

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ

**Д**еловой  
**М**ир

журналистское агентство

# Металл Украины

ЖУРНАЛ ВЫХОДИТ ДВА РАЗА В МЕСЯЦ С 1997 ГОДА

**ugmk.info**  
бизнес-портал

№11 (550) 1 - 15 июня 2013 г.



бизнес-портал  
реального  
сектора  
экономики



<http://ugmk.info>



**12-15 ноября 2013**

Москва, ВВЦ, пав. 69, 75

19-я Международная промышленная выставка  
**Металл-Экспо'2013**



Международная выставка  
металлопродукции и металлоконструкций  
для строительной отрасли

**МеталлСтройФорум'2013**



Международная выставка  
оборудования и технологий  
для металлургии и металлообработки

**МеталлургМаш'2013**



Международная выставка  
транспортных и логистических  
услуг для предприятий ГК

**МеталлТрансЛогистик'2013**

[www.metal-expo.ru](http://www.metal-expo.ru)



Оргкомитет выставки:  
тел./факс +7 (495) 734-99-66

Генеральный информационный партнер:  
специализированный журнал «Металлоснабжение и сбыт»

## КАК ОПУБЛИКОВАТЬ РЕКЛАМУ В ЖУРНАЛЕ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ»

### ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ОБЛОЖКЕ

Стоимость <b>ОДНОГО</b> объявления, грн. НДС не облагается				
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	I страница обложки	II страница обложки	III страница обложки	IV страница обложки
297x210 – 1 стр.	20 грн./ кв. см	4500	4200	4800
145x210 – 1/2 стр.	4000	3500	3200	3800

### ЧЕРНО-БЕЛУЮ НА ВНУТРЕННИХ СТРАНИЦАХ

Стоимость <b>ОДНОГО</b> объявления в <b>ОДНОМ</b> номере (НДС не облагается)		
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	в 1 номере	в 6 номерах
260x180 – 1 стр.	2000	1500
130x180 – 1/2 стр.	1000	750
130x90 – 1/4 стр.	500	370
	в 12 номерах	в 22 номерах
260x180 – 1 стр.	1000	800
130x180 – 1/2 стр.	500	400
130x90 – 1/4 стр.	250	200

Стоимость изготовления оригинал-макета рекламы – 10% стоимости рекламной площади.

Стоимость PR рекламы – ½ стоимости рекламной площади. (PR реклама может быть только черно-белой).

### СКИДКИ РЕКЛАМНЫМ АГЕНТСТВАМ И ВЫСТАВКОМАМ – ОТ 20%

Предоплата производится в долларах США или евро, российских рублях по официальному курсу ЦБР или в украинских гривнях по официальному курсу Нацбанка Украины.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

Отправьте текст рекламного объявления по тел.-факсу: +38 056 3701434, 3701435 или e-mail: bw@business.dp.ua, указав его размер и количество публикаций. После поступления предоплаты Ваше объявление будет опубликовано в следующем номере журнала.

Текст рекламного объявления можно передать нам различными способами:

- просто как текст факсом или по e-mail - мы сами сделаем объявление и согласуем его с Вами;
- в виде графического файла \*.tif, 300 dpi, CMYK; Ваш логотип, если он должен присутствовать в объявлении, тоже надо прислать в виде такого же графического файла;
- само объявление можно прислать в виде графического файла.

**Ответственность за достоверность объявлений несет рекламодатель, который отвечает за содержание предоставленных данных, за соблюдение авторских прав и прав третьих лиц, за наличие ссылок на лицензии и указаний на сертификацию продукции и услуг в порядке, предусмотренном законодательством.**

**Предполагается, что рекламодатель имеет право и предварительно получил все необходимые для публикации разрешения. Передачей материалов рекламодатель также свидетельствует о передаче журналу права на изготовление, тиражирование и распространение рекламы.**

**Материалы, отмеченные знаком ®, публикуются на правах рекламы.**



- ▼ ЖУРНАЛ ИЗДАЕТСЯ С 1997 г.
- ▼ ЭЛЕКТРОННАЯ И ПЕЧАТНАЯ ВЕРСИИ
- ▼ <http://www.business.dp.ua/index.htm>
- ▼ ВЫХОДИТ 22 РАЗА В ГОДУ
- ▼ 1 - 15 ИЮНЯ 2013 г.

# №11 (550)

## Подписной индекс

21879 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

## ОГЛАВЛЕНИЕ НОМЕРА

Горно-металлургический комплекс	5
Регионы	12
Драгоценные металлы	12
Литье	16
Лом	16
Метизы	23
Огнеупоры	23
Прокат, сталь, чугун	24
Руда	50
Трубы	55
Уголь, кокс	58
Ферросплавы	65
Цветные металлы	67

## УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ ЖУРНАЛА «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ»

### - ЮЖНО-УКРАИНСКОЕ ЖУРНАЛИСТСКОЕ АГЕНТСТВО «ДЕЛОВОЙ МИР»

Свидетельство о госрегистрации  
№4313 серия КВ от 16.06.2000 г.

- ▼ Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина
- ▼ Тел.факс: +38 056 3701434, 3701435
- ▼ E-mail: bw@business.dp.ua
- ▼ <http://www.business.dp.ua/>

Генеральный директор Тамара Мальцева  
Выпускающий редактор Елена Суздалева

Последующие перепечатка и распространение материалов журнала «Металл Украины» возможны только с разрешения редакции

Тиражирование печатного варианта журнала выполнено с оригинал-макетов редакции на оборудовании ООО «Акцент ПП» (Запорожское шоссе, 40/194, Днепропетровск, Украина, тел.факс: +38 056 7946105)

# КАК ПОДПИСАТЬСЯ НА ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ «МЕТАЛЛА УКРАИНЫ»

Подписной индекс

21879 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

НОВОСТИ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ (1 РАЗ В ДЕНЬ)	
СТОИМОСТЬ, грн. (НДС не облагается)	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	300 грн.
ЖУРНАЛ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ» (2 РАЗА В МЕСЯЦ)	
	ПЕЧАТНЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	200 грн.
* - при подписке в редакции дополнительно 30 грн. за доставку 1 экз. в страны ближнего зарубежья, 50 грн. – в страны дальнего зарубежья.	
	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	150 грн.

Подписка для иностранных граждан организована в редакции.

Подписчик ежедневных новостей может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в любом формате (\*.doc, \*.pdf или \*.html).

Подписчик печатного варианта журнала «Металл Украины» может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в любом формате (\*.doc, \*.pdf или \*.html).

## РЕДАКЦИОННЫЙ ПОДПИСНОЙ ЛИСТ

Организация: Контактное лицо: Почтовый адрес: Тел.: Факс: E-mail: http://	Просим подписать на <b>Новости горно-металлургических предприятий</b> - электронный вариант (файл *.doc) с " _ " _____ 2013 г. на _____ мес.
Журнал «Металл Украины» - печатный вариант с "1 " _____ 2013 г. на _____ мес. - электронный вариант в виде файла *.doc, *.pdf, *.html с " 1 " _____ 2013 г. на _____ мес.	

## В АВГУСТЕ ЖУРНАЛ И НОВОСТИ НЕ ВЫХОДЯТ

Подписной лист надо заполнить и отправить:

▼ по факсу: +38 056 3701434, 3701435

▼ по e-mail: [bw@business.dp.ua](mailto:bw@business.dp.ua)

▼ <http://www.business.dp.ua/>

▼ почтой: а/я 3749, Днепропетровск, 49064, Украина.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

## ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ» С КУРЬЕРСКОЙ ДОСТАВКОЙ В УКРАИНЕ

Алчевск	KSS (06442) 22244, 29294
Бердянск	KSS (06153) 37725
Винница	KSS (0432) 579324
Горловка	KSS (06242) 27055, 27073
Днепропетровск	1. KSS ( 0562) 335289 2. Меркурий (056) 7219393, 7219394 3. САММИТ (056) 3704423 4. Статус (056) 2385032
Донецк	1. KSS (062) 3450359, 905899 2. Меркурий (062) 3451592, 3451594 3. Идея (062) 3810932, 3042022 4. Статус (062) 3119483
Евпатория	KSS (06569) 35532
Житомир	KSS (0412) 412795
Запорожье	1. KSS (061) 2209338 2. Статус (061) 2702935
Ивано-Франковск	KSS (03422) 25787, 501510, (0342) 775959, -54, -56
Измаил	KSS (04841) 20335
Ильичевск	KSS (048) 7770355
Керчь	KSS (097) 9311937
Киев	1. KSS (044) 2706220 2. САММИТ (044) 5214050 3. Статус (044) 3917451 4. Блиц-информ (044) 2518161 5. Меркурий (044) 2488808, 2499888
Кировоград	KSS (0522) 301185
Комсомольск	KSS (067) 7767104
Кременчуг	1. KSS (05366) 56927 2. САММИТ (05366) 32188
Кривой Рог	KSS (0564) 400759
Луцк	KSS (03322) 55411
Львов	1. KSS (0322) 419165, 419166 2. САММИТ (0322) 743223
Мариуполь	KSS (0629) 412843
Мелитополь	KSS (0619) 426390, 426380
Мукачеве	KSS (03131) 22133
Николаев	1. KSS (0512) 479227, 580099 2. САММИТ (0512) 561069
Одесса	1. KSS (0482) 7770355 2. Статус (048) 7342485
Павлоград	Меркурий (05632) 61428
Полтава	САММИТ (0532) 636840
Ровно	KSS (0362) 290832, 290837
Севастополь	KSS (0692) 549064
Симферополь	1. KSS (0652) 248579, 248974 2. САММИТ (0652) 516355
Сумы	1. KSS (0542) 219550 2. Дида (0542) 370355, 370656
Тернополь	KSS (0352) 235151, 430427
Ужгород	KSS (0312) 614235, 615127
Феодосия	KSS (06562) 72723
Харьков	1. KSS (057) 543937, 546265 2. САММИТ (0577) 142260 3. Статус (057) 7524138
Херсон	KSS (0552) 264232, 282169
Хмельницкий	KSS (03822) 32931, 795364
Черкассы	KSS (0472) 320847, (067) 7126999
Черновцы	KSS (0372) 584057
Ялта	1. KSS (0654) 324008 2. САММИТ (0654) 324135

## ON-LINE ПОДПИСКА В УКРАИНЕ

<http://www.business.dp.ua/rusmet/metpodp.htm>

## Подписка в других странах

ALBANIA	AUSTRALIA	GERMANY
AUSTRIA	AZERBAIDJAN	HOLLAND
BELARUS	BELGIQUE	HUNGARY
BRASIL	BULGARIA	INDIA
CANADA	CHINA	ITALY
CROATIA	CYPRUS	KOREA
CZECH REPUBLIC	DENMARK	LUXEMBOURG
ENGLAND	ESPAÑA	NEW ZEALAND
ESTONIA	FINLAND	POLSKA
FRANCE	ICELAND	SUISSE
GREECE	ISRAEL	SERBIJA
HONG KONG	JAPAN	SLOVENIJA
LATVIJA	MAKEDONIJA	VIETNAM
NORWAY	ROMANIA	SLOVAKIJA
USA	SWEDEN	YUGOSLAVIA

Координаты подписных агентств - на сайте «Металла Украины» (<http://www.business.dp.ua/index.html>) и в редакции журнала. Вы можете получить их по e-mail или факсу.

## УКРАИНА

КАБИНЕТ МИНИСТРОВ ОДОБРИЛ ПРОЕКТ МЕМОРАНДУМА  
О ВЗАИМОПОНИМАНИИ С ПРЕДПРИЯТИЯМИ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА (ГМК)

Кабинет министров Украины 5 июня одобрил проект меморандума о взаимопонимании между правительством и предприятиями горно-металлургического комплекса для вывода отрасли из кризисного состояния. Об этом сообщила пресс-служба вице-премьер-министра. Члены правительства одобрили необходимость действий для вывода отрасли из кризисного состояния и поручили доработать проект. "Целью принятия меморандума является создание условий для стабилизации работы предприятий горно-металлургического комплекса, повышения конкурентоспособности отечественной металлопродукции, сохранения рабочих мест, существующего уровня заработной платы и других социальных гарантий для работников отрасли", - говорится в сообщении.

Согласно меморандуму, правительство и предприятия ГМК возьмут на себя ряд взаимных обязательств по реализации совместного комплекса действий с целью преодоления последствий уменьшения объемов производства продукции горно-металлургического комплекса в Украине, вызванного уменьшением потребления металлопродукции на ведущих мировых рынках, сохранение рабочих мест, существующего уровня заработной платы и других социальных гарантий для работников отрасли и смежных производств, усиление роли предприятий отрасли в социально-экономическом развитии государства и его промышленных регионов, развития потребления металлопродукции как предпосылки ускоренной инфраструктурной модернизации государства, а также устойчивого функционирования горно-металлургического комплекса, уменьшение его зависимости от колебаний конъюнктуры мирового рынка, формирования развитого внутреннего рынка металлопродукции. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## АНАЛИЗ

ВОПРОСЫ, ИМЕЮЩИЕ ПРЯМОЕ  
И НЕМАЛОВАЖНОЕ ВЛИЯНИЕ НА РАБОТУ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА (ГМК)

Судя по итогам работы отрасли в мае, топ-менеджеры украинских меткомпаний уже прикидывают, какой будет погода на зарубежных курортах в период летних отпусков. Бизнес-портал [ugmk.info](#), проведя блиц-анализ ключевых вопросов отечественного ГМК, пришел к выводу - рыночная конъюнктура складывается весьма непростой, и отдых для металлургов может оказаться дольше, чем им хотелось бы.

С осени прошлого года на мировых рынках металлопродукции наблюдается сильная волатильность. В связи с тем, что многие меткомпании отказываются делать даже среднесрочные прогнозы, для собственной оценки ближайших рыночных перспектив мы выделили ряд вопросов, имеющих прямое и немаловажное влияние на работу украинской черной металлургии.

**Вопрос №1: во что выльется введение импортных квот на уголь для коксования?**

С 1 июня начали действовать квоты на импорт коксующихся углей в Украину. Изначально данная инициатива была "воспринята в штыки" меткомбинатом АМКР (импортировал кокс с родственных предприятий в Польше) и корпорацией ИСД (завозила уголь из России). Последняя даже в суд подала на Кабмин.

В процессе распределения квот с лихвой были учтены интересы "Метинвеста" и "Донецкстали". При этом вышеупомянутые производители имеют не только самый высокий уровень самообеспеченности углем, но и могут реализовывать лишний уголь на свободном рынке, в то время как остальные меткомпании имеют основания считать себя обделенными.

Уже в летний период мы можем получить ответ на вопрос, дало ли введение пошлин позитивный эффект для украинского углепрома (сокращение складских запасов). Кроме того, небезынтересно, покажут ли снижение выпуска кокса и углеродистой стали АМКР, предприятия ИСД и "Евразя". Если да, то у чиновников будет шанс исправить ситуацию при распределении квот на конец года.

**Вопрос №2: будет ли подписан меморандум между Кабмином и металлургами?**

О необходимости поддержки украинской металлургии, как базовой отрасли страны, чиновники разных уровней говорили всю зиму. В марте власть и бизнес должны были финализировать свои взаимоотношения, подписав меморандум, в котором, как ожидалось, сталеварам предоставляли бы льготы на услуги естественных монополий. Впрочем, документ так и не появился на свет ни в апреле, ни в мае.

В принципе, можно говорить, что его подписание было отложено в связи с сезонным улучшением конъюнктуры внешних рынков. Квартальный экспорт украинской металлопродукции вырос на 8,6% до 5,880 млн. т. А в марте внешние поставки увеличились на 11,3% г/г и на 4% м/м до 2,023 млн. т, впервые превысив эту психологическую отметку с мая 2012 г.

Тем не менее, с апреля деловая активность постепенно затухает и к июлю-августу украинский стальной экспорт традиционно подходит ко дну. В то же время, отечественные меткомпании еще не успели нарастить запас прочности с прошлого витка рецессии. Поэтому не исключено, что сталевары вновь "побегут" за помощью в Кабмин, поскольку льготы, хотя и оставляют замороженными главные структурные и глобальные проблемы отрасли, все-таки помогут решить их насущные нужды.

**Вопрос №3: какой будет конъюнктура стальных рынков?**

В этом году украинский стальной экспорт "вытягивают" внешние поставки полуфабрикатов. Но в июне ситуация на рынке квадратной заготовки (одной из основных экспортных позиций украинских металлургов) продолжает усугубляться. Согласно данным "Металл-Курьера", в июне метпредприятия в целом сократят отгрузки этой продукции на 8% до 525 тыс. т. Наиболее существенным будет падение на ДМКД - 20% до 180 тыс. т (ремонт МНЛЗ), ЕМЗ - на 14% до 95 тыс. т, "Петровка" - на 40% до 21-23 тыс. т. В то же время Алчевский меткомбинат увеличит поставки на 71% до 65 тыс. т. Остальные заводы рассчитывают сохранить показатели на уровне мая.

Что касается июньских слябов, что украинские поставщики планируют экспортировать около 145-150 тыс. т, что на 2-4% ниже уровня мая. Впрочем, не все объемы еще подкреплены заказами, что не исключает возможность корректировки уровня отгрузок".

Говоря о ценовых тенденциях отмечается, что динамика котировок по основным экспортным позициям продолжает находиться в отрицательной зоне. Большинство предложений по заготовке находится в диапазоне \$500-505/т, FOB-Черное/Азовское море, до этого же уровня "просел" украинский г/к прокат - \$500/т.

Не ожидая значительного улучшения рынка, некоторые производители уже объявили о ремонтных работах на июнь-июль. Стоит отметить, что время выбрано весьма удачно, поскольку в этом году страны Ближнего Востока и Северной Африки будут праздновать "Рамадан" с 11 июля по 9 августа, после чего обязательно должен быть краткосрочный всплеск спроса. В то же время, на рынке ЕС, согласно данным Eurofer, в 3 квартале ожидается замедление падения потребления стали (-1,2%), и только с 4 квартала возможен минимальный рост (0,8%).

#### **Вопрос №4: что будет с мировыми ценами на ЖРС?**

Прошлогодним летом Китаю удалось обвалить мировые цены на железную руду до 3-х летнего минимума. Тогда спотовые котировки в течение торговых сессий проваливались ниже \$80/т руды с 62% содержанием железа в порту Танцин. В этом году такой сценарий уже весьма вероятен. Ведь, цены на сырье уже "просели" до \$110/т, а к середине месяца ожидается "выход" на уровень в \$100/т.

Китайский внутренний рынок стали страдает от перепроизводства. Надежды металлургов "Поднебесной" на весенний спрос и политику правительства по стимулированию экономики не оправдались. В то же время склады меткомпаний затоварены, а цены на металлопродукцию падают. В конце мая стальные фьючерсы на арматуру на Шанхайской бирже упали до 8-месячного минимума (3,420 юаней/т), поскольку производство стали растет быстрее потребления.

За 4 месяца Китай увеличил производство углеродистой стали к АППГ на 8,4% до 258,152 млн. т. По данным China Iron & Steel Association (CISA), почти половина этого прироста пошла не конечным потребителям, а на склады сталепроизводителей. Естественно, что китайские металлурги начали останавливать производственные мощности (ситуация усугубляется еще и тем, что на лето в Китае приходится пик потребления и соответственно дефицит электроэнергии). Сейчас по всей стране уже закрыты или остановлены на ремонт 10 доменных печей, что приведет к сокращению выпуска чугуна на 1,11 млн. т, что соответствует 1 млн. т углеродистой стали. (Андрей Писаревский, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины_СНГ_мира))

## **БЕЛАРУСЬ**

### **ОСВОЕНА ДОБЫЧА ПОЛЕЗНЫХ ИСКОПАЕМЫХ БЕСШАХТНЫМ СПОСОБОМ**

В Беларуси освоили добычу полезных ископаемых бесшахтным способом, сообщил генеральный директор РУП "Белорусский научно-исследовательский геологоразведочный институт" (БелНИГРИ) Андрей Ковхуто. По словам гендиректора, сейчас на базе института действует специальный отдел, разрабатывающий технологии экологически безопасной добычи полезных ископаемых. Одна из них - методика извлечения из недр ряда полезных ископаемых посредством их подземного растворения, иными словами - гидродобыча. "Гидродобыча служит для извлечения из недр минералов сразу и напрямую, без промежуточного этапа в виде строительства шахт или рытья карьеров", - отметил эксперт. Для этого в пласте, где находятся залежи полезных ископаемых, производят гидравлический разрыв. Посредством специальной трубки через образовавшуюся трещину в пласт закачивают воду, которая растворяет соли и другие вещества. Получившийся рассол поднимают на поверхность, где его выпаривают, отделяя твердые вещества от жидкости. В Беларуси гидродобыча послужила для извлечения карналлита.

Главные преимущества гидродобычи перед шахтным способом добычи полезных ископаемых - экологичность и экономичность. Нет нужды расходовать денежные средства на строительство шахт и рытье карьеров, задействовать технику. К тому же эта технология безотходна. "Для сравнения, при извлечении калийных солей через шахту вместе с полезными ископаемыми из земли приходится доставать и пустую породу", - добавил Андрей Ковхуто. Как отметил специалист, перспективы бесшахтного способа в республике находятся на стадии изучения. "Тем не менее, технология уже фактически готова к использованию, в том числе и в промышленных масштабах, главное, чтобы ей занимались", - подчеркнул гендиректор. А в будущем могут быть освоены и другие экономичные способы, похожие на гидродобычу. В некоторых странах для добычи полезных ископаемых, например руды, вместо воды в пласт заливают растворитель, с которым необходимые вещества затем поднимаются на поверхность. (БЕЛТА/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины_СНГ_мира))

## **МИРОВОЙ РЫНОК**

### **АНАЛИЗ**

#### **ПРОТЕКЦИОНИЗМ НА СТАЛЬНЫХ РЫНКАХ В 2012-2013 ГОДАХ**

Растущий избыток стали на мировых рынках в условиях стагнирующего потребления вновь провоцирует всплеск торгового протекционизма. В конце 2012 г. - начале 2013 г. количество новых антидемпинговых расследований значительно возросло, однако массовых торговых войн, скорее всего, не будет - в этом не заинтересованы ни страны группы G20, ни главный их "раздражитель" - Китай.

Отмечаемый с конца минувшего года рост применения протекционистских мер в секторе металлопродукции в мире во многом имеет эмоциональный характер. Во многих странах недовольны тем, что именно сейчас, когда стальное потребление стагнирует, сталеконпании вынуждены останавливать заводы и увольнять рабочих (наибольший размах этот процесс набрал в Евросоюзе), китайская сталь находит возможности для наращивания продаж практически на всех рынках. В связи с этим, в последние месяцы отмечается резкий рост напряженности в торговле между Китаем и его основными торговыми партнерами - Евросоюзом, США и Японией. В то же время, не стоит расслабляться также и другим крупным экспортерам, в частности, России и Украине, которые могут пострадать вследствие "цепной реакции" закрытия рынков.

В минувшем году объемы торговли сталью, по информации аналитической группы «Металл-Эксперт», выросли на 2% и составили 370 млн. т. Этот показатель в целом коррелирует с увеличением мирового производства (+1%) и потребления (+2%). По оценкам «Металл-Эксперта», основными тенденция мировой сталеторговли в 2012 г. стали: рост экспортных поставок стали из КНР (на 16%), наращивание экспортных поставок со стороны крупнейших экспортеров (за исключением Украины, Бразилии, ряда стран ЕС), снижение импорта со стороны развитых стран (исключение США, которые увеличили импорт на 16%), основной прирост импорта обеспечили развивающиеся страны Азии (Таиланд, Индонезия, Малайзия, Филиппины), небольшой прирост импорта показали страны Восточной Европы.

## Крупнейшие нетто-экспортеры в 2012 г., млн. т

Страна	Нетто-экспорт 2012 г. (оценка)	Нетто-экспорт 2011 г.
Китай	37,35	28,4
Япония	34	33
Украина	20	22,3
Россия	19	18,6
ЕС-27	12	2,6
Южная Корея	9	5,7
Турция	8,5	4,8
Бразилия	6	7,2

Источник: данные ISSB, расчеты автора.

По предварительным оценкам, нетто-экспорт Китая в 2012 г. превысил 37 млн. т, на 2-е место опустилась Япония с показателем 34 млн. т, на 3-м месте - Украина (20 млн. т), на 4-м - Россия (19 млн. т).

Крупнейшие нетто-импортеры в мире - США, у которых превышение импорта над экспортом в 2012 г. составило 18 млн. т, Мексика, ряд стран Азии (Таиланд, Вьетнам, Индонезия), Ближнего Востока и Северной Африки (Турция, ОАЭ).

Из указанных стран только Мексика, Таиланд и Индонезия в минувшем году существенно нарастили закупки импортной металлопродукции. Пока остается открытым "окно" в Индию, у Канады и Турции рост незначителен, а ЕС, Корея и Китай активно снижают импорт.

Евросоюз выпал из числа нетто-импортеров еще 2011 г., за минувший год его нетто-экспорт вырос до 12 млн. т. Учитывая очень сложную ситуацию на рынке ЕС (избыток мощностей на фоне стагнации спроса), в ближайшие 2-3 года говорить о росте поставок в этом направлении не приходится. Более того, проблемы европейских сталепроизводителей создают подходящий фон для роста антидемпинговых расследований против импорта, и не только китайского. За 11 месяцев ЕС-27 сократил импорт (из стран - не членов Евросоюза) длинномерной и плоской металлопродукции по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 31% до 12,903 млн. т.

## Ввоз металлопродукции по крупнейшим странам-импортерам, млн. т

Страна	Импорт за 9 мес. 2012 г.	К АППГ, %
США	22,8	17
ЕС-27	19,5	-30
Корея	15,6	-13
Таиланд	10,7	19
Китай	10,6	-13
Индонезия	8,7	43
Турция	8,2	6
Мексика	7	41
Индия	6,9	10
Канада	6,9	6

Источник: данные ISSB.

У китайского экспорта стали в 2012 г. (данные за 11 месяцев) наибольший рост отмечен в сегменте катанки (на 80% к АППГ, до более чем 5 млн. т), а также горячекатаной полосы (на 83% до 5 млн. т). Экспорт г/к широкого листа вырос на 11,6% до 5,5 млн. т и бесшовных труб выросла на 9% до 4,8 млн. т. Экспорт листов и рулонов с покрытием за 11 месяцев 2012 г. снизился на 1%, до 9,9 млн. т.

На фоне замедления темпов роста спроса на сталь в КНР (в 2012 г. - 3%, в 2013 г. - до 4%), рост экспорта металлопродукции единственным выходом избежать остановки производств. Массовое сокращение производства весьма нежелательно, поскольку обострит проблему занятости и спровоцирует социальные волнения. Таким образом, китайский экспорт будет расти и в 2013 г., однако уже более скромными темпами. Учитывая растущее недовольство поступающими на все свободные рынки значительными объемами дешевой китайской стали, в текущем году рост экспорта из КНР составит около 10%.

Основной конкурент китайского стального экспорта на мировых рынках (с точки зрения объемов) - японский - в 2012 г. прирос всего на 1% до 42 млн. т. Российский стальной экспорт в 2012 г., по предварительным данным, вырос до 25 млн. т, украинский - упал на 7% до 22,5 млн. т.

Учитывая, что в текущем году глобальный рост стального потребления составит не более 3%, объем мирового экспорта увеличится максимум на 1%. Тем немногими рынками, где будет расти спрос и возможно импорт, будут Северная Америка, Ближний Восток и Северная Африка, Индия и страны АСЕАН, СНГ, прежде всего, Россия.

Мировая экономика находится в далеко не лучшей форме. Такой важный показатель как глобальная торговля, в 3-м квартале по сравнению со 2-м сократился, в целом за 2012 г. рост мировой торговли составил 2,5% (в 2011 г. - 5%). К примеру, Бразилия в 3 квартале снизила импорт и экспорт на 6,8% и 0,6% соответственно, Германия - на 1% и 0,7%, Италия - на 0,9% и 1% соответственно, Япония - на 2,3% и 5,8%, Россия - на 0,6% и 1%, США - на 3,1% и 0,5% соответственно.

Перспективы нынешнего года остаются весьма неопределенными. По оценкам ВТО, в 2013 г. прогнозируется прирост глобальной торговли в 4,5%, однако выйти на этот весьма оптимистический показатель будет непросто. На фоне рецессии в экономике ЕС и ослабления роста в Китае высок риск новой волны торгового протекционизма. Генеральный директор ВТО Паскаль Лами, характеризующая ситуацию в 2012 г., заявил, что роста темпов введения новых ограничительных торговых мер со стороны стран группы G-20 пока не наблюдается, однако сейчас, во время серьезных экономических трудностей, количество торговых трений растет. Лами призвал правительства G-20 "удвоить свои усилия, чтобы сохранить свои рынки открытыми, что является и способом противодействия замедлению мирового экономического роста".

Всего в 2012 г. в мире, по данным ВТО, инициировано 114 антидемпинговых расследований (155 в 2011 г.), из которых на сектор "Металлы" пришлось 58 (и 53 в 2011 г.).

В 2012 г. (за 1-е полугодие) Китай лидировал по количеству инициированных по отношению к его продукции расследований - 30. Далее следуют Корея - 15, Тайвань - 12, Япония - 5. По российской продукции инициировано 3 новых рас-

следования, по украинской - 2. Всего за полгода инициировано 114 новых расследований по сравнению с 155 за предыдущий, 2011 г. По предварительным данным, за весь 2012 г. по отношению к китайской продукции было инициировано 53 расследований, которые затрагивают объем поставок в \$24,2 млрд. Это в семь раз больше, чем в 2011 г.

Китай был и остается крупнейшей в мире жертвой антидемпинговых расследований, начиная с 1995 г. По ряду оценок, с 2003 г. по сентябрь 2012 г. в отношении демпингового и субсидируемого экспорта из страны велось 758 дел, стоимость поставок в рамках данных расследований превышает \$ 68 млрд. Основные преследователи китайского экспорта - это его же основные торговые партнеры - ЕС и США.

Американские сталепроизводители, традиционно воспринимающие китайскую сталь как основную проблему для своего рынка, жалуются, что несправедливая конкуренция со стороны КНР вынуждает их закрывать заводы и сокращать рабочие места. Европейская Комиссия считает, что Пекин незаконно субсидирует китайских производителей стали. Сейчас в ЕС расследуется 21 дело о демпинговых или субсидируемых поставках продукции из КНР, на ряд позиций уже введены предварительные пошлины, что немало разозлило Пекин. Наиболее болезненным стало проводимое европейцами расследование против солнечных батарей из КНР, которое может стоить утраты поставок стоимостью 21 млрд. евро.

Китай считает это дело проявлением торгового протекционизма, дав понять Евросоюзу, что это дело может спровоцировать торговую войну и повлиять на развитие солнечной энергетики в мире. "Третий фронт" против Китая открыла Япония, которая направила на Китай жалобу в ВТО, оспаривая недавно введенные антидемпинговые пошлины на поставки японских бесшовных труб из нержавеющей стали. К слову, в 2012 г. в апелляционный орган ВТО поступило 27 жалоб, максимальное за 10-летний период количество.

#### Северная Америка

В США опасаются, что рост импорт сталепродукции из КНР мешает восстановлению американской стальной отрасли, которая в 2012 г. увеличила объемы производства и экспорта. В то же время, в минувшем году среднемесячный объем импорт из КНР составил почти 123 тыс. т по сравнению с 95 тыс. за 2011 г. С января по октябрь 2012 г. отмечен почти 31% рост китайского экспорта в США, которые является 8-м крупнейшим рынком для китайского экспорта в минувшем году. Китай недавно заявил, что правительство США с 2006 г. инициировало более 30 компенсационных пошлин в отношении китайской продукции - в том числе стальных труб, алюминиевых профилей и труб нефтяного сортамента - что влияет на более чем \$ 7,3 млрд. В марте 2012 г. президент Обама подписал закон, дающий Министерству торговли США власти применять дополнительные ограничения против демпингового и субсидированного экспорта из стран с нерыночной экономикой, таких как Китай.

В целом, 92% от всех расследований, проводимых в США за последние 5 лет, пришлось на импорт из азиатских стран. На антидемпинговые расследования в отношении Китая приходится от 50 до 60% от общего числа торговых претензий в Штатах. Среди стран-не входящих в НАФТА, показавших наибольшее увеличение экспорта в США в минувшем году, отмечают также Бразилию (увеличение среднемесячного объема поставок с 231 до 302 тыс. т), Корею (с 217 до 290 тыс. т), Японию (с 152 до 204 тыс. т), Россию (с 109 до 172 тыс. т) и Турцию (с 54 до 107 тыс. т).

В настоящее время близки к завершению переговоры между США и Россией о пересмотре действующих соглашений, регулирующих поставки тонкого и толстого горячекатаного стального проката из России в США. В начале декабря 2012 г. Минэкономразвития РФ и Минторговли США уже подписали протокол о внесении изменений в соглашение о приостановлении антидемпингового расследования в отношении некоторых видов горячекатаной плоской углеродистой сталепродукции из РФ.

В ближайшее время ожидается принятие решения по введению компенсационных тарифов по импорту в США труб для нефтяных скважин. Размер пошлины составит от 10,36 до 15,78%, и затронет поставки объемом в около \$ 2,7 млрд. Сегодня 50% произведенных в КНР труб нефтяного сортамента экспортируется в США.

По предварительной информации, скоро начнется расследование в отношении импорта южнокорейских сварных труб OCTG, инициаторами которого являются US Steel, Tenaris и Vallourec. В прошлом году Южная Корея поставила около 841 т сварных OCTG на рынок США.

#### Основные антидемпинговые расследования в регионе во 2 половине 2012 г. и январе 2013 г.

Страна-инициатор	Виды продукции	Дата	Объекты расследования	Статус
Канада	Сварные углеродистые трубы	Декабрь	Индия, Оман, ОАЭ, Вьетнам, Корея, Тайвань	Повторное расследование
	Оцинкованная стальная проволока	Январь 2013 г.	Китай, Израиль, Испания	Предварительное расследование
	Стальные сваи	Август	Китай	Идет расследование, предв. пошлины 78,4%-96,2%
Мексика	Холоднокатаная листовая сталь	Октябрь	Южная Корея	Идет расследование
	Бесшовные стальные трубы	Ноябрь	Китай	Нет данных
Бразилия	Толстый листовый прокат	Май	ЮАР, Австралия, Китай, Южная Корея, Россия* и Украина	Идет расследование
	Трубы из ауст. нержавеющей стали	Март	Китай, Тайвань	Идет расследование
	Холоднокатаная нержавеющая сталь	Апрель	Китай, Финляндия, Германия, Корея, Тайвань и Вьетнам	Идет расследование
	Трубы для нефте- и газопроводов бесшовные	Июнь	Китай	Идет расследование

\* - в декабре Минпромторг Бразилии исключил РФ из списка стран, в отношении которых проводится расследование в отношении толстого листового проката.

В Мексике по заявлению Ternium в октябре 2012 г. начато антидемпинговое расследование по импорту холоднокатаной листовой стали с шириной выше 600 мм и толщиной менее 3 мм из Южной Кореи (POSCO, Hyundai Nysco и Dongbu Steel). На южнокорейские поставки приходится 50% от общего объема импорта этой продукции в Мексику. В ноябре по просьбе Тамса начато расследование импорта китайских бесшовных стальных труб с 1 апреля 2011 г. по 31 марта 2012 г. В июле Мексика распространила действующие в стране компенсационные пошлины на импорт широколиствого проката (29,3%) на ввоз продукции из РФ, в частности, производства "Северстали".

В январе 2013 г. представители мексиканской стальной ассоциации Сапасего на встрече с министром экономики попросили защиты от несправедливого импорта стали в страну. На фоне роста внутреннего стального спроса (в минувшем году оценочно на 6%) выплавка стали в стране снизилась на 0,5%, а увеличение потребления спровоцировало увеличение импорта. За 11 месяцев 2012 г. импорт готовой стальной продукции в Мексику из других стран вырос по сравнению с АППГ на 29% до 5,5 млн. т.

#### Латинская Америка

По данным Аласего, с января по сентябрь 2012 г. стальной импорт из Китая в Латинскую Америку вырос на 15%, составив 3,2 млн. т. Крупнейшими импортерами китайской металлопродукции из латиноамериканского региона оказались Бразилия (649,8 тыс. т), Чили (576,6 тыс. т) и Перу (491,5 тыс. т). На эти страны пришлось 54% от общего китайского импорта.

В некоторых странах региона импортная китайская продукция покрывала свыше 20% видимого стального потребления. Например, в Венесуэле - 32%, в Чили - 25%, в Перу - 24%, в Эквадоре - 20%. В Бразилии, которая является ведущим импортером в регионе, в последнее время усилились призывы местных металлургов к активизации расследований по отношению к демпинговым поставкам.

В 2012 г. был инициирован ряд расследований, в частности по толстому листовому прокату, "нержавейке" и трубам. Правда, одновременно с этим секретариат внешней торговли (Secex) прекратил без установления каких-либо антидемпинговые расследования в отношении импорта плоского проката с покрытием и х/к рулонного проката из аустенитной нержавеющей стали.

В сентябре бразильское правительство временно подняло до 25% пошлину на импорт 100 наименований продукции из нескольких секторов, включая сталь (группы кодов 7208; 7213; 7217; 7219; 7222; 7225; 7229), в целях поддержки местной промышленности. В частности, это коснется таких видов продукции как горячекатаные рулоны, толстый лист, катанка, листовая и рулонная нержавеющая сталь, трубы, катанка и проволока.

Недавний опыт доказывает, что волны протекционизма сильно дестабилизируют "нормальные" торговые потоки и в конечном счете вредят как экспортерам, так и импортерам. Однако локальные торговые войны все же будут - учитывая накал страстей в стальном экспорте, который уже давно приобрел едва ли не политический характер.

Пока главные стороны нынешнего витка торговых противоречий - США, ЕС, Япония и Китай - пытаются не накалять обстановку, публично заявляя о том, что никаких торговых войн нет и не будет. По крайней мере, страны - члены группы G20 (Аргентина, Австралия, Бразилия, Канада, КНР, Франция, Германия, Индия, Индонезия, Италия, Япония, Мексика, РФ, Саудовская Аравия, ЮАР, Корея, Турция, Великобритания, США, ЕС) заявляют, что твердо намерены воздерживаться от протекционизма и опровергают намерения принимать "явные или скрытые меры" по защите внутреннего рынка и субсидированию экспорта.

#### Азия

Индия в июле 2012 г. увеличила таможенную пошлину на легированную бором сталь с 5% до 7,5%. Данное решение в большей степени коснется на поставки данной продукции из Китая и России. Ранее, в марте пошлина на ввоз нелегированной стали была увеличена также с 5% до 7,5%. В январе 2013 г. принято решение ввести 20% импортный налог на поставки нержавеющей стали из Китая.

В ассоциации АСЕАН, объединяющей 11 стран Юго-восточной Азии, весьма обеспокоены растущим импорт из КНР. В январе 6 региональных стальных ассоциаций (Малайзии, Индонезии, Филиппин, Сингапура, Таиланда и Вьетнама) заявили, что нормы соглашения о свободной торговле с Китаем должны быть пересмотрены из-за сильного притока металлопродукции из КНР в АСЕАН в течение последних трех лет.

Только за девять месяцев 2012 г. экспорт стальной продукции из Китая в АСЕАН увеличился на 47% по сравнению с аналогичным периодом в 2011 г. - до 9,1 млн. т. Доля металлургической продукции из Китая в общем стальном импорте АСЕАН возросла с 10% в 2009 г. до 17% в 2010 г., 18% в 2011 г. и 23% в первой половине 2012 г.

АСЕАН является крупным нетто-импортером стальной продукции, не будучи самодостаточным в поставках полуфабрикатов из стали и высокотехнологичной стальной продукции. В отличие от Японии и Южной Кореи, которые экспортируют главным образом высокого класса стальную продукцию, которую не производят в АСЕАН, китайский экспорт представляет собой в основном коммерческие сорта, которые находятся в прямой конкуренции со стальной продукцией, производимой в странах АСЕАН. Указанные 6 стран договорились принимать необходимые решения по защите национальных металлургических секторов как внутри самих государств, так и совместно.

В Индонезии все идет к введению антидемпинговых пошлин на импорт х/к проката из 5 стран. Расследование, проводившееся по просьбе Krakatau Steel, факт демпинга установило и местный антидемпинговый комитет Кади рекомендовал введение антидемпинговых пошлин до 74%. Решение будет принимать правительство, которое подвергается давлению со стороны импортеров, в частности автопрома, по мнению которых, введение пошлин на ввоз данной продукции нанесет вред местному автопрому.

По предварительным данным, самая низкая ввозная пошлина в 5,9% будет взиматься с тайваньской компании, в то время как самый высокий тариф в 74% получат несколько китайских компаний. В октябре Министерство финансов ввело антидемпинговые пошлины на стальной горячекатаный прокат из Китая (10,4%), Сингапур (12,3%) и Украины (12,5%). В настоящее время готовится расследование по импорту широколиствого проката шириной 600 мм или более, с гальваническим или другим покрытием.

Правительство Малайзии с 1 февраля отменило освобождение от пошлин 18 марок видов сталепродукции для противодействия импорту дешевой стали. По итогам расследования импорта стальной катанки из 5 стран найдены доказательства демпинга, принято решение о введении предварительной антидемпинговой пошлины в пределах от 5,56% до 33,62%.

Сразу несколько расследований начато в Таиланде, а министерство финансов Вьетнама намерено на 5-10% повысить тарифы на импорт некоторых стальных изделий.

## Основные антидемпинговые расследования в регионе во 2 половине 2012 г. и январе 2013 г.

Страна-инициатор	Виды продукции	Дата	Объекты расследования	Статус
Китай	Нержавеющие стальные бесшовные трубы	Ноябрь	Евросоюз и Япония	5-летние пошлины 9,2-14,4% для японских и 9,7-11,1% для европейских компаний
Индия	Х/к плоский прокат из нержавеющей стали (300 серий), шириной менее 600 мм	Январь	КНР	Введены пошлины в 20% на 200 дней
Таиланд	Борсодержащая горячекатаная сталь	Декабрь	КНР	5-летние пошлины для Wuhan и Rizhao -14,27%, другие предприятия -19,47 %
	Сталь покрытая и оцинкованная Г/к арматура	Январь 2013 г. Январь 2013 г.	Китай, Южная Корея и Тайвань Китай	Введены временные пошлины: для КНР - 26,22%, Южной Кореи - 22,56%, Тайваня - 39,12 Начато расследование
Индонезия	Холоднокатаные рулоны и лист	Декабрь	Китай, Япония, Южная Корея, Вьетнам и Тайвань	Кади рекомендуется 10-68% антидемпинговой пошлины
	Плоский покрытый прокат	Июня	Китай, Южная Корея и Тайвань	Начато расследование
Малайзия	Катанка	Октябрь	Тайвань, Китай, Индонезия, Южная Корея и Турция	Идет расследование, введены временные пошлины до 33,62%

В Евросоюзе, согласно данным ЕС, на конец 2012 г. действовало 102 антидемпинговые и 10 компенсационных мер, еще 61 исследование находилось в активной фазе, из которых 19 инициированы в текущем году. В минувшем году уже введены 9 временных и 3 постоянные ограничительные меры по начатым расследованиям. В то же время, без притяжения каких-либо мер было завершено 9 расследований.

Кроме того, по итогам проведенных 37 пересмотров действующих мер были отменены 10, остальные продолжать действовать. Наиболее серьезные разногласия у ЕС сейчас с Китаем, который европейцы обвиняют в предоставлении незаконных субсидий компаниям-экспортерам. Еврокомиссия расследует 21 случай демпинга и субсидий с участием КНР, для которой ЕС является крупнейшим торговым партнером.

## Расследования, инициированные в ЕС в течение года

	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.
Всего	9	20	21	18	21	19
Чугун и сталь	6	11	4	3	6	11

Источник: ЕС.

В ближайшее время будут введены постоянные 5-летние пошлины до 52% на импорт стали с органическим покрытием. Этот шаг обеспечит поддержку европейским металлургам, таким как ArcelorMittal и ThyssenKrupp, которые в настоящее время находятся в очень сложном положении из-за ослабления рыночного спроса. Как утверждают в ЕК, Китай помогал производителям сталей с органическими покрытиями получить доступ к сырью и материалам по ценам ниже рыночных.

В 2012 г. спрос на сталь в ЕС составил всего 150 млн. т при мощностях в 210 млн. т, избыток производственных мощностей оценивается в 25%.

Эксперты же говорят, что это дело может иметь более широкие последствия для целого ряда отраслей промышленности Европы. Признание факта, что Китай субсидирует производство и экспорт проката, ключевого компонента для выпуска многих видов металлоемкой продукции, может повлечь претензии к широкому спектру товаров из КНР на рынке ЕС - от автомобилей до бытовой техники. В то же время, возможные ответные действия со стороны Китая могут спровоцировать полномасштабную торговую войну.

Следует также отметить, что в октябре 2012 г. Европейский Союз одобрил новую систему тарифных преференций для наименее развитых стран. Согласно ней, такие страны получать самые низкие импортные тарифы, в т. ч., на стальную продукцию.

## Основные антидемпинговые расследования в ЕС во 2 половине 2012 г.

Виды продукции	Дата	Объект расследования (санкций)	Статус
Фитинги для труб из чугуна и стали	Июль	Россия, Турция	Идет расследование, введены временные пошлины: Россия - 23,8 %, Турция - 9,6 % - 16,7
Проволока из нержавеющей стали	Август	Индия	Идет расследование
Прокат с органическим покрытием	Сентябрь	Китай	Идет расследование, введены временные пошлины - от 54,6% до 77,9%
Трубы и фитинги из чугуна и стали	Ноябрь	Китай, Таиланд	Идет расследование, введены временные пошлины: для КНР - 32,1-67,8%, для Таиланда - 15,9-50,7%
Трубы и фитинги из нержавеющей стали	Ноябрь	Китай, Тайвань	Начато расследование

### Ближний Восток и Северная Африка

Турция в конце декабря объявила об изменениях в размерах пошлин на ряд плоских стальных изделий, используемых преимущественно в производстве трубной продукции: с 1 января увеличены с 0 до 10% тарифы на ввоз плоских полос и стержней содержащих менее 0,25% углерода (ТН ВЭД 7211.23.30.00.21); с 0 до 10% на плиты шириной не более 500 мм (ТН ВЭД 7211.14.00.21.12 и 7211.14.00.29.12); с 3 до 6% на плоский прокат листовой из легированной стали шириной 600 мм или более (ТН ВЭД 7225.30.90.00.00 и 7226.99.70.00.00). С 2% до нуля были снижены, пошлины для плоского проката из нержавеющей стали толщиной 4,75 мм или более, содержащие более 2,5% никеля (ТН ВЭД 7219.12.10.00.11 и 7219.13.90.00.19).

В январе-ноябре 2012 г. Турция импортировала в общей сложности 871 тыс. т плоского проката, на 19,5% выше АППГ. В Иордании будут введены пошлины на импорт арматуры (ТН ВЭД 7213 и 7214), расследование по которым было начато в апреле 2012 г. Тем самым правительство намерено обеспечить возможность для конкуренции отечественным производителям.

Объединенные Арабские Эмираты с 5 января взимают таможенные пошлины на импорт строительного проката из Турции. Это стало болезненным ударом для турецких компаний, для которых рынок ОАЭ является одним из крупнейших. До последнего времени, пока турецкая арматура ввозилась беспошлинно, объем их поставок составлял более 100 тыс. т в месяц.

В свою очередь, местные производители во главе с крупнейшим из них Emirates Steel Industries надеются уже в январе нарастить производство на фоне удорожания импорта.

Правительство Египта с декабря 2012 г. облагает турецкую арматуру пошлиной в 6,8%. Местный рынок также важен для турецких компаний - годовой объем поставок на него колеблется в пределах от 500 до 800 тыс. т. На Турцию приходится около 85% от импорта арматуры в Египет. Импортная пошлины будет взиматься в течение ближайших семи месяцев и составит минимум \$49/т, что уравнивает в цене турецкую и местную продукцию. Все попытки турецкого правительства договориться об отмене или снижении пошлины успеха не имели.

Еще одним ударом по турецкому экспорту может стать возможное введение в Марокко пошлин на импорт арматуры и катанки, а также горячекатаного плоского проката, по которым в настоящее время продолжается расследование. Пока нет плохих для экспортеров новостей из Алжира, правительство которого в начале 2013 г. обещало отменить 15% импортную пошлину на заготовки.

#### Основные антидемпинговые расследования в регионе в 2012 г.

Страна-инициатор	Виды продукции	Дата	Объекты расследования	Статус
Турция	Сварные трубы из нержавеющей стали	Апрель	Китай и Тайвань	Идет расследование
Иордания	Арматура	Апрель	Нет данных	Идет расследование
Египет	Стальная арматура (7213 и 7214)	Ноябрь	Греция, Италия, Сауд. Аравия, Украина и Турция	Идет расследование
Марокко	Г/к рулоны (1-10 мм) и листы (более 6 мм) без покрытия	Январь	ЕС, Турция	Идет расследование
Марокко	Арматура и катанка	Сентябрь	ЕС, РФ, Египет, Тунис, Турция	Идет расследование

#### Австралия и Океания

Весьма жесткий прессинг по отношению к импорту в 2012 г. начала Австралия. В июле введены антидемпинговые и компенсационные пошлины на импорт полых структурных профилей (HSS), импортируемые из Китая, Южной Кореи, Малайзии и Тайваня. В октябре отменены пошлины на импорт этой продукции из Таиланда.

В декабре 2012 г. введены временные а/д пошлины от 2,6% до 15,45% на горячекатаные рулоны (группа ТН ВЭД 7208) из Японии, Южной Кореи, Малайзии и Тайваня. Кроме того, в ноябре ведущей местной компанией BlueScore инициировано расследование в отношении импорта оцинкованной стали из Китая, Кореи и Тайваня по итогам которого возможно введение компенсационных пошлин (ТН ВЭД 7210.4900, 7210.6100 и 7212.3000). ([Металлоснабжение и сбыт/Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

*Журнал выходит на русском языке дважды в месяц в печатном и электронном (файлы \*.doc, \*.pdf или \*.html) виде*  
**РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ ТОЛЬКО ПО ПОДПИСКЕ**

# Химия Украины

*chemistry@business.dp.ua*

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 21880 в "Каталоге изданий Украины" ГП "Пресса"

**Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина**  
**Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435 <http://www.business.dp.ua/>**



**УКРАИНА****СУД РАЗРЕШИЛ НАК «НАДРА УКРАИНЫ»  
ДОБЫЧУ ТИТАНОВО-ИЛЬМИНитОВЫХ РУД НА ТЕРРИТОРИИ ЖИТОМИРСКОЙ ОБЛАСТИ**

Житомирский окружной административный суд 29 мая отменил решение областного совета от 8 апреля, позволив НАК "Надра Украины" добычу и разработку титаново-ильминитовых руд на территории Злобичского месторождения Житомирской области. Об этом сообщает пресс-служба ВО "Свобода". Представители партии выразили надежду, что Житомирский областной совет подаст жалобу в апелляционный суд, и тот ее удовлетворит. "В противном случае мы будем вынуждены устраивать акции прямого действия", - заявил председатель Житомирской областной организации ВО "Свобода" Сидор Кизин. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ****EVRAZ ПЕРЕНЕС НА 2014 ГОД ВВОД ПРОКАТНОГО ЗАВОДА В РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ**

Evraz планирует ввести в эксплуатацию прокатный завод "Южный стан" в Ростовской области в 2014 г., сообщили в пресс-службе компании. Evraz планировал ввести в строй завод в третьем квартале. Представитель пресс-службы не стал комментировать причины переноса сроков завершения проекта. Вместе с тем в администрации Усть-Донецкого района, где возводится "Южный стан", агентству сообщили, что в этом году строительство ведется "с гораздо меньшей интенсивностью". "Известно о смене руководства на предприятии. Кроме того, с администрацией области решается вопрос о строительстве инфраструктуры объекта на условиях государственно-частного партнерства", - отметил представитель районной администрации. По его данным, в 2013 г. Evraz планировал освоить 1,164 млрд. руб., в следующем - 1,811 млрд. руб. На начало года объем освоенных инвестиций составил 2,706 млрд. руб. Общая стоимость проекта по строительству завода "Южный стан" в Ростовской области - \$158 млн. Планируемая мощность - 450 тыс. т мелкосортного проката в год, 315 тыс. т арматуры и 135 тыс. т уголка и швеллера. Срок окупаемости проекта - 13 лет. Evraz plc - крупная вертикально интегрированная металлургическая и горнодобывающая компания, включает предприятия в России, на Украине, в США, Италии, Чехии и ЮАР. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЧЕХИЯ БУДЕТ УЧАСТВОВАТЬ В ПРОЕКТЕ****СОЗДАНИЯ ПРОИЗВОДСТВА РЕДКОЗЕМЕЛЬНЫХ МЕТАЛЛОВ В КРАСНОТУРЬИНСКЕ**

Свердловские и чешские бизнесмены подписали ряд соглашений о сотрудничестве в присутствии премьер-министров Среднего Урала и Чехии. Об этом АПИ сообщили в пресс-службе регионального правительства. В рамках встречи в присутствии премьер-министров были подписано соглашение между чешскими компаниями АО "Шмерал Брно", ООО "АлканСтройметаллАлюминийФоргинг" и российской компанией ЗАО "Энергетические проекты", которая в настоящее время создает производство редкоземельных металлов в Краснотурьинске в индустриальном парке Богословский. Вместе с премьер-министром Чешской Республики Петром Нечасом в Свердловскую область прибыли представители более 60 компаний различного профиля. (Информационно-аналитический портал АПИ-Урал/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

**ДРАГОЦЕННЫЕ МЕТАЛЛЫ****КЫРГЫЗСТАН****MANAS RESOURCES LTD НАЧАЛА ПРОЕКТИРОВАНИЕ****ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА (ГМК) ДЛЯ ЗОЛОТОРУДНОГО ПРОЕКТА «ШАМБЕСАЙ»**

Австралийская компания Manas Resources Ltd начала проектирование горно-металлургического комплекса на золоторудном месторождении Шамбесай. По завершении проекта он будет вынесен на общественное обсуждение. Об этом сообщили в пресс-службе ее кыргызстанской "дочки" - ЗАО «Z-Explorer». В мае компания в соответствии с требованиями законодательства приступила к экологическому мониторингу состояния окружающей среды на месторождении Шамбесай.

Как сообщили в пресс-службе, исследования проводятся ежегодно на сезонной основе с 2010 г. Мониторинг будет проводиться до 30 июня независимыми экспертами из Национальной академии наук КР и государственной лаборатории. Специалисты изучают состояние воды, почвы, фауны и флоры, уровни шума, вибрации, радиации и другие параметры. В целях повышения прозрачности и вовлечения местных жителей к мониторингу, помимо специалистов, привлечены представители местных властей и местного сообщества. "Результаты экологического мониторинга будут готовы к 30 июня. Они будут представлены Кадамджайской районной государственной администрации, местным органам власти и всем заинтересованным лицам", - отметили в компании.

Z-Explorer получила лицензию на разработку месторождения Шамбесай в декабре 2012 г. Общий объем запасов золота на месторождении, поставленный на госбаланс, составляет около 9 т. Ожидается, что срок эксплуатации рудника составит 5-6 лет. До настоящего времени Manas Resources Ltd инвестировала в геологоразведочные работы в республике более \$24 млн. и планирует дополнительно привлечь в проект "Шамбесай" \$35 млн.

По предварительным оценкам компании, за все время реализации проекта "Шамбесай" в бюджет страны, включая местный бюджет, поступит около 2,5 млрд. сомов в виде налогов от производства и реализации золота. От уплаты компанией 2% от выручки с реализации золота в региональный фонд развития поступит 200 млн. сомов, а в бюджет Майданского айылного округа, где компания осуществляет свою деятельность, - 50 млн. сомов. Кроме того, компания планирует создать около 300-400 рабочих мест на этапе строительства и 250-300 на этапе разработки. В настоящее время местные жители привлечены к работам в рамках проекта по ремонту дорог. Акции Manas Resources Limited котируются на Австралийской фондовой бирже. В Кыргызстане компания занимается поиском и разведкой месторождений золота с 2004 г. В случае реализации проекта "Шамбесай" это станет единственным золоторудным рудником в Баткенской области. (Vb.kg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## КАНАДСКАЯ КОМПАНИЯ CENTERRA GOLD

### ПЫТАЕТСЯ УРЕГУЛИРОВАТЬ С БИШКЕККОМ СИТУАЦИЮ ВОКРУГ ДОБЫЧИ ЗОЛОТА НА РУДНИКЕ КУМТОР

Канадская компания Centerra Gold возобновила добычу золота на руднике Кумтор в Кыргызстане, приостановленную из-за вспыхнувших там беспорядков. Как заявил вице-президент компании Джон Пирсон, "компания не считает, что приостановка производства существенно отразится на планируемых объемах добычи на Кумторе по итогам 2013 г."

Ранее Centerra Gold сообщала, что предполагает добыть в текущем году 550-600 тыс. тр. унций золота, что превышает почти в два раза показатели прошлого года - 387,1 тыс. тр. унций. Несколько сот участников протестов заблокировали дороги, ведущие к Кумтору, и обесточили питающие его трансформаторы. Они потребовали от Бишкека национализировать месторождение, стопроцентным владельцем которого является Centerra Gold. При этом 32,7% акций канадской компании принадлежат правительству Кыргызстана. Согласно сотрудникам МВД Кыргызстана, обстановку в Джеты-Огузском районе, где находится рудник, удалось нормализовать. Но в целом ситуация вокруг Кумтора остается напряженной.

Кыргызский парламент в феврале одобрил резолюцию с требованием к правительству пересмотреть условия подписанного в 2009 г. контракта по разработке месторождения. "Если в течение трех месяцев переговоры не приведут к результатам, правительство в одностороннем порядке может денонсировать это соглашение", - подчеркнул тогда министр экономики Кыргызстана Темир Сариев. По его словам, сделка была заключена с учетом интересов членов семьи бывшего президента Курманбека Бакиева.

Бишкек хотел бы, в частности, чтобы Centerra Gold увеличила на \$105 млн./г. налоговые отчисления в казну и вносила \$10 млн./г в качестве компенсации за ущерб экологии республики. Помимо этого, с канадской стороны требуют \$315 млн. за уже нанесенный окружающей среде вред. 4 июня компания в распространенном письменном заявлении указала, что "рассчитывает путем конструктивного диалога с правительством Кыргызстана решить все возникшие проблемы", в том числе касающиеся требований национализации рудника и изменений условий соглашения от 2009 г. Стороны рассматривают, в частности, возможность создания совместного предприятия, которое бы стало владельцем Кумтора при условии, что Бишкек обменяет свои 32,7% акций в Centerra Gold на равное количество акций в данном СП. "Нет никаких гарантий, что такая сделка будет реализована", - отметила компания. Centerra Gold ведет разработку Кумтора с 1997 г. На конец прошлого года там было добыто свыше 8,6 млн. тр. унций. Рудник, где трудятся 2,7 тыс. человек, обеспечил 12% ВВП республики в 2011 г. (БизнесТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ

### В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА В МАГАДАНСКОЙ ОБЛАСТИ ДОБЫЧА СЕРЕБРА УВЕЛИЧИЛАСЬ

Четыре месяца продемонстрировали рост добычи серебра в Магаданской области. Золотодобыча стабильна к 2012г. Однако ее рост неизбежен, что связано с перспективными месторождениями Наталка и Павлик. 327 т серебра добыты за четыре месяца в Магаданской области. Отмечается, что прирост к январю-апрелю 2011 г. достиг 7,7%. Золотодобыча пока не обнадешивает. Ведь 3,1 т желтого металла - это объем, соответствующий прошлогоднему.

Источником подавляющего объема золота являются коренные месторождения. В Северо-Эвенском районе с них получили 2,1 т, в Омсукчанском - 0,79. Здесь работают подразделения компании Polymetal Int и коллективы Омолонской ЗРК. Россыпные месторождения только "проснулись". Их сезон только начинается, а вклад минимален - 40 кг драгоценного металла. Магадан, планируя золотодобычу 2013 г., заложил ее спад на 3%, а серебро должно прирасти к 2012 г. на 5%. Впрочем, спад - временное явление. Уже 2014 г. должен принести до 40 т желтого металла. Рост будет обусловлен пуском Наталки и Павлика. (ЮВЕЛИР.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ЧУКОТКА В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛА ДОБЫЧУ ЗОЛОТА

Предприятия Чукотского АО в январе-апреле увеличили добычу золота на 5,9% по сравнению с аналогичным периодом годом ранее - до 5,155 т, серебра - снизили на 10,4% до 52,622 т, сообщил представитель департамента промышленной политики автономного округа. В настоящее время добыча драгметаллов в регионе ведется тремя горнорудными предприятиями, добыча на россыпях носит сезонный характер, и обычно начинается в конце мая.

За первые четыре месяца Чукотская ГГК (принадлежит Kinross Gold) добыла 4,402 т - приблизительно на уровне годом ранее (4,401 т) золота, и 50,367 т (- 14,2%) серебра. ООО "Рудник Каральвеем" (принадлежит Льву Леваеву) произвел 553,464 кг золота (+ 19%) и 59,5 кг серебра - рост на 22,8%. ООО "Рудник Валунистый" (принадлежит Millhouse Group Романа Абрамовича) добыл 199 кг золота, и 2,2 т серебра. В середине 2012 г. ООО "Региональная ГРК" (структура Millhouse Group) купила у ООО "А/С Чукотка" предприятие ООО "Рудник Валунистый", осваивающего одноименное золоторудное месторождение в Чукотском АО с балансовыми запасами 8,5 т золота и 129 т серебра. По данным Чукотнедр, ООО "Рудник Валунистый" по итогам 2011 г. снизил добычу золота на 35% - до 0,9 т по сравнению с 2010 г. (1,386 т). В 2012 г. предприятие добыло около 241 кг золота. Всего по результатам 2012 г. предприятия Чукотского АО снизили добычу золота на 7,32% до 18,176 т, серебра - на 10,68% до 190,165 т. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### КРУПНЕЙШЕЕ МЕСТОРОЖДЕНИЕ ЗОЛОТА СУХОЙ ЛОГ, ВОЗМОЖНО, БУДЕТ ВЫСТАВЛЕНО НА АУКЦИОН ДО КОНЦА 2013 ГОДА

Золоторудное месторождение Сухой Лог находится в Иркутской области в 135 км севернее Бодайбо. Участок относится к недрам федерального значения, так как его масштабы, согласно проекту, сделанному в 2008 г., составляют около 2,956 тыс. т золота и 1,541 тыс. т серебра. Ежегодная добыча золота на месторождении Сухой Лог может составить 60 т золота. Срок его эксплуатации рассчитан на 40 лет, а окупаемость - на 12 лет. Объем инвестиций, необходимых для освоения месторождения составляет почти 50 млрд. руб. По заявлению министра природы Сергея Донского, месторождение будет выставлено именно на аукцион, а не на конкурс, так как считается стратегическим.

О проведении торгов на Сухой Лог заговорили еще в 2012 г., но некоторое время ушло на оценку конъюнктуры и обобщения мнений экспертов по этому поводу. Теперь месторождение имеет шанс обрести хозяина еще до конца 2013 г. На разработку этого проекта претендуют многие компании. С 2003 г. интерес к Сухому Логу проявляли компании "Алроса", "Полиметалл", "Норильский никель", но наиболее подготовленной к освоению проекта была компания "Полюс золото", которая получала лицензию на освоение Западного блока месторождения и построила там опытный ГОК "Западный". Кто именно станет владельцем крупнейшего золоторудного месторождения, станет ясно только после проведения аукциона. (Минералов/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **В СТРОИТЕЛЬСТВЕ НАТАЛКИНСКОГО ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНОГО КОМБИНАТА ВОЗНИКАЮТ ПРОБЛЕМЫ**

В Магаданской области создана рабочая группа, которая, работая на постоянной основе, будет решать оперативные вопросы строительства и введения в эксплуатацию первой очереди Наталкинского горно-обогатительного комбината, который в перспективе станет крупнейшим предприятием золотодобывающей отрасли России. 5 июня состоялось ее заседание, в ходе которого были рассмотрены текущие проблемы строительства.

Генеральный директор рудника им. Матросова Вячеслав Соколов информировал, что работы по возведению золотоизвлекательной фабрики на Наталкинском месторождении идут по плану. Установлена первая колонна фабрики, начаты работы по установке металлокаркаса. Строится вахтовый поселок для работников и другие объекты. Тем не менее есть опасения, что при пуске фабрики ей может не хватить мощностей действующих энергетических сетей.

Для обеспечения энергией первой очереди Наталкинского ГОКа, Магаданэнергопровело реконструкцию действующей высоковольтной линии 110 кВ Кедровый-Омчак и трех подстанций, но для развития производства, этих мощностей недостаточно, информирует пресс-служба областной администрации. Исполняющий обязанности губернатора области Владимир Печеный поручил специалистам рассмотреть предложения по решению проблемы, включая модернизацию электрической сети Усть-Омчуг-Омчак по в течение ближайшей недели. "Все предложения должны учитывать мнения специалистов, опираться на реальные возможности и компании, и энергетиков, и территории. Только тогда формулируйте предложения и вносите их на рассмотрение", - подчеркнул он.

Говоря о факторах, влияющих на темпы работ по строительству Наталкинского комбината, Вячеслав Соколов обратил внимание на задержку грузов в морпорту Магадана. Владимир Печеный дал поручение областному департаменту дорожного хозяйства и транспорта разобраться в ситуации. "Надо максимально всем компаниям, которые прямо или косвенно, но все-таки участвуют в процессе строительства крупнейшей фабрики в стране, идти навстречу друг другу. Все это в интересах не только одного предприятия, но и всей территории", - заявил он.

Наталкинское месторождение находится в 400 км от порта Магадан. Одно из крупнейших неразрабатываемых месторождений золота в мире. Первоначально мощности по переработке составят 10 млн. т руды в год, производство золота - около 500 тыс. унций в год. В случае принятия решения о расширении мощностей горно-обогатительного комбината до 40 млн. т руды в год, объем производства золота на Наталке может достичь 1,5 млн. унций в год. Ввод в строй полного цикла первой очереди Наталкинского горно-обогатительного комбината намечен на лето 2014 г. Проект является крупнейшим в истории промышленного освоения Колымы. (Бизнес-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **НОВОСТИ КОМПАНИЙ**

### **ГК «МЕТАЛЛУРГИЯ БЛАГОРОДНЫХ МЕТАЛЛОВ» (МБМ) В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛА ПЕРЕРАБОТКУ СЕРЕБРА**

ГК "Металлургия благородных металлов" в январе-апреле увеличила переработку серебра на 16% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 121 т, сообщает компания. При этом переработка золота осталась на уровне годом ранее - 985 кг. "В отчетный период переработано 44 т различных видов отработанных катализаторов (нефтяных, химических, автомобильных), содержащих драгоценные металлы. Речь также идет и о переработке платиносодержащих катализаторов на основе диоксида кремния. Они практически не перерабатываются по традиционным технологиям, и разработанная технология является ноу-хау МБМ", - отмечается в сообщении. По итогам 2012 г. МБМ увеличила переработку золота на 47,7% до 4943,4 кг, серебра - на 6,3% до 433 т. В общем объеме производства золота из минерального сырья составило 4,8 т, серебра - 425 т. Доля сырья предприятий Polymetal составляет 97%. Компания ожидает в 2013 г. рост переработки золота на 7% - до 5,3 т, серебра на 16% до 500 т.

Группа компаний "Металлургия благородных металлов" создана в 2005 г. Основными видами деятельности являются переработка продуктов, содержащих драгоценные и цветные металлы; реализация драгоценных металлов и продукции на их основе; обогащение минерального сырья; изготовление тиглей и капелей для пробирного анализа. ГК "МБМ" владеет 33,3% в акционерном капитале ООО "Сибцветмет". В 2012 г. ГК "Металлургия благородных металлов" наряду с ОАО "Газпромбанк" и Polymetal Int стала участником проекта по разработке Ведугинского золотоносного месторождения (Красноярский край). Компания приобрела 20,8% акций. Балансовые запасы золота по месторождению - 74,4 т. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **POLYMETAL INTERNATIONAL PLC ЗАВЕРШИЛА ПРИОБРЕТЕНИЕ СВЕТЛОБОРСКОГО МЕСТОРОЖДЕНИЯ ПЛАТИНЫ**

Компания Polymetal International plc - ведущий производитель серебра в России - завершила приобретение месторождения платины - Светлоборскую площадь в Свердловской области. В дополнение к приобретенному в декабре 2012г. пакету в 24,99% в ЗАО "Невьянская группа" (НГ), владельце лицензии на месторождение, Polymetal купил остальные 75,01 у ЗАО "ВТБ Капитал" за \$7,1 млн. Светлоборская лицензионная площадь (40 кв. км) расположена в Свердловской области (Средний Урал) в 200 км к юго-западу от действующего месторождения Воронцовское, принадлежащего Polymetal. С 1824 г. по 2003 г. в этом районе старателями было добыто более 7 млн. унций платины (около 218 т). Лицензия на разведку и добычу платиноидов на месторождении выдана до 30 ноября 2031 г. Компания планирует опубликовать оценку минеральных ресурсов проекта согласно кодексу JORC в 4 квартале 2014 г. Polymetal (о. Джерси, Нормандские о-ва) - один из крупнейших в мире производителей первичного серебра, входит в число ведущих золотодобывающих компаний России. Добывает золото и серебро и ведет геологоразведочные работы в четырех регионах России - Магаданской и Свердловской областях, в Хабаровском крае и на Чукотке, также в Казахстане. (Бизнес-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **АВСТРАЛИЯ**

### **ALKANE RESOURCES К КОНЦУ 2013 ГОДА ПУСТИТ ПРОЕКТ «ТОМИНГЛИ»**

Австралийская Alkane Resources приближается к вводу в эксплуатацию проекта Томингли в шт. Новый Южный Уэльс. К настоящему моменту компания уже завершила строительство водопровода и организацию дорожной инфраструктуры. В скором времени начнется строительство ЗИФ и установка дробильного оборудования, на что потребуется порядка пяти месяцев. К концу года Alkane планирует ввести Томингли в промышленную эксплуатацию. Как ожидается, производство золота на Томингли начнется в первом квартале 2014 г. Средние годовые объемы выпуска прогнозируются на уровне 60 тыс. унций в течение 10 лет срока эксплуатации проекта. (Sogra/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ПЕРУ****COMPANIA DE MINAS BUENAVENTURA ПОДВЕЛА ИТОГИ ЗА I КВАРТАЛ 2013 ГОДА**

Перуанская Compañia de Minas Buenaventura отчиталась о результатах за I квартал. Объем выпуска золота снизился на 12% к АППГ до 243,8 тыс. унций, при этом наблюдался рост производства в квартальном исчислении на 32,4 тыс. унций. Сокращение объемов выпуска по сравнению с результатами 2012 г. обусловлено снижением производственных мощностей, а также увеличением эксплуатационных расходов. Выпуск серебра вырос на 12% до 4,72 млн. унций. Основной проблемой компании на настоящий момент является контроль за стоимостью издержек. Чистая прибыль Buenaventura снизилась к АППГ на 51% до \$102,7 млн. (Sogra/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**США****КАНАДСКАЯ NOVAGOLD RESOURCES ПРОДОЛЖАЕТ РАЗВИВАТЬ ЗОЛОТОЙ АВТОКЛАВНЫЙ ПРОЕКТ «ДОНЛИН-ГОЛД» НА АЛЯСКЕ**

Компания подготавливает технико-экономическое обоснование и готовится к получению всех необходимых разрешений уже в 2013 г. Оцененные и выявленные ресурсы месторождения составляют 39 млн. унций с содержанием золота 2,24 г/т, что делает проект крупнейшим золоторудным месторождением на стадии развития. Ожидается, что ежегодная производственная мощность Донлин-Голд составит более 1,1-1,5 млн. унций золота при сроке эксплуатации в 27 лет. В первые пять полных лет производства себестоимость составит \$409/унция, существенно ускоряя окупаемость, включая затраты на производство электроэнергии и доставку природного газа.

Выпускать золото на проекте планируется методом автоклавного выщелачивания (в двух средних автоклавах), кроме того недавно на пост вице-президента по разработкам и развитию Novagold был назначен Ричард Уильямс, который более 30 лет участвовал в разработке и эксплуатации основных шахт Barrick Gold, в том числе отвечал за автоклавные технологии. В последнее время он занимал должность директора проекта Пуэбло-Вьехо в Доминиканской Республике, где играл ключевую роль в проектировании и строительстве четырех крупнейших автоклавов в мире. Этот опыт планируется применить на Донлин-Голд. (Sogra/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**MIDWAY GOLD CORP. РАЗРЕШИЛИ ПРОИЗВОДИТЬ ЗОЛОТО НА ПРОЕКТЕ «ПЭН»**

Канадская Midway Gold Corp. получила лицензию на производство золота на проекте Пэн в шт. Невада. Местные власти предоставили Midway официальное разрешение на производство золота на Пэн, и в настоящее время компания ожидает получения последней лицензии от экологических инстанций осенью. В планах Midway начать производство золота на Пэн в 2014 г. Выявленные и оцененные ресурсы проекта Пэн начитывают 1,13 млн. унций золота. (Sogra/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**СТАТИСТИКА****В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ДОБЫЧА СЕРЕБРА ВЫРОСЛА**

США в январе-феврале увеличили добычу серебра на 14,4% до 183 т (5,88 млн. унций) по сравнению с аналогичным периодом 2012 г., следует из материалов Геологической службы США (United States Geological Survey, USGS). В феврале добыча серебра выросла на 18,8% до 92,1 т (2,96 млн. унций). По сравнению с январем объемы добычи увеличились на 1,66%. Импорт серебра в США в январе-феврале составил 960 т на \$1,01 млрд. против 1,09 тыс. т на \$1,17 млрд. годом ранее. На экспорт страна поставила 39,2 т серебра на \$35,6 млн. за тот же период 2012 г. - 87,5 т на \$91,2 млн. По данным USGS, первое место в мире по добыче серебра занимает Мексика, на втором месте находится Китай, на третье место опустилась Перу, ранее претендовавшая на мировое лидерство наравне с Мексикой. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**УГАНДА****НЕЛЕГАЛЬНЫЕ ЗОЛОТОДОБЫТЧИКИ ПРИНОСЯТ МИЛЛИОННЫЕ УБЫТКИ**

Нелегальные золотодобытчики приносят Уганде (государство в Восточной Африке) миллионные убытки. Как сообщает информационный портал New Vision, в последние годы незаконный промысел драгоценного металла значительно вырос. Если в 1994 г. в стране незаконно добывалось около 225 кг золота, то к 2000 г. этот показатель достиг 7 т. В результате, центральный банк Уганды потерял контроль над функционированием рынком золота. Эксперты призывают власти Уганды искоренить нелегальную золотодобычу в целях увеличения доходов страны. Экспортная выручка от золота восточноафриканского государства в прошлом году составила \$200 млн., это составляет около 30% валового экспорта. В апреле страна не провела не одной операции с желтым металлом на международном рынке. Тогда как Кения экспортировала 40 кг контрабандного золота Уганды. (Zolotonews/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

**ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно получить из архива любой номер журнала "Металл Украины" в виде файла, заказав его любым удобным Вам способом ([e-mail](#), факс, почта) и сделав 100-процентную предоплату. Номера журнала за 1997 - 2002 гг. находятся в свободном доступе на нашем сайте.**

**ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчики «Металла Украины» **БЕСПЛАТНО** рекламируют свои сайты на сервере и блоге журнала в Internet?**

## УКРАИНА

**ПАО «КРЕМЕНЧУГСКИЙ СТАЛЕЛИТЕЙНЫЙ ЗАВОД»  
ЗА ЧЕТЫРЕ МЕСЯЦА 2013 ГОДА СОКРАТИЛО ПРОИЗВОДСТВО**

Кременчугский сталелитейный завод (Полтавская обл.) в январе-апреле сократил производство на 49% по сравнению с соответствующим периодом 2012 г. - до 22,358 тыс. т литья, говорится в сообщении предприятия. Уменьшение объемов производства литья связано с остановкой предприятия из-за проблем с сертификацией выпускаемой продукции и остановкой завода, отмечается в сообщении.

Российское федеральное учреждение "Регистр сертификации на федеральном железнодорожном транспорте" в конце ноября 2012 г. приостановил действие сертификатов соответствия на рамы боковые тележек грузовых вагонов и рамы боковые. Завод возобновил производство в середине апреля. ПАО "Кременчугский сталелитейный завод" является ведущим предприятием современного литейного производства Украины по изготовлению стального литья для грузовых вагонов и большегрузных автомобилей. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ

## НОВОСТИ КОМПАНИЙ

## ОАО «ЛМЗ «СВОБОДНЫЙ СОКОЛ» УВЕЛИЧИТ ПРОИЗВОДСТВО ФАСОННОГО ЛИТЬЯ

Разумное решение сохранить на базе трубцефа ЛМЗ Свободный сокол фасоннолитейное производство (УФЛ - участок фасонного литья) дает положительные результаты. Спрос на фитинги постоянно возрастает. Особенно он высок в настоящее время. Перед коллективом УФЛ стоит задача - наращивать объемы производства. Этим летом на участке фасонного литья планируется капитально отремонтировать установку выбивки форм и регенерации, что позволит увеличить объемы производства фитингов. В ближайшей перспективе - организация на базе УФЛ участка по отливке мелкого литья - ступоры для комплектации ими труб с соединением RIS. Изготовление для этого необходимого оборудования уже ведется в цехе нестандартизированного оборудования и оснастки. (Infogeo.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ХОЛДИНГ «РКТМ» ПУСТИЛ ПРОИЗВОДСТВО ВАГОНОВ НА СОБСТВЕННОМ ЛИТЬЕ

Холдинг «РКТМ» выпустил первый грузовой вагон на собственном литье. Этому событию предшествовало получение «ВКМ-Сталью» (входит в структуру холдинга) разрешения на клеймение главных узлов тележки - рамы боковой и балки надрессорной. Эксперты РЖД и ФАЖТ, проводившие сертификацию, отметили высокое качество литья, и в частности, надежную конструкцию рамы боковой, которая является собственной разработкой Инжинирингового центра РКТМ. Опытные испытания подтвердили, что рама выдерживает усиленные нагрузки и имеет лучшие среди отечественных производителей механико-прочностные характеристики.

"Мы сделали еще один шаг к сырьевой независимости и укреплению позиций на рынке. Выпуск вагонов на собственном литье открывает новый этап на пути превращения компании в интегрированного производителя грузового подвижного состава с полным циклом работ. Именно за такими производителями - будущее, - говорит генеральный директор УК холдинга РКТМ Павел Овчинников. Предполагается, что после выхода «ВКМ-Стали» на проектную мощность холдинг сможет увеличить объем производства до 12-ти тыс. вагонов в год. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

## ЛОМ

## УКРАИНА

## КАБИНЕТ МИНИСТРОВ ПРЕДЛАГАЕТ ОБЛОЖИТЬ НАЛОГОМ СДАЧУ МЕТАЛЛОЛОМА

Кабинет министров предлагает облагать налогом на доходы физических лиц доход, полученный за сданный металлолом. Соответствующий законопроект №2205а о внесении изменений в статьи 164 и 165 Налогового кодекса зарегистрирован 4 июня в Верховной Раде. Налогом на доходы физлиц предлагается облагать доход, полученный за сданный лом черных и цветных металлов, включая лом электрических аккумуляторов.

Законопроектом также предлагается установить, что лицо, закупающее лом, считается налоговым агентом и обязано удержать налог с суммы выплаты. По мнению авторов законопроекта, введение такой нормы будет способствовать реализации принципа социальной справедливости в налогообложении. В пояснительной записке к законопроекту, подписанной министром финансов Юрием Колобовым, говорится, что данная мера положительно повлияет на наполнение местных бюджетов. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ЦЕНЫ

## СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ ЭКСПОРТА НА СТАЛЬНОЙ ЛОМ, \$/MT (на 24.04.2013 г.)

Вид лома (согласно ДСТУ 4121-2002)	Условия поставки			
	FOB, морские порты	FOB, речные порты	DAF, граница Украины	DAF, граница Украины-Молдовы
Стальной лом вида 3 (№3)	350-355	345-350	340-345	335-340
Стальной лом вида 4 (№4) с отклонением от требований стандарта: размер куска не более 1500x600x600 мм, толщ. От 4 мм	345-350	340-345	330-340	335-340
Стальной лом вида 16 (пакеты №1)	340-345	335-340	325-330	330-340

(Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## КАЗАХСТАН

### АНАЛИЗ

#### РЫНОК ЛОМА - РЯД АНАЛИТИКОВ ПРЕДСКАЗЫВАЕТ ДЕФИЦИТ ДО 2,8 МЛН. Т

Нефть и металлы - основа промышленности Казахстана. До 50% приходится на нефтегазовую отрасль, до 7% - на черную металлургию, и до 12% - на цветную металлургию. 13 июня в Астане пройдет первая Казахстанская конференция по лому черных и цветных металлов, которая поднимет актуальные проблемы, как потребителей лома, так и независимых ломозаготовителей. Встает сразу логичный вопрос: зачем поднимать тему лома в Казахстане, если сырья и так достаточно? Действительно, зачем? По подтвержденным запасам меди Казахстан занимает 4 место в мире после Чили, Индонезии США. По цинку - 4 место в мире после Австралии, США и России. По свинцу - на 6 месте после России, Австралии, Канады, США и Китая.

По объемам балансовых запасов железной руды Казахстан занимает третье место в СНГ после России и Украины, что позволяет безболезненно увеличить производство черных металлов в несколько раз - был бы спрос. Имеющиеся в стране мощности позволяют полностью закрывать потребности металлургического производства в железорудном сырье. Другим преимуществом казахстанской железной руды является ее довольно высокое качество. Легкообогатимые руды составляют 73,1% балансовых запасов железных руд Казахстана, труднообогатимые - 20%, и 6,9% представлены рудами, не требующими обогащения. Изначально железорудная отрасль горно-металлургического комплекса Казахстана создавалась с расчетом снабжения сырьем Магнитогорского, Западно-Сибирского (Россия) и Карагандинского (Казахстан) металлургических комбинатов. Поэтому в настоящее время Казахстан является крупным экспортером сырья. Добычу железной руды и производство товарного ЖРС в Казахстане осуществляют Eurasian Natural Resources Corporation (ENRC) и "Миттал Стел Темиртау", которым принадлежат все железорудные активы в стране.

Казахстан стремится войти в число передовых стран мира. Для большинства стран с сильной экономикой важным параметром является уже не простое потребление металла, которое должно составлять от 300 кг на душу населения. Все большее значение приобретает анализ воспроизводственных процессов, обеспечивающих обращение металла в экономике: какая глубина утилизации, как используется металлофонд? И вот этот показатель более объективно отражает реальное состояние дел в государстве и его технологическую мощь. Причем, показатель отражает реальный вклад каждого в сохранение природы на нашей планете. Достаточно привести цифры международного объединения переработчиков - Bureau of International Recycling (BIR).

#### Потребление энергии при производстве первичных и вторичных металлов (на каждые 100 тыс. т)

Металл	Первичные металлы, ТДж	Вторичные металлы, ТДж	Экономия на 100 тыс. т, ТДж
Алюминий	4700	240	4460
Медь	1690	630	1060
Черные металлы	1400	1170	230
Свинец	1000	13	987
Цинк	2400	1800	600
Никель	2064	186	1878

Данные: Bureau of International Recycling.

#### Выбросы CO<sub>2</sub> (вкт) при производстве первичных и вторичных металлов (на каждые 100 тыс. т)

Металл	Первичные	Вторичные	Сокращение выбросов, %
Алюминий	383	29	92
Медь	125	44	65
Черные металлы	167	70	58
Свинец	163	2	99
Цинк	236	56	76
Никель	212	22	90

Данные: Bureau of International Recycling.

#### Будет ли дефицит лома в Казахстане?

По прогнозам РБК.research к 2016 г. дефицит черного лома на внутреннем рынке Казахстана вырастет до 1,6 млн. т. Как была сделана эта оценка. Цитируем: "На 1 января 2012 г. в Республике Казахстан было зарегистрировано 190 компаний по переработке ломов черных металлов. До 2010 г. объем сбора традиционно находился на уровне 3 - 3,3 млн. т в год. В 2010 г. показатель превысил 4 млн. т, а по итогам 2011 г. - вернулся на уровень 2006-2009 гг. Традиционно значительная часть собираемого в Казахстане металлолома экспортируется (до кризиса - 50-60%, в 2011 г. - 40%). На данный момент установлена экспортная пошлина на вывоз ломов черных металлов в 15% (но не менее 20 евро/т). В 2010г. объем потребности в ломе черных металлов основных металлургических предприятий Казахстана составил 2,7 млн. т. В 2011 г. показатель вырос до 3,4 млн. т.

С учетом реализации инвестиционных проектов в металлургической промышленности к 2016 г. потребность в металлоломе достигнет 5,9 млн. т. К 2018 г. показатель стабилизируется на уровне 6,4 млн. т в год. В 2011 г. дефицит лома на внутреннем рынке составил 473 тыс. т. К 2016 г. дефицит увеличится до уровня 1,6 млн. т при оптимистическом сценарии развития до 2,8 млн. т при пессимистическом".

#### Что есть оптимистичный сценарий?

Дефицит - всегда плохо. Потому что вызывает необоснованные скачки цен. Но в нашем случае, хочется сказать, что рост спроса на лом внутри страны будет вызван ростом производства, а значит, это и есть благоприятный сценарий. Надо только понять, есть ли у Казахстана ресурсы для обеспечения роста спроса на стратегическое сырье. За годы независимости Казахстан смог подняться со 109 места в начале 90-х до 51 места в 2012 г. в рейтинге Всемирного Экономического Форума.

Еще в начале 2008 г., до того, как стали очевидны кризисные волны, часто писали, что Казахстан - это новое экономическое чудо в средней Азии, уровень ВВП которого в ближайшие годы составит \$300 млрд. Государственная политика в Казахстане всегда являлась не только двигателем экономики, но и "маяком-ориентиром" для новых зарождающихся

ся отраслей промышленности. 10 лет до кризиса республика Казахстан жила по стратегии развития "Казахстан-2030". Тогда были приняты государственные программы, углубляющие стратегию "Казахстан-2030", а также конкретизирующие задачи основных секторов "Стратегия вхождения Казахстана в число 50 наиболее конкурентоспособных стран мира". Что изменил кризис, опустели ли руки? Нет! Теперь о стратегии "Казахстан-2050". По информации BNews.kz в ходе послания президента Казахстана перед государством поставлена новая планка - подняться на 30 строчку в мировых соревнованиях. Чем выше позиция страны, тем больше шансов привлечь в нее мировых инвесторов.

#### Какие программы приняты государством?

Преодолевая характерные структурные проблемы, связанные с мировым кризисом, горно-металлургические компании Казахстана строят свою стратегию в полном соответствии с задачами, поставленными президентом по стремительному росту экономики страны. Начиная с 2000 г., государством были приняты такие крупные программные документы, как: стратегия индустриально - инновационного развития республики Казахстан на 2003-2015 г.; программа по формированию и развитию национальной инновационной системы республики Казахстан на 2005-2014 гг.; программа развития технического регулирования республики Казахстан на 2007-2009 гг.; программа адаптации некоторых отраслей экономики в переходный период в рамках вступления Казахстана в ВТО. (в т. ч. и ГМК); программа развития и защиты конкуренции в РК на 2007-2009 гг.; программа содействию продвижения экспорта Казахстанских товаров на внешние рынки на 2008-2009 гг.; программа технического развития РК до 2015 г.; разработка перспективных новых материалов различного назначения на 2006-2008 гг.; программа охраны окружающей среды республики Казахстан на 2005-2007 гг.; программа развития промышленности стремительных материалов, изделий и конструкций в РК на 2005-2014 гг.; стратегия развития Казахстана до 2030 г.; указ президента РК "Об утверждении системы государственного планирования в Республике Казахстан" от 18.06.2009 №827; указ президента РК от 14 ноября 2006 г. №216 "Об утверждении Концепции перехода РК к устойчивому развитию на 2007-2024 гг."; стратегия территориального развития Республики Казахстан до 2015 г.; указ "Об утверждении стратегического плана развития Республики Казахстан до 2020 г." от 01.02.2010; Государственная программа форсированного индустриально-инновационного развития Республики Казахстан на 2010-2014 гг. Можно по-разному прокомментировать такое обилие серьезных документов. Для пессимистов - это повод для улыбки, они могут вспомнить про план-график введения в строй сталеплавильных мощностей, который был представлен с высокой трибуны в июле 2010 г. Появилось много проектов строительства заводов или модернизации действующих производств, оторванных от реальности - от реальности гарантированного снабжения создаваемых мощностей ломом. здесь же стоит сказать и про неудачные попытки пустить производство на основе технологии прямого восстановления железа, без авторов этой технологии. Но, несмотря на все это, и оптимисты, и пессимисты сойдутся в одном - Казахстан не стоит на месте, и делает все возможное, чтобы выйти из кризиса победителем. Не ошибается тот, кто ничего не делает. Очевидно, что ряд проектов воплотится в жизнь, и лома действительно потребуется больше.

#### Хватит ли лома?

Согласно журналу «Эксперт-Казахстан», казахстанские литейные предприятия, одни из основных потребителей черного лома, в 2010 г. забили тревогу: "отечественный производитель может остаться без сырья из-за экспорта лома. Директор таразского ТОО "Запчасть" Ярмахмед Мыргыясов рассказал первому заму премьер-министра РК Умирзаку Шукееву, что из 3 млн. т лома, вырабатываемого в стране, экспортируется 2 млн. Вскоре просьбу ограничить экспорт лома повторил министру индустрии и торговли Асету Исекешеву директор павлодарского KSP Steel Эдуард Креймер. Завод в январе 2010 г. закрыл одну из двух линий производства из-за дефицита сырья, а в феврале лома на складах осталось не более чем на неделю работы. Однако мнения участников рынка в том "ломовом кризисе" разделились. В ответ на обвинения литейщиков в безудержном экспорте ломовики заявили, что потребители сами виноваты в сложившейся ситуации (не обеспечили твердых цен на сырье) и вообще это сезонный дефицит, из которого следует делать не трагедию, а выводы, вырабатывая обоюдовыгодные правила игры на рынке".

Есть ли у Казахстана ресурсы для обеспечения сегодняшних потребностей промышленности и что будет завтра? И вообще, какой реальный объем экспорта, потому что оценки ходят разные - многие говорят о колебании экспорта на уровне 400-800 тыс. т, но это никак не 2 млн. т.

#### Металлофонд Казахстана

После распада СССР на территории Казахстана оказалось множество объектов союзного значения, таких как ракетно-космические полигоны, стройки советского времени. Металлофонд Республики Казахстан, накопленный в машинах, оборудовании и металлоконструкциях, составляет 200-250 млн. т. Ежегодно собирается 3-4 млн. т черного лома.

#### Экспорт лома из стран СНГ (по данным международного института чугуна и стали WSA)

	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Беларусь	130	151	0	0	110	142	164	138	103	37	5	4	28
Грузия	386	713	-	-	1135	785	633	289	385	421	383	427	377
Казахстан	1271	2136	-	-	1402	1978	2226	2953	805	1797	856	816	866
Кыргызстан	13	41	-	-	305	423	327	90	14	28	25	28	54
Россия	7553	6802	6083	5760	6923	12836	12358	9797	7855	5128	1202	2390	4042
Украина	4744	5010	4510	3414	1808	2451	1264	744	688	636	891	665	802
Прочие СНГ	72	180			5	21	25	9	2	9	0	5	3
<b>Итого СНГ</b>	<b>14169</b>	<b>15033</b>	<b>10593</b>	<b>9174</b>	<b>11688</b>	<b>18636</b>	<b>16997</b>	<b>14020</b>	<b>9852</b>	<b>8056</b>	<b>3362</b>	<b>4335</b>	<b>6172</b>

Стоит отметить, что мировой экспорт за весь период увеличился в два раза: с 55 млн. т в 1999 г. до 100 млн. т в 2011 г. И везде, где Россия и Казахстан сдали свои позиции, их место с большим удовольствием заняла Америка, в прошлом году экспорт черного лома из США составил 20 млн. т, а в 2004 г. - только 10 млн. т.

#### Стоит ли ограничивать экспорт лома?

По данным kursiv.kz, опубликованным 15.02.2012, Министерство индустрии и новых технологий Казахстана намерено запретить экспорт металлолома из страны, начиная с 2014 г. Идею поддерживали металлурги, жалующиеся на дефицит лома. Резко против - сами ломозаготовители, которые не смогут диверсифицировать портфели заказов, если условия местных потребителей окажутся невыгодными. В начале 2012 г. первый вице-министр индустрии и новых технологий Альберт Рау предложил правительству РК постепенно снижать экспорт металлолома из страны. "Эта проблема пока не так остра, но с каждым годом она будет обостряться", - отметил он.

По планам правительства, до 2014 г. планируется ввести квоты на экспорт лома и увеличить ставки экспортных таможенных пошлин. А после 2014 г. экспорт вообще будет запрещен и, напротив, начнет расти импорт лома. За введение запрета выступают крупные потребители металлолома, сообщило kursiv.kz. Особенно активно лоббирует введение запрета на экспорт второй крупнейший потребитель металлолома - KSP Steel. Однако именно к нему заготовители лома предъявляют больше всего претензий. Они касаются стандартов приемки металла, требований сортировки металла за счет поставщика, а, главное - ценовой политики компании. "Ориентируясь на биржевые цены металлов, KSP Steel за три дня до начала нового месяца снизила цену принимаемого металла", - пожаловался Владимир Лик. По его словам, непредсказуемая политика крупных казахстанских переработчиков (KSP Steel и АМТ) приводит к разорению ломозаготовительных компаний, особенно предприятий малого и среднего бизнеса.

Видимо, позиция потребителей пошатнулась, или потребовалось подкрепить ее новыми аргументами, так как 19 апреля KZ Press-Club выходит публикация с названием "Отечественные металлургические предприятия нуждаются в государственных мерах по ограничению вывоза лома цветных и черных металлов". Приведем дословно позицию сторонников ограничений, потому что имеет большое значение аргументация:

«На рынке лома и отходов цветных и черных металлов Казахстана складывается, на наш взгляд, не очень позитивная ситуация. Следует заметить, что данный вид материала является основным сырьем для производства продукции в металлургической отрасли. Между тем отечественные металлургические предприятия испытывают дефицит лома черных металлов, связанный с ежегодным вывозом из республики около миллиона т этого сырья. При этом поставщики лома вывозят его по более низкой цене, чем реализуют нашим предприятиям, компенсируя разницу "в черную" - наличными средствами либо через оффшорные счета, уходя таким образом от налогообложения.

Трудно переоценить экономическую целесообразность переработки лома черных металлов: сюда входит и сокращение энергопотребления при производстве металлов, и сохранение запасов полезных ископаемых в недрах (так как при использовании вторичного сырья существенно уменьшается количество разработок на месторождениях по добыче руды). Кроме того, при переработке черных и цветных металлов значительно сокращается загрязнение окружающей среды в виде выбросов вредных веществ, а также не возникает проблем по утилизации отходов.

Объем образования металлических отходов очень велик, но, к сожалению, на внутреннем рынке на переработку поступает меньше его трети. Соответственно остальной металлический лом, вместо того чтобы уйти на переработку, тем самым сократив расходы государства и населения как налогоплательщиков, экспортируется. По данным СМИ, в Узбекистане и Китае строят ломоперерабатывающие заводы планируемой мощностью более 600 тыс. т в год, рассчитанные исключительно на казахстанский лом, тогда как отечественные металлургические предприятия, работающие на вторичном сырье, загружены не более чем на 50% от своих производственных мощностей. Поэтому металлурги Казахстана очень заинтересованы в том, чтобы отток лома черных и цветных металлов на экспорт был снижен либо прекращен.

В 2011 г. дефицит лома на внутреннем рынке составил 473 тыс. т. До 2015 г. дефицит увеличится до 1,6 млн. т при оптимистичном сценарии или до 2,8 млн. т при пессимистичном (прим. Rusmet - помните результаты исследования РБК? Теперь неудивительно, почему РБК заинтересовался вдруг рынком лома Казахстана, требовался внешний источник, на который можно потом сослаться). Следствием дефицита лома станет изменение рынка железорудного сырья в пользу чугуна и горячебрикетированного железа, а также замедление темпов роста производства стали из-за недостаточного предложения всех видов железорудного сырья, что скажется, прежде всего, на экспорте продуктов с высокой добавленной стоимостью. Основной пострадавшей стороной от такого развития событий станут отечественные заводы, которые будут страдать от низкой загрузки мощностей, высоких цен на лом и, как следствие, будут неконкурентоспособны. Это приведет к остановке производственных мощностей и сокращению десятка тысяч казахстанских металлургов. Действующая ставка вывозной пошлины на лом черных металлов установлена несколько лет назад в 15% таможенной стоимости, но не менее 0 евро/т, что в последние годы ввиду малого размера не является препятствием для вывоза лома из республики. Основным фактором, стимулирующим вывоз лома и отходов черных металлов из Казахстана, является освобождение их от уплаты вывозных пошлин в страны ЕС и СНГ в соответствии с подписанными соглашениями. Кроме того, вывоз данного сырья облагается по нулевой ставке НДС, что толкает ломозаготовительные предприятия к тому, чтобы отдавать предпочтение экспорту перед внутренним рынком.

Полагаем, что будущее казахстанской металлургии будет в немалой степени определяться состоянием ломозаготовительной отрасли, для оздоровления которой нужно реализовать целый комплекс мер. В этой связи необходимы действия правительства, связанные с регулированием экспортной деятельности, как в страны СНГ, так и в государства дальнего зарубежья.

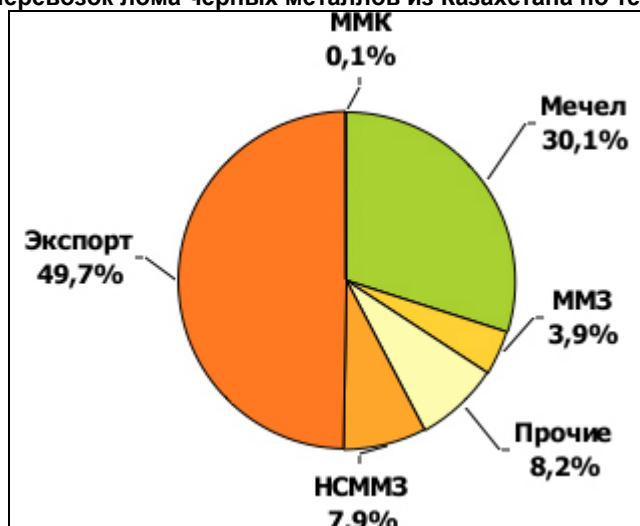
Повышение экспортной таможенной пошлины обеспечит уплату таможенных платежей в бюджет страны за каждую тонну, вне зависимости от заявленной величины таможенной стоимости. Это исключит возможность манипулировать экспортной ценой как базой для расчета размера уплачиваемой пошлины. Кстати, аналогичные меры по снижению экспорта лома и отходов черных металлов принимаются в Российской Федерации. По инициативе металлургической компании ОАО "Амурметалл" запрещена отгрузка лома за пределы РФ морским путем (в том числе через порт Санкт-Петербурга, через который ведется экспорт металлолома в наибольших по сравнению с другими российскими портами объемах), кроме как через морской порт Магадана. Мы убеждены, что и в Казахстане необходимо издать нормативный документ, который создал бы условия для реализации выпускаемой продукции внутри республики (путем введения квоты) и защищал бы интересы отечественных производителей от недобросовестной конкуренции».

#### **Позиция ломозаготовителей Казахстана**

Все только ради народного блага, мы за государственные интересы! Так и хочется сказать, прочитав аргументацию противников экспорта. А что думают сами ломовики? По данным kursiv.kz: "В 2008 г. ломозаготовкой занимались 364 компании, а уже в 2011 г. осталось всего 188 компаний. Поэтому предприятия-заготовители вынуждены искать более надежных партнеров, которые ведут стабильную, предсказуемую ценовую политику, при этом еще и делают 100%-ную предоплату за предоставляемый металл сроком на месяц", - пояснил Лик. По его словам, именно так ведут себя зарубежные покупатели. Другой значимой причины, побуждающей отправлять металл за рубеж, у заготовителей нет: стоимость перевозки (до \$100-150/т, или 50% от стоимости металла) уравнивает цены внутренних и внешних поставок. По словам Владимира Лика, запрет на экспорт лишит заготовителей возможности маневра и в спорах с покупателями сделает их позиции слишком уязвимыми. Как следствие - ломозаготовка уйдет в теневую экономику.

Половина экспортных потоков из Казахстана идет российским потребителям. Остальное - в другие страны, что качественно иллюстрирует выборка нескольких месяцев 2011 г.

## Структура перевозок лома черных металлов из Казахстана по территории РФ



## Структура экспорта из Казахстана в зарубежные страны



Правы ли потребители, которые волнуются за возможный дефицит сырья на внутреннем рынке? Безусловно. Правы ли ломозаготовители, которые каждый день борются за выживание? Безусловно. Решение, которое устроит всех, лежит в плоскости расширения мощностей по заготовке. В Казахстане надо увеличить минимум на 1,5 млн. т в год. В России цифры находятся в пределах 1000-6000 руб. на 1 т вводимой мощности в зависимости от региона и перерабатываемого оборудования. 300-500 руб. - на поддержание текущего уровня ломосбора. Даже ,если идти по максимуму, то для этого в Казахстане потребуется до 11 млрд. руб. в первый год и далее до 3 млрд. руб. ежегодно для поддержания уровня в 6 млн. т. Это около \$360 млн. инвестиций в первый год для сегмента рынка лома черных металлов.

Речь идет о создании новой отрасли, сами ломозаготовители такие деньги вложить не могут - у них идет борьба за выживание, за кусок хлеба, а не за абстрактный рост. Будут ли вкладывать потребители из числа крупных производителей? Путем России, где комбинаты создали свои сетевые ломозаготовительные компании, Казахстан не пошел и уже вряд ли пойдет - зачем вкладывать в лом, если уже есть ломозаготовители, а экспорт можно закрыть? Получается, без участия государства не обойтись. До кризиса Государственной комиссией в рамках вхождения Казахстана в 50 крупнейших экономик мира были рассмотрены 200 проектов общей стоимостью около \$100 млрд. - больше половины проектов тогда были одобрены. Сколько было проектов, связанных с увеличением мощностей по ломосбору или переходом всей отрасли на новый уровень? Мы говорим всего о 0,3% от общего объема предполагавшихся инвестиций для обеспечения стратегическим сырьем черной металлургии Казахстана, которая дает от 8% ВВП! Можно не тратить время на поиск утвержденных проектов. Их нет. Связано это с тем, что нет отношения к отрасли, как к серьезному делу - зачем вкладывать в лом, если это просто "железки", которые лежат и их надо просто взять? Не будем упрекать в недалекости или близорукости чиновников или участников рынка. По площади Казахстан занимает 9 место в мире, и второе место по территории среди государств СНГ. Плотность населения в Казахстане меньше, чем в России: 6,22 чел./кв. км против 8,38 чел./кв. км. При таких условиях трудно разглядеть в проблемах рынка лома общие проблемы всей экологии. Однако если проанализировать принятые документы, то у государства есть понимание важности рециклинга и внедрения управления отходами в масштабах страны и уже началась информационная кампания по подготовке "зеленого" сознания у населения. Только отрасль утилизации и непосредственно управление отходами не рассматривается исключительно сквозь призму ломозаготовки.

На все заданные острые вопросы, есть один ответ в принятой концепции устойчивого развития: "в Республике Казахстан будут использоваться экономические инструменты охраны окружающей среды путем внедрения рыночных механизмов охраны природы, в том числе стимулирующих повторное использование и вторичную переработку промышленных товаров". И есть уже первый опыт России.

#### Что в России?

С 2004 г. в Москве стал проходить форум Rusmet.ru "Лом черных и цветных металлов" - единственное в России отраслевое и независимое мероприятие в металлургии, собирающее ежегодно более 400 делегатов из 32 стран. Для объединения усилий участников рынка вторичных металлов по решению застарелых проблем отрасли и наведению порядка на рынке в 2012 г. делегатами было принято решение об учреждении Некоммерческого партнерства "Национальная саморегулируемая организация переработчиков лома и отходов черных и цветных металлов, утилизации транспортных средств" - НП НСПО "Руслом.КОМ".

На текущий момент участниками СПО "Руслом.ком" контролируется более 50% потребления лома черных металлов. Среди членов партнерства: НЛМК, ОМК, «Северсталь», РЖД, «Автоваз», ведущие независимые организации из различных регионов России. В ближайшее время будет объявлено о вступлении крупных игроков рынка цветных металлов и ряда предприятий Госкорпорации "Ростех". Сегодня объединение российских переработчиков участвует в разработке и координации с органами власти стандартов и программ развития отрасли. Проводится работа над законодательными новациями в области обращения с отходами. В январе НП НСПО "Руслом.ком" принято в члены международной ассоциации BIR (The Bureau of International Recycling).

#### Стоит ли Казахстану объединять усилия с Россией в области утилизации?

Казахстан и Россия входят в Евразийский экономический союз. Сегодня формируются нормативные документы созданного Таможенного союза, в который вступили Казахстан, Россия и Беларусь. Мы говорим об укреплении единого экономического пространства, об интеграции связей и совместных проектах, которые помогут всем нам достойно побеждать в мировой конкурентной войне. Все хотят гордиться своими странами, а не испытывать ущербную национальную гордыню, ведущую к самоизоляции. Именно поэтому, у нас всех общая цель - для базовых отраслей промышленности требуется создание цивилизованного рынка вторичных металлов на территории Таможенного союза путем установления новых правил на рынке и привлечения инвестиций в отрасль переработки из создаваемого специального Государственного Фонда, аккумулирующего утилизационные сборы. Достаточно ли будет средств фонда? Достаточно. Предполагаемый размер фонда с 2015 г. превысит 1 трлн. руб.

Регулирование заготовителей и переработчиков черных и цветных ломов будет осуществляться через разработанные и принятые саморегулируемой организацией стандарты и технические регламенты, которые будут утверждены Евразийской экономической комиссией. Здесь стоит отметить, что Технический регламент на утилизацию транспортных средств разработан в Казахстане. А поправки к регламенту разработаны в России - НП НСПО "Руслом.ком".

Участие Казахстана, как со стороны потребителей лома, так и со стороны независимых заготовителей лома особенно важно сегодня, когда в России готовятся изменения в законодательстве об обращении с отходами производства и потребления: 26 апреля В. Путин подписал поручение правительству РФ подготовить поправки до 1 мая 2014 г.

Ключевыми новациями в законодательстве станут: порядок расходования государственного фонда среди членов СПО; требование об обеспечении ответственности производителей и импортеров товаров за утилизацию отходов и требование об уплате утилизационных сборов, либо предоставление гарантий надлежащей утилизации отходов с привлечением профессиональных переработчиков отходов на контрактной основе; переход регулятивных и контрольных функций на рынке обращения с отходами к саморегулируемым организациям и объединениям саморегулируемых организаций; формирование национальных стандартов в области обращения с отходами национальным объединением СПО; требование об обязательном членстве участника рынка обращения с отходами в саморегулируемой организации.

Казахстан, Россия и Беларусь должны объединить усилия в создании новой отрасли утилизации. Потребуется разработать и принять немало межгосударственных соглашений и документов, чтобы уже с 2014 г. ситуация стала коренным образом изменяться в лучшую сторону на всей территории Таможенного союза.

Для целей обучения и повышения квалификации персонала сотрудников компаний, входящих в СПО, а также поддержки эффективного информационного обмена в рамках СПО создается образовательный Интернет-портал. Впервые о системной проблеме с подготовкой отраслевых кадров и о создании единой базы знаний заговорил президент НИТУ "МИСиС" Юрий Карабасов на горно-металлургическом конгрессе в Астане в 2011 г. Поэтому неслучаен юридический адрес «Руслом.ком» - это Москва, Ленинский проспект 4. Стоит добавить, что Нурсултан Назарбаев - почетный профессор НИТУ "МИСиС".

#### Зачем Казахстану вступать в организацию, созданную Россией?

Речь идет о команде единомышленников, которые заинтересованы в создании на территории Таможенного союза национальных систем переработки металлов, отвечающих лучшим мировым стандартам и которые соответствуют национальным интересам.

В этом и есть смысл, чтобы Россия, Казахстан и Беларусь вместе разрабатывали общие правила. Каждая страна получит специальные полномочия и доступ к управлению объединением профессионалов рынка Таможенного союза. Поэтому компании, которые как-либо связаны или касаются лома, вне зависимости от страны нахождения, приглашаются к вступлению в Некоммерческое партнерство "Национальная саморегулируемая организация переработчиков лома и отходов черных и цветных металлов, утилизации транспортных средств" - НП НСПО "Руслом. ком". Очень важный момент, о котором надо сказать.

На рынке, согласно законодательству будут работать только компании, которые являются членами СПО. И только эти компании смогут поставлять ломпотребителям Таможенного союза.

#### В 2013 г. будут разработана комплексная программа развития отрасли утилизации

Кто вступает сегодня, встает у руля процесса. Потому что именно в 2013 г. будут разработана комплексная программа развития отрасли утилизации. Для всех компаний, которые вступают сегодня, предусмотрено место в управлении объединением. А для Казахстана - специальные условия в области создания правил и стандартов, которые будут действовать в стране.

Еще надо выработать правила межгосударственного взаимодействия и контроля, а также принять меры по гармонизации законодательств стран внутри Таможенного союза. ([Rusmet.ru/Металл\\_Украины,\\_СНГ,\\_мира](http://Rusmet.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

## РОССИЯ

### СТАТИСТИКА

#### В МАЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ЛОМА ЧЕРНЫХ МЕТАЛЛОВ УВЕЛИЧИЛСЯ

В мае, согласно ж/д статистике, экспорт российского лома черных металлов составил 201,8 тыс. т. Это примерно на 27% выше показателей апреля 2013 г. и мая 2012 г. В целом за январь-май объемы отгрузок металлолома составили 640,8 тыс. т, что на 26% выше аналогичного показателя прошлого года. Основным покупателем (93% всего ж/д экспорта) является Беларусь. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ЦЕНЫ

#### НА РЫНКЕ МЕТАЛЛОЛОМА В НАЧАЛЕ ИЮНЯ 2013 ГОДА ПРОДОЛЖИЛОСЬ СНИЖЕНИЕ ЦЕН

Начало лета выдалось не слишком удачным для российских поставщиков как металлолома, так и стальной продукции. Спрос на прокат на внутреннем и внешних рынках остается ограниченным, цены продолжают снижаться. При этом изменений к лучшему в обозримом будущем не ожидается. В последние две недели мая резко упали экспортные котировки на российский лом 3А. В первых числах июня сделки с турецкими потребителями заключались на уровне \$325-330/т, CFR, тогда как еще в середине мая котировки превышали \$355/т, CFR. Впрочем, румынские конкуренты российских поставщиков сбросили цены на 3А до менее \$320/т, CFR. Так как российские металлургические заводы, расположенные на юге страны, пока не объявляли о значительном снижении закупочных цен, экспортеры пока вынуждены тоже воздерживаться от резких шагов, но сократили приобретение лома до минимума.

На Дальнем Востоке экспорт российского металлолома в последнее время практически приостановился. Контракты с корейскими покупателями заключались в середине мая на уровне ниже \$360/т, CFR, но сейчас корейцы предпочитают покупать более выгодный для них японский материал. На внутрироссийском рынке дефицита металлолома в последнее время не наблюдается. Большинство меткомбинатов выполнили закупочные планы на май. Некоторые из них, в частности, Магнитогорский меткомбинат и Белорусский метзавод, намерены в июне весьма существенно (на 80-120 тыс. т) уменьшить закупки по сравнению с предыдущим месяцем. При этом комбинаты продолжают сбавлять цены на лом. Тот же Белорусский МЗ с начала июня заявил о понижении на \$10/т до около \$245-260/т, DAP при использовании его собственных вагонов. На Урале верхний уровень цен (без НДС и железнодорожного тарифа) опустился от 9,1 тыс. руб./т до не более 8,9 тыс. руб./т. Все больше предприятий заявляют "стоп-отгрузку" для поставщиков лома из отдаленных регионов. В частности, сейчас мало кто готов везти лом из Иркутской области. Минимальные "рабочие" цены составляют 6,5-6,7 тыс. руб./т (без НДС и стоимости доставки). Судя по всему, в июне удешевление металлолома на российском рынке продолжится. Обстановка на мировом и российском рынке проката остается неблагоприятной, а у сборщиков лома нет никаких причин, чтобы придержать материал в условиях падающих цен. Большинство украинских металлургических предприятий в мае перевыполнили планы по закупкам лома. Некоторые из них теперь намерены сократить приемку сырья в июне. С начала июня в силу вступило объявленное всеми метзаводами страны понижение закупочных цен на лом на 100-150 грн./т. Вследствие этого котировки на материал 3А уменьшились примерно до 2190-2250 грн./т без НДС и железнодорожного тарифа. Так как объем поставок лома на предприятия достаточно высокий, а цены на украинский прокат и полуфабрикаты на внешних рынках продолжают снижаться, не исключено, что до конца июня металлурги еще раз пересмотрят котировки на лом в сторону сокращения. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## МИРОВОЙ РЫНОК

### ЦЕНЫ

#### ЦЕНЫ НА ЛОМ ЧЕРНЫХ МЕТАЛЛОВ, \$/Т, FOB (на 24.04.2013 г.)

Товар	Цена	Товар	Цена
<b>HMS-1</b>		Европейский рынок	350-365
Европейский рынок	360-365	<b>SHREDDED</b>	
Американский рынок	360-365	Европейский рынок	370-380
<b>HMS-1&amp;2</b>		Американский рынок	360-370

Источник: Metall Bulletin. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ЕВРОПА

### ЦЕНЫ

#### ЦЕНЫ СВОБОДНОГО РЫНКА НА ЛОМ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ, АПРЕЛЬ 2013 ГОДА, EUR/Т, CIF, Rotterdam

Вид лома	25.03.13	26.04.13	Вид лома	25.03.13	26.04.13
<b>Лом алюминия</b>			<b>Лом меди и латуни (Германия)</b>		
FLOATED FRAG (обрезки, кусковой лом)	1350-1420	1350-1420	Бергу (медная проволока)	5660-5840	5160-5340
CAST (лом литья)	1160-1280	1150-1270	Медный лом кусковой	5300-5540	4840-5090
TURNINGS (стружка)	1230-1300	1230-1300	Латунный лом кусковой	3260-3500	3190-3340
			Латунная стружка	3450-3690	3290-3530

Источник: www.metallbulletin.com. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## США

### ЦЕНЫ

#### ЦЕНЫ НА ЧЕРНЫЙ ЛОМ 27-31 МАЯ 2013 ГОДА НЕ МЕНЯЛИСЬ

Как сообщает Yieh.com, средние цены на американский черный лом H1 в Питтсбурге, Чикаго и Филадельфии по состоянию на 3 июня были неизменными по сравнению с предыдущей неделей и составили \$332,5/т. В частности, цены на лом в Питтсбурге составили \$329,5/т, в Чикаго - \$344,5/т, в Филадельфии - \$323,5/т. За этот же период цены на лом в Нью-Йорке, Хьюстоне и Бостоне были на уровне \$270,83/т, не изменившись по сравнению с предыдущей неделей. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ

**НОВОСТИ КОМПАНИЙ****ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ-МЕТИЗ» ПРИСВОЕНА КАТЕГОРИЯ ОТЛИЧНОГО ПОСТАВЩИКА ОАО «КАМАЗ»**

Группе предприятий "Северсталь-метиз" ключевой клиент ОАО "КАМАЗ" присвоил категорию "А" - отличный поставщик. Оценка проведена за первый квартал. Механизм оценки стандартно включает в себя четыре показателя: "закупка", "техника", "качество", "логистика". По всем составляющим "Северсталь-метиз" получил высокие баллы, что позволило войти в категорию отличных поставщиков. Основной продукт, поставляемый на "КАМАЗ" - это калиброванный прокат под высадку. Также отгружается прокат рессорно-пружинных марок стали, проволока и канаты. В среднем количество поставляемых позиций варьируется от 15 до 20. "На протяжении многих лет "Северсталь-метиз" исправно поставляет свою продукцию автопроизводителю. За 2012 г. в адрес этого клиента было отгружено 3800 т калиброванного проката. В таких же объемах продукция отгружалась и в предыдущие годы, что говорит о стабильности наших отношений с клиентом", - отмечает Олег Ветер, генеральный директор "Северсталь-метиза". По его словам, компания в дальнейшем планирует совершенствовать систему сотрудничества с ОАО "КАМАЗ", делая упор на развитие сервисов, включая улучшение логистики и сокращение затрат на перевозки. ([Severstalmetiz.com/Металл Украины, СНГ, мира](http://Severstalmetiz.com/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

**ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ-МЕТИЗ» ИЗГОТОВИЛО 16 КАНАТОВ****ЗАКРЫТОЙ КОНСТРУКЦИИ ДЛЯ МОСТА ЧЕРЕЗ ТАЛЛИНСКОЕ ШОССЕ В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ**

Делегация группы предприятий "Северсталь-метиз" приняла участие в торжественной церемонии открытия наземного пешеходного перехода на Таллинском шоссе в Санкт-Петербурге. Мероприятие состоялось при участии региональных властей и подрядчиков. В строительстве объекта "Северсталь-метиз" принимал непосредственное участие. Переход, строительство которого началось в 2011 г., представляет собой арку, соединившую две стороны Таллинского шоссе, скрепленную с балкой моста с помощью стальных вант. Место строительства перехода выбрано не случайно: на этом участке дороги находится крупный торговый центр, к которому необходимо было обеспечить безопасный доступ через проезжую часть. Пешеходный мост над Таллинским шоссе стал для "Северсталь-метиза" одним из пилотных проектов в части продвижения технологий итальянской "Раделли" на российском рынке. Специально для этого вантового перехода на заводе в Гардоне (Италия) было изготовлено 16 вантовых элементов - канатов закрытой конструкции диаметром 25,0 мм со специальными анкерными муфтами. Поставка и установка вант прошла в запланированные сроки, как и шеф-монтаж, который выполнили инженеры российского "Северсталь-метиза" под руководством итальянских коллег. "Опыт, приобретенный в ходе строительстве перехода через Таллинское шоссе, позволил нашей инженеринговой группе заявить о себе на российском рынке тензоструктурных решений. В настоящее время группа ведет работу в нескольких направлениях. Одно из перспективных - участие в реализации целевой федеральной программы "Развитие Северо-Кавказского федерального округа до 2025 г.", которая подразумевает строительство ряда мостов в данном регионе. Уже подготовлена проектная документация по вантовому пешеходному мосту в Нальчике, работы на объекте начнутся в самое ближайшее время", - комментирует Олег Ветер, генеральный директор "Северсталь-метиза". Тензоструктурные решения - решения в сфере проектирования, технической поддержки, изготовления подвесных систем. ([Severstalmetiz.com/Металл Украины, СНГ, мира](http://Severstalmetiz.com/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

## ОГНЕУПОРЫ

## УКРАИНА

**НАБЛЮДАТЕЛЬНЫЙ СОВЕТ ПАО «ЗАПОРОЖОГНЕУПОР» ВОЗГЛАВИЛ ТОП-МЕНЕДЖЕР ОАО «ЗАПОРОЖСТАЛЬ»**

Наблюдательный совет ПАО "Запорожогнеупор" избрал своим председателем коммерческого директора Запорожского металлургического комбината "Запорожсталь" Владимира Байду. Как сообщается в информации предприятия в системе раскрытия информации Нацкомиссии по ценным бумагам и фондовому рынку (НКЦБФР), кадровый вопрос рассмотрен на заседании НС 20 мая. В. Байда назначен на должность главы НС на три года. Состоявшееся 24 апреля собрание акционеров предприятия приняло решение о количественном составе наблюдательного совета общества - четыре человека, в который вошли представители ОАО "Запорожсталь" - финансовый директор Руслан Божко и коммерческий директор В. Байда. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

## РОССИЯ

**ОАО «НОВОЛИПЕЦКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (НЛМК) УВЕЛИЧИЛО МОЩНОСТИ ПО ПРОИЗВОДСТВУ ОГНЕУПОРОВ**

НЛМК ввел в строй известе-обжиговую печь мощностью 800 т в сутки (256 тыс. т в год) для производства металлургической извести, применяемой в процессе выплавки стали. Новый агрегат позволит увеличить производительность огнеупорного цеха почти на 20%, полностью удовлетворить возросшие потребности производства в Липецке после ввода в строй в 2012 г. новых мощностей по производству чугуна и стали. По сравнению существующими на Новолипецком комбинате аналогами новая печь имеет почти в 2 раза большую производительность. В конструкции агрегата применены современные огнеупоры и горелочные устройства. Автоматический контроль технологического процесса обжига ведется на всех этапах производства извести, что позволяет почти на 27% сократить расход тепла на ту производимой продукции. За счет фильтров новой конструкции в 8 раз эффективнее по сравнению со старой технологией происходит очистка отходящих газов. Уровень остаточной запыленности прошедшего аспирацию воздуха соответствует лучшему на сегодняшний день показателю в отрасли. Инвестиции в проект, реализованный совместно с фирмой Metso Minerals (США), составили около 2 млрд. руб. В 2012 г. выплавка стали на Липецкой площадке составила 12,2 млн. т (рост составил 25% по сравнению с 2011 г.). В 2013 г. потребности конвертерного и агломерационного производств в металлургической извести составят более 1,4 млн. т. ([Infogeo.ru/Металл Украины, СНГ, мира](http://Infogeo.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

## УКРАИНА

## МЕТАЛЛУРГИ НАМЕРЕНЫ В ИЮНЕ 2013 ГОДА ВЫПЛАВИТЬ 2,79 МЛН. Т СТАЛИ

Металлургические предприятия Украины в июне планируют выплавить, по предварительным данным, 2,79 млн. т стали, для чего им потребуется около 400 тыс. т лома черных металлов. Как сообщил представитель Министерства промышленной политики, среднесуточное производство стали в июне запланировано на уровне 93 тыс. т. При этом Криворожский горно-металлургический комбинат "ArcelorMittal Кривой Рог" (Днепропетровская обл.) намерен выплавить, по предварительным данным, 585 тыс. т стали, для чего потребуется закупить 82 тыс. т металлолома, Мариупольский меткомбинат им. Ильича - 460 тыс. т (35 тыс. т металлолома), "Азовсталь" (оба - Мариуполь Донецкой обл., входят в группу "Метинвест") - 379 тыс. т (39 тыс. т). Алчевский меткомбинат (АМК, Луганская обл.) планирует выплавить 385 тыс. т стали (40 тыс. т лома), Днепропетровский меткомбинат (ДМК) им. Дзержинского (Днепродзержинск Днепропетровской обл.), оба входят в корпорацию "Индустриальный союз Донбасса", ИСД, Донецк) - 290 тыс. т (56 тыс. т), Запорожский меткомбинат "Запорожсталь" ("Метинвест") - 312 тыс. т стали (40 тыс. т). Енакиевский метзавод (ЕМЗ, "Метинвест") - 219 тыс. т (52 тыс. т), "Евраз-Днепропетровский метзавод (ДМЗ) им. Петровского" (группа Евраз, РФ) - 90 тыс. т (1 тыс. т), "Днепрспецсталь" - 30 тыс. т (15 тыс. т), "Электросталь" (Курахово Донецкой обл.) - 40 тыс. т (40 тыс. т). Для обеспечения запланированных на июнь объемов производства также потребуется поставка метпредприятиям 600 тыс. т аглоруды, 1,6 млн. т концентрата, 485 тыс. т агломерата, 760 тыс. т окатышей, 960 тыс. т известняков и 1,220 млн. т металлургического кокса. Украина за четыре месяца снизила выплавку стали на 1,9% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года - до 11,121 млн. т. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## СТАТИСТИКА

## ПРОИЗВОДСТВО ГОТОВОГО ПРОКАТА НА МЕТПРЕДПРИЯТИЯХ В МАЕ 2013 ГОДА, ТЫС. Т

	Апрель 2013 г.	Май 2013 г.	%	5 мес. 2012 г.	5 мес. 2013 г.	%
Енакиевский МЗ	240	255	6,1	1154	1139	-1,4
«Азовсталь»	172	173	0,6	1019	1220	19,8
Донецкий МЗ	5	2	-51,3	104	8	-91,9
Донецкий ЭМЗ	0	0	-	221	0	-
ММК им. Ильича	338	285	-15,7	1934	1610	-16,7
Алчевский МК	305	333	9,1	1419	1642	15,7
АМКР	492	464	-5,7	2152	2417	12,3
ДМКД	289	277	-3,9	1415	1393	-1,6
ДМЗ им. Петровского	64	84	32,8	318	359	12,7
«Запорожсталь»	269	249	-7,4	1281	1327	3,5
«Днепрспецсталь»	17	16	-6,1	99	72	-27,6
<b>Всего</b>	<b>2257</b>	<b>2202</b>	<b>-2,4</b>	<b>11367</b>	<b>11482</b>	<b>1,0</b>

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ НА МЕТПРЕДПРИЯТИЯХ В МАЕ 2013 ГОДА, ТЫС. Т

	Апрель 2013 г.	Май 2013 г.	%	5 мес. 2012 г.	5 мес. 2013 г.	%
Енакиевский МЗ	245	256	4,4	1197	1152	-3,8
«Азовсталь»	390	376	-3,6	2020	1902	-5,9
Донецкий МЗ	0	0	-	90	0	-
Донецкий ЭМЗ	0	0	-	236	0	-
ММК им. Ильича	436	418	-4,2	2452	2170	-11,5
Алчевский МК	331	369	11,6	1585	1794	13,2
АМКР	478	504	5,5	2551	2595	1,7
ДМКД	283	280	-1,1	1387	1369	-1,4
ДМЗ им. Петровского	83	92	11,3	365	420	15,0
«Запорожсталь»	321	280	-12,8	1548	1553	0,4
«Днепрспецсталь»	26	26	-0,9	160	126	-21,7
«Интерпайп сталь»	108	107	-0,9	0	502	-
<b>Всего</b>	<b>2749</b>	<b>2757</b>	<b>0,3</b>	<b>14046</b>	<b>13815</b>	<b>-1,6</b>

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ЗА ПЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА ОАО «ЗАПОРОЖСТАЛЬ»  
НЕЗНАЧИТЕЛЬНО НАРАСТИЛО ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ И ПРОКАТА

В январе-мае меткомбинат "Запорожсталь" увеличил производство стали по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 0,4% до 1,553 млн. т, проката - на 3,7% до 1,329 млн. т, но сократила чугуна - на 1,8% до 1,306 млн. т. Об этом говорится в пресс-релизе предприятия. В мае произведено 230,3 тыс. т чугуна, стали - 279,7 тыс. т, проката - 250 тыс. т. Снижение объемов производства по сравнению с маем 2012 г. обусловлено проведением в мае 2013 г. капитального ремонта доменной печи №2.

## Производственные показатели «Запорожстали» в январе-мае, тыс. т

Показатель	Январь-май 2012 г.	Январь-май 2013 г.	Январь-май 2013 г./январь-май 2012 г., тыс. т	Январь-май 2013 г./январь-май 2012 г., %
Чугун	1329,3	1305,7	-23,5	98,2
Сталь	1547,5	1553,3	5,8	100,4
Прокат	1282,2	1329,4	47,2	103,7

## Производственные показатели «Запорожстали» в мае, тыс. т

Показатель	Май 2012 г.	Май 2013 г.	Май 2013 г./май 2012 г., тыс. т	Май 2013 г./май 2012 г., %
Чугун	275,0	230,3	-44,7	83,7
Сталь	330,9	279,7	-51,2	84,5
Прокат	275,4	250,0	-25,4	90,8

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))**ЗАВОД «ИНТЕРПАЙП СТАЛЬ» ВЫПЛАВИЛ МИЛЛИОННУЮ ТОННУ СТАЛИ**

Электросталеплавильный комплекс "Интерпайп Сталь" международной вертикально интегрированной трубно-колесной компании (ТКК) "Интерпайп" (Днепропетровск) в настоящее время удовлетворяет на 90% потребности заводов компании в трубной заготовке и на 10% потребности в колесной заготовке, сообщил директор комплекса Геннадий Есаулов, которого цитирует пресс-служба ТКК. "Интерпайп Сталь" ежемесячно наращивает производственные обороты. За пять месяцев нам удалось выйти на результат прошлого года - это еще один рубеж, который удалось взять всему коллективу предприятия. На сегодняшний день "Интерпайп Сталь" удовлетворяет 90% потребностей заводов "Интерпайп" в трубной заготовке и 100% потребностей в колесной заготовке", - сказал Г. Есаулов. В пресс-релизе сообщается, что 6 июня на инновационном заводе "Интерпайп Сталь" состоялся выпуск миллионной тонны стали, спустя 15 месяцев после пуска предприятия, и через пять месяцев после выплавки предыдущих 500 тыс. т. "Столь существенное увеличение мощности позволило "Интерпайп Стали" вплотную приблизиться к проектным показателям", - констатирует пресс-служба. При этом напоминает, что первую 500-тысячную тонну стали завод произвел в январе - спустя год после первой плавки. В марте завод достиг проектных показателей в месячном режиме (110 тыс. т в месяц), а к июню "Интерпайп Сталь" приблизился к проектным производственным показателям в квартальном измерении. "Интерпайп Сталь" на середину января 2013 г. произвела 500 тыс. т стали с момента первой плавки 17 января 2012 г. В настоящее время предприятие постепенно наращивает ежемесячные объемы выплавки стали, приближаясь к проектной мощности. В декабре 2012 г. завод вышел на выпуск около 85 тыс. т круглой стальной заготовки в месяц, в марте 2013 г. завод выплавил 110 тыс. т стали в месяц. Проектная мощность завода составляет 1,320 млн. т стали в год. В месячном измерении достижение этого показателя планируется в 2013 году, в годовом значении - в 2014 г. "Интерпайп Сталь" - первый металлургический завод, построенный с нуля в Украине почти за полвека, общий объем инвестиций - \$700 млн. Завод является ключевым проектом для ТКК "Интерпайп", направленным на обеспечение трубного и колесного производства собственной стальной заготовкой. После выхода завода на проектную мощность в 1,32 млн. т в год самообеспеченность компании стальной заготовкой составит 90%. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЦЕНЫ****ЭКСПОРТНЫЕ ЦЕНЫ НА МЕТАЛЛОПРОКАТ С 30 МАЯ ПО 6 ИЮНЯ 2013 ГОДА СНИЗИЛИСЬ**

Экспортные цены на металлопрокат украинского производства с 30 мая по 6 июня по большинству позиций снизились, за исключением сортового проката и сляба. Об этом свидетельствуют данные ГП "Укрпромвнешэкспертиза" (УПВЭ). По данным УПВЭ, цена заготовки на условиях FOB Черное море снизилась на 1,4% (-\$/т) до \$493/т, арматуры - на 1,4% (-\$/т) до \$565/т, катанки - на 0,3% (-\$/т) до \$573/т, стоимость сортового проката (\$628/т) не изменилась.

Сляб остался на прежней позиции - \$450/т. Горячекатаный рулон подешевел на 0,4% (-\$/т) до \$513/т, холоднокатаный рулон - на 1,3% (-\$/т) до \$605/т, толстолистовой прокат - на 0,9% (-\$/т) до \$540/т. Запасы металлопродукции в украинских портах за неделю сократились на 23 тыс. т до 1,752 млн. т, в том числе украинского производства - на 15 тыс. т до 1,222 млн. т. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ НА ИМПОРТИРУЕМЫЙ МЕТАЛЛОПРОКАТ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА,****\$/т, DAF/C&F, граница Украины**

Товар	23.01.13	26.02.13	22.03.13	24.04.13
Арматура А400/500, диам. 8-12 мм, марка стали 3 сп/пс, мдл	680-690	750-775	590-610	570-590
Арматура А400/500, диам. 14-40 мм, марка стали 3 сп/пс, мдл	670-680	760-780	600-620	590-610
Катанка диам. 6-6,5 мм, марка стали - 3 сп/пс	680-690	685-745	685-745	670-745
Круг г/к, разм. 30-75 мм, марка стали - 20-50, мдл	615-625	610-650	600-650	600-650
Уголок, 25-50 мм, марка стали - 3 сп/пс, мдл	610-630	620-720	700-720	620-720
Швеллер, №8-18, марка стали - 3 сп/пс, мдл	610-630	660-670	660-670	620-665
Г/к лист, толщ. 2-8 мм, марка стали - 3 сп/пс	530-540	540-600	570-600	605-640
Г/к лист, толщ. 10-16 мм, марка стали - 3 сп/пс	545-565	545-650	580-650	650-700
Х/к лист, толщ. 0,5-1 мм, марка стали - 3 сп/пс, 0,8 кп	620-630	700-780	700-740	705-745
Оцинков. лист, толщ. 0,5-1 мм, марка стали - 3 сп/пс, 08 кп, Zn=180 г/кв. м	800-850	745-950	810-950	815-975

(Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))**СНГ****ОАО «МЕЧЕЛ» ПРИБЛИЗИЛОСЬ К ПРОДАЖЕ ЧАО «ДОНЕЦКИЙ ЭЛЕКТРОМЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ДЭМЗ)**

Российская корпорация "Мечел" близка к продаже Донецкого электрометаллургического завода, покупателя на торг компания Игоря Зюзина ищет с сентября прошлого года, пишет Forbes. Предложение приобрести завод получили несколько участников рынка, рассказал Константин Басс, коммерческий директор донецкой компании "Укр Мет", которая занимается сбором лома и заинтересована в покупке ДЭМЗ. Сделку ведет российский инвестбанк "ВТБ Капитал". Окончательное решение о продаже будет принято в августе. Среди других потенциальных инвесторов - россиянин Вадим Варшавский, владевший заводом в 2008-2009 гг., и украинская компания "Евро Финанс", крупный игрок украинского рынка лома, рассказал источник, знакомый с ходом переговоров. Наиболее реальным претендентом на ДЭМЗ собеседник Forbes называет россиянина. "У Варшавского с "Мечелом" есть определенные договоренности", - говорит он. В Украине интерес к ДЭМЗ проявляет "Укр Мет", которая за последние два года заняла около 15% рынка лома заготовки в Украине. "Укр Мет" готов на 100% обеспечить потребности завода в ломе, сказал К. Басс. "Основная цель "Укр Мет" - создание вертикально интегрированной структуры с полным циклом производства: от сбора лома до выпуска готовой продукции", - добавил он. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**АНАЛИЗ****УКРАИНСКИЙ ЭКСПОРТ ДЛИННОМЕРНОГО ПРОКАТА В РОССИЮ**

Российский рынок длинномерного проката вступает в период сильных потрясений, на выходе из которых Украину, очевидно, ждет жесткая ценовая конкуренция и "выдавливание" импорта. Косвенным следствием этих тенденций станет повышенная турбулентность на рынках СНГ и переориентация экспортных потоков на близлежащие рынки.

В июне должен начать промышленное производство арматуры и фасонного проката новый мини-завод Новолипецкого меткомбината - "НЛМК-Калуга". С мая предприятие мощностью 1,5 млн. т стали и 900 тыс. т проката в год ведет горячие испытания оборудования.

Пуск завода в Калуге позволит дивизиону "НЛМК-Сорт" увеличить производство на 20-25% до порядка 1,6-1,7 млн. т. Почти вся продукция сортового дивизиона отгружается на рынок РФ, за счет калужского проката планируется обеспечить дефицитный рынок центрального региона, на который приходится более трети потребления сортового проката в России.

**Крупнейшие проекты сортовых мини-заводов в РФ в стадии реализации**

Предприятие	Годовая мощность	Продукция	Сроки пуска
"Тюменский ЭМЗ-УГМК"	0,55 млн. т	Арматура, фасонный прокат	2013 г.
"Северсталь-Балаково"	1 млн. т	Арматура, фасонный прокат	2013 г.
"Южный стан-Евраз"	0,45 млн. т	Арматура, фасонный прокат	2014 г.
"Волгоцеммаш"	0,5 млн. т	Арматура, фасонный прокат	2015 г.
"Армавирский МЗ"	0,5 млн. т	Арматура, фасонный прокат	2015 г.

Также в текущем году ожидается ввод в эксплуатацию еще 2-х мини-заводов: УГМК в Тюменской области и "Северстали" в Саратовской области, а в следующем году планируется пуск завода "Евраз" в Ростовской области. "УГМК-Сталь" (дивизион черной металлургии УГМК) уже приступает к горячему опробованию оборудования Тюменского ЭМЗ, ориентированного на рынок Сибири. Осенью планирует пустить свой сортовой завод, который будет продавать продукцию на рынки Приволжского и Южного ФО, "Северсталь-Балаково".

Завод "Евраз" в Усть-Донецке, который, как ожидается, будет введен в строй в следующем году, также ориентирован на южные округа России. Таким образом, только за 2012-2013 гг. производственные мощности в секторе длинномерного проката РФ увеличатся на 4 млн. т (включая ряд более мелких проектов) и достигнут 31 млн. т. Потребление же увеличится, в лучшем случае, на 2,5 млн. т с 16,5 до 19 млн. т. Еще порядка 3 млн. т будет отгружено на экспорт.

В 2012 г. незагруженные мощности по выпуску сорта в России составили 9,5 млн. т, при уровне импорта в 2,9 млн. т. Прогноз по рынку на текущий год пока не дает оснований ожидать улучшения ситуации. Разрыв между спросом и предложением продолжает усугубляться: в первом квартале потребление длинномерного проката выросло менее чем на 4%, производство сократилось на 6%, в то время как импорт вырос на 37%.

В числе основных экспортеров длинномерного проката в РФ - "АрселорМиттал Кривой Рог", заводы "Метинвеста" и Белорусский МЗ. В 2012 г. украинские поставки длинномеров на российский рынок составили около 1,6 млн. т, включая 700 тыс. т арматуры. Всего импорт длинномерного проката в РФ составил 2,9 млн. т, ввоз продукции из Беларуси составляет порядка 600 тыс. т, из Молдовы - менее 200 тыс. т.

В текущем году ожидается рост импорта из Украины до 1,8 млн. т, включая 1 млн. т арматуры. Однако уже в следующем году, с увеличением конкурентного предложения со стороны новых сортовых мини-заводов, украинские поставки длинномеров в РФ могут откатиться до уровня 1,4-1,5 млн. т.

В складывающейся сейчас в данном секторе ситуации импортный прокат станет первой жертвой избыточного предложения. С 2015 г., когда вышеперечисленные мини-заводы в РФ выйдут на полную мощность (это необходимо для скорейшей окупаемости проектов), следует ожидать активных попыток введения мер по ограничению импорта с помощью антидемпинговых расследований.

В условиях быстрого насыщения рынка и ценовой фактор становится доминирующим. До сих пор тот же АМКР имеет возможность доставить арматуру из Кривого Рога в южные и центральные регионы РФ быстрее и дешевле, чем "Мечел" из Челябинска и "Евраз" из Нижнего Тагила. Однако с вводом мини-заводов НЛМК, "Северстали" и "Евраз" преимущество в логистике (особенно при поставках в центральную часть РФ), и более низкие расходы на доставку, получают уже российские поставщики.

Для сохранения позиций на рынке РФ белорусскому БМЗ и украинским экспортерам придется снижать стоимость продукции, что может спровоцировать ценовые войны и антидемпинг. Уже в ближнесрочной перспективе превышение предложения над спросом на российском рынке приведет к перенаправлению избыточных объемов как в другие страны СНГ с растущим потреблением строительного проката (Средняя Азия и Закавказье), так и в дальнее зарубежье.

Однако ситуация на традиционных рынках сбыта украинских длинномеров не столь благоприятна. В ЕС продолжающаяся стагнация строительной отрасли не дает шансов увеличить поставки. Таким образом, единственными доступными для отечественных экспортеров рынками с растущими объемами потребления являются регионы ASEAN (страны Юго-восточной Азии) и MENA (страны Ближнего Востока и Северной Африки). Оба направления перспективны с точки зрения объемов и потенциала для импорта. Совокупный уровень спроса на длинномерную продукцию в этих регионах превысит 75 млн. т, а ожидаемый объем импорта составит 40 млн. т.

Разумеется, на этих рынках есть место и для украинского сортового проката. Однако при поставках в Азию нашим экспортерам приходится нести существенные транспортные расходы, что сказывается на рентабельности продаж. Экспорт на Ближний Восток в последнее время осложнен массовым введением странами протекционистских мер по отношению к импорту, а также растущей конкуренцией со стороны Турции и ряда других стран.

Входящий в состав компании ArcelorMittal украинский "ArcelorMittal Кривой Рог" всего за 5 лет добровольно "сдал" свои позиции на рынках Северной Африки. В лучшие времена в данный регион (Алжир, Марокко, Тунис) отгружалось до 1 млн. т криворожской арматуры и катанки. Однако после того, как хозяином меткомбината стал Лакшми Миттал, украинское предприятие стали "выводить" с североафриканского рынка, чтобы не создавать конкуренцию для алжирского завода ArcelorMittal Annaba. В конечном счете, на сегодня экспорт АМКР в Северную Африку, согласно отчетности предприятия, сократился практически до нуля. (Максим Белов, [Ugmk.Info/Металл\\_Украины,\\_СНГ,\\_мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

**ЦЕНЫ****СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ НА МЕТАЛЛОПРОДУКЦИЮ НА ВНУТРЕННИХ РЫНКАХ УКРАИНЫ И РОССИИ  
по состоянию на 26.04.13.2013 г.**

	Средняя цена (с учетом НДС), ЕХW			
	Украина		Россия	
	грн./т	\$/т	\$/т	руб./т
<b>Плоский прокат</b>				
Лист г/к 2,0-4,0	5560-6100	695-750	590-700	18350-20800
Лист г/к 5,0-8,0	5450-6000	680-740	575-650	17900-21500
Лист г/к 10,0-20,0	5700-5800	705-715	615-765	19000-23750
Лист х/к 0,5-0,7	6500-7120	815-890	725-790	21450-22000
Лист х/к 1,0-2,0	6500-7000	790-875	695-755	20820-22600
Лист оцинкованный 0,5-0,6	7500-7650	875-955	990-1080	30600-33500
Арматура А-III, А500С, А400С, 8, 10	6000-6050	750-760	925-705	19300-21800
Арматура А-III, А500С, А400С, 12-25	5900-6000	735-750	585-670	18100-20800
Балка 10-22	7500-8000	935-1000	1040-1055	32200-32600
Балка 24-30	8600-9000	1075-1125	1100-1145	34000-35400
Катанка 6,5; 8	5200-5540	650-695	625-700	19300-21600
Уголок 20-40	6050-6300	755-790	645-680	20000-21000
Уголок 45-75	6010-6400	750-800	645-745	20000-23000
Уголок 100	6020-6500	755-815	650-785	20100-24200
Швеллер №6,5-12	6600-7300	825-910	640-705	20200-22800
Швеллер №18-24	7850-8250	985-1035	660-720	20200-22500
Швеллер №30	8150-8250	1020-1035	785-820	22300-24400

Курс иностранных валют НБ Украины на 26.04.13: \$100 – 799,300 грн., 10 руб. - 2,5523 грн. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ****СТАТИСТИКА****ПРОИЗВОДСТВО ПРОДУКЦИИ ИЗ НЕРЖАВЕЮЩЕЙ СТАЛИ В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛОСЬ**

Согласно экспертной оценке Ассоциации "Спецсталь", в первом квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. объем производства основных видов продукции из нержавеющей стали в России увеличился на 18,0% и составил 37,64 тыс. т. В том числе производство плоского проката выросло на 16,5%, сортового - на 6,0%, проволоки - на 8,8%, бесшовных труб - на 8,6%, электросварных труб - на 9,5% и первичной заготовки - на 138,4%. Несмотря на положительные результаты, эксперты отмечают замедление деловой активности конечных потребителей, что ведет к увеличению складских запасов. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**НОВОСТИ КОМПАНИЙ****ГРУППА «ЕВРАЗ» ПЛАНИРУЕТ В ТЕЧЕНИЕ ДВУХ-ТРЕХ ЛЕТ****НАЧАТЬ РЕАЛИЗАЦИЮ В ДАЛЬНЕЕ ЗАРУБЕЖЬЕ РЕЛЬСОВОЙ ПРОДУКЦИИ**

Evgaz Plc планирует в течение двух-трех лет начать реализацию в дальнее зарубежье рельсовой продукции в объеме 100-200 тыс. т в год, сообщил вице-президент компании, руководитель дивизиона "Сталь" Алексей Иванов. "С завершением реконструкции рельсобалочного производства мы сможем производить рельсы мирового уровня. У нас есть планы по расширению наших продаж как в РФ, так и на экспорт. Наша задача - за следующие 2-3 года продать в дальнее зарубежье 100-200 тыс. т рельсовой продукции принципиально нового качества", - сказал Иванов. В частности, по его словам, в ближайшие два-три года компания собирается поставлять на рынки Европы и США 40-50 тыс. т рельсовой и колесной продукции. Глава дирекции по развитию бизнеса дивизиона "Железнодорожный прокат" компании Evgaz Евгений Алексеенко заявлял, что компания рассматривает возможность поставки в США рельсов, произведенных в РФ. Evgaz имеет активы в Америке и занимает около 45% в рельсовом сегменте. (Прайм/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «ЕВРАЗ ЗАПАДНО-СИБИРСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (ЗСМК)****В ИЮНЕ 2013 ГОДА СОКРАТИТ ЭКСПОРТ СЛЯБОВ**

В июне Западно-Сибирский металлургический комбинат остановит на ремонт доменную печь №3. В результате предприятие сократит производство стальных полуфабрикатов и, соответственно, их отгрузки в адрес зарубежных покупателей. "Предположительно, отгрузки полуфабрикатов на экспорт будут снижены на 11%. Все снижение придется на долю слябов, поставки квадратной заготовки предполагаются на уровне мая. В частности, отгрузки слябов намечены в объеме 0,06 млн. т (-25%), квадратной заготовки - 0,11 млн. т. Основной объем полуфабрикатов меткомбинат реализует в странах Юго-Восточной Азии", - говорится в сообщении. В январе-мае ЗСМК экспортировал свыше 1 млн. т стальных полуфабрикатов, из них на долю слябов пришлось 0,462 млн. т. (Металлсервис/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «НОВОЛИПЕЦКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (НЛМК) С 30 МАЯ 2013 ГОДА****ПРИОСТАНОВИЛО ОДНУ ИЗ ДОМЕННЫХ ПЕЧЕЙ**

С 30 мая ОАО "НЛМК" приостанавливает работу доменной печи №3 мощностью 1,3 млн. т чугуна/год. Решение о возобновлении работы агрегата будет принято по мере улучшения конъюнктуры рынка. Временное прекращение работы ДП№3 скажется на некотором снижении продаж товарного чугуна, спрос на который в последнее время снижается. В то же время она не повлияет на запланированные во втором полугодии объемы производства стали и проката. Группа НЛМК подтверждает ранее заявленный прогноз по выпуску стали на 2013 г. - около 15,5 млн. т/год (+3% к уровню 2012г.). В доменной печи №3 будут проведены плановые ремонтные работы. Ежегодный объем продаж товарного чугуна ОАО "НЛМК" составляет около 0,8-1,0 млн. т в год. В настоящее время в эксплуатации на НЛМК находятся четыре доменных печи: ДП №4 (мощность 1,8 млн. т), ДП №5 (2,7 млн. т), ДП №6 (2,9 млн. т) и ДП №7 "Россиянка" (3,4 млн. т). Доменная печь №2 (0,7 млн. т) была остановлена в июле 2012 г. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «НОВОЛИПЕЦКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (НЛМК)  
В 2013 ГОДУ ОПТИМИЗИРУЕТ ЗАГРУЗКУ МОЩНОСТЕЙ ПО ВЫПУСКУ ЧУГУНА**

В рамках программы повышения эффективности производства и использования ресурсов с 30 мая ОАО "НЛМК" (Липецк) приостанавливает работу доменной печи №3 мощностью 1,3 млн. т чугуна/год. Временное прекращение работы ДП№3 скажется на некотором снижении продаж товарного чугуна, спрос на который в последнее время снижается. В то же время, она не повлияет на запланированные во втором полугодии объемы производства стали и проката. Группа НЛМК подтверждает ранее заявленный прогноз по выпуску стали на 2013 г. - около 15,5 млн. т/год (+3% к уровню 2012 г.). В доменной печи №3 будут проведены плановые ремонтные работы. Ее приостановка позволит более эффективно использовать остальные доменные мощности НЛМК в Липецке. Решение о возобновлении работы агрегата будет принято по мере улучшения конъюнктуры рынка. Ежегодный объем продаж товарного чугуна ОАО "НЛМК" составляет около 0,8-1,0 млн. т в год. Чугун является продуктом первичного металлургического передела и, в основном, используется в качестве сырья для дальнейшего производства стали, а также для изготовления литых изделий из чугуна, применяемых в машиностроении и других отраслях. В настоящее время в эксплуатации на НЛМК находятся четыре доменных печи: ДП №4 (мощность 1,8 млн. т), ДП №5 (2,7 млн. т), ДП №6 (2,9 млн. т) и ДП №7 "Россиянка" (3,4 млн. т). Доменная печь №2 (0,7 млн. т) была остановлена в июле 2012 г. Доменная печь №3 построена в 1962 г., последний капитальный ремонт завершился на печи в 2000 г. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ООО «НИЖЕСАЛДИНСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (НСМЗ)  
В 2013 ГОДУ НАЧАЛО ВЫПУСК НОВЫХ ВИДОВ ПРОДУКЦИИ**

Филиал «ЕВРАЗ НТМК» - Нижнесалдинский металлургический завод - приступил к производству новой продукции для Российских железных дорог: рельсовой подкладки ЖБРМ, которая используется для промежуточных рельсовых скреплений ЖБР-65 ПШМ. В 2013 г. НСМЗ планирует отгрузить в адрес РЖД порядка 8 тыс. т нового вида рельсовых скреплений. Данный тип подкладки используется со всеми категориями рельсов Р 65. Новый вид скрепления специально создавался для использования в сложных инженерно-геологических условиях с большим количеством грузонапряженных участков с уклонами и кривыми участками малого радиуса. Для серийного производства на заводе в Нижней Салде было произведено техническое перевооружение одной из технологических линий, разработана конструкторская и технологическая документация. Скрепление ЖБР - 65 ПШМ обладает повышенным уровнем надежности по сравнению с бесподкладочным видом скреплений.

Результаты испытаний новой подкладки на Восточно-Сибирской, Свердловской, Забайкальской железных дорогах показали, что благодаря конструкционным особенностям нового изделия заметно снижается количество выходов из строя смежных элементов скрепления и полотна в целом, что дает возможность увеличить жизненный цикл рельсов. В феврале в прокатном цехе НСМЗ был освоен выпуск электролизной полосы, а весной здесь успешно произвели опытный прокатку осевой заготовки. Кроме подкладок на предприятии выпускаются скоба упорная, клеммы, накладки, основным потребителем которых является ОАО "РЖД". Также продукция филиала «ЕВРАЗ НТМК» отправляется на экспорт - в Прибалтику, Беларусь, Казахстан, Узбекистан, Армению. В 2012 г. на Нижнесалдинском металлургическом заводе было произведено 79,5 тыс. т рельсовых скреплений. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**КОМПАНИЯ «ПРОМКО» В ИЮНЕ 2013 ГОДА**

**ПУСТИТ ВТОРУЮ ЛИНИЮ ПО ПРОИЗВОДСТВУ СТАЛЬНЫХ МЕЛЮЩИХ ШАРОВ**

Пуск новой прокатной линии по производству помольных шаров диаметром от 25 до 60 мм 2-4 групп твердости, а также цельбебсов диаметром 25 мм и 32 мм намечен на начало июня. Производственные возможности составят более 1000 т мелющих тел в месяц. В настоящее время заканчиваются монтажные и пуско-наладочные работы. Нагрев заготовки будет производиться с помощью машины индукционного нагрева SMS Elotherm.

В настоящее время ПРОМКО выпускает мелющие шары диаметром 120 и 140 мм II и III групп твердости методом горячейковки. Эти шары прошли сертификацию по ГОСТ Р и промышленные испытания на площадках Кольской ГМК, компании «Полюс-Золото», ГМК «Норильский никель». (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ» В 2013 ГОДУ СОВЕРШЕНСТВУЕТ**

**КАЧЕСТВО ТОЛСТОГО ЛИСТА ПОД НЕФТЕГАЗОВЫЕ ПРОЕКТЫ «ЮЖНЫЙ ПОТОК» И «СИЛА СИБИРИ»**

В листопрокатном цехе №3 (ЛПЦ-3) Череповецкого металлургического комбината, одного из крупнейших интегрированных заводов по производству стали в мире (входит в дивизион "Северсталь Российская сталь"), началась реализация масштабного инвестпроекта по реконструкции оборудования общей стоимостью более 200 млн. руб. Проект включает реконструкцию двух установок: ультразвукового контроля "Север-6" (УЗК) и контролируемого охлаждения стана-5000 (УКО). Новое оборудование позволит повысить качество толстого листа для производства труб на Ижорском трубном заводе. Продукцию планируется поставлять для крупнейших российских нефтегазовых проектов "Южный поток" и "Сила Сибири". В настоящее время пущена новая установка ультразвукового контроля УЗК "Север-6" стана-5000. Она рассчитана на повышение контроля качества толстого листа. Поставщиком оборудования выступила компания ООО "Ультракraft". Все работы проходили в рамках весенней ремонтной кампании. Монтаж оборудования проводился специалистами колпинского филиала ООО "Северсталь-Промсервис" (актив дивизиона "Северсталь Российская сталь"). Контроль работ осуществляли представители фирмы-поставщика оборудования.

"По сравнению с прежней, новая установка позволяет выявлять прикромочные дефекты и поверхностные дефекты листа. В перспективе это позволит оперативно аттестовать лист для поставок на крупнейшие нефтегазовые проекты", - отметил директор по производству-главный инженер дивизиона "Северсталь Российская сталь" Андрей Луценко. Работы по реконструкции УКО планируется вести в течение всего 2013 г. в рамках текущих планово-предупредительных работ и осеннего капитального ремонта. Морской участок газопровода "Южный поток" пройдет по дну Черного моря в исключительных экономических зонах России, Турции и Болгарии. Общая протяженность черноморского участка составит 925 км, максимальная глубина - более 2 км, проектная мощность - 63 млрд. куб. м. Сухопутный участок газопровода пройдет по территориям Болгарии, Сербии, Венгрии и Словении. Конечная точка газопровода - газоизмерительная станция Тарвизио в Италии. От основного маршрута будут построены отводы в Хорватию и Республику Сербскую (государственное образование на территории Боснии и Герцеговины). "Сила Сибири" станет общей газотранспортной системой для Иркутского и Якутского центров газодобычи и будет транспортировать газ этих центров через Хабаровск до Владивостока. Маршрут трассы ГТС пройдет вдоль трассы действующего магистрального нефтепровода "Восточная Сибирь - Тихий океан", что позволит оптимизировать затраты на инфраструктуру и энергоснабжение. Трасса ГТС преодолеет, в том числе, заболоченные, горные и сейсмоактивные участки. ([Severstal.ru](http://Severstal.ru)/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**Металл Украины, СНГ, мира – <http://ukrmet.dp.ua/>**

### ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ» ПОЛУЧИЛО ОДОБРЕНИЕ FORD SOLLERS НА НАЧАЛО СЕРИЙНЫХ ПОСТАВОК

ОАО "Северсталь", одна из крупнейших в мире вертикально интегрированных сталелитейных и горнодобывающих компаний, получила одобрение компании Ford Sollers на начало серийных поставок оценочного металлопроката по двум глобальным спецификациям Ford Motor Company. Одобренные марки проката используются для производства деталей автомобиля Ford Focus (внешняя боковая панель кузова и внутренняя панель капота) на заводе "Гестамп-Северсталь-Всеволожск".

На стадии освоения сейчас находится еще ряд марок для производства различных деталей кузова автомобилей Ford Focus и Ford Mondeo. "Начав серийные поставки для Ford Sollers, "Северсталь" закрепила свои позиции ведущего среди российских металлургов поставщика для иностранных автопроизводителей, локализовавших производство в РФ", - комментирует генеральный директор дивизиона "Северсталь Российская сталь" Александр Грубман.

В рамках развития производственной цепочки от автомобильного проката до штампованной детали автомобиля в 2013 г. планируется завершение строительства сервисного центра во Всеволожске - совместного проекта "Северстали" с японской компанией Mitsui. "Северсталь-СМЦ-Всеволожск" будет оказывать весь спектр услуг по продольному и поперечному роспуску металлопроката, вырубке заготовок для дальнейшей штамповки деталей. СМЦ будет располагаться в непосредственной близости к заводу "Гестамп-Северсталь-Всеволожск", что обеспечит своевременность поставок заготовок на данное штамповочное предприятие. Клиентами "Северстали" среди предприятий иностранного автопрома, имеющих производство в РФ, являются компании: Renault-Nissan, HYUNDAI-KIA, Volkswagen. ([Severstal.ru/Металл\\_Украины\\_СНГ\\_мира](http://Severstal.ru/Металл_Украины_СНГ_мира))

### ОАО «ТУЛАЧЕРМЕТ» ПО ИТОГАМ I КВАРТАЛА 2013 ГОДА ПОЛУЧИЛО УБЫТОК

По итогам 1 квартала ОАО "Тулачермет" (УК "Промышленно-металлургический холдинг") вновь получило чистый убыток, значение которого свыше 149 млн. руб. Годом ранее за такой же период предприятие вышло на чистую прибыль около 119 млн. руб. Четвертый квартал 2012 г. был убыточным, (-82 млн. руб.).

2012 г. "Тулачермет" завершил с чистым убытком свыше 551 млн. руб., увеличив убыток 2011 г. в полтора раза. Выручка ОАО "Тулачермет" за первые три месяца 2013 г. выросла на 5% относительно предыдущего квартала, но упала на 6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Реализация 1 квартала составила 6,553 млн. руб. Рентабельность продаж отчетного квартала невысокая - всего 0,1%. Годом ранее прибыль продаж была отрицательная. ([MetalOrg/Металл\\_Украины\\_СНГ\\_мира](http://MetalOrg/Металл_Украины_СНГ_мира))

### НОВАЯ СТАЛЬ ЧЕРЕПОВЕЦКОГО МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО КОМБИНАТА (ЧЕРМК) ОДОБРЕНА КРАНОСТРОИТЕЛЯМИ

Череповецкий металлургический комбинат, один из крупнейших интегрированных заводов по производству стали в мире (входит в дивизион "Северсталь Российская сталь"), разработал новый вид продукции для краностроителей. Фирменная сталь СРС 700 толщиной 4 мм получила одобрение ООО "Инженерно-конструкторский центр Башенного краностроения" (Москва) и включена в перечень материалов для изготовления подъемно-транспортного оборудования.

СРС 700 является аналогом европейской марки стали S700MC, используемой в российском краностроении для изготовления ответственных конструкций подъемно-транспортного оборудования. Новый продукт разработан на ЧерМК с учетом активного перехода краностроителей на высокопрочные марки стали отечественного производства. "Фирменная сталь, разработанная на ЧерМК, по своим прочностным характеристикам в 2 раза превосходит ранее используемую в краностроении отечественную марку 10ХСНД. Применение СРС 700 позволит значительно снизить металлоемкость грузоподъемной техники и повысить ее эксплуатационные характеристики", - комментирует директор по производству - главный инженер дивизиона Андрей Луценко.

Первая пробная партия проката из стали СРС 700 успешно прошла производственные испытания на Галичском крановом заводе. На основании испытаний получено заключение ООО "Региональный инженерно-конструкторский центр Башенного краностроения" (Москва) об использовании СРС 700 толщиной 4 мм для изготовления, монтажа, ремонта и реконструкции сварных стальных крановых конструкций. Новая сталь включена в перечень материалов, рекомендованных для производства грузоподъемных машин. В новом виде проката из стали СРС 700 заинтересованы не только производители подъемно-транспортного оборудования, но автомобилестроители, в числе которых ОАО "КАМАЗ" и ОАО "Минский завод колесных тягачей". ([Severstal.ru/Металл\\_Украины\\_СНГ\\_мира](http://Severstal.ru/Металл_Украины_СНГ_мира))

## МИРОВОЙ РЫНОК

### СТАТИСТИКА

#### ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ В ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКЕ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА СОСТАВИЛО 5,7 МЛН. Т

Объемы производства стали в Латинской Америке в апреле составили 5,7 млн. т. Об этом свидетельствуют данные ассоциации Alasego, сообщает Yieh.Corp. Это результат соответствует показателям апреля минувшего года. В целом по итогам января-апреля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года выпуск металла в Латинской Америке понизился на 3% и достиг 21,5 млн. т. Объемы производства стали в Латинской Америке в январе-марте по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократились на 11% и составили 14,7 млн. т. По итогам марта Латинская Америка выпустила 5,2 млн. т металла. Это на 13% меньше по сравнению с мартом прошлого года. (МинПром/[Металл\\_Украины\\_СНГ\\_мира](http://Металл_Украины_СНГ_мира))

#### ПРОИЗВОДСТВО ЧУГУНА В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛО

Мировое производство чугуна в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. увеличилось на 3,5% до 98,25 млн. т. Об этом свидетельствуют данные World Steel Association. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель уменьшился на 2,15%. В целом по итогам января-апреля по сравнению с аналогичным периодом прошлого года мировой выпуск чугуна повысился на 4,6% до 389,1 млн. т.

Объемы производства чугуна на мировом рынке в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличились на 1,7%. В частности, мировое производство чугуна по итогам минувшего года достигло 1,1 млрд. т. Крупнейшими продуцентами металла в прошлом году стали: Китай (654,269 млн. т), Япония (81,405 млн. т), Россия (50,522 млн. т), Индия (42,258 млн. т), Южная Корея (41,718 млн. т), США (32,113 млн. т), Украина (28,488 млн. т), Бразилия (27,045 млн. т), Германия (26,753 млн. т) и Тайвань (11,784 млн. т). По итогам декабря прошлого года мировое производство чугуна достигло 87,25 млн. т, что на 2,5% больше по сравнению с предыдущим годом. (МинПром/[Металл\\_Украины\\_СНГ\\_мира](http://Металл_Украины_СНГ_мира))

**АНАЛИЗ****РЫНОК СТАЛИ: 30 МАЯ - 6 ИЮНЯ 2013 ГОДА**

*Спад на мировом рынке стали продолжается, веских причин для его прекращения по-прежнему нет. Правда, металлурги надеются, что цены вот-вот достигнут "дна", за которым начнется если не рост, то хотя бы стабилизация, но подобные разговоры на рынке ведутся с конца апреля - без результатов. Сейчас специалисты рассчитывают на то, что изменения к лучшему произойдут в сентябре, после завершения Рамадана в странах Ближнего Востока и сезона отпусков в западных странах.*

**Полуфабрикаты**

В первых числах июня производители заготовок в странах СНГ дораспродали июньскую продукцию и временно покинули рынок. Контракты - в основном, с турецкими покупателями были заключены в интервале \$490-500/т, FOB, хотя, по данным трейдеров, в некоторых сделках цена могла опускаться и ниже \$490/т. Обстановка на рынке остается неблагоприятной для производителей. В Турции резко подешевел лом, что вызвало аналогичный провал на рынке заготовок. Внутренние цены в первую неделю июня опустились до \$520-530/т, EXW, так что новые встречные предложения по импорту турецкие прокатчики выставляют на отметке \$500-505/т, CFR. Экспортные котировки на турецкие полуфабрикаты не превышают \$515-525/т, FOB при низком спросе. В связи с приближающимся Рамаданом, до которого остался месяц, ближневосточные прокатчики ожидают сокращения реального спроса на длинномерный прокат. Кроме того, они выжидают, рассчитывая, что цены на полуфабрикаты будут продолжать снижение с каждой неделей. И экспортерам заготовок сложно что-либо противопоставить этой тенденции.

**Конструкционная сталь**

Темпы спада цен на ближневосточном рынке длинномерного проката в конце мая - начале июля несколько снизились. Этому способствовали повышение покупательской активности в Турции и возобновление закупок арматуры иракскими компаниями. Это не предотвратило очередного понижения котировок в регионе, но минимизировало его до около \$5/т. В начале июня турецкие компании продавали арматуру по \$560-570/т, FOB, хотя некоторые компании продолжали выставлять предложения по ценам вплоть до \$575 для покупателей в Африке и США. В целом арматура оказалась более устойчивой, чем резко просевший в последние две недели металлолом, однако это частично компенсируется удешевлением курса турецкой лиры по отношению к доллару. В пересчете в доллары внутренние цены на арматуру в Турции не превышают \$570-580/т, EXW, в то время как иракские компании приобретают этот материал примерно по \$590-600. Восстановление спроса со стороны Ирака способствовало совершению новых сделок и украинскими экспортерами ар-

**Листовая сталь**

Китайские металлурги заявляют, что видят "свет в конце туннеля". Спрос на внутреннем рынке постепенно увеличивается, производство медленно сокращается, кроме того, благодаря дешевизне китайского плоского проката начали расти объемы продаж в страны Юго-Восточной Азии и Индию. Однако даже при самых удачных раскладах стабилизация ожидается не раньше июля-августа, а пока что неблагоприятные макроэкономические индикаторы и недавнее удешевление железной руды тянут цены вниз.

Экспортные котировки на китайский горячий прокат опустились до \$500-515/т, FOB. Причем, по данным некоторых трейдеров, отдельные поставщики готовы продавать продукцию и дешевле \$500/т. В то же время, встречные предложения со стороны вьетнамских покупателей поступают на уровне \$500/т, CFR. В июне резко упали котировки на г/к рулоны, произведенные в других странах Восточной Азии. Небольшая девальвация воны к доллару и переполнение национального рынка китайским прокатом заставили корейских металлургов сбавить экспортные цены до \$520-540/т, FOB, практически наравне со своими

На восточноазиатском рынке также продолжается спад. Российские компании, в последних числах мая предлагавшие полуфабрикаты по \$515/т, CFR и меньше, ушли с рынка. Теперь самую дешевую продукцию предлагают японские компании - от \$520/т. В то же время, постепенно опускается верхняя ценовая граница. Если в конце мая корейские металлурги пытались удержать котировки на уровне \$545-550/т, то теперь им приходится осуществлять продажи по \$530-535/т. Общая тенденция остается негативной. Цены по-прежнему снижаются и на восточноазиатском рынке плоского проката, так что уровень активности на спотовом рынке слябов упал практически до нуля. В мае поставки российских полуфабрикатов на Тайвань осуществлялись по \$450-455/т, CFR, но теперь прокатчики выставляют встречные предложения на уровне не выше \$430/т, что не устраивает производителей. В июне большинство производителей слябов в СНГ намерены сократить объемы поставок, прежде всего, на свободный рынок, а бразильские компании вообще не совершают в данный момент экспортных операций.

Цены установились на уровне \$565-570/т, FOB. Украинская катанка продается более интенсивно, однако ее стоимость составляет не более \$560-585. Ожидается, что в течение июня котировки будут продолжать медленно опускаться. Аналогичные процессы происходят и на европейском рынке. Региональная строительная отрасль практически повсеместно находится в летаргическом состоянии. Рынок, правда, относительно сбалансирован из-за сокращения объема предложения, но ожидаемое в июне удешевление лома может потянуть котировки на длинномерный прокат вниз. В любом случае, даже в Германии и Польше арматура сейчас не превышает 470-480 евро/т, СРТ. Экспортные котировки на европейскую арматуру остаются на отметке 450-455 евро/т, FOB при слабом спросе. Однако в последние дни курс евро опять немного поднялся по отношению к доллару, превысив уровень \$1,30/1 евро, так что покупатели, как ожидается, будут настаивать на новых уступках со стороны южноевропейских металлургов.

японскими коллегами. Примерно в этом же интервале находится и тайванская продукция. В то же время, индийские компании пытаются удержать г/к рулоны от провала ниже \$540/т, FOB или \$565-570/т, CFR для покупателей в странах Персидского залива. Но те воздерживаются от новых сделок, ожидая возвращения на рынок поставщиков из СНГ и рассчитывая на цены \$530-550/т, CFR.

Украинские металлурги распродали июньский прокат по \$490-500/т, FOB, а цены на толстолистовую сталь для турецких покупателей сократились до \$515-525. Это самый низкий уровень с конца 2009 г. Тем не менее, при открытии торгов июльской продукции, судя по всему, речь пойдет о новых уступках. Котировки в Турции, странах Ближнего Востока и Европы продолжают снижаться. Турецкие компании в начале июня уменьшили стоимость г/к рулонов до \$560-570/т, EXW, а покупатели рассчитывают на \$550/т, EXW во второй половине месяца.

В Европе нижняя ценовая граница на горячий прокат остается неизменной - 430 евро/т, EXW в Италии. Однако все больше меткомпаний из других стран подтягиваются к

ней, предлагая г/к рулоны по 435-450 евро. Цены 460-470 евро/т, EXW остаются только в Германии. Спрос минимальный, поскольку покупатели рассчитывают на дальнейшие уступки. Удешевлению европейского плоского проката способствует расширение поставок со стороны итальянского меткомбината Ilva, который в конце мая был

фактически национализирован. Из-за проблем со сбытом внутри страны Ilva отправляет продукцию в другие европейские страны по ценам, ниже рыночных. Это компенсирует падение объемов импорта, который в настоящее время стал фактически неконкурентоспособным на европейском рынке.

#### Специальные сорта стали

По данным International Stainless Steel Forum, мировое производство нержавеющей стали в первом квартале составило 9,4 млн. т, прибавив на 6% по сравнению с аналогичным периодом годичной давности. Произошло это исключительно благодаря Китаю, где выплавка возросла на 18,3% до 4,4 млн. т. В подавляющем большинстве прочих стран мира выпуск нержавеющей продукции сократился. Тем временем, на мировом рынке нержавейки продолжается спад. В Восточной Азии о понижении котировок в ию-

не заявили тайваньские Yusco и Tang Eng, хотя корейская Posco и японская NSSC отказались от ценовых изменений. По данным трейдеров, х/к рулоны 304 2B на региональном рынке стоили в начале июня, в среднем, \$2450/т, CFR. Европейские компании в конце мая резко сократили июньскую доплату за легирующие элементы, а теперь пришел черед и базовых цен. В июне они могут опуститься на 20-30 евро/т. Тогда цены на нержавеющий холодный прокат упадут до 2220-2250 евро/т, СРТ.

#### Металлолом

За последние две недели цены на металлолом в Турции резко упали, провалившись на самый низкий уровень за последние, без малого, три года. Местные меткомпании, возобновив закупки в конце мая, смогли добиться от европейских поставщиков понижения котировок не менее чем на \$20/т. Стоимость материала HMS №1&2 (80:20) европейского происхождения упала до \$325-330/т, CFR, а лом HMS №1&2 (70:30) в некоторых случаях продавался дешевле \$315/т. До \$315-320/т подешевел и румынский лом 3A. Американские и российские компании, предлагающие соответственно лом HMS №1&2 (80:20) по \$340-

350/т, CFR и 3A по \$325-330/т, находятся пока вне рынка. Но ожидается, что и они вскоре опустят цены. В Восточной Азии ситуация более стабильна. Японские компании понизили экспортные котировки, предлагая лом H2 по \$320-325/т, FOB при невысоком спросе. Региональные меткомпании, пополнив запасы сырья в мае, не проявляют особой активности. Американские трейдеры предлагают HMS №1&2 (80:20) в контейнерах по \$340-345/т, CFR Тайвань, как и в конце мая, но встречные предложения со стороны местных мини-заводов на \$5/т ниже. (Виктор Тарнавский, [UqmK.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://UqmK.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

#### АНАЛИЗ

#### ИТОГИ МАЯ 2013 ГОДА НА РЫНКЕ СТАЛИ

В последние годы середина второго квартала редко была благоприятным временем для металлургов. В это время на рынке часто наблюдалось падение котировок, слишком резко поднятых в начале весны. Так произошло и в 2013 г., однако нынешний спад вызывает беспокойство у многих аналитиков. К концу мая цены на украинские и китайские горячекатаные рулоны опустились до менее \$500/т, FOB, причем, это не краткосрочный провал, как в начале сентября прошлого года, а достаточно серьезная тенденция. Если на рынке не произойдет радикальных изменений, в ближайшее время мы увидим падение котировок до уровней, в предыдущий раз наблюдававшихся в 2010г. и даже 2009 г. Спад на мировом рынке стали, несколько замедлившийся в апреле, в мае опять ускорился. Стоимость горячего проката в ряде регионов сократилась в мае на \$30-40/т. Резко просели до этого относительно стабильные цены на длинномерный прокат, заготовки и металлолом. В последних числах месяцев котировки на ряд видов стальной продукции находились на самом низком уровне более чем за три года. При этом спад пока, очевидно, не собирается утихать. Рынок еще не нащупал "дно". У потребителей сохраняются негативные ожидания, поэтому они, с одной стороны, стараются поддерживать складские запасы на минимальном уровне и осуществляют закупки исключительно под текущие потребности, а, с другой, постоянно выставляют поставщикам встречные требования, предполагающие дальнейшее понижение цен. В то же время, объем предложения стальной продукции практически повсеместно является избыточным. Металлургические компании испытывают трудности со сбытом, поэтому идут на уступки при заключении контрактов.

Основных причин кризиса на мировом рынке стали, как минимум, три: недостаточный спрос, избыточный объем производства и снижение цен на металлургическое сырье. Причем, все три в настоящее время продолжают действовать, представляя собой достаточно долгосрочные тенденции. Стальная продукция, как известно, используется, главным образом, в промышленности и строительстве. Поэтому спад на мировом рынке стали свидетельствует о

неблагополучии в мировой экономике. И это действительно так: западные страны, по большому счету, так и не оправались от последствий кризиса 2008 г. Можно сказать, что этот кризис продолжается до сих пор, поскольку он имеет, очевидно, системный характер, в то время как все предпринимавшиеся в последние без малого пять лет меры затрагивали только его симптомы и сводились, в основном, к компенсации банкам потерь от обесценения их активов. Причем, источником этой компенсации чаще всего были эмиссионные средства: деньги просто вбрасывались в финансовую систему взамен "сгоревших" во время кризиса.

В то же время, политика правительств западных стран практически не затрагивала основных причин кризиса. Это деиндустриализация, приведшая к ликвидации миллионов высокооплачиваемых рабочих мест и снижению налоговых поступлений; сосредоточение значительной части трудовых ресурсов в слабом и уязвимом малом бизнесе, в основном, в сфере услуг; раздутость госсектора, вынужденно заместившего часть рабочих мест, потерянных в ходе деиндустриализации; хроническая дефицитность бюджетов, ресурсы которых до недавнего времени использовались для поддержания высокого уровня жизни населения. Сейчас в явочном порядке в наиболее пострадавших от кризиса странах реализуется стратегия последовательного снижения стоимости местной рабочей силы, что теоретически когда-нибудь сделает эти государства конкурентоспособными для размещения там новых производств. Одновременно эти государства учатся (вернее, их заставляют) "жить по средствам", т. е. сокращать расходы бюджетов на "избыточные" социальные и инвестиционные обязательства. Однако проблема в том, что сегодня в мире практически не осталось благополучных стран, чье богатейшее население могло бы потреблять больше товаров и услуг и тем самым задействовать мощности, созданные во время "потребительского бума" первой половины и середины 2000-х годов. Сейчас в мире наблюдается классический кризис перепроизводства, причем, пока не видно условий, за счет которых "лишние" мощности могли

бы снова стать востребованными. Даже Китай, похоже, так и не смог справиться с ролью "локомотива" мировой экономики и, судя по всему, отказался от попыток искусственного наращивания внутреннего потребления. Иными словами, нынешняя сложная ситуация - это пока надолго. Существенного улучшения в мировой экономике в ближайшее время не произойдет.

По данным World Steel Association, за четыре месяца выплавка стали в Китае возросла на 9,3% по сравнению с аналогичным периодом годичной давности, а в странах "остального мира" - сократилась на 3,7%. И в том, и в другом случае объем предложения является избыточным. Темпы экономического роста в Китае не настолько велики, чтобы страна могла использовать весь производимый в стране прокат, а в западных странах спад в промышленности и строительстве более глубокий, чем уменьшение выпуска стальной продукции.

Проблему усугубляет сокращение оборотов международной торговли сталью. Потребление проката в странах Юго-Восточной Азии увеличивается менее высокими темпами, чем в прошлом году. Поэтому китайским, японским, корейским сталелитейным компаниям труднее найти покупателей за рубежом на продукцию, которая не находит спроса на внутренних рынках. Вследствие импортозамещения и нарастания политической напряженности упали объемы закупок стальной продукции в странах Ближнего Востока. Европейский импорт сужается как из-за неблагоприятных экономических условий, так и вследствие относительно низкого курса евро по отношению к доллару.

Остроту проблемы могло бы отчасти снизить выведение из строя избыточных мощностей по производству стали и проката. В конце концов, в обычных условиях рынок реагирует на падение спроса сокращением объемов предложения. Однако в этот раз ничего подобного пока не происходит. В первую очередь, нежелание металлургических компаний останавливать доменные печи и прокатные станы (для мини-заводов эта проблема намного менее актуальна) объясняется тем, что ситуация пока не стала для них нестерпимой. Большинство производителей стали по итогам первого квартала получили незначительную прибыль или понесли относительно небольшие, некритичные убытки. Между тем вывод из строя крупного, высокопроизводительного объекта, во-первых, сам по себе является весьма сложной и дорогостоящей процедурой, а, во-вторых, приостанавливая выпуск, компания теряет часть доходов и доли рынка. При этом многие металлургические компании, в частности, в Китае имеют высокую задолженность и поэтому нуждаются в постоянном притоке наличных. Дело для них осложняется тем, что банки в последнее время вынуждены проводить очень консервативную политику и поэтому ограничивают кредитование промышленных предприятий, которое считается весьма рискованным. Так что, в обеспечении себя оборотным капиталом металлургам приходится полагаться, в основном, на себя. К тому же, в Европе с серьезными финансовыми проблемами столкнулась металлотрейдерская отрасль, и производителям, порой, приходится поддерживать дистрибуторов. В итоге оптимизацию производственных мощностей в последнее время могла себе позволить, разве что, ArcelorMittal, самая крупная сталелитейная корпорация мира.

Еще один аспект данной проблемы заключается в высоких социальных издержках закрытия металлургических комбинатов. Это актуально как для Китая, где местные власти традиционно поддерживают сталелитейные предприятия безотносительно к их финансовой стабильности, так и для Европы. Начав закрывать некоторые свои европейские производства в прошлом году, ArcelorMittal столкнулась с сильнейшим противодействием. В последнее время ставится вопрос о национализации некоторых ее

активов в Бельгии и Франции. Итальянское правительство в прошлом году активно вмешалось в конфликт вокруг крупнейшего в стране меткомбината Ilva, уличенного в сильном загрязнении окружающей среды. В итоге завод возобновил работу, но может быть национализирован в качестве компенсации за ущерб, нанесенный окружающей среде. В некоторых случаях правительства европейских стран готовы оказывать определенную поддержку металлургам, лишь бы не прекращали выпуск. Американской компании US Steel в ответ на пятилетнюю гарантию о закрытии своего комбината US Steel Kosice были обещаны определенные льготы от правительства Словакии. В мае об аналогичных послаблениях для своего местного подразделения обратился к президенту и премьер-министру Румынии Лакшми Миттал.

Индийская группа Tata Steel, ранее находившаяся под огнем резкой критики за сокращение выплавки стали на своих британских мощностях, заметно улучшила свое репуте в глазах властей и общественности Великобритании, продав в прошлом году остановленный комбинат Teesside тайландской SSI, которая организовала на нем производства слябов, а затем пустив после капитального ремонта новую доменную печь на заводе Port Talbot. В результате по итогам первых четырех месяцев выплавка стали в Великобритании прибавила 41,4% по сравнению с аналогичным периодом годичной давности!

Металлургам также помогают поддерживать на плаву свои предприятия относительно низкие цены на сырье. Металлолом в конце мая подешевел до самого низкого уровня с лета 2010 г. Спотовые котировки на железную руду к началу июня упали более чем на 25% по сравнению со второй половиной февраля, тогда как спад цен, скажем, на китайский горячий прокат составил за это время менее 20%. Сырье обесценивается быстрее, чем стальная продукция, и это помогает металлургическим компаниям контролировать затраты и поддерживать свой бизнес несмотря на неблагоприятные рыночные условия.

Вот и получается, что остановки производственных мощностей пока что имеют "точечный" характер. В частности, в последнее время в Европе и Восточной Азии было остановлено несколько прокатных станов, на которых изготавливалась толстолистовая сталь, спрос на которую упал в наибольшей степени. Сокращается выпуск и длинномерной продукции, тем более, что это организовать намного проще. В частности, ряд мини-заводов на юге Европы сообщили, что в этом году их "летние каникулы" будут продолжаться все лето. В то же время, в секторе плоского проката рынок еще пока что очень далек от возвращения к сбалансированному состоянию. В конце мая появились сообщения о некотором уменьшении выплавки стали в Китае, но оно еще слишком незначительно, чтобы оказать реальное воздействие на рынок. По-видимому, цены должны упасть еще ниже, прежде чем металлурги будут вынуждены предпринять радикальные меры по ограничению объема предложения. Впрочем, в ряде стран заметно стремление облегчить проблемы национальных производителей посредством уменьшения конкуренции со стороны импорта. Страны Юго-Восточной Азии и Латинской Америки обеспокоены растущими поставками китайского проката и в скором будущем могут принять против него ограничительные меры. Европейская комиссия в июне обещает обнародовать программу поддержки региональной металлургической промышленности, которая также может включать некие меры, направленные против импорта. Американские производители длинномерного проката в мае высказали претензии в адрес турецких поставщиков арматуры и китайской катанки.. И этот список можно еще продолжить. ([Rusmet.ru](http://Rusmet.ru)/Металл Украины, СНГ, мира)

**АНАЛИЗ****ТЕНДЕНЦИИ ЭКСПОРТА МЕТАЛЛОПРОДУКЦИИ В 2013 ГОДУ**

Спад потребления на ключевых рынках ведет к формированию избыточных объемов стали, которые размещаются на внешних рынках и приводят к значительному ужесточению глобальной конкуренции. В 2013 г. рынками, где будет расти спрос и импорт, будут Северная Америка, страны MENA со стабильной политической ситуацией, в Азии - Индия и страны АСЕАН, незначительный рост импорта ожидается в странах Европы, не входящих в еврозону, а из стран СНГ - в России.

В 2013 г., по оценкам МВФ, мировая экономика вырастет на 3,6%, при этом развитие экономики покажут лишь 1,5% прироста (исключая США и Канаду - порядка 2%), тогда как ВВП развивающихся стран, как ожидается, увеличится на 5,6%, в т. ч., китайский - на 8,2%. Поскольку рост мирового спроса на сталь коррелирует с ростом ВВП, лучшие показатели в увеличении потребления продемонстрируют развивающиеся страны.

В минувшем году значительный рост экспорта показали КНР, Турция, Россия и ЕС, ухудшились позиции Украины и Бразилии. На ведущую десятку стран-экспортеров приходится 90% глобальных поставок стали на мировые рынки.

**Крупнейшие экспортеры в 2012 г., млн. т**

Страна	Экспорт в 2012 г.	2012 г./2011 г., %
Китай	55,7	+14
Япония	42,5	+3
ЕС-27	37,5	+7
Южная Корея	30	+5
Россия	25,6	+8
Украина	22,5	-7
Турция	19,9	+9,62
США	12,5	+2,2
Тайвань	10,5	+2
Бразилия	9,72	-10

Источник: данные ISSB, расчеты автора

В настоящее время наиболее емкими потребительскими рынками являются Азия (оценочно 922 млн. т в 2012 г.), Евросоюз (140 млн. т), объединение НАФТА (131 млн. т), MENA (67 млн. т), СНГ (55 млн. т), а также Центральная и Южная Америка (50 млн. т). Однако за минувший год перераспределение торговых потоков изменило расклады в глобальной стальной торговле.

**Россия и Украина - лидеры в Европе**

Суммарные объемы экспорта металлопродукции из стран СНГ (Россия + Украина + Беларусь + Казахстан) оцениваются в 60 млн. т. Это примерно 20% общемирового экспорта. Крупнейшими импортерами проката из СНГ остаются страны MENA, ЕС, и страны Юго-Восточной Азии. Стальной экспорт из России в 2012 г. вырос на 8% до 25,6 млн. т, импорт вырос до 6,4 млн. т. Из общего объема экспорта около 84% ушло в страны дальнего зарубежья, остальное - в СНГ (порядка 4,4 млн. т). Кардинально иная ситуация по импорту: только 40% приходится на дальнее зарубежье, в то время как 60% на страны СНГ.

**Динамика экспорта из РФ по основным видам метпродукции, млн. т**

Продукция	2012 г.	2012 г./2011 г., %
Полуфабрикаты	15,5	+17,4
Плоский прокат	7,7	-1,3
Длинномерный	2,4	-11,1

Источник: ISSB.

Для российского экспорта основными направлениями традиционно являются страны Европы - 55% всех поставок (доля ЕС - порядка 25%), Ближнего Востока - 25%, СНГ - 5-10%, Северной Америки - около 5%. В 2012 г. крупнейшими импортерами российской метпродукции стали Италия, Турция, Тайвань, США, Иран, Дания, Германия, Казахстан и Беларусь. Эти же страны выступают и основными покупателями полуфабрикатов из РФ. Крупнейшие покупатели российского длинномерного проката - Казахстан, Беларусь, Украина, Тайвань, Германия и Иран, листового - Италия, Турция, Иран, Беларусь, Украина, Германия, США и Индия.

В структуре экспорта доминируют полуфабрикаты (50-55%), на листовом прокате приходится 30-35%, длинномерный - 10%, трубы - до 5%. 2012 г. должен стать последним годом действия соглашения ЕС и России о торговле некоторыми изделиями из стали. С 2013 г. РФ является членом ВТО, и евроквоты на металл будут сняты.

Украинский экспорт в 2012 г. упал на 7% до 22,5 млн. т. Отгрузки плоского проката упали на 13% (на 1 млн. т, до 7-летнего минимума), полуфабрикатов - на 6%, длинномеров - остались на уровне предыдущего года. Импорт сократился на 3,3% до 1,8 млн. т.

**Динамика экспорта из Украины по основным видам метпродукции, млн. т**

Продукция	2012 г.	2012 г./2011 г., %
Полуфабрикаты	10,113	-6,4
Плоский прокат	6,58	-13
Длинномерный	5,77	-0,4

**География экспорта украинского металлопроката (данные УПВЭ), млн. т**

Регионы	2012 г.	2012 г./2011 г., %
ЕС-27	4,7	-29
Ближний Восток	5,8	+4
СНГ	4,1	+8
Азия (без Китая)	2,3	-28
Европа (не ЕС)	2,9	+21
Африка	2,3	+44
Америка	0,5	-37,5

По информации "Укрпроннешэкспертизы", наиболее существенно снизились поставки на рынки ЕС и Юго-Восточной Азии. Заметно выросло влияние украинских металлургов на рынке Африки. Стабильными потребителями остаются страны СНГ и Турция, которая берет украинский г/к рулон в прежних объемах, несмотря на успешное развитие собственной металлургии.

В 2013 г. по прогнозу УПВЭ, экспорт вырастет на 2,2% до 23,1 млн. т. В том числе, возможен рост поставок в страны ЕС, Турцию, Африку, Индию. Возможное введение в ЕС ограничений на импорт проката украинских поставок, которые представляют собой преимущественно полуфабрикаты, не коснется. Более того, временное или постоянное закрытие ряда доменных и сталеплавильных мощностей на евторынке рождает дополнительную потребность в привозной заготовке и слябах.

#### Экспортеры Азии

В Азии крупными экспортерами являются Китай, Япония, Южная Корея и Тайвань, однако нетто-экспортерами до последнего времени выступали только Китай и Япония. Значительные объемы проката импортируют Корея, КНР, Индия, Вьетнам, Тайвань, Таиланд, Индонезия, Сингапур и Малайзия, однако лишь последние 4 страны зависят от привозной продукции.

За последние 2 года существенно увеличила экспорт с одновременным снижением импорта Южная Корея, что позволило ей войти в тройку ведущих в мире нетто-экспортеров, опередив Россию и Украину. Китай в 2012 г. увеличил стальной экспорт на 14% до 55,73 млн. т, в то время как импорт сократился на 12,3% до 13,7 млн. т. Почти 90% китайского импорта представляет плоский прокат из покрытых и спецсталей. За минувший год стальной торговый профицит увеличился до 42 млн. т.

У китайского экспорта в 2012 г. наибольший рост отмечен в сегменте катанки (на 86% к АППГ, до 5,6 млн. т), а всего рост поставок длинномерной продукции составил порядка 6 млн. т. Отмечен значительный рост экспорта г/к полосы - на 84% до 5,5 млн. т. Экспорт г/к широкого листа вырос на 18% до 6,1 млн. т. Экспорт листов и рулонов с покрытием остался на уровне предыдущего года - 10,8 млн. т.

На азиатские страны пришлось 57% китайского экспорта в 2012 г. (31 млн. т), в т.ч. 18% на Южную Корею. В Америку ушло почти 15% (8 млн. т) от общего объема экспорта, это на 20% выше уровня 2011 г. При этом экспорт в США вырос на 30% до почти 1,9 млн. т. Китайский экспорт в ЕС сократился на 24% до 3,9 млн. т, наибольшее падение отмечено в поставках в Бельгию и Италию - на 36% и 35% соответственно. Экспорт в СНГ увеличился на 24,5% до 2,1 млн. т, а в Африку вырос на 19% до 3,2 млн. т.

Увеличение производства в 2013 г. прогнозируется на уровне 4,5% до 749 млн. т. Опережение прироста производства над потреблением продолжить формировать избыточные объемы стали (порядка 50 млн. т), которые будут размещены на внешних рынках. Учитывая ожидаемый уровень импорта (до 15 млн. т), потенциальный объем сталепродукции, который будет реализован на экспорт, составляет фантастические 65 млн. т. В 2012 г. стальной экспорт из Японии прирос всего на 3% до 42,5 млн. т. В наибольшей степени - на 8%, вырос экспорт полуфабрикатов (до 5,51 млн. т), экспорт проката из углеродистой стали вырос на 1,1% до 27,67 млн. т, при этом по г/к рулону рост поставок составил 17%, х/к рулону - 14%, оцинкованному листу и толстолистовой стали на 6% и 2%, соответственно.

#### Динамика японского экспорта по основным видам продукции, млн. т

Продукция	2012 г.	2012 г./2011 г., %
Г/к рулоны	10,3	+17
Спецстали	7,85	+2
Полуфабрикаты	5,512	+8
Оцинкованный лист	4,62	-6
Толстый лист	3,61	-2
Х/к рулоны	3,25	-14

В 2012 г. снизился экспорт в КНР - на 12% до 6,1 млн. т, в Таиланд - на 17% до 5,4 млн. т, на Тайвань - 3,5 млн. т (на уровне предыдущего года). Вырос экспорт в Корею - на 7% до 8,2 млн. т, в США - на 22% до 2,4 млн. т. Есть основания ожидать роста экспорта в текущем году - прежде всего, вследствие оживления китайского спроса, увеличение которого ожидается также в странах АСЕАН, а также благодаря падению стоимости иены. Оценочно, прогноз по экспорту в 2013 г. составляет 46-47 млн. т.

Импорт сталепродукции в 2012 г. сократился на 3% до 8,04 млн. т. В т.ч., ввезено 3,1 млн. т из Кореи (+4,8%), 4,6 млн. т из КНР (-28%), и 846 тыс. т из Тайваня (+3,4%). Южная Корея в 2012 г. увеличила стальной экспорт на 5% до 30 млн. т. Импорт снизился на 11% до 21,3 млн. т, соответственно, торговый профицит достиг рекордного для страны показателя в 9 млн. т.

Экспорт г/к рулонов упал на 4% до 5,3 млн. т. Поставки в Японию снизились на 4%, во Вьетнам - на 24%, в то время как в Индонезию увеличились на 27%. Корейский нетто-экспорт плоского проката в 2012 г. оценивается на уровне 9 млн. т (в т.ч., 4 млн. т по х/к листу), в то время как нетто-импорт длинномерной продукции составил 1,6 млн. т, включая 1 млн. т по катанке.

При ежемесячном уровне экспорта на уровне 2,6-2,7 млн. т годовой объем поставок в 2013 г. можно оценить на уровне 31-32 млн. т.

#### Импортеры Азии

Индия за апрель-декабрь 2012 г. (9 месяцев 2012/203 фингода) увеличила импорт на 16,2% до 5,79 млн. т. Экспорт вырос на 24% до 3,77 млн. т, таким образом, нетто-дефицит по стали снизился до 2 млн. т. По оценкам JSW Steel, в 2012-13 гг. импорт вырастет на 18%, до 8 млн. т. Основными причинами устойчивого роста импорта являются спрос со стороны автомобилестроения и производства потребительских товаров длительного пользования, проблемы с поставками сырья и ресурсов для производства, низкий уровень использования местных мощностей, а также высокий курс рупии.

Более трети поставок приходится Японию и Корею, которые пользуются низкой ввозной пошлиной (по соглашению о свободной торговле, ее размер составляет 3%). Спрос на сталь со стороны инфраструктурных проектов в Индии, как ожидается, повысит общее внутреннее потребление стали на 7% в 2013 г. При этом страна в течение ближайших 2-3 лет останется нетто-импортером. Объединение АСЕАН (10 стран Юго-восточной Азии) остается одним из наиболее перспективных направлений для импортеров. Львиная доля импорта приходится на плоский прокат, прежде всего г/к и х/к рулон и лист, прокат с покрытием. Импорт длинномеров растет в среднем на 7-10%.

Основными поставщиками сталепродукции в АСЕАН являются Япония и Китай, на которые приходится примерно 25% и 20% от общего объема импорта. Следует отметить низкий уровень внутренней торговли сталью между странами АСЕАН - на нее приходится менее 10% от общего объема импорта.

По итогам 2012 г. региональный объем потребления составил примерно 56 млн. т с ростом к предыдущему году 8%. Импорт сталепродукции в страны АСЕАН составил 37 млн. т, экспорт составил 6 млн. т. За 2012 г. китайский экспорт стали в АСЕАН достиг 14 млн. т, выше АППГ на 48%. В общем объеме импорта стран АСЕАН, доля китайской продукции выросла с 10% в 2009 г. до почти 25% в 2012 г. Крупнейшими в АСЕАН импортерами являются Таиланд, Вьетнам и Индонезия. В минувшем году спрос на сталь в Таиланде, крупнейшем потребителе в АСЕАН, вырос на 13%, и достиг 16,5 млн. т. По прогнозам ISIT, потребление стали в стране в 2013 г. увеличится на 6,14%, составив 17,62 млн. т. Страна почти на 70% зависит от импорта. Крупнейшим поставщиком сталепродукции в страну является Япония, на которую приходится 30% от общего импорта стали, на Китай - 20%. В 2012 г. импорт из КНР увеличился на 60%.

Стальной импорт Индонезии в 2012 г. вырос до 12 млн. т. В 2013 г., как ожидают в ассоциации IISIA, спрос на сталь будет расти на уровне 6-7%. Вьетнам в прошлом году импортировал порядка 7 млн. т стали, в свою очередь, отгрузив за рубеж 1 млн. т. Значительными по региональным меркам нетто-импортерами являются Филиппины (в минувшем году ввоз метпродукции, по оценочным данным, составил 4 млн. т), Малайзия (3 млн. т) и Сингапур (2 млн. т).

На сегодня значительными нетто-импортерами являются только страны МЕНА (региональный нетто-импорт в 2012г. оценочно составил 40 млн. т), НАФТА (20 млн. т) и блок АСЕАН в Азии. Остальная часть Азии (Китай-Япония-Южная Корея) и СНГ являются ярко выраженными нетто-экспортерами, к числу которых с 2011 г. присоединился и Евросоюз, у которого в минувшем году экспорт превысил импорт на 12 млн. т.

#### НАФТА

Экономика США, Канады и Мексики в 2012 г. продемонстрировала более высокие темпы роста, нежели в ЕС и большинстве стран Азии. Это привело к повышению спроса на сталь, основным драйвером которого стал рост автомобильного сектора. В ближайшие годы видимое потребление стали в регионе будет расти умеренными темпами, при этом следует ожидать роста ограничений, применяемых по отношению к импорту извне НАФТА. В США потребление стали выросло почти на 8% в прошлом году, хотя все еще отстает от уровня докризисного 2007 г. на 10%. Объем экспорта в 2012 г. вырос на 2,2% до 13,7 млн. кор. т (соответствует примерно 907 кг), рекордно высокого уровня за последние 20 лет. Рост экспорта был обусловлен 20% увеличением поставок в Мексику (до 4,13 млн. т), а всего в страны НАФТА было поставлено 11 млн. т, или 80% американского экспорта. В ЕС поставки упали на 6% до 568 тыс. т, а Африку - на 50% до 142,5 тыс. т. Экспорт в Азию сократился на 27%, в т. ч., в Китай - на 18% до 120 тыс. т, Индию - на 42% до 116 тыс. т. Стальной импорт в США в 2012 г. вырос на 17%, составил 33,347 млн. т, что на 16,9% выше уровня 2011 г. Ввоз полуфабрикатов увеличился весь год на 14,5% до 7,65 млн. т.

Среди стран, которые в наибольшей степени увеличили поставки в США в тоннаже - Евросоюз (+1,2 млн. т), Россия (+1 млн. т), Бразилия (+800 тыс. т), Турция (+600 тыс. т) и Япония (+590 тыс. т). Китай, который является основным объектом антидемпингового преследования на рынке США в последние 10 лет, увеличил поставки всего на 400 тыс. т, заняв 8-е место в списке крупнейших поставщиков в США с объемом экспорта 1,65 млн. т.

Канада по-прежнему входит в тройку крупнейших экспортеров в США: в 2012 г. она поставила 5,745 млн. т. На первое место вышел ЕС - 5,576 млн. т, на 3-й позиции - Бразилия с 3,959 млн. т. Превышение импорта над экспортом в 2012 г. составило почти 20 млн. кор. т, или почти 18 млн. МТ. С объемом потребления в 100 млн. т и импортом в 30 млн. МТ рынок США вновь стали привлекательным для импортеров всего мира.

Канадский стальной импорт в 2012 г. вырос до 9,2 млн. т с 8,8 млн. т в предыдущем году, экспорт сократился с 6,2 до 6 млн. т. Соответственно, нетто-импорт в минувшем году вырос до 3,2 млн. т с 2,8 млн. т в 2011 г. В Мексике в 2012г. видимое потребление стали составило 24 млн. т, что на 15,3% выше уровня 2011 г. В текущем году, по оценкам национальной ассоциации Сапасего, потребление может вырасти на 5% до 25,18 млн. т, вернувшись на докризисный уровень. Ключевым фактором роста является автомобилестроительная отрасль. Выплавка стали в Мексике в 2012 г. сократилась на 0,7% до 17,97 млн. т. За минувший год импорт стальной продукции в страну составил 9 млн. т, в то время как экспорт - всего 3,2 млн. т. В итоге отрицательное сальдо Мексики по торговле сталью выросло до 6 млн. т.

#### Латинская Америка

Потребление стали в Латинской Америке в минувшем году выросло на 3% к предыдущему году - до 65 млн. т. Наибольший рост зарегистрирован в Чили, Перу и Мексике - на 23%, 16% и 15% соответственно. Крупнейшими потребителями в регионе остаются Бразилия (25,5 млн. т готовой стальной продукции) и Мексика (21 млн. т).

По данным Аласего, с января по сентябрь 2012 г. стальной импорт из Китая в Латинскую Америку вырос на 15% составив 3,2 млн. т. Крупнейшими импортерами китайской металлопродукции оказались Бразилия (649,8 тыс. т), Чили (576,6 тыс. т) и Перу (491,5 тыс. т). На эти страны пришлось 54% от общего китайского импорта.

В Латинской Америке крупным экспортером является только Бразилия, позитивное торговое сальдо которой в 2011г. составило 7 млн. т. Большинство стран являются нетто-импортерами, крупнейшие из них - Колумбия, Перу, Чили, Аргентина и Эквадор, которые закупают от 1 до 2,5 млн. т в год.

В Бразилии видимое потребление готовой стальной продукции в 2012 г. выросло всего на 0,5% до 25,2 млн. т (60% приходится на плоский прокат). В 2013 г. потребление, по прогнозам, вырастет до 26,4 млн. т. Стальной экспорт из страны в 2012 г. снизился на 10% до 9,72 млн. т, при этом экспортная выручка снизилась на 17% до \$ 6,99 млрд. Из общего объема экспорта 70% приходится на полуфабрикаты. Импорт стали в минувшем году составил 3,78 млн. т, оставшись на уровне 2011 г. Ввоз листового проката снизился на 11% до 2,02 млн. т, длинномерного - вырос на 25,5% до 1,23 млн. т.

#### Динамика экспорта из Бразилии по основным видам метпродукции, млн. т

Продукция	2012 г.	2012 г./2011 г., %
Полуфабрикаты	6,63	-7,4
Плоский прокат	1,64	-9,6
Длинномерный	0,98	-22,8

Основными поставщиками длинного проката в страну стали Турция (почти треть всего объема), Аргентина и КНР. На 2013 г. прогнозируется снижение импорта листового проката в связи с ожидаемым увеличением поставок со стороны местных производителей - Usiminas, CSN и ArcelorMittal Tubarao.

### Турция и МЕНА

Регион Ближнего Востока продемонстрировал рост потребления стали на 6% в 2012 г. после сокращения на 2% в предыдущем году. Основной вклад в увеличение потребления внесли строительные и инфраструктурные проекты, инициированные в региональной экономике после "арабской весны" 2011 г.

Согласно имеющимся прогнозам, в 2013 г. рост ВВП стран объединения GCC (стран совета сотрудничества Персидского залива) составит 4,6%. В минувшем году в странах GCC реализованы строительные проекты на более чем \$69 млрд. по сравнению с \$47 млрд. в предыдущем году. В 2013 г. в секторе прогнозируется дальнейший рост - на 19% - с достижением уровня в \$82 млрд. Наиболее высокие темпы инвестиций и прироста ВВП будут наблюдаться в Саудовской Аравии, Катаре, ОАЭ, Бахрейне.

В то же время, из-за политической нестабильности медленные темпы восстановления экономики пока наблюдаются в Египте, еще хуже ситуация в Сирии, в Иране объем инвестиций резко снизился вследствие снижения валютных поступлений от экспорта углеводородов. В 2012 г., по предварительным оценкам, импорт металлопродукции в регион MENA составил порядка 45 млн. т. Крупнейшими импортерами на Ближнем Востоке являются ОАЭ, Иран и Саудовская Аравия. В Северной Африке - Алжир, Марокко, Тунис.

Что касается основных экспортеров сталепродукции в этот регион, то ключевым поставщиком традиционно остается Турция, на которую приходится уже почти 25% всего регионального импорта. На 2-й позиции - Украина, доля которой составляет почти 15%, далее - Китай и Россия.

Турция увеличила в 2012 г. потребление на 5,6% до 28,4 млн. т, прежде всего, благодаря активности строительной отрасли. Спрос на длинный прокат достиг 14,8 млн. т (+8% к 2011 г.), на плоский - 13,6 млн. т (+3%). В 2013 г. потребление стали в Турции ожидается на уровне 30 млн. т (+5,3%), включая 15,8 млн. т длинного проката, и 14,3 млн. т листового.

В 2012 г. объем турецкого экспорта стали увеличился на 9,62% до 19,9 млн. т. Стоимость экспорта увеличилась на 1,78% до \$15,6 млрд. Арматура остается основной товарной позицией - 8,87 млн. т, или 44% экспорта. На заготовку пришлось 15%, или 2,97 млн. т. Кроме того, Турция экспортировала 1 млн. т слябов, 1,03 млн. т горячекатаного плоского проката, 1,68 млн. т профиля и 1,08 млн. т катанки.

В структуре экспорта Ближний Восток остается крупнейшим рынком для турецкой стали - 8,1 млн. т в 2012 г. ЕС занял второе место с импортом 2,2 млн. т. Поставки в Северную Африку составили 2,1 млн. т. Основные объемы заготовки были отправлены в Саудовскую Аравию (1,25 млн. т) и Иран (800 тыс. т), арматуры - в Ирак (1,25 млн. т), ОАЭ (980 тыс. т), Сауд. Аравию (677 тыс. т), США (597 тыс. т), Йемен (487 тыс. т) и Египет (450 тыс. т).

Экспорт г/к плоского проката в 2012 г. сократился на 38% до 1,03 млн. т, основными покупателями стали Италия, Румыния, США, и Испания.

#### Динамика экспорта из Турции по основным видам метпродукции, млн. т

Продукция	2012 г.	2012 г./2011 г., %
Полуфабрикаты	4	+25
Плоский прокат	6,5	-
Длинномерный	9,4	+20

В 2012 г. импорт составил 11,8 млн. т, доля импорта в общем объеме потребления составила 41%, а профицит в торговле сталью - 8,5 млн. т.

Импорт слябов вырос более чем в 6 раз - до 950,5 млн. т. Импорт плоского проката составил 5,05 млн. т (-2%), в т. ч. 3,37 млн. т г/к плоского проката. Основными поставщиками г/к проката стали Украина (813 тыс. т), Россия (528 тыс. т) и Румыния (521 тыс. т). Импорт х/к листа вырос на 18%, до 638 тыс. т, в т. ч., из России (268 тыс. т), Бельгии (94 тыс. т) и Украина (60,6 тыс. т). Турция также импортировала 683 тыс. т проката с покрытием, преимущественно из Бельгии, Южной Кореи и Италии. Согласно оценкам Ассоциации производителей чугуна и стали Турции (DCUD), в 2013 г. экспорт составит 22 млн. т, импорт - на уровне 11 млн. т.

В Иране рыночный спрос в настоящее время, по оценочным данным, составляет 20-22 млн. т, доля импорта после введения международных санкций сократилась до 10% рынка. По данным Ассоциации иранских производителей стали, в течение 11 месяцев завершившегося иранского календарного года (20 марта 2012 г. - 18 февраля 2013 г.) импорт стали в Иран снизился на 8% до 2,8 млн. т, готовой стальной продукции - на 36% до 3,2 млн. т.

Основными факторами снижения объемов иранского импорта являются международные торговые санкции и снижение иранского риала по отношению к твердым валютам.

#### Евросоюз

В ЕС спрос на сталь упал на 9% в 2012 г. до 140 млн. т, что на 29% ниже уровня докризисного 2007 г. По данным Eurofer, в 2012 г. стальной экспорт из Евросоюза (за пределы ЕС) вырос на 11% до 27,5 млн. т, при этом поставки длиномерной продукции составили 15,7 млн. т, плоской - 11,7 млн. т.

Вместе с тем доля импортной продукции на рынке ЕС снизилась до 11%. Импорт сократился на 26% до 16,2 млн. т. В т. ч., ввоз полуфабрикатов упал почти в 5 раз до 202 тыс. т, импорт плоского проката - на 31% (до 11,84 млн. т), длиномерного - вырос на 4% до 4,16 млн. т.

Импорт из Украины, России и Китая продолжает доминировать в общем объеме ввоза металлопродукции в ЕС, суммарно на него приходится 63%. При этом в поставках из России и Украины преобладают полуфабрикаты, в то время как импорт из Китая представляет преимущественно плоский прокат. Свыше 70% импорта в ЕС это как раз листовая продукция, половина из которой ввозится из стран Азии.

Из основных игроков рынка ЕС Германия в 2012 г. снизила производство стали на 3,7% до 42,7 млн. т. В 2013 г. ожидается рост около 1% до 43 млн. т, благодаря некоторому улучшению состояния экономики и необходимости пополнения запасов. Производство стали в январе выросло на 5,4% до 3,55 млн. т, по сравнению с прошлым годом.

По оценкам ThyssenKrupp, в текущем году отрасль все еще не сможет выйти на траекторию устойчивого роста, поскольку спрос остается слабым и конкуренция на глобальных рынках усиливается. По предварительным данным, объем потребления сталепродукции в минувшем году составил 23 млн. т, экспорт - 15 млн. т.

Италия в 2012 г. увеличила на 19% экспорт за пределы ЕС (до 5,89 млн. т), в то время как импорт снизился на 33% до 5,88 млн. т. Торговый баланс страны по стали близок к нулю, тогда как в 2011 г. нетто-импорт составлял 3,82 млн. т. Отмечен рост экспорта сортового проката на 37%, плоского - на 21%, и снижение импорта сортового проката на 42%, плоского - на 49%, импорт полуфабрикатов, ранее основного импортного продукта, сократился на 7% до 2,73 млн. т.

## Крупнейшие нетто-импортеры в 2012 г., млн. т

Страна	2012 г.	2011 г.
США	-18	-13,6
Таиланд	-12	-10,9
Индонезия	-11	-7,3
Мексика	-6	-4,5
ОАЭ	-6	-6,6
Саудовская Аравия	-5	-5,5
Вьетнам	-5	-8,3
Индия	-4,5	-4
Иран	-4	-8,2
Канада	-3,2	-2,8

Источник: данные ISSB, оценки автора. ([Металлоснабжение и сбыт/Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины_СНГ_мира))

**АНАЛИЗ****ЮГО-ВОСТОЧНАЯ АЗИЯ - ОДИН ИЗ НАИБОЛЕЕ ЕМКИХ РЫНКОВ СТАЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ**

В 2012 г. шесть стран АСЕАН (Индонезия, Малайзия, Сингапур, Таиланд, Филиппины и Вьетнам) импортировали около 45 млн. т готового проката и полуфабрикатов. Правда, в непосредственной близости от этого региона расположены три крупнейших в мире экспортера стали - Китай, Япония и Корея, так что неудивительно, что именно они безраздельно доминируют на этом перспективном рынке. Тем не менее даже в таких условиях украинские металлурги имеют в Юго-Восточной Азии свои ниши.

В последние десятилетия страны Юго-Восточной Азии добились впечатляющих экономических успехов. Маленький, полностью лишенный полезных ископаемых, Сингапур благодаря эффективной государственной политике и уникальному географическому положению стал крупнейшим портом мира, одним из главных деловых и финансовых центров Азии и одним из мировых лидеров по уровню ВВП на душу населения. Малайзия, Индонезия, Таиланд, Филиппины заслужили прозвища "азиатских тигров". Пройдя через финансовый кризис 1997 г., они возобновили экономический рост, усиленно развивая экспортные отрасли. Уже в XXI веке к ним присоединился Вьетнам, поднявшийся благодаря проведению рыночных реформ по китайскому образцу.

Благодаря емким внутренним рынкам большинство стран региона успешно преодолели и кризис 2008-2009 гг. В прошлом году потребление стальной продукции в Таиланде возросло на 13,9% по сравнению с 2011 г., что представляет собой один из самых высоких показателей в мире. Во Вьетнаме и Индонезии рост составил соответственно 9,9 и 8,8%. Всего в шести странах АСЕАН видимый спрос на сталь в прошлом году, по данным регионального института чугуна и стали SEAFISI, достиг рекордных 56,4 млн. т, что на 7,6% больше, чем годом ранее.

При этом металлургия в странах АСЕАН развита относительно слабо. Совокупное производство стали в прошлом году составило в регионе менее 18 млн. т, а проката - 25,5 млн. т, на 2% меньше, чем годом ранее. Средний показатель загрузки существующих сталеплавильных мощностей оценивался SEAFISI на уровне порядка 60%, а прокатных - всего около 40%.

Специалисты объясняют это, прежде всего, отсутствием адекватной сырьевой базы. Во Вьетнаме, Индонезии, Таиланде, Малайзии есть месторождения железной руды, но объемы добычи невелики. В Таиланде, региональном лидере в этой отрасли, они не превысили в 2010 г. 1,8 млн. т, в других странах показатели еще ниже. Запасами коксующегося угля в Юго-Восточной Азии обладает только Индонезия. Большинство сталелитейных предприятий в регионе используют в качестве сырья относительно дорогостоящий металлолом. Поэтому себестоимость выплавки стали в большинстве стран АСЕАН довольно велика. Часто выгоднее ввозить стальную продукцию, чем выпускать ее на месте. Кроме того, в Юго-Восточной Азии практически нет собственного производства высококачественного листового проката, используемого, прежде всего, в маши-

ностроении. Эта продукция в страны региона тоже ввозится.

В 2012 г. государства АСЕАН, по данным SEAFISI, импортировали 36,9 млн. т проката, на 8% больше, чем годом ранее, и порядка 8 млн. т полуфабрикатов. Оба показателя - рекорды для региона. Крупнейшими импортерами стали Таиланд (примерно 11 млн. т), Вьетнам (около 10 млн. т) и Индонезия (более 8,5 млн. т).

Правда, украинские металлургические компании в этом, увы, практически не участвовали. Более 50% поставок стальной продукции в страны АСЕАН пришлось на Японию и Китай, а третье и четвертое места с большим отрывом от остальных заняли Южная Корея и Тайвань.

Для Украины рынок Юго-Восточной Азии был одним из приоритетных в 1990-е годы, когда в страны региона ежегодно отправлялись миллионы т полуфабрикатов, длинномерного и плоского проката. Все это внезапно прекратилось в середине прошлого десятилетия, когда Китай всего/три года превратился из крупнейшего в мире импортера стали в ведущего экспортера. Китайская стальная продукция, находившаяся в той же ценовой нише, что и украинская, оказалась дешевле благодаря меньшим затратам на доставку, и этот фактор стал решающим. Украинский экспорт арматуры и катанки в Юго-Восточную Азию полностью прекратился в 2005 г. и с тех пор больше не возобновлялся (хотя до сих пор осуществляются поставки фасона). Снизились обороты и по другим товарным группам, за исключением заготовок.

В 2005 г. на страны Восточной Азии (включая Южную Корею и Тайвань) пришлось около 10% украинского экспорта полуфабрикатов и 13,1% - горячего проката. И в том, и в другом случае валовой объем поставок составил немногим более 1 млн. т. Семь лет спустя, в 2012 г., экспорт полуфабрикатов вырос до 1,18 млн. т (включая Корею), но продажи горячего проката сократились до менее 250 тыс. т. Всего в страны региона в прошлом году было отправлено чуть меньше 1,5 млн. т стали, или 6,9% от всего объема внешних продаж. В первом квартале 2013 г. экспорт составил 375 тыс. т, 6,6% от общего показателя.

Больше половины украинского экспорта стали в страны Восточной Азии представлено поставками полуфабрикатов в Индонезию. В прошлом году Украина отправила на этот рынок свыше 770 тыс. т данной продукции, став вторым по величине ее поставщиком после России. Кроме того, украинская толстолистовая сталь традиционно пользуется спросом в Сингапуре, а фасонный прокат - во Вьетнаме.

В этом году, когда под угрозой находятся поставки украинской стали на традиционные рынки Европы и Ближнего Востока, альтернативные рынки сбыта становятся особенно ценными. Однако могут ли украинские компании надеяться на увеличение экспорта в страны Восточной Азии, традиционную вотчину китайских, японских и корейских металлургов? Или же им, наоборот, нужно готовить себя к новым потерям? Нынешняя обстановка выглядит

довольно сложной для отечественных сталелитейных компаний, однако отнюдь не безнадежной.

Страны АСЕАН традиционно считались относительно открытыми в торговле стальной продукцией. Единственное исключение представляла Малайзия, проводившая достаточно жесткую протекционистскую политику. Однако в январе 2010 г. АСЕАН заключила соглашение о создании зоны свободной торговли с Китаем, которое распространялось и на прокат. С этого времени поставки китайской стальной продукции в Юго-Восточную Азию резко подскочили.

Если в 2009 г. доля Китая в региональном импорте составляла 10%, то по итогам 2012 г. она поднялась до примерно 30%. По данным китайской металлургической ассоциации CISA, в прошлом году на страны АСЕАН пришлось четверть национального экспорта стали, т. е. почти 14 млн. т. Сейчас в Китае наблюдается перепроизводство стальной продукции, поэтому местные компании наращивают поставки за рубеж, а Юго-Восточная Азия является для китайцев одним из основных рынков. Вьетнамцы уже жалуются на то, что в первые четыре месяца в страну поступило 3,5 млн. т стальной продукции, преимущественно, китайского происхождения. Большую обеспокоенность выражают и представители других стран региона.

В начале года национальные металлургические ассоциации шести стран АСЕАН обратились к правительствам своих государств с настоятельной просьбой о пересмотре соглашения о свободной торговле с Китаем и исключения из него стальной продукции. Больше всего металлургов возмущает то, что, в отличие от японцев, специализирующихся на поставках высококачественного плоского проката, китайцы отправляют в Юго-Восточную Азию коммерческую продукцию, прямо конкурируя с местными производителями. В частности, в прошлом году более чем вдвое выросли поставки арматуры и катанки. При этом на долю строительной отрасли в 2011 г. приходилось 63% потребления проката в странах АСЕАН, так что неудивительно, что большая часть местных мощностей представлена именно длинномерной продукцией.

Пока же в ряде стран инициированы антидемпинговые расследования, которые затрагивают не только китайцев, но и других поставщиков проката. В частности, в Индонезии уже введены антидемпинговые пошлины на холодный прокат из Китая, Японии, Кореи, Тайваня и Вьетнама и китайскую толстолистовую сталь. Малайзия ограничила импорт катанки из пяти стран, включая Китай. В Таиланде проводятся два расследования - по катанке и легированному горячему прокату. К последней категории относится большая часть экспорта китайских горячекатаных рулонов. Китайские компании традиционно добавляют в свою сталь микродозы бора, чтобы получить право на частичный возврат экспортного НДС, которое распространяется только на продавцов легированной стали.

В принципе, если страны АСЕАН введут пошлины на китайскую продукцию, на региональном рынке образуются свободные ниши, на которые могут претендовать и украинские компании. Благодаря спаду на рынке морских перевозок затраты на фрахт сейчас относительно низки. Правда, сильную конкуренцию отечественным металлургам могут составить поставщики из таких стран, как Индия,

Тайвань, Корея и, особенно, Япония. Курс иены за последние семь месяцев упал на 20% по отношению к доллару, поэтому японцы могут продавать свой прокат весьма дешево.

Впрочем, ряд стран АСЕАН планируют развивать собственную металлургию. В Индонезии в январе 2014 г. ожидается ввод в строй первой очереди меткомбината, который строится корейской компанией Posco совместно с индонезийской Krakatau Steel. Мощность предприятия составит на первых порах 3 млн. т в год с последующим расширением до 6 млн. т в год. Также Posco намерена построить заводы по выпуску оцинкованной стали в Индонезии и Таиланде.

Несколько новых предприятий до конца года будут построены во Вьетнаме, в итоге совокупные национальные мощности по выплавке стали превысят 11 млн. т в год (правда, хорошо, если они будут использоваться хотя бы наполовину). Кроме того, во второй половине текущего десятилетия в стране могут появиться собственные производители горячекатаных рулонов с производительностью в миллионы т в год. Как минимум, один такой проект (тайванской группы Formosa Plastics) находится в начальной стадии.

Таким образом, на рынке горячего проката Юго-Восточной Азии украинские предприятия могут рассчитывать только на временное улучшение условий поставок, если страны АСЕАН воздвигнут барьеры перед китайскими металлургами, то региональный рынок заготовок выглядит более устойчивым. Характерно, что практически все проекты по созданию новых металлургических предприятий в Юго-Восточной Азии (за исключением большинства вьетнамских) предусматривают налаживание выпуска плоского проката, тогда как производить заготовки не стремится сейчас почти никто. В этом секторе и так наблюдается избыток мощностей, которые в значительной степени не используются. Можно предположить, что в таких странах, как Таиланд, Индонезия и Филиппины, в ближайшие годы сохранится высокий спрос на длинномерные полуфабрикаты.

Правда, именно сейчас данный рынок сталкивается с серьезными проблемами. Из-за экспансии китайских производителей арматуры и катанки на внешние рынки и спада в строительной отрасли в некоторых странах региона в Восточной Азии образовался избыток мощностей по выпуску длинномерной продукции. Ряд заводов в Японии, Кореи, Вьетнаме и на Тайване пытаются в связи с этим перейти к экспорту заготовок. Все они ожесточенно конкурируют друг с другом и с традиционными российскими поставщиками. В конце мая цены на заготовки в Юго-Восточной Азии упали до \$515-535/т, CFR, что делает украинскую продукцию неконкурентоспособной или требует от отечественных экспортеров слишком уж больших уступок. Судя по всему, депрессия в этом секторе может продлиться до начала осени. Таким образом, в ближайшие месяцы украинские металлурги вряд ли смогут расширить поставки своей продукции в страны Юго-Восточной Азии. Тем не менее в более отдаленном будущем на этом рынке могут возникнуть новые возможности. Надо будет их только вовремя заметить и не пропустить. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **ПРОГНОЗ**

### **К 2016 ГОДУ ПОТРЕБЛЕНИЕ СТАЛИ В СТРАНАХ АСЕАН ВЫРАСТЕТ**

К 2016 г. видимое потребление стали в регионе АСЕАН (10 стран Юго-Восточной Азии) будет ежегодно расти на 4-5%, достигнув 70 млн. т. Такой прогноз озвучили участники конференции South East Asia Iron & Steel Institute (SEASI), проходящей в Паттайе, Таиланд. Таким образом, в 2013 г. стальной спрос в регионе составит порядка 59,2 млн. т по сравнению с 56,4 млн. т годом ранее. В 2012 г. объем производства стали в странах АСЕАН составил 25,5 млн. т, экспорт - 6 млн. т, импорт - почти 37 млн. т. Доля импорта в потреблении превысила 65%, это один из самых высоких показателей по регионам мира. SEASI ставит задачу увеличения внутреннего производства и замещения им импортных поставок. С 2009 г. по 2012 г. среднегодовые темпы прироста потребления стали в странах АСЕАН превышали 10%. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЦЕНЫ****УДЕШЕВЛЕНИЕ МЕТАЛЛОЛОМА В НАЧАЛЕ ИЮНЯ 2013 ГОДА ВЫЗВАЛО СНИЖЕНИЕ ЦЕН НА ЗАГОТОВКИ**

Котировки металлолома на мировом рынке в начале июня опустились до самого низкого уровня почти за три года и продолжают падать. Это обстоятельство оказывает весьма сильное влияние на рынок полуфабрикатов. Многие потребители требуют от поставщиков уступок, ссылаясь на удешевление металлолома. Впрочем, и видимый спрос на заготовки сейчас довольно низок: в Восточной Азии - из-за начавшегося сезона дождей, на Ближнем Востоке - вследствие приближающегося Рамадана, до которого остался всего месяц.

В конце мая - начале июня сократились объемы продаж заготовок в Турции, где полуфабрикаты напрямую конкурируют с ломом. Ряд прокатчиков перешли на закупки материала с минимальными сроками поставки, что больше благоприятствует местным поставщикам. Внутренние цены на заготовки в стране в первую неделю июня понизились до \$520-530/т, EXW, что, впрочем, превышает уровень экспортных котировок, опустившихся до \$515-525/т, FOB.

Спрос на турецкую заготовку на внешних рынках в последнее время относительно слабый. Египетские компании испытывают хронический дефицит валюты, да и очередное обострение внутривнутриполитической обстановки не способствует бизнесу. Компании из Северной Африки выставляют крайне низкие встречные предложения - порой, на уровне менее \$500/т, FOB. Прокатчики из ОАЭ значительно пополнили запасы полуфабрикатов в мае, когда им предлагался, причем, по довольно низким ценам, материал из Катара и даже Китая, поставившийся под видом готового проката, чтобы избежать уплаты 25%-ной экспортной пошлины. В принципе, турецкие компании не отказываются от приобретения заготовок из СНГ, но только дешево. Те украинские и российские производители, которые успели распродать июньские полуфабрикаты до начала последней недели мая, смогли это сделать по ценам выше \$500/т, FOB, но в самом конце мая котировки опустились до около \$493-500/т, FOB. По некоторым данным, в начале июня последние партии июньской продукции были проданы в Турцию менее чем по \$490/т, FOB.

Сейчас металлурги из СНГ взяли паузу перед началом июльских продаж, но в целом их перспективы представляются не слишком утешительными. Металлолом и длинномерный прокат продолжают медленно дешеветь. Возможно, этот процесс продлится до самого конца Рамадана, т. е. до середины августа. Да и осенью трудно будет рассчитывать на существенный подъем.

Политическая и экономическая ситуация в регионе вряд ли существенно улучшится за ближайшие три-четыре месяца. Кроме того, этой осенью должны войти в строй новые сталеплавильные мощности в странах Персидского залива. В частности, в сентябре планирует начать производство коммерческой продукции на своем новом электросталеплавильном комплексе мощностью 1 млн. т в год саудовская компания Hadeed. Правда, параллельно она намерена ввести в строй новый проволочный стан на 500 тыс. т катанки в год, но на национальном рынке, тем не менее, все же появятся дополнительные полуфабрикаты.

В Восточной Азии цены на заготовки в последнее время тоже несколько понизились. Российские компании доработали свою июньскую продукцию по \$485-495/т, FOB, т. е. по \$510-520/т, CFR. Сейчас нижнюю ценовую границу образует японский материал, который котировается на уровне \$520-525/т, CFR при поставках в Таиланд и на Филиппины. Корейские компании почти до конца мая пытались удержать цены, но в итоге все-таки были вынуждены уступить. Их продукция покупается, как правило, не более чем по \$530-535/т, CFR в странах Юго-Восточной Азии.

В последние дни курс иены несколько вырос по отношению к доллару, приподнявшись до менее чем 100 иен/\$1 по сравнению с более чем 103 иенами в крайней точке спада. Это должно способствовать стабилизации цен на японские заготовки. Однако металлолом и длинномерный прокат в странах региона продолжают скользить вниз. Соответственно, такое будущее уготовлено, скорее всего, и полуфабрикатам. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](http://ukrmet.dp.ua/))

**В МАЕ 2013 ГОДА ЦЕНЫ НА ДЛИННОМЕРНЫЙ ПРОКАТ НА БЛИЖНЕМ ВОСТОКЕ ПРОДОЛЖАЛИ ОПУСКАТЬСЯ**

У производителей длинномерного проката на Ближнем Востоке сейчас, фактически последняя возможность для повышения цен, перед тем как спрос на стальную продукцию в регионе пойдет вниз в силу погодных условий и в связи с приближающимся Рамаданом, до которого осталось чуть больше месяца. Однако уже очевидно, что металлургические компании воспользоваться этой возможностью не смогут. Котировки на конструкционную сталь в странах региона продолжают идти вниз и, судя по всему, еще не достигли крайней точки падения.

В последнее время стальная продукция дешеветь даже там, где строительная отрасль находится на подъеме. Компании Emirates Steel Industries, Conares Steel и Qatar Steel понизили котировки на арматуру на июнь до около \$640/т, EXW/CPT, хотя по майским контрактам цены могли достигать \$660/т. При этом спрос на длинномерный прокат в ОАЭ, Катаре и Саудовской Аравии возрос в последнее время до такой степени, что Emirates Steel Industries рискнула пустить (хотя всего лишь из расчета в 10 тыс. т в месяц) купленный еще в прошлом году у компании Al Nasser Industrial Enterprises арматурный стан, который был установлен, но так и не введен в строй из-за рыночного спада. Ряд саудовских компаний, выпускающих длинномерную продукцию, заявляли во второй половине мая о полной загрузке мощностей. Тем не менее, металлурги в странах Персидского залива вынуждены ориентироваться на негативные тенденции, главенствующие на региональном рынке. Арматура и катанка в странах Ближнего Востока снижаются в цене в силу ряда причин, среди которых - удешевление металлолома и заготовок, конкуренция со стороны дешевого китайского проката и, конечно, слабый спрос. За пределами "нефтяных монархий" Персидского залива строительная отрасль находится далеко не в лучшем состоянии. Спад по сравнению с прошлым годом отмечается даже в Ираке. Из-за этого местные трейдеры периодически уходят с рынка, чтобы использовать накопленные запасы, а, возвращаясь на него, успешно ведут игру на понижение. В частности, они проявляли минимальную активность в течение большей части мая и лишь в конце месяца возобновили закупки.

В других странах региона дела идут, впрочем, значительно хуже. Полностью прекратил импорт длинномерного проката Египет. Местная экономика идет под уклон, курс египетского фунта падает, а валютные резервы государства сократились до минимума. Причем, в июне египетские компании из-за слабого спроса впервые с начала года были вынуждены пойти на снижение котировок - даже в обесценивающейся местной валюте.

Китайские компании в начале второй половине мая предлагали катанку и арматуру в Ливан и другие страны Средиземноморья по \$555-575/т, CFR. Однако за последние две недели экспортные котировки на китайский длинномерный прокат понизились не менее чем на \$15/т.

В последних числах мая китайские трейдеры предлагали катанку по ценам, эквивалентным около \$540/т, CFR страны Ближнего Востока. Турецкие компании могут сейчас рассчитывать, в основном, только на внутренний рынок, где

спрос на конструкционную сталь действительно оживился. Из-за снижения курса турецкой лиры по отношению к доллару (более чем на 4,5% за последние две декады) внутренние котировки на арматуру в Турцию не превышают \$575-590/т, EXW.

Однако это все-таки лучше, чем при экспорте, где к началу июня стоимость продукции опустилась до \$565-575/т, FOB. Производители длинномерного проката из СНГ в мае уменьшили котировки на катанку на \$10-30/т, до около \$560-580/т, FOB. Но сделок мало, так как потребители требуют более существенных уступок. Продажи украинской арматуры в Ирак осуществлялись в последнее время на уровне, близком к \$570/т, FOB, однако прочие покупатели интереса к этой продукции практически не проявляли. Учитывая то, что турецкие металлургические компании продолжают агрессивно сбрасывать закупочные цены на металлолом, они готовы к новому падению котировок на длинномерный прокат. И, судя по всему, это падение не заставит себя долго ожидать. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ЦЕНЫ НА ПЛОСКИЙ ПРОКАТ НА БЛИЖНЕМ ВОСТОКЕ В КОНЦЕ МАЯ 2013 ГОДА ПРОДОЛЖИЛИ СНИЖЕНИЕ

Во второй половине мая на ближневосточном рынке плоского проката повсеместно наблюдалась одна и та же картина: покупатели приобретали продукцию мелкими партиями, откладывая более серьезные закупки "на потом", и при этом агрессивно вели игру на понижение, требуя от поставщиков новых уступок.

Впрочем, в нынешней ситуации эта стратегия выглядит оптимальной. Спад на мировом рынке стали продолжается, спотовые котировки на железную руду в последних числах мая опустились до самого низкого уровня за последние семь месяцев, а видимый спрос на прокат низкий вследствие действия сезонных факторов и приближающегося Рамадана.

Российским и украинским производителям плоского проката в результате пришлось пойти на очень серьезное понижение цен, чтобы заключить контракты на поставки своей продукции в июне. Стоимость украинских горячекатаных рулонов впервые с осени 2009 г. упала до менее \$500/т, FOB. В конце мая эта продукция продавалась турецким покупателям по \$490-500/т, FOB. Толстолистовая сталь украинского производства, торги по которой стартовали в середине мая на отметке около \$530-535/т, FOB, в итоге подешевела до \$515-525/т, FOB, а холоднокатаные рулоны котировались на уровне \$580-600/т, FOB.

Российские экспортеры горячего проката, как правило, смогли удержаться в интервале \$510-530/т, FOB, а на других направлениях цены могли достигать \$550-560/т, FOB. В частности, сообщалось о продажах на таких условиях значительных объемов продукции Магнитогорского меткомбината в Иран. Впрочем, в данном случае в цену была включена "премия", отражающая сложность поставок в эту страну из-за действующих международных санкций. Тем не менее, российские производители жаловались на сокращение спроса на их продукцию, причем, как за рубежом, так и на внутреннем рынке.

Сейчас металлурги из СНГ взяли паузу перед началом продаж июльской продукции. Однако при возвращении на рынок им, возможно, придется пойти на новое понижение котировок. Обстановка на региональном рынке по-прежнему остается неблагоприятной. Среди потребителей доминируют негативные ожидания, которые пока оправдываются. В первых числах июня сообщалось об удешевлении для покупателей в странах Персидского залива индийской, корейской, китайской и египетской продукции, а в Турции внутренние цены на горячий прокат сократились примерно на \$5/т по сравнению с концом мая, до около \$560-570/т, EXW.

В мае турецкие производители труб, на сегодняшний день являющиеся крупнейшими покупателями горячекатаных рулонов в стране, охотно приобретали дешевый импорт - главным образом, из Украины. Но благодаря этому они наполнили запасы и в текущем месяце могут проявить меньшую активность. Дистрибуторы же рассчитывают на достижение "дна" на отметке \$550/т, EXW для горячего проката местного производства и порядка \$500/т, CFR - для импортного.

В странах Персидского залива большинство потребителей тоже выжидают. В конце мая компании из ОАЭ контрактировали индийский и китайский горячий прокат по ценам порядка \$550-570/т, CFR, но на этом рынке присутствовала и иранская продукция стоимостью порядка \$530-535/т, CFR. В июне, как заявляют местные дистрибуторы, объемы закупок должны быть меньше, чем в предыдущем месяце, а ориентировочный уровень цен на горячий прокат из СНГ ожидается на отметке \$530-540/т, CFR при стоимости доставки \$40-50/т.

Судя по всему, уровень покупательской активности на ближневосточном рынке плоского проката останется низким, по меньшей мере, до сентября. А в отношении уровня цен региональные трейдеры будут оглядываться на развитие ситуации в Европе и на Дальнем Востоке. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### В МАЕ 2013 ГОДА СТАЛЬНЫЕ ЦЕНЫ В СТРАНАХ БРИК СНИЗИЛИСЬ

С мая в странах БРИК средние цены на сталь снизились по пяти из восьми основных видов продукции. Об этом говорится в сообщении аналитического агентства MEPS. Бразильские металлурги достаточно оптимистичны в отношении спроса на сталь в 2013 г., однако часть клиентов потребовала снижения цен в связи с общемировым трендом. Большинство российских трейдеров выражают осторожность в оценках стального спроса в июле-августе и сомневаются в возможности ценового восстановления. Местные сталелитейные компании вынуждены снижать производственные планы в связи с замедлением роста экономики страны.

В Индии рынок находится в подавленном состоянии в связи с негативными ценовыми ожиданиями и слабым ростом стального спроса. Индийские меткомпании предлагают скидки и выгодные условия оплаты продукции, однако такие меры могут усилить волатильность цен. В Китае деловая уверенность в последние недели мая снизилась. Низкие объемы торговли и рост уровня запасов подтвердили необходимость для отечественных металлургов сократить производство. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ЦЕНЫ НА ПРОДУКЦИЮ ИЗ ЛЕГИРОВАННОЙ СТАЛИ, \$/MT (на 24.04.2013 г.)

Европейский рынок	Цена
Нержавеющий CR 304 лист, FOB	3076-3134
<b>Рынок Юго-Восточной Азии</b>	
Нержавеющий CR 304 рулон, CIF	2450-2600
Нержавеющий HR 304 лист, CIF	2320-2530

Источник: Metall Bulletin. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЦЕНЫ ЭКСПОРТА МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ, \$/т (на 24.04.13 г.)**

Товар	Цена	Товар	Цена
<b>Квадратная заготовка</b>		ЕС, импорт, евро/т, CFR	470-500
СНГ, экспорт, FOB порты Черного и Азовско-го морей	510-520	Китай, экспорт, FOB	535-545
Турция, экспорт, FOB	540-550	<b>Г/к рулон</b>	
Латинская Америка (Бразилия), экспорт, FOB	510-540	СНГ, импорт, FOB	530-550
<b>Арматура</b>		ЕС, импорт, евро/т, CFR	460-485
СНГ, экспорт, FOB	560-600	Турция, экспорт, FOB	560-580
ЕС, экспорт, FOB	600-610	Китай, экспорт, FOB	550-560
Турция, экспорт, FOB	590-600	<b>Х/к рулон</b>	
Латинская Америка (Бразилия), экспорт, FOB	600-620	СНГ, импорт, FOB	610-635
<b>Катанка</b>		ЕС, импорт, евро/т, CFR	530-560
СНГ, экспорт, FOB	590-600	Турция, экспорт, FOB	640-670
ЕС, экспорт, FOB	610-620	Китай, экспорт, FOB	620-630
Турция, экспорт, FOB	600-610	<b>Оцинкованная рулонная сталь</b>	
Латинская Америка (Бразилия), экспорт, FOB	600-620	ЕС, импорт, евро/т, CFR	560-600
<b>Толстый лист</b>		<b>Слябы</b>	
СНГ, экспорт, FOB	570-600	СНГ, экспорт, FOB	460-480
		Латинская Америка (Бразилия), экспорт, FOB	470-500

Источник: MetallBulletin, SBB. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ЕВРОПА

### СТАЛЬНОЙ РЫНОК ПРОДОЛЖИТ СНИЖЕНИЕ В 2013 ГОДУ И ВРЯД ЛИ ВЕРНЕТСЯ К ПИКУ 2007 ГОДА

Европейский стальной рынок продолжит снижение в текущем году и вряд ли когда-нибудь восстановится до уровня пика 2007 г., считает руководитель Европейской ассоциации производителей стали Eurofer Гордон Моффат, передает Wall Street Journal. Потребление стали в Европейском Союзе в 2013 г. должно снизиться на 3% по сравнению с 142 млн. т в 2012 г., отметил Моффат, выступая на Европейском стальном саммите Platts. Новое снижение подтолкнет региональное потребление до уровня 30% ниже пикового потребления 2007 г., или 201 млн. т.

Металлургический сектор Европы является одной из отраслей, которая больше всего страдает от мирового финансового кризиса 2008-2009 гг., и ему до сих пор не удалось восстановиться. "Рынок стабилизируется только через закрытие неэффективных мощностей в Китае и Европе, - отметил Моффат. - Там может быть около 300 млн. т общих мощностей, из которых 200-250 млн. т в Китае, которые нужно сократить. А до этого момента цены будут подавлены и рынки перенасыщены".

Моффат также отметил, что проблемы с избыточными мощностями имеют не только Китай и Европа, но также Россия, Индия и Южная Америка. Суммарный объем стальных мощностей стран ЕС в 2007 г. составлял 230 млн. т, а с 2009 г. 20 млн. т мощностей были закрыты. Ожидается, что в ближайшие годы могут быть закрыты еще 20 млн. т производственных мощностей. Сложно сказать, по словам Моффата, "будут ли работать когда-нибудь заводы Флоранж и Льеж в Европе". (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## БРАЗИЛИЯ

### СТАТИСТИКА

#### В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТИРОВАНО 329,6 ТЫС. Т СТАЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ

Бразилия в апреле импортировала 329,6 тыс. т стальной продукции на \$371 млн. Об этом свидетельствуют данные Brazil Steel Institute. В целом по итогам января-апреля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года поставки металла в страну достигли 1,2 млн. т на \$1,4 млрд. Ранее эксперты организации спрогнозировали, что объемы производства стали в Бразилии в 2013 г. по сравнению с 2012 г. увеличатся на 5,8%. По оценкам специалистов, выпуск металла в стране в нынешнем году достигнет 36,51 млн. т. Продажи стали на внутреннем рынке ожидаются на уровне 23,25 млн. т. Экспорт предположительно достигнет 8,94 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ СТАЛИ СОКРАТИЛСЯ

Бразилия в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. сократила экспорт стальной продукции на 1,1%. Об этом свидетельствуют данные Brazil Steel Institute. Зарубежные поставки бразильского металла составили в заданный период 817,4 тыс. т. В целом по итогам января-апреля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года экспорт стали из Бразилии понизился на 3,7% и составил 3,3 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ЗАПАСЫ ПРОКАТА ВЫРОСЛИ

Запасы стального проката у дистрибуторов в Бразилии в апреле по сравнению с мартом увеличились на 1,9%. Об этом свидетельствуют данные Brazilian flat steel distributor institute, сообщает Yieh.Corp. По данным специалистов, запасы продукции в заданный период достигли 1,01 млн. т. Запасы стального проката в Бразилии в феврале увеличились на 2,4%. В частности, запасы проката в стране составили в указанный период 970,4 тыс. т.

Ранее в Brazilian flats distributor group предположили, что импорт стального проката в Бразилию в 2013 г. по сравнению с 2012 г. может сократиться на 50%. По итогам декабря прошлого года страна импортировала 79,1 тыс. т стального проката, что на 28,3% меньше по сравнению с декабрем предыдущего года. В целом по итогам минувшего года Бразилия импортировала 1,64 млн. т указанной продукции по сравнению с 1,94 млн. т годом ранее. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **ВЬЕТНАМ**

### **СТАТИСТИКА**

#### **В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТИРОВАНО 3,5 МЛН. Т СТАЛИ**

Вьетнам в январе-апреле импортировал 3,5 млн. т стальной продукции. Об этом свидетельствуют данные Vietnam Steel Association, сообщает Yieh.Corp. Затраты на поставки металла достигли \$2,2 млрд. Объемы производства конструкционной стали во Вьетнаме в январе по сравнению с декабрем 2012 г. сократились на 9% до 360 тыс. т. Однако в годовом исчислении выпуск металла в стране повысился на 26%. Продажи стальной продукции в указанный период достигли 360 тыс. т. Это на 2,2% больше по сравнению с предыдущим месяцем, а также на 54% выше, чем годом ранее. По состоянию на конец января запасы стальной продукции в стране составили 330 тыс. т, что на 1,1% меньше по сравнению с декабрем. В годовом исчислении этот показатель упал на 16,6%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **ИНДИЯ**

#### **JSW STEEL СТАЛА КРУПНЕЙШЕЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ КОМПАНИЕЙ**

С 1 июня активы индийской металлургической компании JSW Steel, до недавнего времени второго производителя в стране, объединяются с предприятиями JSW Ispat. Производственные мощности JSW Steel составляют 11 млн. т, JSW Ispat - 3,3 млн. т. Таким образом, объединенная компания, потенциально способная выплавлять 14,3 млн. т в год углеродистой стали, обгоняет государственную Steel Authority of India Limited (SAIL), которая имеет потенциал в 13,8 млн. т в год.

В рейтинге крупнейших мировых сталепроизводителей за 2012 г. JSW Steel заняла 33 место с показателем 8,5 млн. т. SAIL поднялась на 24-ю позицию, изготовив 13,5 млн. т стали. Выше - на 11-м месте - оказалась еще одна индийская компания Tata Steel (23 млн. т), однако порядка половины ее мощностей сосредоточены преимущественно за пределами страны - в Европе. Tata Steel недавно увеличила мощности в Индии до 10 млн. т в год, SAIL реализует проект по увеличению своего потенциала в текущем финансовом году на 5 млн. т до 19 млн. т. JSW Steel также имеет планы по расширению мощностей на 5 млн. т в год, до уровня 19,3 млн. т. В 2012 г. Индия заняла четвертое место среди производителей стали в мире - 76,7 млн. т (+4,2% к уровню 2011 г.). (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### **POSCO НАЧИНАЕТ СТРОИТЕЛЬСТВО ЭЛЕКТРОМЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО ЗАВОДА**

Южнокорейская металлургическая компания Posco начинает новый проект. В Индии компания рассчитывает построить электрометаллургический завод, специализацией которого станет производство х/к листового проката, сообщает Yieh.Corp. Предприятие будет построено в западной части Индии, в штате Maharashtra. Производительность мини-завода - 0,3 млн. т х/к проката в год. Проектная документация для нового актива Posco будет утверждена в августе. Сумма инвестиций в проект пока не озвучивается. (Металлсервис/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **ИТАЛИЯ**

#### **ВНЕШНИМ АДМИНИСТРАТОРОМ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО КОМБИНАТА ILVA НАЗНАЧЕН ЕГО ЭКС-ГЕНДИРЕКТОР**

Правительство Италии назначило 78-ми летнего Энрико Бонди внешним администратором крупнейшего в Европе металлургического комбината Ilva. Об этом сообщил министр региональной политики страны Грациано дель Рио, передает ANSA. Бонди покинул пост генерального директора металлургического предприятия после того, как полиция страны арестовала активы Ilva. Кроме того, ранее том-менеджер восстанавливал работу молочного гиганта-банка Parmalat, а также занимался урезанием госрасходов в Кабинете министров Марио Монти.

По словам дель Рио, администрация введена на предприятие на срок не менее 12 месяцев с опцией его продления до максимум 36 месяцев. Бонди будет помогать комитет из 5 человек, которых назначит Минэкологии страны. В течение 60 дней новая команда управленцев должна составить список предложений и мер по охране здоровья работников предприятия и населения региона, разработать природоохранные мероприятия, а также предупреждать возможные инциденты во время производства продукции на меткомбинате.

Кроме того, правительство решило снять арест с 8-миллиардных активов семьи Рива (владельцев Ilva), ранее наложенному прокурором города Таранто. Эта сумма в 8,1 млрд. евро включает наличные средства, активы и акции компании. В то же время введение внешней администрации уже вызвало негативную реакцию со стороны стальной ассоциации Federacciai. Ее глава Антонио Гоцци назвал такие действия правительства "опасным прецедентом". По его словам, такое назначение приведет только к худшему и подрывает свободу предпринимательства. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **КИТАЙ**

### **СТАТИСТИКА**

#### **В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ АРМАТУРНОЙ СТАЛИ ВЫРОС**

Китай в январе-апреле по сравнению с аналогичным периодом 2012 увеличил экспорт арматурной стали на 14%. Об этом свидетельствуют данные статистики. Зарубежные поставки указанной продукции достигли 91 тыс. т. Выручка в этот период понизилась на 3%, а средняя цена материала упала на 14% до \$715/т, FOB. Объемы среднесуточного производства стали в Китае с 11 по 20 мая по сравнению с первой декадой месяца уменьшились на 0,3%. Выплавка металла на китайских заводах в заданный период составила 2,1854 млн. т. (МеталлТорг/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### **В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ КАТАНКИ УВЕЛИЧИЛСЯ**

Китай в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. увеличил экспорт катанки на 85,7% до 753,695 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель вырос на 4,4%. В целом по итогам января-апреля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года экспорт катанки из Китая поднялся на 81,5% до 2,58 млн. т. Китай в марте по сравнению с февралем увеличил экспорт катанки на 47%. В частности, зарубежные поставки продукции достигли в первый месяц весны 721,935 тыс. т. По итогам января-марта по сравнению с аналогичным периодом минувшего года экспорт китайской катанки повысился на 80% и составил 1,82 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЦЕНЫ****SHANXI TAIGANG STAINLESS STEEL CO, LTD. ПОВЫСИТ ЦЕНЫ В ИЮЛЕ 2013 ГОДА**

Китайская металлургическая компания Taigang Stainless планирует повысить экспортные цены на нержавеющую сталь для поставок в июле. Об этом сообщает Yieh.Corp. Стоимость продукции вырастет на \$10/т. Taigang Stainless в I квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличила прибыль, относящуюся к акционерам, на 37,87%. В частности, прибыль достигла в указанный период 255 млн. юаней (\$41,3 млн.). Доход от продаж Taigang Stainless поднялся на 10,97% до 25,124 млрд. юаней. Taigang Stainless планирует в 2013 г. по сравнению с 2012 г. увеличить объемы производства нержавеющей стали на 9,7%. Предполагается, что выпуск нержавейки в нынешнем году достигнет 3,4 млн. т по сравнению с 3,1 млн. т в минувшем. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЭКСПОРТЕРЫ УМЕНЬШИЛИ ЦЕНЫ НА ОЦИНКОВАННУЮ СТАЛЬ ДЛЯ ПОСТАВОК В ИЮЛЕ 2013 ГОДА**

Базовые цены сделок по материалу для поставок в июле составили \$625-630/т. Неделий ранее цены на продукцию достигали \$640-645/т, FOB. Объемы среднесуточного производства стали в Китае с 11 по 20 мая по сравнению с первой декадой месяца уменьшились на 0,3%. Выплавка металла на китайских заводах в заданный период составила 2,1854 млн. т. Объемы среднесуточного производства стали в Китае достигли рекордного уровня. В частности, выплавка металла в стране за первые 10 дней мая достигла 2,193 млн. т в день. Это на 3% больше по сравнению с последней декадой апреля. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЛАТВИЯ****ОБОРОТ АО «SEVERSTALLAT» В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ВЫРОС**

В первом квартале консолидированный оборот металлообрабатывающего и металлоторгового предприятия Severstallat увеличился относительно января-марта прошлого года на 9% и составил \$75 млн. (40 млн. латов). Показатель EBITDA (прибыль до вычета расходов по процентам, уплаты налогов и амортизационных отчислений) вырос относительно первого квартала 2012 г. на 12% и превысил \$4 млн. (2 млн. латов). Росту оборота компании способствовало увеличение объемов реализации, а также повышение объемов продаж продукции с высокой добавленной стоимостью, прошедшей переработку на предприятиях АО «Severstallat» в Латвии и в Польше. Общий объем реализации компании в отчетном периоде вырос относительно аналогичного периода 2012 г. на 13% и составил 98 тыс. т. Основными рынками компании остаются страны Северной и Центральной Европы. По сравнению с аналогичным периодом 2012 г. предприятие увеличило поставки в страны Прибалтики на 18%, а в страны Скандинавии - на 25%. Консолидированный объем производства готовой продукции в январе-марте увеличился относительно соответствующего периода прошлого года на 8% и достиг 42 тыс. т. Финансовые показатели АО «Severstallat» в первом квартале продемонстрировали положительную динамику, несмотря на снижение цен на металлопродукцию на рынках Европы. К примеру, по данным аналитиков, цены на горячекатаный рулон в Северной Европе в первом квартале снизились относительно соответствующего периода прошлого года на 6% (до 500 EUR/т на условиях Ex-Works по сравнению с 535 EUR/т годом ранее).

"Состояние мировой экономики по-прежнему несет в себе неопределенность для стальной отрасли. Несмотря на то, что наша бизнес-модель делает нас менее чувствительными к изменениям рыночной конъюнктуры, мы все же склонны очень осторожно оценивать ближайшие перспективы отрасли, которая, как и ожидалось, продолжит испытывать на себе все текущие трудности мировой экономики, - говорит председатель правления АО «Severstallat» Андрей Алексеев. - На этом фоне мы продолжаем работать над сокращением издержек и повышением эффективности".

В апреле была создана новая структура, куда вошли торговые компании дивизиона "Северсталь Российская Сталь", расположенные в пяти странах, и в том числе предприятия группы Severstallat. Это решение призвано повысить эффективность управления сбытовыми активами дивизиона и объединить усилия компаний на региональных рынках. Новая структура получила название "Дистрибуционная сеть сегмента "Продажи и СМЦ" дивизиона "Северсталь Российская сталь". Помимо предприятий группы Severstallat, в нее вошли компании "Северстальбел" (Беларусь), "Северсталь-Украина" (Украина) и "Торговый Дом "Северсталь-Инвест" (Россия). Возглавил новую структуру Андрей Алексеев, сохраняющий должность председателя правления АО «Severstallat». АО "Severstallat" основано в 1992 г. Основными сферами деятельности компании являются производство сварной трубы и промышленная металлообработка - производство стальной ленты и заготовки для штамповки, а также дистрибуция металлопроката. В группу компаний "Severstallat" входит торгово-промышленное предприятие "Severstallat Silesia", расположенное в Польше. АО "Severstallat" является активом ОАО "Северсталь" и входит в дистрибуционную сеть сегмента "Продажи и СМЦ" дивизиона "Северсталь Российская сталь". ([Severstallat.eu](http://Severstallat.eu)/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ПОЛЬША****ПРЕДСЕДАТЕЛЬ ПРАВЛЕНИЯ HUTA STALI CZESTOCHOWA ПОДТВЕРДИЛ НАМЕРЕНИЕ ПРОДАТЬ ЭЛЕКТРОСТАЛЕПЛАВИЛЬНЫЙ ЦЕХ**

Металлургический комбинат Huta Stali Czestochowa (Польша), которым владеет корпорация "Индустриальный союз Донбасса" (ИСД, Донецк) через дочернюю компанию "ИСД Польска" (ISD Polska), не предполагает продавать сталепрокатное производство, но готово продать электросталеплавильный цех. Как сообщил председатель правления Huta Stali Czestochowa, бывший заместитель министра промышленной политики Украины Анатолий Федяев, в настоящее время предприятие выпускает около 50 тыс. т толстолистового проката в месяц. По его словам, прокатный цех Huta Stali Czestochowa поставяет продукцию на 45% на экспорт, остальное - реализует на рынке Польши. "В январе-апреле мы произвели 221 тыс. т листового проката, в среднем 55 тыс. т в месяц", - констатировал председатель правления. В то же время он уточнил, что для выпуска данного проката требуется 60-70 тыс. т стали. Ранее она выплавлялась в электропечах комбината, однако в настоящее время ее себестоимость получается выше по сравнению со сталью, выплавляемой конверторным способом. Поэтому около года назад предприятие начало закупать сталь на Алчевском меткомбинате объемом 80% от необходимого, а 20%, в зависимости от заказов, предполагающих более жесткие параметры химсостава, выплавляется в электросталеплавильном цехе предприятия. "Но сейчас появился покупатель на этот цех, и мы готовы его продать", - отметил топ-менеджер, не уточнив подробностей. В то же время он добавил, что цех состоит из одной электропечи мощностью 2 тыс. т стали в сутки, который ранее для нужд листопрокатного цеха производил 600 тыс. т слябов и 100 тыс. т квадратной заготовки в год (всего 700 тыс. т). (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## МЕКСИКА

### РАССЛЕДУЕТСЯ ИМПОРТ ЛИСТОВОГО ПРОКАТА ИЗ РОССИИ И УКРАИНЫ

Министерство экономики Мексики начало антидемпинговое расследование против импорта стального листа из России и Украины после жалобы местного производителя - компании Altos Hornos de Mexico (Ahmsa), сообщает Yieh.com. Под антидемпинг попал импорт стального листа с содержанием бора 0,0008% и больше с толщиной 4,75-10 мм и выше 10 мм с января по декабрь 2012 г. В 2012 г. импорт этого продукта из России и Украины вырос на 323% до 80 тыс. т. ([Metalbulletin/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## США

### ВОЗМОЖЕН ПЕРЕСМОТР ПОШЛИН НА УКРАИНСКУЮ КАТАНКУ

Комиссия по международной торговле США (USITC) объявила о возможности пересмотра антидемпинговых пошлин, взимаемых при импорте стальной катанки из Бразилии, Индонезии, Мексики, Тринидада и Тобаго, Молдовы и Украины, сообщается на официальном веб-портале Federal Register. В соответствии с документом заявления от заинтересованных сторон в рамках данного пересмотра должны быть поданы не позднее 3 июля, комментарии для уточнения - до 16 августа. Комиссия, в зависимости от поступлений заявок заинтересованных сторон для пересмотра пошлин, будет принимать решение проводить пересмотр по полной или укороченной процедуре.

Пересмотр введенных санкций - процедура, которая применяется после действия в течение пяти лет ранее наложенных пошлин с целью определения, продолжает ли наносить импорт продукции ущерб местным производителям аналогичной продукции. Министерство торговли США 29 октября 2002 г. ввело антидемпинговые пошлины на катанку из Бразилии, Индонезии, Мексики, Тринидада и Тобаго, Молдовы и Украины. При этом наибольшие пошлины были введены на поставки этой продукции из Украины (116,37%) и Молдовы (369,1%). Комиссия по международной торговле США 30 июля 2008 г. приняла решение о продлении этих пошлин. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## АНАЛИЗ

### ТЕНДЕНЦИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ АЛЬТЕРНАТИВНЫХ ТОПЛИВ В СТАЛЕЛИТЕЙНОМ ПРОИЗВОДСТВЕ ПОЛУЧИТ ДАЛЬНЕЙШЕЕ РАЗВИТИЕ

Сланцевая революция в США возродила оптимизм производителей стальной продукции: падение цен на природный газ привело к существенному росту их маржи. При этом увеличился спрос на трубы и другие материалы, необходимые для создания нефтегазовой инфраструктуры. В соответствии с законами жанра это привело к появлению серии новых проектов заводов по производству стали и DRI. Правда, в перспективе эти инициативы чреваты перепроизводством, но сейчас не принято задумываться о проблемах отдаленного будущего.

Начиная с финансового кризиса 2008 г., вызвавшего обвальное падение спроса и цен на стальную продукцию, отрасль терпела большие убытки из-за перепроизводства, низкого внутреннего спроса и конкуренции со стороны дешевого китайского импорта. Хотя за прошедшие четыре года мировое производство стали увеличилось на 14%, объемы выплавки в США сократились на 3,4%. Медленное восстановление американской экономики не привело к повышению спроса на сталь. По данным American Iron and Steel Institute, в конце прошлого года средний по отрасли уровень загрузки мощностей составлял 74%, в отличие от 91% в августе 2008 г., за месяц до банкротства Lehman Brothers. Крупнейший оператор мини-заводов Nucor получил в 2012 г. \$504 млн. чистой прибыли (по усредненной оценке аналитиков, опрошенных Bloomberg), т. е. меньше трети прибылей, полученных в 2008 г. А крупнейший интегрированный производитель, U.S. Steel Corp., четвертый год подряд сообщает об убытках.

Однако производители получили остро необходимую помощь из другого источника. Масштабное использование в США технологии гидроразрыва сланцевых пород привело к резкому росту поставок дешевых энергоносителей на местные рынки нефти и газа. В результате за последние два года цены на природный газ снизились вдвое, возникли разговоры о возможностях энергетической самодостаточности страны, и сланцевый сектор привлек лавину инвестиций. Это может привести к повышению прибылей сталелитейной промышленности. Помимо сокращения затрат на энергию, что весьма положительно сказывается на марже производителей, дешевый газ дает возможность расширить производство железа прямого восстановления (DRI). По словам экспертов чикагской фирмы Steel Market Intelligence, эта технология появилась на рынке около 30 лет назад, но 29 лет из них цены на газ в США были слиш-

ком высокими, чтобы производство DRI было рентабельным. Теперь же ситуация изменилась, и сталелитейные компании сразу анонсировали ряд новых проектов.

Первым сориентировалась в новой ситуации группа Nucor: она собирается в июле осуществить пуск нового завода в Луизиане (\$750 млн.). По оценкам экспертов компании, себестоимость железа, произведенного по технологии DRI, составляет \$324/т, т. е. на 20% ниже, чем у доменного чугуна. Более того, похоже, Nucor не собирается на этом останавливаться. По данным Masquarie Capital USA, группа согласилась за 20 лет вложить \$3 млрд. в СП с канадской энергетической компанией Encana, которая будет разрабатывать залежи сланцевого газа и обеспечивать им будущие мощности Nucor по производству DRI. Тем не менее, компания пока проявляет определенную осторожность. Хотя она планирует использовать DRI в своих электродуговых печах в Луизиане, на других ее заводах основным сырьем останется лом. С другой стороны, Nucor фактически создает плацдарм для экспансии в сферу DRI, поскольку это сырье не только обеспечивает преимущество в отношении затрат, но и дает возможность получать сталь более высокого качества - без дефектов, более прочную и ковкую. Кроме того, возможность использовать DRI подстраховывает от волатильности на рынке лома. Дэни ДиМикко, в ноябре покинувший пост гендиректора Nucor (кресло председателя правления он сохранил), перед уходом с должности CEO заявил: "Будущее сырьевых рынков неизвестно. Мы будем использовать DRI как гарантию долгосрочной стабильности".

Затем примеру Nucor последовал австрийский производитель Voestalpine - компания сообщила о планах строительства в США завода стоимостью 500 млн. евро. Австралийская Bluescope Steel и трейдер Cargill создали СП для строительства завода по производству DRI в Огайо. По данным Barclays, такие же планы и у индийской компании Essar Global: она планирует построить аналогичный завод в Миннесоте. Кроме того, французская компания Vallourec & Mannesmann Holding собирается построить новый сталелитейный завод в Огайо, который будет использовать газ.

Американские аналитики считают, что тенденция использования альтернативных топлив в сталелитейном производстве получит дальнейшее развитие, особенно - у компаний, присутствующих на международных рынках.

Такие компании прилагают большие усилия к снижению энергоёмкости производства. Главный же драйвер - низкая цена природного газа. Сейчас, по статистике World Steel Association, 94% мирового выпуска чугуна обеспечивают доменные печи, в которых нагрев и восстановление железа из руды осуществляется с помощью угля. С другой стороны, даже если цена природного газа в США увеличится вдвое, до \$8 за 1 млн. BTE, производство стали с использованием технологии DRI будет менее затратным.

Пожалуй, единственная "ложка дегтя" - отсутствие гарантий, что спрос на сталь в США пойдет на подъем. Однако расширение использования DRI обеспечит американскому экспорту существенные преимущества в ценовой конкуренции на мировом рынке. С другой стороны, в отношении внутреннего спроса ситуация тоже небезнадежна. Причем перспективы связаны именно со сланцевой революцией. Во-первых, потенциальным следствием сланцевого бума может стать рост потребления стали, поскольку она необходима для создания нефтяной и газовой инфраструктуры на месторождениях, строительства транспортных трубопроводов и т. п. Во-вторых, по мнению аналитика Маскуарие Капитал USA Альдо Маццаферро, дешевый газ привлекает многие компании из других стран, которые используют его в своем производстве. Такие компании уже заинтересовались возможностями перемещения своих мощностей в США, а это может привести к реиндустриализации США, что, в свою очередь, подтолкнет спрос на сталь. При таких перспективах инновации оказались привлекательными даже для консервативных интегрированных компаний. В конце апреля U.S. Steel сообщила, что изучает перспективы парного проекта на своем трубокатном заводе Lorain в Огайо. Этот проект включает создание СП с предприятием Republic Steel, расположенным по соседству с Lorain, и расширение бизнеса в газовом сегменте. СП сделает U.S. Steel партнером в строительстве завода по производству DRI, которое будет использоваться в новой электродуговой печи Republic Steel, пуск которой должен состояться в 2014 г. На годовом собрании акционеров компании председатель правления и гендиректор Джон Сурма рассказал об этих планах и сообщил, что правление собирается также рассмотреть проект расширения мощностей Lorain, реализация которого даст возможность U.S. Steel увеличить поставки добывающим компаниям в Марцеллесе и Ютике, а также освоить производство труб большего диаметра для лучшего удовлетворения потребностей этих клиентов.

В принципе, Д. Сурма уже два года говорит, что доступность дешевого природного газа наводит на мысли о создании собственных электросталеплавильных мощностей. И он заявил на собрании, что любые переговоры с Republic будут проводиться независимо от собственных проектов U.S. Steel. Д. Сурма объяснил акционерам, что если СП будет создано, то U.S. Steel сможет поставлять для производства DRI окатыши со своего месторождения в Миннесоте. При этом Republic продолжит обеспечивать U.S. Steel круглыми заготовками.

Правда, гендиректор не склонен к рискованным действиям: если решение по поводу СП будет принято, строительство завода по производству DRI может быть завершено не ранее 2016 г. А к этому времени экономика США вполне может перейти в фазу более быстрого подъема. Пока же ситуация остается неопределенной, хотя Барак Обама утверждает, что экономика страны взяла курс на восстановление. Он говорит, что уже "есть основания для оптимизма", ссылаясь на активизацию в автомобильной промышленности, появление новых рабочих мест и подъем на рынке жилья. Впрочем, президент осторожно отметил, что еще "многого нужно сделать".

При этом дальнейшего удешевления газа ожидать не стоит. От рекордно низкого уровня в апреле прошлого года цены выросли на 75%, и ожидается, что в 2013 г. они будут держаться на уровне \$3,7 за 1 млн. BTE (около \$103/тыс. куб. м). Тем не менее и этот уровень цен вполне привлекателен для компаний, использующих газ в больших объемах. С другой стороны, гендиректор Occidental Petroleum Энди Холл, которого прозвали "Богом" за гениальность в прогнозировании динамики цен на нефть, утверждает, что не следует переоценивать перспективы добычи сланцевых энергоносителей. По его словам, хотя исходно можно достигать высоких темпов добычи из сланцевых скважин, они быстро истощаются, и для поддержания стабильно высокой добычи необходимо бурить все больше новых скважин. Вероятно, этот фактор будет ограничивать дальнейшее снижение цен.

Правда, затраты добывающих компаний при этом обернутся повышением спроса на сталь. Но симбиоз интересов сталелитейной и нефтегазовой отраслей может, таким образом, привести к созданию стальной пирамиды - по аналогии с финансовой - которая рухнет под грузом еще более масштабного перепроизводства, чем то, что давило на отрасль последние четыре года. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **ПРОГНОЗ**

### **В СРЕДНЕСРОЧНОЙ ПЕРСПЕКТИВЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ СТАЛИ БУДЕТ ЕЖЕГОДНО РАСТИ**

Как следует из подготовленного инвестбанком Morgan Stanley аналитического отчета о перспективах рынков стали, в 2013 г. рост спроса на металлопродукцию в США замедлится до 2,8% (до 115 млн. т), но ускорится до 4,2% (121 млн. т) в 2014 г. На 2015-2018 гг. банк прогнозирует среднегодовой рост потребления в стране на уровне 4,6%. Основными факторами, поддерживающими позитивную динамику спроса в США, станут: продолжающаяся "сланцевая революция" (подготовка и развитие необходимой инфраструктуры, бурение скважин и поставка полученной продукции), стабильный прирост производства в автомобилестроении и восстановление активности в секторе нежилостроительства.

В настоящее время в структуре потребления стали в США доминирует строительство - 42%, на автопром приходится 24%, машиностроение и оборудование - 15%, энергетику - 7%. В конце мая использование производственных мощностей в стальном секторе США было близким к 80%, что является самым высоким уровнем за последние полтора года. Закрытие завода RG Steel с мощностями 7 млн. т в значительной степени сбалансировало уровни спроса и предложения на рынке. Кроме того, за первые 4 месяца объем импорта в страну сократился на 12% до 10,4 млн. т. (Металло-снабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **ТАЙВАНЬ**

### **ЦЕНЫ**

#### **CHINA STEEL МОЖЕТ СНИЗИТЬ ЦЕНЫ ДЛЯ ПОСТАВОК В ИЮЛЕ-АВГУСТЕ 2013 ГОДА**

Тайваньская металлургическая компания China Steel может сократить цены на стальную продукцию для поставок в июле-августе. Об этом сообщает Yieh.Corp. По оценкам участников рынка, корпорация может понизить цены на металл на \$30-40/т. China Steel в апреле по сравнению с мартом сократила операционный доход на 5,16%. В частности, операционный доход производителя составил 29,62 млрд. тайваньских долл. (\$991,5 млн.). (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ТУРЦИЯ

### СТАТИСТИКА

#### В МАЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ СТАЛИ ВЫРОС

Турция в мае по сравнению с маем 2012 г. увеличила экспорт стальной продукции на 0,1% до 1,68 млн. т. Об этом свидетельствуют данные Turkey's Steel Exporters' Association. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель повысился на 1,2%. В целом по итогам января-мая по сравнению с аналогичным периодом прошлого года зарубежные поставки турецкого металла поднялись на 4,25% до 8,5 млн. т. Турция в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. увеличила экспорт стальной продукции на 1,1% до 1,66 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем зарубежные поставки турецкого металла уменьшились на 17%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ПРОКАТА УВЕЛИЧИЛСЯ

Турция в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. увеличила экспорт стального проката на 35%. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute, сообщает Yieh.Corp. Зарубежные поставки продукции достигли в отчетный период 292 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель вырос на 21%. Турция в марте по сравнению с мартом 2012 г. увеличила импорт проката на 60,5% до 567,015 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем поставки проката в страну выросли на 22%. Затраты на импорт проката в Турцию достигли в марте \$378 млн. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ВЫРУЧКА ОТ ЭКСПОРТА СТАЛИ ВЫРОСЛА

Турция в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. увеличила выручку от экспорта железа и стали на 3,5% до \$954 млн. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute и Turkish Undersecretariat of Customs. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель уменьшился на 11,2%. В целом по итогам января-апреля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года поступления от экспорта турецкого железа и стали понизились на 1,2% до \$3,8 млрд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ШВЕЦИЯ

### СТАТИСТИКА

#### В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ВЫПЛАВКА СТАЛИ УПАЛА

Швеция в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. сократила объемы производства стали на 11,6%. Об этом свидетельствуют данные ассоциации Jernkontoret. В особенности выплавка металла в стране в заданный период достигла 399,9 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем выпуск стали в Швеции вырос на 2,14%. В целом по итогам января-апреля в стране произвели 1,5 млн. т стали. Это на 11,5% меньше по сравнению с аналогичным периодом минувшего года. Объемы производства стали в Швеции в феврале по сравнению с февралем 2012 г. уменьшились на 10,5%. В заданный период в стране выплавляли 338,7 тыс. т металла. По сравнению с предыдущим месяцем объемы выпуска сократились на 8,6%. В целом по итогам января-февраля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года производство стали в Швеции упало на 10,6% и составило 709,3 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ЮЖНАЯ КОРЕЯ

### СТАТИСТИКА

#### В МАЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ СТАЛИ УМЕНЬШИЛСЯ

Южная Корея в мае по сравнению с маем 2012 г. сократила выручку от экспорта стали на 13%. Об этом свидетельствуют данные статистики. Поступления от зарубежных поставок металла составили в указанный период \$2,8 млрд. Южная Корея в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. сократила выручку от экспорта на 13,6%. Поступления от зарубежных поставок составили в заданный период \$2,7 млрд. Южная Корея в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократила выручку от экспорта стали на 10,5%. В частности, поступления от внешних продаж металла достигли в указанный период \$2,8 млрд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### АНАЛИЗ

#### СТАЛЕЛИТЕЙНЫЙ СЕКТОР В ПОСЛЕДНЕЕ ДЕСЯТИЛИТИЕ ДЕМОНСТРИРУЕТ ВЫСОКИЕ ТЕМПЫ РОСТА

Развитие металлургической промышленности Южной Кореи в последнее десятилетие характеризуется достаточной устойчивостью и стабильностью. Национальная сталелитейная отрасль в целом почти безболезненно преодолела кризис 2008-2009 гг., ежегодно увеличивая выпуск металла, а крупнейший национальный производитель стали корпорация Posco уже четвертый год подряд признается самой конкурентоспособной металлургической компанией мира.

Рывок, который совершила металлургическая отрасль Южной Кореи в последнее десятилетие, выглядит достаточно впечатляющим: если в 2000 г. в стране было выплавлено около 43,1 млн. т стали, то в 2012 г. - рекордные 69,3 млн. т, т.е. производство металла за этот период выросло почти на 65%. Высокие темпы роста развития национального сталелитейного сектора позволили Южной Корее прочно обосноваться на шестой позиции в рейтинге крупнейших мировых производителей стали и войти в первую пятерку экспортеров стальной продукции. В 2012 г. Южная Корея увеличила экспорт стальной продукции на

5% до 30 млн. т, в то время как импорт снизился на 11% до 21,3 млн. т. Таким образом, торговый профицит достиг рекордного для страны показателя в 9 млн. т. Объем поставок корейской стали за рубеж в текущем году оценивается на уровне 32 млн. т.

Наряду с расширением производства увеличивалось и внутренне потребление металла в стране, хотя в последние годы рост несколько замедлился. В частности, по разным оценкам, в текущем году спрос на стальную продукцию в Южной Корее может вырасти лишь на 1-2% до 54-56 млн. т в зависимости от того, насколько удастся местным властям стабилизировать ситуацию в основных отраслях: судостроении, автомобилестроении, машиностроении и строительстве.

"Я не вижу никаких оснований для роста спроса на сталь в текущем году. Что касается поставок, то здесь тоже не следует ожидать каких-либо улучшений: Китай по-прежнему продолжает наращивать производство проката. Корейцы, возможно, попытаются повысить стоимость своей продукции, чтобы компенсировать расходы, однако

сделать это будет очень сложно", - говорит Пак Бюн Чил, аналитик сеульской инвестиционной компании IBK Securities.

Прогнозы, которые дают корейские и международные эксперты по части дальнейшего развития национальной металлургической промышленности, достаточно противоречивы. С одной стороны, в них преобладает пессимизм, связанный с негативными тенденциями в мировой экономике, уменьшением спроса на сталь в Китае и замедлением экономического роста в этой стране, а также падением курса японской иены, которое уже серьезно ударило по корейским экспортерам.

Дело дошло до того, что некоторые высокопоставленные чиновники в Сеуле заявляют о том, что риски обесценивания иены в последнее время "существенно выше", чем риски провокационных действий властей Северной Кореи. "Падение японской валюты только началось и будет продолжаться достаточно длительное время, нанося серьезный урон корейской металлургии, автомобилестроению и электронике. Мы, бесспорно, примем меры по борьбе со "слабой иеной", включая предоставление финансовой помощи наиболее уязвимым экспортерам корейской продукции", - заявил Ким Чун Су, председатель Центрального банка Южной Кореи (Bank of Korea).

С другой стороны, по мнению ряда аналитиков, некоторые факторы свидетельствуют о том, что стагнация металлургической отрасли Южной Кореи в обозримой перспективе вовсе не грозит. По оценкам ряда экспертов, экономика страны в первом квартале показала самые высокие темпы роста за последние два года (1,5%). Конечно, этому в немалой степени способствовало принятие пакета мер по стимулированию национальной экономики в \$15 млрд., которые будут направлены на покрытие налогового дефицита, помощь малым и средним предприятиям, создание дополнительных рабочих мест, стимулирование рынка недвижимости и строительной отрасли в целом.

Вливание новых средств в корейскую экономику, как ожидается, даст возможность простимулировать и главные ее отрасли, потребляющие металл. Корея является мировым лидером в производстве крупных морских торговых судов, танкеров, плавучих установок для добычи, хранения и выгрузки нефти и газа (floating production, storage and offloading system - FPSO) и глубоководных буровых судов, а местная металлургия исправно поставляет качественную сталь для их строительства.

Из 12 заказов, заключенных на сегодняшний день в мире на постройку сверхкрупных FPSO, ведущая корейская судостроительная компания Hyundai Heavy Industries выполняет семь, а Hyundai Heavy Industries - три. Доля местного оборудования и компонентов в южнокорейском производстве морских судов составляет 80%; из-за границы ввозятся в основном высокотехнологичные двигатели, бортовые электронные и навигационные оборудование.

На основе разработанного аналитиками Bank of Korea индекса судостроительного бизнеса (Shipbuilding Business Index) подготовлен отчет "Тенденции и прогнозы современного судостроительного рынка" (Recent Shipbuilding Market Trend and its Forecast), согласно которому в южнокорейской судостроительной промышленности после некоторого падения объема заказов в последние два года в 2014 г. ожидается благоприятный рост. В первом квартале Южная Корея продолжала лидировать на мировом рынке судостроения, получив заказы на постройку 60 судов стоимостью \$7,9 млрд., хотя выигрывать конкурентную гонку у Китая корейским судостроителям становится все труднее и труднее.

Благоприятные прогнозы и по части дальнейшего развития автомобильной отрасли страны. В 2012 г. Южная Корея сохранила пятое место в мире по производству автомашин, выпустив 4,55 млн. автомобилей. Положительная динамика в отрасли сохранится и в этом году. По дан-

ным экспертов корейской Ассоциации производителей продукции машиностроения (Korea Association of Machinery Industry), в 2013 г. производство в этой отрасли возрастет на 5,1%.

Оздоровление ситуации на рынке недвижимости и реализация новых инфраструктурных проектов, как полагают местные специалисты, даст возможность восстановить стабильность национального строительного сектора. Все вышесказанное, как представляется, дает основания полагать, что металлургию Южной Кореи в целом ожидают благоприятные перспективы.

Верят в это и в южнокорейском сталелитейном гиганте Posco, занимающем третье место в рейтинге крупнейших мировых производителей стали и имеющем 41 производственный актив в 14 странах мира. По результатам проведенного в феврале американской компанией World Steel Dynamics ежегодного опроса с участием топ-менеджеров 34 ведущих мировых металлургических компаний, Posco четвертый год подряд была признана самой конкурентоспособной сталелитейной компанией мира. В этом опросе фирмы оцениваются по 23 категориям, включая прибыльность, производительность, технологические инновации, финансовое состояние, доступ к сырью и др. Posco получила наивысший бал 7,76 из 10 возможных, обойдя занявшие соответственно второе и третье места российские компании НЛМК (7,33) и "Северсталь" (7,32).

Posco в последнее время проводит агрессивную политику по снижению расходов и сосредотачивает усилия на выпуске высококачественного автолиста и стальной продукции с высокой добавленной стоимостью, которая приносит компании 20% прибыли. С целью сокращения издержек компания в последние несколько лет продала или закрыла 24 непрофильных бизнес-подразделения, сократив их количество с 70 до 46. настоящее время Posco является самой прибыльной и дорогой металлургической компанией в мире с точки зрения рыночной капитализации, превосходя по этому показателю ArcelorMittal, Nippon Steel & Sumitomo и JFE Steel.

"Мы фокусируем наше внимание на производстве качественного автолиста и другой стальной продукции, используемой в строительстве объектов энергетической инфраструктуры. Таким образом мы стремимся ограничить перенасыщение глобального рынка дешевым китайским металлом низкого качества. Кроме того, за последний год мы внедрились в компании систему управления кризисными ситуациями с целью преодолеть рецессию в мировой сталелитейной отрасли. Приняты меры по сокращению расходов, повышению качества продукции, разработке новых технологий и повышению эффективности интеграции наших бизнес-подразделений. Нами аккумулированы опыт, технологические ноу-хау и передовые разработки в литье стали и обработке сырья за последние 40 лет в интересах создания самых передовых технологий в этой сфере", - говорит Чун Юн Ян, председатель правления и генеральный директор Posco.

Тем временем, Posco продолжает проводить активную политику и в части строительства новых металлургических предприятий как у себя в стране, так и за рубежом. В начале мая Posco, наконец, сделала еще один крупный шаг на пути реализации проекта по строительству металлургического завода в Индии стоимостью \$12 млрд. и мощностью 12 млн. т в год, который компания пытается продвигать еще с 2005 г. Верховный суд Индии разрешил Федеральному правительству выдать Posco лицензию на добычу железной руды. Корейцы в течение восьми лет собирали все необходимые разрешения, скупали землю и ждали получения лицензии на добычу железорудного сырья, чтобы начать реализацию этого проекта. По последним данным, корейская компания, якобы, сегодня уже не сталкивается в Индии с проблемами по закупке земли для строительства нового предприятия, поскольку этот вопрос

удалось урегулировать с местным населением. По данным представителей Posco, если корейцам удастся выкупить оставшиеся земельные участки до конца года, первая фаза металлургического завода может быть введена в эксплуатацию уже в 2018 г. В 2014 г. жнокорейский сталелитейный гигант планирует ввести в эксплуатацию металлургический комбинат Krakatau Posco стоимостью \$6 млрд. - совместное предприятие с индонезийской компанией Krakatau. Строительство завода началось в июле 2011 г., а начало производства на нем намечено на середину 2014 г. В целом же, как отмечают эксперты, Posco в

настоящее время в качестве партнера участвует в реализации, по меньшей мере, пяти крупных сталелитейных проектов в различных странах Юго-Восточной Азии. По их данным, после ввода в эксплуатацию этих объектов производительность каждого из них будет варьироваться от 3 млн. до 10 млн. т в год, что даст возможность довести в ближайшее время мощности по выпуску стальной продукции в ЮВА до 100 млн. т. (Bloomberg, Clarkson Research Services, Yonhap News Agency, Metal Bulletin, SteelOrbis, [Металлоснабжение и сбыт/Rusmet.ru](http://Rusmet.ru)/Металл Украины, СНГ, мира)

## ЯПОНИЯ

### СТАТИСТИКА

#### В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ НЕРЖАВЕЮЩЕГО ПРОКАТА СОКРАТИЛСЯ

Япония в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. сократила экспорт проката из нержавеющей стали на 4,5%. Об этом свидетельствуют данные Министерства финансов страны. Зарубежные поставки японского нержавеющей проката достигли 63,59 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель упал на 12,4%. В целом по итогам января-апреля по сравнению с аналогичным периодом прошлого года экспорт проката из нержавеющей уменьшился на 9,3% и составил 246,546 тыс. т. Объемы производства нержавеющей стали 7 ведущими производителями Японии в феврале по сравнению с январем уменьшились на 5,9%. Выпуск нержавеющей в заданный период достиг 294,083 тыс. т. В целом за январь-февраль Япония произвела 606,711 тыс. т металла. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Rusmet.ru))

#### В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ СТАЛИ ВЫРОС, ИМПОРТ - СНИЗИЛСЯ

В январе-апреле японские металлургические компании нарастили экспорт металлопродукции по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 14,1% до 15,008 млн. т. Об этом говорится в сообщении Японской федерации чугуна и стали (JISF). В апреле экспорт стали вырос по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 17,8% до 3,643 млн. т, но по сравнению с мартом упал на 10,6%. За 4 месяца экспорт ординарного металлопроката вырос на 13,3% до 9,862 млн. т, полуфабрикатов - на 35,4% до 2,086 млн. т, тогда как спецсталей сократился на 3% до 2,443 млн. т. Апрельские внешние поставки ординарного металлопроката увеличились по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 19,7% до 2,428 млн. т, тогда как по сравнению с мартом сократились на 11,4%. В то же время в январе-апреле импорт стали в Японию снизился на 9,6% до 2,351 млн. т. При этом в апреле стальной импорт сократился к АППГ на 0,8% до 629,4 тыс. т, а по сравнению с мартом вырос на 9,7%. За 4 месяца импорт ординарного металлопроката упал к АППГ на 12% до 1,286 млн. т. ([Ugmk.info](http://Ugmk.info)/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Rusmet.ru))

### АНАЛИЗ

#### НИЗКИЙ КУРС ИЕНЫ И ОЖИВЛЕНИЕ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ ПОЗВОЛЯЮТ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИМ КОМПАНИЯМ УВЕРЕННО СМОТРЕТЬ В БУДУЩЕЕ

После землетрясения и цунами в марте 2011 г. работа некоторых металлургических заводов страны была почти полностью парализована. Однако появившиеся в связи с этим слухи о коллапсе японской металлургии оказались сильно преувеличенными. Сегодня отрасль снова идет на подъем, пользуясь благоприятной денежной политикой правительства. Сокращение государственного долга страны фактически за счет эмиссии ослабило национальную валюту, но усилило позиции японских экспортеров стали.

"Японское чудо" - процесс бурного восстановления и развития экономики Японии после Второй мировой войны - в полной мере коснулось и национальной черной металлургии. Ее быстрое развитие продолжалось более двух десятилетий и достигло пика в 1973 г., когда на долю Японии пришлось 17,27% от мирового производства стали. Далее под влиянием череды региональных и глобальных кризисов черная металлургия Японии проявляла некоторую нестабильность по объемам, однако устойчиво выпускала 100-120 млн. т стали в год.

Причем, в части качества металла и выпуска высоко-технологичной стальной продукции (высокого передела) Япония в течение многих лет претендовала и претендует на роль мирового технологического лидера. Гонка за эффективность, в частности, подталкивалась почти 100%-м импортом металлургического сырья, ресурсами которого Страна восходящего солнца обделена. Качество и нужный сортамент металлопроката во многом диктовались спросом со стороны национальной автомобильной промышленности, которая с 80-х годов стала "законодателем мировой моды" на массовые автомобили.

Все успехи металлургов позволили Японии выйти на первое место в мире по выпуску стали, пропустив вперед

Китай лишь в 1996 г. Однако доля Японии на мировом стальном рынке плавно снижается уже почти 30 лет. В части рентабельности ее явно теснит китайская сталелитейная отрасль. В части инноваций - металлургия Южной Кореи, где новые домыны - вдвое крупнее японских, а доля непрерывной разливки стали (на МНЛЗ и слябовых машинах) уже выше, чем в Японии. Более того, позитивная в целом динамика развития японской металлургии была резко нарушена в марте 2011 г., когда грянули землетрясение, цунами и авария на АЭС "Фукусима" в 200 км от столицы страны.

Правда, вопреки паническим заявлениям японских СМИ о том, что катастрофа "парализовала работу половины металлургической отрасли", на самом деле оказалось, что в наиболее пострадавших регионах страны не оказалось практически ни одного из десятка крупнейших металлургических комбинатов мощностью от 3 млн. до 10 млн. т стальной продукции в год. Исключение - завод Kashima Works (мощностью 5,7 млн. т) группы Sumitomo Metal Industries, где произошел крупный пожар на коксохимическом производстве, оставивший на время без сырья 2 доменные печи. Также прекратили выпуск продукции несколько мини-заводов суммарной мощностью около 0,5 млн. т. В итоге прямая приостановка коснулась только металлургических производств совокупной мощностью менее 8 млн. т стали в год, что составляло не более 6% от суммарного показателя.

В 2011 г. производство стали в Японии уменьшилось лишь на 1,8% до 107,6 млн. т, а в 2012 г. и того меньше - только на 0,3% до 107,2 млн. т. Многие эксперты ожидают в текущем году расширения экспорта японской стальной продукции, прежде всего, вследствие оживления китайско-

го спроса, увеличения потребления стали в странах АСЕ-АН, а также в связи с падением курса иены до рекордно низкого за последние три с половиной года уровня по отношению к американскому доллару. Оценочно, прогноз по экспорту на 2013 г. составляет 46-47 млн. т, включая нержавеющую сталь. В первом квартале Япония увеличила экспорт металлопродукции на 12,9% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, до 11,365 млн. т. По мнению некоторых экспертов, дальнейшее падение курса иены выведет Японию в ранг потенциально самого конкурентоспособного экспортера стали не только в Азии, но и в мире.

Говорить о посткризисном восстановлении японской металлургии, было бы явным преувеличением. Главная проблема, - это падение спроса на металл внутри страны. По прогнозам специалистов World Steel Association (WSA), спрос на сталь в Японии в текущем году снизится на 2,2% до 62,6 млн. т, а в 2014 г. - еще на 0,6%. Среди главных негативных факторов называются снижение потребления стали в автомобильной и судостроительной отраслях, также растущая передислокация производств ведущих корпораций Японии за рубеж.

Тем не менее, по прогнозам Министерства экономики, торговли и промышленности Японии, озвученным в начале мая, во втором квартале выплавка стали в Японии достигнет 27,58 млн. т и станет рекордной за последние два с половиной года. Правда, потребление стальной продукции со стороны национальной судостроительной отрасли, по оценкам Министерства, упадет на 24,2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года из-за глобального перепроизводства, а японские автомобильные компании планируют уменьшить потребление стали на 9,5% по сравнению с предыдущим годом. Однако, в то же время, японский строительный сектор в текущем квартале намерен увеличить использование стальной продукции на 5,8% до 4,92 млн. т. Бесспорно, главные свои надежды на восстановление национальной сталелитейной отрасли японские металлургии связывают с ростом активности в строительном секторе, усилия которого направлены на ликвидацию последствий землетрясения и цунами 2011 г. и увеличение темпов роста жилищного строительства.

Наряду с этим, металлурги также выражают уверенность в том, что содействовать увеличению потребления стали в стране поможет пакет мер по стимулированию национальной экономики на \$226 млрд., принятый кабинетом нового премьер-министра Японии Синдзо Абэ в январе. Этот пакет мер, получивший в честь нового японского премьера название "Abenomics", направлен на привлечение частных инвестиций в японскую промышленность, повышение конкурентоспособности японских компаний на глобальном уровне, развитие местной инфраструктуры. "Мы приветствуем новую правительственную политику и выражаем уверенность, что она окажет положительное влияние на всю японскую экономику и черную металлургию в частности", - заявил по этому поводу пресс-секретарь крупнейшей сталелитейной компании Японии Nippon Steel & Sumitomo Metal Corp (NSSMC).

Между тем, как полагают аналитики, ведущим металлургическим компаниям Японии удастся в обозримой перспективе восстановить ту долю мирового рынка стали, которая была ранее потеряна ими в пользу китайских поставщиков. Не последнюю роль в этом будут играть слабая иена (за последние семь месяцев она просела более чем на 20% по отношению к доллару) и валютная политика кабинета Абэ. "Продолжающееся падение курса иены способно существенно изменить картину современного металлургического сектора Азии, превратив Японию в са-

мого конкурентоспособного производителя металла, особенно на азиатском рынке. С нашей точки зрения, самым уязвимым является китайский экспорт", - отмечают в своем докладе Трина Чен и Шинь Янада, аналитики Credit Suisse Group AG.

По мнению этих экспертов, если иена опустится до 120 за \$1 (сейчас ее курс составляет порядка 102-103/\$1), то японские экспортеры стали по сравнению с другими поставщиками стальной продукции в Азии смогут получать доход от \$50 до \$65 на каждой тонне металла. "Падение иены дает ведущим японским производителям конкурентное преимущество перед их основными соперниками в лице китайской Baosteel и южнокорейской Posco. Слабая иена будет стимулировать экспорт японской стальной продукции в Юго-Восточную Азию и в Европу, которая традиционно потребляет высококачественную сталь, используемую в автомобилестроении", - говорит Ши Шенву, менеджер по экспорту китайской сталелитейной корпорации Wuhan Iron & Steel. По его словам, объем предложения стальной продукции на азиатском региональном рынке является ныне избыточным, и не в последнюю очередь из-за действий японских компаний, которые в этом году увеличили экспорт стали благодаря "дешевой" иене.

Тем временем, крупнейшие сталелитейные корпорации Японии планируют в текущем году уменьшить свои издержки на \$2,7 млрд. в связи с падением цен на металл из-за глобального перепроизводства стали и снижения прибыльности металлургических предприятий. По данным Кацухико Оты, исполнительного вице-президента NSSMC, компания намерена добиться экономии на масштабах в размере около \$1,5 млрд. Вторая по величине металлургическая корпорация Японии JFE Holdings планирует сократить в текущем году расходы на \$1 млрд., а Kobe Steel - примерно на \$250 млн. Один из путей уменьшения издержек, по мнению представителей этих компаний, заключается в использовании более дешевой низкосортной руды и угля. По мнению специалистов, традиционный для сталелитейных компаний Японии метод преодоления трудностей за счет снижения издержек путем рационализации производственных процессов и сокращения персонала уже не приносит желаемых результатов. В японской металлургии сегодня идет трудный поиск способов дальнейшего повышения эффективности производства и оптимальных направлений решения проблем. Одним из вариантов ответа на эти вызовы стало, в частности, недавнее слияние Nippon Steel и Sumitomo. Металлургический рынок страны зримо меняет свою конфигурацию.

Впрочем, по данным опроса, проведенного Bank of Japan среди руководящего персонала ведущих сталелитейных компаний страны в апреле, японские металлурги в целом позитивно оценивают перспективы отрасли на ближайшую перспективу. "Конечно, проблемы все еще остаются. Мы озабочены, к примеру, избыточными мощностями по производству стали в Азии, передислокацией автомобильных производств японских компаний за рубеж, что наносит серьезный ущерб нашему бизнесу, а также рецессией в судостроительной отрасли. Однако во многих других секторах экономики, в частности, в строительстве и машиностроении, наметился реальный рост спроса, что внушает надежду на то, что ситуация в сталелитейной отрасли Японии будет полностью восстановлена", - заявил в ходе опроса официальный представитель одной из крупнейших японских металлургических компаний. (По материалам Bloomberg News, Reuters, Japan Iron and Steel Federation, Metal Bulletin, Steel First, [Ugmk.info](http://Ugmk.info), [Metallosnabzhenie\\_i\\_sbyt/Rusmet.ru](http://Metallosnabzhenie_i_sbyt/Rusmet.ru), [Металл\\_Украины\\_СНГ\\_мира](http://Металл_Украины_СНГ_мира))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

## УКРАИНА

**ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ ГРУППА КОМПАНИЙ «МЕТИНВЕСТ»  
НАЧИНАЕТ СТРОИТЕЛЬСТВО АГЛОФАБРИКИ В ЕНАКИЕВО**

Горно-металлургическая группа компаний "Метинвест" приступила к расчистке промышленной площадки на Енакиевском металлургическом заводе (ЕМЗ, Донецкая обл.) под строительство новой аглофабрики. Как сообщается в пресс-релизе Донецкой облгосадминистрации, на ЕМЗ предприняли первый шаг в строительстве нового агломерационного цеха - на отведенной для этого территории начали демонтировать старую дымовую трубу, высота которой достигает 110 м. "В настоящий момент мы начали два параллельных процесса - демонтаж старых зданий на стройплощадке и согласования документации проекта", - пояснил генеральный директор ЕМЗ Александр Подкорытов, которого цитирует пресс-служба. По его словам, до конца августа старая дымовая труба будет демонтирована и на очищенной территории начнется возведение нового цеха. ЕМЗ входит в группу "Метинвест", основными акционерами которой являются донецкое ЧАО "Систем Кэпитал Менеджмент" (СКМ, Донецк) (71,25%) и группа компаний "Смарт-холдинг" (23,75%). ООО "Метинвест Холдинг" - управляющая компания группы "Метинвест". (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**СТАТИСТИКА**
**ГОРНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ЗА ПЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА  
ЗАПЛАТИЛИ ЗА ЭНЕРГОРЕСУРСЫ 68,3% ОТ ИХ ОБЩЕЙ СТОИМОСТИ**

Горные предприятия Украины за январь-май заплатили за энергоресурсы 68,3% от их общей стоимости. Объем оплаты за энергоресурс составил 1139,6 млн. грн. Об этом сообщается в информационно-аналитическом отчете о развитии угольной промышленности Украины Министерства энергетики и угольной промышленности Украины. В Украине за 5 месяцев горными предприятиями потреблено 1623,5 млн. кВт-ч электроэнергии стоимостью 1668,2 млн. грн. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ПРОИЗВОДСТВО ЖЕЛЕЗОРУДНОГО СЫРЬЯ (ЖРС) В МАЕ 2013 ГОДА, ТЫС. Т**

	Апрель 2013 г.	Май 2013 г.	%	5 мес. 2012 г.	5 мес. 2013 г.	%
<b>Концентрат</b>						
ЮГОК	840	850	1,2	4327	4280	-1,1
ЦГОК	568	535	-5,7	2645	2838	7,3
СевГОК	1228	1265	3,0	6260	6229	-0,5
«Феррекспо»	1082	1120	3,5	4776	5345	11,9
ИнГОК	1172	1170	-0,1	5780	5748	-0,6
АМКР	871	822	-5,6	4058	4198	3,5
<b>Всего</b>	<b>5760</b>	<b>5762</b>	<b>0,04</b>	<b>27844</b>	<b>28639</b>	<b>2,9</b>
<b>Окатыши</b>						
ЦГОК	110	923	739,3	936	923	-1,3
СевГОК	950	4312	353,8	4615	4312	-6,6
«Феррекспо»	882	4343	392,7	3872	4343	12,2
<b>Всего</b>	<b>1942</b>	<b>9578</b>	<b>393,3</b>	<b>9423</b>	<b>9578</b>	<b>1,7</b>
<b>Аглоруда</b>						
АМКР	86	85	-0,5	396	388	-2,1
ЮЖРК	492	494	0,4	2197	2466	12,2
«Сухая Балка»	275	219	-20,4	1231	1185	-3,7
ЗЖРК	397	360	-9,3	1914	1918	0,2
<b>Всего</b>	<b>1250</b>	<b>1159</b>	<b>-7,3</b>	<b>5739</b>	<b>5957</b>	<b>3,8</b>

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))**НОВОСТИ КОМПАНИЙ**
**НАБЛЮДАТЕЛЬНЫЙ СОВЕТ ПАО «ИНГУЛЕЦКИЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» (ИНГОК)  
ПРОДЛИЛ СРОК ПОЛНОМОЧИЙ ИСПОЛНЯЮЩЕГО ОБЯЗАННОСТИ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА**

Наблюдательный совет ПАО "Ингулецкий горно-обогатительный комбинат" продлил срок полномочий исполняющего обязанности генерального директора Ингулецкого ГОКа Александра Герасимчука со 2 июня по 1 июля. (включительно). Об этом сообщает госучреждение "Агентство по развитию инфраструктуры фондового рынка Украины" при Национальной комиссии по ценным бумагам и фондовому рынку (НКЦБФР). Герасимчук владеет долей в уставном капитале Ингулецкого ГОК в 0,0000347873%. непогашенной судимости за корыстные и должностные преступления не имеет. ПАО "Ингулецкий ГОК" входит в состав горнодобывающего дивизиона группы «Метинвест» и на сегодняшний день является одним из успешных предприятий ГМК Украины. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «ЮЖНЫЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» (ЮГОК)  
В МАЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПРОИЗВОДСТВО КОНЦЕНТРАТА**

В мае Южный горно-обогатительный комбинат увеличил объем производства концентрата на 2% до 898 тыс. т по сравнению с этим же периодом прошлого года. Об этом сообщает пресс-служба предприятия. В то же время объем производства агломерата в мае незначительно сократился - на 2% до 168 тыс. т. В январе-мае Южный горно-обогатительный комбинат сохранил объем производства концентрата на том же уровне по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. (4,328 млн. т). Объем производства агломерата увеличился на 23% до 1,105 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**НОВОСТИ КОМПАНИЙ****ГРУППА EVRAZ ДОБИВАЕТСЯ ОСВОБОЖДЕНИЯ ОТ НАЛОГА НА ЖЕЛЕЗНУЮ РУДУ**

Evraz, на который приходится половина подземной добычи железной руды в России, хочет добиться для нее обнуления НДС, пишет "Коммерсантъ" со ссылкой на информированные источники. При участии холдинга уже готовится соответствующий законопроект. Для действующих рудников Evraz эффект будет незначительным, но льгота может помочь компании при разработке крупного железорудного комплекса "Тимир", контроль в котором Evraz приобрел у «Алроса». Контролируемый структурами Романа Абрамовича, Александра Абрамова и Александра Фролова холдинг Evraz инициировал подготовку законопроекта по обнулению ставки НДС на подземную добычу железной руды (4,8%).

На подземную добычу в России приходится всего 8% от общей добычи железной руды (около 22 млн. т из 290 млн. т в год), из которых половина - на принадлежащие холдингу предприятия "Евразруда" и "Евраз ВГОК", поэтому для Evraz важно получение льгот. В льготах могут быть заинтересованы также группа "Кокс", владеющая комбинатом "КМАруда", и УГМК, которой принадлежит Богословское рудоуправление (оба ведут подземную добычу руды).

В 2012 г. "Евразруда" получила 2,45 млрд. руб. убытка против 1,3 млрд. руб. прибыли в 2011 г. (показатели "Евраз ВГОК" за 2012 г. не раскрываются). В Evraz склоняются к негативному сценарию динамики цен на железную руду, исходя из которого предприятия подземной добычи будут убыточными. В частности, "Евразруда" при этом прогнозе будет получать убыток до 2015 г. включительно, по итогам 2013 г. он может быть свыше \$100 млн. Правда, в 2013 г. эффект от обнуления НДС на подземную добычу для холдинга составил бы всего 250 млн. руб. (около \$9 млн.). ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/))

**ОАО «МИХАЙЛОВСКИЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» (МГОК)  
В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ПОЛУЧИЛО ПРИБЫЛЬ**

Чистая прибыль ОАО "Михайловский ГОК" (Курская обл., входит в состав горнорудного дивизиона холдинга "Металлоинвест") по итогам 1 квартала превысила 6,38 млрд. руб. Этот финансовый показатель в полтора раза превысил уровень аналогичного периода предыдущего года. В то же время за рассматриваемый период выручка МГОКа сократилась на 4% до уровня 14,429 млрд. руб. Причиной сокращения выручки послужило снижение объемов отгрузки на 2%, а также 1%-ное уменьшение доли потребителей, контрактные цены с которыми заключены на условиях СЗТ (с ж/д тарифом). МГОК сократил производство железной руды по итогам 1 квартала по сравнению с уровнем 4 квартала 2012 г. на 3,4% до 4,1 млн. т. Сокращение производства на МГОКе было вызвано плановым изменением объемов горных работ в карьере. Рентабельность продаж, по итогам 1 квартала составила 47%. Михайловский ГОК - второй по величине комплекс по добыче и обогащению железной руды в России после ЛГОКа. Комбинат расположен в городе Железнодорожском Курской области. Объем продукции комбината составляет 18% производства железорудного концентрата и аглоруды в России. МГОК обладает самыми крупными разведанными и предполагаемыми запасами руды в России. ([MetalOrg/Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalOrg/))

**ОАО «УЧАЛИНСКИЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» (УГОК)  
В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ПОТЕРЯЛО ТРЕТЬ ПРИБЫЛИ**

Финансовые результаты 1 квартала ОАО "Учалинский горно-обогатительный комбинат" (Башкортостан, в составе УГМК) по сравнению с аналогичными показателями предыдущего года ухудшились. Чистая прибыль ОАО "УГОК" упала на 33% до 331,13 млн. руб. Выручка сократилась на 9%, составив 4,8 млрд. руб. Упала и рентабельность продаж - с 14% до 10%. Минерально-сырьевой базой комбината являются Учалинское медноколчеданное месторождение в РБ, Молодежное и Узельгинское месторождения в Челябинской области. Комбинат выпускает медный, цинковый и пиритный концентраты, которые поставляются 69 потребителям страны, экспортируются в зарубежные страны. ([MetalOrg/Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalOrg/))

**УЗБЕКИСТАН****ЮЖНОКОРЕЙСКАЯ POSCO****ОТКАЗАЛАСЬ ОТ РАЗРАБОТКИ ЖЕЛЕЗОРУДНОГО МЕСТОРОЖДЕНИЯ ТЕБИНБУЛАК**

Южнокорейская Posco отказалась от участия в разработке месторождения титаномагнетитовых руд Тебинбулак в автономии Каракалпакистан (северо-запад республики), сообщил источник в правительстве. "Правительство получило письмо от Posco с отказом от участия в проекте, они посчитали его нерентабельным", - сообщил источник. По его словам, правительство поручило узбекским участникам проекта до конца года разработать предварительное ТЭО с определением наиболее приемлемой технологии переработки титаномагнетитовых руд. В сентябре 2012 г. Posco и правительство Узбекистана подписали соглашение о сотрудничестве в освоении месторождения Тебинбулак. В рамках документа южнокорейская компания должна была к июлю этого года представить технологические предложения по реализации проекта.

По расчетам госкомитета по геологии и минеральным ресурсам (Госкомгео), проект предусматривает создание добывающего комплекса мощностью 14,7 млн. т железной руды с выделением титана и ванадия, а также дальнейшего освоения производства до 1,5 млн. т сталелитейной продукции ежегодно. Финансирование проекта ориентировочной стоимостью \$1,4 млрд. будет осуществляться за счет иностранных кредитов и средств узбекской стороны. Месторождение Тебинбулак было открыто в 1937 г. и относится к Качканарскому типу (Южный Урал). Его прогнозные ресурсы (категория P1+P2) составляют 3,5 млрд. т руды. В связи с высокими инвестиционными затратами месторождение до настоящего времени не разрабатывалось. Проект по освоению Тебинбулака реанимирован в целях создания собственной сырьевой базы ОАО "Узбекский металлургический комбинат" (Бекабад, Ташкентская обл.), на долю которого приходится более 90% продукции черной металлургии в республике. Месторождение сможет на десятки лет обеспечить работу комбината. (Прайм/[Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalOrg/))

## **МИРОВОЙ РЫНОК**

### **СТАТИСТИКА**

#### **ЗА 2012 ГОД ГОРНОДОБЫВАЮЩИЕ КОМПАНИИ ПОТЕРЯЛИ ПОЛОВИНУ ПРИБЫЛИ**

Чистая прибыль крупнейших мировых горнодобывающих компаний упала на 49% в прошлом году, сообщает издание Australian. Основными причинами такого сокращения стали снижение цен на сырье и ценовое давление. Австралийские компании пострадали сильнее всего еще и из-за увеличения стоимости выполненных работ. В частности, чистая прибыль топ-40 компаний в 2012 г. снизилась на 49% до \$68 млрд., что обусловлено снижением цен на сырье и ростом затрат. В докладе PwC по основным 40 глобальным горнодобывающим компаниям по рыночной капитализации говорится, что объем производства вырос на 6% в прошлом году. Однако снижение цен на сырьевые товары привело к тому, что выручка осталась на уровне \$731 млрд. - это второй год за десятилетие, когда выручка компаний сектора не увеличивается от года в год. (Вести Экономика/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **АВСТРАЛИЯ**

### **СТАТИСТИКА**

#### **ПОРТ ХЕДЛАНД В МАЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛ ЭКСПОРТ ЖЕЛЕЗНОЙ И МАРГАНЦЕВОЙ РУДЫ**

Австралийский порт Хедланд в мае увеличил отгрузку железной руды до 27,9 млн. т. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. При этом экспорт австралийского сырья в Китай поднялся на 20,7% и достиг 23,3 млн. т. Отгрузка в Японию уменьшилась до 2,4 млн. т, а в Корею - до 1,5 млн. т. Ранее компания Wood Mackenzie заявила, что инвестиции в сырьевой сектор Австралии в 2013 г. достигнут пикового значения в 85 млрд. австралийских долл. (\$82,6 млрд.). Также эксперты добавили, что инвестиции останутся значительными в течение трех ближайших лет. На первом месте по объемам инвестиций идет газовая отрасль. Далее следуют сектора железной руды и угля. По оценкам специалистов, инвестиции в руду составят более 25% от общего размера вложений и достигнут 22 млрд. австралийских долл. В угольную отрасль страны будет вложено 10% от общего объема инвестиций.

Порт Хедланд в мае по сравнению с маем 2012 г. увеличил отгрузку марганцевой руды на 30,4%. Об этом свидетельствуют данные статистики. В частности, отгрузка продукции составила в заданный период 219,603 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель вырос в четыре раза. Порт Хедланд в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократил отгрузку марганцевой руды на 45,1%. В особенности отгрузка продукции составила в указанный период 137,135 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель упал на 32,2%. Отгрузка марганцевой руды в Китай достигла в феврале 79,985 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **ПРОГНОЗ**

#### **РУДА В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ПОДЕШЕВЕЕТ**

Средние цены на австралийскую руду содержанием 62% Fe в III квартале по сравнению со II уменьшатся на 8%. Об этом сообщает Yieh.Corp. Как ожидается, стоимость сырья составит в июле-сентябре \$126/т по сравнению со \$137/т в апреле-июне. Ранее в Australian Bureau of Resources and Energy Economics предположили, что Австралия в 2013 г. по сравнению с 2012 г. увеличит экспорт железной руды на 12%. По прогнозам специалистов, зарубежные поставки австралийского сырья в нынешнем году достигнут 554 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **АВСТРИЯ**

#### **VOESTALPINE ДОГОВОРИЛАСЬ С МЕКСИКАНСКОЙ АНМСА**

#### **О ПОСТАВКАХ ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННОГО ГОРЯЧЕГО БРИКЕТИРОВАННОГО ЖЕЛЕЗА (НВИ)**

Австрийская компания Voestalpine подписала меморандум о взаимопонимании с мексиканской АНМСА, которая является крупнейшим сталелитейным предприятием в Мексике в добыче угля и железной руды, а также производстве горячекатаного рулона, толстого листа, х/к жестяного рулона, сообщает Yieh.com. Соглашение заключено на поставку высококачественного горячего брикетированного железа на новое производство Voestalpine в США. Voestalpine ждет возможности удовлетворить спрос от европейских и мировых потребителей. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **БРАЗИЛИЯ**

#### **VALE В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛА ЭКСПОРТ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ**

Бразильская горнодобывающая компания Vale в январе-апреле по сравнению с аналогичным периодом 2012г. увеличила экспорт железной руды на 0,6%. Об этом свидетельствуют данные статистики. В частности, зарубежные поставки сырья составили в указанный период 71,5 млн. т. Vale в феврале по сравнению с февралем 2012 г. увеличила экспорт железной руды на 10,4%. В частности, зарубежные поставки указанной продукции достигли 16,5 млн. т. В целом за два месяца Vale экспортировала 34,5 млн. т руды, что на 27% больше по сравнению с прошлым годом. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **СТАТИСТИКА**

#### **В МАЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ РУДЫ ВЫРОС**

Бразилия в мае по сравнению с маем 2012 г. увеличила экспорт железной руды на 400 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Steelguru. В целом по итогам января-мая Бразилия поставила на мировой рынок 118,5 млн. т сырья против 120,7 млн. т годом ранее. Бразилия в апреле по сравнению с мартом сократила экспорт железной руды на 14,2%. В особенности зарубежные поставки бразильского сырья составили в указанный период 19,2 млн. т. В годовом исчислении экспорт вырос на 1,2%. По итогам января-апреля по сравнению с аналогичным периодом прошлого года внешние продажи бразильской руды поднялись на 1,9% до 80,57 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **ДОМИНИКАНСКАЯ РЕСПУБЛИКА**

### **XSTRATA NICKEL FALCONDO НЕ РАЗРЕШАЮТ ДОБЫВАТЬ РУДУ НА РУДНИКЕ ЛОМА МИРАНДА**

Епископат Доминиканской Республики поддержал недавнее решение Министерства экологии страны, которым было запрещено ферроникелевому подразделению Xstrata Nickel Falcondo вести деятельность на руднике Лома Миранда. Об этом сообщает Metal Bulletin со ссылкой на газету Dominican Today.

В заявлении Пасторской миссии католических священников ко Всемирному дню охраны окружающей среды, отмечаемому 5 июня, религиозные лидеры заявили, что они удовлетворены решением сохранить экологию местности. "Развитие этого горнопромышленного проекта нанесло бы экологический ущерб водным ресурсам, уникальным природным элементам, биологическим формам, сельскому хозяйству и животноводству, а также здоровью людей и качеству жизни", - говорится в обращении епископов.

По их словам, регион Лома Миранда имеет потенциал для экотуризма, воспитания и обладает эстетической ценностью, пренебрежение которой финансовые доходы от горных разработок никогда не смогут компенсировать. Компания Xstrata Nickel начала производство металла на никелевом проекте Kopiambo в Новой Каледонии. По прогнозам, объемы производства на Kopiambo к концу 2014 г. достигнут 60 тыс. т никеля. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **ИНДИЯ**

### **NATIONAL MINERAL DEVELOPMENT (NMDC)**

#### **В IV КВАРТАЛЕ 2012-2013 ФИНАНСОВОГО ГОДА УВЕЛИЧИЛА ДОБЫЧУ РУДЫ**

Индийская горнодобывающая компания NMDC в IV квартале 2012-2013 финансового года увеличила добычу железной руды на 37,5%. Об этом свидетельствуют данные концерна, сообщает Yieh.Corp. В частности, объемы производства достигли 9,57 млн. т. В свою очередь, продажи сырья повысились на 28% до 8,24 млн. т. В целом по итогам прошлого финансового года добыча руды уменьшилась на 1% до 27,184 млн. т, а продажи - на 4% до 26,274 млн. т.

National Mineral Development в III квартале прошлого финансового года по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года сократила чистую прибыль на 30%. В особенности прибыль корпорации достигла в указанный период 12,9 млрд. рупий (\$240 млн.). Кроме этого, в это время объемы производства железной руды понизились на 25% до 5,4 млн. т. Ежегодно NMDC выпускает порядка 27,07 млн. т железной руды на трех шахтах. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **СТАТИСТИКА**

### **В 2012-2013 ФИНАНСОВОМ ГОДУ ЭКСПОРТ РУДЫ УВЕЛИЧИЛСЯ**

Индия в 2012-2013 финансовом году увеличила экспорт железной руды на 157%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Steelguru. В частности, зарубежные поставки индийского сырья достигли в заданный период 121 млн. т. Годом ранее экспорт руды из Индии не превышал 47 млн. т. Индийский штат Карнатака планирует в нынешнем финансовом году увеличить объемы добычи железной руды на 30 млн. т. Согласно решению Верховного суда штат перезапустит 19 железорудных предприятий. 9 шахт уже перезапустили, а выпуск продукции на них достиг 50 млн. т в год. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **ИРАН**

### **ПРАВИТЕЛЬСТВО ГОТОВИТСЯ ВВЕСТИ ВЫСОКИЕ ЭКСПОРТНЫЕ ПОШЛИНЫ НА ЖЕЛЕЗНУЮ РУДУ**

Правительство Ирана обсуждает пошлину до 40% на экспорт железной руды на фоне хлынувших в Китай поставок сырья для производства стали в попытке компенсировать падение доходов от нефти и других товаров из-за санкций. Экспорт железной руды из Ирана на крупнейший стальной рынок - Китай - вырос на 48% в первом квартале по сравнению с тем же периодом прошлого года, что может означать годовую выручку порядка \$3 млрд. при нынешних ценах. Правительство сейчас обсуждает с местными добывающими компаниями экспортные пошлины, сказали источники в торговой и промышленной отраслях.

"Несколько грузов железной руды задержали в порту, так как правительство хочет ввести 40%-ную экспортную пошлину на основе цен FOB", - сказал трейдер в Шанхае, который импортирует иранскую железную руду. Переговоры могут привести к соглашению о меньшей пошлине, чтобы горнорудные компании привыкли к дополнительным затратам и продолжили экспорт руды, но есть и опасения, что в противном случае налог может в конечном итоге резко сократить иранский экспорт.

"Они вводят пошлины, потому что правительство хочет иметь долю прибыли. Сорок процентов - это возмутительно, но я думаю, в конце концов они умирят свой аппетит до более разумной ставки", - сказал представитель Иранской железорудной ассоциации. Иранское министерство промышленности и бизнеса не ответило на вопросы Рейтер. Доходы Ирана от экспорта нефти и других товаров снизились, поскольку США и Европейский союз ввели торговые санкции в ответ на ядерную программу Тегерана. Санкции также сократили круг потенциальных покупателей иранской железной руды.

Что касается Китая, то трейдеры не ожидают, что пошлины станут большой проблемой на рынке покупателя. Китайский спрос на сталь в последнее время замедлился и уронил цены на железную руду до шестимесячных минимумов. Иран стал четвертым по величине поставщиком железной руды в Китай, так как Индия сдерживает экспорт, пытаясь бороться с незаконной добычей. Иран экспортировал 5,68 млн. т железной руды в Китай в первом квартале, что, тем не менее, составляет лишь 3% от общего объема китайского импорта железной руды. Для сравнения, Китай в первом квартале увеличил импорт из Австралии, своего основного поставщика железной руды, на 8% по сравнению с тем же периодом годом ранее, до 89,8 млн. т. "Высокие пошлины могут оказать гораздо большее влияние на собственный экспортный бизнес Ирана, а Китай не слишком сильно пострадает", - сказал другой шанхайский трейдер железной руды. (ЭКГ СервисХолдинг/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## КАНАДА

### BLACKSTONE GROUP И GLENCORE XSTRATA ИНТЕРЕСУЮТСЯ ПОКУПКОЙ IRON ORE CO. OF CANADA

Американская инвестиционная компания Blackstone Group и объединенная Glencore Xstrata интересуются покупкой железорудных предприятий одной из крупнейших в мире горнодобывающих корпораций, австралийско-британского концерна Rio Tinto Group в Канаде - Iron ore Co. of Canada, сообщает агентство MarketWatch. Агентство также отмечает, что указанные выше компании являются не единственными претендентами на приобретение 59% актива. Аналитики оценивают Iron ore Co. of Canada приблизительно в \$4 млрд. Rio Tinto осуществляет свою деятельность в 20 странах. Концерн добывает железную руду, медь, уголь, уран, алюминий, алмазы и золото, а также производит диоксид титана.

Инвесткомпания Blackstone Group L.P. была основана в 1985 г. бывшими сотрудниками Lehman Brothers Питером Петерсоном и Стивеном Шварцманом. В настоящее время является одной из крупнейших в мире, специализируется, помимо инвестиционной деятельности, на управлении активами. Штаб-квартира находится в Нью-Йорке, офисы - в Лондоне, Париже, Сиднее, Токио, Пекине и других финансовых центрах. Штат сотрудников составляет около 1,6 тыс. человек. Англо-швейцарская сырьевая и горнодобывающая корпорация Glencore Xstrata на данный момент является одним из крупнейших в мире производителей и трейдеров сырьевых товаров, включая энергоресурсы, металлы и продукцию сельского хозяйства. Штаб-квартира расположена в швейцарском городе Баар. Акции торгуются на биржах Лондона и Гонконга. (Прайм/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## КИТАЙ

### СТАТИСТИКА

#### ЗАПАСЫ ИМПОРТНОЙ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ ПО СОСТОЯНИЮ НА 3 ИЮНЯ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛИСЬ

Запасы импортной железной руды в крупнейших портах Китая по состоянию на 3 июня по сравнению с предыдущей неделей увеличились на 0,38% или 280 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики. Запасы импортного сырья достигли в указанный период 74,43 млн. т. Китай в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. увеличил импорт железной руды и концентрата на 16,4% до 67,15 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем поставки сырья в страну повысились на 2,6 млн. т. По итогам января-апреля по сравнению с аналогичным периодом прошлого года импорт руды и концентрата в КНР поднялся на 3,9% до 253,6 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## США

### СТАТИСТИКА

#### В МАРТЕ 2013 ГОДА ДОБЫЧА ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ ВЫРОСЛА

США в марте по сравнению с мартом 2012 г. увеличили добычу железной руды на 2,6% до 4,4 млн. т. Об этом свидетельствуют данные US Geological Survey. По сравнению с предыдущим месяцем производство выросло на 13%. В целом по итогам января-марта по сравнению с аналогичным периодом прошлого года выпуск железной руды в США уменьшился на 1,6% и составил 12,5 млн. т. США в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократили добычу железной руды на 8,7% 3,9 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем производство сырья уменьшилось на 7,1%. Отгрузка железной руды в отчетный период достигла 661 тыс. т. Это на 15,7% меньше, чем в прошлом году. Также это существенно меньше, чем в январе, когда отгрузка оценивалась в 3,1 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ЯПОНИЯ

### СТАТИСТИКА

#### В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ ВЫРОС

Япония в январе-апреле по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличила импорт железной руды на 2%. Об этом свидетельствуют данные Министерства финансов страны. Согласно подсчетам поставки сырья в Японию за четыре месяца с начала года достигли 43 млн. т. Япония в январе-марте по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличила импорт железной руды на 2,8% до 32,4 млн. т. По итогам марта Япония импортировала 10,1 млн. т руды, что на 4,8% меньше по сравнению с прошлым годом. Также поставки уменьшились на 5% по сравнению с февралем. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ НИКЕЛЕВОЙ РУДЫ ВЫРОС

Япония в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. увеличила импорт никелевой руды на 40,35% до 507,102 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Министерства финансов страны. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель вырос на 0,4%. За январь-апрель по сравнению с этим же периодом прошлого года поставки никелевой руды в Японию поднялись на 31% до 1,7 млн. т. Япония в январе по сравнению с январем 2012 г. увеличила импорт никелевой руды на 15,2%. В частности, поставки продукции в Японию достигли 364,378 тыс. т. Однако по сравнению с предыдущим месяцем этот показатель уменьшился на 15,5%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

**ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно **БЕСПЛАТНО** опубликовать в журнале «Металл Украины» аналитические материалы, подготовленные Вашим отделом маркетинга, с контактными реквизитами Вашей фирмы? Это действенная скрытая **БЕСПЛАТНАЯ** реклама. Попробуйте!**

## УКРАИНА

## В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ПРЕДПРИЯТИЯ ОБЪЕДИНЕНИЯ «УКРТРУБОПРОМ» ПОЛУЧИЛИ УБЫТОК

I квартал предприятия объединения "Укртрубопром" завершили с отрицательным финансовым результатом от обычной деятельности до налогообложения в 566,3 млн. грн., в то время как в аналогичный период прошлого года (АППГ) положительный доналоговый финрезультат составлял 82,9 млн. грн. Об этом сообщили в объединении "Укртрубопром". Чистый финансовый результат предприятий в январе-марте составил "минус" 563,3 млн. грн. против "плюс" 5,2 млн. грн. в АППГ. Отрицательная рентабельность по итогам трех месяцев - "минус" 7,8%, в АППГ - "плюс" 3,2%. В состав объединения "Укртрубопром" входят ООО "Интерпайп Нико Тьюб", ОАО "Интерпайп Нижнеднепровский трубопрокатный завод", ОАО "Интерпайп Новомосковский трубный завод", ПАО "Днепропетровский трубный завод", ЧАО "Сентравис Продакшн Юкрейн", ЗАО "Никопольский завод стальных труб "ЮТиСТ", ООО ПНЦ "Трубосталь", ПАО "Харьковский трубный завод", ПАО "Луганский трубный завод", ООО "АГ Сталь". ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

## СТАТИСТИКА

## ПОКАЗАТЕЛИ РАБОТЫ ТРУБНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В МАЕ 2013 ГОДА, ТЫС. Т

	Апрель 2013 г.	Май 2013 г.	%	5 мес. 2012 г.	5 мес. 2013 г.	%
Нижнеднепровский ТЗ	34,2	31,7	-7,3	177,8	162,1	-8,8
«Нико Тьюб»	41,2	36,0	-12,6	178,0	176,9	-0,6
Новомосковский ТЗ	21,6	20,5	-5,1	101,1	97,8	-3,3
Харьковский ТЗ	31,7	23,6	-25,6	270,2	102,9	-61,9
«Коминмет»	22,8	19,2	-15,8	75,3	93,7	24,5
Луганский ТЗ	0,0	0,0	-	90,2	0,0	-
Днепропетровский ТЗ	7,4	3,3	-55,4	37,6	29,3	-22,1
Другие	11,0	10,6	-3,6	35,6	50,8	42,7
<b>Всего</b>	<b>169,9</b>	<b>144,9</b>	<b>-14,7</b>	<b>965,7</b>	<b>713,6</b>	<b>-26,1</b>

([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

## РОССИЯ

## ПРОГНОЗ

## В 2013 ГОДУ ПОТРЕБЛЕНИЕ СТАЛЬНЫХ ТРУБ СНИЗИТСЯ

На рынке стальных труб России в 2013 г. произойдет сокращение потребления на 5%, оно составит 8,8 млн. т, оценила состояние рынка Ю. Корецкая, ведущий специалист направления "Сталь" ИА Металл-Курьер, на прошедшей в Алуште XI ежегодной конференции "Рынки плоского проката и труб-2013". По ее словам, основными факторами, которые окажут на это влияние, являются низкий спрос на трубы со стороны нефтегазовой отрасли, снижение потребления трубной продукции в строительной отрасли. С другой стороны остается стабильным потребление труб машиностроительного сортамента. Что касается нефтегаза, то, по прогнозам, в текущем году объем поставок труб в эту отрасль составит 4,7 млн. т. Устойчивый спрос сохранится на трубы для бурения, незначительно вырастут поставки ТБД (хотя с полной уверенностью утверждать этого нельзя), а вот спрос на нефтепроводные трубы малого и среднего диаметра будет низким. Потребление труб строительного сортамента, скорее всего, снизится на 5% до 4 млн. т. Основанием для этого является уменьшение инвестиций в строительство, завершение реализации крупных инвестиционных проектов (типа объектов Олимпиады в Сочи), сдержанные темпы возведения спортивных объектов к Чемпионату мира во футболу. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

## НОВОСТИ КОМПАНИЙ

## ТЕПЛОИЗОЛИРОВАННЫЕ ЛИФТОВЫЕ ТРУБЫ ПРОИЗВОДСТВА

## ОАО «Синарский трубный завод» (СинТЗ) получили высокую оценку газодобытчиков

Специалисты Синарского трубного завода, входящего в Трубную металлургическую компанию (ТМК), приняли участие в первом опытно-промышленном спуске колонн из теплоизолированных лифтовых труб (ТЛТ) и гладких насосно-компрессорных труб (НКТ) из стали суперхром на Бованенковском газоконденсатном месторождении. В составе испытательной группы специалисты СинТЗ осуществляли технологическое сопровождение новой продукции предприятия.

Выпуск ТЛТ и гладких насосно-компрессорных труб (НКТ) из сталей мартенситного класса типа 13CrS группы прочности L80 с газогерметичными резьбовыми соединениями класса ПремиумТМК CS и ТМК FMT освоен на СинТЗ в промышленном масштабе впервые в России. Трубы предназначены для эксплуатации в сложных климатических условиях Крайнего Севера при добыче газа и газового конденсата, содержащих повышенную концентрацию двуокиси углерода. Трубы ТЛТ располагаются в верхней части лифтовой колонны на глубине от 50 до 200 м и служат для предотвращения растрескивания и обрушения многолетнемерзлых грунтов вокруг скважины. Эти характеристики новые ТЛТ и НКТ подтвердили в ходе испытаний на Бованенковском газоконденсатном месторождении, разрабатываемом компанией "Газпром добыча Надым". Совместно с представителями «ТМК-Премиум Сервис» и «Газпром ВНИИГАЗ» специалисты центральной заводской лаборатории и отдела технического контроля СинТЗ провели входной контроль поставленных заводом труб, а также сборку и спуск НКТ, ТЛТ и внутрискважинного оборудования.

По предварительным результатам гидростатических испытаний обе собранные лифтовые колонны, каждая длиной более 1410 м, приняты в эксплуатацию. В адрес руководства Синарского трубного завода от "Газпром добыча Надым" направлено благодарственное письмо по итогам проведенных работ. "Успешное завершение промышленных испытаний наших новых труб на Бованенковском газоконденсатном месторождении подтверждает возможность использования трубной продукции отечественного производства на самых сложных участках, - отметил управляющий директор СинТЗ Вячеслав Попков. - В долгосрочной перспективе здесь планируется добывать до 140 млрд. куб. м газа в год, и высококачественная продукция Синарского трубного завода и ТМК призвана способствовать решению этой стратегической задачи". (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

### ОАО «АЛЬМЕТЬЕВСКИЙ ТРУБНЫЙ ЗАВОД» (АТЗ) ПОДВЕЛО ИТОГИ РАБОТЫ ЗА МАЙ 2013 ГОДА

Альметьевский трубный завод (ОАО "АТЗ", Республика Татарстан, входит в состав Объединенной металлургической компании, ЗАО "ОМК") подвел итоги производственной деятельности за май. Объем производства труб различного сортамента в мае составил 15861 т. С начала года произведено 85746 т труб, что превышает показатели аналогичного периода 2012 г. (81397 т) на 5,3%. Отгрузка труб собственного производства составила 18978 т. С начала года отгружено труб собственного производства 88939 т, что превышает уровень 2012 г. на 8,3% (82137 т). ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ОАО «ТРУБНАЯ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» (ТМК) ОБЪЯВИЛО РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЗА I КВАРТАЛ 2013 ГОДА

ТМК в первом квартале снизила чистую прибыль на 19% до \$85 млн. по сравнению с аналогичным периодом 2012 г., в основном за счет слабых результатов в Европе и США. Об этом говорится в сообщении компании. Финансовые показатели Американского дивизиона ТМК снизились вследствие ухудшения ценовой конъюнктуры и структуры продаж по всему ассортименту продукции, а также снижения объема реализации сварных труб, в то время как на европейском рынке наблюдался рост конкуренции на фоне слабого спроса. Кроме того, темпы снижения средней цены реализации трубной продукции опережали темпы снижения цен на металлолом, отмечается в сообщении. Выручка увеличилась на 4% до \$1,725 млрд., показатель EBITDA снизился на 7% до \$273 млн. Рентабельность по EBITDA составила 16% против 18% годом ранее. Рост выручки был в основном обусловлен увеличением объемов реализации труб большого диаметра (ТБД) и сварных линейных труб в российском дивизионе. Скорректированный показатель EBITDA снизился на 7% из-за сокращения объема реализации и снижения цен на продукцию в американском дивизионе.

Российский дивизион ТМК в первом квартале увеличил выручку на 13% до \$1,277 млрд., EBITDA - на 32% до \$247 млн. Американский дивизион снизил выручку на 16% до \$369 млн., EBITDA - на 78% до \$20 млн. Европейский дивизион снизил выручку на 8% до \$79 млн., EBITDA - на 62% до \$6 млн. В первом квартале ТМК увеличила отгрузку труб на 0,4% до 1,058 млн. т по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. По состоянию на 31 марта совокупный долг сократился на 1% до \$3,849 млрд. по сравнению с концом 2012 г., главным образом, за счет ослабления курса рубля по отношению к доллару США. Чистый долг увеличился на 2% до \$3,727 млрд. за счет сокращения объема денежных средств и их эквивалентов на конец отчетного периода. Коэффициент "Чистый долг к EBITDA" составил 3,7:1.

В 2013 г. ТМК ожидает устойчивый спрос на продукцию российского дивизиона, главным образом, на трубы OCTG (нарезные нефтегазовые трубы), линейные трубы и ТБД со стороны нефтегазовых компаний. Это объясняется растущим объемом инвестиций и активной деятельностью крупных российских нефтегазовых компаний в области разведки и добычи, а также продолжающимся строительством трубопроводов.

Сохраняя положительный долгосрочный прогноз по США, в краткосрочной перспективе ТМК ожидает, что ситуация на американском рынке будет оставаться неоднозначной в связи с затянувшимся ожиданием восстановления экономики, большим объемом импорта, а также в связи с вводом в эксплуатацию дополнительных мощностей другими производителями трубной продукции.

Компания полагает, что заметного подъема европейской экономики до конца 2013 г. ожидать не следует. Ожидается, что результаты деятельности ТМК по итогам 2013 г. будут примерно на уровне показателей 2012 г. (консервативный прогноз компании). ТМК является одним из ведущих глобальных поставщиков трубной продукции для нефтегазового сектора. ТМК объединяет 28 предприятий, расположенных в России, США, Канаде, Румынии, Омане, ОАЭ и Казахстане и два научно-исследовательских центра в России и США. Общий объем отгрузки труб в 2012 г. составил 4,22 млн. т. Основному владельцу Дмитрию Пумпянскому принадлежит 69,68% ТМК. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### В ОАО «ТРУБОДЕТАЛЬ» ОСВОЕНО ПРОИЗВОДСТВО УНИКАЛЬНЫХ ДЕТАЛЕЙ ДЛЯ МАГИСТРАЛЬНОГО ГАЗОПРОВОДА «ЮЖНЫЙ ПОТОК»

В апреле завод "Трубодеталь" (ОАО "Трубодеталь", Челябинск, входит в состав Объединенной металлургической компании, ЗАО "ОМК") согласовал в ОАО "Газпром" технические условия на изготовление новых деталей для компрессорной станции (КС) "Русская" магистрального газопровода "Южный поток". На сегодняшний день ОАО "Трубодеталь" готово изготовить все типоразмеры соединительных деталей на рабочее давление 28,45 МПа для КС "Русская". Для создания новой продукции в ОАО "Трубодеталь" был открыт проект "Освоение производства соединительных деталей трубопроводов (СДТ) на рабочее давление до 28,45 МПа включительно". В рамках проекта на предприятии внедрили совершенно новую технологию изготовления СДТ, включающую в себя использование специальных марок стали и особый способ штамповки и термообработки, которые позволили выполнить изготовление продукции в соответствии со всеми требованиями ОАО "Газпром".

Первая партия опытных изделий изготовлена в августе 2012 г. С сентября по декабрь 2012 г. на заводе "Трубодеталь" совместно с научно-исследовательским институтом природных газов и газовых технологий (ООО "Газпром ВНИИГАЗ") были проведены лабораторные и натурные испытания СДТ, а также подготовлена техническая документация (ТУ) для рассмотрения постоянно действующей комиссией ОАО "Газпром" по приемке новых видов продукции.

В апреле комиссия ОАО "Газпром" утвердила технические условия на производство новых соединительных деталей, и ОАО "Трубодеталь" получило официальное разрешение на производство СДТ для наземного участка магистрального газопровода "Южный поток" и компрессорной станции "Русская". "Также мы получили официальное разрешение Федеральной службы по экологическому, технологическому и атомному надзору Российской Федерации на производство новых соединительных деталей, - отметил руководитель проекта, инженер-конструктор отдела по конструкторскому обеспечению производства ОАО "Трубодеталь" Константин Малинов. - Результаты всех проведенных испытаний подтвердили соответствие освоенных на нашем предприятии изделий требованиям ОАО "Газпром". И теперь мы готовы к участию в тендере". (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## УЗБЕКИСТАН

### ДЛЯ ОАО «АЛМАЛЫКСКИЙ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (АГМК) ПОСТРОЯТ ЗАВОД МЕДНЫХ ТРУБ

ОАО "Алмалыкский горно-металлургический комбинат" реализует инвестиционный проект "Организация производства медных труб различных диаметров на территории СИЗ "Ангрен". Правительство Узбекистана постановлением утвердило меры по реализации инвестиционного проекта "Организация производства медных труб различных диаметров на территории СИЗ "Ангрен", сообщает UzDaily.uz. Постановление принято в целях более углубленной переработки медного сырья и организации производства готовой конкурентоспособной на внутреннем и внешнем рынках продукции с высокой добавленной стоимостью, пользующейся устойчивым спросом в высокотехнологичных отраслях промышленности.

В рамках реализации инвестиционного проекта "Организация производства медных труб различных диаметров на территории СИЗ "Ангрен" разработано технико-экономическое обоснование проекта с объемом капитальных вложений в размере, эквивалентном \$35,48 млн., и в установленном порядке проведена его экспертиза в уполномоченных органах. Как отмечается в постановлении, новый завод - унитарное предприятие "Ангренский трубный завод" - будет введено в эксплуатацию в IV квартале.

Проект будет финансироваться за счет собственных средств АГМК в \$10,28 млн. и кредитов АКИБ "Ипотека банк" на \$12,27 млн. в иностранной валюте и \$12,93 млн. в национальной валюте. Кредиты предоставляются сроком на 7 лет, в том числе льготный период - 3 года. Процентная ставка по кредиту в иностранной валюте составляет 6% годовых и по кредиту в национальной валюте - по процентной ставке, не превышающей ставку рефинансирования Центрального банка Республики Узбекистан (сейчас 12% годовых).

В рамках проекта Jiangsu Xingrong Negh Tech Co., Ltd (КНР) осуществит поставку и сборку технологического оборудования, шеф-монтаж и выполнение пусконаладочных работ общей стоимостью \$9,67 млн. ИП ООО TOSHELECTROAPPARAT изготовит и поставит электротехническое оборудование с выполнением проектных, строительных, монтажных, пусконаладочных работ на условиях "под ключ" общей стоимостью, эквивалентной \$3,79 млн. АГМК подписал контракт с SAM Building Contracting LLC (ОАЭ) на поставку металлических и стеновых конструкций производственного здания, оборудования для него, монтаж и выполнение пусконаладочных работ на условиях "под ключ" общей стоимостью \$5,57 млн. (MetalTorg/[Металл Украины](#), [СНГ](#), [мира](#))

## КИТАЙ

### ЯПОНСКАЯ JFE STEEL ПОСТРОИТ ТРУБНЫЙ ЗАВОД

Японский сталепроизводитель JFE Steel в партнерстве с Kawasaki Kokan, MISI и крупнейшим тайваньским производителем труб Shuan Hwa Industrial объявляют о создании совместного предприятия в Китае. Специализация СП - выпуск сварных труб малого диаметра, сообщает SteelOrbis. Завод, названный Jiaying JFE Precision Steel Pipe, будет располагаться в провинции Zhejiang. По планам, к производству труб предприятие сможет приступить в январе 2015 г. Мощности СП позволят изготавливать порядка 2000 холоднотянутых труб в месяц. (Металлсервис/[Металл Украины](#), [СНГ](#), [мира](#))

## США

### ВЬЕТНАМ ОБВИНЯЮТ В ДЕМПИНГЕ ТРУБ ИЗ НЕРЖАВЕЮЩЕЙ СТАЛИ

Вьетнамские производители стальных нержавеющих труб и проводов продолжают сталкиваться с обвинениями в демпинге, исходящими из США. Об этом пишет издание Vietnam Times со ссылкой на Vietnam+. Официальный представитель Министерства промышленности и торговли Вьетнама сообщил, что три американские компании-производителя нержавеющих труб подали ходатайство в американскую Комиссию по международной торговле и министерство торговли США с целью ввести антидемпинговые пошлины на трубы из нержавеющей стали из Малайзии, Таиланда и Вьетнама. В 2012 г. импорт стальных труб из Вьетнама составил 4627 т на более \$16,3 млн., что составило 6,61% американского рынка импорта. В петиции предлагается установить демпинговую маржу от 15% до 17% для Малайзии, от 13% до 15% для Таиланда и от 70% до 71% для Вьетнама. В связи с этим комиссия по международной торговле США планирует провести 6 июня слушания, и уже к 1 июля сделает предварительный вывод. В течение последних двух лет, вьетнамская промышленность столкнулась с несколькими антидемпинговыми исками, в том числе из США, Бразилии, Таиланда и Индонезии. По словам Тран Туан Нгхиэпа, директора "Ху Лянь Азия Корпорейшн", ценовая конкуренция на рынке стали является исключительно жесткой, и если вьетнамская сталь будет подвергаться все большему антидемпинговому давлению, страна может потерять важный рынок сбыта. (Новый Регион/[Металл Украины](#), [СНГ](#), [мира](#))

## СТАТИСТИКА

### ИМПОРТ ТРУБ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ВЫРОС

США в апреле по сравнению с мартом увеличили импорт труб на 42,9%. Об этом свидетельствуют данные US Department of Commerce, сообщает Yieh.Corp. В частности, поставки продукции в страну достигли 84,902 тыс. т. Основными поставщиками труб в США стали Россия (8,367 тыс. т), Турция (9,619 тыс. т) и Таиланд (6,671 тыс. т). США в январе-апреле по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократили импорт стали на 12% до 10,375 млн. т. Поставки готовой стальной продукции понизились в отчетный период на 9% до 8,178 млн. т. По итогам апреля США импортировали 2,68 млн. т стали. Поставки готовой продукции составили 2,087 млн. т. (МинПром/[Металл Украины](#), [СНГ](#), [мира](#))

## ЦЕНЫ

### ТРУБЫ НЕФТЕПРОМЫСЛОВОГО СОРТАМЕНТА В МАЕ 2013 ГОДА ПОДЕШЕВЕЛИ

По сообщению американского дистрибьютора Pipe Logix, его цены на продаваемые трубы нефтепромыслового сортаменты снизились в мае до 38-месячного минимума. Средняя цена на данную продукцию составила \$1665/т (-1% по сравнению с апрелем). По словам менеджера компании Курта Минниха, увеличивается ценовой дифференциал между национальной и импортной трубной продукцией - он составляет в настоящее время \$269 на 1 т (16%), согласно индексу Pipe Logix. Средняя цена на сварные трубы компании снизилась в мае на 1,2% до \$1533/т с \$1552/т в апреле. Средняя цена бесшовных труб сократилась на 0,7% с \$1810 до \$1797/т. (MetalTorg/[Металл Украины](#), [СНГ](#), [мира](#))

**ТАЙВАНЬ****СТАТИСТИКА****В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ТРУБ СОКРАТИЛСЯ**

Тайвань в апреле по сравнению с мартом сократил экспорт сварных труб на 27%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. Зарубежные поставки продукции составили в заданный период 6,831 тыс. т. Основными покупателями стали Вьетнам (2,049 тыс. т), Китай (1,317 тыс. т) и Таиланд (1,07 тыс. т). Тайвань в январе-апреле по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократил выручку от экспорта железа и стали, а также продукции на их основе на 5,7%. Поступления от поставок продукции за первые четыре месяца с начала этого года уменьшились до \$5,8 млрд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ТУРЦИЯ****СТАТИСТИКА****В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ТРУБ СОКРАТИЛСЯ**

Турция в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. сократила экспорт стальных труб на 5,3% до 143 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Turkish Steel Pipes Manufacturers' Association, сообщает Yieh.Corp. По сравнению с предыдущим месяцем экспорт продукции уменьшился на 21,9%. Выручка от зарубежных поставок продукции достигла \$126 млн.

Турция в марте по сравнению с мартом 2012 г. увеличила экспорт стальных труб на 17%. В частности, зарубежные поставки турецких труб достигли в указанный период 183,903 тыс. т. Выручка от экспорта повысилась на 7,4% до \$156,5 млн. В целом по итогам января-марта по сравнению с аналогичным периодом минувшего года Турция подняла экспорт стальных труб на 4,35% до 463,516 тыс. т. Поступления уменьшились на 1,5% до \$413 млн. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ФРАНЦИЯ****VALLOUREC ПО ИТОГАМ I КВАРТАЛА 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛА ПРОДАЖИ СТАЛЬНЫХ ТРУБ**

Французский производитель стальных труб компания Vallourec по итогам I квартала увеличил продажи на 1% до 1,21 млрд. евро (\$1,59 млрд.). Показатель EBITDA подскочил на 26% до 191 млн. евро, а чистая прибыль поднялась на 21% до 35 млн. евро. "Результаты Vallourec по первому кварталу находятся в русле наших ожиданий, - заявил глава компании Филипп Крузэ. - Мы продолжаем получать выгоду от наших сильных позиций на рынке, особенно в секторе труб для нефтегазового сектора, таком как продукция для глубоководного бурения на Ближнем Востоке и в Бразилии". (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

**УГОЛЬ, КОКС****УКРАИНА****КАБИНЕТ МИНИСТРОВ СОЗДАЛ СОВЕТ ПО ВОПРОСАМ СОЦПОДДЕРЖКИ ПРЕДПРИЯТИЙ УГОЛЬНОЙ ОТРАСЛИ, НАХОДЯЩИХСЯ В СТАДИИ ЛИКВИДАЦИИ**

Кабинет министров Украины 3 июня принял постановление о создании совета по вопросам социальной поддержки работников предприятий угольной отрасли, находящихся в стадии ликвидации. Об этом сообщили пресс-служба Кабмина. "Принятие постановления позволяет сформировать институциональную основу для осуществления мер социальной поддержки работников предприятий угольной отрасли и населения территорий, на которых размещаются угледобывающие и углеперерабатывающие предприятия, находящиеся в стадии ликвидации (консервации), а также надлежащую координацию деятельности государственных органов и общественных организаций, которые должны ее осуществлять", - говорится в сообщении. Постановлением также утвержден персональный состав совета и положение о его функционировании. Возглавит совет вице-премьер-министр Юрий Бойко. Кроме того, в состав совета вошли руководители министерств, служб, профсоюзов, облгосадминистраций, органов местного самоуправления и т. д. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**СТАТИСТИКА****ПРОИЗВОДСТВО КОКСА НА КОКСОХИМИЧЕСКИХ ЗАВОДАХ В МАЕ 2013 ГОДА, ТЫС. Т**

	Апрель 2013 г.	Май 2013 г.	%	5 мес. 2012 г.	5 мес. 2013 г.	%
Авдеевский КХЗ	320	316	-1,3	1829	1653	-9,7
«Азовсталь»	125	130	3,6	940	613	-34,8
«Запорожжокс»	108	111	2,2	548	542	-1,1
Днепродзержинский КХЗ	39	37	-5,9	211	205	-2,8
«Донецкжокс»	31	31	-0,6	160	147	-7,7
Енакиевский КХЗ	44	46	4,1	201	211	5,3
«Алчевскжокс»	268	308	14,7	1487	1468	-1,3
Ясиновский КХЗ	151	150	-0,6	714	715	0,1
«Макеевжокс»	95	93	-2,5	433	459	5,9
АМКР	109	119	9,9	1056	554	-47,8
«Баглейжокс»	58	68	17,9	216	314	45,3
ДМЗ им. Петровского	55	67	21,5	184	304	65,0
Другие	44	43	-2,3	204	211	3,4
<b>Всего</b>	<b>1447</b>	<b>1517</b>	<b>4,8</b>	<b>8183</b>	<b>7396</b>	<b>-9,6</b>

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ЗА ПЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА ДОБЫЧА УГЛЯ СОКРАТИЛАСЬ

Украина за январь-май по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила добычу угля на 7,2% (или на 2,6 млн. т) до 33824,8 тыс. т. Об этом сообщается в информационно-аналитическом отчете о развитии угольной промышленности Украины Министерства энергетики и угольной промышленности Украины. Энергетического угля за 5 месяцев добыто 23807,9 тыс. т. По сравнению с соответствующим периодом 2012 г. добыча уменьшилась на 7,6% (или на 1954,9 тыс. т). Коксующегося угля добыто 10016,9 тыс. т, что по сравнению с 2012 г. меньше на 6,1% (или на 650,6 тыс. т). В мае добыто 5835,9 тыс. т угля, что на 18,7% (или 1339,3 тыс. т) меньше показателя мая 2012 г. Энергетического угля добыто 4065,4 тыс. т, что на 19,4% (или на 978,4 тыс. т) меньше по сравнению с маем 2012 г. Коксующегося угля добыто 1770,5 тыс. т, что по сравнению с маем 2012 г. меньше на 16,9% (или на 360,9 тыс. т). (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ЗА ПЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА УБЫТКИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ УГОЛЬНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ УВЕЛИЧИЛИСЬ

В Украине за 5 месяцев по сравнению с соответствующим периодом 2012 г. убытки от выпуска товарной продукции государственными угольными предприятиями увеличились на 37,7% до 6019,8 млн. грн. Об этом сообщается в информационно-аналитическом отчете о развитии угольной промышленности Украины Министерства энергетики и угольной промышленности Украины. Из государственного бюджета Украины в январе-мае поступило на частичное покрытие расходов по себестоимости угольной продукции 5614,2 млн. грн. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## НОВОСТИ КОМПАНИЙ

### ДОНЕЦКИЙ ХОЗЯЙСТВЕННЫЙ СУД ВЗЫСКАЛ

#### С АП «ШАХТА ИМ. ЗАСЯДЬКО» 4 МЛН. ГРН. В ПОЛЬЗУ АПК «УКРАГРОТЕХСЕРВИС»

Решением Хозяйственного суда Донецкой области удовлетворен иск прокуратуры Киевской области в интересах государства в лице Кабинета министров Украины и украинского государственного концерна по материально-техническому и сервисному обеспечению агропромышленного комплекса "Украгротехсервис" к арендному предприятию "Шахта им. А. Ф. Засядько" о расторжении договора финансового лизинга, возврата техники и взыскании 4 млн. грн. Об этом сообщает пресс-служба прокуратуры Киевской области. Дальнейшее выполнение судебного решения продолжается. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ООО «ШАХТА «ДОНБАСС» ЛИШИЛИ ПРАВА РАБОТЫ НА ПРОМЫШЛЕННОЙ ПЛОЩАДКЕ ШАХТОУПРАВЛЕНИЯ «ДОНБАСС»

23 мая Высший хозяйственный суд Украины лишил входящее в группу "Донецксталь" ООО "Шахта "Донбасс" права работы на промышленной площадке одноименного государственного шахтоуправления. Для основателя группы "Донецксталь" Виктора Нусенкиса такая развязка сродни удару ножом в спину, ведь последние несколько лет его юристы воевали за сохранение целостности ООО "Шахта "Донбасс".

Тучи над компанией донецкого бизнесмена впервые сгустились еще в 2009 г., когда свои претензии к ней предъявила Генпрокуратура Украины. В частности, надзорный орган посчитал несправедливым, что в состав упомянутого ООО государство фактически бесплатно передало принадлежащую шахтоуправлению "Донбасс" шахту "Коммунарская-22", получив взамен лишь 24% уставного фонда новоиспеченного общества. А остальные 76% стали собственностью завода "Донецксталь" Виктора Нусенкиса и угольной компании "Красноармейская-Западная №1" (сейчас ш/у "Покровское"), бессменным руководителем которой был младший бизнес-партнер Виктора Нусенкиса Леонид Байсаров.

Получение контроля над государственным объектом сулило тандему Нусенкис - Байсаров до 1 млрд. грн. дополнительных доходов в год. И, несмотря на противодействие со стороны Генпрокуратуры, недавно бизнесменам удалось приблизиться к своей цели. В конце прошлого года завод "Донецксталь" добился от Донецкого окружного административного суда отмены приказа Министерства энергетики №37, которым было денонсировано решение о передаче имущества госшахты "Коммунарская №22" в состав компании "Шахта "Донбасс". Параллельно с этим юристы Виктора Нусенкиса смогли при помощи суда обязать Минэнерго рассмотреть их заявку на концессию всего имущества государственного шахтоуправления "Донбасс" - шахт "Коммунарская №22" и "Щегловская-Глубокая". Но сейчас эти усилия сведены к нулю - без лицензии на добычу угля, аннулированной в мае, эксплуатировать госимущество невозможно.

Отчасти компенсировать эту потерю группа "Донецксталь" может за счет сосредоточения сил на развитии своего шахтоуправления "Покровское". Но вполне вероятно, что проигрыш войны за госимущество "Донбасса" - только первая большая потеря Виктора Нусенкиса и Леонида Байсарова. Ведь донецкие бизнесмены пребывают в стадии войны со своим бывшим бизнес-партнером Геннадием Васильевым. Суть этого противостояния проста: в начавшемся несколько лет назад "бракоразводном" процессе с Виктором Нусенкисом Геннадий Васильев претендовал на половину бизнеса группы "Донецксталь", но получил значительно меньше, поэтому и пытается восстановить справедливость.

В прошлом году Геннадий Андреевич обратился с иском в кипрский Окружной суд Никосии, в котором указал на то, что его оппонент необоснованно получил право собственности на ряд активов. Пока в этом деле не принято окончательного решения, но в конце прошлого года кипрский суд запретил Виктору Леонидовичу "совершать любые распорядительные действия в отношении юридических лиц, входящих в группу компаний "Энерго". Речь идет о российских ООО "Угольная компания "Заречная", ООО "Шахтоуправление "Карагайлинское" и ООО "Георесурс".

Недавно решение кипрского суда было легализовано в России постановлением Арбитражного суда Кемеровской области, поэтому сейчас имущество трех кузбасских предприятий заморожено. Соответственно, нет никакой гарантии, что показательное изгнание группы "Донецксталь" из шахтоуправления "Донбасс" не повторится на российских просторах. А в этом случае ставки намного выше. Дело в том, что угроза потери контроля над кузбасскими предприятиями может привести к эффекту домино на остальных объектах Нусенкиса. Во первых, без работы может остаться курируемый донецким бизнесменом конвейерный терминал в морском торговом порту Вентспилс (Латвия), через который осуществляется перевалка угля, добытого на российских шахтах Виктора Нусенкиса. Во вторых, под угрозой срыва могут оказаться поставки российского угля на завод "Донецксталь". Для последнего это может стать настоящей трагедией, поскольку от этих поставок напрямую зависит его конкурентоспособность на рынке (кузбасский уголь, в отличие от украинского, характеризуется низким уровнем содержания серы, что в итоге влияет на качество производимого металла). А при таком сценарии в условиях нынешней конъюнктуры металлургического рынка завод Виктора Нусенкиса попросту съедят конкуренты. (Комментарии/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**В 2013 ГОДУ НА РЫНКЕ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО УГЛЯ НАБЛЮДАЕТСЯ ИЗБЫТОК ПРЕДЛОЖЕНИЯ**

Ситуацию на рынке украинского энергетического угля можно сравнить с лавиной: на нем продолжает увеличиваться и без того огромный профицит предложения. Чтобы покрыть убытки государственных шахт от непроданной продукции, государство наращивает дотации в ее закупку. Это, в свою очередь, стимулирует нелегальных добытчиков (ухитряющихся продавать уголь от лица госшахт) и вызывает еще больший профицит.

Избыточное предложение на этом рынке возникло около года назад, но падение угледобычи началось только сейчас. За четыре месяца госшахты сократили производство угольной продукции на 14% год к году - до 2,7 млрд. грн. В итоге склады ТЭС и шахт трещат от избытка топлива.

У профицита угля несколько причин. Прежде всего - это возрастание объема нелегальной угледобычи, размер которой угольные профсоюзы оценивают в 6-7 млн. т в год при общем профиците около 5,5 млн. т. Кроме того, на рост спроса повлияло вхождение нескольких ключевых угольных предприятий в состав ДТЭК в 2011-2012 гг. Инвестор повысил на них производство, и государственный уголь стал ему не нужен. Еще одна причина - мартовский пожар на Угледорской ТЭС и остановка этого крупного потребителя топлива. На все это наложилось падение цен на уголь на мировых рынках, минимизировавшее экспорт. Хотя с разными марками угля ситуация разная. "Самый большой профицит - углей газовой группы. На них работала Угледорская ТЭС. Соответственно, больше всего пострадали ее поставщики - "Селидовуголь" и "Макеевуголь". Также в сложной ситуации оказались "Львовуголь" и "Волыньуголь". Чуть лучше - с антрацитом, но в последнее время и по этому углю наблюдается профицит. В то же время существует дефицит тощих и коксующихся углей с низким содержанием серы", - говорит старший аналитик Dragon Capital Денис Саква. В цене угля государственные дотации могут доходить до 60%.

В сложившейся ситуации власти не нашли иного выхода, кроме наращивания госдотаций и разработки законопроекта об усилении уголовной ответственности за нелегальную угледобычу. "Сокращение добычи есть, но это не сказывается на зарплате шахтеров. Однако сейчас она формируется из денег, которые в бюджете были заложены на четвертый квартал. Их хватит где-то до сентября", - говорит глава Профсоюза работников угольной промышленности (ПРУП), депутат парламента от Партии регионов Виктор Турманов, добавляя, что летом должны быть приняты изменения в бюджет, которыми господдержка отрасли будет увеличена на 5,5 млрд. грн.

В результате госшахты все больше денег получают буквально даром: за первый квартал они отгрузили товарной продукции лишь на 2,8 млрд. грн., получив при этом 4,5 млрд. грн. компенсаций. "Уменьшение дотаций - это социальная напряженность и недовольство основного электората плюс меньший доход от теневых схем продажи угольной продукции. Щедрые компенсации любой себестоимости угля стимулируют развитие нелегальной добычи. С другой стороны, бюджету все сложнее выносить дополнительную нагрузку", - констатирует Денис Саква.

Впрочем, по словам главы Независимого профсоюза горняков Михаила Волинца, у шахтеров все равно растет недовольство ситуацией, поскольку нет уверенности в завтрашнем дне. "У сотрудников такое настроение: кто-нибудь купите нас, заберите", - делится наблюдениями он.

Между тем частные компании тоже не могут похвастаться успехами: многие из них просто остановили добы-

чу. Владелица двумя шахтами Sadovaya Group в первом квартале сократила выручку от реализации продукции на 98% год к году - до \$287 тыс. Такой обвал - следствие того, что компания ориентировалась преимущественно на внутренний рынок. Владелец 10 шахт - НПО "Механик" - пострадал меньше, поскольку качественные показатели большей части его продукции позволяют ориентироваться на экспорт. Но в апреле и эта компания была вынуждена сократить производство - правда, только на 42,1% до 89,672 тыс. т по сравнению с апрелем 2012 г..

В 2012 г. цены на уголь в портах Украины упали на 15-25% до 1426 грн./т на коксующийся и до 880 грн./т на энергетический. Характерно, что кроме общего снижения спроса на внешних рынках, также существует конкуренция с нелегальной угледобычей. По информации Профсоюза работников угольной промышленности, примерно 1 млн. т "теневого" угля идет на экспорт. "В Моспино (Донецкая обл.) как только заканчиваются огороды, сразу начинаются "копанки". Так вот, там уголь марки "Ж" (применяется в металлургии) отвечает всем международным стандартам - и по влажности, по сере", - рассказывает Михаил Волинец.

В результате в нынешнем году пока лишь ДТЭК увеличила продажи угля за рубеж - на 23,5% год к году, или на 133,5 тыс. т (в первом квартале). "Этому способствовали выход компании на рынки Юго-Восточной Азии, расширение круга стран-потребителей на рынках Западной Европы, а также укрепление позиций ДТЭК на уже освоенных рынках", - объяснили в компании "Инвестгазете". Кроме того, наращивание экспорта - в планах у швейцарской Мако Trading, контролируемой Александром Януковичем. В 2013 г. компания планирует увеличить экспорт украинского угля в пять раз - до 1 млн. т.

Но на приход ДТЭК работникам государственных шахт надеяться не стоит - компания заявляет, что считает свой портфель активов в основном сформированным. "В ближайшее время ДТЭК не планирует приобретать новые предприятия", - уверили в пресс-службе.

Остальные инвесторы в приватизации не очень заинтересованы. "Никто сейчас не хочет платить за шахты, когда есть возможность концессии или аренды. Можно делать вид, что ты инвестируешь, приходишь и управляешь", - объясняет Михаил Волинец. С ним согласен и Денис Саква: "Сейчас состояние угольной отрасли не позволяет надеяться на эффективную приватизацию большинства шахт". В компании "Уголь Украины", управляющей госактивами в отрасли, свои рыночные планы комментировать отказались.

Лавина неостребованного угля будет нарастать. До тех пор, пока угольные предприятия не найдут новых рынков сбыта, профицит преодолеть не удастся. Одним из проектов, вселяющих надежды, может стать газификация угля с последующей заменой голубого топлива продуктом переработки угольной продукции. Пробный шаг в этом направлении сделан - 4 апреля луганское "Теплокоммунаэнерго" пустило комплекс газификации угля. Но его мощность небольшая - 1,8 мВт. "Для замены каких-то существенных объемов газа требуются большие заводы, согласование и строительство которых займет несколько лет. По заявлениям правительства, строительство первого завода на средства китайского кредита должно начаться в июне этого года", - говорит Денис Саква. Однако, по его словам, завершить эти проекты раньше чем через пару лет вряд ли удастся. (Инвестгазета/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ

### В КУЗБАССЕ ЗАВЕРШИЛОСЬ СТРОИТЕЛЬСТВО ПЕРВОЙ ОЧЕРЕДИ ШАХТЫ «БУТОВСКАЯ»

В соответствии с классификацией JORC, ресурсы шахты "Бутовская" оцениваются в 111,1 млн. т угля. В основном ресурсы представлены марками КО и К. Ожидается, что срок эксплуатации шахты может составить порядка 40 лет. Проектная производственная мощность шахты "Бутовская" после пуска в эксплуатацию второй очереди достигнет 1,5 млн. т. Объем инвестиций в строительство шахты и сопутствующей инфраструктуры до ввода предприятия в эксплуатацию составил 8,8 млрд. руб.

Шахта "Бутовская" имеет важное социальное значение для Кемеровской области и Кемерово. На момент открытия на шахте создано 878 рабочих мест, а ко времени пуска второй очереди численность трудящихся увеличится до 1360 человек. Строительство шахты велось более 5 лет. За это время на промышленных площадках предприятия построены все необходимые объекты инфраструктуры: технологический комплекс для приема, складирования и отгрузки угля, вентиляторная установка главного проветривания, котельная, очистные сооружения, электроподстанция, две линии электропередач от Кемеровской ТЭЦ и многое другое.

Шахтное поле вскрыто тремя наклонными стволами. Всего за время строительства шахты пройдено почти 15 км горных выработок, практически все с использованием проходческих комбайнов. Добыча угля будет осуществляться современным высокопроизводительным механизированным комплексом. На шахте применяется новейшая техника от ведущих мировых и отечественных производителей, которая позволяет обеспечить высокоэффективную добычу угля, проведение горных выработок, доставку грузов и трудящихся до рабочих мест, надежную защиту персонала при возникновении аварийных ситуаций. Безопасность работников шахты будут обеспечивать не только стационарные контрольные датчики, но и самые современные переносные устройства для мониторинга содержания вредных газов, отложений угольной пыли, скорости воздуха и других параметров состояния рудничной атмосферы.

"Уже в 2013 г. на шахте планируется добыть порядка 500 тыс. т угля, а в следующем году объем добычи возрастет до 850 тыс. т. Новый высокопроизводительный актив поможет обеспечить стабильность качества угольного концентрата, поступающего в ОАО "Кокс", защитит компанию от колебаний цен на сырье на внешнем рынке. Кроме того, благодаря бесперебойным поставкам угля ценных марок собственного производства ОАО "Кокс" сможет выпускать товарный кокс с улучшенными показателями горячей прочности и реакционной способности, что в свою очередь укрепит конкурентные позиции предприятия и повысит эффективность производства товарного чугуна на входящем в группу «Кокс» металлургическом предприятии "Тулачермет", - прокомментировал президент-председатель правления ООО УК "ПМХ" (управляющая компания группы «Кокс») Евгений Зубицкий. ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Energyland.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

### ДОБЫЧА УГЛЯ НА ЧУКОТКЕ НАЧНЕТСЯ В 2015-2018 ГОДАХ

Добыча угля в Беринговском каменноугольном бассейне на Чукотке начнется в 2015-2018 гг. Такое решение принято по итогам исследований австралийских инвесторов, которые пробурили несколько десятков скважин на глубину 10 тыс. м. Об этом по итогам рабочей встречи губернатора Чукотки Романа Копина с представителями австралийской компании Tigers Realm Coal Limited сообщает пресс-служба администрации Чукотского автономного округа.

Инвестор предоставил главе региона отчет о проделанной работе на территории двух крупных месторождений - Аькатваам и Амаам. Компания планирует поэтапно инвестировать в проект \$1,5 млрд. на обустройство карьера, автомобильной дороги, железнодорожной ветки, строительство портового комплекса в районе Амаамской бухты.

Роман Копин подчеркнул, что запасы угля в Беринговском кластере залегают неглубоко, а сам район добычи находится в непосредственной географической близости к тихоокеанским рынкам сбыта, что позволяет говорить о Беринговском каменноугольном бассейне как об одной из перспективных площадок промышленности Чукотки. Представители компании Tigers Realm Coal указали на высокий ресурсный потенциал Беринговского бассейна и добавили, что во время изыскательских работ было обнаружено небольшое поле угля высокой марки. По первоначальной оценке, его запасы составляют около 5 млн. т, он не требует дальнейшего обогащения. По данным специалистов, запасы угля в Беринговском бассейне оцениваются в 4,5 млрд. т. ([БизнесТАСС/Металл Украины, СНГ, мира](http://БизнесТАСС/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

## СТАТИСТИКА

### В ЯНВАРЕ-МАЕ 2013 ГОДА ДОБЫЧА И ЭКСПОРТ УГЛЯ ВЫРОСЛИ

Россия в январе-мае по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличила объемы добычи угля на 1,2%. Об этом свидетельствуют данные статистики. Производство угля в стране достигло в заданный период 143,7 млн. т. Экспорт продукции повысился на 6,8% до 55,56 млн. т. Россия в январе-мае по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличила экспорт коксующегося угля на 72,9%. В частности, зарубежные поставки продукции за пять месяцев с начала года достигли 8,749 млн. т. Россия в январе-мае по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличила экспорт коксующегося угля на 72,9%. В частности, зарубежные поставки продукции за пять месяцев достигли 8,749 млн. т. ([МеталлТорг/Металл Украины, СНГ, мира](http://МеталлТорг/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

## НОВОСТИ КОМПАНИЙ

### ОАО «МЕЧЕЛ» ОБЪЯВЛЯЕТ О ПОДПИСАНИИ СОГЛАШЕНИЯ С SHASTEEL GROUP О ПОСТАВКЕ КОКСУЮЩЕГОСЯ УГЛЯ

ОАО "Мечел" объявляет о подписании меморандума с китайской корпорацией Shasteel Group о поставке коксующегося угля. В соответствии с подписанным меморандумом, дочерняя компания "Мечел Карбон" (Сингапур) будет поставлять Shasteel Group от 40000 до 80000 т коксующегося угля ежемесячно из дальневосточных портов, начиная с июня. Цена поставляемого угля будет определяться на ежемесячной основе.

До мая "Мечел" поставил более 500000 т коксующегося угля на основное коксохимическое предприятие Shasteel в Чжанцзягане, провинция Цзянсу. Shasteel - крупнейшая частная сталелитейная компания в Китае с объемом производства стали до 35 млн. т в год. "В условиях высокой рыночной волатильности для нас крайне важно иметь гарантированные возможности сбыта нашей продукции крупнейшим металлургическим компаниям мира. Долгосрочные контракты с такими гигантами как Shasteel позволяют обеспечить стабильной загрузкой наши производственные мощности и добиться диверсификации по рынкам сбыта, укрепляя свой статус одного из ведущих экспортеров угля в мире", - отметил генеральный директор ООО "УК Мечел-Майнинг" Борис Никишичев. (ОАО "Мечел"/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

## **ОАО «МЕЧЕЛ» НАМЕРЕНО ПРИВЛЕЧЬ У ВНЕШЭКОНОМБАНКА (ВЭБ) \$2 МЛРД. И СОЗДАТЬ С НИМ СОВМЕСТНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ ДЛЯ РАЗРАБОТКИ ЭЛЬГИ В ЯКУТИИ**

"Мечел" нашел способ привлечь у ВЭБа \$2 млрд. на разработку Эльгинского угольного месторождения без увеличения долга - он намерен отдать банку долю в проекте и часть построенной для него инфраструктуры. Об этом пишут "Ведомости" со ссылкой на одного из контрагентов компании и двух близких к ней источников. Представитель "Мечела" от комментариев отказался, представитель банка сказал лишь, что ВЭБ "рассматривает заявку компании".

В середине апреля старший вице-президент по финансам "Мечела" Станислав Площенко заявил, что компания рассчитывает получить у ВЭБа проектное финансирование на освоение Эльгинского угольного месторождения. Для того чтобы не увеличивать долговую нагрузку (на конец 2012 г. чистый долг "Мечела" составил \$9,6 млрд.) и не нарушать банковские ковенанты по привлеченным синдицированным кредитам (к 30 июня отношение долг-ЕБИТДА компании не должен быть выше показателя 7,5). "Мечел" может реорганизовать часть активов, которые имеют отношение к Эльгинскому комплексу, и отдать долю в них ВЭБу в обмен на финансирование, сообщил один из собеседников "Ведомостей". По его словам, в эту компанию будет передана лицензия на месторождение, а также инфраструктура - железнодорожная ветка от Байкало-Амурской магистрали.

В развитие Эльгинского месторождения уже вложено порядка \$2 млрд., большая часть из которых была потрачена на строительство 316 км железной дороги до месторождения. После объявления финансовых результатов за 2012 г. гендиректор "Мечела" Евгений Михель заявил, что в 2013 г. компания намерена снизить капитальные затраты на 67% до \$400 млн. (в 2012 г. "Мечел" инвестировал в развитие \$1,2 млрд.). По его словам, порядка \$130 млн. будет направлено на поддержание мощностей, оставшаяся часть - на инвестпроекты: универсальный рельсобалочный стан (потратит около \$70-100 млн.), Эльгинское угольное месторождение (\$100 млн.) и реконструкцию порта Посьет (\$20-25 млн.).

"Мечел" является одной из ведущих российских компаний. Бизнес "Мечела" состоит из четырех сегментов: горнодобывающего, металлургического, ферросплавного и энергетического. "Мечел" объединяет производителей угля, железорудного концентрата, стали, проката, ферросплавов, продукции высоких переделов, тепловой и электрической энергии. Председателю совета директоров ОАО "Мечел" Игорю Зюзину принадлежит 66,76% акций компании, остальным менеджерам компании принадлежит менее 1% акций. (БизнесТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **ОАО «НОВОЛИПЕЦКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (НЛМК) СОКРАТИЛО КАПИТАЛЬНЫЕ ЗАТРАТЫ НА ТРЕТЬ И ОТКЛАДЫВАЕТ РАЗРАБОТКУ УГОЛЬНЫХ МЕСТОРОЖДЕНИЙ**

НЛМК закладывает снижение цен на коксующийся уголь в пределах 15-20% по итогам года, заявил вице-президент НЛМК Александр Сапрыкин. В связи с этим компания может отложить реализацию долгосрочных инвестиционных проектов - разработку Усинского угольного месторождения ("Усинский-3", планировалось пустить в 2017 г.) и Жерновского месторождения коксующегося угля ("Жерновский-1", пуск был намечен на 2014 г.), сказал топ-менеджер. В угольные проекты НЛМК собрался вложить \$1,5-2 млрд. (БизнесТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Если они останутся такими, как сейчас, мы не исключаем возможности переноса сроков реализации проектов", - заявил Сапрыкин. С января прошлого года коксующийся уголь на внутреннем рынке, по данным БКС, подешевел более чем на 50%, а на международном рынке падение составило 27%.

НЛМК - единственная крупная сталелитейная компания в России, которая не имеет собственного угля. "Так что в краткосрочной перспективе НЛМК выиграет от снижения затрат на уголь", - цитирует Bloomberg аналитика Deutsche Bank Георгия Буженицу. Правда, НЛМК пока это не помогает. Из-за снижения цен на основную продукцию рентабельность компании в I квартале составила всего 11,1% по ЕБИТДА - это минимум с IV квартала 2011 г. (13%). При увеличении выручки на 2% до \$2,86 млрд. ЕБИТДА упала на 18% до \$38 млн. Себестоимость производства ты слябов на Липецкой площадке (основной производственный актив НЛМК) подросла на 0,83% до \$364, говорится в презентации компании. И прогноз на II квартал не добавляет оптимизма: увеличение спроса на внешних рынках сменилось снижением, а загрузка мощностей в мире все еще высока, что усугубляет дисбаланс, подчеркивается в презентации НЛМК. Рост выручки компании в пределах 2-3% и увеличение прибыльности может обеспечить сезонное восстановление спроса в России, рост цен на прокат и лаг признания части экспортной выручки, отмечается в документе. НЛМК в целом снижает капитальные затраты, говорится в презентации компании. В 2013 г. она проинвестирует в производство \$1 млрд. (в 2012 г. инвестиции составили \$1,45 млрд.). Из этой суммы 31% компания направит на поддержание инфраструктуры, а оставшиеся 69% - на финансирование инвестпроектов. Представитель НЛМК отмечает, что компания завершает реализацию программы модернизации, в которую инвестировано около 350 млрд. руб. Так что объем инвестиций сократится, а упор будет сделан на повышение эффективности активов, подчеркивает собеседник издания. К середине 2013 г. будет пущено предприятие "НЛМК-Калуга", в 2015-2016 гг. завершится комплекс проектов на Стойленском ГОКе: его расширение и строительство фабрики окомкования. (Ведомости/Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **ОАО «РОСТЕРМИНАЛУГОЛЬ» В МАЕ 2013 ГОДА ВЫГРУЗИЛО РЕКОРДНОЕ КОЛИЧЕСТВО ВАГОНОВ С УГЛЕМ**

В мае было выгружено 20065 вагонов с углем. Это рекордный показатель по выгрузке вагонов в месяц на сегодняшний день. Символично, что предыдущий рекордный показатель - 18851 вагон - был достигнут тоже в мае, но 2012 г. На сегодняшний день угольный терминал в Морском торговом порту Усть-Луга является самым современным и многофункциональным портовым технологическим комплексом для перевалки навалочных грузов в Российской Федерации. Благодаря установленному высокоэффективному перегрузочному оборудованию производства ведущих немецких фирм обеспечивается высокоавтоматизированный процесс перевалки угля с железнодорожного на морской транспорт, осуществляются очистка угля от посторонних включений и дробление до необходимых клиентам фракций, а также непрерывный отбор проб угля непосредственно перед погрузкой.

Угольный терминал в морском торговом порту Усть-Луга имеет два глубоководных причала общей длиной 540 м и глубиной у причалов 14 м. Выгодное географическое положение расположенного в южной части Лужской губы Финского залива порта Усть-Луга, проходная осадка до 12,2 м, короткий подходной канал позволяют круглогодично и с минимальными для судовладельцев затратами времени и средств принимать суда шириной до 32,2 м и длиной до 240 м.

В среднесрочных планах компании стоит введение в строй третьего пускового комплекса угольного терминала и выход на проектную мощность в 8 млн. т угля в год. В рамках ввода в эксплуатацию третьего пускового комплекса, будет произведено дноуглубление на подходном канале и у причала №2 до отметки 16 м, установлено более мощное судопогрузочное оборудование, что в комплексе позволит принимать суда с осадкой 14 м и дедвейтом до 80000 т. В планы компании входит и строительство третьего вспомогательного причала длиной около 200 м, с глубиной у причала до 12 м. (Energyland.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **В МАЕ 2013 ГОДА ОАО «РАЗРЕЗ ТУГНУЙСКИЙ» УСТАНОВИЛО НОВЫЙ МИРОВОЙ РЕКОРД ПРИ ВЕДЕНИИ ГОРНЫХ РАБОТ ПО ВСКРЫШЕ**

В мае в ОАО "Разрез Тугнуйский", входящем в структуру ОАО "СУЭК", бригада экскаватора Viscugus 495HD №1 установила новый мировой рекорд при ведении горных работ по вскрыше, составивший 2,011 млн. куб. м породы за месяц. Достижение высоких показателей стало возможным благодаря высокому уровню квалификации и мастерству всех членов экипажа. По словам машинистов экскаватора Viscugus №1, добиться таких результатов во многом помогли стабильная и слаженная работа всех участников производственного процесса и высокие производственные мощности экскаватора. Подобного рода машина - первая в России. На Тугнуйском разрезе она заменила сразу пять задействованных до этого на вскрыше экскаваторов. Viscugus 495HD - экскаватор типа прямая механическая лопата, емкость ковша составляет 41,3 куб. м (80 т груза).

В июле 2012 г. на Тугнуйском разрезе ОАО "СУЭК" экскаватор Viscugus 495HD №1 отгрузил 1796000 куб. м вскрышной породы, что стало мировым рекордным достижением и было включено в Книгу рекордов России как "Самый производительный экскаватор". Еще один рекорд был установлен на экскаваторе Viscugus 495HD №1 по итогам сентября 2012 г., когда отгрузка вскрыши в автотранспорт составила 2,005 млн. куб. м породы за месяц. ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Energyland.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

### **РАЗРЕЗ «СИБЭНЕРГОУГОЛЬ» ГОТОВИТСЯ К ГОРНО-КАПИТАЛЬНЫМ РАБОТАМ НА ВТОРОМ УЧАСТКЕ «АНАНЬИНСКИЙ-ЗАПАДНЫЙ»**

Разрез "Сибэнергоуголь" (Новокузнецкий район) - единственное угледобывающее предприятие холдинговой компании "Сибирский деловой союз", специализирующееся на добыче антрацитовых углей. Ввод в эксплуатацию нового участка разреза "Ананьинский-Западный" с балансовыми запасами 22,6 млн. т угля марки «А» планируется к концу 2013 г. По плану перспективного развития участок выйдет на производственную мощность к 2018 г. Такой объем добычи позволит эксплуатировать участок в течение 22 лет. На строительство и развитие участка компания направит 140 млн. руб. Помимо развития участка инвестиционная программа компании предусматривает реконструкцию и расширение инфраструктуры разреза "Сибэнергоуголь". На реконструкцию станции "Листвяги" и объектов инфраструктуры предприятия холдинг направит 277 млн. руб. ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Energyland.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

### **ТУВИНСКАЯ ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ (ТЭПК) РАЗРАБОТАЛА ПЛАН ОСВОЕНИЯ ЭЛЕГЕСТСКОГО УГОЛЬНОГО МЕСТОРОЖДЕНИЯ**

Стали известны детали планов Руслана Байсарова по разработке одного из крупнейших в России Элегестского угольного месторождения. К 2016 г. подконтрольная бизнесмену Тувинская энергетическая промышленная корпорация хочет довести уровень добычи до 5 млн. т угля в год, затем - до 15 млн. т. Общий объем вложений с учетом железной дороги, морского терминала и электростанции в Туве составит \$9 млрд. ТЭПК надеется на кредиты ВЭБа и Сбербанка, сама готова финансировать до 25%. При текущих ценах на уголь проект может окупиться за 20 лет, но потребление угля в России падает, и ТЭПК будет сильно зависеть от экспортных рынков.

Сегодня Тувинская энергетическая промышленная корпорация Руслана Байсарова получит лицензию на разработку Элегестского угольного месторождения с запасами около 1 млрд. т коксующегося угля (ТЭПК была единственным претендентом на конкурсе 26 апреля). Как рассказал сам бизнесмен, ТЭПК намерена добывать на месторождении более 15 млн. т угля в год, на этот объем компания будет постепенно выходить с 2017 г. по завершении строительства железной дороги Элегест-Кызыл-Курагино. По условиям лицензии, выход на проектную мощность должен состояться в течение шести с половиной лет, то есть к ноябрю 2019 г.

Элегест может стать вторым крупнейшим проектом по добыче коксующегося угля в России после разработки "Мечелом" Эльги, где к 2018 г. планируется добывать 18 млн. т угля в год. Разработка Элегеста должна начаться уже в 2013 г. (планируется добыть 200-300 тыс. т угля), к 2016 г. ТЭПК рассчитывает выйти на добычу 5 млн. т угля, которые будут перевозить автотранспортом. В проектирование и строительство ГОКа ТЭПК планирует вложить 45 млрд. руб. Инвестиции в железную дорогу Элегест-Кызыл-Курагино (410 км, должна соединить месторождение с Транссибом) оцениваются в 195 млрд. руб., ее пропускная способность составит до 27 млн. т в год. Соглашение о строительстве ветки ТЭПК подписала в феврале с Минтрансом, правительствами Тувы и Красноярского края. Руслан Байсаров говорит, что ветка позволит перевозить также уголь с разрабатываемых в Туве месторождений "Северстали" и Evraz (мощности их проектов после 2018 - 7 млн. и 7,5 млн. т угля в год соответственно). Раньше компании рассматривали возможность консорциума для строительства железной дороги, однако в конце 2012 г. отказались от этой идеи.

По словам Байсарова, в строительство ГОКа и железной дороги ТЭПК сама намерена вложить 25% средств и привлечь кредиты под госгарантии. Предварительные переговоры проведены с ВЭБом и Сбербанком, детали начнутся в августе. В Сбербанке и ВЭБе отказались от комментариев, но источник, близкий к госкорпорации, подтвердил факт переговоров. Для строительства порта и ТЭС также будут привлекаться заемные деньги, но пока нет определенности, в каких пропорциях и у каких банков, пояснил представитель Байсарова.

Руслан Байсаров говорит, что ТЭПК будет экспортировать уголь в Южную Корею, Китай и Японию, а в перспективе - в Индию. По словам бизнесмена, уже прошли переговоры с рядом китайских и южнокорейских потребителей. Байсаров участвовал в российской делегации, посетившей Китай в апреле, добавил собеседник "Коммерсанта", знакомый с ее составом. Для экспорта угля ТЭПК за 15 млрд. руб. построит к 2017 г. терминал в порту Ванино мощностью перевалки 15 млн. т угля в год (первая очередь на 3,5 млн. т будет пущена в 2015 г.).

Кроме того, "для обеспечения функционирования месторождения и ГОКа, а также снабжения теплом населения Тувы" ТЭПК построит в республике угольную ТЭС мощностью 200 МВт, рассказал Байсаров. Вложения оцениваются в 9 млрд. руб., ввод в эксплуатацию намечен на 2016 г. Годовые потребности станции в угле составят 200 тыс. т, поставлять его будет сама ТЭПК, так как в запасах Элегеста есть 15 млн. т энергетических углей. Местные власти не раз просили крупных инвесторов, приходящих в республику, построить новую станцию вместо единственной в столице старой и проблемной Кызылской ТЭС. Участники рынка рассказывали в марте, что тувинские власти инициировали внеплановые проверки Росприроднадзором выполнения условий лицензионных соглашений у работающих в республике структур Evraz, "Северстали" и En+, чтобы подтолкнуть компании к постройке ТЭС. Теперь решать энергетические проблемы Тувы будет ТЭПК.

Общие вложения ТЭПК в Элегестский проект, таким образом, составят около \$9 млрд., которые компания планирует окупить за 15 лет. (Коммерсант/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

## МИРОВОЙ РЫНОК

### ВНР BILLITON LTD МОЖЕТ ПРОДАТЬ ЧАСТЬ УГОЛЬНЫХ АКТИВОВ

Крупнейший поставщик коксового угля в мире ВНР Billiton Ltd объявил, что не планирует расширять свой бизнес по добыче угля, и заявил о возможности дальнейшей продажи активов для сокращения расходов на фоне падения цен и спроса на это сырье, сообщает Wall Street Journal. Сворачивая будущие проекты, компания намерена повысить производительность уже существующих предприятий для поднятия рентабельности и выручки.

В последнее десятилетие ВНР и другие австралийские горнодобывающие компании вложили миллиарды долларов в новые проекты по добыче на фоне высоких цен, особенно это касается угля и железа, крайне востребованных в Китае. Однако по мере замедления роста спроса и падения цен компаниям пришлось отложить планы по расширению и сокращать штат уже существующих шахт. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ИНДИЯ

### В 2013-2014 ФИНАНСОВОМ ГОДУ ИМПОРТ КОКСУЮЩИХСЯ УГЛЕЙ УВЕЛИЧИТСЯ

В 2013/14 финансовом году Индия увеличит импорт коксующихся углей на 8,7%, до 35 млн. т, на фоне пуска новых сталеплавильных мощностей, сообщает Reuters. По оценкам меткомпании JSW Steel, в этом году страна закупит на внешних рынках дополнительные 5-6 млн. т этого вида сырья. "В ближайшие годы импорт коксующихся углей будет расти в связи с вводом в эксплуатацию новых металлургических мощностей в стране", - отметили в сталепроизводителе. В прошлом фингоду импорт покрывал порядка 40% потребностей Индии в коксующихся углях. Внутренние угольные резервы в 286 млрд. т, пятый показатель в мире, составляют главным образом энергетические угли, используемые на электростанциях. "Я ожидаю, что импорт углей для коксования вырастет до 35 млн. т в текущем фингоду", - говорит один из трейдеров. Согласно данным правительства страны, в 2012/13 ФГ производство коксующихся углей в Индии составило 49,35 млн. т, импорт - 32,2 млн. т. Компания Steel Authority of India, на которую приходится три четвертых от всего импорта этого сырья, планирует увеличить производство стали с 14 до 18 млн. т, параллельно наращивая импорт углей с 3 до 13 млн. т. В Tata Steel заявили, что прирост метмощностей планируется не ранее, чем с последнего квартала 2013/14 ФГ. В долгосрочной перспективе прогнозируется, что к 2020 г. спрос на импортные угли в Индии достигнет 50-60 млн. т. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ТАТА STEEL ИЩЕТ УГОЛЬНЫЕ АКТИВЫ ДЛЯ РОСТА ПРИБЫЛИ

Как сообщает агентство Bloomberg, индийская компания Tata Steel Ltd в настоящее время занята проблемами европейского производства, где сокращаются рабочие места. Компания ищет угольные активы, чтобы увеличить прибыльность. Она планирует увеличить свой возврат от инвестируемого капитала до 16% в следующие 5 лет по сравнению с 12% в прошедшем финансовом году. По словам финансового директора компании Koushik Chatterjee, компания еще не восстановилась после покупки Cogus. Сейчас компания сфокусирована на сокращении расходов, в частности на индийском производстве, по сравнению с европейским. Кроме того, она готова продавать непрофильные активы и развивать угольный бизнес. Как известно, компания имеет 35% акций в угольном африканском проекте Benga в Мозамбике. (Bloomberg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## КИТАЙ

### СТАТИСТИКА

#### ЭКСПОРТ КОКСА ЗА ЧЕТЫРЕ МЕСЯЦА 2013 ГОДА ВЫРОС

Китай продолжает наращивать поставки металлургического кокса на мировые рынки после отмены с 1 января действовавшей в течение 5 лет 40% таможенной экспортной пошлины. По данным главного таможенного управления, в апреле предприятия КНР экспортировали 280 тыс. т кокса, по сравнению с 100 тыс. т в марте. Средняя экспортная цена в минувшем месяце выросла на \$16,63/т до \$267,05/т. По некоторым данным, на май уже подписаны экспортные контракты общим объемом 300 тыс. т. За первые 4 месяца Китай экспортировал 560 тыс. т кокса, что на 92,6% больше по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Средняя цена экспорта в январе-апреле составила \$270,45/т, прирост на 20% по сравнению с годом ранее. Учитывая нынешнюю динамику, годовой объем экспорт кокса из Китая превысит 2 млн. т, в то время как в 2012 г. он составил 1 млн. т. В минувшем году общемировой экспорт кокса составил порядка 20 млн. т, лидером по экспорту стала Польша с показателем 5,5 млн. т. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ТУРЦИЯ

### СТАТИСТИКА

#### В МАРТЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ КОКСУЮЩЕГОСЯ УГЛЯ ВЫРОС

Турция в марте по сравнению с мартом 2012 г. увеличила импорт коксующегося угля на 3,5%. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute. В частности, поставки продукции в страну составили 2,3 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель вырос на 16,4%. В целом по итогам января-марта по сравнению с аналогичным периодом минувшего года импорт коксующегося угля в Турцию понизился на 4,1% и составил 6,3 млн. т. Турция в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократила импорт коксующегося угля на 21,4% до 2,02 млн. т. Однако по сравнению с предыдущим месяцем этот показатель вырос на 1,8%. За два месяца Турция импортировала 2 млн. т коксующегося угля, что на 7,8% меньше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

**ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что на блоге «Металла Украины» (<http://ukrmet.dp.ua/>) работает торговая площадка ? Доступ к блогу - **БЕСПЛАТНЫЙ****

## МИРОВОЙ РЫНОК

## ЦЕНЫ

## ФЕРРОСПЛАВЫ, СВОБОДНЫЙ РЫНОК (ПО СОСТОЯНИЮ НА 26.04.13)

Товар, базис	Цена	Товар, базис	Цена
<b>Ферросилиций</b>		<b>Ферросиликомарганец</b>	
Европейский рынок: - кусковой, 75% Si, DAP, EUR/т склад в Питтсбурге, \$/фунт: - кусковой, 75% Si, импортный Гонконг: мин. 75% Si, FOB, осн. китайские порты, \$/т	1530-1180  0,92-0,94  1400-1430	Европейский рынок: - кусковой, 65-75% Mn, 14-25% Si, DAP, EUR/т США: - 65-75% Mn, склад в Питтсбурге, \$/фунт Гонконг: - мин. 65% Mn, макс. 17%Si, FOB, осн. ки- тайские порты, \$/т*	855-905   0,53-0,57  1400-1450
<b>Ферромарганец</b>		<b>Феррохром, \$/фунт хрома</b>	
Европейский рынок: - кусковой, 78% Mn, до 7,5% C, DAP, EUR/т США: - 78% Mn, до 7,5% C, на складе в Питтсбур- ге, \$/т Гонконг: - мин. 75% Mn, 7,5% C, FOB, осн. китайские порты, \$/т*	800-840  1090-1150  1420-1450	Европейский рынок: - кусковой, 52% Cr, DAP - 60% Cr, 6-8% C, макс. 1,5% Si, DAP - в среднем 65% Cr, 0,10% C, DAP* США, склад в Питтсбурге: - 60-65% Cr, 6-8% C, макс. 2% Si	1,27 1,04-1,08 2,02-2,04 1,0-1,03

\* - источник: metal-pages.com. Источник: www.metallbulletin.com. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ЕВРОПА

## ЦЕНЫ

## РЫНОК ФЕРРОМАРГАНЦА В КОНЦЕ МАЯ 2013 ГОДА СОХРАНЯЛ РАВНОВЕСИЕ

Европейский рынок высокоуглеродистого ферромарганца сохранял равновесие на протяжении последних двух недель мая, и едва ли двинется в каком-либо направлении в краткосрочной перспективе, поскольку грядет традиционный для лета "мертвый сезон", сообщили промышленные источники Metal-Pages. Спотовые цены на высокоуглеродистый 78%-ный ферромарганец в Европе колебались в диапазоне 820-840 евро/т, включая доставку. Среднеуглеродистый сплав подешевел за последнее время на 10 евро и продавался по 1,110-1,150 евро/т. Как бы то ни было, спотовый бизнес настолько слаб, что цены носят исключительно номинальный характер, отмечают дилеры. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## РЫНОК ФЕРРОСИЛИЦИЯ В КОНЦЕ МАЯ 2013 ГОДА СТАБИЛИЗИРОВАЛСЯ

Европейский спотовый рынок ферросилиция сохранял позиции на протяжении последних двух недель мая после периода спада, имевшего место в начале месяца. В то же время, цены носят номинальный характер, поскольку торговля почти иссякла, сообщили промышленные источники. Спотовые цены на ферросилиций в Европе варьировались в диапазоне 1,120-1,150 евро/т, включая доставку. Стальная промышленность северных стран работает при 75-80%-ном задействовании мощностей, однако заводы на юге в этом году прибывают в застойном состоянии с начала этого года, не выработывая и половины проектной нормы. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ИНДИЯ

## В 2013 ГОДУ ПРОИЗВОДСТВО ФЕРРОХРОМА СНИЖАЕТСЯ

Производство феррохрома в Индии резко сократилось на фоне запрета правительства Индии на использование сырья для стороннего производства при возобновлении лицензии компании Tata Steel Limited на добычу полезных ископаемых для ее месторождений хрома. Хотя в настоящее время Tata Steel подала заявку в правительство для возобновления прав на добычу на шахте Sukinda, правительство поставило под сомнение производство высокоуглеродистого феррохрома при закупке руды для переработки, и стороннее производство было остановлено. Из-за этого текущие отгрузки феррохрома упали до половины от обычного уровня.

Помимо этого примерно до 30% от обычного уровня снизились отгрузки хромовой руды горнодобывающей компанией Odisha Mining Corporation (OMC). Хотя OMC всегда поставляла около 100 тыс. т хромовой руды в месяц, в апреле уровень снизился до 30 тыс. т. Причиной также стал контроль со стороны правительства. Соответственно, многие из производителей, снабжаемых сырьем компании, вынуждены приостановить работу, что продолжается до сих пор.

Хотя для производства высокоуглеродистого феррохрома в Индии в дополнение также используются и импортированные руды, в основном из Южной Африки, импорт не может быть увеличен в достаточной степени, поэтому высокоуглеродистый феррохром стал дефицитным продуктом из-за нехватки поставок хромовой руды.

Другие крупные производители - Indian Metals & Ferro Alloys, Balasore Alloys, Jindal Steel & Power и Ferro Alloys Corrogation не испытывают проблем с производством. Тем не менее, ограниченность предложения создает трудности для потребителей продукции, если такая ситуация затянется, это повлияет на переговоры по ценам на поставки южноафриканского хрома, а также на цену индийского сплава по поставкам на июль-сентябрь. (Sogra/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**КИТАЙ****ЦЕНЫ****ФЕРРОХРОМ 27-31 МАЯ 2013 ГОДА ПОДРОЖАЛ ВСЛЕД ЗА СЫРЬЕМ**

Китайские цены на высокоуглеродистый феррохром пошли вверх на неделе 27-31 мая на фоне подорожания хромовой руды, сообщают промышленные источники. Преобладающие цены на феррохром EXW варьировались в диапазоне 6900-7100 юаней/т, на 1000 юаней выше, чем на предыдущей неделе. "Запасов осталось очень мало, и несмотря на то, что мы работаем почти на полную мощность, выпуска хватает только для поставок регулярным заказчикам", - прокомментировал ситуацию производитель из провинции Сычуань. Он продает феррохром по 7000 юаней/т при оплате наличными, и по 7400 юаней/т - при оплате акцептованными векселями. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЦЕНОВОЙ ДИАПАЗОН ДЛЯ ФЕРРОВольФРАМА 27-31 МАЯ 2013 ГОДА РАСШИРИЛСЯ**

Китайские цены на ферровольфрам по-прежнему расширяют диапазон. На спотовом рынке 27-31 мая наблюдались как высокие, так и низкие цены, но торговля по-прежнему идет слабо, поскольку спрос от производителей стали невысок из-за неактивности строительного рынка. Предложения материала 75% составили 190000-195000 юаней/т по сравнению с 185000-187000 юаней/т в середине мая. Материал 80% продавался по 195000-198000 юаней/т по сравнению с уровнем двухнедельной давности в 190000-192000 юаней/т. В то же время экспортные цены поднялись до \$51-53/кг на волне роста цен на европейском рынке. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЦЕНЫ НА ФЕРРОСИЛИЦИЙ 27-31 МАЯ 2013 ГОДА ВРЕМЕННО СТАБИЛИЗИРОВАЛИСЬ**

Китайский рынок ферросилиция был слаб на протяжении последней недели мая, при этом цены сохраняли устойчивость в связи с высокими издержками производства. Тем не менее, стальные заводы понизили тендерные цены на закупку сплава в июне, сообщили промышленные источники Metal-Pages 5 июня. Производитель из провинции Нинся заявил, что объявление тендерной цены со стороны Hebei Iron and Steel Group разочаровало производителей, однако он удерживает цены на 72%-ный ферросилиций на уровне 5700-5750 юаней/т наличными. Цены сделок по 75%-ному ферросилицию на спотовом рынке составляют 6300-6400 юаней/т, включая доставку в порт Тяньжин. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЦЕНЫ НА ФЕРРОМОЛИБДЕН СТАБИЛИЗИРОВАЛИСЬ В НАЧАЛЕ ИЮНЯ 2013 ГОДА ПОСЛЕ ПЕРИОДА СПАДА**

Китайские цены на ферромolibден стабилизировались в начале июня после периода спада. Большинство производителей не желает продавать материал дешевле 100 тыс. юаней/т, поскольку издержки производства слишком высоки, сообщили промышленные источники Metal-Pages 5 июня. Преобладающие цены на 60%-ный ферромolibден варьировались в диапазоне 98000-102000 юаней/т, аналогично уровню последней недели мая. "Поддержку рынку оказало еще и повышение тендерной цены со стороны Hebei Iron & Steel (HBIS), которая составила 101 тыс. юаней/т при оплате акцептованными векселями", - заявил производитель из провинции Хебей, продающий материал по 100 тыс. юаней/т, при оплате наличными. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОМАН****ПЕРВЫЙ ЗАВОД ПО ВЫПУСКУ ФЕРРОХРОМА БУДЕТ ПУЩЕН В ИЮНЕ 2013 ГОДА**

Как сообщает Metal Bulletin, пробный пуск первого в Омане плавильного завода по выпуску феррохрома Al Tamman Indsil Ferro Chrome - СП Muscat Overseas Group и индийской Indsil Group - запланирован на июнь. Мощность первой очереди предприятия составит 75 тыс. т в год. Инвестиции оцениваются в \$35 млн. В дальнейшем - после ввода в эксплуатацию второй очереди - производственная мощность предприятия удвоится и составит 150 тыс. т в год (инвестиции ожидаются на уровне \$45 млн.). "Мы прогнозируем выход на полную мощность на уровне 150 тыс. т феррохрома в год к третьему кварталу 2014 г.", - заявил главный финансовый директор компании Аиндья Дас. Также компания планирует начать выпуск (после расширения предприятия) 20 тыс. т в год низкоуглеродистого феррохрома. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЮАР****JUBILEE PLATINUM ПРОДАЕТ ФЕРРОСПЛАВНЫЙ ЗАВОД**

Южноафриканский производитель платины компания Jubilee Platinum сообщила о продаже своего подразделения в Мидлбурге Jubilee Smelting and Refining, производящего ферросплавы из давальческого сырья, и долю в электростанции PowerAlt компании Isle of Man-based Global Renewal Energy (GRE) за \$14 млн. Однако Jubilee сохранит за собой право использовать электродуговую печь на предприятии для плавления содержащей платину руды.

Также компания планирует построить еще одну печь, если договорится о поставках электроэнергии. Бизнес-модель Jubilee базируется на восстановлении платины из отходов хромодобывающих предприятий. Компания решила продать неосновные активы для высвобождения средств на инвестирование в продвижение платиновых проектов, таких как добыча платины из хвостов Dilikong Chrome Mine. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

**ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что на блоге «Металла Украины» (<http://ukrmet.dp.ua/>) представлено краткое содержание обзоров, опубликованных в журнале «Металл Украины»? Доступ к блогу - **БЕСПЛАТНЫЙ****

**ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что стоимость месячной подписки на электронный вариант журнала «Металл Украины» дешевле, чем на печатный?**

## ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ

### УКРАИНА

#### ЦЕНЫ

#### СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ ЭКСПОРТА ТОВАРОВ ИЗ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ, ФСА, ГОРОДА УКРАИНЫ, \$/MT (на 25.04.2013 г.)

Товар	Цена
<b>Алюминиевая группа</b>	
Алюминий марки А0	2000-2100
Сплавы алюминиевые марок АК5М2, АК5М4, АК8М3	1700-1800
Сплавы алюминиевые марок АК7, АК9, АК12	1900-2000
Сплав алюминиевый марки АК12М2	2000-2100
Алюминий деформированный марки АД0, АД1, АД31	2150-2250
Алюминий для раскисления марки АВ87, АВ91	1550-1650
Алюминий для раскисления марки АВ95, АВ97	1850-1950
<b>Медная группа</b>	
Медь катодная	6600-7000
Лист медный марки М1	7200-7600
Лист медный марки М2, М3	7000-7400
Пруток медный марки М1	7000-7400
Пруток медный марок М2, М3	6800-7200
Трубы медные марок М1	7400-7800
Трубы медные марок М2, М3	7200-7600
Провод медный марок ММ, МТ	6900-7300
<b>Латунная группа</b>	
Лист латунный марки Л63	4900-5500
Полоса латунная марки Л63	5000-5600
Пруток латунный марки ЛС59-1	4800-5400
Пруток латунный марки Л63	5000-5600
Трубы латунные марки Л63	5200-5800
Провод латунный марки ЛС-59-1	5200-5700
<b>Бронзовая группа</b>	
Пруток бронзовый марки БРО5Ц5С5	5300-5900
Пруток бронзовый марки БрАЖ9-4	5400-5800

(Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### РОССИЯ

#### НОВОСТИ КОМПАНИЙ

#### В 2013 ГОДУ ОАО «КОЛЬСКАЯ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» ПОТРАТИТ НА КОБАЛЬТОВЫЙ ПРОЕКТ 350 МЛН. РУБ.

В Кольскую ГК (дочернее предприятие ГК «Норильский никель») продолжают поставки оборудования, приобретенного для проекта "Кобальтовое производство". В технологической цепочке производства кобальта высших марок будет задействовано как уже имеющееся в компании оборудование, так и абсолютно новое. Для его приобретения было заключено несколько крупных контрактов с российскими и зарубежными производителями. Часть заказанного оборудования уже прибыла в Мончегорск. Это выпарная установка; флэш-испаритель - установка охлаждения раствора электролита путем вакуумного испарения; оборудование для сбора и компримирования хлора, дегазации анолита и хлорной безопасности. Кроме того, на промплощадку прибыла первая партия экстракторов, предназначенных для очистки кобальтового электролита от примесей. В прошлом году на приобретение техники было выделено около 230 млн. руб. В этом году в рамках реализации проекта компания направит на приобретение оборудования и материалов 350 млн. руб. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### ОАО «ЕКАТЕРИНБУРГСКИЙ ЗАВОД ПО ОБРАБОТКЕ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ» (ЕЗОЦМ) В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УДВОИЛО ВЫРУЧКУ И УТРОИЛО ПРИБЫЛЬ

ОАО "Екатеринбургский завод по обработке цветных металлов" подвело финансовые итоги I квартала. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года предприятию удалось значительно увеличить выручку и чистую прибыль. В частности, в январе-марте объем выручки предприятия вырос на 105% по отношению к I кварталу 2012 г. - с 359,1 до 737,6 млн. руб., прибыль от продаж продукции увеличилась на 46,2% с 199 до 291 млн. руб. Объем чистой прибыли завода увеличился на 230% с 77,8 до 256,8 млн. руб.

"Такие показатели - следствие, с одной стороны, высокого спроса на продукцию предприятия, который имеет место быть не только в России, но и зарубежных странах. С другой стороны, спрос не снижается, поскольку мы много работаем над повышением качества и потребительских свойств существующей номенклатуры продукции, а также разрабатываем новые виды продукции. В прошлом году мы создали 77 новых видов изделий, определенные заделы есть и на этот год. Например, уже в I квартале, в ходе выполнения программы технического перевооружения на заводе был установлен и эксплуатируется новый аппарат аргонодуговой сварки для изготовления технических изделий из платиновых сплавов и иридия, налажена работа новой плавильной установки, вязального станка для производства катализаторных сеток и другого оборудования. Получены опытные партии прутков, полос и сетки из драгоценных металлов", - рассказал генеральный директор ОАО "ЕЗОЦМ" Денис Боровков. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **ОАО «НОВОСИБИРСКИЙ ОЛОВЯННЫЙ КОМБИНАТ» (НОК) ЗА I КВАРТАЛ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО УБЫТКИ**

ОАО "Новосибирский оловянный комбинат" завершило 1 квартал с чистым убытком 59,75 млн. руб. Чистый убыток аналогичного квартала предыдущего года был значительно меньше - 9 млн. руб. Выручка предприятия за первые три месяца составила 177,656 млн. руб., что на 14% больше, чем год назад за такой же период. Рентабельность продаж в отчетном квартале, как и год назад, отрицательная. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **АКЦИОНЕРЫ ОАО «ГМК «НОРИЛЬСКИЙ НИКЕЛЬ» СМЕНИЛИ СОСТАВ СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ**

Акционеры ОАО "ГМК "Норильский никель" GMKN +0,94% на годовом собрании 6 июня избрали новый совет директоров из 13 человек, в который вместо независимого директора, гендиректора Freetel Capital (PTY) Lvd. Эноса Банды вошел глава компании Highcross Resources Ltd Роберт Эдвардс, номинированный структурой Романа Абрамовича. На годовом собрании присутствуют акционеры с 80,08% голосов. В частности, от ХК "Интеррос" в совет вошли гендиректор "Интерроса" Сергей Барбашев, его заместитель по правовым вопросам Марианна Захарова, директор по инвестициям и управлению активами "Интерроса" Алексей Башкиров, а также заместитель гендиректора по взаимодействию с органами власти и инвесторами "Норникеля" Андрей Бугров. В качестве независимого директора, предложенного "Интерросом", избран экс-гендиректор De Beers Гарет Пенни.

От ОК "Русал" в совет вошли первый заместитель гендиректора филиала "Русала" в Москве Владислав Соловьев, директор по глиноземному бизнесу Валерий Матвиенко, советник гендиректора Сталбек Мишаков и директор по стратегии и корпоративному развитию Максим Соков. Независимым директором, предложенным алюминиевым гигантом, избран основной владелец и директор Natural Resource Partnership Герхард Принслоо.

От Millhouse Абрамовича в совет ГМК вошел президент ООО "Си Ай Эс Инвестмент Эдвайзерс" Сергей Братухин и Эдвардс в качестве независимого директора. От "Металлоинвеста" в совет вошел глава госкорпорации "Ростех" Сергей Чemezov. Примирительное соглашение основных акционеров "Норникеля", подписанное в начале декабря прошлого года, предусматривает, что в совет директоров ГМК из 13 человек должны входить четыре представителя "Русала" Олега Дерипаски, четыре - от ХК "Интеррос" Владимира Потанина, один - от Millhouse Capital Абрамовича и по одному независимому директору, номинированному каждой из трех компаний. Тринадцатый член совета директоров - от "Металлоинвеста". (Прайм/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **ОАО «ЭЛЕКТРОЦИНК» В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ПОЛУЧИЛО УБЫТОК**

ОАО "Электроцинк" (PCO-Алания, Владикавказ, УК ООО "УГМК - Холдинг") - единственное предприятие в России, которое имеет в своем составе как цинковое, так и свинцовое производство. По итогам 1 квартала предприятие получило 77,72 млн. руб. чистого убытка. Годом ранее за такой же период ОАО "Электроцинк" вышло на 132 млн. руб. чистой прибыли. Выручка ОАО "Электроцинк" достигла уровня 893 млн. руб. Спад к аналогичному периоду прошлого года 12%. Рентабельность продаж отчетного квартала отрицательная. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **МИРОВОЙ РЫНОК**

### **СТАТИСТИКА**

#### **В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ЗАПАСЫ АЛЮМИНИЯ СОКРАТИЛИСЬ**

Мировые запасы алюминия в апреле по сравнению с мартом сократились на 29 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные International Aluminum Institute. В частности, запасы крылатого металла на мировом рынке составили в заданный период 2,325 млн. т. В годовом исчислении запасы алюминия упали на 120 тыс. т. Мировое производство алюминия в январе-апреле по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличилось на 4,5%. Выпуск крылатого металла на мировом рынке в отчетный период достиг 15,317 млн. т. По итогам апреля среднесуточное производство алюминия в мире составило 126,5 тыс. т, что на 0,4% больше по сравнению с предыдущим месяцем. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### **ИЗБЫТОК АЛЮМИНИЯ, ОЛОВА, МЕДИ И НИКЕЛЯ В ЯНВАРЕ-МАРТЕ 2013 ГОДА**

В январе-марте мировой избыток алюминия увеличился на 376,5 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные World Bureau of Metal Statistics. Годом ранее этот показатель оценивался в 359,7 тыс. т. Согласно подсчетам экспертов мировое производство крылатого металла выросло на 2,3% до 11,722 млн. т, а спрос - на 4,8% до 11,233 млн. т.

Мировой избыток олова в январе-марте увеличился до 2,9 тыс. т. Годом ранее этот показатель оценивался в 400 т. По подсчетам специалистов, объемы производства рафинированного металла в заданный период достигли 85,9 тыс. т, а спрос - 83 тыс. т. В конце марта аналитик BNP Paribas Стивен Бриггс заявил, что перспективы цен на олово в 2013 г. хорошие, и металл хорошо поддержан неослабевающими проблемами со стороны предложения.

"В течение ближайших 6-12 месяцев прогноз по ценам олова выглядит пристойно. Никто не строит новые оловянные рудники, и производителям металла тяжело. Это все изменится, но не в текущем году. Наиболее важным фактором поддержки для цен на олово является ситуация с поставками металла", - сказал эксперт. Согласно прогнозу BNP Paribas стоимость олова в 2013 г. будет составлять \$26,05 тыс./т, а в 2014 г. - \$27,5 тыс./т.

Мировой избыток меди в январе-марте увеличился до 252,7 тыс. т. Годом ранее этот показатель оценивался в 192 тыс. т. По подсчетам специалистов, объемы производства рафинированной меди в отчетный период выросли до 5,2 млн. т, а потребление снизилось до 4,95 млн. т.

Мировой избыток никеля в марте составил 9,8 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные International Nickel Study Group. Согласно подсчетам объемы производства в заданный период составили 152,4 тыс. т, а потребления - 142,6 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### **В ЯНВАРЕ-МАРТЕ 2013 ГОДА НАБЛЮДАЛСЯ ДЕФИЦИТ СВИНЦА**

В январе-марте на мировом рынке наблюдался дефицит свинца в 145,7 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные World Bureau of Metal Statistics. Годом ранее в мире зафиксировали избыток продукции в 22,1 тыс. т. По подсчетам специалистов, мировое производство рафинированного металла повысилось на 5,9% до 2,524 млн. т, а спрос - на 13% до 2,67 млн. т.

По данным International Lead and Zinc Study Group, мировой избыток свинца в 2012 г. уменьшился до 64 тыс. т. Годом ранее избыток металла на мировом рынке оценивался в 156 тыс. т. Согласно подсчетам экспертов, объемы производства рафинированного свинца в мире достигли 10,617 млн. т, а потребления - 10,553 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ПРОГНОЗ****РЫНОК ЦИНКА БУДЕТ РАСТИ В БЛИЖАЙШИЕ ПЯТЬ ЛЕТ НА 4,4% В ГОД**

Стоимость рынка цинка достигнет в 2018 г. \$34,4 млрд., а его совокупный рост в будущие пять лет составит 4,4% в год, прогнозируют эксперты в докладе «Мировая цинковая индустрия 2013-2018: тренды, прибыли и прогнозный анализ», подготовленном Research and Markets. "Рост спроса на цинк для производства оцинкованной стали для строительного сектора, спрос на цинковые сплавы и цинковое литье со стороны автомобилестроителей и инвестиции в развитие инфраструктуры станут ведущими драйверами отрасли. Она, как ожидается, столкнется и с рядом вызовов, таких как рост издержек на электроэнергию и стремление производителей снизить затраты и улучшить качество продукции. Среди других трудностей - проблемы с правительственными регулятивными актами, касающимися горной отрасли. Резкий рост цен на сырье также усложняет для производителей в секторе задачу поддержания приемлемого уровня прибыльности", - говорится в докладе аналитиков. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**АНАЛИТИКИ J.P.MORGAN В 2013 ГОДУ ОБЕЩАЮТ СНИЖЕНИЕ ЦЕН НА МЕДЬ**

Аналитики J.P. Morgan ухудшили прогноз цен на медь в 2013 г. В частности, прогноз стоимости красного металла в нынешнем году был понижен на 4% до \$7707/т. Ранее средняя оценка цены меди составляла \$8032/т. Ранее в Marex Spectron Group предположили, что цены на медь могут вырасти на 10% до \$8000/т. По словам специалистов, стоимость красного металла может достичь этой отметки, если поднимется выше майского максимума в \$7480/т.

Ранее аналитики Macquarie Private Wealth понизили прогноз цен на медь на II квартал на 13,3% до \$7200/т, а на весь год - на 5,2% до \$7459/т. Специалисты подчеркивают, что с ухудшением китайской статистики и приближением традиционного более слабого III квартала фундаментальные факторы спроса-предложения на рынке будут и дальше ослабевать. (МеталлТорг/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЦЕНЫ****ЦЕНЫ НА ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ НА ЛОНДОНСКОЙ БИРЖЕ МЕТАЛЛОВ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА, \$/Т, LME Cash/LME 3 month**

Дата	Алюм. сплавы A 380.1, DIN 226, D12 S	Алюминий высокосорт.	Медь, сорт А	Свинец	Никель	Олово	Цинк
01.04.13	1803,0	1881,5	7582,5	2094,0	16540,0	23150,0	1870,5
	1815,0	1910,5	7613,5	2115,0	16700,0	23190,0	1898,5
02.04.13	1790,0	1862,0	7434,5	2078,0	16390,0	22995,0	1843,5
	1805,0	1892,5	7469,0	2099,0	16450,0	2300,0	1876,0
03.04.13	1780,0	1845,5	7405,5	2039,5	16190,0	22775,0	1834,0
	1790,0	1878,0	7436,5	2064,5	16255,0	22800,0	1869,0
04.04.13	1760,0	1833,5	7336,5	2037,5	16040,0	22740,0	1836,0
	1770,0	1862,5	7375,0	2062,0	16105,0	22725,0	1871,0
05.04.13	1800,0	1845,0	7376,0	2042,5	15930,0	22725,0	1848,0
	1810,0	1875,0	7415,0	2068,5	16005,0	22735,0	1883,0
08.04.13	1800,0	1865,5	7457,5	2038,0	16135,0	23000,0	1861,0
	1800,0	1900,0	7491,0	2066,0	16185,0	23020,0	1898,0
09.04.13	1780,0	1858,5	7485,5	2049,0	16070,0	22875,0	1877,0
	1800,0	1896,0	7516,0	2075,5	16120,0	22855,0	1908,5
10.04.13	1790,0	1878,0	7547,0	2088,0	16150,0	23000,0	1892,0
	1810,0	1913,0	7575,5	2113,5	16205,0	23000,0	1924,0
11.04.13	1800,0	1855,5	7510,0	2061,5	15955,0	22750,0	1855,0
	1800,0	1890,0	7545,0	2085,0	16055,0	22800,0	1889,5
12.04.13	1785,0	1841,0	7510,0	2047,0	15950,0	22780,0	1843,5
	1800,0	1877,0	7545,5	2070,0	16020,0	22805,0	1878,0
15.04.13	1755,0	1804,0	7120,5	1982,5	15455,0	21250,0	1813,5
	1770,0	1842,0	7155,5	2008,0	15550,0	21170,0	1849,0
16.04.13	1795,0	1861,0	7219,0	2038,0	15730,0	21275,0	1861,0
	1810,0	1892,5	7250,5	2060,0	15800,0	21300,0	1898,0
17.04.13	1770,0	1855,5	7067,0	2013,0	15350,0	20700,0	1835,5
	1785,0	1888,0	7091,0	2039,0	15405,0	20750,0	1872,0
18.04.13	1795,0	1874,0	6962,5	1997,5	15390,0	20305,0	1841,5
	1810,0	1901,0	6997,0	2014,0	15420,0	20350,0	1880,0
19.04.13	1790,0	1871,5	6975,0	2008,5	15230,0	21000,0	1857,5
	1805,0	1900,5	7010,0	2023,0	15310,0	21000,0	1894,5
22.04.13	1795,0	1841,0	6875,5	1997,5	15180,0	20720,0	1836,5
	1810,0	1873,0	6916,0	2016,0	15230,0	20710,0	1875,0
23.04.13	1799,0	1858,5	6811,0	1990,0	15085,0	20650,0	1829,5
	1800,0	1888,5	6842,0	2002,0	15155,0	20600,0	1870,0
24.04.13	1800,0	1871,0	6935,5	2009,5	15205,0	20855,0	1861,0
	1815,0	1902,0	6974,0	2032,0	15255,0	20825,0	1898,0

Источник: www.metal-pages.com. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЕВРОПА****ЦЕНЫ****ЦЕНЫ НА АЛЮМИНИЕВЫЕ И МЕДНЫЕ СПЛАВЫ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА**

Вид сплава	25.03.13	26.04.13
<b>Алюминиевые сплавы, CIF, Rotterdam</b>		
LM24 (Великобритания), EXW, GBP/MT	1520-1560	1520-1560
DIN 226, EUR/MT	2150-2250	2120-2220
DIN 231, EUR/MT	2230-2330	2200-2300
<b>Медные сплавы, GBP/MT, EXW, Великобритания</b>		
Латунь 63/35 (BS1400 SCB3), GBP/MT	3710	3580
Оружейная бронза LG2 85/5/5/5, GBP/MT	4690	4450
Оружейная бронза LG2 87/7/3/3, GBP/MT	5260	4990

Источник: www.metallbulletin.com. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЦЕНЫ НА РУДЫ И КОНЦЕНТРАТЫ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ НА РЫНКЕ ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЫ, \$/т, (на 19.04.13 г.)**

Товар	Цена*
<b>Свинцовый концентрат</b> , стоимость переработки, 70-80% Pb, CIF	200-250
<b>Цинковые концентраты</b> , CIF, основные порты	250-270
<b>Титановые концентраты, FOB, Австралия</b>	
Рутиловый концентрат, мин. 95% TiO <sub>2</sub> , в мешках	1500-1700
Рутиловый концентрат, мин. 95% TiO <sub>2</sub> , навалом	1400-1700
Ильменитовый концентрат, мин. 54% Ti <sub>2</sub> , навалом	250-350
<b>Литиевые руды</b>	
Петалит, 4,2% Li <sub>2</sub> O, в мешках, FOB, Durban	165-260
Сподумен, более 7,25% Li <sub>2</sub> O, CIF, Европа	720-770
<b>Циркон, FOB, Австралия</b>	
Металлургического сорта, навалом	1250-1550
Премиального сорта, навалом	1350-1550
<b>Вольфрамовый концентрат</b> , Китай, внутр. рынок, 65% WO <sub>3</sub> , EXW склады, RMB/т (с учетом 17,5% НДС)	129000-131000
<b>Ванадиевый концентрат</b> (за торговый фунт) мин. 98% V <sub>2</sub> O <sub>5</sub> , CIF, Европа	5,8-6,1
<b>Марганцевая руда</b> (за каждый % содержания Mn в MT), металлургического сорта, 48-50% Mn, макс. 0,1% P, FOB	5,81
<b>Железорудное сырье</b> , на базе сухого веса, CFR, основные порты Китая	
Концентрат (63,5% Fe)	138-139
Окатыши (65-66% Fe)	161-164

\* - налоги оплачены, доставлено на предприятие покупателя, если не указано иное. По данным Metall Bulletin. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЗАМБИЯ****СТАТИСТИКА****В ЯНВАРЕ-МАРТЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ МЕДИ ВЫРОС**

Замбия в январе-марте увеличила экспорт меди до 223,271 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики. Годом ранее зарубежные поставки замбийского красного металла оценивались в 200,834 тыс. т. Объемы производства меди в Замбии в январе-марте сократились до 212,591 тыс. т. Годом ранее выпуск красного металла в стране оценивался в 217,524 тыс. т. Объемы производства меди в Замбии по итогам 2012 г. уменьшились до 824,976 тыс. т. Годом ранее выпуск красного металла в стране оценивался в 881,108 тыс. т. В то же время экспорт замбийской меди за прошлый год повысился до 903,138 тыс. т против 832,145 тыс. т в позапрошлом году. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**КИТАЙ****В 2013 ГОДУ ПРОИЗВОДСТВО МЕДИ СНИЗИТСЯ**

Китай в 2013 г. по сравнению с 2012 г. может сократить объемы производства рафинированной меди на 9%. Такое мнение высказали в местной компании Jinchuan Group, сообщает Bloomberg. По оценкам специалистов, выпуск красного металла в стране может снизиться на 500 тыс. т. Ранее специалисты Barclays предположили, что спрос на медь в Китае должен ослабеть во второй половине 2013 г. на фоне сезонного замедления потребления. "Поскольку почти половина сезона пикового спроса миновала, многие участники китайской медной отрасли беспокоятся об устойчивости спроса во втором полугодии", - сказали в банке. Также эксперты добавили: "Некоторые производители полуфабрикатов, которых мы встретили в Китае, воспользовались снижением цены в конце апреля для наращивания запасов металла, что снижает потенциал их дальнейшего восполнения. Поэтому спрос вряд ли удивит с точки зрения его активизации, а длительное ценовое ралли может закончиться откатом рынка". (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ALUMINUM CORP. OF CHINA LTD. (CHALCO) ПРИОСТАНОВИЛА ВЫПУСК АЛЮМИНИЯ ВПЕРВЫЕ С 2009 ГОДА**

Aluminum Corp. of China Ltd. (Chalco) впервые с 2009 г. частично приостановила производство алюминия в связи с опасениями относительно падения цен на мировых рынках, сообщает агентство Bloomberg. Приостановка коснулась 9-10% совокупных производственных мощностей, из эксплуатации выведены линии с наибольшими затратами на энергопотребление, заявил агентству представитель материнской компании Chalco Юань Ли. Пока речь идет о временном прекращении работы, подчеркнул Юань Ли. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))