

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ

Деловой
Мир

журналистское агентство

Металл Украины

ЖУРНАЛ ВЫХОДИТ ДВА РАЗА В МЕСЯЦ С 1997 ГОДА



12-15 ноября 2013

Москва, ВВЦ, пав. 69, 75

19-я Международная промышленная выставка

Металл-Экспо'2013

№14 (553) 16 - 31 июля 2013 г.



Международная выставка
металлопродукции и металлоконструкций
для строительной отрасли

МеталлСтройФорум'2013



Международная выставка
оборудования и технологий
для металлургии и металлообработки

МеталлургМаш'2013



Международная выставка
транспортных и логистических
услуг для предприятий ТМК

МеталлТрансЛогистик'2013

www.metal-expo.ru



Оргкомитет выставки:
тел./факс +7 (495) 734-99-66

Генеральный информационный партнер:
специализированный журнал «Металлснабжение и сбыт»

ГЛАВНОЕ СОБЫТИЕ ЛАБОРАТОРНОЙ ИНДУСТРИИ



VI Международный форум «Комплексное обеспечение лабораторий»

15 - 17 октября 2013 года

КИЕВЭКСПОПЛАЗА ufi
Киев, ул. Салютная, 2-Б (ст. метро "Нивки")

При поддержке:

Комитетов Верховной Рады Украины
Министерств и ведомств
Профильных ассоциаций и объединений
Национальной академии аграрных наук Украины
Национальной академии медицинских наук Украины

Организаторы:



Генеральный партнер:



Генеральный спонсор:



6-я Международная специализированная выставка комплексного обеспечения лабораторий

СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ЭКСПОЗИЦИЯ «LABComplEX - Промышленность»

ВСЕ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ЛАБОРАТОРНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ НА РАЗЛИЧНЫХ ЭТАПАХ
ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ И ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ ДЛЯ ВСЕХ ОТРАСЛЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

• LABDemo-Тур «СОВРЕМЕННАЯ ЛАБОРАТОРИЯ В МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ»

Партнеры:



По вопросам участия в выставке: +380 (44) 526-93-09, lab@lmt.kiev.ua

По вопросам участия в деловой программе: +380 (44) 526-92-89, marketing@lmt.kiev.ua

www.labcomplex.com

Международный специализированный партнер: labor&more

Специализированный информационный партнер: LABORATORY

Специализированный интернет-портал: LABORATORY

Официальный информационный спонсор: LABORATORY

Информационная поддержка: LABORATORY

ИНФОРМАЦИОННАЯ ПОДДЕРЖКА: АНТИКОРРУПЦИОННИЙ ЦЕНТР, МЕТАЛИ, ОЦІНКА

КАК ОПУБЛИКОВАТЬ РЕКЛАМУ В ЖУРНАЛЕ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ»

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ОБЛОЖКЕ

Стоимость ОДНОГО объявления, грн. НДС не облагается				
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	I страница обложки	II страница обложки	III страница обложки	IV страница обложки
297x210 – 1 стр.	20 грн./ кв. см	4500	4200	4800
145x210 – 1/2 стр.	4000	3500	3200	3800

ЧЕРНО-БЕЛУЮ НА ВНУТРЕННИХ СТРАНИЦАХ

Стоимость ОДНОГО объявления в ОДНОМ номере (НДС не облагается)		
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	в 1 номере	в 6 номерах
260x180 – 1 стр.	2000	1500
130x180 – 1/2 стр.	1000	750
130x90 – 1/4 стр.	500	370
	в 12 номерах	в 22 номерах
260x180 – 1 стр.	1000	800
130x180 – 1/2 стр.	500	400
130x90 – 1/4 стр.	250	200

Стоимость изготовления оригинал-макета рекламы – 10% стоимости рекламной площади.

Стоимость PR рекламы – ½ стоимости рекламной площади. (PR реклама может быть только черно-белой).

СКИДКИ РЕКЛАМНЫМ АГЕНТСТВАМ И ВЫСТАВКОМАМ – ОТ 20%

Предоплата производится в долларах США или евро, российских рублях по официальному курсу ЦБР или в украинских гривнях по официальному курсу Нацбанка Украины.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

Отправьте текст рекламного объявления по тел.-факсу: +38 056 3701434, 3701435 или e-mail: bw@business.dp.ua, указав его размер и количество публикаций. После поступления предоплаты Ваше объявление будет опубликовано в следующем номере журнала.

Текст рекламного объявления можно передать нам различными способами:

- просто как текст факсом или по e-mail - мы сами сделаем объявление и согласуем его с Вами;
- в виде графического файла *.tif, 300 dpi, СМУК; Ваш логотип, если он должен присутствовать в объявлении, тоже надо прислать в виде такого же графического файла;
- само объявление можно прислать в виде графического файла.

Ответственность за достоверность объявлений несет рекламодатель, который отвечает за содержание предоставленных данных, за соблюдение авторских прав и прав третьих лиц, за наличие ссылок на лицензии и указаний на сертификацию продукции и услуг в порядке, предусмотренном законодательством.

Предполагается, что рекламодатель имеет право и предварительно получил все необходимые для публикации разрешения. Передачей материалов рекламодатель также свидетельствует о передаче журналу права на изготовление, тиражирование и распространение рекламы.

Материалы, отмеченные знаком ®, публикуются на правах рекламы.

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
**Деловой
Мир**
журналистское агентство

**Металл
Украины**

- ▼ ЖУРНАЛ ИЗДАЕТСЯ С 1997 г.
- ▼ ЭЛЕКТРОННАЯ И ПЕЧАТНАЯ ВЕРСИИ
- ▼ <http://www.business.dp.ua/index.htm>
- ▼ ВЫХОДИТ 22 РАЗА В ГОДУ
- ▼ 16 - 31 ИЮЛЯ 2013 г.

№14 (553)

Подписной индекс

21879 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

ОГЛАВЛЕНИЕ НОМЕРА

Горно-металлургический комплекс	5
Регионы	10
Ценовой мониторинг горно-металлургических рынков Украины и России	11
Драгоценные металлы	17
Литье	20
Лом	21
Метизы	23
Прокат, сталь, чугун	24
Руда	45
Трубы	48
Уголь, кокс	54
Уран	62
Ферросплавы	63
Цветные металлы	66

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ ЖУРНАЛА «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ»

- ЮЖНО-УКРАИНСКОЕ ЖУРНАЛИСТСКОЕ АГЕНТСТВО «ДЕЛОВОЙ МИР»

Свидетельство о госрегистрации
№4313 серия КВ от 16.06.2000 г.

- ▼ Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина
- ▼ Тел.факс: +38 056 3701434, 3701435
- ▼ E-mail: bw@business.dp.ua
- ▼ <http://www.business.dp.ua/>

Генеральный директор Тамара Мальцева
Выпускающий редактор Елена Суздалева

Последующие перепечатка и распространение материалов журнала «Металл Украины» возможны только с разрешения редакции

Тиражирование печатного варианта журнала выполнено с оригинал-макетов редакции на оборудовании ООО «Акцент ПП» (Запорожское шоссе, 40/194, Днепропетровск, Украина, тел.факс: +38 056 7946105)

КАК ПОДПИСАТЬСЯ НА ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ «МЕТАЛЛА УКРАИНЫ»

Подписной индекс

21879 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

НОВОСТИ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ (1 РАЗ В ДЕНЬ)	
СТОИМОСТЬ, грн. (НДС не облагается)	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	300 грн.
ЖУРНАЛ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ» (2 РАЗА В МЕСЯЦ)	
	ПЕЧАТНЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	200 грн.
* - при подписке в редакции дополнительно 30 грн. за доставку 1 экз. в страны ближнего зарубежья, 50 грн. – в страны дальнего зарубежья.	
	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	150 грн.

Подписка для иностранных граждан организована в редакции.

Подписчик ежедневных новостей может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в любом формате (*.doc, *.pdf или *.html).

Подписчик печатного варианта журнала «Металл Украины» может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в любом формате (*.doc, *.pdf или *.html).

РЕДАКЦИОННЫЙ ПОДПИСНОЙ ЛИСТ

Организация: Контактное лицо: Почтовый адрес: Тел.: Факс: E-mail: http://	Просим подписать на Новости горно-металлургических предприятий - электронный вариант (файл *.doc) с " _ " _____ 2013 г. на ____ мес.
Журнал «Металл Украины» - печатный вариант с "1 " _____ 2013 г. на ____ мес. - электронный вариант в виде файла *.doc, *.pdf, *.html с " 1 " _____ 2013 г. на ____ мес.	

В АВГУСТЕ ЖУРНАЛ И НОВОСТИ НЕ ВЫХОДЯТ

Подписной лист надо заполнить и отправить:

▼ по факсу: +38 056 3701434, 3701435

▼ по e-mail: bw@business.dp.ua

▼ <http://www.business.dp.ua/>

▼ почтой: а/я 3749, Днепропетровск, 49064, Украина.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ» С КУРЬЕРСКОЙ ДОСТАВКОЙ В УКРАИНЕ

Алчевск	KSS (06442) 22244, 29294
Бердянск	KSS (06153) 37725
Винница	KSS (0432) 579324
Горловка	KSS (06242) 27055, 27073
Днепропетровск	1. KSS (0562) 335289 2. Меркурий (056) 7219393, 7219394 3. САММИТ (056) 3704423 4. Статус (056) 2385032
Донецк	1. KSS (062) 3450359, 905899 2. Меркурий (062) 3451592, 3451594 3. Идея (062) 3810932, 3042022 4. Статус (062) 3119483
Евпатория	KSS (06569) 35532
Житомир	KSS (0412) 412795
Запорожье	1. KSS (061) 2209338 2. Статус (061) 2702935
Ивано-Франковск	KSS (03422) 25787, 501510, (0342) 775959, -54, -56
Измаил	KSS (04841) 20335
Ильичевск	KSS (048) 7770355
Керчь	KSS (097) 9311937
Киев	1. KSS (044) 2706220 2. САММИТ (044) 5214050 3. Статус (044) 3917451 4. Блиц-информ (044) 2518161 5. Меркурий (044) 2488808, 2499888
Кировоград	KSS (0522) 301185
Комсомольск	KSS (067) 7767104
Кременчуг	1. KSS (05366) 56927 2. САММИТ (05366) 32188
Кривой Рог	KSS (0564) 400759
Луцк	KSS (03322) 55411
Львов	1. KSS (0322) 419165, 419166 2. САММИТ (0322) 743223
Мариуполь	KSS (0629) 412843
Мелитополь	KSS (0619) 426390, 426380
Мукачеве	KSS (03131) 22133
Николаев	1. KSS (0512) 479227, 580099 2. САММИТ (0512) 561069
Одесса	1. KSS (0482) 7770355 2. Статус (048) 7342485
Павлоград	Меркурий (05632) 61428
Полтава	САММИТ (0532) 636840
Ровно	KSS (0362) 290832, 290837
Севастополь	KSS (0692) 549064
Симферополь	1. KSS (0652) 248579, 248974 2. САММИТ (0652) 516355
Сумы	1. KSS (0542) 219550 2. Дида (0542) 370355, 370656
Тернополь	KSS (0352) 235151, 430427
Ужгород	KSS (0312) 614235, 615127
Феодосия	KSS (06562) 72723
Харьков	1. KSS (057) 543937, 546265 2. САММИТ (0577) 142260 3. Статус (057) 7524138
Херсон	KSS (0552) 264232, 282169
Хмельницкий	KSS (03822) 32931, 795364
Черкассы	KSS (0472) 320847, (067) 7126999
Черновцы	KSS (0372) 584057
Ялта	1. KSS (0654) 324008 2. САММИТ (0654) 324135

ON-LINE ПОДПИСКА В УКРАИНЕ

<http://www.business.dp.ua/rusmet/metpodp.htm>

Подписка в других странах

ALBANIA	AUSTRALIA	GERMANY
AUSTRIA	AZERBAIDJAN	HOLLAND
BELARUS	BELGIQUE	HUNGARY
BRASIL	BULGARIA	INDIA
CANADA	CHINA	ITALY
CROATIA	CYPRUS	KOREA
CZECH REPUBLIC	DENMARK	LUXEMBOURG
ENGLAND	ESPAÑA	NEW ZEALAND
ESTONIA	FINLAND	POLSKA
FRANCE	ICELAND	SUISSE
GREECE	ISRAEL	SERBIJA
HONG KONG	JAPAN	SLOVENIJA
LATVIJA	MAKEDONIJA	VIETNAM
NORWAY	ROMANIA	SLOVAKIJA
USA	SWEDEN	YUGOSLAVIA

Координаты подписных агентств - на сайте «Металла Украины» (<http://www.business.dp.ua/index.html>) и в редакции журнала. Вы можете получить их по e-mail или факсу.

УКРАИНА

СТАТИСТИКА

ЭКСПОРТ ЧЕРНЫХ МЕТАЛЛОВ В МАЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛСЯ

Экспорт черных металлов в Украине в мае по сравнению с маем 2012 г. сократился на 28,2% до \$1,2 млрд. Об этом сообщает Государственная служба статистики (Госстат). Это 23,1% от общего объема экспорта в Украине за май. Экспорт изделий из черных металлов в мае снизился на 11,1% до \$222,4 млн. Импорт черных металлов за отчетный период уменьшился на 14,5% до \$198,7 млн., изделий из них - на 34,6% до \$82,8 млн. Всего за январь-май экспорт черных металлов сократился на 12,5% до \$6,15 млрд., импорт - на 9,7% до \$889,1 млн. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ВНУТРЕННЕГО РЫНКА МЕТАЛЛОПРОДУКЦИИ

Уже осознав, что отсутствие стабильного потребления в Украине остается главной проблемой отечественного ГМК, правительство все еще не сделало реальных шагов, направленных на оживление спроса. Судя по тому, что в последние полгода о необходимости развития внутреннего рынка металлопродукции поочередно высказались В. Янукович, Н. Азаров и М. Короленко (если кто не знает - глава воссозданного Министерства промполитики), в руководстве страны, наконец, созрело понимание исключительной важности этой задачи. Подобные лозунги выдвигали и неизменно проваливали все "посткучумовские" правительства - что "оранжевые", что "бело-голубые".

На сегодня по уровню потребления металла на душу населения (в 2012 г. - 126 кг/чел) Украина упала до уровня таких "мощных индустриальных стран" как Румыния, Албания, Панама, Оман, Вьетнам.

Динамика реального потребления металлопроката в Украине, млн. т

2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.
10,86	9,35	5,75	7,1	8,34	7,82	6*

* - прогноз автора. Данные: УПВЭ.

В текущем году объем внутреннего потребления упадет ниже уровня 2010 г. По данным Украинской горно-металлургической компании (УГМК), за январь-апрель объем поставок металлопроката на украинский рынок (без учета трубной продукции) снизился на 21% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. и составил 1799 тыс. т.

По информации "Дельфики", за 5 месяцев отгрузки проката на внутренний рынок упала на 15,3% до 2,25 млн. т против 2,66 млн. т в 2012 г. Таким образом, при сохранении нынешней динамики внутренних поставок объем рынка по итогам года составит не более 5,5 млн. т, в лучшем случае 6 млн. т. И это в стране, где, по оценкам "Укрпромвнешэкспертизы" (УПВЭ), в коммунальном хозяйстве и жилищном фонде нужно заменить около 110 млн. т конструкций и 69 млн. т оборудования, в промышленности - 65 млн. т металлоконструкций, в транспортной инфраструктуре 53 млн. т. Необходимо заменить около 30 млн. т труб. При общем объеме требующего замены металлофонда в 330 млн. т даже 1% ежегодно составит прибавку к потреблению более 3 млн. т, это более трети текущей емкости рынка!

Динамика потребления металлопроката в Украине в 2013 г., тыс. т

Январь	Февраль	Март	Апрель	4 мес. 2013 г.	К 4 мес. 2012 г., %
374	400	475	550	1,799	-20,9

Данные: УГМК.

Потребности очень велики - страна срочно нуждается в капремонте и реконструкции дорог, объектов коммунального хозяйства и жилищного фонда. К сожалению, несмотря на значительный потенциал металлопотребления в машиностроительном комплексе (подробнее об этом - в следующих статьях), следует констатировать, что "завтра-послезавтра" раскрыть его не получится - модернизация и структурная перестройка отрасли потребует значительного времени. Поэтому реально в ближне- и среднесрочной перспективе значительного прироста потребления можно ждать только от строительного сектора. Здесь, при условии решения организационных и финансовых вопросов, можно в сравнительно краткие сроки начать масштабное строительство.

В действующем с 14 июня меморандуме о взаимопонимании между Кабинетом министров Украины и предприятия ГМК развитию внутреннего рынка посвящено целых 2 предложения, включая обязательство предприятий ГМК "обеспечить реализацию на внутреннем рынке металлопродукции ...по ценам, не превышающим мировые".

Кабинет же, в свою очередь, должно содействовать развитию внутреннего потребления, однако никаких конкретных обязательств или планов на сей счет нам не предоставили. Очевидно, думают в правительстве Азарова, металлопотребление будет расти само по себе в результате дальнейшего "покрощения" работы экономики. На деле же, для развития внутреннего потребления необходимо создание благоприятных условий для работы промышленного сектора (1) и четкие инструменты, обеспечивающие приоритет в закупках отечественного металла (2) - как при реализации проектов за бюджетные средства, так и за деньги частных инвесторов. Утвержденная правительством Азарова в 2011 г. (постановление от 12.09.2011 г. №1130) госпрограмма развития внутреннего производства, направленная, в т. ч., и на "увеличение объемов потребления металлопродукции отечественного производителя", никаких механизмов для этого не предусматривала, став очередным "мертворожденным" документом. Более конкретно принята в 2013 г. госпрограмма активизации экономических реформ на 2013-2014 гг., в рамках которой планируется реализация ряда крупных инфраструктурных проектов. Однако источники финансирования большинства этих проектов не определены, а предоставление государством гарантий возврата взятых на их реализацию кредитов никак не решает эту проблему.

В числе крупнейших проектов госпрограммы активизации развития экономики - модернизация "Донецкстали" где происходит переход от доменного на новое электросталеплавильное производство (9 млрд. грн.). Этот проект уже реализуется, однако, к сожалению, перспективы потребления украинского проката в нем сводятся к строительно-монтажным работам при создании литейно-прокатного комплекса. Заказы на поставку оборудования для нового электросталеплавильного производства получил австро-немецкий концерн Siemens VAI.

В рамках реконструкции сталеплавильного передела "Донецксталь" построит электросталеплавильную дуговую печь мощностью 1,8 млн. т в год (пуск запланирован на осень), универсальную МНЛЗ (для разлива заготовки и слябов)

мощностью 1,5 млн. т в год (I квартал 2015 г.) сортопрокатный стан мощностью 600 тыс. т (2015-2016 гг.) и вспомогательную инфраструктуру. Часть финансирования (\$200 млн.) для реализации этих проектов "Донецксталь" привлечет в виде банковского кредита под государственные гарантии. Среди других относительно металлоемких проектов в текущем году - реконструкция аглофабрики на МК им. Ильича (\$330 млн.), строительство установки вдувания ПУТ и инфраструктуры новой воздуходелительной установки на Енакиевском МЗ, строительство установки десульфурации чугуна и установки вдувания ПУТ на ДМК им. Дзержинского. Больше в текущем году крупных капитальных проектов в ГМК не будет. В 2014 г. - запланировано начало строительства новой аглофабрики на Енакиевском МЗ (\$350 млн) и реконструкция стана-350 под стан 400/200 на ДМКД (\$100 млн.). Конкретики в отношении грандиозных планов замены мартеновского производства "Запорожстали" на конвертеры и непрерывную разливку, "вынашивание" которых новые акционеры комбината унаследовали от старых, все еще нет. Когда начнется строительство нового кислородно-конвертерного цеха, которое позволит, по словам Рината Ахметова, вывести "Запорожсталь" в число "лучших металлургических комбинатов Восточной Европы" - неизвестно. Перспективы спроса на металл со стороны трубного сектора, традиционно одного из ключевых потребителей, однозначно позитивными не назовешь. Во всяком случае, возможности загрузки мощностей на основе экспортных поставок под большим вопросом.

Внутри страны потенциал потребления трубной продукции, конечно, весьма значителен. Десятки тысяч труб нужны для обновления существующих и строительства новых систем канализации и водоснабжения, значительные заказы может обеспечить реконструкция проходящих по Украине магистральных газопроводов и развитие внутренней добычи и поставок газа. Добыча углеводородов на шельфе Черного моря, разработка сланцевых месторождений должны существенно поднять спрос на трубы для геологоразведочных работ, промышленного бурения, обустройства скважин и поставок добытого сырья. Конечно, главный вопрос здесь - деньги, госказна пуста, однако привлечение таких инвесторов как ExxonMobil и Shell позволит обеспечить необходимое финансирование для закупки труб. Главное, чтобы не получилось как с китайскими кредитами для углепрома, когда на китайские займы для модернизации шахт и внедрение технологии газификации угля мы обязаны покупать китайское же оборудование.

Актуальным здесь является введение госзаказа, или специальной программы, которая будет предусматривать закупку именной украинской продукции надлежащего качества для реализуемых в стране проектов. По-прежнему не просматривается реальная перспектива увеличения потребления труб в жилищном хозяйстве, где спрос продолжает откладываться до лучших времен - денег нет и не предвидится. Если в ТЭК хоть какие-то средства на обновление выделяются, то в секторе ЖКХ, нищем и обворованном, до сих пор отмечаются разве что разовые закупки мелких партий для очередного "латания дыр". Перспективы стимулирования спроса на металлопрокат в других ключевых отраслях-потребителях - строительном секторе и машиностроении - предмет для отдельного разговора. (Игорь Жигир, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ИНТЕРВЬЮ

МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ ОТРАСЛЬ НУЖДАЕТСЯ В СЕРЬЕЗНОЙ МОДЕРНИЗАЦИИ И ВЛОЖЕНИИ КАПИТАЛА

Несмотря на то, что сегодня Донбасс ищет новые отрасли в экономике, металлургия для региона по-прежнему остается актуальным, болезненным и нерешенным вопросом. Отрасль нуждается в серьезной модернизации и вложении капитала. Об этом недавно сказал и президент, заявив о своей инициативе провести модернизацию металлургии. Сейчас проходят лишь точечные изменения. На что стоит обратить внимание, что стоит переосмыслить? Об этом "День" поговорил с доктором экономических наук, профессором Донецкого национального университета Юрием Макогоном.

- Какие сегодня основные перспективы и проблемы экспорта продукции металлургии?

- Основным фактором влияния на формирование текущей внешнеэкономической позиции Украины были условия мировой торговли, которые ухудшились по сравнению с 2011 г. В 2012 г. динамика мировых цен на металлургическую продукцию имела нисходящий характер. Снижение продаж металлургической отрасли происходило из-за слабеющего спроса и сопровождалось падением как объемов, так и цен. В 2012 г. украинские предприятия экспортировали на 7% меньше продукции по сравнению с 2011 г. - 22,5 млн. т. В январе-феврале началось оживление на рынке. Производство стали в январе восстановилось до 2,8 млн. т - более привычного в посткризисные времена объема по сравнению с 2,5-2,6 млн. т, что наблюдалось во втором полугодии 2012 г. Наличие в стране целого ряда крупных металлургических предприятий позволяет ей занимать серьезные позиции среди мировых производителей черных металлов. Но свои позиции среди мировых производителей чугуна и стали она в последние годы утрачивает. Украина в январе по сравнению с январем 2012 г. снизила объемы реализации металлургической продукции в денежном выражении на 12,2% до 14,6 млрд. грн. В 2012 г. по сравнению с 2011 г. Украина снизила объемы реализации металлургической продукции в денежном выражении на 14,27% до 209,4 млрд. грн.

- Каковы основные тенденции и проблемы импорта промышленной продукции, в частности металлургии, по вашему мнению, в Украине?

- Импорт металлопродукции в Украину свидетельствуют об отсутствии конкурентных преимуществ у отрасли в сегменте высококачественной металлопродукции. Большую часть импортируемой в Украину металлопродукции составляет плоский прокат с покрытием, изделия из легированной стали, продукты прямого восстановления железа, не говоря уже о продукции машиностроительной отрасли. Наши металлургические предприятия продолжают обеспечивать сырьем собственных конкурентов за пределами Украины.

При нынешней структуре промышленности Украины спрос на продукцию высококачественной металлопродукции практически отсутствует. Экономически более выгодно импортировать небольшое количество высококачественной металлопродукции из-за рубежа, чем инвестировать в производство таких продуктов внутри страны. Решением данной проблемы для Украины может стать расширение внутреннего спроса на высококачественную металлопродукцию за счет реальной реструктуризации промышленности страны (освоение в промышленном масштабе использования технологического восстановления железных руд и металлолома; формирование вертикально и горизонтально интегрированных корпораций в ГМК, конечной продукцией которых являются метизы (канаты, трубы, тонкий холоднокатаный прокат, уголок, фасонные заготовки и т. д.). Развитие внутреннего рынка металлопродукции сегодня является одной из наиболее приоритетных задач развития отрасли. Внутренний рынок потребления металла обладает огромным потенциалом расширения спроса на продукцию украинской металлур-

гии. Но пока импорт металлопродукции в Украину продолжает расти. Более 70% метфонда Украины нуждается в модернизации: только производство оборудования для обновления технологической базы потребовало бы 200 млн. т украинского проката. Такие отрасли, как горное и сельскохозяйственное машиностроение, машиностроение для металлургических заводов, а также другие подотрасли машиностроения могут выступить потребителями отечественного металла.

- Какие преобразования возможны в этой отрасли?

- Самое опасное для отрасли - это ее высокая ресурсоемкость, включая все виды ресурсов - энергетические (газ, кокс), материально-сырьевые (руда, лом), трудовые. Проигрыш в энергопотреблении составляет примерно 30% от среднемировых показателей. Отсюда - высокая себестоимость, а значит, и стремление повышать цену, что снижает конкурентоспособность. Выход - в новых энергосберегающих технологиях, прежде всего, в самых затратных - доменном и сталеплавильном переделах.

Отрасли нужны серьезные комплексные преобразования - начиная от технологического переоснащения и заканчивая целенаправленной работой по подготовке инженерно-технических и рабочих кадров при непосредственном участии и поддержке бизнеса. И этому должна способствовать инвестиционно-кредитная политика государства. Особое внимание должно быть уделено проблемам ресурсного обеспечения металлургического производства, прежде всего коксом и металлоломом.

- Где сегодня можно и нужно искать рынки сбыта для украинских товаров?

- Хотя спрос на мировом рынке остается сжатым из-за слабости потребления, и почти весь прошлый год цены падали, однако в последнем квартале их показатели сменились подъемом из-за пуска программы широкомасштабного инфраструктурного строительства в КНР. В 2013г. ситуация принципиально не изменилась, но китайские ожидания сохраняются. Но, даже не смотря на это, КНР остается важным вектором развития украинского железорудного экспорта. В 2012 г. туда поставлено 16,325 млн. т ЖРС, что на 16,7% больше, чем годом ранее, и достигло 46,5% экспортного тоннажа. Стоимость китайского экспорта составила \$1,4 млрд. Тренд сохраняется и в нынешнем году, за 1-й квартал китайцам реализовано 4,354 млн. т ЖРС, что немного больше, чем в январемарте 2012 г. В конце весны ГОКи Украины были способны предложить окатыши по \$100-110/т, DAF/FOB, что меньше или сопоставимо с ценами поставщиков из России при данном базисе поставки. Отечественные позиции на рынке Китая сохраняются и в 2013 г., и могут несколько укрепиться за счет ряда факторов. Еще один позитивный для наших ГОКов момент - планы Ассоциации сталепроизводителей Вьетнама (VSA) пролоббировать запрет железорудного экспорта в целях адекватного обеспечения внутреннего потребления. По данным VSA, из-за нехватки ЖРС в стране уже остановилось несколько домен (всего их действует 14, общегодовая мощность - 3,8 млн. т чугуна). Ранее пошлина на вывоз железорудной продукции уже была повышена с 30% до 40%. И хотя Вьетнам является малым поставщиком ЖРС в Китай (2,9-3 млн. т в год), уход вьетнамской руды с рынка также может быть выгоден Украине.

Растет внутренний железорудный спрос и в Индии, где в 2012 г. он достиг примерно 120 млн. т (со 113 млн. т в 2011 г.). И уже в текущем году индийские металлурги вынуждены наращивать импорт ЖРС. Одновременно индийские рудные компании активно развивают экспорт, что еще больше усугубляет дефицит внутреннего предложения. В 2012-2013 финансовом году страна увеличила экспорт ЖРС на 157% до 121 млн. т, и в 2013-2014 фингоду ожидается дальнейшее расширение. Это происходит несмотря на то, что в конце 2011 г. экспортные пошлины на

железные руды были подняты с 20% до 30%. Мощностей для добычи достаточно, но они все больше используются на экспорт, формируя дефицит внутри страны. А это означает, что и в Индии у отечественных металлургов есть определенные перспективы. В 2012 г. они реализовали в Индии 154 тыс. т ЖРС, а в 1-м квартале - уже 51 тыс. т. Уже в 2014 г. годовые украинские железорудные поставки индийским покупателям могут подскочить до 400-500 тыс. т и более.

Что касается Турции, то в прошлом году экспорт в эту страну действительно развивался и вырос на 11,2% до 611,6 тыс. т. Украина уже почти вытеснила с этого рынка Россию, а теперь Анкара еще и оптимизирует структуру рудного импорта в пользу источников более оперативной поставки (не говоря уже о развитии металлопроизводства).

Актуальным для Украины остается европейский рынок, куда уходит половина украинского железорудного экспорта. В 2012 г. он составил 17,470 млн. т, или на 7,1% меньше, чем годом ранее. В обозримой перспективе европейское направление останется привлекательным ввиду малого транспортного плеча. В свою очередь, такие традиционные потребители как Польша, Чехия, Словакия, Австрия пока что не собираются диверсифицировать своих поставщиков. Чехия в прошедшем году приобрела в Украине 4,396 млн. т ЖРС (12,5% экспорта в тоннаже), Польша - 4,345 млн. т (12,4%), Словакия - 3,442 млн. т, Австрия - 3,030 млн. т. И если металлургия Европы начнет восстанавливаться (а рано или поздно это случится), то все эти страны будут расширять закупки у наших ГОКов.

- Какими вы видите перспективы экспорта-импорта промышленной продукции в свете интеграции в ЕС?

- На самом деле преимуществ очень много. Что касается макроэкономических преимуществ, то это: ускорение структурной реформы, внедрение рыночных механизмов регулирования экономики и создания стимула для увеличения конкурентоспособности; укрепление международных экономических позиций Украины, в частности, в отношениях с партнерами по СНГ; увеличение политического авторитета, выполнение условий создания зоны свободной торговли с ЕС; возможность полноправного и обоснованного применения методов защиты внутреннего рынка в соответствии с соглашениями ВТО, в частности, статьи XII ГАТТ об ограничении для сохранения равновесия платежного баланса, соглашения о защитных мерах, о сельском хозяйстве, о субсидиях, а также статьи VI ГАТТ об антидемпинговых и компенсационных мерах; увеличение поступления в госбюджет как благодаря увеличению экспорта отечественной продукции, так и благодаря увеличению легального экспорта, детенизации которого будет способствовать общая либерализация; улучшение инвестиционного климата; развитие новых высоких технологий и усиление стимула для инновационной деятельности благодаря улучшению защиты интеллектуальной собственности.

Для производителей - упрощение доступа на мировые рынки украинских товаров не только автоматически, благодаря статусу члена ВТО, но и вследствие применения общепризнанных международных стандартов; уменьшение затрат экспортеров от применения дискриминационных антидемпинговых механизмов; уменьшение стоимости, а соответственно, повышение конкурентоспособности украинских товаров; возможность применения механизмов урегулирования торговых споров; применение общих правил ВТО, направленных против протекционизма и дискриминации в торговле, создаст прозрачную и прогнозируемую среду для предпринимательской деятельности. Для потребителей - расширение ассортимента и качества товаров и услуг; снижение цены на товары и услуги, что в итоге приведет к росту уровня жизни. ([День/Металл Украины, СНГ, мира](#))

БЕЛАРУСЬ

В МЕТАЛЛУРГИИ ЕСТЬ ВОЗМОЖНОСТЬ СНИЗИТЬ ЗАПАСЫ ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ

В металлургии Беларуси есть возможность снизить запасы готовой продукции. Об этом сообщил начальник управления металлургии и станкоинструментальной промышленности Минпрома Беларуси Олег Лашкевич. Анализируя рынок металлопродукции и объемы запасов, Олег Лашкевич отметил, что есть резервы для увеличения реализации. Просматривается увеличение рынка металлической дробы. Ожидается, что улучшится рынок дорожной арматуры, в частности российский. Дорожные люки в Беларуси выпускают гомельский "Центролит" и Могилевский металлургический завод. Кроме того, металлурги рассчитывают на оживление строительного рынка, который является заказчиком металлоарматуры.

В настоящее время в металлургической отрасли Беларуси сложились немалые запасы готовой продукции, но они не критичные, считает Олег Лашкевич. Белорусский металлургический завод имеет запасы в объеме 70% месячного объема производства. Основная доля в запасах приходится на металлокорд - 50-60% запасов. Это связано с тенденциями на мировом рынке потребления металлопродукции, поскольку снизилось ее использование в автомобилестроении. На Могилевском металлургическом заводе запасы сложились на уровне 120% месячного производства. В основном в запасах находятся сварные трубы.

Мировой кризис сказался на работе металлургических предприятий республики, конъюнктуре цен, сообщил представитель Минпрома. Мировые цены на металлопродукцию снизились на 12%. От этого потеряли и белорусские производители, при том что объемы продаж у них сохранились. В прошлом году было выплавлено 2691 тыс. т стали, что на 4% больше, чем в предыдущем году. Металлопродукции в 2012 г. произведено на Вг15,6 трлн., что в полтора раза больше, чем в предыдущем году. В первом полугодии тенденция роста производства в металлургии сохраняется. За январь-июнь выплавлено 1,3 млн. т стали (рост на 2%). В целом, по словам Олега Лашкевича, выполняются все инвестиционные проекты, которые запланировал Белорусский металлургический завод на нынешний год. На увеличение объемов производства металлопродукции нацелен один из проектов БМЗ. Это модернизация дуговой печи №1, к 1 декабря проект будет реализован, что позволит увеличить выплавку стали на 150 тыс. т. Сырьем для производства является металлолом. В 2012 г. для обеспечения работы БМЗ было поставлено 1,775 тыс. т металлолома, собранного в республике. Кроме того, 1,3 млн. т металлолома закуплено в России. ([БЕЛТА/Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-МАЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛСЯ ИМПОРТ УГЛЯ, БРИКЕТОВ И ОКАТЫШЕЙ В ФИНЛЯДИЮ

Казахстан экспортировал в Финляндию в январе-мае 712,8 тыс. т каменного угля, брикетов и окатышей на \$14,9 млн., что на 286,2% больше по количеству, чем за аналогичный период 2012 г., и на 177% больше по стоимости, сообщил комитет таможенного контроля министерства финансов РК, по информации КазТАГ. Как отмечается в опубликованных данных, без учета данных по странам Таможенного союза, Казахстан экспортировал 1,5 млн. т угля (+7,5%) на \$61,8 млн. (-33,6%). Крупными покупателями казахстанского угля стали также Украина - 230,9 тыс. т (-26,4%) на \$26,8 млн. (-52,7%) и Кыргызстан - 202,4 тыс. т (-51,7%) на \$6,8 млн. (-57%). ([Forbes.kz/Металл Украины, СНГ, мира](#))

КЫРГЫЗСТАН

МИНЭКОНОМИКИ ПРЕДЛАГАЕТ ВКЛЮЧИТЬ 21 МЕСТОРОЖДЕНИЕ В СПИСОК СТРАТЕГИЧЕСКИХ ОБЪЕКТОВ

Перечень стратегических объектов Кыргызстана необходимо пополнить за счет 21 месторождения различных ресурсов. Министерство экономики выступило с таким предложением и разработало проект соответствующего постановления, опубликованного на сайте правительства. В перечень стратегических объектов предлагается включить следующие шесть месторождений золота: Кумтор (до 416 т), Джеруй (до 96 т), Талдыбулак-Левобережный (до 89 т), Куру-Тегерек (22 т, Алтын-Жылга (до 40 т), Бозымчак (22147 т меди, 139 т серебра).

Помимо этого предлагается добавить шесть месторождений цветных и редких металлов: Кутессай II (51,5 тыс. т редкоземельных металлов), Калесай (11,7 тыс. т бериллия), Трудовое (147,6 тыс. т олова, 95,2 тыс. т вольфрама), Уч-кошкон (60,6 тыс. т олова, 16,5 тыс. т меди, 949 т висмута), Кенсу (29,5 тыс. т вольфрама), Жетим (3 млн. 336 тыс. т руды и 1 млн. 302 тыс. т железа).

Далее указаны два месторождения нефелиновых сиенитов: Сандык (147 тыс. т глинозема) и Зардалек (152 млн. т глинозема). Также предлагается включить семь месторождений угля: Тегене (58,5 млн. т каменного угля), Кок-Янбак (70 млн. т каменного угля), Кара-Кече (435 млн. т энергетического угля), Сулюктинское (113,8 млн. т энергетического угля), Каргаша (129,2 млн. т коксующегося угля), Туюк (30,9 млн. т коксующегося угля), Кок-Кия (114,2 млн. т коксующегося угля). В настоящее время в списке находится 67 объектов: компании, исторические объекты, здания госорганов, редакции СМИ, военного имущества, загранпредставительства и прочие. (КирТАГ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АВСТРАЛИЙСКАЯ KENTOR GOLD НАМЕРЕНА ПРОДОЛЖИТЬ РАЗВЕДКУ УРАНА И ЗОЛОТА

Австралийская компания Kentor Gold, вынужденная в связи с протестами населения продать свое предприятие по добыче золота на месторождении Андаш, намерена продолжить работы по разведке урана и золота на территории Кыргызстана, заявил 15 июля представитель компании Кубан Ашыркулов. По его словам, Kentor Gold намерена реализовать право разведки "золота, урана и других металлов на Башкольской площади в Аксуйском районе Иссык-Кульской области" в соответствии с имеющейся лицензией.

Ранее местные СМИ сообщали о том, что Kentor Gold сворачивает свою деятельность в Кыргызстане и намеревается сосредоточиться на реализации проекта по добыче меди, золота и серебра в Австралии. Основные запасы природного урана в Кыргызстане сосредоточены на Сары-Джазской группе месторождений, прежде всего на участках "Беркутский", "Счастливым", "Музбулак", а также на Камышановском и Серафимовское месторождениях. Особое внимание республика уделяет геологоразведке на месторождениях Кызыл-Омпульской группы. ([Nuclear.Ru/Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**EVRAZ PLC. ПОДВЕЛ ИТОГИ РАБОТЫ ВО II КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА**

Evraz Plc. во II квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличил производство стали на 1,1% до 4079 тыс. т, говорится в сообщении компании. При этом производство стали выросло на 0,2% по сравнению с I кварталом, когда показатель находился на уровне 4069 тыс. т. Производство готовой стальной продукции компании во II квартале выросло на 3,2% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. и составило 4092 тыс. т. В то же время этот показатель вырос на 1,7% по отношению к I кварталу (4022 тыс. т).

"Производство стальной продукции выросло в основном из-за возросшего спроса на строительный прокат в России, а также из-за увеличения объема производства рельсов модернизированным рельсобалочным цехом "Евраз ЗСМК". Доля готовой стальной продукции возросла с 74% в I квартале до 77% во II квартале", - говорится в сообщении. Добыча Evraz коксующегося угля во II квартале выросла на 14,7% по сравнению со II кварталом 2012 г. и составила 4,332 млн. т. По отношению к I кварталу показатель снизился на 8,8%. Производство концентрата коксующегося угля в отчетном периоде составило 3,569 млн. т. Этот показатель увеличился на 27,9% в годовом исчислении и на 2,6% - в квартальном исчислении. Выпуск ванадия в шкале во II квартале составил 5,473 млн. т. Данный показатель вырос на 2,4% в годовом исчислении и на 2,1% - в квартальном. (РБК/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЕ ПРОИЗВОДСТВО В I ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА**

В 1 полугодии российские метпредприятия сократили производство стали по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 2,8% до 34,7 млн. т. Об этом говорится в сообщении Федеральной службы государственной статистики РФ. Кроме того, за 6 месяцев Россия снизила производство чугуна на 0,8% до 25,1 млн. т, готового проката - на 1,5% до 28,1 млн. т. Производство стальных труб увеличилось на 7,4% до 4,9 млн. т. За полгода Россия нарастила добычу угля на 0,7% до 171 млн. т, производство металлургического кокса снизила на 4% до 13 млн. т. В 2012 г. РФ увеличила производство чугуна по сравнению с 2011 г. на 5,2% до 50,5 млн. т, стали на 3,3% до 70,4 млн. т, готового проката - на 4% до 61,8 млн. т, тогда как стальных труб снизила на 3,3% до 9,7 млн. т. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК**ЦЕНЫ****ЦЕНЫ НА НЕМЕТАЛЛИЧЕСКИЕ ИСКОПАЕМЫЕ В МАЕ 2013 ГОДА, \$/Т**

Товар	Цена	Товар	Цена
Алюминиевое сырье		химического сорта	320-340
Глинозем обожженный, 98,5-99,5%, FOB, навалом, рафинированный	675-725	огнеупорного сорта	425-500
Глинозем обожженный, FOB, меленый навалом, рафинированный	750-850	литейного сорта, 45% Cr2O3	360-380
Оксид алюминия плавленный		металлургического сорта	
Коричневый, 95% Al2O3, FEPA 8-220 меш., FOB, Китай	800-840	ЮАР, юго-западный, хрупкий, кусковой, 40% Cr2O3, FOB	160-190
Коричневый, 95,5% Al2O3, огнеупорный, кусковой, FOB, Китай	660-730	Плавленый шпат металлургического сорта	
Белый, поставка меш. по 25 кг, CIF, Европа, EUR/т	850-890	из Китая, мин. 85% CaF2, CIF, Роттердам	355-374
Бокситы огнеупорного сорта, из Китая, Al2O3/Fe2O3/CD, куски 0-25 мм		мексиканский, FOB, Tampico	230-270
пров. Шаньси, FOB, Xingang		мин. 80% CaF2, навалом, во влажном состоянии, FOB, порты Китая	315-375
Round kiln 87/2,0/3,20	420-435	из Китая, 85% CaF2, навалом, FOB, порты Китая	355-375
Round kiln 86/2,0/3,15-3,20	400-430	из Китая, 90% CaF2, навалом, FOB, порты Китая	375-460
Round kiln 85/2,0/3,15	410-420	Графит	
Rotary kiln 86/1,8/3,15	400-420	Из Китая, порошковый, аморфизированный, 80/85% C, FCL, Ккристаллический поставлено в Европу	500-700
Rotary kiln 85/1,8/3,15	400-420	средний, 85-87% C, +100 -80 меш., CIF, порты Европы	800-1100
пров. Гуйчжоу, FOB		средний 99,95%, \$/кг, граница Швейцарии	7-20
Round kiln 87/2,0/3,20 Zhanjiang/Fangcheng	400-430	Литиевые руды	
RASC, из Гайяны, навалом, FOB, Linden	460-510	Петалит, 4,2% Li2O, FOB, Дурбан	165-260
Бокситы абразивные		Сподумен, более чем 7,255% Li2O, FOB, Зап. Виргиния, \$/кор. т	720-770
FOB, порты Китая	320-350	Сподумен, стеклянного сорта, 5% Li2O, FOB, Зап. Виргиния, \$/кор. т	460-510
Бокситы литейного сорта		Магнезит	
FOB, порты Китая	500-520	Обожженный кусковой, 90-92% MgO, FOB Китай	303-343
Гайяна, FOB	450-510	Обожженный, сельскохозяйственного сорта, CIF Европа, EUR/т	240-350
Бентонит		Обожженный до спекания, кусковой	
ОСМА/литейного сорта, неочищенный, сушеный, навалом, FOB Милос, EUR/т	60-80	90% MgO, FOB, Китай	320-350
С предприятия в Вайоминге (США), \$/кор. т		92% MgO, FOB, Китай	410-450
API сорта, в мешках, поставки ж/д вагонами	90-130	94-95% MgO, FOB, Китай	450-480
Литейного сорта, в мешках, поставки ж/д вагонами	97-124	97,5% MgO, FOB, Китай	531-583
Всысушенный, навалом, Греция, EUR/т	65-75	Плавленный, кусковой	
Хромит			
Трансваальский, 46% Cr2O3, влажный, навалом, FOB, ЮАР			

Товар	Цена	Товар	Цена
96% MgO, FOB, Китай	600-630	США, CIF, порты	3200-3500
97% MgO, FOB, Китай	890-1000	Циркон	
98% MgO, FOB, Китай	1023-1100	FOB, из Австралии, навалом	1350-1550
Греческий, сырьевой, до 3,5% Si ₂ , FOB, порты восточного Средиземноморья, EUR/т	65-75	премиум	1250-1550
Титановые минералы		стандарт	
Австралийские концентраты		FOB, США, навалом	2600-3000
Ильменит , мин. 54% Ti ₂	250-350	премиум	2550-2750
навалом, FOB	250-350	стандарт	2300-2650
ильменит, мин. 54% Ti ₂ , FOB, цена разовых сделок		Циркон (микронизированный)	
Рутил , мин. 95% TiO ₂		99,5% до 4 мкм, в среднем размер частиц до 0,95 мкм, C&F, Азия	2750-2800
В мешках, FOB	1500-1700	Циркон плавленный, стабилизированный по контракту	
пигментного сорта, навалом (крупные партии), FOB	1400-1700	огнеупорного сорта, технический, CIF основные порты Европы	6500-7800
TiO₂, пигмент , навалом		керамического сорта. технический, CIF основные порты Европы	5000-10000
Азия, CFR	2700-3000		
Европа, CIF, северные порты, евро/т	3150-3400		

1 кор. т (s.ton) = 907,185 кг. Источник: Industrials Minerals. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](http://ukrmet.dp.ua/))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

РЕГИОНЫ

РОССИЯ

К 2016 ГОДУ КРАСНОЯРСКИЙ КРАЙ УВЕЛИЧИТ ОБЪЕМЫ ПРОИЗВОДСТВА

Красноярский край к 2016 г. планирует увеличить объем производства в металлургии по сравнению с минувшим годом на 12,6% до 467,3 млрд. руб., сообщили агентству "Интерфакс-Сибирь" в региональном министерстве промышленности и торговли. При этом прогнозируют специалисты Минпромторга, три ближайших года индекс производства в отрасли вырастет на 6%, численность работающих на металлургических предприятиях - на 12% до 35,4 тыс. человек. Объем инвестиций в металлургию в Красноярском крае к 2016 г., по расчетам специалистов министерства, вырастет на 30%. Всего за три года в развитие отрасли будет вложено порядка 100 млрд. руб. (Интерфакс/[Металл Украины, СНГ, мира](http://ukrmet.dp.ua/))

В ЛЕНИНГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ ПОСТРОЯТ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ МИНИ-ЗАВОД

Новое металлургическое предприятие будет построено в Пикалево. Инвестиции в проект составят 200 млн. евро. Проектная мощность предприятия - 0,35 млн. т металлопродукции в год. Поставщик оборудования - итальянская компания Danieli. Пуск завода, по плану, состоится в 2015 г. "Специализация предприятия - производство строительного металлопроката. Срок окупаемости мини-завода - 5 лет. Основной рынок сбыта для продукции - Санкт-Петербург и область. На заводе будет работать 400 человек", - говорится в сообщении. (Металлсервис/[Металл Украины, СНГ, мира](http://ukrmet.dp.ua/))

ОАО «НОРИЛЬСКИЙ НИКЕЛЬ» НАПРАВИТ 1,5 МЛРД. РУБ. НА УНИКАЛЬНЫЙ ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ ПРОЕКТ В МУРМАНСКОЙ ОБЛАСТИ

ГМК "Норильский никель" приступил к реализации одного из важнейших экологических проектов - "Утилизация солевого стока никелевого рафинирования" в Мурманской области. Он позволит нейтрализовать негативное влияние никелевого производства на экосистемы водных объектов, прилегающих к промышленной площадке Кольской ГМК в Мончегорске. В основу проекта заложена уникальная для России технология полной выпарки солевого стока - жидких отходов, образующихся в результате применения химикатов при производстве электролитного никеля. В результате выпаривания стоков вода приобретет характеристики дистиллированной, а удаленные из них вредные компоненты - сульфат и хлорид натрия, преобразуются в товарную продукцию.

После реализации проекта выбросы по хлориду натрия и бору сократятся до нуля, по сульфату натрия - почти в 4 раза. "Норильский никель" последовательно внедряет наиболее передовые экологические технологии, - отметил первый заместитель генерального директора компании Евгений Яковлев, - Проект по утилизации солевого стока, реализуемый на Кольской ГМК, для России также уникален, как проект по утилизации диоксида серы, к реализации которого приступает Заполярный филиал. Решение экологических проблем регионов присутствия и минимизация наносимого окружающей среде вреда является одним из ключевых приоритетов "Норникеля", и мы постепенно ведем эту работу". В настоящее время ведутся строительные работы по проекту. Его общая стоимость составит около 1,5 млрд. руб. Реализовать проект Компания планирует в течение 2-х лет. (Infogeo.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](http://ukrmet.dp.ua/))

ЯКУТИЯ ГОТОВИТ ПРОГРАММУ ОЧИСТКИ ТЕРРИТОРИИ ОТ МЕТАЛЛОЛОМА

На совещании у заместителя председателя правительства республики Павла Маринычева был обсужден вопрос очистки территории Якутии от многих тысяч тонн лома цветного и черного металла, оставшегося с советских времен. Основной проблемой при этом является не столько вопрос сбора металлолома в районах, сколько вопрос вывоза их в Якутск для продажи и утилизации, сообщает ЯСИА. В Усть-Янском районе металлолома не менее 21 тыс. т - это, в основном, кузова и каркасы тяжелой горнопромышленной техники. Далее идут Верхнеколымский (около 4 тыс. т), Булунский (3,3 тыс. т), Мирнинский (2,8 тыс. т), Ленский (2,1 тыс. т), Сунтарский, Томпонский и т. д. Однако, больше всего его накопилось в Нижнеколымском районе - 52 с лишним тысячи тонн бесхозного металлического мусора, в основном, у посёлка Черский. На совещании поручено министерствам охраны природы, транспорта и Роспотребнадзора в течение месяца произвести совместный технико-экономический расчет предстоящих затрат на очистку территории от накопившегося хлама. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](http://ukrmet.dp.ua/))

СНГ

ИЗМЕНЕНИЕ ЦЕН В МАЕ - ИЮНЕ 2013 ГОДА

УКРАИНА - РОССИЯ: ЧУГУН ПЕРЕДЕЛЬНЫЙ, ИЮНЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Май	340,10	512,48	513,15	525,67	380,00	391,00	400,00	400,00
Июнь	340,10	512,48	513,15	525,67	365,00	380,00	375,00	385,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.06.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В июне в России и Украине изменений цены на передельный чугун заявлено не было. Экспортные цены снизились по Украине на \$9-15, по России - на \$15-25.

УКРАИНА - РОССИЯ: ЧУГУН ЛИТЕЙНЫЙ, ИЮНЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Май	496,95	590,13	563,22	588,25
Июнь	496,95	590,13	563,22	588,25

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.06.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В июне в России и Украине изменений цены на литейный чугун заявлено не было.

УКРАИНА - РОССИЯ: ЗАГОТОВКА ТРУБНАЯ, ИЮНЬ 2013 ГОДА

Месяц	Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max
Май	550,69	629,53
Июнь	539,36	648,63

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.06.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В июне в Украине цены на заготовки трубные несколько снизились по среднему минимуму и выросли по среднему максимуму. Изменения по предприятиям: ПАО «Днепропетровский металлургический комбинат им. Дзержинского» - с 4400-4559 до 4309-4449 грн./т, ПАО "Евраз - Днепропетровский металлургический завод им. Петровского" - с 5030 до 5180 грн./т.

УКРАИНА: ЗАГОТОВКА ТРУБНАЯ

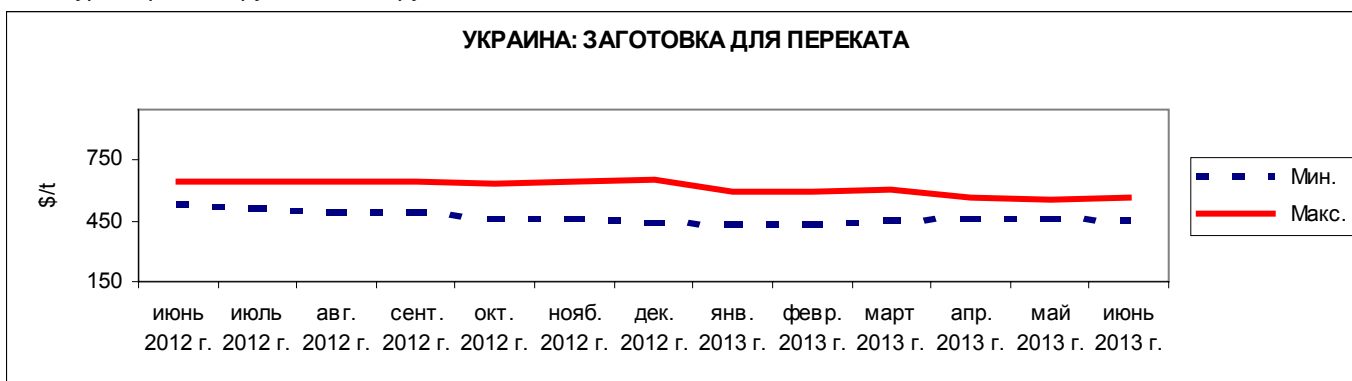


УКРАИНА - РОССИЯ: ЗАГОТОВКА ДЛЯ ПЕРЕКАТА, ИЮНЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Май	593,24	602,56	461,83	555,46	493,00	505,00	500,00	505,00
Июнь	593,24	602,56	455,07	561,09	485,00	495,00	485,00	490,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.06.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

УКРАИНА: ЗАГОТОВКА ДЛЯ ПЕРЕКАТА



В июне в России изменений цены на заготовки для переката заявлено не было. В Украине цены на заготовки для переката несколько снизились по среднему минимуму и выросли по среднему максимуму. Изменения по предприятиям: ПАО «Днепропетровский металлургический комбинат им. Дзержинского» - с 3690-3772 до 3636-3885 грн./т, ПАО «Евраз - Днепропетровский металлургический завод им. Петровского» - с 4286 до 4226 грн./т. Экспортные цены по Украине снизились на \$8-10, по России - на \$15.

УКРАИНА - РОССИЯ: КАТАНКА, ИЮНЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max
Май	506,27	782,70	673,23	724,30	560,00	590,00
Июнь	594,79	782,70	673,23	724,30	545,00	580,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.06.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

УКРАИНА: КАТАНКА



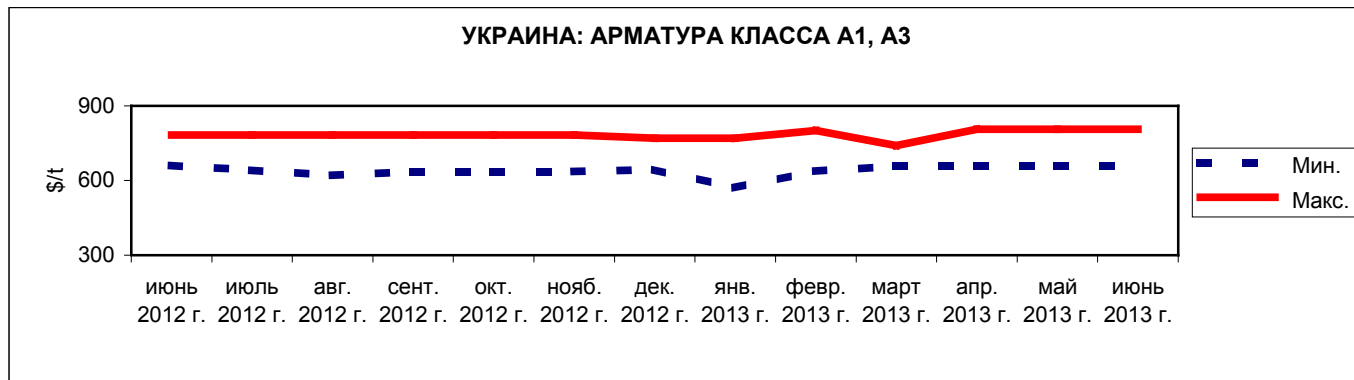
В июне в России цены на катанку выросли по среднему минимуму. Изменения по предприятиям: ОАО «Северсталь» ЧерМК - с 18215-19215 до 21940-23040 руб./т, ОАО «Челябинский металлургический комбинат» - с 16300 до 22400 руб./т.

В Украине в июне изменений цены на катанку заявлено не было. Экспортные цены снизились на \$10-15.

УКРАИНА - РОССИЯ: АРМАТУРА КЛАССА А1, А3, ИЮНЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max
Май	560,66	874,33	657,96	806,03	565,00	580,00
Июнь	560,66	874,33	657,96	806,03	560,00	570,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.06.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

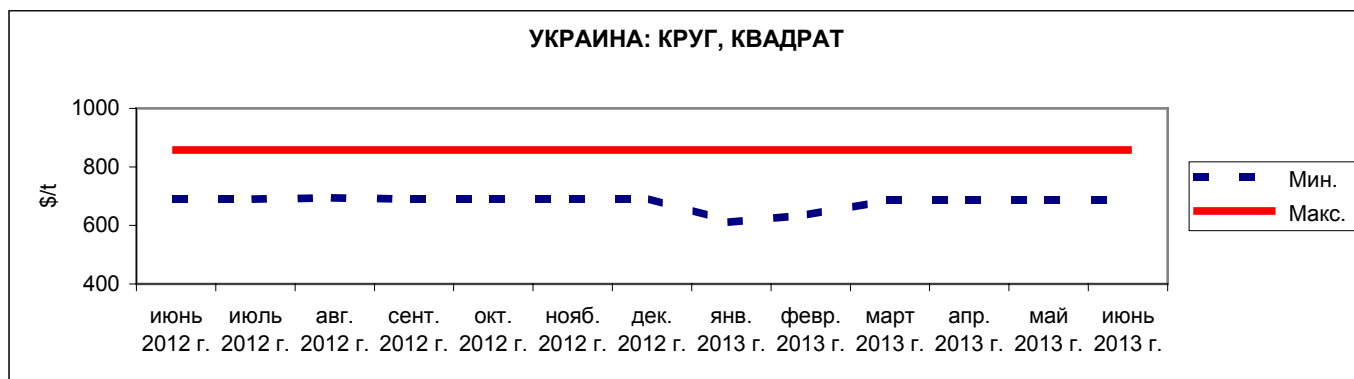


В июне в России и Украине изменений цены на арматуру заявлено не было. Экспортные цены снизились на \$5-10.

УКРАИНА - РОССИЯ: КРУГ, КВАДРАТ, ИЮНЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Май	528,01	860,35	688,50	857,34
Июнь	538,89	860,35	688,50	857,34

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.06.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В июне в России цены на круги, квадраты выросли по среднему минимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "ЕВ-РАЗ Нижнетагильский металлургический завод" - с 19400-19900 до 22000-22100 руб./т, ОАО "Северсталь" ЧерМК - с 18215-18615 до 20200-21940 руб./т, ОАО "Уральская сталь" - с 17000-21000 до 17350-20100 руб./т.

В Украине в июне изменения цены на круги, квадраты заявлено не было.

УКРАИНА - РОССИЯ: УГОЛОК, ИЮНЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Май	602,56	877,44	677,99	832,31
Июнь	602,56	814,73	677,99	832,31

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.06.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В июне в России цены на уголок несколько снизились по среднему максимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "ЕВРАЗ Нижнетагильский металлургический завод" - с 28000-28250 до 24500 руб./т, ОАО "Магнитогорский металлургический комбинат" - с 21490-22350 до 19700-20570 руб./т, ОАО "Северсталь" ЧерМК - с 19500-19850 до 20400 руб./т.

В Украине в июне изменений цены на уголок заявлено не было.

УКРАИНА - РОССИЯ: БАЛКА, ШВЕЛЛЕР, ИЮНЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB пор- ты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max
Май	639,67	1062,24	657,59	828,18	615,00	630,00
Июнь	611,88	1066,90	657,59	828,18	-	-

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.06.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

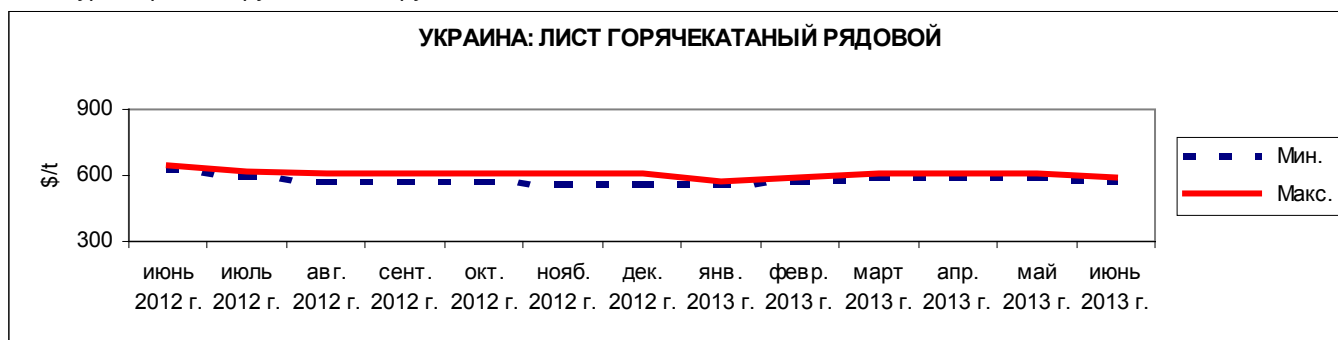


В июне в России цены на балки и швеллеры несколько снизились по среднему минимуму и выросли по среднему максимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "ЕВРАЗ Нижнетагильский металлургический завод" - с 23400-34200 до 23700-34350 руб./т. В Украине в июне изменений цены на балки и швеллеры заявлено не было.

УКРАИНА - РОССИЯ: ЛИСТ ГОРЯЧЕКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ, ИЮНЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Май	496,95	736,11	592,88	606,65	495,00	550,00	520,00	545,00
Июнь	500,68	815,63	572,61	586,37	490,00	530,00	500,00	515,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.06.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



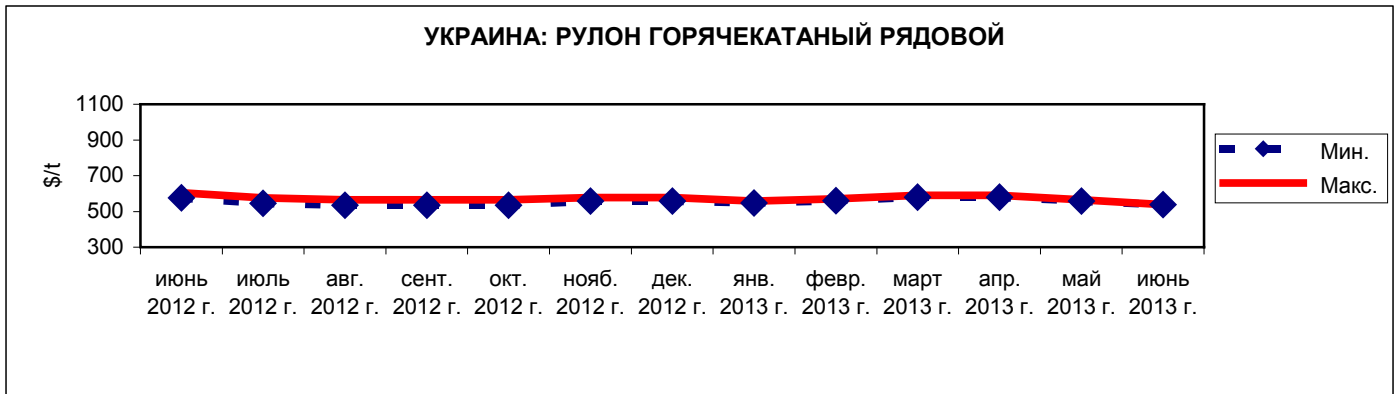
В июне в России цены на лист горячекатаный рядовой выросли. Изменения по предприятиям: ОАО "Магнитогорский металлургический комбинат" - с 17580-21600 до 21270-26260 руб./т, ОАО "Новолипецкий металлургический комбинат" - с 18290-19930 до 20720-22360 руб./т, ОАО "Северсталь" ЧерМК - с 18880-23010 до 21180-26000 руб./т, ОАО "Уральская сталь" - с 16000-21500 до 16120-20740 руб./т, ОАО «Челябинский металлургический комбинат» - с 16900-18800 до 21400-22300 руб./т.

В Украине цены на лист горячекатаный снизились. Изменения по предприятиям: ПАО «Мариупольский металлургический комбинат им. Ильича» - с 4737-4847 до 4575-4685 руб./т. Экспортные цены по Украине снизились на \$5-20, по России - на \$20-30.

УКРАИНА - РОССИЯ: РУЛОН ГОРЯЧЕКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ, ИЮНЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Май	546,03	695,12	558,84	565,10	495,00	520,00	520,00	545,00
Июнь	654,12	766,55	538,19	539,31	490,00	515,00	500,00	515,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.06.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В июне в России цены на горячекатаные рулоны выросли. Изменения по предприятиям: ОАО "Северсталь" ЧерМК - с 18880-22380 до 21180-24680 руб./т, ОАО "Новолипецкий металлургический комбинат" - с 18630-19930 до 21060-22360 руб./т, ОАО "Магнитогорский металлургический комбинат" - с 17580-21600 до 21270-23370 руб./т.

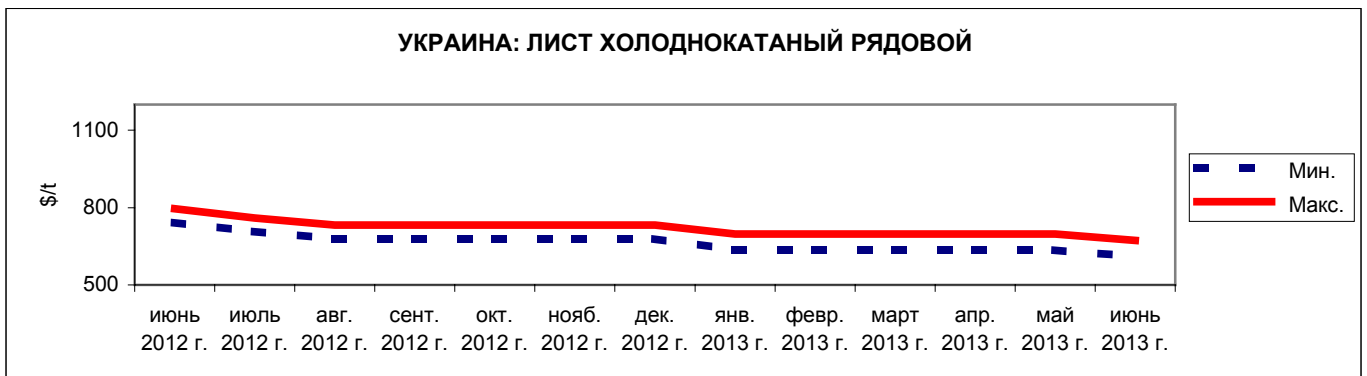
В Украине в июне цены на горячекатаные рулоны снизились. Изменения по предприятиям: ПАО «Мариупольский металлургический комбинат им. Ильича» - с 4465-4515 до 4300-4309 грн./т.

Экспортные цены по Украине снизились на \$5, по России - на \$20-30.

УКРАИНА - РОССИЯ: ЛИСТ ХОЛОДНОКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ, ИЮНЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Май	608,77	825,57	635,81	697,89	595,00	600,00	620,00	630,00
Июнь	779,29	954,77	610,53	672,61	575,00	590,00	560,00	590,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.06.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В июне в России цены на холоднокатаный лист выросли. Изменения по предприятиям: ОАО "Магнитогорский металлургический комбинат" - с 19600-21670 до 25090-30740 руб./т, ОАО "Новолипецкий металлургический комбинат" - с 21500-25270 руб./т до 25300-28980 руб./т, ОАО "Северсталь" ЧерМК - с 22580-26580 до 26140-30140 руб./т.

В Украине в июне цены на холоднокатаный лист снизились. Изменения по предприятиям: ПАО «Мариупольский металлургический комбинат им. Ильича» - с 5080-5576 до 4878-5374 руб./т.

Экспортные цены по Украине снизились на \$10-20, по России - на \$40-60.

УКРАИНА - РОССИЯ: РУЛОН ХОЛОДНОКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ, ИЮНЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Май	608,77	825,57	635,81	697,89	595,00	600,00	620,00	630,00
Июнь	779,29	954,77	610,53	672,61	575,00	590,00	560,00	590,00

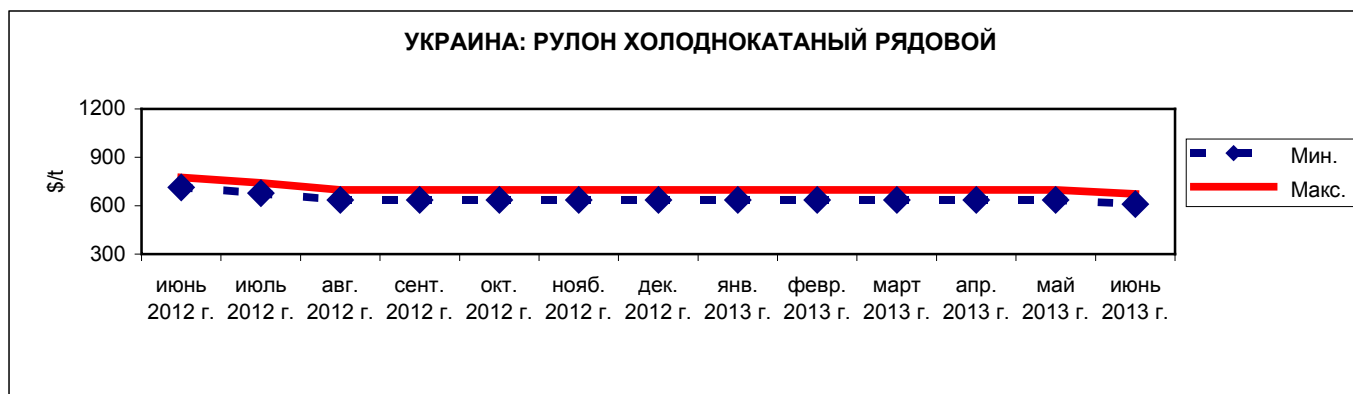
* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.06.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В июне в России цены на холоднокатаные рулоны выросли. Изменения по предприятиям: ОАО "Магнитогорский металлургический комбинат" - с 19600-21670 до 25090-30740 руб./т, ОАО "Новолипецкий металлургический комбинат" - с 21500-25270 руб./т до 25300-28980 руб./т, ОАО "Северсталь" ЧерМК - с 22580-26580 до 26140-30140 руб./т.

В Украине в июне цены на холоднокатаные рулоны снизились.

Изменения по предприятиям: ПАО «Мариупольский металлургический комбинат им. Ильича» - с 5080-5576 до 4878-5374 руб./т.

Экспортные цены по Украине снизились на \$10-20, по России - на \$40-60.



УКРАИНА - РОССИЯ: ШТРИПС РЯДОВОЙ, ИЮНЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Май	501,61	838,61	606,40	606,40
Июнь	567,46	866,56	606,40	606,40

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.06.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В июне в России цены на штрипсы выросли. Изменения по предприятиям: ОАО "Новолипецкий металлургический комбинат" - с 18290-19930 до 20720-22360 руб./т, ОАО "Северсталь" ЧерМК - с 16150-19000 до 18270-21270 руб./т, ОАО "Уральская сталь" - с 21200-27000 до 21100-27900 руб./т.

В июне в Украине изменений цены на штрипсы заявлено не было.

УКРАИНА - РОССИЯ: КОНЦЕНТРАТ, ИЮНЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Экспорт, Украина, \$/т, DAF гр. Украины		Экспорт, Россия, \$/т, DAF гр. России	
	min	max	min	max	min	max
Май	79,51	98,27	105,00	115,00	105,00	115,00
Июнь	69,42	86,72	105,00	115,00	105,00	115,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.06.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В России в июне цены на концентрат снизились. Изменения по предприятиям: ОАО "Комбинат "КМАруда" - с 2560 до 2351 руб./т, ОАО «Коршуновский горно-обогатительный комбинат» - с 3164 до 2235 руб./т, ОАО «Стойленский горно-обогатительный комбинат» - с 2866 до 2792 руб./т.

Экспортные цены - без изменений.

УКРАИНА - РОССИЯ: ОКАТЫШИ, ИЮНЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Экспорт, Украина, \$/т, DAF гр. Украины		Экспорт, Россия, \$/т, DAF гр. России	
	min	max	min	max	min	max
Май	88,18	88,18	105,00	135,00	105,00	135,00
Июнь	111,19	111,19	105,00	135,00	105,00	135,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.06.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В России в июне цены на окатыши выросли. Изменения по предприятиям: ОАО «ЕВРАЗ Качканарский горно-обогатительный комбинат» - с 2839 до 3580 руб./т.

Экспортные цены - без изменений.

УКРАИНА - РОССИЯ: АГЛОРУДА, ИЮНЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Экспорт, Украина, \$/т, DAF гр. Украины		Экспорт, Россия, \$/т, DAF гр. России	
	min	max	min	max	min	max
Май	56,22	56,22	55,00	70,00	55,00	60,00
Июнь	56,22	56,22	55,00	70,00	55,00	60,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.06.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В июне в России изменений цены на аглоруду заявлено не было.

Экспортные цены - без изменений.

УКРАИНА - РОССИЯ: КОКС ФРАКЦИЯ 25 мм, ИЮНЬ 2013 ГОДА

Месяц	Экспорт, Россия, \$/т, DAF гр. России		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max
Май	230,00	235,00	230,00	240,00
Июнь	240,00	250,00	230,00	240,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.06.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

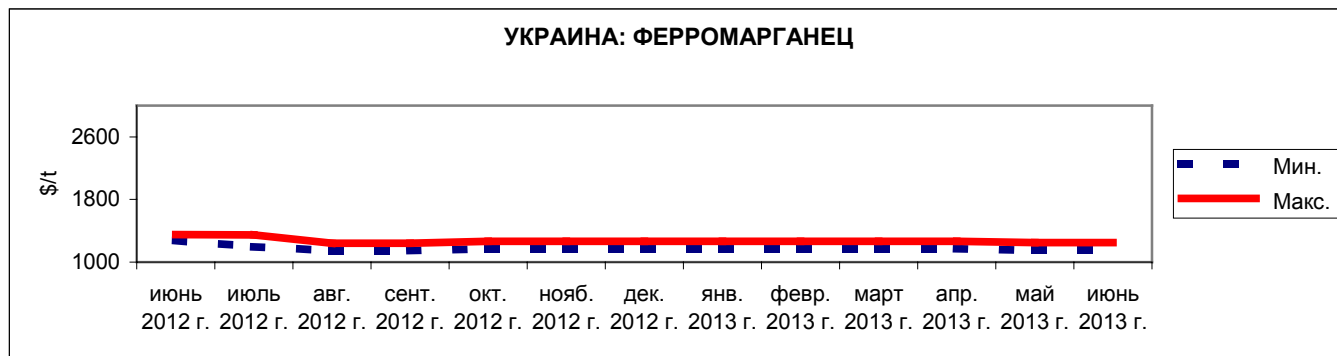
В июне в России экспортные цены на кокс фракции 25 мм выросли на \$10-15.

В Украине изменений экспортных цен на кокс фракции 25 мм заявлено не было.

УКРАИНА - РОССИЯ: ФЕРРОМАРГАНЕЦ, ИЮНЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Май	1079,77	1173,67	1149,90	1250,03
Июнь	1096,90	1197,54	1149,90	1250,03

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.06.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В июне в России цены на ферромарганец несколько выросли.

УКРАИНА - РОССИЯ: СИЛИКОМАРГАНЕЦ, ИЮНЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Май	1239,39	1333,29	1208,31	1283,41
Июнь	1484,34	1615,16	1208,31	1283,41

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.06.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В июне в России цены на силикомарганец несколько выросли. ([Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ДРАГОЦЕННЫЕ МЕТАЛЛЫ

АЗЕРБАЙДЖАН

ПРОЕКТ GEDABEK УВЕРЕННО ДВИЖЕТСЯ К ОРИЕНТИРАМ ДОБЫЧИ 60 ТЫС. УНЦИЙ ЗОЛОТА

Компания Anglo Asian Mining сообщила, что работа ее азербайджанского золотомедного проекта Gedabek идет в запланированном режиме и компания продолжает придерживаться ориентира добычи 60 тыс. унций золота в текущем году. Компания также заключила новое соглашение о поставках в июле-августе 750 т медного концентрата компании Seagate Minerals and Metals Inc. Пробные поставки концентрата этой же компании Gedabek осуществил в первом квартале. Всего компания отгрузила на данный момент 1750 т медного концентрата. Anglo Asian стремится достичь к концу 2013 г. операционных издержек в \$450-500/унция золота. Также на Gedabek производится серебро. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН

СТАТИСТИКА

ПРОИЗВОДСТВО НЕОБРАБОТАННОГО ЗОЛОТА В I ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛОСЬ

Производство необработанного золота в Казахстане в январе-июне составило 21088 кг, что на 14,6% больше, чем за аналогичный период 2012 г., указывается в ежемесячном отчете агентства РК по статистике. Согласно статданным, производство необработанного серебра составило 491139 кг, что на 11,1% больше, чем за соответствующий период прошлого года. ([Forbes.kz/Металл Украины, СНГ, мира](#))

КЫРГЫЗСТАН

ПРАВИТЕЛЬСТВО В 2013 ГОДУ ПОВТОРИТ ПОПЫТКУ ПРОДАЖИ ДЖЕРУЯ, СНИЗИВ ЦЕНУ В ТРИ РАЗА

Правительство Кыргызстана в ближайшее время еще раз выставит на открытый конкурс право освоения золоторудного месторождения Джеруй с новой стартовой ценой - \$100 млн., заявил местным СМИ премьер-министр Жанторо Сатыбалдиев. "Условия конкурса уже проработаны, в ближайшее время мы его объявим", - сказал премьер. Предыдущий конкурс, который был объявлен в мае, не состоялся из-за отсутствия заявок. Тогда была установлена минимальная цена - \$300 млн., плюс социальный пакет в виде единовременного платежа в \$50 млн. Кроме этого, на победителя возлагалась обязанность "обеспечить защиту интересов правительства республики в судах, если таковые будут иметь место, с предыдущим лицензиатом связанные с правами на месторождение Джеруй и/или Джеруйской площади, при этом участник конкурса возмещает все расходы, включая выплаты по искам имущественного характера, подтвержденные судом". В октябре прошлого года решением Верховного суда республики ЗАО "Джеруйалтын" с участием казахстанского капитала, было лишено лицензии на право разработки месторождения из-за невыполнения условий лицензионного соглашения. В настоящее время казахстанские инвесторы обратились в Международный центр по урегулированию инвестиционных споров Всемирного банка для взыскания с Кыргызстана \$400 млн. компенсации за экспроприацию своей доли в проекте по освоению Джеруя. Разведанные запасы золота месторождения Джеруй (в Таласской области) составляют 79,5 т, серебра - 13 т. В забалансовых рудах содержится еще 10,3 т золота. За последние 20 лет сменилось около десятка иностранных инвесторов, заявлявших о планах начать разработку рудника, однако проект так и не был пущен. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

КОЛЫМА В ЯНВАРЕ-ИЮНЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛА ДОБЫЧУ ЗОЛОТА

Недропользователи Магаданской области в январе-июне увеличили добычу золота на 11,02% по сравнению с аналогичным периодом годом ранее - до 7,717 т, добыча серебра выросла на 10% до 480,9 т, сообщили агентству "Прайм" в областном комитете по недропользованию. "Добыча рудного золота в отчетный период выросла на 6,4% до 3,968 т, на россыпях предприятия опережают прошлогодний результат более чем на 16% добыто 3,749 т. В лидерах - Северо-Эвенский (2,427 т, +20%), Ягоднинский (1,683 т, +16,8%), и Сусуманский (1,369 т, +5,6%) районы", - отметил собеседник агентства. Администрация Магаданской области ожидает по итогам 2013 г. увеличение добычи золота на 6% по сравнению с 2012 г. - до 22 т, серебра - на 5% до 875 т. В 2012 г. в Магаданской области добыча золота выросла на 14,28% до 20,737 т, добыча серебра - на 7,3% до 834,696 т по сравнению с годом ранее. В общем объеме добыча рудного золота выросла на 11,9% до 7,59 т, добыча россыпного - на 15,7% до 13,15 т. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАМЧАТКА В I ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА СНИЗИЛА ДОБЫЧУ ЗОЛОТА

Недропользователи Камчатского края в первом полугодии сократили добычу золота на 6,9% до 1,147 т (36,877 тыс. унций) по сравнению с аналогичным периодом 2012 г., сообщили в управлении по недропользованию по Камчатскому краю (Камчатнедра). В том числе, в регионе добыто 1,132 т коренного (-6,7% к аналогичному периоду) и 14,5 кг россыпного золота (-23,2%). Добыча серебра в первом полугодии выросла на 54,1% - до 1,182 т (38 тыс. унций); платиноидов - на 5,3% до 152,3 кг (4,896 тыс. унций). План региона по добыче золота в 2013 г. - 3,1 т против 2,127 т по итогам 2012 г. Добыча серебра на Камчатке в текущем году ожидается на 3,2% меньше, чем в прошлом, - на уровне 1,5 т; добыча платиноидов запланирована в объеме 520 кг против 658,5 кг годом ранее. На территории Камчатки добычу благородных металлов ведут шесть предприятий: ЗАО "Корякгеолдобыча", ОАО "Золото Камчатки" (Kamgold, оба принадлежат ГК "Ренова"), ЗАО "Тревожное Зарево" (принадлежит британской Trans-Siberian Gold), предприятие "Северное", ОАО "А/С Камчатки" и ООО "Карагинское ГК". (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЧУКОТКА В ЯНВАРЕ-ИЮНЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛА ДОБЫЧУ ЗОЛОТА

Предприятия Чукотского АО в январе-июне увеличили добычу золота на 5,6% по сравнению с аналогичным периодом годом ранее - до 8,403 т, серебра - снизили на 20% до 75,791 т, сообщил представитель департамента промышленной политики автономного округа. В настоящее время добыча драгметаллов в регионе занимаются 10 предприятий, из них три горнорудных - добыли 7,976 т золота. "Чукотская ГК" (принадлежит канадской Kinross Gold) в отчетный период снизила добычу золота на 5,4% - до 6,5 т, серебра - на 23% до 72,9 т. ООО "Рудник Каральвеем" (принадлежит Льву Леваеву) произвел 909,8 кг золота (+ 27,5%) и 97,6 кг серебра - рост на 32% (23 кг). ООО "Рудник Валунистый" (принадлежит Millhouse Group Романа Абрамовича) за полугодие добыло 323 кг золота и около 3 т серебра. Из предприятий, добывающих драгметалл из россыпных месторождений в ведомстве отметили А/С "Шахтер" - 286,2 кг золота, и ЗК "Майское" - 264,8 кг. В середине 2012 г. ООО "Региональная ГРК" (структура Millhouse Group) купила у ООО "А/С Чукотка" предприятие ООО "Рудник Валунистый", осваивающего одноименное золоторудное месторождение в Чукотском АО с балансовыми запасами 8,5 т золота и 129 т серебра. По данным Чукотнедр, "Рудник Валунистый" в 2011 г. снизил добычу золота на 35% до 0,9 т по сравнению с 2010 г. (1,386 т). В 2012 г. предприятие добыло около 241 кг золота. Всего по результатам 2012 г. предприятия Чукотского АО снизили добычу золота на 7,32% до 18,176 т, серебра - на 10,68% до 190,165 т. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-ИЮНЕ 2013 ГОДА ДОБЫЧА ЗОЛОТА ВЫРОСЛА

Добыча российскими недропользователями руды и производство золотосодержащих концентратов в январе-июне выросли на 11% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г., производство золота в слитках увеличено на 15,7%. Об этом свидетельствуют данные Росстата. В тоже время снизилось на 0,4% производство палладия и сплавов на его основе, производство платины и сплавов - выросло на 9%. Добыча и производство серебряных концентратов в отчетный период увеличена на 2,7%, добыча природных необработанных алмазов выросла - на 2,7%. Только в июне добыча и производство золотосодержащих концентратов выросла на 14,7% по сравнению с июнем 2012 г., производство серебряных концентратов - на 4,5%, добыча природных необработанных алмазов также выросла - на 10,6%. Производство платины и сплавов в июне увеличено на 13,5%, а палладия и сплавов - на 15,7%. Росстат не приводит абсолютные показатели добычи и производства природных ресурсов. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**AURIANT MINING AB В I ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛА ПРОИЗВОДСТВО ЗОЛОТА**

Шведская Auriant Mining AB (ранее Central Asia Gold AB), осваивает месторождения в России, по итогам первого полугодия увеличила производство золота в 3,2 раза до 249,5 кг (8,021 тыс. унций) по сравнению с аналогичным периодом 2012 г., говорится в сообщении компании. Только в июне Auriant произвела 115 кг золота (3,698 тыс. унций). Компания подтверждает свои планы выйти на 1-1,2 т драгметалла в 2013 г.

Компания практически завершила разведочное бурение на своем основном месторождении Тардан и к концу 2013 г. ожидает прирост запасов. "Производственные результаты первого полугодия вполне соответствуют нашим ожиданиям. Мы ожидаем прибытия нового оборудования на Тардан для продолжения вскрышных работ во второй половине 2013г.", - приводятся в релизе слова гендиректора Auriant Дениса Александрова. По его словам, недавнее падение цены на золото продолжает негативно влиять на отчет компании о прибылях и убытках. "В стадии активного развития стоимость производства унции золота для нас остается значительной, но она будет снижена с выходом на полную производительность", - отмечает он.

В 2012 г. Auriant увеличила производство золота на 56% до 20,58 тыс. унций (642 кг). В 2013 г. компания планирует дальнейший рост производства до 32,15 - 38,58 тыс. унций (1000-1200 кг) золота. Основной актив Auriant Mining - Тарданское золоторудное месторождение в Республике Тыва, находится в 78 км от Кызыла. Запасы золота, заключенные в 31 рудном теле, оцениваются в 7,37 т. По рудопроявлениям Соруглуг-Хем и Барсучье по категории С1+С2 при среднем содержании 10,7 г/т, суммарно - 16,2 т. Кроме этого, Auriant и канадская Centerra Gold имеют на территории Тувы совместное предприятие - ООО "Кара-Бельдыр", которое создано специально для изучения и освоения одноименного месторождения. На госбаланс уже поставлено 15 т золота Кара-Бельдыра. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

HIGHLAND GOLD MINING (HGM) ИЩЕТ ПОКУПАТЕЛЯ НА ТАСЕЕВСКОЕ МЕСТОРОЖДЕНИЕ

Британская Highland Gold Mining (32,6% принадлежат Millhouse Романа Абрамовича) ищет покупателя на Тасеевское месторождение в Забайкальском крае, при падающей цене на золото компания может выручить от \$50 млн., пишут Ведомости. Один из собеседников издания говорит, что Highland пока не может найти покупателя. "Тасеевское - сложное месторождение, его разработка при нынешних ценах нерентабельна", - уверяет он. Другой собеседник подтверждает эти слова. Третий говорит, что его компания начала процедуру due diligence, "однако конкретного предложения пока не сделала".

Лицензию на Тасеевское месторождение Highland Gold купила у государства еще в 2004 г., но добыча там пока не ведется, ее планируется начать лишь в 2024 г. Всего на покупку лицензии, содержание и разработку месторождения компания потратила \$59,6 млн. По условиям лицензионного соглашения, строительство инфраструктуры горнодобывающего предприятия на Тасеевском должно завершиться до 1 мая 2014 г., начало промышленной добычи намечено на 1 июля 2015 г., выход на проектную мощность - на 1 июля 2016 г.

Тасеевское открыто в 1941 г. С 1948 г. по 1994 г. на месторождении было добыто 16,3 млн. т руды, из которой извлечено 6,4 млн. унций (200 т) золота. Отработка месторождения осуществлялась преимущественно подземным способом, и была сосредоточена на трех основных жильных системах. Неотработанной осталась широкая минерализованная зона с более низким содержанием. HGM приобрела месторождение для проведения открытых горных работ на этом участке. Highland Gold входит в десятку крупнейших золотодобывающих компаний России, работает в Хабаровском и Забайкальском крае, на Чукотке, а также в Кыргызстане. По итогам 2012 г. компания увеличила общее производство золота на 18% до 216,9 тыс. унций (6,7 т). В 2013 г. Highland планирует увеличить производство до 225-240 тыс. унций золота и золотого эквивалента. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

УЗБЕКИСТАН**НА ГП «НАВОИЙСКИЙ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (НГМК) ВВЕДЕНА ЗОЛОТОИЗВЛЕКАТЕЛЬНАЯ УСТАНОВКА**

Узбекское ГП "Навоийский горно-металлургический комбинат" ввело в эксплуатацию технологию производства золота из углисто-сульфидных (упорных) руд на базе гидрометаллургического завода-4 (ГМЗ-4) в Зармитане, сообщил КазТАГ источник на предприятии. По данным источника, на базе марджанбулакского золотоизвлекательного цеха была введена в эксплуатацию опытно-промышленная установка на основе гравитационно-флотационно-обжиговой технологии. Финансирование проекта стоимостью около \$20 млн. осуществлялось за счет собственных средств НГМК.

По оценке специалистов НГМК, внедрение новой технологии позволит увеличить на 11% уровень извлечения золота с месторождения Марджанбулак. Разработка месторождения осуществляется с 1980 г. по гравитационно-сорбционной технологии и в настоящее время уровень извлечения золота из руды здесь составляет около 10%.

НГМК - один из крупнейших в Центральной Азии производителей золота. Комбинат полностью принадлежит государству. Основной золоторудной базой предприятия является месторождение Мурунтау (Центральные Кызылкумы), отработка которого ведется с 1967 г. Производство золота на НГМК в последние годы составляло порядка 60-65 т при общей добыче этого драгметалла в стране порядка 90 т. Производственный комплекс НГМК объединяет 4 металлургических завода: в Навои (ГМЗ-1), Зарафшане (ГМЗ-2), Учкудуке (ГМЗ-3) и Зармитане (ГМЗ-4). (Forbes.kz/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДОНЕЗИЯ**КИТАЙСКАЯ G-RESOURCES GROUP LTD УВЕЛИЧИВАЕТ МОЩНОСТИ ЗАВОДА МАРТАБЕ**

Как сообщает Reuters, объем золотодобычи на золотосеребряной шахте Мартабе в июне достиг 21 тыс. унций, при загрузке завода на 30-40% от текущих уровней. Ожидается, что при достижении завода полной мощности, ежегодный объем золотодобычи на данном активе составит 250 тыс. унций золота и 2-3 млн. унций серебра в течение 10-летнего срока эксплуатации. Шахта была введена в промышленную эксплуатацию в июле прошлого года. (Zolotonews/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

БЕЛАРУСЬ**МОДЕРНИЗАЦИЮ ЛИТЕЙНЫХ ПРОИЗВОДСТВ ВЕДУТ 90 ПРЕДПРИЯТИЙ**

Об этом сообщили в ОАО "Белорусский научно-исследовательский институт литья". На литейных производствах Беларуси в 2012 г. было произведено почти 500 тыс. т литых заготовок, что на 15% больше, чем в 2011 г. Модернизация литейных, термических и гальванических производств дает возможность изготавливать качественные сплавы, автоматизировать процессы формовки. Использование современных технологий литья обеспечивает производство высококачественных отливок. Расширяется производство высокопрочного чугуна вместо низкопрочного серого и ковкого чугуна, стального литья. Таким образом, модернизация технических переделов в литейном производстве создает основу для повышения конкурентоспособности машиностроения в целом, отметили в ОАО.

Самым крупным производителем чугуна в Беларуси является РУП "Минский тракторный завод", который оборудован в 2012 г. 120 тыс. т этой продукции. Чугунное литье также производится в ОАО "Минский завод отопительного оборудования", ОАО "МАЗ", ОАО "Гомельский литейный завод "Центролит", ОАО "Могилевский металлургический завод". Кроме того, в Беларуси производится стальное литье, алюминиевое и латунное. В целом выпускаемая на предприятиях номенклатура отливок очень разнообразна и насчитывает около 15 тыс. наименований из 18 марок сплавов, масса отливок - от 20 г до 14 т. ([БЕЛТА/Металл Украины, СНГ, мира](#))

СОВМЕСТНО С КИТАЙСКОЙ CNR БУДУТ СОЗДАНЫ ЛИТЕЙНОЕ И ВАГОНОСТРОИТЕЛЬНОЕ ПРОИЗВОДСТВА

Совместно с китайской корпорацией CNR в Беларуси будут созданы литейное и вагоностроительное производства. Соответствующее соглашение между ОАО "БелАЗ" и этой компанией подписано в Пекине. Кроме того, между ПО "МТЗ" и корпорацией CNR подписано соглашение о совместной разработке электропривода для тракторов. Как сообщается со ссылкой на министра промышленности Дмитрия Катеринича, соответствующие проекты обсуждались накануне на переговорах в Пекине. В частности, речь шла о возможности создания на территории СЭЗ "Могилев" предприятия по производству железнодорожного литья. "У компании CNR также имеется интерес по вхождению в качестве акционера в Могилевский вагоностроительный завод с целью производства там криогенных вагонов-цистерн и вагонов для Евросоюза по технологии и документации наших китайских партнеров", - отметил министр. Кроме того, обсуждались вопросы создания в Беларуси совместного предприятия, которое будет производить электромеханические трансмиссии для тракторного завода и городского транспорта. Корпорация CNR является лидирующим предприятием китайской отрасли производства железнодорожного транспортного оборудования и одним из ключевых предприятий данной отрасли в мире. По информации на сайте СЗАО "Могилевский вагоностроительный завод", его основным учредителем является холдинг "БЕЛАЗ-ХОЛДИНГ", которому принадлежит 99% уставного капитала. ([БЕЛТА/Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**КРИТЕРИИ БРАКОВКИ ЛИТЫХ ДЕТАЛЕЙ ТЕЛЕЖЕК ГРУЗОВЫХ ВАГОНОВ НУЖДАЮТСЯ В ДОРАБОТКЕ**

Критерии браковки литых деталей тележек грузовых вагонов нуждаются в серьезной доработке, поскольку с одной стороны, документ не дает определений некоторых достаточно распространенных дефектов, с другой - содержит внутренние противоречия, полагает член совета НП ОЖДПС, член палаты судебных экспертов, к. т. н. Александр Исаев.

В частности эксперт указывает на то, что есть определение "горячей трещины", но не содержится определения трещины усталостной. При этом все инструкции содержат лишь термин "трещина" и происхождение ее никак не учитывают. Кроме того, по его мнению, в тексте документ имеются и логические противоречия. "Таблица 1, п.10 в эксплуатации не допускает трещины независимо от размера в кронштейне подвески триангеля, а при ремонте не допускаются трещины длиной более 32 мм, - констатирует А. Исаев. - Получается, что осмотрщик вагонов может забраковать вагон, только что вышедший из планового ремонта с трещиной в указанном кронштейне длиной 30 мм. То же и в таблице 2, п.2: при ремонте допускаются раковины глубиной не более 3 мм, а в эксплуатации не допускаются любые визуально различимые литейные дефекты. Этот пункт (как и п. 1 и 3 той же таблицы) не содержит четких критериев браковки по литейным дефектам, что недопустимо, так как открываются широкие возможности для толкования".

Эксперт считает целесообразным дополнить документ не только изображениями зон браковки, но и методическими рекомендациями по осмотру и определению браковочных размеров литейных дефектов. "В противном случае не избежать конфликтных ситуаций, возникающих в настоящее время, - уверен А. Исаев. - Например, небольшая раковина на внутренней поверхности верхней части боковой балки рамы тележки, определяемая через смотровое окно, часто служит основанием для браковки вагона по трещине рамы тележки. Если такой дефект выявляется на ПТО или ВЧДр - то при соответствии небраковочным размерам его необходимо пометить и занести в отдельную карту, являющуюся частью электронного паспорта литой детали". Эксперт полагает, что такая мера поможет как работникам вагонного хозяйства, так и собственникам подвижного состава. В целом же, по мнению А. Исаева, документ необходим и очень важен, поскольку в настоящее время на рынке сложилась порочная практика повальной браковки большого количества вагонов. ([ИА РЖД-Партнер.Ру/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ООО «ОМЗ-ЛИТЕЙНОЕ ПРОИЗВОДСТВО» УСПЕШНО ПРОШЛО**АУДИТ НА СООТВЕТСТВИЕ СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА МЕЖДУНАРОДНОМУ СТАНДАРТУ**

Предприятие «ОМЗ-Литейное производство,» входящее в группу ОМЗ, успешно прошло периодический надзорный аудит на соответствие системы менеджмента качества международному стандарту ISO 9001:2008, проводившийся специалистами органа по сертификации Det Norske Veritas. По итогам аудита был сделан вывод о том, что система менеджмента качества соответствует требованиям стандарта ISO 9001:2008 в заявленной области сертификации: проектирование и разработка технологических процессов производства слитков, отливок, производство стали для слитков и отливок; производство слитков и отливок; оказание услуг по термообработке.

Следование международным стандартам в управлении качеством является для компании «ОМЗ-Литейное производство» одним из основных критериев надежности и стабильности. Успешное прохождение аудита свидетельствует о том, что действующая СМК на предприятии обеспечивает стабильно высокое качество и максимальное соответствие продукции как законодательным требованиям, так и требованиям заказчиков. В ходе проведения аудита были отмечены сильные стороны в работе СМК, а также определены области для дальнейшего ее развития и совершенствования. Сертификат действует до сентября 2014 г. ([Металлоснабжение и сбыт/Металл Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА

СТАТИСТИКА**В ЯНВАРЕ-ИЮНЕ 2013 ГОДА ПОСТАВКИ МЕТАЛЛОЛОМА НА МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ УПАЛИ**

В январе-июне металлургические предприятия Украины получили 2,255 млн. т металлолома, что составляет 91% от расчетной балансовой потребности и на 13% меньше объема поставок в аналогичном периоде 2012 г. Об этом свидетельствуют данные ОП "Металлургпром". В июне поставки лома металлургам сократились по сравнению с маем на 6,3% до 389 тыс. т, что составило 99% от расчетной балансовой потребности. Запасы металлолома на складах металлургических предприятий в июне увеличились на 35 тыс. т и по данным на 1 июля достигли порядка 295 тыс. т. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ-ИМПОРТ МЕТАЛЛОЛОМА УВЕЛИЧИЛСЯ

В январе-апреле украинские ломозаготовительные предприятия не экспортировали металлолом, тогда как за аналогичный период прошлого года этот показатель составил 184 тыс. т. Об этом сообщил источник в Кабмине. Украина прекратила экспорт металлолома в ноябре 2012 г. За 4 месяца импорт металлолома вырос в 2,7 раза до 60 тыс. т.

Экспорт-импорт металлолома в 2012-2013 гг., тыс. т

	2012 г.	2013 г.
Экспорт	184,0	-
Импорт	22,2	60,0

([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ПРОГНОЗ**ГП «УКРПРОМВНЕШЭКСПЕРТИЗА» (УПЭ) ОБЕЩАЕТ В 2013 ГОДУ ПАДЕНИЕ ЦЕН НА ИМПОРТНЫЙ ЛОМ**

Государственное предприятие "Укрпромвнешэкспертиза" прогнозирует снижение среднегодовой цены на импортный лом на 8,9% до \$410/т в 2013 г. по сравнению с 2012 г. Об этом сообщил начальник отдела маркетинга "Укрпромвнешэкспертизы" Юрий Добровольский: "В этом году средняя цена на импортный лом сейчас на уровне \$400/т. Наблюдаются общие тенденции, характерные для всех рынков: дешевеет сталь, дешевеет экспортный лом, соответственно, дешевеет и импортный лом. Я думаю, по итогам 2013 г. среднегодовая цена на импортный лом будет где-то на уровне \$410/т". По его словам, по итогам 2012 г. среднегодовая цена на импортный лом составляла \$450/т. УПЭ прогнозирует увеличение импорта лома на 72,4% до 0,2 млн. т в 2013 г. (Українські новини/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ЦЕНЫ**СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ ЭКСПОРТА НА СТАЛЬНОЙ ЛОМ, \$/МТ (на 27.05.2013 г.)**

Вид лома (согласно ДСТУ 4121-2002)	Условия поставки			
	FOB, морские порты	FOB, речные порты	DAF, граница Украины	DAF, граница Украины-Молдовы
Стальной лом вида 3 (№3)	325-330	320-325	315-320	310-315
Стальной лом вида 4 (№4) с отклонением от требований стандарта: размер куска не более 1500x600x600 мм, толщ. от 4 мм	320-325	315-320	305-310	310-315
Стальной лом вида 16 (пакеты №1)	315-320	310-315	300-310	305-310

(Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

РОССИЯ

СТАТИСТИКА**В I ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ЧЕРНОГО ЛОМА СНИЗИЛСЯ**

В июне, согласно таможенной и ж/д (по странам Таможенного союза) статистикам, объемы экспорта черного лома из РФ составили 514,5 тыс. т. Это на 14,6% выше объемов отгрузок мая, но на 4,3% ниже показателя июня прошлого года. За январь-июнь объемы отгрузок составили 2,35 млн. т, что на 6% ниже аналогичного показателя прошлого года. Уровни 2009 г. и 2010 г. превышены примерно в 2 и 1,4 раза, соответственно. Примерно 40% (928,6 тыс. т) всех отгрузок в этом году осуществляется в адрес Турции. При этом, по сравнению с таким же периодом прошлого года объемы поставок в эту страну сократились 3,4%. На втором месте - Беларусь, объемы экспорта в которую составили 597,6 тыс. т (-20%). На третьем месте - республика Корея (216 тыс. т, +7,8%). ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalTorg/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**В ООО «СЕВЕРСТАЛЬ-ВТОРЧЕРМЕТ» - НОВЫЙ ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР**

Генеральным директором компании "Северсталь-Вторчермет" назначен Олег Титов. В 1997 г. Олег Титов начал свою трудовую деятельность в ОАО "Северсталь" помощником технического директора, затем работал начальником отдела производственной безопасности, и чуть позже возглавил управление промышленной безопасности.

С февраля 2012 г. и до настоящего времени Титов занимал должность заместителя директора по управлению удаленными активами в производственно-технической дирекции. С июля приступил к выполнению обязанностей генерального директора ООО "Северсталь-Вторчермет". Основными стратегическими задачами Олега Титова в новой должности станут: выработка мероприятий по снижению себестоимости лома в совке, а также организация передачи функции по переработке лома из копрового цеха ЧерМК в "Северсталь-Вторчермет" с максимальной эффективностью. Андрей Костылев, ранее занимавший пост генерального директора, продолжит свою деятельность в должности коммерческого директора ООО "Северсталь-Вторчермет". ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalTorg/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ООО «ВТОРЧЕРМЕТ НЛМК» УСТАНОВИЛО ПЯТЬ НОВЫХ ПОЛУМОБИЛЬНЫХ ПРЕСС-НОЖНИЦ МОДЕЛИ CVF 630T

ООО "Вторчермет НЛМК", лидер по переработке металлолома, продолжает сотрудничество с французским производителем SOPEX, разместив заказ на 5 единиц гидравлических полумобильных пресс-ножниц модели CVF 630T. Первая единица была введена в эксплуатацию в конце февраля в Центральном округе РФ, пятая была установлена в июне этого года в Уральском округе. Данное оборудование с усилием реза 630T дополняет 11 уже работающих пресс-ножниц SOPEX модели CVB 1000T, приобретенных Компанией "Вторчермет НЛМК" с 2005 г. Российский лидер по ломопереработке устанавливает поочередно 5 новых машин от французского производителя SOPEX

С февраля по июнь ООО "Вторчермет НЛМК" пустило в эксплуатацию 5 гидравлических полумобильных пресс-ножниц модели CVF 630T производства компании SOPEX. Данное оборудование установлено в Центральном, Приволжском и Уральском округах России. "Оснащенные пресс-камерой длиной 5,6 м и усилием реза 630T, данные полумобильные пресс-ножницы позволяют достичь годовой производительности порядка 35000 т благодаря особо быстрому темпу от 3 до 5 резов в минуту, объясняет Фредерик Малин, генеральный директор SOPEX. Речь идет о многофункциональных машинах, способных резать и пакетировать: они, в частности, адаптированы для переработки спаянных конструкций, платиновых изделий, списанной автотехники и сборного металлолома". Восемь лет плодотворного сотрудничества между ООО "Вторчермет НЛМК" и SOPEX

Пять пресс-ножниц CVF 630T, недавно установленных ООО "Вторчермет НЛМК", дополняют одиннадцать единиц SOPEX CVB 1000T, приобретенных компанией с 2005 г., с помощью которых в 2012 г. было переработано более 3 млн. т металлолома. "Делая ставку на разные модели оборудования, ООО "Вторчермет НЛМК" старается оптимизировать качество переработки лома, уточняет Фредерик Малин. Если ранее закупленные машины являются пресс-ножницами с большим усилием реза, идеально подходящими для переработки тяжеловесного лома, последние приобретенные машины больше предназначены для переработки сборного лома". CVF 630T производства SOPEX : полумобильные быстро устанавливаемые машины. Требуя выполнения незначительного строительного задания, модель пресс-ножниц CVF 630T производства SOPEX очень быстро устанавливается. Обыкновенной бетонной плиты было достаточно для установки 2 машин в электрическом варианте. Три другие машины, с дизельным двигателем, укомплектованы гидравлическими двухпозиционными ауригерами для погрузки на прицеп-трейлер без необходимости использования крана. (Металло-снабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА ЛОМ ЧЕРНЫХ МЕТАЛЛОВ, \$/Т, FOB (на 27.05.2013 г.)

Товар	Цена
HMS-1	
Европейский рынок	330-335
Американский рынок	332-337
HMS-1&2	
Европейский рынок	312-322
SHREDDED	
Европейский рынок	342-347
Американский рынок	337-342

Источник: Metall Bulletin. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ СВОБОДНОГО РЫНКА НА ЛОМ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ, МАЙ 2013 ГОДА, EUR/Т, CIF, Rotterdam

Вид лома	26.04.13	29.05.13
Лом алюминия		
FLOATED FRAG (обрезки, кусковой лом)	1350-1420	1350-1420
CAST (лом литья)	1150-1270	1200-1320
TURNINGS (стружка)	1230-1300	1200-1280
Лом меди и латуни (Германия)		
Вегу (медная проволока)	5160-5340	5500-5680
Медный лом кусковой	4840-5090	5150-5350
Латунный лом кусковой	3190-3340	3350-3500
Латунная стружка	3290-3530	3490-3730

Источник: www.metallbulletin.com. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

БРАЗИЛИЯ

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-ИЮНЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ЧЕРНОГО ЛОМА ВЫРОС

Бразилия в январе-июне по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличила экспорт черного лома на 15,7%. Об этом свидетельствуют данные Министерства внешней торговли страны. В частности, отгрузка продукции в указанный период достигла 217,308 тыс. т. Годом ранее этот показатель оценивался на уровне 187,756 тыс. т. (МеталлТорг/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СНГ**ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ-МЕТИЗ» ПОСТАВИТ КАНАТЫ ДЛЯ СТРОИТЕЛЬСТВА КАНАТНОЙ ДОРОГИ В УЗБЕКИСТАНЕ**

Компания "Раделли" (с 2008 г. входит в группу предприятий "Северсталь-метиз") заключила контракт на поставку канатов для первой грузовой подвесной канатной дороги в Узбекистане. Дорога уникальна своей протяженностью - более 30 км, это самая длинная из канатных дорог в мире, построенная за последние 80 лет. Первая партия канатов объемом 430 т (или длиной 22 км) будет произведена и направлена потребителю с октября по декабрь. В ее составе - несущие канаты диаметрами 60 и 51 мм, предназначенные для первых двух (всего шесть) участков канатной дороги, а также натяжные канаты диаметром 78 мм.

"Участие в таком масштабном проекте - отличная возможность для "Раделли" и "Северсталь-метиза" заявить о потенциале группы в этом сегменте на рынке СНГ, с которым мы связываем дальнейшие перспективы как в части грузовых канатных дорог, так и пассажирских", - комментирует глава группы "Северсталь-метиз" Олег Ветер. Совместные усилия специалистов двух компаний уже увенчались успехом на российском рынке - в конце прошлого года завершён проект в Стерлитамаке (Россия, Башкортостан), в рамках которого для грузовой канатной дороги были поставлены и установлены канаты итальянского и российского производства группы "Северсталь-метиз".

"Раделли" (Redaelli Tescna S.p.A.) - итальянская компания, один из лидеров на мировом рынке специальных канатов, с 2008 г. входит в группу предприятий "Северсталь-метиз". Выпускает продукцию для нефте- и горнодобывающей промышленности, мостостроения, энергетики и др. Ориентирована на производство высокотехнологичных специальных канатов (многопрядные канаты с пластически обжатыми прядями, пластиковым межпрядным заполнением, закрытые канаты) для плавучих буровых платформ, грузоподъемной техники, стадионов, вантовых мостов, канатных дорог. Имеет сервисно-дистрибуционное подразделение "Течи" (Teci) и инжиниринговое подразделение "Тенсотечи" (Tensoteci). (Severstalmetiz.com/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**НОВОСТИ КОМПАНИЙ****ООО «МЕТИЗНАЯ ТОРГОВАЯ КОМПАНИЯ» (МТК) В 2013 ГОДУ ПРОДОЛЖАЕТ НАРАЩИВАТЬ ОБЪЕМЫ ПРОДАЖ**

В первом полугодии Метизная торговая компания увеличила объем продаж металлопродукции на 5% в тоннажном выражении и на 10,9% - в рублевом (по отношению к аналогичному периоду предыдущего года). "Мы считаем, что результаты в целом оказались неплохими, особенно на фоне достаточно высокой базы 2012 г., наметившегося спада промышленного производства в России, да и вообще не слишком оптимистичной картины в экономике", - заявил генеральный директор МТК В. Лашманов. При этом в мае региональная сеть компании пополнилась дополнительной складской площадкой в Волгограде, что должно усилить позиции группы в Южном федеральном округе, который так интересен большинству партнеров-производителей. В целом на 2013 г. в планы компании входит увеличение темпов роста продаж с существующих 10,9 до 16-17% минимум, а также выполнение весьма объемных пакетных обязательств перед партнерами. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ММК-МЕТИЗ» ПОСЕТИЛА ДЕЛЕГАЦИЯ ХОЛДИНГА LINCOLN ELECTRIC COMPANY

В ОАО "ММК-Метиз" (входит в группу ОАО "ММК") состоялся деловой визит делегации холдинга Lincoln Electric Company во главе с генеральным директором по России и СНГ Наханни Нэйглом. Холдинг Lincoln Electric Company - мировой лидер в разработке и производстве продукции для дуговой электросварки и плазменной резки. В состав компании входит сорок предприятий, располагающихся в 20 странах; офисы продаж находятся в 160 странах. Годовой оборот компании составляет \$2,5 млрд.

Познакомившись с электродным производством ОАО "ММК-Метиз", гости дали высокую оценку уровня организации и культуры электродного производства ОАО "ММК-Метиз", отметили современность оборудования и его хорошее состояние. Затем состоялся обмен мнениями по состоянию рынка сварочных материалов в России и мире. Отмечены тенденции в сторону развития автоматизированных и роботизированных систем сварки, увеличения скоростей сварки и улучшения качества сварного шва. В итоге встречи были намечены пути развития дальнейшего взаимовыгодного сотрудничества. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ**СТАТИСТИКА****В МАЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ПРОВОЛОКИ ВЫРОС**

Япония в мае по сравнению с апрелем увеличила экспорт стальной проволоки на 24,3%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. В частности, зарубежные поставки указанной продукции достигли 74,277 тыс. т. Средняя экспортная цена материала уменьшилась на 0,8% до \$757,6/т. (Мин-Пром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно **БЕСПЛАТНО опубликовать в журнале «Металл Украины» аналитические материалы, подготовленные Вашим отделом маркетинга, с контактными реквизитами Вашей фирмы? Это действенная скрытая **БЕСПЛАТНАЯ** реклама. Попробуйте!**

УКРАИНА

МЕТАЛЛУРГИ ПЛАНИРУЮТ ВОЗОБНОВИТЬ РОСТ ВЫПУСКА МЕТАЛЛОПРОДУКЦИИ В АВГУСТЕ 2013 ГОДА

В августе металлургические предприятия Украины планируют произвести 2,470 млн. т общего проката, что на 4% больше фактического результата июня. Об этом свидетельствуют данные ОП "Металлургпром". Производство чугуна, как ожидается, вырастет на 5,8% до 2,530 млн. т, выплавка стали - на 1,1% до 2,760 млн. т. Для обеспечения заявленных объемов производства металлургам потребуется: аглоруды - 610 тыс. т, концентрата - 1,570 млн. т, агломерата - 465 тыс. т, окатышей - 750 тыс. т, известняков - 920 тыс. т, металлургического кокса - 1,230 млн. т, металлолома - 400 тыс. т. По данным объединения "Укррудпром", заявки металлургических предприятий на август по известнякам и железорудному сырью обеспечиваются полностью. Также металлурги планируют импортировать 60 тыс. т аглоруды и 160 тыс. т концентрата. По данным объединения "Укркокс", потребность метпредприятий в коксе обеспечивается полностью. При этом, исходя из ожидаемых в августе поставок украинских углей в объеме около 1,200 млн. т, необходимо завезти по импорту еще около 760 тыс. т углей для коксования. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ БЕЗ ПОЛУФАБРИКАТОВ, ПОЛУЧЕННЫХ НЕПРЕРЫВНЫМ ЛИТЬЕМ, В ИЮНЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛОСЬ

Производство стали без полуфабрикатов, полученных непрерывным литьем, в Украине в июне снизилось на 6,2% по сравнению с июнем 2012 г. - до 1412 тыс. т. Об этом сообщает Государственная служба статистики (Госстат). Производство стали в июне по сравнению с апрелем увеличилось на 8,6%. Производство стали в январе-июне по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. уменьшилось на 5,5% до 8,124 млн. т. Производство полуфабрикатов, полученных непрерывным литьем, в июне к июню 2012 г. уменьшилось на 2,6% до 1,344 млн. т. Производство чугуна в июне в годовом исчислении снизилось на 2,1% до 2,379 млн. т. Производство готового проката черных металлов в июне сократилось на 6% до 1,499 млн. т, производство труб, профилей пустотелых уменьшилось на 4,6% до 154 тыс. т. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ЧУГУНА ВЫРОС, ИМПОРТ - УПАЛ

В январе-апреле украинские металлургические предприятия нарастили экспорт чугуна по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 15,5% до 649,3 тыс. т. Об этом сообщил источник в Кабмине. В апреле экспорт чугуна упал на 24,5% г/г, но вырос на 22,3% м/м до 158,9 тыс. т. За 4 месяца импорт чугуна упал на 72,9% до 3,8 тыс. т.

Экспорт-импорт чугуна в 2012-2013 гг., тыс. т

	2012 г.	2013 г.
Экспорт	562,4	649,3
Импорт	14,0	3,8

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДСТВО ГОТОВОГО ПРОКАТА НА МЕТПРЕДПРИЯТИЯХ В ИЮНЕ 2013 ГОДА, ТЫС. Т

	Май 2013 г.	Июнь 2013 г.	%	6 мес. 2012 г.	6 мес. 2013 г.	%
Енакиевский МЗ	255	243	-4,6	1387	1382	-0,4
«Азовсталь»	173	152	-12,3	1338	1372	2,5
Донецкий МЗ	2	2	-35,6	112	10	-91,1
Донецкий ЭМЗ	0	0	-	233	0	-
ММК им. Ильича	285	320	12,3	2276	1930	-15,2
Алчевский МК	333	335	0,4	1711	1976	15,5
АМКР	464	460	-0,9	2639	2877	9,0
ДМКД	277	239	-13,9	1664	1632	-1,9
ДМЗ им. Петровского	84	66	-22,0	384	425	10,5
«Запорожсталь»	249	252	1,0	1546	1580	2,2
«Днепрспецсталь»	16	16	-0,4	115	88	-23,8
Всего	2202	2148	-2,5	13722	13629	-0,7

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ НА МЕТПРЕДПРИЯТИЯХ В ИЮНЕ 2013 ГОДА, ТЫС. Т

	Май 2013 г.	Июнь 2013 г.	%	6 мес. 2012 г.	6 мес. 2013 г.	%
Енакиевский МЗ	256	250	-2,4	1437	1402	-2,5
«Азовсталь»	376	379	1,0	2448	2281	-6,8
Донецкий МЗ	0	0	-	90	0	-
Донецкий ЭМЗ	0	0	-	286	0	-
ММК им. Ильича	418	392	-6,2	2870	2562	-10,7
Алчевский МК	369	365	-1,2	1909	2159	13,1
АМКР	504	536	6,4	3115	3132	0,5
ДМКД	280	224	-19,8	1636	1593	-2,7
ДМЗ им. Петровского	92	91	-1,9	445	510	14,5
«Запорожсталь»	280	313	12,0	1863	1866	0,2
«Днепрспецсталь»	26	24	-6,5	193	150	-22,5
«Интерпайп сталь»	107	106	-0,9	0	608	-
Всего	2757	2728	-1,03626	16831	16542	-1,7

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИМПОРТ-ЭКСПОРТ МЕТАЛЛОПРОДУКЦИИ В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА

В январе-апреле Украина сократила импорт металлопродукции по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 10,7% до 487,5 тыс. т. Об этом сообщил источник в Кабмине. В апреле импорт металлопродукции подскочил на 36,7% г/г и на 62,4% м/м до 182,5 тыс. т.

Структура импорта металлопродукции в апреле, тыс. т

	Март 2013 г.	Апрель 2013 г.	%	4 мес. 2012 г.	4 мес. 2013 г.	%
Полуфабрикаты	8,1	11,0	35,8	155,0	30,4	-80,4
Листы	82,1	136,4	66,2	264,7	345,2	30,4
Длинномеры	22,2	35,1	58,2	126,6	112,0	-11,5
Всего	112,3	182,5	62,4	546,3	487,5	-10,7

В январе-апреле украинские металлургические предприятия увеличили экспорт металлопродукции по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 7,1% до 8,063 млн. т. Об этом сообщил источник в Кабмине.

В апреле экспорт металлопродукции вырос на 3,4% г/г и на 7,9% м/м до 2,183 млн. т.

Структура экспорта металлопродукции в апреле, тыс. т

	Март 2013 г.	Апрель 2013 г.	%	4 мес. 2012 г.	4 мес. 2013 г.	%
Полуфабрикаты	898,9	948,8	5,6	3220,3	3701,6	14,9
Листы	614,9	645,4	5,0	2305,9	2340,7	1,5
Длинномеры	509,1	588,8	15,6	2000,2	2020,5	1,0
Всего	2023,0	2183,0	7,9	7526,4	8062,8	7,1

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**ПРАО «ДОНЕЦКСТАЛЬ»-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД»
С СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА ПЕРЕХОДИТ НА ЧЕТЫРЕХДНЕВНЫЙ ГРАФИК РАБОТЫ**

ПраО «Донецксталь»-металлургический завод с сентября переходит с пятидневной на четырехдневную рабочую неделю из-за ухудшающейся конъюнктуры мировых рынков и резким снижением цен на продукцию предприятия, сообщили в пресс-службе компании 12 июля.

"В связи с ухудшающейся конъюнктурой мировых рынков, резким снижением цен на продукцию ПраО "Донецксталь"-МЗ (уголь, кокс, металл) в соответствии с требованиями КЗоТ руководство приняло решение о переводе работников, занятых по прерывным графикам сменности (по пятидневной рабочей неделе с двумя выходными днями и другими аналогичными прерывными графиками) на режим неполного рабочего времени, установив четырехдневную рабочую неделю с дополнительным выходным днем", - сообщается в ответе пресс-службы на запрос агентства.

При этом уточняется, что новый график работы будет введен в сентябре. Кроме того, сообщается, что все сотрудники, которых касается данное решение, предупреждены за два месяца до его вступления в силу согласно трудовому кодексу. Такое сокращение рабочей недели - это временная мера, которая поможет сохранить коллектив высокопрофессиональных специалистов и выстоять предприятию в сложной ситуации на рынке черных металлов. Руководителям, специалистам и служащим, работающим по 40-часовой рабочей неделе, согласно заявлениям предоставлена возможность дополнительного неоплаченного выходного в июле и августе, отмечает пресс-служба.

"Производственная площадка трудится в том же графике, без дополнительных выходных. Сокращения численности персонала нет. Сотрудники с пониманием относятся к такому шагу руководства и готовы сплоченной командой помочь компании пройти очередной сложный этап", - резюмируется в комментарии.

Донецкий метзавод за январь-июнь нарастил выплавку чугуна на 7,3% по сравнению с аналогичным периодом 2012г. - до 695 тыс. т. Производство стали в этот период не осуществлялось в связи с закрытием мартеновского производства в апреле прошлого года. При этом завод в январе-июне произвел около 10 тыс. т проката, в то время как в январе-июне 2012 г. - 112 тыс. т. В июне предприятие выплавало 115 тыс. т чугуна и произвело 2 тыс. т проката.

ДМЗ приостановил выпуск листового проката из-за отсутствия стальных заготовок после выведения из эксплуатации 18 апреля 2012 г. мартеновского производства. Группа "Донецксталь" после закрытия мартеновского производства строит новую дуговую электропечь ДСП-150, сталь из которой планируется разливать на МНЛЗ. Запланирована также реконструкция листопрокатного стана (\$290 млн.). На ДМЗ ведется строительство шредерной установки по переработке и измельчению металлолома. Ввод в эксплуатацию нового электросталеплавильного производства планируется в июле-августе. Его мощность позволит выплавлять до 1,5 млн. т стали в год. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

10 ИЮЛЯ 2013 ГОДА УДОВЛЕТВОРЕН ИСК О ЗАЩИТЕ ДЕЛОВОЙ РЕПУТАЦИИ**ПАО «АРСЕЛОРМИТТАЛ КРИВОЙ РОГ» (АМКР)**

10 июля Дзержинский районный суд Кривого Рога удовлетворил иск о защите деловой репутации ПАО "Арселор-Миттал Кривой Рог" к Первичной организации профсоюза металлургов и горняков и председателю этой организации Юрию Бобченко. Согласно пресс-релизу предприятия, судебный иск содержал требования признать информацию, которую в декабре 2012 г. распространил профсоюз предприятия в открытом письме, недостоверной и порочащей деловую репутацию компании. Ответчиками по иску выступали Первичная организация профсоюза трудящихся металлургической и горнодобывающей промышленности Украины (ППО ПМГУ) ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" и председатель ППО ПМГУ ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" Юрий Бобченко.

В открытом письме профсоюза ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" от 3.12.2012 г., которое было направлено в органы государственной власти Украины, администрация предприятия обвинялась в проведении массовых сокращений, снижении заработной платы, снижении расходов на охрану труда и улучшение условий на рабочих местах, невыполнении Коллективного договора и инвестиционных обязательств. В ходе судебного процесса администрация ПАО "Арселор-Миттал Кривой Рог" представила доказательства того, что предприятие надлежащим образом выполняет требования действующего законодательства Украины, социальные обязательства, предусмотренные Коллективным договором, а также инвестиционные обязательства в соответствии с договором купли-продажи. Обвинения со стороны профсоюза признаны судом не соответствующими действительности и порочащими деловую репутацию компании. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ПАО «АРСЕЛОРМИТТАЛ КРИВОЙ РОГ» (АМКР) В I ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА
СОХРАНИЛО ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ НА УРОВНЕ 2012 ГОДА**

ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" по итогам 6 месяцев по сравнению с соответствующим периодом 2012 г. сохранило производство стали на прошлогоднем уровне - 3121,4 тыс. т. Об этом свидетельствуют результаты работы предприятия, обнародованные на сайте ОАО. При этом за первое полугодие 2012 г. этот показатель составил 3115,4 тыс. т, что на 0,02% меньше нынешнего показателя.

Одновременно в июне по сравнению с соответствующим месяцем прошлого года производство стали на "АрселорМиттал Кривой Рог" уменьшилось на 5,7% до 534,7 тыс. т. Производство чугуна на предприятии за 6 месяцев также осталось практически на прошлогоднем уровне - 2711,8 тыс. т, показав незначительное уменьшение на 0,07%, тогда как в июне против июня 2012 г. - уменьшилось на 7,8%, составив 462,6 тыс. т. При этом производство проката на мощностях "АрселорМиттал Кривой Рог" по итогам I полугодия увеличилось на 7,2%, тогда как в июне - уменьшилось на 10,1%. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

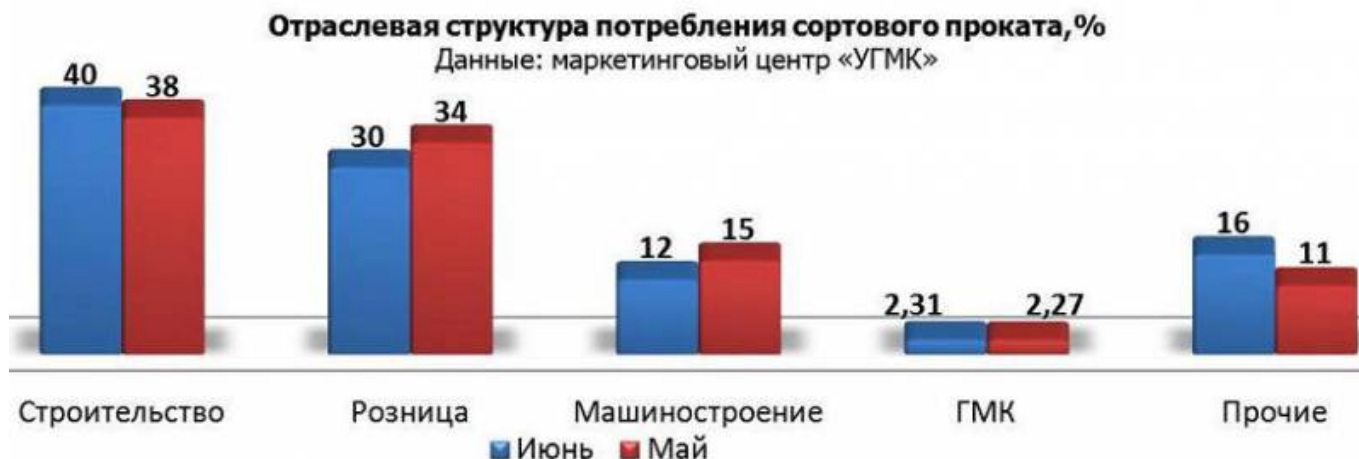
АНАЛИЗ

РЫНОК СОРТОВОГО ПРОКАТА В ИЮНЕ 2013 ГОДА

Основную поддержку потреблению сортового проката на внутреннем рынке в июне продолжили оказывать повышенный спрос на торгово-развлекательные площади, а также реализация проектов в сельскохозяйственном строительстве. Тем не менее, по итогам месяца общая ситуация в отрасли не дала металлоторговцам возможности существенно нарастить продажи.

Внутренний рынок

Восстановление спроса на сортовой прокат на внутреннем рынке Украины протекает медленными темпами, что обусловлено слабыми показателями развития промышленности на протяжении последних месяцев, и, в частности, строительства, как основного потребителя данной продукции. Согласно данным Госстата, за пять месяцев в стране объем выполненных строительных работ снизился по сравнению с АППГ на 17,8% до 18,2 млрд. грн. Как отмечают металлоторговцы, наибольшая активность в настоящее время отмечается лишь в сфере частного строительства, что обусловлено фактором сезонности. В то же время, уровень реализации проектов, зависящих от бюджетных средств, ввиду их дефицита находится на низком уровне. Заместитель генерального директора по коммерции УГМК (Украинская горно-металлургическая компания) Виталий Ключник отмечает заметное недофинансирование большинства отраслей экономики, вследствие чего, спрос на большинство видов проката не достигает уровня прошлого года. "Это, в свою очередь, провоцирует обострение конкуренции как на первичном, так и на вторичном рынках металлопроката", - объясняет топ-менеджер.



Основной объем потребления сортового проката в июне пришелся на строительную отрасль, доля которой в структуре продаж выросла по отношению к маю на 2%. На втором месте - частный сектор, снизивший закупки на 4%. Кроме того, понизилась доля закупок со стороны машиностроительных предприятий (-3%), тогда как доля предприятий ГМК осталась на уровне мая. В числе регионов, в которых в настоящее время наиболее активно ведется строительство, является Харьковская область. Уже начаты работы по возведению "Харьков-Арены", которая станет главным спортивным объектом для проведения чемпионата Евробаскет-2015. Ориентировочная стоимость проекта составит около 350 млн. грн. Также в настоящее время ведется строительство станции метро "Победа", общая стоимость которой оценивается на уровне 540 млн. грн. Кроме того, в июне началось строительство нового жилого комплекса бизнес-класса, общая площадь которого составит 16,3 тыс. кв. м. Стоит также отметить повышенный спрос на торгово-развлекательные площади в разных регионах страны. Это, соответственно, способствует повышению активности в данном сегменте строительства. Среди крупнейших проектов, работа над которыми ведется в настоящее время, стоит отметить возведение многофункционального комплекса общей площадью 37 тыс. кв. м в Севастополе. Во Львове в начале июня начались работы по строительству торгово-развлекательного центра общей площадью 69 тыс. кв. м. В Киеве на проспекте Академика Палладина ведутся работы по возведению торгового центра, общая площадь которого составит 140 тыс. кв. м. Исходя из тенденций строительного сектора, на рынке В. Ключник выделил наиболее востребованные виды продукции. По его словам, наибольшим спросом пользуется арматура, занимающая 35% в продажах сортового проката УГМК, что на 1,4% меньше показателя мая. "Доля уголков в структуре продаж в июне составила 34,7%, что на 6,1% больше показателя мая. На третьем месте остается швеллер, занимающий 22%. Спрос на данный вид проката понизился на 4,1% в месячном исчислении", - подытожил он.

Что же касается цен, то, учитывая обострение конкуренции среди основных поставщиков сортового проката, в начале июня продолжилась отрицательная коррекция цен на арматуру на первичном рынке, которая, по словам представителя металлоторговой компании "Сбыт Стиль" Игоря Чуприна составила около 3-4%. Он добавил, что активность в данном сегменте на протяжении июня оставалась на достаточно высоком уровне и некоторые трейдеры даже отмечали дефицит позиций толщиной 8-10 мм. "Что же касается ценовой ситуации в сегменте фасонного проката, то на протяжении июня, цены на данную продукцию оставались стабильными", - подытожил он.

Комментируя ценовые тенденции ушедшего месяца, В. Ключник отметил, что участниками рынка были незначительно понижена стоимость некоторых видов сортового и фасонного проката, среди которых круги и полосы. В то же время, некоторыми крупнейшими металлотрейдерами были повышены цены на квадраты и уголки.

Согласно данным торговой площадки ugmk.info, средняя стоимость длинномерного проката на вторичном рынке Украины по итогам мая увеличилась на 0,1% (7,34 грн.) до 7319,8 грн./т. В частности, увеличение по Киевскому региону составило 0,07% (5,03 грн.) до 7548 грн./т. По Днепропетровскому региону цены выросли на 0,2% (14,08 грн.) до 7119,9 грн./т. По Харьковскому региону сортовой прокат подорожал на 0,4% (2,9 грн.) до 7291,6 грн./т.

Стоит отметить, что в настоящее время внутренний спрос на длинномерную продукцию практически полностью удовлетворяется за счет отечественного производства. Тогда как импортные поставки осуществляются лишь по отдельным позициям или под отдельный проект, что не оказывает влияния на ценовую ситуацию на внутреннем рынке.

Ценовые тенденции на рынке сортового и фасонного проката

	01.06.2013	01.07.2013		Изменение цены, %	Изменение цены, грн./т
		цена, грн.	цена, \$		
Киев	7543,09	7548,12	943,52	0,07	5,03
Арматура	6713,42	6699,31	837,41	-0,21	-14,11
Балка	8693,54	8680,57	1085,07	-0,15	-12,97
Уголок	7467,77	7421,41	927,68	-0,62	-46,36
Швеллер	8043,37	8050,51	1006,31	0,09	7,14
Квадрат	7368,46	7439,42	929,93	0,96	70,96
Круг	6953,21	6953,21	869,15	0,00	0,00
Полоса	7561,84	7592,39	949,05	0,40	30,55
Днепропетровск	7105,81	7119,89	889,99	0,20	14,08
Арматура	6440,5	6440,5	805,06	0,00	0,00
Балка	7991,59	8020,61	1002,58	0,36	29,02
Уголок	7015,95	7015,95	876,99	0,00	0,00
Швеллер	7740,52	7740,52	967,57	0,00	0,00
Квадрат	7044,5	7104,5	888,06	0,85	60,00
Круг	6521,19	6521,19	815,15	0,00	0,00
Полоса	6986,43	6995,95	874,49	0,14	9,52
Харьков	7288,7	7291,6	911,45	0,04	2,90
Арматура	6749,37	6721,03	840,13	-0,42	-28,34
Балка	8214,67	8214,67	1026,83	0,00	0,00
Уголок	7166,58	7163,2	895,40	-0,05	-3,38
Швеллер	7745,65	7745,65	968,21	0,00	0,00
Квадрат	7325,18	7370,64	921,33	0,62	45,46
Круг	6833,41	6814,96	851,87	-0,27	-18,45
Полоса	6986,06	7011,06	876,38	0,36	25,00

Для анализа и ценового среза взяты оптовые прайсовые цены киевских ("Викант", "МД Групп", "Метинвест СМЦ", "Металл-Холдинг", "АО "УГМК" (Киевский филиал), "Сталекс"), днепропетровских ("АВ Металл Групп", "Металлобазы Комэкс", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", АО "УГМК" (Днепропетровский филиал), "Викант", "МД Групп"), и харьковских металлотрейдеров ("Металлобазы Комэкс (Харьков)", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", "РТК Трейд", "АО "УГМК" (Харьковский филиал)", "АВ Металл Групп", "Харьковметалл - 2"). Цены в гривнах с учетом НДС. Электронные прайсы компаний можно загрузить по адресу price.ugmk.info. С ценовой динамикой по каждой компании можно ознакомиться на index.ugmk.info.

Тендеры, проекты и перспективы

По состоянию на начало июля цены на длинномерный прокат остаются стабильными, а перспективы его удорожания сомнительными. По словам И. Чуприна, существенных ценовых корректировок по итогам июля не будет, в то время как спрос будет оставаться умеренным.

В свою очередь, В. Ключник прогнозирует по итогам июля положительной коррекции котировок арматуры, что будет вызвано сохраняющимся высоким спросом на данную продукцию. Что же касается прогнозов топ-менеджера в отношении фасонного проката, то в данном сегменте существенного увеличения как спроса, так и цен не ожидается.

Поставку продукции осуществляют ООО "Компания "СПО" и ПП "Авазис Плюс". В числе стройпроектов, которые в ближайшее время будут поддерживать спрос на длинномерную продукцию, выделим следующие:

Проект	Детали
Расширение складского комплекса в Броварах	Площадь: 20 тыс. кв. м
Вторая очередь элеватора в Ичне (Киевская обл.)	Увеличение мощности до 35 тыс. т одновременного хранения сельхозкультур
ТРЦ «Домино» в Севатополе	Площадь: 21,3 тыс. кв. м
Торгово-офисный центр «Сити-Центр» в Севастополе	Площадь: 1,1 Га
ТРЦ «Мануфактура» в Сумах	Площадь: 4,2 Га
ТРЦ «Бумеранг» в Ужгороде	Площадь: 15 тыс. кв. м
Завершение строительства мостового перехода «Таврийский-ХБК» в Херсоне	На реализацию проекта дополнительно выделено 201,6 млн. грн.

Данные открытых источников.

Согласно данным портала о госзакупках по итогам июня крупнейший тендер на закупку длинномерной продукции провел "Укрзализнычпостач", который касался поставки конструкционных металлических изделий на 35,1 млн. грн. Ее осуществят ООО "Энергетическое машиностроение", а также ООО "Эвроинвестстрой". "Днепропетровский электро-транспорт" по итогам проведенного конкурса закупит профилей на 735 тыс. грн., отгрузку которых будут осуществлять ООО "Украина-энергосервис, ЛТД", ООО "НПП "Техноэнергором", а также ООО "Укрспецсбыт". Также в адрес "Лисичанскугля" будет поставлено профилей на 11,6 млн. грн., отгрузку которых осуществит "Укрметалором". Департамент жилищного хозяйства Харьковского горсовета провел тендер на закупку металлических конструкций общей стоимостью 2,69 млн. грн. (Степан Добровольский, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

АНАЛИЗ

РЫНОК ПЛОСКОГО ПРОКАТА В ИЮНЕ 2013 ГОДА

В июне металлоторговцы вынуждены были понизить стоимость продукции, что обусловлено слабым спросом, а также наличием на рынке более привлекательных для потребителей импортных предложений. На фоне конкуренции с импортом в июле трейдеры попытаются удержать цены на достигнутом уровне.

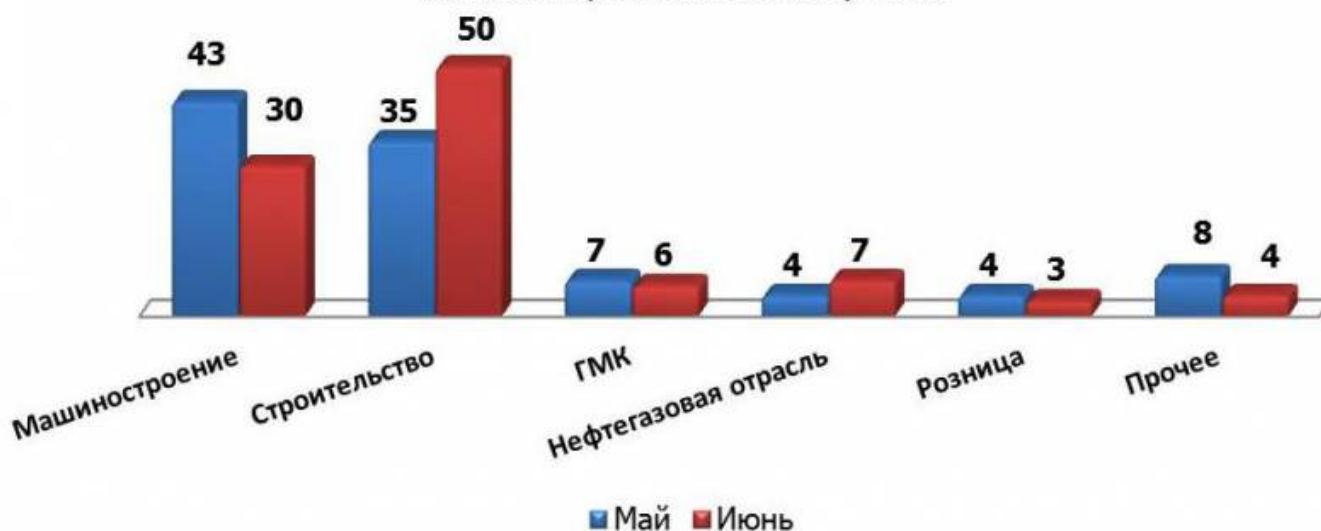
Внутренний рынок

Внутренний спрос на листовую сталь прокат остается слабым. Это обусловлено в первую очередь стагнацией машиностроительной отрасли, которая по итогам пяти месяцев продемонстрировала падение на 14% по сравнению с АППГ. В настоящее время ситуация в сегменте характеризуется дефицитом некоторых позиций, а также повышенным уровнем конкуренции, который усугубляется давлением со стороны импортных поставщиков.

По итогам июня потребление плоского проката увеличили машиностроительная отрасль, предприятия горно-металлургического комплекса, а также частные потребители. В свою очередь, снижение отмечалось в строительстве и нефтегазовом секторе.

Отраслевая структура потребления листового проката, %

Данные: маркетинговый центр УГМК



Основной объем потребления плоского проката по итогам июня пришелся на строительную отрасль, доля которой в структуре продаж увеличилась на 15% в месячном исчислении. Доля потребления листовой стали предприятиями машиностроения увеличилась на 13% по сравнению с маем. Также на 3% выросла доля потребления со стороны предприятий нефтегазовой отрасли. В тоже время, понизилась на 1% доля предприятий ГМК.

По словам заместителя генерального директора по коммерции УГМК (Украинская горно-металлургическая компания) Виталия Ключника, в июне наиболее востребованными в сегменте плоского проката были листы толщиной от 6 мм, которые в структуре продаж компании занимают 91%, что на 1% ниже показателя мая. Большим спросом по отношению к предыдущему месяцу пользовались листы толщиной 2-5,9 мм, на которые приходится 7%. По данной продукции прирост составил 1%. На сегмент холоднокатаных листов приходится 1%.

По словам представителя компании "Сбыт Стиль" Игоря Чуприна, несмотря на сезонную активизацию рынка, спрос остается на достаточно низком уровне. "В июне продажи данной продукции в адрес строительных предприятий снизились на 25-30%. Кроме того, в настоящее время ощущается дефицит некоторых позиций, что также негативно влияет на уровень продаж", - отмечает он.

Среди подотраслей машиностроительного сектора наиболее активной в настоящее время является сегмент точного машиностроения. Среди крупнейших заказов, работа над которыми ведется в настоящее время, стоит выделить строительство третьей гидротурбины для Днестровской АЭС, максимальная мощность которой составит 420 МВт. Кроме того, продолжают работы над производством конденсатора для второго блока российской Калининской АЭС. Что касается судостроения, как одного из ключевых потребителей листовой стали, то завод "Залив" по заказу российского "Газфлота" принял для выполнения ремонтных работ плавучую буровую установку "Амазон".

"Ценовая политика украинских производителей в настоящее время подвержена влиянию поставок зарубежных производителей, предлагающих свою продукцию по стоимости, приближенной к экспортным котировкам. Это, соответственно, заставило украинские заводы понизить свои цены для реализации металлоторговым компаниям", - отмечает И. Чуприн.

По словам В. Ключника, это привело к обострению конкуренции на внутреннем рынке, что соответственным образом повлияло на цены. По данным торговой площадки ugmk.info, средняя стоимость листовой стали на вторичном рынке в июне снизилась на 0,09% (6,49 грн.) до 7241,45 грн./т. В частности, по Киевскому региону цены понизились на 0,23% (17,41 грн.) до 7445,53 грн./т. По Днепропетровскому региону снижение составило 0,11% (7,55 грн.) до 7006,53 грн./т. В то же время, по Харьковскому региону плоский прокат подорожал на 0,08 грн. (5,5 грн.) до 7272,54 грн./т.

Ценовые тенденции на рынке листового проката

	31.05.2013	07.06.2013		Изменение цены, %	Изменение цены, грн./т
		цена, грн.	цена, \$		
Киев	7462,69	7445,28	930,66	-0,23	-17,41
Холоднокатаный	7712,26	7709,81	963,73	-0,03	-2,45
Горячекатаный	6422,33	6426,27	803,28	0,06	3,94
Оцинкованный	8907,4	8873,4	1109,18	-0,38	-34,00
Рифленый	6932,18	6877,64	859,71	-0,79	-54,54
ПВЛ	7339,3	7339,3	917,41	0,00	0,00
Днепропетровск	7014,08	7006,53	875,82	-0,11	-7,55
Холоднокатаный	7128,68	7128,68	891,09	0,00	0,00
Горячекатаный	6188,27	6150,53	768,82	-0,61	-37,74
Оцинкованный	8416,25	8416,25	1052,03	0,00	0,00
Рифленый	6435,18	6435,18	804,40	0,00	0,00
ПВЛ	6902	6902	862,75	0,00	0,00
Харьков	7267,04	7272,54	909,07	0,08	5,50
Холоднокатаный	7477,22	7504,72	938,09	0,37	27,50
Горячекатаный	6245,28	6245,28	780,66	0,00	0,00
Оцинкованный	8708,5	8708,5	1088,56	0,00	0,00
Рифленый	6691,22	6691,22	836,40	0,00	0,00

Для анализа и ценового среза взяты оптовые прайсовые цены киевских ("Викант", "МД Групп", "Метинвест СМЦ", "Металл-Холдинг", АО "УГМК" (Киевский филиал), "Сталекс"), днепропетровских ("АВ Металл Групп", "Металлобазы Комэкс", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", АО "УГМК" (Днепропетровский филиал), "Викант", "МД Групп"), и харьковских металлотрейдеров ("Металлобазы Комэкс (Харьков)", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", "РТК Трейд", АО "УГМК" (Харьковский филиал), "АВ Металл Групп", "Харьковметалл - 2"). Цены указаны в гривнах с учетом НДС. Электронные прайсы вышеуказанных компаний можно загрузить по адресу price.ugmk.info. С более детальной ценовой динамикой отдельно по каждой компании можно ознакомиться на index.ugmk.info.

Тендеры, проекты и перспективы

Согласно прогнозу И. Чуприна, динамика изменения стоимости на первичном рынке в текущем месяце будет зависеть от действий зарубежных игроков, а также ситуации на экспортных рынках. "В случае, если зарубежные поставщики не пойдут на уступки отечественным металлоторговым компаниям, то украинские трейдеры будут пытаться удержать цены", - отметил он.

Что же касается спроса, то по оценке В. Ключника, в июле не ожидается существенного увеличения спроса, в связи с чем ценовая политика участников рынка будет направлена на сохранении текущего уровня котировок в сегменте.

Согласно информации портала о госзакупках, по итогам июня было проведено три тендера на закупку листовой стали. Крупнейший из них был проведен "Центрэнерго" в адрес которого будет отгружено 667,6 тыс. т плоского проката на 4,97 млн. грн. Поставку осуществит ООО "Группа компаний "Квант". По итогам проведенного конкурса ООО "Донецкая металлобаза" поставит "Теплоснабжению города Одесса" 68 т листового проката на 463,1 тыс. грн. Также ООО "ДСТК-СИЛМАР" выиграло тендер на отгрузку донецкому "Дорожному ремонтно-строительному управлению" 19,5 т плоской стали общей стоимостью 158,7 тыс. грн. В числе проектов, которые в ближайшее время будут поддерживать спрос на листовую прокат, выделим следующие:

Проект	Заказчик	Исполнитель
Две газотурбинные энергетические установки мощностью 6 МВт на базе газотурбинного двигателя ДТ71	Харбинский исследовательский институт судовых котлов и турбин (Китай)	«Заря-Машпроект»
Поставка 300 грузовых магистральных электровазов постоянного и переменного тока	«Укрзалізниця»	«Лугансктепловоз»

Среди других факторов, которые будут поддерживать потребление плоского проката, стоит выделить планы "Укрзалізниця" по увеличению объема ремонтируемых вагонов-зерновозов до 300 шт. в месяц. Для сравнения, в июне железнодорожными дорогами было отремонтировано лишь 184 единицы.

27 июня между Крюковским вагоностроительным заводом и российским Кировским заводом был подписан меморандум о создании совместного по производству железнодорожных поездов и вагонов, трамваев, эскалаторов и контейнеров для транспортировки навалочных грузов. Это дает возможность рассчитывать на увеличение производственных показателей на украинских мощностях новосозданного предприятия.

Кроме того, в начале июля были "Укроборонпромом" были подготовлены меры по загрузке мощностей судостроительного "Завода им. 61 коммунара". В частности, планируется наладить производство и модернизацию бронетранспортеров для зарубежных заказчиков, а также ремонт на его мощностях кораблей ВМСУ. В настоящее время в рамках реализации этих планов начато изготовление первых корпусов БТР-4, сдача которых запланирована на конец июля. (Степан Добровольский, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ**КОРПОРАЦИЯ «ИНДУСТРИАЛЬНЫЙ СОЮЗ ДОНБАССА» (ИСД) МОЖЕТ ОСТАНОВИТЬ ПРОИЗВОДСТВО ПАО «ДНЕПРОВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ ИМ. ДЗЕРЖИНСКОГО»**

Совет директоров ИСД даже рассматривал такую возможность на своем заседании. Больше всего склонны к такому шагу российские акционеры корпорации, надеясь, что таким образом смогут поднять рентабельность ее металлургического бизнеса в целом.

Вслух о возможной остановке "Дзержинки" заявил в конце июня председатель совета директоров ИСД Сергей Тарута. Он преподнес это как вынужденную меру, вызванную решением правительства об ограничении ввоза коксующегося угля в Украину. По его словам, до конца года предприятиям корпорации, возможно, и удастся продержаться в рамках установленных квот, но при сохранении подобной практики в 2014 г. - никак. "Убытки, которые могут последовать при отсутствии качественного угля, привлекут большие издержки, рост себестоимости. Поэтому проще закрыть завод, чем дальше работать", - объяснил Сергей Тарута.

В июле Кабмин частично отказался от запрета на импорт кокса, а перед тем проиграл в суде первой инстанции иск предприятиям ИСД относительно незаконности ограничений на ввоз коксующегося угля. Однако вряд ли будущее ДМК им. Дзержинского после этого прояснилось. Не исключено, что вскоре появятся другие причины, чтобы перевести комбинат на тихий ход. Самая предсказуемая - капитальный ремонт. В условиях слабого сбыта в Европе так уже поступили многие стальные концерны, законсервировав часть своих мощностей. В Украине подобная судьба пока постигла только ДЭМЗ. Но среди его коллег по цеху как раз ДМК им. Дзержинского - следующий наиболее вероятный кандидат на отдых. Ведь даже когда в ИСД громко нарекали на угольные квоты, судились и бранились по этому поводу с правительством, вопрос об остановке второго по величине метпредприятия в Украине - Алчевского металлургического комбината - никто не поднимал. Алчевский МК - это флагман ИСД. "Дзержинка" же идет сегодня на буксире.

Первый из комбинатов планируется вывести на безубыточную работу уже в следующем году, второму такая перспектива в ближайшее время вряд ли светит. Хотя за последние три года Алчевский МК аккумулировал для владельцев 2 млрд. грн. чистого убытка, но Днепровский МК с лихвой превзошел этот печальный результат - более 4,5 млрд. грн. убытка за тот же период. Зато в течение 5 последних месяцев Алчевский МК нарастил выплавку стали на 13%, проката - на 16%. У Днепровского те же объемы за тот же период упали на 1-2%. В течение трех ближайших лет инвестиции в модернизацию Алчевского МК должны составить \$1,1 млрд. "Дзержинка" может рассчитывать в лучшем случае на \$200-300 млн. Руководство ИСД проигнорировало требования днепродзержинских властей построить в городе новую агломерационную фабрику, но согласилось строить подобную фабрику в Алчевске. Ко всему прочему, по целому ряду товарных групп ДМК и АМК являются прямыми конкурентами.

Клеймо нелюбимого ребенка все сильнее врезается в сознание меткомбината им. Дзержинского. Оно прокальзывает не только в скромных размерах капиталовложений в предприятие, но и в подходах к обеспечению его сырьем и заказами. В частности, днепродзержинский комбинат на протяжении всей первой половины 2013 г. страдал от хронических недопоставок лома, что в конечном итоге вылилось в невыполнение производственного плана и рост себестоимости готовой продукции. В начале года оптимистически было объявлено, что Днепровский меткомбинат собирается в текущем году увеличить объемы производства стали до 3,544 млн. т. Сейчас такая задача уже не стоит, поскольку миссия оказалась невыполнимой.

За январь-май комбинатом выплавлено всего 1,369 млн. т стали. Во втором полугодии ударных темпов тоже ждать не стоит, ведь заметная часть мощностей предприятия будет выведена из производственного процесса. Все это делается во имя обновления, уверяют на комбинате. Но в то же время период тотальных ремонтов дает возможность руководству корпорации ИСД взять определенную временную паузу, чтобы окончательно определиться с будущим комбината. По словам генерального директора ДМК им. Дзержинского Максима Завгороднего, его предприятию предстоит выполнить практически одновременно два крупных модернизационных проекта - внедрение технологии вдувания пылеугольного топлива (ПУТ) и преобразование сортопрокатного стана-350. Полностью завершить их планируется к середине 2014 г. Но это при условии, что деньги на реализацию будут поступать по графику. Ведь, например, первую попытку обновить стан-350 на комбинате корпорация ИСД предприняла еще в 2007 г., но впоследствии отложила задуманное из соображений финансовой экономии.

Довольно подробно о грядущей реконструкции руководитель "Дзержинки" Максим Завгородний рассказал в свежем номере комбинатовской многотиражки. Он сообщил, что по установке ПУТ пуско-наладочные работы запланированы на февраль 2014 г., и это - максимально высокие темпы реализации проекта в нынешних условиях. "Опыт наших коллег по металлургическому производству, которые уже строили такие объекты, показывает, что обычный срок строительства - от 24 месяцев. Мы же взяли сделать за 14 месяцев и пока что вполне укладываемся в график", - отмечает Максим Завгородний.

В конце июня в доменном цехе начался монтаж первых металлоконструкций под новую установку. Тогда же была выведена из эксплуатации на капремонт доменная печь №12. Впрочем, не обошлось без вынужденных простоев и в конвертерном цехе. Там в прошлом месяце начал капремонт второй машины непрерывного литья заготовки и остановлен на перефутеровку конвертер №2. Как следствие, объемы июньской отгрузки товарного полуфабриката комбинатом сократились на 20% от майского уровня, а в июле по прогнозам упадут еще на 5%.

Но и это еще далеко не все потенциальные потери работоспособности "Дзержинки" в текущем году. Уже в августе ожидается остановка стана-350, который в перспективе должен быть переформатирован в более современный стан-400/200 с широким ассортиментом продукции. По подсчетам компании "Азовинтэкс", генерального подрядчика будущего строительства, срок остановки стана составит 225 дней, то есть практически до середины 2014 г. Данный агрегат работать не будет. Как отмечает Максим Завгородний, даже сейчас продукция стана-350 отличается высокой маржинальностью и спросом, но если акционеры примут решение начать реконструкцию этим летом, то в следующий летний сезон комбинат сможет войти со значительно большей номенклатурой и объемами сортового проката.

Мощности стана предусмотрено нарастить с нынешних 550-650 тыс. т до 1 млн. т, в основном за счет установки новой проволочной линии, позволяющей выпускать ежегодно около 330 тыс. т катанки и арматуры в бунтах диаметром 5,5-16 мм. Кроме того, предполагается расширить линейку выпускаемой продукции. В прошлом году стан-350 выдал около 400 тыс. т готовой продукции, в первом полугодии 2013 г. - более 200 тыс. т. Но понятно, что в случае реконструкции агрегата выпуск фасонного проката на ДМК им. Дзержинского фактически прекратится с осени, а также в первой половине следующего. "Дзержинке" придется опять сосредоточиться на выпуске набившей ос-

комину квадратной заготовки, которую комбинат и так производит в больших количествах (более 2 млн. т в год).

Квадрат - товар для ДМК слабоэкспортный. Почти вся произведенная им заготовка отправлялась в 2011-2012 гг. на внутренний рынок. Тогда как продукция днепропетровского стана-350 более чем на 70% заточена на зарубежный сбыт. И заказы расписаны, по словам Максима Завгороднего, на 2-3 месяца вперед.

Тем не менее в данном случае с логикой акционеров ИСД можно согласиться. Лучше вкладывать деньги в реконструкцию комбината, притормозив его продуктивность, чем нести адекватные денежные траты, притом что актив

будет работать на пределе возможностей своих устаревших технологий. Масштабные ремонты, по крайней мере, увеличивают капитализацию "Дзержинки". А что делать с комбинатом потом - продать, отдать за долги или далее развивать под эгидой ИСД - решится, вероятно, уже в 2014 г. При этом будет учитываться и актуальное финансовое состояние самой корпорации. По словам Сергея Таруты, общий объем ее задолженности перед западными банками - \$2,5 млрд., перед украинскими - еще \$100 млн. А также - то, насколько изменится к тому времени конъюнктура на мировых рынках металлопродукции. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ЭКСПОРТНЫЕ ЦЕНЫ НА МЕТАЛЛОПРОКАТ С 4 ПО 11 ИЮЛЯ 2013 ГОДА ИЗМЕНИЛИСЬ РАЗНОНАПРАВЛЕННО

Экспортные цены на металлопрокат украинского производства с 4 по 11 июля менялись разнонаправленно. Об этом свидетельствуют данные ГП "Укрпромвнешэспертиза" (УПВЭ). По данным УПВЭ, цена заготовки на условиях FOB Черное море выросла на 1% (+\$5/т) до \$505/т, катанки - на 2,6% (+\$15/т) до \$583/т, стоимость арматуры (\$565/т) и сортового проката (\$595/т) не изменилась. Сляб подешевел на 0,5% (-\$2/т) до \$433/т, толстолистовой прокат - на 0,6% (-\$3/т) до \$520/т, цена горячекатаного рулона выросла на 1% (+\$5/т) до \$515/т, стоимость холоднокатаного рулона (\$585/т) осталась прежней. Запасы металлопродукции в украинском портале за неделю выросли на 12 тыс. т, до 1,787 млн. т, в том числе украинского производства - на 11 тыс. т до 1,253 млн. т. С 13 июня по 11 июля украинская заготовка на условиях FOB Черное море подорожала на 3,1% (+\$15/т), арматура - на 0,4% (+\$2/т), катанка - на 2,3% (+\$13/т), цена сортового проката снизилась на 3,3% (-\$20/т). Сляб в этот период потерял в цене 2,7% (-\$12/т), х/к рулон - 1,7% (-\$10/т), толстолистовой прокат -3,2% (-\$17/т), цена г/к рулона выросла на 0,4% (+\$2/т). ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ НА ИМПОРТИРУЕМЫЙ МЕТАЛЛОПРОКАТ В МАЕ 2013 ГОДА, \$/т, DAF/C&F, граница Украины

Товар	26.02.13	22.03.13	24.04.13	27.05.13
Арматура А400/500, диам. 8-12 мм, марка стали 3 сп/пс, мдл	750-775	590-610	570-590	550-590
Арматура А400/500, диам. 14-40 мм, марка стали 3 сп/пс, мдл	760-780	600-620	590-610	570-600
Катанка диам. 6-6,5 мм, марка стали - 3 сп/пс	685-745	685-745	670-745	670-740
Круг г/к, разм. 30-75 мм, марка стали - 20-50, мдл	610-650	600-650	600-650	590-640
Уголок, 25-50 мм, марка стали - 3 сп/пс, мдл	620-720	700-720	620-720	620-720
Швеллер, №8-18, марка стали - 3 сп/пс, мдл	660-670	660-670	620-665	620-650
Г/к лист, толщ. 2-8 мм, марка стали - 3 сп/пс	540-600	570-600	605-640	605-640
Г/к лист, толщ. 10-16 мм, марка стали - 3 сп/пс	545-650	580-650	650-700	650-690
Х/к лист, толщ. 0,5-1 мм, марка стали - 3 сп/пс, 0,8 кп	700-780	700-740	705-745	705-745
Оцинкованный лист, толщ. 0,5-1 мм, марка стали - 3 сп/пс, 08 кп, Zn=180 г/кв. м	745-950	810-950	815-975	850-960

(Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СНГ

ЦЕНЫ

СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ НА МЕТАЛЛОПРОДУКЦИЮ НА ВНУТРЕННИХ РЫНКАХ УКРАИНЫ И РОССИИ (на 27.05.13.2013 г.)

	Средняя цена (с учетом НДС), EXW			
	Украина		Россия	
	грн./т	\$/т	\$/т	руб./т
Плоский прокат				
Лист г/к 2,0-4,0	5320-5420	665-680	580-650	18200-20400
Лист г/к 5,0-8,0	5840-6260	730-785	580-635	18260-19820
Лист г/к 10,0-20,0	5830-6100	730-765	610-760	19000-26740
Лист х/к 0,5-0,7	6850-8450	860-1060	665-775	20860-24300
Лист х/к 1,0-2,0	6510-7120	815-890	650-710	20400-22200
Лист оцинкованный 0,5-0,6	7550-7620	945-955	990-1050	31100-32800
Сортовой прокат				
Арматура А-III, А500С, А400С, 8, 10	6000-6050	750-760	615-720	19300-22560
Арматура А-III, А500С, А400С, 12-25	5900-6000	740-750	650-680	20400-21280
Балка 10-22	7800-8000	975-1000	1025-1040	32200-32600
Балка 24-30	8600-9000	1075-1125	1085-1125	34000-35200
Катанка 6,5; 8	6050-6150	755-770	725-760	22800-23800
Уголок 20-40	6050-6300	755-790	770-810	24100-25300
Уголок 45-75	6500-7000	813-875	745-795	23400-24900
Уголок 100	6900-7270	865-910	645-795	20300-24900
Швеллер №6,5-12	6250-6300	780-790	740-785	23200-24600
Швеллер №18-24	7900-8220	990-1030	860-940	27000-29400
Швеллер №30	8200-8250	1025-1030	935-940	29300-29500

Курс иностранных валют НБ Украины на 27.05.13: \$100 – 799,300 грн., 10 руб. - 2,5523 грн. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЙСКИЕ И УКРАИНСКИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ ПЛОСКОГО ПРОКАТА ДОБИЛИСЬ НЕБОЛЬШОГО ПОВЫШЕНИЯ ЦЕН ПО КОНТРАКТАМ В АВГУСТЕ 2013 ГОДА

После очередного понижения котировок в июне производители плоского проката в странах СНГ сделали продолжительную паузу, не торопясь возвращаться на рынок с августовской продукцией. Это решение оказалось правильным. В конце июня пошли вверх котировки на китайскую листовую сталь, а настроения участников других региональных рынков сменились на более оптимистичные. В принципе, существенного роста цен российским и украинским экспортерам добиться не удалось. Повышение по сравнению с предыдущим месяцем составило порядка \$5-10/т. Однако следует учесть, что это подорожание было достигнуто в не самых благоприятных условиях. Спрос на стальную продукцию в странах Ближнего Востока в июле сократился вследствие начала Рамадана. В частности, значительно уменьшили закупки дистрибуторские компании в странах Персидского залива, где к тому же сейчас вполне доступен индийский горячий прокат стоимостью порядка \$540-545/т, CFR. В Восточной Европе внутренние цены в последнее время, скорее, понижались из-за неблагоприятной экономической ситуации и сезонного спада деловой активности.

В то же время, плоский прокат украинского и российского производства пользовался повышенным спросом в Турции. Местные компании после небольшого отступления в первых числах июля возобновили подъем котировок, предлагая горячекатаные рулоны на сентябрь по \$565-575/т, EXW, а холоднокатаные - близко к отметке \$700/т, EXW. Заметно подорожала в Турции и европейская продукция. Если в июне итальянская компания Riva была готова продавать горячекатаные рулоны турецким потребителям по \$530-540/т, CFR, то в июле стоимость ее продукции поднялась до около \$570/т, CFR. Восточноевропейские компании котировали свой материал по \$560-570/т, CFR.

Украинские экспортеры в конце июня заключали сделки с турецкими покупателями на уровне \$490-500/т, FOB, но в июле, когда большая часть августовской продукции была продана, цены возросли до \$500-510/т, FOB. Российская продукция достигает \$520/т, FOB, но при относительно небольшом объеме предложения. Магнитогорский меткомбинат находится вне турецкого рынка, предлагая горячекатаные рулоны в Иран по \$565-575/т, CFR.

Толстолистовая сталь украинского производства за неделю прибавила около \$5/т до \$510/т, FOB. Холоднокатаные рулоны из Украины и России предлагаются турецким компаниям по \$575-595/т, FOB, но некоторые производители уже ставят вопрос о повышении до \$600/т, FOB, так как данная продукция охотно приобретается в Турции. Повышение цен произошло и на восточноевропейском рынке. Украинские экспортеры повысили в июле котировки на горячекатаные рулоны для Польши на \$10/т до около \$540/т, DAP, хотя в евро подъем вследствие курсовых изменений оказался еще более значительным. Холоднокатаные рулоны производства СНГ варьируются на польском рынке в интервале \$620-630/т, DAP. Очевидно, металлурги ожидают, что за относительно скромным июльским повышением последует более серьезный подъем в августе, когда придет время заключать сентябрьские контракты. Судя по всему, рост в августе действительно произойдет, но дальнейшее развитие событий будет уже всецело зависеть от макроэкономических факторов. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

БЕЛАРУСЬ

ОАО «БЕЛОРУССКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (БМЗ) К 2015 ГОДУ УВЕЛИЧИТ ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ

ОАО "Белорусский металлургический завод" (Жлобин, Гомельская обл.) в 2015 г. планирует увеличить производство стали до 3 млн. т в год, сообщил начальник управления металлургии и станкоинструментальной промышленности министерства промышленности Беларуси Олег Лашкевич. "Мы идем на то, чтобы увеличивать выплавку стали. Рынок металлопродукции эластичный, сегодня падение, а завтра будет рост спроса, и по стройарматуре есть хорошие перспективы, поэтому выплавку стали БМЗ в дальнейшем будет наращивать. Наши планы - выйти к 2015 г. на 3 млн. т в год", - заявил О. Лашкевич на пресс-конференции в Минске. По его словам, в 2012 г. БМЗ произвел 2691 тыс. т стали. "Будем наращивать производство примерно на 300 тыс. т в год", - уточнил он.

Как отметил на пресс-конференции заместитель гендиректора БМЗ Юрий Молчанов, в настоящее время мировая металлургия переживает резкое снижение спроса на готовую продукцию. Это связано, в первую очередь, с сокращением объемов производства в автомобильной промышленности и строительстве. При этом, по экспертным данным, на сегодняшний день профицит мощностей по выплавке стали составляет около 600 млн. т, основной объем из которых приходится на Китай, который сейчас обеспечивает 49,6% мирового производства стали. Ю. Молчанов также отметил, что падение цен на металлопродукцию продолжается уже более года. В свою очередь О. Лашкевич сообщил, что БМЗ в связи с планами по наращиванию объемов производства стали намерен увеличивать также и импорт металлолома. В 2012 г., по его словам, БМЗ закупил в России 1,37 тыс. т металлолома. "Основным поставщиком сейчас является Россия, хотя, при необходимости, мы можем закупать лом и в Германии, и даже в США, есть отработанные схемы таких закупок. Но предпочтительнее по цене и логистике поставок сейчас является Россия", - сказал представитель Минпрома. (Интерфакс/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

МЕТАЛЛУРГИ ХОТЯТ ВВЕСТИ РЕТРОАКТИВНЫЕ ПОШЛИНЫ НА ИМПОРТНЫЙ МЕТАЛЛОПРОКАТ

В рамках совещания по развитию черной металлургии под председательством премьер-министра РФ Дмитрия Медведева НП "Русская сталь" предложило ввести инструмент по ограничению импорта металлопроката - введение ретроактивных пошлин после начала антидемпингового расследования. По словам главы НП "Русская сталь" Алексея Мордашова, механизм действия данного инструмента следующий. Как только металлурги видят угрозу местному рынку от роста импорта, они подают заявку в соответствующие органы. С момента ее подачи импортер, рискующий стать субъектом расследования и попасть под действие ретроактивных пошлин, не наращивает, а сокращает поставки металлопродукции в РФ. "Мы объявили в феврале 2011 г. расследование в отношении импорта проката с полимерным покрытием из Китая, в июле 2012 г. решение было принято и пошлины введены. Так как у нас нет практики ретроактивных пошлин, это стимулировало всех импортеров взрывным образом везти продукцию в страну. За время расследования (менее года) проката было ввезено в 2,5 раза больше, чем за 2,5 предыдущих года. Этого не будет, если ввести механизмы ретроактивных пошлин. Даже не в том дело, что мы станем облагать пошлиной импорт. Если мы введем просто правило использовать такие пошлины, это уже само как принцип будет сдерживать импортеров от резкого усиления ввоза", - цитирует слова А. Мордашова пресс-служба правительства. (Металлсервис/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**В ИЮНЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ СТАЛЬНОГО НЕРЖАВЕЮЩЕГО ПРОКАТА УВЕЛИЧИЛСЯ**

В июне, согласно таможенной статистике, импорт плоского стального проката из коррозионно-стойких сталей (без ленты) составили 12,7 тыс. т. Это в на 10% выше объемов поставок предыдущего месяца, и на 24,7% - показателя июня 2012 г. За полугодие объемы поставок составили 75,7 тыс. т, что на 21,4% больше уровня прошлого года и значительно выше аналогичных показателей 2006-2011 гг. В структуре поставок примерно четверть составляет продукция из Тайваня. 13% и 10% - доли Финляндии и Южной Кореи. В годовом исчислении значительно (в 2,2 раза) выросли поставки продукции из Финляндии. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

В I ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА ИМПОРТ ОЦИНКОВАННОГО ПРОКАТА СОКРАТИЛСЯ

В январе-июне, согласно таможенной и ж/д (по странам Таможенного союза) статистикам, поставки в РФ плоского стального оцинкованного проката составили 310 тыс. т. Это на 13,2% ниже объемов импорта I полугодия прошлого года, но значительно выше аналогичных показателей 2006-2011 гг. В этом году на протяжении пяти месяцев объемы поставок заметно уступали прошлогодним показателям. А в июне они оказались ниже не только уровня годичной давности (-23%), но и показателя предыдущего месяца (-10%). Отгрузки сократили все основные поставщики - Казахстан, Украина и Китай. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ИЮНЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ПЛОСКОГО СТАЛЬНОГО ПРОКАТА С ПОЛИМЕРНЫМИ ПОКРЫТИЯМИ ВЫРОС

В июне, согласно таможенной и ж/д (по странам Таможенного союза) статистикам, импорт плоского стального плоского проката с полимерными покрытиями составил 116 тыс. т. Это в на 69% выше объемов поставок предыдущего месяца, но на 7,0% ниже показателя июня 2012 г. Примерно половину экспорта в июне составляет китайская продукция. По сравнению с маем объемы поставок выросли более чем в 3 раза. В среднем по 14% составляют доли продукции Бельгии (+5,2%) и Южной Кореи(+81%). В целом за январь-июнь объемы поставок составили 351 тыс. т, что на 3% ниже уровня прошлого года, но значительно выше аналогичных показателей 2006-2011 гг. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ЯНВАРЕ-ИЮНЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ СТАЛЬНЫХ ПОЛУФАБРИКАТОВ СНИЗИЛСЯ

Россия в январе-июне по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила экспорт полуфабрикатов и заготовки из нелегированных сталей на 14,7%. Об этом свидетельствуют данные статистики. В частности, зарубежные поставки материала достигли 6,63 млн. т. Россия в январе-апреле по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила экспорт полуфабрикатов и заготовки из нелегированных сталей на 10,5%. Согласно подсчетам зарубежные поставки указанной продукции составили 4,45 млн. т. Россия в январе-марте по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила экспорт полуфабрикатов и заготовки из нелегированных сталей на 5,9% до 3,4 млн. т. ([МеталлТорг/ Мин-Пром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**ОАО «ВЫКСУНСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ВМЗ) ПОЛУЧИЛО ПРАВО ПОСТАВЛЯТЬ ЛИСТОВОЙ ПРОКАТ ДЛЯ СУДОСТРОЕНИЯ**

Классификационное общество Российский морской регистр судоходства (РМРС) выдало Выксунскому металлургическому заводу (ОАО "ВМЗ", Нижегородская обл., входит в состав ЗАО "ОМК") свидетельство, в соответствии с которым предприятие признается как изготовитель листового проката из стали нормальной и повышенной прочности категорий А, В, D, А32, D32, А36, D36, А40, D40 толщиной от 12 до 25 мм для судостроения в соответствии с ГОСТ Р 52927.

Работы по освидетельствованию Выксунского металлургического завода стартовали в октябре 2012 г. В их рамках на предприятии разработана нормативно-техническая документация, изготовлены опытные партии листового проката, произведена серия испытаний образцов в центральной заводской лаборатории ОАО "ВМЗ" и на площадке ОАО "Окская судоверфь" (Навашино, Нижегородская обл., входит в ВВТН - судоходный дивизион транспортной группы UCL Holding). Результаты тестов показали полное соответствие широкого листового проката ВМЗ требованиям Российского морского регистра судоходства. Продукция в соответствии со свидетельством РМРС будет выпускаться на металлургическом комплексе стан-5000.

«МКС-5000 ВМЗ - уникальный комплекс, способный производить качественный широкий стальной лист не только для трубной отрасли, но и для судостроения, машиностроения, атомной энергетики и других металлоемких производств, - подчеркнул управляющий директор ОАО "ВМЗ" Сергей Филиппов. - Получение свидетельства Российского морского регистра судоходства позволит компании выйти на новый рынок и осуществлять поставки стального проката для отечественных судостроительных предприятий».

Современный листопрокатный цех Выксунского металлургического завода - металлургический комплекс стан-5000 - был введен в строй в ноябре 2011 г. Комплекс способен выпускать лист прокатной шириной до 4850 мм, класса прочности К52, К56, К60 и К65 (всего не менее ста сочетаний типоразмеров и классов прочности). Получены результаты подтверждающие возможность производства листа классом прочности вплоть до Х120. Широкий лист МКС-5000 также может использоваться для производства тяжелой спецтехники, морских платформ ледового класса, строительства инженерных объектов для использования в суровых климатических условиях. ([Металлоснабжение и сбт/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ООО «УГМК-СТАЛЬ» ДАСТ ПЕРВУЮ ПРОДУКЦИЮ ДО КОНЦА 2013 ГОДА

Генеральный директор УГМК Андрей Козицын заявил, что 24 июля на тюменском метзаводе начнутся комплексные испытания оборудования. В IV квартале металлурги надеются получить первый прокат. Как сообщает пресс-служба ООО "УГМК-Сталь" (управляет дивизионом черной металлургии УГМК), предприятие практически готово к пробному пуску. Завод "УГМК-Сталь" мощностью 545 тыс. т сортового проката построен в Тюмени в рамках договора о сотрудничестве между правительством области и металлургической компанией. Предприятие будет работать по неполному металлургическому циклу - без коксохимического и доменного производства, используя в качестве исходного сырья только лом черных металлов. Эффективность газоочистных сооружений составит 99,4%, замкнутый цикл водоснабжения позволит исключить сбросы в местные водоемы. Стоимость строительства завода оценивается в 22 млрд. руб. ([УралИнформБюро/Металл Украины, СНГ, мира](#))

**УТВЕРЖДЕНА ПРОГРАММА СНИЖЕНИЯ ВРЕДНЫХ ВЫБРОСОВ ДО 2015 ГОДА
В ОАО «ЕВРАЗ НИЖНЕТАГИЛЬСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» («ЕВРАЗ НТМК»)**

Правительство Свердловской области приняло постановление "О сроках поэтапного достижения предельно допустимых выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух для ОАО "ЕВРАЗ Нижнетагильский металлургический комбинат". Документом предусмотрено, что предприятие будет поэтапно снижать количество выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух и в 2015 г. выйдет на уровень предельно допустимых выбросов.

Предприятием ОАО "ЕВРАЗ Нижнетагильский металлургический комбинат" разработан план снижения выбросов аммиака, сероводорода, бензапирена, нафталина, фенола, для этого предусмотрены и реализуются мероприятия по техническому перевооружению производства. В частности, предполагается реализовать такие проекты, как: "Реконструкция конверторного цеха №1, с увеличением производительности до 4.2 млн. т заготовки в год"; "Реконструкция коксового цеха №2 и цеха улавливания №2"; "Строительство установки вдувания пылеугольного топлива в доменные печи ОАО "НТМК"; "Реконструкция доменной печи №5". "Выполнение мероприятий по снижению выбросов загрязняющих веществ на ОАО "ЕВРАЗ Нижнетагильский металлургический комбинат" соответствует основным направлениям Концепции экологической безопасности Свердловской области до 2020 г. по снижению объемов выбросов вредных веществ в атмосферный воздух от стационарных источников и достижению нормативов ПДВ в 2015 г.", - отметил заместитель министра природных ресурсов и экологии Свердловской области Александр Александров.

Предприятия Свердловской области подготовили программы по снижению негативного воздействия на окружающую среду и готовы заключить соглашения с правительством региона о снижении негативного воздействия на окружающую среду. Председатель правительства Свердловской области Денис Паслер предложил, чтобы аналогичные программы подготовили все крупные предприятия-загрязнители на территории Свердловской области. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «МЕЧЕЛ» ПУСТИЛО РЕЛЬСОБАЛОЧНЫЙ СТАН (УРБС) В ЧЕЛЯБИНСКЕ

ОАО "Мечел" ввело в эксплуатацию универсальный рельсобалочный стан на Челябинском металлургическом комбинате. Об этом говорится в сообщении компании. Новый стан позволит выпускать рельсы длиной от 12,5 до 100 м, а также фасонный прокат (балку). Мощность нового стана составляет до 1,1 млн. т готовой продукции в год. Объем инвестиций составил около \$715 млн. Поставщиком оборудования для стана выступила итальянская компания Danieli, генеральным подрядчиком - китайская корпорация China Minmetals. Активная фаза строительства стана продолжалась два года. "Стан позволит Челябинскому металлургическому комбинату значительно увеличить долю продукции с высокой добавленной стоимостью в общем объеме выпускаемой продукции. Сейчас ЧМК продает около 2 млн. т квадратной заготовки. УРБС позволит перекачивать ее в балки и рельсы, которая, в расчете на ту, стоит в два три раза дороже", - сообщил генеральный директор "Мечела" Евгений Михель. "Первый освоенный вид продукции - балка - уже прокатывается. Сегодня мы начали производство рельсов. В ближайшее время мы направим рельсы на сертификацию РЖД, которая завершится примерно через 8-9 месяцев после ее начала, и в 2014 г. мы рассчитываем начать промышленное производство рельсов", - отметил он. "На сегодняшний день стан находится в стадии пуско-наладочных работ. В начале следующего года мы выведем его на проектную мощность, а в 2013 г. планируем произвести более 100 тыс. т товарной продукции", - сообщил вице-президент ОАО "Мечел" Андрей Дейнеко. "Рельсы предполагается поставлять РЖД. Между ЧМК и РЖД заключен договор о поставке рельсовой продукции до 2030 г. объемом до 400 тыс. т в год. Это будут рельсы, в том числе 100-метровые, для высокоскоростных магистралей", - сообщил генеральный директор ОАО "Мечел" Евгений Михель. (Biztass/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АВТОЛИСТ ГРУППЫ НЛМК СООТВЕТСТВУЕТ МЕЖДУНАРОДНЫМ СТАНДАРТАМ - АУДИТ BSI

Липецкая производственная площадка группы НЛМК в очередной раз успешно прошла ресертификационный аудит на соответствие производства требованиям международного стандарта ISO/TS 16949:2009 "Системы менеджмента качества. Особые требования по применению ISO 9001:2008 в автомобильной промышленности и организациях, производящих соответствующие запасные части". Эксперты Британского Института Стандартов (BSI - British Standards Institution) проинспектировали рабочую документацию и технологические процессы, подтверждающие контроль качества металла на всех этапах производства. BSI положительно оценил системы менеджмента качества НЛМК и подтвердил их соответствие международным требованиям к производству продукции для автомобилестроения. Выполнение комбинатом требований стандарта свидетельствует о высоком технологическом уровне предприятия-изготовителя. Трехлетняя сертификация BSI распространяется на производство слябов, горячекатаного и холоднокатаного проката из углеродистой и низколегированной стали в рулонах и листах, в том числе с цинковым покрытием для автомобильной промышленности (с разработкой новых продуктов).

В 2004 г. НЛМК первым среди российских производителей стали получил сертификат соответствия Системы менеджмента качества требованиям международного стандарта ISO/TS 16949. В 2007 г. и 2010 г. Компания успешно прошла ресертификационные аудиты. НЛМК поставляет предприятиям автопрома горячекатаный травленный, холоднокатаный и оцинкованный прокат, который применяется для изготовления кузовных деталей, в том числе лицевых частей автомобилей, где требуется металл самого высокого качества, а также колесных дисков и других комплектующих. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЧЕРЕПОВЕЦКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ (ЧЕРМК) В ИЮНЕ 2013 ГОДА
ОТГРУЗИЛ РЕКОРДНЫЙ МЕСЯЧНЫЙ ОБЪЕМ РУЛОННОГО ПРОКАТА СО СТАНА-1700**

Череповецкий металлургический комбинат, один из крупнейших интегрированных заводов по производству стали в мире (входит в состав дивизиона "Северсталь Российская сталь"), в июне отгрузил 117,5 тыс. т рулонного проката со стана-1700. Это рекордный объем с момента пуска стана. Предыдущий результат рекордной отгрузки был достигнут Череповецким меткомбинатом в сентябре 2012 г. - почти 115 тыс. т рулонного проката.

Увеличение объемов производства и отгрузки связано с устойчивым спросом на продукцию листопрокатного цеха №1 на внутреннем рынке. В июне поставки осуществлялись предприятиям Северо-западного, Поволжского и Центрального федеральных округов. Порядка 30% от общего объема отгрузки поставлено на экспорт - в Балтию, Украину и Беларусь. "Рост объемов отгрузки обеспечен благодаря внедрению ряда технических мероприятий, созданию дополнительных площадей обработки рулонов, закупке новых крановых весов, а также эффективной транспортной логистике, в частности, отправке продукции клиентам водным транспортом через собственный порт ЧерМК", - комментирует директор по производству - главный инженер дивизиона "Северсталь Российская Сталь" Андрей Луценко. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**ОАО «МАГНИТОГОРСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (ММК)****ПОВЫШАЕТ БАЗОВЫЕ ЦЕНЫ НА НЕПОКРЫТЫЙ ПЛОСКИЙ ПРОКАТ С ОТГРУЗКОЙ В АВГУСТЕ 2013 ГОДА**

В середине июля Магнитогорский МК объявил о повышении базовых цен на непокрытый плоский прокат с отгрузкой в августе. В августе поставщик планирует реализовать г/к лист дороже на 4-6%, а х/к лист - на 1-6% (в зависимости от региона). Однако система скидок еще не сформирована, и к переговорам по закупкам августовской продукции ММК не приступал. Начать торги участники рынка планируют в третьей декаде июля, когда остальные производители сформируют августовские цены. ([Stalintex/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ» В АВГУСТЕ 2013 ГОДА**ПОВЫШАЕТ ЦЕНЫ НА ОСНОВНЫЕ ВИДЫ МЕТАЛЛОПРОКАТА**

Череповецкий металлургический комбинат, один из крупнейших интегрированных сталеплавильных заводов в мире (входит в дивизион "Северсталь Российская Сталь"), объявляет о повышении цен на плоский прокат производства августа на 5-10%. Повышение связано с существенным ослаблением курса рубля и значительным снижением маржинальности продаж в последние месяцы с одной стороны и с начавшимся ростом цен на прокат на экспортных рынках с другой стороны. В частности рост цен на горячекатаный прокат составит 10%, на холоднокатаный прокат 8%, на прокат с покрытиями 5%. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

УЗБЕКИСТАН**ОАО «УЗМЕТКОМБИНАТ» В ЯНВАРЕ-ИЮНЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ВЫПЛАВКУ СТАЛИ**

«Узметкомбинат» в январе-июне по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличил объемы производства стали на 1%. Об этом свидетельствуют данные компании. Выплавка металла достигла 381,1 тыс. т. В свою очередь, производство готового проката повысилось на 0,8% до 366,8 тыс. т. Узбекский металлургический комбинат в 2011 г. по сравнению с 2010 г. увеличил объемы производства стали на 22% до 733,1 тыс. т. Отгрузка готового стального проката повысилась в позапрошлом году на 2,6% до 509,8 тыс. т. «Узметкомбинат» является единственным в Центральной Азии предприятием черной металлургии, которое работает на черном ломе. Завод пустили в 1956 г. Изначально он перерабатывал металлургический лом, который поступал из всех республик Центральной Азии. ([МеталлТорг/Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК**АНАЛИЗ****РЫНОК СТАЛИ: 11 - 18 ИЮЛЯ 2013 ГОДА**

На мировом рынке стали продолжают, пусть и не слишком значительные, но, безусловно, положительные изменения. Меткомпании в различных регионах мира добиваются повышения котировок на свою продукцию и рассчитывают на более существенный рост в конце лета, когда, как ожидается, повсюду начнется подъем деловой активности. Правда, пока трудно сказать, чего в нынешнем повышении цен больше, - благоприятных ожиданий, подорожания сырья (железной руды и металлолома) или реального увеличения спроса.

Полуфабрикаты

Цены на заготовки на Ближнем Востоке продолжили рост, вызванный подорожанием лома, с одной стороны, и готового длинномерного проката, с другой. Кроме того, несмотря на начавшийся 9 июля Рамадан, в ряде стран региона сохраняется спрос на полуфабрикаты. В частности, поставщики из стран СНГ в середине июля сообщали о заключении сделок с покупателями из Турции, Саудовской Аравии и Египта.

Стоимость заготовок российского и украинского производства, тем временем, окончательно перешла через рубеж \$500/т, FOB. Предложения на поставку продукции в августе и начале сентября поступают на уровне \$505-510/т. Очевидно, производители рассчитывают на продолжение роста в дальнейшем, но пока не стараются форсировать события.

В Турции местные компании подняли стоимость заготовок до \$530-545/т, EXW на внутреннем рынке и \$530-540/т, FOB при экспорте, хотя спрос на их продукцию остается желать лучшего. Подъем на региональных рынках лома и длинномерного проката выдыхается, так что прокатчики предпочитают выжидать либо приобретают менее дорогостоящую продукцию производства СНГ. В Турцию она, в частности, предлагается по \$520-530/т, CFR. Впрочем, возможно ситуация изменится, если начавшаяся в середине июля на заводе Isdemir (один из крупнейших производителей заготовок в Турции) бессрочная забастовка затянется хотя бы на пару недель.

В странах Восточной Азии спрос на полуфабрикаты остается ограниченным. Хотя китайские компании с начала июля подняли экспортные котировки на длинномерный прокат более чем на \$20/т, прокатчики из Юго-Восточной Азии пока не торопятся с приобретением заготовок. Тем более, что в регионе в разгаре сезон дождей.

Российские компании, недавно вернувшиеся на дальневосточный рынок, предлагают заготовки примерно по \$520/т, CFR. В этом диапазоне находится и японская продукция. В то же время, корейские компании испытывают проблемы со сбытом. Им никак не удается поднять цены более чем до \$530-535/т, а встречные предложения со стороны покупателей поступают на \$10/т ниже этого интервала. Восстановление активности на региональном рынке полуфабрикатов ожидается не раньше начала августа.

Судя по всему, подходит к концу длительная пауза на азиатском рынке слябов. Горячекатаные рулоны в странах региона уверенно идут вверх, так что тайванские и корейские прокатчики более благосклонно относятся к предложениям со стороны российских компаний, готовых продавать полуфабрикаты примерно по \$470/т, CFR.

В то же время, бразильские производители пока остаются вне рынка. Их нынешние цены - не менее \$470/т, FOB - пока не устраивают даже американских клиентов несмотря на подорожание плоского проката в США в последние два месяца. Для азиатских же потребителей бразильская продукция заведомо слишком дорогостоящая.

Конструкционная сталь

После начала Рамадана покупательская активность на Ближневосточном рынке длинномерного проката пошла на понижение. К тому же, потребители, закупив большие объемы продукции в конце июня - начале июля, пополнили свои запасы в достаточной мере, чтобы не торопиться с новыми сделками. В частности, в последнее время турецкие компании сообщали лишь о немногочисленных сделках с покупателями из Ирака, США и африканских стран. При этом турецкие экспортеры, поднимавшие котировки в течение нескольких недель подряд, в середине июля выставляли новые предложения из расчета \$585-595/т, FOB, но на этот раз им, похоже, не удастся настоять на своем. Как признают поставщики, большинство продаж осуществляется в том же интервале, что и в первой декаде июля, - \$580-590. Причем, некоторые покупатели настаивают на уступках до \$575/т. Впрочем, металлурги рассматривают эту приостановку подъема как временное явление, рассчитывая на продолжение роста в конце июля -

начале августа. Украинские компании в июле поставляют арматуру, в основном, в страны СНГ. Количество заказов от иракских покупателей невелико, а предлагаемые ими цены не превышают \$570/т, FOB. Украинская катанка пользуется определенным спросом в Израиле и странах Африки при ценах от \$570 до \$590/т, FOB. В то же время, попытки поднять котировки для европейских потребителей до \$600/т, DAP, пока успеха не имеют. Европейские производители длинномерного проката с начала июля добились повышения котировок на 10-15 евро/т на внутреннем рынке. После длительной депрессии строительная отрасль в ряде стран начала оживать, так что количество заказов возросло. В то же время, аналогичная прибавка к экспортным котировкам на арматуру, до 440-445 евро/т, FOB, пока не получила подтверждения у потребителей. Североафриканские компании пока не израсходовали накопленные ранее запасы и особого интереса к новым предложениям не проявляют.

Листовая сталь

Китайские компании продолжают поднимать экспортные котировки на свою продукцию, увеличивая стоимость проката вслед за железной рудой, в середине июля превысившей отметку \$130/т, CFR. Новые предложения на поставку г/к рулонов в сентябре поступают по \$520-535/т, FOB, что на \$20-25/т превышает уровень начала текущего месяца, а коммерческая толстолистовая сталь может превышать \$530/т. Правда, новые цены пока слабо подкрепляются реальными сделками. Большинство потребителей в странах Юго-Восточной Азии проявляют осторожность, так как не уверены в стабильности новой тенденцией. В самом Китае экономическая ситуация оставляет желать лучшего. В последние дни некоторые зарубежные эксперты предупреждали о возможном обвале национального рынка недвижимости и связанного с ним "теневого" финансового сектора. Кроме того, китайские металлурги снова расширяют объем выпуска, что усиливает угрозу переизводства. Производители стали в других азиатских странах тоже повысили цены, но их продукция в настоящее время лишь незначительно превышает китайскую. В частности, японские, корейские и тайванские компании предлагают г/к рулоны, в среднем, по \$540/т, FOB. В начале июля серьезную конкуренцию традиционным по-

ставщикам в регионе составляла индийская продукция, но в середине месяца ее стоимость возросла от \$525-535 до более \$540/т, CFR. На Ближнем Востоке покупательская активность в середине июля снизилась, что, впрочем, не помешало турецким производителям предпринять очередное повышение котировок на горячий прокат, доведя их уровень до \$570-580/т, EXW. Впрочем, местные потребители предпочитают покупать импортную продукцию. Российские и украинские г/к рулоны предлагают турецким клиентам по \$525-545/т, CFR, т. е. примерно по \$505-515/т, FOB порты Черного и Азовского моря, а европейские, с которых не взимается 5-9%-ная пошлина - по \$560-570/т, CFR.

Европейский рынок плоского проката понемногу приходит в себя после длительного спада. По крайней мере, нижний уровень цен на итальянские г/к рулоны поднялся в середине июля от прежних 400 до 410 евро/т, EXW. В странах Центральной и Восточной Европы эта продукция по-прежнему котируется на уровне 420-440 евро/т, EXW. Подешевела в последнее время только толстолистовая сталь, избыток предложения которой наиболее очевидный. Базовые цены в странах Центральной Европы упали у большинства поставщиков до 450 евро/т, EXW и менее.

Специальные сорта стали

Цены на никель на Лондонской бирже металлов продолжают падать. В июле они опустились ниже \$13500/т. Это вынуждает производителей нержавеющей стали в очередной раз пересматривать котировки в сторону понижения. Китайская Baosteel сообщила об уменьшении стоимости продукции на \$100/т, а крупнейший производитель нержавеющей стали в стране Taigang - сразу на \$300/т. Новые предложения по нержавеющей холодному

прокату поступают с ее стороны на уровне \$2300/т, FOB, а г/к рулоны упали до \$2170/т, FOB. В Европе базовые цены на нержавейку несмотря на все стремление металлургов добиться стабилизации до конца лета понизились, в среднем, на 10 евро/т. При этом, очевидно, что в августе производителям снова придется уменьшать доплату за легирующие элементы.

Металлолом

К середине июля цены на лом в Турции достигли наивысшего значения за последние два месяца. Стоимость американского материала HMS №1&2 (80:20) закрепились на уровне \$365-368/т, CFR, а аналогичный европейский лом котируется несколько ниже \$365/т, CFR.

Подорожание, составившее порядка \$15/т по сравнению с началом июня, объясняется ростом цен на лом в США и Европе, а также активными закупками со стороны турецких компаний. Правда, к настоящему времени практически все производители завершили процесс накопления запасов на ближайший месяц, так что количество новых сделок резко упало. Тем не менее, поставщики рассчитывают на то, что цены пока удержатся на достигнутом уровне. В Восточной Азии спрос в последние две-три недели неизменно был низким, но это не помешало япон-

ским и американским экспортерам лома поднять цены. При этом, японские компании стремились, прежде всего, компенсировать снижение курса иены к доллару. Их материал H2 в настоящее время котируется на уровне около \$305-315/т, FOB, примерно на \$5/т дороже, чем в начале текущего месяца, в то время как на внутреннем рынке цены немного понизились. Американские компании повысили котировки на материал HMS №1&2 (80:20), поставляемый в контейнерах на Тайвань, до \$345/т, CFR и более. Однако большая часть продаж в страны региона приходится на крупнотоннажные партии лома HMS №1, который приобретает в Китае и странах Юго-Восточной Азии. (Виктор Тарнавский, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_ми-ра))

ЦЕНЫ**В ИЮЛЕ 2013 ГОДА ЦЕНЫ НА ЗАГОТОВКИ В СТРАНАХ БЛИЖНЕГО ВОСТОКА МЕДЛЕННО ВЫРОСЛИ**

Наступление Рамадана (9 июля) не привело к резкому падению спроса на заготовки в странах Ближнего Востока. Хотя уровень деловой активности в странах региона, действительно, снизился в последнюю неделю, прокатчики из Турции, Саудовской Аравии, Египта продолжают заключать контракты, предусматривающие поставку полуфабрикатов в августе - начале сентября. Кроме того, положительное воздействие на рынок заготовок продолжает оказывать подорожание металлолома в Турции в начале июля.

Благодаря наличию стабильного спроса производители в странах СНГ продолжают постепенное увеличение стоимости своей продукции. В начале июля заготовки украинского происхождения отправлялись на экспорт по \$495-505/т, FOB, но ближе к середине месяца цены выросли до \$505-510/т, FOB. При этом, ряд компаний уже реализовали большую часть своей августовской продукции и прощупывают почву для нового повышения до \$515/т, FOB.

Крупнейшими покупателями украинских заготовок по-прежнему выступают турецкие компании. Полуфабрикаты местного производства за последние две недели значительно прибавили в цене параллельно металлолому, достигнув интервала \$530-550/т, EXW. Поэтому прокатчики часто предпочитают импортную продукцию, которая котируется на уровне \$515-530/т, CFR. Правда, по мнению специалистов, рынок металлолома в Турции уже близок к достижению стабилизации, так что дальнейшее подорожание заготовок в течение ближайших нескольких недель маловероятно.

Похоже, исчерпывает энергию своего подъема и турецкий длинномерный прокат. С одной стороны, конечно, хорошо, что спрос на эту продукцию сохраняется в регионе и во время Рамадана. Однако, с другой стороны, это, скорее всего, приведет к отсутствию скачка в августе - начале сентября. Стоимость арматуры и заготовок на Ближнем Востоке в ближайшее время, судя по всему, будет стагнировать или медленно расти, но резкого подъема, скорее всего, не произойдет. Как ожидается, ближе к августу может появиться спрос на импортные заготовки в Иране. Пока не завершился процесс формирования нового правительства, местные трейдеры не проявляют особой активности, тем более, что курс местной валюты продолжает падать, а экономическая обстановка в стране довольно сложная. Российские компании в первой половине июля предлагали заготовку иранским покупателям примерно по \$520/т, FOB, но о сделках не сообщалось. В то же время, в начале июля возобновилась торговля российскими полуфабрикатами на Дальнем Востоке. Поначалу продажи осуществлялись на уровне порядка \$515/т, CFR, но во вторую неделю июля трейдеры начали предлагать эту продукцию в страны Юго-Восточной Азии уже не менее чем по \$520/т, CFR. Аналогичным образом прибавили в цене в последнее время и японские полуфабрикаты.

В целом ситуация на восточноазиатском рынке заготовок представляется довольно сложной. С одной стороны, в июле подорожал на \$20-25/т китайский длинномерный прокат, падение котировок на японский и американский металлолом сменилось медленным ростом, с конца прошлого месяца примерно на 10% увеличилась стоимость железной руды. С другой, спрос остается ограниченным в силу сезонных факторов, а региональные прокатчики пока не готовы платить больше. Из-за этого, в частности, корейские компании, которым так и не удалось поднять цены более чем до \$525-535/т, CFR, в конце первой половины июля предпочли покинуть рынок и сделать паузу. Впрочем, судя по всему, эта задержка все-таки будет в пользу продавцов. Как ожидается, в конце июля - начале августа спрос на полуфабрикаты в регионе возрастет, и тогда поставщики постараются воспользоваться этим обстоятельством. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НА РЫНКЕ ТОВАРНЫХ СЛЯБОВ В ВОСТОЧНОЙ АЗИИ ОЖИДАЮТСЯ НОВЫЕ СДЕЛКИ

Повышение котировок на плоский прокат в странах Восточной Азии в конце июня - начале июля позволило производителям и потребителям товарных слябов выйти из тупика. Тайванские и корейские компании, которые в июне выставляли встречные предложения на уровне не более \$430-440/т, CFR, что было совершенно неприемлемо для поставщиков, пошли на уступки.

По данным трейдеров, азиатские прокатчики рассматривают возможность приобретения полуфабрикатов по ценам порядка \$465-470 т, CFR. Это мало чем отличается от предложений российских экспортеров, готовых поставлять эту продукцию в сентябре-октябре по \$470-475/т, CFR. Корейские и японские слябы на региональном рынке в настоящий момент отсутствуют, причем, их поставки вряд ли возобновятся в заметных количествах до четвертого квартала, так что особого выбора у покупателей сейчас нет.

Впрочем, участники рынка пока еще выжидают - по крайней мере, до середины июля о новых сделках не сообщалось. Российские металлурги, очевидно, рассчитывают на дальнейшее повышение котировок, тем более, что железная руда дорожает, а китайские компании увеличивают стоимость горячего проката, создавая возможности для роста цен в других странах Восточной Азии. К тому же, объем предложения товарных полуфабрикатов российского производства в июле ограничен, а большая часть поставок приходится на Турцию, где цены на плоский прокат постепенно растут. В целом экспортеры слябов из стран СНГ в настоящее время ориентируются на цены порядка \$450-460/т, FOB.

Бразильские компании, в то же время, все еще находятся вне рынка. В июне немногочисленные сделки по продаже слябов в США осуществлялись, в среднем, на уровне \$460/т, FOB или \$490/т, CFR, но попытки подъема котировок до \$475-480/т, FOB пока не увенчались успехом. Хотя стоимость плоского проката в США в последние два месяца идет вверх, американские компании не намерены переплачивать за полуфабрикаты. Тем более, что из-за низких цен на коксующийся уголь, железную руду, природный газ и электроэнергию в стране себестоимость выплавки стали в США сейчас относительно низкая. Ряд прокатных заводов поэтому приобретают полуфабрикаты на внутреннем рынке или покупают мексиканскую продукцию, стоимость которой, как правило, ниже \$500/т, CFR.

В Восточной Азии бразильские полуфабрикаты остаются неконкурентоспособными. Затраты на доставку этой продукции составляют примерно \$40/т, поэтому встречные предложения со стороны азиатских компаний на уровне до \$470/т, CFR не могут заинтересовать поставщиков, а приобретать слябы дороже \$500/т, CFR дальневосточные прокатчики явно не собираются. В настоящее время большинство специалистов прогнозируют повышение мировых цен на плоский прокат в конце лета - начале осени. Соответственно, ожидается и увеличение стоимости товарных слябов. Однако торговые обороты на этом рынке, скорее всего, останутся, как и ранее, относительно невысокими. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ ЭКСПОРТА МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ, \$/т (на 28.05.2013 г.)

Товар	Цена	Товар	Цена
Квадратная заготовка		ЕС, импорт, евро/т, CFR	450-480
СНГ, экспорт, FOB порты Черного и Азовского морей	495-510	Китай, экспорт, FOB	520-530
Турция, экспорт, FOB	525-535	Г/к рулон	
Латинская Америка (Бразилия), экспорт, FOB	500-520	СНГ, импорт, FOB	490-530
Арматура		ЕС, импорт, евро/т, CFR	445-460
СНГ, экспорт, FOB	560-600	Турция, экспорт, FOB	520-550
ЕС, экспорт, FOB	580-600	Китай, экспорт, FOB	510-520
Турция, экспорт, FOB	570-590	Х/к рулон	
Латинская Америка (Бразилия), экспорт, FOB	580-600	СНГ, импорт, FOB	580-630
Катанка		ЕС, импорт, евро/т, CFR	515-540
СНГ, экспорт, FOB	580-590	Турция, экспорт, FOB	600-640
ЕС, экспорт, FOB	590-610	Китай, экспорт, FOB	580-600
Турция, экспорт, FOB	575-590	Оцинкованная рулонная сталь	
Латинская Америка (Бразилия), экспорт, FOB	580-600	ЕС, импорт, евро/т, CFR	560-600
Толстый лист		Слябы	
СНГ, экспорт, FOB	570-600	СНГ, экспорт, FOB	455-485
		Латинская Америка (Бразилия), экспорт, FOB	450-470

Источник: MetallBulletin, SBB. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ НА ПРОДУКЦИЮ ИЗ ЛЕГИРОВАННОЙ СТАЛИ, \$/МТ (на 28.05.2013 г.)

Европейский рынок	Цена	Нержавеющий CR 304 рулон, CIF	2370-2550
Нержавеющий CR 304 лист, FOB	2970-3030	Нержавеющий HR 304 лист, CIF	2250-2400
Рынок Юго-Восточной Азии			

Источник: Metall Bulletin. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА**ЦЕНЫ****ПРОИЗВОДИТЕЛЯМ СТАЛИ В ИЮЛЕ 2013 ГОДА УДАЛОСЬ ОСТАНОВИТЬ СПАД НА РЕГИОНАЛЬНОМ РЫНКЕ**

После того как цены на стальную продукцию в странах Евросоюза опустились в конце июня до самого низкого уровня более чем за три года, европейские металлурги смогли приостановить спад и добиться желанной стабилизации. Судя по всему, производители просто дошли до предела отступления, за которым начинался неконтролируемый рост убытков. Как ни странно, положительную роль сыграло и наступление летнего спада деловой активности. В условиях низкого спроса поставщики начали ограничивать объем предложения и прекратили идти на новые уступки покупателям.

Главную роль в прекращении понижения котировок сыграли итальянские компании, которые в последние несколько недель проводят агрессивную экспортную политику, распродавая свою продукцию за рубеж по низким ценам. В конце июня они стабилизировали котировки на горячекатаные рулоны на уровне 400-415 евро/т, EXW, хотя при экспорте, в частности, в Турцию и США, сделки по-прежнему могут заключаться на уровне 395-400 евро/т, FOB.

Итальянские производители фактически установили границу, ниже которой цены в других европейских странах уже не опустились. Хотя и в первой декаде июля меткомбинаты в странах Центральной и Восточной Европы сбавляли цены на горячий прокат до 400-425 евро/т, EXW. Даже в Германии стоимость этой продукции теперь, как правило, не превышает 420 евро/т, EXW, и только на некоторых национальных рынках котировки могут достигать 440 евро/т, EXW.

Однако провала до менее 400 евро/т европейские специалисты уже не ожидают. По их мнению, стагнация на региональном рынке будет продолжаться до конца лета, а в конце августа - начале сентября металлургические компании попытаются добиться некоторого роста. Европейские производители длинномерного проката, тем временем, смогли в начале июля повысить стоимость своей продукции на 5-15 евро/т благодаря ограниченному объему предложения. Большинство мини-заводов в регионе устроили себе в этом году более продолжительные "летние каникулы", чем обычно, и за счет этого смогли сбалансировать спрос и предполагаемый объем поставок. Во второй половине июля ожидается и увеличение экспортных котировок на европейскую арматуру и катанку. В июне цены на эту продукцию падали из-за отсутствия интереса у алжирских компаний - крупнейших импортеров европейского длинномерного проката. Распродажа остатков июльской арматуры в начале текущего месяца вообще осуществлялась по 425-430 евро/т, FOB. Но созданные еще в мае запасы продукции у алжирских потребителей подходят к концу, так что металлурги рассчитывают на реванш.

Тем не менее, текущая обстановка все равно остается безрадостной для европейских сталелитейных компаний. В большинстве стран Евросоюза продолжается экономический спад, который сильнее всего ощущается в таких металлоемких отраслях как строительство и машиностроение. Безработица в Европе продолжает увеличиваться, хотя и не так быстро, как в начале года. Наконец, Европейская комиссия, упорно борющаяся с глобальным потеплением, предложила отменить бесплатные квоты на выбросы 900 млн. т углекислого газа. За счет этого предполагается искусственно повысить цены на вторичном рынке разрешений на эмиссию и таким образом снизить конкурентоспособность электростанций, сжигающих дешевый, но "грязный" уголь. Правда, попутно при этом увеличиваются расходы и металлургических компаний, которые тоже эмитируют углекислый газ в процессе выплавки стали. Вследствие этого европейская металлургическая ассоциация Eurofer раскритиковала предложение Еврокомиссии, обвинив ее во "вмешательстве в деятельность свободного рынка". Так что, большинство участников отрасли продолжают смотреть в будущее без особого оптимизма. Возможно, восстановить европейскую металлургию можно будет только с помощью государства. Например, руководство итальянского профсоюза металлургов в начале июля предложило правительству Италии создать альянс между заводами Lussini в Северной Италии и Ilva на юге, чтобы те смогли поправить свои дела за счет производственной интеграции. Фактически оба предприятия сейчас находятся под контролем государства, хотя вряд ли власти смогут что-то предпринять в этом направлении без согласия формальных собственников - соответственно, главы "Северстали" Алексея Мордашева и Riva Group. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АРГЕНТИНА

СТАТИСТИКА

ВЫПЛАВКА СТАЛИ В ИЮНЕ 2013 ГОДА УПАЛА

Объемы производства стали в Аргентине в июне по сравнению с июнем 2012 г. сократились на 7,7% до 416,5 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Argentina Chamber of Steel. По сравнению с предыдущим месяцем выплавка металла в стране понизилась на 7,2%. Объемы производства стали в Аргентине в мае по сравнению с апрелем увеличились на 4,6% и достигли 448,7 тыс. т. Однако в годовом исчислении выплавка металла в стране понизилась на 2%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

БРАЗИЛИЯ

СТРАНА МОЖЕТ СНИЗИТЬ ИМПОРТНЫЕ ПОШЛИНЫ НА СТАЛЬ

Как сообщает bnamericas.com, министр финансов Бразилии Гвидо Мантега отметил, что в целях борьбы с инфляцией Бразилия может снизить импортные пошлины на ряд продуктов, включая и сталь. В IV квартале 2012 г. правительство Бразилии повысило импортные пошлины на 100 видов продукции, включая 17 видов стальной продукции, г/к рулоны, х/к рулоны, толстый лист, прутки, рельсы, сварные трубы и бесшовные трубы, с 12% до 25%.

В то же время Г. Мантега отметил, что если местные цены стальных компаний выросли выше уровня международного рынка, то правительство может отменить пошлины на импорт стали, в основном потому, что слишком высокие цены на сталь приведут к увеличению стоимости импорта и нанесут вред интересам местной промышленности. До мая местные сталелитейные заводы несколько раз поднимали цены на 10-15%, и теперь готовят третий раунд повышения цен. (Metalbulletin/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

В ИЮНЕ 2013 ГОДА ОТГРУЗКА СТАЛИ ВЫРОСЛА

Бразилия в июне по сравнению с июнем 2012 г. увеличила отгрузку стали на 3,63% до 1,97 млн. т. Об этом свидетельствуют данные Brazilian steel institute, сообщает Yieh.Corp. В целом по итогам января-июня по сравнению с аналогичным периодом прошлого года отгрузка металла выросла на 2,74% до 11,32 млн. т. Бразилия в мае по сравнению с маем 2012 г. увеличила продажи стали на 3,4% до 2 млн. т. В целом по итогам января-мая по сравнению с аналогичным периодом прошлого года продажи стали в Бразилии повысились на 2,5% до 9,35 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ЯНВАРЕ-ИЮНЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ПРОКАТА УМЕНЬШИЛСЯ

Бразилия в январе-июне по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила импорт стального проката на 44%. Об этом свидетельствуют данные Министерства внешней торговли страны, сообщает Yieh.Corp. В частности, поставки продукции в страну составили в указанный период 517,168 тыс. т. Бразилия в мае по сравнению с маем 2012 г. сократила экспорт стального проката на 39%. В особенности зарубежные поставки продукции составили в заданный период 144,4 тыс. т. По сравнению с апрелем экспорт уменьшился на 20%. Запасы стального проката у дистрибуторов в Бразилии в апреле по сравнению с мартом увеличились на 1,9%. По данным специалистов, запасы продукции в заданный период достигли 1,01 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

ОАО «МЕЧЕЛ» ПРОДАЛО МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД INVICTA MERCHANT BAR

Об этом сообщает Лента.ру, ссылаясь на официальный пресс-релиз российской горнодобывающей компании. Покупателем актива выступила частная Helium Miracle 127 LLP. Сумма сделки с учетом задолженности предприятия составила 1,1 млн. фунтов стерлингов (\$1,7 млн.). Сталепрокатный завод Invicta Merchant Bar расположен на юго-восточном побережье Великобритании. В собственности "Мечела" предприятие находилось с 2011 г. В январе производство на заводе было остановлено; на тот момент на заводе работали 78 человек. В "Мечеле" пояснили, что продали предприятие в Великобритании в рамках стратегии по реализации активов, не отвечающих приоритетным направлениям развития группы. Благодаря реализации актива в "Мечеле" рассчитывают сократить долговую нагрузку компании. На конец первого квартала этого года долг компании составлял \$9,2 млрд. В феврале "Мечел" избавился от пяти металлургических заводов в Румынии за символическую сумму в 230 румынских лей (около \$70). Эти убыточные предприятия были временно приостановлены осенью прошлого года. Совет директоров "Мечела" в прошлом году одобрил продажу ряда предприятий в Украине, Литве, Казахстане, а также Болгарии и Великобритании. Отмечалось, что кроме улучшений финансовых показателей холдинга распродажа непрофильных активов поможет ему ускорить освоение Эльгинского угольного месторождения, крупнейшего в России. (Forbes.kz/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ

СТАТИСТИКА

В ИЮНЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ СОКРАТИЛОСЬ

В июне Германия сократила производство углеродистой стали по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 2% до 3,7 млн. т, говорится в материалах Немецкой стальной федерации (Wirtschaftsvereinigung Stahl), передает SteelOrbis. В то же время, по сравнению с маем выплавка стали выросла на 1,4%. Таким образом, в стране продолжается падение выпуска этой продукции, которое началось в феврале. До этого в течение четырех месяцев, с октября по январь, Германия ежемесячно наращивала производство стали. В 1 полугодии немецкая выплавка углеродистой стали составила 21,7 млн. т, что на 0,7% ниже по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Согласно данным Федерации, загрузка металлургических мощностей за 6 месяцев составила 85% на фоне относительно слабого спроса на внешних рынках. Высокие и волатильные затраты на сырьевые ресурсы, а также значительное недоиспользование производственных мощностей по всей Европе негативно отражается на германской сталелитейной отрасли. Ранее WV Stahl прогнозировала, что в 2013 г. производство стали в стране вырастет на 1% до 43 млн. т. По итогам 2012 г. немецкие металлурги сократили выпуск на 3,7% до 42,7 млн. т. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЕГИПЕТ**АНАЛИЗ****ПОЛИТИЧЕСКАЯ НЕСТАБИЛЬНОСТЬ ДЕСТАБИЛИЗИРУЕТ УКРАИНСКИЙ СТАЛЬНОЙ ЭКСПОРТ**

"Мягкий" военно-политический переворот в Египте может стать началом затяжного противостояния между либерально ориентированной частью общества и сторонниками свергнутого президента-исламиста Мурси. Новая волна политической нестабильности дестабилизирует и украинский стальной экспорт в страну, являющуюся ведущим потребителем и импортером в Северной Африке.

Украина-Египет

Нестабильность в Египте прямо затрагивает украинские экономические интересы, в частности, экспорт продукции АПК и металла. В 2012 г., по информации WSA, Египет вошел в число крупнейших нетто-импортеров мира с показателем 3,4 млн. т.

Импорт основных видов металлопродукции в Египет, млн. т

	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.
Полуфабрикаты	0,96	1,45	1,31	0,12	1
Длинномерный	0,17	0,33	3,1	3,5	0,58
Лист	0,53	0,87	0,42	0,6	0,65
Трубы	0,31	0,38	0,42	0,5	0,3

Товарооборот двух стран в 2012 г. составил \$ 3,1 млрд., в т. ч. украинский экспорт в Египет - \$2,89 млрд., египетские поставки в нашу страну - всего \$134 млн. Египет входит в число 10 крупнейших импортеров украинской продукции, и ни с одной страной в мире Украина не имеет столь весомого положительного торгового сальдо - \$2,8 млрд.

Основные статьи украинского экспорта - зерновые и металлы. В частности, по данным нашего посольства в Египте, доля чугуна и стали в общем объеме наших поставок в эту страну за 2012 г. составила 24,4 %, общий объем поставок - \$707,5 млн., в 1,7 раза больше по сравнению с 2011 г.

Экспорт металлопродукции из Украины в Египет, тыс. т

2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.
0,96	1,16	1,14	0,95	0,6	1,25

В структуре украинских поставок в Египет доминирует заготовка (доля - 70-80%), на сортовой и листовой прокат приходится примерно по 7-10%. Согласно данным, предоставленным экспертами проекта Delphica, за 5 месяцев объем поставок украинского металлопроката в Египет уже составил 631 тыс. т, что выше уровня аналогичного периода 2012 г. на 70%.

При условии политической стабильности годовой объем поставок мог бы составить 1,5 млн. т, однако сейчас, на фоне растущей в стране следует также отметить, что в Египте реализуется один крупнейших инвестиционных проектов НАК "Нафтогаз Украины" за рубежом - добыча нефти и газа на месторождении Alam El Shawish East в Западной пустыне Египта (инвестиции - \$220 млн.)

Кроме того, с Министерством нефти АРЕ подписано концессионное соглашение по разработке месторождений углеводородного сырья N8 South Wadi Mahareeth и N9 Wadi Mahareeth (оба Восточная пустыня), которые находятся в ведении египетской компании GANOPE.

Рынок

82-миллионный Египет имеет одну из самых развитых и диверсифицированных экономик на Ближнем Востоке. Объем ВВП - порядка 250 млрд., доля нефти в ВВП - всего 8%. С 1992 до 2013 г. среднегодовые темпы роста ВВП составляли 4%, в стране проводились экономические реформы, активно привлекались иностранные инвестиции. В 2010 г. экономика выросла на 5%, однако уже 2011 г. рост сократился до 1,3%, в 2012 г. - до 1,7%. Основной причиной революции 2011 г. стала общественное недовольство большими различиями в доходах между богатыми и бедными, условия жизни которых улучшались слишком медленно.

Отставка президента Хосни Мубарака и смена власти, в ходе которой главой государства был избран Мохаммед Мурси, вызвали длительный экономический спад, от которого пострадали все отрасли экономики - от туризма до обрабатывающей промышленности и строительства. Одной из наиболее пострадавших стала металлургическая отрасль, сильно зависящая от строительства финансируемых государством инфраструктурных проектов.

После нескольких лет стабильного роста внутреннего рынка, замедление экономического роста и спад инвестиций, вызванные революцией 2011 г., привели к сокращению потребления стали в Египте. В 2011-2012 гг. предложение стало существенно превышать спрос, что и стало причиной введения правительством импортных пошлин.

Между 2004 г. и 2010 г. потребление готовой металлопродукции в Египте, обусловленное ростом экономики и населения, выросло с 3,4 млн. т до 8,5 млн. т. В результате событий 2011 г. потребление упало стали до 7,3 млн. т в 2011-2012 гг.

Баланс рынка стали Египта, млн. т

	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.
Производство	6,2	5,54	6,68	6,5	6,6
Экспорт	1,07	0,38	0,45	0,52	0,3*
Импорт	3,07	5,62	3,32	2,55	3,3*
Видимое потребление (метпродукция, вкл. трубы)	6,5	9,4	8,6	7,5	8

* - оценка.

В структуре потребления превалирует длиномерная продукция (свыше 80%), объем поставок которой на внутренний рынок составил в 2012 г. 7 млн. т. Кроме того, страна располагает развитым автомобилестроением, что обещает в перспективе стабильный спрос и на листовую сталь.

Потенциал роста потребления весьма значителен, учитывая что сегодня на душу населения потребляется менее 100 кг, в то время как у соседей в Саудовской Аравии - 323 кг, Турция - 303 кг. Для 82-миллионной страны достижение аналогичных показателей означало бы выход на уровень 24 млн. т. Согласно долгосрочным прогнозам, к 2017 г. потребление стали в Египте достигнет 15 млн. т, производство - 14 млн. т.

Цены и пошлины

Вследствие девальвации местной валюты и введения пошлин на импорт в 1 полугодии привозная продукция была фактически недоступна для потребителей. Кроме того, в Египте свыше 90% себестоимости производимой сталепродукции зависит от импортных материалов, поэтому падение египетского фунта неизбежно ведет к повышению стоимости местного проката. В январе арматура на рынке страны стоила \$ 690/т, а к началу лета подорожала до \$ 770/т.

Защитные меры были введены 2 декабря 2012 г. сроком на 200 дней. В этот период с импортной продукции в Египте взимались пошлины в 6,8%, но не ниже 299 египетских фунтов/т продукции (\$49/т). С 1 июля срок действия импортного тарифа на арматуру истек, и турецкие экспортеры сообщили, что в настоящее время их поставки арматуры в Египет уже не облагаются ввозными пошлинами.

По данным турецких источников, за первые пять месяцев объем поставок в Египет упал до 50 тыс. т. В 2012 г. поставки арматуры из Турции в Египет составили 450 тыс. т.

На сегодня ясности в отношении дальнейших шагов правительства по защите внутреннего рынка нет. С одной стороны, правительство подвергалось сильному давлению со стороны турецких поставщиков и египетских импортеров, которые требовали отменить пошлины. С другой, местные производители потребовали введения двухлетней пошлины от 10 до 15%. С их точки зрения, ежемесячный импорт сырья для местного производства в \$ 200 млн. это лучше, чем ежемесячный импорт арматуры в \$300 млн. Годовая экономика в \$1,2 млрд. для стремительно теряющей валютные резервы экономики Египта - это тяжелая ноша.

В марте главный египетский стальной магнат Ахмед Эзз был приговорен судом Каира к 37 годам лишения свободы и штрафу в 6000 млн. египетских фунтов (\$ 3,8 млрд.) - за спекуляции и разбазаривание государственных средств. Впрочем, обвинения в махинациях с приобретением в 1999 г. государственного производителя стали Al Dekheila, занижение цен при продаже были только видимой частью айсберга. Главная вина Эзза в том, что он был близким соратником отстраненного от власти Мубарака, а также генсеком и финансистом правящей Национально-демократической партии

Используя свой предпринимательский талант, связи в верхах и доступ к финансам, Эзз превратил Ezz Steel в крупнейшего производителя стали в регионе MENA с мощностями в 5,8 млн. т. В ходе революции 2011 г. штаб-квартира Ezz Steel была сожжена, активы заморожены, сам Эзз был заключен в тюрьму. Сегодня компания, в которой 55-летний Эзз, имеет 66% долю, все еще контролирует около 50% рынка продукции черной металлургии Египта. Компания находится в стадии реализации плана расширения производства до 7 млн. т. Проект стоимостью \$ 1 млрд. вступил в стадию реализации (на сегодня строительство завод прямого восстановления завершено на 80%), однако приостановлен после отзыва лицензии. Кроме DRI-модуля мощностью 1,9 млн. т планируется построить также сталеплавильный цех мощностью 2 млн. т. (Георгий Карпенко, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ИНДИЯ

POSCO ОТКАЗЫВАЕТСЯ ОТ СТРОИТЕЛЬСТВА ИНТЕГРИРОВАННОГО СТАЛЕЛИТЕЙНОГО ЗАВОДА

Крупнейшая южнокорейская металлургическая компания Posco приняла решение отказаться от строительства интегрированного сталелитейного завода стоимостью \$5 млрд. (320 млрд. рупий) в индийском штате Карнатака в связи с неблагоприятной конъюнктурой рынка и сложностями с выкупом земли под проект, пишет The Daily Mail.

Недавно сталепроизводитель отозвал у правительства штата свой задаток в \$10 млн. (600 млн. рупий), выделенный для приобретения земельных участков. "Как только начались протесты, компания решила уйти, забрав свой задаток", - сообщил секретарь по промышленности и торговли Карнатаки M.N. Vidyashankar. По словам управляющего директора Posco India Юн Вон Йона, индийский проект заморожен из-за политической неопределенности в регионе.

В 2010 г. Posco планировала построить в Индии крупный металлургический комбинат мощностью 6 млн. т стали в год. Был подписан меморандум о взаимопонимании с правительством Карнатаки, согласно которому под проект выделялось 3382 акра земли в центральном округе Гадаг, расположенном рядом с округом Беллари, в котором находятся крупные залежи железной руды. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

КИТАЙ

СТАТИСТИКА

СРЕДНЕСУТОЧНОЕ ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ С 1 ПО 10 ИЮЛЯ 2013 ГОДА УПАЛО

Объемы среднесуточного производства стали в Китае с 1 по 10 июля по сравнению с последней декадой июня сократились на 4,5%. Об этом свидетельствуют данные China Iron & Steel Association, сообщает Reuters. В частности, выпуск металла на китайских заводах составил в заданный период 2,1 млн. т в день. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

В ЯНВАРЕ-ИЮНЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ГОТОВОГО ПРОКАТА ВЫРОС

Китай в январе-июне по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличил экспорт готового стального проката на 12,8%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает "Металлсервис". В частности, зарубежные поставки продукции достигли 30,69 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ИМПОРТ СТАЛИ В ИЮНЕ 2013 ГОДА УМЕНЬШИЛСЯ

Китай в июне по сравнению с июнем 2012 г. сократил импорт готовой стальной продукции на 1,8% до 1,08 млн. т. Об этом свидетельствуют данные статистики. В целом по итогам января-июня по сравнению с аналогичным периодом минувшего года импорт металла в страну понизился на 1,85, до 6,83 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ЦЕНЫ

SHANXI TAIGANG STAINLESS STEEL CO, LTD. СНИЖАЕТ ЭКСПОРТНЫЕ ЦЕНЫ ДО КОНЦА СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА

Китайская металлургическая компания Taigang Stainless снижает экспортные цены на аустенитные нержавеющие рулоны. Об этом сообщает Yieh.Corp. Стоимость продукции для поставок до конца сентября понижается на \$300/т на фоне более низких цен на никель. Компания Shanxi Taigang Stainless Steel Co, Ltd. считается одним из крупнейших в КНР производителей нержавеющей стали. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

В АВГУСТЕ 2013 ГОДА WUHAN IRON & STEEL ПОВЫШАЕТ ЦЕНЫ НА КЛЮЧЕВУЮ СТАЛЬНУЮ ПРОДУКЦИЮ

Китайская металлургическая компания Wuhan Iron & Steel повышает цены на ключевую стальную продукцию для поставок в августе. Об этом сообщает Reuters. Стоимость продукции вырастет на 50-100 юаней/т (\$8-16/т).

Wuhan Iron and Steel в I квартале увеличила прибыль на 168% до 506 млн. юаней (\$82,2 млн.). В свою очередь доход от продаж корпорации повысился в январе-марте на 5% до 70 млрд. юаней. Wuhan Iron and Steel приняла решение уменьшить цены на горячекатаную рулонную продукцию для поставок в мае. Стоимость продукции понижается на 200 юаней/т. Цены на холоднокатаный материал снизились на 240 юаней/т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ НА ПРОКАТ В КОНЦЕ ИЮНЯ - НАЧАЛЕ ИЮЛЯ 2013 ГОДА ВЫРОСЛИ

После спада, продолжавшегося четыре месяца, внутренние цены на стальную продукцию в Китае в конце июня - начале июля пошли вверх, прибавив за первые две недели июля, в среднем, \$5-10/т. Однако многие участники рынка настроены оптимистично и ожидают новых повышений, а ряд металлургических компаний объявили об увеличении отпускных котировок на длинномерный и плоский прокат.

По оценкам специалистов, возникновение новой тенденции произошло по вполне объективным причинам. В первую очередь, на китайском рынке стали наблюдается расширение спроса на стальную продукцию. Складские запасы дистрибуторских компаний, сокращавшиеся на протяжении без малого двух месяцев, снова постепенно растут. Это расценивается как признак того, что торговцы запасаются стальной продукцией перед осенним ростом деловой активности. При этом, они, очевидно, не ожидают продолжения спада и не боятся, что их резервы обесценятся.

Определенную роль, безусловно, сыграло и увеличение стоимости сырья. Железная руда в июле стабильно превышает отметку \$120/т, CFR, несколько возросли в последнее время и цены на металлолом в Китае и в целом на восточноазиатском рынке. Низкая рентабельность сталелитейного производства вынуждает металлургов прекращать политику уступок, поэтому любые изменения затрат на сырье в последнее время быстро отражаются на стоимости стальной продукции. Еще одним фактором стало ограничение объемов предложения. Китайский экспорт стали в июне составил 5,29 млн. т. Это меньше, чем майские 5,41 млн. т, но все же представляет собой достаточно серьезный показатель. Кроме того, в конце июня рынок, наконец, почувствовал сокращение выпуска проката некоторыми компаниями.

Изменились к лучшему в последнее время и ожидания. Госсовет КНР в конце июня предложил широкомасштабную программу по борьбе с трущобами. В течение ближайших пяти лет планируется снести разнообразные "шанхайчики" на окраинах крупных городов и промышленных зон и выстроить на их месте нормальное жилье для около 10 млн. семей. Затраты на реализацию данной программы оцениваются в 300 млрд. юаней (\$49 млрд.) в год. Очевидно, что ее реализация будет способствовать заметному расширению спроса на конструкционную сталь.

Однако, в то же время, многие специалисты предупреждают, что нынешнее повышение котировок на прокат может оказаться непродолжительным и снова смениться спадом. Проблема заключается в том, что подорожание стальной продукции базируется исключительно на предположениях и ожиданиях, которые могут и не оправдаться. Реализация жилищной программы, скорее всего, начнется не раньше начала 2014 г., а текущая ситуация в национальной экономике откровенно не радует. Спрос на китайские товары за рубежом остается ограниченным. Производство автомобилей, бытовой техники, промышленного оборудования, востребованного на внутреннем рынке, в последнее время стагнирует. У ряда банков возникли проблемы с привлечением финансирования, из-за сократились объемы кредитования реального сектора. Все эти факторы будут сдерживать спрос на стальную продукцию в ближайшие месяцы.

К тому же, китайские металлургические компании, обрадованные увеличением спроса, снова наращивают выпуск. По данным национальной сталелитейной ассоциации CISA, в третьей декаде июня выплавка стали в стране превысила 2,18 млн. т в день или более 795 млн. т в годовом эквиваленте. В конце мая - начале июня этот показатель составлял менее 785 млн. т в год. Поэтому, если в ближайшие месяц-два в Китае не произойдет увеличения реального спроса на стальную продукцию, нынешнее повышение котировок может снова смениться спадом. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

США

СТАТИСТИКА

В МАЕ 2013 ГОДА ОТГРУЗКА СТАЛИ ВЫРОСЛА

США в мае по сравнению с апрелем увеличили отгрузку стали на 0,9% до 7,98 млн. т. Об этом свидетельствуют данные American Iron and Steel Institute, сообщает Yieh.Corp. Однако по сравнению с прошлым годом этот показатель уменьшился на 7,98%. В целом по итогам января-мая по сравнению с аналогичным периодом прошлого года отгрузка стали упала на 6% до 39,6 млн. т. В США объемы производства стали с 7 по 13 июля по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличились на 3,2% до 1,881 млн. т. Производственные мощности в заданный период были загружены на 78,5%. Годом ранее в США выплавляли 1,823 млн. т стали при загрузке мощностей на 73,3%. По сравнению с предыдущей неделей производство металла на американских заводах выросло на 0,3%. Неделей ранее в США произвели 1,876 млн. т стали. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

В ИЮЛЕ 2013 ГОДА ПРОДОЛЖИЛОСЬ ПОВЫШЕНИЕ ЦЕН НА ПЛОСКИЙ ПРОКАТ ПРИ СТАГНАЦИИ НА РЫНКЕ ДЛИННОМЕРНОГО

Июльское повышение цен на металлолом, составившее порядка \$20-45/т, по-разному было воспринято американскими производителями стали. В частности, компаниям, выпускающим длинномерную продукцию, так и не удалось переложить возросшие затраты на плечи потребителей, в то время как плоский прокат, начавший подъем еще в мае, продолжает расти в цене.

Сезонный спад деловой активности в период летних отпусков и значительные запасы готовой продукции у дистрибуторов не оставили поставщикам конструкционной стали ни единого шанса. Все ведущие производители длинномерного проката в стране объявили, что июньские цены будут действительны и на июль независимо от того, сколько будет стоить металлолом. В частности, продажи арматуры осуществляются в США, в среднем, на уровне несколько ниже \$700/т (метрическую) EXW, а катанка строительного назначения варьируется в интервале \$705-730/т, EXW. По мнению местных аналитиков, металлургические компании поднимут вопрос об увеличении котировок не раньше конца июля.

Очевидно, немалую роль играет на американском рынке длинномерного проката конкуренция с импортом. В первой половине июля покупателями предлагалась китайская катанка по \$570-580/т, CFR и турецкая арматура по \$590/т, CFR, что более чем на \$100/т дешевле, чем у национальных производителей. Не удивительно, что с весны по рынку ходят слухи о возможном возбуждении антидемпингового иска против турецких поставщиков арматуры. Правда, турецкие металлурги на это заявляют, что не занимаются демпингом и продают свою продукцию на экспорт практически по тем же ценам, что и на внутреннем рынке, но опасность введения ограничений, безусловно, остается реальной.

В то же время, львиная доля импорта плоского проката в США приходится на соседей из блока НАФТА. Продукция практически всех остальных зарубежных производителей еще в начале прошлого десятилетия изгнана с американского рынка посредством введения антидемпинговых пошлин и "добровольных" ограничений экспорта. Только на рынке толстолистовой стали представлена значительно более дешевая, чем местная, продукция из Кореи и Турции.

Кстати, до последнего времени именно толстолистовая сталь и находилась на американском рынке в аутсайдерах. В отличие от других видов плоского проката, немного, но подорожавших в первой половине июля, рыночные котировки на нее остались неизменными - около \$790/т, EXW для материала А36. Эксперты объясняют это относительно слабым спросом со стороны национальной машиностроительной отрасли, но и конкуренция с импортом, очевидно, имеет место быть. Правда, в середине текущего месяца ведущие производители толстолистовой стали в США заявили о подъеме котировок на \$30/кор. т (\$33/MT), но пока не известно, как отреагируют на это покупатели.

В то же время, тонколистовой прокат в США постепенно дорожает. Цены на горячекатаные рулоны достигли \$700/т, EXW, а новые предложения со стороны металлургических компаний поступают из расчета \$710-720/т. В последние несколько недель эта продукция пользовалась на национальном рынке устойчивым спросом, а сроки доставки выросли до месяца-полутора. Сейчас американские производители начали торговлю сентябрьским прокатом.

По мнению американских специалистов, рост цен на плоский прокат в стране еще не завершился. Более того, в конце лета можно ожидать ускорения подъема. С американскими поставщиками на их рынке в последнее время решаются конкурировать только некоторые европейские компании, но их влияние в США пока незначительно. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТУРЦИЯ

СТАТИСТИКА

В МАЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ЧУГУНА УПАЛ

Турция в мае по сравнению с маем 2012 г. сократила импорт чугуна на 46,8% до 74,44 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute. Однако по сравнению с предыдущим месяцем поставки продукции в страну увеличились на 44,5%. В целом по итогам января-мая по сравнению с аналогичным периодом прошлого года импорт чугуна в Турцию упал на 37% до 403,226 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В МАЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ КАТАНКИ СОКРАТИЛСЯ

Турция в мае по сравнению с маем 2012 г. сократила экспорт катанки на 44,6% до 64,523 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute. По сравнению с предыдущим месяцем зарубежные поставки материала упали на 12,3%. Турция в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. уменьшила экспорт катанки на 22,3% до 73,588 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель уменьшился на 26,6%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В МАЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ЗАГОТОВКИ СНИЗИЛСЯ

Турция в мае по сравнению с маем 2012 г. сократила экспорт стальной заготовки на 45,75% до 154,066 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute. По сравнению с предыдущим месяцем зарубежные поставки материала, тем не менее, увеличились на 15,7%. В целом по итогам января-мая по сравнению с аналогичным периодом прошлого года экспорт заготовки из Турции поднялся на 9,3% до 1 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЧЕРНОГОРИЯ

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

8 ИЮЛЯ 2013 ГОДА СУД ПУСТИЛ ПРОЦЕДУРУ БАНКРОТСТВА «КОМБИНАТ АЛЮМИНИЯ ПОДГОРИЦА» (КАП)

Через шесть дней после задержания в Черногории финансового директора обанкротившегося "Комбината алюминия Подгорица" (КАП) Дмитрия Потрубача по подозрению в крупном хищении электроэнергии черногорские власти подробно высказались об отношениях с Москвой и судьбе крупнейшего предприятия страны, 29,3% которого принадлежит компании En+ Олега Дерипаски (а еще 29,3% самому черногорскому правительству).

Все это время в Черногории продолжают ожесточенные споры с участием политиков, акционеров КАП, представителей профсоюзов и неправительственных организаций по поводу состояния дел на алюминиевом комбинате и истории с хищением электричества из европейской энергосистемы, из-за которой российский бизнесмен оказался в тюрьме.

Задержание Дмитрия Потрубача и проблемы КАП не должны навредить отношениям России и Черногории, заявил вице-премьер и глава МИД этой страны Игор Лукшич. Таким образом, черногорские власти впервые после задержания бизнесмена заговорили о влиянии этого события на связи двух стран.

"Не думаю, что все это каким-либо образом может или должно поставить под угрозу отношения России и Черногории", - сказал Лукшич. По его словам, Черногория находится в числе лидеров региона по рейтингу защиты иностранных инвестиций, и случай с задержанием Потрубача не должен негативно отразиться на доверии к его стране. В этой связи вице-премьер подчеркнул важность проведения всех процедур в отношении российского гражданина беспристрастно и в четком соответствии с законодательством.

МИД РФ 11 июля выразил глубокую озабоченность ситуацией, складывающейся вокруг Потрубача, и потребовал от черногорских властей соблюдения его законных прав. В тот момент сообщалось об ухудшении состояния здоровья задержанного, однако вскоре стало известно, что врач российского посольства оказал ему помощь после того, как у него поднялось давление.

До этого резкое недовольство претензиями, предъявленными Потрубачу, высказала компания En+ Group. По ее оценке, "задержание Потрубача напрямую связано с происходящей процедурой банкротства КАП, инициированной правительством Черногории, и намеренным дав-

лением на En+ как на кредитора и акционера завода". Компания Олега Дерипаски является одним из крупнейших кредиторов КАП - долг завода перед группой составляет более 91 млн. евро из общей задолженности 380 млн. евро. Судя по заявлениям российского консульства в Подгорице, дипломаты имеют возможность регулярно общаться с Потрубачом, который находится в тюрьме Служа (9 км от Подгорицы) с тех пор, как суд решил арестовать его на 30 суток для проведения расследования.

Суть дела, по которому проходит Дмитрий Потрубач, дипломаты не комментируют. От подробных высказываний воздерживается и его адвокат Митар Мугоша. Из заявления полиции известно, что КАП как юридическое лицо и финдиректор Потрубач подозреваются в незаконном присвоении электроэнергии с 22 февраля по 25 мая в количестве 190515 МВт·ч стоимостью 9,64 млн. евро и нанесении ущерба черногорскому оператору CGES. По данным черногорских СМИ, Потрубач в ходе допросов отверг обвинение в том, что он санкционировал кражу электричества у CGES. Согласно источникам газеты Vijesti, финдиректор рассказал о внутренней договоренности, которая предусматривала снабжение КАП электричеством из европейской энергосистемы без соответствующего официального контракта с алюминиевым комбинатом. Как утверждается, в треугольнике КАП-CGES-правительство все знали об особенностях энергоснабжения предприятия после того, как компания "Электропривреда" в конце февраля прекратила поставлять ему электричество из-за долгов.

Если вина Потрубача будет доказана, ему грозит лишение свободы на срок от двух до десяти лет, а самому комбинату - штраф от 193 до 482 млн. евро. Оппозиция, профсоюзы, НКО возлагают вину на власть

С момента задержания Потрубача в Черногории не утихают споры по поводу состояния дел на алюминиевом комбинате и истории с хищением электричества. При этом во многих заявлениях главный акцент делается на ответственности правительства Мило Джукановича.

"Потрубач не мог взять электричество, положить его в багажник и привезти в КАП, снабжением занимаются соответствующие черногорские энергетические субъекты", - заявил газете "Дан" член исполнительного совета профсоюза КАП Радован Тошкович. В свою очередь "Сеть по укреплению неправительственного сектора" (MANS) - самая влиятельная в стране НКО - заявила, что арест Потрубача подтверждает, что прокуратура выполняет распоряжения правящей элиты. "Правительство с самого начала принимало активное участие в хищении электроэнергии для нужд КАП, а CGES осуществил лишь техническую часть хищения у европейской энергосистемы", - сказано в сообщении НКО. MANS в начале месяца опубликовала документ, согласно которому министр экономики Черногории Владимир Каварич был информирован о начавшемся хищении электроэнергии из европейской энергосистемы.

Оппозиционные партии также указывают на ответственность правительства в данном вопросе. Представитель "Демократического фронта", главной оппозиционной силы страны, Милутин Джуканович назвал арест Потрубача

ча вершиной лицемерия правительства. "КАП не мог бы потреблять электроэнергию, если бы кто-то его не снабжал ею. Этот кто-то - CGES, который не мог без согласия правительства, владеющего большинством его акций, красть электричество из европейской энергосистемы", - сказал он. Представитель другой оппозиционной партии - "Позитивной Черногории" Младен Боянич сказал, что Потрубач не мог делать что-либо лишь по собственному усмотрению, без согласия исполнительного директора и совета директоров. В свою очередь бывший председатель совета директоров КАП Алексей Кузнецов призвал граждан Черногории потребовать от прокуратуры расследования в отношении членов правительства страны и руководства CGES.

Кузнецов направил в СМИ открытое письмо, в котором сообщил, что в декабре прошлого года компания "Электропривреда" отказалась снабжать КАП электроэнергией, и менеджмент направил запрос об отключении предприятия. Однако член совета директоров КАП Небойша Дожич, представляющий правительство страны, воспользовался правом вето, хотя был осведомлен о том, что комбинат не в состоянии расплатиться за электричество. По утверждению Кузнецова, CGES под давлением государственного чиновника (имя которого не называется) без каких-либо переговоров с представителями КАП и предварительной оплаты направил алюминиевому комбинату электроэнергию из европейской энергосистемы.

Премьер Черногории Мило Джуканович, общаясь с журналистами, отказался комментировать задержание Потрубача, так как это, по его словам, это не в компетенции главы правительства. В то же время премьер весьма охотно говорил о ситуации на алюминиевом комбинате, подчеркнув его значение для экономики страны.

По данным Джукановича, за последние 100 дней правительство активнее всего занималось проблемами КАП, так как это предприятие необходимо сохранить во избежание "хаоса в черногорской экономике". Премьер сообщил, что с января 2006 г. по декабрь 2012 г. доход комбината составил 1256 млн. евро, но убытки за это же время превысили доход на 96 млн. евро.

По утверждению Джукановича, политика правительства "направлена на выживание компании, которая после реструктуризации получит более серьезные перспективы на рынке". Он неоднократно подчеркивал, что на тех сотрудников КАП, которые будут уволены в результате реструктуризации, следует распространить соответствующую социальную программу.

Восьмого июля черногорский судпустил процедуру банкротства КАП, долги которого оцениваются в 386 млн. евро, что более чем в два раза больше его стоимости. Минфин Черногории заключил кредитное соглашение с банками Deutsche и Erste на 60 млн. евро для выплаты по старому долгу КАП перед другими банками. Речь идет в частности о российском ВТБ и венгерском OTP Bank, которые в 2009-2010 гг. выдали КАП кредиты под гарантии правительства, а в начале июля потребовали от черногорских властей погасить задолженность на 102 млн. евро. (РИА Новости/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЮЖНАЯ КОРЕЯ

СТАТИСТИКА

В ИЮНЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ АРМАТУРЫ ВЫРОС

Корея в июне по сравнению с июнем 2012 г. увеличила импорт арматуры на 50,4% до 44,845 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Steelguru. По сравнению с предыдущим месяцем поставки продукции в страну выросли на 31,1%. В целом по итогам января-июня по сравнению с аналогичным периодом прошлого года импорт арматуры в Корею поднялся на 5,1% до 249,719 тыс. т. Южная Корея в январе-июне по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила выручку от экспорта стали на 11,9%. В частности, поступления от зарубежных поставок металла с начала года достигли \$16,4 млрд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

УКРАИНА

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-ИЮНЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО МАРГАНЦЕВОГО СЫРЬЯ ВЫРОСЛО

В январе-июне украинские горнорудные предприятия увеличили производство марганцевого сырья по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 23,2% до 568,4 тыс. т. Об этом говорится в материалах Украинской ассоциации производителей ферросплавов "УкрФА". В частности, Марганецкий ГОК сократил добычу концентрата на 32,9% до 241,7 тыс. т. В то же время, Орджоникидзевский ГОК увеличил выпуск концентрата в 2,4 раза до 248,7 тыс. т, производство агломерата составило 78 тыс. т (за 6 мес. 2012 г. эта продукция не выпускалась). В 2012 г. украинские ГОКи сократили производство марганцевого сырья по сравнению с 2011 г. на 11,8% до 1,190 млн. т. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ЯНВАРЕ-ИЮНЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ЖЕЛЕЗОРУДНОГО СЫРЬЯ (ЖРС) УВЕЛИЧИЛСЯ

Металлургические предприятия Украины в январе-июне нарастили импорт железорудного сырья по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 32% до 1,425 млн. т. Об этом свидетельствуют данные ОП "Металлургпром". В июне металлургии импортировали 220 тыс. т ЖРС, что на 8,4% больше предыдущего месяца.

Скорректированный балансовый график обеспечения металлургических предприятий железорудным сырьем в июне был выполнен: по окатышам - на 102%, по агломерату - на 100%, по аглоруде - на 105%, по концентрату - на 102%. За 6 месяцев металлургии обеспечили окатышами на 94%, агломератом - на 98%, аглорудой - на 100% и концентратом - на 99% от заявленной потребности. Экспорт отечественного ЖРС за 6 месяцев вырос по сравнению с АППГ на 11% до 19,140 млн. т, а в июне составил 3,120 млн. т (-9,6% к маю). (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДСТВО ЖЕЛЕЗОРУДНОГО СЫРЬЯ (ЖРС) В ИЮНЕ 2013 ГОДА, тыс. т

	Май 2013 г.	Июнь 2013 г.	%	6 мес. 2012 г.	6 мес. 2013 г.	%
Концентрат						
ЮГОК	898	880	-2,0	5191	5208	0,3
ЦГОК	535	510	-4,7	3176	3374	6,2
СевГОК	1265	1230	-2,7	7384	7465	1,1
«Феррекспо»	1120	1145	2,2	5740	6556	14,2
ИНГОК	1170	1130	-3,4	6832	6902	1,0
АМКР	822	824	0,2	4897	5014	2,4
Всего	5762	5689	-0,7	33220	34519	3,9
Окатыши						
ЦГОК	200	200	0	1138	1139	0,1
СевГОК	940	1020	8,5	5513	5333	-3,3
«Феррекспо»	910	930	2,2	4725	5367	13,6
Всего	2050	2150	4,9	11376	11839	4,1
Аглоруда						
АМКР	85	103	20,3	470	495	5,4
КЖРК	494	400	-19,0	2651	2866	8,1
«Сухая Балка»	219	276	25,7	1468	1461	-0,5
ЗЖРК	360	363	0,8	2277	2281	0,2
Всего	1159	1141	-1,5	6867	7103	3,4

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ПАО «СЕВЕРНЫЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» (СЕВГОК)
В ЯНВАРЕ-ИЮНЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ДОБЫЧУ СЫРОЙ РУДЫ

Северный ГОК за январь-июнь добыл 16441 тыс. т сырой руды, что на 1,6% больше добычи руды за аналогичный период 2012 г. Об этом заявил вице-премьер-министр Александр Вилкул, сообщила пресс-служба вице-премьер-министра. Кроме того, по словам Вилкула, Северный ГОК за 6 месяцев произвел 7472 тыс. т. железорудного концентрата, что на 2,5% превышает плановые показатели. Также вице-премьер-министр сообщил, что сумма инвестиций в предприятие этом году составляет 1,4 млрд. грн. "Такие средства позволяют реализовать инновационные проекты. В частности, благодаря вовремя проведенной модернизации и капитальным ремонтам обжиговых машин в цехах производства окатышей, увеличилась производительность оборудования и уменьшились удельные расходы энергоресурсов", - сказал Вилкул. В капитале Северного ГОКа 63,3% акций принадлежит MetalUkr Holding Limited, еще 36,15% - SCM Holdings Limited (обе компании подконтрольны СКМ Рината Ахметова). Чистая прибыль ПАО "Северный горно-обогатительный комбинат" в I квартале по МСФО снизилась на 10,8% до 987,7 млн. грн. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИЯ FERREXHO PLC. В I ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА НАРАСТИЛА ПРОИЗВОДСТВО ОКАТЫШЕЙ

В I полугодии британская компания Ferrexho Plc., основным активом которой является Полтавский горно-обогатительный комбинат (ПГОК), увеличила производство окатышей по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 11% до 5,246 млн. т. Об этом говорится в пресс-релизе Ferrexho. В частности, общее производство окатышей с 62%-м содержанием железа выросло на 15,2% до 2,921.4 млн. т, окатышей с 65%-м содержанием железа - на 6,2% до 2,324 млн. т. Ferrexho увеличила выпуск окатышей из собственного сырья на 11,4% до 5,085 млн. т. Как отмечается в сообщении, во 2 квартале Ferrexho нарастила производство окатышей по сравнению с 1 кварталом на 5,6% до 2,694 млн. т. В январе-июне производство окатышей на Еристовском ГОКе составило 858,8 тыс. т. При этом выпуск продукции на ЕГОКе во 2 квартале по сравнению с 1 кварталом вырос на 61,7% до 530,7 тыс. т. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ПАО «ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» (ЦГОК)
В ЯНВАРЕ-ИЮНЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПРОИЗВОДСТВО ЖЕЛЕЗОРУДНОГО КОНЦЕНТРАТА**

Центральный горно-обогатительный комбинат в январе-июне по сравнению с тем же периодом 2012 г. увеличил объем производства железорудного концентрата на 7,2% до 3,4 млн. т. Об этом заявил вице-премьер-министр Украины Александр Вилкул, сообщила пресс-служба вице-премьер-министра. "Объемы производства основного вида продукции Центрального ГОКа в Кривом Роге - железорудного концентрата - по итогам работы в первом полугодии выросли на 7,2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. На комбинате за полгода произведено 3,4 млн. т концентрата", - заявил Вилкул. По его словам, рост объемов производства на предприятии позволяет обеспечить рабочих конкурентоспособной заработной платой. "На" Центральном ГОКе "- одна из самых высоких зарплат в отрасли. Средняя зарплата - 5397 грн. - это пример для многих предприятий", - сказал Вилкул. ПАО "Центральный ГОК" специализируется на добыче, переработке и производстве сырья для металлургической промышленности окатышей и железорудного концентрата. Центральный ГОК входит в группу "Метинвест". (РБК-Украина/ [Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН

СТАТИСТИКА

ДОБЫЧА РУДЫ В I ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛАСЬ

Добыча железной руды в Казахстане в январе-июне составила 25,647 млн. т, что на 2,8% больше, чем за аналогичный период 2012 г., указывается в ежемесячном отчете агентства РК по статистике. Согласно статданным, добыча медной руды составила 20,518 млн. т (+15,4%), свинцово-цинковой руды - 3,655 млн. т (-7,9%), хромового концентрата - 1,69 млн. т (+13,3%). (Forbes.kz/ [Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

СТАТИСТИКА

СЛИЯНИЯ И ПОГЛОЩЕНИЯ (M&A) В ЖЕЛЕЗОРУДНОЙ ОТРАСЛИ В 2012 ГОДУ СНИЗИЛИСЬ

Как сообщает агентство Platts, сделки по приобретению активов, слияниям и поглощениям в железорудной отрасли резко снизились в 2012 г., после заметного роста в предыдущие годы, сообщает United Nations Conference on Trade and Development. Стоимость сделок снизилась на 69%, в то время как количество сделок упало на 32%.

Типичными сделками, доминирующими на рынке, стали сделки, когда: 1) китайские потребители пытались гарантировать себе поставки железной руды из-за рубежа путем прямых инвестиций; 2) когда стальные компании занимались вертикальной интеграцией, чтобы сократить свою зависимость от волатильности мировых цен на железную руду.

В 2012 г. китайские покупатели и стальные компании составили 70% от общего числа сделок в мире. Япония, Южная Корея и Индия стали лидерами среди стальных компаний, которые намеревались гарантировать себе поставки железной руды с собственных месторождений и активов. В основном покупки осуществлялись в железорудных активах Австралии. (MetalTorg/ [Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

СПЕЦИАЛИСТЫ АГЕНТСТВА PLATTS ОЦЕНИЛ ПЕРСПЕКТИВЫ ЦЕН НА РУДУ

Цены на железную руду будут удерживаться на уровне \$100-120/т. Об этом заявили специалисты агентства Platts. При этом эксперты отмечают, что Китай продолжает закупать большее количество железорудного сырья в Австралии и ущерб Бразилии. "В мае Китай купил более половины импортного сырья из Австралии - 35,6 млн. т из общего количества импорта 68,6 млн. т. Бразильское сырье составило только 11,4 млн. т в мае", - отметили в Platts. Аналитики Goldman Sachs понизили прогноз цен на железную руду на ближайшие 3 года. Прогноз цен на 2013 г. был понижен на 3% до \$139/т, на 2014 г. - на 11% до \$115/т, а на 2015 г. - на 9% до \$80/т. (МеталлТорг/ [Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

СПОТОВЫЕ ЦЕНЫ НА ЖЕЛЕЗНУЮ РУДУ

В НАЧАЛЕ ИЮЛЯ 2013 ГОДА ПРОДОЛЖИЛИ КОЛЕБАНИЯ В УЗКОМ ИНТЕРВАЛЕ

Первая неделя июля оказалась весьма удачной для поставщиков железной руды. Спотовые цены на международном рынке поднялись за этот период примерно на \$8/т, что представляет собой самое значительное недельное повышение за шесть месяцев, и достигли \$125/т, CFR Китай для 63,5%-ного индийского концентрата - самого высокого показателя за последние шесть недель. Однако этот рост оказался недолгим. Руда снова пошла на понижение, потеряв несколько долларов. Впрочем, экспортеры надеются, что в ближайшее время она все-таки не опустится ниже отметки \$120/т, CFR. Спотовые цены на железорудное сырье всецело определяются обстановкой в Китае, которая в конце июня - начале июля выглядела относительно благоприятной. Прежде всего, возросла стоимость стальной продукции на внутреннем рынке. Потребители, рассчитывая на подъем деловой активности в начале осени, приступили к покупке проката. Вследствие этого начали уменьшаться избыточные запасы стальной продукции на складах дистрибуторских и металлургических компаний, создавая условия для повышения котировок.

Соответственно, китайские металлурги, ранее поддерживавшие запасы сырья на минимальном уровне и воздержавшиеся от значительных закупок в условиях падающего рынка, заметно активизировались. Запасы руды в китайских портах в конце июня были близки к трехлетнему минимуму, превышая лишь показатели сентября 2012 г., когда спотовые котировки упали менее чем до \$100/т, CFR. Теперь же они снова пошли в рост благодаря новым сделкам.

Кроме того, если в мае и начале июня некоторые компании всерьез рассматривали возможность сокращения выплавки стали с целью ограничения объемов предложения, то теперь такая задача перед ними уже не стоит. По данным национальной металлургической ассоциации CISA, в третьей декаде июня среднеедневное производство стали в стране снова возросло и приблизилось к отметке 800 млн. т в годовом эквиваленте. В то же время, внутренние поставки железорудного сырья в Китае увеличиваются в этом году относительно медленно. По данным National Bureau of Statistics, в мае в стране было добыто 116,8 млн. т сырой руды, всего на 2,8% больше, чем за тот же период годичной давности. За пять месяцев данный показатель составил 516,2 млн. т, на 8,6% больше, чем в январе-мае прошлого года. На фоне прежних темпов роста, достигавших 15-20% в год, это выглядит немного бледно.

Зато китайский импорт руды в мае (кризисном месяце для рынка) составил 68,6 млн. т, на 7,4% больше, чем годом ранее. А показатель пяти месяцев (322,1 млн. т) превышает прошлогодний на 4,9%. По прогнозу австралийского Bureau of Resources and Energy Economics, в этом году китайский импорт руды возрастет до 774 млн. т по сравнению с прошлогодними 743,6 млн. т, а в 2014 г. дойдет до 805 млн. т. Как считают специалисты Бюро, это позволит частично компенсировать расширение австралийского экспорта руды от 494 млн. т в 2012 г. до 664 млн. т в 2014 г. Благодаря этому и цены на австралийскую 62%-ную руду в 2013-2014 гг. будут, в основном, находиться вблизи отметки \$115/т, FOB или немногим более \$120/т, CFR Китай. Правда, в последнее время появились и другие прогнозы. Специалисты инвестиционных банков UBS и Deutsche Bank предсказывают на сентябрь новое падение цен на сырье, в ходе которого его стоимость может рухнуть до около \$80/т, FOB. И хотя экспортеры считают такой провал крайне маловероятным, резон в подобных прогнозах все же есть. Недавнее повышение цен на руду опирается на два связанных между собой фактора - подорожание стальной продукции в Китае и расширение объемов ее выпуска. И то, и другое, основано на ожиданиях активизации национальной и мировой экономики в последние месяцы года.

Настораживает, что такие ожидания появляются ежегодно, но как раз в последние четыре года они не оправдывались. В 2012 г. именно в начале сентября спотовые котировки на железорудное сырье достигли крайней точки спада, а в 2009-2011 гг. стоимость руды в сентябре непременно снижалась. Так что, не исключено, что и в текущем году сентябрь окажется месяцем неоправдавшихся надежд. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АВСТРАЛИЯ

СТАТИСТИКА

ПОРТ ХЕДЛАНД В ИЮНЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛ ЭКСПОРТ МАРГАНЦЕВОЙ РУДЫ

Австралийский порт Хедланд в июне по сравнению с июнем 2012 г. сократил отгрузку марганцевой руды на 48,8%. Об этом свидетельствуют данные статистики. В частности, отгрузка продукции составила в заданный период 72,5 тыс. т. Кроме этого, поставки существенно сократились по сравнению с предыдущим месяцем, когда они достигали 219,6 тыс. т. Порт Хедланд в феврале по сравнению с февралем 2012 г. сократил отгрузку марганцевой руды на 45,1%. В особенности отгрузка продукции составила в указанный период 137,135 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель упал на 32,2%. Отгрузка марганцевой руды в Китай достигла в феврале 79,985 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

БОЛИВИЯ

GLENCORE INTERNATIONAL PLC БУДЕТ РАЗРАБАТЫВАТЬ ДВА РУДНИКА В ПАРТНЕРСТВЕ С COMIBOL

Швейцарская трейдинговая компания Glencore International plc подписала контракт с боливийской государственной горнодобывающей корпорацией Corporacion Minera de Bolivia (Comibol) по добыче свинца и цинка на двух рудниках, что стало первым соглашением подобного типа, когда-либо заключавшимся в стране. Glencore уже ведет операции на двух рудниках: первый является совместным предприятием, а второй взят в аренду ее дочерней компанией Sinchi Wayra S.A. Теперь же она будет участвовать в СП под названием Illara S.A. по контракту, заключенному на 15 лет с возможностью продления. Comibol будет владеть 55% акций, а швейцарская компания - 45%. Первый рудник называется Порко и расположен в департаменте Потоси, тогда как второй - Боливар в департаменте Оруро. Glencore согласилась в течение следующих пяти лет инвестировать в оба рудника около \$105 млн. В рамках партнерства обе компании будут заниматься разведкой, добычей и сбытом концентратов, производимых на обоих рудниках. Illara S.A. станет моделью для подобного партнерства в будущем. (Центральный металлургический портал РФ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ

POSCO В 2013 ГОДУ МОЖЕТ ПОЛУЧИТЬ ЖЕЛЕЗОРУДНУЮ ЛИЦЕНЗИЮ ДЛЯ ЗАВОДА В ШТАТЕ ODISHA

Как сообщает агентство Reuters, Индия может вскоре предоставить лицензию на разведку и производство железной руды для южнокорейской компании Posco для ее \$12-миллиардного стального завода. Задержка в пуске завода составляет уже 8 лет. В мае Верховный суд Индии поручил принимать решение по железорудной лицензии правительству страны, что значительно увеличивает шансы южнокорейской компании. По мнению двух государственных чиновников, пожелавших остаться не названными, у компании появились реальные шансы получить железорудную лицензию в ближайшем будущем. (Reuters/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

ИМПОРТ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ В АПРЕЛЕ-ИЮНЕ 2013 ГОДА УПАЛ

Как сообщает агентство Reuters, индийский импорт железной руды снизился на 78% за апрель-июнь по предварительным данным правительства на фоне роста поставок на внутреннем рынке и падения экспорта. Индийская статистика, вместе с показателями падения импорта и в Китае в июне, как ожидается, будет влиять на уровень стальных цен, которые уже снизились в текущем году на 12%. Индия, которая исторически производила достаточное количество сырья для собственных нужд, за прошлый финансовый год увеличила импорт до 3 млн. т из-за снижения производства руды в таких штатах, как Карнатака и Одиша. 30%-ные экспортные пошлины на железную руду также сделали доступным сырьем для внутреннего рынка более широким. В I квартале Индия импортировала 185,113 тыс. т железной руды по сравнению с 826,372 тыс. т годом ранее. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

СТАТИСТИКА

В ИЮНЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ СОКРАТИЛСЯ

Китай в июне сократил импорт железной руды до 62,3 млн. т. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Steelguru. В мае этот показатель оценивался на уровне 68,56 млн. т. Запасы импортной железной руды в крупнейших портах Китая по состоянию на 8 июля по сравнению с предыдущей неделей увеличились на 630 тыс. т, или 0,84%. В особенности запасы импортного сырья в заданный период достигли 75,81 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА

«ИНТЕРПАЙП УКРАИНА», ООО «МЕТИНВЕСТ ХОЛДИНГ»

И ООО «ПРОМЫШЛЕННЫЙ РЕГИОН» ПОСТАВЛЯТ ПАО «ДТЭК ДНЕПРЭНЕРГО» ТРУБЫ НА 10 МЛН. ГРН.

Компании "Интерпайп Украина" (Днепропетровск), "Метинвест Холдинг" и "Промышленный регион" (обе Донецк) договорились о поставке энергопоставляющей компании "ДТЭК Днепрэнерго" (Запорожье) стальных труб на 10,391 млн. грн. до 2014 г. Об этом говорится в сообщении "ДТЭК Днепрэнерго" о результате тендера. "Интерпайп Украина" поставит труб на 0,452 млн. грн., "Метинвест Холдинг" - на 3,539 млн. грн. и "Промышленный регион" - на 6,4 млн. грн. Договоры заключены 3 июля. (Українськи новини/[Металл України, СНГ, мира](#))

С 1 ОКТЯБРЯ 2012 ГОДА ПО 30 ИЮНЯ 2013 ГОДА ИМПОРТЕРЫ СТАЛЬНЫХ ТРУБ ВЫБРАЛИ КВОТУ НА 96%

С 1 октября 2012 г. по 30 июня 2013 г. импортеры выбрали квоту на поставку стальных обсадных и насосно-компрессорных труб в Украину на 95,98%. Об этом говорится в материалах Министерства экономики Украины. За указанный период в Украину было поставлено 16,884 тыс. т этой продукции. С 1 октября 2012 г. по 31 мая 2013 г. квота была выбрана на 93,14%. Суммарно годовая (с 1 октября 2012 г. по 30 сентября 2013 г.) квота составляет 17,591 тыс. т труб.

Использование квоты на поставку труб в Украину по странам, т

Страна	Объем квоты (01.10.2012-30.09.2013)	Использование квоты (с учетом заявок)	Остаток квоты	Использование квоты, %
РФ	12506,000	12495,045	10,955	99,91
Австрия	2577,000	2557,532	19,468	99,24
Польша	1158,000	768,160	389,840	66,34
Румыния	220,000	191,000	29,000	86,82
Словакия	180,000	0,000	180,000	0,00
Индия	76,000	0,000	76,000	0,00
Китай	51,000	48,797	2,203	95,68
Другие страны	823,000	823,000	0,000	100,00
Итого	17591,000	16883,534	707,466	95,98

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

ПОКАЗАТЕЛИ РАБОТЫ ТРУБНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В ИЮНЕ 2013 ГОДА, тыс. т

	Май 2013 г.	Июнь 2013 г.	%	6 мес. 2012 г.	6 мес. 2013 г.	%
Нижнеднепровский ТЗ	31,7	26,1	-17,7	216,3	188,0	-13,1
«Нико Тьюб»	36,0	27,9	-22,5	214,7	204,8	-4,6
Новомосковский ТЗ	20,5	24,6	20,0	121,2	122,5	1,1
Харьковский ТЗ	23,6	24,2	2,5	273,0	127,1	-53,4
«Коминмет»	19,2	18,7	-2,7	90,0	112,4	24,8
Луганский ТЗ	0,0	0,0	-	107,3	0,0	-
Днепропетровский ТЗ	3,3	0,3	-90,9	44,9	29,6	-34,1
Другие	10,6	12,4	17,0	54,8	63,3	15,5
Всего	144,9	134,2	-7,4	1122,2	847,7	-24,5

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

РЫНОК ТРУБ В ИЮНЕ 2013 ГОДА

Ситуация в сегменте трубного проката в июне отмечалась повышенным спросом ввиду сезонной активизации строительной отрасли. Это позволило металлоторговцам сохранить объем продаж на уровне предыдущего месяца, а также избежать существенного снижения цен.

Игроки рынка отмечают, что спрос в июне остался на уровне предыдущего месяца, что связано в первую очередь с высокой активностью со стороны частного сектора, тогда как продажи в адрес крупных конечных потребителей остаются на низком уровне, и не превышают прошлогодних показателей. Это объясняется падением активности во всех потребляющих трубы отраслях. Добыча нефти в январе-мае снизилась на 7,1% по сравнению с АППГ, тогда как добыча газа выросла лишь на 0,01%. Из позитивных новостей - сообщение "Нафтогаза Украины" об успешном бурении нефтяной скважины №110 Руновщинская на Будищанско-Чутовском месторождении, являющимся одним из крупнейших, открытых за последние 15 лет.

В то же время, неблагоприятная ситуация на внешних рынках негативно влияет на производство украинских труб, которое в январе-июне понизилось на 24,5% до 847,7 тыс. т по сравнению с АППГ. В июне месячном исчислении падение результатов производства составило 7,4% до 134,2 тыс. т. В июне потребление труб в месячном исчислении нарастало строительные предприятия, спад наблюдался в сегментах частного потребления и ГМК.

Исходя из тенденций потребления, заместитель генерального директора по коммерции УГМК (Украинская горно-металлургическая компания) Виталий Ключник отметил, что в июне наибольшим спросом пользовались электросварные профильные трубы, на которые в продажах УГМК приходится 72%. Доля этой продукции в месячном исчислении выросла на 5%. Также востребованными были ВГП и электросварные трубы, на которые пришлось 6% и 19% соответственно. Динамика доли в структуре продаж сварных прямошовных и ВГП труб была отрицательной, и составила 4,1% и 0,1% соответственно.

Как отметил представитель металлоторговой компании "Сбыт Стил" Игорь Чуприн, в середине июня производители трубной продукции понизили цены, что было связано с удешевлением штрипса, обусловленным неудовлетворительной конъюнктурой внешних рынков, а также давлением со стороны импортных поставщиков.

Комментируя ценовые тенденции июня, В. Ключник отметил стабильность ситуации на внутреннем рынке. "От повышения стоимости участников рынка удерживает незначительная перенасыщенность данной продукцией. С другой стороны, стабильно высокий спрос со стороны строительного сектора препятствует их снижению", - объясняет он.

Согласно данным торговой площадки ugmk.info, средняя стоимость труб в июне на вторичном рынке выросла на 0,07% (6,01 грн.) до 7556,5 грн./т. В частности, по Днепропетровскому региону рост составил 0,42% (33,36 грн.) до 7884,59 грн./т. В тоже время по Киевскому региону трубная продукция подешевела на 0,16% (11,88 грн.) до 7561,6 грн. По Харьковскому региону падение стоимости труб составило 0,05% (6,01 грн.) до 7223,2 грн./т.

Ценовые тенденции на рынке трубной продукции

	31.05.2013	07.06.2013		Изменение цены, %	Изменение цены, грн./т
		цена, грн.	цена, \$		
Киев	7573,56	7561,68	945,21	-0,16	-11,88
ВГП	7453,03	7414,56	926,82	-0,52	-38,47
Сварные	7640,85	7640,85	955,11	0,00	0,00
Профильные	7626,8	7629,62	953,70	0,04	2,82
Днепропетровск	7851,23	7884,59	985,57	0,42	33,36
ВГП	7018,96	7077,67	884,71	0,84	58,71
Сварные	6910,4	6935,71	866,96	0,37	25,31
Бесшовные	10309,68	10309,68	1288,71	0,00	0,00
Профильные	7165,88	7215,3	901,91	0,69	49,42
Харьков	7226,69	7223,24	902,91	-0,05	-3,45
ВГП	7243,16	7237,89	904,74	-0,07	-5,27
Сварные	7120,31	7120,31	890,04	0,00	0,00
Профильные	7316,61	7311,53	913,94	-0,07	-5,08

Для анализа и ценового среза взяты оптовые прайсовые цены киевских ("Викант", "МД Групп", "Метинвест СМЦ", "Металл-Холдинг", АО "УГМК" (Киевский филиал), "Сталекс"), днепропетровских ("АВ Металл Групп", "Металлобазы Комэкс", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", АО "УГМК" (Днепропетровский филиал), "Викант", "МД Групп"), и харьковских металлотрейдеров ("Металлобазы Комэкс (Харьков)", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", "РТК Трейд", АО "УГМК" (Харьковский филиал), "АВ Металл Групп", "Харьковметалл - 2"). Цены в гривнах с НДС. Электронные прайсы компаний можно загрузить по адресу price.ugmk.info. С ценовой динамикой по каждой компании можно ознакомиться на index.ugmk.info.

На 1 июля Украина использовала 95,98% (16,88 тыс. т) квоты на импорт бесшовных обсадных и насосно-компрессорных труб диаметром не более 406,4 мм. В частности, из РФ поставлено 12,49 тыс. т труб, из Австрии - 2,55 тыс. т. С 1 августа Украина на неопределенный срок приостановит действие квот, поскольку в рамках проектов по добыче углеводородов, которые реализуются в ТЭК, возникла необходимость ввоза определенных видов труб, производство которых в Украине не имеет соответствующей сертификации в соответствии с международными стандартами.

Тендеры на закупку труб в июне

Заказчик	Поставщик	Объем поставки	Сумма, млн. грн.
«Днепроэнерго»	ООО «Арт Инвест», ПП «Двиг»	319,7 т	14,56
«Днепроэнерго»	«Интерпайп Украина», «Метинвест холдинг», ООО «Промышленный регион»	-	10,391
«ДТЭК Западэнерго»	ООО «Днепропетровская трубная компания», ПП «Двиг»	73 т	1,51
«Центрэнерго»	ООО «Украинская ферросплавная компания»	23 т	1,1
«Донецктеплокоммунэнерго»	ООО «Промышленный регион»	1,98 тыс. т	18,36
«Теплоэнергопостач»	ООО «Первый трубный завод»	-	0,206
«Львовуголь»	ПП «НВФ «Каролина»	-	6,88
«Укрзализнычпостач»	«Метинвест МСЦ»	-	10,1

Источник: Ugmk.info по данным портала о госзакупках и «Украинских новин»

Согласно прогнозу В. Ключника, существенного изменения цен на большинство позиций труб в июле не ожидается, а спрос сохранится на нынешнем уровне, благодаря сезонной активности потребляющих отраслей.

Прогнозируя дальнейшее развитие ситуации на рынке труб в июле, И. Чуприн отметил, что на фоне улучшения спроса по итогам месяца стоит ожидать стабилизации внутренних цен в сегменте.

В числе проектов, которые в ближайшее время будут поддерживать спрос на трубную продукцию, выделим следующие:

Проект	Детали
Замена «Киевэнерго» 32 км тепловых сетей в Киеве в 2013 г.	До конца года на замену сетей. Ремонт котельных и тепловых пунктов будет потрачено около 270 млн. грн.
37 проектов по капремонту систем водоснабжения и водоотведения в Луганской области в 2013 г.	До конца года Кабмином на их реализацию выделено 130 млн. грн.
Разработка месторождения по добыче углеводородов в Харьковской области	Осенью компании Shell и «Укргаздобыча» начнут разработку скважины Ново-Мечебилловская-100 в Харьковской области, возведение площадки под которую ведется в настоящее время

Данные открытых источников.

В ближайшее время вероятно увеличение закупок труб со стороны "Центрэнерго", в связи с ликвидацией последствий пожара блока №2 Углегорской ТЭС. Согласно сообщению компании, под эти нужды планируется привлечь кредитную линию лимитом 900 млн. грн. (Степан Добровольский, [Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины_СНГ_мира))

**ООО «ИНТЕРПАЙП НИКО ТЬЮБ» ПРИВЛЕЧЕТ ПОД ГОСГАРАНТИИ
750 МЛН. ГРН. НА НОВУЮ ЛИНИЮ ТРУБ ПОВЫШЕННОЙ ПРОЧНОСТИ**

И хотя пока что производство труб в Украине падает, и для новой, и для старой продукции "Интерпайпа" есть перспективные рынки сбыта. В конце июня Кабмин в рамках программы активизации экономики на 2013-2014 гг. утвердил проект привлечения под госгарантии 750 млн. грн. кредитов на создание производства труб повышенной прочности на предприятии "Интерпайп Нико Тьюб" (Никополь, Днепропетровская обл.), которое специализируется на выпуске бесшовных труб. Средства намечено привлечь в 2014 г., ожидаемый эффект - годовой рост экспорта сверхпрочных труб на \$215 млн. и замещение их импорта на 100-130 тыс. т в год.

Эксперты называют данный проект одним из главных направлений развития трубного бизнеса компании. В самом "Интерпайпе" пока что не комментируют детали проекта, однако отраслевой аналитик Владимир Пиковский допускает: это будет высокотехнологичная продукция, ориентированная на западного потребителя. "Тем самым корпорация хочет укрепить свои позиции на платежеспособных западных рынках. Вспомним, весной группа Shell сертифицировала интерпайповские трубы и пустила их закупку", - отмечает специалист. Менеджер Shell Ukraine по связям с госорганами Алексей Татаренко подтверждает эту информацию и уточняет: сертифицированные производители теперь могут продавать свои трубы филиалам Shell по всему миру, так что это касается не только проектов добычи нетрадиционного газа в Украине. Группа ежегодно закупает по всему миру до 260 тыс. т труб, и если отечественные трубки предложат выгодные условия, то могут поставлять хоть весь этот объем, отмечают собеседники МинПром.

В связи с этим вспоминается, что несколько лет назад другой трубный актив "Интерпайпа" - Нижнеднепровский трубопрокатный завод - освоил производство труб высокой группы прочности Q125 диаметром 168,3 мм и толщиной стенки 12,06 мм. В пресс-службе холдинга сообщают, что трубы этого класса прочности с премиальными соединениями UPJ применяются для бурения сверхглубоких скважин (4000-6000 м) на газовых и нефтяных месторождениях. UPJ - собственная разработка корпорации: уплотнение резьбового соединения "металл-металл" в сочетании с упорной трапецеидальной резьбой обеспечивает высокую прочность и герметичность соединения, а также его устойчивость к страгивающим нагрузкам. Данная продукция уже реализуется на украинском рынке, в частности, для ГК "Укргаздобыча", однако производитель продвигает ее и вовне (известны поставки в Сирию, ОАЭ, Марокко, Нигерию). В. Пиковский подчеркивает, что подобные трубы наиболее перспективны для производителей, и на такую номенклатуру могут быть направлены первоочередные инвестиции.

Для экспортного продвижения явным позитивом стало сокращение Евросоюзом антидемпинговых пошлин на импорт бесшовных труб "Интерпайпа" с 17,7% до 13,8%, вступившее в силу 5 сентября 2012 г. Рассмотрение вопроса в Еврокомиссии и Европейском суде длилось с 2006 г., и компании удалось доказать свою правоту, говорит директор "Интерпайпа" по продажам труб в странах Европы и СНГ Вера Смаль. И добавляет, что теперь можно предложить европейским и другим потребителям новый продукт - бесшовные трубы из высококачественной заготовки электросталеплавильного комплекса "Интерпайп Сталь".

С другой стороны, в июне закончился последний период действия договорных квот на поставку интерпайповских труб в страны Таможенного союза (ТС). Квота на полугодие - 171 тыс. т - не продлена, и отныне трубный экспорт корпорации в ТС будет облагаться пошлиной в 18,9-19,9%. Хотя это все равно меньше, чем для других труб-

ников Украины, для которых ставка составляет 37,8%. Данная история длится с 2005 г., когда Москва ввела защитные меры против отечественных труб. Группе Виктора Пинчука тогда удалось договориться об особом режиме квотирования, согласно которому определенный объем труб поставлялся беспрошленно. Решение было принято сроком на 5 лет - до 30 января 2011 г., и затем "Интерпайпу" в начале каждого года пришлось мучительно согласовывать размер квот. Тем не менее в 2011-2013 гг. полугодовой объем беспрошленных поставок постепенно рос: если в позапрошлом году это было 150 тыс. т, то в 1 полугодии 2013 г. - 171 тыс. т. "Но это был последний раз. Вопрос еще и в том, что согласно режиму ВТО, куда вступила Россия, квоты вообще невозможны. Впрочем, вступление россиян в ВТО может сыграть на руку украинским поставщикам, так как теперь Кремлю для сохранения барьеров надо доказывать, что наш импорт идет по демпинговым субсидируемым ценам", - отмечает экономист Виталий Кулик.

Квоты позволяли "Интерпайпу" экспортировать в ТС около трети годового производства труб. В 2012 г. выпущено 1,1 млн. т трубной продукции, а в ТС поставлено 370 тыс. т. Возможно, будут достигнуты какие-то альтернативные договоренности, ведь к поставкам корпорации привязан ряд российских потребителей. Среди прочего, с начала года идут переговоры о замене квот ценовыми обязательствами, что отвечает нормам ВТО и привело бы к удорожанию поставляемых труб не более чем на 10%. "Вряд ли трубный экспорт в ТС упадет до нуля. Но вполне возможно, что он резко снизится. И в любом случае "Интерпайпу" стоит максимально диверсифицировать экспортную географию, чтоб не зависеть от настроений Москвы", - уверен В. Пиковский.

Описанные факторы делают вполне логичным смещение географии экспорта труб "Интерпайпом" в пользу стран Запада. Но и здесь есть свежий контрфактор: 9 трубных производителей США подали жалобу в Минторг и Комиссию по международной торговле с просьбой установить антидемпинговые пошлины на импорт нефтегазовых труб из 9 стран, включая Украину. А основным поставщиком отечественных труб в Соединенные Штаты как раз является группа Виктора Пинчука - \$52 млн. в денежном эквиваленте за 5 месяцев, или 96% поставок в эту страну, подсчитали в ИК Eavex Capital. В минувшем году эта доля составила 88% (на \$129 млн.).

Однако предложенные американскими лоббистами защитительные меры еще должны быть утверждены, тем более что американские потребители уже раскритиковали инициативу своих трубников. Американский институт международной торговли (AIIS) заявляет: "Мы считаем, что это массовое обращение (трубников) чрезмерно и необоснованно, оно будет мешать рынку нефтегазового бурения". Действительно, ограничение импорта приведет к росту цен на внутреннем рынке. Более того, оно направлено на таковой рост в интересах национальных производителей.

А вот глобальные тенденции потребления труб однозначно играют на руку "Интерпайпу". Это касается и украинского, и мирового рынка, заверяют эксперты. Глобальный трубный спрос в последнее время ввиду оживления проектов транспортировки углеводородов растет в среднем на 2-3% ежегодно, говорит аналитик ИК "Ренессанс Капитал" (Россия) Борис Красноженов. Сланцевая революция в США и рост цен на российский газ привели к пуску целого ряда энергетических проектов, которые создают дополнительный спрос на трубы. В частности, годовое потребление обсадных и бурильных труб в странах Черноморского бассейна в ближайшее время вырастет на 50-70

тыс. т. Прежде всего - за счет разработки новых месторождений нефти и газа в Азербайджане и Турции, оценивает сопредседатель Фонда энергетических стратегий Дмитрий Марунин. Увеличивается и спрос на трубы большого диаметра для строительства магистральных трубопроводов, в том числе Трансанатолийского газопровода и Nabucco. Неудивительно, что Турция становится все более важным вектором сбыта: в марте "Интерпайп" подписал соглашение на \$15 млн. с турецким поставщиком труб Aydin Boru.

Еще один перспективный рынок - Ближний Восток и Северная Африка (регион MENA), где востребованы трубы для добычи и перекачки нефти, полагает В. Пиковский. Сегодня "Интерпайп" занимает здесь около 5% сегмента бесшовных труб; ведущие операторы (Saudi Aramco, ADCO, ADNOC) поступательно наращивают нефтедобычу.

В Украине же перспективы продаж во многом связаны с будущей добычей нетрадиционного газа мировыми отраслевыми лидерами - Shell и Chevron. В этом случае специалисты ожидают роста внутреннего трубопотребления на 200-300 тыс. т в год. Кроме того, в стране наблюдается огромный износ базового трубного металлофонда. Газораспределительная система изношена примерно на 50%, оценивает президент ассоциации "Газовые трейдеры

Украины" Роман Сторожев, а это означает потребность в сотнях тысяч тонн новых труб. Общая же потребность страны в замене трубного фонда оценивается в 30 млн. т. Так что спросу есть куда расти, и в 2013 г. "Интерпайп" может сохранить уровень выпуска труб, даже несмотря на дальнейшее уменьшение их отечественного производства, которое за 5 месяцев упало в годовом сопоставлении на 26,1% до 713,6 тыс. т (в 2012 г. - на 9% до 2 млн. т).

Несмотря на это, "Интерпайп Нико Тьюб" задекларировал планы до конца года увеличить производство на 25% (хотя и сам за 5 месяцев сократил его на 0,5% до 176,9 тыс. т). "В 2012 г. мы нарастили выпуск труб на 20% до 430 тыс. т, что стало лучшим результатом за весь постсоветский период, - заверяет гендиректор завода Владимир Горнштейн. - Это достигнуто за счет модернизации мощностей и повышения производственной культуры. В нынешнем году продолжим масштабные обновления, в том числе завершаем строительство новой кольцевой печи нагрева заготовки Loi Thermprocess и второй линии в трубопрокатном цехе". Если же будет позитивно развиваться проект с госгарантиями, то в 2014 г. предприятие ждет еще более масштабные работы. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

СНГ

АНАЛИЗ

ПОЧЕМУ РОССИЯ ЗАКРЫВАЕТ ТРУБНЫЙ РЫНОК ДЛЯ УКРАИНСКИХ ЗАВОДОВ

Сможет ли "Интерпайп" Виктора Пинчука договориться о продолжении беспошлинных поставок труб в Россию и какие рынки позволят компании отчасти скомпенсировать вероятные "российские уступки" в случае непродления соответствующей квоты. Российское правительство определилось с режимом поставок украинских стальных труб в страну. 16 июля на совещании по вопросам металлургии в Челябинске премьер-министр РФ Дмитрий Медведев заявил: принято решение не продлевать на II полугодие квоту на беспошлинную поставку украинских труб в Россию.

Формально это решение направлено против всех украинских производителей такой продукции, на практике более всего пострадают интересы трубно-колесной компании (ТКК) "Интерпайп" Виктора Пинчука. Его трубные заводы не один год, собственно, и "наполняли квоту" своей продукцией.

Российское регулирование импорта украинских труб отличается довольно сложной, "растянутой" через десятилетия историей. Новейший ее период принято отсчитывать с лета 2011 г. Тогда комиссия Таможенного союза (ТС) своим решением №702 продлила до середины ноября 2015 г. действовавшие до того на протяжении пяти лет антидемпинговые пошлины в отношении украинских стальных труб, поставляемых на территорию стран этого Союза, включая и Россию. Размер пошлин устанавливался в пределах 18,9-19,9% от таможенной стоимости в случае с обсадными и насосно-компрессорными трубами. По трубам диаметром до 820 мм (включая нефте- и газопроводный их сортамент) антидемпинговая мера варьировалась в зависимости от производителей. Для трех предприятий "Интерпайпа" - Никопольского трубопрокатного, Новомосковского трубного заводов и "Нико Тьюб" она устанавливалась в 19,4%, для прочих украинских производителей - 37,8%.

При всем том решение №702 предусматривало возможность отгрузок украинских труб в ТС и "вне антидемпинга", но при заключении отдельного международного договора с определением в нем предельных объемов поставок. Иными словами, речь шла о той самой квоте на беспошлинный импорт украинских труб в РФ. Компании "Интерпайп" в 2011 г. удалось договориться с россиянами о такой квоте в 300 тыс. т на год. (Соглашение также за-

тронulo небольшие по объему поставки в РФ нержавеющей труб компании "Сентравис" семьи Атанасовых.) Впоследствии между Украиной и странами ТС заключались соглашения, предусматривающие полугодовые квоты на импорт труб. По ним наши трубные заводы получали возможность поставлять свою продукцию на российский рынок в рамках того же режима "невзимания пошлины". По 2012 г. в целом этот объем был согласован суммарно по двум полугодиям на уровне тех же 300 тыс. т.

На I полугодие квота была оговорена в 120 тыс. т труб; ожидалось, что данный объем беспошлинного импорта этой украинской продукции в РФ будет подтвержден и на последние шесть месяцев. Вышло по-иному. Еще в апреле в ходе заседания совместной российско-украинской комиссии по вопросам торгового сотрудничества представители РФ "выразили глубокое разочарование" подходами нашей страны к регулированию импортных поставок некоторых российских товаров. Впоследствии россияне недвусмысленно указывали на свое недовольство в части ограничений на импорт в Украину угольной продукции, немалая часть в котором традиционно имеет российское происхождение.

В апреле же Евразийская экономическая комиссия (ЕЭК, правонаследница Комиссии ТС) начала пересмотр действующих ставок антидемпинговой пошлины на поставки украинских труб, причем - по заявлению предприятий "Интерпайпа". Для последней компании приемлемо было уйти от перманентной необходимости в продлении и согласовании квоты. Здесь рассчитывали заменить свои добровольные ограничения по объемам поставок трубной продукции в РФ и другие страны ТС на обязательства по "нижнему ценовому показателю". К тому же количественные ограничения на ввоз товаров не соответствуют принципам ВТО, в состав которой Россия вступила в прошлом году (этот аргумент нередко применяет российская сторона). Но в итоге поставщики украинских труб на российский рынок вошли во второе полугодие и "вне квоты", и без финишных результатов пересмотра в ЕЭК бывших антидемпинговых ограничителей. А вторичным заявлением Медведева такая ситуация "закреплена" уже на политическом уровне.

По данным правительственной статистики, в 2012 г. три предприятия ТКК "Интерпайп" произвели чуть свыше 1,1 млн. т стальных труб. Квотная поставка в РФ заняла порядка 27% от этого объема. По информации отраслевого портала ugmk.info, уровень производства на трубных заводах группы Пинчука за январь-июнь составил около 515 тыс. т. Доля российского направления продаж в данном объеме - свыше 23% при квоте беспошлинных поставок в РФ в 120 тыс. т на январь-июнь.

Как видно, "сужение" входа на российский трубный рынок - вследствие непродления квоты - назвать несущественным для группы Виктора Пинчука нельзя. (По оценкам ИК Concorde Capital, в 2012 г. отгрузки труб иных производителей из Украины в Россию, исключая сегмент продукции больших диаметров, был минимальным). В компании "Интерпайп" к моменту публикации этого материала комментарии относительно складывающейся ситуации со сбытом на российском направлении не предоставили. Представители инвесткомпаний оценивают ее возможное развитие в следующих вариациях.

При непродлении квоты объем поставок в Россию заводами "Интерпайпа" может сократиться, говорит аналитик Concorde Capital Роман Тополок. "Размер действующих пошлин превышает рентабельность трубного бизнеса (до 16%), и если потребители не согласятся пересмотреть цены вверх, значительная часть поставок может стать неприбыльной", - аргументирует он. По его мнению, одним из немногих рынков, куда "Интерпайп" может попробовать переориентировать поставки, остается Ближний Восток. "Вряд ли поставки на рынок США будут расти с учетом проводимого (антидемпингового) расследования. Наоборот, компании придется доказывать, что отгрузки на американский рынок не наносят ущерб местным производителям", - утверждает он. Аналитик ИК Eavex Capital Иван Дзвинка, рассматривая пессимистический сценарий, указывает: при существующей пошлине продукция "Интерпайпа" на российском рынке станет дороже по сравнению с трубами внутренних производителей РФ. По его расчетам, для бесшовных труб данная разница составит 3-5%. Для такого сценария эксперт называет два варианта возможного развития событий.

Первый - "Интерпайп" оставляет свою ценовую позицию для российских покупателей неизменной, что потенциально приведет к сокращению экспорта группы в Рос-

сию на 50% во втором полугодии по сравнению с первыми шестью месяцами 2013 г. Денежные потери при этом могут составить \$65 млн. Второй - компания корректирует цены до уровня внутренних котировок российского рынка. В таком случае поставки в Россию снизятся до 30% в тот же период, потери составят порядка \$35 млн. "Вероятность первого и второго варианта развития событий оцениваем в 25% и 75% соответственно", - говорит Дзвинка.

Он также придерживается того мнения, что основное направление диверсификации сбыта для компании Пинчука - это ближневосточные рынки, которые по результатам 2012 г. занимали всего 5-6% в общей структуре продаж группы. "И компания уже работает в данном направлении. В начале июля "Интерпайп" прошел аттестацию нефтедобывающей государственной компании Ирака South Oil Company. Также группа ведет переговоры с потенциальными покупателями в Иране", - конкретизирует представитель Eavex Capital.

Однако эксперт настроен больше на оптимистический сценарий в разрешении этой ситуации. По его мнению, переговорный процесс по согласованию квоты на беспошлинные поставки украинских труб в РФ на II полугодие хотя и затянется, но окажется результативным. Компания может получить объем для беспошлинной поставки: пусть это будет и не 120 тыс. т, как для января-июня, но "в районе 100 тыс. т". Урегулирование спорных моментов во взаимной торговле (включая момент с ограничением импорта российских углей в Украину) в самом деле способно привести к возобновлению квотного режима поставок украинских стальных труб в РФ. 17 июля, передает ИА "Украинські новини", министр промышленной политики Украины Михаил Короленько сообщил, что в сентябре планируются переговоры с Россией, на которых будет обсуждаться и вопрос по объемам беспошлинных поставок труб. Да и опыт прошлых лет показывает - по завершении очередного "квотного периода" практически всегда возникали заминки перед его возобновлением. Нынешнее продолжение, однако, потребует уступок уже не только от группы Виктора Пинчука, но и украинского государства, пребывающего сегодня, похоже, в очередном торговом конфликте со своим северо-восточным соседом. ([Дело/Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ЭКСПОРТ ТРУБ БОЛЬШОГО ДИАМЕТРА (ТБД) НЕ ОБОЙДЕТСЯ БЕЗ ИЗВЕСТНЫХ ПОСРЕДНИКОВ

Российские производители труб большого диаметра получают единого представителя на международных тендерах, где будут разыгрываться поставки труб для сухопутных участков "Южного потока" в Европе. Представлять ОМК, ТМК, "Северсталь" и ЧТПЗ будет нидерландская компания European Pipeline Engineering, зарегистрированная в Амстердаме в июне этого года. Ее единственный владелец - ООО "Трубные инновационные технологии" (ТИТ), полностью принадлежащее Ивану Шабалову, председателю Ассоциации производителей труб и партнеру братьев Аркадия и Бориса Ротенбергов.

В правление European Pipeline Engineering вошли два содиректора - Борис Розентул от ТИТ и юридическое лицо Deutsche International Trust Company NV, которая занимается бухгалтерией нидерландской компании (от Deutsche Bank), что "будет комфортным фактором для привлечения кредитов", отмечает представитель ТИТ. По словам Шабалова, объединение усилий позволит избежать внутренней конкуренции и не "размывать российскую составляющую" в будущих поставках для "Южного потока". Он обратил внимание, что так традиционно поступают японские компании. Он также добавляет, что так трубки смогут подстраховать друг друга в плане производства необходимых объемов и так будет спокойнее для кредиторов и заказчиков.

Почему European Pipeline Engineering создала ТИТ, а не сами российские трубки? Шабалов утверждает, что это минимизирует риски на тот случай, если в будущем трубки решат по отдельности участвовать в международных тендерах: не исключено, что покупатели или регуляторы могут не допустить кого-то из трубников, сославшись на то, что тот аффилирован с другим производителем через совместную компанию, созданную под тендеры по "Южному потоку". Предположительно отгрузки начнутся до конца года, в августе руководство European Pipeline Engineering отправится в Европу для переговоров с представителями проектных СП, которые будут заниматься строительством участков "Южного потока" в Сербии, Болгарии, Хорватии и Венгрии (СП создавались с участием "Газпрома" и местных представителей). С 2005 г. компании Шабалова и Ротенбергов - победители большинства конкурсов на поставку труб отечественных производителей для "Газпрома". (Ведомости/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**В 2015 ГОДУ ПК «ДИА» ПЛАНИРУЕТ ПРИСТУПИТЬ К СТРОИТЕЛЬСТВУ
СТАНА ПО ВЫПУСКУ КРУПНОЙ ЭЛЕКТРОСВАРНОЙ ТРУБЫ**

В первом полугодии ПК «ДИА» увеличила производство стальной трубы на 32% от уровня прошлого года, а объем ее реализации - на 38%. По пластиковой трубе рост составил 40%, по пенопласту - почти 50%. В целом в компании нет ни одного направления, которое бы ухудшило работу в текущем году, - заявил С. Маркин, генеральный директор компании. При этом ПК «ДИА» ведет активную модернизацию своих трубных мощностей. В рамках текущего этапа модернизации будут пущены три новых стана корейского производства. Стан ТЭСА 10-38 ориентирован на выпуск мебельной трубы небольших размеров, востребованной производителями мебели и различных "белых" конструкций (например, при строительстве автоцентров). Два стана ТЭСА 12-63 будут выпускать холоднокатаную трубу, идущую в те же сферы, при этом на одном из них можно изготавливать трубу из оцинкованного проката с оцинкованием сварного шва.

Кроме того, будет установлен агрегат продольной резки, который обеспечит заготовкой эти станы. Он тоже отличается высокой производительностью, в результате чего продукция компании будет иметь более низкую себестоимость. Также в работу пустится система автоматической упаковки, то есть формирование пачки будет осуществляться минимальным количеством людей с более высоким качеством самого пакета. При этом производимая на новых и на уже имеющихся станах продукция получит маркировку - логотип ПК «ДИА», что позволит избежать смешивания с другими производителями на рынке - потребитель всегда сможет идентифицировать продукцию компании. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЗАО «ИЖОРСКИЙ ТРУБНЫЙ ЗАВОД» ПРИСТУПИЛО
К МОНТАЖУ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ ПРОЕКТА «ЮЖНЫЙ ПОТОК»**

Расположенный в Санкт-Петербурге актив ОАО "Северсталь" - ЗАО "Ижорский трубный завод" - приступил к монтажу второго экспандера (устройства корректировки овала труб большого диаметра) под проект "Южный поток". "Новое оборудование, стоимостью более 600 млн. руб., направлено на увеличение объемов производства труб большого диаметра. Предполагается, что оно позволит обеспечить надежность и своевременность поставок продукции для новых нефтегазовых проектов, в том числе, для газопровода "Южный поток", - прокомментировал технический директор-главный инженер дивизиона "Северсталь Российская сталь" Андрей Луценко.

В настоящее время на строительной площадке проводится монтаж основного технологического оборудования. Производитель и поставщик - фирма Fontijne Grotnes B.V. (Нидерланды). Наряду с монтажом основного оборудования, на ИТЗ также осуществляется поставка деовализатора (устройства для корректировки овала концов труб) производства ООО "НПО "СПБЭК". Пуск оборудования планируется осенью в период капитального ремонта.

Весной ИТЗ завершил пуско-наладочные работы финишного пресса. Новое оборудование также предназначено для выпуска труб с малыми диаметрами и большой толщиной стенки для морской части газопровода "Южный поток" компании "Газпром". Монтаж оборудования проводился специалистами колпинского филиала ООО "Северсталь-Промсервис" (актив дивизиона "Северсталь Российская сталь"). Контроль работ осуществляли представители фирмы-поставщика оборудования - SMS Meer. Расположенный в Санкт-Петербурге актив ОАО "Северсталь" - ЗАО "Ижорский трубный завод" - приступил к монтажу второго экспандера (устройства корректировки овала труб большого диаметра) под проект "Южный поток". "Новое оборудование, стоимостью более 600 млн. руб., направлено на увеличение объемов производства труб большого диаметра. Предполагается, что оно позволит обеспечить надежность и своевременность поставок продукции для новых нефтегазовых проектов, в том числе, для газопровода "Южный поток", - прокомментировал технический директор-главный инженер дивизиона "Северсталь Российская сталь" Андрей Луценко. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ООО «ЛИПЕЦКАЯ ТРУБНАЯ КОМПАНИЯ «СВОБОДНЫЙ СОКОЛ» ПОЛУЧИЛО НОВЫЕ СЕРТИФИКАТЫ

Трубная компания "Свободный сокол" получила новые сертификаты. Три из них выданы турецким сертификационным органом "FIRST QUALITY CERTIFICATION" на соответствие требованиям международных стандартов - ISO 9001:2008, ISO 14001:2004, OHSAS 18001:2007 - в областях Системы менеджмента качества, экологии и профессионального здоровья и безопасности. Выданные сертификаты подтверждают, что Система менеджмента ООО "ЛТК "Свободный сокол" соответствует международным требованиям менеджмента в вышеуказанных областях.

Получен сертификат соответствия на трубы и фитинги требованиям международных стандартов EN 545 и ИСО 2531, выданный сертификационным органом ИСИМ (Италия). Кроме того, получены два сертификата системы сертификации ГОСТ Р Федерального агентства по техническому регулированию и метрологии, выданные ООО "СЕРТИФ-ТЕСТ" на трубы чугунные напорные высокопрочные с наружным цинковым, наружным лаковым и внутренним цементно-песчаным покрытием; с наружным лаковым и внутренним цементно-песчаным покрытием: труба раструбная под соединение "TITON", "RJ" DN 80 - DN 1000 мм в комплекте со стопорами из высокопрочного чугуна, трубы фланцевые с приваренными фланцами DN 80 - DN 1000 мм. И части соединительные литые из высокопрочного чугуна для напорных трубопроводов с внутренним цементно-песчаным покрытием; внутренним цементным покрытием: с раструбным соединением "TITON", с раструбным соединением "RJ", с фланцевым соединением для труб DN 80 - DN 1000 мм. Новые сертификаты позволят шире продвигать продукцию сокольской трубной компании на рынки России, ближнего и дальнего зарубежья. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**К КОНЦУ 2013 ГОДА ООО «НИЖНЕТАГИЛЬСКИЙ ТРУБНЫЙ ЗАВОД «МЕТАЛЛИНВЕСТ» (НТТЗ)
ПЛАНИРУЕТ ВЫЙТИ НА ОБЪЕМ ПРОИЗВОДСТВА 96 ТЫС. Т**

В 2013 г. на НТТЗМ были установлены новые линии по производству профильных труб, рассказал М. Петелин, генеральный директор завода. В итоге мощность оборудования сегодня позволяет выпускать около 150 тыс. т профильной трубы в год. Сейчас производство загружено на 70% от максимального уровня. Это 8 тыс. т трубной продукции в месяц, к концу 2013 г. компания планирует выйти на объем производства 96 тыс. т в год. На новых станах ZG 50 и ZG 115 производится квадратная и прямоугольная профильная труба небольшого сечения, водогазопроводная и круглая электросварная труба. На сегодняшний день доля этой продукции в общем объеме производства составляет 40%, то есть 3-3,5 тыс. т ежемесячно. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

УКРАИНА

РЕШЕНИЕ О КВОТАХ НА КОКСУЮЩИЕСЯ УГЛИ
НА 2014 ГОД БУДЕТ ПРИНИМАТЬСЯ В ОКТЯБРЕ-ДЕКАБРЕ 2013 ГОДА

Министерство промышленной политики прогнозирует принятие в октябре-декабре решения о квотировании импорта коксующихся углей в 2014 г. Об этом сообщил министр промышленной политики Михаил Короленко. "Я думаю, по итогам 3-го квартала перед 4-м мы посмотрим, сколько государственных углей будет у нас на складах, и будет принято решение (о необходимости продления квотирования импорта коксующихся углей на 2014 г.)", - сказал он.

При этом Короленко отметил, что введение квотирования импорта коксующегося угля дало свои результаты, так как на данный момент снизились запасы на складах государственных углей. Как сообщало агентство, по состоянию на 1 июля импортеры исчерпали годовую квоту на поставку коксующихся и битуминозных углей в Украину на 34,43% (получено лицензий на поставку 3,512 млн. т). 13 марта Кабинет министров включил коксующийся уголь в перечень товаров, импорт которых подлежит лицензированию, а также установил квоту на его импорт на 2013 г. в 10,2 млн. т. (Українськи новини/[Металл України, СНГ, мира](#))

НА 1 ИЮЛЯ 2013 ГОДА ИСПОЛЬЗОВАНО 34,43% КВОТЫ НА ИМПОРТ КОКСУЮЩЕГОСЯ УГЛЯ

Украина по состоянию на 1 июля использовала 34,43% квоты на импорт коксующегося угля, битуминозных углей (кроме коксующегося угля) и угля (кроме антрацита и битуминозного угля). Об этом сообщает пресс-служба Министерства экономического развития и торговли (Минэкономразвития). В целом объем квоты составляет 10,2 млн. т, из которых использовано 3512069 т, остаток квоты составляет 6688 тыс. т. В июне Украина тоже использовала 34,43% квоты на импорт коксующегося угля. (РБК-Украина/[Металл України, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

ПОСТАВКИ УГЛЕЙ НА КОКСОХИМИЧЕСКИЕ ЗАВОДЫ В ЯНВАРЕ-ИЮНЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛИСЬ

Поставки украинских углей на отечественные коксохимические заводы в январе-июне сократились по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 10% до 6,9 млн. т. Об этом свидетельствуют данные ОП "Металлурпром". В июне КХЗ получили 1,175 млн. т украинских углей для коксования, что на 4,9% больше предыдущего месяца.

Импорт углей за 6 месяцев сократился по сравнению с АППГ на 6% до 5,650 млн. т, а в июне составил 1,015 млн. т (+5,7% к маю). Всего за 6 месяцев украинские КХЗ получили 12,550 млн. т углей для коксования, что на 8% меньше объема поставок в АППГ. Остатки углей для коксования на складах украинских КХЗ в июне уменьшились на 30 тыс. т и по данным на 1 июля составили около 540 тыс. т. В январе-июне украинские КХЗ сократили поставку кокса металлургам на 8% до 6,730 млн. т, а в июне поставили 1,160 млн. т (-1,7% к маю). По импорту в июне кокс не завозился в связи с мораторием Кабмина. Всего с начала года было завезено 430 тыс. т импортного кокса против 86 тыс. т за 6 месяцев 2012 г. С учетом импортных поставок общее поступление кокса на метпредприятия в январе-июне составило 7,160 млн. т (98% от расчетной балансовой потребности и -4% от объема поставок за 6 месяцев 2012 г.). (Ugmk.info/[Металл України, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДСТВО КОКСА НА КОКСОХИМИЧЕСКИХ ЗАВОДАХ В ИЮНЕ 2013 ГОДА, ТЫС. Т

	Май 2013 г.	Июнь 2013 г.	%	6 мес. 2012 г.	6 мес. 2013 г.	%
Авдеевский КХЗ	316	299	-5,4	2176	1952	-10,3
«Азовсталь»	130	126	-3,1	1122	742	-33,8
«Запорожжкокс»	111	108	-2,7	658	650	-1,2
Днепродзержинский КХЗ	37	36	-1,4	252	242	-4,0
«Донецккокс»	31	32	3,3	186	178	-4,2
Енакиевский КХЗ	46	44	-4,6	224	255	13,8
«Алчевсккокс»	308	297	-3,3	1784	1766	-1,0
Ясиновский КХЗ	150	132	-11,8	864	848	-1,9
«Макеевкокс»	93	78	-15,6	526	538	2,3
АМКР	119	120	0,3	1247	673	-46,0
«Баглейкокс»	68	66	-2,4	271	381	40,2
ДМЗ им. Петровского	67	64	-5,1	245	366	49,6
Другие	43	40	-7,0	248	251	1,2
Всего	1517	1442	-5,0	9803	8841	-9,8

(Ugmk.info/[Металл України, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

В ДТЭК ШАХТОУПРАВЛЕНИЕ «ЧЕРВОНОПАРТИЗАНСКОЕ»
СДАН В ЭКСПЛУАТАЦИЮ ВЫСОКОПРОИЗВОДИТЕЛЬНЫЙ ОЧИСТНОЙ ЗАБОЙ

В ДТЭК Шахтоуправление "Червонопартизанское" сдан в эксплуатацию высокопроизводительный очистной забой №42. Новая лава характеризуется большой мощностью пласта и протяженностью выемочного поля более 3 км - ее отработка займет 3 года. Это второй очистной забой, введенный в шахтоуправлении с начала 2013 г. Шахтоуправление добывает уголь из 5 лав. Пуск двух новых лав в 2013 г. позволит на 22% увеличить плановый объем добычи угля по сравнению с 2012 г. - до 3,8 млн. т. "Новая лава работает со стабильной нагрузкой, горняки ежедневно добывают более 3 тыс. т угля, - рассказывает заместитель директора по производству ДТЭК Шахтоуправление "Червонопартизанское" Евгений Кундюков. - Чтобы успешно ввести в эксплуатацию новый очистной забой, ДТЭК направила порядка 70 млн. грн. на закупку современного оборудования и подготовительные работы. Благодаря ДТЭК наше шахтоуправление динамично развивается, и даже в условиях кризиса в угольной отрасли обеспечивает работой и достойной зарплатой более 4,5 тыс. сотрудников". Общий объем инвестиций ДТЭК в развитие ШУ "Червонопартизанское" в 2013 г. составит 306 млн. грн. Эти средства предназначены для улучшения условий труда, развития системы безопасности и модернизации производства. Поскольку шахтоуправление является бюджетообразующим предприятием в Червонопартизанске, его стабильная работа способствует социальному развитию города. (Energyland.info/[Металл України, СНГ, мира](#))

В КОНЦЕ ИЮНЯ 2013 ГОДА ХОЗЯЙСТВЕННЫЙ СУД ДОНЕЦКОЙ ОБЛАСТИ ВОЗОБНОВИЛ ПРОИЗВОДСТВО ПО ДЕЛУ О БАНКРОТСТВЕ ЧАО «АРС»

В отношении компании была введена процедура распоряжения имуществом, а уже в сентябре состоится заседание суда, на котором будет решена ее судьба. Судя по тому, что из именитого должника, который ранее входил в число крупнейших торговцев угольной продукцией в стране, на протяжении последних лет активно выводились самые ценные активы, "АРС", скорее всего, будет признан банкротом и ликвидирован.

Компанию "АРС" можно смело причислить к числу легендарных - появившись на свет в 1992 г. в период так называемой "неформальной экономики", она за несколько лет стала самым влиятельным участником рынка торговли углем в Донбассе, замкнув на себе сбыт продукции ключевых государственных угольных холдингов Донецкой и Луганской областей ("Орджоникидзеуголь", "Селидовуголь", "Добропольеуголь", "Донецкуголь", "Макеевуголь", "Краснодонуголь" и другие). "Нами была создана компания "АРС". Мы занимались торговлей углем. Вот именно в эти годы я заработал первый миллион", - именно так самый богатый бизнесмен Украины Ринат Ахметов лаконично описал свое становление в большом бизнесе и роль угольного трейдера в этом процессе.

Кто выступал партнером Рината Ахметова по "АРСу", достоверно неизвестно. Основным акционером компании с момента ее основания была зарегистрированная на острове Мэн с капиталом в 2 тыс. фунтов компания Haleswood Limited, бенефициарами которой в равных долях выступали трое неназванных лиц. По легенде, помимо Рината Ахметова, основателями компании были одни из самых влиятельных людей Донецка начала 90-х годов - Ахат Брагин (Алик Грек) и Яков Богданов по прозвищу "Самсон". И аббревиатура "АРС" расширялась как "Алик, Ринат, Самсон".

Расцвет деятельности компании пришелся на 2004 г., когда ее оборот достиг отметки в \$1,1 млрд., а прибыль превысила \$60 млн. В тот момент компания называла себя "лидирующим в регионе производителем и поставщиком кокса, коксующегося угля, металла и энергоносителей". Но после того, как в 2005 г. в стране сменилась власть, и на угольный рынок вышли новые фавориты, положение "АРСа" сильно ухудшилось. Уже в 2007 г. годовой оборот компании даже не достиг отметки в 50 млн. грн., а сама она стала потихоньку лишаться своих активов. Незадолго до этого сменился и главный акционер. Контрольным пакетом "АРСа" (62,5%) стал владеть Сергей Кий - бывший помощник Рината Ахметова, избранный в 2007 г. депутатом Верховной Рады.

В течение следующей "пяtilетки" компания в основном работала на двух "фронтах" - выбивала из угольных предприятий долги, накопленные ими в бытность активной совместной работы, и избавлялась от долей в промышленных предприятиях, которые были ею приобретены в период своего расцвета. В этом списке оказались крупнейший частный железнодорожный экспедитор страны "Лемтранс", "Запорожжюкс" и "Енакиевский коксохимпром", компании "ПЭС-Энергоуголь", "Инкор и Ко", "Укртрансмаш", сеть заправок "Параллель" и целый ряд других структур. Доли в них были проданы структурам Рината Ахметова, которые за счет этого стали их полноправными хозяевами. И чем меньше активов оставалось у "полумертвого" экс-главного угольного трейдера Донбасса, тем очевиднее становилось стремление его хозяев "вычистить" компанию до конца и благополучно избавиться от нее.

Уже в октябре 2011 г. хозяйственный суд Донецкой области начал банкротство "АРСа" по инициативе Авдеевского коксохимического завода, совладельцем которого ранее являлся должник (сейчас АКХЗ входит в "Метинвест Холдинг"). Вскоре этот процесс был заморожен более чем на полтора года, и за счет этого компания получила возможность уйти на "долговые каникулы", поскольку все это время продолжал действовать мораторий на удовлетворение требований кредиторов. А в июне этот процесс получил продолжение. По решению суда производство по делу о банкротстве было возобновлено и введена процедура распоряжения имуществом ЧАО "АРС". Распорядителем имущества стала арбитражный управляющий Светлана Бабич, на которую была возложена задача до середины августа сформировать реестр требований кредиторов. После этого должен быть сформирован комитет кредиторов компании, который решит, что с ней делать дальше - вводить процедуру санации или признавать ее банкротом. По состоянию на конец прошлого года кредиторская задолженность "АРСа" превышала 670 млн. грн., из которых порядка 480 млн. грн. компания была должна банку ПУМБ Рината Ахметова. Сумма дебиторской задолженности за этот же период составила около 1 млрд. грн., однако большая ее часть "висела" на государственных угольных предприятиях, выбить деньги из которых "АРС" не может уже много лет. Поэтому не исключено, что значительная часть "дебиторки" будет сочтена безнадежной. До последнего времени "козырем" в руке компании оставалась ее нераспределенная прибыль, полученная за прошлые годы, которая на конец прошлого года достигала отметки в 500 млн. грн. Но судя по тому, как начали бурно развиваться события в деле о банкротстве компании, не исключено, что до того момента, когда будет сформирован реестр кредиторов "АРСа", этот резерв будет благополучно истощен. (След.net.ua/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины_СНГ_мира))

ДТЭК ШАХТОУПРАВЛЕНИЕ «ПЕРШОТРАВЕНСКОЕ» РЕКУЛЬТИВИРУЕТ ТЕРРИКОН ШАХТЫ «СТЕПНАЯ»

ДТЭК Шахтоуправление "Першотравенское" приступило к рекультивации породного отвала шахты "Степная". В 2013г. на реализацию проекта будет направлено 1,3 млн. грн. в рамках программы улучшения экологической обстановки в регионе. Предприятие планирует озеленить террикон после рекультивации. Использование породного отвала шахты "Степная" прекращено в июле 2012 г. На протяжении 2013-2016 гг. будет проходить рекультивация отвала общей площадью более 23 га. Инвестиции за этот период составят более 7 млн. грн. Подрядная организация ООО "Шляхбуд" приступила к выполнению работ в начале июля.

Таким образом решается проблема высоких шахтных терриконов, которые постепенно разрушаются ветрами и осадками, что экологически опасно для окружающей среды: загрязняется атмосфера, вредные компоненты породы переносятся в плодородную почву и водоемы. В окрестностях города Першотравенска находится два отработанных породных отвала, им уже более 50 лет (самые старые в Западном Донбассе). ДТЭК начала реализацию проекта рекультивации, чтобы значительно улучшить экологическую ситуацию в регионе.

"ДТЭК ведет активную работу по улучшению экологической обстановки в регионах присутствия, и рекультивация породных отвалов - одна из важнейших задач угольных предприятий компании, - отметил директор шахтоуправления "Першотравенское" Николай Еремин. - В 2013 г ДТЭК направила на мероприятия по защите окружающей среды 1,6 млрд. грн., включая экологический налог". В этом году, на первом этапе рекультивации, будут выполнены такие работы: разравнивание вершины террикона и устройство плоской террасы; нанесение суглинка и плодородной почвы на верхней террасе террикона; "нарезка" горизонтальных террас по склонам породного отвала. Эти работы подготавливают террикон для высадки растений, которые будут препятствовать его разрушению и благотворно влиять на атмосферу. (Energyland.info/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины_СНГ_мира))

**ООО «ДОНБАССКИЙ РАСЧЕТНО-ФИНАНСОВЫЙ ЦЕНТР» (ДРФЦ) СКОНЦЕНТРИРОВАЛО
ПОЧТИ 100% АКЦИЙ ПАО «ЦЕНТРАЛЬНАЯ ОБОГАТИТЕЛЬНАЯ ФАБРИКА «КОМСОМОЛЬСКАЯ»**

ООО "Донбасский расчетно-финансовый центр" сконцентрировало 99,7% акций ПАО "Центральная обогатительная фабрика "Комсомольская" (Донецкая обл.), сообщила фабрика в системе раскрытия информации Национальной комиссии по ценным бумагам и фондовому рынку (НКЦБФР). При этом за Фондом государственного имущества (ФГИ) Украины еще числится 0,29% ЦОФ.

В начале июня ДРФЦ, владелец контрольных пакетов акций обогатительных фабрик "Червона зирка", "Комсомольская", "Узловская", "Россия" и "Украина", за 2,2 млн. грн. приобрел у ФГИ на бирже "Иннекс" последние небольшие госпакеты этих фабрик. Все лоты были проданы по стартовой цене. В частности, цена продажи 0,217% ПАО "Групповая обогатительная фабрика "Червона зирка" составила 0,7 млн. грн., 0,292% ПАО "Центральная обогатительная фабрика (ЦОФ) "Комсомольская" - 0,8 млн. грн., 0,037% ПАО "ЦОФ "Узловская" - 0,07 млн. грн., 0,429% ПАО "ЦОФ "Россия" - 0,3 млн. грн. и 0,41% ПАО "ЦОФ "Украина" - 0,3 млн. грн. В конце мая ФГИ продал 23,83% акций ГОФ "Червона зирка" за 37 млн. 303,057 тыс. грн., 25,52% акций ЦОФ "Комсомольская" - за 34260,856 тыс. грн., 24,87% акций ЦОФ "Узловская" - за 24581,802 тыс. грн., 23,64% акций ЦОФ "Россия" - за 7947,929 тыс. грн., 21,69% акций ЦОФ "Украина" - за 7874,787 тыс. грн. ДРФЦ приобрел госдолю в ЦОФ "Комсомольская", тогда как покупателем четырех других пакетов выступило ЧАО "Альтера Финанс" (Донецк).

ДРФЦ до последнего времени принадлежало: 75,94% акций ГОФ "Червона зирка", проектная мощность которой составляет 3,5 млн. т угля ежегодно по рядовому углю. Помимо сбыта продукции на внутреннем рынке, предприятие поставляет уголь в Италию, Польшу, Панаму и Виргинские Британские острова. В 2012 г. чистая прибыль ГОФ "Червона зирка" составила 1,243 млн. грн., чистый доход - 937,01 млн. грн., валовая прибыль - 1,376 млн. грн.; 74,18% акций ЦОФ "Комсомольская". Помимо сбыта продукции на внутреннем рынке, предприятие поставляет уголь в Испанию, Болгарию, Швейцарию, Корею, Египет, Турцию и Марокко. В 2012 году чистая прибыль ЦОФ "Комсомольская" составила 16,682 млн. грн., чистый доход - 1146,48 млн. грн., валовая прибыль - 16,564 млн. грн.; 74,86% акций ЦОФ "Узловская", проектная мощность которой составляет 3,3 млн. т угля ежегодно по рядовому углю. Основными поставщиками угля на фабрику являются ГП "Макееуголь", ГП "Артемуголь" и ГП "ДУЭК". В 2012 г. чистая прибыль ЦОФ "Узловская" составила 0,866 млн. грн., чистый доход - 744,508 млн. грн., валовая прибыль - 1,555 млн. грн.; 75,91% акций ЦОФ "Россия". В 2012 г. ее чистая прибыль составила 0,349 млн. грн., чистый доход - 244,68 млн. грн., валовая прибыль - 7,663 млн. грн.; 77,9% акций ЦОФ "Украина". В 2012 г. ее чистая прибыль составила 0,307 млн. грн., чистый доход - 128,178 млн. грн., валовая прибыль - 5,657 млн. грн.

Основным владельцем ООО "ДРФЦ" является Сароне Холдингс Лимитед (Британские Виргинские о-ва). ООО "ДРФЦ" входит в уставный капитал таких предприятий, как ООО "Донбассуглепереработка", ООО "Донбасский обогатительный комбинат", ООО "ЦОФ "Узловская" и др. СМИ связывают "ДРФЦ" со старшим сыном президента Украины Александром Януковичем. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](http://metall-ukraine.com))

АНАЛИЗ

ВЕРХОВНАЯ РАДА ВЫДЕЛИЛА ПРЕДПРИЯТИЯМ УГОЛЬНОЙ ОТРАСЛИ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ 5,5 МЛРД. ГРН.

Каждый раз в последние дни перед парламентскими каникулами народные избранники в спешке принимали десятки законопроектов. Нынешнее лето не стало исключением. В последний день сессии Верховная рада изменила закон о госбюджете, выделив предприятиям угольной отрасли дополнительные 5,5 млрд. грн. Эти средства не планируется потратить на реконструкцию и строительство шахт. Они нужны для удешевления угля, который добывают госпредприятия. За пять лет углепром обошелся налогоплательщикам в рекордные 60 млрд. грн.

Подтвержденные запасы угля в Украине превышают 34 млрд. т, что составляет около 10% от общеевропейских и более 3% от мировых запасов. В правительстве подсчитали, что разведанного угля стране хватит на 400 лет. С учетом повышения цен на нефть и газ власть провозгласила курс на их повсеместное замещение углем. Однако статистика пока показывает лишь рост бюджетных дотаций, а не эффективности работы угольной промышленности. Добыча угля в Украине в 2012 г. составила 85,7 млн. т, что на 5% больше, чем в 2011 г. Рост был отмечен, прежде всего, в производстве энергетического угля, который используется для производства электричества и тепла. Однако стагнирующая экономика страны не смогла потребить дополнительные объемы.

Ситуация со сбытом продукции стала критической зимой 2012-2013 гг. в секторе поставок энергетического угля для теплоэлектростанций. В результате "стахановских темпов" работы на складах электростанций 1 января накопилось 5,8 млн. т угля, 1 января 2012 г. было около 4 млн. т.

Содержание серы в угле "газовой группы" превышает 3%, что делает его непригодным для экспорта за границу. Кризис перепроизводства всерьез угрожал пожарной безопасности производства и экологии шахтерских поселков. Ситуация усугублялась еще и готовностью шахтеров к

забастовкам. Правительство было вынуждено корректировать план добычи. По данным Минэнергоугля, за шесть месяцев государственные шахты снизили производство топлива на 16,1% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Однако вместе с "черным золотом" они выдали "на гора" 7,2 млрд. грн. убытков - на 38,1% больше показателя 2012 г. И это только с начала года. Одновременно на 10% выросла себестоимость 1 т товарного угля - до 1,4 тыс. грн. Не стоит удивляться, что государственные шахты всего за полгода "съели" заложенную в бюджете-2013 дотацию на удешевление угля в 7,8 млрд. грн. После решения парламента они смогут "съесть" еще 5,5 млрд. грн. Теоретически по сравнению с 2012 г. объемы госдотаций должны были снизиться. Принадлежащие государству шахты не только снижают объемы добычи, но и постепенно переходят в частные руки.

В конце 2011 г. государство отдало в концессию ДТЭК крупные государственные объединения "Ровеньки-" и "Свердловантрацит". В результате, государственные шахты в 2012 г. сократили добычу энергетического угля на 42,8%, а ДТЭК, в свою очередь, существенно ее нарастила. Сейчас именно ДТЭК добывает 47% энергетического угля в Украине. Однако на практике угольные расходы бюджета только растут. С учетом последнего решения парламента в 2013 г. они составят 13,3 млрд. грн., что на 3,4 млрд. грн. больше показателя 2012 г.

Выходит, что средства из госбюджета выделяются главным образом на поддержание на плаву неэффективных государственных шахт, которые добывают уголь с высокой себестоимостью. При этом на развитие отрасли идут копейки.

Если с 2010 г. по 2012 г. по статье "государственная поддержка на частичное покрытие расходов по себестоимости" было потрачено более 23 млрд. грн., то на строительство и модернизацию добывающих мощностей - ме-

нее 6 млрд. грн. В итоге технологии добычи угля на большинстве государственных шахт остались на уровне 1960-х годов. Производственный фонд изношен на 80-85%.

Это влияет на производительность труда. Если в развитых странах на одного рабочего приходится 100 т угля, то в Украине этот показатель на некоторых шахтах не превышает 20 т. ДТЭК сообщает о росте производительности с 65 т на работающего горняка до 72 т в 2012 г. Государственные шахты, которые щедро дотируются из бюджета, по итогам первого полугодия произвели менее трети добываемого в стране угля.

Остальное поднято "на гора" частными угольными компаниями, которые в отсутствие госсубсидий производят конкурентную продукцию, наращивают добычу, вводят в эксплуатацию новые лавы, улучшают условия труда шахтеров. По данным ДТЭК себестоимость угля компании составляет 531 грн./т, у государственных шахт - 1 400 грн./т. Таким образом, постепенное снижение неподъемных для налогоплательщиков и бюджета объемов субсидирования вовсе не означает, что страна потеряет угольную промышленность.

Начиная с 2008 г., доля расходов бюджета на поддержку угольной отрасли выросла с 19% до 23%, уступая лишь динамике финансирования дорожного хозяйства. В 2013 г. на дотации угольщикам будет потрачена сумма в 1,5 раза превышающая финансирование Министерства здравоохранения. Всего с 2008 г. по 2012 г. на дотации угольной промышленности бюджет выделил почти 60 млрд. грн. Иными словами, из кармана каждого из 45,5 млн. украинцев, включая несовершеннолетних, было изъято более 1,3 тыс. грн.

Авторы проекта "Энергетической стратегии Украины до 2030 г." отмечают: "Объем государственного финансирования угольной отрасли с 2001 г. по 2010 г. вырос почти в четыре раза и превышает 2% от совокупных государственных расходов Украины. При этом добыча угля уменьшилась более чем на 10%".

От правительства сложно ожидать кардинального снижения уровня господдержки сектора. Очевидно, с учетом фактора президентских выборов 2015 г. предложение

уменьшить объемы дотаций может быть расценено как провокация, способная снизить популярность власти в ее базовых регионах. Вместе с тем в ближайшие годы государственная политика в угольной отрасли неизбежно будет пересмотрена. Экономика страны попросту не выдержит дальнейшего роста субсидий углепрому, а значит, не за горами решение о замораживании общих расходов государственной поддержки отрасли.

На полную ликвидацию госсубсидий эксперты отводят пять лет. За это время должно произойти поэтапное прекращение субсидирования операционных расходов государственных шахт вместе с увеличением финансирования их реструктуризации и социальной поддержки высвобождаемых работников. После этого неэффективные шахты будут закрыты, а оставшиеся перейдут в частные руки. Неизбежен также переход к конкурентному рынку угля, следствием чего будет повышение цен на топливо. Огромные неэффективные субсидии - хороший повод для правительства задуматься о корректировке приоритетов развития отечественной энергетики.

В соответствии с проектом "Энергетической стратегии Украины до 2030 г." планируется сохранение сложившейся угольно-ядерной структуры генерации. Она потребует многомиллиардных инвестиций, в том числе государственных, и продолжит негативно влиять на окружающую среду.

Согласно данным Международного энергетического агентства глобальные субсидии на ископаемые виды топлива в шесть раз превышают экономические стимулы для возобновляемых источников энергии. Отечественная статистика хорошо согласуется с данными МЭА: с момента принятия закона о "зеленых тарифах" в 2009 г. преимущественно частные инвестиции в альтернативную энергетику в Украине составили около 21 млрд. грн., в то время как государство предоставило угольщикам около 60 млрд. грн. Учитывая нынешнюю рецессию в экономике, субсидии угольной промышленности дорого обходятся налогоплательщикам Украины. А отсутствие реальных реформ в этой отрасли продолжает тянуть экономику страны на дно. ([Экономична правда/Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

COAL ENERGY S.A. ПЛАНИРУЕТ УВЕЛИЧИТЬ ДОБЫЧУ УГЛЯ В ДВА РАЗА

15 июля люксембургская Coal Energy S.A., контролирующая угольные активы в Украине, опубликовала девятимесячный отчет, согласно которому в новом 2014-м финансовом году (ФГ, начинается с 1 июля 2013 г.) планируется увеличение собственного производства угля до 2,9 млн. т. С учетом того, что в завершившемся в июне 2013 г. фингоду угольная компания, контролируемая Виктором и Мариной Вишневецкими (за исключением 25% акций, которые были отчуждены в 2011 г. в ходе IPO) произвела 1,569 млн. т угольной продукции, такие планы означают рост производства почти в два раза. При этом по итогам 2012 ФГ компания сократила угледобычу на 15,5%.

Цифра в 2,9 млн. т не в первый раз фигурирует в отчетности этой компании. Подобный объем здесь рассчитывали выпустить в уже завершившемся для компании 2013 ФГ, но затем он был скорректирован "вниз". В презентации к опубликованному отчету это объясняется "слабым спросом на рынке". И подчеркивается, что "речь идет преимущественно об уменьшении добычи энергетического угля, тогда как коксующийся уголь этот пересмотр затронул в меньшей степени".

Какие-либо дополнительные комментарии в пресс-службе Coal Energy предоставлять отказались. "Все данные, которые мы хотим обнародовать, мы публикуем в отчетах", - сообщили там журналисту Delo.UA. Со своей стороны эксперты не уверены, что эта компания сможет в новом для нее ФГ выполнить заявленный производственный уровень.

Старший аналитик ИК Dragon Capital Денис Саква характеризует нынешние планы Coal Energy, как "нереалистичные". Он приводит несколько причин для такого определения. Первая из них обусловлена профицитом угля в Украине, который на июнь достиг 9,6 млн. т.

Вторая - сокращением отпуска электроэнергии (э/э) станциями тепловой генерации (ТЭС и ТЭЦ), потребляющими уголь как топливо. По данным украинского Министерства энергетики и угольной промышленности (Минэнергоугля), за первые шесть месяцев 2013 г. выработка э/э на украинских ТЭС и ТЭЦ уменьшилась по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года на 8,6% до 40,44 кВт-ч. "Фактически, это означает и такой же процент в снижении спроса на уголь со стороны данных потребителей", - утверждает Саква. И прогнозирует сохранение отрицательного тренда в этой сфере до завершения календарного 2013 г.

Помимо внутреннего рынка, Coal Energy в своих планах повышения угледобычи может ориентироваться и на сбыт продукции в Европу. В настоящий момент компания осуществляет экспорт угля в Болгарию, Словакию, Молдову и Турцию. Согласно ее последней презентации, 91% добытого угля реализуется в Украине, и лишь 9% уходит на экспорт в указанные страны. Для сравнения: за 2012 фингод компания отчитывалась о том, что на экспорт уходит порядка трети ее продукции.

Но повышение угольных продаж по внешнему направлению в Dragon Capital оценивают опять же, как малове-

роятное. "Цены на уголь в Европе сейчас снизились и почти сравнялись с украинским (по данным Bloomberg New Energy Finance, в июне уголь разных марок в Европе торговался по \$77-90/т). Учитывая затраты на транспортировку и погрузку в портах, попытка выйти на европейские рынки с низкокачественным украинским углем нерентабельна", - уверен представитель Dragon Capital.

По информации Минэнергоугля, содержание нежелательного элемента - серы - в углях, добываемых на восьми украинских шахтах Coal Energy, превышает 1%, достигая в отдельных случаях 4%. Качественные зарубежные угли серы содержат не более 0,5-0,7%.

Сопредседатель Фонда энергетических стратегий Дмитрий Марунич рассматривает ситуацию с иной точки зрения. По его мнению, в Coal Energy рассчитывают на внешнее удорожание угля. Он отмечает, что с начала года цены на уголь в мире существенно снизились. По данным компании "Металл Эксперт Консалтинг", в 2012 г. средняя цена на энергоуголь в мире составляла \$95-100/т.

Экспортная ориентация Coal Energy, по словам Марунича, сегодня во многом вынужденное решение. "С учетом угольного профицита внутри страны, а также того, что рынок де-факто распределен между крупнейшими игроками - ДТЭК Рината Ахметова и государственным "Углем Украины" - рассчитывать на внутренние поставки компаниям с иностранными инвестициями не стоит", - утверждает эксперт. Что позволяет самой компании рассчитывать на выполнение плана в новом для нее ФГ? Возможно, ответ на это будет дан в "финализированном отчете" за полный прошедший фингод, который в Coal Energy S.A. обещают опубликовать 31 октября. Но основания для таких "повышательных планов" представить не сложно уже сейчас.

По отчетным данным самой компании, в целом за 9 месяцев 2013-го ФГ ее выручка составила \$104,1 млн., чистая прибыль - \$5,2 млн. А вот I квартал Coal Energy за-

вершила с чистым убытком \$6,72 млн., тогда как годом ранее получила чистую прибыль в \$4,44 млн. При этом выручка компании в январе-марте сократилась на 48,8% - до \$17,37 млн.

Без заметного наращивания производства и продаж эту ситуацию в последующем выправить будет очень не просто. Совсем ведь не зря бизнес-стратегия компании Вишневецких предусматривает очень существенное увеличение добычи - до 3,4 млн. т в 2015-м, и до 3,8 млн. т в 2016-м финансовых годах. Вопрос лишь в том, не придется ли и эти прогнозные показатели корректировать "вниз" уже непосредственно в указанные финпериоды.

Coal Energy S.A. - холдинговая угледобывающая компания со штаб-квартирой в Люксембурге, объединяющая активы предприятий научно-производственного объединения "Механик", третий по объему запасов и седьмой по объемам добычи производитель угля в Украине. Coal Energy занимается добычей, обогащением и продажей энергетического и коксующегося угля. По классификации JORC ее запасы угля составляют 235,5 млн. т, среди которых 151,2 млн. т - балансовых. Компания также ожидает разрешения на получение новых лицензий с 286,9 млн. т запасов угля.

В состав компании входят дочерние предприятия: ОДО "Арендное предприятие "Шахтоуправление им. В. И. Чапаева", шахта имени Преподобного Сергия Радонежского, шахта "Свято-Николаевская", шахта "Святителя Василия Великого", шахта "Свято-Андреевская", шахта "Свято-Серафимовская", шахта "Свято-Покровская", обогатительная фабрика "Постниковська", ООО "Антрацит", ООО "Энергомеханический завод "Механик", ООО "Донбаскриплення", ООО "Донбасуглепроходка", а также ООО "Укргеосервис" и ООО "Углетехник". ([Дело/Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН

СТАТИСТИКА

В I ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА ДОБЫЧА УГЛЯ СОКРАТИЛАСЬ

В Казахстане в январе-июне добыто 54,675 млн. т угля, включая угольный концентрат, что на 3,2% меньше, чем в аналогичном периоде 2012 г., сообщило агентство республики по статистике. В том числе, по данным статведомства, производство каменного угля и лигнита составило 52,103 млн. т (снижение на 3,5%), концентрата угольного 2,572 млн. т (рост на 5,1%). (Центральный металлический портал РФ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-ИЮНЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ УГЛЯ ВЫРОС

Россия в январе-июне по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличила экспорт угля на 7,9%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. В частности, зарубежные поставки российского угля составили в заданный период 65,291 млн. т. По итогам июня Россия экспортировала 11,685 млн. т угля, что на 22,3% больше по сравнению с прошлым годом. Россия в январе-мае по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличила экспорт коксующегося угля на 72,9%. В частности, зарубежные поставки продукции за пять месяцев с начала года достигли 8,749 млн. т. Россия в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. сократила объемы производства готового проката на 5,1%. Выпуск стали уменьшился на 3,2%, а чугуна - на 3,7%. Тем не менее производство стальных труб выросло на 10,7%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ОАО «РАСПАДСКАЯ» В I ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА СОКРАТИЛО ДОБЫЧУ УГЛЯ

ОАО "Распадская" в первом полугодии увеличило добычу рядового угля на 15% по сравнению с соответствующим периодом прошлого года - до 3,961 млн. т. Добыча угля во 2 квартале года составила 1,7 млн. т, что на 25% ниже показателей первого квартала, говорится в отчете компании. Снижение квартальной добычи угля компания объясняет временной приостановкой работы шахты "Распадская" и плановым ремонтом лавы на шахте "МУК-96".

"Объем реализации угольного концентрата увеличился на 36% в первом полугодии по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. и превысил 2,7 млн. т. Во втором квартале объем реализации угольного концентрата снизился всего на 5% благодаря реализации части складских запасов", - говорится в отчете. Согласно сообщению, компания пересмотрела планы по добыче в связи с неблагоприятной рыночной конъюнктурой и временной приостановкой добычи на шахте "Распадская". Скорректированный прогноз на 2013 г. составил 8 млн. т рядового угля. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «МЕЧЕЛ» ПОДПИСАЛО ЕЩЕ ОДИН ДОЛГОСРОЧНЫЙ ДОГОВОР НА ПОСТАВКУ УГЛЯ

"Мечел" Игоря Зюзина подписал уже третий за этот год долгосрочный договор на поставку угля. Однако вырученные от его продажи средства при падающих ценах вряд ли помогут компании рассчитаться с долгами. "Мечел" и китайская корпорация Shasteel Group подписали меморандум о поставках коксующего угля. "Мечел Карбон" будет поставлять с июня от 40 тыс. до 80 тыс. т угля ежемесячно через дальневосточные порты, сообщил "Мечел". Цена продукции "будет определяться на ежемесячной основе". Как отметили в "Мечеле", отгрузка угля уже началась. "Долгосрочные контракты с такими гигантами, как Shasteel, позволяют обеспечить стабильной загрузкой наши производственные мощности и добиться диверсификации по рынкам сбыта, укрепляя свой статус одного из ведущих экспортеров угля в мире", - отметил генеральный директор "УК Мечел-Майнинг" Борис Никишичев. По его словам, в условиях высокой волатильности на рынке для компании крайне важно иметь гарантированные возможности сбыта продукции.

Меморандум с Shasteel Group стал третьим договором о поставке сырья "Мечела" в этом году. В марте меткомпания и китайская Baosteel Resources ("дочка" Baosteel Group) объявили о сделке на поставку 960 тыс. т коксующего угля ежегодно. Контракт заключен на год с возможностью его продления. В апреле подобное соглашение было заключено с южнокорейской Posco. Тогда меткомпания подписали трехлетний контракт о поставках 500 тыс. т угля PCI ежегодно. "Китай не обеспечен углем лишь на 10% (40 млн. т), а с учетом подписанного договора на долю "Мечела" будет приходиться около 3 млн. т., что станет альтернативой австралийскому сырью и может сбить цены на уголь в будущем", - прогнозирует Олег Петропавловский из БКС. По его словам, цены на уголь с начала года упали на 15%, что не позволяет "Мечелу" рассчитывать на такой доход от продаж, чтобы направить вырученные средства на погашение долга. По итогам 2012 г. чистый долг "Мечела" составил \$9,6 млрд. или 7,2 EBITDA. (РБК Daily/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «СИБИРСКАЯ УГОЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» (СУЭК)

В I ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ДОБЫЧУ УГЛЯ

Предприятия российского ОАО "Сибирская угольная энергетическая компания" в январе-июне добыли 48,8 млн. т угля, что больше показателя аналогичного периода 2012 г. на 2%. Об этом сообщила пресс-служба компании. Объемы реализации угля в январе-июне выросли на 3%, составив 47,0 млн. т. Объемы международных продаж за отчетный период увеличились на 14% и составили 20,9 млн. т угля, при этом объем экспорта собственного угля вырос на 11% до 18,9 млн. т угля. Основные направления международных продаж: Китай, Великобритания, Южная Корея, Япония, Германия, Тайвань. Снижение продаж на внутреннем рынке составило 5%. Российским потребителям реализовано 26,1 млн. т угля, из которых 20,4 млн. т отгружено на предприятия электроэнергетики. СУЭК обеспечивает около 31% поставок энергетического угля на внутреннем рынке и примерно 25% российского экспорта энергетического угля. Филиалы и дочерние предприятия СУЭК расположены в Красноярском, Приморском и Хабаровском краях, Иркутской, Читинской и Кемеровской областях, Бурятии и Хакасии. (РБК/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

АНАЛИЗ

РЫНОК КОКСУЮЩЕГОСЯ УГЛЯ НАХОДИТСЯ В ПЕРЕХОДНОМ СОСТОЯНИИ

Система ценообразования на коксующийся уголь изменяется по пути, уже проложенному рынком железной руды, правда, с некоторым отставанием. При этом Китай оказался законодателем цен, а остальные потребители вынуждены платить премии к китайской цене, что весьма раздражает покупателей, особенно - европейских.

На протяжении нескольких десятилетий цены на коксующийся уголь формировались в ходе ежегодных переговоров между ведущими австралийскими поставщиками и крупнейшими сталелитейными заводами Японии и Южной Кореи. Однако во времена резкого роста цен руководитель BHP Мариус Клоппер стал настойчиво добиваться перехода на более короткие контракты с покупателями сталелитейного сырья. И в апреле 2010 г. крупнейший в мире экспортер угля - BHP Billiton-Mitsubishi Alliance (BMA) - разрушил статус-кво. Компания вынудила своих заказчиков согласиться на закупки по квартальным контрактам. Разумеется, другие крупные поставщики немедленно последовали ее примеру.

Через год BMA сделала следующий шаг - компания внедрила месячную систему ценообразования в договорах с большинством своих международных клиентов. Разумеется, это произошло с подачи Мариуса Клоппера, который стремился приблизить к цене дня контрактные цены на все сырье, добываемое BHP. Однако на этот раз другие поставщики коксующегося угля скептически отнеслись к инновации BMA. Они сохранили квартальные договоры, что дало им возможность увеличить свои рыночные доли, поскольку к ним переметнулись покупатели, предпочитающие более длинные контракты. А угольные компании США, которые в 2011 г. резко активизировали экспорт, сделали ставку на гибкость. Они стали практиковать годовые, шестимесячные, квартальные и месячные контракты наряду со спотовыми и тендерными предложе-

ниями. В результате они ощутимо нарастили рыночную долю в Бразилии и Китае за счет поставщиков из Австралии и Канады.

Таким образом, сейчас рынок коксующегося угля пребывает в типичном переходном состоянии, для которого характерно наличие нескольких ценовых механизмов. Наиболее распространенная система - квартальные контракты, с которой мирно сосуществуют месячные и годовые соглашения, а также цены, привязанные к спотовым индексам. Еще больше усложняет картину тот факт, что во всем мире растет число продаж, связанных со спотовым индексом. Главным инициатором - BMA. Компания продает находящиеся в пути спотовые грузы по ценам, соответствующим спотовым индексам. И такая же цена устанавливается на уголь, который BMA поставляет европейским сталелитейным компаниям в рамках долгосрочных контрактов. Подобные сделки заключаются и в других производящих регионах - в Колумбии, Индонезии, Австралии, России и Мозамбике. Обычно такие договора заключаются между горнорудными компаниями и трейдерами.

Другой признак повышения прозрачности рынка - все более широкое распространение спотовых тендеров. Лидирует в этой сфере та же BMA: в конце января компания провела два спотовых тендера на высококачественный коксующийся уголь и сырье для пылеугольного вдувания (PCI). Ее примеру последовала Vale, которая в начале марта продала через тендер свой уголь премиум-класса с месторождения Carborough Downs. А компания среднего размера Yancoal начала тендерные продажи коксующегося угля и PCI еще в прошлом году, хотя и старается ограничить круг покупателей несколькими избранными трейдерами. Такие тендеры уже два года способствуют повышению прозрачности на рынке железной руды, но в сегменте коксующегося угля это пока новинка. С другой сто-

роны, потребители сталелитейного сырья в Турции, Египте, Индии и Бразилии охотно подхватили эту инициативу - они активно проводят тендерные закупки коксующегося угля и кокса.

Правда, эволюция системы ценообразования на уголь происходит медленнее, чем на рынке железной руды, где уход от ежегодных переговоров произошел почти мгновенно. Дело в том, что уголь - более сложное сырье с более диверсифицированными торговыми потоками, а главное - крупнейшие поставщики никак не могут прийти к консенсусу относительно предпочтительного ценового механизма. В частности, Anglo American, Teck Coal, Peabody, Xstrata и Rio Tinto продолжают придерживаться квартальной системы ценообразования, которую предпочитает и большинство производителей стали, поскольку она дает возможность точнее планировать затраты. Со своей стороны, горнорудные гиганты придерживаются этой системы из чисто меркантильных соображений. Спотовые цены непрерывно падают уже два года, и они, как правило, оказываются ниже контрактных. Например, в 2012 г. спотовые цены на коксующийся уголь премиум-класса были в среднем на \$18,8/т ниже, чем в квартальных договорах.

Наконец, крупнейший спотовый покупатель - Китай - значительно более самодостаточен в отношении коксующегося угля, чем в сегменте железной руды. Кроме того, китайцы могут диктовать цены на уголь монгольским экспортерам, у которых просто нет других покупателей, поскольку эта страна отрезана от морских портов. Поэтому у Китая есть возможность действовать как свинг-покупатель высококачественных коксующихся углей, в отличие от его позиций на рынке железной руды, где страна вынуждена производить закупки стабильно и в значительно больших масштабах. Кстати, именно китайский фактор начал тормозить развитие тенденции повышения прозрачности на рынке коксующегося угля.

Как ни странно, несмотря на угрозу появления избыточных поставок и непрерывное снижение цен, производители коксующегося угля умудряются получать премии при продаже спотовых карго в определенных регионах. В комбинации с низкой ликвидностью спотового рынка вне Китая это различие региональных систем ценообразования срывает попытки корректного определения цены FOB Австралия, хотя в то же время рост китайского импорта создает все более надежную альтернативную площадку для регистрации цен. Дело в том, что в последние годы Китай имеет возможность покупать коксующийся уголь на спотовом рынке по самой низкой цене, тогда как остальные потребители Северной Азии, Индия и Европа вынуждены платить за это сырье на \$2-7. больше. Например, в мае и июне в девяти спотовых сделках с покупателями Азии (кроме Китая), Индии и Европы австралийские и канадские поставщики добились средней премии \$5,8/т по сравнению с грузами, проданными в Китай. При этом некоторые покупатели, которые пытались добиться цены "Китай плюс \$1", получили в итоге "Китай плюс \$12".

Эта премия совершенно нелогична, но добывающие компании объясняют ее тем, что при продажах в Китай они вынуждены конкурировать с местными поставщиками. При этом потребители из других регионов больше зависят от импорта, поэтому им труднее вести ценовые переговоры. Кроме того, по технологиям крупнейших производителей в коксовые смеси необходимо вносить именно австралийские и канадские угли, тогда как китайские компании - просто ситуативные покупатели, приобретающие то, что подходит им по цене. Разумеется, экспортеры действуют весьма осторожно. Они избегают продаж угля со скидкой в регионах, где у них есть клиенты по долгосрочным контрактам, цены в которых, по словам трейдеров, в среднем на \$9. выше спотовых.

Еще одна причина, которой можно объяснить региональные премии, заключается в многолетней непрозрачности рынка коксующегося угля в прошлом. Этот рынок традиционно следовал ценам, установленным в долгосрочных соглашениях, а спотовые цены не публиковались. Такая же ситуация сохраняется и на местных рынках, и многие менеджеры сталелитейных компаний вынуждены при спотовых закупках ориентироваться на цены в азиатских квартальных контрактах или в месячных договорах ВМА.

Кроме того, бытует мнение, что завышению региональных цен способствует согласие производителей стали платить дороже за угли, которые наиболее важны для их коксовых смесей. Еще одна гипотеза заключается в том, что покупатели вне Китая настаивают на жестких штрафах в спотовых контрактах за несоответствие качества угля оговоренным характеристикам, а это открывает возможность продавцам оправдывать скидки, предоставляемые китайцам. Тем не менее остается неясным, можно ли объяснить этими причинами настолько большое различие региональных цен.

В любом случае одними только рыночными силами такое различие объяснить невозможно, поскольку когда добывающие компании продают уголь трейдерам на основе FOB Австралия, им приходится накладывать определенные географические ограничения в аспекте адресации груза. Разумеется, такие ограничения нельзя вносить в контракты, но их зачастую оговаривают в джентльменских соглашениях. Понятно, что трейдеры, поставляющие уголь в запрещенный регион, могут утратить благосклонность поставщиков.

Характерно, что эта ситуация порождает тенденцию к закулисным сделкам, когда стороны заключают секретное соглашение, в соответствии с которым горнорудная компания и производитель стали договариваются о параллельной контракту сделке на долгосрочные поставки через трейдера по цене ниже базовой контрактной, но выше спотовой. Такие сделки выгодны обеим сторонам. Поставщик получает возможность продать дополнительный объем угля по цене выше спотовой. Завод надежно обеспечивает себя углем нужной категории по цене ниже контрактной. Ну, и трейдер получает свой кусок пирога. Нескольких таких сделок по высококачественному австралийскому углю заключили японские сталелитейные компании. Так поступают и некоторые европейские производители. Они получают уголь практически по китайским ценам, но на условиях абсолютной конфиденциальности, и чаще всего - через трейдеров.

При этом Китай может поглощать огромные объемы коксующегося угля. Разумеется, по правильной цене. Импорт этой страны увеличился от 6,9 млн. т в 2008 г. до 54 млн. т в 2012 г., когда он впервые сравнялся с японским. Теперь ожидается, что в 2013 г. Китай станет крупнейшим в мире импортером коксующегося угля. Поэтому экспортеры сырья все больше зависят от тенденций китайского рынка, и эта страна приобретает статус законодателя цен. Уже сейчас цены на уголь CFR Китай играют более важную роль, чем цены FOB Австралия. Австралийские и канадские экспортные цены на высококачественный коксующийся уголь все чаще привязывают именно к CFR Китай, поскольку более редкие и менее достоверные данные о спотовых продажах на основе FOB Австралия не могут сохранить свое былое значение в условиях массовых сделок по ценам, установленным из соображений конкурентоспособности на основе CFR Китай. Таким образом, сейчас именно Китай делает основной вклад в повышение прозрачности ценообразования на рынке коксующегося угля. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

АВСТРАЛИЯ

MITSUI И RIO TINTO НАЧАЛИ ДОБЫЧУ УГЛЯ НА НОВОМ УЧАСТКЕ

Японская корпорация Mitsui сообщает о начале производства на новом участке их совместного с Rio Tinto (80%, Mitsui - 20%) угольного проекта Кестрел в Квинсленде. Проект работает с 1992 г., в настоящее время на нем выпускается около 4 млн. т высококачественного коксующегося угля в год. В 2009 г. компании приступили к его расширению за счет нового участка, \$2 млрд. было вложено в увеличение производства и срока эксплуатации месторождения. В течение оставшихся 20 лет работы на проекте будет в среднем ежегодно выпускаться по 5,7 млн. т. Первые отгрузки с нового участка ожидаются в ближайшие несколько недель. Угольный бизнес - одно из основных направлений Mitsui, корпорация стремится расширить производство на своих проектах и увеличить свои поставки сырья в соответствии с растущим мировым спросом. (Sogra/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

СТАТИСТИКА

В МАЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ КОКСУЮЩЕГОСЯ УГЛЯ УВЕЛИЧИЛСЯ

В мае импорт коксующегося угля в Китай составил 6,49 млн. т, что на 68% больше по сравнению с маем прошлого года, и в то же время ниже уровня предыдущего месяца на 6,6%. Об этом говорится в материалах Гостаможни КНР. Основными импортерами металлургического угля являются в настоящее время Австралия, Монголия и Канада. В частности, в мае объем поставок из этих стран составил 2,16 млн. т, 1,25 млн. т и 979 тыс. т соответственно.

За январь-май импорт коксующегося угля в КНР вырос на 44,5%, достигнув 30,62 млн. т. Китайские потребители увеличивают закупки импортного материала в связи с конкурентными ценами на него. В настоящее время спотовые цены на австралийский твердый коксующийся уголь составляют \$140-145/т, CFR Китай. По оценочным данным, по итогам 2013 г. импорт составит 72-73 млн. т. Китайский импорт металлургического угля вырос с 6,9 млн. т в 2008 г. до 54 млн. т в 2012 г., и в 2013-2014 гг. страна может стать крупнейшим покупателем этого сырья на внешних рынках, опередив Японию. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ЯНВАРЕ-ИЮНЕ 2013 ГОДА ДОБЫЧА УГЛЯ СОКРАТИЛАСЬ

Китай в январе-июне по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократил добычу угля на 3,7%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Reuters. В частности, добыча угля составила 1,79 млрд. т. Это на 68 млн. т меньше по сравнению с прошлым годом. "Большинство государственных угольных рудников повысили добычу.. но многие региональные и частные рудники либо остановили добычу, либо сократили ее", - говорится на сайте Китайской ассоциации по перевозке и продаже угля. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

США

ОАО «МЕЧЕЛ» НАНЯЛО ИНВЕСТИЦИОННЫЙ БАНК JP MORGAN ДЛЯ ПРОДАЖИ MECHEL BLUESTONE

Российский производитель угля "Мечел" нанял инвестиционный банк JP Morgan, чтобы продать свое американское подразделение Mechel Bluestone, так как экспортный потенциал рынка ослаб, а компания обременена долгами более чем в \$9 млрд., сообщили источники, знакомые с ситуацией. "Мечел" приобрел Bluestone в 2009 г. в рамках сделки с частными владельцами за \$425 млн. плюс собственные акции. Кроме того, "Мечел" взял на себя \$132 млн. чистого долга Bluestone. Однако группа, которая производит не только уголь, но также железную руду и стальные полупродукты, в настоящее время столкнулась с перенасыщенным рынком в Азии и падением экспорта из США, что вынудило компанию приостановить американские рудники в конце прошлого года. С тех пор компания не вывела производство на полную мощность. "Мечел" также обременен долгами, в шесть раз превышающими его текущую рыночную капитализацию. Они были накоплены при расширении деятельности до финансового кризиса 2008 г., за которым последовало падение цен на уголь и сталь. Bluestone управляет тремя горнодобывающими комплексами в Западной Виргинии, производя уголь для сталелитейщиков не только США, но и Канады, Европы, Азии и Южной Америки. В 2012 г. Bluestone продал 2 млн. т коксующегося и энергетического угля, 73% его продукции были экспортированы. В конце прошлого года "Мечел" временно остановил рудники Bluestone в связи с "высоким уровнем запасов угля и неблагоприятными рыночными условиями". С тех пор он возобновил производство на нескольких рудниках, а другие ожидают улучшения условий. (Ведомости/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЧЕХИЯ

ПОЛЬСКАЯ JSW МОЖЕТ КУПИТЬ АКТИВЫ ОТ NEW WORLD RESOURCES (NWR)

Польская угольная компания JSW рассматривает получение о покупке горнодобывающих и коксохимических активов в Чехии от конкурирующей New World Resources (NWR). Об этом сообщил исполнительный директор JSW Ярослав Загоровски, передает Reuters. "Это открытое предложение, направленное многим европейским компаниям" - сказал он.

Загоровски не сообщил о деталях возможной сделки, но отметил, что в предложение входит угольная шахта Paskov и проект Debiensko. Он уточнил, что у компании пока нет готового решения по поступившему предложению. "Мы намерены вначале посмотреть на состояние активов" - уточнил он. Согласно заявлению NWR, компания собирается сворачивать часть производства и сокращать рабочие места, чтобы вернуться к прибыльности после зафиксированных за 2 последних квартала убытков на фоне падающего спроса и цен на уголь.

Представитель NWR Джо Кук отказался комментировать заявление JSW, отметив, что "дальнейшая информация будет предоставляться по мере необходимости". В мае NWR заявила о начале процесса отчуждения подразделения по добыче коксующегося угля OKK. В 1 квартале NWR получила чистый убыток в 80,3 млн. евро (\$103,3 млн.). New World Resources принадлежит около 25% акций группы Ferrexpo Константина Жеваго. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ТАДЖИКИСТАН

ФРАНЦУЗСКАЯ AREVA'S MINING НАМЕРЕНА НАЛАДИТЬ ПЕРЕРАБОТКУ УРАНА

Французская корпорация AREVA's Mining намерена наладить переработку урана в Таджикистане, сообщил на брифинге глава "Таджикглавгеологии" Азим Ибрагим. "Проект меморандума о сотрудничестве между "Таджикглавгеологией" и корпорацией "Арева Майнинг" согласован с профильными государственными ведомствами и находится на рассмотрении правительства", - сказал он. По словам главы "Таджикглавгеологии", AREVA's Mining входит в тройку крупнейших мировых компаний по переработке урана. Группа обладает диверсифицированным портфелем действующих рудников в Канаде, Казахстане и Нигере, а также проекты по развитию в Африке. "Если удастся подписать указанный документ, то это окажет положительное влияние на инвестиционный климат республики", - отметил глава ведомства. По его словам, в республике достаточный объем запасов урана, и отрасль является перспективной. Сегодня в стране не ведется активной добычи урана. По официальным данным, Таджикистан располагает 13% запасов урана в мире, однако его добыча затруднена из-за сложного горного рельефа. (AtomInfo.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

УЗБЕКИСТАН

ПОДПИСАНО СОГЛАШЕНИЕ С ЯПОНИЕЙ О РАЗВЕДКЕ УРАНА ПЕСЧАНИКОВОГО ТИПА

Правительство Узбекистана и Японская национальная корпорация нефти, газа и металлов (JOGMEC) подписали соглашение о проведении геологоразведки по урану в Навоийской области республики, в соответствии с постановлением правительства, обнародованным 8 июля, передает КазТАГ. Соглашение на условиях предпринимательского риска заключено на 5 лет. JOGMEC проведет геологоразведку на Джюзкудукской и Тамдйкудук-Тулянташской перспективных площадях и разработки выявленных месторождений урана песчаникового типа. Минимальный объем финансирования - \$3 млн. Документом установлено, что при обнаружении месторождений на контрактной площади Японии предоставляется исключительное право на проведение прямых переговоров и заключение соглашения с Узбекистаном о разделе продукции. В случае выявления месторождений других видов полезных ископаемых, кроме урана, инвестор не будет претендовать на разработку таких месторождений и передаст узбекской стороне информацию, полученную по итогам геологоразведки. Это первое соглашение по разведке и разработке в Узбекистане месторождений песчаникового типа. В настоящее время данные месторождения, более легкие в разработке, являются ресурсной базой ГП "Навоийский горно-металлургический комбинат" (НГМК), обладающего монопольным правом на добычу, обогащение и экспорт урана в республике. В течение последних 5 лет правительство Узбекистана пытается привлечь иностранных инвесторов в разработку урановых месторождений черносланцевого типа, которые в настоящее время в республике не отрабатываются и в экономическом плане требуют существенных инвестиций.

По данным Госкомгео, разведанные и оцененные запасы урана составляют 185,8 тыс. т, из которых 138,8 тыс. т - уран месторождений песчаникового типа, 47 тыс. т - черносланцевого типа. Производство урана в Узбекистане в 2007 г. увеличилось на 0,5% до 2,27 тыс. т. Последующие данные не обнародованы. Узбекистан не является потребителем урановой продукции и весь произведенный уран экспортируется. (Forbes.kz/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

ОТМЕНЕН ПЛАН СТРОИТЕЛЬСТВА ЗАВОДА ПО ПЕРЕРАБОТКЕ УРАНА СТОИМОСТЬЮ \$6 МЛРД.

Китай неожиданно отменил планы строительства крупного завода по переработке урана на юге страны на следующий день после того, как сотни демонстрантов вышли на улицы, требуя отмены проекта, сообщил на выходных сайт местного правительства, пишет Reuters. Предлагаемый комплекс площадью 230 га в г. Хешань в провинции Гуандун также вызвал беспокойство в расположенных неподалеку Гонконге и Макао. Власти игорного анклава официально подняли вопрос в переговорах со своими коллегами в Гуандуне, сообщила газета South China Morning Post.

В заявлении, опубликованном на сайте правительства города Хешань говорится, что "из уважения к пожеланию людей, правительство Хешаня не будет предлагать проект CNNC". Государственные China National Nuclear Corporation (CNNC) и Guangdong Nuclear Power Corp (CGNPC) планировали построить проект стоимостью 37 млрд. юаней (\$6 млрд.). Представители обеих компаний не были доступны для комментариев.

Пекинский эксперт по ядерной энергетике сказал, что удивлен таким решением местных властей, так как проект, рассчитанный на производство 1 тыс. т уранового топлива в год к 2020 г., горячо поддерживался местными органами власти. "По сравнению с АЭС, объекты по переработке урана намного более безопасны, так как в процессе производства отсутствует реакция термоядерного синтеза", - сказал чиновник, знакомый с проектом.

Неожиданно быстрое решение отменить проект было принято после того, как сотни людей двинулись к зданиям городской администрации 19 июля, и чиновники были вынуждены увеличить сроки консультаций с общественностью на 10 дней. Планируемый завод по конверсии и обогащению урана мог бы поставлять топливо, чтобы увеличить мощности АЭС в Китае до 60-70 ГВт к 2020 г. с нынешних 12,6 ГВт. Китай в настоящее время производит 800 т уранового топлива на своих заводах в юго-западной провинции Сычуань и на севере Китая во Внутренней Монголии. Китай получает уран как из собственных рудников, так и благодаря импорту из Казахстана, Канады и Австралии, сказал эксперт. Гуандун является одним из крупнейших ядерных центров страны, там уже работает пять ядерных реакторов и строится еще порядка десяти, а технологии предоставляют такие компании, как французская Areva и Westinghouse, подразделение японской Toshiba Corp. (РБК/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчик печатного варианта журнала «Металл Украины» может **БЕСПЛАТНО получать его электронный вариант?**

УКРАИНА

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-ИЮНЕ 2013 ГОДА ВЫПУСК ФЕРРОСПЛАВОВ СОКРАТИЛСЯ

В январе-июне украинские ферросплавные предприятия снизили производство по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 22,1% до 406,9 тыс. т. Об этом говорится в материалах Украинской ассоциации производителей ферросплавов "УкрФА". В частности, производство силикомарганца снизилось на 13,9% до 306,2 тыс. т, ферромарганца - на 47,4% до 43,8 тыс. т, ферросилиция (45%) - на 29,1% до 53,5 тыс. т, марганца металлического - на 56,9% до 3,4 тыс. т.

Никопольский завод ферросплавов сократил производство на 20,7% до 250,3 тыс. т. В частности, НЗФ снизил производство силикомарганца на 12,5% до 228,8 тыс. т, ферромарганца - в 2,5 раза до 21,5 тыс. т. Запорожский завод ферросплавов снизил производство на 3,7% до 100,6 тыс. т. ЗЗФ нарастил производство силикомарганца на 2,071% до 69 тыс. т, но снизил выпуск ферромарганца на 23,1% до 22,3 тыс. т, марганца металлического - на 56,9% до 3,4 тыс. т. Выпуск ферросилиция (45%) составил 5,9 тыс. т (за 6 месяцев 2012 г. эта продукция не выпускалась). Стахановский завод ферросплавов снизил производство на 45,1% до 56 тыс. т. В частности, СЗФ сократил производство силикомарганца на 68,4% до 8,4 тыс. т, ферросилиция - на 36,9% до 47,6 тыс. т. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ-ИМПОРТ ФЕРРОСПЛАВОВ СНИЗИЛСЯ

В январе-апреле украинские электрометаллургические предприятия сократили экспорт ферросплавов по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 22,6% до 228,7 тыс. т. Об этом сообщил источник в Кабмине.

В частности, экспорт базовых ферросплавов снизился на 28,8% до 184,4 тыс. т. В то же время, за 4 месяца импорт ферросплавов сократился на 16,5% до 51,1 тыс. т, базовых ферросплавов - на 14,7% до 42,8 тыс. т.

Экспорт-импорт ферросплавов в 2012-2013 гг., тыс. т

	2012 г.	2013 г.
Экспорт		
Базовые ферросплавы	259,1	184,4
Малотоннажные ферросплавы	36,5	44,3
Импорт		
Базовые ферросплавы	50,2	42,8
Малотоннажные ферросплавы	11,0	8,3

([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

КАЗАХСТАН

СТАТИСТИКА

ПРОИЗВОДСТВО ФЕРРОСПЛАВОВ В I ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА УМЕНЬШИЛОСЬ

Производство ферросплавов в Казахстане в январе-июне составило 820997 т, что на 4% меньше, чем за аналогичный период 2012 г., указывается в ежемесячном отчете агентства РК по статистике. Согласно статданным, производство плоского проката составило 1,052 млн. т (-28,6%), цинка - 157063 т (-1%), рафинированной меди - 187218 т (+19,1%). ([Forbes.kz/Металл Украины, СНГ, мира](http://Forbes.kz/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

МИРОВОЙ РЫНОК

ЦЕНЫ

ФЕРРОСПЛАВЫ, СВОБОДНЫЙ РЫНОК (на 29.05.2013 г.)

Товар, базис	Цена	Товар, базис	Цена
Ферросилиций		Ферросиликомарганец	
Европейский рынок: - кусковой, 75% Si, DAP, EUR/т склад в Питтсбурге, \$/фунт: - кусковой, 75% Si, импортный Гонконг: мин. 75% Si, FOB, осн. китайские порты, \$/т	1100-1150 0,91-0,93 1380-1400	Европейский рынок: - кусковой, 65-75% Mn, 14-25% Si, DAP, EUR/т США: - 65-75% Mn, склад в Питтсбурге, \$/фунт Гонконг: - мин. 65% Mn, макс. 17%Si, FOB, осн. китайские порты, \$/т*	845-895 0,53-0,57 1380-1420
Ферромарганец		Феррохром, \$/фунт хрома	
Европейский рынок: - кусковой, 78% Mn, до 7,5% C, DAP, EUR/т США: - 78% Mn, до 7,5% C, на складе в Питтсбурге, \$/т Гонконг: - мин. 75% Mn, 7,5% C, FOB, осн. китайские порты, \$/т*	785-830 1050-1100 1420-1450	Европейский рынок: - кусковой, 52% Cr, DAP - 60% Cr, 6-8% C, макс. 1,5% Si, DAP - в среднем 65% Cr, 0,10% C, DAP* США, склад в Питтсбурге: - 60-65% Cr, 6-8% C, макс. 2% Si	1,27 0,95-4,02 1,93-1,97 0,99-1,02

* - источник: metal-pages.com. Источник: www.metallbulletin.com. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ЕВРОПА

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА ФЕРРОМАРГАНЕЦ 8-12 ИЮЛЯ 2013 ГОДА УПАЛИ

На европейском рынке ферромарганца сохраняются убыточность и безрадостные перспективы - с первой недели июля отмечается смягчение цен в условиях летнего замедления, когда слабость рынка усиливается исключительно спокойным спросом. В результате европейская спотовая цена на высокоуглеродистый 78%-ный ферромарганец опустилась до 720-760 евро/т с доставкой, т. е. почти до четырехлетнего минимума (в августе 2009 г. текущие цены упали до 709 евро/т, а последний раз цены опускались ниже 700 евро/т в мае 2007 г.). Среднеуглеродистый материал также снизился - до 1060-1100 евро/т. При этом, по мнению промышленного источника, фактически просто нечего сказать о покупательском интересе, и перспективы рынка на следующий месяц по-прежнему мрачные.

Вслед за усилением слабости местных валют по отношению к доллару отмечаются и более дешевые экспортные предложения по материалу из Южной Африки и в меньшей степени из Индии, где производители борются с повысившимися региональными транспортными и топливными расходами. Пока не заметно традиционных контрактных цен на квартальные поставки в 3 квартале - такие поставки постепенно "замещаются" месячными поставками, что вполне объяснимо с точки зрения производителей стали, которые сейчас вполне могут обойтись пополнением запасов за счет закупок небольших объемов на спот-рынке. (MetalTorg/[Металл Украины](#), СНГ, мира)

ЦЕНЫ НА ФЕРРОХРОМ В НАЧАЛЕ ИЮЛЯ 2013 ГОДА ОКАЗАЛИСЬ НИЖЕ КИТАЙСКИХ

Падение европейских цен на феррохром произошло настолько резко, что некоторые производители нержавеющей стали платят уже меньше китайских - на 5 июля снижение базовых цен европейского рынка составило 11% в процессе переговоров металлургов и южно-африканских производителей феррохрома.

В процессе переговоров по поставкам чардж-хрома и высокоуглеродистого феррохрома металлурги и поставщики обсуждается величина скидки от базовой цены - в окончательную цену входит доставка, причем присутствует отсрочка платежа, а также обсуждаются китайские цены СИФ без отсрочки платежа. Скидки в последнее время существенно возросли - от обычных 10-15% до 20% и даже более. На третий квартал базовая цена снизилась с \$1,45 до \$1,125/фунт, это значит, что с учетом 20%-ной скидки производители нержавеющей стали заплатят \$0,905/фунт. Кроме того, европейские металлурги получают возможность иметь консигнационные склады для управления ценой и риском обесценения запасов. Как раз из-за возможности иметь консигнационные запасы фактически у европейцев цены сейчас либо эквивалентны, либо даже ниже тех, которые платят китайцы, а с учетом отсрочки платежа и доставки разница может составлять 3-5 центов/фунт, отмечает поставщик. Покупатель вторит ему: "Цены сейчас низкие, такие же, как в Китае, после получения материала китайские металлурги должны произвести оплату в течение 2-3 дней, в то время, как в Европе на это есть 30 дней, а для самых крупных европейских заводов этот срок может составить и 60-90 дней".

Еще один рыночный источник также полагает, что сейчас в некоторых случаях европейские покупатели платят меньше китайских, отсрочка платежа действительно может давать существенную разницу. В таких условиях анекдотически будут звучать жалобы некоторых европейских производителей нержавеющей стали, что они не могут добиться цен на феррохром, таких же низких, как в Китае. Но все-таки точное сравнение цен на указанных рынках затруднено из-за весьма разного качества феррохрома, продаваемого в различных регионах мира, различии логистических издержек в этих регионах, различных скидок в зависимости от объема сделок, да и, в конце концов, от отношений между поставщиками и потребителями. Такая ситуация на рынке складывается первый раз, хотя в 2007 г. и 2008 г. европейские и китайские цены на феррохром также были очень близки. Все-таки европейские производители нержавеющей стали также могут переложить все издержки на феррохром на своих заказчиков через ежемесячные надбавки на сплавы (alloy surcharge), даже несмотря на вроде бы очень крупные скидки, но некоторые источники считают это неприменимым при скидках свыше 20%. (MetalTorg/[Металл Украины](#), СНГ, мира)

РЫНОК ФЕРРОМОЛИБДЕНА В НАЧАЛЕ ИЮЛЯ 2013 ГОДА ПРОДОЛЖИЛ СЛАБЕТЬ

Европейские цены на ферромolibден упали ниже отметки \$25,00/кг, сообщает Metal Bulletin. Впервые с мая 2009 г. верхняя и нижняя границы ценового диапазона оказались ниже указанного уровня - по оперативной оценке рынка за 10 июля цена на материал на складах в Роттердаме составляет лишь \$24,80-24,90/кг, спрос при этом продолжает "истощаться". Окись молибдена также претерпела значительный спад до \$9,70-9,90/фунт в условиях исключительно мизерных объемов торговли, это также минимальный с мая 2009 г. уровень цен. Как печально отмечает производитель, "если на рынке появится хоть какой-нибудь запрос, за ним начнется настоящая гонка, и цены опустятся еще ниже. Поскольку спрос очень мягкий, недостаток покупательской активности только добавит давление на цены. Производителям придется следовать вслед за ценами, они предпочтут продавать, чем держать материал в летний период. В таких условиях я просто не вижу сопротивления дальнейшему снижению цен, и пока не видно вообще ничего, что могло бы как-то снова подтолкнуть цены вверх". "Сейчас основным вопросом является, когда же мы увидим какую-то стабилизацию цен. Полагаю, что для окиси молибдена это может произойти на уровне \$9,50 или даже \$9,00/фунт", почти безнадежно заключает производитель. Некоторые участники рынка уже предполагают, что ферромolibден может упасть до \$24,50/кг и даже ниже. По уверению торговца, он уже получил несколько предложений по \$24,40/кг, Ex-Works, а один из его "коллег" сообщил о закупке всего лишь по \$24,30/кг. Приходится соглашаться на все, что попадает, резюмировал торговец. (MetalTorg/[Металл Украины](#), СНГ, мира)

ИНДИЯ

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА ФЕРРОСИЛИЦИЙ В СЕРЕДИНЕ ИЮЛЯ 2013 ГОДА ВЫРОСЛИ

На индийском рынке ферросилиция наблюдался рост цен на фоне сокращения поставок материала. Спрос со стороны конечных потребителей, приведший к уменьшению объемов запасов, оказал поддержку ценам и активизировал торговлю на рынке. Помимо этого, двое из четырех основных индийских производителей ферросилиция из Arunachal Pradesh недавно прекратили работу, что усугубило дефицит сплава. Текущая цена на 70%-ный ферросилиций составляет 68000 рупий/т. (MetalTorg/[Металл Украины](#), СНГ, мира)

РЫНОК ФЕРРОВАНАДИЯ В СЕРЕДИНЕ ИЮЛЯ 2013 ГОДА СТАБИЛИЗИРОВАЛСЯ

Индийский рынок феррованадия наблюдал давление со стороны конечных потребителей, пытающихся сбить цены. Несмотря на это, цены на сплав немного поднялись и стабилизировались на уровне 830-850 рупий/кг. Более того, в ближайшие недели ожидается рост цен на сплав и сырье, поэтому некоторые поставщики решили сфокусироваться на выполнении долгосрочных заказов, игнорируя спотовый рынок. Цены на пентоксид ванадия колеблются в интервале \$5,5-5,7/фунт, CIF Нава Шева, однако импорт довольно слаб, поскольку крупные производители предпочитают закупать сырье, только заключив контракты на поставку феррованадия. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

ЦЕНЫ

ЦЕНА НА ВЫСОКОУГЛЕРОДИСТЫЙ ФЕРРОХРОМ В НАЧАЛЕ ИЮЛЯ 2013 ГОДА ПОСТЕПЕННО СНИЗИЛАСЬ

Цены на высокоуглеродистый феррохром в Китае немного снизились, следуя тенденции, появившейся после сокращения тендерных цен от Posco Zhangjiagang, крупнейшей китайской компании по производству нержавеющей стали. Posco опубликовала тендерную цену на высокоуглеродистый феррохром в 6900 юаней/т, то есть на 50 юаней/т меньше предыдущего уровня. Таким образом, спотовая цена Ex-Works на рынке теперь составляет 6900-7000 юаней/т. "Никто не остановил производство на летний период, спрос на материал сейчас стабилен", заявил один из производителей. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ФЕРРОСИЛИЦИЙ В СЕРЕДИНЕ ИЮЛЯ 2013 ГОДА ПОДЕШЕВЕЛ

Китайский рынок ферросилиция сейчас малоактивен из-за слабости спроса со стороны сталелитейного сектора и производителей магния. Цены на материал также ослабляются тендерными предложениями стальных предприятий, сообщают промышленные источники. Таким образом, ферросилиций 75% подешевел на 50 юаней до 5800-5900 юаней/т. Некоторые мелкие производители также снизили цены на материал 72% до 5600 юаней/т, Ex-Works по сравнению с 5700 юаней/т, Ex-Works в июне. "Спотовый рынок сейчас очень тих, и большинство производителей сейчас занимаются регулярными поставками по контрактам", заявил один из производителей в провинции Ningxia. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НА РЫНКЕ ФЕРРОВОЛЬФРАМА 15-19 ИЮЛЯ 2013 ГОДА НЕ БЫЛО ОПРЕДЕЛЕННОСТИ

Китайский рынок ферровольфрама не может определить направление движения, поскольку некоторые плавильные компании настаивают на высоких ценах, а продают дешевле, пытаясь обеспечить себя наличностью, чтобы продолжать работу. Пикового значения цены на 70%-ный ферровольфрам достигли на уровне 202000 юаней/т, однако некоторые производители и трейдеры, испытывающие нехватку наличных денег, продают материал по 197000-199000 юаней/т. Стоимость 75%-ного ферровольфрама удерживается в диапазоне 203000-205000 юаней/т, без изменений с предыдущей недели. Материал насыщенностью 80% продается по 205000-207000 юаней/т, однако торговля идет очень слабо. Экспортные цены неизменны в пределах \$51-53/кг. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РЫНОК ФЕРРОМАРГАНЦА В НАЧАЛЕ ИЮЛЯ 2013 ГОДА СОХРАНЯЛ СТАБИЛЬНОСТЬ

Рынок высокоуглеродистого марганца в Китае был спокоен на протяжении первой недели июля, цены сохраняли стабильность, при этом большинство производителей занято выполнением долгосрочных контрактов и поставкой материала регулярным клиентам, сообщили промышленные источники Metal-Pages 5 июля. Ведущий производитель из провинции Лаонин сообщил, что занят контрактными поставками, однако спотовый рынок бездействует, торговля практически иссякла ввиду отсутствия спроса со стороны стального сектора. Цены сделок по высокоуглеродистому 65%-ному ферромарганцу варьируются в диапазоне 6100-6250 юаней/т, включая доставку. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

США

ЦЕНЫ

СПОТОВЫЙ РЫНОК ФЕРРОМОЛИБДЕНА 8-12 ИЮЛЯ 2013 ГОДА ОСЛАБЕЛ

Спотовые цены на ферромolibден и окись молибдена на рынке США на неделе 8-12 июля снизились, в то время как феррованадий стабилен в цене. Ферромolibден подешевел до \$11,90-12,10/фунт стандартного материала 65-70% при условии поставки со склада по сравнению с \$11,95-12,25/фунт на предыдущей неделе. Окись молибдена продавалась по \$10,15/фунт, что на \$0,10/фунт дешевле, чем неделю назад. В то же время феррованадий неизменен в цене на уровне \$13-13,65/фунт стандартного материала 78-82% при условии отгрузки со склада. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно получить из архива любой номер журнала "Металл Украины" в виде файла, заказав его любым удобным Вам способом ([e-mail](#), факс, почта) и сделав 100-процентную предоплату. Номера журнала за 1997 - 2002 гг. находятся в свободном доступе на нашем сайте.

ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ

УКРАИНА

НА 1 ИЮЛЯ 2013 ГОДА ИСПОЛЬЗОВАНО 65,45% КВОТЫ НА ЭКСПОРТ ШЛАКА, СОДЕРЖАЩЕГО ЦИНК

Украина на 1 июля использовала 65,45% квоты на экспорт шлака, золы и остатков, содержащих преимущественно цинк. Об этом сообщает пресс-служба Министерства экономического развития и торговли (Минэкономразвития). В то же время Украина использовала 76,39% квоты на экспорт шлака, золы и остатков, содержащих преимущественно медь. Всего объем квоты на экспорт шлака, золы и остатков, содержащих в основном цинк, составляет 2750 т, экспортировано 1800 т, остаток - 950 т. Объем квоты на экспорт шлака, золы и остатков, содержащих в основном медь, составляет 7200 т, экспортировано 5500 т, остаток - 1700 т. При этом квота на экспорт золота, серебра, отходов и лома драгоценных металлов или металлов, плакированных драгоценными металлами, других отходов или лома с содержанием драгоценных металлов или соединений драгоценных металлов, используемых главным образом для извлечения драгоценных металлов, не использованная. В прошлом месяце Украина использовала 65,45% квоты на экспорт шлака, содержащего цинк, и 62,50% квоты на экспорт шлака, содержащего медь. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ ЭКСПОРТА ТОВАРОВ ИЗ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ, ФСА, ГОРОДА УКРАИНЫ, \$/MT (на 27.05.2013 г.)

Товар	Цена
Алюминиевая группа	
Алюминий марки А0	1950-2050
Сплавы алюминиевые марок АК5М2, АК5М4, АК8М3	1650-1750
Сплавы алюминиевые марок АК7, АК9, АК12	1850-1950
Сплав алюминиевый марки АК12М2	1950-2050
Алюминий деформированный марки АД0, АД1, АД31	2100-2200
Алюминий для раскисления марки АВ87, АВ91	1500-1600
Алюминий для раскисления марки АВ95, АВ97	1800-1900
Медная группа	
Медь катодная	6800-7200
Лист медный марки М1	7400-7800
Лист медный марки М2, М3	7200-7600
Пруток медный марки М1	7200-7600
Пруток медный марок М2, М3	7000-7400
Трубы медные марок М1	7600-8000
Трубы медные марок М2, М3	7400-7800
Провод медный марок ММ, МТ	7100-7500
Латунная группа	
Лист латунный марки Л63	5000-5600
Полоса латунная марки Л63	5100-5700
Пруток латунный марки ЛС59-1	4900-5500
Пруток латунный марки Л63	5100-5700
Трубы латунные марки Л63	5300-5900
Провод латунный марки ЛС-59-1	5300-5800
Бронзовая группа	
Пруток бронзовый марки БРО5Ц5С5	5450-6050
Пруток бронзовый марки БрАЖ9-4	5500-5950

(Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН

АКЦИОНЕРЫ ТОО «КОРПОРАЦИЯ «КАЗАХМЫС» ПОДДЕРЖАТ СДЕЛКУ ПО ПРОДАЖЕ СВОЕЙ ДОЛИ EURASIAN NATURAL RESOURCES CORPORATION PLC (ENRC)

Акционеры "Казахмыса" поддержат продажу своей доли Eurasian Natural Resources Corporation Plc (ENRC) в силу отсутствия альтернативных предложений, сообщает Bloomberg. "Инвесторы "Казахмыса", скорее всего, поддержат продажу своей доли в ENRC учредителям из-за отсутствия альтернативного выхода, сказали в компаниях Nomura International Plc and Macquarie Group Ltd", - сообщило со ссылкой на аналитиков агентство Bloomberg.

По мнению аналитика компании Nomura Патрика Джонса, "независимые акционеры "Казахмыса", вероятно, поддержат продажу в связи с недостатком стратегических вариантов и низкой вероятностью альтернативных предложений". Решение о продаже акций "Казахмыс" будет принято 2 августа. Собрание акционеров пройдет в Лондоне. Акционеры ENRC Александр Машкевич, Патох Шодиев и Алиджан Ибрагимов сделали предложение акционерам "Казахмыса". За одну акцию ENRC предлагается \$2,65 наличными и 0,23 акции "Казахмыса". В свою очередь "Казахмыс" заявил, что поддерживает предложение. Между тем стоимость акций ENRC снизилась на 27% в 2013 г. в связи с обвинениями в коррупции при деятельности компании на территории Казахстана и в Африке. По условиям оферты, "Казахмыс" получит примерно \$887 млн. деньгами и 77 млн. своих акций. Компания планирует направить деньги на снижение своей долговой нагрузки и на финансирование проектов. Акции же будут изъяты из обращения. Для принятия оферты требуется получение простого большинства голосов акционеров "Казахмыса". Правительство Казахстана, которое является членом консорциума покупателей и также владеет 26,6% долей участия в "Казахмысе", не может голосовать. Владимир Ким, Олег Новачук и Эдуард Огай, которые владеют 35,9% акций "Казахмыса", уже предоставили консорциуму свое письменное согласие проголосовать за оферту. (Forbes.kz/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЭКСПОРТ МЕДИ В ЯНВАРЕ-МАЕ 2013 ГОДА

Россия в январе-мае экспортировала 95,4 тыс. т меди. Об этом свидетельствуют данные статистики. Выручка от зарубежных поставок российского красного металла достигла \$735,7 млн. По подсчетам экспертов, в страны дальнего зарубежья РФ поставила 90,5 тыс. т меди на \$705,4 млн., а в страны СНГ - 4,9 тыс. т на \$30,3 млн. Объемы производства меди в России в январе-апреле по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократились на 2,2%. В свою очередь выпуск прутков и профилей из красного металла повысился на 16,1%, проволоки - на 8,8%, фольги - на 4,5%. Производство медных плит, листов, полос и лент в РФ уменьшилось на 4,5%. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**ОАО «КОРПОРАЦИЯ «ВСМПО-АВИСМА» В 2013 ГОДУ ПОСТАВИТ НА ВНУТРЕННИЙ РЫНОК ТРЕТЬ ПРОИЗВОДИМОЙ ТИТАНОВОЙ ПРОДУКЦИИ**

«ВСМПО-Ависма» планирует в 2013 г. поставить на внутренний рынок треть производимой титановой продукции, сообщил генеральный директор ОАО "Корпорация «ВСМПО-Ависма» Михаил Воеводин в интервью корпоративной газете "Металлург". "На 2013 г. от российских партнеров было получено заказов свыше чем на 10 тыс. т, хотя в постсоветском пространстве экспортные отгрузки не превышали 7 тыс. т. Соответственно, если в дальнейшем потребуется еще увеличить эту цифру, возможности есть", - сказал Михаил Воеводин. Ранее компания сообщала, что планирует в 2013 г. выполнить производственные заказы в объеме более 30 тыс. т продукции из титановых сплавов. Таким образом, на внутренние заказы придется треть всего выпуска титановой продукции «ВСМПО-Ависма». Воеводин добавил, что у "с точки зрения мощностей у корпорации всегда существует резерв для отечественных заказчиков". (Финан.Ру/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ОАО «РУССКИЙ МАГНИЙ» НА 18 МЕСЯЦЕВ ВВЕДЕНО ВНЕШНЕЕ УПРАВЛЕНИЕ

В «Русском магнии» (Асбест, Свердловская обл.) на 18 месяцев введено внешнее управление. Арбитражный суд Свердловской области утвердил внешним управляющим члена НП "Евросибирская СПО арбитражных управляющих" Дмитрия Селезнева. Согласно определению суда, балансовая стоимость активов предприятия составляет 3,29 млрд. руб., а объем задолженности предприятия - 2,26 млрд. руб.

Проект «Русский магний» был пущен в 2004 г. для строительства в Асбесте завода по производству магния и кремния из отвалов комбината «Ураласбест». За 7 лет были созданы новые технологии по извлечению полезных компонентов из асбестовых отвалов. Основной владелец предприятия - швейцарская компания Minmet Financing вкладывала средства в развитие производства через предоставление кредитов "дочке". В результате «Русский магний» задолжал своему мажоритарии огромную сумму. Из-за проблем с финансированием в начале 2012 г. проект был заморожен. В июне на предприятие пришел новый акционер - компания «Солимаг» (владеет 50% + 2 акции), а в сентябре он подал заявление о банкротстве «Русского магния». Решение о введении наблюдения в «Русском магнии» принято 14 января. Согласно закону процедура длилась 6 месяцев, после чего наступил следующий этап банкротства - внешнее управление. (Уралинформбюро/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «УРАЛЭЛЕКТРОМЕДЬ» ВЫПУСТИЛО ПЕРВУЮ ПРОДУКЦИЮ НА НОВОМ УЧАСТКЕ ТЕЛЛУРА

На новом участке производства теллура ОАО "Уралэлектромедь" выпущена первая партия продукции. Она прошла тщательный анализ в лаборатории исследовательского центра предприятия. По оценке специалистов, качество полученного теллура по физико-химическим свойствам (содержание примесей) соответствует требованиям ГОСТ. В ближайшее время продукция будет отгружена потребителям.

По словам начальника отделения производства селена и теллура химико-металлургического цеха ОАО "Уралэлектромедь" Михаила Корякина, достижению высоких результатов способствовало два основных фактора. Во-первых, участок оснащен современным оборудованием с автоматизированной системой управления, которая повышает контроль над всем технологическим процессом. Во-вторых, персонал цеха прошел обучение, и его квалификация сегодня позволяет эффективно обслуживать производственную линию.

Получение теллура - это сложный технологический процесс, который включает в себя несколько стадий, начиная от сульфатизации медьэлектродного шлама и заканчивая восстановлением готового продукта из щелочных растворов. На участке задействованы современные реакторы очистки теллура, насосы, фильтр-пресс импортного и отечественного оборудования, используется мощная система вентиляции. Вся производственная линия отвечает требованиям охраны труда и промышленной безопасности, а также природоохранного законодательства. Новый участок производства теллура открылся в апреле. С его пуском объем выпускаемого в ОАО "Уралэлектромедь" теллура увеличивается с 30 до 40 т в год. Стоимость проекта составила 105 млн. руб. Теллур широко используется в электронике, полупроводниковой технике, химической промышленности и металлургии. (InfoGeo.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ЭЛЕКТРОЦИНК» ЗАВЕРШАЕТ МОНТАЖ ГРАДИРНИ НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ

На заводе «Электроцинк» (предприятие металлургического комплекса УГМК) подходит к концу монтаж современной системы воздушного охлаждения отработанного электролита и нейтрального раствора (градирни). Согласно проекту на предприятии установлены семь башен, две из которых предназначены для охлаждения нейтральных растворов с автоматизацией всех процессов и насосным хозяйством, пять - для отработанного электролита.

По словам главного инженера «Электроцинка» Дмитрия Биндера, к настоящему моменту завершено ламинирование башен - ответственная операция, позволяющая достигнуть полной герметичности емкостей. "Работа идет строго по графику, - отметил Дмитрий Биндер. - В конце июля мы планируем начать пуско-наладочные работы, с тем чтобы к концу 2013 г. градирня воздушного охлаждения электролита достигла своей проектной мощности".

Строительство градирни входит в число основных этапов программы перспективного развития «Электроцинка» до 2017 г. Общая стоимость проекта составляет 546 млн. руб., из них 310 млн. руб. будет освоено в 2013 г. Ввод градирни в эксплуатацию помимо чисто технических целей помогает решить важные экологические задачи. После ее пуска «Электроцинк» в 3,6 раза снизит забор воды из р. Терек и, соответственно, сократит сброс отработанной воды в водный бассейн региона. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК**СТАТИСТИКА****В ЯНВАРЕ-МАЕ 2013 ГОДА НАБЛЮДАЛСЯ ИЗБЫТОК ОЛОВА И ДЕФИЦИТ СВИНЦА**

В январе-мае на мировом рынке наблюдался избыток олова в 4,2 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные World Bureau of Metal Statistics. Годом ранее в мире наблюдался дефицит металла в 800 т. Согласно подсчетам производство рафинированного олова повысилось на 1,9% до 150 тыс. т, а спрос снизился на 1,5% до 145,8 тыс. т. Ранее аналитики BNP Paribas предположили, что мировой спрос на олово в 2013 г. увеличится на 1-1,5%. В будущем году, по оценкам специалистов, спрос на олово на мировом рынке поднимется еще на 2-2,5%. При этом они добавили, что недостаток новых проектов и различные производственные проблемы, скорее всего, отразятся на производстве. Так что в нынешнем году выпуск металла в лучшем случае останется на прежнем уровне. По данным World Bureau of Metal Statistics, в январе-апреле мировой избыток олова увеличился до 9 тыс. т.

В январе-мае на мировом рынке наблюдался дефицит свинца в 174,1 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные World Bureau of Metal Statistics. Годом ранее этот показатель оценивался в 59,7 тыс. т. Согласно подсчетам добыча свинца понизилась на 9,6% до 1,921 млн. т. Выпуск рафинированного металла достиг 4,227 млн. т, а спрос на него - 4,401 млн. т. По данным International Lead and Zinc Study Group, мировой избыток свинца в 2012 г. уменьшился до 64 тыс. т. Годом ранее избыток металла на мировом рынке оценивался в 156 тыс. т. Согласно подсчетам экспертов объемы производства рафинированного свинца в мире достигли 10,617 млн. т, а потребления - 10,553 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**ЦЕНЫ НА ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ НА ЛОНДОНСКОЙ БИРЖЕ МЕТАЛЛОВ В МАЕ 2013 ГОДА,
\$/Т, LME Cash/LME 3 month**

Дата	Алюм. сплавы А 380.1, DIN 226, D12 S	Алюминий высокосорт.	Медь, сорт А	Свинец	Никель	Олово	Цинк
01.05.13	1770,0	1788,5	6875,0	1970,0	14975,0	19775,0	1803,5
	1790,0	1828,5	6906,5	1985,5	15055,0	19775,0	1838,0
02.05.13	1740,0	1803,0	6870,5	1979,0	14770,0	19950,0	1824,0
	1760,0	1837,0	6900,0	1996,0	14850,0	20000,0	1855,0
03.05.13	1750,0	1828,0	7122,0	1970,0	14910,0	19975,0	1821,5
	1770,0	1861,5	7151,0	1980,5	14970,0	19975,0	1855,5
06.05.13	1750,0	1828,0	7122,0	1970,0	14910,0	19975,0	1821,5
	1770,0	1861,5	7151,0	1980,5	14970,0	19975,0	1855,5
07.05.13	1760,0	1841,5	7240,5	2020,0	14965,0	20345,0	1840,5
	1780,0	1877,0	7270,5	2037,0	15045,0	20400,0	1876,0
08.05.13	1780,0	1886,5	7326,0	2048,5	15440,0	20385,0	1870,5
	1800,0	1913,5	7355,0	2067,0	15495,0	20450,0	1908,0
09.05.13	1780,0	1864,5	7311,0	2012,5	15335,0	20650,0	1847,0
	1800,0	1897,0	7336,0	2032,0	15420,0	20625,0	1882,0
10.05.13	1780,0	1848,0	1390,5	1983,5	15325,0	20775,0	1835,5
	1800,0	1875,0	7377,0	2001,0	15375,0	20825,0	1868,5
13.05.13	1742,0	1827,5	7350,5	1981,0	15235,0	20830,0	1824,0
	1765,0	1855,5	7380,0	1997,5	15340,0	21025,0	1860,0
14.05.13	1750,0	1825,5	7195,5	1976,0	15105,0	20650,0	1814,0
	1770,0	1853,0	7225,5	1988,5	15185,0	20680,0	1849,0
15.05.13	1755,0	1800,5	7095,5	1949,0	14830,0	20600,0	1792,5
	1775,0	1835,0	7145,0	1961,0	14905,0	20650,0	1825,0
16.05.13	1765,0	1802,5	7095,5	1966,5	14770,0	20625,0	1790,0
	1785,0	1834,5	7125,5	1968,0	14900,0	20700,0	1820,5
17.05.13	1780,0	1840,5	7329,5	2003,0	14855,0	20900,0	1813,0
	1800,0	1863,5	7350,0	2010,5	14905,0	20855,0	1844,0
20.05.13	1790,0	1811,0	7276,0	2002,0	14850,0	21000,0	1807,0
	1810,0	1846,0	7297,0	2009,0	14915,0	21025,0	1838,0
21.05.13	1785,0	1835,0	7384,0	2040,5	15035,0	21275,0	1833,5
	1805,0	1868,0	7410,0	2050,5	15105,0	21275,0	1865,0
22.05.13	1780,0	1837,5	7480,0	2053,5	15165,0	21500,0	1840,5
	1800,0	1871,0	7510,0	2064,0	15250,0	21450,0	1874,5
23.05.13	1780,0	1826,0	7285,5	2025,0	14755,0	21000,0	1820,5
	1800,0	1858,0	7320,0	2032,0	14855,0	21050,0	1855,0
24.05.13	1790,0	1814,5	7240,0	2056,0	14755,0	21125,0	1823,0
	1810,0	1847,5	7277,0	2058,0	14845,0	21150,0	1857,0
27.05.13	1790,0	1714,5	7240,0	2056,0	14755,0	21125,0	1823,0
	1810,0	1747,5	7277,0	2058,0	14845,0	21150,0	1857,0

Источник: www.metal-pages.com. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА**ЦЕНЫ****ЦЕНЫ НА АЛЮМИНИЕВЫЕ И МЕДНЫЕ СПЛАВЫ В МАЕ 2013 ГОДА**

Вид сплава	26.04.13	28.05.13
Алюминиевые сплавы, CIF, Rotterdam		
LM24 (Великобритания), EXW, GBP/MT	1520-1560	1510-1550
DIN 226, EUR/MT	2120-2220	2090-2190
DIN 231, EUR/MT	2200-2300	2170-2270
Медные сплавы, GBP/MT, EXW, Великобритания		
Латунь 63/35 (BS1400 SCB3), GBP/MT	3580	3640
Оружейная бронза LG2 85/5/5/5, GBP/MT	4450	4620
Оружейная бронза LG2 87/7/3/3, GBP/MT	4990	5090

Источник: www.metallbulletin.com. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ НА РУДЫ И КОНЦЕНТРАТЫ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ НА РЫНКЕ ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЫ, \$/т, (на 17.05.2013 г.)

Товар	Цена*
Свинцовый концентрат , стоимость переработки, 70-80% Pb, CIF	200-250
Цинковые концентраты , CIF, основные порты	250-270
Титановые концентраты, FOB, Австралия	
Рутиловый концентрат, мин. 95% TiO ₂ , в мешках	1500-1700
Рутиловый концентрат, мин. 95% TiO ₂ , навалом	1400-1700
Ильменитовый концентрат, мин. 54% Ti ₂ , навалом	250-350
Литиевые руды	
Петалит, 4,2% Li ₂ O, в мешках, FOB, Durban	165-260
Сподумен, более 7,25% Li ₂ O, CIF, Европа	720-770
Циркон, FOB, Австралия	
Металлургического сорта, навалом	1250-1550
Премиального сорта, навалом	1350-1550
Вольфрамовый концентрат , Китай, внутр. рынок, 65% WO ₃ , EXW склады, RMB/т (с учетом 17,5% НДС)	133500-135000
Ванадиевый концентрат (за торговый фунт) мин. 98% V ₂ O ₅ , CIF, Европа	5,6-6,0
Марганцевая руда (за каждый % содержания Mn в MT), металлургического сорта, 48-50% Mn, макс. 0,1% P, FOB	5,75
Железорудное сырье , на базе сухого веса, CFR, основные порты Китая	
Концентрат (63,5% Fe)	124-125
Окатыши (65-66% Fe)	151-155

* - налоги оплачены, доставлено на предприятие покупателя, если не указано иное. По данным Metall Bulletin. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДОНЕЗИЯ**СТАТИСТИКА****В ИЮНЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ОЛОВА УВЕЛИЧИЛСЯ**

Индонезия в июне по сравнению с маем увеличила экспорт олова на 20%. Об этом свидетельствуют данные Министерства торговли страны, сообщает Steelguru. В особенности зарубежные поставки индонезийского олова достигли в отчетный период 11,114 тыс. т. В целом по итогам января-июня по сравнению с аналогичным периодом минувшего года экспорт олова из Индонезии поднялся на 16% до 55,011 тыс. т. Индонезия в мае по сравнению с апрелем увеличила экспорт олова на 18%. В частности, зарубежные поставки продукции в последний месяц весны достигли 9,242 тыс. т. Годом ранее экспорт олова из Индонезии оценивался в 7,866 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ**СТАТИСТИКА****В ИЮНЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ МЕДИ ВЫРОС**

По итогам июня импорт меди и медной продукции в КНР вырос на 5,9% к маю до 379 951 т. В мае импорт вырос в два раза к апрелю до 358 672 т. Тем не менее, импорт за первое полугодие упал на 20% к АППГ до 2 млн. т. Хотя на июнь прогнозировалось снижение импорта меди в КНР из-за вводимых правительством ограничений, поставки выросли. Эти данные положительно отразились на рынке металла, в тот же день котировки выросли как на бирже в Шанхае, так и на LME. (Sogra/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**КРЕМНИЙ В НАЧАЛЕ ИЮЛЯ 2013 ГОДА ПОДЕШЕВЕЛ В ОТВЕТ НА УВЕЛИЧЕНИЕ ПОСТАВОК**

Китайские цены на кремний пошли по нисходящей, поскольку некоторые производители с юга страны возобновили работу после прихода сезона дождей, спровоцировавшего снижение тарифов на электричество. В то же время, большинство компаний страдает от отсутствия покупательской активности и бремени высоких производственных затрат, сообщили промышленные источники Metal-Pages 10 июля. Цены на 5-5-3 металлический кремний сократились до 11000-11300 юаней/т, включая доставку в порт, по сравнению с уровнем прошлого месяца 11200-11400 юаней/т. Стоимость 4-4-1 металла снизилась до 11700-11900 юаней/т, включая доставку в порт, против уровня июня 11800-12000 юаней/т. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

США

СТАТИСТИКА

В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ДОБЫЧА ЦИНКА ВЫРОСЛА

Объемы среднесуточного производства цинка в США в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. увеличились на 17%. Об этом свидетельствуют данные Геологической службы США. В особенности выпуск продукции в стране в заданный период достиг 2,1 тыс. т в день. В целом добыча цинка в США в апреле составила 63,2 тыс. т.

По итогам января-апреля добыча цинка в стране достигла 237 тыс. т, а цинковые заводы выплавляли 75,7 тыс. т металла. По прогнозу специалистов Research and Markets, в ближайшие 5 лет рынок цинка вырастет на 4,4%. По их словам, стоимость металла в 2018 г. достигнет \$34,4 млрд. "Рост спроса на цинк для производства оцинкованной стали для строительного сектора, спрос на цинковые сплавы и цинковое литье со стороны автомобилестроителей и инвестиций в развитие инфраструктуры станут ведущими драйверами отрасли. Она, как ожидается, столкнется и с рядом вызовов, таких как рост издержек на электроэнергию и стремление производителей снизить затраты и улучшить качество продукции", - отметили эксперты. (МеталлТорг/[Металл Украины](#), СНГ, мира)

ЧИЛИ

ПРОГНОЗ

МИНИСТЕРСТВО ГОРНОЙ ДОБЫЧИ ОЖИДАЕТ СНИЖЕНИЯ ЦЕН НА МЕДЬ В 2013-2014 ГОДАХ

Министерство горной добычи Чили скорректировало вниз свой прогноз по ценам на медь в 2013 г. и 2014 г. Прогнозируемая средняя цена красного металла в 2013 г. снижена с \$3,57/фунт (\$7863/т) до \$3,27/фунт (\$7202/т). На 2014 г. министерство теперь ожидает \$3,15/фунт (\$6938/т) вместо \$3,32/фунт (\$7312/т). В отношении производства меди в Чили министерство предполагает, что выпуск металла в 2013 г. составит 5,53 млн. т, а в 2014 г. - 5,69 млн. т за счет пуска шахты Министро-Халес компании Codelco. В 2012 г. выпуск меди в Чили составил 5,43 млн. т. (Sogra/[Металл Украины](#), СНГ, мира)

ЯПОНИЯ

СТАТИСТИКА

ЗАПАСЫ АЛЮМИНИЯ В МАЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛИ

Запасы алюминия в крупных портах Японии в мае по сравнению с маем 2012 г. увеличились на 22% и достигли 140,5 тыс. т. Годом ранее этот показатель оценивался на уровне 223,2 тыс. т. Однако по сравнению с апрелем запасы крылатого металла в Японии понизились на 2,2%. Запасы алюминия в крупнейших портах Японии в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. увеличились на 18,6%. Согласно подсчетам, запасы крылатого металла в отчетный период достигли 278,5 тыс. т в Иокогаме, 118,5 тыс. т - в Нагое, а также 15 тыс. т - в Осаке. По сравнению с предыдущим месяцем запасы алюминия в японских портах поднялись на 4,2%. (МеталлТорг/[Металл Украины](#), СНГ, мира)

В МАЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ СВИНЦА УПАЛ

По итогам мая экспорт свинца из Японии составил 1004 т, из них 424 т электролитного металла и 580 т нерафинированного свинца. В мае большая часть электролитного свинца была поставлена в Индонезию (281 т, -77% к АППГ), 41 т - в Южную Корею (-58%) и 81 т - на Тайвань (-73%). В январе-мае экспорт электролитного свинца составил 3163 т, а нерафинированного металла - 3033 т, в 6201 т, что на 60% ниже АППГ. Снижение курса иены не отразилось на внешних поставках свинца, экспорт упал в связи с недостатком вторичного сырья на рынке, большая часть которого была отгружена в Южную Корею. Импорт электролитного металла в Японию также снизился в январе-мае на 39% до 6848 т. В мае импорт составил 1717 т (-24% к АППГ), из них 498 т получено из Южной Кореи, 465 т - из Великобритании, 402 т - из Канады, 290 т - из Австралии и 41 т с Тайваня. (Sogra/[Металл Украины](#), СНГ, мира)

ЭКСПОРТ-ИМПОРТ ЦИНКА В ЯНВАРЕ-МАЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛСЯ

По итогам января-мая экспорт цинка из Японии снизился на 15% к АППГ - до 55097 т. В мае экспорт составил 8465 т (-14,8% к АППГ, -17,9% к апрелю). Большая его часть была направлена на Тайвань (1705 т). Среди потребителей японского цинка также Индонезия (752 т), Бангладеш (701 т), Таиланд (656 т), КНР (453 т) и Вьетнам (120 т). Импорт цинка в Японию в январе-мае также снизился - на 15,8% к АППГ до 9292 т. В мае импорт составил 1733 т (-43% к АППГ, -35% к апрелю), из них 200 т в месяц регулярно поставляется из Индии HindustanZinc. Также 399 т импортировано из Мексики, 235 т - из Казахстана, 200 т - из Перу. (Sogra/[Металл Украины](#), СНГ, мира)

В МАЕ 2013 ГОДА ВЫПУСК МЕДНОГО ПРОКАТА УМЕНЬШИЛСЯ

Объемы производства медного проката в Японии в мае по сравнению с маем 2012 г. сократились на 2,5%. об этом свидетельствуют данные Japan Copper and Brass Association, сообщает Reuters. В частности, выпуск проката из красного металла составил 63,363 тыс. т. Однако по сравнению с предыдущим месяцем производство выросло на 1,5%.

Объемы производства катаной меди в Японии в декабре 2012 г. по сравнению с декабрем 2011 г. сократились на 5,5%. Выпуск продукции в стране за последний месяц прошлого года составил 57,523 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем производство уменьшилось на 6,9%. Ранее в Japan Copper and Brass Association предположили, что Япония в 2013 г. по сравнению с 2012 г. может увеличить объемы производства меди и медных сплавов на 4%. По оценкам специалистов, выпуск продукции в стране может вырасти впервые за последние три года благодаря попыткам восстановить экономику и ослабить иену. (МинПром/[Металл Украины](#), СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что на блоге «Металла Украины» (<http://ukrmet.dp.ua/>) представлено краткое содержание обзоров, опубликованных в журнале «Металл Украины»? Доступ к блогу - **БЕСПЛАТНЫЙ**