кварталу 2012 г. Соответственно в первом полугодии отечественные металлурги снизят объемы производства на 0,7%. "По итогам года можно ожидать роста на 1% за счет активизации отрасли в 4 квартале", - прогнозирует он.

Эксперт ожидает сохранения во 2 и 3 кварталах наблюдающихся сегодня тенденций на внешних рынках - бокового тренда с колебаниями цен и объемов спроса: "Это будет обусловлено продолжающимися финансовыми проблемами в Европе, мерами по сокращению бюджетных расходов в США, Рамаданом в мусульманских странах в 3

квартале. Тем не менее уже в 4 квартале (после окончания Рамадана) может начаться новый виток роста на рынке. Поначалу из-за восстановления американской экономики (прогноз по росту ВВП на 2013 г. 2%), затем из-за улучшения ситуации в Европе".

Эксперт также отметил, что в нынешней ситуации отечественные металлурги могут столкнуться с проблемами на любом из своих основных внешних рынках сбыта. "Даже на сравнительно благополучном Ближнем Востоке усиливается присутствие китайцев, которые наращивают экспорт (+29% в январе-феврале). Тем не менее, здесь, вероятно, потенциал роста продаж является наибольшим. Кроме того, к концу года можно ожидать роста спроса в США, с учетом восстановления их экономики", - полагает он.

Значительное же увеличение поставок на внутренний рынок представляется в текущем году сомнительным. "Евро-2012 осталось в прошлом, а вместе с ним и повышенный расход металлопроката в строительной отрасли. По консенсус-прогнозу Bloomberg рост ВВП может составить около 1,5%, а рост промышленного производства - 2%. Наиболее вероятным сценарием представляется нахождение динамики внутреннего рынка металлопродукции в диапазоне -3% - +2%", - резюмировал Д. Ленда.

Старший аналитик Dragon Capital Денис Саква назвал ожидаемыми результаты, продемонстрированные отечественной металлургией в 1 квартале. По прогнозу эксперта, в 2013 г. стоит ожидать роста производства на уровне 2%. Говоря о ситуации на внешних рынках, он напомнил, что основное падение спроса на продукцию украинских металлургов наблюдалось в странах Европы. По его словам, это связано со снижением экономической активности в регионе и долговым кризисом. "Соответственно, восстановление спроса в этом регионе сильно зависит от дальнейшего развития экономики", - сказал Д. Саква.

Эксперт также не ожидает существенного роста потребления металла на внутреннем рынке. "Экономика Украины пока демонстрирует негативные тенденции. Снижение выпуска продукции в таких металлоемких производствах, как машиностроение и строительство, за два месяца 2013 г. составило более 11%. Поэтому пока поводов для оптимизма по поводу внутреннего потребления нет", - резюмировал Д. Саква.

Аналитик Concorde Capital Роман Тополук считает, что во втором квартале производители сократят выплавку на 2-3% по отношению к предыдущему. "Также стоит ожидать дальнейшего снижения в летние месяцы. Будет ли сезонное оживление осенью - вопрос остается открытым. Наш базовый прогноз - производство в текущем году в Украине сохранится на уровне прошлого года при меньших средних ценах", - сказал он.

По мнению эксперта, наиболее перспективным для украинских металлургов будет рынок Ближнего Востока и Северной Африки, где продолжают реализовываться инфраструктурные проекты. В то же время наиболее проблемным эксперт назвал рынок ЕС в связи с падением экономики, сокращением государственных расходов и урезанием инвестиционных бюджетов частных компаний.

Р. Тополук также ожидает небольшого роста потребления металла на внутреннем рынке. "По оценкам "Металл-Курьера", видимое потребление стального проката в Украине в 2012 г. сократилось на 7% до 7,6 млн. т. Это объяснимо: несмотря на Евро-2012, рост ВВП в прошлом году находился на уровне статпогрешности - 0,2%. С учетом ожидаемого ускорения роста ВВП в 2013 г. потребление металла может несколько восстановиться", - прогнозирует он. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](http://ukrmet.dp.ua/))

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ**ООО «МЕТИНВЕСТ ХОЛДИНГ» ПРИДЕТСЯ
СЕРЬЕЗНО ЗАНЯТЬСЯ МОДЕРНИЗАЦИЕЙ СТАЛЕЛИТЕЙНЫХ КОМБИНАТОВ**

На фоне неудачи с приобретением метзавода U.S. Steel Kosice и стагнации мирового рынка "Метинвесту" необходимо уходить в нишевую металлоторговлю, что сейчас становится тенденцией для ведущих меткомпаний мира. В марте "Метинвест" практически расстался с надеждами заполучить в свою собственность металлургический комбинат в словацком городе Кошице (если, конечно же, украинская компания делала ставку на его покупку).

Для "Метинвеста" это приобретение было бы эффективным как в плане синергии, так и развития компании. Во-первых, холдинг мог бы обеспечить предприятие железной рудой, коксом и электроэнергией по приемлемым ценам, во-вторых - выйти на центрально-европейские рынки металлопродукции высокого передела, прежде всего, автолиста, который реализуется на рынках Чехии, Венгрии, Польши и Словакии. Очень показательно, что власти Словакии пытались любыми средствами уговорить остаться американцев. По всей видимости, их уж очень пугала перспектива общения с восточно-европейским инвестором, особенно волновал вопрос занятости. Меткомбинат в Кошице является крупнейшим работодателем в восточном регионе страны и обеспечивает работой 11 тыс. коллектив. А это достаточно существенные цифры для небольшой страны, экономика которой стагнирует, а общая безработица растет (15% от экономически активного населения).

В итоге в конце марта после почти 4 месяцев переговоров, которые вел лично премьер-министр Роберт Фицо, в штаб-квартире U.S. Steel в Питтсбурге стороны заключили соглашение, по которому меткорпорация не будет выставлять на продажу свой последний европейский актив еще в течение 5 лет. Взамен, сталепроизводитель получил от правительства Словакии льготы по тарифам на электроэнергию и экологическому налогу. В частности, U.S. Steel выделяет около 14 млн. евро субсидий на использование возобновляемых источников энергии. Все детали "экологических" уступок со стороны государства не уточняются. После неудачи в Словакии "Метинвесту" пришлось задуматься над тем, что же делать с уже имеющимися метзаводами в Украине. Тем более, во время их скупки было роздано "с три короба" обещаний в отношении их модернизации. В начале прошлого года группой было обещано, что ежегодно, до 2020 г., на модернизацию только металлургических комбинатов "Азовсталь" и им. Ильича в среднем будет выделяться \$1 млрд. В целом, планировалось вложить порядка \$8 млрд. в эти активы. При этом, конкретные мероприятия по техпереворужению названы не были, зато группа отрапортовала, что инвестиции позволят увеличить объем выплавки стали на этих предприятиях на 35% до 16 млн. т, и снизить количество удельных выбросов в 5 раз, до 7 кг на 1 т стали.

ЦЕНЫ**СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ НА ИМПОРТИРУЕМЫЙ МЕТАЛЛОПРОКАТ В МАРТЕ 2013 ГОДА,
\$/т, DAF/C&F, граница Украины**

Товар	26.12.12	23.01.13	26.02.13	22.03.13
Арматура А400/500, диам. 8-12 мм, марка стали 3 сп/пс, мдл	660-680	680-690	750-775	590-610
Арматура А400/500, диам. 14-40 мм, марка стали 3 сп/пс, мдл	650-670	670-680	760-780	600-620
Катанка диам. 6-6,5 мм, марка стали - 3 сп/пс	680-690	680-690	685-745	685-745
Круг г/к, разм. 30-75 мм, марка стали - 20-50, мдл	515-525	615-625	610-650	600-650
Уголок, 25-50 мм, марка стали - 3 сп/пс, мдл	620-635	610-630	620-720	700-720
Швеллер, №8-18, марка стали - 3 сп/пс, мдл	620-630	610-630	660-670	660-670
Г/к лист, толщ. 2-8 мм, марка стали - 3 сп/пс	530-540	530-540	540-600	570-600
Г/к лист, толщ. 10-16 мм, марка стали - 3 сп/пс	545-565	545-565	545-650	580-650
Х/к лист, толщ. 0,5-1 мм, марка стали - 3 сп/пс, 0,8 кп	620-630	620-630	700-780	700-740
Оцинков. лист, толщ. 0,5-1 мм, марка стали - 3 сп/пс, 08 кп, Zn=180 г/кв. м	800-850	800-850	745-950	810-950

(Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

СНГ**ЦЕНЫ****СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ НА МЕТАЛЛОПРОДУКЦИЮ НА ВНУТРЕННИХ РЫНКАХ УКРАИНЫ И РОССИИ
по состоянию на 27.03.2013 г.**

	Средняя цена (с учетом НДС), EXW			
	Украина		Россия	
	грн./т	\$/т	\$/т	руб./т
Плоский прокат				
Лист г/к 2,0-4,0	5560-6000	695-750	590-700	18260-21600
Лист г/к 5,0-8,0	5450-5900	680-740	575-650	17800-20100
Лист г/к 10,0-20,0	5650-5700	705-715	615-765	19000-23740
Лист х/к 0,5-0,7	6500-7120	815-890	725-790	22520-24420
Лист х/к 1,0-2,0	6300-7000	790-875	695-755	21530-23400
Лист оцинкованный 0,5-0,6	7000-7650	875-955	990-1080	30600-33450
Арматура А-III, А500С, А400С, 8, 10	6000-6050	750-760	625-705	19300-21800
Арматура А-III, А500С, А400С, 12-25	5900-6000	735-750	585-670	18100-20800
Балка 10-22	7500-8000	935-1000	1040-1055	32200-32600
Балка 24-30	8600-9000	1075-1125	1100-1145	34000-35400
Катанка 6,5; 8	5200-5540	650-695	625-700	19300-21600
Уголок 20-40	6050-6300	755-790	615-680	20000-21000
Уголок 45-75	6010-6400	750-800	645-745	20000-23000
Уголок 100	6020-6500	755-815	650-785	20100-24200
Швеллер №6,5-12	6650-7300	830-915	645-710	20000-22000
Швеллер №18-24	7900-8300	990-1040	665-725	20500-22400
Швеллер №30	8200-8300	1025-1040	790-825	24500-25500

Курс иностранных валют НБ Украины на 23.01.13: \$100 – 799,300 грн., 10 руб. - 2,6471 грн. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**СТАТИСТИКА****В ЯНВАРЕ-МАРТЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ СТАЛЬНЫХ ПОЛУФАБРИКАТОВ УМЕНЬШИЛСЯ**

Россия в январе-марте по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила экспорт полуфабрикатов и заготовки из легированных сталей на 5,9% до 3,4 млн. т. Об этом свидетельствуют данные статистики. По итогам марта РФ поставила на внешний рынок 1,16 млн. т указанной продукции. Этот результат на 20% ниже по сравнению с мартом минувшего года. Россия в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократила экспорт полуфабрикатов и заготовки из легированных сталей на 3,6%. В особенности зарубежные поставки указанной продукции составили 1,17 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель вырос на 8%. За два месяца РФ экспортировала 2,24 млн. т полуфабрикатов и заготовки. Это на 3,4% больше по сравнению с аналогичным периодом минувшего года. (МеталлТорг/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ВЫПЛАВКА СТАЛИ СОКРАТИЛАСЬ

В 1 квартале РФ сократила производство стали на 4,6% к аналогичному периоду 2012 г. - до 17,2 млн. т. Об этом говорится в сообщении Росстата. В марте выплавка стали сократилась на 4,9% к марту 2012 г. и выросла на 7,9% к февралю 2013 г. Выпуск чугуна в 1 квартале составил 12,5 млн. т, что на 0,8% меньше показателей АППГ. Производство готового проката за 1 квартал в России сократилось на 2,8% к АППГ - до 13,6 млн. т, а выпуск стальных труб вырос на 1,9% до 2,3 млн. т.

	1 кв. 2013 г.	Март 2013 г./ март 2012 г., %	Март 2013 г./ фев. 2013 г., %	I кв. 2013 г./ I кв. 2012 г., %
Чугун, млн. т	12,5	97,1	105,5	99,2
Сталь, млн. т	17,2	95,1	107,9	95,4
Прокат готовый черных металлов, млн. т	13,6	96,5	107,5	97,2
Трубы стальные, млн. т	2,3	104,0	114,6	101,9

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**ОАО «ЕВРАЗ ЗАПАДНО-СИБИРСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» («ЕВРАЗ ЗСМК»)
В ИЮНЕ 2013 ГОДА ПРЕКРАТИТ ВЫПУСК ЛИСТОВОГО ПРОКАТА**

Листопрокатный цех Западно-Сибирского металлургического комбината прекратит работу в июне. В числе причин для данного шага - ввод в строй новых прокатных станков на территории европейской части РФ и, как следствие, недогрузка листопрокатных мощностей Запсиба, сообщается в материалах портала "Новый Кузбасс" со ссылкой на данные Evraz. "Ранее производителей толстого листа было немного, и листопрокатный стан "Евраз ЗСМК" был загружен на полную мощность (примерно 0,5 млн. т листа в год). За последнее время в европейской части России были введены два новых листостана, которые в настоящее время не загружены, а в Украине работает листостан, мощности которого превышают спрос в 1,5 раза. Места на рынке всем не хватает. Себестоимость листа "Евраз ЗСМК" очень высокая: в прошлом году на этом потеряли примерно \$15 млн.", - сказано в сообщении. В ближайшее время компания реализует на ЗСМК проект по реконструкции МНЛЗ, увеличит производство проволоки малого диаметра и проведет модернизацию, которая позволит снизить себестоимость металлопродукции. (Металлсервис/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**EVRAZ СОКРАТИЛ ИНВЕСТИЦИИ В НОВЫЙ КОНВЕРТЕРНЫЙ ЦЕХ
ОАО «ЕВРАЗ НИЖНЕТАГИЛЬСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» («ЕВРАЗ НТМК»)**

Evraz корректирует параметры проекта по строительству нового конвертерного цеха на Нижнетагильском металлургическом комбинате. В настоящее время компания прорабатывает вопрос о сумме инвестиций, которая понадобится на строительство. "Руководство компании снизит объем запланированного строительства, исключив объекты вторичной металлургии. В 2012 г. Evraz серьезно прорабатывал техзадание. Тот объем инвестиций, который планировался на реализацию проекта в полном объеме, компания пока позволить себе не может", - сказано в сообщении. Также в планах НТМК на 2013 г. - увеличение объемов производства стали до 4,5 млн. т (итог 2012 г. - 4,3 млн. т) и сокращение издержек. На сохранение действующих производственных мощностей будет направлено \$50 млн. (УралПолиТ.ру/Металлсервис/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ» В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛО ВЫПЛАВКУ СТАЛИ

В 1 квартале "Северсталь" сократила производство стали на 4% по сравнению в 1 кварталом 2012 г. - до 2,835 млн. т. По отношению к 4 кварталу 2012 г. производство стали выросло на 7%. Такие данные содержатся в отчете компании. Производство чугуна в 1 квартале снизилось на 3% к АППГ до 2,631 млн. т., а к предыдущему кварталу - выросло на 6%. ОАО "Северсталь" является вертикально интегрированной сталелитейной и горнодобывающей компанией с активами в России, США, на Украине, в Латвии, Польше, Италии и Либерии. В 2012 г. выручка компании составила \$14,104 млн., EBITDA достигла \$2,19 млн. В 2012 г. было произведено 15.1 млн. т стали. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ» РАЗВИВАЕТ ДИСТРИБУЦИОННУЮ СЕТЬ

Директор по маркетингу и продажам дивизиона "Северсталь Российская сталь" Дмитрий Горощков утвердил новую структуру управления блоком дистрибуционных компаний дивизиона. В нее вошли предприятия, расположенные в пяти странах: ЗАО "Северстальбел" (Республика Беларусь), ООО "Северсталь-Украина" (Украина), АО "Северстальлат" (Латвия), "Северстальлат Силезия" (Польша), ЗАО "ТД "Северсталь-Инвест" (Россия).

Новая структура получила название "Дистрибуционная сеть сегмента "Продажи и СМЦ" дивизиона "Северсталь Российская сталь". Руководителем дистрибуционной сети назначен Андрей Алексеев, при этом он сохраняет за собой должности генерального директора "ТД "Северсталь-Инвест" и председателя правления компаний "Северстальлат" и "Северстальлат Силезия". "Это решение даст нам возможность повысить эффективность управления сбытовыми активами дивизиона и объединить усилия компаний на региональных рынках", - комментирует директор по маркетингу и продажам дивизиона "Северсталь Российская сталь" Дмитрий Горощков.

"Для каждого рынка мы выбрали отдельную стратегию продвижения, чтобы максимально эффективно продвинуть продукцию "Северстали". В балтийских странах мы сосредоточимся на нишевых рынках с максимальной маржинальной наценкой, в том числе на рынках Скандинавии, которые традиционно характеризуются высоким уровнем наценки. На рынках Украины и Беларуси мы, прежде всего, будем продвигать продукты с высокой добавленной стоимостью, не производящиеся местными металлургическими компаниями, в частности прокат с покрытиями. Что касается ТД "Северсталь-Инвест", то мы сконцентрируемся на наиболее логистически и экономических достижимых регионах России - это Северо-Запад, Центр, Верхнее Поволжье и Черноземье", - комментирует руководитель дистрибуционной сети Андрей Алексеев. Объем продаж предприятий, которые вошли в новую структуру, может составить в 2013 г. от 1,1 до 1,3 млн. т, а объем переработки - около 200 тыс. т металлопроката. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЧЕРЕПОВЕЦКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ (ЧЕРМК)
РЕКОНСТРУИРОВАЛ НАСОСНУЮ СТАНЦИЮ ШИРОКОПОЛОСНОГО СТАНА-2000**

Череповецком металлургическом комбинате, одном из крупнейших интегрированных заводов по производству стали в мире (входит в дивизион "Северсталь Российская сталь") завершена реконструкция насосной станции широкополосного стана-2000, обеспечивающей водой высокого давления систему гидросбива окалины. Стоимость проекта составила 20 млн. руб. Система гидросбива предназначена для очистки поверхности металла от печной и вторичной окалины, образующейся при нагреве слябов в нагревательных печах и последующей транспортировки их по линии стана. Система позволяет очистить металл перед выполнением обжатий в клетях, предупреждая появление вкатанной окалины на поверхности проката. В рамках проекта реконструкции осуществлена замена приводов (тиристорных преобразователей) насосных агрегатов станции на цифровые, которые в настоящее время являются наиболее передовыми для приводов электродвигателей постоянного тока.

Установка цифровых преобразователей позволяет обеспечить высокую надежность эксплуатации системы, что в свою очередь, гарантирует высокое качество поверхности готовой продукции. Кроме того, реконструкция позволяет увеличить межремонтный период оборудования насосной станции гидросбива до 3-х лет, что существенно снижает потребность в ресурсах на обслуживание и ремонты. Кроме замены оборудования в рамках реконструкции была установлена дистанционная автоматизированная система контроля параметров работы насосных агрегатов, позволяющая своевременно диагностировать и предупреждать возникновение нештатных и аварийных ситуаций, приводящих к поломкам оборудования и простоям стана-2000. Проектирование, поставку оборудования, его монтаж и пуско-наладку осуществило ООО "НПО Санкт-Петербургская электротехническая компания". (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ» В МАЕ 2013 ГОДА СНИЖАЕТ ЭКСПОРТНЫЕ ЦЕНЫ НА ТОНКОЛИСТОВОЙ ПРОКАТ

Компания "Северсталь" продолжает торги майскими г/к и х/к рулонами на экспорт. Слабый покупательский интерес практически на всех рынках сбыта, а также общемировой понижательный тренд определили однозначность удешевления продукции. Майские г/к рулоны производителя доступны для третьих стран на уровне \$540-550/т, FOB Санкт-Петербург, что на \$25-30/т ниже контрактных цен на апрельский материал. При этом для рынка Турции указанная продукция предлагается в среднем по \$520-530/т, FOB Санкт-Петербург (\$585/т, CFR), хотя еще в начале месяца цены были на \$16/т выше. Для европейских покупателей г/к прокат котируется по \$560/т, FOB Санкт-Петербург (-\$20/т от уровня сделок на апрельский материал). О контрактах на майские г/к рулоны пока не сообщается. Обсуждаемый уровень цен на г/к рулоны составляет \$590/т, FOB Астрахань, что на \$10/т ниже, чем месяц назад. Майские х/к рулоны "Северстали" (4-клетевой стан) подешевели на \$35-40/т относительно апрельского материала, до \$620-635/т, FOB Санкт-Петербург. В целом поставщик планирует экспортировать порядка 100 тыс. т г/к рулонов и 10-15 тыс. т х/к. (Stalintex/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

УЗБЕКИСТАН**ОАО «УЗБЕКСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ»
В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ**

Комбинат по итогам работы за I квартал достиг следующих результатов: произведено товарной продукции в действующих ценах на 242,3 млрд. сумов, в сопоставимых ценах на 196,3 млрд. сум темп роста товарной продукции в сопоставимых ценах к соответствующему периоду 2012 г. составил 100,2%. Произведено стали 176,6 тыс. т, что составило 100,1% к прогнозному заданию, темп роста к отчетному периоду января-марта 2012 г. составил 107%. Произведено проката черных металлов 169,8 тыс. т или 100% к прогнозному заданию, темп роста к отчетному периоду января-марта 2012 г. составил 101,5%. Произведено товаров народного потребления на 11,03 млрд. сумов, что составило 105,1% к прогнозному заданию, темп роста к отчетному периоду января-марта 2012 г. составил 108,1%. (Infogeo.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК**СТАТИСТИКА****В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ВЫПЛАВКА СТАЛИ ВЫРОСЛА**

В I квартале мировое производство стали выросло по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 2,3% до 388,824 млн. т. Об этом говорится в сообщении ассоциации World Steel Association. В марте мировое производство стали выросло к АППГ на 1,1% до 135,020 млн. т, по сравнению с февралем - на 9,5%. Мартовская загрузка мощностей снизилась до 79,4% по сравнению с 80,5% в феврале. По сравнению с мартом 2012 г. загрузка мощностей сократилась на 2,1%. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТОП-10 СТРАН-ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ СТАЛИ В МАРТЕ 2013 ГОДА, млн. т

№	Страна	Февраль	Март
1 (1)	Китай	61,8	66,3
2 (2)	Япония	8,3	9,4
3 (3)	США	6,7	7,3
4 (4)	Индия	6,2	6,9
5 (5)	Россия	5,2	6,0
6 (6)	Южная Корея	5	5,7
7 (7)	Германия	3,4	3,8
8 (8)	Турция	2,65	3,0
9 (9)	Бразилия	2,63	2,89
10 (10)	Украина	2,5	2,87

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))**АНАЛИЗ****РЫНОК СТАЛИ: 11 - 18 АПРЕЛЯ 2013 ГОДА**

На мировом рынке стали - без перемен к лучшему, и этот факт не может не беспокоить металлургов. Уже почти два месяца котировки на основные виды продукции стагнируют или медленно понижаются, причем, для положительных изменений предпосылок не видно. Объем предложения проката избыточен, но производители пока не решаются на сокращение выпуска. Они все еще рассчитывают на традиционный подъем деловой активности во втором квартале, но в условиях депрессивной мировой экономики его начало отодвигается на все более неопределенное будущее.

Листовая сталь

Азиатским меткомпаниям никак не удастся остановить спад на региональном рынке плоского проката. Потребители по-прежнему ведут выжидательную политику в расчете на новые скидки, да и реальное потребление заметно ниже, чем возможный уровень предложения. При этом наиболее значительное отрицательное воздействие на цены оказывает перепроизводство в Китае.

В марте в стране было выплавлено 66,3 млн. т стали, что представляет собой абсолютный рекорд. Объем экспорта в прошлом месяце достиг 5,28 млн. т, что на 24,5% больше, чем в феврале. Всего в первом квартале китайские компании отправили за рубеж 14,43 млн. т проката, превывсив показатели АППГ на 18,8%. В самом Китае после некоторого улучшения в первой декаде апреля возобновилось снижение внутренних цен. При этом некоторые компании, согласно заявлениям их конкурентов, не гнушаются демпингом. Компания Baosteel объявила о том, что оставит в мае те же цены, что и в апреле, но многие другие крупные производители, по мнению аналитиков, могут объявить о понижении котировок.

На внешнем рынке китайцы стараются удержать цены на горячий прокат от провала ниже отметки \$550/т, FOB, но другие виды плоского проката продолжают дешеветь. Толстолистовая сталь продается по \$540-560/т, а холоднокатаные рулоны упали до \$620-630. Сбавляют цены и поставщики из других азиатских стран. По некоторым дан-

ным, корейский горячий прокат уже доступен менее чем по \$600/т. Японские металлурги предлагают эту продукцию по \$600-620, но потребители рассчитывают на новое понижение. Курс иены к доллару упал на 6% с начала апреля вследствие объявленной японским центробанком программы выкупа гособлигаций (фактически эмиссии национальной валюты). В регионе Европа - Ближний Восток также продолжается понижение котировок. Спрос на плоский прокат в Турции и странах ЕС остается слабым, из-за этого металлургам приходится идти на новые уступки. Турецкие компании стараются удержать стоимость горячего проката в интервале \$580-610/т, FOB, но импортная продукция дешевеет. Украинские г/к рулоны уже предлагаются в Турцию по \$535-545/т, российские - по \$550-560. Пока потребители выжидают в надежде, что крайняя точка спада еще не достигнута. Плоский прокат из СНГ снижается в цене и в Восточной Европе. Котировки на украинские и российские г/к рулоны сократились до 430-450 евро/т, DAP. Местные компании продают эту продукцию, как и ранее, по 470-480 евро/т, EXW, но в Италии цены пошли под уклон из-за возвращения на рынок компании Riva, которая предлагает горячий прокат со склада менее чем по 460 евро/т. Кроме того, в регионе заметно подешевела толстолистовая сталь. Рост предложения итальянской и восточноевропейской продукции привел к удешевлению материала коммерческого качества до 480-500 евро/т, EXW.

Полуфабрикаты

Цены на заготовки на ближневосточном рынке продолжают снижаться. С начала апреля эта продукция подешевела примерно на \$15/т. С одной стороны, это произошло вследствие удешевления лома и длинномерного проката, а, с другой, свою роль сыграл недостаточный спрос.

В последние несколько недель полуфабрикаты производства СНГ приобретают, в основном, турецкие компании, многие из которых используют их в качестве заменителя более дорогостоящего лома. В то же время, саудовские прокатчики, закупившие довольно большие объемы сырья в марте, держатся вне рынка, рассчитывая на дальнейшее понижение котировок.

Пока эти ожидания оправдываются. Турецкие компании приобретают российские и украинские заготовки не более чем по \$525-530/т, CFR при стоимости доставки порядка \$15/т. Белорусский метзавод опустил цену ниже \$510/т, FOB, правда, при 100%-ной предоплате. В самой Турции экспортные котировки сократились до \$535-545/т, FOB. При этом, довольно большие объемы материала отправляются в страны Северной Африки, а также на более отдаленные рынки.

Конструкционная сталь

Турецким поставщикам арматуры пришлось сделать еще один шаг назад, опустив экспортные котировки на арматуру на уровень \$590-600/т, CFR. Именно на таких условиях готовы приобретать в настоящее время данную продукцию крупнейшие покупатели из ОАЭ и Саудовской Аравии. В других странах региона, как и в самой Турции, спрос на длинномерный прокат остается ограниченным. В последнее время было начато слишком мало новых строек, из-за этого дистрибуторы стараются поддерживать запасы на минимальном уровне и приобретают прокат небольшими партиями для удовлетворения текущих потребностей. Понижение цен коснулось не только турецких производителей. Экспортеры из стран СНГ были вынуждены опустить стоимость арматуры до \$565-580/т, FOB, а катанки - до \$580-600. Большая часть сделок в последнее время заключается с африканскими покупателями, но им нужны, как правило, мелкие партии продукции.

Несколько подешевел в середине апреля даже китайский длинномерный прокат. Он предлагается в Ливан по

Специальные сорта стали

Производители нержавеющей стали стремятся стабилизировать цены, которые, на их взгляд, уже упали ниже некуда. В частности, как заявляют европейские компании, нынешние базовые котировки на нержавеющий холодный прокат 304 2В, сократившиеся в апреле до около 1090-1120 евро/т, представляют собой предел отступления. По мнению наблюдателей, европейские металлурги, возможно, даже объявят о некотором повышении цен в мае, хотя спрос на нержавеющую продукцию в регионе остается слабым, а никель на Лондонской бирже металлов деше-

Металлолом

Пауза, продолжавшаяся на мировом рынке лома, по меньшей мере, месяц, завершается. Экспортеры сырья, так и не дождавшись новой волны закупок, были вынуждены пойти на уступки и понизить котировки на \$10-20/т. Этому способствовало и удешевление лома в странах-экспортерах - США, Японии и государствах Западной Европы. Стоимость европейского и американского лома HMS №1&2 (80:20), которая ранее указывалась в интервале \$395-405/т, CFR при полном отсутствии сделок, сократилась до \$380-390. При этом, спрос остается низким, поскольку некоторые турецкие мини-заводы переориентировались на использование покупных заготовок, а другие

Отмена 3%-ной пошлины на импорт японских заготовок на Филиппины способствовала повышению цен на эту продукцию. Стоимость полуфабрикатов японского производства приподнялась от \$540 до \$550-560/т, CFR, и они сравнялись в цене с российскими. Корейские компании вынуждены довольствоваться \$560-565/т. При этом, спрос на региональном рынке весьма ограничен. Прокатчики из стран Юго-Восточной Азии, активно закупавшие полуфабрикаты, в марте, решили сделать паузу.

На азиатском рынке слэбов новых сделок по-прежнему не заключается. Тайванские прокатчики, указывая на падение стоимости листовой стали в регионе за последние два месяца, выставляют заказы на уровне \$490-510/т, CFR, в то время как предприятия из СНГ готовы продавать полуфабрикаты не менее чем по \$500-520/т, FOB, а их бразильские конкуренты настаивают на \$520-530/т.

Однако сейчас такие цены невозможно получить не только в Азии, но и в США, где во второй половине марта возобновилось падение котировок на плоский прокат, продолжившееся и в апреле. По данным трейдеров, ограниченные закупки слэбов мексиканского производства осуществлялись в США на уровне \$530-535/т, CFR.

\$570-590/т, CFR. Впрочем, производители надеются, что на этом спад удастся остановить. По крайней мере, появились признаки стабилизации цен на китайскую катанку в странах Юго-Восточной Азии. Сделки там заключаются по \$530-545/т, FOB, а встречные предложения от потребителей поступают на уровне \$520-530.

Основные надежды украинские и турецкие металлурги возлагают на Ирак. Как ожидается, местные дистрибуторы уже израсходовали большую часть созданных ранее запасов и готовы к новым закупкам. Их возвращение на рынок может произойти еще до начала мая.

В Европе пока без перемен. Объемы государственных и частных инвестиций в строительство остаются минимальными, а меткомпании поддерживают равновесие на рынке, ограничивая объем предложения. Внутренние цены на арматуру по-прежнему варьируются между 440-450 евро/т, EXW в Италии и 470-480 евро в Германии и Польше. Так же без изменений остаются и экспортные котировки, находящиеся в интервале 460-470 евро/т, FOB.

В Азии основные надежды возлагаются на дальнейшее ограничение объемов предложения. Несколько крупных китайских компаний намерены провести во втором квартале капитальные ремонты оборудования. За счет этого, как ожидается, можно будет достичь ценовой стабилизации в мае-июне. Однако пока что нержавеющейка дешевет на китайском внутреннем рынке, а компании Baosteel и Taigang объявили об очередном понижении экспортных котировок.

приобретают лом 3А в Румынии, где возможна цена ниже \$375/т, CFR. Российские компании, по-прежнему котирующие свой материал не менее чем по \$380, находятся вне рынка. В Восточной Азии ослабление иены привело к снижению долларовых цен японских компаний на лом H2 до \$335-350/т, FOB. Вследствие этого американским трейдерам тоже пришлось пойти на уступки. Некоторые сделки по продаже материала HMS №1&2 (80:20) на Тайвань заключались в последние дни менее чем по \$355/т, CFR. (Виктор Тарнавский, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

АНАЛИЗ**ТЕНДЕНЦИИ ПОТРЕБЛЕНИЯ ПРОКАТА В I-II КВАРТАЛАХ 2013 ГОДА В СТРАНАХ ЕС, МЕНА И СНГ**

Согласно прогнозам аналитиков проекта "Дельфика", несмотря на неустойчивый макроэкономический фон в основных сталепотребляющих регионах, во II квартале ожидается восстановление потребления проката в мире на 1,6% или 6,11 млн. т. Наибольшее увеличение среди стран в физическом выражении демонстрирует Китай (+3,22 млн. т) и Индия (+0,48 млн. т).

Среди рассматриваемых регионов, наибольшие темпы роста реального потребления проката будут характерны для Ближнего Востока (+2,7% или 0,28 млн. т). Как отмечает Павел Перконос, директор по развитию проекта "Дельфика", это будет обусловлено, в первую очередь, ожидаемым 3% (кв/кв) ростом объемов строительного рынка на фоне увеличения количества новых строительных проектов в ОАЭ и Саудовской Аравии, а также сезонным ростом государственных инвестиций в инфраструктуру вследствие благоприятной ценовой конъюнктуры на нефть.

Также положительные темпы роста реального потребления во 2 квартале ожидаются в России (+2,5% или 0,22 млн. т кв/кв). Основными сегментами роста станут строительство (+3% кв./кв.) и автомобилестроение (+3,5% кв./кв.) в связи с повышением деловой активности в секторе, а также сезонным ростом внутренних автопродаж в стране.

Рынки Турции и Северной Африки также продемонстрируют хорошую динамику реального потребления (+1,6% и +1,8% соответственно). В Турции драйвером роста станет строительный сектор, на который, согласно оценкам аналитиков проекта "Дельфика", приходится порядка 50% общего потребления проката. Здесь, в частности, объемы строительных работ возрастут на 1,2% кв/кв дл 14,9 млрд. лир. В Африке, как ожидается, негативную динамику продемонстрирует лишь Египет, где, по прогнозу EIU строительный сектор в 2013 г. снизится на 2-3% (г/г) на фоне дальнейшего сворачивания государственного финансирования объектов инфраструктуры и жилищного строительства в условиях сохраняющейся внутривосточной нестабильности. Потребление проката в других странах региона (Алжир, Ливия, Марокко, Тунис), как прогнозируется, возрастет.

Рынок проката в ЕС все еще будет находиться под давлением нестабильной ситуации в финансовой системе, что негативно скажется на объемах кредитования. В результате, здесь прогнозируется минимальный рост - +0,3% кв/кв.

Реальное потребление проката в отдельных регионах в 1-3 кварталах

	1 кв. 2013 (оценка)	2 кв. 2013 (прогноз)	КВ/КВ		3 кв. 2013 (прогноз)	КВ/КВ	
			%	ТЫС. Т		%	ТЫС. Т
ЕС	36189	36309	0,3	120	36122	-0,5	-187
Ближний Восток	10408	10690	2,7	282	10546	-1,3	-144
Африка	6465	6580	1,8	116	6362	-3,3	-218
Турция	8817	8960	1,6	144	8900	-0,7	-60
Россия	8795	9012	2,5	218	9112	1,1	99
Украина	1763	1787	1,4	24	1805	1,0	18
Мир	374067	380174	1,6	6107	376527	-1,0	-3647

В то же время, как отмечает П. Перконос, текущая ситуация на мировых рынках стали остается неоднозначной. Несмотря на прогнозируемый рост реального потребления проката в большинстве регионов во 2 квартале, ценовая конъюнктура уже в марте существенно ухудшилась. Ожидания сезонного восстановления спроса во второй половине февраля - апреле оказались завышенными, что ограничило рост цен на прокат как по длительности, так и по величине.

По словам Павла Перконоса, ключевым фактором ухудшения настроений участников рынка и прекращения роста цен стало нарушение рыночного баланса вследствие превышения темпов наращивания производства над темпами восстановления спроса. Это, в частности, проявилось в резком увеличении объемов трейдерских запасов как длинного проката в Китае - до 13,8 млн. т (вдвое больше чем в начале 2013 г.), так и плоского - до 7,2 млн. т (+35% с начала г.).

Подобная ситуация вынудила местных производителей и трейдеров пойти на существенное снижение экспортных ценовых предложений для разгрузки складов. П. Перконос подчеркивает, что наплыв дешевающей китайской продукции на экспортных направлениях вновь (как и в 3 квартале 2012 г.) привел к снижению мировых цен. Избыточные объемы продукции на складах в КНР, накопившиеся за 3-4 месяца, оказывают существенное давление на мировой рынок в целом. Уже в 3 квартале ожидается некоторое снижение реального потребления, в первую очередь, в результате влияния сезонных факторов. По оценкам аналитиков "Дельфики", потребление сократится на 1% кв/кв или 3,64 млн. т. Среди анализируемых регионов рост потребления прогнозируется лишь в СНГ (в РФ на 1,1% кв/кв и в Украине на 1% кв/кв).

Минимальное снижение потребления ожидается в Турции, где в 3 квартале ожидается ускорение роста ВВП до 4,3% г/г против 3% кварталом ранее.

На Ближнем Востоке и в Африке падение объемов реального потребления проката составит 1,3% (или 0,14 млн. т) и 3,3% (или 0,22 млн. т) кв/кв соответственно. Здесь, как отмечает Павел Перконос, ключевыми факторами подобной динамики станут неблагоприятные для строительной активности погодные условия (жаркий период), а также празднование Рамадана (с 12 июля по 9 августа). В ЕС, как ожидается, небольшой прирост потребления во 2 квартале, уже в 3 квартале будет полностью нивелирован. По оценкам аналитиков проекта "Дельфика", потребление в регионе снизится на 0,5% или 0,19 млн. т кв/кв. Основная причина подобной динамики - прогнозируемое сокращение объемов строительных работ на 0,5% кв/кв и замедление темпов роста промышленного производства. В разрезе видов проката динамика потребления в целом отражает общемировые тенденции.

Потребление длинного проката после роста во 2 квартале на 1,8% или 3,2 млн. т, несколько снизится в 3 квартале, что все же будет выше уровня 1 квартала. В третьем квартале потребление арматуры просядет на 1,1% или 0,79 млн. т и достигнет 67,84 млн. т, катанки - на 0,8% или 0,44 млн. т и составит 51,88 млн. т, сортового проката - на 1,0% или 0,59 млн. т до уровня в 57,63 млн. т. В результате, общий объем потребления длинного проката в мире в 3 квартале 2013 г. составит 177,4 млн. т по сравнению с 179,2 млн. т во 2 квартале.

Плоский прокат: во 2 квартале, согласно прогнозам, мировое потребление плоского проката вырастет на 1,5% или 2,93 млн. т до 200,99 млн. т. Данная тенденция будет присуща всем видам продукции, а именно: рост по рулонному прокату составит 1,5%, до 167,60 млн. т, а по толстому листу - 1,3%, до 33,39 млн. т. В 3 квартале ожидается отрицательная коррекция данных показателей. Потребление плоского проката в данный период, по нашим оценкам, просядет на 0,9% или 1,83 млн. т, в т. ч. по рулонному прокату сокращение составит 1% или 1,7 млн. т и по толстому листу - 0,4% или 0,13 млн. т. (Delphicasteel.com/[Металл Украины, СНГ, мира](http://ukrmet.dp.ua/))

ЦЕНЫ**В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ВОСТОЧНОАЗИАТСКИЕ КОМПАНИИ ПРОДОЛЖИЛИ СНИЖАТЬ ЦЕНЫ НА ПЛОСКИЙ ПРОКАТ**

В конце первой половины апреля создалось впечатление, что спад на восточноазиатском рынке листовой стали может прекратиться. Китайские компании сумели стабилизировать котировки на горячий прокат на уровне \$550-560/т, FOB и рассчитывали на поступление новых заказов. В самом Китае стоимость стальной продукции пошла вверх вследствие некоторого оживления спроса и подорожания железной руды.

Однако во второй половине апреля снижение цен возобновилось. Китайские металлурги пока удерживают стоимость горячекатаных рулонов на прежнем уровне, то другие виды плоского проката в последнее время снова подешевели. Толстолистовая сталь продается на региональном рынке по \$535-555/т, FOB по сравнению с более \$550/т, FOB в начале второй декады текущего месяца, а холоднокатаные рулоны упали в цене от \$635-650 до \$620-630/т, FOB.

Те факторы, которые ранее способствовали стабилизации котировок, сейчас работают против нее. На китайском рынке стали в середине апреля возобновился спад. Металлургические компании не сокращают объем выпуска, а спрос находится на уровне ниже ожидаемого из-за торможения экономического роста в стране. Железная руда, которая по-прежнему прибавляла в течение четырех недель подряд, снова упала вниз и, судя по всему, продолжит дешеветь в ближайшее время. Постепенно сбавляют цены и другие азиатские компании. Hyundai Steel продает коммерческий горячий прокат дешевле \$600/т, FOB, на этом же уровне поступают предложения со стороны тайванских экспортеров. Японские горячекатаные рулоны котированы на уровне \$600-620/т, FOB. При этом количество сделок по-прежнему остается незначительным. Большинство потребителей не испытывают острой необходимости в срочном пополнении запасов проката и поэтому продолжают выжидательную политику. По данным трейдеров, встречные предложения на покупку корейских и японских горячекатаных рулонов поступают на уровне \$570-580/т, FOB.

На азиатском рынке сохраняется дисбаланс между спросом и предложением. В марте экспортные поставки наращивали не только китайцы, отправившие за рубеж 5,28 млн. т стальной продукции - наивысший показатель с июня 2010 года. Японские компании также осуществили максимальный объем внешних поставок за последние два года - 4,04 млн. т. При этом спрос на прокат в регионе весьма ограничен. Экономическое положение большинства стран региона остается весьма сложным. Особенно серьезный спад наблюдается в судостроении, автомобилестроении, строительной отрасли. В середине апреля правительство и центральный банк Японии пустили программу обратного выкупа гособлигаций у местных банков. Фактически это означает эмиссию иены, так что курс японской валюты после сообщения о проведении данного мероприятия упал на 6%. Всего же за последние полгода иена подешевела почти на 20% по отношению к доллару. В принципе, для японских металлургов это положительный фактор, так как слабая валюта будет способствовать расширению объема экспорта японских товаров, в частности, автомобилей, промышленного оборудования и бытовой техники. Специалисты Worldsteel в недавнем опубликованном прогнозе на 2013 г. предсказывали сокращение потребления стали в Японии на 2,2% по сравнению с прошлым годом. Вероятно, теперь им придется пересматривать эту оценку в сторону увеличения. В то же время, относительно низкий курс национальной валюты дает японским компаниям возможность понижать экспортные котировки на свою продукцию.

Крупнейший производитель стали в Японии, компания NSSMC заявила о намерении поднять внутренние цены на прокат на 15 тыс. иен (\$153) за 1 т на следующее полугодие, объяснив свой шаг подорожанием импортного сырья и энергоносителей. Однако другие азиатские металлургические компании настроены пессимистично. Тайванская China Steel впервые за полгода сообщила о понижении внутренних котировок на \$15-25/т по июньским контрактам. Судя по всему, падение цен на плоский прокат в Азии еще не завершилось. Потребители смогут и дальше продолжать свою выжидательную политику благодаря избытку предложения в странах региона и уступчивости поставщиков. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ДИНАМИКА ЦЕН НА РЕГИОНАЛЬНЫХ РЫНКАХ ПЛОСКОГО ПРОКАТА (5 - 12 АПРЕЛЯ 2013 ГОДА)

На неделе 5-12 апреля цены на региональных рынках плоского проката преимущественно имели негативную динамику - в условиях невысокого спроса и достаточных объемов предложения покупатели продолжали добиваться ценовых уступок. Слабое восстановление внутреннего спроса и существенный уровень накопленных запасов готовой продукции вынуждают китайских поставщиков проводить агрессивную политику на экспортных рынках. За неделю экспортные котировки на г/к и х/к продукцию просели на \$5-10/т. Участники рынка сходятся во мнении о достижении локального ценового дна. Ожидается, что в апреле поддержку экспортным ценам окажут улучшение спроса на внутреннем рынке и удорожание импортного ЖРС. Японские и южнокорейские производители продолжили удерживать цены на г/к рулоны для стран Юго-Восточной Азии на уровне предыдущей недели - \$620/т, FOB и \$640-660/т, FOB. Поставщики из Южной Кореи готовы идти на дополнительные уступки, реализуя данную продукцию во Вьетнам по \$620/т, FOB (\$640/т, CFR), но встречные предложения поступают по \$585-605/т, CFR. Избыток предложения и ожидаемое удешевление лома вынудили производителей из США увеличить скидки на \$22/т. Цены сделок на г/к и х/к рулоны местного производства составили \$650-661/т и \$761-772/т соответственно. На рынке Турции продолжается снижение цен на прокат местного производства. Официальные цены предложений находятся на уровне предыдущей недели - \$610-620/т на г/к прокат и \$720-730/т на х/к прокат. Тем не менее, уровень цен сделок на данную продукцию составил \$580-590/т и \$720/т соответственно. 9 апреля суд официально разрешил итальянской компании Riva возобновить производство и реализацию продукции завода в Taranto. Таким образом, в ближайшее время европейский рынок будет характеризоваться резким увеличением предложения продукции данного поставщика. Уже сейчас г/к прокат завода предлагается по 460 евро/т, а х/к прокат - по 535 евро/т, что на 15-25 евро ниже, чем у других производителей.

Производители из СНГ приступили к реализации проката майского производства. По информации аналитиков проекта Delphica средние экспортные цены в портах Черного моря за неделю снизились по г/к рулонам и толстому листу на \$3 и \$7 соответственно, а котировки х/к проката и слябов остались без изменений. Цены сделок на рулоны украинского производства составляют \$540-560/т, FOB (неделей ранее \$545-560/т), а х/к рулоны реализуются по \$625-635/т. Диапазоны цен на прокат производителей из России составляют \$560-570/т, FOB на г/к рулоны и \$630-650/т, FOB на х/к прокат. Предоставленные значения не учитывают котировки на продукцию «Северстали» и Новолипецкого МК, которые реализуют материал лучшего качества по более высокому ценам.

Высокие запасы продукции в портах Черного моря, а также отрицательные ценовые коррекции на рынках рулонного проката стран ЮВА, Турции и Южной Европы, очевидно, вынудят производителей из СНГ снизить цену на продукцию в апреле-мае. (Delphicasteel.com/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОБОРОТЫ СПОТОВОГО РЫНКА СЛЯБОВ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛИСЬ ДО МИНИМУМА

На мировом рынке товарных слябов вот уже целый месяц продолжается пауза, вызванная непреодолимым расхождением позиций поставщиков и потребителей. С одной стороны, снижение котировок на плоский прокат, затронувшее все основные рынки и составившее \$30-40/т в течение последних четырех недель должно вызвать адекватное удешевление полуфабрикатов. Однако производители слябов, со своей стороны, совершенно не готовы идти на такие серьезные уступки, поскольку их затраты остались теми же. Мировые цены на железную руду в последний месяц росли, коксующийся уголь подешевел, но незначительно, а стоимость энергоносителей и тарифы на электроэнергию для промышленных потребителей остаются весьма высокими.

В Восточной Азии последние сделки по приобретению слябов состоялись еще в марте, когда российская продукция продавалась примерно по \$530/т, CFR Тайвань. Однако за прошедшее с тех пор время котировки на плоский прокат в странах региона заметно снизились. Поэтому прокатчики выставляют встречные предложения на уровне не более \$500-510/т, CFR, в то время как российские компании готовы поставлять свою продукцию не менее чем по \$520-540/т, CFR, а бразильцы - по \$530-560/т, CFR.

Не менее серьезные расхождения наблюдаются в настоящее время на американском рынке. Местным металлургическим компаниям не удалось добиться ни повышения котировок на плоский прокат, ни даже их стабилизации. По сравнению с серединой марта стоимость горячекатаных регионов в стране упала более чем на \$40/т и сейчас находится на минимальном уровне за последнее полугодие - порядка \$650-660/MT, EXW. В этой ситуации попытки бразильских компаний удержать цены на полуфабрикаты на отметке \$535-550/т, CFR выглядят обреченными на неудачу.

Вообще, рынок товарных слябов (в отличие от заготовок) в последнее время заметно сузился. Все большая часть международных поставок полуфабрикатов осуществляется в рамках внутрикорпоративных связей. Практически весь экспорт российских и украинских слябов в страны Евросоюза осуществляется именно по такой схеме. В Азии в прошлом году резко сократила закупки таиландская компания Sahaviriya Steel Industries, обзаведшаяся собственным сталеплавильным производством в Великобритании. Корейская Dongkuk Steel в первом квартале импортировала 334 тыс. т полуфабрикатов, на 45% меньше, чем за тот же период годичной давности, поскольку весной прошлого года она была вынуждена остановить линию по производству 1,5 млн. т толстолистовой стали в год.

Впрочем, объем предложения товарных слябов в настоящее время весьма ограничен. Бразильская компания Usiminas полностью прекратила их продажи из-за остановки одной из доменных печей и, по самым оптимистичным прогнозам, возобновит их не раньше начала второго полугодия. Японская NSSMC и корейская Posco в последние месяцы тоже не предлагали слябы на экспорт, предпочитая перекачивать их на собственных мощностях. Судя по всему, пауза на азиатском рынке продлится, по меньшей мере, до тех пор, пока в регионе не произойдет стабилизация котировок на плоский прокат. Тогда и поставщики, и потребители полуфабрикатов, наконец, поймут, на каком они находятся свете, и на какие цены нужно ориентироваться. ([Rusmet/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ НА ДЛИННОМЕРНЫЕ ПОЛУФАБРИКАТЫ

В ПЕРВОЙ ПОЛОВИНЕ АПРЕЛЯ 2013 ГОДА СНИЗИЛИСЬ НА ОСНОВНЫХ РЫНКАХ

Рынок длинномерного проката вот уже более полугодия не может выйти из затянувшейся депрессии. Спрос на стальную продукцию, используемую в строительстве, остается ограниченным, причем, надежды на улучшение ситуации в обозримом будущем практически нет. Цены на готовый прокат и полуфабрикаты совершают колебания в относительно узком интервале, но на весьма низком уровне.

В первой половине апреля направление этих колебаний однозначно складывалось в сторону понижения. С начала месяца стоимость заготовок производства СНГ сократилась, по меньшей мере, на \$15/т. Если апрельская продукция продавалась, в основном, по \$525-535/т, FOB, то при заключении майских контрактов производителям пришлось опустить котировки до \$510-520/т, FOB, а некоторые сделки, в частности, с белорусскими заготовками, заключались из расчета менее \$510/т, FOB.

Основным покупателем заготовок из СНГ в последние несколько недель являлась Турция. Некоторые местные прокатные заводы покупали полуфабрикаты в качестве замены относительно дорогостоящего металлолома. Это компенсировало для производителей слабый спрос на других направлениях. Египетские компании приобретают лишь минимальные объемы заготовок, так как в стране наблюдается острый дефицит валюты. Кроме того, трейдеры выдвигают встречные предложения по ценам на \$5-10/т ниже, чем текущий рыночный уровень. В Саудовской Аравии спрос на длинномерный прокат остается высоким, но местные прокатчики закупили достаточно большие объемы полуфабрикатов в марте, и теперь взяли паузу, рассчитывая, что отсрочка в условиях падающего рынка принесет им выгоду.

Ближе к середине апреля слабость, впрочем, начала обнаруживаться и на турецком рынке полуфабрикатов. Во-первых, в Турции, как и в других странах региона, в этом году не произошло традиционного весеннего подъема в строительной отрасли. Спрос на конструкционную сталь остается ограниченным, а котировки пошли вниз. Соответственно, внутренние цены на заготовки опустились до \$540-550/т, EXW, а заказы на импортную продукцию поступают со стороны турецких компаний на уровне не выше \$520-525/т, FOB, т. е. на \$5-10/т меньше, чем пока могут предложить российские и украинские поставщики.

Во-вторых, ближе к середине апреля компании, экспортирующие металлолом в Турцию, пошли на уступки. Торговля этим сырьем возобновилась, что может привести к снижению спроса на полуфабрикаты в стране. Наконец, в-третьих, сократились в последнее время и экспортные цены на турецкие заготовки. Их стоимость упала до \$535-545/т, FOB, причем, для заключения сделок поставщикам приходится искать клиентов все дальше от дома - например, в Бангладеше или странах Латинской Америки.

Следует отметить, что на мировом рынке в последнее время наблюдается избыток предложения заготовок. Украинские компании в первом квартале экспортировали более 1,5 млн. т этой продукции, превысив показатели аналогичного периода предыдущего года на 8%. Их российские коллеги за те же три месяца продали за рубеж около 1,2 млн. т заготовок, перекрыв прошлогодний результат на 4%. Турецкие металлурги за январь-февраль отправили на экспорт более 460 тыс. т заготовок, на 23,7% больше, чем год назад. В результате сейчас многие покупатели обладают достаточными запасами полуфабрикатов и не стремятся к новым закупкам. В странах Юго-Восточной Азии спрос и цены на заготовки пошли вниз еще в конце марта, когда в регионе резко подешевел японский металлолом. При этом некоторые японские компании в первых числах апреля были готовы продавать полуфабрикаты по \$540-550/т, CFR, воспользовавшись падением курса иены по отношению к доллару.

Сейчас низший уровень цен на японскую продукцию в регионе составляет примерно \$550/т, CFR - столько же, сколько у российской, которая предлагается по \$550-560/т, CFR. Вьетнамские компании в последнее время практически прекратили экспорт полуфабрикатов, предпочитая использовать эту продукцию внутри страны, а тайваньские и малайзийские металлургии находятся вне рынка из-за слишком высокой стоимости своей продукции. Некоторые корейские компании по той же причине приостановили экспортные операции, другие были вынуждены согласиться с понижением котировок на свою продукцию до \$560-565/т, CFR. Так как объем предложения заготовок в Азии сейчас несколько ограниченный, цены прекратили падать. Однако низкий спрос на полуфабрикаты и дешевизна металлолома, очевидно, будут блокировать новые попытки повышения в обозримом будущем. ([Rusmet/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ДИНАМИКА ЦЕН НА РЕГИОНАЛЬНЫХ РЫНКАХ ДЛИННОГО ПРОКАТА (5 - 12 АПРЕЛЯ 2013 ГОДА)

На неделе 5-12 апреля на большинстве региональных рынков длинного проката преобладали нисходящие ценовые тенденции, впрочем, по отдельным позициям поставщикам точно удавалось добиться некоторых успехов. Как отмечает Павел Перконос, директор по развитию проекта Delphica, в сегменте заготовки турецкие экспортеры вынуждены были пойти на большие уступки, так как ранее удерживали цены от падения. Их котировки для продукции с поставкой в конце апреля - мае просели до \$540-550/MT, FOB, что в среднем на \$8/MT ниже уровней предыдущей недели.

Производители из СНГ также пошли на снижение цен по продукции майского производства для сохранения конкурентных позиций. Общий диапазон цен в портах Черного моря на текущей неделе - \$515-530/MT, FOB. Причем более низкие ценовые предложения поступают от Белорусского МЗ. Еще в начале недели продукция в диапазоне \$520-530/MT, FOB пользовалась хорошим спросом, в первую очередь, у турецких перекаччиков, которые сейчас предпочитают заготовку лому. Как отмечает Павел Перконос, поставщики пытаются удерживать цены от дальнейшего падения путем ограничения предложения. В частности, пока на рынке не было информации о котировках на продукцию «Арселор-Миттал Кривой Рог».

На импортных рынках ЮВА сползание цен на заготовку продолжилось. Импортёры из Филиппин и Индонезии несколько активизировались на рынке с целью пополнения запасов, контракта продукция у отметки \$560/MT, CFR. Изменения цен на арматуру и катанку были минимальными на большинстве региональных рынков. Противостояние продавцов и покупателей продолжается, что отражается в локальных успехах то первых, то вторых.

Согласно информации аналитиков проекта «Дельфика», турецкие экспортеры арматуры и катанки вновь вынуждены были откорректировать свои ценовые предложения на \$5-7/MT до \$590-605/MT для арматуры и \$595-610/MT для катанки на условиях fob с поставкой продукции в мае. Спрос остается на низком уровне, что оказывает давление на текущие цены. В то же время, поставщикам из СНГ удалось добиться определенных успехов. В частности, по арматуре заводы преимущественно удерживали цены на уровне предыдущей недели - \$570-590/MT. По катанке же средний уровень цен в портах Черного моря вырос на \$10/MT до \$595/MT, FOB. По словам Павла Перконоса, основная причина - исчезновение с рынка более низких ценовых предложений. Основные поставщики из Украины предлагают свою майскую продукцию в диапазоне \$590-600/MT. Интерес к продукции проявляют покупатели из Африки.

Импортёры на Ближнем Востоке, как и ранее, преимущественно занимают выжидательную позицию в отношении импортной продукции, отдавая предпочтение арматуре внутреннего производства для покрытия текущих потребностей. Дополнительную поддержку ценам в регионе оказывает стабильность внутренних котировок в отдельных странах. В частности, крупнейший производитель арматуры в ОАЭ Emirates Steel (ESI) в апреле сохранил цены на уровне предыдущего месяца - \$656/MT, в Кувейте цены также остались неизменными - \$667-684/MT. В результате, согласно информации аналитиков проекта «Дельфика», общий диапазон цен на импортную арматуру на Ближнем Востоке остался на уровне предыдущей недели - \$605-625/MT, CFR. В то же время, как отмечает Павел Перконос, значимым разбалансирующим фактором в регионе уже сейчас является появление низких ценовых предложений по китайской продукции. В частности, китайская арматура в Йемене предлагается по \$600/MT, CFR.

В азиатском регионе давление на импортные цены на арматуру и катанку со стороны китайских поставщиков сохраняется. Тем не менее, стабилизация внутренних котировок в Китае способствует прекращению падения и экспортных котировок. В частности, на внутреннем рынке Китая цены на арматуру установились в диапазоне \$575-628/MT (\$+4/MT за неделю), на катанку - \$564-628/MT (-\$1/MT), на сортовой прокат - \$589-609/MT (в т. ч. 17% НДС). Согласно информации аналитиков проекта «Дельфика», экспортные цены на катанку из Поднебесной на текущей неделе находились в диапазоне \$540-580/MT, CFR ЮВА, причем более низкие цены предлагают трейдеры.

В Европе стали проявляться признаки укрепления цен в отдельных регионах (в частности, в Северной Европе), однако в целом общий диапазон внутренних цен на арматуру остался на уровне прошлой недели - 455-515 евро/MT с доставкой. Котировки южно-европейских экспортеров арматуры для поставок на внешние рынки были неизменны - 460-470 евро/MT, FOB.

В США на внутреннем рынке катанки местным производителям пытаются удержать цены на свою продукцию от падения в условиях вялого спроса и снижения цен на лом в апреле. Их основной аргумент - не полностью реализованный заявленный ранее рост цен. Текущие спотовые цены находятся преимущественно в диапазоне \$750-772 /MT, EXW, хотя для крупных и постоянных клиентов скидки могут достигать \$10/MT и более. Цены на импортную катанку также стабильны. Китайская продукция после падения недель ранее стабилизировалась в цене - \$645-667/MT. Турецкие экспортеры не готовы предоставлять скидки на свою продукцию - \$672-694/MT после уплаты таможенного сбора. ([Delphicasteel.com/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ НА ПРОДУКЦИЮ ИЗ ЛЕГИРОВАННОЙ СТАЛИ, \$/MT (на 26.03.2013 г.)

Европейский рынок	Цена
Нержавеющий CR 304 лист, FOB	3076-3191
Рынок Юго-Восточной Азии	
Нержавеющий CR 304 рулон, CIF	2550-2650
Нержавеющий HR 304 лист, CIF	2400-2600

Источник: Metall Bulletin. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ ЭКСПОРТА МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ, \$/т (на 26.03.13 г.)

Товар	Цена	Товар	Цена
Квадратная заготовка		ЕС, импорт, евро/т, CFR	475-500
СНГ, экспорт, FOB порты Черного и Азовско-го морей	520-535	Китай, экспорт, FOB	555-570
Турция, экспорт, FOB	550-560	Г/к рулон	
Латинская Америка (Бразилия), экспорт, FOB	530-550	СНГ, импорт, FOB	550-580
Арматура		ЕС, импорт, евро/т, CFR	470-490
СНГ, экспорт, FOB	560-600	Турция, экспорт, FOB	580-600
ЕС, экспорт, FOB	600-610	Китай, экспорт, FOB	580-590
Турция, экспорт, FOB	605-615	Х/к рулон	
Латинская Америка (Бразилия), экспорт, FOB	610-620	СНГ, импорт, FOB	625-650
Катанка		ЕС, импорт, евро/т, CFR	530-560
СНГ, экспорт, FOB	600-610	Турция, экспорт, FOB	650-680
ЕС, экспорт, FOB	610-620	Китай, экспорт, FOB	645-655
Турция, экспорт, FOB	610-620	Оцинкованная рулонная сталь	
Латинская Америка (Бразилия), экспорт, FOB	610-620	ЕС, импорт, евро/т, CFR	560-600
Толстый лист		Слябы	
СНГ, экспорт, FOB	570-600	СНГ, экспорт, FOB	500-520
		Латинская Америка (Бразилия), экспорт, FOB	500-530

Источник: MetallBulletin, SBB. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА

СТАТИСТИКА

ИМПОРТ СТАЛИ В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ВЫРОС

Европа в январе-феврале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличила импорт стальной продукции на 36,4% до 3,074 млн. т. Об этом свидетельствуют данные ассоциации Eurofer. Поставки плоского проката выросли на 45,7% до 2,558 млн. т. Импорт длинномерной стальной продукции повысились на 3,8% до 516 тыс. т. По итогам февраля по сравнению с февралем минувшего года Европа повысила импорт стальной продукции на 36,2% до 1,589 млн. т. Поставки проката поднялись на 46,9% до 1,331 млн. т, а длинномерной продукции уменьшились на 1,55% до 254 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

БРАЗИЛИЯ

СТАТИСТИКА

В МАРТЕ 2013 ГОДА ПРОДАЖИ СТАЛИ ВЫРОСЛИ

Бразилия в марте по сравнению с мартом 2012 г. увеличила внутренние продажи стали на 0,5% до 1,9 млн. т. Об этом свидетельствуют данные Brazil Steel Institute. В целом по итогам января-марта по сравнению с аналогичным периодом минувшего года продажи стали на бразильском рынке поднялись на 1% до 5,4 млн. т. Бразилия в марте по сравнению с мартом 2012 г. уменьшила экспорт стальной продукции на 4,1% до 718,6 тыс. т. Выручка от зарубежных поставок бразильского металла понизилась на 10,2% до \$474 млн. За январь-март экспорт стали из Бразилии достиг 2,5 млн. т, что на 4,6% меньше по сравнению с прошлым годом. Поступления упали на 13,7% до \$1,6 млрд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В МАРТЕ 2013 ГОДА ИМПОРТИРОВАНО 271,1 ТЫС. Т СТАЛИ

Бразилия в марте импортировала 271,1 тыс. т стали. Об этом свидетельствуют данные Brazil Steel Institute. Затраты на поставки металла в страну достигли в указанный период \$320 млн. В целом по итогам I квартала Бразилия импортировала 843,2 тыс. т стали на \$994 млн. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

ПОДГОТОВКА К ЧЕМПИОНАТУ МИРА ПО ФУТБОЛУ И ОЛИМПИАДЕ БУДЕТ СПОСОБСТВОВАТЬ РАСШИРЕНИЮ СПРОСА НА ПРОКАТ

2012 г. оказался достаточно сложным для металлургической отрасли Бразилии. В прошлом году эта страна, по данным World Steel Association (WSA), произвела 34,7 млн. т стали - на 1,5% ниже уровня 2011 г. (35,2 млн. т). Объемы экспорта бразильской стальной продукции уменьшились еще больше - почти на 11%. Это было обусловлено ростом цен на сырье при падении внутреннего спроса на металл. Впрочем, уже в текущем году бразильские металлурги ожидают заметного улучшения ситуации.

Стимулировать рост металлургической отрасли Бразилии призван ряд мер, разработанных правительством страны в последние месяцы. Речь, в частности, идет о задекларированной в октябре прошлого года инициативе повысить импортные тарифы на стальную продукцию, поскольку по итогам 2012 г. на долю импорта пришлось примерно 20% потребленного в Бразилии металла. Эта циф-

ра, как полагают эксперты национального Института стали (Brazilian Steel Institute - IBS) станет существенно ниже после того, как тарифы будут введены в действие в октябре.

Кроме того, как указывают аналитики компании Ernst & Young, оздоровлению ситуации в бразильской металлургии будут способствовать принятые правительством пакеты мер по снижению цен на электричество для сталелитейных и горнодобывающих компаний, реализация крупных проектов по развитию национальной инфраструктуры и логистики, а также выполнение программ подготовки к Чемпионату мира по футболу 2014 г. и Олимпийским играм 2016 г., которые пройдут в Бразилии. По мнению ряда специалистов, сегодня страна представляет собой "необъятную строительную площадку", так что в ближайшее время потребность в конструкционной стали будет только расти.

В настоящее время небывалый подъем испытывает и сектор строительства жилья и коммерческой недвижимости. По данным консалтингового агентства RNCOS, к концу 2014 г. общее количество объектов жилой недвижимости необходимо будет увеличить в два раза и довести почти до 1,8 млн. зданий. Недвижимость Бразилии становится интересной для инвесторов со всего мира с точки зрения долгосрочных вложений. Наконец, не следует забывать о достаточно высоких темпах развития в Бразилии автомобилестроения и отрасли по производству бытовой техники, что тоже стимулирует рост потребления стали в государстве.

Сегодня создается льготный налоговый режим для бразильских производителей автомобилей и, напротив, повышаются пошлины на импортные автомашины. Если в последних количество компонентов, произведенных в Бразилии, составляет менее 65%, а материнские компании-производители не вкладывают деньги в НИОКР на бразильских заводах, то импортная пошлина на подобные иномарки будет составлять не менее 30%. По мнению местных аналитиков, более 10 из 15 зарубежных компаний, выпускающих автомобили в Бразилии, в том числе Volkswagen и General Motors, смогут выполнить это требование. В результате этого стимул для увеличения объемов выпуска продукции получают бразильские заводы, производящие компоненты для машин.

Таким образом, как прогнозируют эксперты Brazilian Steel Institute, объем внутренних продаж стальной продукции в Бразилии вернется на предкризисный уровень уже в текущем году, достигнув 23,4 млн. т. Потребление же металла в стране прогнозируется на уровне 26,4 млн. т - на 4,3% больше, чем в прошлом году (около 25 млн. т). Загрузка национальных металлургических предприятий (совокупной мощностью почти 48 млн. т), упавшая в 2012 г. до 72,5%, в текущем году, по оценкам специалистов Brazilian Steel Institute, должна увеличиться на 7%.

В целом же, по оценкам британской исследовательской компании BRICdata, в течение ближайших четырех лет (2013-2016 гг.) внутреннее потребление стали в Бразилии будет расти примерно на 9,1% в год и увеличится с текущих 25 млн. т до почти 38 млн. т в 2016 г. Подобный рост, как представляется, вполне реален, если учесть тот факт, что сегодня Бразилия входит в десятку крупнейших экономик мира и, по прогнозам некоторых специалистов, к 2040 г. сможет попасть уже в первую тройку.

Между тем, благодаря огромным запасам качественной железной руды Бразилия в последние годы рассматривалась многими сталелитейными компаниями как одно из наиболее подходящих мест в мире для строительства новых металлургических комбинатов. Поэтому не удивительно, что в течение последних нескольких лет в стране было анонсировано около десятка проектов строительства новых и расширения производительности действующих предприятий совокупной мощностью более 35 млн. т в год.

Вот и сегодня Альбано Виейра, генеральный директор Бразильской ассоциации производителей стали, оптимистично заявляет, что до 2016 г. инвестиции в сталелитейную отрасль Бразилии составят порядка \$16 млрд. Однако реальный анализ хода выполнения задекларированных проектов говорит о нескольких иных тенденциях. Многие компании либо совсем сворачивают анонсированные программы, либо откладывают их на неопределенное время или серьезно урезают инвестиции в модернизацию производства.

Типичный пример - печальный опыт немецкого металлургического гиганта ThyssenKrupp, который выбрал Бразилию для строительства с нуля новейшего меткомбината CSA производительностью 3 млн. т слябов в год. В возведение этого предприятия в штате Рио-де-Жанейро немцы вложили около \$7 млрд. Идея состояла в том, чтобы по-

строить "виртуально интегрированное сталелитейное производство" с заводом ThyssenKrupp Steel USA в американском городе Калверте (штат Алабама), который выпускает лист для автомобильной промышленности. В 2007 г., в момент активного роста рынка, замысел ThyssenKrupp - создать низкочастотное производство первого передела в Бразилии, дополнив его выпуском продукции с высокой добавленной стоимостью в США - казался осуществимым.

При ценах на прокат для американского автопрома в \$1000/т (и выше, если говорить о пиках 2008 г.) заплатить \$20 и даже \$50 за доставку ты сляба из Бразилии было "не жалко". Однако уже летом 2011 г. горячекатаные рулоны в США упали до \$620/т, сразу сделав всю схему убыточной. Затраты на производство в Бразилии увеличились из-за удорожания рабочей силы и повышения курса бразильского реала. Цены на руду также возросли, поставив ThyssenKrupp USA в невыгодное положение по сравнению с конкурентами в США, имеющими собственные железорудные и угольные шахты. Кроме того, стоимость доставки слябов выросла до \$50-90/т, что составляло уже от 12 до 16% от стоимости проката. В конечном итоге ThyssenKrupp, терпящая в последнее время миллиардные убытки, приняла решение продать оба завода (в Бразилии и США), заявив о намерении получить за них порядка 7 млрд. евро, хотя, по мнению специалистов, немцам удастся выручить за оба предприятия не более 3-4 млрд. евро.

Бразильский комбинат CSA был введен в строй в 2010 г. Функционирует он и сегодня, выплачивая местным властям штраф в \$280 в день за отказ выполнить требование об остановке производства из-за отсутствия операционной лицензии. И если в число вероятных претендентов на покупку завода еще год назад входили несколько известных компаний, то в настоящее время, по сути, осталось всего два возможных покупателя: бразильские компании Cia Siderurgica Nacional SA (CSN) и Vale (последняя уже владеет 27% акций CSA). Эти фирмы добывают руду, что дает возможность снизить стоимость слябов, производимых на CSA.

В январе CSN, якобы, анонсировала предложение о покупке обоих активов ThyssenKrupp Steel Americas за \$3,8 млрд., однако от самой бразильской компании поступает противоречивая информация. В марте появились данные, что бразильцы продолжают проявлять интерес к этим активам и хотят привлечь в качестве партнера для их покупки Государственный банк развития Бразилии (BNDES). Однако в начале апреля высокопоставленный представитель CSN, по данным СМИ, якобы, заявил, что его компания никогда не делала обязывающего предложения на покупку CSA.

Как будут развиваться события с бразильским активом ThyssenKrupp, мы узнаем, вероятно, в самое ближайшее время, поскольку в немецкой компании уверены в нахождении решения для CSA до конца текущего (2012/2013) финансового года, который завершится 30 сентября. В мае должно быть заключено предварительное соглашение, а закрыта сделка осенью.

Между тем CSN в феврале получила разрешение на возобновление строительства завода Volta Redonda по выпуску длинномерного проката в штате Рио-де-Жанейро после выплаты просроченных компенсаций и штрафов экологическому ведомству страны. CSN заплатила за экологический ущерб около \$1,4 млн. Ранее строительные работы на объекте были приостановлены. По данным пресс-службы компании, ее новый завод мощностью 3 млн. т проката в год должен начать работу уже во втором полугодии.

Тем временем, окончательно, как представляется, решил вопрос со строительством четвертым по величине производителем стали в КНР компанией Wuhan Iron and Steel Group (WISCO) и бразильской промышленной группой EBX "гринфилдовского" меткомбината в Бразилии стоимо-

стью порядка \$5 млрд. и мощностью 5 млн. т в год в штате Рио-де-Жанейро. "К сожалению, бразильская сторона не создала благоприятные условия для инвестирования в этот объект, в частности, не были построены ни портовые терминалы, ни необходимые железнодорожные ветки. Изменилась и рыночная ситуация, а также выросли расходы на логистику. Кроме того, сторонам так и не удалось найти надежный источник поставок коксующегося угля. Поэтому нами принято решение отказаться от этого проекта. Впрочем, в ближайшее время мы не планируем реализацию каких бы то ни было других металлургических проектов за рубежом", - заявил генеральный директор Wisco Дэн Цзилинь в кулуарах XVIII съезда Коммунистической партии Китая.

До сих пор нет полной ясности и с проектом строительства в юго-восточном бразильском штате Эспириту-Санту нового завода Companhia Siderurgica Ubu (CSU) по выпуску слябов производительностью 5 млн. т в год и стоимостью около \$5 млрд., главным инициатором которого выступает корпорация Vale. Первоначально она планировала построить это предприятие с китайской Baosteel, однако последняя вышла из проекта в начале 2009 г. из-за разногласий с правительством штата по части выделения земли под строительство завода. В октябре прошлого года уже сама Vale проинформировала местные власти о том, что проект CSU уже не числится среди ее приоритетных инвестиционных программ и, вероятно, будет свернут из-за падения спроса на сталь, снижения цен на нее и изменения рыночной конъюнктуры. Однако в феврале эту информацию опровергла пресс-секретарь Vale, заявив, что "в настоящее время компания ищет партнера - владельца мажоритарного пакета акций в этом проекте, который будет отвечать за строительство и последующую эксплуатацию нового завода". Сама же Vale будет владеть лишь небольшим пакетом, поскольку намерена в рамках начавшейся внутренней реорганизации фактически полностью выйти из сталелитейного бизнеса и больше не вкладывать в него инвестиции.

Тем временем, о сокращении своего пятилетнего (2013-2017 гг.) инвестиционного плана на 17% с \$5,1 млрд. до \$4,3 млрд. в связи с неопределенностью мировой экономики, рынка стали в Бразилии и падением прибыли со-

общил в феврале второй по величине в мире производитель конструкционной стали бразильская компания Gerdau. "Мы пересмотрели этот план, чтобы оградить компанию от неопределенностей в мировой экономики", - заявил генеральный директор Gerdau Андрэ Жердау-Йоханнпетер, добавив, что в Gerdau стали тщательнее и внимательнее подходить к вопросам планирования капиталовложений. По его словам, основные инвестиции в ближайшее время будут направлены на диверсификацию ассортимента стальной продукции и производство листовой стали - в этом секторе Gerdau намерена существенно увеличить свою долю рынка за счет строительства в Бразилии в ближайшие два-три года нового завода по выпуску горячекатаных рулонов.

Наконец, бразильское подразделение Arcelor Mittal все еще ждет улучшения рыночных условий для возвращения к своим планам по расширению производства в Бразилии. В конце 2011 г. руководство ArcelorMittal Brasil заявило о том, что компания временно (на один год) приостанавливает реализацию проектов по увеличению мощностей подразделения. Речь, в частности, шла о двух программах. Первая стоимостью \$1,5 млрд. предусматривала увеличение производительности заводов Monlevade и Vega do Sul по выпуску длинномерной продукции с 1.15 млн. до 2.3 млн. т, а вторая - наращивание мощностей по производству холоднокатаного листа до 700 тыс. т в год и оцинкованной продукции - до 1,45 млн. т в год. По состоянию на март, как заявили в ArcelorMittal Brasil, компания не приступала к реализации этих программ из-за неопределенной ситуации в мировой экономике.

Таким образом, становится очевидным, что большинство сталелитейных компаний в Бразилии пока не форсируют планы строительства новых металлургических объектов. Многие из них, напротив, сфокусировали основное внимание на сокращении операционных затрат, а также переориентировали свои усилия на развитие собственных горнорудных подразделений, которые в сегодняшних условиях, по их мнению, могут принести им больше прибыли, чем производство стали. (SteelOrbis, Wall Street Journal, Business News Americas, Brazilian Steel Institute, Ernst & Young, Reuters, PRNewswire, Platts, Ugmk.info/Rusmet.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира)

КИТАЙ

POSCO ПУСТИЛА МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД ПО ВЫПУСКУ ОЦИНКОВАННОГО ПРОКАТА В ПРОВИНЦИИ ГУАНДУН

Южнокорейская металлургическая компания Posco завершила первую фазу строительства проекта по производству высококачественного оцинкованного листа в южной китайской провинции Гуандун. Строительные работы на объекте начались в марте 2011 г., инвестиции в первую фазу составили \$298 млн. Ожидается, что по итогам 2013 г. производство выйдет на уровень 220 тыс. т оцинкованного листа, в том числе 100 тыс. т для потребителей в автопроме. К 2015 г. проект будет полностью введен в эксплуатацию, годовые мощности составят 450 тыс. т оцинкованного листа, продажи - \$421,6 млн., инвестиции - \$1,3 млрд.

Новый завод будет концентрироваться, главным образом, на реализации металлопродукции мировым автоконцернам. Провинция Гуандун - крупная экономическая зона с населением свыше 100 тыс. человек. Главные автопроизводители, например, GM, Toyota и Honda, производят около 25% от совокупного китайского выпуска авто. Сбыт оцинковки, произведенной на новом метзаводе, будет осуществляться через 11 сервисных металлоцентров, расположенных по всей территории Китая, а также напрямую в адрес предприятий Toyota и Hyundai Motor, расположенных в КНР. Posco прогнозирует, что к 2020 г. Китай достигнет уровня производства автомобилей в 38 млн. штук в год. (Металлоснабжение и сбыт/Металл_Украины,_СНГ,_мира)

ЦЕНЫ

WUHAN IRON AND STEEL СНИЗИЛА ЦЕНЫ НА МАЙ 2013 ГОДА

Китайская металлургическая компания Wuhan Iron and Steel приняла решение уменьшить цены на горячекатаную рулонную продукцию для поставок в мае. Об этом сообщает Yieh.Corp. Стоимость продукции понижается на 200 юаней/т. Цены на холоднокатаный материал снизились на 240 юаней/т.

Wuhan Iron and Steel планирует в течение 3-5 лет приобрести несколько железорудных активов за пределами страны. Как ожидается, это будут месторождения в Бразилии и Канаде. Корпорация, как известно, стремится выйти на 100% самообеспечение сырьем. Компания Wuhan Iron and Steel Corp считается третьим по величине в КНР производителем стали. Она занимается выпуском горячекатаного и холоднокатаного проката, слябов и оцинкованной стали. (Мин-Пром/Металл_Украины,_СНГ,_мира)

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ**ПОСЛЕ 9 МЕСЯЦЕВ БЕСПЛОДНЫХ ПОИСКОВ ИНВЕСТОРА
ДЛЯ ZELEZARA SMEDEREVO ВЛАСТИ РЕШИЛИ ПУСТИТЬ МЕТКОМБИНАТ СВОИМИ СИЛАМИ**

В Украине этот почин восприняли с воодушевлением, особенно в дунайском порту Измаил. Там надеются, что смогут нарастить ежемесячный грузооборот хотя бы на 40-50 тыс. т. Если только Zelezara будет стабильно работать и закупать сырье у украинских контрагентов.

Первая партия руды с Измаила в Смедерево ушла еще 20 марта. В целом за прошедший месяц ее отгружено почти 19 тыс. т. Заявленный объем на апрель даже чуть выше - 22,5 тыс. т. Организацией поставок занимается украинская компания "Славутич-Руда", дружественная группе Ferrghro Константина Жеваго. После того как сам Жеваго перенаправил основной объем своего рудного экспорта через Южный и румынскую Констанцу, измаильский порт оказался в затруднительном положении. Поэтому возвращение на рынок Zelezara Smederevo и получение свежих транспортных заказов из Сербии стало для него манной небесной. Полностью они потери порта в грузах, а соответственно и доходах, не компенсируют, но все же вселяют надежды, что нынешний год окажется лучше прошлого.

В 2012 г. Измаильский морской торговый порт сократил перевалку руды на 52% до 1,11 млн. т. Еще больший спад зафиксирован по черным металлам и металлопрокату - на 58%, а особенно по коксу - на 70%. Но по этим грузам объемы перевалки были существенно меньше, чем по руде - 345 тыс. т и 50 тыс. т соответственно. Упадок придунайской металлургии больно ударил по экономике Измаильского порта. Часть сталелитейных производств в регионе вообще остановилась (как болгарский комбинат "Кремиковцы" или пул румынских предприятий "Мечела"), часть сократила доменное производство (как ArcelorMittal Galati, ISD Dunaferr и VoestAlpine), а тот же Zelezara Smederevo фактически год находился в состоянии клинической смерти (вроде не закрыт, но и не работает). По словам начальника Измаильского морпорта Андрея Ерохина, от кризиса в Европе в равной степени пострадали все придунайские порты, а не только украинские: их суммарные потери грузов можно оценить в 5 млн. т в год. Но нам от этого не легче. Поэтому в Измаиле отчаянно стучат по дереву, чтобы затея с пуском Смедерево меткомбината удалась.

Сейчас там уже подходят к завершению работы по пуску одной из двух доменных печей, остановленных в прошлом году. Согласно оптимистическому сценарию, первую стальную продукцию Zelezara Smederevo должна дать уже к концу апреля. А до конца года, как ожидают в правительстве Сербии, комбинат выпустит не менее 100 тыс. т проката (до кризиса, кстати, такие и даже больше объемы в Смедерево выплавливали за один месяц). По расчетам дирекции предприятия, на каждые 100 тыс. т выплавленной стали комбинату требуется примерно 150 тыс. т руды и 45 тыс. т кокса. Украинская руда, как уже отмечалось выше, в Смедерево пошла, а вот первые партии кокса комбинат закупил в Венгрии и Боснии, хотя на апрель, согласно информации Измаильского морпорта, запланирована поставка в Сербию 30 тыс. т кокса производства группы "Донецксталь". Таким образом, отечественные кокс и руда для Смедерево дают Измаильскому порту месячную прибавку в обороте более чем в 50 тыс. т.

Даже это можно считать очень хорошим подспорьем при нынешнем состоянии перевалки грузов для ГМК в Придунавье. В 2013 г. в среднем за месяц через Измаил проходит до 50 тыс. т окатышей в направлении Австрии, а также 15-25 тыс. т руды в направлении Румынии. Не особо много, если вспомнить, что еще года 3-4 назад в направлении одного только Смедерево отпускали более 1 млн. т

рудного сырья ежегодно. Сегодня эти цифры кажутся облачными.

Последние вести из Сербии, конечно, приободрили измаильских портовиков. Но уязвимость нынешней схемы в том, что пуск Zelezara Smederevo - проект больше социальный, чем коммерческий. Ряд сербских экономистов небезосновательно утверждают, что для страны дешевле позвать готовый прокат на внешнем рынке, чем возобновлять дорогостоящее и затратное производство. Не зря же бывший владелец комбината - компания US Steel - еще в начале 2012 г. добровольно вернула его государству, чтобы не множить убытки. С того времени никто из потенциальных инвесторов, с которыми вел предварительные переговоры официальный Белград, так и не решился позвать на себя бремя ответственности за Zelezara Smederevo. После чего, как выразился министр финансов и экономики Сербии Младжан Динкич, власть пустила в действие "План Б", приступив к выводу из консервации одной домны собственными силами.

В определенной степени данный шаг можно назвать социалистическим подходом: предприятие будет работать не столько ради прибыли, сколько ради обеспечения работой жителей Смедерево. По словам Младжана Динкича, трудоустроено будет более 5 тыс. человек, т.е. практически весь коллектив, задействованный на предприятии до его остановки. Но как долго сможет комбинат продержаться в таком альтруистическом режиме, прогнозировать сложно. Сейчас закупку сырья для него финансируют сербские банки под залог произведенной в будущем продукции. Однако если сбыт не пойдет или комбинат не сможет заработать на свое содержание и на погашение займов, то кредитная поддержка иссякнет. Даже несмотря на нажим и просьбы сербского правительства.

Поэтому там продолжают искать частного партнера для Zelezara Smederevo. За прошлый год к предприятию присматривалось несколько сватов, причем почти все родом из постсоветского пространства. В числе потенциальных покупателей ходила и украинская "Донецксталь", и Уральская горно-металлургическая компания, и чешское предприятие с крепкими российскими корнями United Pilsen S.A. Последним из претендентов, не оправдавшим чаяний Белграда, стал опять же российский "Уралвагонзавод", долго колебавшийся, но все-таки отказавшийся в феврале от покупки. Впрочем, некоторые сербские эксперты считают, что отказ, возможно, и не окончательный. В частности, во время недавнего визита в Москву сербского вице-преьера и министра торговли Расима Ляча вопрос о приватизации "Уралвагонзаводом" Смедерево меткомбината снова поднимался. А дело ведь было уже в конце марта. Кроме того, в подобном союзе заинтересован и украинский коксовый магнат Виктор Нуценкис, недавно ставший партнером "Уралвагонзавода" в России. Для него сербский рынок кокса лишним не будет.

Но пока ясности нет, правительство Сербии пытается найти для Zelezara Smederevo другого верного друга в лице итальянского концерна FIAT. Последний в сербском городе Крагуевац владеет крупнейшим автомобильным заводом на Балканах - FAS. В 2013 предприятие планирует выпустить от 110 до 150 тыс. машин. А смысл предполагаемой дружбы состоит в том, чтобы перенацелить Zelezara Smederevo на производство автолиста для FIAT-овских нужд. В марте глава FAS Антонио Чезаре Феррара имел встречу с министром Динкичем. Но прокомментировал ее результаты очень дипломатично. Он, дескать, не исключает возможности такого сотрудничества в буду-

щем, если смедеревская сталь будет отвечать нормам и требованиям компании, хотя пока такая перспектива не рассматривалась. Тем не менее в Белграде в ближайшее время ждут в гости директора по развитию группы FIAT-Chrysler Альфреда Альтвила. Если по итогам этого визита Zelezara Smederevo удастся подписать хотя бы предварительное соглашение с итальянским автоконцерном, это мгновенно повысит инвестиционную привлекательность меткомбината. С другой стороны, чтобы установить линию автолиста в Смедерево, необходимо потратить еще как минимум \$140-150 млн. Впрочем, имея гарантии от FIATa, найти кредит на такую сумму не составило бы неразрешимой задачи. Да и шансы на появление у порога Zelezara очередных потенциальных покупателей снова поднялись бы. Не особо высоко, но все-таки.

Вхождение на рынок автолиста - это пока только гипотетическое преимущество комбината. Но и реальные его минусы никуда не делись. Один из них - политического плана. Пока Сербия не является членом Евросоюза, у всех присматривающихся к меткомбинату в Смедерево

инвесторов могут возникать сомнения по поводу ограниченности рынков сбыта его продукции. Возможно, по этой причине никто из российско-украинских претендентов так и не приобрел сербское предприятие. Второй минус - состояние сталеплавильного оборудования на Zelezara Smederevo. Не исключено, что оно хуже, чем пытаются подать сербские власти. Еще в середине 2000-х годов на предприятии работали 4 печи, сейчас в более-менее работоспособном состоянии находятся две, одну из которых как раз пускают. Но и с ней не все так просто. Как заявил лидер сербских профсоюзов "Единство" Желько Веселинович, из-за неправильного вывода из эксплуатации печь достаточно сильно повреждена, и если оправдаются худшие опасения, то на ее восстановление понадобится еще несколько месяцев. Веселинович не исключает, что из пиар-побуждений сербские власти могут открыть Zelezara Smederevo уже в апреле, но через короткое время, ссылаясь на технологические причины, опять приостановить производство. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

США

СТАТИСТИКА

В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ОТГРУЗКА НЕРЖАВЕЮЩЕЙ СТАЛИ ВЫРОСЛА

США в феврале по сравнению с январем увеличили отгрузку нержавеющей стали на 7,1%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. В частности, отгрузка продукции из нержавеющей стали достигли в отчетный период 168,901 тыс. т. США в январе по сравнению с январем 2012 г. сократили отгрузку нержавеющей стали на 5,5%. В частности, отгрузка нержавеющей стали составила в указанный период 157,759 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель увеличился на 5,308 тыс. т. По оценкам CRU, мировое производство нержавеющей стали в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличилось на 2,5%. В частности, выпуск нержавеющей стали на мировом рынке по итогам минувшего года достиг 34,2 млн. т. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТАЙВАНЬ

СТАТИСТИКА

В МАРТЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ КАТАНКИ УВЕЛИЧИЛСЯ

Тайвань в марте по сравнению с февралем увеличил импорт катанки на 98,8%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. В особенности поставки продукции в страну в первый месяц весны достигли 31,711 тыс. т. В то же время экспорт тайваньской катанки вырос также на 98,8%, составив 222,72 тыс. т. Тайвань в феврале по сравнению с январем сократил импорт катанки диаметром менее 14 мм на 34%. В частности, поставки указанной продукции составили в отчетный период 15,954 тыс. т. Основными поставщиками стали Россия (5,598 тыс. т), Корея (4,184 тыс. т), Великобритания (2,596 тыс. т) и Германия (1,026 тыс. т). В свою очередь, импорт продукции диаметром более 14 мм понизился на 22% и составил 885 т. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

В МАРТЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ НЕРЖАВЕЮЩЕЙ СТАЛИ ВЫРОС

Тайвань в марте по сравнению с февралем увеличил импорт продукции из нержавеющей стали на 24%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. Поставки нержавеющей стали достигли в указанный период 99,948 тыс. т. Тайвань в январе-марте по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократил затраты на импорт железа и стали, а также продукции на их основе на 0,5%. Затраты на поставки продукции за первые два месяца с начала этого года уменьшились до \$3,1 млрд. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

CHINA STEEL CORP В ИЮНЕ 2013 ГОДА СНИЖАЕТ ЦЕНЫ

Тайваньская металлургическая компания China Steel приняла решение уменьшить цены на стальную продукцию для поставок в июне. Об этом сообщает Yieh.Corp. Стоимость продукции в зависимости от ее вида понизится на 2,08%. China Steel Corp является крупнейшим тайваньским производителем плоского проката. Уставный капитал компании составляет \$3,5 млрд. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТУРЦИЯ

СТАТИСТИКА

В МАРТЕ 2013 ГОДА ВЫПЛАВКА СТАЛИ УМЕНЬШИЛАСЬ

Турция в марте по сравнению с мартом 2012 г. сократила объемы производства стали на 4,6% до 3 млн. т. Об этом свидетельствуют данные Turkish Iron and Steel Producers' Association. По сравнению с предыдущим месяцем выплавка металла в стране увеличилась на 12,2%. В целом по итогам января-марта по сравнению с аналогичным периодом прошлого года выпуск стали в Турции упал на 5,9% до 8,5 млн. т. Турция в марте по сравнению с мартом 2012 г. увеличила выручку от экспорта стали на 10,3%. В частности, поступления от зарубежных поставок турецкого металла достигли в первый месяц весны \$1,5 млрд. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель увеличился на 17,8%. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА

СТАТИСТИКА

В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ЖЕЛЕЗОРУДНОГО СЫРЬЯ (ЖРС) ВЫРОС

Металлургические предприятия Украины в январе-марте нарастили импорт железорудного сырья по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 45% до 761 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные ОП "Металлургпром". В марте металлургические предприятия импортировали 262 тыс. т ЖРС, что на 9,2% больше предыдущего месяца. Скорректированный балансовый график обеспечения украинских металлургических предприятий железорудным сырьем в январе-марте был выполнен: по окатышам - на 90%, по агломерату - на 98%, по аглоруде - на 98%, по концентрату - на 102%. В марте металлургов обеспечили окатышами на 96%, агломератом - на 98%, аглорудой - на 100%, концентратом - на 105% от заявленной потребности. Экспорт отечественного ЖРС за 3 месяца вырос по сравнению с АППГ на 16% до 9,395 млн. т, а в марте составил 3,328 млн. т (+12,2% к февралю). (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

**ПАО «ИНГУЛЕЦКИЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» (ИНГОК)
ОТКАЗАЛОСЬ ОТ ВЫПЛАТЫ ДИВИДЕНДОВ ЗА 2012 ГОД**

Акционеры ПАО "Ингулецкий горно-обогатительный комбинат" (ИНГОК, Кривой Рог, Днепропетровская обл.), входящего в группу "Метинвест", приняли решение не выплачивать дивиденды по итогам работы в 2012 г. и оставить прибыль без распределения. Как сообщил один из акционеров, такое решение акционеры приняли на общем собрании.

ИНГОК в 2012 г. сократил чистую прибыль на 27,6% по сравнению с 2011 г. - до 4766,413 млн. грн. (в 2011 г. она составляла 6584,382 млн. грн.). Нераспределенная прибыль общества на конец прошлого года составила 8643,784 млн. грн. За год ИНГОК снизил текущие обязательства на 26,6% до 7591,364 млн. грн. При этом долгосрочные обязательства возросли в 38,6 раза с 66,841 млн. грн. до 1577,211 млн. грн. В то же время комбинат нарастил дебиторскую задолженность на 6,4%- до 15683,916 млн. грн. Активы ИНГОКа в 2012 г. возросли на 14,4% до 23,504 млрд. грн., основные средства - на 49,2% до 6,506 млрд. грн. Предприятие специализируется на добыче и переработке железистых кварцитов Ингулецкого месторождения, расположенного в южной части Криворожского железорудного бассейна. Производит два вида железорудного концентрата с содержанием железа 63,7% и 67,5%. Производственная мощность предприятия - 14 млн. т железорудного концентрата в год. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ПАО «КРИВОРОЖСКИЙ ЖЕЛЕЗОРУДНЫЙ КОМБИНАТ» (КЖРК)
РЕШИЛО ВЫПЛАТИТЬ 616,5 МЛН. ГРН. ДИВИДЕНДОВ ЗА 2012 ГОД**

Акционеры Криворожского железорудного комбината 28 марта решили выплатить 616,525 млн. грн. дивидендов по итогам 2012 г. Об этом говорится в сообщении предприятия. Акционеры решили выплатить 0,30962 грн. дивидендов на 1 акцию. Выплата дивидендов производится с 28 марта по 27 сентября. Кроме того, 38,608 млн. грн. (5% от чистой прибыли за 2012 г.) было решено направить в резервный фонд. 2012 г. Криворожский железорудный комбинат закончил с чистой прибылью 772,156 млн. грн. 50% акций железорудного комбината контролирует группа "Метинвест", остальные акции - группа Приватбанка. (Українськи новини/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ДИНАМИКА ЦЕН НА ЖЕЛЕЗОРУДНОЕ СЫРЬЕ (ЖРС) В МАРТЕ 2013 ГОДА

В марте индекс экспортных цен (\$/т, DAF граница Украины/FOB порты Черного моря) украинских производителей вырос на \$10,9/т или 12,3% по неподготовленному сырью и на \$10,6/т или 11,7% по подготовленному.

Полтавский ГОК, который в марте экспортировал 79,1% в сегменте подготовленного сырья, проводит менее агрессивную ценовую политику, нежели компании группы "Метинвест Холдинг" и "АрселорМиттал", которые являются основными экспортёрами в сегменте неподготовленного сырья. Именно подобные условия на рынке стали причиной видимой "уравниловки" цен на подготовленное и неподготовленное сырье украинских производителей на внешних рынках, которая наблюдается уже второй месяц подряд.

Средневзвешенная стоимость окатышей Полтавского ГОКа, отгруженных на внешние рынки в марте, составила \$96,5/т, что на \$6,6/т выше, чем в феврале. Аналогичная стоимость на окатыши Центрального и Северного ГОКов, которые поставляли данную продукцию на рынки Китая, Словакии и Турции, составила \$119,5/т, а поставляемый в Чехию агломерат производства ЮГОКа и вовсе экспортировался по \$121,6/т. Средневзвешенные цены на концентрат по предприятиям, имеющим отношение к группе «Метинвест» (ИНГОК, СевГОК, ЦГОК, ЮГОК), находились в диапазоне от \$91,6/т при поставках ИНГОКа (100% поставок в Китай) до \$115,8/т при поставках ЦГОКа (поставки в Словакию, Польшу и Чехию).

Как отмечается в ежемесячном отчете проекта Delphica, средневзвешенные задекларированные цены (DAF/FOB) на концентрат в марте выросли на 18,1%, а на аглоруду практически не изменились. Тем не менее, цена поставок аглоруды Запорожского ЖРК на условиях FCA жд. ст. Днепрорудная в марте составила \$59/т по сравнению с \$54,9/т в феврале, Криворожский ЖРК увеличил цену на условиях DAF/FOB с \$85,7/т до \$88,2/т, а «Сухая Балка» («Евраз») - снизила с \$75,1/т до \$74,2/т.

Средневзвешенные задекларированные экспортные цены на ЖРС украинских производителей, \$/т, DAF/FOB*

Тип ЖРС	Январь	Февраль	Март	+/- , март/январь, \$/т и %		
Аглоруда	73,3	81,4	81,5	8,2	▲	11,2
Концентрат	77,8	90,2	106,6	28,8	▲	37,0
Окатыши	91,3	90,7	100,8	9,4	▲	10,3
Агломерат	87,8	-	121,6	33,8	▲	38,5

* - не включая ЗЖРК, который декларирует цену аглоруды на условиях FCA. (Delphicasteel.com/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**В 2012 ГОДУ ПРИБЫЛЬ ОАО «ГОРЕВСКИЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» СОКРАТИЛАСЬ**

Горевский ГОК в 2012 г. снизил чистую прибыль по российским стандартам бухгалтерского учета по сравнению с 2011 г. в 26,6 раза до 69,7 млн. руб., сообщается в его материалах. При этом отмечается, что снижение прибыли "носит технический характер". В 2011 г. Горевский ГОК перераспределила в свою пользу чистую прибыль дочернего Новоангарского горно-обогатительного комбината (занимается обогащением руды, добываемой Горевским ГОКом, с получением свинцово-цинкового концентрата) в 1,832 млрд. руб. Чистая прибыль, полученная за счет деятельности собственно Горевского ГОКа, составила 21,6 млн. руб. При этом выручка Горевского ГОКа в 2012 г. выросла 13,5% и составила 1,858 млрд. руб. (Интерфакс/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НА ОБОГАТИТЕЛЬНОЙ ФАБРИКЕ**ОАО «КОЛЬСКАЯ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» СМОНТИРОВАН НОВЫЙ КЛАССИФИКАТОР**

На обогатительной фабрике Кольской горно-металлургической компании (дочернее предприятие "Норильского никеля") установлен новый спиральный двухсекционный классификатор стоимостью около 29 млн. руб. Он предназначен для разделения в водной среде измельчаемых руд по крупности и плотности. Всего на обогатительной фабрике КГМК пять спиральных классификаторов и сейчас идет их поэтапная замена на новые агрегаты. Новый классификатор, установленный на фабрике, уже третий по счету. Полностью оснастить этот производственный участок современным классифицирующим оборудованием планируется к 2015 г.

Замена классификаторов производится в рамках масштабной программы модернизации обогатительной фабрики. За последнее время здесь реализовано большое количество мероприятий, направленных на улучшение как качественных, так и финансовых показателей обогатительного производства. В частности, произведена замена дробилок, установлены новые флотомшины и произведен капитализируемый ремонт старых флотационных агрегатов. На хвостовом хозяйстве введены в эксплуатацию пульпонансосная станция и новая система оборотного водоснабжения. В этот этап модернизации Кольская ГМК инвестировала более 700 млн. руб. Исполнение программ и мероприятий позволило поднять производительность фабрики только по переработке руды почти на 1 млн. т.

По словам заместителя начальника Управления научно-технического развития и экологической безопасности Евгения Курбатова, "в ближайшие 2 года на фабрике планируется реализовать сразу несколько крупных инвестиционных проектов. Среди них - установка новых циклоконверторов на большеобъемных мельницах и классифицирующих гидроциклонных установок на всех секциях. Полной замене на современные высокотехнологичные агрегаты подлежит все дробильное оборудование. Только по этим проектам ожидаемые инвестиции оставят 1 млрд. руб.". Масштабная модернизация обогатительной фабрики позволит Кольской ГМК сохранить объемы перерабатываемой руды и при этом повысить качественные показатели выпускаемой продукции. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «УЧАЛИНСКИЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» РАЗРАБОТАЕТ НОВОЕ МЕСТОРОЖДЕНИЕ

Освоение новых месторождений - стратегически необходимый шаг для предприятий горнорудной промышленности. Учалинский ГОК (Республика Башкортостан) к 2018 г. планирует приступить к добыче медно-колчеданной руды на Ново-Учалинском месторождении. Оно постепенно придет на смену Учалинскому месторождению, которое сейчас находится в стадии доработки. Во второй половине 2013 г. начнется строительство вертикальных стволов шахт "Скипо-Клетевая" и "Скиповая". Первый этап строительства предусматривает проходку стволов данных шахт до отметок 1014 и 1035 м. В настоящее время ведется проходка наклонных съездов с существующих выработок Учалинского подземного рудника к Ново-Учалинскому месторождению. На первом этапе строительства источником водоснабжения послужит водопровод г. Учалы-2. При эксплуатации вскрывающих выработок отходы производства не образуются. Одновременно будет проводиться рекультивация Учалинского карьера - это одна из природоохранных мер при строительстве нового рудника. Запасов руды на Ново-Учалинском месторождении должно хватить как минимум на 40 лет. Практическая реализация проекта важна не только для увеличения объемов производства Учалинского ГОК, но и для экономики региона в целом. Ново-Учалинское медноколчеданное месторождение расположено на южной окраине г. Учалы, в 2 км к юго-востоку от эксплуатируемого Учалинского месторождения. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ**ПОВЫШЕНИЕ СПРОСА НА ЖЕЛЕЗО ПРЯМОГО ВОССТАНОВЛЕНИЯ ОПЕРЕЖАЕТ РОСТ ПРЕДЛОЖЕНИЯ**

Сейчас в России завершаются сразу несколько проектов строительства мини-заводов, а их почти одновременный пуск спровоцирует острый дефицит лома. Соответственно, увеличится спрос на железо прямого восстановления. В свою очередь украинские производители пока не стремятся освоить данную технологию, но, учитывая нехватку лома, идея может стать актуальной и для них.

В условиях кризиса на рынках стали способность компаний к выживанию напрямую зависит от уровня себестоимости продукции. Поэтому в последнее время в мире усилилась тенденция перехода к электросталеплавильному производству, где затраты ощутимо меньше, чем на интегрированных предприятиях. По оценкам аналитиков австралийской компании SIDCO, маржа мини-заводов составляет \$100-150/т (в зависимости от технологии), тогда как у традиционных интегрированных комбинатов - \$60-80/т. Поэтому время от времени в мире возникает волна новых проектов строительства мини-заводов, порожденная появлением на рынке очередной перспективной технологии. Тем не менее каждая такая волна довольно бы-

стро затухает - ее тормозит рост цен на энергию и лом. Причем если первое определяется главным образом другими факторами, то второе напрямую зависит от темпов ввода в эксплуатацию новых электросталеплавильных мощностей. Пуск каждого такого предприятия приводит к резкому росту потребления лома. Например, пуск "Днепростали" резко обострил дефицит этого сырья в Украине. Характерно, что это стало одной из причин остановки ДЭМЗ, хотя и не единственной, но вполне значимой (в принятии этого решения важную роль сыграли также высокие тарифы на электричество, низкий спрос на экспортных рынках и большие долги "Мечела"). Кстати, тогда же и "Магнитка" остановила свой новый электрометаллургический комбинат в Турции, ММК Metalurji, в строительство которого инвестировали около \$2 млрд., поскольку рост цен на лом сделал его нерентабельным. Александр Сирик, вице-президент консалтинговой компании RCG AG, считает, что неудачи электрометаллургических проектов связаны, как правило, с тремя причинами. И первая из них - перебои с поставками и рост цен на лом, что прямо от-

ражается на себестоимости продукции. К тому же результату приводит и вторая причина - высокие тарифы на электроэнергию, что вынуждает предприятия работать с неполной загрузкой мощностей. По оценкам Сирика, многие мини-заводы в Юго-Восточной Азии работают только по ночам, поскольку днем, во время пиковых нагрузок на сети, тарифы на электричество делают работу нерентабельной. В результате из-за половинной загрузки мощностей у них резко возрастает доля фиксированных затрат. Ну, а третья причина - ошибки стратегического характера. Например, менеджмент "Магнитки", делая инвестиции в ММК Metalurji, неправильно оценил перспективы роста потребления стали в регионе. Что, впрочем, понятно: как политики, так и аналитики утверждали в то время, что экономический кризис остался в прошлом.

В не менее трудной ситуации скоро окажутся и металлурги РФ, где уже в текущем году ожидается ввод в эксплуатацию 8 новых мини-заводов, а всего в стране анонсировано более полутора десятков таких проектов. Правда, это приведет к масштабному перепроизводству стальной продукции, поэтому, скорее всего, некоторые проекты будут приостановлены. Тем не менее и тех восьми заводов, пуск которых запланирован на текущий год, вполне достаточно для создания серьезного дисбаланса на рынке лома. Ну, а дефицит создает прочную основу для роста цен. Когда в перспективе просматривается дефицит лома, сразу возникают идеи по поводу расширения производства железа прямого восстановления - DRI и HBI. Использование этих материалов вместо лома в электродуговых печах и кислородных конвертерах дает возможность выплавлять сталь, качество которой соответствует требованиям даже самых придирчивых в этом плане потребителей. Эти материалы, разумеется, дороже лома, но их использование дает ощутимый выигрыш в энергоемкости электросталеплавильного производства и избавляет интегрированные предприятия от необходимости выплавлять чугун в доменных печах. Поэтому спрос на DRI и HBI обычно держится на стабильном уровне.

В принципе, современные процессы прямого восстановления железа из руды дают возможность получать материал с содержанием железа до 98%. Но это - только при использовании технологий Midrex и ее разновидностей (Corex Midrex, Fastmet, Fastmelt, Kwiksteel и ITmk3), а более дешевые варианты обеспечивают уровень металлизации около 85%. Тем не менее большинство технологий производства DRI-HBI дают возможность получать материал с низким содержанием не только серы и фосфора, часто попадающих в металл из угля, а и большинства других нежелательных примесей (медь, хром, свинец, молибден, олово и т. п.), источником которых часто бывает лом.

К недостаткам этих технологий относятся высокий расход природного газа (до 400 куб. м на 1 т DRI) и жесткие условия хранения и транспортировки, - со временем, особенно при повышенной влажности, происходит окисление материала и ухудшение его свойств.

В то же время повышение спроса на железо прямого восстановления опережает рост предложения. При этом созданием таких предприятий занимаются не только производители руды, а и металлурги. Экологические преимущества замены доменного процесса прямым восстановлением железа открывают неплохие перспективы для европейских компаний, поскольку ужесточение экологических норм создает им серьезные проблемы. Поэтому на многих предприятиях ArcelorMittal в Германии, Канаде, Мексике, Тринидаде и Тобаго и ЮАР интенсивно эксплуатируются установки Midrex - их совокупные мощности составляют около 6 млн. т в год (13% мирового производства губчатого железа по данной технологии). Кроме того, такие мощности установлены в Иране (Mobarakeh Steel, 4

млн. т), Индии (Essar Steel, 3,82 млн. т), Саудовской Аравии (Hadeed, 3,21 млн. т), Египте (EZDK, 2,32 млн. т), Катаре (Qatar Steel, 1,9 млн. т), Ливии (Lisco, 1,75 млн. т) и ряде других стран.

В РФ технологию Midrex использует Оскольский электрометаллургический комбинат (ОЭМК), который за 1983-1987 гг. построил и пустил 4 модуля Midrex общей мощностью 1,67 млн. т DRI в год. А Лебединский ГОК выпускает горячебрикетированное железо (HRI) по технологии HYL/Energiron. Этот процесс - следующий после Midrex в рейтинге популярности. Его активно используют, в частности, предприятия Индии, Мексики, Венесуэлы, Бразилии, Саудовской Аравии, Индонезии и Малайзии. HYL/Energiron, как и Midrex, в своем производстве использует природный или попутный газ.

Теперь "Металлоинвест" подписал контракт с консорциумом Siemens VAI Metals Technologies (Австрия) и Midrex Technologies (США) на строительство третьего цеха по производству HRI на Лебединском ГОКе. В результате там появится установка Midrex мощностью 1,8 млн. т, которая станет крупнейшей в мире. А в США серию проектов производства DRI породила сланцевая революция: низкие цены на газ и энергию создали серьезные стимулы для инвестиций в такие проекты. В частности, о подобных намерениях сообщили сталелитейные компании Nucor, Severstal North America и австрийская Voestalpine.

Отношение украинских компаний к созданию производства железа прямого восстановления имеет чисто конъюнктурный характер: когда лом в избытке, а руда в цене, для наших магнатов такие установки не представляют интереса. Но если ситуация меняется на противоположную - такой интерес возникает. Правда, ненадолго. Вероятно, украинский бизнес хорошо приспособился к стабильным условиям нестабильности, и никто не торопится с модернизацией и новыми идеями. Тем не менее в нашей стране все может очень быстро измениться. Поэтому нынешний кризис фактически застал металлургов врасплох, и не исключено, что те, кто сумеет его пережить, сделают какие-то выводы. Несколько лет назад о намерениях организовать производство HRI заявляла Smart Group Вадима Новинского (еще до объединения с "Метинвестом"). Группа даже начинала переговоры с Kobe Steel о поставке технологии ITmk3 (металлизированные окатыши - "наггетс"). Кроме того, в разное время владельцам технологий прямого восстановления железа отправляли свою продукцию на пробы Ингулецкий, Северный, Центральный и Полтавский ГОКи. Однако Smart Group продвинулась дальше других - компания даже подписала с Kobe Steel и Hares Engineering (владелец лицензии на внедрение ITmk3 в странах СНГ) предварительную договоренность о строительстве завода по производству DRI мощностью 0,5 млн. т на базе Ингулецкого ГОКа. А у Полтавского ГОКа бизнес-план строительства завода DRI ежегодной мощностью 3 млн. т на базе ГОКа был готов еще в 2005 г. А в 2007 г. и специалисты Северного и Центрального ГОКов подготовили ТЭО строительства установок ITmk3 - по одной на каждом из комбинатов.

Однако все эти намерения так и не были реализованы. Разумеется, глобальный кризис изменил приоритеты металлургов, но украинские предприятия не прекращали импортировать DRI. Спрос на этот материал в Украине есть, но потребители закупают его в России. Теперь же, когда дефицит лома обострился, а спрос на руду упал, идея внедрения ITmk3 может вернуться на повестку дня. Учитывая, что тенденции на мировом рынке железной руды изменятся разве что в весьма отдаленной перспективе, можно ожидать, что проект DRI-HBI все-таки будет реализован и в Украине. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**В 2012 ГОДУ КОЛИЧЕСТВО СДЕЛОК СЛИЯНИЙ И ПОГЛОЩЕНИЙ (M&A)
В ГОРНОЙ ДОБЫЧЕ УПАЛО ДО МИНИМУМА**

В 2012 г. в горнодобывающей промышленности были проведены 1803 сделки слияния и поглощения, что стало самым низким уровнем за весь период с 2005 г. Об этом свидетельствуют результаты исследования, проведенного PwC. Количество сделок сократилось более чем на 30% в 2012 г. по сравнению с прошлым годом, когда было проведено 2605 сделок. Общая стоимость сделок в 2012 г. тоже упала по сравнению с 2011 г. и составила \$110 млрд. (включая стоимость сделки слияния компаний Glencore и Xstrata, которая составила \$54 млрд.; сделка была объявлена в феврале прошлого года и к настоящему моменту практически прошла всю процедуру утверждения органами государственного регулирования). Без учета этой сделки общая стоимость сделок упала бы до \$56 млрд. (для сравнения: этот показатель в 2011 г. составлял \$149 млрд.). Если не считать слияние компаний Glencore и Xstrata, самыми активными на рынке слияний и поглощений были канадские компании (29%), за ними следуют компании из Великобритании (11%), Австралии (9%) и Китая (9%). В 2012 г. на рынке слияний и поглощений преобладали сделки, совершаемые компаниями по добыче золота и меди. На эти два сектора в прошлом году приходилось более половины из 20 крупнейших сделок. Те горнодобывающие компании, которые обладали свободными денежными средствами, извлекали выгоду из приобретения недооцененных компаний, чтобы обеспечить свои будущие потребности в росте.

"В начале 2012 г. активность на рынке слияний и поглощений была высокой, однако во втором квартале количество сделок сократилось, и постепенное восстановление мы начали наблюдать только ближе к концу года", - отметил руководитель международной практики PwC по оказанию услуг предприятиям горнодобывающей промышленности Тим Голдсмит. Согласно прогнозам, мега-сделки слияния и поглощения будут отложены до лучших времен, так как горнодобывающие компании стремятся показать, что они бережливо относятся к средствам акционеров и могут добиться положительных результатов от крупных сделок по приобретению активов, которые уже были совершены в предшествующие годы. "В 2013 г. следует ожидать сохранения сдержанной активности в сфере слияний и поглощений на гораздо более низком уровне, чем в 2011 г., когда на рынке наблюдался значительный рост, - считает Т. Голдсмит. - Руководители горнодобывающих компаний будут следить за появлением новых возможностей, но при этом и учитывать такие факторы риска, как рост затрат, ресурсный национализм и потенциальные непрямые политические последствия приобретения или продажи активов. Ослабевает желание руководства горнодобывающих компаний заключать неоднозначные сделки, не имеющие ясных экономических перспектив. Компании сектора опасаются списания активов по ранее совершенным приобретениям". (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ**НА РЫНКЕ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ ОЖИДАЕТСЯ ЗНАЧИТЕЛЬНЫЙ ИЗБЫТОК ПОСТАВОК**

Инвестиционные банки наперебой снижают прогнозы по ценам на железную руду: в мире ожидается значительный избыток поставок, связанный с масштабным расширением добычи в Австралии и Бразилии. "Большая тройка" поставщиков полагает, что низкая себестоимость продукции даст им возможность вытеснить с рынка высокозатратных китайских конкурентов, но эксперты сомневаются в реалистичности такого исхода.

Во времена сырьевого бума баланс на рынке железной руды определялся спросом со стороны крупнейшего покупателя - Китая. Поставщики попросту не успевали увеличивать добычу в соответствии с ростом потребления в этой стране, поэтому долгие годы рынок находился в состоянии хронического дефицита. Теперь ситуация изменилась. С одной стороны, торможение китайской экономики и стагнация на мировом рынке стальной продукции умили скорость повышения спроса. С другой же - подходят к финишу проекты, которые горнорудные компании начали реализовывать несколько лет назад. Поэтому эксперты предсказывают значительное смещение баланса в сторону избыточных поставок.

В конце марта китайская Национальная комиссия по развитию и реформам (NDRC) сообщила, что в текущем году прирост объемов производства нерафинированной стали составит 30 млн. т, поэтому спрос на железную руду увеличится на 50 млн. т. По прогнозу комиссии, в других регионах потребление руды практически не вырастет из-за медленного подъема экономики в индустриальных странах и отсутствия инфраструктурных инвестиций в развивающихся государствах. При этом NDRC отметила, что прирост объемов производства руды в Китае составит 20 млн. т, а "большая тройка" - Vale, BHP Billiton и Rio Tinto - увеличит добывающие мощности, в общей сложности, на 100 млн. т. А за последующие два года мировой объем добычи вырастет на 300 млн. т (с учетом завершения про-

ектов, продвигаемых меньшими компаниями, в том числе Fortescue Metals Group и Karara Mining).

Из этих же соображений инвестиционный банк Goldman Sachs снизил ценовой прогноз по руде на ближайшие три года на 11% до \$80/т в 2015 г. Правда, будущий избыток руды банк оценивает более внушительными цифрами.

Как ни странно, аналитики и топ-менеджеры BHP и Rio соглашаются с понижением ценовых прогнозов, хотя признание такой тенденции - отнюдь не в их интересах. Вице-президент BHP по планированию Тони Оттавиано предсказывает, что отныне спрос на сталь в Китае будет увеличиваться вдвое медленнее, чем ВВП, хотя на протяжении прошлого десятилетия его рост происходил в полтора раза быстрее, чем подъем экономики. Кстати, по статистике Citigroup, в 2012 г. прирост потребления стали в Китае составил всего 2,1%, в отличие от 20% в 2010 г. А эксперты Commodore Research & Consultancy считают, что в ближайшее время китайские объемы производства стали сократятся, поскольку повышение спроса еще более затормозится - с 1 марта правительство задействовало трехлетнюю программу по охлаждению рынка недвижимости.

С другой стороны, Т. Оттавиано утверждает, что перспективы чрезмерного расширения добычи руды сильно преувеличены. В BHP и Rio считают маловероятным появление новых источников поставок, поскольку будущий - весьма умеренный - прирост спроса в Китае могут удовлетворить низкокзатратные производители (Rio, BHP и Vale) из существующих железорудных регионов. По словам Т. Оттавиано, в последние 10 лет стремительный рост китайского потребления опережал их возможности в сфере увеличения поставок, поэтому цены повышались, а это создавало перспективы для более затратных проектов. Теперь же ситуация изменилась - Китай вступил в менее металлоемкую фазу развития экономики. Поэтому руково-

дители Rio и BHP уверены, в частности, что Африка не станет конкурентом Австралии и Бразилии - огромные затраты по африканским проектам окажутся непреодолимым барьером для новичков в условиях низких цен.

Т. Оттавиано говорит, что именно по этим причинам BHP практически не уделяет внимания своему африканскому проекту, а Rio утрачивает интерес к своему гигантскому проекту Simandou в Гвинее. Возможно, это же подтолкнуло к уходу из Гвинеи и Vale, хотя здесь, скорее, более важную роль сыграли конфликт с правительством и коррупционный скандал. Правда, независимые эксперты тоже считают, что в ближайшем будущем Африка вряд ли станет серьезным участником рынка железной руды. Антон Лоф, главный аналитик Raw Material Group, заявил: "Разумеется, некоторые месторождения будут разрабатываться, но большинство крупных производителей, которые сообщили о планах строительства добывающих предприятий, уже не проявляют склонности к этим инвестициям". Тем не менее он считает, что время Западной Африки еще придет, поскольку мировое население растет, стандарты жизни повышаются, и, соответственно, будут увеличиваться потребность в стали и спрос на сталелитейное сырье. Однако основным источником нового спроса А. Лоф считает не Китай, а Индию.

На днях эксперты Goldman Sachs пересмотрели свои предыдущие прогнозы в отношении объемов добычи железной руды и срокам пуска новых предприятий. Теперь банк предсказывает значительно больше избыточных поставок и их более раннее появление на рынке. По прогнозу Goldman, мировой объем морского экспорта увеличится с 1,15 млрд. т в текущем году до 1,5 млрд. т в 2015 г. Аналитики банка считают, что австралийские экспортные мощности увеличатся за это время от 560 до 780 млн. т, а прирост китайской добычи составит 3-5% год, несмотря на значительно большие затраты.

Такой прогноз относительно китайской горнорудной отрасли противоречит общепринятому мнению, что компании, добывающие руду в Пилбаре, вытеснят с рынка производителей с высокой себестоимостью. Например, топ-менеджеры Fortescue утверждают, что спады цен типа сентябрьского (менее \$90/т) неизбежно сменяются повышением, поскольку в таких случаях небольшие китайские производители прекращают добычу. Однако в Goldman уверены, что китайские предприятия останутся на рынке, поскольку правительство считает нужным сохранять их в этом бизнесе. По мнению аналитиков банка, государство будет поддерживать местных производителей, и эта поддержка - составная часть более широкой социально-экономической программы обеспечения занятости населения. Разумеется, такая политика может преследовать и цели стратегического характера - правительство Китая старается не допустить дальнейшего усиления монополии "большой тройки".

Конкретные варианты поддержки могут быть разными. Например, аналитики Goldman Sachs напомнили о прецеденте с китайской алюминиевой промышленностью. В свое время все полагали, что в случае снижения цен ее вытеснят с рынка менее затратные производители. Отчасти именно эта уверенность подтолкнула Rio к покупке активов Alcan в 2007 г. Однако, когда цены действительно упали, китайские алюминиевые заводы получили новые контракты на поставки электроэнергии и остались на плаву - в отличие от более эффективных предприятий, приобретенных Rio.

Эксперты Goldman предсказывают, что к 2017 г. прирост объема добычи железной руды составит 560 млн. т, причем две трети этого прироста обеспечат Rio, BHP, Vale и Fortescue. Хотя в Китае расширение производства руды будет умеренным, банк повысил свой прогноз мирового избытка поставок от 75 млн. т до 112 млн. т в 2014 г., 225

млн. т - в 2015 г., 275 и 344 млн. т в 2016 г. и 2017 г. Вероятно, к похожим выводам пришли и аналитики австралийского Бюро экономики, ресурсов и энергетики. По их прогнозу, в 2018 г. цены на железную руду будут находиться на уровне \$90/т. Однако эксперты Goldman представили более жесткий ценовой сценарий. По их мнению, из-за сокращения добычи в Пилбаре и Бразилии, вызванного погодными факторами, в текущем календарном году средняя цена составит около \$139, но уже в 2014 г. она снизится до \$115 (прежний прогноз банка - \$126), а в 2015 г. цена будет на уровне \$80-90/т.

В соответствии с долгосрочным прогнозом Goldman Sachs цена завершит падение на уровне \$88/т после выгрузки в Китае. Затраты на погрузку, а также транспортировку по железной дороге и морским путем из Австралии составляют около \$20/т. Отсюда следует, что при таком уровне цен экспортировать руду с прибылью смогут только Rio, у которой себестоимость добычи равна \$25/т, и BHP (\$30/т). У Fortescue себестоимость немного превышает \$50/т, и порог рентабельности этой компании будет остро зависеть от эффективности ее погрузочных инфраструктурных активов, успехов в сокращении долговой нагрузки и снижении себестоимости продукции будущих мощностей. А юниорам предстоит отчаянная борьба за выживание. И пока с рынка не исчезнут около 200 млн. т избыточных мощностей (за счет сокращения выпуска или полного закрытия утративших рентабельность предприятий), цена продолжит снижаться. Но и после того, как спад прекратится, по прогнозу Goldman Sachs, даже лучшие из австралийских производителей смогут ставить своей целью не более чем генерацию отнюдь не чрезмерного объема наличности и дивидендов.

Еще сложнее ситуация у Vale, которую уже изрядно потеснили на китайском рынке австралийские конкуренты, имеющие важное преимущество - более короткое транспортное плечо. Хотя бразильская компания обладает огромными резервами (17,5 млрд. т по состоянию на 2012г.), начиная с 2007 г., она увеличила добычу всего на 5,5%, и ошутимо уступила по этому показателю Rio Tinto (37%) и BHP Billiton (43%). А в прошлом году объем добычи сократился на 0,8%. Проблема в том, что действующие месторождения Vale исчерпываются, а реализации новых проектов до недавнего времени препятствовали задержки с получением лицензий экологических органов. Теперь компания интенсивно наверстывает упущенное, уделяя максимум внимания себестоимости будущей продукции.

Сейчас Vale реализует крупный проект (90 млн. т) на залежи Serra Sul, которая находится на месторождении Carajas в Северной Бразилии. Это - самый дорогостоящий проект в мировой железорудной отрасли: инвестиции в него составят почти \$20 млрд. В результате будет создано первое в мире железорудное предприятие, на котором вся внутренняя транспортировка руды будет осуществляться конвейерами, которые заменят 100 грузовиков. При этом экономия только на топливе составит 77%. По оценкам экономистов компании, проект обеспечит снижение операционных затрат на добычу и транспортировку руды с Carajas в порт Ponta da Madeira вдвое, до \$15/т. Правда, аналитик HSBC Джонатан Брэндт подсчитал, что все затраты полностью, включая добычу, обогащение и доставку в порт составят \$23-25, но и он предсказывает, что это будет одно из самых низкозатратных предприятий в мире. А Колин Гамильтон, возглавляющий департамент анализа мировых товарных рынков, отметил, что завершение этого проекта позволит Vale вернуть часть рыночной доли, которую компания уступила конкурентам: после вывода Serra Sul на проектную мощность подконтрольная Vale доля мирового рынка увеличится до 25-26% с нынешних 23%, до которых она сократилась с 32% в 2007 г. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**РОСТ СПОТОВЫХ ЦЕН НА ЖЕЛЕЗНУЮ РУДУ В СЕРЕДИНЕ АПРЕЛЯ 2013 ГОДА СНОВА СМЕНИЛСЯ СПАДОМ**

В течение большей части марта и первой половины апреля спотовый рынок железной руды восстанавливался после резкого падения, когда в течение трех недель стоимость 63,5%-ного индийского концентрата в Китае опустилась от почти \$160 до \$135/т, CFR. На этой отметке спад прекратился, а котировки начали медленный подъем, к середине апреля выведший их на уровень \$142-143/т, CFR.

Подорожанию железной руды способствовала, прежде всего, обстановка в Китае. Прежде всего, местные компании несмотря на избыток предложения стальной продукции внутри страны и за рубежом сохранили высокие объемы выплавки металла. По данным китайской государственной статистической службы, в марте в стране было произведено рекордное количество стали - 66,3 млн. т. Благодаря этому снова начал увеличиваться и импорт. В марте его объем составил более 64,5 млн. т, что на 14,4% превысило показатель предыдущего месяца. Всего в первом квартале китайские компании ввезли из-за рубежа 186,5 млн. т железной руды, что примерно соответствует показателям аналогичного периода годичной давности.

Тем не менее, повышение цен оказалось непродолжительным. В начале третьей недели апреля спотовые котировки на железную руду снова пошли вниз, опустившись до менее \$140/т, CFR Китай. По данным трейдеров, потребители, немного пополнив запасы сырья, снова снизили активность. Этому способствовали, в частности, недавние сообщения о замедлении темпов экономического роста Китая. В первом квартале ВВП страны увеличился только на 7,7% против 7,9% в тот же период годом ранее. Ранее эксперты прогнозировали, что этот показатель составит около 8,0%. Цены на стальную продукцию в Китае опять идут вниз, так что металлурги пытаются экономить на закупках руды.

Наконец, в марте возобновили работу железорудные ГОКи в северо-восточных провинциях Китая, приостановившие свою деятельность зимой из-за неблагоприятных погодных условий. По некоторым оценкам, на рынок возвращаются предприятия совокупной мощностью порядка 100 млн. т руды в год, правда, с относительно невысоким содержанием железа. Прекращение роста цен на руду сразу же оживило пессимистов, обнародовавших очередную порцию своих прогнозов. В частности, специалисты из Deutsche Bank считают, что в ближайшие несколько недель котировки на железорудное сырье в Китае удержатся в интервале \$130-140/т, CFR, но летом произойдет резкий провал до около \$110/т, CFR. Впрочем, даже оптимисты признают, что во втором полугодии руда должна подешеветь вследствие избытка предложения. По оценкам ряда экспертов, в текущем году мировой рынок железной руды в целом будет сбалансированным. Этому будет способствовать, в первую очередь, дальнейшее сокращение индийского экспорта. Из-за резкого падения объемов добычи сырья вследствие излишне, пожалуй, упорной борьбы с нелегальной добычей полезных ископаемых внешние поставки индийской руды в этом году могут упасть до менее 20 млн. т - более чем в 5 раз по сравнению с 2010 г. Собственно, Индия уже уступила третье место в мировом рейтинге экспортеров железной руды Южной Африке, где, кстати, правительство также ставит вопрос о возможном ограничении внешних продаж этого сырья. Однако в дальнейшем равновесие будет нарушено. Четыре крупнейшие железорудные компании мира - бразильская Vale и австралийские Rio Tinto, BHP Billiton и Fortescue Metals Group - до 2015 г. планируют увеличить свои добывающие мощности примерно на 300 млн. т в год. Учитывая, что расширение производства стали в Китае затормозилось, а в других странах будет весьма скромным, это означает появление на мировом рынке железной руды избытка предложения до 200-250 млн. т в год к 2015 г.

По прогнозам экспертов, опрошенных информационным агентством Bloomberg, это, правда, не приведет к удешевлению руды менее чем до \$110/т, FOB Австралия, так как спад приведет к уходу с рынка наиболее затратных производителей, поэтому разрыв между предложением и спросом окажется не таким резким. Но в том же Deutsche Bank считают вполне вероятным удешевление руды до \$80-90/т в 2014-2015 гг. Так или иначе, на мировом рынке железной руды главенствуют негативные ожидания. Поэтому стоимость сырья в ближайшем будущем, скорее всего, начнет сокращаться. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ**СУД РАЗРЕШИЛ SESA GOA LTD ВОЗОБНОВИТЬ ДОБЫЧУ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ В КАРНАТАКЕ**

Высший суд Индии разрешил Sesa Goa Ltd и ряду других горнорудных компаний возобновить деятельность в штате Карнатака, передает Bloomberg. Кроме того, горнорудная компания Sesa также сможет возобновить добычу желруды в штате Гоа. Ранее суд разрешил возобновить производство на рудниках с минимальными экологическими нарушениями. Однако разрешения для разработок с наибольшим количеством нарушений коллегия судей отозвала.

Возобновление добычи железорудного сырья упростит поставки индийским металлургическим компаниям, в том числе и JSW Steel. Крупнейший завод JSW Steel находится в городе Виджаянагар в Карнатаке. Горнодобывающая деятельность в регионе Беллари штата Карнатака была запрещена постановлением суда в июле 2011 г. До решения Верховного суда Индии о пресечении нелегальной добычи сырья Индия производила около 200 млн. т железной руды ежегодно, около половины шло на экспорт. Однако после решения суда добыча в Карнатаке и Гоа снизилась до минимума. В связи с сокращением поставок железорудного сырья, часть мощностей индийских сталелитейных компаний вроде JSW Steel и Kalyani Steels остаются незагруженными. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ**СТАТИСТИКА****ПО СОСТОЯНИЮ НА 15 АПРЕЛЯ 2013 ГОДА ЗАПАСЫ РУДЫ УМЕНЬШИЛИСЬ**

Запасы импортной железной руды в крупнейших портах Китая по состоянию на 15 апреля по сравнению с предыдущей неделей уменьшились на 3,36% или 2,45 млн. т. Об этом свидетельствуют данные статистики. В особенности запасы импортной сырья в заданный период составили 70,53 млн. т. Китай в марте по сравнению с мартом 2012 г. увеличил импорт железной руды на 2,7% до 64,55 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем поставки сырья в страну повысились на 14,4%. В целом по итогам I квартала импорт железной руды в КНР составил 186,5 млн. т, что соответствует прошлогодним результатам. Запасы импортной железной руды в крупнейших портах Китая по состоянию на 1 апреля по сравнению с предыдущей неделей увеличились на 620 тыс. т. Запасы сырья в стране достигли в указанный период 73,21 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА**С 1 ОКТЯБРЯ 2012 ГОДА ПО 31 МАРТА 2013 ГОДА ИМПОРТЕРЫ СТАЛЬНЫХ ТРУБ ВЫБРАЛИ КВОТУ НА 93%**

С 1 октября 2012 г. по 31 марта 2013 г. импортеры выбрали квоту на поставку стальных обсадных и насосно-компрессорных труб в Украину на 92,97%. Об этом говорится в материалах Министерства экономики Украины. За указанный период в Украину было поставлено 16,354 тыс. т этой продукции.

С 1 октября 2012 г. по 31 января 2013 г. квота была выбрана на 89,64%. Суммарно годовая (с 1 октября 2012 г. по 30 сентября 2013 г.) квота составляет 17,591 тыс. т труб.

Использование квоты на поставку труб в Украину по странам, т

Страна	Объем квоты (01.10.2012-30.09.2013)	Использование квоты (с учетом заявок)	Остаток квоты	Использование квоты, %
РФ	12506,000	12495,045	10,955	99,91
Австрия	2577,000	2028,432	548,568	78,71
Польша	1158,000	768,160	389,840	66,34
Румыния	220,000	191,000	29,000	86,82
Словакия	180,000	0,000	180,000	0,00
Индия	76,000	0,000	76,000	0,00
Китай	51,000	48,797	2,203	95,68
Другие страны	823,000	823,000	0,000	100,00
Итого	17591,000	16354,434	1236,566	92,97

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА**ПАО «НИКОПОЛЬСКИЙ ПИВДЕННОТРУБНЫЙ ЗАВОД» (НПТЗ) ПЕРЕИЗБРАЛИ ЕЩЕ НА ГОД**

Наблюдательный совет ПАО "Никопольский пивденнотрубный завод" (НПТЗ, Днепропетровская обл.) переизбрал еще на год генерального директора Ольгу Горбову - до 11 апреля 2014 г. Как сообщается в официальной информации компании, кадровые вопросы рассмотрены на заседании набсовета 11 апреля. При этом уточняется, что кадровый вопрос рассматривался в связи с завершением срока полномочий действующего гендиректора О. Горбовой.

НПТЗ в 2012 г. нарастил чистый убыток на 7,8% по сравнению с 2011 г. - до 19,907 млн. грн., при этом суммарная дебиторская задолженность снизилась на 3,8% до 12,892 млн. грн. Текущие обязательства возросли на 39,9% до 78,789 млн. грн., тогда как долгосрочные снизились на 13,3% до 67,5 млн. грн. Стоимость активов предприятия в 2012 г. упала на 1,5% до 457,207 млн. грн., основных средств - на 14,1% до 8,732 млн. грн. Численность работников компании в 2012 г. сократилась с 25 до 14 чел.

До реструктуризации НПТЗ - монопольное в Украине предприятие по выпуску геологоразведочных, насосно-компрессорных и катаных труб для котлов высокого давления. С третьего квартала 2000 г. работает в рамках реструктуризованного предприятия. В частности, с участием корпорации "Интерпайп" (Днепропетровск) создано АО "Нико-Тьюб", с участием ПКП "ЮВИС" - Никопольский завод нержавеющей труб, с участием НПЦ "Трубосталь" - "Труболит", с участием ПКП "Стальпром" - "ЮТиСТ". В настоящее время НПТЗ продукцию не производит, поскольку все производственные мощности внесены в уставные капиталы созданных вследствие реструктуризации АО. Основной вид деятельности предприятия на сегодня - сдача внаем помещений и оборудования, которые ему принадлежат. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ**РЫНОК ТРУБ В МАРТЕ 2013 ГОДА**

Хотя спрос в трубном сегменте в целом остается низким, в марте наблюдалась некоторая активизация конечных потребителей. По ожиданиям трейдеров, в апреле уровень потребления будет продолжать постепенно увеличиваться, что позволит металлоторговцам провести повышение цен.

Согласно данным Кабинета Министров выпуск труб в Украине в 1 квартале снизился на 34,5% до 398 тыс. т. В марте по сравнению с февралем украинские трубки увеличили производство на 37,5% до 167,1 тыс. т. Статистика по основным предприятиям представлена в таблице.

Внутренний рынок

По словам заместителя генерального директора по коммерции УГМК (Украинская горно-металлургическая компания) Виталия Ключника, в ушедшем месяце спрос среди потребителей трубной продукции по-прежнему оставался на низком уровне. Он также добавил, что в ушедшем месяце наибольшим спросом пользовались электросварные профильные трубы. В структуре продаж трубной продукции УГМК на них приходится 60%. Кроме того, востребованными были ВГП и электросварные трубы. На долю этой продукции пришлось 8% и 22% соответственно. "В ушедшем месяце структура продаж трубной продукции выглядела следующим образом: профильные сварные трубы - 54,1%, ВГП - 16,5%, электросварные - 21%", - отметил топ-менеджер.

Оценивая ситуацию на рынке, старший аналитик ИК "Арт-Капитал" Дмитрий Ленда отмечает, что в марте уровень потребления трубной продукции незначительно вырос. Как отметил представитель донецкой металлоторговой компании "Стил Сбыт" Игорь Чуприн, одной из причин низкого спроса на трубы является нехватка финансовых средств у конечных потребителей.

Анализируя ситуацию в потребляющих отраслях, стоит отметить, что по итогам первого квартала крупнейшая нефтедобывающая компания страны "Укрнафна" снизила добычу нефти на 7,7% до 454,86 тыс. т по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Положительно повлиять на объемы добычи нефти в стране может разработка открытого в начале апреля Юго-Руновщинского месторождения в Полтавской области. Это, соответственно, повлечет за собой необходимость в поставках трубной продукции. Что же касается газодобывающего сектора, то за первые три месяца "Черноморнефтегаз" увеличил добычу природного газа на 35,1% по сравнению с АППГ до 352,6 млн. куб. м. Несмотря на об-

щий низкий уровень потребления труб, нефтегазодобывающие компании продолжают проводить наибольшее количество крупных тендеров по закупке данной продукции.

Как свидетельствуют данные портала о госзакупках, в марте наибольшее количество тендеров на закупку труб было проведено госкомпанией "Черноморнефтегаз". Всего было проведено шесть конкурсов общей стоимостью 75,377 млн. грн. Из них три тендера касались закупки 696 т обсадных труб общей стоимостью 27,649 млн. грн. Кроме того повышенная активность наблюдалась со стороны энергетического сектора страны, а также предприятий ЖКХ. В частности, в адрес "Донбасэнерго" по итогам проведенного тендера будет отгружено труб разного назначения на 24,84 млн. грн. Также "Теплоснабжение города Одессы" провело два тендера, по результатам которого предприятию будет поставлено трубной продукции общей стоимостью 10,067 млн. грн. Кроме того, "Полтаватеплоэнерго" закупит по итогам проведенного конкурса труб на 2,79 млн. грн.

Цены и перспективы

Согласно данным торговой площадки ugmk.info, средняя стоимость трубной продукции в марте на вторичном рынке увеличилась на 0,26% (18,85 грн.) до 7545 грн./т. По Киевскому региону увеличение составило 0,28% (21,21 грн./т) до 7585,92 грн./т. В Харьковском регионе трубы подорожали на 0,55% (18,55 грн.) до 7204,85 грн./т. В от же время, по Днепропетровскому региону наблюдалось снижение, составившее 0,06% (4,39 грн.) до 7845,53 грн./т.

В. Ключник объясняет, что цены на большинство видов труб выросли из-за удорожания сырья для их производства.

По словам С. Чуприна, в конце второй декады марта "Метинвест СМЦ" увеличил стоимость почти на все позиции сварных труб, что, по его мнению, было обусловлено повышением стоимости г/к рулонов на 2% в феврале и на 8% в марте.

Как отметил Д. Ленда, диапазон изменений стоимости трубной продукции в марте колебался на уровне -0,1% - 0,6%, что говорит о том, что по итогам месяца цены в сегменте существенно не менялись.

В. Ключник прогнозирует, что до конца месяца будет наблюдаться увеличение активности конечных потребителей труб. В частности, по его словам, основной прирост закупок ожидается со стороны строительного сектора ввиду сезонной активизации стройработ. Также вместе с улучшением погодных условий прогнозируется увеличение спроса со стороны частного сектора. Кроме того, прогнозируется увеличение закупок электросварных и ВГП труб со стороны сектора ЖКХ. Это связано с проведением ремонтных работ по ликвидации последствий выпадения в конце марта большого количества осадков. Подытоживая, топ-менеджер добавил, что эти факторы вместе с удорожанием сырья для производства труб будут способствовать дальнейшему росту цен в сегменте.

По словам менеджера по продажам компании "Укрметтрейд", Дмитрия Трунова, если в марте не наблюдалось существенных изменений в объемах спроса и ценовых уровнях, то по итогам апреля стоит ожидать улучшения ситуации в сегменте.

Это подтверждается С. Чуприным, который отметил, что это будет вызвано в частности отложенным спросом, сформировавшимся в связи с низким уровнем продаж в третьей декаде месяца вследствие неблагоприятных погодных условий. Он также добавил, что в конце апреля вероятно активизация конечных потребителей, что будет связано со стремлением сформировать запасы труб в преддверии майских праздников. В то же время, он не ожидает, что подобная активизация приведет к существенным колебаниям цен в силу повышенного уровня конкуренции в сегменте.

Ценовые тенденции на рынке трубной продукции

	01.03.2013	01.04.2013		Изменение цены, %	Изменение цены, грн./т
		цена, грн.	цена, \$		
Киев	7564,71	7585,92	948,24	0,28	21,21
ВГП	7513,92	7511,36	938,92	-0,03	-2,56
Сварные	7556,06	7601,06	950,13	0,60	45,00
Профильные	7624,14	7645,35	955,67	0,28	21,21
Днепропетровск	7849,92	7845,53	980,69	-0,06	-4,39
ВГП	7039,09	7008,8	876,10	-0,43	-30,29
Сварные	6869,41	6904,57	863,07	0,51	35,16
Бесшовные	10338	10309,68	1288,71	-0,27	-28,32
Профильные	7153,19	7159,08	894,89	0,08	5,89
Харьков	7165,12	7204,85	900,61	0,55	39,73
ВГП	7202	7224,5	903,06	0,31	22,50
Сварные	7015,47	7054,53	881,82	0,56	39,06
Профильные	7277,88	7335,51	916,94	0,79	57,63

Для анализа и ценового среза взяты оптовые прайсовые цены киевских ("Викант", "МД Групп", "Метинвест СМЦ", "Металл-Холдинг", АО "УГМК" (Киевский филиал), "Сталекс"), днепропетровских ("АВ Металл Групп", "Металлобазы Комэкс", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", АО "УГМК" (Днепропетровский филиал), "Викант", "МД Групп"), и харьковских металлотрейдеров ("Металлобазы Комэкс (Харьков)", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", "РТК Трейд", АО "УГМК" (Харьковский филиал), "АВ Металл Групп", "Харьковметалл - 2"). Цены указаны в гривнах с учетом НДС. Электронные прайсы вышеуказанных компаний - по адресу price.ugmk.info. С детальной ценовой динамикой по компаниям можно ознакомиться на index.ugmk.info. (Степан Добровольский, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

СНГ

ЕВРАЗИЙСКАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КОМИССИЯ (ЕЭК) НАЧАЛА ПОВТОРНОЕ РАССЛЕДОВАНИЕ ПО АНТИДЕМПИНГОВЫМ ПОШЛИНАМ НА УКРАИНСКИЕ СТАЛЬНЫЕ ТРУБЫ

Департамент защиты внутреннего рынка Евразийской экономической комиссии Единого экономического пространства (Россия, Беларусь, Казахстан) начал повторное расследование в целях пересмотра индивидуального размера ставок антидемпинговых пошлин в отношении некоторых видов стальных труб, происходящих из Украины и ввозимых на единую таможенную территорию Таможенного союза. Об этом говорится в сообщении пресс-службы ЕЭК.

"Решение принято на основании результатов рассмотрения заявления предприятий "Интерпайп Нижнеднепровский трубопрокатный завод", "Интерпайп Новомосковский трубный завод", "Интерпайп Нико Тьюб", являющихся производителями стальных труб в Украине и осуществляющих поставки некоторых видов стальных труб в Таможенный союз", -

сказано в нем. В частности речь идет о ставках антидемпинговой пошлины на обсадные трубы (18,9% от таможенной стоимости), насосно-компрессорные трубы (19,9%), а также нефтепроводные трубы, газопроводные трубы и горячедеформированные трубы общего назначения (все - диаметром до 820 мм включительно, ставка пошлины - 19,4% для 3 предприятий компании "Интерпайп", 37,8% - для Днепропетровского трубного завода и прочих предприятий). При этом, согласно договору между Украиной и странами Таможенного союза от 22 сентября 2011 г., указанные пошлины не взимаются, так как Украина взяла на себя добровольное обязательство поставлять данный вид товара в рамках определенных квот. Установленный срок подачи заявок для регистрации в качестве участников расследования - 15 мая, срок предоставления сведений, относящихся к расследованию, - 14 июля. Таможенный союз решил установить пошлину 18,9-37,8% на импорт украинских нефтегазопроводных и горячедеформированных труб диаметром до 820 мм, а также обсадных и насосно-компрессорных труб. (Украинські новини/[Металл України, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ОАО «ВЫКСУНСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ВМЗ) ПОДТВЕРДИЛО СООТВЕТСТВИЕ СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА ТРЕБОВАНИЯМ МЕЖДУНАРОДНОГО СТАНДАРТА ISO 9001 И СТАНДАРТА ОАО «ГАЗПРОМ»

Выксунский металлургический завод (ОАО "ВМЗ", Нижегородская обл., входит в состав Объединенной металлургической компании, ЗАО "ОМК") успешно прошел инспекционный аудит на соответствие системы менеджмента качества предприятия требованиям стандартов ISO 9001:2008, ГОСТ ISO 9001-2011 и СТО «Газпром» 9001-2006. Аудит провели представители ассоциации по сертификации "Русский регистр" в конце марта. Они оценили дивизионы железнодорожных колес, нефтегазопроводных труб и труб большого диаметра, дирекции по материально-техническому обеспечению, качеству, информационным технологиям, ремонтам и сервисному обслуживанию, транспортной логистике, а также инженерно-технологический центр и управление по энергоснабжению.

По итогам инспекционного аудита принято решение о продлении действия сертификатов соответствия системы менеджмента качества ВМЗ требованиям ISO 9001:2008, ГОСТ ISO 9001-2011 и СТО «Газпром» 9001-2006. Сертификация предприятия позволяет ОМК участвовать в международных тендерах на поставку труб и колес производства ВМЗ, а также в тендерах ОАО "Газпром" и его дочерних компаний. В 2012 г. ВМЗ успешно прошел 22 сертификационных и инспекционных аудита российских и зарубежных экспертов. В итоге сегодня предприятие имеет 44 действующих сертификата и разрешения, которые позволяют ему расширять ассортимент выпускаемой продукции и осваивать новые рынки сбыта. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ООО «СЕВЕРСТАЛЬ ТПЗ-ШЕКСНА» В МАРТЕ 2013 ГОДА ВЫШЛО НА РЕКОРДНЫЙ ОБЪЕМ ПРОИЗВОДСТВА И ОТГРУЗКИ ПРОДУКЦИИ

ООО "Северсталь ТПЗ-Шексна" (входит в состав дивизиона "Северсталь Российская сталь") в марте отгрузило клиентам 22 тыс. т продукции. Это рекордный объем отгрузки с момента пуска мощностей трубопрофильного завода в июне 2010 г. Положительную динамику отгрузки "Северсталь ТПЗ-Шексна" показывает весь первый квартал 2013 г. Самым динамичным стал март. Если в феврале по сравнению с январем отгрузка выросла на 16%, то в марте - уже на 20 %.

"Рост объемов отгрузки обеспечен благодаря наращиванию производства на трубоэлектросварочном агрегате (ТЭСА), где выпускается широкий сортамент электросварных замкнутых труб круглого, квадратного и прямоугольного сечения из рядовых и конструкционных марок стали. В марте ТЭСА работал на уровне, превышающем проектную производительность", - комментирует директор по производству-главный инженер дивизиона Андрей Луценко.

Увеличение объемов производства и отгрузки связано с устойчивым спросом на продукцию предприятия в строительном секторе. В первом квартале поставки осуществлялись строительным и металлоторгующим организациям, прежде всего, Центрального округа, Северо-Западного и Южного регионов. Более 20% от общего объема отгрузки поставлено на экспорт, в страны Балтии, а также Германию. Продукция завода полностью соответствует основным требованиям директив Евросоюза и может поставляться на рынки ЕС. (Sheksna.severstal.com/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ТРУБНАЯ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» (ТМК) СОЗДАСТ ЦЕНТР НИОКР В СКОЛКОВО

Трубная металлургическая компания, один из крупнейших мировых производителей трубной продукции для нефтегазового комплекса, заключила соглашение о создании и размещении центра НИОКР в инновационном центре фонда "Сколково". Подписи под соглашением поставили председатель совета директоров ТМК Дмитрий Пумпянский и президент фонда "Сколково" Виктор Вексельберг. Данный документ определяет основные параметры формирования и функционирования центра НИОКР ТМК в "Сколково". Деятельность центра будет направлена на разработку эффективных технологий добычи и разведки нефтегазовых месторождений, транспортировки углеводородов, а также создание новых решений по повышению энергоэффективности основных технологических процессов в черной металлургии. Ожидается, что центр НИОКР ТМК выйдет на проектные показатели в 2015 г.

По условиям соглашения, ТМК будет, в том числе, рассматривать профильные проекты участников "Сколково" для оценки перспектив внедрения разработок, участвовать в организуемых фондом конференциях, обмениваться информацией по текущей и перспективной работе центра НИОКР. Фонд со своей стороны предоставит центру право пользоваться инфраструктурой и услугами "Сколково", а также обеспечит ТМК возможность получения статуса участника проекта инновационного центра "Сколково".

"ТМК уделяет огромное внимание научно-исследовательской и инновационной деятельности. В структуре компании с 2007 г. работает отраслевой институт трубной промышленности РосНИТИ, расположенный в Челябинске. В прошлом году был открыт научно-исследовательский центр ТМК в Хьюстоне. Мы успешно взаимодействуем с отраслевыми и корпоративными институтами нефтяных и газовых компаний. Договоренность о создании центра НИОКР в Сколково - еще один важный шаг в развитии научно-исследовательской деятельности ТМК. Мы рассчитываем, что сотрудничество с инновационным центром "Сколково" даст нам дополнительные возможности для разработки и внедрения новых технологий и видов продукции, широко востребованных предприятиями российской нефтегазовой отрасли", - отметил председатель совета директоров ТМК Дмитрий Пумпянский. (Energyland.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

VOESTALPINE ПОСТРОИТ ТРУБНЫЙ ЗАВОД ДО КОНЦА 2013 ГОДА

Крупнейший производитель стали в Австрии Voestalpine начал строительство завода по выпуску трубной продукции в Китае. Предприятие будет входить в дивизион Tubes & Sections австрийской компании. Завершить его сооружение планируется до конца года. Деталей по номенклатуре трубной продукции Voestalpine не раскрывает. Австрийская компания скорректировала свою стратегию в пользу экспансии на зарубежные рынки с целью нивелировать эффект падения европейских стальных рынков. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТУРЦИЯ

ОПРЕДЕЛЕНА ПОШЛИНА НА НЕРЖАВЕЮЩИЕ СВАРНЫЕ ТРУБЫ ИЗ КИТАЯ И ТАЙВАНЯ

Как сообщает Yieh.com, Турция определила результаты расследования по импорту нержавеющей сварных труб из Китая и Тайваня. Пошлины определены в размерах: для Китая - 25,27% и для Тайваня - 14,65%. Расследование проводилось по продуктам, включая круглые х/к и квадратные и прямоугольные трубы из нержавеющей стали включая коды: 7306.40.20.90.00, 7306.40.80.90.00 и 7306.61.10.00.00. Расследование проводилось по жалобе турецких производителей Borusan Paslanmaz Celik Boru ve Profil San. ve Tic. A.S с апреля 2012 г. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ СВАРНЫХ ТРУБ И ПРОФИЛЕЙ СОКРАТИЛСЯ

Турция в январе по сравнению с январем 2012 г. сократила экспорт сварных труб и профилей на 31,2%. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute, сообщает Yieh.Corp. В частности, зарубежные поставки указанной продукции достигли в отчетный период 31,933 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель снизился на 48,6%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В МАРТЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ТРУБ ВЫРОС

Турция в марте по сравнению с мартом 2012 г. увеличила экспорт стальных труб на 17%. Об этом свидетельствуют данные Turkish Steel Pipe Manufacturers Association. В частности, зарубежные поставки турецких труб достигли в указанный период 183,903 тыс. т. Выручка от экспорта повысилась на 7,4% до \$156,5 млн. В целом по итогам января-марта по сравнению с аналогичным периодом минувшего года Турция подняла экспорт стальных труб на 4,35% до 463,516 тыс. т. Поступления уменьшились на 1,5% до \$413 млн.

Турция в январе по сравнению с январем 2012 г. увеличила импорт бесшовных труб на 26,8%. В частности, поставки продукции составили 14,994 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем импорт вырос на 20,8%. Затраты на импорт труб в Турцию достигли в отчетный период \$22,5 млн., что на 24,5% больше по сравнению с прошлым годом. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЧЕХИЯ

ARCELORMITTAL OSTRAVA ПУСКАЕТ НОВУЮ ЛИНИЮ ПО ВЫПУСКУ ТРУБ С ПОКРЫТИЕМ

На металлургическом заводе ArcelorMittal Ostrava (Чехия) введена в строй новая производственная линия. Ее специализация - выпуск стальных труб с полипропиленовым покрытием, сообщает Yieh.Corp. Новая продукция предназначена для водо- и газопроводов, а также для транспортировки нефти. Трубы, производимые на линии, в состоянии выдерживать рабочие температуры от -20 до +110 градусов. Трехслойное полипропиленовое покрытие защищает стальные бесшовные и сварные трубы от коррозии и предотвращает механические, термические или химические повреждения во время транспортировки, хранения и монтажа труб", - говорится в сообщении. На сегодняшний день производительность предприятия составляет 0,32 млн. стальных труб в год. (Металлсервис/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЮЖНАЯ КОРЕЯ

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-МАРТЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ТРУБ УВЕЛИЧИЛСЯ

Корея в январе-марте по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличила экспорт стальных труб на 5%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. В частности, зарубежные поставки корейских труб достигли 687,423 тыс. т. Крупнейшими покупателями продукции стали США, Япония, ОАЭ и Саудовская Аравия. В то же время импорт стальных труб в Корею достиг по итогам I квартала 190,066 тыс. т. Южная Корея в марте по сравнению с мартом 2012 г. сократила экспорт стали на 13,2%. В частности, выручка от зарубежных поставок металла в первый месяц весны составила \$2,7 млрд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно получить из архива любой номер журнала "Металл Украины" в виде файла, заказав его любым удобным Вам способом ([e-mail](#), факс, почта) и сделав 100-процентную предоплату. Номера журнала за 1997 - 2002 гг. находятся в свободном доступе на нашем сайте.

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что на блоге «Металла Украины» (<http://ukrmet.dp.ua/>) работает торговая площадка ? Доступ к блогу - **БЕСПЛАТНЫЙ**

УКРАИНА

В НАБЛЮДАТЕЛЬНОМ СОВЕТЕ ПАО «ДОНЕЦККОКС» ОСТАЛОСЬ ТОЛЬКО ООО «МЕТИНВЕСТ ХОЛДИНГ»

Акционеры коксохимического завода "Донецккокс" (Донецк) 19 апреля сократили наблюдательный совет с 3 до 1 члена. Об этом говорится в сообщении предприятия. От обязанностей председателя набсовета освобожден Владимир Ярошенко, а от обязанностей членов набсовета - Владимир Гусак и ЧАО "Арс". При этом единоличным членом набсовета назначена компания компания Metinvest B.V. (Нидерланды) - холдинговая компания группы "Метинвест". 2012 г. коксохимический завод, по предварительным данным, закончил с убытком 30,109 млн. грн. 69,81% акций предприятия владеет группа SCM. (Українські новини/ [Металл України, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ПОСТАВКИ УГЛЕЙ НА КОКСОХИМИЧЕСКИЕ ЗАВОДЫ (КХЗ) СОКРАТИЛИСЬ

Поставки украинских углей на отечественные коксохимические заводы в январе-марте сократились по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 6% до 3,470 млн. т. Об этом свидетельствуют данные ОП "Металлургпром". В марте КХЗ получили 1,230 млн. т углей для коксования (+15% к предыдущему месяцу). Импорт углей за 3 месяца сократился по сравнению с АППГ на 11% до 2,7 млн. т, а в марте составил 870 тыс. т (+8,8% к февралю).

Всего за 3 месяца украинские коксохимические заводы получили 6,170 млн. т углей для коксования, что на 8% меньше АППГ. Остатки углей для коксования на складах украинских КХЗ в марте сократились на 10 тыс. т и по данным на 1 апреля составили 550 тыс. т. В январе-марте КХЗ поставили отечественным металлургам 3,310 млн. т украинского кокса (-8% к АППГ), а в марте нарастили поставки на 7,5% до 1,120 млн. т.

Импорт кокса в I квартале вырос в 3,8 раз по сравнению с АППГ - до 300 тыс. т, а в марте увеличился на 25,5% по сравнению с февралем - до 123 тыс. т. С учетом импортных поставок общее поступление кокса на метпредприятия составило 3,610 млн. т (97% от расчетной балансовой потребности метпредприятий и -2% от объема поставок за 3 месяца 2012 г.), - сообщает "Металлургпром". ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

ОГРАНИЧЕНИЕ ИМПОРТА КОКСУЮЩИХСЯ УГЛЕЙ ПРИВЕДЕТ К ДЕФИЦИТУ ИХ ПРЕДЛОЖЕНИЯ

Кабмин все-таки ограничил импорт коксующихся углей. На деле это усилит дефицитность их предложения в Украине, а в конечном счете - повысит себестоимость металлопроизводства. Эксперты считают, что поднимать внутренний рынок угля для коксования нужно не путем ввозных барьеров, а за счет частных инвестиций в добычу и развития конкуренции.

После долгих консультаций Кабмин в начале апреля таки опубликовал свое постановление №225 от 13 марта о квотировании импорта коксующегося, битуминозного и некоторых других видов угля. На 2013 г. квота составит 10,2 млн. т, включая 2,5 млн. т для установок пылеугольного вдувания. Этим же документом запрещен ввоз готового кокса и полукокса, а также угля роторного. Решение вступает в силу на 21 день с момента опубликования.

Борьба за ограничение импорта углей для коксования шла много лет при самых разных Кабминах - и вот вроде бы увенчалась успехом. Аргументы "за" приводятся простые: глава Минэнергоугля Эдуард Ставицкий ссылается на неуклонный рост импорта коксующихся углей в последние годы.

По данным министра, если в 2009 г. их ввоз составил 8 млн. т, то уже в 2010 г. - 10,5 млн. т, в 2011 г. - 11 млн. т, а в 2012 г. - 13,5 млн. т. "Мы действуем с точки зрения протекционистской политики в части добычи угля.. в интересах национального производителя, прежде всего государственных шахт, - не скрывает чиновник. - Это позволит ослабить социальное напряжение в угледобывающих регионах и решить вопрос их экологической безопасности, обеспечить устойчивую работу угледобывающих предприятий". Действительно, доля госшахт в добыче остается высокой - на уровне 30%, это такие крупные объединения, как "Дзержинскуголь", "Макеевуголь", "Артемуголь".

Прогноз ассоциации "Укркокс" для импорта коксующихся углей на 2013 г. составлял 12,3 млн. т. Тем самым, для покрытия разницы между квотой и потребностью шахты Украины должны были бы дополнительно поставить более 2 млн. т. Для одних только коксохимических заводов

предполагалось получить 10,5 млн. т - больше, чем вся утвержденная квота. Но и без нее ожидалось, что на рынке сохранится дефицит предложения коксующегося угля, возникший в прошлом году из-за дальнейшего падения внутренней добычи. В 2011 г. производство углей для коксования сократилось на 4%, а в минувшем году - еще на 0,8% до 24,824 млн. т, а значит, потребность в импорте сохраняется даже с поправкой на слабые показатели металлургии. Однако гендиректор "Укркокса" Анатолий Старовойт заверяет, что объема квот достаточно для обеспечения КХЗ с учетом ранее импортированного сырья. А в Минэнергоугля отмечают, что на конец марта в стране сформировался профицит предложения углей в 5 млн. т.

При этом в I квартале добыча коксующегося угля снизилась (относительно января-марта 2012 г.) на 3,8% до 6,046 млн. т, что в министерстве также увязывают с "агрессивным импортом", из-за которого, мол, даже прирост добычи ведет не к расширению продаж, а к затовариванию складов. Но вопрос в том, что по коксующемуся сегменту увеличение добычи остается теорией, ведь рост показателей в 2012 г. был отмечен только по энергетической группе (на 7,3% до 61,123 млн. т). Украинское производство углей для коксования начало уменьшаться задолго до кризиса: в 2006 г. в пересчете на концентрат добыто 20,9 млн. т (включая марку "Г"), в 2007 г. - 19,9 млн. т, в 2008 г. - 19,4 млн. т, в 2009 г. - 18,5 млн. т. Неудивительно, что доля импорта в структуре потребления коксовых углей уже тогда достигла 35-40%, хотя еще в начале 1990 г. составляла менее 15%, констатирует А. Старовойт.

Эксперты предполагают, что даже при напряжении сил и достаточном финансировании в 2013 г. добыча угля для коксования в стране не вырастет больше чем на 1 млн. т. А это с учетом прогнозной потребности и установленной квоты может означать "чистый" дефицит в 1,1 млн. т.

Отраслевой аналитик Владимир Пиковский допускает, что разница все равно будет компенсирована импортом, альтернативой же является падение выпуска кокса примерно на 0,8 млн. т при пропорциональном спаде выплав-

ки чугуна и стали (несмотря на прогнозы роста). Что ж, нестабильность металлорынков делает реальным и такой вариант, но вряд ли Минэнергоугля рассчитывает именно на него.

Коксохимии уже давно жалуются на качество отечественного коксующегося угля. Он содержит почти 23% окиси железа и щелочноземельных элементов, тогда как в австралийских и американских углях - лишь 3-5%, подтверждает МинПрому директор Украинского государственного научно-исследовательского углехимического института (УХИН) Евгений Ковалев. А содержание серы в отечественном угле находится на уровне 3,5% (при металлургическом нормативе в 1,6%), хотя и в российских аналогах это 0,5-0,6%. Высокая сернистость приводит к увеличению расхода кокса и ухудшению качества чугуна, во избежание чего коксохимии добавляют в угольную шихту низкосернистое импортное сырье марок «К», «Ж», «ОС». Рост доли серы в коксе на 0,1% повышает расход кокса на 0,3% и на столько же снижает продуктивность доменной печи.

Далее, украинский уголь отличается повышенной зольностью, которая с каждым годом растет. По словам А. Старовойта, если в УССР для коксования поставлялся концентрат 7,3% зольности, то сейчас - 9,4%, что негативно отражается на реакционной способности и послереакционной прочности кокса. А дополнительная "квотная" нехватка вынудит коксохимиков увеличивать в шихте долю переходных марок, допускают в "Укркоксе". В последние годы уже известны примеры, когда недостаток коксующегося угля приводил к содержанию в шихте до 35% углей марки "Г", что заметно повышает реакционную способность кокса и его удельный расход.

Хотя до введения квот некоторые КХЗ стремились продвигаться в противоположном направлении: в начале 2013 г. Авдеевский коксохим объявил о пуске производства "премиум-кокса" для установок ПУТ.

На предприятии сообщают о введении новых технических условий для доменного кокса: норма содержания серы сокращена до 0,8% для премиум-кокса и до 1,2% для рядового, повышены показатели требуемой горячей прочности и снижены - реакционной способности. Зольность премиум-продукции уменьшена в среднем на 5%. В компании акцентируют, что все это достигнуто благодаря усиленному контролю качества исходного сырья.

Но проблема не только в изначальном качестве углей: горняки не спешат улучшать показатели товарной продукции, в т.ч. сокращать зольность, уточняет А. Старовойт. "Я знаю шахты, - говорит он, - которые продают угля больше, чем добывают. В результате получаем не типовые марки углей, а смеси неизвестного происхождения. Низкий контроль за качеством продукции - общеизвестная проблема государственных шахт. Это касается не только зольности, но и присутствия пустой породы".

Кроме того, отечественный уголь заведомо дороже завного из-за неуклонно растущей себестоимости, продолжает Е. Ковалев. В последние годы стоимость извлечения угля в Украине была не менее чем на \$20/т выше за счет больших добычных глубин. "Разработка здесь по определению дороже, так как выше и температуры, и загазованность".

Все это требует дополнительных затрат, в частности, на специальное оборудование", - детализирует специалист. Соответственно, перераспределение углепотребления в пользу отечественных добытчиков непременно повысит себестоимость стали, а за ней - и другой металлопродукции, убежден А. Старовойт. Тем более что цены на угли внутреннего происхождения оторваны от реальной конъюнктуры, и, например, в конце 2012 г. спотовые котировки твердых австралийских и канадских углей оказались ниже внутриукраинских цен на обогащенный уголь марок "К" и "Ж", при всей известной разнице в качестве.

В итоге потребителям удалось добиться заметного уменьшения цен на украинском рынке, продолжает директор по развитию аналитического проекта Delphica Павел Перконос. Этому способствовал и слабеющий спрос на внешних рынках, что позволило активно завозить сырье и оказывать давление на национальных поставщиков. Как следствие, в течение прошлого года контрактные цены на коксующийся уголь упали с \$235/т в I квартале до \$150/т в IV квартале. В 2013 г. средняя стоимость импортных углей может снова снизиться - примерно на 11%, с прошлогодних \$174/т до \$155/т, а это еще больше сокращает ценовую конкурентоспособность внутренних поставщиков. Единственным выходом для них может стать завышение цен для внутреннего рынка, что в конечном счете пагубно отразится на себестоимости металлопроизводства.

Отраслевые экономисты резюмируют, что даже при максимальной загрузке шахт из отечественного угля сегодня можно произвести не более 13 млн. т кокса, тогда как уже в 2013 г. его нужно будет до 19 млн. т.

При этом нет предпосылок для кардинального изменения качества украинского угля, сетует гендиректор ПАО "Донецккокс" Геннадий Волокита: технологическое оборудование государственных шахт очень изношено, горно-геологические условия сложны (большие глубины добычи), к тому же истощены экономически привлекательные запасы коксующихся углей. Тогда как частным угледобытчикам удастся модернизировать мощности и улучшать качественные параметры, что заметно на примере холдингов "Краснодонуголь" или "Павлоградуголь".

По этому поводу А. Старовойт замечает, что развивать внутреннюю добычу все-таки возможно, но для этого надо приватизировать шахты и привлекать в них частные инвестиции. "Есть множество шахт, которые можно довести до ума, увеличить добычу на них, сделать их прибыльными", - уверен эксперт.

Разгосударствление углепрома планируется завершить в 2015 г. В целом же промышленные запасы коксующихся углей на действующих шахтах Украины довольно велики - около 3 млрд. т, а разведанные в стране запасы и вовсе достигают 9,8 млрд. т.

В. Пиковский считает это неплохим полем для деятельности, тем более при надлежащих капиталовложениях, и подчеркивает: логичным и эффективным инвестором и управленцем для пока еще государственных шахт могут быть ведущие отечественные металлургические группы. Подобные варианты обсуждаются уже давно, говорят рыночные операторы, и сдерживаются не столько недостаточным интересом инвесторов, сколько темпами приватизации.

Впрочем, не менее (если не более) перспективным специалисты называют развитие импорта качественных углей, в том числе с зарубежных активов украинских металлургических холдингов. Тут, в свою очередь, возникает вопрос расширения портовой перевалочной инфраструктуры, которая недостаточна и сейчас, а при развитии угольного импорта дефицит мощностей по перевалке может достигнуть 17-20 млн. т.

По оценке В. Пиковского, приход в страну серьезных объемов коксующихся углей из дальнего зарубежья наконец создал бы серьезную конкуренцию внутренним и российским маркам, цена на которые часто неадекватна качеству.

Цены бы стали объективнее, что позитивно влияло бы на себестоимость в металлургии, поскольку в затратах на выплавку чугуна на долю кокса приходится до 40-45%. В числе перспективных источников ввоза высококачественного коксующегося угля называются не только США или Австралия, но и Индонезия. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ОБЪЕМЫ ДОБЫЧИ И ЭКСПОРТА УГЛЯ В 2013 ГОДУ ОСТАНУТСЯ НА УРОВНЕ ПОКАЗАТЕЛЕЙ 2012 ГОДА

В 2012 г. объем добычи угля составил 354,9 млн. т, экспорта - 131,2 млн. т. Как сообщил заместитель министра энергетики РФ Анатолий Яновский, сокращение добычи угля в начале 2013 г. по сравнению с аналогичным периодом прошлого года не является показательным. "Добыча угля за первый квартал в 2013 г. ниже на 1,1%, но поставки выше на 1,2% - это говорит о том, что склады угледобывающих предприятий заполнены", - объяснил Анатолий Яновский.

По его словам, на европейском рынке существенно обострилась конкуренция в связи с тем, что значительное количество угля поступает из США. В качестве еще одного фактора, который может повлиять на уровень экспорта российских компаний, Анатолий Яновский назвал возможность введения квотирования экспорта угля в Украину: "Я видел проекты решений о том, что украинские коллеги собираются ввести квотирование на коксующийся уголь. В связи с этим у нас существует определенная обеспокоенность", - сказал он.

В то же время в последние годы наблюдается активный рост экспорта угля на восточном направлении, прежде всего в Китай. В прошлом году в КНР было поставлено 19,3 млн. т. угля, в январе-феврале 2013 г. - 3,8 млн. т (за аналогичный период 2012 г. - 1,8 млн. т). Такое увеличение заместитель министра энергетики объяснил развитием транспортной инфраструктуры: "Нам удалось договориться с китайскими партнерами о развитии железнодорожных поставок, в связи с чем объемы поставок в течение прошлого года возрастали. Кроме того, играет роль и сезонный фактор".

Говоря о развитии технологий угольной промышленности в России, Анатолий Яновский, отметил, что во всех новых проектах угледобычи предусматривается строительство, как минимум, обогатительных фабрик, а также объектов электроэнергетики и объектов, связанных с углекислотой и производством синтетического жидкого топлива из угля. "Объемы переработки ежегодно растут, причем не только коксующегося, но и энергетического угля", - заявил он. По данным Минэнерго России, увеличивается и объем инвестиций в угольную промышленность со стороны компаний: в 2011 г. совокупные вложения составили 99,5 млрд. рублей инвестиций, в 2012 г. - 116,9 млрд. руб.

Рассказывая о мерах государственной поддержки угледобывающих компаний, Анатолий Яновский выделил два основных направления: "Региональные власти вправе предоставлять льготы по налогу на прибыль любым промышленным объектам на своей территории, в частности, Кемеровская область предоставляет такие льготы в связи со строительством обогатительной фабрики. Также государство оказывает содействие в развитии инфраструктуры - железнодорожной и энергетической. Поддержка в виде прямых денег не оказывается", - отметил заместитель министра. В качестве актуальных для угольной промышленности вопросов Анатолий Яновский обозначил решение проблем шахт-банкротов и переселение семей горняков из ветхого жилья.

"Известно, что шахта является опасным производственным объектом, и в связи с этим в соответствии с законодательством должен разрабатываться план ликвидации, для того чтобы после завершения добычи на объекте населенному пункту не был нанесен урон с точки зрения подтопления территорий и жилых домов. В то же время, Закон о банкротстве не предусматривает какого-либо особого порядка ликвидации опасных производственных объектов. Это приводит к тому, что собственник начинает формировать конкурсную базу для выплаты долгов, зарплат, продает оборудование. Затем конкурсное производство заканчивается, и в результате объект передается в муниципальную собственность, но у муниципалитетов нет квалификации и средств для того, чтобы решать эти проблемы. Вопрос касается не только угольной промышленности, но и опасных производств в целом", - рассказал заместитель главы Минэнерго.

По его словам, Минэнерго направило в правительство соответствующие предложения по внесению изменений в законодательство. Их суть сводится к тому, что предприятия, находящиеся в предбанкротном состоянии, должны финансировать разработку плана по ликвидации объекта и его реализацию (ликвидационный фонд) в порядке первой финансовой очереди. Контроль выполнения этих условий предлагается передать надзорным органам. Процесс ликвидации шахт сопровождается еще одной проблемой - переселением горняков. Особенно актуален этот вопрос в Кемеровской области - в городах Прокопьевск, Киселевск и Анжеро-Судженск. Заместитель министра энергетики отметил, что жители этих населенных пунктов не подпадают под реализацию государственной программы переселения из ветхого многоквартирного жилья, ввиду того что подавляющее большинство населения проживает в частных домах. "Отрадно сказать, что председатель правительства подписал ряд поручений по решению этих проблем", - отметил Анатолий Яновский. ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Energyland.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ДВЕ ШАХТЫ ОАО «БЕЛОН» ОСВАИВАЮТ НОВУЮ ПРОХОДЧЕСКУЮ ТЕХНИКУ

С каждым годом количество погонных метров в "Белоне" увеличивается, рекордным стал 2012 г., когда проходческими бригадами было пройдено 24566 пог. м. Задача на 2013 г. - пройти 24431 пог. м. Своевременная подготовка очистного фронта позволит не снижать темпы добычи угля, поэтому в компании было принято решение обновить парк проходческой техники. На "Чертинскую-Коксовую" поставлен комбайн Копейского машиностроительного завода КП-21, на "Костромовскую" поступил проходческий комбайн КПД украинской машиностроительной фирмы "Горные машины".

Про новые комбайны можно сказать, что это оптимальное соотношение цены и качества. Шахтеры "Белона" уже оценили конструктивные особенности украинской машины. Комбайн оснащен стреловидным телескопическим исполнительным органом осевого вращения, обеспечивающей эффективное разрушение горного массива. При этом комбайн сохраняет устойчивое положение. На комбайнах установлен электродвигатель мощностью 132 кВт, что позволяет исполнительному органу делать 1,5 тыс. оборотов в минуту. Это обеспечивает наиболее экономичный режим разрушения пород различной прочности. Комбайны оснащены дистанционным радиоуправлением, автоматизированной системой диагностики. На мониторе отображаются параметры основных узлов и систем.

Комбайн на шахте "Костромовская" предназначен для освоения восточного крыла предприятия - перспективы предприятия. Сейчас именно здесь сосредоточены основные горные работы. На шахте "Чертинская-Коксовая" комбайн введен в работу по проведению 362 вентиляционного штрека, лава 362 будет заменяющей для лавы 339. За последние несколько лет на шахтах "Белона" ведется планомерная замена проходческой техники выработавшей свой ресурс для обеспечения стабильной работы шахт по проведению горных выработок. Результатом стала положительная динамика в прохождении горных выработок. Шахтеры уверены, что новая техника добавит в копилку 2013 г. несколько сотен погонных метров. ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Energyland.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ОАО «БЕЛОН» В 2012 ГОДУ СНИЗИЛО ВЫРУЧКУ

Выручка "Белона" (угольный сегмент ММК) по МСФО за 2012 г. снизилась на 28% по сравнению с 2011 г. и составила \$469 млн. Снижение связано со снижением рыночных цен на уголь в 2012 г. на мировых рынках. Выручка по угольному сегменту за 4 квартал 2012 г. составила \$105 млн. Показатель EBITDA компании за 2012 г. составил \$86 млн. Обеспечив маржу на уровне 18%. Производство концентрата коксующихся углей в компании за 2012 г. составило 3,32 млн. т, рост 3,4% к уровню 2011 г. Производство концентрата коксующихся углей в компании за 4 квартале 2012 г. составило 803 тыс. т, снижение на 18,5% к 3 кварталу 2012 г. Данное снижение связано с ведением плановых ремонтных работ в течение квартала. (Финам.Ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ВОРКУТАУГОЛЬ» ИНВЕСТИРУЕТ В ПРОИЗВОДСТВО В 2013 ГОДУ ОКОЛО 6,9 МЛРД. РУБ.

Среди ключевых проектов - завершение первого этапа модернизации ЦОФ "Печорская", что позволит уже в этом году увеличить объемы переработки горной массы на 35% до 9,5 млн. т в год (в 2012 г. ЦОФ "Печорская" переработала более 7 млн. т горной массы). Второй этап модернизации ЦОФ "Печорская", который планируется завершить в следующем году, позволит увеличить объемы переработки до 11,5 млн. т горной массы в год.

Генеральный директор ОАО "Северсталь" Алексей Мордашов совершил двухдневную рабочую поездку в Воркуту. Главной темой поездки стало рассмотрение планов развития "Воркутауголь" - одной из крупнейших угледобывающих компаний России, входящей в ОАО "Северсталь". Алексей Мордашов начал работу в Воркуте со встречи с трудовым коллективом компании на ЦОФ "Печорская" - самой крупной обогатительной фабрике "Воркутауголь". Ключевыми темами стали вопросы обеспечения промышленной безопасности, текущего производства, повышения операционной эффективности и снижения издержек. По мнению главы "Северстали", в совокупности с правильным планированием инвестиционных проектов все это должно обеспечить стабильную текущую работу и дальнейшее развитие "Воркутауголь". Эти же вопросы стали основными и на совещании под руководством Алексея Мордашова с участием генерального директора "Северсталь Ресурс" Вадима Ларина, руководителей ключевых направлений горнодобывающего дивизиона компании, генерального директора "Воркутауголь" Сергея Ефанова.

"Все те мероприятия и программы, которые мы реализовывали на протяжении последних лет в области повышения эффективности, дают ощутимый результат. Это позволяет нам с уверенностью смотреть в будущее. Мы готовы инвестировать в "Воркутауголь", но эти инвестиции должны быть экономически оправданы и учитывать текущую ситуацию на рынках. Поэтому сейчас мы внимательно рассматриваем планы и перспективы компании, а также проекты, которые позволят нам развиваться в будущем", - отметил генеральный директор ОАО "Северсталь" Алексей Мордашов.

Среди основных проектов "Воркутауголь" на этот год также - строительство наклонного ствола на шахте "Заполяряная" на ЦОФ "Печорскую". Проект предполагает, что весь уголь, который добывает шахта, будет транспортироваться по конвейерам наклонного ствола на обогатительную фабрику, минуя промежуточные этапы - подъем продукта на поверхность при помощи скиповых стволов, погрузку-выгрузку железнодорожным транспортом. Это существенно снизит затраты на доставку и транспортировку горной массы на обогатительную фабрику, повысит производительность предприятия за счет повышения пропускной способности магистрали при подъеме угля на поверхность, а также позволит объединить в перспективе поля двух шахт "Заполяряной" и "Воркутинской" единой транспортной системой.

Завершение строительства наклонного ствола на "Воргашорской" - еще одного значимого проекта "Воркутауголь" - позволит начать эффективное освоение юго-западного блока с более ценным углем марки "Ж" (коксующийся уголь). Стоимость проекта более 1,5 млрд. руб. Планируется, что уже в этом году шахта "Воргашорская" выйдет на угольный пласт, после чего начнется подготовка лав для добычи угля. Среди других проектов, рассмотренных в рамках инвестиционной программы "Воркутауголь" на 2013 г., - модернизация техники и горно-шахтного оборудования, повышение промышленной безопасности, проекты в области капитального строительства. На оснащение и комплектацию добычных лав компания планирует направить 2,9 млрд. руб. Помимо приобретения техники, "Воркутауголь" продолжит финансирование проектов в области промышленной безопасности. На эти цели в рамках инвестиционной программы компания направит около 200 млн. руб. (Energyland.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «КОКС» В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО ЧИСТУЮ ПРИБЫЛЬ

Чистая прибыль ОАО "Кокс" по МСФО в 2012 г. выросла на 63% по сравнению с 2012 г. и составила 1,997 млрд. руб., указано в сообщении компании. Выручка компании за отчетный период сократилась на 18% до 45,7 млрд. руб. Расходы по продаже конечной продукции снизились на 1 883 млн. руб. При этом запасы готовой продукции сократились на 574 млн. руб., которые были реализованы в 2012 г. Эти эффекты были получены в основном за счет перевода продаж на сторонние торговые компании. Себестоимость реализованной продукции сократилась на 12%. В основном это было связано с существенным сокращением расходов на закупку сырья, что стало следствием снижения цен на товарно-сырьевом рынке. Кроме того, компания успешно провела ряд эффективных мероприятий, направленных на сокращение издержек. (Финам.Ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «МЕЧЕЛ» ПОДПИСАЛО СОГЛАШЕНИЕ С КОМПАНИЕЙ BAOSTEEL RESOURCES INT. CO. LTD

ОАО "Мечел", ведущая российская горнодобывающая и металлургическая компания, сообщает о подписании соглашения о сотрудничестве с Baosteel Resources Int. Co. Ltd (Китай). В ходе официального визита первого заместителя председателя правительства России Игоря Шувалова в Пекин между группой "Мечел" и китайской компанией Baosteel Resources Int. Co. Ltd подписано соглашение о сотрудничестве. Со стороны компании "Мечел" документ подписал вице-президент по коммерческой деятельности Михаил Урванцев, входящий в состав официальной российской делегации. Соглашение предусматривает, что ОАО "Мечел", в лице своей дочерней компании "Мечел Карбон Сингапур" будет ежегодно поставлять Baosteel Resources до 960 тыс. т коксующегося угля. Цена поставляемого угля будет определяться на ежемесячной основе. Кроме того, соглашение предусматривает возможность реализации совместных проектов в сфере добычи полезных ископаемых на территории Российской Федерации, Китайской Народной Республики, третьих стран. Стороны также рассмотрят возможность сотрудничества и в других отраслях, включая возможность взаимодействия с институтами экономического развития Российской Федерации и Китайской Народной Республики. "Компания Baosteel Resources является важным партнером "Мечела". Нам удалось достичь взаимовыгодных отношений по поставкам коксующегося угля, основываясь на принципах взаимного доверия и выгоды. С учетом текущей ситуации на рынке угля, характеризуемой высокой волатильностью цен, нам необходимы гарантии долгосрочных и стабильных поставок продукции. Контракт с Baosteel Resources предоставляет нам такую возможность", - отметил генеральный директор ОАО "Мечел" Евгений Михель. (Центральный металлический портал РФ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «РАСПАДСКАЯ» В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА НАРАСТИЛО ДОБЫЧУ УГЛЯ

В первом квартале добыча угля по всем предприятиям компании увеличилась на 42% по сравнению с тем же периодом 2012 г., и на 3% по сравнению с 4 кварталом 2012 г., достигнув объемов 2261 тыс. т. Рост добычи обусловлен увеличением производственных мощностей, главным образом, на шахте "Распадская" и разрезе "Распадский".

За январь-март реализация угольного концентрата спекающихся марок (semi-hard) вдвое превысила показатели аналогичного периода 2012 г. и составила порядка 1,4 млн. т, вследствие прироста объемов добычи и за счет увеличения Компанией экспортных операций. При сохранившемся слабом спросе на угольную продукцию на внутреннем рынке, объем экспортных операций увеличился на 71% в 1 квартале по сравнению с 4 кварталом 2012 г. По итогам отчетного периода доля экспорта соответствовала торгово-сбытовой стратегии и составила порядка 35%, из которых доля поставок в страны АТР - около 60%.

Реализация угольного концентрата на внутреннем рынке снизилась на 17%, в том числе, в связи с перераспределением внутригрупповых поставок после внедрения технологии пылеугольного топлива на «ЕВРАЗ НТМК». Введение импортных квот при поставках на Украину в настоящее время не является ограничителем при внутрикорпоративных поставках на предприятия «ЕВРАЗ» в Днепропетровске. При этом «Распадская» привлекается российскими ведомствами для отраслевых и межправительственных консультаций и обсуждений. Реализация рядового угля коксующихся марок (hard) в отчетном квартале снизилась по сравнению с 4 кварталом 2012 г. по причине, вызванной плановым ремонтом лавы на шахте "Распадская-Коксовая" в январе-феврале.

Стратегической экспортной целью компании является формирование пакета заказов с преимуществом наличия контрактов, формирующихся с применением международной системы ценообразования (премиальный сегмент). В отчетном периоде в дополнение к поставкам на корейский рынок Распадская осуществляла отгрузки и на японский рынок (названия потребителей из числа крупных металлургических компаний в настоящий момент не раскрываются в соответствии с условиями конфиденциальности). ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Energyland.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ШАХТА «КОТИНСКАЯ» ОАО «СУЭК-КУЗБАСС» ВВЕЛА В ЭКСПЛУАТАЦИЮ ЛАВУ С ЗАПАСАМИ УГЛЯ 7 МЛН. Т

На шахте "Котинская" введена в эксплуатацию новая лава №52-09. Забой новой лавы оборудован крепью DBT, очистным комбайном SL-500, модернизирована конвейерная линия. Длина лавы с учетом боротки очистного комплекса составляет 276 м. Средняя вынимаемая мощность пласта 4,2 м. Запасы угля порядка 7 млн. т - это уникальный показатель для угольной отрасли страны. Горняки "Котинской" приступили к отработке новой лавы, проведя длительный и сложный ремонт, обусловленный большим объемом подготовительных работ, связанных с большой обводненностью и монтажом системы водоотлива. Отработка лавы поручена высокопрофессиональной очистной бригаде под руководством Героя Кузбасса Владимира Мельника. ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Energyland.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ОАО «УК «КУЗБАССРАЗРЕЗУГОЛЬ» В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ДОБЫЧУ УГЛЯ

В ОАО "УК "Кузбассразрезуголь" подведены итоги работы за январь-март. За этот период на предприятиях компании был отмечен стабильный рост производственных показателей. Объем добычи угля за I квартал составил почти 10,7 млн. т. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года добыча угля в компании выросла на 7,6%. Больше половины добытого топлива - 5,7 млн. т (53,7%) обеспечили три филиала компании - Бачатский, Талдинский и Краснобродский угольные разрезы. Небольшой рост в январе-марте произошел и по объему вскрышных работ - 85,2 млн. куб. м (84,8 млн. куб. м - в 2012 г.). Потребителям за этот период было отгружено свыше 11 млн. т угля, в том числе около 1,1 млн. т - коксующихся марок. На экспорт отправлено 6,2 млн. т угля, что составляет 56,3% от общего объема отгрузки. По всем основным показателям в I квартале предприятия ОАО "УК "Кузбассразрезуголь" полностью выполнили производственное задание. Стабильная работа предприятий стала результатом масштабной модернизации оборудования, которую компания проводит с 2012 г., а также грамотной производственной стратегии, благодаря которой в прошлом году на угольных разрезах был значительно увеличен объем вскрышных работ. ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Energyland.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ОАО «ЮЖКУЗБАССУГОЛЬ» СТРОИТ СОВРЕМЕННЫЕ ОЧИСТНЫЕ СООРУЖЕНИЯ

«Евраз» продолжает реализацию масштабной программы водоохранных мероприятий ОАО "ОУК "Южкузбассуголь", которая рассчитана на пять лет. В рамках данной программы планируется реконструкция двух и строительство шести современных комплексов очистных сооружений. На эти цели «Евраз» направит порядка 1,5 млрд. руб. Согласно данной программе в 2012 г. разработаны проекты строительства и реконструкции очистных сооружений для шести шахт Южкузбассугля, на которые получены положительные заключения государственной экспертизы.

В настоящее время ведется строительство современных очистных сооружений на шахте "Усковская" и реконструкция действующей системы на шахте "Абашевская". Поставки оборудования на эти предприятия начнутся во втором квартале. Также разработаны проекты строительства новых очистных сооружений для шахт "Абашевская" и "Алардинская", в ближайшее время планируется начать строительство ливневой канализации на ЦОФ "Абашевская". Современными очистными сооружениями оснащена шахта "Ерунаковская-VIII", пуск которой в эксплуатацию состоялся в феврале. Компания «Южкузбассуголь» последовательно выстраивает работу по снижению негативного воздействия на окружающую среду. В 2012 г. на предприятиях компании реализовано более 200 природоохранных мероприятий, что позволило сократить воздействие на атмосферный воздух и водные объекты. Освоено более 380 млн. руб. В рамках действующего природоохранного законодательства на всех шахтах и филиалах компании регулярно осуществляется производственный экологический контроль. Санитарно-экологическая лаборатория компании в 2012 г. успешно прошла аккредитацию, подтвердив компетентность в проведении экологического мониторинга.

В области обращения с отходами деятельности «Южкузбассугля» в 2012 г. осуществлялась в соответствии с требованиями действующего природоохранного законодательства. Шахты и предприятия компании в 2012 г. подготовили и сдали на переработку и утилизацию более 30 тыс. т производственных отходов, а также более 1 млн. т отходов горной добычи были использованы для рекультивации. В части рекультивации нарушенных земель в 2012 г. «Южкузбассуголь» произвел рекультивацию и сдачу 11,4 га земельных участков администрации Новокузнецка и Новокузнецкого района. Эффективность природоохранной деятельности ОАО "ОУК "Южкузбассуголь" подтверждена многочисленными наградами. В 2012 г. компания стала победителем в номинации "Самая активная организация" во Всероссийской акции "Дни защиты от экологической опасности в Новокузнецк". Также компания отмечена благодарственными письмами Администрации Кемеровской области, как "Экологически ответственная компания" и за поддержку общественного экологического проекта "Сделаем!". (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

МИРОВОЙ РЫНОК

ЦЕНЫ

СПОТОВЫЕ ЦЕНЫ НА КОКСУЮЩИЙСЯ УГОЛЬ СНИЖАЮТСЯ С СЕРЕДИНЫ ФЕВРАЛЯ 2013 ГОДА ИЗ-ЗА СЛАБОГО СПРОСА

В конце марта компания BHP Billiton Mitsubishi Alliance (BMA) заключила контракты на второй квартал с восточно-азиатскими клиентами на уровне \$172/т, FOB Австралия, добившись повышения на \$7/т по сравнению с тремя предыдущими месяцами. Однако это достижение оказалось единственным успехом поставщиков на протяжении последних нескольких недель. На спотовом рынке цены на коксующийся уголь медленно, но непрерывно понижаются с середины февраля. За без малого два месяца котировки уменьшились на 10% или более чем на \$15/т. Во вторую неделю апреля австралийские компании предлагали "твердый" материал в Китай по \$155-160/т, FOB, а в Индию - по \$160-165/т, FOB, но сделок в последнее время заключается мало, а встречные предложения от покупателей поступают из расчета, как минимум, на \$5-10/т ниже нижней границы интервала.

Основной причиной слабости рынка аналитики называют сокращение китайского и индийского импорта коксующегося угля. В Китае выплавка стали в марте находилась на рекордно высоком уровне, но большинство специалистов считают, что в ближайшем будущем перепроизводство и понижение цен на прокат заставят металлургов уменьшить выпуск. Поэтому все стараются сокращать запасы сырья, а видимый спрос из-за этого уступает объемам реального потребления.

За последние два месяца внутренние цены на кокс в Китае упали не менее чем на \$60/т. Соответственно подешевел и местный коксующийся уголь, который в начале апреля обходился китайским потребителям примерно на \$20-30/т дешевле, чем австралийский, с учетом НДС и расходов на доставку. Многие китайские металлургические компании сейчас находятся в весьма сложном финансовом положении и поэтому стараются экономить на сырье. Поэтому вместо импортного коксующегося угля они стараются покупать отечественный.

Кроме того, определенное влияние на рынок в последние несколько недель оказывали поставки дешевого материала из Канады. Некоторые компании в стремлении разгрузить склады предлагали "твердый" коксующийся уголь в Китай менее чем по \$155/т, CFR. При этом спотовые цены в Канаде уменьшились от \$155-160/т, FOB в первых числах апреля до \$150-155/т, FOB к концу второй недели месяца. В то же время, канадской компании Teck Resources удалось заключить в начале апреля квартальные контракты с японскими и корейскими металлургами по \$172/т, FOB.

Индийская металлургическая промышленность в последние месяцы переживает непростые времена. Некоторые меткомбинаты сократили выплавку стали из-за дефицита железной руды и электроэнергии, но внутренние цены на прокат снижаются вследствие экономического спада в стране. Большинство коксохимических предприятий работают с недогрузкой, причем, поставки сырья из-за рубежа затруднены вследствие недостаточной пропускной способностью индийских железных дорог и портов. Индийские компании сейчас не проявляют особого интереса даже к американскому углю, который они достаточно активно приобретали в начале года.

Впрочем, американские угледобывающие компании не могут пожаловаться на отсутствие спроса. Поставки коксующегося угля из США в конце марта - начале апреля осуществлялись в страны Евросоюза, Турцию и Бразилию. Кроме того, некоторые компании продавали высоколетучий уголь в Восточную Азию по ценам ниже \$140/т, FOB. На Атлантическом побережье наиболее качественный американский коксующийся уголь с минимальным содержанием серы продается по \$160-165/т, FOB. Судя по всему, спад на рынке коксующегося угля еще будет продолжаться. Это признают все - и экспортеры, и импортеры. В частности, BMA заключила ряд контрактов на май по \$160-163/т, FOB, понизив котировки на \$10-12/т по сравнению с апрелем. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТУРЦИЯ

СТАТИСТИКА

В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ КОКСУЮЩЕГОСЯ УГЛЯ СОКРАТИЛСЯ

Турция в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократила импорт коксующегося угля на 21,4% до 2,02 млн. т. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute. Однако по сравнению с предыдущим месяцем этот показатель вырос на 1,8%. За два месяца Турция импортировала 2 млн. т коксующегося угля, что на 7,8% меньше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Турция в январе по сравнению с январем 2012 г. увеличила импорт коксующегося угля на 11,9%. В частности, поставки продукции в страну составили 2 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем импорт коксующегося угля сократился на 35,3%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ

СТАТИСТИКА

В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ КОКСУЮЩЕГОСЯ УГЛЯ УМЕНЬШИЛСЯ

Япония в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократила импорт коксующегося угля на 12,8%. Об этом свидетельствуют данные Министерства финансов страны. В частности, поставки продукции в Японию достигли 5 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем импорт уменьшился на 18%. В целом по итогам января-февраля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года поставки коксующегося угля в Японию упали на 8,45 до 11,1 млн. т.

Япония в январе по сравнению с декабрем 2012 г. увеличила импорт коксующегося угля на 10,5%. Согласно подсчетам, поставки продукции в страну в заданный период составили 6,1 млн. т. По сравнению с январем прошлого года импорт уменьшился на 4,35%. По итогам минувшего года Япония импортировала 71,5 млн. т коксующегося угля. Это на 4,1% больше по сравнению с предыдущим годом. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

УКРАИНА

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

ДЛЯ ПАО «НИКОПОЛЬСКИЙ ЗАВОД ФЕРРОСПЛАВОВ» (НЗФ)
РАСЦЕНКИ НА ЭЛЕКТРОЭНЕРГИЮ ПО-ПРЕЖНЕМУ ВЫСОКИ

Благодаря подписанию меморандума о взаимопонимании между Кабмином и электрометаллургическими предприятиями и установлению экономически обоснованной цены на электроэнергию для ферросплавщиков Запорожья и Стаханова, с 1 марта ЗЗФ и СЗФ вновь заработали. А вот для НЗФ расценки на электроэнергию по-прежнему остаются высокими, добывая это градообразующее предприятие. Хотя Никопольский ферросплавный сейчас полностью отвечает критериям, по которым снизили тарифы для ЗЗФ и СЗФ. Отечественная ферросплавная отрасль дает все больше оснований для оптимизма. Возобновили работу Запорожский и Стахановский заводы, которые были вынуждены останавливаться в декабре из-за высоких цен на электроэнергию. Теперь же, благодаря реализации меморандума о взаимопонимании между Кабмином и электрометаллургическими предприятиями, на том же ЗЗФ уже строят планы выхода до конца 2013 г. на полную загрузку. Всего лишь месяц работы после вынужденного простоя (когда по домам на пособия по безработице сидело больше двух тысяч заводчан) - а уже ко всем вернувшимся на ЗЗФ приняли еще 319 новых работников. В местный бюджет за март перечислили почти два миллиона гривен, а в Пенсионный фонд - пять с половиной. В первый же месяц работы выкроили на ЗЗФ больше четырех миллионов и на внедрение инвестиционных программ. «Всего же до конца 2013 г. инвестиции в развитие производства на нашем заводе составят больше 137 млн. грн.», - уверен председатель правления завода Павел Кравченко. Успешно восстанавливаются дела и у Стахановского ферросплавного. Здесь только за март сумели выйти на 57% загрузки мощностей, а до конца года планируют - довести этот показатель до 76%. За март стахановские электрометаллургии выплатили в госбюджет налогов 2,4 млн. грн., а в местный - 0,7 млн. грн. Электроэнергии СЗФ в марте приобрел на 49 млн. грн., а до конца года стахановские ферросплавщики заплатят энергетикам 626 млн. Эти же показатели на ЗЗФ не менее впечатляющие: в марте купили электроэнергию на выплавку ферросплавов на 52 млн. грн., а с марта по декабрь планируется уплатить более 1 млрд. грн. То есть от возобновивших работу гигантов в серьезном выигрыше окажутся и украинские электростанции. А если следить и дальше по цепочке - то и отечественные шахты, чей уголь используют энергетиками.

Но только за счет ЗЗФ и СЗФ энергетики и угольщики не смогут обеспечить себя стабильной работой и постоянным входящим денежным потоком - в то время как на ЗЗФ и СЗФ жизнь налаживается, на Никопольском ферросплавном - которому тарифы на электроэнергию не снижали, а, наоборот, в очередной раз повысили (за I квартал почти на 5%) - дела идут все хуже и хуже. И в 2011 г., и в 2012 г. завод сокращал выпуск ферросплавов (на 15,8% и 14,6% соответственно).

«Но это был еще не предел нашего затаянного падения, - говорит генеральный директор завода Владимир Куцин. - Сейчас мы были вынуждены сократить производство на 60%». Главной причиной такого падения В. Куцин называет тариф - \$97/МВт-ч, который не позволяет вывести предприятия хотя бы "в нули": «Ежемесячно наши убытки составляют, примерно, 100 млн. грн. Из-за сверхвысокой цены на электроэнергию, себестоимость продукции НЗФ слишком высока, т. е. нет возможности конкурировать ценой. К тому же на мировых рынках стоимость

ферросплавов продолжает снижаться - вот и попробуй тут Никополью продать свои ферросплавы, пусть они и самые качественные в мире». «И чтоб наш завод не остановился, чтоб не пришлось увольнять рабочих, нам тоже нужна цена \$60-65/МВт-ч», - резюмирует Владимир Куцин.

Электрометаллургии ссылаются на зарубежный опыт, где государство своих ферросплавщиков всячески поддерживает. Например, иностранные конкуренты имеют "экологические льготы", суть которых в том, что ферросплавные заводы свои неиспользованные квоты по выбросу углекислого газа в атмосферу передают тепловым электростанциям, а те за это продают им подешевле свою электроэнергию. А еще во многих странах электрометаллургам позволено свободно выбирать себе продавцов электроэнергии, им предоставляют государственные гарантии по кредитам, привлекаемым на модернизацию производства и т. д. Об этом украинским ферросплавным предприятиям пока остается лишь мечтать.

Кроме того, как говорят в Никополе, сейчас их завод уже полностью отвечает критериям, по которым получили экономически обоснованные тарифы их коллеги в Запорожье и Стаханове. Имеется ввиду среднесуточное потребление электроэнергии свыше 60 млн. кВт-ч и доля электроэнергии в себестоимости продукции не менее 30%.

«Когда правительство подписывало документы о снижении тарифов, наш завод еще не отвечал второму критерию, - говорят на НЗФ. - Но в январе-марте доля электроэнергии в себестоимости нашей продукции составляла уже порядка 34%, а объем потребления, например, был значительно больше 60 млн. кВт-ч - в марте 192 млн. кВт-ч. Так что НЗФ имеет все основания для снижения энерготарифов». Сегодня на НЗФ 8 из 16 печей уже стоят такие же холодные, как минувшей зимой на ЗЗФ и СЗФ. Также администрации завода пришлось отправить в вынужденный простой почти треть своих работников - это 2 тыс. человек. И если энерготарифы для НЗФ не снизят до экономически обоснованных, заводу грозит полная остановка. Это значит, что почти 7 тыс. человек останутся без работы, которую найти им в Никополе будет уже практически нелегко. В результате только на пособиях по безработице государство потеряет за год 192 млн. грн. А госбюджет от простаивающего гиганта будет недополучать 245 млн. в год. Так нужно ли доводить до такой крайности, до таких потерь и государство, и Никополь - окончательно добывая тамошнего флагмана украинской ферросплавной отрасли? Специалисты угольной отрасли обращают внимание на тенденцию - в Украине снижается объем добычи угля. Причина этого - рост запасов угля на складах шахт. Уголь не покупают электростанции, у которых, в свою очередь, снизили объемы покупки электроэнергии промышленные предприятия. Снизил потому, что цена электроэнергии давно перешла разумные границы. Т. е., энерготариф больно бьет не только по потребителям электроэнергии, в проигрыше и энергогенерирующие компании, и угольщики. НЗФ может потреблять в год 3,5 млрд. кВт-ч. Для производства 1 кВт-ч нужно полкило угля. Если бы тариф на электроэнергию снизили до уровня, о котором говорят руководители предприятия, то один лишь НЗФ обеспечил бы потребление электростанциями 1,75 млн. т угля в год. Тем самым в выгоде останутся все - и госбюджет, и ферросплавщики, и энергетика, и угольщики. (Александр Рязанов, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

РОССИЯ**ОАО «МЕЧЕЛ» ПОСТАВИЛО ООО «БРАТСКИЙ ЗАВОД ФЕРРОСПЛАВОВ» ПЕРВУЮ ПАРТИЮ СЫРЬЯ С УВАТСКОГО МЕСТОРОЖДЕНИЯ КВАРЦИТОВ**

ОАО "Мечел" сообщает о пуске в постоянную эксплуатацию Уватского месторождения кварцитов и поставке первой партии сырья с месторождения в ООО "Братский завод ферросплавов". Около 680 т кварцита, добытого на месторождении, были поставлены на Братский завод ферросплавов в марте. Реализация проекта разработки Уватского месторождения велась на протяжении 4 лет за счет собственных сил и средств ферросплавного дивизиона "Мечела".

"Это событие - ключевой шаг в успешном развитии Уватского месторождения. Уже во втором полугодии Братский завод ферросплавов будет полностью обеспечен собственной рудой для производства высококачественного ферросилиция с содержанием кремния 65-75%. Это позволит усилить сырьевую независимость предприятия и получить собственное высококачественное сырье по себестоимости на 25-30% ниже по сравнению с ценой на внешних рынках. Также это окажет позитивное влияние на финансово-экономические результаты деятельности БЗФ, который является одним из самых успешных предприятий ферросплавного направления "Мечела", - отметил генеральный директор ООО УК "Мечел-Ферросплавы" Сергей Жилияков.

ООО "Братский завод ферросплавов" одержало победу в конкурсе на приобретение права пользования участком недр на Уватском месторождении кварцитов и кварцитовидных песчаников в мае 2008 г. Месторождение расположено в Иркутской области в 24 км южнее Нижнеудинска. (Energyland.info/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины.СНГ.мира))

МИРОВОЙ РЫНОК**ЦЕНЫ****ФЕРРОСПЛАВЫ, СВОБОДНЫЙ РЫНОК (ПО СОСТОЯНИЮ НА 25.03.13)**

Товар, базис	Цена	Товар, базис	Цена
Ферросилиций		Ферросиликомарганец	
Европейский рынок: - кусковой, 75% Si, DAP, EUR/т склад в Питтсбурге, \$/фунт: - кусковой, 75% Si, импортный	1130-1175 0,95-0,97	ские порты, \$/т*	
Гонконг: мин. 75% Si, FOB, осн. китайские порты, \$/т	1390-1420	Феррохром, \$/фунт хрома	
Ферромарганец		Европейский рынок: - кусковой, 65-75% Mn, 14-25% Si, DAP, EUR/т	860-910
Европейский рынок: - кусковой, 78% Mn, до 7,5% C, DAP, EUR/т	800-840	США: - 65-75% Mn, склад в Питтсбурге, \$/фунт	0,53-0,57
США: - 78% Mn, до 7,5% C, на складе в Питтсбурге, \$/т	1090-1150	Гонконг: - мин. 65% Mn, макс. 17%Si, FOB, осн. китайские порты, \$/т*	1400-1450
Гонконг: - мин. 75% Mn, 7,5% C, FOB, осн. китай-	1450-1500	Европейский рынок: - кусковой, 52% Cr, DAP	1,13
		- 60% Cr, 6-8% C, макс. 1,5% Si, DAP	1,02-1,06
		- в среднем 65% Cr, 0,10% C, DAP*	2,0-2,03
		США, склад в Питтсбурге: - 60-65% Cr, 6-8% C, макс. 2% Si	1,0-1,05

* - источник: metal-pages.com. Источник: www.metallbulletin.com. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины.СНГ.мира))

ЕВРОПА**ЦЕНЫ****СПОТОВЫЕ ЦЕНЫ НА ФЕРРОХРОМ 8-12 АПРЕЛЯ 2013 ГОДА ВЫРОСЛИ ВСЛЕД ЗА КВАРТАЛЬНЫМИ**

Европейские спотовые цены на феррохром пошли вверх на неделе 8-12 апреля на фоне роста цен сделок на поставки во II квартале. Подъем стал следствием разговоров о возможных перебоях с поставками со стороны ключевого поставщика - ЮАР - где производители подумывают о дальнейшем сокращении выпуска, сообщили промышленные источники Metal-Pages неделей ранее. Цены на высокоуглеродистый феррохром на спотовом рынке колеблются сейчас в интервале \$1,04-1,08/фунт, по сравнению с прежним уровнем \$1,02-1,07/фунт. Среднеуглеродистый материал подорожал до \$2,04-2,08, против прежнего диапазона \$2,02-2,07/фунт. Договора на квартальные поставки феррохрома на ближайшие три месяца были заключены по \$1,27/фунт, по сравнению с показателей предыдущего квартала \$1,125/фунт. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalTorg/Металл_Украины.СНГ.мира))

РЫНОК ФЕРРОСИЛИЦИЯ 8-12 АПРЕЛЯ 2013 ГОДА ОКРЕП

Европейский рынок ферросилиция окреп на неделе 8-12 апреля, при этом цены подскочили вверх. Несмотря на увеличения импорта материала из ЮАР, дефицит сплава на рынке, имевший место на протяжении всего текущего квартала, по-прежнему ощущается, сообщили промышленные источники. Спотовые цены на ферросилиций варьируются сейчас в диапазоне 1150-1180 евро/т, повысившись за неделю на 10 евро. Сокращения производства ферросилиция, начавшееся в конце прошлого года и продлившееся на начало текущего, вызвало нештучный дефицит поставок на рынки Европы. "В настоящий момент на рынке образовалось хрупкое равновесие между скудностью поставок на внутренний рынок и слабостью потребляющего спроса", - отметил один из промышленных источников. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalTorg/Металл_Украины.СНГ.мира))

КИТАЙ

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА ФЕРРОХРОМ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ПЛАВНО СНИЖАЛИСЬ

Спад китайских цен на феррохром при ожиданиях дальнейшего снижения - такова оценка рынка специализированным изданием Metal Bulletin. Всю неделю 8-12 апреля цены на высокоуглеродистый феррохром "ползли" вниз, и в условиях явного снижения закупочных цен производителями стали участники рынка ожидать дальнейшего ослабления в ближней перспективе. По традиционной оценке рынка в конце рабочей недели отмечено снижение верхней ценовой границы примерно на 100 юаней, так что диапазон цен составил на конец недели 7000-7100 юаней (\$1120-1136) за 1 т, что эквивалентно 85-86 центов/фунт, т. е. с начала года китайский спот-рынок опустился почти на 500 юаней/т. Существенное снижение рынка примерно до текущего уровня произошло в конце марта после снижения тремя ведущими китайскими производителями нержавеющей стали (Taigang Stainless Steel, Jiuquan Steel and Baosteel Stainless) закупочных цен на феррохром для апрельских поставок. При этом крупные производители нержавеющей стали обязательно будут настаивать на дальнейшем снижении закупочных цен, в частности Taigang может снизить цену до 6900 юаней/т, сообщает производственный источник. Другой производственный источник считает возможным дальнейшее снижение цен на феррохром не менее 100-150 юаней/т.

Буквально 11 апреля Zhangjiagang Pohang Stainless Steel (ZPSS) объявил о снижении на 200 юаней до 6850 юаней/т с доставкой при наличной оплате закупочных цен на ближайшую неделю. Но на сделку при таких ценах готовы идти лишь единичные производители феррохрома. В связи с этим торговец предполагает, что ZPSS хочет лишь протестировать рынок, так как очевидно, что терять какие-то возможные отгрузки после заявлений о снижении цен они не собираются. Производственный источник также убежден, что предложенная ZPSS цена уже вплотную подошла к производственным издержкам (6800-6900 юаней/т) при текущих ценах на хромовую руду.

В течение недели ценовые изменения по руде не отмечались - торговцы предлагали южно-африканский измельченный материал с содержанием 42% по 29-30 юаней за единицу содержания, турецкий кусковой материал такого же содержания - по 46-47 юаней за единицу содержания. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ НА ФЕРРОВОЛЬФРАМ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА КРЕПНУТ БЛАГОДАРЯ СЫРЬЮ

На китайском рынке ферровольфрама отмечается ценовое ралли благодаря поддержке цен на концентрат. Как сообщают Metal-Pages преобладающие цены на 70%-ный материал повысились примерно на 3000 юаней/т до 175000-178000 юаней/т. Как сообщает производитель из пров. Хунань, некоторые заводы даже предлагают ферровольфрам по 180000 юаней/т на фоне усиления вольфрамового концентрата, однако фактический спрос еще не улучшился. Цены на 75%-ный ферровольфрам также поднялись - примерно на 2000-3000 юаней/т до 178000-183000 юаней/т. Отмечен также и аналогичный рост 80%-ного материала - примерно до 183000-185000 юаней/т. На волне существенного роста цен внутреннего рынка экспортные цены поднялись на \$1/кг до \$47-49/кг. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НА ВТОРОЙ НЕДЕЛЕ АПРЕЛЯ 2013 ГОДА БЫЛО ОТМЕЧЕНО СНИЖЕНИЕ ЦЕН НА ФЕРРОВАНАДИЙ

"Провал" китайских цен на феррованадий под давлением складских запасов и незначительных объемов торговли отмечен в конце недели 8-12 апреля, сообщают Metal-Pages. Диапазон преобладающих цен для 50%-ного материала снизился сразу на 3000 юаней до 74000-76000 юаней/т. В связи с этим производитель из пров. Сычуань сообщает о вынужденном снижении цен на фоне значительных объемов наличного материала на спот-рынке. Он добавил, что при эпизодической и хаотической торговле в условиях вялого спроса в металлургии приходится соглашаться с более низкими ценами. Металлурги, если и покупают, то в очень ограниченных объемах, поэтому на текущие цены очень негативно влияет избыток предложения, отмечает производитель из пров. Хунань, он также вынужден был снизить отпускные цены на 3000 юаней до 75000 юаней/т при оплате акцептованным векселем.

По мнению этого источника вероятность роста цен невелика, правда, при этом и пространства для дальнейшего ценового снижения нет, поскольку цены уже ниже производственных издержек. "Пройдет много времени, пока производители израсходуют запасы, так как признаков улучшения промышленного спроса не наблюдается, вполне возможно, что работающие в убыток производители в ближайшее время будут вытолкнуты с рынка", считает производитель из пров. Хубей, добавив, что его компания вынуждена снизить цены сразу на 4000 юаней до 76000 юаней/т при оплате по акцептованным векселям. Этот производитель не слышал о каких-либо новых закупках производителями стали в случае продолжения снижения цен будет вынужден остановить производство. По почти единодушному мнению, в ближайшем будущем спад китайских цен на феррованадий продолжится. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ

СТАТИСТИКА

В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ФЕРРОСПЛАВОВ УПАЛ

Япония в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократила импорт ферросплавов на 9,9% до 102 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Министерства финансов страны. По сравнению с предыдущим месяцем поставки ферросплавов в страну уменьшились на 22,7%. Япония в январе по сравнению с январем 2012 г. сократила импорт ферросплавов на 5,8%. В особенности поставки продукции в Японию достигли 132,069 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель снизился на 8,1%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что на блоге «Металла Украины» (<http://ukrmet.dp.ua/>) представлено краткое содержание обзоров, опубликованных в журнале «Металл Украины»? Доступ к блогу - **БЕСПЛАТНЫЙ**

ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ

УКРАИНА

ЦЕНЫ

СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ ЭКСПОРТА ТОВАРОВ ИЗ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ, ФСА, ГОРОДА УКРАИНЫ, \$/MT (на 25.03.2013 г.)

Товар	Цена
Алюминиевая группа	
Алюминий марки А0	2000-2100
Сплавы алюминиевые марок АК5М2, АК5М4, АК8М3	1700-1800
Сплавы алюминиевые марок АК7, АК9, АК12	1900-2000
Сплав алюминиевый марки АК12М2	2000-2100
Алюминий деформированный марки АД0, АД1, АД31	2150-2250
Алюминий для раскисления марки АВ87, АВ91	1550-1650
Алюминий для раскисления марки АВ95, АВ97	1850-1950
Медная группа	
Медь катодная	7200-7600
Лист медный марки М1	7800-8200
Лист медный марки М2, М3	7600-8000
Пруток медный марки М1	7600-8000
Пруток медный марок М2, М3	7400-7800
Трубы медные марок М1	8000-8400
Трубы медные марок М2, М3	7800-8200
Провод медный марок ММ, МТ	7500-790
Латунная группа	
Лист латунный марки Л63	5200-5800
Полоса латунная марки Л63	5300-5900
Пруток латунный марки ЛС59-1	5100-5700
Пруток латунный марки Л63	5300-5900
Трубы латунные марки Л63	5500-6400
Провод латунный марки ЛС-59-1	5500-6000
Бронзовая группа	
Пруток бронзовый марки БРО5Ц5С5	5750-6350
Пруток бронзовый марки БрАЖ9-4	5850-6250

(Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ОАО «АЧИНСКИЙ ГЛИНОЗЕМНЫЙ КОМБИНАТ» МОДЕРНИЗИРУЕТ ГАЗООЧИСТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

В рамках реализации инвестиционных программ в цехе спекания Ачинского глиноземного комбината завершена реконструкция электрофильтров на печи №10. Новое газоочистное оборудование сократит выбросы пыли и вредных веществ в окружающую среду. Полной замене подверглись электроды, внутреннее механическое оборудование, теплоизоляционный слой. Ремонтники ачинского филиала Русской инжиниринговой компании, также входящей в компанию «Русал», заменили в общей сложности свыше 220 т металлоконструкций, установили новое электрооборудование - кабели, пусковую арматуру, трансформаторы питания, приборы управления и другое. Кроме того, было произведено усиление строительных конструкций газоочистой установки.

Новые агрегаты гораздо надежнее и эффективнее, чем те, которые были установлены здесь много лет назад и устарели морально и физически. "Стоимость реконструкции этого оборудования составила 94 млн. руб., - руководитель Ачинского филиала Русской инжиниринговой компании Андрей Земко. - В данный момент идет приемка объекта в эксплуатацию. Новая газоочистная установка будет введена в действие во время ближайшей остановки печи спекания №10 на планово-предупредительный ремонт". (Пресс-Лайн/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «САЯНОГОРСКИЙ АЛЮМИНИЕВЫЙ ЗАВОД» (САЗ)

В 2013 ГОДУ УВЕЛИЧИТ ПРОИЗВОДСТВО ПЛОСКИХ СЛИТКОВ

Саяногорский алюминиевый завод в 2013 г. намерен увеличить производство плоских слитков из сплавов серии 5xxx, 6xxx до 120 тыс. т. Об этом сообщили в пресс-службе холдинга "Русский алюминий", в состав которого входит предприятие. В 2012 г. САЗ произвел 114,96 тыс. т плоских слитков, которые используются при изготовлении фольги, конструкционного алюминиевого листа. В целом, объем выпуска продукции с высокой добавленной стоимостью в 2012 г. достиг на САЗе 357,2 тыс. т, что составляет 66% от общего объема. Выпуск слитков на САЗе будет расти по мере реализации в 2013-2014 гг. программы модернизации литейного отделения, отмечают на предприятии. В текущем году начнется поставка и монтаж нового оборудования, будет подготовлен фундамент для новой линии резки, также пройдет замена осушителей воздуха для улучшения воздухообмена. «Русал» планомерно осуществляет модернизацию завода, оснащает его современным оборудованием, что позволяет повысить объем и качество выпускаемой продукции. Мы планируем модернизировать весь литейный комплекс, включая линии резки, упаковки, маркировки плоских слитков», - сообщил управляющий директор САЗа Антон Савченко. Ранее директор по стратегии и развитию бизнеса "Русского алюминия" Олег Мухамедшин заявил, что в мире отчетливо наблюдается кризис избытка производственных мощностей. Он оценил уровень мировых складских запасов алюминия в 12 млн. т при годовом потреблении около 50 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «КОРПОРАЦИЯ «ВСМПО-АВИСМА» В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА
ПОСТАВИТ ТИТАН ДЛЯ ИНДИЙСКОЙ СУДОСТРОИТЕЛЬНОЙ КОМПАНИИ LARSEN & TOUBRO (L&T)**

ОАО "Корпорация ВСМПО-АВИСМА" в 3 квартале построит титановую продукцию индийской судостроительной компании Larsen & Toubro (L&T). Корпорация также заинтересована в дальнейшем расширении партнерских отношений с Индией, отмечается в сообщении «ВСМПО-Ависма». Стоимость контракта и его объемы не раскрываются. Известно лишь по сообщениям индийских СМИ, что L&T уже изготовлена и успешно проходит испытания первая индийская атомная подводная лодка, в проекте - строительство еще четырех подобных субмарин с применением титановых сплавов.

«ВСМПО-Ависма» приняла участие в судостроительной выставке SMM India-2013, которая прошла с 4 по 6 апреля в городе Мумбаи. Этот региональный проект крупного судостроительного немецкого салона проводится по нечетным годам и предоставляет возможность наладить контакты с высокопоставленными представителями индийской судостроительной промышленности и судоремонтных заводов, индийских ВМС, структурами береговой охраны и судовладельцами, отмечает «ВСМПО-Ависма».

На этой выставке представители «ВСМПО-Ависма» провели переговоры с сотрудниками компании L&T по исполнению контракта, по условиям которого поставка продукции ВСМПО индийскому заказчику будет осуществлена в 3 квартале. L&T является крупнейшей инженерно-строительной компанией Индии. Корпорация заинтересована в расширении партнерских отношений с Индией, которая планирует вернуть мировой статус крупной морской державы, а, следовательно, развивать свои судостроительные мощности. До кризиса, в 2007-2008 гг. 20% всех мировых морских перевозок принадлежало именно этой стране. Кроме того, индийские предприятия ведут активное освоение залежей углеводородных ресурсов на континентальном шельфе, что привлекает применения новых технологий и материалов для строительства морских платформ.

Как сообщалось ранее, в начале сентября 2012 г. «ВСМПО-Ависма» подписала меморандум о сотрудничестве с металлургической госкомпанией Индии - Mishra Dhatu Nigam Limited (MIDHANI), а также с Российско-индийским научно-технологическим центром (IRSTC). Целью сотрудничества стороны определили реализацию ряда совместных проектов, которые будут способствовать продвижению высокотехнологичной титановой продукции в перспективных секторах мирового рынка. ([Biztass/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЗАО «КОЛЬЧУГЦВЕТМЕТ» ГОТОВО ИЗГОТАВЛИВАТЬ НОВУЮ ПРОДУКЦИЮ

Завод «Кольчугцветмет» (управляется компанией УГМК-ОЦМ) подтвердил техническую возможность изготовления продукции из сплава системы "медь-теллур". Сплавы "медь-теллур" сочетают высокую электрическую проводимость и теплопроводность с хорошей обрабатываемости, нечувствительны к выщелачиванию цинка, которое происходит при применении свинцовистой латуни. Они применяются в обработке большого количества деталей при высоких скоростях резания с высокой точностью размеров, в производстве компонентов сварочных аппаратов, при изготовлении деталей с хорошими скользящими свойствами и высокой теплопроводностью. В цветной металлургии теллур используется около 10% теллура, остальное - для легирования чугуна и стали. В цветной металлургии теллур применяется для улучшения обрабатываемости медных сплавов, добавляют в сплавы на основе олова, алюминия и свинца для повышения прочностных и пластических характеристик. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «УРАЛЬСКАЯ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» (УГМК)
В 2012 ГОДУ ИНВЕСТИРОВАЛО В ОАО «СВЯТОГОР» ПОЧТИ 2 МЛРД. РУБ.**

Объем инвестиций в развитие ОАО "Святогор" (предприятие металлургического комплекса УГМК) в 2012 г. составил 1,89 млрд. руб. На объекты промышленного строительства направлено 920 млн. руб. Основная часть средств - 365,7 млн. руб. - инвестирована в освоение Северо-Западного участка Волковского месторождения. По словам заместителя директора ОАО "Святогор" по горному производству Игоря Цветкова, согласно "Перспективной программе развития сырьевой базы" на проектную мощность карьера - 1 млн. т руды в год - предприятие должно выйти к 2016 г.

Для успешной реализации данной программы в 2012 г. приобретено необходимое горнодобывающее оборудование и карьерная техника. В частности, четыре автосамосвала "БелАЗ" грузоподъемностью 45 т, один "БелАЗ" грузоподъемностью 136 т, фронтальный погрузчик "Volvo", автогрейдер, топливозаправщик на базе автомобиля "КамАЗ". 111,8 млн. руб. "Святогор" вложил в дальнейшее освоение Тарньерского месторождения медно-цинковых руд (Ивдельская группа месторождений). Выполнен ряд мероприятий по разноске бортов карьера данного месторождения с целью его углубления. Данная работа будет продолжена в 2013 г., что позволит продлить срок отработки Тарньера открытым способом и вовлечь в добычу дополнительные запасы руды.

На приобретение оборудования в 2012 г. "Святогор" затратил 580,8 млн. руб. Помимо горнодобывающей и карьерной техники был приобретен мостовой грейферный кран для металлургического цеха, вибропитатели для обогащательной фабрики и др. Приоритетными направлениями деятельности ОАО "Святогор" в 2013 г. по-прежнему являются расширение собственной сырьевой базы и реконструкция основного производства с обеспечением его экологической безопасности. ([Infoege.ru/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ДО 2017 ГОДА В ОАО «ЭЛЕКТРОЦИНК» БУДЕТ ИНВЕСТИРОВАНО СВЫШЕ 800 МЛН. РУБ.

Уральская горно-металлургическая компания намерена (УГМК) до 2017 г. вложить 823 млн. руб. в развитие завода «Электроцинк». Как сообщил генеральный директор «Электроцинк» Игорь Ходыко, руководство УГМК утвердило программу перспективного развития предприятия на указанный срок. Программа, в частности, предусматривает в 2013 г. завершение строительства современной градирни воздушного охлаждения электролита (затраты 310 млн. руб.). Более 380 млн. руб. планируется вложить в техперевооружение сернокислотного производства. В 2013-2014 гг. здесь будет введена в действие градирня оборотного водоснабжения с системой реагентной водоочистки (71 млн. руб.) и установлены две новые промбашни (46 млн. руб.). В 2014 г. планируется строительство узла окомковывания шихты для короткобаранных печей свинцового производства (70 млн. руб.). Планируется также выполнение ряда мероприятий по техническому перевооружению цинкового производства. "Сегодня мы имеем документ, который позволяет нам четко планировать затраты на выполнение перспективных проектов, гарантируя выполнение задач по повышению эффективности производства и дальнейшему планомерному снижению нагрузки на окружающую среду", - подчеркнул Игорь Ходыко. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

СТАТИСТИКА

ИЗБЫТОК НИКЕЛЯ, ОЛОВА, АЛЮМИНИЯ, МЕДИ, ЦИНКА И СВИНЦА В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА

Избыток на мировом рынке никеля составил в январе-феврале 2800 т по сравнению со 130,4 тыс. т избытка по итогам всего 2012 г. и 11,6 тыс. т излишков металла в аналогичном периоде минувшего года, сообщает World Bureau of Metal Statistics (WBMS). Производство никеля составило в первые 2 месяца 305,5 тыс. т - на 20 тыс. т больше в годовом исчислении. Потребление составило 302,7 тыс. т. В феврале никелеплавильные заводы выпустили 148,4 тыс. т никеля, потребление металла было на уровне 142,5 тыс. т.

Избыток на мировом рынке олова составил в январе-феврале 3700 т по сравнению со 100 т избытка в аналогичном периоде прошлого года и дефицитом в 300 т по итогам всего 2012 г. Мировой объем производства рафинированного олова составил 57,4 тыс. т, что на 2600 т ниже итогов января-февраля 2012 г. Мировой спрос на олово был в январе-феврале на уровне 53,7 тыс. т, что на 10,2% меньше в годовом исчислении. В феврале производство рафинированного металла составило 28,6 тыс. т, спрос - 26,3 тыс. т.

Рынок алюминия характеризовался в первые 2 месяца года избытком на уровне 317,1 тыс. т по сравнению с избытком на уровне 552 тыс. т по итогам всего 2012 г. Спрос на первичный алюминий в первые 2 месяца составил 7,559 млн. т - на 472 тыс. т больше, чем в таком же периоде годом ранее. Производство металла выросло в указанном периоде на 6,5% до 7,876 млн. т. Мировой спрос на "крылатый металл" составил в феврале 3,746 млн. т, тогда как производство алюминия было на уровне 3,866 млн. т.

В феврале мировой избыток меди увеличился до 76,2 тыс. т. В январе этот показатель оценивался в 52,8 тыс. т. Объемы производства рафинированного металла уменьшились с 1,68 млн. т до 1,643 млн. т. За два месяца мировой выпуск меди достиг 3,32 млн. т, а потребление - 3,19 млн. т.

Мировой избыток цинка в январе-феврале уменьшился до 50 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные International Lead and Zinc Study Group. Годом ранее этот показатель оценивался на уровне 123 тыс. т. Согласно подсчетам экспертов, объемы производства рафинированного цинка за два месяца с начала этого года достигли 2,12 млн. т, а потребление - 2,077 млн. т.

В январе-феврале на мировом рынке наблюдался избыток свинца в 8 тыс. т. Согласно подсчетам специалистов, производство рафинированного свинца на мировом рынке в отчетный период достигло 1,683 млн. т, а потребление - 1,675 млн. т. (МинПром/MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДСТВО АЛЮМИНИЯ В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛО

Мировое производство алюминия в январе-марте выросло на 4,4% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года - до 11,5 млн. т, говорится в сообщении Международного института алюминия (International Aluminium Institute, IAI). Основным драйвером роста стал Китай, увеличивший за I квартал выпуск алюминия на 12,8% в годовом выражении, до 5,2 млн. т (42% от общемирового объема производства). Алюминиевая отрасль до сих пор не восстановилась после мирового финансового кризиса 2008-2009 гг., на рынке уже несколько лет производство металла превышает спрос. По мнению аналитиков, ситуация будет зависеть от того, насколько дисциплинированно производители будут отвечать на низкие цены адекватным снижением объемов производства. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

АНАЛИТИКИ BARCLAYS РАССКАЗАЛИ О ПЕРСПЕКТИВАХ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ В 2013 ГОДУ

В ближайшее время цены на цветные металлы будут, по-видимому, двигаться в боковом тренде из-за отсутствия серьезных драйверов. Такое мнение высказали аналитики Barclays, сообщает Metal Bulletin. Базируясь на состоянии технических индикаторов, специалисты прогнозируют позже умеренный рост цен в комплексе перед очередной волной проседания к минимумам конца лета минувшего года. Большая часть экспертов ожидает, что поставки меди будут превышать спрос в нынешнем году, в результате чего на рынке будет наблюдаться избыток красного металла. "Ввиду роста запасов сложно нарисовать себе "бычий" сценарий для меди", - сказал старший аналитик Archer Financial Services Адам Клопфенштейн. Аналитики Standard Chartered понизили прогноз цен на медь в 2013 г. с \$8325/т до \$7613/т. При этом специалисты остаются умеренно оптимистичными относительно перспектив красного металла в долгосрочной перспективе. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДСТВО НИКЕЛЯ В 2013 ГОДУ ВЫРАСТЕТ

На фоне разработки новых никелевых проектов и восстановления объемов выпуска производство никеля в 2013 г. по сравнению с 2012 г. увеличится на 191 тыс. т. Запаздывающие с пуском новые проекты, наконец, войдут в строй, Vale и Anglo American, вынужденные в 2012 г. снизить выпуск, должны восстановиться. Производство никелевого чугуна в КНР продолжит рост в 2013 г. и увеличится на 55 тыс. т. В 2012 г. в Китае было, по некоторым оценкам, выпущено 340-370 тыс. т никелевого чугуна.

Компания Vale, из-за некоторых проблем снизившая производство никеля в прошлом году, в 2013 г. восстановит его до 265 тыс. т (+46 тыс. т к АППГ). Проект по производству никеля на Мадагаскаре Ambatovy запаздывает с пуском, он должен начать работу в 2013 г. и добавит в мировое производство 29 тыс. т никеля. Также в 2013 г. начнется выпуск на ферроникелевом проекте Koniambo в Новой Каледонии (17 тыс. т) и Taguang Tang в Мьянме (14 тыс. т). Компания Anglo American в 2012 г. выпустила на проекте Barro Alto в Бразилии 22 тыс. т никеля в ферроникеле, но в 2013 г. намерена расширить производство до 34 тыс. т.

Южнокорейская компания Posco увеличит выпуск на своем ферроникелевом заводе Gwangyang до 26 тыс. т никеля (+6 тыс. т). Компания VNP Billiton и китайская Jinchuan Group добавят в мировое производство еще 9 тыс. т. Таким образом, в сумме за счет этих проектов мировое производство вырастет на 191 тыс. т, однако не исключено, что в 2013 г. будут и негативные примеры снижения объемов, поэтому в итоге выпуск должен вырасти лишь на 90-100 тыс. т по сравнению с результатами 2012 г. Скорее всего, спрос на никель в 2013 г. не сможет угнаться за предложением. По прогнозу японской компании Sumitomo пуск всех новых проектов приведет к образованию на мировом рынке излишка предложения порядка 60 тыс. т. (Sogra/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**ЦЕНЫ НА ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ НА ЛОНДОНСКОЙ БИРЖЕ МЕТАЛЛОВ В МАРТЕ 2013 ГОДА,
\$/Т, LME Cash/LME 3 month**

Дата	Алюм. сплавы А 380.1, DIN 226, D12 S	Алюминий высокосорт.	Медь, сорт А	Свинец	Никель	Олово	Цинк
01.03.13	1825,0	1914,5	7620,5	2220,0	16425,0	23045,0	2002,0
	1825,0	1965,0	7665,0	2237,0	16485,0	23100,0	2019,0
04.03.13	1860,0	1927,0	7751,0	2235,0	16540,0	23350,0	1991,5
	1865,0	1973,0	7742,0	2245,0	16625,0	23275,0	2014,0
05.03.13	1850,0	1943,0	7720,0	2207,0	16505,0	23525,0	1984,0
	1850,0	1985,0	7745,0	2223,0	16575,0	23530,0	2008,5
06.03.13	1840,0	1928,0	7699,5	2202,0	16575,0	23470,0	1972,0
	1840,0	1969,5	7733,5	2219,0	16630,0	23455,0	1991,5
07.03.13	1840,0	1910,5	7671,0	2167,0	16515,0	23520,0	1963,0
	1840,0	1956,0	7710,5	2183,5	16580,0	23525,0	1980,0
08.03.13	1880,0	1927,0	7730,0	2195,0	16560,0	23750,0	19700,0
	1870,0	1968,5	7745,0	2212,0	16650,0	23750,0	1990,0
11.03.13	1860,0	1895,5	7677,0	2171,0	16650,0	23605,0	1916,5
	1860,0	1940,5	7701,5	2190,0	16700,0	23650,0	1938,0
12.03.13	1870,0	1939,0	7815,0	2219,0	16970,0	23825,0	1975,5
	1870,0	1979,0	7840,0	2235,0	17030,0	23825,0	1998,0
13.03.13	1870,0	1945,5	7777,5	2234,0	17065,0	23895,0	1979,0
	1870,0	1988,5	7808,0	2247,5	17140,0	23920,0	2001,5
14.03.13	1860,0	1938,0	7762,0	2235,0	16985,0	24000,0	1954,0
	1860,0	1978,5	7790,5	2255,0	17080,0	24000,0	1983,0
15.03.13	1870,0	1944,0	7782,0	2235,0	17105,0	24005,0	1947,5
	1875,0	1985,0	7811,5	2255,0	17195,0	24050,0	1980,0
18.03.13	1840,0	1995,5	7555,5	2164,5	16555,0	23205,0	1896,5
	1845,0	1938,5	7590,0	2185,0	16625,0	23250,0	1929,0
19.03.13	1830,0	1902,5	7539,0	2160,0	16610,0	23300,0	1888,0
	1830,0	1946,0	7569,0	2180,0	16660,0	23300,0	1924,5
20.03.13	1830,0	1905,5	7574,5	2163,0	16725,0	23120,0	1901,0
	1830,0	1944,0	7605,0	2186,0	16800,0	23150,0	1933,0
21.03.13	1830,0	1902,0	7580,0	2184,0	16850,0	22695,0	1918,0
	1830,0	1937,0	7626,5	2208,5	16945,0	22750,0	1951,0
22.03.13	1820,0	1906,0	7618,0	2163,5	16830,0	22750,0	1913,0
	1820,0	1938,5	7656,0	2185,5	18930,0	22710,0	1945,0
25.03.13	1805,0	1898,5	7602,0	2169,0	16930,0	22995,0	1909,5
	1805,0	1932,0	7640,0	2191,0	17010,0	23100,0	1940,0
26.03.13	1810,0	1890,5	7631,0	2162,5	16950,0	22980,0	1912,5
	1820,0	1927,5	7661,0	2184,5	17030,0	23055,0	1940,5
27.03.13	1800,0	1867,5	7570,0	2089,0	16670,0	22555,0	1854,0
	1800,0	1900,5	7605,0	2110,0	16725,0	22600,0	1886,0

Источник: www.metal-pages.com. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА**ЦЕНЫ****ЦЕНЫ НА РУДЫ И КОНЦЕНТРАТЫ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ НА РЫНКЕ ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЫ, \$/т, (на 15.03.13 г.)**

Товар	Цена*	Товар	Цена*
Свинцовый концентрат , стоимость переработки, 70-80% Pb, CIF	200-250	Премиального сорта, навалом	1550
Цинковые концентраты , CIF, основные порты	250-270		1350-1550
Титановые концентраты , FOB, Австралия		Вольфрамовый концентрат , Китай, внутр. рынок, 65% WO ₃ , EXW склады, RMB/т (с учетом 17,5% НДС)	117000-119000
Рутиловый концентрат, мин. 95% TiO ₂ , в мешках	1500-1700	Ванадиевый концентрат (за торговый фунт) мин. 98% V ₂ O ₅ , CIF, Европа	6,3-6,85
Рутиловый концентрат, мин. 95% TiO ₂ , навалом	1400-1700	Марганцевая руда (за каждый % содержания Mn в МТ), металлургического сорта, 48-50% Mn, макс. 0,1% P, FOB	5,68
Ильменитовый концентрат, мин. 54% Ti ₂ , навалом	250-350	Железорудное сырье , на базе сухого веса, CFR, основные порты Китая	135-137
Литиевые руды		Концентрат (63,5% Fe)	
Петалит, 4,2% Li ₂ O, в мешках, FOB, Durban	165-260	Окатыши (65-66% Fe)	155-162
Сподумен, более 7,25% Li ₂ O, CIF, Европа	720-770		
Циркон , FOB, Австралия			
Металлургического сорта, навалом	1250-		

* - налоги оплачены, доставлено на предприятие покупателя, если не указано иное. По данным Metall Bulletin. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ НА АЛЮМИНИЕВЫЕ И МЕДНЫЕ СПЛАВЫ В МАРТЕ 2013 ГОДА

Вид сплава	25.02.13	25.03.13
Алюминиевые сплавы, CIF, Rotterdam		
LM24 (Великобритания), EXW, GBP/MT	1490-1530	1520-1560
DIN 226, EUR/MT	2160-2260	2150-2250
DIN 231, EUR/MT	2240-2340	2230-2330
Медные сплавы, GBP/MT, EXW, Великобритания		
Латунь 63/35 (BS1400 SCB3), GBP/MT	3750	3710
Оружейная бронза LG2 85/5/5/5, GBP/MT	4780	4690
Оружейная бронза LG2 87/7/3/3, GBP/MT	5350	5260

Источник: www.metallbulletin.com. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

БОЛГАРИЯ**В КЫРДЖАЛИ ПОСТРОЯТ ЦИНКОВЫЙ ЗАВОД**

Три компании будут соревноваться за победу в финальной стадии тендера на строительство нового цинкового завода в Кырджали. Инвестором проекта выступает болгарская компания Harmony 2012. Ранее, в сентябре прошлого года, Harmony 2012 выкупила часть обанкротившегося металлургического комплекса OTZK, специализирующегося на производстве свинца и цинка. Затем Harmony 2012 заявила о планируемом строительстве нового цинкового завода, призванного заменить устаревшие мощности. По производству свинца и цинка в расчете на одного жителя Болгария занимает одно из первых мест в мире. (МеталлИндекс/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДОНЕЗИЯ**СТАТИСТИКА****В МАРТЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ОЛОВА УВЕЛИЧИЛСЯ**

Индонезия в марте по сравнению с мартом 2012 г. увеличила экспорт рафинированного олова на 8%. Об этом сообщает Bloomberg. В частности, зарубежные поставки индонезийского олова достигли в первый месяц весны 9295,7 т. По сравнению с февралем экспорт вырос на 11,3%. Индонезия в феврале по сравнению с январем сократила экспорт рафинированного олова на 8,7%. Зарубежные поставки индонезийского металла составили в указанный период 8,355 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ**СТАТИСТИКА****В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО ПЕРВИЧНОГО АЛЮМИНИЯ ВЫРОСЛО**

Объемы производства первичного алюминия в Китае в январе-феврале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличились на 15%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Metal Bulletin. В частности, выпуск крылатого металла в стране в отчетный период достиг 3,51 млн. т. Производство глинозема в КНР поднялось на 15%.

Объемы производства алюминия в Китае в декабре 2012 г. по сравнению с декабрем 2011 г. увеличились на 23,8% и достигли 1,717 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем выпуск крылатого металла в стране повысился на 3,2%. В целом по итогам минувшего года на китайских предприятиях произвели 19,883 млн. т алюминия. Это на 13,2% больше по сравнению с позапрошлым годом. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В МАРТЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ РАФИНИРОВАННОЙ МЕДИ УВЕЛИЧИЛСЯ

Китай в марте увеличил экспорт рафинированной меди до 60,642 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Bloomberg. Месяцем ранее зарубежные поставки китайского красного металла не превышали 38,569 тыс. т. В целом по итогам января-марта КНР экспортировала 125,423 тыс. т рафинированной меди. Это практически в четыре раза больше по сравнению с прошлым годом. Объемы производства меди в Китае в январе-феврале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличились на 11,9%. В свою очередь, выпуск свинца в КНР повысился в указанный период на 11,1%, а цинка - на 1,7%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В МАРТЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ МЕДИ ВЫРОС

Китай в марте по сравнению с февралем увеличил импорт меди на 7,2%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Reuters. В частности, поставки красного металла в страну составили в первый месяц весны 319,603 тыс. т. Однако в годовом исчислении импорт меди в КНР уменьшился на 30%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В МАРТЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ГЛИНОЗЕМА СНИЗИЛСЯ

Китай в марте 2013 г. по сравнению с мартом 2012 г. сократил импорт глинозема на 54,5%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Steelguru. В особенности поставки продукции в страну составили в указанный период 200 тыс. т. В целом по итогам января-марта Китай импортировал 1,04 млн. т глинозема, что на 10,3% меньше по сравнению с минувшим годом.

Китай в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличил импорт глинозема на 167%. В частности, поставки продукции в страну достигли по итогам минувшего года 5,02 млн. т. Основными поставщиками продукции стали Австралия (4,66 млн. т) и Индия (140 тыс. т). Ранее в пекинском агентстве Antaika предположили, что объемы производства глинозема в Китае в 2013 г. по сравнению с 2012 г. увеличатся на 9,9%. По оценкам специалистов, выпуск глинозема в стране в нынешнем году достигнет 46,3 млн. т. По итогам минувшего года суммарное производство продукции в КНР составило 42,53 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

КАЗАХСТАН**ОСНОВНЫЕ АКЦИОНЕРЫ EURASIAN NATURAL RESOURCES CORPORATION PLC (ENRC) И ПРАВИТЕЛЬСТВО ДО 17 МАЯ 2013 ГОДА МОГУТ ОБЪЯВИТЬ ОФЕРТУ МИНОРИТАРИЯМ**

Основные акционеры казахстанской горнодобывающей Eurasian Natural Resources Corporation Plc и правительство Казахстана до 17 мая могут объявить о создании консорциума для выкупа акций компании у миноритарных акционеров. Это следует из сообщения одного из основателей ENRC Александра Машкевича, опубликованного на бирже в Лондоне (LSE).

"Александр Машкевич рассматривает ряд потенциальных возможностей, включая создание консорциума совместно с Алиджаном Ибрагимовым, Патохом Шодиевым и правительством Республики Казахстан для того, чтобы сделать предложение ENRC. Эти обсуждения находятся на ранней стадии и, соответственно, не могут гарантировать, что в конечном итоге ENRC будет сделано какое-либо предложение. Александр Машкевич один или в консорциуме должен не позднее 17 мая либо объявить твердое намерение сделать предложение ENRC, либо отказаться от объявления предложений в соответствии с правилами кодекса слияний и поглощений", - говорится в сообщении.

Группа ENRC является одним из крупнейших производителей феррохрома и экспортеров железной руды в мире. ENRC также занимает девятое место по объему производства товарного глинозема и является одним из крупнейших в Казахстане поставщиков электроэнергии. ENRC осуществляет свою деятельность в Казахстане, Китае, России, Бразилии и Африке (в Конго, Замбии, Мозамбике и ЮАР). (Biztass/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**STANDARD&POOR'S (S&P) ПОНИЗИЛО РЕЙТИНГ ОАО «КОКС» ДО В-**

Служба кредитных рейтингов Standard&Poor's понизила долгосрочный кредитный рейтинг российского вертикально интегрированного производителя коксующегося угля, кокса, железной руды и чугуна ОАО "Кокс" с В" до В-. Прогноз изменения рейтингов - "стабильный", говорится в сообщении рейтингового агентства. S&P ожидает, что в 2013 г. ОАО "Кокс" будет генерировать отрицательную величину свободного денежного потока от операционной деятельности (FOCF) на протяжении длительного времени, поскольку компания продолжает крупные капиталовложения в развитие шахт, в то время как цены на уголь останутся низкими.

Как следствие, считает S&P, долг компании будет продолжать увеличиваться и в ближайшие 12 месяцев не прогнозируется улучшение показателей ее кредитоспособности, которые в настоящее время характеризуются высоким уровнем финансового рычага. "Стабильный" прогноз отражает ожидания того, что компания будет поддерживать отношение скорректированного долга/ЕВITDA" на уровне не выше 4,5х-5,0х, что S&P считает соответствующим текущему уровню рейтинга, и сможет получить доступ к подтвержденным банковским кредитным линиям для финансирования инвестиционной программы.

Одновременно S&P понизила рейтинг выпуска облигаций объемом \$350 млн. с В- до ССС+; рейтинг ожидаемого уровня возмещения долга после дефолта остался неизменным - на уровне 5. S&P вывела рейтинг из списка CreditWatch с негативным прогнозом, в который он был помещен 19 февраля. S&P ожидает, что ОАО "Кокс" сократит капитальные расходы в соответствии со снижением цен на уголь и чугун примерно до 6 млрд. руб. в год в ближайшие два года по сравнению с 7,9 млрд. руб., указанных в отчетности за 2012 г., но по-прежнему прогнозирует увеличение долговой нагрузки группы. Оценка совокупного долга в объеме примерно 30 млрд. руб. в конце 2013 г. (по сравнению с 27,2 млрд. руб. в конце 2012 г.) определяется ожиданиями того, что показатель ЕВITDA составит 6,5 млрд. руб. в 2013 г. против 6,1 млрд. руб. в 2012 г. и 8,2 млрд. руб. в 2011 г. В базовом сценарии учитывается цена на коксующийся уголь на уровне \$170/т и \$180/т в 2013 г. и 2014 г. соответственно. Допущение аналитиков Standard&Poor's относительно цен на коксующийся уголь на 2013 г. предполагает, что цены повысятся во 2-м полугодии с низкого уровня \$150/т в начале апреля.

Группа "Кокс" является крупнейшим в мире экспортером товарного чугуна, одной из ведущих в России организаций по производству кокса и крупнейшим в России экспортером кокса. Три операционными подразделениями группы "Кокс" являются дивизион угля и кокса, дивизион железной руды и чугуна и дивизион порошковой металлургии. Основные производства группы "Кокс" находятся в Кемеровской и Тульской областях РФ. В начале 2011 г. группа "Кокс" планировала провести IPO в Лондоне и на российских площадках, но размещение было отложено из-за плохой конъюнктуры рынка. Группа "Кокс" контролируется семьей президента-председателя правления ОАО "Кокс" Евгения Зубицкого. (Biztass/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК**STANDARD & POOR'S УХУДИЛО РЕЙТИНГ ANGLO AMERICAN**

Международное рейтинговое агентство Standard & Poor's понизило долгосрочный корпоративный кредитный рейтинг горнодобывающей корпорации Anglo American Plc до "BBB" с "BBB+", прогноз - стабильный, говорится в сообщении агентства. S&P также подтвердило краткосрочный рейтинг компании на уровне "А-2" и краткосрочный рейтинг по национальной шкале Южной Африки на уровне "zaAA+" и "zaA-1". "Мы полагаем, что к концу 2013 г. объем заемных средств компании увеличится выше уровня, соответствующего оценке профиля финансовых рисков как "средний" и останется высоким в 2014 г., несмотря на принятые руководством меры. На этом фоне мы оцениваем профиль рисков компании как "значительный", - говорится в сообщении.

Стабильный прогноз по рейтингам отражает надежды аналитиков S&P на то, что соотношение операционной прибыли (FFO) Anglo American к объему ее долга в 2013 г. составит приблизительно 35% или выше, а в 2014 г. - выше 30%. Anglo American входит в финансовую империю семьи Оппенгеймеров. Компания является одним из ведущих поставщиков на мировой рынок платины, алмазов (ей принадлежат 45% De Beers), каменного угля, а также меди, цинка и никеля. (Прайм/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

Металл Украины, СНГ, мира – <http://ukrmet.dp.ua/>

УКРАИНА**ООО «МЕТИНВЕСТ ХОЛДИНГ» УВЕЛИЧИЛО СУММУ ТРЕХЛЕТНЕЙ КРЕДИТНОЙ ЛИНИИ**

Metinvest B.V., материнская компания международной вертикально интегрированной горно-металлургической группы компаний "Метинвест", увеличила 3-х летнюю кредитную линию до \$560 млн. Согласно пресс-релизу компании, на начальной стадии в ноябре 2012 г. кредитная линия составила \$300 млн. и была увеличена на \$260 млн. на стадии синдикации с международными банками. Ставка по кредитной линии составляет 5,25% годовых сверх LIBOR. Привлеченные средства будут использованы для финансирования программы капитальных инвестиций "Метинвеста", а также направлены на общекорпоративные цели.

Deutsche Bank AG действовал в качестве координирующего организатора финансирования. Deutsche Bank AG, RBI, Natixis, ING Bank N.V., VTB и "Газпромбанк" выступили в качестве уполномоченных ведущих организаторов. "Изначально мы планировали увеличить кредитную линию на \$100 млн., но в процессе синдикации кредитная линия была закрыта с переподпиской. В результате мы воспользовались возможностью увеличить кредитную линию на \$260 млн.", - отметил Сергей Новиков, финансовый директор "Метинвеста". ([Ugmk.info](http://ugmk.info)/[Металл Украины, СНГ, мира](http://ugmk.info))

СТАТИСТИКА**ЗА ДВА МЕСЯЦА 2013 ГОДА МЕТАЛЛУРГИ НАРАСТИЛИ ДОНАЛОГОВЫЙ УБЫТОК**

Отрицательный финансовый результат до налогообложения металлургической отрасли Украины (доналоговый убыток) в январе-феврале сократился по сравнению с аналогичным периодом прошлого года (АППГ) на 48,5% (на 1,8 млрд. грн.), до 1,96 млрд. грн. Об этом сообщили в ОП "Металлургпром".

Чистый доход метпредприятий сократился на 7,1% (на 1,7 млрд. грн.) до 22,1 млрд. грн. Отрицательная рентабельность металлургов в этот период составила "минус" 9,7% против "минус" 11,8% в АППГ. В феврале метпредприятия сократили доналоговый убыток вдвое по сравнению с предыдущим месяцем - до 656 тыс. грн. В 2012 г доналоговый убыток отрасли вырос в 3,8 раз по сравнению с 2011 г. - до 16 млрд. грн. ([Ugmk.info](http://ugmk.info)/[Металл Украины, СНГ, мира](http://ugmk.info))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ВЫСТАВКИ, КОНФЕРЕНЦИИ, СИМПОЗИУМЫ**СНГ****«МЕТАЛЛ-ЭКСПО'2013» - ПРЕЗЕНТАЦИЯ НОВЫХ МОЩНОСТЕЙ И ЗАВОДОВ**

Более 30 тыс. российских и зарубежных специалистов металлургической отрасли посетят XIX международную промышленную выставку «Металл-Экспо'2013». С 12 по 15 ноября свои экспозиции на территории ВВЦ в Москве разместят свыше 750 компаний более чем из 35 стран мира.

Масштабный выставочно-конгрессный форум соберет ведущие металлургические компании, трубные и метизные заводы, предприятия по обработке цветных металлов, производителей алюминиевого проката и сплавов, поставщиков металлопродукции и СМЦ, строителей, машиностроителей, нефтяников, газовиков, представителей других отраслей реального сектора экономики. На «Металл-Экспо'2013» будет демонстрироваться все многообразие продукции черной и цветной металлургии, современного оборудования и технологий для металлургии, металлообработки, сервисных металлоцентров. В этом году будет представлен ряд новых мини-заводов и производств на действующих комбинатах и заводах. В настоящее время в разной степени реализации также порядка 30 новых инвестиционных проектов. Представители этих будущих предприятий используют площадку «Металл-Экспо» для поиска высокоэффективных технологий и подбора оборудования.

Традиционно в «Металл-Экспо» принимают участие ведущие металлургические предприятия и холдинги, производители и поставщики оборудования и инжиниринговых решений, крупнейшие металлотрейдеры из России и 35 стран мира. В этом году масштабные экспозиции представят ММК, ТМК, «Северсталь», «Евразхолдинг», «Мечел», Marcegaglia, УГМК, ЧТПЗ, КУМЗ, «Метинвест Холдинг», ArcelorMittal, БМЗ, RHI, ОМК, Ruukki, «Днепроспецсталь», «ОМЗ-Спецсталь», «ВСМПО-Ависма», Outokumpu, «Интерпайп», «Сентравис», GMH-Holding, МЗ «Электросталь», «ТехИнвестСтрой», НТЗ «ТЭМ-ПО», «Металлсервис», «Волгаметком», JSL Stainless, «Агрисовгаз», Schaeffler и другие производители и поставщики черных и цветных металлов, труб и металлоизделий. Самые многочисленные экспозиции, после России, представят компании из Германии, Италии и Китая.

На «Металл-Экспо'2013» можно будет увидеть направления развития секторов машиностроения, ТЭКа, транспорта, стройиндустрии, представители которых составляют 54% посетителей выставки. В этом году форум усилят три отдельные экспозиции: выставка металлопродукции и металлоконструкций для стройиндустрии «МеталлСтройФорум'2013», выставка оборудования и технологий для металлургии и металлообработки «МеталлургМаш'2013» и «МеталлТрансЛогистик'2013» - выставка транспортных и логистических услуг для предприятий горно-металлургического комплекса. Международный промышленный форум «Металл-Экспо» существенно вырастет в 2013 г. по числу экспонентов и количеству посетителей.

Свыше 200 производителей оборудования для металлургии продемонстрируют продукцию в Москве на 3-й Международной выставке оборудования и технологий для металлургии и металлообработки «МеталлургМаш'2013», которая пройдет в рамках «Металл-Экспо» при поддержке Союза машиностроителей России и Международного союза производителей металлургического оборудования «Металлургомаш». Для компаний - производителей и поставщиков оборудования - форум металлургов является важной презентационной площадкой, где они представляют свои технологии, продвигая инновационные машиностроительные решения и инжиниринговые услуги на рынок России. Выставка «Металлургомаш» охватит все основные направления тяжелого машиностроения: оборудование для горнодобывающей промышленности, для выплавки, разлива и прокатки черных металлов; плавильное и прокатное оборудование для цветной металлургии; металлообрабатывающее оборудование (резка, профилирование, гибка); кузнечно-прессовое оборудование; сварочное оборудование; оборудование для складских комплексов и сервисных металлоцентров; подъ-

емно-транспортное оборудование; инженеринговые решения. На ВВЦ свои возможности по поставкам оборудования и технологий продемонстрируют ведущие специализированные компании в этой сфере: SMS, Siemens, Ficer, Metalforme, «ОРМЕТО-ЮУМЗ», ЭЗТМ, Уральский инженеринговый центр, «Вебер Комаханикс», «Робур», «Ви-Менс», НКМЗ, «Энергомашспецсталь», «КАМИ-Металл», «Рэлтек», «Днепротехсервис», «Уралкран», «Нординкрафт», «Накал», «НОРД Приводы», Златоустовский машиностроительный завод, «Литмашприбор», «Сибэлектротерм» и ряд других.

Основным потребителем металлургической продукции в России уже много лет является строительный комплекс, поэтому металлурги и поставщики металлопродукции активно расширяют присутствие в сфере производства металлоконструкций и других металлоизделий для строительства промышленных, коммерческих, жилых зданий и сооружений. 5-я Международная выставка металлопродукции и металлоконструкций для строительной отрасли «МеталлСтройФорум'2013» совместит интересы производителей и поставщиков металла строительного назначения и непосредственных потребителей их продукции и услуг. Свои наработки продемонстрируют предприятия и сервисные металлосервисы ММК, «Мечела», «Северстали», Ruukki, а также «Уралтрубосталь», Молодечненский завод металлоконструкций, Нижнетагильский трубный завод «Металлинвест», «Энергомаш-БЗЭМ», Сибирский завод «Энергопром», «Стальинвест», Киревский ЗЛМК, «Стальные конструкции», ЦНИИПСК им. Н. П. Мельникова, ЦНИИСК и другие компании. Еще несколько десятков российских и зарубежных фирм представят современные виды оборудования и технологий для производства металлоизделий и конструкций для строительства.

Значительная часть международных и внутрироссийских перевозок грузов приходится на продукцию ГМК. В последние годы возрастают требования к четкости поставок, ритмичности и комплектности. Задействуются все виды транспортных перевозок: железнодорожные, морские, речные и автомобильные. Затраты на логистику в разных отраслях экономики составляют от 10% до 40%. Для компаний, специализирующихся в сфере логистики, 2-я Международная выставка транспортных и логистических услуг для предприятий горно-металлургического комплекса «МеталлТрансЛогистик'2013» станет презентационной площадкой логистических новаций и оптимальных решений. Ключевая цель выставки — продвижение передовых логистических практик на российском рынке металлов, развитие делового и технического сотрудничества между транспортными компаниями, производителями транспортных средств и предприятиями ГМК.

Россия остается одной из самых перспективных стран для металлургии, так как ее рынок имеет весьма значительный потенциал. Участники металлургического бизнеса и металлопотребляющих отраслей традиционно встречаются на площадке «Металл-Экспо» для обсуждения текущей ситуации на рынке, демонстрации своих возможностей, презентации планов и стратегий. Такая возможность откроется в ходе конгрессной части «Металл-Экспо», включающей свыше 50 конференций, семинаров, круглых столов в формате «производитель - дилер» и «производитель - потребитель». Минпротомгор России проведет совещание координационного совета металлургической промышленности и заседание рабочей группы по реализации Межотраслевой программы работ по освоению новых видов и улучшению качества металлопродукции для автомобилестроения. Российский союз поставщиков металлопродукции организует совещание, посвященное вопросам развития производства и потребления в России алюминия, проката и профилей на его основе. Сотни компаний примут участие в конференциях осенней Недели металлов, среди которых «Российский рынок металлов», «Металлостроительство: динамика развития», «Металлургия и грузоперевозки», «Новые перспективные материалы, оборудование и технологии для их получения», «Цинк - защита от коррозии», «Современные технологии в области производства и обработки цветных металлов», «IT для предприятий металлургии и металлоторговли» и другие круглые столы и презентации по всем сегментам металлургического бизнеса.

В рамках «Металл-Экспо'2013» в третий раз состоится торжественная церемония вручения премии «Главное событие в металлургии России», призванной поддержать и максимально популяризировать инновационные проекты отрасли. Лауреатами премии станут наиболее значимые для металлургии и всей экономики страны проекты. За лучшие разработки и внедрение в эксплуатацию новейших технологий традиционными золотыми и серебряными медалями «Металл-Экспо» будут награждены производственные и инженеринговые компании. Определятся и получат награды победители конкурса на лучшие решения применения стали и алюминия в строительстве. Для поощрения творческой активности молодых ученых и продвижения результатов их научных работ на рынок наукоемкой продукции, оргкомитет выставки «Металл-Экспо» учредил в 2010 г. ежегодные премии «Молодые ученые». Денежные гранты, соизмеримые с правительственными премиями, будут вручены лауреатам во время студенческого слета «Будущее закладывается сейчас».

«Металл-Экспо» даст реальную возможность игрокам рынка в течение четырех дней улучшить отношения с клиентами и найти новых потребителей, расширить каналы сбыта, проверить в конкурентной среде свою маркетинговую стратегию, повысить осведомленность участников рынка о бренде компании и укрепить репутацию среди партнеров, протестировать новые продуктовые линейки, заключить перспективные контракты. Для всех участников выставка станет трамплином для дальнейшего развития бизнеса, для выхода на новые рынки. Отличительной особенностью форума является присутствие многих первых лиц ведущих компаний металлургической отрасли, глав государственных ведомств, курирующих экономику и промышленность, представительных делегаций из разных регионов мира. На выставочных стендах топ-менеджеры и специалисты промышленности успевают за четыре дня работы форума провести десятки и сотни встреч и переговоров со своими постоянными и потенциальными партнерами.

Приглашаем Вас принять участие в 19-й Международной промышленной выставке «Металл-Экспо'2013», которая пройдет с 12 по 15 ноября 2013 г. в Москве на ВВЦ.

Выставка «Металл-Экспо» является членом Всемирной Ассоциации Выставочной Индустрии (UFI) и Российского Союза выставок и ярмарок (РСВЯ), проходит ежегодный независимый выставочный аудит. Выставка проводится при поддержке Министерства промышленности и торговли РФ, правительства Москвы, РСПП, ТПП РФ, Российского союза поставщиков металлопродукции, Международного союза производителей металлургического оборудования («Металлургомаш»), Ассоциации строителей России, Российского союза строителей, Союза машиностроителей России, Фонда развития трубной промышленности, НП «Русская Сталь», ассоциации «Промметиз» и других союзов и объединений. (Пресс-релиз выставкома «Металл-Экспо»)

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)