

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ

Деловой
Мир

журналистское агентство

Металл Украины

ЖУРНАЛ ВЫХОДИТ ДВА РАЗА В МЕСЯЦ С 1997 ГОДА



12-15 ноября 2013

Москва, ВВЦ, пав. 69, 75

19-я Международная промышленная выставка

Металл-Экспо'2013

№9 (548) 1 - 15 мая 2013 г.



Международная выставка
металлопродукции и металлоконструкций
для строительной отрасли

МеталлСтройФорум'2013



Международная выставка
оборудования и технологий
для металлургии и металлообработки

МеталлургМаш'2013



Международная выставка
транспортных и логистических
услуг для предприятий ГМК

МеталлТрансЛогистик'2013

www.metal-expo.ru



Оргкомитет выставки:
тел./факс +7 (495) 734-99-66

Генеральный информационный партнер:
специализированный журнал «Металлоснабжение и сбыт»

JULANG 巨浪展览®
www.julang.com.cn



SCOPE OF EXHIBITING

- ★ Plate metal, Bar, Wire, Steel Rope, Metal Processing and Setting Equipment
- ★ Tube & Pipe Industry
- ★ Stainless Steel Industry
- ★ Casting Products
- ★ Die casting, Foundry, Heat Treatment and Industrial Furnace
- ★ Fasteners, Spring & Equipment
- ★ Sheetmetal, Forging, Stamping & Setting Equipment

Governed By:

Ministry of Commerce of the People's Republic of China Department of Foreign Trade

Approved By :

The Department of Foreign Trade & Economic Cooperation of Guangdong Province

Organized By :

Guangzhou Julang Exhibition Design Co., Ltd.

Contact

Andy Cheng

Tel: 0086-20-38621253

Fax: 0086-20-3862 0781

Email: exhibition.julang@gmail.com

Show time: 16-18 June, 2013

Venue: Ground Floor, B Area, China Import and Export Fair Pazhou Complex
(No.380, Yuejiang Zhong Road, Guangzhou, China)

THE 14th CHINA (GUANGZHOU) INT'L METAL & METALLURGY EXHIBITION

КАК ОПУБЛИКОВАТЬ РЕКЛАМУ В ЖУРНАЛЕ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ»

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ОБЛОЖКЕ

Стоимость ОДНОГО объявления, грн. НДС не облагается				
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	I страница обложки	II страница обложки	III страница обложки	IV страница обложки
297x210 – 1 стр.	20 грн./ кв. см	4500	4200	4800
145x210 – 1/2 стр.	4000	3500	3200	3800

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ВРЕЗЕ (35-38 стр. журнала)

260x180 (4 страницы формата А-4)	9990
260x180 (2 стр. формата А-4 – 35-я и 36-я или 37-я и 38-я стр.)	5000
Объявления размером 1/2, 1/4 и 1/8 на 35-й и 38-й стр.	минус 10% стоимости рекламы на разво- роте

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА РАЗВОРОТЕ (36-37 стр. журнала)

260x180 (2 стр. формата А-4 – 35-я и 36-я – разворот)	7500
260x180 (1 стр. формата А-4)	3000
260x90 или 130x180 - 1/2 стр.	2000
130x90 или 65x180 - 1/4 стр.	1250
65x90 - 1/8 стр.	750

ЧЕРНО-БЕЛУЮ НА ВНУТРЕННИХ СТРАНИЦАХ

Стоимость ОДНОГО объявления в ОДНОМ номере (НДС не облагается)		
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	в 1 номере	в 6 номерах
260x180 – 1 стр.	2000	1500
130x180 – 1/2 стр.	1000	750
130x90 – 1/4 стр.	500	370
	в 12 номерах	в 22 номерах
260x180 – 1 стр.	1000	800
130x180 – 1/2 стр.	500	400
130x90 – 1/4 стр.	250	200

Стоимость изготовления оригинал-макета рекламы – 10% стоимости рекламной площади.

Стоимость PR рекламы – 1/2 стоимости рекламной площади. (PR реклама может быть только черно-белой).

СКИДКИ РЕКЛАМНЫМ АГЕНТСТВАМ И ВЫСТАВКОМАМ – ОТ 20%

Предоплата производится в долларах США или евро, российских рублях по официальному курсу ЦБР или в украинских гривнях по официальному курсу Нацбанка Украины.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

Отправьте текст рекламного объявления по тел.-факсу: +38 056 3701434, 3701435 или e-mail: bw@business.dp.ua, указав его размер и количество публикаций. После поступления предоплаты Ваше объявление будет опубликовано в следующем номере журнала.

Текст рекламного объявления можно передать нам различными способами:

- просто как текст факсом или по e-mail - мы сами сделаем объявление и согласуем его с Вами;

- в виде графического файла *.tif, 300 dpi, СМΥК; Ваш логотип, если он должен присутствовать в объявлении, тоже надо прислать в виде такого же графического файла;

- само объявление можно прислать в виде графического файла.

Ответственность за достоверность объявлений несет рекламодатель, который отвечает за содержание предоставленных данных, за соблюдение авторских прав и прав третьих лиц, за наличие ссылок на лицензии и указаний на сертификацию продукции и услуг в порядке, предусмотренном законодательством.

Предполагается, что рекламодатель имеет право и предварительно получил все необходимые для публикации разрешения. Передачей материалов рекламодатель также свидетельствует о передаче журналу права на изготовление, тиражирование и распространение рекламы.

Материалы, отмеченные знаком ®, публикуются на правах рекламы.

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
**Деловой
Мир**
журналистское агентство

**Металл
Украины**

- ▼ ЖУРНАЛ ИЗДАЕТСЯ С 1997 г.
- ▼ ЭЛЕКТРОННАЯ И ПЕЧАТНАЯ ВЕРСИИ
- ▼ <http://www.business.dp.ua/index.htm>
- ▼ ВЫХОДИТ 24 РАЗА В ГОДУ
- ▼ 1 - 15 МАЯ 2013 г.

№9 (548)

Подписной индекс

21879 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

ОГЛАВЛЕНИЕ НОМЕРА

Горно-металлургический комплекс	5
Регионы	7
Драгоценные металлы	9
Литье	12
Лом	13
Метизы	15
Огнеупоры	15
Прокат, сталь, чугун	17
Руда	45
Трубы	56
Уголь, кокс	59
Уран	64
Ферросплавы	67
Цветные металлы	68

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ ЖУРНАЛА «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ»

**- ЮЖНО-УКРАИНСКОЕ ЖУРНАЛИСТСКОЕ
АГЕНТСТВО «ДЕЛОВОЙ МИР»**

Свидетельство о госрегистрации
№4313 серия КВ от 16.06.2000 г.

- ▼ Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина
- ▼ Тел.факс: +38 056 3701434, 3701435
- ▼ E-mail: bw@business.dp.ua
- ▼ <http://www.business.dp.ua/>

Генеральный директор Тамара Мальцева
Выпускающий редактор Елена Суздалева

Последующие перепечатка и распространение материалов журнала «Металл Украины» возможны только с разрешения редакции

Тиражирование печатного варианта журнала выполнено с оригинал-макетов редакции на оборудовании ООО «Акцент ПП» (Запорожское шоссе, 40/194, Днепропетровск, Украина, тел.факс: +38 056 7946105)

КАК ПОДПИСАТЬСЯ НА ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ «МЕТАЛЛА УКРАИНЫ»

Подписной индекс

21879 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

НОВОСТИ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ (1 РАЗ В ДЕНЬ)

СТОИМОСТЬ, грн. (НДС не облагается)	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	300 грн.
ЖУРНАЛ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ» (2 РАЗА В МЕСЯЦ)	
ПЕЧАТНЫЙ ВАРИАНТ	
подписка на 1 мес.	200 грн.
* - при подписке в редакции дополнительно 30 грн. за доставку 1 экз. в страны ближнего зарубежья, 50 грн. – в страны дальнего зарубежья.	
ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ	
подписка на 1 мес.	150 грн.

Подписка для иностранных граждан организована в редакции.

Подписчик ежедневных новостей может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в любом формате (*.doc, *.pdf или *.html).

Подписчик печатного варианта журнала «Металл Украины» может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в в любом формате (*.doc, *.pdf или *.html).

РЕДАКЦИОННЫЙ ПОДПИСНОЙ ЛИСТ

Организация: Контактное лицо: Почтовый адрес: Тел.: Факс: E-mail: http://	Просим подписать на Новости горно-металлургических предприятий - электронный вариант (файл *.doc) с " __ " _____ 2013 г. на ____ мес.
Журнал «Металл Украины» - печатный вариант	с "1 " _____ 2013 г. на ____ мес.
- электронный вариант в виде файла *.doc, *.pdf, *.html	с " 1 " _____ 2013 г. на ____ мес.

В АВГУСТЕ ЖУРНАЛ И НОВОСТИ НЕ ВЫХОДЯТ

Подписной лист надо заполнить и отправить:

▼ по факсу: +38 056 3701434, 3701435

▼ по e-mail: bw@business.dp.ua

▼ <http://www.business.dp.ua/>

▼ почтой: а/я 3749, Днепропетровск, 49064, Украина.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ» С КУРЬЕРСКОЙ ДОСТАВКОЙ В УКРАИНЕ

Алчевск	KSS (06442) 22244, 29294
Бердянск	KSS (06153) 37725
Винница	KSS (0432) 579324
Горловка	KSS (06242) 27055, 27073
Днепропетровск	1. KSS (0562) 335289 2. Меркурий (056) 7219393, 7219394 3. САММИТ (056) 3704423 4. Статус (056) 2385032
Донецк	1. KSS (062) 3450359, 905899 2. Меркурий (062) 3451592, 3451594 3. Идея (062) 3810932, 3042022 4. Статус (062) 3119483
Евпатория	KSS (06569) 35532
Житомир	KSS (0412) 412795
Запорожье	1. KSS (061) 2209338 2. Статус (061) 2702935
Ивано-Франковск	KSS (03422) 25787, 501510, (0342) 775959, -54, -56
Измаил	KSS (04841) 20335
Ильичевск	KSS (048) 7770355
Керчь	KSS (097) 9311937
Киев	1. KSS (044) 2706220 2. САММИТ (044) 5214050 3. Статус (044) 3917451 4. Блиц-информ (044) 2518161 5. Меркурий (044) 2488808, 2499888
Кировоград	KSS (0522) 301185
Комсомольск	KSS (067) 7767104
Кременчуг	1. KSS (05366) 56927 2. САММИТ (05366) 32188
Кривой Рог	KSS (0564) 400759
Луцк	KSS (03322) 55411
Львов	1. KSS (0322) 419165, 419166 2. САММИТ (0322) 743223
Мариуполь	KSS (0629) 412843
Мелитополь	KSS (0619) 426390, 426380
Мукачево	KSS (03131) 22133
Николаев	1. KSS (0512) 479227, 580099 2. САММИТ (0512) 561069
Одесса	1. KSS (0482) 7770355 2. Статус (048) 7342485
Павлоград	Меркурий (05632) 61428
Полтава	САММИТ (0532) 636840
Ровно	KSS (0362) 290832, 290837
Севастополь	KSS (0692) 549064
Симферополь	1. KSS (0652) 248579, 248974 2. САММИТ (0652) 516355
Сумы	1. KSS (0542) 219550 2. Диада (0542) 370355, 370656
Тернополь	KSS (0352) 235151, 430427
Ужгород	KSS (0312) 614235, 615127
Феодосия	KSS (06562) 72723
Харьков	1. KSS (057) 543937, 546265 2. САММИТ (0577) 142260 3. Статус (057) 7524138
Херсон	KSS (0552) 264232, 282169
Хмельницкий	KSS (03822) 32931, 795364
Черкассы	KSS (0472) 320847, (067) 7126999
Черновцы	KSS (0372) 584057
Ялта	1. KSS (0654) 324008 2. САММИТ (0654) 324135

ON-LINE ПОДПИСКА В УКРАИНЕ

<http://www.business.dp.ua/rusmet/metpodp.htm>

Подписка в других странах

ALBANIA	AUSTRALIA	GERMANY
AUSTRIA	AZERBAIDJAN	HOLLAND
BELARUS	BELGIQUE	HUNGARY
BRASIL	BULGARIA	INDIA
CANADA	CHINA	ITALY
CROATIA	CYPRUS	KOREA
CZECH REPUBLIC	DENMARK	LUXEMBOURG
ENGLAND	ESPAÑA	NEW ZEALAND
ESTONIA	FINLAND	POLSKA
FRANCE	ICELAND	SUISSE
GREECE	ISRAEL	SERBIJA
HONG KONG	JAPAN	SLOVENIJA
LATVIJA	MAKEDONIJA	VIETNAM
NORWAY	ROMANIA	SLOVAKIJA
USA	SWEDEN	YUGOSLAVIA

Координаты подписных агентств - на сайте «Металл Украины» (<http://www.business.dp.ua/index.html>) и в редакции журнала. Вы можете получить их по e-mail или факсу.

УКРАИНА

СТАТИСТИКА

ПРОИЗВОДСТВО МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В МАРТЕ 2013 ГОДА
(по данным Государственной службы статистики)

	М арт 2013 г.	В % к марту 2012 г.	Январь- март 2013 г.	В % к янва- рю-марту 2012 г.
Добывающая промышленность				
Уголь готовый, всего, млн. т	5,6	99,3	15,7	99,5
Руды железные неагломерированные, млн. т	15,6	102,3	44,6	99,9
Концентраты железорудные неагломерированные, млн. т	6,0	104,7	17,2	103,2
Концентраты железорудные агломерированные, млн. т	6,0	103,1	16,5	100,6
Обрабатывающая промышленность				
Кокс и полукокс из угля каменного, кокс газовый, млн. т	1,5	91,8	4,4	92,0
Чугун, тыс. т	2516	101,8	7275	102,2
Сталь без полуфабрикатов, полученных непрерывным литьем, тыс. т	1397	94,5	4144	98,9
Полуфабрикаты, полученные непрерывным литьем, тыс. т	1523	100,3	4354	103,7
Полуфабрикаты катаные и кованные, тыс. т	579	102,6	1632	98,1
Прокат готовый черных металлов, всего, тыс. т	1589	94,7	4496	94,5
В том числе, прокат плоский горячекатаный из нелегированной и легированной стали, кроме нержавеющей и быстрорежущейся	548	101,9	1536	106,3
Прокат плоский горячекатаный из стали легированной (кроме нержавеющей) шириной не менее 600 мм	150	56,0	383	52,8
Стержни и прутки другие (не в бухтах), уголки и профили фасонные и специальные горячекатаные из нелегированной и легированной стали, кроме изготовленных из нержавеющей и быстрорежущейся стали	267	191,5	749	196,1
Профили незамкнутые из стали нелегированной, горячекатаные горячекатаные или прессованные (экструдированные)	194	108,5	619	106,3
Трубы большого и маленького диаметров; профили пустотелые из металлов черных, тыс. т	184	79,4	440	68,6
Проволока из стали, тыс. т	31,3	107,0	80,7	110,3
Конструкции сборные строительные из чугуна или стали, тыс. т	2,5	46,3	8,4	55,4
Конструкции другие, части конструкций, плиты, панели и изделия аналогичные из черных металлов или алюминия, тыс. т	33,4	83,2	92,8	84,3

(Українські новини/[Металл Украины, СНГ, мира](#))ЭКСПОРТ-ИМПОРТ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА, млн. \$
(по данным Государственной службы статистики)

	Экспорт		Импорт	
	январь-февраль 2013 г.	январь-февраль 2012 г.	январь-февраль 2013 г.	январь-февраль 2012 г.
Всего	10477,4	10282,1	11380,3	12145,5
Неблагородные металлы и изделия из них	2802,7	3142,1	653,9	702,4
- черные металлы	2334,0	2517,8	278,5	343,0
- изделия из черных металлов	368,0	529,6	156,8	141,5
- медь и изделия из нее	36,1	25,6	20,4	25,3
- никель и изделия из него	3,3	1,7	41,8	40,3
- алюминий и изделия из него	15,4	15,5	63,3	52,1
- свинец и изделия из него	3,8	3,0	5,6	8,7
- цинк и изделия из него	0,1	1,6	6,8	9,3
- олово и изделия из него	0,004	0,008	1,3	1,7
- другие цветные металлы	18,4	26,0	14,2	19,6
- инструмент, ножевые изделия	4,8	4,4	33,2	32,8
- другие изделия из благородных металлов	18,8	15,7	32,1	28,4

(Українські новини/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчик печатного варианта журнала «Металл Украины» может **БЕСПЛАТНО получать его электронный вариант?**

ПРОГНОЗ**В 2013 ГОДУ МЕТАЛЛУРГИЮ ОЖИДАЕТ ОЧЕРЕДНОЙ СПАД**

В Минпромполитики прогнозируют, что металлургов в 2013 г. ожидает очередное падение производства стали и экспорта стального проката. Главной причиной спада в правительстве видят неблагоприятную конъюнктуру внешних рынков и внутреннее регулирование. Согласно данным Минпромполитики, ведомство прогнозирует снижение производства сырой стали в Украине в 2013 г. на 1-5% до 31,1-32,4 млн. т. По оценкам министерства, экспорт стального проката может сократиться на 4% из-за неблагоприятной рыночной конъюнктуры, прежде всего в Европе, и усиливающейся конкуренции, в первую очередь со стороны Китая, России, Турции. Потребление стали в Украине может сократиться на 4-6% из-за завершения инфраструктурных проектов, связанных с Евро-2012, а также общего дефицита инвестиций (как государственных, так и частных) для реализации новых проектов, считают в Минпромполитики.

Схожих прогнозов придерживается глава Федерации металлургов Украины Сергей Притоманов. Он заявил, что валовый объем реализации металлургических компаний может снизиться в 2013 г. на 3-10%. Ужесточение конкуренции может заставить украинских производителей снизить цены в среднем на 2-5% за 2013 г. "Есть риск дальнейшего снижения потребления стали в Европе из-за жесткой экономии в связи с долговым кризисом в регионе. В Восточной Азии и Европе по-прежнему будут сталкиваться с избытком мощностей по производству стали", - говорит аналитик ИК Investment Capital Ukraine Александр Мартыненко. Мировые цены на железную руду начиная с сентября 2012 г. имеют тенденцию к росту. При этом цены на заготовки и слябы падают еще с апреля 2012 г. и, несмотря на некоторую коррекцию в октябре-ноябре, в марте снова продолжили тенденцию к снижению. Таким образом, себестоимость продукции металлургов продолжает расти, отмечает эксперт. Весь 2012 г. прошел в условиях ухудшения конъюнктуры мирового рынка металлопродукции: падал и спрос, и цены на продукцию. По сведениям Госстата, экспорт металлургической продукции в Украине в 2012 г. упал на 14,5%. Цены на украинскую сталь за год упали на 15% (на условиях поставки FOB). Производственные мощности украинских метпредприятий в 2012 г. использовались всего лишь на 40-50%. Рентабельность реализованной украинскими металлургическими предприятиями продукции в 2012 г. упала почти на 8%. Сергей Притоманов добавляет, что проблема металлургической отрасли усугубляется еще и тем, что в апреле правительство ввело квотирование коксующегося угля, чем вынудило металлургов увеличить использование украинского угля, качество которого хуже импортного, а расход выше. Это стало причиной дополнительного увеличения себестоимости стали. А генеральный директор VS Energy Михаил Спектор отмечает, что для большинства украинских металлургов актуальной остается проблема с задолженностью перед ними по возврату НДС. Он напоминает, что в 2010 г. прошел выпуск НДС-облигаций на 16,4 млрд. грн. По ним государство должно было погашать свой долг равными долями на протяжении нескольких лет, однако до сих пор не приступило к погашению долга. Только предприятиям корпорации ИСД украинское государство должно возместить НДС в 5 млрд. грн. (Коммерсант-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

БЕЛАРУСЬ
СТАТИСТИКА**ПРОИЗВОДСТВО МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В ЯНВАРЕ-МАРТЕ 2013 ГОДА**

В январе-марте Беларусь увеличила производство в черной металлургии по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 4,4% до 10000,1 млрд. белорусских рублей. Об этом говорится в сообщении Белстата. В частности, производство стали сократилось на 0,1% до 702,5 тыс. т, готового проката - на 5,9% до 618 тыс. т, стальных труб - на 6,9% до 55,3 тыс. т. В марте Беларусь снизила производство стали к аналогичному периоду прошлого года на 1,2% до 246,5 тыс. т, а к февралю этого года нарастила на 13,5%. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН**ГРУППА EURASIAN NATURAL RESOURCES CORPORATION (ENRC)
ПОДВЕЛА ИТОГИ РАБОТЫ В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА**

Казахстанская металлургическая группа Eurasian Natural Resources Corporation (ENRC), один из крупнейших в мире производителей и экспортеров ферросплавов, железной руды, глинозема и алюминия, в первом квартале произвела 61 тыс. т алюминия, что на 1,6% меньше, чем в аналогичном периоде 2012 г., сообщила компания. Производство ферросплавов в отчетном периоде снизилось на 3,7% до 415 тыс. т. При этом выпуск феррохрома снизился на 3,4% до 314 тыс. т. Производство глинозема в январе-марте 2013 г. увеличилось на 24,8% до 412 тыс. т. Добыча железной руды снизилась на 9,2% и составила 9,262 млн. т. В отчете компании говорится, что выручка ENRC за первые три месяца по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. немного сократилась в связи со снижением цен на основную продукцию группы. Однако это снижение было отчасти компенсировано более высокими объемами продаж. По данным компании, валовый объем доступных средств ENRC на отчетную дату составлял \$800 млн., размер чистого долга - \$5,5 млрд.

ENRC является диверсифицированной группой в сфере добычи и обогащения полезных ископаемых, а также одним из крупнейших поставщиков электроэнергии в Казахстане. ENRC работает в Казахстане, Китае, России, Бразилии, Африке (Демократическая Республика Конго, Замбия, Мозамбик и Южная Африка). (Центральный металлический портал РФ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ
СТАТИСТИКА**ИМПОРТ ОСНОВНЫХ ВИДОВ ПРОДУКЦИИ ИЗ НЕРЖАВЕЮЩЕЙ СТАЛИ В МАРТЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛСЯ**

Согласно экспертной оценке ассоциации "Спецсталь", объем российского импорта основных видов продукции из нержавеющей стали в марте, по сравнению с февралем, снизился на 0,7% и составил 20551 т. Импорт плоского проката снизился на 1,4%, электросварных труб - на 7,6% и первичной заготовки - на 71,4%.

Импорт сортового проката увеличился на 15,8%, проволоки - на 35,1% и бесшовных труб - на 68,0%. Поставки продукции из нержавеющей стали осуществлялись из 36 стран мира. Ведущими производителями импортируемой в РФ в марте продукции являлись: Тайвань, на долю которого пришлось 14,4% от общего объема поставок, Финляндия - 11,6%, Индия - 9,9%, Украина - 9,0% и Китай - 7,3%. Обращает на себя внимание значительный рост поставок из Финляндии, Украины и ЮАР, который к февралю составил 23,5%, 31,1% и 82,9% соответственно. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

В 2013-2015 ГОДАХ МЕТАЛЛУРГИЯ КРАСНОЯРСКОГО КРАЯ ПРИВЛЕЧЕТ 100 МЛРД. РУБ.

Около 100 млрд. руб. инвестиций будет вложено/три года в металлургическую отрасль Красноярского края. Соответствующая целевая программа развития металлургического производства региона в 2013-2015 гг. утверждена на заседании правительства Красноярского края. Как сообщили в региональном Министерстве промышленности и торговли, развитие металлургической отрасли региона связано с реализацией ряда крупных инвестиционных проектов. Ключевым из них является проект по строительству Богучанского алюминиевого завода. Пуск производства назначен на конец 2013 г., мощность предприятия составит 147 тыс. т алюминия в год. Вывод завода на полную мощность запланирован на 2016 г.

Перспективным направлением для отрасли также является завершение строительства и пуск в эксплуатацию прокатного комплекса на Красноярском металлургическом заводе. "Создание комплекса производственной мощностью 420 тыс. т металла в год в 2016 г. позволит предприятию расширить ассортимент и качественные характеристики продукции, улучшить экологический аспект деятельности. Стоимость проекта составляет 16,5 млрд. руб.", - отметили в Минпромторге Красноярского края. "Кроме того, существенным импульсом для развития металлургического комплекса региона станет строительство горно-обогатительного комбината в Саянском районе мощностью 18,5 млн. т руды в год. Реализация проекта освоения минерально-сырьевых ресурсов Кингашского рудного узла предполагает начало добычи в 2016 г., пуск металлургического комбината 2018 г. Общий объем инвестиций превысит 58 млрд. руб.", - добавили в министерстве. В итоге, как ожидается, в 2015 г. по сравнению с 2011 г. объем отгруженной предприятиями металлургического комплекса продукции увеличится на 7,2%, рост индекса промышленного производства составит 6,6%, численность работающих в отрасли увеличится на 15,6%, а уровень среднемесячной зарплаты возрастет на 22,3%. (БизнесТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ**МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ ОТРАСЛЬ НА ЮГЕ РАЗВИВАЕТСЯ ДИНАМИЧНЕЕ, ЧЕМ В ЦЕЛОМ ПО СТРАНЕ**

Реализация в южных регионах крупных строительных и инфраструктурных проектов поддерживается наращиванием производственных мощностей металлургических предприятий. Эксперты предупреждают, что последним придется подстраиваться под новые условия работы в ситуации высокой конкуренции на внутреннем рынке, усиливающейся после вступления России в ВТО. В 2012 г. металлургическая отрасль в России росла довольно умеренно - производство, по данным Росстата, увеличилось на 2,1% по сравнению с 2011 г. В первые два месяца этого года темпы развития отрасли замедлились, составив 97,5% от уровня января-февраля 2012 г. Эксперты объясняют это сезонным спадом, который усилился из-за долгой зимы. "Зима в этом году спутала планы многих игроков российского рынка труб и металлопроката, решив задержаться подольше. Несмотря на начало апреля, по всей территории страны фиксировались многолетние максимумы выпадения осадков. Участники рынка уже не ставят себе грандиозных планов реализации в апреле, прогнозируя, что апрельская конъюнктура будет аналогичной мартовской", - отмечают в компании "А ГРУПП".

В регионах юга России металлургическая отрасль развивается гораздо увереннее, чем в целом по стране. В Краснодарском крае в 2012 г. выпуск металлургической продукции и готовых металлических изделий увеличился на 53,6% по сравнению с 2011 г. В Ростовской области прирост составил 16,2%. Как и в целом по стране, на юге в начале года наблюдалось сезонное замедление темпов роста отрасли, однако прошлогодние показатели все же превышены. В Ростовской области в январе-феврале металлургическое производство выросло на 9% по сравнению с тем же периодом 2012 г. Эксперты считают, что столь высокие по сравнению со среднероссийскими темпы роста отрасли на юге обеспечены, прежде всего, инвестиционными проектами, которые были реализованы недавно или реализуются сейчас. Для Краснодарского края самым крупным проектом стало строительство Абинского металлургического завода, первая его очередь была пущена в середине 2010 г., пуск второй очереди должен состояться в этом году. В Ростовской области модернизацию производства проводят два крупнейших предприятия - "Ростовский электрометаллургический завод" (РЭМЗ) и "ТАГМЕТ".

Ключевой тенденцией в металлургии, как считают эксперты, является растущая конкуренция. "Россия в 2012 г.

являлась одной из немногих стран, демонстрирующих положительные темпы роста. На фоне сузившихся мировых рынков поставки на внутренний рынок были для многих производителей приоритетными", - поясняет генеральный директор металлопроцессинговой компании "Брок-Инвест-Сервис" Владислав Арсенюк.

В "А ГРУПП" отмечают, что в 2012 г. уровень загрузки имеющихся мощностей по производству металлопроката составлял 72-77%, а в сегменте труб - 50-56%. При этом за последние два года мощности по производству сварных труб выросли на 2,5 млн. т.

По словам коммерческого директора ООО "РЭМЗ" Дмитрия Груцынова, одной из особенностей юга является более высокий, чем в стране в целом, уровень конкуренции среди отечественных и зарубежных производителей арматурного проката. Из российских компаний на юге основными производителями в настоящий момент являются Ростовский и Абинский электрометаллургические заводы. Импортная продукция ввозится из Украины: основными поставщиками являются предприятия "Метинвеста" в Донецке и "АрселорМиттал" в Кривом Роге. Причем конкуренция в краткосрочной перспективе будет только возрастать: в ближайшие два года планируется пуск еще трех крупных металлургических предприятий, которые значительно увеличат предложение на рынке сортового проката юга России. Это Южный стан "Евраз Групп" в Ростовской области, проект ЗАО "Северсталь - Сортовой завод Балаково" в Саратовской области и завод "НЛМК-Калуга" в Калужской области.

Компании вынуждены приспосабливаться к изменяющимся условиям на рынке. "Высокий по сравнению с предыдущими годами уровень конкуренции металлургических комбинатов на внутреннем рынке также способствовал более внимательному и гибкому подходу к запросам покупателей, позволил сделать очередной шаг к более цивилизованному и клиентоориентированному рынку", - считает Владислав Арсенюк. По его словам, удержанию уровня рентабельности компаний и укреплению их позиций на рынке способствуют вывод на рынок новых, "нишевых" товаров, уход от низкомаржинальной продукции в сторону более глубокой переработки, более дорогих марок сталей.

По словам Владислава Арсенюка, общий объем потребления металла в России по итогам 2012 г. составил 53,4 млн. т. "Рост потребления в последние три года

уменьшался и в прошлом году имел минимальные значения в большинстве развитых стран мира. Основные потребляющие металл отрасли в 2012 г. так или иначе испытывали давление рынка. Промышленное строительство и реконструкция - одна из немногих отраслей, продемонстрировавшая их устойчивый рост в 2012 г. Компании топливно-энергетического комплекса снизили уровень потребления", - пояснил эксперт.

Как отмечает Дмитрий Груцынов, основным потребителем металлургической продукции на внутреннем рынке в прошедшем году стал строительный сектор, который использовал 36% всего металлопроката. Второй по объему потребления стала трубная промышленность, на которую пришлось 23% продукции. Далее следуют производство метизов (металлических изделий.- BG) - 12%, и машиностроительный сектор - 9%.

"В Южном федеральном округе основными потребителями на рынке арматурного проката являются предприятия, занимающиеся реализацией федеральных строительных программ, в том числе программы строительства олимпийских объектов в Сочи, строительством и реконструкцией федеральной дорожной сети, а также предприятия жилищного строительства", - комментирует Дмитрий Груцынов.

Владислав Арсенюк отмечает, что потребление металла на юге все меньше зависит от таких крупных инвестпроектов, как подготовка к Олимпийским играм, потому что их реализация близится к завершению. Это благоприятно сказывается на рынке металлопроката России - идущая неблагоприятная информация о ходе олимпийских строек уже не приведет к серьезному спаду. "Жизнь сейчас кипит на другом этаже - активно промышленное строительство, ориентированное на коммерческие инвестиции. Южные регионы характеризуются развитием строительства новых мощностей в агропромышленном комплексе, а это влечет за собой увеличение потребления оцинкованных металлоконструкций, конструкций выполненных по технологии ЛСТК (легкие стальные тонкостенные конструкции.- BG). Традиционно для юга характерен рост частного коттеджного строительства, который "тянет" за собой развитие небольших торговых компаний", - поясняет Владислав Арсенюк.

Эксперты отмечают, что высокий спрос на продукцию металлургической отрасли на юге в ближайшие годы обеспечат крупные инфраструктурные проекты нефтегазовых компаний. Самым масштабным из них является строительство газопровода "Южный поток" компанией "Газпром".

Новым вызовом для металлургических предприятий стало вступление России в ВТО. Компании вынуждены будут повышать свою конкурентоспособность, осуществлять постоянные инвестиции в производство и внимательно прислушиваться к потребностям клиентов. Большинство металлургических предприятий к этому готовы, считают эксперты. Необходимость внедрения современных технологий компании осознали уже давно. Коммерческий директор промышленной группы "ТЕГАС", в которую входит Краснодарский компрессорный завод, Алексей Юрьев отмечает, что в течение последних пяти лет стабильно 10% производимого компрессорного оборудования закупают металлургические предприятия для модернизации своих производств. "Крупнейшими заказчиками в данный момент являются предприятия оборонно-промышленного комплекса. Для нужд отрасли поставляются современные промышленные компрессоры высокого

давления, которые участвуют в производстве титана и других сплавов", - пояснил Алексей Юрьев.

В целом эксперты считают отечественные металлургические предприятия готовыми к конкуренции с мировыми компаниями на внутреннем рынке. "Для металлургов ситуация с вступлением в ВТО будет развиваться скорее позитивно, поскольку оно сделает экспортный рынок более открытым. Кроме того, вступление России в ВТО будет иметь глобальные последствия только в долгосрочной перспективе, вряд ли этот факт отразится, в частности, на спотовом рынке металла в 2013 г.", - поясняет Владислав Арсенюк. Он считает, что все более открытый рынок, обеспеченный развитием отношений в рамках ВТО, будет способствовать расширению практики промышленной кооперации и других видов взаимоотношений участников рынка, способствующих эффективной и оптимальной работе.

Однако новые условия работы в ВТО и усилившаяся конкуренция с западными производителями могут существенно сказаться на компаниях-потребителях, а через них - и на самих металлургических предприятиях. По словам Дмитрия Груцынова, для дальнейшего стимулирования и сохранения конкурентоспособности отечественной металлургии в условиях ВТО все же необходимы активные меры господдержки, такие как сдерживание роста цен и тарифов естественных монополий и повышение эффективности их деятельности. "Большую работу необходимо сделать для того, чтобы выравнять условия деятельности отрасли с мировыми конкурентами в условиях избытка производственных мощностей и работы в рамках ВТО", - комментирует эксперт.

В 2013 г., по прогнозам экспертов, сохранятся тенденции прошедшего года. Как считает Дмитрий Груцынов, основным потребителем металлургической продукции по-прежнему будет строительная отрасль, хотя она и замедлит темпы развития. "Рост металлопотребления в России прогнозируется не более чем на 3-5%. Строительная отрасль продемонстрирует рост потребления на 7-8% главным образом за счет инфраструктурных проектов. Промышленный сектор будет развиваться за счет прихода прямых российских и иностранных инвестиций, машиностроение - на базе проектов по модернизации и обновлению изношенных парков машин и оборудования", - поясняет Владислав Арсенюк.

Дмитрий Груцынов отмечает, что, по прогнозам, наибольший темп роста потребления металла в России ожидается в автомобилестроении. "Он будет закрываться главным образом отечественной продукцией с высокой добавленной стоимостью - основные игроки этого рынка активно инвестируют в мощности по производству автолиста и пускают их", - комментирует эксперт.

В этом году, по прогнозам "Брок-Инвест-Сервис", усилятся клиентоориентированность металлургических компаний: клиенты из металлоемких отраслей будут еще более требовательными, а заказы станут более сложными.

Цены, по прогнозам участников рынка, в 2013 г., как и в 2012 г., будут незначительно колебаться. "Основными факторами, влияющими на уровень цен металлопродукции в 2013 г. будут, с одной стороны - сырьевые составляющие себестоимости, а именно: цены на лом, основные сырье и материалы; с другой стороны - уровень конкуренции на рынке, - уверен Дмитрий Груцынов. - При этом основные конкурентные преимущества получают компании, способные быстрее и качественнее удовлетворять запросы потребителей". (Коммерсантъ-Ростов-на-Дону/[Металл Украины, СНГ, мира](http://ukrmet.dp.ua/))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

КЫРГЫЗСТАН**КОНКУРС НА ОСВОЕНИЕ МЕСТОРОЖДЕНИЯ ДЖЕРУЙ ПРИЗНАН НЕСОСТОЯВШИМСЯ**

Госагентство по геологии и минеральным ресурсам Республики Кыргызстан накануне признало несостоявшимся открытый конкурс на право освоения золоторудного месторождения Джеруй со стартовой ценой \$300 млн. из-за отсутствия заявок. Провал конкурса по месторождению Джеруй является свидетельством плохого бизнес-климата в Кыргызстане, считает исполнительный директор Международного делового совета Актилек Тунгатаров на заседании Национального совета по устойчивому развитию Кыргызстана. По словам вице-премьер-министра по экономике и инвестициям Кыргызстана Тайырбека Сарпашева, в провале конкурса на Джеруй виновата наша система. "Дали один месяц на принятие решения и повесили еще юридические споры. На таких условиях может прийти только авантюрист. Говоря о проектах такого масштаба, нужно приглашать профессиональные фирмы, которые занимаются подготовкой таких тендеров. Они просчитают финансовые модели, обратятся прямо в компании, проведут road show", - отметил он.

Конкурс на разработку месторождения Джеруй в Таласской области правительство Кыргызстана объявило 5 апреля. Минимальная цена за право пользования недрами \$300 млн., социальный пакет в виде единовременного платежа установлен в \$50 млн. На победителя конкурса также возложена обязанность "обеспечить защиту интересов правительства республики в судах, если таковые будут иметь место, с предыдущим лицензиатом связанные с правами на месторождение Джеруй и/или Джеруйской площади, при этом участник конкурса возмещает все расходы, включая выплаты по искам имущественного характера, подтвержденные судом". В октябре прошлого года решением Верховного суда республики ЗАО "Джеруйалтын" с участием казахстанского капитала, было лишено лицензии на право разработки месторождения из-за невыполнения условий лицензионного соглашения. В настоящее время казахстанские инвесторы обратились в Международный центр по урегулированию инвестиционных споров Всемирного банка для взыскания с Кыргызстана \$400 млн. компенсации за экспроприацию своей доли в проекте по освоению Джеруй. Разведанные запасы месторождения составляют 79,5 т, серебра - 13 т. В забалансовых рудах содержится еще 10,3 т золота. За последние 20 лет сменилось около десятка иностранных инвесторов, заявлявших о планах начать разработку рудника, однако проект так и не был пущен. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**ИРКУТСКАЯ ОБЛАСТЬ В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛА ДОБЫЧУ ЗОЛОТА**

Недропользователи Иркутской области в январе-апреле увеличили добычу золота на 16,9% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 2,555 т, сообщили в правительстве области. Наибольшее количество драгметалла - 2,4 т - произведено на трех золоторудных фабриках. По данным на 30 апреля "Высочайший" добыл в Иркутской области 1610 кг драгметалла (рост на 3,4%), "Первенец" - 671,9 кг (рост в 3,3 раза) и "Друза" - 156,5 кг (сокращение на 27%).

В конце марта предприятия, работающие на россыпях, приступили к промывочным работам. Первыми пустили драги предприятия, входящие в холдинг "Лензолото". За этот период ЗАО "ЗДК "Лензолото" добыло 45,3 кг золота, ЗАО "Маракан" - 33,2 кг, ЗАО "Светлый" - 24,9 кг. Всего с начала 2013 г. в области добыто 116,5 кг россыпного золота (рост к четырем месяцам 2011 г. на 22,6%). Всего в 2013 г. недропользователи области намерены увеличить по сравнению с 2012 г. золотодобычу на 10% до 20,775 т. Согласно утвержденной региональными властями квоте, в 2013 г. планируется добыть 9,96 т рудного золота и 10,8 - россыпного. Из общего объема коренного (рудного) золота половина придется на ОАО "Высочайший", которое намерено добыть в регионе 4,8 т драгметалла, предприятия Polyus Gold запросили квоту на добычу 4,54 т рудного золота, ООО "Друза" - 0,6 т. Иркутская область в 2012 г. увеличила по сравнению с 2011 г. золотодобычу на 11,2% до 18,908 т, в том числе рудного золота было добыто 6,933 т (рост на 31,5%), россыпного - 11,975 т, что на 2,3% выше показателей 2010 г. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**ОАО «ВЫСОЧАЙШИЙ» В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛО ЧИСТУЮ ПРИБЫЛЬ**

В 1 квартале чистая прибыль ОАО "Высочайший" по РСБУ снизилась в 1,4 раза и составила 647,371 млн. руб., говорится в отчете компании. За аналогичный период 2012 г. чистая прибыль составила 925,991 млн. руб. Выручка компании в отчетном периоде составила 1,808 млрд. руб., что в 1,1 раз ниже аналогичного показателя 2012 г. (2,022 млрд. руб.). Доналоговая прибыль компании в 1 квартале снизилась на 30% и составила 810,454 млн. руб. Прибыль от продаж за январь-март составила 853,4 млн. руб., что на 28% ниже аналогичного показателя 1 квартала 2012 г. (1,177 млрд. руб.). Валовая прибыль "Высочайшего" в первые три месяца снизилась на 22% и составила 999,175 млн. руб. Валовая прибыль в 1 квартале 2012 г. была равна 1,276 млрд. руб. (Финам.Ру/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ NORD GOLD В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УМЕНЬШИЛАСЬ

Чистая прибыль золотодобывающей компании Nord Gold в I квартале снизилась на 61% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года и составила \$23 млн. Об этом говорится в отчете компании. В I квартале 2012 г. чистая прибыль Nord Gold составила \$59,7 млн. Снижение чистой прибыли связано с возросшими издержками, в том числе по проекту High River. Процесс консолидации канадской High River Gold Mines Ltd. был завершен Nord Gold в марте.

Выручка золотодобывчика за I квартал увеличилась на 12% до \$296,8 млн. Компания зафиксировала рост выручки в годовом исчислении, но снижение выручки в квартальном исчислении. В I квартале по сравнению с IV кварталом 2012 г. выручка Nord Gold опустилась на 14%. Средняя цена реализации золота в I квартале составила \$1615/унция против \$1689/унция за аналогичный период годом ранее (-4%). Капитальные затраты Nord Gold в минувшем квартале составили \$64,5 млн., из которых около \$14,1 млн. было направлено на золоторазведку.

Золотодобывающая компания Nord Gold была образована в 2007 г. как дивизион ОАО "Северсталь". 19 января 2012г. Nord Gold была выделена из состава "Северстали" и начала торговаться на Лондонской фондовой бирже в виде глобальных депозитарных расписок (GDR) как независимая публичная компания. В настоящее время под управлением компании Nord Gold, зарегистрированной в Нидерландах, находятся девять действующих рудников, один проект на заключительной стадии геологоразведки и строительства, пять проектов с локализованными ресурсами и широкий портфель геологоразведочных проектов и лицензий в России, Казахстане, Буркина-Фасо и Гвинее. (РБК/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ГРУППА КОМПАНИЙ «ПЕТРОПАВЛОВСК» ОТКЛАДЫВАЕТ ПРОЕКТЫ НА РУДНИКЕ МАЛОМЫР

Британская компания «Петропавловск», добывающая золото в РФ, объявила о пересмотре своей инвестиционной стратегии для снижения чистого долга после сильного падения цен на драгоценный металл. «Петропавловск» в числе других золотодобывающих компаний пытается противостоять падению цен, высокой себестоимости производства, снижать долги и решать производственные проблемы. В апреле компания объявила о планах пересмотреть стратегию.

"Группа ожидает, что при текущих ценах на золото и успешном принятии этих мер чистый долг компании к концу года снизится", - приводит компания слова председателя совета директоров и сооснователя Питера Хамбро. Компания решила отложить разработку двух проектов на руднике Маломыр в Амурской области на год-полтора, сообщил «Петропавловск». Это решение отсрочит капиталовложения размером \$150 млн., которые ранее планировались на 2013 г. "Сделав эти важные шаги безотлагательно, мы обеспечим группе крепкую финансовую основу", - добавил Хамбро.

Компания, чистый долг которой на конец марта равнялся \$1,2 млрд., также отметила, что пересмотр стратегии не повлияет на ориентир по добыче на текущий год в 760.000-780.000 унций золота. Производство в 2014 г. ожидается на уровне текущего года. (Reuters/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНВЕСТИЦИИ ОАО «ПОЛЮС ЗОЛОТО» В 2013 ГОДУ СОСТАВЯТ 30 МЛРД. РУБ.

Компания "Полюс Золото" в 2013 г. планирует инвестировать в строительство Наталкинского ГОКа более 30 млрд. руб., сообщает администрация Магаданской области. Крупнейшее в России Наталкинское месторождение золота находится в Тенькинском районе Магаданской области. По предварительным оценкам, Наталкинское содержит в своих недрах почти 2 тыс. т драгоценного металла и считается крупнейшим месторождением золота в России.

"Компания "Полюс Золото", в состав которой входит "Рудник имени Матросова", в этом году кратно увеличивает финансирование на развитие проекта по освоению Наталкинского месторождения. Если в 2012 г. объемы инвестиций были в пределах 6 млрд. руб., то в 2013 г. они превысят 30 млрд. руб.", - говорится в сообщении. Уточняется, что компания намерена выполнить все условия лицензионного соглашения, согласно которому 31 декабря будет введена в эксплуатацию золотоизвлекательная фабрика (ЗИФ), а в январе 2014 г. на ней активно будут вестись пуско-наладочные работы. Прогнозный уровень добычи золота на 2014 г. составляет 10 т.

"В настоящее время работы ведутся на 16 площадках. Всего их будет 38. Между различными строительными площадками проложено около 40 км дорог. В этом году начнется строительство постоянной дороги, включая участок региональной, который проходит мимо поселка Омчак. Он будет отвечать всем требованиям безопасности", - поясняет администрация региона. В 2014 г. ГОК должен выйти на проектную мощность. Строительство Наталкинского ГОКа - это крупнейший инвестиционный проект на Дальнем Востоке. Горнодобывающая отрасль Колымы обеспечивает до 70% объемов промышленного производства, формирует до 20% ВРП, является бюджетобразующей в Магаданской области. (Прайм/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

POLYUS GOLD INTERNATIONAL LTD ДО 2018 ГОДА НАЧНЕТ ОСВОЕНИЕ ЧЕРТОВА КОРЫТА

Polyus Gold Int (объединяет активы ОАО "Полюс Золото") планирует до 1 января 2018 г. начать промышленное освоение золоторудного месторождения Чертова корыто в Иркутской области, говорится в материалах компании. В Polyus Gold сообщили, что работы по проекту "Чертова корыто" идут в полном соответствии с лицензионным соглашением. В соответствии с ним, технический проект освоения месторождения должен быть подготовлен и одобрен регулирующими органами до 1 июня 2014 г., до 1 января 2015 г. должно начаться строительство инфраструктуры, а ввод в строй ГОКа должен состояться до 1 января 2018 г. с выходом на полную мощность к 1 января 2019 г.

"Предварительное ТЭО проекта планируется завершить к середине 2013 г., после чего оно будет направлено на рассмотрение совета директоров Polyus Gold", - сообщил собеседник. Он также отметил, что решение совета директоров будет отчасти зависеть от хода работ по строительству ЛЭП Пеледуй-Мамакан, по которой предполагается поставлять электроэнергию на месторождение. Одновременно компания будет разрабатывать россыпи Чертова Корыта. "Над рудной частью месторождения лежит россыпь которую нужно отработать вначале - это запасы золота по категории С2 - 152 кг, и прогнозные ресурсы - около 700 кг. В связи с этим в лицензионное соглашение по Чертовому корыту была внесена соответствующая корректировка", - сообщила руководитель управления по недропользованию региона Ольга Гайкова.

По словам главы Иркутскнедр, на работы по доразведке россыпной части месторождения, а также непосредственной добычи россыпного золота, потребуются от трех до пяти лет, только после этого рационально освоение рудного тела месторождения Чертова корыто. В настоящее время Polyus оценивает доказанные и вероятные запасы золота на Чертовом корыте в 81 т, оцененные, выявленные и предполагаемые - 96,4 т. Месторождение расположено в 170 км от золоторудного месторождения Вернинское, в северной части Бодайбинского района Иркутской области.

Владелец лицензии на Чертова корыто - ЗАО "Тонода" было приобретено в 2004 г. за \$31,7 млн. компанией ЗАО "Полюс" (сегодня входит в Polyus Gold). Первоначально ЗАО "Тонода" планировала начать производство рудного золота на месторождении в 2009 г. Предполагалось, что с 2010 г. золотоизвлекательная фабрика будет производить на месторождении 5 т золота в год. Выплавка золота из руды будет осуществляться по традиционной технологии с применением цианирования, объем инвестиций оценивался в более 3,2 млрд. руб. (в ценах 2004 г.). (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «НОРИЛЬСКИЙ НИКЕЛЬ» ОЖИДАЕТ РОСТА ДЕФИЦИТА ПАЛЛАДИЯ В 2013 ГОДУ

"Норильский никель", крупнейший в мире производитель палладия, ждет роста глобального дефицита этого металла на 25% в 2013 г. из-за падения предложения, сказал замглавы трейдинговой "дочки" "Норникеля" - "Норметимпэкс" Антон Берлин. "По палладию мы ожидаем существенный дефицит - около 1 млн. унций", - сказал Берлин в телефонном интервью. "В прошлом году дефицит был около 0,8 млн. унций", добавил он. "Норникель", который обеспечивает 41% производства палладия в мире, ждет падения выпуска этого металла на своих активах в 2013 г. до 2,63-2,64 млн. унций с 2,73 млн. унций в прошлом году. Выпуск платины также должен упасть.

"Потребление платины и палладия продолжает расти, а производство снижается", - сказал Берлин. Он ждет падения мирового предложения палладия в этом году также из-за того, что запасы российского правительства уже или вскоре будут исчерпаны. "По доступным на рынке оценкам, управляющий фондом драгоценных металлов и камней Гохран в прошлом году продал около 400000 унций палладия", добавил Берлин. (Ведомости/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

СТАТИСТИКА

СПРОС НА ЗОЛОТО В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛСЯ

Мировой спрос на золото в I квартале по сравнению с соответствующим периодом 2012 г. снизился на 13% до 963 т. Об этом говорится в опубликованном докладе Всемирного совета по золоту, посвященном анализу тенденций развития спроса на золото, передает "Синьхуа". В стоимостном выражении мировой спрос на золото снизился на 16% и составил \$51 млрд. Средняя цена золота на мировом рынке составила \$1632/унция со снижением на 3%. В то же время, в Китае в I квартале спрос на золото вырос на 20% по сравнению с I кварталом 2012 г., составив 294 т. При этом спрос на ювелирные изделия из золота достиг рекордного показателя в 185 т с ростом на 19%, а потребность китайских инвесторов в золоте составила 110 т с ростом на 22%. (РБК/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СПРОС НА ПЛАТИНУ В 2012 ГОДУ УМЕНЬШИЛСЯ

Мировой спрос на платину в 2012 г. снизился на 0,6% до 250,2 т по сравнению с 2011 г., говорится в обзоре Johnson Matthey "Платина-2013". В том числе, спрос на платину для ювелирного производства увеличился на 9,5 т до 86,5 т. Активно покупали платину китайские ювелиры. Видимый инвестиционный спрос на платину достиг 14,2 т, что лишь на 155 кг ниже уровня предыдущего года. Мировое предложение платины по итогам прошлого года снизилось на 13% до 175,4 т. В 2012 г. на рынке платины наблюдался дефицит предложения в 11,7 т, что связано с резким сокращением производства в ЮАР. Отгрузки платины из ЮАР сократились в прошлом году на 16% до 127,4 т по причине забастовок, остановок производства в целях безопасности и закрытия ряда нерентабельных шахт. Потери по платине составили как минимум 23,3 т. Изменения объемов предложения из других регионов мира были относительно незначительными. Отгрузки платины ОАО "ГМК "Норильский никель" сократились на 2% до 20,5 т. Всего поставки из России, включая россыпную платину, упали на 1,1 т до 24,9 т. В 2013 г. ожидается определенный рост первичного предложения платины по сравнению с прошлым годом при практически неизменном уровне поставок из ЮАР и небольшом увеличении отгрузок из других регионов. Если спрос инвестиционного сектора вновь вырастет, то в 2013 г. на рынке платины может наблюдаться некоторый дефицит предложения. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АВСТРАЛИЯ

КОМПАНИЯ STELLAR RESOURCES ОБНАРУЖИЛА БОЛЬШЕ ЗОЛОТА НА ПРОЕКТЕ ГОЛД-МАЙНС-ОФ-ВЭЛС

По данным Zolotonews.ru, австралийская золотодобывающая компания Stellar Resources обнаружила больше золота на проекте Голд-Майнс-оф-Вэлс, который включает в себя шахты Клогау и Гвинфайнид. Как сообщает Proactiveinvestors, компания рассчитывает начать пробную золотодобычу на данном активе уже в конце года. Согласно результатам отбора проб, содержание золота в руде на Голд-Майнс-оф-Вэлс составило 55 г/т, а в некоторых метлах до 749 г/т. Золотые ресурсы в категории предполагаемых оцениваются в 500 тыс. унций. Ежегодный объем золотодобычи составит 200-250 тыс. унций. (Zolotonews/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

JINCHUAN GROUP ПРОИЗВЕЛ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА 23 ТОНН СЕРЕБРА

Один из крупнейших игроков китайской металлургии, Jinchuan Group, опубликовал 8 мая предварительные статданные по производству серебра на своих предприятиях. Согласно пресс-релизу, объемы выпуска драгметалла в апреле составили 23 т при годовой мощности предприятия в 300 т. При этом на складах компании остается еще более 50 т серебра, которое руководство не стремится реализовывать при текущей конъюнктуре рынка. Аналитики Jinchuan полагают, что нынешний рост спроса на металл не продержится достаточно долго, и цены могут упасть уже до конца мая. Экономика США продолжает восстанавливаться, что снижает ценность драгмета как безопасного инвестиционного инструмента. (Sogra/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МЕКСИКА

SANTO MINING CORPORATION ПОДПИСАЛА СОГЛАШЕНИЕ С CAMPRANIA MINERA

LOS ANGELES DEL DESIERTO SA DE CV О РАЗРАБОТКЕ ТРЕХ ЗОЛОТОСЕРЕБРЯНЫХ МЕСТОРОЖДЕНИЙ

Доминиканская горнодобывающая компания Santo Mining Corporation подписала долгосрочное соглашение с компанией Camprania Minera Los Angeles Del Desierto SA De CV о разработке трех золотосеребряных месторождений на севере Мексики. Как сообщает GlobeNewswire, Santo Mining обязалась выплатить в течение года \$210 тыс., а также выпустить 1 млн. акций в пользу мексиканской компании. В соответствии с соглашением, Santo Mining получит 60% долю в проекте, а Camprania Minera Los Angeles 40% долю. Срок эксплуатации проекта составит 16 лет. Добыча драгоценных металлов начнется в 2014 г. Предполагаемые ресурсы насчитывают 306 тыс. унций золота и 5,5 млн. унций серебра. (Zolotonews/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

США

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ДОБЫЧА ЗОЛОТА СНИЗИЛАСЬ

США в январе-феврале снизили добычу золота на 1,4% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 34,8 т (1,1 млн. унций), следует из материалов Геологической службы США (United States Geological Survey, USGS). В феврале добыча драгметалла составила 16,9 т (543,3 тыс. унций), что на 0,6% меньше, чем в том же месяце прошлого года. По сравнению с январем объемы добычи упали на 5,6%. Импорт золота в США, не включая лом и отходы, в январе-феврале составил 49,9 т, на экспорт отправлено 130 т. По данным USGS, США находятся на третьем месте в мировом рейтинге по добыче золота. Лидирующие позиции по золоту занимает Китай, на втором месте - Австралия. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

УКРАИНА

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ**КОМУ ВЫГОДНЫ ЧАСТЫЕ ПРОСТОИ ПАО «КРЕМЕНЧУГСКИЙ СТАЛЕЛИТЕЙНЫЙ ЗАВОД» (КРСЗ)**

Несколько недель назад информгентства сообщили, что Кременчугский сталелитейный завод начнет производственную деятельность с 15 апреля. В российском учреждении "Регистр сертификации на федеральном железнодорожном транспорте" все же возобновили для украинского предприятия действие сертификата соответствия на рамы боковые для тележек грузовых вагонов. Без этого документа завод не мог поставлять свою продукцию на российский рынок. А украинские вагоностроители, чьи продажи также в очень значительной степени "завязаны" на РФ, закупать комплектующие у КРСЗ не желали. Сообщения о перезапуске предприятия базировались на информации неназванных представителей его профсоюзной организации. Как ни странно, в администрации самого Кременчугского сталельного завода после появления этой информации отказываются комментировать начало своей работы. Но это не первые странности в работе КРСЗ. В прошлые годы из-за проблем "разрешительного характера" завод останавливался не один раз.

Означенный выше Регистр уже приостанавливал действие своего сертификата (на те самые тележки) для кременчугского предприятия с конца сентября по декабрь 2011 г. Очередная приостановка пришлась уже на начало февраля 2012 г. Тогда российская сторона мотивировала ее тем, что произошел излом рамы на севере России, где вагон эксплуатировался в условиях предельно низких температур. Разрешительный статус сертификату после этого вернули через десять дней. А к декабрю 2012 г. в Регистре решили еще раз "заморозить сертификат" - на четыре дня, как тогда сообщалось. В итоге завод простоял четыре месяца, пока к середине апреля 2013 г. в России все же не сняли "приостановительный запрет".

У экспертов есть несколько версий, почему Россия в лице своего разрешительного учреждения тормозит работу КРСЗ. Первая из них, отмечает старший аналитик ИК "Арт Капитал" Алексей Андрейченко, - наиболее явная. А именно: завод начал допускать большее количество бракованной продукции. Здесь могли перейти на менее тщательную проверку литья, пытаясь воспользоваться периодом высоких цен на него.

По данным аналитика, за 2010 г. рост цен на вагонокомплекты тяжелого литья в СНГ составил 89%: с \$6,6 тыс. до \$12,5 тыс. В 2011 г. тенденция продолжила свое действие, хоть и не в столь выраженных темпах; за год удорожание указанной продукции составило 8% - до \$13,5 тыс. за комплект. Но в 2012 г. цены на тяжелое литье поднялись уже на 32% - до \$17,8 тыс. к завершению года. На ценовом пике - в июне 2012 г. - вагонокомплект предлагался по \$21,6 тыс. Это в четыре раза превысило отметку (\$5,2 тыс.), с которой стартовал ценовой рост в сегменте по завершении в отрасли активной фазы кризиса (декабрь 2009 г.).

Однако в пользу КРСЗ говорит статистика изломов боковых рам тележек грузовых вагонов в РФ. Для первых двух месяцев 2013 г. ее недавно озвучивал старший вице-президент ОАО "Российские железные дороги" Валентин Гапанович - на литье Кременчугского предприятия пришлось шесть изломов из 20 по всей стране в отчетный период. Иными словами, "степень ответственности" украинского завода в данном случае составляет порядка 30%, что примерно соответствует его доле на российском рынке вагонного литья.

А в первом квартале 2012 г., когда россияне приостанавливали сертификат для КРСЗ из-за массовых вагонных

поломок, ему в вину вменили пять изломов рам из 23 зафиксированных; процент выходит еще меньшим - 22. "Версия полной ответственности КРСЗ за железнодорожные аварии в РФ пропагандируется российскими надзорными службами. Но она плохо подтверждается статистикой", - констатирует Андрейченко. Хотя и утверждает, что факт уменьшения количества внутренней отбраковки на заводе присутствует.

Вторая версия звучит так: россияне тормозят работу завода, потому что на его продукцию "завязаны" многие украинские вагоностроители. Проблемы с сертификацией последнего сказываются поставках украинских вагонов в Россию в сторону снижения. И это происходит в период ослабленного спроса, когда все вагоностроители сталкиваются с проблемой сбыта продукции.

"Еще год назад в России не могли позволить на четыре месяца прервать работу КРСЗ, который обеспечивает 25% рынка СНГ литьем. Но сегодня из-за падения спроса остановка предприятия не вызывает коллапса рынка, поэтому с восстановлением сертификата особо не спешили", - отметил представитель "Арт Капитала".

С ним согласен и директор по развитию Kreston GCG Андрей Попов. По его мнению, выгоду из ситуации с более чем четырехмесячным простоем Кременчугского сталельного завода (и, соответственно, - непоставками продукции предприятия в РФ) смогли извлечь те российские вагоностроители, которые обладают собственными литейными мощностями.

"Прежде всего, простой КРСЗ стимулировал российские вагоностроительные предприятия (такие как "Уралвагонзавод", Тихвинский вагоностроительный завод и др.) к развитию и наращиванию собственного литейного производства. От этого в некотором мере выиграла вагоностроительная промышленность России в целом", - уверен Попов.

Статистика подтверждает его вывод. Не лучший в рыночном отношении первый квартал российские вагоностроители прошли с меньшими потерями, чем их украинские коллеги. В январе-марте вагонозаводы РФ сократили производство на 20% до 12,6 тыс. штук (данные Росстата), в то время как Украина - на 37% до 7,8 штук (информация украинского Госстата).

Помимо прямого экономического ущерба (недополученная выгода), которые понес КРСЗ, и которая по некоторым оценкам может достигать \$100 млн., ситуация не лучшим образом сказалась и на украинских потребителях его продукции. В частности, о возможности остановки Крюковского вагоностроительного завода (КВСЗ) заявлял в конце февраля председатель правления этого предприятия Евгений Хворост. Заявление прозвучало "в привязке" к сертификационным проблемам КРСЗ. Причина - в производственной кооперации двух предприятий, в которой Кременчугскому предприятию отведена роль одного из основных поставщиков комплектующих для Крюковского вагонозавода.

В марте это предприятие, конечно, не остановилось. Более того здесь по итогам первого месяца весны 2013 г. выпустили на 37% вагонов больше, чем в марте минувшего года. КВСЗ выручило импортное вагонное литье. Но негатив от проблем Кременчугского завода стороной его не обошел.

Старший аналитик ИФК "Арт Капитал" Алексей Андрейченко приводит такие оценки - 70-80% необходимого вагонного литья КВСЗ получал с КРСЗ, когда для послед-

него действовал российский сертификат. "Учитывая приостановки действия сертификата в 2012 г., в среднем за год у Крюковского ВСЗ вышло, что по импорту здесь закупили 60% необходимого вагонного литья, остальные 40% пришли от КрСЗ", - добавляет он.

Предприятие пользуется литьем из России, которое обычно на 15% дороже украинского, продолжает наш эксперт. Следует учесть еще и то, что с начала года на ввоз вагонного литья в Украину действует еще и пошлина в 10%. В итоге, по оценкам Андрейченко, из-за перехода на импортное литье Крюковский ВСЗ терял порядка \$3-4 тыс. на каждом произведенном грузовом вагоне (около 6% от его стоимости).

В 2012 г. дела у КрСЗ начали налаживаться - завод по итогам работы в 2012 г. получил чистую прибыль в 18,8 млн. грн., в то время как 2011 год компания завершила с 21,5 млн. грн. чистого убытка. И последний по итогам года вполне может вернуться на Кременчугское предприятие.

Первый квартал для завода в финансовом отношении уже потерян из-за простоя; в последующие его стабильная работа опять же не гарантирована. Решения российского

сертификационного Регистра последних лет в отношении КрСЗ просто не позволяют высказывать уверенность в этом. С учетом подобных раскладов не вызывает особого удивления и позиция пресс-службы предприятия, где на протяжении недели не смогли ответить на простой вопрос - начал ли работу КрСЗ после апрельского возобновления действия российского сертификата на свою продукцию.

ПАО "Кременчугский сталелитейный завод" контролируется группой "Приват" Игоря Коломойского и Геннадия Боголюбова и группой "ТАС" Сергея Тигипко (на официальном сайте "ТАС" предприятие до сих пор числится в списке ее активов). По данным самого КрСЗ на конец 2010 г., 35,82% его акций находилось в собственности компании "Теко-Днепрометиз" (группа "ТАС"), 48,45% владела кипрская Difano Investments Ltd, которую связывают с "Приватом". В декабре 2011 г. кипрская Latinaizen LTD, которую также связывают с группой "Приват", заявила о намерении приобрести 38 млн. простых именных акций КСЗ, что увеличит ее пакет акций до 9,2%. ([Дело/Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЛОМ

УКРАИНА

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ПОСТАВКИ МЕТАЛЛОЛОМА НА МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ СОКРАТИЛИСЬ

В январе-апреле металлургические предприятия Украины получили 1,448 млн. т металлолома, что составляет 88% от расчетной балансовой потребности металлургов и на 5% меньше объема поставок в аналогичном периоде 2012 г. Об этом свидетельствуют данные ОП "Металлургпром". В апреле поставки лома металлургам выросли по сравнению с мартом на 11,3% до 445 тыс. т, что составило 104% к расчетной балансовой потребности. Запасы металлолома на складах метпредприятий в апреле увеличились на 75 тыс. т и по данным на 1 мая составили около 230 тыс. т. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ЭКСПОРТ-ИМПОРТ МЕТАЛЛОЛОМА В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА

В I квартале украинские ломозаготовительные предприятия не экспортировали металлолом, тогда как за аналогичный период прошлого года этот показатель составил 123,9 тыс. т. Об этом сообщил источник в Кабмине. Украина прекратила экспорт металлолома в ноябре 2012 г. За 3 месяца импорт металлолома вырос на 84,6% до 36 тыс. т.

Экспорт-импорт металлолома в 2012-2013 гг., тыс. т

	2012 г.	2013 г.
Экспорт	123,9	-
Импорт	19,5	36,0

([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

АНАЛИЗ

2013 ГОД СТАНЕТ ПЕРЕЛОМНЫМ ДЛЯ ЛОМОЗАГОТОВИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ

В настоящее время практически все эксперты трубят о нехватке металлолома в Украине, акцентируя внимание на том, что если ничего не предпринять сейчас, то через пару-тройку лет ситуация еще более усугубится. Совокупность сразу нескольких причин привела к наступившему среди "ломовиков" кризису. Однако ситуация еще не перешла "точку невозврата" и все еще можно исправить, правда, "всего лишь" заручившись реальной поддержкой со стороны государства.

Предполагается, что текущий год станет переломным для ломозаготовительной отрасли страны: впервые за годы независимости Украины объемы импортных поставок лома могут превысить экспортные. Известно, что в прошлом году общий сбор лома черных металлов в стране был наименьшим за последние 15 лет и составил лишь 6 млн. т.

Хорошо еще, что прочувствовать на себе снижение данного показателя металлурги смогли лишь зимой, когда практически все украинские производители стали столкнуться с фактом недопоставок лома. Но плохо то, что, по прогнозам экспертов, ситуация будет только ухудшаться.

По расчетам объединения "Металлургпром" и ассоциации "УАВтормет", потребность внутреннего рынка в ломе в текущем году составит 6,7 млн. т. Предполагаемый же объем заготовки лома в стране в 2013 г. составит примерно 5,7 млн. т, что приведет к дефициту лома в 1 млн. т.

Дальше - хуже. По прогнозам специалистов ГП "Укрпромвнешэкспертиза", в ближайшие три года дефицит лома в Украине по сравнению с прошлым годом вырастет более чем вдвое: от 537 тыс. т в 2012 г. до 1,1 млн. т в 2015 г. А к 2020 г., когда прогнозируемая потребность ГМК страны в ломе составит 9 млн. т, нехватка его на национальном рынке может достигнуть 3,4 млн. т.

При этом нельзя сказать, что объемы недостающего лома возросли резко, словно "снег на голову". Здесь скорее подойдет другая метафора: дефицит нарастал "как снежный ком", который начал формироваться еще с конца нулевых, когда легкодоступные источники лома стали потихоньку истощаться.

Действительно, всего каких-то десять лет назад в Украине ежегодно заготавливалось порядка 10 млн. т металлолома. Такие объемы не только с лихвой обеспечи-

вали потребности внутреннего рынка, но и позволяли экспортировать значительную часть сырья. Жаль только, что причиной профицита стального лома в стране тогда была не повышенная продуктивность ломозаготовительной отрасли, а повсеместная утилизация части основных фондов страны, которые после распада СССР перестали использоваться по своему прямому назначению. При этом адекватной замены выводимому металлофонду не было, что уже тогда создавало предпосылки к будущему дефициту сырья. Итогом стало почти полное истощение к 2008г. легкодоступных источников, извлечение сырья из которых не требовало значительных инвестиций и высоких закупочных цен. Поэтому в 2008-2011 гг. объемы заготовки в стране снизились до 7 млн. т в год.

В прошлом же году ситуация еще более усугубилась из-за падения закупочных цен на лом в Украине: среднегодовая цена закупки металлосырья в 2012 г. упала до \$318/т против \$370 в 2011 г. А так как удельный вес физических лиц в заготовке лома в стране достаточно высок, падение цен предсказуемо повлекло за собой снижение активности первичных ломосдатчиков, что, в свою очередь, привело к остановке большинства демонтажных работ на крупных объектах.

Параллельно значительно ухудшалась платежная дисциплина металлургов в отношениях с поставщиками лома. Задержки в платежах со стороны меткомбинатов в середине прошлого года достигали 3-4 месяцев, что "вымывало" оборотные средства трейдеров, не позволяя им вовремя рассчитываться с заготовщиками материала. Все это привело к тому, что многие независимые поставщики лома в прошлом году свернули нерентабельный бизнес, уменьшив и до этого низкие показатели объемов ломосбора.

Ну и "последней каплей" в сложившейся в Украине ситуации с ломом стало открытие новых электросталеплавильных мощностей на месте закрываемых мартенов. Ведь для производства стали в электросталеплавильных печах требуется в 2,5-3 раза больше лома, чем в мартенах. А в Украине только за последние несколько лет начали свою работу ряд электросталеплавильных заводов: "Электросталь", "Азовэлектросталь", "Днепросталь". На подходе новая электросталеплавильная печь на "Донецк-сталь-метзавод".

При этом стоит отметить, что пущенный в ноябре прошлого года электросталеплавильный комплекс "Днепросталь" еще не вышел на свою проектную мощность (при полной его загрузке необходимо 1,5 млн. т лома в год), а

второй среди крупнейших потребителей лома - Донецкий электрометаллургический завод (потребности в ломе составляет около 1 млн. т в год) приостановил в прошлом году свою работу. Очевидно, что при пуске указанных электросталеплавильных мощностей в полном объеме проблема дефицита лома в Украине еще более усугубится.

Перекрыть нарастающие потребности лома в стране металлурги пытаются с помощью импортных поставок. Однако вступившая в силу с 1 января норма, устанавливающая ввозную пошлину на лом черных металлов в 5% от таможенной стоимости, данную возможность отодвинула на второй план. Конечно, в случае полного отсутствия лома в стране потребителям ничего не останется, кроме как покупать импортное сырье по высоким ценам (с учетом пошлины и транспортировки), а тут, глядишь, и украинские ломозаготовители активизируются, подняв цены на свой продукт до уровня импортных. "Отличная" поддержка отечественных ломозаготовителей, правда, за счет металлургов.

Поддержать украинских ломовиков пытались и с помощью беспрецедентного для Украины квотирования на вывоз данного сырья за пределы государства (в мае прошлого года появилось постановление Кабинета министров о введении квот на экспорт металлолома в размере не более 900 тыс. т в год). Однако это вызвало скорее обратную реакцию, подняв ажиотаж среди ломовиков, которые уже подали заявки на экспорт свыше 5,5 млн. т лома при среднегодовом экспорте в размере не более 800 тыс. т.

Конечно, для коренного изменения ситуации с нехваткой металлолома необходимы более радикальные меры со стороны государства, в частности инвестирование в реализацию масштабных инфраструктурных программ. Сегодня значительная часть железнодорожных путей и коммунальной трубной структуры нуждается в повсеместном обновлении, а это хороший источник металлолома, который поможет ослабить напряжение на рынке заготовки сырья. Однако при всей очевидной выгоде сегодня в данном направлении пока мало что делается.

Еще одной возможностью восполнить дефицит лома в Украине является использование альтернативных сырьевых материалов, например горячепрокатированного железа (HBI/DRI). Однако ввиду дороговизны природного газа, который используется в качестве восстановителя при производстве DRI, интерес к нему в пока достаточно слаб. ([Rusmet.ru/Металл Украины, СНГ, мира](http://Rusmet.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

РОССИЯ

СТАТИСТИКА

В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ЧЕРНОГО ЛОМА НЕМНОГО ВЫРОС

В апреле, согласно таможенной и ж/д (по странам Таможенного союза) статистикам, экспорт российского лома черных металлов составил 517,1 тыс. т. Это на 20,7% выше показателя марта и на 17,3% - уровня апреля 2012 г. В целом за январь-апрель объемы отгрузок металлолома составили 1,4 млн. т, что на 1,6% выше соответствующего показателя прошлого года, но на 3,6% ниже уровня 2011 г. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalTorg.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

США

ЦЕНЫ

ЛОМ НЕРЖАВЕЮЩЕЙ СТАЛИ В СЕРЕДИНЕ МАЯ 2013 ГОДА УПАЛ В ЦЕНЕ

Закупочные цены на американский лом нержавеющей стали на неделе 13-17 мая снизились в условиях слабого спроса и переизбытка материала на рынке, хотя брокерские цены немного выросли. Покупатели приобретают брикетированный материал 316 и скобы по \$2300-2350/т гросс по сравнению с \$2375-2425/т ранее. Брикетированный лом 304 также подешевел до \$1625-1675/т по сравнению с \$1741-1790/т, а стружка 304 - до \$1450-1500 по сравнению с \$1590-1615/т. Снижение цен также связано с недавним сокращением цен LME на никель. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalTorg.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

РОССИЯ

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ОАО «ММК-МЕТИЗ» ПОЛУЧИЛО ПРИБЫЛЬ**

За I квартал ОАО "ММК-Метиз" (Челябинская обл., дочернее предприятие ОАО "ММК") получило 58,88 млн. руб. чистой прибыли. Годом ранее/такой же период предприятие вышло на чистый убыток 47 млн. руб. Выручка предприятия за первые три месяца выросла на 8% относительно аналогичного периода годом ранее и составила 3,77 млрд. руб. Рентабельность продаж 2%.

Динамика выручки предприятия от основной деятельности в 1 квартале: увеличение объема выручки от продаж стальной проволоки (42% от выручки) в 1 квартале по сравнению с 1 кварталом 2011 г. на 28,5% обусловлено увеличением объема реализации проволоки ЖБК на 63,3%; 16% от выручки занимает реализация крепежных изделий. Снижение объема выручки от продаж этих изделий в 1 квартал по сравнению с 1 кварталом 2012 г. на 12,8% связано со снижением объема реализации болтов машиностроительных и болтов закладных.

До 9% от выручки в 1 квартале приходится продажи холоднокатаных узких полос и лент. Снижение объема выручки от продаж на 19% связано со снижением объема реализации по ленте штамповальной. В 2012 г. разработано 4 новых вида продукции, включенные в приоритетные направления развития, например, такие как: сетка сложно рифленая с квадратной ячейкой 30; проволока диаметром 5 мм с трехсторонним периодическим профилем.

Производство товарной продукции «ММК-Метиз» за 1 квартал составило 134 тыс. т. (+18,1% к 4 кварталу 2012 г.). Данный рост связан с сезонным ростом деловой активности на внутреннем рынке и пополнением складских запасов трейдерами. Рост производства и реализации товарной продукции в 1 квартале на 22,6% к уровню 1 квартала 2012 г. связан с общим восстановлением строительной отрасли в 2012 г. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalTorg.com))

ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ-МЕТИЗ» ПОЛУЧИЛО СЕРТИФИКАТ НА ГИБКИЕ УПОРЫ ДЛЯ СТАЛЕЖЕЛЕЗОБЕТОННЫХ МОСТОВ

Гибкие упоры производства "Северсталь-метиз" (входит в дивизион "Северсталь Российская сталь") успешно прошли сертификационную проверку в Воронежской лаборатории сварки Филиала научно-исследовательского института транспортного строительства "Научно-исследовательском Центре "Мосты" (входит в ОАО ЦНИИС "НИЦ "Мосты"). По результатам комплексных исследований было выдано положительное заключение. Упоры в комплекте с керамическими кольцами рекомендованы для применения как при изготовлении, так и при монтаже сталежелезобетонных пролетных строений автодорожных, городских и пешеходных мостов, путепроводов и эстакад. Сертификат, подтверждающий качество продукции группы "Северсталь-метиз", позволит существенно увеличить объемы и расширить географию поставок этой крепежной продукции. Заключение выдано сроком на три года.

"Этот сертификат играет важную роль для дальнейшего развития компании: клиенты обозначают его наличие в качестве одного из основных условий при размещении заказов. Качество крепежа, подтвержденное сертификатом, свидетельствует о стабильно высоком уровне нашей продукции. Безусловно, это является весомым аргументом при выборе отношений с потребителями", - комментирует генеральный директор группы предприятий "Северсталь-метиз" Олег Ветер. Ранее упоры успешно прошли проверки в испытательной лаборатории НПЦ Мостов и в институте электросварки им. Е.О. Патона Национальной академии наук Украины. ([Severstalmetiz.com/Металл Украины, СНГ, мира](http://Severstalmetiz.com))

ООО «ЮНИФЕНС» ПУСТИЛО НОВУЮ ЛИНИЮ

ООО "ЮниФенс", дочернее предприятие группы предприятий "Северсталь-метиз" (входит в дивизион "Северсталь Российская сталь"), ввело в эксплуатацию новую линию по производству легкой сварной сетки, что позволит предприятию расширить ассортимент продукции и привлечь новых клиентов. Новая линия - это оптимальное сочетание автоматки с высокими показателями производительности и точной механики. Оборудование, по сравнению с имеющимся аналогичным, позволяет производить более широкое полотно сетки и делать продольный выгиб для обеспечения устойчивой натяжки сетки. Кроме того, на нем установлено модернизированное разматочное устройство, что снижает объем отходов и простоев оборудования, и дает возможность избежать потенциально травмоопасных ситуаций.

"Производство сетки - высококонкурентный сектор, который требует от нас постоянного развития и совершенствования всех аспектов деятельности. Модернизация производства - это очередной шаг к укреплению наших позиций на рынке", - комментирует директор ООО "ЮниФенс" Алексей Пахотин. ([Severstalmetiz.com/Металл Украины, СНГ, мира](http://Severstalmetiz.com))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ОГНЕУПОРЫ

УКРАИНА

ООО «МЕТИНВЕСТ ХОЛДИНГ»**ПОДТВЕРДИЛО ПОЛУЧЕНИЕ КОНТРОЛЯ НАД ПАО «ЗАПОРОЖОГНЕУПОР»**

Компания Metinvest B.V., материнская компания международной горно-металлургической группы "Метинвест", приобрела контроль над ПАО "Запорожогнеупор" путем покупки 39,74% акций. Согласно сообщению, сделка по консолидации акций "Запорожогнеупора" состоялась 18-19 апреля. С учетом акций, принадлежащих группе до сделки, "Метинвест" увеличил свой пакет, преувисив 50% голосов в высшем органе управления "Запорожогнеупора". Сделка одобрена антимонопольными органами соответствующих юрисдикций, в том числе - Антимонопольным комитетом Украины. "Покупка контрольного пакета акций ПАО "Запорожогнеупор" позволит усилить конкурентоспособность продукции "Метинвеста", благодаря обеспеченности качественными огнеупорами для производства стали. Новое предприятие является перспективным для развития в Украине направления по производству дорогостоящих огнеупоров магнезиальной группы, которые сейчас в основном импортируются", - говорится в сообщении. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info))

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ**ГРУППА «МАГНЕЗИТ» ПУСТИЛА ПРОИЗВОДСТВО ФЛЮСОВ
В ОАО «ПАНТЕЛЕЙМОНОВСКИЙ ОГНЕУПОРНЫЙ ЗАВОД» (ПОЗ)**

В апреле российская группа "Магнезит" объявила о пуске новой линии магнезиальных флюсов - вспомогательных материалов для повышения стойкости футеровок - ежегодной мощностью 50 тыс. т на Пантелеймоновском огнеупорном заводе (ПОЗ; Горловка). По данным компании, линия организована с нуля и будет выведена на расчетную мощность в 2013 г.

"Магнезит" завершил сделку по приобретению более 90% предприятия у ИСД в начале прошлого года. Завод является вторым основным, после ПАО "Запорожжогнеупор", изготовителем магнезиальных огнеупоров в стране; сделка оценивалась в \$15-20 млн. И одним из главных производственных направлений действительно должны были стать флюсы. Директор завода Андрей Толпыгин называет их перспективным продуктом, позволяющим оптимизировать ремонтные и эксплуатационные затраты металлургических компаний и успешно повышать стойкость футеровки тепловых агрегатов. Первая опытная партия неформованных огнеупоров марки PANSLAG P71 (магнезиальный флюс брикетированный) уже прошла промышленные испытания, идут переговоры о поставках. А к 2016 г. производство флюсов намечено довести до 100-120 тыс. т - примерно столько "Магнезит" уже поставляет в Украину в год.

По словам А. Толпыгина, теперь эти объемы будут выпускаться на отечественных мощностях, что позволит избежать повреждений при перевозке и сократить истирание, т. е. повысить качество. Для выхода на полную мощность нужны два брикетировочных прессы, смесительное оборудование и сушило, общая смета проекта - порядка \$5 млн. Гендиректор "Магнезита" Сергей Одегов добавляет в комментарии МинПрому, что его группа - родоначальник выпуска флюсов в СНГ и будет использовать на ПОЗ свои эксклюзивные компоненты, недоступные конкурентам. В конечном счете предполагается изготовлять около 10 видов флюсов, причем с индивидуальным химсоставом для каждого потребителя. Правда, эксперты опасаются, что начало "Магнезитом" производства флюсов на ПОЗ ударит по позициям внутренних поставщиков, например Докучаевского флюсо-доломитного комбината. Россияне постараются "привязать" украинских металлургов к своим флюсам хорошими условиями и сроками поставки, а затем продвигать максимальный ассортимент в связке "флюсы + формованные изделия".

Действительно, кроме флюсов, в Пантелеймоновке будет развиваться производство традиционных огнеупоров - периклазоуглеродистых (ПУ). Уже начат монтаж новой системы дозирования, в состав которой войдут весовая тележка, 30 бункеров, 3 смесителя Eirich и 6 жидкостных дозаторов. "Новая дозировочная система позволит резко расширить перечень получаемых смесей, повысить качество подготовки масс для ПУ-изделий многокомпонентного состава, усовершенствовать технологии, - комментирует А. Толпыгин. - В ближайшее время планируется приступить к реконструкции канала сушилки термопечи, к установке новой системы подачи сушильного агента (горячего воздуха), внедрению автоматизированной системы управления тепловым агрегатом. А вот прессовое и смесительное оборудование и так было в хорошем состоянии. Модернизированный производственный комплекс предполагается пустить уже в середине 2013 г., за счет чего выпуск периклазоуглеродистых огнеупоров к 2016 г. достигнет 25 тыс. т/год". Стоимость проекта - \$3 млн.

Металлургический аналитик Владимир Пиковский уточняет, что ранее предприятие ориентировалось на изделия для марленов, постепенно закрываемых в нашем и почти уже закрытых в российском ГМК, теперь же переориентируется на продукт для современных горячих агрегатов (сталеплавильных и др.).

Также сохраняется участок обжиговых изделий и форстерита. Тем самым в 2016 г. совокупная загрузка завода может превысить 150 тыс. т/год при проектной мощности 360 тыс. т/год.

По информации специалистов, все это означает укрепление позиций в Украине одного из лидеров евроазиатского огнеупорного рынка. "Магнезит" сегодня контролирует 60% сегмента магнезиальных огнеупоров в СНГ, ежегодно выпуская 1,5 млн. т продукции более чем 1000 марок. Базовые активы компании в России - добычно-производственный комбинат "Магнезит" (Сатка Челябинской обл.), Кыштымский ОЗ в той же области и Нижне-Приангарская производственная площадка (Красноярский край) с новым Раздолинским периклазовым заводом. В Красноярском крае будет добываться и плавиться каустический магнезит, в котором, по словам С. Одегова, намного меньше примесей, в частности кальция, кремния, железа. "Если в Сатке у нас сейчас максимум 96% магнезия, то в Раздолинске получим 97,5%. В 2013 г. холдинг может в целом произвести 135 тыс. т плавленого магнезита", - прогнозирует он. И уже сейчас группа вывела на рынок "Русский магнезит" - пакет магнезиальных огнеупоров, включающий плавленный периклаз и спеченный клинкер с содержанием MgO не ниже 97%. Новый продукт прежде всего направлен на вытеснение из СНГ китайских магнезитов, не скрывает А. Толпыгин.

Сегодня холдинг располагает суммарными запасами магнезита в 278,5 млн. т, в т. ч. 152,4 млн. т в Челябинской обл., 110,4 млн. т в Красноярском крае, 10 млн. т в Словакии, 5,7 млн. т в Китае. Словацкий актив "Магнезита" - это купленный в 2008 г. завод Slovomag, а в КНР холдинг владеет 6 активами общей ежегодной мощностью почти 200 тыс. т. До лета 2012 г. в группу входило предприятие Dalmond Feuerfest Siegburg (Германия), однако оно продано фирме INTOCAST AG в свете агрессивной кампании "Магнезита" по консолидации и развитию бизнеса в ключевых областях. В центральном офисе подтверждают сосредоточение внимания на рынках Восточной Европы и Азии. С. Одегов сообщает, что в конце 2012 г. группа подписала дистрибуторский контракт с южнокорейской Shindong Enercom, направленный на совместную экспансию в Южной Корее и Узбекистане.

Что касается отечественного рынка, то опора на ПОЗ позволяет не только рассчитывать на внутренние продажи, но и в будущем продвигаться в Турцию, на Балканы, Ближний Восток. "Будем выдвигать с рынка китайцев, европейцев и других, ведь наш украинский завод выиграет у них по срокам поставки в ту же Малую Азию - это неделя вместо традиционных 2-3 месяцев. Мы делаем правильные огнеупоры, будем их делать и в Украине. При этом активно предлагаем аутсорсинг агрегатов клиента, т. е. полное "ведение" футеровок профессиональными огнеупорщиками. К сожалению, пока металлурги не очень к этому готовы, боятся поделить технологическим управлением, хотя в этом ничего плохого нет. Подобным образом уже "ведем" агрегаты на Первоуральском трубном заводе, Запально-Сибирском МК, в Челябинске", - заключает гендиректор.

Впрочем, операторы обращают внимание, что в случае ПОЗ против россиян играет дальность доставки сырья, повышающая себестоимость. Также со стабилизацией металлорынков в 2014-2015 гг. вспомнить о своих производственных проектах могут и конкуренты. В. Пиковский допускает, что в ближайшие годы к давним планам создания собственного производства на Донбассе может вернуться крупная компания PuYang (Китай), стремящаяся к этому еще с 2005 г. и неплохо представленная на отечественном рынке. А на Великонадольском огнеупорном комбинате

(BAOK) много лет действует производственная площадка европейской корпорации Caldeyus. Пока же украинская огнеупорная подотрасль вместе с остальным ГМК переживает кризис спроса. В Минэкономразвития сообщают, что в 2012 г. наша страна выпустила огнеупоров примерно на \$320 млн. - намного меньше, чем до кризиса. В то же время экспорт вырос на 16% до \$41,5 млн. (до 74,5 тыс. т). Эксперты акцентируют, что это произошло отчасти вынужденно: спад в национальной металлургии заставляет огнеупорщиков бороться за любые рынки сбыта. Таким рынком в минувшем году прежде всего была Россия (60% экспорта "в деньгах"), а также Узбекистан (14,3%), Казахстан (6,8%) и Беларусь (3,8%). Из "дальнего зарубежья" сколь-нибудь заметным потребителем остается Польша (2,5% экспорта в стоимостном выражении). И все же экспорт составил лишь 13%, а основная часть огнеупоров потребляется внутренним рынком. Притом спрос по-прежнему недонасыщен современными материалами, и этим активно пользуются импортеры Европы (RHI, Plibrico, Caldeyus) и КНР (Puyang, Beijing LIRR, Henan Xibao Metalurgy Materials), не говоря уж об РФ. Преимущественно завозится дорогой высокотехнологичный товар, поэтому хотя по тажу импорт меньше экспорта - 65,5 тыс. т в 2012 г., по стоимости он более чем втрое больше (\$126,7 млн.). В импорте доминирует КНР (36,4% "в деньгах"), далее идут Германия (18,2%), Россия (16,3%), Польша (9%) и Турция (4,7%). Отмечается резкое снижение поставок из Словакии, с \$11,3 млн. в 2011 г. до \$3,7 млн. в 2012, т. е. в 3 раза. Равно как и общий импорт огнеупоров в прошедшем году уменьшился на 15,7% в стоимостном эквиваленте.

Несмотря на вялость рынка, в 2012 г. на нем происходили довольно бурные события. В течение года донецкий бизнесмен Гурам Немсадзе и его венчурный фонд General Investment Resources (GIR) завершали формирование первого в истории подотрасли холдинга-монополиста. На начало 2012 г. были приобретены почти все акции Красногоровского огнеупорного (99,18%) и Красноармейского динасового заводов (94,9%), а в мае 2012 г. к ним добавились 99,48% акций Кондратьевского ОЗ и 77,03% ВАОК. Все сделки осуществлены посредством ИК "Альтера Финанс". Что до перспектив на 2013 г., то аналитики не видят поводов для особого оптимизма. И до кризиса у огнеупорщиков были большие проблемы с инвестициями в развитие, а сегодня вложения сократились почти до нуля. Кроме ПОЗ, исключением можно назвать "Запорожогнеупор", который осваивает выпуск огнеупорных бетонов и масс алюмосиликатного соединения, а также торкрет-масс магнезиального соединения, и пустил участок по дроблению и рассеву шамота. В свою очередь, Часовоярский ОК реконструирует цеха с целью концентрации производства и узкой специализации участков, но освоение новой продукции не планируется. Экономисты сходятся во мнении, что оптимистичным для подотрасли сценарием в этом году будет частичное оживление спроса, связанное с восстановлением металлорынков. Да, позиции импортеров сильны, но в основном по "модерной" продукции - в традиционных же видах огнеупорщики Украины остаются конкурентоспособными. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](http://ukrmet.dp.ua/))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ПРОКАТ, СТАЛЬ, ЧУГУН

УКРАИНА

СТАТИСТИКА

СРЕДНЕСУТОЧНОЕ ПРОИЗВОДСТВО ПРОКАТА В НАЧАЛЕ МАЯ 2013 ГОДА РЕЗКО УПАЛО

За 13 суток мая металлургические предприятия Украины сократили среднесуточное производство общего проката по сравнению со средним показателем апреля на 11,4% до 73,9 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные ОП "Металлургпром". Среднесуточное производство чугуна в этот период выросло на 1,1% до 80,6 тыс. т, выплавка стали сократилась на 2,7% до 89,1 тыс. т. По данным на 1 мая на металлургических предприятиях в работе находилось 28 из 36 доменных печей (78%), 18 из 21 конвертеров (86%), 10 из 16 мартеновских печей (63%) и 5 из 15 электропечей (33%). В апреле заводы сократили производство чугуна по сравнению с мартом на 4,9% до 2,392 млн. т, стали - на 4,3%, до 2,749 млн. т, общего проката - на 2,3%, до 2,501 млн. т. В январе-апреле металлургические предприятия произвели 9,670 млн. т чугуна (+1% к аналогичному периоду прошлого года), 11,058 млн. т стали (-1%) и 9,880 млн. т общего проката (без изменений к АППГ). ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/))

РЫНОК МЕТАЛЛОПРОКАТА В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛСЯ

По оценкам маркетингового центра АО "УГМК" (Украинская горно-металлургическая компания) объем поставок металлопроката на украинский рынок (без учета трубной продукции) по итогам 1 квартала снизился на порядка 26% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. и составил 1248,9 тыс. т. Объем импорта за 3 месяца снизился на 42,2% и составил 271 тыс. т. Доля импорта по итогам 3 месяцев составила 21,7% против 28% за аналогичный период 2012 г.

Прирост по основным позициям в процентном выражении наблюдается в поставках катанки (на 14%), арматуры (на 13,8%) и стали оцинкованной (на 1,1%). Снижение отмечается в поставках балки (-16,9%), листа горячекатаного (-16,9%), швеллера (-23,3%), листа холоднокатаного (-18,2%), и уголка (-17,1%) по итогам 3 месяцев по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. В разрезе отраслевого потребления, по итогам 3 месяцев в адрес металлоторговых компаний было поставлено 38,9% от всех поставок, в адрес трубных заводов - 15%. Предприятия машиностроительной отрасли за 3 месяца закупили 16,2% от общего количества поставок на украинский рынок. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/))

В ЯНВАРЕ-МАРТЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ СОКРАТИЛСЯ

В 1 квартале Украина сократила импорт металлопродукции по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 26,1% до 305,1 тыс. т. Об этом сообщил источник в Кабмине. В марте импорт металлопродукции снизился на 26,5% г/г, но вырос на 3,3% м/м до 112,3 тыс. т.

	Фев. 2013 г.	Март 2013 г.	%	3 мес. 2012 г.	3 мес. 2013 г.	%
Полуфабрикаты	9,0	8,1	1,3	131,6	19,4	-85,2
Листы	74,2	82,1	10,5	187,1	208,8	11,6
Длинномеры	26,6	22,2	-16,5	94,1	76,9	-18,3
Украина	108,8	112,3	3,3	412,8	305,1	-26,1

([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/))

Металл Украины, СНГ, мира – <http://ukrmet.dp.ua/>

В ЯНВАРЕ-МАРТЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ УВЕЛИЧИЛСЯ

В 1 квартале украинские металлургические предприятия увеличили экспорт металлопродукции по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 8,6%, до 5,880 млн. т. Об этом сообщил источник в Кабмине. В марте экспорт металлопродукции вырос на 11,3% г/г и на 4,0% м/м до 2,023 млн. т, впервые превысив эту психологическую отметку с мая 2012 г.

	Фев. 2013 г.	Март 2013 г.	%	3 мес. 2012 г.	3 мес. 2013 г.	%
Полуфабрикаты	999,0	898,9	-10,0	2323,3	2752,7	18,5
Листы	505,2	614,9	21,7	1614,8	1695,2	5,0
Длинномеры	441,5	509,1	15,3	1476,3	1431,8	-3,0
Украина	1945,7	2023,0	4,0	5414,4	5879,7	8,6

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))**ЭКСПОРТ-ИМПОРТ ЧУГУНА В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА**

В 1 квартале украинские металлургические предприятия нарастили экспорт чугуна по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 39,3% до 490,44 тыс. т. Об этом сообщил источник в Кабмине. В марте экспорт чугуна подскочил на 50% г/г, но снизился на 41,3% м/м до 129,9 тыс. т. За 3 месяца импорт чугуна упал на 52,5% до 3,8 тыс. т.

Экспорт-импорт чугуна в 2012-2013 гг., тыс. т

	2012 г.	2013 г.
Экспорт	352,1	490,44
Импорт	8,0	3,8

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))**ПРОИЗВОДСТВО ГОТОВОГО ПРОКАТА НА МЕТПРЕДПРИЯТИЯХ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА, ТЫС. Т**

	Март 2013 г.	Апрель 2013 г.	%	4 мес. 2012 г.	4 мес. 2013 г.	%
Енакиевский МЗ	193	240	24,3	915	884	-3,5
«Азовсталь»	184	172	-6,8	840	1047	24,7
Донецкий МЗ	0	5	-	92	6	-93,5
Донецкий ЭМЗ	0	0	-	167	0	-100
ММК им. Ильича	347	338	-2,5	1521	1326	-12,9
Алчевский МК	338	305	-9,6	1123	1309	16,6
АМКР	510	492	-3,5	1722	1953	13,4
ДМКД	307	289	-5,9	1122	1116	-0,5
ДМЗ им. Петровского	71	64	-10,9	239	274	14,7
«Запорожсталь»	279	269	-3,5	1006	1078	7,1
«Днепрспецсталь»	17	17	1,2	76	56	-26,3
Украина	2302	2257	-2	9050	9280	2,5

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))**ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ НА МЕТПРЕДПРИЯТИЯХ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА, ТЫС. Т**

	Март 2013 г.	Апрель 2013 г.	%	4 мес. 2012 г.	4 мес. 2013 г.	%
Енакиевский МЗ	192	245	27,6	942	896	-4,95
«Азовсталь»	394	390	-1,1	1601	1526	-4,7
Донецкий МЗ	0	0	-	90	0	-100
Донецкий ЭМЗ	0	0	-	178	0	-100
ММК им. Ильича	460	436	-5,1	1944	1752	-9,9
Алчевский МК	365	331	-9,5	1251	1425	13,9
АМКР	570	478	-16,1	2046	2091	2,2
ДМКД	295	283	-4,3	1110	1089	-1,9
ДМЗ им. Петровского	84	83	-1,8	271	327	20,9
«Запорожсталь»	329	321	-2,5	1218	1273	4,6
«Днепрспецсталь»	28	26	-5,8	124	100	-19,6
«Интерпайп сталь»	109	108	-0,6	0	395	-
Украина	2872	2749	-4,3	11126	11058	-0,6

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))**НОВОСТИ КОМПАНИЙ****ПАО «ЕВРАЗ - ДНЕПРОПЕТРОВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД ИМ. ПЕТРОВСКОГО»
ВЫПУСТИЛО ШВЕЛЛЕР ЕВРОПЕЙСКОГО СТАНДАРТА**

Украинский металлургический завод "ЕВРАЗ - ДМЗ им. Петровского" освоил новый вид продукции - горячекатаный стальной швеллер общестроительного назначения с высотой стенки 200 мм, высотой полка 75 мм и толщиной стенки 8,5 мм. Согласно сообщению предприятия, швеллер с наклонными полками U 200, соответствующий европейскому стандарту EN10025-1:2004, широко применяется за рубежом для увеличения жесткости и устойчивости строительных конструкций, в том числе для усиления бетонных стяжек в монолитных конструкциях высотных каркасных зданий, в тягело нагруженных и большепролетных перекрытиях и покрытиях. Завод поставляет горячекатаный стальной швеллер мерной длины 9,0 м и 12,0 м, упакованный в пачки массой до 5 т. В 2012 г. "ЕВРАЗ ДМЗ им. Петровского" наладил производство швеллеров U120, U140, U160 и U180 по европейскому стандарту EN 10025-1:2004. Днепрпетровский металлургический завод им. Петровского - предприятие полного металлургического цикла. В 2012 г. предприятие выпустило порядка 857 тыс. т. чугуна, 820 тыс. т. стали и 702 тыс. т. проката. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ПАО «АРСЕЛОРМИТТАЛ КРИВОЙ РОГ» (АМКР)
ЗА ЧЕТЫРЕ МЕСЯЦА 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ**

ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" в январе-апреле увеличило производство стали на 2% до 2087,5 тыс. т против 2046,7 тыс. т за аналогичный период 2012 г. Об этом сообщает пресс-служба предприятия. Производство чугуна за этот период увеличилось на 1,7% до 1816,6 тыс. т, проката - на 10% до 1956,3 тыс. т. При этом в апреле к апрелю 2012 г. производство стали сократилось на 17,7% до 474,6 тыс. т, чугуна - сократилось на 17,4% до 411,2 тыс. т, проката - увеличилось на 2,2% до 496,1 тыс. т. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**В МАЕ 2013 ГОДА ФОНД ГОСУДАРСТВЕННОГО ИМУЩЕСТВА (ФГИ)
ПРОВЕРИТ ВЫПОЛНЕНИЕ ИНВЕСТИТЕЛЬСКИХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ В ПАО «АРСЕЛОРМИТТАЛ КРИВОЙ РОГ» (АМКР)**

Фонд государственного имущества Украины в мае проверит выполнение инвестиционных обязательств ПАО "Криворожский горно-металлургический комбинат "ArcelorMittal Кривой Рог" (ранее - ОАО "Криворожсталь", Днепропетровская обл.) в целом за 2012 г. Как сообщила пресс-служба ФГИ, проверка состоится с 20 по 23 мая. Проверка будет касаться выполнения инвестором условий договора купли-продажи пакета акций ОАО "Криворожсталь" по конкурсу от 28 октября 2005 г. "В случае выявления нарушений договора ФГИ будет принимать все предусмотренные законодательством меры для их устранения", - констатируется в пресс-релизе.

По результатам 26-й по счету проверки ФГИ, которая прошла 24-27 сентября 2012 г., было подтверждено выполнение обязательств ПАО "ArcelorMittal Кривой Рог" за январь-июнь 2012 г. компанией ArcelorMittal Duisburg GmbH (покупатель акций предприятия). Проверки ФГИ являются главным инструментом контроля со стороны государства над выполнением предприятием обязательств после приватизации. Согласно закону Украины "О приватизации государственного имущества", контроль выполнения компанией ArcelorMittal Duisburg GmbH (мажоритарный акционер ПАО "ArcelorMittal Кривой Рог") обязательств, предусмотренных договором №КПП-497 купли-продажи пакета акций ОАО "Криворожсталь" по конкурсу от 28 октября 2005 г., осуществляет ФГИ путем проведения ежеквартальных проверок деятельности предприятия. При этом не менее двух раз в год ФГИ проводит выездную проверку, которая осуществляется непосредственно в ПАО "ArcelorMittal Кривой Рог". Кроме того, согласно договору, независимо от проведения проверок, компания обязана по запросу ФГИ в любое время предоставлять все необходимые материалы, сведения и документы, подтверждающие выполнение обязательств.

В ходе проверки ФГИ изучает финансовую и статистическую документацию ПАО "ArcelorMittal Кривой Рог", а также другие документы, подтверждающие фактическое выполнение компанией и ПАО соответствующих обязательств, предусмотренных договором. Также ФГИ осуществляет осмотр отдельных построенных объектов как социальной, так и производственной инфраструктуры, проводит встречи с администрацией предприятия, представителями первичных профсоюзных организаций. В случае выявления ФГИ невыполнения каких-либо обязательств, к компании могут быть применены санкции, предусмотренные действующим законодательством Украины и договором купли-продажи, которые, в том числе, включают право ФГИ требовать расторжения договора и возврата акций ПАО "ArcelorMittal Кривой Рог" в государственность. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ПРАО «ДОНЕЦКСТАЛЬ-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД»
ОСТАНОВИЛО ПРОКАТНОЕ ПРОИЗВОДСТВО И ОТКАЗЫВАЕТСЯ ОТ ДИВИДЕНДОВ**

ПАО "Донецксталь-металлургический завод" (Донецк) остановило из-за убыточности производство проката, сообщил директор предприятия Игорь Чумаченко. "Изучив причины и последствия, сопоставив уровни убытков от производства проката с фондом оплаты труда рабочих прокатных цехов, находящихся в простое, руководители компании "Донецксталь" приняли решение остановить цеха", - сказал он в интервью, размещенном на сайте предприятия накануне годового собрания акционеров. И. Чумаченко подчеркнул, что в существующих условиях возможность выплачивать дивиденды отсутствует. "А дивиденды - мы их обязательно выплатим, но несколько позже", - сказал он. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ЗАПОРОЖСТАЛЬ» В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ПОЛУЧИЛО ЧИСТУЮ ПРИБЫЛЬ

В 1 квартале чистая прибыль МК "Запорожсталь" по международным стандартам финансовой отчетности (МСФО) составила 170,2 млн. грн., что лучше аналогичного показателя 1 квартала 2012 г., убыток данного периода составлял порядка 455 млн. грн. Улучшение финансовых результатов деятельности комбината "Запорожсталь" в первом квартале удалось достигнуть за счет реализации программ по повышению эффективности производства, улучшению качества продукции и снижению ее себестоимости. "Одним из основных показателей того, что комбинат устойчиво работает, является его доходность. По итогам 1 квартала четко виден результат слаженной работы всего трудового коллектива комбината "Запорожсталь", - отметил генеральный директор МК "Запорожсталь" Ростислав Шурма. Выход на безубыточный уровень производства комбината "Запорожсталь" начался с августа 2012 г. За счет реализации комплекса организационно-технических мероприятий во второй половине 2012 г. (снижение расходных коэффициентов, экономия энергоресурсов, стабильное обеспечение сырьем, своевременное проведение плановых ремонтов) себестоимость стали снижена на 700 грн./т или на 18%. (Zaporizhstal.com/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «ЗАПОРОЖСТАЛЬ» В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА НАРАСТИЛО
ПРОИЗВОДСТВО ОСНОВНЫХ ВИДОВ МЕТАЛЛОПРОДУКЦИИ**

В апреле меткомбинат "Запорожсталь" увеличил производство всех видов продукции по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, говорится в пресс-релизе предприятия. В частности, выпуск чугуна вырос на 2,6% до 270,3 тыс. т, стали - на 1,6% до 320,1 тыс. т, проката - на 2,9% до 269 тыс. т.

Показатель	Ед. измерения	Апрель 2012 г.	Апрель 2013 г.	Апрель 2013г./ апрель 2012 г., тыс. т	Апрель 2013г./ апрель 2012 г.,%
Объем производства чугуна	тыс. т	263,4	270,3	6,9	102,6
Объем производства стали	тыс. т	315,1	320,1	5,0	101,6
Объем производства проката	тыс. т	261,5	269,0	7,5	102,9

В апреле комбинат достиг рекордного объема производства тонкого профиля (толщиной до 2,3 мм) - порядка 70,3 тыс. т, в 2012 г. среднемесячный объем производства тонкого профиля составлял порядка 50 тыс. т. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ**МЕТАЛЛОПРОКАТ С СЕРЕДИНЫ МАРТА 2013 ГОДА ПРОДОЛЖАЕТ МЕДЛЕННО ДЕШЕВЕЕТЬ**

Весна в самом разгаре, однако этот факт практически не отражается на стоимости украинского металлопроката, который медленно дешевеет, начиная со второй половины марта. Похоже, что металлурги и металлоторговцы могут быть довольны, если смогут остановить снижение и зафиксировать цены до летнего сезона отпусков.

Уже можно смело говорить, что весенний сезон не стал спасением для украинских металлургов. Зафиксированное снижение цен и объемов производства нельзя назвать катастрофой, однако позитивные ожидания уже остались в прошлом. Необходимо приложить максимум усилий, чтобы летом, когда традиционно замирает деловая активность, не произошло еще большего снижения стоимости товарных полуфабрикатов и готового стального проката.

Благодаря вертикальной интеграции продукция украинских металлургов достаточно конкурентоспособна, однако все чаще на их позиции в том или ином регионе влияют нерыночные или околырыночные факторы. 22 апреля пущена доменная печь на сербском меткомбинате Zelezara Smederevo, который был национализирован и остановлен в 2012 г. После 9-месячной паузы на Балканах появился новый старый игрок, желающий производить до 70 тыс. т стали и металлопроката ежемесячно. Примечательно, что поставщиками ЖРС и кокса стали украинские компании. В Италии не прекращаются судебные споры вокруг меткомбината Ilva и его готовой металлопродукции, которая была арестована. Огромное количество металлопроката, хранящегося на складах, стало весомым ценообразовательным фактором на юге Европы: когда предприятию разрешают продавать прокат, то рыночные цены снижаются, когда запрещают - возрастают. Многие украинские заводы работают в сложных условиях. Весной «Донецксталь-МЗ» возобновил производство сортового проката из покупной квадратной заготовки. Однако не смог вывести его на безубыточный уровень и достаточно быстро отказался от этой затеи, сосредоточившись на окончании реконструкции сталеплавильного передела. Также на рынке появились слухи о том, что во втором полугодии возможно существенное снижение производства или даже остановка одного из крупнейших меткомбиатов - ДМКД. Якобы окончательное решение собственников будет зависеть от того, как они смогут решить проблемы, вызванные недавно введенным квотированием импорта угля и кокса.

Внутренний рынок пока не посылает позитивных сигналов - потребители в I квартале существенно снизили закупки. По данным маркетингового центра ЧАО «УГМК», в январе-марте объем поставок (без учета трубной продукции) снизился на 26% до 1,25 млн. т. Поэтому фокус на экспортных поставках у металлургов сохранился и даже слегка увеличился.

Плоский прокат

По данным ГП "Укрпромвнешэкспертиза" (УПЭ), в апреле стоимость слябов и плоского проката, поставляемых на экспорт, снижалась. По сравнению с концом марта слябы подешевели на \$40 до \$475/т, и практически сравнялись с январскими ценами. ИА "Металл-Курьер" зафиксировало снижение стоимости экспортируемых слябов на \$32 до \$483/т. Горькикатаный рулон, по данным УПЭ, в течение апреля подешевел на \$23 до \$540/т (минус 4,3% к концу марта). В статистике МК цена г/к рулона уменьшилась на \$25 до \$528/т.

Толстый лист, экспортируемый из Украины, в апреле подешевел на \$20 до \$545/т (Металл-Курьер). Данные УПЭ, как и месяцем ранее, несколько выше, однако и снижение цен происходит более стремительно: на \$30 до \$560/т. У отечественных производителей плоского проката уже в мае появится возможность несколько увеличить загрузку мощностей за счет внутреннего рынка. В апреле возобновил работу Кременчугский сталелитейный завод, поставляющий крупное стальное вагонное литье нескольким украинским вагоностроительным заводам, которые в I квартале продемонстрировали колоссальное снижение объемов производства - более чем на 37%. Решение вопроса с поставками комплектующих дает шансы вагоностроителям увеличить производство грузовых вагонов. Впрочем, на экспортных ценовых котировках плоского проката это вряд ли отразится.

Сортовой прокат

В начале апреля снижение стоимости длинномерного проката остановилось, но, к сожалению, этот факт не стал точкой роста. Уже во второй декаде месяца цена практически всех видов сорта снизилась. В апреле по сравнению с концом марта квадратная заготовка, экспортируемая из Украины, подешевела на \$15 до \$513/т (данные УПЭ). Аналитики Металл-Курьера зафиксировали аналогичные изменения: минус \$15 до \$510/т.

По данным специализированных информагентств, украинская заготовка пользовалась спросом не только у перекатчиков, но и у мини-металлургических заводов в Турции. Из-за дороговизны стального лома они предпочитали не выплавлять сталь, а закупать готовый полуфабрикат для своих прокатных цехов. При этом такая тенденция сохранилась даже во второй половине месяца, когда привозной лом начал дешеветь. Поэтому шансы на повышение цены "квадрата" минимальны, так как у турецких металлургов появляется дешевая альтернатива, через которую будет оказываться давление на поставщиков полуфабрикатов из СНГ.

А вот готовый прокат оказался более устойчивым к негативным тенденциям. Вероятнее всего, это объясняется более высокой активностью потребителей в строительном секторе, возобновивших работы в весенний период. Но незначительное повышение цен в первой половине апреля уже во второй половине месяца перешло в плавное снижение стоимости проката.

По данным УПЭ, арматура в начале апреля (по сравнению с концом марта) подорожала на \$2, но во второй половине месяца подешевела на те же \$2 до \$578/т. Стоимость катанки в течение месяца колебалась в районе \$580-590/т, однако в результате к концу месяца ее стоимость просела на \$10 до \$588/т. Металл-Курьер в течение апреля практически не публиковал информацию о стоимости арматуры. Вместе с тем в конце месяца появилось значение \$575/т, которое соответствовало аналогичному показателю конца марта. Катанка в начале апреля подорожала на \$12 до \$595/т, но затем начала дешеветь. К концу месяца цена этого вида металлопроката снизилась до \$588/т, что оказалось даже выше показателя конца марта на \$5.

Ценовая ситуация на рынке длинномерного проката, особенно в сегменте готовой продукции, показывает, что металлурги так просто не сдадут позиции, с трудом завоеванные в I квартале. Не исключено, что в мае-июне мы увидим небольшое повышение цен на прокат, используемый в строительстве, но существенное улучшение ситуации возможно как минимум не ранее осени, когда наступит прогнозируемое европейскими и мировыми аналитиками улучшение в экономике ЕС. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ**ВЕСНА 2013 ГОДА НЕ ОПРАВДАЛА НАДЕЖД МЕТАЛЛУРГОВ
НА УЛУЧШЕНИЕ КОНЪЮНКТУРЫ СТАЛЬНЫХ РЫНКОВ**

В отрасли продолжается кризис, который коснулся всех метпредприятий. При этом перспективы на этот год выглядят все более туманными. Украинская промышленность еще с конца прошлого года находится под влиянием кризиса. Согласно данным Госстата, в 2012 г. объем промышленного производства в стране сократился по сравнению с 2011 г. на 1,8%. При этом, помесечная стагнация началась еще летом прошлого года и продолжается до сих пор. Характерно, что хуже всего чувствуют себя перерабатывающие отрасли украинской индустрии. По словам руководителя аналитического департамента инвесткомпания "Арт-Капитал" Игоря Путилина, значительное ускорение темпов падения в машиностроении связано с уменьшением производства в транспортном машиностроении (автомобили + ж/д вагоны), доля которого в общем маши-

ностроении составляет порядка 50% (либо 4,6% в общем промпроизводстве). А это неминуемо негативно влияет на внутренний стальной спрос, на который накладывается печальная ситуация на внешних рынках сбыта украинских металлургов. Весь 2012 г. прошел для украинских сталеваров в условиях ухудшения конъюнктуры мирового рынка: стальные цены и спрос синхронно падали. Согласно подсчетам Кабмина, отечественные метпредприятия в прошлом году снизили экспорт металлопродукции по сравнению с 2011 г. на 7% до 22,439 млн. т. Ежемесячные продажи на внешних рынках упали до 1,7-1,8 млн. т, что соответствует значениям посткризисного 2009 г. А ведь еще недавно, в 2010-2011 гг., металлурги продавали на внешних рынках свыше 2 млн. т в месяц.

Структура украинского экспорта стали в 2012 г., тыс. т

Продукция	2011 г.	2012 г.	Изменение, %
Полуфабрикаты	10806,6	10112,9	-6,4
Листы	7563,1	6579,4	-13
Длинномеры	5768,3	5747	-0,4
Всего	24138,0	22439,3	-7

Данные: правительство Украины, расчеты ugmk.info.

Стоит заметить, что наряду с падением физического объема экспорта в крутое пике попали и отпускные цены на основную украинскую метпродукцию: квадратную заготовку и г/к рулон. Совокупность вышеперечисленных факторов привела к тому, что металлургические мощности в 2012 г. в среднем по Украине были загружены на 69%. Согласно данным ОП "Металлургпром", чистый доход метпредприятий сократился на 17,2%, до 153,3 млрд. грн., отрицательная рентабельность металлургов составила "минус" 8,05%, в то время как в 2011 г. - "минус" 3,4%.

В результате неблагоприятной конъюнктуры рынков почти все металлургические компании Украины в 2012 г. закончили год с огромными убытками. По подсчетам ОП "Металлургпром", доналоговый убыток украинской металлургии в прошлом году достиг 13,7 млрд. грн., что в 3,3 раза (на 9,5 млрд. грн.) больше результата 2011 г.

По мнению И. Путилина, основной причиной роста убытка металлургов в текущем году стало падение цен на сталь, в частности, в Украине средние цены на заготовку упали на 12%. Второй причиной он назвал спад производства, связанный со снижением мирового спроса на сталь.

Аналитик инвесткомпания Dragon Capital Сергей Гайда также видит причины убытков метпредприятий в изменении мировой конъюнктуры рынка. "На финансовые результаты украинских металлургов существенно влияет замедление роста мировой экономики. Сейчас мы наблюдаем снижение платежеспособного спроса не только в Украине, но и в Европе. Кроме того, на внешние рынки экспорта вышел Китай с низкими ценами на прокат, что значительно снижает конкурентоспособность украинской продукции", - отметил он.

По итогам 2012 г. отчитались уже почти все метпредприятия. Антирекорд поставил "Евраз-ДМЗ им. Петровского", входящий в российскую группу "Евраз" Романа Абрамовича, который получил убыток в 1,14 млрд. грн. Это худший финансовый результат за всю историю предприятия. В пересчете на ту стали - 1380 грн. - убытки "Петровки" оказались самыми большими в отрасли.

Другой российский холдинг - "Мечел" - вообще покидает Украину. Группе так и не удалось наладить эффективную работу Донецкого электрометаллургического завода годовой мощностью около 1 млн. т стали. В 2012 г. завод работал примерно с 50%-ной загрузкой, но по мере усиления кризиса был полностью остановлен, а работники уволены. Теперь "Мечел" ищет покупателя на свой украинский актив.

Отработал 2012 г. с почти 3-миллиардных убытков еще один иностранный инвестор украинской металлургии - "АрселорМиттал Кривой Рог", тогда как по итогам 2011 г. меткомбинат получил чистую прибыль в 2,1 млн. грн. При этом в прошлом году на комбинате было уволено 926 работников, а на 2013 г. к ликвидации, в связи с изменениями производственных процессов и организации труда, планируется 1183 должности. Более того, по данным различных источников, в целом компания намерена уволить до 17600 человек в ближайшие 5 лет.

МЗ "Донецксталь", хоть и закончил прошлый год с прибылью в 450 млн. грн. (снижение к 2011 г. на 62%), все-таки остановил производство проката из-за убыточности. "Изучив причины и последствия, сопоставив уровни убытков от производства проката с фондом оплаты труда рабочих прокатных цехов, находящихся в простое, руководители компании "Донецксталь" приняли решение остановить цеха", - сообщил директор предприятия Игорь Чумаченко.

Одним из немногих в украинской металлургии прибыль в прошлом году продемонстрировал холдинг "Метинвест" Рината Ахметова. Консолидированная выручка холдинга в 2012 г. снизилась на 11% до \$12,6 млрд., чистая прибыль - на 76% до \$454 млн. Холдинг уменьшил производство стали на 13% до 12,5 млн. т. Снижение получилось большим, чем общее падение выпуска стали в стране (на 7% до 32,97 млн. т).

При этом необходимо подчеркнуть, что на предприятиях "Метинвеста" пока что не останавливают производство и не сокращают персонал. Собственники продолжают выплату заработных плат рабочим и реализацию основных социальных программ, чтобы не допустить социальных волнений в ряде регионов Украины. Таким образом, Ахметов не только не зарабатывает на своих предприятиях, но и самостоятельно дотирует их в сложный период, когда все остальные металлургии идут на радикальные меры.

Более того, на фоне тяжелой рыночной ситуации сразу три ключевых предприятия группы "Метинвест" - Северный, Центральный и Ингулецкий ГОКи - не будут выплачивать дивиденды впервые за шесть лет. С 2008 г. по 2012 г. комбинаты отдали структурам Рината Ахметова почти 32 млрд. грн. Но на годовых собраниях, прошедших 17 и 18 апреля, всю прибыль в 9 млрд. грн. было решено оставить в распоряжении предприятий и направить на их дальнейшее развитие.

Прогнозы для металлургов на нынешний год не очень уж и оптимистичные. Например, ГП "Укрпромвнешэкспертиза" ожидает, что в 2013 г. сталевары смогу продать на внешних рынках на 500 тыс. т продукции больше, чем в 2012 г. То есть рост составит, в лучшем случае, всего 2,2% до 23,1 млн. т. "Без улучшения ситуации на основных экспортных рынках Украины, сложно ожидать рост производства. На наш взгляд, есть вероятность, что со второго квартала спад производства остановится и, при благоприятных условиях, начнется подъем", - полагают в инвесткомпании Eavex Capital.

Однако себестоимость продукции украинских металлургов продолжает расти. Мировые цены на железную руду начиная с сентября 2012 г. имеют тенденцию к росту. При этом, по прогнозу Жозе Карлоса Мартинса, исполнительного директора крупнейшей в мире горнорудной компании Vale, стабильный спрос на железное сырье со стороны китайских потребителей приведет к тому, что цены по году будут колебаться в диапазоне \$110-160/т.

При этом цены на квадратную заготовки и слябы падают еще с апреля 2012 г., и, несмотря на некоторую коррекцию в октябре-ноябре, в марте снова продолжили тенденцию к снижению. В частности, в апреле из-за слабого спроса меткомбинаты России, Украины и Беларуси сократили котировки по заготовку на \$10-15/т до \$510/т, FOB Черное море. Предыдущий диапазон цен находился на

уровне \$520-535/т. По прогнозам "Укрпромвнешэкспертизы", среднегодовой уровень цен на украинскую заготовку в 2013 г. составит \$530/т против \$560/т в 2012 г.

Поэтому валовой объем реализации украинских металлургических компаний может снизиться в 2013 г. на 10% и более. Более того, этот показатель может ухудшиться, если будет продолжаться падать потребление стали в Европе из-за жесткой экономии в связи с финансовым кризисом. В частности, Лакшми Миттал, гендиректор крупнейшей сталелитейной компании в мире ArcelorMittal, прогнозирует, что в нынешнем году европейское стальное потребление останется на том же уровне с возможными колебаниями в диапазоне от -0,5% до 0,5%.

При этом в Восточной Азии (а также в Европе) по-прежнему остается избыток мощностей по производству стали. Австралийское экономическое бюро по изучению ресурсов и энергетики (BREE) прогнозировало, что рост спроса на сталь в Китае в этом году составит 4% до 668 млн. т. Однако, замедление темпов экономического роста в КНР привело к тому, что металлурги "Поднебесной" начали активно отправлять свою продукцию на экспорт (квартальный рост составил почти 20%). В связи с этим, ужесточение конкуренции может заставить украинских производителей стали снизить цены в 2013 г. в среднем на 5%. (Александр Рязанов, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины_СНГ_мира))

АНАЛИЗ

РЫНОК СОРТОВОГО ПРОКАТА В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА

В апреле продолжился рост активности со стороны строительной отрасли, что позволило металлоторговцам значительно нарастить продажи. В то же время, повышенный уровень складских запасов и конкуренции на рынке не дали возможность трейдерам повести увеличение цен в преддверии майских праздников. Согласно мнениям участников рынка, именно эти факторы будут способствовать сохранению нынешнего уровня котировок и в мае.

Внутренний рынок

Согласно данным маркетингового центра УГМК (Украинская горно-металлургическая компания), внутреннее потребление металлопроката (без учета трубной продукции) в первом квартале снизилось на 26% по сравнению с АППГ - до 1,248 млн. т. В частности, снижение отмечалось в поставках балок (-16,9%), швеллеров (-23,3%), уголков (-17,1%), г/к листов (-16,9%) и х/к листов (-18,2%). В то же время, рост поставок наблюдался лишь в сегментах катанки и арматуры и составил 14% и 13,8% соответственно. В разрезе отраслевого потребления за отчетный период в адрес металлоторговых компаний было отгружено 38,9% общего объема продукции, тогда как на поставки трубным заводам пришлось 15%. Машиностроительные предприятия в январе-марте в свою очередь закупили 16,2% общего количества поставленной на украинский рынок металлопродукции.

Характеризуя ситуацию в сегменте сортового проката в апреле, заместитель генерального директора по коммерции УГМК Виталий Ключник отметил, что по сравнению с АППГ спрос по-прежнему находится на сниженном уровне. Топ-менеджер связывает это с более низкими темпами развития отраслей-потребителей, а также с ухудшением макроэкономической ситуации в стране в целом. Он также добавил, что наиболее востребованными видами продукции в апреле оставались арматура, уголки и швеллера, занимающие 31%, 31% и 24% соответственно. "В прошлом месяце на их долю приходилось 33%, 28% и 29% общего объема продаж сортового проката соответственно", - подытожил он.

По оценке старшего аналитика ИК "Арт-Капитал" Дмитрия Ленды, в апреле наблюдался рост активности со стороны строительной отрасли, что дает возможность говорить об увеличении объемов закупок сортового проката. Больше всего, по словам эксперта в апреле потреблялось арматуры, прутков и катанки.

"Несмотря на то, что в целом рыночная активность остается на низком уровне, в начале апреля наблюдалось увеличение объемов продаж", - отмечает представитель металлоторговой компании "Стил Сбыт" Игорь Чуприн. По его словам, рост отгрузок обусловлен увеличением розничных продаж в адрес частных потребителей, что объясняется улучшением погодных условий. Росту потребления сортового проката способствует активизация работ над крупными инфраструктурными проектами. В настоящее время ведутся работы над строительством нового автомобильного моста в Севастополе. Кроме того, в настоящее время ведется строительство объездной дороги вокруг Днепропетровска, которая является крупнейшим инфраструктурным проектом в городе за последние двадцать лет. Сдать вторую очередь данного проекта планируют в текущем году. Также в середине мая будет проведен ремонт моста через Днепр на дороге Ивано-Франковск-Бучач-Тернополь.

Кроме того, повышенная активность отмечается в сегменте сельскохозяйственного строительства, что подтверждается количеством запланированных к реализации проектов. Согласно данным Министерства аграрной политики и продовольствия, в текущем году в стране будет построено 16 новых и реконструировано 58 свиноводческих комплексов. В частности, в Ивано-Франковской области будет построено два свиноводческих комплекса общей стоимостью 54 млн. евро. В Николаевской и Херсонской областях будут возведены комплекс свиноферм и мясокомбинат, инвестиции в которые ожидаются на уровне 1 млрд. евро. Кроме того, в Днепропетровской области в реконструкцию свиноводческого комплекса будет вложено около \$50 млн. Также до конца года будет завершено строительство второй очереди маслопрессового завода на птицекомплексе в Винницкой области.

Что же касается государственных закупок длинномерного проката, то по итогам ушедшего месяца, согласно данным портала tenderme.gov.ua, был проведен лишь один тендер. Конкурс касался закупки "Северодонецкой ТЭЦ" сортового г/к проката на 1,37 млн. грн.

Цены и перспективы

В апреле средняя стоимость сортового проката увеличилась на 0,56% (40,73 грн.) до 7304,73 грн./т. В частности, по Киевскому региону цены увеличились на 0,5% (37,83 грн.) до 7592 грн./т. По Днепропетровскому региону рост составил 0,76% (52,94 грн.) до 7056,23 грн./т, по Харьковскому региону сортовой прокат подорожал на 0,43% (31,42 грн.) до 7265 грн./т. По словам В. Ключника, в апреле ценовая политика большинства участников рынка отмечалась стабильностью. В то же время, отдельные трейдеры понизили стоимость некоторых позиций сортового и фасонного проката. "В частности, оно коснулось котировок кругов, квадратов и полос", - отметил топ-менеджер. По словам И. Чуприна, с 1 апреля "АрселорМиттал Кривой Рог" повысил стоимость арматурного проката, тогда как цены на остальные позиции длинномерного проката остались неизменными. Ввиду слабого спроса, а также дефицита денежных средств у конечных покупателей, это повышение не было поддержано остальными производителями. В целом же, И. Чуприн отметил, что цены в сегменте сортового проката остались на уровне марта. Эксперт прогнозирует увеличение активности конечных потребителей во второй половине мая. Тем не менее, это не будет способствовать существенному увеличению ценовых уровней. Согласно оценке В. Ключника, в мае не ожидается существенных изменений цен на большинство позиций сортового и фасонного проката. Исключение составит лишь арматура, стоимость которой вероятно понизится. Это, по его словам, будет вызвано избытком данной продукции на внутреннем рынке, обостренная конкуренция, а также пониженные темпы развития потребляющих отраслей. Оценивая развитие потребительских тенденций в мае, Д. Ленда отметил, что по итогам месяца будет наблюдаться увеличение объемов спроса. Тем не менее, по его словам, нестабильная ситуация в экономике продолжит оказывать негативный эффект на уровень потребления.

Ценовые тенденции на рынке сортового и фасонного проката

	01.04.2013	01.05.2013		Изменение цены, %	Изменение цены, грн./т
		цена, грн.	цена, \$		
Киев	7554,19	7592,02	949,00	0,50	37,83
Арматура	6675,07	6684,8	835,60	0,15	9,73
Балка	8733,63	8767,9	1095,99	0,39	34,27
Уголок	7557,88	7558,01	944,75	0,00	0,13
Швеллер	8116,54	8106,29	1013,29	-0,13	-10,25
Квадрат	7302,04	7433,5	929,19	1,80	131,46
Круг	6998,08	7028,32	878,54	0,43	30,24
Полоса	7496,09	7565,3	945,66	0,92	69,21
Днепропетровск	7003,29	7056,23	882,03	0,76	52,94
Арматура	6361,52	6409,37	801,17	0,75	47,85
Балка	8000,98	7991,59	998,95	-0,12	-9,39
Уголок	6994,33	7019,29	877,41	0,36	24,96
Швеллер	7725,68	7740,32	967,54	0,19	14,64
Квадрат	6747,3	6904,5	863,06	2,33	157,20
Круг	6551,25	6543,33	817,92	-0,12	-7,92
Полоса	6641,95	6785,23	848,15	2,16	143,28
Харьков	7234,53	7265,95	908,24	0,43	31,42
Арматура	6728,26	6780,03	847,50	0,77	51,77
Балка	8227,27	8214,27	1026,78	-0,16	-13,00
Уголок	7109,19	7140,58	892,57	0,44	31,39
Швеллер	7736,7	7724,26	965,53	-0,16	-12,44
Квадрат	7165,91	7256,82	907,10	1,27	90,91
Круг	6868,28	6863,62	857,95	-0,07	-4,66
Полоса	6806,13	6882,06	860,26	1,12	75,93

Для анализа и ценового среза взяты оптовые прайсовые цены киевских ("Викант", "МД Групп", "Метинвест СМЦ", "Металл-Холдинг", АО "УГМК" (Киевский филиал), "Сталекс"), днепропетровских ("АВ Металл Групп", "Металлобазы Комэкс", «Метинвест СМЦ (Днепропетровск)», АО "УГМК" (Днепропетровский филиал), "Викант", "МД Групп"), и харьковских металлотрейдеров ("Металлобазы Комэкс (Харьков)", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", "РТК Трейд", АО "УГМК" (Харьковский филиал), "АВ Металл Групп", "Харьковметалл - 2"). Цены указаны с учетом НДС. Электронные прайсы компаний можно загрузить по адресу price.ugmk.info. С более детальной ценовой динамикой отдельно по каждой компании можно ознакомиться на index.ugmk.info. (Степан Добровольский, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

АНАЛИЗ

РЫНОК ПЛОСКОГО ПРОКАТА В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА

Ожидавшегося перед майскими праздниками ажиотажа не произошло, что не позволило металлоторговцам нарастить продажи листовой стали. В то же время, им удалось сохранить объемы реализации и цены на уровне марта, что немаловажно в нынешних условиях повышенной конкуренции и нехватки финансов у потребителей. Металлоторговцы уверены, что в мае стоимость плоского проката не будет пересматриваться ввиду высокого уровня складских запасов, а также стабильного уровня спроса.

Внутренний рынок

По словам заместителя генерального директора УГМК (Украинская горно-металлургическая компания) Виталия Ключника, в апреле не произошло ожидаемого роста спроса, что было вызвано дефицитом оборотных средств у потребителей. Он также добавил, что наиболее востребованным является толстый лист (толщиной от 6 мм), который в структуре продаж листового проката компании занимает 91%. Более востребованными в апреле по отношению к марту были тонкие листы толщиной 2-5,9 мм, на которые приходится 7% продаж, тогда как холоднокатаный лист занимает 1%. "В апреле на данные продукты пришлось 94%, 4% и 1% соответственно", - подытожил топ-менеджер. Характеризуя ситуацию на вторичном рынке, представитель металлоторговой компании "Сбыт Стиль" Игорь Чуприн отметил, что объемы предложения проката в апреле существенно превышали спрос, ввиду чего конкуренция среди трейдеров осталась на высоком уровне.

Как отмечает главный аналитик ИК "Арт-Капитал" Дмитрий Ленда, в апреле динамика потребления листового проката на внутреннем рынке практически не изменилась по сравнению с мартом. Анализируя ситуацию в потребляющих отраслях, эксперт отмечает рост выпуска трубной продукции. Это также демонстрируют данные Кабинета министров, согласно которым в ушедшем месяце производство трубной продукции в месячном исчислении увеличилось на 1,6% до 169,9 тыс. т. Положительная динамика производства говорит о незначительной активизации спроса на листовую сталь со стороны трубников. Более подробно о ситуации на трубном рынке читайте в следующем обзоре.

Что касается машиностроения, как одной из ключевых потребляющих листового проката отраслей, то высокий уровень активности в настоящее время отмечается в сегменте энергетического и точного машиностроения. "Зоря"- "Машпроект" изготовит и поставит силовые газотурбинные установки для четырех индийских кораблей. Кроме того, на предприятии в конце апреля завершилось производство силовых установок для военно-морских сил Китая. Также "Запорожтрансформатор" во 2 полугодии осуществит поставку трех трансформаторов для ТЭЦ в Астане. На "Турбоатоме" проводятся работы по производству оборудования для Ростовской АЭС. Также на предприятии в настоящее время изготавливается оборудование для модернизации Зуевской ТЭС в Донецкой области.

Активность отечественных железнодорожностроительных предприятий обеспечивается по большей части заказами от зарубежных потребителей. НПК "Электровозостроение" в апреле осуществило поставку тягового агрегата ОПЭ1АМ казахским заказчикам. Кроме того, на предприятии в настоящее время ведутся работы по изготовлению второго аналогичного агрегата. В свою очередь "Лугансктепловоз" в 1 квартале вдвое нарастил выпуск тепловозов до 24 штук, что обусловлено высоким спросом со стороны "Российских железных дорог".

Что касается вагоностроительных предприятий, то активность с их стороны постепенно снижается, что является следствием ослабления спроса со стороны российских потребителей. Стахановский вагоностроительный завод по итогам первого квартала снизил производство на 49% по сравнению с АППГ, тогда как на "Днепровагонмаше" падение производства в первом квартале составило 73,5% до 595 вагонов. По причине отсутствия спроса как на внутреннем так и на внешних рынках, на днепропетровском предприятии планируют сократить годовое производство вагонов на 20% до 6,321 тыс. единиц. Согласно данным портала о госзакупках, наибольшее количество тендеров на поставку листового проката по итогам апреля провели компании энергетического сектора страны. Согласно проведенному в ушедшем месяце конкурсу, в адрес "Энергоатома" будет поставлено 123,33 т листов общей стоимостью 2,13 млн. грн. Также "Западэнерго" провело тендер на закупку рулонной и листовой стали на 1,61 млн. грн. Также крупный тендер на закупку 477 т стальных листов стоимостью 8,6 млн. грн. провел в апреле "Черноморнефтегаз".

Цены и перспективы

Согласно данным торговой площадки ugmk.info, в апреле стоимость листовой стали по Киевскому региону снизилась на 0,04% (3,27 грн.) до 7513 грн./т. По днепропетровскому региону плоский прокат подешевел на 0,21% (15,01 грн.) до 7039 грн./т. В то же время, в харьковском регионе цены выросли на 0,25% (18,31 грн.) до 7294,46 грн./т.

Как отметил В. Ключник, стоимость большинства позиций листового проката в апреле оставалась стабильной, на что, по его словам наибольшее влияние имел пониженный уровень потребительского спроса. "Незначительное повышение котировок наблюдалось лишь в сегменте тонколистового проката", - сообщил он. По словам И. Чуприна, в апреле заводские цены практически на все позиции непокрытого плоского проката оставались неизменными. Исключение составили лишь листы толщиной 2-4 мм, которые подорожали на 1-2%. Эксперт объясняет это ожидавшимся увеличением спроса, а также отсутствием давления со стороны импортеров. По оценке В. Ключника, в мае стоимость листовой стали будет оставаться на нынешнем уровне. Этому будет способствовать постепенное увеличение спроса в мае. Согласно прогнозам Д. Ленды, в мае в сегменте плоского проката можно ожидать стабильных ценовых уровней. Аналитик также прогнозирует, что вероятно незначительное увеличение спроса, которое будет вызвано сезонным фактором. Более существенных изменений на рынке, по оценке эксперта, стоит ожидать не раньше четвертого квартала после прогнозируемого улучшения макроэкономической ситуации в мире.

Ценовые тенденции на рынке листового проката

	01.04.2013	01.05.2013		Изменение цены, %	Изменение цены, грн./т
		цена, грн.	цена, \$		
Киев	7516,62	7513,35	939,17	-0,04	-3,27
Холоднокатаный	7774,21	7767,36	970,92	-0,09	-6,85
Горячекатаный	6436,6	6479,32	809,92	0,66	42,72
Оцинкованный	9025,2	9006,8	1125,85	-0,20	-18,40
Рифленый	7059,09	7025,27	878,16	-0,48	-33,82
ПВЛ	7288	7288	911,00	0,00	0,00
Днепропетровск	7054,72	7039,71	879,96	-0,21	-15,01
Холоднокатаный	7354	7265,43	908,18	-1,20	-88,57
Горячекатаный	6113,02	6128,9	766,11	0,26	15,88
Оцинкованный	8410	8416,25	1052,03	0,07	6,25
Рифленый	6571	6524,64	815,58	-0,71	-46,36
ПВЛ	6825,56	6863,33	857,92	0,55	37,77
Харьков	7276,15	7294,46	911,81	0,25	18,31
Холоднокатаный	7496,09	7499,53	937,44	0,05	3,44
Горячекатаный	6193,1	6233,42	779,18	0,65	40,32
Оцинкованный	8780,89	8829,78	1103,72	0,56	48,89
Рифленый	6731	6729,89	841,24	-0,02	-1,11

Для анализа и ценового среза взяты оптовые прайсовые цены киевских ("Викант", "МД Групп", "Метинвест СМЦ", "Металл-Холдинг", АО "УГМК" (Киевский филиал), "Сталекс"), днепропетровских ("АВ Металл Групп", "Металлобазы Комэкс", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", АО "УГМК" (Днепропетровский филиал)), харьковских металлотрейдеров ("Металлобазы Комэкс (Харьков)", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", "РТК Стил", АО "УГМК" (Харьковский филиал), "АВ Металл Групп", "Харьковметалл - 2"). Цены указаны в гривнах с учетом НДС. Электронные прайсы компаний можно загрузить по адресу pryce.ugmk.info. С более детальной ценовой динамикой отдельно по каждой компании можно ознакомиться на index.ugmk.info. (Степан Добровольский, Ugmk.Info/Металл_Украины_СНГ_мира)

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ**УБЫТКИ ПАО «ЕВРАЗ - ДНЕПРОПЕТРОВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД ИМ. ПЕТРОВСКОГО»
МОГУТ ПОДТОЛКНУТЬ «ЕВРАЗ-ХОЛДИНГ» К ПРОДАЖЕ ПРОБЛЕМНОГО АКТИВА**

Рекордные убытки Днепропетровского металлургического завода им. Петровского за 2012 г. могут подтолкнуть российский «Евраз-холдинг» и его основного акционера Романа Абрамовича к поиску покупателей на проблемный актив. Ведь отрицательный финрезультат в 1,137 млрд. грн. - пожалуй, слишком много даже для владельца лондонского футбольного клуба "Челси".

Тем более что все познается по сравнению. По итогам 2012 г. убытки украинских металлургов составили 424 грн./т в целом по отрасли. Тогда как у ДМЗП согласно данным его финансовой отчетности этот показатель равен 1387 грн./т. Между тем предприятие, несмотря на далеко не новые производственные мощности в доменном и прокатном переделе, находится не в самом худшем положении.

Во-первых, ДМЗП имеет почти полную вертикальную интеграцию. Чего ему не хватает - так это собственного коксующегося угля для Днепропетровского КХЗ, с 2011 г. ставшего структурным подразделением ПАО "Евраз - Днепропетровский металлургический завод", а также для Баглейского и Днепродзержинского КХЗ. Зато есть своя железная руда, добываемая тут же, в Днепропетровской области.

В борьбе за снижение себестоимости продукции, которую сейчас ведут металлурги всех стран, это далеко не лишний аргумент. Кроме того, ДМЗ им. Петровского специализируется на выпуске сортового проката, по которому глобальный кризис ударил не так жестко, как по производству листа. В 2012 г. экспорт плоского проката уменьшился на 13,1% до 6,497 млн. т, а длинномера - всего на 0,2% до 5,729 млн. т.

Да и ценовая динамика тоже в пользу производителей длинномера. Например, в феврале его средняя стоимость по экспортным контрактам составила \$639/т, что на 9,62% меньше, чем за аналогичный период 2012 г. Тогда как по листу откат был на 12,97% до \$550/т. Статистические данные свидетельствуют, что фасонка и сорт украинского производства по-прежнему пользуются спросом в ближневосточном регионе и в СНГ.

А если учесть такой масштабный проект, как подготовка к зимней Олимпиаде-2014, относительную близость к Сочи и российские корни Евраз-холдинга - то вот он, казалось бы, реальный резерв для наращивания продаж и улучшения финрезультатов. Вместо этого ДМЗ им. Петровского сообщает об уменьшении доходов от реализации металлопродукции до 4,606 млрд. грн. против 4,922 млрд. грн. в 2011 г.

Отраслевые эксперты отмечают, что ухудшение показателей завода отчасти связано с техническими причинами. Его финотчетность за 2012 г. готовилась в соответствии с международными стандартами, тогда как ранее - по национальным бухгалтерским. Но все равно никак не обойти тот факт, что убытки предприятия в последние годы нарастали: 632,51 млн. грн. за 2010 г. и 809,48 млн. грн. в 2011 г.

И в любом случае в пересчете на 1 т стали убыточность намного выше, чем отраслевая. Да и объемы производства тоже сокращались: стали и проката - на 5%, чугуна - на 1% к 2011 г. При этом невыполненным на 2% оказалось плановое задание. Менеджмент ДМЗ им. Петровского поясняет уменьшение выплавки чугуна ремонтами доменных печей, а по стали - масштабным капремонтом воздухо-разделительной установки АК-6 в кислородно-конвертерном цехе, который сам простоял 45 дней и заодно остановил работу рельсобалочного стана.

Интересно, что вот уже третий год предприятие отмечает проблемы с сырьем. А именно - с качеством кокса и железорудной шихты, ухудшающих технологические па-

раметры доменных печей. Еще по итогам 2010 г. ДМЗ им. Петровского констатировал допрасходы в 21,1 млн. грн. из-за перехода на ЖРС с более низким содержанием железа и 23,7 млн. грн. в связи с использованием природного газа вместе с коксом.

Именно рост производства кокса на 13% к 2011 г., до 597 тыс. т за счет отгрузок внешним потребителям, стал для днепропетровских металлургов ощутимой ложкой меда в бочке с дегтем. В целом же потери от уменьшения объемов производства и реализации за 2012 г. ДМЗ им. Петровского оценил в 474,9 млн. грн. Тогда как ценовая конъюнктура явно играла ему на руку. Например, потери от снижения цен на готовую металлопродукцию составили 357,6 млн. грн.

Еще 102,4 млн. грн. в минус добавило изменение структуры реализации - уменьшение доли готового проката в пользу квадратной заготовки и товарного чугуна. Между тем от снижения цен на сырье получен бонус в 866,5 млн. грн., в т. ч. на уголь - 243,7 млн. грн., на ЖРС - 392 млн. грн., на кокс - 15,5 млн. грн. Таким образом позитивное сальдо по ценовым факторам составило 406,5 грн. Сюда же можно приплюсовать 304,7 млн. грн. от увеличения использования коксового газа вместо природного на местной ТЭЦ.

Другими словами, у предприятия, казалось, были возможности обойтись без антирекордов. Теперь же убыток в 1,137 млрд. грн. решено покрыть за счет текущих доходов 2013 г. При этом уже есть накопленная сумма непокрытого убытка прошлых лет в 3,056 млрд. грн. - до корректировки входных показателей баланса в 2012 г.

А ведь ДМЗ им. Петровского запланировал достаточно амбициозную инвестпрограмму до 2017 г., включающую перевод доменных печей на ПУТ и строительство отделения непрерывной разливки стали. На нее тоже где-то надо изыскать средства. На текущий год днепропетровцы опять ставят высокую планку: производство стали на уровне 1,062 млн. т, чугуна - 1,026 млн. т, проката - 917,1 тыс. т. Но пока цены на металлопродукцию остаются в негативном тренде. Так что прогнозировать пропорциональный рост доходов не приходится.

Точно также ДМЗ им. Петровского вряд ли стоит рассчитывать на масштабные вливания со стороны материнской компании. Как и большинство металлургических групп, "Евраз" столкнулся с последствиями глобального падения спроса на свою продукцию в условиях избытка мировых сталеплавильных мощностей. Отсюда снижение стальной выплавки в 2012 г. на 5%, до 15,9 млн. т и уменьшение дохода на 10% до \$14,726 млрд.

С большими перебоями работает завод Evraz Vitkovice Steel в Чехии: в очередной раз он был остановлен как раз в начале апреля. До этого - в октябре 2012 г. Кроме того, в IV квартале 2012 г. холдинг Р. Абрамовича сообщил о намерении продать непрофильные активы для уменьшения долговой нагрузки. В частности, речь идет о железнодорожной компании "Евразтранс", уточнил финдиректор "Евраз" Джакомо Байзини. Также в конце марта подписан протокол о намерении продать 85% акций южноафриканской Evraz Highveld Steel&Vanadium.

Летом сбавит обороты и Западно-Сибирский меткомбинат за счет остановки листопрокатного стана. Причиной такого решения в компании называют избыток мощностей по выпуску плоского проката на территории СНГ. При всем этом Р. Абрамовичу и его партнерам нужно завершить реализацию как минимум двух проектов: строительство заводов "Южный стан" в Ростовской области и Evraz Caspian steel в Казахстане.

В них уже инвестированы значительные средства и останавливать их сейчас - значит наваливать на финбаланс

новые убытки. На это, разумеется, никто не пойдет. Но и для подпитки ДМЗ им. Петровского ничего не остается. Стоит отметить, что предположения о продаже "Евразом" своих украинских активов регулярно появляются в деловых СМИ с 2010 г. Это каждый раз происходит после публикации данных финочетности про убытки ДМЗП и остальных предприятий.

Но пока они так и не проданы. Хотя в целом российские металлурги не очень уютно чувствуют себя в Украине. Например, холдинг "Мечел" сейчас продает Донецкий электрометаллургический завод, а группа "Северсталь" решила закрыть здесь свое представительство. Поэтому не исключено, что поиск покупателей на ДМЗ им. Петровского действительно ведется. С другой стороны, Р. Абрамович нередко принимал решения от обратного.

К примеру, в феврале 2011 г. в российских СМИ со ссылкой на источники сообщалось, что владелец "Челси" ищет покупателя на свою долю в ОАО "Шахта "Распадская", крупнейшем российском производителе коксующегося угля. Тогда, после масштабной аварии на шахте, та-

кой шаг представлялся аналитикам вполне логичным. Вместо этого уже в 2012 г. "Евраз" выкупил долю "Распадской" у ее менеджмента, доведя присутствие в акционерном капитале с 40% до 82%. Поэтому возможно, что и в случае с ДМЗП Р. Абрамович и его партнеры не будут руководствоваться стандартными логическими конструкциями.

Старший аналитик инвесткомпания "Арт Капитал" Дмитрий Ленда в комментарии МинПрому отметил, что такого варианта развития событий, как продажа ДМЗ им. Петровского, исключать нельзя. "В конце концов, избавляется же "Евраз" от купленной ранее Highveld. А покупатели на завод найдутся. Но более вероятным все же представляется, что завод останется в собственности "Евраз", по крайней мере в ближайшей перспективе. Ведь убыток группы за 2012 г. - по сути, бумажный, а руководство "Евраз" понимает, что сейчас за предприятие никто не даст хороших денег", - пояснил он. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН

АО «АРСЕЛОРМИТТАЛ ТЕМИРТАУ» В АПРЕЛЕ СОХРАНИЛО ОТГРУЗКИ ГОРЯЧЕКАТАНОГО ПРОКАТА НА УРОВНЕ МАРТА 2013 ГОДА

МК "АрселорМиттал Темиртау" в апреле отгрузил 89 тыс. т г/к плоского проката, что соответствует показателю марта. Основной объем продаж пришелся на тонколистовой г/к прокат толщиной 2-4 мм. При этом снижение уровня продаж на внутри страны до 26 тыс. т (в марте - 33 тыс. т) обусловлено по-прежнему неблагоприятной конъюнктурой рынка. Сохранить отгрузки удалось за счет увеличения экспорта - до 64 тыс. т (+13% к показателю марта). Основными зарубежными потребителями остаются страны Ближнего Востока и СНГ.

В мае отгрузки г/к проката планируется увеличить до 103-104 тыс. т (+16% к итогам апреля) за счет сезонного улучшения покупательской активности. В январе-апреле комбинат реализовал около 296 тыс. т г/к плоского проката, что на 43% меньше показателя аналогичного периода 2012 г. ([Stalintex/Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ СТАЛЬНЫХ ПОЛУФАБРИКАТОВ СНИЗИЛСЯ

Россия в январе-апреле по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила экспорт полуфабрикатов и заготовки из нелегированных сталей на 10,5%. Об этом свидетельствуют данные статистики. Согласно подсчетам зарубежные поставки указанной продукции составили 4,45 млн. т. Россия в январе-марте по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила экспорт полуфабрикатов и заготовки из нелегированных сталей на 5,9% до 3,4 млн. т. По итогам марта РФ поставила на внешний рынок 1,16 млн. т указанной продукции. Этот результат на 20% ниже по сравнению с мартом минувшего года. ([МеталлТорг/Металл Украины, СНГ, мира](#))

В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ СТАЛЬНОГО ПЛОСКОГО ОЦИНКОВАННОГО ПРОКАТА ВЫРОС

В апреле, согласно таможенной и ж/д (по странам Таможенного союза) статистикам, поставки в РФ плоского стального плоского оцинкованного проката составили 51,6 тыс. т. Это на 29,3% выше объемов импорта предыдущего месяца, но на 19,3% ниже показателя апреля 2012 г. В этом году рост поставок этой продукции происходит уже 3-й месяц подряд. За январь-апрель объемы поставок составили 160,4 тыс. т, что на 20% меньше уровня прошлого года, но значительно выше аналогичных показателей 2006-2011 гг. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ЛИТЕЙНО-ПРОКАТНЫЙ КОМПЛЕКС (ЛПК) В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВЕЛ 91 ТЫС. ТОНН ГОРЯЧЕКАТАНОГО РУЛОННОГО ПРОКАТА

Литейно-прокатный комплекс (Выксунский район, Нижегородская обл., входит в состав Объединенной металлургической компании, ЗАО "ОМК") в январе-апреле произвел 352 тыс. т горячекатаного рулонного проката. Также с начала года было произведено 26,5 тыс. т листа и 92 тыс. т штрипса. Совокупная отгрузка горячекатаного рулона, штрипса и листа за четыре месяца составила 349 тыс. т. В апреле ЛПК выпустил 91 тыс. т горячекатаного рулонного проката, 2 тыс. т листа и 21 тыс. т штрипса. Отгружено потребителям 92 тыс. т продукции. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «МАГНИТОГОРСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (ММК) В МАЕ 2013 ГОДА СНИЗИТ ПОСТАВКИ ОЦИНКОВАННОГО ПРОКАТА

На Магнитогорском МК в мае намечено отгрузить около 112-113 тыс. т проката с покрытием, что на 2% меньше показателя предыдущего месяца. В частности, предполагается уменьшить поставки оцинкованного проката (-5%, до 78-79 тыс. т) за счет сокращения экспортных продаж (-23%, до 10-11 тыс. т). Весь объем намечено поставить в страны СНГ. Отгрузки на внутренний рынок планируется сохранить на уровне апреля - около 68 тыс. т.

Реализация проката с полимерным покрытием увеличится до 34 тыс. т (+4%). Превалирующая доля продукции будет отгружена российским покупателям (+4%, до 33 тыс. т). На экспорт предполагается поставить около 1 тыс. т (+20%). В мае спрос на прокат с покрытием на рынке РФ сохраняется. Ожидается, что повышенная покупательская активность удержится и в следующем месяце. За январь-апрель с ММК отгружено около 435 тыс. т проката с покрытием (+36%): оцинковки - 305 тыс. т (+37%), проката с ПП - 130 тыс. т (+35%). ([Stalintex/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «МЕЧЕЛ» В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛО ВЫПЛАВКУ СТАЛИ

ОАО "Мечел" в I квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократило объемы производства стали на 21% до 1,3 млн. т. Об этом свидетельствуют данные компании. Выпуск чугуна снизился в указанный период на 5% и составил 972 тыс. т. Добыча угля в январе-марте сохранилась на уровне 6,406 млн. т. Компания «Мечел» в IV квартале 2012 г. получила чистый убыток на \$161 млн. по сравнению с прибылью в III квартале. В свою очередь выручка компании уменьшилась по сравнению с предыдущим кварталом на 7% и составила \$2,52 млрд. Чистый долг корпорации по состоянию на конец года достиг \$9,1 млрд., не изменившись по сравнению с уровнем по состоянию на конец III квартала. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ОМЗ-СПЕЦСТАЛЬ» ПОДТВЕРДИЛО

СООТВЕТСТВИЕ СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА ТРЕБОВАНИЯМ МЕЖДУНАРОДНОГО СТАНДАРТА

Компания «ОМЗ-Спецсталь», входящая в группу ОМЗ, успешно прошла надзорный аудит и подтвердила соответствие системы менеджмента качества требованиям международного стандарта ISO 9001:2008 в двух органах по сертификации: "SAI Global Limited" (является членом авторитетного органа по аккредитации, Международного форума по аккредитации - International Accreditation Forum) и ассоциации по сертификации "Русский Регистр".

Проверка соответствия системы менеджмента качества требованиям ISO 9001:2008 проводилась в отношении следующих видов производственной деятельности: проектирование и разработка технологических процессов производства слитков, поковок, листового проката; производство стали для слитков и отливок; производство поковок; производство листового проката и штамповок; механообработка поковок, литья и штамповок; вырезка, правка, гибка листового проката; оказание услуг по термообработке поковок, листа, отливок, штамповок, сварных конструкций.

Результат проверки подтвердил, что система менеджмента качества полностью соответствует требованиям стандарта ISO 9001:2008. В условиях жесткой конкуренции именно качество поставляемой продукции является залогом успешной работы предприятия, основой любого бизнеса. Руководство «ОМЗ-Спецсталь» уделяет особое внимание постоянному улучшению системы менеджмента качества, повышению ее результативности. Благодаря этому растет доверие потребителей и расширяется география сбыта продукции, что является необходимым условием для развития предприятия. (ОАО «ОМЗ»/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЧЕРЕПОВЕЦКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ (ЧЕРМК)

ПОДТВЕРДИЛ СООТВЕТСТВИЕ СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА МЕЖДУНАРОДНЫМ СТАНДАРТАМ

Череповецкий металлургический комбинат, один из крупнейших интегрированных заводов по производству стали в мире (входит в дивизион "Северсталь Российская сталь"), успешно прошел инспекционный аудит системы менеджмента качества (СМК) на соответствие требованиям международных стандартов ISO 9001:2008 и ISO/TS 16949:2009. В область аудита, который проводила компания Регистр Ллойда, вошли дирекция по маркетингу и продажам, центр технического развития и качества, центр по развитию Бизнес-системы, доменное и сталеплавильное производства, а также производство горячего и холодного проката.

"На основании итогов проверки система менеджмента качества ЧерМК признана соответствующей требованиям ISO 9001, ISO/TS 16949, результативной и способной к постоянному улучшению", - комментирует директор по производству - главный инженер дивизиона Андрей Луценко. При подведении итогов руководитель группы аудита Ростислав Тварог отметил некоторые долгосрочные тенденции: "Внешние и внутренние показатели качества улучшаются. В частности, показатели по производству автолиста значительно улучшились в 2012 г. по сравнению с предыдущим годом. Кроме того, показатель удовлетворенности клиента демонстрирует положительную тенденцию". Следующий аудит, запланированный на начало 2014 г., будет являться ресертификационным. В ходе него будут проверены все процессы и подразделения компании, участвующие в реализации требований стандартов системы менеджмента. (Severstal.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

СТАТИСТИКА

ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ В МАРТЕ 2013 ГОДА

Как сообщает World Steel Association (WSA), в марте в 63 странах мира, подающих свои статистические данные в эту международную организацию, было выплавлено 134,9 млн. т стали, что представляет собой рекордный показатель за всю историю глобальной металлургической отрасли. Хотя средний уровень загрузки мощностей в мировой сталелитейной промышленности уменьшился до 79,4% по сравнению с февральскими 80,5%, а средневзвешенный объем производства сократился от 4,40 млн. до 4,35 млн. т в день, общий уровень выпуска в марте превысил показатели того же месяца 2012 г. на 1,0%.

Всего в первом квартале в мире было выплавлено 388,7 млн. т стали, что превышает уровень аналогичного периода годичной давности на 2,4%. В целом это соответствует данным, которые указывала WSA в своем Краткосрочном прогнозе на 2013-2014 гг., опубликованном в середине апреля. По оценкам специалистов ассоциации, в текущем году глобальное видимое потребление стали возрастет на 2,9% по сравнению с прошлым годом. Тем не менее, пока что спрос на стальную продукцию повсеместно остается относительно слабым, а нынешний объем предложения на мировом рынке явно является избыточным.

Как и ранее, в отрасли наблюдаются значительные контрасты между Китаем и странами "остального мира". В Китае в первом квартале было выплавлено 191,9 млн. т стали, что на 9,3% превышает показатели января-марта 2012 г. В то же время, во всех остальных государствах совокупный объем производства сократился на 3,6%, а если не принимать во внимание еще и Индию, то на 4,3%.

В этом году выплавка стали уменьшилась по сравнению с прошлым годом даже в странах, которые ранее демонстрировали высокие темпы роста. В частности, Корея завершила первый квартал с показателем -5,4%, что было обусловлено, прежде всего, временной остановкой двух крупных доменных печей для проведения капитального ремонта. Турция сократила выплавку стали на 5,9% (а в электропечах - более чем на 10%) из-за снизившегося спроса на стальную продукцию внутри страны и за рубежом, а также дефицита и дороговизны металлорода, вынудивших ряд мини-заводов перейти на использование полуфабрикатов. В Иране спад на 2,8% был обусловлен экономическим кризисом в стране, вызванным международными санкциями, а в США, где производство стали упало на 7,6%, основными причинами

ми специалисты называют сужение складских запасов и снижения уровня деловой активности в национальной промышленности после секвестирования государственного бюджета.

Продолжается спад и в европейской металлургической отрасли. В январе-марте в странах Евросоюза было выплавлено менее 41,5 млн. т стали - на 5,4% меньше, чем за тот же период годичной давности. Причем, на общем фоне резко выделяются показатели Великобритании, добившейся самых высоких в мире темпов роста среди крупных производителей - 43,4%. Такой эффект произвели прошлогодний рестарт плавильного завода Teesside, выкупленного у Tata Steel тайландской компанией SSI, а также возвращение в строй доменной печи на комбинате Port Talbot той же Tata Steel.

В России выплавка стали сократилась на 4,8% по сравнению с первым кварталом прошлого года. Отчасти это объясняется некоторым ухудшением внешнеэкономической конъюнктуры, но основная причина, безусловно, заключается в снижении активности в национальной промышленности и строительной отрасли. Между прочим, в Украине, которая в прошлом году была одной из наиболее проблемных стран среди ведущих производителей стали, выплавка в первом квартале превысила прошлогодние показатели на 0,4%. При этом, именно украинские металлурги выиграли от снижения уровня загрузки мощностей турецких мини-заводов, поставляя им свои полуфабрикаты.

Индия продемонстрировала рост на 2,9%, но, учитывая, что в прошлом году в стране вошли в строй несколько крупных новых производственных линий, этот результат следует признать весьма умеренным. Впрочем, индийская металлургия, как и вся экономика в целом переживает спад. По данным национального Joint Plant Committee, в 2012/2013 финансовом году, как раз завершившемся 31 марта, рост потребления стали в стране составил всего 3,3%, а рост ВВП - 5%. И тот, и другой показатель являются самыми низкими за последние три года.

Индийские проблемы имеют двоякий характер. Во-первых, ухудшение состояния национальной экономики, по мнению ряда специалистов, вызвано излишне жесткой монетарной политикой правительства, которое борется с инфляцией путем ограничения притока денег в реальный сектор. Во-вторых, в стране нарастает сырьевой и энергетический кризис. Борьба с незаконной добычей полезных ископаемых привела к сокращению добычи железной руды и угля, а практическая невозможность приобретения промышленниками участков земли под застройку препятствует строительству новых угольных карьеров, электростанций и железных дорог. Прошлым летом в Индии уже наблюдались крупнейшие в мировой истории "блэкауты" (массовые отключения электроэнергии), жертвами которых становились до 600 млн. человек. Очевидно, в текущем году история вполне может повториться.

Таким образом, стабильные темпы роста производства стали пока что демонстрирует в текущем году только Китай, но вряд ли это радует промышленников. По прогнозу WSA, видимое потребление стали в стране в 2013 г. прибавит только 3,5%, так что нынешний объем выпуска является избыточным. В марте Китай экспортировал максимальный объем стальной продукции более чем за два с половиной года, что стало одной из причин падения цен на прокат как в Восточной Азии, так и на мировом рынке в целом. И, судя по всему, пока китайские металлурги не перейдут к ограничительной политике, восстановления котировок не произойдет. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКЕ В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ГОТОВОЙ СТАЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ В КИТАЙ ВЫРОС

Латинская Америка в I квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличила импорт готовой стальной продукции в Китай на 9,2%. Об этом свидетельствуют данные Latin American Steel Association, сообщает Yieh.Corp. Поставки металла в отчетный период составили 952 тыс. т. Объемы производства стали в Латинской Америке в январе-марте по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократились на 11% и составили 14,7 млн. т. По итогам марта Латинская Америка выпустила 5,2 млн. т металла. Это на 13% меньше по сравнению с мартом прошлого года. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

РЫНОК СТАЛИ: 24 АПРЕЛЯ - 16 МАЯ 2013 ГОДА

Праздничная пауза завершилась и сменилась суровыми буднями. Котировки продолжают идти вниз, прогнозы на ближайшие месяцы не блещут оптимизмом. Стабилизировать ситуацию не удастся без существенного ограничения объемов предложения и вывода из строя избыточных мощностей, но меткомпании пока не решаются на столь радикальные шаги. Дешевеющее сырье позволяет им обходиться без существенных потерь, так что отступление, очевидно, еще будет продолжаться.

Полуфабрикаты

Возвращение поставщиков заготовок из СНГ на ближневосточный рынок после праздничной паузы выдалось невеселым. В начале мая в регионе подешевел лом, продолжали движение вниз цены на длинномерный прокат, так что производителям полуфабрикатов пришлось подстраиваться под новую ситуацию.

Некоторые компании пытались удержать котировки на уровне \$510/т, FOB, однако встречные предложения со стороны турецких прокатчиков поступали не более чем по \$500-505/т. Произошло это вследствие того, что на турецком рынке заготовки опустились до \$530-540/т, EXW вслед за понизившимся ломом. Турция остается крупнейшим покупателем украинских и российских заготовок, в первом квартале в страну было поставлено более 760 тыс. т этой продукции, на треть больше, чем в тот же период годом ранее. Поэтому производители пока не видят альтернативы новому понижению. В других странах региона спрос остается относительно слабым.

В Восточной Азии лом в начале мая также подешевел, да и спрос на длинномеры со стороны региональной

строительной отрасли остается крайне низким. Однако наиболее сильное воздействие на стоимость полуфабрикатов оказали поставки из Японии. Курс иены продолжил падение, впервые за четыре года опустившись до менее 100 иен/\$1. При этом, японская арматура даже при таких условиях не может конкурировать с китайской, так что местные производители предпочитают отправлять за рубеж полуфабрикаты по \$530-540/т, CFR. Корейские и российские компании ориентируются на уровне \$545-550/т, но, очевидно, им придется уступить. Понижительные настроения на рынке очень сильные.

Спад в первой половине мая произошел и на рынке товарных слябов. Бразильские компании, бизнес которых подкосило удешевление плоского проката в США и Восточной Азии, сбросили цены на полуфабрикаты на \$30-40/т до \$460-490/т, FOB. Однако потребители требуют более серьезных уступок. Тайванские прокатчики заявляют, что готовы приобретать слябы не более чем по \$480/т, CFR (\$440/т, FOB Бразилия).

Конструкционная сталь

Ближневосточный рынок длинномерного проката все более четко разделяется на три части. Одну из них составляют Саудовская Аравия и малые страны Персидского залива, где строительная отрасль находится на пике активности, а спрос на прокат пошел вверх. Правда, по большей части, он удовлетворяется за счет поставок местных производителей. Турецкая арматура пользуется в этом регионе ограниченным спросом, а цены, как правило, составляют не более \$590-600/т, CFR в ОАЭ и \$600-605/т в Саудовской Аравии. Сама Турция и Ирак образуют вторую группу. Потребление конструкционной стали в этих странах в первой половине мая возросло по сравнению с предыдущим месяцем, но все-таки остается недостаточным. Из-за этого цены невысоки. Турецкая арматура котировается на внутреннем рынке преимущественно по \$595-605/т, EXW, а иракские компании выставляют предложения на покупку украинской продукции не более \$570/т, FOB. Наконец, остальные государства региона относятся к третьей группе. Здесь экономика, как правило, находится в депрессии, а спрос на прокат низкий. Кроме того, на средиземноморском рынке по-прежнему присутствует китайская арматура и катанка, которая может продаваться

менее чем по \$570/т, CFR. В мае китайские компании были вынуждены снова опустить экспортные котировки на длинномерный прокат. Стоимость катанки при поставках в страны Юго-Восточной Азии не превышает \$515-525/т, FOB, так что эта продукция оказывается порой дешевле заготовок. Европейский рынок длинномерного проката в начале мая оживился. Теплая погода помогла строителям нарастить обороты несмотря на проблемы с финансированием. Кроме того, многие меткомпании, главным образом, на юге Европы заявили, что в этом году остановят предприятия на летние ремонты и профилактику раньше обычного, а сами простои продлятся дольше. Ограничение объема предложения позволило приподнять котировки на арматуру в Южной Европе на 5-10 евро/т по сравнению с концом апреля - до 455-475 евро/т, EXW, в то время как в центральной Европе цены, в основном, остались на прежнем уровне и не превышают 480 евро/т. В то же время, это повышение не производит впечатление устойчивого. В мае в европейских странах подешевел на 5-15 евро/т лом, а экспортные котировки на испанскую и итальянскую арматуру снизились к середине мая до 455-460 евро/т, FOB по сравнению с 460-465 евро/т в начале месяца.

Листовая сталь

Первая половина мая оказалась совершенно провальной для китайских производителей плоского проката. В течение двух недель экспортные котировки на основные виды продукции понизились на \$15-20/т. При этом, потребители продолжают проводить выжидательную политику, рассчитывая на новые уступки со стороны поставщиков.

Основной причиной падения цен в Азии, продолжающегося уже три месяца, является избыток предложения. В Китае выплавка стали примерно на 10% опережает прошлогодний график, хотя реальный спрос увеличился не более чем на 3-5% по сравнению с прошлым годом, а на прокат строительного назначения даже немного снизился. Однако удешевление сырья позволяет большинству китайских металлургов получать прибыль, поэтому никто не торопится с выведением из строя избыточных мощностей.

Стоимость китайских горячекатаных рулонов, между тем, упала до \$520-525/т, FOB, а некоторые трейдеры в Корее и странах Юго-Восточной Азии выставляют встречные предложения из расчета \$500/т. Толстолистовая сталь в начале мая проявляла несколько большую устойчивость, но ближе к середине месяца тоже подешевела до менее \$530/т, CFR. Радикально понизили цены и японские компании, воспользовавшиеся слабостью иены. Котировки на горячий прокат производства сократились до \$560-

580/т, FOB. Корейские компании по-прежнему удерживают цены в интервале \$590-620/т, но спрос на их продукцию в Азии отсутствует. Меткомпаниям из СНГ, вернувшимся на рынок после паузы, также приходится идти на уступки. За время их отсутствия котировки на плоский прокат понизились как в Турции, так и в странах Персидского залива. Реальная потребность в этой продукции есть - прежде всего, благодаря оживлению в строительной отрасли, однако дистрибуторы намерены выжидать до последнего в расчете на продолжение спада.

Российские экспортеры г/к рулонов готовы сбавить цены для турецких покупателей на \$10/т, до \$550/т, FOB и менее. В то же время, от украинских компаний в Турции ждут предложений на уровне \$510-520/т.

Европейские компании привычно жалуются на отсутствие спроса. При этом, по мнению аналитиков, улучшения не будет, по меньшей мере, до конца года - по крайней мере, если правительства стран ЕС будут продолжать свою политику жесткой экономии. Цены на плоский прокат, тем временем, продолжают скользить вниз. Особенно сильно упала оцинкованная сталь, которая предлагается в Италии по 490-510 евро/т, EXW. Г/к рулоны варьируются от 440-450 евро/т, EXW в Италии до 455-475 евро/т, EXW в странах Центральной и Восточной Европы.

Специальные сорта стали

Никель продолжает дешеветь на Лондонской бирже металлов, но феррохром во втором квартале вырос в цене и, по мнению аналитиков, продолжит повышение, по меньшей мере, до июля. Вследствие этого цены на различные марки нержавеющей стали двигаются в разных направлениях. Ферритная хромистая сталь 400-й серии в последнее время дорожает, в то время как стоимость продукции 300-й серии, содержащей никель, идет вниз.

Китайская Baosteel объявила о понижении экспортных котировок на холоднокатаные рулоны 304 2В на \$100/т и теперь предлагает их по \$2450/т, FOB, почти на \$200/т дешевле продукции своих конкурентов из компании Taigang. В Европе в первой половине мая примерно на 30 евро уменьшились базовые цены на нержавеющий прокат. Теперь стоимость х/к рулонов 304 2В составляет около 2330-2370 евро/т, EXW.

Металлолом

Стоимость металлолома на основных рынках продолжает падать вследствие недостаточного спроса. При этом объем предложения весьма значительный в силу действия сезонных факторов, так что трейдерам приходится идти на все более значительные уступки. Турецкие меткомпании в течение первой половины мая успешно заключали контракты на все более выгодных для себя условиях. К середине месяца стоимость европейского материала HMS №1&2 (80:20) опустилась до \$360/т, CFR. Кроме того, турецкие потребители охотно приобретают румынский лом 3А, котировующегося по \$345-350/т. Российские трейде-

ры, равно как и американские, пока вне рынка, так как предлагаемые ими цены, как минимум, на \$5/т превышают уровень, на который готовы соглашаться покупатели. В Восточной Азии дешевет, в первую очередь, японский материал H2. Крупные партии продаются в Корею по \$310-320/т, FOB. Американские компании пытаются удерживать котировки на HMS №1&2 (80:20) не ниже \$350/т, CFR при поставках на Тайвань, но потребители воздерживаются от сделок. (Виктор Тарнавский, Ugmk.Info/Металл_Украины_СНГ_мира)

АНАЛИЗ**ГЛОБАЛЬНОЕ СТАЛЬНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ В АЗИИ И АМЕРИКЕ В 2013 ГОДУ**

В текущем году увеличение мирового спроса на сталь в целом будет соответствовать росту ВВП, и составит примерно 3%. В Азии самые высокие темпы роста потребления покажут экономики Китая, Индии и блока ASEAN, в Америке - США и страны Южной Америки. Глобальный рост ВВП замедлился в 2012 г. до 3,2%, что привело к спаду во многих отраслях, потребляющих сталь, прежде всего, в строительстве. В 2013 г. рост мировой экономики, по оценкам МВФ, составит 3,3%. При этом МВФ ожидает медленных темпов роста ВВП - в 1,2% для развитых экономик, исключая США (2,2%), и более быстрый прирост для развивающихся стран - 5,3%, в т. ч. 8% у Китая.

Прогноз МВФ по росту мирового ВВП в 2012-2013 гг., к уровню предыдущего года

Страна	2012 г., %	2013 г., %
Весь мир	3,2	3,3
Развивающиеся экономики	5,1	5,3
Развитые экономики	1,2	1,2
Китай	7,8	8
ASEAN-5	5,7	5,5
Индия	4	5,7
Мексика	3,9	3,4
Латинская Америка	3	3,6
США	2,2	2,2
Япония	2	1,6
Канада	1,8	1,5
Бразилия	1	4

Демонстрировавший ранее самые быстрые темпы роста блок БРИКС в последние 2 года замедлился в своем развитии, и его обгоняют такие региональные объединения как ASEAN (Ассоциация государств Юго-Восточной Азии) и CIVETS. Последнее объединяет группу развивающихся стран (Колумбию, Индонезию, Вьетнам, Египет, Турцию и Южную Африку) с быстро растущим внутренним потреблением, ростом среднего класса, дешевой рабочей силой (дешевле, чем в Китае и Индии) и большой базой молодого занятого населения.

Динамика стального потребления по регионам мира в 2012 -2013 гг.

	Видимое потребление стали, млн. т			Рост, %		
	2012 г.	2013 г. (прогноз)	2014 г. (прогноз)	2012 г.	2013 г. (прогноз)	2014 г. (прогноз)
NAFTA	131	135	139	7,8	2,9	3
Центр. и Южн. Америка	47	50	52	2,6	6,2	4,3
Ближний Восток	49	49	52	-1,2	0,8	6,1
Азия и Океания	928	957	984	1,8	3,2	2,8
Всего	1413	1454	1500	1,2	2,9	3,2
Развитые страны	389	390	400	-1,9	0,4	2,3
Развивающиеся страны	1024	1063	1101	2,5	3,9	3,5
БРИК	785	814	838	1,9	3,7	3

Динамика спроса по ряду крупнейших стран-потребителей, млн. т

Регионы	2013 г. (прогноз)	2012 г. (оценка)	2013 г./2012 г., %
Китай	669	646	3,5
США	99,3	96,6	2,7
Индия (фин. год)	76,3	73,3	3,3
Япония	62,6	64	-2,2
Южная Корея	56	55	2
Россия	42,9	41,5	2,6
Турция	30	28,4	5,3
Бразилия	26,4	25,2	4
Мексика	25,2	24	5
Канада	23	22	4,5

Азия

В Китае среднегодовой прирост потребления снизился с 60 млн. т в 2004-2009 гг. до 30 млн. т в 2010-2012 гг. Согласно долгосрочным прогнозам, рост потребления будет продолжаться, хотя и более медленными темпами, достигнув своего пика на уровне около 755 млн. т в 2017 г.

Динамика прироста видимого потребления в КНР, млн. т

2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г. (прогноз)
447	551	588	624	646	669

Спрос на металлопродукцию замедляется вслед за снижением темпов экономического роста, ключевыми факторами которого является политика правительства по ограничению роста цен на недвижимость. Во избежание возникновения "пузыря" в жилищном секторе власти сдерживают бюджетные инвестиции в стройсектор, равно как и заимствования местных правительств. В 2013 г. рост китайской экономики будет сопоставим с прошлогодним. Основные факторы роста потребления стали - восстановление экономической активности, проекты строительства доступного жилья (на стройсектор приходится свыше 50% потребительского спроса) и инвестиции в новые проекты железнодорожной инфраструктуры. Использование длинномерного проката будет продолжать расти быстрее, чем плоского, отражая лучшие перспективы развития строительной отрасли по сравнению с машиностроением.

Правительство в 2013 г. планирует построить шесть миллионов домов в рамках программы доступного жилья. Кроме того, должен быть реализован целый ряд инфраструктурных проектов, в том числе, по строительству метро, аэро-

портов, гидро-, атомной энергетики и плотин. Ожидается также рост спроса на сталь со стороны железнодорожного сектора, который находится в центре внимания государственных органов. К 2015 г. в стране должно быть построено 120 тыс. км новых ж/д путей. В судостроительной промышленности объем производства упал на 10% в прошлом году, перспективы на 2013 г. пока оставляют желать лучшего. Перспективы роста в секторах бытовой техники и автомобильной промышленности также сомнительны.

В Японии, несмотря на ожидающееся ускорение роста ВВП (принят план финансового стимулирования экономики в \$225 млрд.), в 2013 г. ожидается снижение объема потребления - примерно на 2% до 63 млн. т. Основными драйверами роста металлопотребления являются подъем в строительном секторе (реконструкция и строительство нового жилья) и стабильный спрос со стороны автопрома (в минувшем году объем производства легковых авто вырос на 19% до 5,554 млн.). По предварительным оценкам, в 1 квартале текущего финансового года (март-июнь) объем потребления составит 23,5 млн. т (-2% к АППГ).

В Южной Корее внутренний спрос в текущем году может вырасти на 2% до 56 млн. т, однако основные потребляющие сектора не смогут значительно улучшить показатели. Спрос со стороны судостроительной промышленности в этом году, скорее всего, снизится (в 2012 г. экспорт продукции в секторе упал на 30%), поскольку отрасль все больше проигрывает борьбу китайским конкурентам.

Аналогичные тенденции ожидаются в строительной индустрии и машиностроении. Единственным сектором, где ожидается рост потребления, должен стать автопром. В 2012 г. Южная Корея сохранила 5 место в мире по выпуску авто - 4,55 млн. ед. В Индии в 2013/2014 финансовом году спрос на сталь вырастет на 4%, до 76 млн. т после зафиксированного в 2012/2013 финансовом году прироста в 3,3%.

Динамика прироста видимого потребления в Индии, млн. т

2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г./2012 г.	2012 г./2013 г.	2013 г./2014 г. (прогноз)
51	58	65	71	73,3	76,3

Согласно проекту национальной стальной политики, 2025/26 финансовому году внутренний спрос на готовый прокат вырастет до около 202 млн. т - при условии ежегодного роста ВВП на 7% за указанный период, или до 233 млн. т, если рост ВВП будет на уровне 8%.

Рост стального спроса в Индии в значительной степени является результатом госинвестиций в объекты инфраструктуры. Однако в течение последних лет закупки стали со стороны потребляющих отраслей, таких как инфраструктура и недвижимость, остаются слабыми. Толчок к увеличению потребления должны дать объявленные правительством реформы, целью которых является упрощение разрешений на реализацию новых бизнес-проектов.

В объединении ASEAN с 1998 г. по 2011 г. среднегодовой рост потребления стали составил 10%. По итогам 2012 г. объем потребления составил примерно 56,4 млн. т с ростом к предыдущему году в 8%. В 2013 г. при сохранении прошлогодних темпов роста объем стального потребления в ASEAN составит 57,5-58 млн. т, что соответствует примерно 5-6% росту экономики объединения.

Динамика прироста видимого потребления в ASEAN, млн. т

2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г. (прогноз)
46,1	41,62	48,6	52,4	56,4	57,5

В Таиланде, крупнейшем потребителе в ASEAN, в 2013 г. потребление стали, согласно прогнозам, увеличится на 7%, составив 17,5 млн. т. В минувшем году спрос на сталь вырос на 13%, и достиг 16,4 млн. т.

В 2013 г. рост ВВП замедлится до 4,6% по сравнению с 6,4% в минувшем году. Стальной спрос останется сильным, учитывая высокий спрос со стороны строительства (продолжаются работы по восстановлению разрушенной наводнением в конце 2011 г. инфраструктуры) и автопрома. В 2012 г. внутренние продажи автомобилей подскочили на 80%, до 1,4 млн. шт, в результате политики правительства по субсидированию клиентов, впервые покупающих автомобиль.

Объявленная в Таиланде крупнейшая в ее истории 7-летняя инвестпрограмма стоимостью \$90 млрд. будет стимулировать стабильный долгосрочный стальной спрос. Программа предусматривает масштабное строительство инфраструктурных проектов, в частности, возведение объектов по предотвращению наводнений, гидроэлектростанций, создание сети высокоскоростных железных дорог и других инженерных проектов.

Еще один крупный региональный потребитель - Индонезия - в текущем году надеется на ускорение экономического развития благодаря инвестиционному плану, включающему широкий спектр инфраструктурных проектов, в том числе платные дороги, аэропорты и железные дороги. Правительству поставило задачу повысить ВВП до \$ 4,5 трлн. к 2025 г., что позволит стране войти в число 10 крупнейших экономик мира. Такой план обеспечит поддержку и стальному потреблению, объем которого в 2012 г. вырос на 9%, до 11,9 млн. т. Рост ВВП в 2013 г. планируется на уровне 5-6% после роста на 6,2% в 2012 г. Во Вьетнаме зафиксирован рост потребления на 9% до 10,6 млн. т. В текущем году металлурги надеются на возобновление спроса строительного сектора, который в минувшем году упал на 10%. Спад на рынке недвижимости продолжается с 2009 г. В 2013 г. в стране планируется рост экономики на уровне 5,5%, внутренний спрос, по прогнозам VSA, вырастет на 2-3%, поскольку сложность в экономике сохраняются.

Экономика Филиппин выросла на 6,6% в 2012 г., это наивысший в ASEAN показатель, наряду с Таиландом. Согласно прогнозам Всемирного банка, в 2013 г. рост ВВП составит 6,2% и 6,4% в 2014 г. В Малайзии потребление стали в текущем году должно составить, по прогнозам, 8,7 млн. т, что выше уровня предыдущего года на 8%. В 2014 г. ожидается ускорение роста спроса до 9,1 млн. т. Потребление стали в Сингапуре в 2012 г. осталось на уровне предыдущего года - 3,8 млн. т. В нынешнем году ожидается ускорение развития экономики, в т.ч., благодаря созданию зоны свободной торговли с ЕС. Сингапур является воротами на 600 млн. рынок ASEAN.

Динамика потребления в странах ASEAN, млн. т

Страны	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.
Таиланд	10,75	14,1	14,55	16,4
Индонезия	7,42	8,95	10,95	11,9
Вьетнам	10,47	10,57	9,7	10,6
Малайзия	6,65	8,31	8,24	8,05
Филиппины	3,52	3,99	5,11	5,2
Сингапур	2,8	2,68	3,85	3,8
ASEAN	41,62	48,6	52,4	56,4

Северная Америка

Экономики NAFTA в 2012 г. демонстрировали более высокие темпы роста, нежели в ЕС и большинстве стран Азии. Это привело к повышению спроса на сталь, основным драйвером которого стал рост автопрома. В ближайшие годы потребление в регионе будет расти на 3-5%. В США потребление выросло до 96,5 млн. т, хотя все еще отстает от уровня докризисного 2007 г. на 10%.

Динамика прироста видимого потребления в США, млн. т

2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г. (прогноз)
98	59	80	89	96,5	99,3

Обнародованный Белым домом план строительства инфраструктуры для модернизации дорог, мостов и портов в США (стоимостью \$ 100 млрд.) должен иметь прямое влияние на повышение спроса на сталь. В 2013 г., как ожидается, видимое потребление стали в США вырастет на 3% до 99 млн. т. В стране прогнозируется высокий спрос в секторах энергетики и автомобилестроения. В автопроме в 2013 г. ожидается рост продаж автомобилей до 15,3 млн. по сравнению с 14,5 млн. в минувшем году. В 2012 г. также появились явные признаки подъема в строительной отрасли. В январе объем строительства нового жилья подскочил на 24% в годовом исчислении. В Мексике в 2012 г. видимое потребление стали составило 24 млн. т, что на 15% выше уровня 2011 г. В текущем году, по оценкам Capasago, потребление может вырасти на 5% до 25,18 млн. т - на фоне высокого спроса со стороны таких секторов как выпуск бытовой техники, промышленного оборудования и транспортных средств. Мексиканский автопром выпускает 2,3 млн. ед. в год. Стройсектор, поддерживаемый госинвестициями в инфраструктуру, растет на 10-15% в год. Дополнительным драйвером потребления является реализация проектов по поставкам нефти и газа. На сегодня к реализации готовятся 8 трубопроводов общей стоимостью \$8 млрд., строительство которых потребует 1,5 млн. т труб. Еще почти столько же проектов находится в проработке, а в целом, инвестиции в строительство трубопроводов могут превысить \$15 млрд.

Латинская Америка

В 2012 г. видимое потребление в странах Латинской Америки и Карибского бассейна достигло 64,6 млн. т, на 3% выше, чем в 2011 г. Рост был в основном обусловлен подъемом в Чили (+22%) Перу (+18%) и Мексике (+15%). Ожидается, что потребление в 2013 г. вырастет на 4%, и достигнет 67 млн. т. В Бразилии видимое потребление готовой продукции в 2012 г. выросло всего на 0,5%, до 25,2 млн. т (60% приходится на плоский прокат). Несмотря на то, что в стране реализуется ряд проектов по подготовке к Чемпионату мира по футболу в 2014 г. и Олимпийских Игр 2016 г., внутреннее потребление растет меньшими, чем ожидалось ранее, темпами. Однако в 2013 г. ожидается ускорение роста ВВП страны до 3-4% по сравнению с 0,9% в 2012 г. Правительство планирует реализацию ряда проектов, в т. ч. инвестиции в \$26 млрд. в инфраструктуру портов, плохое состояние которых сдерживает рост экономики. Средства пойдут в модернизацию и расширение существующих портов и строительство новых, что позволит поднять конкурентоспособность экспорта. В 2013 г. стальное потребление вырастет до 26,4 млн. т (+4%), включая порядка 1 млн. т импорта.

Динамика прироста видимого потребления в Бразилии, млн. т

2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г. (прогноз)
24	18,6	26,1	25,1	25,2	26,4

(Игорь Жигир, Ugmk.Info/Металл_Украины_СНГ_мира)

ЦЕНЫ**ЦЕНЫ НА ПЛОСКИЙ ПРОКАТ В СТРАНАХ БЛИЖНЕГО ВОСТОКА В НАЧАЛЕ МАЯ 2013 ГОДА ОПУСТИЛИСЬ ЕЩЕ НИЖЕ**

На ближневосточном рынке длинномерного проката без перемен к лучшему. Потребители в странах региона, наблюдая за процессами, которые происходят на других рынках - в Европе и Восточной Азии, проводят выжидательную политику, предпочитая покупать стальную продукцию небольшими партиями и, по возможности, с минимальными сроками доставки. Металлурги, при этом, постоянно находятся под давлением: от них требуют все новых уступок.

Спрос на плоский прокат, прежде всего, строительного назначения остается слабым в Турции и странах Средиземноморья. В Персидском заливе в последнее время наблюдается некоторое оживление, но здесь значительным является и объем предложения. Свою продукцию предлагают там экспортеры из Ирана, СНГ, Индии, Китая, стран Восточной Азии. Котировки на горячекатаные рулоны в этом регионе во второй половине апреля в целом сохранили стабильность на уровне \$580-630/т, CFR, но в мае многие покупатели, очевидно, рассчитывают на понижение. Турецкие производители плоского проката пытаются удержать котировки на свою продукцию. Горячекатаные рулоны с поставкой в июне-июле предлагаются, в основном, по \$600-610/т, EXW, хотя при осуществлении реальных сделок цены часто оказываются на \$10-20/т ниже. Потребители, впрочем, не проявляют особой активности. По их мнению, к лету стоимость плоского проката в стране успеет еще немного понизиться. Экономика Турции в настоящее время испытывает спад из-за сокращения поставок в Европу. Поэтому в наибольшей степени сбавили обороты экспортные отрасли - производство бытовой техники, автомобильных деталей и узлов, машиностроение. Особенно сильно сократился спрос на холодный прокат, впрочем, и оцинкованная сталь в последнее время вызывает у турецких промышленников лишь ограниченный интерес. Тем не менее, по сравнению с соседними странами экономика Турции выглядит вполне благополучной, поэтому местный рынок стали привлекает поставщиков со всего региона. В частности, румынское подразделение ArcelorMittal предлагает горячекатаные рулоны в Турцию по \$600-610/т, CFR. Российским и украинским компаниям, чья продукция облагается пошлиной в 5-9%, приходится опускать котировки гораздо ниже. В конце апреля стоимость украинских горячекатаных рулонов с поставкой в мае упала до \$530-540/т, FOB - минимального уровня с начала января, а российские компании сбавили цены до \$540-560/т, FOB. Холоднокатаные рулоны украинского производства, при этом, котировались в интервале \$615-625/т, FOB, аналогичная российская продукция, как правило, продается не более чем по \$630/т, FOB. Некоторые продавцы надеются, что в мае на ближневосточном рынке стали начнется оживление, так как потребители будут создавать запасы продукции перед началом Рамадана (9 июля). Однако пока более вероятным представляется другой вариант, с продолжением спада. Цены на мировом и региональном рынке плоского проката медленно, но непрерывно идут вниз вот уже более двух месяцев, так что у покупателей уже сформировались соответствующие ожидания. Судя по всему, оборвать неблагоприятную для поставщиков тенденцию может только сокращение объема предложения. Интересно, что к такой политике планирует прибегнуть украинская группа "Метинвест", сообщившая о проведении ремонтов на нескольких производственных линиях в мае. (Rusmet/[Металл_Украины_СНГ_мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины_СНГ_мира))

ДЛИННОМЕРНЫЙ ПРОКАТ НА БЛИЖНЕМ ВОСТОКЕ ПОДЕШЕВЕЛ В НАЧАЛЕ МАЯ 2013 ГОДА ИЗ-ЗА СНИЖЕНИЯ ЦЕНЫ НА ЛОМ, НО СПРОС ОСТАЕТСЯ СТАБИЛЬНЫМ

В последнее время спрос и предложение длинномерного проката выглядят относительно сбалансированными. Снижение стоимости турецкой арматуры до менее \$600/т, FOB устроило большинство потребителей, которые в апреле возобновили закупки этой продукции. В начале мая спрос, сконцентрированный, в основном, в странах Персидского залива, находился на относительно высоком уровне. В частности, сообщалось о поставках крупных партий арматуры в ОАЭ, где трейдеры запасаются прокатом перед приближающимся Рамаданом (начинается 9 июля).

Правда, активизация потребителей не помогла турецким производителям удержать цены от нового понижения. Покупатели ориентировались, в первую очередь, на подешевевший в последнее время металлолом. Поэтому предложение со стороны трейдеров из Саудовской Аравии и ОАЭ поступали на уровне \$580-590/т, FOB, а новые заказы, предполагающие поставку в конце июня - начале июля, вообще предполагают цены порядка \$575-580/т, FOB. Впрочем, металлургические компании пока не в убытке, так как лом в мае понизился в большей степени, нежели арматура.

Строительная отрасль в странах Персидского залива в настоящее время переживает настоящий бум, что и объясняет повышенный спрос на конструкционную сталь. Однако за пределами этого региона дела идут далеко не так благополучно. В Турции строительные компании в конце апреля - начале мая несколько активизировали свою деятельность, но обороты все равно остаются ниже ожидаемых. Причем, ситуация в турецкой строительной отрасли видится достаточно нестабильной. Поэтому как конечные потребители, так и дистрибуторы стараются не создавать значительных запасов стальной продукции. Внутренние цены на арматуру в Турции в первых числах мая провалились до \$595-605/т, EXW, потом прибавили порядка \$5/т, но все равно остаются неустойчивыми.

В отличие от прошлого года, не проявляет особой активности Ирак. В стране обострились отношения между центральным правительством и руководством курдской автономии на севере, а финансирование крупных строительных проектов происходит с большими перебоями. Кроме того, определенную роль сыграл и ввод в строй новых мощностей по производству длинномерного проката в самом Ираке. Ближе к середине мая турецкие компании продавали арматуру в Ирак не более чем по \$600-605/т, EXW, а украинские экспортеры получали встречные предложения на уровне менее \$570/т, FOB. Пока что котировки на арматуру производства СНГ находятся в пределах \$565-575/т, FOB, но во второй половине мая они, скорее всего, понизятся.

Египет, как и ранее, находится вне рынка. В принципе, в июне прекращается действие импортной пошлины на арматуру, введенной в конце прошлого года, а решение о ее продлении пока не принято. Однако спрос на прокат в стране упал до такой степени, что даже местные производители вынуждены сбывать эту продукцию себе в убыток, лишь бы получить хоть какой-то доход. Никакого прогресса не наблюдается и в Ливане, где экономика находится на спаде в силу неблагоприятных политических факторов.

Как считают аналитики, нынешнее увеличение спроса на конструкционную сталь (там, где оно есть) представляет собой последний всплеск активности перед Рамаданом. Как ожидается, вскоре спрос упадет и останется на минимальном уровне, по меньшей мере, до середины августа. Судя по всему, металлургические компании отреагируют на это сокращением объема выпуска. Цены на длинномерный прокат в регионе, скорее всего, сохранят относительную стабильность и будут зависеть, прежде всего, от стоимости металлолома в Турции. ([Rusmet/Металл Украины, СНГ, мира](#))

СЕБЕСТОИМОСТЬ ПРОКАТА НА РЕГИОНАЛЬНЫХ РЫНКАХ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА

В частности, в Турции импортные цены на лом снизились с \$400/т, CFR (конец марта) до \$370-375/т, CFR (последняя неделя апреля). Аналогичными темпами снижались цены на лом на внутреннем рынке, составив к концу апреля в среднем \$347/т против \$372/т в конце марта. В результате средний уровень себестоимости квадратной заготовки в Турции в апреле снизился по сравнению с предыдущим месяцем на \$17 и составил \$511/т.

В Украине цены на лом в апреле снизились на \$12, составив в среднем по итогам апреля \$ 323/т против \$335/т месяцем ранее. Вместе с тем из-за сокращения среднесуточной выплавки стали в Украине с 92,9 тыс. т (март) до 91,8 тыс. т (апрель) также снизился спрос и на железорудное сырье, что обусловило его удешевление по сравнению с мартом на 0,8%. В итоге себестоимость заготовки в Украине в апреле уменьшилась по сравнению с мартом на \$5, составив \$469/т.

В отличие от Украины и Турции уровень производственных затрат на российских предприятиях в апреле оставался практически неизменным. Незначительное удешевление ЖРС перекрывалось продолжающимся подрастанием цен на лом в Центральном и Уральском регионах. И лишь к концу апреля рост цен на лом прекратился.

С начала апреля себестоимость производства в Китае выросла на \$13 из-за существенного увеличения квартальных контрактных цен на руду (+\$15-30/т относительно 1 квартала). Однако в дальнейшем вновь доминировал нисходящий тренд благодаря продолжающемуся снижению цен на коксующийся уголь и начавшемуся проседанию цен на железорудное сырье на спотовом рынке. Это дало возможность китайским производителям частично компенсировать удорожание квартальных контрактов на руду и к концу апреля снизить себестоимость на \$5 по сравнению с началом месяца. В итоге средний уровень прямых производственных затрат (сырье + энергозатраты + зарплата) на сляб в апреле составил \$481/т, что лишь на \$3 выше по сравнению с показателем в марте. Как прогнозируется, в мае тенденции снижения цен на сырье в регионах будут сохраняться, что, согласно оценкам, приведет к снижению производственных затрат на \$6-8 в зависимости от региона. ([Delphicasteel.com/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ НА НЕРЖАВЕЮЩУЮ СТАЛЬ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА УПАЛИ

Как сообщает британское аналитическое агентство MEPS, средние мировые цены на г/к и х/к рулон сорта 304 из нержавеющей стали в апреле снизились в цене на более чем \$80/т. Внутренние цены снизились во всех странах обзора, за исключением Японии. Снижение цен было достигнуто, в основном, за счет снижения затрат на никель. Спрос от конечных пользователей оставался слабым во всех регионах. Цены на нержавеющую сталь, скорее всего, уменьшатся и далее в мае из-за недавнего сокращения расходов на сырье. Никакого серьезного восстановления спроса от конечного пользователя не прогнозируется в краткосрочной перспективе. Тем не менее, MEPS не предусматривает, что цены будут намного ниже текущих уровней в течение следующих 12 месяцев.

По прогнозам MEPS, вероятнее всего, цены на нержавеющую сталь покажут скромный рост в третьем квартале из-за возобновившейся покупательской активности после периода летних отпусков. Традиционно ослабление спроса в четвертом квартале может привести к снижению цен к концу года. Возрождение цен на нержавеющую сталь ожидается в начале 2014 г. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ НА ПЛОСКИЙ ПРОКАТ В СТРАНАХ ВОСТОЧНОЙ АЗИИ В МАЕ 2013 ГОДА ПРОДОЛЖАЮТ ПАДАТЬ

Снижение котировок на плоский прокат в странах Восточной Азии продолжается уже три месяца, и конца-края ему не видно несмотря на то, что цены на основные виды листовой продукции за это время успели понизиться на \$70-110/т. Более того, в первой половине мая спад ускорился. Китайские компании, которые в конце предыдущего месяца пытались стабилизировать котировки на горячекатаные рулоны на уровне \$550/т, FOB, сдались и идут теперь на все более серьезные уступки.

Стоимость китайского горячего проката упала до отметки \$520-530/т, FOB, не виданной с начала октября прошлого года. С начала мая цены на эту продукцию потеряли уже порядка \$15/т, равно как и холоднокатаные рулоны, которые теперь предлагаются китайскими экспортерами по \$595-615/т, FOB. Несколько большую устойчивость проявила толстолистовая сталь. Если в апреле эта продукция порой продавалась дешевле горячекатаных рулонов, то в мае котировки удержались на рубеже \$530-545/т, FOB благодаря некоторому увеличению спроса на толстый лист. Впрочем, судя по всему, эта стабилизация будет непродолжительной. Наряду с китайской, на региональном рынке присутствует примерно такая же по цене либо чуть более дорогая индийская и украинская продукция, а потребность в толстолистовой стали остается ограниченной.

В принципе, экономика ряда стран Восточной Азии выглядит относительно благополучной на общем фоне. Китай в последнее время демонстрирует достаточно приличные темпы роста. Заметно улучшилась ситуация в Японии, где 20%-ная девальвация национальной валюты за последние полгода способствовала расширению спроса на японские экспортные товары, а строительная отрасль оживилась благодаря долгожданному проведению крупномасштабных восстановительных работ в регионе, пострадавшем от землетрясения и цунами в марте 2011 г. По предварительным данным, во втором квартале в Японии будет произведено более 27,5 млн. т стали, что представляет собой наивысший показатель за два с половиной года.

В то же время, объем предложения стальной продукции на региональном рынке является избыточным. Японские компании в этом году увеличили экспорт стали благодаря "дешевой" иене. Китайцы интенсивно отправляют за рубеж избытки продукции, не находящей спроса внутри страны. В апреле китайский экспорт проката достиг 5,55 млн. т, что на 5,1% больше, чем в предыдущем месяце и представляет собой максимальный показатель с июля 2010 года. За четыре месяца общий показатель составил 17,3 млн. т - на 19% больше, чем в тот же период год назад.

К тому же, как экспортеры стальной продукции, так и их клиенты уверены в том, что падение еще не закончилось. Заметное воздействие на китайских металлургов оказало заявление компании Baosteel о снижении внутренних котировок на стальную продукцию на \$29/т по июньским контрактам. Кроме того, в Китае дешевеют железная руда и коксующийся уголь, так что местные компании могут позволить себе гибкую ценовую политику. С другой стороны, потребители в странах Восточной Азии стараются откладывать закупки стальной продукции на как можно более поздний срок, а при заключении контрактов - "выбивать" для себя солидные скидки. Практически все трейдеры в регионе жалуются на то, что покупатели только демонстрируют интерес, но воздерживаются от проведения реальных сделок в расчете на дальнейшее удешевление продукции.

Японские металлурги еще пытаются как-то конкурировать с китайцами. Воспользовавшись низким курсом иены, они сбавили предложения по горячему прокату до около \$560-580/т, FOB, но без особого успеха. Корейские компании, для которых валютный фактор, наоборот, неблагоприятен (курс воны в последнее время растет по отношению к доллару), по-прежнему выставляют цены до \$620/т, FOB, но они имеют, в основном, номинальный характер.

Как далеко может зайти в итоге спад цен на азиатском рынке? Некоторые потребители заявляют о готовности возобновить закупки китайских горячекатаных рулонов, когда их стоимость опустится до \$500/т, FOB. Однако нет никакой гарантии, что "дно" удастся нащупать именно на этом уровне. Чтобы стабилизировать региональный рынок, требуется, прежде всего, сокращение объема предложения, а к этому пока не готовы ни китайцы, ни японцы. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА

ЛАКШМИ МИТТАЛ ПРИЗВАЛ ЕС ЗАЩИТИТЬ СТАЛЬНОЙ РЫНОК ОТ КИТАЙСКОГО ИМПОРТА

Евросоюзу следует вводить торговые барьеры для защиты своего производителя. Такое мнение высказал Лакшми Миттал (LN Mittal), мажоритарный акционер и генеральный директор крупнейшей в мире сталелитейной компании ArcelorMittal, пишет газета Financial Times. По его словам, будущее промышленности ЕС зависит от того, помогут ли ей политики в Брюсселе справиться с нечестной конкуренцией со стороны Китая. Миттал полагает, что Европе следует прибегать к использованию протекционистских мер, чтобы остановить заполнение рынков дешевыми китайскими товарами. Стальной магнат считает, что властям Евросоюза стоит задуматься о введении более высоких пошлин на китайскую сталь - по аналогии с заградительными мерами, уже принятыми европейскими властями против производителей солнечных панелей из Китая. "Китайские металлурги занимаются перепроизводством стали, что приводит к глобальному падению цен на сталь", - отметил он. "Необходимо либо поднимать тарифы, либо вводить дополнительную плату за ввоз на территорию ЕС металлопродукции, произведенной в странах с низкими экологическими стандартами", - сказал Л. Миттал. Глава ArcelorMittal также раскритиковал политику по сокращению дефицита бюджетов стран Евросоюза. "Если Европа продолжит программу сокращения расходов без вложения средств в инфраструктуру, ситуация на стальном рынке никогда не улучшится, - констатировал он. - Мы видим, что политика экономии не помогает ЕС выйти из рецессии". (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

ПРОИЗВОДСТВО НЕРЖАВЕЮЩЕЙ СТАЛИ В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛОСЬ

Объемы производства нержавеющей стали на европейском рынке в январе-феврале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократились на 1%. Об этом свидетельствуют данные немецкого сервисного центра Damstahl. Согласно подсчетам, выпуск нержавеющей стали в Европе по итогам указанного периода составил порядка 1,4 млн. т. Ранее в испанской металлургической компании Aserinox высказали мнение, что спрос на нержавеющую сталь в Европе в I квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. уменьшился на 6,8%. В свою очередь, видимый спрос на нержавеющую сталь в США в отчетный период повысился на 2,9%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ**ВОССТАНОВЛЕНИЕ РЕАЛЬНОГО СТАЛЬНОГО ПОТРЕБЛЕНИЯ НАЧНЕТСЯ ТОЛЬКО В 2014 ГОДУ**

В 2013 г. реальное потребление стали в Евросоюзе сократится на 3%, такой прогноз содержится в обзоре Европейской стальной ассоциации Eurofer. Согласно документу, в 1 квартале реальное стальное потребление в Европе снизилось на 5,7% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Этот показатель еще хуже, чем тот, что был зафиксирован по итогам всего 2012 г.

Таким образом, бизнес-среда в секторе конечных потребителей остается неблагоприятной. При этом Eurofer прогнозирует, что перспективы на оставшийся период 2013 г. все еще смутные. И хотя активность в металлопотребляющих секторах ЕС стабилизируется на низком уровне до конца года, реальное потребление стали продолжит падение, даже несмотря на низкую базу сравнения.

По прогнозу ассоциации, с 2014 г. начнется медленное восстановление реального стального потребления. Рост может составить 1%, что резко контрастирует с 8%-ным падением, зафиксированным в течение двух прошлых лет. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**КОТИРОВКИ НА СТАЛЬНУЮ ПРОДУКЦИЮ В МАЕ 2013 ГОДА ПРОДОЛЖИЛИ СНИЖЕНИЕ**

Кризис в европейской металлургической промышленности не ослабевает, наоборот, он усиливается от месяца к месяцу. Прежде всего, дела продолжают ухудшаться в реальном секторе региональной экономики, из-за чего падает спрос на металл. Даже в Германии промышленники сталкиваются с растущими трудностями, в менее же благополучных странах Евросоюза положение обостряется.

Сужение потребительского рынка и острый дефицит кредитных ресурсов заставляют производителей сбавлять обороты. Соответственно, дистрибуторы поддерживают минимальный уровень стальной продукции и работают чуть ли не в режиме реального времени, тем более, что сроки доставки продукции с металлургических предприятий могут составлять две недели и менее. По оценкам ряда специалистов, в этом году всем участникам производственно-сбытовой цепочки - от поставщиков проката до строителей, машиностроительных компаний и прочих конечных потребителей металлопродукции - придется думать, прежде всего, о выживании.

Для европейских металлургов проблема обостряется еще и вследствие превышения предложения над спросом. По итогам первого квартала выплавка стали в ЕС сократилась на 5,4% по сравнению с показателями аналогичного периода годичной давности, при этом, в 10 странах спад превысил 10%. Вследствие относительно низкого курса евро по отношению к доллару объемы импорта в последнее время сравнительно невелики. Тем не менее, участники рынка говорят об избыточном объеме предлагаемой к продаже стальной продукции, особенно, длинномерной. Производителям не помогла даже некоторая активизация строительных работ с начала апреля. К концу месяца котировки на арматуру не превышают 435-455 евро/т, EXW в Италии и 480-500 евро/т, СРТ в Германии и Польше, где очень велика конкуренция между поставщиками из разных стран.

Значительные проблемы европейским мини-заводам принесло сокращение закупок длинномерного проката Алжиром, который в прошлом году приобрел в ЕС более 2,8 млн. т арматуры, что составило свыше 60% европейского экспорта данной продукции. В принципе, спрос на конструкционную сталь в Алжире, активно вкладывающем свои нефтегазовые доходы в строительство жилья и объектов инфраструктуры, остается высоким, но рынок оказался "перепроданным" в первом квартале. Поэтому алжирские компании не спешат с пополнением запасов.

К тому же, в марте начались испытания построенного турецкой компанией Toscelik мини-завода в Ороне, на котором уже в этом году планируется получить 250 тыс. т длинномерной продукции, а к 2015 г. он должен выйти на полную мощность - 1 млн. т в год. Сейчас Алжир удовлетворяет более 90% своих потребностей в конструкционной стали за счет импорта из ЕС, с которым он имеет соглашение о свободной торговле. Но создание импортозамещающих мощностей (а помимо Toscelik, подобный проект намеревается реализовать Qatar Steel) может слишком дорого обойтись южноевропейским компаниям, которые в последнее время стараются компенсировать за счет экспорта падение продаж на внутренних рынках. К концу апреля котировки на европейскую арматуру при поставках в Алжир в мае-июне составляли 460-465 евро/т, FOB, но покупатели требовали скидок в размере не менее 10 евро/т.

Немного лучше ситуация в европейском секторе плоского проката. Очередным подтверждением глубины кризиса стало решение корпорации ArcelorMittal окончательно вывести из строя две доменные печи на комбинате Florange во Франции. Ранее руководство корпорации обещало поддерживать их в рабочем состоянии несмотря на прекращение выплавки стали в течение шести лет, но теперь домы будут полностью заглушены, и их возвращение в строй выглядит маловероятным. По словам Лакшми Миттала, французская промышленность не выдерживает конкуренции ни на европейском, ни на мировом рынке. В стране слишком высокие затраты на рабочую силу, электроэнергию и энергоносители, поэтому выплавка стали на французских предприятиях становится невыгодной.

В конце апреля европейские производители плоского проката были вынуждены снова немного опустить котировки. Теперь верхний уровень цен на горячекатаные рулоны в Германии и Польше сократился до 460-470 евро/т, EXW, потеряв, как минимум, 10 евро/т по сравнению с началом второго квартала. Впрочем, украинская продукция предлагается в Польшу по 435-445 евро/т, DAP. В Италии, где в продажу начала поступать ранее выведенная из оборота продукция меткомбината Ilva, горячий прокат подешевел до около 440-460 евро/т, EXW. Но больше всего пострадала в Италии оцинкованная сталь. Нижний уровень базовых цен упал до около 510 евро/т, EXW по сравнению с 530-540 евро/т на протяжении большей части апреля. Большинство участников рынка настроены пессимистично. По их мнению, никаких изменений к лучшему в плане реального спроса на стальную продукцию в Европе не произойдет, поэтому все, что могут сделать металлурги, - это продолжить выведение из строя избыточных мощностей. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АЛЖИР

АНАЛИЗ

В БЛИЖАЙШЕМ БУДУЩЕМ СТРАНА ОСТАНЕТСЯ КРУПНЫМ ИМПОРТЕРОМ СТАЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ

Менее 10 лет назад Алжир был ведущим импортером украинского длинномерного проката. Объем поставок этой продукции в середине прошлого десятилетия превышал 1 млн. т в год. Однако к настоящему времени эти операции полностью прекратились, хотя Алжир сохраняет статус крупнейшего импортера стали в регионе. В 2012 г. украинские производители стальной продукции отправили в эту страну всего 1,4 тыс. т труб. Основной причиной потери алжирского рынка стало подписанное Алжиром с ЕС в 2005 г. соглашение об ассоциации, в рамках которого североафриканская страна закрыла свой рынок для импорта любого проката, кроме европейского. Но в ближайшие годы в Алжире, как ожидается, резко возрастет собственное производство стали, что может привести к серьезным переменам во всем Средиземноморье.

В 60-80-е годы Алжир считался страной социалистической ориентации, поэтому Советский Союз поддерживал с ним достаточно интенсивные экономические связи. Одним из результатов этого сотрудничества стал металлургический комплекс El-Hadjar, построенный с помощью советских специалистов в районе портового города Аннаба в начале 70-х годов. Это предприятие, крупнейшее в Северной Африке, использовало железную руду с близлежащих месторождений и могло ежегодно выдавать до 2,1 млн. т чугуна, 2,0 млн. т стали, 1,8 млн. т горячекатаных и 1,25 млн. т холоднокатаных рулонов, 300 тыс. т оцинкованной стали, 90 тыс. т жести, 700 тыс. т труб и 850 тыс. т длинномерного проката.

В 1990 г. доля индустрии, не связанной с добычей нефти и газа, в ВВП Алжира достигла максимального уровня - более 10%, но затем начался спад. В 1991 г. страну охватила гражданская война, в которой авторитарному светскому государству противостояла исламистская оппозиция - примерно, как в настоящее время в Сирии, только без такого интенсивного иностранного вмешательства. Война продолжалась до 2005 г. и завершилась победой властей, но унесла жизни, по различным данным, от 45 тыс. до более чем 200 тыс. человек и отбросила экономику страны далеко назад.

Комбинат El-Hadjar пришел в упадок, и во второй половине 1990-х годов работал едва на 20% мощности. Правда, в 2000 г., когда военные действия были в основном уже позади, производство стали в стране возросло до 840 тыс. т, но было ясно, что предприятие нуждается в реконструкции и модернизации. В 2001 г. 70% его акций было продано группе LNM Лакшми Миттала. Сейчас этот завод называется ArcelorMittal Annaba.

Группа LNM/Mittal Steel/ArcelorMittal в целом не выполнила взятые на себя инвестиционные обязательства. Тем не менее объем выплавки стали на комбинате к 2007 г. достиг максимального уровня - почти 1,3 млн. т. Впрочем, потребление проката в Алжире возросло к тому времени до более 4 млн. т в год, из которых половина приходилась на арматуру и порядка 20% - на трубы. Покончив с гражданской войной, страна интенсивно отстраивалась, финансируя проекты за счет высоких доходов от экспорта углеводородного сырья. В настоящее время Алжир - второй по величине экспортер нефти в Африке после Нигерии и третий поставщик природного газа в Европу после России и Норвегии.

Поначалу растущие потребности Алжира в прокате в значительной мере удовлетворялись за счет закупок украинской продукции - в основном длинномерного проката, произведенного "Криворожсталью", для которой алжирцы были крупнейшими клиентами. В середине 2000-х объемы поставок доходили до 1 млн. т в год, Алжир

поставок доходили до 1 млн. т в год, Алжир входил в первую пятерку покупателей украинской стальной продукции.

Увы, все это осталось в прошлом. В 2012 г. Украина, поставившая в эту страну различных товаров более чем на \$290 млн. (преимущественно зерновые и масличные культуры), не продала ей ни тонны стали. Объем поставок в Алжир украинских труб составил мизерные 1383,5 т.

Почему же украинские металлурги потеряли этот традиционный и достаточно перспективный рынок? Основной причиной стало заключение Алжиром соглашения об ассоциации с ЕС. Документ, подписанный в 2002 г. и вступивший в силу в 2005 г., предполагал создание зоны свободной торговли к 2017 г. и постепенное снятие пошлин на импорт европейской стальной продукции. Ранее алжирские власти облагали 15-17% тарифами прокат, поступавший как из Европы, так и из Турции или СНГ, но теперь европейские компании получили серьезное преимущество. Возможно, какую-то роль сыграла и корпоративная политика ArcelorMittal. Возможно, руководство группы считало более выгодным сократить долю продукции криворожского предприятия на алжирском рынке, расширив вместо этого выпуск длинномерного проката на ArcelorMittal Annaba и поставки арматуры с предприятий ArcelorMittal в Испании.

Завершил же процесс вынужденного ухода украинских металлургов из Алжира кризис 2008 г. Потребление арматуры в странах Южной Европы в одночасье упало на 50-60%. Местные мини-заводы срочно переориентировались на Алжир. При этом цены на европейскую продукцию снизились, в связи с чем поставки в эту страну украинской арматуры и катанки с учетом 15% пошлины оказались нецелесообразными.

Одновременно резко упала и выплавка стали в самом Алжире. Относительно дешевая европейская продукция полностью задавила местных мелких производителей длинномерного проката, в лучшие времена выпускавших до 400-500 тыс. т арматуры в год. На ArcelorMittal Annaba в 2008 г. произошло несколько крупных аварий, из-за чего компании пришлось остановить аглофабрику и одну из доменных печей и сократить производство до 460-500 тыс. т стали в год. ArcelorMittal не стала восстанавливать комбинат, отдав львиную долю алжирского рынка импорту.

В последние годы Алжир играл важную роль в обеспечении относительной стабильности на средиземноморском рынке стали. В прошлом году страна импортировала около 4,5 млн. т стали, преимущественно, из стран ЕС. Свои же потребности в арматуре Алжир на 90% удовлетворяет за счет импорта из Евросоюза, а в катанке - на 100%.

С другой стороны, в 2012 г. на Алжир пришлось более 35% европейского экспорта длинномерного проката - свыше 3 млн. т, из них - около 2,8 млн. т арматуры. Практически вся эта продукция была произведена мини-заводами Испании, Италии, Греции, Португалии и Латвии, для многих из которых Алжир является важнейшим рынком сбыта.

Однако в ближайшее время ситуация может существенно измениться. Сейчас внутреннее положение в Алжире выглядит весьма неоднозначно. С одной стороны, страна нестабильна: безработица достигает 25%, уровень жизни большинства населения низкий и поддерживается только за счет государственных поставок продовольствия по субсидированным ценам, очень высокий уровень коррупции и недоверия к власти. Нынешнему президенту Алжира Абдельазизу Бутефлике 76 лет, недавно он перенес микроинсульт. В 2014 г. в стране должны состояться пре-

зидентские выборы, которые могут стать катализатором для новых беспорядков.

В то же время исламистская оппозиция за годы гражданской войны полностью потеряла поддержку населения. Правительство в 2010 г. анонсировало беспрецедентную инвестиционную программу объемом более \$260 млрд. Эти средства планируется потратить на жилищное и промышленное строительство, а также кардинальное расширение национальной транспортной инфраструктуры. Недавно в стране были найдены большие запасы сланцевого газа, для разработки которых власти готовы пригласить иностранные корпорации. Наконец, в политической нестабильности в Алжире ни в коей мере не заинтересованы европейские страны, нуждающиеся в поставках газа и нефти.

Поэтому прогнозы экономического развития Алжира на ближайшие годы весьма оптимистичны. По некоторым оценкам, к началу следующего десятилетия объем потребления стали в стране возрастет до 15 млн. т в год. А правительство Алжира заинтересовано в сокращении закупок проката за рубежом посредством импортозамещения.

Планы расширения собственного производства стали в Алжире озвучивались еще до кризиса 2008 г., но сейчас они постепенно становятся реальностью. Турецкая компания Toscelik в начале года уже ввела в строй мини-завод в Орране. В текущем году на нем планируется выпустить 250 тыс. т арматуры, в 2014 г. - 600 тыс. т, а в 2015 г. предполагается выход на плановую мощность - 1 млн. т арматуры и катанки в год.

Весной 2013 г. подписано соглашение с компаниями Qatar Steel и Qatar Mining о создании совместного предприятия по строительству меткомбината производительностью 4 млн. т стали в год. Первую очередь, рассчитанную на ежегодный выпуск 1,5 млн. т арматуры и 500 тыс. т катанки, планируется ввести в строй в начале 2017 г.

Кроме того, власти Алжира пригрозили национализировать ArcelorMittal Annaba. В последние годы предприятие находилось в глубоком финансовом кризисе, а руководство группы ArcelorMittal словно махнуло на него рукой. Однако в конце апреля было заявлено, что транснациональная корпорация все-таки инвестирует в комбинат до \$1 млрд. с целью доведения его производительности до 1,4 млн. т стали в год к 2014 г. и 2,2 млн. т - в более долгосрочной перспективе. Правда, неизвестно, выполнит ли эти обязательства ArcelorMittal, чье финансовое положение неутешительно, однако следует признать, что алжирский рынок для нее выглядит весьма перспективным.

Дело в том, что, по некоторым данным, алжирское правительство рассматривает вариант усиления защиты национальной металлургической отрасли посредством отмены соглашений о свободной торговле стальной продукцией. В феврале ошланы на импорт проката были распространены на 17 стран - членов GAFTA (зоны свободной торговли арабских стран), на очереди может оказаться и Евросоюз.

Алжирские власти еще в 2011 г. начали высказывать недовольство условиями соглашения об ассоциации с Евросоюзом. По их мнению, Алжир слишком сильно и в одностороннем порядке открыл свой рынок для экспансии европейских компаний, что привело к резкому увеличению импорта из ЕС (более чем на 80% в 2005-2011 гг.) и ухудшению положения ряда отраслей национальной экономики, в частности металлургической. Правда, Алжир имеет значительное положительное сальдо в торговле с ЕС, но львиную долю его экспорта в Европу составляют газ, нефть и химическая продукция, тогда как поставки сельхозпродукции и товаров с добавленной стоимостью по-прежнему ограничиваются. В итоге в августе 2012 г. было подписано новое соглашение, в соответствии с которым создание зоны свободной торговли между Алжиром и ЕС перенесено с 2017 г. на 2020 г.

Сейчас же речь идет о том, чтобы повысить таможенную защиту таких отраслей алжирской экономики, как сталелитейная, цементная и автомобилестроительная. В ближайшие годы в стране планируется строительство не только металлургических, но и ряда цементных заводов, а также автосборочного производства Renault.

По единодушному мнению европейских специалистов, сокращение поставок длинномерного проката в Алжир вследствие расширения собственного производства стали в стране либо введения импортных ограничений станет серьезной проблемой для южноевропейских металлургов. Рассчитывать на существенное увеличение внутреннего спроса в ближайшие 2-3 года как минимум им не придется, а заменить алжирский рынок нечем. В то же время распространение импортных пошлин на европейский прокат станет выгодным для украинских и турецких производителей арматуры, которые получают возможность вернуться в Алжир. Так или иначе, в обозримом будущем эта страна останется крупным импортером стальной продукции. Кроме того, в 2013 г. пошлина на импорт заготовок в Алжир была понижена с 17 до 7%, чем тоже могут воспользоваться украинские производители.

Нет сомнений в том, что европейское металлургическое лобби сделает все возможное, чтобы не потерять своих преимуществ на алжирском рынке. Тем не менее в ближайшее время можно ожидать увеличения активности южноевропейских мини-заводов на альтернативных направлениях. И сейчас испанские и итальянские компании активно продвигают арматуру и катанку на рынки Латинской Америки, Африки, стран Восточного Средиземноморья, хотя стоимость их продукции пока выше, чем у украинских либо турецких конкурентов. Однако в перспективе избыток предложения длинномерного проката в регионе Средиземноморья - Ближний Восток, очевидно, будет только увеличиваться, а напряженность конкурентной борьбы - расти. А трудности со сбытом, вероятно, будут все больше разворачивать украинских металлургов в сторону полуфабрикатов, с одной стороны, и расширения поставок в страны СНГ - с другой. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

БРАЗИЛИЯ

СТАТИСТИКА

В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ СТАЛЬНОГО ПРОКАТА УВЕЛИЧИЛСЯ

Бразилия в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. увеличила экспорт стального проката на 60,7%. Об этом свидетельствуют данные статистики. В особенности зарубежные поставки бразильского проката достигли в заданный период 180,7 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель вырос на 49,3%. Выручка от экспорта проката из Бразилии в отчетный период составила \$142 млн. Это на 25,8% больше по сравнению с минувшим годом, а также на 47,3% выше, чем в марте. Запасы стального проката в Бразилии в феврале увеличились на 2,4%. В частности, запасы проката в стране составили в указанный период 970,4 тыс. т. Ранее в Brazilian flats distributor group предположили, что импорт стального проката в Бразилию в 2013 г. по сравнению с 2012 г. может сократиться на 50%. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ**ВЫПЛАВКА СТАЛИ В 2013 ГОДУ ВЫРАСТЕТ**

Объемы производства стали в Бразилии в 2013 г. по сравнению с 2012 г. увеличатся на 5,8%. Такое мнение высказали в Brazilian steel institute IABr, сообщает Yieh.Corp. По оценкам специалистов организации, выпуск металла в стране достигнет в нынешнем году 36,5 млн. т. Продажи стали на внутреннем рынке поднимутся на 7,6% до 23,3 млн. т. При этом бразильское потребление металла вырастет на 4,2% и составит 26,2 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ**СТАТИСТИКА****В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ВЫПЛАВКА СТАЛИ СОКРАТИЛАСЬ**

Объемы производства стали в Германии в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. уменьшились на 1% до 3,6 млн. т. Об этом свидетельствуют данные Wirtschaftsvereinigung Stahl, сообщает Yieh.Corp. По сравнению с предыдущим месяцем выплавка металла на заводах страны понизилась на 6%. В целом по итогам января-апреля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года выпуск стали в Германии снизился на 0,5% и составил 14,4 млн. т. Объемы производства стали в Германии в марте по сравнению с мартом 2012 г. уменьшились на 2,2% и составили 3,8 млн. т. В целом по итогам января-марта на металлургических предприятиях страны выпустили 10,8 млн. т стали. Этот показатель оказался на 0,3% меньше по сравнению с аналогичным периодом минувшего года. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ**СТАТИСТИКА****В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ПОТРЕБЛЕНИЕ СТАЛИ ВЫРОСЛО**

Потребление готовой стальной продукции в Индии в апреле увеличилось по сравнению с апрелем 2012 г. на 3,5%. Об этом свидетельствуют данные статистики. Потребление металла в заданный период достигло 5,6 млн. т. Годом ранее этот показатель оценивался на уровне 5,4 млн. т. Потребление стали в Индии в прошлом финансовом году, который завершился 31 марта, по сравнению с предыдущим годом увеличилось на 3,3%. Потребление металла достигло 73,3 млн. т. "Это негативный сюрприз - значительно ниже того, что мы ожидали. Скромные продажи автомобилей, отсутствие государственных расходов на инфраструктурные проекты и привели к падению спроса гораздо ниже, чем ожидалось", - сказал аналитик Centrum Broking, который ожидал, что потребление вырастет на 5-5,5%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ**СТРАНА НАРАЩИВАЕТ ИМПОРТ СТАЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ - ЭТО МОЖЕТ СТАТЬ ДОЛГОСРОЧНОЙ ТЕНДЕНЦИЕЙ**

На протяжении последнего десятилетия Индия считалась одной из наиболее быстрорастущих экономик мира. Индийская металлургическая промышленность демонстрировала невиданные темпы роста, с 2007 г. по 2012 г. увеличив объем выплавки стали более чем на 57%. Однако сейчас этот подъем застыл, а Индия наращивает импорт стальной продукции. Причем, по мнению местных специалистов, это может стать долгосрочной тенденцией. Впрочем, индийская экономика все глубже погружается в кризис, основной причиной которого является неспособность государства решить проблему дефицита электроэнергии и сырьевых ресурсов.

В конце прошлого десятилетия Индию в экономических публикациях неоднократно называли вторым Китаем, указывая на исключительно высокие темпы роста ее ВВП и промышленного производства. На протяжении 2000-х годов потребление стальной продукции в стране увеличивалось в среднем на 10,6% в год, правда, стартовав с очень низкой базы. Даже сейчас в пересчете на душу населения использование стали в Индии составляет всего 58 кг, что сравнимо с показателями стран "черной" Африки. Впрочем, это означает, что Индия имеет широчайшие возможности для роста.

Индийская металлургия на протяжении последних 10-12 лет по скорости наращивания оборотов уступала только китайской. Производство стали в стране увеличилось от 26,9 млн. т в 2000 г. до 77,6 млн. т в 2012 г. Государство с быстро развивающейся экономикой, более чем миллиардным населением, растущим средним классом и обширными запасами железной руды и коксующегося угля считалось одним из оптимальных мест для размещения металлургических предприятий. До кризиса 2008 г. количество анонсированных проектов в отрасли превышало 200 с совокупной мощностью более 250 млн. т стали в год. Такие корпорации как Posco, Arcelor Mittal, Tata Steel пла-

нировали возвести в Индии меткомбинаты-гиганты с годовой производительностью в 10-12 млн. т. Эти планы вызывали у специалистов опасения по поводу того, что Индия может в перспективе превратиться в крупного экспортера стали, как это произошло с Китаем.

Однако эти опасения оказались преждевременными и необоснованными. Из всех крупных проектов строительства металлургических предприятий с нуля (так называемых гринфилдов), анонсированных после 2005 г., не был реализован ни один. Впечатляющий почти трехкратный рост производства стали в Индии за 12 лет произошел, прежде всего, благодаря мелким предприятиям, использующим в качестве сырья губчатое либо горячебрикетированное железо, а также браунфилдам - расширением мощностей действующих предприятий, построенных, как правило, до начала 1980-х годов.

Основной проблемой индийской металлургии стал земельный вопрос. Как оказалось, в стране практически невозможно приобрести участок земли под промышленное строительство. В перенаселенной, преимущественно аграрной Индии просто не осталось свободного места. Порой создается впечатление, что в стране существуют только два типа земель - крестьянские поля и лесные угодья, охраняемые государством. При этом крестьяне отнюдь не горят желанием продавать свои земли и уходить неведомо куда, и в этом их полностью поддерживают местные власти. А получить разрешение на сведение лесов практически невозможно из-за противодействия со стороны регулирующих органов, ответственных за охрану окружающей среды. В настоящее время все ведущие металлургические компании Индии реализуют проекты расширения производительности своих действующих комбинатов. Одна только SAIL, крупнейшая металлургическая компания страны, планирует за счет этого нарастить выпуск стали более чем на 10 млн. т в год к 2016 г.

Но такой рост имеет свои пределы. К тому же, в последние годы на индийских металлургов навалилась новая напасть: центральное правительство и власти штатов объявили в 2011 г. кампанию против якобы незаконной добычи полезных ископаемых. При этом, как оказалось, большинство компаний, занимающихся производством железорудного сырья, делали это без наличия всех необходимых разрешений.

Справедливости ради следует отметить, что получение нужных документов при наличии чудовищно медлительной, коррумпированной и некомпетентной индийской бюрократии могло бы затянуться на долгие годы, но войти в положение никто не стал. В результате добыча железной руды в штате Гоа была полностью прекращена по требованию судебных органов, а в штатах Карнатака и Одиша сократилась более чем наполовину.

Это ударило, прежде всего, по индийскому экспорту железной руды, который упал от более 100 млн. т в 2009 г. до 18 млн. т по итогам 2012-2013 финансового года (апрель-март). Но и индийские металлургические компании, чьи предприятия расположены в этих штатах (а на одну только Карнатаку приходилось около 30% национального производства стали), испытывают нехватку сырья. Крупные компании JSW Steel и Essar Steel, чьи меткомбинаты находятся в портовых городах, были вынуждены приступить к импорту стали, а мелкие производители сокращают выпуск из-за нехватки сырья или вовсе прекращают его.

По мнению ряда экспертов, сталелитейная промышленность страны в текущем десятилетии будет развиваться недостаточно быстро, чтобы поспевать за непрерывно расширяющимся спросом. В первом квартале выплавка стали в Индии превысила уровень аналогичного периода годичной давности только на 2,9%, что представляет собой самый низкий показатель с 2009 г. Как считает В. Р. Шарма, заместитель директора компании Jindal Steel & Power, к 2020 г. потребление стали в Индии достигнет 200 млн. т, тогда как производство - только 150 млн. т. Вследствие этого страна будет вынуждена ежегодно импортировать порядка 40-50 млн. т металла.

Возможно, В. Р. Шарма, выступающий за скорейшее снятие запретов на добычу железной руды, сгущает краски, но Индия в последнее время наращивает импорт стали. В 2012-2013 финансовом году местные компании приобрели за рубежом 7,86 млн. т стальной продукции против 6,86 млн. т годом ранее. Правда, более 60% закупок пришлось на Китай, Корею и Японию, однако Украина, по данным местного Joint Plant Committee (JPC), занимает в этом рейтинге пятое место (на четвертом - Германия).

Согласно информации Гокомстата Украины, в прошлом году отечественные металлурги экспортировали в Индию 313,8 тыс. т проката и полуфабрикатов, что составляет 1,5% от всего объема внешних поставок. К тому же, этот экспорт является достаточно диверсифицированным. Чуть больше трети от общего объема приходится на горячий плоский прокат, остальное более-менее равномерно распределено между катанкой, холоднокатаными рулонами, арматурой и фасоном.

Безусловно, при осуществлении поставок своей продукции на индийский рынок украинские металлурги вынуждены конкурировать с китайцами, представленными в основном в той же ценовой нише. Тем не менее стоимость доставки проката из Украины в порты западного побережья в Индию лишь не намного выше, чем из Китая, а по качеству, как правило, не хуже. При этом в условиях снижения спроса на украинский металл на традиционных рынках Европы, Турции, Ближнего Востока и Северной Африки Индия представляется достаточно привлекательной альтернативой. Вопрос только в том, будет ли она действительно продолжать расширение импорта стали, как утверждает В. Р. Шарма.

С одной стороны, такая тенденция действительно имеется. Да и правительство Индии постепенно убирает часть нетарифных барьеров при импорте проката. В частности, в конце марта было объявлено, что для иностранных поставщиков толстолистовой стали для производства сосудов высокого давления, полуфабрикатов и высокопрочной арматуры до октября не будет действовать положение об обязательной регистрации в Bureau of Indian Standards (BIS).

Однако, с другой стороны, в последнее время в Индии происходит падение темпов роста потребления стальной продукции. В 2012-2013 финансовом году он составил всего 3,3% против 5,5% в предыдущем периоде и 9,9% - в 2010-2011 финансовом году. Индийская экономика находится на спаде, причем в ближайшие месяцы он может только усилиться.

Отчасти проблемы индийской экономики непосредственно связаны с глобальным кризисом. Спрос на индийские товары за рубежом сократился, а правительство вынуждено экономить средства, сокращая объем государственных инвестиций. Значительная часть инфраструктурных проектов совокупным объемом до \$1 трлн. отложена до более благополучных времен.

Еще одним негативным фактором является жесткая монетарная политика индийских властей. Реальный сектор экономики находится на голодном финансовом пайке, ставки по кредитам слишком велики и препятствуют дальнейшему развитию промышленности. Кроме того, Индия находится под давлением со стороны Евросоюза, требующего радикального снижения таможенных пошлин на широкий ряд товаров, в частности, автомобили. В предыдущие годы автомобилестроение было одним из наиболее быстрорастущих секторов индийской экономики и, соответственно, выходило на ведущие позиции по объемам спроса на прокат. В будущем темпы роста в этой отрасли могут резко упасть.

Но наиболее острой в последнее время становится еще одна проблема - тотальный дефицит электроэнергии. В прошлом году спрос на нее превысил реальную выработку более чем на 9%. Летом прошлого года более половины населения страны подверглись воздействию блэкаутов - массовых отключений электроэнергии. Промышленные предприятия для обеспечения бесперебойного снабжения электроэнергией вынуждены устанавливать дизель-генераторы, работающие на дорогом импортном топливе, что существенно повышает себестоимость продукции.

Трудности Индии с электроэнергией вытекают из того же земельного вопроса. Обладая богатыми запасами угля, страна не может увеличивать его добычу с нужной скоростью из-за невозможности выделения земельных участков под новые угольные карьеры.

Электростанции вынуждены все шире использовать дорогостоящий импортный уголь, но им не разрешают повышать тарифы, поэтому энергокомпании терпят убытки. Впрочем, даже добытое или ввезенное из-за рубежа сырье порой сложно доставить по назначению из-за недостаточной пропускной способности местной железнодорожной сети, а постройка новых магистралей невозможна вследствие все тех же земельных проблем. В начале года правительство обнародовало план строительства в предгорьях Гималаев почти 300 небольших гидроэлектростанций, но тут на дыбы встали экологи, выступившие против затопления сотен квадратных километров горных лесов и ущелий.

Нехватка электроэнергии оказывает все более заметное негативное воздействие на экономику Индии, причем эта проблема, скорее всего, будет только усугубляться. Выделение земли под промышленное и железнодорожное строительство и добычу полезных ископаемых всецело зависит в Индии от местных властей, а на этом уровне безраздельно доминирует самый оголтелый популизм.

Впрочем, как отмечают индийские СМИ, трудно в чем-то упрекнуть и жителей, выступающих против появления меткомбинатов или угольных разрезов на месте их полей и домов или сведения заповедных лесов. Вообще в Индии сейчас наиболее зримо проявляется проблема, которая в последнее время стала весьма актуальной во многих индустриальных странах. Развитие местного самоуправления и повышение гражданской активности населения все чаще вступают в противоречия с экономическими потребностями государства. Не только в Индии, но и в большинстве стран Западной Европы сегодня очень трудно получить разрешение на строительство крупного промышленного или инфраструктурного объекта. Соответствующие примеры можно найти и в Украине. Возведение мини-завода в Белой Церкви, анонсированное еще до кризиса

2008 г., во многом сорвалось из-за общественных протестов. Киевляне, в свою очередь, еще помнят ожесточенные дискуссии, которыми сопровождалось строительство нового моста через Днепр. А начало разработки Олесского месторождения сланцевого газа тормозится из-за противодействия со стороны местных властей.

Модернизация украинской экономики, без которой мы будем обречены скатиться на уровень стран третьего мира, очевидно, потребует создания новых производственных мощностей. Поэтому отечественным властям необходимо научиться сочетать интересы местных общин с требованиями общенационального промышленного развития. Иначе и у нас могут произойти рецидивы "индийской болезни". ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИТАЛИЯ

СТАТИСТИКА

В МАРТЕ 2013 ГОДА ВЫПРАВКА СТАЛИ УМЕНЬШИЛАСЬ

Италия в марте по сравнению с мартом 2012 г. сократила объемы производства стали на 18,5% до 2,2 млн. т. Об этом свидетельствуют данные ассоциации Federacciai, сообщает Yieh.Corp. В целом по итогам января-марта по сравнению с аналогичным периодом минувшего года выпуск стали в Италии понизился на 17,7% до 6,1 млн. т. Объемы производства стали в Италии в феврале по сравнению с февралем 2012 г. уменьшились на 15%. Выплавка металла в стране в заданный период составила 2,123 млн. т. В целом по итогам января-февраля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года выпуск стали в Италии упал на 17,2% до 3,924 млн. т. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

СТАГНАЦИЯ В МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ ВЫЗВАНА РЯДОМ ОБЪЕКТИВНЫХ ПРИЧИН

Падение спроса и цен на стальную продукцию, скандалы и непрекращающаяся борьба между правительством и сталелитейными компаниями, экономическая рецессия и природные катаклизмы, бушевавшие в Италии в 2012 г., лишний раз свидетельствуют о том, что для местной металлургии настали очень сложные времена. Прогнозы экспертов по части развития отрасли в текущем году и на ближайшую перспективу полны пессимизма. Относительная стабилизация в металлургическом секторе Италии, по оценкам аналитиков, возможна лишь к концу будущего года.

В целом по итогам минувшего года в Италии, занимающей второе (после Германии) место в ЕС по объемам выплавки стали, было произведено 27,2 млн. т металла - на 5,2% меньше по сравнению с 2011 г. Безрадостным для итальянских металлургов было и начало года: в первом квартале по сравнению с тем же периодом 2012 г. выплавка стали уменьшилась на 17,7% и составила 6,1 млн. т. Ожидается, что по итогам года производство стали в стране не превысит 21-22 млн. т.

Ситуация в итальянской металлургии в определенной мере отражает то неблагоприятное положение, которое сложилось в сталелитейном секторе Европейского Союза в целом. Долговой кризис в еврозоне серьезно ударил по экономической активности в регионе, особенно в четвертом квартале 2012 г. В результате видимое потребление стали в ЕС в прошлом году упало на 9,3%, а в самой Италии - на 18%. Аналитики World Steel Association (WSA) ожидают возможной стабилизации экономической ситуации в Европе лишь к концу года, однако, по их оценкам, потребление металла в регионе в 2013 г. упадет еще на 0,5%, и лишь в будущем году можно ожидать его роста не более, чем на 3%.

С точки зрения специалистов, выплавлять сталь в Европе, где существующие мощности на 30% превышает спрос, стало очень накладно. И выжить в этой ситуации смогут лишь самые передовые в технологическом отношении металлургические компании, строго выполняющие все требования по экологической безопасности. По мнению Вольфганга Эдера, президента европейской Ассоциации производителей стали (Eurofer) сталеплавильные

мощности в ЕС должны быть сокращены, по меньшей мере, на 40-50 млн. т в год.

Стагнация в итальянской металлургической отрасли, с точки зрения Антонио Марчегалья, генерального директора итальянской сталелитейной компании Marcegaglia, вызвана рядом объективных причин. Наряду с высокими по сравнению с другими европейскими государствами ценами на энергоресурсы, на развитие рынка металлопродукции в Италии негативно влияют и проблемы на национальном рынке рабочей силы. "Проведенные в последнее время в Италии реформы в сфере труда не дали сколь либо заметных положительных результатов. Тем временем, уровень безработицы в стране продолжает расти", - говорит Антонио Марчегалья.

Наконец, самый важный вопрос - это будущее итальянских металлургических предприятий, перед большинством из которых в настоящее время стоят проблемы, для которых, как представляется, трудно будет найти сиюминутные решения. Уже более девяти месяцев тянется история с многострадальным комбинатом Ilva, расположенном в городе Таранто и принадлежащем компании Riva Group. Работа этого предприятия была приостановлена еще 26 июля прошлого года в связи с расследованием по подозрению владельцев объекта в экологических преступлениях. Как было установлено следователями, производственные отходы завода могли послужить причиной аномального роста числа заболеваний легочной и сердечно-сосудистой систем, а также раковых заболеваний у жителей Таранто и его окрестностей.

В рамках этого расследования были арестованы 12 человек, среди которых и глава Riva Group Эмилио Рива вместе с сыном Фабио, а также бывший гендиректор Ilva Луиджи Капограссо. После этого для управления заводом была создана временная администрация, которая согласовала с Министерством экологии Италии план модернизации предприятия в Таранто; также министерство озвучило перечень условий, при соблюдении которых Ilva сможет продолжать работу (экологическая аттестация производства). Согласно этому плану, Ilva брала на себя обязательства остановить доменную печь №2, модернизировать домну №1 с одновременным выводом из экс-

плутации коксовых батарей и переоборудованием открытых складов по хранению коксующихся углей и железорудного сырья в закрытые. Кроме того, компания приняла решение остановить доменную печь №5 в июле 2014 г. вместо декабря 2015 г.

Однако несмотря на правительственное разрешение прокуратура не отменила судебный запрет на производственную деятельность завода, поэтому Совет министров Италии придал экологической аттестации Ilva статус декрета правительства, который затем был трансформирован в закон. После этого компания возобновила работу части прокатных мощностей и коммерческую деятельность, а также начала реализацию экологического плана, одобренного Министерством экологии Италии.

Не утихали страсти вокруг Ilva завода в Таранто и в текущем году. В феврале суд снял запрет на реализацию произведенной заводом в Таранто готовой металлопродукции (1,7 млн. т), которая была арестована по требованию прокуратуры в конце ноября прошлого года. Основанием для ареста стал тот факт, что продукция производилась в течение периода (четыре месяца с конца июля 2012 г.), когда действовало решение об остановке мощностей предприятия. Согласно постановлению суда, сбытом металлопродукции будет заниматься администрация завода, однако ожидаемая выручка в 800 млн. евро не пойдет в казну Ilva. Снятие ареста с металлопродукции подтвердил и Конституционный суд Италии, приняв в середине апреля соответствующее постановление.

Этим же постановлением Конституционный суд отклонил претензии прокуроров по поводу отмены законодирективы, принятого правительством и парламентом страны и разрешающего Ilva производить продукцию во время модернизации мощностей. Правда, местная прокуратура пока не спешит выполнять все эти указания, мотивируя свой отказ тем, что решение Конституционного суда содержится только в пресс-релизе, а этот документ не имеет юридической силы. Кроме того, прокуроры считают, что окончательное решение должна вынести местный судья Таранто Патриция Тодиско, которая собственно и обратилась в Конституционный суд с просьбой разъяснить конституционность принятия правительством законодирективы. Это позволило бы удостовериться в том, что продолжение работы мощностей Ilva не противоречит основному закону страны.

Чем закончится история с Ilva, покажет, безусловно, время. Но терять от 8 млрд. до 10 млрд. евро в год (по подсчетам местных чиновников) в результате закрытия крупнейшего в Европе металлургического предприятия, коим является завод в Таранто, правительство Италии, конечно, не хочет. О том, что остановка Ilva дорого обой-

дется стране, говорит и глава итальянской Ассоциации производителей стали Federacciai Антонио Гоцци. По его подсчетам, во-первых, стоимость импортного металла будет на 50-100 евро/т выше, что увеличит расходы на уровне страны на 2,5-5 млрд. евро в год. А во-вторых, из-за отсутствия продукции Ilva Италия будет терять за год около 1,2-2 млрд. евро в результате снижения объемов экспорта. Затраты итальянских производителей металла из-за закрытия Ilva, по оценкам Гоцци, вырастут до 5 млрд. в год, что поставит многие компании на грань банкротства.

Не лучшим образом идут дела и у других итальянских производителей. Постоянно останавливает свои доменные печи из-за отсутствия заказов еще компания Lucchini S.p.A, принадлежащая владельцу "Северстали" Алексею Мордашову. Последний раз это произошло в декабре прошлого года, когда была остановлена домна на заводе в городе Пьембино, который является основной производственной площадкой Lucchini. В прошлом году также регулярно появлялись сообщения о том, что итальянская компания вот-вот будет продана, однако имя покупателя нигде не называлось. Эксперты, тем не менее, прогнозируют, что с учетом ситуации в Европе и долгов Lucchini, а также того, что большая часть активов компании уже распродана, сумма сделки будет незначительной.

Достаточно туманным выглядит на сегодняшний день и будущее крупнейшего итальянского производителя нержавеющей стали - компании Acciai Speciali Terni, которая выставлена на продажу ее нынешним владельцем финской корпорацией Outokumpu по требованию Европейской комиссии. Это условие было поставлено Комиссией при выдаче разрешения на приобретение финнами бывшего подразделения ThyssenKrupp по выпуску нержавеющей продукции, в состав которого, собственно, и входил итальянский завод.

О своей заинтересованности в приобретении Acciai Speciali Terni уже заявили компания Aperam (бывшее подразделение Arcelor Mittal, получившее самостоятельность в 2011 г.), один из ведущих производителей стали в Италии корпорация Arvedi, а также One Equity - подразделение банка JP Morgan по операциям с частными инвестициями. Однако, как полагают эксперты, кому бы ни была продана Acciai Speciali Terni, ряд объектов этой компании в любом случае будут закрыты из-за перепроизводства нержавеющей стали в Европе. А если из 4 тыс. человек, работающих в ней на сегодняшний день, удастся сохранить хотя бы 3 тыс., то это уже будет очень большим достижением. (Reuters, Metal Bulletin, Platts, Federacciai, Eurofer, SteelOrbis, ugmk.info, [Металлоснабжение и сбыт/Rusmet.ru/Металл Украины, СНГ, мира](http://Металлоснабжение_и_сбыт/Rusmet.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

КИТАЙ

СТАТИСТИКА

В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО ЧУГУНА ВЫРОСЛО

Объемы производства чугуна в Китае в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. увеличились на 6%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. Выпуск продукции в заданный период составил 60,65 млн. т. Объемы производства стали в Китае в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. увеличились на 6,8%. Выплавка металла в стране в заданный период достигла 65,65 млн. т. В целом по итогам января-апреля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года выпуск стали в КНР поднялся на 8,4% до 258,2 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

В ЯНВАРЕ-МАРТЕ 2013 ГОДА ВЫПУСК НЕРЖАВЕЮЩЕЙ СТАЛИ УВЕЛИЧИЛСЯ

Объемы производства нержавеющей стали в Китае в январе-марте по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличились на 9,52%. Об этом свидетельствуют данные China Special Steel Enterprise Association, сообщает Yieh.Corp. Выпуск нержавеющей стали в стране в заданный период достиг 4,405 млн. т. Импорт продукции в КНР в I квартале уменьшился на 15,6%, до 167,2 тыс. т. А экспорт китайской нержавеющей стали увеличился на 58,2% до 715 тыс. т.

Китай в марте по сравнению с февралем увеличил экспорт проката из нержавеющей стали на 32,9%. Зарубежные поставки китайского нержавеющей проката достигли в заданный период 177,933 тыс. т. За три месяца КНР экспортировала 457,976 тыс. т продукции, что на 14,1% больше по сравнению с аналогичным периодом минувшего года. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ЦЕНЫ**УДЕШЕВЛЕНИЕ СТАЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ В 2013 ГОДУ ВЫЗВАНО ЕЕ ИЗБЫТОЧНЫМ ПРОИЗВОДСТВОМ**

Спад на китайском рынке стали продолжается уже три месяца. За это время котировки на основные виды проката опустились до уровня сентября-октября прошлого года и продолжают снижаться. Весьма значительное негативное влияние на рынок оказало недавнее решение корпорации Baosteel об уменьшении июньских котировок на плоский прокат на \$24-29/т. Ее примеру последовали и многие другие производители стали в стране.

Безусловно, удешевление стальной продукции в Китае вызвано ее избыточным производством. Как теперь открыто признают представители металлургических компаний, они переоценили уровень спроса на прокат. Прошлогоднее объявление о новой программе стимулирование национальной экономики за счет инвестиций в жилищное строительство и инфраструктуру вселило в производителей стали оптимизм, который в итоге оказался неоправданным.

Вопреки ожиданиям, китайские власти не торопятся вкладывать средства в новые проекты. В начале года существенный рост произошел только в сфере железнодорожного строительства. В то же время, капиталовложения в недвижимость в первом квартале сократились на 2,7% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Специалисты объясняют это сменой руководства в стране после XVIII съезда КПК, состоявшегося в ноябре прошлого года. В правительство, в администрации провинций и уездов пришли новые люди, которые пока разбираются с делами, оставшимися от их предшественников, и пока воздерживаются от крупных трат. Тем более, что предыдущая программа стимулирования экономики, реализованная в 2009-2010 гг., привела к резкому увеличению задолженности региональных администраций. Так или иначе, потребление стальной продукции в стране оказалось значительно ниже ожидаемого. При этом в условиях падающих цен потребители стараются поддерживать запасы стальной продукции на минимальном уровне. Это приводит к дальнейшему сокращению видимого спроса и только усиливает слабость рынка.

Все эксперты признают, что добиться перелома можно будет только посредством радикального ограничения объема выпуска. Однако этого не происходит. По данным китайской металлургической ассоциации CISA, уровень выплавки стали в апреле практически не уступал рекордным мартовским показателям. Таким образом, предложение и далее будет оставаться избыточным. Почему это происходит? Прежде всего, китайские сталелитейные компании пока не испытывают серьезной необходимости в выведении из строя излишних мощностей. По данным CISA, большинство крупных и средних компаний отрасли завершили первый квартал с небольшой прибылью. Этому способствовало снижение котировок на сырье - железную руду, коксующийся уголь, металлолом. Кроме того, ведущие металлургические компании Китая в последнее время очень активно занимаются энергосбережением и сокращением других расходов. Китайские компании традиционно считались не очень эффективными и переполненными людьми, поэтому у них есть весьма значительные внутренние резервы для повышения прибыльности. Некоторые крупные производители стремятся освоить выпуск продукции с более высокой добавленной стоимостью, вплоть до автомобильных деталей, например, что также способствует повышению их рентабельности.

Согласно официальным прогнозам, производство стали в Китае в этом году должно составить 742 млн. т, на 4,7% больше, чем в прошлом. Но в первом квартале темпы роста превысили 10%, а по данным за январь-апрель, отрасль работает из расчета 775-780 млн. т в годовом эквиваленте. В принципе, это соответствует оценкам совокупных мощностей китайской металлургии (немногим более 1 млрд. т в год), но существенно превышает потребности как внутреннего, так и внешнего рынка. В апреле китайский экспорт стали достиг 5,55 млн. т, но найти покупателей за рубежом более чем на 6 млн. т продукции в месяц, скорее всего, будет нереально. Итак, ситуация на китайском рынке стали остается неизменной. Соответственно, цены на прокат, скорее всего, продолжат снижение и в обозримом будущем. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

BAOSTEEL УМЕНЬШАЕТ ЦЕНЫ НА ЖЕСТЬ ДЛЯ ПОСТАВОК В ИЮНЕ 2013 ГОДА

Китайская металлургическая компания Baosteel уменьшает цены на жель для поставок в июне. Стоимость продукции понизилась на 100 юаней/т (\$16/т). Baosteel в I квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличила чистую прибыль на 33,3% до 1,628 млрд. юаней (\$264,08 млн.). Операционный доход корпорации вместе с тем сократился на 2,1% до 46,436 млрд. юаней. Объемы производства стали достигли 5,799 млн. т, а чугуна - 5,541 млн. т. (МеталлТорг/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

SHANXI TAIGANG STAINLESS STEEL CO, LTD.**УВЕЛИЧИВАЕТ ЭКСПОРТНЫЕ ЦЕНЫ ДЛЯ ПОСТАВОК В ИЮЛЕ 2013 ГОДА**

Китайская металлургическая компания Taigang Stainless повышает экспортные цены на продукцию из нержавеющей стали сорта 400 для поставок в июле. Об этом сообщает Yieh.Corp. Стоимость продукции, в частности, повышается на \$10/т. После подорожания материал предлагается по \$1360-1490/т, FOB. Taigang Stainless в I квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличила прибыль, относящуюся к акционерам, на 37,87%. В частности, прибыль достигла в указанный период 255 млн. юаней (\$41,3 млн.). Доход от продаж Taigang Stainless поднялся на 10,97% до 25,124 млрд. юаней. Компания Shanxi Taigang Stainless Steel Co, Ltd. считается одним из крупнейших в КНР производителей нержавеющей стали. (Минпром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МЕКСИКА**СТАТИСТИКА****ВЫПЛАВКА СТАЛИ В ЯНВАРЕ-МАРТЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛА**

Объемы производства стали в Мексике в январе-марте по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличились на 3,4%. Об этом свидетельствуют данные National Chamber of the Iron and Steel, сообщает Yieh.Corp. В частности, выплавка металла в заданный период достигла 4,5 млн. т. Импорт стальной продукции в I квартале уменьшился на 20% до 2,04 млн. т. Экспорт стали, тем не менее, увеличился на 17,6% и составил 1,3 млн. т.

Потребление стали в Мексике в январе-феврале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократилось на 4,6%. Потребление металла в стране составило в указанный период 3,76 млн. т. Годом ранее этот показатель оценивался на уровне 3,94 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

США

СТАТИСТИКА

В МАРТЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ СТАЛИ ВЫРОС

США в марте по сравнению с февралем увеличили экспорт стали на 6,1%. Об этом свидетельствуют данные American Institute for International Steel, сообщает Yieh.Corp. В частности, зарубежные поставки американского металла достигли в указанный период 1,036 млн. т. В целом по итогам января-марта по сравнению с аналогичным периодом прошлого года экспорт стали из США упал на 12,6% до 3,214 млн. т. США в феврале по сравнению с январем сократили импорт стали на 7%. Согласно подсчетам поставки металла в страну в заданный период составили 2,441 млн. т. По оценкам специалистов, в целом в нынешнем году США импортируют 30,3 млн. т стали, что на 9% меньше по сравнению с прошлым годом. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА СТАЛЬНУЮ ПРОДУКЦИЮ В МАЕ 2013 ГОДА ПРОДОЛЖАЮТ СНИЖАТЬСЯ

События на американском рынке стали продолжают развиваться самым разочаровывающим образом для местных металлургических компаний. Несмотря на то, что экономика страны в последние месяцы демонстрирует достаточно высокие темпы роста по сравнению с другими западными государствами, спрос на стальную продукцию остается ограниченным, а дистрибуторы продолжают прежнюю политику минимизации складских запасов.

Учитывая, что уровень безработицы в США с начала года практически не меняется, возможно, правы те специалисты, которые считают относительно высокие показатели роста национального ВВП завышенными. По крайней мере, в соответствии с последними изменениями американская статистика сейчас шире учитывает при расчете ВВП страны нематериальные активы, которые никак не влияют на объемы потребления стальной продукции.

Так или иначе, большинство специалистов указывают в качестве основной причины слабости американского рынка стали недостаток спроса. Весеннее оживление в таких секторах как строительство и автомобилестроение оказалось намного менее слабым, чем предполагали металлурги, в результате рынок переполнен прокатом. В частности, в строительстве более-менее активно проявляет себя только жилищный сектор, в то время как спрос на коммерческую недвижимость остается относительно невысоким, а новых инфраструктурных проектов пускается слишком мало, чтобы подержать национальный рынок длинномерного проката.

Американские потребители конструкционной стали благополучно переждали апрель, когда стоимость металлолома в стране была относительно высокой, и возобновили закупки только в мае, дождавшись удешевления сырья, в среднем, на \$20/т и соответствующего понижения котировок на прокат. Компании Gerdau и Nucor - ведущие производители длинномерной продукции в США - объявили об уменьшении стоимости своей продукции на \$20/кор. т (\$22/MT) с 1 мая. В результате арматура сейчас предлагается на американском рынке на уровне \$700-720/MT, EXW.

Еще более сложной для металлургов выглядит текущая ситуация на американском рынке плоского проката. По данным трейдеров, объем предложения горячекатаных рулонов является избыточным. Поставщики жестко конкурируют друг с другом, наперебой предлагая скидки. В начале мая горячий прокат котировался в США, в среднем, по \$640/MT, EXW, причем, многие участники рынка не считают этот уровень минимальным.

Интересно, что, по данным World Steel Association, выплавка стали в США в первом квартале 2012 г. сократилась на 7,6% по сравнению с аналогичным периодом годичной давности. В то же время, как сообщают таможенные органы, импорт стальной продукции в США уменьшился на 4,8% по сравнению с январем-мартом 2012 г., а полуфабрикатов - на 12,8%. Это означает, что видимое потребление стальной продукции в стране упало более чем на 8%, причем, это нельзя объяснить одной только оптимизацией складских запасов. Похоже, дела в американской экономике (во всяком случае, в ее реальном секторе) идут не так хорошо, как могло бы показаться на первый взгляд.

Американские металлургические компании реагируют на прогрессирующий спад традиционно - нарастанием протекционистских настроений. Группа производителей в конце апреля обратилась к властям с просьбой о введении антидемпинговых пошлин на турецкую арматуру. В конце апреля - начале мая эта продукция поступала на американский рынок по \$610-615/т, CFR, причем, объемы ее поставок за первые три месяца превысили 200 тыс. т. В марте, по предварительным данным, на Турцию пришлось около 75% американского импорта арматуры. Впрочем, по мнению специалистов, чтобы стабилизировать американский рынок стали, нужны более сильноедействующие средства. Пока американские металлурги не приступят к выведению из строя избыточных мощностей, в первую очередь, по производству горячекатаных рулонов, они не смогут добиться возобновления роста цен. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТУРЦИЯ

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ СТАЛИ ВЫРОС

В январе-апреле Турция увеличила экспорт металлопродукции по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 5,7% до 8,87 млн. т, говорится в материалах Turkey's Steel Exporters' Association (CIB). В стоимостном выражении экспорт снизился на 2,7% до \$5,1 млрд., сообщает SteelOrbis. Крупнейшим рынком сбыта для турецкой стали в этот период были страны Ближнего Востока, куда поступило 2,7 млн. т металлопродукции. На рынки стран ЕС турецкие экспортеры продали 1,14 млн. т стали, в Северную Африку - 0,736 млн. т.

Наибольшей популярностью за 4 месяца у внешних покупателей пользовалась турецкая арматура - 2,9 млн. т. Второе место заняла стальная заготовка с показателем в 0,925 млн. т. Далее идут г/к прокат (0,697 млн. т), стальные трубы (0,605 млн. т) и стальные секции (0,536 млн. т).

В апреле турецкий стальной экспорт увеличился по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 1,1% до 1,66 млн. т, но по сравнению с мартом снизился на 17%. В стоимостном выражении апрельский экспорт металлопродукции составил \$1,25 млрд., что на 15% ниже уровня марта. В апреле на рынках стран Ближнего Востока турецкие экспортеры реализовали 645 тыс. т стали, в ЕС - 278 тыс. т, в Северной Америки - 155 тыс. т. Апрельский экспорт арматуры составил 725 тыс. т, г/к рулонной стали - 213 тыс. т, стальной заготовки - 158 тыс. т, стальных труб - 143 тыс. т и катанки - 139 тыс. т. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В МАРТЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ПРОКАТА УВЕЛИЧИЛСЯ

Турция в марте по сравнению с мартом 2012 г. увеличила импорт проката на 60,5% до 567,015 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute. По сравнению с предыдущим месяцем поставки проката в страну выросли на 22%. Затраты на импорт проката в Турцию достигли в марте \$378 млн. В целом по итогам января-марта по сравнению с аналогичным периодом минувшего года поставки проката в Турцию увеличились на 38,3% до 1,5 млн. т. Затраты достигли в отчетный период \$1 млрд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В МАРТЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ АРМАТУРЫ УМЕНЬШИЛСЯ

Турция в марте по сравнению с мартом 2012 г. сократила экспорт арматуры на 4% до 818,254 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute. Однако по сравнению с предыдущим месяцем зарубежные поставки турецкой арматуры выросли на 23,9%. В целом по итогам января-марта по сравнению с аналогичным периодом минувшего года внешние продажи арматуры из Турции понизились на 4,1% до 2 млн. т. Турция в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократила экспорт арматуры на 19%. В частности, зарубежные поставки турецкой арматуры в заданный период достигли 660,466 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель увеличился на 19,4%. Выручка от экспорта составила \$393 млн. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В МАРТЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ НЕРЖАВЕЮЩЕГО ПРОКАТА ВЫРОС

Турция в марте по сравнению с мартом 2012 г. увеличила импорт проката из нержавеющей стали на 6,8% до 33,752 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute. По сравнению с предыдущим месяцем поставки выросли на 18,9%. В целом по итогам января-марта по сравнению с аналогичным периодом минувшего года импорт нержавеющей проката в Турцию понизился на 0,5% до 91,216 тыс. т. Турция в феврале по сравнению с январем сократила импорт проката из нержавеющей стали на 2,3%. В особенности поставки продукции составили в отчетный период 28,398 тыс. т. Затраты на импорт нержавеющей проката снизились на 1,7% до \$72 млн. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЭКСПОРТ КАТАНКИ В 2013 ГОДУ УВЕЛИЧИТСЯ

Турция в 2013 г. увеличит экспорт катанки до 1,19 млн. т по сравнению с 1,08 млн. т в 2012 г. Такое мнение высказали в Turkish Statistical Institute, сообщает Yieh.Corp. По итогам I квартала Турция экспортировала 297,47 тыс. т катанки. Крупнейшими покупателями продукции стали Сингапур (41,22 тыс. т) Израиль (37,937 тыс. т) и Кувейт (27,948 тыс. т). Турция в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократила экспорт катанки на 27,5% до 76,989 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем зарубежные поставки материала снизились на 36,1%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЮЖНАЯ КОРЕЯ

СТАТИСТИКА

В МАРТЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ СТАЛИ СНИЗИЛСЯ

Южная Корея в марте по сравнению с мартом 2012 г. сократила экспорт стали на 13,2%. Об этом свидетельствуют данные статистики. В частности, выручка от зарубежных поставок металла в первый месяц весны составила \$2,7 млрд. Южная Корея в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократила выручку от экспорта стали на 10,5%. В частности, поступления от внешних продаж металла достигли в указанный период \$2,8 млрд. Южная Корея в январе по сравнению с январем 2012 г. сократила выручку от экспорта стали на 8%. В частности, поступления от зарубежных поставок металла составили по итогам января \$3,8 млрд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

В МАЕ 2013 ГОДА POSCO ПОНИЖАЕТ ЦЕНЫ НА РУЛОННЫЙ ПРОКАТ

Южнокорейская металлургическая корпорация Posco планирует сократить экспортные цены на холоднокатаный рулон с поставкой в Китай на май. Об этом сообщил ее представитель. Цены будут сокращены на \$10-20/т по сравнению с апрелем из-за высоких запасов стали и слабого спроса. Вместе с тем цены на другие виды стальной продукции останутся неизменными, уточнил представитель Posco. Posco приняла решение не менять внутренние цены на холоднокатаные и горячекатаные рулоны из аустенитной и ферритной нержавеющей стали для поставок в апреле нынешнего года. Posco занимает третье место в мире по производству стали. Холдинг производит горячий и холодный прокат, а также поставляет свою продукцию автомобилестроителям и кораблестроителям. На сегодняшний день компания имеет 41 производственный актив в 14 странах мира. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ

ВО II КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СПРОС НА СТАЛЬ УМЕНЬШИТСЯ

Спрос на сталь в Японии во II квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. уменьшится на 4,1% и составит 26,4 млн. т. Такое мнение высказали в Министерстве торговли страны. По сравнению с предыдущим кварталом этот показатель предположительно сократится на 0,9%. Япония в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократила экспорт железа и стали на 14,3%. Поставки металла в Японию достигли в указанный период 516,794 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель уменьшился на 18,1%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

МЕТАЛЛУРГИИ ПРЕДРЕКАЮТ РОСТ В 2013-2014 ФИНАНСОВОМ ГОДУ

Объемы производства стали в Японии в 2013-2014 финансовом году, который завершится 31 марта будущего года, увеличатся. Такое мнение высказали в Japan Iron and Steel Federation, сообщает Yieh.Corp. По оценкам специалистов, выплавка металла будет расти на фоне обесценивания иены и правительственного плана стимулирования экономики. В 2012-2013 финансовом году выпуск стали в Японии увеличился на 0,8% и составил 107,3 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что на блоге «Металла Украины» (<http://ukrmet.dp.ua/>) работает торговая площадка ? Доступ к блогу - **БЕСПЛАТНЫЙ**

УКРАИНА

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ-ЭКСПОРТ ЖЕЛЕЗОРУДНОГО СЫРЬЯ (ЖРС) ВЫРОС

Металлургические предприятия Украины в январе-апреле нарастили импорт железорудного сырья по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 45% до 983 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные ОП "Металлургпром". В апреле металлургия импортировала 217 тыс. т ЖРС, что на 17,2% меньше предыдущего месяца.

Скорректированный балансовый график обеспечения металлургических предприятий железорудным сырьем в апреле был выполнен: по окатышам - на 98%, по агломерату - на 95%, по аглоруде - на 107%, по концентрату - на 96%. За 4 месяца металлургия обеспечила окатышами на 92%, агломератом - на 97%, аглорудой и концентратом - на 100% от заявленной потребности. Экспорт отечественного ЖРС за 4 месяца вырос по сравнению с АППГ на 12% до 12,570 млн. т, а в апреле составил 3,170 млн. т (-4,8% к марту). ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ПРОИЗВОДСТВО ЖЕЛЕЗОРУДНОГО СЫРЬЯ (ЖРС) В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА, ТЫС. Т

	Март 2013 г.	Апрель 2013 г.	%	4 мес. 2012 г.	4 мес. 2013 г.	%
Концентрат						
ЮГОК	880	840	-4,5	3449	3430	-0,6
ЦГОК	520	568	9,1	2097	2303	9,9
СевГОК	1260	1228	-2,5	4993	4964	-0,6
«Феррекспо»	1080	1082	0,2	3798	4225	11,3
ИнГОК	1160	1172	1	4601	4578	-0,5
АМКР	876	871	-0,6	3217	3376	4,9
Украина	5776	5760	-0,3	22155	22877	3,3
Окатыши						
ЦГОК	200	110	-45	724	723	-0,04
СевГОК	970	950	-2	3639	3372	-7,4
«Феррекспо»	840	882	4,9	3090	3433	11,1
Украина	2010	1942	-3,4	7453	7528	1
Аглоруда						
АМКР	82	86	4,9	341	303	-11,2
КЖРК	514	492	-4,3	1732	1972	13,8
«Сухая Балка»	275	275	0	983	966	-1,7
ЗЖРК	392	397	1,3	1541	1558	1,1
Украина	1263	1250	-1	4597	4799	4,4

([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ОАО «ПОЛТАВСКИЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» (ПГОК)
ОТКАЗАЛОСЬ ПЛАТИТЬ ДИВИДЕНДЫ ЗА 2012 ГОД

Акционеры ОАО "Полтавский горно-обогатительный комбинат" (ПГОК, Комсомольск, Полтавская обл.), входящего в группу Фергехро, отказались от выплаты дивидендов за 2012 г. и направили чистую прибыль на развитие предприятия. Как сообщил представитель предприятия, вопрос распределения прибыли рассмотрен общим собранием акционеров ПГОКа, состоявшимся 25 апреля. "Собрание состоялось и принято решение дивиденды не выплачивать, направив полученную прибыль за 2012 г. на развитие предприятия", - сказал источник. ([Интерфакс-Украина/Металл Украины, СНГ, мира](http://Интерфакс-Украина/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

КОМПАНИЯ FERREXHO ВЕРНУЛА ЛИЦЕНЗИИ
НА ПЯТЬ ЖЕЛЕЗОРУДНЫХ МЕСТОРОЖДЕНИЙ «СЕВЕРНОЙ ГРУППЫ»

Согласно сообщению компании, лицензии, срок действия которых истек еще в 2009 г., в апреле были продлены до 2018 г. Вести добычу на этих участках в ближайшие пять лет компания не планирует, однако сам факт возвращения лицензий на месторождения с запасами более 13 млрд. т - позитивный сигнал для владельцев акций Фергехро. В состав группы входят Броварское, Харченковское, Мануйловское, Васильевское и Зарудненское месторождения. Общий объем их ресурсов - 13,2 млрд. по советской классификации ГКЗ. Это приблизительно 65% общего объема ресурсов железной руды Фергехро.

Компания Константина Жеваго не могла добиться пролонгации более четырех лет. Тем не менее, Фергехро продолжала инвестировать в "северную группу". К примеру, в 2010 г. компания потратила \$182000 на бурильные работы на пяти месторождениях. В Фергехро отказались отвечать на вопрос, каким образом им удалось вернуть лицензии. Компания добывает руду на трех месторождениях - Горишне-Плавнинском, Лавриковском и Еристовском, пущенном в строй в прошлом году, после пяти лет подготовки. Первые два разрабатывает основное предприятие Фергехро - Полтавский ГОК. Объем производства окатышей Фергехро в 2012 г. составил 9,7 млн. т, годом ранее - 9,8 млн. т, чистая прибыль сократилась в 2,5 раза до \$215,6 млн.

Компания ставит целью довести к 2017 г. производство железорудного сырья до 20 млн. т. Однако расширить действующий карьер ПГОКа нельзя без частичной остановки производства. "Для загрузки своей обогатительной фабрики ПГОК использует руду с Еристовского месторождения, а также импортный материал Стойленского ГОКа, так как основной их карьер не может полностью обеспечить загрузку, в том числе из-за невозможности расширения", - поясняет специалист консалтинговой компании "Укрпромвнешэкспертиза" Дмитрий Желтяков. Ближайшей ресурсной заменой, кроме Еристовского карьера, выступают Белановское и небольшое по размерам Галещинское месторождение. Совокупные ресурсы пяти месторождений, согласно общепринятой в мире классификации JORC, 6,8 млрд. т.

Разработка даже ближайшего к нынешним карьерам Белановского месторождения - дело дальней перспективы. "Строительство Белановского ГОКа не планируется ни в 2013 г., ни в 2014 г., ни в 2015 г.", - сказал в апреле мэр Кременчуга Олег Бабаев, миноритарный партнер по компании "Кременчугмясо". Против разработки Белановского месторождения нынешней весной выступили кременчугские экологические активисты и представители "Укртатнафты" Игоря Коломойского и Александра Ярославского, которой принадлежит Кременчугский НПЗ. Нефтяники утверждают, что карьер планируется обустроить на расстоянии 700 м от пруда-испарителя НПЗ, что приведет к перетеканию пруда в карьер. "Если в 2015 г. начнется строительство Белановского ГОКа, то это - фактически остановка нефтеперерабатывающего завода, - заявил в конце марта советник по социальной политике "Укртатнафты" Василий Хоменко. - Без пруда-испарителя, который является очистным сооружением и неотъемлемой частью завода, мы не сможем работать".

Пять северных месторождений еще даже не получили классификацию по международным стандартам. Но несмотря на отдаленные перспективы их разработки, они важны для Ferrero. "Отсутствие или наличие этих месторождений в собственности группы прямо не влияет на стоимость акций компании, - считает аналитик Concorde Capital Роман Топлюк. - Но продление срока действия лицензий - позитивный сигнал для инвесторов компании". Дмитрий Желтяков отмечает, что из 32,8 млрд. т запасов, на которые выданы лицензии в Украине, Полтавскому ГОКу принадлежат 15,8 млрд. т. При этом Мануйловское, Броварское и Харченковское месторождения имеют потенциальный уровень запасов руды в 3-4 млрд. т, что сразу превращает их в стратегические объекты. "То есть перспектива разработки других месторождений может оказаться не такой уж и далекой", - допускает Желтяков. (Forbes Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИЯ FERREXPO В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА НАРАСТИЛА ПРОДАЖИ ОКАТЫШЕЙ

Горнорудная компания Ferrero в 1 квартале нарастила объемы продаж окатышей на 15% по сравнению с 1 кварталом 2012 г. - до 2,565 млн. т. Об этом говорится в сообщении компании. По сравнению с 4 кварталом 2012 г. продажи окатышей сократились на 5,5%. Средняя цена реализации в 1 квартале выросла на 19% по сравнению с предыдущим кварталом. Согласно сообщению компании, возмещение НДС Полтавскому ГОКу в 1 квартале составило половину от заявленного. Белановский и Еристовский ГОКи в 1 квартале возмещение НДС не получали, поскольку пока не в состоянии получать прибыль и платить соответствующие налоги. По состоянию на 31 марта общая задолженность по возврату НДС предприятиям Ferrero в Украине выросла до \$309 млн. по сравнению с \$301 млн. по результатам 4 квартала 2012 г. При этом предоплаченный компанией налог на прибыль в 1 квартале года составил \$49 млн. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ЮЖНЫЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» (ЮГОК) В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛО ПРОИЗВОДСТВО КОНЦЕНТРАТА

В апреле ОАО "Южный горно-обогатительный комбинат" сократило объем производства концентрата на 2% до 840 тыс. т по сравнению с тем же периодом 2012 г., объем производства агломерата увеличился на 21% до 235 тыс. т. Об этом говорится в сообщении предприятия. В январе-апреле ЮГОК сократил объем производства концентрата на 1% до 3430 тыс. т по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Объем производства агломерата увеличился на 29% до 937 тыс. т. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

ПЕРСПЕКТИВЫ СОЗДАНИЯ ПРОИЗВОДСТВА ВОССТАНОВЛЕННОГО/ГОРЯЧЕБРИКЕТИРОВАННОГО ЖЕЛЕЗА (НБИ/DRI)

Усиливающийся дефицит металлолома в Украине стимулирует поиск альтернативных путей его восполнения. Замена лома другим видом сырья, в частности, восстановленным/горячебрикетированным железом (НБИ/DRI) - один из наиболее перспективных методов, используемый во всем мире. В Украине данная технология пока не особо востребована. Но вполне возможно, что со временем ее актуальность возрастет.

Перспективная технология

Промышленное производство железа непосредственно из руды (минуя доменный процесс с использованием кокса) появилось в 70-е годы XX века. Первоначально установки прямого восстановления железа имели низкую производительность, а конечный продукт - относительно много примесей. Ситуация значительно изменилась в 80-е годы, когда в горно-металлургическом комплексе начали широко использовать природный газ, идеально подошедший для прямого восстановления железной руды. Тогда же в данном процессе стали использовать и продукты газификации углей (в т. ч. бурых), попутного газа нефтедобычи и другого топлива-восстановителя. Технология прямого восстановления железа начала широко применяться во всем мире.

Последний скачок в производстве восстановленного железа (Direct Reduced Iron, DRI), который длится по сегодняшний день, произошел в 90-е годы. Тогда определенные технологические изменения позволили значительно снизить капиталов- и энергоемкость различных процессов прямого восстановления железа, сделав его еще более доступным.

В настоящее время мы имеем возможность получать металлургическое сырье с содержанием 85-95% железа из железорудного концентрата или окатышей. Данный продукт пригоден для непосредственного использования в конвертерах и электропечах. Суть же самой технологии заключается в определенной реакции железорудного сырья, загружаемого в специальные установки, на газ-восстановитель, в результате чего содержащееся в сырье железо переходит в металлическую форму. Как правило, восстановленное железо в виде окатышей используют тут же для выплавки стали, так как DRI быстро окисляется, а при попадании на него воды может и самовоспламениться. Именно поэтому заводы по выпуску металлургического сырья обычно строятся в непосредственной близости к металлургическим предприятиям. Для удобной перевозки, хранения и использования железа прямого восстановления была разработана его так называемая горячебрикетированная форма - НБИ (Hot Briquetted Iron), которая отправляется преимущественно на экспорт (до 80% мирового производства).

Преимущества этой технологии очевидны, она позволяет исключить "дорогой" доменный передел, тем самым уменьшив сырьевые и энергетические расходы, а также снизив экологическую нагрузку. При этом по сравнению с чугуном или металлоломом восстановленное железо считается более качественным сырьем. В нем содержится меньше таких примесей, как сера и фосфор, попадающих в чугун из коксующегося угля, а также цветных металлов, содержащихся в металлоломе. Как следствие использование DRI при выплавке стали позволяет производить наиболее качественный, экономически выгодный (с относительно низкой энергоемкостью) и экологически чистый металл (по сравнению с доменным процессом), пригодный для удовлетворения требований самых высокотехнологичных отраслей машиностроения.

Однако существуют и "подводные камни", иначе весь мир бы давно полностью перешел на DRI. Главной проблемой прямого восстановления железа является то, что в качестве восстановителя используется дорогостоящий природный газ в больших объемах (до 400 куб. м на 1 т DRI). Из-за этого конечная стоимость восстановленного железа значительно превышает стоимость металлолома или товарного чугуна. А при использовании другого восстановителя качество конечного продукта страдает. Ну и, как было отмечено ранее, в отличие от руды и лома, DRI капризно к условиям хранения и транспортировки.

Мировые тенденции

"Благодаря" существенным недостаткам технологии роль DRI в мировой металлургии пока относительно мала. По данным World Steel Association (WSA), в прошлом году в мире было произведено всего 55,4 млн. т данного продукта, что позволило выплавить из восстановленного железа менее 4% всей производимой в мире стали.

Основное производство восстановленного железа сосредоточено в странах, располагающих большими запасами нефти (т. е. попутного газа), природного газа и железной руды, а также ограниченных в ресурсах металлолома (т. е. в странах Латинской Америки и Ближнего Востока). Лидирующие позиции удерживает Индия, где в 2012 г. было произведено 19,8 млн. т данного продукта. "Подстегивает" внутренний спрос на DRI в стране активно развивающаяся металлургическая отрасль, в которой растет доля электросталеплавильных мощностей. При этом, в Индии относительно малые запасы собственного черного лома и коксующихся углей, зато есть значительные резервы высококачественной руды и природного газа (в западной части страны). Совокупность перечисленных факторов привела к значительному отрыву Индии по объемам производства восстановленного железа от других стран - производителей данного продукта, таких как Иран, Венесуэла, Мексика, Саудовская Аравия.

Среди стран СНГ лидером по производству железа прямого восстановления является Россия, которая, так же как и Индия, обладает значительными преимуществами в производстве DRI: у нее есть доступ к относительно дешевым огромным запасам природного газа, качественной железной руды и электроэнергии. В России уже несколько лет на Лебединском ГОКе и Оскольском электрометаллургическом комбинате (оба входят в группу "Металлоинвест") производится восстановленное железо. Причем, Оскольский меткомбинат стал первым среди стран СНГ, где в 1983 г. была пущена данная технология.

Украинский рынок

В Украине сегодня, в первую очередь, из-за дороговизны природного газа отсутствуют мощности по производству DRI. Однако, начиная с первой половины 2000-х годов, восстановленное железо начали достаточно активно импортировать из России. Его использовали в качестве заменителя металлолома на предприятиях, оснащенных мартеновскими печами: ММК им. Ильича, "Азовсталь", Алчевский ГОК. А с 2008 г. горячебрикетированное железо приобретался и для мезазавода с электросталеплавильным производством, известного сегодня под названием ДЭМЗ.

Объем импорта восстановленного железа достигал тогда 500 тыс. т в год, поэтому украинские предприятия стали задумываться о налаживании собственного производства данного продукта. Еще в 2005 г. был готов бизнес-план строительства завода DRI ежегодной мощностью 3 млн. т на базе Полтавского ГОКа. А в 2007 г. появился проект создания установок прямого восстановления железа на Северном и Центральном ГОКах (по одной на каждом).

Тогда же австрийская Hares Engineering Company, входящая в Hares Group, приобрела у японской Kobe Steel лицензию на применение технологии ITmk3 (популярной технологии получения восстановленного железа) в Украине. И продвинулась в данном вопросе дальше всех: еще до объединения активов "Метинвеста" и "Смарт-Холдинга" Kobe Steel и Hares подписали предварительную договоренность о намерении построить на базе Ингулецкого ГОКа завод по производству DRI производительностью 0,5 млн. т в год с бюджетом не менее \$300 млн.

Однако в связи с резким подорожанием природного газа в Украине ни один из проектов так и не был воплощен в жизнь. К тому же, в связи с выводом из строя мартенов на украинских метпредприятиях, импорт восстановленного железа также значительно сократился: в 2010 г. он составил 346,5 тыс. т, а в 2012 г. - уже 259,7 тыс. т (тогда как в 2008 г. импорт восстановленного железа достиг 530 тыс. т). А с ним упал и интерес украинцев к технологиям прямого восстановления железа.

Тем не менее, предпосылки к изменению текущей ситуации уже в скором будущем очевидны. Нарастающий дефицит металлолома в Украине, усугубляющийся созданием новых электрометаллургических мощностей, потребляющих металлолом высокого качества, вынудит металлургов либо увеличивать объемы импортируемого восстановленного железа в качестве заменителя дефицитного металлолома, цены на который по прогнозам экспертов неминуемо будут расти, либо реанимировать проекты собственного производства DRI.

Поставки восстановленного железа из России могут значительно возрасти при снижении его стоимости. А это вполне возможно в ближайшем будущем, учитывая планы российских компании по увеличению объемов производства DRI. В частности, "Металлоинвест" планирует осуществить в 2013 г. модернизацию установки прямого восстановления железа на Оскольском меткомбинате, а на Лебединском ГОКе в 2015 г. ввести в строй второй модуль. Также рассматривается вопрос производства восстановленного железа на Михайловском ГОКе. Данной технологией заинтересовались и другие российские компании.

Возможно, и украинским промышленникам стоит перенять опыт России по вопросу DRI. Тем более, что для воплощения в жизнь новых технологий по восстановлению железа условия складываются как нельзя лучше. Известно, что в прошлом году украинское правительство заключило соглашение с Китаем о приобретении технологий газификации угля, которая применима к низкокачественным бурым углям, запасы которых в Украине достаточно велики. Таким образом, освоение технологии производства железа прямого восстановления с использованием вместо дорогостоящего природного газа более дешевых газифицированных бурых углей - хорошая перспектива. Несмотря на то, что на выходе получается не слишком высококачественный продукт, он, тем не менее, сможет стать достаточно эффективным заменителем металлолома.

Кроме того, можно вспомнить и о возможности производства DRI на базе Криворожского горно-обогатительного комбината окисленных руд, который начал строиться еще в советское время, но так и не был сдан в эксплуатацию из-за разногласий между странами-правопреемниками (Украина, Румыния, Словакия). А ведь здесь в разработанной еще в 2005 г. концепции завершения строительства предприятия указывалось на целесообразность расширения технологического цикла путем выпуска восстановленного железа. Правда, для этого надо сначала решить вопрос по КГОКОПу по существу, а это не так просто. ([Rusmet.ru/Металл Украины, СНГ, мира](http://Rusmet.ru/Металл_Украины_СНГ_мира))

УЗБЕКИСТАН

ГОСКОМИТЕТ ПО ГЕОЛОГИИ И МИНЕРАЛЬНЫМ РЕСУРСАМ И КОРЕЙСКАЯ SHINDONG RESOURCES CO. (SHANDONG) СОЗДАДУТ СОВМЕСТНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ ДЛЯ СТРОИТЕЛЬСТВА ВОЛЬФРАМОВОГО КОМБИНАТА

Госкомитет по геологии и минеральным ресурсам Узбекистана и корейская Shindong Resources Co. в ближайшее время планируют создать совместное предприятие для строительства горно-обогатительного комбината на месторождении вольфрама Саутбай стоимостью \$145 млн., сообщил генеральный менеджер Shindong Шин Янг Ву на VI Ташкентском международном инвестиционно-финансовом форуме.

СП планируется создать на паритетных началах, учредительный договор о создании СП может быть подписан до конца мая. К строительству комбината проектной мощностью 1,5 тыс. т высокообогащенного вольфрамового концентрата партнеры намерены приступить в 2014 г. В настоящее время осуществляется разработка банковского ТЭО проекта, которая будет завершена до конца 2013 г.

В ресурсную базу СП помимо месторождения Саутбай войдут два соседних участка - Сагынкан и Бургут, на которых намечается вести геологоразведочные работы на вольфрам. По словам собеседника агентства, строительство ГОКа планируется вести параллельно со вскрытием месторождения Саутбай. Финансирование проекта будет идти за счет кредитов международных финансовых институтов и инвестиций соучредителей СП.

В августе 2011 г. Госкомгео Узбекистана и Shindong подписали соглашение о создании СП "Uzbekistan-Korea Tungsten" по разведке и разработке вольфрамового месторождения Саутбай. Однако учредительные документы СП до настоящего времени не подписаны. Разведанные запасы месторождения Саутбай составляют четыре миллиона т руды с содержанием триоксида вольфрама в объеме 19,9 тыс. т. В 2006 г. в Узбекистане была разработана программа развития минерально-сырьевой базы вольфрамовых месторождений страны на ближайшие шесть лет.

Программа предусматривала, в частности, строительство в 2007-2008 гг. горно-обогатительного комплекса с разработкой участка Северный месторождения Яхтон в Самаркандской области с началом его освоения в 2009 г. и ежегодным производством вольфрамового концентрата в объеме 870 т. В 2010-2012 гг. планировалось ввести в промышленную эксплуатацию месторождение Саутбай в Навоийской области с ежегодным объемом производства 1,26 тыс. т.

Предполагалось, что в результате реализации программы с 2014 г. будет обеспечена полная загрузка мощностей "УзКТЖМ" по производству вольфрамовой продукции. Однако по техническим причинам эту программу не удалось реализовать. В 2012 г. производство металлического вольфрама на Узбекском комбинате тугоплавких и жаропрочных металлов (УзКТЖМ, город Чирчик, Ташкентская обл.) выросло в 2,8 раза по сравнению с 2011 г. - до 130,8 т. (Trend.az/ [Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

СТАТИСТИКА

ВЕДУЩИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ ЖЕЛЕЗОРУДНОГО СЫРЬЯ ПО ИТОГАМ 2012 ГОДА

В 2012 г. «Метинвест холдинг» сохранил место в списке 10 ведущих производителей ЖРС в мире. На фоне намечающегося в среднесрочной перспективе избытка сырья на рынке и стагнации потребления, горнорудный дивизион "Метинвеста" перестанет быть суперприбыльным и вернется к статусу вспомогательного.

В 1 квартале крупнейшая горнорудная компания Vale сократила добычу ЖРС к АППГ на 3,5% до 67,54 млн. т, производство окатышей на 3,5% до 11,672 млн. т. Основная причина падения добычи в 1 квартале, традиционно слабом для компании - снижение запасов руды высокого качества в старейших и наиболее важных рудниках в штате Минас-Жерайс. В то же время, отмечен рост на новых проектах в Канаде, Австралии и Новой Каледонии.

В 2012 г. Vale снизила добычу ЖРС на 0,8% до 319,960 млн. т. Основной причиной первого снижения производства за последние три года стали сильные дожди в Бразилии в третьем квартале. В 2013 г. компания пустит в строй два новых проекта (Sarajas и Conceicao Itabirito), которые увеличат потенциал добычи на 50 млн. т в год. Экспорт Vale вырос на 1,5% до 266 млн. т. К слову, второй крупнейший бразильский экспортер руды Samarco в 2012 г. снизил поставки на внешние рынки на 1% до 22 млн. т. Companhia Siderurgica Nacional сообщила о планах увеличить в 2013 г. добычу руды на 4 млн. т, до 29 млн. т. По объему экспорта ЖРС в Бразилии CSN уступает только компаниям Vale и Samarco. Бразильская ММХ Эйка Батисты в 2012 г. добыла 7,38 млн. т руды, что на 2% ниже предыдущего года. При этом 4,51 млн. т руды (-12%) продано на местном рынке, 1,99 млн. т (-22,5%) ушло на экспорт.

Крупнейшие производители ЖРС в мире, млн. т

№	Компания/страна	2012 г.	Изм. к 2011 г., %
1	Vale/Бразилия	320	-1
2	Rio Tinto/Великобритания	253,5	+4
3	BHP Billiton/Австралия	176	+9
4	Fortescue Metal Group/Австралия	68,9	+26
5	ArcelorMittal	68,1	+4,4
6	Anglo American/ЮАР	43,07	+4
7	Cliffs Natural Resources/США	42	+5
8	ENRC/Казахстан	40,97	-5,2
9	"Металлоинвест"/Россия	39,8	-1
10	"Метинвест"/Украина	36,2	+1
11	LKAB/Швеция	26,3	+3
12	CSN/Бразилия	25	-
13	NMDC/Индия	23	-1
14	SAIL/Индия	20	-5
15	Ferrexpo/Украина	11,7	+2

В январе-марте англо-австралийская компания Rio Tinto увеличила добычу железной руды по сравнению с АППГ на 6% до 48,250 млн. т. В I квартале отгрузки выросли на 7% и достигли 57,3 млн. т. Компания быстро восстановила производство после циклонов, прежде всего, благодаря росту добычи в Канаде (Iron Ore Company), где в I квартале производство увеличилось на 20% до 3,4 млн. т. Доля Rio Tinto как владельца 59% акций IOС составила 2 млн. т. За 2012 г. добыча выросла на 4% до 253,5 млн. т, в т. ч., в Австралии - 239,4 млн. т. Годовой прогноз на 2013 г. - 265 млн. т. Rio Tinto реализует проект по расширению мощностей до 360 млн. т, до конца 2013 г. запланировано увеличить мощности до 290 млн. т в год.

BHP Billiton, третий по величине в мире производитель железной руды, в I квартале, несмотря на тропические циклоны, увеличил добычу на 6% до 40,2 млн. т. Прогноз по 2012/2013 финансовому году (до июня) сохранен на уровне 183 млн. т. Компания Fortescue Metals Group в I квартале нарастила добычу железной руды на 69% по сравнению с АППГ - до 19,8 млн. т. Отгрузки желруды в I квартале выросли на 60% к АППГ - до 20,2 млн. т. Компания подтверждает планы наращивать добычу до 155 млн. т для удовлетворения китайского спроса.

В январе-марте компания Anglo American увеличила добычу ЖРС по сравнению с АППГ на 2% до 10,335 млн. т. При этом в подразделении Kumba Iron квартальное производство выросло на 2% до 10,3 млн. т за счет улучшения темпов производства на шахте Sishen. В 2012 г. компания увеличила добычу руды на 4% до 43,07 млн. т. В начале 2013 г. Anglo American продала долю акций в бразильском проекте Амара (ранее куплены у MMX), на котором в 2012 г. произведено 6,1 млн. т железной руды, компании Zamin Ferrug Ltd.

Производство ЖРС в январе-марте, млн. т

Компании	1 кв. 2013 г.	Изм. к 1 кв. 2012 г., %
Vale	67,54	-3,5
Rio Tinto	48,3	+6
BHP Billiton	40,2	+6
FMG	19,8	+69
Anglo American	10,335	+2

ArcelorMittal в 2012 г. увеличила собственную добычу ЖРС на 4,4% до 68,1 млн. т, что покрывает примерно 60% потребностей компании. Отгрузки руды сторонним потребителям составили 10,4 млн. т. Благодаря проектам расширения на ArcelorMittal Mines Canada (планируется прирост на 8 млн. т) и на рудниках в Бразилии, компания планирует увеличить добычу в 2014 г. на 10 млн. т. Североамериканская Cliffs Natural Resources в 2012 г. увеличила производство ЖРС на 5%, 42 млн. т. В США добыча составила 22 млн. т (-7%), в Канаде - 8,5 млн. т (+23%), в регионе АТР - 11,3 млн. т (+27%). В 2013 г. компания прогнозирует рост добычи до 48 млн. т.

Российский "Металлоинвест", крупнейший в странах СНГ производитель руды, в 2012 г. сократил производство ЖРС на 0,9% до 39,8 млн. т. Выпуск окатышей вырос на 1%, до рекордных 22,6 млн. т. В 2012 г. Россия стала крупнейшим рынком сбыта "Металлоинвеста" (доля 51%) - поставки продукции на внутренний рынок достигли 14,8 млн. т (+63%). Поставки в КНР сократились на 48% до 5,3 млн. т.

Украинский "Метинвест" в 2012 г. увеличил добычу ЖРС на 1% до 36,224 млн. т. производство окатышей выросло на 10% до 6,86 млн. т. Объемы реализации увеличились на 5% до 25,895 млн. т, продажи сторонним потребителям выросли на 12% до 14,15 млн. т. В минувшем году компания пустила секции №15 и №16 рудообогатительной фабрики №1 на СевГОКе и задействовала 2 пусковой комплекс магнитно-флотационной доводки концентрата на ИнГОКе. В 2012 г. компания Фергехро увеличила добычу концентрата на 2% до 11,7 млн. т, сократила производство окатышей на 1% до 9,7 млн. т. В 2013 г. объем производства окатышей увеличится до 12 млн. т, прежде всего, за счет пуска Еристовского ГОКа. Казахстанская ENRC в 2012 г. снизила добычу концентрата на 5,2% до 16,722 млн. т. Объем производства товарного концентрата увеличился на 1,7% до 8,604 млн. т, окатышей - снизился на 6,6% до 7,144 млн. т. Индийская NMDC, крупнейший производитель руды в стране, планирует поднять потенциал добычи на 50% до 48 млн. т к 2015 г. В истекшем финансовом году, закончившемся 31 марта 2012 г., производство ЖРС осталось на уровне предыдущего года - 29,8 млн. т. Индийская SAIL в 2014-2015 гг. планирует увеличить мощности до 39 млн. т, на 50% по сравнению с текущим потенциалом в 29 млн. т. Реальная добыча в минувшем году сократилась до 20 млн. т. (Комментарии/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

ПРАВИТЕЛЬСТВА СТРАН С БОГАТЫМИ МИНЕРАЛЬНЫМИ РЕСУРСАМИ ОКАЗЫВАЮТ НАЛОГОВЫЙ НАЖИМ НА ИНОСТРАННЫЕ ДОБЫВАЮЩИЕ КОМПАНИИ

В итоге инвесторы начали покидать государства, где ресурсный национализм чрезмерно разыгрался. Поэтому некоторые правительства решили смягчить свои требования. Давнее стремление политических лидеров вынудить добывающие компании поделиться сверхприбылями с государством всегда наталкивалось на мощное сопротивление со стороны BHP и Rio Tinto. Поэтому ввести законы, которые могли бы приносить государству дополнительные доходы, было весьма непросто.

Например, в Австралии, экономика которой держится на экспорте ресурсов, многолетняя борьба по поводу налога на сверхприбыль привела к смене премьер-министра. Причем, хотя эту борьбу выиграло правительство, победа оказалась пирровой: 30% налог на сверхприбыли горнорудных компаний (MRRT) вступил в силу с 1 июля 2012 г., когда сырьевой бум уже пошел на спад, и чистая прибыль крупнейших производителей угля и железной руды начала снижаться. А нынешний кризис на сырьевых рынках и вовсе похоронил мечты политиков о пополнении бюджета за счет разработки недр. Таким об-

разом, правительство сильно просчиталось - ожидали, что MRRT пополнит бюджет примерно на 11 млрд. австралийских долларов, но уже к моменту его вступления в силу стало очевидно, что доход будет значительно меньшим. Хуже того, правительства в штатах Западная Австралия и Новый Южный Уэльс, подконтрольных оппозиции, сразу отказались подчиняться рекомендациям премьера Джулии Гиллард и не повышать роялти на горнорудный экспорт (такой была ее договоренность с горнорудными гигантами - она гарантировала им освобождение от любых повышений роялти штатов). Это еще больше урежет доходы центральной власти от MRRT. При этом рейтинговые агентства уверяют, что MRRT усиливает беспокойство инвесторов по поводу надежности капиталовложений в горнорудный сектор.

Разумеется, у правительств развивающихся стран аппетиты тоже растут, но у них нет таких проблем, как у австралийских политиков. Компаниям, которые только пытаются обосноваться в стране, можно ставить условия на этапе выдачи лицензий, а от тех, которые уже сделали

крупные инвестиции в проекты, можно многого добиться угрозой национализации. Правда, и в этих случаях у горнорудных гигантов есть козыри. Во-первых, развивающиеся страны остро нуждаются в иностранных инвестициях. Во-вторых, самостоятельно разрабатывать свои месторождения они просто не способны - у них нет ни денег, ни квалифицированного персонала, ни опыта в реализации таких проектов. Кроме того, в этих странах обычно отсутствует и транспортная инфраструктура, которую необходимо создавать фактически с нуля.

Понятно, что страны, желающие выстроить экономику на экспорте ресурсов, не могут сделать это без иностранного участия. Однако сейчас, во время кризиса, мировые рынки сталелитейного сырья пребывают на грани переизводства, и перспективы повышения цен весьма сомнительны, даже в отдаленном будущем. Соответственно, у международных гигантов заметно поубавилось желания инвестировать, в частности в железорудные и угольные проекты (весьма острого во времена бума). Поэтому некоторым инвесторам оказалось проще списать убытки, чем преодолевать проблемы, вызванные чрезмерными требованиями властей, и они замораживают свои проекты в развивающихся странах. А уход инвесторов создает огромные трудности для политиков, которые заняли чересчур жесткую позицию.

В Латинской Америке инициативы, порожденные ресурсным национализмом, привели к уходу инвесторов из Аргентины, Боливии, Эквадора и Венесуэлы. Зато добывающие компании активизировались в Перу и Колумбии - двух странах региона, в которые можно инвестировать практически беспрепятственно.

В Африке непомерные требования правительств, широко продекларировавших свои планы выйти в лидеры по экспорту сырья, тоже могут помешать ожидавшемуся ресурсному буму. Их инициативы - повышение налога, требования большей доли в проектах для государства и местного бизнеса, пересмотр важных статей контрактов и т. п. отталкивают и нынешних, и потенциальных инвесторов. Например, недавно Замбия и Мали повысили минимальную долю государственного участия в проектах от 25 до 35%, а в Гане общественность охотно поддержала идею налога на сверхприбыль ресурсных компаний. Не менее сильный эффект производят попытки более жесткого финансового, регуляторного, а иногда и операционного контроля над разработкой месторождений. К отрицательному результату приводят и "стратегии повышения передела", которые пытаются использовать Южная Африка, Бразилия, Индонезия, Вьетнам и другие развивающиеся страны, требующие экспортировать не сырье, а продукцию более высоких переделов.

Когда из страны уходят профессионалы - такие, как ВНР (которой не понравился новый закон о недрах в Гвинее) и Vale (случай довольно сомнительный, ее гвинейский актив замешан в коррупционный скандал), государство теряет крупные инвестиции, остро необходимые для разработки новых резервов. Разумеется, на место этих компаний придут другие инвесторы, но они уже качеством пониже. В Австралии ситуацию с возможным уходом инвесторов осознали первыми. Характерно, что этот раунд проиграла оппозиция: еще в ноябре прошлого года премьер штата Западная Австралия Колин Барнетт сообщил, что правительство "рассмотрит возможность установить более низкие роялти для магнетитовых проектов в период пуска". Теперь же он объявил, что компании, продвигающие такие проекты, могут обращаться с заявками на 50% снижение роялти (полная ставка налога - 5%) в первые 12 месяцев добычи. Решения будут приниматься индивидуально, по каждой конкретной заявке.

Первым таким проектом станет Karara. Его реализует СП, созданное китайской компанией Anshan Iron and Steel

Group с местной Gindalbie Metals. Следующим - Sino-Iron (\$8 млрд.), который ведет китайская корпорация Citic Pacific. Кроме того, есть крупный проект (\$3,7 млрд.) Jack Hills японской корпорации Mitsubishi. Присматриваются к перспективам таких залежей и Fortescue Metals Group с Baoshan Iron & Steel. Возможно, займутся магнетитовой рудой Grange Resources и другие местные компании в партнерстве с китайцами, у которых наработан большой опыт добычи таких руд. Всего в штате зарегистрировано 29 магнетитовых проектов, которые находятся на разных стадиях реализации.

Для уступчивости К. Барнетта есть свои причины. Дело в том, что без перспектив реализации магнетитовых проектов судьба его детища - проекта порта и железной дороги Oakajee (\$6,1 млрд.) - останется неясной. Владелец Oakajee, компания Mitsubishi Corp, отложила строительство, поскольку не сумела найти подходящего партнера. Однако если магнетитовые проекты начнут продвигаться более активно, то разрешится и ситуация с Oakajee.

Призадумались и власти Мозамбика. Их мечты о превращении страны в крупнейшего экспортера угля оказались под угрозой, поскольку слишком жесткая позиция в отношении госконтроля над транспортной системой страны может оттолкнуть самых компетентных инвесторов. Отсутствие возможностей по доставке коксующегося угля от места добычи в порт уже вынудило Rio списать \$3 млрд. по мозамбикскому проекту. Дальнейшее же противодействие стремлению компании построить собственную железную дорогу, которой, кстати, разрешат пользоваться и другим компаниям, почти наверняка приведет к потере этого инвестора. Поэтому министерство горнорудной промышленности еще в феврале объявило, что необходимое Rio соглашение наверняка будет подписано.

Пересматривает свою позицию и правительство Индонезии. В прошлом году власти потребовали, чтобы все горнорудные компании представили планы строительства рафинировочных фабрик и плавильных заводов. Было объявлено, что начиная с января 2014 г. экспорт руды из страны будет запрещен, а до этого будет действовать экспортная пошлина 20%. Новые правила привели к массовым увольнениям и закрытию множества мелких предприятий, вынужденных прекратить продажи сырья. Убытки отрасли от остановки продаж одних только бокситов и никеля составляют \$164 млн. в месяц. По оценкам американских аналитиков, если требования в отношении плавильных заводов и запрет экспорта руды останутся в силе, экспортные доходы, достигшие в 2012 г. \$31,3 млрд., сократятся на \$10 млрд.

На совместном заседании 15 апреля в Джакарте представители крупнейших ассоциаций отрасли объяснили правительственным чиновникам, что строительство заводов по производству свинца, цинка и меди экономически нецелесообразно из-за объема резервов и слишком низкой маржи. Похоже, что правительство склонно прислушаться к их аргументам, подкрепленным перспективой потерять треть экспортных поступлений. Таким образом, Индонезия - крупнейший в мире экспортер энергетического угля, а также обогащенных руд никеля и олова - готова смягчить свою политику в отношении горнорудной отрасли. Это сохранит стране ее крупнейших инвесторов - Freeport McMoRan Copper and Gold и Newmont Mining, которые экспортируют обогащенные руды, но отказываются строить плавильные заводы.

Вероятно, и другим политикам, активно продвигающим идеи ресурсного национализма, неплохо было бы вспомнить знаменитое высказывание Жан-Батиста Кольбера, министра финансов Людовика XIV, по поводу искусства налогообложения: "Гуся следует ощипывать так, чтобы получать максимум пуха при минимальном шипении". ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**СПОТОВЫЕ ЦЕНЫ НА ЖЕЛЕЗНУЮ РУДУ ВО ВТОРОЙ ПОЛОВИНЕ АПРЕЛЯ 2013 ГОДА СНИЗИЛИСЬ**

Во второй половине апреля на спотовом рынке железорудного сырья начался новый спад. В начале мая стоимость 63,5%-ного индийского концентрата опустилась до около \$131-132/т, CFR Китай. В последний раз цены находились на таком уровне в первой половине декабря прошлого года. При этом эксперты не могут придти к единому мнению относительно дальнейшего развития событий. Все, в принципе, согласны с тем, что во второй половине года руда должна подешеветь вследствие ввода в строй новых мощностей, преимущественно, в Австралии. Но масштабы этого понижения пока не известны и непредсказуемы. Более-менее уверенным сейчас можно быть только в отношении объема предложения. Рост цен на руду в первом квартале вселил уверенность в горнодобывающие компании, которые решили не отказываться от своих проектов расширения производства. В частности, австралийская компания Fortescue Metals Group (FMG) в начале мая официально пустила первую очередь своего железорудного комплекса Solomon Hub. Сейчас его производительность составляет около 20 млн. т в год, но после ввода в строй второй очереди в конце года увеличится до 60 млн. т в год. В целом FMG тогда выйдет на уровень 155 млн. т в год, что позволит ей окончательно утвердиться на четвертом месте в мировом рейтинге поставщиков железной руды. Еще одна австралийская компания Rio Tinto примерно в то же время подтвердила свое намерение довести свои добывающие мощности до 290 млн. т в год в третьем квартале и 360 млн. т в год к 2015 г. Руководство Rio Tinto, у которой себестоимость производства ЖРС составляет менее \$50/т, может не беспокоиться по поводу возможного падения цен на сырье. Но и представители FMG выражают уверенность в том, что мировые цены на руду в ближайшие несколько недель будут находиться в интервале \$130-140/т, FOB Австралия, а во втором полугодии опустятся не более чем до \$120-130/т, FOB.

Оптимистические ожидания поставщиков руды основаны, прежде всего, на высоких объемах производства стали в Китае. Генеральный директор FMG Нев Пауэр, в частности, надеется, что они в обозримом будущем останутся на уровне первого квартала - 2,1-2,2 млн. т в день. Той же точки зрения придерживаются и некоторые другие аналитики, заявляющие, что в этом году мировой рынок железной руды останется сбалансированным или же завершит год с незначительным избытком предложения (менее 0,3% от общего объема потребления).

Правда, в конце апреля - начале мая китайские металлургические компании не проявляли особой заинтересованности в приобретении сырья. Некоторые трейдеры жаловались, что их клиенты приобретают руду минимальными партиями в несколько тысяч тонн, не желая создавать значительных запасов. Внутренние цены на стальную продукцию в Китае стабильно снижаются, а проблема перепроизводства проката становится все более насущной. К тому же, экономика страны в последнее время растет не так быстро, как ожидалось. Поэтому не исключено, что в ближайшее время китайские металлурги начнут выводить из строя избыточные мощности, а спрос на сырье с их стороны соответственно упадет.

Руководство китайской металлургической ассоциации CISA в связи с этим прогнозирует резкое удешевление руды во втором полугодии. По мнению аналитиков организации, в среднем за 2013 г. стоимость сырья (63,5%-ный индийский концентрат) составит около \$115/т, CFR. Учитывая то, что за первые четыре месяца этот показатель превышал \$146/т, CFR, такой прогноз действительно предполагает значительное падение котировок - возможно, до менее \$100/т, CFR в отдельные периоды. Большинство независимых аналитиков, все же, придерживаются более умеренных взглядов. В частности, в Deutsche Bank считают, что руда может подешеветь до \$115/т, FOB Австралия только к концу года. В бразильской Vale допускают спад не более чем до \$110/т, FOB Бразилия. Возможно, относительный оптимизм железорудных компаний объясняется тем, что спад на мировом рынке железной руды прогнозировался еще в начале года. Но благодаря повышенному спросу со стороны Китая цены в последние несколько месяцев держатся на относительно высоком уровне. Так что, все осознают, что рынок находится под угрозой падения котировок, но одновременно надеются на то, что это произойдет когда-нибудь в достаточно отдаленном будущем. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ДИНАМИКА ЭКСПОРТНЫХ ЦЕН НА ЖЕЛЕЗОРУДНОЕ СЫРЬЕ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА

Март характеризовался существенным падением цен на железорудное сырье на спотовом рынке Китая (на \$17-20/т в зависимости от качества сырья и поставщиков) на фоне значительного удешевления готового проката.

По информации аналитиков проекта Delphica в апреле ситуация на рынке готового проката в Китае усугубилась, но металлургические предприятия вышли на рынок для пополнения складских запасов железорудного сырья, что привело к его удорожанию на \$6-8/т. После завершения процесса пополнения запасов спрос на сырье снизился, что вынудило производителей ЖРС уменьшить котировки на спотовом рынке на \$1-2/т.

В относительных величинах цены на неподготовленное и подготовленное сырье на спотовом рынке Китая за описываемый период выросли на 3,6% и 3,2% соответственно.

Вид продукции	Содержание Fe, %	Регион, страна	Спотовая цена, \$/т CIF Китай					Изменение за 4 недели	
			25.03	01.04	08.04	15.04	22.04		
Мелочь	63,5	Orissa , Индия	135	138	139	143	141	▲	6
Мелочь Pilbara	61	Pilbara , Австралия	133	135,5	137	140	138	▲	5
Мелочь Newman	62	Pilbara , Австралия	135	137,5	139	142	140	▲	5
Кусковая руда Pilbara	61,5	Pilbara , Австралия	140	141,5	143	146	144	▲	4
Кусковая руда Newman	62	Pilbara , Австралия	142	143,5	145	148	146	▲	4
Мелочь Carajas	65	Carajas , Бразилия	140	143	144	148	146	▲	6
Кусковая руда Carajas	65	Carajas , Бразилия	146	147	148	152	150	▲	4
Окатыши	66	Tubarao, Бразилия	156	160	161	165	163	▲	7
Концентрат	67	Россия	145	148	149	151	149	▲	4
Концентрат	63,5	Россия	134	137	138	140	138	▲	4
Окатыши	65	Россия	154	157	158	160	158	▲	4

Источник: Steelhome.

Согласно информации Platts, контрактные цены на железорудное сырье бразильского (Vale) и австралийского (BHPB) производства при поставках потребителям из Японии во втором квартале выросли на 29,9% и 22,9% соответственно, что полностью отобразило прирост цен на спотовом рынке в начале года. Тем не менее, текущая динамика спотового рынка позволяет ожидать сокращения контрактных цен в третьем квартале на 5-8%. (Delphicasteel.com/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АВСТРАЛИЯ

СТАТИСТИКА

В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ПОРТ ХЕДЛАНД УВЕЛИЧИЛ ПЕРЕВАЛКУ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ

В апреле совокупные отгрузки железной руды через австралийский морской порт Port Hedland выросли по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 63,75% до 26 млн. т, сообщает SteelOrbis. В то же время, по сравнению с мартом перевалка выросла 4,4%. По информации администрации порта, апрельские отгрузки железной руды на Китай через Port Hedland составили 19,3 млн. т, что на 1% выше уровня марта и на 72,2% превышает уровень апреля 2012 г. Кроме того, в адрес южнокорейских и японских потребителей в апреле было переработано в морпорту 2,57 млн. т и 2,56 млн. т железной руды соответственно. Port Hedland - основной порт перевалки железорудной продукции на экспорт для таких горнорудных компаний, как BHP Billiton, Atlas Iron и Fortescue Metals Group, ведущий добычу сырья в западноавстралийском регионе Пилбара. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПОРТ ХЕДЛАНД В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛ ЭКСПОРТ МАРГАНЦЕВОЙ РУДЫ

Австралийский порт Хедланд в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. сократил отгрузку марганцевой руды на 65,6%. Об этом свидетельствуют данные статистики. В частности, отгрузка продукции составила в заданный период 53,803 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель уменьшился на 59,3%. Порт Хедланд в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократил отгрузку марганцевой руды на 45,1%. В особенности отгрузка продукции составила в указанный период 137,135 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель упал на 32,2%. Отгрузка марганцевой руды в Китай достигла в феврале 79,985 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

БРАЗИЛИЯ

СТАТИСТИКА

В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ СОКРАТИЛСЯ

Бразилия в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. сократила экспорт железной руды на 8,6% до 23,35 млн. т. Об этом свидетельствуют данные статистики. Однако по сравнению с предыдущим месяцем зарубежные поставки бразильского сырья увеличились на 3,4%. Выручка от внешних поставок руды из Бразилии составила в указанный период \$2,5 млрд. Бразилия в марте по сравнению с мартом 2012 г. сократила экспорт железной руды на 18%. В особенности зарубежные поставки бразильского сырья составили в заданный период 22,6 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель увеличился на 9,2%. Выручка от внешних поставок достигла в марте \$2,5 млрд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

НЕСМОТЯ НА СЛАБОЕ НАЧАЛО 2013 ГОДА,

КОМПАНИЯ VALE ОПТИМИСТИЧНО НАСТРОЕНА ОТНОСИТЕЛЬНО БУДУЩИХ РЕЗУЛЬТАТОВ

Начало 2013 г. для мирового железорудного лидера - бразильской компании Vale - оказалось весьма слабым: в январе-марте она выпустила немногим более 67,5 млн. т руды. По сравнению с I кварталом прошлого года производство уменьшилось на 3,5%, а вот по сравнению с финальным кварталом 2012 г. падение добычи достигло 21%. Несмотря на это, Vale оптимистично настроена относительно будущих результатов и прогнозирует впечатляющий рост.

По обыкновению сырьевой гигант сохраняет сравнительно большую дистанцию со своими основными соперниками - горнорудными компаниями Rio Tinto (48,25 млн. т собственной добычи в I квартале) и BHP Billiton (40,2 млн. т). Но если бразильцам удастся воплотить в жизнь грандиозные планы по наращиванию производства, конкуренты Vale, несмотря на порой более существенные темпы роста в последние годы, останутся далеко позади. А ведь в ближайшие пять лет концерн намерен увеличить объемы выпуска почти на 100 млн. т!

Согласно ожиданиям корпорации, ее добыча руды вырастет с 306 млн. т в 2013 г. до 402 млн. т в 2017 г.. Повышению будут способствовать крупные проекты продуцента, в первую очередь - S11D. S11D находится в муниципалитете Канаан-дус-Каражас в бразильском штате Пара и планируется к пуску во второй половине 2016 г. В первом полугодии Vale рассчитывает получить лицензию на развитие проекта со стороны федеральных природоохранных органов.

Его, пожалуй, можно назвать гордостью Vale. Ведь это самый большой проект как в истории компании, так и в мировой рудной промышленности - к 2018 г. его производительность достигнет 90 млн. т. И затраты на него будут соответствующими. Согласно расчетам, \$8,04 млрд. предполагается вложить в пуск нового рудника и обогатительного завода, а \$11,45 млрд. - в логистическую инфра-

структуру. Исходя из этого, капитальные затраты проекта оцениваются в колоссальные \$19,49 млрд. Планируется, что здесь будет установлена 9-километровая резиновая лента для транспортировки добываемой железной руды. Ожидается, что это уменьшит воздействие на окружающую среду. Объемы потребления электроэнергии уменьшатся на 18 тыс. МВт в год, а использование горючего - на 77%. Немаловажно также и то, что выбросы парниковых газов предположительно снизятся на 50%.

Другой солидный рудный проект Vale - Carajas Additional 40 million. Он предусматривает строительство завода по обогащению железной руды мощностью в 40 млн. т в штате Пара. Его пуск уже достаточно близок - буквально через несколько месяцев.

"Еще один проект - Conceicao Itabirito - предполагает строительство обогатительной фабрики в Минас-Жерайс (Бразилия). Он обладает номинальной мощностью в 12 млн. т, и его пуск ожидается во второй половине 2013 г. Также одним из основных проектов является Serra Leste. Он включает в себя строительство нового перерабатывающего завода в Каражасе (Бразилия) мощностью в 6 млн. т в год. Его пуск намечен на второе полугодие 2014г.", - рассказали МинПрому в пресс-службе Vale.

И хотя корпорация вынашивает исключительные "сырьевые" планы, перспективы умеренного расширения мирового спроса на сырье и металлы в среднесрочной перспективе заставляют ее придерживаться строгой дисциплины в распределении расходов. Это особенно важно, когда речь заходит об инвестициях и пополнении активов. А холдинг такой возможности не исключает. Еще в конце прошлого года генеральный директор концерна Мурило Феррейра заявлял, что Vale, как никогда ранее, твердо настроена вкладывать средства в активы мирового уровня с длительным сроком эксплуатации, низкой стоимостью и

высоким качеством продукции. И, судя по всему, политика компании в ближайшем будущем не изменится.

Исходя из ситуации на рынке, сейчас холдинг сосредотачивает внимание на максимизации эффективности и минимизации затрат. Как заявляют в компании, Vale стремится изменить структуру расходов, чтобы увеличить доходы своих акционеров и ослабить влияние нестабильности цен. Распределяя инвестиции, производитель надеется на их высокую и длительную эффективность, а не просто делает упор на рост.

Важную роль для компании в условиях прогнозируемого роста добычи железной руды играет широкий рынок сбыта. Закономерно, что в такой ситуации производитель в первую очередь ориентируется на регионы, в которых спрос на сырье самый сильный - Азию и в особенности Китай. К примеру, поставки руды и окатышей Vale потребителям из Поднебесной, которые являются основными для концерна, за прошлый год достигли 49% (148,746 млн. т) от общего объема отгрузок в 303,443 млн. т. А ведь в 2011 г. этот показатель находился на уровне 44,1% (131,87 млн. т). При этом доля продаж в Китай от общей выручки в 2012 г. составила 34% (\$15,783 млрд.), а в целом в Азию - 53% (\$24,614 млрд.).

Холдинг заинтересован в том, чтобы предлагать продукцию на азиатском рынке по конкурентным ценам и усилить свое присутствие в этом регионе. Кроме этого, развивающиеся страны, в которых высокий спрос обусловлен за счет вложений, связанных с развитием инфраструктурных проектов, являются важными рынками для увеличения потребления сырья.

Тем не менее за I квартал доля КНР в структуре рудных продаж уменьшилась до 48,2% (31,405 млн. т) по сравнению с пиковым показателем в 55,1% (46,706 млн. т) в предыдущем квартале. Это обусловлено ростом продаж на бразильском и европейском рынках, которые идут вслед за азиатским по значимости для компании.

На фоне усиления спроса в этих регионах доля поставок на внутренний рынок Бразилии увеличилась с 10,3% до 13,2%. Европейские потребители также продемонстрировали рост - с 14,7% до 18,8%. Результаты ЕС стоит оценивать скорее неожиданно, нежели закономерным явлением, ведь спрос в этом регионе в 2012 г. не расширился.

"В 2012 г. продажи в Европу уменьшились до 17,1% по сравнению с 18,9% в 2011 г. Более того, потребление железной руды в ЕС еще не восстановилось до кризисного

уровня 2008 г.", - отметили в Vale, добавив, что задолго до кризиса - в 2005 г. - доля европейских поставок достигала 28,7%.

И все же на фоне кризиса прошлый год оказался достаточно сложным для горнодобывающей промышленности и Vale в том числе. Рынок столкнулся с более волатильными железорудными ценами, которые в III квартале пережили тренд значительного снижения. Конечно, это отразилось на деятельности компании - доля руды в операционном доходе производителя уменьшилась до 53,8% (\$24,972 млрд.) с 58% (\$35,008 млрд.) в 2011 г.

Этот год, по оценкам концерна, не принесет больших изменений рыночным настроениям. И хотя Vale не забегает вперед и не берется прогнозировать свои результаты в текущем году, она успокаивает - рынок будет менее изменчивым, спрос на сырье усилится, а цены на руду будут держаться на стабильном уровне.

"Китай, например, является основным потребителем железной руды в связи с экономическим ростом, который спровоцировали инвестиции в инфраструктуру. Таким образом, экономический рост в странах с развивающейся экономикой, таких как Индия и Бразилия, является важным фактором для повышения спроса на железную руду", - объяснили в компании.

Говоря о спросе в Китае, компания остается оптимистичной. В бразильском холдинге уверяют, что колебаний на рынке Поднебесной, которые наблюдались в прошлые годы, удастся избежать. В текущем году в КНР будет наблюдаться рост, и уже сейчас экономика государства демонстрирует позитивные сигналы. Подтверждением тому являются статистические данные. Макроэкономические итоги за март нынешнего года показывают рост импорта железной руды в страну на 2,7% в годовом исчислении, до 64,55 млн. т.

А вот оценивая в целом мировое потребление сырья, Vale отметила: "Рыночные оценки для 2013 г. находятся на уровне между 3% и 4% роста объемов, что составляет дополнительно примерно 40 млн. т потребления железной руды". При сохранении стабильности на мировых рынках и усилении спроса на сырье у Vale есть шанс в полной мере воплотить в жизнь свои планы относительного существенного роста добычи железной руды. А в дополнении к правильному распределению инвестиций ей удастся значительным образом укрепить свои позиции в качестве лидера отрасли. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

В МАРТЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ СОКРАТИЛСЯ

В марте Бразилия сократила экспорт железорудного сырья по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 18% до 22,6 млн. т, но увеличила к февралю на 9,2%. Об этом говорится в материалах Министерства развития, промышленности и внешней торговли Бразилии, сообщает SteelOrbis. В стоимостном выражении мартовские поставки железной руды за рубеж составили \$2,5 млрд., что на 17,5% выше уровня февраля и на 9,9% ниже уровня марта прошлого года. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ

КОМПАНИЯ POSCO ПОЛУЧИЛА ЛИЦЕНЗИЮ НА ДОБЫЧУ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ

Крупнейшая южнокорейская металлургическая компания Posco сделала еще один шаг на пути реализации проекта по строительству метзавода в Индии стоимостью \$12 млрд. Высший суд страны разрешил Федеральному правительству выдать Posco лицензию на добычу железной руды, сообщает Reuters. Сталелитейный гигант в течение 8 лет собирал все необходимые разрешения, скупал землю и ждал получения лицензии на добычу железорудного сырья, чтобы начать строительство проекта. Впрочем, не все проблемы сняты с повестки дня. Против возведения предприятия все еще выступают местные жители восточного штата Одиша, которые блокируют выделение земельных участков под недропользование. Posco заключила соглашение с правительством Одиши еще в июне 2005 г. на строительство метзавода на площади 4 тыс. акров. Для начала возведения первой фазы предприятия необходимо 2,7 тыс. акров. Пока что в распоряжении Posco находится только 1,7 тыс. акров.

По информации южнокорейской меткомпании, если удастся выкупить оставшиеся земельные участки до конца года, первая фаза метзавода может быть введена в эксплуатацию уже в 2018 г. Когда предприятие заработает на полную мощность в 12 млн. т, то доля Posco в индийском производстве углеродистой стали составит 16% (от текущих 76,7 млн. т). (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ**ИМПОРТ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ В 2013 ГОДУ МОЖЕТ ДОСТИЧЬ 1 МЛН. Т В МЕСЯЦ**

На протяжении последнего десятилетия индийский экспорт железной руды в Китай серьезно влиял на ее спотовые цены на мировом рынке. Индия занимала третье место в мире по объемам экспорта железной руды после Австралии и Бразилии, отправляя за рубеж более 100 млн. т/г или около половины своей добычи. Однако два года назад страна превратилась в импортера данного металлургического сырья. Согласно прогнозам, в 2013 г. индийский импорт железной руды может составить 1 млн. т в месяц, тогда как индийские добыча и экспорт продолжат снижение.

Выявление нелегальных рудников и фактов коррупции привело к запрету на добычу железной руды в индийских штатах Карнатака, Орисса и Гоа. Также на объемах экспорта негативно сказалось повышение экспортной пошлины с 20% в 2011 г. до 30%. Хотя Верховный суд Индии недавно вновь разрешил нескольким десяткам из примерно 170 рудников в штате Карнатака продолжить добычу, тем не менее, на возобновление операций у них, согласно новым правилам, может уйти около года. Приблизительно 50 рудников, скорее всего, уже не смогут открыться.

Таким образом, вышеназванные проблемы в Индии отразились на росте цен на железную руду на мировом рынке. На прошедшей неделе цена на железорудную мелочь Fe 62% в порту Тяньцзиня была на уровне \$130/т, CFR. Своего пика, \$192/т, цена на железную руду достигла в феврале 2011 г., а в сентябре 2012 г. она упала до трехлетнего минимума - \$87,5/т. (Центральный металлический портал РФ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАМЕРУН**AFFERRO MINING INC РАЗВИВАЕТ ЖЕЛЕЗОРУДНЫЙ ПРОЕКТ НТЕМ**

Британская горнорудная компания Afferro Mining Inc получила оценку ресурсов на своем железорудном проекте Нтем в Камеруне. Ресурсы руды составили 115,5 млн. т, в том числе категории Indicated - 39,1 млн. т при среднем содержании Fe 35% и категории Inferred - 76,4 млн. т, Fe 34,2%. Металлургическое тестирование подтвердило возможность получения из сырья высококачественного концентрата с низким уровнем вредных примесей.

Глава компании Луис да Силва отметил, что "ресурсный потенциал проекта не исчерпан, но даже при текущем раскладе компания может приступить к строительству небольшого рудника для получения денежных средств в ближайшей перспективе". Месторождение расположено всего в 80 км от глубоководного порта к югу от Криби, ввод в эксплуатацию которого запланирован на середину 2014 г. Кроме того, недалеко от Криби находится газовая электростанция с потенциальной мощностью 216 МВт. В ближайшее время будет выполнено предварительное исследование (scoping study) проекта. Учитывая близость месторождения к побережью, для перевозки концентрата в порт будет использоваться автомобильный транспорт. (Минерал/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ**СТАТИСТИКА****ПРОИЗВОДСТВО ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛО**

Объемы производства железной руды в Китае в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. увеличились на 15,7%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. Согласно подсчетам добыча сырья в стране в заданный период достигла 110,53 млн. т. Китай в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. увеличил импорт железной руды и концентрата на 16,4% до 67,15 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем поставки сырья в страну повысились на 2,6 млн. т. По итогам января-апреля по сравнению с аналогичным периодом прошлого года импорт руды и концентрата в КНР поднялся на 3,9% до 253,6 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПО СОСТОЯНИЮ НА 7 МАЯ 2013 ГОДА ЗАПАСЫ РУДЫ УМЕНЬШИЛИСЬ

Запасы импортной железной руды в крупнейших портах Китая по состоянию на 7 мая по сравнению с предыдущей неделей сократились на 0,4%. Об этом свидетельствуют данные статистики. В особенности запасы импортного сырья в стране в заданный период составили 290 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПЕРУ**TREVALI MINING ЗАВЕРШИЛА СТРОИТЕЛЬСТВО РУДНИКА SANTANDER**

Компания Trevali Mining сообщила о завершении строительства свинцово-цинково-среброносного перуанского рудника Santander и начале его работы. Канадский производитель намерен нарастить производство на объекте к середине года до уровня паспортной производительности 2000 т руды в день. Trevali также владеет рудниками Caribou и Halfmile в Нью-Брансуике (Канада). На Halfmile производство было начато в 2012 г., а на Caribou его пуск ожидается позднее в текущем году. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ**СТРАНА СТАНЕТ КРУПНЫМ ЖЕЛЕЗОРУДНЫМ ЭКСПОРТЕРОМ К 2016 ГОДУ**

К 2016 г. добыча железной руды в Перу вырастет в 5,6 раза по сравнению с текущими показателями в около 10 млн. т. При этом большая часть этих объемов будет экспортироваться, сообщает BN Americas. Сейчас в Перу работает единственное горнорудное предприятие Shougang Niengo Peru. Ожидается, что к середине 2014 г. завершатся работы стоимостью \$1,2 млрд. по удвоению мощностей его шахты Marcona до 20 млн. т.

С 2015 г. в стране должны будут заработать и другие производители железной руды. В частности, китайская Ninjinzha Group реализует проект Ramra de Pongo в регионе Arequipa стоимостью \$3,3 млрд., который будет добывать 15 млн. т сырья в год. Ожидается, что с 2016 г. будет введено в эксплуатацию СП перуанского горнодобытчика Marsa и американо-китайской CDII Minerals мощностью 1,4 млн. т железорудного сырья.

Перуанские рудари ориентируются, главным образом, на внешние рынки, поскольку местные сталепроизводители не смогут переработать новые объемы руды. Более того, строительство новых сталеплавильных мощностей в стране не планируется. CDII Minerals ранее выказывала заинтересованность в реализации металлургических проектов, но через 5-10 лет. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**ИНВЕСТИЦИИ В ГОРНУЮ ОТРАСЛЬ В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛИ**

Инвестиции в горную отрасль Перу в I квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличились на 23%. Согласно подсчетам объем инвестиций в заданный период достиг \$1,93 млрд. Как ожидается, дополнительная выработка с новых объектов инвестирования поддержит показатели сильного экономического роста в Перу в течение ближайших пяти лет. Добыча железной руды в Перу в феврале по сравнению с февралем 2012 г. увеличилась на 48,1%. Производство этого вида сырья достигло в отчетный период 560,383 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель уменьшился на 6,5%. За январь-февраль по сравнению с аналогичным периодом прошлого года выпуск железной руды в Перу поднялся на 27,5% до 1,16 млн. т. (МеталлТорг/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

США**СТАТИСТИКА****В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ДОБЫЧА ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ СОКРАТИЛАСЬ**

США в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократили добычу железной руды на 8,7% до 3,9 млн. т. Об этом свидетельствуют данные US Geological Survey. По сравнению с предыдущим месяцем производство сырья уменьшилось на 7,1%. Отгрузка железной руды в отчетный период достигла 661 тыс. т. Это на 15,7% меньше, чем в прошлом году. Также это существенно меньше, чем в январе, когда отгрузка оценивалась в 3,1 млн. т.

США в январе по сравнению с январем 2012 г. увеличили объемы добычи железной руды на 0,7%. В особенности производство сырья в стране в отчетный период достигло 4,2 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем добыча руды, тем не менее, сократилась на 9,7%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТУРЦИЯ**СТАТИСТИКА****В МАРТЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ХРОМОВОЙ РУДЫ СНИЗИЛСЯ**

В марте Турция экспортировала всего 63666 т хромовой руды, что является рекордно низким значением с марта 2009г. Основной причиной этого стало ухудшение ситуации на рынке феррохрома. В настоящее время даже китайские производители не заинтересованы в покупке сырья. В марте турецкие компании вывезли в КНР всего 55134 т, что на 65% меньше, чем в феврале и на 36% меньше, чем в АППГ. С января по март экспорт хромовой руды из Турции составил всего 435107 т, что на 7% больше, чем в 2012 г., но на 30% меньше, чем в 2011 г. (Sogra/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ ВЫРОС

Турция в феврале по сравнению с февралем 2012 г. увеличила импорт железной руды практически втрое, до 672,427 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute. По сравнению с предыдущим месяцем поставки сырья в страну выросли более чем вдвое. В целом по итогам января-февраля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года импорт железной руды в Турцию уменьшился на 8% до 963,542 тыс. т. Турция в январе по сравнению с январем 2012 г. сократила импорт железной руды на 63,5%. В частности, поставки сырья в страну в заданный период составили 291,117 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем импорт руды в Турцию уменьшился на 68,55%. Затраты на поставки достигли в январе \$37 млн. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ**СТАТИСТИКА****В ЯНВАРЕ-МАРТЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ ВЫРОС**

Япония в январе-марте по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличила импорт железной руды на 2,8% до 32,4 млн. т. Об этом свидетельствуют данные Министерства финансов страны. По итогам марта Япония импортировала 10,1 млн. т руды, что на 4,8% меньше по сравнению с прошлым годом. Также поставки уменьшились на 5% по сравнению с февралем. Япония в феврале по сравнению с февралем 2012 г. увеличила импорт железной руды на 10,4% до 10,6 млн. т. Однако по сравнению с предыдущим месяцем поставки уменьшились на 9%. Затраты на импорт сырья в отчетный период составили \$115,6 млн. В целом по итогам января-февраля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года Япония повысила импорт железной руды на 6,6% до 22,3 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

*Журнал выходит на русском языке дважды в месяц в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf или *.html) виде*
РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ ТОЛЬКО ПО ПОДПИСКЕ

Химия Украины

chemistry@business.dp.ua

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 21880 в "Каталоге изданий Украины" ГП "Пресса"

Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина
 Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435 <http://www.business.dp.ua/>



УКРАИНА

СТАТИСТИКА

ПОКАЗАТЕЛИ РАБОТЫ ТРУБНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА, ТЫС. Т

	Март 2013 г.	Апрель 2013 г.	%	4 мес. 2012 г.	4 мес. 2013 г.	%
Нижнеднепровский ТЗ	39,4	34,2	-13,2	141,0	130,6	-7,4
«Нико Тьюб»	40,0	41,2	3	143,7	140,9	-1,9
Новомосковский ТЗ	21,4	21,6	0,9	77,5	77,2	-0,4
Харьковский ТЗ	26,7	31,7	18,7	246,4	79,2	-67,9
«Коминмет»	20,8	22,8	9,4	58,0	74,5	28,6
Луганский ТЗ	0,0	0,0	-	64,1	0,0	-100
Днепропетровский ТЗ	8,5	7,4	-12,9	29,3	25,9	-11,6
Другие	10,3	11,0	6,8	32,1	40,1	24,9
Украина	167,1	169,9	1,6	792,1	568,4	-28,2

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СНГ

ЕВРАЗИЙСКАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КОМИССИЯ (ЕЭК) И УКРАИНА
ПРОВЕДУТ КОНСУЛЬТАЦИИ ПО ПОСТАВКАМ СТАЛЬНЫХ ТРУБ В ТАМОЖЕННЫЙ СОЮЗ (ТС)

Договоренность об этом достигнута на втором заседании "Диалога по торговым вопросам", посвященном развитию торговли между странами Таможенного союза и Украиной, который провели в Киеве министр по торговле Евразийской экономической комиссии Андрей Слепнев и министр экономического развития и торговли Украины Игорь Прасолов, со-общил помощник по связям с общественностью министра по торговле ЕЭК Юрий Арманд.

"Нам удалось обсудить многие практические вопросы, в частности, мы договорились о проведении консультаций по режиму поставок стальных труб в страны Таможенного союза до 10 июня с участием ЕЭК, представителей бизнеса и МЭРТ Украины, - сказал, подводя итоги заседания, Андрей Слепнев. - Необходимы усилия по укреплению и развитию производственных связей между предприятиями наших стран, стимулированию производства товаров с большой добавленной стоимостью и встраиванию их в глобальные цепочки поставок. На фоне общемировой тенденции усиления протекционизма и обострения борьбы за экспортные рынки нам необходимо работать над либерализацией взаимной торговли". В ходе заседания министры обсудили пути ликвидации барьеров в торговле между странами Таможенного союза и Украиной. Также рассмотрены вопросы поставок стальных труб, угля и кокса, кондитерских товаров, взаимных поставок автомобилей. Формат "Диалога по торговым вопросам" учрежден в сентябре 2012 г. согласно меморандуму о сотрудничестве по вопросам торговли, заключенном Евразийской экономической комиссией и правительством Украины. (БЕЛТА/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

БЕЛАРУСЬ

АМЕРИКАНСКАЯ КОМПАНИЯ KELLY PIPE РАСШИРИЛА АССОРТИМЕНТ ПРОДУКЦИИ,
ЗАКУПАЕМОЙ В ОАО «БЕЛОРУССКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (БМЗ)

Американская компания Kelly Pipe расширила ассортимент продукции, закупаемой на Белорусском металлургическом заводе. Речь идет о закупках труб нефтяного сортамента. Несколькими днями назад заокеанские партнеры разместили первый заказ на данный вид продукции. Об этом сообщили в пресс-службе предприятия.

Сотрудничество между БМЗ и Kelly Pipe началось год назад. Тогда, во время первого визита представителей компании на предприятие, была достигнута договоренность о поставках линейных труб. По итогам 2012 г. объем продаж составил более 2 тыс. т. Качество белорусских труб получило высокую оценку потребителей, поэтому в январе-апреле 2013 г. объем продаж составил 6,2 тыс. т. По мнению специалистов, с учетом начала поставок труб нефтяного сортамента эта цифра в ближайшее время значительно возрастет.

Данная компания является не единственной в США, с кем активно работает белорусское предприятие. В частности, в 2013 г. в адрес американской компании Tejas Tubular будет поставлено 55 тыс. т труб нефтегазового сортамента, что в 3 раза больше по сравнению с 2012 г. Линия отделки труб №3, которая введена в эксплуатацию на БМЗ в сентябре 2012 г., позволяет производить высокотехнологичную и востребованную на мировых рынках продукцию для нефтяной промышленности. Мощности линии составляют 100 тыс. т труб в год. В 2013 г. на Белорусском металлургическом заводе ожидается увеличение объема реализации труб до 148 тыс. т, что составит 120% к уровню 2012 г. По многим позициям планы уже подкреплены конкретными договорами. Компания Kelly Pipe является одним из ведущих в США производителей трубной продукции и оборудования. (БЕЛТА/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

СТАТИСТИКА

В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ СТАЛЬНЫХ НЕРЖАВЕЮЩИХ ТРУБ СОКРАТИЛСЯ

В марте, согласно таможенной статистике, импорт стальных труб из коррозионно-стойких сталей в РФ составил 3050 т. Это в на 9,7% выше объемов импорта предыдущего месяца, но на 34% ниже показателя марта 2012 г. За январь-март объемы поставок составили 7220 т, что на 32,7% меньше уровня прошлого года, но на 14,6% выше аналогичного показателя 2011 г. Примерно 28% поставляемой продукции произведено в Украине. В годовом исчислении поставки труб из этой страны сократились на 34%. Далее следует продукция из Италии (20%, -67%). На третьем месте - продукция из Японии (13,4%, +43%). До 13% выросла доля поставок из Малазии, а их объемы по сравнению с прошлым годом увеличились почти в 8 раз. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ МЕДНЫХ ТРУБ ДЛЯ КОНДИЦИОНЕРОВ ВЫРОС

В январе-марте, согласно таможенной статистике, поставки в РФ труб на основе меди для инженерного оборудования зданий и сооружений, включая системы кондиционирования и холодильного оборудования, составили 2509 т. Это на 21,4% выше уналогичного показателя 2012 года и самый высокий уровень поставок за данный период за последние 8 лет, исключая 2011 г (2638 т). В структуре импорта в этом году 27,5% приходится на продукцию из Сербии. По 18,5% - Германии и Украины. Далее (14%) следует Китай. Доля Финляндии составляет 12%. В годовом исчислении особенно выросли (2,6 раза) поставки китайской продукции. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ОАО «ВОЛЖСКИЙ ТРУБНЫЙ ЗАВОД» (ВТЗ) ПОВЫШАЕТ ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВА

На Волжском трубном заводе, входящем в состав Трубной металлургической компании, по итогам 2012 г. выполнены в полном объеме мероприятия программы снижения затрат на производство за счет экономии топливно-энергетических ресурсов (ТЭР), намеченные на 2012 г. Экономия электроэнергии, пара, природного газа превысила более чем в два раза экономию, предусмотренную программой энергосбережения.

Ключевые энергосберегающие проекты включали в себя замену шинного моста электросталеплавильной печи в электросталеплавильном цехе, замену осветительных приборов на экологически безопасные и более экономичные энергосберегающие лампы для освещения производственных помещений и уличного освещения, модернизацию системы осушки сжатого воздуха электрометаллургического комплекса, установку на магистральные паропроводы конденсатоотводчиков и другое.

Анализ эффективности использования потребляемых энергоресурсов на ВТЗ за 2012 г. подготовлен в соответствии с требованиями стандарта ISO 50001. В соответствии с реализуемой в настоящее время программой повышения энергоэффективности производства на 2013-2017 гг. на текущий год на ВТЗ запланированы мероприятия по снижению потребления топливно-энергетических ресурсов: электроэнергии, сжатого воздуха, пара и природного газа. Планируется, что экономия может составить 144 тыс. кВт-ч электроэнергии, 11 млн. куб. м сжатого воздуха, 619 Гкал пара, 813 тыс. куб. м природного газа. ([Металлоснабжение и сбыт/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ВЫКСУНСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ВМЗ)

В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВЕЛО 385,7 ТЫС. Т ТРУБ РАЗЛИЧНОГО СОРТАМЕНТА

Выксунский металлургический завод (ОАО "ВМЗ", Нижегородская обл., входит в состав Объединенной металлургической компании, ЗАО "ОМК") в I квартале произвел 385,7 тыс. т труб различного сортамента, 176 тыс. железнодорожных колес и 116,6 тыс. т листового проката. Объем производства трубной продукции за три месяца увеличился на 12% по сравнению с показателями предыдущего года. Производство труб большого диаметра составило 202,4 тыс. т, что на 37,1% больше показателя аналогичного периода 2012 г. Объем выпуска железнодорожных колес в I квартале сократился на 16% по сравнению с 2012 г. По итогам работы в марте ВМЗ выпустил 151,8 тыс. т трубной продукции. Это на 27,8% больше, чем в марте 2012 г. Выпуск труб большого диаметра увеличился на 72,3% и составил около 81,5 тыс. т. Толстого листового проката произведено 55,7 тыс. т. Также в марте завод произвел 35,3 тыс. железнодорожных колес, что на 51,2% ниже показателя за аналогичный период 2012 г. Сокращение объемов производства колесной продукции за отчетный месяц обусловлено проведением капитального ремонта в колесопрокатном цехе ВМЗ. ([Металлоснабжение и сбыт/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЗАО «ИЖОРСКИЙ ТРУБНЫЙ ЗАВОД» (ИТЗ) ПОСТАВИЛО ТРУБЫ ДЛЯ ГАЗОПРОВОДА «СРЕДНЯЯ АЗИЯ-КИТАЙ»

Ижорский трубный завод, специализирующийся на выпуске труб большого диаметра из штрипса Череповецкого металлургического комбината (оба актива входят в дивизион "Северсталь Российская сталь"), отгрузил продукцию для международного газопровода "Средняя Азия-Китай" (САК). С января предприятие поставило для проекта около 30 тыс. т труб диаметром 1219 мм с толщиной стенки 17,5 мм из стали высокой категории прочности X80, с внутренним и наружным антикоррозионным покрытием. Трубы большого диаметра изготовлены из собственного листового проката, произведенного на стане-5000 листопркатного цеха №3 Череповецкого меткомбината. Процесс производства, испытаний и отгрузки осуществлялся под контролем независимой инспекции MOODY International. Продукция изготовлена по требованиям американского стандарта API Spec 5L (уровень PSL 2). Сертификат API Spec 5L позволяет предприятию участвовать в качестве поставщика труб для современных нефтегазовых проектов.

"У компании "Северсталь" накоплен многолетний опыт поставок на крупные проекты в сфере ТЭК. В частности, для строительства газопроводов "Бованенково-Ухта", "Сахалин-Хабаровск-Владивосток", нефтепроводов "Пурле-Самотлор", "ВСТО-II" и других. Предприятие гарантирует соблюдение стандартов качества поставляемой продукции для каждого проекта. Для этого у нас действует сквозной контроль качества и эффективности процесса на всех стадиях производства: от добычи сырья и выплавки стали до производства труб большого диаметра", - отметил генеральный директор дивизиона "Северсталь Российская сталь" Александр Грубман.

Газопровод "Средняя Азия - Китай" (САК) - газовая магистраль от Каспия (Туркменистан) через Узбекистан и Казахстан в Китай. Газопровод "САК" соединяет крупные месторождения природного газа Средней Азии с газотранспортной системой Китая. Его общая протяженность более 7000 км, в том числе 188 км - по территории Туркменистана, 560 км - Узбекистана, 1300 км - Казахстана и 5000 км - Китая. ([Металлоснабжение и сбыт/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТЗ «ПРОФИЛЬ-АКРАС» В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВЕЛ 13 ТЫС. Т ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ

Подведение итогов работы Трубного завода "Профиль-Акрас" за апрель показало перевыполнение плановых показателей по реализации. Произведено 13000 т готовой продукции, отгружено 13060 т готовой продукции, что на 60 т выше установленного плана, в том числе на экспорт отгружено - 1800 т, что превышает запланированный тоннаж на 300 т. Труб специального назначения отгружено 2600 т. На май месяц складские запасы составляют 6 200 т продукции различных типоразмеров. В продолжение проекта "Деловая встреча", действующего с февраля, весь апрель месяц был распланирован на различные командировочные направления, от Новосибирска до Нефтекамска. Без командировок бизнесу никак не обойтись, личные встречи с потребителями - это высшая степень делового общения. По результатам проведенных встреч подписаны новые договора на поставку продукции, заключены соглашения на ежемесячные объемы закупок, возвращены "потерянные" потребители. Для предприятия самая главная ценность - это клиенты. Личные деловые встречи выгодны как поставщику, так и потребителю, на них каждый получает точное представление об условиях работы. Выездные мероприятия по клиентам будут продолжены и в мае. ([Металлоснабжение и сбыт/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «Синарский трубный завод» (СинТЗ) успешно освоило 43 новых вида продукции

Синарский трубный завод, входящий в Трубную металлургическую компанию, в рамках корпоративной программы ТМК по освоению новых видов продукции успешно реализовал 43 работы с 2010 г. по 2012 г. Среди наиболее перспективных новых направлений - производство теплоизолированных лифтовых труб (ТЛТ) с резьбовым соединением ТМК CS из стали типа 13CrS (суперхром), отличающейся высокими показателями стойкости к агрессивным средам в жестких климатических условиях нефте- и газодобычи. СинТЗ - единственное предприятие в России, выпускающее ТЛТ в промышленных объемах. В настоящее время на заводе по заказу Газпрома изготавливается партия теплоизолированных лифтовых труб для эксплуатации на Бованенковском нефтегазовом месторождении на полуострове Ямал.

Также освоено производство насосно-компрессорных труб (НКТ) класса Премиум группы прочности L80 из стали 13CrS (суперхром) и муфт к ним с газогерметичным резьбовым соединением ТМК FMT. Такие трубы обладают повышенной износостойкостью и надежной герметичностью соединений колонн труб. Насосно-компрессорные трубы применяются при обустройстве газовых и нефтяных скважин для транспортировки газообразных и жидкообразных веществ, а также для монтажных и спускоподъемных работ.

Для нужд нефтегазодобывающих компаний на СинТЗ пущено производство обсадных труб с резьбовым соединением Баттресс с применением современных бессмазочных технологий, а также насосно-компрессорных труб с фторполимерным покрытием резьбы муфт. Используемая бессмазочная технология позволяет потребителям отказаться от применения консистентных резьбоуплотнительных смазок, содержащих в своем составе тяжелые металлы, минеральные смолы, ингибиторы, присадки и растворители. Преимуществами применения фторполимерного покрытия также являются: исключение попадания избыточной смазки в обсадную колонну, исключение дорогостоящей операции по очистке ствола скважины, сокращение времени спуска колонн и снижение его трудоемкости, улучшение условий труда работы буровой бригады за счет минимизации рисков травматизма при производстве буровых работ.

Для автомобильной промышленности, ЖКХ, теплоэнергетического комплекса на СинТЗ впервые освоено производство холоднодеформированных длинномерных котельных труб максимальной длиной 21850 мм. Использование таких труб позволяет повысить надежность трубных конструкций, используемых в теплообменниках, за счет уменьшения соединительных швов. "Сегодня для укрепления конкурентоспособности на рынке трубной продукции ведущее значение приобретает оперативность реагирования на растущие и качественно изменяющиеся потребности заказчиков, - отметил управляющий директор СинТЗ Вячеслав Попков. - Мы проводим системную комплексную работу по расширению технологических и производственных возможностей завода, стремимся максимально быстро осваивать выпуск востребованной на рынке продукции с сохранением неизменно высокого качества". (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ГРУППА «ЧЕЛЯБИНСКИЙ ТРУБОПРОКАТНЫЙ ЗАВОД» (ЧТПЗ) В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛА ОТГРУЗКУ

Группа "Челябинский трубопрокатный завод" в I квартале увеличила отгрузку стальных труб на российский рынок на 10% к аналогичному периоду 2012 г. - до 323,9 тыс. т. Об этом говорится в сообщении группы. Всего в январе-марте ЧТПЗ поставила потребителям 236 тыс. т бесшовных труб, 146 тыс. т сварных, 136 тыс. т труб большого диаметра. Поставки труб нефтегазового сортамента выросли на 50% до 85 тыс. т. "Рост связан с положительными тенденциями потребления в нефтегазодобывающей отрасли и увеличением мощностей ЧТПЗ по производству труб OCTG", - отмечается в сообщении. В целом отгрузка труб сократилась на 8% к I кварталу 2012 г. в связи с завершением ряда трубопроводных проектов в странах СНГ. Предприятия группы ЧТПЗ в 2012 уменьшили отгрузки труб потребителям на 4,1%, до 1,724 млн. т. По итогам прошлого года ЧТПЗ поставила 980 тыс. т бесшовных труб, 744 тыс. т сварных труб. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

ПРОГНОЗ

СПРОС НА ТРУБЫ В 2013 ГОДУ НЕ ПОРАДУЕТ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

Компания Tenaris прогнозирует, что спрос на трубы в 2013 г. будет оставаться слабым, передает Metal Bulletin. Tenaris ожидает, что улучшение ассортимента продукции поможет пережить негативное воздействие низких цен на сталь в менее дифференцированных сегментах. По мнению компании, во второй половине года бурильные работы в Северной Америке снизятся, но есть надежды увидеть оживление в конце года. Кроме того, во втором полугодии продажи трубной продукции в Бразилии будут зависеть от реализации проектов. Промышленные потребители труб из Европы пока не проявляют большого энтузиазма, и, по оценке компании, ситуация будет такой до конца года. Tenaris является крупным мировым производителем бесшовной и сварной стальной трубной продукции. Также компания занимается сервисным обслуживанием, снабжением и дистрибуцией своей продукции для нефтегазовой, топливно-энергетической и машиностроительной отраслей промышленности. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

БРАЗИЛИЯ

СТАТИСТИКА

В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТИРОВАНО 26,831 ТЫС. Т ТРУБ

Бразилия в апреле импортировала 26,831 тыс. т труб по сравнению с 26,906 тыс. т в марте. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. По подсчетам специалистов, поставки бесшовных труб уменьшились в заданный период на 23% до 6,049 тыс. т, а сварных - увеличились на 9% до 20,782 тыс. т. Бразилия в марте по сравнению с мартом 2012 г. уменьшила экспорт стальной продукции на 4,1% до 718,6 тыс. т. Выручка от зарубежных поставок бразильского металла понизилась на 10,2% до \$474 млн. За январь-март экспорт стали из Бразилии достиг 2,5 млн. т, что на 4,6% меньше по сравнению с прошлым годом. Поступления упали на 13,7% до \$1,6 млрд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

УКРАИНА**МЕТАЛЛУРГИ В СУДАХ ОСПАРИВАЮТ ВВЕДЕНИЕ КВОТ НА ИМПОРТ КОКСА И КОКСУЮЩЕГОСЯ УГЛЯ**

14 мая стало известно, что Окружной Админсуд Киева открыл производство по искам нескольких предприятий корпорации "Индустриальный союз Донбасса", требующей отменить постановление правительства о введении квот. Юристы отмечают, что случаи отмены торговых ограничений в судах в Украине уже были.

Алчевский коксохимический завод и Алчевский меткомбинат, входящие в корпорацию "Индустриальный союз Донбасса", требуют в судебном порядке отменить постановление правительства о запрете импорта кокса и квотировании ввоза коксующегося угля. В конце апреля Окружной админсуд Киева открыл производство по жалобам этих предприятий и назначил их рассмотрение на 22 мая, следует из обнародованного определения в Едином госреестре судебных решений.

Компании утверждают, что в случае вступления в силу постановления правительства импорт угля и кокса в Украине будет полностью остановлен. Дело в том, что для ввоза этой продукции необходимы лицензии, а межведомственная комиссия, которая должна заниматься этим вопросом, до сих пор не выдала ни одного разрешения. "Алчевский меткомбинат использует уголь и кокс, которые закупает в том числе в других странах. Остановка импорта может привести к сокращению производства и негативным социально-экономическим последствиям в регионе - на производстве работает около 15 тыс. человек", - говорится в жалобе. Компания просила суд в качестве обеспечительной меры приостановить действие постановления правительства, но суд отклонил эту просьбу.

Квоты на импорт коксующегося угля в Украину начнут действовать 1 июня. Согласно постановлению Кабмина, на 2013 г. установлена квота на уровне 10,2 млн. т, из которых 2,5 млн. т должны быть использованы на установках пылеугольного вдувания. В то же время металлургам для стабильной работы необходимо импортировать не менее 13 млн. т коксующегося угля, говорит генеральный директор Федерации металлургов Сергей Притоманов. "В условиях рыночной экономики любое ограничение в принципе не может быть положительным и может быть использовано исключительно как временная вынужденная мера. Данное решение способно вызвать сложности, особенно в начальный период его действия", - заявили в пресс-службе "Метинвеста".

Правительство ввело это ограничение из-за наблюдаемого в 2012 г. и в начале 2013 г. профицита украинского коксующегося угля на внутреннем рынке. Поэтому в Минэнерго уверены, что это решение дает гарантии стабильной работы государственных шахт, которые затоварены коксующимся углем. Но решение может быть выгодно не только госшахтам, но и компаниям, которые их арендуют, отмечает директор Института энергетических стратегий Дмитрий Марунич. В частности, генеральный директор ГП "Антрацит" Петр Горобцов ранее заявлял, что активы предприятия сейчас арендуются структурами народного депутата от Партии регионов Юрия Иванющенко и бизнесмена Ивана Аврамова. "Сегодня Иванющенко арендует либо контролирует иными способами ряд крупных государственных шахт, которые добывают четверть всего коксующегося угля в стране", - утверждает Марунич.

По данным ассоциации "Укркокс", в 2012 г. доля импорта в объеме потребляемого страной коксующегося угля составляла 37,5%. "Коксохимики используют определенное соотношение угля различных марок, и качественного угля с низкой серностью и зольностью должно быть не менее 60-70%. В Украине государственные шахты не добывают такой уголь, поэтому страна зависит от импорта", - говорит аналитик ИК Eavex Capital Иван Дзвинка.

По мнению Дзвинки, из-за необходимости покупать больше украинского угля и исключительно украинский кокс, у металлургов вырастет себестоимость производства, что сделает конечную металлопродукцию менее конкурентоспособной. "Если правительство заинтересовано в сохранении производства, то должно давать возможность металлургам покупать сырье. Только тогда мы сохраним шансы быть конкурентоспособными на мировых рынках", - считает глава представительства "АрселорМиттал Кривой Рог" в Киеве Владимир Ткаченко.

Советник юридического бюро "Егоров, Пугинский, Афанасьев и партнеры" Глеб Бялый говорит, что по международному праву или правам ВТО, которые стали частью украинского законодательства с 2008 г., любые ограничения импорта продукции запрещены. "Если украинский суд будет оперировать этими нормами, оценивая действия правительства, то шансы на выигрыш дела высоки", - считает он. По его словам, в Украине уже был прецедент отмены торговых ограничений. "В 2009 г. российскому "Еврохиму" удалось отменить в украинских судах взимание антидемпинговых пошлин на импорт в Украину нитрата аммония", - говорит он. (Коммерсант-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РАСПРЕДЕЛЕНА КВОТЫ НА ИМПОРТ КОКСУЮЩИХСЯ УГЛЕЙ НА ТРИ МЕСЯЦА

Межведомственная комиссия по распределению квот на импорт коксующихся углей на заседании 17 мая распределила их среди производителей кокса и конечных потребителей данного вида энергоносителей. Как сообщил генеральный директор объединения коксохимических предприятий "Укркокс" (Днепропетровск) Анатолий Старовойт, являющийся членом комиссии, фактически на заседании были утверждены предварительно согласованные объемы импорта коксующихся углей между участниками рынка и представителями комиссии.

"15 мая мы предварительно собрались и обсудили объемы квот с участниками рынка и частью членов комиссии, а 17 мая эти квоты на полномочном заседании комиссии были утверждены без изменений", - констатировал он. По его данным, квоты будут действовать с 1 июня в суммарном объеме 10,2 млн. т. При этом на комиссии было решено распределить квоты на три месяца, с 1 июня по 31 августа, а позднее распределить квоты на оставшийся период.

В соответствии с заявками и решениями комиссии, группе "Метинвест" выделена месячная квота на импорт коксующихся углей в объеме 650 тыс. т (на три месяца - 1,950 млн. т), корпорации "Индустриальный союз Донбасса" (ИСД) - около 340 тыс. т углей в месяц (1,020 млн. т), компании "Евраз" - 125 тыс. т (375 тыс. т), "ArcelorMittal Кривой Рог" - 60,5 тыс. т (181,5 тыс. т), "Донецкстали" - 71 тыс. т (213 тыс. т) и компании "ИСТЭК" (Донецк, 100% уставного капитала компании владеет физлицо Владимир Орлов - ИФ) - 25 тыс. т (75 тыс. т). Гендиректор также сообщил, что дата следующего заседания комиссии конкретно не определена. "После использования этих квот комиссия соберется на свое заседание для распределения квот на следующий период", - пояснил он. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ПОСТАВКИ УГЛЕЙ НА КОКСОХИМИЧЕСКИЕ ЗАВОДЫ СОКРАТИЛИСЬ**

Поставки украинских углей на отечественные коксохимические заводы в январе-апреле сократились по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 7% до 4,6 млн. т. Об этом свидетельствуют данные ОП "Металлургпром". В апреле КХЗ получили 1,120 млн. т украинских углей для коксования (-8,9% к предыдущему месяцу).

Импорт углей за 4 месяца сократился по сравнению с АППГ на 10% до 3,610 млн. т, а в апреле составил 850 тыс. т (-2,3% к марту). Всего за 4 месяца украинские КХЗ получили 8,210 млн. т углей для коксования, что на 9% меньше объема поставок в АППГ. Остатки углей для коксования на складах украинских КХЗ в течение апреля выросли на 10 тыс. т и по данным на 1 мая составили около 560 тыс. т.

В январе-апреле украинские КХЗ поставили металлургам 4,390 млн. т украинского кокса (-9% к АППГ), а в апреле сократили поставки по сравнению с мартом на 3,6% до 1,080 млн. т. Импорт кокса за 4 месяца вырос в 4,8 раз по сравнению с АППГ, до 412 тыс. т, а в апреле сократился на 8,1% по сравнению с мартом, до 113 тыс. т. С учетом импортных поставок, общее поступление кокса в январе-апреле составило 4,8 млн. т (98% от расчетной балансовой потребности и -3% от объема поставок за 4 месяца 2012 г.). ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ПРОИЗВОДСТВО КОКСА НА КОКСОХИМИЧЕСКИХ ЗАВОДАХ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА, ТЫС. Т

	Март 2013 г.	Апрель 2013 г.	%	4 мес. 2012 г.	4 мес. 2013 г.	%
Авдеевский КХЗ	325	320	-1,4	1454	1336	-8,1
«Азовсталь»	129	125	-3	740	484	-34,6
«Запорожжкокс»	111	108	-2	434	431	-0,7
Днепродзержинский КХЗ	42	39	-7,6	171	169	-1,4
«Донецккокс»	29	31	4,8	128	117	-8,7
Енакиевский КХЗ	45	44	-3,1	163	166	1,7
«Алчевсккокс»	307	268	-12,7	1180	1160	-1,7
Ясиновский КХЗ	148	151	1,8	554	565	2
«Макеевкокс»	95	95	0,1	340	366	7,6
АМКР	115	109	-5,3	848	434	-48,8
«Баглейкокс»	67	58	-13,8	167	246	47,9
ДМЗ им. Петровского	67	55	-17,1	138	237	71,1
Другие	40	44	10	160	169	5,6
Украина	1520	1447	-4,8	6477	5879	-9,2

([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**ПРЕДПРИЯТИЯ ООО «ДОНБАССКАЯ ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» (ДТЭК) В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛИ УГЛЕДОБЫЧУ**

В январе-марте добыча угля предприятиями ДТЭК составила 10,2 млн. т, что на 1,4% выше по сравнению с первым кварталом прошлого года. Рост показателей обусловлен присоединением к компании российских предприятий (три шахты и одна обогатительная фабрика), приобретенных в июле 2012 г. Обогажительные фабрики ДТЭК также продемонстрировали рост производственных показателей: обогащение рядовых углей увеличилось на 10,1%, выпуск концентрата вырос на 7,2%. Это обусловлено профицитом на рынке угля в первом квартале, вызванным снижением потребления электроэнергии из-за теплой погоды в январе и феврале; снижением объемов добычи предприятиями "ДТЭК Добропольеуголь", "ДТЭК Ровенькиантрацит" и "ДТЭК Свердловантрацит", а также включением в данные первого квартала объемов добычи угля на российских предприятиях, приобретенных компанией летом 2012 г.

В первом квартале ДТЭК увеличила инвестиции на приобретение нового оборудования. На закупку оборудования для оснащения новых лав было направлено более 400 млн. грн., инвестиции в обновление парка проходческой техники и модернизацию транспортной цепочки составили около 130 млн. грн. Угледобывающие предприятия ДТЭК имеют одни из самых высоких показателей производительности труда в отрасли: "ДТЭК Шахта Комсомолец Донбасса" - 96,7 т/чел. мес., "ДТЭК Павлоградуголь" - 89,7 т/чел. мес., "ДТЭК Ровенькиантрацит" - 65,4 т/чел. мес.

Компания продолжает реализацию проектов по строительству: воздухоподающей скважины на шахте Добропольская ООО "ДТЭК Добропольеуголь", вертикального воздухоподающего ствола на шахте им. М. В. Фрунзе ООО "ДТЭК Ровенькиантрацит", вентиляционной скважины №3 шахты «Юбилейная» ПАО "ДТЭК Павлоградуголь". Строительство скважин и ствола даст возможность проветривания выемочных участков на шахтах. Это позволит повысить уровень безопасности, поддержать нагрузку на очистные забои на текущем уровне и в дальнейшем увеличивать ее за счет обеспечения шахт необходимым количеством воздуха. В первом квартале компания начала реализацию проекта по техническому переоснащению второй секции ЦОФ "Павлоградская". Этот проект позволит увеличить мощность фабрики по переработке рядового угля на 1 млн. т в год, повысить качество угольной продукции и получить экономию на логистике. Компания также закупила новые современные приборы для химического анализа, которые позволяют за несколько минут определять содержание серы в угле. Ранее для таких замеров применялся метод ЭШКА, испытания по которому занимали не менее 8 ч. ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Energyland.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

НАБЛЮДАТЕЛЬНЫЙ СОВЕТ ПАО «ЗАПОРОЖКОКС» УТВЕРДИЛ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА

Наблюдательный совет ПАО "Запорожжкокс", одного из крупнейших в Украине производителей коксохимической продукции, утвердил генеральным директором предприятия Валерия Рубчевского, до этого исполнявшего эти обязанности. Согласно информации предприятия, обнародованной в системе раскрытия информации Нацкомиссии по ценным бумагам и фондовому рынку, кадровый вопрос рассмотрен на заседании набсовета 29 апреля.

При этом В. Рубчевский назначен гендиректором с 29 апреля 2013 г. по 1 апреля 2014 г. До назначения В. Рубчевский исполнял обязанности гендиректора, занимал должность первого заместителя по производству - главного инженера предприятия. Работавший до этого в должности генерального директора "Запорожжкокса" Муса Магомедов был назначен с 5 ноября 2012 г. генеральным директором крупнейшего в Европе Авдеевского коксохимического завода (АКХЗ, Донецкая обл.). (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

АНАЛИЗ**В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УГОЛЬНАЯ ОТРАСЛЬ ПОЛУЧИЛА РЕКОРДНЫЕ УБЫТКИ**

Таких провальных кварталов, как прошедший, украинская угольная отрасль не знала с 2008 г. Горняки подсчитывают рекордные убытки. У госшахт они, например, составили 3,6 млрд. грн. Но беда не только в этом. "Черный квартал" поставил на грань исчезновения едва зародившуюся в отрасли прослойку независимых частных угледобывающих компаний. Ведь если государственные шахты могут рассчитывать на бюджетные дотации, а шахты, входящие в состав крупных ФПГ, - на внутрикорпоративную поддержку, то небольшим и независимым приходится уповать только на чудо или вымереть как класс.

В прошлом году доля малых угольных компаний (имеется в виду легальный бизнес, а не "копанки") в общенациональной угледобыче не достигала даже 5%. Даже с учетом производственных показателей шахты им. Засядько и нескольких шахт на Луганщине с орбиты ООО "ДВ нефтегазодобывающая компания", патронируемых вице-премьером Юрием Бойко, - их заносить в разряд независимых можно лишь с определенной натяжкой. Но в 2013 г. и эта мизерная доля продолжает размываться.

Из трех наиболее успешных самостоятельных угледобывающих проектов, не связанных с крупной властью и крупным бизнесом, на плаву остается только один - группа East Coal. Шахта "Белореченская", эксплуатировавшаяся компанией "Валентин-Инвест", в конце прошлого года была реприватизирована. Ее прежний хозяин Игорь Мартыненко называет это рейдерским захватом и имеет определенные основания для таких утверждений. Две шахты, входящие в состав Sadovaya Group ("Садовая" и "Рассвет-1"), приостановили добычу, ограничиваясь только извлечением угля из отвалов. Да и компания East Coal - крупнейший игрок среди независимых - продолжает работу с ощутимыми потерями. В марте она сократила добычу на 40%, в феврале - на 46,5% относительно показателей за аналогичные месяцы прошлого года. Кроме того, ей пришлось полностью прекратить работы на шахте "Вертикальная" (Луганская обл.) и объявить о сокращении примерно 400 рабочих в Первомайске и Свердловске.

И Sadovaya Group, и East Coal свои нынешние неудачи объясняют неблагоприятной конъюнктурой как на внешних, так и на внутреннем рынках. Причем у каждой из компаний даже есть рецепт, как быстро улучшить экономические показатели добычи. В частности, East Coal уже в мае намерена ввести в эксплуатацию новую лаву на предприятии "Интер-Инвест Уголь", что позволит снизить себестоимость добываемой продукции. А в недалеком будущем она обещает достроить и собственную обогатительную фабрику, чтобы улучшить качество угля, а соответственно, и просить за него более высокую цену. Sadovaya Group в свою очередь сообщает, что созданный ею комплекс по обогащению угля - "Вахрушевский" уже проходит процедуру регистрации и пуска в эксплуатацию. Но все эти заявления рассчитаны, скорее, на успокоение общественности и инвесторов. А, возможно, и самих себя. Ведь убедительных предпосылок того, что в скором времени дела у них пойдут на поправку, аналитики не видят.

Согласно опубликованному в апреле отчету по угольному сектору группы "Инвестиционный Капитал Украина" (ICU) баланс на отечественном рынке угля может восстановиться не ранее третьего квартала, да и то лишь в случае существенного снижения объемов добычи. "Пока неясно, насколько существенно снизится добыча. Все зависит от готовности ключевых игроков рынка пойти на взаимные сокращения объемов производства. Существуют также такие серьезные препятствия нормализации рынка, как поддержка государством избыточной добычи угля и значительные объемы нелегальной добычи", - отмечает финансовый аналитик горно-металлургического сектора ICU Александра Мартыненко.

В связи с подобными неопределенными перспективами и плачевными финансово-экономическими показателями за последний отчетный период ICU в своем учете существенно уценила акции как Sadovaya Group (с \$0,61 до \$0,30/шт.), так и East Coal (с \$4,11 до \$1,45/шт.). Говоря о первой из них, финансовые аналитики указывают, что компания может попытаться восстановить продажи, перенаправив часть продукции за рубеж, однако считают такую возможность сомнительной из-за значительной конкуренции на внешнем рынке. Поэтому пока прогнозы ICU сводятся к тому, что в текущем объеме продаж Sadovaya Group сократится до \$18,7 млн., т. е. более чем в 2 раза относительно прошлогоднего показателя. Не избежать финансовых потерь и Coal Energy, но они все же не будут такими разительными. Как считают в ICU, продажи у компаний Марии и Виктора Вишневецких составят в 2013 г. \$136,7 млн., что примерно на \$30 млн. (17,4%) меньше, чем было в 2012 г.

Сама Sadovaya заявляет, что уже подписала экспортный контракт на поставку 5 тыс. т угля ежемесячно. Но отгрузки таких объемов начнутся с июня. В апреле-мае компания должна была отправлять за границу пробные партии. Вместе с тем еще в марте она не смогла вовремя рассчитаться по кредиту с ОТП Банком и сейчас ведет переговоры о пролонгации сроков возврата займа. Опасения по поводу дальнейшей судьбы Sadovaya Group высказывает не только ICU, но и аудитор самой компании, и другие эксперты фондового рынка. Аналитик инвесткомпания Concorde Capital Роман Тополук в своем комментарии к первоквартильной отчетности Sadovaya Group отмечает, что упомянутый экспортный контракт, возможно, является последней надеждой для компании. В то же время в ожидания ее руководства могло закрасться слишком много оптимизма, ведь по факту экспортные цены могут оказаться еще хуже, чем внутренние. Оценивая же ситуацию в целом на украинском рынке угля, Р. Тополук не ожидает здесь улучшений вплоть до 2014 г. Ведь по состоянию на начало апреля запасы угля на складах ТЭС страны в 2 раза выше, чем были годом ранее. И это по факту, что потребление электроэнергии в первом квартале сократилось на 10,8%.

С оценками экспертов можно соглашаться или нет, но с таким индикатором здоровья компании, как котировки ее акций, не поспоришь. И тут уместно вспомнить еще об одной схожести Sadovaya Group и East Coal. Они стали первыми (и пока единственными) из украинских угольных компаний, кто вышел на внешние публичные рынки заимствований. Причем обе сделали это на одной и той же бирже - Варшавской фондовой. Sadovaya вышла на IPO в Варшаве - в конце 2010 г., East Coal - в середине 2011 г. Так вот, с момента первых торгов их акции подешевели в несколько раз, хотя времени, как видим, прошло совсем немного. Очередной негативный рекорд был побит в конце апреля, когда у Sadovaya акции впервые упали в цене ниже 1 польского злотого. А начиналось ведь все так хорошо - с 14 злотых за акцию. Подобная история и у East Coal. Ее ценные бумаги тоже обновили исторический минимум, опустившись до 3,5 злотого за шт. (цена закрытия первого дня торгов составляла 19 злотых за акцию).

Очевидно, такое падение стало естественной реакцией инвесторов на публикацию украинскими компаниями печальной квартальной отчетности. Но, возможно, в подобном удешевлении кроется и чей-то ключ к спасению. Сейчас украинские независимые угольщики с люксембургской регистрацией - легкий объект для поглощения. И то, что они оказались в поле зрения игроков именно Варшавской фондовой биржи, может оказать им услугу. Польская угледобывающая промышленность, в отличие от украин-

ской, пребывает сегодня в бодром здравии и потенциально готова к покупке новых активов, в т. ч. и в Украине.

Недавно подобные намерения вскользь озвучил Ярослав Загуровский, председатель правления компании JSW - крупнейшего производителя коксующегося угля в Польше. Ранее потенциальный интерес к добыче угля на территории Украины выражали и некоторые другие субъекты польской угольной отрасли - в частности, Катовицкий угольный холдинг, шахта "Богданка", польский миллиардер Ян Кульчик. Но главным отталкивающим фактором, не позволившим воплотиться этим прицениваниям в реальные инвестиции, является избыток нерыночных рудиментов в украинской угледобывающей промышленности. Польским бизнесменам невозможно объяснить, почему даже частным добытчикам угля в Украине государство зачастую диктует условия сбытовой политики, и как можно конкурировать с убыточными госшахтами, когда их рентабельность покрывается за счет дотаций из бюджета.

Но если все же вынести эти сомнения за скобки, то гипотетически для поляков гораздо интереснее выглядит

участие в капитале East Coal, в чьем активе имеется шахта "Мария-Глубокая" с залежами угля коксовых марок. Запасы же Sadovaya Group состоят преимущественно из антрацита. Зато они достаточно велики. Суммарно на шахте "Садовая" и примыкающему к ней блоку "Роскошный" (лицензию на разработку которого компания приобрела в 2011 г.) доказанные и вероятные ресурсы угля оцениваются почти в 27 млн. т. Однако в нынешних условиях разработка этих богатств уже становится неподъемной ношей для Sadovaya Group. Возможно, одним из вариантов для нее было бы обращение за помощью к ЕБРР, с которым в конце 2011 г. было подписано кредитное соглашение на 36 млн. долл. Если, конечно, банк согласится обменять долговые обязательства на акции группы. Подобные примеры в практике ЕБРР уже были, но не в украинском угольном секторе. Слишком уж он рискованный для частного бизнеса. И сегодня только откровенно бросовая цена продажи может стать аргументом, способным соблазнить иностранного инвестора ступить на эту шаткую почву. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ОАО «БЕЛОН» В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УМЕНЬШИЛО ДОБЫЧУ УГЛЯ

ОАО "Белон" в I квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократило добычу угля на 27,3%. Об этом свидетельствуют данные компании. Объемы производства составили 731 тыс. т против 1,006 млн. т годом ранее. Кроме этого, выпуск угольного концентрата понизился на 14% - с 776 тыс. т до 669 тыс. т. ОАО "Белон" в 2012 г. по сравнению с 2011 г. сократило выручку на 24,1%. В частности, выручка «Белона» по итогам минувшего года составила 17,549 млрд. руб. В свою очередь, прибыль по РСБУ составила 7,743 млн. руб. Годом ранее этот показатель составлял 1,829 млрд. руб. ([МеталлТорг/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ВОРКУТАУГОЛЬ» ВЫИГРАЛО КОНКУРС НА НОВЫЙ УЧАСТОК УГОЛЬНОГО МЕСТОРОЖДЕНИЯ

"Воркутауголь" - одна из крупнейших угледобывающих компаний России, входящая в ОАО "Северсталь", - выиграла аукцион на разведку и добычу угля на новом участке Юньягинского месторождения. Прогнозные запасы коксующегося угля особо ценной марки "К" оцениваются на уровне 3,2 млн. т. Разрабатывать их планируется открытым способом. Новый участок на Юньягинском месторождении находится примерно в километре к востоку от поселка Советского недалеко от Воркуты. Расстояние до промышленной площадки угольного разреза "Юньягинский" - структурного подразделения "Воркутауголь", которое и будет вести добычу открытым способом на новом участке, - четыре километра.

"По предварительным прогнозам, запасы угля на новом участке - около 3,2 млн. т. В настоящее время мы ведем геологоразведочные и необходимые проектные работы. Примерные сроки начала добычи угля - осень этого года. При нынешних объемах работы предприятия этого хватит на ближайšie четыре года. При этом мы постоянно изучаем и другие близлежащие участки, которые в перспективе могут быть интересны для разработки", - рассказал директор угольного разреза "Юньягинский" Руслан Ахметов. Участок располагает запасами коксующегося угля особо ценной марки "К". Мощность пластов от 0,6 до 0,9 м. Для угольного разреза "Юньягинский" это привычные условия работы. ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «КУЗБАССКАЯ ТОПЛИВНАЯ КОМПАНИЯ» В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛО ПРОДАЖУ УГЛЯ

Показатели снизились на фоне сезонности потребления энергетического угля в России. Поскольку он используется для генерации тепловой энергии, спрос достигает пика в 4 квартале каждого года, а в 1 квартале начинает снижаться с приближением окончания отопительного сезона. В первом квартале компания в произвела 2,39 млн. т угля, что соответствует уровню производства в 4 квартале. По сравнению с 1 кварталом 2012 г., добыча выросла на 10%.

Объем рассортировки угля вырос на 2% по сравнению с 4 кварталом и составил 1,41 млн. т. Объем производства обогащенного угля на фабрике "Каскад" вырос на 80% относительно показателей 4 квартала 2012 г. и 1 квартала 2012 г., достигнув 0,36 млн. т. По состоянию на конец квартала, доля переработанного угля составила 74%. Объем вскрыши вырос на 7% до 14,70 млн. куб. м, причем доля вскрыши по более дешевой бестранспортной технологии выросла с 6% в 1 квартале 2012 г. до 9% в 1 квартале 2013 г. Среднее расстояние транспортировки вскрыши в прошедшем квартале сократилось на 7% до 2,60 км. Объем взорванной горной массы составил 6,37 млн. куб. м, увеличившись за квартал на 9%. Средний коэффициент вскрыши в 1 квартале вырос на 5% до 6,10, но сократился на 31% по сравнению с 1 кварталом 2012 г. Согласно производственным планам компании, средний коэффициент вскрыши будет продолжать снижаться год к году.

Объем продаж компании в прошедшем квартале снизился на 19% и составил 2,38 млн. т угля. В четвертом квартале экспортные продажи снизились на 6% и составили 1,40 млн. т, что обусловлено сокращением поставок в страны Восточной Европы. По итогам квартала доля экспорта в общем объеме продаж угля увеличилась с 51% до 59%. Продажи угля на внутреннем рынке сократились на 32% в связи с сезонным сокращением спроса и составили 0,98 млн. т. Объем угля, закупленного для перепродажи, снизился на 48% до 0,26 млн. т.

В 1 квартале 2012 г., средняя цена реализации угля снизилась на 19% по сравнению с предыдущим кварталом и составила 1 028 руб./т. По сравнению с показателем аналогичного периода 2012 г., средняя цена реализации угля снизилась на 24%. Средняя цена реализации на внутреннем рынке сократилась на 8% и составила 1211 руб./т. Средняя цена реализации угля на экспорт в 1 квартале снизилась на 27% до 900 руб./т. ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «КОКС» В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СМЕНИЛО ПРИБЫЛЬ НА УБЫТОК

ОАО "Кокс" в I квартале получило чистый убыток по РСБУ в 414,13 млн. руб. Об этом свидетельствуют данные компании, сообщает MetallTorg.Ru. Годом ранее производитель зафиксировал чистую прибыль в 382 млн. руб. Выручка компании в отчетный период уменьшилась на 11% и составила 5,25 млрд. руб. ОАО "Кокс" в 2012 г. по сравнению с 2011 г. повысило объемы производства коксующегося угля на 29%. В частности, добыча продукции составила по итогам минувшего года 1,592 млн. т. Производство кокса (6% влажности) уменьшилось на 3% до 2,595 млн. т. Выпуск железной руды сохранился на уровне 4,8 млн. т, а чугуна - снизился на 2% до 2,121 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «МЕЧЕЛ» В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛО ДОБЫЧУ УГЛЯ

"В 1 квартале произошло ожидаемое снижение добычи угля по сравнению с 4-м кварталом прошлого года в связи с менее благоприятными условиями ведения открытых горных работ в холодные зимние месяцы", - прокомментировал генеральный директор ОАО "Мечел" Евгений Михель. В I квартале добыча угля составила 6,406 млн. т, что ниже показателей аналогичного периода прошлого года (6,413 млн. т) и IV квартала 2012 г. (6,970 млн. т).

Вместе с тем определенное оживление рынка металлургических углей, наблюдавшееся с начала года, и усилия компании, направленные на расширение клиентской базы, позволили значительно нарастить реализацию коксующегося угля, антрацитов и PCI как на внешний рынок (прежде всего, в страны Азиатско-Тихоокеанского региона), так и на внутренний, включая поставки на североамериканский рынок с возобновившего свою работу в начале года «Мечел-Блустоун».

В целом, реализация коксующегося угля в 1 квартале выросла на 13% по сравнению с 4, рост продажи антрацитов составил 19%, углей PCI - 13%. Продажи энергетического угля также выросли, увеличившись на 9% по сравнению с предыдущим кварталом, что в первую очередь объясняется наращиванием поставок на энергетические предприятия группы, главным образом, на ЮК ГРЭС, где была увеличена нагрузка на выработку электроэнергии в связи с сезонным фактором. ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «МЕЧЕЛ» И POSCO ДОГОВОРИЛИСЬ О ПОСТАВКАХ КОКСУЮЩЕГОСЯ УГЛЯ

Российская горнодобывающая и металлургическая компания ОАО "Мечел" подписала трехлетний контракт с южно-корейской корпорацией Posco на поставку коксующегося угля. Об этом говорится в сообщении компании. По соглашению, подписанному 30 апреля, дочерняя компания "Мечел Карбон" (Сингапур) будет поставлять Posco 500 тыс. т коксующегося угля ежегодно. Кроме того, "Мечел Карбон" также заключил годовой контракт с Posco на поставку в 2013 г. 200 тыс. т угля PCI. Цена поставляемого угля в период действия соглашений будет определяться ежеквартально. Бизнес "Мечела" состоит из четырех сегментов: горнодобывающего, металлургического, ферросплавного и энергетического. "Мечел" объединяет производителей угля, железорудного концентрата, никеля, хрома, ферросилиция, стали, проката, продукции высоких переделов, тепловой и электрической энергии. Продукция "Мечела" реализуется на российском и на зарубежных рынках. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

РАБОТУ ОАО «РАСПАДСКАЯ» ПРИОСТАНОВИЛИ НА НЕОПРЕДЕЛЕННЫЙ СРОК

ОАО "Распадская" RASP +0,75%, один из крупнейших производителей коксующегося угля в РФ, приостановило подземные работы на одноименной шахте в Кемеровской области на неопределенный срок из-за превышения содержания окиси углерода в пробах воздуха, сообщила компания. "Распадская" 8 мая сообщала о приостановке подземных работ по одному из пластов данной шахты, работа по остальным пяти пластам продолжалась.

Теперь на предприятии остановлены все работы, кроме работ по обеспечению жизнедеятельности шахты. Предприятие делает все возможное для возобновления ведения горных работ в кратчайшие сроки, сказано в релизе. "Ситуация с приостановкой работ не отразится на потребителях продукции шахты "Распадская", так как "Распадская угольная компания" гарантирует выполнение обязательств по долгосрочным контрактам со стратегическими партнерами за счет компенсационной добычи других предприятий компании и имеющихся складских запасов", - отмечается в сообщении. ОАО "Распадская" объединяет группу предприятий единого территориально-производственного угольного комплекса в Кемеровской области, включающего шахту "Распадская", шахту ОАО "МУК-96", ЗАО "Разрез Распадский", шахту ЗАО "Распадская-Коксовая", обогатительную фабрику ЗАО "ОФ "Распадская", а также предприятия транспортной и производственной инфраструктуры. В 2012 г. компания увеличила добычу угля на 12% до 7 млн. т. (Грайм/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

СТАТИСТИКА

В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ДОБЫЧА УГЛЯ ВЫРОСЛА

Объемы добычи угля в Китае в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. увеличились на 4,9%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. Согласно подсчетам производство угля в стране в заданный период достигло 39,48 млн. т. Годом ранее этот показатель оценивался на уровне 37,65 млн. т. Китай в декабре 2012 г. по сравнению с декабрем 2011 г. увеличил импорт коксующегося угля на 51,37%. В особенности поставки продукции в страну составили по итогам декабря 7,58 млн. т, что является самым высоким показателем за всю историю. По сравнению с предыдущим месяцем поставки коксующегося угля в КНР поднялись на 30,39%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ

СТАТИСТИКА

ИМПОРТ УГЛЯ В МАРТЕ 2013 ГОДА ВЫРОС

Япония в марте по сравнению с мартом 2012 г. увеличила импорт коксующегося угля на 24% до 6,7 млн. т. Об этом свидетельствуют данные Министерства финансов страны. По сравнению с предыдущим месяцем поставки выросли на 34,6%. В целом по итогам января-марта нынешнего года по сравнению с аналогичным периодом минувшего года импорт коксующегося угля в Японию поднялся на 1,6% до 17,9 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

КАЗАХСТАН

ЗАПАСОВ УРАНА ХВАТИТ НА 80-90 ЛЕТ

Запасов урана в Казахстане при текущем уровне добычи хватит на 80-90 лет, сообщил генеральный директор ассоциации Kazenergy Асет Магауов, которого цитирует КазТАГ. "При текущем уровне добычи, без воспроизводства минерально-сырьевой базы урана, его хватит на 80-90 лет, при максимальном сценарии добычи - на 60-70 лет", - сказал А. Магауов на заседании совета Kazenergy 19 апреля. При этом он отметил, что переход к замкнутому ядерному циклу может на порядок увеличить энергетический потенциал запасов урана.

Казахстан располагает 1,6 млн. т разведанных запасов урана, что выводит страну на 2-е место в мире по объемам разведанных запасов урана. Десятки месторождений урана на территории Казахстана различны по условиям формирования и практическому значению. По общности геологических позиций, генетических признаков и территориальной общности казахстанские месторождения можно рассматривать в составе 6 ураново-рудных провинций: Шу-Сарысуйская, Сырдарьинская, Северо-Казахстанская, Прикаспийская, Прибалхашская, Илийская. (Forbes.kz/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

К 2017 ГОДУ ПЛАНИРУЕТСЯ НАРАСТИТЬ ДОБЫЧУ УРАНА ДО 25,6 ТЫС. ТОНН

Казахстан планирует увеличить добычу урана до 26,5 тыс. т к 2017 г., этот прогноз содержится в опубликованном стратегическом плане Агентства Казахстана по атомной энергии на 2012-2016 гг. Согласно плану, в 2013 г. добыча урана в республике составит 22,8 тыс. т, в 2014 г. - 24 тыс. т, в 2015 г. - 24,8 тыс. т, в 2016 г. - 25,6 тыс. т. В 2012 г. объем добычи урана в республике составил 21,4 тыс. т, что соответствовало 37% мировой добычи. Планируется, что рост объемов работ по добыче урана будет достигаться интенсивными методами производства: повышение производительности труда путем внедрения современных технологий в производстве химического концентрата природного урана. В документе отмечается, что мировые разведанные запасы урана сегодня составляют чуть более 3,5 млн. т. Примерно 96% их сосредоточено всего в 11 странах мира. По данным МАГАТЭ, около 19% от всех разведанных мировых запасов сосредоточено в недрах Казахстана, общие запасы страны оцениваются в 802 тыс. т урана. В 2009 г. Казахстан вышел на первое место по добыче урана в мире. (Новости-Казахстан/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

США

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

КАНАДСКАЯ КОМПАНИЯ URANIUM ENERGY CORP

НАШЛА ИННОВАЦИОННЫЙ ПУТЬ ДОБЫЧИ ТОПЛИВА ДЛЯ ЯДЕРНЫХ РЕАКТОРОВ

Ни одну экскурсию по заводу Uranium Energy Corp. в Хобсоне, штат Техас, нельзя считать законченной, пока гендиректор Амир Аднани не поднимет крышку с большой черной стальной емкости и не предложит посмотреть внутрь. Там, наполняя ее практически до краев, находится оранжево-желтая смесь, которую Uranium Energy Corp. добывает из недр Южного Техаса. Это окись урана, U3O8, другое название - урановый концентрат. Именно из него изготавливаются атомные бомбы и топливо для ядерных реакторов. Емкость в 55 галлонов весит 1 тыс. фунтов и стоит на рынке около \$50 тыс. По признанию самого Аднани, когда он смотрит в него, то видит больше, чем просто деньги. Он видит в нем будущее Америки.

"США зависимы от внешних поставок урана больше, чем от внешних поставщиков нефти", - говорит Аднани. 104 атомные электростанции Америки генерируют важнейшие 20% национального электричества. В начале 1980-х США были самым крупным добытчиком урана в мире, производя 43 млн. фунтов в год, достаточных для обеспечения топливных нужд в стране. Но сегодня внутреннее производство упало до 4 млн. фунтов в год.

Еще Америка скоро потеряет своего самого крупного поставщика. В течение последних 20 лет США покупали у России, державы, любезно проводящей политику ядерного разоружения, по 20 млн. фунтов в год. Но в 2013 г. \$8-миллиардная программа Megatons to Megawatts подойдет к концу. Растущий объем добычи от Казахстана (39 млн. фунтов в год), Канады (18 млн.) и Австралии (12 млн.) сможет восполнить объем поставок. Но Китай с 15 ядерными реакторами, 26 находящимися в разработке и еще сотней в планах будет все более опасным соперником в борьбе за эти небесконечные поставки.

Аднани уверенно заявляет, что он может обеспечить нужное количество уранового концентрата с помощью технологии, аналогичной технологии гидравлического разрыва пласта - той, что положила начало энергетическому

буму в Техасе. Процесс добычи угля несильно отличается от добычи газа. Uranium Energy Corp. бурит высокопористые слои, находящиеся под землей. Там находится не только урановая руда, но и драгоценные грунтовые воды. Затем она вводит в песок окисленную воду, в которой растворяется уран. Полученный раствор выкачивается с помощью насосов, а затем обрабатывается и высушивается на заводе компании в Хобсоне.

Урану присуще в основном альфа-излучение, которое легко останавливается нашей кожей. Однако это не значит, что урановый концентрат безопасен. Его вдыхание или глотание, с питьевой водой например, может вызвать повреждение и даже рак почек и печени. Поэтому план Аднани вызвал невиданную озабоченность в регионе, обычно не знающем тревог относительно воздействия окружающей среды на здоровье и вполне довольном соотношением риска и положительных сторон от таких видов добычи. Эта часть Техаса расположена в центре пласта Игл-Форд, на данный момент самого прибыльного нефтегазового участка в Америке.

Люди, живущие здесь, понимают, что гидроразрыв пласта, введение миллионов галлонов воды, загрязненной песком и химикатами, происходит на глубине двух миль под землей. Знают они и то, что правильно сконструированная и закатанная в бетон стальная труба не пропустит химикаты в их воду. Процесс же добычи Uranium Energy Corp. не происходит на глубине двух миль. Он происходит на глубине всего 400-800 футов - не только на той же глубине, но даже из тех же самых пористых слоев, что и вода.

"Это куда хуже, чем технология гидроразрыва пласта, - уверен Джим Блэкберн, представитель из Хьюстона. Он подал в суд на Uranium Energy Corp. от имени жителей Голиада, штат Техас. - Это намеренное загрязнение водоносного слоя. Оно освобождает не только уран, но и другие элементы, задерживаемые песком. Мы знаем, что этот

процесс загрязняет грунтовые воды. В этом его главная цель".

Uranium Energy Corp. же настаивает на том, что, наоборот, оказывает услугу окружающей среде, освобождая водоносный слой от радиоактивных источников. "Их там не будет для следующих поколений", - говорит Гарри Энтони, старший управляющий деятельностью Uranium Energy Corp. Аднани добавляет: "Уран находится так близко к грунтовым водам, что субэлементы вроде радия и радона уже в воде. Мы выкачиваем воду из загрязненных водоносных слоев, замещая ее на менее радиоактивную". Подобные заявления не успокаивают критиков, однако доказывают, что неизвестная компания идет вперед активными темпами. "Игл-Форд охватит урановый бум", - улыбается Аднани.

То, что должно стать урановым бумом, природа готовила в течение 45 млн. лет. Тогда вулканы, разбросанные по Западному Техасу и Нью-Мексико, покрыли землю толстым слоем пепла, содержащего уран и другие элементы. Уран легко растворяется в воде, и большая его часть вымылась за тысячелетия в Мексиканский залив. Но достаточное количество задержалось по пути и превратилось в твердую руду. Соприкоснувшись с натуральным газом из недр, оно породило одно из крупнейших в США месторождений урана. У Uranium Energy Corp. уже есть одна шахта в действии, вторая на стадии строения и еще десяток в разработке. Это сделает компанию самым заметным добытчиком урана в Южном Техасе. Пока она остается мелкой сошкой.

У Uranium Energy Corp., основанной в 2005 г. в Ванкувере, корни скорее в маркетинге, чем в добыче полезных ископаемых. До ее открытия Аднани, которому всего 31 год, был основателем Blender Media, фирмы по отношениям между инвесторами, предназначенной для добывающих компаний Ванкувера. Партнером Аднани стал его 61-летний тесть Алан Линдси. Аналитик Citron Research Эндрю Лефт говорит: "Он не оставил после себя ничего, кроме компаний с горами обещаний, оставивших инвесторов с пустыми карманами. На его счету - вышедшие из бизнеса фирмы вроде Strategic American Oil, Phyto-medical, TapImmune и MIV Therapeutics". Аднани говорит, что, будучи неуправляющим председателем Uranium Energy Corp., Линдси не имеет каждодневной работы в компании. "Кроме того, когда Лефт раскритиковал Uranium Energy Corp. пару лет назад, мы не произвели ни фунта урана. С тех пор мы сконцентрировались на всем том, что, по мнению Citron, мы сделать не сможем", - говорит Аднани.

Uranium Energy Corp. имеет котировки на Американской фондовой бирже и на Франкфуртской фондовой бирже. У каждой из трех компаний - Blackrock, Openheimer Funds и Geiger Fund - большие доли, и фирма достигла рыночной капитализации в \$250 млн., несмотря на чистый убыток в \$25 млн. на \$13,7 млн. продаж урана за прошлый год. За последние пять лет компания промотала более \$100 млн., хотя благодаря деньгам от дополнительных размещений акций не влезла в долги, с \$17 млн. в резерве. Цена за акцию достигла \$6,70 за несколько месяцев до взрыва на "Фукусиме". Сейчас они стоят \$2,45.

Uranium Energy Corp. следует разнообразной истории. С 1950-х годов большие нефтяные и химические компании вроде Union Carbide, Exxon, Chevron, Conoco и даже U.S. Steel добывали уран в Южном Техасе. Они не только нашли много всего, пока искали нефть и газ, но федеральное правительство посреди холодной войны даже потребовало, чтобы они проводили испытания каждого нефтяного и газового месторождения на предмет содержания урана. Нефтяные компании продавали урановый концентрат правительству для производства ядерного оружия и топлива для реакторов. "Тогда каждая компания побывала здесь, - вспоминает Энтони, бывший в то время молодым

инженером в Union Carbide. - Южный Техас был чем-то вроде водополя".

Но в процессе они создали неразбериху, разрабатывая глинистые карьеры и строя пруды-хвостохранилища для ядовитой грязи, оставшейся от переработки руды, с кислотой. Урановая шахта в Karnes County была задумана под руководством Фонда по борьбе с химическими загрязнениями окружающей среды; она остается загрязненной, так же как и расположенная неподалеку урановая обогатительная фабрика Falls City. Там, по словам Министерства энергетики США, потенциально опасными загрязнителями являются кадмий, кобальт, фторид, железо, никель, соль серной кислоты и уран.

В 1987 г. с десяток местных фермеров подняли вопрос о заводе по переработке урана Panna Maria и месте сброса отходов Chevron, находящемся недалеко от завода Uranium Energy Corp. в Хобсоне. Затем Chevron продал свои урановые разработки оборонному подрядчику General Atomics, который очистил территорию. Тем не менее, согласно отчету Комиссии по ядерному регулированию, грунтовые воды остаются "большой проблемой".

Главному участку Uranium Energy Corp., Palangana, также хватило проблем. Урановые залежи в Palangana были открыты в 1950-е годы. В 1958 г. Union Carbide приняла первую попытку разработки там подземной шахты, но остановилась из-за высокого уровня сероводородного газа. Union Carbide попыталась еще в 1967 г., используя новейшие тогда восстанавливающие техники и буря тысячи скважин. Но вместо окисленной воды для растворения урана она использовала аммиак, который слабо реагировал на глину в земле. Уровень восстановления разочаровывал. В 1980 г. Union Carbide продала Palangana компании Chevron. По расчетам Chevron, там осталось достаточно урана, чтобы оправдать создание открытого рудника, но скоро цены на уран упали, и его строительство отложили на неопределенный срок.

В 1991 г. Palangana была продана General Atomics. Она потратила годы, пытаясь очистить грунтовые воды, пока наконец Техасская комиссия по качеству окружающей среды не позволила оставить показатели загрязнения чуть более высокими, чем до добычи. В 2009 г. Uranium Energy Corp. приобрела этот участок и завод в Хобсоне у Everest Exploration за \$1млн. и 2,7 млн. акций (тогда они оценивались в \$10 млн.). С тех пор она вложила более \$10 млн. в расчищение другого близлежащего участка Everest и расширение Palangana для урановой добычи нового поколения.

Могут ли техасские фермеры доверять Uranium Energy Corp. и ее проекту Goliad после всей этой неразберихи? Энтони убежден, что волноваться не о чем: "Я сам живу всего в двух милях от урановых шахт и пью воду из тех же источников". Скептики потратили на битву с проектом уже пять лет. Урановая руда в Goliad расположена всего на глубине 400 футов, в тех же слоях, где фермеры берут воду как для себя, так и для скотины. Вода не нефть, и именно вода на самом деле является жидким золотом региона в долгосрочной перспективе. "У нас заканчивается вода. А без воды у тебя нет ничего", - говорят фермеры.

Причины для упрямства есть. В 2009 г. исследование техасских шахт, проведенное Геологической службой США, показало, что в грунтовых водах вокруг урановых залежей от природы высоко содержание загрязняющих веществ вроде мышьяка, кадмия, свинца, селена, радия и, разумеется, урана. Уровень некоторых загрязнителей после добычи и попыток восстановления оказался ниже, однако служба не нашла ни одного места, где бы не повысились показатели селена и урана в воде. В исследовании по 76 участкам добычи, проведенном геологом Брюсом Дарлингом от имени местных жителей, говорится, что неспособность производителей существенно снизить кон-

центрацию урана ставит под сомнение их знания геохимии гидрогеологических систем, которые они используют.

Розанна Нойпауэр, гидрогеолог Университета Колорадо, напротив, заявляет, что загрязняющие элементы останутся после любых попыток восстановления и будут в водоносных слоях и в будущем. Техасская железнодорожная комиссия, регулирующая в штате добычу полезных ископаемых, разрешила Uranium Energy Corp. проводить разведочное бурение в Goliad. В 2007 г. компания была обвинена в том, что не смогла правильно перекрыть разведочные скважины, что привело к загрязнению воды. Федеральный судья нашел причины поверить в это, но из-за нехватки юрисдикции он не запретил дальнейшее бурение.

В 2008 г. жители обратились в Техасскую комиссию по качеству окружающей среды, другое регулирующее учреждение, за запретом Uranium Energy Corp. на бурение. Запрос был отклонен. Гарри Энтони настаивает, что технологические прорывы сделали старые проблемы по большей части неактуальными. Он добавляет, что те водоносные слои, которые будет использовать Uranium Energy Corp., содержат только непитьевую воду и будут окружены контрольными скважинами, определяющим любое движение растворившегося урана внутри производственных скважин.

В декабре, для того чтобы успокоить скептиков, Аднани пригласил Спенсера Абрахама, бывшего министра энергетики при администрации Джорджа Буша, возглавить совещательный совет Uranium Energy Corp. Само собой, Абрахам не тревожится: "У Соединенных Штатов самые жесткие стандарты регулирования добычи в мире."

Урановая руда находится в пористых слоях (там же, где и грунтовые воды). Чтобы ее растворить, Uranium Energy Corp. вводит окисленную воду, затем выкачивает получившийся раствор насосами через производственные скважины. Растворившийся уран отправляется на перерабатывающий завод, где возвращается опять в твердую форму, затем высушивается до состояния смеси и помещается в емкости. Емкость в 1 тыс. фунтов уранового концентрата продается за \$50 тыс. Добыча урана, в том числе и компанией Uranium Energy Corp., производится в соответствии с высочайшими стандартами безопасности. (В подтверждение своих слов УЕС выпустила облигации с

гарантией на \$5 млн. - Прим. ред.). Воде штата Техас не будет нанесено вреда".

Перспективы внушительные. Мощность завода в Хобсоне - 1 млн. фунтов в год, что в 5 раз больше, чем сейчас. С проектом Goliad и множеством других компания до конца этого десятилетия собирается достигнуть показателя в 3 млн. фунтов ежегодно. "Даже после "Фукусимы" продолжается бум строения ядерных объектов по всему миру, - заявляет Аднани. - И даже если не появится новых реакторов, спрос превысит предложение". Это особенно актуально для Америки, которая, несмотря на события на "Фукусиме", медленно но верно идет к ядерному возрождению. Администрация долины Теннесси строит новый реактор на своей территории Watts Bar. Компания Scana строит два в Южной Каролине, Georgia Power также строит два. Их планируют закончить в 2016 г., по цене в каких-то \$30 млрд.

Однако Аднани не во всем прав. "Америка не беспокоится о том, чтобы самой быть добытчиком, - утверждает Джонатан Хинц, аналитик Ux Consultants, исследующей тенденции рынка добычи, энергетики и инвестиционных организаций. - Реакторы "заправляются" раз в год, поэтому не критично, если поставки идут издалека. Кроме того, покупатели и продавцы урана все продумали даже после конца программы Megatons to Megawatts. Даже если цены утрясутся, это не отразится на ядерных объектах, поскольку топливо - незначительная часть их операционных расходов". При более высоких ценах Казахстан, Канада и Австралия будут более активно искать уран. США не одарены таким ресурсами.

Именно поэтому для Блэкберна и людей, которых он представляет, идея того, что маленькая компания оскверняет общую питьевую воду ради рынка, который может никогда не появиться, - абсолютное безумие. "Кроме как из водоносных слоев, воду взять негде, - говорит Блэкберн. - Как можно вести добычу внутри источника питьевой воды?". Но это происходит. Uranium Energy Corp. получила последнее разрешение, которое ей требовалось: на водоносный слой от Министерства охраны окружающей среды. Строительство и бурение в Goliad начались - Uranium Energy Corp. арендовала больше 20 тыс. прилегающих акров. Компания планирует начать добычу здесь уже к концу года. (Forbes.kz/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИРАН

9 АПРЕЛЯ 2013 ГОДА ВВЕДЕНА В СТРОЙ ДВЕ УРАНОВЫЕ ШАХТЫ

Иран 9 апреля ввел в строй две урановые шахты. В церемонии открытия, приуроченной к Национальному дню ядерных технологий, принял участие Президент страны Махмуд Ахмадинежад, передает Europeews. Рудники расположены в провинции Йезд в сотне километров от нового комплекса по производству уранового концентрата, который затем используется для обогащения урана. На церемонии открытия рудников Ахмадинежад представил созданные в Иране лекарства на основе обогащенного урана, которые будут использоваться для диагностики и лечения онкологических заболеваний. Ввод шахт в эксплуатацию состоялся всего через несколько дней после безрезультатных переговоров по иранской ядерной программе, прошедших в Стамбуле и Алма-Ате. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно получить из архива любой номер журнала "Металл Украины" в виде файла, заказав его любым удобным Вам способом (e-mail, факс, почта) и сделав 100-процентную предоплату. Номера журнала за 1997 - 2002 гг. находятся в свободном доступе на нашем сайте.

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчик печатного варианта журнала «Металл Украины» может **БЕСПЛАТНО получать его электронный вариант?**

УКРАИНА**ПАО «СТАХАНОВСКИЙ ЗАВОД ФЕРРОСПЛАВОВ» (СЗФ) ЗАВЕРШИЛО 2012 ГОД С ЧИСТЫМ УБЫТКОМ**

ПАО "Стахановский завод ферросплавов" (СЗФ, Луганская обл.) завершило 2012 г. с чистым убытком в 235,526 млн. грн., сообщается в отчете предприятия по международным стандартам финансовой отчетности (МСФО), обнародованном в системе раскрытия информации Нацкомиссии по ценным бумагам и фондовому рынку. Согласно документу, отрицательный финансовый результат до налогообложения по итогам 2012 г. составил 262,688 млн. грн. При этом чистый доход предприятия в прошлом году достиг 1201,721 млн. грн., доход - 1377,311 млн. грн.

Непокрытый убыток на конец 2012 г. составил 97,986 млн. грн. При этом данные за 2011 г. не приведены, так как предприятие до 1 января 2012 г. не составляло отчетности по МФСО. Предприятие в декабре 2012 г. приостановило работу до 1 марта 2013 г. С марта постепенно введены в эксплуатацию 6 электропечей и планируется в 2013 г. произвести 113,364 тыс. т ферросилиция и 58,649 тыс. т ферросиликомарганца, реализовав товарную продукцию на 1,105 млрд. грн. В 2012 г. СЗФ сократил производство ферросилиция на 17,7% до 119,599 тыс. т, ферромарганца - на 22,2% до 49,552 тыс. т. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**ЭКСПОРТ-ИМПОРТ ФЕРРОСПЛАВОВ В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛСЯ**

В 1 квартале украинские электрометаллургические предприятия сократили экспорт ферросплавов по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 29% до 149,8 тыс. т. Об этом сообщил источник в Кабмине. В частности, экспорт базовых ферросплавов снизился на 36,1% до 116,4 тыс. т. В то же время, за 3 месяца импорт ферросплавов сократился на 22,6% до 34,2 тыс. т, базовых ферросплавов - на 23,8% до 28,1 тыс. т.

Экспорт-импорт ферросплавов в 2012-2013 гг., тыс. т

	2012 г.	2013 г.
Экспорт		
Базовые ферросплавы	182,1	116,4
Малотоннажные ферросплавы	28,8	33,3
Импорт		
Базовые ферросплавы	36,9	28,1
Малотоннажные ферросплавы	7,3	6,1

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))**РОССИЯ****ОАО «ЧЕЛЯБИНСКИЙ ЭЛЕКТРОМЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (ЧЭМК) В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ПОЛУЧИЛО УБЫТОК**

Челябинский электрометаллургический комбинат в I квартале получил 459 млн. руб. чистого убытка после чистой прибыли предыдущего квартала в 248 млн. руб. В I квартале 2012 г. чистая прибыль предприятия превысила 1 млрд. руб. Выручка отчетного квартала упала на 14% относительно предыдущего квартала, составив 6,225 млрд. руб. и на 17% по сравнению с показателем I квартала 2012 г. Рентабельность продаж в отчетном квартале (-1%).

Челябинский электрометаллургический комбинат - крупнейший производитель ферросплавов в России. В его составе свыше 50 структурных подразделений ферросплавного и электродного производства. Ассортимент выпускаемой продукции включает в себя более 120 наименований ферросплавов и лигатур, более 40 изделий электродного производства. Продукция цехов и участков по переработке отходов основного производства находит широкое применение в лакокрасочной и резинотехнической промышленности, а также в дорожном и жилищном строительстве, в сельском хозяйстве. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА**ЦЕНЫ****РЫНОК ФЕРРОВольФРАМА 13-17 МАЯ 2013 ГОДА ОБОШЕЛ ОСТАЛЬНЫЕ СПЛАВЫ**

Европейские цены на ферровольфрам завершили неделю 13-17 мая в расширенном диапазоне \$46.50-47.50/кг, при этом некоторые игроки говорят о присутствии и таких ставок, как \$45/кг, и таких, как \$48/кг. Сокращение поставок сплава на европейский рынок было вызвано технологическими проблемами на вьетнамском заводе Youngsun, основном поставщике ферровольфрама в Европу. На остальных рынках благородных сплавов ситуация более печальная. Цены на ферромолибден, отражая спад на рынке сырья, понизились на 5 центов и колеблются сейчас в интервале \$26,80-27,30/кг. Феррованадий, набравший ранее 25 центов, удерживается пока в диапазоне \$27,75-28,25/кг. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РЫНОК ФЕРРОМАРГАНЦА 13-17 МАЯ 2013 ГОДА ЗНЯЛ НЕЙТРАЛЬНУЮ ПОЗИЦИЮ

Европейский рынок высокоуглеродистого ферромарганца был стабилен на протяжении недели 13-17 мая, и этот тренд, вероятно, будет преобладать как минимум на протяжении мая и начала июня. Довольно скудные поставки удерживают потребителей от существенного снижения цен, сообщили дилеры Metal-Pages 15 мая. Спотовые цены на высокоуглеродистый 78%-ный ферромарганец варьируются в диапазоне 820-840 евро/т, включая доставку. Стоимость среднеуглеродистого сплава стабильна на уровне 1,120-1,160 евро/т., включая доставку. "Ничто сейчас не может сдвинуть цены на ферромарганец, поскольку поставщики не желают снижать стоимость, при этом спрос не достаточно силен, чтобы вытолкнуть ее вверх", - отмечают дилеры. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ

ЦЕНЫ

РЫНОК ФЕРРОСИЛИЦИЯ В СЕРЕДИНЕ МАЯ 2013 ГОДА СОХРАНЯЛ СТАБИЛЬНОСТЬ

Индийские предложения ферросилиция сохраняют стабильность в диапазоне 67-68 тыс. рупий/т, однако некоторые трейдеры обеспокоены недостатком спроса. Обесценивание индийской рупии привело к сокращению доли рынка примерно на 1,3-1,4% и спровоцировало разговоры о том, что производители, вероятно, будут повышать ставки на июньские контракты. В целом игроки, описывая рынок, говорят об оживлении с начала нового финансового года, однако ввиду избытка запасов на рынке и стабильности поставок производители не рискуют повышать цены. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В МАЕ 2013 ГОДА ТОРГОВЦЫ ФЕРРОМОЛИБДЕНОМ ИЩУТ ДЕШЕВОЕ СЫРЬЕ

Индийский рынок ферромolibдена замедлил ход, и обстановке в среде трейдеров и производителей накалилась. Единственным утешением в данной ситуации стало падение индийской рупии почти на 1.4%, и сейчас сделки заключаются в диапазоне 910-920 рупий/кг. На рынке Бомбея цены по-прежнему стабильны на уровне 925 рупий/кг, однако в отсутствие спотового спроса большинство производителей не находит покупателей на избыточный выпуск, хотя регулярные заказчики, как и прежде, закупают материал по завышенным ценам, но с отсрочкой платежа. И производители, и трейдеры ищут, где бы купить сырье по \$5-7/кг, однако цены на оксид молибдена неизменны на уровне \$11,2/фунт, CIF Нава-Шева. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

ЦЕНЫ

TAIGANG STAINLESS STEEL ПОНИЖАЕТ ЦЕНЫ НА ФЕРРОХРОМ В ИЮНЕ 2013 ГОДА

Китайская металлургическая компания Taigang Stainless Steel понижает цены на высокоуглеродистый феррохром для поставок в июне. Об этом заявили в концерне. Холдинг установил закупочные цены в 6800 юаней/т (\$1099/т) с учетом доставки и оплаты наличными. Это на 200-250 юаней/т ниже по сравнению с апрельской ценой. Taigang Stainless в I квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличила прибыль, относящуюся к акционерам, на 37,87%. В частности, прибыль достигла в указанный период 255 млн. юаней (\$41,3 млн.). Доход от продаж Taigang Stainless поднялся на 10,97% до 25,124 млрд. юаней. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ

КАЗАХСТАН

ТОО «КАЗЦИНК» В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛО ПРОИЗВОДСТВО ЦИНКА

ТОО "Казцинк" в I квартале произвело 72,2 тыс. т цинка, что на 3,34% меньше, чем в аналогичном периоде 2012 г., указывается в сообщении Glencore Xstrata Plc. Согласно документу, производство свинца составило 21,8 тыс. т (-0,9%), меди - 15,1 тыс. т (+6,3%). Выпуск золота составил 154 тыс. тройских унций (+23,2%), серебра - 4,31 млн. унций (-6,9%).

ТОО "Казцинк" - производитель цинка с большой долей сопутствующего выпуска меди, золота, свинца и др. Основные предприятия компании находятся на территории РК, в основном в Восточно-Казахстанской области. Glencore Xstrata Plc - швейцарская трейдинговая компания, один из крупнейших в мире поставщиков сырьевых товаров и редкоземельных материалов. В Казахстане Glencore Xstrata владеет 69,61% долей участия в ТОО "Казцинк". Фонд национального благосостояния (ФНБ) "Самрук-Казына" владеет 29% доли участия в ТОО "Казцинк". (КазТАГ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

СТАТИСТИКА

ПРОИЗВОДСТВО ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ В ЯНВАРЕ-МАРТЕ 2013 ГОДА

Россия снизила в январе-марте производство первичного алюминия по сравнению с аналогичным периодом годом ранее на 7,5%, никеля - на 6,9%, свидетельствуют данные Росстата. В отчетный период производство цинка снижено на 4,2%, свинца - на 19,2%, меди - на 1%, кобальта - на 6,7%. В то же время выросло производство магния на 0,2%, титана - на 4,6%, бокситов - на 2,4%. Росстат не приводит абсолютные показатели производства продукции в цветной металлургии. (Прайм/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ОАО «ГМК «НОРИЛЬСКИЙ НИКЕЛЬ» СФОРМИРОВАЛО НОВУЮ СТРУКТУРУ УПРАВЛЕНИЯ КОМПАНИЕЙ

ОАО "ГМК "Норильский никель" завершило формирование новой структуры управления компанией, говорится в сообщении ГМК. Управленческая структура "Норникеля" будет усилена за счет формирования блока стратегии и развития бизнеса под руководством нового заместителя генерального директора компании Павла Федорова. На должность заместителя генерального директора компании, занимающегося обеспечением диалога с инвестиционным сообществом и государственными органами власти, назначен Андрей Бугров. Кроме того, компания планирует повысить эффективность работы топливно-энергетического бизнеса и рационализировать портфель непрофильных активов. Курировать это направление будет назначенный заместителем генерального директора Оник Азнаурян. Вместе с тем компанию покинул Евгений Муравьев, который занимал должность заместителя гендиректора по производству.

В область ответственности Павла Федорова войдет проработка стратегии развития компании для обеспечения устойчивого роста капитализации бизнеса, повышение эффективности системы управления инвестициями, усиление глобальной маркетинговой и сбытовой деятельности, а также реализация других стратегических инициатив. До прихода в

ГМК "Норильский никель" Федоров работал в должности заместителя министра энергетики РФ, где он отвечал за развитие нефтегазового сектора и реформу системы налогообложения отрасли. В 2010-2012 гг. Федоров был первым вице-президентом ОАО "НК "Роснефть", где курировал финансово-экономический и стратегический блоки в работе компании. В 1997-2009 гг. он работал в инвестиционных банках Morgan Stanley и UBS. Перед Андреем Бугровым поставлены цели по дальнейшему расширению диалога с ключевыми акционерами компании, а также обеспечение взаимодействия с органами государственной власти с учетом приоритетности социальной и экологической политики в стратегии развития компании. Бугров является одним из наиболее опытных и авторитетных российских управленцев и глубоко знает компанию - он входит в совет директоров компании с 2002 г., с июня 2011 г. до марта 2013 г. возглавлял совет, в настоящее время является заместителем председателя совета директоров.

До назначения в ГМК "Норильский никель" Азнаурян занимал должность генерального директора ОАО "Энергостройинвест-Холдинг", одного из крупнейших подрядчиков на рынке энергетического строительства. Членам совета директоров ГМК "Норильский никель" будут направлены предложения по внесению соответствующих изменений в состав правления компании. ГМК "Норильский никель" - диверсифицированная горно-металлургическая компания, крупнейший производитель никеля и палладия, ведущий производитель платины, кобальта, меди и родия. Компания также производит золото, серебро, иридий, осмий, селен, рутений и теллур. ([Biztass/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОК «РУСАЛ» ХОЧЕТ ЗАКРЫТЬ НАДВОЙЦКИЙ АЛЮМИНИЕВЫЙ ЗАВОД (НАЗ)

Объединенная компания "Русский алюминий" предлагает создать на базе Надвоицкого алюминиевого завода многокомпонентный комплекс по производству алюминиевой продукции с высокой добавленной стоимостью. Об этом сообщили в пресс-службе «Русала». По мнению холдинга, информация, озвученная главой Республики Карелия Александром Худилайненем в отношении НАЗа, является недостоверной. "Руководство ОК "Русал" несколько раз обращало внимание местных органов власти на необходимость вмешаться в ситуацию с энерготарифами для сохранения производства, но проблема ими не решалась", - отмечают в компании. Тогда в апреле глава совета директоров "Русала" Олег Дерипаска поставил перед местной и федеральной властью вопрос о восстановлении конкурентоспособности производства алюминия в Карелии, где из-за роста энерготарифов, составляющих более 35% от себестоимости, производство стало убыточным и потеряло экономический смысл. "О. Дерипаска предложил создать на базе НАЗа комплекс по производству алюминиевой продукции с высокой добавленной стоимостью. Именно этот вариант получил поддержку руководства региона и страны, по его реализации ведется работа в правительстве РФ, создана рабочая группа", - уточнили в «Русале».

Ранее А. Худилайнен на заседании Совета Республики сообщил, что в вопросе о сохранении производства на НАЗе, собственником которого является компания "Русал", удалось достичь положительного решения. По словам губернатора, это стало возможным благодаря поддержке президента России. "Владимир Путин в споре с собственником предприятия встал на нашу сторону и убедил "Русал" сохранить завод, который является градообразующим предприятием Надвоицы и на котором работает почти 1,5 тыс. человек", - сказал он. Информация о том, что «Русал» собирается закрыть Надвоицкий алюминиевый завод, начала появляться в начале 2013 г. К такой ситуации привели высокие цены на электроэнергию, из-за которой продукция завода стала нерентабельной. Компания рассматривала возможность поэтапного сокращения мощностей НАЗа к 2015 г. О. Дерипаска 7 апреля посетил завод. В ходе его беседы с губернатором было принято решение поставить вопрос о судьбе НАЗа перед президентом России. Надвоицкий алюминиевый завод введен в эксплуатацию в 1954 г., основная продукция - алюминий первичный в чушках, силумин. Мощность - 81 тыс. т алюминия в год. На предприятии работают 1458 человек. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «УРАЛЭЛЕКТРОМЕДЬ» ОТГРУЗИЛО ПЕРВЫЕ ПАРТИИ МЕДНЫХ КАТОДОВ НОВОГО ЦЕХА ЭЛЕКТРОЛИЗА

Первые партии медных катодов, изготовленных новым цехом электролиза меди ОАО "Уралэлектромедь", были отгружены трем предприятиям, назначенным Лондонской биржей металлов (LME) в качестве тестеров продукции. В конце апреля поставки состоялись на немецкую компанию "МКМ" и отечественное предприятие - ООО "Элкат" (Москва), в начале мая - на DeutscheGiessdraht (Германия). Согласно правилам LME, поставленные катоды перерабатываются в катанку, которая проходит испытания на химический состав, электропроводность и спиральное удлинение в лабораториях указанных предприятий. По итогам тестирования будут подготовлены отчеты с оценкой результатов переработки и свойств полученной продукции. По словам начальника технического отдела Александра Крестьянинова, первый этап испытаний медных катодов, отправленных на "Элкат", прошел успешно: продукция нового цеха электролиза меди доказала соответствие требованиям LME. "В случае положительной оценки нашей продукции тремя предприятиями-тестерами, она получит сертификат о регистрации на LME", - отметил он. ОАО "Уралэлектромедь" первым в России зарегистрировало на LME катодную медь: 15 июня 2010 г. предприятие получило окончательное одобрение исполнительного комитета LME о регистрации катодной меди бренда UMMC. ([Infogeo.ru/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ЧЕЛЯБИНСКИЙ ЦИНКОВЫЙ ЗАВОД» (ЧЦЗ)

В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ВДВОЕ СОКРАТИЛО ЧИСТУЮ ПРИБЫЛЬ

ОАО "Челябинский цинковый завод" в I квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократило чистую прибыль по РСБУ более чем вдвое. В частности, прибыль ЧЦЗ составила 121,06 млн. руб. Выручка производителя увеличилась в отчетный период на 6% до 2,662 млрд. руб. ОАО "Челябинский цинковый завод" в 2012 г. по сравнению с 2011 г. сократило чистую прибыль по РСБУ более чем вдвое, до 534,997 млн. руб. Выручка производителя по итогам минувшего года повысилась на 2% и достигла 10,805 млрд. руб. Валовая прибыль ЧЦЗ упала на 20%, до 2,046 млрд. руб. ([МеталлТорг/Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

СТАТИСТИКА

ИЗБЫТОК ЦИНКА В ЯНВАРЕ-МАРТЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛСЯ

Согласно опубликованным данным International Lead and Zinc Study Group (ILZSG), мировой рынок рафинированного цинка характеризовался в январе-марте избытком на уровне 43 тыс. т по сравнению с излишками металла на уровне 141 тыс. т в аналогичном периоде годом ранее. Производство рафинированного металла достигло в первом квартале 2,232 млн. т, тогда как потребление составило 3,189 млн. т. В таком же периоде 2012 г. общий объем выпуска рафинированного цинка составил 3,152 млн. т, спрос - 3,011 млн. т. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ**ИЗБЫТОК НИКЕЛЯ В 2013 ГОДУ ВОЗРАСТЕТ**

Согласно обновленному прогнозу японской компании Sumitomo Metal Mining по состоянию мирового рынка никеля в 2013 г., излишек предложения металла составит около 70 тыс. т. Избыток предложения значительно возрастет по сравнению с 49 тыс. т в 2012 г. и январским прогнозом (58 тыс. т) за счет того, что рост производства никеля на новых проектах и в виде никелевого чугуна в КНР будет превышать увеличение спроса со стороны производителей специальной и нержавеющей стали. (Согра/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В 2013 ГОДУ ВЫРАСТЕТ ПОТРЕБЛЕНИЕ СВИНЦА

Потребление свинца на мировом рынке в 2013 г. увеличится на 4,8% по сравнению с 2012 г. Такое мнение высказали в International Lead and Zinc Study Group. По оценкам специалистов, мировое потребление свинца достигнет в нынешнем году 11,09 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В 2013 ГОДУ СПРОС НА ЦИНК ВЫРАСТЕТ

Мировой спрос на рафинированный цинк в 2013 г. увеличится на 5,2%. Такое мнение высказали в International Lead and Zinc Study Group. По оценкам специалистов, спрос на металл в мире в нынешнем году достигнет 12,98 млн. т. Ранее аналитики BNP Paribas предположили, что цены на цинк увеличатся по итогам 2013 г., но не вырвутся вперед относительно других цветных металлов до его окончания. "Спрос на металл должен вырасти в текущем году на 5-6%, однако даже если произойдет ряд закрытий крупных рудников, этого будет недостаточно для того, чтобы нейтрализовать избыток запасов", - сказал аналитик по металлам банка Стивен Бриггс. Он также добавил: "Учитывая текущее слабое состояние фундаментальных факторов и вероятные трудности с их улучшением в перспективе, мы не ожидаем, что цинк "придет в себя" и выйдет на уровень выше \$2500/т до конца 2013 г.". (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ**STEEL AUTHORITY OF INDIA (SAIL) ПРИСОЕДИНИЛАСЬ К СОЗДАНИЮ ТИТАНОВОГО ПРОИЗВОДСТВА**

Войти в титановую индустрию намерена компания Steel Authority of India, договорившаяся с властями штата Керала о своем участии в местном титановом проекте. "SAIL подписала меморандум о взаимопонимании с корпорациями Kerala State Industrial Development и Kerala Minerals & Metals, действующими по поручению правительства Кералы, предусматривающий изучение возможностей по реализации в штате проекта создания титанового производства, - заявил министр черной металлургии Индии Бени Прасад Верма. - В настоящее время готовится технико-экономическое обоснование проекта". Детали проекта он не стал называть, однако, известно, что будущее предприятие планируется разместить возле деревни Чавара (район Коллама). После строительства первой очереди оно будет выпускать 10 тыс. т титановой губки в год. В настоящее время, по имеющимся данным, в Индии титановая губка не производится. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ**СТАТИСТИКА****В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО СВИНЦА ВЫРОСЛО**

Объемы производства свинца в Китае в I квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличились на 16,1%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает МеталлТорг.Ру. В свою очередь выпуск цинка в стране в январе-марте нынешнего года по сравнению с этим же периодом прошлого года повысился на 6,5%. Ранее аналитики Deutsche Bank предположили, что прогноз по ценам свинца на текущий год выглядит уверенным в свете того, что холодная погода в Китае, вероятно, подстегнет спрос на сменные автомобильные аккумуляторы. "В настоящий момент мы ожидаем умеренного дефицита на рынке свинца в 2013 г. Однако мы также полагаем, что имеется вероятность более серьезного спроса на свинец, чем ожидалось ранее, ввиду плохих погодных условий в Поднебесной", - говорится в пресс-релизе банка. Эксперты полагают, что хотя средний срок службы автомобильных аккумуляторов составляет около пяти лет, жесткие погодные условия могут сократить этот период. По оценкам Deutsche Bank, рынок сменных аккумуляторов ответственен за 43% общемирового потребления свинца. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПЕРУ**ПРОГНОЗ****ВЫПУСК МЕДИ К 2016 ГОДУ ВЫРАСТЕТ В ДВА РАЗА**

Министр энергетики и горной промышленности Перу Хорхе Мерино прогнозирует, что к 2016 г. национальный выпуск меди вырастет в два раза за счет пуска новых проектов, и страна станет вторым производителем красного металла в мире. К концу 2016 г. производство меди в Перу может вырасти с нынешних 1,3 млн. т до 2,8 млн. т в год на фоне готовящихся к пуску в этот период проектов Лас-Бамбас, Антапаккай, Торомочо и других. Компания Sociedad Minera Cerro Verde планирует инвестировать \$4,4 млрд. в расширение собственной добычи металла. Правительство Перу намерено помогать бизнесу в продвижении крупных горнодобывающих проектов во взаимодействии с местными властями. (Согра/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЧИЛИ**СТАТИСТИКА****ВЫРУЧКА ОТ ЭКСПОРТА МЕДИ В МАРТЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛАСЬ**

Выручка от экспорта меди из Чили в марте увеличилась до \$3,381 млрд. Об этом свидетельствуют данные Центробанка страны, сообщает Reuters. В феврале поступления от зарубежных продаж чилийского красного металла оценивались в \$3,192 млрд. А в марте минувшего года выручка достигала \$3,448 млрд. Объемы производства меди в Чили в феврале по сравнению с февралем 2012 г. увеличились на 2,8%. Выпуск красного металла в стране достиг в указанный период 420,207 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))