

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ

Деловой
Мир

журналистское агентство

Металл Украины

ЖУРНАЛ ВЫХОДИТ ДВА РАЗА В МЕСЯЦ С 1997 ГОДА

ugmk.info
бизнес-портал

№13(552) 1 - 15 июля 2013 г.



бизнес-портал
реального
сектора
экономики



<http://ugmk.info>



12-15 ноября 2013

Москва, ВВЦ, пав. 69, 75

19-я Международная промышленная выставка

Металл-Экспо'2013



Международная выставка
металлопродукции и металлоконструкций
для строительной отрасли

МеталлСтройФорум'2013



Международная выставка
оборудования и технологий
для металлургии и металлообработки

МеталлургМаш'2013



Международная выставка
транспортных и логистических
услуг для предприятий ГК

МеталлТрансЛогистик'2013

www.metal-expo.ru



Оргкомитет выставки:
тел./факс +7 (495) 734-99-66

Генеральный информационный партнер:
специализированный журнал «Металлоснабжение и сбыт»

КАК ОПУБЛИКОВАТЬ РЕКЛАМУ В ЖУРНАЛЕ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ»

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ОБЛОЖКЕ

Стоимость ОДНОГО объявления, грн. НДС не облагается				
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	I страница обложки	II страница обложки	III страница обложки	IV страница обложки
297x210 – 1 стр.	20 грн./ кв. см	4500	4200	4800
145x210 – 1/2 стр.	4000	3500	3200	3800

ЧЕРНО-БЕЛУЮ НА ВНУТРЕННИХ СТРАНИЦАХ

Стоимость ОДНОГО объявления в ОДНОМ номере (НДС не облагается)		
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	в 1 номере	в 6 номерах
260x180 – 1 стр.	2000	1500
130x180 – 1/2 стр.	1000	750
130x90 – 1/4 стр.	500	370
	в 12 номерах	в 22 номерах
260x180 – 1 стр.	1000	800
130x180 – 1/2 стр.	500	400
130x90 – 1/4 стр.	250	200

Стоимость изготовления оригинал-макета рекламы – 10% стоимости рекламной площади.

Стоимость PR рекламы – ½ стоимости рекламной площади. (PR реклама может быть только черно-белой).

СКИДКИ РЕКЛАМНЫМ АГЕНТСТВАМ И ВЫСТАВКОМАМ – ОТ 20%

Предоплата производится в долларах США или евро, российских рублях по официальному курсу ЦБР или в украинских гривнях по официальному курсу Нацбанка Украины.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

Отправьте текст рекламного объявления по тел.-факсу: +38 056 3701434, 3701435 или e-mail: bw@business.dp.ua, указав его размер и количество публикаций. После поступления предоплаты Ваше объявление будет опубликовано в следующем номере журнала.

Текст рекламного объявления можно передать нам различными способами:

- просто как текст факсом или по e-mail - мы сами сделаем объявление и согласуем его с Вами;
- в виде графического файла *.tif, 300 dpi, СМУК; Ваш логотип, если он должен присутствовать в объявлении, тоже надо прислать в виде такого же графического файла;
- само объявление можно прислать в виде графического файла.

Ответственность за достоверность объявлений несет рекламодатель, который отвечает за содержание предоставленных данных, за соблюдение авторских прав и прав третьих лиц, за наличие ссылок на лицензии и указаний на сертификацию продукции и услуг в порядке, предусмотренном законодательством.

Предполагается, что рекламодатель имеет право и предварительно получил все необходимые для публикации разрешения. Передачей материалов рекламодатель также свидетельствует о передаче журналу права на изготовление, тиражирование и распространение рекламы.

Материалы, отмеченные знаком ®, публикуются на правах рекламы.

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
**Деловой
Мир**
журналистское агентство

**Металл
Украины**

- ▼ ЖУРНАЛ ИЗДАЕТСЯ С 1997 г.
- ▼ ЭЛЕКТРОННАЯ И ПЕЧАТНАЯ ВЕРСИИ
- ▼ <http://www.business.dp.ua/index.htm>
- ▼ ВЫХОДИТ 22 РАЗА В ГОДУ
- ▼ 1 - 15 ИЮЛЯ 2013 г.

№13 (552)

Подписной индекс

21879 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

ОГЛАВЛЕНИЕ НОМЕРА

Горно-металлургический комплекс	5
Регионы	8
Драгоценные металлы	9
Литье	12
Лом	13
Метизы	14
Прокат, сталь, чугун	15
Руда	41
Трубы	49
Уголь, кокс	54
Уран	60
Ферросплавы	62
Цветные металлы	64

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ ЖУРНАЛА «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ»

- ЮЖНО-УКРАИНСКОЕ ЖУРНАЛИСТСКОЕ АГЕНТСТВО «ДЕЛОВОЙ МИР»

Свидетельство о госрегистрации
№4313 серия КВ от 16.06.2000 г.

- ▼ Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина
- ▼ Тел.факс: +38 056 3701434, 3701435
- ▼ E-mail: bw@business.dp.ua
- ▼ <http://www.business.dp.ua/>

Генеральный директор Тамара Мальцева
Выпускающий редактор Елена Суздалева

Последующие перепечатка и распространение материалов журнала «Металл Украины» возможны только с разрешения редакции

Тиражирование печатного варианта журнала выполнено с оригинал-макетов редакции на оборудовании ООО «Акцент ПП» (Запорожское шоссе, 40/194, Днепропетровск, Украина, тел.факс: +38 056 7946105)

КАК ПОДПИСАТЬСЯ НА ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ «МЕТАЛЛА УКРАИНЫ»

Подписной индекс

21879 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

НОВОСТИ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ (1 РАЗ В ДЕНЬ)	
СТОИМОСТЬ, грн. (НДС не облагается)	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	300 грн.
ЖУРНАЛ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ» (2 РАЗА В МЕСЯЦ)	
	ПЕЧАТНЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	200 грн.
* - при подписке в редакции дополнительно 30 грн. за доставку 1 экз. в страны ближнего зарубежья, 50 грн. – в страны дальнего зарубежья.	
	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	150 грн.

Подписка для иностранных граждан организована в редакции.

Подписчик ежедневных новостей может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в любом формате (*.doc, *.pdf или *.html).

Подписчик печатного варианта журнала «Металл Украины» может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в любом формате (*.doc, *.pdf или *.html).

РЕДАКЦИОННЫЙ ПОДПИСНОЙ ЛИСТ

Организация: Контактное лицо: Почтовый адрес: Тел.: Факс: E-mail: http://	Просим подписать на Новости горно-металлургических предприятий - электронный вариант (файл *.doc) с " _ " _____ 2013 г. на ____ мес.
Журнал «Металл Украины» - печатный вариант с "1 " _____ 2013 г. на ____ мес. - электронный вариант в виде файла *.doc, *.pdf, *.html с " 1 " _____ 2013 г. на ____ мес.	

В АВГУСТЕ ЖУРНАЛ И НОВОСТИ НЕ ВЫХОДЯТ

Подписной лист надо заполнить и отправить:

▼ по факсу: +38 056 3701434, 3701435

▼ по e-mail: bw@business.dp.ua

▼ <http://www.business.dp.ua/>

▼ почтой: а/я 3749, Днепропетровск, 49064, Украина.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ» С КУРЬЕРСКОЙ ДОСТАВКОЙ В УКРАИНЕ

Алчевск	KSS (06442) 22244, 29294
Бердянск	KSS (06153) 37725
Винница	KSS (0432) 579324
Горловка	KSS (06242) 27055, 27073
Днепропетровск	1. KSS (0562) 335289 2. Меркурий (056) 7219393, 7219394 3. САММИТ (056) 3704423 4. Статус (056) 2385032
Донецк	1. KSS (062) 3450359, 905899 2. Меркурий (062) 3451592, 3451594 3. Идея (062) 3810932, 3042022 4. Статус (062) 3119483
Евпатория	KSS (06569) 35532
Житомир	KSS (0412) 412795
Запорожье	1. KSS (061) 2209338 2. Статус (061) 2702935
Ивано-Франковск	KSS (03422) 25787, 501510, (0342) 775959, -54, -56
Измаил	KSS (04841) 20335
Ильичевск	KSS (048) 7770355
Керчь	KSS (097) 9311937
Киев	1. KSS (044) 2706220 2. САММИТ (044) 5214050 3. Статус (044) 3917451 4. Блиц-информ (044) 2518161 5. Меркурий (044) 2488808, 2499888
Кировоград	KSS (0522) 301185
Комсомольск	KSS (067) 7767104
Кременчуг	1. KSS (05366) 56927 2. САММИТ (05366) 32188
Кривой Рог	KSS (0564) 400759
Луцк	KSS (03322) 55411
Львов	1. KSS (0322) 419165, 419166 2. САММИТ (0322) 743223
Мариуполь	KSS (0629) 412843
Мелитополь	KSS (0619) 426390, 426380
Мукачеве	KSS (03131) 22133
Николаев	1. KSS (0512) 479227, 580099 2. САММИТ (0512) 561069
Одесса	1. KSS (0482) 7770355 2. Статус (048) 7342485
Павлоград	Меркурий (05632) 61428
Полтава	САММИТ (0532) 636840
Ровно	KSS (0362) 290832, 290837
Севастополь	KSS (0692) 549064
Симферополь	1. KSS (0652) 248579, 248974 2. САММИТ (0652) 516355
Сумы	1. KSS (0542) 219550 2. Дида (0542) 370355, 370656
Тернополь	KSS (0352) 235151, 430427
Ужгород	KSS (0312) 614235, 615127
Феодосия	KSS (06562) 72723
Харьков	1. KSS (057) 543937, 546265 2. САММИТ (0577) 142260 3. Статус (057) 7524138
Херсон	KSS (0552) 264232, 282169
Хмельницкий	KSS (03822) 32931, 795364
Черкассы	KSS (0472) 320847, (067) 7126999
Черновцы	KSS (0372) 584057
Ялта	1. KSS (0654) 324008 2. САММИТ (0654) 324135

ON-LINE ПОДПИСКА В УКРАИНЕ

<http://www.business.dp.ua/rusmet/metpodp.htm>

Подписка в других странах

ALBANIA	AUSTRALIA	GERMANY
AUSTRIA	AZERBAIDJAN	HOLLAND
BELARUS	BELGIQUE	HUNGARY
BRASIL	BULGARIA	INDIA
CANADA	CHINA	ITALY
CROATIA	CYPRUS	KOREA
CZECH REPUBLIC	DENMARK	LUXEMBOURG
ENGLAND	ESPAÑA	NEW ZEALAND
ESTONIA	FINLAND	POLSKA
FRANCE	ICELAND	SUISSE
GREECE	ISRAEL	SERBIJA
HONG KONG	JAPAN	SLOVENIJA
LATVIJA	MAKEDONIJA	VIETNAM
NORWAY	ROMANIA	SLOVAKIJA
USA	SWEDEN	YUGOSLAVIA

Координаты подписных агентств - на сайте «Металла Украины» (<http://www.business.dp.ua/index.html>) и в редакции журнала. Вы можете получить их по e-mail или факсу.

ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС

21 ИЮЛЯ – ДЕНЬ МЕТАЛЛУРГА.
КОЛЛЕГИ, ПОЗДРАВЛЯЕМ С ПРАЗДНИКОМ! ЖЕЛАЕМ УДАЧИ, УСПЕХОВ,
ПРОЦВЕТАНИЯ БИЗНЕСА, ИНТЕРЕСНЫХ И ПЛОДОТВОРНЫХ КОНТАКТОВ И КОНТРАКТОВ!

УКРАИНА

СТАТИСТИКА

ПРОИЗВОДСТВО МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В МАЕ 2013 ГОДА
(по данным Государственной службы статистики)

	Май 2013 г.	В % к маю 2012 г.	Январь- май 2013 г.	В % к январю- маю 2012 г.
Добывающая промышленность				
Уголь готовый, всего, млн. т	4,7	87,0	25,4	95,3
Руды железные неагломерированные, млн. т	16,6	111,6	77,2	103,8
Концентраты железорудные неагломерированные, млн. т	5,9	104,1	28,9	103,5
Концентраты железорудные агломерированные, млн. т	5,7	101,3	27,8	101,0
Обрабатывающая промышленность				
Кокс и полукокс из угля каменного, кокс газовый, млн. т	1,5	88,4	7,4	90,2
Чугун, тыс. т	2414	97,1	12081	100,03
Сталь без полуфабрикатов, полученных непрерывным литьем, тыс. т	1299	91,0	6712	94,6
Полуфабрикаты, полученные непрерывным литьем, тыс. т	1512	95,3	7410	101,1
Полуфабрикаты катаные и кованные, тыс. т	511	84,4	2684	96,2
Прокат готовый черных металлов, всего, тыс. т	1483	93,7	7553	94,6
В том числе, прокат плоский горячекатаный из нелегированной и легированной стали, кроме нержавеющей и быстрорежущейся	485	85,1	2555	99,9
Прокат плоский горячекатаный из стали легированной (кроме нержавеющей) шириной не менее 600 мм	127	64,3	658	58,5
Стержни и прутки другие (не в бухтах), уголки и профили фасонные и специальные горячекатаные из нелегированной и легированной стали, кроме изготовленных из нержавеющей и быстрорежущейся стали	268	148,7	1295	183,7
Профили незамкнутые из стали нелегированной, горячекатаные горячекатаные или прессованные (экструдированные)	213	139,6	1009	113,6
Трубы большого и маленького диаметров; профили пустотелые из металлов черных, тыс. т	161	82,4	788	75,8
Проволока из стали, тыс. т	29,9	90,5	143	105,6
Конструкции сборные строительные из чугуна или стали, тыс. т	5,2	89,7	18,7	74,1
Конструкции другие, части конструкций, плиты, панели и изделия аналогичные из черных металлов или алюминия, тыс. т	33,3	59,5	162	75,1

(Українські новини/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЭКСПОРТ-ИМПОРТ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА, млн. \$
(по данным Государственной службы статистики)

	Экспорт		Импорт	
	январь-апрель 2013 г.	январь-апрель 2012 г.	январь-апрель 2013 г.	январь-апрель 2012 г.
Всего	21975,5	21953,5	24580,6	26345,8
Неблагородные металлы и изделия из них	6094,0	6667,4	1538,8	1ы593,0
- черные металлы	4950,1	5357,3	690,4	752,1
- изделия из черных металлов	920,4	1089,2	362,5	351,6
- медь и изделия из нее	71,8	62,7	47,6	54,9
- никель и изделия из него	6,2	5,8	88,4	73,7
- алюминий и изделия из него	39,7	41,8	138,3	123,5
- свинец и изделия из него	7,2	5,8	7,7	15,3
- цинк и изделия из него	0,5	4,3	16,1	17,8
- олово и изделия из него	0,0	0,0	2,5	3,0
- другие цветные металлы	44,5	52,0	34,1	46,0
- инструмент, ножевые изделия	10,9	10,6	77,1	76,9
- другие изделия из благородных металлов	42,7	36,0	74,0	78,7

(Українські новини/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ**ПОЗИТИВНЫЙ ЭФФЕКТ ОТ ДЕЙСТВИЯ МЕМОРАНДУМА О ВЗАИМОПОНИМАНИИ
МЕЖДУ КАБИНЕТОМ МИНИСТРОВ И ПРЕДПРИЯТИЯМИ ГМК ОЦЕНИТЬ ПОКА СЛОЖНО**

Уже в первые 3 недели действия меморандума о спасении черной металлургии Украины правительство начало активно нарушать взятые на себя обязательства. Окончательно "убить" и так ограниченную эффективность данного документа может упорное желание правительства дополнительно осложнить жизнь метпредприятиям барьерами импорту сырья.

С 14 июня действует меморандум о взаимопонимании между Кабинетом министров Украины и предприятиями ГМК. Документ прописывает ряд взаимных обязательств, направленных на стабилизацию финансово-экономического положения предприятий отрасли на фоне кризисных явлений на рынках металла. Правительство, в частности, обязалось:

- обеспечить оперативное возмещение сумм НДС, подтвержденных к возмещению по состоянию на 1.04.2013 г., и не допустить роста задолженности по НДС в течение срока действия меморандума;
- обеспечить оперативный возврат уплаченных "наперед" всех видов налогов;
- не допускать до окончания срока действия меморандума повышения тарифов на перевозку грузов ж/д транспортом для предприятий ГМК свыше 5% от уровня 2012 г.;
- рекомендовать (!) Нацкомиссии по госрегулированию тарифов в сфере энергетики, не допускать до окончания срока действия меморандума совокупного повышения тарифов на электроэнергию для потребностей предприятий ГМК более чем на 5% от уровня, установленного 1.04.2013 г.

В свою очередь, предприятия ГМК взяли на себя обязательства не сокращать коллективы и не уменьшать объемы производства.

Эксперты, в т. ч., и бизнес-портал ugmk.info, умеренно позитивно оценили меморандум, отметив в то же время, что документ является "сырым" и недоработанным. Вина за это, безусловно, лежит на ПХО "Металлургпром", которое уже давно не в состоянии эффективно лоббировать интересы отрасли. Работа объединения все больше сводится к "плачу Ярославны" - подготовке таблиц и графиков, демонстрирующих как все плохо, и насколько дальше будет еще хуже.

Дело не только в том, что в меморандуме нет потенциала для решения фундаментальных проблем отрасли. К сожалению, даже содержащиеся в нем положения, направленные на улучшение текущей ситуации, могут оказаться неэффективными. Простой пример - хотя документ фиксирует обязательство правительства по недопущению повышения тарифов на грузоперевозки более чем на 5%, в реальности же, согласно приказу Минтрансвязи №310 (от 21 мая) в течение года тарифы вырастут на 10,2%, в т. ч., на 5,8% уже после вступления меморандума в силу. По расчетам того же "Металлургпрома", удорожание грузоперевозок приведет в 2013 г. к дополнительным затратам металлургов в 500 млн. грн. И, можно не сомневаться, что допоступления не приведут к обновлению подвижного состава, а снова растворятся в карманах Минтранса и "Укрзалізници".

Аналогичная ситуация - по электроэнергии, стоимость которой еще до 1 апреля выросла на 4,8%, а всего по году, по планам НКРЭ, рост тарифов заложен на уровне 9,3%. По информации "Металлургпрома", допзатраты металлургов по этой статье, с учетом удорожания сырья за счет роста энерготарифов, составят порядка 2 млрд. грн. с НДС.

Таким образом, обязательства по замораживанию тарифов уже нарушаются. Одновременно не выполняются обещания по улучшению возврата НДС - судя по информации, поступающей от ИСД и "АрселорМиттал Кривой Рог", серьезного прогресса по погашению старых долгов и четкому возврату текущей суммы налога пока не заметно.

Риторический вопрос: как может быть эффективным документ, положения которого нарушаются с самого начала действия?

Во вступительной части меморандума отмечается необходимость "развития внутреннего потребления металлопродукции как предпосылки ускоренной инфраструктурной модернизации государства, а также стабильного функционирования ГМК, уменьшения его зависимости от колебаний конъюнктуры мирового рынка". Далее в документе предприятия ГМК берут обязательства "обеспечить реализацию на внутреннем рынке металлопродукции для нужд строительства и модернизации транспортной, жилищно-коммунальной, производственной инфраструктуры, ТЭК, машиностроения по ценам, не превышающим мировые".

Вот так - важная задача развития внутреннего рынка уложились в 2 скромных абзаца, при этом правительство фактически только декларирует намерение "улучшать и углублять", а металлурги уже подписываются под обещанием не повышать (или снизить) цены для внутреннего рынка до среднемировых. Последнее обязательство, безусловно, важное и актуальное.

Есть еще один важный аспект - задекларировав намерение помочь металлургии, правительство одновременно усложняет жизнь метпредприятиям своим маниакальным желанием решать проблемы одной отрасли за счет другой. Недавно появилась новость о том, что Кабинет министров Украины все-таки подал апелляционную жалобу на решение Окружного административного суда города Киева от 10 июня об отмене постановления Кабмина №225 от 13 марта, согласно которому вводится квотирование импорта коксующегося угля и кокса.

В корпорации ИСД, предприятия которой ведут тяжбу с правительством об отмене указанного постановления, говорят, что ключевой аргумент Кабмина о якобы возможности возникновения чрезвычайных ситуаций вследствие избытка коксующегося угля на складах украинских предприятий, является надуманным и не подтверждается МЧС. По словам директора правового департамента ИСД Сергея Ткаченко, "это только подтверждает тезис, что квотирование является странной формой "помощи" сырьевой угольной отрасли за счет причинения ущерба отраслям, производящим продукцию с добавленной стоимостью".

Таким образом, позитивный эффект от действия меморандума оценить пока сложно, а негатив от действий правительства, идущих в разрез "духу и букве" данного документа, уже очевиден.

На фоне ухудшения финансово-производственных результатов в ГМК Украины (по предварительным оценкам, за 5 месяцев убытки метпредприятий до налогообложения ожидаются в сумме порядка \$800 млн.), ограничение доступа к покупке импортного сырья может стать ключевым негативным фактором, который приведет к вынужденной остановке мощностей метпредприятий со всеми вытекающими отсюда последствиями. (Максим Белов, Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира)

ИРАК**АНАЛИЗ****СТРАНА ПРЕВРАЩАЕТСЯ В ОДИН ИЗ НАИБОЛЕЕ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНЫХ РЫНКОВ МЕТАЛЛОПРОДУКЦИИ НА БЛИЖНЕМ ВОСТОКЕ**

В число наиболее динамичных по приросту потребления и импорта в регионе Персидского залива выдвинулся Ирак. Начатые программы по восстановлению страны и наращиванию нефтяного экспорта гарантируют высокий спрос на конструкционный прокат и трубы в течение ближайших 10 лет.

В 2012 г. в число крупнейших в мире нетто-импортеров стальной продукции впервые вошел Ирак, закупки которого на внешних рынках, по сведениям WSA, достигли 4 млн. т. В регионе Ближнего Востока большой объем импорта - лишь у Саудовской Аравии (8 млн. т) и ОАЭ (6 млн. т). Однако для последних характерна тенденция к снижению импорта, в то время как Ирак его быстро наращивает, на глазах превращаясь в один из наиболее привлекательных рынков ближневосточного региона. На фоне стагнации спроса в большинстве регионов мира возможности иракского рынка не остались незамеченными ни экспортерами, ни инвесторами.

С середины 90-х до начала 2000-х годов стальное потребление в стране составляло 2-2,5 млн. т, 80-90% приходилось на арматуру. С начала операции "Иракская свобода" (2003 г.) и в последующие 5 лет внутренний рынок металлопродукции не существовал, возродившись к жизни примерно с 2008 г., когда стал набирать силу процесс восстановления экономики. Растет и импорт, объем которого с 2008 г. по 2012 г. утроился и достиг 2,9 млн. т. По данным WSA, за 2011 г. Ирак импортировал 2,6 млн. т: 1,9 млн. т длинномерного проката, 180 тыс. т плоского и 530 тыс. т труб.

На сегодня рынок страны сильно зависит от импорта. Крупнейшими поставщиками металлопродукции в страну являются Турция и Украина. Поставки турецкой арматуры в Ирак в минувшем году составили 1,9 млн. т.

Динамика импорта метпродукции в Ирак, тыс. т (данные WSA)

	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г. (оц.)
Импорт всего	355	976	1920	2139	2603	2900
В т. ч. длинномерный	260	700	1490	1700	1894	2000
В т. ч. трубы	85	259	376	450	527	700

На сегодня основным производителем арматуры в стране является построенный при поддержке турецких инвесторов мини-завод Erbil Steel Company мощностью 240 тыс. т в год, расположенный в Курдистане (север Ирака). Недавно стартовало производство квадратной заготовки на заводе Alanmaа, принадлежащем местной компании.

Доминирующее место на иракском рынке застолбили вездесущие турки, которые будут реанимировать крупнейшее в стране предприятие черной металлургии State Company for Iron and Steel Plant (SCIS). Построенный в конце 70-х годах в 40 км от Басры и в 7 км от порта Khor Al Zubar завод мощностью 440 тыс. т длинномерной продукции в год не работает с апреля. В феврале иракское правительство заключило контракт на \$700 млн. с турецкой группой United Brothers Holding на реабилитацию SCIS.

На 1-м этапе (2014 г.) должны быть построены электросталеплавильный цех, МНЛЗ для литья 130-150 мм заготовки и стан мощностью 820 тыс. т для производства арматуры диаметром 8-32 мм. Впоследствии мощность электропечи будет увеличена до 1 млн. т, будет установлен стан для выпуска секций и уголка мощностью 250 тыс. т, мощность арматурного стана расширена до 1 млн. т (до 2015 г.). На 3-м этапе две установки для восстановления железа будут заменены на новую линию DRI мощностью 1,2 млн. т в год (2016 г.). Существует также проект реабилитации/строительства завода AL-Sumood в Таджики, к северу от Багдада. Стоимость проекта (инвестора пока нет) оценивается в \$100 млн. Предполагается построить 2 электропечи, МНЛЗ для выпуска квадрата и стан для производства 250 тыс. т сорта.

Страна имеет возможности для развития не только прокатного передела, но и сталеплавильного производства, учитывая ресурсы газа и руды, что дает преимущества для выпуска прямовосстановленного железа.

Перспективы огромны. В соседнем Иране потребление стали на душу населения составляет 250 кг. При аналогичном уровне в Ираке стальное потребление (население 31 млн.) составит 7-8 млн. т. Однако потенциал роста иракского рынка намного выше, учитывая, что стране будут необходимы значительные объемы строительного проката и трубной продукции.

Если сохранится стабильность для продолжения восстановления разрушенной экономики, потребление стали в Ираке за 7-8 лет может вырасти до 10 млн. т в год. Данный потенциал обусловлен необходимостью инвестиций в создание жилой, транспортной и прочей инфраструктуры, систем водоснабжения, коммуникаций и пр.

Второй необходимый фактор - деньги, и с этим также проблем быть не должно. Располагая крупнейшими в мире запасами нефти, Ирак уже вернулся в ряды крупнейших экспортеров. В 2012 г. вывоз нефти составил 887 млн. баррелей на \$94 млрд. (третий показатель в мире). К 2020 г. Ирак нарастит добычу нефти более чем в два раза, а к 2030 г. выйдет на второе место в мире по объемам ее экспорта, обойдя Россию. В 2011-2012 гг. средний рост ВВП страны составил 11%, а валютные резервы превысили \$40 млрд. На сегодня основными торговыми партнерами Ирака (товарооборот - порядка \$76 млрд.) являются США, Индия, ЕС, Китай, Южная Корея и Турция. Ирак экспортирует нефть, импортируя, в свою очередь, металлы, машины, бытовую технику и продукты.

Украина в 2012 г. имела товарооборот с Ираком в 487 млн. евро, и на 90% это экспорт военной техники и металлопроката. Основным поставщик - АМКР, для которого иракский рынок остается одним из ключевых рынков сбыта в данном регионе. В 2012 г., по предварительным оценкам, АМКР отгрузил в Ирак порядка 700 тыс. т арматуры. Общий объем поставок этой продукции из Украины в минувшем году практически удвоился, и достиг 1,6 млн. т.

Экспорт металлопродукции из Украины в Ирак, тыс. т

2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.
26	207	479	590	767	1800

Украина экспортирует в Ирак не только БТР, самолеты и металл, но и трубы. Растущий спрос на них подтолкнул "Интерпайп", крупнейшего украинского экспортера труб, к открытию офиса в Басре. "Интерпайп" уже участвует в тендерах, проводимых национальной компанией South Oil Company, рассчитывая получить свой кусок "иракского пирога".

Конкурентами украинцам могут стать корейская STX и индийские Jindal и Welspun, готовящие к пуску производства непосредственно в Ираке. (Георгий Карпенко, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

УКРАИНА**ДЕПУТАТЫ КРЕМЕНЧУГСКОГО РАЙСОВЕТА УТВЕРДИЛИ СХЕМУ РАЗВИТИЯ РАЙОНА, ПРЕДУСМАТРИВАЮЩУЮ СТРОИТЕЛЬСТВО БЕЛАНОВСКОГО ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНОГО КОМБИНАТА**

За проголосовали 24 депутата из 27 присутствующих. Три человека проголосовали против (всего в райсовете 38 депутатов). Народный депутат фракции "УДАР" Сергей Каплин, который является противником строительства ГОКа, заявил, что намерен поднять этот вопрос в парламенте, временная следственная комиссия которого займется изучением вопроса о законности строительства Белановского ГОКа и его экологического действия на регион.

В Кременчуге около 500 человек пикетировали здание Кременчугского райсовета. На пикет собрались сторонники и противники строительства Белановского ГОКа, ряды участников акций разделяла милиция. Белановский ГОК основан 7 декабря 2009 г. Областные власти предоставили Белановскому ГОКу разрешение на подготовку материалов согласования месторасположения Белановского и Галещинского месторождений железистых кварцитов. Будущий карьер БГОКа, площадью 6 тыс. кв. км начнется от железнодорожной станции "Потоки" и протянется на север на 6 км. Запасов руды там более 1 млрд. т. Белановский ГОК планирует построить финансовая группа народного депутата Константина Жеваго. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН**АКИМ ПАВЛОДАРСКОЙ ОБЛАСТИ РАСПОРЯДИЛСЯ ЛИШАТЬ ЛИЦЕНЗИЙ НЕДОБРОСОВЕСТНЫХ НЕДРОПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ**

Аким Павлодарской области Ерлан Арын распорядился лишать лицензий недропользователей, не исполняющих контрактных обязательств, а также не занимающихся разработкой недр, передает корреспондент КазТАГ. "У нас, честно говоря, ряд компаний взяли и не используют недр. Поэтому я поручаю, не жалейте, хватит у нас компетенции, и, в конце концов, воли. Не смотрите. За это мы головой будем отвечать перед президентом страны. Нет работы - ставьте вопрос и в правовом режиме полностью изъятие, лишения лицензии, и будем доводить эти действия до конца", - сказал Е. Арын на расширенном заседании в акимате.

По информации региональной инспекции геологии и недропользования в 2012 г. в ходе проверок было выявлено 38 нарушений в части рационального и комплексного использования недр, что превышает показатели 2011 г. более чем в два раза. В этой связи аким области обратил внимание подчиненных на необходимость усиления контроля за эффективностью использования недр.

"Вопрос эффективности использования недр принципиально важный. У нас есть очень хорошие позиции, мы сейчас выдвинули больше 20 проектов на ФИИР, именно в сфере недропользования, они нам обещаются 30 млрд. тенге. По этому вопросу было совещание в правительстве. Поэтому необходимо усилить контроль за эффективностью использования недр. Прошу акимов городов и районов взять на личный контроль полностью все вопросы, связанные с использованием месторождений, как тех где идет разработка, так и свободных. Ищите инвесторов, развивайте недропользование", - отметил Арын.

В ходе заседания был принят план мероприятий по развитию минерально-сырьевых ресурсов Павлодарской области на 2013-2015 гг. Реализация данного документа позволит вовлечь в разработку свободные месторождения, а также усилит взаимодействие госорганов по выполнению задач, направленных на добычу минерально-сырьевых ресурсов и увеличению производственных мощностей объектов недропользования региона. По данным начальника управления природных ресурсов и регулирования природопользования Альбека Несипбекова, в регионе имеются 35 месторождений твердых полезных ископаемых, из них 18 эксплуатируются, остальные свободны.

Основными объектами недропользования и твердых ископаемых является уголь, золото и медные месторождения. Еще 105 месторождений относятся к разработке общераспространенных полезных ископаемых. Основными объектами недропользования являются разработка 12 шебечных месторождений, песчано-гравийной смеси и песка. Инвестиции в недропользование в 2012 г. составили 1183 млрд., что в полтора раза больше показателей 2011 г. На сегодняшний день на реализации СПК "Павлодар" находится 19 проектов в сфере недропользования, с общим объемом планируемых инвестиций порядка 117 млрд. (Forbes.kz/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС (ГМК) БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ СНИЖАЕТ НАЛОГОВЫЕ ПЛАТЕЖИ В БЮДЖЕТ РЕГИОНА**

Дума Белгородской области создаст депутатскую комиссию по изучению экономической ситуации на предприятиях горно-металлургического комплекса региона, сообщает пресс-служба облпарламента. Создание группы обусловлено "не оптимистичной" картиной, сложившейся в системе поступления налога на прибыль в бюджет региона в указанной отрасли. "В 2011 г. налога на прибыль было (уплачено в бюджет) 16,8 млрд. руб. от трех предприятий (Стойленского ГОКа, Лебединского ГОКа и ОЭМК), в 2012 г. - уже 9,3 млрд. руб., а в этом году мы получим, по приблизительным прогнозам, только около 6 млрд. руб. - за 2 года произошло снижение налога на прибыль в три раза. И сейчас складывается односторонняя связь с этими предприятиями - мы делаем запросы на экономические показатели, нам на них (запросы - ИФ) не отвечают. Мы не можем планировать социальные программы, планировать бюджет из-за этого", - приводятся в сообщении слова начальника департамента финансов и бюджетной политики области Владимира Боровика. (Интерфакс/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В 2013-2015 ГОДАХ В АРМАВИРЕ ПОСТРОЯТ АРМАТУРНЫЙ МИНИ-ЗАВОД

В 2013-2015 гг. в Армавире (Краснодарский край) будет идти строительство нового электрометаллургического завода. Специализация предприятия - производство металлопроката, в частности, арматуры, сообщает "Интерфакс". Проектная мощность мини-завода - 0,55 млн. т проката в год. Строительство будет осуществлять компания STG Group S.p.A. (Италия). Завод расположится на территории создаваемого в Армавире промышленного парка. В настоящее время идет оформление проектно-сметной документации. Сумма инвестиций в проект пока не называется. (Металлсервис/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АЗЕРБАЙДЖАН**СТАТИСТИКА****В ЯНВАРЕ-МАЕ 2013 ГОДА ДОБЫЧА ЗОЛОТА И СЕРЕБРА СОКРАТИЛАСЬ**

Объемы добычи золота в Азербайджане за январь-май составили 407 кг, что на 21,1% меньше по сравнению с показателем за соответствующий период 2012 г. Как сообщили в Государственном комитете статистики, за отчетный период в стране было добыто 293,2 кг серебра, что меньше относительно января-мая 2012 г. на 14,2%. Запасы готовой продукции золота на 1 июня составили 22,6 кг серебра 5,2 кг. В целом, за отчетный период в Азербайджане было произведено 700,2 кг руд драгоценных металлов и конденсатов, что на 18,3% меньше по сравнению с показателем за соответствующий прошлый период. ([Zolotonews/Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**МАГАДАНСКАЯ ОБЛАСТЬ В 2013 ГОДУ МОЖЕТ УВЕЛИЧИТЬ ДОБЫЧУ ЗОЛОТА**

Недропользователи Магаданской области по итогам 2013 г. могут слегка превысить уровень прошлого года и добыть порядка 22 т золота, сообщил временно исполняющий обязанности губернатора региона Владимир Печеный. В 2012 г. в Магаданской области добыча золота выросла на 14,28% по сравнению с годом ранее - до 20,737 т, добыча серебра - на 7,3% до 834,696 т. В общем объеме добычи рудного золота выросла на 11,9% до 7,59 т, добыча россыпного - на 15,7% до 13,15 т. В начале промсезона 2013 г. администрация области прогнозировала по итогам года снижение добычи золота на 3% по сравнению с 2012 г. - до 20,1 т, в тоже время ожидания по серебру - рост добычи на 5% до 875 т. "Больше 20 т мы добыли в прошлом году. В этом году мы прогнозируем увеличение - я думаю, что будет немножко большее предыдущего - 22 т", - сказал Печеный после пленарного заседания "Развитие Дальнего Востока" на саммите деловых кругов "Сильная Россия-2013" в Москве. Он отметил, что значительный рост добычи придется на конец 2014 г., после пуска компанией Polyus Gold Int Наталкинского месторождения. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В 2013 ГОДУ НА КОЛЫМЕ МОЖЕТ БЫТЬ ДОБЫТО СВЫШЕ 20 Т ЗОЛОТА

Недропользователи Магаданской области по итогам 2013 г. могут слегка превысить уровень прошлого года и добыть порядка 22 т золота, сообщил временно исполняющий обязанности губернатора региона Владимир Печеный. В 2012 г. в Магаданской области добыча золота выросла на 14,28% по сравнению с годом ранее - до 20,737 т, добыча серебра - на 7,3% до 834,696 т. В общем объеме добычи рудного золота выросла на 11,9% до 7,59 т, добыча россыпного - на 15,7% до 13,15 т. Ранее, в начале промсезона 2013 г. администрация области прогнозировала по итогам года снижение добычи золота на 3% по сравнению с 2012 г. - до 20,1 т, в тоже время ожидания по серебру - рост добычи на 5% до 875 т. "Больше 20 т мы добыли в прошлом году. В этом году мы прогнозируем увеличение - я думаю, что будет немножко большее предыдущего - 22 т", - сказал Владимир Печеный. (Прайм/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИЯ «ЗОЛОТО КУРЬИ» ОСВОИТ ЗОЛОТОРУДНОЕ МЕСТОРОЖДЕНИЕ В ЗАБАЙКАЛЬЕ

Алтайская компания "Золото Курьи" приобрела через аукцион золоторудное месторождение Дельмачик в Шилкинском районе Забайкальского края. "Компания взяла в аренду 677 га земель гослесфонда и до конца 2014 г. построит и введет в эксплуатацию золотоизвлекающую фабрику. Предполагаемые объемы добычи драгметалла на месторождении - 1 т в год", - сообщили районной администрации. По словам генерального директора ООО "Золото Курьи" Валерия Гуминского, штат золотоизвлекающей фабрики составит около 600 человек. "В отличие от старательских артелей, мы работаем не сезонно, а круглый год. Золото будем добывать методом кучного выщелачивания с использованием химических препаратов. При этом компания уделяет внимание экологической безопасности и применяет современные технологии для снижения урона окружающей среде", - рассказал Гуманский. По оценке геологов, запасы месторождения превышают 30 т золота. (БизнесТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**ЗА ЧЕТЫРЕ МЕСЯЦА 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО ЗОЛОТА УВЕЛИЧИЛОСЬ**

Добыча и производство золота в России за первые 4 месяца увеличились на 8,3% до 49,133 т по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. за счет роста добычи и вторичного производства. Об этом сообщил председатель Союза золотопромышленников России Сергей Кашуба со ссылкой на предварительные данные. Ежегодный рост добычи и производства золота в России наблюдается с 2008 г. после пятилетнего падения. Положительная динамика наблюдается в связи с ростом цен на драгметалл, а также с реализацией ряда крупных проектов.

По прогнозу главы Союза золотопромышленников, до 2020 г. Россия будет увеличивать добычу золота на 4-5% в год при сохранении высоких цен на драгметалл. При таких темпах роста добычи золота, считает Кашуба, Россия уже в 2015 г. сможет переместиться с 4-го на 3-е место в мире по объемам добычи этого драгметалла. В 2013 г. Союз золотопромышленников прогнозирует увеличение добычи и производства золота в России на 3,6% до 234 т по сравнению с 2012 г. В том числе добыча золота прогнозируется на уровне 208 т, что на 4,1% больше чем годом ранее.

По данным Кашубы, в январе-апреле добыча золота из недр возросла на 5,7% до 40,0612 т, попутное производство - снизилось на 1,5% до 5,1858 т и вторичное производство - увеличилось на 75,4% до 3,886 т. За 4 месяца по сравнению с тем же периодом прошлого года рост добычи обеспечили в первую очередь Хабаровский край, Свердловская, Амурская, Челябинская и Магаданская области.

Компания Polyus Gold в первом квартале увеличила производство на месторождении Титимухта в Красноярском крае и Вернинском месторождении в Иркутской области. Компания "Петропавловск" увеличила добычу на месторождениях в Амурской области. Компания Polymetal увеличила добычу на месторождениях Лунное и Арылах в Магаданской области. Кашуба не привел данных по увеличению добычи этими тремя крупнейшими российскими золотопроизводителями. По итогам 2012 г. добыча и производство золота в России по сравнению с 2011 г. выросли на 6,8% до 225,846 т, в том числе добыча из недр увеличилась на 6,9% до 199,801 т, добыча попутного золота при разработке комплексных месторождений - на 5% до 17,513 т, а производство вторичного золота возросло на 7,9% до 8,532 т. (БизнесТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**POLYUS GOLD INT ПРЕДОСТАВИЛ \$750 МЛН. ДЛЯ НАТАЛКИНСКОГО МЕСТОРОЖДЕНИЯ**

Polyus Gold Int предоставил \$750 млн. до 30 июня 2018 г. своему предприятию ОАО "Рудник им. Матросова" на освоение Наталкинского месторождения в Магаданской области. Размер сделки определяется, исходя из суммы займа в \$750 млн. и процентов, что составит более 50% от балансовой стоимости активов "Рудника им. Матросова" - на 31 декабря 2012 г. они оценивались в 17,518 млрд. руб. Компания планировала в 2013 г. направить на Наталку \$1,1-1,2 млрд.

Наталкинское месторождение - одно из крупнейших месторождений золота в мире. Доказанные и вероятные запасы - 40,8 млн. унций (1,27 тыс. т) золота со средним содержанием - 1,13 г/т. Первоначально Polyus планировал пустить Наталку в конце 2013 г., но в этом марте пуск перенесен на лето 2014 г. По данным администрации Магаданской области, в конце декабря на месторождении будет введена в эксплуатацию золотоизвлекательная фабрика. После выхода на проектную мощность первой очереди (с 2015 г.) предприятие будет производить до 15 т золота ежегодно. Мощность предполагается увеличить в 2018 г. до 20 млн. т руды и до 40 млн. т в 2022 г. При выходе предприятия на максимальный объем переработки руды месторождение будет давать более 40 т золота в год. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «СУСУМАНЗОЛОТО» В ЯНВАРЕ-ИЮНЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ДОБЫЧУ

ОАО "Сусуманзолото" по результатам шести месяцев более чем на 20% опережает добычу промсезона-2012, сообщил гендиректор предприятия Сергей Симоненко. По его словам, всеми предприятиями "Сусуманзолота" добыто 845 кг золота, рост по сравнению с прошлым годом составляет 142 кг. Положительно сказались многие факторы - ранняя весна, тщательная подготовка, произведенная еще по осени, обновление парка горной техники. Традиционно в лидерах коллектив ООО "Дражник" - 309 кг (плюс к прошлому году 110 кг) в составе которого 10 драг (семь драг работает в Сусуманском районе и три - в Тенькинском). За ним идет ООО "Чай-Урья золото" - 117 кг, "Астра" - 110 кг, "Челбанья" - 52 кг. В условиях снижения мировых цен на драгметалл компания ввела режим строгой экономии во всех производственных подразделениях. Накануне совет директоров скорректировал бюджет на 2013 г., приняты меры по снижению затрат и себестоимости добычи золота. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТАДЖИКИСТАН**КИТАЙСКАЯ КОМПАНИЯ SRK CONSULTING CHINA LIMITED ПРОВЕЛА ТЕХНИЧЕСКУЮ ЭКСПЕРТИЗУ ПРОЕКТА «ПОКРУД»**

SRK Consulting China Limited провела независимую техническую экспертизу проекта Покруд - месторождения коренного золота, расположенного в 120 км к северо-востоку от Душанбе на территории Вахдата. Как сообщается в пресс-релизе компании Kryso Resources plс, по результатам экспертизы проект Покруд признан успешным, экономически целесообразным и жизнеспособным проектом. Сообщается, что была проведена оценка на совместимость минеральных ресурсов, проведена оценка содержания золота в руде и капиталовложения в проект. Экспертиза показала, что имеющиеся предварительные данные месторождения могут подлечь увеличению объемов примерно на 10-15 млн. унций, а содержание золота в руде может достигать 3,16 г/т, вместо ранее утвержденных 3 г/т. Управляющий директор Kryso Resources plс Крейг Браун отмечает, что оценка послужила еще одним доказательством существующего потенциала проекта по добыче золота Покруд. "Это большое достижение для компании, поскольку мы смотрим в сторону прогресса и продолжаем строительные работы и двигаемся по направлению к производству", - отметил он.

Судя по первой фазе проекта общие капитальные затраты должны составить \$176,5 млн., из которых около \$15 млн. уже были вложены для строительства золотоизвлекательной фабрики мощностью переработки 2 тыс. т руды в сутки и 2 т золота в год. Строительство фабрики завершится в конце 2013 г. или в начале 2014 г. Вторая фаза проекта предусматривает увеличение объемов переработки руды до 4 тыс. т/сут и доведения добычи золота до 4 т/г. Как сообщили "АП" в ООО "Покруд" (дочерняя компания Kryso в Таджикистане), первоначальная мощность завода составит 600 тыс. т руды и 2 т золота в год с попутной добычей серебра.

"По проекту затраты на строительство завода превысят \$25 млн. Будет построена вся инфраструктура, дороги и закуплена вся необходимая техника для работы завода. Геологические работы продолжатся вплоть до ввода в эксплуатацию фабрики. Кроме этого, на фабрике будет аффинажный завод, который позволит доводить сырье до конечного продукта и производить золотые слитки", - отметили в "Покруд". Как сообщали в компании, капитал, необходимый для развития предприятия, составит \$108 млн., а срок окупаемости проекта зависит от стоимости золота на мировых рынках. К примеру, если цена на золото будет на уровне \$1250/унция, то срок окупаемости составит 2,7 года - чем дороже золото, тем быстрее окупятся все расходы потраченные компанией Kryso.

С 2004 г. на проведение геологоразведки и дальнейшее изучение этой площади компания Kryso инвестировала более \$20 млн. В советское время на этом месторождении были приняты к сведению всего 9 т запасов золота, однако дальше исследовать месторождение не стали. На сегодня 100% финансирование осуществляется компанией Kryso зарегистрированной на Британских островах. Как отмечается на сайте компании Kryso, 100% акция проекта Покруд принадлежат Kryso. Месторождение находится примерно в 120 км к северо-востоку от города столицы Душанбе. Общие ресурсы месторождения, оцененные Joint Ore Reserves Committee (JORC), составляют 4720000 унций золота (при условии, что бортовое содержание 0.5 г/т Au). Месторождение расположено в пределах Тянь-Шаньского золотого пояса, который проходит из Узбекистана в Таджикистан, Кыргызстан и Западный Китай, и в котором находится ряд месторождений с многомиллионными унциями золота. (Азия-Плюс/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК**ПРОИЗВОДИТЕЛИ ЗОЛОТА МАССОВО СПИСЫВАЮТ АКТИВЫ**

За последние 1,5 года золотодобывающие компании уже объявили о списаниях на \$17 млрд. Среди них и австралийская Newcrest Mining, которая разом пересмотрит стоимость своего бизнеса на рекордные для отрасли \$5,5 млрд. Следующими на очереди будут канадская Barrick Gold Corp., американская Newmont Mining, южноафриканская Gold Fields, а также российская Polymetal. Правда, списания российского производителя золота будут минимальными, считают эксперты. За последние десять лет 14 крупнейших производителей золота потратили \$195 млрд. на скупку месторождений, подсчитало агентство Bloomberg. Их активность была связана с ралли на рынке драгметалла - золото на протяжении долгого времени было любимцем среди инвесторов, предлагая стабильную доходность 20-30% в год. 6

сентября 2011 г. его стоимость достигла своего пика - \$1922/унция, однако затем металл стал постепенно сдавать свои позиции, утянув за собой производителей (капитализация компаний снизилась с тех пор на \$164 млрд.).

Сейчас золото торгуется у отметки \$1283/унция, подешевев на 23% по сравнению с началом года. Американский банк Goldman Sachs понизил прогноз по золоту до \$1300/унция на конец года (-9,4% по сравнению с предыдущей оценкой). К концу 2014 г. желтый металл подешевеет уже до \$1050 (-17,3% по сравнению с прошлым прогнозом). При этом даже если центробанки, которые во время кризиса активно наращивали золотые резервы, увеличат скупку, "это не поможет остановить падение цен", считают аналитики Goldman Sachs. Завершение 12-летнего ралли заставило производителей золота пересмотреть стоимость своих активов. "Очевидно, что нас ждет волна списаний в отрасли", - заявил Bloomberg аналитик Jefferies International Джейк Гринберг. По его словам, падение акций Newcrest Mining почти на 23% с момента объявления о списании в начале июня доказывает, что инвесторы не ожидали массовой переоценки производителями стоимости своих активов. Отчетность самих компаний также свидетельствует, что они оценивают свои резервы - хорошо разведанные месторождения, где планируют добычу в краткосрочной перспективе, - исходя из чересчур оптимистичных прогнозов. Gold Fields рассчитывает, что унция золота будет стоить \$1500, Barrick - \$1500 для большинства месторождений. Newcrest закладывалась на \$1250/унция для большинства месторождений, однако для месторождения в Папуа - Новой Гвинее, на которое придется часть списаний, отметка была \$1400. Эксперты считают, российский производитель Polymetal спишет активы минимально. "Компания на конец 2012 г. сделала переоценку запасов - по резервам она закладывается на \$1300/унция золота и \$23/унция серебра. Так что золото пока не сильно отошло от целевой отметки, и списания по резервам можно ждать как раз от серебра (сейчас торгуется \$19,7). Соответственно, списания придутся на месторождения Дукал и Лунное, на которые приходится 84% запасов серебра компании", - сказал РБК daily аналитик БКС Олег Петропавловский. (РБК daily/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ

СТРАНА ОГРАНИЧИВАЕТ ИМПОРТ ЗОЛОТА

В 2011/12 финансовом году импорт золота составил \$49,2 млрд., поставки желтого металла негативно отражаются на сальдо торгового баланса страны (импорт превысил экспорт на \$78,2 млрд.). Правительство Индии, поставившее цель бороться с отрицательным сальдо, приняло решение ограничить импорт золота. В январе Министерство финансов Индии сообщило о повышении пошлин на импорт золота с 4% до 6%, однако момент был выбран не слишком удачно - падение цен на металл в апреле подстегнуло спрос на него в Индии настолько, что данные пошлины не оказали никакого эффекта. Правительство начало подготовку новых мер борьбы.

По прогнозам World Gold Council (WGC), в апреле-июне импорт золота в Индию удвоится по сравнению с АППГ до 400 т, а за год вырастет с 864 т в прошлом году до 965 т, несмотря на увеличение пошлин. Их повышение на 2% не может отменить привлекательности падения цен на 7,7% за месяц. Если золото продолжит дешеветь спрос в Индии продолжит расти. Следующим шагом правительства стало предложение 4 июня ввести запрет на безналичный расчет при покупке золота (ограничение не будет касаться торговли ювелирными украшениями на экспорт). Резервный банк Индии также поддерживает меры правительства и обратился к местным банкам с просьбой ограничить торговлю золотом на ежегодной встрече индийской ассоциации банков (IBA).

Помимо этого министерство финансов Индии 6 июня подтвердило намерение поднять пошлины на импорт золота до 8%, что дало бы ощутимый результат при высоких ценах на металл. Однако в нынешней ситуации, когда котировки падают, мера едва ли будет эффективной. В итоге пошлина с начала года вырастет на 4% и вместо \$1500 потребителям придется платить \$1620, но ограничит ли это спрос? Пока цены на металл будут оставаться слабыми, эффект от пошлин будет крайне ограничен и в масштабах годовой торговли практически не даст результата, поскольку с начала года котировки упали на 15%. (Sogra/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МОЗАМБИК

РАЗРАБАТЫВАЕТСЯ ЗОЛОТОЙ ПРОЕКТ «МАНИКА»

Новые исследования подтверждают техническую и коммерческую целесообразность золотого проекта «Маника» австралийской компании Anglo Minerals в Мозамбике. Подготовка окончательного ТЭО начнется незамедлительно. Планируется выпускать 40 тыс. унций в год, развивая существующие неогнеупорные и переходные ресурсы.

Проект Manica включает в себя три месторождения: Фэа-Брайд и Дот'с-Лак - добыча может вестись открытым способом, а также Гай-Фоукес - малая глубина выемки открытым забоем. Среднее содержание золота составляет 2,23 г/т, срок эксплуатации шахты составит семь лет (273 469 унций золота). ГОК будет располагать пропускной способностью в 720 тыс. т/г. Начальные капитальные затраты составят \$31,6 млн. Средняя общая стоимость эксплуатации \$39,29/т измельченной руды или \$641,92/унция (за исключением капитальных затрат, без учета амортизации и налоговых отчислений). Исследование предполагает цену на золото в \$1200/унция. Теперь компании необходимо до 1 февраля 2014 г. подготовить экологическую оценку проекта, завершить бурение на Гай-Фоукес и Дот'с-Лак, а также провести металлургические тесты на всех трех месторождениях для подтверждения возможности извлечения золота методом сорбционного выщелачивания. Поскольку разведка показывает, что руды на месторождениях относятся к неупорным, они могут быть обработаны стандартными способами и не требуют более сложных методов извлечения, таких как био-окисление (BIOX), окисление под давлением (POX) или обжиг. (Sogra/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

США

СТАТИСТИКА

В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ДОБЫЧА СЕРЕБРА ВЫРОСЛА

По данным Zolotonews.ru, в первом квартале на рудниках в США было добыто 90400 кг серебра, что на 2,3% больше, чем в предыдущем квартале, и на 5,7% больше по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года. Об этом сообщила Геологическая служба США. В четвертом квартале 2012 г. в США было выпущено 88400 кг серебра, тогда как в первом квартале - 85500 кг. Агентство отметило, что среднесуточная добыча серебра в отчетном периоде увеличилась на 2920 кг, против среднегодового показателя 2012 г. в 2820 кг. (Zolotonews/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН**ПАВЛОДАРСКИЙ ЗАВОД ТОО «FORMAT MACH COMPANY» ИСПЫТЫВАЕТ ПРОБЛЕМЫ**

Павлодарский завод Format Mach Company, вошедший в республиканскую карту индустриализации, испытывает проблемы из-за сокращения объемов закупок АО "НК "Казахстан темир жолы" (КТЖ). "В мае-июне произошло резкое, более чем на треть, сокращение объемов поставок продукции по долгосрочным контрактам, подписанным с организациями, аффилированными с КТЖ. Уменьшение объемов поставок может привести к приостановке производства в ТОО "Format Mach Company" освоенных по рекомендации КТЖ изделий, снижению уровня средней заработной платы работникам завода и значительному сокращению созданных для реализации проекта рабочих мест", - сообщается в распространенном предприятием пресс-релизе.

ТОО "Format Mach Company" реализует инвестиционный проект по освоению среднего и крупного вагонного литья, в который в 2011-2012 гг. вложены значительные собственные и кредитные средства банков второго уровня, субсидированные по программе "Дорожная карта бизнеса - 2020" из бюджета страны. Инвестировано порядка Т270 млн. из собственных средств предприятия и Т300 млн. кредитных ресурсов банков только в создание цеха по производству среднего литья.

"В июне завершён первый из двух этапов реализации проекта, освоено производство ранее не выпускаемого в Казахстане среднего вагонного литья, включая: автосцепку СА-3, поглощающий аппарат, хомут тяговый и другие отливки для подвижного состава железной дороги", - говорится в релизе. Уточняется, что продукция сертифицирована в федеральной системе сертификации РФ, и компания готова поставлять среднее вагонное литье отечественным предприятиям железнодорожного транспорта. На первом этапе создано порядка 200 новых рабочих мест, а в целом количество новых рабочих мест предполагалось довести до 700. "Для этого во второй половине 2013 г. планировалось приступить к началу реализации второго этапа - освоению выпуска рамы боковой и балки адрессорной тележки грузовых вагонов. Однако эти планы могут быть отодвинуты по времени", - пояснили на заводе. ([Forbes.kz/Металл Украины, СНГ, мира](http://Forbes.kz/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

РОССИЯ**НОВОСТИ КОМПАНИЙ****В ЛИТЕЙНОМ ЦЕХЕ ООО «БОРОДИНСКИЙ РЕМОНТНО-МЕХАНИЧЕСКИЙ ЗАВОД» ИДЕТ МОНТАЖ НОВОЙ ФОРМОВОЧНОЙ МАШИНЫ**

В литейном цехе ООО "Бородинский ремонтно-механический завод", входящем в структуру ОАО "СУЭК-Красноярск", идет монтаж новой формовочной машины МК-234, полученной по инвестиционной программе СУЭК. Предназначена она для изготовления литейных форм - опок, которые получают их из смеси песка и специальной смолы: оператор закладывает составляющие смеси, машина встряхивает и прессует необходимую форму. «Потом эта форма выкладывается с конвейера, - пояснил слесарь-ремонтник завода Константин Шамохин. - Сверху укладывается вторая форма, также прессуется. А потом заливается жидкий металл и получается деталь».

Новый агрегат стоимостью около 4,5 млн. руб. более производительный: если старой формовочной машине за час под силу было изготовить всего 2 опоки, то производительность новой - 7 опок в час. Преимущество новой машины еще и в том, что она способна изготавливать более высокие модели - до 0,5 м. Формовочная машина произведена новосибирским заводом «Сиблитмаш». Пуско-наладочные работы сотрудники РМЗ проводили совместно с представителем завода-изготовителя. Он и обучил персонал управлять машиной. Работать на ней будут три человека - оператор и два помощника. В этом году перед коллективом Бородинского РМЗ стоит большая задача - в два раза увеличить объемы производства по отношению к планам 2012 г. Новое современное оборудование должно помочь заводчанам повысить производительность труда. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ООО «ОМЗ-ЛИТЕЙНОЕ ПРОИЗВОДСТВО» ОТГРУЗИЛО КРУПНОГАБАРИТНУЮ ОТЛИВКУ ДЛЯ КОРПОРАЦИИ «ВСМПО-АВИСМА»

Предприятие «ОМЗ-Литейное производство», входящее в группу ОМЗ, изготовило уникальную отливку "шабот" для корпорации «ВСМПО-Ависма». По условиям контракта, заключенного в 3 квартале 2012 г., «ОМЗ-Литейное производство» поставит заказчику три крупнотоннажных шабота для новой кузнечно-прессовой линии.

Корпорация «ВСМПО-Ависма» - крупнейший в мире производитель титана: слитков и всех видов полуфабрикатов из титановых сплавов. Шабот весом 140 т - вторая отливка, отгруженная предприятием «ОМЗ-Литейное производство» для корпорации «ВСМПО-Ависма». Первый шабот весом 119 т был отгружен в апреле 2013 г., отгрузка последнего изделия весом 137 т планируется в июле.

Для доставки отливки используется специальный железнодорожный транспортер для перевозки крупногабаритных изделий. Предприятие «ОМЗ-Литейное производство» имеет многолетний успешный опыт изготовления отливок для общего машиностроения, тяжелой и металлургической промышленности и, в частности, отливок для прессового оборудования. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно **БЕСПЛАТНО опубликовать в журнале «Металл Украины» аналитические материалы, подготовленные Вашим отделом маркетинга, с контактными реквизитами Вашей фирмы? Это действенная скрытая **БЕСПЛАТНАЯ** реклама. Попробуйте!**

ТУРЦИЯ**ЦЕНЫ****ЦЕНЫ НА МЕТАЛЛОЛОМ ВО ВТОРОЙ ПОЛОВИНЕ ИЮНЯ 2013 ГОДА ДОСТИГЛИ МАКСИМАЛЬНОГО УРОВНЯ ЗА ПОСЛЕДНИЕ ДВА МЕСЯЦА**

Во второй половине июня на турецком рынке металлолома началось долгожданное повышение цен. Местные металлургические компании, добившись увеличения стоимости готового проката, расширили закупки сырья. При этом потребители, как правило, не располагали значительными его запасами, поэтому были вынуждены спешить, в то время как объем предложения, наоборот, был относительно небольшим. В частности, экспорт ограничивали американские компании, в последнее время переориентировавшиеся на внутренний рынок.

В результате, если в середине июня поставки европейского металлолома HMS №1&2 (80:20) в Турцию осуществлялись на уровне порядка \$340-345/т, CFR, то в первых числах июля уровень цен подскочил до около \$360/т, CFR. При этом, снижение курса евро по отношению к доллару не оказало никакого воздействия на котировки. Американский материал HMS №1&2 (80:20) предлагается в Турцию по \$360-365/т, CFR, хотя эти цены имеют, в основном, виртуальный характер. В последнее время сделками они не подтверждаются. Из-за дороговизны турецкие металлурги сократили закупки. На рынке остаются только те компании, которым необходимо в ближайшее время пополнить запасы сырья.

Подорожание распространилось и на черноморский лом. Российские и румынские трейдеры повысили стоимость своего материала 3А до \$355-360/т, CFR. При этом, за последнюю неделю сообщалось о сделках, заключенных на таких условиях.

Судя по всему, с наступлением Рамадана подъем приостановится, так как турецкие компании, очевидно, уменьшат закупки лома. Да и цены на длинномерный прокат на Ближнем Востоке, похоже, уперлись в потолок. Тем не менее, поставщики настроены весьма оптимистично. По их мнению, в конце лета спрос на конструкционную сталь в регионе снова пойдет вверх, а за ним и цены.

В то же время, в странах Восточной Азии ситуация на рынке металлолома остается сложной. Курс иены по отношению к доллару, резко подскочивший в начале июня, в конце прошлого месяца опять повалился вниз. Стоимость японского лома H2 в иенах на внешнем рынке остается практически неизменной уже больше трех недель в интервале 29,5-30,0 тыс. иен/т, FOB при поставках в Корею. Однако долларовый эквивалент за это время понизился более чем на \$15/т. В начале июля котировки соответствовали \$295-301/т, FOB. Да и в самой Японии наблюдается отрицательная динамика. С середины июня компания Tokyo Steel Manufacturing четыре раза понижала закупочные цены на своих заводах, выведя их в интервал 30-32 тыс. иен/т с доставкой.

Американские компании из-за конкуренции со стороны японцев были вынуждены сбросить цены на лом HMS №1&2 (80:20), поставляемый в Корею в контейнерах, до \$315-325/т, CFR, но время от времени сделки, по словам трейдеров, заключаются и ниже этого предела. Корейские металлурги в целом не испытывают нехватки сырья, а местный длинномерный прокат сейчас не пользуется особым спросом ни внутри страны, ни за рубежом. Подорожание же корейских заготовок, состоявшееся в первых числах июля, еще недостаточно значительное, чтобы оказать заметное воздействие на стоимость лома.

Поставщики из США предлагают также HMS №1&2 (80:20) на Тайвань примерно по \$340/т, CFR и крупнотоннажные партии материала HMS №1 по \$355-365/т, CFR в Китай, Корею и страны Юго-Восточной Азии, но сделки в последнее время очень редки. Индия, начиная со второй половины июня, вообще перестала приобретать американский металлолом, поскольку падение курса рупии по отношению к доллару сделало его слишком дорогостоящим.

Впрочем, экспортеры лома рассчитывают, что азиатский рынок достиг "дна", а ближе к концу лета и в этом регионе можно будет надеяться на подорожание лома. Уверенность в трейдеров вселяет, при этом, не только оживление в Турции, но и устойчивость американского рынка. Как ожидается, в июле цены в США либо немного возрастут, либо останутся на том же уровне, что и в прошлом месяце. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ**СТАТИСТИКА****В ЯНВАРЕ-МАЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ЛОМА ВЫРОС**

За первые пять месяцев внешние поставки лома черных металлов из Японии составили 4,1 млн. т, увеличившись на 22,2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. В мае экспорт составил 775,344 тыс. т (рост на 12% в годовом исчислении, но снижение на 12,1% по сравнению с месяцем ранее), из которых в Южную Корею направлено 424,374 тыс. т, в Китай - 210,050 тыс. т, во Вьетнам - 78,159 тыс. т.

Согласно предварительным оценкам, по итогам 2013 г. экспорта лома из Японии достигнет 9,83 млн. т. По последним данным, американский экспорт лома черных металлов (поставщик №1 на мировом рынке) в 1 квартале снизился на 0,7%, до 5,4 млн. т. Экспорт лома из стран Европейского Союза в течение первых четырех месяцев упал почти на 28%, составив 5,327 млн. т. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**ТОКЮ STEEL MANUFACTURING СО СНИЗИЛА СТОИМОСТЬ ЛОМА ДЛЯ ПОСТАВОК С 22 ИЮНЯ 2013 ГОДА**

Японская металлургическая компания Tokyo Steel уменьшила цены на черный лом для поставок с 22 июня. Об этом заявили в концерне, сообщает Yieh.Corp. Стоимость продукции понизилась на 500 иен/т и теперь находится на уровне 30-32 тыс. иен/т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

РОССИЯ

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**ОАО «ММК-МЕТИЗ» ВОШЛО В СОТНЮ ВЕДУЩИХ ЭКСПОРТЕРОВ УРАЛА И ЗАПАДНОЙ СИБИРИ**

По результатам рейтинга, проведенного журналом "Эксперт-Урал", ОАО "ММК-Метиз" вошло в топ-100 крупнейших экспортеров Урала и Западной Сибири за 2012 г. Продукция ОАО "ММК-Метиз" реализуется более чем в 20 странах мира. Объем экспортных продаж метизной продукции по итогам 2012 г. превысил 74 тыс. т. По сравнению с 2011 г. рост экспортных поставок составил более 18%. Рейтинг журнала "Эксперт-Урал" рассчитывается исходя из результатов экспортной деятельности компаний Урала и Западной Сибири (Свердловская, Челябинская, Оренбургская, Курганская, Тюменская области, включая автономные округа, Пермский край, Республики Башкортостан и Удмуртия). Основанием для составления рейтинга служит показатель экспортной выручки, выраженной в долларах США. Источником информации для составления рейтинга служат данные статистики по внешней торговле, информация компаний, полученная в ходе анкетирования, и отчеты эмитентов. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ-МЕТИЗ»**ВВЕЛО В СТРОЙ НОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ВЫПУСКА СЕТЧАТЫХ ОГРАЖДЕНИЙ**

"ЮниФенс", дочернее предприятие группы "Северсталь-метиз" (входит в дивизион "Северсталь Российская сталь"), представил результаты проекта "Развитие производства сетчатых панелей" с объемом инвестиций 160 млн. руб., пуск в эксплуатацию новое оборудование для выпуска ограждений. Это стало эффективным продолжением другого инвестпроекта, реализованного предприятием в 2011 г.

"Несмотря на непростой рынок, дивизион "Северсталь Российская сталь" продолжает реализацию инвестиционных проектов, особое внимание уделяя тем, которые направлены на загрузку всей производственной цепочки и выпуск продукции с высокой добавленной стоимостью. Системы ограждений "ЮниФенса" - тот самый пример, в котором сошлись воедино все составляющие хорошего проекта: загрузка по цепочке, экономическая эффективность, рыночные перспективы продукта", - комментирует генеральный директор дивизиона "Северсталь Российская сталь" Александр Грубман.

Новый комплекс оборудования от мировых производителей (линия по производству сварных панелей, автоматизированная линия покраски и пять правильно-отрезных станков) дает "ЮниФенсу" больше возможностей в удовлетворении растущего спроса потребителей. С вводом нового оборудования размерный ряд сварных панелей расширяется: минимально возможная высота изделия снижается до 0,5 м, что позволяет делать ограждения с верхними защитными панелями, а также низкие ограждения. Максимальная ширина увеличивается до 3100 мм - именно такая продукция требуется крупным клиентам федерального уровня (ОАО "Газпром", ОАО РАО "ЕЭС России"), компаниям нефтяного сектора. Появляется возможность производить панели в облегченном варианте (с использованием проволоки диаметром 3,0 мм). Это позволит предложить частному сектору доступные коммерческие панели для систем ограждений. С вводом нового комплекса по производству панелей, мощности предприятия в перспективе достигнут уровня 10 000-12 000 т или около 720000 штук панелей (1800 км ограждений) в год. "Несмотря на кризисные явления в мировой и российской экономике, металлообрабатывающая промышленность Череповца модернизируется, повышается ее производительность, энергоэффективность, инвестиционная привлекательность. Важно то, что, несмотря на трудности на мировых рынках, финансово-экономический кризис компания "Северсталь" вкладывает огромные средства в модернизацию и строительство новых предприятий. Улучшается экологическая обстановка, реализуются природоохранные мероприятия. Это говорит о том, что компания заботится о собственном развитии, о том, чтобы ее продукция была востребована на внутренних и мировых рынках. Именно такой является новая линия по производству ограждений, укомплектованная современными станками и другим оборудованием, - отметил глава региона Олег Кувшинников. - Уверен в том, что ваша продукция будет востребована и в народно-хозяйственном комплексе Вологодской области".

"Реализация проектов по ограждениям - хороший пример эффективной реализации инвестпрограммы в нашей группе. Предприятие смогло тонко уловить настроение потребителей на рынке, а затем подстроиться под желания клиентов, освоив выпуск продукции с европейским уровнем качества и сервиса. Это позволило "ЮниФенсу" принять участие в ряде крупных инфраструктурных проектов", - комментирует генеральный директор группы предприятий "Северсталь-метиз" Олег Ветер. Это такие проекты, как поставка систем ограждений для гребного канала в Казани к Летней Универсиаде - 2013; для скоростной дороги "Москва - Санкт-Петербург" и Северо-Западного скоростного диаметра, для гоночной трассы Формулы-1 в Сочи и другие. Вместе с развитием продуктовой линейки, "ЮниФенс" активно расширяет спектр сервисов: услуги по комплексной поставке систем ограждений (столбы, крепления, ворота, калитки), проектирование ограждения территорий различного характера и предоставление рекомендаций по установке. ([Severstal-metiz.com/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ООО «ТЕЧИ РУС» ПОЛУЧИЛО РАЗРЕШЕНИЕ**НА ПРИМЕНЕНИЕ КАНАТНЫХ ИЗДЕЛИЙ ГРУЗОПОДЪЕМНОСТЬЮ ДО 250 Т**

Дочернее предприятие "Северсталь-метиза" (входит в дивизион "Северсталь Российская сталь") - "Течи Рус" - получило разрешение Федеральной службы по экологическому, техническому и атомному надзору на выпуск канатных стропов, выполненных методом заплетки (грузоподъемностью до 250 т); методом опрессовки втулкой (грузоподъемностью до 130 т) и заливкой смолой/цинком (грузоподъемностью до 250 т).

Полученное разрешение позволяет "Течи Рус" выйти на рынок с новым предложением - с канатными стропами большой грузоподъемности, а также канатными изделиями со стальными концевыми наконечниками. В настоящее время продукцию с такими характеристиками на территории России могут производить всего два предприятия, и одно из них - "Течи Рус". Изготовление стропов большой грузоподъемности стало возможно благодаря тому, что на волгоградской площадке "Течи Рус" работает уникальное оборудование - пресс с усилием прессования до 2000 т.

"Течи Рус" в рамках нашей группы - яркий пример успешной работы на нишевом рынке. Расширяя линейку выпускаемой продукции, мы не только развиваем отношения с существующими клиентами, но и входим в новый сегмент стропов с большой грузоподъемностью, что в совокупности с сервисными возможностями предприятия позволяет укрепить рыночные позиции", - комментирует Олег Ветер, глава группы предприятий "Северсталь-метиз". (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА

СТАТИСТИКА

В ИЮНЕ 2013 ГОДА ВЫПЛАВКА СТАЛИ УПАЛА

В 1 полугодии украинские металлургические предприятия сократили производство стали по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 1,8% до 16,542 млн. т, чугуна - на 0,3% до 14,477 млн. т. В июне выплавка стали снизилась по сравнению с маем на 1,1% до 2,727 млн. т, по сравнению с июнем 2012 г. - на 2,4%. Июньская среднесуточная выплавка стали в Украине выросла впервые за три месяца весны и составила 90,9 тыс. т. В мае этот показатель составил 88,9 тыс. т, в апреле - 91,6 тыс. т, в марте - 92,8 тыс. т, в феврале - 93 тыс. т. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

**ПАО «АЛЧЕВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (АМК)
НАМЕРЕНО В 2014 ГОДУ НАЧАТЬ СТРОИТЕЛЬСТВО АГЛОФАБРИКИ**

Алчевский металлургический комбинат (Луганская обл.) намерен начать строительство новой агломерационной фабрики в 2014 г. Об этом активу меткомбината во время визита в Луганскую область заявил президент Виктор Янукович. "Я считаю, что правительство поддержит завод, и в самое ближайшее время мы совместно начнем строительство новой аглофабрики", - сказал Янукович. Президент также добавил, что намерен инициировать партнерское соглашение с акционерами меткомбината. "При росте зарплаты на заводе мы становимся партнерами с акционерами и осуществляем вместе дальнейшую модернизацию", - отметил Янукович.

Янукович также добавил, что около 20% инвестиций меткомбината идут на энергоэффективные и экологические проекты. Алчевский меткомбинат намерен вложить \$1,1 млрд. в модернизацию производства до 2016 г. АМК прогнозирует выход на безубыточную работу с 2014 г. (Українськи новини/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ПАО «ДНЕПРОВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ ИМ. ДЗЕРЖИНСКОГО» (ДМКД)
НАЧНЕТ ИСПЫТАНИЯ УСТАНОВКИ ДЕСУЛЬФУРАЦИИ ЧУГУНА В АВГУСТЕ 2014 ГОДА**

Днепропетровский металлургический комбинат им. Дзержинского (Днепродзержинск, Днепропетровская обл.) планирует начать испытания установки десульфурации чугуна в августе 2014 г. Об этом говорится в сообщении предприятия. "Что касается проекта десульфурации чугуна, то договор на проектирование заключен, на поставку технологического оборудования фирмой Polysius ThyssenKrupp - тоже. Предоплата за оборудование и базисный инженеринг Polysius сделаны, как и предоплата за проектные работы "Укрспроммет" (Днепропетровск). На 25-й неделе, а это уже на днях, мы должны получить базисный инженеринг, после этого мы вместе с институтом отработаем список необходимого оборудования. И начнем работать", - сказал генеральный директор ДМК Максим Завгородний. По его словам, поставка оборудования запланирована на июнь 2014 г., начало испытаний установки планируется в августе 2014 г. (Українськи новини/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ЗАПОРОЖСТАЛЬ» В ЯНВАРЕ-ИЮНЕ 2013 ГОДА НАРАСТИЛО ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ И ПРОКАТА

В 1 полугодии меткомбинат "Запорожсталь" увеличил производство стали по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 0,2% до 1,866 млн. т, проката - на 2,2% до 1,580 млн. т. Об этом говорится в сообщении предприятия. В июне произведено 313,2 тыс. т стали, проката - 251,6 тыс. т.

Производственные показатели «Запорожстали» в 1 полугодии, тыс. т

Показатель	Январь-июнь 2012 г., тыс. т	Январь-июнь 2013 г., тыс. т	Январь-июнь 2013 г. к январю-июню 2012 г., тыс. т	Январь-июнь 2013 г. к январю-июню 2012 г., %
Сталь	1863,0	1866,4	3,4	100,2
Прокат	1545,8	1580,3	34,5	102,2

Производственные показатели «Запорожстали» в июне, тыс. т

Показатель	Июнь 2012 г., тыс. т	Июнь 2013 г., тыс. т	Июнь 2013 г. к июню 2012 г., тыс. т	Июнь 2013 г. к июню 2012 г., %
Сталь	315,5	313,2	-2,3	99,3
Прокат	263,6	251,6	-12,0	95,4

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

ПО ИТОГАМ 2013 ГОДА ЭКСПЕРТЫ НЕ ОЖИДАЮТ ПРИРОСТА В МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОМ ПРОИЗВОДСТВЕ

Полугодовой спад в производстве украинские сталевары в лучшем случае смогут лишь нивелировать к завершению 2013 г. Прироста в металлургическом секторе страны по итогам всего года эксперты не ожидают.

Первые шесть месяцев черная металлургия завершила с очередным снижением в объемах производства стали по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Инфромагентства со ссылкой на предварительные данные объединения "Металлургпром" сообщают: в январе-июне украинские металлургические предприятия сократили выплавку на 2% до 16,54 млн. т.

В июле 2012 г. в отраслевом объединении также указывали на стальной спад. Тогда он фиксировался в пределах 3% по оси "год к году". Но и тогда, и сейчас причины подобного состояния дел в одной из базовых отраслей

национальной экономики приводились аналогичные. Отечественные металлурги, чей сбыт на 75-80% зависит от экспортных поставок, оказались в заложниках вялого спроса на основных внешних рынках металла - в странах MENA (Ближний, Средний Восток и Северная Африка) и Евросоюзе.

За прошедшее время внешняя среда для отрасли кардинальным образом не изменилась. "Причиной неутешительной динамики с производством в секторе по-прежнему остается высокая экспортная ориентированность металлургических предприятий страны", - подчеркивает аналитик ИК Eavex Capital Иван Дзвинка. И добавляет, что сбытовые проблемы украинских сталеваров в текущем году дополнительно обостряются ужесточением конкуренции со стороны китайских металлургических компаний. Под-

тверждением этих слов аналитика может служить китайская же статистика, согласно которой за пять месяцев экспорт стали из КНР вырос более чем на 15%, превысив 25 млн. т. Регион MENA, по-прежнему, далек от политической стабильности, а Евросоюз все никак не найдет приемлемого разрешения финансово-долговых проблем в ряде своих государств. Помимо внешних факторов негативное влияние на ситуацию в черной металлургии Украины в текущем году оказали и тревожные тенденции на внутреннем рынке. Экономист отдела инвестиционного консалтинга ИК "Альтана Капитал" Александр Кушнарев среди таких называет сокращение уровня строительных работ и глубокое падение производства в отечественном машиностроении - основных сферах потребления металлопроката.

Объем работ в стройиндустрии за январь-май Госстат Украины оценил в 18,16 млрд. грн. - на 17,8% меньше, чем за пять месяцев 2012 г. В машиностроительном секторе положение вещей также не радужное. По данным этого же ведомства, в тот же отчетный период уровень выпуска продукции в данной отрасли достиг лишь 86% от отметки, показанной годом ранее.

"Предпосылок для улучшения конъюнктуры на рынках металлопродукции пока не наблюдается. Наоборот, с началом летних отпусков и праздников в мусульманском мире можно ожидать снижения загрузки мощностей на предприятиях", - говорит А. Кушнарев. Нынешнее лето, действительно, началось для отечественных сталеваров с очередного локального спада. По сведениям отраслевого портала ugmk.info, в минувшем месяце выплавка стали в стране снизилась относительно мая на 1,1% до почти 2,73 млн. т, а по сравнению с июнем 2012 г. - на 2,4%.

При всем том представитель "Альтана Капитал" делает поправку на сезонность такого спада. В летний период, кстати, металлургические предприятия нередко проводят ремонты основных мощностей. Как это, скажем, практиковали добрую часть июня на Днепровском меткомбинате им. Дзержинского.

Первая половина года выдалась не слишком успешной не только для украинских сталеваров. Их коллеги из основных стран - металлургических конкурентов Украины также отчитываются о производственных упущениях. В России, скажем, стальная выплавка в январе-мае сократилась на 3,4% против такого же периода 2012 г. (Росстат), в Турции - на 4% (местная Ассоциация производителей чугуна и стали).

Статистика по глобальному производству стали за I полугодие еще не опубликована, но по завершении пяти месяцев ее выплавка упала в большинстве стран, кроме Японии и Китая. "Мировой стальной выпуск за это время вырос на 2%, в основном, за счет прироста производства в КНР. (В отчетные месяцы китайская выплавка стали, по

информации национального статбюро страны, увеличилась на 8% в годовом исчислении, превысив 325 млн. т)", - комментирует аналитик ИК Concorde Capital Роман Тополок.

Заметных изменений к лучшему в значимых для украинской металлургии регионах сбыта во второй половине года он пока не ожидает. "Риск развала по-прежнему нависает над еврозоной, а это сдерживает инвестиционную и обычную бизнес-активность в регионе, соответственно, негативно влияя на потребление металла", - констатирует Р. Тополок.

Схожей точки зрения, судя по всему, придерживаются и европейские аналитики. В мае представители Eurofer огласили прогноз, согласно которому потребление стали в ЕС в нынешнем году должно снизиться на 3% по сравнению с порядка 140 млн. т в 2012 г. В этой ассоциации уверены и в том, что "стальной рынок ЕС вряд ли когда-нибудь восстановится до пикового уровня", продемонстрированного в докризисном 2007 г.

Еще в начале 2013 г. прогнозы в отношении отечественного выпуска стали в целом по году были сдержанными, вспоминает аналитик Concorde Capital. На тот момент ее производство ожидалось на уровне 2012 г. либо чуть меньше. "Сейчас уже очевидно, что 2013 г. будет годом падения", - утверждает он, связывая свой тезис со все тем же сокращением потребления металла в Европе из-за финансового кризиса. Другой фактор риска для отечественных металлургов - китайский - называет представитель Eavex Capital: "Вполне вероятно дальнейшее замедление экономического роста, что на фоне перепроизводства металлопродукции приведет к наращиванию стального экспорта из Поднебесной".

Надежда на традиционное осеннее оживление на рынках металлопродукции, тем не менее, еще остается. Хотя в прошлом году сезонный фактор не сработал, некоторые из экспертов Delo.UA выдают почти оптимистичные сценарии. "Окончание Рамадана 9 августа, а также сезона отпусков в Северном полушарии в сентябре должно подстегнуть спрос на стальной прокат, что обусловит рост его производства", - говорит отраслевой аналитик Дмитрий Ленда. "Нынешний год черная металлургия страны может завершить с объемами выплавки на уровне 2012 г.", - конретизирует А. Кушнарев.

В прошлом году производство стали в Украине составило 32,39 млн. т. И пусть это оказалось на 6,6% ниже уровня 2011 г., даже прошлогодний показатель выплавки в нынешних условиях будет означать относительный успех для отрасли, доналоговый убыток которой, по данным отраслевого объединения, в первые пять месяцев 2013 г. превысил 4 млрд. грн. или \$500 млн. ([Дело/Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

МОДЕРНИЗАЦИЯ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА (ГМК)

ПОЗВОЛИТ СОХРАНИТЬ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ НА ОСНОВНЫХ РЫНКАХ СБЫТА МЕТАЛЛОПРОДУКЦИИ

Затянувшийся кризис в мировой сталелитейной отрасли заставил украинских игроков поспешить с модернизацией производственных мощностей, давно отслуживших свой срок. Впрочем, до сих пор этот процесс тормозился не только и не столько из-за их нерасторопности. Свое весомое слово должно было сказать и правительство. Но теперь уже и самым высоким чиновникам стало понятно, что надо многое менять в государственной политике в сфере ГМК.

В благословенных "нулевых" даже на продаже проката, сделанного на станах начала XX века, можно было зарабатывать завидную прибыль. Более того, завидный "подъем" получался и на продаже стальной заготовки. Это объективно не стимулировало металлургов к каким-то инновациям.

Да и украинское государство не пыталось направить их на путь истинный, с помощью налоговых механизмов создавая заинтересованность в модернизации производства по последнему слову техники. Хотя какие-то документы в виде концепций и госпрограмм развития ГМК и гуляли по высоким кабинетам, до их практической реализации так и не дошло.

Своеобразным Рубиконом стал IV квартал 2008 г., когда спрос и цены на металлопродукцию рухнули. Тогда правительству впервые пришлось подставить плечо отрасли, обеспечивающей до 27% национального ВВП и до 40% валютных поступлений. Государственный протекционизм, закрепленный в меморандуме между Кабинетом министров и предприятиям ГМК, выразился прежде всего в "замораживании" тарифов госмонополий на энергоресур-

сы и грузоперевозки. Это позволило металлургам пережить первую волну кризиса. Но за ней последовала вторая, подтвердив тезис, что меры господдержки, предусмотренные меморандумом, всего лишь дают ГМК временную передышку. И не решают его фундаментальных проблем. Ведь аргумент в диалоге с потребителем у металлургов один: более низкая цена. А удерживать ее длительное время лишь за счет моратория на тарифы госмонополий невозможно.

Дело в том, что устаревшее оборудование стало ахиллесовой пятой для украинских производителей, в условиях падения спроса вынужденных конкурировать за рынки сбыта в Европе и на Ближнем Востоке, главным образом с россиянами и китайцами. Например, на довоенном стане больше времени идет при разогреве заготовки перед прокаткой. А это оборачивается дополнительным расходом газа. Или используется предварительная разливка стали в изложницы вместо непрерывного литья. Отсюда весьма ощутимая разница в материальных затратах. В пересчете на условное топливо при конвертерной выплавке 1 т стали украинские металлурги тратят в среднем 405-435 МДж электроэнергии, 200-237 МДж природного газа и 18-59 МДж угля и кокса. В странах ЕС соответственно: 38-120, 20-55, 0,5-1,3 МДж.

А ведь еще надо учесть, что в Украине до сих пор продолжают плавить сталь и в мартенах, от которых в ЕС давно отказались. В таком случае расход электроэнергии получается 240-360 МДж, природного газа - 2700-3000 МДж. Раньше это как-то удавалось сглаживать за счет того, что еврометаллурги использовали более дорогие энергоресурсы. Сейчас стоимость газа и электроэнергии сравнялась, а порой европейцы имеют более дешевый ресурс, чем их украинские коллеги. Поэтому вывод о модернизации производства как единственно возможном варианте выживания в посткризисный период напрашивается сам собой. Но не менее важен социально-экологический аспект. Известно, что предприятия ГМК уверенно держатся в лидерах по объемам вредных выбросов среди промпредприятий.

В таком случае местные общины вправе ожидать от металлургов инвестиций в техперевооружение, позволяющее эти выбросы снизить. Все познается в сравнении. Выбросы пыли при конвертерной выплавке 1 т стали в Украине составляют 870-1030 г, угарного газа 1500-7960 г, сернистого ангидрида 9-60 г, окиси азота - 26-60 г.

В ЕС сернистые выбросы полностью отсутствуют, по пыли это 80-150 г, по угарному газу 700-5570 г, по азотным соединениям 5-20 г. По мартеновскому производству в Украине вредные выбросы гораздо больше, так как по умолчанию конвертерная выплавка экологичнее. Например, пыли - 810-2900 МДж, угарного газа 630-4100 МДж, сернистого ангидрида - 280-610 МДж, азотных соединений - 1340-4300 МДж. В этой связи показательным выглядит решение холдинга "Метинвест" о строительстве новой аглофабрики на Енакиевском метзаводе. Старт проекту был дан 14 июня подписанием соответствующего контракта с немецким концерном Siemens VAI. Его вице-президент Кристоф Айхингер официально заявил, что концепция аглофабрики для ЕМЗ является самой лучшей в мире из доступных технологий.

По его словам, она не просто современна, а станет в будущем эталоном как для Украины, так и для стран СНГ по качеству агломерата, производительности и защите окружающей среды. Реализация этого проекта с начальной стоимостью \$250 млн. позволит вдвое увеличить производство агломерата, снизив выбросы загрязняющих веществ от аглофабрики в 10 раз, а в целом по ЕМЗ - в 7 раз. Это станет возможно благодаря решению "Метинвеста" дополнительно потратить \$110 млн. на установку современной газоочистки.

Ввод новой аглофабрики на ЕМЗ запланирован на конец 2016 г. За агломерационное производство взялись и на "Запорожстали", где в середине мая состоялся торжественный пуск новой агломашини №1 с высокоэффективной сухой газоочисткой. Она позволит не только возвращать в производство около 6 тыс. т в год уловленных железосодержащих отходов, но и на 10% снизит выбросы комбинатом пыли в атмосферу.

Кроме того, сдвинулось с мертвой точки строительство линии соляно-кислотного травления в цехе холодной прокатки №1 "Запорожстали". Что и говорить, проект этот при бывших акционерах во главе с Игорем Дворецким успел обрасти бородой. И только с приходом нового владельца он перешел в практическую стадию. Завершение ожидается уже в 2014 г., при стоимости 730 млн. грн. в нынешнем году планируется освоить 230 млн. грн. На финише проекта прогнозируется снижение сбросов "Запорожсталью" технических вод в Днепр на 83%.

Продвигается и проект по переходу на электродуговую выплавку стали вместо мартеновской на заводе "Донецксталь" Виктора Нусенкиса. Но если "Метинвест" как лидер отрасли самостоятельно справляется с финансированием своих планов, то В. Нусенкису правительство взялось помочь. В конце мая министр экономического развития Игорь Прасолов сообщил о решении предоставить "Донецкстали" целевой льготный кредит на 320 млн. грн. под техперевооружение. Условия кредитования не уточнялись, но это может быть как более низкая процентная ставка коммерческого банка за счет предоставления госгарантий, так и компенсация полная/частичная компенсация процентных выплат из бюджетных средств.

Достаточно знаковым стал и визит Президента Виктора Януковича 20 июня в Алчевск на местный меткомбинат корпорации "Индустриальный союз Донбасса". Таким образом была подведена финишная черта под начатым еще в 2007 г. строительством парогазовой электростанции 303 МВт стоимостью \$765 млн. Она работает на доменном и коксовом газе и позволит АМК сократить выбросы двуокиси углерода на 2,6 млн. т в год.

Кроме того, выработка на 2 энергоблоках 2,4 млрд. кВт-ч в год не только полностью закрывает потребность АМК в электроэнергии, но и экономит 700 млн. куб. м природного газа, который ранее приходилось сжигать с этой целью. Масштабная программа модернизации в Алчевске стартовала в 2005 г. В ее реализацию уже вложено порядка \$1,5 млрд., которые пошли на строительство конвертерного цеха, доменной печи и 2 МНЛЗ.

Несмотря на это, до окончания программы еще далеко, и В. Янукович выразил готовность содействовать акционерам ИСД в дальнейшей модернизации АМК. В качестве условия для господдержки он назвал повышение зарплаты трудовому коллективу и выполнение прочих социальных обязательств. В таком случае партнерское соглашение, по словам Президента, по АМК будет подписано.

Глава Федерации металлургов Украины Сергей Беленький в комментарии МинПрому отметил, что на завершение процессов комплексной модернизации украинскому ГМК необходимо не менее 5 лет, да и то при условии адекватного финансирования. При этом он выразил сомнения, что это условие удастся выполнить, исходя из текущей экономической ситуации.

По мнению С. Беленького, если модернизацию ГМК удастся провести в полном объеме, это позволит украинским металлургам даже не увеличить, а скорее, сохранить свою конкурентоспособность на основных рынках сбыта металлопродукции. "Тогда они смогут быть в равных условиях с большинством зарубежных производителей. Но если модернизацию ГМК остановить, отрасль просто исчезнет уже в среднесрочной перспективе", - резюмировал глава ФМУ. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](http://ukrmet.dp.ua/))

ЦЕНЫ**ЭКСПОРТНЫЕ ЦЕНЫ НА МЕТАЛЛОПРОКАТ
С 27 ИЮНЯ ПО 4 ИЮЛЯ 2013 ГОДА МЕНЯЛИСЬ РАЗНОНАПРАВЛЕННО**

Экспортные цены на металлопрокат украинского производства с 27 июня по 4 июля менялись разнонаправленно. Об этом свидетельствуют данные ГП "Укрпромвнешэкспертиза" (УПВЭ). По данным УПВЭ, цена заготовки на условиях FOB Черное море выросла на 1% (+\$5/т) до \$500/т, арматуры - на 0,4% (+\$2/т) до \$565/т, катанки - на 0,5% (+\$3/т) до \$568/т, стоимость сортового проката (\$615/т) не изменилась. Цена сляба (\$435/т) оставалась без изменений. Горячекатаный рулон подорожал на 1% (+\$5/т) до \$510/т. Холоднокатаный рулон подешевел на 0,9% (-\$5/т) до \$583/т, толстолистовой прокат - на 1,9% (-\$10/т) до \$523/т. С 6 июня по 4 июля украинская заготовка на условиях FOB Черное море подорожала на 1,4% (+\$7/т). Цена арматуры во второй декаде июня снизилась на \$2/т, до \$563/т, но с началом июля вернулась на прежнюю позицию. Катанка в этот период подешевела на 0,9% (-\$5/т), сортовой прокат - на 2,1% (-\$13/т). Сляб потерял в цене 3,3% (-\$15/т), г/к рулон - 0,6% (-\$3/т), х/к рулон - 2,8% (-\$17/т), толстолистовой прокат - 3,1% (-\$17/т), ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ПАО «АРСЕЛОРМИТТАЛ КРИВОЙ РОГ» (АМКР) ПОВЫШАЕТ БАЗОВЫЕ ЦЕНЫ НА АРМАТУРУ

Комбинат "АрселорМиттал Кривой Рог" 3 июля опубликовал новый прейскурант с повышением базовых цен на арматуру на 294 грн./т, с НДС. Стоимость уголка и прочих позиций сортового проката не пересматривалась. По данным рыночных источников, система скидок на арматуру пока не определена - вероятно, комбинат будет корректировать их уровень в соответствии с тактикой основного конкурента ("Метинвеста").

Оптимизм при формировании внутренних цен на арматуру в политику комбината мог привести намечающийся рост FOB-котировок и спроса в ряде потребляющих регионов (в частности, в странах Африки). Уровень внутренних цен АМКР до повышения (с учетом максимальных скидок) был выше FOB-котировок арматуры на \$15-20/т (на условии EXW), что ниже традиционной разницы. В то же время, по мнению ряда игроков, предложенное увеличение внутренних цен не имеет достаточно оснований. Текущий уровень складских запасов арматуры у крупнейших торговых компаний остается избыточным, и, несмотря на строительный сезон, конечный спрос недостаточно высок. В результате, борьба производителей за долю на внутреннем рынке остается напряженной, индикатором чего является предельно низкая наценка при реализации арматуры у большинства трейдеров. ([Stalintex/Металл Украины, СНГ, мира](http://Stalintex/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

СНГ**СУД ЕВРАЗЭС ПОДТВЕРДИЛ ПРАВОМЕРНОСТЬ
АНТИДЕМПИНГОВОЙ МЕРЫ ПО КОВАНЫМ СТАЛЬНЫМ ВАЛКАМ ИЗ УКРАИНЫ**

Суд ЕвразЭС подтвердил правомерность введенной в Таможенном союзе антидемпинговой меры в отношении производимых в Украине кованых стальных валков. Об этом сообщили в пресс-службе Евразийской экономической комиссии. "24 июня Суд ЕвразЭС подтвердил, что решение комиссии Таможенного союза от 9 декабря 2011 г. №904 "О мере по защите экономических интересов производителей стальных кованых валков для прокатных станов в Таможенном союзе" соответствует международным договорам, заключенным в рамках Таможенного союза", - отметили в пресс-службе. Данным решением комиссии ТС (предшественницы Евразийской экономической комиссии) устанавливается антидемпинговая пошлина в 26% от таможенной стоимости в отношении стальных кованых валков для прокатных станов из Украины сроком по 26 июня 2014 г. включительно. С иском о признании данного решения не соответствующим международным договорам, заключенным в рамках Таможенного союза, обратилось ПАО "Новокраматорский машиностроительный завод" (Украина). (БЕЛТА/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ЦЕНЫ**ПРОИЗВОДИТЕЛИ ТОВАРНЫХ СЛЯБОВ
РАССЧИТЫВАЮТ НА ПОВЫШЕНИЕ КОТИРОВОК В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА**

После майского падения цен сделки на международном рынке товарных слябов практически прекратились из-за серьезных различий в позициях продавцов и покупателей. В частности, тайванские прокатчики, опасаясь нового падения котировок на плоский прокат в регионе, выставляли в начале июня встречные предложения на уровне \$420-440/т, CFR, что соответствовало \$400/т, FOB или немного менее для поставщиков из России и стран Латинской Америки.

Металлургические компании, в свою очередь, считали подобные уступки совершенно неприемлемыми. В результате бразильские и мексиканские меткомбинаты полностью прекратили поставки в страны Восточной Азии и взяли паузу в расчете на подорожание плоского проката в США. Экспортеры же из стран СНГ в июне сконцентрировались на продажах в Турцию по ценам порядка \$435-445/т, FOB. Впрочем, сообщалось и о единичных сделках с дальневосточными покупателями на уровне около \$430/т, FOB, т. е. \$450-455/т, CFR. В конце июня равновесие на восточноазиатском рынке все-таки сместилось в пользу продавцов. Новые сделки, предусматривающие продажу российской продукции в третьем квартале, заключались по ценам около \$455-460/т, CFR. При этом, аналитики считают вероятным новое повышение, как минимум, на \$5-10/т в июле. Благоприятные для металлургов изменения произошли, прежде всего, на региональном рынке плоского проката. Во второй половине июня китайские производители листовой стали смогли стабилизировать котировки, а в последние дни они пытаются добиться роста цен по августовским и сентябрьским контрактам. Как ожидается, китайские металлурги должны достигнуть определенных успехов в этом начинании, а вскоре их примеру последуют корейские и тайванские производители. Кроме того, цены на железную руду и коксующийся уголь также немного приподнялись со "дна". Это также способствует подорожанию полуфабрикатов. Наконец, росту цен на слябы способствует ограниченный объем предложения. Практически все производители этой продукции в странах СНГ сократили поставки сторонним покупателям в июне и собираются лишь незначительно увеличить отгрузки в июле. Латиноамериканские металлурги пока что находятся вне азиатского рынка, так как сосредоточили свои усилия на США, где стоимость горячего проката за последний месяц прибавила около \$30-40/т. Японские и корейские компании в настоящее время слябы на продажу не выставляют. Нестабильность валютных курсов и цен на сырье заставляют этих производителей проявлять осторожность. В целом на мировом рынке плоского проката в последнее время наметились определенные перемены к лучшему. Помимо США и Китая, цены на листовую сталь в конце июня немного возросли и в Турции, а на европейском рынке, похоже, достигнута крайняя точка спада. Соответственно, и у производителей товарных слябов не плохие шансы на некоторое повышение котировок в июле. ([Rusmet/Металл Украины, СНГ, мира](http://Rusmet/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ПРОИЗВОДИТЕЛИ ПЛОСКОГО ПРОКАТА ПОНИЗИЛИ КОТИРОВКИ НА ИЮЛЬ 2013 ГОДА

Начав в первой половине июня торговлю июльской продукцией, российские и украинские производители плоского проката сразу же столкнулись с проблемами, вызванными низким спросом и общими негативными тенденциями в секторе. Продолжающийся спад в Восточной Азии и усиление неблагоприятных тенденций способствовали падению котировок и в странах Ближнего Востока. Тем более, что накануне Рамадана, который начинается 9 июля, большинство потребителей в регионе не заинтересованы в серьезных закупках.

В этой связи Магнитогорский меткомбинат решил ограничиться иранским рынком, выставив на продажу в июле на прочих направлениях только холоднокатаные рулоны. В принципе, Иран в настоящее время выглядит достаточно привлекательным рынком сбыта. Президентские выборы, состоявшиеся 14 июня, прошли гладко, причем, победитель был определен в первом же туре. К тому же, нынешний президент Ирана считается достаточно умеренным политиком, так что в будущем можно надеяться на ослабление режима санкций, наложенных на эту страну западными странами. Правда, если в этом отношении и произойдут какие-либо изменения, то не скоро.

Так или иначе, иранские компании пока не торопятся с заключением контрактов. Российские компании и казахстанский комбинат ArcelorMittal Temirtau выставили на продажу весьма значительные объемы горячего проката, причем, по ценам порядка \$555-570/т, FOB, что практически не отличается от уровня предыдущего месяца. Очевидно, покупатели рассчитывают на понижение котировок, тем более, что на ближневосточном рынке в целом по-прежнему наблюдается спад.

В Турции спрос на плоский прокат остается ограниченным. Экономика страны показывает лучшие результаты, чем большинство стран Евросоюза, однако большинство отраслей испытывают проблемы. К тому же, в этом году у турецких покупателей есть широкий выбор поставщиков. За первые четыре месяца прошлого года в страну было импортировано 2,1 млн. т листовой стали, что на 42,3% больше, чем за тот же период годичной давности.

Украинские экспортеры пытаются сохранить на очередной месяц те же цены на горячекатаные рулоны, что в конце мая - порядка \$490-500/т, FOB. Однако встречные запросы со стороны турецких клиентов поступают на уровне около \$480/т, FOB. Толстолистовой прокат украинского производства уже подешевел до \$510-515/т, FOB по сравнению с майскими \$520-530/т, FOB. На серьезные уступки пошли и российские металлурги, сбросившие цены на горячекатаные рулоны для Турции до \$500-510/т, FOB, а на холоднокатаные - до \$560-590/т, FOB. Внутренние цены на горячий прокат в Турции опустились тем временем до \$550-560/т, EXW.

Проблема экспортеров заключается в том, что и на других рынках ситуация не лучше. В Европе в первой половине июня плоский прокат резко подешевел. Поэтому российским и украинским поставщикам тоже пришлось опустить котировки на горячекатаные рулоны до около \$520-540/т, DAP. В странах Персидского залива многие покупатели в середине июня уже ушли с рынка, а цены на китайскую, индийскую и корейскую продукцию упали к настоящему времени до \$540-560/т, CFR. Поэтому горячий прокат из СНГ местные дистрибуторы готовы приобрести не более чем по \$480-500/т, FOB. В итоге российским и украинским экспортерам приходится выбирать между дальнейшим снижением цены и сокращением объема продаж. Пока металлурги используют оба эти способа, но каждая компания ищет для себя свою оптимальную пропорцию. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

БЕЛАРУСЬ

ЦЕНЫ

ОАО «БЕЛОРУССКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (БМЗ) ОЗВУЧИЛО ЭКСПОРТНЫЕ ЦЕНЫ НА АРМАТУРНЫЙ ПРОКАТ В АВГУСТЕ 2013 ГОДА

Белорусский МЗ вышел на рынок с предложением арматурного проката августовского производства на экспорт, передает "Металл-Курьер". Продукция диаметром 12-32 мм компании для третьих стран доступна по \$570/т, FOB Одесса при условии 100% предоплаты, что на \$5/т ниже показателей прошлого месяца. Приплата за 10 мм составляет \$20/т. При этом встречные предложения покупателей поступают еще как минимум на \$5/т ниже заявленных. (Stalintex/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МОЛДОВА

ОАО «МОЛДАВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ММЗ) ВОЗОБНОВИТ РАБОТУ ДО ОСЕНИ 2013 ГОДА

Со следующего месяца Молдавский металлургический завод начнут приводить в рабочее состояние. В июле предприятие будет вести закупку металлолома и готовить сталеплавильные печи, с августа, по расчетам акционеров, ММЗ приступит к производству. "В настоящее время подписано соглашение, которое предусматривает господдержку Молдавского МЗ, необходимую для возобновления его работы. Какие именно меры по господдержке предусматривают документы, не говорится, но уточняется, что передача акций от завода к государству не предполагается", - пишет издание. ММЗ находится в простое с января. Предприятие специализируется на выпуске непрерывнолитой стальной заготовки, мелкосортного проката и катанки из низкоуглеродистых и высокоуглеродистых, низколегированных сталей. (Металлсервис/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

СТАТИСТИКА

ИМПОРТ НЕРЖАВЕЮЩЕГО ПРОКАТА В МАЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛСЯ

В мае РФ импортировала 17928 т основных видов продукции из нержавеющей стали. Сокращение объемов по сравнению с апрелем - 17,6%, сообщает ассоциация "Спецсталь". "Плоского нержавеющей проката ввезено на 18,5% меньше, сортового проката - на 8,1%, проволоки - на 28%, электросварных труб - на 36,8% и первичной заготовки - на 45,9%. При этом импорт бесшовных нержавеющей труб вырос на 26,7%", - сказано в сообщении. По данным ассоциации, в январе-апреле РФ импортировала 79 086 т основных видов продукции из нержавеющей стали. Рост по сравнению с аналогичным периодом прошлого года - 15,7%. (Металлсервис/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В МАЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ПРОКАТА С ПОКРЫТИЯМИ УВЕЛИЧИЛСЯ

В мае поставки импортного покрытого проката на рынок России составили около 155 тыс. т, что на 14% превысило результат предыдущего месяца, передает "Металл-курьер". В частности, оцинкованного проката ввезено более 81 тыс. т (+21%): из Казахстана - 29,5 тыс. т (+29%), из Китая - около 16 тыс. т (+41%), из Украины - 13,5 тыс. т (-5%), из Южной Кореи - 5,7 тыс. т (+22%), из Бельгии - 5,4 тыс. т (+1%). Кроме того, из Индии поставлено порядка 3,7 тыс. т (в апреле 500 т). Импорт окрашенного проката составил 73,7 тыс. т (+7%): из Китая - около 19 тыс. т (-2%), из Бельгии - 15,3 (+34%), из Турции - более 10 тыс. т (-12%), из Южной Кореи - около 8 тыс. т (+9%), из Казахстана - 4,3 тыс. т (+4%), из Финляндии - 4,2 тыс. т (+54%). Кроме того, существенно увеличились поставки из Индии: практически в 4 раза до 4,8 тыс. т. По итогам января-мая на рынок РФ ввезено около 565 тыс. т проката с покрытием (-11% от уровня аналогичного периода 2012 г.): оцинкованного - порядка 309 тыс. т (-6%), проката с ПП - около 256 тыс. т (-18%). ([Stalintex/Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ОАО «АШИНСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (АМЗ)

РАЗБИЛО РЕКОНСТРУКЦИЮ ЛИСТОПРОКАТНОГО ПРОИЗВОДСТВА НА НЕСКОЛЬКО ЭТАПОВ

Ашинский металлургический завод разбил реконструкцию листопркатного производства на несколько этапов. Об этом сообщил генеральный директор Владимир Мызгин. "Реконструкция листопркатного производства на Ашинском метзаводе задумывалась предприятием как цельный проект, однако ввиду тяжелого положения в металлургии было принято решение разбить ее на этапы", - сказал он. Весь 2013 г. займет реализация первого из них, на котором АМЗ будет заниматься исключительно участком листоотделки, включающем отделочное оборудование, агрегаты резки, правки, маркировки, обвязки, ультразвукового контроля. Новое оборудование, по планам, поступит на предприятие в августе-сентябре. Ашинский металлургический завод в 2012 г. произвел 652,08 тыс. т стали. Выпуск металлопроката составил 573,35 тыс. т. АМЗ входит в число крупных российских производителей и экспортеров металлопроката. (Мин-Пром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ЭНЕРГОЦЕХЕ ОАО «МАГНИТОГОРСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (ММК) СТРОЯТ КОМПЛЕКС ПО ОБЕЗВОЖИВАНИЮ КОНВЕРТЕРНЫХ ШЛАМОВ

Почти два десятка лет энергоцех отвечает за бесперебойное водоснабжение ККЦ, ЛПЦ №10, а с недавнего времени еще и нового листопркатного цеха №11 и МНЛЗ №6 ККЦ. Объекты энергоцеха очищают воду, утилизируют окалину, шламы, отходы производства, участвуя, таким образом, в реализации экологической программы ММК. Техническая вода подается на агрегаты потребителей с требуемыми характеристиками - по температуре и качеству. В составе подразделения действует и центральная вентиляторная станция. Ее основная задача - подача кондиционированного воздуха в бытовые и производственные помещения кислородно-конвертерного цеха.

В энергоцехе реализуются мероприятия по повышению надежности работы оборудования. Специалисты цеха во время выполняют все необходимые ремонты. Незаметные, на первый взгляд, работы в масштабе металлургического гиганта, но от них в конечном итоге зависит бесперебойная работа и выпуск качественной продукции основных потребителей ККЦ, ЛПЦ №10 и ЛПЦ №11. Последние несколько лет в цехе, в рамках реализации программы развития и модернизации Магнитогорского металлургического комбината, возводят новые энергетические объекты. В состав энергоцеха вошли очистные сооружения вновь введенных в работу ЛПЦ №11 и МНЛЗ №6 ККЦ.

В конце 2011 г. было принято решение о начале реализации инвестиционного проекта "Комплекс по обезвоживанию конвертерных шламов". В радиальных отстойниках, входящих в состав оборотных циклов водоснабжения газоочисток конвертеров и МНЛЗ ККЦ, блока очистных сооружений ККЦ образуется шламовая пульпа, не используемая в производстве. Современные тенденции роста стоимости энергоресурсов, сырья, увеличение энергоемкости технологических процессов ставят перед металлургами задачи по обеспечению вторичного вовлечения в производственные процессы отходов производства. Новый комплекс позволит обезвоживать конвертерные шламы, при этом осветленная вода будет возвращаться в оборотный цикл. Планируется, что полученный продукт, содержащий кроме множества различных химических элементов железо, будет направляться в горно-обогательное производство комбината, а затем - в доменный цех. Таким образом, комбинат дополнительно получит собственное металлосодержащее сырье.

В тендере на производство и поставку оборудования комплекса по обезвоживанию конвертерных шламов победила итальянская компания "Simem". Генеральным подрядчиком строительства выступило ЗАО "Строительный комплекс", генеральным проектировщиком - ОАО "Магнитогорский Гипромез". Сегодня на строительной площадке ведутся земляные работы, возводится здание комплекса и основные фундаменты под оборудование, которое, к слову, уже полностью поступило на ММК. Комплекс планируется пустить в работу в следующем году. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «МЕЧЕЛ» НАЧАЛО ВЫПУСКАТЬ СТАЛЬ ДЛЯ ВЕРТОЛЕТОСТРОЕНИЯ

Челябинский металлургический комбинат, входящий в компанию "Мечел", обеспечил выполнение заказа нового класса стали для вертолетостроения, сообщила пресс-служба областного правительства. Заказчиком поставки выступил холдинг "Вертолеты России". Представители холдинга побывали на комбинате и подвели итоги совместной работы по освоению и производству в Челябинске первой партии нержавеющей высокопрочной стали для вертолетостроения. Партнеры вручили металлургам благодарственное письмо, подписанное генеральным конструктором ОАО "Камов", Героем Российской Федерации Сергеем Михеевым. В нем, в частности говорится: "Высокий уровень знаний технических специалистов и самоотверженный труд рабочих обеспечили выполнение государственного оборонного заказа в установленные сроки и создали задел на будущее производство высокопрочных легированных специальных сталей и сплавов". Как отметили в дирекции Челябинского металлургического комбината, новая сталь будет использоваться в производстве отдельных узлов вертолета Ка-226/Т1, который предназначен для корпоративных и частных перевозок и выполнения различных специальных операций и спасательных миссий. Высокопрочная сталь ЧМК будет использоваться и в производстве разведывательно-ударного вертолета К-52 "Аллигатор", который бесспорно является одной из самых современных боевых машин в своем классе. Комментируя выполнение заказа, начальник технического управления комбината Дмитрий Шабуров отметил: "Для нас этот заказ означает выпуск нового класса стали. Выполнялся он в кооперации с ОАО "Уральская кузница". Технология изготовления вертолетной стали разработана техническими службами комбината при участии специалистов ЦНИИЧерМет имени Бардина и Всероссийского института авиационных материалов". (Бизнес-Тасс/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ООО «ВИЗ-СТАЛЬ» РЕАЛИЗУЕТ КРУПНЫЙ ЭНЕРГОСБЕРЕГАЮЩИЙ ИНВЕСТПРОЕКТ

В ООО "Виз-Сталь" в рамках строительства установки риформинга природного газа начался монтаж крупноблочного технологического оборудования в здании водородной станции. Одновременно ведутся работы на открытой строительной площадке, где уже смонтированы три печи риформинга, агрегаты воздушного охлаждения и другое оборудование. Ведется подготовка по подводке к агрегатам инженерных коммуникаций и энергоносителей. Установка риформинга природного газа заменит энергоемкий метод получения водорода в производстве трансформаторной стали. Внедрение новой технологии позволит снизить объемы потребления электроэнергии в 37 раз и даст возможность дополнительно высвободить 86 млн. кВт-ч в год для городских нужд. Общий объем инвестиций в проект, реализуемый совместно с компанией "Hydro-Chem" (США), составит более 1 млрд. руб. Ввод в эксплуатацию установки риформинга природного газа запланирован на конец года. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ» ПОДТВЕРДИЛО

СООТВЕТСТВИЕ СИСТЕМЫ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО МЕНЕДЖМЕНТА ТРЕБОВАНИЯМ СТАНДАРТА ISO 14001:2004

На Череповецком металлургическом комбинате завершился ре-сертификационный аудит системы экологического менеджмента, который подтвердил ее соответствие требованиям международного стандарта ISO 14001:2004. В рамках аудита компанией "Бюро Веритас Сертификейшн" было проверено 24 подразделения Череповецкого металлургического комбината. Это практически все подразделения производственно-технической дирекции, а также дирекция по персоналу, дирекция по снабжению и логистике, дирекция по правовым вопросам. Была рассмотрена действующая документация системы экологического менеджмента, итоги работы и выполнение компанией обязательств в области охраны окружающей среды.

По результатам аудита существенных несоответствий не выявлено. Система экологического менеджмента ЧерМК ОАО "Северсталь" соответствует требованиям международного стандарта ISO 14001:2004. "Экологические задачи, стоявшие перед компанией в 2012 г., выполнены. Проекты, направленные на снижение нагрузки на окружающую среду, остаются в приоритете, что подтверждает увеличение финансирования экологической программы в этом году более чем в 2 раза. Инвестиции составляют порядка 2,5 млрд. руб.", - комментирует директор по производству - главный инженер дивизиона "Северсталь Российская сталь" Андрей Луценко. ОАО "Северсталь" первым из металлургических предприятий России получило сертификат соответствия своей системы экологического менеджмента требованиям международного стандарта ISO 14001:1996. В 2007 г. компания, одной из первых в России, успешно прошла сертификацию на новую версию стандарта ISO 14001:2004. (Severstal.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЧЕРЕПОВЕЦКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ (ЧЕРМК)

В 2013 ГОДУ ВНЕДРИТ АВТОМАТИЗИРОВАННУЮ СИСТЕМУ КОНТРОЛЯ ВАЛКОВ СТАНА-2000

Череповецкий металлургический комбинат, один из крупнейших интегрированных заводов по производству стали в мире (входит в дивизион "Северсталь Российская Сталь"), в целях повышения эффективности производства на стане-2000 до конца 2013 г. внедрит автоматизированную систему контроля рабочих валков, стоимостью порядка 26 млн. руб.

Автоматизированная система контроля будет включать в себя три комбинированных ультразвуковых и токовихревых дефектоскопа, которые позволят осуществлять мониторинг как поверхностных, так и подповерхностных дефектов на рабочих валках стана в процессе шлифовки, исследовать и своевременно их устранять, исключая дальнейшее развитие. "За счет внедрения нового оборудования мы значительно сократим простои стана-2000 по причине разрушения валков, улучшим качественные показатели. Мониторинг состояния валков позволит нам принимать своевременные решения по их восстановлению и, как следствие, сократить закупки валков - по расчетам, на 12 единиц в год", - комментирует директор по производству - главный инженер "Российской Стали" Андрей Луценко. (Severstal.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЧЕРЕПОВЕЦКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ (ЧЕРМК) НАЧИНАЕТ ПРОЕКТ

ПО РЕКОНСТРУКЦИИ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ КАЧЕСТВА РЕЗА ПРОКАТНОГО ЛИСТА

Череповецкий металлургический комбинат подписал контракт с канадской фирмой KELK на поставку основного технологического оборудования для реконструкции системы мерного реза летучих ножниц стана-2000 производства горячего проката. Проект позволит обеспечить точность реза металла и за счет этого получить экономию металла.

Как пояснил директор по производству - главный инженер дивизиона "Северсталь Российская Сталь" Андрей Луценко, проект реализуется в рамках инвестиционной программы ЧерМК по поддержанию основных фондов производства горячего проката и предполагает замену морально и физически устаревшей системы мерного реза на новую с современным аппаратным и программным обеспечением. В рамках реконструкции планируется восстановить следующие системы: отображения формы концов полосы, сопровождения ее до летучих ножниц и управления приводом агрегата. Поставки оборудования намечены на февраль 2014 г. Контракт предусматривает также выполнение фирмой-поставщиком шеф-наладочных работ на объекте реконструкции. Завершить проект по реконструкции мерного реза летучих ножниц планируется во 2 квартале 2014 г. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

СТАТИСТИКА

В МАЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО ЧУГУНА ВЫРОСЛО

Мировое производство чугуна в мае по сравнению с маем 2012 г. увеличилось на 4,1% до 100 млн. т. Об этом свидетельствуют данные World Steel Association. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель на 2,3%. В целом по итогам января-мая по сравнению с аналогичным периодом прошлого года мировой выпуск чугуна повысился на 4,2% до 487,6 млн. т. Объемы производства чугуна на мировом рынке в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличились на 1,7%. В частности, мировое производство чугуна по итогам минувшего года достигло 1,1 млрд. т. Крупнейшими продуцентами металла в прошлом году стали: Китай (654,269 млн. т), Япония (81,405 млн. т), Россия (50,522 млн. т), Индия (42,258 млн. т), Южная Корея (41,718 млн. т), США (32,113 млн. т), Украина (28,488 млн. т), Бразилия (27,045 млн. т), Германия (26,753 млн. т) и Тайвань (11,784 млн. т). По итогам декабря прошлого года мировое производство чугуна достигло 87,25 млн. т, что на 2,5% больше по сравнению с предыдущим годом. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТОП-10 СТРАН-ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ СТАЛИ В МАЕ 2013 ГОДА, МЛН. Т

№	Страна	Апрель	Май
1 (1)	Китай	65,7	67,0
2 (2)	Япония	9,2	9,6
3 (3)	США	7,3	7,5
4 (4)	Индия	6,6	6,7
5 (5)	Россия	5,6	6,1
6 (6)	Южная Корея	5,5	5,5
7 (7)	Германия	3,6	3,6
8 (9)	Турция	2,87	3,020
9 (8)	Бразилия	2,97	3,013
10 (10)	Украина	2,7	2,8

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))**АНАЛИЗ****РЫНОК СТАЛИ: 27 ИЮНЯ - 4 ИЮЛЯ 2013 ГОДА**

Спад на мировом рынке стали к концу июня, в основном, сошел на нет, но о восстановлении речи пока не идет. Наоборот, в силу неблагоприятного действия сезонных факторов спрос находится на минимальном уровне, из-за чего некоторым производителям по-прежнему приходится идти на уступки, чтобы заключать новые контракты. В целом рынок взял паузу, которая может продлиться до конца лета. Металлурги надеются на осенний подъем деловой активности, но его еще надо дождаться.

Полуфабрикаты

К началу июля спрос на заготовки на Ближнем Востоке сократился до минимума в связи с приближающимся Рамаданом, однако меткомпаниям из СНГ все-таки удалось поднять котировки. В начале третьей декады июня сделки осуществлялись по \$490-495/т, FOB, а новые предложения с поставкой в августе поступают от украинских экспортеров на уровне \$500-510/т.

Правда, в последние дни покупателями этой продукции выступают, в основном, турецкие компании, снова переориентировавшиеся на приобретение заготовок вследствие подорожания металлолома. В самой Турции цены на полуфабрикаты достигли \$520-530/т, EXW, так что местные производители проката готовы рассматривать предложения по импорту на уровне \$510-515/т, CFR. Экспортные котировки на турецкую продукцию также вышли на уровень \$520-530/т, FOB, но интерес к ним практически отсутствует. Те покупатели, которые еще остались на рынку, предпочитают приобретать менее дорогостоящую продукцию производства СНГ.

В Восточной Азии заготовки в последнее время тоже приподнялись. Котировки в странах АСЕАН варьируют между \$520 и \$535/т, CFR, а новые предложения со стороны корейских компаний достигают \$540/т. Подорожанию полуфабрикатов в регионе способствуют такие факторы

как рост цен на китайский длинномерный прокат и ограниченный объем предложения. Российский "Амурметалл" простаивает с начала июня и, естественно, его продукции на рынке нет. Кроме того, и японские металлурги в последние недели приостановили продажи полуфабрикатов. Поэтому нижний ценовой уровень в Юго-Восточной Азии представлен вьетнамскими заготовками, а верхний - корейскими, серьезных конкурентов у них сейчас нет.

На спотовом рынке слябов в конце июня после длительной паузы начали заключаться новые сделки. Российские компании открыли продажи полуфабрикатов в Восточную Азию на уровне \$430-435/т, FOB, хотя в дальнейшем производители рассчитывают на повышение в связи с наметившимся в регионе подорожанием горячего проката. Впрочем, пока что большая часть поставок товарных слябов из СНГ приходится на Турцию при уровне котировки порядка \$435-445.

Бразильские компании выставляют новые предложения для американских прокатчиков на уровне \$470-480/т, FOB, ориентируясь на рост цен на плоский прокат в США. Однако последние сделки на этом направлении осуществлялись в середине июня в интервале \$440-460/т, так что покупатели не торопятся идти на уступки.

Конструкционная сталь

Несмотря на приближение Рамадана на Ближнем Востоке сохраняется высокий спрос на длинномерный прокат. Компании из Саудовской Аравии и ОАЭ, нарастив запасы в первой половине июня, приостановили закупки, однако их место заняли потребители из Ирака, Ливана и некоторых стран Северной и Западной Африки. В этот перечень не входит Египет, где из-за роста политической напряженности местные компании приостановили импортные операции. Кроме того, до сих пор не известно, отменит ли правительство страны (которого сейчас де-факто нет) 6,8%-ную импортную пошлину на арматуру, введенную в конце прошлого года.

Уход с рынка покупателей из Саудовской Аравии и ОАЭ способствовал общему повышению цен на турецкую арматуру. В конце июня дистрибуторы из этих стран соглашались приобретать турецкую продукцию не более чем по \$565-570/т, FOB. К тому же, компании Emirates Steel Industries, Conares Metals и Qatar Steel понизили июльские котировки до \$630/т, EXW/CPT. Сейчас же турецкие компании заключают сделки из расчета \$570-580/т, FOB, а

поставки украинской продукции в Ирак осуществляются на уровне \$570-575/т.

Правда, попытки дальнейшего подъема котировок пока безуспешны. Дело здесь не только в недостаточном спросе, но и в высоком уровне конкуренции со стороны других поставщиков. Китайские компании в конце июня предлагали арматуру и катанку в Ливан по \$525-545/т, CFR, хотя в июле производители заявили о повышении на \$10-20/т. Кроме того, на региональном рынке присутствует европейская продукция, которая в Восточном Средиземноморье котировается на одном уровне с турецкой, а в Северной Африке - как минимум, на \$5/т дешевле. Отсутствие спроса со стороны алжирских покупателей вынудило европейцев сбросить экспортные котировки на арматуру до 430-435 евро/т, FOB при снижении евро до менее \$1,30.

В самом Евросоюзе спрос на длинномерный прокат близок к нулю даже в более благополучных странах Центральной Европы. Цены на арматуру там не превышают 450-480 евро/т CPT. Объем предложения очень ограниченный, так как многие производители уже приостановили выпуск на лето.

Листовая сталь

Добившись в середине июня стабилизации экспортных цен, китайские компании пытаются теперь добиться повышения котировок на горячий прокат до \$505-520/т, FOB, но пока без успеха. По данным трейдеров, реальные сделки заключаются из расчета не более \$495-510/т, причем, потребители требуют возвращения цен на уровень первой половины прошлого месяца.

Спрос на плоский прокат в Азии невелик в силу сезонных факторов. Кроме того, сократили закупки индийские компании, для которых китайские г/к рулоны, предлагающиеся по \$540-550/т, CFR, сейчас слишком дороги из-за падения курса рупии к доллару. Индийские производители сами предлагают аналогичную продукцию в страны ЮВА по \$530-540/т, практически наравне с китайскими компаниями.

Но основные проблемы у китайских металлургов по-прежнему внутри страны. В июне большинство производителей перестали сокращать выпуск в расчете на оживление рынка во 2 полугодии. Однако пока происходит обратное. Китайские банки из-за ужесточившихся требований к качеству собственного капитала резко сократили объем кредитования. Вследствие этого многие потребители в стране испытывают дефицит ликвидности, соответственно, спрос на прокат снизился. Участники рынка опасаются, что лишь недавно наметившийся рост цен на стальную продукцию в стране может снова смениться спадом несмотря на подорожавшую железную руду.

Специальные сорта стали

Рынок нержавеющей стали все так же далек от восстановления. В конце июня средний уровень внутренних цен на нержавеющий плоский прокат в Китае упал до самого низкого уровня с марта 2009 г., и хотя в июле произошла небольшая прибавка, котировки все равно остаются близкими к минимальным более чем за четыре года. Не исключено, что в июле китайские экспортеры продолжают снижение экспортных цен.

Ухудшение обстановки в Китае ставит под угрозу планы японских и корейских компаний, намеревавшихся в июле поднять экспортные котировки на \$10-20/т. Некоторые из них уже предлагают г/к рулоны на сентябрь по \$530-540/т, FOB, хотя реальные сделки осуществляются из расчета на \$10/т ниже.

Российские и украинские компании в конце июня - начале июля находились, в основном, вне рынка. Очевидно, металлурги задерживаются с предложениями августовской продукции, надеясь на изменения к лучшему. Торговля в последние две недели шла, по большей части, толстолистовую сталью, которая продавалась украинскими компаниями в Турцию, в среднем, по \$505/т, FOB.

Пока ситуация не слишком благоприятна для производителей. В Турции после попытки подъема внутренних котировок в конце июня стоимость г/к рулонов возвращается на прежний уровень из-за слабого спроса. Не удается изменить положение к лучшему и европейским компаниям. В принципе, падение котировок в конце июня прекратилось, цены на горячекатаные рулоны стабилизировались в интервале от 400-410 евро/т, EXW в Италии до 420-440 евро/т в Германии и странах Центральной Европы, однако покупательский интерес остается близким к нулевому. Поэтому европейские металлурги в течение, как минимум, текущего месяца вряд ли могут рассчитывать на рост.

Металлолом

Рынки металлолома в Восточной Азии и на Ближнем Востоке в последнее время движутся в различных направлениях. Турецкие компании в конце июня возобновили закупки сырья, что позволило поставщикам резко взвинтить котировки. Стоимость американского и европейского материала HMS №1&2 (80:20) достигла \$360/т, CFR, а российские и румынские трейдеры предлагают лом 3А по \$355-360/т, CFR.

Правда, в последние дни заключаются лишь единичные сделки, поскольку подорожание сырья больше не сопровождается соответствующим ростом котировок на прокат. Судя по всему, с наступлением Рамадана цены на металлолом в Турции будут постепенно отступать.

Тем не менее, азиатские металлурги надеются, что региональный рынок достиг "дна", а ближе к концу лета можно будет рассчитывать на некоторый рост. По крайней мере, такие компании как корейская Posco и японская NSSC оставили на июль те же цены, что и в предыдущем месяце, несмотря на достаточно серьезную конкуренцию со стороны дешевой китайской продукции.

В то же время, в странах Восточной Азии наблюдается спад, основным источником которого являются японские компании. За последние две недели Tokyo Steel Manufacturing четыре раза объявляла о снижении закупочных цен, а на внешнем рынке японский материал, торгующийся в иенах, просто рухнул из-за падения валютного курса. В начале июля сделки на поставки крупных партий материала H2 в Корею заключались менее чем по \$295/т, FOB. В этой ситуации предложения американских компаний, пытающихся продавать лом HMS №1 по \$350-360/т, CFR, гарантированно успеха не имеют. (Виктор Тарнавский, Ugmk.Info/Металл_Украины_СНГ_мира)

АНАЛИЗ

ИТОГИ ИЮНЯ 2013 ГОДА НА РЫНКЕ СТАЛИ

К концу июня цены на стальную продукцию практически на всех основных региональных рынках прекратили снижение, а некоторые металлургические компании даже объявили о повышении котировок на длинномерный и плоский прокат. Таким образом, мировой рынок стали все-таки нащупал "дно" после четырехмесячного спада. Теперь производители стальной продукции уже более уверенно смотрят в будущее. В июле, правда, начинается период минимальной деловой активности, но осенью поставщики, очевидно, постараются возобновить подъем. Правда, объективно, условия для этого еще полностью не сложились.

На протяжении большей части июня цены на стальную продукцию продолжали снижаться в силу действия тех же неблагоприятных факторов, что и в предыдущие месяцы.

В Европе ситуация в реальном секторе экономики не улучшалась, а кредитный дефицит принимал все более острый характер. В Китае сокращение объема предложения стальной продукции во второй половине мая оказалось, по большому счету, символическим, так что перепроизводство сохранялось практически на том же уровне, что и раньше. Наконец, в странах Ближнего Востока усиливался разрыв между относительно благополучным регионом Персидского залива и прочими государствами, все сильнее страдающими от политических и экономических неурядиц. Спрос на стальную продукцию оставался по-прежнему ограниченным, из-за этого турецким, украинским и российским металлургам приходилось сокращать объемы выпуска и экспорта.

Результатом этих негативных процессов стало падение котировок на китайские и украинские горячекатаные рулоны, а также заготовки производства СНГ до около \$490-500/т, FOB в середине июня. В Италии горячий прокат в конце июня подешевел до 400-410 евро/т, EXW. Таким образом, котировки обвалились до самого низкого уровня за последние три - три с половиной года.

Прекращение затянувшегося ценового спада, при этом, произошло, в основном, в силу двух обстоятельств. Во-первых, во второй половине июня произошло некоторое выравнивание спроса и предложения, прежде всего, на рынке длинномерного проката в регионе Европа - Ближний Восток. Из-за глубокой депрессии в европейской строительной отрасли многие мини-заводы в странах Евросоюза решили сделать в этом году более длительные каникулы, чем обычно. Некоторые предприятия остановились для проведения ремонтов и профилактики еще в июне и намерены вернуться в строй не раньше августа. Это, по большому счету, не помогло европейским компаниям существенно улучшить рыночную конъюнктуру, но позволило им добиться определенной стабилизации котировок к концу июня.

На Ближнем Востоке в июне все-таки произошел рост деловой активности перед приближающимся Рамаданом (9 июля - 5 августа). Перед паузой строительные компании в Саудовской Аравии, ОАЭ, Ираке работали на полную мощность и соответственно приобретали достаточно значительные объемы турецкой арматуры, тем более, что ее стоимость опустилась достаточно низко.

Металлолом колебался в цене параллельно длинномерному прокату. На этом рынке трехмесячный спад также сменился повышением, поскольку поставщики ограничили объем предложения, а получившие возможность для расширения сбыта металлурги увеличили закупки. Соответственно, лом и арматура в июне усиливали друг друга, точно так же, как ослабляли в предыдущие месяцы.

Второй причиной стабилизации мировых цен на прокат стали появившиеся в июне благоприятные ожидания. В этом отношении заметным сигналом оказалось заявление руководства Федеральной резервной системы (ФРС) США 21 июня. Несмотря на весьма умеренные темпы роста (1,9% в 2013 г., по прогнозу МВФ), лидеры американской денежной политики считают, что дела идут на поправку, а значит, можно немного поднять процентные ставки и снизить объем эмиссии доллара через программу обратного выкупа гособлигаций у местных банков.

Эти заявления рассматриваются многими экспертами в качестве признака завершения экономического кризиса. Теперь участники рынка полагают, что осенью дела в экономике западных стран улучшатся, следовательно, спрос на стальную продукцию возрастет. Эти настроения пока не проявляются в виде расширения закупок проката, но, в конце концов, впереди - середина лета, когда спрос на стальную продукцию будет минимальным в силу сезонных факторов. Конкретно - периода летних отпусков в западных странах, муссонных дождей в Азии и Рамадана - в мусульманском мире. Зато ближе к началу сентября металлурги твердо рассчитывают на активизацию спроса. Тем более, что складские запасы стальной продукции еще к началу лета повсеместно упали до минимума. Сокращаясь им просто больше некуда, а вот рост вполне вероятен.

В итоге в конце июня положительные изменения наметились на всех основных региональных рынках. Китайские компании подняли котировки на горячий прокат на \$10-15/т при экспорте, а внутри страны они прекратили скольжение вниз. Как ожидается, в июле начнут пересматривать экспортные цены металлурги из других восточноазиатских стран. Турецкие компании еще в начале июня приступили к увеличению стоимости длинномерного проката, а в третьей декаде месяца пришел черед и плоского. Европейские производители, для которых положительным

фактором стало очередное падение курса евро, заявляют о стабилизации. В США, где стоимость листовой продукции пошла вверх в мае, местным компаниям удалось осуществить второй раунд повышения котировок и объявить еще один - третий за последние полтора месяца.

Итак, достижения - очевидны. Однако проблема в том, что они базируются на достаточно шатких основаниях. Поэтому попытка подъема цен, которая, очевидно, будет предпринята в июле-августе, может столкнуться с определенными трудностями.

В предыдущие месяцы многие специалисты утверждали, что спад на мировом рынке стали имеет фундаментальный характер, поэтому для его прекращения необходимо предпринять решительные шаги. Прежде всего, сократить объем производства в Китае и европейских странах. Этого так и не произошло.

Уменьшение выплавки стали в Китае в конце мая и первой половине июня составило около 2% по сравнению с максимальным уровнем предыдущих месяцев. Если, например, начале мая китайская металлургическая промышленность вышла на режим порядка 800 млн. т стали в год в годовом эквиваленте, то в июне этот показатель снизился до около 785 млн. т в год.

Даже в сокращенном варианте это соответствовало более 9% роста по сравнению с прошлогодним объемом производства, хотя в реальности увеличение спроса на прокат в текущем году оценивается в Китае не более чем в 4-5%. И серьезных положительных изменений в экономике страны в последнее время не произошло. Опасность торможения экономического роста продолжает оставаться более чем реальной, причем, правительство пока не собирается вмешиваться и внедрять новые программы внутреннего стимулирования.

Европейская комиссия, как и обещала, в середине июня представила свою программу действий в отношении региональной металлургической промышленности. Однако этот документ фактически представлял собой признание того, что у лидеров Евросоюза просто нет реальных рычагов влияния на отрасль. Прежняя политика широкого государственного вмешательства в экономику, благодаря которой европейские страны организовали послевоенный подъем 50-60-х годов и преодолели нефтяные шоки 70-х, решительно не вписывается в современную доктрину либерального капитализма.

В настоящее время власти европейских стран не могут решить ни одну из основных проблем региональной сталелитейной отрасли: избыток мощностей, достигающих по некоторым оценкам 30-40 млн. т в год; высокие затраты на энергоносители, из-за чего себестоимость производства проката в ЕС существенно выше, чем в США или России; необходимость проведения дорогостоящих мероприятий с целью выполнения постоянно ужесточающихся стандартов относительно эмиссии углекислого газа. При этом, политики крайне отрицательно относятся к закрытию металлургических предприятий и ликвидации сотен рабочих мест.

В европейской экономике продолжается спад. Хотя представители правительств ряда стран признают, что политика жесткой экономии и сокращения бюджетного дефицита любой ценой отрицательно сказывается на состоянии реального сектора, никаких существенных мер для исправления этого положения не предпринимается. Более того, в связи с недавним решением европейского руководства о прекращении предоставления государственной помощи проблемным банкам обстановка в финансовой сфере может еще ухудшиться. Теперь финансовые учреждения, очевидно, будут проводить еще более жесткую кредитную политику. Между тем, ряд европейских металлургических компаний жалуются, что вынуждены фактически кредитовать своих клиентов-дистрибуторов из-за хронической нехватки у них оборотных средств.

Не все благоприятно и в странах Ближнего Востока. Спрос на стальную продукцию там имеет, скорее, волнообразный характер. Периоды высокой деловой активности сменяются там длительным затишьем. В июне, в частности, резко сократились закупки европейского длинномерного проката в Алжире, что привело к падению котировок на итальянскую и испанскую арматуру и катанку, причем, независимо от колебаний валютных курсов. В июне покупатели в странах Персидского залива охотно заключали сделки с турецкими поставщиками длинномерного проката и экспортерами заготовок из СНГ. Однако очевидно, что в случае подорожания этой продукции спрос резко упадет.

Сырьевой фактор, в июне немного благоприятствовавший повышению котировок, в ближайшие месяцы будет играть, скорее, подчиненную роль. Цены на железную руду и металлолом во второй половине июня возросли, потому что подорожала стальная продукция. Рост на

сырьевых рынках базируется на том же самом допущении, что осенью обстановка изменится к лучшему, а вся сталь, что сейчас выплавляется в различных регионах мира, непременно будет востребована. Пока это, скажем так, глубоко не очевидно.

Можно не сомневаться в том, что в конце лета нас ждет очередной сезонный подъем на мировом рынке стали, основным обоснованием которого станут надежды на рост деловой активности в конце третьего - начале четвертого квартала. Однако в предыдущие годы ничего подобного не происходило, как не было традиционного весеннего подъема в текущем году. Поэтому, если в мировой экономике в ближайшие месяцы не произойдет действительных изменений к лучшему, в сентябре-октябре котировки на прокат опять пойдут вниз, и тогда ситуацию, скорее всего, придется исправлять решительными мерами. ([Rusmet.ru/Металл Украины, СНГ, мира](http://Rusmet.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

АНАЛИЗ

ЛЕТО 2013 ГОДА - НА РЫНКЕ СТАЛИ ДОМИНИРУЮТ НЕГАТИВНЫЕ ОЖИДАНИЯ

Спад на мировом рынке стали продолжается уже четыре месяца. За это время цены на горячий плоский прокат - самый распространенный вид стальной продукции - снизились более чем на 10% по сравнению с серединой февраля и опустились на уровень лета 2010 г. или даже конца 2009 г. При этом на рынке по-прежнему доминируют негативные ожидания. Как признают специалисты, падение цен на металлопродукцию вызвано перепроизводством, поэтому оптимальным выходом из положения было бы закрытие избыточных мощностей. Однако сейчас в отрасли сложилась такая ситуация, что это естественное решение очень трудно исполнить.

Мировой рынок стали является по своей природе циклическим, поэтому подъемы и спады представляют на нем вполне обычное явление. Однако нынешнее медленное, но неуклонное понижение котировок, которое непрерывно продолжается на всех ключевых рынках с середины февраля, начинает вызывать обоснованную тревогу у металлургов.

Цены на заготовки и горячекатаные рулоны - ключевые экспортные позиции для украинских экспортеров стали - в середине июня упали до \$490-495/т, FOB, а встречные заказы от клиентов (например, в Турции) поступают уже из расчета не более \$480/т, FOB. Примерно на таком же уровне находится стоимость китайских горячекатаных рулонов и катанки. В Европе нижний предел котировок на горячий прокат приблизился к 400 евро/т, EXW. Таких низких цен на мировом рынке не видели уже три - три с половиной года.

Но самая большая проблема заключается в том, что у этого спада не видно конца. Покупатели проката в странах Европы, Ближнего Востока, Восточной Азии продолжают вести игру на понижение, которая неизменно приносит им выигрыш в виде сокращающихся затрат на стальную продукцию. Кроме того, сезон дождей в Азии, приближающийся Рамадан в мусульманских странах и скорое наступление сезона отпусков в Европе и США не обещают расширения объема продаж в ближайшем будущем.

Сейчас металлургические компании возлагают основные надежды на осень. Предполагается, что в конце июля - в августе потребители проката приступят к закупкам, чтобы подготовиться к традиционному периоду максимальной деловой активности в сентябре-ноябре. Однако в последние несколько лет эта традиция не соблюдалась! Осеннего подъема на мировом рынке стали не происходило, как не было в этом году и весеннего. Металлурги повышали котировки, но из-за слабого спроса им приходилось вскоре опускать их обратно. Так было в прошлом году. Вполне вероятно, что то же самое произойдет и в текущем.

Проблемы мирового рынка стали имеют более долгосрочный, фундаментальный характер. Они обусловлены в первую очередь избытком предложения стальной продукции. Сталь выплавляется слишком много - больше, чем нужно. Чтобы продать ее, металлургическим компаниям приходится занижать цены, а порой вести и откровенно демпинговую политику.

Почему возникло это перепроизводство? Очевидно, потому что на мировом рынке стали до сих пор заметна инерция подъема первой половины прошлого десятилетия, завершившегося кризисом осени 2008 г. Сейчас уже можно смело говорить о том, что потребление в западных странах с конца 1980-х годов было избыточным. Спрос искусственно раздувался благодаря дешевым и доступным кредитам. Но в 2008 г. этот пузырь лопнул, после пира наступило длительное и тяжелое похмелье.

Западные страны начали спасать, прежде всего, банки и страховые компании, закачивая в финансовый сектор триллионы долларов и евро. Средства шли на возмещение стоимости сгоревших во время кризиса активов, чья стоимость существовала только на бумаге. Реальный сектор в качестве антикризисной меры получил жесткую экономию, урезание государственных расходов, обвал потребительского рынка из-за растущей безработицы, резкое ужесточение условий кредитования. Результат очевиден: в Европе продолжается экономический кризис, затягивая в свою орбиту все новые страны. В США рост ВВП в текущем году составит, по прогнозу МВФ, 1,9%, и это считается хорошим показателем.

В итоге спрос на сталь в Евросоюзе сократился на 27-30% по сравнению с докризисным 2007 г. и продолжает уменьшаться. Однако металлургическая промышленность в регионе осталась практически той же! По данным ассоциации Eurofer, за 2007-2011 гг. в отрасли было сокращено только немногим менее 10% рабочих мест, в то время как производство стали упало на 15,6%. Компании стараются сохранить свои мощности, надеясь на возвращение хороших времен. Однако изменений к лучшему не происходит, и очень сомнительно, что они произойдут в обозримом будущем. Специалисты, которые ранее прогнозировали начало восстановления европейской экономики на конец 2013 г., теперь переносят этот срок на 2014 г.

Экономический кризис в западных странах, снова обострившийся в конце 2012 г., поставил в сложное положение страны-экспортеры, такие как Турция, Корея, Китай. По данным китайского Национального бюро статистики, в мае экспорт китайских товаров упал до самого низкого уровня за 10 месяцев, а оптовые цены в промышленности снижаются 15 месяцев подряд. Кроме того, правительство лихорадочно пытается спустить спекулятивный пузырь на национальном рынке недвижимости. Из-за этого падают

инвестиции в строительство, на долю которого приходится до 60% потребления стали в стране. В конце 2008 г. китайские власти компенсировали падение экспорта стимулированием внутреннего потребления, пустив инвестиционную программу стоимостью \$586 млрд. по тогдашнему курсу. Но ее побочные эффекты оказались настолько неприятными, что власти не хотят повторять этот опыт.

Темпы роста потребления стали в Китае резко упали, а вот рост производства продолжается с той же скоростью. В отрасль в последние годы вкладывались десятки миллиардов долларов государственных и частных инвестиций. В настоящее время совокупные мощности приближаются к отметке 1,1 млрд. т в год и все еще продолжают увеличиваться. И все эти заводы не могут простаивать! С марта по начало мая китайская металлургическая промышленность вышла на режим 800 млн. т в годовом эквиваленте, что на 11,7% больше, чем в прошлом году.

При этом хорошо, если спрос на прокат в стране возрастет в текущем году хотя бы на 5%. Неудивительно, что на местном рынке стали уже который месяц подряд наблюдается избыток предложения, а экспорт по итогам января-мая вырос на 15,4% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года, до 25,4 млн. т. При этом эти поставки осуществляются по все более низким ценам.

Итак, в Европе производство стали сокращается недостаточно быстро, а в Китае - растет слишком быстро. Поэтому напрашивается естественное решение: раз уж рассчитывать на существенное увеличение спроса на прокат в обозримом будущем не приходится, следует сократить объем выпуска. Тем более, это обычная практика для мировой сталелитейной отрасли. Так гасили кризисы перепроизводства и в конце 1990-х годов, и в середине прошлого десятилетия, и в 2008-2009 гг. В последний раз к этому приему прибегли некоторые европейские компании летом-осенью прошлого года. Что же мешает это сделать сейчас?

В Китае это, как ни странно, рыночные условия, в которых работает местная металлургическая отрасль. Компании очень жестко конкурируют друг с другом, поэтому никто из них не решается первым приступить к остановке доменных печей и прокатных станов. Эта операция сама по себе достаточно дорогостоящая, а выиграют от нее все, кроме того, кто ее проведет.

Во-первых, тот производитель, который рискнет первым сократить выпуск, неизбежно потеряет часть рынка в пользу своих более стойких конкурентов. Во-вторых, у него уменьшится приток наличных, что для китайских металлургических предприятий равносильно отключению кислорода. Экспансия последних лет проводилась в основном за счет кредитов. Тридцать крупнейших компаний, акции которых котируются на бирже, имеют совокупную задолженность в размере порядка \$124 млрд. (на начало года). Поэтому металлурги вынуждены загружать свои мощности по максимуму даже в убыток себе, чтобы постоянно получать хоть какой-то доход и иметь возможность расплачиваться по старым долгам.

В-третьих, благодаря относительно низким ценам на железную руду, металлолом и коксующийся уголь убытки большинства китайских производителей сравнительно невелики - порядка \$15-45/т выплавленной стали. Но этот результат достигается посредством максимальной экономии на масштабах. Стоит металлургам сократить выпуск, их убытки немедленно возрастут из-за высокой доли фиксированных затрат.

Наконец, резко против закрытия мощностей выступают местные власти. В Китае весьма велика проблема безработицы, поэтому остановка предприятия с сотнями, а то и тысячами рабочих - это скандал, предупреждение о неполном служебном соответствии для локальной администрации. Поэтому власти стараются помогать таким круп-

ным работодателям как металлурги, лишь бы те не увольняли людей.

В Европе социальный аспект стоит вообще на первом месте. Прошлогодние решения корпорации ArcelorMittal о прекращении выплавки стали на двух комбинатах во Франции и Бельгии вызвали скандалы, вышедшие на правительственный уровень. Власти обеих стран пригрозили ArcelorMittal национализацией предприятий, вырвав у нее обещание компенсировать вывод из строя убыточных мощностей новыми инвестициями.

Проблема в том, что в предыдущие годы, когда металлургические компании приостанавливали выпуск продукции на тех или иных предприятиях, всем было известно, что это лишь временная мера. Как только на рынке возобновится подъем, производство будет возобновлено. Но в нынешних условиях велик риск, что однажды выведенная из строя доменная печь будет закрыта навсегда. Поэтому компаниям приходится избегать столь решительных мер и поддерживать рентабельность своих производств иными способами.

Весной этого года Лакшми Миттал, глава ArcelorMittal, посетил несколько восточноевропейских стран, прямо потребовав от их правительств предоставления льгот, чтобы не закрывать тамошние заводы. Ранее аналогичные привилегии были обещаны от лица властей Словакии американской компании US Steel, которой принадлежит крупнейший тамошний меткомбинат.

По оценкам президента ассоциации Eurofer Вольфганга Эдера, возглавляющего также австрийскую металлургическую компанию Voestalpine, в Евросоюзе необходимо закрыть мощности по производству 40-50 млн. т стали в год (20-25% от докризисного уровня), чтобы сбалансировать спрос и предложение на местном рынке. Только вот какое правительство захочет терять в условиях кризиса тысячи рабочих мест?! К тому же, на металлургических заводах в Европе, как правило, сильные профсоюзы, которые наверняка окажут серьезное сопротивление такой оптимизации. Это в США в первой половине 2000-х годов правительство решительно встало на сторону руководства металлургических корпораций, позволив ему с легкостью отказаться от всех обязательств перед сотрудниками. В Европе это, скорее всего, не пройдет.

Европейская комиссия 11 июня опубликовала "План действий по стали", но в нем содержатся по большому счету лишь благие пожелания. О том, как решать важнейшую для региональной отрасли проблему перепроизводства, не сказано ничего, кроме пожелания использовать некие европейские фонды для социальной адаптации сотрудников закрываемых меткомбинатов.

Интересно, что в конце 1970-х годов Евросоюзу уже приходилось решать подобные проблемы. Но тогда страны тогдашнего ЕЭС просто договорились между собой о том, какие метзаводы следует закрыть, чтобы стабилизировать рынок, потребление на котором резко упало после серии нефтяных шоков. А также о том, как помочь сокращаемым сотрудникам. Сейчас такие меры невозможны в принципе, так как представляют собой, по меркам нынешнего Евросоюза, недопустимое вмешательство государства в экономику. Но и пойти на чисто рыночное решение с закрытием излишних мощностей нынешним европейцам просто не хватает духу.

Поэтому мировой рынок стали, судя по всему, будет преодолевать кризис перепроизводства своими силами, в ходе естественных процессов, которые будут только затруднены действиями государств. Скорее всего, в конце лета металлургические компании по всему миру попытаются в одностороннем порядке, просто под благоприятные ожидания, поднять котировки на стальную продукцию. При этом они, очевидно, добьются определенных успехов. В дальнейшем же все будет зависеть от состояния мировой экономики осенью. Если она действительно продемонстри-

рирует хоть какие-то изменения к лучшему, цены на прокат смогут удержаться на достигнутом уровне на несколько месяцев. Если же осеннего подъема деловой активности в этом году снова не будет (а пока этот вариант представляется более вероятным), спад возобновится. И наиболее слабым в финансовом отношении европейским и китайским компаниям таки придется останавливать произ-

водство, чтобы прекратить нарастание убытков. Для украинских же металлургов ближайшие месяцы будут весьма сложными. Спрос на их продукцию будет оставаться ограниченным, а цены - низкими. Вполне вероятно, что и им придется продолжить сокращение выпуска. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА ДЛИННОМЕРНЫЙ ПРОКАТ В СТРАНАХ БЛИЖНЕГО ВОСТОКА ВОЗРОСЛИ ПЕРЕД РАМАДАНОМ

В течение последних нескольких недель котировки на длинномерную продукцию в странах Ближнего Востока пошли на повышение. В целом рост оказался незначительным - порядка \$15-20/т по сравнению с крайней точкой спада в первой половине июня, однако металлургическим компаниям все же удалось преломить негативную тенденцию. Одной из причин подорожания проката, безусловно, стало увеличение затрат турецких производителей на металлолом и заготовки. Во второй половине июня металлургам пришлось приступить к пополнению запасов сырья и полуфабрикатов, чем не преминули воспользоваться их поставщики, тем более, что объем предложения был достаточно ограниченным. Однако, со своей стороны, производители готовой стальной продукции могли опереться на реальное расширение спроса.

Прежде всего, в конце июня - начале июля активизировалась турецкая строительная отрасль. Напряженность в стране к тому времени начала сходить на нет, так что дистрибуторы и строительные компании, которые ранее не решались делать запасы, приступили к новым закупкам. При этом турецким металлургам полностью удалось перенести на стоимость готовой продукции затраты, вызванные подорожанием сырья, а также снижением курса лиры по отношению к доллару. Если в двадцатых числах июня цены на арматуру в Турции находились на уровне \$570-585/т, EXW, то в июле эта продукция подорожала до \$580-600/т, EXW.

В качестве основных экспортных рынков сбыта в последнее время выступали Саудовская Аравия, Ирак, Ливан, страны Северной и Западной Африки. Повышенный спрос с их стороны позволил компенсировать падение продаж в ОАЭ, где дистрибуторы успели создать запасы проката перед Рамаданом, начинающимся 9 июля. Qatar Steel и ведущие производители арматуры в ОАЭ из-за слабого внутреннего спроса были вынуждены понизить июльские котировки на \$10-15/т по сравнению с предыдущим месяцем - в среднем, до около \$630/т, EXW/CPT. С учетом 5%-ной пошлины на турецкую продукцию это означало, что местные компании готовы приобретать ее не более чем по \$560-565/т, FOB.

Впрочем, турецкие металлурги в других странах добиваются в последнее время более благоприятных для себя условий. В первую неделю июля продажи арматуры осуществлялись на уровне \$570-580/т, FOB, а в последние дни ряд компаний выставляют предложения по ценам вплоть до \$590/т, FOB. Правда, более существенное подорожание маловероятно в связи со спадом деловой активности во время Рамадана.

Подорожание турецкой продукции позволило заключить достаточно выгодные сделки и производителям длинномерного проката из СНГ. Продажи украинской и белорусской арматуры в Ирак осуществляются по \$570-575/т, FOB. Цены на катанку варьируют от \$560/т, FOB или немногим менее для израильских покупателей до \$580/т, FOB при экспорте в страны Африки.

Безусловно, в ближайшее время производители столкнутся и с определенными рисками. Во-первых, это неизбежное уменьшение спроса в ближайший месяц. Во-вторых, конкуренция со стороны нетрадиционных поставщиков. В конце июня китайская арматура и катанка предлагалась в Ливан и страны Персидского залива всего по \$525-545/т, CFR, правда, с весьма длительными сроками доставки. Кроме того, падение курса евро по отношению к доллару и снижение котировок на длинномерный прокат в странах Евросоюза способствуют росту конкурентоспособности европейской продукции. Перед Рамаданом поставки арматуры итальянского производства осуществлялись в страны Северной Африки и Восточного Средиземноморья не более чем по \$580-590/т, CFR, т. е. дешевле, чем сейчас стоит турецкая и даже украинская продукция.

В Египте ситуация в связи с недавним отстранением от власти президента Мурси военными остается неопределенной. Правительство до начала политического кризиса так и не приняло решение относительно отмены или продления истекшего в конце июня срока действия 6,8%-ной импортной пошлины на арматуру. Впрочем, египетские компании в последнее время не проявляли особого интереса к приобретению импортной продукции, причем, не только из-за политической нестабильности, но и вследствие дефицита валюты в стране. Тем не менее, после Рамадана Египет может вернуться на рынок арматуры и тем самым оказать ему весьма существенную поддержку. Так или иначе, производители длинномерного проката в течение ближайшего месяца постараются закрепиться на достигнутых высотах, а в августе - двинуться дальше. ([Rusmet/Металл Украины, СНГ, мира](#))

В КОНЦЕ ИЮНЯ 2013 ГОДА ЦЕНЫ НА ЗАГОТОВКИ ВЫРОСЛИ ПРИ НИЗКОМ УРОВНЕ СПРОСА

В конце июня стоимость заготовок на ближневосточном рынке пошла вверх под влиянием подорожания металлолома, с одной стороны, и полуфабрикатов, с другой. Между тем, спрос в последнее время минимальный, так как многие прокатные компании и дистрибуторы сворачивают закупки перед началом Рамадана. Украинские и российские компании дораспродали июльский материал, в основном, по \$490-495/т, FOB, но предложения на август поступают уже из расчета \$500-510/т, FOB. При этом объем предложения достаточно ограниченный, так что поставщики не собираются идти на уступки невзирая на слабый покупательский интерес. В июле большинство украинских производителей намерены сократить объем экспорта полуфабрикатов по сравнению с предыдущим месяцем, а Белорусский метзавод, где начался ремонт МНЛЗ, вообще приостановил поставки этой продукции, предпочитая использовать ее для собственного производства длинномерного проката.

В последних числах июня и в начале июля основными покупателями украинских заготовок выступали турецкие прокатчики, приобретавшие эту продукцию, в основном, по ценам, близким к \$495/т, FOB. Однако, по словам трейдеров, в дальнейшем металлурги намерены поднять котировки, по меньшей мере, до \$500-505/т, FOB. В самой Турции внутренние цены на заготовки тоже идут вверх из-за подъема на рынке металлолома. Причем, если почти до конца июня местные мини-заводы проявляли лишь ограниченный интерес к приобретению полуфабрикатов, то в последние дни количество сделок резко возросло. Стоимость заготовок в Турции, при этом, поднялась от \$510-525 до \$520-530/т, EXW. Турецкие экспортеры также стремятся увеличить цены на свою продукцию до \$520/т, FOB и более, но спрос на нее пока

минимальный. Компании из Саудовской Аравии и ОАЭ уже запаслись заготовками в июне и поэтому сейчас не проявляют особой активности. А в Египте, находящемся на грани гражданской войны, сейчас не до бизнеса.

На восточноазиатском рынке заготовки в последнее время пользуются лишь ограниченным спросом. Китайские компании так и не смогли добиться повышения котировок на длинномерный прокат, японский металлолом резко упал в цене из-за снижения курса иены, так что многие прокатчики проявляют осторожность.

Российские заготовки продавались на Дальнем Востоке в середине июня по \$510-515/т, CFR, но сейчас эта продукция на рынке не представлена, поскольку простаивает ее главный поставщик - "Амурметалл". Корейские компании в начале третьей декады июня были вынуждены сбросить цены до около \$515-525/т, CFR, но в последних числах месяца и в начале июля им удалось немного улучшить свои дела. Сделки с их участием заключались из расчета \$525-535/т, CFR при поставках в Индонезию или на Филиппины. Вьетнамские полуфабрикаты котировались в странах региона на уровне \$520-525/т, CFR.

Кроме того, на рынке присутствуют некоторые китайские компании, которые предлагают заготовки по \$500-510/т, CFR под видом готового проката, чтобы избежать уплаты 25%-ной экспортной пошлины. Интересно, что катанка китайского производства в настоящее время поставляется в страны Юго-Восточной Азии лишь ненамного дороже. Впрочем, китайские полуфабрикаты особым спросом не пользуются из-за сомнительного происхождения и качества. По мнению аналитиков, в июле цены на заготовки в странах Восточной Азии будут относительно стабильными. Поставщики будут, по возможности, стараться повысить котировки, но пока в регионе продолжается сезон дождей, они вряд ли добьются чего-то существенного. ([Rusmet/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА

СТАТИСТИКА

ЭКСПОРТ-ИМПОРТ МЕТАЛЛОПРОДУКЦИИ ЗА ЧЕТЫРЕ МЕСЯЦА 2013 ГОДА ВЫРОС

В январе-апреле страны ЕС-27 увеличили экспорт сортового и плоского проката по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 2,7% до 8,925 млн. т, говорится в материалах Ассоциации Eurofer.

Экспорт плоского проката вырос на 0,7% до 4,976 млн. т, сортового проката - на 5,3% до 3,949 млн. т.

Экспорт металлопродукции, млн. т

	Апрель 2013 г.	Апрель 2012 г.	Март 2013 г.
Плоский	1,198	1,174	1,256
Сортовой	1,054	0,973	1,024
Всего	2,252	2,148	2,280

Источник: Eurofer.

Кроме того, за 4 месяца ЕС-27 нарастил импорт сортового и плоского проката на 27,8% до 6,080 млн. т. В частности, импорт плоской продукции вырос на 34,6% до 5,033 млн. т, сортовой - на 2,5% до 1,047 млн. т.

Импорт металлопродукции, млн. т

	Апрель 2013 г.	Апрель 2012 г.	Март 2013 г.
Плоский	1,213	0,954	1,259
Длинномеры	0,268	0,271	0,253
Всего	1,481	1,225	1,512

Источник: Eurofer. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

МЕТАЛЛУРГИ РАССЧИТЫВАЮТ НА СТАБИЛИЗАЦИЮ КОТИРОВОК

Падение курса евро по отношению к доллару после того как руководство Федеральной резервной системы США объявило о возможном сворачивании программы по выкупу гособлигаций у национальных банков к концу года, как ни странно, помогло европейским металлургам приостановить снижение котировок на стальную продукцию на региональном рынке. Хотя цены продолжали скользить вниз до самого конца июня, как сами металлурги, так и большинство аналитиков предполагают, что спад все-таки подошел к концу.

Прежде всего, более дешевый евро повысил конкурентоспособность европейских компаний. Российский и украинский горячий прокат, в середине июня поставившийся в страны Восточной Европы по 395-405 евро/т, DAP, прибавил благодаря изменению курса около 10 евро/т, хотя долларové цены при этом не изменились. Аналогично, возросли на те же 10 евро/т экспортные котировки на итальянскую и румынскую продукцию, которая предлагается турецким покупателям. Индийский, турецкий и китайский горячий прокат, который в середине июня котировался на уровне 430-440 евро/т, EXW, теперь не пользуется спросом из-за дороговизны.

Еще одним фактором, заставившим европейских металлургов остановить падение цен, стало удорожание импортного сырья - железной руды и коксующегося угля. По данным информационного агентства Platts, в этом году большинство крупных покупателей плоского проката заключали со сталелитейными компаниями долгосрочные прямые договора с фиксированной ценой, в которых не предусматривалась ее индексация в зависимости от стоимости сырья. В то же время, приобретение железорудных свопов, позволяющих нивелировать эффект колебаний цен на руду, при объемах закупок, измеряемых миллионами т в год, требует длительного замораживания весьма значительных средств. Это часто неприемлемо для европейских металлургов, которые, как правило, испытывают хронический дефицит оборотного капитала.

Наконец, в последнее время появились обнадеживающие данные о состоянии европейской экономики. В частности, значение Purchasing Managers' Index, который подсчитывает лондонская компания Markit, в мае оказалось самым высоким за последние 15 месяцев, хотя и существенно ниже уровня, который, как считается, отделяет экономический подъем от спада. С апреля в некоторых европейских странах наблюдается небольшой рост в строительной отрасли по сравнению с показателями годичной давности. Даже недавнее решение лидеров ЕС о том, что правительства впредь не будут приходить на выручку проблемным банкам, т. е. "передовой" опыт Кипра предполагается распространить на весь Евросоюз, тоже работает на пользу экономике. Ведь теперь государства не станут тратить средства на оздоровление финансового сектора.

Безусловно, стабилизация котировок европейских металлургических компаний произошла на очень низком уровне. Стоимость горячекатаных рулонов не превышает 400–410 евро/т, EXW в Италии, чьи компании продолжают очень активно искать рынки сбыта за рубежом, и 430–440 евро/т, EXW в Германии и странах Восточной Европы. Алжирцы в последние недели практически прекратили закупки арматуры в Италии и Испании несмотря на ее удешевление до около 430 евро/т, FOB. На внутреннем рынке ЕС данная продукция варьируется в интервале 420–440 евро/т, EXW и только в Центральной Европе может достигать 450 евро/т, EXW и более.

При этом рассчитывать на существенное повышение в обозримом будущем металлургам не приходится. По словам металлургов, спрос со стороны строительной отрасли близок к нулю, да и в других отраслях потребители по-прежнему предпочитают делать покупки минимальными партиями с целью удовлетворения текущих потребностей. Продолжается спад на потребительском рынке. Количество регистраций новых пассажирских автомобилей в ЕС сократилось в мае до самого низкого уровня за последние 20 лет для этого месяца. А по итогам первых пяти месяцев этот показатель упал на 6,8% по сравнению с январем-маем 2012 г. В принципе, европейские производители стали рассчитывают на некоторое повышение котировок во втором полугодии. Но состоится оно, в лучшем случае, не раньше конца лета, в расчете на поставки в сентябре-октябре. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АРГЕНТИНА

СТАТИСТИКА

В МАЕ 2013 ГОДА ВЫПЛАВКА СТАЛИ ВЫРОСЛА

Объемы производства стали в Аргентине в мае по сравнению с апрелем увеличились на 4,6% и достигли 448,7 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. Однако в годовом исчислении выплавка металла в стране понизилась на 2%. Объемы производства стали в Аргентине в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократились на 28,7%. В частности, выплавка металла в стране в отчетный период достигла 320,8 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем производство выросло на 0,2%. В целом за два месяца на заводах Аргентины выпустили 640,8 тыс. т стали. Это на 24,3% меньше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Аргентина в январе по сравнению с январем 2012 г. сократила объем выплавки стали на 19,2%. Производство металла в стране за первый месяц этого года составило 320,8 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель снизился на 3,9%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

БРАЗИЛИЯ

GERDAU ПОВРЕМЕНИТ С ПРОИЗВОДСТВОМ ТОЛСТОГО ЛИСТА НА ЗАВОДЕ АСОМИНАС

Бразильская сталелитейная компания Gerdau откладывает проект в штате Minas Gerais. Об этом заявили в концерне. В частности, корпорация решила отложить операции на производстве толстого листа на заводе Acominas в штате до августа. Линия по выпуску толстого листа является частью инвестиционного плана в \$1,1 млрд. Установку стана по толстому листу решили отложить из-за влияния мирового кризиса на потребление стали Gerdau в I квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила объемы производства на 11%. В особенности выпуск металла составил в отчетный период 4,4 млн. т. Прибыль компании в IV квартале снизилась на 65% до 143 млн. реалов. Производство жидкой стали снизилось в IV квартале до 4,186 млн. т, или на 12%. Продажи сократились на 9,6%. (МеталлТорг/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

В ИЮНЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ СТАЛЬНЫХ ПОЛУФАБРИКАТОВ СОКРАТИЛСЯ

Бразилия в июне по сравнению с июнем 2012 г. сократила экспорт стальных полуфабрикатов на 40,9% до 319,9 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики. По сравнению с предыдущим месяцем зарубежные поставки бразильских полуфабрикатов уменьшились на 9,6%. При этом поступления от экспорта продукции достигли в указанный период \$167 млн. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ИЮНЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ПРОКАТА УПАЛ

Бразилия в июне по сравнению с июнем 2012 г. сократила экспорт стального проката на 35,3% до 109,2 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики. По сравнению с предыдущим месяцем зарубежные поставки продукции снизились на 24,4%. Поступления от экспорта стального проката достигли в заданный период \$81,3 млн. Бразилия в мае по сравнению с маем 2012 г. сократила экспорт стального проката на 39%. В особенности зарубежные поставки продукции составили в заданный период 144,4 тыс. т. По сравнению с апрелем экспорт уменьшился на 20%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В МАЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ПРОКАТА ИЗ НЕРЖАВЕЮЩЕЙ СТАЛИ ВЫРОС

Бразилия в мае по сравнению с апрелем увеличила экспорт проката из нержавеющей стали на 7,95% до 32,745 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. Однако по сравнению с маем минувшего года зарубежные поставки бразильского нержавеющей проката понизились на 34,8%. В целом по итогам января-мая по сравнению с аналогичным периодом прошлого года экспорт проката из нержавеющей стали вырос на 23,68% и составил 147,018 тыс. т. Запасы стального проката у дистрибуторов в Бразилии в апреле по сравнению с мартом увеличились на 1,9%. По данным специалистов, запасы продукции в заданный период достигли 1,01 млн. т. Запасы стального проката в Бразилии в феврале увеличились на 2,4%. В частности, запасы проката в стране составили в указанный период 970,4 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В МАЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ И ПРОКАТА ВЫРОСЛО

В мае металлургические компании Бразилии произвели 3 млн. т стали, что на 5,5% выше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, и на 3,25% по сравнению с апрелем. Выпуск проката составил 2,3 млн. т, на 4,7% и 3,8% выше соответственно, говорится в материалах Brazilian Steel Institute (IABr). За 5 месяцев выплавка стали снизилась на 3,1% до 14,1 млн. т, выпуск проката вырос на 0,1% до 10,7 млн. т, в том числе 6,1 млн. т плоского проката и 4,6 млн. т сортового. Продажи на внутреннем рынке за январь-май составили 9,35 млн. т, увеличившись на 2,5% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ВЬЕТНАМ

СТАТИСТИКА

СТАЛЬНОЙ ИМПОРТ В ЯНВАРЕ-ИЮНЕ 2013 ГОДА ВЫРОС

Согласно данным главного статистического управления Вьетнама, в 1 полугодии импорт металлопродукции в страну увеличился до 4,85 млн. т на \$3,53 млрд., что на 27,8% выше уровня аналогичного периода прошлого года в количественном выражении и на 14,4% в стоимостном. В июне объем импорта составил 800 тыс. т на \$596 млн., падение на 15,5% и 13% соответственно в месячном исчислении. В минувшем году стальной импорт во Вьетнам увеличился на 27,6% до 7,6 млн. т, при этом внутреннее производство снизилось на 7,7% до 5 млн. т. В 2012 г. потребление стали Вьетнамом выросло на 9,9%, достигнув 10,65 млн. т, составив 19% от суммарного объема потребления в АСЕАН. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЕГИПЕТ

ИСТЕК СРОК ДЕЙСТВИЯ ИМПОРТНОЙ ПОШЛИНЫ НА АРМАТУРУ

Как сообщают турецкие экспортеры, в настоящее время их поставки арматуры в Египет уже не облагаются ввозными пошлинами. Данные защитные меры были введены 2 декабря 2012 г. сроком на 200 дней. В этот период с импортной продукцией в Египте взимались пошлины в 6,8%, но не ниже 299 египетских фунтов/т (\$49/т).

Основным поставщиком арматуры в страну являются турецкие меткомпании, ряд из которых ранее заявляли о намерении оспорить пошлины. По данным турецких источников, за первые пять месяцев экспорт арматуры из Турции составил 3,8 млн. т, при этом объем поставок в Египет упал до 50 тыс. т. В 2012 г. поставки арматуры из Турции в Египет составили 450 тыс. т. Всего нетто-импорт сталепродукции в Египет в минувшем году составил 3,4 млн. т. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДОНЕЗИЯ

ГРУППА IBRIS ПОСТРОИТ ЗАВОД ПО ПРОИЗВОДСТВУ НИКЕЛЕВОГО ЧУГУНА

Сингапурская группа Ibris планирует инвестировать \$1,8 млрд. в строительство завода по выпуску никелевого чугуна в Индонезии. В 2013 г. группа Ibris экспортирует из Индонезии 3 млн. т - примерно в три раза больше никелевой руды, чем в 2011 г. Перспектива запрета на экспорт никелевой руды из Индонезии с начала 2014 г. стимулирует инвестиции в обработку сырья внутри страны, однако по прогнозам, правительство может смягчить условия под давлением горнодобывающих и торговых компаний. Проект завода планируется осуществить в две фазы. Его мощность обработки составит 6-8 млн. т, планируется выпускать 600 тыс. т никелевого чугуна в год (8% никеля). Компания намерена привлечь партнеров к проекту, оставив себе долю в 51%. Известно, что уже достигнута договоренность с китайской компанией Yong-Xing Alloy Material Technology Taizhou. (Sogra/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИТАЛИЯ

СТАТИСТИКА

В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО ПРОКАТА УПАЛО

Объемы производства стального проката в Италии в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. уменьшились на 23,6%. Об этом свидетельствуют данные ассоциации Federacciai, сообщает Yieh.Corp. В частности, выпуск продукции в отчетный период составил 988 тыс. т. В целом по итогам января-апреля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года производство стального проката в Италии понизилось на 29,5% и составило 3,872 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

ЛИДЕРЫ ПРОФСОЮЗОВ ОБРАТИЛИСЬ К ПРАВИТЕЛЬСТВУ

С ПРЕДЛОЖЕНИЕМ ПРИНЯТЬ РЯД МЕР, СПОСОБСТВУЮЩИХ ОЗДОРОВЛЕНИЮ СТАЛЬНОЙ ОТРАСЛИ

Крупнейшие стальные компании страны ведут отчаянную борьбу за выживание, вступив в самый драматичный период в своей истории. Решение проблем Ilva и Lucchini является вызовом и для "Плана Таяни", который либо докажет жизнеспособность, либо умрет вместе со столпами итальянской черной металлургии.

В конце июня лидеры итальянских профсоюзов обратились к правительству с предложением принять ряд мер, способствующих оздоровлению отрасли. Одним из таких шагов может стать создание производственного альянса между двумя крупнейшими сталепроизводителями - Ilva и Lucchini. Lucchini может организовать производство полуфабрикатов, которые будут поставляться на Ilva, испытывающую дефицит стали после закрытия части мощностей.

План поддержали в Marcegaglia, гендиректор которой Антонио Марчегалья заявил, что "с технической точки зрения план может сработать, ведь ранее Lucchini уже поставляла полуфабрикаты на Ilva". С другой стороны, говорит Марчегалья, "необходимо учитывать, целесообразно ли это экономически и соответствует ли рыночным условиям.". Немаловажен и технический фактор - ведь предприятие в Пьомбино выпускает длинномеры, в то время как в Таранто - плоский прокат.

В профсоюзах резонно отмечают, что "европейские металлургии только и ждут смерти заводов Piombino и Taranto, чтобы украсть их клиентов". Сейчас многие потребители в Италии, в т.ч., клиенты Ilva и Lucchini, вынуждены восполнять нехватку продукции за счет импорта. За 4 месяца импорт метпродукции из не входящих в ЕС стран вырос на 40% до 2,642 млн. т, в т.ч., ввоз листа почти удвоился - до 1,35 млн. т.

Итальянский баланс рынка стали, млн. т

	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.
Производство	30,59	19,85	25,7	28,7	27,3
Экспорт	18,04	12,75	15,32	17,2	18,3
Импорт	22,33	12,55	16,3	17,5	13,9
Видимое потребление (готовая метпродукция)	32,6	18,2	24,87	26,93	21,7

Решение вопроса об интеграции Ilva и Lucchini - в руках правительства, которое управляет обеими компаниями через "антикризисных комиссаров". Внешним администратором Ilva является Энрико Бонди, Lucchini - Пьеро Нарди. Именно им предстоит определить, является ли такое сотрудничество возможным.

Проблемы Ilva и Lucchini (а это больше половины стали и проката в стране), дестабилизировали итальянскую черную металлургию. Дело не только в снижении производства, речь идет о 25-30 тыс. прямых и косвенных рабочих мест. Это также рост затрат на импортный прокат, которые лягут на себестоимость итальянской машиностроительной продукции. Антонио Гоцци, глава ассоциации производителей стали Federgacciai, оценивает увеличение расходов для местных производителей до 5 млрд. евро в год, что приведет ряд компаний к банкротству. Влияние кризиса в стальной отрасли на итальянский сектор инфраструктуры, строительства и автомобилестроения также будет ощутимым.

Именно поэтому правительство контролирует ситуацию на Ilva и Lucchini, ставя задачу сохранить эти заводы, пусть даже ценой частичного сокращения мощностей. Особенно это важно для менее развитого юга Италии, где и так остры проблемы занятости.

Импорт полуфабрикатов и плоского проката в Италию, млн. т

	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.
Полуфабрикаты	6	5,3	2,7	3,6	3,63	3,1
Лист	12,8	12,4	7,3	9,4	10,1	8

А ведь еще 5 лет итальянская стальная отрасль была одной из самых динамичных и инвестиционно привлекательных в ЕС. Максимальный в последние 10 лет уровень производства был зафиксирован в 2006 г. - 31,6 млн. т, потребление - 37 млн. т в 2007 г. По уровню потребления на душу населения (500 кг в год), страна входила в Топ-10 в мире. С емким внутренним рынком готовой продукции и полуфабрикатов, Италия выступала крупным нетто-импортером полуфабрикатов и плоского проката, и нетто-экспортером сортового проката.

В 2012 г. потребление стали в Италии упало на 20% до 21,7 млн. т, производство - на 5% до 27,3 млн. т. В нынешнем году потребление составит в лучшем случае 20,5 млн. т, производство - 23 млн. т. В январе-мае производство снизилось до 10,5 млн. т (-15,6% к АППГ).

Завод Ilva в Таранто останавливает уже третью из пяти доменную печь (№2) из-за слабого спроса. Простой продлится три месяца, в течение которых должны быть проведены ремонтные работы. В целом же, модернизация всех домен с целью снижения загрязнения окружающей среды является обязательным условием для возобновления полноценной деятельности меткомлекса в Таранто.

Тем временем у другого проблемной компании- Lucchini, находящейся в стадии банкротства, похоже, появляется шанс найти нового собственника. Одним из претендентов на активы группы является швейцарская Klesch, которая в настоящее время в рамках процедуры банкротства приобретает другую итальянскую компанию Leali, которая, в частности, имеет прокатный завод в Odolo (провинция Брешия).

В рамках комплексной стратегии развития деятельности Klesch в Италии швейцарская группа выражала интерес и к деятельности Lucchini Group, прежде всего, завода Piombino, покупка которого могла бы обеспечить синергию с заводом Leali в Северной Италии.

Реальное предложение от швейцарских инвесторов может существенно видоизменить бизнес-план выхода Lucchini из кризиса, подготовкой которого занимается "временный комиссар" Пьеро Нарди. Первоначально предполагалось продать всю компанию как единое целое, однако, очевидно, что продать ее частями быстрее и проще. По неподтвержденным данным, в приобретении завода в Триесте высказывала заинтересованность итальянская группа Arvedi. В 2011 г. Lucchini продала подразделение Ascometal французской Bidco, принадлежащей Apollo Global Management.

В регионе Пьембино на западе стране работает также завод ArcelorMittal Piombino, а еще в "итальянскую семью" компании Лакшми Миттала входят предприятия Avellino и Canossa.

Неясно пока будущее и крупнейшего итальянского производителя нержавеющей стали - компании Acciai Speciali Terni, которая выставлена на продажу ее нынешним владельцем финской Outokumpu по требованию ЕК. Производство на AST рентабельно, но будущий собственник (среди претендентов - Arcam и Arvedi) вынужден будет закрыть часть мощностей Terni из-за перепроизводства нержавеющей стали в Европе.

В простом положении находятся и другие меткомпании - Marcegaglia, Arvedi и Dalmine. Лишившись стабильных поставок полуфабрикатов и г/к проката, они вынуждены больше ориентироваться на импорт. Сейчас цены низки, в т.ч., за счет демпинговых поставок выведенного из-под ареста проката из Таранто, однако их страшит будущая зависимость от импортеров из Азии и Восточной Европы, качество продукции которых - пока "закрытая книга".

В Италии надеются, что помочь отрасли должен план Еврокомиссии по поддержке стального сектора. Как и когда, никто не знает, ведь план Антонио Таяни - это рамочный документ, в который еще предстоит встроить конкретные инструменты и механизмы.

Если же с помощью плана еврокомиссара Таяни не удастся спасти 2 крупнейшие итальянские стальных компании, значит, кому нужен такой план? (Максим Белов, Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира/)

ИРАН

АНАЛИЗ

СТАЛЬНОЙ СЕКТОР ЖДЕТ ВОЗОБНОВЛЕНИЕ ИМПОРТА ПОЛУФАБРИКАТОВ, ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ И ПОСЛЕДУЮЩАЯ НОРМАЛИЗАЦИЯ ЦЕН

Победа на выборах президента Хассана Рухани открывает дорогу для изменений во внутренней и внешней политике страны, и самые значительные реформы ожидаются в экономической сфере. Стальной сектор ждет возобновление импорта полуфабрикатов, готовой продукции и последующая нормализация цен.

Избрание главой исполнительной власти 64-летнего Рухани, которого западная пресса сразу назвала представителем реформаторского крыла иранской политэлиты, не приведет к коррекции стратегического курса страны. Иран останется исламским государством, верным идеалам революции 1979 г., за соблюдением которых следит духовный лидер Али Хаменеи. В то же время, более гибкий и открытый к компромиссам Рухани попытается использовать выданный ему мандат доверия (победа уже в 1-м туре с 50,7% голосов избирателей) для нормализации отношений с Западом. Страна

устала от конфронтационного курса предыдущего президента Ахмадинежада, из-за прямолинейности которого Иран оказался в политической изоляции и экономической блокаде.

Чтобы ни говорили в Тегеране, а санкции ЕС и США нанесли сильный удар по экономике страны. Нефтяное эмбарго, резкое уменьшение валютных поступлений с вытекающим отсюда падением бюджетных инвестиций серьезно подкосили и так стагнирующую экономику, а урезание социальных программ, девальвация риала и высокая инфляция значительно ухудшили настроение электората. Закономерный итог - победа Рухани, который считается соратником экс-президентов Рафсанджани и Хатами, слывет либералом (по иранским меркам) и имеет опыт переговорщика с Западом по ядерному вопросу.

Рухани уже слышит в свой адрес заявления лидеров США и ЕС о готовности к прямым переговорам и снятии напруги. Скорее всего, новый этап взаимоотношений Тегерана с Западом приведет к периоду потепления, в котором заинтересованы обе стороны. Иран пойдет на более тесное сотрудничество в атомной сфере (хотя программа ядерных исследований свернута не будет), получив взамен снятие или значительное ослабление экономических санкций.

Отмена нефтяного эмбарго и нормализация отношений с Западом должна привести к существенному снижению цен на нефть, что, с одной стороны, сильно ударит по доходам стран экспортеров - от России до государств Персидского залива. С другой - удешевление углеводородов может дать столь необходимый сейчас толчок для выхода развитых стран из рецессии.

Самому же Ирану остро необходимы как восстановление поступлений от газо-нефтяного экспорта, так и западные финансовые и технологические инвестиции, с помощью которых можно ускорить развитие и модернизацию экономики, до сих пор чрезмерно зависимой от экспорта углеводородов.

Ожидающаяся отмена санкций будет способствовать и оздоровлению иранского стального рынка, в последний год столкнувшегося с сильным дефицитом полуфабрикатов и качественной готовой продукции.

Большинство крупных металлургических компаний мира прекратили торговлю с Ираном из-за банковских и экономических санкций, которые были наложены на Тегеран Евросоюзом в ноябре прошлого года. Сегодня поставки в Иран осуществляют лишь ряд российских, казахских, китайских и турецких экспортеров, однако и у них возникают значительные технические сложности с оплатой отгруженной продукции.

В результате дефицита продукции и девальвации риала к основным валютам цены на длинномерную металлопродукцию в стране уже в течение года более чем вдвое превышают среднерыночные в мире. Стоимость арматуры, в частности, колеблется в диапазоне от \$1100 до \$1500/т.

Баланс стального рынка Ирана, млн. т

	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.
Производство	10,9	12	13,2	14,46
Импорт	8,04	9,24	8,4	5,6
Потребление	17,2	19,5	20,9	18,2

До введения санкций Иран импортировал порядка 8-9 млн. т стальной продукции ежегодно. В 2012 г. ввоз стали упал на 33% до 5,6 млн. т, объем внутреннего рынка сократился на 13% до 18,2 млн. т (данные WSA), а единственным плюсом стал рост стального производства на 9,5% до 14,46 млн. т.

По итогам иранского календарного года, завершившегося 20 марта, выплавка стали составила 14,87 млн. т, готовой стальной продукции - 17,42 млн. т, в то время как импорт метпродукции упал до 6,47 млн. т. За январь-апрель производство стали упало на 2,7% до 4,8 млн. т, однако на фоне продолжающегося ввода новых мощностей в стране годовой итог должен составить не менее 22 млн. т.

В текущем году Mobarakeh Steel, крупнейший сталепроизводитель Ирана (выпускает половину сырой стали в стране) планирует расширить свои мощности на 1 млн. т до 12 млн. т. В состав компании входят заводы Saba и Hormozgan (HOSCO), наиболее современный в отрасли слябовый мини-завод, планирующий нарастить мощности с 1,5 до 3 млн. т.

Второй по величине сталепроизводитель и ведущий продуцент заготовки Khouzestan Steel планирует произвести в текущем году 3,8 млн. т полуфабрикатов, на 8% выше уровня предыдущего года. Компания практически завершает программу увеличения мощностей до 5 млн. т. Esfahan Steel реализует проект по расширению производственных мощностей на 2,3 млн. т до 5,5 млн. т.

Как и всей промышленности страны, стальному сектору Ирана необходимы западные технологии, в том числе, чтобы реализовать объявленные недавно планы об увеличении производства на 10 млн. т за ближайшие 3 года. Потепление отношений с Западом позволит Ирану привлечь средства в пуск специально созданной для иностранных инвесторов особой экономической зоны "Парсиан", где планируется производить от 5 до 10 млн. т стальной продукции в год. (Максим Белов, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

КИТАЙ

В ИЮНЕ 2013 ГОДА НАЧАЛОСЬ СТРОИТЕЛЬСТВО ЕЩЕ ОДНОГО ЗАВОДА ПО ВЫПУСКУ АВТОСТАЛИ

22 июня китайская Tangshan Iron and Steel Co., один из ведущих сталепроизводителей провинции Хебей, начала строительные работы по строительству завода по выпуску высокопрочной автомобильной стали. Строительство будет вести компания WISDRI Engineering & Research Incorporation Ltd, являющаяся "дочкой" китайской корпорации Metallurgical Group Corporation (MCC), в которую также входит и Tangshan Steel.

Планируемые годовые мощности предприятия, в состав которого войдут шесть производственных агрегатов, включая линии горячего оцинкования и травления, составят 1,5 млн. т стального листа. Рынки сбыта этой продукции - автомобилестроение и сектор производства бытовых приборов. В июне японская меткомпания Nippon Steel & Sumitomo Metal Corp. и китайская Baosteel Group решили построить новый завод в Китае по выпуску оцинкованного автолиста. Инвестиции в проект составят около 30 млрд. иен (\$303 млн.).

Строительство предприятия должно начаться после получения одобрения со стороны правительства, а выпуск первой продукции намечен на 2015 г. Годовая производственная мощность нового объекта составит 500 тыс. т. С пуском завода производительность совместного предприятия двух меткомпаний Baosteel-NSC Automotive Steel Sheets (BNA) вырастет приблизительно на 40% до 1,8 млн. т. (Металлоснабжение и сбыт [/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

СТАТИСТИКА**В МАЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ МЕТАЛЛОПРОКАТА СОКРАТИЛСЯ**

Согласно данным, опубликованным национальной комиссией развития и реформ КНР (NDRC), в мае китайский экспорт готового стального проката составил 5,41 млн. т. Сокращение объемов по сравнению с предыдущим месяцем составило 0,14 млн. т, сообщает Yieh.Corp. Импорт металлопроката также сократился. За май Китай ввез 1,25 млн. т проката, уменьшив показатели апреля на 0,01 млн. т. Всего в январе-мае китайский экспорт готовой металлопродукции составил 25,4 млн. т. Рост объемов в годовом исчислении - 15,4%. Импорт проката за данный период уменьшился на 1,8% год к году, составив 5,75 млн. т. (Металлсервис/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СРЕДНЕСУТОЧНОЕ ПРОИЗВОДСТВО АРМАТУРЫ В МАЕ 2013 ГОДА УПАЛО

Объемы среднесуточного производства арматуры в Китае в мае по сравнению с апрелем сократились на 1,18% до 543,065 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. В целом по итогам мая в стране выпустили 16,84 млн. т арматуры против 16,49 млн. т в апреле. В целом по итогам января-мая по сравнению с аналогичным периодом прошлого года производство арматуры в КНР поднялось на 13,2% до 78,66 млн. т. Объемы среднесуточного производства стали в Китае с 21 по 31 мая по сравнению со второй декадой месяца уменьшились на 3,9%. В частности, выплавка металла на сталелитейных заводах страны составила в отчетный период 1,9596 млн. т в день. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**В ИЮНЕ 2013 ГОДА СТОИМОСТЬ****БОЛЬШИНСТВА ВИДОВ СТАЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ СТАБИЛИЗИРОВАЛАСЬ**

Средние рыночные цены на коммерческий горячий прокат в восточных провинциях с начала текущего месяца удерживаются несколько выше отметки 3500 юаней (\$571) за 1 т, а арматура несмотря на сезонный спад деловой активности на этом рынке, вызванный дождливым сезоном, так и не опустилась ниже 3400 юаней (\$555) за 1 т.

Как надеются китайские металлурги, котировки уже дошли до крайней точки спада. По их мнению, цены будут стагнировать на протяжении июля, когда спрос на стальную продукцию в стране будет минимальным, а в августе можно будет рассчитывать на некоторое повышение. Эти рассуждения подкрепляются тем, что во второй половине июня прекратилось снижение цен на коксующийся уголь, а железная руда, поставляемая в Китай, даже немного подорожала.

Тем не менее, многие аналитики считают, что металлургам еще слишком рано делать обнадеживающие выводы. Основная проблема заключается в том, что несмотря на некоторое оживление спроса в последнее время в Китае по-прежнему наблюдается значительный избыток предложения. По данным национальной металлургической ассоциации CISA, подавляющее большинство сталелитейных компаний сохраняют высокий уровень загрузки производственных мощностей. В начале второй половины июня менее 10 крупных и средних компаний останавливали какие-либо объекты. Причем, в основном, это были прокатные станы, на которых проводится относительно краткосрочный (до месяца) ремонт. В первую декаду июня, как и в конце мая, среднесуточный объем выплавки стали в стране составлял около 2,155 млн. т, что соответствует более 785 млн. т в годовом эквиваленте, что более чем на 9,5% превышает уровень 2012 г. Между тем, экономическая ситуация в стране не дает особых поводов для оптимизма. По официальным прогнозам, темпы роста ВВП в текущем году составят около 7,5% против 7,7% в прошлом году. Потребление электроэнергии в мае всего на 4,9% превышало показатели аналогичного периода годичной давности, тогда как во втором квартале 2012г. этот показатель достигал 12%. Объем кредитов, выданных в мае, составил менее \$110 млрд., сократившись на 15,8% по сравнению с уровнем годичной давности. Инвестиции в недвижимость выросли более чем на 20% по сравнению с прошлым годом, но число новыхстроек в мае было лишь на 1% больше, чем в тот же месяц прошлого года. Вследствие этого многие китайские специалисты сомневаются в том, что спрос на стальную продукцию в стране в ближайшее время возрастет. По их мнению, нынешняя стабилизация имеет временный характер. Если металлурги не предпримут реальных действий по приведению объема предложения в соответствие со спросом, котировки в начале второго полугодия могут снова понизиться. Более того, прекращение спада в июне может сыграть злую шутку с металлургами. Большинство из них теперь считают, что рынок достиг "дна", следовательно больше нет необходимости сокращать объем выпуска. Ожидания крупнейших металлургических компаний страны тоже трудно назвать оптимистическими. Практически все ведущие производители понизили отпускные цены на плоский прокат на июль на \$15-45/т по сравнению с предыдущим месяцем. Возможно, "дно" на внутреннем рынке уже близко, но до него еще надо достать. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

BAOSTEEL STAINLESS В ИЮЛЕ 2013 ГОДА СНИЖАЕТ ЦЕНЫ НА НЕРЖАВЕЮЩУЮ СТАЛЬ

Китайская металлургическая компания Baosteel Stainless снижает цены на аустенитные нержавеющие рулоны для поставок на внутренний рынок в июле. Об этом сообщает Yieh.Corp. В частности, стоимость продукции понижается на 700-800 юаней/т до 14,5-15,5 тыс. юаней/т. Baosteel Stainless понизила цены на аустенитную нержавеющую сталь для поставок на внутренний рынок. Стоимость продукции для поставок в июле уменьшается на 700-900 юаней/т (\$114,3-147/т). Китайская компания Baosteel входит в число лидеров мирового стального рынка. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАЭ**ЦЕНЫ****EMIRATES STEEL INDUSTRIES В ИЮЛЕ 2013 ГОДА ПОНИЖАЕТ ЦЕНЫ НА АРМАТУРУ**

Государственная металлургическая компания Emirates Steel понижает цены на арматуру для поставок в июле. Об этом сообщает Yieh.Corp. В частности, стоимость продукции на фоне слабого спроса снижается на 40 дирхамов/т до 2310 дирхамов/т. Ранее Emirates Steel ввела в эксплуатацию завод по выпуску металлоконструкций мощностью 1 млн. т в год в г. Мусаффа. В I квартале завод выпустил 30-35 тыс. т средних, тяжелых и сверхкрупных стальных секций в месяц, во II квартале показатель возрастет до 40-60 тыс. т и далее до конца года стабилизируется на уровне 60-65 тыс. т. Предприятие является единственным производителем сверхкрупных и тяжелых стальных секций в регионе Ближнего Востока и Северной Африки. После его пуска Emirates Steel завершила программу расширения своего комплекса в Мусаффе. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОМАН

ИНДИЙСКАЯ INDAL STEEL & POWER LTD. (JSPL) ПУСТИТ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА

Одна из ведущих металлургических компаний Индии Jindal Steel & Power Ltd. (JSPL) планирует в октябре ввести в эксплуатацию метзавод в Омане мощностью 2 млн. т в год, который станет крупнейшим стальным предприятием в регионе Персидского залива. Об этом сообщил управляющий директор и гендиректор JSPL Рави Уппала, передает Press Trust of India. "В октябре мы собираемся пустить литейный цех в Омане. Мы уже также разместили заказы на оборудование для производства арматуры и катанки. В литейном цеху будет выпускаться заготовка, поэтому следующим логическим шагом станет производство арматуры и катанки, сортового проката", - отметил топ-менеджер. По его словам, мощность предприятия в Омане, который является первым зарубежным стальным активом JSPL, составит 2 млн. т в год. "Он станет крупнейшим сталеплавильным заводом в регионе Персидского залива", - сказал он.

В мае 2010 г. JSPL купила оманскую компанию Shaded Iron and Steel у Al Ghaith Holdings (Абу-Даби, ОАЭ) за \$500 млн. По различным оценкам, индийский сталепроизводитель с тех пор инвестировал еще \$500 млн. в мощности предприятия, включая строительство завода по выпуску высококачественного железа DRI/HBI мощностью 1,5 млн. т в год и литейного цеха мощностью 2 млн. т в год. Компания также вынашивает планы расширения производства в зависимости от динамики спроса в регионе. К 2014-2015 фингоду JSPL рассчитывает более чем удвоить производство стали - с 3,5 млн. т до 7,5 млн. т. К осени планируется завершить строительство первой фазы метзавода в городе Ангул (штат Одisha) мощностью 1,8 млн. т. Полностью предприятие будет введено в эксплуатацию к 2015 г. с производственным потенциалом в 6 млн. т. Кроме того, компания намерена построить завода на 3 млн. т в штате Джаркханд. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПОЛЬША

АНАЛИЗ

В 2013 ГОДУ ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ СОКРАЩАЕТСЯ ИЗ-ЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СТАГНАЦИИ

Ситуация в металлургической отрасли Польши в целом остается нестабильной и является отражением замедления темпов экономического развития этой страны. Производство стали в Польше, достигнув за последнее десятилетие пикового показателя в 2007 г. (10,63 млн. т), резко упало в кризисном 2009 г. (7,13 млн. т). После этого вновь наметился рост выпуска (до 8,8 млн. т в 2011 г.), однако в прошлом году производство опять сократилось до 8,37 млн. т. По данным Ромуальда Таларека, председателя Польской ассоциации производителей стали (Hutnicza Izba Przemyslowo Handlowa - HIPH), проблемы в мировой экономике и долговой кризис в еврозоне оказали негативное влияние на экономическую ситуацию в Польше. Темпы роста национального ВВП снизились с 4,5% в 2011 г. до 1,9% в 2012 г., уровень потребления в годовом исчислении вырос лишь на 0,8%, а объемы инвестиций показали падение на 0,8%.

Из-за рецессии в экономике, как утверждает Таларек, существенно уменьшился спрос на различные материалы, в том числе и на стальную продукцию. Ситуация в польской металлургической промышленности отражает то, что происходит в металлопотребляющих отраслях. В Польше основными секторами, использующими прокат, являются строительство, металлообрабатывающая промышленность, автомобилестроение и производство бытовой техники.

Текущий год пока что тоже не приносит радости польским металлургам: падение производства продолжается. По итогам первых четырех месяцев выплавка металла в Польше, по данным World Steel Association (WSA), сократилась до 2,656 млн. т по сравнению с 3,131 млн. т в прошлом году. Эксперты HIPH объясняют это подготовкой к проведению в 2012 г. чемпионата Европы по футболу, который проходил в Польше и Украине. До середины прошлого года в Польше наблюдался повышенный спрос на стальную продукцию, вызванный строительством новых и реконструкцией действующих объектов инфраструктуры к Евро-2012. Но во второй половине 2012 г. потребление металла в стране существенно сократилось и сегодня, по данным специалистов, не превышает 10 млн. т в год. В 2012 г. мощности польских сталелитейных предприятий были загружены лишь на 68-70%.

На сегодняшний день доля Польши в совокупном производстве стали в ЕС составляет около 5% и в последние годы остается, фактически, неизменной. По уровню потребления стали на душу населения (287 кг/чел в 2011 г.)

поляки постепенно приближаются к среднему уровню по ЕС (310 кг/чел), уже опережая Англию и Францию. Следует также отметить, что Польша длительное время входит в число 20 крупнейших импортеров стали в мире: если в 2004-2005 гг. ввоз стальной продукции в страну не превышал 4-5 млн. т, то в 2007-2008 гг. превысил 8 млн. т. Примерно таким же он был и в 2011 г., увеличившись по сравнению с предыдущим годом на 15%. При этом, ввоз в Польшу стальной продукции из государств, не входящих в ЕС, возрос на 38%, а самый большой прирост пришелся на поставки из Китая и Украины. Объемы экспорта польской стали в 2011 г. тоже выросли на 15% и достигли почти 5 млн. т: одним из основных ее потребителей является Украина.

Лидером металлургической промышленности Польши является, бесспорно, компания Arcelor Mittal Poland, появившаяся после приобретения в марте 2004 г. Лакши Митталом сталелитейного завода Polskie Huty Stali. На сегодняшний день это крупнейший интегрированный производитель стальной продукции в Польше, который выплавляет порядка 70% металла в стране. В состав компании входят четыре завода в Домброве, Кракове, Сосновице и Светохловице, выпускающие около 6,5 млн. т плоского и длинномерного проката в год для строительной, горнодобывающей, автомобилестроительной, транспортной и машиностроительной отраслей национальной экономики, а также крупнейшее в Европе предприятие по выпуску кокса ZK Zdzieszowice.

В настоящее время ArcelorMittal Poland фокусирует внимание на продолжении реализации инвестиционной программы по повышению экологической безопасности своего производства в Кракове. В частности, к концу года на расположенном здесь коксовом заводе предусматривается ввести в эксплуатацию новую установку очистки коксового газа. Реализация данного проекта стоимостью \$32 млн. даст возможность улучшить защиту окружающей среды за счет снижения энергопотребления и количества вредных выбросов в атмосферу.

Общая стоимость всех модернизационных проектов, которые планируются выполнить на предприятии ArcelorMittal Poland в Кракове в ближайшие несколько лет, составляет около \$80 млн. "Мы осуществляем нашу инвестиционную программу в Кракове несмотря на сложные экономические условия как в самой Польше, так и в мире в целом, поскольку эта программа даст нам возможность повысить конкурентоспособность ArcelorMittal Poland и

удержать лидирующие позиции компании на польском рынке", - говорит Манфред Ван Влирберг, генеральный директор и заместитель председателя совета директоров ArcelorMittal Poland.

По его словам, кроме установки современного агрегата очистки коксового газа, на заводе в Кракове реализуется еще несколько инвестиционных проектов, направленных на повышение экологической безопасности и эффективности производства. В частности, к концу года планируется завершить начатый в январе прошлого года проект по установке новой установки по биологической очистке сточных вод стоимостью около \$8 млн. Она будет построена в соответствии с текущими параметрами производства и характеристиками нового агрегата по очистке коксового газа.

Кроме того, замене также подлежат устаревшие воздухонагреватели для нагрева дутья в доменных печах: демонтаж первого воздухонагревателя уже произведен, и в ближайшие месяцы вместо него будет установлен новый агрегат. Программа по замене устаревших воздухонагревателей на общую сумму порядка \$16 млн. даст возможность повысить эффективность производства на заводе в Кракове и его экологическую безопасность за счет снижения выбросов в окружающую среду окиси углерода, углекислого газа и окиси азота.

Наконец, предприятие ArcelorMittal Poland в Кракове получит в ближайшие несколько лет девять новейших миксеровозов для транспортировки жидкого чугуна от доменной печи в сталелитейный цех. Реализация программы стоимостью почти \$13 млн. по замене функционирующих в настоящее время чугуновозных ковшей открытого типа на агрегаты сигарообразной формы позволит существенно снизить потери теплоты при транспортировке чугуна, что исключит необходимость подогрева жидкого чугуна в сталелитейном цехе. Кроме того, за счет установки нового оборудования удастся существенно снизить выбросы углекислого газа в атмосферу.

Наряду с этим, в июле прошлого года ArcelorMittal Poland возобновила работы над проектом по выпуску 120-метровых рельс на заводе в Домброве, после того как в 2011 г. его реализация была приостановлена из-за сокращения капитальных инвестиций и сложной экономической ситуацией в Европе. По словам главного технического директора ArcelorMittal Poland Патрика Дефорша, сейчас компания выпускает рельсы длиной 30 м, поэтому их приходится по несколько раз варить, чтобы сделать рельс необходимой длины. Завершение строительства новой линии запланировано на конец года. Здесь же, на заводе в Домброве к концу 2013 г. планируется провести модернизацию кислородного конвертера №2, на что будет потрачено еще около 14 млн. евро.

На предприятии ArcelorMittal Poland в Светохловице в ближайшее время будет проведена модернизация линии по горячему цинкованию, что позволит повысить ее произ-

водительность. "В настоящее время вследствие технических проблем мы теряем в среднем от 20 тыс. до 25 тыс. т продукции, но после проведения модернизационных работ мы планируем восстановить изначальный объем производства линии в 332 тыс. т в год", - отметил Дефорш.

Куда хуже обстоят дела на польском металлургическом предприятии Huta Czestochowa, принадлежащем Индустриальному союзу Донбасса (ИСД). Владелец ИСД Сергей Тарута в мае заявил, что польский завод будет продан по частям, поскольку он уже не приносит прибыли. По его словам, сначала продадут часть завода стороннему лицу, а работу некоторых цехов отдадут партнеру - предприятию, которое производит трубы. Вероятно, этот завод и выкупит часть цехов Huta Czestochowa. "На этом этапе производство стали на польском заводе менее выгодно, чем в Украине", - говорит донецкий бизнесмен, отмечая, что каждый месяц Huta Czestochowa приносит ему 5 млн. евро убытков. Huta Czestochowa является ведущим в стране производителем горячекатаного толстого листа (мощность листопрокатного производства - 960 тыс. т). Эта продукция поставляется, главным образом, на судостроительные предприятия страны, в частности, на Гданьскую судоверфь, которая также принадлежит украинским инвесторам. По данным председателя правления Huta Stali Czestochowa, бывшего заместителя министра промышленной политики Украины Анатолия Федяева, в настоящее время предприятие работает в целом достаточно стабильно и выпускает около 50 тыс. т толстолистного проката в месяц. По его словам, при покупке польского завода в 2005 г. предполагалось, что выпуск проката на нем будет увеличен в 1,5-2,5 раза, однако из-за кризиса 2008г., который продолжается до настоящего времени, данные планы не удалось реализовать. Однако основной цех (листопркатный), как утверждает Федяев, не испытывает проблем и работает нормально. "В январе-апреле мы произвели 221 тыс. т листового проката, в среднем 55 тыс. т в месяц", - говорит он, уточняя, что для выпуска данного проката требуется 60-70 тыс. т стали.

Ранее она выплавлялась в электропечах комбината Huta Czestochowa. Однако в настоящее время ее себестоимость получается выше по сравнению с металлом, производимым конвертерным способом, тем более, что конструкционная сталь не требует жестких параметров по составу. Поэтому около года назад предприятие начало закупать сталь на Алчевском меткомбинате (входит в состав ИСД) в объеме 80% от необходимого. Оставшиеся 20%, в зависимости от заказов, предполагающих более жесткие параметры химического состава, выплавляются в электросталеплавильном цехе самой Huta Stali Czestochowa. Однако сейчас, по словам Федяева, "появился покупатель на этот цех, и мы готовы его продать". (ИПН, Metal Bulletin, SteelGuru, Ugmk.Info, Metalposnabzhenie и [сбыт/Rusmet.ru](http://sbyt/Rusmet.ru)/Металл Украины, СНГ, мира)

РУМЫНИЯ

АНАЛИЗ

В ПОСЛЕДНИЕ ГОДЫ ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ ПАДАЕТ, МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ЗАКРЫВАЮТСЯ ИЗ-ЗА УБЫТОЧНОСТИ

Ситуация в металлургической промышленности Румынии мало чем отличается от того, что происходит в большинстве стран Центральной и Восточной Европы. Достигнув максимального с конца 90-х годов объема выплавки стали в 2007 г. (6,3 млн. т), национальный металлургический сектор полностью обвалился в 2009 г., когда производство стальной продукции уменьшилось почти 2,3 раза, едва достигнув 2,76 млн. т. Вопрос о возвращении к докризисным показателям пока не ставится: справиться бы с новыми проблемами, возникшими в последнее время у

румынских металлургов. Времена, когда в Румынии выплавка стали исчислялась десятком с лишним миллионов т (рекордные 15 млн. т были получены в 1989 г.), а в отрасли были заняты более 225 тыс. человек (в том же 1989г.), давно миновали. С тех пор металлургическая промышленность страны прошла достаточно длительный этап реструктуризации и приватизации, что в целом не принесло сколь либо очевидных положительных результатов румынским металлургам. Если в 2007 г. на пике предкризисного производства Румыния выплавляла чуть

меньше половины стали от рекордного уровня 1989 г. (15 млн. т), то в 2009 г. объемы произведенной стальной продукции были уже ниже этого показателя почти в шесть раз. Количество персонала на сталелитейных предприятиях страны сократилось от 65 тыс. человек в 2000 г. до 23,5 тыс. в 2010 г. В последние годы, правда, производство металла в стране несколько возросло (по оценкам World Steel Association - 3,83 млн. т в 2011 г. и 3,78 млн. т в 2012 г.), однако в текущем году Румыния даже еще не проинформировала Международную ассоциацию производителей стали (World Steel Association - WSA) о выпуске металла в стране за первые пять месяцев, как это сделали другие государства Евросоюза. Судя по всему, в этом году производство стали в стране весьма существенно сократится. Виной тому продолжающийся кризис в еврозоне и падение темпов экономического развития не только в Европе, но и в мире в целом. Не прибавляет оптимизма румынским металлургам и тот факт, что в конце прошлого года крупнейшая металлургическая компания страны ArcelorMittal Galati (бывший румынский комбинат Sidex, производит сегодня более половины металла в стране) остановила на неопределенное время доменную печь мощностью 1 млн. т и прокатный стан "для адаптивирования производства к рыночным условиям".

Впрочем, как полагают специалисты Business Monitor International, рисовать будущее румынской металлургии исключительно в мрачных тонах вовсе не стоит. По их мнению, по мере стабилизации ситуации в таких отраслях румынской экономики, как автомобилестроение и строительство, спрос на сталь в стране пойдет вверх. Наметившийся в последнее время некоторый рост в этих отраслях, как прогнозируется, обеспечит восстановление румынской экономики в 2014 г. и дальнейшее увеличение национального ВВП в годовом исчислении на 3,1%. По оценкам экспертов Business Monitor International, в среднесрочной перспективе на 2013-2017 гг. темпы роста металлургической отрасли Румынии могут составить в среднем 1,5% в год.

Оптимизма в этом плане также добавляет ввод в эксплуатацию нового прокатного стана стоимостью 43 млн. евро на новом предприятии ArcelorMittal Galati в городе Хунедоара, который был пущен в третьем квартале прошлого года. Кроме того, ArcelorMittal Galati увеличила до 700 тыс. т в год производство жидкой стали на заводе ArcelorMittal Tubular Products Roman, который выпускает круглые заготовки. В ближайшее время румынская "дочка" мирового металлургического гиганта намерена инвестировать более 25 млн. евро в увеличение производительности прокатного стана №2 и повышение качества выпускаемого на нем толстого листа. После модернизации этого агрегата ArcelorMittal Galati получит возможность выпускать новые сорта толстолистовой стали, что позволит ей выйти на новые рынки.

На данный момент ArcelorMittal Galati поставляет толстый лист для производителей ветряных установок в Греции, Польше, Чехии, Украине, Индии и Турции, но рассчитывает сотрудничать и с местными компаниями, которые строят ветропарки в Румынии. Эта кооперация может обеспечить более короткие сроки поставок для местных покупателей металла. Марки стали, выпускаемые

ArcelorMittal Galati, применяются при изготовлении наиболее важных частей турбины: пропеллера, гондолы, шпинделя, башни, а также при проведении строительных работ.

О том, что румынские активы ArcelorMittal чрезвычайно важны для мирового сталелитейного гиганта, заявил и сам его глава Лакшми Миттал во время состоявшейся в середине мая встречи с президентом Румынии Траяном Басеску и премьер-министром Виктором Понта, отметив заинтересованность корпорации в развитии ее активов в Румынии. В то же время, Лакшми Миттал выразил недовольство высокими и постоянно растущими затратами на энергоносители, что снижает конкурентоспособность сталелитейной отрасли Румынии и ЕС в целом. По его мнению, румынские власти должны предпринимать меры по сдерживанию роста цен на энергоносители.

Если позиции ArcelorMittal в Румынии на сегодняшний день достаточно прочны, то дела с другими румынскими металлургическими активами, принадлежащими зарубежным инвесторам, обстоят куда хуже. Речь, в частности, идет о российской компании "Мечел", которая в начале года сообщила о продаже всех своих сталелитейных активов в Румынии. Покупателем выступила малоизвестная румынская компания Invest Nikarom. Цена сделки является символической и составляет всего 230 румынских лей (примерно \$70).

К Invest Nikarom перешли пять активов "Мечела" - Ductil Steel Mechel, Campia Turzii Mechel, Mechel Targoviste и Laminorul (совокупная мощность - 1,76 млн. т проката, проволоки и спецсталей в год), а также управляющая компания Mechel East Europe Metallurgical Division SRL. Эти заводы убыточны: в 2013 г. финансовые потери должны были составить 2,4 млрд. руб. Большинство аналитиков отмечают, что на общем долге "Мечела" продажа скажется незначительно, а вот новому покупателю вывести предприятия в прибыль будет почти невозможно.

На приобретение румынских заводов "Мечел" потратил в 2002-2010 гг. \$216 млн., самой дорогой покупкой был Ductil Steel (\$198 млн.). В ноябре 2012 г. в связи с неблагоприятной ценовой конъюнктурой и слабым спросом на стальную продукцию производственные мощности предприятий "Мечела" в Румынии были временно приостановлены. Продажа румынских активов полностью соответствует обновленной стратегии "Мечел", предусматривающей развитие приоритетных направлений бизнеса, в частности, укрепление лидерства в производстве коксующихся углей. По мнению экспертов, будущего у проданных "Мечелом" румынских металлургических заводов нет: себестоимость производства там настолько велика, что даже при пиковых ценах на сталь в 2008 г. они приносили сравнительно небольшую прибыль. В чем логика покупки для Invest Nikarom, пока не понятно: некоторые наблюдатели предполагают, что за этой компанией может стоять "некий частный фонд, надеющийся на восстановление спроса на сталь в Европе". Однако на сегодняшний день отчетливых признаков этого незаметно. (World Steel Association, Business Monitor International, SteelOrbis, Metal Bulletin, [Металлоснабжение и сбыт, Rusmet.ru/Металл Украины, СНГ, мира](#))

США

В ИЮНЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ СТАЛИ УПАЛ

США в июне по сравнению с июнем 2012 г. сократили импорт стали на 8% до 2,565 млн. т. Об этом свидетельствуют данные American Iron and Steel Institute. Годом ранее этот показатель оценивался на уровне 802 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем импорт уменьшился на 10% - тогда он составлял 2,853 млн. т. В США объемы производства стали с 23 по 29 июня по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. уменьшились на 2,1% до 1,822 млн. т. Производственные мощности в заданный период были загружены на 76,1%. Годом ранее в США выплавляли 1,862 млн. т стали при загрузке мощностей на 74,8%. По сравнению с предыдущей неделей производство металла на американских заводах сократилось на 3,1%. Неделей ранее в США произвели 1,881 млн. т стали. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**ЦЕНЫ НА ПЛОСКИЙ ПРОКАТ К ИЮЛЮ 2013 ГОДА ПРОДОЛЖИЛИ РОСТ**

На фоне других стран и регионов американский рынок стали производит впечатление настоящего оазиса. С тех пор как местным производителям плоского проката в середине мая удалось прекратить спад, котировки неизменно идут вверх. К началу июля это повышение составило более \$60/т. Стоимость горячекатаных рулонов в США достигла \$685-695/т, EXW, причем, в конце июня ведущие американские производители анонсировали третье повышение котировок за последние полтора месяца. Новые предложения поступают на уровне порядка \$720/т, EXW. Возможно, цены не поднимутся в ближайшее время так высоко, но превышение отметки \$700/т местные специалисты считают вполне вероятным. Нынешняя обстановка, безусловно, благоприятствует американским металлургам. В частности, во второй половине июня завершился продолжавшийся более трех месяцев спад на рынке толстолистовой стали, хотя спрос на этот материал все еще оставляет желать лучшего. Стоимость материала А36 прибавила около \$20-25/т за полмесяца и достигла \$775-795/т, EXW.

Котировки на длинномерный прокат в последние несколько недель стабильны невзирая на продолжающийся спад в нежилом строительном секторе. В частности, стоимость арматуры составляет около \$690-700/т, EXW, низкоуглеродистая катанка предлагается по \$705-730/т, EXW. Компания Nucor объявила, что оставит цены в июле на том же уровне, что и в предыдущем месяце независимо от изменений цен на металлолом (впрочем, они, скорее всего, незначительно вырастут). Очевидно, ее примеру последуют и другие крупные производители.

Подъем в США объясняются действием нескольких факторов. Прежде всего, спрос на стальную продукцию в последний месяц активизировался - в первую очередь, за счет автомобилестроения и нефтедобывающей отрасли. Кроме того, дистрибуторы еще в мае сократили складские запасы до минимума, а теперь пополняют их, размещая дополнительные заказы. Немалую роль играет и ограниченный объем предложения. По данным World Steel Association, за первые пять месяцев в США было выплавлено на 7,1% стали меньше, чем за тот же период годичной давности. Кроме того, в июне временно прекратили работу две крупные доменные печи совокупной производительностью порядка 4,7 млн. т в год. Компания ArcelorMittal остановила печь на комбинате в Кливленде для проведения капитального ремонта, а на предприятии AK Steel в штате Огайо произошла авария.

Импорт стальной продукции в США в январе-мае составил около 13,2 млн. т, что на 10,6% меньше, чем за тот же период прошлого года. На рынке проката заметную конкуренцию национальным производителям составляет в последнее время только китайская катанка, которая предлагается по \$560-570/т, CFR. В то же время, стоимость турецкой арматуры возросла в конце июня до \$590/т, CFR и более, так что американские трейдеры снизили к ней интерес. Вообще, американский внутренний рынок в значительной мере защищен от внешней конкуренции. Комиссия по международной торговле США в конце июня объявила о продлении антидемпинговых и компенсационных пошлин на арматуру из семи стран, среди которых, в частности, значатся Китай, Украина, Молдова и Беларусь.

Безусловно, повысило настроение участников отрасли и недавнее заявление руководства Федеральной резервной системы (ФРС) США о том, что экономика страны идет на поправку. Вследствие этого ФРС к концу года может сократить объемы выкупа ценных бумаг у американских банков (сейчас на эти цели ежемесячно тратится порядка \$85 млрд., которые по сути вливаются в национальный финансовый сектор посредством эмиссии), а также впервые с 2008 г. повысить учетную ставку. Правда, как отмечают некоторые аналитики, рост, о котором говорит ФРС, пока никак не отражается ни на уровне, безработицы, ни на состоянии большинства отраслей реального сектора экономики, так что говорить о выздоровлении еще рано. Тем не менее, американские металлургические компании, очевидно, постараются продолжить повышение котировок на плоский прокат в июле. Как отмечают специалисты, это может привести к увеличению импортных поставок, поскольку стоимость стальной продукции в США начинает весьма существенно превышать мировой уровень. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТАЙВАНЬ**ЦЕНЫ****YIEH UNITED STEEL CORP. (YUSCO) СНИЖАЕТ ВТОРОЙ МЕСЯЦ ПОДРЯД ЦЕНЫ НА НЕРЖАВЕЮЩИЙ ПРОКАТ**

Yieh United Steel Corp., ведущий производитель нержавеющей стали в Тайване, снижает цены второй месяц подряд. Данный шаг компания предпринимает под давлением дешевого импорта из Китая и Южной Кореи, желая сохранить конкурентоспособность. В частности, цены снижены для июльских отгрузок продукции из 300-й нержавеющей стали на внутренний рынок. Сокращение составило \$83/т, сообщает Metal Bulletin (Лондон). Цены на нержавеющий прокат из 400-й стали оставлены на прежнем уровне. (Металлсервис/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТУРЦИЯ**СТАТИСТИКА****В ЯНВАРЕ-МАЕ 2013 ГОДА ПОТРЕБЛЕНИЕ СТАЛИ ВЫРОСЛО**

Потребление готовой стальной продукции в Турции в январе-мае по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличилось на 4,1%. Об этом свидетельствуют данные Turkish Iron and Steel Producers' Association. В частности, потребление металла в стране в заданный период достигло 12 млн. т. Объемы производства стали в Турции в мае по сравнению с маем 2012 г. сократились на 2% и составили 3 млн. т. Однако по сравнению с предыдущим месяцем выплавка металла в стране увеличилась на 5,4%. В целом по итогам января-мая по сравнению с аналогичным периодом прошлого года выпуск стали в Турции понизился на 4,1% и составил 14,4 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В МАЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ АРМАТУРЫ УВЕЛИЧИЛСЯ

Турция в мае по сравнению с маем 2012 г. увеличила экспорт арматуры на 1% до 749,927 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute. По сравнению с предыдущим месяцем зарубежные поставки турецкой арматуры выросли на 3,3%. В целом по итогам января-мая по сравнению с аналогичным периодом прошлого года экспорт арматуры из Турции уменьшился на 4% до 3,5 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В МАЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ПРОКАТА ВЫРОС

Турция в мае по сравнению с маем 2012 г. увеличила импорт проката из нержавеющей стали на 20,8%. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute. По сравнению с предыдущим месяцем поставки нержавеющей проката в страну повысились на 10,7%. В целом по итогам января-мая по сравнению с аналогичным периодом прошлого года импорт продукции в Турцию вырос на 12,7% до 183,939 тыс. т. Турция в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. увеличила импорт плоского проката на 54,2% до 575,371 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем поставки проката в страну выросли на 1,5%. В целом по итогам января-апреля по сравнению с аналогичным периодом прошлого года импорт плоского проката в Турцию поднялся на 42,3% до 2,1 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ЯНВАРЕ-ИЮНЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ СТАЛИ СОКРАТИЛСЯ

Турция в январе-июне по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила экспорт стальной продукции на 0,5% до 10 млн. т. Об этом свидетельствуют данные Turkey's Steel Exporters' Association. В то же время выручка от зарубежных поставок турецкого металла понизилась на 7% до \$7,5 млрд. Производство стали в мае по сравнению с маем 2012 г. сократилось на 2% и составило 3 млн. т. Однако по сравнению с предыдущим месяцем выплавка металла в стране увеличилась на 5,4%. В целом по итогам января-мая по сравнению с аналогичным периодом прошлого года выпуск стали в Турции понизился на 4,1% и составил 14,4 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ФИНЛЯНДИЯ

OUTOKUMPU ПОЛУЧИЛА НОВЫЕ УКАЗАНИЯ ОТ ЕВРОКОМИССИИ ПО МЕТЗАВОДУ TERNI

Еврокомиссия (ЕК) потребовала от финского производителя нержавеющей стали Outokumpu дополнительных гарантий по стабильной работе итальянского металлургического завода Acciai Speciali Terni (AST), передает SteelOrbis. В мае Outokumpu отклонила заявки покупателей на AST, поскольку они были неудовлетворительными. Однако, дедлайн по продаже итальянского предприятия истек в июне, при том что ЕК обязала финского сталепроизводителя продать завод в рамках поглощения Inoxum, нержавеющей "дочки" германской меткорпорации ThyssenKrup.

Согласно новым требованиям Брюсселя, до момента продажи завода Outokumpu обязалась не менять его менеджмент. Кроме того, продукция AST продолжит реализовываться через ту же сеть сервис-центров в Европе. Предприятие также продолжит поставлять продукцию на завод Tubificio di Terni в рамках заключенных ранее соглашений. Более того, Outokumpu уже разрешила AST использовать сервис-центр в Виллихе для поставок части продукции на рынок Германии. По требованию ЕК, итальянский метзавод теперь может поставлять любую металлопродукцию через этот немецкий сбытовой канал. Дополнительно AST продолжает отгружать сталь через зарубежные предприятия Outokumpu. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЧЕХИЯ

EVRAZ VITKOVICE STEEL 22 ИЮНЯ 2013 ГОДА ОСТАНОВИЛ ПРОИЗВОДСТВО

Чешский металлургический комбинат Evraz Vitkovice Steel приостановил работу с 22 июля из-за низкого спроса на листовую металл, вызванный в свою очередь перенасыщением рынка, сообщает сайт Novinky.cz. Ранее производство в цехах Evraz Vitkovice Steel приостанавливалось в апреле этого года и в конце минувшего года (на три месяца). В апреле появилась информация, что завод может быть продан. По словам генерального директора "Евраз" Александра Фролова рассматривались разные возможности, одной из них является прекращение производства стали и выпуск только вальцованной продукции. В минувшем году убытки Evraz Vitkovice Steel составили 6,6 млрд. крон. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ В БЛИЖАЙШИЕ ГОДЫ НЕ ВЕРНЕТСЯ НА ДОКРИЗИСНЫЙ УРОВЕНЬ

Металлургическая промышленность Чехии сегодня переживает не лучшие времена. По оценкам национальной Федерации производителей стали, стагнация в национальной сталелитейной отрасли будет продолжаться и в этом году, а восстановление сектора может начаться, вероятно, лишь только во второй половине 2014 г.

Чешская Республика является одним из наиболее развитых в промышленном отношении государств в регионе Центральной и Восточной Европы. Однако сегодня чешская экономика переживает самую длинную экономическую рецессию за свою историю: ВВП падает уже шестой квартал подряд. По предварительным оценкам, опубликованным Статистическим управлением Чехии (Czech Statistical Office - CSU), в первом квартале ВВП страны снизился на 0,8% по сравнению с предыдущим кварталом и на 1,9% по сравнению с тем же периодом прошлого года. После трех лет постоянного роста в первом квартале снизились объемы чешского экспорта, а внешняя торговля, как утверждают эксперты CSU, перестала быть источником роста национального ВВП. "Из-за рецессии в еврозоне спрос на нашу экспортную продукцию падает. Это больше всего ощущается в такой важной для нашей страны отрасли, как автомобилестроение", - говорит Вацлав Франк, аналитик чешского подразделения банка Raiffeisenbank. По мнению Дэвида Марек, экономиста

чешской компании Patria Finance по торговле акциями и ценными бумагами, последние данные о национальном ВВП хуже, чем в большинстве европейских стран. В настоящее время, как утверждает он, ни один сектор чешской экономики не способен обеспечить рост ВВП. "Будущее чешской экономики будет определяться положением на внешних рынках, до полной нормализации ситуации на которых пока еще далеко. Внутренних источников роста национальной экономики фактически не осталось", - утверждает Марек.

В достаточно мрачных тонах характеризуют аналитики и современное состояние металлургической отрасли Чехии. По мнению экспертов чешского информационного портала Aktualne.cz, "золотой век" чешской металлургии закончился и вряд ли когда-либо повторится вновь. Хотя местные сталевары ожидают некоторое улучшение ситуации в 2014 г, производство стали в стране в ближайшее время, по их мнению, не выйдет на предкризисный уровень. В 2000-2007 гг. Чехия стабильно выпускала 6-7 млн. т стальной продукции в год, а пик пришелся на 2007 г. (7,06 млн. т). Однако в 2009 г. выпуск металла составил всего 4,6 млн. т, упав почти на 35%. Затем производство несколько выросло до 5,58 млн. т в 2011 г., однако в прошлом году вновь снизилось до 5,07 млн. т.

Маловероятно, как полагают наблюдатели, что чешским металлургам удастся выплавить больше 5 млн. т металла и в текущем году: по итогам первых четырех месяцев в стране было произведено 1,716 млн. т стали против 1,826 млн. т/тот же период прошлого года. В настоящее время выпуск стальной продукции в стране, по данным чешской Федерации производителей стали (Czech Steel Federation), составляет лишь 75% от уровня 2007 г. По мнению экспертов Федерации, каких-либо существенных изменений в лучшую сторону в ближайшее время не произойдет, а стабилизация начнется не ранее середины 2014 г. На это косвенно указывает и рецессия в национальном строительном секторе, куда идет более половины чешской стали: после падения в 2011 г. объемов строительства на 7,2%, в прошлом году они снизились еще на 2,4%.

"Развитие национальной металлургии с 2008 г. свидетельствует о том, что за последние годы наша отрасль не просто переживает очередной обычный циклический кризис, а проходит через цепочку серьезных структурных изменений. Нам вряд ли стоит ожидать, что мы когда-либо еще вернемся на предкризисный уровень. Начало восстановления сталелитейного сектора Чехии в ближайшие шесть месяцев крайне маловероятно, а это означает отсутствие инвестиций и дальнейшего падение производства. Единственный положительный момент - это прекращение массовых сокращений персонала после того, как в 2010 г., 2011 г. и 2012 г. в отрасли было уволено соответственно 6,5%, 5% и 7,35% рабочих и служащих", - говорит Ярослав Рааб, вице-президент Czech Steel Federation.

По его словам, не прибавляют уверенности чешской металлургии и новые законы Чехии и Европейского Союза о возобновляемой энергии и ограничениях на выплавку стали. В частности, производство металла в ведущем металлургическом регионе Чехии области Моравия-Силезия подпадает под действие одних из самых жестких ограничений, действующих во всем ЕС.

С 1994 г. чешские металлурги уже вложили порядка \$3,6 млрд. в обеспечение экологической безопасности производства. На эти же цели с 2010 г. по 2020 г. планируется направить еще около \$770 млн. По оптимистичным оценкам чешских аналитиков, рост производства стали в стране может возобновиться лишь в 2014 г., достигнув 6,4 млн. т к 2016 г. в случае, если национальные автомобильная и строительная отрасли покажут к тому времени рост не менее, чем на 6% и 2,5% соответственно. В том же 2016 г., как прогнозируют специалисты Czech Steel Federation, потребление стальной продукции в Чехии тоже может выйти на предкризисный уровень.

Чехия продолжает оставаться нетто-экспортером длинномерного проката и импортером полуфабрикатов, а также нетто-импортером листовой продукции. Главными торговыми партнерами чешских металлургов являются Германия, Словакия, Польша и Румыния. Экспорт металла из Чехии составляет примерно 4-5 млн. т в год: вывоз длинномерного проката колеблется на уровне 2,5-3 млн. т в год, плоского - около 1 млн. т, труб - порядка 500 тыс. т в год. В 2011 г. из Чехии за границу было поставлено 3,55 млн. т проката и 500 тыс. т труб. Импорт стали в страну колеблется от 4 млн. до 6 млн. т в год, в том числе около 500 тыс. т полуфабрикатов, 2,5-3,5 млн. плоского проката и 1 млн. т длинномерного. В 2011 г. в Чехию ввезено 4,6 млн. т проката и 500 тыс. т трубной продукции.

Как бы там ни было, но тон в сталелитейной промышленности Чехии продолжают задавать компании ArcelorMittal Ostrava, Evraz Vitkovice Steel, Moravia Steel/Trinecke Zelezarny, у каждой из которых, правда, есть свои проблемы.

Перед ArcelorMittal Ostrava - чешским подразделением мирового сталелитейного гиганта ArcelorMittal, которое

располагает мощностями по производству 3 млн. т стали и персоналом в 7,5 тыс. человек, постоянно возникает вопрос закрытия тех или иных объектов из-за их низкой рентабельности. Впрочем, проблема эта характерна не только для ArcelorMittal Ostrava, но и для подразделений корпорации в других европейских странах.

Несмотря на сложности ArcelorMittal Ostrava продолжает инвестировать средства в новые проекты и программы по модернизации и обеспечению экологической безопасности производства. В конце мая ArcelorMittal Ostrava подписала контракт с компанией CKD Praha DIZ на поставку технологического оборудования, сокращающего выбросы оксидов азота в атмосферу. Реализация этого проекта стоимостью более 1 млрд. чешских крон (37,5 млн. евро) поможет существенно уменьшить эмиссию загрязняющих веществ. На сегодняшний день ArcelorMittal Ostrava по-прежнему входит в число крупнейших загрязнителей окружающей среды в Северной Моравии.

Новая технология должна обеспечить сокращение ежегодных выбросов оксидов азота как минимум на 600 тыс. т в год, то есть, на одну четверть по сравнению с 2012 г. Строительство нового технологического объекта должно начаться в июле, а его ввод в эксплуатацию запланирован на начало 2015 г. "Реализация этой программы позволит нам выполнить требования ЕС, установившего предельные нормы промышленных выбросов, которые начнут действовать после 2016 г.", - говорит Петр Баранек, генеральный директор ArcelorMittal Ostrava.

Компания Moravia Steel/Trinecke Zelezarny полностью принадлежит чешским инвесторам, специализируется на выпуске сортового проката, полуфабрикатов и бесшовных труб, а также является третьим по величине в Европе производителем рельсов. Она владеет долей рынка стали Чехии в размере около 40%. На заводах этой компании при изготовлении чугуна применяется экологически безопасная технология вдувания угольной пыли в доменную печь.

В судьбе еще одного крупного металлургического актива Evraz Vitkovice Steel, приобретенного российской группой Evraz в 2005 г. за \$285 млн., ожидаются, как представляется, серьезные перемены. В начале апреля комбинат, рассчитанный на производство около 1 млн. т стали в год (работает на чугуна ArcelorMittal Ostrava) и являющийся крупнейшим производителем толстолистовой стали в Чехии, был остановлен на неопределенный срок из-за отсутствия спроса на металлопрокат. "Причиной остановки производства стал низкий спрос на металлопродукцию на европейских рынках", - отмечалось в специальном заявлении Evraz Vitkovice Steel.

Это не первая остановка завода за последнее время: производство стали на Evraz Vitkovice Steel было прекращено в октябре 2012 г. и снова пущено в середине января этого года. Однако, как видно, это был фальстарт. По предварительным данным, металлургическое производство в Чехии будет простаивать до тех пор, пока не улучшится ситуация на рынке.

Сразу же после остановки Evraz Vitkovice Steel появились сообщения о том, что российские владельцы чешского комбината планируют его продать, поскольку ничего, кроме потерь и издержек, он им не принесит. "Мы рассматриваем различные действия в отношении завода. Мы можем остановить на неопределенный срок металлургическое производство и продолжить работу только прокатных мощностей, или же продать завод другому инвестору", - заявил в мае на пресс-конференции для представителей СМИ Александр Фролов, генеральный директор Evraz Vitkovice Steel. (Aktualne.cz, Business Monitor International, Bloomberg, Reuters, Czech Steel Federation, Ugmk.Info/Rusmet.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира)

ЧИЛИ**СТАТИСТИКА****В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ОТГРУЗКА АРМАТУРЫ ВЫРОСЛА**

Чили в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. увеличило отгрузку арматуры на 9% до 54,842 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель вырос на 11,3%. В целом по итогам января-апреля по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Чили повысило отгрузку арматуры на 7,8% до 216,149 тыс. т. Объемы производства меди в Чили в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличились на 3%. Выпуск красного металла в стране по итогам минувшего года превысил 5,455 млн. т. В декабре прошлого года в Чили произвели 513,344 тыс. т меди. Это на 1,8% меньше по сравнению с декабрем позапрошлого года. Прежде глава торговой группы в сфере горной промышленности Sonami Альберто Салас предположил, что объемы производства меди в Чили в 2013 г. увеличатся до 5,8 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЮЖНАЯ КОРЕЯ**СТАТИСТИКА****В ЯНВАРЕ-ИЮНЕ 2013 ГОДА ВЫРУЧКА ОТ ЭКСПОРТА СТАЛИ УВЕЛИЧИЛАСЬ**

Южная Корея в январе-июне по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила выручку от экспорта стали на 11,9%. Об этом свидетельствуют данные статистики. В частности, поступления от зарубежных поставок металла с начала года достигли \$16,4 млрд. Южная Корея в мае по сравнению с маем 2012 г. сократила выручку от экспорта стали на 13%. Поступления от зарубежных поставок металла составили в указанный период \$2,8 млрд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ**СТАТИСТИКА****В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО НЕРЖАВЕЮЩЕЙ СТАЛИ ВЫРОСЛО**

Объемы производства нержавеющей стали в Японии 7 ведущими продуцентами в апреле по сравнению с мартом увеличились на 8,3% и достигли 303,511 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. Однако в годовом исчислении выпуск нержавеющей стали в стране понизился на 9,3% - тогда он составлял 334,632 тыс. т. Япония в апреле по сравнению с мартом сократила объемы производства нержавеющей стали на 3,6%. Выпуск нержавеющей стали в стране составил в заданный период 230,342 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ВЫРУЧКА ОТ ЭКСПОРТА НЕРЖАВЕЮЩЕЙ СТАЛИ В МАЕ 2013 ГОДА ДОСТИГЛА \$326,331 МЛН.

Япония в мае по сравнению с апрелем сократила экспорт продукции из нержавеющей стали на 3,7%. Об этом свидетельствуют данные Министерства финансов страны, сообщает Yieh.Corp. В частности, зарубежные поставки японской нержавеющей стали составили в отчетный период 86,285 тыс. т. Экспортная цена понизилась на 4% до \$3782/т.

Выручка от экспорта нержавеющей стали из Японии в мае достигла \$326,331 млн. Основными покупателями японской нержавеющей стали в заданный период стали Китай, Тайвань и Корея. Объемы производства нержавеющей стали в Японии 7 ведущими продуцентами в апреле по сравнению с мартом увеличились на 8,3% и достигли 303,511 тыс. т. Однако в годовом исчислении выпуск нержавеющей стали в стране понизился на 9,3% - тогда он составлял 334,632 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЭКСПОРТ-ИМПОРТ СТАЛИ В ЯНВАРЕ-МАЕ 2013 ГОДА

В январе-мае японские металлургические компании нарастили экспорт металлопродукции по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 8,8% до 18,683 млн. т. Об этом говорится в сообщении Японской федерации чугуна и стали (JISF). В мае экспорт стали сократился по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 8,4% до 3,675 млн. т, но по сравнению с апрелем вырос на 0,9%.

За 5 месяцев экспорт обычного металлопроката вырос на 10,1% до 12,377 млн. т, полуфабрикатов - на 19,6% до 2,510 млн. т, тогда как спецсталей сократился на 7,5% до 3,092 млн. т. Майские внешние поставки обычного металлопроката уменьшились по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 0,7% до 2,515 млн. т, тогда как по сравнению с апрелем увеличились на 3,6%.

В то же время в январе-мае импорт стали в Японию снизился на 9,7% до 2,968 млн. т. При этом, в мае стальной импорт сократился к АППГ на 10,3% до 616,6 тыс. т, а по сравнению с апрелем - на 2%. За 5 месяцев импорт обычного металлопроката упал к АППГ на 13,3% до 1,609 млн. т. В 2012 г. Япония увеличила экспорт стали по сравнению с 2011 г. на 3,1% до 42,495 млн. т, тогда как импорт сократился на 3,1% до 8,040 млн. т. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчик пакета «Ежедневные новости горно-металлургических предприятий» может **БЕСПЛАТНО получать электронный вариант журнала «Металл Украины»?**

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что стоимость месячной подписки на электронный вариант журнала «Металл Украины» дешевле, чем на печатный?

УКРАИНА

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ИСПОЛНЯЮЩЕМУ ОБЯЗАННОСТИ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА

ПАО «ИНГУЛЕЦКИЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» (ИНГОК) В ПЯТЫЙ РАЗ ПРОДЛИЛИ ПОЛНОМОЧИЯ

"Метинвест", международная вертикально интегрированная горно-металлургическая группа компаний, продлила полномочия исполняющего обязанности генерального директора ПАО "Ингулецкий горно-обогатительный комбинат" (ИНГОК, Кривой Рог Днепропетровской обл.) Александра Герасимчука со 2 июля по 1 августа включительно. Согласно сообщению предприятия в системе раскрытия информации Нацкомиссии по ценным бумагам и фондовому рынку, соответствующее решение его наблюдательный совет принял 26 июня. Ранее набсовет четырежды продлевал полномочия А. Герасимчука в качестве и.о. гендиректора: с 26 декабря 2012 г. по 25 февраля 2013 г., с 26 февраля по 5 апреля 2013г. включительно, с 6 апреля по 1 июня включительно и со 2 июня по 1 июля включительно. Андрей Левицкий, ранее возглавлявший ИНГОК, сменил Андрея Шпильку на посту гендиректора Северного ГОКа. И. о. гендиректора ИНГОКа был назначен главный инженер предприятия А. Герасимчук. А. Левицкий вступил в должность гендиректора СевГОКа с 1 ноября 2012 г. А. Герасимчук назначен и.о. гендиректора ИНГОКа также с 1 ноября 2012 г.: соответствующие решения утвердили набсоветы горнодобывающих активов "Метинвеста" 26 октября 2012 г. А. Левицкий возглавлял ИНГОК с сентября 2010 г. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КЛЮЧЕВЫЕ ФИНПОКАЗАТЕЛИ КОМПАНИИ FERREXPO В 2013 ГОДУ СОКРАЩАЮТСЯ НА ФОНЕ НИЗКОГО УРОВНЯ ГЛОБАЛЬНЫХ ЦЕН НА СЫРЬЕ

Европейский вектор развития горнодобытчика фактически ведет в тупик, поэтому в Феррехро пытаются сместить акценты на азиатские рынки сбыта. Продавать активы нужно вовремя - именно так звучит негласное правило бизнеса. У Константина Жеваго была возможность выгодно пристроить Феррехро. В 2011 г., когда цены мировые цены на железную руду достигли пика в \$200/т, компанией интересовались транснациональные гиганты ArcelorMittal, Vale, Rio Tinto. Теперь же на повестку дня стал вопрос о будущей стратегии развития Феррехро, учитывая непростую ситуацию на внешних рынках. Сбыт Феррехро всегда ориентировался, главным образом, на рынки стран центральной и восточной Европы. Но в прошлом году доля продаж на этих традиционных рынках впервые с момента выхода компании в публичную плоскость упала ниже 50%. А связано это с тем, что черная металлургия Евросоюза уже более года находится в глубоком кризисе. При этом перспектив восстановления рынка не наблюдается. По прогнозам ArcelorMittal, стальной спрос в ЕС уже никогда не выйдет на докризисный уровень. Глава ассоциации Eurofer и гендиректор австрийского сталепроизводителя Voestalpine Вольфганг Эдер считает, что европейскую металлургию спасет только сокращение мощностей, которые минимум на треть превышают текущий уровень потребления.

Процесс закрытия метзаводов уже в принципе стартовал. Его особенностью можно считать то, что первыми под удар попадают предприятия, располагающиеся в глубине континента. То есть с более высокими затратами на доставку металлургического сырья по сравнению с заводами, находящимися в непосредственной близости от портов. Таким образом, быстрые темпы сокращения потребления железной руды будет происходить как раз на рынках сбыта Феррехро.

Естественно, что Жеваго пытается найти новые рынки сбыта. Для этого выбраны два направления - Западная Европа и страны MENA, и азиатские рынки, куда относится Китай, Индия, Япония и страны ЮВА. Понятно, что в регионе MENA перспективы сбыта сейчас слабые из-за нестабильной политической обстановки. А вот азиатское направление активно развивается - в 2012 г. доля продаж подскочила до 35%. Правда, Китай и Япония являются главным рынком сбыта и для "Большой тройки" - Rio, BHP и Vale, а также множества производителей сырья из Австралии, ЮАР и России. И Феррехро будет весьма непросто конкурировать в этих странах, которые отличаются от Европы высоким уровнем бюрократии и культурных договоренностей.

Проблемы Феррехро на экспортных рынках накладываются на трудности в Украине. Не секрет, что текущая рудная база Полтавского ГОКа - Горишне-Плавнинское и Лавриковское месторождение - уже почти выработана. Поэтому компания бросила все силы на реализацию Еристовского ГОКа, который выдал первую руду в прошлом году, а в текущем должен подобраться к проектным мощностям. Плюс Феррехро не без скандала продвигает реализацию Белановского ГОКа, состояние дел по которому пока находится на стадии формирования ТЭО и скупки земельных участков.

В целом, запасы этих месторождений по стандартам JORC оцениваются в 6,8 млрд. т. Весной Феррехро продлили до 2018 г. еще пять лицензий северной группы рудников Кременчугской магнитной аномалии. Их запасы оцениваются в свыше 13,2 млрд. т, но уже по советским стандартам. Таким образом, компания Жеваго фактически заняла стратегический плацдарм для своего расширения в Полтавской области, осталось самое сложное - найти финансирование и реализовать намеченные проекты. Плюс удерживать и наращивать внешние рынки сбыта, поскольку "вход" на украинский рынок для Феррехро заказан в связи с монопольным доминированием на нем "Метинвеста".

Кроме Еристовского ГОКа, в который уже вложено \$383 млн. и требуется еще почти столько же, Феррехро наметила строительство обогатительной фабрики (ее окончательная смета не ясна), а также Белановского ГОКа (предварительно называется сумма в \$3 млрд.). Собственных средств у компании на падающем рынке точно не хватит. По итогам 2012 г. свободная наличка компании сократилась на треть, до \$0,5 млрд. От выпуска евробондов на \$500 млн. Феррехро в начале года отказалась. Не сильно поможет и возврат просроченного НДС из госбюджета на общую сумму \$309 млн. тем более что погашать долги правительство намерено казначейскими векселями, которые промышленники могут реализовать, но с дисконтом. Поэтому и сумма, которую горнодобытчик получит "на руки", будет явно меньше.

В конце 2000-х гг. Константин Жеваго уже успел "отличиться" одним нереализованным мега-проектом - строительством слябового завода под Полтавой и прокатной линии в Венгрии. Теперь у бизнесмена на повестке дня существенное расширение железорудного бизнеса, и Феррехро пока начала "за здоровье" и разгоняется, как новый споткар Aston Martin, купленный недавно, по сведениям прессы, Жеваго. Впрочем, это может закончиться "за упокой", как произошло с VorsklaSteel. Есть сомнения, что при слабом потребительском спросе и дефиците средств компания способна реализовать все заявленные проекты расширения мощностей. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «ЮЖНЫЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» (ЮГОК)
В ИЮНЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПРОИЗВОДСТВО КОНЦЕНТРАТА**

ОАО "Южный горно-обогатительный комбинат" в июне по сравнению с тем же периодом 2012 г. увеличило объем производства концентрата на 1,9% до 880 тыс. т, объем производства агломерата сократился на 25,8% до 136 тыс. т. Об этом сообщает пресс-служба ЮГОК. В январе-июне объем производства концентрата на "Южном ГОК" вырос на 0,3%, составив 5,208 млн. т. Объем производства агломерата увеличился на 14,7% до 1,241 млн. т. ОАО "Южный горно-обогатительный комбинат" (Кривой Рог, Днепропетровская обл.) является одним из основных производителей железорудного сырья - концентрата и агломерата - в Украине. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

**ОАО «ГОРЕВСКИЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ»
В 2013 ГОДУ УВЕЛИЧИТ ИНВЕСТИЦИИ В ПРОИЗВОДСТВО**

Горевский горно-обогатительный комбинат (Красноярский край) в 2013 г. намерен увеличить объем инвестиций в основное производство в 3,4 раза до 593,8 млн. руб. При этом основной объем инвестиций - 539 млн. руб., или 90,8% от общего объема - будет направлен на строительство дамбы на южном берегу р. Ангара и перенос судового хода. Это позволит компании получить доступ к новым запасам Горевского месторождения свинцово-цинковых руд. Кроме того Горевский ГОК в текущем году выделяет 49 млн. руб на поддержание проектной мощности рудного карьера на уровне 2,5 млн. т в год. (Интерфакс/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «ЕВРАЗ ВЫСОКОГОРСКИЙ
ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» («ЕВРАЗ ВГОК») НАЧАЛО ОТГРУЗКУ**

ЖЕЛЕЗОРУДНОГО АГЛОМЕРАТА В АДРЕС ОАО «ЧЕЛЯБИНСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (ЧМК)

«ЕВРАЗ Высокогорский горно-обогатительный комбинат» расширил рынок сбыта продукции. Комбинат на постоянной основе начал отгрузку железорудного агломерата в адрес Челябинского металлургического комбината (ОАО "ЧМК", входит в состав компании "Мечел"). В июне новому потребителю было отгружено 25 тыс. т сырья, в дальнейшем планируется отправлять по 50 тыс. т ежемесячно. В мае «ЕВРАЗ ВГОК» отгрузил в адрес ЧМК пробные партии агломерата в 9 тыс. т. После пробных плавов в доменных печах и проведения промышленных испытаний металлургии ЧМК положительно оценили качество продукции «ЕВРАЗ ВГОКа». С июня начата отгрузка на постоянной основе. «ЕВРАЗ ВГОК» производит для ЧМК железорудный агломерат с содержанием железа 59,07%, содержание мелочи не превышает 9,8%, основность - 0,25-45. Для достижения требуемого качества в Лебяжинском аглоцехе используют сырой сидерит, приобретаемый в Бакальском рудоуправлении. "Расширение рынка сбыта продукции и начало промышленной поставки агломерата в адрес Челябинского металлургического завода позволит «ЕВРАЗ ВГОКу» повысить экономическую эффективность предприятия, - отметил управляющий директор «ЕВРАЗ ВГОКа» Владимир Бобров. - Мощности комбината позволяют осваивать новые виды продукции и выходить на новые рынки сбыта сырья". (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «КОМБИНАТ КМАРУДА» ПОСТРОИТ НОВЫЙ РУДНИК В БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ К 2020 ГОДУ

Значительно изменились параметры строительства нового рудника на шахте имени Губкина в Белгородской области, которое ведет ОАО "Комбинат КМАруда" группы "Кокс". В проект нового горизонта вложат 19 млрд. руб. собственных средств. Но пуск рудника с конца 2015 г. переносится на 2020 г. Одни эксперты уверены, что из-за сложной ситуации на рынке модернизация пройдет лишь на словах, "для успокоения акционеров", другие считают, что наличие собственного сырья в перспективе станет большим плюсом компании. Проект строительства нижнего этажа на шахте в Губкине Белгородской области был анонсирован еще в 2011 г., по документации 2009 г. Новый рудник должен расположиться непосредственно под старым и отрабатывать горизонт 250 м Коробковского месторождения, в то время как верхний ограничен горизонтом 125 м. Изначально пуск нового рудника планировался в 2015 году, однако на днях в компании заявили, что старт объекта ожидают в 2020 г. И если ранее объем инвестиции оценивался как "более 1 млрд. руб.", то теперь речь идет о вложениях в 19 млрд. руб. собственных средств.

Как рассказал один из профильных аналитиков, просивший не указывать его имя, большая часть металлургических компаний сегодня откладывает модернизацию на потом, поскольку при нынешней ситуации на рынке - с низкими ценами на сырье и негативной окупаемостью инвестиций - крайне сложно найти финансирование. "Судя по параметрам проекта "КМАруда", строительство нового рудника равноценно по затратам объекту с нуля, очень дорого, - пояснил эксперт. - Сегодня много случаев, когда о подобных проектах заявляют, чтобы успокоить акционеров, местные власти и персонал компании, из страха потерять лицензию, например. Таким образом предприятие дает понять: не ждите от меня ничего прямо сейчас. Нельзя сказать, что этого проекта нет вообще, но акционеры должны понимать, что при нынешних ценах, когда даже действующие активы приносят убытки, этот проект не окупится в ближайшие десятилетия".

Андрей Шенк, аналитик "Инвесткафе", считает, что "проект необходим для загрузки агломерационных мощностей "Тулачермета" и его истощение привело бы к росту себестоимости производства чугуна, так как пришлось бы закупать объемы на стороне". Однако, учитывая падение цен на ЖРС в прошлом и текущем годах, а также неблагоприятную конъюнктуру рынка чугуна, перенос реализации проекта на более поздние сроки вполне оправдан. При этом, по мнению аналитика, проект по-прежнему необходим, так как рано или поздно рынок начнет восстанавливаться, цена будет расти: "В целом, учитывая, что инвестпотоки будут разбиты на семь лет, компания сможет финансировать проект из операционной деятельности даже при текущей рентабельности. Срок окупаемости проекта будет зависеть от цен на ЖРС в 2020-2025 гг., однако я ожидаю, что он составит не меньше четырех лет".

Аналитик ИФК "Солид" Гульназ Галиева предположила, что руководство группы "Кокс" не хочет увеличивать долговую нагрузку, поэтому сдвигается ввод шахты в эксплуатацию. По данным эксперта, на конец прошлого года долг группы составлял около 27 млрд. руб., тогда как выручка - порядка 45 млрд. руб., причем по сравнению с 2011 г. она упала на 18%. Однако по сравнению с 2011 г. цены на железорудный концентрат в прошлом году упали примерно на 30% до \$105 (3,4 тыс. руб.). "Металлургия - отрасль циклическая, и как только ситуация в США и Китае начнет выправляться, цены будут стремиться к пиковым значениям. Еще один плюс в том, что своя добыча всегда повышает рентабельность и привлекает инвесторов", - резюмировала аналитик. (Коммерсантъ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ОАО «КАРЕЛЬСКИЙ ОКАТЫШ» ПУЩЕНА НОВАЯ ДРОБИЛКА

ОАО "Карельский окатыш" - ведущий комбинат по добыче и переработке железной руды в России, входящий в дивизион "Северсталь Ресурс", - начало эксплуатацию новой дробилки среднего дробления. Более современное оборудование позволяет предприятию повысить производительность всей технологической цепочки по производству окатышей. Новая модель дробилки "КСД-300-ТД" производства машиностроительной корпорации "Уралмаш" имеет несколько усовершенствований, которые были внесены в конструкцию по специальному заказу "Карельского окатыша". Демонтаж старого оборудования и монтаж нового в рекордно короткие сроки провели своими силами специалисты управления по производству концентрата и окатышей с участием завода-изготовителя.

После ввода новой дробилки в эксплуатацию на обслуживание оборудования по соблюдению класса дробления руды ежедневно затрачивается в полтора раза меньше времени. Кроме того, новая система охлаждения, - воздушная вместо водяной, - позволяет значительно экономить расход технической воды. По словам главного инженера дробильно-обогащительной фабрики Виктора Непочатых, новая техника способна перерабатывать до 1,2 тыс. т руды в час, что на 50% больше прежнего объема. Значительно выросла производительность всей технологической цепочки по производству окатышей.

"Для нас реализация данного проекта является удачным примером тщательно продуманной инвестиционной программы предприятия, направленной на модернизацию техники и оборудования, а также повышение эффективности работы каждого подразделения и всей компании в целом", - отметил генеральный директор "Карельский окатыш" Максим Воробьев. Всего в рамках модернизации оборудования на дробильно-обогащительной фабрике в этом году запланировано пустить четыре новые дробилки среднего дробления. Общая сумма инвестиций составит более 311 млн. руб. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ПРИМОРСКИЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» В I ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА ПОЛУЧИЛО УБЫТОК

Приморский ГОК, на долю которого приходится 70% добычи вольфрамового сырья в России, закончил первое полугодие с крупными убытками. Вольфрамовая отрасль России на грани краха, к такому выводу пришли и поставщики сырья, и переработчики. Однако они предлагают принципиально разные рецепты ее спасения. Горняки считают, что нужно отменить экспортную пошлину, введенную в этом году, а переработчики убеждают в необходимости протекционистских мер для спасения отрасли. "Правительство с января ввело 10% пошлину на экспорт вольфрамового концентрата, да еще мировые цены упали, в результате первое полугодие мы закончили с убытками почти в 100 млн. руб. Если правительство пошлину не отменит, то к концу года предприятие встанет, а наш таежный поселок Восток в декабре, когда у нас минус 40-50 градусов, просто замерзнет", - предупреждает председатель совета директоров Приморского ГОК Иван Шепета. Приморский ГОК занимается добычей руды на вольфрамовом месторождении Восток-2, а аффилированная с ним горнорудная компания АИР - обогащением руды и продажей вольфрамового и медного концентратов, паравольфромата аммония и триоксида вольфрама. (Коммерсант/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

В 2013 ГОДУ В ГОРНОДОБЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ НАБЛЮДАЕТСЯ КРИЗИС ДОВЕРИЯ СО СТОРОНЫ ИНВЕСТОРОВ

На протяжении последнего десятилетия компании горнодобывающей отрасли демонстрировали лучшие результаты, чем по рынку в целом, однако в последнее время эта тенденция изменилась. Согласно данным последнего аналитического обзора PwC, по итогам 2012 г. котировки акций горнодобывающих компаний продемонстрировали лишь незначительное снижение, но уже в первые четыре месяца 2013 г. падение составило порядка 20%.

Общий объем выручки горнодобывающей отрасли составил \$731 млрд.; чистая прибыль снизилась на 49% до \$68млрд.; снижение рыночной капитализации - в особенности в золотодобывающей промышленности; в пяти из десяти крупнейших компаний назначены новые генеральные директора; прогнозируемый объем капитальных инвестиций составляет \$110 млрд., что на 21% ниже, чем в 2012 г.

В отрасли - кризис доверия со стороны инвесторов, которые ставят под сомнение способность компаний контролировать расходы и увеличивать доходность на капитал, а также опасаются обвала цен на сырье. Согласно данным обзора PwC, уровень общей рыночной капитализации 40 крупнейших горнодобывающих компаний, несмотря на волатильность цен в течение года, остался по итогам 2012 г. практически неизменным (\$1,2 трлн.), за исключением золотодобывающих компаний. Рыночная капитализация золотодобывающих компаний, вошедших в список 40 крупнейших представителей горнодобывающей отрасли, за 2012 г. снизилась примерно на \$29 млрд., а в последующие четыре месяца 2013г., после массовой продажи акций в апреле - еще на \$58 млрд., вслед за наибольшим с 1980-х годов падением цены на золото (в процентном отношении) в течение одной торговой сессии. Стоит отметить, что с апреля 2012 г. в половине из 10 крупнейших горнодобывающих компаний сменились генеральные директора. Хотя долгосрочные прогнозы по уровню спроса пока остаются неизменными, восстановление доверия инвесторов будет зависеть от мер, предпринимаемых компаниями отрасли в ответ на увеличение расходов, их реакции на волатильность цен, способности новых руководителей выполнять поставленные задачи, а также преодоления других сложностей - в частности, проблемы ресурсного национализма. Несмотря на снижение доверия, в сложившейся ситуации есть и положительные стороны: наблюдается рост объемов добычи и дохода, уровень цен хоть и снизился, но значительного обвала не произошло, долгосрочные прогнозы остаются положительными.

Также необходимо отметить сохранение тенденции смещения акцентов в отрасли. В частности, впервые из 40 крупнейших компаний горнодобывающей отрасли более половины представлены компаниями с нетрадиционных рынков. Важнейшим рынком для горнодобывающей промышленности остается Китай. Несмотря на замедление темпов роста экономики этой страны, они сохраняются за счет обширного рынка потребления. Следовательно, прогнозируемый уровень спроса на сырьевые товары по-прежнему остается удовлетворительным.

Стремясь восстановить доверие инвесторов, акционеры компаний требуют от руководителей более эффективного управления капиталом и повышения доходности. 8 из 10 крупнейших представителей отрасли заявили о сохранении или увеличении выплат дивидендов. Среди мер, направленных компаниями на восстановление доверия рынка, - сокращение капитальных инвестиций, повышение целевых показателей доходности и продажу непрофильных активов. На сегодняшний день наблюдается переход от модели наращивания рыночной капитализации исключительно за счет увели-

чения производства к модели повышения рентабельности существующих мощностей путем повышения их производительности и эффективности, показатели которых за последние годы значительно снизились. Компании Top40 обеспечивают 41% мирового производства железной руды и 55% морской торговли. Мировые поставки ЖРС выросли на 5% (у Top40 на 7%), и, как ожидается, будут расти, поскольку BHP Billiton, Rio Tinto, Vale и Fortescue продолжают проекты расширения в 2013 г. Цены ЖРС во второй половине года упали от \$135 до \$86/т. Однако производство стали не сократилось, поэтому цена быстро восстановилась в 2013 г. до того уровня, с которого и началось падение. (PricewaterhouseCoopers/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

В МАЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО ЖЕЛЕЗА ПРЯМОГО ВОССТАНОВЛЕНИЯ (DRI) ВЫРОСЛО

Мировое производство железа прямого восстановления (direct reduced iron - DRI) в мае по сравнению с маем 2012 г. увеличилось на 3,8% до 4,9 млн. т. Об этом свидетельствуют данные World Steel Association. По сравнению с предыдущим месяцем выпуск продукции вырос на 0,9%. В целом по итогам января-мая по сравнению с аналогичным периодом минувшего года выпуск DRI в мире поднялся на 5,2% и составил 24,2 млн. т. Мировое производство DRI в декабре 2012г. по сравнению с декабрем г.2011 уменьшилось на 12,4% до 4,67 млн. т. В целом по итогам минувшего года производство DRI в мире достигло 55,4 млн. т, что на 12,8% меньше по сравнению с предыдущим годом. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

СПОТОВЫЕ ЦЕНЫ НА ЖЕЛЕЗНУЮ РУДУ В ИЮНЕ 2013 ГОДА КОЛЕБАЛИСЬ НА НИЗКОМ УРОВНЕ

После спада, продолжавшегося с февраля по конец мая, спотовый рынок железной руды, похоже, нашел новую точку равновесия. По крайней мере, в июне колебания происходили в весьма узком интервале от немногим более \$110 до около \$120/т, CFR Китай для индийского 63,5%-ного концентрата.

В июне стоимость руды на спотовом рынке всецело определялась степенью интереса со стороны китайских компаний. При понижении котировок они увеличивали покупательскую активность и тем самым способствовали некоторому подорожанию сырья. Но приближение к отметке \$120/т, CFR немедленно вызвало сокращение объема закупок и понижающую коррекцию. Запасы импортной руды в китайских портах, при этом, уменьшились по сравнению с началом года, но с середины апреля их объем, скорее, увеличивается. Как считают многие специалисты, стабилизация спотовых котировок в интервале \$110-130/т, CFR Китай имеет долгосрочный характер. Во всяком случае, большинство прогнозистов исходят из того, что средний уровень цен на руду останется в этих пределах, по меньшей мере, до 2015 г., хотя при этом не исключены отдельные провалы до около \$100/т или даже менее.

В фундаментальном плане цены на руду определяются объемами выплавки стали в Китае, которые, в свой черед, зависят, прежде всего, от темпов роста национальной экономики. В этом отношении ситуация выглядит достаточно противоречивой. С одной стороны, экономическое положение Китая в настоящее время оставляет желать лучшего. Спрос на китайские товары на внешних рынках стагнирует, внутри страны наблюдается депрессия в строительном секторе. Кроме того, в середине июня ужесточение денежной политики привело к росту процентных ставок по кредитам, что должно привести к сужению инвестиционной активности. Тем не менее, с другой стороны, металлургическая промышленность страны сохраняет высокие объемы выплавки стали. В первой декаде июня они соответствовали более 785 млн. т в годовом эквиваленте. Вследствие этого ожидается, что спрос на железную руду в стране останется высоким. Всего за первые пять месяцев объем импорта этого сырья составил 320 млн. т, на 4,7% больше, чем за тот же период предыдущего года. В мае было импортировано 68,6 млн. т руды, что на 2,1% превысило апрельский уровень.

Наконец, экспортеры рассчитывают на некоторое улучшение конъюнктуры в связи с грядущими изменениями в регулировании китайского импорта сырья. Ранее правительство и металлургические ассоциации пытались выстроить "единый фронт" импортеров, противостоящий "большой тройке" международных поставщиков руды в лице Vale, Rio Tinto и BHP Billiton. С этой целью количество импортеров сырья ограничивалось, а лицензии выдавались только крупным компаниям. Однако такой подход так и не помог китайским металлургам добиться ограничения цен на сырье, а переход к преимущественно спотовым поставкам вообще сделал подобную систему ненужной.

С июля от этого порядка планируется отказаться. Лицензии будут выдаваться всем желающим, при условии, что сделки будут заключаться через китайскую железорудную платформу China Beijing International Mining Exchange (CBMX). По мнению аналитиков, от этого выиграют, прежде всего, мелкие и средние сталелитейные компании, которые ранее были вынуждены приобретать импортную руду у посредников и переплачивать при этом. Свободное лицензирование как раз исключает промежуточное звено. Таким образом, стоимость сырья для китайских металлургов должна уменьшиться, а вот объем закупок за рубежом, скорее всего, вырастет. В Китае добывается, главным образом, бедная руда с небольшим содержанием железа, поэтому многие металлурги заинтересованы в приобретении более качественного импорта. Судя по всему, в ближайшие несколько недель негативные и позитивные факторы для рынка железной руды будут, в основном, уравновешивать друг друга. И если не произойдет каких-либо резких изменений, цены на сырье будут продолжать колебания в относительно узком интервале. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АВСТРАЛИЯ

ВНР BILLITON ОТКРЫЛА ЦЕНТР ДИСТАНЦИОННОГО УПРАВЛЕНИЯ ГОРНОДОБЫЧЕЙ

Компания BHP Billiton заявила об открытии в Перте нового центра дистанционного управления, который будет круглосуточно заниматься мониторингом железорудных операций по всему региону Пилбара, включая заводы, ж/д хозяйство и порты, расположенные от него за тысячи километров. Хотя Integrated Remote Operations Centre (IROC) работает уже 6 месяцев, официальное его открытие состоялось только сейчас. Компания надеется на увеличение производительности за счет роста отгрузок, а не за счет сокращения персонала, подчеркивается в материалах BHP. В круглосуточно работающем IROC трудятся 60-70 человек. Президент департамента железной руды компании Джимми Уилсон также сообщил, что BHP изучает жизнеспособность идеи по применению грузовиков без водителей - по примеру ее конкурента Rio Tinto. "Мы в настоящее время проводим испытания, и определенное количество таких грузовиков будет работать на руднике Jumblebar, наращивающем производство, а там посмотрим", - заявил Уилсон. (MetalOrg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**В ИЮНЕ 2013 ГОДА ПОРТ PORT HEDLAND УВЕЛИЧИЛ ПЕРЕВАЛКУ ЖЕЛЕЗОРУДНОГО СЫРЬЯ В КИТАЙ**

В июне экспорт железорудного сырья в Китай из австралийского морского порта Port Hedland, сильный индикатор активности в промышленности "Поднебесной", подскочил по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 43% до 22,9 млн. т. Об этом говорится в материалах морпорта, передает Reuters.

В то же время, по сравнению с маем рост отгрузок снизился на 2%, что связано с меньшим количеством дней в июне. При этом среднесуточная перевалка железной руды в июне составила 763 тыс. т, тогда как в мае - 751 тыс. т. Кроме того, поставки в Японию в мае сократились до 2 млн. т с 2,4 млн. т в мае. Экспорт в Южную Корею вырос до 1,7 млн. т по сравнению с майскими 1,5 млн. т. В целом, Port Hedland, на который приходится пятая часть мировой морской торговли железной рудой, сократил июньскую переработку ЖРС по сравнению с маем на 1,8%, до 27,4 млн. т. В годовом исчислении рост составил 29%. Port Hedland - основной порт перевалки железорудной продукции на экспорт для таких горнорудных компаний, как BHP Billiton, Atlas Iron и Fortescue Metals Group, ведущий добычу сырья в западноавстралийском регионе Пилбара. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ**ЭКСПОРТ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ В 2013 ГОДУ УВЕЛИЧИТСЯ**

В 2013 г. Австралия увеличит экспорт железорудной продукции по сравнению с 2012 г. на 16% до 571 млн. т за счет роста добычи сырья благодаря расширению мощностей австралийских горнорудных предприятий Rio Tinto, BHP Billiton и Fortescue. В 2014 г., как ожидается, Австралия увеличит железорудный экспорт еще на 16% до 664 млн. т. Такой прогноз содержится в квартальном отчете австралийского Bureau of Resources and Energy Economics (BREE), опубликованном 26 июня, сообщает SteelOrbis.

Согласно документу, в 2013 г. Бразилия нарастит экспорт железной руды по сравнению с 2012 г. на 3% до 336 млн. т. Ожидается, что в 2014 г. бразильский экспорт ЖРС увеличится на 10% до 370 млн. т, за счет расширения мощностей рудника Carajas, принадлежащего Vale. Кроме того, стартует промышленная добыча сырья на Южной и Юго-Восточной Системе. В то же время, BREE прогнозирует, что в 2013-2014 гг. индийский экспорт железной руды будет постепенно снижаться из-за запрета властей на ведение горнорудной деятельности в ключевых железорудных провинциях страны Одиша и Гоа. Ожидается, что в 2013 г. горнорудная промышленность Индии еще как-то сможет обеспечивать потребности страны, с 2014 г. чистый импорт ЖРС составит около 13 млн. т.

Как отмечается в отчете, в 1 квартале цены на железную руду с 62%-ным содержанием железа составляли в среднем \$141/т, FOB Australia. При этом, спотовые цены снизились с \$152/т в феврале до \$115/т в июне в связи с замедлением экономического роста в Китае. По прогнозу BREE, средние контрактные цены на железную руду на 2013 г. будут лишь немного превышать спотовые, на уровне \$117/т. При этом, ожидается, что в 2014 г. спотовые котировки еще просядут в среднем до \$112/т в связи с увеличением предложения сырья. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

БРАЗИЛИЯ**VALE ПОЛУЧИЛА ЛИЦЕНЗИЮ НА ГИГАНТСКОЕ ЖЕЛЕЗОРУДНОЕ МЕСТОРОЖДЕНИЕ В АМАЗОНИИ**

Крупнейшая в мире горнорудная компания Vale получила лицензию от Агентства по защите окружающей среды Бразилии на расширение мощностей ее гигантского железорудного проекта Carajas стоимостью \$19,5 млрд. Об этом сообщил генеральный директор компании Мурильо Феррейра (Murilo Ferreira), передает Reuters. Рудник Serra Sul является частью крупнейшего в мире железорудного месторождения Carajas, расположенного в амазонском штате Пара. Ожидается, что его пуск в эксплуатацию состоится в 2016 г., а выход на проектные мощности в 90 млн. т - в 2018 г.

Vale объявила о сокращении затрат, чтобы сосредоточиться на реализации проекта Serra Sul и других близлежащих рудников, в связи с замедлением темпов роста спроса на сырье в Китае. При этом новое предприятие должно заменить истощающиеся рудники, расположенные главным образом в юго-восточном штате Минас Жераис, а также помочь компенсировать падение качества сырья на ряде других месторождений, отметил Мурильо Феррейра. По его словам, спрос на железную руду в ближайшие годы может расти на 3% в год. В конце мая Vale получила разрешение на строительство железорудного комплекса Mariana в штате Минас Жераис. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ANGLO AMERICAN ВЫСТАВИЛА НА ПРОДАЖУ ПОЛОВИНУ ЖЕЛЕЗОРУДНОГО ПРОЕКТА MINAS-RIO

Одна из крупнейших горнорудных компаний в мире Anglo American наняла банки Goldman Sachs Group Inc., Morgan Stanley и UBS AG для продажи до 49,9% акций бразильского железорудного проекта Minas-Rio. Об этом сообщают информированные источники, передает Bloomberg. По их информации, Anglo рассчитывает продать не менее 30% акций проблемного проекта, смета строительства которого выросла в несколько раз. К данному активу уже проявили интерес частные фонды и азиатские меткомпании.

Несмотря на то что Anglo American оценивает весь проект в \$6 млрд., потенциальные покупатели могут предложить лишь \$1 млрд. за 49,9% акций, утверждают источники. В январе Anglo продала 70% акций в бразильском месторождении Апара компании Zamin Ferrous. При этом, сумма сделки составила \$380 млн. Пресс-секретарь Anglo American Джеймс Виатт-Тилби (James Wyatt-Tilby) подтвердил, что ранее компания заявляла о готовности привлечь в проект Minas-Rio миноритарного инвестора.

По итогам 2012 г. общая сумма списаний Anglo American составила \$4 млрд. При это, в ноябре прошлого года компания пересмотрела смету строительства Minas-Rio, повысив ее с \$5,8 млрд. до \$8,8 млрд. Однако, несмотря на эти проблемы, компания оставила без изменения сроки ввода в эксплуатацию первой фазы проекта - конец 2014 г. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**В ЯНВАРЕ-МАЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ОКАТЫШЕЙ СОКРАТИЛСЯ**

Бразилия в январе-мае по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила экспорт железорудных окатышей на 10,6%. Об этом свидетельствуют данные Sinterbase. Зарубежные поставки указанной продукции достигли 18,6 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ИЮНЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ ВЫРОС

Бразилия в июне по сравнению с июнем 2012 г. увеличила экспорт железной руды на 0,9%. Об этом свидетельствуют данные статистики. В частности, зарубежные поставки бразильского сырья достигли 26,1 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель уменьшился на 3,9%. При этом поступления от экспорта руды достигли в отчетный период \$2,6 млрд., что на 5,7% меньше по сравнению с июнем 2012 г. Также этот результат на 12,5% меньше, чем в мае. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ

ФЕДЕРАЦИЯ ДОБЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ (FIMI) ТРЕБУЕТ СНИЖЕНИЯ ЖЕЛЕЗОРУДНОГО РОЯЛТИ

Федерация добывающей промышленности Индии (FIMI) предлагает снизить роялти для железорудных предприятий с 10% до 7,5%, нежели повышать его до 15%, что негативно скажется на малых компаниях и приведет к снижению отчислений в местные бюджеты в виду сокращения добычи сырья. Об этом говорится в сообщении FIMI, передает Press Trust of India. "Любое повышение роялти приведет к ошутимому росту цен. Это приведет к закрытию компаний, работающих за счет маржи. Также такое решение будет тормозить инвестиции в новые технологии и разработку руд с низким содержанием железа", - отмечается в документе.

Как отмечают в FIMI, владельцы рудников будут заинтересованы в разработке богатых минеральных ресурсов, тогда как бедные руды не будут осваиваться. Это приведет к сокращению производства сырья и, соответственно, отчислений в местные бюджеты. По информации федерации, отсутствует прямая зависимость между повышением роялти и увеличением налоговых отчислений. "Проект доклада правительственной комиссии называет повышение роялти одной из мер для наполнения региональных бюджетов. Но это только усугубит ситуацию. Лучше всего было бы сократить размер роялти до 7,5%, чтобы стимулировать добычу, - говорится в сообщении.

В конце июня правительственная комиссия Индии рекомендовала Кабинету министров повысить роялти для железорудных предприятий на 50%. Согласно новым инициативам, горнорудные компании NMDC и Sesa Goa, а также сталепроизводители, владеющие железорудными предприятиями, например, Tata Steel и Steel Authority of India Ltd. (SAIL), должны будут платить 15% от продаж в бюджеты провинций по сравнению с текущими 10%. Доклад комиссии направлен министру горнорудной промышленности Индии Динше Пателу, а затем - на утверждение правительству страны. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

NMDC В ИЮЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛА ЦЕНЫ НА ЖЕЛЕЗНУЮ РУДУ

Индийская государственная горнорудная компания NMDC снизила июльские цены на железную руду в связи со слабым спросом, а также на фоне ожиданий ухудшения потребления из-за начала сезона муссонов, сообщает Press Trust of India. С июля крупнокусковая руда подешевеет на около 200 рупий, до 4,500 тыс. рупий, цена на железорудную мелочь снизится на 100 рупий, до 2,510 тыс. рупий. NMDC уже четвертый раз в текущем году снижает цены на железорудное сырье под влиянием падающего внутреннего спроса. В 1 квартале (апрель-июнь) 2013/14 финансового года NMDC увеличила продажи железной руды по сравнению с аналогичным периодом прошлого фингода на 5,8% до 7,26 млн. т. В то же время объемы квартальной добычи сырья практически не изменились и составили 6,83 млн. т (+0,3%). (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

MOIL УДЕРЖИВАЕТ ЦЕНУ МАРГАНЦЕВОЙ РУДЫ В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА

Индийская горнорудная компания MOIL оставила на прежнем уровне цены на марганцевую руду для поставок в нынешнем квартале. Стоимость кусковой руды и металлургической мелочи находится на уровне 7611-14868 рупий/т. MOIL приняла решение не менять цены на марганцевую руду для поставок в IV квартале 2012 г. Стоимость марганцевой руды разного качества, металлургической мелочи и кусковой руды составила 8094-14807 рупий/т (\$154,97-283,55/т). MOIL к 2020 г. увеличит объемы производства марганцевой руды до 2,2 млн. т. На сегодняшний день этот показатель оценивается в 1,071 млн. т. (МеталлТорг/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДОНЕЗИЯ

FREERPORT MCMORAN COPPER AND GOLD INC. ЧАСТИЧНО ВОЗОБНОВИЛА РАБОТУ ПРОЕКТА «ГРАСБЕРГ»

По сообщению Reuters, компания Freeport McMoRan Copper and Gold Inc. частично возобновила - после получения одобрения 21 июня от властей Индонезии - работу индонезийского проекта «Грасберг». Заработал карьер рудника, однако подземная выработка пока закрыта. "На начальном этапе мы имеем лишь очень, очень небольшой объем производства; мы должны все подготовить и постепенно наращивать выпуск продукции", - заявил президент Freeport Indonesia Розик Соетджипто. "Сейчас мы в основном занимаемся обслуживанием рудника и оборудования, поскольку он некоторое время простаивал", - сообщил представитель профсоюза Джули Пароронган. При нормальном режиме функционирования на карьере «Грасберг» производится около 140 тыс. т медной руды в день, а на шахте 80 тыс. т руды. Freeport была вынуждена объявить форс-мажор по отгрузкам с рудника вследствие длительного периода его остановки после аварии, унесшей жизни 28 человек. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАНАДА

VEDANTA ОТКАЗАЛАСЬ ОТ ПОКУПКИ ЖЕЛЕЗОРУДНЫХ АКТИВОВ RIO TINTO

Горнорудная компания Vedanta с активами в Индии отозвала свою заявку на покупку 59% акций Iron Ore Company of Canada (IOC), принадлежащих англо-австралийскому гиганту Rio Tinto, пишет The Wall Street Journal. Rio Tinto сформировала шорт-лист из шести покупателей на канадские активы. При этом вся компания IOC была оценена в около \$8 млрд., а за свою долю Rio рассчитывает получить \$3,5-4 млрд. В узкий круг претендентов попали крупнейший сырьевой трейдер в мире Glencore Xstrata и частная инвесткомпания Blackstone Group, компании Hindalco Industries Ltd. и Vedanta Resources,отирующиеся на Лондонской фондовой бирже, но работающие в Индии. Неофициальная информация о продаже Iron Ore Company of Canada появилась в начале года. Кроме Rio Tinto, акционерами IOC также является японская Mitsubishi Corp. (26% акций) и Labrador Iron Ore Royalty Income Corp. (15% акций). IOC - ведущий производитель железорудного концентрата и окатышей в Канаде. Компания владеет и управляет железнодорожной линией Quebec North Shore & Labrador, ведущей к терминалу в морпорту Sept-Iles в Квебеке. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ**ЛЕТОМ 2013 ГОДА СПРОС НА РУДУ ОСЛАБЕВАЕТ**

В настоящее время наблюдается снижение спроса на железную руду в Китае. Об этом заявили в горнорудной компании ENRC. "В Китае наблюдается снижение спроса на железную руду. В данный момент в силу состояния мирового рынка в целом наблюдается высокий уровень (т. е. объем) спекуляции по всем металлам, в том числе и по железной руде. Правительство Китая регулирует объемы поставок в целях контроля над уровнем инфляции в стране. В этой связи очень многие мелкие и средние сталепроизводители уменьшают свои запасы, тем самым контролируя уровень своих расходов", - отметили в концерне. "Таким образом, запасы железной руды на складах снижаются, хотя обычно китайские производители имеют очень большие запасы сырья. Предполагается, что уровень производства в Китае не уменьшится, но наличие избыточных мощностей в отрасли (новые мощности в Африке и Австралии) приведет к переизбытку железной руды на рынке", - добавили в ENRC. (МеталлИндекс/МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**В МАЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ ВЫРОС**

Китай в мае по сравнению с маем 2012 г. увеличил импорт железной руды на 7,39%. Об этом свидетельствуют данные статистики. В частности, поставки сырья в страну составили в заданный период 68,56 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель вырос на 2,1%. Китай в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. увеличил импорт железной руды и концентрата на 16,4% до 67,15 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем поставки сырья в страну повысились на 2,6 млн. т. По итогам января-апреля по сравнению с аналогичным периодом прошлого года импорт руды и концентрата в КНР поднялся на 3,9% до 253,6 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЗАПАСЫ ИМПОРТНОЙ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ ПО СОСТОЯНИЮ НА 24 ИЮНЯ 2013 ГОДА ВЫРОСЛИ

Запасы импортной железной руды в крупнейших портах Китая по состоянию на 24 июня по сравнению с предыдущей неделей увеличились на 0,7%, или 520 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики. В частности, запасы импортного сырья в стране в заданный период достигли 75,18 млн. т. Китай в мае по сравнению с маем 2012 г. увеличил импорт железной руды на 7,39%. В частности, поставки сырья в страну составили в заданный период 68,56 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель вырос на 2,1%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ**ПРАВИТЕЛЬСТВО СОБИРАЕТСЯ ОТМЕНИТЬ ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ ИМПОРТА ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ**

Китайское правительство собирается отменить систему лицензирования импорта железной руды, которую ввели около 10 лет назад, чтобы ослабить позиции монопольных иностранных поставщиков. Похоже, новые китайские лидеры осознали, что эта система себя не оправдала. Стремление китайских политиков перехватить рычаги давления в ценовых переговорах с крупнейшими горнорудными компаниями возникло, когда в стране началось бурное развитие сталелитейной промышленности. В те времена базовые цены на железную руду формировались в ходе ежегодных переговоров между крупнейшими японскими потребителями и Большой тройкой поставщиков.

Переговоры проходили за закрытыми дверями, а цены начиная с 1970-х годов варьировались в диапазоне \$10-15/т. По сравнению с ликвидным рынком фьючерсов и активной торговлей металлами на ЛБМ эта система выглядела устаревшей. Тем не менее она вполне устраивала и покупателей, и продавцов.

Ситуация изменилась, когда закупки китайских сталелитейных заводов стали играть более важную роль. Скорость роста ВВП страны измерялась двузначными цифрами, а для такого подъема требовалось все больше стали. Отрасль стремительно расширялась, соответственно, и ее потребности в сырье. На рынке железной руды возник дефицит, и атмосфера на ежегодных переговорах, ранее - весьма дружеская, стала накаляться. Переломным моментом стал 2004 г.: после многомесячных дебатов Vale, Rio Tinto и BHP Billiton, которые контролировали более 60% морских поставок, добились повышения базовой цены в контрактах на 2005 г. на 71,5%. Правда, и тогда она составляла всего \$28,11/т, но все потребители были возмущены таким скачком цен. Тогда Китай как крупнейший в мире потребитель железной руды вытеснил Японию с позиций главного переговорщика.

Бескомпромиссная позиция China Iron and Steel Association послужила толчком к началу ценовых войн. В условиях острого дефицита в требованиях скидок крупнейшему покупателю не было логики. При этом в Китае уже действовала система, в рамках которой импортировать руду разрешалось только 500 лицензированным компаниям, причем лицензии выдавала только подконтроль-

ная правительству CISA. Исходно предполагалось, что такая система даст возможность противопоставить Большой тройке вместо множества мелких заводов единого покупателя, причем - крупнейшего в мире. Кроме того, ожидалось, что ограничение числа импортеров предотвратит спекулятивное взвинчивание цен. Правда, появление таких посредников привело к росту затрат у заводов, которые не имели разрешения на самостоятельный импорт: они вынуждены были покупать мелочь у посредников по цене, втрое превышающей базовую. Кстати, до 2008 г. базовая цена все еще не превышала \$40/т.

Однако эта ситуация не вызвала беспокойства у правительства, поскольку нужные компании имели лицензии на импорт, а проблемы мелких предприятий были только кстати: чиновники уже давно пытались взять под контроль неуправляемое расширение отрасли, но успеха практически не добились. В Китае значительные полномочия делегированы на нижние уровни власти, для которых мелкие заводы служат основным источником пополнения бюджета, при этом они же обеспечивают занятость населения. Поэтому все попытки центральных властей закрыть такие заводы наталкиваются на мощное сопротивление.

Глобальный кризис 2008 г. не затронул китайскую сталелитейную промышленность: правительство пустило программу стимулирования экономики (\$586 млрд.), а инвестиции в строительство зданий и развитие транспортной инфраструктуры достигли в общей сложности 70% ВВП, составляющего около \$7 трлн. Потребление стали резко увеличилось, соответственно, выросли и потребности в сырье. В этой ситуации стал быстро расширяться спотовый рынок, где цены резко пошли на подъем. Контрактные цены на 2009 г. подскочили на 68%, но BHP, Vale и Rio продолжили терять миллиарды долларов из-за годовой системы ценообразования. В этой ситуации переговоры зашли в тупик. Тогда правительство оказало "поддержку" своим сталелитейным компаниям - менеджер Rio Tinto China Стерн Ху и трое его коллег были арестованы по обвинению в коррупции и хищении торговых секретов.

Однако шантаж не увенчался успехом, а вскоре гендиректор BHP Мариус Клопперс добился перехода от годовых контрактов к квартальным, цены в которых устанавли-

вались в соответствии со спотовыми. Затем примеру BHP последовали Vale и Rio. Тем временем спотовые цены продолжили стремительно расти: в апреле 2010 г. они достигли \$186,5/т, затем после некоторой коррекции в феврале 2011 г. был зарегистрирован исторический рекорд - \$191,9/т мелочи в порту Тяньцзинь.

При этом темп китайского подъема не спадал, и снижения спроса на сталь в Китае не предвиделось: очередной пятилетний план включал строительство 36 млн. доступных домов, автомагистралей (83 тыс. км) и скоростных железных дорог (45 тыс. км). В этой ситуации сталелитейная промышленность процветала, и правительство решило позаботиться о других отраслях. В частности, власти запретили гигантским рудовозам Valemax (двевейтом 400 тыс. т) заходить в китайские порты. Хотя чиновники объясняли это решение соображениями экологической безопасности, в действительности речь шла о поддержке китайских перевозчиков, которых новая флотилия Vale (38 судов), построенная в основном на китайских же верфях, вполне способна вытеснить из бизнеса. Правительство сочло, что сталелитейные заводы могут закупать руду и без скидок, предлагаемых бразильской компанией.

Несмотря на беспрецедентно высокие цены, китайский импорт продолжал расти, и в 2011 г. достиг 700 млн. т (60% потребления). Тем не менее ценовая война продолжалась. Больше всего китайцев возмущала высочайшая маржа в железорудной отрасли: в 2011 г. прибыль BHP составила \$23,6 млрд., Vale заработала \$22,8 млрд., а Rio - рекордные \$15 млрд. Однако в 2012 г. подъем китайской экономики затормозился, поэтому спрос на сталь и руду двинулся вниз. В сентябре цены достигли дна - \$87,5/т, хотя затем последовало их восстановление (на 80%). Поэтому в марте китайские власти обвинили Большую тройку в манипулировании ценами посредством задержки поставок. Такая реакция Пекина была вполне предсказуемой, поскольку очередной всплеск цен по времени совпал с провалом попыток перехватить ценовые рычаги путем создания собственных торговых площадок. Хотя обороты торговли железорудными фьючерсами и свопами в Китае быстро растут, они все еще составляют лишь небольшую часть торговли и не задают направление движения цен. При этом в 2012 г. китайский импорт увеличился еще на 8% до рекордных 743 млн. т.

Сейчас перспективы на рынке железной руды остаются неясными. Отраслевые эксперты предсказывают, что за 2014-2020 гг. цены снизятся, но итоговый уровень в различных прогнозах варьируется от \$120 до \$50/т. И в этой ситуации правительство решило открыть крупнейший в мире рынок железной руды для большей конкуренции.

Рыночный аналитик Reuters Клайд Рассел пишет, что данное решение выглядит как стратегическое отступление в многолетней борьбе китайских покупателей с монопольными поставщиками за рычаги в ценообразовании. Отказ от лицензирования импорта устранил из системы поставок посредников, которые до сих пор неплохо зарабатывали на мелких заводах. Это приведет к снижению затрат у сталелитейной отрасли в целом, хотя лишит крупные предприятия дополнительных доходов. Фактически внедрение этой системы вначале имело целью не только создание единого фронта в переговорах китайских заводов с Vale, BHP и Rio, а и устранение возможностей спе-

кулятивного взвинчивания цен. Однако если первая цель и была достигнута, то особых преимуществ китайцам единый фронт не принес. Тем более что горнорудные гиганты, похоже, сумели заключить тайные сепаратные контракты с крупнейшими китайскими заводами в критическом 2010 г., когда их официальные переговоры с CISA зашли в тупик. Вторая же часть задачи и вовсе не была выполнена: вместо прозрачной системы сформировался серый рынок, на котором взвинчивали цены сами официальные импортеры. И так, скорее всего, с июля для импорта железной руды потребуются только обычные лицензии того же типа, которые получают покупатели других иностранных товаров. Это означает, что теперь все сталелитейные заводы будут иметь возможность приобретать сырье непосредственно у добывающих компаний и трейдеров. По мнению западных аналитиков, эти перемены не окажут большого влияния на цены в краткосрочном плане, но могут иметь далекоидущие последствия для китайской горнорудной промышленности. Если до сих пор импортная руда имела преимущество перед местным сырьем только в отношении качества, то теперь повысится ее ценовая конкурентоспособность. В результате импорт может изрядно потеснить местные поставки.

Правда, пока неизвестно, как именно запланированные перемены будут согласовываться с другими инициативами правительства, в частности, с требованием, чтобы импортеры использовали местные торговые площадки. Новые лицензии смогут получить только импортеры, использующие китайскую площадку China Beijing International Mining Exchange (CBMX). В принципе, Vale, BHP и Rio уже стали членами CBMX. Однако они поддерживают также и сингапурскую систему globalORE, через которую в настоящее время осуществляется больший объем физической торговли, чем через CBMX. И вряд ли Большая тройка откажется от сингапурской площадки, поскольку пекинская биржа была создана фактически для того, чтобы вырвать у поставщиков рычаги управления ценообразованием. Таким образом, борьба продолжается. Кстати, сейчас в манипулировании ценами можно было бы обвинить и китайцев. Этот вопрос в принципе имеет весьма сомнительный характер в ситуации, когда есть один покупатель, приобретающий около 70% мировых поставок, и три крупных производителя руды, поставляющих на рынок примерно такой же объем данного сырья. Сейчас ценообразование осуществляется на базе индексов, которые рассчитывают Platts и Metal Bulletin на основе информации о сделках, полученной от участников рынка.

Хотя методология этих агентств вполне надежна, система тем не менее зависит от честности конкретных респондентов, и в отсутствие рынка фьючерсов с поставочными обязательствами у покупателей и продавцов всегда будет искушение манипулировать ценами в свою пользу. Однако К. Рассел считает, что этим трудно заниматься без надежной основы, тогда как ликвидный рынок фьючерсов, участники которого имеют обязательства в отношении поставок по контрактам, обеспечит определенную прозрачность. А сейчас китайцам просто придется осознать реальность - они не способны контролировать рынок железной руды, поэтому им остается только делать все возможное для устранения из системы необязательных затрат. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

HEBEI STEEL К КОНЦУ 2013 ГОДА ОЖИДАЕТ ПОВЫШЕНИЯ ЦЕН НА ЖЕЛЕЗНУЮ РУДУ

Цены на железную руду в мире достигли дна и к концу года должны восстановиться, после того, как китайские сталепроизводители увеличат объемы производства. Об этом пишет Bloomberg со ссылкой на прогноз ведущей меткомпании KHP Hebei Steel. По мнению металлургов, во II полугодии средние цены на железную руду в Китае поднимутся выше уровня в \$140/т. В настоящее время железная руда с поставкой в китайский порт Tianjin стала дешевле на 24% после достижения 2013 г. пика в феврале и стоит \$120,6/т. Со стороны предложения железной руды никакого дефицита в Hebei Steel не ждут. (Металлсервис/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА**С 1 АВГУСТА 2013 ГОДА НА НЕОПРЕДЕЛЕННЫЙ СРОК
ПРИОСТАНОВИТСЯ КВОТИРОВАНИЕ ИМПОРТА РЯДА СТАЛЬНЫХ ТРУБ**

Украина с 1 августа временно приостановит квотирование импорта стальных бесшовных обсадных и насосно-компрессорных труб внешним диаметром до 406,4 мм вне зависимости от страны происхождения. Как говорится в сообщении Минэкономразвития, такое решение днем ранее приняла Межведомственная комиссия по международной торговле (МКМТ). В то же время Минэкономразвития не уточняет, на какой срок будет приостановлено действие спецмер.

МКМТ ввела квотирование импорта стальных бесшовных обсадных и насосно-компрессорных труб внешним диаметром до 406,4 мм вне зависимости от страны происхождения в июне 2008 г. по заявлению ОАО "Интерпайп Нижнеднепровский трубопрокатный завод" (Днепропетровск) и ЗАО "Интерпайп Никопольский завод бесшовных труб "Нико Тьюб" (Днепропетровская обл.). В конце сентября 2011 г. по предложению этих же предприятий действие квот было продлено еще на три года с ежегодным увеличением квоты на 5%. В первый год повторно введенных ограничений (по 30 сентября 2012 г.) суммарный размер квоты составляет 16,753 тыс. т, в третий год - 18,471 тыс. т.

Однако в конце августа 2012 г. из-под действия спецмер были выведены стальные бесшовные обсадные и насосно-компрессорные трубы четырех спецификаций для добычи углеводородов. "В рамках проектов по добыче углеводородов, реализуемых в топливно-энергетическом комплексе Украины, возникла необходимость ввоза отдельных видов труб, производство которых в Украине не имеет соответствующей сертификации в соответствии с международными стандартами", - пояснила тогда свое решение МКМТ.

Предприятия РФ и других стран с 1 октября 2012 г. по 31 мая этого года получили лицензии на поставку 16,38 тыс. т труб при годовой квоте 17,59 тыс. т (93,14% квоты). В том числе российские предприятия использовали квоту на 99,91%, получив лицензии на поставку 12,495 тыс. т труб, австрийские - на 79,84% (2,058 тыс. т), польские - на 66,34% (0,768 тыс. т). В свою очередь трубно-колесная компания "Интерпайп", бывшая инициатором введения этих спецмер, в настоящее время добивается продления квот на поставки своей трубной продукции в страны Таможенного союза России, Казахстана и Беларуси, действие которых истекло в первом полугодии.

Пока же импорт ее продукции подпадает под действие введенных по 18 ноября 2015 г. антидемпинговых пошлин: на обсадные трубы - 18,9% от таможенной стоимости; насосно-компрессорные трубы - 19,9%; нефтепроводные трубы диаметром до 820 мм включительно, газопроводные трубы диаметром до 820 мм включительно, горячедеформированные трубы общего назначения диаметром до 820 мм включительно - 19,4%. В целом квоты на беспошлинный импорт украинских труб в страны ТС, львиная доля которого приходится на продукцию "Интерпайпа", составляли на первое полугодие 171 тыс. т, в том числе в Россию - 120 тыс. т, Беларусь - 35 тыс. т, Казахстан - 16 тыс. т. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**КОРПОРАЦИЯ «ИНДУСТРИАЛЬНЫЙ СОЮЗ ДОНБАССА» (ИСД)
МАССОВО СОКРАЩАЕТ СОТРУДНИКОВ ПАО «ДНЕПРОПЕТРОВСКИЙ ТРУБНЫЙ ЗАВОД» (ДТЗ)**

Акционеры Индустриального союза Донбасса массово сокращают сотрудников Днепропетровского трубного завода, так как в связи с падением спроса и цен на трубы завод имеет трудности со сбытом продукции на протяжении последних полутора лет. Об этом "Коммерсант-Украина" сообщил высокопоставленный источник в ИСД. "Сейчас стоит вопрос о сохранении хотя бы половины рабочих мест или через какое-то время - о закрытии предприятия", - утверждает источник.

В то же время, профсоюзы не соглашаются с решением руководства предприятия. 13 июня профком ДТЗ начал процедуру вступления в коллективный трудовой спор, рассказали изданию в центральном комитете профсоюза металлургов и горняков Украины. По их мнению, действия администрации завода противоречат нормам Конституции, закону "О занятости населения", генеральному отраслевому и региональному соглашениям, коллективному договору, а также "Меморандуму о взаимопонимании", заключенному между правительством и предприятиями горно-металлургического комплекса, под которым поставили свою подпись и представители акционеров предприятия.

Однако менеджер ИСД утверждает, что формально условия меморандума владельцы предприятия не нарушают. "Меморандум с правительством подписывал ИСД, а ДТЗ в корпорации не входит", - подчеркнул он. По условиям меморандума, собственники заводов обязались сохранить в полном объеме рабочие места и социальные обязательства в обмен на обещание правительства вовремя возвращать НДС и не повышать цены на электроэнергию и перевозки. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИЯ «ИНТЕРПАЙП» УВЕЛИЧИТ ПОСТАВКИ В ИРАК

Международная вертикально интегрированная трубно-колесная компания "Интерпайп" (Днепропетровск) прошла аттестацию у одной из крупнейших национальных компаний Ирака - South Oil Company (SOC). Как сообщается в пресс-релизе компании, по результатам аттестации "Интерпайп" рекомендована как предпочтительный поставщик для проектов SOC. "Для усиления позиции "Интерпайп" и обеспечения наилучшего взаимодействия начал работу новый региональный менеджер, который будет базироваться в Басре", - говорится в пресс-релизе.

"Интерпайп" является производителем цельнокатаных железнодорожных колес в мире. Продукция компании поставляется более чем в 80 стран через сеть торговых офисов, размещенных на ключевых рынках СНГ, Ближнего Востока, Северной Америки и Европы. В структуре компании - "Интерпайп Нижнеднепровский трубопрокатный завод (НТЗ)", "Интерпайп Новомосковский трубный завод (НМТЗ)", "Интерпайп Нико-Тьюб", "Днепропетровский Втормет" и электросталеплавильный комплекс "Интерпайп Сталь". В 2012 г. на предприятиях компании произведено более 1,2 млн. т трубной и колесной продукции. Конечным собственником "Интерпайпа" является украинский бизнесмен Виктор Пинчук и члены его семьи. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИЯ «ИНТЕРПАЙП» НАЗНАЧИЛА НОВОГО КОММЕРЧЕСКОГО ДИРЕКТОРА

Трубно-колесная компания "Интерпайп" назначила на должность коммерческого директора Фади Храйбе. Об этом говорится в сообщении пресс-службы компании. "Компания "Интерпайп" объявляет о назначении Фади Храйбе на должность коммерческого директора (Chief Commercial Officer). Новая управленческая позиция призвана повысить эффективность управления системой продаж компании", - говорится в нем.

Согласно сообщению, в задачи Храйбе будет входить планирование и управление коммерческой деятельностью компании, разработка и реализация маркетинговой стратегии, развитие каналов продаж. Он уже приступил к исполнению своих обязанностей. Ранее он был младшим партнером в международной консалтинговой компании the Boston Consulting Group. С 2007 г. по 2010 г. Храйбе занимал должность директора по продуктам и ресурсам "Интерпайп". В зону его ответственности входила разработка стратегии развития продукции, оптимизация ценообразования, планирование продаж. Храйбе имеет диплом инженера Американского университета Бейрута (Ливан). В 2004 г. он получил степень магистра делового администрирования в бизнес-школе INSEAD (Франция). (Украинские новины/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

РЫНОК ТРУБ В МАЕ 2013 ГОДА

Май в трубном сегменте характеризовался увеличением спроса на отдельные позиции, что было вызвано сезонной активизацией в частном строительстве. В то же время, ситуация в других потребляющих отраслях продолжает оставаться неутешительной, что негативно влияет на объемы сбыта и не позволяет увеличить цены.

Внутренний рынок

По оценке заместителя генерального директора по коммерции УГМК (Украинская горно-металлургическая компания) Виталия Ключника, в мае спрос на трубный прокат находился на повышенном уровне. Он также добавил, что основной объем закупок данной продукции был произведен предприятиями строительной отрасли. "По итогам мая наибольшим спросом пользовались электросварные профильные трубы, на которые в структуре продаж компании приходится 67%. В свою очередь, на ВГП и электросварные трубы пришлось 6% и 23% соответственно. По итогам мая структура продаж наиболее востребованной трубной продукции выглядела следующим образом: профильные сварные трубы заняли 67% от общего объема продаж, тогда как на ВГП и электросварные трубы пришлось 6% и 19% соответственно", - отметил топ-менеджер.

По словам представителя металлоторговой компании "Сбыт Стиль" Игоря Чуприна, в мае под влиянием сезонного фактора отмечалось улучшение спроса на сварные профильные трубы, а также на трубы общего назначения. Вследствие этого, со второй половины месяца наблюдался рост закупок как со стороны торговых компаний, так и со стороны конечных потребителей-частников.

В свою очередь, по оценке старшего аналитика ИК "Арт-Капитал" Дмитрия Ленды, общее потребление труб в мае в месячном исчислении незначительно понизилось. Это связано с негативными результатами работы строительной и машиностроительной отраслей, активность в которых в месячном исчислении понизилась на 4,2% и 13,9% соответственно.

В целом же, ключевые потребляющие трубы отрасли находятся в состоянии стагнации, о чем свидетельствуют данные Госстата. Согласно им объемы производства в машиностроении в январе-мае упали на 18,1% по сравнению с АППГ, а объемы выполненных строительных работ - на 17,8%. Кроме того, по данным ведомства за отчетный период на 3,4% снизилась добыча природного газа и нефти. В то же время, в месячном исчислении этот показатель вырос на 2,1%.

Стоит отметить, что в случае успешной реализации намеченных проектов, возможен дальнейший рост добычи углеводородов. В начале месяца была введена в эксплуатацию скважина М-16 на Макеевском газовом месторождении. Также начато бурение скважины NM-3 на Северо-Макеевском месторождении газа. Кроме того, ожидается активизация работ на Бакейском блоке Солоховского газоконденсатного месторождения и на Пидлискивском нефтегазоконденсатном месторождении в Полтавской области. Это, соответственно, повлечет за собой увеличения спроса на буровые трубы в регионе.

Стоит также отметить активизацию работ по реконструкции трубопроводов в стране. В частности, будет отремонтирован магистральный аммиакопровод "Тольяти-Горловка-Одесса", на что будет потрачено 99,8 млн. грн. Также планируется провести реконструкцию участка газопровода высокого давления в центре Днепропетровска общей стоимостью 11 млн. грн. Кроме того, в настоящее время проводится реконструкция системы очистки воды и канализации Черкасс. Первый этап работ планируется завершить до конца года. Общая стоимость работ составляет 23,5 млн. грн.

Наибольшее количество тендеров на закупку трубной продукции по итогам мая провели предприятия энергетического сектора экономики. Согласно данным портала о госзакупках, "Днепроэнерго" провел два тендера на закупку труб общей стоимостью 6,1 млн. грн. "Северодонецкая ТЭЦ" по итогам трех проведенных тендеров закупит труб разного назначения на 1,05 млн. грн. "Энергоатом" провел два тендера, согласно которым в адрес предприятия будет отгружено трубной продукции стоимостью 10,44 млн. грн. В адрес "Центрэнерго" будет поставлено 29,24 т трубной продукции общей стоимостью 1,56 млн. грн. Кроме того, "Донецктеплокомунэнерго" по итогам проведенного тендера закупит трубной продукции на 6,62 млн. грн. Что же касается других отраслей, то по итогам двух конкурсов, проведенных "Черноморнефтегазом", в адрес предприятия будет отгружено труб на 22,3 млн. грн.

Цены и перспективы

Несмотря на положительные тенденции потребления в мае, стоимость трубной продукции по итогам мая не претерпела существенных изменений. Согласно данным торговой площадки ugmk.info, средняя стоимость труб по итогам мая на вторичном рынке Украины снизилась на 0,44% (32,76 грн.) до 7550,5 грн./т. В частности, по Киевскому региону цены снизились на 0,81% (61,88 грн.) до 7573 грн./т. По Днепропетровску металлоторговые компании опустили средние цены на 0,02% (1,75 грн.) до 7851 грн./т. По Харьковскому региону трубы подешевели на 0,48% (34,66 грн.) до 7226,7 грн./т.

Комментируя тенденции изменения цен в ушедшем месяце, В. Ключник подтвердил, что ни увеличивающийся спрос в сегменте, ни снижение стоимости сырья не нашли отражения в котировках труб.

Что же касается дальнейших перспектив развития ситуации на трубном рынке, то по оценкам топ-менеджера, в июне ожидается постепенное увеличение спроса, что будет связано с возрастающей активностью строительного сектора. Тем не менее, он отметил, что существенного прироста не предвидится ввиду недофинансирования потребляющих отраслей.

По оценке Д. Ленды, потребление трубной продукции в текущем месяце будет находиться под влиянием двух факторов. С одной стороны, в июне будет больше рабочих дней. С другой стороны начинающийся сезон отпусков окажет негативное влияние на активность в потребляющих отраслях.

Как прогнозирует И. Чуприн, восстановление спроса на сварные трубы продолжится ввиду активизации в секторе частного строительства, что позволит металлоторговцам сохранить свои позиции. В тоже время, он отметил, что увеличению стоимости трубной продукции будет препятствовать негативная макроэкономическая ситуация в стране, а также стагнация потребляющих отраслей.

Ценовые тенденции на рынке трубной продукции

	01.05.2013	01.06.2013		Изменение цены, %	Изменение цены, грн./т
		цена, грн.	цена, \$		
Киев	7635,44	7573,56	946,70	-0,81	-61,88
ВГП	7562,13	7453,03	931,63	-1,44	-109,10
Сварные	7646,31	7640,85	955,11	-0,07	-5,46
Профильные	7697,88	7626,8	953,35	-0,92	-71,08
Днепропетровск	7852,98	7851,23	981,40	-0,02	-1,75
ВГП	7018,96	7018,96	877,37	0,00	0,00
Сварные	6910,4	6910,4	863,80	0,00	0,00
Бесшовные	10309,68	10309,68	1288,71	0,00	0,00
Профильные	7172,86	7165,88	895,74	-0,10	-6,98
Харьков	7261,35	7226,69	903,34	-0,48	-34,66
ВГП	7273,16	7243,16	905,40	-0,41	-30,00
Сварные	7137,5	7120,31	890,04	-0,24	-17,19
Профильные	7373,39	7316,61	914,58	-0,77	-56,78

Для анализа и ценового среза взяты оптовые прайсовые цены киевских ("Викант", "МД Групп", "Метинвест СМЦ", "Металл-Холдинг", АО "УГМК" (Киевский филиал), "Сталекс"), днепропетровских ("АВ Металл Групп", "Металлобазы Комэкс", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", АО "УГМК" (Днепропетровский филиал), "Викант", "МД Групп"), и харьковских металлотрейдеров ("Металлобазы Комэкс (Харьков)", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", "РТК Трейд", АО "УГМК" (Харьковский филиал), "АВ Металл Групп", "Харьковметалл - 2"). Цены указаны в гривнах с учетом НДС. Электронные прайсы вышеуказанных компаний можно загрузить по адресу price.ugmk.info. С более детальной ценовой динамикой отдельно по каждой компании можно ознакомиться на index.ugmk.info. (Степан Добровольский, Ugmk.Info/Металл_Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ОАО «АЛЬМЕТЬЕВСКИЙ ТРУБНЫЙ ЗАВОД» (АТЗ) В ИЮНЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПРОИЗВОДСТВО

ОАО "Альметьевский трубный завод", входящее в структуру Объединенной металлургической компании, в июне произвело 18,579 тыс. т труб различного сортамента. Отгрузка продукции собственного производства в указанный период достигла 19,672 тыс. т. За январь-июнь по сравнению с аналогичным периодом прошлого года АТЗ увеличил выпуск труб на 6,3% до 104,581 тыс. т. Отгрузка выросла на 6,9% до 108,61 тыс. т. ОАО "Альметьевский трубный завод" в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличило производство труб различного сортамента на 14,6%. В частности, выпуск труб в заданный период составил свыше 215 тыс. т. Отгрузка продукции выросла на 16% до 213 тыс. т. (Металлоснабжение и сбыт Металл_Украины, СНГ, мира)

ОАО «ВОЛЖСКИЙ ТРУБНЫЙ ЗАВОД» (ВТЗ) ОТГРУЗИЛО ТРУБЫ ДЛЯ НЕФТЕПРОВОДА

На Волжском трубном заводе, входящем в состав Трубной металлургической компании, изготовлена партия труб большого диаметра по заказу компании "Транснефть". Об этом сообщает пресс-служба ТМК. Продукция будет использована для реконструкции магистрального нефтепровода "Дружба". Данная партия труб диаметром 1020 мм класса прочности К 52-1 произведена в соответствии с особыми требованиями заказчика, регламентирующими высокую точность при снятии внутреннего и наружного усиления по концам труб.

На трубы нанесено трехслойное защитное наружное покрытие. Внутренняя поверхность обработана дробеметными установками, что является одним из обязательных требований "Транснефти" по технологии производства нефтегазопроводных труб. Дальнейший план работы подразумевает производство на ВТЗ еще около 20 типоразмеров труб по заказу "Транснефти". "Дружба" - крупнейшая в мире система магистральных нефтепроводов. Общая протяженность составляет 8900 км, из них 3900 км проходят по территории России. Почти полвека эта главная нефтяная артерия снабжает нефтью Волгоуральского нефтегазоснабжающего района страны Восточной Европы. Российский отрезок магистрали эксплуатируется компанией "Транснефть". (МинПром Металл_Украины, СНГ, мира)

ОАО «ВЫКСУНСКИЙ МЕТЗАВОД» (ВМЗ)

ПУСТИТ НОВУЮ ЛИНИЮ ПО НАНЕСЕНИЮ АНТИКОРРОЗИОННЫХ ПОКРЫТИЙ

Выксунский металлургический завод рассчитывает пустить новую линию по нанесению антикоррозионных покрытий на трубы в ходе реконструкции трубоэлектросварочного цеха. Об этом сообщили в пресс-службе Объединенной металлургической компании, в состав которой входит предприятие. Проект также предполагает увеличение мощности предприятия. После завершения реконструкции, намеченной к концу года, ВМЗ будет располагать новейшим оборудованием, выход которого на проектную мощность позволит дополнительно выпускать 650 тыс. т трубопроката в год.

Также в трубоэлектросварочном цехе продолжается модернизация участков отделки труб и транспортных потоков термоотдела. Ранее Выксунский метзавод модернизировал формовочно-сварочный стан, освоив новый сортмент. ВМЗ в 2012 г. сократил объемы производства труб различного сортамента на 19% к предыдущему периоду, до 1,4 млн. т. Выпуск труб большого диаметра снизился на 36% до 656 тыс. т. (МинПром Металл_Украины, СНГ, мира)

В ОАО «СЕВЕРСКИЙ ТРУБНЫЙ ЗАВОД» (СТЗ) ПОДВЕДЕНЫ ИТОГИ РЕАЛИЗАЦИИ РОССИЙСКО-ГОЛЛАНДСКОГО ПРОЕКТА В СФЕРЕ ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЯ

На Северском трубном заводе, входящем в Трубную металлургическую компанию, подведены итоги реализации российско-голландского проекта в области энергосбережения. Совместный проект стал пилотным не только для предприятий ТМК, но и в целом для промышленности Свердловской области. Эксперты в области энергосбережения - представители NL Agency, специального агентства при Министерстве по экономическим делам, сельскому хозяйству и инновациям Нидерландов, компании Energy Experts International B.V - приехали в Россию в прошлом году по приглашению Правительства РФ и Свердловской области. Площадкой для совместной работы российских и голландских специалистов по внедрению методологии сканирования энергетического потенциала стал СТЗ - производство на предприятии сертифицировано на соответствие международному стандарту ISO 50001:2011, что подтверждает высокий уровень энергоэффективности.

Представитель Нидерландского агентства Киис Моквельд отметил профессионализм специалистов, вошедших в состав международной команды энергетического действия. Также он подчеркнул, что завод достиг значительных результатов в сфере энергосбережения и может добиться большего: выявленный потенциал в сфере энергосбережения составил 36%. На встрече с управляющим директором СТЗ Михаилом Зуевым голландские гости при участии представителей института энергосбережения и отдела главного энергетика завода подписали разработанную в рамках проекта программу энергосбережения на Северском трубном заводе.

Управляющий директор СТЗ Михаил Зуев отметил: "На протяжении последних лет мы вплотную занимаемся снижением издержек производства: в 2010 г. удалось добиться экономии на 800 млн. руб., в 2011 г. и 2012 г. - еще на 340 и 200 млн. соответственно. Совместная работа с голландскими специалистами показала, что реально достигнуть еще более значительного сокращения издержек производства по сравнению с энергозатратами конкурентов - ведущих европейских предприятий". (Металлоснабжение и сбыт [Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ТАГАНРОГСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» («ТАГМЕТ») ОСВОИТ 3,23 МЛРД. РУБ. ИНВЕСТИЦИЙ

Таганрогский металлургический завод в 2013 г. инвестирует в развитие 3,23 млрд. руб. Об этом говорится в сообщении Трубной металлургической компании, в состав которой входит предприятие. Из общего объема 88,5 млн. руб. будет вложено в модернизацию оборудования мартеновского цеха. На строительство дуговой электросталеплавильной печи «ТАГМЕТ» планирует направить 1,78 млрд. руб. Ввод в эксплуатацию ДЭСП запланирован на август. Производительность печи - 950 тыс. т жидкой стали в год. В дальнейшем «ТАГМЕТ» планирует полностью перейти с мартеновского способа производства стали на электросталеплавильный. «ТАГМЕТ» пустил в промышленную эксплуатацию новую установку вакуумирования стали стоимостью 600 млн. руб. Она будет работать в рамках единого производственного цикла с ДЭСП. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ТРУБНАЯ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» (ТМК)

И ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ» ОБСУДИЛИ ПЕРСПЕКТИВЫ ДАЛЬНЕЙШЕГО СОТРУДНИЧЕСТВА

В Череповце прошло очередное заседание координационного совета Трубной металлургической компании, одного из крупнейших мировых производителей трубной продукции для нефтегазового комплекса, и ее партнера в поставках металлопроката - компании "Северсталь". В рамках встречи стороны отметили не только положительную динамику роста поставок металлопроката, но и улучшение качества рулонного и листового проката, рассмотрели вопросы, касающиеся новых видов продукции, совершенствования клиентоориентированного сервиса.

Также участники обсудили возможность реализации совместного кросс-функционального проекта "Создание системы управления процессом поставок между ОАО "Северсталь" и ОАО "ТМК". Проект подразумевает оптимизацию всех бизнес-процессов (логистических, коммерческих и производственно-технических), связанных с поставкой металлопроката в адрес предприятий ТМК, с целью сокращения финансовых и временных издержек.

Заместитель генерального директора ТМК по снабжению Сергей Марченко отметил, что "реализация этого проекта может стать следующим этапом развития отношений между компаниями". "Мы надеемся, что этот проект позволит нам снизить затраты, сократить время доставки и добиться других синергетических эффектов, которые может быть сейчас не столь очевидны", - сказал он. "Что касается реализации совместного проекта с ТМК, то мы сейчас находимся только в начале этого пути. Но уже сейчас очевидно, что мы сосредоточим внимание на повышении эффективности всех сопутствующих бизнес-процессов, в том числе по разработке новых видов продукции, снижению затрат по всей цепочке создания стоимости", - прокомментировал директор по маркетингу и продажам дивизиона "Северсталь Российская сталь" Дмитрий Горшков.

Партнеры обсудили перспективы совместного участия в реализующихся и анонсированных проектах по строительству магистральных нефте- и газопроводов на ближайшие пять лет и договорились о дальнейших шагах по развитию и укреплению взаимовыгодного сотрудничества. Компания "Северсталь" за шесть месяцев поставила в адрес предприятий ТМК около 90 тыс. т металлопроката, что превышает объем поставок за весь 2012 г. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ГРУППА «ЧТПЗ» ОТГРУЗИТ ШЕСТИГРАННЫЕ ТРУБЫ НА ЭКСПОРТ В КИТАЙ

Группа «ЧТПЗ» поставит высокотехнологичную продукцию - шестигранные трубы - в Китайскую народную республику. Около 1500 бесшовных шестигранных нержавеющей труб размером 257x6x4000 мм будут отгружены в адрес Китайской государственной корпорации по атомной энергии для строительства Тяньваньской атомной электростанции. Из труб ЧТПЗ изготовят стеллажи уплотненного хранения (СУХты), непосредственно в которых хранится отработанное ядерное топливо. Сложность заказа заключается как в длительности производства шестигранников - полный цикл изготовления трубы составляет более одного месяца, так и в особенностях стали - согласно условиям трубы для СУХтов должны быть изготовлены из особой, достаточно непластичной марки стали. В рамках долгосрочного контракта ЧТПЗ отгрузит в Китай первую часть объема в июле-августе, окончание поставок запланировано на конец 2014 г. Группа «ЧТПЗ» обладает богатым опытом по производству бесшовных шестигранных труб, данная технология освоена более 25 лет назад. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

БРАЗИЛИЯ

СТАТИСТИКА

В МАЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ТРУБ ВЫРОС

Бразилия в мае по сравнению с апрелем увеличила импорт труб из углеродистой стали на 24% до 22,072 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. В апреле этот показатель составлял 17,82 тыс. т. По сравнению с маем минувшего года импорт труб в Бразилию вырос практически вдвое - тогда поставки продукции в страну оценивались в 11,544 тыс. т. Бразилия в апреле импортировала 26,831 тыс. т труб по сравнению с 26,906 тыс. т в марте. По подсчетам специалистов, поставки бесшовных труб уменьшились в заданный период на 23% до 6,049 тыс. т, а сварных - увеличились на 9% до 20,782 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

СТАТИСТИКА

В МАЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ТРУБ ВЫРОС

Китай в мае по сравнению с маем 2012 г. увеличил экспорт стальных сварных труб на 10% до 387,899 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. По сравнению с предыдущим месяцем зарубежные поставки китайских труб повысились на 2%. В целом по итогам января-мая нынешнего года по сравнению с аналогичным периодом минувшего года экспорт стальных сварных труб из КНР поднялся на 5% до 1,62 млн. т. Объемы производства стальных бесшовных труб в Китае в мае по сравнению с маем 2012 г. увеличились на 16%. В частности, выпуск продукции в заданный период достиг 2,74 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель повысился на 1,8%. В целом по итогам января-мая по сравнению с аналогичным периодом прошлого года выпуск стальных бесшовных труб в КНР поднялся на 9% до 12,5 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

США

UNITED STATES STEEL CORP. ХОЧЕТ ЗАКРЫТЬ РЫНОК ДЛЯ УКРАИНСКИХ ТРУБНИКОВ

Группа американских производителей труб во главе с United States Steel Corp. подали жалобу в Комиссию по международной торговле на конкурентов из 9 стран, утверждая, что их продукция в США продается по ценам ниже рыночных, передает Bloomberg. В своей жалобе американские трубники указали производителей из Индии, Кореи, Филиппин, Саудовской Аравии, Тайваня, Таиланда, Турции, Украины и Вьетнама. Ранее американские трубные компании добились введения 86%-ных пошлин на нефтегазовые трубы из Китая после аналогичной жалобы в 2009 г. с просьбой возбудить антидемпинговое расследование. По словам управляющего партнера консультационной компании Steel Market Intelligence Мишеля Эпплаума, в случае успешного рассмотрения новой жалобы, выиграют все американские производители труб для нефтегазовой промышленности, в особенности U.S. Steel и Nucor Corp. На трубный дивизион приходилось 43% операционного дохода U.S. Steel в 2012 г. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТУРЦИЯ

СТАТИСТИКА

В ИЮНЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ СТАЛЬНЫХ ТРУБ ВЫРОС

Турция в июне по сравнению с июнем 2012 г. увеличила экспорт стальных труб на 6,3% до 183 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Turkish Steel Pipe Manufacturers Association. По сравнению с маем зарубежные поставки турецких труб повысились на 36,6%. В целом по итогам января-июня по сравнению с аналогичным периодом прошлого года Турция подняла экспорт стальных труб на 3% до 920 тыс. т. Турция в мае по сравнению с маем 2012 г. увеличила экспорт стальных труб на 6,8% до 134 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель уменьшился на 6,3%. По итогам января-мая по сравнению с аналогичным периодом минувшего года зарубежные поставки турецких труб повысились на 2,4% и достигли 739 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИМПОРТ ТРУБ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА УПАЛ

Турция в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. сократила импорт бесшовных труб на 22,2% до 10,412 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute. По сравнению с предыдущим месяцем поставки труб в страну уменьшились на 45,3%. По итогам января-апреля по сравнению с аналогичным периодом прошлого года импорт бесшовных труб в Турцию увеличился на 3% и достиг 58,397 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ

NIPPON STEEL & SUMITOMO METAL CORP. (NSSMC)

ПУСТИЛА ЗАВОДЫ ПО ВЫПУСКУ СТАЛЬНЫХ ТРУБ ДЛЯ АВТОМОБИЛЬНОЙ ОТРАСЛИ В ИНДИИ И МЕКСИКЕ

Nippon Steel Pipe India Private Limited (NPI) в июне начала коммерческую эксплуатацию индийского актива по выпуску автомобильных стальных труб. Об этом говорится в сообщении японской сталелитейной компании Nippon Steel & Sumitomo Metal Corp. (NSSMC), передает SteelOrbis. По информации компании, установка оборудования для изготовления труб и холодного волочения была завершена в конце 2012 г., производственные мощности завода составляют 2 тыс. т в месяц. Кроме того, в эксплуатацию введены все производственные мощности Nippon Steel Pipe Mexico (NPM). Коммерческая эксплуатация мексиканского завода производительностью 2 тыс. т в месяц началась в конце мая. Мексика поднялась на восьмое место в мире по объемам выпуска автомобилей. В 2012 г. в стране было выпущено 3 млн. трубной продукции и, как ожидается, в будущем производство будет существенно расти. Соответственно, в стране в ближайшем будущем ожидается увеличение спроса на трубы из высококачественной стали. Ранее Nippon Steel заявляла о планах активного развития зарубежных активов по выпуску автомобильных труб в связи с высоким спросом на эту продукцию. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

УКРАИНА

КАБИНЕТ МИНИСТРОВ РАЗРЕШИЛ ИМПОРТ КОКСА И УСТАНОВИЛ КВОТЫ НА 2013 ГОД

Кабинет министров разрешил импорт кокса и полукокса и установил квоты в 210 тыс. т на 2013 г. Об этом говорится в постановлении правительства №462 от 3 июля. Указанна квота установлена на импорт: кокса и полукокса из каменного угля для производства электродов; кокса и полукокса из каменного угля; кокса и полукокса из лигнита, а также из бурого угля; кокса и полукокса из торфа; угля ретортного. Ранее на ввоз этих видов продукции распространялась нулевая квота. Кабинет постановлением №225 от 13 марта включил коксующийся уголь в перечень товаров, импорт которых подлежит лицензированию, а также установил квоту на его импорт на 2013 г. в 10,2 млн. т. Также Кабинет запретил импорт (установил нулевую квоту) кокса, полукокса и угля ретортного. 10 июня Окружной административный суд Киева удовлетворил иски Алчевского металлургического комбината и Алчевского коксохимического завода (оба - Луганская обл.) и отменил постановление Кабинета №225. (*Українськи новини/Металл України, СНГ, мира*)

ПОД ВИДОМ РАЗВИТИЯ ГОСШАХТ ВЛАСТЬ ВКЛАДЫВАЕТ ДЕНЬГИ В ЧАСТНЫЙ БИЗНЕС

В середине июня Кабинет утвердил титул строительства угольного долгостроя - шахты "Нововольнская №10" (Волынская обл.). Этот документ можно было бы считать проходным, если бы не тот факт, что государство чуть ли не впервые за 20 лет обнародовало свои планы по строительству подобного объекта. Примечательна и общая стоимость проекта, зафиксированная в документе, - 2,3 млрд. грн. Львиную долю этой суммы составляют затраты на проведение строительно-монтажных работ (1,3 млрд.) и закупку оборудования (свыше 430 млн.). Для сравнения: на строительство детской больницы "Охматдет" необходимо 1,8 млрд. грн., но выделено только 400 млн.

Никто не отрицает, что инвестиционное оживление в столь важном для украинской экономики секторе, как углепром, - момент положительный. Другое дело, что в условиях нынешнего профицита угля запланированные вложения выглядят, мягко говоря, нелепо. По последним данным Минэнерго, запасы угля на складах ТЭС и ТЭЦ Украины к 1 июня составили почти 5,63 млн. т (на 46,9% больше, чем на аналогичную дату 2012 г.). Что еще раз подтверждает неоднократно высказываемую экспертами мысль о заполненности складов ТЭС и шахт по максимуму и отсутствию спроса на уголь. Причины такого положения дел на рынке давно известны - рост нелегальной добычи, снижение спроса на внешних рынках и плюс к этому мартовский пожар на Угледорской ТЭС и последующая остановка такого крупного потребителя. Отсюда очевидно, что предпосылок для роста потребления угля в ближайшем будущем нет. В то же время прогнозируемый годовой объем добычи угля на шахте "Нововольнская №10", которую планируется сдать в эксплуатацию уже в следующем году, составит 900 тыс. т.

Впрочем, планы Кабинета имеют свою подоплеку. Дело в том, что шахта еще в 2011 г. включена в список объектов, готовящихся к выходу из госсобственности. А согласно принятому в прошлом году Закону "Об особенностях приватизации угледобывающих предприятий", победителем приватизационного конкурса может быть признан участник, согласившийся заплатить за искомый объект 1 грн. и при этом гарантирующий максимальные инвестиции в его развитие.

При таких условиях дефицита желающих купить за гривню новостроящуюся шахту, в которую государство вложило пару миллиардов, явно не будет. Гипотетически можем предположить, что в их числе может оказаться, например, группа "ДТЭК", которая сможет поставлять добываемый на "Нововольнской №10" уголь на расположенные недалеко от нее теплоэлектростанции компании "Западэнерго" Рината Ахметова. Возможно, интерес проявит группа "Мако", для которой строящаяся госшахта благодаря своему расположению в западной части страны может стать одним из источников экспорта. Хотя, кто победит в борьбе за самую молодую украинскую шахту, не так уж важно. Суть в другом: пример "Нововольнской №10" показывает, что государство способно изыскать миллиарды, чтобы вложить их в актив, который можно потом отдать в "хорошие руки". Даже если в будущем это грозит проблемами со сбытом для других, все еще государственных шахт. До этого самым ярким примером неоднозначности стратегии в государственном углепроме была история двух государственных угольных фаворитов - "Свердловантрацит" и "Ровенькиантрацит". Со времени независимости Украины из госбюджета на поддержку этих предприятий были потрачены сотни миллионов гривен, в 2010 году был поднят вопрос об их концессии, в результате чего состоялась их передача в состав упомянутой группы "ДТЭК". Сейчас за эксплуатацию этих предприятий донецкая группа выплачивает в госбюджет суммарно 120 млн. грн. в год. При этом компания имеет право на распределение 10 млрд. грн. ежегодных доходов этих предприятий. В этом контексте ежегодные вложения 5 миллиардов бюджетных гривен в пока еще государственные шахты выглядят абсурдными.

Но остановить этот процесс невозможно - убытки угольных госпредприятий огромны, и без госсубсидий властям грозит массовое недовольство электората. Кстати, недавно шахтеры даже поставили своеобразный рекорд: убытки госшахт от производства угля за пять месяцев этого года - свыше 6 млрд. грн., что на 40% больше аналогичного периода 2012 г. Пока эта цифра не особо пугает горняков, так как она перекрывается многострадальным бюджетом. Другой вопрос, что рано или поздно Кабинет начнет сокращать эти дотации за счет приватизации шахт. А этот процесс будет сопровождаться ликвидацией бесперспективных угледобывающих предприятий и массовыми увольнениями. (*Комментарии/Металл України, СНГ, мира*)

СТАТИСТИКА

ДОБЫЧА УГЛЯ ЗА ШЕСТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА СНИЗИЛАСЬ

Угледобывающие предприятия Украины в январе-июне, по оперативным данным, снизили добычу рядового угля на 5,3% (на 2278,1 тыс. т) по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 40521,2 тыс. т.

Как сообщил источник в Министерстве энергетики и угольной промышленности, добыча коксующегося угля за этот период снизилась на 6,1% (на 770,3 тыс. т) - до 11878,4 тыс. т, энергетического - на 5% (на 1507,8 тыс. т) до 28642,8 тыс. т. Угледобывающие предприятия, входящие в сферу управления Минэнергоугля, в январе-июне сократили добычу угля на 7,8% (на 947 тыс. т) до 11172,1 тыс. т. Добыча коксующегося угля сократилась на 8,1% (на 283,9 тыс. т) до 3238,7 тыс. т, энергетического - на 7,7% (на 663,1 тыс. т) до 7933,4 тыс. т. При этом все угледобывающие предприятия за январь-июнь перевыполнили установленное министерством плановое задание по добыче угля на 11,3%, предприятия Минэнергоугля - на 0,4%. Шахты Донецкой области за шесть месяцев обеспечили добычу 18467,3 тыс. т (-6,2% к январю-июню 2012 г.), Луганской - 12 млн. 651,3 тыс. т (-5,1%), Днепропетровской - 8509,3 тыс. т (-0,4%), Львовской - 710,3 тыс. т (-33%), Волынской - 183 тыс. т (+7,7%). (*Энергетика України/Металл України, СНГ, мира*)

АНАЛИЗ**ГОСУДАРСТВО ВРЯД ЛИ СМОЖЕТ ПРОДАТЬ ОСЕНЬЮ 2013 ГОДА РЯД УГЛЕДОБЫВАЮЩИХ АКТИВОВ**

Украинское государство продолжает пускать с молотка промышленные активы. Осенью на аукционную продажу планируется выставить семь угледобывающих предприятий (перечень - в таблице).

Рыночные эксперты расценивают эти активы, как не самые привлекательные для потенциальных участников их осенней приватизации. Однако государство все же решило от шахт избавиться. Каковы у них шансы быть проданными?

Руководитель департамента риск-менеджмента МЮФ Integrites Евгений Тимошенко отмечает, что речь в данном случае идет о пакете шахтных активов, весьма различающихся по условиям добычи и среднегодовой продуктивности. По его словам, себестоимость угледобычи на некоторых из них демонстрирует своеобразный антирекорд на уровне 2000 грн./т продукции. (В среднем по государственному углепрому данный показатель составляет 1450 грн./т) А ряд кандидатов на приватизацию - Ордена Трудового Красного Знамени шахтоуправление им. Румянцева, Шахта им. Ленина и Шахта им. Калинина - характеризуется высокой аварийностью работы, утверждает эксперт.

В то же время, продолжает он, Шахтоуправление "Волинское" представлено одной относительно нестарой шахтой "Яблоневская". Она была введена в эксплуатацию в 1989 г., сейчас отличается неплохими показателями качества продукции и низким уровнем ее добычи (порядка 100 тыс. т в год). Эти факторы, по мнению Тимошенко, позволяют назвать актив достаточно интересным в плане последующего развития. Шансами быть проданной на аукционе осенью располагает и Шахта "Заря", говорит представитель Integrites. "Вопреки показателю себестоимости в 1200 грн./т это предприятие способно при соответствующих инвестициях увеличить добычу на 30-35%", - указывает он.

Украинские угольные активы, выставленные на приватизацию в 2013 г.

Название актива	Проектная мощность, тыс. т в год	Год пуска	Объем угледобычи в 2012 г., тыс. т	Марка угля	Запасы, млн. т	Сера, %	Глубина, м
Шахтоуправление им. XVII партсъезда	450	1975	25	А	> 20	1,2	300-400
Шахтоуправление "Волинское"	200	1958-1959	155,4	А	От 5 до 20	1,3	145
Шахта им. Ленина	950	1961	130,4	ПС, К, Ж	От 5 до 20	1,9	1190
Шахта им. Калинина	800	1930	201,4	П, ПС, К	От 5 до 20	2,9	1080
Ордена Трудового Красного Знамени шахтоуправление им. Румянцева	1000	1932 (рек. в 1968)	150,3	П, ПС, К, Ж	ПС - > 20, по остальным < 5	2,9	1090
Шахта им. Гаевого	900	1898 (рек. в 1962)	159,6	П, ПС, К	От 5 до 20	1,6	975
Шахта "Заря"	500	1927	602,5	А	От 5 до 20	1	800

Источник: по данным официального сайта Минэнергоугля Украины.

Однако другие эксперты оценивают привлекательность большинства назначенных к аукциону активов, как невысокую. Аналитик ИК Concorde Capital Роман Тополок отмечает, что только у двух шахт из семи - им. Калинина и Румянцева - проектная мощность близка к 1 млн. т угля в год. Причем реальные объемы по этим предприятиям в 2012 г. были значительно ниже. По его убеждению, низкий уровень добычи на указанных шахтах негативно влияет на удельную себестоимость 1 т продукции.

"Для уменьшения себестоимости нужно вкладывать дополнительные инвестиции в наращивание добычи. Но в нынешней ситуации направлять большие инвестиции в предприятия частные производители не рискуют, поскольку особой загрузки шахт заказами не просматривается - на рынке низкая потребность в угле", - отмечает Тополок.

С его точки зрения, пять из семи приватизируемых активов не могут считаться привлекательными и с учетом их перспективной разработки. Ведь только шахтоуправления им. Румянцева и им. XVII партсъезда обладают угольными запасами свыше 20 млн. т.

"Теоретически, в большинстве случаев существует возможность получения дополнительных ресурсов угля в районе уже действующего предприятия. Но для начала разработки этих новых ресурсов также необходимо вкладывать дополнительный капитал, что в нынешних условиях проблематично", - констатирует аналитик. И добавляет, что практически на всех семи предприятиях добывают высокосернистый уголь (содержание S - выше 1%). Это заметно снижает его конкурентоспособность при сбыте на экспорт или реализации внутренним потребителям, выдвигающим технологические требования с ограничениями по содержанию серы в угольной продукции.

Суммарную стоимость семи приватизируемых шахт Роман Тополок оценивает (по запасам угля) в диапазоне \$10-20 млн. Евгений Тимошенко уверен, что наиболее интересные предприятия из этого перечня стоят не больше \$1 млн. каждый. "Но говорить о таких ценах для активов, "идущих" на приватизацию, в подобном ключе не приходится", - добавляет он. В Фонде госимущества Украины (ФГИУ), где и объявили об осеннем аукционе по этим активам, их предпродажную оценку пока не огласили.

Аналитики уверены, что игроки отечественного угольного рынка сейчас не заинтересованы в приобретении новых добычных мощностей. Большинство производителей сокращают объемы на фоне слабого рынка. По информации Минэнергоугля Украины, угледобывающие предприятия страны в январе-июне сократили добычу на 5,3% (до чуть свыше 40,52 млн. т) по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года (около 42,8 млн. т).

Активно присматривать угольные активы "на покупку", по мнению экспертов, в Украине начнут не ранее 2014 г., когда ожидается появление признаков восстановления в секторе. "Скорее всего, приватизация этих предприятий будет отложена", - прогнозирует Тополок. Со своей стороны Тимошенко считает, что данные активы смогут заинтересовать разве что малые частные компании, которые работают неподалеку или же разрабатывают одни пласты с государственными шахтами.

"Как вариант - это нынешние "красные директора", которые уже инициировали коллективную приватизацию целостных имущественных комплексов, а также - конечные бенефициары недавней покупки государственных долей в пяти обогатительных фабриках", - отмечает собеседник Delo.UA. Возможность же продажи данных активов горно-

металлургическим или крупным частным угледобывающим компаниям он исключает: "Они работают на повышение эффективности текущих бизнес-схем". У потенциальных приобретателей государственных угледобывающих предприятий может присутствовать и другой мотив для того, что проигнорировать сентябрьские отраслевые аукционы. Ведь куда более интересные с точки зрения выработки шахты правительство решило оставить "на потом". Речь - уже о тех десяти предприятиях государственного углепрома, которые должны были "уйти" в частные руки в 2013-м, но корпоративизацию (с очень вероятной последующей приватизацией), Кабмин перенес своим апрельским распоряжением №198 на год вперед. (Дело/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

СТАТИСТИКА

В I ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА ДОБЫЧА УГЛЯ ВЫРОСЛА

Добыча угля в РФ в первом полугодии составила 171,365 млн. т, что на 1,5% больше аналогичного периода прошлого года, следует из материалов ЦДУ ТЭК. Общая поставка российского угля с начала года увеличилась на 0,8% до 155,617 млн. т, в том числе поставки на экспорт выросли на 10,9% до 68,357 млн. т.

Экспорт в страны дальнего зарубежья за шесть месяцев составил 62,873 млн. т угля (рост на 10,9%), в страны ближнего зарубежья - 5,484 млн. т (рост на 10,2%). В общем объеме экспорта продажи коксующихся углей составили 10,756 млн. т (рост в 1,7 раза). В частности, в дальнее зарубежье было поставлено 8,370 млн. т (рост в 2,4 раза), в ближнее зарубежье - 2,376 млн. т (снижение на 9,5%). Экспорт в страны АТР за шесть месяцев вырос в 2,1 раза до 15,552 млн. т. Из них продажи коксующихся углей в АТР составили 4,732 млн. т (рост в 4,8 раза). ОАО "СУЭК" с начала года добыло 48,806 млн. т (рост на 1,110 млн. т); ХК "СДС-Уголь" - 12,466 млн. т (рост на 121,6 тыс. т); "Кузбассразрезуголь" - 21,854 млн. т (рост на 660 тыс. т); "Южный Кузбасс" - 7,129 млн. т (рост на 751,9 тыс. т); ООО "Компания Вотсибуголь" - 7,889 млн. т (снижение на 157,4 тыс. т); "Южжубассуголь" - 5,617 млн. т (рост на 856,6 тыс. т); "Якутуголь" - 4,942 млн. т (рост на 75 тыс. т); ОАО "Распадская" - 3,972 млн. т (рост на 537,7 тыс. т). (Прайм/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ЛИКВИДАЦИЯ ОАО «ВОЛЧАНСКИЙ УГОЛЬ» ПРОЙДЕТ ПОЭТАПНО

"Коллектив предприятия понимает, что запасы угля заканчиваются, и предприятие в 2014 г. будет закрыто. Останутся 200 человек для обеспечения поставок на Рефтинскую ГРЭС в 2015 г. и 2016 г.", - сообщил председатель профсоюзной организации ОАО "Волчанский уголь" Иван Делибалтов. На данный момент на производстве работает 498 человек. 114 из них обеспечивает транспортировку угля из разреза на поверхность, 55 человек - обслуживающий персонал. В связи с тем, что правительство Свердловской области договорилось о подтверждении отгрузки энергетиками, сокращения рабочих мест на предприятии не будет. Более того, при условии увеличения отгрузки ресурса на Рефтинскую ГРЭС, 80 человек, уволенных в марте-апреле, смогут вновь трудоустроиться.

"Примерно половина работающих сегодня - люди, достигшие пенсионного возраста. В связи с закрытием шахт каждый из них получит все полагающиеся им социальные выплаты. Что касается сегодняшнего дня, задержек по зарплате на предприятии не было и нет", - отметил председатель профсоюзной организации ОАО "Волчанский уголь" Иван Делибалтов. Контракт с ОАО "Энел ОГК-5" о поставке угля на Рефтинскую ГРЭС в 250 тыс. т в год действует до 2016 г. И со стороны энергетиков он будет выполнен в полном объеме. Более того, при условии решения отдельных технических вопросов станция готова увеличить объемы потребления ресурса. Подтвердил потребление волчанских углей и филиал «КЭС-Холдинга» - "ТГК -9". Как пояснили представители компании, отставание отгрузки объемом 80 тыс. т на Богословскую ТЭЦ вызвано лишь необходимостью ликвидации топлива, скопившегося на складах ТГК -9. В то же время весь объем уже выбранного с угольных разрезов ресурса оплачен. Несмотря на продажу Богословской ТЭЦ компании «Русал», «КЭС-Холдинг» также намерен выполнить свои обязательства, сохранив объем отгрузки на уровне 700 тыс. т вплоть до окончания 2014 г. Это позволит собственникам ОАО "Волчанский уголь" провести поэтапную, плановую ликвидацию предприятия в связи с выработкой запасов месторождения. (Energyland.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ШАХТА «ВОРКУТИНСКАЯ» ВОЗОБНОВИЛА ДОБЫЧУ УГЛЯ ДВУМЯ ЛАВАМИ

"Воркутауголь" - одна из крупнейших угледобывающих компаний России, входящая в ОАО "Северсталь", начала отработку новой лавы на шахте "Воркутинская" по пласту "Тройной" с запасами более 800 тыс. т. С этого момента шахта возобновляет работу в режиме добычи угля двумя очистными забоями. Подготовка новой лавы 932-ю началась в марте. Первоначально ее ввод в эксплуатацию планировался ближе к концу года. Однако в результате аварии на добычном участке, где работала лава 832-ю пласта "Тройной", работы в ней были прекращены. Вентиляционный штрек и сама лава в результате аварии не пострадали: взрыв произошел более чем в полукilометре от добычного забоя. Однако, принимая во внимание тот факт, что в лаве 832-ю оставалось менее 100 тыс. т угля, руководство компании приняло решение добычу там не возобновлять. С этого момента шахта "Воркутинская" вела добычу угля в центральном блоке, где отработывается лава 1022 по пласту "Четвертый". Тем временем в скоростном режиме была пройдена монтажная камера 932-ю, и, при участии всех шахт, укомплектован и произведен монтаж оборудования в новой лаве - 932-ю. Добыча в новой лаве 932-ю будет вестись при помощи современного немецкого комбайна Eickhoff SL-300, комплекса KM-144, конвейера "Анжера-34". Средняя мощность пласта - 2,8 м, длина лавы более 220 м. По плану в июле лава должна выйти на проектную мощность - более 120 тыс. т угля в месяц. Завершить отработку забоя "Воркутинская" планирует до конца года, - после чего последует ремонт в новую лаву. "Пуск новой лавы имеет большое значение для шахты и "Воркутауголь" в целом. Больше трех месяцев мы вели добычу одним очистным забоем. С вводом в эксплуатацию новой лавы шахта значительно увеличит объемы месячной добычи предприятия. Это будет в значительной мере способствовать выполнению производственных планов шахты и всей компании", - рассказал директор шахты "Воркутинская" Святослав Смелков. После выхода новой лавы на проектную мощность шахта "Воркутинская" двумя очистными забоями планирует добывать около 200 тыс. т угля в месяц. (Energyland.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ВОРКУТАУГОЛЬ» ЗАВЕРШАЕТ СТРОИТЕЛЬСТВО НАКЛОННОГО СТВОЛА НА ШАХТЕ «ВОРГАШОРСКАЯ»

Завершение строительства наклонного ствола позволит начать эффективное освоение юго-западного блока с более ценным углем марки "Ж" (коксующийся уголь). Планируется, что уже в этом году шахта "Воргашорская" выйдет на угольный пласт, после чего начнется подготовка лав для добычи угля. На шахте "Северная" готовится пуск газопоршневой теплоэлектростанции, работающей на шахтном метане. Планируется, что за счет утилизации попутного шахтного газа работа станции на 80% покроет потребности предприятия в электроэнергии и на 60% в тепловой энергии. В масштабах компании "Воркутауголь" ожидаемая экономия по электроэнергии по предварительным расчетам может составить 12%, по теплу - порядка 8%. Сейчас один из двух модулей станции работает в тестовом режиме. Попутно продолжается внедрение энергосберегающих технологий на действующих объектах и ряд других инициатив.

Среди ключевых проектов - завершение первого этапа модернизации ЦОФ "Печорская", что позволит уже в этом году увеличить объемы переработки горной массы на 35% до 9,5 млн. т в год (в 2012 г. ЦОФ "Печорская" переработала более 7 млн. т горной массы), а также дальнейшая модернизация обогатительных мощностей компании. Строительство наклонного ствола на шахте "Заполярная" на ЦОФ "Печорскую" направлено на существенное снижение затрат на доставку и транспортировку горной массы на обогатительную фабрику. Это повысит производительность предприятия за счет увеличения пропускной способности магистрали при подъеме угля на поверхность, а также позволит объединить в перспективе поля двух шахт "Заполярной" и "Воркутинской" единой транспортной системой.

До конца года "Воркутауголь" планирует сократить административные издержки на 20%, сообщил генеральный директор дивизиона "Северсталь Ресурс" Вадим Ларин. В период финансового-экономического кризиса 2009 г. благодаря реализованным мерам "Воркутауголь" удалось сократить издержки более чем на 30%. Значительные резервы удалось изыскать за счет внедрения инициатив в области повышения тепло- и энергоэффективности, более взвешенной работы с запасами на складах предприятий, общего повышения эффективности труда каждого подразделения. В результате это позволило стабилизировать положение компании на рынке и получить дополнительные резервы для начала реализации новых крупных проектов, направленных на дальнейшее развитие.

Инвестиционная программа "Воркутауголь" в целом тщательно проработана. Проекты имеют короткие сроки окупаемости и способны принести ощутимый эффект уже в самое ближайшее время после их реализации. В числе основных инициатив - продолжение реализации мероприятий, направленных на повышение эффективности работы каждого структурного подразделения, службы и участка компании. При этом программа оптимизации затрат не коснется рабочих кадров угольных предприятий.

Несмотря на общий курс на сокращение издержек и повышение эффективности, эта работа не отразится на планах компании по реализации проектов в области промышленной безопасности. В рамках инвестиционной программы "Воркутауголь" на этот год запланировано выделение более 200 млн. руб. "Безопасность продолжает оставаться нашим главным приоритетом, и мы не намерены сокращать или снижать финансирование программ в этой области", - заверил генеральный директор "Воркутауголь" Сергей Ефанов. ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Energyland.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ОАО «МЕЧЕЛ» ДОБИЛОСЬ ПЕРЕСМОТРА

УСЛОВИЙ ЛИЦЕНЗИОННОГО СОГЛАШЕНИЯ ОБ ОСВОЕНИИ ЭЛЬГИНСКОГО МЕСТОРОЖДЕНИЯ

Федеральным агентством по недропользованию скорректированы сроки выполнения лицензионного соглашения на разработку Эльгинского угольного месторождения. Согласно новым условиям лицензии, окончание строительства первой очереди обогатительного комплекса мощностью не менее 9 млн. т угля в год должно быть завершено не позднее 1 августа 2017 г. Выход на проектную мощность первой очереди горнодобывающего предприятия (добыча каменного угля со среднегодовой производительностью не менее 9 млн. т угля в год) должен состояться не позднее 1 августа 2018 г.

Выход на проектную мощность второй очереди горнодобывающего предприятия со среднегодовой производительностью не менее 18 млн. т угля в год должен состояться до конца 2021 г. "После того, как на Эльгинском месторождении мы построили всю первоначально необходимую инфраструктуру для выхода угольного комплекса на промышленный уровень добычи и переработки угля, пересмотр условий лицензии создает для "Мечела" более комфортные условия по наращиванию производства. Новые лицензионные условия позволяют реализовать проект последовательно, вводя объекты качественно и в сроки, определенные графиком строительства", - отметил генеральный директор ОАО "Мечел" Евгений Михель. ([Металлоснабжение и сбыт/Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

В ООО «ШАХТА ИМ. С. Д. ТИХОВА»

ПРОДОЛЖАЕТСЯ ПРОВЕДЕНИЕ ГОРНЫХ ВЫРАБОТОК ПЕРВОГО ПУСКОВОГО КОМПЛЕКСА

В ООО "Шахта им. С. Д. Тихова" (находится под управлением ООО "Кокс-Майнинг", входящего в группу «Кокс») продолжают работы по проведению горных выработок первого пускового комплекса. Первый пусковой комплекс включает вскрытие, подготовку и отработку первого блока пласта №23 с производственной мощностью 1,5 млн. т угля в год. Окончание строительных работ запланировано на 2015 г. Второй пусковой комплекс предусматривает вскрытие, подготовку и пуск второго очистного забоя по пласту №26 и выход на производственную мощность в 2,1 млн. т угля в год. Окончательная сдача шахты в эксплуатацию произойдет с третьим пусковым комплексом, который включает вскрытие, подготовку и пуск третьего очистного забоя во втором блоке пласта №23 с выходом на проектную производственную мощность в 3 млн. т угля в год.

К настоящему времени на промплощадке шахты построены подстанция, открытый склад оборудования, нагнетательная вентиляторная установка, депо дизелевозов со складом противопожарных материалов и оборудования, ремонтный цех горно-шахтного оборудования. Завершено строительство производственно-противопожарной насосной станции. Для проведения горных выработок на шахте им. С. Д. Тихова применяются семь проходческих комбайнов (КП-21 и КСП-35). Так же на шахте установлены семь ленточных конвейеров. Общая сумма инвестиций в строительство шахты им. С. Д. Тихова с учетом затрат на приобретение лицензии составила 6,3 млрд. руб. На сегодняшний день штатная численность шахты составляет 475 человек, но уже к моменту пуска первого пускового комплекса в ООО "Шахта им. С. Д. Тихова" будут трудиться 1075 человек. ([Металлоснабжение и сбыт/Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ОАО «ЮЖНЫЙ КУЗБАСС» В ЯНВАРЕ-ИЮНЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ДОБЫЧУ УГЛЯ

ОАО "Южный Кузбасс" в январе-июне по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличило добычу угля на 11,9%. Об этом свидетельствуют данные компании. В частности, выпуск угля в отчетный период достиг 7,148 млн. т. В том числе добыча угля коксующихся марок повысилась на 28% до 3,241 млн. т. ([МеталлТорг/Металл Украины, СНГ, мира](http://МеталлТорг/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ**ОАО «ВОРКУТАУГОЛЬ» ФОКУСИРУЕТСЯ
НА ПОВЫШЕНИИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА И СНИЖЕНИИ ИЗДЕРЖЕК**

Ключевыми задачами для ОАО "Воркутауголь" - одной из крупнейших угледобывающих компаний России, входящей в ОАО "Северсталь", остается повышение эффективности работы и снижение издержек. Об этом заявил генеральный директор дивизиона "Северсталь Ресурс" Вадим Ларин в ходе рабочей поездки в Воркуту. До конца года задача "Воркутауголь" сократить административные издержки на 20%.

По словам Вадима Ларина, реализация целого комплекса мероприятий, должна позволить не только повысить конкурентоспособность компании в текущих экономических условиях, но и обеспечить ее дальнейшее развитие в будущем.

"Учитывая сложное экономическое положение в отрасли, наша задача - повысить конкурентоспособность всех горнодобывающих предприятий дивизиона "Северсталь Ресурс". Для этого нам необходимо продолжать реализацию тех программ и проектов, которые, в первую очередь, позволяют повысить эффективность работы, а также принять необходимые меры по существенному снижению издержек", - отметил Вадим Ларин.

В числе основных инициатив - продолжение реализации мероприятий, направленных на повышение эффективности работы каждого структурного подразделения, службы и участка компании. При этом программа оптимизации затрат не коснется рабочих кадров угольных предприятий. В области тепло- и энергоэффективности на шахте "Северная" готовится пуск газо-поршневой теплоэлектростанции, работающей на шахтном метане. Планируется, что за счет утилизации попутного шахтного газа работа станции на 80% покроет потребности предприятия в электроэнергии и на 60% в тепловой энергии. В масштабах компании "Воркутауголь" ожидаемая экономия по электроэнергии по предварительным расчетам может составить 12%, по теплу - порядка 8%. Сейчас один из двух модулей станции работает в тестовом режиме. Попутно продолжается внедрение энергосберегающих технологий на действующих объектах и ряд других инициатив.

В период финансового-экономического кризиса 2009 г. благодаря реализованным мерам "Воркутауголь" удалось сократить издержки более чем на 30%. Значительные резервы удалось изыскать за счет внедрения инициатив в области повышения тепло- и энергоэффективности, более взвешенной работы с запасами на складах предприятий, общего повышения эффективности труда каждого подразделения. В результате это позволило стабилизировать положение компании на рынке и получить дополнительные резервы для начала реализации новых крупных проектов, направленных на дальнейшее развитие.

Инвестиционная программа "Воркутауголь" в целом тщательно проработана. Проекты имеют короткие сроки окупаемости и способны принести ощутимый эффект уже в самое ближайшее время после их реализации.

Среди ключевых проектов - завершение первого этапа модернизации ЦОФ "Печорская", что позволит уже в этом году увеличить объемы переработки горной массы на 35% до 9,5 млн. т в год (в 2012 г. ЦОФ "Печорская" переработала более 7 млн. т горной массы), а также дальнейшая модернизация обогатительных мощностей компании.

Строительство наклонного ствола на шахте "Заполярная" на ЦОФ "Печорскую" направлено на существенное снижение затрат на доставку и транспортировку горной массы на обогатительную фабрику. Это повысит производительность предприятия за счет увеличения пропускной способности магистрали при подъеме угля на поверхность, а также позволит объединить в перспективе поля двух шахт "Заполярной" и "Воркутинской" единой транспортной системой.

Завершение строительства наклонного ствола на шахте "Воргашорская" - еще одного значимого проекта "Воркутауголь" - позволит начать эффективное освоение юго-западного блока с более ценным углем марки "Ж" (коксующийся уголь). Планируется, что уже в этом году шахта "Воргашорская" выйдет на угольный пласт, после чего начнется подготовка лав для добычи угля.

Несмотря на общий курс на сокращение издержек и повышение эффективности, эта работа не отразится на планах компании по реализации проектов в области промышленной безопасности. В рамках инвестиционной программы "Воркутауголь" на этот год запланировано выделение более 200 млн. руб. "Безопасность продолжает оставаться нашим главным приоритетом, и мы не намерены сокращать или снижать финансирование программ в этой области", - заверил генеральный директор "Воркутауголь" Сергей Ефанов.

Благодаря обширным инвестициям в отрасль за последнее десятилетие была осуществлена кардинальная реструктуризация производства и проведено повышение эффективности, что позволило избежать сильного кризиса в отрасли. Значительные средства были направлены в экологические проекты, энергосбережение и транспортную инфраструктуру. Продолжение инвестиционных программ компаний черной металлургии будет напрямую зависеть от конъюнктуры рынка и уровня государственной поддержки отрасли. ([Металлоснабжение и сбыт/Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК**ЦЕНЫ****ЦЕНЫ НА КОКСУЮЩИЙСЯ УГОЛЬ В ИЮНЕ 2013 ГОДА
УПАЛИ ДО САМОГО НИЗКОГО УРОВНЯ БОЛЕЕ ЧЕМ ЗА ТРИ ГОДА**

В последние месяцы стоимость коксующегося угля на мировом рынке плавно идет вниз параллельно стальной продукции и железной руде. Как отмечают эксперты основные причины этого спада заключаются в избытке предложения, которое увеличивается более высокими темпами, нежели спрос. Увеличение китайского импорта коксующегося угля, достигшего в 2012 г. 54 млн. т, способствовало пуску ряда новых проектов в Индонезии и Австралии. Кроме того, экспорт коксующегося угля в Азию наращивают канадские и американские компании, пытающиеся таким образом компенсировать падение спроса на их материал на внутреннем рынке и в Европе. В то же время, Китай в последнее время сокращает импорт коксующегося угля вследствие избытка предложения этого материала на местном рынке. Сейчас в Китае наблюдается перепроизводство кокса. Цены на этот материал с середины февраля по середину июня сократились на 25% - больше, чем на прокат и железную руду, и находятся на минимальном уровне, который в последний раз регистрировался летом 2007 г. Некоторые заводы, в первую очередь, небольшие уже приступили к сокращению производства. Как еще в конце мая заявила австралийская компания ВНР Billiton, ведущий производитель и экспортер коксующегося угля в мире, в обозримом будущем увеличение спроса на коксующийся уголь в Китае будет покрываться из местных источников, а импорт, скорее всего, сократится. Если в начале года австралийские специалисты предсказывали на

текущий год расширение экспорта данного материала до 156 млн. т против 144 млн. т в 2012 г., то сейчас в BHP Billiton считают, что итоговые показатели 2012 г. будут меньше 145 млн. т - возможно, даже меньше, чем в прошлом году.

Руководство компании в связи с этим фактически объявило мораторий на новые проекты в угледобывающей отрасли. Вообще, по мнению BHP Billiton, нынешний спад цен на коксующийся и энергетический уголь представляет собой долгосрочную тенденцию. Корпорация Rio Tinto, другой крупный австралийский производитель угля, по некоторым данным, выставила на продажу угольные активы стоимостью \$2,3 млрд., к которым проявляют интерес крупные китайские и индийские компании. А Anglo American объявила, что с конца июля и, как минимум, до начала 2014 г. прекратит добычу угля на разрезе Aquila, мощность которого составляет порядка 0,5 млн. т коксующегося угля в год.

В июне спотовые цены на австралийский "твердый" коксующийся уголь упали до менее \$135/т, FOB - уровня начала 2010 г. Американские и канадские компании предлагают свой материал в азиатские страны по \$125-130/т, FOB. Как указывают австралийские эксперты, нынешние котировки находятся ниже уровня себестоимости для довольно большого числа угледобывающих предприятий страны, так что в третьем квартале вероятны новые объявления о закрытии нерентабельных мощностей. Квартальные контракты на третий квартал между BHP Billiton Mitsubishi Alliance и японской корпорацией NSSC были заключены на достаточно приличном уровне - \$147/т, FOB. Ранее специалисты ожидали, что цена будет на \$4-5/т ниже. Однако китайские компании стараются делать покупки на спотовом рынке, где стоимость продукции гораздо ниже. Экспортеры предлагают в последнее время таким клиентам так называемый смешанный вариант, в котором предусмотрены фиксированные объемы поставок, как по долгосрочным контрактам, но цена указывается на среднем уровне между квартальной и спотовой, т. е. немногим более \$140/т, FOB.

Как надеются поставщики, существенно ниже нынешнего уровня цены на коксующийся уголь все-таки не опустятся. Помимо ожидаемого сокращения объема добычи, угольщики рассчитывают на увеличение спроса со стороны Японии и Индии. В частности, японские металлурги за первые четыре месяца импортировали 25,3 млн. т коксующегося угля, на 11,3% больше, чем за тот же период годичной давности. Для Индии прогнозируется рост закупок от 32,2 млн. т в 2012/2013 финансовом году (апрель/март) до около 35 млн. т в текущем финансовом году. Запасы угля в этой стране представлены. Главным образом, энергетическими сортами, а мощности по выплавке стали на индийских меткомбинатах в этом году, как ожидается, могут возрасти на 5-6 млн. т. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АВСТРАЛИЯ

GLENCORE XSTRATA В 2013 ГОДУ СОКРАТИТ ДОБЫЧУ УГЛЯ

Glencore Xstrata сократит производство на двух угольных шахтах в Австралии в связи с падением цен на уголь и высокими затратами. Об этом сообщили в компании, передает Reuters. "Решение о сокращении производства было принято для поддержания жизнеспособности компании в сложных рыночных условиях" - говорится в сообщении Glencore Xstrata. По информации знакомого с ситуацией источника, компания сократит производство примерно на 3 млн. т за счет шахт Newlands и Oaky Creek.

Добыча угля на Oaky Creek (выпускает коксующийся уголь) сократится на 2 млн. т, а на Newlands (коксующийся и энергетический уголь) - на 1 млн. т. Производительность шахт составляет примерно 8 млн. т в год. Также Glencore сократит около 450 работников Oaky Creek и Newlands. Компания заявляла о сокращении 46 работников угольной актива Ravensworth. Цены на энергетический уголь упали примерно на 40% за последние 2 года до \$80/т. Коксующийся уголь подешевел примерно на 40% за год до \$130/т. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

В 2013 ГОДУ ЭКСПОРТ КОКСУЮЩИХСЯ УГЛЕЙ УВЕЛИЧИТСЯ

В 2013 г. Австралия увеличит экспорт коксующихся углей по сравнению с 2012 г. на 6% до 153 млн. т, за счет пуска подземной шахты Grosvenor компании Anglo Coal и предприятия Daunia, входящего в BHP Billiton Mitsubishi Alliance. В 2014 г., как ожидается, Австралия увеличит угольный экспорт еще на 10% до 168 млн. т. Такой прогноз содержится в квартальном отчете австралийского Bureau of Resources and Energy Economics (BREE), передает SteelOrbis.

Согласно документу, контрактные цены на высококачественный метуголь для поставок во 2 квартале согласованы на уровне \$172/т, что выше \$165/т в 1 квартале. Средние контрактные цены на текущий год прогнозируются в районе \$162/т, что связано со снижением спотовых котировок. На 2014 г. уровень контрактных цен ожидается порядка \$160/т.

Как отмечают в Бюро, в 2013 г. китайский импорт коксующихся углей увеличится на 16% до 61 млн. т. После спада в 2012 г., ожидается, что Индия вернется к росту внешних закупок в 2013-2014 гг., которые достигнут 23 млн. т. Импорт в Японию, по прогнозам, существенно вырастет к 2014 г., до 54 млн. т. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АРГЕНТИНА

SIDERAR ПЛАНИРУЕТ УВЕЛИЧИТЬ ВЫПУСК КОКСА

Аргентинская компания Siderar планирует увеличить объемы производства кокса на 25%. Об этом заявили в концерне, сообщает Yieh.Corp. В настоящее время корпорация выпускает 1-1,1 млн. т кокса в год. Теперь, согласно плану концерна, этот показатель вырастет на 250 тыс. т. Siderar в IV квартале 2011 г. по сравнению с этим же периодом 2010г. уменьшила чистую прибыль на 57% до 137,8 млн. песо (\$31,6 млн.). В то же время продажи корпорации повысились на 23%, до 3,2 млрд. песо, а операционная прибыль - на 42% до 517,4 млн. песо. Отгрузки выросли на 5% до 669,9 тыс. т. Siderar является одним из ведущих производителей плоских стальных изделий в Латинской Америке. Компания способна производить до 2,9 млн. т стали в год из-за ряда технических инновационных проектов. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчики «Металла Украины» БЕСПЛАТНО рекламируют свои сайты на сервере и блоге журнала в Internet?

СНГ

ПРЕЗИДЕНТ РФ ВЛАДИМИР ПУТИН РАЗРЕШИЛ КАЗАХСТАНУ ПОЛУЧИТЬ ДОСТУП К УСЛУГАМ ОБОГАЩЕНИЯ УРАНА В РОССИИ

Президент РФ Владимир Путин разрешил российско-казахстанскому совместному предприятию (СП) ЗАО "Центр обогащения урана" купить 10,446 млрд. обыкновенных акций в ОАО "Уральский электрохимический комбинат" (УЭХК), что составляет 25% + 1 акция предприятия. Соответствующее распоряжение Путин подписал 29 июня.

Акции отчуждаются у ОАО "Объединенная компания "Разделительно-сублиматный комплекс". Таким образом, в рамках российско-казахстанского СП Казахстан получает доступ к услугам по обогащению урана в объеме до 5 млн. ЕРР (единиц разделения работы) в год. В апреле правительственная комиссия по контролю за осуществлением иностранных инвестиций в РФ одобрила приобретение Казахстаном 25% в ОАО "Уральский электрохимический комбинат".

В конце 2012 г. топливная компания, входящая в госкорпорацию ТВЭЛ, и "Казатомпром" подписали акционерное и опционное соглашения по совместному проекту обогащения урана и созданию Центра по обогащению урана (проект ЦОУ) по альтернативному варианту, предусматривающему участие совместного предприятия ЗАО "ЦОУ" в уставном капитале действующего российского раздельного предприятия - ОАО "Уральский электрохимический комбинат" (УЭХК). Планировалось, что следующим этапом станет приобретение ЗАО "ЦОУ" пакета акций (25%+1 акция) УЭХК. Стороны планировали начать поставки продукции в рамках реализации альтернативного варианта проекта ЦОУ во II полугодии. Госкорпорация "Росатом" располагает 40% мировых обогатительных мощностей. ОАО "УЭХК" (Новоуральск, предприятие госкорпорации "Росатом") - крупнейшее в мире предприятие по обогащению урана, первое в стране предприятие по разделению изотопов урана и получению высокообогащенного урана для ядерных зарядов. НАК "Казатомпром" - национальный оператор Казахстана по экспорту урана и его соединений, редких металлов, ядерного топлива для атомных электрических станций, специального оборудования, технологий и материалов двойного назначения. Основными направлениями деятельности компании являются: геологоразведка, добыча урана; производство продукции ядерного топливного цикла; производство конструкционных материалов; энергетика; наука. "Энергоатом" и ТВЭЛ подписали меморандум о совместных действиях для достижения нулевого отказа ядерного топлива. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АО «НАК «КАЗАТОМПРОМ» И ОАО «ТЕХСНАБЭКСПОРТ» ЗАКЛЮЧИЛИ СОГЛАШЕНИЕ ОБ ОПЕРАЦИЯХ С УРАНОМ

АО "НАК "Казатомпром" и ОАО "Техснабэкспорт" заключили соглашение о бук-трансфертных операциях с природным ураном, указывается в сообщении казахстанской компании. "В ходе международного форума "Атомэкспо-2013" ОАО "Техснабэкспорт" и АО "НАК "Казатомпром" заключили соглашение о материальном счете, определяющее условия физических поставок закиси-окиси природного урана из Казахстана на российские конверсионные предприятия и последующих операций бук-трансфера", - отмечается в пресс-релизе.

Соглашение о материальном счете позволяет оптимизировать схему взаимодействия ОАО "Техснабэкспорт" и АО "НАК "Казатомпром" с их совместными зарубежными партнерами - потребителями природного урана и услуг по его конверсии и обогащению. "Российско-казахстанское соглашение заложило фундамент для создания в России полноценной системы материальных счетов, широко применяемой во всем мире при поставках товаров и услуг ядерного топливного цикла", - отметил генеральный директор ОАО "Техснабэкспорт" Людмила Залимская. По словам заместителя председателя правления АО "НАК "Казатомпром" Сергея Яшина, "соглашение о материальном счете - это один из важных инструментов в рамках реализации сотрудничества Казатомпрома с зарубежными энергокомпаниями, включая энергокомпании США". ОАО "Техснабэкспорт" (торговая марка Тенех) - крупнейший экспортер российских товаров и услуг ядерного топливного цикла на мировом рынке. Основные направления деятельности ОАО "Техснабэкспорт" включают осуществление поставок за рубеж продукции, производимой российскими предприятиями ядерного топливного цикла; исполнение комплекса контрактов в рамках реализации соглашения ВОУ-НОУ; реализацию инженеринговых проектов. 100% акций компании принадлежит ОАО "Атомэнергпрому".

АО "НАК "Казатомпром" - национальный оператор Казахстана по экспорту урана и его соединений, редких металлов, ядерного топлива для атомных энергетических станций, специального оборудования, технологий и материалов двойного назначения. (КазТАГ/Forbes.kz/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ХОЛДИНГ «АРМЗ» УВЕЛИЧИЛ В 2012 ГОДУ ПРОИЗВОДСТВО УРАНА

Урановый холдинг "АРМЗ" сообщает, что производство урана в 2012 г. выросло на 6,78% - с 7091,2 до 7572,2 т. Как и годом ранее, рост в значительной степени обеспечен предприятиями канадской компании Uranium One Inc. Также на 24,5% до 331,7 т урана увеличился объем производства ОАО "Хиагда". Снижение производственных показателей ОАО "ППГХО" связано с падением содержания урана в добываемой руде. Вместе с тем за счет реализации комплекса мер, направленных на стабилизацию положения комбината, объем производства ОАО "ППГХО" удалось удержать на уровне выше 2000 т урана. Одновременно в 2012 г. была разработана и утверждена Госкорпорацией "Росатом" комплексная среднесрочная программа развития комбината до 2020 г., направленная на повышение эффективности работы ППГХО. Выручка от реализации продукции увеличилась на 7,41% до 47,8 млрд. руб. EBITDA выросла на 21,7% до 14,1 млрд. руб. Чистая операционная прибыль после уплаты налогов (NOPAT) увеличилась на 35,2% до 4,2 млрд. руб. Чистый убыток 9,2 млрд. рублей объясняется прежде всего обесценением сформировавшегося в рамках консолидации контрольного пакета акций Uranium One Inc. "гудвилла", что в первую связано со снижением цен на природный уран после событий на АЭС "Фукусима" (Япония). "Рост производственных показателей, выручки от реализации продукции и EBITDA на протяжении последних лет демонстрирует, что горнорудный дивизион Росатома способен эффективно решать свою ключевую задачу - обеспечивать ресурсами динамичное развитие российской атомной отрасли", - отметил генеральный директор АРМЗ Владимир Верховцев. (Energyland.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «СИБИРСКИЙ ХИМИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (СХК) ИСПЫТАЛО ПРИБОР ДЛЯ РАЗДЕЛИТЕЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА

В ОАО "Сибирский химический комбинат" прошли приемочные испытания монитора обогащения - прибора, предназначенного для контроля процесса обогащения гексафторида урана, с характеристиками, превосходящими отечественные и зарубежные аналоги. Уникальность прибора разработки ООО "ГРОГ" заключается в его возможности работать на "протоке" с ураном различных марок. Прибор стабилен при эксплуатации и компактен. Точность и скорость выполнения измерений позволяет создать на его основе систему непрерывного контроля урана-235 в разделительном каскаде производства по обогащению урана. Испытания проводились по программе и методике, утвержденной старшим вице-президентом ОАО "ТВЭЛ" Петром Лавренко. В состав комиссии, проводившей испытания монитора обогащения, вошли представители Топливной компании "ТВЭЛ", ОАО "Центральный проектно-технологический институт" и четырех предприятий Топливной компании: ОАО "СХК", ОАО "УЭХК", "АЭХК", ОАО "ПО "ЭХЗ". На момент проведения испытаний опытные образцы находились в эксплуатации на заводе разделения изотопов ОАО "СХК" от четырех месяцев до двух лет. На уникальный прибор уже получены два российских и один международный патент. Комиссия проверила работоспособность монитора обогащения по множеству характеристик. Предъявленные комиссии опытные образцы монитора обогащения приемочные испытания выдержали и в целом, по мнению экспертов, соответствуют техническому заданию ОАО "СХК". Оборудование рекомендовано к использованию на заводе разделения изотопов комбината, а также на разделительных производствах Госкорпорации "Росатом". ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Energyland.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

МИРОВОЙ РЫНОК

ЦЕНЫ

В 2013 ГОДУ СПОТОВЫЕ ЦЕНЫ НА УРАН УПАЛИ ДО СЕМИЛЕТНИХ МИНИМУМОВ

Спотовые цены на уран упали до семилетних минимумов, опустившись ниже психологической отметки \$40/фунт, сообщает Ux Consulting. Концентрат закиси-оксида урана, который является промежуточным продуктом переработки природного урана в ядерное топливо, за неделю, завершившуюся 10 июня, подешевел на четверть доллара до \$39,75/фунт на условиях немедленной поставки. В последний раз такой низкий уровень цен наблюдался в марте 2006 г. При этом аналитики считают, что ожидать серьезного роста цен на ресурс в ближайшие 12 месяцев не стоит.

"Глядя в долгосрочной перспективе, до сих пор существует фундаментальный дисбаланс между предложением и спросом. Этот пробел скоро ухудшит ценовую конъюнктуру, которая, безусловно, не будет поддерживать новые проекты. Это даже не стимулирование производителей", - считает аналитик Cantor Fitzgerald Боб Чанг. Эксперты отмечают, что спрос на уран будет расти, как будет расти и предложение, однако это не значит рост цен. С декабря прошлого года стоимость урана на спотовом рынке ни разу не пробила показатель \$45/фунт.

Этот факт сулит плохую перспективу добытчикам урана. К примеру, австралийская Togo Energy, которая открывает в Австралии урановый рудник Wiluna, уже начала поиски партнеров, поскольку при нынешних ценах на ресурс не желает инвестировать \$269 млн. собственных средств. В 2012 г. производство урана на австралийских шахтах выросло более чем на 17% до 8 тыс. т. Однако, этот уровень намного ниже 2003-2009 гг., когда ежегодно добывалось 9-11 тыс. т. Основные объемы урана реализуются по долгосрочным контрактам между потребителями ядерного топлива и его производителями. На спотовый рынок, участниками которого являются также финансовые инвесторы, попадает незначительная часть сырья, которую должны поставить в пределах 12 месяцев. Котировки открытого рынка отслеживают UxC и TradeTech. Ранее министр энергетики и угольной промышленности Украины Эдуард Ставицкий заявлял, что страна намерена увеличить производство урана. В Кировоградской области функционирует Новокопачевская шахта, которая является одним из структурных подразделений Государственного предприятия "Восточный горно-обогатительный комбинат" и входит в десятку крупнейших производителей урана в мире (2% от мировой добычи урана). Концентрат природного урана производится на ГП "ВостГЭК", используется для фабрикации свежего ядерного топлива и на сегодня удовлетворяет потребности АЭС Украины на 30-35%. Однако Украина хочет построить собственный завод по производству топлива для АЭС в пгт. Смолино Маловисковского района. Завод госконцерна "Ядерное топливо" на данный момент находится на этапе строительства. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

АВСТРАЛИЯ

ЭКОЛОГИ НЕ ВЕРЯТ В ПЕРСПЕКТИВЫ УРАНОВОГО РУДНИКА WILUNA

Согласно комментариям австралийского сенатора Скотта Ладлама, экологи ставят под сомнение экономическую жизнеспособность уранового проекта Togo Energy Wiluna. По словам сенатора, прибыльность проекта может зависеть от ряда чувствительных моментов. "Проект Wiluna находится очень высоко по показателю издержек мировых урановых проектов, - отмечает Ладлам. - Сложно представить, почему крупные игроки на рынке урана должны инвестировать в данный проект, если кругом много более дешевых". Ладлам полагает, что проект может стать эффективным, только если Togo будет избегать расходов на очистительные технологии.

Ранее Togo заявила, что, если удастся заключить соглашения об инвестировании в проект, производство урана на нем может начаться в конце 2015 г. Wiluna может стать первым урановым рудником в Западной Австралии. На ней будет перерабатываться 1,3 млн. т руды ежегодно; производство составит около 820 т концентрата оксида урана в год. Представители компании прогнозируют 14-летний цикл жизни рудника, а регуляторы утверждают, что развитие проекта будет осуществляться под серьезным контролем. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalTorg/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

НАМИБИЯ

PALADIN ENERGY LTD НАМЕРЕНА ПРОДАТЬ ДОЛЮ В УРАНОВОМ РУДНИКЕ LANGER HEINRICH

Компания Paladin Energy Ltd сообщила о приближении завершения продажи миноритарной доли в намибийском урановом руднике Langer Heinrich одной из компаний в сфере ядерной энергетики с целью укрепления финансовых позиций. Переговоры с двумя такими компаниями, заинтересованными в покупке доли в проекте, достигли продвинутой стадии, заявила Paladin, не называя имен компаний. Первоначально намеченное на июнь завершение сделки теперь отложено на сентябрь. По итогам первого квартала Langer Heinrich произвел 1,23 млн. фунтов оксида урана, что на 13% меньше, чем в предыдущем квартале, - вследствие технических проблем с очисткой воды. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalTorg/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

КАЗАХСТАН**ШАХТА 10-ЛЕТИЯ НЕЗАВИСИМОСТИ ОБЕСПЕЧИТ СЫРЬЕМ
ФЕРРОСПЛАВНЫЕ ЗАВОДЫ EURASIAN NATURAL RESOURCES CORPORATION PLC (ENRC)**

Ввод второй очереди шахты 10-летия независимости Казахстана Донского ГОКа с ежегодным объемом добычи в 6 млн. т полностью обеспечит сырьем все ферросплавные заводы Eurasian Natural Resources Corporation PLC (ENRC), сообщил главный исполнительный директор компании Феликс Вулис, на которого ссылается КазТАГ.

"После ввода в строй второй очереди шахта 10-летия независимости Казахстана будет добывать порядка 6 млн. т. На тот момент, когда вторая очередь введется, и мы исчерпаем запасы шахты Молодежная, одна эта шахта будет обеспечивать все наши ферросплавные заводы необходимым сырьем", - сказал он в ходе IV международного горно-металлургического конгресса Astana Mining and Metallurgy.

По его словам, шахта 10-летия независимости Казахстана базируется на уникальном месторождении Алмаз-Жемчужина с уникальными залежами рудного тела и "суперкачественным" составом хрома в руде. Ф. Вулис сообщил, что ENRC продолжает проводить геолого-разведочные работы в Казахстане, в частности на Жайремском и Соколовско-Сарбайском ГОКах. "Возвращаясь к хромитовым месторождениям, нам очень хочется, и я думаю, что это будет очень здорово - ввести в нашу геолого-разведочную работу активы Южно-Кендерсайского массива. Я думаю, время пришло постепенно вводить в производство низкосодержащие руды и, разведав эти месторождения, развивать их и вводить в производство", - сказал он. (Forbes.kz/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**ОАО «ЧЕЛЯБИНСКИЙ ЭЛЕКТРОМЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (ЧЭМК)
КОНСОЛИДИРОВАЛО 100% ООО «ЗАПАДНО-УРАЛЬСКИЙ ХРОМ»**

ОАО "Челябинский электрометаллургический комбинат" получило право распоряжаться 50% акций ООО "Западно-Уральский хром". Об этом говорится в сообщении комбината. В результате сделки ЧЭМК консолидировал 100% акций горнодобывающей компании. Дата приобретения данного пакета акций - 14 июня. ОАО "Челябинский электрометаллургический комбинат" - крупнейший производитель ферросплавов в России. ООО "Западно-Уральский хром" зарегистрировано 4 октября 2011 г. регистратором Межрайонная инспекция Федеральной налоговой службы 14 по Пермскому краю. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА**ЦЕНЫ****ФЕРРОВОЛЬФРАМ 1-5 ИЮЛЯ 2013 ГОДА РЕЗКО ВЫРОС В ЦЕНЕ**

Цены на европейский ферровольфрам снова совершили резкий скачок после того, как вьетнамский производитель YoungSun сообщил о продолжающихся проблемах с электроснабжением и невозможности восстановления поставок материала в полном объеме. В условиях дефицита материала на рынке цена на него выросла еще на \$0,75/кг и теперь составляет \$48,50-50,25/кг, причем цена предложения составляет уже \$51/кг. "Некоторые поставщики предлагают материал по \$52/кг, но я пока не слышал о сделках по такой цене", заявил один из трейдеров. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ**ЦЕНЫ****ВЫСОКОУГЛЕРОДИСТЫЙ ФЕРРОХРОМ В КОНЦЕ ИЮНЯ 2013 ГОДА БЫЛ СТАБИЛЕН**

Высокоуглеродистый феррохром в Индии в конце июня продавался по 64000-66000 рупий/т, Ex-Works. Несмотря на невысокие цены в пересчете на доллары, спрос от сталелитейных компаний из Японии и Европы остается слабым. IBV то же время крупная китайская компания по выпуску нержавеющей стали Shanxi Taigang Stainless Steel подняла закупочные цены на феррохром. Ранее IDCOL Ferro Chrome & Alloys Limited объявила тендер на закупку партии феррохрома по 63550 рупий/т, Ex-Works. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ**ЦЕНЫ****HEBEI IRON AND STEEL СНИЖАЕТ ТЕНДЕРНЫЕ ЦЕНЫ НА ФЕРРОСИЛИЦИЙ ДЛЯ ПОСТАВОК В ИЮЛЕ 2013 ГОДА**

Китайская Hebei Iron and Steel Group, крупнейшая в стране компания по производству стали, опубликовала тендерные цены на закупку ферросплавов для июльских поставок, сообщают промышленные источники. Таким образом, цена на ферросилиций 72% составила 6100 юаней/т при условии доставки, что на 200 юаней/т меньше, чем в июне. Материал 65/17 неизменен в цене на уровне 7000 юаней/т на тех же условиях. На спотовом рынке силикомарганец 65/17 продается по 6700-6800 юаней/т. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РЫНОК ФЕРРОСИЛИЦИЯ В КОНЦЕ ИЮНЯ 2013 ГОДА БЫЛ СЛАБ

Китайский рынок ферросилиция за последнюю неделю июня был слаб в отсутствие спроса со стороны потребляющей промышленности. Производители с трудом балансировали между высокими издержками и низкими ценами, сообщили промышленные источники Metal-Pages 26 июня.

Производитель из провинции Нинся отметил, что норма выработки ферросилиция в его регионе не превышает 50%, учитывая слабый стальной спрос и спад в магниевой промышленности. У него функционирует только одна печь, и работает он только для выполнения долгосрочных контрактов. Цены сделок по 72%-ному ферросилицию составили на спотовом рынке 5700-5750 юаней/т, EXW. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

XINGCHENG SPECIAL STEEL В ИЮЛЕ 2013 ГОДА СНИЖАЕТ ЗАКУПОЧНЫЕ ЦЕНЫ НА ФЕРРОСИЛИЦИЙ

Xingcheng Special Steel, одна из крупнейших в Китае компаний по производству стали, опубликовала тендерные цены на ферросилиций для июльских поставок, сообщают промышленные источники. Тендерная цена на ферросилиций 72% составила 6100 юаней/т при условии доставки, что на 200 юаней меньше, чем в июне. Трейдер из провинции Жиансу сообщил, что компания снижает цены из-за ослабления стального сектора, и, как ожидается, тендерные цены снова снизятся, поскольку сталелитейные компании намерены сократить закупочные цены. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОЛУМБИЯ**СТАТИСТИКА****В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ФЕРРОНИКЕЛЯ ВЫРОС**

Колумбия в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. увеличила экспорт ферроникеля на 13,8%. Об этом свидетельствуют данные статистики. В частности, зарубежные поставки продукции в заданный период составили 11,362 тыс. т. Выручка от экспорта ферроникеля из Бразилии поднялась на 2,7% до \$65 млн. В целом по итогам января-апреля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года Колумбия сократила экспорт ферроникеля на 13,7% до 42,874 тыс. т. Поступления от внешних поставок упали на 24,8% до \$246 млн.

Колумбия в январе-марте по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила экспорт ферроникеля на 20,6%. Зарубежные поставки продукции составили в указанный период 31,512 тыс. т. Выручка уменьшилась на 31,4% до \$181 млн. По итогам марта Колумбия экспортировала 13,654 тыс. т ферроникеля, что на 18,2% меньше по сравнению с мартом прошлого года. Поступления понизились на 1,7% до \$79 млн. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

США**ЦЕНЫ****РЫНОК ФЕРРОХРОМА В НАЧАЛЕ ИЮЛЯ 2013 ГОДА БЫЛ СТАБИЛЕН**

Цены на феррохром в США были неизменны на неделе 1-5 июля в условиях нестабильного спроса и отсутствия предложений на нижней границе ценового диапазона, сообщают торговые источники. Ожидается, что спрос будет невысоким все лето, поскольку сталелитейные компании сокращают коэффициент производительности и массово переводят мощности в режим техобслуживания. Высокоуглеродистый феррохром 60% на американском рынке предлагался по \$0,97-1,02/фунт при условии доставки. Низкоуглеродистый материал 0,10% был также неизменен в цене на уровне \$1,98-2,02/фунт, а материал 0,05% - на уровне \$2,14-2,19/фунт при условии доставки. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

24-28 ИЮНЯ 2013 ГОДА ФЕРРОМОЛИБДЕН ПОДЕШЕВЕЛ, ФЕРРОВНАДИЙ БЫЛ СТАБИЛЕН

Спотовые цены на американский ферромolibден за последнюю неделю июня снова начали снижаться из-за неактивности американского рынка. Кроме того, цена на оксид молибдена также снизилась. Ферромolibден продавался по \$11,95-12,25/фунт материала 65-70% при условии спотовой поставки, что на \$0,05/фунт меньше, чем неделей ранее. Оксид молибдена также подешевел на \$0,05 до \$10,60/фунт.

Спотовые цены на феррованадий при этом по-прежнему составляют \$13-13,65/фунт материала 78-82% при условии поставки со склада. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

*Журнал выходит на русском языке дважды в месяц в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf или *.html) виде*
РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ ТОЛЬКО ПО ПОДПИСКЕ

Химия Украины

chemistry@business.dp.ua

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 21880 в "Каталоге изданий Украины" ГП "Пресса"

Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина
 Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435 <http://www.business.dp.ua/>



ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что на блоге «Металла Украины» (<http://ukrmet.dp.ua/>) работает торговая площадка ? Доступ к блогу - **БЕСПЛАТНЫЙ**

УКРАИНА**АУДИТОРЫ ПОДТВЕРДИЛИ СООТВЕТСТВИЕ СИСТЕМ МЕНЕДЖМЕНТА
ООО «НИКОЛАЕВСКИЙ ГЛИНОЗЕМНЫЙ ЗАВОД» (НГЗ) МЕЖДУНАРОДНЫМ СТАНДАРТАМ**

На Николаевском глиноземном заводе прошел ресертификационный аудит соответствия систем менеджмента качества, экологического менеджмента и управления охраной труда и промышленной безопасностью требованиям международных стандартов ISO 9001, ISO 14001 и OHSAS 18001. Аудит провели специалисты норвежской компании Det Norske Veritas (DNV). В течение недели аудиторы DNV посетили производственные подразделения, где провели оценку систем менеджмента, составили перечень результатов аудита и определили области потенциальных улучшений. Проверке были подвергнуты планирование и управление производством, развитие производственной системы, управление персоналом, качество выпускаемой продукции, эксплуатация оборудования, снижение производственных рисков в области ОТиПБ, выполнение нормативно-правовых требований в области экологии, охраны труда и промышленной безопасности и другие аспекты деятельности предприятия. Подобный аудит проходит один раз в три года.

Системы менеджмента качества, экологического менеджмента и управления ОТиПБ НГЗ признаны соответствующими требованиям международных стандартов ISO 9001, ISO 14001 и OHSAS 18001. Ведущий аудитор Александр Ковалов позитивно оценил выполнение компанией всех обязательств, взятых на себя по итогам предыдущей сертификации: «На этом предприятии мы фиксируем постоянные улучшения. Но только исправлять замечания - для НГЗ это вчерашний день. Сегодня менеджмент больше работает на опережение. Активно изучаются и, по возможности, применяются лучшие мировые практики». По словам директора по экологии, качеству и ОТиПБ Владислава Симбирцева, признание системы менеджмента качества, экологического менеджмента и управления ОТиПБ НГЗ соответствующим требованиям международных стандартов делает предприятие привлекательным для клиентов, накладывая при этом дополнительную ответственность за услуги и процессы. Представленные замечания и рекомендации станут хорошей подсказкой "куда идти и как легче достичь поставленной цели". Компания Det Norske Veritas (DNV) - независимое классификационное и сертификационное общество, целью которого является охрана жизни, имущества и окружающей среды. Ее история берет свое начало в 1864 г., когда организация была создана в Норвегии для проверки и оценки технического состояния норвежских торговых судов. DNV сегодня насчитывает свыше 300 представительств в 100 странах мира. (НГЗ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СНГ**В ТАМОЖЕННОМ СОЮЗЕ ПЛАНИРУЕТСЯ ВРЕМЕННО ОБНУЛИТЬ СТАВКУ ВВОЗНОЙ ПОШЛИНЫ НА КРЕМНИЙ**

В Таможенном союзе планируется временно обнулить ставку ввозной таможенной пошлины на кремний. Проект соответствующего решения Совета Евразийской экономической комиссии, одобренный 3 июля коллегий ЕЭК, опубликован на сайте комиссии. Согласно документу, нулевая ставка ввозной пошлины будет введена на год с 1 октября по 30 сентября 2014 г. включительно. В настоящее время размер ввозной пошлины на кремний составляет 5%. Проект будет внесен для рассмотрения на очередном заседании Совета ЕЭК. (БЕЛТА/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН**НОВОСТИ КОМПАНИЙ****ТОО «КОРПОРАЦИЯ «КАЗАХМЫС» ПРИОСТАНОВИЛО ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ШАХТЫ АКЧИ-СПАССКАЯ**

Группа "Казахмыс" из-за отсутствия рентабельности приостановила деятельность шахты Акчи-Спасская, входящей в состав Западно-Жезказганского рудника ПО "Жезказганцветмет" (ЖЦМ), с 1 июня, сообщил департамент корпоративных связей "Казахмыса". "С 1 июня приостановлена деятельность шахты Акчи-Спасская, входящей в состав Западно-Жезказганского рудника. При нынешних экономических условиях деятельность шахты на протяжении последнего времени была нерентабельна", - говорится в ответе департамента корпоративных связей группы "Казахмыс" на запрос КАЗТАГ. "В связи с приостановлением шахты сокращения персонала не планируется. Часть персонала остается в качестве охранников. Персонал конвейерного участка переводится на рудник Степной и рудник Жомарт, добычная бригада распределена по рудникам ЖЦМ, работники полевой службы войдут в коллектив Северо-Жезказганского рудника. Каждый переведенный на другое предприятие работник будет трудоустроен по своей основной специальности", - подчеркивается в сообщении. Как отмечается, "перевод предусматривает неполный режим работы".

"Из 21 рабочего дня графиком предусмотрены 14 дней. Оплата труда таким образом составит от 70% до 90% от прежнего заработка в зависимости от утвержденного графика выходов. Сохраняется утвержденный ранее график отпусков. При наступлении более благоприятных экономических условий будет рассматриваться вопрос о возобновлении работы шахты", - уточняется в тексте. Согласно представленным данным, группа "Казахмыс" проводит оптимизацию производства не только в Жезказганском регионе, но и в других регионах присутствия на фоне снижения содержания металла в руде и растущей себестоимости производства, давление на которую, помимо падения содержания, оказывают такие факторы, как рост заработной платы (в среднем 30% в прошлом году по "Казахмысу"), промышленная инфляция, волатильность цен на металлы.

"Программа оптимизации была принята руководством "Казахмыса" в качестве крайней меры с целью сохранения конкурентоспособности и рентабельности компании по производству меди, общая себестоимость которой значительно возросла. В частности, в 2012 г. доход подразделения до начисления процентов, налогообложения, износа и амортизации, за вычетом особых статей, снизился на 36%, в то время как денежно-операционные затраты возросли на 26%", - поясняется в ответе компании. При этом "с начала года "Казахмыс" активно осуществляет оптимизацию операционного бюджета за счет экономии административных расходов, снижения расхода материалов, приостановки ряда проектов по модернизации производства, а также сокращения социальных инвестиций". Ввиду этого "в качестве временной меры компания вынуждена пойти на ряд болезненных шагов", в частности, на приостановку деятельности шахты Акчи-Спасская. (Forbes.kz/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ТОО «КОРПОРАЦИЯ «КАЗАХМЫС»
ПРИОСТАНОВИТ ЖЕЗКАЗГАНСКИЙ МЕДЕПЛАВИЛЬНЫЙ ЗАВОД С 1 СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА**

Корпорация "Казахмыс" приостановит Жезказганский медеплавильный завод в связи с реконструкцией ориентировочно с 1 сентября. "Казахмыс" решил реконструировать завод по результатам исследования перспектив развития медеплавильных мощностей. Нынешняя применяемая на ЖМЗ технология плавки в рудотермической печи рассчитана на концентрат Жезказганского месторождения и не подходит для концентрата с рудника Бозшаколь и других проектов по расширению производства, которые будут вводиться с 2015 г. "Казахмыс" не планирует сокращения персонала в связи с реконструкцией. Во время реконструкции будет прорабатываться новая технология для вовлечения в производство забалансовых запасов Жезказганского месторождения и концентрата с Бозшаколя, где годовая добыча составит свыше 100 тыс. т меди в пересчете на концентрат. Горно-металлургическая корпорация "Казахмыс" в I квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличила производство катодной меди на 12%. По итогам 2012 г. она задекларировала чистый убыток \$2,27 млрд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В I ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА НА ПРОЕКТЕ «КОУНРАД» ПРОИЗВЕДЕНО ПОЧТИ 5000 Т МЕДИ

Работающая в Казахстане медедобывающая компания Central Asia Metals сообщила 2 июля, что на ее проекте «Кунрад» было произведено в первом полугодии 4857 т меди. Во втором квартале выработка составила 3081 т. 5000 т меди было продано компанией согласно закупочному соглашению с Traxys SA. На 2013 г. ориентир проекта составляет 10 тыс. т металла. Компания продолжает изучать перспективы его расширения. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

**ФЕДЕРАЛЬНОЕ АГЕНТСТВО «РОСНЕДРА» ПРИОСТАНОВИЛО
ДЕЙСТВИЕ ЛИЦЕНЗИИ НА ХОЛОДНИНСКОЕ СВИНЦОВО-ЦИНКОВОЕ МЕСТОРОЖДЕНИЕ**

Холоднинское свинцово-цинковое месторождение содержит огромные запасы цинка (9 млн. т в руде). Среднее содержание цинка в утвержденных запасах составляет 3,99%, а свинца - 0,65%. Освоение Холоднинского месторождения всегда вызывало протесты защитников природы. Например, организация "Гринпис" заявила, что разработка этого проекта станет самой опасной угрозой для экологии озера.

Лицензия на добычу полиметаллических руд на Холоднинском месторождении была выдана в марте 2005 г. сроком до 2025 г. корпорации "Металлы Восточной Сибири". Осенью прошлого года управление Федеральной службы по надзору в сфере природопользования проводило проверку в отношении компании по факту нарушений условий лицензии. Часть Холоднинского месторождения расположена в границах центральной экологической зоны озера Байкал. По закону в этой зоне запрещена горнодобывающая деятельность в части разведки и разработки новых месторождений, а также добыча металлических руд. По решению федерального агентства «Роснедра» действие лицензии на Холоднинское месторождение было приостановлено до 2015 г. Соответствующее распоряжение подписал заместитель руководителя «Роснедр» Евгений Киселев. На Холоднинском месторождении находится около 30% всех запасов цинка в России, а также 14,6% запасов российского свинца. (Каталог Минералов.Ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

ВЫПУСК АЛЮМИНИЕВЫХ ПОЛУФАБРИКАТОВ В ЯНВАРЕ-МАЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛСЯ

В январе-мае производство первичного алюминия в России уменьшилось на 9,1%, тогда как сплавов на его основе, наоборот, увеличилось на 10,7%, сообщается в материалах Федеральной службы государственной статистики. Выпуск алюминиевых плит, листов, полос и лент вырос на 7,5%, фольги - на 19,1%, прутков и профилей - на 8,8%. Зато производство алюминиевой проволоки сократилось на 41,2%. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ОАО «БОКСИТ ТИМАНА» ЗА ПЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ДОБЫЧУ РУДЫ

Предприятие "Боксит Тимана", входящее в ОК «Русал», в январе-мае увеличило добычу бокситовой руды на 41% до 1,185 млн. т, аналогичным образом увеличилась отгрузка и реализация продукции предприятия. Всего по итогам 2013 г. "Боксит Тимана" планирует добыть 3,1 млн. т руды, что на 43% больше, чем в 2012 г. На Средне-Тиманском бокситовом руднике предприятия не только растет добыча руды, но и реализуются проекты по добыче маложелезистых бокситов (МЖБ) для огнеупорной промышленности и производству базальтового щебня.

Благодаря внедрению новых проектов, в 2012 г. выручка на предприятии выросла на 98 млн. руб. и составила почти 1,1 млрд. руб. Рост производительности труда за год - 22%, рост средней заработной платы - 20%. Реализуя инвестиционную программу, "Боксит Тимана" закупает новую производительную технику и оснащает Средне-Тиманский бокситовый рудник необходимым оборудованием. В 2012 г. объем инвестиций на эти цели составил около 100 млн. руб.

"С целью развития предприятия проводится модернизация производства - рассказывает управляющий директор предприятия "Боксит Тимана" Виктор Радько. - Поэтапно проводим обновление парка горнотранспортной техники, реализуем мероприятия, направленные на повышение эффективности каждого технологического процесса. На предприятии, как и во всей компании «Русал», внедряется производственная система, позволяющая наиболее эффективно эксплуатировать технику". Предприятие "Боксит Тимана" создано в декабре 1992 г. С 2007 г. входит в состав ОК «Русал» - крупнейшей компании в мире по производству алюминия и глинозема. Главная задача предприятия - освоение Средне-Тиманского бокситового месторождения в Княжпогостском районе. (Комиинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «НОВОСИБИРСКИЙ ОЛОВЯННЫЙ КОМБИНАТ» (НОК) РЕШИЛИ БАНКОТИТЬ

Арбитражный управляющий ОАО "Новосибирский оловянный комбинат" сообщил, что в ходе прошедшего собрания кредиторов российского монополиста на рынке олова было принято решение о банкротстве предприятия. Это решение еще должен утвердить арбитражный суд, заседание которого назначено на 25 июля. В июле 2011 г. в отношении Новосибирского оловянного комбината была введена процедура наблюдения. За прошедшее время восстановить работу предприятия не удалось, главным образом, из нехватки сырья. Для рентабельной работы НОКу ежегодно требуется минимум 3 тыс. т оловосодержащей руды, однако два действующих в стране горно-обогатительных комбината обеспечивают ежегодный объем на уровне 300 т. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ООО «БАШКИРСКАЯ МЕДЬ» РАЗРАБАТЫВАЕТ НОВОЕ МЕСТОРОЖДЕНИЕ

Первые 100 т руды с Дергамышского медно-кобальтового месторождения были отправлены на склад рудника Хайбуллинский предприятия Башкирская медь (входит в состав УГМК). Общий объем сырья, который планируется добыть на данном месторождении в 2013 г, составляет 30 тыс. т.

Вскрытие Дергамышского месторождения" началось в августе 2012 г. В течение трех лет отработку карьера предполагается вести опытно-промышленным путем. По завершению данного этапа будет составлено технико-экономическое обоснование кондиции руды, подсчитаны ее запасы и начнется промышленное освоение месторождения. По предварительным оценкам, его общие запасы составляют порядка 1,8 млн. т руды. Глубина карьера на сегодня составляет 30 м, диаметр - 250 м. "Работа на месторождении кипит днем и ночью, - рассказывает начальник участка месторождения Дергамышское Александр Перерва, - Сейчас мы ведем монтаж дизельной электростанции. Недавно установили теплые вагончики, есть своя мини-столовая. Ведется проектирование дороги от карьера до села Бурибай". Дергамышское месторождение медно-кобальтовых руд расположено в западной части Хайбуллинского района республики Башкортостан, в 13 км северо-западнее районного центра с. Акъяр, в 12 км юго-западнее п. Бурибай. Помимо меди, руды этого месторождения в повышенных концентрациях содержит кобальт, никель, золото, серебро, ряд рассеянных элементов, металлы платиновой группы. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «НОРИЛЬСКИЙ НИКЕЛЬ» МОДЕРНИЗИРУЕТ РУДНИК ТАЙМЫРСКИЙ

На скиповом стволе №3 (далее СС-3) рудника Таймырский Заполярного филиала «Норильского никеля» завершается первый этап модернизации подъемного комплекса. Цель всего проекта - замена изношенного оборудования с увеличением производительности СС-3 на 500 тыс. т до 4 млн. т в год. Шахтные подъемные машины ствола - "Южная" и "Северная" - были введены в эксплуатацию в 1984 г. Основное оборудование произведено и эксплуатируется с начала 1980-х годов и к настоящему времени морально и физически устарело.

Первый этап модернизации заключается в замене оборудования "Южной" части СС-3. На время проведения монтажных работ на "Южной" части ствола, основную работу по подъему руды взяла на себя "Северная" подъемная установка, а также вентиляционно-скиповый ствол предприятия. Сейчас на "Южной" части ствола завершен монтаж всего необходимого оборудования. Установлена новая подъемная машина, закончены работы на распределительной подстанции, заменены скипы, конвейеры, механизмы дозатора и питателя на глубине минус 1345 м. После пуска в эксплуатацию "Южной" части ствола на руднике Таймырский начнется следующий этап - модернизация "Северной" части СС-3, которая по плану завершится в 2015 г. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОК «РУСАЛ» ПРИНЯЛА РЕШЕНИЕ О СОКРАЩЕНИИ ПРОИЗВОДСТВА

Как сообщил первый заместитель гендиректора «Русала» Владислав Соловьев, сокращение коснется не только старых заводов, расположенных на западе страны. Соответствующий план есть по каждому заводу, включая сибирские. "Я не хотел бы называть конкретные заводы, но 300 тыс. т в течение года мы будем сокращать. За первый квартал мы сократили 47 тыс. т", - подчеркнул Соловьев.

По его словам, первоначально производство алюминия на сибирских заводах планировалось снизить на 50 тыс. т. Однако сейчас эта цифра пересмотрена и, возможно, дивизиону "Восток" придется сократить производство до 100 тыс. т. Программа в целом уже утверждена советом директоров. Прежде всего, она коснется западных заводов. Стратегические планы компании связаны с развитием производства на востоке страны. Владислав Соловьев также отметил, что сокращение производства - это не обязательно закрытие завода. Там, где очень высокая стоимость электроэнергии, какие-то электролизеры можно досрочно вывести в капремонт и снизить объем производства.

Из-за низких цен на алюминий «Русал» не возобновляет строительство Тайшетского алюминиевого завода, в том числе анодной фабрики. Все проекты развития пока приостановлены, в том числе, электролизеры технологии РА-500. Остались только минимальные проекты модернизации, которые окупаемы в течение года, и поддержание мощностей. "В этом году мы будем сокращать долг. Никто ничего строить не будет, - заявил первый замгендиректора «Русал». - Этот год будет небогат на инвестиции как у нас, так и у наших зарубежных коллег. Надо сокращать цены на электроэнергию, опускать курс рубля, держать себестоимость и выживать". (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «САЯНОГОРСКИЙ АЛЮМИНИЕВЫЙ ЗАВОД» (САЗ) ВЫПУСТИЛО 10 МЛН. Т АЛЮМИНИЯ

Накануне профессионального праздника, Дня металлурга, специалисты Саяногорского алюминиевого завода произвели 10 млн. т алюминия. История завода и отсчет производства металла начались 28 лет назад: 21 апреля 1985 г. Саяногорский алюминиевый завод выпустил первую продукцию. История завода знала разные времена. В переломные 1990-е годы завод возглавил Олег Дерипаска, который вместе с командой единомышленников не дал остановиться предприятию, возродил его и сделал одним из самых передовых в отрасли.

Сегодня, по оценкам экспертов, САЗ относится к числу самых эффективных и экологически безопасных заводов отрасли не только в России, но и за рубежом, входит в число наиболее динамично развивающихся предприятий мира. Производство алюминия осуществляется на основе передовой, экологически чистой технологии с применением обожженных анодов. Сегодня вся товарная продукция завода выпускается с высшим качеством, соответствует требованиям международного стандарта ИСО:9001. Ежегодно завод выпускает более 830 тыс. т товарного металла - это около четверти объема производства алюминия в России. САЗ занимает третье место в стране по мощности и первое - по технико-экономическим показателям, что стало закономерным итогом постоянного совершенствования технологии.

На техническое развитие завода за последние 10 лет «Русалом» было выделено более \$200 млн. Эти средства позволили модернизировать производство, увеличить долю сплавов в товарной продукции, реализовать программу повышения силы тока в электролизном производстве, пустить в эксплуатацию новые электролизеры.

"Сегодня наш завод динамично развивается в составе «Русала», расширяет ассортимент выпускаемой продукции, активно внедряет новейшие технологии. Все подразделения работают четко, слаженно, - отметил управляющий директор завода Антон Савченко. - Произведена реструктуризация управления, повышен уровень технологической и трудовой дисциплины. Завод уверенно выполняет все производственные программы по объему и качеству выпускаемой продукции, снижению расходных коэффициентов по основным видам сырья и электроэнергии. Объем выпуска продукции возрос с 285 тыс. т в 1994 г. до 835 тыс. т в 2012 г. Для нас очень важен тот факт, что, увеличивая объемы производства, внедряя системы автоматизации и средства механизации, завод не ухудшает состояние окружающей природной среды. Мы многого достигли, но впереди САЗ ждут новые высоты". (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В 2013 ГОДУ ОАО «СВЯТОГОР» ПРОДОЛЖАЕТ МОДЕРНИЗАЦИЮ ПРОИЗВОДСТВА

В рамках мероприятий по модернизации оборудования в первом отделении сернокислотного цеха (СКЦ) предприятия «Святогор» (входит в состав УГМК) введен в эксплуатацию олеумный абсорбер, строительство которого было начато осенью прошлого года. Данное оборудование предназначено для абсорбции (поглощения) серного ангидрида, получаемого на контактных аппаратах в процессе производства серной кислоты и олеума. Новый аппарат установлен взамен аналогичного абсорбера, выработавшего свой ресурс. Новое оборудование установлено и во втором отделении цеха. В частности, здесь смонтированы 2 шведских пластинчатых холодильника производства фирмы. Они предназначены для эффективного охлаждения серной кислоты и увеличения процента абсорбции. «Шведские пластинчатые холодильники обладают рядом существенных преимуществ перед другими аналогами. Они компактны - занимаемая ими площадь в 2 раза меньше той, что занимают оросительные и кожухотрубные теплообменники, используемые до настоящего времени, - рассказала главный химик Святогора Ольга Шукшина. - Эти агрегаты имеют высокий коэффициент теплопередачи. Еще одно преимущество пластинчатых холодильников в том, что при необходимости можно увеличить их мощность за счет установки дополнительных пластин». Затраты предприятия на установку олеумного абсорбера и нового холодильного оборудования для СКЦ составили порядка 40 млн. руб. В 2013 г. в развитие сернокислотного цеха Святогор намерен вложить более 60 млн. руб. ([Металлоснабжение и сбыт/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «УРАЛЭЛЕКТРОМЕДЬ» ЗАВЕРШИЛО ТЕСТИРОВАНИЕ МЕДНЫХ КАТОДОВ НОВОГО ЦЕХА ЭЛЕКТРОЛИЗА

На трех предприятиях, которые были назначены Лондонской биржей металлов (LME) в качестве тестеров, завершились испытания медных катодов, производимых новым цехом электролиза ОАО "Уралэлектромедь". По две партии продукции было отгружено на отечественное предприятие - ООО "Элкат" (Москва) и в немецкие компании - МКМ и DeutscheGiessdraht. Согласно правилам LME, поставленные катоды были переработаны в катанку, которая прошла испытания на химический состав и физические свойства, в частности, электропроводность и спиральное удлинение, в лабораториях указанных предприятий. По словам заместителя начальника техотдела ОАО "Уралэлектромедь" Марка Шуклина, полученные заводами-тестерами результаты соответствуют требованиям LME, а по некоторым параметрам даже превосходят их. "Отклонений в химическом составе не обнаружено, а один из главных тестов на физические свойства - спиральное удлинение, который провели немецкие компании, показал, что катанка, произведенная из наших новых катодов, удлиняется от 435 до 478 мм (по стандарту LME этот показатель не должен быть ниже 350 мм)", - отметил Марк Шуклин. По принятой в компаниях МКМ и DeutscheGiessdraht внутренней классификации, продукция "Уралэлектромеди" была отнесена к первому классу (катоды с отличными качественными характеристиками). Немецкие заводы-тестеры оценили ее на уровне ведущих мировых производителей - немецких, чилийских, польских компаний. В ближайшее время результаты тестирования будут направлены на LME для рассмотрения и принятия решения о регистрации нового бренда УГМК - UMMC-II. ОАО "Уралэлектромедь" первым в России зарегистрировало на LME катодную медь: 15 июня 2010 г. предприятие получило окончательное одобрение исполнительного комитета LME о регистрации катодной меди бренда UMMC. ([Infogeo.ru/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ЭЛЕКТРОЦИНК» ОСТАНОВИЛО ЦИНКОВОЕ ПРОИЗВОДСТВО НА РЕМОНТ

На заводе «Электроцинк» (предприятие металлургического комплекса УГМК) осуществлен остановка основных подразделений цинковой ветви предприятия для проведения планового капитального ремонта оборудования. Планируется, что ремонтные работы продлятся до конца августа. Общая сумма затрат составит около 70 млн. руб. Цель остановочного ремонта - обеспечение стабильной безаварийной работы всей цинковой ветви завода. Масштабные профилактические мероприятия, производимые одновременно на всех узлах производства, трудно переоценить по их вкладу в повышение безопасности труда и улучшение экологической ситуации.

"В 2013 г. остановочный ремонт будет затяжным, - рассказал главный инженер «Электроцинка» Дмитрий Биндер, - кроме того, смещены сроки его проведения. Это обусловлено важным моментом - завершением строительства и вводом в эксплуатацию градирни воздушного охлаждения электролита. Как обычно, основной объем работ придется на сернокислотный цех, где планируется провести капитальный ремонт промывного и сушильно-абсорбционного отделений. Капитальные ремонтные работы пройдут также в обжиговом, выщелачивательном и электролитном цехах". По словам Дмитрия Биндера, на «Электроцинке» ежегодно проводятся большие остановочные ремонты, но нынешний год, безусловно, является рекордным по объему запланированных мероприятий. "Все работники понимают степень ответственности за качество выполняемых работ. Ведь конечным результатом ремонта станет, прежде всего, улучшение экологической ситуации на заводе, в пределах санитарно-защитной зоны предприятия и во Владикавказе", - подчеркнул он. ([Металлоснабжение и сбыт/Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-МАЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО АЛЮМИНИЯ ВЫРОСЛО

Объемы производства алюминия на мировом рынке в январе-мае по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличились на 4,9%. Об этом свидетельствуют данные International Aluminium Institute. В частности, выпуск крылатого металла на мировом рынке достиг в начала года 19,259 млн. т. По итогам мая этого года мировое производство алюминия составила 126,7 тыс. т в день, что на 0,2% меньше по сравнению с предыдущим месяцем. По данным World Bureau of Metal Statistics, в январе-марте мировой избыток алюминия увеличился на 376,5 тыс. т. Годом ранее этот показатель оценивался в 359,7 тыс. т. Согласно подсчетам экспертов мировое производство крылатого металла выросло на 2,3% до 11,722 млн. т, а спрос - на 4,8% до 11,233 млн. т. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

СПРОС НА ОЛОВО В 2013 ГОДУ ВЫРАСТЕТ

Мировой спрос на олово в 2013 г. увеличится на 1-1,5%. Такое мнение высказали аналитики BNP Paribas. В будущем году, по оценкам специалистов, спрос на олово на мировом рынке поднимется еще на 2-2,5%. При этом они добавили, что недостаток новых проектов и различные производственные проблемы, скорей всего, отразятся на производстве. Так что в нынешнем году выпуск металла в лучшем случае останется на прежнем уровне. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

РЫНКУ ХВАТИТ МЕДИ НА 100 ЛЕТ

Мировые запасы меди смогут удовлетворить усиливающийся спрос на металл, по меньшей мере, еще 100 лет. Такое мнение высказали аналитики Monash University. Эксперты базируют свои оценки на сведениях, которые получены от горнопромышленных компаний. "В противовес прогнозам, согласно которым поставки металла истощатся в течение 30 лет, новое исследование показывает, что для современных технологий добычи объем планетарных запасов меди можно назвать изобильным", - подчеркнули специалисты.

В то же время, по словам одного из исследователей - Гэвина Мадда, борьба за права работников, воздействие разрабаток на культурный ландшафт и экологию отражается на производстве металла, и влияние этих факторов будет только усиливаться. Аналитики банка Morgan Stanley понизили прогноз цен на медь в 2013 г. В частности, прогноз стоимости красного металла был снижен на 3% до \$3,42/фунт. Ранее аналитик Standard Bank Леон Вестгейт предположил, что цены на медь могут снизиться. "Пока удержался уровень \$6600/т, однако ситуация выглядит таковой, что \$6500/т, возможно, является следующим ориентиром", - отметил эксперт. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ANZ ДОПУСКАЕТ РОСТ ПРЕМИЙ НА МЕДЬ ВО ВТОРОЙ ПОЛОВИНЕ 2013 ГОДА

Премии на цену меди могут вырасти со \$160-170/т до \$200/т. Такое мнение высказали аналитики ANZ. "Статистические данные говорят о том, что проблемы с ликвидностью на китайском межбанке в последние недели стимулируют импорт меди в Китай в рамках финансовых схем и рост закупок на таможенных складах", - отметили эксперты.

Согласно оценкам специалистов запасы красного металла на таможенных складах уменьшились с 600 тыс. т в апреле почти до 400 тыс. т. Кроме этого, аналитики отметили, что металл находится "под давлением", поскольку КНР демонстрирует признаки замедления экономического роста, а это негативно влияет на перспективы роста спроса на металл. Ранее аналитик UBS Ангус Стейнс предположил, что в ближайшие несколько месяцев ценам на медь обеспечена поддержка вследствие нарушения поставок с индонезийского рудника Grasberg. При этом он считает, что ближе к концу года и в будущем году стоимость красного металла понизится. (МеталлТорг/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СПРОС НА АЛЮМИНИЙ В БЛИЖАЙШИЕ ДЕСЯТЬ ЛЕТ БУДЕТ РАСТИ

Спрос на первичный алюминий в мире в ближайшие десять лет будет расти на 4-5% в год. Такое мнение высказали в Boston Consulting Group. К 2017 г. мировой спрос на крылатый металл достигнет 55-57 млн. т. При этом производство алюминия к этому периоду составит 67-69 млн. т. В результате этого в мире образуется существенный избыток металла. "Согласно данному сценарию, цена алюминия останется низкой, а любые ценовые приросты в результате закрытий небольших предприятий будут сдерживаться высоким уровнем складских запасов, которые будут держаться на докризисном уровне годами, если Китай существенно не увеличит импорт металла", - отметили эксперты. (МеталлТорг/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПОТРЕБЛЕНИЕ НИКЕЛЯ В 2013 ГОДУ ВЫРАСТЕТ

Потребление никеля на мировом рынке в 2013 г. по сравнению с 2012 г. увеличится на 3%. Такое мнение высказали специалисты Australian Bureau of Resources and Energy Economics. Согласно их ожиданиям потребление никеля на мировом рынке в нынешнем году достигнет 1,7 млн. т. Потребление в Китае повысится на 7% до 825 тыс. т. Ранее аналитики Barclays понизили прогноз цен на никель в 2013 г. В особенности прогноз стоимости металла был понижен на 5,9% до \$15,783 тыс./т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЭКСПЕРТЫ ОБЕЩАЮТ В 2013 ГОДУ СНИЖЕНИЕ ЦЕН НА НИКЕЛЬ

Аналитики Morgan Stanley понизили прогноз цен на никель в 2013 г. Об этом сообщает Bloomberg. В частности, прогноз стоимости металла был снижен на 7% до \$7,23/фунт. Ранее аналитики Barclays понизили прогноз цен на никель в 2013 г. В особенности прогноз стоимости металла был понижен на 5,9% до \$15,783 тыс./т.

По данным World Bureau of Metal Statistics, в январе-апреле мировой избыток никеля уменьшился до 31,7 тыс. т. Годом ранее избыток никеля в мире оценивался на уровне 33,3 тыс. т. Согласно подсчетам экспертов, добыча никеля в мире повысилась на 14,9% до 673,9 тыс. т, а спрос - на 10,1% до 596,4 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СРЕДНЯЯ ЦЕНА РЕДКИХ ЗЕМЕЛЬ СОСТАВИТ \$50-70/КГ В ДОЛГОСРОЧНОЙ ПЕРСПЕКТИВЕ

Один из немногих признанных высококвалифицированных аналитиков рынка, DuddlyKingsnorth из аналитической компании IMCOA, выступая на конференции CriticalMetals 2013 в Перте, Австралия, сообщил, что согласно прогнозов участников рынка средняя цена на РЗЭ в долгосрочной перспективе ожидается \$50-70/кг оксидов РЗЭ (TREO). Темпами роста потребления РЗЭ в 2013-2016 гг. составят 6-12% в год, со снижением доли Китая в объеме поставок с текущих 97% до 82% за счет проводимой Правительством Китая политики по снижению экспорта и увеличению производства на новых заводах за его пределами в Малайзии, США и Индии. Потребление РЗЭ в 2016 г. составит 150-170 тыс. т TREO (в 2012 г. рынок оценивается 110-120 тыс. т TREO). (Metal-Pages/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИТИКИ GOLDMAN SACHS ОБЕЩАЮТ СНИЖЕНИЕ ЦЕН НА МЕДЬ В 2013 ГОДУ

Аналитики Goldman Sachs понизили прогноз цен на медь в 2013 г. Об этом сообщает SteelGuru. В частности, прогноз стоимости красного металла в нынешнем году был снижен с \$7600/т до \$7216/т. Ранее аналитик UBS Ангус Стейнс сказал, что проседание цен на медь в последнее время является чрезмерным. "Рынок меди должны поддержать последствия простоя индонезийского рудника Grasberg в Индонезии. Хотя работа карьера на Grasberg стартовала, для возобновления функционирования рудника в полном объеме необходимо некоторое время", - сказал эксперт.

Он также добавил: "Вследствие того, что отгрузка и получение медного концентрата займут определенный период, мы ожидаем, что проблемы Grasberg "напрягут" физический рынок меди и обеспечат ее цене поддержку на уровне \$7500/т в июне-июле, хотя затем цены могут ослабеть". (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АВСТРАЛИЯ

ПРОГНОЗ

В 2012-2013 ФИНАНСОВОМ ГОДУ ПРОИЗВОДСТВО НИКЕЛЯ ВЫРАСТЕТ

Объемы производства никеля в Австралии в 2012-2013 финансовом году по сравнению с 2011-2012 увеличатся на 5%. Такое мнение высказали специалисты Australian Bureau of Resources and Energy Economics. По оценкам организации, выпуск рафинированного металла в стране в заданный период достигнет 128 тыс. т. А вот добыча никеля в Австралии сохранится на уровне 235 тыс. т. Ранее аналитики Barclays понизили прогноз цен на никель в 2013 г. В особенности прогноз стоимости металла был понижен на 5,9% до \$15,783 тыс./т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

БРАЗИЛИЯ

СТАТИСТИКА

В МАЕ 2013 ГОДА ПОТРЕБЛЕНИЕ НИКЕЛЯ ВЫРОСЛО

Бразилия в мае по сравнению с маем 2012 г. увеличила потребление никеля на 1,1% до 1,454 млн. т. Об этом свидетельствуют данные Brazilian Institute of Non-ferrous Metals. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель уменьшился на 11,9%. В целом по итогам января-мая потребление никеля в Бразилии составило 8,088 тыс. т, что соответствует прошлогодним показателям. Бразилия в мае 2013 г. по сравнению с маем 2012 г. сократила объемы производства никеля на 6,9% до 6,179 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем объемы выпуска продукции понизились на 9,65%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ

NALCO ПЛАНИРУЕТ УВЕЛИЧИТЬ МОЩНОСТЬ ГЛИНОЗЕМНОГО ЗАВОДА В ШТАТЕ ОРИССА

Индийская государственная компания Nalco намерена увеличить к 2016 г. мощность глиноземного завода в Даманджоди в штате Орисса на 1 млн. т/год с ныне действующей 2,1 млн. т/год. Стоимость проекта расширения мощности завода оценивается в 45,7 млрд. рупий. Детальный проект расширения завода уже готов и в настоящее время рассматривается. После завершения расширения компания надеется получить дополнительный доход в 20 млрд. рупий и дополнительную прибыль после уплаты налогов в 4,5 млрд. рупий. Бокситы для дополнительных мощностей будут поставляться с бокситового месторождения Поттанги с запасами около 65 млн. т бокситов в штате Орисса.

Компания уже получила принципиальное разрешение на горную лицензию на месторождение от правительства штата и планирует начать добычу бокситов одновременно с введением в строй новых мощностей по производству глинозема. При существующих запасах бокситов рудник будет действовать до 2036 г. Что касается других проектов, компания заявляет, что они также продвигаются, но не указывает деталей. Другие проекты включают строительство глиноземного завода мощностью 1 млн. т/год стоимостью около 40,65 млрд. рупий в штате Гуджарат и алюминиевого завода мощностью 500 тыс. т/год и электростанции мощностью 1,26 ГВт общей стоимостью 163,45 млрд. рупий в районе Сундаргарх в штате Орисса.

Компания Nalco является крупнейшей азиатской интегрированной алюминиевой компанией, имеющей бокситовые рудники, глиноземный завод, алюминиевый завод и литейное производство, электростанцию, железнодорожные и портовые терминалы. В настоящее время она имеет мощности по производству 2,1 млн. т/год глинозема в Даманджоди и 460 тыс. т/год первичного алюминия на заводе в Ангуле в штате Орисса. Компания поставляет бокситы на глиноземный завод с рудника Панчпатмали мощностью 6,3 млн. т/год бокситов в районе Коралут. Nalco ведет расширение рудника, мощность которого в текущем году должна вырасти до 6,8 млн. т/год. К 2020 г. компания планирует увеличить мощности по производству глинозема до 4,4 млн. т/год, первичного алюминия - до 1,73 млн. т/год при общих инвестициях 400 млрд. рупий. Кроме того компания намерена довести энергогенерирующую мощность до 5 ГВт к 2020 г. (Минерал/[Aluminium Consulting Engineers LLC/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДОНЕЗИЯ

ЭКСПОРТ ОЛОВА ПОСТРАДАЕТ ОТ НОВЫХ ТРЕБОВАНИЙ МИНТОРГА

Согласно аналитикам ITRI, новые положения индонезийского Министерства торговли, касающиеся качества рафинированного олова, экспортируемого из Индонезии, могут вызвать снижение объемов поставок этого металла в течение двух ближайших месяцев. С 1 июля все отгружаемое олово должно иметь чистоту не менее 99,9%. "Отгрузки, как ожидается, резко снизятся в текущем месяце, и их объем будет значительно ниже нормального уровня в августе, - говорит аналитик ITRI Питер Кеттл. - После этого мы ожидаем послаблений в имплементации указанных положений". (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

В МАЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ОЛОВА ВЫРОС

Индонезия в мае по сравнению с апрелем увеличила экспорт олова на 18%. Об этом свидетельствуют данные Министерства торговли страны. В частности, зарубежные поставки продукции в последний месяц весны достигли 9,242 тыс. т. Годом ранее экспорт олова из Индонезии оценивался в 7,866 тыс. т. Индонезия в апреле по сравнению с мартом сократила экспорт олова на 16%. Зарубежные поставки металла составили 7,853 тыс. т. В марте этот показатель достигал 9,2957 тыс. т. Годом ранее экспорт индонезийского олова оценивался в 7,4893 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

ВТОРОЙ ПАКЕТ КВОТ НА ЭКСПОРТ РЕДКОЗЕМЕЛЬНЫХ МЕТАЛЛОВ В 2013 ГОДУ СОСТАВИТ 15,5 ТЫС. Т

Правительство Китая ввело второй пакет квот на экспорт редкоземельных металлов в 2013 г. Согласно распространенному сегодня заявлению Министерства коммерции Китая, объем установленной квоты составил 15500 т. При этом квота на вывоз из страны легких редкоземельных металлов составила 13821 т, а тяжелых - 1679 т. Объем первого пакета экспортных квот редкоземельных металлов в 2013 г. был объявлен Министерством коммерции Китая 28 декабря прошлого года и также составил 15,5 тыс. т. (Синьхуа/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

В МАЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО ГЛИНОЗЕМА ВЫРОСЛО

Объемы производства глинозема в Китае в мае по сравнению с маем 2012 г. увеличились на 10,29%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Steelguru. В частности, выпуск продукции достиг в указанный период 3,86 млн. т. Исходя из этого, в целом производство глинозема в КНР в нынешнем году может достичь 45,45 млн. т. Китай в январе-марте по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократил импорт глинозема на 10,9% до 1,03 млн. т. По итогам марта страна импортировала 195,2 тыс. т продукции. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В МАЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ РАФИНИРОВАННОЙ МЕДИ СОКРАТИЛСЯ

Китай в мае по сравнению с маем 2012 г. сократил импорт рафинированной меди на 23,2%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает [МеталлТорг.Ру](http://metall.com.ua). В частности, поставки красного металла в страну в заданный период достигли 232,155 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем импорт меди в КНР повысился на 26,8%.

В целом по итогам января-мая по сравнению с аналогичным периодом прошлого года импорт меди в Китай упал на 33,1% и составил 1,09 млн. т. Ранее специалисты [Barclays](http://www.barclays.com) предположили, что спрос на медь в Китае должен ослабеть во второй половине 2013 г. на фоне сезонного замедления потребления. "Поскольку почти половина сезона пикового спроса миновала, многие участники китайской медной отрасли беспокоятся об устойчивости спроса во втором полугодии", - сказали в банке. Также эксперты добавили: "Некоторые производители полуфабрикатов, которых мы встретили в Китае, воспользовались снижением цены в конце апреля для наращивания запасов металла, что снижает потенциал их дальнейшего восполнения. Поэтому спрос вряд ли удивит с точки зрения его активизации, а длительное ценовое ралли может закончиться откатом рынка". (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](http://metall.com.ua))

ПРОГНОЗ

В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ЗАКУПКИ МЕДИ УВЕЛИЧАТСЯ

Китай в III квартале увеличит импорт меди. Такое мнение высказали аналитики [Barclays](http://www.barclays.com). "Признаком усиления импорта является постоянный прирост премий на ввоз меди и объемов аннулированных складских варрантов на азиатских складах LME", - отметили эксперты. "Однако рост импорта металла может привести к затовариванию внутреннего рынка Китая во втором полугодии, тогда как кризис ликвидности в стране отражается на покупательной способности некоторых потребителей", - добавили специалисты. (МеталлТорг/МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](http://metall.com.ua))

ОАЭ

EMIRATES ALUMINIUM ЗАВЕРШИЛА СООРУЖЕНИЕ

КРУПНЕЙШЕЙ В МИРЕ ЭЛЕКТРОЛИЗНОЙ ЛИНИИ НА АЛЮМИНИЕВОМ ЗАВОДЕ В АБУ-ДАБИ

Компания [Emirates Aluminium](http://www.emiratesaluminium.com) (Emal), Абу-Даби, завершила сооружение крупнейшей в мире электролизной линии в процессе проведения последнего расширения мощностей, которое планируется завершить к концу 2014 г. Строительство электролизной линии протяженностью 1,7 км на второй очереди расширения алюминиевого завода в эмирате Абу-Даби увеличит его мощность по производству первичного алюминия на 500 тыс. т/г, в результате чего мощность завода достигнет 1,3 млн. т/г. В июне произошло слияние компаний [Emirates Aluminium](http://www.emiratesaluminium.com) и [Dubai Aluminium](http://www.dubai-aluminium.com), образовалась компания [Emirates Global Aluminium](http://www.emiratesglobalaluminium.com) с паритетным участием Абу-Даби и Дубая.

После завершения расширения на заводе под управлением Emal, компания [Emirates Global Aluminium](http://www.emiratesglobalaluminium.com) станет пятым мировым производителем первичного алюминия с годовой мощностью 2,4 млн. т легкого металла. Рыночная стоимость новой компании составляет \$15 млрд. по данным [Mubadala](http://www.mubadala.com) and the [Investment Corporation Dubai](http://www.investmentcorporationdubai.com), которая является владельцем [Emirates Global Aluminium](http://www.emiratesglobalaluminium.com). Строительство второй очереди завода Emal стоимостью \$4,5 млрд. началось в 2011г. Завод Emal, расположенный в промышленной зоне Халифа - [Khalifa Industrial Zone Abu Dhabi \(Kizad\)](http://www.khalifa-industrial-zone.com) - эмирата Абу-Даби в Тавилахе, должен играть функцию притяжения в этот кластер перерабатывающих предприятий. Для новой электролизной линии использовано 120 стальных конструкций, поставленных компанией [Emirates Steel](http://www.emiratessteel.com), Абу-Даби. Следующее расширение мощности завода Emal планируется провести после того как правительство санкционирует его газоснабжение. (Минерал/[TheNational/Металл Украины, СНГ, мира](http://www.thenational.ae))

ФРАНЦИЯ

RIO TINTO ПЛАНИРУЕТ ИНВЕСТИЦИИ В ЗАВОД DUNKIRK

Горнодобывающая компания [Rio Tinto](http://www.rio-tinto.com) планирует в ближайшие 5 лет продолжить инвестировать в алюминиевый завод [Dunkirk](http://www.dunkirk-aluminium.com) во Франции. Холдинг уже вложил в это предприятие 80 млн. евро. Будущие вложения корпорации помогут сократить энергозатраты и увеличить эффективность производства. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](http://metall.com.ua))

ЧИЛИ

СТАТИСТИКА

В МАЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО МОЛИБДЕНА И МЕДИ ВЫРОСЛО

Объемы производства молибдена в Чили в мае по сравнению с маем 2012 г. увеличились на 1,9%. Об этом свидетельствуют данные статистики. Выпуск молибдена в стране в отчетный период достиг 2,702 тыс. т. В целом по итогам января-мая по сравнению с аналогичным периодом минувшего года производство молибдена в Чили поднялось на 13,8% и составило 14,791 тыс. т. Объемы производства меди в Чили в мае по сравнению с маем 2012 г. увеличились на 3,7%. Выпуск красного металла в стране достиг 475,14 тыс. т. В целом по итогам января-мая по сравнению с аналогичным периодом прошлого года добыча меди в Чили поднялась на 4,4% до 2,3 млн. т. (МеталлТорг/[Металл Украины, СНГ, мира](http://metall.com.ua))

ЯПОНИЯ

В 2013 ГОДУ ЭКСПОРТ НИКЕЛЯ УВЕЛИЧИТСЯ

Япония в нынешнем году может увеличить экспорт никеля до рекордного уровня. Такое мнение высказал глава подразделения по торговле никелем и сырьем корпорации [Sumitomo Metal Mining Toru](http://www.sumitomo-metal-mining.com) Хиго. По его словам, ожидаемый рост поставок произойдет, поскольку меры, предпринятые правительством страны для стимулирования национальной промышленности, не принесли желаемого результата. "Экспорт никеля вырастет на 10% по сравнению с 2012 г. и составит 96 тыс. т. Профицит металла на глобальном рынке может достичь 70 тыс. т, то есть максимальной отметки за последние пять лет", - отметил он. Япония в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. увеличила импорт никелевой руды на 40,35% до 507,102 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель вырос на 0,4%. За январь-апрель по сравнению с этим же периодом прошлого года поставки никелевой руды в Японию поднялись на 31% до 1,7 млн. т. (МеталлИндекс/МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](http://metall.com.ua))