

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ

Деловой
Мир

журналистское агентство

Металл Украины

ЖУРНАЛ ВЫХОДИТ ДВА РАЗА В МЕСЯЦ С 1997 ГОДА

№10 (549) 16 - 31 мая 2013 г.



12-15 ноября 2013
Москва, ВВЦ, пав. 69, 75

19-я Международная промышленная выставка

Металл-Экспо'2013



Международная выставка
металлопродукции и металлоконструкций
для строительной отрасли
МеталлСтройФорум'2013



Международная выставка
оборудования и технологий
для металлургии и металлообработки
МеталлургМаш'2013



Международная выставка
транспортных и логистических
услуг для предприятий ГМК
МеталлТрансЛогистик'2013

www.metal-expo.ru



Оргкомитет выставки:
тел./факс +7 (495) 734-99-66

Генеральный информационный партнер:
специализированный журнал «Металлоснабжение и сбыт»

ГЛАВНОЕ СОБЫТИЕ ЛАБОРАТОРНОЙ ИНДУСТРИИ



VI Международный форум «Комплексное обеспечение лабораторий»

15 - 17 октября 2013

КИЕВЭКСПОПЛАЗА 
Киев, ул. Салютная, 2-Б (ст. метро "Нивки")

При поддержке:

Комитетом Верховной Рады Украины
Министерств и ведомств
Профильных ассоциаций и объединений
Национальной академии аграрных наук Украины
Национальной академии медицинских наук Украины

Организаторы:



Генеральный спонсор:



Генеральный партнер:



Официальный партнер:



6-я Международная специализированная выставка комплексного обеспечения лабораторий

СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ЭКСПОЗИЦИЯ «LABComplEX - Промышленность»
ВСЕ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ЛАБОРАТОРНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ НА РАЗЛИЧНЫХ ЭТАПАХ
ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ И ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ ДЛЯ ВСЕХ ОТРАСЛЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

- ДЕМО-ТУР «СОВРЕМЕННАЯ ЛАБОРАТОРИЯ В МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ»
- УКРАИНСКАЯ ЛАБОРАТОРНАЯ ШКОЛА  МАСТЕР-КЛАССЫ НА ДЕЙСТВУЮЩЕМ ОБОРУДОВАНИИ

Партнеры:



По вопросам участия в выставке:

+38 044 526 94 87

@ lab@lmt.kiev.ua

По вопросам участия в деловой
и научно-практической программах:

+38 044 526 90 10

@ marketing@lmt.kiev.ua

www.labcomplex.com

Международный специализированный партнер: 

Специализированный информационный партнер: 

Специализированный интернет-портал: 

Официальный информационный спонсор: 

Информационная поддержка: 

Спонсоры: 

КАК ОПУБЛИКОВАТЬ РЕКЛАМУ В ЖУРНАЛЕ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ»

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ОБЛОЖКЕ

Стоимость ОДНОГО объявления, грн. НДС не облагается				
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	I страница обложки	II страница обложки	III страница обложки	IV страница обложки
297x210 – 1 стр.	20 грн./ кв. см	4500	4200	4800
145x210 – 1/2 стр.	4000	3500	3200	3800

ЧЕРНО-БЕЛУЮ НА ВНУТРЕННИХ СТРАНИЦАХ

Стоимость ОДНОГО объявления в ОДНОМ номере (НДС не облагается)		
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	в 1 номере	в 6 номерах
260x180 – 1 стр.	2000	1500
130x180 – 1/2 стр.	1000	750
130x90 – 1/4 стр.	500	370
	в 12 номерах	в 22 номерах
260x180 – 1 стр.	1000	800
130x180 – 1/2 стр.	500	400
130x90 – 1/4 стр.	250	200

Стоимость изготовления оригинал-макета рекламы – 10% стоимости рекламной площади.

Стоимость PR рекламы – ½ стоимости рекламной площади. (PR реклама может быть только черно-белой).

СКИДКИ РЕКЛАМНЫМ АГЕНТСТВАМ И ВЫСТАВКОМАМ – ОТ 20%

Предоплата производится в долларах США или евро, российских рублях по официальному курсу ЦБР или в украинских гривнях по официальному курсу Нацбанка Украины.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

Отправьте текст рекламного объявления по тел.-факсу: +38 056 3701434, 3701435 или e-mail: bw@business.dp.ua, указав его размер и количество публикаций. После поступления предоплаты Ваше объявление будет опубликовано в следующем номере журнала.

Текст рекламного объявления можно передать нам различными способами:

- просто как текст факсом или по e-mail - мы сами сделаем объявление и согласуем его с Вами;
- в виде графического файла *.tif, 300 dpi, СМУК; Ваш логотип, если он должен присутствовать в объявлении, тоже надо прислать в виде такого же графического файла;
- само объявление можно прислать в виде графического файла.

Ответственность за достоверность объявлений несет рекламодатель, который отвечает за содержание предоставленных данных, за соблюдение авторских прав и прав третьих лиц, за наличие ссылок на лицензии и указаний на сертификацию продукции и услуг в порядке, предусмотренном законодательством.

Предполагается, что рекламодатель имеет право и предварительно получил все необходимые для публикации разрешения. Передачей материалов рекламодатель также свидетельствует о передаче журналу права на изготовление, тиражирование и распространение рекламы.

Материалы, отмеченные знаком ®, публикуются на правах рекламы.



- ▼ ЖУРНАЛ ИЗДАЕТСЯ С 1997 г.
- ▼ ЭЛЕКТРОННАЯ И ПЕЧАТНАЯ ВЕРСИИ
- ▼ <http://www.business.dp.ua/index.htm>
- ▼ ВЫХОДИТ 22 РАЗА В ГОДУ
- ▼ 16 - 31 МАЯ 2013 г.

№10 (549)

Подписной индекс

21879 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

ОГЛАВЛЕНИЕ НОМЕРА

Горно-металлургический комплекс	5
Ценовой мониторинг горно-металлургических рынков Украины и России	8
Регионы	15
Драгоценные металлы	16
Лом	20
Прокат, сталь, чугун	22
Руда	41
Трубы	49
Уголь, кокс	53
Уран	59
Ферросплавы	60
Цветные металлы	62
Финансы, тарифы	66

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ ЖУРНАЛА «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ»

- ЮЖНО-УКРАИНСКОЕ ЖУРНАЛИСТСКОЕ АГЕНТСТВО «ДЕЛОВОЙ МИР»

Свидетельство о госрегистрации
№4313 серия КВ от 16.06.2000 г.

- ▼ Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина
- ▼ Тел.факс: +38 056 3701434, 3701435
- ▼ E-mail: bw@business.dp.ua
- ▼ <http://www.business.dp.ua/>

Генеральный директор Тамара Мальцева
Выпускающий редактор Елена Суздалева

Последующие перепечатка и распространение материалов журнала «Металл Украины» возможны только с разрешения редакции

Тиражирование печатного варианта журнала выполнено с оригинал-макетов редакции на оборудовании ООО «Акцент ПП» (Запорожское шоссе, 40/194, Днепропетровск, Украина, тел.факс: +38 056 7946105)

КАК ПОДПИСАТЬСЯ НА ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ «МЕТАЛЛА УКРАИНЫ»

Подписной индекс

21879 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

НОВОСТИ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ (1 РАЗ В ДЕНЬ)	
СТОИМОСТЬ, грн. (НДС не облагается)	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	300 грн.
ЖУРНАЛ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ» (2 РАЗА В МЕСЯЦ)	
	ПЕЧАТНЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	200 грн.
* - при подписке в редакции дополнительно 30 грн. за доставку 1 экз. в страны ближнего зарубежья, 50 грн. – в страны дальнего зарубежья.	
	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	150 грн.

Подписка для иностранных граждан организована в редакции.

Подписчик ежедневных новостей может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в любом формате (*.doc, *.pdf или *.html).

Подписчик печатного варианта журнала «Металл Украины» может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в любом формате (*.doc, *.pdf или *.html).

РЕДАКЦИОННЫЙ ПОДПИСНОЙ ЛИСТ

Организация: Контактное лицо: Почтовый адрес: Тел.: Факс: E-mail: http://	Просим подписать на Новости горно-металлургических предприятий - электронный вариант (файл *.doc) с " _ " _____ 2013 г. на ____ мес.
Журнал «Металл Украины» - печатный вариант с "1 " _____ 2013 г. на ____ мес. - электронный вариант в виде файла *.doc, *.pdf, *.html с " 1 " _____ 2013 г. на ____ мес.	

В АВГУСТЕ ЖУРНАЛ И НОВОСТИ НЕ ВЫХОДЯТ

Подписной лист надо заполнить и отправить:

▼ по факсу: +38 056 3701434, 3701435

▼ по e-mail: bw@business.dp.ua

▼ <http://www.business.dp.ua/>

▼ почтой: а/я 3749, Днепропетровск, 49064, Украина.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ» С КУРЬЕРСКОЙ ДОСТАВКОЙ В УКРАИНЕ

Алчевск	KSS (06442) 22244, 29294
Бердянск	KSS (06153) 37725
Винница	KSS (0432) 579324
Горловка	KSS (06242) 27055, 27073
Днепропетровск	1. KSS (0562) 335289 2. Меркурий (056) 7219393, 7219394 3. САММИТ (056) 3704423 4. Статус (056) 2385032
Донецк	1. KSS (062) 3450359, 905899 2. Меркурий (062) 3451592, 3451594 3. Идея (062) 3810932, 3042022 4. Статус (062) 3119483
Евпатория	KSS (06569) 35532
Житомир	KSS (0412) 412795
Запорожье	1. KSS (061) 2209338 2. Статус (061) 2702935
Ивано-Франковск	KSS (03422) 25787, 501510, (0342) 775959, -54, -56
Измаил	KSS (04841) 20335
Ильичевск	KSS (048) 7770355
Керчь	KSS (097) 9311937
Киев	1. KSS (044) 2706220 2. САММИТ (044) 5214050 3. Статус (044) 3917451 4. Блиц-информ (044) 2518161 5. Меркурий (044) 2488808, 2499888
Кировоград	KSS (0522) 301185
Комсомольск	KSS (067) 7767104
Кременчуг	1. KSS (05366) 56927 2. САММИТ (05366) 32188
Кривой Рог	KSS (0564) 400759
Луцк	KSS (03322) 55411
Львов	1. KSS (0322) 419165, 419166 2. САММИТ (0322) 743223
Мариуполь	KSS (0629) 412843
Мелитополь	KSS (0619) 426390, 426380
Мукачеве	KSS (03131) 22133
Николаев	1. KSS (0512) 479227, 580099 2. САММИТ (0512) 561069
Одесса	1. KSS (0482) 7770355 2. Статус (048) 7342485
Павлоград	Меркурий (05632) 61428
Полтава	САММИТ (0532) 636840
Ровно	KSS (0362) 290832, 290837
Севастополь	KSS (0692) 549064
Симферополь	1. KSS (0652) 248579, 248974 2. САММИТ (0652) 516355
Сумы	1. KSS (0542) 219550 2. Дида (0542) 370355, 370656
Тернополь	KSS (0352) 235151, 430427
Ужгород	KSS (0312) 614235, 615127
Феодосия	KSS (06562) 72723
Харьков	1. KSS (057) 543937, 546265 2. САММИТ (0577) 142260 3. Статус (057) 7524138
Херсон	KSS (0552) 264232, 282169
Хмельницкий	KSS (03822) 32931, 795364
Черкассы	KSS (0472) 320847, (067) 7126999
Черновцы	KSS (0372) 584057
Ялта	1. KSS (0654) 324008 2. САММИТ (0654) 324135

ON-LINE ПОДПИСКА В УКРАИНЕ

<http://www.business.dp.ua/rusmet/metpodp.htm>

Подписка в других странах

ALBANIA	AUSTRALIA	GERMANY
AUSTRIA	AZERBAIDJAN	HOLLAND
BELARUS	BELGIQUE	HUNGARY
BRASIL	BULGARIA	INDIA
CANADA	CHINA	ITALY
CROATIA	CYPRUS	KOREA
CZECH REPUBLIC	DENMARK	LUXEMBOURG
ENGLAND	ESPAÑA	NEW ZEALAND
ESTONIA	FINLAND	POLSKA
FRANCE	ICELAND	SUISSE
GREECE	ISRAEL	SERBIJA
HONG KONG	JAPAN	SLOVENIJA
LATVIA	MAKEDONIJA	VIETNAM
NORWAY	ROMANIA	SLOVAKIJA
USA	SWEDEN	YUGOSLAVIA

Координаты подписных агентств - на сайте «Металла Украины» (<http://www.business.dp.ua/index.html>) и в редакции журнала. Вы можете получить их по e-mail или факсу.

УКРАИНА

СТАТИСТИКА

ПРОИЗВОДСТВО МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА
(по данным Государственной службы статистики)

	Апрель 2013 г.	В % к апрелю 2012 г.	Январь- апрель 2013 г.	В % к янва- рю-апрелю 2012 г.
Добывающая промышленность				
Уголь готовый, всего, млн. т	5,1	92,7	20,7	97,4
Руды железные неагломерированные, млн. т	16,0	107,6	60,6	101,8
Концентраты железорудные неагломерированные, млн. т	5,8	103,7	23,0	103,3
Концентраты железорудные агломерированные, млн. т	5,6	101,8	22,1	100,9
Обрабатывающая промышленность				
Кокс и полукокс из угля каменного, кокс газовый, млн. т	1,4	87,1	5,9	90,7
Чугун, тыс. т	2393	96,8	9667	100,8
Сталь без полуфабрикатов, полученных непрерывным литьем, тыс. т	1269	85,8	5413	95,5
Полуфабрикаты, полученные непрерывным литьем, тыс. т	1545	100,1	5899	102,8
Полуфабрикаты катаные и кованные, тыс. т	542	104,1	2174	99,5
Прокат готовый черных металлов, всего, тыс. т	1574	95,6	6070	94,8
В том числе, прокат плоский горячекатаный из нелегированной и легированной стали, кроме нержавеющей и быстрорежущейся	534	98,5	2071	104,2
Прокат плоский горячекатаный из стали легированной (кроме нержавеющей) шириной не менее 600 мм	149	73,8	531	57,3
Стержни и прутки другие (не в бухтах), уголки и профили фасонные и специальные горячекатаные из нелегированной и легированной стали, кроме изготовленных из нержавеющей и быстрорежущейся стали	278	194,5	1027	195,7
Профили незамкнутые из стали нелегированной, горячекатаные горячетянутые или прессованные (экструдированные)	177	115,2	796	108,2
Трубы большого и маленького диаметров; профили пустотелые из металлов черных, тыс. т	187	91,9	626	74,3
Проволока из стали, тыс. т	32,1	110,8	113	110,5
Конструкции сборные строительные из чугуна или стали, тыс. т	4,2	94,4	13,6	69,9
Конструкции другие, части конструкций, плиты, панели и изделия аналогичные из черных металлов или алюминия, тыс. т	35,3	72,4	128	80,6

(Українські новини/[Металл України, СНГ, мира](#))ЭКСПОРТ-ИМПОРТ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В ЯНВАРЕ-МАРТЕ 2013 ГОДА, млн. \$
(по данным Государственной службы статистики)

	Экспорт		Импорт	
	январь-март 2013 г.	январь-март 2012 г.	январь-март 2013 г.	январь-март 2012 г.
Всего	15911,3	16153,6	17898,1	19081,1
Неблагородные металлы и изделия из них	4355,0	4796,2	1029,3	1129,8
- черные металлы	3567,0	3810,9	446,0	547,9
- изделия из черных металлов	627,1	833,9	244,9	240,6
- медь и изделия из нее	56,3	41,6	31,1	40,3
- никель и изделия из него	4,6	4,6	64,9	53,0
- алюминий и изделия из него	25,0	26,4	97,4	86,7
- свинец и изделия из него	5,4	4,1	6,8	10,9
- цинк и изделия из него	0,4	3,0	9,6	12,6
- олово и изделия из него	0,01	0,01	1,75	2,48
- другие цветные металлы	32,1	38,8	22,2	30,5
- инструмент, ножевые изделия	7,0	7,5	53,5	55,2
- другие изделия из благородных металлов	30,1	25,5	51,4	49,7

(Українські новини/[Металл України, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ**СИТУАЦИЯ В ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОМ КОМПЛЕКСЕ (ГМК)
В БЛИЖАЙШЕЕ ВРЕМЯ БУДЕТ ПРИВЯЗАНА К ВНЕШНЕМУ РЫНКУ**

Ситуация в горно-металлургическом комплексе Украины в ближайшей перспективе будет определяться ситуацией на внешних рынках, считает директор подразделения "Корпоративные рейтинги" международного рейтингового агентства Standard&Poor's (S&P) Андрей Николаев. "Ожидаемый низкий спрос на сталь в Европе соответственно будет влиять на цены и спрос на сталь и для Украины, в результате чего загрузка металлургических мощностей в стране 2013-2014 гг. будет оставаться ниже оптимальной", - сказал он в ходе конференции рейтингового агентства в Киеве. Что касается внутреннего спроса, прогнозирует А. Николаев, то он, скорее, будет стагнировать, чем расти.

"Мы ожидаем достаточно низкий темп роста ВВП Украины в 2013 г., исходя из чего, сложно ожидать какого-либо существенного спроса на сталь, особенно, с учетом того, что инвестиции в подготовку Чемпионата Европы по футболу в 2012 г. были закончены и дополнительной инфраструктурной поддержки спроса в настоящее время нет", - пояснил эксперт. Кроме того, А. Николаев указал на рост производства стали в России.

"В 2013-2014 гг. в России пускается ряд электродуговых печей, и по мере их выхода на проектную мощность, они будут создавать конкуренцию украинскому импорту проката, который является традиционным видом импорта из Украины в Россию", - сказал он. Что касается производителей железной руды и угля, то спрос на продукцию будет определяться ситуацией на глобальном рынке, преимущественно, спросом в США и Китае. В связи с этим S&P прогнозирует, что потребление руды и коксующегося угля в текущем и следующем годах продолжит расти, хотя и более низкими темпами чем в 2006-2008 гг.

Между тем эксперт отметил, что серьезной проблемой, как для горнодобывающей отрасли, так и для металлургии, является высокая инфляция издержек, обусловленная ростом цен на энергоресурсы и инфляцией зарплат. Указанный фактор мог бы быть нивелирован девальвацией гривни, но в настоящее время в Украине этого не происходит, добавил он. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

БЕЛАРУСЬ**СТАТИСТИКА****МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЕ ПРОИЗВОДСТВО В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА**

В январе-апреле Беларусь увеличила производство в черной металлургии по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 4,9% до 13489,5 млрд. белорусских рублей. Об этом говорится в сообщении Белстата. В частности, производство стали выросло на 0,3% до 945,9 тыс. т, тогда как готового проката снизилось на 3,9% до 833,2 тыс. т, стальных труб - на 9% до 75,1 тыс. т. В апреле Беларусь нарастила производство стали к аналогичному периоду прошлого года на 1,8% до 243,5 тыс. т, но сократила к марту этого года на 1,1%. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН**СТАТИСТИКА****ПРОИЗВОДСТВО МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА**

В январе-апреле Казахстан сократил выплавку нерафинированной стали по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 22% до 1,062 млн. т. Об этом говорится в материалах Госстата страны. В апреле металлургические предприятия снизили стальное производство по сравнению с апрелем 2012 г. на 21,6% до 296,8 тыс. т, по сравнению с мартом 2013 г. - на 10,1%. За 4 месяца производство плоского проката в Казахстане упало на 38,8% до 675,6 тыс. т, оцинкованного проката - на 28% до 155,5 тыс. т, белой жести и луженого листового проката - на 28,2% до 39,4 тыс. т. В то же время производство ферросплавов сократилось на 4,1% до 536 тыс. т.

Производство металлопродукции в Казахстане за 4 месяца и в апреле, тыс. т

	4 месяца 2013 г.	Апрель 2013 г.	4 мес. 2013 г./ 4 мес. 2012 г., %	Апрель 2013 г./ апрель 2012 г., %	Апрель 2013 г./ март 2013 г., %
Сталь	1062	296,8	78,0	78,6	89,9
Плоский прокат	675,6	185,8	61,2	70,9	95,6
Оцинковка	155,5	41,2	72,0	80,7	92,3
Белая жесьть и луженый про- кат	39,4	8,6	71,8	52,8	73,6
Ферросплавы	536	136,5	95,9	99,7	96,6

Данные: Госстат Казахстана. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**СТАТИСТИКА****ПРОИЗВОДСТВО МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА**

В январе-апреле 2013 г. российские металлургические предприятия сократили производство стали по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 4,1% до 23 млн. т. Об этом говорится в сообщении Федеральной службы государственной статистики РФ. Кроме того, за 4 месяца Россия снизила производство чугуна на 1,5%, до 16,5 млн. т, готового проката - на 3,2% до 18,1 млн. т.

Производство стальных труб увеличилось на 4%, до 3,2 млн. т. В январе-апреле Россия нарастила добычу угля на 0,5%, до 115 млн. т, производство металлургического кокса - на 3,1% до 8,7 млн. т. В 2012 г. РФ увеличила производство чугуна по сравнению с 2011 г. на 5,2% до 50,5 млн. т, стали на 3,3% до 70,4 млн. т, готового проката - на 4% до 61,8 млн. т, тогда как стальных труб снизила на 3,3% до 9,7 млн. т. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ЯНВАРЕ-МАРТЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ЧЕРНЫХ МЕТАЛЛОВ СНИЗИЛСЯ

Российские предприятия в январе-марте снизили экспорт черных металлов на 8,6% до 8,857 млн. т по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Об этом сообщает Федеральная таможенная служба (ФТС России). В стоимостном выражении экспорт черных металлов упал на 15,6% до \$4,882 млрд. В том числе экспорт черных металлов в дальнее зарубежье уменьшился на 12,1% до 7,586 млн. т на \$3,976 млрд., в СНГ - увеличился на 19,1% до 1,271 млн. т на \$906,3 млн. Общий экспорт ферросплавов снизился на 16,6% до 206,7 тыс. т на \$436,5 млн., полуфабрикатов из углеродистой стали - на 10,1% до 3,404 млн. т на \$1,677 млрд., плоского проката из углеродистой стали - вырос на 8,6% до 1,837 млн. т на \$1,119 млрд., чугуна - снизился на 27,4% до 842,5 тыс. т на \$316,9 млн. Предприятия увеличили в январе-марте экспорт железной руды и концентратов на 9,8% до 6,809 млн. т, угля каменного - на 20,1% до 33,049 млн. т по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Экспорт кокса и полукокса в январе-марте вырос на 13% до 526,6 тыс. т. В стоимостном выражении экспорт железной руды и концентратов снизился на 12,5% до \$592,7 млн., угля каменного - на 2,3% до \$2,97 млрд., кокса и полукокса - вырос на 6,8% до \$123,3 млн. (Бизнес-Тасс/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

КОЛИЧЕСТВО СЛИЯНИЙ И ПОГЛОЩЕНИЙ (M&A)

В ГОРНОРУДНОЙ И МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ОТРАСЛЯХ ЗА I КВАРТАЛ 2013 ГОДА СНИЗИЛОСЬ

Количество слияний и поглощений в горнорудной и металлургической отраслях в мире за I квартал снизилось на 35% к аналогичному периоду 2012 г. - до 168 сделок. Об этом говорится в аналитическом докладе компании Ernst&Young. При этом сумма сделок снизилась на 45% до \$16,3 млрд. "Компании горнодобывающей и металлургической отраслей с осторожностью подходят к заключению сделок по слиянию и поглощению, несмотря на то, что их ожидания относительно ситуации в мировой экономике сегодня более оптимистичные, чем полгода назад", - говорится в отчете. Ряд крупных займов обусловили увеличение капитала, привлеченного за I квартал, до \$91,8 млрд. против \$67,3 млрд. за январь-март 2012 г. Вместе с тем количество эмиссий сократилось с 725 до 633. Кроме того, предприятиям ГМК было выдано 73 кредита на \$56 млрд., 484 дополнительные эмиссии позволили привлечь \$8,9 млрд. в акционерный капитал, за счет IPO получен \$451 млн. Еще \$21,6 млрд. дали 44 выпуска облигаций. Также \$4,8 млрд. дали 26 выпусков конвертируемых облигаций. В 2012 г. в горнодобывающей промышленности были проведены 1803 сделки слияния и поглощения, что стало самым низким уровнем за весь период с 2005 г., по данным PwC. Количество сделок в 2012 г. сократилось более чем на 30% к предыдущему периоду, когда было проведено 2605 сделок. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

АНАЛИТИКИ JP MORGAN ОЖИДАЮТ В 2013 ГОДУ СНИЖЕНИЕ СТОИМОСТИ ПРАКТИЧЕСКИ ПО ВСЕМ МЕТАЛЛАМ

Аналитики JP Morgan 28 мая понизили прогноз стоимости практически по всем металлам. Прогноз по золоту понижен на конец 2013 г. с \$1715 до \$1595/унция. В краткосрочной перспективе прогноз по "желтому" металлу снижен на 18%, то есть во втором квартале банк ожидает увидеть цену вблизи отметки в \$1450. Изменился и долгосрочный прогноз, правда не так значительно. На конец 2015 г. целевой уровень снижен на 5% до \$1650/унция. Не обошли стороной работники JP Morgan и основной промышленный металл - медь. Целевая цена на конец 2013 г. теперь составляет \$7707/т, при том, что ранее ожидалось, что цена достигнет \$8032/т. Снижение составило 4%. Серебро по прогнозу аналитиков теперь должно стоить на конец года не \$30,01/унция, а \$27,89. Котировки металлов не показывают единой динамики. Медь прибавляет 0,7% и демонстрирует наилучшую динамику. А вот золото и серебро снижаются, теряя 1% и 1,4% соответственно. (РБК/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТАЙВАНЬ

СТАТИСТИКА

В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО ОСНОВНЫХ МЕТАЛЛОВ СОКРАТИЛОСЬ

Тайвань в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. сократил производство основных металлов на 1,1%. Об этом свидетельствуют данные Министерства экономики страны. В целом по итогам четырех месяцев объемы производства выросли на 2,4%. Тайвань в январе-марте по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократил затраты на импорт железа и стали, а также продукции на их основе на 0,5%. Затраты на поставки продукции за первые два месяца с начала года уменьшились до \$3,1 млрд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ

MARUBENI ПЛАНИРУЕТ ДО 2015 ГОДА МАСШТАБНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В ДОБЫЧУ МЕТАЛЛОВ

Японская корпорация Marubeni в рамках трехлетнего плана развития до 2015 г. планирует масштабные инвестиции в добычу металлов в 300 млрд. иен (\$2,9 млрд.). Инвестиции будут направлены в четыре направления - ЖРС, уголь, медь и алюминий, в основном в завершение и расширение существующих проектов. Первую продукцию планируется к 2015 г. отгрузить с железорудного проекта Рой-Хилл в Западной Австралии, совместного с Hancock Prospecting, POSCO, STX Corporation и China Steel Corporation, финансируемого при участии банка JIBC. Компания намерена приобрести новые права на месторождения меди и угля, чтобы обеспечить себя сырьевыми проектами в долгосрочной перспективе. Совместно с Antofagasta планируется расширить добычу на проекте Эсперанса в Чили, где в 2012 г. было выпущено 190 тыс. т меди, за счет рудной жилы Esperanza Sur. (Sogra/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчик печатного варианта журнала «Металл Украины» может **БЕСПЛАТНО получать его электронный вариант?**

СНГ

ИЗМЕНЕНИЕ ЦЕН В МАРТЕ - АПРЕЛЕ 2013 ГОДА

УКРАИНА - РОССИЯ: ЧУГУН ПЕРЕДЕЛЬНЫЙ, АПРЕЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Март	340,10	512,48	513,15	525,67	400,00	410,00	415,00	420,00
Апрель	340,10	512,48	513,15	525,67	388,00	395,00	402,00	410,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.04.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В апреле в России и Украине изменений цены на передельный чугун заявлено не было. Экспортные цены снизились по Украине на \$12-15, по России - на \$10-13.

УКРАИНА - РОССИЯ: ЧУГУН ЛИТЕЙНЫЙ, АПРЕЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Март	496,95	590,13	563,22	588,25
Апрель	496,95	590,13	563,22	588,25

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.04.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В апреле в России и Украине изменений цены на литейный чугун заявлено не было.

УКРАИНА - РОССИЯ: ЗАГОТОВКА ТРУБНАЯ, АПРЕЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max
Март	534,71	627,60
Апрель	418,08	719,44

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.04.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В апреле в Украине цены на заготовки трубные несколько снизились по среднему минимуму и выросли по среднему максимуму. Изменения по предприятиям: ПАО «Днепропетровский металлургический комбинат им. Дзержинского» - с 4422-4272 до 3340-4035 грн./т, ПАО "Евраз - Днепропетровский металлургический завод им. Петровского" - с 5014 до 5748 грн./т.

УКРАИНА - РОССИЯ: ЗАГОТОВКА ДЛЯ ПЕРЕКАТА, АПРЕЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Март	593,24	602,56	455,04	600,77	530,00	535,00	535,00	535,00
Апрель	593,24	602,56	465,46	561,09	505,00	515,00	520,00	530,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.04.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В марте в России изменений цены на заготовки для переката заявлено не было.

В Украине цены на заготовки для переката несколько выросли. Изменения по предприятиям: ПАО «Днепропетровский металлургический комбинат им. Дзержинского» - с 3496-3545 до 3636-3930 грн./т, ПАО "Евраз - Днепропетровский металлургический завод им. Петровского" - с 4777 до 4800 грн./т.

Экспортные цены по Украине выросли на \$5, по России - на \$5.

УКРАИНА - РОССИЯ: КАТАНКА, АПРЕЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max
Март	528,01	782,70	673,23	724,30	590,00	600,00
Апрель	496,95	782,70	673,23	724,30	575,00	600,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.04.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В апреле в России цены на катанку снизились по среднему минимуму. Изменения по предприятиям: ОАО «Челябинский металлургический комбинат» - с 17000 до 16000 руб./т. В Украине в марте изменений цены на катанку заявлено не было. Экспортные цены снизились на \$15.

УКРАИНА - РОССИЯ: АРМАТУРА КЛАССА А1, А3, АПРЕЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max
Март	573,05	874,33	657,96	740,57	585,00	590,00
Апрель	560,66	874,33	657,96	806,03	570,00	580,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.04.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В апреле в России цены на арматуру снизились по среднему минимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "Ревякинский металлопрокатный завод" - с 18559-19661 до 18051-19068 руб./т.

В Украине в апреле цены на арматуру повысились по среднему максимуму. Изменения по предприятиям: ПАО «АрселорМиттал Кривой Рог» - с 5257-5730 до 5479-5917 грн./т.

Экспортные цены снизились на \$10-15.

УКРАИНА: АРМАТУРА КЛАССА А1, А3



УКРАИНА - РОССИЯ: КРУГ, КВАДРАТ, АПРЕЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Март	528,01	860,35	688,50	857,34
Апрель	528,01	860,35	688,50	857,34

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.04.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

УКРАИНА: КРУГ, КВАДРАТ



В апреле в России и Украине изменения цены на круги, квадраты заявлено не было.

УКРАИНА - РОССИЯ: УГОЛОК, АПРЕЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Март	602,56	925,58	681,37	832,31
Апрель	602,56	925,58	677,99	832,31

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.04.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

УКРАИНА: УГОЛОК



В апреле в России изменений цены на уголок заявлено не было.

В Украине в апреле цены на уголок снизились по среднему минимуму. Изменения по предприятиям: ПАО «Донецкий металлопрокатный завод» - с 5750-5875 до 5417-5542 грн./т.

УКРАИНА - РОССИЯ: БАЛКА, ШВЕЛЛЕР, АПРЕЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max
Март	639,67	1043,60	657,59	828,18	615,00	630,00
Апрель	639,67	1043,60	657,59	828,18	615,00	630,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.04.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В апреле в России и Украине изменений цены на балки и швеллеры заявлено не было.

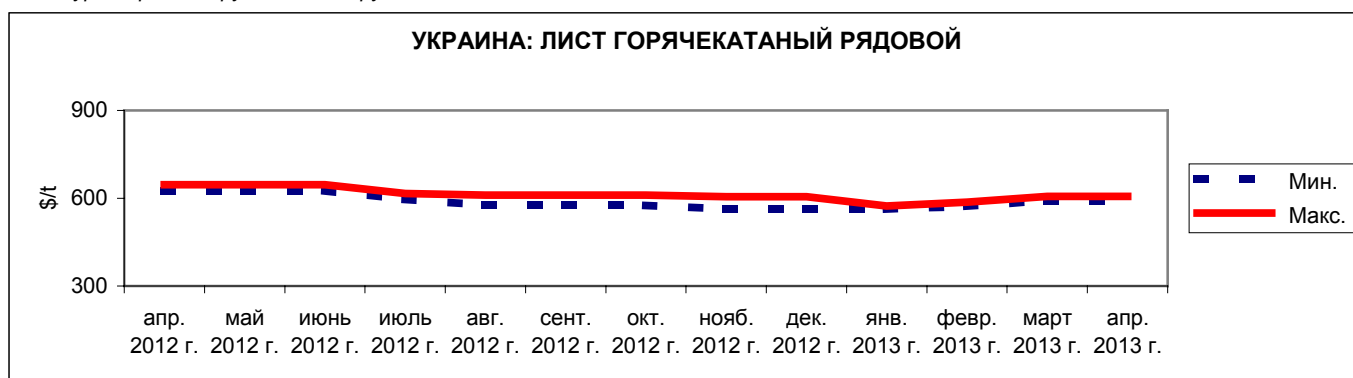
Экспортные цены на балки и швеллеры не изменялись.



УКРАИНА - РОССИЯ: ЛИСТ ГОРЯЧЕКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ, АПРЕЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Март	496,95	736,11	592,88	606,65	545,00	580,00	570,00	590,00
Апрель	496,95	736,11	592,88	606,65	525,00	550,00	540,00	560,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.04.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В апреле в России и Украине изменение цены на лист горячекатаный рядовой заявлено не было. Экспортные цены по Украине снизились на \$20-30, по России - на \$30.

УКРАИНА - РОССИЯ: РУЛОН ГОРЯЧЕКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ, АПРЕЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Март	546,03	695,12	580,36	590,38	545,00	565,00	570,00	590,00
Апрель	546,03	695,12	580,36	590,38	525,00	535,00	540,00	560,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.04.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В апреле в России и Украине изменений цены на горячекатаные рулоны заявлено не было. Экспортные цены по Украине снизились на \$20-30, по России - на \$30.

УКРАИНА - РОССИЯ: ЛИСТ ХОЛОДНОКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ, АПРЕЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Март	621,19	825,57	635,81	697,89	625,00	645,00	650,00	660,00
Апрель	621,19	825,57	635,81	697,89	610,00	625,00	640,00	645,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.04.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В апреле в России и Украине изменений цены на холоднокатаный лист заявлено не было. Экспортные цены по Украине снизились на \$15-20, по России - на \$10-15.

УКРАИНА - РОССИЯ: РУЛОН ХОЛОДНОКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ, АПРЕЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Март	621,19	825,57	635,81	697,89	625,00	645,00	650,00	660,00
Апрель	621,19	825,57	635,81	697,89	610,00	625,00	630,00	645,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.04.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В апреле в России и Украине изменений цены на холоднокатаные рулоны заявлено не было. Экспортные цены по Украине снизились на \$15-20, по России - на \$15-20.

УКРАИНА - РОССИЯ: ШТРИПС РЯДОВОЙ, АПРЕЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Март	501,61	882,09	598,89	598,89
Апрель	501,61	882,09	598,89	598,89

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.04.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В апреле в России и Украине изменений цены на штрипсы заявлено не было.

УКРАИНА - РОССИЯ: КОНЦЕНТРАТ, АПРЕЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Экспорт, Украина, \$/т, DAF гр. Украины		Экспорт, Россия, \$/т, DAF гр. России	
	min	max	min	max	min	max
Март	69,60	72,62	105,00	115,00	105,00	115,00
Апрель	79,51	98,27	105,00	115,00	105,00	115,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.04.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В России в апреле цены в среднем выросли. Изменения по предприятиям: ОАО "Комбинат "КМАруда" - с 2241 до 2560 руб./т, ОАО «Коршуновский горно-обогатительный комбинат» - с 2297 до 3164 руб./т, ОАО «Стойленский горно-обогатительный комбинат» - с 2338 до 2866 руб./т.

Экспортные цены - без изменений.

УКРАИНА - РОССИЯ: ОКАТЫШИ, АПРЕЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Экспорт, Украина, \$/т, DAF гр. Украины		Экспорт, Россия, \$/т, DAF гр. России	
	min	max	min	max	min	max
Март	88,18	88,18	105,00	135,00	105,00	135,00
Апрель	88,18	88,18	105,00	135,00	105,00	135,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.04.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В России и в Украине в апреле изменений цены на окатыши заявлено не было. Экспортные цены - без изменений.

УКРАИНА - РОССИЯ: АГЛОРУДА, АПРЕЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Экспорт, Украина, \$/т, DAF гр. Украины		Экспорт, Россия, \$/т, DAF гр. России	
	min	max	min	max	min	max
Март	51,22	51,22	55,00	70,00	55,00	60,00
Апрель	56,22	56,22	55,00	70,00	55,00	60,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.04.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В апреле в России цены на аглоруду выросли. Изменения по предприятиям: ОАО «Стойленский горно-обогатительный комбинат» - с 1649 до 1810 руб./т.

Экспортные цены - без изменений.

УКРАИНА - РОССИЯ: КОКС ФРАКЦИЯ 0-10 мм, АПРЕЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Март	93,18	93,18	125,16	137,68
Апрель	93,18	93,18	125,16	137,68

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.04.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

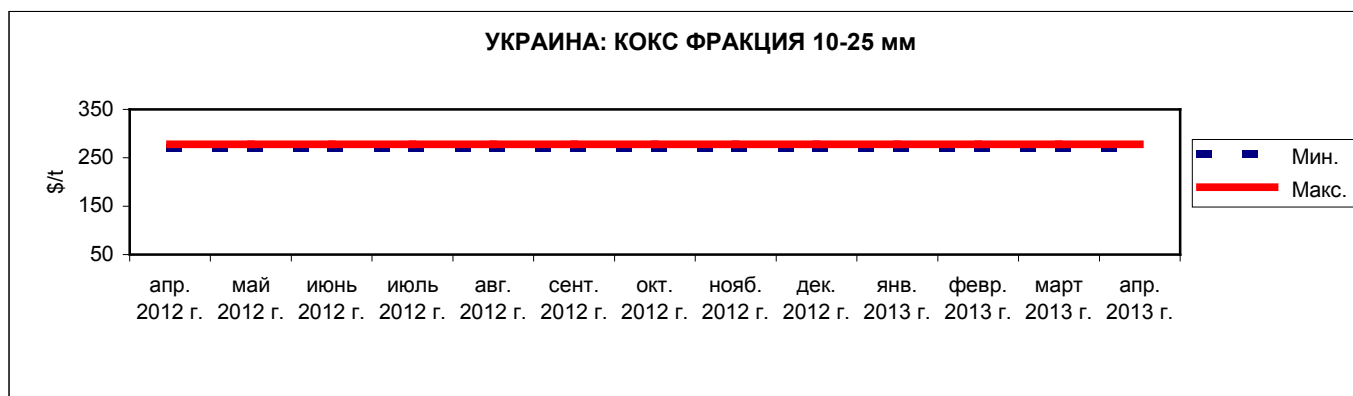


В апреле в России и Украине изменений цены на кокс фракции 0-10 мм заявлено не было.

УКРАИНА - РОССИЯ: КОКС ФРАКЦИЯ 10-25 мм, АПРЕЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Март	248,48	264,01	270,34	277,85
Апрель	248,48	264,01	270,34	277,85

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.04.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В апреле в России и Украине изменений цены на фракцию 10-25 мм заявлено не было.

УКРАИНА - РОССИЯ: КОКС ФРАКЦИЯ 25+ мм, АПРЕЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max
Март	285,75	295,07	330,92	349,20	240,00	250,00
апрель	285,75	295,07	330,92	349,20	230,00	245,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.04.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В апреле в России и Украине изменений цены на кокс фракции 25+ мм заявлено не было.

Экспортные цены снизились на \$5-10.

УКРАИНА: КОКС ФРАКЦИЯ 25+ мм



УКРАИНА - РОССИЯ: ФЕРРОМАРГАНЕЦ, АПРЕЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Март	1079,77	1173,67	1171,30	1267,17
Апрель	1079,77	1173,67	1171,30	1267,17

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.04.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

УКРАИНА: ФЕРРОМАРГАНЕЦ



В апреле в России и Украине изменений цены на ферромарганец заявлено не было.

УКРАИНА - РОССИЯ: ФЕРРОСИЛИЦИЙ, АПРЕЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*
	min	max	
Март	1239,39	1314,51	1314,51
Апрель	1239,39	1314,51	1314,51

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.04.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В апреле в России изменений цены на ферросилиций заявлено не было.

УКРАИНА - РОССИЯ: СИЛИКОМАРГАНЕЦ, АПРЕЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Март	1239,39	1333,29	1204,65	1304,69
Апрель	1239,39	1333,29	1204,65	1304,69

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.04.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

УКРАИНА: СИЛИКОМАРГАНЕЦ



В апреле в России и Украине изменений цены на ферромарганец заявлено не было. ([Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

БЕЛАРУСЬ**В ВИТЕБСКОЙ ОБЛАСТИ ПОСТРОЯТ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД**

Металлургический завод построят в Миорском районе. Об этом сообщил председатель Витебского облисполкома Александр Косинец на торжественном приеме представителей средств массовой информации области по случаю Дня печати. Новое производство будет специализироваться на выпуске листов белой жести. Планируется, что в год здесь будет выпускаться продукции на 405-420 млн. евро. Инвестиционный договор по декрету президента №10 на реализацию данного проекта с Витебским облисполкомом заключила частная белорусская компания "ММПЗ-групп", добавил заместитель председателя Миорского райисполкома Александр Боданин. По его словам, бизнес-план проекта уже разработан, определены источники финансирования. Всего на проект необходимо около 280 млн. евро. Приступить к созданию производства планируется в этом году. Ввод в эксплуатацию намечен к 2018 г. Александр Косинец также отметил, что в Витебской области уделяется приоритетное внимание модернизации и реконструкции действующих производств, реализации новых перспективных проектов. В этом году в регионе планируется ввести в строй новые сырзаводы в Поставах и Браславе, предприятие по переработке рыбы в Браславе. Также ведется работа по созданию обувных холдингов "Белвест" и "Марко". (БЕЛТА/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**ОАО «НОРИЛЬСКИЙ НИКЕЛЬ» ГОТОВО ПУСТИТЬ
БЫСТРИНСКИЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ В ЗАБАЙКАЛЬЕ В 2016 ГОДУ**

Первый пусковой комплекс Быстринского горно-обогатительного комбината на юго-востоке Забайкалья заработает в 2016 г. при сохранении нынешних темпов строительства. "Такое заявление сделал первый заместитель генерального директора ОАО "ГМК "Норильский никель" Евгений Яковлев после посещения объекта", - сообщила руководитель пресс-службы губернатора Забайкальского края Елена Федорова.

Ранее генеральный директор "Норильского никеля" Владимир Потанин обратился к вице-премьеру Дмитрию Козаку с просьбой перенести сроки ввода Быстринского и Бугдаинского ГОКов в Забайкалье с 2016 г. на 2018 г. и 2023 г. соответственно. Причинами этого Потанин назвал невозможность своевременного ввода в эксплуатацию участка железной дороги, отсутствие высоковольтной линии электропередачи для энергоснабжения строящихся объектов и снижение цены на молибден. "После этого обращения мы провели переговоры с руководителями "Норильского никеля", ОАО "ФСК ЕЭС" и ОАО "РЖД" о вводе Быстринского ГОКа в 2016 г. И железная дорога, и ЛЭП к этой дате будут готовы. Реализацию проекта Бугдаинского ГОКа разумнее отложить", - заявил в ответ врио губернатора Забайкальского края Константин Ильковский. Инвестиционный проект по освоению минерально-сырьевых ресурсов Забайкальского края реализуется в рамках государственно-частного партнерства. Партнерами выступают Инвестфонд России и "Норникель". Проект предусматривается строительство железной дороги протяженностью 227 км и двух горно-обогатительных комбинатов для освоения полиметаллических месторождений. Общий объем инвестиций составляет 104,597 млрд. руб., из которых более 80 млрд. руб. - средства "Норильского никеля". На горно-обогатительных комбинатах планируется добыча 10 млн. т руды в год и переработка ее с получением 62 тыс. т меди в медном концентрате, 6,3 т золота в концентрате и 2,1 млн. т железа в железорудном концентрате. (Бизнес-Тасс/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ПОДПИСАНО ОТРАСЛЕВОЕ СОГЛАШЕНИЕ
ПО ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОМУ КОМПЛЕКСУ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ НА 2013 ГОД**

Отраслевое соглашение подписано между Свердловской областной организацией Горно-металлургического профсоюза России, Союзом промышленников и предпринимателей Свердловской области и Министерством промышленности и науки Свердловской области на 2013 г. Данное соглашение регулирует социально-трудовые отношения и связанные с ними экономические отношения работников и работодателей, устанавливает нормы оплаты и другие условия труда, в том числе - социальные гарантии, льготы для работников, а также фиксирует обязательства органа государственной власти, выступающего стороной соглашения. Целью соглашения является обеспечение социальной стабильности на территории Свердловской области.

Подписали документ министр промышленности и науки Свердловской области Владислав Пинаев, председатель Свердловской областной организации горно-металлургического профсоюза России Валерий Кусков и вице-президент регионального объединения работодателей "Свердловский областной союз промышленников и предпринимателей" Анатолий Сысоев. "Подписан очень важный документ, к которому шли длительное время. Так получилось, что в области перестал существовать союз металлургов, и горно-металлургический комплекс остался без важнейшего элемента социального партнерства - отраслевого трехстороннего соглашения. Но мы понимаем, что только совместными усилиями можно добиваться ощутимых результатов", - отметил Владислав Пинаев.

Он подчеркнул, что перейти к практическим действиям на уровне отраслевой тарифной комиссии помогла принципиальная позиция губернатора Свердловской области Евгения Куйвашева, поручившего отраслевому министерству промышленности и науки добиться продолжения взаимодействия социальных партнеров в горно-металлургическом комплексе на основе соглашения между работодателями, профсоюзом и министерством.

"Мы понимаем, что время компромиссов, надо собираться работодателям, профсоюзам, правительству Свердловской области и договариваться, чтобы люди могли нормально ходить на работу и быть уверенными в завтрашнем дне. Кроме того, также важно определить место, где мы сейчас находимся, какие риски у нас впереди и как мы на эти риски должны совместно реагировать", - отметил Анатолий Сысоев. Он отметил, что трехсторонняя комиссия начнет активную работу в 3-4 квартале, чтобы подготовить отраслевое соглашение на 2014 г.

"Мы проводим большую работу для стабильной работы наших предприятий, но до сих пор мы делали это каждый сам по себе. Сейчас найдены общие точки соприкосновения. Думаю, от этого изменится в лучшую сторону жизнь человека труда", - отметил Валерий Кусков. Он добавил, что соглашение будет распространяться также на малый и средний бизнес. Горно-металлургическое производство обеспечивает свыше 54% объема выпуска продукции областного промышленного комплекса Свердловской области. На предприятиях цветной и черной металлургии трудятся порядка 100 тыс. человек. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КЫРГЫЗСТАН**MANAS RESOURCES ПОЛУЧИЛА ВЫСОКИЕ РЕЗУЛЬТАТЫ
ТЕХНИКО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО ОБОСНОВАНИЯ (ТЭО) ПРОЕКТА ШАМБЕСАИ**

Австралийская Manas Resources получила результаты ТЭО проекта Шамбесаи в Кыргызской Республике, которые подтвердили высокие параметры рентабельности проекта. Начальные капиталовложения в разработку проекта оцениваются в \$39,7 млн. Компания планирует эксплуатировать Шамбесаи порядка пяти лет. В течение этого срока на проекте будет выпущено 227 тыс. унций золота. Таким образом, средний годовой объем производства ожидается на уровне 50 тыс. унций. В 2013 г. Manas планирует получить все необходимые лицензии, что позволит компании начать строительство проекта в 2014 г. и заняться добычей уже в четвертом квартале 2014 г. ([Sogra/Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**СТАТИСТИКА****ДОБЫЧА ЗОЛОТА И СЕРЕБРА ЗА ЧЕТЫРЕ МЕСЯЦА 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛАСЬ**

Добыча золота в России за четыре месяца увеличилась на 13,7%, серебра - на 3,9% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Об этом сообщил Росстат, не приводя абсолютные показатели производства. При этом добыча золота в апреле снизилась по сравнению с мартом на 2,9% и выросла на 15,8% по сравнению с апрелем 2012 г.

Ежегодный рост добычи и производства золота в России наблюдается с 2008 г. после пятилетнего падения. Положительная динамика наблюдается в связи с ростом цен на драгметалл, а также с реализацией ряда крупных проектов. Добыча серебра в апреле снизилась на 9,8% по сравнению с мартом и на 7,3% по сравнению с апрелем 2012 г. Производство золота необработанного в слитках в России в январе-апреле увеличилось на 13,4% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. При этом выпуск золота в слитках в апреле по сравнению с мартом снизился на 3,2% и вырос на 10,6% по сравнению с апрелем 2012 г. По прогнозу председателя Союза золотопромышленников, до 2020 г. Россия будет увеличивать добычу золота на 4-5% в год при сохранении высоких цен на драгметалл. При таких темпах роста добычи золота, считает Кашуба, Россия уже в 2015 г. сможет переместиться с четвертого на третье место в мире по объемам добычи этого драгметалла. В 2013 г. Союз золотопромышленников прогнозирует увеличение добычи и производства золота в России на 3,6% до 234 т по сравнению с 2012 г. В том числе добыча золота прогнозируется на уровне 208 т, что на 4,1% больше чем годом ранее. ([БизнесТАСС/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ВЫПУСК ПЛАТИНЫ И ЕЕ СПЛАВОВ ЗА ЧЕТЫРЕ МЕСЯЦА 2013 ГОДА ВЫРОС, ПАЛЛАДИЯ – УПАЛ

Производство платины и ее сплавов в России за четыре месяца увеличилось на 10,7%, палладия и его сплавов - снизилось на 5,9% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Об этом сообщает Росстат. Росстат не приводит абсолютные показатели производства продукции. При этом производство платины и ее сплавов в апреле увеличилось на 18,3% по сравнению с апрелем 2012 г. и выросло на 12,8% по сравнению с мартом 2013 г. Производство палладия и его сплавов в апреле снизилось на 5,9% по сравнению с апрелем 2012 г. и увеличилось на 13,3% по сравнению с мартом. ([БизнесТАСС/Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**ООО «ЗОЛОТО КУРЬИ» СОХРАНИТ В 2013 ГОДУ ДОБЫЧУ НА УРОВНЕ 2012 ГОДА**

ООО "Золото Курьи" планирует в 2013 г. сохранить производство золота приблизительно на уровне 2012 г. - 730 кг, сообщил заместитель директора по производству предприятия Сергей Соболев. "В прошлом году мы добыли 722 кг золота, в этом году планируем переработать 750 тыс. т руды и получить 730 кг драгметалла - сезон начали успешно, на данный момент уже получено более 200 кг, приблизительно, как и в прошлом году", - сказал Соболев. По его словам, в этом году для повышения извлечения драгметалла (методом кучного выщелачивания) было принято решение увеличить продолжительность орошения рудных штабелей. Для этого смонтированы две сорбционные колонны, предполагается также установка одной десорбционной колонны.

На геологоразведочные работы в этом году компания направит 12,5 млн. руб. "Это в основном участки Курьинского месторождения в Алтайском крае. По Новофирсовскому рудному полю мы планируем до конца года в ГКЗ защитить 8 т золота постоянных кондиций. Сейчас по временным кондициям (С1 + С2) стоит на балансе 3,8 т, около 2 т золота уже нами добыто", - пояснил Соболев. Кроме этого, "Золото Курьи" начинает работы на Дельмачикском месторождении рудного золота и сурьмы в Забайкальском крае, - это геологоразведка, и строительство инфраструктурных и социальных объектов. "Золото Курьи" зарегистрировано в начале сентября 2009 г., в декабре 2010 г. ввел в эксплуатацию золотоизвлекательную фабрику, и приступило к промышленному освоению Новофирсовского рудного поля - до января 2011 г. были получены первые 56 кг золота. В середине марта "Золото Курьи" приобрело на аукционе Дельмачикское месторождение в Забайкалье. По зоне Антимонитовой (входит в Дельмачикское) на Госбалансе числятся запасы золота по категории С2 - 7150 кг, прогнозные ресурсы сурьмы по категории Р2 - 20 тыс. т; по штокверку Центральный запасы золота категории С1+С2 - 2056 кг. Кроме этого, в отвалах находится 174 кг золота. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

NORDGOLD ПЛАНИРУЕТ УВЕЛИЧИТЬ ОБЪЕМЫ ПРОИЗВОДСТВА

Золотодобывающая компания Nordgold предполагает в 2014 г. начать строительство промышленного предприятия на золоторудном месторождении Гросс в Якутии. Начало добычи на руднике Гросс является умеренно-позитивной новостью для компании, так как позволит нарастить объем добычи на 4,5% к уровню 2012 г.

Однако учитывая, что объем капиталовложений составит порядка \$70 млн., а при текущей конъюнктуре рынка данные объемы смогут дать порядка \$5,25 - \$6 млн. EBITDA в 2014 г., а на окупаемость сможет выйти лишь к 2016 г., при сохранении цен выше \$1200/унция, данная новость сейчас вряд ли сильно отразится на стоимости акций. В целом, данный сценарий уже был заложен инвесторами в цену акций, так как свои планы по поводу данного проекта руководство компании объявило уже довольно давно. Однако фундаментально повышение объема производства делает компанию более устойчивой и укрепляет ее позиции на рынке. В краткосрочной перспективе реакция на новость будет нейтральной для котировок акций Nordgold. (Инвесткаф/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

NORDGOLD ДОПУСКАЕТ ВОЗМОЖНОСТЬ ПОКУПКИ ЮНИОРОВ В АФРИКЕ

Золотодобывающая Nordgold Алексея Мордашова допускает возможность приобретения юниорских компаний с лицензиями в Африке, сообщил гендиректор компании Николай Зеленский. "Сейчас конъюнктура рынка такая, что стоимость многих компаний уменьшилась в разы по сравнению с 2011 г. С нашей точки зрения, многие из них недооценены. Особенно это заметно на рынке юниоров - небольших геологоразведочных компаний без производственных мощностей", - заявил Зеленский в интервью РБК-ТВ.

В компании пояснили, что на зарубежных биржах торгуются акции десятков небольших компаний с геологоразведочными активами в Африке. "Есть возможность выбрать. Многие из них сейчас упали в цене на 80-90%, так что и без того небольшая общая стоимость иногда оказывается ниже понесенных расходов на геологоразведку. На этом фоне мы, конечно, изучаем рынок и не исключаем небольших покупок, если нам что-то подойдет", - отметили в Nordgold, добавив, что приоритетной страной для компании является Буркина-Фасо.

Nordgold - единственная золотодобывающая компания с российскими корнями, работающая за пределами СНГ. По итогам 2012 г. на западноафриканские активы пришлось 42% производства компании. Предприятия Nordgold находятся в Буркина-Фасо, Гвинее, России и Казахстане. Компания включает девять действующих рудников, проект на заключительной стадии геологоразведки и строительства, пять проектов с локализованными ресурсами и широкий портфель геологоразведочных проектов и лицензий. Прогноз компании по производству золота в 2013 г. - 770-850 тыс. унций (23,9-26,4 т), по итогам 2012 г. Nordgold планирует выплатить дивиденды в 11,8 цента на акцию. В первом квартале Nordgold увеличила общее производство золота на 18% до 183,6 тыс. унций (5,7 т). (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ПОЛИМЕТАЛЛ» АКТИВНО ОСВАИВАЕТ МЕСТОРОЖДЕНИЕ НА ЧУКОТКЕ

Губернатор Чукотского автономного округа Роман Копин провел рабочую встречу с генеральным директором компании «Полиметалл» Виталием Несисом. Глава региона был проинформирован о работе на золоторудном месторождении Майское, разработкой которого занимается компания. Как сообщил в ходе встречи Виталий Несис, на руднике уже успешно пущена обогатительная фабрика, в середине апреля был упакован первый высушенный золотой концентрат. "Вплоть до июля - начала навигационного периода - полученный концентрат будет складироваться. Переработка его первой партии на Амурском гидromеталлургическом комбинате запланирована на октябрь. В настоящее время мы ведем переговоры с несколькими потенциальными покупателями, контракты с которыми, предполагаем, будут подписаны до открытия навигации на Чукотке. Всего в этом году мы планируем вывезти около 12 тыс. т концентрата", - сказал Виталий Несис.

Проектная мощность фабрики на Майском составляет 850 тыс. т руды в год. Процесс ее выхода на полную мощность займет ориентировочно 6 месяцев. По словам Виталия Несиса, достижение проектных показателей по производству и извлечению запланировано на октябрь. "Ваша компания активно продвигается в разработке месторождения. Пуск фабрики на Майском ознаменовал собой успешное завершение строительства активов второго поколения. Это достижение демонстрирует ваши возможности, способность реализовывать проекты в сложных климатических условиях. Уверен, что при таком же темпе работы будут достигнуты все поставленные цели", - отметил Роман Копин.

Месторождение золота Майское является одним из пяти крупнейших в России. Оно расположено в Чаунском районе Чукотки. Путь из Певека (морского порта с навигацией июль - середина ноября) до Майского месторождения составляет 187 км по грунтовой круглогодичной дороге. Проект разработки Майского месторождения включает в себя подземный рудник и обогатительную фабрику. Руда характеризуется высоким содержанием золота. Резервы Майского месторождения оцениваются в соответствии с кодексом JORC в 2,4 млн. унций в год в руде с содержанием 9,6 г на 1 т, дополнительно 4,8 млн. унций золота в руде с содержанием 8,3 г на 1 т отнесены к категории ресурсов, сообщила пресс-служба администрации Чукотского автономного округа. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ПРИИСК СОЛОВЬЕВСКИЙ» ПЛАНИРУЕТ К 2017 ГОДУ УДВОИТЬ ДОБЫЧУ ЗОЛОТА

ОАО "Прииск Соловьевский" (Амурская обл.) планирует к 2017 г. увеличить добычу золота за счет освоения одноименной рудоперспективной площади в Тындинском районе, сообщают местные СМИ. Предприятие к 2015 г. планирует на новом месторождении ввести в строй опытно-промышленную фабрику, оценочная стоимость строительства превышает 2 млрд. руб. "В этом году приступаем к проектированию, будем разрабатывать технологический регламент. Я думаю, что "Прииск Соловьевский" добавит 2-2,5 т металла, начиная с 2016-2017 гг.", - сообщил гендиректор Федор Сидоров. Сегодня "Прииск Соловьевский" занимается добычей золота из россыпных месторождений, сезон-2013 начался в начале апреля - немного раньше обычного. В этом сезоне предполагается добыть 1375 кг золота, в 2012 г. было добыто более 1700 кг. В середине марта ОАО "Прииск Соловьевский" выиграло на аукционе месторождение в Забайкалье - Горохонское. Балансовые запасы золота на месторождении, включая участки Мордвиха, Горохон, Оленгуй, Горохончик и Малый Горохончик, по категории С1 - 1866 кг, забалансовые - 428 кг. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ЮЖУРАЛЗОЛОТО ГК» (ЮГК)

ПУСТИЛО АВТОКЛАВНУЮ БЕРЕЗНЯКОВСКУЮ ЗОЛОТОИЗВЛЕКАТЕЛЬНУЮ ФАБРИКУ (ЗИФ)

ОАО "Южуралзолото ГК" ввело в промышленную эксплуатацию золотоизвлекательную фабрику по технологии автоклавного выщелачивания на Березняковском месторождении в Еткульском районе Челябинской области мощностью 450 тыс. т руды, и производительностью до 2 т золота в год. "Для нас это большое событие, к этой стройке мы шли многие годы, - сказал Константин Струков, генеральный директор ЮГК. - Мы все построили именно по европейскому варианту". По словам Михаила Юревича, губернатора Челябинской области, это современная горнорудная промышленность. "200 млн. руб. для региона в год налоговых платежей и 700 высокооплачиваемых рабочих мест для Еткуля. Такие проекты очень рентабельны и наполняют бюджет", - отметил он на церемонии открытия ЗИФ.

ЮГК не расформировывает бригады строителей Березняковской ЗИФ - впереди новый объект, но уже с другой технологией. Компания намерена построить ЗИФ в Пластовском районе, ее пуск намечен на 2015 г. ЮГК приступило к строительству Березняковской ЗИФ в марте 2010 г. Общий объем инвестиций оценивается приблизительно в \$150 млн. На первом этапе ЗИФ будет перерабатывать около 400 т руды в год. На полную мощность фабрика должна будет выйти к концу 2013 г. ОАО "Южуралзолото ГК" одна из первых десяти золотодобывающих компаний России, в 2013 г. планирует увеличить добычу золота на своих предприятиях на 54% по сравнению с 2012 г. - до 10 т. По итогам 2012 г. увеличила производство золота на 27% до 6,5 т. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТАДЖИКИСТАН

КИТАЙ ВЫДЕЛИТ КРЕДИТ НА РАЗВИТИЕ СОВМЕСТНОГО ЗОЛОТОДОБЫВАЮЩЕГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Китай заинтересован в наращивании мощностей золотодобывающего совместного предприятия (СП) "Зарафшон" на севере Таджикистана и на эти цели выделяет льготный кредит на \$140 млн. Соответствующее трехстороннее соглашение между Банком развития Китая (China Development Bank, ГБРК), СП "Зарафшон" и китайской компанией Zijin Mining Group Co Ltd было подписано по итогам переговоров президента Таджикистана Эмомали Рахмона с председателем госбанка КНР Ху Хвейбаном, сообщает сегодня пресс-служба таджикского главы государства. Эмомали Рахмон находится в Китае с двухдневным государственным визитом.

19 мая Эмомали Рахмон провел переговоры с руководителем компании Zijin Mining Group Co Ltd Чэн Джином Хэ, в ходе которых были рассмотрены перспективы расширения мощностей золотодобывающего предприятия "Зарафшон". Стороны отметили, "что за последние годы китайская компания вложила в разработку мощностей совместного предприятия (контрольный пакет акций в 51% находится у китайских партнеров) более \$210 млн. При этом налоговые отчисления в бюджет республики от деятельности предприятия составили \$22 млн.

Годовая производительность "Зарафшона" составляет до 1 т золота. К 2015 г. золотодобытчики, по информации пресс-службы президента, планируют довести производство благородного металла до 5 т/г. Количество работающих в компании возрастет с 500 до 3 тыс. человек. В марте на предприятии были пущены первая очередь обогатительной фабрики и аффинажный (металлургический процесс получения благородных металлов путем отделения от них загрязняющих примесей) цех. В Таджикистане отмечают успешный характер визита Эмомали Рахмона в Поднебесную. Как сообщает пресс-служба таджикского президента, Китай планирует построить на юге страны (свободная экономическая зона "Дангара" в 90 км от Душанбе) крупный нефтеперерабатывающий завод проектной мощностью в 1,2 млн. т/г. Всего по итогам переговоров будет подписано порядка 10 документов. (ИТАР-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

СТАТИСТИКА

СПРОС НА ПАЛЛАДИЙ В 2012 ГОДУ ВЫРОС

Гохран России в 2012 г. снизил поставки палладия на мировой рынок в 3 раза до 7,8 т (250,8 тыс. унций) по сравнению с 2011 г., что связано с практически полным исчерпанием запасов. Это оказало значительное влияние на мировое предложение палладия - в 2012 г. предложение металла на мировом рынке сократилось на 11% до 203,6 т, в том числе из России - на 17,2% до 89,6 т. Такие данные приводят эксперты Johnson Matthey (JM) в своем ежегодном обзоре. Содержание палладия в руде российских месторождений "Норникеля" сокращается уже в течение нескольких лет, в 2012 г. объем выпуска палладия в России был на 3% ниже, чем в 2011 г.

В 2012 г. на рынке палладия наблюдался дефицит в 33,3 т благодаря рекордно высокому спросу для автокатализаторов (205,7 т) и увеличению инвестиционного спроса на 32,2 т. Такого рекордного дефицита палладия на рынке не было с 2000 г. Мировой спрос на палладий в прошлом году вырос на 15,6% до 307,8 т, в ювелирной промышленности спрос был на 1,9 т ниже уровня 2011 г. - на уровне 13,8 т. Спрос на палладиевые украшения в Китае сокращался четвертый год подряд, ситуация на остальных рынках была в основном стабильной.

В 2012 г. произошло резкое увеличение инвестиционного спроса на палладий - на 32,2 т до 14,6 т после ликвидации активов в 17,6 т в 2011 г. В основном это обусловлено возвращением инвестиций на рынок ETF после массовой фиксации прибыли в прошлом году, особенно игроками двух крупнейших фондов в Лондоне и Нью-Йорке. Объем нового спроса со стороны ETF составил 8,9 т, в дополнение к этому 5,7 т палладия закупил при пуске в декабре 2012 г. Sprott Physical Platinum and Palladium Trust с полным обеспечением физическим металлом.

Цена на палладий большую часть года следовала за ценой на платину и достигла пика в \$722/унция в феврале 2012 г., упала до минимальной отметки в \$564 в июле, после чего ей оказали поддержку забастовки в ЮАР. В последние два месяца года цены на палладий были устойчивее, чем на платину. Средняя цена за год в целом составила \$643/унция, что на \$90 ниже уровня 2011 г. В 2013 г. прогнозируется очередное снижение предложения палладия из-за дальнейшего сокращения российских госзапасов и проблем с первичным производством в России и ЮАР. (Прайм-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НА РЫНКЕ ПЛАТИНЫ В 2012 ГОДУ НАБЛЮДАЛСЯ СИЛЬНЕЙШИЙ ДЕФИЦИТ ЗА ПОСЛЕДНИЕ 10 ЛЕТ

В 2012 г. на рынке платины наблюдался дефицит предложения в 11,7 т - самый крупный показатель с 2002 г. Это связано с резким снижением производства в ЮАР, откуда отгрузки платины сократились в прошлом году на 16% до 127,4 т из-за забастовок, остановок в целях безопасности и закрытия ряда нерентабельных рудников. Потери по платине составили как минимум 23,3 т. Такие данные приводят эксперты Johnson Matthey (JM) в ежегодном обзоре "Платина-2013". Изменения объемов предложения из других регионов мира были относительно незначительными. "Норникель" снизил добычу на 2% до 20,5 т. Поставки из России, включая россыпную платину, упали всего на 1,1 т до 24,9 т.

В целом мировое предложение платины по итогам 2012 г. снизилось на 13% до 175,4 т; спрос на драгметалл также снизился - на 0,6% до 250,2 т по сравнению с 2011 г. В том числе, спрос на платину для ювелирного производства увеличился на 9,5 т до 86,5 т. Активно покупали платину китайские ювелиры для удовлетворения спроса растущему в стране количеству розничных точек продаж. Видимый инвестиционный спрос на платину достиг 14,2 т, что лишь на 155 кг ниже уровня предыдущего года. Инвестиции в индексные биржевые фонды (ETF) колебались в зависимости от цены на платину, на конец года их позиции были чуть выше уровня 2011 г.

В 2012 г. спрос на платину для автокатализаторов несколько увеличился - на 1,7% до 100,8 т, в Европе он значительно сократился в связи с падением производства легковых и снижением доли рынка дизельных автомобилей. В то же время восстановление объемов автопрома в Японии, дальнейшее наращивание выпуска дизельных автомобилей в Индии и Таиланде, а также рост спроса на дизельные пикапы в Северной Америке способствовали поддержке спроса на платину. В 2012 г. средняя цена на платину составила \$1552/унция, что на \$169 ниже средней цены 2011 г. В 2013 г. ожидается определенный рост первичного предложения платины по сравнению с прошлым годом при практически неизменном уровне поставок из ЮАР и небольшом увеличении отгрузок из других регионов. Если спрос инвестиционного сектора вновь вырастет, то в 2013 г. на рынке платины может наблюдаться некоторый дефицит предложения. (Прайм-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДСТВО ЗОЛОТА В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛО

Производство золота в мире в 1 квартале увеличилось на 4% до 688 т (22,1 млн. унций), при этом спрос упал на 13% до 963 т (31 млн. унций) по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Об этом говорится в обзоре Всемирного совета по золоту (World Gold Council) - Gold Demand Trends. Снижение общего мирового спроса произошло за счет спада инвестиций в драгметалл, который, в свою очередь, снизился за счет чистого оттока золота из ETF фондов.

Чистый отток из ETF фондов составил за отчетный период 176,9 т на \$9,28 млрд. против положительного спроса в 53,2 т на \$2,89 млрд. годом ранее. При этом спрос на слитки и монеты увеличился на 10% до 377,7 т на \$19,8 млрд. (+6%). Общий спрос в мировом ювелирном секторе увеличился на 12% до 551 т на \$28,9 млрд. (+8% к 1 кварталу 2012г.), в секторе высоких технологий - снизился на 4% до 102 т на \$5,35 млрд. (-7%), инвестиционный спрос - упал на 49% до 200,8 т на \$10,5 млрд. (-51%), со стороны Центробанков - снизился на 5% до 109,2 т на \$5,7 млрд. (-8%).

Ювелирный спрос увеличился также в основном за счет азиатских рынков. В Китае было закуплено на эти цели рекордные 185 т драгметалла (+19%), в Индии - 160 т (+15%). При этом в США впервые с 2005 г. ювелирный спрос на золото показал значительное увеличение (+6%). Спрос на золото в России в 1 квартале увеличился на 3,6% до 17,3 т на \$907 млн. по сравнению с аналогичным периодом 2012 г., отмечается в обзоре.

Центробанки продолжают покупать золото девятый квартал подряд, кроме того, седьмой квартал подряд общие закупки составляют свыше 100 т в квартал. В стоимостном выражении общий спрос на золото в 1 квартале упал на 16% до \$51 млрд. по сравнению с 1 кварталом 2012 г., средняя цена снизилась на 3% до \$1632/унция. Спрос на слитки и монеты в Китае увеличился на 22%, в Индии - на 52%, в США - 43% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Общий объем спроса в Китае в 1 квартале вырос на 20% до 294 т, в Индии - на 27% до 257 т. (Бизнес-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ГАНА

NEWMONT УВЕЛИЧИТ ПРОИЗВОДСТВО ЗОЛОТА НА РУДНИКЕ АНАФО

Компания Newmont планирует со временем удвоить производство золота на руднике Ahafo в Центральной Гане, сообщает Ghanaian Chronicle. Newmont построит на проекте второй завод по переработке руды. Расширение должно увеличить производительность предприятия с 600 до 800 тыс. унций металла в год. Строительство завода, как ожидается, начнется во втором квартале 2014 г. и продлится в течение двух лет, а его ввод в эксплуатацию намечен на третий квартал 2016 г. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИРАН

ЗОЛОТЫЕ ЗАПАСЫ ДОСТИГЛИ 340 Т

Иран нарастил общие резервы золота до 340 т, после того как в прошлом году в стране были открыты новые месторождения. Как цитирует новостное агентство IRNA заместителя начальника геологической службы Ирана Бехроуза Борна, Иран занимает 12 место в Азии и по объему запасов золота и 42 место в мире. По всей стране эксплуатируются 15 золотых приисков. В этом году золотодобыча начнется еще на двух новых месторождениях. По прогнозам, объем выпуска золота в текущем календарном году (заканчивается 20 марта 2014 г.) достигнет 10 т. В апреле 2012 г. Иран открыл три новых месторождения золота, совокупные запасы которых насчитывают 16 т. Общая стоимость разведанных запасов золота в этой стране составляет \$850 млн. (Iran News/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

ZIJIN MINING GROUP ИЩЕТ ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ СЛИЯНИЯ ЗА РУБЕЖОМ

Китайская горнодобывающая корпорация Zijin Mining Group, крупнейший производитель золота в Китае, все еще рассматривает возможности для слияния за рубежом из-за высокой конкуренции на китайском рынке, сообщил в интервью CCTV News вице-председатель компании Лан Фушенг. "За прошедшие несколько лет слияния занимали ключевое место в деятельности Zijin, в будущем стратегия не изменится", - заявил он. Фушенг также отметил, что конкуренция в Китае слишком высока из-за огромного количества государственных и частных компаний. "Сейчас мы сфокусированы на странах юго-восточной и центральной Азии, так как они нам близки по геологии", - добавил он. Zijin Mining Group занимает первое место в Китае по золотодобыче и третье - по производству меди. Производит золото, медь, цинк, а также никель, железную руду, платиноиды. Компания имеет проекты в Монголии, Таджикистане, Корее, России, Таиланде и Перу. На территории России Zijin имеет ООО "Лунсин", которая имеет лицензию на разработку в течение 25 лет месторождения полиметаллических руд в Туве. Китайская компания приобрела эту лицензию на аукционе в 2007 г. за 742,5 млн. руб. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РАЗВЕДАНО КРУПНОЕ МЕСТОРОЖДЕНИЕ ЗОЛОТА

В Синьцзян-Уйгурском автономном районе (СУАР) Китая разведано крупное месторождение золота, сообщило агентство "Синьхуа", на которое ссылается КазТАГ. "Пятилетние усилия геологов увенчались успехом - на днях в долине Илийской долины СУАР было обнаружено особо крупное месторождение золота. Разведанные сейчас ресурсы золота оцениваются в 53 т, но предполагается, что запасы месторождения могут достигнуть 100 т, а потенциальная экономическая ценность составит около 20 млрд. юаней (\$1 - 6,19 юаня)", - указывается в сообщении. Как сообщил глава Синьцзянского управления геологии и ископаемых ресурсов Цзэн Сяоган, геологическая разведка началась в 2008 г. Объем запасов попутной меди на новом месторождении золота превысит 31 тыс. т. Это не первое месторождение золота в Илийской долине - в 1988 г. здесь было обнаружено крупное месторождение золота с запасами 50 т. (Forbes.kz/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металл Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчики «Металла Украины» БЕСПЛАТНО рекламируют свои сайты на сервере и блоге журнала в Internet?

УКРАИНА**В ПАО «ВТОРМЕТ» (ОДЕССА) СМЕНИЛСЯ РУКОВОДИТЕЛЬ**

Председателем правления - генеральным директором предприятия по операциям с ломом черных металлов ПАО "Втормет" (Одесса) назначен Александр Царан вместо Виктора Гриненко. Как сообщается в информации предприятия в системе раскрытия информации Нацкомиссии по ценным бумагам и фондовому рынку (НКЦБФР), кадровый вопрос рассмотрен на заседании НС 18 мая. В. Гриненко освобожден от должности согласно его заявлению.

Срок полномочий А. Царана в новой должности не определен. ПАО "Втормет" по итогам 2012 г. увеличило чистую прибыль в 14 раз по сравнению с 2011 г. - до 2,681 млн. грн., на конец прошлого года непогашенный убыток предприятия составил 30,727 млн. грн. При этом текущие обязательства за 2012 г. сократились на 11,6% до 87,251 млн. грн., долгосрочные отсутствуют. Суммарная дебиторская задолженность сократилась на 41,4% до 5,741 млн. грн.

Активы компании в прошлом году увеличились в 3,3 раза до 227,925 млн. грн., в том числе сократились основные средства - в 16,3 раза до 176,965 млн. грн. Численность персонала за 2012 г. сократилась на 16,7% до 140 чел. ПАО "Втормет" занимается сбором и обработкой лома черных металлов. Одесский "Втормет" контролируется предприятием с иностранными инвестициями ООО "Евро Финанс Лтд.", которое владеет в Украине более 10 вторметов. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**ООО «ЧЕРМЕТСЕРВИС-СНАБЖЕНИЕ» ПУСТИЛО ЛОМОЗОГотовительную ПЛОЩАДКУ**

ООО "ЧерметСервис-Снабжение" пустило производственную площадку по заготовке и переработке лома черных металлов для ОАО "Волжский трубный завод", сообщает центр общественных связей группы «Синара». В церемонии открытия в Волжском приняли участие министр промышленности и торговли Волгоградской области Роман Беков, глава города Волжский Марина Афанасьева и управляющий директор Волжского трубного завода Сергей Четвериков. Новое производство расположено рядом с одним из крупнейших трубных заводов России - Волжским трубным заводом (ВТЗ, входит в Трубную металлургическую компанию). Это позволит компании оперативно реагировать на потребности завода в сырье и осуществлять его поставку в копровый цех предприятия, говорится в пресс-релизе.

"ЧерметСервис-Снабжение", один из крупнейших участников российского рынка лома черных металлов, начал строительство производственной площадки в октябре 2012 г. При содействии служб ОАО "Волжский трубный завод" в короткий срок была проведена большая работа по проектированию, созданию инженерной инфраструктуры, возведению всех необходимых сооружений. В рамках проекта на площадке установили современное высокоточное весовое оборудование, промышленные приборы радиационного контроля, эффективные перерабатывающие мощности, а также приобрели современную, высокопроизводительную перегружательную технику. Бетонное покрытие дорог и разъездов облегчает работу техники и людей, мачты освещения по периметру площадки позволяют организовать круглосуточную работу. На производстве созданы комфортные бытовые условия для труда и отдыха рабочих.

Как отметил генеральный директор ООО "ЧерметСервис-Снабжение" Фагим Валеев, открытие новой производственной площадки - значительный шаг в развитии сети производственных подразделений компании в Волгоградской области: "Нашу компанию связывают с Волжским трубным заводом давние партнерские отношения. Новое производство, позволяющее обрабатывать до 20 тыс. т лома в месяц, будет способствовать дальнейшему укреплению взаимовыгодного сотрудничества наших компаний. Благодаря открытию новой площадки ВТЗ будет в кратчайшие сроки получать качественное сырье, соответствующее всем техническим условиям и требованиям, которые предъявляет завод", - подчеркнул Ф. Валеев. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК**СТАТИСТИКА****УРОВЕНЬ РАСХОДА ЛОМА ПРИ ВЫПЛАВКЕ СТАЛИ В 2012 ГОДУ СОКРАТИЛСЯ**

Согласно ежеквартальному отчету Bureau of International Recycling (BIR), использование черного лома в мире для выплавки стали в 2012 г. осталось на уровне предыдущего года - около 570 млн. т. Несмотря на прирост в мировом производстве стали (на 1,2% до рекордных 1,548 млрд. т) расходование лома не увеличилось, что эксперты BIR объяснили "китайским фактором". Выплавка стали в КНР выросла в 2012 г. на 3,7%, при этом использование лома сократилось на 12,3%, до 79,8 млн. т - прежде всего, в связи с низкими ценами на железную руду.

По данным BIR, в минувшем году использование лома в стальной отрасли снизилось также в странах ЕС-27 (-6% до 94,1 млн. т), Японии (-4,6% до 35,5 млн. т) и России (-4,4% до 20,1 млн. т). Увеличилось - в США (9,4% до 61,7 млн. т) - при всего 2,7% росте выплавки стали, и в Турции, где использование лома выросло на 5,1%, до 32,4 млн. т, из которых 22,415 млн. т было импортировано.

Среди других ведущих мировых импортеров стального лома в прошлом году в наибольшей степени нарастили импорт Южная Корея (+17,4% до 10,126 млн. т) и в Индии (+32,4% до 8,18 млн. т). Китайский импорт упал на 26,5% до 4,974 млн. т, тайваньский - на 7% до 4,955 млн. т, импорт в США - на 7% до 3,711 млн. т, в ЕС-27 - на 8% до 3,412 млн. т. США остались ведущим в мире экспортером стального лома в 2012 г., хотя объемы поставок упали на 12%, до 21,397 млн. т. Экспорт из ЕС-27 вырос на 2%, до 19,214 млн. т, из Японии - на 58%, до 8,459 млн. т. Глобальный экспорт лома черных металлов в прошлом году составил 106,6 млн. т. ([Металлоснабжение и сбыт/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**ДИНАМИКА ЦЕН НА ЛОМ ЧЕРНЫХ МЕТАЛЛОВ В МАЕ 2013 ГОДА**

В прошедшем месяце ценовая ситуация на ключевых рынках лома развивалась преимущественно под диктовку покупателей, чему способствовало сезонное увеличение ломосбора и отсутствие надежд на позитивное развитие ситуации в будущем.

Европа

На протяжении мая котировки европейского лома двигались по нисходящей. Несмотря на исчерпывающиеся запасы, трейдеры не могли удержать цены от снижения ввиду длительного отсутствия покупателей на рынке. Кроме этого, многие из поставщиков остро нуждались в пополнении оборотных средств. Однако предоставление скидок не повлекло за собой активизацию импортеров, так как турецкие металлурги преимущественно находились вне рынка рассчитывая добиться еще больших уступок. В таких условиях экспортеры из ЕС были вынуждены идти на снижение цен, учитывая очень слабый спрос на внутренних рынках своих стран. В целом за последний месяц стоимость лома на бирже Роттердама просела на \$30-40 и в настоящий момент находится в следующем диапазоне: лом HMS1&2 80:20 (примерный аналог украинского лома №3) - \$317-328/т, FOB, лом HMS1&2 70:30 - \$305-315/т, FOB, измельченный лом (Shredded) - \$335-340/т, FOB.

Азия

В начале мая спрос на лом на азиатском рынке был очень низок, так как местные металлурги испытывали серьезные сложности с реализацией готового проката. К тому же большинство из них имело в наличии комфортный уровень складских запасов, что позволяло им осуществлять лишь точечные закупки. В итоге американские трейдеры реализовали несколько контейнерных партий материала HMS 1&2 (80:20) по \$365-370/т, CIF Тайвань. В то же время сырье аналогичной марки при поставках в Южную Корею торговалось на \$5-15 дешевле. Не отставали от американских трейдеров и японские торговцы, которые понизили цену на базовую марку HMS2 до \$332-342/т, FOB.

В середине мая котировки лома на азиатском рынке продолжили снижаться на фоне общемирового падения цен и достаточного предложения на внутренних рынках стран-экспортеров. Американское сырье марки HMS 1&2 (80:20) подешевело до \$345/т, CIF, тогда как стоимость базовой марки HMS1 понизилась до \$365-375/т, CIF. Котировки российского сырья индикативно снизились до \$365-372/т, CIF Южная Корея на фоне слабой заинтересованности покупателей.

К концу месяца цены на рынке Азии двигались разнонаправленно. Южнокорейские импортеры повременили со снижением цен и заключили небольшую сделку по \$369/т, CIF за лом HMS1. Однако на рынке Тайваня котировки просели до \$325/т, CIF за сырье HMS 1&2 (80:20). Попытки японских экспортеров повысить цены пока не увенчались успехом из-за слабого спроса на готовый прокат. В итоге материал HMS2 отгружался по \$327/т, FOB.

Турция

В мае ценовая ситуация на рынке лома Турции развивалась полностью под диктовку покупателей, чему способствовало сезонное увеличение ломосбора и пессимистические ожидания касательно позитивного развития ситуации в будущем. В начале мая американские поставщики пошли на уступки турецким производителям и реализовали несколько партий материала HMS 1&2 (80:20) по \$370-380/т, CIF, тогда как европейское сырье аналогичной марки торговалось на \$10 дешевле. Однако такие скидки обусловили еще большее снижение деловой активности импортеров, которые сократили закупки в надежде окончательно закрепить ценопонижительный тренд. Кроме этого, румынские экспортеры выступали в качестве альтернативного источника поступления более дешевого лома, что использовалось импортерами как дополнительный аргумент при переговорах с трейдерами США и ЕС.

В середине мая поставщики приступили к активной выгрузке материала, так как многие из них нуждались в пополнении оборотных средств. Сырье HMS 1&2 (80:20) отгружалось по \$360-370/т, CIF, и такие предложения заинтересовали турецких покупателей. Однако экспортеры не смогли использовать выход на рынок турецких импортеров (после резкого падения цен) с целью стабилизации котировок ввиду высокой конкуренции за покупателей.

В конце месяца цены в очередной раз снизились. Американские экспортеры предоставили заметные скидки и продали небольшую партию материала HMS 1&2 (70:30) по \$335/т, CIF. В другой сделке лом HMS 1&2 (75:25) реализовался по \$330/т, CIF. Таким образом, стоимость базовой марки HMS 1&2 (80:20) индикативно снизилась до \$340/т, CIF. Сырье из СНГ также подешевело - до \$330-335/т, CIF за лом 3А. Однако даже существенное удешевление материала не помогло активизировать торговлю, так как импортеры уверены в продолжении падения цен. ([Delphicasteel.com/Металл Украины, СНГ, мира](http://Delphicasteel.com/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

США**СТАТИСТИКА****ЭКСПОРТ ЧЕРНОГО ЛОМА В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛСЯ**

Объемы экспорта черного лома из США в первом квартале немного снизились из-за ослабления спроса от азиатских покупателей. Суммарный экспорт за первый квартал составил 5.38 млн. т, что на 0.8% меньше по сравнению с 5.43 млн. т за тот же период прошлого года, сообщается в Американском департаменте коммерции. Наибольшее влияние на снижение экспорта оказала Южная Корея, снизив импорт американского лома до 635102 т, то есть на 29.9% меньше, чем 905424 т в первом квартале прошлого года. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalTorg/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ЦЕНЫ**ЦЕНЫ НА ЧЕРНЫЙ ЛОМ Н1 ПО СОСТОЯНИЮ НА 20 МАЯ 2013 ГОДА НЕ МЕНЯЛИСЬ**

Как сообщает Yieh.com, американские цены на черный лом Н1 в Питтсбурге, Чикаго и Филадельфии по состоянию на 20 мая оставались неизменными - на уровне \$332,5/т по сравнению с предыдущей неделей. В частности, цены на лом в Питтсбурге оставались на уровне \$329,5/т, цены в Чикаго - на уровне \$344,5/т и в Филадельфии - на уровне \$323,5/т. Цены на черный лом в Нью-Йорке, Хьюстоне и Бостоне также были неизменными - на уровне \$280,83/т. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalTorg/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

УКРАИНА

СТАТИСТИКА

В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО ПРОКАТА СОКРАТИЛОСЬ

В апреле производство проката в Украине уменьшилось на 1,3%, или на 32 тыс. т по сравнению с мартом - до 2525 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные объединения предприятий "Металлургпром". В январе-апреле производство проката на предприятиях страны сократилось по сравнению с январем-апрелем 2012 г. на 0,1%, или на 9 тыс. т до 9880 тыс. т. В марте производство проката на украинских заводах увеличилось на 12,5%, или на 283,22 тыс. т по сравнению с февралем - до 2557,01 тыс. т. В 2012 г. производство готового проката уменьшилось по сравнению с 2011 г. на 4,9%, или на 1341 тыс. т до 26 107 тыс. т. (Українські новини/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

**ПАО «ДОНЕЦКИЙ МЕТАЛЛОПРОКАТНЫЙ ЗАВОД» (ДМПЗ)
ЗА 4 МЕСЯЦА 2013 ГОДА СОКРАТИЛО ВЫПУСК ПРОДУКЦИИ**

Донецкий металлопрокатный завод в январе-апреле сократил производство готового проката на 18,3% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 19,511 тыс. т. Как сообщается в информации ДМПЗ, за 4 месяца завод также снизил выпуск чугунного литья на 11% до 818,647 т, металлоизделий - на 59,5% до 558,665 т. При этом в апреле произведено 5,333 тыс. т проката, 221,470 т чугунного литья и 195,531 т металлоизделий (в том числе 169,567 т - детали шахтной крепи, 11,560 т - маломерный прокат, 14,404 т - прочая продукция). В целом предприятие за 4 месяца снизило производство товарной продукции на 20,3% по сравнению с 4 месяцами 2012 г. - до 20,889 тыс. т. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПАО «ДОНЕЦКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ДМЗ) ВТОРОЙ РАЗ ОТКЛАДЫВАЕТ ПУСК ЭЛЕКТРОПЕЧИ

Донецкий металлургический завод второй раз отложил пуск электродуговой печи мощностью 1,5 млн. т стали в год, запланированный на 2 квартал. Изначально, печь планировалось ввести в эксплуатацию в октябре 2012 г., но тогда сроки были смещены на апрель-июнь 2013 г. в связи со слабостью рынка. Сейчас мотивы переноса те же - негативная конъюнктура рынков. Компания закрыла мартеновское производство в апреле 2012 г., но продолжала производить готовую металлопродукцию на прокатных станах. Теперь же и они простаивают в связи с высокими затратами при покупке полуфабрикатов со стороны. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЧАО «ДОНЕЦКИЙ ЭЛЕКТРОМЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ДЭМЗ) ЗАВЕРШИЛО 2012 ГОД С УБЫТКОМ

2012 г. Донецкий электрометаллургический завод закончил с убытком 265,597 млн. грн. Об этом говорится в сообщении компании. В 2012 г. завод сократил чистый доход на 49,44%, или на 2 666,66 млн. грн. по сравнению с 2011 г. 2011 г. ДЭМЗ закончил с убытком 166,101 млн. грн., увеличив чистый доход на 73,51%, или на 2285,053 млн. грн. до 5393,657 млн. грн. по сравнению с 2010 г. В конце 2011 г. компания "УК Мечел-Сталь", управляющая активами группы "Мечел" (Россия), приобрела 100% компании Daveze Limited (Никосия, Кипр), владеющей Донецким электрометаллургическим заводом. Донецкий электрометаллургический завод специализируется на производстве круглых заготовок специального качества и непрерывнолитых круглых и квадратных заготовок. (Українські новини/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «ЗАПОРОЖСТАЛЬ» УСПЕШНО ПРОШЛО СЕРТИФИКАЦИЮ
ЭНЕРГОМЕНЕДЖМЕНТА ПО МЕЖДУНАРОДНОМУ СТАНДАРТУ ISO 50001:2011**

В середине мая представители сертификационного органа - компании "ТЮФ ЗЮД Украина" - проводили оценку области распространения и границ Системы энергоменеджмента (СЭНМ) на МК "Запорожсталь". В ходе проведения аудита специалистами компании дана положительная оценка построения и внедрения на комбинате Системы энергоменеджмента. Результат - предприятию выдан международный сертификат, подтверждающий соответствие СЭНМ МК "Запорожсталь" требованиям стандарта ISO 50001.

Аудиторами "ТЮФ ЗЮД Украина" положительно отмечен индивидуальный подход МК "Запорожсталь" в интерпретации вопросов энергосбережения. На комбинате отмечается положительная тенденция к постоянному улучшению показателей энергоэффективности. В 1 квартале МК "Запорожсталь" сократил на 9,8% энергоемкость произведенной металлургической продукции при одновременном увеличении объемов производства. Энергоемкость продукции в 1 квартале составила 21,9 ГДж/т против 24,27 ГДж/т за аналогичный период 2012 г. Внедрение мероприятия по использованию коксового газа в обжимном цехе, позволило в апреле сократить потребление природного газа, более чем в три раза (факт 275 тыс. куб. м против запланированных 833 тыс. куб. м). ([Zaporizhstal.com/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ООО «ЭЛЕКТРОСТАЛЬ» ЗА ЧЕТЫРЕ МЕСЯЦА 2013 ГОДА НАРАСТИЛО ПРОИЗВОДСТВО

Сталеплавильное предприятие "Электросталь" (Курахово Донецкой обл.) в январе-апреле увеличило производство непрерывно-литой заготовки на 8,3% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 152,631 тыс. т. Согласно сообщению предприятия, в апреле было произведено 42,478 тыс. т продукции. При этом предприятие отгрузило на внешние рынки 136,345 тыс. т непрерывно-литой заготовки, на внутренний рынок - 16,285 тыс. т. Доля экспорта в общем объеме отгрузки продукции за четыре месяца составила 89,3%, в то время как по итогам прошлого года она составляла 88,6%. В апреле на внешние рынки было отгружено 38,74 тыс. т непрерывно-литой заготовки (91,2% всей продукции), на внутренний рынок - 3,738 тыс. т (8,8%). (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПАО «ЭНЕРГОМАШСПЕЦСТАЛЬ»**ИЗГОТОВИТ ВАЛКИ ДЛЯ СЕМИ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ЗАВОДОВ ЕВРОПЫ**

В рамках освоения европейского рынка ПАО "Энергомашспецсталь" (ЭМСС, входит в машиностроительный дивизион «Росатома» - «Атомэнергомаш») изготавливает опытную партию опорных валков для полосовых станов горячей и холодной прокатки для заводов дивизиона Flat Carbon Europe компании ArcelorMittal. ЭМСС произведет двенадцать опорных валков массой от 24 до 58 т для семи металлургических заводов Европы. Первый валок из этой партии уже отправлен на завод ArcelorMittal Am Krakow (Польша). Отгрузка остальных валков запланирована на май-июль. Все валки изготавливаются из современной легированной стали с содержанием хрома 5%. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ**28 МАЯ 2013 ГОДА ФОНД ГОСУДАРСТВЕННОГО ИМУЩЕСТВА (ФГИУ) ПОДТВЕРДИЛ
ВЫПОЛНЕНИЕ КОМПАНИЕЙ ARCELORMITTAL DUISBURG ИНВЕСТОБЯЗАТЕЛЬСТВ ЗА 2012 ГОД**

Российские топ-менеджеры АМКР кардинально меняют стратегию крупнейшего в Украине меткомбината: экспорт переориентируется на рынок РФ, а основным приоритетом провозглашено снижение издержек. 28 мая Фонд госимущества Украины подтвердил выполнение компанией ArcelorMittal Duisburg (собственник 95,13% акций "АрселорМиттал Кривой Рог") инвестобязательств за 2012 г. Данная проверка стала 27-й по счету и прошла для АМКР благополучно. Последние проблемы с ФГИУ возникали у Лакшми Миттала еще в те времена, когда Фонд возглавляла социалистка Валентина Семенюк (2005-2008 гг.), питавшая к транснациональной корпорации и лично индийскому миллиардеру едва ли не пролетарскую ненависть. Со времени ее ухода отношения АМКР и ФГИ, который должен следить за выполнением обязательств, взятых инвестором по Договору купли-продажи от 28 октября 2005 г., стали улучшаться. Весной 2009 г. из-за "форс-мажорных обстоятельств на рынках металла" АМКР получил разрешение на отсрочку выполнения ряда инвестобязательств (по объемам производства и капиталовложениям). На сегодня часть обязательств полностью выполнена и в 2012 г. снята с контроля ФГИУ (социальный пакет), выполнение части продлено на тот период, в который действовала отсрочка (с весны 2009 г. по конец 2011 г.), и по ряду обязательств срок выполнения еще не наступил.

Итоги и стратегия

В конце минувшего года гендиректор предприятия Артем Полякова (уже второй российский топ-менеджер АМКР после продержавшегося всего год Рината Старкова) заявил, что в связи полученным за 2012 г. серьезным убытком, "мы внедряем ряд инициатив по снижению затрат на 1 т продукции и повышению нашей конкурентоспособности". Заявленное довольно неожиданное, учитывая, что снижение затрат и повышение конкурентоспособности "по умолчанию" является основной задачей топ-менеджера любой компании. Провозглашенная только сейчас на АМКР стратегия на снижение себестоимости уже почти 5 лет (с начала мирового кризиса) реализуется на всех предприятиях ГМК страны, а на ряде предприятий отрасли - предельно жестко. Возможно, Полякова впечатлил пример "Запорожстали", чей гендиректор Шурма отчитался о снижении себестоимости ты стали на 700 грн.

Динамика основных показателей АМКР (по данным предприятия)

	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.
Выплавка стали, млн. т	6,233	5,05	6,133	5,74	6,4
Выручка, млрд. грн.	22,103	14,4	23,48	28,88	28,9
Прибыль (убыток), млрд. грн.	4,676	-0,12	1,209	2,143	-2,892

На АМКР стратегической задачей считают снижение себестоимости продукции минимум на 20% в течение 5 лет. По словам Полякова, в числе значительных статей расходов - и оплата труда: "Ориентируясь на тот объем и сортамент продукции, которые нам необходимо будет произвести в соответствии с рыночным спросом, нам нужно определить оптимальную численность персонала для выполнения производственных задач". Проще говоря, на предприятии готовят почву для существенного сокращения штата, которое позволит серьезно снизить затратную часть.

Оптимизация персонала

По данным профкома, на момент продажи предприятия в 2005 г. численность работников составляла 57,921 тыс. чел. На 31 декабря 2012 г. фактическая численность персонала - 32,479 тыс. Сокращение 44% штата АМКР стало наиболее масштабным в отрасли, при этом жесткие постприватизационные условия вынудили собственника увольнять сотрудииков с выплатой пособия. За 2007-2011 г. условиями программы добровольного увольнения воспользовалось порядка 20 тыс. человек. В 2012 г. с АМКР в рамках программы ушло еще 926 работников. Средняя сумма компенсации составила 46,07 тыс. грн. на человека. В 2013 г. запланировано сокращение 1,183 тыс. чел. При этом будет продолжен вывод подразделений в аутсорсинг. Увольнения и вывод на аутсорсинг - основные претензии к администрации АМКР со стороны профсоюзной организации предприятия и Профсоюза металлургов и горняков Украины. В начале 2013 г. администрация меткомбината безуспешно пыталась оспорить в суде пункты 4.1 и 9.6 действующего коллективного договора. Согласно этим пунктам собственник не может сокращать рабочие места и принимать решения о ликвидации, перепрофилировании структурных подразделений без согласования с профкомом. В свою очередь, в апреле профком предприятия вступил в коллективный трудовой спор с администрацией, выдвинув 13 требований, касающихся обеспечения занятости работников, сохранения рабочих мест, повышения заработной платы, улучшения условий труда. Какими бы мотивами не руководствовался профком АМКР и его глава Юрий Бобченко, сегодня именно профсоюз стал головной болью Лакшми Миттала, который на уровне властей все вопросы "порешал". Тлеющий огонь противостояния в будущем может быть использован и другими силами, у которых есть "виды" на криворожского метгиганта.

Новые приоритеты экспорта

"ArcelorMittal Кривой Рог" - ведущий в отрасли экспортер (преимущественно арматуры), ключевые рынки - Ближний Восток, Северная Африка, СНГ (РФ, Беларусь, Азербайджан, Туркменистан). В 2012 г. доля экспорта в реализуемой продукции составила 86,4%. Почти 53% экспорта (2,5 млн. т) ушло на Ближний Восток, а вот вторым крупнейшим рынком для предприятия неожиданно стала Россия, поставки в которую выросли до 600 тыс. т. В т.ч., отгрузки арматуры составили 437 тыс. т, катанки - 4 тыс. т, сортового проката - 148 тыс. т.

География экспорта АМКР в 2012 г. (по данным предприятия)

Регион	Объемы поставок, тыс. т	% экспорта
Ближний Восток	2 494,918	52,75
Россия	589,196	12,46
СНГ (без РФ)	543,335	11,49

С минувшего года комбинат взял курс на увеличение поставок на российский рынок, на который в предыдущие годы в структуре экспорта приходилась незначительная доля.

В мае проведена встреча с представителями российских покупателей продукции АМКР, что совпало с началом пикового сезона реализации арматуры в России. В РФ открыты новые офисы продаж, проводится коррекция ассортимента продукции и сертификация для российского рынка. АМКР надеется получить дополнительную прибыль от наращивания поставок в РФ и одновременно на экономии затрат на доставку. Открытым остается вопрос об объеме рыночного спроса и конкуренции с местными производителями, которые за 2012-2013 гг. пустят несколько заводов по выпуску именно длинномерного проката.

Техпереворужение

По данным отчетности АМКР, капиталовложения в приобретение основных фондов в 2012 г. составили 1462558 тыс. грн., на 27% ниже 2011 г. Последним крупным проектом в сфере техпереворужения было продолжавшееся в 2011-2012 гг. строительство шестиручьевого сортовой МНЛЗ №1 и печи-ковша, пуск которых входил в число инвестобязательств. Стоимость проекта - более \$120 млн. В целом же, в последние 5 лет основной поток инвестиций был направлен в развитие сырьевого дивизиона - увеличение мощностей по добыче и переработке руды и производству кокса, а также в модернизацию доменного передела. Это стало основанием для предположений, что в структуре ArcelorMittal криворожскому комбинату отводится роль сырьевого придатка, поэтому в обновление прокатного производства больших инвестиций не будет.

Инвестиции АМКР в техпереворужение

Год	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.
млн. грн.	1347	1502	868,2	1808,160	1770	1462 558

Принятая еще при Жане Жуэ (возглавлял АМКР с 2008 г. по 2010 г.) программа реконструкции заморожена с 2009 г. Она предполагала увеличение мощностей по выплавке стали до 12 млн. т к 2012 г. Для наращивания производства планировался ввод 3-х конвертеров, 3 МНЛЗ, 2 "печь-ковш", вакууматора, кислородного блока, новой аглофабрики и капореконструкция еще 2-х домен с внедрением вдувания ПУТ. Выполнение части из этих мероприятий предусмотрено инвестобязательствами. И если замораживание строительства сталеплавильного комплекса мощностью 5,2 млн. т в год еще можно оправдать кризисом (хотя в той же России за 4 года "кризиса" реализовано 5-6 капиталоемких инвест-проектов), то отказ от ввода новой аглофабрики - это явная насмешка над ФГИ.

Строительство современного агломерационного цеха мощностью 10,13 млн. т должно было начаться сначала в 2009 г., затем в 2011 г. Однако уже весной Поляков заявил, что вместо строительства новой аглофабрики будет реконструирована старая, и ФГИУ якобы согласился на такой "обмен".

Наряду с коксохимическим, агломерационное производство комбината является главным источником вредных выбросов, а АМКР остается крупнейшим загрязнителем окружающей среды в Кривбассе. По информации начальника управления экологии исполкома Криворожского горсовета Александра Скакальского, в 2012 г. "ArcelorMittal Кривой Рог", удельный вес которого в общем загрязнении края составляет 80%, выбросил в воздух почти 354 тыс. т загрязняющих веществ, что лишь на 5 тыс. т меньше показателя 2011 г. По информации самого предприятия, в 2012 г. комбинат снизил выбросы в атмосферу на 3,2%, не уточнив при этом абсолютных данных. По данным АМКР, в 2012 г. его затраты на природоохранные мероприятия снизились до 337,2 млн. грн. по сравнению с 359,6 млн. грн. в 2011 г.

Снижению себестоимости производства на АМКР и повышению энергоэффективности способствовало бы внедрение ПУТ, который уже ввели у себя Донецкий МЗ (ПУТ вдувается в 2 печи), Алчевский МК (4), "Запорожсталь" (2), и Мариупольский МК им. Ильича (5). Приступают к строительству аналогичных установок на ДМКД и ЕМЗ. И только "ArcelorMittal Кривой Рог", некогда лидер по инвестициям в техпереворужение, плетется в хвосте.

Месячный объем потребления газа у "Запорожстали" после введения ПУТ снизился до 20 млн. куб. м, у АМК - до 15 млн. куб. м, "Донецкстали" - 2 млн. куб. м, ММКИ планирует снизить его до 25 млн. куб. м. В это же время у АМКР месячное потребление остается на уровне 65-70 млн. м3. Естественно, пока АМКР остается крупнейшим потребителем российского газа, о существенном снижении себестоимости говорить не приходится. (Георгий Карпенко, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ЦЕНЫ**С 16 ПО 23 МАЯ 2013 ГОДА ЭКСПОРТНЫЕ ЦЕНЫ НА МЕТАЛЛОПРОКАТ ПРОДОЛЖИЛИ СНИЖЕНИЕ**

С 16 по 23 мая экспортные цены на металлопрокат украинского производства по большинству позиций снизились, за исключением сортового проката и сляба. Об этом свидетельствуют данные ГП "Укрпромвнешэкспертиза" (УПВЭ). По данным УПВЭ, цена заготовки на условиях FOB Черное море снизилась на 1% (-\$5/т) до \$505/т, арматуры - на 1,2% (-\$7/т) до \$578/т, катанки - на 0,9% (-\$5/т) до \$580/т, стоимость сортового проката (\$628/т) не изменилась.

Цена сляба (\$465/т) осталась без изменений. Горячекатаный рулон подешевел на 2,2% (-\$12/т) до \$523/т, холоднокатаный рулон - на 1,9% (-\$12/т) до \$613/т, толстолистовой прокат - на 0,9% (-\$5/т) до \$555/т. Запасы металлопродукции в украинских портах за неделю сократились на 25 тыс. т до 1,787 млн. т, в том числе украинского производства - на 20 тыс. т до 1,246 млн. т. С 25 апреля по 23 мая украинская заготовка на условиях FOB Черное море подешевела на 1,6% (-\$8/т), катанка - на 1,4% (-\$8/т). Арматура в начале мая выросла на \$7/т до \$585/т, но три недели спустя вновь вернулась на прежнюю позицию (\$578/т). Цена сортового проката (\$628/т) оставалась без изменений. Сляб в этот период потерял в цене 2,1% (-\$10/т), г/к рулон - 3,1% (-\$17/т), х/к рулон - 1,9% (-\$12/т), толстолистовой прокат - 0,9% (-\$5/т). ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

СНГ**ЦЕНЫ****ЦЕНЫ НА КВАДРАТНУЮ ЗАГОТОВКУ 20-24 МАЯ 2013 ГОДА НЕМНОГО СНИЗИЛИСЬ**

Согласно последней информации трейдеров, динамика стального экспортного рынка для меткомбинатов СНГ осталась на неделе 20-24 мая в отрицательной зоне. В частности, цены на квадратную заготовку и г/к рулоны снизились, сообщает SteelGuru со ссылкой на Strategic Research Institute.

"Предложения по заготовке были снижены экспортерами на \$5-10/т, FOB-Черное море. Котировки все еще находятся под давлением высокой конкуренции, в частности, со стороны Китая. Большинство предложений находится в диапазоне \$500-505/т, FOB-Черное/Азовское море, но сделок мало. Не ожидая значительного улучшения рынка, некоторые производители уже объявили о ремонтных работах на июнь-июль. Рынок сортового проката характеризуют аналогичные тенденции. Цены на арматуру остались прежними, но катанка стала дешевле на \$5-10/т, плоский прокат - на \$10-20/т, а украинский г/к прокат "просел" до \$500/т", - сказано в сообщении. (Металлсервис/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

КАЗАХСТАН

ТОО «ТАРАЗСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» ПРИОСТАНОВЛЕНО ИЗ-ЗА ОТСУТСТВИЯ СЫРЬЯ

Таразский металлургический завод прекратил работу. В числе основных причин, по которым предприятие было приостановлено - отсутствие сырья. "Из строя вышли сталеплавильные печи, и сегодня вместо производства продукции рабочие завода ремонтируют оборудование. Мы пустимся в том случае, если будет, во-первых, приемлемая цена на сырье и сталь, потому что при такой цене невозможно работать. В настоящее время мы пытаемся стать участником новой госпрограммы - по оздоровлению конкурентоспособных предприятий. Уверен, работа Таразского металлургического завода возобновится, если будут также послабления в тарифах на ж/д перевозки и электроэнергию", - говорят на предприятии. Казахстан достроил данный электрометаллургический мини-завод осенью 2011 г. Планировалось, что завод будет выпускать по 1,5 млн. т легированной и высоколегированной стали в год. (Металлсервис/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА

ИМПОРТ СТАЛЬНОГО ПЛОСКОГО ПРОКАТА С ПОЛИМЕРНЫМИ ПОКРЫТИЯМИ ЗАМЕТНО УВЕЛИЧИЛСЯ

В январе-апреле, согласно таможенной и ж/д (по странам Таможенного союза) статистикам, поставки в РФ плоского стального плоского проката с полимерными покрытиями составили 179 тыс. т. Это на 11,6% выше аналогичного показателя прошлого года и почти вдвое - уровня 2011 г. Примерно 30% поставляемой продукции произведено в Китае. Импорт из этой страны сократился по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 27,3%. На втором месте продукция из Бельгии (18%). В годовом исчислении поставки из этой страны, наоборот, выросли на 140%. Третье место у Турции (ММК Metalurji, 14,6%, +101%). (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ПОЛУФАБРИКАТОВ ИЗ НЕРЖАВЕЮЩЕЙ СТАЛИ В ЭСТОНИЮ ВЫРОС

За январь-апрель, согласно таможенной статистике, экспорт продукции из коррозионно-стойких сталей из РФ в Эстонию составил 4112 т. Это более чем на порядок выше сов этом годответствующих показателей предыдущих лет. В этом году почти 75% поставок на март и апрель. Основу экспорта (3702 т) составляют заготовки (в виде чушек) прямоугольного поперечного сечения, которые можно использовать для изготовления листового проката или в качестве альтернативы металлолому. Это примерно 75% всего российского экспорта полуфабрикатов из нержавеющей стали. 9% составляет доля поставок нержавеющей труб китайского производства. Единственным поставщиком труб является ООО "Интерстильплюс" в Калининградской области, производитель заготовки - ЗАО "МК "Сталькрон", Москва. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ОАО «ГУРЬЕВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ГМЗ) В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО УБЫТОК

Гурьевский металлургический завод в I квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличил чистый убыток на 28%. Об этом свидетельствуют данные компании. В частности, убыток ГМЗ составил в отчетный период 176,5 млн. руб. Выручка производителя в отчетный период понизилась на 24% и достигла 1,18 млрд. руб. Предприятие в январе-феврале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократило объемы производства фасонного проката на 30%. В частности, выпуск продукции в указанный период достиг порядка 22 тыс. т. Производство уголка упало на 23% до 10,5 тыс. т, швеллера - на 36% до 11,5 тыс. т. (MetalTorg/МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ЕВРАЗ - ЗАПАДНО-СИБИРСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ»

В ИЮНЕ 2013 ГОДА СНИЗИТ ЭКСПОРТ ПОЛУФАБРИКАТОВ

В июне "Евраз - Западно-Сибирский МК" планирует снизить отгрузку полуфабрикатов на экспорт на 11% по сравнению с уровнем мая, до 170 тыс. т. Сокращение объемов обусловлено ремонтом ДП №3, который продлится около 8 суток. Все снижение, ввиду наиболее неблагоприятной рыночной ситуации, придется на отгрузки слябов, поставки квадратной заготовки предполагаются на уровне мая. В частности, отгрузки слябов намечены в объеме 60 тыс. т (-25%), квадратной заготовки - 110 тыс. т. Основной объем полуфабрикатов комбинат реализует в странах Юго-Восточной Азии. По итогам января-мая экспорт полуфабрикатов составил более 1 млн. т, что на 10% превысило показатель аналогичного периода прошлого года. В том числе квадратной заготовки отгружено 587 тыс. т (+43%), слябов - 462 тыс. т (-15%). (Stalintex/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРЕДПРИЯТИЯ-ЧЛЕНЫ НП «РУССКАЯ СТАЛЬ»

В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛИ ВЫПУСК ГОТОВОГО ПРОКАТА

Основные предприятия-члены НП "Русская Сталь" в апреле произвели 4,48 млн. т готового проката, что на 4,8% меньше, чем в апреле 2012 г. и на 4,4% меньше, чем в марте 2013 г. В январе-апреле производство готового проката снизилось на 3,1% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года - до 18,07 млн. т, говорится в сообщении "Русской Стали". Отгрузки проката на внутренний рынок предприятиями-членами НП "Русская Сталь" в апреле составили 2,84 млн. т (+3% по отношению к апрелю 2012 г. и +2,9% по отношению к марту 2013 г.). В январе-апреле отгрузки проката на внутренний рынок снизились на 0,7% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года - до 10,302 млн. т. Объем экспорта основными предприятиями-членами НП "Русская Сталь" в апреле составил 1,64 млн. т (-15,8% по отношению к апрелю 2012 г. и -14,8% по отношению к марту 2013 г.). В январе-апреле объем экспорта снизился на 6,2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года - до 7,768 млн. т.

Объем производства готового металлопроката основными предприятиями-членами НП "Русская Сталь" составляет около 90% от общероссийского (заводы ООО "ЕвразХолдинг", ОАО "Северсталь", ОАО "ММК", Группа НЛМК, ОАО "Мечел", заводы ООО УК "Металлоинвест"). Готовый прокат включает товарные слябы, сортовой заготовку, листовую и сортовой прокат. Некоммерческое партнерство "Русская Сталь" объединяет крупнейших производителей металлургической продукции в России. Партнерство было создано в 2001 г. ведущими металлургическими компаниями России для координации усилий по защите интересов российских металлургов и реализации совместных проектов, не носящих коммерческого характера. Компании, входящие в партнерство, производят 96% российского чугуна, около 90% стали и российского проката, а также значительную долю сырья для металлургической промышленности. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК**СТАТИСТИКА****ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА**

По данным World Steel Association (WSA), в апреле в 63 странах мира, подающих свои данные в эту организацию, было выплавлено 132,1 млн. т стали, что на 1,8% меньше, чем в марте, но на 1,2% превышает показатели апреля 2012г. Среднедневной объем производства стали - 4,35 млн. т - остался на том же уровне, что и в предыдущем месяце и лишь незначительно отстает от рекордного февральского уровня. Несмотря на ценовой спад глобальная металлургическая промышленность не сбавляет оборотов. Показатель загрузки мощностей в отрасли несколько увеличился в апреле по сравнению с мартом и вышел на отметку 80,0%. Такой показатель больше соответствует не спаду, а здоровому растущему рынку, чего в последние месяцы отнюдь не наблюдается. За 4 месяца выплавка стали достигла 521,3 млн. т. Отрасль опережает прошлогодний график на 2,3%, хотя, если вывести за скобки Китай, картина выглядит совсем по-другому. В странах "остального мира" производство стали сократилось на 3,7% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г., а если не учитывать показатели Индии, спад составит 4,5%.

Неоправданный рыночной ситуацией подъем в китайской металлургической промышленности продолжает оставаться главной проблемой мирового рынка и причиной резкого падения цен в Восточной Азии, которое оказывает мощное влияние и на другие регионы. Причем, эта проблема пока не решается. По данным китайской металлургической ассоциации CISA, производство стали в стране в первой декаде мая выросло по сравнению с концом апреля и составило почти 2,2 млн. т. в день. Китайские сталелитейные компании вышли на беспрецедентный уровень выпуска в размере около 800 млн. т в год. Китайские власти недавно объявили о намерении установить мораторий на ввод в строй новых мощностей, но и имеющегося объема более чем достаточно, чтобы взорвать рынок. За 4 месяца производство стали в стране увеличилось на 9,3% по сравнению с аналогичными показателями 2012 г., тогда как объем потребления в 2013г., по самым оптимистичным прогнозам, прибавит не более 5%. В результате китайские металлурги форсируют экспорт и тем самым сбивают цены и себе, и своим конкурентам. Благодаря падению цен на сырье, прежде всего, железную руду, большинство компаний в стране сохраняют приемлемый уровень рентабельности и поэтому не видят необходимости в выведении из строя избыточных мощностей. Расширение экспорта благодаря падению курса национальной валюты в последние месяцы, а также некоторое оживление внутреннего рынка помогли преодолеть спад японским металлургам. В январе-апреле производство стали в стране возросло на 0,5% по сравнению с 4 месяцами 2012 г.. В то же время, в Корее и на Тайване, где валютные и макроэкономические факторы сложились менее благоприятно для металлургов, объемы выплавки упали. Продолжается рост в Индии, где металлурги прибавили в январе-апреле 3,8% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Однако эти показатели были достигнуты, скорее, вопреки - снижению темпов экономического роста в стране, дефициту сырья и электроэнергии, бюрократическим препонам. В принципе, индийское правительство не отказывается от своей стратегической цели - доведения объема выплавки стали в стране до 200 млн. т к 2020/2021 финансовому году (апрель/март), но, очевидно, выполнить эту задачу без радикального улучшения предпринимательского климата в стране будет сложно.

В большинстве стран мира металлургическая промышленность продолжает сокращать производство стали, хотя, судя по всему, в недостаточной степени, так как на рынке до сих пор наблюдается избыток предложения. Интересно, что один из наибольших показателей со знаком "минус" (спад на 7,3%) продемонстрировали США, несмотря на то что американская экономика считается самой благополучной в Западном мире. По мнению аналитиков, это сокращение вызвано реальным уменьшением спроса со стороны ряда отраслей, в частности, нефтегазодобывающей, а также стремлением дистрибуторов минимизировать складские запасы стальной продукции.

Европейские компании в январе-апреле выдали на 5,6% меньше стали, чем год назад. Спад оказался менее серьезным, чем в США несмотря на углубление европейского экономического кризиса. Впрочем, в Евросоюзе есть и свои лидеры: выплавка стали в Великобритании в 4 месяца прибавила 41,4% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. благодаря выходу на плановую мощность меткомбината Teesside, который теперь поставляет слябы тайландской SSI, и возвращению в строй доменной печи на комбинате Port Talbot группы Tata Steel Europe. Без учета Британии производство стали в ЕС-27 упало на 7,8%.

Умеренное понижение зарегистрировано в январе-апреле в Турции: спад на 4,6% по сравнению с показателями годичной давности. Турецкая экономика, безусловно, пострадала от кризиса в евросоюзе, который является ее крупнейшим торговым партнером. Кроме того, некоторые мини-заводы из-за дефицита и относительной дороговизны металлолома перешли на использование покупных полуфабрикатов. Увеличение поставок заготовок в Турцию стало, при этом, одним из факторов, способствовавших относительной стабильности функционирования украинской металлургии. Объем производства стали в Украине по итогам 4 месяцев уменьшился на 1,9% по сравнению с прошлым годом, в России - на 4,9%. Для того чтобы ликвидировать избыток предложения на мировом рынке стали, необходимо более серьезное падение котировок на прокат, чем в настоящее время. Как показывает опыт предыдущих кризисов, только угроза значительных убытков может заставить металлургов приступить к остановке доменных печей и прокатных станов. Пока что подобную политику проводят, в основном, только группы, располагающие активами в странах Восточной Европы. В Болгарии, Румынии, Венгрии, Польше, Словении, Греции выплавка стали в январе-апреле упала более чем на 15% по сравнению с показателями аналогичного периода годичной давности. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТОП-10 СТРАН-ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ СТАЛИ, МЛН. Т

№	Страна	Март	Апрель	№	Страна	Март	Апрель
1 (1)	Китай	66,3	65,7	7 (7)	Германия	3,8	3,6
2 (2)	Япония	9,4	9,2	8 (9)	Бразилия	2,89	2,97
3 (3)	США	7,3	7,3	9 (8)	Турция	3,0	2,87
4 (4)	Индия	6,9	6,6	10 (10)	Украина	2,87	2,7
5 (5)	Россия	6,0	5,6				
6 (6)	Южная Корея	5,7	5,5				

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ**РЫНОК СТАЛИ: 23 - 30 МАЯ 2013 ГОДА**

На мировом рынке продолжается падение цен. Ситуация в Китае и Европе - двух наиболее проблемных регионах - не меняется, соответственно, нет никаких причин и для изменения текущих рыночных тенденций. В то же время, прогрессирующее удешевление сырья, прежде всего, железной руды, минимизирует убытки сталелитейных компаний и позволяет им откладывать дорогостоящий вывод из строя избыточных мощностей.

Полуфабрикаты

В конце мая котировки на заготовки производства СНГ впервые с сентября прошлого года опустились ниже \$500/т, FOB. Контракты с покупателями в Турции, Египте и Саудовской Аравии заключались, преимущественно, в интервале \$490-500/т. При этом если прошлой осенью речь шла о краткосрочном падении, за которым последовало восстановление, то теперь прогнозы на ближайшее будущее выглядят неутешительно. Цены на длинномерный прокат, металлломом и полуфабрикаты идут вниз до всего Ближнему Востоку, а приближение Рамадана, до которого осталось немногим более месяца, практически не оставляет надежд на скорое улучшение ситуации. Очевидно, котировки в июне будут продолжать снижение, опускаясь на уровень лета 2010 г.

Неблагоприятные тенденции наблюдаются и на турецком рынке заготовок. В начале третьей декады мая местным компаниям удавалось продавать полуфабрикаты национальным прокатчикам по \$525-530/т, EXW, но теперь встречные предложения поступают на уровне не более \$515/т. Экспортные котировки соскользнули в конце мая до \$520-530/т, FOB, но сделок почти нет, поскольку потребители требуют понижения, по меньшей мере, на \$20/т.

Конструкционная сталь

На ближневосточном рынке длинномерного проката цены опустились еще на одну ступеньку. Турецкие экспортеры арматуры под давлением покупателей и удешевления лома снизили котировки до \$565-580/т, FOB. В целом за май данная продукция упала в цене на \$20/т.

Дальнейшие перспективы выглядят тоже неутешительно. Иракские компании в последнее время приостановили закупки. Из-за этого цены на украинскую арматуру, которые указываются на уровне \$575-580/т, FOB, являются номинальными. Судя по всему, для возобновления продаж экспортерам придется понизить на, как минимум, на \$15-20/т.

В ОАЭ склады дистрибуторов переполнены, что нивелирует эффект высокого реального объема потребления. В конце мая местные компании, а также Qatar Steel объявили о понижении июньских котировок на арматуру на \$20-25/т, до менее \$640/т, EXW/CPT.

В США спрос достаточно высок, но цены не превышают \$590-600/т, CFR (более чем на \$100/т ниже, чем на местном рынке), а американские производители длинномерного проката угрожают турецким конкурентам подачей антидемпингового иска. Фактически турецкие компании могут рассчитывать только на национальный рынок, где арматура котировается достаточно высоко - на уровне \$585-595/т, EXW.

Специальные сорта стали

В конце мая котировки на никель на Лондонской бирже металлов упали до менее \$15000/т, заставив производителей нержавеющей стали снова понизить цены на свою продукцию. Июньская доплата за легирующие элементы для стали 304 была сокращена сразу на 65-75 евро/т по сравнению с предыдущим месяцем, до около 1200 евро/т.

Базовые цены на нержавеющие х/к рулоны пока остались на прежнем уровне - 1050-1070 евро/т, но участники рынка не исключают нового понижения. Спрос на нержавеющую сталь в Европе и так низкий, а к тому же скоро начинается летний спад деловой активности.

Продолжается падение цен и в Восточной Азии, где дешевеющие лом и арматура тянут вниз заготовки. В конце мая российские компании, поставляющие продукцию в Таиланд, согласились на удешевление до \$515/т, CFR, что соответствует \$490-495/т, FOB. Вьетнамские компании предлагают полуфабрикаты по \$525/т, CFR. Самые высокие цены в регионе регистрируются на Филиппинах, где некоторые прокатчики приобретают японские и корейские заготовки по \$530-535/т. Цены на слябы на мировом рынке провалились до самого низкого уровня более чем/три года. Российские производители полуфабрикатов в конце концов пошли на уступки, опустив котировки до \$420-440/т, FOB при поставках на Тайвань и \$450-455/т для турецких покупателей. В то же время, бразильские металлурги ушли с рынка. Азиатские прокатчики готовы приобрести их продукцию не дороже \$420/т, FOB, а американские - \$460/т, тогда как экспортеры хотели бы видеть цены, по меньшей мере, на \$30-40/т выше. Впрочем, аналитики не сомневаются, что бразильцам в итоге придется пойти на условия покупателей. Слябы дешевеют, потому что падают цены на плоский прокат, причем, эта тенденция будет сохраняться и в будущем.

На Ближний Восток продолжает поступать дешевая китайская продукция. Стоимость арматуры и катанки в странах Средиземноморья не превышает \$550-570/т, CFR, но новые встречные предложения от покупателей поступают из расчета \$540/т и ниже. При этом китайский длинномерный прокат дешевеет и в странах Юго-Восточной Азии.

Котировки на катанку варьируют от \$505 до \$525/т, FOB, а потребители требуют удешевления данной продукции до менее \$500/т.

Европейские компании в середине мая смогли несколько поправить свои дела благодаря крупным продажам арматуры в Алжир, но к концу месяца покупатели, пополнив запасы, прекратили закупки. Вследствие этого экспортные котировки на европейскую арматуру просели до 445-455 евро/т, FOB.

На внутреннем рынке Евросоюза также не наблюдается никаких перемен к лучшему, хотя сейчас, теоретически, должен был наблюдаться сезонный пик спроса со стороны строительной отрасли. Все, что удалось производителям, это стабилизировать цены на арматуру в интервале 435-470 евро/т, EXW благодаря расширенным летним каникулам, которые на некоторых мини-заводах продлятся с июня по конец августа.

В Восточной Азии об очередном уменьшении внутренних котировок на нержавеющую продукцию заявила китайская компания Baosteel, которая уже опустила июньские экспортные цены.

Дешевизна позволила китайцам увеличить в этом году экспорт нержавеющей стали несмотря на неблагоприятную рыночную обстановку. За первые четыре месяца объем поставок листовой продукции составил почти 655 тыс. т, на 41,9% больше, чем/тот же период годичной давности.

Листовая сталь

В Китае внутренние цены на плоский прокат лишь немного превосходят минимальные показатели начала сентября прошлого года. Практически никто не сомневается, что в июне котировки провалятся еще ниже, на уровень более чем трехлетней давности. Китайские металлурги по-прежнему производят избыточные объемы продукции, но из-за снижения затрат на сырье пока не несут серьезных убытков и поэтому не готовы останавливать доменные печи и прокатные станы. Падение экспортных котировок на китайский горячий прокат затормозилось. Заказы со стороны индийских, вьетнамских и корейских покупателей позволили стабилизировать цены на уровне \$505-520/т, FOB. В то же время, х/к рулоны, толстолистовая и оцинкованная сталь за последнюю неделю подешевели на \$5-10/т. Большинство азиатских покупателей проката считают, что спад еще не закончен, и поэтому откладывают закупки, ожидая от поставщиков новых уступок. Японские, корейские и тайванские металлурги, тем временем, снизили котировки на г/к рулоны до \$540-560/т, FOB, но их коммерческая продукция пока сильно превышает в цене китайскую, чтобы заинтересовать покупателей. Тем не менее, металлурги заявляют, что видят свет в конце туннеля. Японские производители судолота сообщают о значительном увеличении спроса на эту продукцию и даже рассчитывают на повышение котировок в 3 квартале.

Металлолом

Деловая активность на рынке лома в конце мая сократилась до минимума. Покупатели в Турции и странах Восточной Азии совершали лишь единичные сделки, жестко требуя от поставщиков дальнейшего понижения котировок. В частности, поставители турецких мини-заводов заявляют, что лом сегодня должен стоить не более \$300/т, CFR, чтобы себестоимость выплавки стали сравнилась с показателями интегрированных меткомбинатов, исполь-

зующих в качестве сырья подешевевшую железную руду. Пока турецкие компании выставляют запросы на американский и европейский лом HMS №1&2 (80:20) на уровне \$345-355/т, CFR, что на \$5-10/т ниже, чем в начале третьей декады мая. Кроме того, сообщалось о приобретении турецкими металлургами партий европейского материала HMS №1&2 (70:30) по \$335/т и менее. (Виктор Тарнавский, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА ЗАГОТОВКИ В МАЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛИСЬ

Мировой рынок длинномерного проката в последние месяцы находится на спаде, основной причиной которого является глубокий кризис в строительной отрасли во многих странах Европы, Ближнего Востока и Восточной Азии. Заготовки до последнего времени противостояли негативным тенденциям несколько лучше, чем, скажем арматура или металлолом. Однако в мае поставщикам полуфабрикатов пришлось пойти на очередные уступки. Экспортеры заготовок из стран СНГ, вернувшись в середине мая на рынок после длительной праздничной паузы, попытались вначале удержать котировки на рубеже \$505-515/т, FOB, ограничившись, таким образом, минимальным понижением по сравнению с концом апреля (не более \$5/т). Но выполнить эту задачу металлургам не удалось. Новые контракты заключались в интервале \$500-510/т, FOB, а к началу третьей декады мая цены опустились к рубежу \$500/т, FOB. При этом, судя по всему, стоимость украинских и российских заготовок опустится ниже этой отметки уже в ближайшие недели.

Производителям полуфабрикатов приходится реагировать на изменение обстановки в Турции, которая в последние месяцы превратилась в одного из крупнейших покупателей данной продукции. В первом квартале турецкие компании импортировали 752,3 млн. т заготовок, преимущественно, из стран СНГ, что на 67,2% превысило показатель аналогичного периода годичной давности. Это максимальный квартальный объем турецкого импорта полуфабрикатов, начиная со второго квартала 2009 г. Собственное производство заготовок в Турции в январе-марте сократилось на 5,5% по сравнению с аналогичным периодом годичной давности (до 6,3 млн. т) вследствие того, что ряд мини-заводов перешел на использование покупных полуфабрикатов вместо самостоятельной выплавки стали из металлолома, поставки которого в Турцию в том же первом квартале оказались на 18,6%, чем годом ранее. Лом в Турции резко подешевел в первой половине мая, соответственно, понизились и котировки на полуфабрикаты. В Турции внутренние цены находятся на уровне, близком к \$530/т, EXW, и, скорее всего, продолжат понижение. За пределами Турции спрос на заготовки производства СНГ достаточно умеренный. В конце апреля - начале мая в странах Персидского залива появились в продаже дешевые катарские полуфабрикаты стоимостью не выше \$510-520/т, CFR. Хотя объем предложения был ограниченным, определенное влияние на рынок эти поставки оказали, дав прокатчикам из Саудовской Аравии и ОАЭ повод для требования новых уступок от продавцов. В странах Восточной Азии серьезной проблемой стала демпинговая политика со стороны японских компаний. Из-за крайней слабости регионального рынка длинномерного проката они переориентировались на экспорт полуфабрикатов. При этом рекордно низкий курс иены по отношению к доллару более чем за три с половиной года позволяет поставщикам указывать низкие цены - не более \$530/т, CFR. В начале мая корейские компании пытались предлагать заготовки в Юго-Восточную Азию по \$545-550/т, CFR, а в середине месяца с аналогичными предложениями вышли и российские экспортеры, но в итоге и тем, и другим пришлось сбавлять цены до около \$540/т, CFR. Поскольку металлолом в Азии также продолжает понижаться, очевидно, что и заготовкам, судя по всему, предстоят новые потери. Пока аналитики считают, что "дно" на ближневосточном рынке заготовок будет достигнуто в июне-июле на уровне \$490-500/т, CFR, а восстановление спроса на эту продукцию произойдет только в августе, после Рамадана. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ЦЕНЫ НА ТОВАРНЫЕ СЛЯБЫ В МАЕ 2013 ГОДА УПАЛИ, НО ПРОКАТЧИКИ НАСТАИВАЮТ НА НОВЫХ УСТУПКАХ

При всем своем стремлении избежать значительного падения котировок поставщикам товарных слябов в мае пришлось пойти на серьезные уступки. Иного варианта, впрочем, и не было: стоимость горячего проката в Восточной Азии и США упала до самого низкого уровня с осени прошлого года. Кроме того, в последнее время подешевели и сырьевые ресурсы - железная руда и коксующийся уголь. В наибольшей степени упали за последний месяц цены на латиноамериканскую продукцию. В апреле бразильские производители товарных полуфабрикатов надеялись на подъем котировок на второй квартал до около \$520-550/т, FOB. В качестве основного обоснования выступал ограниченный объем предложения данной продукции вследствие сокращения производства на заводах Usiminas и ухода с рынка комбината ArcelorMittal Tubarao, который полностью сконцентрировался на внутрикорпоративных поставках. Однако обвал мирового рынка плоского проката заставил бразильцев все же пойти на попятную. Цены для клиентов в США в начале мая сократились до \$460-490/т, FOB, а во второй половине месяца установились на уровне \$450-470/т, FOB, т. е. \$470-495/т, CFR. Впрочем, американские прокатчики неохотно приобретают эту продукцию дороже \$470/т, CFR.

В Восточной Азии консенсус пока не достигнут. В первой половине мая тайванские прокатные компании выставляли встречные предложения на уровне не более \$480/т, CFR, что эквивалентно \$440/т, FOB для бразильских или мексиканских производителей. Однако подобные условия устраивали только российских металлургов, заключавших сделки из расчета \$450-460/т, FOB. Японские и корейские металлурги находились вне рынка, предпочитая продавать не полуфабрикаты, а готовую листовую продукцию. В середине мая вследствие падения региональных котировок на плоский прокат тайванские прокатчики потребовали снижения цен на слябы еще, как минимум, на \$10-20/т. По словам трейдеров, спрос на полуфабрикаты в регионе, безусловно, присутствует, но все упирается в цены. Тайванским компаниям уже пришлось опустить экспортные котировки на горячий прокат до \$550/т, FOB и менее, причем, это, скорее всего, не последние уступки. Вследствие этого прокатные компании опасаются заключать сделки по импорту полуфабрикатов. По их мнению, нужно сначала дождаться, когда региональный рынок листовой стали достигнет "дна", а потом уже делать покупки. По оценкам некоторых аналитиков, в ближайшие несколько недель цены спроса на товарные слябы в Азии могут снизиться до менее \$450/т, CFR. В тоже время, российские и украинские компании сообщают о достаточно благоприятной конъюнктуре в Турции. Стоимость плоского проката в этой стране также сократилась в последнее время, но все же не в такой степени, как в Восточной Азии. Тем не менее, падение цен на российские и украинские горячекатаные рулоны, очевидно, потянет за собой полуфабрикаты. Так что, поставщикам надо быть готовым к новым понижениям. В целом оборот мирового рынка товарных слябов имеет тенденцию к сокращению. Многие компании предпочитают налаживать внутрикорпоративные вертикальные связи, которые в большинстве случаев себя вполне оправдывают. Например, предпочитают действовать украинские и российские металлургические группы, располагающие прокатными мощностями в Европе. А тайландская Sahaviriya Steel Industries в середине мая сообщила, что ее британское подразделение, поставящее полуфабрикаты в Таиланд, наконец, вышло на полную плановую мощность - 3,5 млн. т в год. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПЛОСКИЙ ПРОКАТ НА БЛИЖНЕМ ВОСТОКЕ В МАЕ 2013 ГОДА ПРОДОЛЖАЛ ДЕШЕВЕТЬ

Производители листовой стали в странах СНГ возвращаются на внешний рынок после праздничной паузы. И начинать это возвращение им приходится с понижения котировок. В первой половине мая, когда российские и украинские компании практически не были представлены на ближневосточном рынке плоского проката, цены на нем успели опуститься на \$10-20/т. И благоприятных изменений конъюнктуры в обозримом будущем никак не предвидится.

В странах Персидского залива реальное потребление плоского проката в начале мая было относительно высоким, особенно, в Саудовской Аравии. Наивысшим спросом пользовалась оцинкованная сталь, которая, в частности, используется в производстве кондиционеров. Однако ожидания покупателей продолжают оставаться негативными. Поэтому они стараются приобретать стальную продукцию малыми партиями и поддерживать складские запасы на минимальном уровне.

В отсутствие российских и украинских компаний самые низкие цены на горячекатаные рулоны в странах региона предлагали китайские производители - порядка \$570-580/т, CFR. Впрочем, недалеко от них ушли поставщики из Индии и Японии. В середине мая стоимость их горячего проката сократилась до не более \$590-600/т, CFR. Впрочем, дистрибуторы не торопились со сделками, рассчитывая на скорое поступление продукции из СНГ по ценам не выше \$550/т, CFR.

Турецкие производители листовой стали в первой половине мая тоже были вынуждены идти на уступки. Тесные экономические связи между Турцией и европейскими странами, ставшие основой турецкой модернизации в 90-2000-е годы, сегодня превратились в тормоз. Спрос на турецкие экспортные товары сократился, соответственно, уменьшились и объемы потребления плоского проката. Кроме того, повышенную активность на национальном рынке проявляют поставщики из СНГ и балканских стран.

За последние две недели котировки на горячий прокат в Турции сократились, по меньшей мере, на \$10-15/т. Если в конце апреля местные компании предлагали эту продукцию с поставкой в июле-августе по \$590-600/т, EXW, то в середине мая цены упали до \$575-590/т, EXW. Впрочем, потребители настаивают на более существенных уступках - по меньшей мере, до \$560-570/т, EXW. Спрос на горячекатаные рулоны в стране оставляет желать много лучшего, кроме того, дистрибуторы рассчитывают на поступления дешевого импорта.

В частности, российские компании, по предварительным данным, готовы сбавить котировки до \$550/т, FOB и менее, а от украинских металлургов ждут предложений на уровне \$510-520/т, FOB. Кроме того, относительно низкий курс евро по отношению к доллару открывает возможности для поставок в Турцию европейского горячего проката по ценам не выше \$580-590/т CFR. Причем, данная продукция, в отличие от украинской или российской, не будет облагаться импортными пошлинами.

Наряду с горячекатаными рулонами, порядка \$10-20 за две недели потеряли в Турции холоднокатаные рулоны и толстолистовая сталь. Поэтому поставщикам данной продукции из СНГ, планирующим новые поставки на турецкий рынок, очевидно, придется внести соответствующие коррективы в свои прайс-листы. Аналитики оценивают дальнейшие перспективы ближневосточного рынка плоского проката весьма pessimistically. Спрос на эту продукцию в ближайшее время будет снижаться в связи с приближением Рамадана, который начнется 9 июля. Кроме того, регион находится под сильным негативным воздействием со стороны Европы и Восточной Азии. Судя по всему, особых изменений на рынке не произойдет, по меньшей мере, до конца июня, когда потребители начнут закупки продукции на сентябрь. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ДИНАМИКА ЦЕН НА РЕГИОНАЛЬНЫХ РЫНКАХ ДЛИННОГО ПРОКАТА (8 - 17 МАЯ 2013 ГОДА)

8-17 мая на региональных рынках длинного проката противостояние продавцов и покупателей продолжилось. Крупнейшие экспортеры пытались удержать цены на уровнях начала месяца, однако в условиях вялого спроса покупателям преимущественно удавалось добиваться умеренного снижения цен.

В сегменте заготовки турецкие экспортеры сохранили котировки на уровне предыдущей недели - \$525-535/MT, FOB. В то же время, как отмечает Павел Перконос, директор по развитию проекта Delphica, их продукция малоконкурентна на внешних рынках из-за присутствия более дешевых полуфабрикатов из СНГ. Турецким заводам удается заключать контракты лишь на небольшие партии с некоторыми перекачиками благодаря более коротким срокам поставки продукции.

Согласно информации аналитиков проекта "Дельфика", еще не все производители из СНГ 8-17 мая активно предлагали продукцию июньского производства. Общий диапазон цен на заготовку в портах Черного моря остался на уровне предыдущей недели - \$505-515/MT, FOB. Однако Белорусский МЗ попытался реализовать повышение цен до \$520/MT, но в условиях вялого спроса вынужден был отказаться от подобной ценовой политики. Крупнейшие же заводы преимущественно выставляют предложения, не превышающие \$510/MT.

Как отмечает Павел Перконос, проседание цен на заготовку в ЮВА было обусловлено удешевлением лома в условиях вялого спроса - \$540-550/MT, CFR. Более того, текущие котировки на импортную арматуру и заготовку в регионе фактически уравнились, что оказывает дополнительное давление на уровень цен полуфабрикатов.

В азиатском регионе цены на арматуру и катанку просели на 5-10/MT до \$540-550/MT, CFR. Основная причина - дальнейшее снижение ценовых предложений китайскими экспортерами. В целом, поставщики из Поднебесной готовы реализовывать продукцию по ценам \$515-530/MT, FOB с поставкой продукции в июне. По словам Павла Перконоса, дополнительными факторами ослабления цен в регионе являются удешевление лома и ослабление спроса в связи с приближающимся сезоном муссонов.

Средние импортные цены на арматуру на Ближнем Востоке также просели - до \$595/MT, CFR. Здесь успехов при заключении сделок удалось добиться импортерам из ОАЭ, Саудовской Аравии - \$580-600/MT, CFR. В Ливане местные потребители проявляют больший интерес к продукции китайских поставщиков, которая предлагается в регион по \$565-575/MT, CFR. В то же время котировки турецких заводов находятся в диапазоне \$595-600/MT, CFR.

Турецкие экспортеры арматуры и катанки пытаются удерживать цены от падения. Согласно информации аналитиков проекта "Дельфика", их котировки находятся в диапазонах 580-\$590/MT и \$585-595/MT соответственно на условиях FOB с поставкой продукции в июне. Несмотря на заметное снижение себестоимости производства длинного проката в Турции в марте-апреле, местные заводы пока отказываются идти на уступки. Тем не менее, отмечает Павел Перконос, они все же будут вынуждены откорректировать вниз свои ценовые предложения. Перспективы дальнейшего сокращения загрузки, как инструмента стабилизации цен, ограничены. По итогам 1 квартала объемы производства упали на 5,9% г/г, а загрузка мощностей снизилась на 8% до 69%.

Поставщики из СНГ пока преимущественно занимают выжидательную позицию. По арматуре котировки остались на уровне предыдущей недели - \$580-590/MT. Белорусский МЗ предпринял попытку провести повышение цен до \$595/MT, однако вскоре вынужден был отказаться от подобной инициативы. По катанке диапазон цен в портах Черного моря сузился на \$5/MT до \$575-595/MT, FOB в результате проседания верхнего его предела.

Согласно информации аналитиков "Дельфики", в Европе средние внутренние цены на арматуру несколько укрепились. Основная причина - значительный рост ценовых предложений итальянских производителей, в результате чего нижний предел общего для региона ценового диапазона заметно вырос - 475-500 евро/MT с доставкой. Котировки южно-европейских экспортеров арматуры для поставок на внешние рынки в условиях слабого спроса несколько просели - 455-460 евро/MT, FOB. В сегменте сортового проката на фоне слабого спроса местные потребители воздерживаются от закупок, рассчитывая на продолжение нисходящего движения цен. В подобных условиях производители вынуждены идти на уступки. Заводы на севере предлагают средний сорт майского производства по 565-590 евро/MT с доставкой, что на 5 евро/MT ниже, чем неделей ранее. На юге цены пока стабильны - 560-580 евро/MT с доставкой.

В США на внутреннем рынке катанки сохраняется низкая торговая активность. Несмотря на то, что местные заводы пытаются удержать цен от падения, они все же вынуждены идти на уступки - \$739-750/MT, EXW. Цены на импортную катанку из Китая после снижения установились в диапазоне \$639-661/MT. По словам Павла Перконоса, подобные ценовые уровни способствовали некоторому оживлению спроса. Турецкие экспортеры удерживают цены на уровне предыдущей недели - \$672-694/MT после уплаты таможенного сбора, однако их продукция неконкурентоспособна на рынке.

На внутреннем рынке Китая цены на длинный прокат двигались разнонаправленно. Наибольшее падение состоялось по заготовке - до \$499-537/MT (-\$9/MT). Цены на сорт просели до 579-\$608/MT. Арматура и катанка умеренно выросли в цене на 5\$61-618/MT и \$566-610/MT соответственно (в т. ч. 17% НДС). (Delphicasteel.com/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА**СТАТИСТИКА****СТРАНЫ ЕС-27 В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА НАРАСТИЛИ ЭКСПОРТ И ИМПОРТ МЕТАЛЛОПРОДУКЦИИ**

В 1 квартале страны ЕС-27 увеличили экспорт сортового и плоского проката по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 1,2% до 6,479 млн. т, говорится в материалах ассоциации Eurofer. Экспорт плоского проката вырос на 0,2% до 3,774 млн. т, сортового проката - на 2,6% до 2,705 млн. т.

Экспорт плоского проката, млн. т

	Март 2013 г.	Март 2012 г.	Февраль 2013 г.
Плоский	1256	1331	1,214
Сортовой	1024	1044	0,854
Всего	2280	2376	2,068

Источник: Eurofer.

Кроме того, за 3 месяца ЕС-27 нарастил импорт сортового и плоского проката на 30,2% до 4,597 млн. т. В частности, импорт плоской продукции вырос на 36,6% до 3,818 млн. т, сортовой - на 4,4% до 0,779 млн. т.

Импорт сортового и плоского проката, млн. т

	Март 2013 г.	Март 2012 г.	Февраль 2013 г.
Плоский	1259	1028	1,331
Длинномеры	253	249	0,254
Всего	1512	1277	1,585

Источник: Eurofer. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ**ПЛАНЫ ЕВРОКОМИССИИ ПО СПАСЕНИЮ СТАЛЕЛИТЕЙНОЙ ОТРАСЛИ НЕ ПОДДЕРЖАЛИ МЕТАЛЛУРГИ**

Против предоставления дотаций и субсидий слабым игрокам выступили 70% участников ассоциации Eurofer. Таким образом, на повестке дня у них остается всего один вопрос - выжить в условиях кризиса или выйти из бизнеса? Третьего не дано.

Черная полоса у еврометаллургов тянется 5 год из-за снижением спроса основных потребителей: автопрома, судостроения, строительной отрасли. Если до кризиса, например, в 2007 г., металлопотребление в регионе составляло 201 млн. т, по оценкам Eurofer, то в 2012 г. - всего 149 млн. т. При этом по итогам 2012 г. стальная выплавка в Европе снизилась на 4,3% до 169,4 млн. т. Таким образом, получается избыток в 20,4 млн. т.

Аналогичная ситуация была и ранее. В 2011 г. выплавка стали в ЕС составила 177,4 млн. т, потребление - 157 млн. т. В итоге снова получают 20,4 млн. т перепроизводства. При этом еще надо учесть импорт металлопродукции из близлежащих стран СНГ: России, Украины, Беларуси, а также из Китая. В то же время с экспортом у европейцев есть проблемы. Их высокотехнологичная продукция, кроме самого ЕС, востребована разве что в США и Канаде, но никак не на растущих азиатских рынках.

Опять же, из-за высокого курса евро и значительных экологических затрат качественный еврометалл без всяких шансов проигрывает местным производителям. Неудивительно, что заводы в ЕС один за другим останавливаются. Это, прежде всего, заводы концерна ArcelorMittal во французском Флоранже, бельгийском Льеже, румынском Галате, чешской Остраве, а также испанском Сестао и Мадриде. Это чешский Vitkovice Steel российского "Евраз-холдинга", румынские метзаводы в Тарговиште, Браиле, Турзуле, принадлежавшие российскому "Мечелу", польский комбинат Huta Czestochowa корпорации ИСД, итальянский метзавод Ilva, британский в Тиссайде, сербский Zelezara Smederevo и т. д.

Но и работающие метзаводы загружены не более чем на 70% проектных мощностей, по оценке британского аналитического агентства MEPS. В такой ситуации Еврокомиссия, конечно же, не могла и далее оставаться в стороне, довольствуясь ролью безучастного наблюдателя. Еврокомиссар по вопросам промышленной политики Антонио Таджани объявил, что Комиссия разрабатывает план помощи для сталеплавильной индустрии. Но, как оказалось, сами еврометаллурги не испытывают энтузиазма от возможного административного вмешательства ЕК.

По словам президента Eurofer Вольфганга Эдера, это вопрос справедливости внутри отрасли. Дескать, пока одни внедряли инновации и выполняли экологические программы, другие палец о палец не били. "А теперь этим последним нужно еще и помогать", - возмутился глава профильной ассоциации. Он отметил, что такой точки зрения придерживаются 70% членов Eurofer. Надо признать, своя логика в этих рассуждениях имеется.

Да и насколько эффективной может быть помощь государства в условиях рыночной экономики? Как показывает украинский опыт, однозначного ответа на этот вопрос нет. В ноябре 2008 г. Кабинет министров Украины и предприятия ГМК подписали меморандум о взаимопонимании, включающий ряд обязательств обеих сторон. Из них государству с большим скрипом удалось выполнить лишь один пункт. Речь идет о временном замораживании тари-

фов госмонополий для металлургов и горняков. В частности, на природный газ, электроэнергию, грузоперевозки. Это, безусловно, сыграло свою позитивную роль.

Однако правительство не смогло обеспечить им временный возврат НДС, что приводило к вымыванию оборотных средств. Для поддержания текущей операционной деятельности приходилось брать кредиты, что опять же вело к дополнительным расходам на процентные выплаты. Но даже не это самое главное. Хуже всего, что государство так и не сумело пустить анонсированные программы по импортозамещению в национальной экономике, призванные стимулировать внутренний спрос.

Программа строительства доступного жилья также свелась к вводу в эксплуатацию отдельных долгостроев и не привела к подъему в отрасли, который, в свою очередь, стимулировал бы металлопотребление. Так что меморандум по ГМК в Украине оказал некоторое поддерживающее действие, но, конечно же, не оправдал ожиданий участников рынка. Справедливости ради надо отметить, что и в Евросоюзе стимулировать падающий внутренний спрос тоже не сумели. На это прямо указывают низкие показатели продаж металлопродукции.

Но сейчас, когда в Брюсселе озаботились поддержкой местных металлургов, Еврокомиссия решила идти иным путем. Как следует из заявления В.Эдера, знакомого с планами еврочиновников, речь идет об адресном предоставлении бюджетных субсидий наиболее нуждающимся. Любопытно, что сами участники рынка более приемлемой для себя считают именно украинскую модель господдержки. В частности, владелец концерна ArcelorMittal Лакшми Миттал добивается от властей ЕС и входящих в него стран моратория на повышение энергетических тарифов для своих предприятий. Пока - безуспешно.

На царящий негатив в еврометаллургии указывают не только простаивающие плавильные и прокатные мощности, но и финансовые результаты, полученные по итогам января-марта. Немецкий концерн ThyssenKrupp нарастил чистый убыток на 12% к аналогичному периоду 2012 г. до 656 млн. евро. Правда, как раз у европейского подразделения концерна Steel Europe дела идут лучше, чем у Steel Americas. Здесь валовая прибыль хотя и обвалилась на 72%, но все-таки вышла в плюс на 29 млн. евро, тогда как во втором случае получен валовой убыток 87 млн. евро, пусть и на 201 млн. евро меньше, чем годом ранее.

Таким образом, еврометаллурги из ThyssenKrupp на каждую ту выплавленную стали получили 11 евро валовой прибыли. Куда хуже ArcelorMittal, получившему за январь-март чистый убыток \$15/т против \$4/т чистой прибыли за I квартал прошлого года. Правда, концерн не приводит отдельные данные по своим региональным дивизионам, поэтому сложно сказать, какая доля у европейцев в этой бочке дегтя для акционеров. Но в любом случае сложно поверить, что такое резкое ухудшение вызвано только неблагоприятной ситуацией на рынке.

Ведь средняя цена продаж металлопродукции у ArcelorMittal в пересчете на сталь сократилась не так уж и значительно, с \$998/т до \$882/т, или на 12%. В любом случае, при таком старте Лакшми Митталу будет сложно не только выйти на запланированную в 2013 г. прибыль из расчета \$150/т, но и повторить свой прошлогодний результат в \$85/т. Его земляки из Tata Steel, владеющей за-

водами в Европе, тоже не детализируют полученные результаты в региональном разрезе. Тем не менее известно, что компания за 2012-2013 финансовый год, который завершился 31 марта, заработала \$1,176 млрд. чистого убытка, или \$157/т.

Год назад у Tata был противоположный результат - \$901 млн. чистой прибыли. Очевидно, что такое колоссальное ухудшение получено за счет списаний с баланса и, возможно, переоценки активов. Потому как даже если стальная выплавка была убыточной, при ее увеличении на 26% финпоказатели не могли ухудшиться столь радикально. Как бы там ни было, успешность азиатских металлургов, обладающих дешевыми сырьевыми ресурсами и рабочей силой, оказалась сильно преувеличенной.

Если посмотреть по другую сторону океана, то у бразильской компании Gerdau, одного из местных лидеров, чистая прибыль за I квартал рухнула на 60% до \$79,6 млн. В пересчете на выплавку это составляет \$18/т. Для сравнения: в целом у китайских металлургов за январь-март чистая прибыль составила \$2/т. Таким образом, продолжая наращивать производство в погоне за долей рынка, китайцы вплотную приблизились к черте, за которой рентабельность становится отрицательной.

Возвращаясь к соседям еврометаллургов, конкурирующим с ними на местных рынках, можно отметить значительное улучшение дел у турецкого меткомбината Erdemir. Его чистая прибыль возросла на 84% до \$123,73 млн. И дело совсем не в низкой сравнительной базе аналогичного периода прошлого года, так как и в пересчете на выплавку получается недостижимый для многих показатель в \$137/т. То есть, не пытаясь, как индийцы и китайцы, гнаться за количеством выпускаемой металлопродукции, турецкие металлурги продемонстрировали наиболее сильные финрезультаты на старте года.

Это означает, что компании, сумевшие поймать волну даже на фоне всеобщего ухудшения, на рынке присутствуют. Среди них, кстати, и австрийский концерн Voestalpine, возглавляемый тем самым В. Эдером. По его словам, прибыль компании за 2012-2013 финансовый год составила никак не менее 800 млн. евро. При этом мощный рывок был сделан именно в январе-марте нынешнего календарного года, потому как за предыдущие 9 месяцев

ВА отчитывалась о 369,5 млн. евро чистой прибыли. Исходя из этого, понятно нежелание В. Эдера помогать слабым игрокам.

Остается добавить, что ближайшие соседи и конкуренты украинцев - Новолипецкий меткомбинат - за I квартал очень существенно сократили чистую прибыль: в 4,6 раза до \$38 млн.. Впрочем, в удельном выражении это составило \$10/т, что может считаться весьма приличным показателем по сравнению с другими крупными игроками.

Правда, если брать россиян, то у той же "Северстали" получается \$11,5/т. Но у них и падение чистой прибыли к прошлогоднему результату было гораздо более ощутимым - в 10 раз. В отличие от них, украинские неинтегрированные метпредприятия завершили январь-март с негативным итогом. Например, чистый убыток Алчевского меткомбината ИСД составил \$26,8 млн., или \$24,5/т. Хотя это на 31,1% лучше аналогичного показателя 2012 г.

В целом же украинские металлурги начали год с улучшения финрезультатов. По данным ассоциации "Металлургпром", за январь-февраль отрицательная рентабельность отрасли уменьшилась с 11,8% до 9,7%. Валовой убыток соответственно сократился с 3,8 млрд. грн. до 2 млрд. грн. Для сравнения: у металлургов КНР положительная рентабельность за I квартал составила 0,28%. Тем не менее по итогам года Минпромполитики Украины прогнозирует рост убытков в черной металлургии до 8 млрд. грн. против 4,9 млрд. грн. за 2012 г.

В таком случае подписание нового меморандума между Кабинетом министров и предприятиями ГМК Украины снова становится актуальным. Но при этом хорошо бы учесть весь позитивный и негативный опыт предыдущего документа, который действовал в 2008-2010 гг. Тем более с учетом планов Еврокомиссии о поддержке местных металлургов. Окончательные положения меморандума находятся в процессе доработки, но, как сообщают неофициальные источники, речь идет, прежде всего, об ограничении роста тарифов госмонополий. Предполагается, что до конца года они могут увеличиться для металлургов Украины не более чем на 5%. Л. Миттал на такой вариант наверняка бы согласился. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

ПРОИЗВОДИТЕЛИ ПЛАНИРУЮТ УВЕЛИЧИТЬ ЭКСПОРТ СТАЛИ, ПАРАЛЛЕЛЬНО ПРИНИМАЯ МЕРЫ ДЛЯ ЗАЩИТЫ ВНУТРЕННИХ РЫНКОВ

В кризисные времена, когда потребление стали снижается, производители всегда стараются увеличить экспорт металла, параллельно принимая меры для защиты внутренних рынков от импорта. Сейчас такую кампанию разворачивают в ЕС. Для начала Eurofer обнародовала подходящую к случаю статистику, а через неделю Лакшми Миттал призвал Еврокомиссию ограничить поставки из Китая. Вероятно, полного закрытия регионального рынка производители добиться не сумеют, но какие-то меры будут приняты наверняка.

В конце прошлого года эксперты сообщили о появлении первых слабых признаков восстановления экономики ЕС. Программа европейского Центробанка Outright Monetary Transaction и прогресс в реструктуризации испанского банковского сектора привели к определенной стабилизации финансовых рынков. Медленно двинулись вверх и некоторые макроэкономические индикаторы (в частности, слегка повысился индекс покупательной способности PMI). Появились осторожные прогнозы, что со временем (если, разумеется, тенденция не изменится) рост будет более уверенным, а результаты реформ, проведенных в самых проблемных странах, станут заметны и без микроскопа.

Тем не менее экономика ЕС пока остается в состоянии коллапса: в марте и апреле ключевые индикаторы опять

двинулись вниз, а последние данные по промышленному производству и безработице свидетельствуют о дальнейшем спаде экономики в первом квартале. При этом разрыв в показателях между сравнительно благополучной Германией и Францией, не говоря уже об Испании, Италии и других проблемных странах, продолжает увеличиваться. Ситуация в промышленности ухудшается, некоторую поддержку производителям оказывает только экспорт.

Соответственно, сталелитейный истеблишмент не питает иллюзий по поводу сроков восстановления европейского рынка. Гендиректор Eurofer Гордон Моффат говорит, что ожидает постепенного улучшения экономической ситуации, но, по его мнению, покупатели стальной продукции и дистрибуторское звено начнут ощущать перемены к лучшему не ранее, чем к концу года. Он полагает, что уверенность потребителей будет расти, но этот рост начнется с глубоко депрессивного уровня. Возможности заимствований и финансирования останутся весьма ограниченными, а компании крайне осторожны в отношении рисков. Поэтому эксперты Eurofer предсказывают в текущем году дальнейший спад деловой активности на 1,5% в потребляющих сталь отраслях, и особенно глубоким он будет в строительстве и автомобильной промышленности.

И действительно, несмотря на вялое пополнение запасов, в первом квартале спрос на сталь продолжал сокра-

щаться, и годовой спад реального потребления составил 5,7% (больше, чем за весь 2012 г.). По прогнозу Eurofer, в целом/текущий год этот спад составит 3%. При этом угнетающий эффект на перспективы отрасли оказывает не только низкая деловая активность: технический прогресс делает производство в потребляющих отраслях все менее металлоемким. Технологии выплавки стали и ее обработки, дизайн готовой продукции непрерывно совершенствуются, а это приводит к эффективному использованию более прочных и легких категорий металла. Поэтому восстановление спроса потребует значительно больше времени, чем восстановление европейской экономики в целом.

Все же европейские производители стали надеются, что некоторые незначительные улучшения могут появиться в 2014 г., в ходе возможного восстановления региональной экономики. Прогноз Eurofer на 2014 г. предполагает хотя и слабое, но все же - восстановление реального спроса. Ожидается, что это будет происходить в результате повышения деловой активности в потребляющих секторах. Кроме того, ожидается, что негативный эффект снижения металлоемкости несколько смягчится. Тем не менее предполагаемый рост реального потребления на 1% резко контрастирует с 8% спадом, который регистрировался в последние два года. Ситуация усугубляется резким наплывом импорта, который вызывает обоснованные опасения у производителей.

В условиях падения спроса европейские компании адекватно сокращают объемы производства. И пока котировки евро были на низком уровне, эта стратегия себя оправдывала - в 2012 г. импорт был неконкурентоспособен, и его объемы стабильно снижались. Однако когда завершилась лихорадка на финансовых рынках, отток иностранного частного капитала из периферийных стран Еврозоны прекратился, и начался обратный процесс. Денежный поток из-за рубежа обусловил некоторый рост евро, а это привело к активизации импортеров. Резкий скачок импорта привел к тому, что сократившие производство местные компании начали уступать свою рыночную долю экспортерам из третьих стран: в первом квартале поставки европейских производителей на региональный рынок упали на 9%.

По прогнозу Eurofer, в текущем году объемы импорта значительно вырастут, и его прошлогодний спад будет в большой мере скомпенсирован, несмотря на слабый спрос и волатильность котировок евро. В результате, поставки европейских заводов на местные рынки сократятся на 3,5% по сравнению с уровнем 2012 г. Членов Eurofer особенно беспокоят поставки китайской стали. Г. Моффат заявил: "Импорт опять растет, и эта тенденция не смягчается кризисом, как было в 2012 г. Пока выпуск стали в Китае не станет более адекватным внутреннему потреблению, поставки из этой страны будут нарушать мировые торговые потоки и неизбежно приведут к росту давления импорта на европейский рынок стальной продукции".

Далее в игру вступил глава ArcelorMittal. Агентство Bloomberg цитирует Л. Миттала, призывающего власти ЕС "принять меры для защиты европейского рынка от недобросовестной конкуренции со стороны китайских компаний". По его мнению, жесткие меры по сокращению бюджетных дефицитов в условиях рецессии - решение ошибочное. Он заявил, что европейские политики, которые "задушили" спрос жесткими мерами экономии, теперь обязаны защитить своих производителей, возведя торговые барьеры, чтобы предотвратить затопление рынков дешевыми китайскими товарами. В принципе, в этом гневном заявлении речь шла о рынках в разных секторах, но, разумеется, больше всего сказанное относится к стали. Индийский магнат утверждает, что ее избыточное производство в Китае приводит к снижению цен во всем мире. По словам Л.

Миттала, Брюссель должен рассмотреть вопрос о повышении тарифов на импорт китайской стали, иначе рынок будет переполнен металлом, поступающим из стран с весьма низкими экологическими стандартами.

Выпустив эту парфянскую стрелу, Л. Миттал поставил власти ЕС перед выбором: действительно возвести протекционистские барьеры или допустить очередную вспышку страстей по поводу слишком жестких экологических требований к сталелитейной промышленности, которая легко может превратиться в пожар. Климатическая политика европейских лидеров вызывает острое недовольство у производителей - завышенные требования в отношении эмиссии CO₂ снижают их конкурентоспособность на международных рынках, а программа сокращения выбросов на 80-95% к 2050 году и вовсе ставит отрасль в безвыходное положение. Сейчас война по этому поводу имеет позиционный характер: Еврокомиссия настаивает на данной программе, а производители стали подбирают хорошо аргументированные возражения.

В частности, Eurofer организовала исследование возможностей дальнейшего снижения эмиссии в сталелитейном производстве, поручив его проведение Boston Consulting Group и Steel Institute VDEh. Эти компетентные организации пришли к выводу, что потенциал европейской отрасли в этой сфере практически исчерпан - из-за проблем экономического и политического характера максимально возможное сокращение выбросов составляет 15%. Теоретический потенциал равен 56%, но только при условии создания новых, еще не существующих технологий и инфраструктуры для улавливания и хранения CO₂. Однако техническая и экономическая жизнеспособность подобных проектов пока не доказана, а сама идея их реализации вызывает мощное сопротивление европейской общественности.

В итоге лидеры Eurofer объявили, что власти Евросоюза должны делать различия между отраслями, когда формулируют свои требования, и что нынешняя климатическая политика станет главной причиной деиндустриализации Европы.

Понятно, что в этой ситуации политикам придется пойти навстречу производителям стали в отношении мер по защите рынка. Первыми попадут под удар антидемпинговых пошлин китайские экспортеры, причем эти проблемы у них возникнут не только в ЕС. Индия уже затеяла расследование эффекта, который может оказать на внутренний рынок масштабный импорт некоторых категорий труб и профилей из Китая и Италии: правительство собирается немедленно ввести соответствующие предварительные пошлины. Понятно, что когда то же сделают в ЕС, китайская сталь хлынет на другие рынки, что может породить в мире лавину протекционизма, как это произошло после полного закрытия рынка США в 2002 г. Вероятно, Еврокомиссия сочтет возможным пойти на уступки стальному лобби и в отношении экспорта из других стран.

Вероятно, украинские производители от этого практически не пострадают: они поставляют в Европу главным образом горячий прокат и полуфабрикаты для собственных дочерних предприятий. Разумеется, в случае тотального закрытия рынка появятся пошлины и для украинского металла, но вряд ли власти Евросоюза пойдут на такие радикальные меры. Они уже давно начертали на своих знаменах лозунг "Свобода торговли" и четко следуют по этому пути. Так что с этой стороны украинским предприятиям опасность, скорее всего, не грозит, а вот с решением других проблем им явно следует поторопиться - у Украины нет иммунитета от кризиса, да и китайская сталь скоро доберется до нашего рынка. Возможно, стоит принять превентивные меры. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**В МАЕ 2013 ГОДА ПОНИЖЕНИЕ КОТИРОВОК НА ПРОКАТ ПРОДОЛЖИЛОСЬ**

Европейская металлургия находится в глубочайшем кризисе, выхода из которого пока не просматривается - такой неутешительный вывод делают все больше специалистов, отслеживающих ситуацию в этой отрасли. В частности, как недавно заявил Гисберт Рюль, генеральный директор германской трейдерской компании Klockner & Co, даже в самом лучшем случае странам Евросоюза понадобится не менее четырех-пяти лет, чтобы возобновить экономический рост. В конце мая Klockner объявила, что сократит 17% персонала (или около 2 тыс. человек) и закроет часть своих площадок в Европе, чтобы уменьшить расходы.

С пессимистическим заявлением выступил и президент региональной металлургической ассоциации Eurofer Вольфганг Эдер, возглавляющий также австрийскую сталелитейную компанию Voestalpine. По его словам, как минимум, до конца года ситуация на европейском рынке стали останется неблагоприятной, а спрос на прокат продолжит снижение. Как считает Эдер, в Евросоюзе следует закрыть, по меньшей мере, 10 металлургических предприятий, чтобы стабилизировать рынок. Европейские металлурги не скрывают, что главной причиной кризиса в отрасли является политика правительств и Европейской комиссии. Прежде всего, стремление сократить объем государственного долга и бюджетного дефицита приводит к резкому сокращению государственных расходов - в частности, на централизованно финансируемые строительные проекты и зарплаты госслужащим.

Это способствует росту безработицы и подрывает основы регионального малого бизнеса, в котором занято большинство трудящихся в европейских странах, особенно, на юге региона, где процессы деиндустриализации зашли дальше всего. В результате возникает замкнутый круг: политика жесткой экономии разоряет все больше фирм, ориентирующихся на внутренний рынок, от этого падают налоговые поступления в бюджет. Из-за этого правительство вынуждено еще сильнее затягивать пояса и тем самым еще сильнее ухудшает финансовое положение национальных производителей.

Кроме того, сильное негативное воздействие на металлургов оказывает энергетическая политика Евросоюза. По словам Вольфганга Эдера, расходы на электроэнергию у европейских промышленников в 3-4 раза выше, чем в США, а требования по снижению выбросов углекислого газа и дополнительные сборы на финансирование "зеленых" тарифов на дорогостоящую альтернативную энергию солнца и ветра становятся для металлургов дополнительным финансовым бременем. К тому же, как считает Эдер, планы Европейской комиссии по 85-90%-ному снижению выбросов углекислого газа к 2050 г. по сравнению с 1990 г., абсолютно нереальны и потребуют либо созданию неких не существующих в настоящее время технологий выплавки стали, либо демонтажа большей части региональной металлургической промышленности.

Европейская комиссия к июню пообещала подготовить программу помощи для отрасли. В этой связи Вольфганг Эдер призывает Еврокомиссию выделить средства на финансирование "цивилизованного" закрытия избыточных мощностей в регионе, а не предоставлять субсидии на поддержку нежизнеспособных предприятий. По мнению ряда аналитиков, одним из вариантов решения может стать и проведение в ЕС резко протекционистской политики под видом заботы об окружающей среде. Впрочем, пока что европейские производители стали вынуждены констатировать очередное ухудшение условий для бизнеса. В мае спрос на стальную продукцию в регионе снова сократился. Как отмечают аналитики, одним из факторов стало ухудшение финансового положения металлургических, дистрибуторских и металлообрабатывающих компаний. Банки все более неохотно предоставляют им новые кредиты и сворачивают действующие кредитные линии. Ряд торговых фирм в последние месяцы обанкротились или ведут переговоры с банками о реструктуризации своей задолженности. Многомесячные задержки платежей превратились в норму. Компания Dufargo признает, что вынуждена сама финансировать покупателей своей продукции.

На европейском рынке длинномерного проката в середине мая произошло некоторое улучшение, вызванное возвращением на рынок алжирских компаний, за короткое время закупивших большие объемы арматуры. Благодаря этому металлурги смогли несколько повысить внутренние цены. Однако к концу месяца алжирцы снова покинули рынок, а экспортные котировки на европейскую арматуру опустились до 445-460 евро/т, FOB по сравнению с 460-465 евро/т в первой половине мая.

Котировки на длинномерный прокат на внутреннем рынке Евросоюза тоже быстро вернулись на прежний уровень: 440-450 евро/т, EXW в странах юга Европы и до 475 евро/т, EXW в Германии и Польше. Как считают многие участники рынка, цены могут сохраниться примерно на этом уровне до сентября. Увеличения спроса со стороны европейских строительных компаний в обозримом будущем не ожидается, но и объем предложения будет ограниченным, так как многие производители в регионе решили в этом году остановить свои мини-заводы на ремонт и профилактику на все лето.

На рынке плоского проката ситуация выглядит еще менее утешительной. Спрос на эту продукцию постоянно низкий, а вот объем предложения избыточный. Металлургические компании несмотря на убытки не решаются останавливать доменные печи, так как это может привести к значительным социальным потрясениям. Цены на горячекатаные рулоны варьируются от 430-445 евро/т, EXW в Италии до 450-470 евро/т, EXW в Германии и странах Восточной Европы. Однако при заключении реальных сделок потребители могут рассчитывать на существенные скидки. Большинство аналитиков, при этом, полагают, что в июне плоский прокат продолжит дешеветь. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

БРАЗИЛИЯ**СТАТИСТИКА****ЭКСПОРТ ЧУГУНА В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛСЯ**

Бразилия в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. сократила экспорт чугуна на 17,7%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. В особенности зарубежные поставки бразильского чугуна по итогам минувшего года составили 275 тыс. т. В целом по итогам января-апреля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года экспорт чугуна понизился на 3,4% и достиг 1,1 млн. т. Объемы производства стали в Бразилии в 2013 г. по сравнению с 2012 г. увеличатся на 5,8%. По оценкам специалистов, выпуск металла в стране в нынешнем году достигнет 36,51 млн. т. Продажи стали на внутреннем рынке ожидаются на уровне 23,25 млн. т. Экспорт предположительно достигнет 8,94 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ**В 2013 ГОДУ ВЫПЛАВКА СТАЛИ ВЫРАСТЕТ**

Объемы производства стали в Бразилии в 2013 г. по сравнению с 2012 г. увеличатся на 5,8%. Такое мнение высказали в Brazil Steel Institute. По оценкам специалистов, выпуск металла в стране в нынешнем году достигнет 36,51 млн. т. Продажи стали на внутреннем рынке ожидаются на уровне 23,25 млн. т. Экспорт предположительно достигнет 8,94 млн. т. Бразилия в марте по сравнению с мартом 2012 г. уменьшила экспорт стальной продукции на 4,1% до 718,6 тыс. т. Выручка от зарубежных поставок бразильского металла понизилась на 10,2% до \$474 млн. За январь-март экспорт стали из Бразилии достиг 2,5 млн. т, что на 4,6% меньше по сравнению с прошлым годом. Поступления упали на 13,7% до \$1,6 млрд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ВЬЕТНАМ**СТАТИСТИКА****В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО ДЛИННОМЕРОВ СОКРАТИЛОСЬ**

Объемы производства длинномерной продукции во Вьетнаме в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. сократились на 5,2%. Об этом свидетельствуют данные Vietnam Steel Association, сообщает Yieh.Corp. В частности, выпуск продукции в стране составил в отчетный период 436 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель уменьшился на 2,6%. В свою очередь, продажи длинномерной стальной продукции понизились по сравнению с мартом на 6,8% и составили 420 тыс. т. Объемы производства конструкционной стали во Вьетнаме в январе по сравнению с декабрем 2012 г. сократились на 9% до 360 тыс. т. Однако в годовом исчислении выпуск металла в стране повысился на 26%. Продажи стальной продукции в указанный период достигли 360 тыс. т. Это на 2,2% больше по сравнению с предыдущим месяцем, а также на 54% выше, чем годом ранее. По состоянию на конец января запасы стальной продукции в стране составили 330 тыс. т, что на 1,1% меньше по сравнению с декабрем. В годовом исчислении этот показатель упал на 16,6%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ**ДО КОНЦА 2013-2014 ФИНАНСОВОГО ГОДА STEEL AUTHORITY OF INDIA LIMITED (SAIL) РАСШИРИТ СТАЛЕПЛАВИЛЬНЫЕ МОЩНОСТИ**

Одна из ведущих металлургических компаний Индии Steel Authority of India Limited планирует до конца 2013-14 финансового года расширить сталеплавильные мощности на своих предприятиях на 6 млн. т до 19,5 млн. т, в рамках программы капитальных инвестиций стоимостью \$11,14 млрд. (618,7 млрд. рупий), сообщает Press Trust of India. По словам CS Verma, председателя правления SAIL, основная часть работ по модернизации и расширению мощностей завершится до конца текущего финансового года. "За счет увеличения сталеплавильных мощностей на заводах в Дургапуре, Руркеле и Бурнпуре годовое производство углеродистой стали всей компании достигнет 19,5 млн. т", - отметил он.

В частности, в Руркеле и Бурнпуре планируется завершить строительство двух доменных печей мощностью 2,8 млн. т в год каждая. На данный момент SAIL может выплавлять порядка 13,82 млн. т в год жидкой стали. В целом, программа капитальных инвестиций компании предусматривает модернизацию всех пяти металлургических заводов с доведением суммарной выплавки стали до 23,46 млн. т. Как отметил топ-менеджер SAIL, на следующий 2014-15 финансовый год запланирована расширение мощностей на металлургическом предприятии Bhilai Steel Plant. Это последнее запланированное мероприятие по модернизации мощностей в рамках данной программы. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ**СТАТИСТИКА****В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ НЕРЖАВЕЮЩЕГО ПРОКАТА ВЫРОС**

Китай в апреле по сравнению с мартом увеличил экспорт проката из нержавеющей стали на 10,6%. Об этом свидетельствуют данные статистики. В частности, зарубежные поставки китайского нержавеющей проката достигли в заданный период 196,878 тыс. т. В целом по итогам января-апреля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года экспорт проката из нержавеющей стали поднялся на 41,9% и достиг 654,855 тыс. т. Китай в марте по сравнению с февралем увеличил экспорт проката из нержавеющей стали на 32,9%. Зарубежные поставки китайского нержавеющей проката достигли в заданный период 177,933 тыс. т. За три месяца КНР экспортировала 457,976 тыс. т продукции, что на 14,1% больше по сравнению с аналогичным периодом минувшего года. Китай в феврале по сравнению с январем сократил экспорт проката из нержавеющей стали на 8,5%. Зарубежные поставки китайского проката из нержавеющей стали составили в отчетный период 133,837 тыс. т. Поставки в Тайвань по сравнению с прошлым годом выросли на 1,2% до 50,093 тыс. т, а в Корею - на 1,4% до 29,489 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПО СОСТОЯНИЮ НА 24 МАЯ 2013 ГОДА ЗАПАСЫ СТАЛИ УМЕНЬШИЛИСЬ

Запасы готовой стальной продукции в Китае по состоянию на 24 мая по сравнению с предыдущим месяцем сократились на 1,3115 млн. т, или 9,3%. Об этом свидетельствуют данные China Iron and Steel Association. В особенности запасы металла в стране в заданный период превысили 12,8 млн. т. Объемы среднесуточного производства стали в Китае с 11 по 20 мая по сравнению с первой декадой месяца уменьшились на 0,3%. Выплавка металла на китайских заводах в заданный период составила 2,1854 млн. т. Объемы среднесуточного производства стали в Китае достигли рекордного уровня. В частности, выплавка металла в стране за первые 10 дней мая достигла 2,193 млн. т в день. Это на 3% больше по сравнению с последней декадой апреля. Запасы стали в Китае по состоянию на 26 апреля по сравнению с предыдущей неделей уменьшились на 607 тыс. т и составили 20,236 млн. т. Однако в годовом исчислении этот показатель вырос на 3,4587 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**В 2013 ГОДУ ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ ПРОДОЛЖАЕТ РАСТИ БОЛЕЕ ТРЕХ МЕСЯЦЕВ, ЦЕНЫ - ПАДАЮТ**

Снижение внутренних котировок на стальную продукцию в Китае продолжается уже три с половиной месяца. За это время цены на основные категории проката упали на \$70-110/т. Стоимость продукции в среднем по рынку в конце мая лишь незначительно превышала предыдущий минимум, наблюдавшийся в начале сентября прошлого года. А в некоторых крупных городах восточного побережья рыночные цены упали до уровня конца 2009 г. - начала 2010 г. На Шанхайской фьючерсной бирже котировки на арматуру по наиболее торгуемому контракту впервые в истории торгов упали до менее 3450 юаней (\$563) за 1 т. Это означает, что участники рынка ожидают продолжения спада.

Избыток предложения на национальном рынке стали становится все более серьезной проблемой как для китайской металлургической отрасли, так и для мирового рынка стали в целом. Из-за перепроизводства китайские компании активизируют экспортные операции, сбывая цены на прокат во всей Азии и оказывая негативное влияние на другие регионы. Тем не менее, пока эта проблема не решается. По данным World Steel Association, за первые четыре месяца в Китае было выплавлено 258,2 млн. т стали, на 9,3% больше, чем за тот же период годичной давности. Как сообщает китайская металлургическая ассоциация CISA, в первые две декады мая в стране ежедневно производилось около 2,19 млн. т металла, что примерно соответствует 800 млн. т в годовом эквиваленте. Совокупные отраслевые мощности превышают в настоящее время 1 млрд. т в год и, по предварительным данным, возрастут в текущем году не менее чем на 5%.

Как отмечают все специалисты, сбалансировать рынок не удастся без резкого сокращения объемов выпуска, так как рассчитывать на расширение спроса, способное покрыть избыточный объем предложения, в ближайшее время не приходится. В последние месяцы в Китае наблюдается спад на рынке недвижимости, вызванный принятыми правительством мерами, направленными на ограничение спекуляции ею. К тому же, в южных провинциях страны уже начался (раньше обычного) сезон дождей, когда активность в строительной отрасли падает.

Финансирование строительства новых железных дорог во втором квартале сократилось, так как за первый квартал уже была использована почти половина годового кредитного лимита. После резкого подъема в китайском автомобилестроении в первом квартале отрасль в апреле вступила в период спада. Наконец, по данным британского банка HSBC, в последние несколько недель уменьшились заказы на китайские товары как внутри страны, так и за рубежом. Это означает, что темпы экономического роста, возросшие в первом квартале, во втором снова снизятся.

В то же время, китайские металлурги по ряду причин не готовы к выводу из строя избыточных мощностей. Во-первых, вследствие удешевления железной руды, коксующегося угля и металлолома в последние месяцы затраты сталелитейных компаний уменьшились, что позволяет в значительной степени компенсировать падение цен на прокат. Сегодня металлургам по-прежнему выгоднее выпускать стальную продукцию, пусть даже в убыток себе, чем тратить средства на временное выведение из строя доменных печей.

Во-вторых, предприятия нуждаются в постоянном притоке средств. По данным на конец первого квартала, 30 крупнейших металлургических компаний страны, чьи акции котируются на бирже, имели совокупную задолженность около \$124 млрд., тогда как их общие активы составляли всего \$87 млрд. Производителям стали необходим постоянный приток наличных, чтобы выполнять свои обязательства по кредитам. При этом китайские банки сейчас ведут весьма жесткую финансовую политику и не склонны делать уступки должникам.

В-третьих, конкуренция на китайском рынке стали имеет крайне ожесточенный характер. В такой обстановке остановить доменные печи или прокатные станы означает признать себя побежденным, уступить долю рынка конкурентам, которые смогли продержаться дольше. Поэтому компании начнут выводить из строя избыточные мощности только в критической финансовой ситуации.

По данным CISA, в январе-апреле 80 ведущих металлургических компаний страны получили около 2,7 млрд. юаней (\$439 млн.) совокупной прибыли, т. е. их средняя рентабельность составила 0,23%. Этот показатель снижается от месяца к месяцу: в апреле он равнялся всего 0,04%. Тем не менее, большинство компаний все еще в состоянии держаться на плаву. Государство фактически признало свое поражение в борьбе с избыточными мощностями в металлургической промышленности. Прежде всего, оно оказалось не в состоянии контролировать деятельность многочисленных частных компаний, на долю которых пришла большая часть роста производства, достигнутого в последние годы. Провозглашенные в марте этого года меры по ужесточению экологических стандартов, что должно было привести к закрытию сильно загрязняющих окружающую среду предприятий, оказались не эффективными.

Как теперь считают многие специалисты, приведение объема предложения проката в Китае в соответствие со спросом на эту продукцию может произойти только "естественным" путем, когда цены опустятся настолько низко, что заставят наиболее слабые компании выйти из игры. Но для этого надо, чтобы котировки продолжили падение. Есть, конечно, более "щадящие" варианты наподобие рационализации поставок электроэнергии, как это было, например, осенью 2010г., но пока они выглядят менее вероятными. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МАЛАЙЗИЯ**СТРАНА НАДЕЕТСЯ НА УКРУПНЕНИЕ СТАЛЬНОЙ ОТРАСЛИ**

Malaysian Iron & Steel Industry Federation (MISIF) будет рекомендовать местным сталелитейным заводам серьезно изучить перспективы M&A (слияний и поглощений) в секторе с целью создания крупных компаний с годовой мощностью, по крайней мере, 5 млн. т. Кроме того, стальной отрасли необходимы инвестиции в автоматизацию производства, повышение качества продукции и подготовки квалифицированных кадров. Эти меры должны помочь малайзийской стали стать более конкурентоспособной в борьбе с дешевым импортом. Для снижения объемов импорта с 1 февраля отменяется действовавший ранее беспошлинный ввоз 18 видов металлопродукции.

В настоящее время в отрасли существует около 150 заводов, крупнейшими компаниями являются Lion Industries, Ann Joo Resources, CSC Steel Holdings, Southern Steel и Kinsteel. Общая производственная мощность сталелитейных предприятий Малайзии составляет менее 5 млн. т в год. Потребление стали в Малайзии в текущем году, согласно прогнозам MISIF, увеличится на 300-350 тыс. т, до 8,45 млн. т. В 2012 г. объем потребления составил 8,1 млн. т, в 2011 г. - порядка 8,2 млн. т. Ежегодный импорт метпродукции в страну составляет 4-5 млн. т в год. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПОЛЬША

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

HUTA CZESTOCHOWA ПРИНОСИТ ВЛАДЕЛЬЦАМ ОКОЛО 5 МЛН. ЕВРО УБЫТКОВ ЕЖЕМЕСЯЧНО

В 2005 г. Индустриальный союз Донбасса буквально выгрыз право на приватизацию меткомбината Huta Czestochowa, уведя актив из-под носа Лакшми Миттала. Украинская компания выдержала тогда сложнейшие переговоры с польским правительством и брюссельскими бюрократами, доходившие порой чуть ли не до ультиматумов, и посулила "золотые горы" влиятельным в Польше профсоюзам. Но жертвы оказались напрасными. Инвестиции в актив себя не окупали. Сегодня Huta Czestochowa приносит владельцам около 5 млн. евро убытков ежемесячно. Устав терпеть, они призвали в мае к сокращению персонала на предприятии наполовину. Хотя даже это может не спасти комбинат от банкротства.

8 лет назад Индустриальному союзу Донбасса пришлось выложить за ченстоховский металлургический комбинат 1,25 млрд. польских злотых (примерно \$380 млн.). Причем борьба за Huta Czestochowa немало потрепала не только ресурсы украинской корпорации, но и нервы ее владельцев. Ведь годом ранее ИСД достался венгерский комбинат Dunaferr сравнительно легко. А в Польше схватка кипела, как под Грюнвальдом. Уже на церемонии подписания договора купли-продажи Сергей Тарута назвал эту сделку самым длинным и непредсказуемым приватизационным тендером в Европе. Действительно, процесс продажи длился около двух лет. И на последнем этапе в ход пошел уже не только экономический расчет, но и азарт. Победить - стало делом принципа для команды С. Таруты. Но победа досталась дорогой ценой. В буквальном смысле. Особенно четко это стало понятно спустя пару лет.

Ведь кроме тех средств, которые были заплачены за имущество и акции Huta Czestochowa, ИСД взял на себя инвестобязательства, предусматривавшие вложение в комбинат еще почти 500 млн. злотых в течение 7 лет. В порыве энтузиазма украинцы решили, что могут переключить это условие. Семилетнюю инвестпрограмму они дерзнули воплотить в течение 3 лет. В апреле 2006 г. ИСД привлек у польского банковского консорциума кредит, который примерно в полтора раза превышал задекларированный по документам купли-продажи объем инвестиций. \$200 млн. из этой кредитной линии планировалось использовать непосредственно на модернизацию Huta Czestochowa, а еще 240 млн. злотых (примерно \$75 млн.) легли в основу оборотного капитала акционерного общества ISD Polska - структуры, которой предстояло стать базисом для расширения С. Таруты со товарищи бизнеса в соседней стране. Ограничиваться только меткомбинатом они не собирались.

Уже в 2005 г. специалисты ИСД разработали амбициозный семилетний бизнес-план развития Huta Czestochowa. В частности, он предусматривал увеличение выпуска предприятием стали и листового проката в полтора-два раза - до 1,1 млн. т и 1,08 млн. т в год соответственно, а также внедрение более глубоких переделов - в частности выпуска жести, хромированной стали, штрипса, бесшовных труб. При этом в качестве рынка сбыта дополнительных объемов продукции очень уверенно рассматривались польская судостроительная отрасль с одной стороны и местный автомобильный завод FSO (Жерань). Последний был приобретен Тариэлом Васадзе, хозяином украинского "АвтоЗАЗа", практически в то же время, что и Huta Czestochowa - ИСД. Увы, не оправдались надежды на восстановление ни верфей, ни автозавода. И это развалило всю стратегию.

Все прекрасно помнят, что в 2008 г. в Европу пришла рецессия и перекрнула не один смелый бизнес-план.

Проблемы ИСД на Huta Czestochowa начались тогда же. Но было бы не совсем правильно возлагать всю вину за нынешний упадок польского комбината исключительно на кризис. В действиях корпорации С. Таруты было достаточно просчетов, которые усугубили неблагоприятное воздействие внешних факторов. К примеру, ИСД, активно развивая объекты по производству конечной сталепродукции, не позаботился об адекватном обеспечении их сырьевыми ресурсами и теперь вынужден работать в условиях практически полного отсутствия собственной железной руды и коксующегося угля. Кроме того, агрессивная политика кредитования, к которой ИСД прибег в середине 2000-х, помогла корпорации быстро модернизировать свои предприятия, но легла на нее непосильным финансовым бременем. В итоге С. Таруте пришлось уступить контроль над всеми этими обновленными активами россиянам, чтобы развязаться с долгами.

Да и покупка Huta Czestochowa с позиций прошедшего времени уже не выглядит выгодной сделкой. Еще в 2005 г. часть экспертов утверждала, что ИСД переплатил за польский комбинат. Например, за проданный в тот же период чешский меткомбинат Vitkovice Steel российский "Евразхолдинг" заплатил всего лишь \$287 млн., т. е. на \$100 млн. меньше, если исходить из "голой" цены продажи. Хотя по объемам производства как листа, так и стали польское предприятие на тот момент уступало чешскому. Фактически то, о чем смутно подозревали 8 лет назад, сегодня становится все очевиднее: покупка ченстоховского меткомбината никогда не окупится. Более того, и продать его хотя бы по той цене, за которую он был куплен, сегодня нереально. Аналитики оценивают актуальную продажную стоимость предприятия не выше, чем в \$150-200 млн.

В 2012 г. Huta Czestochowa отработала чуть больше, чем на 50% своих мощностей, производя по 60-70 тыс. т стальной продукции в месяц. В 2013 г. этот показатель снизился до 40-50 тыс. т. Но и это еще не дно. В случае реструктуризации предприятия, как ее задумала сейчас ISD Polska, на комбинате фактически останется только линия прокатки толстого листа из украинского полуфабриката, т. е. мощности будут сведены до уровня узкопрофильного завода средней руки. Подход, конечно, не самый прогрессивный. Но в ISD Polska считают, что только в таком урезанном формате Huta, возможно, станет безубыточной. Тем более что от ее прежнего целостного комплекса и так уже мало что осталось. После приватизации комбинат постепенно потерял коксохимическое, мелкотрубное производство и в значительной мере - производство стальных конструкций.

В течение 4 последних лет предприятие на себя не зарабатывает. По словам пресс-секретаря группы ИСД в Польше Яцека Ленского, суммарные убытки за этот период составили около 1 млрд. польских злотых (свыше 200 млн. евро). Это и побудило украинских владельцев прибегнуть к распродаже комбината по частям. В 2009 г. был продан коксохимический комплекс, в 2011 г. - трубопрокатный. Одновременно Huta Czestochowa стремительно теряла рынки. На внутреннем - прахом пошла надежды на возрождение польских верфей, а соответственно, и на корабельную сталь, производство которой ИСД первоначально рассматривала как краеугольный камень своей маркетинговой стратегии. На внешнем - большинство заказов перехватывают немцы и китайцы. Да и спрос на европейском рынке после 2008 г. никак не восстановится.

Трудности со сбытом испытывает не только Huta Czestochowa, но и большинство центральноевропейских

производителей (Vitkovice Steel в Чехии, US Kosice Steel в Словакии, сербская Zelezara Smederevo, румынские меткомбинаты и др.) Хотя для С. Таруты это слабое утешение.

Зашедшие в ИСД российские инвесторы лишних сантиментов относительно польского предприятия не испытывают. Собственная выплавка стали в Ченстохове им не нужна, поскольку экономически невыгодна. Гораздо дешевле завезти слябы из Алчевска и на месте переработать их в лист. При сегодняшних ценах это позволяет экономить примерно 50 евро на каждой тонне конечного продукта. Поэтому доля электросталеплавильного цикла предпринята. На него уже ищут покупателя. Судьба же прокатного цеха зависит от двух факторов: во-первых, удастся ли полюбовно разойтись с профсоюзами по соцпакету и сокращению штата; во-вторых, получит ли Huta Czestochowa крупный контракт в рамках проекта "Южный поток"?

На решение первого вопроса инвесторы, по словам Я. Ленского, дали руководству комбината три месяца. Если обобщить, дилемма такова: либо 1500 работников предприятия увольняются добровольно (сейчас в штате числится примерно 3050 людей), либо хозяин останавливает производство, и тогда работу потеряют все. Сложность в том, что в 2005 г. ИСД взял на себя бремя широкого социального пакета для Huta Czestochowa сроком на 10 лет. Это был самый щедрый пакет, которого когда-либо добились профсоюзы польских металлургов. Один из его пунктов предусматривает и сохранение количества рабочих мест в течение 10-летнего срока. До его окончания остается еще около 29 месяцев. Лишь тогда комбинат сможет сбросить с себя социальные узы. Но доживет ли? Ежемесячно на выплаты рабочим предприятие тратит порядка 12 млн. злотых. Такие суммы вымывают и без того скудные финансовые ресурсы предприятия и могут уже в течение нескольких ближайших месяцев привести к тому, что оно станет неплатежеспособным. Поэтому корпорация "ИСД" сейчас сама инициирует переговоры с профсоюзами и властями, относительно пересмотра обязательств 2005 г. и условий компенсации тем работникам, которые будут уволены в процессе реструктуризации. В качестве третьей стороны в этих переговорах уже приняли участие и местные власти, и глава Украинско-польской торгово-промышленной палаты Яцек Пехота (экс-министр экономики Польши, при каденции которого и была приватизирована Huta Czestochowa), и ее бывший сотрудник, а ныне депутат польского сейма Марек Балт.

Последний в целом высказал поддержку нынешней позиции ISD Polska. "В этой лодке все не удержатся, иначе она затонет", - сказал он в одном из недавних интервью. По его словам, сомнение лишь в том, есть ли у комбината деньги на компенсации всем тем, кто согласится сегодня добровольно уйти. Скорее всего, пока нет. Но получить их дирекция надеется в результате продажи сталеплавильного комплекса. Даже вырисовался потенциальный покупатель - польский бизнесмен Роман Каркосик, который ранее приобрел у ИСД ченстоховский трубопрокатный комплекс. Профсоюзный же актив Huta Czestochowa занимает по этому поводу настороженную позицию. "Мы не будем поддерживать программу добровольных увольнений, но и не будем мешать дирекции в ее осуществлении", - заявил лидер комбинатовской организации "Солидарность" Марек Лисовский. По его словам, руководство имеет право предлагать работникам условия добровольного увольнения, но не имеет права шантажировать коллектив заявлениями о полном закрытии Huta Czestochowa. Тем более что такой шаг будет расцениваться как нарушение инвестобязательств.

Впрочем, даже сокращение количества рабочих рук до минимума не гарантирует спасение остаткам ченстохов-

ского меткомбината. Чтобы выбраться из финансовой ямы, предприятию нужен крупный стабильный заказ. В качестве вероятного рассматривается контракт на поставку листа для труб газопровода "Южный поток", задуманного "Газпромом" с целью перенаправить еще часть экспортных газовых поставок в обход Украины. Huta Czestochowa готова предложить свой лист российским трубникам для прокладки самого сложного - подводного - участка "Южного потока", который должен пролечь по дну Черного моря от России до Болгарии на глубинах до 2000 м.

По словам президента компании ISD Polska Константина Литвинова, сталь для таких глубоководных труб должна обладать повышенными требованиями к качеству и прочности, характеризоваться крайне низкими показателями содержания угля и серы, что могут обеспечить далеко не все металлургические комбинаты, а вот ченстоховское предприятие соответственной технологией обладает. "Заказ на 300 тыс. т листа, как мы его оцениваем, в одном размере и для одного заказчика - это мечта каждого сталевара", - признавался еще в прошлом году К. Литвинов.

При этом Huta Czestochowa рассчитывает, что нынешние российские совладельцы корпорации "ИСД" поспособствуют им в получении такого контракта. Другое дело, что со строительством самого "Южного потока" еще не все понятно. "Газпром" 16 мая объявил о начале прокладки сухопутной части нового газопровода, но на рынке все еще нет уверенности, что этот проект не превратится в затяжной долгострой, удобный лишь как средство дополнительного давления на Украину. В Европе "Южный поток" по-прежнему сталкивается с определенными политическими препятствиями. Кроме того, пугает и его объявленная общая стоимость - 29 млрд. евро.

Кстати, в середине 2000-х годов Huta Czestochowa также вскружила себе голову трубными мечтами, закончившимися в итоге большими разочарованиями. В то время шли активные переговоры о продлении до польского Плоцка украинского нефтепровода Одесса - Броды длиной почти 400 км. Ченстоховский комбинат считался безоговорочным фаворитом на поставку штрипса для новой артерии. Под грядущее строительство ИСД действительно произвел на своем свежеприобретенном польском предприятии реконструкцию, в частности модернизировал прокатный стан, чтобы выпускать более качественную трубную сталь. Но проект Броды - Плоцк как замер тогда, так и не оживает до сих пор.

В партнерстве с "Южным потоком" также еще очень много писано вилами по воде. Даже если проект дойдет до этапа закупки труб для подводного участка, ченстоховскому комбинату придется выдержать несколько квалификационных отборов - по качеству продукции, по ценам, изготовить пробную партию согласно спецификациям соответствующего трубного завода. Все это займет не один месяц. А выживать-то нужно сейчас.

Не исключено, что хлопоты, подобные польским, корпорации придется пережить и в Венгрии, где, как уже было упомянуто, она владеет заводом Dunaferr. Там тоже ходят слухи о грядущем сокращении значительной части рабочих (примерно 3,5-4 тыс. лиц), хотя официально от ИСД таких заявлений еще не поступало. Но если комбинату не удастся сохранить текущий уровень выплавки стали и найти средства на модернизацию цеха горячей прокатки, сокращение штата неминуемо. Правда, венгерское правительство, не дожидаясь худшего, рассматривает возможность предоставления Dunaferr статуса стратегического предприятия с определенными экономическими преференциями. Переговоры об этом Будапешт ведет непосредственно с московскими владельцами комбината. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

США

СТАТИСТИКА

В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ АРМАТУРЫ УМЕНЬШИЛСЯ

США в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. уменьшили импорт арматуры на 75,2%. Об этом свидетельствуют данные US Census Bureau. В частности, поставки продукции в страну составили 34,77 тыс. т. Импорт стальных полуфабрикатов в США вместе с тем увеличился на 17% и достиг 527,254 тыс. т. США объемы производства стали с 19 по 25 мая по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. уменьшились на 6,1% до 1,85 млн. т. Производственные мощности в заданный период были загружены на 77,2%. Годом ранее в США выплавляли 1,97 млн. т стали при загрузке мощностей на 79,2%. По сравнению с предыдущей неделей производство металла на американских заводах выросло на 2,8%. Неделей ранее в США произвели 1,904 млн. т стали. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ СТАЛИ СОКРАТИЛСЯ

США в январе-апреле по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократили импорт стали на 12% до 10,375 млн. т. Об этом свидетельствуют данные American Iron and Steel Institute. Поставки готовой стальной продукции понизились в отчетный период на 9% до 8,178 млн. т. По итогам апреля США импортировали 2,68 млн. т стали. Поставки готовой продукции составили 2,087 млн. т. США в марте по сравнению с февралем увеличили экспорт стали на 6,1%. В частности, зарубежные поставки американского металла достигли в указанный период 1,036 млн. т. В целом по итогам января-марта по сравнению с аналогичным периодом прошлого года экспорт стали из США упал на 12,6% до 3,214 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЕ КОМПАНИИ В МАЕ 2013 ГОДА ПЫТАЛИСЬ ПОДНЯТЬ КОТИРОВКИ НА ПЛОСКИЙ ПРОКАТ ВОПРЕКИ НЕГАТИВНЫМ РЫНОЧНЫМ ТЕНДЕНЦИЯМ

Последние два месяца выдались откровенно неудачными для американских производителей плоского проката. Избыток предложения и стремление дистрибуторов поддерживать на минимальном уровне складские запасы вывели рынок из равновесия и привели к падению котировок. К концу мая стоимость горячекатаных рулонов на американском рынке сократилась до около \$560/кор. т (\$617,5/MT), EXW, тогда как на пике подъема в конце марта цены достигали \$700/MT. Подешевели и другие виды плоского проката. Толстолистовая сталь А36 котируется не более чем по \$760-785/MT, EXW, базовые цены на оцинкованную сталь упали до около \$740-760/т, а холоднокатаные рулоны - до \$700-720/т, EXW.

По словам трейдеров, на рынке сейчас слишком много продукции. В середине мая уровень загрузки мощностей на американских металлургических предприятиях достиг 79,5%, самого высокого значения за последние 12 месяцев. Правда, по итогам первых четырех месяцев производство стали в США сократилось на 7,3% по сравнению с показателем аналогичного периода годичной давности, тем не менее, в условиях постоянно урезания складских запасов даже такой уровень оказался избыточным. Кроме того, в этом году в США увеличился импорт стальной продукции. В конце мая все ведущие производители плоского проката попытались, как говорится, выбить клин клином, объявив о повышении котировок. Первой проявила инициативу корпорация US Steel, заявив о немедленном подорожании своей продукции на \$50/кор. т (\$55). Ее почин был поддержан конкурентами, хотя некоторые из них ограничились поднятием официальных цен на \$20/кор. т (\$22). Таким образом, новый уровень для горячекатаных рулонов достигает \$610-640/кор. т (\$672,5-705,5), EXW.

Очевидно, определенное воздействие на действия металлургов оказало успешное повышение цен на длинномерный прокат, осуществленное американскими производителями во второй половине мая. Стоимость арматуры, упавшая было до \$700/т, EXW, возросла до около \$705-715/т, EXW, почти сравнявшись с катанкой сеточного качества (mesh). При этом, стальная продукция подорожала несмотря на понижение внутренних котировок на металлолом в мае более чем на \$20/т. Аналитики объясняют этот рост некоторой активизацией строительной отрасли, хотя, конечно, спрос с ее стороны еще сильно не дотягивает до показателей середины прошлого десятилетия. По мнению Джона Сурмы, генерального директора US Steel, потребление стальной продукции в США вернется на уровень 2007 г. не раньше, чем в 2015 г.

Катанка в целом пользуется более высоким спросом, чем арматура, но цены на нее остались на том же уровне из-за конкуренции со стороны китайских компаний. По данным трейдеров, китайская катанка поступает на американский рынок по ценам порядка \$600-620/т, CFR, поэтому многие покупатели приобретают ее несмотря на более длительный срок поставки. В июне американский рынок длинномерного проката, возможно, окажется под давлением вследствие ожидающегося удешевления металлолома. В самих США спрос на это сырье достаточно высок, но на внешних рынках котировки упали до самого низкого уровня за три года. В этой связи рост цен, объявленный производителями плоского проката, выглядит весьма проблематичным. Даже по самым оптимистическим прогнозам, американским металлургам вряд ли удастся увеличить стоимость своей продукции более чем на \$10-20/кор. т. Дистрибуторы пока не уверены в том, что рынок достиг "дна", и поэтому не торопятся с заказами, а реальное потребление летом будет относительно небольшим вследствие действия сезонных факторов. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТУРЦИЯ

СТАТИСТИКА

В МАРТЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ СЛЯБОВ ВЫРОС

Турция в марте увеличила импорт слябов до 184,651 тыс. т по сравнению с 67,892 тыс. т в марте 2012 г. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute. По сравнению с предыдущим месяцем поставки продукции в страну выросли на 12,4%. В целом по итогам января-марта импорт слябов в Турцию вырос до 527,165 тыс. т. Турция в феврале увеличила импорт слябов до 164,269 тыс. т по сравнению с 49,183 тыс. т в феврале 2012 г. Однако по сравнению с предыдущим месяцем поставки продукции в страну уменьшились на 7,8%. В целом по итогам января-февраля импорт слябов в Турцию достиг 342,517 тыс. т. Годом ранее этот показатель оценивался на уровне 74,194 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ФРАНЦИЯ

СТАТИСТИКА

ВЫПЛАВКА СТАЛИ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА УМЕНЬШИЛАСЬ

Объемы производства стали во Франции в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. сократились на 12,2% и составили 1,24 млн. т. Об этом свидетельствуют данные French steel federation, сообщает Yieh.Corp. В целом по итогам января-апреля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года выпуск металла в стране понизился на 6,2% до 5,22 млн. т. Объемы производства стали во Франции в марте по сравнению с мартом 2012 г. уменьшились на 9,6% и составили 1,34 млн. т. В целом по итогам января-марта по сравнению с аналогичным периодом минувшего года выпуск стали в стране сократился на 4,1% и достиг 3,97 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЧИЛИ

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-МАРТЕ 2013 ГОДА ПОТРЕБЛЕНИЕ СТАЛИ СОКРАТИЛОСЬ

Потребление стали в Чили в январе-марте по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократилось на 9%. Об этом свидетельствуют данные Chilean steel institute, сообщает Yieh.Corp. В частности, потребление металла в стране составило в отчетный период 663 тыс. т. По оценкам специалистов, в целом в нынешнем году потребление стали в Чили может понизиться на 5%. Объемы производства меди в Чили в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличились на 3%. Выпуск красного металла в стране по итогам минувшего года превысил 5,455 млн. т. В декабре прошлого года в Чили произвели 513,344 тыс. т меди. Это на 1,8% меньше по сравнению с декабрем позапрошлого года. Прежде глава торговой группы в сфере горной промышленности Sonami Альберто Салас предположил, что объемы производства меди в Чили в 2013 г. увеличатся до 5,8 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ

СТАТИСТИКА

В МАРТЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ПРОКАТА ИЗ НЕРЖАВЕЮЩЕЙ СТАЛИ ВЫРОС

Япония в марте по сравнению с февралем увеличила экспорт проката из нержавеющей стали на 27,3% до 72,57 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Министерства финансов страны. Однако в годовом исчислении зарубежные поставки продукции уменьшились на 16,1%. В целом по итогам января-марта по сравнению с аналогичным периодом минувшего года внешние поставки японского нержавеющей проката упали на 10,8% по сравнению с прошлым годом и составили 182,956 тыс. т. Япония в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократила экспорт проката из нержавеющей стали на 19,7% до 57 тыс. т. Однако по сравнению с предыдущим месяцем зарубежные поставки этой продукции выросли на 6,8%. В целом по итогам января-февраля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года экспорт нержавеющей проката из Японии упал на 4,2% до 110,386 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В МАРТЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ХОЛОДНОКАТАНОЙ СТАЛИ УВЕЛИЧИЛСЯ

Япония в марте по сравнению с мартом 2012 г. увеличила экспорт холоднокатаной стальной продукции на 0,5%. Об этом свидетельствуют данные Министерства финансов страны. В частности, зарубежные поставки продукции достигли 311,64 тыс. т. По сравнению с февралем экспорт вырос на 13,7%. В целом по итогам января-марта по сравнению с аналогичным периодом минувшего года экспорт х/к стали из Японии составил 803,503 тыс. т, что на 0,6% меньше по сравнению с прошлым годом.

Объемы производства стали в Японии в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. увеличились на 1% и достигли 9,2 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем выплавка металла в стране уменьшилась на 3%. В целом по итогам января-апреля по сравнению с аналогичным периодом прошлого года выпуск стали в Японии вырос на 0,5% и составил 35,8 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАЛЬНОЙ ЭКСПОРТ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ВЫРОС

По данным Министерства финансов Японии, японский стальной экспорт в апреле составил 3,6 млн. т, что на 9,75% ниже уровня марта, но на 18,1% выше уровня апреля 2012 г. В апреле доходы от стального экспорта выросли до 319 млн. иен (\$3,13 млн.), что ниже мартовских показателей на 8,3%, но выше уровня прошлого года на 15,8%. В частности, экспорт стальных продуктов в США составил 213 тыс. т, что выше апреля 2012 г. на 12,3%; в страны ЕС - 25 тыс. т, что выше на 26,2%; в Китай - 546 тыс. т, что выше на 17,6%. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДСТВО ЧУГУНА В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛО

Объемы производства чугуна в Японии в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. увеличились на 1,7% и достигли 6,8 млн. т. Об этом свидетельствуют данные Japan Iron and Steel Federation. По сравнению с предыдущим месяцем выпуск металла в стране понизился на 5,2%. В целом по итогам января-апреля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года производство чугуна в Японии выросло на 2,6% и достигло 27,4 млн. т. Япония в марте по сравнению с мартом 2012 г. увеличила объемы производства чугуна на 2,2% до 7,2 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем выпуск продукции повысился на 12,8%. За январь-март Япония произвела 20,6 млн. т чугуна. Это на 2,9% больше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчик печатного варианта журнала «Металл Украины» может **БЕСПЛАТНО получать его электронный вариант?**

УКРАИНА

СТАТИСТИКА**ПРОИЗВОДСТВО МАРГАНЦЕВОГО СЫРЬЯ В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛОСЬ**

За 4 месяца "Приват" нарастил производство марганцевого сырья на 35%. В январе-апреле украинские горнорудные предприятия увеличили производство марганцевого сырья по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 34,9% до 324,2 тыс. т. Об этом говорится в материалах Украинской ассоциации производителей ферросплавов "УкрФА". В частности, Марганецкий ГОК сократил добычу концентрата на 21,4% до 187,7 тыс. т. В то же время, Орджоникидзевский ГОК увеличил выпуск концентрата в 53 раза, до 79,6 тыс. т, производство агломерата составило 56,9 тыс. т (за 4 месяца 2012 г. эта продукция не выпускалась). В 2012 г. украинские ГОКи сократили производство марганцевого сырья по сравнению с 2011 г. на 11,8% до 1,190 млн. т. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**FERREXPO PLC РЕШИЛА ВЫПЛАТИТЬ \$19,4 МЛН. ДИВИДЕНДОВ ЗА 2012 ГОД**

Акционеры компании Ferrexpo plc (Великобритания), контролирующей Полтавский горно-обогатительный комбинат (Комсомольск, Полтавская обл.), на собрании 23 мая решили выплатить \$19,425 млн. дивидендов за 2012 г. Об этом говорится в сообщении компании, размещенном на сайте Лондонской фондовой биржи. В частности, на 1 акцию компания начислила 3,3 цента окончательных дивидендов (588,624 млн. акций). 2012 г. компания Ferrexpo plc закончила с чистой прибылью \$215,58 млн. Чистый доход по сравнению с 2011 г. компания сократила на 20,36% или на \$364 млн. до \$1424 млн. За 2009-2011 гг. компания также выплачивала дивиденды из расчета 3,3 цента на акцию. (Українськи новини/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ООО «МЕТИНВЕСТ ХОЛДИНГ» УСТАНОВИТ ОПОСРЕДОВАННЫЙ КОНТРОЛЬ НАД ДОЛЕЙ ОАО «ЮЖНЫЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» (ЮГОК)

Private limited company Metinvest B. V. (Нидерланды), материнская компания международной вертикально интегрированной горно-металлургической группы "Метинвест", получила разрешение антимонопольной комиссии Сербии на приобретение Trosilia Holdings Ltd (Кипр), что приведет к установлению опосредованного контроля над долей ОАО "Южный горно-обогатительный комбинат". Согласно информации Комиссии по защите конкуренции Республики Сербия, решение о предоставлении холдинговой компании Metinvest B.V. (Нидерланды) разрешения на установление контроля над 100%-й долей Trosilia Holdings Ltd (Кипр) принято 30 апреля.

При этом в сообщении не уточняется, над каким пакетом акций ЮГОКа устанавливает контроль Metinvest B.V. через приобретение данной кипрской компании. В другом сообщении антимонопольного органа Сербии в конце марта 2012 г. отмечалось, что Trosilia Holdings Ltd получила разрешение на контроль над компаниями Guernstorm Management Ltd, Trobcros Investments Ltd и Samen Ventures Ltd, при этом Trobcros Investments Ltd и Samen Ventures Ltd зарегистрированы на Британских Виргинских островах по одному адресу. По данным агентства "Интерфакс-Украина", компаниям Guernstorm Management Ltd, Trobcros Investments Ltd и Samen Ventures Ltd принадлежит 50%-я доля в ООО "Металлотехника", которой, в свою очередь, принадлежит 25,78% в ЮГОКе. В сентябре 2007 г. СКМ, крупнейшая холдинговая компания Украины, и "Смарт-холдинг" приняли решение о расширении сотрудничества в области горно-металлургического бизнеса и объединении соответствующих активов в рамках группы "Метинвест". При этом была достигнута принципиальная договоренность о приобретении "Метинвестом" около 50% акций ЮГОКа у "Смарт-холдинга". Кроме того, "Метинвест" заявлял и о заинтересованности в приобретении остальных 50% акций предприятия. Однако в соответствии с действующим антимонопольным законодательством, в настоящее время холдинг может владеть не более 24,9% акций ЮГОКа. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ**ВОЗВРАЩЕНИЕ ПРАВ НА РАЗРАБОТКУ 5 ЖЕЛЕЗОРУДНЫХ МЕСТОРОЖДЕНИЙ В ПОЛТАВСКОЙ ОБЛАСТИ НИЧЕГО НЕ ДАЕТ БИЗНЕС-ГРУППЕ «ФИНАНСЫ И КРЕДИТ» ДЛЯ УКРЕПЛЕНИЯ РЫНОЧНЫХ ПОЗИЦИЙ**

Сейчас самым крупным его инвестиционным проектом является Еристовский ГОК. Темпы его строительства позволяют предположить, что до 2018 г. ожидать начала промышленной эксплуатации Броварковского, Харченковского, Мануйловского, Васильевского и Зарудненского месторождений не стоит. А это как раз и будет срок окончания выданных лицензий. Тем не менее в целом для бизнес-группы "Финансы и кредит" К. Жеваго решение Министерства экологии - позитивный сигнал. Указанные месторождения располагаются в Полтавской области, образуя Кременчугскую магнитную аномалию. Их прогнозные запасы для подземных работ без учета Зарудненского составляют 11 млрд. т. Для сравнения: на Горишне-Плавнинское, Лавриковское, Еристовское, Белановское месторождения в середине 1980 приходилось 4,4 млрд. т. Но немалая часть этих запасов из Горишне-Плавнинского и Лавриковского месторождений уже отработана ПГОКом.

Поэтому с 2009 г. британская Ferrexpo Plc, контролирующая ПГОК, ведет строительство ЕГОКа. По итогам III квартала 2012 г. компания отмечала, что темпы реализации инвестпроекта будут зависеть от ситуации на глобальном рынке железорудного сырья. Пока она не очень

радушная для украинских производителей. За январь-март они увеличили экспорт ЖРС на 4,6% к аналогичному периоду 2012 г. - до 8,973 млн. т.

При этом выручка сократилась на 2,3% до \$783,743 млн. Таким образом, средняя цена реализации опустилась с \$94/т до \$87/т. Расходы же горнодобытчиков росли - главным образом за счет подорожания дизтоплива, используемого карьерным автотранспортом. При этом ожидается, что на мировых рынках железная руда в 2013 г. будет дешевле. Так что если Ferrexpo сможет поддерживать загрузку обогатительных мощностей ПГОКа на уровне, близком к проектному - это уже будет крупным успехом. Тут уж не до ЕГОКа. Тем более не до освоения т.н. называемой "северной группы", включающей 5 вышеперечисленных месторождений. Да и денег на такой масштабный новый проект Ferrexpo вряд ли сможет найти. До кризиса, в 2007 г., предполагалось построить ЕГОК за \$1,268 млрд., включая \$647 млн. на обогатительную фабрику. Причем исходя из первоначального бизнес-плана фабрика должна была заработать в 2013 г.

Сейчас же по ней ведутся только проектные работы, а само строительство хотят начать в текущем году. Но еще

в середине 2012 г. и. о. гендиректора ЕГОКа Николай Горшко озвучил новую стоимость фабрики: \$750-800 млн. Так что новый ГОК на севере Полтавской области обойдется уже не меньше чем в \$1,5 млрд. При этом надо где-то брать средства на развитие ПГОКа и доводить до ума ЕГОК. Сначала Ferrhexro собиралась привлечь \$500 млн. на эти цели путем выпуска еврооблигаций. В феврале даже было начато road-шоу, а потом внезапно планы компании изменились. Очевидно, что К. Жеваго и его партнеры решили не увеличивать долговую нагрузку и максимально использовать собственные финансовые ресурсы. Потому как, с одной стороны, эмиссия облигаций была отменена, с другой - собрание акционеров ПГОКа в конце апреля решило отказаться от выплаты дивидендов и направить чистую прибыль за 2012 г. на развитие. А это 431,6 млн. грн. Кроме того, имеется в наличии нераспределенная прибыль за предыдущие годы на 4,278 млрд. грн. Т. е. это как раз и есть те \$500 млн., которые Ferrhexro собиралась занять. Между тем еще в конце марта, обнародовав данные отчетности за 2012 г., компания озвучивала намерения помимо обычных дивидендов 6,6 цента на 1 акцию провести специальные выплаты в таком же размере. В таком случае платежи составили бы \$78 млн., или 36% от всего объема прибыли. А это сопоставимо с дивидендами крупнейших диверсифицированных горно-рудных компаний. Но, как уже отмечалось, прошел всего месяц и было принято противоположное решение.

Директор по развитию проекта Delphica Павел Перконос в комментарии МинПрому отметил, что в настоящее время глобальный рынок железорудного сырья находится в состоянии, близком к равновесному. "Сейчас избыток предложения ЖРС не очевиден, но в ближайшие 2-3 года эта тенденция будет усиливаться, тогда уже могут возникнуть проблемы со сбытом", - сказал он.

По словам эксперта, это связано с тем, что в настоящее время серьезные проекты по развитию пущены прежде всего "большой тройкой": корпорациями BHP Billiton, Rio Tinto и Vale. Эти проекты касаются как наращивания добывающих мощностей, прежде всего за счет новых карьеров, так и развития логистической инфраструктуры, включая строительство перевалочных терминалов в портах. Кроме того, ряд крупных китайских металлургических компаний вкладывает значительные средства в освоение железорудных месторождений в Африке.

"Поэтому в условиях слабого мирового спроса на сталь предложение по ЖРС будет расти опережающими темпами. Это будет оказывать давление на стоимость железной руды. В таких условиях экономическая целесообразность разработки новых месторождений не только в Украине, но и где-либо еще будет под вопросом. В то же время в силу ориентации Ferrhexro на рынки Европы в сегменте окатышей для них разработка указанных месторождений может носить экономический смысл с учетом меньшего транспортного плеча", - пояснил П. Перконос.

Известна история, как после переговоров в Беловежской пуще в 1991 г. Борис Ельцин, Станислав Шушкевич и Леонид Кравчук вышли из резиденции прямо под дождь. Лидеры России и Беларуси спрятались под зонты, принесенные охраной, а Л. Кравчук отказался, пошутив: "Спасибо, мне не надо. Я проскользну между капельками". Насколько это достоверный случай - сложно судить. Зато наверняка можно утверждать, что представителям крупного бизнеса в Украине надо уметь пройти без зонты под проливным дождем и остаться сухим. Как видно на примере К. Жеваго, это не менее важное условие, чем успешная инвестиционная стратегия, кадровая политика и контроль бизнес-процессов. Впервые депутатский мандат Верховной Рады владелец группы "Финансы и кредит" получил в 1998 г. по мажоритарному округу в Полтавской области с центром в Комсомольске, население которого работает на ПГОКе. Затем в 2002 г. опять избрался по этому округу.

Тяги к оппозиционности за К. Жеваго тогда не замечалось. Он числился в провластных на тот период фракциях НДП, "Реформы-конгресс" и даже "Возрождение регионов" - той самой альма-матер нынешней Партии регионов. Да и в 2006 г., когда самый молодой в Европе миллиардер опять получил депутатский мандат, уже по избирательному списку БЮТ, эта политсила была целиком провластной.

Другое дело, что с февраля 2010 г. она очутилась в оппозиции и для владельца ПГОКа наступили смутные времена. Он демонстративно остался во фракции БЮТ, в отличие от остальных депутатов-бизнесменов: того же владельца корпорации "Укравто" Тариела Васадзе или совладельца водочной компании Nemiroff Степана Глуся, перешедших к регионалам. Но, как отметил в комментарии МинПрому глава центра прикладных политических исследований "Пента" Владимир Фесенко, уже тогда К. Жеваго дистанцировался от оппозиционной деятельности.

Хотя избежать определенного прессинга ему не удалось. Летом 2011 г. СБУ возбудила уголовное дело по факту нецелевого использования денежных средств ФК "Ворскла", спонсором которого является группа "Финансы и кредит". В рамках расследования этого дела обыски с привлечением сотрудников спецподразделения А, или проще говоря, "маски-шоу", прошли в центральном офисе одноименного банка группы, а также в офисе футбольного клуба. Кроме того, комфортно чувствующая себя при нынешней власти российская бизнес-группа VSE в 2010 г. начала новый раунд борьбы с К. Жеваго, которому в 2002г. продала 40,19% акций ПГОКа за \$27 млн. Она добилась отмены Высшим хозяйственным судом Украины решений нижестоящих инстанций в пользу формального оппозиционера. Таким образом договор купли-продажи спорного пакета уже признан недействительным, и сейчас россияне во главе с экс-вице-спикером Госдумы Александром Бабаковым оспаривают последующую допэмиссию акций ПГОКа, в ходе которой была размыта их доля.

Дело находится в производстве Хозяйственного суда Киева, в конце апреля наложившего запрет на внесение регистратором любых изменений в реестр акционеров ПГОКа. Так что ситуация для К. Жеваго складывается весьма непростая. Тем не менее в ВР нынешнего созыва он решил идти по "вотчинному" округу в Полтавской области, а не по списку провластных политсил. Кроме того, до настоящего времени он продолжает оставаться внефракционным депутатом.

Хотя, по мнению В. Фесенко, статус оппозиционера тоже дает предпринимателям определенную защиту - давление на их бизнес всегда сопровождается резонансом и обвинениями власти в преследовании политических оппонентов, что в свою очередь вызывает нервную реакцию в Брюсселе и Вашингтоне. Но факт, что К. Жеваго дистанцировался от оппозиции, подтверждают недавние события вокруг строительства Белановского ГОКа в районе Кременчуга. Местный райсовет в середине марта ввел мораторий на рассмотрение вопроса "Схемы планирования территории Кременчугского района", предусматривающей строительство БГОКа компанией Ferrhexro и переселение жителей 14 сел. Причем инициаторами моратория стали депутаты ВР Сергей Каплин, представляющий "УДАР", а также Юрий Бублик и Олег Сиротюк от "Свободы". Заподозрить этих людей в работе на правящую Партию регионов сложно - чего только стоит нашумевший конфликт С. Каплина с премьером Николаем Азаровым, в марте выставившим депутата с заседания Кабинета министров.

Отсюда вывод - с нынешней оппозицией у Константина Валентиновича явно не сложилось. Но тот факт, что Министерство экологии все же дало ему спецразрешения на георазведку и промышленную разработку 5 месторождений северной группы Кременчугской аномалии, указывает, что в отношениях владельца "Финансы и кредит" с властями лед тронулся. Местами. Потому что с Министерст-

вом доходов и сборов у Ferrhexro проблемы. Финансовый директор компании Кристофер Мо в конце февраля сообщил, что налоговая служба оспаривает около 60% от суммы НДС, заявленной Ferrhexro к возмещению. При этом госпредприятиям выплачено около 75% НДС и компании, по его словам, трудно понять причину таких отводов со стороны налоговой. Кроме того, входящему в группу К. Жеваго ПАО "Деловые партнеры" не удалось сохранить 78,34% акций ОАО "Южный радиозавод". Возврат этого пакета в госсобственность начался в сентябре 2010 г. по решению Киевского хозсуда, а окончательную точку в деле поставил ВХСУ - в конце марта. По правде говоря, не

такой уж это и стратегический актив для К. Жеваго - бывшее предприятие оборонного комплекса, некогда выпускавшее бортовую аппаратуру искусственных спутников Земли, сейчас пребывает в заброшенном состоянии. Но сам факт решения Фемиды в отношении интересов К. Жеваго выглядит показательным. "По моим ощущениям, К. Жеваго старается соблюдать нейтралитет, чтобы в случае изменений во власти опять не оказаться в оппозиции. Он выстраивает гибкую стратегию и демонстрирует прагматизм, поэтому громких конфликтов вокруг его бизнеса сейчас нет", - отметил В. Фесенко. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

ВИКТОР ПИНЧУК ПЫТАЕТСЯ ЧЕРЕЗ ЛОНДОНСКИЙ СУД

ВЕРНУТЬ ПОД КОНТРОЛЬ ОАО «КРИВОРОЖСКИЙ ЖЕЛЕЗОРУДНЫЙ КОМБИНАТ» (КЖРК)

Игорь Коломойский и Геннадий Боголюбов до сих пор управляют половиной предприятия. Другие 50% акций Ринат Ахметов купил у "Привата" еще в 2007 г. Остается открытым вопрос, кому Пинчук перепродает завод в случае позитивного решения британской фемиды. Иск в Высокий суд правосудия в Лондоне Виктор Пинчук подал против Геннадия Боголюбова и Игоря Коломойского еще в марте. Владелец "Интерпайпа" считает, что совладельцы группы "Приват" нарушили контрактные обязательства и обязательства доверительного управления КЖРК. Данный конфликт уходит корнями в осень 2004 г. Тогда после грандиозной распродажи активов ГАК "Укррудпром" владельцем КЖРК, наряду с "Сухой балкой", стала приватовская фирма "Солайм". Остальные активы были распределены между структурами Рината Ахметова и Вадима Новинского.

Вопрос №1. Почему Пинчук выставил свои претензии на КЖРК?

Дело в том, что, согласно закону о приватизации активов "Укррудпрома", первоочередное право на покупку предприятий имели акционеры этих комбинатов. Именно через эту схему были отрезаны от конкурса корпорация «ИСД» и тогда еще самостоятельный комбинат ММК им. Ильича, которым владел "красный директор" Владимир Бойко. К слову, ММК, по неофициальным данным, всерьез претендовал именно на КЖРК, предлагал за него свыше 1 млрд. грн., тогда как "Солайм" купила его за 690 млн. грн.

В связи с ограничениями для ММК и ИСД не попал в число претендентов на железорудные активы и влиятельный на тот момент зять экс-президента Кучмы Виктор Пинчук. Чтобы обойти эту юридическую тонкость, пришлось применять схему приватизации КЖРК с номинальным покупателем ("Солаймом") и конечным покупателем (ПФК "Приднепровье"). В рамках заявленного иска Пинчук просит суд признать, что ответчики держат акции КЖРК в доверительном управлении в его пользу и требует от них передать ему эти акции, а также компенсировать убытки.

Вопрос №2. Почему у Пинчука к Ахметову нет претензий?

В иске указывается, что "Солайм" обеспечила передачу КЖРК в управление представителям Пинчука осенью 2004 г. На собрании акционеров 15 ноября 2004 г. Федор Караманиц был освобожден от обязанностей председателя правления комбината, а вместо него был назначен А. Пак, гражданин России. В набсовет предприятия также вошли менеджеры "Интерпайпа". В марте 2005 г. Пинчук заплатил "Привату" \$143 млн. за приобретение компании Alcross Commercial Limited (Британские Виргинские о-ва), владевшей, по утверждению Коломойского, КЖРК. Однако Alcross оказалась компанией с нулевым балансом и без активов. Более того, приватовцы осуществили силовой захват КЖРК. Решением местного суда Днепропетровской области экс-гендиректор Ф. Караманиц был восстановлен в должности, а Пак отстранен. Трейдером продукции КЖРК снова стали торговый дом "Комплект" и ООО "Руд-

снаб", входящие в сферу интересов бизнесмена Эдуарда Самоткала. В данном контексте стоит отметить, что катализатором всех событий стала "Оранжевая революция", которая поменяла расстановку сил в стране, из-за чего Пинчук оказался в опале. В результате политического процесса у зятя Кучмы, а также у Ахметова, отобрали "Криворожсталь", были попытки реприватизации Никопольского завода ферросплавов. "Под шумок" Коломойский фактически забрал себе КЖРК. Но в 2006-2007 гг. политическая ситуация вновь поменялась - Виктор Янукович стал во второй раз премьер-министром. В результате Виктор Пинчук уже мог поставить вопрос о возврате своей собственности. Поэтому Коломойскому пришлось привлечь для своей защиты Рината Ахметова, который выкупил 50% акций КЖРК. Бизнесмены перевели ценные бумаги железорудного комбината на офшорку Starmill, которую стали контролировать на паритетных началах. В то же время, доля Пинчука так и осталась в управлении Коломойского. "С 2005 г. ответчики неоднократно подтверждали намерение передать ему КЖРК, но всякий раз не выполняли своих обязательств. Исковые требования обусловлены итогами встречи 4 сентября 2006 г., на которой ответчики подтвердили, что акции КЖРК находятся в их доверительном управлении в пользу В. Пинчука и взяли на себя обязательства передать их ему", - говорится в исковом заявлении. Все попытки на протяжении последних лет разрешить дело мирным путем не увенчались успехом, поэтому В. Пинчук подал иск в Высокий суд Лондона (где проживает Г. Боголюбов, тогда как И. Коломойский живет в Женева). Примечательно, что у Пинчука нет претензий к Ахметову. В то же время, как пишет Financial Times, владелец СКМ был свидетелем устной договоренности между днепропетровскими олигархами в 2004 г. Впрочем, поскольку Ахметов купил акции КЖРК через схему "добросовестного покупателя", то иск Пинчука к Ахметову был бы бесперспективным.

Вопрос №3. Что будет, если Пинчук выиграет суд?

Прежде всего, судебные разборки могут затянуться на несколько лет. Но если будет положительное для Пинчука решение суда, оставлять предприятие в своей собственности нет ни малейшей логики: ни с точки зрения развития актива, ни в контексте синергии с активами "Интерпайпа". Это имело смысл, когда начиналась приватизация предприятия ГМК. Тогда Пинчук мог выстроить мощную металлургическую ФПГ, в состав которой входили трубные активы "Интерпайпа", ферросплавные заводы, железорудный КЖРК, а в самом центре этой структуры была бы вертикально интегрированная "Криворожсталь". Поэтому единственный разумный вариант - это продажа КЖРК. Причем, покупателем может быть не только Ахметов, но ряд российских инвесторов. Но пока же Пинчук рассчитывает лишь на компенсацию убытков и недополученной прибыли. (Андрей Писаревский, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**ДИНАМИКА ЭКСПОРТНЫХ ЦЕН НА ЖЕЛЕЗОРУДНОЕ СЫРЬЕ (ЖРС) В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА**

В апреле индекс экспортных цен (\$/т, DAF граница Украины/FOB порты Черного моря) украинских производителей вырос на \$6,2/т (или 6,2%) по неподготовленному сырью, и на \$10,9/т (или 10,7%) по подготовленному.

Полтавский ГОК, который в апреле экспортировал 60,9% продукции в сегменте подготовленного железорудного сырья (данный показатель в марте составлял 79,1%), продолжает проводить менее агрессивную ценовую политику, нежели компании группы "Метинвест Холдинг" и "АрселорМиттал", которые являются основными экспортерами в сегменте неподготовленного сырья. Тем не менее, за счет увеличения цен, а также доли более дорогих окатышей Северного ГОКа и Центрального ГОКа в экспорте подготовленного сырья из Украины, соответствующий индекс вырос более существенно.

Средневзвешенная стоимость окатышей Полтавского ГОКа, отгруженных на внешние рынки в апреле, составила \$97,9/т, что на \$1,4/т выше, чем в марте. Аналогичная стоимость на окатыши Центрального и Северного ГОКов, которые поставляли данную продукцию на рынки Китая, Словакии и Турции, составила \$134,3/т (\$119,5/т месяцем ранее), а поставляемый в Чехию агломерат производства ЮГОКа экспортировался по \$139,2/т (\$121,6/т месяцем ранее).

Средневзвешенные цены на концентрат по предприятиям, имеющим отношение к группе "Метинвест" (ИнГОК, СевГОК, ЦГОК, ЮГОК), находились в диапазоне от \$100,4/т при поставках ИнГОКа (100% поставок в Китай) до \$114,8/т при поставках ЮГОКа (поставки в Китай, Польшу и Чехию). Как отмечается в ежемесячном отчете проекта Delphica, средневзвешенные задекларированные цены (DAF/FOB) на концентрат в апреле выросли на 1,7%, а на аглоруду - на 11,6%. Цена поставок аглоруды Запорожского ЖРК на условиях FCA жд. ст. Днепрорудная в апреле составила \$67,1/т по сравнению с \$59/т в марте, Криворожский ЖРК увеличил цену на условиях DAF/FOB с \$88,2/т до \$94,9/т, а Сухая Балка (Евраз) - с \$74,2/т до \$87,2.

Средневзвешенные задекларированные экспортные цены на жрс украинских производителей, \$/т, DAF/FOB*

Тип ЖРС	Январь	Февраль	Март	Апрель	+/- , апрель/январь, \$/т и %		
Аглоруда	73,3	81,4	81,5	90,9	17,6	▲	24,0
Концентрат	77,8	90,2	106,6	108,5	30,7	▲	39,4
Окатыши	91,3	90,7	100,8	111,7	20,3	▲	22,2
Агломерат	87,8	-	121,6	139,2	51,4	▲	58,6

* - не включая ЗЖРК, который декларирует цену аглоруды на условиях FCA. (Delphicasteel.com/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**НОВОСТИ КОМПАНИЙ****EVRAZ В 2013 ГОДУ НЕ СОБИРАЕТСЯ НАРАЩИВАТЬ ДОБЫЧУ НА УРАЛЬСКИХ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫХ КОМБИНАТАХ**

Evraz планирует в текущем году сохранить добычу в ОАО "Евраз Качканарский горно-обогатительный комбинат" (КГОК, Свердловская обл.) и ОАО "Евраз Высокогорский горно-обогатительный комбинат" (Свердловская обл., оба входят в Evraz plc) на уровне 2012 г., сообщил вице-президент Evraz по крупным проектам, руководитель дивизиона "Руда" Марат Атнашев на пресс-конференции 15 апреля. По его данным, в 2012 г. Качканарский ГОК добыл 55 млн. т руды, а Высокогорский - 4,6 млн. т. "На ВГОКе системно трудная ситуация. Это одно из наименее эффективных предприятий. У него себестоимость добычи одна из самых высоких в России", - отметил М. Атнашев, добавив, что в 2013 г. основной акцент будет направлен на повышение эффективности работы. Качканарский ГОК входит в число пяти крупнейших горно-обогатительных предприятий России, в настоящее время обрабатывает запасы ванадийсодержащей руды Гусевгорского месторождения. Высокогорский ГОК - одно из крупнейших горнодобывающих предприятий Урала. В настоящее время ВГОК производит железобокс для доменного производства, а также железорудный концентрат. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «МЕЧЕЛ» НЕ ТОРОПИТСЯ НАРАЩИВАТЬ РЕСУРСНУЮ БАЗУ ОАО «КОРШУНОВСКИЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» ЗА СЧЕТ НОВЫХ МЕСТОРОЖДЕНИЙ

Компания "Мечел" инвестирует проект по увеличению сырьевой базы Коршуновского горно-обогатительного комбината до 89 млн. т руды за счет своих старых месторождений. Об этом сообщил управляющий директор Коршуновского ГОКа Борис Седельников на встрече с губернатором Иркутской области Сергеем Ерошенко. По выходу Коршуновского ГОКа на проектную мощность 12,5 млн. т в год запасы трех месторождений - основного Коршуновского, а также Татьянинского и Рудногорского - стали быстро истощаться. Восполнить их может приобретенное компанией Красноярское месторождение в Братском районе с разведанными запасами 56,7 млн. т. Кроме того, рассматривались вопросы приобретения месторождений в Усть-Илимском районе региона.

Однако, по информации пресс-службы губернатора Иркутской области, представители "Мечела" планы по обеспечению прироста запасов не связывают пока с новыми месторождениями. "Первый этап реализации проекта предполагает расконсервацию северо-западного борта Коршуновского карьера путем применения горно-транспортного комплекса. Второй - понижение дна карьера до отметки 105 м", - отметили в пресс-службе со ссылкой на Седельникова. В компании полагают, что это позволит "сохранить производство концентрата на достигнутом уровне, создать и сохранить рабочие мест и продлить срока жизнедеятельности предприятия".

Коршуновский ГОК - одно из крупнейших железорудных горно-обогатительных предприятий России и единственное действующее в Восточной Сибири. Производственные мощности ориентированы на выпуск железной руды с массовой долей железа 28% и железорудного концентрата высокого качества (не менее 63% железа). Находится в непосредственной близости от Байкало-Амурской магистрали. По железной дороге продукция поставляется российским и зарубежным металлургическим предприятиям. Основная экспортная доля рынка приходится на Китай. В середине 2003 г. "Мечел" приобрел контрольный пакет акций и большую часть кредиторской задолженности Коршуновского ГОКа. В состав горнодобывающего сегмента "Мечела" входят угольная компания "Южный Кузбасс", холдинговая компания "Якут-уголь" и Коршуновский ГОК. (Бизнес-Тасс/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

АЗИАТСКИЕ СТАЛЕПРОИЗВОДИТЕЛИ ОТКАЗЫВАЮТСЯ ОТ БРАЗИЛЬСКОЙ РУДЫ

Группа азиатских металлургических компаний, владеющих 40% акций бразильского производителя железной руды Nacional de Minerios (Namisa), может в июле воспользоваться опционом по продаже своей доли в компании ее основному акционеру - Cia Siderurgica Nacional SA (CSN), пишет газета Valor Economico, передает Reuters. Как утверждает издание, Бенжамин Стейнбрех (Benjamin Steinbruch), генеральный директор и крупнейший акционер CSN, встретится с представителями японской корпорации Itochu, владеющей 22% акций Namisa и возглавляющей азиатский консорциум компаний, для обсуждения ситуации.

По информации газеты, в группу меткомпаний, возглавляемую Itochu, также входят японские JFE Holdings и Kobe Steel, южнокорейская Posco и тайваньская China Steel Corp. Ранее в ее составе были японские Nippon Steel и Sumitomo Metal Mining, но затем вышли из нее. 40% акций Namisa обошлись консорциуму в \$3,1 млрд. Азиатские металлурги хотят покинуть проект, поскольку CSN, владеющая 60% акций, не смогла реализовать в срок расширение мощностей и строительство логистической инфраструктуры, что предусмотрено акционерным соглашением. Кроме того, согласно документу, CSN придется заплатить партнерам компенсацию.

На данный момент Namisa производит порядка 7 млн. т железорудного сырья в год. В то же время к концу года компания должна была увеличить мощности до 13 млн. т. Кроме того, при условии интеграции Namisa с Casa de Pedra, железорудным бизнесом CSN, могла бы получиться одна из ведущих горнорудных компаний в мире. На данный момент CSN является главным претендентом на американские сталелитейные предприятия немецкого гиганта ThyssenKrupp. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО ЖЕЛЕЗА ПРЯМОГО ВОССТАНОВЛЕНИЯ (DRI) ВЫРОСЛО

Мировое производство железа прямого восстановления (direct reduced iron - DRI) в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. увеличилось на 8,2% до 4,97 млн. т. Об этом свидетельствуют данные World Steel Association. По сравнению с предыдущим месяцем выпуск продукции уменьшился на 0,4%. В целом по итогам января-апреля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года выпуск DRI в мире поднялся на 6,1% и составил 19,4 млн. т. Мировое производство DRI в декабре 2012 г. по сравнению с декабрем 2011 г. уменьшилось на 12,4% до 4,67 млн. т. В целом по итогам минувшего года производство DRI в мире достигло 55,4 млн. т, что на 12,8% меньше по сравнению с предыдущим годом. В позапрошлом году на мировом рынке объемы производства DRI достигли 63,474 млн. т. По итогам декабря 2011 г. в мире выпустили 5,337 млн. т DRI. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

ГРУППА RIO TINTO, ИЗБАВЛЯЯСЬ ОТ УБЫТОЧНЫХ И НЕПРОФИЛЬНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ, ПЛАНИРУЕТ ГРАНДИОЗНЫЙ ПРОЕКТ РАСШИРЕНИЯ ЖЕЛЕЗОРУДНЫХ МОЩНОСТЕЙ

В планах нового руководства компании увеличить к 2015 г. добычу железной руды на месторождении в Пилбара на 70 млн. т. Несмотря на грядущий избыток поставок, эксперты считают это решение стратегически верным.

Мировая железорудная промышленность переживает трудные времена. После 10-летнего бума цены на сырье в прошлом году резко упали, прибыли уменьшились, и производители отрасли вынуждены были списать в общей сложности более \$60 млрд. на обесценивание активов. В частности, Rio Tinto пришлось списать около \$14 млрд. из-за неудачных инвестиций. Это привело к отставке главы компании Тома Олбанса, который занял этот пост в 2007 г. и сразу решил заплатить \$38 млрд. за производителя алюминия Alcan (крупнейшая сделка в мировой отрасли), но вскоре после завершения сделки цены на металл пошли на спад. Затем разразился кризис, и эти активы стали приносить убытки. В итоге компания выставила их на продажу, но покупателей пока нет. Неудачными оказались инвестиции в Мозамбике, да и многие другие инвестиции Rio Tinto. Таким образом, инициативы Т. Олбанса дорого обошлись компании.

Ближайший конкурент Rio, компания BHP, тоже не избежала неудачных вложений, и ей пришлось списать \$2,8 млрд. по двум газовым месторождениям в США, приобретенным накануне "сланцевой революции". Кстати, после этого гендиректора группы Мариуса Клопперса тоже проводили на пенсию, правда, с почетом - ведь он возглавлял BHP много лет, и последние инвестиции в США относятся к весьма редким его ошибкам. По тем же причинам потеряла председательское кресло в Anglo American Синтия Кэрролл, зашаталась стулья и под топ-менеджерами многих других горнорудных компаний.

При этом производственные затраты во времена бума стабильно росли, и сейчас даже драконовские меры по их сокращению дают весьма умеренный эффект. В этой ситуации добывающие компании пересматривают свои

портфели и выставляют на продажу убыточные и непрофильные предприятия. По данным Deutsche Bank, BHP собирается распродать часть активов на сумму около \$25 млрд., а Rio необходимо выручить примерно \$10 млрд.

Возмущенные акционеры Rio Tinto уволили Т. Олбанса (лишив его бонусов за 2011-2012 гг.) и выбрали новым главой компании Сэма Уолша, более двух десятилетий возглавлявшего железорудное подразделение. С. Уолш занялся сокращением затрат очень рьяно: под его руководством, компания за несколько месяцев уволила сотни работников и выставила на продажу 13 предприятий из алюминиевого, медного и угольного сегментов. При этом С. Уолш заявил, что подразделение Pacific Aluminium привлекло большой интерес потенциальных покупателей, и, по мнению экспертов, за него можно выручить несколько миллиардов долларов. Однако требования акционеров в отношении остановки инвестиций в новые проекты глава компании, похоже, выполнять не намерен. Во всяком случае, в сфере железной руды. И, вероятно, ему удастся убедить акционеров в целесообразности новых инвестиций, поскольку именно железорудное подразделение обеспечивает 80% прибылей группы.

Аналитики уже несколько месяцев предсказывают значительное перепроизводство железной руды, если будут реализованы проекты, которые продвигают лидеры отрасли. По прогнозу Citigroup, в 2014 г. избыток будет небольшим, но уже в 2015 г. он увеличится до 70 млн. т. По оценкам же некоторых других аналитиков, в 2015 г. избыток железной руды составит 120 млн. т. Правда, реализация этих проектов оказалась под вопросом - акционеры жаждут немедленных прибылей, и, при таких прогнозах, не желают инвестиций, которые обеспечат стабильность в отдаленном будущем.

Тем не менее сейчас топ-менеджеры начали борьбу за "светлое будущее". Все тот же С. Уолш намерен представить совету директоров Rio план расширения добычи в

Пилбара до 360 млн. т в год к 2015 г. Этот план предусматривает инвестиции в \$2 млрд. в текущем году и еще 3 млрд. - в 2014 г. Примеру С. Уолша собираются последовать руководители BHP Billiton и Fortescue Metals Group.

Отраслевые эксперты одобрительно относятся к этим планам. Бурное расширение сталелитейного производства в Китае привело к повышению спроса до 1 млрд. т, при этом, похоже, основные потребители не собираются сокращать объемы закупок. По данным Австралийского бюро статистики, в марте экспорт из Австралии в Китай достиг рекордного уровня - 7,4 млрд. австралийских долларов, причем лидером роста была именно железная руда - ее экспорт подскочил на 36%. Правда, не исключено и снижение китайского спроса на сырье в ближайшие годы, поскольку темпы роста ВВП уменьшились, а масштабное перепроизводство в сталелитейной промышленности оказывает серьезное давление на цены. Тем не менее у таких компаний, как Rio Tinto и Fortescue, расширение добычи - единственный разумный путь даже в кризисные времена.

Дело в том, что, в отличие от диверсифицированной BHP Billiton, которая получает изрядные доходы от своих нефтяных и газовых активов, для Rio железная руда - основной источник прибылей, а для Fortescue и вовсе единственный. Именно на него они и вынуждены делать ставки. И эти ставки вполне оправданы, даже при перспективе масштабного перепроизводства. Железорудные месторождения в Пилбара отличаются рудой высочайшего качества, а компании, которым они принадлежат, относятся к классу самых низкокзатратных в мире.

Даже при нынешних ценах (\$128/т) маржа у Rio составляет около \$80. Поэтому правление сумеет убедить акционеров в целесообразности новых инвестиций - они сознают, что при таких условиях грядущее перепроизводство не лишит Rio статуса самого низкокзатратного производителя. А в случае резкого увеличения мощностей, наоборот, это расширение будет служить ей защитой от конкурентов в долгосрочном плане. Бен Лайонс, который помогает управлять ATI Asset Management, владеющим акциями Rio, заявил: "Они должны продолжать увеличивать мощности, которые ведут добычу с высокой маржей. А Пилбара - один из самых лучших в мире (с точки зрения возврата инвестиций) проектов".

Правда, аналитики Liberum Capital говорят, что отсрочка этих планов на год может привести к повышению цен на \$18 уже в 2015 г., а такой рост привел бы к увеличению EBITDA Rio на \$3,7 млрд. Однако С. Уолш не склонен к ожиданию - по его словам, план увеличения добычи до 290 млн. т к III кварталу уже одобрен, и он рассчитывает, что в конце года совет директоров утвердит программу в целом. Это решение одобряют и аналитики Deutsche Bank: по их мнению, своевременное (в первом полугодии

2015 г.) завершение проекта расширения, которое увеличит мощности Rio до 360 млн. т, увеличит прибыли компании, тогда как отсрочки в его реализации дадут возможность конкурентам потеснить ее на рынке. Правда, меньшим конкурентам сложнее обеспечить финансирование своих проектов, но они все же могут получить деньги из альтернативных источников.

Юниорам трудно раздобыть заемные средства, но ситуация понемногу улучшается. После финансового кризиса 2008 г. рынки капитала уже во многом восстановились. Главную роль в этом сыграл подъем китайской экономики. Правда, за последние два года ее рост затормозился от 10 до 7-7,5%, но следует учитывать, что теперь отсчет идет от большей базы сравнения. Тем не менее беспокойство относительно европейского рынка и волатильности цен на сырье вынуждает инвесторов быть поосторожнее - сейчас большинство из них избегают рискованных капиталовложений. Поэтому за последние 9-10 месяцев горнорудным компаниям стало намного труднее продвигать свои проекты. В принципе, желающих инвестировать в отрасль много, но лишь некоторые соглашаются рисковать вложениями в новые проекты - в основном интерес вызывают проекты расширения уважаемых компаний на известных месторождениях.

Тем не менее положение юниоров небезнадежно - есть и альтернативные источники капитала. К ним относятся, например, частные инвесторы, государственные инвестиционные фонды и государственные предприятия Кореи, Японии и Китая - они проявляют активный интерес к ресурсному сектору.

Хотя большинство сделок, которые заключаются азиатскими стратегическими инвесторами, не освещаются в прессе, о части из них становится известно из пресс-релизов Rio Tinto, Oz Minerals и некоторых других компаний. Однако более 70% таких соглашений заключается тайно с инвесторами среднего размера - сталелитейными компаниями или частными лицами, зачастую связанными с конгломератами, которые занимаются недвижимостью. Кроме того, существует неслабый поток ближневосточных инвестиций в ресурсный сектор: обычно эти деньги поступают от семейных инвесторов и некоторых государственных инвестиционных фондов, которые рассматривают подобные сделки как способ диверсифицировать свои портфели, чтобы не полагаться полностью только на нефть и газ.

Таким образом, железорудная отрасль продолжит наращивать добывающие мощности. Для юниоров это вопрос сегодняшнего выживания, а для крупных компаний - процветания в долгосрочном плане. А значит, избыток руды образуется и будет нарастать. Цены же, соответственно, останутся на низком уровне. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

ЛЕТОМ 2013 ГОДА ЦЕНЫ НА ЖЕЛЕЗНУЮ РУДУ УПАДУТ

В ближайшие несколько месяцев цены на железную руду на мировом рынке снизятся на 8% в связи с закрытием на плановый ремонт металлургических комбинатов в Китае, ограничением подачи электроэнергии и сокращением прибылей сталепроизводителей. Такой прогноз содержится в отчете Deutsche Bank, передает Bloomberg. Мировые цены на железорудное сырье просядут на \$10/т. С 20 февраля (16-месячный максимум) котировки на руду с 62%-ным содержанием железа с доставкой в морпорт Танцинь упали на 22% до \$123,6/т.

Стоимость металлопродукции, оказывающая давление китайские метзаводы, стабилизировалась, но дефицит поставок электроэнергии в провинции Хэбэй в летний период вынуждает приостанавливать мощности. Кроме того, компании останавливают агрегаты в связи с плановыми ремонтами. Кроме того, металлурги рассчитывают таким образом сократить свои складские запасы руды. "На рынке будет невысокая покупательная активность. Мы рассчитываем, что в краткосрочной перспективе произойдет больше остановок мощностей, якобы для модернизации. Однако, мы думаем, что рынку необходима "перезагрузка", а излишки металлопродукции должны уйти с рынка", - говорится в отчете. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**СПОТОВЫЕ ЦЕНЫ НА РУДУ В МАЕ 2013 ГОДА НАХОДИЛИСЬ В СОСТОЯНИИ НЕУСТОЙЧИВОГО РАВНОВЕСИЯ**

После резкого падения в середине мая цены на спотовом рынке железной руды достигли относительной стабильности. По крайней мере, в течение последних двух недель котировки на 63,5%-ный индийский концентрат не выходили за пределы интервала \$124-127/т, CFR. По мнению многих специалистов, цены на руду сохраняют это постоянство и в ближайшие несколько недель. Их падение до менее \$120/т, CFR в обозримом будущем, по мнению аналитиков ведущих железорудных компаний, маловероятно, но и даже наиболее оптимистичные прогнозы предусматривают рост не более чем до \$130-133/т, FOB.

Колебания спотовых цен на железную руду определяются, главным образом, ситуацией в Китае, которая имеет двойственный характер. С одной стороны, в экономике страны наблюдаются отчетливые признаки торможения. Спрос на китайские товары в западных странах продолжает уменьшаться, а новое правительство, получившее контроль над страной только в марте, пока старается не делать резких движений. Вследствие этого принятие широкомасштабной программы экономического стимулирования в ближайшие несколько месяцев вряд ли состоится. Наконец, власти, интенсивно борясь со спекуляцией, "просадили" рынок недвижимости: в апреле объем продаж жилья сократился на 13% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Помня об этом, китайские металлургические и трейдерские компании стремятся сокращать запасы сырья. Спрос на руду во второй половине мая постоянно характеризуется как незначительный. Ожидается, что в ближайшие месяцы объемы импортных закупок будут падать, тем более, что в Китае возобновился рост собственной добычи руды. В апреле его объем составил 3,68 млн. т в день против 3,62 млн. т месяцем ранее. Правда, при пересчете в стандартный 62%-ный концентрат это будет, как минимум, в три раза меньше, так как в Китае добывается, в основном, бедная руда, которую в других странах не стали бы и извлекать из земли.

Тем не менее, ожидания крупнейших экспортеров железной руды можно охарактеризовать, примерно, таким образом: спад на рынке будет, но не сейчас. Китай, ослабляя мировой рынок ЖРС, одновременно оказывает ему поддержку. Это выражается, прежде всего, в высоких объемах импорта сырья. Как бы ни жаловались поставщики на недостаток спроса, но в апреле китайские компании ввезли из-за рубежа 67,15 млн. т руды, на 4% больше, чем в предыдущем месяце. Всего в первые четыре месяца китайский импорт железной руды составил 339,5 млн. т, что на 3,9% превышает показатели аналогичного периода прошлого года.

Несмотря на очевидное перепроизводство и снижение цен китайские металлургические компании не уменьшают объемов выплавки стали. Так что, отрасль по-прежнему нуждается и будет нуждаться в будущем в больших объемах сырья. Это вселяет в экспортеров уверенность в том, что котировки на руду в обозримом будущем все-таки не опустятся ниже определенного предела. Да и вообще, основная проблема нынешнего рынка ЖРС заключается не в недостатке спроса, а в избытке предложения, вызванном пуском ряда новых крупных проектов.

Скорее всего, во втором полугодии железная руда все-таки не избежит падения. Однако вопрос о том, насколько сильно она упадет, пока остается открытой. Большинство аналитиков не разделяют точку зрения коллег из швейцарского банка UBS, считающих возможным удешевление руды до \$70/т, FOB Австралия в четвертом квартале. Но и прогнозы, исходящие из более \$120/т, CFR Китай в конце года, считаются излишне оптимистичными. Истина же, скорее всего, будет лежать где-то посередине. ([Rusmet/Металл Украины, СНГ, мира](#))

В МАЕ 2013 ГОДА АКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ МАРГАНЦЕВОЙ РУДЫ ИЗ ЮЖНОЙ АФРИКИ СБИЛИ ЦЕНУ

По сообщению Metal Bulletin, цены на марганцевую руду резко снизились 24 мая на фоне агрессивных продаж южноафриканских поставщиков сырья. Индекс Metal Bulletin на 38%-ную марганцевую руду FOB Порт-Элизабет снизился на 10 центов до \$4,25/MT. Индекс на 44%-ную руду CIF Тяньцзинь упал на 6 центов до \$5,69/MT. Между тем на фоне сокращения предложения цены на австралийскую высококачественную руду держатся на высоком уровне.

"Мы наблюдаем углубление дифференциации цен на различные сорта руды: низкосортная руда испытывает более сильный ценовой прессинг, тогда как более качественная руда снизилась в цене, но не столь сильно", - отмечает один из источников. "Поставщики из Южной Африки борются за заказы, и ослабление национальной валюты позволило им несколько уменьшить долларové цены", - говорит другой источник. Европейские цены на марганцевые сплавы несколько снизились в Европе вследствие слабого спроса. Стоимость ферромарганца упала до \$785-830/т, а силикомарганца - до \$845-895/т. Некоторые производители заявляют, что они, скорее, уйдут со спотового рынка, чем будут продавать товар при текущих ценах. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

БРАЗИЛИЯ**VALE SA ПОЛУЧИЛА ПРАВА НА ЖЕЛЕЗОРУДНОЕ МЕСТОРОЖДЕНИЕ В ШТАТЕ MINAS GERAIS**

Как сообщает агентство Bloomberg, бразильская компания Vale SA стала победителем тендера на права по использованию железорудного месторождения в бразильском штате Minas Gerais. Для Vale это разрешение дает возможность получать ежегодную продукцию железной руды на уровне 20 млн. т с резервами в 64,9 млн. т. Vale в данный момент стремится расширить свое производство железной руды, так как старые месторождения и задержки в бразильском законодательстве привели к тому, что компания утратила свою рыночную долю, по сравнению с австралийскими компаниями, в последние пять лет. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАНАДА**VORTEX PIPES ПОКУПАЕТ ЖЕЛЕЗОРУДНЫЕ АКТИВЫ В ПРОВИНЦИИ НЬЮФАУНДЛЕНД И ЛАБРАДОР**

Австралийская стальная компания Vortex Pipes сообщила, что согласовала покупку 100% акций в канадском железорудном проекте Snelgrove в провинции Ньюфаундленд и Лабрадор у компании Cap-Ex Iron Ore and Preston Mineral Resources. Об этом сообщает агентство Platts. Финансовые детали сделки не разглашаются. Это первая покупка компанией сырьевых активов, так как в основном компания специализируется на стальных трубах. "Это приобретение усиливает наши позиции; мы бы хотели улучшить наши перспективы на сырьевом рынке, что позволит нам встать в ряд с другими стальными компаниями", - отмечает директор Vortex Джеймс Робинсон. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ**СТАТИСТИКА****ЗАПАСЫ ИМПОРТНОЙ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ НА 28 МАЯ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛИСЬ**

Запасы импортной железной руды в крупнейших портах Китая по состоянию на 28 мая по сравнению с предыдущей неделей увеличились на 2,33% или 1,66 млн. т. Об этом свидетельствуют данные статистики. В особенности запасы импортного сырья составили в указанный период 74,15 млн. т. Китай в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. увеличил импорт железной руды и концентрата на 16,4% до 67,15 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем поставки сырья в страну повысились на 2,6 млн. т. По итогам января-апреля по сравнению с аналогичным периодом прошлого года импорт руды и концентрата в КНР поднялся на 3,9% до 253,6 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**СТАЛЕЛИТЕЙНЫЕ КОМПАНИИ НЕДОВОЛЬНЫ ЦЕНООБРАЗОВАНИЕМ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ ПО PLATTS**

Сталелитейные компании Китая, крупнейшие потребители железной руды в мире, сомневаются в надежности основного в отрасли индекса цен на этот вид сырья, провайдером которого является агентство Platts. Как сообщает агентство Bloomberg, сталепроизводители недовольны прозрачностью торговых операций, которые ложатся в основу определения цен, и отсутствием сведений об их объемах. "Мы настроены скептически, поскольку не знаем объемов эталонных сделок и их влияния на индексируемые цены. Если ежедневная цена рассчитывается на основе одной только сделки, можно ли ей доверять?", - заявил Bloomberg заместитель генерального секретаря Китайской ассоциации чугуна и стали Ван Лицзюнь.

Еврокомиссия интересуется процессом ценообразования Platts на рынках энергоносителей. Китай пустил собственную платформу для спотовой торговли железной рудой в 2012 г., с марта началась публикация взвешенных ежедневных цен. Однако при подавляющем числе сделок на мировом рынке железной руды используются индексы Platts. Platts - независимое информационное агентство США в составе медиахолдинга McGraw-Hill Companies, уже больше ста лет является крупнейшим и одним из наиболее авторитетных источников информации об энергетической промышленности, услуг в области маркетинга и анализа ТЭК. Platts публикует эталонные цены практически на весь спектр сырьевых товаров - от угля и сжиженного газа до железной руды, а также ставки фрахта. (Финмаркет/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПЕРУ**СТАТИСТИКА****ПРОИЗВОДСТВО ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ В МАРТЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛО**

Объемы производства железной руды в Перу в марте по сравнению с мартом 2012 г. увеличились на 20%. Об этом свидетельствуют данные статистики. В особенности добыча сырья в стране в заданный период достигла 698,1 тыс. т. В целом по итогам января-марта по сравнению с аналогичным периодом прошлого года выпуск железной руды в Перу повысился на 24,6% и составил 1,9 млн. т. Добыча железной руды в Перу в феврале по сравнению с февралем 2012 г. увеличилась на 48,1%. Производство этого вида сырья достигло в отчетный период 560,383 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель уменьшился на 6,5%. За январь-февраль по сравнению с аналогичным периодом прошлого года выпуск железной руды в Перу поднялся на 27,5% до 1,16 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТУРЦИЯ**СТАТИСТИКА****В МАРТЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ СОКРАТИЛСЯ**

В марте импорт железной руды в Турцию сократился по сравнению с февралем почти на 25% до 499,150 тыс. т, что также ниже уровня аналогичного периода прошлого года на 37%. Такие данные приводит Turkish Statistical Institute (TUIK) со ссылкой на таможенную статистику. Средняя стоимость импорта в марте составила \$148/т.

В первом квартале Турция импортировала 1,5 млн. т железной руды, на 20,5% ниже по сравнению с соответствующим периодом 2012 г. и на 25% по сравнению с предыдущим кварталом. За указанный период турецкий импорт руды из Бразилии сократился на 53% в годовом исчислении, до 572,807 тыс. т, в то время как поставки из Украины увеличились в первом квартале года до 366,626 тыс. т, почти на четверть по сравнению с первым кварталом 2012 г.

За минувший год импорт руды в Турцию увеличился сразу на 18% до 7,84 млн. т. Тем не менее, турецкая сталеплавильная отрасль, представленная, прежде всего, электрометаллургическими заводами, в большей степени ориентирована на использование лома. В 2012 г. в страну было импортировано 22,415 млн. т металлолома, почти четверть от глобальной торговли. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно получить из архива любой номер журнала "Металл Украины" в виде файла, заказав его любым удобным Вам способом ([e-mail](#), факс, почта) и сделав 100-процентную предоплату. Номера журнала за 1997 - 2002 гг. находятся в свободном доступе на нашем сайте.

УКРАИНА**ОАО «ИНТЕРПАЙП НИЖНЕДНЕПРОВСКИЙ ТРУБОПРОКАТНЫЙ ЗАВОД» НАЗНАЧИЛО 4 ЧЛЕНОВ ПРАВЛЕНИЯ**

Наблюдательный совет компании "Интерпайп Нижнеднепровский трубопрокатный завод" (Днепропетровск) 24 мая ввел в правление предприятия 4 новых членов. Об этом говорится в сообщении завода. В частности членами правления стали Леонид Дуденко, Наталья Клименко, Евгений Копаев, а также Юрий Миняйло. Никто из вышеуказанных должностных лиц акционером предприятия не является. 2012 г. "Интерпайп НТЗ" закончил с чистой прибылью 45,934 млн. грн., увеличив чистый доход на 11,59% или на 732,839 млн. до 7 053,821 млн. грн. "Интерпайп НТЗ" входит в структуру трубной компании "Интерпайп" и специализируется на производстве сварных и бесшовных труб для добычи и транспортировки нефти и газа, является третьим в мире производителем колес и бандажей для железнодорожного транспорта. Производственные мощности завода - более 1,1 млн. т стальной продукции в год. (Українськи новини/[Металл України, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ВЫПУСК СТАЛЬНЫХ ТРУБ УМЕНЬШИЛСЯ**

В апреле производство стальных труб в Украине сократилось на 6,8%, или на 12 тыс. т по сравнению с февралем - до 170 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные объединения предприятий "Металлургпром". В январе-апреле по сравнению с январем-апрелем 2012 г. производство стальных труб на украинских заводах сократилось на 28,3% или на 224 тыс. т до 568 тыс. т. В марте производство стальных труб в Украине увеличилось на 50,1%, или на 60,85 тыс. т по сравнению с февралем - до 182,35 тыс. т. В 2012 г. по сравнению с 2011 г. производство стальных труб уменьшилось на 10,1%, или на 222,60 тыс. т до 1971,50 тыс. т. (Українськи новини/[Металл України, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ**РЫНОК ТРУБ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА**

Надежды металлоторговцев на увеличение рыночной активности в трубном сегменте пока не оправдались, причиной чему является слабость потребляющих отраслей. Трейдеры надеются, что по итогам мая все же удастся незначительно увеличить продажи за счет отложенного спроса. Более существенного роста стоит ожидать уже в июне.

Внутренний рынок

Как отметил заместитель генерального директора по коммерции УГМК (Украинская горно-металлургическая компания) Виталий Ключник, в апреле спрос среди потребителей трубной продукции активизировался по сравнению с мартом, однако по-прежнему находился на низком уровне. Тем не менее, по словам топ-менеджера, по итогам четырех месяцев по сравнению с АППГ наблюдается спад во всех потребляющих отраслях. Он также добавил, что наибольшим спросом на рынке пользуются электросварные профильные трубы, на которые в продажах труб компании приходится 68%. Кроме того, востребованными были ВГП и электросварные трубы, на которые пришлось 6% и 19% соответственно. В марте структура продаж выглядела следующим образом: профильные сварные трубы занимали 60%, тогда как на ВГП и электросварные трубы пришлось 8% и 22% соответственно. Что касается тенденций потребления труб в апреле, то по словам представителя донецкой металлоторговой компании "Сбыт Стил" Игоря Чуприна, предприятия машиностроительного и вагоностроительного секторов в настоящее время испытывают дефицит финансирования и снижение объема оборотных средств. По сообщению представителя компании "Юникон" Сергея Клевцова, отрасль в настоящее время находится в состоянии стагнации, что негативно отображается на уровне закупок труб. Опубликованная статистика работы отрасли подтверждает слова экспертов. Согласно данным Госстата, производство продукции в машиностроении по итогам января-апреля снизилось на 8,8% по сравнению с АППГ, тогда как в вагоностроении спад за этот же период составил 61,6%. Падение наблюдается также в нефтегазодобывающем секторе. За первые четыре месяца уровень добычи газа по сравнению с АППГ снизился на 0,8%, нефти - на 8,1%. В месячном исчислении падение этих показателей составило 3% и 3,9% соответственно. Тем не менее, потребление труб данным сектором поддерживается реализацией некоторых крупных проектов. В настоящее время на плановый ремонт остановлен Шебелинский ГПЗ, в рамках которого будут сооружены подводные газопроводы общей длиной около 9 км. Кроме того, в конце апреля был заключен договор о реконструкции компрессорной станции "Бар" магистрального газопровода "Союз". Общая стоимость выполнения работ составит 51,4 млн. евро. Также в середине апреля в Полтавской области было открыто новое Юго-Руновщинское месторождение нефти. По данным портала о госзакупках, в апреле крупнейшие тендера на закупку труб были проведены добывающей компанией "Черноморнефтегаз". Первый конкурс касался поставки 232 т стальных труб общей стоимостью 10,7 млн. грн. Согласно второму, в адрес компании будет отгружено 300 т обсадных труб на 11,9 млн. грн. Среди предприятий энергетического сектора страны крупнейший тендер провело "Полтаваоблэнерго", по результатам которого компания закупит труб общей стоимостью 5,32 млн. грн. Кроме того, в адрес "Северодонецкой ТЭЦ" будет отгружено труб на 2,56 млн. грн.

Цены и перспективы

Согласно данным торговой площадки ugmk.info, средняя стоимость труб на вторичном рынке Украины в апреле увеличилась на 0,51% (37,82 грн.) до 7583,25 грн./т. В частности, по Киеву цены выросли на 0,65% (49,52 грн.) до 7635,44 грн./т. По Днепропетровску рост составил 0,09% (7,45 грн.) до 7852,98 грн./т. В Харькове цены на трубы выросли на 0,78% (56,5 грн.) до 7261 грн./т. Как отметил В. Ключник, в начале апреля стоимость большинства позиций трубного проката была незначительно снижена, после чего цены стабилизировались. По словам И. Чуприна, рост стоимости труб в апреле тормозился слабой активностью со стороны конечных потребителей. Согласно его прогнозу, в текущем месяце цены сохраняются на уровне апреля. В мае трейдеры ожидают незначительного увеличения продаж, которое будет возможным за счет отложенного спроса, а также ожидаемого повышения стоимости труб в июне.

По оценке В. Ключника, в мае цены останутся стабильными. "От повышения продавцов будет удерживать избыток предложения на рынке. Кроме того, сохранению стабильного уровня цен будет способствовать увеличение активности среди конечных потребителей. Что касается объемов продаж, то в связи с большим количеством праздничных дней, металлоторговцам не удастся существенно нарастить отгрузки по сравнению с апрелем", - подытожил топ-менеджер.

Ценовые тенденции на рынке трубной продукции

	01.04.2013	01.05.2013		Изменение цены, %	Изменение цены, грн./т
		цена, грн.	цена, \$		
Киев	7585,92	7635,44	954,43	0,65	49,52
ВГП	7511,36	7562,13	945,27	0,68	50,77
Сварные	7601,06	7646,31	955,79	0,60	45,25
Профильные	7645,35	7697,88	962,24	0,69	52,53
Днепропетровск	7845,53	7852,98	981,62	0,09	7,45
ВГП	7008,8	7018,96	877,37	0,14	10,16
Сварные	6904,57	6910,4	863,80	0,08	5,83
Бесшовные	10309,68	10309,68	1288,71	0,00	0,00
Профильные	7159,08	7172,86	896,61	0,19	13,78
Харьков	7204,85	7261,35	907,67	0,78	56,50
ВГП	7224,5	7273,16	909,15	0,67	48,66
Сварные	7054,53	7137,5	892,19	1,18	82,97
Профильные	7335,51	7373,39	921,67	0,52	37,88

Для анализа и ценового среза взяты оптовые прайсовые цены киевских ("Викант", "МД Групп", "Метинвест СМЦ", "Металл-Холдинг", АО "УГМК" (Киевский филиал), "Сталекс"), днепропетровских ("АВ Металл Групп", "Металлобазы Комэкс", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", АО "УГМК" (Днепропетровский филиал), "Викант", "МД Групп"), и харьковских металлотрейдеров ("Металлобазы Комэкс (Харьков)", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", "РТК Трейд", АО "УГМК" (Харьковский филиал), "АВ Металл Групп", "Харьковметалл - 2"). Цены в гривнах с учетом НДС. Электронные прайсы компаний можно загрузить по адресу price.ugmk.info. С более детальной ценовой динамикой отдельно по каждой компании можно ознакомиться на index.ugmk.info. (Степан Добровольский, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины_СНГ_мира))

СНГ**ТАМОЖЕННЫЙ СОЮЗ ВВЕЛ АНТИДЕМПИНГОВУЮ ПОШЛИНУ НА НЕРЖАВЕЮЩИЕ БЕСШОВНЫЕ ТРУБЫ ИЗ КИТАЯ**

Таможенный союз (Россия, Беларусь и Казахстан) ввел 5-летнюю антидемпинговую пошлину на произведенные в Китае бесшовные трубы из нержавеющей стали. Об этом говорится в сообщении департамента защиты внутреннего рынка Евразийской экономической комиссии (ЕЭК). Размер ставки антидемпинговой пошлины составляет 19,15% от таможенной стоимости. Антидемпинговая пошлина установлена решением коллегии ЕЭК от 9 апреля и действует с 15 мая. На сегодняшний день на территории Таможенного союза установлена единая ввозная таможенная пошлина на бесшовные трубы из нержавеющей стали в 15% от таможенной стоимости. (Бизнес-Тасс/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины_СНГ_мира))

ГРУППА ЧТПЗ ПРЕЗЕНТОВАЛА ПРОИЗВОДИТЕЛЬНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ НА РЫНКЕ КАЗАХСТАНА

Группа ЧТПЗ совместно с дочерним предприятием "ЧТПЗ-Инжиниринг" провела научно-техническую конференцию на базе нефтегазовой ассоциации "KAZENERGY" в Астане в целях обмена опытом между отраслевыми предприятиями России и Казахстана в части поставок высокопрочных труб под газо- и нефтепроводы, их проектирование, строительство и эксплуатацию. В работе конференции приняли участие представители компаний "Газпром ВНИИГАЗ", ЦНИИЧермет, KSP Steel, "Интергаз Центральная Азия", Министерства нефти и газа Республики Казахстан, "КазтрансОйл", "Казтрансгаз" и др.

Группа ЧТПЗ презентовала собственные возможности по производству труб большого диаметра и OCTG - основных видов продукции, поставляемых в Казахстан. Трубники представили участникам особенности современных методов оценки качества листового проката и труб для обеспечения надежности и безопасности магистральных трубопроводов. Представители ЧТПЗ рассказали также о преимуществах, которые получают потребители при работе с предприятиями "белой металлургии". Большой интерес участников конференции вызвала информация о системе подготовки кадров в рамках реализуемой в группе ЧТПЗ программы "Будущее белой металлургии". Трубники предложили своим партнерам использовать накопленный опыт для обучения и переподготовки кадров казахстанских предприятий.

Сегодня группа ЧТПЗ нацелена на расширение рынков сбыта и привлечение новых клиентов. На рынке стран СНГ Казахстан является наиболее крупным потребителем труб. Компанию ЧТПЗ с республикой связывают давние партнерские отношения, немаловажным фактором успешного сотрудничества является географическая близость. ЧТПЗ стал участником строительства основных магистральных трубопроводов республики: "Средняя Азия-Центр", КТК, "Бейнеу-Бозой-Шымкент", в настоящий момент ЧТПЗ поставляет трубы для проекта "Средняя Азия - Китай, ветка С". В числе крупнейших казахстанских потребителей труб - нефтегазовые компании "ИнтерГаз Центральная Азия", "КазТрансОйл", "КазТрансГаз", а также "Каспийский трубопроводный консорциум" (КТК). (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины_СНГ_мира))

РОССИЯ**НОВОСТИ КОМПАНИЙ****В 2013 ГОДУ ГК «ДЕМИДОВ» ПЛАНИРУЕТ ПРОИЗВЕСТИ 180 ТЫС. Т ТРУБ**

В. Степаченков, руководитель проектов ГК «Демидов», в выступлении на 3-й Общероссийской конференции "Стальные трубы: производство и региональный сбыт", которая прошла в Волжском 23-24 мая, представил стратегию развития компании. Рассказывая о планах на 2013 г., он отметил, что компания предполагает произвести 180 тыс. т, расширить линейку типоразмеров дополнительно на 7 позиций. Также, до конца 2013 г. планируется открытие двух торговых представительств на Урале. С начала 2013 г. ГК «Демидов» освоила выпуск электросварной трубы диаметром 102-159 мм с толщиной стенки 3,0-5,0 мм. Летом планируем начать прокат труб диаметром 127, 133, 159 мм Ст10, Ст20. По текущему состоянию рынка В. Степаченков отметил снижение волатильности цен, поэтому специалисты компании в этом году не ждут серьезных изменений цен на сырье, а также существенного увеличения спроса. Ситуация остается неоднозначной. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины_СНГ_мира))

**ОАО «АЛЬМЕТЬЕВСКИЙ ТРУБНЫЙ ЗАВОД» (АТЗ)
В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВЕЛО 18,4 ТЫС. Т ТРУБ РАЗЛИЧНОГО СОРТАМЕНТА**

Альметьевский трубный завод (ОАО "АТЗ", Республика Татарстан, входит в состав Объединенной металлургической компании, ЗАО "ОМК") подвел итоги производственной деятельности за апрель. Объем производства труб различного сортамента в апреле составил 18 400 т. С начала 2013 г. произведено 69886 т труб, что превышает показатели аналогичного периода 2012 г. (65163 т) на 7,2 %. Отгрузка труб собственного производства составила 18154 т. С начала 2013 г. отгружено труб собственного производства 69961 т, что превышает уровень 2012 г. на 8,3 % (64614 т). (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В 2012 ГОДУ ОТГРУЗКА ТЗ «ПРОФИЛЬ-АКРАС» НА ВСЕ ФЕДЕРАЛЬНЫЕ ОКРУГА СОСТАВИЛА 120 ТЫС. Т

Д. Тихонов, коммерческий директор трубного завода им. В. Макарова "Профиль-Акрас" рассказал о рынке трубной продукции Южного федерального округа и структуре продаж компании в региональном разрезе. Он отметил, что в структуре отгрузки по федеральным округам РФ в 2012 г. основной объем пришелся на Южный округ (37%), на ЦФО было отгружено 24%, в Северо-кавказский округ 19%, в Приволжский округ 12%. Всего по итогам года общая отгрузка на все федеральные округа составила 120,5 тыс. т труб. В структуре отгрузки компании на экспорт в 2012 г., основные объемы пришлись на Казахстан и Кыргызстан (47 и 40% соответственно). На Узбекистан и Абхазию было отгружено 7% и 5% соответственно. Также представитель "Профиль-Акраса" рассказал о поставщиках металлопродукции, у которых компания закупает металл. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «СЕВЕРСКИЙ ТРУБНЫЙ ЗАВОД» В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛО ПРИБЫЛЬ

Чистая прибыль ОАО "Северский трубный завод" (группа ТМК) по РСБУ в I квартале снизилась почти в 8 раз и составила 79,3 млн. руб. против 620,1 млн. руб. годом ранее. Об этом говорится в отчете компании. Выручка за отчетный период уменьшилась на 8% до 7562,3 млн. руб., валовая прибыль снизилась на 24% и составила 1266,5 млн. руб., прибыль до налогообложения упала в 6 раз до 130,7 млн. руб. При этом прибыль от продаж предприятия снизилась на 36% оставив 638,9 млн. руб. Долгосрочные обязательства на 31 марта составили 6,2 млрд. руб., краткосрочные - 11,037 млрд. руб. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ОАО «ТАГАНРОГСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» («ТАГМЕТ») УСПЕШНО РЕАЛИЗОВАН ПИЛОТНЫЙ ПРОЕКТ 5S

На Таганрогском металлургическом заводе, входящем в Трубную металлургическую компанию (ТМК), успешно реализован пилотный проект по внедрению системы 5S. Новая практика продолжает проводимую в компании работу в рамках корпоративной системы улучшений на базе методологии "Лин Шесть Сигма". Система 5S, входящая в методологию "Лин" - "Бережливое производство", прочно заняла свое место в мировой практике как самостоятельное звено, являющееся первым шагом на пути улучшений. 5S - это система создания качественной рабочей среды путем организации и рационализации рабочего места. Она способствует повышению производительности труда работника за счет улучшения эргономики рабочего места, создания безопасных условий для эффективного труда и содействует успешному решению бизнес-задач. «ТАГМЕТ» стал площадкой для реализации пилотного проекта ТМК по системе 5S. Внедрение системы на предприятии началось в начале года и проходило поэтапно: включало теоретическое обучение первой группы менеджеров и практическую реализацию их проектов. Итоги реализации проектов менеджеры представили специальной комиссии в составе руководителей систем улучшений предприятий компании.

По итогам обучения первой группы специалистов «ТАГМЕТА» в 2013 г. комиссия отметила высокий уровень выполнения проектов. Результаты реализации проектов члены комиссии оценили на местах, посетив соответствующие заводские подразделения. Лучшими проектами определены работы Николая Емельяненко ("Внедрение 5S на участке МНЛЗ мартеновского цеха"), Олега Склярова ("Внедрение 5S в мастерской по переборке и ремонту клетей РРС"), Сергея Черчаги ("Внедрение 5S на участке отделки обсадных труб №4 трубопрокатного цеха") и Вячеслава Гурбича ("Внедрение 5S на участке УВОС мартеновского цеха"). Основываясь на положительных результатах реализации пилотного проекта 5S на «ТАГМЕТе» и рекомендациях кураторов систем улучшений заводов, руководство компании приняло решение внедрить систему 5S на всех предприятиях ТМК в России, Казахстане и Европе. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ТАГАНРОГСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» («ТАГМЕТ») ГОТОВИТ К ПУСКУ НОВУЮ СТАЛЕПЛАВИЛЬНУЮ ПЕЧЬ

В августе Таганрогский металлургический завод рассчитывает ввести в строй новое оборудование - дуговую электросталеплавильную печь ДСП-150. Производительность печи - 0,95 млн. т в год. Задача проекта - переход с мартеновского способа производства стали на электросталеплавильный. Сумма инвестиций - свыше 8 млрд. руб. В настоящее время монтажные, строительные и пуско-наладочные работы ведутся сразу на нескольких объектах. В частности, продолжается строительство воздушной высоковольтной линии, предназначенной для электроснабжения ДСП-150. (Металлсервис/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ЧЕЛЯБИНСКИЙ ТРУБОПРОКАТНЫЙ ЗАВОД» (ЧТПЗ)

И ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ» ОПТИМИЗИРУЮТ ПРОЦЕСС ПОСТАВОК ПРОКАТА

На Челябинском трубопрокатном заводе состоялся 14-й координационный совет группы ЧТПЗ и компании «Северсталь». В рамках действующего соглашения о сотрудничестве стороны согласовали перспективы по совместному участию в строительных и нефтегазовых проектах. Также участники договорились о реализации совместного кросс-функционального проекта "Создание системы управления процессом поставок", в результате внедрения которого сократится время поставки продукции металлургов в адрес трубноков. "Участники единогласно решили, что генеральная стратегия нашего сотрудничества верная и взаимовыгодная, - отмечает заместитель генерального директора по стратегическим взаимодействиям ЧТПЗ Александр Голодягин. - Совместная работа позволяет более эффективно решать самые разные текущие вопросы: по качеству и объемам продукции, срокам поставки, по ценовой политике. Итогом нынешнего совещания станет создание кросс-функциональной группы, которая займется практической реализацией намеченных нами планов и задач". "Мы активно разрабатываем новые коррозионностойкие марки стали для группы ЧТПЗ. Уверен, что итогом конструктивных взаимоотношений между нашими компаниями станет совместное участие во всех крупных проектах нефтегазовых компаний", - комментирует итоги совета директор по маркетингу и продажам дивизиона "Северсталь Российская Сталь" Дмитрий Горошков. Участниками корсчета было отмечено, что «Северсталь» зарекомендовала себя ответственным поставщиком, соблюдающим жесткие сроки поставки продукции. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ**ПРОИЗВОДСТВО ТРУБ БОЛЬШОГО ДИАМЕТРА (ТБД) В 2013 ГОДУ СОСТАВИТ 1,8 МЛН. Т**

Производство стальных труб большого диаметра в Российской Федерации в 2013 г. составит 1,8 млн. т согласно прогнозу Трубной металлургической компании. Об этом сообщил заместитель генерального директора по региональному сбыту торгового дома ТМК Андрей Трофимов на отраслевой конференции в Москве. Он отметил, что рынок ТБД может быть волатильным из-за неравномерности спроса со стороны нефтегазового сектора. "Несмотря на это, по своей структуре региональный рынок ТБД останется стабильным до 2015 г. и существенных изменений по структуре не предвидится", - сказал представитель ТМК. По словам А. Трофимова, учитывая протяженность тепловых сетей РФ 183,3 тыс. км и их износ на уровне 80%, только ремонтные работы на теплосетях поддержат рынок ТБД, а спрос со стороны ТЭК не позволит ему резко сократиться. По итогам 2012 г. чистая прибыль ТМК уменьшилась на 27% к предыдущему периоду, до \$282 млн., выручка сократилась на 1% до \$6,688 млрд. По итогам 2012 г. было выпущено 4,238 млн. т труб различного сортамента. ТМК является крупнейшим российским производителем, входит в тройку лидеров мирового трубного бизнеса. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ**НАЧАТО АНТИДЕМПИНГОВОЕ РАССЛЕДОВАНИЕ ПО ИМПОРТУ ТРУБ**

Министерство коммерции КНР объявило о начале антидемпингового расследования по фактам импорта бесшовных труб из легированной стали, поставляемых производителями Европейского Союза, Японии и США. В ходе расследования специалисты выяснят, существует ли демпинг на рынке импорта труб, а также возможный ущерб китайским производителям аналогичной продукции. Как ожидается, следственные действия завершатся к 10 мая 2014 г. В случае особых обстоятельств расследование может быть продлено на 6 месяцев. По итогам января-февраля объем выплавки стали в КНР достиг 125,45 млн. Это на 10,6% больше, чем за аналогичный период 2012 г. Выпуск готовой стальной продукции за первые два месяца в стране вырос на 14,25% в годовом исчислении, составив 158,27 млн. т. По итогам 2012 г., в Китае на 5,8% замедлились темпы роста производства термически необработанной стали по сравнению с 2011 г. За прошлый год было выпущено 716,54 млн. т этой продукции. Указанный показатель лишь на 3,1% превысил уровень 2011 г. В прошлом году доходы от продаж китайских металлургических предприятий, входящих в Китайскую ассоциацию металлургической промышленности, достигли 3,544 трлн. юаней (\$562 млрд.). Это на 4,31% меньше, чем годом ранее. Прибыль указанных предприятий составила 1,58 млрд. юаней. Она упала на 98,22% в годовом исчислении. Спрос на стальной прокат в КНР будет расти до 2025 г. По прогнозу британского Standard Chartered Bank, в мировом масштабе металлургическая промышленность переживает "холодную зиму". Тем не менее, в 2013-2025 гг. объем потребления стального проката в Китае увеличится на 155 млн. т и достигнет пиковой величины в 823 млн. т. К 2030 г. этот показатель незначительно снизится до 809 млн. т. (ChinaPRO/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ СТАЛЬНЫХ БЕСШОВНЫХ ТРУБ ВЫРОС**

Китай в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. увеличил экспорт стальных бесшовных труб на 25% до 459,29 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики. По сравнению с предыдущим месяцем зарубежные поставки китайских бесшовных труб выросли на 11%. В целом по итогам января-апреля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года КНР повысила внешние продажи продукции на 14%, до 1,75 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДСТВО ТРУБ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛОСЬ

Объемы производства стальных бесшовных труб в Китае в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. увеличились на 10%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. В частности, выпуск продукции в стране достиг в указанный период 9,76 млн. т. Объемы производства бесшовных труб в Китае в марте по сравнению с февралем увеличились на 5%. В частности, выпуск продукции в стране достиг в указанный период 2,698 млн. т. По итогам января-марта по сравнению с аналогичным периодом минувшего года производство бесшовных труб в КНР поднялось на 6,9% до 7,06 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СУПЕРМАРКЕТ МЕТАЛУ

ВИГІДНО ТА ЯКІСНО

м. Вінниця, (432) 55 10 81; м. Дніпропетровськ, (56) 794 32 72, смт. Партизанське, (56) 794 32 72; м. Донецьк, (62) 341 18 10; м. Донецьк, р-н «Лідівка», (62) 203 90 04; м. Житомир, (412) 48 20 01; м. Запоріжжя, (61) 222 47 47; м. Івано-Франківськ, (342) 71 17 32; м. Київ, (44) 206 60 27, (44) 206 72 56; м. Кіровоград, (522) 36 51 36; м. Кременчук, (536) 74 32 50; м. Кривий Ріг, (564) 50 20 80; Луганська обл., смт. Ювілейне, (642) 93 62 00; м. Луцьк, (332) 76 75 21; м. Львів, (32) 295 56 15; м. Миколаїв, (512) 60 34 94; м. Нова Каховка, (5549) 7-00-10; м. Одеса, (48) 734 65 05; м. Рівне, (362) 26 95 90; м. Севастополь, (692) 72 63 69; м. Сімферополь, (652) 54-37-82; м. Суми, (542) 78 17 90; м. Умань, (4744) 4 88 17; Харківська обл., Дергачівський р-н, смт. Солоницівка, (5763) 72000; м. Чернівці, (372) 54 44 33; м. Чернівці, (462) 65 32 20; м. Черкаси, (472) 64 40 11; м. Ялта, (654) 34 22 30




УГМК
WWW.UGMK.UA

УКРАИНА

СПРОС НА УГОЛЬ МАРКИ «Г» В 2013 ГОДУ СУЩЕСТВЕННО СОКРАТИЛСЯ

Шахтерские профсоюзы Западного Донбасса обеспокоены ситуацией с неплатежами на энергорынке Украины. Стоялись встречи директора по добыче угля ДТЭК Андрея Смирнова с шахтерскими профсоюзами Днепропетровской области - профсоюзом работников угольной промышленности и независимым профсоюзом горняков Украины. В ходе встреч обсуждались актуальные вопросы работы шахтоуправлений "ДТЭК Павлоградуголь", а также процессы, происходящие на энергетическом рынке страны. В ходе выступления Андрей Смирнов отметил, что на энергетическом рынке Украины сложилась трудная ситуация. По итогам четырех месяцев потребление электроэнергии в Украине снизилось на 4,5% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Что, с учетом выхода из строя Углегорской ТЭС, привело к существенному сокращению спроса на уголь марки «Г», который добывают шахтоуправления "ДТЭК Павлоградуголь" и "ДТЭК Добропольеуголь". Кроме того от неплатежей страдают основные потребители угля - энергетики. Из-за отсутствия бюджетной поддержки долг за электроэнергию водоканалов и госшахт по итогам 1 квартала достиг 7,4 млрд. грн. В результате по итогам года потери энергетиков могут превысить 2,5 млрд. грн. Это может привести к несвоевременным расчетам за уголь генерирующих компаний, а в результате пострадают шахтеры. При этом на своих угольных предприятиях ДТЭК делает все возможное, чтобы шахтеры получали зарплату своевременно и в полном объеме. Для того чтобы снизить негативное влияние ситуации сложившейся в отрасли на угледобывающие предприятия компанией ДТЭК, были проведены переговоры с Минэнергоугля. В ходе переговоров было достигнуто соглашение о совместной приостановке работ по добыче угля на предприятиях госсектора и компании ДТЭК, производящих угольную продукцию марки Г, с 1 по 12 мая, с отгрузкой в этот период угольной продукции со складов шахт на ТЭС в пределах прогнозного объема его сжигания. В результате на период майских праздников были приостановлены работы по добыче угля и проведению горных выработок на шахтоуправлениях "ДТЭК Павлоградуголь" и "ДТЭК Добропольеуголь". В этот период производились только неотложные общешахтные ремонтные работы, а также работы по добыче угля и проведению горных выработок на участках, где остановка может привести к негативным последствиям. Работникам предприятий, за исключением дежурного персонала, обеспечивающего надзор и жизнедеятельность производственных структурных подразделений, было предложено взять оплачиваемые отпуска на указанный период. "Сложившаяся ситуация с неплатежами генерирующим компаниям может больно ударить по базовым предприятиям энергетической отрасли - шахтам. Если энергетики не смогут в полном объеме рассчитываться за отгруженный уголь, то шахтерам не из чего будет платить зарплату, поддерживать производство. В результате пострадают все - и горняки, и энергетики. Ситуация может даже привести к энергетическому коллапсу в стране, что недопустимо. Мы очень надеемся, что правительство найдет правильное решение в данной ситуации, разберется с неплательщиками, и горняки смогут нормально работать и получать заработную плату", - говорит председатель Днепропетровской областной организации независимого профсоюза горняков Украины Западного Донбасса Виктор Грек. ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Energyland.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

СТАТИСТИКА

В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ДОБЫЧА УГЛЯ СНИЗИЛАСЬ

В Украине добыча угля угольными предприятиями всех форм собственности в апреле сократилась по сравнению с мартом на 7,9%, или на 571,2 тыс. т до 6680,3 млн. т. Об этом свидетельствуют данные Министерства энергетики и угольной промышленности. По сравнению с апрелем 2012 г. добыча угля уменьшилась на 4,3% или на 306,6 тыс. т. В апреле в Украине было добыто 4862,7 тыс. т энергетического угля, что на 3,4% или на 173,3 тыс. т меньше показателя аналогичного периода 2012 г. Добыча коксующегося угля сократилась на 6,3%, или на 133,3 тыс. т до 1997,6 тыс. т. В январе-апреле в Украине было добыто 27988,9 тыс. т угля, что на 4,3%, или на 1266,3 тыс. т меньше, чем за первые четыре месяца 2012 г. Из этого объема добыча энергетического угля составила 19742,5 тыс. т (сокращение на 4,7% или 976,6 тыс. т), коксующегося - 8246,4 тыс. т (сокращение 3,4% или 289,7 тыс. т). (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО КОКСА СОКРАТИЛОСЬ

В апреле производство валового кокса (6% влажности) в Украине уменьшилось на 5,6%, или на 86 тыс. т до 1451 тыс. т по сравнению с мартом. Об этом свидетельствуют данные объединения предприятий "Металлургпром". В январе-апреле по сравнению с январем-апрелем 2012 г. производство кокса уменьшилось на 9,2%, или на 598 тыс. т до 5879 тыс. т. В марте производство валового кокса (6% влажности) в Украине увеличилось на 12,5%, или на 170,80 тыс. т до 1537 тыс. т по сравнению с февралем. В 2012 г. по сравнению с 2011 г. производство валового кокса уменьшилось на 3,8%, или на 718 тыс. т до 18 426 тыс. т. (Українськи новини/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ООО «ДОНБАССКАЯ ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» (ДТЭК) УСТАНОВЛИВАЕТ НА ШАХТАХ АВТОМАТИЧЕСКИЕ СИСТЕМЫ ЛОКАЛИЗАЦИИ ВЗРЫВА

Для повышения безопасности труда шахтеров под землей ДТЭК приобрела 55 автоматических систем локализации взрыва (АСВП-ЛВ). Новое оборудование устанавливается на 11 шахтах. "Профессия шахтера - самая опасная и тяжелая. Наша основная задача как работодателя - сделать все возможное, чтобы минимизировать риски для жизни наших людей. Большинство предприятий, которые вошли в состав компании, требуют серьезной модернизации, так как были построены не одно десятилетие назад. Закупка нового оборудования, которое отвечает современным мировым стандартам и может обеспечить безопасность шахтеров ДТЭК, - наш приоритет. В 2012 г. ДТЭК направила 472 млн. грн. в безопасность труда на угледобывающих предприятиях компании, в 2013 г. эта сумма будет не меньше. Печальные уроки нашей профессии мы не забываем. Повышение безопасности всегда будет задачей №1, выполнение которой лично контролирует наш акционер", - комментирует Андрей Смирнов, директор по добыче угля ДТЭК. Принцип работы АСПВ-ЛВ в том, что при взрыве метановоздушной смеси или угольной пыли система создает в горной выработке заслон в виде облака из пламегасящего порошка во взвешенном состоянии. Этот заслон ликвидирует подошедший фронт пламени (гасит его) и прекращает процесс распространения взрывов по сети горных выработок. На сегодняшний день, в ДТЭК используется уже 140 автоматических систем локализации взрыва. До конца 2013 г. планируется приобрести еще 24 системы. ([EnergyLand.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://EnergyLand.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

EASTCOAL INC НАЧИНАЕТ САНАЦИЮ ООО «ИНТЕР-ИНВЕСТ УГОЛЬ»

Совет директоров компании EastCoal Inc (Канада) постановил, что в отношении ООО "Интер-инвест уголь" должен быть применен режим распоряжения имуществом (санация). Об этом сообщается в пресс-релизе компании EastCoal. Основным активом ООО "Интер-инвест уголь" является шахта "Мария-Глубокая" (шахта им. Менжинского) в Первомайске (Луганская обл.), которая добывает коксующийся уголь. Данное решение принято после того, как три месяца интенсивной работы компании по привлечению финансов для рекапитализации деятельности "Интер-инвест уголь" не привели к успеху. Возникшая ситуация вызвана негативными тенденциями на мировом рынке угля и самой серьезной за последние 30 лет рецессией на рынке финансовых ресурсов, направляемых в сырьевые отрасли. Средства от реализации имущества "Интер-инвест уголь" будут направлены на погашение существующей задолженности по заработной плате. В мае 2012 г. EastCoal разработала программу, которая предусматривала вложение порядка 800 млн. грн. инвестиций в "Интер-инвест уголь". Компания EastCoal Inc (Канада) является крупнейшим частным иностранным инвестором угольной отрасли Украины. С 2009 г. компания вложила \$48 млн. в развитие угольных активов в Луганской области - шахту "Мария-Глубокая" (Первомайск) и "Вертикальная" (Свердловск). (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

БИЗНЕС НА «КОПАНКАХ» - БУРНЫЙ РОСТ КУСТАРНОЙ ДОБЫЧИ УГЛЯ НАРУШИЛ РАВНОВЕСИЕ В ЭНЕРГЕТИКЕ

Бурный рост добычи на так называемых малых шахтах нарушил равновесие в украинской энергетике. Крупные производители, столкнувшиеся с трудностями сбыта, винят во всем полуполюгальных угледобытчиков, которые благодаря экономии на налогах могут продавать топливо гораздо дешевле. Эпизодические рейды милиции и активистов способны на некоторое время парализовать работу малой шахты, а в исключительных случаях привести к ее ликвидации.

Малая шахта компании "СИВС" расположена неподалеку от Свердловска (юг Луганской обл.). Эта фирма, принадлежащая двум жителям Луганска, владеет тремя малыми шахтами под Свердловском. Выручка за 2010 г. (более свежих данных нет) - 18 млн. грн. Это одна из 10 малых шахт, которые корреспондент Forbes посетил в начале марта в ходе двухдневного рейда по окрестностям шахтерских городов Луганщины. Где-то удалось поговорить с рабочими, где-то не оказалось никого, кроме сторожа.

Журналиста сопровождали майор Александр Беляев из УБЭП Луганской области и местный активист Геннадий Фимин. Малые шахты расположены в полях, вдалеке от асфальтированных дорог. Подъехать к ним на легковушке возможно не всегда: машина буксует на проселках, разбитых грузовиками с углем. Подходя к очередной шахте, майор Беляев достает удостоверение и представляется. "Если бы не милиция, нас бы на этих копанках с битами встречали", - убежден Фимин. Милиционер слова "копанка" избегает, используя эвфемизм "малая шахта с неполным набором разрешительных документов". "Все стараются легализовать шахты, - поясняет Беляев. - Под черным флагом уже никто не работает: если и появится кто-то непонятливый, его шахту быстро прикроют".

Главный инженер "СИВСа" Виктор Холодных заверяет, что шахта работает на законных основаниях. "У нас есть все документы: если нужно, их подвезут", - говорит он. По данным Информационно-ресурсного центра, фирма владеет специальным разрешением Госгеослужбы, которое было выдано в 2008 г. и действует до конца года. По информации Луганской обл. администрации, на 1 января в области насчитывалось более 150 аналогичных лицензий.

Легализовать малые шахты, на первый взгляд, непростое. Помимо спецразрешения на добычу нужен добрый десяток документов. Самая проблемная бумага - акт о выделении земли. На практике все не так сложно. "Большинство этих бумажек предприниматели покупают в обход официальных каналов, - уверен Фимин. - Стоимость разрешения Госгеослужбы доходит до \$100000". Формально лицензия обходится в несколько десятков тысяч гривен - в зависимости от оценки запасов на данном участке.

В начале года Госгеослужбу возглавил выходец из Донецка Валерий Дудинов, до того руководивший компанией

"Инвестиции и развитие" народного депутата Игоря Гуменюка. Его предшественники на этом посту - нынешние министр экологии Олег Проскураков (во главе Госгеослужбы с мая по декабрь 2012 г.) и министр энергетики и угольной промышленности Эдуард Ставицкий (с декабря 2010 г. по апрель 2012 г.). "Без личного разрешения Ставицкого не выдается ни одна лицензия", - сообщает на условиях анонимности юрист, решающий вопросы мелких луганских угледобытчиков в коридорах власти.

«Кустарная добыча угля на Донбассе началась еще в 1990-х, но в промышленных объемах копанки стали разрабатывать в 2008 г.», - рассказывает адвокат из Свердловска Елена Степанец. Большинство ее клиентов - шахтеры с окрестных малых шахт, которые судятся с работодателями. В суд обычно обращаются с требованиями выплат/травмы или признания шахтерского стажа.

Первое время копанки соответствовали своему названию, представляя собой обычные ямы рядом с заброшенными шахтными выработками, говорит Степанец. Импульс "отрасли" придало подорожание российского газа. "С середины 2000-х крупные генерирующие компании начали замещать газ углем, а в 2009 г. прекратили использовать газ как топливо", - объясняет директор по аналитике ИК Concorde Capital Александр Параший.

Есть спрос - будет и предложение. Скупкой угля с копанок, по словам Степанец, занялась компания "Центр развития угольной промышленности Донбасса". Эту фирму в 2007 г. основали Иван Полтавец, сын министра угольной промышленности Виктора Полтавца, и Юрий Солод, муж Наталии Королевской, которая тогда была близка к премьеру Юлии Тимошенко. По расчетам Forbes, объем добычи в нерегулируемом секторе возрос в 2008 г. в пять раз и превысил 3 млн. т.

"Предприятие Наталии Юрьевны (Королевской) продавало уголь с копанок обогатительным фабрикам под видом бытового угля", - делится Степанец. В пресс-службе Королевской, нынешнего министра социальной политики, не ответили на вопросы Forbes о причастности ее семьи к угольному бизнесу.

Механизм, пущенный в 2008 г., действует и сегодня. Уголь в грузовиках свозят на "площадку". Один из таких перевалочных пунктов в поселке Володарск занимает примерно половину гектара. У ворот никаких опознавательных знаков. Территория огорожена высоким деревянным забором, за ним - кучи угля, стоит экскаватор и несколько грузовиков. Охраны нет: в поселке все свои.

Столь безмятежная обстановка царит не на всех площадках. Полтора года назад журналистов луганского интернет-сайта "Восточный вариант", посетивших перевалочный пункт неподалеку от Красного Луча, ждал куда более бурный прием. С площадок, рассказывают руководители малых шахт, уголь идет или на обогатительные фаб-

рики, где его очищают от примесей, получая на выходе так называемый концентрат, или на более крупные площадки, к которым подведены железнодорожные пути, откуда его развозят конечным потребителям без дополнительной очистки. Уголь, добытый вручную, как правило, более качественный, чем на больших шахтах, где в угольной смеси велика доля пустой породы.

В прошлом году, по данным Минэнергоугля, добыча угля в стране возросла на 5% до 86 млн. т. Всю зиму крупные угольные компании жаловались на трудности со сбытом и затоваривание: к концу 2012 г. на складах электростанций скопилось 3,9 млн. т угля. Причина - бурный рост добычи в нерегулируемом секторе, где себестоимость и конечная цена заметно ниже, чем в белой угледобыче.

Крупные компании - государственный "Уголь Украины" или ДТЭК Рината Ахметова - продают топливо по 1000 грн./т. У "малых" производителей ту угля можно купить за 300-400 грн. Почему такая разница? "Себестоимость угля на малых шахтах гораздо ниже, чем на крупных легальных предприятиях, так как добыт он в основном без уплаты налогов и трат на социальное обеспечение", - говорит чиновник, просивший не называть его имени в печати.

Как оценить объем производства в нерегулируемом секторе? Официальная статистика противоречива, и именно это помогает понять масштаб проблемы. В прошлом году конечные потребители - электростанции, население, металлурги, трейдеры, экспортеры - закупили 59,4 млн. т угля и концентрата.

Такие данные приводит портал "Энергобизнес" со ссылкой на статистику Минэнергоугля. Объем же реализации угля шахтами и обогатительными фабриками, по данным того же министерства - 50,9 млн. т. Разница - 8,5 млн. т готовой угольной продукции, или примерно 10,5-11 млн. т в пересчете на добычу. Пресс-служба Минэнергоугля не нашла времени прокомментировать расхождения в официальной статистике.

Есть и другие оценки. Председатель Независимого профсоюза горняков Украины Михаил Волюнец утверждает, что только в Донецкой области действуют более 2000 копанок. Если каждая из них добывает хотя бы по 5 т угля в сутки (а это крайне консервативная оценка), то лишь Донецкая область производит 3-3,5 млн. т "неофициального" угля ежегодно.

Кто зарабатывает на продаже угля, добытого в малых шахтах? Компания Полтавца и Солода больше не при делах.

Председатель Независимого профсоюза горняков Донбасса Николай Волюнко уверен, что дешевое топливо идет на государственные энергогенерации "Центрэнерго" и "Донбассэнерго". Углем их снабжают фирмы "Траст Инвест", "Укрвостокснабжение" и "Консалтинг кэпитал", зарегистрированные в 2012 г. По данным "Вестника госзакупок", в 2012 г. они заключили с государственными энергокомпаниями контракты на поставку 5,7 млн. т угля по средней цене 925 грн./т. На 2013 г. "Центрэнерго" и "Донбассэнерго" законтраковали у "Траст Инвеста" и "Укрвостокснабжения" 8 млн. т угля.

Телефон, указанный в учредительных документах "Траст Инвеста" и "Консалтинг кэпитал", фигурирует также в регистрационных данных компании ДРФЦ, управляющей пятью обогатительными фабриками в Донецком регионе. Есть основания полагать, что летом прошлого года ДРФЦ перешла под контроль структур, близких к президенту корпорации "Менеджмент ассетс компани" (МАКО) Александру Януковичу - старшему сыну главы государства.

Структуры МАКО экспортируют уголь через зарегистрированную в Швейцарии MAKO Trading SA. По данным таможи, в 2012 г. фирма "МАКО Трейдинг" экспортировала около 200000 т угля. Директор департамента МАКО

Владимир Кузнецов сообщил Forbes, что уголь для экспорта компания закупает у фирмы "Топрегионактив", которая "не связана с группой МАКО отношениями контроля". Эта донецкая фирма зарегистрирована на жителя города Родинское Донецкой области Максима Качуру. Телефон, указанный в учредительных документах фирмы, такой же, как у "Траст Инвеста" и "Консалтинг кэпитал".

Откуда берет топливо поставщик МАКО? "Происхождение угля - государственные предприятия "Шахтерскантрацит", "Снежноеантрацит" и "Торезантрацит", - написал Кузнецов в ответе Forbes. "О чем вы говорите? Наш уголь забирает исключительно "Уголь Украины", - удивился гендиректор "Снежноеантрацит" Олег Ивасюк, к которому Forbes обратился за разъяснениями. - Госпредприятие не может продавать его частникам". "Наш уголь сразу отправляется на тепловые электростанции - государственные и принадлежащие ДТЭК, - уверяет гендиректор "Угля Украины" Владимир Соколов. - Частным компаниям мы уголь не продаем".

Откуда же уголь у "МАКО Трейдинг"? В МАКО настаивают на своей версии. "По нашим данным, в 2012 г. "Уголь Украины" закупил не более 50% от общего объема угля, добытого государственными предприятиями", - отмечает Кузнецов. Возможен, впрочем, и другой вариант. "Шахтерск, Торез и Снежное - это район, в котором больше всего копанок, - рассказывает донецкий активист Денис Казанский. - Это один из центров нелегальной добычи угля в Донбассе". "Сбыта нет! - сообщает главный инженер "СИБСа" Виктор Холодных. - Если вам нужен уголь, давайте деньги, отгрузим".

На трудности со сбытом жалуется каждая малая шахта. Многие из них простаивают из-за переизбытка угля, от которого страдают и крупные компании. Впрочем, несмотря на перенасыщение рынка, малые шахты не перестают появляться. Одну из них строит фирма ВКФ "Стронг". Зачем пускать новую шахту, если нет сбыта? "Куда уголь будете девать?", - интересуется корреспондент Forbes. "Может, купит кто-то..", - говорит директор одной из шахт "Стронга" Игорь Семенюк.

Ассоциация "Донбасский расчетно-финансовый центр" создана в 1998 г. Ею руководил депутат Донецкого облсовета, впоследствии депутат Верховной рады (2006-2012 гг.) Эдуард Прутник, который был близок к тогдашнему донецкому губернатору Виктору Януковичу.

В 2010 г. Прутник ушел из угольного бизнеса и потерял влияние на ДРФЦ. Организация была преобразована в ПАО "ЦОФ "Комсомольская" - по названию одной из обогатительных фабрик, входящих в ассоциацию. 25% акций "Комсомольской" принадлежит государству, остальные - ООО "ДРФЦ", созданному в 2009 г. ООО контролируется офшором Sarone Holdings Limited с Британских Виргинских островов.

Кто контролирует ДРФЦ? Участники угольного рынка указывают на Александра Януковича. Советник министра энергетики и угольной промышленности Сергей Кузяра косвенно подтвердил эту связь летом прошлого года в беседе с репортером Forbes. На вопрос о его деловых связях с Александром Януковичем Кузяра ответил, что общается с МАКО и ДРФЦ лишь как представитель министерства.

Еще до того, как владельцем ассоциации через одноименную компанию стал виргинский оффшор, ее совладельцем была "СПС-групп", занимавшаяся поставками мебели и предметов интерьера для президентского поместья "Межигорье". Номер телефона ЦОФ "Комсомольская" тот же, что в записи о регистрации частного предпринимателя Андрея Федорука. До того как стать председателем Донецкого облсовета, Федорук возглавлял корпорацию МАКО. (Forbes Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «ВОРКУТАУГОЛЬ» В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА
НАЧНЕТ ГЕОЛОГОРАЗВЕДКУ НА НИЖНЕСЫРЬЯГИНСКОМ МЕСТОРОЖДЕНИИ**

ОАО "Воркутауголь" - одна из крупнейших угледобывающих компаний России, входящая в ОАО "Северсталь", планирует в сентябре начать геологоразведочные работы на Нижнесырьягинском месторождении. Ранее компания выиграла аукцион на право разведки и добычи угля на этом месторождении. Стоимость лицензии составила более 14 млн. руб. Объем запасов месторождения может составить от 3 млн. т (подтвержденные запасы) до 7 млн. т. Месторождение находится в пяти километрах от поселка Северный, в районе бывшей железнодорожной станции "Седловая". Нижнесырьягинское располагает запасами коксующегося угля ценной марки "КЖ". Такой вид угля пригоден для производства кокса высокого качества. В настоящее время "Воркутауголь" ведет добычу угля марок "К", "Ж" и "ГЖО".

Глубина отработки, согласно условиям лицензии, может составлять до 150 м. Пласты находятся на глубине 20-60 м от поверхности. Разрабатывать месторождение компания планирует открытым способом силами своего структурного подразделения - угольного разреза "Юньягинский". В настоящее время предприятие ведет добычу на одноименном месторождении также открытым способом при помощи карьерной техники. Материально-техническая база и богатый опыт ведения горных работ сотрудников этого предприятия позволяет рассчитывать на то, что добыча угля на новом месторождении будет производиться не только эффективно, с низкой себестоимостью добычи, но и безопасно, с соблюдением всех требований действующего законодательства, включая вопросы экологии.

Месторождение имеет выгодное для компании географическое расположение с точки зрения удобства отработки. В качестве базы для персонала может использоваться шахта "Северная", находящаяся в восьми километрах от Нижнесырьягинского, а для отгрузки горной массы - железнодорожная станция Аяч-Яга. "Лицензия на новое месторождение позволит компании восполнить минерально-сырьевую базу и продолжить развитие. Нынешних запасов Юньягинского месторождения хватит еще примерно на четыре года добычи открытым способом при нынешних объемах, после чего горные работы могут быть продолжены на Нижнесырьягинском. При этом начало отработки на Нижнесырьягинском месторождении будет во многом зависеть от ситуации на рынке, а именно от цен на угли", - рассказал технический директор "Воркутауголь" Александр Вовк. (Energyland.info/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины_СНГ_мира))

ОАО «ВОРКУТАУГОЛЬ» ОБНОВИЛО КАРЬЕРНУЮ ТЕХНИКУ

ОАО "Воркутауголь" - одна из крупнейших угледобывающих компаний России, входящая в ОАО "Северсталь", в этом году инвестировала в техническое переоснащение угольного разреза "Юньягинский" более 250 млн. руб. В рамках инвестиционной программы компании "Воркутауголь" на текущий год на предприятие поступили три большегрузных самосвала Komatsu HD785-7. Техника является аналогом машин Caterpillar грузоподъемностью 90 т, которые уже работают на угольном разрезе. Все три автомобиля пущены в эксплуатацию.

Помимо самосвалов на предприятие поступил дизельный экскаватор Komatsu PC 2000-8. Он имеет ковш объемом 12 куб. м и оснащен силовой установкой модульной конструкции. Гидравлическая техника на дизельном ходу приходит на смену электрическим карьерным экскаваторам ЭКГ-5А. Последние не удобны из-за низкой мобильности в условиях Юньягинского разреза, что негативно сказывается на эффективности производства. Эксплуатация гидравлического экскаватора не требует наличия линий электропередач, что также положительно скажется на уровне безопасности при ведении горных работ в условиях постоянного перемещения техники. Новая техника более производительна и комфортна в управлении. Техника Komatsu начала поступать на угольный разрез "Юньягинский" в рамках инвестиционной программы в декабре 2012 г. Тогда предприятие приобрело бульдозер Komatsu D475A-5. Как и Caterpillar, Komatsu - один из крупнейших мировых лидеров по производству техники для карьерных и горных работ. "Выбор пал на технику этой компании из-за оптимального соотношения цены и качества. Для нас очень важна высокая производительность и надежность. На сегодняшний день основная часть техники, задействованной на горных работах - это машины от ведущих мировых производителей", - рассказал директор угольного разреза "Юньягинский" Руслан Ахметов. Также в ближайшее время на предприятие должен поступить манипулятор Manitou для монтажа и демонтажа колес большегрузных автосамосвалов. Инвестпрограмма угольного разреза "Юньягинский" на этот год составляет более 250 млн. руб. На сегодняшний день она практически полностью реализована. (Energyland.info/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины_СНГ_мира))

**ЗАО «СИБИРСКИЙ АНТРАЦИТ» ПОДПИСАЛО ПЯТИЛЕТНИЙ КОНТРАКТ
НА ПОСТАВКУ УГЛЯ ОДНОЙ ИЗ КРУПНЕЙШИХ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ КОМПАНИЙ КИТАЯ**

Компания "Сибирский антрацит" (Новосибирская обл.), занимающаяся добычей, обогащением и реализацией антрацитового угля для металлургии и химической промышленности, подписала новый, пятилетний контракт на поставку 5 млн. т угля одной из крупнейших металлургических компаний Китая - Hebei Iron & Steel Group Yanshan Iron & steel Co.,Ltd. Об этом сообщил журналистам председатель совета директоров российской компании Дмитрий Шатохин. "Сибирский антрацит" сотрудничает с этой китайской компанией уже четыре года. Как рассказал Шатохин, в 2009 г. был подписан первый контракт на 115 тыс. т, в 2010 г. - контракт на 2 млн. т. "И вот недавно был подписан пятилетний контракт на поставку 5 млн. т угля. Наши отношения будут развиваться и дальше", - добавил он.

В эти дни представители компании во главе с ее президентом Цуй Циньюанем работают в Новосибирске. Целью их визита является знакомство с производством компании "Сибирский антрацит". На встрече с руководителями этих компаний губернатор Василий Юрченко отметил, что "Сибирский антрацит" является одной из крупнейших компаний региона, которая успешно развивается, реализует крупные инвестиционные проекты. "Дела в компании находятся на особом контроле, и для нас очень важно укрепление и развитие перспективного сотрудничества", - сказал Юрченко.

Цуй Циньюань в свою очередь отметил: "Мы побывали на производстве, посмотрели всю производственную цепочку - от добычи угля, перевозки до обогащения и отгрузки. Увиденное произвело на нас большое впечатление. У компании очень хороший потенциал". В настоящее время "Сибирский антрацит" реализует инвестиционную программу развития производственных мощностей до 2017 г. стоимостью 27,542 млрд. руб. В результате реализации инвестпроекта добыча антрацита должна увеличиться с 4,2 млн. т в 2011 г. до 9,5 млн. т к 2017 г. Срок окупаемости проекта - семь лет. "Сибирский антрацит" экспортирует 90% своей продукции. Компания является лидирующим производителем чистейшего антрацита в России, который применяется в металлургической и химической промышленности. Угольные запасы - 317 млн. т. (БизнесТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины_СНГ_мира))

АНАЛИЗ

НЕОПРЕДЕЛЕННОСТЬ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ТЕНДЕНЦИЙ ПРИВЕЛА К СЕРЬЕЗНЫМ РАСХОЖДЕНИЯМ В ПРОГНОЗАХ ОТНОСИТЕЛЬНО БАЛАНСА СПРОСА И ПОСТАВОК НА РЫНКЕ КОКСУЮЩЕГОСЯ УГЛЯ

Аналитики Goldman Sachs предсказывают рост цен в связи с ожидаемым повышением спроса в Китае, а эксперты, опрошенные Bloomberg, считают, что грядущий избыток поставок на фоне пониженного спроса создаст противоположную тенденцию. Сами же добывающие компании смотрят в будущее без оптимизма.

По статистике Bloomberg, за апрель и май спотовые цены на коксующийся уголь снизились на 11%. По усредненному прогнозу пяти опрошенных агентством аналитиков в третьем квартале цена в контрактах упадет до \$165/т от \$172 во втором (существенный спад по сравнению с \$210 в 2012 г.). С этим прогнозом согласуется заявление Сумы Учино, финдиректора корпорации Mitsubishi, партнера крупнейшего в мире экспортера коксующегося угля BHP Billiton Mitsubishi Alliance. Он говорит, что рост поставок из Монголии и Южной Африки совпал с увеличением экспорта из Австралии, где уже устранены последствия наводнений, повредивших железнодорожные пути.

На избыток поставок и низкий спрос со стороны Китая и крупнейшего импортера - Японии - указывает и глава сиднейского агентства CIMB Group Holdings Дэниэл Хайнс, предсказавший контрактную цену \$180/т. Аналитики же National Australia Bank пересмотрели свой прогноз в сторону понижения, и теперь предсказывают, что контрактная цена составит \$155/т. Наконец, Марк Перван, глава аналитиков по сырьевым рынкам в Australia & New Zealand Banking Group (ANZ), тоже предсказывает \$155 в контрактах на третий квартал, поскольку тенденции в китайской экономике и переполненные коксующимся углем склады в этой стране склоняют экспертов к осторожности в прогнозировании спроса.

Однако австралийское Бюро ресурсов и энергетики (BREE) - официальный правительственный прогнозист - настроено более оптимистично: его аналитики предсказывают, что в текущем году средняя цена на коксующийся уголь составит \$183/т. В свою очередь инвестиционный банк Goldman Sachs, который 7 мая снизил свой прогноз среднегодовой цены на 8% до \$164, а на третий квартал - на 11% до \$165, теперь решил в очередной раз его пересмотреть. Банк повысил прогноз цен по железной руде из Пилбары на 33% до \$160/т в 2013 г. и до \$125 в 2014 г., хотя оставил в силе \$95/т, предсказанные на 2015 г. А прогноз по коксующемуся углю на 2013 г. и 2014 г. Goldman Sachs повысил на 8,6%. Похоже, банк ожидает реализации новой программы стимулирования экономики в Китае, которая обеспечит активизацию в строительстве и, соответственно, повышение спроса на сталь и сталелитейное сырье.

Аналитики-оптимисты составляют свои прогнозы по коксующемуся углю с учетом не только китайского, но и индийского спроса. Эта страна интенсивно увеличивает производство стали и до конца текущего финансового года будут введены в эксплуатацию еще 5-6 млн. т новых мощностей. Поэтому потребление сырья быстро растет, но коксующийся уголь индийским компаниям приходится импортировать. Хотя резервы индийских угольных месторождений составляют 286 млрд. т (по оценкам ВР - пятое место в мире), они состоят главным образом из энергетического угля. Поэтому около 40% потребления этого сырья обеспечивается за счет импорта. По правительственной статистике в прошлом году в стране было произведено 49,4 млн. т коксующегося угля, а его импорт составил 32,2 млн. т. Отраслевые аналитики говорят, что в 2013 г. этот импорт увеличится на 8,7% до 35 млн. т.

Правда, сейчас рост потребления импортного угля в Индии несколько затормозился, поскольку в стране образовался дефицит поставок железной руды. В 2012 г. ее производство сократилось до 167 млн. т в связи с запретом добычи в главных железорудных штатах Гоа и Карнатака, которые ведут активную борьбу с нелегальной добычей. А в условиях быстрого расширения производства стали это сокращение добычи привело к дефициту. В частности, в текущем году крупнейший производитель - государственная компания Steel Authority of India - планирует увеличить свои мощности на 4 млн. т до 18 млн. т, поэтому увеличит импорт коксующегося угля на 3 млн. т до 13 млн. т. А вот Tata Steel пока отказалась от дальнейших расширений, во всяком случае - до конца года. Тем не менее аналитик Пракаш Шарма из консалтингового агентства Wood Mackenzie считает, что в долгосрочном плане импорт коксующегося угля будет стабильно расти и к 2020г. он увеличится до 50-60 млн. т.

При таких перспективах вполне понятно стремление индийских металлургов обзавестись угольными активами за рубежом. В направлении таких покупок активизировались в первую очередь крупные компании, причем больше всего их привлекают австралийские месторождения. Дело в том, что разрекламированные планы Мозамбика и Монголии до сих пор не реализованы - отсутствие инфраструктуры для транспортировки угля от места добычи к портам изолирует эти страны от морской торговли. С другой стороны, инвестиции в угольные месторождения США непривлекательны из-за жесткого экологического законодательства. Поэтому Австралия остается оптимальным направлением для индийских инвестиций. Правда, энтузиазм покупателей несколько сдерживается высоким уровнем цен на такие активы, но обеспечение собственным сырьем для металлургов имеет высший приоритет.

В отличие от краткосрочных прогнозов по поводу более отдаленных тенденций на мировом рынке угля мнения экспертов сходятся. Ожидается, что рост потребления в Китае и Индии приведет к увеличению оборотов морской торговли коксующимся углем. По прогнозу BMO Capital Markets (BMO), мировой спрос увеличится в 2013 г. почти до 1 млрд. т.

Эксперт CRU по рынкам коксующегося угля Анна Флеминг считает, что в среднесрочном плане цены будут расти. Этот прогноз главным образом основан на повышении спроса в Китае, но хотя Китай - крупнейший потребитель коксующегося угля, Япония, Корея, Европа, Индия и Латинская Америка создают около 30% мирового спроса на морские поставки этого сырья. Правда, Европа сейчас и в обозримом будущем - мертвый рынок, но азиатские страны будут наращивать потребление.

С другой стороны, сланцевая революция в США привела к падению цен на энергетический уголь, и многие его производители переключаются на добычу и экспорт металлургического сырья. При этом сейчас коксующийся уголь не слишком востребован внутри страны: спрос снижается, поскольку низкие цены на природный газ дают возможность производителям стали минимизировать затраты на сырье, переключаясь на технологии получения железа прямым восстановлением из руды (DRI) и выплавку стали в электродуговых печах. Поэтому в последние годы американские угольные компании изрядно активизировали поставки коксующегося угля на азиатские рынки. Однако их активность остро зависит от уровня цен, и эти поставки фактически оказывают стабилизирующее воздействие.

По прогнозу HSBC, до 2016 г. спрос на коксующийся уголь будет расти со средней скоростью 4% в год, т. е. ежегодно он будет увеличиваться на 11-14 млн. т. Азия в ближайшие пять лет останется крупнейшим импортером (73%) этого сырья. Ну, а прирост потребления (60 млн. т) за эти пять лет будет обеспечен дополнительными поставками за счет расширения добычи и устранения узких мест в транспортной инфраструктуре. В свою очередь Goldman Sachs, который ранее предсказывал восстановление цен до уровня более \$200/т, FOB Австралия к 2015г., недавно пересмотрел свой прогноз: теперь банк ожидает постепенного роста цен от \$164 в 2013 г. до \$195, но этот уровень будет достигнут не ранее 2017 г.

Со своей стороны, Platts указывает на появление новой тенденции. Долгие годы уровень цен определялся по стоимости углей премиум-класса с месторождений типа

Peak Downs, Saraji и German Creek, на поставки с которых заключали контракты японские и южнокорейские покупатели, выпускающие дорогостоящую стальную продукцию в больших объемах. Они и формировали базовые цены на мировом рынке. Однако теперь сталелитейные компании во всем мире переориентировались на закупки угля более низких категорий, которые стоят значительно дешевле в связи с избытком поставок. Правда, в Китае эта тенденция вряд ли получит серьезное развитие. Сейчас сталелитейное производство в стране смещается в направлении побережья, где выплавка металла осуществляется в доменных печах большого объема, для которых требуется больший процент качественного импортного угля. Пока же, по прогнозу агентства, цены в контрактах на третий квартал будут сформированы в диапазоне \$168-175/т. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ДИНАМИКА ЦЕН НА КОКСУЮЩИЙСЯ УГОЛЬ В МАЕ 2013 ГОДА

В последние месяцы цены на коксующийся уголь на мировых рынках заметно снизились. Это особенно ярко видно, если сравнить динамику спотовых цен в 2012 г. и 2013 г. Если в первом полугодии 2012 г. угольные цены уверенно преодолевали отметку в \$200, то летом 2012 г. они обвалились до \$140-150. А в последующий период в 2013 г. все еще остаются в пределах \$140-170.

Начиная с февраля спотовые цены на коксующиеся угли снижаются в течение более чем трех месяцев. По сравнению с пиковыми значениями цен на твердые марки австралийских углей в районе \$175 в первой половине февраля их текущие значения балансируют вблизи отметки в \$140. То есть падение цен на австралийские угли составляет не менее \$30-35 за три месяца или около \$10 в месяц. Интересно наблюдать сократившуюся практическую до нуля разницу цен на угли Австралии и США. Приведенные здесь для сравнения австралийские угли имеют более высокую прочность (более высокий показатель CSR) по сравнению с американскими, то есть более ценны для производства качественного кокса. Тем не менее, в текущих условиях традиционная премия за качество практически свелась к нулю.

В чем же причина такого поведения рынка? Вряд ли продолжающееся падение цен можно объяснить слабеющим спросом. Об этом свидетельствуют показатели мировой торговли. За первый квартал суммарный объем экспорта ведущей тройки мировых экспортеров коксующегося угля (Австралия, США и Канада) составил 99,8% от аналогичного показателя 2012 г. То есть спрос на уголь на рынке в 2013 г., хотя и не вырос, но в тоже время практически не снизился по сравнению с прошлым годом.

Изменение показателей экспорта и импорта угля в первые месяцы 2013 г. для ключевых мировых экспортеров и импортеров приведены ниже. Как видим, австралийские и канадские экспортеры сумели нарастить свои продажи, тогда как американские их несколько снизили. Очевидно, что это связано с несколько лучшим спросом на азиатском рынке, где традиционно доминируют поставки из Австралии и Канады по сравнению с европейским рынком, куда нацелены поставки из США. Среди ключевых мировых импортеров только Индия заметно снизила темпы завоза углей, тогда как Китай нарастил их на 40%.

Более логично предположить, что причины складывающейся ситуации связаны с одновременным действием двух взаимосвязанных факторов, каждый из которых имеет долгосрочный характер. Первый из них - ценовая ситуация на рынке готового проката. Текущие цены на рынках как длинного, так и плоского проката заметно ниже цен 2012 г. и тем более 2011 г. Для иллюстрации ниже приведены фактические за 2011-2012 гг., и прогнозные на 2013 г. цены на различные виды длинного проката в портах Черного моря. По нашим прогнозам среднегодовые цены на различные виды готового проката окажутся на 5-8% ниже цен 2012 г.

Слабые цены на готовый прокат на первое место выдвигают вопрос о максимально возможном снижении себестоимости производства. Очевидно, что борьба за снижение себестоимости оказывает серьезное понижающее давление на цены на сырье, в том числе на коксующийся уголь. Это ведет не только к общему снижению угольных цен, но особенно сильно влияет на цены на наиболее качественную и дорогую продукцию. В условиях борьбы за себестоимость металлургического производства, обычной практикой является максимальное использование наиболее дешевых марок угля, что дополнительно снижает спрос и цены на наиболее дорогую продукцию.

Вторым важным фактором, влияющим на текущую ценовую конъюнктуру на угольном рынке является серьезный рост добывающих мощностей, произошедший в предыдущие 2-3 года. На волне быстрого развития металлургического рынка в 2006-2008 гг. многие угольные компании планировали серьезные инвестиции в развитие угледобывающих мощностей. Кризис 2008-2009 гг. отсрочил, но не отменил эти планы, а их реализация как раз и пришлась на 2011-2012 гг. В результате предложение углей заметно окрепло, тогда как спрос на коксующийся уголь в эти годы вырос в заметно меньшей мере. В результате, в последние годы сформировался определенный избыток предложения, который будет оказывать понижающее давление на угольные цены в ближайшие 1-2 года.

Подводя итоги сказанному, наблюдаемое в последние месяцы медленное снижение угольных цен имеет под собой фундаментальные и долгосрочные причины. Это значит, что картина не изменится в ближайшем будущем, и до конца 2013 г. мы будем наблюдать очень медленное сползание угольных цен, прерываемое в отдельные периоды кратковременными отскоками, связанными либо с сезонными, либо краткосрочными конъюнктурными колебаниями. ([Delphicasteel.com/Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

УКРАИНА

**ГП «ВОСТОЧНЫЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» (ВОСТГОК)
ПЛАНИРУЕТ В 2013 ГОДУ УВЕЛИЧИТЬ ДОБЫЧУ УРАНА**

Госпредприятие "Восточный горно-обогатительный комбинат" (Желтые Воды Днепропетровской обл.) планирует в 2013 г. произвести 1,05 тыс. т концентрата природного урана, что на 9,4% больше, чем в 2012 г. (960,2 т). Об этом со ссылкой на генерального директора предприятия Александра Сорокина сообщается в корпоративной газете ВостГОКа. "Несмотря на трудности, - а это практически полное отсутствие бюджетного финансирования на развитие, - комбинат уже в текущем году выйдет на отметку в 1050 т металла в год. Крайне необходимо существенно наращивать объемы производства, хотя обеспечение выполнения этой задачи целиком лежит на плечах комбината", - приводит газета слова главы предприятия.

Он также сообщил, что сегодня на Новокопальском месторождении создана почти вся необходимая инфраструктура, а разведанные запасы составляют почти 100 тыс. т в пересчете на концентрат урана. В то же время для вывoda Новокопальской шахты на проектную мощность необходимо достроить главный ствол, подъемное устройство, главную вентиляционную установку, закладочный комплекс и железнодорожную ветку. Стоимость проекта составляет более 6 млрд. грн., из которых 1 млрд. грн. необходимо инвестировать в ближайшее время. Для финансирования проекта "ВостГОК" ищет внебюджетные источники, в частности ведутся переговоры с банками.

Гендиректор предприятия уточнил, что для обеспечения кредита необходимо строгое выполнение госпредприятием "НАЭК "Энергоатом" условий договора на реализацию произведенного концентрата урана и необходимость разработки нового соглашения с НАЭК. В 2011 г. ВостГОК представил проект технико-экономического обоснования промышленного освоения Новокопальского месторождения общей стоимостью 6,5 млрд. грн. В качестве основного источника финансирования предполагается привлечение внебюджетных средств в виде банковских кредитов, а также собственные средства предприятия, полученные в ходе реализации проекта. Документ предусматривает выход на проектную мощность месторождения по добыче 2,5 тыс. т урана в течение пяти лет при необходимом финансировании. ВостГОК - единственное на Украине и крупнейшее в Европе предприятие по добыче и переработке урановой руды. Ежегодные потребности украинских АЭС в уране составляют 2,4 тыс. т, тогда как собственная добыча на сегодня составляет лишь около 0,85 тыс. т в год. (Российское атомное сообщество/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**ГОСКОРПОРАЦИЯ «РОСАТОМ» ПЕРЕДАСТ ЗАРУБЕЖНЫЕ УРАНОВЫЕ АКТИВЫ В НИДЕРЛАНДЫ**

В "Росатоме" ожидается перераспределение активов по добыче урана. Зарубежные предприятия "Атомредметзолота" будут переданы в управление Effective Energy N.V. (будущая Uranium One Holding). Что касается "Атомредметзолота", то в нем останутся только российские предприятия.

По предварительной информации, в "Росатоме" будет принято решение о передаче активов Uranium One - канадского филиала "Атомредметзолота", занятого в добыче урана, другому подразделению - компании Effective Energy N.V. (Нидерланды). Последняя будет переименована в Uranium One Holding и передана "Атомэнергпрому". В Uranium One Holding сконцентрируются зарубежные активы по добыче урана, в том числе и австралийской компании Mantra Resources, которая является обладателем лицензии на освоение участка Мкуйу-Ривер в Танзании.

В результате перераспределения активов у "Атомредметзолота" останутся только отечественные предприятия - Павловское свинцово-цинковое месторождение, расположенное на Новой Земле, участки Далур и Хиагда, а также Приаргунское производственное горно-химическое объединение в Краснокаменке (Забайкальский край). План реструктуризации уже одобрен главой Росатома Сергеем Кириенко. Инициатором перераспределения активов выступил председатель совета директоров "Атомредметзолота", президент Uranium One Вадим Живов. Предполагается, что он дополнительно займет должность президента Uranium One Holding, а вице-президентом компании станет Тигран Хачатуров, в настоящее время являющийся и. о. генерального директора "Атомредметзолота". Пост главы последнего займет Владимир Верховцев, сейчас работающий на должности заместителя генерального директора по вопросам специальных проектов. (Пронедра/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «СИБИРСКИЙ ХИМИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» ПЕРЕСТАЛО ПЕРЕРАБАТЫВАТЬ УРАН ДЛЯ США

На заводе разделения изотопов ОАО "Сибирский химический комбинат", расположенном в Северске Томской области, закончилась наработка продукта по контракту с американской компанией USEC. 23 мая в 17 ч была остановлена установка, на которой производилось смешивание высокообогащенного урана (ВОУ) с разбавителем для получения товарного гексафторида урана. Это один из заключительных этапов работы по программе "Мегатты в мегаватты" на СХК, сообщают на комбинате. Теперь в течение месяца низкообогащенный уран упакут, проведут его аттестацию и отгрузят американскому потребителю.

Пресс-служба северского предприятия напоминает, что 20 лет назад, 18 февраля 1993 г., было подписано Соглашение между Правительствами России и США об использовании высокообогащенного урана, извлеченного из ядерного оружия. Программа, получившая неофициальное название "Мегатты - в мегаватты" была рассчитана на 20 лет и предусматривала коммерческую переработку предприятиями Росатома (в том числе - СХК) 500 т российского высокообогащенного урана (ВОУ) в низкообогащенный уран (НОУ) для изготовления топлива для американских АЭС. В реализации программы ВОУ-НОУ на СХК принимали участие три завода: химико-металлургический, сублиматный и разделения изотопов. Сейчас на СХК создается крупное производство по выпуску гексафторида урана, потребителями которого могут стать иностранные компании. (Globalsib.com/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

УКРАИНА**ОСТАНОВКА ОАО «НИКОПОЛЬСКИЙ ЗАВОД ФЕРРОСПЛАВОВ» (НЗФ) ПРИВЕДЕТ К КАТАСТРОФИЧЕСКИМ ПОСЛЕДСТВИЯМ ЭНЕРГОСИСТЕМЫ СТРАНЫ**

Исполнительный директор Украинской ассоциации производителей ферросплавов Сергей Кудрявцев считает, что возможная остановка Никопольского завода ферросплавов может привести к коллапсу ряда важнейших отраслей, на которых базируется энергетическая система Украины. "От остановки НЗФ пострадают не только государственный и местный бюджеты. Во-первых, серьезнейший удар будет нанесен по производителям электроэнергии, так как неработающий НЗФ не будет приобретать электроэнергию. Во-вторых, так как 300 млн. кВт-ч, потребляемых Никопольским ферросплавным заводом за месяц, не будут выкуплены с рынка, то счет перекоса отечественной электроэнергетики в сторону угольных ТЭС, произойдет затоваривание складов шахт углем и, как следствие, остановка ряда и без того низко рентабельных шахт. В-третьих, из-за снижения объемов потребления электроэнергии, ощутимые проблемы будут у операторов магистральных электросетей", - считает Кудрявцев.

Кроме того, он обратил внимание на вопрос ухудшения социально-экономической обстановки, которое может произойти из-за возможного вынужденного прекращения работы НЗФ: "Особо нужно остановиться на социальных проблемах - могут быть вынужденно уволены 7 тыс. сотрудников. А есть еще примерно 18 тыс. членов их семей. Проблемы выживания 25 тыс. жителей Никополя лягут на плечи госбюджета, а значит тех немногих оставшихся в Украине работающими, или выживающими, предприятий". По мнению исполнительного директора «УкрФА», проблемы от остановки НЗФ ощутят и бытовые потребители. "Работа печей этого предприятия, позволяла сетям держать частоту тока в пределах нормативных 50 Гц. Если Никополь остановится, то едва ли не в первую очередь пострадает население, скачки напряжения приведут к выходу из строя бытовой техники", - сообщил Кудрявцев. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**ПРОИЗВОДСТВО ФЕРРОСПЛАВОВ В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛОСЬ**

В январе-апреле украинские ферросплавные предприятия снизили производство по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 20,8% до 260,1 тыс. т. Об этом говорится в материалах Украинской ассоциации производителей ферросплавов "УкрФА". В частности, производство силикомарганца снизилось на 11,3% до 203,3 тыс. т, ферромарганца - на 38,9% до 26,9 тыс. т, ферросилиция (45%) - на 44,2% до 27,8 тыс. т, марганца металлического - на 61,1% до 2,1 тыс. т.

Никопольский завод ферросплавов сократил производство на 5% до 183 тыс. т. В частности, НЗФ снизил производство силикомарганца на 1,5% до 165,5 тыс. т, ферромарганца - на 29,1% до 17,5 тыс. т. Запорожский завод ферросплавов снизил производство на 36,2% до 43,5 тыс. т. В частности, ЗЗФ сократил производство силикомарганца на 29% до 30,9 тыс. т, ферромарганца - на 51,3% до 9,4 тыс. т, марганца металлического - на 61,1% до 2,1 тыс. т. Выпуск ферросилиция (45%) составил 1,1 тыс. т (за 4 месяца 2012 г. эта продукция не выпускалась). Стахановский завод ферросплавов снизил производство на 55,3% до 30,15 тыс. т. В частности, СЗФ сократил производство силикомарганца на 80,5%, до 3,45 тыс. т, ферросилиция - на 46,4% до 26,7 тыс. т. По итогам 2012 г. украинские ферросплавные предприятия снизили производство по сравнению с 2011 г. на 13,8% до 1,026 млн. т. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**ОАО «СЕРОВСКИЙ ЗАВОД ФЕРРОСПЛАВОВ» В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПРОИЗВОДСТВО ФЕРРОХРОМА**

ОАО "Серовский завод ферросплавов" (Свердловская обл.) в январе-марте увеличило производство феррохрома на 2% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. г. - до 52 тыс. т, сообщили в пресс-службе компании. Объем выплавки ферросплавов в отчетном периоде сохранился на уровне первого квартала 2012 г. и составил - 74 тыс. т. В первом квартале затраты СЗФ на реализацию программы по безопасности и охране труда составили \$878 тыс., на охрану окружающей среды - \$173 тыс., уточнили в пресс-службе. (Интерфакс/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА**ЦЕНЫ****ФЕРРОВольФРАМ 20-24 МАЯ 2013 ГОДА ПОДРОЖАЛ**

Европейские цены на ферровольфрам укрепляются в условиях "сумасшедшего", по словам торговцев, рынка. По оценке Metal-Prices спотовые цены достигли \$47,25-48,25/кг при сообщениях о доходящих до \$48,50/кг сделках между торговцами и сделках по материалу низкого (в буквальном смысле "никакого" качества) около \$47/кг. По мнению торговца, вряд ли будет возможна покупка ферровольфрама дешевле \$47,50/кг.

Причиной текущего дефицита многие считают перебои и задержки с поставками материала с перерабатывающего завода Youngsun во Вьетнаме, который сейчас в состоянии выполнить не более 50% текущих заказов из Европы при том, что этот завод обеспечивает свыше половины поставок в Европу. По данным различных источников предприятие испытывает серьезные проблемы с трансформатором, что требует дополнительных пуско-наладочных работ, и это может привести к тому, что поставки вернуться в нормальный ритм не ранее июля. Как отмечает другой торговец, на неделе 20-24 мая ферровольфрама просто не было, приходится ждать прибытия материала. Но при предложениях, уже доходящих до \$49/кг, имеющие "на руках" материал начинают выжидать в расчете на еще более высокие цены - еще один торговец уверяет, что отказался от запроса потребителя по \$48,50/кг. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

В ПРОВИНЦИИ ЮНЬНАНЬ В ИЮНЕ 2013 ГОДА БУДЕТ ПУЩЕНО ОПЫТНОЕ ПРОИЗВОДСТВО ФЕРРОМАРГАНЦА

Китайская Wenshan Prefecture Yanshan Ashe Smelting Co., Ltd инвестирует 0.56 млн. юаней в строительство печей по производству ферромарганца, проектная мощность которых составит 200000 т, таковы данные местных источников. На данный момент средства, вложенные в строительство проекта, уже достигли 0,48 млн. юаней, при этом установка оборудования завершена уже на 98%. Провинция Юньнань - одна из крупнейших промышленных зон, специализирующаяся преимущественно на производстве кремния, силикомарганца и ферромарганца за счет обильных залежей кремнезема и марганцевой руды. Wenshan Prefecture Yanshan Ashe Smelting Co., Ltd после пуска проекта станет крупнейшим производителем ферромарганца в регионе. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalTorg.com))

ЦЕНЫ

ПРОИЗВОДИТЕЛЯМ 20-24 МАЯ 2013 ГОДА НЕ УДАЛОСЬ ПОДНЯТЬ ЦЕНЫ НА ФЕРРОХРОМ

Китайские производители феррохрома на неделе 20-24 мая держались в стороне от рынка, поскольку спрос со стороны производителей нержавеющей стали по-прежнему слаб, а тендерные цены стальных заводов оказались ниже, чем ожидалось, сообщают промышленные источники. Преобладающие цены EXW на высокоуглеродистый феррохром колеблются в интервале 6800-7000 юаней/т, без изменений с предыдущей недели. "Мы выполняем долгосрочные контракты и пока не намерены корректировать цены", - высказался производитель из провинции Шаньси. "Мы не выходим на рынок, ожидая второго раунда закупок TISCO, намеченных на конец мая - начало июня", - добавил его коллега. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalTorg.com))

ЦЕНЫ НА ФЕРРОВольФРАМ 20-24 МАЯ 2013 ГОДА ВАРЬИРОВАЛИСЬ В ШИРОКОМ ДИАПАЗОНЕ

Цены на китайский ферровольфрам на неделе 20-24 мая варьировались в очень широком диапазоне, при этом рынок и игроки пребывали в замешательстве, сообщают торговые источники. Плавильные компании утверждают, что некоторые предложения 70%-ного ферровольфрама опустились до 180-182 тыс. юаней/т, тогда как цены на уровне 188-190 тыс. юаней/т также имеют место на рынке.

"Некоторые производители настаивают на 190 тыс. юаней/т, ссылаясь на сокращение запасов, ставшее следствием прекращения работы большинства плавильных компаний в отчет на неизменно слабый спрос", - подчеркнул трейдер из центрального Китая. "Однако даже после сокращения или остановки производства многими производителями практический спрос на легирующие сплавы со стороны производителей стали остается слабым, и дальнейший рост цен на ферровольфрам будет затруднен", - считает торговец.

Цены на экспортном рынке, тем временем, стабильно удерживались в диапазоне \$49-51/кг. Перебои с поставками на европейский рынок с завода Yongsun во Вьетнаме послужили стимулом для роста цен в Европе до \$48-49/кг, что, естественно, оказало поддержку китайскому экспортному рынку. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalTorg.com))

BAOSTEEL STAINLESS ПОДНИМАЕТ ЗАКУПОЧНЫЕ ЦЕНЫ НА ФЕРРОХРОМ В ИЮНЕ 2013 ГОДА

После нескольких недель ценовых снижений некоторые производители в Китае начали поднимать закупочные цены на высокоуглеродистый феррохром в условиях повышения стоимости хромовой руды у зарубежных поставщиков. Baosteel Stainless увеличила цену на июньские поставки до 6950 юаней (\$1124) за 1 т с учетом доставки по сравнению с 6900 юаней/т в мае. Tsingshan Group, еще один крупный производитель из Китая, также подняла цену на высокоуглеродистый материал до 6950 юаней/т, то есть на 50 юаней по сравнению с майским уровнем. "Этот уровень цен соответствует тенденции на спотовом рынке", - заявил трейдер из Ningbo. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalTorg.com))

КОЛУМБИЯ

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-МАРТЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ФЕРРОНИКЕЛЯ СНИЗИЛСЯ

Колумбия в январе-марте по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила экспорт ферроникеля на 20,6%. Об этом свидетельствуют данные статистики. Зарубежные поставки продукции составили в указанный период 31,512 тыс. т. Выручка уменьшилась на 31,4% до \$181 млн. По итогам марта Колумбия экспортировала 13,654 тыс. т ферроникеля, что на 18,2% меньше по сравнению с мартом прошлого года. Поступления понизились на 1,7% до \$79 млн.

Объемы производства стали в Колумбии в 2012 г. по сравнению с 2011 г. уменьшились на 0,33%. В частности, выплавка металла на заводах страны по итогам минувшего года составила 1,63 млн. т. Вместе с тем импорт стальной продукции в Колумбию за январь-ноябрь прошлого года достиг 2,38 млн. т, что на 6,6% больше по сравнению с предыдущим годом. Тогда поставки металла в страну не превышали 2,23 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalTorg.com))

ТУРЦИЯ

СТАТИСТИКА

В МАРТЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ФЕРРОСПЛАВОВ УМЕНЬШИЛСЯ

Турция в марте по сравнению с мартом 2012 г. сократила импорт ферросплавов на 23,1% до 30,56 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель вырос на 15,8%. В целом по итогам января-марта по сравнению с аналогичным периодом минувшего года поставки ферросплавов в страну понизились на 7% и составили 95,911 тыс. т. Импорт ферросплавов в Турцию в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократился на 33,5% до 26,357 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем поставки продукции в страну снизились на 32,2%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalTorg.com))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

УКРАИНА

НАЧАЛИСЬ ИСПЫТАНИЯ ОБОРУДОВАНИЯ

ПО ВЫПУСКУ ТИТАНОВЫХ СЛИТКОВ НА ГП «ЗАПОРОЖСКИЙ ТИТАНО-МАГНИЕВЫЙ КОМБИНАТ» (ЗТМК)

Запорожский титано-магниевого комбинат (Запорожье) начал испытания нового оборудования и технологических процессов для производства титановых слитков и сплавов. Об этом говорится в сообщении Group DF.

Инвестиции в модернизацию ЗТМК - часть программы Group DF по развитию титановой промышленности Украины, для реализации которой группа планирует инвестировать \$2,5 млрд. до 2017 г.", - говорится в нем. В сообщении отмечается, что производство титановых слитков и сплавов - качественно новый уровень для украинской титановой промышленности, глубокая переработка титана позволит ЗТМК выпускать продукцию с более высокой добавочной стоимостью, что даст Украине возможность выхода на мировые рынки высоких технологий, например, авиастроения. "Я твердо уверен, что титаном будущее мировой промышленности, и Украина может и должна занять в нем достойное место. Сегодня Украина делает только первый шаг в этом перспективном направлении. Мы - новый игрок на рынке, и нам еще предстоит наработать базу партнеров, расширить ассортимент продукции, провести ее сертификацию и пустить крупномасштабное производство", - отметил председатель совета Group DF Дмитрий Фирташ.

На первом этапе налаживания производства титановых слитков и сплавов ЗТМК модернизировал оборудование электронно-лучевой установки, включая замену пушек и технологической оснастки, установку датчиков и компьютерных систем управления процессом плавки. Это позволяет автоматизировать ряд операций, контролировать множество технологических параметров, повысить надежность работы оборудования и качество выпускаемой продукции. "Сегодня перед комбинатом стоит серьезная задача по отработке технологии производства слитков с заданными параметрами качества и в необходимом ассортименте", - сказал генеральный директор ЗТМК Владимир Сивак. По его словам, в настоящее время предприятие проводит цикл горячих испытаний нового оборудования и технологий с целью достижения необходимых эксплуатационных характеристик. Холдинг Group DF намерен инвестировать \$110 млн. в строительство мощностей по выпуску титанового шлака и титановой губки на ЗТМК в 2013 г. ЗТМК - единственный производитель губчатого титана в Украине. В 2006 г. Фирташ учредил холдинговую компанию Group DF (Австрия), консолидировав в ней свои активы в энергетической, строительной и химической отраслях. (Українські новини/[Металл України, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН

ТОО «КОРПОРАЦИЯ «КАЗАХМЫС»

ПРОДАЛО MANSFELDER KUPFER UND MESSING GMBH (МКМ) ЗА 42 МЛН. ЕВРО

Группа "Казахмыс" продала Mansfelder Kupfer und Messing GmbH (МКМ) за 42 млн. евро, указывается в сообщении компании. В сообщении не говорится, кому именно продан актив, указывается лишь, что компания является европейской. МКМ - расположенное в Германии подразделение группы "Казахмыс", занимающееся производством полуфабрикатов из меди. Подразделение МКМ вошло в состав группы "Казахмыс" в 2004 г., до листинга на Лондонской фондовой бирже, и позже было классифицировано в качестве неосновного бизнеса, о чем было объявлено в 2010 г.

В результате сделки по продаже "Казахмыс" получит 42 млн. евро, 12 млн. евро из которых будет выплачено с отсрочкой. МКМ продана с задолженностью в 137 млн. евро. В 2013 г. группе "Казахмыс" был также выплачен дивиденд от МКМ в 10 млн. евро. "МКМ представляет собой хороший бизнес, который, тем не менее, не соответствует нашей стратегии по развитию группы в качестве ведущей компании по добыче и переработке природных ресурсов в Центральной Азии", - прокомментировал генеральный управляющий директор группы Олег Новачук.

Mansfelder Kupfer und Messing GmbH - один из крупнейших европейских производителей полуфабрикатов из меди и медных сплавов, расположенный в г. Хетштедт в Германии. На предприятии занято порядка 1 тыс. человек. Группа компаний "Казахмыс" является крупнейшим производителем меди в Казахстане и одним из 10 лидирующих производителей меди в мире, владеющим 16 действующими рудниками, 10 горно-обогатительными фабриками и двумя медеплавильными производственными комплексами. "Казахмыс" также добывает золото, цинк, серебро. Производство поддерживается внутренними поставками электроэнергии и значительной железнодорожной инфраструктурой. В компании трудятся порядка 60 тыс. человек. (КазТАГ/Forbes.kz/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

СТАТИСТИКА

ПРОИЗВОДСТВО ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА

Объемы производства меди в России в январе-апреле по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократились на 2,2%. Об этом свидетельствуют данные Росстата. В свою очередь выпуск прутков и профилей из красного металла повысился на 16,1%, проволоки - на 8,8%, фольги - на 4,5%. Производство медных плит, листов, полос и лент в РФ уменьшилось на 4,5%. Россия в январе-марте по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила экспорт меди на 34,8%. Зарубежные поставки российского красного металла достигли в отчетный период 45,4 тыс. т. Выручка от экспорта меди из РФ уменьшилась до \$349,7 млн. против \$504,2 млн. годом ранее. В январе-апреле по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Россия сократила объемы производства никеля на 8,4%. В то же время выпуск цинка в стране в отчетный период понизился на 5,6%, а свинца - на 26,8%. Производство бокситов в РФ поднялось на 3,5%, а кобальта - на 4,9%. Россия в январе-апреле по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила экспорт необработанный никеля на 33,3%. В частности, зарубежные поставки российского никеля достигли 67,1 тыс. т. Выручка от экспорта металла из РФ уменьшилась на 38% до \$1147 млн. Выпуск титана в РФ повысился на 3,3%. Производство магниевых сплавов поднялось на 22,2%, а титанового проката уменьшилось на 16,4%. Объемы производства первичного алюминия в России в январе-апреле по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. уменьшились на 7,7%. В то же время выпуск алюминиевых прутков и профилей повысился на 11,65, плит, листов и полос - на 7,3%, а фольги - на 18,8%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ АЛЮМИНИЯ ВЫРОС

Россия в январе-апреле по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличила экспорт необработанного алюминия на 2,3% до 1,18 млн. т. Об этом свидетельствуют данные статистики. Тем не менее выручка от зарубежных поставок крылатого металла понизилась на 2,8% и составила \$2351 млн. Россия в январе-марте по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличила экспорт необработанного алюминия на 5,8%. В частности, зарубежные поставки российского крылатого металла в указанный период достигли 830 тыс. т. Выручка от экспорта составила \$1633 млн. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ НЕОБРАБОТАННОГО НИКЕЛЯ УМЕНЬШИЛСЯ

Россия в январе-апреле по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила экспорт необработанного никеля на 33,3%. Об этом свидетельствуют данные статистики. В частности, зарубежные поставки российского никеля достигли 67,1 тыс. т. Выручка от экспорта металла из РФ уменьшилась на 38% до \$1147 млн. Россия в январе-марте по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила экспорт никеля на 38,8%. В частности, зарубежные поставки российского никеля составили в заданный период 52 тыс. т. Выручка от экспорта никеля из РФ уменьшилась с \$1,57 млрд. до \$881,5 млн. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ОАО «БОГОСЛОВСКИЙ АЛЮМИНИЕВЫЙ ЗАВОД» (БАЗ) В 2013 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО ВЫПУСК ПРОДУКЦИИ С ДОБАВЛЕННОЙ СТОИМОСТЬЮ

Богословский алюминиевый завод компании «Русал» увеличил выпуск товарной продукции с высокой добавленной стоимостью. В мае БАЗ на 37% (по сравнению с апрелем) увеличил объем производства такой продукции - до 2,200 тыс. т, что составило более 70% от общего объема выпуска продукции дирекцией по алюминиевому производству БАЗа. Всего с января по апрель литейщиками БАЗа произведено более 8,800 тыс. т продукции с высокой добавленной стоимостью, из них 3,292 тыс. т сплава АК 9, 2,242 тыс. т сплава АК 12, 1,125 тыс. т сплава AS 6, 120 т сплава IC 355.2 и других сплавов - 2,042 тыс. т. В основном сплавы поставляются компаниям в США, в страны Европы, а также отечественным предприятиям автомобилестроительной отрасли.

Владислав Казачков, генеральный директор БАЗа, сказал: "БАЗ не только существенно наращивает производство сплавов. В настоящее время идет активная работа по реализации проекта модернизации литейного отделения 6 серии, где будет создана новая линия по производству еще одного вида продукции - катанки. В 2013 г. планируется выполнить большую часть проектных работ. В 2014 г. должна быть произведена поставка и монтаж нового оборудования. А в начале 2015 г. - вывод нового комплекса производства катанки на проектную мощность".

В рамках проекта модернизации литейного отделения 6-й серии БАЗа уже проведен ряд подготовительных работ, начата разработка технической документации, а также анализ предложений по отбору поставщиков оборудования и исполнителя строительно-монтажных работ. На сегодняшний день для 6-й серии принято решение закупить прокатный стан и миксеры. В феврале этого года БАЗ закупил высокотехнологичный комплекс для контроля качества макроструктуры алюминиевых сплавов. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА

ПРИБЫЛЬ ОАО «КАМЕНСК-УРАЛЬСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (КУМЗ) СОКРАТИЛАСЬ

ОАО "Каменск-Уральский металлургический завод" (КУМЗ, Свердловская обл., УК - ООО "УК "Алюминиевые продукты") по итогам 1 квартала сократило чистую прибыль относительно аналогичного уровня предыдущего года в 5,3 раза до 42,07 млн. руб. Выручка предприятия за отчетный квартал стала меньше, чем год назад на 13%. Уровень выручки составил 3,15 млрд. руб. Рентабельность продаж в 1 квартале упала на 4 п.п. до 4%. Поставки продукции ОАО "КУМЗ" осуществляются в следующие страны: США, Канада, Бразилия, Франция, Германия, Швеция, Финляндия, Италия, Испания, Греция, Индия, Китай, Тайвань, Сингапур, Южная Корея, Австралия и Турция. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «КИРОВСКИЙ ЗАВОД ПО ОБРАБОТКЕ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ» (КЗОЦМ) НАЧАЛО НОВУЮ ИНВЕСТПРОГРАММУ

Кировский завод по обработке цветных металлов (входит в состав УГМК) приступил к реализации новой инвестиционной программы. Как сообщил главный инженер КЗОЦМа Александр Ряпосов, в основу технико-экономических решений новой инвестиционной программы заложена оптимизация производственных потоков, интенсификация режимов обработки металла перед финишными операциями. Для этого будет проведена реконструкция и модернизация прокатно-заготовительных мощностей предприятия, а также установка новых единиц отделочного оборудования.

"Программа рассчитана на пять лет и будет реализована в два этапа. Первый этап предусматривает внедрение технологии обработки слитков массой пять т, - отметил Александр Ряпосов. - На втором этапе планируется внедрение технологии изготовления медных лент и листов шириной до 1050 мм. Каждый этап представляет собой технически, организационно и экономически завершенный объем работ, обеспечивающий стабильный рост эффективности и показателей качества всех видов продукции, а также последовательную подготовку технологии для успешного выполнения программы". С ее завершением в 2017 г. Кировский завод ОЦМ укрепит свои конкурентные преимущества, в первую очередь, за счет повышения качества продукции, а также сокращения срока производства проката и снижения производственных затрат. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ГРУППА «РЕНОВА» НАМЕРЕНА ПРОДАТЬ УРАЛЬСКИЕ ЗАВОДЫ ПО ОБРАБОТКЕ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ

Группа "Ренова" Виктора Вексельберга решила продать два своих уральских завода по обработке цветных металлов, посчитав эти предприятия нестратегическими активами. Представитель "Реновы" в целом подтвердил намерения компании. "Поскольку предприятия по обработке цветных металлов не относятся к стратегическим предприятиям группы, то "Ренова" готова рассмотреть предложения потенциальных инвесторов по их покупке", - сказал официальный представитель "Реновы" Андрей Шторх. "Ренова" выставила на продажу Екатеринбургский завод по обработке цветных металлов (ЕЗОЦМ), специализирующийся на аффинаже золота, выпуске слитков и гранул из металлов платиновой группы, золота, серебра и различной промышленной продукции, содержащей драгметаллы, а также Каменск-Уральский завод по обработке цветных металлов (КУЗОЦМ), производящий прокат из меди, никеля, цинка и сплавов на их основе. "Ренова" оценивает ЕЗОЦМ в 4 млрд. руб. КУЗОЦМ, получивший в 2012 г. выручку в 5,19 млрд. руб., пока не оценен. (Коммерсант/Бизнес-Тасс/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «СРЕДНЕУРАЛЬСКИЙ МЕДЕПЛАВИЛЬНЫЙ ЗАВОД» (СУМЗ) В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛО ПРИБЫЛЬ

ОАО "Среднеуральский медеплавильный завод" (СУМЗ, Свердловская обл., Ревда, входит в УГМК) по итогам 1 квартала вышло на чистую прибыль в 19,44 млн. руб. Годом ранее за такой же период предприятие получило значительно большую чистую прибыль, которая превысила 1 млрд. руб. Выручка предприятия от реализации продукции (услуг) за 1 квартал составила 3,625 млрд. руб. (спад 1%). В полтора раза за год сократилась рентабельность продаж до 15%. Среднеуральский медеплавильный завод является крупнейшим на Урале предприятием по выплавке меди из первичного сырья, производству из отходящих металлургических газов серной кислоты, выпуску бутилового ксантогената калия. С 2000 г. СУМЗ входит в состав Уральской горно-металлургической компании. В производственную структуру предприятия входит обогатительная фабрика, медеплавильный цех, цех серной кислоты и цех ксантогенатов, а также обслуживающие вспомогательные подразделения. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

СТАТИСТИКА

ПРОИЗВОДСТВО АЛЮМИНИЯ В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛО

Мировое производство алюминия в январе-апреле выросло на 4,5% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года - до 15,3 млн. т, говорится в сообщении Международного института алюминия (International Aluminium Institute, IAI). Основными драйверами роста стали азиатские страны, за исключением Китая, где за первые четыре месяца выпуск алюминия увеличился на 22,9% в годовом выражении - до 1,045 млн. т. Кроме того, производство металла выросло в Африке - на 9,8% до 582 тыс. т, и в странах Персидского залива - на 3,7% до 1,261 млн. т. В остальных регионах зафиксирован спад. Китай, на долю которого приходится 35% от общемирового объема производства, за отчетный период снизил выпуск алюминия на 13,2% в годовом выражении - до 5,3 млн. т. В апреле производство металла в мире составило 3,795 млн. т, что на 2,8% меньше, чем в мае 2013 г., но больше на 4,6%, чем в апреле прошлого года. Алюминиевая отрасль до сих пор не восстановилась после мирового финансового кризиса 2008-2009 гг., на рынке уже несколько лет производство металла превышает спрос. По мнению аналитиков, ситуация будет зависеть от того, насколько дисциплинированно производители будут отвечать на низкие цены адекватным снижением объемов производства.

Производство алюминия по регионам, тыс. т

Регион	Январь-апрель 2013 г.	Январь-апрель 2012г.	Динамика, %
Африка	582	530	9,8
Азия (за исключением Китая)	1045	850	22,9
Северная Америка	1399	1592	-12,1
Южная Америка	684	695	-1,6
Западная Европа	1146	1220	-6,1
Восточная и Центральная Европа	1381	1450	-4,8
Океания	689	750	-8,1
Страны Персидского залива	1261	1216	3,7
Китай	5346	6160	-13,2
Неучтенное производство	200	200	0
Всего	15317	14663	4,5
Ежесуточное производство	127,75	121,2	5,4

(Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

ЦЕНАМ НА МЕДЬ ПРЕДРЕКАЮТ РОСТ В КРАТКО- И СРЕДНЕСРОЧНОЙ ПЕРСПЕКТИВЕ

Цены на медь для поставок через три месяца, вероятно, вырастут в кратко- и среднесрочной перспективе. Такое мнение высказали аналитики ABN Amro. При этом эксперты отмечают, что стоимость металла остается чувствительной к сдвигам в макроэкономических настроениях. "С фундаментальной точки зрения рынок меди выглядит устойчивым, что оправдывает текущие ценовые уровни", - сказано в комментариях банка. Кроме этого, специалисты отмечают резкое повышение с начала года запасов металла на складах LME. Но эти объемы могут быть легко абсорбированы мировыми рынками. Ранее в Marex Spectron Group предположили, что цены на медь могут вырасти на 10% до \$8000/т. По словам специалистов, стоимость красного металла может достичь этой отметки, если поднимется выше майского максимума в \$7480/т. Ранее аналитики Macquarie Private Wealth понизили прогноз цен на медь на II квартал на 13,3% до \$7200/т, а на весь год - на 5,2% до \$7459/т. Специалисты подчеркивают, что с ухудшением китайской статистики и приближением традиционного более слабого III квартала фундаментальные факторы спроса-предложения на рынке будут и дальше ослабевать. (МеталлТорг/МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

БРАЗИЛИЯ

СТАТИСТИКА

ВЫПУСК НИКЕЛЯ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ВЫРОС

Объемы производства никеля в Бразилии в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. увеличились на 32,8%. Об этом свидетельствуют данные Brazilian Institute of Non-ferrous Metals. В частности, выпуск продукции в стране достиг 6,839 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем бразильское производство никеля выросло на 43,2%. По итогам января-апреля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года выпуск никеля понизился на 2,3% до 22,25 тыс. т. Объемы производства никеля в Бразилии в феврале по сравнению с февралем 2012 г. уменьшились на 14,1% до 4,867 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель уменьшился на 15,5%. В целом по итогам января-февраля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года производство никеля в Бразилии упало на 4,4% до 10,631 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДОНЕЗИЯ

СТАТИСТИКА

В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ОЛОВА УМЕНЬШИЛСЯ

Индонезия в апреле по сравнению с мартом сократила экспорт олова на 16%. Об этом свидетельствуют данные Министерства торговли страны, сообщает Bloomberg. Зарубежные поставки металла составили 7,853 тыс. т. В марте этот показатель достигал 9,2957 тыс. т. Годом ранее экспорт индонезийского олова оценивался в 7,4893 тыс. т. Индонезия в феврале по сравнению с январем сократила экспорт рафинированного олова на 8,7%. Зарубежные поставки индонезийского металла составили в указанный период 8,355 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

СТАТИСТИКА

ЭКСПОРТ-ИМПОРТ МЕДИ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА УПАЛ

Китай в апреле по сравнению с мартом сократил экспорт рафинированной меди на 52%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Bloomberg. В особенности зарубежные поставки китайского красного металла достигли в указанный период 29,072 тыс. т по сравнению с 60,642 тыс. т месяцем ранее. Китай в апреле сократил импорт рафинированной меди до 183,023 тыс. т. Годом ранее поставки красного металла в страну оценивались в 272,903 тыс. т.

Китай в апреле сократил импорт рафинированной меди до 183,023 тыс. т. Годом ранее поставки красного металла в страну оценивались в 272,903 тыс. т. В марте импорт меди в КНР достигал 218,823 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЧИЛИ

ПРОГНОЗ

В 2013 ГОДУ ПРОИЗВОДСТВО МЕДИ ВЫРАСТЕТ

Объемы производства меди в Чили в 2013 г. по сравнению с 2012 г. увеличатся на 2,6%. Такое мнение высказали специалисты Cochilco, сообщает Reuters. По их оценкам, выпуск красного металла в стране достигнет в нынешнем году 5,58 млн. т. Ранее в Cochilco предполагали, что производство меди в Чили в текущем году составит 5,59 млн. т. Объемы производства меди в Чили в феврале по сравнению с февралем 2012 г. увеличились на 2,8%. Выпуск красного металла в стране достиг в указанный период 420,207 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ

СТАТИСТИКА

В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО МЕДИ УВЕЛИЧИЛОСЬ

Япония в апреле по сравнению с мартом увеличила объемы производства меди и сплавов на основе красного металла на 2,9%. Об этом свидетельствуют данные Japan Copper & Brass Association, сообщает Bloomberg. В частности, выпуск продукции достиг в указанный период 65,21 тыс. т. В марте этот показатель оценивался в 63,374 тыс. т. В годовом исчислении производство упало на 3,8%.

Объемы производства катаной меди в Японии в декабре 2012 г. по сравнению с декабрем 2011 г. сократились на 5,5%. Выпуск продукции в стране за последний месяц прошлого года составил 57,523 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем производство уменьшилось на 6,9%. Ранее в Japan Copper and Brass Association предположили, что Япония в 2013 г. по сравнению с 2012 г. может увеличить объемы производства меди и медных сплавов на 4%. По оценкам специалистов, выпуск продукции в стране может вырасти впервые за последние три года благодаря попыткам восстановить экономику и ослабить иену. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЗА ФИНАНСОВЫЙ 2012 ГОД СПРОС НА МЕДЬ И НИКЕЛЬ УПАЛ, НА СВИНЕЦ И ЦИНК - ВЫРОС

Министерство экономики и промышленности Японии подвело итоги потребления цветных металлов в стране за финансовый 2012 г. (апрель 2012 г. - март 2013 г.), спрос на медь и никель упал, а на свинец и цинк - вырос. Потребление меди снижалось второй год подряд. В 2012 г. оно впервые за десять лет упало ниже 1 млн. т: на 10,3% к АППГ до 915142 т. Спрос на никель также падал два года подряд, на 10,1% до 40574 т.

Потребление свинца с августа 2012 г. начало замедление, но по итогам финансового года выросло на 2,1% до 204226 т, а цинка - на 3,3% до 360178 т. Потребление никеля в производстве специальной стали упало на 11,1% до 32959 т, а спрос на цинк для оцинкованного листа, наоборот, вырос - на 3,8% до 179411 т, а для другой оцинкованной продукции - на 5,8% до 55166 т. (Sogra/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно получить из архива любой номер журнала "Металл Украины" в виде файла, заказав его любым удобным Вам способом ([e-mail](#), факс, почта) и сделав 100-процентную предоплату. Номера журнала за 1997 - 2002 гг. находятся в свободном доступе на нашем сайте.

УКРАИНА

СТАТИСТИКА

ЗА I КВАРТАЛ 2013 ГОДА МЕТАЛЛУРГИ ПОЛУЧИЛИ СВЫШЕ 3 МЛРД. ГРН. ДОНАЛОГОВОГО УБЫТКА

Отрицательный финансовый результат до налогообложения (доналоговый убыток) металлургической отрасли Украины в январе-марте сократился по сравнению с аналогичным периодом прошлого года (АППГ) на 41,5% (на 2,2 млрд. грн.), до 3,1 млрд. грн. Об этом сообщили в ОП "Металлургпром". Чистый доход метпредприятий сократился на 6,8% (на 2,6 млрд. грн.) до 35,7 млрд. грн. Отрицательная рентабельность металлургов в этот период составила "минус" 9,2% против "минус" 11,1% в АППГ. В 2012 г. доналоговый убыток отрасли вырос в 3,8 раз по сравнению с 2011 г. - до 16 млрд. грн. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

АНАЛИЗ

ФИНАНСОВЫЕ РЕЙТИНГИ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА (ГМК), 2012 ГОД

В 2012 г. в сырьевом секторе украинского ГМК несколько улучшились финпоказатели угольных и ферропредприятий, в то время как результаты рудокопов существенно ухудшились, а коксохимика завершили год с рекордными за последнее время убытками. Текущий год обещает незначительное улучшение рентабельности всех подотраслей, кроме углепрома.

Углепром

Суммарная выручка (чистый доход) 6 крупнейших углекомпаний в 2012 г. выросла на \$370 млн. Наибольший прирост у "ДТЭК Комсомолец Донбасса" - на 73%, у компании "ДТЭК Павлоградуголь", представившей за 2012 г. отчетность по международным стандартам финансовой отчетности (МСФО), чистый доход вырос на 37%. У шахты им. Засядько выручка снизилась на 37%, доходы остальных углекомпаний в анализируемой группе остались на уровне предыдущего года.

Топ-6 угольных предприятий по чистому доходу (выручке) от реализации продукции, млн. грн.

Предприятия	2012 г.	2011 г.
"ДТЭК Павлоградуголь"	7865,983*	5735,725
Шахтоуправление "Покровское"	4088,12	3608,816
"Краснодонуголь"	2857,963	2975,953
"ДТЭК Комсомолец Донбасса"	2653,496	1535,446
Шахта им. Александра Засядько	1159,320	1853,066
Шахтоуправление "Донбасс"	835,968*	848,356

* - данные по МСФО. Источник: ugmk.info по данным отчетности предприятий.

Общий уровень чистой прибыли ведущих углепредприятий в 2012 г. несколько вырос - прежде всего, за счет трехкратного улучшения показателей ШУ "Покровское" (до около \$500 млн., здесь и далее курс - 8,1 грн./1\$) и выхода из зоны убытков крупнейшей компании сектора, "Павлоградугля" (прибыль \$12 млн. против убытков \$110 млн. годом ранее).

В то же время, прибыль "ДТЭК Комсомолец Донбасса" упала более чем вдвое, до \$7,1 млн., входящий в состав горнодобывающего дивизиона "Метинвеста" "Краснодонуголь" в минувшем году нарастил убытки в 2,5 раза до \$40 млн. Продолжают расти убытки шахты им. Засядько, некогда одного из наиболее прибыльных предприятий отрасли: в 2012г. - уже \$13,4 млн. "Комсомолец Донбасса" и ш/у "Донбасс" добывают энергетический уголь, тогда как остальные представленные в рейтинге компании - коксующийся.

Топ-6 угольных предприятий по размеру чистой прибыли, млн. грн.

Предприятия	2012 г.	2011 г.
Шахтоуправление "Покровское"	382,074	121,625
"ДТЭК Павлоградуголь"	100,572*	-891,998
"ДТЭК Комсомолец Донбасса"	58,201	122,343
Шахта им. Александра Засядько	-108,564	-34,25
Шахтоуправление "Донбасс"	-205,331*	-254,996
"Краснодонуголь"	-323,735	-144,288

* - данные по МСФО. Источник: ugmk.info по данным отчетности предприятий.

Коксохимия

Суммарный объем выручки КХЗ упал почти на \$450 млн. до \$3,65 млрд. "Лидером" по падению выручки в абсолютном выражении стал Авдеевский КХЗ - почти на 3 млрд. грн. В относительном выражении наибольшее падение продемонстрировали Макеевский КХЗ - почти 80% и "Енакиевский КХП" - 60%. У Ясиновского КХЗ и "Макеевкокса" доход упал примерно на 22%, у Днепродзержинского КХЗ на 27%, и почти на столько же у "Баглийкокса".

Топ-11 коксохимических предприятий по чистому доходу (выручке) от реализации продукции, млн. грн.

Предприятия	2012 г.	2011 г.
Авдеевский КХЗ	8830,122*	11637,08
Алчевский КХЗ	7022,294*	7691,880
Ясиновский КХЗ	3501,122*	4516,606
"Запорожжокс"	3226	3514,758
"Макеевкокс"	2643,546	3431,576
"Баглийкокс"	1159,368*	1423,422
Днепродзержинский КХЗ	1046,936*	1430,608
Енакиевский коксохимпром	897,621	2278,479
"Донецкжжокс"	773,208*	978,177
Харьковский коксовый завод	379,045	371,620
Макеевский КХЗ	87,581*	418,763

* - данные по МСФО. Источник: ugmk.info по данным отчетности предприятий.

В 2012 г. суммарный чистый убыток предприятий сектора вырос в 4 раза до -1495,35 млн. грн., или \$184,5 млн. С прибылью завершили год только четыре предприятия, при этом показатели Харьковского КЗ оказались выше, чем у большинства лидеров отрасли. В несколько раз ухудшили финпоказатели, но все же с небольшой прибылью завершили год Ясиновский КХЗ и «Макеевкок», Макеевский КХЗ - с незначительным убытком. ДКХЗ и "Баглийкок" нарастили убытки в 4-5 раз. Наибольшее ухудшение результатов у Авдеевского КХЗ - убытки которого выросли в 4 раза (на \$105 млн.) - до \$137 млн. Из других коксохимов, входящих в сферу влияния "Метинвеста" и СКМ Рината Ахметова, можно отметить разве что улучшение показателей "Запорожкокс", убытки которого сократились в 12 раз.

Топ-11 коксохимических предприятий по размеру чистой прибыли, млн. грн.

Предприятия	2012 г.	2011 г.
Ясиновский КХЗ	67,9*	120,017
Харьковский коксовый завод	18,192	10,585
"Макеевкок"	13,301	61,442
Алчевский КХЗ	3,671	-23,307
Макеевский КХЗ	-1,347*	0,173
"Запорожкокс"	-18,039	-227,407
Енакиевский коксохимпром	-19,479	-10,769
"Донецккокс"	-30,109*	57,957
"Баглийкок"	-172,692*	-46,006
Днепродзержинский КХЗ	-247,165*	-53,834*
Авдеевский КХЗ	-1 109,583*	-254,25

* - данные по МСФО. Источник: ugmk.info по данным отчетности предприятий

Железорудное сырье

Суммарный чистый доход рудокопов в 2012 г. сократился на 15% (\$1,28 млрд.) до \$7 млрд. Из крупных предприятий прирост показали только "Сухая Балка" (более чем вдвое), ЗЖРК и МГОК. Среди лидеров отрасли наибольшим падением отметил ЦГОК - 24%, у ИнГОКа и СевГОКа - порядка 21-22%, чуть меньше упал доход ПГОКа - на 16%. Двукратное падение зафиксировано у ОГОКа, который, как и МГОК, добывает марганцевую руду. Скоромные, однако достаточно стабильные результаты показали известняковые ГОКи, кроме Докучаевского ФДК, который сократил выручку на треть.

Топ-15 железорудных предприятий по чистому доходу (выручке) от реализации продукции, млн. грн.

Предприятия	2012 г.	2011 г.
Ингулецкий ГОК	11729,959*	14507,916
Северный ГОК	11465,839	14648,293
Южный ГОК	8242,976*	10766,746
Полтавский ГОК	7740,662*	9205,516
Центральный ГОК	4879,935	6424,843
ГОК "Сухая Балка"	4573,769*	1980,940
Криворожский ЖРК	3057,548	4002,038
Запорожский ЖРК	1981,969	1720,628
Марганецкий ГОК	912,875*	798,509
Комсомольское РУ	616,022*	669,965
Докучаевский ФДК	610,829*	907,065
Орджоникидзевский ГОК	365,546*	875,039
Балаклавское РУ	267,793	272,316
Дружковское РУ	185,434	141,993
Новотроицкое РУ	174,904*	236,566

* - данные по МСФО. Источник: ugmk.info по данным отчетности предприятий.

По чистой прибыли в 2012 г. после рекордов предыдущего года - сплошные антирекорды. Отличился ПГОК, снизивший прибыль в 5,5 раза до \$48 млн. У ЦГОКа прибыль упала втрое - до \$94 млн., у КЖРК вдвое - до \$95 млн., у ЮГОКа - также вдвое, до \$295 млн., у СевГОКа - на 43%, до \$436 млн., у ИнГОКа - на 28%, до \$588 млн. Суммарная прибыль предприятий сектора в 2012 г. упала вдвое - с \$3,1 млрд. до \$1,65 млрд. Совокупная прибыль ИнГОК, СевГОК и ЦГОК сократилась с \$1,9 млрд. до \$1,11 млрд., почти на 41%. Именно это стало формальной причиной принятого "Метинвестом" решения впервые за 6 лет отказаться от выплаты дивидендов.

Топ-15 железорудных предприятий по размеру чистой прибыли, млн. грн.

Предприятия	2012 г.	2011 г.
Ингулецкий ГОК	4766,413*	6584,382
Северный ГОК	3534,477	6249,152
Южный ГОК	2389,607*	4859,796
Криворожский ЖРК	772,156	1743,515
Центральный ГОК	761,185	2599,195
Запорожский ЖРК	401,928	372,448
Полтавский ГОК	385,759*	2137
ГОК "Сухая Балка"	205,520*	617,469
Докучаевский ФДК	77,336*	227,804
Комсомольское РУ	67,883*	99,681
Новотроицкое РУ	33,413	83,398
Дружковское РУ	15,417*	-41,166
Марганецкий ГОК	-0,565*	-194,146
Балаклавское РУ	-23,703*	0,396
Орджоникидзевский ГОК	-46,612*	-184,198

* - данные по МСФО. Источник: ugmk.info по данным отчетности предприятий.

Огнеупорные предприятия

У огнеупорщиков показатели по выручке в целом остались на уровне предыдущего года и суммарно по 9 предприятиям отрасли составили всего 212 млн. Незначительно улучшили результаты Красногоровский ОЗ, Ватутинский и Великоанадольский ОК, ухудшили - "Запорожогнеупор", Пантелеймоновский ОЗ (на 22%), Кондратьевский ОЗ и Красноармейский ДЗ. Есть основания ожидать, что финпоказатели "Запорожогнеупора", крупнейшего в Украине предприятия по производству огнеупорных изделий, будут улучшаться после официального включения его в состав "Метинвеста".

Топ-9 огнеупорных предприятий по чистому доходу (выручке) от реализации продукции, млн. грн.

Предприятия	2012 г.	2011 г.
"Запорожогнеупор"	583,187*	601,306
Часоваярский ОК	287,386*	282,699
Красногоровский ОЗ	220,187	189,693
Пантелеймоновский ОЗ	149,248*	191,698
Ватутинский ОК	133,468*	111,894
Кондратьевский ОЗ	131,725*	163,158
Великоанадольский ОК	104,394	97,482
Красноармейский ДЗ	100,714	105,4
Майдан-Вильский комбинат огнеупоров	5,959	7,354

* - данные по МСФО.

В 2012 г. все (кроме Ватутинского ОК) предприятия отрасли существенно ухудшили показатели: суммарный убыток 9 заводов составил 58,743 млн. грн. (порядка \$7,25 млн.) по сравнению с совокупной прибылью в 51,999 млн. грн. (\$6,41 млн.) в 2011 г. Лучший результат у Красноармейского ДЗ - всего чуть более \$1 млн. прибыли, худший - у Великоанадольского ОК, "наработавшего" \$2,6 млн. убытков.

Топ-9 огнеупорных предприятий по размеру чистой прибыли, млн. грн.

Предприятия	2012 г.	2011 г.
Красноармейский ДЗ	8,35	15,874
"Запорожогнеупор"	6,143*	17,486
Ватутинский ОК	1,016*	-2,99
Часоваярский ОК	0,362*	21,593
Майдан-Вильский ОК	-0,853*	-0,735
Пантелеймоновский ОЗ	-15,321*	19,234
Красногоровский ОЗ	-16,697*	-0,614
Кондратьевский ОЗ	-20,386*	-12,488
Великоанадольский ОК	-21,357	-5,361

* - данные по МСФО.

Ферросплавы

Суммарная выручка 3 феррозаводов в 2012 г. упала на 20% до \$968 млн.

Топ-3 ферросплавных предприятий по чистому доходу (выручке) от реализации продукции, млн. грн.

Предприятия	2012 г.	2011 г.
Никопольский ЗФ	5152,253*	6693,277
Запорожский ЗФ	1485,069*	1568,198
Стахановский ЗФ	1201,721	1418,145

* - данные по МСФО.

В то же время, совокупные убытки предприятий отрасли в 2012 г. уменьшились вдвое - с \$470 млн. до \$231 млн. НЗФ сократил их на \$163 млн., до \$184 млн., ЗЗФ - на \$76 млн., до \$18 млн. Убытки СЗФ остались на уровне \$29 млн.

Топ-3 ферросплавных предприятий по размеру чистой прибыли, млн. грн.

Предприятия	2012 г.	2011 г.
Запорожский ЗФ	-144,826*	-758,920
Стахановский ЗФ	-235,526*	-235,161
Никопольский ЗФ	-1488,021*	-2810,811

* - данные по МСФО.

В 2012 г. украинские производители металлопродукции по финрезультатам упали ниже кризисного 2009 г. В стальном секторе прибыльными оказались лишь три предприятия, а суммарный убыток отрасли приблизился к отметке \$2 млрд. Лучшей ситуацией у трубных и метизных заводов, однако лишь по сравнению с еще более негативными результатами предыдущего года.

Черная металлургия

По данным "Металлургпрома", совокупные убытки до налогообложения отечественных сталелитейных компаний за 2012 г. увеличились в 3,3 раза до 13,7 млрд. грн. Чистый доход от реализации продукции сократился на 17,2% до 153,3 млрд. грн., отрицательная рентабельность увеличилась до 8% против 3,4% по итогам 2011 г. Чистый убыток по предприятиям объединения составил рекордные 15,5 млрд. грн., то есть, почти \$1,91 млрд. при курсе 8,1 грн./\$1.

Отраслевые финпоказатели (по предприятиям "Металлургпром")

Показатели	2012 г.	2011 г.	2010 г.
Чистый доход, млрд. грн.	153,35	185,2	-
Чистая прибыль (убытки), млрд. грн.	-15,5	-6,11	-4,1
Рентабельность производства, %	-8,05	-3,47	-2,37

Источник: "Металлургпром".

Из плюсов по отрасли - только улучшение возврата экспортного НДС метпредприятиям - за минувший год компенсация составила 18,4 млрд. грн. (данные Министерства доходов и сборов), соответственно, за год задолженность по НДС снизилась со свыше 6 млрд. грн. до 5 млрд. грн.

Топ-18 метпредприятий по уровню выручки

Предприятие	Чистый доход (выручка) от реализации продукции, млн. грн.	
	2012 г.	2011 г.
"ArcelorMittal Кривой Рог"	28896,237*	28883
Мариупольский МК	24345,826*	33026,592
"Азовсталь"	22790,013*	30876,257
"Донецксталь"	18137,249*	22465,837
"Запорожсталь"	15560,415*	17906,176
Днепропетровский МК	14478,205*	15543,124
Алчевский МК	14439*	18676,227
Енакиевский МЗ	12783,086*	13700,130
МЗ им. Петровского	4378,369*	4696,392
"Днепрспецсталь"	4128,728*	5677,385
"Электросталь"	2047	1980
"Донецкий ЭМЗ"	2726,99*	5393,657
Донецкий МЗ	916,741*	707,951
Макеевский МЗ	467,698	2239,756
Донецкий МПЗ	362,867*	639,189
Константиновский МЗ	105,354	204,535
Краматорский МЗ**	-	-
Керченский МК***	-	198,410

* - данные по МСФО; ** - решением Хозяйственного суда Донецкой области от 24.12.2012 признан банкротом, открыта процедура ликвидации; *** - 18.10.2012 р. Хозяйственным судом АР Крым принято решение об открытии процедуры ликвидации. Источник: ugmk.info по данным отчетности предприятий.

Совокупная выручка 18 анализируемых предприятий в 2012 г. сократилась на 20% и составила 151,02 млрд. грн. (\$18,64 млрд.). В 2012 г. лидерство по объему выручки вернул себе "ArcelorMittal Кривой Рог", который единственный из топ-8 крупнейших предприятий отрасли сумел, по крайней мере, сохранить чистый доход на уровне предыдущего года. Худшую динамику по выручке показали ДЭМЗ (падение вдвое к предыдущему году), простаивающий с конца минувшего года, и Макеевский МЗ (-80%), с 2011 г. являющийся филиалом Енакиевского МЗ.

В абсолютных показателях наибольший обвал выручки у предприятий "Метинвеста" - у Мариупольского МК - "минус" почти 9 млрд. грн. по сравнению с 2011 г., у "Азовстали" - 8 млрд. грн. Позитивную динамику прироста чистого дохода показали в минувшем году только кураховская "Электросталь" и Донецкий МЗ, Днепрпетровский МЗ им. Петровского и Днепропетровский МК им. Дзержинского отработали практически на уровне предыдущего года.

Топ-18 метпредприятий по уровню прибыли

Предприятие	Чистая прибыль (убыток), млн. грн.	
	2012 г.	2011 г.
"Донецксталь-МЗ"	449,631*	1185,826
"Электросталь"	53,540	-103,271
Донецкий МПЗ	3,464*	-2,039
Донецкий МЗ	-4,381*	29,866
Константиновский МЗ	-12,229	2,997
Енакиевский МЗ	-69,431*	249,280
Макеевский МЗ	-96,385?	-439,588
"Донецкий ЭМЗ"	-265,6*	-166,101
"Днепрспецсталь"	-176,242*	6,394
Алчевский МК	-1027,659*	142
МЗ им. Петровского	-1137,129*	-809,477
"Запорожсталь"	-1487,824*	-124,084
Днепропетровский МК им. Дзержинского	-1658,199*	-1822,056
"Азовсталь"	-2695,424*	-507,502
Мариупольский МК	-2782,306*	-4510,145
"ArcelorMittal Кривой Рог**"	-2892,446*	2143,053

* - данные по МСФО. Источник: ugmk.info по данным отчетности предприятий.

По информации "Металлургпрома", из предприятий объединения прибыльными являлись Енакиевский МЗ, Донецкий МЗ, Донецкий МПЗ и "Электросталь" - их сумма прибыли составила 263,579 млн. грн.

Однако по данным самого ЕМЗ, 2012 г. предприятие завершило с убытком 69,4 млн. грн., равно как и ДМЗ (-4,381 млн. грн.). Таким образом, в минувшем году из 18 крупнейших предприятий отрасли (только 15 из них входит в "Металлургпром") чистую прибыль получили лишь 3 - "Донецксталь-МЗ" Нусенкиса (почти 450 млн. грн.), а также Донецкий МПЗ (3,5 млн. грн.) и "Электросталь" (53,54 млн. грн.), контроль над которыми принадлежит донецким предпринимателям Игорю Андрееву и Павлу Левину. С рекордными для себя убытками (-\$356 млн.) завершил 2012 г. "ArcelorMittal Кривой Рог", который многие годы был лидером отрасли по прибылям. Почти такой же (-\$343 млн.) показатель и у ММК им. Ильича, который, в отличие от АМКР, убыточен уже последние 4 года - то есть, с момента вхождения в группу "Метинвест". На конец 2012 г. непокрытый убыток ММК составил 4,725 млрд. грн., или около -\$583 млн.

Еще один "метинвестовский" актив - "Азовсталь" - в минувшем году нарастил убытки в 5 раз до \$332 млн. Наконец, последнее приобретение "Метинвеста" в черной металлургии страны - "Запорожсталь" - в 2012 г. увеличила убытки более чем в 10 раз до -\$183 млн. Суммарные убытки предприятий холдинга за минувший год увеличились на 34% до 7,13 млрд. грн., или \$880 млн. Из числа других предприятий отмечается ухудшение финпоказателей Алчевского МК и "Днепрспецстали", который сменили прибыль предыдущего года на убытки в прошлом. У "Евраз-ДМЗ им. Петровского" убытки стали самыми большими в отрасли в пересчете на ту стали. По подсчетам Forbes.ua, у ДМЗП они составили 1380 грн., тогда как у других заводов этот показатель был минимум вдвое меньшим.

Трубное производство

2012 г. предприятия Объединения "Укртрубопром" завершили с положительным финансовым результатом от обычной деятельности до налогообложения в сумме 213,4 млн. грн., что на 70,7% (на 513,7 млн. грн.) меньше результата 2011 г. Чистый доход (выручка от реализации продукции) предприятий сократился на 5,7% (на 1243,4 млн. грн.), до 20 млрд. 689,9 млн. грн. Рентабельность чистого дохода в 2012 г составила 1,73% против 5,16% в 2011 г.

Топ-7 трубных предприятий по уровню выручки

Предприятие	Чистый доход (выручка) от реализации продукции, млн. грн.	
	2012 г.	2011 г.
Нижнеднепровский ТПЗ	7053,821	6301,819
Харьковский ТЗ	3890,478*	6220,069
Новомосковский ТЗ	2023,712*	1678,929
"Коминмет"	1266,509*	1296,303
"Сентравис Продакшн Юкрейн"	1503,547	1470,540
Луганский ТЗ**	-	1194,795
Днепропетровский ТЗ	572,037*	796,959

* - данные по МСФО; ** - ЛТЗ не выпускает продукцию с октября 2012 г., в настоящее время Луганским хозяйственным судом рассматривается иск о банкротстве предприятия. Источник: ugmk.info по данным отчетности предприятий

Улучшили в 2012 г. показатели выручки предприятия "Интерпайпа" - Нижнеднепровский Новомосковский ТЗ, общий доход который вырос более чем на 1 млрд. грн. - до 9,08 млрд. грн. (1,1 млрд.). В то же время ХТЗ сократил чистый доход на 37%, или 2,33 млрд. грн. "Коминмет" отработал на уровне предыдущего года, а ДТЗ сократил выручку на 28%.

Топ-7 трубных предприятий по размеру прибыли

Предприятие	Чистая прибыль (убыток), млн. грн.	
	2012 г.	2011 г.
Харьковский ТЗ	272,891*	788,018
Нижнеднепровский ТПЗ	45,934	-26,551
Новомосковский ТЗ	10,319*	-63,490
"Коминмет"	-9,664*	-28,062
"Сентравис Продакшн Юкрейн"	-131,463*	-98,010
Днепропетровский ТЗ	-134,679*	-67,523
Луганский ТЗ**	-	-38,296

* - данные по МСФО. Источник: ugmk.info по данным отчетности предприятий.

В 2012 г. из числа ведущих предприятий отрасли улучшили финпоказатели заводы Виктора Пинчука - их суммарная прибыль составила скромные 56,25 млн. грн. по сравнению с убытками в 90 млн. грн. в предыдущем году. Уменьшил убытки втрое "Сентравис Продакшн Юкрейн". Трехкратное падение чистой прибыли Харьковского ТЗ стало причиной отъезда акционеров от выплаты дивидендов, а ДТЗ в 2012 г. нарастил чистый убыток на 80%

Металлоизделия

В метизной подотрасли в 2012 г. объем выручки в целом остался на уровне предыдущего года, порядка 12% снижение показали крупнейшие заводы - "Стальканат-Силур" и "Днепрометиз".

Топ-7 метизных предприятий по уровню выручки

Предприятие	Чистый доход (выручка) от реализации продукции, млн. грн.	
	2012 г.	2011 г.
"Стальканат-Силур"	1013,668	1158,474
"Днепрометиз"	636,516*	726,018
Дружковский завод металлоизделий	489,119*	490,534

* - данные по МСФО. Источник: ugmk.info по данным отчетности предприятий.

В 2012 г. суммарная прибыль анализируемых предприятий метизной отрасли сократилась до 25,5 млн. грн. по сравнению с 33 млн. грн. в предыдущем году. При этом вышел из убытков лидер отрасли "Стальканат-Силур", в то время как "Днепрометиз", наоборот, сменил прибыль на убытки. У Дружковского завода прибыль снизилась втрое, несколько ухудшились результаты у Запорожского и Харьковского заводов.

Топ-5 предприятий по размеру прибыли

Предприятие	Чистая прибыль (убыток), млн. грн.	
	2012 г.	2011 г.
"Стальканат-Силур"	20,758	-16,321
Дружковский завод металлоизделий	16,482*	48,345
Харьковский метизный завод	-0,641	-0,2
Запорожский СПЗ	-4,647*	-7,236
"Днепрометиз"	-6,45*	8,318

* - данные по МСФО. Источник: ugmk.info по данным отчетности предприятий. (Максим Белов, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно **БЕСПЛАТНО оформить месячную ознакомительную подписку на электронный вариант журнала «Металл Украины», а потом определиться: стоит подписываться на него или нет. Попробуйте!**