

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ

**Деловой  
Мир**

журналистское агентство

# Металл Украины

ЖУРНАЛ ВЫХОДИТ ДВА РАЗА В МЕСЯЦ С 1997 ГОДА

№15 (554) 1 - 15 сентября 2013 г.

## XII МЕЖДУНАРОДНЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ФОРУМ – 2013

МЕЖДУНАРОДНЫЕ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЕ ВЫСТАВКИ И КОНФЕРЕНЦИИ

**МЕТАЛЛО-  
ОБРАБОТКА**  
МЕТАЛЛОБРАБАТывАЮЩИЕ  
ТЕХНОЛОГИИ, ОБОРУДОВАНИЕ

**УКРПЛАСТ  
ТРЕХ**  
ОБОРУДОВАНИЕ И ТЕХНОЛОГИИ  
ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА И  
ПЕРЕРАБОТКИ ПЛАСТИКА

**ГИДРАВЛИКА  
ПНЕВМАТИКА**

**УКРПРОМ  
АВТОМАТИЗАЦИЯ**  
ПРОМЫШЛЕННАЯ АВТОМАТИЗАЦИЯ

**ОБРАЗЦЫ, СТАНДАРТЫ,  
ЭТАЛОНЫ, ПРИБОРЫ**  
КОНТРОЛЬНО-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ ПРИБОРЫ,  
ЭТАЛОНЫ И ИСПЫТАТЕЛЬНЫЕ  
ОБОРУДОВАНИЕ, МЕТРОЛОГИЯ, СЕРТИФИКАЦИЯ

**БЕЗОПАСНОСТЬ  
ПРОИЗВОДСТВА**  
СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ, БЕЗОПАСНОСТЬ  
РАБОЧЕЙ ЗОНЫ

**УКРМАШ  
ТРЕХ**  
ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ  
ТЕХНОЛОГИИ, ОБОРУДОВАНИЕ

**УКРВОТ  
ТРЕХ**  
КОМПЬЮТЕРНАЯ ТЕХНИКА,  
ОБОРУДОВАНИЕ

**ПОДШИПНИКИ**

**УКРСВАРКА**  
ТЕХНОЛОГИИ, ОБОРУДОВАНИЕ  
И МАТЕРИАЛЫ

**ПОДЪЕМНО-ТРАНСПОРТНОЕ  
СКЛАДСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ**

**СУБИНТЕРНАТЫ**  
ПОИСКОВАНИЕ ЗАКАЗОВ ПО КООПЕРАЦИИ

Генеральные  
информационные партнеры:



Технический партнер:



ОРГАНИЗАТОР  
Международный выставочный центр  
ПРИ ПОДДЕРЖКЕ:

Государственного агентства Украины по управлению  
государственными корпоративными правами и имуществом  
Украинской Национальной Компании "Укрстанкоинструмент"

**19-22**  
**НОЯБРЯ 2013 г.**



+38 044 201-11-65, 201-11-56, 201-11-58  
e-mail: [lilia@iec-expo.com.ua](mailto:lilia@iec-expo.com.ua)  
[www.iec-expo.com.ua](http://www.iec-expo.com.ua)  
[www.tech-expo.com.ua](http://www.tech-expo.com.ua)

МЕЖДУНАРОДНЫЙ  
ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР  
Украина, Киев, Броварской пр-т, 15  
© "Левобережная"

# ГЛАВНОЕ СОБЫТИЕ ЛАБОРАТОРНОЙ ИНДУСТРИИ



## VI Международный форум «Комплексное обеспечение лабораторий»

15 - 17 октября 2013 года



**При поддержке:**

Комитетов Верховной Рады Украины  
Министерств и ведомств  
Профильных ассоциаций и объединений  
Национальной академии аграрных наук Украины  
Национальной академии медицинских наук Украины

**Организаторы:**



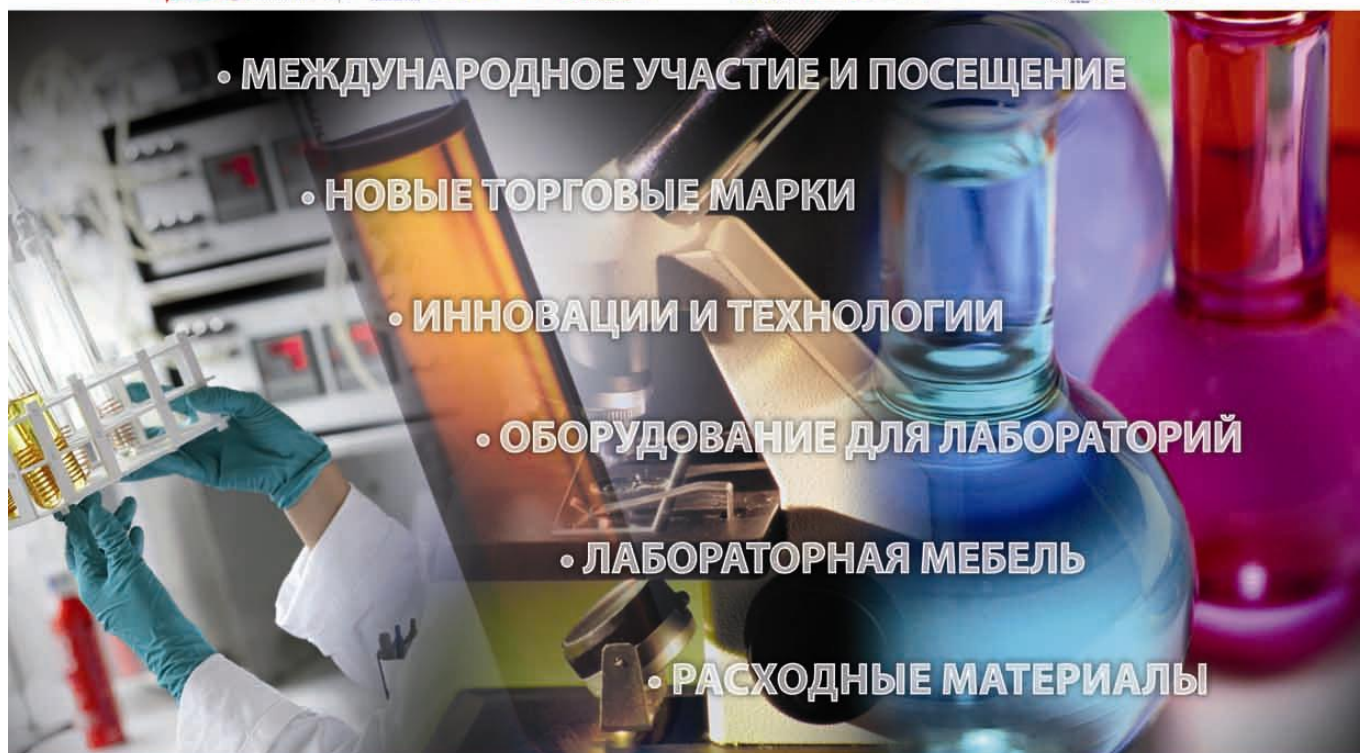
**Генеральный партнер:**



**Генеральный спонсор:**



**Партнеры:**



- МЕЖДУНАРОДНОЕ УЧАСТИЕ И ПОСЕЩЕНИЕ
- НОВЫЕ ТОРГОВЫЕ МАРКИ
- ИННОВАЦИИ И ТЕХНОЛОГИИ
- ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ЛАБОРАТОРИЙ
- ЛАБОРАТОРНАЯ МЕБЕЛЬ
- РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ



### 6-я Международная специализированная выставка комплексного обеспечения лабораторий

#### СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ЭКСПОЗИЦИЯ «LABComplEX - Промышленность»

ВСЕ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ЛАБОРАТОРНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ НА РАЗЛИЧНЫХ ЭТАПАХ  
ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ И ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ ДЛЯ ВСЕХ ОТРАСЛЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

- LABDemo-Тур «СОВРЕМЕННАЯ ЛАБОРАТОРИЯ В МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ»
- LABInnovation - ЗОНА ОТКРЫТЫХ ПРЕЗЕНТАЦИЙ ИННОВАЦИОННЫХ РАЗРАБОТОК КОМПАНИЙ

По вопросам участия в выставке: +380 (44) 526-93-09, lab@imt.kiev.ua

По вопросам участия  
в научно-практической и бизнес программах: +380 (44) 526-92-89, marketing@labcomplex.com

[www.labcomplex.com](http://www.labcomplex.com)

Международный  
специализированный партнер: lab&more

Специализированный  
информационный партнер:

Специализированный  
интернет-портал:

Официальный  
информационный спонсор:

Информационная  
поддержка:

ИННОВАЦИИ

IT

МАШИНОСТРОЕНИЕ

МАШИНЫ

СЕРВИС

ЭНЕРГЕТИКА

МАТЕРИАЛЫ

МАШИНОСТРОЕНИЕ

МАШИНЫ

АВТОМАТИЗАЦИЯ

МАШИНОСТРОЕНИЕ

МАШИНЫ

## КАК ОПУБЛИКОВАТЬ РЕКЛАМУ В ЖУРНАЛЕ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ»

### ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ОБЛОЖКЕ

Стоимость <b>ОДНОГО</b> объявления, грн. НДС не облагается				
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	I страница обложки	II страница обложки	III страница обложки	IV страница обложки
297x210 – 1 стр.	20 грн./ кв. см	4500	4200	4800
145x210 – 1/2 стр.	4000	3500	3200	3800

### ЧЕРНО-БЕЛУЮ НА ВНУТРЕННИХ СТРАНИЦАХ

Стоимость <b>ОДНОГО</b> объявления в <b>ОДНОМ</b> номере (НДС не облагается)		
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	в 1 номере	в 6 номерах
260x180 – 1 стр.	2000	1500
130x180 – 1/2 стр.	1000	750
130x90 – 1/4 стр.	500	370
	в 12 номерах	в 22 номерах
260x180 – 1 стр.	1000	800
130x180 – 1/2 стр.	500	400
130x90 – 1/4 стр.	250	200

Стоимость изготовления оригинал-макета рекламы – 10% стоимости рекламной площади.

Стоимость PR рекламы – ½ стоимости рекламной площади. (PR реклама может быть только черно-белой).

### СКИДКИ РЕКЛАМНЫМ АГЕНТСТВАМ И ВЫСТАВКОМАМ – ОТ 20%

Предоплата производится в долларах США или евро, российских рублях по официальному курсу ЦБР или в украинских гривнях по официальному курсу Нацбанка Украины.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

Отправьте текст рекламного объявления по тел.-факсу: +38 056 3701434, 3701435 или e-mail: bw@business.dp.ua, указав его размер и количество публикаций. После поступления предоплаты Ваше объявление будет опубликовано в следующем номере журнала.

Текст рекламного объявления можно передать нам различными способами:

- просто как текст факсом или по e-mail - мы сами сделаем объявление и согласуем его с Вами;
- в виде графического файла \*.tif, 300 dpi, СМУК; Ваш логотип, если он должен присутствовать в объявлении, тоже надо прислать в виде такого же графического файла;
- само объявление можно прислать в виде графического файла.

**Ответственность за достоверность объявлений несет рекламодатель, который отвечает за содержание предоставленных данных, за соблюдение авторских прав и прав третьих лиц, за наличие ссылок на лицензии и указаний на сертификацию продукции и услуг в порядке, предусмотренном законодательством.**

**Предполагается, что рекламодатель имеет право и предварительно получил все необходимые для публикации разрешения. Передачей материалов рекламодатель также свидетельствует о передаче журналу права на изготовление, тиражирование и распространение рекламы.**

**Материалы, отмеченные знаком ®, публикуются на правах рекламы.**



- ▼ ЖУРНАЛ ИЗДАЕТСЯ С 1997 г.
- ▼ ЭЛЕКТРОННАЯ И ПЕЧАТНАЯ ВЕРСИИ
- ▼ <http://www.business.dp.ua/index.htm>
- ▼ ВЫХОДИТ 22 РАЗА В ГОДУ
- ▼ 1 - 15 СЕНТЯБРЯ 2013 г.

# №15 (554)

### Подписной индекс

21879 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

### ОГЛАВЛЕНИЕ НОМЕРА

Горно-металлургический комплекс	5
Регионы	9
Ценовой мониторинг горно-металлургических рынков Украины и России	11
Драгоценные металлы	17
Лом	20
Метизы	21
Прокат, сталь, чугун	23
Руда	46
Трубы	56
Уголь, кокс	60
Ферросплавы	66
Цветные металлы	69

### УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ ЖУРНАЛА «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ»

#### - ЮЖНО-УКРАИНСКОЕ ЖУРНАЛИСТСКОЕ АГЕНТСТВО «ДЕЛОВОЙ МИР»

Свидетельство о госрегистрации  
№4313 серия КВ от 16.06.2000 г.

- ▼ Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина
- ▼ Тел.факс: +38 056 3701434, 3701435
- ▼ E-mail: bw@business.dp.ua
- ▼ <http://www.business.dp.ua/>

Генеральный директор Тамара Мальцева  
Выпускающий редактор Елена Суздалева

Последующие перепечатка и распространение материалов журнала «Металл Украины» возможны только с разрешения редакции

Тиражирование печатного варианта журнала выполнено с оригинал-макетов редакции на оборудовании ООО «Акцент ПП» (Запорожское шоссе, 40/194, Днепропетровск, Украина, тел.факс: +38 056 7946105)

# КАК ПОДПИСАТЬСЯ НА ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ «МЕТАЛЛА УКРАИНЫ»

Подписной индекс

21879 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

НОВОСТИ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ (1 РАЗ В ДЕНЬ)	
СТОИМОСТЬ, грн. (НДС не облагается)	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	300 грн.
ЖУРНАЛ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ» (2 РАЗА В МЕСЯЦ)	
	ПЕЧАТНЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	200 грн.
* - при подписке в редакции дополнительно 30 грн. за доставку 1 экз. в страны ближнего зарубежья, 50 грн. – в страны дальнего зарубежья.	
	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	150 грн.

Подписка для иностранных граждан организована в редакции.

Подписчик ежедневных новостей может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в любом формате (\*.doc, \*.pdf или \*.html).

Подписчик печатного варианта журнала «Металл Украины» может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в в любом формате (\*.doc, \*.pdf или \*.html).

## РЕДАКЦИОННЫЙ ПОДПИСНОЙ ЛИСТ

<b>Организация:</b> <b>Контактное лицо:</b> <b>Почтовый адрес:</b> <b>Тел.:</b> <b>Факс:</b> <b>E-mail:</b> <b>http://</b>
Просим подписать на <b>Новости горно-металлургических предприятий</b> - электронный вариант (файл *.doc) с " _ " _____ 2013 г. на _____ мес.
<b>Журнал «Металл Украины»</b> - печатный вариант с "1 " _____ 2013 г. на _____ мес. - электронный вариант в виде файла *.doc, *.pdf, *.html с " 1 " _____ 2013 г. на _____ мес.

## В АВГУСТЕ ЖУРНАЛ И НОВОСТИ НЕ ВЫХОДЯТ

**Подписной лист надо заполнить и отправить:**

▼ по факсу: +38 056 3701434, 3701435

▼ по e-mail: [bw@business.dp.ua](mailto:bw@business.dp.ua)

▼ <http://www.business.dp.ua/>

▼ почтой: а/я 3749, Днепропетровск, 49064, Украина.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

## ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ» С КУРЬЕРСКОЙ ДОСТАВКОЙ В УКРАИНЕ

Алчевск	KSS (06442) 22244, 29294
Бердянск	KSS (06153) 37725
Винница	KSS (0432) 579324
Горловка	KSS (06242) 27055, 27073
Днепропетровск	1. KSS (0562) 335289 2. Меркурий (056) 7219393, 7219394 3. САММИТ (056) 3704423 4. Статус (056) 2385032
Донецк	1. KSS (062) 3450359, 905899 2. Меркурий (062) 3451592, 3451594 3. Идея (062) 3810932, 3042022 4. Статус (062) 3119483
Евпатория	KSS (06569) 35532
Житомир	KSS (0412) 412795
Запорожье	1. KSS (061) 2209338 2. Статус (061) 2702935
Ивано-Франковск	KSS (03422) 25787, 501510, (0342) 775959, -54, -56
Измаил	KSS (04841) 20335
Ильичевск	KSS (048) 7770355
Керчь	KSS (097) 9311937
Киев	1. KSS (044) 2706220 2. САММИТ (044) 5214050 3. Статус (044) 3917451 4. Блиц-информ (044) 2518161 5. Меркурий (044) 2488808, 2499888
Кировоград	KSS (0522) 301185
Комсомольск	KSS (067) 7767104
Кременчуг	1. KSS (05366) 56927 2. САММИТ (05366) 32188
Кривой Рог	KSS (0564) 400759
Луцк	KSS (03322) 55411
Львов	1. KSS (0322) 419165, 419166 2. САММИТ (0322) 743223
Мариуполь	KSS (0629) 412843
Мелитополь	KSS (0619) 426390, 426380
Мукачево	KSS (03131) 22133
Николаев	1. KSS (0512) 479227, 580099 2. САММИТ (0512) 561069
Одесса	1. KSS (0482) 7770355 2. Статус (048) 7342485
Павлоград	Меркурий (05632) 61428
Полтава	САММИТ (0532) 636840
Ровно	KSS (0362) 290832, 290837
Севастополь	KSS (0692) 549064
Симферополь	1. KSS (0652) 248579, 248974 2. САММИТ (0652) 516355
Сумы	1. KSS (0542) 219550 2. Дида (0542) 370355, 370656
Тернополь	KSS (0352) 235151, 430427
Ужгород	KSS (0312) 614235, 615127
Феодосия	KSS (06562) 72723
Харьков	1. KSS (057) 543937, 546265 2. САММИТ (0577) 142260 3. Статус (057) 7524138
Херсон	KSS (0552) 264232, 282169
Хмельницкий	KSS (03822) 32931, 795364
Черкассы	KSS (0472) 320847, (067) 7126999
Черновцы	KSS (0372) 584057
Ялта	1. KSS (0654) 324008 2. САММИТ (0654) 324135

## ON-LINE ПОДПИСКА В УКРАИНЕ

<http://www.business.dp.ua/rusmet/metpodp.htm>

## Подписка в других странах

ALBANIA	AUSTRALIA	GERMANY
AUSTRIA	AZERBAIDJAN	HOLLAND
BELARUS	BELGIQUE	HUNGARY
BRASIL	BULGARIA	INDIA
CANADA	CHINA	ITALY
CROATIA	CYPRUS	KOREA
CZECH REPUBLIC	DENMARK	LUXEMBOURG
ENGLAND	ESPAÑA	NEW ZEALAND
ESTONIA	FINLAND	POLSKA
FRANCE	ICELAND	SUISSE
GREECE	ISRAEL	SERBIJA
HONG KONG	JAPAN	SLOVENIJA
LATVIJA	MAKEDONIJA	VIETNAM
NORWAY	ROMANIA	SLOVAKIJA
USA	SWEDEN	YUGOSLAVIA

Координаты подписных агентств - на сайте «Металла Украины» (<http://www.business.dp.ua/index.html>) и в редакции журнала. Вы можете получить их по e-mail или факсу.

Металл Украины, СНГ, мира – <http://ukrmet.dp.ua/>

№15 (554)

1 - 15 сентября 2013 г.

## УКРАИНА

## СТАТИСТИКА

ПРОИЗВОДСТВО МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В ИЮЛЕ 2013 ГОДА  
(по данным Государственной службы статистики)

	Июль 2013 г.	В % к июлю 2012 г.	Январь- июль 2013 г.	В % к янва- рю-июлю 2012 г.
<b>Добывающая промышленность</b>				
Уголь готовый, всего, млн. т	5,3	94,1	35,8	95,1
Руды железные неагломерированные, млн. т	16,2	110,2	109	105,8
Концентраты железорудные неагломерированные, млн. т	5,8	103,1	40,4	103,6
Концентраты железорудные агломерированные, млн. т	5,9	106,0	39,3	101,6
<b>Обрабатывающая промышленность</b>				
Кокс и полукокс из угля каменного, кокс газовый, млн. т	1,5	94,7	10,3	90,7
Чугун, тыс. т	2469	108,1	16929	100,8
Сталь без полуфабрикатов, полученных непрерывным литьем, тыс. т	1400	98,4	9523	95,0
Полуфабрикаты, полученные непрерывным литьем, тыс. т	1425	119,1	10179	102,8
Полуфабрикаты катаные и кованные, тыс. т	565	112,5	3758	97,3
Прокат готовый черных металлов, всего, тыс. т	1611	112,0	10660	96,7
В том числе, прокат плоский горячекатаный из нелегированной и легированной стали, кроме нержавеющей и быстрорежущейся	521	120,7	3551	102,2
Прокат плоский горячекатаный из стали легированной (кроме нержавеющей) шириной не менее 600 мм	140	104,9	930	64,5
Стержни и прутки другие (не в бухтах), уголки и профили фасонные и специальные горячекатаные из нелегированной и легированной стали, кроме изготовленных из нержавеющей и быстрорежущейся стали	271	116,0	1802	152,7
Профили незамкнутые из стали нелегированной, горячекатаные горячетянутые или прессованные (экструдированные)	218	101,4	1454	109,3
Трубы большого и маленького диаметров; профили пустотелые из металлов черных, тыс. т	176	98,9	1121	81,4
Проволока из стали, тыс. т	32,1	103,4	205	104,8
Конструкции сборные строительные из чугуна или стали, тыс. т	4,4	91,2	27,9	79,2
Конструкции другие, части конструкций, плиты, панели и изделия аналогичные из черных металлов или алюминия, тыс. т	37,1	78,8	237	77,2

(Українські новини/[Металл України, СНГ, мира](#))ЭКСПОРТ-ИМПОРТ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В ЯНВАРЕ-ИЮНЕ 2013 ГОДА, млн. \$  
(по данным Государственной службы статистики)

	Экспорт		Импорт	
	январь-июнь 2013 г.	январь-июнь 2012 г.	январь-июнь 2013 г.	январь-июнь 2012 г.
<b>Всего</b>	<b>30742,7</b>	<b>33672,2</b>	<b>34963,1</b>	<b>40892,5</b>
Неблагородные металлы и изделия из них	9023,3	10207,4	2371,9	2536,8
- черные металлы	7334,7	8344,4	1091,2	1182,3
- изделия из черных металлов	1351,1	1514,7	549,3	584,9
- медь и изделия из нее	100,2	92,8	73,9	82,7
- никель и изделия из него	9,0	10,4	125,8	106,2
- алюминий и изделия из него	65,3	69,6	214,6	210,4
- свинец и изделия из него	10,3	9,2	10,2	22,3
- цинк и изделия из него	0,6	7,6	24,5	25,8
- олово и изделия из него	0,0	0,1	3,5	4,5
- другие цветные металлы	67,2	78,7	47,2	61,6
- инструмент, ножевые изделия	18,1	17,0	114,9	120,5
- другие изделия из благородных металлов	66,7	62,3	116,8	134,3

(Українські новини/[Металл України, СНГ, мира](#))

### МОСКВА МОЖЕТ ВВЕСТИ БЛОК ЗАЩИТНЫХ МЕР, КОТОРЫЕ КОСНУТСЯ ГЛАВНЫХ СТАТЕЙ УКРАИНСКОГО ЭКСПОРТА В РОССИЮ

Из металлопродукции первыми могут пострадать длинномер и оцинковка. Впрочем, у отечественных компаний есть инструменты противодействия. В свете запретов России на поставки продукции компании Roshen и заявлений о расследовании импорта сладостей (теперь уже мучных) эксперты заговорили о дальнейших возможных санкциях Кремля. Еще в начале июля РФ в ответ на введенный Киевом утилизационный сбор на ввоз автомашин зарегистрировала в совете по торговле товарами ВТО уведомление о намерении повысить или ввести ввозные пошлины по 4 товарным группам: шоколаду, сахару, флюат-стеклу и каменному углю. И шоколадная продукция действительно стала первой в списке, что позволяет ожидать пуска мер по другим озвученным товарам.

При этом Кремль разумно не дожидается решений ВТО и использует нетарифные (санитарные) ограничения, которые сегодня трудно опротестовать по любым международным нормам. Не зря аналитики уверены, что нетарифные меры в последние годы, особенно в кризис, более популярны в качестве заградительного торгового инструмента, чем стандартные таможенные пошлины и другие ограничения.

Но и сбор на авто не является первопричиной, считает исполнительный директор Международного фонда Блейзера Олег Устенко. По его словам, новые защитные меры - лишь часть давно идущего давления на Украину, призванного предотвратить сближение с Евросоюзом и полностью поставить ее под российское влияние. "Перманентные элементы этого давления видны, начиная с газовых переговоров и заканчивая втягиванием в Таможенный союз (ТС), ЕЭП и другие постсоветские интеграционные форматы. И можно утверждать, что будут новые барьеры по новым товарам, тем более, если в ноябре будет подписано соглашение об ассоциации с ЕС. Первым в этом случае мгновенно пострадает отечественный ВПК во всех его проявлениях. "Известно, что в последние годы россияне стремятся создать у себя замещающее производство абсолютного большинства всех военных комплектующих, включая поставляемые нашей "Мотор Сичью" авиадвигатели, современные боеприпасы ГАХК "Артем" и т. п., - говорит специалист. - У них для этого немало ресурсов, и они понимают, что это серьезный рычаг давления на Киев". Глава Центра прикладных политических исследований "Пента" Владимир Фесенко согласен, что конфетный конфликт - лишь начало новой волны торговых войн со стороны России, которые способны затронуть продукцию и металлургии, и машиностроения, и химпрома.

В данной связи экономист и политолог Виталий Кулик напоминает, что экспорт продукции этих трех базовых отраслей во многом зависит от позиции Москвы. В ТС в стоимостном выражении идет до 80% украинских машин и оборудования, 35-36% химтоваров (без первичных нефтепродуктов; в 2012 г. - порядка \$2,18 млрд.) и до 20% металлопродукции по подгруппе УКТ ВЭД №72 (в 2012 г. - \$2,700 млрд.).

"Даже временные барьеры по любому из этих направлений способны нанести ощутимый удар не только по поставщикам, но и по всей национальной экономике в ее сегодняшней непростой ситуации. Не говоря уж о том, что для металлургов как таковых сегодня важна каждая тысяча тонн сбыта", - отмечает эксперт. А глава департамента риск-менеджмента МЮФ Integrites Евгений Тимошенко дополняет, что за 5 месяцев в РФ в натуральном выражении отгружено 13,2% всего горячекатаного проката (в ТС - 16%), 16,8% х/к проката (18,2% в ТС), 84,3% проката со

специальным покрытием и 47,2% бесшовных труб. "По каждому из сегментов это значительная доля, утрата которой имела бы кардинальные последствия для производителей", - отмечает он.

В структуре металлоэкспорта Украины в РФ (основной рынок ТС) преобладает длинномерный прокат: в 2012 г. его поставки россиянам выросли на 21% до 1,6 млн. т, тогда как поставки листа упали на 10% до 1,2 млн. т. При этом в денежном выражении реализация отечественной металлопродукции на российском рынке в прошлом году ослабла на 4,1% до \$2,3 млрд., что связано со снижением цен, констатирует отраслевой аналитик Владимир Пиковский. "Федеральный спрос на длинномер действительно растет, и в 2012 г. это привело к увеличению его импорта в Россию. Самый большой рост ввоза зафиксирован по арматуре и катанке - совокупно на 35% до 1,42 млн. т. Это преимущественно украинская, белорусская (БМЗ) и молдавская (ММЗ) продукция. МК "АрселорМиттал Кривой Рог" (АМКР) способен поставлять продукцию в южные и центральные регионы РФ быстрее и дешевле, чем "Мечел" из Челябинска или "Евраз" с Нижнетагильского МК", - говорит он.

Однако до конца года в России планируется пуск сразу трех новых региональных сортовых мини-заводов: "НЛМК-Калуга", "Северсталь Балаково" и "Тюменский ЭМЗ-УГМК". В 2014 г. должен заработать еще один - "Южный стан" холдинга "Евраз" в Ростове-на-Дону. В результате мощности страны по выпуску сорта повысятся почти на 4 млн. т, до 31 млн. т, что обостряет конкуренцию и дополнительно стимулирует внутренних производителей к борьбе с импортом. Ведущая отраслевая ассоциация "Русская сталь" уже не первый год лоббирует ограничения на импорт украинского проката. В объединении утверждают, что со стороны украинских поставщиков есть факты нарушения торговой практики, а также наблюдается резкий неограниченный рост импорта. "В частности, согласно статистике, ввоз прутков из Украины за последние 4 года вырос в 7 раз. Из-за этого уже остаются недозагруженными профильные мощности в РФ", - информирует ответственный секретарь объединения Алексей Сентюрин. В 2002 г. Москва уже вводила компенсационные пошлины в 21% на импорт отечественных прутков для армирования железобетонных конструкций, которые действовали до 2007 г. Если будут введены новые запреты, то они, прежде всего, коснутся АМКР как главного национального производителя длинномера.

Другой большой для россиян вопрос - украинский оцинкованный лист, против которого "Русская сталь" тоже хочет принять меры. В начале года объединение объявило, что совместно с компаниями Таможенного союза готовит материалы для инициирования Евразийской экономической комиссией (ЕЭК) антидемпингового расследования ввоза оцинковки из Китая и Украины.

По данным "Русской стали", в 2009-2012 гг. ее поставки из указанных стран выросли в 4,2 раза, до 393 тыс. т. По этому поводу экономисты замечают, что отечественный оцинкованный лист не может нести серьезную угрозу для российского рынка, где его доля не превышает 4-5%. По данной товарной сортаментной группе санкции уже тоже были (причем с того же 2002 г., что и против прутков) - сроком на 3 года в 24,3%. Однако в 2004 г. они были досрочно заменены ежегодными квотами.

И здесь также значим пуск внутрифедеральных мощностей: в прошлом году годовой производственный потенциал России по оцинковке вышел на уровень 4,7 млн. т

(что заметно превышает внутренний спрос). Данное направление активно развивает Магнитогорский МК. В итоге в стране усиливается избыток предложения, который металлурги пытаются ослабить за счет наступления на импорт. Есть риски и для других типов украинской металлопродукции, полагает В. Пиковский. Кремль рассматривает запрос "Русской стали" насчет пошлин в 5% на ввоз горячекатаного толстого листа. Подобные меры допустимы по нормам ВТО. И уже упразднены действовавшие с 2005 г. квоты корпорации "Интерпайп" на беспошлинную поставку стальных труб. Больше того, "Русская сталь" инициировала общее совершенствование внешнеторгового законодательства ТС, сообщает А. Сентюрин. И главные задачи здесь - сокращение сроков ввода защитных мер, более активное применение предварительных санкций, возможность ретроактивных (имеющих обратную силу) окончательных мер защиты, а также оперативных запретов в случае массированного импорта. Устенко акцентирует, что в ближайшее время РФ может пойти на самые разные недружественные меры, так как стремится предотвратить подписание Киевом Соглашение об ассоциации с ЕС. Однако насколько реально ужесточение торговых режимов с учетом членства россиян в ВТО, а также действия (хотя бы формального) ЗСТ СНГ? Эксперты уточняют: ряд международных соглашений, действующих в рамках Всемирной торговой организации, прямо предусматривает право государств-членов на антидемпинговые и компенсационные меры против недобросовестного импорта. Кроме того, присоединение страны к ВТО не исключает применение на ее территории так называемых специальных защитных мер и против "правильного" импорта (если он демонстрирует непредвиденный, внезапный, резкий и значительный рост). Нако-

нец, отмечает Е. Тимошенко, Россия продолжит использовать механизмы ТС для прикрытия своего сугубо национального рынка.

Партнер юрфирмы "Саенко Харенко" Татьяна Слипачук добавляет, что при вступлении Москвы в ВТО (август 2012 г.) все ее меры торговой защиты были разделены на три категории. Первая - те, которые будут вводиться после вступления, вторая - введенные на дату присоединения либо позднее, но по результатам расследования или пересмотра, инициированного ранее, третья - действующие. На момент вступления России в ВТО в ТС уже действовало несколько заградительных мер против Украины, и федеральные власти не обязаны отменять их только из-за ВТО. В. Кулик подчеркивает, что Кремль постарается активно использовать против отечественной продукции нетарифные барьеры, включая систему технических регламентов ТС.

Как украинские компании могут бороться с российскими преградами? В первую очередь путем апелляций в органы ВТО, и это уже происходит, информирует Е. Тимошенко. Также предприятия-поставщики вправе принимать на себя добровольные самоограничения поставок, которые должны будут утверждаться компетентными органами ТС. Данная практика успешно использовалась ранее в разрешении торговых споров с РФ. Наконец, компании, активно участвующие в переговорах по пересмотру защитных мер и подкрепляющие это обоснованными документами, теоретически могут получить индивидуальные ставки пошлин. Это касается не только металлопродукции, но и всех товаров, по которым могут возникнуть или уже возникли проблемы. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **БЕЛАРУСЬ**

### **СТАТИСТИКА**

#### **МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЕ ПРОИЗВОДСТВО В ЯНВАРЕ-ИЮЛЕ 2013 ГОДА**

Объемы производства стали в Беларуси в январе-июле по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. уменьшились на 5,1%. Об этом свидетельствуют данные статистики. В частности, выплавка металла в стране в заданный период составила 1,589 млн. т. Выпуск стального проката упал на 8% до 1,402 млн. т, а стальных труб - на 4,7% до 128,6 тыс. т. Беларусь в январе-июне по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила объемы производства сырой стали на 0,2% до 1,42 млн. т. В свою очередь, выпуск готовой стальной продукции в стране в заданный период достиг 1,27 млн. т, что на 2,4% меньше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **РОССИЯ**

### **НОВОСТИ КОМПАНИЙ**

#### **EVRAZ В ЯНВАРЕ-ИЮНЕ 2013 ГОДА ПОЛУЧИЛ УБЫТОК**

Российская компания Evraz в январе-июне получила чистый убыток в \$122 млн. Об этом свидетельствуют данные концерна, сообщает Reuters. "Хотя объем продаж в целом сохранился на уровне 7,8 млн. т в первом полугодии, финансовые результаты неизбежно отразили снижение цен на сталь", - отметил гендиректор компании Александр Фролов. Выручка Evraz уменьшилась в отчетном период на 3% до \$7,4 млрд. Выручка Evraz в 2012 г. снизилась на 10% к предыдущему периоду - до \$14,726 млрд. Производство стали уменьшилось на 5% до 15,9 млн. т, общий объем внешних продаж стали - на 1% до 15,3 млн. т, выручка в стальном сегменте снизилась на 8% до \$13,543 млрд. Кроме того, производство железорудной продукции сократилось на 2% до 20,8 млн. т, добыча энергетического угля на 23% до 2,3 млн. т, тогда как добыча коксующегося угля выросла на 35% до 8,5 млн. т, за счет приобретения шахты «Распадская». ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### **ООО «УК «МЕТАЛЛОИНВЕСТ» ОБЪЯВИЛО ИТОГИ РАБОТЫ ЗА I ПОЛУГОДИЕ 2013 ГОДА**

«Металлоинвест», ведущий мировой производитель железной руды и ГБЖ, объявил финансовые результаты по МСФО за I полугодие. Павел Митрофанов, заместитель генерального директора - финансовый директор УК "Металлоинвест", так прокомментировал результаты: "Первая половина 2013 г. ознаменовалась положительными изменениями в корпоративном управлении и повышении прозрачности Компании за счет обновления структуры совета директоров и перехода на ежеквартальное раскрытие основных финансовых показателей. Вместе с этим рейтинговые агентства присвоили компании более высокие оценки кредитного качества, несмотря на непростую ситуацию в секторе. Кроме того, Компания сократила долг на \$500 млн. по итогам первого полугодия, что наряду с оптимизацией кредитного портфеля за счет привлечения 7-летних еврооблигаций, позволило улучшить структуру долга". Финансовые результаты: выручка - \$3807 млн. (+1,9%); EBITDA - \$1230 млн. (+35,0%); рентабельность EBITDA - 32,3% против 24,4% во 2 полугодии 2012 г.; чистая прибыль - \$621 млн. (+50,7%); чистый долг - \$5591 млн. (-6,9% по сравнению с 31 декабря 2012 г.); чистый

долг/ЕВITDA LTM - 2,61x против 2,35x на конец 2012 г.; капитальные затраты - \$235 млн. (-7,1%); активы - \$9740 млн. (-5,9% по сравнению с 31 декабря 2012 г.). Производственные результаты: железная руда - 19,2 млн. т (-3,5%); окатыши - 11,1 млн. т (-0,9%); ГБЖ/ПВЖ - 2,7 млн. т (+8,0%); чугун - 1,1 млн. т (+10,0%); сталь - 2,4 млн. т (-14,3%).

Инвестиционные проекты: выполнение строительно-монтажных работ по сооружению обжиговой машины №3 на МГОКе; завершение разработки проектной документации по ЦГБЖ-3 на ЛГОКе; заключение контрактов на приобретение большегрузной техники: экскаваторов Hitachi и самосвалов БелАЗ и Caterpillar; ввод в промышленную эксплуатацию новой системы газоочистки на ОЭМК; сооружение коксовой батареи №6 на «Уральской Стали».

Корпоративные события: заключение трехлетнего контракта с «Северсталью» на поставку около 3 млн. т железной руды; начало публикации ежеквартальных финансовых результатов компании по МСФО; повышение кредитного рейтинга компании с 'Ba3' до 'Ba2' агентством Moody's; пересмотр прогноза со стабильного на позитивный по долгосрочному рейтингу компании на уровне 'BB-' международным рейтинговым агентством Fitch; подтверждение долгосрочного рейтинга компании на уровне 'BB-' с позитивным прогнозом международным рейтинговым агентством S&P.

Финансовая деятельность: размещение рублевых необеспеченных корпоративных облигаций на 10 млрд. руб. со ставкой купона 8,9% годовых, сроком погашения в 2023 г. и офертой в 2018 г.; размещение еврооблигаций на \$1 млрд. со ставкой купона 5,625% и сроком погашения в 2020 г.; досрочное погашение \$1250 млн. синдицированного кредита (PXF). (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## МИРОВОЙ РЫНОК

### АНАЛИЗ

#### СДЕЛКИ СЛИЯНИЙ-ПОГЛОЩЕНИЙ (M&A) И ПРИВЛЕЧЕНИЯ КАПИТАЛА В ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОМ КОМПЛЕКСЕ (ГМК) ЗА I ПОЛУГОДИЕ 2013 ГОДА

В первой половине 2013 г., по данным Ernst & Young, уровень сделок по слияниям и поглощениям в горнодобывающей и металлургической промышленности оставался низким. Хотя общая сумма выросла по сравнению с минувшим годом, произошло это только благодаря одной мега-сделке между Glencore и Xstrata. Количество сделок снижается третий год подряд, поскольку инвестиции в горнодобывающие и металлургические компании остаются рискованными в условиях макроэкономической и геополитической неопределенности. Инвесторы, потеряв уверенность в горнодобывающей и металлургической индустрии, которые не демонстрируют способность генерировать приемлемую прибыль, переводят средства в другие отрасли промышленности. Цен на сырьевые товары остаются слабыми, в последнее время эта тенденция коснулась также и золота, ранее надежного инструмента для инвестирования. Многие инвестиционные компании вместо поиска объектов за рубежом сосредотачиваются на внутренних операциях, что минимизирует риски.

Краткое резюме сделок по слияниям, поглощениям и привлечению капитала в горно-металлургической индустрии за 1 полугодие: в первой половине года было совершено 350 сделок на \$78,6 млрд., что ниже на 30% по сравнению с тем же периодом в 2012 г.; в то же время стоимость слияний и поглощений благодаря ряду крупных сделок выросла на 41%. В первую очередь, следует выделить сделку слияния на \$37,8 млрд. между Glencore International и Xstrata и приобретение компанией First Quantum Minerals Innmet Mining Corporation за \$5,1 млрд.; за 1 полугодие на 10 мегаделок пришлось 80% от общей стоимости сделок. В противоположность этому, в 1 полугодии 2012 г., на 12 мегаделок приходилось всего 30% от общей стоимости сделок; золото было наиболее востребованным товаром - сумма сделок в этом секторе выросла на 18% в годовом исчислении до \$8.9 млрд., основывается на внутренней деятельности сделки в России. Однако количество сделок (124) снизилось в годовом исчислении на 23%; синдицированные кредиты показали рост 46% в годовом исчислении, в основном за счет некоторых крупных сделок по рефинансированию; количество IPO в горнорудной отрасли упало до беспрецедентного минимума в 1 полугодии - 12 (-69% к АППГ), привлечено всего \$459 млн. (-35%); выручка от выпуска бондов снизилась на 12% до \$50 млрд., хотя количество выросло на 34% до 119.

Общая сумма привлеченного капитала в отрасль за 1 полугодие составила \$ 157 млрд. (1191 сделок).

По словам Lee Downham, главы E&Y's Global Mining & Metals Transactions, "горнодобывающие и металлургические компании сохраняют осторожность в инвестировании капитала. Необходимы признаки устойчивого улучшения цен на сырьевые товары, чтобы вызвать увеличение конкурентной борьбе за покупки активов, поступающих на рынок". "Мы надеемся, что это нижняя часть цикла для привлечения капитала. Существует ощущение, что компании начинают думать о возвращении на фондовые рынки, и мы видим, что некоторые компании начинают готовиться к IPO", - сказал он. Тем не менее, несмотря на нынешние мрачные перспективы, E&Y указывает на определенный подъем активности в этом году. Отмечается интерес к ресурсному сектору со стороны нетрадиционных инвесторов (инвесторы, имеющие государственную поддержку, финансовые инвесторы, включая частный капитал и инвестиционные фонды), которые рассматривают его как средство диверсификации свои портфелей, хеджирования против роста инфляции риска и в то же время потенциально генерировать значительные доходы от прироста капитала. Кроме того, азиатские государственные компании, как ожидается, останутся сильными претендентами на горно-металлургические активы, представляющие стратегический интерес.

#### Топ-5 размещений акций (2 квартал)

Компания	Сумма	Заявленные цели привлечения средств
Metals Exploration	23,4 млн. фунтов стерлингов	Строительство шахты на Runfano золото-молибденовом проекте на Филиппинах.
Beacon Hill Resources	10 млн. фунтов стерлингов	Для модернизации инфраструктуры на угольном проекте Minas Moatize в Мозамбике, и подготовку экспорта коксующегося угля в конце года.
Eastcoal	4,9 млн. фунтов стерлингов	Капитальные затраты и затраты на разработку шахты "Вертикальная", и пополнение оборотного капитала.
Vatukoula Gold Mines	3,6 млн. фунтов стерлингов	Стратегические инвестиции для пополнения оборотных средств
Horizonte Minerals	3,1 млн. фунтов стерлингов	Для финансирования проекта Araguaia nickel в Бразилии в рамках предварительного ТЭО.

Источник London Stock Exchange, объявления компаний.

## Избранные финансирования, анонсированные или завершённые во 2 квартале

Компания	Сумма	Тип	Инвестор/поставщик	Заявленные цели привлечения средств
Highland Gold Mining	\$250 млн.	Кредитная линия	Gazprombank	Приобретение за \$212 млн. золоторудного месторождения Кекуга и окружающих лицензионных участков.
Archipelago Resources	\$160 млн.	Кредитная линия + отбор	Standard Chartered Bank, PT Bank Permata TBK	Для рефинансирования существующей задолженности и на общекорпоративные цели.
IMIC	\$50 млн. \$25 млн. \$60 млн.	Необеспеченные облигации Конвертируемые облигации Промежуточный заем	Институциональные инвесторы - Bank of America Merrill Lynch	На приобретение Affergo Mining.
EMED Mining	\$15 млн.	Конвертируемый вексельный заем	Yanggu Xiangguang Copper Co. Ltd; RK Mine Finance (Master) Fund II LP	Для предварительного возобновления деятельности в Rio Tinto шахты и общекорпоративные цели
Horizonte Minerals	8 млн. фунтов	Долевое финансирование объекта	Darwin Strategic	Для финансирования никелевого проекта Araguaia в Бразилии.

Источник: EY по объявлениям компаний. (По материалам Ernst & Young/[Ugmk.Info](http://Ugmk.Info)/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

## РЕГИОНЫ

## УКРАИНА

## КАБИНЕТ МИНИСТРОВ ПОДДЕРЖАЛ СТРОИТЕЛЬСТВО НОВОГО СТАЛЕЛИТЕЙНОГО ЗАВОДА В КИЕВСКОЙ ОБЛАСТИ

Кабмин поддержал строительство нового сталелитейного завода в Белой Церкви в Киевской области. Он готов предоставить госгарантии под кредит в 1,35 млрд. грн., который собирается привлечь под этот проект компания "Евро Финанс Лтд". Последняя известна как одна из крупнейших ломозаготовительных сетей в стране и как совместный бизнес депутата Киевоблрады родом из Ирана Али Омрана и депутата Верховной Рады родом из Енакиево Юрия Иванющенко.

Впервые планы по строительству электросталеплавильного завода в районе Белой Церкви Али Омран озвучил еще в 2005 г. Они были масштабнее, чем сейчас, и предполагали, что новое предприятие будет выпускать 1,8 млн. т стали в год, перерабатывая около 2 млн. т лома. Инвестиции в проект оценивались тогда на уровне \$600 млн., а уже в 2008 г. "Евро Финанс" рассчитывала получить первую продукцию. Через 5-7 лет Белоцерковский сталепрокатный завод (БСЗ) должен был полностью окупить вложенные в него средства.

Но стройка не пошла гладко. Общественность Белой Церкви и даже частично власть восприняли проект в штыки, опасаясь, что новый завод будет загрязнять город и речку Рось. Дошло до того, что в Верховной Раде была образована специальная комиссия, изучающая возможные последствия работы БСЗ. Фракция Владимира Литвина даже подготовила постановление о запрете на строительство, которое, впрочем, не было проголосовано. Однако в самой Белой Церкви прошел референдум, сказавший "нет" "Евро Финансу". Хотя формально завод будет размещен уже за пределами городской черты. И пока компания Али Омрана проходила различные экологические экспертизы и пыталась переломить общественное мнение, подоспел глобальный кризис и ей уже стало не до сталепрокатного завода. Впрочем, земельный участок площадью 54 га на землях Шкариковского сельсовета, предназначенный под БСЗ, компания до лучших времен приберегла.

Лучшие времена наступили в 2012 г., когда в "Евро Финанс" влился свежий капитал через кипрскую фирму Citrullus Trading. Последнюю как раз и связывают с именем упоминавшегося выше Юрия Иванющенко. Новый бизнес-альянс вернулся к старому бизнес-плану. В начале года компания обратилась за поддержкой к Киевской об-

ластной госадминистрации, и именно по ее ходатайству Кабмин согласился предоставить "Евро Финансу" гарантии под заемные средства. Правда, задачи перед новым предприятием инвестор ставит уже более скромные. Если раньше говорилось о нескольких тысячах рабочих мест, то теперь таких предполагается создать только 465. Если раньше ставилась цель получать 1,8 млн. т длинномерного проката в год, то теперь акцент сделан на увеличении экспорта металлопродукции до 850 тыс. т годовых. Бюджету же в благодарность за предоставленные гарантии инвестор БСЗ ежегодно обещает 50 млн. грн. дополнительных налоговых отчислений.

Для своего завода "Евро Финанс" планирует приобрести джентльменский комплект оборудования у компании Siemens VAI. Сюда входит: электродуговая печь с технологией Ultimate, позволяющей снизить расход шихты и электроэнергии; 120-тонная двухпозиционная печь-ковш; 8-ручьевая машина непрерывного литья заготовок и прокатный стан с ERT-системой - стыковочной машиной, дающей возможность получать так называемый бесконечный прокат за счет уменьшения времени на интервал между заготовками. Ожидаемая продукция - арматура, проволока, круглый и квадратный прокат. Проволоку новый завод рассчитывает сбывать преимущественно на внутреннем рынке, например, группе "Силур-Стальканат", которую, как утверждают источники на метизном рынке, Юрий Иванющенко все еще не прочь приобрести. Остальная металлопродукция БСЗ в большинстве своем ориентирована на экспорт.

В компании "Евро Финанс" не ответили на запрос МинПромо о предполагаемых сроках строительства завода и дате старта стройработ. Сама площадка в Шкаривке уже очищена и ограждена, подведено временное электрообеспечение, но к закладке непосредственно промобъекта инвестор еще не приступал. В первоначальном ТЭО на введение в эксплуатацию первой очереди завода отводилось 37 месяцев, второй - еще 19. Как отмечает начальник отдела маркетинга ГП "Укрпромвнешэкспертиза" Юрий Добровольский, темпы строительства подобных мини-заводов всецело зависят от финансовых ресурсов у собственников. "Если с инвестиционными средствами все в порядке, то строительство такого завода может продлиться до трех лет, - говорит эксперт. - Но на современные

сложности кредитования таких проектов накладывается еще и неблагоприятная конъюнктура на рынке стали и сырья. К примеру, те же проблемы с металлоломом в Украине, из-за которых многие начали импортировать лом из Казахстана. По нашему мнению, пуск этого завода - перспектива не ранее 2016 г.". Но если такое случится, то украинскому рынку лома грозит масштабный стресс, который не все переживут без урона здоровью. Потенциальный дефицит вторсырья для металлургии к этому времени, как прогнозирует Юрий Добровольский, может составить 1 млн. т.

Сегодня в Украине заготавливается порядка 500 тыс. т лома ежемесячно, т. е. получается около 6 млн. т в год. Правда, в июле после 8 месяцев фактического запрета на экспорт лома окно во внешний мир несколько приоткрылось, что должно дать отрасли дополнительный жизненный импульс. Но возможное увеличение объема заготовки вторичных металлов отнюдь не означает, что вырастут и их внутренние закупки. Скорее, наоборот. Число потребителей данного ресурса растет, тогда как возможности для роста металлофонда ограничены.

В 2012 г. на рынок вышел крупный потребитель в лице "Интерпайп Стали", которая одна по максимуму способна съедать до 1,5 млн. т лома в год. Осенью Вадим Варшавский в очередной раз попытается пустить ДЭМЗ, которому нужно хотя бы 500 тыс. т лома. Т. е. потенциально имеющиеся на рынке годовые объемы в 6 млн. т уже разобраны. Конечно, не так давно (допустим, в 2007 г. или в 2011г.) Украине удавалось собирать и по 8 млн. т этого сырья в год. Но, как отмечают участники данного рынка, сегодня рентабельность сбора невысока, а закупочные цены в первом полугодии еще ниже, чем в прошлом году. Запасы же лома на складах метзаводов на конец первого полугодия превышали 300 тыс. т. Это - максимальный показатель за последние полтора года. Поэтому ждать сейчас от ломозаготовителей резвости не приходится.

Металлурги и не ждут. У многих из них уже сформированы собственные ломовые подразделения, которые призваны обеспечить материнские компании сырьем. В числе таких тандемов можно отметить «Метинвест» - «Метинвест-Ресурс», ИСД - «Керамет», «Интрэпайп - Днепропетровский Втормет». Хотя никто из металлопроизводителей не полагается исключительно на собственную ломозаготовку. Часть объемов они все равно вынуждены закупать по импорту или у сторонних отечественных игроков. Как раз одним из таких игроков и является "Евро Финанс". В звездный период 2005-2010 гг. объемы ломозаготовки у его дочерних предприятий иногда совокупно достигали почти 2 млн. т в год. Сегодня группу существенно потеснили конкуренты, и за 2012 г. она, по оценочным данным,

не собрала даже 1 млн. т лома. Но обзаведясь таким сильным партнером как Иванющенко, Али Омран полон решимости вернуть былую славу и статус ломовика №1 в Украине. Хотя уже под иным брендом.

В течение последнего года на полных парах идет процесс реорганизации собственности всех подконтрольных Омрану вторметов с "Евро Финанса" на компанию "Металлинвест Лтд". Обе зарегистрированы в Киеве по одному и тому же адресу - ул. Каунасская, 27. Таким образом, от старого хозяина к новому уже переходили на бумаге контрольные пакеты акций ПАО "Укрвторчермет" (Киев), ПАО "Втормет" (Одесса), ПАО "Вторичные ресурсы" (Кировоград), ПАО "Закарпатвтормет" (Ужгород), ПАО "Чернигов Вторчермет", ПАО "Тернопольвтормет" и ПАО "Запорожский втормет". Массовая переброска акций имеет двойной резон - не только юридическое устаканивание отношений собственности между двумя партнерами, но и очищение "Евро Финанса" от старых долгов. Ведь теперь компания намерена привлекать новые заемные средства под будущий завод в Белой Церкви. Вместе с тем многие из активов группы до сих пор находятся в банковском залоге. Например, самый крупный из них - "Укрвторчермет" - сидит на ипотеке у "Ошадбанка", "Сбербанка России" и ВТБ.

Вероятно, "Евро Финанс" как бизнес-субъект вскоре ограничится исключительно ролью оператора по строительству сталепрокатного завода в Белой Церкви. Поскольку на компанию оформлены все земельные отводы под БСЗ, экологические экспертизы и согласования. Это дорогого стоит. В то же время всю деятельность по сбору и обработке лома сконцентрирует у себя "Металлинвест Лтд". Такое разделение труда логично и, пожалуй, экономически эффективно. Но только в том случае, если завод, несмотря ни на что, будет введен в эксплуатацию. Твердой уверенности в этом нет, как и 5 лет назад. Представители белоцерковской "Свободы", равно как и "Батькивщины" уже заявили, что готовы поднимать людей против строительства БСЗ.

Их аргументы - те же. Строители завода не придерживаются необходимых санитарных зон между промобъектом и жилыми домами. Работа предприятия приведет к увеличению вредных выбросов в атмосферу и обмелению реки Рось. На его территории возможно накопление радиоактивного металла - Чернобыльская зона ведь недалеко и там еще есть, чем поживиться охотникам за металлофондом. Руководство "Евро Финанса" все эти опасения, естественно, отмечает. Но подсудно осознает: с хлебом-солью в Белой Церкви компанию все также не ждут. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ

### ИРАНСКИЕ ИНВЕТОРЫ РАССМАТРИВАЮТ ВОЗМОЖНОСТЬ СОЗДАНИЯ ПРОКАТНОГО МИНИ-ЗАВОДА В ДАГЕСТАНЕ

Иранские инвесторы рассматривают возможность создания металлургического СП в Дагестане. В частности, стороны предполагают построить прокатный мини-завод, сообщает "Интерфакс". По планам, предприятие будет специализироваться на производстве сортового проката. Проектная мощность первой очереди СП - 0,1 млн. т металлопродукции в год. Кроме того, в рамках соглашения с Ираном планируется создать индустриальный парк и технопарки, которые позволят развивать металлургию в регионе. ([Металлсервис/Металл Украины, СНГ, мира](#))

### DANIELI ПУСТИТ ЗАВОД В НИЖЕГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ В ФЕВРАЛЕ 2014 ГОДА

Официальный пуск производства металлургического оборудования итальянской группы Danieli в Дзержинске Нижегородской области планируется в феврале 2014 г. Об этом сообщил генеральный директор ООО "Даниели Волга" Владислав Лурье, уточнив, что пробное производство будет пущено в конце сентября. Объем инвестиций в проект на данный момент оценивается в 1,2 млрд. руб. "Площадь, которую мы на данный момент освоили, составляет всего 10 тыс. кв. м, а планируется построить 65 тыс. кв. м производственных и складских площадей", - сообщил В. Лурье. Посетивший строящееся предприятие нижегородский губернатор Валерий Шанцев напомнил, что в Дзержинске будет создаваться кластер металлургического машиностроения. "Процесс создания кластера завязан на финишном производстве, поэтому главное для региона - это получить инвестора с мировым именем. Вместе с ним приходят компании, которые уже работают с ним в других странах и хотят получить то же качество продукции", - пояснил губернатор. ([Ugmk.info/Коммерсант/Металл Украины, СНГ, мира](#))

СНГ

## ИЗМЕНЕНИЕ ЦЕН В ИЮНЕ - ИЮЛЕ 2013 ГОДА

## УКРАИНА - РОССИЯ: ЧУГУН ПЕРЕДЕЛЬНЫЙ, ИЮЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Июнь	340,10	512,48	513,15	525,67	365,00	380,00	375,00	385,00
Июль	340,10	512,48	513,15	525,67	390,00	400,00	385,00	385,00

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.07.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

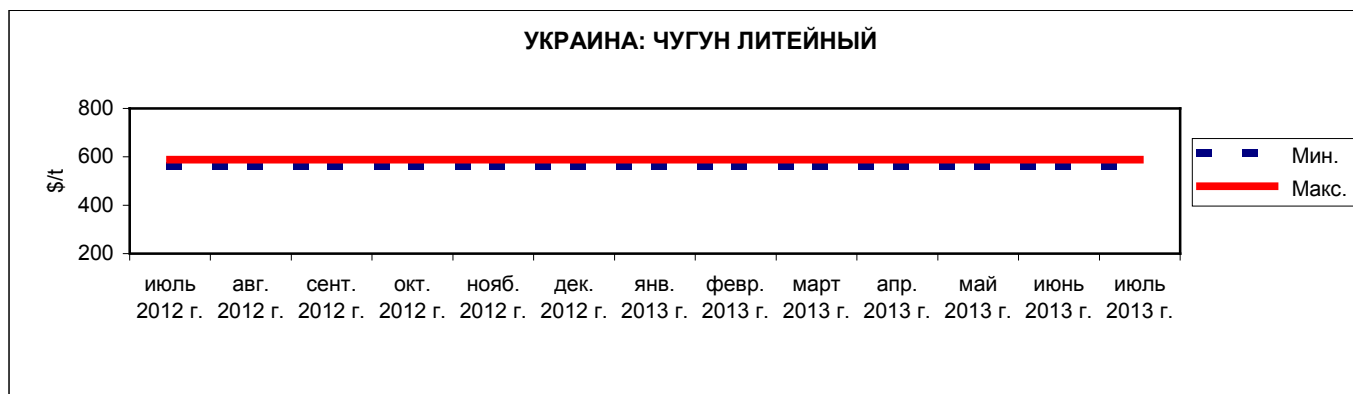


В июле в России и Украине изменений цены на передельный чугун заявлено не было. Экспортные цены выросли по Украине на \$20-25, по России - на \$10.

## УКРАИНА - РОССИЯ: ЧУГУН ЛИТЕЙНЫЙ, ИЮЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Июнь	496,95	590,13	563,22	588,25
Июль	496,95	590,13	563,22	588,25

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.07.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В июле в России и Украине изменений цены на литейный чугун заявлено не было.

## УКРАИНА - РОССИЯ: ЗАГОТОВКА ДЛЯ ПЕРЕКАТА, ИЮЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Июнь	593,24	602,56	455,07	561,09	485,00	495,00	485,00	490,00
Июль	593,24	602,56	432,47	561,09	508,00	510,00	510,00	515,00

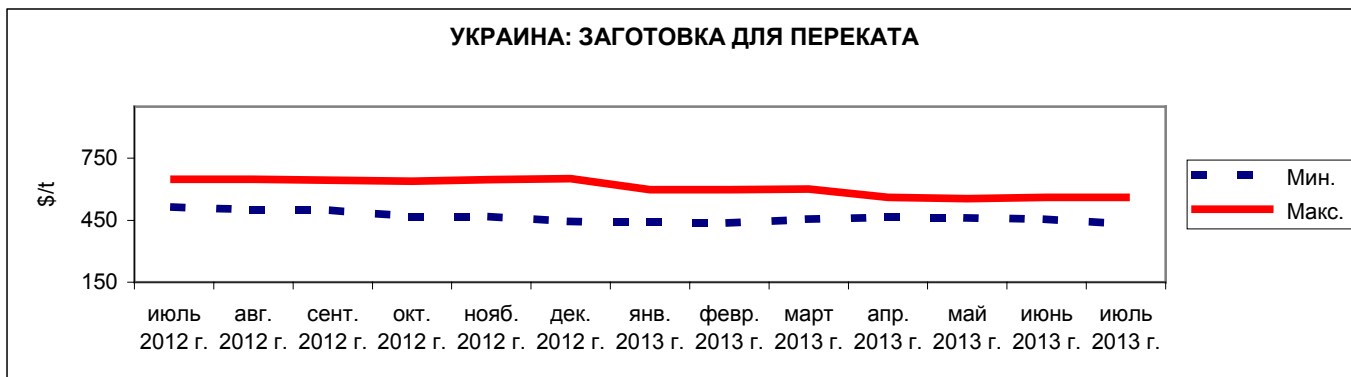
\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.07.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В июле в России изменений цены на заготовки для переката заявлено не было.

В Украине цены на заготовки для переката несколько снизились по среднему минимуму. Изменения по предприятиям: ПАО «Днепропетровский металлургический комбинат им. Дзержинского» - с 3636-3885 до 3455-3741 грн./т, ПАО «ЕВРАЗ - Днепропетровский металлургический завод им. Петровского» - с 4226 до 4218 грн./т.

Экспортные цены по Украине выросли на \$15-23, по России - на \$25.

## УКРАИНА: ЗАГОТОВКА ДЛЯ ПЕРЕКАТА

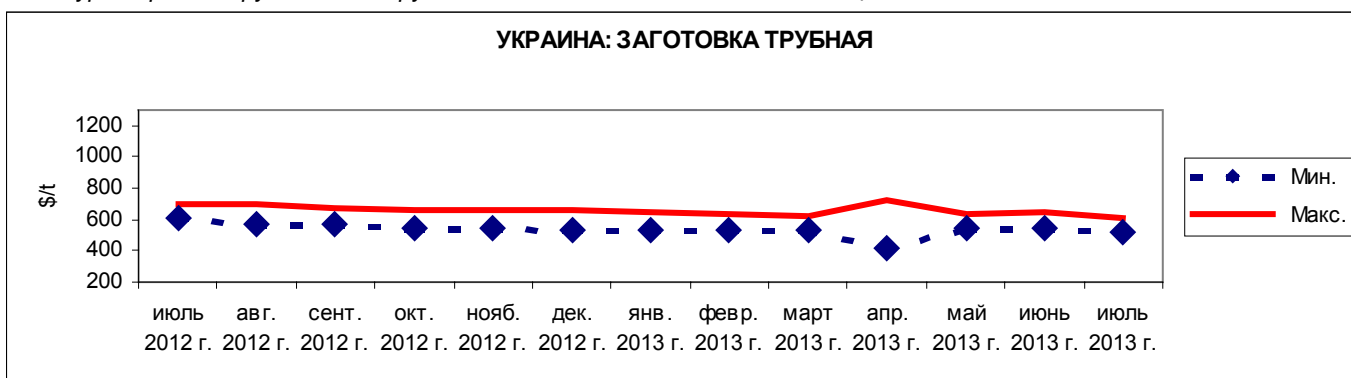


## УКРАИНА - РОССИЯ: ЗАГОТОВКА ТРУБНАЯ, ИЮЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max
Июнь	539,36	648,63
Июль	514,49	614,08

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.07.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

## УКРАИНА: ЗАГОТОВКА ТРУБНАЯ



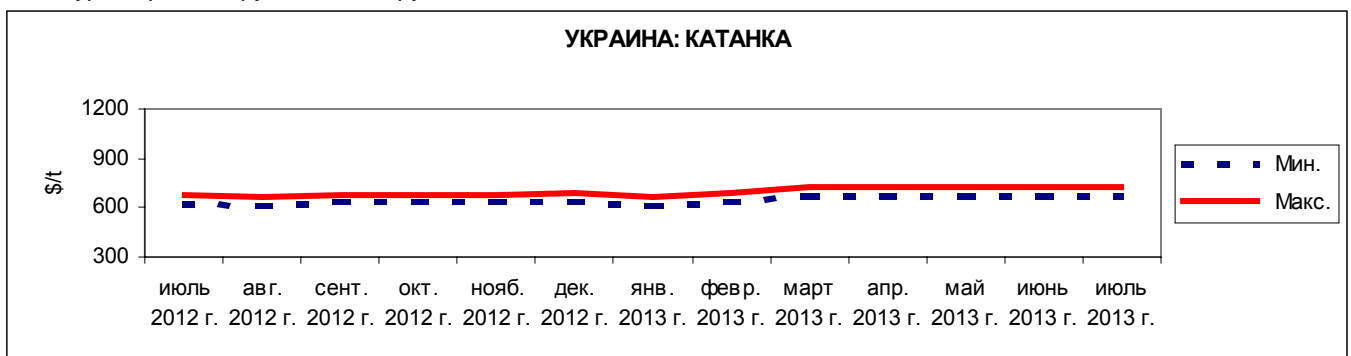
В июле в Украине цены на заготовки трубные несколько снизились. Изменения по предприятиям: ПАО «Днепропетровский металлургический комбинат им. Дзержинского» - с до 4309-4449 до 4110-4297 грн./т, ПАО "ЕВРАЗ - Днепропетровский металлургический завод им. Петровского" - с 5180 до 4906 грн./т.

## УКРАИНА - РОССИЯ: КАТАНКА, ИЮЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max
Июнь	594,79	782,70	673,23	724,30	545,00	580,00
Июль	506,27	782,70	673,23	724,30	565,00	600,00

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.07.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

## УКРАИНА: КАТАНКА

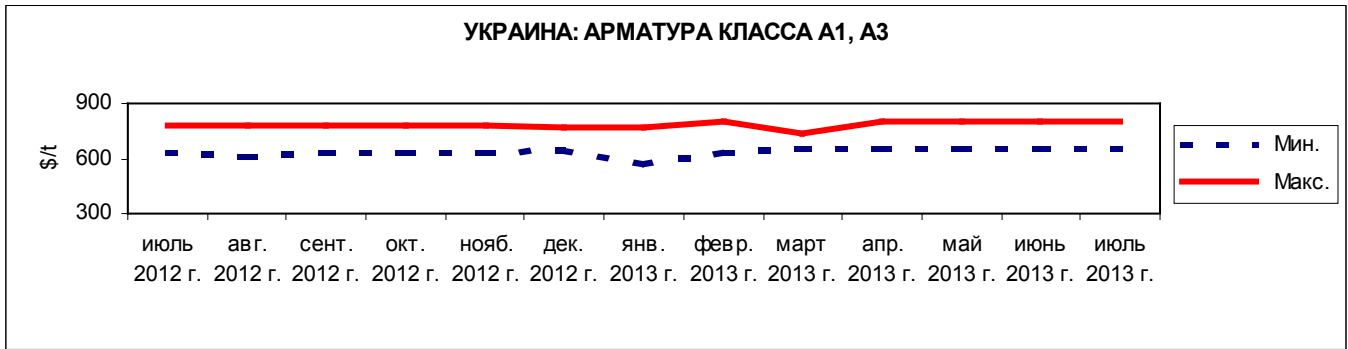


В июле в России цены на катанку снизились по среднему минимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "Северсталь" ЧерМК - с 21940-23040 до 18580-19580 руб./т, ОАО «Челябинский металлургический комбинат» - с 22400 до 16300 руб./т. В Украине в июле изменений цены на катанку заявлено не было. Экспортные цены выросли на \$20.

## УКРАИНА - РОССИЯ: АРМАТУРА КЛАССА А1, А3, ИЮЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max
Июнь	560,66	874,33	657,96	806,03	560,00	570,00
Июль	560,66	874,33	657,96	806,03	570,00	570,00

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.07.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

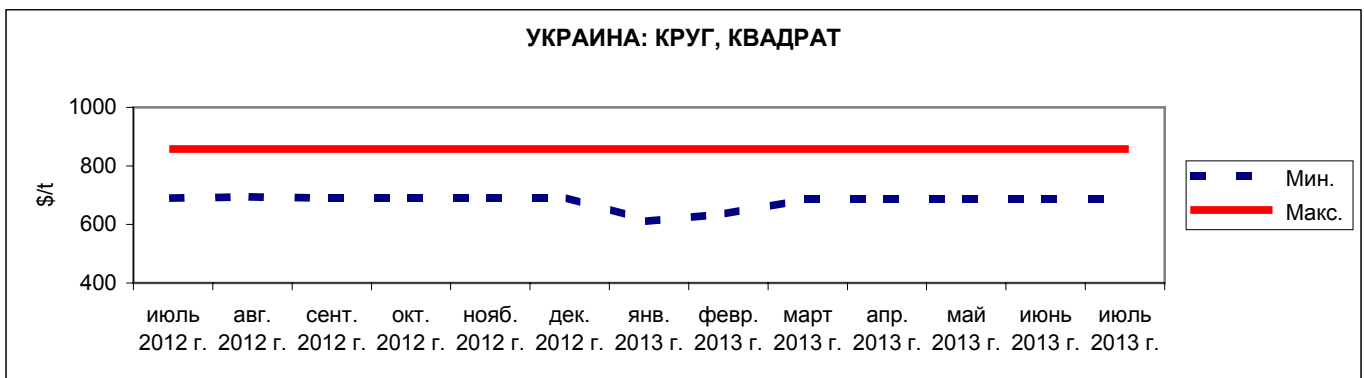


В июле в России и Украине изменений цены на арматуру заявлено не было.  
Экспортные цены выросли на \$10.

**УКРАИНА - РОССИЯ: КРУГ, КВАДРАТ, ИЮЛЬ 2013 ГОДА**

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Июнь	538,89	860,35	688,50	857,34
Июль	521,80	860,35	688,50	857,34

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.07.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



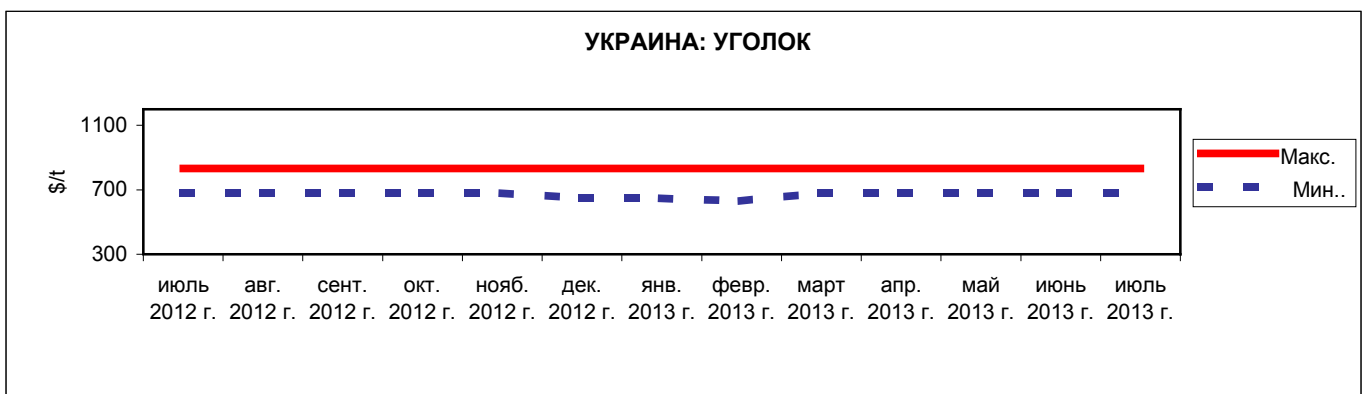
В июле в России цены на круги, квадраты снизились по среднему минимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "ЕВРАЗ-Нижнетагильский металлургический комбинат" - с 22000-22100 до 19400-19900 руб./т, ОАО "Северсталь" ЧерМК - с 20200-21940 до 18180-18980 руб./т, ОАО "Уральская сталь" - с 17350-20100 до 16800-19700 руб./т.

В Украине в июле изменений цены на круги, квадраты заявлено не было.

**УКРАИНА - РОССИЯ: УГОЛОК, ИЮЛЬ 2013 ГОДА**

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Июнь	602,56	814,73	677,99	832,31
Июль	602,56	877,44	677,99	832,31

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.07.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В июле в России цены на уголок несколько выросли по среднему максимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "ЕВРАЗ-Нижнетагильский металлургический комбинат" - с 24500 до 28000-28250 руб./т, ОАО "Магнитогорский металлургический комбинат" - с 19700-20570 до 21060-21900 руб./т, ОАО "Северсталь" ЧерМК - с 20400 до 20000-20150 руб./т.

В Украине в июле изменений цены на уголок заявлено не было.

## УКРАИНА - РОССИЯ: БАЛКА, ШВЕЛЛЕР, ИЮЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max
Июнь	611,88	1066,90	657,59	828,18	-	-
Июль	639,67	1062,24	657,59	828,18	570,00	585,00

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.07.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



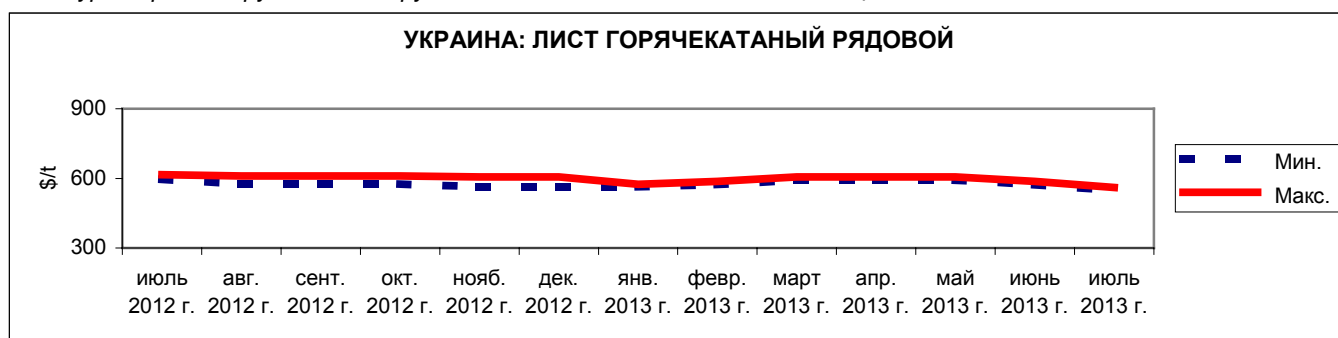
В июле в России цены на балки и швеллеры выросли по среднему минимуму и снизились по среднему максимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "ЕВРАЗ-Нижнетагильский металлургический комбинат" - с 23700-34350 до 23400-34200 руб./т.

В Украине в июле изменений цены на балки и швеллеры заявлено не было.

## УКРАИНА - РОССИЯ: ЛИСТ ГОРЯЧЕКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ, ИЮЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Июнь	500,68	815,63	572,61	586,37	490,00	530,00	500,00	515,00
Июль	481,42	736,11	547,45	560,59	500,00	540,00	500,00	520,00

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.07.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В июле в России цены на лист горячекатаный рядовой снизились. Изменения по предприятиям: ОАО "Магнитогорский металлургический комбинат" - с 21270-26260 до 16880-20880 руб./т, ОАО "Новолипецкий металлургический комбинат" - с 20720-22360 до 18290-19480 руб./т, ОАО "Северсталь" ЧерМК - с 21180-26000 до 16700-20200 руб./т, ОАО "Уральская сталь" - с 16120-20740 до 15500-20300 руб./т, ОАО «Челябинский металлургический комбинат» - с 21400-22300 до 17100-18100 руб./т.

В Украине цены на лист горячекатаный снизились. Изменения по предприятиям: ПАО «Мариупольский металлургический комбинат им. Ильича» - с 4575-4685 до 4374-4479 руб./т.

Экспортные цены по Украине выросли на \$10, по России - на \$5.

## УКРАИНА - РОССИЯ: РУЛОН ГОРЯЧЕКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ, ИЮЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Июнь	654,12	766,55	538,19	539,31	490,00	515,00	500,00	515,00
Июль	518,70	648,53	519,04	529,17	500,00	510,00	500,00	520,00

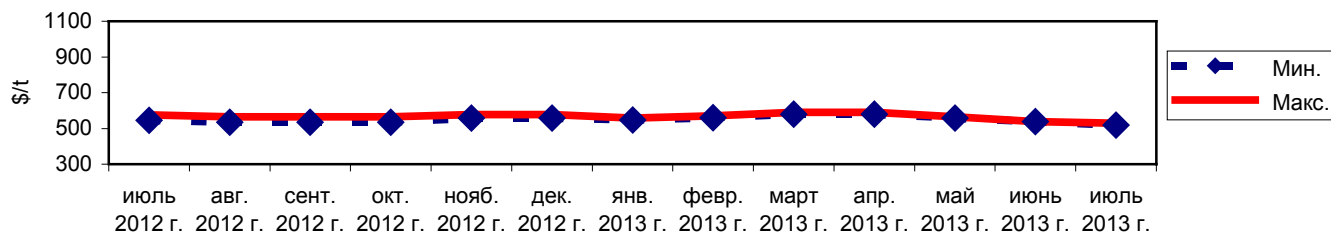
\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.07.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В июле в России цены на горячекатаные рулоны снизились. Изменения по предприятиям: ОАО "Северсталь" ЧерМК - с 21180-24680 до 16700-20200 руб./т, ОАО "Новолипецкий металлургический комбинат" - с 21060-22360 до 18630-19310 руб./т, ОАО "Магнитогорский металлургический комбинат" - с 21270-23370 до 16880-20880 руб./т.

В Украине в июле цены на горячекатаные рулоны снизились. Изменения по предприятиям: ПАО «Мариупольский металлургический комбинат им. Ильича» - с 4300-4309 до 4147-4228 грн./т.

Экспортные цены по Украине выросли на \$5-10, по России - снизились на \$5.

## УКРАИНА: РУЛОН ГОРЯЧЕКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ

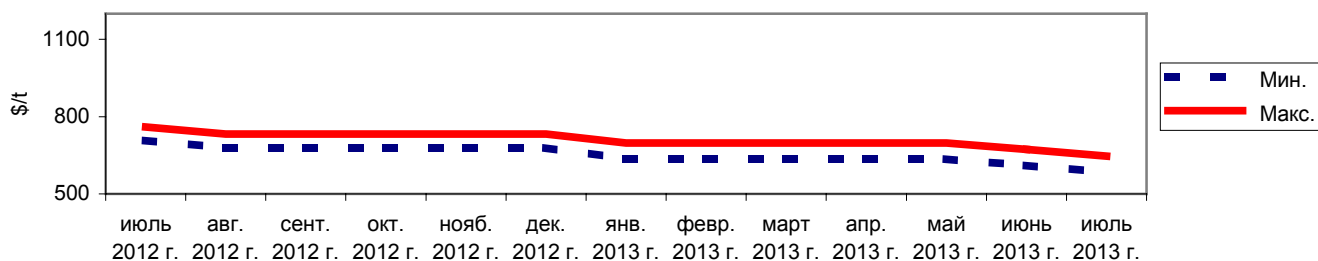


## УКРАИНА - РОССИЯ: ЛИСТ ХОЛОДНОКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ, ИЮЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Июнь	779,29	954,77	610,53	672,61	575,00	590,00	560,00	590,00
Июль	572,43	784,88	585,00	646,82	580,00	590,00	555,00	610,00

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.07.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

## УКРАИНА: ЛИСТ ХОЛОДНОКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ



В июле в России цены на холоднокатаный лист снизились. Изменения по предприятиям: ОАО "Магнитогорский металлургический комбинат" - с 25090-30740 до 18430-20480 руб./т, ОАО "Новолипецкий металлургический комбинат" - с 25300-28980 руб./т до 21500-25270 руб./т, ОАО "Северсталь" ЧерМК - с 26140-30140 до 20160-24660 руб./т.

В Украине в июле цены на холоднокатаный лист снизились. Изменения по предприятиям: ПАО «Мариупольский металлургический комбинат им. Ильича» - с 4878-5374 до 4674-5168 руб./т.

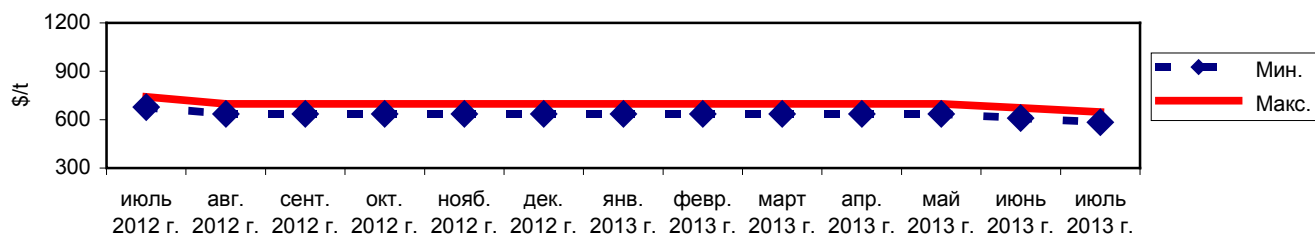
Экспортные цены по Украине выросли на \$5, по России - снизились по среднему минимуму на \$5 и выросли по среднему максимуму на \$20.

## УКРАИНА - РОССИЯ: РУЛОН ХОЛОДНОКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ, ИЮЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Июнь	779,29	954,77	610,53	672,61	575,00	590,00	560,00	590,00
Июль	572,43	784,88	585,00	646,82	580,00	590,00	555,00	610,00

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.07.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

## УКРАИНА: РУЛОН ХОЛОДНОКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ



В июле в России цены на холоднокатаные рулоны снизились. Изменения по предприятиям: ОАО "Магнитогорский металлургический комбинат" - с 25090-30740 до 18430-20480 руб./т, ОАО "Новолипецкий металлургический комбинат" - с 25300-28980 руб./т до 21500-25270 руб./т, ОАО "Северсталь" ЧерМК - с 26140-30140 до 20160-24660 руб./т.

В Украине в июле цены на холоднокатаные рулоны снизились. Изменения по предприятиям: ПАО «Мариупольский металлургический комбинат им. Ильича» - с 4878-5374 до 4674-5168 руб./т.

Экспортные цены по Украине выросли на \$5, по России - снизились по среднему минимуму на \$5 и выросли по среднему максимуму на \$20.

#### УКРАИНА - РОССИЯ: ШТРИПС РЯДОВОЙ, ИЮЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Июнь	567,46	866,56	606,40	606,40
Июль	501,61	795,13	606,40	606,40

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.07.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В июле в России цены на штрипсы снизились. Изменения по предприятиям: ОАО "Новолипецкий металлургический комбинат" - с 20720-22360 до 18290-19930 руб./т, ОАО "Северсталь" ЧерМК - с 18270-21270 до 16150-19000 руб./т, ОАО "Уральская сталь" - с 21100-27900 до 20100-25600 руб./т.

В июле в Украине изменений цены на штрипсы заявлено не было.

#### УКРАИНА - РОССИЯ: КОНЦЕНТРАТ, ИЮЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Экспорт, Украина, \$/т, DAF гр. Украины		Экспорт, Россия, \$/т, DAF гр. России	
	min	max	min	max	min	max
Июнь	69,42	86,72	105,00	115,00	105,00	115,00
Июль	69,42	86,72	100,00	110,00	100,00	110,00

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.07.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В России в июле изменений цены на концентрат заявлено не было.

Экспортные цены снизились на \$5.

#### УКРАИНА - РОССИЯ: ОКАТЫШИ, ИЮЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Экспорт, Украина, \$/т, DAF гр. Украины		Экспорт, Россия, \$/т, DAF гр. России	
	min	max	min	max	min	max
Июнь	111,19	111,19	105,00	135,00	105,00	135,00
Июль	111,19	111,19	105,00	130,00	105,00	130,00

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.07.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В России в июле изменений цены на окатыши заявлено не было.

Экспортные цены снизились на \$5.

#### УКРАИНА - РОССИЯ: АГЛОРУДА, ИЮЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Экспорт, Украина, \$/т, DAF гр. Украины		Экспорт, Россия, \$/т, DAF гр. России	
	min	max	min	max	min	max
Июнь	56,22	56,22	55,00	70,00	55,00	60,00
Июль	56,22	56,22	50,00	65,00	50,00	60,00

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.07.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В июле в России изменений цены на аглоруду заявлено не было.

Экспортные цены снизились на \$5.

#### УКРАИНА - РОССИЯ: КОКС ФРАКЦИЯ 25 мм, ИЮЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Экспорт, Россия, \$/т, DAF гр. России		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max
Июнь	240,00	250,00	230,00	240,00
Июль	230,00	235,00	240,00	250,00

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.07.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

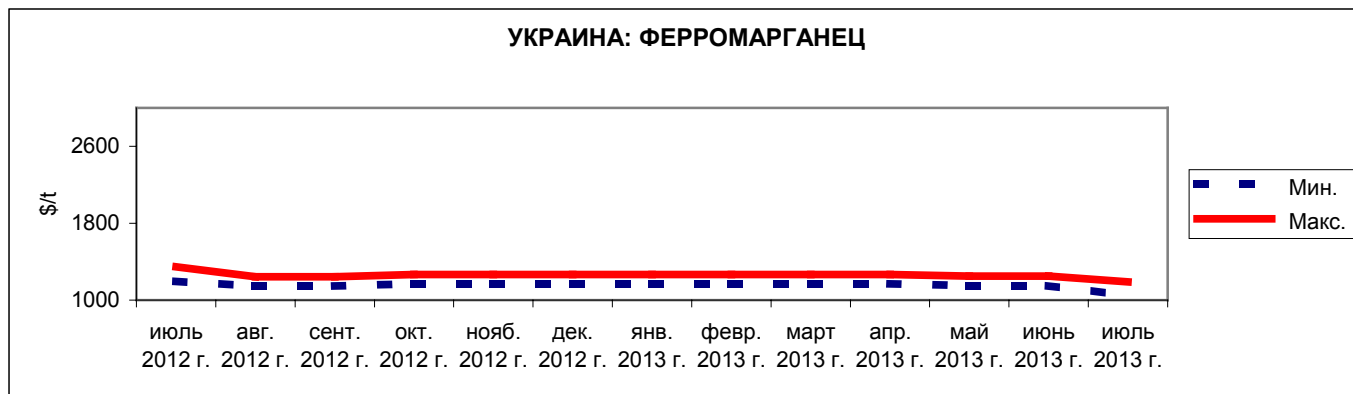
В июле экспортные цены России на кокс фракции 25 мм снизились на \$10-15.

Экспортные цены Украины на кокс фракции 25 мм выросли на \$10.

#### УКРАИНА - РОССИЯ: ФЕРРОМАРГАНЕЦ, ИЮЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Июнь	1096,90	1197,54	1149,90	1250,03
Июль	1108,41	1210,10	1045,60	1191,62

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.07.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

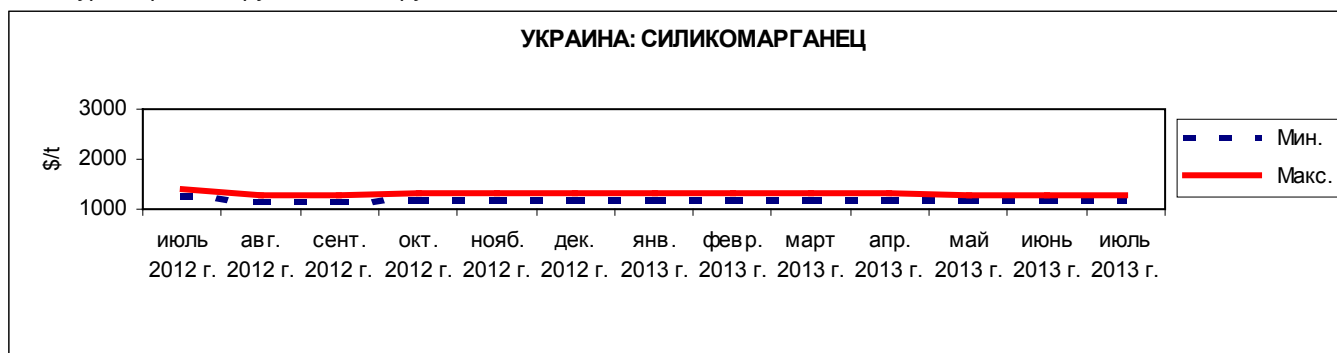


В июле в России цены на ферромарганец несколько выросли, в Украине - снизились.

**УКРАИНА - РОССИЯ: СИЛИКОМАРГАНЕЦ, ИЮЛЬ 2013 ГОДА**

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Июнь	1484,34	1615,16	1208,31	1283,41
Июль	1499,92	1632,11	1208,31	1283,41

\* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.07.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В июле в России цены на силикомарганец несколько выросли. ([Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

## ДРАГОЦЕННЫЕ МЕТАЛЛЫ

### КЫРГЫЗСТАН

#### ГОСУДАРСТВЕННОЕ АГЕНТСТВО ПО ГЕОЛОГИИ И МИНЕРАЛЬНЫМ РЕСУРСАМ ЗАПРЕТИЛО ООО «КАЙДИ» ДОБЫЧУ НА КАРАКАЗЫКЕ

Государственное агентство по геологии и минеральным ресурсам Кыргызстана приостановило действие лицензии китайской компании ООО "Кайди" на освоение участков месторождения Караказык в Ошской области, Чон-Алайского района, сообщает ведомство. Приостановлены лицензии: 1632-АЕ и 1633-АЕ (14.02.2010 - 31.12.2015) на разработку участка Левобережный и Рудного тела N2 месторождения Караказык (золото, серебро и медь). Караказык относится к месторождениям с очень богатым содержанием драгметаллов в руде - до 14 г/т. Запасы участка Левобережный оцениваются в 9 т.

Решение принято по ходатайству депутата от парламентской фракции "Ата-Журт" Жылдызкан Джолдошовой, представляющей интересы местного населения. По ее словам, население до сих пор не в курсе, на каких условиях китайская компания в течение трех лет разрабатывает данное месторождение. "Разработка ведется с нарушениями экологии. Кроме того, местное население до сих пор не знает, сколько процентов остается Кыргызстану от добываемых полезных ископаемых, выражают опасения, что добыча ведется в ущерб интересам государства", - сказала "Вечернему Бишкеку" Джолдошова. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### РОССИЯ

#### ГОХРАН В 2013 ГОДУ СОКРАТИТ ПОСТАВКИ ПАЛЛАДИЯ НА МИРОВОЙ РЫНОК

ОАО "ГМК "Норильский никель", крупнейший в мире производитель никеля и палладия, ожидает в 2013 г. сокращения поставок палладия из Гохрана России на мировой рынок до менее 100 тыс. унций (около 3 т). Об этом сообщил в ходе телефонной конференции директор по маркетингу "Норникеля" Антон Берлин.

"Мы ожидаем, что поставки палладия из госзапасов в 2013 г. будут минимальными или их не будет совсем. В любом случае, они будут менее 100 тыс. унций", - сообщил он. Как сообщалось со ссылкой на обзор Johnson Matthey, в 2012 г. Россия снизила продажи палладия из госзапасов по сравнению с 2011 г. на 16,3 т до 7,8 т по мере их исчерпания. Кроме того, поставки нового палладия из России сократились на 3% до 81,8 т. (БизнесТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ИРКУТСКАЯ ОБЛАСТЬ В ЯНВАРЕ-АВГУСТЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛА ДОБЫЧУ ЗОЛОТА

Недропользователи Иркутской области в январе-августе увеличили на 7% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. добычу золота - до 13,236 т, сообщили в правительстве области. По данным на начало сентября, три золоторудных фабрики в Бодайбинском районе произвели 5436 кг драгметалла (рост на 13,3%). В частности, ОАО "Высочайший" добыло за первые восемь месяцев 3536 кг драгметалла (рост на 1,2%), ОАО "Первенец" (входит в Polyus Gold) - 1540 кг (рост на 76,2%) и ООО "Друза" - 360,8 кг (сокращение на 16,2%).

Россыпного золота в Бодайбинском районе добыто 7,8 т (рост на 3,1%). Предприятия, входящие в ОАО "Лензолото", добыли с начала сезона 4285 кг золота из россыпей (сокращение на 1,3%), в том числе ЗАО "ЗДК "Лензолото" добыло 1,22 т, ЗАО "Светлый" - 1,47 т. Также 1,6 т добыто из россыпей ЗАО "Витим" (рост на 5,4%). Недропользователи Иркутской области намерены в 2013 г. увеличить золотодобычу на 10% до 20,8 т. Согласно утвержденной региональными властями квоте, в 2013 г. планируется добыть 9,96 т рудного золота и 10,8 - россыпного. Из общего объема коренного (рудного) золота половина придется на "Высочайший", который намерен добыть в регионе 4,8 т драгметалла, предприятия Polyus Gold запросили квоту на добычу 4,56 т рудного золота, ООО "Друза" - 0,6 т. Иркутская область в 2012 г. увеличила по сравнению с 2011 г. золотодобычу на 11,2% до 18,908 т, в том числе рудного золота было добыто 6,933 т (рост на 31,5%), россыпного - 11,975 т (+ 2,3%). (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **НОВОСТИ КОМПАНИЙ**

#### **ОАО «КРАСЦВЕТМЕТ» К 2025 ГОДУ УВЕЛИЧИТ АФФИНАЖ ЗОЛОТА**

ОАО "Красцветмет" - крупнейшее в мире предприятие по аффинажу драгметаллов, намерено к 2025 г. увеличить производство золота на 55% до 150 т, металлов платиновой группы (МПГ) - на 27% до 154 т, серебра - на 95% до 1100 т по сравнению с 2012 г., сообщил Агентству ПРАЙМ представитель завода. Совет директоров ОАО "Красцветмет" утвердил стратегию развития компании до 2025 г., цель которой - укрепление позиций на традиционных рынках, выход на новые рынки, увеличение объемов перерабатываемого сырья, выпуска продукции и расширение ее номенклатуры. Объем инвестиций составит 13,6 млрд. руб. Стратегией предполагается также увеличение годовых объемов перерабатываемого сырья на 70%, продаж ювелирных изделий на 103%, технических изделий из металлов платиновой группы - на 97%, из серебра - на 136%.

Программа предусматривает строительство лабораторно-исследовательского корпуса для размещения научно-технологического центра и лаборатории, реконструкцию аффинажного производства и обогатительного комплекса, реализацию программы условно-безотходного производства и повышение энергоэффективности. Реализация мероприятий позволит "Красцветмету" к 2025 г. увеличить выручку до 51 млрд. руб., чистую прибыль - до 3,1 млрд. руб. По итогам 2012 г. предприятие произвело 97 т аффинированного золота, 121 т МПГ, и 564 т серебра. Ювелирных изделий было произведено на сумму более 3,8 млрд. руб., технических изделий - на 1,8 млрд. руб. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### **NORDBOLD ПЛАНИРУЕТ НАРАСТИТЬ ПРОИЗВОДСТВО ЗОЛОТА К 2016 ГОДУ**

К 2016 г., после выхода на проектную мощность проекта Гросс в Якутии, Nordgold планирует увеличить объем производства золота в эквиваленте до 1 млн. унций. В текущем году Nordgold планирует произвести 770-850 тыс. унций. По итогам 1 полугодия компания произвела 416,3 тыс. унций золота в эквиваленте.

Об этом в ходе телефонной конференции сообщил гендиректор компании Николай Зеленский. По его словам, компания планирует в этом году подготовить ТЭО проекта Гросс. Nordgold получила лицензию на Гросс в июне. В 2013 г. инвестиции Nordgold в это месторождение составят \$40-50 млн., а до 2016 г. компания планирует вложить еще \$300 млн. Ожидается, что переработка первой руды с месторождения Гросс в рамках опытно-промышленного производства начнется в конце 2013 г. После выхода рудника на полную мощность годовая производительность предприятия кучного выщелачивания может составить около 12 млн. т руды в год с выпуском более 150 тыс. унций золота. Ожидается, что Гросс достигнет своей полной мощности к 2016 г. (Finmarket.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### **ГК «ПЕТРОПАВЛОВСК» ЗАВЕРШИЛА I ПОЛУГОДИЕ 2013 ГОДА С УБЫТКОМ**

«Петропавловск», разрабатывающий золотые месторождения в России, получил чистый убыток в \$742,2 млн. в первом полугодии из-за списаний на уровне более полумиллиарда долларов по сравнению с чистой прибылью \$11 млн. годом ранее, сообщила компания. В этом убытке учтены разовые списания на переоценку активов, гудвилла, геолого-разведочных лицензий и складских запасов руды на \$599 млн. из-за обвала цен на золото за отчетный период.

Основной конкурент «Петропавловска» - «Полиметалл» - списал более \$300 млн., крупнейший в стране золотодобытчик Полиус предупредил, что спишет до \$480 млн. Совет директоров «Петропавловска» рекомендовал не выплачивать промежуточные дивиденды за полугодие. Выручка компании, которая сосредоточила добычу в Амурской области, выросла на 9% до \$597,3 млн. благодаря страхованию от ценовых рисков, при этом показатель прибыли до уплаты налогов, процентов, износа и амортизации (ЕБИТДА) рухнул вдвое до \$102,1 млн. Себестоимость добычи золота выросла на 45% до \$1,157 на унцию, сообщила компания. «Петропавловск» по-прежнему рассчитывает в 2013 г. добыть 760.000-780.000 унций золота. В 2012 г. компания добыла 710.400 унций драгметалла. (Reuters/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **АВСТРАЛИЯ**

### **СТАТИСТИКА**

#### **ЗОЛОТОДОБЫЧА ВО II КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛА**

По данным Zolotonews.ru золотодобыча в Австралии во втором квартале выросла на 5%, в основном благодаря повышению класса руд. Как сообщает агентство Reuters со ссылкой на экспертную компанию Surbiton Associates Pty, за три месяца объем выпуска золота в стране составил 67 т, что на 3 т выше, чем в аналогичном периоде прошлого года и на 3,5 т выше, чем в предыдущем квартале. Шахта Раудон в Квинсленде, компании Evolution Mining, показала самую высокую производительность. Здесь добыча золота возросла почти в два раза. А на руднике Гвалиа в Западной Австралии, принадлежащего компании St Barbara, добыча увеличилась на 60%. Рудники Newcrest Mining по-прежнему остаются уверенными лидерами отрасли. На Телфер в Западной Австралии золотодобыча выросла на 30%, а на Кадия в Новом Южном Уэльсе на 20%. (Zolotonews/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## АРГЕНТИНА

### **PATAGONIA GOLD PLC ПЛАНИРУЕТ НАЧАТЬ ВЫПУСК ЗОЛОТА НА ЛА-МАНЧУРИЯ В 2015 ГОДУ**

Британская Patagonia Gold plc планирует начать выпуск золота на проекте Ла-Манчурия в Аргентине в 2015 г. В результате завершившейся недавно программы ГРП и отбора проб, Patagonia обнаружила на проекте зону минерализации с высоким содержанием золота, а также участки залежей бедных руд. Это обусловило дальнейшее составление комплексного плана разработки проекта.

Руководство компании планирует в скором времени начать валовую выемку пород на Ла-Манчурия, что позволит пустить производство золота на проекте уже в 2015 г. Предполагаемые ресурсы проекта ожидаются на уровне более 1 млн. унций золота. (Sogra/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## МЕКСИКА

### **ALAMOS GOLD INC. ПРИОБРЕЛА НОВУЮ ШАХТУ**

Канадская Alamos Gold Inc. заключила соглашение о поглощении Esperanza Resources Corp. с целью получения контроля над золотодобывающим предприятием в шт. Сонора (Мексика). Благодаря новому приобретению компания увеличит собственную ресурсную базу на 1,5 млн. унций золота в категории выявленных и оцененных, а также сможет нарастить годовое производство на 100 тыс. унций. Производственные издержки на шахте Эсперанса составляют менее \$900/унция. Вероятно, Alamos потребуются порядка двух лет на подготовку и предоставление программы экологической оценки для получения официального разрешения на разработку проекта Эсперанса, поэтому начало промышленной эксплуатации шахты ожидается в течение последующих четырех-пяти лет. (Sogra/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## США

### СТАТИСТИКА

#### **В ЯНВАРЕ-МАЕ 2013 ГОДА ДОБЫЧА ЗОЛОТА СНИЗИЛАСЬ**

США в январе-мае снизили добычу золота на 4% до 89,2 т по сравнению с аналогичным периодом 2012 г., следует из материалов United States Geological Survey (USGS). В мае недропользователи США добыли 18 т золота, что на 5% больше, чем в том же месяце прошлого года. Импорт золота в США, исключая лом и отходы, за пять месяцев составил 131 т, на экспорт - поставлено 343 т драгметалла. По данным USGS, США находятся на третьем месте в мировом рейтинге по добыче золота. Лидирующие позиции по золоту занимает Китай, на втором месте - Австралия. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ТУРЦИЯ

### СТАТИСТИКА

#### **В ЯНВАРЕ-АВГУСТЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ЗОЛОТА УВЕЛИЧИЛСЯ**

Турция в январе-августе увеличила импорт золота в 2,2 раза по сравнению с аналогичным периодом годом ранее - до 230,57 т, сообщает Istanbul Gold Exchange (IGE). Только в августе в страну ввезено 13,658 т золота по сравнению с 11,314 т в августе прошлого года. Кроме того, за восемь месяцев Турция импортировала 100,24 т серебра, на 10,4% больше, чем за тот же период 2012 г. В августе страна ввезла 30,9 т серебра против 6,72 т в том же месяце прошлого года. В 2012 г. Турция импортировала 120,78 т (3,88 млн. унций) золота и 142,199 т (4,57 млн. унций) серебра, что выше показателей 2011 г. в 1,5 и 3,4 раза соответственно. Турция экспортирует золотые ювелирные украшения в более чем в 100 стран мира, основными рынками сбыта являются США, ОАЭ, Италия, Германия, Россия, Испания и Израиль. Турецкие экспортные возможности оцениваются экспертами в 200 т серебра и 400 т золота в ювелирных изделиях ежегодно, однако страна еще не полностью реализует свой производственный потенциал. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ЮАР

### СТАТИСТИКА

#### **В МАЕ 2013 ГОДА ДОБЫЧА ЗОЛОТА СНИЗИЛАСЬ**

ЮАР в мае снизила добычу золота на 14,6% по сравнению с маем 2012 г., сообщает национальное агентство статистики страны. Добыча металлов платиновой группы (МПГ) в отчетный период выросла на 1,1%, добыча сырых алмазов упала на 19,7%. В то же время общая добыча полезных ископаемых (ПИ) незначительно снизилась - на 0,7%. Продажи ПИ в апреле выросли на 13,5% до 30,347 млрд. рандов (\$3,02 млрд.), по сравнению с апрелем 2012 г. В том числе продажи золота снижены на 13,6% до 4,88 млрд. рандов (\$485,7 млн.), платиноидов - увеличены на 54,2% до 5,613 млрд. рандов (\$558,7 млн.). В ЮАР работают крупнейшие в мире производители золота - AngloGold Ashanti, Gold Fields, Harmony, а также ведущие производители платины - Anglo American Platinum и Impala Platinum. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

**ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчик пакета «Ежедневные новости горно-металлургических предприятий» может **БЕСПЛАТНО** получать электронный вариант журнала «Металл Украины»?**

## МИРОВОЙ РЫНОК

### ЦЕНЫ

#### В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ОЖИДАЕТСЯ АКТИВИЗАЦИЯ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ ЛОМА, НО БЕЗ СУЩЕСТВЕННОГО РОСТА ЦЕН

На мировом рынке металлолома август обычно считается тихим месяцем, однако в текущем году торговый оборот был весьма значительным, особенно, в Турции. Местные металлургические компании в течение почти всего месяца активно приобретали сырье, готовясь к традиционному осеннему подъему на региональном рынке длинномерного проката. При этом в первой половине августа большая часть закупок приходилась на материал, предлагаемый американскими компаниями, а в середине месяца, когда европейские трейдеры завершили летние отпуска, им удалось перехватить большую часть контрактов у американцев.

Стоимость американского металлолома HMS №1&2 (80:20) на пике подъема превысила отметку \$380/т, CFR - впервые с апреля. Однако во второй половине месяца котировки опустились ниже этого уровня, в то время как аналогичный европейский материал, наоборот, немного прибавил, достигнув \$370-375/т, CFR. Российские компании сначала предлагали свой лом 3А по \$365-370/т, CFR, затем довели цены до \$370/т, CFR и более, но стоимость их продукции постоянно воспринималась потребителями как превышающая рыночную, поэтому объемы продаж были относительно невелики.

К концу августа турецкие металлурги завершили закупки металлолома на сентябрь, поэтому в последние дни сделки заключаются уже с октябрьским материалом. Средний уровень котировок на лом на местном рынке остается неизменным уже три недели, поэтому возникает впечатление, что цены уперлись в "потолок", а в дальнейшем будут снижаться.

Признаком скорого спада является и ослабление ближневосточного рынка готового проката. Турецким металлургам так и не удалось поднять экспортные котировки на арматуру до более \$600/т, FOB. В конце августа им пришлось пойти на уступки. Несколько подешевели в последние дни и заготовки производства СНГ. Кроме того, уменьшению стоимости лома будет способствовать и понижение курса турецкой лиры по отношению к доллару.

Внутренние цены на металлолом в европейских странах возросли в августе на 10-20 евро/т. В частности, в Италии материал HMS №1&2 (80:20) или E3 достиг 270-290 евро/т, СРТ. Однако многие компании уже завершили закупки сырья на сентябрь, поэтому уровень спроса в ближайшие две-три недели, скорее всего, будет низким. Поэтому цены на лом в Европе, скорее всего, останутся на нынешнем уровне, а если возрастут, то незначительно.

В США металлолом в августе, наоборот, немного подешевел, потеряв порядка \$5-10/т несмотря на подъем экспортных котировок. Американские специалисты сомневаются, что в сентябре трейдерам удастся взять реванш на внутреннем рынке. Более вероятным пока выглядит сохранение нынешних котировок из-за относительно слабого спроса.

При поставках в страны Восточной Азии американцам, тем не менее, удалось добиться определенного прогресса, особенно, в конце месяца. Котировки на материал HMS №1, поставляемый крупными партиями, находятся в настоящее время в интервале \$365-375/т, CFR при поставках в Корею, Китай и страны Юго-Восточной Азии, а лом HMS №1&2 (80:20) подорожал за месяц примерно на \$10/т, до около \$360/т, CFR Тайвань.

Уровень покупательской активности в Азии в течение всего августа оставался относительно низким, но цены на металлолом постепенно ползли вверх. Этому способствовало, в первую очередь, подорожание в Китае и Японии. На китайском рынке стоимость лома увеличивалась параллельно росту котировок на железную руду, с одной стороны, и готовую стальную продукцию, с другой. В конце августа цены на материал, аналогичный HMS №1&2 (80:20), достигли \$430-445/т с доставкой, включая НДС. Поэтому китайские компании готовы приобретать американское сырье примерно по \$360-365/т, CFR.

В Японии внутренние цены на лом подскочили во второй половине августа, когда компания Tokyo Steel Manufacturing в течение недели трижды объявляла о повышениях, увеличив котировки в совокупности на \$25-30/т. При экспортных поставках японский материал H2 предлагается примерно по \$340-346/т, FOB, что примерно на \$20/т больше, чем готовы заплатить потребители. Поэтому в странах Восточной Азии спросом пользуется, в основном, американский материал. В отличие от Ближнего Востока, где рынок длинномерного проката, похоже, ждет достаточно длительный период стагнации, в Восточной Азии металлурги могут рассчитывать на увеличение котировок в сентябре, когда подойдет к концу сезон дождей. Поэтому и цены на металлолом в регионе могут в ближайшей перспективе немного возрасти. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ЯПОНИЯ

### ЦЕНЫ

#### ТОКУО STEEL MANUFACTURING СО ПОВЫСИЛА ЦЕНЫ НА ЛОМ С 4 СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА

Японская металлургическая компания Tokyo Steel вновь повысила цены на черный лом для поставок с 4 сентября. Об этом сообщает Yieh.Corp. Стоимость продукции выросла на 500 иен/т и теперь находится на уровне 33,5-35 тыс. иен/т.

Токуо Steel Manufacturing приняла решение увеличить цены на толстолистовую сталь и оцинкованную рулонную сталь для поставок в сентябре. Стоимость продукции повышается на 3%, или 2 тыс. иен/т (\$20,5/т). Это первое увеличение цен корпорации за последние 6 месяцев. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

**ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчик печатного варианта журнала «Металл Украины» может **БЕСПЛАТНО** получать его электронный вариант?**

**СНГ****ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ-МЕТИЗ» ПОСТАВИЛО КАНАТЫ  
ДЛЯ АВТОМОБИЛЬНОГО МОСТА ЧЕРЕЗ РЕКУ МУХАВЕЦ В БРЕСТЕ**

Группа предприятий "Северсталь-метиз" (входит в ОАО "Северсталь") выполнила поставку для арочно-вантового автомобильного моста через реку Мухавец в Бресте (Беларусь). Для этого объекта по заказу ООО НПО "Мостовик" (автора проектного решения по сталежелезобетонному пролетному строению) на волгоградской площадке компании в рекордные сроки (за десять дней) были изготовлены 36 канатов закрытой конструкции диаметром 72,0 мм с несколькими слоями Z-образной проволоки длиной от 3 до 12 м. Изделия были предварительно вытянуты и оснащены специальными анкерными муфтами на производственном участке "Течи Рус" в Волгограде. И закрытые канаты, и сервис предварительной вытяжки являются уникальными для российской отрасли.

В настоящее время на объекте уже произведена регулировка длин канатных подвесок-вант при помощи специальных прокладок, домкраты отпущены и пролетное строение установлено в проектное положение. "Этот проект для волгоградского филиала компании является знаковым. За последние 30 лет брестский мост - самый большой мост, при строительстве которого использованы канаты предприятия. В дальнейшем мы планируем участвовать в строительстве еще более крупных объектов на территории России и СНГ: ряд проектов уже в стадии реализации", - комментирует генеральный директор "Северсталь-метиза" Александр Шевелев.

Проект был сложным с архитектурной точки зрения. Строительство мостового перехода через Мухавец ведется в непосредственной близости с мемориальным комплексом Брестская крепость, но готовая арочно-вантовая конструкция руслового пролета органично впишется в историческую застройку. ([Severstalmetiz.com/](http://Severstalmetiz.com/)[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**КАЗАХСТАН****ТОО «ЮНИФЕНС» ПОДВОДИТ ИТОГИ ЗА ГОД ПРИСУТСТВИЯ НА РЫНКЕ**

За год с момента официального старта своей деятельности ТОО "ЮниФенс" (дочернее предприятие группы "Северсталь-метиз" в Казахстане) освоило производство около 40 видов и типоразмеров сетчатых конструкций. Продукция наиболее востребована в гидротехническом строительстве - строительстве и реконструкции дамб, плотин, каналов, водохранилищ, укреплении берегов рек, водоемов и других гидротехнических и мелиоративных систем и сооружений.

Среди успешно реализованных в партнерстве с ТОО "Габиионы Казахстана" - проекты Министерства чрезвычайных ситуаций (МЧС), Министерства сельского хозяйства, Министерства охраны окружающей среды, местных исполнительных органов. В сжатые сроки реализован ряд проектов в Алматы и Алматинской области по линии МЧС в целях минимизации чрезвычайных ситуаций и ликвидации последствий, вызванных природными явлениями. Еще один интересный проект - строительство нефтедобывающего месторождения в Западно-Казахстанской области.

Успешное сотрудничество с ТОО "Габиионы Казахстана" продолжается с первых дней работы предприятия в Казахстане. Партнеры "ЮниФенса" предоставляют инжиниринговый сервис потенциальным потребителям, а также осуществляют работу по среднесрочному и долгосрочному планированию для уменьшения перестроек и создания минимального высоколиквидного запаса продукции.

"Габиионы на рынке Казахстана - сравнительно молодой, но актуальный продукт. Область применения сетчатых изделий по всей республике обширна. Динамика увеличения объемов продаж показывает, что наш продукт на рынке востребован, поэтому мы убеждены в перспективах сотрудничества с группой предприятий "Северсталь-метиз", - комментирует генеральный директор ТОО "Габиионы Казахстана" Сергей Ким. "Первый год для ТОО "ЮниФенс" был этапом становления. Но уже в течение этого периода было сделано очень многое: от отработки производственных операций и установления связей с потребителями до участия в крупных республиканских проектах. Предприятие сегодня устойчиво работает, имеет стабильный портфель заказов, и мы уверены в его дальнейшем развитии", - комментирует генеральный директор группы предприятий "Северсталь-метиз" Александр Шевелев. ([Severstalmetiz.com/](http://Severstalmetiz.com/)[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ****НОВОСТИ КОМПАНИЙ****ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ-МЕТИЗ» ПРИЗНАНО ЛУЧШИМ ПОСТАВЩИКОМ ООО «РОТО-ФРАНК»**

Группа предприятий "Северсталь-метиз" стала лучшим поставщиком ООО "Рото-Франк", российского завода немецкого концерна Roto Frank AG, ведущего европейского производителя фурнитуры для окон и дверей, в номинации "Дисциплина поставок". Это уже не первая высокая оценка, которой удостоена метизная компания от одного из ключевых клиентов. Ранее "Северсталь-метиз" неоднократно подтверждал присвоенную "Рото-Франк" на основании максимально возможных баллов (100 из 100) наивысшую категорию "А" ("отличный поставщик").

Партнерские отношения метизной компании и ООО "Рото-Франк" начались в 2007 г. - с реализации инвестиционного проекта по установке стана холодной прокатки для освоения нового высокоточного полосового профиля, отвечающего индивидуальным требованиям клиента. Если объем первых заказов составлял несколько десятков т, то уже в 2012 г. в адрес "Рото Франк" было отгружено 4790 т продукции, а, по предварительной оценке, объем поставок к концу 2013 Г. достигнет 6000 т профилей.

"За время сотрудничества мы сделали очень многое, чтобы соответствовать высокому уровню требований нашего клиента как в части качества продукции, так и в части предоставления услуг. Мы и в дальнейшем намерены придерживаться выбранного клиентоориентированного подхода, поскольку именно такой подход способствует развитию эффективных и долгосрочных отношений", - комментирует Александр Шевелев, генеральный директор "Северсталь-метиза". На сегодняшний день "Северсталь-метиз" является единственным отечественным поставщиком высокоточных полосовых профилей с теми характеристиками, которые требуются ключевому клиенту. ([Severstalmetiz.com/](http://Severstalmetiz.com/)[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ-МЕТИЗ» ОСВОИЛО ВЫПУСК НОВОЙ ПРОДУКЦИИ

Группа предприятий "Северсталь-метиз" (входит в ОАО "Северсталь") в первом полугодии освоила выпуск 11 новых стальных фасонных профилей. Наибольшего внимания в процессе производства потребовали два высокоточных профиля: профиль для хлопкоуборочных машин (предназначен для клиентов в СНГ) и профиль для электромашиностроения. Первый - мелкого сечения - изготавливается из стали 65Г, которая является труднодеформируемой. В связи с этим потребовалось выбрать и отработать технологию, которая бы позволила выпускать профиль большими партиями. Опытная поставка клиенту уже состоялась, получен положительный отзыв, начата работа над крупным заказом.

Второй профиль - самого маленького размера в линейке продукции данного вида (площадь сечения всего 26,8 кв. мм), изготавливается за несколько переделов на разном оборудовании. Сложность в данном случае заключается в точном соответствии соблюдения параметров на всех переделах.

Также для сельскохозяйственного машиностроения предназначен еще один новый высокоточный профиль. Он будет применяться для сит, сортировки зерна по фракциям, для так называемых "зеерных планок камер". Производство профиля было освоено в сжатые сроки, опытная партия в объеме 60 т уже направлена потребителю. Самый большой объем новых видов профилей, освоенных в 2013 г. (около 70%), поставляется на различные объекты гидротехнического строительства в России и СНГ. Весь этот объем составляют шпунтовые замки, производимые методом горячей экструзии. Это, например, шпунтовый замок, разработанный для нового клиента "Северсталь-метиз" в СНГ. Профили будут использоваться для строительства одного из терминалов морского торгового порта в Усть-Луге. В этой же области гидротехнического строительства профили будут использованы и в Омске.

"При обслуживании каждого клиента мы стремимся максимально соответствовать его требованиям. В связи с этим наши технологические и производственные возможности в этой продуктовой группе сконцентрированы на выпуске стальных фасонных профилей эксклюзивной конфигурации по индивидуальным чертежам заказчика, причем в сжатые сроки, в требуемом объеме. Поэтому линейка профилей постоянно расширяется, сегодня она насчитывает уже более 2500 наименований", - комментирует генеральный директор "Северсталь-метиза" Александр Шевелев. ([severstal-metiz.com/Металл Украины, СНГ, мира](http://severstal-metiz.com/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

### ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ-МЕТИЗ» НАЧАЛО

#### ПРОМЫШЛЕННЫЕ ПОСТАВКИ ТЕХНИЧЕСКОГО РЕШЕНИЯ ДЛЯ СТРОИТЕЛЬСТВА ЖЕЛЕЗНЫХ ДОРОГ

Группа предприятий "Северсталь-метиз" первой среди отечественных производителей начала промышленных поставки технического решения для одного из ключевых партнеров компании - ОАО "РЖД". До настоящего времени все поставки для железных дорог осуществлялись либо отдельными элементами, либо в виде набора комплектующих.

Техническое решение - промежуточное рельсовое скрепление СМ-1 - разработано специально под требования и нужды железнодорожников. Оно является инновационной альтернативой распространенным на сегодня КБ-65, АРС-4, ЖБР-65 и ЖБР-65 Ш. Состоит всего из пяти элементов\* и имеет ряд преимуществ: позволяет увеличить срок службы верхнего строения пути, снизить расходы на содержание железнодорожного полотна, соответствует технологии "безобслуживаемого пути", а главное - позволяет повысить безопасность железнодорожного движения.

Скрепление уже успешно прошло стендовые, полигонные и квалификационные испытания в условиях ОАО "ВНИИЖТ". Кроме того, Регистром сертификации на федеральном железнодорожном транспорте проведены сертификационные испытания данного технического решения. Также в настоящий момент проводится его поднадзорная эксплуатация на одном из участков Уральской железной дороги. Комплекс этих мероприятий позволил в 2013 г. начать промышленные поставки и расширить полигон использования скрепления до 103 км пути.

"С началом поставок не отдельных материалов верхнего строения пути, а технического решения в целом, "Северсталь-метиз" вышел на принципиально новую ступень развития в построении взаимоотношений с ключевым партнером", - комментирует генеральный директор "Северсталь-метиза" Александр Шевелев. \*Промежуточное рельсовое скрепление СМ-1 состоит из бокового полимерного упора; пружинной В-образной клеммы; крепежного элемента; шайбы плоской и подрельсовой прокладки. Детали из полимера производятся партнером "Северсталь-метиза". ([Severstal-metiz.com/Металл Украины, СНГ, мира](http://severstal-metiz.com/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

#### ООО «НЛМК-МЕТИЗ» - НОВОЕ НАЗВАНИЕ МЕТИЗНОГО ПРОИЗВОДСТВА ГРУППЫ НЛМК

ООО "Уральский завод прецизионных сплавов" (УЗПС) - предприятие сортового дивизиона группы НЛМК, специализирующееся на выпуске метизной продукции - провело ребрендинг, сменив наименование на ООО "НЛМК-Метиз". Таким образом, название и фирменный стиль предприятия приведены в соответствие с его производственным профилем и общей стилистикой группы НЛМК. Логотип также включает в себя основной элемент товарного знака УЗПС, один из символов уральского региона - ящерку, увенчанную короной.

Генеральный директор компании «НЛМК-Сорт» Александр Бураев прокомментировал ребрендинг предприятия: "Новое название предприятия отражает направление деятельности завода и его корпоративную принадлежность, позволяет добиться определенности в восприятии предприятия сотрудниками, партнерами и клиентами. Завод является одним из ведущих метизных предприятий РФ. Его доля на рынке низкоуглеродистой метизной продукции превышает 20%. Мы намерены и в дальнейшем укреплять рыночные позиции "НЛМК-Метиз", осваивая новые виды продукции и наращивая объемы производства. В планах предприятия реализация ряда инвестиционных проектов, которые позволят увеличить объемы производства в сравнении с 2012 г. на 22% к 2015 г. и на 33% к 2017 г.". Решение о переименовании завода принято единственным участником общества - ОАО "НЛМК". На основании решения принят новый устав и зарегистрировано изменение наименования.

ООО "НЛМК-Метиз" - предприятие сортового дивизиона группы НЛМК, находящегося под управлением компании "НЛМК-Сорт". Специализируется на выпуске метизной продукции. На момент создания предприятия в 1976 г. завод специализировался на выпуске прецизионных сплавов для различных отраслей промышленности, что получило отражение в прежнем наименовании предприятия. В 2004 г. предприятие было переименовано на выпуск метизной продукции. С 2007 г. завод входит в сортовой дивизион («НЛМК-Сорт») группы компаний НЛМК. На сегодняшний день «НЛМК-Метиз» является одним из крупнейших производителей метизов в РФ.

Наиболее востребованной продукцией завода является: проволока для армирования железобетонных конструкций, оцинкованная проволока, сварочная проволока, строительный гвоздь, крепежные изделия. Всего предприятие выпускает 885 типоразмеров, видов метизной продукции. В настоящее время производственные мощности предприятия позволяют выпускать 0,56 млн. т метизной продукции в год. Доля завода на отечественном рынке низкоуглеродистой метизной продукции превышает 20%. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

## УКРАИНА

**НОВОСТИ КОМПАНИЙ****УСИЛЕН КОНТРОЛЬ НАД ТЕХНИКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В ПАО «АРСЕЛОРМИТТАЛ КРИВОЙ РОГ» (АМКР)**

Несмотря на то, что в ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" ведется системная работа по предотвращению рисков в сфере охраны труда, а в производственную безопасность вкладываются значительные средства, статистика несчастных случаев/текущий год оставляет желать лучшего. Чтобы усилить контроль за безопасностью, на комбинате были вынуждены ввести экстренную меру - т. н. "особый режим". В настоящее время в ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" стабильно растет один показатель, и это, к сожалению не прибыль, а производственный травматизм. С начала года на предприятии уже зафиксирован 31 несчастный случай (по состоянию на 15 августа), из которых два - с летальным исходом с работниками подрядной организации. Это на 40% выше, чем в прошлом 2012 г., когда за аналогичный период времени произошло 19 несчастных случаев, в том числе 2 с летальным исходом.

При этом охране труда и технике безопасности на предприятии уделяется достаточно серьезное внимание. Система управления охраной труда ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" соответствует требованиям международного стандарта OHSAS 18001:2007. На меткомбинате внедрены 10 стандартов по предотвращению смертельных несчастных случаев в соответствии с корпоративными стандартами компании (Fatality Prevention Standards - FPS). Для практического обучения сотрудников предприятия и работников подрядных организаций требованиям данных стандартов в апреле прошлого года предприятие первым среди отечественных металлургов открыло тренинг-центр по безопасному выполнению работ, где одновременно могут обучаться до 150 человек (инвестиции в проект составили более 7 млн. грн.). В целом "АрселорМиттал Кривой Рог" только за прошлый год направило на охрану труда и меры по промышленной безопасности 183,2 млн. грн. В настоящее время на меткомбинате действуют несколько программ, направленных на улучшение условий и безопасности труда. Всего за первое полугодие было выполнено более 40 мероприятий, улучшены условия труда на 226 рабочих местах для 454 работников. Расходы на эти цели превысили 3,1 млн. грн.

Действительно, материальная сторона производственной безопасности на предприятии стоит сегодня на высоком уровне. Так почему же случаи травматизма продолжают расти с незавидной стабильностью? Как оказалось, основные причины возникновения несчастных случаев связаны не с техническим состоянием оборудования, а с человеческим фактором. По данным пресс-службы комбината, в прошлом году 36% причин, приведших к травматизму, были связаны с невыполнением должностных обязанностей работниками, а 22% - с невыполнением требований инструкции по охране труда. При этом, половина несчастных случаев произошла с работниками, стаж работы которых составляет 10 лет и выше. Давно трудящиеся на комбинате люди порой перестают заботиться о своей безопасности, что приводит к травмам и даже смертельным случаям. Пока каждый не поймет, что личная безопасность и безопасность окружающих изначально зависит от тебя самого, никакие средства, инструкции и даже наказания не возымеют должного действия.

Проанализировав причины негативной статистики несчастных случаев на предприятии, с 8 августа по 12 сентября руководство "АрселорМиттал Кривой Рог" объявило "особый режим". Данная практически экстренная мера принята с целью обеспечения безопасной работы персонала на каждом рабочем месте, для усиления контроля за безопасностью организации работ, соблюдением требований охраны труда и пожарной безопасности со стороны руководителей цехов и направлена на повышение ответственности каждого работника за свои действия.

Во время особого режима осуществляется круглосуточный контроль над безопасным и безаварийным выполнением работ во всех структурных подразделениях. Для этого в каждом подразделении разработаны графики дежурств, назначены ответственные руководители. Выявленные несоответствия регулярно анализируются, для их устранения принимаются корректирующие меры. Также практикуются т. н. перекрестные аудиты, когда работник одного отдела проводит аудиты в неподведомственных ему цехах. Ведь зачастую "незамысленный" взгляд со стороны позволяет увидеть новое решение какого-либо вопроса, усовершенствовать работу по охране труда в подразделении. Во время действия особого режима осуществляется сбор предложений от работников цехов по устранению отступлений от требований нормативных актов по охране труда и пожарной безопасности в части безопасного выполнения работ, содержания рабочих мест, оборудования и т. д. По окончании действия особого режима, в зависимости от его результатов, руководством комбината будут предприняты дальнейшие действия. ([Rusmet/Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ВАДИМ ВАРШАВСКИЙ СМЕНИЛ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА  
ЧАО «ДОНЕЦКИЙ ЭЛЕКТРОМЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ДЭМЗ)**

Собственник ЧАО "Донецкий электрометаллургический завод" с 16 сентября расторгает контракт с действующим генеральным директором предприятия Геннадием Овчинниковым по согласию сторон и назначает на эту должность первого заместителя гендиректора предприятия Леонида Одинцова. Как сообщается в официальной информации предприятия в системе раскрытия информации Нацкомиссии по ценным бумагам и фондовому рынку, кадровое решение принято единоличным акционером предприятия 2 сентября. При этом уточняется, что Л. Одинцов вступает в должность гендиректора с 17 сентября сроком на три года. "Мечел" остановил ДЭМЗ в конце 2012 г. в связи со сложной ситуацией на рынках металлопродукции. В середине августа сообщалось, что ОАО "Мечел" подписало с прежним собственником предприятия Вадимом Варшавским соглашение о продаже последнему ДЭМЗа за EUR2 тыс. При этом покупатель обязался погасить задолженность ДЭМЗа перед группой "Мечел" на сумму до \$81 млн. в зависимости от времени погашения. Оперативное управление заводом планировалось передать В. Варшавскому в ближайшее время. Сделка должна быть закрыта в конце 2013 г. "Мечел" в 2011 г. приобрел завод у структур "Альфа-групп", являвшейся крупнейшим кредитором компаний В. Варшавского. Сумма сделки составила \$537 млн., которые "Мечел" должен был выплачивать равными траншами до декабря 2018 г. ([Интерфакс-Украина/Металл Украины, СНГ, мира](#))

**«ЕВРАЗ» ПЕРЕНАЗНАЧИЛ РУКОВОДИТЕЛЯ****ПАО «ЕВРАЗ - ДНЕПРОПЕТРОВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД ИМ. ПЕТРОВСКОГО» ЕЩЕ НА ГОД**

Российская группа Evraz переназначила генеральным директором ПАО "Евраз - Днепропетровский металлургический завод им. Петровского" Геннадия Бергемана на новый срок - до 31 августа 2014 г. Как сообщает компания в системе раскрытия информации НКЦБФР, кадровое решение принято наблюдательным советом ПАО "Евраз - Днепропетровский металлургический завод им. Петровского" 29 августа. При этом уточняется, что вопрос о назначении Г. Берге-

мана рассматривался в связи с окончанием срока его полномочий 31 августа. Г. Бергеман был назначен гендиректором предприятия с 31 августа 2011 г. Он сменил на этом посту Евгения Котлягина. До этого Г. Бергеман занимал должность главного инженера предприятия. "Евраз-ДМЗ им. Петровского" специализируется на выпуске стали, чугуна, проката и изделий из них. Входит в группу Evraz. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### **ПАО «ЕНАКИЕВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ЕМЗ) ВЫДЕЛИЛО НА ЭКОЛОГИЮ 90 МЛН. ГРН.**

В первом полугодии Енакиевский металлургический завод выделил на экологические мероприятия 90 млн. грн. Об этом сообщает пресс-центр группы «Метинвест». Основная доля затрат направлена на капитальные ремонты и реконструкцию природоохранного оборудования, разработку проектной документации новых, современных по экологическим показателям, объектов. Основным вектором экологической деятельности ЕМЗ является охрана атмосферного воздуха.

В первом полугодии на аглофабрике ЕМЗ проведен капитальный ремонт фильтрационной системы агломашини №1, в результате которого выбросы снижены на 4%. В этот же период проводилось опытное применение новой технологии поверхностно активных веществ для окомкования трудно смачиваемого сырья на одном из производственных узлов аглофабрики, что привело к снижению выбросов на данном участке на 8%. Кроме этого, на действующей аглофабрике установлен современный автоматический контроль работы вентиляционной системы (экспаустеров) агломашин и внедрено еще одно новшество - увеличена стойкость роторов экспаустеров. Это позволило повысить надежность агломашин и при этом снизить выбросы пыли за счет исключения переходных режимов работы вентиляционной системы. С 15 апреля на рудном дворе аглофабрики ЕМЗ применяется система постоянного пылеподавления. В октябре планируется реконструкция газоотводящего тракта конвертера №1.

Для защиты водного бассейна Енакиевский металлургический завод в первом полугодии провел капитальный ремонт очистных и гидротехнических сооружений: новой перекачной насосной станции и участка водоподготовки машины непрерывного литья заготовки и установки ковш-печь. На радиальном отстойнике №1 газоочистки доменного газа проведен текущий ремонт металлоконструкций и механизмов. Планируется капитальный ремонт радиального отстойника №2 конвертерной газоочистки. Кроме ремонтов, ведутся работы по очистке заводского оборотного пруда-охладителя. В настоящий момент перекачено 68 тыс. куб. м ила в илонакопитель, на эту работу направлено почти 3 млн. грн. Чтобы снизить нагрузку на почвенный покров ЕМЗ проводит работы по реконструкции объединенного шламонакопителя с целью создания дополнительной емкости для размещения отходов (шламов) доменного и конвертерного производства. 14 июня в Енакиево «Метинвест» подписал контракт с австрийской компанией Siemens VA1. Соглашение предусматривает выполнение детального инжиниринга на строительство новой агломерационной фабрики на ЕМЗ. Новая аглофабрика позволит снизить выбросы загрязняющих веществ агломерационного производства в 10 раз, а завода в целом - в 7 раз. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### **ОАО «ЗАПОРОЖСТАЛЬ» И ДП «СИМЕНС УКРАИНА» ОБСУДИЛИ ПЕРСПЕКТИВЫ СОТРУДНИЧЕСТВА**

На МК "Запорожсталь" проводится масштабная модернизация, главной целью которой является современное, эффективное и экологическое производство. Учитывая направленность группы «Метинвест» на внедрение новых технологий и применение лучших мировых практик в производстве, многие известные зарубежные и отечественные компании предлагают комбинату "Запорожсталь" в рамках проводимой модернизации свои лучшие разработки. В частности, вопросу новых технологий и перспектив сотрудничества была посвящена встреча генерального директора комбината Ростислава Шурмы с генеральным директором ДП "Сименс Украина" Корнелиусом Гранигом.

Во время встречи стороны обсудили возможности более тесного сотрудничества, а также рассмотрели актуальные вопросы по текущим проектам. "В коренную модернизацию комбината мы уже вложили более 560 млн. грн. На данный момент мы работаем над проектами по строительству новой линии соляно-кислотного травления, будущей замене мартеновских печей на конвертер и строительству новой газоочистки агломашини №2. Масштабная и комплексная модернизация "Запорожстали" возможна только с применением передовых технологий, и нам нужны лучшие варианты и предложения технологий и оборудования как от зарубежных, так и от отечественных партнеров", - отметил Генеральный директор "Запорожстали" Ростислав Шурма. Генеральный директор компании "Сименс Украина" Корнелиус Граниг подчеркнул, что металлургическая промышленность является приоритетной отраслью, как для нашей страны, так и для концерна "Siemens". "Мы очень рады видеть, как возрастает инвестирование в модернизацию этой ключевой отрасли промышленности, так как это напрямую влияет на успехи Украины в будущем. "Сименс", а именно подразделение "Технологии для металлургии" является лидером глобальных инноваций в металлургическом секторе. У нас хороший опыт работы с группой «Метинвест» - реализован ряд масштабных проектов на предприятиях, управляемых Метинвестом", - отметил Корнелиус Граниг. ([Zaporizhstal.com/Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### **ОАО «ЗАПОРОЖСТАЛЬ» СЭКОНОМИЛО 8 МЛН. ГРН.**

#### **БЛАГОДАря ДИФФЕРЕНЦИРОВАННОМУ ТАРИФУ НА ЭЛЕКТРОЭНЕРГИЮ**

Порядка 8 млн. грн. сэкономил МК "Запорожсталь" благодаря внедрению дифференцированного трехзонного тарифа на электроэнергию. Повышение энергоэффективности непосредственно связано с реализуемой на комбинате программой группы «Метинвест», направленной на осуществление энергосберегающих проектов и внедрение тотального контроля расхода сырья и энергоресурсов на всех уровнях производства.

Приоритетные направления по снижению затрат на топливо-энергетические ресурсы на МК "Запорожсталь" были озвучены во время открытого рабочего заседания по вопросам энергосбережения в Запорожском регионе и подачи избыточного тепла МК "Запорожсталь" для нужд жителей города, которое состоялось 5 августа на базе МК "Запорожсталь" под совместным руководством генерального директора комбината Ростислава Шурмы и заместителя председателя Запорожской областной государственной администрации Петра Гончарука.

"Дифференцированный трехзонный тариф электроэнергии для МК "Запорожсталь" введен с начала сентября 2012 г. Мы изменили подход к загрузке производственных мощностей, и за десять месяцев суммарный экономический эффект от использования тарифа составил более 8 млн. грн. Кроме этого, мы работаем над внедрением автоматизированной системы коммерческого учета энергетических ресурсов, ожидаемая экономия затрат на энергоресурсы при реализации этого проекта - более 5 млн. грн. в год. Важно, что нам удается снизить потребление энергоресурсов на фоне увеличения объемов производства", - рассказал генеральный директор МК "Запорожсталь" Ростислав Шурма.

Как отметил заместитель главы Запорожской облгосадминистрации Петр Гончарук, сегодня промышленные предприятия должны быть ориентированы на энергосбережение - учитывая ориентацию государства на экономию энергоресурсов. "За год Запорожский регион употребляет 9 млрд. кВт-ч электроэнергии. Поэтому энергосбережение является и важным социальным проектом", - резюмировал Петр Гончарук. ([Zaporizhstal.com/Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **ОАО «ЗАПОРОЖСТАЛЬ» ПОДВЕЛО ИТОГИ РАБОТЫ В ИЮЛЕ И ЗА СЕМЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА**

В июле в МК "Запорожсталь" отмечен значительный рост всех производственных показателей: объем производства чугуна вырос на 7,6%, стали - на 7,7% и проката - на 9,5%. В июле произведено 341,6 тыс. т стали, 282,9 тыс. т проката. Впервые за последние 5 лет и с учетом конфигурации производства (работа на трех доменных печах) выплавка чугуна за месяц достигла рекордной отметки - 286,8 тыс. т. Помимо этого, в июле выросло производство тонкого профиля в объеме 76 тыс. т. "Достиженные результаты убедительно демонстрируют новый образ комбината по темпу, качеству и эффективности и подтверждают, что в августе 2012 г. был выбран единственно правильный вектор развития "Запорожстали", одобренный стратегией группы «Метинвест», - отметил генеральный директор МК "Запорожсталь" Ростислав Шурма. С января по июль МК "Запорожсталь" увеличил производство стали - на 1,3% и проката - на 3,3%, по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. В июле обеспечена доставка металлопродукции в речной порт в 73 тыс. т (в июне объем доставки - 55 тыс. т), что позволит достичь в августе максимальных за 2013 г. объемов отправки продукции потребителям речным транспортом. ([Zaporizhstal.com/Металл Украины, СНГ, мира](http://Zaporizhstal.com/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

### **ОАО «ЗАПОРОЖСТАЛЬ» В ИЮНЕ 2013 ГОДА УСТАНОВИЛО ИСТОРИЧЕСКИЙ РЕКОРД ПО ЭКОНОМИИ ПРИРОДНОГО ГАЗА**

МК "Запорожсталь" в июне использовал для производственных нужд 16 млн. куб. м природного газа, для сравнения в 2012 г. эта цифра в среднем составляла порядка 30 млн. куб. м, в 2008 г. - около 57 млн. куб. м в среднем за месяц. Такая экономия стала возможной благодаря реализации на МК "Запорожсталь" программы группы «Метинвест» по энергосбережению и внедрению тотального контроля расхода сырья и энергоресурсов на всех уровнях производства.

"За 7 месяцев комбинат сэкономил порядка 24,2 млн. куб. м природного газа при производстве продукции. В частности, в июне снижен расход природного газа в сталеплавильном производстве до 27 куб. м природного газа на 1 т выплавленной стали, для сравнения, в прошлом году за аналогичный период эта цифра затрат составляла 43,4 куб. м на 1 т", - отметил генеральный директор МК "Запорожсталь" Ростислав Шурма.

Снижение расхода природного газа на МК "Запорожсталь" произошло благодаря внедрению ряда мероприятий: внедрение технологии пылеугольного топлива в доменном производстве, использование коксового газа как альтернативного вида топлива на ТЭЦ и в обжимном цехе (полное замещение природного газа), а также сокращение потребления природного газа в мартеновском цехе (внедрение технологии бестопливной продувки). ([Zaporizhstal.com/Металл Украины, СНГ, мира](http://Zaporizhstal.com/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

### **ОАО «ЗАПОРОЖСТАЛЬ» ИСПОЛЬЗУЕТ ИНТЕГРИРОВАННЫЙ ПОДХОД В ВОПРОСАХ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО МЕНЕДЖМЕНТА**

МК "Запорожсталь" в своей деятельности использует комплексно-интегрированный подход в вопросах экологического менеджмента - такой вывод сделали международные аудиторы, осуществляющие сертификацию Интегрированной системы менеджмента в области качества, охраны труда и экологии. Об этом 19 августа во время итоговой пресс-конференции генерального директора МК "Запорожсталь" Ростислава Шурмы заявил и. о. директора "Бюро Веритас Украина" Иван Соколов. Как отмечает эксперт, каждый год, приезжая на МК "Запорожсталь", представители "Бюро Веритас" наблюдают позитивные изменения, происходящие в Интегрированной системе менеджмента, обращая особое внимание именно на экологическую составляющую.

"Прежде всего, хочу отметить, что за этот период не было никаких аварийных выбросов, сбросов стоков, других внеплановых ситуаций, а это очень важно на таких предприятиях, как металлургический комбинат", - акцентировал Иван Соколов, и. о. генерального директора Бюро Веритас Украина. - "Любые природоохранные мероприятия затратны и требуют инвестиций. Я знаю многие меткомбинаты Украины и Европы, и очень хорошо знаком с системами экологического менеджмента. И должен сказать, что технологии, которые комбинат внедряет, - лучшие технологии".

Согласно программы модернизации и технического перевооружения предприятий группы «Метинвест», на МК "Запорожсталь" реализуется активная модернизация производства, которая предусматривает комплекс технологических решений по существенному снижению экологической нагрузки. Начиная с августа 2012 г., комбинат инвестировал в модернизацию и реконструкцию производственных мощностей порядка 560 млн. грн. ([Zaporizhstal.com/Металл Украины, СНГ, мира](http://Zaporizhstal.com/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

### **ПАО «ЭНЕРГОМАШСПЕЦСТАЛЬ» ПОСТАВИТ ПРОДУКЦИЮ ПО ЗАКАЗУ ARCELORMITTAL ДЛЯ ДЕСЯТИ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ЗАВОДОВ ЕВРОПЫ**

ПАО "Энергомашспецсталь" (ЭМСС, входит в машиностроительный дивизион Росатома - Атомэнергомаш) заключило сделку с мировым лидером металлопроката - компанией ArcelorMittal. В рамках сделки будут изготовлены 16 опорных валков горячей и холодной прокатки для десяти металлургических заводов Европы, расположенных в Германии, Испании, Франции, Бельгии, Румынии и Польше. Общий вес партии составит 634 т, а масса валков будет находиться в диапазоне от 25,8 до 57,8 т. Вся продукция будет изготовлена из высоколегированной марки стали с содержанием хрома 5%. Сумма сделки составила порядка 2 миллионов евро.

ПАО "Энергомашспецсталь" (Краматорск) - крупнейший украинский производитель специальных литых и кованных изделий индивидуального и мелкосерийного производства для металлургии, судостроения, энергетики (ветро-, паро-, гидро-, атомной) и общего машиностроения. Предприятие обладает новейшим металлургическим, метало- и механообработывающим оборудованием, и способно выполнять полный цикл производства - от генерации маркетинговых и технических идей до их воплощения в готовую продукцию.

Продукция с маркой "Энергомашспецсталь" хорошо известна в более чем 50 странах мира. ОАО "Атомэнергомаш" - энергомашиностроительный дивизион Госкорпорации "Росатом", одна из ведущих энергомашиностроительных компаний России. ОАО "Атомэнергомаш" является поставщиком эффективных комплексных решений для атомной, тепловой энергетики, газовой и нефтехимической промышленности. Компания объединяет порядка 30 крупных производственных, научно-исследовательских, инжиниринговых предприятий на территории России и за рубежом. (ОАО «Атомэнергомаш»/ [Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

**АНАЛИЗ****РЫНОК СОРТОВОГО ПРОКАТА В ИЮЛЕ 2013 ГОДА**

Отсутствие необходимого количества крупных инфраструктурных проектов остается в настоящее время ключевым фактором, сдерживающим рост спроса. Тем не менее, металлоторговцам удается сохранять объемы реализации за счет частного потребителя. В свою очередь, высокий уровень конкуренции, препятствует увеличению цен в сегменте. Внутренний рынок

Неудовлетворительные результаты работы промышленности продолжают негативно влиять на восстановление спроса на длинномерную продукцию. В частности, строительство, как основная потребляющая сортовой и фасонный прокат отрасль по итогам первого полугодия продемонстрировала падение на 19,2% до 22,96 млрд. грн. по сравнению с АППГ. Несмотря на начавшийся активный строительный сезон, объемы спроса на длинномерную продукцию на вторичном рынке Украины не увеличиваются. При этом активность со стороны частного строительства позволило металлоторговцам по итогам июля сохранить объем продаж на уровне предыдущего месяца.

"Спрос на длинномерный прокат, несмотря на сезонную активность покупателей, остается недостаточным. Отгрузки со складов трейдеров осуществляются преимущественно в адрес мелких потребителей, тогда как закупки со стороны крупных потребителей, и, в том числе, государственных компаний, сократились", - отмечает представитель металлоторговой компании "Сбыт Стиль" Игорь Чуприн.

Среди регионов, где наблюдается наибольший уровень активности в строительстве, стоит выделить Киев. В частности, здесь продолжают работы по реализации проекта строительства станции метро "Теремки". Финансирование в настоящее время осуществляется стабильно и его объем уже превысил 200 млн. грн. Другим важным инфраструктурным проектом в столице является развязка на Почтовой площади, завершить работы над которой, при условии своевременного поступления средств, планируют в октябре. Также продолжают работы по реконструкции киевского "ЦУ-Ма", где в настоящее время проводится строительство двухуровневой подземной парковки и минус первого этажа. Также в городе Богуслав Киевской области начали строительство нового ледового дворца, завершить работы по которому планируют до конца года.

Что касается других регионов, то в Харькове начата реализация проекта по строительству ТРЦ, площадь которого составит 101,87 тыс. кв. м. В Ильичевске в прошлом месяце стартовало строительство завода по производству замороженных продуктов, объем инвестиций в который составит около 190 млн. грн. В свою очередь в Сумской области стартовало строительство элеватора мощностью 77 тыс. т. Инвестиции в проект составят 130 млн. грн. Среди других металлоемких проектов стоит выделить строительство железобетонных конструкций для нового волнолома в Одесской области. Работы проводятся в рамках проекта строительства контейнерного терминала "Карантинный мол".

Исходя из нынешней ситуации на рынке, заместитель генерального директора по коммерции УГМК (Украинская горно-металлургическая компания) Виталий Ключник сообщил, что наиболее востребованной продукцией в июле была арматура, которая в структуре продаж компании заняла 36%, что на 1% больше показателя июня. Доля уголка составила 29%, снизившись на 5,2% относительно уровня июня. На третьем месте остаются швеллера, занимающие в структуре 25%, что на 2,8% больше показателя июня.

Согласно данным торговой площадки [ugmk.info](http://ugmk.info), стоимость сортового проката на вторичном рынке Украины двигались разнонаправленно. По Харьковской области наблюдалось понижение на 0,15% (10,94 грн.) до 7548,12 грн./т. В то же время по Днепропетровску стоимость данной продукции повысилась на 0,66% (46,86 грн.) до 7155,75 грн., тогда как по Киевскому региону изменений не наблюдалось.

Комментируя ценовые тенденции июля, В. Ключник отметил, что в ушедшем месяце участники рынка незначительно понизили стоимость некоторых видов сортового и фасонного проката, среди которых арматура, катанка, круги, полосы, квадраты и крупные углы. В то же время были повышены цены на угловой прокат других позиций.

**Ценовые тенденции на рынке сортового и фасонного проката**

	12.07.2013	19.07.2013		Изменение цены, %	Изменение цены, грн./т
		Цена, грн.	Цена, \$		
<b>Киев</b>	<b>7548,12</b>	<b>7548,12</b>	<b>943,52</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
Арматура	6699,31	6699,31	837,41	0,00	0,00
Балка	8680,57	8680,57	1085,07	0,00	0,00
Уголок	7421,41	7421,41	927,68	0,00	0,00
Швеллер	8050,51	8050,51	1006,31	0,00	0,00
Квадрат	7439,42	7439,42	929,93	0,00	0,00
Круг	6953,21	6953,21	869,15	0,00	0,00
Полоса	7592,39	7592,39	949,05	0,00	0,00
<b>Днепропетровск</b>	<b>7119,89</b>	<b>7166,75</b>	<b>895,84</b>	<b>0,66</b>	<b>46,86</b>
Арматура	6440,5	6454,35	806,79	0,22	13,85
Балка	8020,61	8198,78	1024,85	2,22	178,17
Уголок	7015,95	7073,03	884,13	0,81	57,08
Швеллер	7740,52	7786,42	973,30	0,59	45,90
Квадрат	7104,5	7068,5	883,56	-0,51	-36,00
Круг	6521,19	6544,53	818,07	0,36	23,34
Полоса	6995,95	7041,67	880,21	0,65	45,72
<b>Харьков</b>	<b>7291,6</b>	<b>7280,66</b>	<b>910,08</b>	<b>-0,15</b>	<b>-10,94</b>
Арматура	6721,03	6692,7	836,59	-0,42	-28,33
Балка	8214,67	8214,67	1026,83	0,00	0,00
Уголок	7163,2	7159,15	894,89	-0,06	-4,05
Швеллер	7745,65	7745,65	968,21	0,00	0,00
Квадрат	7370,64	7370,64	921,33	0,00	0,00
Круг	6814,96	6811,39	851,42	-0,05	-3,57
Полоса	7011,06	6970,44	871,31	-0,58	-40,62

Для анализа и ценового среза взяты оптовые прайсовые цены киевских ("Викант", "МД Групп", "Метинвест СМЦ", "Металл-Холдинг", АО "УГМК" (Киевский филиал), "Сталекс"), днепропетровских ("АВ Металл Групп", "Металлобазы Комэкс", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", АО "УГМК" (Днепропетровский филиал), "Викант", "МД Групп"), и харьковских металлотрейдеров ("Металлобазы Комэкс (Харьков)", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", "РТК Трейд", АО "УГМК" (Харьковский филиал), "АВ Металл Групп", "Харьковметалл - 2"). Цены указаны в гривнах с учетом НДС. Электронные прайсы вышеуказанных компаний можно загрузить по адресу [price.ugmk.info](http://price.ugmk.info). С более детальной ценовой динамикой отдельно по каждой компании можно ознакомиться на [index.ugmk.info](http://index.ugmk.info). С более детальной ценовой динамикой отдельно по каждой компании можно ознакомиться на [index.ugmk.info](http://index.ugmk.info).

Тендеры, проекты и перспективы

По словам И. Чуприна, в начале месяца спрос на сортовой и фасонный прокат со стороны конечных потребителей сохраняется на повышенном уровне. В тоже время отмечается дефицит по некоторым позициям уголка. Тем не менее, это не является критичным для рынка и не повлияет на ценовую ситуацию в сегменте в целом. Учитывая тенденции спроса, менеджер не ожидает существенных колебаний стоимости длинномерной продукции.

Оценивая дальнейшее развитие ситуации на рынке, В. Ключник сообщил, что по итогам августа ожидается незначительное увеличение цен по большинству позиций сортового и фасонного проката. Топ-менеджер объясняет это сезонно повышенным спросом, а также остановкой стана-350 на ДМКД, что может повлечь дефицит по некоторым позициям.

По данным портала о госзакупках, по итогам июля проведено всего два тендера на поставку длинномерного проката. ООО "Лоска" отгрузит в адрес "Харьковского метрополитена" профилей на 8,7 млн. грн. Кроме того "Днепропетровский электротранспорт" закупит аналогичной продукции на 735 тыс. грн. Поставку осуществят ООО "Украина-энергосервис ЛТД", ООО "НВП "Техноэнергопром" и ООО "Укрспецбыт".

Среди проектов, которые будут поддерживать спрос на длинномерный прокат, выделены следующие:

Проект	Заказчик	Исполнитель	Детали
Строительство дистрибуторского центра Danope Украина в Херсоне	-	-	До декабря для реализации проекта будет привлечено 15 млн. грн.
Реконструкция транспортного узла на пересечении пр-та Победы с ул. Щербакова в Киеве	«Киевавтодор»	-	Реконструкция 406 тыс. кв. м проезжей части, 150 тыс. кв. м тротуаров и велосипедных дорожек, 17 подземных пешеходных переходов.
Строительство маслоэкстракционного завода по переработке подсолнечника в Одесской обл.	-	-	До конца года в реализацию проекта будет инвестировано 200 млн. грн., в 2014 г. – 250 млн. грн. Проектная мощность завода составит 1,2 тыс. т в сутки.
Строительство солнечной электростанции в Херсонской обл.	"Aprils-Sun, s.r.o" (Чехия)	-	Завершение работ по возведению объекта планируется завершить до конца года. Мощность электростанции составит 5 МВт.
Достройка второй очереди объездной дороги в Донецке, а также моста через Днепр в Запорожье	-	-	Для завершения этих трех инфраструктурных проектов Кабмин выделил 5 млрд. грн.
Строительство завода по производству торфяных субстратов в Ровенской обл.	«Торф Ленд Украина»	-	Общая стоимость проекта составит 366 млн. грн. Номинальная мощность – 500 тыс. куб. м смесей в год. Работы по возведению объекта планируется завершить до 2014 г.

Данные открытых источников. (Степан Добровольский, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины_СНГ_мира))

## АНАЛИЗ

### РЫНОК ЛИСТОВОГО ПРОКАТА В ИЮЛЕ 2013 ГОДА

Усиливающееся ценовое давление на украинских металлоторговцев со стороны зарубежных поставщиков вынудило трейдеров откорректировать по итогам июля стоимость в сторону снижения. При этом спрос оставался на стабильном уровне за счет сезонного фактора.

#### Внутренний рынок

Демонстрирующая падение украинская промышленность продолжает оставаться основным фактором, оказывающим негативное влияние на потребление металла. По данным Госстата, в январе-июле объем промпроизводства снизился на 5,7% по сравнению с АППГ. Что касается потребляющих отраслей, то падение в машиностроительном секторе, как основном потребителе плоского проката, за 7 месяцев составило 11,5%, тогда как объем строительных работ сократился на 17,7% до 28,3 млрд. грн. Наиболее критичной выглядит ситуация в вагоностроении, которое в январе-июле сократило выпуск продукции на 41,% до 17,6 тыс. ед. Кроме того, падение отмечалось и в производстве труб, которое в отчетном периоде составило 18,6%. Тем не менее, в июле ситуация в сегменте листового проката характеризовалась повышенным сезонным спросом, высоким уровнем конкуренции, а также дефицитом некоторых товарных позиций. Исходя из рыночных тенденций потребления, заместитель генерального директора по коммерции УГМК (Украинская горно-металлургическая компания) Виталий Ключник сообщил, что наиболее востребованным на рынке является толстый лист (толщиной от 6 мм.), который занимает в структуре продаж компании 91%, что всего на 0,7% меньше показателя июня. В июле наибольшим спросом по сравнению с июнем пользовались тонкие листы (толщиной 2-5,9 мм.), на которые пришлось 6,7%. Прирост по данному виду продукции составил 0,1%. В свою очередь, на х/к листы пришлось 1,8%, что на 0,5% больше показателя июня. Описывая тенденции изменения цен в июле, В. Ключник отметил незначительное снижение стоимости данной продукции на внутреннем рынке. По его словам, эта тенденция коснулась сегмента горячекатаных листов и была поддержана большинством участников рынка. Кроме того, топ-менеджер добавил, что в ушедшем месяце усилилось влияние импортной продукции на рынок листового проката, что вероятно имело влияние на снижение цен. В частности, по словам представителя металлоторговой компании "Сбыт Стиль" Игоря Чуприна, основное негативное влияние на ценовую ситуацию на внутреннем рынке оказало снижение стоимости продукции российских производителей. Причиной этому стала неблагоприятная конъюнктура ключевых рынков сбыта.

Согласно данным торговой площадки [ugmk.info](http://ugmk.info), цены плоского проката на вторичном рынке листового проката менялись разнонаправленно. По Харьковскому региону снижение составило 0,3% (21,76 грн.) до 7250 грн./т. В то же время по Днепропетровскому региону стоимость плоской продукции выросло на 0,23% (16,3 грн.) до 7022,96 грн./т. В то же время по Киевскому региону стоимость листового проката не менялась.

#### Тендеры, проекты и перспективы

Согласно прогнозу В. Ключника, до конца августа спрос на листовую сталь будет оставаться на стабильно высоком уровне. При этом он отметил, что под влиянием этого вероятно также незначительное увеличение цен.

Как сообщил И. Чуприн, в начале августа покупательская активность в сегменте в целом остается умеренной, несмотря на активизацию потребителей в конце июля вследствие ожидания повышения цен.

Среди последних крупных проектов в судостроении стоит отметить начавшийся в прошлом месяце на Черноморском судостроительном заводе ремонт флагманского корабля ВМС Украины фрегата "Гетьман Сагайдачный". Судостроительный завод "Залив" принял на ремонт российскую самоподъемную буровую установку "Амазон" длиной 50 м.

Высокий уровень активности сохраняется в сегменте точного машиностроения. Харьковский "Турбоатом" в настоящее время выполняет заказ по модернизации паровой турбины для блока 12 Старобешевской ТЭС (Донецкая обл.). Ряд заказов для зарубежных поставщиков в настоящее время выполняет "Запорожтрансформатор". В частности, предприятие в сентябре поставит для Техутского медно-молибденового комбината (Армения) 10 трансформаторов. Кроме того, до конца года предприятие произведет и поставит в адрес казахской Экибастузской ГРЭС-1 два трансформатора и 10 реакторов. До ноября предприятие отгрузит в адрес Керманской региональной электрокомпании (Иран) 4 шунтирующих и 3 однофазных реактора. Кроме того, "Харьковский машиностроительный завод "Красный Октябрь" в настоящее время проводит реконструкцию Тульского кирпичного завода (Россия) в рамках которой будет произведена практически полная замена его оборудования. На данный момент предприятие уже отгрузило заказчику пресс увеличенной производительности стоимостью более 7 млн. грн. Что же касается тендерных закупок плоского проката, то единственный крупный конкурс, проведенный в июле, касался закупки Запорожской АЭС 8,44 т плоского проката на 4,57 млн. грн. Поставку осуществит ООО "Украинская ферросплавная компания". Закупку проката можно связать с проведением ремонтных работ на предприятии. В числе проектов, которые в ближайшее время будут поддерживать спрос на листовой прокат, выделены следующие:

Проект	Заказчик	Исполнитель	Детали
Строительство букасира серии POSS-115	Сельскохозяйственное предприятие «Нибулон»	Судостроительный завод «Лиман»	Начало строительство запланировано на ноябрь и предположительно будет завершено в течение 9 мес.
Поставка газоперекачивающего оборудования	Компания из ОАЭ	ГП «Зоря»-«Машпроект»	Согласно условиям контракта в адрес заказчика будет поставлено два двигателя мощностью по 25 МВт и три двигателя мощностью по 16 МВт. Отгрузка предположительно будет осуществлена в 4 кв.
Ремонт железнодорожного оборудования	«Укрзалізниця»	ПАО «Тепловозремонтный завод»	Во 2 полугодии на предприятии согласно подписанным соглашениям будет отремонтировано 22 секции тепловозов серии М62, ТЭП70, 2ТЖ10, ТЭМ7, 10 дизелей 5Д49 и 16ЧН26/26, а также 228 колесных пар для разных серий тепловозов.
Производство поршневых компрессоров	ООО «Киришинефтеоргсинтез» (Россия)	Сумское НПО им. Фрунзе	На предприятии спроектировано и в настоящее время производятся две установки на базе одноступенчатых поршневых компрессоров. Сумма контракта и сроки поставки не разглашаются.

Данные открытых источников.

Поддерживать спрос на листовую сталь будет и возобновление с сентября выпуска вагонов-цистерн на Крюковском ВСЗ, производство которых было остановлено в 2005 г.

#### Ценовые тенденции на рынке листового проката

	12.07.2013	19.07.2013		Изменение цены, %	Изменение цены, грн./т
		цена, грн.	цена, \$		
<b>Киев</b>	<b>7445,28</b>	<b>7445,28</b>	<b>930,66</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
Холоднокатаный	7709,81	7709,81	963,73	0,00	0,00
Горячекатаный	6426,27	6426,27	803,28	0,00	0,00
Оцинкованный	8873,4	8873,4	1109,18	0,00	0,00
Рифленый	6877,64	6877,64	859,71	0,00	0,00
ПВЛ	7339,3	7339,3	917,41	0,00	0,00
<b>Днепропетровск</b>	<b>7006,53</b>	<b>7022,96</b>	<b>877,87</b>	<b>0,23</b>	<b>16,43</b>
Холоднокатаный	7128,68	7145,41	893,18	0,23	16,73
Горячекатаный	6150,53	6179,58	772,45	0,47	29,05
Оцинкованный	8416,25	8456,25	1057,03	0,48	40,00
Рифленый	6435,18	6431,55	803,94	-0,06	-3,63
ПВЛ	6902	6902	862,75	0,00	0,00
<b>Харьков</b>	<b>7272,54</b>	<b>7250,78</b>	<b>906,35</b>	<b>-0,30</b>	<b>-21,76</b>
Холоднокатаный	7504,72	7504,72	938,09	0,00	0,00
Горячекатаный	6245,28	6205,91	775,74	-0,63	-39,37
Оцинкованный	8708,5	8683,5	1085,44	-0,29	-25,00
Рифленый	6691,22	6646,78	830,85	-0,66	-44,44

Для анализа и ценового среза взяты оптовые прайсовые цены киевских ("Викант", "МД Групп", "Метинвест СМЦ", "Металл-Холдинг", АО "УГМК" (Киевский филиал), "Сталекс"), днепропетровских ("АВ Металл Групп", "Металлобазы Комэкс", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", АО "УГМК" (Днепропетровский филиал), "Викант", "МД Групп"), и харьковских металлотрейдеров ("Металлобазы Комэкс (Харьков)", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", "РТК Трейд", АО "УГМК" (Харьковский филиал), "АВ Металл Групп", "Харьковметалл - 2"). Цены указаны в гривнах с учетом НДС. Электронные прайсы вышеуказанных компаний можно загрузить по адресу [price.ugmk.info](http://price.ugmk.info). С более детальной ценовой динамикой отдельно по каждой компании можно ознакомиться на [index.ugmk.info](http://index.ugmk.info). (Степан Добровольский, [Ugmk.Info/Металл\\_Украины\\_СНГ\\_мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины_СНГ_мира))

## **КОМПАНИИ НА РЫНКЕ**

### **«НОВЫЙ» СОБСТВЕННИК**

#### **ЧАО «ДОНЕЦКИЙ ЭЛЕКТРОМЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ДЭМЗ) - ЭКСПЕРТ ПО БАНКРОТСТВУ?**

"Покупка" Вадимом Варшавским Донецкого электрометаллургического завода пойдет на пользу разве что "Мечелу", избавившемуся от проблемного актива. Однако вряд ли это хороший выход для многострадального донецкого предприятия, перспективы реанимации которого теперь зависят от утопающего в долгах "свиновода и винодела" Варшавского. 20 августа российская металлургическая компания "Мечел" объявила о подписании договора о продаже 100% акций компании Daveze Limited, которой принадлежит полный пакет акций Донецкого электрометаллургического завода российскому предпринимателю Вадиму Варшавскому, чем замкнула 5-летний круг "метаний" завода. Впервые Варшавский "зашел" на ДЭМЗ в начале 2008 г., когда подконтрольная ему инвесткомпания "Миринвест" через оффшор Verguap выкупила завод у пакистанского предпринимателя Мохаммада Захура (причиной продажи называли как надвигающийся кризис, так и проблемы с обеспечением ломом). Сумма сделки не разглашалась, однако в СМИ называли суммы порядка \$700-800 млн. Кроме покупки ДЭМЗа, Варшавский в 2008 г. приобрел еще ряд предприятий, в связи с чем к середине 2009 г., по оценкам участников рынка, его долги составляли сумму около \$1 млрд. В числе основных кредиторов числились "Сбербанк", "Петрокоммерцбанк" и "Альфа-Банк", причем по одному из кредитов последнему залогом выступал Донецкий завод. Не справившись с реструктуризацией долгов Варшавскому пришлось в августе 2009 г. передать ДЭМЗ под управление "Альфа-групп".

К тому моменту завод уже месяц простаивал ввиду отсутствия оборотных средств для закупки лома. Новый собственник пустил завод в сентябре 2009 г. (заказ на продукцию обеспечила соседняя "Донецксталь"), а уже в начале ноября объявил о готовности продавать непрофильный актив. Завод перешел под контроль группы "Мечел": в марте 2010 г. 100% акций завода купила кипрская оффшорная компания Daveze Limited, а представители "Мечела" появились в совете директоров и правлении предприятия. официально "Мечел" подтвердил покупку предприятия за \$537 млн. в декабре 2011 г.

По итогам 2011 г. чистая прибыль "Мечела" выросла на 11% до \$727 млн., однако долг компании увеличился до \$9,9 млрд. В связи с этим российская компания приняла новую стратегию развития, в которой постоянно испытывающему проблемы с ломом и периодически простаивающему ДЭМЗу места не нашлось: в сентябре 2012 г. "Мечел" принял решение о его продаже. Поиск покупателей для донецкого предприятия затянулся: по словам гендиректора "Мечела" Евгения Михеля, компания вела переговоры с рядом потенциальных инвесторов, к числу которых аналитики и СМИ причисляли Варшавского, "Метинвест", "Донецксталь" и "Евро-Финанс". Как сообщал в апреле губернатор Донеччины, у компании Зюзина есть владеющий металлоломным бизнесом потенциальный покупатель, отметив, что речь идет об украинской компании. Однако уже в мае мэр Донецка Александр Лукьянченко заявил, что в переговоры "вклинились" россияне. "Те переговоры, которые велись, подошли к стадии подписания меморандума и договора о намерениях. Но опять-таки, вмешалась российская компания, которая была предыдущим владельцем этого завода. Российская компания предъявляет свои права на владение "Альфа-банку", который является распорядителем имущества". Чуть ранее россияне обратились к Украине с просьбой вернуть на текущие счета ДЭМЗа 494,4 млн. грн. (\$61,8 млн.) авансовых платежей по налогу на прибыль. "Предыдущему собственнику вернули долги по НДС. Я брался помочь вернуть предприятию долги по НДС. Через министерство доходов все долги были погашены", - добавил А. Лукьянченко. Уже летом он также сообщил, что именно Варшавский, вероятно, станет "новым" собственником завода.

Согласно условиям нынешнего договора "Мечела" с Варшавским, номинальная сумма продажи завода составляет 2 тыс. евро, кроме того, покупатель обязуется обеспечить погашение кредиторской задолженности ДЭМЗа перед "Мечелом" на сумму до \$81 млн. в зависимости от срока ее погашения. Оперативное управление заводом компания Зюзина передаст Варшавскому "в кратчайшие сроки". По словам А. Лукьянченко, ДЭМЗ, простаивающий еще с ноября 2012 г., начнет готовиться к пуску в сентябре. Местные чиновники пока слабо верят в скорое восстановление завода - ведь, несмотря на смену собственника, основная проблема ДЭМЗа - обеспечение металлоломом - остается нерешенной. Ежемесячная потребность ДЭМЗа в ломе составляет порядка 70-100 тыс. т. Сможет ли Вадим Варшавский, основная часть металлургических активов которого отягощена процедурами банкротства или находится в управлении кредиторов, восстановить производство на простаивающем заводе и найти рынки сбыта продукции? Сфера интересов Варшавского разнообразна: он является крупнейшим акционером "Дальполимметалла", владельцем Русского агропромышленного треста, совладельцем компаний "Русский уголь", "Русская свинина" и "Русский винный трест". Его жене Елене Варшавской принадлежит 10% Русского национального банка. Наконец, в группу "Эстар", в который сконцентрированы метактивы Варшавского, входит около 10 небольших заводов, большинство из которых сегодня находится в управлении "Мечела". В 2013 г. часть активов, включая находящееся в состоянии банкротства ЗАО "Ломпром", созданное для снабжения сырьем предприятий группы, перешла в собственность "Мечела". Таким образом, у самого Варшавского мощностей по заготовке и поставке лома фактически не осталось, и для обеспечения потребностей ДЭМЗ их придется закупать на рынке. Свободных объемов лома на рынке РФ в настоящее время нет, несмотря на высокий потенциал ломосбора и заготовки. Пуск в течение последних 5 лет около десятка работающих на ломе электрометаллургических заводов практически полностью "съел" существовавший профицит сырья. Пуск еще 2 новых мини-заводов - «НЛМК-Калуга» и «Северсталь-Балаково» - создает уже определенный дефицит лома. Приоритет в его получении получают крупные меткомпании, имеющие возможность дать более высокую цену поставщикам. Обремененному долгами Варшавскому весьма сложно будет "вклинить" свои интересы в жесткие расклады рынка, поэтому его точно ждут проблемы с обеспечением ломом ДЭМЗа. (Валерия Вольвач, [Ugmk.Info/Металл\\_Украины\\_СНГ\\_мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины_СНГ_мира))

**ОСЕНЬЮ 2013 ГОДА ОЖИДАЕТСЯ РОСТ ПРОИЗВОДСТВА МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ**

В последние два летних месяца отечественные металлурги увеличили выпуск продукции. Новый подъем возможен в дальнейшие осенние месяцы на фоне оживления как внутреннего, так и внешнего рынков сбыта украинского металла. В частности, в июле Украина нарастила выплавку стали почти на 3% к июню (до 2,808 млн. т), а относительно июля 2012 г. увеличение составило целых 10%. В то же время в августе выплавка незначительно снизилась по отношению к июлю - на 0,07%, составив 2,806 млн. т. При этом по сравнению с августом 2012 г. рост производства составил 6,9%.

Является ли пророст ситуативным или станет трендом и позволит отечественным металлургам надеяться осенью на дальнейшую стабилизацию показателей?

Рассмотрим актуальные индикаторы металлорынка. Отраслевой эксперт Владимир Пиковский сообщает, что в этом сезоне завершение месяца Рамадан (первая декада августа) особо не повлияло на рынок. Это касается и полуфабрикатов, и основных видов проката. При этом в регионе MENA (Ближний Восток и Северная Африка) потребители активно закупали заготовку во второй половине июля и в первых числах августа, и в середине последнего месяца лета располагали достаточными ее запасами.

Схожая ситуация и по строительному сортаменту, рынок которого с трудом приходит в себя после Рамадана. В Саудовской Аравии и ОАЭ трейдеры и конечные потребители используют имеющиеся запасы. В Ливан поступают крупные партии импорта из Китая. А в Ираке в строительстве наметился спад ввиду перебоев с финансированием госпроектов восстановления страны. Однако это не помешало сохранению повышенных котировок на конструкционную сталь, которая несколько подорожала в июле. В частности, состоянием на середину августа арматура и катанка из КНР предлагалась на Ближнем Востоке по \$570-590/т, CFR, что на \$5-10/т выше, чем еще в начале месяца. Отечественный экспортный сорт находится примерно на таком же ценовом уровне. Европейские производители тоже стремятся удержать завышенный в начале августа ценовой рост, тем более на фоне подорожания стального лома на 10-20 евро/т.

Заметно и повышение цен на лист, продолжают экономисты, чему также способствует увеличение стоимости железорудного сырья. В Азии горячекатаный рулон предлагается по \$530-545/т, FOB, а некоторые предложения на сентябрь-октябрь включают \$550/т и более. Примерно на этом же уровне котируется и толстый лист. Г/к рулон из Украины предлагается в Турции и MENA по \$520-530/т, FOB, а аналогичная продукция из России - вплоть до \$560/т.

Прокат из Украины сохраняет конкурентоспособность в ближневосточном регионе. Неудивительно, что в 1 полугодии общий отечественный металлоэкспорт в тот же Египет (один из ведущих региональных импортеров) вырос сразу на 61,7% до \$435 млн. Правда, в связи с последними политическими событиями этот тренд вряд ли сохранится во 2 полугодии. Другой пример - Саудовская Аравия, пророст экспорта металла в эту страну - 37,7% до \$206 млн. Тогда как металлопоставки в Турцию в январе-июне относительно аналогичного периода 2012 г. снизились на 15,7% до \$905 млн., в Ливан - на 77,3% до \$188 млн. А совокупный украинский экспорт металла (подгруппа 72 УКТ ВЭД) за 1 полугодие ослаб на 12,1% до \$7335 млн.

Не будем забывать и о том, что в августе были перебои с экспортом металлопродукции в страны Таможенного союза. Незадолго перед объявлением Федеральной таможенной службой РФ 20 августа о возврате к штатному пропуску товаров из Украины "Запорожсталь" приостановила отгрузку продукции российским заказчиком. Гендиректор комбината Ростислав Шурма тогда заявил, что доля СНГ в экспортной структуре компании составляет 15-17%. На данный момент поставки восстанавливаются. Вообще же доля ТС в отечественном металлоэкспорте - до 19% в стоимостном выражении (в 1 полугодии - \$1385 млн.), в том числе россияне потребляют до 17%. И проблемы на данном сбытовом направлении могут существенно влиять на отрасль.

Многие специалисты все-таки ожидают улучшения конъюнктуры на ключевых мировых металлорынках, включая и знаковый для нас MENA. Эксперт ИК Eavex Capital Иван Дзвинка оценивает долю Ближнего Востока в экспорте металла из нашей страны в 40% и не исключает возрождения рыночной активности уже в сентябре. Это будет связано также с тем, что основные потребители вновь начнут закупки проката. А это дополнительно поддержит восходящие ценовые тренды августа.

Учтем также и фактор внутреннего рынка. В частности, в августе внутренний спрос на лист оставался сравнительно высоким за счет сезонности, тем более что и промпроизводство показало рост к июлю на 5,1%, в том числе машиностроение - на 2,8%. В то же время с начала года сохраняется отрицательная динамика: промпроизводство за 7 месяцев сократилось на 5,3%, в том числе в машпроме - сразу на 13,3%.

Тем не менее экономисты прогнозируют сохранение активного спроса на лист в августе-сентябре, за счет чего поддерживаются и цены. Что касается строительства, то снижение его объемов за 7 месяцев составило 17,7% до 28,3 млрд. грн., и это по-прежнему ослабляет соответствующий сегмент металлорынка страны.

"Однако трейдерам удается сохранять объемы реализации за счет частного потребителя, - сообщает В. Пиковский. - Острая нишевая конкуренция препятствует ценовому росту в сегменте, но и на сортовой и фасонный прокат в начале осени можно ожидать увеличения цен. Это связано с сезонно повышенным спросом, а также остановкой стана-350 на ДМКД, что может привести даже к дефициту некоторых позиций".

Итак, к осени сформировался оживленный внутренний спрос с предпосылками для стоимостной активизации. Одновременно определенное оживление возможно и на внешних рынках.

По мнению заместителя начальника отдела анализа рынков черной металлургии ГП "Держзовнишинформ" Виталия Постоленко, украинские производители уже в ближайшие две недели повысят экспортные цены на квадратную заготовку, арматуру, катанку и плоский прокат. Эксперт обратил внимание на ряд факторов, которые играют на повышение цен. По его словам, это удорожание металлолома, оживление деловой активности в мусульманских странах после Рамадана, странах Юго-Восточной Азии, а также ожидаемый дефицит готового сорта и полуфабрикатов на мировых рынках.

Но на сентябрь "Металлургпром" все равно прогнозирует очередное производственное уменьшение - до 2,67 млн. т стали и 2,4 млн. т проката. В. Пиковский связывает это с тем, что позитивный внешнерыночный эффект, вероятно, скажется на показателях чермета Украины не сразу, а примерно в октябре. И тогда по прокату снова можно ожидать положительной помесечной динамики в 2-3%. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](http://minprom.gov.ua))

**ЦЕНЫ****ЭКСПОРТНЫЕ ЦЕНЫ НА ПРОКАТ С 22 ПО 29 АВГУСТА 2013 ГОДА МЕНЯЛИСЬ РАЗНОНАПРАВЛЕННО**

Экспортные цены на металлопродукцию в украинских портах с 22 по 29 августа менялись разнонаправленно. Об этом свидетельствуют данные ГП "Укрпромвнешэкспертиза" (УПВЭ). По данным УПВЭ, цена заготовки на условиях FOB Черное море снизилась на 1% (-\$5/т) до \$513/т, стоимость арматуры (\$585/т), катанки (\$590/т) и сортового проката (\$595/т) не изменилась. Сляб подорожал на 3,2% (+\$15/т) до \$480/т, горячекатаный рулон - на 0,9% (+\$5/т) до \$543/т, холоднокатаный рулон - на 0,3% (+\$2/т) до \$620/т, толстолистовой прокат остался на уровне \$550/т.

Запасы металлопродукции в украинских портах сократились на 11 тыс. т до 1,781 млн. т, в том числе украинского производства на 3 тыс. т до 1,243 млн. т. С 1 по 29 августа украинская арматура на условиях FOB Черное море подорожала на 1,7% (+\$10/т), стоимость катанки (\$590/т) и сортового проката (\$595/т) не изменилась. Заготовка стартовала в августе с цены в \$513/т, в течение месяца подорожала на \$2-\$5/т, но затем вновь вернулась на прежнюю позицию. Сляб в этот период подорожал на 6,7% (+\$30/т), г/к рулон - на 2,8% (+\$15/т), х/к рулон - на 2,5% (+\$15/т), толстолистовой прокат - на 3,2% (+\$17/т). (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Metalл Украины, СНГ, мира))

**СНГ****ЦЕНЫ****ПОСТАВЩИКИ ДОБИЛИСЬ ПОВЫШЕНИЯ ЦЕН НА СЛЯБЫ ПО КОНТРАКТАМ ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА, НО ПРОДОЛЖЕНИЕ РОСТА ВЫГЛЯДИТ МАЛОВЕРОЯТНО**

Длительная пауза на мировом рынке товарных слябов, продолжавшаяся в течение большей части второго квартала и захватившая больше половины июля, завершилась периодом подъема деловой активности. В августе производители этой продукции в странах СНГ завершили продажи по октябрьским контрактам, заключив соглашения с потребителями как в Турции, так и в странах Восточной Азии.

На Дальнем Востоке основными покупателями российских слябов выступили корейские и индонезийские прокатчики. Заключению сделок способствовало отсутствие конкурирующих предложений. Бразильские компании сконцентрировались на североамериканском рынке, предлагая свою продукцию в США по ценам не ниже \$540-550/т, FOB с поставкой в четвертом квартале. Для заключения сделок, им, правда, приходилось идти на некоторые уступки, но для азиатских прокатчиков латиноамериканские полуфабрикаты все равно оставались слишком дорогими. Корейские и японские же производители уже несколько месяцев не предлагают слябы на продажу, сосредоточившись на готовом прокате.

Первые сделки, заключенные российскими компаниями еще в конце июля - начале августа, предполагали цены порядка \$470/т, FOB, но ближе к концу августа котировки выросли до \$490-495/т, FOB. Подъему способствовали подорожание железной руды, достигшей в середине августа уровня \$140/т, CFR при поставках в Китай, а также надежды участников регионального рынка на повышение цен на готовый плоский прокат в начале осени.

В настоящее время российские слябы с поставкой в ноябре предлагаются азиатским покупателям не менее чем по \$500/т, FOB или по \$525-530/т, CFR, однако потребители, уже приобретшие значительные объемы полуфабрикатов за последний месяц, пока не проявляют к этим предложениям особого интереса. Рост цен на готовую продукцию в регионе в последнее время замедлился. Существует даже вероятность поворота котировок обратно в сторону понижения. Поэтому, например, тайванские компании, в августе практически не осуществлявшие закупок слябов, по-прежнему выставляют встречные предложения не более чем по \$470/т, CFR. Сейчас такие цены не реальны, хотя, возможно, поставщикам в сентябре придется согласиться на ослабление своих позиций.

На Черном море поставки в Турцию стартовали в начале августа с отметки \$470-480/т, FOB, но во второй половине месяца произошло повышение до \$500-510/т, FOB. Правда, и на этом направлении цены, похоже, уперлись в потолок. Турецким металлургическим компаниям, в течение нескольких недель поднимавшим внутренние котировки на плоский прокат, в конце августа пришлось немного опустить цены из-за недостаточного спроса. Их повышение в ближайшем будущем выглядит проблематичным. Недавно пришлось пойти на уступки и экспортерам горячекатаных рулонов из СНГ. Судя по всему, во второй половине августа слябы достигли пика подъема. Продолжение этого роста в сентябре вряд ли будет осуществимо. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл Украины, СНГ, мира))

**МОЛДОВА****ЗА АВГУСТ 2013 ГОДА ОАО «МОЛДАВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ММЗ) ОТГРУЗИЛО БОЛЕЕ 29 ТЫС. Т МЕТАЛЛОПРОКАТА**

Молдавский металлургический завод (Приднестровье) в августе выпустил 41130 т стали и 31392 т металлопроката. В том числе 15764 т арматуры и 15628 т катанки. Об этом корреспонденту ИА "TDI" пресс-служба ОАО "ММЗ". В течение августа предприятиям было отгружено а в адрес заказчиков 29160 т металлопродукции. С 25 августа завод приостановил выпуск своей продукции. Причина - плановый ремонт технологического оборудования электросталеплавильного цеха (ЭСЦ). И уже 28 августа в ЭСЦ ОАО "ММЗ" возобновилась выплавка стали. С 28 августа и по 3 сентября рыбницкими металлургами выплавлено 4010 т стали. В последнюю неделю августа было произведено 3473 т металлопроката. В сентябре в соответствии с производственной программой, в ОАО "ММЗ" запланировано произвести 36344 т проката. А именно: 19705 т катанки и 16939 т арматурного проката. Вся выпущенная в сентябре продукция завода будет отгружена в адрес потребителей работающих на рынках стран СНГ и ЕС. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл Украины, СНГ, мира))

**РОССИЯ****НОВОСТИ КОМПАНИЙ****ПРЕДПРИЯТИЯ НП «РУССКАЯ СТАЛЬ» ЗА СЕМЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА СНИЗИЛИ ВЫПУСК ПРОКАТА**

Компании, входящие в некоммерческое партнерство "Русская сталь", снизили производство готового проката в январе-июле по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. г. на 2,6% до 31,7 млн. т, говорится в сообщении НП. Снижение производства связано с падением спроса на продукцию на фоне продолжающейся нестабильной ситуации на мировых рынках, отмечается в сообщении.

В НП входят заводы ООО "ЕвразХолдинг", ОАО "Северсталь", ОАО "ММК", Группы НЛМК, ОАО "Мечел" и ООО УК "Металлоинвест". Они производят около 90% от общероссийского готового проката, включая товарные слябы, сортовую заготовку, листовую и сортовую прокат, а также 96% чугуна и значительную долю сырья для металлургии. Основные предприятия-члены НП "Русская сталь" в июле произвели 4,55 млн. т готового проката, что на 2,2% меньше, чем в июле 2012 г. и на 2,7% больше, чем в июне 2013 г.

За 7 месяцев отгрузки проката на внутренний рынок увеличились на 1,2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года - до 18,44 млн. т. Отгрузки проката на внутренний рынок в июле составили 2,67 млн. т (рост на 1,1% по отношению к июлю 2012 г. и снижение на 0,7% по отношению к июню 2013 г.). Объем экспорта за 7 месяцев снизился на 7,5% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года - до 13,26 млн. т. Экспорт в июле составил 1,88 млн. т (снижение на 6,5% по отношению к июлю 2012 г. и рост на 7,9% по отношению к июню 2013 г.).

Готовый прокат включает товарные слябы, сортовую заготовку, листовую и сортовую прокат. По итогам 2012 г. предприятия НП "Русская сталь" увеличили выпуск проката на 2,9% до 55,31 млн. т. Отгрузка проката на внутренний рынок в 2012 г. выросла на 0,1% по сравнению с 2011 г. до 31,14 млн. т, объем экспорта возрос на 6,9% до 24,17 млн. т. (ИТАР-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### **ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ» ВЫДАЛО**

##### **ОФИЦИАЛЬНЫЕ СЕРТИФИКАТЫ ДИЛЕРОВ ПЕРВЫМ ПОКУПАТЕЛЯМ «СТАЛЬНОГО ШЕЛКА»**

ОАО "Северсталь", одна из крупнейших в мире вертикально интегрированных сталелитейных и горнодобывающих компаний, выдала официальные сертификаты дилеров первым покупателям "Стального шелка". Сертификат официального дилера позволяет конечному потребителю, приобретающему металлочерепицу, быть уверенным в том, что он действительно покупает кровельный материал, произведенный из "Стального шелка". "Стальной шелк" - это оцинкованный металлопрокат с полимерным покрытием, специально разработанный для изготовления металлочерепицы.

Главное отличие нового продукта - наличие гарантии долговечности. В независимой лаборатории были проведены испытания, которые подтвердили срок службы "Стального шелка" в течение 10, 15 и 25 лет соответственно без потери декоративных свойств, появления признаков коррозии и сквозной коррозии. "Эта идея очень положительно скажется на развитии рынка производства качественной металлочерепицы и повлияет на борьбу с низкокачественным импортом", - комментирует генеральный директор ООО "Монтажстальконструкция" Евгений Осипов.

"Стальной шелк" - это оцинкованный металлопрокат с полимерным покрытием, специально разработанный для изготовления кровельных материалов (металлочерепицы). "Северсталь" разработала несколько видов "Стального шелка". Для территорий с нормальной влажностью и умеренной солнечной активностью, например, средняя полоса России, лучшим выбором будет "Стальной шелк" Classic. "Стальной шелк" WP (Water Protection) будет оптимален для регионов с повышенной влажностью - это, как правило, прибрежные территории или регионы с высоким уровнем осадков. Там, где активность солнца высока, будет незаменима металлочерепица из "Стального шелка" SP (Sun Protection). Для климатических зон, где кроме высокой солнечной активности наблюдается еще и высокая влажность (приморские территории юга России), специально разработан "Стальной шелк" DP (Double Protection). (Severstal.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### **ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ» ПРИСТУПИЛО К АКТИВНОЙ ФАЗЕ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО ПРОЕКТА**

##### **В АГЛОМЕРАЦИОННОМ ПРОИЗВОДСТВЕ ЧЕРЕПОВЕЦКОГО МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО КОМБИНАТА (ЧЕРМК)**

Череповецкий металлургический комбинат, один из крупнейших интегрированных заводов по производству стали в мире (входит в состав дивизиона "Северсталь Российская сталь"), в рамках программы модернизации аспирационных систем в агломерационном производстве приступил к строительно-монтажным работам на очередной установке. Проекты по реконструкции пяти аспирационных установок стоимостью более 800 млн. руб. стартовали на ЧерМК еще в прошлом году. Их реализация позволит сократить выбросы пыли от агломерационного производства в атмосферу и улучшить условия труда за счет снижения запыленности на рабочих местах.

Строительно-монтажные работы на одной из пяти установок - Д-7А - проводит ОАО "Домнаремонт" (входит в дивизион "Северсталь Российская сталь"). Специалисты генерального подрядчика приступили к строительству фундаментов, здания аспирационной установки и колонн газохранилищ. В сентябре планируется начать монтаж металлоконструкций. Это уже вторая установка, которая проходит коренную реконструкцию. Проект по модернизации первой из них - Д-7 - вышел на финишную прямую. На объекте завершаются пуско-наладочные работы, в сентябре она будет введена в эксплуатацию.

На АТУ-4 завершены работы по устройству фундаментов, смонтированы наружные воздухопроводы, дымовая труба, идет подготовка к монтажу металлоконструкций. По еще двум установкам В-1, В-2 завершено согласование базового инжиниринга, в сентябре начнется разработка проектной документации. Программу модернизации аспирационных установок в агломерационном производстве планируется завершить в 2015 г. (Severstal.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

##### **ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ» ПРИСТУПИЛО К МОНТАЖУ ОБОРУДОВАНИЯ ЛАБОРАТОРИИ НА ЗАВОДЕ В БАЛАКОВЕ**

На "Северсталь - Сортовой завод Балаково" (входит в дивизион "Северсталь Российская сталь") начался монтаж оборудования лаборатории, в которой будет осуществляться весь спектр механических испытаний производимой продукции. Лаборатория механических испытаний мини-завода будет состоять из двух отделений с оптимально подобранным составом оборудования: для подготовки проб и для проведения анализа и исследований. Она будет расположена в сортопрокатном цехе. Сейчас в помещениях завершаются отделочные работы и уже ведется устройство фундаментов под оборудование.

В комплект лабораторного оборудования для пробоподготовки входит несколько станков: ленточнопильный, шлифовальный ленточный и вертикально-фрезерный. Все агрегаты оснащены автоматизированными системами мониторинга производимых работ. Комплекс для механических испытаний состоит из двух универсальных испытательных машин для работы с образцами различных диаметров - от 3 до 20 мм и от 12 до 70 мм. Обе машины представляют собой программно-аппаратный комплекс, позволяющий в реальном времени строить диаграммы испытаний.

Библиотека вычислений испытательных машин включает множество стандартных вычислений: например, предел прочности, условный предел текучести, непропорциональное удлинение, модуль Юнга\* и т. д. Результаты всех испытаний, которые будут проводиться на оборудовании, оформляются в виде графиков и отчетов по запросу пользователя. Именно специалистам лаборатории предстоит оценивать продукцию мини-завода на предмет соответствия требованиям ГОСТ и стандарта качества компании "Северсталь". Испытания оборудования с использованием тестовых образцов планируется провести в сентябре. (Balakovo.severstal.com/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **ПРЕДПРИЯТИЯ ДИСТРИБУЦИОННОЙ СЕТИ ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ» В I ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛИ ОБЪЕМ ПРОДАЖ И ПОВЫСИЛИ ЭФФЕКТИВНОСТЬ**

В первом полугодии предприятия, входящие в дистрибуционную сеть дивизиона "Северсталь Российская сталь" ("ТД "Северсталь-Инвест", "Северстальлат", "Северстальлат Силезия", "Северстальбел" и "Северсталь-Украина"), увеличили объем реализации металлопродукции до 530 тыс. т. Продажи основного сбытового актива дивизиона "Северсталь Российская сталь" "ТД "Северсталь-Инвест" в первом полугодии составили 294 тыс. т.

Уменьшив в этом году количество филиалов с 24 до 16, "ТД "Северсталь-Инвест" сохранил общий объем продаж металлопродукции на уровне прошлого года и уверенно увеличивает поставки на целевые рынки России. При этом каждый из филиалов приносит устойчиво положительную ЕBITDA. "Начиная преобразования на региональных рынках, мы определили три фокуса изменений: компания должна увеличить объем продаж, ее доля на этих рынках должна неуклонно расти, при этом предприятие, безусловно, должно быть прибыльным, - поясняет глава предприятия и руководитель дистрибуционной сети дивизиона "Северсталь Российская сталь" Андрей Алексеев. - Как показали результаты первого полугодия, избранная нами стратегия себя полностью оправдала".

В первом полугодии компания "ТД "Северсталь-Инвест" радикально увеличила объем реализации на основных целевых рынках по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Объем продаж на рынок Москвы вырос на 58% и достиг 57 тыс. т. Продажи в Северо-западном регионе увеличились на 31% и составили 23 тыс. т, а поставки на рынок Санкт-Петербурга увеличились до 33 тыс. т, что соответствует росту на 10%. Объем реализации в Черноземье вырос на 27% и достиг 32 тыс. т.

За первые шесть месяцев предприятие "ТД "Северсталь-Инвест" выиграло ряд крупных тендеров на поставку металлопродукции. С начала года компания заключила договоры более чем со 120 новыми клиентами, и общий объем поставок новым клиентам в первом полугодии превышает 20 тыс. т. "Мы благодарны нашим партнерам за то, что они выбрали компанию "Северсталь" своим поставщиком", - говорит Андрей Алексеев.

За счет применения лучших практик и усовершенствования программы загрузки и планирования производства "ТД "Северсталь-Инвест" почти в 2,5 раза снизил себестоимость переработки проката в собственном СМЦ. Кроме того, были оптимизированы процессы закупки, усовершенствованы логистические схемы, проведен целый комплекс мероприятий по повышению эффективности деятельности. Реструктуризовав бизнес, предприятие добилось снижения SG&A (общие и административные расходы) на 24%. "Рентабельность продаж через собственную сбытовую сеть значительно выше, чем при работе с другими каналами продвижения. Поэтому мы создаем свою системную сбытовую сеть, чтобы максимально эффективно продвигать продукцию компании "Северсталь" как в России, так и в странах СНГ и ближнего зарубежья", - комментирует Андрей Алексеев. За первые 6 месяцев предприятия дистрибуционной сети увеличили объем реализации продукции ОАО "Северсталь" относительно соответствующего периода прошлого года на 82 тыс. т, повысив ее долю в общем портфеле продаж до 92%.

ЗАО "Торговый дом "Северсталь-Инвест" - одно из крупнейших торгово-промышленных предприятий с сетью сервисных металлоскладов по всей стране. Основано 12 августа 1994 г. Основным направлением деятельности является продажа металлопроката, метизов и труб. На сегодняшний день ТД "Северсталь-Инвест" располагает 16 филиалами. Основные потребители компании - предприятия строительной отрасли, металлопереработки, машиностроения и предприятия жилищно-коммунального хозяйства. Торговый дом "Северсталь-Инвест" предполагает дальнейшее развитие своих филиалов как сети сервисных металлоцентров (СМЦ), оказывающих широкий спектр сервисных услуг по переработке металлопродукции. ([Severstal.com](http://Severstal.com)/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### **ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ» ПРИСТУПИЛО К РЕКОНСТРУКЦИИ АГРЕГАТА ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ ПРОЧНОСТИ СТАЛИ**

Череповецкий металлургический комбинат, один из крупнейших интегрированных заводов по производству стали в мире (входит в дивизион "Северсталь Российская сталь") приступил к реконструкции ролико-закалочной машины (РЗМ) в производстве горячего проката. Решение о реализации проекта, стоимостью 245 млн. руб., было принято в целях увеличения выпуска толстого листа стана-2800 из высокопрочных марок стали с новыми потребительскими свойствами для нескольких отраслей промышленности, прежде всего, судостроения, мостостроения, производства большегрузной техники. Ввод в строй новой РЗМ обеспечит компании "Северсталь" рост объемов производства термобработанного толстого листа на 24 тыс. т в год.

Проект реализуется силами предприятий дивизиона "Северсталь Российская сталь": проектная документация разработана ООО "Северсталь-Проект", генеральным подрядчиком выступает ОАО "Домнаремонт". Ремонтникам дивизиона предстоит выполнить реконструкцию в несколько этапов: сейчас завершается модернизация насосно-фильтровальной станции, после чего перед РЗМ будет установлена вентиляционная градирня для обеспечения требуемого объема воды, давления и температуры. Следующим этапом станет демонтаж устаревшего оборудования и монтаж нового.

РЗМ устанавливается на участке термических печей листопрокатного цеха №1 производства горячего проката ЧерМК. Новая машина оснащена автоматизированной системой управления. Она позволит производить двухстороннюю закалку листового проката сталей повышенной прочности в толщинах 6-50 мм, шириной до 2500 мм, массой до 7,5 т в процессе непрерывного перемещения и в режиме ускоренного прерванного охлаждения. При этом гарантируется плотность проката в соответствии с мировыми стандартами. Ввести оборудование в эксплуатацию планируется в 2013 г. Поставщиком РЗМ является Новокраматорский машиностроительный завод. Машину такой конструкции НКМЗ поставил для российской металлургии впервые. Аналогичное оборудование НКМЗ введено в работу на металлургическом комбинате "Сталева Воля" (Польша). ([Severstal.ru](http://Severstal.ru)/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### **ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ» ВО II КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СМЕНИЛО ПРИБЫЛЬ НА УБЫТОК**

Российская металлургическая компания «Северсталь» во II квартале получила убыток в 44 млн. руб. из-за потерь от курсовых разниц. Об этом свидетельствуют данные концерна, сообщает Reuters. Рыночные аналитики полагают, что Северсталь получит прибыль в \$86 млн. Годом ранее компания зафиксировала прибыль в \$155 млн. В то же время выручка производителя повысилась на 3% до \$3,4 млрд. Совет директоров российской компании «Северсталь» рекомендует выплатить дивиденды за II квартал в 2,03 руб. на акцию. За I квартал «Северсталь» выплатила дивиденды в 0,43 руб. на акцию. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**АНАЛИЗ****В 2013 ГОДУ БУДУТ ВВЕДены НОВЫЕ МОЩНОСТИ ПО СОРТОВОМУ ПРОКАТУ ПОЧТИ НА 2,5 МЛН. Т**

Новички составят конкуренцию украинским поставщикам, у которых неплохие позиции в РФ. Правда, для этого россиянам нужно больше стального лома - а его сбор падает.

В конце июля группа Новолипецкого МК открыла в индустриальном парке "Ворсино" (Калужская обл.) электрометаллургический мини-завод "НЛМК-Калуга" плановой ежегодной мощностью 1,5 млн. т непрерывной заготовки плюс 0,9 млн. т сортового и фасонного проката строительного сортамента. Завод будет обеспечиваться металлоломом за счет заготовительных площадок холдинга. В компании рассчитывают, что пуск "НЛМК-Калуга" позволит сократить дефицит сортовых мощностей в Центральном федеральном округе.

Генподрядчиком электросталеплавильного цеха выступила корпорация Siemens VAI. Цех включает: 1) дуговую сталеплавильную печь (ДСП-120) с технологией Ultimate, включая завалку всего объема металлошихты за один прием, 2) двухпозиционную установку "ковш-печь" для внепечной обработки стали, 3) 8-ручьевую машину непрерывного литья заготовок (МНЛЗ) с выходом годной заготовки до 99%, сообщил гендиректор ООО "НЛМК-Калуга" Сергей Шаляев. В свою очередь, прокат выпускается на непрерывном комбинированном мелко-среднесортном стане А/С (400/215) SMS MEER с применением термообработки в потоке - в частности, для высокопрочной арматуры. По этому поводу отраслевой эксперт Владимир Пиковский замечает: в своих новых проектах мини-МЗ метхолдинги России волей-неволей должны использовать самые современные и дорогие решения, так как иначе проиграют конкурентную борьбу на достаточно тесном рынке.

А проектов действительно сразу несколько. Кроме калужского, свой мини-метзавод готовится пустить и Уральская горно-металлургическая компания (УГМК). Это "Тюменский ЭМЗ-УГМК" в одноименной области, годовой производительностью 0,55 млн. т сортового проката и стоимостью порядка 22 млрд. руб. (~\$670 млн.), ориентированный на Урал. Здесь генподрядчиком выступила не менее известная итальянская Danieli. В июле предприятие выдало пробную сталь, и гендиректор УГМК Андрей Козицын планирует его выход на полную мощность в 2014 г. Окупаемость проекта в современных ценах прогнозируется на уровне 9 лет.

Также уже много лет на слуху новая сортовая площадка "Северстали" в Балаково (Саратовская обл.), которую инвестор хочет пустить еще до конца года. Новый завод производительностью 1 млн. т "сорта" в год ориентирован на Поволжье и юг РФ, генподрядчик - австрийская Strabag, смета - \$700 млн. Сейчас завершается монтаж вспомогательной техники. Строительство в данном регионе будет на подъеме еще по крайней мере 5-6 лет, и это обеспечит спрос, уверен директор по маркетингу и продажам дивизиона "Северсталь Российская сталь" Дмитрий Горошков. Он согласен, что на сегодняшнем сортовом рынке значительную роль играет территориальная близость к потребителю.

Еще один проект на юге Федерации - это Армавирский ЭМЗ в Краснодарском крае, "придуманный" Индустриальным союзом Донбасса еще в 2006 г. Однако кризис заставил ИСД заморозить кубанские планы и уменьшить даже теоретическую производительность предприятия с 4 до 0,5 млн. т проката. В. Пиковский говорит, что перспективы проекта пока что не ясны, несмотря на заявления руководства завода о начале полномасштабного строительства. До кризиса ЭМЗ оценивался в \$1,5 млрд.

Наконец, вспомним "Южный стан" группы "Евраз" ежегодной плановой мощностью 315 тыс. т арматуры и 450 тыс. т мелкосортного проката - во многом под нужды ми-

рового первенства по футболу, которое Россия примет в 2018 г. Но и здесь слабость потребления сдерживает реализацию планов: в последний раз пуск стана был перенесен с 2013 г. на 2014 г. Пожелавший остаться неназванным источник в главном офисе "Евраз" информирует, что ныне завершается подготовка проекта, а его воплощение будет зависеть от конъюнктуры спроса.

Ввод новых сортовых мощностей формирует явный избыток предложения на рынке России, подтверждают аналитики. К 2016 г. федеральное потребление арматуры повысится лишь примерно на 1,2 млн. т (2012 г. - 11,9 млн. т), а ее предложение на 3,2 млн. т. В целом же, по совокупным данным, незагруженные сортовые мощности в 2012 г. в РФ достигли 9,5 млн. т. "Тем самым, радужные надежды на Сочи-2014 и общий подъем строительства пока не оправдываются. Да, в 2012 г. общий объем строительства в России вырос на 3% до \$180 млрд., но этого недостаточно, чтобы "съесть" прирост мощностей по сорту, - комментирует В. Пиковский. - Не слишком изменит ситуацию и Мундиаль-2018, как это показал наш опыт с Евро-2012".

Неудивительно, что на таком фоне российские металлурги заинтересованы в вытеснении импортного "сорта", который при относительно слабом спросе в 2012 г. увеличился сразу на 30-35% до 2,9 млн. т, и в нынешнем году ростовой тренд сохраняется. Основные внешние поставщики - это Украина (прежде всего "ArcelorMittal Кривой Рог", АМКР), Беларусь (Белорусский МЗ) и Молдова (Молдавский МЗ), вместе обеспечивающие более 80% сортового импорта в Россию в натуральном эквиваленте. Особенно украинское присутствие чувствуется в таком перспективном регионе, как Южный ФО, констатирует Д. Горошков - ввиду географической близости. Поэтому он не скрывает, что "Северсталь" является одним из инициаторов защитных мер против отечественной сортовой продукции.

Оставим в данном случае вопрос вероятности введения запретов и рассмотрим, что произойдет, если Москва закроет свой рынок хотя бы для сортового проката из Украины. Это обвалило бы годовой сбыт АМКР примерно на 600 тыс. т (т. е. на 12-13%), что с учетом сжатости рынков сбыта более чем ощутимо. На столько же сократилось бы предложение на рынке России, упрощая маркетинговые задачи ее внутренних производителей. "Но это лишь частичное решение проблемы: избыток мощностей - почти 10 млн. т, а возможный выигрыш - менее 1 млн. т. В ближней и среднесрочной перспективе сортовой рынок РФ останется резко профицитным", - считает В. Пиковский.

Впрочем, даже российские экономисты скептически относятся шансов металлургического лобби РФ добиться ограничения импорта. Специалист по ГМК компании БКС Олег Петропавловский напоминает: после вступления в ВТО заградительные меры нужно приводить в соответствие с нормами организации, а нетарифные барьеры в данном случае не так просто использовать, как по пищевой продукции. К тому же в последние годы антиимпортные усилия сталкиваются с мощным противодействием российских лоббистов-потребителей, для которых отечественный прокат нередко дешевле.

Гораздо больше украинским поставкам способен помешать ввод новых мощностей в том же Южном ФО и в Поволжье, а также в центральных областях России (на которые ориентируется "НЛМК-Калуга"). Если ранее АМКР мог поставлять сюда металл быстрее и дешевле традиционных внутренних поставщиков - уральских меткомбинатов, то теперь это преимущество нивелируется за счет пуска конкурирующих производств почти на 2 млн. т "годовых" совокупно. А это уже в 2014 г. может сказаться на показателях экспорта "сорта" из Украины.

Эксперты оценивают возможные потери отечественных металлургических компаний от конкуренции с федеральными "новичками" в 100-200 тыс. т уже на следующий год. Правда, успехи россиян будут зависеть от снабжения ломом, сбор которого в РФ падает уже не первый год. В частности, в 2012 г. ломосбор в Федерации снизился на 8,5% до 24 млн. т. При этом Россия еще и экспортирует его: в про-

шлом году экспортные поставки достигли 6,5 млн. т против 5,9 млн. т годом ранее. Все это приводит к удорожанию лома и, соответственно, росту себестоимости электрошлакового производства, а значит, формирует для украинских экспортеров новые конкурентные возможности на российском рынке. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## МИРОВОЙ РЫНОК

### СТАТИСТИКА

#### ТОП-10 СТРАН-ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ СТАЛИ В ИЮЛЕ 2013 ГОДА, МЛН. Т

№	Страна	Июнь	Июль
1 (1)	Китай	64,6	65,5
2 (2)	Япония	9,2	9,3
3 (3)	США	7,2	7,6
4 (4)	Индия	6,4	6,7
5 (5)	Россия	5,69	5,7
6 (6)	Южная Корея	5,4	5,6
7 (7)	Германия	3,68	3,4
8 (10)	Бразилия	2,8	2,950
<b>9 (8)</b>	<b>Украина</b>	<b>3,06</b>	<b>2,828</b>
10 (9)	Турция	2,95	2,822

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### АНАЛИЗ

#### ИТОГИ АВГУСТА 2013 ГОДА НА РЫНКЕ СТАЛИ

В августе мировой рынок стали находился под влиянием ожиданий традиционного подъема деловой активности, который обычно приходится на начало осени. В расчете на расширение спроса металлургические компании наращивали объем выпуска и объявляли о повышении котировок. Однако несмотря на определенное оживление в конце месяца реальный подъем в августе так и не начался. Вследствие этого надежды производителей стали на существенный рост цен в ближайшие несколько недель становятся все более призрачными.

На протяжении всего второго квартала мировой рынок стали находился на спаде, вызванном, в первую очередь, неблагоприятным состоянием экономики западных стран и Китая. Однако в июле ситуация изменилась к лучшему, что давало металлургам определенные надежды на рост во втором полугодии.

В августе эти надежды превратились в уверенность. Во-первых, обнадеживающим фактором стало прекращение рецессии в Евросоюзе. Второй квартал был завершён с показателем роста в 0,3% по сравнению с предыдущим трехмесячным периодом. При этом, наиболее обнадеживающей выглядела обстановка в Германии. Во-вторых, об улучшении экономической ситуации заявило в августе американское правительство. Хотя в строительстве, особенно, в жилищном секторе, все еще продолжается депрессия, такие отрасли как нефтедобыча, автомобилестроение, производство труб наблюдается весьма значительный рост. Наконец, в-третьих, в августе появились признаки увеличения темпов роста в Китае. После длительного спада снова начал расширяться экспорт китайских товаров, промышленные предприятия стали выставлять новые заказы на материалы и оборудование, а правительство в очередной раз заявило о намерении инвестировать крупные средства в жилищное строительство и инфраструктуру.

В результате практически все основные производители плоского проката анонсировали повышение цен, которое должно было вступить в силу при заключении сентябрьских и октябрьских контрактов. Как правило, этот рост не превышал \$20-30/т по сравнению с летними месяцами, но он рассматривался лишь как первый шаг при проведении достаточно длительного подъема. Японские металлурги, при этом, рассчитывали к началу четвертого квартала до-

вести экспортные котировки на горячекатаные рулоны до \$600/т, FOB. Их китайские коллеги выставляли предложения на уровне \$550-570/т, FOB. Первоначальные предложения российских экспортеров при размещении сентябрьской продукции доходили до \$560/т, FOB. Наконец, европейские производители запланировали на сентябрь прибавку 20-30 евро к своим ценам и вывод горячекатаных рулонов в Германии и странах Центральной Европы на уровень 460-480 евро/т, EXW.

Достаточно благоприятными были ожидания и на рынке длинномерного проката. В начале августа в мусульманских странах завершился Рамадан, что обычно становится сигналом к активизации спроса. В Европе многие мини-заводы останавливали на август производство с целью проведения ремонтов, так что прежний избыток предложения, наблюдавшийся в первом полугодии, должен был смениться некоторым дефицитом.

Наконец, повышению цен на стальную продукцию способствовал сырьевой фактор. Китайские металлурги в начале третьего квартала вновь расширили объем выплавки в расчете на осеннюю активизацию спроса. Вследствие этого возрос китайский импорт железной руды, а цены на нее подскочили до самого высокого уровня за четыре месяца. Одновременно с железорудным сырьем подорожал коксующийся уголь. Ближневосточные мини-заводы, рассчитывая на скорое повышение цен на готовый прокат, приняли рост котировок на металлолом.

Однако в связи с этим возникает логичный вопрос: что в данном случае было первичным, а что - вторичным? Произошло ли подорожание сырья из-за того что увеличилась стоимость стальной продукции, или, наоборот, подъем на рынке проката был, прежде всего, реакцией металлургов на расширение затрат на сырье? Сейчас больше похоже, что ситуация развивалась, скорее, по второму варианту. Когда в начале августа в Китае прекратился рост цен на железную руду, перестали подниматься котировки и на национальном рынке проката, а при экспорте произошла стабилизация. В конце августа китайский прокат на внешних рынках стоил примерно столько же, сколько и в начале.

Не добились желаемого роста цен производители плоского проката в других странах Восточной Азии. Российские и украинские компании во второй половине авгу-

ста прибегли к небольшому понижению котировок, чтобы заключить новые контракты. Только в Европе, где покупательская активность начала расти ближе к концу месяца, производителям удалось добиться определенного прогресса.

Турецким производителям длинномерного проката во второй половине августа также пришлось пойти на уступки. Рубеж в \$600/т, FOB для арматуры оказался для них непреодолимым - точно так же как зимой текущего и осенью прошлого года. Остановилось в августе и повышение региональных цен на металлалом, а американские трейдеры во второй половине месяца были вынуждены пойти на некоторое понижение.

Во всех случаях и на всех рынках неудачи металлургических компаний объяснялись недостаточным спросом. Ожидавшейся во второй половине августа активизации покупательского спроса не произошло или произошло, но в относительно небольшой степени. А в Китае, где ситуация в этом отношении выглядела лучше, чем в других регионах, дальнейший рост котировок оказался проблематичным из-за избытка предложения.

Впрочем, то, что подъема не было в августе, не означает, что его не произойдет вообще. В июле потребители в различных регионах закупили значительные объемы стальной продукции и вследствие этого могли позволить себе проведение выжидательной политики в следующем месяце. Но рано или поздно им придется приступить к пополнению запасов. Это и создаст благоприятные условия для повышения котировок.

Именно по этой причине большинство металлургических компаний по-прежнему настроены весьма оптимистично. Низкий спрос в августе вполне может трансформироваться в резкий подъем в сентябре. Поэтому производители, как правило, не отказываются от анонсированных ранее повышений и воспринимают уступки, на которые им пришлось пойти во второй половине августа, как временное отступление.

Тем не менее, ситуацию, сложившуюся в настоящее время, трудно назвать благоприятной для металлургов. Прежде всего, спрос на стальную продукцию в ближайшие несколько месяцев, скорее всего, останется ограниченным. Ожидавшегося в конце лета экономического подъема в мире не происходит. Специалисты МВФ, в частности, в прошлом месяце пересмотрели свои прогнозы экономического роста в 2013-2014 гг. сторону понижения. Ни в США, ни в Китае, ни, тем более, в европейских странах не наблюдается заметного оживления. Нет изменений к лучшему и в строительном секторе Европы и Ближнего Востока.

По оценкам специалистов британской консалтинговой компании MEPS, если осенью и произойдет повышение цен на стальную продукцию, оно будет иметь краткосрочный характер. В четвертом квартале реальное потребление снова начнет сокращаться, а восстановление наступит лишь весной 2014 г.

## **АНАЛИЗ**

### **МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЕ ОТРАСЛИ СЛОВАКИИ И ВЕНГРИИ ДВИЖУТСЯ В ПРОТИВОПОЛОЖНЫХ НАПРАВЛЕНИЯХ**

Металлургические отрасли двух соседних стран - Словакии и Венгрии - представляют собой полную противоположность друг другу. Если в словацком сталелитейном секторе сохраняется относительная стабильность, и в стране есть спрос на металл, то рецессия в металлургической промышленности Венгрии стала одной из самых чувствительных за последние два десятилетия.

Долговой кризис в еврозоне вносит свои коррективы в прогнозы экономического развития стран Евросоюза: растущая безработица, снижение потребительской активности и падение объемов экспорта заставляют аналитиков уменьшать ранее озвученные цифры. Не миновала эта доля и Словакию, где оценки роста национального ВВП

При этом повышению котировок будет препятствовать избыток предложения стальной продукции. Китайский экспорт стали, достигший максимального уровня в апреле, затем снижался три месяца подряд, но осенью снова наблюдается увеличение. Китайские металлургические компании, в середине лета ограничивавшие объем выпуска, в августе снова приступили к расширению производства. Ожидается, что в 2013 г. в стране будет выплавлено более 780 млн. т стали, т.е. рост по сравнению с предыдущим годом составит не менее 9%, в то время как внутреннее потребление прибавит не более 5-6%.

Помимо Китая, экспорт стальной продукции расширяют в последнее время Япония и Индия. Валюты этих стран в текущем году резко подешевели по отношению к доллару, что позволяет местным производителям занижать цены на свою продукцию. При этом пик индийского экспорта как раз должен придти на ближайшие месяцы, поскольку внутренний спрос на прокат сократился вследствие экономического спада, и у металлургов возникли излишки продукции.

В Европе в конце августа спрос на прокат несколько оживился, но вряд ли этот подъем будет иметь устойчивый характер. По прогнозу региональной ассоциации Eurofer, потребление стальной продукции практически во всех отраслях европейской промышленности в этом году продолжит сокращаться. Поэтому нынешняя волна закупок, судя по всему, вскоре сменится обычной пассивностью потребителей. Кроме того, при повышении внутренних цен европейский рынок снова становится привлекательным для поставщиков из СНГ, Китая, Индии и Турции. В летние месяцы свою продукцию продавали в ЕС, в основном, украинские металлурги, но в скором будущем конкурентоспособными могут оказаться и предложения, поступающие со стороны их коллег в других странах.

На Ближнем Востоке в середине лета снова возросла политическая напряженность. Из-за этого сократили закупки стальной продукции такие крупные импортеры как Ливан и Ирак, на которые оказало влияние близкое соседство с центрами региональной нестабильностью. Даже правительство Саудовской Аравии, ограничив применение труда гастарбайтеров, по мнению специалистов, само спровоцировало спад в национальной строительной отрасли. С большим трудом играет роль регионального экономического флагмана Турция, экономика которой снизила темпы роста вследствие проблем в Европе.

Таким образом, в последние месяцы 2013 г. баланс между спросом и предложением на мировом рынке стали будет смещен в сторону избытка. И хотя металлургические компании, запланировавшие на сентябрь рост цен, скорее всего, добьются определенного успеха, развить его им будет крайне сложно. Относительно низкие цены на стальную продукцию, очевидно, будут сохраняться на мировом рынке, как минимум, до конца 2013 г., но и в 2014 г. наступление затяжного подъема представляется весьма проблематичным. ([Rusmet.ru](http://Rusmet.ru)/Металл Украины, СНГ, мира)

для текущего года были снижены от 2,1% до 1%, для будущего года - от 3,5% до 2,9%, а для 2015 г. - от 3,6% до 3,3%. Евро стало официальной валютой Словакии в 2009г., и сегодня экономическая стабильность страны напрямую зависит от спроса на ее продукцию со стороны западных государств. Однако затянувшийся кризис в еврозоне негативно повлиял на словацкий экспорт, привел к росту безработицы и снижению покупательной способности местного населения.

И все же Словакия, по сути, является единственной страной в Центральной и Восточной Европе, где производство стали за последние два года не только не падало, но даже росло, пусть и незначительно. Выйдя в 2007 г. на

пик производства металла (5,098 млн. т) за последние двадцать лет и позав в 2009 г. самое глубокое за этот же период падение (до 3,747 млн. т), металлургическая промышленность Словакии в 2011 г. и 2012 г., по данным World Steel Association (WSA) нарастила выпуск до 4,242 млн. т и 4,403 млн. т соответственно. И даже сегодня, когда вся Европа никак не может оправиться от тисков экономической рецессии, выплавка металла в Словакии продолжает увеличиваться. За пять месяцев в стране, по оценкам WSA, произведено 1,996 млн. т стали против 1,937 млн. т/тот же период прошлого года.

По мнению аналитиков, относительная стабильность словацкой металлургической отрасли в последние годы обеспечивается стремительным развитием национального автомобилестроения. Сегодня Словакия входит в двадцатку крупнейших производителей автомобилей в мире, занимая первое место в мире по такому показателю, как производство автомашин на душу населения (почти 120 на 1 тыс. человек). В Словакии, где население составляет лишь 5,4 млн. человек, производится больше легковых автомобилей, чем во всей Италии и половина объема, выпускаемого в Великобритании. В прошлом году в Словакии было выпущено более 925 тыс. автомобилей: здесь сосредоточены производственные линии корпораций Volkswagen (Братислава), PSA Peugeot Citroen (Трнава) и KIA Motors (Жилина), а также предприятия глобальных поставщиков автокомплектующих и запчастей.

"В текущем году мы однозначно выпустим больше автомобилей, чем в прошлом. Тем не менее, мы вряд ли дотянем до миллиона штук, а рост не составит рекордные 44,9%, как это было в 2012 г. Однако в этом году мы создадим дополнительные 2 тыс. рабочих мест в автомобилестроительном секторе, и количество персонала, задействованного в данной отрасли, достигнет 76 тыс. человек", -- говорит Йозеф Голечек, Президент словацкой Ассоциации производителей автомобилей. По его словам, работающие в Словакии компании сфокусировали внимание на выпуске небольших экологических машин, высокий спрос на которые за пределами ЕС компенсирует его падение в самом Евросоюзе. "Небольшие и дешевые автомобили идеальны для кризисных времен", - говорит Йозеф Голечек.

Благодаря развитию автомобилестроительной отрасли в Словакии, в отличие от многих других стран ЕС, и по сей день сохраняется стабильный спрос на стальную продукцию. Снабжает металлом местных автомобилестроителей крупнейший в Центральной Европе металлургический комбинат U.S. Steel Kosice - бывший словацкий государственный завод VSZ, приобретенный U.S. Steel в 2000 г. за \$475 млн. В настоящее время мощности U.S. Steel Kosice позволяют производить до 5 млн. т стали в год, в том числе автолист, желье и трубы.

Однако несмотря на то, что за девять месяцев прошлого года объемы продаж стальной продукции U.S. Steel Kosice составили 2,9 млн. т, а операционная прибыль достигла \$27 млн., руководство U.S. Steel в конце 2012 г. заявило о своем предварительном решении продать словацкий комбинат. Тогда этот свой шаг американцы объяснили желанием сократить операционные убытки корпорации, отсутствием позитивных прогнозов по части дальнейшего развития экономической ситуации в Европе, а также необходимостью принятия на себя дополнительных финансовых обязательств в связи с введением в ЕС в январе новых регулятивных требований в сфере защиты окружающей среды. По оценкам американцев, на это потребуются в течение ближайших трех лет около \$400 млн. Некоторые наблюдатели пошли еще дальше и заявили о том, что U.S. Steel просто хочет закрыть свой сталелитейный бизнес в Европе из-за рецессии в европейской металлургии, а первым "звонком" в этом деле стал возврат в прошлом году за символический \$1 правительству Сербии ранее

приобретенного за \$33 млн. металлургического комбината Sartid в Смедерево.

Однако в начале апреля стало известно, что US Steel после долгих переговоров с правительством Словакии отказалась от планов по продаже металлургического комбината US Steel Kosice в течение последующих пяти лет, подписав соответствующее соглашение с премьер-министром страны Робертом Фицо. Также US Steel взяла на себя обязательство не сокращать персонал. Взамен она получит от государства льготы по тарифам на электроэнергию и экологическому налогу, что закреплено в специальном договоре между сторонами. В частности, US Steel получит около 14 млн. евро субсидий на использование возобновляемых источников энергии. "Правительство хочет, чтобы US Steel продолжала работать в Словакии, и понимает, что для этого необходимо создавать соответствующий бизнес-климат. Этот момент чрезвычайно важен для всей страны", - отметил Р. Фицо, заявив, что словацкое правительство считает заключение соглашения с U.S. Steel серьезным успехом в деле борьбы с безработицей, уровень которой в республике составляет 14,7% от экономически активного населения.

Между тем, если в сталелитейном секторе Словакии ситуация сохраняется более-менее стабильной, то в металлургической отрасли Венгрии дела обстоят куда хуже. Прошедший 2012 г. был для страны одним из самых сложных за последние несколько лет. Негативные последствия мирового финансового кризиса продолжали оказывать существенное влияние на экономику Венгрии из-за сохраняющихся структурных диспропорций и накопившихся ошибок политического руководства.

Прогнозы на ближайшую перспективу тоже безрадостны: темпы экономического роста в Венгрии в текущем году, по оценкам аналитиков, составят 0%, в 2014 г. не превысят 1,2%, а в 2018 г. - достигнут лишь 1,6%. Несмотря на то, что экономика Венгрии находится в лучшем положении по сравнению с аутсайдерами ЕС, венгры тоже оказались перед угрозой дефолта. Внешний долг страны составляет около \$240 млрд. или 80% от ВВП и вполне может достигнуть 100% из-за снижения курса форинта к евро.

Венгрия не является крупным производителем и потребителем стали. Максимальный уровень выпуска металла пришелся в ней на 80-е годы, когда в государстве стабильно выплавлялось около 3,6 млн. т стали в год. Сохранение производства произошло в процессе приватизации венгерской сталелитейной промышленности, которая началась в 1990 г. В этот же период Венгрия отказалась от государственных дотаций в производстве стали, а ежегодный выпуск металла упал в 90-е годы до 1,8 млн. т.

В XXI столетии рекордные 2,227 млн. т были произведены в предкризисном 2007 г., после чего производство резко снизилось до 1,403 млн. т в 2009 г. Затем, вроде, наметились некоторые признаки выхода венгерской металлургии из кризиса (в 2010 г. и 2011 г. было выплавлено соответственно 1,678 млн. т и 1,733 млн. т стали), однако в прошлом году кривая производства металла в стране вновь резко пошла вниз. Выпуск стальной продукции в 2012 г. падал ежемесячно со 146 тыс. т в январе до 108 тыс. т в декабре (всего за год производство не превысило 1,543 млн. т.), а в текущем году объемы выплавки стали за первые пять месяцев (304 тыс. т) оказались более чем в два раза меньше по сравнению с тем же периодом прошлого года (695 тыс. т).

В секторе листового проката страна продолжает оставаться нетто-экспортером, а в секторе длинномерной продукции и труб - нетто-импортером. Доля импортного проката на рынке составляет в целом 50-60%, в том числе плоского - 37-47%, а сортового - 72-82%.

Более 95% стали в Венгрии выплавляется кислородно-конвертерным способом, остальная часть - в электродуго-

вых печах. Крупнейшим производителем стали и проката в стране является принадлежащий корпорации "Индустриальный Союз Донбасса" металлургический комбинат ISD Dunaferr. Это компания полного цикла, имеет собственный коксохимический завод (ISD Kokszolo) производительностью 1 млн. т, а также доменные (1,3 млн. т), сталеплавильные (1,4 млн. т в год) и листопрокатные (1,7 млн. т) мощности. В составе Dunaferr работает фирма Lorinci - крупнейший в Венгрии производитель толстого листа с мощностями 150 тыс. т в год.

До последнего времени ситуация на ISD Dunaferr оставалась достаточно сложной из-за уменьшения спроса на сталь в Европе, падения темпов экономического развития на континенте и долгового кризиса в еврозоне. В кризисный и посткризисный периоды комбинат функционировал лишь на 60-70% от своей производительности, а его руководство регулярно заявляло о своих намерениях пойти на серьезные сокращения персонала. По всей вероятности, именно эти неурядицы, а также ряд других проблем, заставили весной 2012 г. уйти в отставку Валерия Науменко,

возглавлявшего Dunaferr в течение 7 лет с момента его покупки корпорацией ИСД.

Новый генеральный директор ISD Dunaferr Евгений Танхилевич, занимавший ранее различные руководящие должности в таких крупных металлургических компаниях, как "Евраз Холдинг" и "Метинвест Холдинг", отметил, что основной своей целью считает превращение ISD Dunaferr в хорошо управляемую и прозрачную компанию. "Очень важно, чтобы уже начатая модернизация технологического оборудования была завершена в целях повышения производительности труда", - заявил новый гендиректор на общем собрании акционеров.

По его словам, в рамках улучшения финансового положения ISD Dunaferr будет реализована программа сокращения расходов, а также проведена оптимизация численности персонала с выводом ряда служб на аутсорсинг. Особое внимание будет также сфокусировано на реализации программы модернизации производства, а большинство приостановленных ранее проектов будет вновь пущено в работу и завершено. (По материалам World Steel Association, Reuters, Bloomberg, SteelOrbis, [Ugmk.Info/Rusmet.ru/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Rusmet.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

## **АНАЛИЗ**

### **ГЛОБАЛЬНЫЙ СТАЛЬНОЙ ЭКСПОРТ В I ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА**

В первой половине года из числа стран-ведущих экспортеров металлопродукции увеличить поставки на мировые рынки удалось лишь Китаю и Японии. Экспорт из Украины, ЕС и Турции остается на уровне минувшего года, российский - существенно упал. Украинские метпредприятия в январе-мае увеличили экспорт металлопродукции по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 0,7% до 9,955 млн. т. Однако уже в мае экспорт упал на 19,7% г/г и на 13,3% м/м до 1,893 млн. т. По предварительным данным, за 1 полугодие стальной экспорт из Украины составил 11,9 млн. т (+3% к АППГ). Прогноз по году - 23 млн. т по сравнению с 22,5 млн. т в 2012 г.

Экспорт плоского проката за 5 месяцев упал на 5,5% до 2,856 млн. т, длинномерного - вырос на 4% до 2,55 млн. т, поставки полуфабрикатов увеличились на 3% до 4,54 млн. т. Ключевыми направлениями экспорта остаются Евросоюз (26%), страны Ближнего и Среднего Востока, поставки в которые составляют порядка 17%, и СНГ (20%).

По данным проекта Delphica, наибольшие потери украинские экспортеры в 2013 г. понесли в странах Ближнего Востока и Америки, где объемы продаж соответственно сократились на 35% (950 тыс. т) и 45% (138 тыс. т). Тем не менее, это удалось компенсировать за счет увеличения поставок в другие регионы, в частности в страны СНГ - на 21%, ЕС (+14%) и Африки (+19%). Наибольшими рынками сбыта украинского проката остаются Россия, Турция и Италия, суммарная доля которых в структуре украинского экспорта составляет более 35%. Отмечен обвал поставок в Ливан (-73%), ОАЭ (-64%) и Сирию (-72%). Значительно вырос экспорт в Венгрию (+141%), Египет (+70%), Саудовскую Аравию (+97%) и Сингапур (+121%). Россия за январь-июнь, по данным НП "Русская сталь", снизила экспорт готового проката крупнейшими метпредприятиями до 11,4 млн. т (-7,6%). Объем экспорта в июне составил 1,74 млн. т (-10% по отношению к июню 2012 г. и -6,5% по отношению к маю 2013 г.). Снижение экспортных поставок связано с сокращением потребления металлопродукции на мировых рынках, в частности, на рынке Европы, являющемся одним из основных экспортных рынков для России, отмечает "Русская сталь". По данным рыночных источников, за 6 месяцев общий экспорт металлопродукции из страны сократился на 10% до 11,9 млн. т. При этом экспорт полуфабрикатов составляет порядка 57% от общего объема.

Турецкий экспорт металлопродукции за январь-июль составил 11,4 млн. т, на 2% ниже уровня АППГ. Выручка от экспорта составила \$ 8,6 млрд., снизившись на 8%. В июле экспорт составил 1,4 млн. т, на 5% ниже АППГ и на 10% ниже в месячном сопоставлении. За истекший период крупнейшим рынком сбыта турецкой сталепродукции остался Ближний Восток - 4,7 млн. т. Экспорт в ЕС составил 1,76 млн. т, в страны Северной Африке поставлено 1,2 млн. т.

За 7 месяцев турецкий экспорт плоского проката вырос на 50% до 1,6 млн. т. Экспорт арматуры составил 5,05 млн. т. Экспорт металлопродукции из стран Евросоюза (не считая торговли внутри ЕС), по данным Eurofer, за 5 месяцев составил 11,333 млн. т (+1,4% к АППГ), включая 8,981 млн. т плоского проката и 5,06 млн. т длинномерного (-3,6%). За истекший период профицит ЕС в торговле сталью вырос почти до 4 млн. т. По оценкам Eurofer, в 2013 г. стальной импорт увеличится на 18%, а экспорт - на 2%.

Китайский экспорт сталепродукции в 1 полугодии вырос по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 12,8% до 30,69 млн. т. В июне стальной экспорт Китая снизился по сравнению с маем на 2,2%, но увеличился по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 1,3% до 5,29 млн. т. Согласно прогнозам, основанным на динамике китайского стального экспорта в текущем году, годовой его объем составит 61 млн. т.

#### **Сальдо торговли сталью по крупнейшим странам-экспортерам**

<b>Страны</b>	<b>Период</b>	<b>Млн. т</b>
Китай	6 мес.	+21,43
Япония	6 мес.	+19,29
РФ*	6 мес.	+15,2
<b>Украина</b>	<b>6 мес.</b>	<b>+11</b>
Южная Корея	4 мес.	+4,69
Бразилия	6 мес.	+2,88
ЕС	6 мес.	+2,03
США	5 мес.	-6,71

\* - по группе "черные металлы". Источник: ISSB, Ugmk.info.

Япония в 1 полугодии нарастила экспорт металлопродукции по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 7,7% до 22,378 млн. т. В июне экспорт стали вырос по сравнению с АППГ на 2,2% до 3,695 млн. т, по сравнению с маем - на 0,6%. За 6 месяцев экспорт ординарного металлопроката вырос на 8,7% до 14,764 млн. т, полуфабрикатов - на 20,6% до 3,105 млн. т, тогда как спецсталей сократился на 7,7% до 3,710 млн. т. Основными торговыми партнерами Японии по экспорту остаются Южная Корея, КНР, Тайвань, Таиланд и США.

Экспорт сталепродукции из США, согласно данным American Institute for International Steel, в январе-мае составил 5,42 млн. т, на 11% ниже АППГ. В мае экспорт составил 1,16 млн. т, увеличившись на 12% к уровню апреля. Американский стальной экспорт снизился вследствие ослабления спроса, прежде всего, со стороны стран НАФТА и ЕС. В частности, экспорт в Канаду упал на 7%, Мексику - на 5%, ЕС - на 38%, Бразилию - на 60%.

Из Бразилии за первые шесть месяцев экспорт сталепродукции составил 4,4 млн. т на \$3 млрд., с уменьшением на 14,4% в натуральном выражении и 19,9% в стоимостном выражении по сравнению с соответствующим периодом 2012г. В июне экспорт составил 543,6 млн. т, снизившись на 31,5%, на \$386 млн., что на 36,8% ниже по сравнению с июнем 2012 г. (Георгий Карпенко, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

## **ПРОГНОЗ**

### **ПРОИЗВОДСТВО НЕРЖАВЕЮЩЕЙ СТАЛИ В 2013 ГОДУ ОБНОВИТ РЕКОРД**

Объемы производства нержавеющей стали на мировом рынке в 2013 г. достигнут рекордного уровня в 36,4 млн. т. Такое мнение высказали аналитики MEPS. При этом эксперты отмечают, что в условиях избыточного предложения спрос на большинство ведущих рынков нержавеющей стали остался ниже докризисного уровня. По оценкам специалистов, в этом году большая часть стран продемонстрирует незначительный рост объемов производства либо некоторое снижение. В КНР выпуск продукции вырастет на 7%, а в Южной Корее и на Тайване производство наоборот уменьшится. По данным финской металлургической компании Outokumpu, мировой спрос на нержавеющую сталь во II квартале по сравнению с предыдущим кварталом увеличился на 3,8%. При этом в концерне отметили, что в Европе, на Ближнем Востоке и в Африке спрос на нержавеющую сталь в указанный период понизился на 1,9%. (Металлсервис/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

## **ЦЕНЫ**

### **ЦЕНЫ НА ДЛИННОМЕРНЫЙ ПРОКАТ В АВГУСТЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА В СТРАНАХ БЛИЖНЕГО ВОСТОКА СНИЖАЛИСЬ ИЗ-ЗА СЛАБОГО СПРОСА И РОСТА ПОЛИТИЧЕСКОЙ НАПРЯЖЕННОСТИ**

Экономика стран Ближнего Востока в очередной раз оказывается заложницей политики. Двухнедельное балансирование на грани войны в Сирии все больше сказывается на положении дел не только в соседних Иордании и Ливане, но и в таких странах как Израиль и Турция. Большинство экспертов однозначно связывают ослабление турецкой валюты с событиями в Сирии. Кроме того, в последнее время в стране снизился уровень деловой активности, в частности, в строительной отрасли.

За последние две недели августа турецкие металлургические компании были вынуждены повысить внутренние цены на арматуру на 3-4%, чтобы компенсировать удешевление местной валюты по отношению к доллару. Однако в долларовом эквиваленте котировки немного понизились и составляют в настоящее время около \$580-600/т, EXW. Спрос со стороны национальной строительной отрасли невысокий, поэтому металлургам пришлось пойти на уступки при экспортных поставках, чтобы заключить контракты на сентябрь.

Турецким производителям арматуры так и не удалось преодолеть рубеж \$600/т, FOB, к которому они прикоснулись в начале августа. В первых числах сентября котировки сократились до около \$585-595/т, FOB, причем, цены заметно тяготеют к нижней границе этого интервала. По словам трейдеров, цены выше \$590/т, FOB возможны сейчас только при поставках в африканские страны.

В целом покупательская активность на ближневосточном рынке длинномерного проката остается низкой. В Саудовской Аравии правительство в середине июля приняло новые правила регулирования рынка труда, установив для всех местных компаний квоту размером не менее 10% для саудовских граждан. Одновременно были резко ужесточены требования по отношению к использованию труда иностранных рабочих. Это привело к оттоку гастарбайтеров из страны и падения активности в строительной отрасли вследствие дефицита рабочей силы. Соответственно, уменьшился и спрос на конструкционную сталь.

В течение всего августа саудовские компании практически не проявляли интереса к импорту арматуры и только в самом конце месяца начали принимать предложения турецких поставщиков на уровне порядка \$585/т, FOB. Примерно по тем же ценам приобретают турецкую арматуру и компании из ОАЭ. На местном рынке длинномерного проката продолжается стагнация. Национальные производители и катарская Qatar Steel в результате оставили на сентябрь те же цены, что и в предыдущем месяце, - порядка \$620-630/т, EXW/CPT.

В Северной Африке спрос на турецкую арматуру резко упал. В Египте обстановка в последнее время немного успокоилась, но из-за хронического дефицита валюты дистрибуторы прекратили размещать заказы за рубежом. В Ливии, наоборот, разгорается новый конфликт. Большая часть портов страны заблокирована, а добыча нефти упала почти что до нуля. Если в первом полугодии Ливия импортировала довольно значительные объемы длинномерного проката, то в августе и начале сентября сделки на этом направлении практически прекратились.

В итоге большая часть турецкого экспорта арматуры приходится в последнее время на Ирак, Йемен и ОАЭ. Кроме того, сообщалось о небольших поставках в Ливан, хотя местные компании в обозримом будущем вряд ли будут нуждаться в значительных объемах импорта. В текущем месяце в страну должны поступить крупные партии китайской арматуры и катанки. В настоящее время данная продукция с поставкой в ноябре предлагается по \$570-590/т, CFR, что на \$30-50/т меньше, чем могут обеспечить турецкие или украинские компании.

Производители из СНГ по-прежнему находятся, по большей части, вне рынка. Украинская арматура предлагается в Ирак по \$590/т, FOB, но реальных сделок не было уже несколько недель. Катанка украинского производства продается по \$570-575/т, FOB в Израиль и \$590-600/т, FOB/DAP в страны Африки и Юго-Восточной Европы. Однако объемы поставок по-прежнему невелики, а многие потребители требуют от поставщиков понижения котировок, по меньшей мере, на \$5-10/т. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

## **РОСТ ЦЕН НА ПЛОСКИЙ ПРОКАТ В ВОСТОЧНОЙ АЗИИ В АВГУСТЕ 2013 ГОДА ПРИОСТАНОВИЛСЯ, НО ПОСТАВЩИКИ РАССЧИТЫВАЮТ НА ПРОДОЛЖЕНИЕ**

Во второй половине августа на мировом рынке перестала дорожать железная руда, и у региональных экспортеров плоского проката начались проблемы. Объявленное ими повышение цен на листовую продукцию по октябрьским контрактам до сих пор не получило поддержки со стороны потребителей. Спрос на плоский прокат по всему региону значительно сократился, а котировки держатся практически на том же уровне, что и в середине августа.

Китайские металлургические компании на протяжении, как минимум, трех недель пытаются довести стоимость горячекатаных рулонов и коммерческой толстолистовой стали до \$550/т, FOB и более, однако реальные сделки все это время заключались на уровне \$530-535/т, FOB. В конце августа некоторые поставщики вообще сняли свои предложения, переориентировавшись на внутренний рынок, но и ограничение объема поставок пока не произвело никакого впечатления на азиатских потребителей. Скорее, наоборот: стагнация на китайском рынке стали, одной из причин которой является избыток предложения, служит для них лишним доводом против подорожания стальной продукции за пределами КНР.

С аналогичными проблемами сталкиваются и металлурги из других стран Восточной Азии. Корейские и японские компании пытаются установить октябрьские цены на горячекатаные рулоны на уровне \$570-590/т, FOB, но встречные предложения поступают не более чем по \$560/т, FOB, а реальные сделки с покупателями во Вьетнаме и других государствах АСЕАН, как правило, исходят из \$550-570/т, FOB.

Крайне низкая активность большинства региональных покупателей несмотря на приближение сезонного подъема деловой активности в значительной мере обуславливается наличием достаточных запасов. В последние месяцы азиатский рынок был "перепродан". Особенно отличились в этом китайцы, которые в первом полугодии отправили в страны АСЕАН более 10,2 млн. т стали, что на 34% превышает показатели аналогичного периода годичной давности. При этом китайский экспорт в этом году смещается в сторону продукции с меньшей добавленной стоимостью. По итогам января-июля его объем составил 35,9 млн. т, на 14,4% больше, чем год назад. Но при этом рост произошел, главным образом, за счет длинномерного проката, в то время как продажи листовой стали, труб и другой продукции уменьшились.

Безусловно, избыток предложения в регионе был еще более значительным, но свою роль сыграли два благоприятных для поставщиков фактора. Во-первых, компания Posco в этом году проводит капитальные ремонты нескольких доменных печей и прокатных станов, что привело к сокращению поставок стальной продукции из Кореи. Во-вторых, низкий курс иены относительно доллара способствовал повышению спроса на японские товары, благодаря чему возросло потребление металла в самой Японии.

Впрочем, в настоящее время валютные факторы действуют не в пользу поставщиков. Курс индийской рупии упал с начала года почти на 20% по отношению к доллару. Из-за этого Индия резко сократила импорт плоского проката, а местные компании, наоборот, наращивают экспортные операции. В конце августа стоимость индийских горячекатаных рулонов во Вьетнаме не превышала \$570-575/т, CFR, т. е. эта продукция была дешевле корейской и японской и лишь немного дороже китайской. Менее серьезно, но тоже опустились по отношению к доллару валюты и таких стран как Индонезия, Таиланд и Малайзия. Это тоже объясняет низкую активность местных потребителей, для которых дороговатым выглядит сейчас даже китайский прокат. Компании из Юго-Восточной Азии явно рассчитывают на то, что в ближайшее время в регионе подешевеет железная руда, а это заставит пойти на уступки и экспортеров стальной продукции. В то же время, металлурги возлагают основные надежды на сезонный подъем. По их мнению, максимум, в середине сентября покупатели вернуться на рынок, и тогда создадутся благоприятные условия для увеличения котировок. Тем не менее, сомнительно, что производители стальной продукции даже в таком случае смогут добиться значительного роста. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **СНИЖЕНИЕ КУРСОВ ВАЛЮТ РЯДА СТРАН СПОСОБСТВУЕТ СПАДУ НА РЫНКЕ ЗАГОТОВОК**

Вторая половина августа выдалась не совсем удачной для производителей заготовок из стран СНГ. При этом рассчитывать на существенное улучшение в ближайшее время им не приходится. Цены на полуфабрикаты на ключевом ближневосточном рынке пошли вниз, а потребители требуют от поставщиков новых уступок. В начале второй половины августа российские и украинские экспортеры заготовок выставляли предложения на поставку сентябрьской продукции на уровне \$515-520/т, FOB. Однако эти цены оказались "непроходимыми". После Рамадана на рынке остались, главным образом, турецкие покупатели. Спрос со стороны прочих потребителей находился на минимальном уровне. Только ближе к концу августа начали поступать заказы со стороны прокатчиков из ОАЭ, но при этом речь шла о небольших объемах. Египетские компании уже несколько недель практически не проявляют активности, а саудовцы пока используют накопленные ранее запасы. В конце августа отдельные производители осуществляли поставки в Иран по ценам порядка \$520-525/т, FOB, но и здесь объемы продаж были невелики.

Турецкие прокатчики не отказывались от приобретения полуфабрикатов из СНГ. Более того, данная продукция была более конкурентоспособной по сравнению с местной, стоимостью которой, как правило, не опускалась ниже \$540-550/т, CFR из-за дороговизны металлолома в Турции. Однако избыток предложения позволял покупателям сбивать цены. После того как Белорусский метзавод продал крупную партию заготовок немногим более чем по \$500/т, FOB в конце августа, эта цена стала новым ориентиром. В последних числах прошедшего месяца и некоторые другие экспортеры из СНГ продавали свою продукцию в Турцию примерно по \$505/т, FOB, а новые заказы поступают уже на уровне \$500/т, FOB. Ряд производителей по-прежнему указывают цены вплоть до \$515/т, FOB, но эти котировки имеют номинальный характер. Не все поставщики в странах СНГ успели полностью распродать всю сентябрьскую продукцию к началу сентября, поэтому волей-неволей им приходится идти на уступки.

Негативное влияние на стоимость заготовок в Турции оказывает еще один фактор. Курс турецкой лиры по отношению к доллару, на протяжении большей части первого полугодия находившийся вблизи отметки 1,80 лиры за \$1, в августе упал до более 2,00 лиры за \$1. Турецкие металлургические компании в ответ пытались поднимать внутренние котировки в национальной валюте и практически удержали цены в долларовом эквиваленте от снижения, но реакцией потребителей на это подорожание стало сокращение спроса. Поэтому турецкие металлурги в последнее время интенсивно сбивают цены на импортные заготовки и металлолом.

Валютный фактор играет немаловажную роль и в странах Восточной Азии. В последнее время подешевели валюты Таиланда, Малайзии и японская иена, в то время как курс корейской воны несколько укрепился. Вследствие этого на региональном рынке после длительного перерыва появились японские заготовки стоимостью не более \$520-525/т, CFR и малайзийская продукция по \$540-545/т, CFR.

В то же время, таиландские компании приостановили закупки, предпочитая внутренние источники полуфабрикатов. В этой ситуации филиппинские прокатчики, на долю которых приходилась в конце августа основная доля закупок, отвергают предложения со стороны корейских компаний на уровне \$540/т, CFR и более. Не пользуется особым спросом и российская продукция, которая в начале второй половины августа продавалась в Таиланд и на Филиппины по \$525-535/т, CFR. Впрочем, по мнению аналитиков, в сентябре стоимость заготовок в Восточной Азии возрастет. Этому способствуют дорожающий металлолом, а также приближение сухого сезона. Как ожидается, в текущем месяце региональные прокатчики должны увеличить объемы закупок. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## БЕЛЬГИЯ

### СТАТИСТИКА

#### ВО II КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ СНИЗИЛОСЬ

Бельгия во II квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила объемы производства стали на 6% до 1,77 млн. т. Об этом свидетельствуют данные Belgian Steel Federation. По сравнению с предыдущим кварталом выплавка металла в стране выросла на 3,4%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ИНДИЯ

### АНАЛИЗ

#### ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТОРЫ ОТКАЗЫВАЮТСЯ ОТ СТРОИТЕЛЬСТВА МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ КОМБИНАТОВ

На фоне замедления экономического роста и потребления металла в Индии "секвестр" инвестпланов по строительству новых производств вполне логичен. Нелогичным выглядит пассивность правительства в разрешении проблем инвесторов, учитывая амбициозные планы увеличения выплавки стали в 3-4 раза за ближайшие 10 лет.

В июле индийский стальной сектор оказался в центре внимания после отказа 2 крупнейших иностранных инвесторов от строительства меткомбинатов общей мощностью 18 млн. т. Вслед за отказом Posco строить завод в штате Карнатака (стоимость - \$ 5,3 млрд., мощность - 6 млн. т) последовало аналогичное решение ArcelorMittal выйти из проекта в штате Одиша (\$ 12 млрд., 12 млн. т). До этого об отказе от СП с местной NMDC для строительства предприятия в Индии заявила "Северсталь".

Проблемы в строительстве новых мощностей и у индийских компаний. Проект Tata Steel по пуску завода в Калингагаре (Одиша) мощностью 6 млн. т был отложен на несколько лет из-за проблем с приобретением земли. Сейчас компания планирует ввод первой очереди к концу 2014-15 фингода. Еще один проект Tata - в штате Карнатака (6 млн. т) фактически заморожен из-за проблем с обеспечением будущего производства рудой. Чрезвычайно медленно реализуются проекты расширения у Jindal Steel и JSW Steel.

Отказ иностранных инвесторов от реализации этих и ряда других проектов ставит под вопрос планы правительства увеличить мощности и объемы производства до 200 млн. т в течение следующих восьми лет.

#### Реалии и планы по объемам стального производства в Индии, млн. т

2002 г.	2012 г.	2015 г.*	2020 г.*	2025 г.*
28,8	77,6	145	200	300

\* - планы правительства .

Сейчас индийские металлурги могут выплавлять более 90 млн. т стали в год. Планировалось, что реализация новых проектов позволит увеличить производственный потенциал до 200 млн. т стали к 2020 г. Естественно, предполагалось, что и стальной спрос в стране вырастет примерно до этого уровня. Сегодня же очевидно, что задержки с приобретением земли и получением необходимых разрешительных документов, сложности в обеспечении сырьем и необходимой инфраструктурой уменьшат количество реализованных проектов вдвое. Таким образом, прирост мощностей составит не более 50 млн. т, до 150 млн. т к 2020 г.

Впрочем, и этот потенциал не будет использован полностью, если не ускорится рост потребления, темпы которого в последние 2 года оставляют желать лучшего.

Громадный потенциал спроса на сталь в Индии, базирующийся на росте урбанизации ее миллиардного населения, являлся весомым фактором надежд на развитие рынка. Потребление в стране выросло с 38 кг на душу населения в 2005 г. до 57 кг в настоящее время, однако все еще сильно отстает от среднемирового показателя 217 кг, не говоря уже о Китае - 460 кг. Среднегодовое производство росло примерно на 8% в год, что также существенно ниже, чем в КНР.

#### Потребление на душу населения стали в Индии (данные WSA), кг/чел

2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.
46	45	50	55	59	57

В 2012 г. рост ВВП Индии составил 5%, самый низкий показатель за последнее десятилетие. Рост спроса на сталь оказался еще меньше - всего 3%. Причиной стали задержки в реализации крупных инфраструктурных проектов, финансирование которых идет с перебоями, или осложнено бюрократическими процедурами. Недвижимость, на которую приходится 60% спроса на сталь, не в лучшей форме, объем выпуска и продаж автомобилей стагнируют.

В 1 квартале (апрель-июнь) 2013/14 фингода потребление готовой метпродукции в Индии выросло всего на 0,2% к АППГ - до 17,8 млн. т. Выплавка стали выросла на 3,9% к АППГ и составила 19,7 млн. т. Импорт показал снижение на 34,1% в годовом исчислении в 1,32 млн. т.

Индийский рынок в последние годы стал одним из важных направлений сбыта украинской метпродукции. За 1 полугодие по предварительным данным из Украины поставлено 260 тыс. т проката, по итогам года экспорт составит порядка 500 тыс. т.

#### Баланс стального рынка Индии (данные WSA)

	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г. (оценка)
Производство	68,98	73,5	77,6	80
Экспорт	5,85	6,55	8,2	9
Импорт	9,13	5,66	9,3	8,5
Потребление	64,9	69,8	71,6	73

Металл Украины, СНГ, мира – <http://ukrmet.dp.ua/>

Ситуация в стальном секторе страны противоречива. С одной стороны, значительное ослабление рупии (59-60 за доллар) привело к удорожанию конкурирующей импортной продукции. С другой - этот же фактор повысил затраты на импортное сырье, ударив в особенности по таким производителям как SAIL и JSW, зависящим от привозного угля.

Индия импортировала около 35 млн. т коксующегося угля в 2012 г., и в ближайшие годы закупки этого сырья будут устойчиво расти. Более того, ряд индийских компаний наращивают и импорт руды, на фоне сохраняющихся в стране запретов на добычу и экспорт. На этом фоне необходимы срочные меры правительства по облегчению условий для инвесторов, многие из которых в свое время пришли в Индию с большими ожиданиями.

С 2002 г. между правительством и меткомпаниями было подписано 200 меморандумов о взаимопонимании в отношении реализации инвестпроектов в черной металлургии. Казалось, что сталелитейная промышленность Индии стоит на пороге новой эры. В это период страну называли "вторым Китаем" - ожидалось, что Индия даже превзойдет своего восточного соседа по темпам роста производства и потребления. Однако за последующие 10 лет реализовано всего несколько проектов, а остальные были либо отменены или отложены.

Согласно оценкам местных экспертов, практически все крупные проекты с иностранными инвестициями, и прежде всего, металлургические, сталкиваются со следующими препятствиями: проблемы с приобретением земли; задержки в получении необходимых экологических разрешений; неопределенность в отношении поставок сырья (в данном случае, железная руда); высокая стоимость финансирования.

Конечно, ни Posco, ни ArcelorMittal не собираются полностью уходить из страны. ArcelorMittal продолжает реализацию двух других проектов компании в богатых полезными ископаемыми штатах Джаркханд и Карнатака, которые демонстрируют "устойчивый прогресс".

Posco заявила, что после закрытия проект в Карнатаке ускорит реализацию проекта в Одише, особенно после того, как после 8 лет ожидания компания наконец получила часть обещанных (1700 из необходимых 2700 акров) для строительства земель.

Штат Одиша богат залежами руды, угля, бокситов, никеля и хромитов. Однако, также как в Джаркханде и Карнатаке, местные жители, мягко говоря, не в восторге от перспективы строительства на их землях новых рудников, коксовых батарей и домен. Во многих случаях фермеры жалуются, что вынуждены продавать свои участки по ставке ниже рыночной под давлением инвесторов и поддерживающих их местных властей. Нередки и факты захвата инвесторами природных ресурсов без необходимого оформления, незаконной вырубке лесов, избиения и арестов активистов, пытающихся воспрепятствовать стальной экспансии.

Разобраться во всем этом давно следовало бы правительству, которое, однако, само погрязло в бюрократии и коррупционных скандалах.

Судя по последним заявлениям из Дели, кабинетом Манмохана Сингха, в котором часто говорят о решающем значении стального сектора для развития экономики страны, все же будут приняты необходимые решения. О необходимости упростить условия развития стальных проектов говорят уже не только иностранные, но и отечественные инвесторы. Tata Steel отмечает, что упрощение выдачи разрешений на приобретение земельных участков, экологической документации, облегчение доступа к производству и экспорту сырья даст необходимый импульс для реализации многих инвестиционных планов в секторе металлургии. (Георгий Карпенко, [Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

## **ИНДОНЕЗИЯ**

### **СТАТИСТИКА**

#### **В ИЮЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ СТАЛИ УВЕЛИЧИЛСЯ**

Индонезия в июле по сравнению с июнем увеличила затраты на импорт стали на 15%. Об этом свидетельствуют данные Statistics Indonesia. В частности, затраты на поставки металла достигли в указанный период \$901,3 млн. В целом по итогам января-июля затраты на импорт стали в Индонезию составили \$6,3 млрд., что соответствует прошлогодним результатам. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

## **КИТАЙ**

### **УБЫТОЧНЫЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ СТАЛИ ПОГРЯЗЛИ В ДОЛГАХ, ФИНАНСОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ МОГУТ ПРИВЕСТИ К ВОЛНЕ БАНКРОТСТВ В СЕКТОРЕ**

Убыточные производители стали в Китае, который производит почти половину мировой стали, погрязли в долгах, и финансовые проблемы могут быстро привести к волне банкротств в секторе, пишет китайское издание Economic Observer. Ли Сычунь, глава China Metallurgical Industry Planning and Research Institute, опасается, что металлургические компании могут столкнуться с дефицитом ликвидности менее чем за год, что может привести к эффекту домино в отрасли. Что еще более важно, сталелитейная промышленность связана со многими другими секторами экономики, т. е. наверняка потянет за собой вниз и другие отрасли.

Металлургические компании в Китае получают огромные субсидии от местных органов власти, главной задачей которой является занятость в регионе и рост производства. На фоне легкого доступа к кредитам и дешевых энергоносителей страна стабильно строила большое количество стальных заводов, которых теперь насчитывается в избытке. В настоящее время во второй по величине экономике в мире насчитывается около 300 млн. т стали избыточных мощностей, что почти в два раза превосходит прошлогодний объем производства стали в Европе.

По последним данным China Iron and Steel Association (CISA), 86 крупных и средних стальных предприятий в Китае накопили более 3 трлн. юаней (\$486,4 млрд.) долгов к концу июня. Соотношение долга к активам составляет до 70%. 1,3 трлн. юаней из этого долга в непогашенных кредитах банков. По словам Ку Сюли, замглавы CISA, ливередж в пределах 60-70% еще допустим, но когда он доходит до 80% - это уже представляет собой проблему. За 1 полугодие 39 стальных компаний КНР отчитались, что соотношение долга к активам увеличилось до 80%, а у 15 - превышает 90%. В то же время, прибыль компаний за 1 полугодие составила только 2,2 млрд. юаней (\$356,7 млн.), причем 35 предприятий отчитались об убытках, что составляет 40% от общего числа компаний в отрасли. Общие долги в 1,67 раз превышает продажи 86 компаний и в 1,327 раза их прибыль. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

**СТАТИСТИКА****В ИЮЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ КАТАНКИ УПАЛ**

Китай в июле по сравнению с июнем сократил экспорт катанки на 13,6% до 600,498 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. Однако в годовом исчислении зарубежные поставки продукции выросли на 53,4%. По итогам января-июля по сравнению с аналогичным периодом прошлого года экспорт катанки из КНР поднялся на 60,6% до 4,49 млн. т. Китай в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. увеличил экспорт катанки на 85,7% до 753,695 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель вырос на 4,4%. В целом по итогам января-апреля по сравнению с аналогичным периодом минувшего года экспорт катанки из Китая поднялся на 81,5% до 2,58 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЦЕНЫ****ПОВЫШЕНИЕ ЦЕН НА ПРОКАТ В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА СМЕНЯЕТСЯ СТАГНАЦИЕЙ**

Начало осени традиционно считается одним из наиболее активных сезонов на мировом рынке стали. Как правило, в сентябре потребители проката пополняют истощившиеся за лето запасы, увеличивается количество новых заказов на промышленную продукцию, а металлурги получают возможности для повышения цен. Как отмечают китайские специалисты, в экономике страны действительно наблюдается оживление. Растут обороты в таких отраслях как автомобилестроение и производство бытовой техники. С начала второго полугодия определенно выходит из кризиса строительный комплекс. В ближайшее время ожидается пуск новых государственных программ строительства железных дорог и ликвидации трущоб в крупных городах.

Тем не менее, цены на стальную продукцию в Китае поднимались, главным образом, в июле, в период минимального спроса. В то время как во второй половине августа котировки оставались практически на одном уровне - около 3700 юаней (\$605) за 1 т со склада для горячего проката и 3620-3640 юаней (\$592-595) за 1 т - для арматуры HRB335. Более того, все больше аналитиков связывают недавнее повышение цен, прежде всего, с подорожанием железной руды. Как только сырье в середине августа перестало расти, остановился и рост внутренних котировок на стальную продукцию.

Ведущие металлургические компании страны дружно повысили сентябрьские котировки на \$15-30/т, но в последнее время их настроения далеки от прежнего оптимизма. По мнению руководства корпорации Baosteel, во втором полугодии следует ждать, скорее, снижения цен на стальную продукцию. Некоторое оживление спроса перекрывается избытком предложения стальной продукции. По итогам года прогнозируется увеличение выплавки стали более чем на 9%, в то время как реальное расширение объема потребления составит не более 5-6%.

В китайской сталелитейной отрасли углубляется кризис. По итогам первого полугодия 86 крупнейших компаний получили совокупную прибыль в размере около 2,2 млрд. юаней (\$359,5 млн.), что составило лишь 0,23% от общего объема продаж. В июле прибыль, правда, подскочила до 2,3 млрд. юаней, при этом доля убыточных компаний сократилась до 35% по сравнению с более 40% в январе-июне.

Тем не менее, общая ситуация в отрасли остается крайне сложной. По состоянию на конец первого полугодия, совокупная задолженность тех же 86 ведущих компаний отрасли превысила 3 трлн. юаней (\$490 млрд.), из которых более 30% приходится на краткосрочные банковские кредиты. Именно необходимость постоянно расплачиваться по долгам заставляет китайских металлургов наращивать объем выпуска несмотря на минимальный уровень рентабельности. При этом, обязательства растут более чем на 10% в год.

Нехватка средств заставляет производителей сворачивать свои инвестиционные программы. По данным национальной металлургической ассоциации CISA, в первом полугодии крупные и средние компании осуществили менее 8% от запланированных на текущий год капиталовложений. У мелких предприятий этот показатель превышает 30%. При этом, именно на них приходится большая часть прироста производственных мощностей в последний год. В Baosteel оценивают их излишек в 300 млн. т в год - примерно, в 30% от совокупного показателя.

Правительство в последнее время заявляет о необходимости сокращения объемов производства в ряде отраслей, включая черную металлургию. При этом упор делается на ужесточение экологических стандартов. Только в провинции Хэбэй, где сосредоточено порядка трети китайской сталелитейной промышленности, до 2020 г. планируется закрыть мощности по выплавке 86 млн. т стали в год вследствие неприемлемо высокого уровня загрязнения окружающей среды. Правда, опыт последнего десятилетия показывает, что распоряжения китайского центрального правительства не всегда выполняются на местах. Поэтому китайские специалисты, прогнозируя увеличение спроса на стальную продукцию в осенние месяцы, проявляют умеренность в отношении цен на нее. Существенного повышения в обозримом будущем они, по крайней мере, не ждут. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЛАТВИЯ****АО «SEVERSTALLAT» В I ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА ПОКАЗАЛО РОСТ ОБЪЕМА ПРОДАЖ И РЕКОРДНЫЙ ОБЪЕМ ПРОИЗВОДСТВА**

В первом полугодии консолидированный объем продаж компании Severstallat увеличился на 13% относительно аналогичного периода 2012 г. За первые 6 месяцев на заводе в Риге произведен рекордный объем товарной продукции, превысивший 60 тыс. т. Несмотря на ухудшение конъюнктуры на европейских рынках металла, компания Severstallat в первом полугодии увеличила объем продаж до 177 тыс. т, то есть на 13% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Росту консолидированного объема реализации способствовало увеличение поставок металла на рынки Латвии, Литвы и Эстонии, а также повышение уровня продаж в страны Северной Европы за счет создания торгового представительства в Финляндии. В первом полугодии 12% от общего объема реализации компании Severstallat поставлено на рынок Латвии, а 88% экспортировано в страны Северной и Восточной Европы, в том числе поставки на рынок Польши составили 29% от всего объема продаж, а в страны Скандинавии продано более 13%.

АО «Severstallat» продолжает развивать производство продукции с высокой добавленной стоимостью. За первые полгода консолидированный объем производства товарной продукции группы компаний Severstallat увеличился на 10% относительно аналогичного периода 2012 г. В этом году на заводе Severstallat в Риге по итогам первого полугодия впервые в истории компании произведено более 60 тыс. т товарной продукции - сварной трубы, стальной ленты, листа и заготовки для штамповочных производств. Предыдущий максимум был достигнут в 2008 г., когда в первом полугодии было произведено 56 тыс. т товарной продукции.

"Конкуренция на рынке стальной продукции постоянно растет, и потребители металла выбирают того поставщика, с которым работать удобнее и эффективнее. Мы способны подбирать решения, которые максимально удовлетворят клиента, - говорит Андрей Алексеев, председатель правления АО «Severstallat». - Если клиентам надо, чтобы поставщик находился рядом, мы открываем филиал в непосредственной близости от их предприятий, а потребителям со специальными требованиями мы предлагаем продукцию собственного производства, адаптированную под их нужды".

В апреле ОАО "Северсталь" создало дистрибуционную сеть, в которую вошли предприятия из пяти стран: Severstallat (Латвия), Severstallat Silesia (Польша), "Торговый Дом "Северсталь-Инвест" (Россия), "Северстальбел" (Беларусь) и "Северсталь-Украина" (Украина). В первом полугодии предприятия, входящие в дистрибуционную сеть, увеличили объем реализации металлопродукции до 530 тыс. т. Руководитель дистрибуционной сети дивизиона "Северсталь Российская сталь" Андрей Алексеев так поясняет необходимость создания новой структуры: "Рентабельность продаж через собственную сбытовую сеть значительно выше, чем при работе с другими каналами продвижения. Поэтому мы создаем свою системную сбытовую сеть, чтобы максимально эффективно продвигать продукцию компании "Северсталь" на наших целевых рынках в странах Северной и Восточной Европы, в России и других странах СНГ", - комментирует Андрей Алексеев. ([Severstal.com](http://Severstal.com)/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **МЕКСИКА**

### **СТАТИСТИКА**

#### **В ЯНВАРЕ-ИЮНЕ 2013 ГОДА ВЫПЛАВКА СТАЛИ СОКРАТИЛАСЬ**

Объемы производства стали в Мексике в январе-июне по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. уменьшились на 1,2%. Об этом свидетельствуют данные CANACERO, сообщает Yieh.Corp. В частности, выплавка металла в стране в заданный период составила 8,819 млн. т. В июне выпуск стали в Мексике составил 1,338 млн. т, что на 5,3% меньше по сравнению с прошлым годом. Мексика в январе-мае по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила объемы производства стали на 0,4% до 7,48 млн. т. Годом ранее этот показатель оценивался на уровне 7,52 млн. т. В мае выплавка металла в Мексике достигла 1,49 млн. т, что на 5,2% больше по сравнению с предыдущим месяцем. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **США**

#### **НАЧИНАЕТСЯ АНТИДЕМПИНГОВОЕ РАССЛЕДОВАНИЕ ПО ПОСТАВКАМ ТУРЕЦКОЙ И МЕКСИКАНСКОЙ АРМАТУРЫ**

Американский рынок стали уже свыше 10 лет живет в состоянии относительной оторванности от мирового. Это обусловлено тем, что в конце 90-х - начале 2000-х годов в стране было проведено несколько десятков антидемпинговых процессов, в результате которых запретительные пошлины были установлены практически на все виды стальной продукции, поставляемой почти всеми ее значимыми поставщиками.

В принципе, США остаются крупным импортером стали. За первые семь месяцев объем поставок стальной продукции в страну составил 18,2 млн. т, из которых 3,86 млн. т приходится на полуфабрикаты, а 4,17 млн. т - на трубы. Однако импорт наиболее массовых видов стальной продукции - горяче- и холоднокатаных рулонов, толстолистовой стали, арматуры и катанки из многих стран мира был блокирован и остается под запретом до сих пор.

Одной из оставшихся "лазеек" для доступа на американский рынок стали были поставки арматуры из Турции, но теперь и она, скорее всего, закроется. Группа американских производителей данной продукции во главе с Nucor и Gerdau Ameristeel 4 сентября подали иск в Комиссию по международной торговле, обвиняя экспортеров из Турции и Мексики в демпинге. Как заявляют истцы, демпинговая разница составляет 41-42% в случае Турции и около 50% в Мексике. Комиссия должна вынести вердикт о нанесении ущерба местным производителям уже в октябре, а установление предварительных пошлин ожидается в апреле 2014 г. Расследование обещает стать самым крупным антидемпинговым процессом в мировой металлургической отрасли, как минимум, с 2010 г., когда США ввели тотальный запрет на импорт большей части сортамента китайских труб.

В принципе, американские компании вряд ли имеют право обвинять своих турецких конкурентов в демпинге. Цены на арматуру в Турции практически не отличаются от экспортных котировок на данную продукцию. Поэтому американцы заявляют, что правительство Турции оказывает незаконную поддержку своим металлургам, регулируя для них тарифы на электроэнергию и природный газ, а также помогая получать льготные кредиты и предоставляя экспортное финансирование.

Однако основным доводом в пользу подачи антидемпингового иска, очевидно, был рост продаж в последние годы. Экспорт турецкой арматуры в США возрос от 268,4 тыс. т в 2011 г. до 633,6 тыс. т в 2012 г. и 465,0 тыс. т в первом полугодии 2013 г. По данным американских специалистов, на Турцию и Мексику приходится около 75% импорта арматуры в США. Впрочем, поставки этой продукции из СНГ, ряда европейских и азиатских стран были заблокированы антидемпинговыми и компенсационными пошлинами еще в конце 90-х.

Для турецких производителей арматуры потеря американского рынка будет очень тяжелым ударом. В первом полугодии общий объем зарубежных поставок данной продукции составил 4,1 млн. т, на 6% меньше, чем за тот же период прошлого года, так что рынок США достаточно важен для металлургов. Правда, по турецким данным, на США приходится только 268 тыс. т - немногим менее, чем за первые шесть месяцев 2012 г.

В конце августа - начале сентября стоимость турецкой арматуры на американском рынке составляла около \$600-605/т, CFR, тогда как местные производители продавали аналогичную продукцию по \$670-700/MT, EXW. Эти цены оставались практически неизменными на протяжении всего лета - прежде всего, из-за слабого спроса со стороны национальной строительной отрасли. Надежды на повышение котировок в сентябре были достаточно слабыми, хотя теперь, возможно, американским металлургам удастся добиться некоторого роста.

Кроме того, в августе в США не менялись и цены на плоский прокат. Стоимость горячекатаных рулонов в течение всего месяца не выходила за пределы интервала \$720-740/т, EXW. Правда, в сентябре металлурги рассчитывают на более оживленный спрос и, соответственно, на увеличение стоимости своей продукции. ([Rusmet.com](http://Rusmet.com)/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ТУРЦИЯ

### СТАТИСТИКА

#### В АВГУСТЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ СТАЛИ СОКРАТИЛСЯ

Турция в августе по сравнению с августом 2012 г. сократила экспорт стальной продукции на 25,2% до 1,27 млн. т. Об этом свидетельствуют данные статистики. По сравнению с предыдущим месяцем зарубежные поставки турецкого металла уменьшились на 11,2%. Выручка от экспорта составила \$953 млн. В целом по итогам января-августа по сравнению с аналогичным периодом прошлого года внешние поставки стали из Турции упали на 5% до 12,7 млн. т.

Турция в январе-июле по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила затраты на импорт железа и стали на 8,8% до \$10,8 млрд. По итогам этого года затраты на поставки продукции составили \$1,63 млрд., что на 1,2% ниже по сравнению с июлем прошлого года.

Турция в августе по сравнению с августом 2012 г. сократила выручку от экспорта стальной продукции на 25,4% до \$952,9 млн. Об этом свидетельствуют данные Turkish Exporters Association. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель понизился на 13,4%. В целом по итогам января-августа по сравнению с аналогичным периодом прошлого года поступления от экспорта турецкой стали уменьшились до \$9,53 млрд. Турция в январе-июле по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила затраты на импорт железа и стали на 8,8% до \$10,8 млрд. По итогам года затраты на поставки продукции составили \$1,63 млрд., что на 1,2% ниже по сравнению с июлем прошлого года. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ЮЖНАЯ КОРЕЯ

### СТАТИСТИКА

#### В АВГУСТЕ 2013 ГОДА ВЫРУЧКА ОТ ЭКСПОРТА СТАЛИ СОКРАТИЛАСЬ

Южная Корея в августе по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила выручку от экспорта стали на 5,9%. Об этом свидетельствуют данные статистики. В частности, поступления от зарубежных поставок металла в указанный период достигли \$2,71 млрд. Южная Корея в январе-июне по сравнению с этим же периодом 2012 г. сократила выручку от экспорта стали на 11,9%. Поступления от зарубежных поставок металла составили в указанный период \$16,4 млрд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ЯПОНИЯ

### СТАТИСТИКА

#### В ИЮНЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ПРОКАТА ВЫРОС

Япония в июне по сравнению с июнем 2012 г. увеличила экспорт горячекатаного стального проката на 8% до 1,26 млн. т. Об этом свидетельствуют данные Министерства финансов страны. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель снизился на 2,3%. В целом по итогам января-июня по сравнению с аналогичным периодом минувшего года экспорт продукции поднялся на 16,7% до 7,8 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### В ИЮЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ СТАЛИ УМЕНЬШИЛСЯ

Япония в июле по сравнению с июлем сократила импорт стальной продукции на 3,1%. Об этом свидетельствуют данные Министерства финансов страны. В частности, поставки металла в страну в заданный период составили 663,15 тыс. т. По сравнению с июлем прошлого года импорт увеличился на 14,3%. По итогам января-июля по сравнению с аналогичным периодом прошлого года поставки стали в Японию снизились на 8,8% до 4,2 млн. т. Объемы производства стали в Японии в январе-июне по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличились на 1,2%. В частности, выплавка металла в стране в заданный период достигла 54,71 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### В ИЮЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ СТАЛИ СОКРАТИЛСЯ

Япония в июле по сравнению с июлем 2012 г. сократила экспорт железа и стали на 1,5%. Об этом свидетельствуют данные Министерства финансов страны. В частности, зарубежные поставки японского металла в заданный период составили 3,64 млн. т. В целом по итогам января-июля по сравнению с аналогичным периодом прошлого года экспорт стали из Японии повысился на 6,3% и составил 26 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

*Журнал выходит на русском языке дважды в месяц в печатном и электронном (файлы \*.doc, \*.pdf или \*.html) виде*  
**РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ ТОЛЬКО ПО ПОДПИСКЕ**

# Химия Украины

*chemistry@business.dp.ua*

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 21880 в "Каталоге изданий Украины" ГП "Пресса"

Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина  
 Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435 <http://www.business.dp.ua/>



## УКРАИНА

## СТАТИСТИКА

## ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЕ КОМБИНАТЫ ПОДВЕЛИ ИТОГИ РАБОТЫ ЗА ВОСЕМЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА

Горно-обогатительные комбинаты Украины обнародовали производственные данные за 8 месяцев. Об этом говорится в сообщении предприятий. Полтавский ГОК в январе-августе увеличил производство железорудного концентрата на 11,8%. Всего произведено 8,63 млн. т железорудного концентрата. Также за отчетный период на комбинате было произведено 7,07 млн. т окатышей, что на 11,5% больше, чем по итогам января-августа 2012 г. 97,34% акций Полтавского ГОКа принадлежит швейцарской фирме Ferrhexro AG.

Ингулецкий ГОК сохранил производство железорудного концентрата на уровне 9,13 млн. т, что на 0,3% меньше, чем за 8 месяцев 2012 г. ИнГОК входит в горнорудный дивизион группы «Метинвест». ЦГОК увеличил производство железорудного концентрата на 5,8% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. г. - до 4,5 млн. т. Производство окатышей за указанный период составило 1,57 млн. т, что на 0,8% больше, чем за 8 месяцев 2012 г. ЦГОК входит в горнорудный дивизион группы «Метинвест». СевГОК увеличил производство железорудного концентрата на 2,3% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. г. - до 9,9 млн. т. За 8 месяцев СевГОК произвел 7,25 млн. т окатышей, что на 2,5% меньше, чем за январь-август 2012 г. СевГОК входит в горнорудный дивизион группы «Метинвест».

В январе-августе Южный горно-обогатительный комбинат увеличил производство концентрата по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 1,3% до 7,043 млн. т. Объем производства агломерата увеличился на 8,5% до 1,538 млн. т. Согласно сообщению предприятия, в августе ЮГОК увеличил объем производства концентрата на 4,3% до 920 тыс. т по сравнению с этим же периодом 2012 г., объем производства агломерата сократился на 16,8% до 129 тыс. т.

## Показатели производства продукции ЮГОКа

	Август 2013 г., тыс. т	Август 2012 г., тыс. т	Август 2013 г./ август 2012 г., %	Январь-август 2013 г., тыс. т	Январь-август 2012 г., %
Производство концентрата	920,0	882,0	104,3	7043,0	101,3
Производство агломерата	129,0	155,0	83,2	1538,0	108,5

(УНИАН/МинПром/Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира)

## КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

## ВВОД В СТРОЙ ЕРИСТОВСКОГО ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНОГО КОМБИНАТА (ЕГОК)

## ПОЗВОЛИЛ КОМПАНИИ FERREXRO НАРАСТИТЬ ПРОИЗВОДСТВО КОНЦЕНТРАТА И ОКАТЫШЕЙ

Строительство новых предприятий горно-металлургического комплекса "с нуля" - относительно редкое явление на постсоветском пространстве. В частности, украинский горно-металлургический комплекс до 2012 г. вообще не мог похвастаться такими объектами. Зато осенью прошлого года были введены в строй сразу два предприятия. Одно из них - построенный компанией Ferrhexro Еристовский горно-обогатительный комбинат. Не исключено, эта компания и в дальнейшем будет наращивать добычу железной руды за счет освоения новых месторождений.

Контрольный пакет акций Ferrhexro принадлежит украинскому бизнесмену Константину Жеваго. В 2007 г. Ferrhexro Plc стала первой украинской компанией, получившей листинг на основной площадке Лондонской фондовой биржи (LSE). Главный, и до недавних пор единственный реально работающий актив компании - Полтавский горно-обогатительный комбинат.

ПГОК, предприятие с полным циклом добычи, переработки руды и производства железорудных окатышей, входит в тройку крупнейших украинских производителей ЖРС и является его ведущим экспортером. Комбинат эксплуатирует Горишне-Плавнинское и Лавриковское месторождения, которые разрабатываются одним карьером. Их запасы составляют около 1,5 млрд. т руды со средним содержанием железа 24-32%. Предприятие добывает порядка 28-29 млн. т руды в год, выпускает около 10-11 млн. т концентрата (около трети от производства в целом по Украине) и 8-10 млн. т окатышей (около 40% от общеукраинского показателя). В 2012 г. Полтавский комбинат произвел 11,83 млн. т концентрата и 9,69 млн. т окатышей.

Ferrhexro заявляет о намерении наращивать производство ЖРС: по наиболее смелым прогнозам - до 22 млн. т в год к 2018 г. До кризиса заявлялось, что компания намерена в будущем производить 32 млн. т окатышей в год, но

при нынешнем состоянии рынка это заведомо нереально. Кроме того, компания планирует в ближайшем будущем обеспечить себе технологическую возможность выпускать 100% окатышей высокого качества с содержанием Fe 65%. На данном этапе окатыши такого уровня составляют около половины ее продукции, остальное - с содержанием железа 62%.

Препятствием для реализации планов по увеличению объемов производства ЖРС является нехватка собственных мощностей по добыче железной руды. Из-за этого Ferrhexro даже при нынешних объемах производства окатышей вынуждена закупать часть сырья у сторонних производителей. Полтавский ГОК был введен в эксплуатацию в 1970 г., и разрабатываемые им месторождения уже в значительной степени выработаны. Кроме того, предприятие в 90-е годы не проводило вскрышных работ. В результате глубина карьера к настоящему времени превысила 300 м, а сам карьер приобрел форму стакана вместо привычной для ГОКов чаши, что негативно влияет на производительность и повышает себестоимость добываемой руды. Причем, по мнению ряда специалистов, дальнейшее расширение карьера ПГОКа невозможно без частичной остановки предприятия.

Выходом из ситуации, наряду с развитием Полтавского ГОКа, и стало освоение новых железорудных месторождений.

Запасы Еристовского месторождения согласно классификации JORC составляют 632 млн. т, а с учетом освоения северной территории, которую еще предстоит разведать, можно рассчитывать на более чем миллиард тонн. Предполагается, что после того как комбинат заработает на полную мощность, он будет добывать порядка 27-28 млн. т руды в год. Преимущество ЕГОКа по сравнению с Полтавским заключается в том, что руда на участке залегает близко к поверхности. Это существенно удешевляет

добычу. Кроме того, по словам и. о. гендиректора Еристовского ГОКа Николая Горошко, из 1 т еристовской руды получается порядка 470 кг концентрата, тогда как из ты руды Полтавского ГОКа - около 400 кг.

О намерении построить новый ГОК на месте Еристовского месторождения компания К. Жеваго заявляла еще в начале "нулевых". Необходимые для начала строительных работ разрешения были получены в 2007 г. Строительство карьера велось с 2008 г. по 2012 г. Инвестиции в разработку карьера, по информации СМИ, составили около \$400 млн. На проектную мощность ЕГОК может выйти в 2016-2017 гг.

Еристовский ГОК был введен в строй осенью 2012 г. На карьере, согласно утверждению представителей Фергехро, используется лучшее в мире в своем классе горнодобывающее оборудование. Насколько соответствует действительности столь претенциозное заявление, сказать сложно. Но в том, что новый комбинат оборудован на порядок лучше других украинских ГОКов с их высоким уровнем износа производственных мощностей, можно не сомневаться. В частности, на ЕГОКе используется техника производства компании Caterpillar, в том числе и несколько автосамосвалов CAT793D грузоподъемностью 220 т.

В первом полугодии объем добычи на Еристовском ГОКе составил 2,97 млн. т руды, из которой было получено 1,245 млн. т железорудного концентрата и 858,8 тыс. т окатышей. Причем, всего Фергехро в январе-июне произвела 6,5 млн. т концентрата и 5,246 млн. т окатышей (+11% к АППГ), из них 5,085 млн. т - из собственного сырья (+11,4% к АППГ). Таким образом, из руды, добываемой на новом ГОКе, в настоящий момент производится около 20% продукции компании.

Согласно как заявлениям представителей Фергехро, так и прогнозам аналитиков, Еристовский ГОК в дальнейшем будет наращивать добычу, что станет одним из факторов, способствующих увеличению объемов производства окатышей и повышению операционной эффективности компании, а также позволит отказаться от закупок сырья на стороне. Прогнозируется, что по итогам 2013 г. выпуск окатышей составит 12 млн. т по сравнению с 11 млн. т в прошлом году.

Аналитик ИК Eavex Capital Иван Дзвинка в интервью газете "Дело" сообщил, что, по его мнению, во втором полугодии ожидается рост производства до 5,6 млн. т окатышей против 5,2 млн. т в первом. "Дальнейшее наращивание добычи руды на Еристовском ГОКе поможет компании снизить затраты, - добавил он. - Во второй половине года их уровень может уменьшиться до \$59 на 1 т окатышей по сравнению с \$61,8 в первом полугодии". Владимир Дорогов, аналитик комплекса брокерских услуг "Альфа-директ", заметил, что расширение добычи на Еристовском месторождении во второй половине 2013 г. и в 2014 г. "будет являться источником увеличения объемов производства и реализации и улучшения операционной эффективности".

Согласно проекту, в будущем Еристовский ГОК станет не только добывать руду, но и перерабатывать. В планах Фергехро значится строительство на предприятии комплекса по обогащению и окомкованию железной руды. Проектная мощность актива - 10 млн. т концентрата и 6 млн. т высококачественных окатышей (Fe 65%) в год. Объем необходимых инвестиций оценивается в \$750-800 млн. По состоянию на середину 2012 г., по словам основного владельца компании Константина Жеваго, было израсходовано \$150 млн. на технологию, оборудование и инженерии. В 2013 г., по информации журнала "Forbes", Фергехро планирует потратить на разработку данного проекта \$30 млн. В качестве даты начала строительства ранее назывался 2013 г., но более реалистичным является предположение, что оно начнется в 2014 г. О том, что "полномасштабное строительство будет выполняться в

2014-2015 гг.", в частности, сообщил начальник горного цеха Еристовского ГОКа Виталий Коваленко. Ввести в строй обогатительную фабрику ЕГОК намерен в 2016 г.

Кроме Полтавского и Еристовского ГОКов, компания Фергехро владеет еще несколькими лицензиями на разработку железорудных месторождений с совокупными запасами железной руды порядка 15 млрд. т. Все они расположены на севере Украины в Полтавской области. Фергехро - единственная бизнес-группа, "застолбившая" руду данного региона; остальные украинские ГОКи других компаний расположены южнее - в районе Кривого Рога (Днепропетровская обл.).

Добыча руды на большинстве из них - дело отдаленного и неопределенного будущего. Например, весной Фергехро добилась продления лицензий на пять месторождений с общим объемом ресурсов 13,2 млрд. т по советской классификации ГКЗ. Но при этом в самой же компании утверждают, что вести их разработку в ближайшие пять лет не планируется.

О том, что приоритетом на данном этапе является развитие действующих комбинатов, а не строительство новых, свидетельствует и соотношение объемов инвестиций. Из вложенных Фергехро в прошлом году в развитие своих украинских предприятий \$487 млн. Полтавский ГОК получил \$270 млн., Еристовский - \$174 млн., а все прочие объекты - около \$40 млн. Причем, судя по имеющейся в открытых источниках информации, львиная доля, если не 100% последней группы инвестиций - вложения в логистику.

Более или менее конкретные планы анонсируются только относительно одного из еще не освоенных месторождений - Белановского с запасами руды более чем 1 млрд. т и глубиной залегания приблизительно сто метров от поверхности земли. Для его разработки в 2009 г. было зарегистрировано ООО "Белановский ГОК". Компания К. Жеваго, согласно заявлениям, намеревается инвестировать в данный проект около \$3 млрд. Строительство ГОКа предусматривает и утвержденная в июне районным советом схема развития Кременчугского района (Полтавская обл.), на территории которого он расположен.

Для того чтобы построить данный комбинат, Фергехро необходимо преодолеть ряд препятствий, имеющих не столько экономический, а, скорее, "бизнес-политический" и социально-политический характер. Во-первых, против строительства Белановского ГОКа активно выступает одна из крупнейших украинских ФПГ - группа "Приват". Эта группа является совладельцем ПАО "Укртатнафта", а пруд-испаритель принадлежащего этой компании Кременчугского НПЗ расположен неподалеку от планируемого карьера БГОКа. Согласно заявлениям нефтяников, результатом такого соседства может стать перетекание пруда в карьер, что негативно скажется на экологической ситуации. Во-вторых, для строительства карьера необходимо отселить ряд сел. Кроме того, доводом против строительства нового крупного промышленного предприятия является перспектива общего ухудшения экологической ситуации в относительно чистом пока еще регионе.

Скорее всего, Фергехро преодолет существующее сопротивление и рано или поздно и займется разработкой данного месторождения, но вот сказать, когда это произойдет, крайне сложно. Так мэр Кременчуга Олег Бабаев, миноритарный партнер Жеваго по другому бизнесу, заметил, что разработка даже ближайшего к нынешним карьерам Белановского месторождения - дело дальней перспективы. Константин Жеваго о перспективах строительства новых ГОКов также высказался довольно неопределенно: "Если вы спросите, рассчитываем ли мы на то, что будем производить на следующем месторождении (Белановском) - сегодня рано еще об этом говорить. Это огромные инвестиционные вложения". Проект находится на стадии разработки технико-экономического обоснования и

скупки участков. Согласно заявлениям представителей Фергехро, инвестиционный проект строительства еще не утвержден.

Похоже, что стремление Жеваго сохранить за собой лицензии на не разрабатываемые пока что месторождения - это, в первую очередь, попытка обеспечить резерв на долгосрочную перспективу.

В целом и разработка нового месторождения, и попытка "застолбить" участки на будущее свидетельствует о том серьезности намерений Фергехро закрепиться в качестве одного из крупных мировых поставщиков ЖРС. Об этом также говорят и ежегодные вложения в логистику в размере несколько десятков миллионов долларов, включая инвестиции в флот, и попытки закрепиться на восточно-азиатских рынках. А вот анонсированный еще в середине 2000-х проект строительства металлургического завода "Ворскла-сталь" в Полтавской области, скорее всего, так и не дожидается реализации, несмотря на то, что, по словам

самого Жеваго, компания ежегодно вкладывает в него миллионы долларов.

Согласно прогнозу специалистов ИГ "Арт-капитал", Фергехро в 2014-2017 гг. будет ежегодно наращивать производство ЖРС на 2 млн. т, а к 2019 г. оно достигнет 20 млн. т в год. Чистая прибыль компании, по их мнению, в ближайшем будущем составит около \$240-250 млн. в год. Правда, кроме нестабильного мирового рынка, препятствием для реализации планов по развитию новых проектов могут выступить и специфические украинские проблемы, вроде невозврата НДС (задолженность государства перед Фергехро составляет несколько сотен миллионов долларов.) Так что, в полном объеме эти планы могут не реализоваться или реализоваться в очень отдаленной перспективе. Сам Жеваго в одном из прошлогодних интервью сказал, что вначале компания должна завершить запланированные вложения, а потом "будем смотреть, что делать". ([Rusmet.ru/Металл Украины, СНГ, мира](http://Rusmet.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

## **КОМПАНИИ НА РЫНКЕ**

### **У ООО «НПКФ «ВЕЛТА» ЕСТЬ РЕЗЕРВ ДЛЯ УСИЛЕНИЯ РЕСУРСНЫХ ПОЗИЦИЙ**

Генеральный директор компании "Велта" Андрей Бродский охотно делится своей "голубой мечтой" - занять 2% нишу на глобальном рынке добычи ильменита. Для новичка, только в прошлом году начавшего добычу руды, - это дерзкий план. Чтобы его осуществить, "Велте" необходимо увеличить производство на порядок. А. Бродский уверен, что такое возможно уже в следующем году.

В конце июля "Велта" пустила в Кировоградской области вторую очередь Бирзуловского горно-обогатительного комбината. Вторая очередь состоит из корпуса гравитации и реконструированного участка доводки. Новое оборудование призвано увеличить производительность ГОКа более чем на 60% - со 185 тыс. т до 300 тыс. т ильменитового концентрата ежегодно. Если предприятие сможет заработать на полную мощность - до "сбытия мечт" рукой подать. "Наше производство на 2014 г. запланировано на уровне 250 тыс. т ильменита с содержанием TiO<sub>2</sub> 54-58%. И это даже больше 2% от мирового рынка", - сообщил А. Бродский. Но в таком случае надо немедленно ускоряться.

За весь прошлый год компания произвела 22,6 тыс. т ильменитового концентрата, за первое полугодие текущего - 22 тыс. т. "Но с февраля по май ГОК находился на реконструкции, поэтому первое полугодие не является репрезентативным", - отмечает А. Бродский. По его словам, за второе полугодие комбинат планирует выдать на-гора около 100 тыс. т концентрата. На протяжении лета ГОК уже стал методично наращивать месячные объемы добычи: результат июня - 9 тыс. т концентрата, июля - 10 тыс. т, августа - 12 тыс. т. И это пока без учета мощностей второй очереди, которая будет полностью включена в производственный процесс только в сентябре.

По данным Геологической службы США, в 2012 г. в мире было произведено около 7 млн. т титанового сырья (в пересчете на содержание TiO<sub>2</sub>), из них украинскими субъектами хозяйствования - около 300 тыс. т. Примерно тот же уровень был продемонстрирован ими, согласно оценкам американских геологов, и в 2011 г. и в 2010 г. Аналитики компании Masquarie Research оперируют несколько другими цифрами. По их подсчетам, прошлогодний общий объем добычи несколько ниже (около 6 млн. т), зато доля Украины в нем - несколько выше (около 7%). Возможно, она даже слегка преувеличена, так сказать на вырост.

По страновому ранжиру лидерство в добыче данного вида сырья захватили Австралия и ЮАР - ильменитовые "миллионеры"; в разрезе компаний - около 30% рынка держат структуры, контролируемые группой Rio Tinto. Еще примерно по 10% (или около того) контролируют компании Iluka и Kenmare. У остальных игроков - доли помельче, при том, что самих игроков довольно много. Поэтому даже

2% мировой добычи - это серьезный куш. Ведь в денежном выражении ежегодный оборот мирового рынка титаносодержащего сырья - порядка \$20 млрд. по нынешним ценам.

Украина в этом титановом братстве давно осела в группе крепких середняков. Исторический пик отечественной добычи ильменита пришелся на 2007 г., после чего объемы несколько сократились, что вызвано истощением старых месторождений при отсутствии ввода в эксплуатацию новых. Но если сейчас к процессу подключится "Велта", Украина может даже чуть продвинуться выше в рейтинге титанорудных старателей. До сих пор очки в нем набирали исключительно структуры Дмитрия Фирташа, который на протяжении последнего десятилетия контролирует почти всю ильменитовую отрасль Украины. В 2012 г. его холдинг "Крымский титан" усилиями Иршанского и Вольногорского ГОКов добыл свыше 700 тыс. т ильменитового концентрата. Но в данном случае речь идет о "сыром" материале, в пересчете на содержание TiO<sub>2</sub> - этот объем будет где-то на 40% меньшим. Тягаться с "Крымским титаном" по объемам добычи "Велта" в обозримой перспективе не собирается, но по показателю инвестиционной активности она в последнее время является главным ньюсмейкером в этом довольно узком и закрытом секторе отечественного ГМК.

Под Бирзуловский ГОК у одного только "Проминвестбанка" компания привлекла более \$100 млн. кредитов. И в данный момент это основной источник финансирования проекта, общий объем вложений в который превысил уже \$122 млн. Хотя на старте главным банковским партнером "Велты" выступал "Укргазбанк", ссудивший ей первые \$40,5 млн. для закладки Бирзуловского ГОКа. Позже этот кредит был рефинансирован у "ПИБ". Рассчитаться с "Проминвестбанком" по актуальным займам "Велта" должна до конца 2017 г. Сроки довольно сжатые, а кредитный портфель увесистый, поэтому компания неутомимо ищет инвестора, готового разделить с ней финансовое бремя. В 2011 г. в Лондоне была зарегистрирована фирма Velta Group Global Ltd для возможного выхода с IPO на международные фондовые площадки. В 2012 г. А. Бродский в интервью Forbes сказал, что его компания готова продать до 25% акций через процедуру IPO либо путем частного размещения. "Данное предложение остается в силе, мало того мы ведем активные переговоры в этом направлении", - сказал он МинПрому.

По мнению Игоря Стельмаха, руководителя направления проектного и структурного финансирования компании "Эксим-Консалтинг", интерес к приобретению украинских активов по добыче титаносодержащего сырья в сохраняется. "Есть специализированные сырьевые компании, ко-

торые ищут месторождения. Но продающихся и при этом интересных активов мало", - отмечает он. В 2011 г. "Эксим-Консалтинг" готовила для потенциальных инвесторов обзор новых проектов в украинской титановой отрасли. Он охватывал три площадки: Волчанское месторождение (Демуриновский ГОК), Носачевское (компания TioFab) и Бирзуловское ("Велта"). Пока свою жизнеспособность подтвердил только последний из проектов. Хотя по затратности капиталовложений он уступает Волчанскому, а по объемам запасов - Носачевскому. "Велте" удалось завоевать благосклонность Кировоградской облгосадминистрации, и после этого проект стал развиваться намного интенсивнее.

Разведку на Бирзуловском месторождении компания начала еще в начале 2000 г., а лицензию на его промышленную разработку получила в 2007 г. - на 20 лет. Ближайшие год-два станут для "Велты" определяющими. ГОК построен - теперь необходимо подтверждать теоретические выкладки на практике. Оправдает ли себя ставка на бирзуловские недра? Ведь само месторождение было открыто еще в конце 1960-х годов. В 1970-х годах там провели поисково-разведывательные работы. Но от последующей добычи в СССР отказались. "До начала изучения нашего месторождения уже были введены мощности по добыче ильменита на Иршанском и Вольногорском ГОКах, и, видимо, необходимость в еще одной сырьевой базе отсутствовала", - предполагает А. Бродский.

По оценкам специалистов компании, геологические параметры месторождения вполне пригодны для рентабельной добычи: содержание TiO<sub>2</sub> в ильменитовом концентрате - в среднем 54-58%, среднее содержание иль-

менитового концентрата в песках - 9,5%. Это далеко не рекордные геологические показатели в отрасли, но есть немало примеров, когда в промышленном порядке разрабатываются и запасы с худшими характеристиками. К тому же небольшая глубина залегания продуктивных пород на Бирзуловском месторождении, нахождение их в песках, а не в скальных толщах, способствуют удешевлению процесса добычи.

По данным российского информационно-аналитического центра "Минерал", продуктивная россыпь на Бирзуловском месторождении имеет протяженность около 5 км при средней ширине около 0,9 км и состоит из двух частей - более богатой верхней и менее богатой нижней. В среднем содержание ильменита в породе составляет 160 кг/куб. м. Средняя глубина залегания - 22 м. Объем запасов, согласно международной классификации JORC, составляет примерно 9 млн. т ильменитового концентрата. При этом у "Велты" есть резерв для усиления своих ресурсных позиций. Она владеет лицензией и на право разработки Лекаревского месторождения, расположившегося на расстоянии 7 км от Бирзуловского, ближе к Новомиргороду. Как ожидается, запасы Лекаревского составляют около 3 млн. т ильменитового концентрата. "В данный момент мы занимаемся доразведкой этой сырьевой базы, изучение планируем закончить в конце этого или в начале следующего года", - рассказывает генеральный директор "Велты". - При благоприятной ситуации строительство ГОКа начнется там в первом полугодии 2014 г. Финансовые вливания в данный проект, по предварительным оценкам, составят от \$30 до \$50 млн.". ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## СНГ

### АНАЛИЗ

#### ЗАО «РУДНАЯ КОМПАНИЯ» ПРЕДЛОЖИЛО КОРПОРАЦИИ «ИНДУСТРИАЛЬНЫЙ СОЮЗ ДОНБАССА» (ИСД) КУПИТЬ СВОЙ КОНТРОЛЬНЫЙ ПАКЕТ АКЦИЙ ШЕМРАЕВСКОГО МЕСТОРОЖДЕНИЯ

ИСД может "зайти" на Шемраевское железорудное месторождение в Белгородской области (Россия), обзаведясь наконец собственным ЖРС и даже потеснив интересы Алишера Усманова. В обозримой перспективе это едва ли не единственная для корпорации возможность решить вечную проблему снабжения железной рудой.

В июле стало известно, что ЗАО "Рудная компания" (Россия) предложило Индустриальному союзу Донбасса купить свой контрольный пакет акций для дальнейшего производства железорудного сырья на Шемраевском месторождении в Шебекинском районе Белгородской области. Фирма примет участие в аукционе на право пользования участком месторождения сроком на 25 лет, который федеральное агентство "Роснедра" (в лице подразделения "Центрнедра") наметило на июль. Предполагаемая полная ежегодная мощность проекта - 2 млн. т ЖРС.

Известно, что отсутствие собственной базы ЖРС относится к самым уязвимым местам бизнеса ИСД и стало одной из ключевых причин его поглощения структурами, связанными с Внешэкономбанком (ВЭБ) РФ. По экспертным оценкам, это поглощение позволило стабилизировать снабжение корпорации сырьем, но не обеспечило ее собственными железорудными запасами. Что по-прежнему ставит ИСД в зависимость от колебаний цен на ЖРС, экспортной политики Москвы и импортной политики Киева и т. п. В Украине не первый год существует идея ограничения ввоза железных руд для поддержки внутренней добычи, напоминает отраслевой аналитик Владимир Пиковский - равно как и почти по всем остальным типам сырья.

Поэтому шемраевский проект вполне может быть выгоден ИСД даже с учетом \$200 млн., которые нужно вложить в участок по условиям аукциона - и денег, которые пойдут на покупку "Рудной компании". Впрочем, в послед-

нем случае сумма может быть символической (пара десятков миллионов долларов), допускает российский специалист по промсырью Оксана Криштопа, так как данная схема может быть инициирована структурами ВЭБ именно для обеспечения сырьем своего крупного металлургического актива. "Почему нужны такие сложности? Например, потому, что ИСД юридически не успел подать документы на аукцион, к тому же в отраслевом законодательстве России есть ограничения на участие зарубежных претендентов, что выгодно внутренним монополистам. А так их можно попробовать обойти - скажем, тот же "Металлоинвест", базирующийся на запасах Курского магнитной аномалии", - отмечает она. Одним из ключевых бенефициаров ВЭБ называют лично Владимира Путина, поэтому группа может себе позволить такие игры с "Металлоинвестом" А. Усманова.

Однако вернемся к проекту. Указанный объем добычи позволит ИСД заместить основную часть ее железорудного импорта, который в 2012 г. составил 2,6 млн. т. Но этого удастся добиться лишь к 2019-2020 гг., как следует из ТЭО работы на Шемраевском. К тому моменту ввиду восстановления мировых металлорынков корпоративное потребление ЖРС способно превысить докризисный уровень и достичь 3,5 млн. т или более, как полагает В. Пиковский. Но, по его оценке, это не сильно снижает привлекательность проекта, просто делает его долгосрочным. "Тем более что при возрождении спроса цены будут расти, а предложение - сжиматься. Важность собственной рудной базы в такой ситуации хорошо известна по докризисным временам", - говорит эксперт.

На Шемраевском ИСД получит доступ к богатым и легкообогатимым железным рудам - в среднем по месторождению содержание Fe составляет 67,8%, а на предлагае-

мом участке - 63,6%. И руды здесь хорошо размываемы, уточняет заведомо геологии полезных ископаемых Института геологических наук НАНУ Леонид Галецкий. С другой стороны, они залегают в сложных горно-геологических условиях (на глубине более 400 м, при высокой обводненности и неустойчивости пород налегающей кровли и рудного массива), значительно затрудняющих разработку традиционными способами - карьерным или шахтным. "Поэтому осваивать Шемраевское нужно с применением скважинной гидродобычи (СГД), что означает извлечение твердых пород через скважины в виде водоминеральной смеси (пульпы). При СГД скважины бурят рядами по всему добычному полю, размыв рудного массива идет по зонам снизу вверх", - комментирует геолог.

Шемраевские руды, пригодные для СГД, оцениваются в 260 млн. т, все разведанные запасы - в 858,2 млн. т. Конкретно же на рассматриваемом участке запасы составляют до 3,4 млн. т по категории С1 (разведанные) и 37,7 млн. т по категории С2 (предварительно оцененные). Проект предусматривает начало строительства ГОКа не позднее чем через 7 лет после победы на аукционе, пуск объекта еще через два года и его вывод на проектную мощность уже через год. Экономисты считают, что при благоприятной рыночной обстановке эти сроки могут быть заметно сокращены. В этом свете эксперты задаются вопросом, какие же еще месторождения ЖРС могли бы составить рудную базу ИСД. Л. Галецкий напоминает об одном из крупнейших в РФ Бакчарском месторождении в Томской области. Предварительная оценка запасов Бакчарского рудного узла составляет 25-30 млрд. т со средним содержанием валового железа в руде 37,5-42,5%. "Это намного меньше, чем на Шемраевском, не говоря уж о значительной удаленности от потребителя. Около 30% запасов Бакчарского находится в рыхлом, сыпучем или полусцементированном состоянии", - информирует аналитик. Что же до приватизации, то пока что Москва и "Роснедра" не склонны продавать месторождение.

Как сообщил замглавы "Роснедр" Евгений Киселев, в ближайшие годы аукцион или конкурс по Бакчарскому не планируется. "Все геологи считают, что это месторождение - самое богатое по своему объему во всем мире. Но там очень жидкие руды, и технологии для их переработки сегодня только разрабатываются. Главная задача "Роснедр" - поставить там на балансовые запасы 100-200 млн. т, а уже затем выставить на аукцион или конкурс и лицензировать. И тогда инвестор сможет разработать и обкатать требуемые технологии добычи. Но свет клином не сошелся: на российской земле еще много обычных нели-

цензированных железорудных участков, где годятся традиционные добычные подходы", - считает он. А значит, при желании отечественные металлурги могут попытаться счастья не только на Белгородщине.

Остаются неосвоенные залежи железной руды и на украинской земле. Если не брать во внимание мелкие проекты, то вспоминаются проекты Приазовского и Таврического железорудных ГОКов, которыми до кризиса занимался и ИСД (в лице ООО "Индустриальная группа - Магнетит"). В частности, намечалась открытая разработка железистых кварцитов на Гуляйпольском и Васиновском месторождениях, проект оценивался в 5 млрд. грн. А всего лишь от \$250-300 млн. стоит организация добычи и ГОКа на Куксунгурском месторождении - крупнейшем в Приазовском железорудном районе. Предполагаемые запасы Куксунгурского составляют около 2,5 млрд. т, балансовые - 237,26 млн. т. По этому поводу Л. Галецкий отмечает, что Приазовский железорудный район (Запорожская и Донецкая обл.) - это первоочередная резервная база для черной металлургии Украины. Совокупные промышленные запасы составляют здесь 2958,8 млн. т при среднем содержании железа 27,6%, они подсчитаны в пределах Васиновского, Гуляйпольского, Куксунгурского и Мариупольского месторождений. Эти залежи были подготовлены к промышленному освоению еще 30-35 лет назад, однако по сей день не эксплуатируются. "Примерно 1/3 из разведанных запасов района - это легкообогатимые высококачественные магнетитовые кварциты Мариупольского, Куксунгурского, Васиновского месторождений. Несмотря на невысокое средневзвешенное содержание железа в руде, с приазовских рудников (прежде всего Куксунгурского и Васиновского) можно получать концентраты с 69-72% железа", - сообщает геолог.

Впрочем, эксперты сходятся во мнении, что подобные капиталоемкие проекты в Украине сейчас не будет финансировать даже ВЭБ. Сегодня ИСД всерьез рассматривает возможность остановки одного из базовых метпредприятий, Днепровского МК им. Дзержинского; в такой обстановке говорить о реанимации приазовских железорудных проектов явно преждевременно, уверен Л. Галецкий. Возможно, российские хозяева холдинга вернутся к этому вопросу, когда увидят устойчивую стабилизацию на мировых металлорынках. Без этого фактора не стоит ожидать значительного "чистого" роста котировок ЖРС на глобальном рынке - в т. ч. из-за избытка его предложения в мире. А значит, любые рудные перспективы "ИСД" будут зависеть именно от посткризисного восстановления в металлургии. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ

### НОВОСТИ КОМПАНИЙ

#### В ОАО «ЕВРАЗ КАЧКАНАРСКИЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» («ЕВРАЗ КГОК») ПУЩЕНЫ В ЭКСПЛУАТАЦИЮ МОЩНЫЕ КОМПЛЕКСЫ ДЛЯ ДРОБЛЕНИЯ РУДЫ

На «ЕВРАЗ КГОКе» введены в эксплуатацию два новых автоматизированных комплекса среднего и мелкого дробления фирмы "ThyssenKrupp Fordertechnik" (Германия). Каждый каскад состоит из двух дробилок (среднего и мелкого дробления), двух грохотов, двух питателей и конвейера. Первая линия пущена в марте, второй каскад введен в эксплуатацию в августе. Сейчас ведется выбор оптимальных параметров работы оборудования.

По сравнению с ранее действовавшими комплексами производительность увеличилась более чем на 40%. Каждый час на новом оборудовании измельчается до 900 т железорудного сырья. Руда измельчается до фракции не более 16 мм, это позволяет качественнее извлекать железосодержащие включения в процессе обогащения. Контроль за работой оборудования осуществляется в автоматическом режиме. «Благодаря системам аспирации и различным приспособлениям работа нового комплекса "ThyssenKrupp" не наносит вреда окружающей среде и позволяет значительно улучшить условия труда дробильщиков», - отметил главный инженер «ЕВРАЗ КГОКа» Владимир Мартынов.

Пуск нового оборудования стал частью масштабного инвестиционного проекта по повышению мощности «ЕВРАЗ КГОКа» до 55 млн. т руды в год. С 2010 г. общий объем инвестиций проекта составил 2,5 млрд. руб. За последние несколько лет на предприятии серьезно обновился парк карьерной техники, задействованной в технологическом процессе. На линию вышли новые БелАЗы грузоподъемностью 55 и 130 т, буровые станки, бульдозеры, экскаваторы, существенно обновился железнодорожный транспорт, предназначенный для эксплуатации в условиях открытых горных выработок. Значительно вырос объем перевозок горной массы. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ОАО «КАРЕЛЬСКИЙ ОКАТЫШ» ВВОДИТ В ЭКСПЛУАТАЦИЮ НОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

ОАО "Карельский окатыш" протестировало оборудование, которое обеспечит высокоточное позиционирование буровых станков. Тестирование провели специалисты компании Modular. Они установили систему на несколько станков: Atlas Copco и отечественные СБШ - и проверили ее работу. «Наша цель - проанализировать, насколько эффективно наше пилотное программное обеспечение, - говорит менеджер по работе с ключевыми клиентами компании Modular Тимур Хунагов, - насколько оно соответствует мировым стандартам и требованиям "Карельского окатыша". Если система покажет себя успешно, то мы развернем ее на все буровые станки».

Система высокоточного позиционирования позволит видеть местоположение машины и глубину скважины, которую она бурит. Таким образом, в любое время суток, при любой погоде станок можно разместить над нужной отметкой с точностью до нескольких сантиметров. Оборудование позволяет дистанционно по сети Wi-Fi контролировать сетку скважин и их глубину в режиме реального времени, а машинист бурового станка имеет возможность определить, на каком расстоянии от точки бурения стоит машина, при помощи специального планшетного компьютера. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## МИРОВОЙ РЫНОК

### АНАЛИЗ

#### В БЛИЖАЙШИЕ 12-17 ЛЕТ ПРОИЗВОДСТВО ЖЕЛЕЗА ПРЯМОГО ВОССТАНОВЛЕНИЯ (DRI) МОЖЕТ УДВОИТЬСЯ

Железо прямого восстановления в последние десятилетия является актуальной темой в мировой металлургии. Благодаря сланцевому газу технология получила новый импульс к развитию в Северной Америке.

Сланцевая революция в США привела не только к снижению стоимости природного газа, но и к возрождению технологии прямого восстановления железа на североамериканском континенте. В Украине тоже активно идут процессы по внедрению этого способа добычи газа. Получится ли отечественным промышленникам повторить западный опыт?

Проекты строительства заводов по производству железа прямого восстановления (DRI) в Украине появились в середине 2000-х годов. Основными ньюзмейкерами тогда были предприятие Hares Engineering, предлагавшее украинским ГОКом японскую технологию ITmk3, и группа "Финансы и Кредит" Константина Жеваго, которая планировала построить завод "Ворскла Сталь" с использованием обкатанной в мире технологии Midrex. Эти проекты пока так и не реализованы, в то время как мировые объемы производства сырья, полученного по технологии DRI/HBI, ежегодно растут.

Железо прямого восстановления и родственный продукт - горячебрикетированное железо (HBI, ГБЖ) - металлургическое сырье (в готовом продукте более 90% Fe), которое получается из железной руды и практически не имеет вредных примесей. Основным потребителем - предприятия, использующие электрометаллургический способ производства стали.

Считается, что для эффективного выпуска DRI необходимы три основных фактора: высококачественная железная руда, дешевый природный газ и дешевая рабочая сила. Поэтому крупнейшие производители сосредоточены в странах Ближнего Востока и Средней Азии (MENA), Индии, Венесуэле и других странах с похожими экономическими характеристиками. В этот список попадает и Россия. Здесь на Лебединском ГОКе работают одни из крупнейших в мире цехов по производству ГБЖ.

#### Крупнейшие мировые производители DRI/HBI, млн. т

	2011 г.	2012 г.
Индия	21,97	20,05
Иран	10,37	11,58
Саудовская Аравия	5,81	5,66
Мексика	5,85	5,59
Россия	5,20	5,24
Тринидад и Тобаго	4,47	4,61
<b>Всего в мире</b>	<b>73,21</b>	<b>74,02</b>

Источник: Midrex.

Основные объемы железа прямого восстановления производятся по технологиям, требующим большое количество природного газа (до 400 куб. м на 1 т DRI). Меньшая часть предприятий в качестве восстановителя применяет уголь. Одну из таких технологий - японскую ITmk3 - массированно продвигали в Украине, однако отечественные горнодобывающие компании до кризиса так не заинтересовались ее внедрением в коммерческих масштабах.

Железо прямого восстановления - это фактически заменитель стального лома, который может использоваться в конвертерном или электросталеплавильном способе производства стали. Если в шихту конвертера, как правило, добавляют 5-10% DRI, то ДЭСП при производстве некоторых марок стали можно использовать до 100% этого сырья.

В 2007-2008 гг. импорт из РФ в Украину превышал 0,5 млн. т, а среди клиентов Лебединского ГОКа назывались ММК им. Ильича, «Азовсталь» и Алчевский МК. За 4 месяца импорта не было. Одна из причин низкого спроса - достаточно высокие цены (в июле стоимость 1 т ГБЖ, импортируемого в СНГ, превышала \$300 на условиях CFR).

Да и потенциальных крупных потребителей пока лишь единицы, среди которых можно выделить три электрометаллургических предприятия: "Интерпайп Сталь" (Днепропетровск), "Электросталь" (Курахово) и "Азовэлектросталь" (Мариуполь). В мире этот электрометаллургический способ выплавки стали более распространен, поэтому зарубежные металлурги активно интересуются прямовосстановленным железом не только в качестве потребителей, но и как инвесторы. Британское агентство Steel Business Briefing (SBB) отмечает, что в последние годы в США наблюдается ренессанс технологии DRI. Причина этому - Сланцевая революция, которая за последнее десятилетие привела к появлению на североамериканском рынке дешевого природного газа, используемого в наиболее распространенных технологиях производства железа прямого восстановления. К строительству новых предприятий по выпуску этого сырья уже приступили некоторые крупные металлургические группы.

Свой интерес обозначили как минимум два местных производителя железной руды - Cliffs Natural Resources и US Steel, которые намерены начать производство DRI на своих железорудных шахтах в Миннесоте. В конце третьего квартала крупнейший производитель электростали Nucor достроит завод годовой мощностью 2,5 млн. т DRI с возможностью увеличения объемов производства до 5 млн. т в год. У этой металлургической компании есть опыт не только потребле-

ния прямовосстановленного железа, но и его производства - в составе группы работает предприятие на Тринидаде годовой мощностью 2 млн. т. Поэтому неудивительно, что Nucor одним из первых увидел экономическую выгоду в возрождении DRI на североамериканском континенте.

Американские компании не одиноки. Достаточно неожиданно о готовности производить в США прямовосстановленное железо заявил европейский метгигант Voestalpine (Австрия). Компания намерена в Техасе за 550 млн. евро построить завод мощностью 2 млн. т DRI в год, который должен заработать в начале 2016 г. У предприятия будет прямой выход к морю, поэтому половина продукции будет продаваться сторонним потребителям, а вторая - отправляться на европейские металлургические активы группы, которые используют кислородно-конвертерный способ производства стали. В то же время некоторые компании отказались от идеи развития технологии в США. Например, Severstal NA приняла негативное решение из-за высокой стоимости доставки железной руды. При этом компания готова закупать DRI у сторонних поставщиков. Несмотря на то, что реальные проекты не так много, в американской прессе уже появились спекуляции на тему перспектив стального сектора США: от резкого увеличения производства прямовосстановленного железа до изменения структуры выплавки стали в США в пользу электрометаллургии.

Согласно ожиданиям Midrex, в ближайшие 12-17 лет производство DRI может удвоиться благодаря доступности природного газа, росту штрафных санкций и ограничений в отношении грязных металлургических технологий (аглодомный передел). Считается, что производство этого сырья будет расти на 5-6 млн. т ежегодно.

Сможет ли Украина с учетом активных работ по разведке запасов сланцевого газа занять свою нишу на рынке прямовосстановленного железа? Интерес к этой технологии есть, но пока нельзя сказать, что он достиг критической черты, за которой может начаться реальное строительство предприятий. К тому же эксперты отмечают, что качество украинской железной руды не совсем соответствует параметрам, необходимым для производства DRI, а себестоимость добычи сланцевого газа в Украине (как и в целом в Европе) может оказаться существенно выше американских значений.

При этом соседняя Россия активно увеличивает свои мощности по производству этого продукта (в том числе для экспорта). В августе 2012 г. группа "Металлоинвест" анонсировала строительство третьего цеха по производству ГБЖ на Лебединском ГОКе. Объект мощностью 1,8 млн. т в год и стоимостью 270 млн. евро может стать одним из крупнейших в мире и будет ориентироваться на экспорт. "Расширяя производство, "Металлоинвест" отвечает на растущий спрос на ГБЖ со стороны потребителей в России, Европе, Азии и Ближнем Востоке", - говорилось в сообщении компании. Одним из стимулов для организации подобных производств в Украине может стать дальнейшее увеличение дефицита стального лома, которому будет способствовать развитие электрометаллургического способа производства стали (долгожданное окончание реконструкции "Донецксталь-МЗ", реанимация ДЭМЗа, появление второй очереди "Интерпайп Сталь"). Но не следует забывать, что основные железорудные активы страны принадлежат совсем другим бизнес-группам. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **ЦЕНЫ**

### **СПОТОВЫЕ ЦЕНЫ НА ЖЕЛЕЗНУЮ РУДУ**

#### **НЕМНОГО ОТСТУПИЛИ ПОСЛЕ ПРОХОЖДЕНИЯ ПИКА В ПЕРВОЙ ПОЛОВИНЕ АВГУСТА 2013 ГОДА**

На спотовом рынке железорудного сырья после резкой активизации покупательского спроса и повышения цен в июле и начале августа наступил период затишья. Китайские компании, в июле импортировавшие рекордные в истории 73,1 млн. т руды, сократили объемы закупок. Котировки на 63,5%-ный индийский концентрат, в первой половине августа достигшие максимального уровня за пять месяцев - \$142-143/т, CFR Китай, немного отступили, стабилизировавшись на отметке \$138-139/т, CFR.

Тем не менее, большинство участников рынка настроены достаточно осторожно. Даже руководство австралийской компании Fortescue Metals Group (FMG), обычно смотрящее в будущее с оптимизмом, предсказывает, что до конца года стоимость сырья будет варьироваться в интервале \$110-130/т, FOB Австралия при затратах на поставку в Китай в пределах \$7-8/т. Британский банк Standard Chartered пересмотрел свой прогноз на третий квартал в сторону повышения, но только до \$130/т, FOB, а Commonwealth Bank of Australia вообще считает, что средний ценовой уровень в июле-сентябре 2013 г. составит менее \$120/т, FOB (при том, что по итогам первых восьми недель квартала этот показатель равняется немногим менее \$125/т, FOB). Некоторые специалисты даже считают возможным удешевление руды до менее \$110/т, FOB осенью текущего года и до \$95/т, FOB в 2014 г. В принципе, для таких пессимистичных прогнозов есть основания. И вытекают они, во многом, из недавнего повышения цен. Ведущие австралийские экспортеры железорудного сырья Rio Tinto, BHP Billiton и FMG именно на основании летнего подорожания приняли решения о продолжении своих инвестиционных программ, предусматривающих расширение объема поставок более чем на 200 млн. т в год в течение двух-трех лет. По прогнозу швейцарского банка Credit Suisse, к 2016 г. мировой экспорт железной руды может выйти на отметку 1,6 млрд. т в год против менее 1,1 млрд. т в 2012 г. При этом, Китай - главная надежда мировых поставщиков сырья - снижает темпы роста в металлургической промышленности.

Правда, в первые семь месяцев Китай приобрел за рубежом почти на 34 млн. т руды больше, чем за тот же период годичной давности. А по итогам всего года это превышение может составить 60 млн. т и более. Как ожидается, в 2013 г. в КНР будет выплавлено около 780 млн. т стали - на 9% больше, чем год назад. В связи с этим дополнительный спрос на сырье оценивается примерно в 100 млн. т в пересчете на 62%-ный концентрат. При этом, очевидно, что китайские железорудные компании не смогут обеспечить этот рост своими поставками более чем наполовину.

Однако надо учитывать и то, что в июле и начале августа китайские металлургические компании усиленно скупали руду, пополняя ее запасы, и мирились с ее подорожанием в расчете на будущий взлет цен на стальную продукцию. Но пока этого подъема не происходит. Несмотря на положительные сигналы о состоянии китайской экономики и заявления правительства о скором пуске новых программ жилищного и инфраструктурного строительства внутренние котировки на стальную продукцию поднимаются очень медленно. За последние два с половиной месяца они прибавили не более 7-8%, тогда как железная руда в начале августа стоила почти на 30% дороже, чем в конце мая. Несбалансированность цен на сырье и готовый прокат является одной из наиболее веских причин падения рентабельности китайских металлургических предприятий. В июле ее средний уровень у крупных и средних компаний составил жалкие 0,13%.

Поэтому трейдеры не исключают, что накопление запасов в середине лета осенью сменится их расходом и минимизацией. В этом случае цены на руду, конечно, упадут. Удержать их от провала, судя по всему, сможет только осенний подъем на региональном рынке проката, но пока признаков резкого скачка котировок не наблюдается. ([Rusmet/Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ПРОГНОЗ****ПОСТАВКИ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ БУДУТ ВЫШЕ СПРОСА ДО 2016 ГОДА**

Железная руда будет в среднем стоить \$115/т в 2014 г. и 2015 г., а затем снизится до \$105/т в 2016 г., прогнозируют аналитики HSBC. При этом мировой рынок железорудного сырья "стоит перед лицом значительного риска перепоставок", приводит мнение экспертов агентство Bloomberg. Ситуация с нехваткой железной руды, которая была зафиксирована в 2012 г., постепенно будет изменяться на противоположную в текущем году, и результатом этого станет переизбыток сырья на мировом рынке до 2016 г. Руда с 62%-ным содержанием железа с поставкой в китайский порт Тяньцзинь в текущем году подешевела на 4,8% и торговалась 4 сентября на уровне \$138/т, согласно данным Steel Index Ltd. В мае цены опускались до самого низкого уровня за семь месяцев - \$110,4/т, однако с того момента подскочили примерно на 25%. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**АВСТРАЛИЯ****СТАТИСТИКА****ПОРТ «ХЕДЛЕНД» В АВГУСТЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛ ПЕРЕВАЛКУ НА КИТАЙ НА ТРЕТЬ**

В августе экспорт железорудного сырья в Китай из австралийского морского порта Port Hedland, сильный индикатор активности в промышленности "Поднебесной", подскочил по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 33,5% до 22,260 млн. т. Об этом говорится в материалах морпорта. По сравнению с июлем рост отгрузок составил 9,3%. Кроме того, поставки в Японию в прошлом месяце снизились до 2,226 млн. т с 2,840 млн. т в июле. Экспорт в Южную Корею вырос до 2,060 млн. т по сравнению с июльскими 1,861 млн. т. В целом порт нарастил августовскую переработку ЖРС по сравнению с июлем на 2,9% до 27,390 млн. т. В годовом исчислении рост составил 20,2%. Port Hedland - основной порт перевалки железорудной продукции на экспорт для таких горнорудных компаний, как BHP Billiton, Atlas Iron и Fortescue Metals Group, ведущий добычу сырья в западноавстралийском регионе Пилбара. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**БРАЗИЛИЯ****СТАТИСТИКА****В ИЮЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ СОКРАТИЛСЯ**

Бразилия в июле по сравнению с июлем 2012 г. сократила экспорт железной руды на 14,3%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. В частности, зарубежные поставки бразильского сырья составили 3.448 млн. т. За семь месяцев Бразилия поставила на мировой рынок 26,284 млн. т руды, что на 9,1% меньше, чем в прошлом году. Бразилия в июне по сравнению с июнем 2012 г. увеличила экспорт железной руды на 0,9%. Зарубежные поставки бразильского сырья достигли 26,1 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель уменьшился на 3,9%. При этом поступления от экспорта руды достигли в отчетный период \$2,6 млрд., что на 5,7% меньше по сравнению с июнем 2012 г. Также этот результат на 12,5% меньше, чем в мае. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ИНДИЯ****ДОБЫЧА ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ ПОСТЕПЕННО ВОССТАНАВЛИВАЕТСЯ**

Индийский штат Карнатака, один из крупнейших горнодобывающих регионов страны, постепенно восстанавливает объемы добычи железорудного сырья после того, как предприятия привели свои производственные процессы в соответствие с природоохранным законодательством, передает Bloomberg. "Почти половина из 100 горнорудных предприятий получили разрешения на возобновление добычи, - сообщил S. Shankaragayana, директор департамента горно-рудной промышленности Карнатаки. - Сырье этих рудников уже стало поступать на рынок".

Как запланировано на август, индийские рудари, включая крупнейшего железорудного производителя NMDC, реализуют на рынке порядка 4,4 млн. т сырья, что является максимумом с момента отмены запрета Высшим судом Индии в сентябре 2012 г. на горнодобычу в штате. В прошлом году Высший суд частично разрешил 18 предприятиям в Карнатаке возобновить добычу после получения соответствующих природоохранных лицензий. От этого решения выиграет крупнейший сталепроизводитель региона JSW Steel, которая вынуждена держать недозагруженными мощности своего металлургического завода в Карнатаке из-за дефицита сырья.

Горнорудная Sesa Goa находится на финальной стадии получения необходимых разрешений от Минэкологии и рассчитывает возобновить добычу в августе, отметил управляющий директор компании Прасун Кумар Мухерджи. Объемы производства Sesa снизились с 6 млн. т до 2,29 млн. т после введения запрета, но компания рассчитывает выйти на изначальную мощность к марту следующего года. "Поставки на рынок будут расти по мере пуска рудников, - сказал Shankaragayana. - Sesa получает разрешения, и общее производство штата вырастет, как только предприятия компании вновь заработают". (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ИРАН****В ПРОВИНЦИИ ЗАПАДНЫЙ АЗЕРБАЙДЖАН ВВЕДЕН В ЭКСПЛУАТАЦИЮ РУДНИК**

В шахрестане Чалдоран состоялась официальная церемония ввода в эксплуатацию крупнейшего в провинции Западной Азербайджан железорудного рудника, сообщает агентство ИРНА. Генеральный директор компании по добыче железной руды провинции Западный Азербайджан Вахид Мохаммади в ходе названной церемонии заявил, что освоение рудника ведется при участии частных инвесторов и здесь может добываться до 80 тыс. т железной руды в год.

По словам Вахида Мохаммади, железная руда, добываемая на месторождении в шахрестане Чалдоран, отличается высоким качеством, и на первом этапе она, в основном, будет экспортироваться в Китай и Индию. Доказанные запасы руды на данном месторождении составляют более 1 млн. т, и вероятные запасы оцениваются в 2 млн. т. На данный момент в разработку месторождения уже инвестировано более 120 млрд. риалов (примерно \$10 млн.). Рудник находится в 15 км от селения Индже в шахрестане Чалдоран, который в свою очередь находится в 285 км к северу от административного центра провинции Западный Азербайджан. (Iran News/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**КИТАЙ****СТАТИСТИКА****ПО СОСТОЯНИЮ НА 2 СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА ЗАПАСЫ ИМПОРТНОЙ РУДЫ УВЕЛИЧИЛИСЬ**

Запасы импортной железной руды в крупнейших портах Китая по состоянию на 2 сентября по сравнению с предыдущей неделей увеличились на 1,75%, или 132 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики. В частности, запасы импортного сырья в заданный период достигли 74,75 млн. т. Запасы импортной железной руды в крупнейших портах Китая по состоянию на 19 августа по сравнению с предыдущей неделей увеличились на 0,22%, или 155 тыс. т, достигнув 71,565 млн. т. Китай в июле по сравнению с июнем увеличил импорт железной руды на 17%. В частности, поставки сырья в страну в заданный период достигли 73,14 млн. т. Полученный результат стал максимальным для КНР. Предыдущий рекорд был зафиксирован в декабре 2012 г. - тогда импорт сырья в страну оценивался в 70,94 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ПРОГНОЗ****В ТЕЧЕНИЕ БЛИЖАЙШИХ НЕСКОЛЬКИХ ЛЕТ ЦЕНЫ НА ЖЕЛЕЗНУЮ РУДУ СНИЗЯТСЯ**

Июльский скачок китайского импорта железной руды, коксующегося угля и нефти вернул аналитиков к животрепещущему вопросу: действительно ли завершен сырьевой бум, порожденный взрывным подъемом китайской экономики? Оптимисты говорят, что этот вывод был преждевременным. Однако, по мнению реалистов, сейчас "мастерская мира" попросту работает "на склад", и в ближайшие месяцы китайские заводы окажутся в состоянии, весьма похожем на банкротство.

По мнению большинства экспертов, в течение ближайших нескольких лет цены на железную руду должны снижаться, поскольку рост ее потребления в Китае тормозится, а рынок скоро затопит волна новых поставок. Однако большинство таких прогнозов пока не оправдалось: в прошлом году средняя спотовая цена составила \$127,5/т - по сравнению с менее \$50. в 2007 г., а сейчас цены держатся на исторически высоких уровнях.

Возникают определенные сомнения и в отношении дальнейших спросовых тенденций. Ожидалось, что структурные реформы китайской экономики, которую правительство вознамерилось перевести с экспортного пути развития на внутреннее потребление, вызовут снижение спроса на продукцию промышленных назначений, в первую очередь - на сталь. Соответственно, ожидалось и сокращение закупок железной руды. И в первом полугодии развитие событий происходило именно по этому сценарию. Сталелитейные заводы несли убытки и балансировали на грани рентабельности, зачастую переступая эту грань. Местные производители железорудного концентрата закрывали свои предприятия, поскольку не могли выдержать конкуренции с изрядно подешевевшей импортной рудой. Однако в июле ситуация радикально изменилась.

По данным китайской таможенной службы, за первые 7 месяцев импорт руды составил 457 млн. т (годовой прирост - 8%), а в июле он подскочил до 73,14 млн. т и оказался на 17% выше июньского четырехмесячного минимума. Более того, сейчас статистика указывает на стабильный спрос, как на сталь, так и на руду. В начале августа Грим Трейн, аналитик шанхайского филиала Masquarie Commodities, заявил: "Китайский рынок стали выглядит оживленным. Во втором полугодии ожидается спад, но сейчас продолжается снижение уровня запасов стальной продукции, признаки рыночного дисбаланса отсутствуют, и любой последующий спад будет намного умереннее, чем ранее ожидалось". Трейдеры же говорят, что продажи железной руды в Китае сохранятся на высоком уровне, поскольку заводы заказывают большие объемы в ожидании повышения спроса на сталь.

Рост импорта железной руды сопровождается соответствующим движением цен, тем более, что лавина закупок китайскими трейдерами совпала по времени с сокращением поставок из Австралии и Бразилии. К середине августа спотовые цены выросли до пятимесячного максимума \$141,8/т (62% железа). Эксперты Credit Suisse признают, что эта тенденция противоречит их предыдущим прогнозам, а Мелинда Мур, аналитик Standard Bank, указала, что рост цен - это не просто следствие китайского оптимизма. По ее данным, основная причина - ограничение поставок, связанное с заторами в бразильских портах и задержкой с выводом на полную мощность китайских добывающих предприятий, которые сократили выпуск концентрата после майского спада цен.

При этом китайские заводы продолжают работать с повышенной загрузкой мощностей. Аналитики шанхайского филиала Standard Chartered Bank объясняют это тем, что в июле у сталелитейных компаний увеличился объем заказов, соответственно, увеличилась и маржа. По их прогнозу, в четвертом квартале средняя спотовая цена на железную руду составит \$127/т. А китайские экономисты предсказывают, что объемы производства нераскисленной стали в текущем году увеличатся на 9%, до 780 млн. т.

Однако подобный оптимизм как-то не вяжется с постепенным, но стабильным снижением экономических индикаторов в предыдущие месяцы. И на этом фоне резкий скачок июльских показателей китайского импорта наводит на определенные размышления. Рыночный аналитик Reuters Клайд Рассел справедливо указывает на две возможные причины такого скачка: он связан либо с повышением спроса, либо с ожиданиями его роста в ближайшие месяцы. Разумеется, возможна и комбинация этих причин. Однако оснований для повышения спроса пока не просматривается.

Как бы то ни было, рост цен на железную руду разделит отраслевых экспертов на два лагеря. Фундаменталисты считают, что сезонный спрос упадет, и цены снизятся до уровня, на котором они должны находиться в соответствии с их прогнозами. А их оппоненты срочно пересматривают свои предсказания на остаток года в сторону повышения. Все же, в любом случае, скачок объемов производства стали нарушает обычную динамику рынка, хотя не исключено, что самым правильным окажется вполне прозаическое объяснение.

В начале августа The Wall Street Journal процитировал мнения оптимистов. Оказалось, что Грим Трейн из Masquarie Commodities полагает, что июльский скачок импорта руды указывает на восстановление реального потребления стали: "Учитывая объем импорта и уровень цен, можно сделать вывод о наличии мощного спроса на сталь". Эксперт объясняет этот спрос ожиданиями роста потребления в строительном секторе в связи с грядущим стартом проектов, утвержденных правительством в рамках прошлогодней программы стимулирования, которые были отложены из-за ограниченный кредитования. И действительно, в сентябре прошлого года правительство заявляло о намерении инвестировать в инфраструктуру 1 трлн. юаней.

С ним согласен и Эфрем Рави, аналитик Barclays Research, но он считает, что такой спрос на сталь и руду обусловлен комбинацией названной Г. Трейнором причины и эффекта запаздывания роста продаж недвижимости, который наблюдался со второго квартала 2012 г. по 1 квартал. Правда, он отметил в своей аналитической записке, что "Попутный ветер в сторону спроса станет встречным в четвертом квартале".

Стоит отметить, что прогнозы этих оптимистов вызывают серьезные сомнения. Действительно, в июле годовой прирост импорта железной руды составил 26,7%. Это больше, чем Китай закупал в период инфраструктурного бума в 2009-2012 гг., на протяжении которых правительство, по данным Bloomberg, закачало в экономику \$11,2 трлн. Однако этот факт вовсе не указывает на ускорение подъема экономики, как считают в Maquarie. Дело в том, что китайской экономике сейчас не требуется новая сталь.

Совсем недавно, 31 июля, агентство Xinhua сообщило об июньских убытках сталелитейной промышленности в \$113 млн., отметив, что в текущем году это первые убытки, вызванные перепроизводством. Агентство процитировало сообщение CISA, в котором сказано, что в первом полугодии совокупная прибыль членов Ассоциации составила \$367 млн., а средняя рентабельность - 0,13%. Это самая низкая рентабельность из всех промышленных отраслей. Кроме того, в сообщении говорится, что цены на сталь падают, начиная с февраля, а в конце июня их годовой спад составил 14,7%. При этом CISA предупредила, что перепроизводство в стране сохранится, несмотря на торможение экономики, связанное с осуществлением структурных реформ. Призывы ассоциации сократить избыточный выпуск стали до заключения реальных контрактов не были услышаны: заводы опасаются утраты рыночных долей и доступа к кредитам. Кроме того, на них оказывают сильное давление местные правительства, остро заинтересованные в занятости населения и налогах, которые составляют основной источник бюджетных доходов.

Характерно, что крупнейшие китайские компании, включая Shougang Corp. и Hebei Iron & Steel Group, повысили цены на сталь в августовских поставках. Однако не менее характерно, что Baosteel Group их примеру не последовала.

Это вполне согласуется с мнением К. Расселла из Reuters, который считает, что скачок импорта руды может быть связан всего лишь с низким уровнем азиатских спотовых цен - в конце мая они упали до \$110,4/т, а к середине июня повысились всего до \$110,9. При этом выпуск стали продолжает расти, хотя остается неясной дальнейшая судьба этой продукции: ожидается, что во втором полугодии спрос на нее продолжит снижаться. Скорее всего, сталь будут просто складировать. А это означает, что если не произойдет резкого скачка спроса в результате срочных инвестиций в инфраструктуру, нынешняя эйфория завершится тяжелейшим похмельем. Но даже если эти инвестиции будут сделаны, потребуется несколько месяцев, чтобы ликвидировать последствия неумеренного энтузиазма. Кстати, запасы готовой продукции на складах членов CISA составляют 225 тыс. т (годовой прирост - 1,75%), а 35 из 86 членов ассоциации сообщили об убытках.

При этом у кредитных банков имеется и еще одно объяснение роста импорта руды. В Societe Generale считают, что этот бум указывает на возобновление финансирования закупок сырья, которое используется как способ решения проблем недостатка ликвидности. Способ достаточно прозрачен: в условиях кредитного сжатия сталелитейные компании используют закупленную железную руду в качестве обеспечения новых займов. И банкиры эти займы выдают, хотя и сознают, что около 60% кредитов, выданных сталелитейным компаниям, относятся к категории безнадежных. Правда, правительство уже приказало банкам ограничить кредитование производителей стали, но это произошло слишком поздно: среднее отношение долгов к активам составляло в первом полугодии 69,5% (годовой прирост - 1,4%), причем у некоторых заводов этот показатель превышает 80%. Похоже, на китайском рынке стали грядут банкротства, и проблема перепроизводства решится путем естественного отбора. ([Rusmet.ru/Металл Украины, СНГ, мира](http://Rusmet.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

## **США**

### **СТАТИСТИКА**

#### **ВО II КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ДОБЫЧА ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ СОКРАТИЛАСЬ**

Добыча железной руды в США во II квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократилась на 900 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные US Geological Survey. Производство сырья в стране в заданный период составило 11,7 млн. т. По сравнению с предыдущим кварталом этот показатель уменьшился на 800 тыс. т. В целом по итогам января-июня добыча железной руды в США составила 24,2 млн. т против 25,3 млн. т годом ранее. США в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. сократили добычу железной руды на 13% до 3,46 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем производство сырья в стране понизилось на 21%. По итогам января-апреля по сравнению с аналогичным периодом прошлого года выпуск руды в США уменьшился на 4,2% до 16 млн. т. В свою очередь, экспорт железной руды из США составил в апреле 1,16 млн. т, что на 43,7% больше по сравнению с мартом. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

## **ТУРЦИЯ**

### **СТАТИСТИКА**

#### **В МАЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ХРОМОВОЙ РУДЫ ВЫРОС**

Турция в мае по сравнению с маем 2012 г. увеличила экспорт хромовой руды на 30,9% до 290,844 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute. По сравнению с предыдущим месяцем зарубежные поставки турецкого сырья выросли более чем вдвое. В целом по итогам января-мая по сравнению с аналогичным периодом прошлого года Турция повысила экспорт хромовой руды на 3,5% до 861,806 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

#### **ИМПОРТ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ В МАЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛСЯ**

Турция в мае по сравнению с маем 2012 г. увеличила импорт железной руды на 6,7% до 1 млн. т. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute. По сравнению с предыдущим месяцем поставки сырья в страну поднялись на 16%. В целом по итогам января-мая по сравнению с аналогичным периодом минувшего года импорт железной руды в Турцию повысился на 11,1% до 3,35 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

## УКРАИНА

## АНАЛИЗ

## РЫНОК ТРУБ В ИЮЛЕ 2013 ГОДА

Ситуация в трубном сегменте характеризуется умеренным спросом как со стороны металлоторговых компаний, так и со стороны конечных потребителей. Тем не менее, увеличению цен на трубы препятствует высокий уровень конкуренции на внутреннем рынке. Игроки рынка прогнозируют, что более существенного роста спроса и цен стоит ожидать в сентябре.

## Внутренний рынок

Спрос на трубную продукцию в июле сохранялся на повышенном уровне, чему способствовала активность со стороны частного потребителя. В то же время, крупные промышленные предприятия страны сохраняют низкий уровень закупок труб, что связано с общей стагнацией отечественной экономики. В частности, добыча нефти по итогам января-июля понизилась на 6,1% по сравнению с АППГ, тогда как добыча газа в отчетном периоде выросла лишь на 0,8%.

Что касается производства труб, то по результатам января-июля в Украине было выпущено 1,006 млн. т, что на 21,3% меньше АППГ. В то же время, в июле было выпущено 155,1 тыс. т трубной продукции, что на 15,6% выше показателя предыдущего месяца. С подробной производственной статистикой можно ознакомиться здесь.

"В июле загрузка мощностей большинства предприятий выросла, что в нынешних условиях рынка может привести к избытку предложения на рынке", - комментирует представитель металлоторговой компании "Сбыт Стиль" Игорь Чуприн. Этому будет способствовать также намерение возобновить работы на одном из двух прокатных станков "Днепропетровского трубного завода", а также пуск нового прокатного стана №8 на Луганском трубопрокатном заводе.

По словам заместителя генерального директора по коммерции УГМК (Украинская горно-металлургическая компания) Виталия Ключника, в июле наибольшим спросом пользовались электросварные профильные трубы, доля которых в продажах трубной продукции снизилась с 72% до 64% по сравнению с июнем. Также востребованными были ВГП и электросварные трубы, на которые по итогам июля пришлось 8% и 23% соответственно. Кроме того, на 2,1% увеличилась доля сварных прямошовных труб и на 3,9% водогазопроводных.

Как отмечает И. Чуприн, в июле цены заводов на трубную продукцию для поставок на внутренний рынок не пересматривались и большинство поставщиков продолжает придерживаться минимального уровня цен.

Комментируя ценовую ситуацию в трубном сегменте, В. Ключник отметил стабильность котировок по большинству позиций. "От повышения цен участников рынка удерживает перенасыщенность рынка. С другой стороны, стабильно высокий спрос не позволяет снижать цены", - объяснил топ-менеджер.

## Импорт

По состоянию на 31 июля с начала года в Украину было импортировано 17,133 тыс. т стальных обсадных и насосно-компрессорных труб, что составляет 97,4% годовой квоты. В частности, из РФ было поставлено 12,49 тыс. т, из Австрии - 2,55 тыс. т, из Польши - 1,018 тыс. т. Суммарный объем годовых поставок (с 1 октября 2012 г. по 30 сентября 2013 г.) согласно установленной квоте составляет 17,591 тыс. т. Что касается импортных поставок бесшовных нержавеющей труб, то 25 июля Межведомственной комиссией по международной торговле Украины было начато антидемпинговое расследование относительно импорта данной продукции из Китая. Основанием для начала расследования стала жалоба "Укртрубпрома", согласно которой данная продукция импортировалась в Украину по более низкой цене, нежели на китайском рынке, что дает основания считать такой импорт демпинговым.

## Тендеры, перспективы и проекты

В. Ключник прогнозирует, что по итогам августа спрос сохранится на стабильно повышенном уровне. Однако, по его словам, вероятно незначительное снижение цен ввиду переизбытка продукции на рынке.

По словам И. Чуприна, формированию избытка продукции на рынке будет способствовать возобновление работы Луганского трубопрокатного завода, который по итогам августа планирует выпустить порядка 6 тыс. т продукции. Это может повлиять на снижение цен производителями вследствие усиления конкуренции. В то же время, рост стоимости г/к рулонов будет способствовать стабилизации цен на внутреннем рынке.

Поддерживать спрос на трубы будут закупки государственных предприятий. В июле согласно портала о госзакупках были проведены следующие тендеры на закупку трубной продукции:

Заказчик	Поставщик	Объем поставки	Сумма, млн. грн.
«ДТЭК Днепрэнерго»	«Интерпайп Украина», «Метинвест Холдинг», «Промышленный регион»	-	10,4
«Укртрансгаз»	«Интерпайп Украина»	-	10,255
«Укрзализнычпостач»	«Метинвест СМЦ»	1,041 тыс. т	10,1
«Энергоатом»	ООО «ВО «Оскар»	25,16 т	8,35
«Одесские железные дороги»	ООО «Инвестиционный торговый дом»	-	0,57

Источник: [Ugmk.info](http://Ugmk.info) по данным портала о госзакупках и «Украинские новины».

Росту спроса на трубы будут способствовать также работы по подготовке к отопительному сезону. В частности, "Киевэнерго" намерено заменить около 5 км изношенных теплосетей на жилом массиве Троещина в столице. Кроме того, до 1 октября будут завершены работы по восстановлению системы теплоснабжения Светлодарска в Донецкой области. В рамках реализации этого проекта в настоящее время также ведется строительство новой котельной. С 1 августа также Украиной был приостановлен импорт газа через территорию Венгрии, что связано с работами по модернизации системы транспортировки для увеличения ее пропускной способности, проводимыми компанией "Укртрансгаз". Согласно планам, пропускная способность по данному направлению будет увеличена до 12 млн. куб. м в сутки. (Степан Добровольский, [Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

## **ТАМОЖЕННЫЙ СОЮЗ НАЧАЛ ПОВТОРНОЕ ЗАЩИТНОЕ РАССЛЕДОВАНИЕ В ОТНОШЕНИИ ТРУБ ИЗ КОРРОЗИОННОСТОЙКОЙ СТАЛИ**

На сайте Евразийской экономической комиссии было опубликовано уведомление "О начале повторного специального защитного расследования в отношении труб из коррозионностойкой стали наружным диаметром до 426 мм включительно, ввозимых на единую таможенную территорию Таможенного союза". Данное расследование начато в соответствии с обязательствами РФ при вступлении в ВТО и является логическим продолжением в рамках существующего в Таможенном союзе механизма управления ограничительными мерами. "Следует отметить, что данное расследование не окажет негативного воздействия на поставки бесшовных нержавеющей труб из Украины в страны Таможенного союза, так как предусматривает смягчение существующей защитной меры, - предполагает компания «Сентравис».

Ограничение поставок нержавеющей труб на территорию Российской Федерации имеет отдельную историю с началом в 2009 г., когда на импорт бесшовных нержавеющей труб на территорию Российской Федерации была введена защитная мера в виде пошлины в 28,1%. В 2010 г. размер пошлины изменен до 9,9%, но не менее, чем \$1500/т. В 2012 г. принято решение о замене пошлины на страновые квоты. В связи с данным решением на Украину была выделена квота на поставки в 2013 г. в 5400т, большая часть из которых была распределена на «Сентравис Продакшн Юкрейн». Действие квот установлено до окончания действия защитной меры, т. е. до 1 ноября 2014 г.

Согласно законодательству, поскольку срок действия вышеупомянутой защитной меры превышает 3 года (т. е. с 2009 г.), компетентный орган в лице Евразийской экономической комиссии проводит повторное расследование, по результатам которого защитная мера в виде квоты, действующая до 1 ноября 2014 г., может быть сохранена, смягчена или отменена. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **РОССИЯ**

### **НОВОСТИ КОМПАНИЙ**

#### **ЗАО «ИЖОРСКИЙ ТРУБНЫЙ ЗАВОД» (ИТЗ) В I ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА УВЕЧИЛО ОБЪЕМ ПРОДАЖ ТРУБ БОЛЬШОГО ДИАМЕТРА**

Ижорский трубный завод, специализирующийся на производстве труб большого диаметра из штрипса Череповецкого металлургического комбината (оба предприятия входят в дивизион "Северсталь Российская сталь"), в первом полугодии поставил более 165 тыс. т труб для крупнейших российских и зарубежных нефтегазовых проектов. Таким образом, в первом полугодии предприятие на 2% увеличило объем продаж труб большого диаметра по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. По словам Николая Скорохватова, генерального директора ИТЗ, "положительная динамика обусловлена реализацией ряда крупных проектов "Газпрома" и "Транснефти". Участие в них позволило обеспечить полную загрузку производственных мощностей". В рамках отношений с "Транснефтью" в 2013 г. Ижорский трубный завод производил продукцию для трубопроводной системы "Заполярье-Пурпе", а также под ремонтно-эксплуатационные нужды компании. Продукция в адрес "Газпром" использовалась для системы газопроводов "Южный коридор", которая позволит направить в регионы центральной и южной части России дополнительные объемы природного газа для развития промышленности, коммунального хозяйства, увеличения темпов газификации, а также обеспечит бесперебойную подачу газа в магистральный газопровод "Южный поток". Кроме этого ИТЗ поставлял трубы для строительства магистрального газопровода "Бованенково-Ухта", предназначенного для транспортировки газа с месторождений полуострова Ямал, а также для ремонтно-эксплуатационных нужд. Кроме того, в 2013 г. Ижорский трубный завод впервые приступил к отгрузке продукции для международного газопровода "Средняя Азия-Китай" (САК). Газопровод САК соединяет крупные месторождения природного газа Средней Азии с газотранспортной системой Китая. Его общая протяженность более 7000 км. ЗАО "Ижорский трубный завод" расположено в Колпино (Санкт-Петербург). Ключевыми потребителями продукции Ижорского трубного завода являются ОАО "Газпром", ОАО "АК "Транснефть". ([tz.severstal.com](http://tz.severstal.com))/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### **ГЕНЕРАЛЬНЫМ ДИРЕКТОРОМ ООО «СЕВЕРСТАЛЬ ТРУБОПРОФИЛЬНЫЙ ЗАВОД – ШЕКСНА» НАЗНАЧЕН СЕРГЕЙ ЗАРЫТОВ**

Генеральным директором ООО "Северсталь Трубопрофильный завод - Шексна" (входит в дивизион "Северсталь Российская сталь") назначен Сергей Зарытов. Сергей Александрович начал свою трудовую деятельность в ОАО "Северсталь" в 1994 г. в производстве холодного проката Череповецкого металлургического комбината в должности оператора поста управления. Позже был переведен сменным мастером цеха покрытий металла, в 2002 г. назначен начальником этого цеха. С 2008 г. по 2012 г. являлся начальником цеха отделки металла в том же производстве. С 2012 г. и до настоящего времени Сергей Зарытов работал старшим менеджером (куратором) центра по развитию бизнес-системы "Северстали". Основными стратегическими задачами Сергея Зарытова в новой должности станут: увеличение производства, снижение затрат и повышение качества продукции. Денис Родичев, ранее возглавлявший ООО "Северсталь ТПЗ-Шексна", принял решение продолжить работу в другой компании. ([Severstal.ru](http://Severstal.ru))/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### **ОАО «ТРУБНАЯ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» (ТМК) В ЯНВАРЕ-ИЮНЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛО ПРИБЫЛЬ**

Трубная металлургическая компания в январе-июне по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила чистую прибыль по МСФО на 31%. Об этом свидетельствуют данные концерна. В частности, прибыль ТМК составила \$125 млн. Выручка производителя понизилась на 2% и составила \$3,374 млрд. ТМК I квартале сократила чистую прибыль на 19%. В частности, прибыль ТМК составила \$85 млн. при прогнозах аналитиков в \$54 млн. В свою очередь выручка компании увеличилась на 4% до \$1,725 млрд. (МеталлТорг/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### **ОАО «ЯЛУТОРОВСКИЙ АВТОМОБИЛЬНЫЙ ЗАВОД» (ЯЛАЗ)**

##### **ОСВОИТ ПРОИЗВОДСТВО РАЗЛИЧНЫХ ТИПОРАЗМЕРОВ ПРОФИЛЬНОЙ ТРУБЫ**

ОАО "Ялutorовский автомобильный завод" (ЯЛАЗ, Тюменская обл.) планирует к концу 2014 г. наладить выпуск всей линейки профильной трубы, сообщил агентству "Интерфакс-Урал" замгендиректора завода Михаил Егоров. "Сегодня мы выпускаем профильную квадратную трубу 20x20 мм до 40x40 мм. Где-то к середине сентября мы планируем уже наладить выпуск трубы 80x80 и 100x100 мм и к концу 2014 г. взять "серединку" - на 60x60 мм до 80x80 мм", - отметил М. Егоров. По его словам, инвестиции в оборудование по выпуску трубы размерами 80x80 и 100x100 мм составили порядка 40 млн. руб. заемных средств. Данное оборудование уже закуплено и поставлено, на сегодняшний день идет его установка и наладка. (Интерфакс/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## КИТАЙ

### СТАТИСТИКА

#### В ИЮЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ТРУБ СНИЗИЛСЯ

Китай в июле по сравнению с июнем сократил экспорт бесшовных труб на 4% до 410,197 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года зарубежные поставки китайских труб выросли на 13%. В целом по итогам января-июля по сравнению с аналогичным периодом прошлого года экспорт бесшовных труб из КНР повысился на 3% до 3,05 млн. т. Объемы производства бесшовных труб в Китае в январе-июле по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличились на 11%. В особенности выпуск бесшовных труб в КНР за семь месяцев достиг 17,93 млн. т. Объемы производства бесшовных труб в Китае в июне достигли рекордного уровня. Выпуск продукции в стране достиг в указанный период 2,853 млн. т. Среднесуточное производство труб в Китае в июне по сравнению с маем поднялось на 8% до 95,1 тыс. т. В целом по итогам января-июня по сравнению с аналогичным периодом минувшего года производство бесшовных труб в КНР выросло на 11% и достигло 15,35 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## США

### СТАТИСТИКА

#### ИМПОРТ ТРУБ В МАЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛСЯ

По информации American Iron and Steel Institute (AISI), в мае импорт стальных труб в США составил 577,423 тыс. т, что почти на 9% ниже по сравнению с уровнем апреля. В частности, в мае труб импорт нефтяного сортамента (ОСТГ) в США снизился на 6,5% по сравнению с предыдущим месяцем, до 223,23 тыс. т. Крупнейшим поставщиком данной продукции стала Южная Корея, объем экспорта из которой в США составил 58,3 тыс. т (-15,1%). В то же время, импорт в страну магистральных труб составил 195,1 тыс. т, падение на 9,6% относительно предыдущего месяца.

В начале июля ряд американских производителей труб, в том числе US Steel, Vallourec, Northwest Pipe, Maverick и ТМК IPSCO, подали в Комиссию по международной торговле петицию с просьбой начать антидемпинговое расследование в отношении экспорта труб нефтяного сортамента из Индии, Филиппин, Саудовской Аравии, Южной Кореи, Тайваня, Таиланда, Турции, Украина и Вьетнам. По их информации, импорт из этих стран увеличился на 111% в течение последних нескольких лет. Кроме того, заявители настаивают на введении компенсационных пошлин для труб нефтяного сортамента из Индии и Турции. По их данным, размер демпинговой маржи составляет: для Индии - от 33,58% до 233,66%, Южной Кореи - 68,72-147,99%, Филиппин - 42,5-52,8%, Саудовской Аравии - 53,34%, Тайваня - 77,94-80,08%, Таиланда - 5,59-142,36%, Турции - 43,88-47,02%, Украины - 27,53-30,76%, Вьетнама - 106,19-114,38%. По данным AISI, американский импорт труб нефтяного сортамента из указанных 9 стран увеличился с 840,313 тыс. кор. т (NT = 907 кг) в 2010 г. до 1,771 млн. т в 2012 г. В первом квартале объем импорта из этих стран составил 426 тыс. кор. т. По данным ряда источников, доля Южной Кореи в импорте ОСТГ в США превышает 24%, доли остальных поставщиков колеблются на уровне 2-6%. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### АНАЛИЗ

#### РЫНОК ТРУБ НА ПУТИ К СТАБИЛИЗАЦИИ И РОСТУ

По данным информационного агентства Associated Press, прирост объемов добычи нефти в США в текущем году должен составить не менее 12%, что является рекордным показателем в истории Соединенных Штатов. Развитие национальной нефтегазовой отрасли положительно сказывается на металлургии США в целом и ее трубопроводной отрасли в частности.

По мнению экспертов американского издания Metal Center News, рост добычи нефти будет стимулировать развитие национального рынка трубной продукции на ближайшую перспективу, даже несмотря на достаточно скромные итоги деятельности отрасли за прошлый год и первую половину этого года. Специалисты прогнозируют заметный рост активности в этом секторе во второй половине этого года, когда остатков трубной продукции у дистрибуторов практически не останется. Впрочем, для оптимизма у американских производителей труб есть и другие причины. "Мы полагаем, что политическое желание руководства США обеспечить полную энергетическую независимость страны будет со временем лишь только расти, а это, бесспорно, станет стимулировать спрос на нашу продукцию", - говорит Тигран Атаян, исполнительный вице-президент компании Evraz North America.

С его мнением соглашается и Бадди Бревер, генеральный директор турецкой компании Borusan Mannesmann Pipe, недавно открывшей свое дочернее подразделение в США. "Хотя некоторые опасения по части общего экономического климата в США все еще остаются, пик проблем бюджетного дефицита уже миновал. С другой стороны, спрос на нефть в мире продолжает оставаться стабильно высоким, причем, эта ситуация вряд ли

изменится в обозримой перспективе. Поэтому объемы буровых работ будут только увеличиваться, что стимулирует дальнейший рост спроса на трубы в США".

По оценкам специалистов, американский рынок труб нефтяного сортамента (ОСТГ) в последние годы показывал двузначный рост и достиг в прошлом году 6,7 млн. т. (в 2011 г. - 6 млн. т.), то есть, вышел на предкризисный уровень. По прогнозам экспертов Metal Bulletin Research, в ближайшее время эта тенденция сохранится. В глобальном масштабе ежегодные темпы роста потребления труб нефтяного сортамента с 2013 г. по 2017 г. составят 4%, что приведет к расширению рынка от \$31,6 млрд. до \$39,8 млрд.

На фоне относительно умеренного увеличения производства "сырых" труб (green tube) нефтегазового сортамента в США, куда быстрее, как полагают аналитики Metal Bulletin Research, будет расти выпуск высококачественных термообработанных, нарезных труб и труб с резьбовыми соединениями класса "Премиум" (premium connections). Трубы подобного типа применяются в самых жестких условиях, связанных с наличием высокого давления, высокой температуры, большого крутящего момента и бурением в открытом море. "По мере активизации разработок новых месторождения природного газа и нефти, особенно месторождений сланцевого газа, в США стремительно увеличивается спрос на современную трубную продукцию высокого качества". Эта тенденция, как представляется, сохранится и на обозримую перспективу", - говорит Дуглас Маттеус, старший вице-президент трубопрокатного подразделения ведущей американской сталелитейной корпорации US Steel. Консультант Metal Bulletin Research Роман

Кучинский обуславливает подобную тенденцию ростом объемов бурильных работ в жестких условиях, например, при бурении скважин в открытом море или при горизонтальном бурении на сланцевых месторождениях. По его словам, соединения типа "премиум" (или "полупремиум" - semi-premium) обеспечивают "абсолютную герметичность" соединений.

"В последние годы в мы наблюдаем увеличение спроса на трубную продукцию с соединениями типа "премиум" и "полупремиум", которая позволяет успешно решать проблемы, возникающие при проведении бурильных работ в жестких условиях", - говорит Дуглас Маттеус из US Steel. По его словам, расширение спроса на подобную продукцию можно также объяснить увеличением работ в стране по горизонтальному бурению. По состоянию на середину января в США функционировало 1127 установок, занятых горизонтальным бурением, или 64% от всех буровых вышек, работающих в стране. Годом ранее эти показатели составляли соответственно 1183 и 59%.

Представители ведущих американских сталелитейных и трубопрокатных компаний выражают уверенность в том, что увеличение спроса на трубную продукцию премиум класса сохранится и в дальнейшем. В рамках этой тенденции Evraz North America, в частности, проводит мероприятия по увеличению в два раза мощности линии по производству труб с соединениями типа "премиум" в канадском городе Ред Дир (провинция Альберта).

Подобные ожидания сыграли не последнюю роль и в принятии корпорацией US Steel решения о создании совместного предприятия Patriot Premium Services с компанией Butch Gilliam Enterprises LLC по пуску нового завода трубной продукции класса "премиум" в штате Техас.

На этом список американских компаний, намеренных в самое ближайшее время увеличить объемы производства труб с соединениями типа "премиум" и "полупремиум", вовсе не заканчивается. Подразделение VAM USA французской корпорации Vallourec в два раза увеличило объемы исследовательских и конструкторских работ по выпуску подобной продукции в своем технологическом центре VAM Connection Technology Center в Хьюстоне. Компания TMK IPSCO тоже увеличивает выпуск вышеуказанных видов труб на заводе в Одессе (штат Техас), а также завершает подготовительные работы по вводу в эксплуатацию нового предприятия по производству нарезных труб в Эдмонтоне (провинция Альберта).

Новый завод в США по выпуску бесшовных, термообработанных труб и труб с соединением типа "премиум" намерена пустить корпорация Tenaris - крупный мировой производитель бесшовной и сварной стальной трубной продукции (правда, район расположения этого завода пока не определен). В конце года новое предприятие с аналогичной номенклатурой продукции введет в эксплуатацию в штате Техас компания TPCO America. Наконец, Nippon Steel & Sumitomo Metals планирует вложить значительные средства в модернизацию и реконструкцию хьюстонского завода по выпуску труб нефтяного сортамента, который она недавно приобрела у китайской компании WSP. Оценивая перспективы трубного рынка США, нельзя

обойти стороной еще один фактор, а именно импорт труб. Он крайне негативно влияет на колебание цен на трубную продукцию в США, которые, как утверждает старший аналитик Metal Bulletin Research Ким Леппольд, достигли в прошлом году дна, упав в годовом исчислении на 20%. В прошлом году импорт труб нефтяного сортамента в США, по данным American Iron and Steel Institute, увеличился почти на 27% по сравнению с 2011 г. Если учесть, что с 2009 г. по 2011 г. импорт таких труб тоже вырос в два раза, то в начале этого года на долю импортной продукции в США приходилось более 60% рынка труб OCTG.

Такая ситуация, бесспорно, абсолютно не устраивала американских трубников. Поэтому в начале июля компании US Steel, Maverick Tube, Boomerang Tube, Energex Tube, Northwest Pipe, Tejas Tubular Products, TMK IPSCO, Vallourec Star LP и Welded Tube USA, подали в Комиссию по международной торговле США (ИТС) жалобу с просьбой провести расследование о факте наличия демпинга при импорте труб нефтяного сортамента из Вьетнама, Индии, Саудовской Аравии, Таиланда, Тайваня, Турции, Украины, Филиппин и Южной Кореи. Кроме того, заявители настаивали на введении компенсационных пошлин для труб нефтяного сортамента из Индии и Турции, поскольку в этих странах действует режим государственных производственных субсидий.

Согласно данным American Iron and Steel Institute, импорт труб OCTG из девяти указанных выше стран удвоился за последние несколько лет почти до 1,8 млн. т, что составило около 63% трубного рынка США в прошлом году. По оценкам аналитиков, доля Южной Кореи в импорте продукции OCTG в США составляет порядка 25%, а доли остальных поставщиков колеблются на уровне 2-6%.

В середине августа Комиссия по международной торговле США приняла предварительное решение по данной проблеме, признав ряд зарубежных производителей стальных труб нефтяного сортамента (в том числе и из Украины) виновными в продаже своей продукции по искусственно заниженным ценам. "Имеются достаточные свидетельства того, что отрасли в США был нанесен значительный ущерб за счет импорта указанной продукции", - отмечается в этом документе. Также Комиссия по международной торговле США пришла к выводу о субсидировании производства трубной стальной продукции правительствами Индии и Турции. Окончательное решение о введении заградительных и компенсационных пошлин по этому делу Комиссия по международной торговле США вынесет позднее. По мнению аналитиков агентства Bloomberg, больше всего от подобных действий американского правительства пострадают турецкие производители труб, которые могут потерять более половины объема продаж своей продукции в США (доля Турции на американском рынке труб не превышает 4%). Серьезные потери от антидемпинговых пошлин могут понести, как считают многие эксперты, трубки Вьетнама и Южной Кореи, чьи доли на американском рынке труб куда выше турецкой - соответственно 8% и 25%. (Metal Center News, Metal Bulletin Research, Bloomberg, Associated Press, American Iron and Steel Institute/[Rusmet.ru](http://Rusmet.ru)/Металл Украины, СНГ, мира)

## ТУРЦИЯ

### СТАТИСТИКА

#### В ЯНВАРЕ-АВГУСТЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ТРУБ ВЫРОС

Турция в январе-августе по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличила экспорт стальных труб на 4,1% до 1,23 млн. т. Об этом свидетельствуют данные Turkish Steel Pipes Manufacturers Association, сообщает Yieh.Corp. По итогам августа Турция экспортировала 162,798 тыс. т труб, что на 7,6% больше по сравнению с августом прошлого года. Турция в январе-июне по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличила импорт бесшовных труб на 0,3% до 98,848 тыс. т. По итогам июня по сравнению с июнем минувшего года поставки бесшовных труб в страну повысились на 1% до 19,162 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Rusmet.ru))

## УКРАИНА

ООО «ДОНБАССКАЯ ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» (ДТЭК)  
В I ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА ДОБЫЛО ПОЧТИ 20 МЛН. Т УГЛЯ

В первом полугодии добыча угля предприятиями ДТЭК составила почти 20 млн. т, увеличившись на 0,2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Об этом сообщает пресс-служба ДТЭК. В то же время отпуск электроэнергии тепловыми электростанциями составил 24,3 млрд. кВт-ч (-5,2%), закупка электроэнергии в оптовом рынке энергоснабжающими предприятиями ДТЭК - 30 млрд. кВт-ч (+29%). В компании отметили, что в первом полугодии сложилась сложная ситуация для тепловой генерации Украины, что отразилось на производственных показателях ДТЭК. Объем добычи и обогащения угля компанией фактически остался на уровне прошлого года.

"Дело в том, что на рынке сохраняется профицит угля, вызванный пожаром на Углегорской ТЭС. Это повлекло за собой сокращение рынка сбыта для государственных шахт, добывающих уголь марки «Г». ДТЭК взял на себя обязательства закупить в этом году более 3 млн. т угля у государственных шахт, чтобы кризис в отрасли не усугублялся. Безусловно, это оказывает давление на показатели угледобычи предприятий ДТЭК. Увеличение экспортных поставок угля позволяет в рамках компании сбалансировать его добычу и потребление на ТЭС", - отметил исполнительный директор ДТЭК Юрий Рыженков, комментируя итоги работы компании в первом полугодии.

Сложная ситуация в угледобыче усугубляется общим снижением потребления электроэнергии на 4,1% в Украине, вызванное замедлением темпов роста ключевых отраслей экономики страны, отмечается в сообщении. "Частичным решением может стать существенное наращивание экспорта. При том, что для нас экспортные операции по электроэнергии убыточны, но они позволяют максимально загружать наши мощности и сжигать уголь. В первом полугодии экспорт вырос на 15,4%, однако он пока не покрывает спад потребления в Украине. Вместе с этим основной проблемой дистрибуции остается неоплата за потребленную электроэнергию водоканалами и государственными шахтами, которая сейчас уже достигает 7 млрд. грн. Мы видим, что кризисная ситуация пока не исправляется", - добавил он. (Мин-Пром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**СТАТИСТИКА****УБЫТКИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ УГЛЕДОБЫВАЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЙ В ЯНВАРЕ-ИЮЛЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛИ**

28 августа в Министерстве энергетики и угольной промышленности заявили, что по итогам семи месяцев убытки госшахт выросли более чем на треть, до 6,2 млрд. грн. В Минэнерго объясняют это снижением добычи угля, падением цен на него и ростом себестоимости добычи. Решить эту проблему в очередной раз предлагается за счет увеличения расходов госбюджета. Участники рынка говорят о том, что себестоимость добываемого угля сильно завышена, а снижение цен объясняют появлением посредников между госшахтами и генерациями.

Как сообщили в Минэнерго, убытки государственных угледобывающих предприятий в январе-июле выросли по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 34,2% до 8,39 млрд. грн. В министерстве объясняют это снижением добычи (за семь месяцев - на 5,7% до 47,7 млн. т), ростом себестоимости (на 9,6% до 1,3 тыс. грн./т) и падением цен на уголь (на 15,2% до 505,2 грн./т). При нынешнем уровне себестоимости добываемого на госшахтах угля его намного выгоднее импортировать из Австралии, США и Канады, отмечает эксперт Института энергетических стратегий Юрий Корольчук. "В США после перехода на дешевый сланцевый газ сегодня образовался профицит угля, и купить его в этой стране можно по \$80-90/т с доставкой в Украину, что ниже себестоимости украинских шахт", - говорит Корольчук.

Но вместо этого на поддержку госшахт из госбюджета в январе-июле уже поступило 7,7 млрд. грн. из 9,7 млрд. грн., предусмотренных госбюджетом. Летом министр энергетики и угольной промышленности Эдуард Ставицкий заявлял, что министерство будет инициировать увеличение бюджетной поддержки угольной отрасли в 2013 г. А 4 июля Верховная рада увеличила расходы госбюджета на поддержку госшахт на 5,5 млрд. грн. "Перерасход изначальной суммы в 9,7 млрд. грн., предназначенной в бюджете для дотаций, у нас начнется уже в следующем месяце, и мы начнем получать деньги из дополнительных объемов. Пока не ясно, хватит ли нам 15,2 млрд. грн. до конца года с такими темпами перерасхода и не придется ли еще увеличивать дотации", - сообщил источник в Минэнерго.

Увеличение дотации отразится на всей экономике страны, уверен директор экономических программ Центра им. Раумкова Василий Юрчишин. По его словам, сейчас бюджет финансирует лишь защищенные статьи, экономя на капитальных тратах. Поэтому изыскать лишние средства в бюджете на выплату угольщикам будет очень непросто - разве что увеличив выпуск ОВГЗ. "Однако сейчас госбумаги и так пользуются слабым спросом, и их размещение проходит лишь благодаря дружественному спросу. Соответственно, возрастет давление на госбанки, что увеличит их риски", - говорит Юрчишин.

Одни из основных причин возникновения убытков - конкуренция угля госшахт с углем, добытым на нелегальных шахтах-"копанках", и снижение потребления электроэнергии в стране, объясняет почетный президент шахты им. Засядько народный депутат Ефим Звягельский. "Рынок наводнен дешевым углем, добываемым нелегально, без уплаты налогов, за мизерные зарплаты, без затрат на обеспечение безопасности труда. Легальные добытчики не могут конкурировать с таким топливом. При этом доля нелегального угля на рынке растет, а вместе с ним растут и убытки госпредприятий", - соглашается с ним глава независимого профсоюза горняков Украины Михаил Волюнец.

Себестоимость добычи угля у государственных шахт также нередко оказывается завышенной, обращает внимание старший аналитик ИК Dragon Capital Денис Саква. "Расходы госшахт - это фактически черная дыра. Достаточно сказать, что зачастую они на 20-25% выше, чем у частных добытчиков. Если бы государство навело порядок с себестоимостью угля на своих шахтах, убытки могли бы быть намного ниже", - считает Саква. Он также напоминает, что генерирующие компании не снизили цену закупки угля у госшахт - она осталась на уровне 700 грн./т. "Зато между шахтами и государственными генерирующими компаниями "Центрэнерго" и "Донбассэнерго" появились посредники", - отмечает он. В Минэнерго не скрывают, что в прошлом году появились новые трейдеры, поставляющие уголь на государственные "Центрэнерго" и "Донбассэнерго". По информации председателя независимого профсоюза горняков Донбасса Николая Волюнко, эти компании были учреждены в начале прошлого года, имеют уставный капитал менее \$1 тыс. и зарегистрированы в Донецке. (Коммерсант-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ПРОФИЦИТ УГЛЯ В 2013 ГОДУ –

## КАКОЕ ВЛИЯНИЕ ОКАЖЕТ ИЗЛИШЕК ТОПЛИВА НА ДАЛЬНЕЙШЕЕ РАЗВИТИЕ УГОЛЬНОГО СЕКТОРА

По данным Государственной службы статистики, в июне запасы угля на шахтах, а также на складах теплоэлектростанций увеличились на 17,85% по сравнению с июнем 2012 г. - до 9,562 млн. т. Из общего объема более 5,3 млн. т угля накоплено на складах электростанций. Какое влияние окажет излишек данного топлива на дальнейшее развитие угольного сектора и как государство может с ним справиться?

Ситуация со сбытом угольной продукции достигла критической точки зимой 2012-2013 гг. Наличие профицита угля стало прямым следствием правительственных решений о повышении угледобычи, в частности, в государственном секторе. Еще в 2012 г. премьер-министр Николай Азаров констатировал, что активное развитие угольной промышленности в 2010-2011 гг. привело к появлению излишка топлива на складах шахт и теплоэлектростанций. Однако тогда дополнительный объем угля был востребован как в тепловой генерации, так и для экспортеров.

Однако в прошлом году положение вещей несколько изменилось. В 2012 г. объем угледобычи продолжил расти - на 4,8% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года (АППГ), до 85,946 млн. т. В то же время вырос и импорт угольной продукции, который, по данным Министерства доходов и сборов, вырос на 16,2% по сравнению с АППГ, до 14,8 млн. т. И хоть за прошлый год объем потребления этого вида сырья составил 61,207 млн. т, что на 6,2% больше, чем в 2011 г., однако объем экспорта угля в прошлом году сократился на 12,5% по сравнению с 2011 г. - до 6,1 млн. т. В результате стахановских темпов работы на складах электростанций 1 января накопилось 5,8 млн. т угля, в то время как годом ранее было около 4 млн. т. С начала года проблема только усугубилась. Проблемы со сбытом черного золота привели к снижению добычи. По данным Министерства энергетики и угольной промышленности, в январе-июне в Украине было добыто 40,527 млн. т угля, что на 6,6% меньше, чем за 1 полугодие 2012 г. Из этого объема добыча энергетического угля составила 28,658 млн. т (сокращение на 6,4%), коксующегося - 11,869 млн. т (сокращение на 7,1%).

Основной причиной для накопления запасов угля послужило сокращение его потребления в части генерации и потребления электроэнергии (э/э). По данным отраслевого министерства, в I полугодии потребление э/э в стране с учетом технологических потерь в сетях уменьшилось на 4,1% по сравнению с АППГ - до 92 млрд. кВт-ч, без такого учета - на 3,6% (на 2,8 млрд. кВт-ч), до 74,3 млрд. кВт-ч. Сократилось и производство, особенно в тепловой генерации, где спад составил около 10%. Старший аналитик ИК Dragon Capital Денис Саква отмечает, что падение спроса на э/э и, как следствие, на уголь, немало было обусловлено и снижением экономической активности в стране в целом и в промышленном ее секторе в частности. Согласно данным Госстата, объем промпроизводства в Украине в I полугодии снизился на 5,3% к АППГ. И основными причинами спада по-прежнему остаются сокращение добычи угля, производства в нефтепереработке, химии, машиностроении и металлургии. Нельзя не отметить в формировании данной проблемы роль теневых схем добычи угля - копанок. В 2012 г. на копанках было добыто по разным оценкам от 6 млн. т. Примерно такое же количество трейдеры ожидают увидеть и в текущем.

О том, что угольная отрасль Украины стоит на пороге масштабного кризиса, который грозит коллапсом, говорит и председатель Независимого профсоюза горняков Украины (НПГУ) Михаил Волюнец. По его мнению, сегодня одной из основных проблем угольной отрасли является ее несбалансированность. "На рынке существует профицит угля. И проблема не в том, что шахтеры своим потом и

кровью добыли много угля, а в том, что существует теневой рынок угля, объем которого составляет порядка 7 млн. т в год", - отметил М. Волюнец в комментарии для Мин-Пром. В результате нелегальной и полунелегальной угледобычи только в 2012 г. порядка 3,5 млн. т неучтенного угля пошло на государственные ТЭС, 1,2 млн. т - на ТЭЦ. Для продвижения сырья на рынок используются схемы легализации через госшахты. В текущем году государство выделило на угледобывающие предприятия 9,7 млрд. грн., но большая часть этих средств - 5,6 млрд. - в настоящее время уже освоена. Именно поэтому парламент в начале июля принял решение о выделении допсредств в 10,5 млрд. грн., так сказать, для поддержания жизни.

По мнению сопредседателя Фонда энергетических стратегий Дмитрия Марунича, единственный реальный путь сократить избыток угля - экспорт, который, правда, затруднен падением спроса во всем мире. "Содержание серы в угле газовой группы превышает 3%, что делает его непригодным для экспорта за границу", - отмечает эксперт. Впрочем, он считает, что у украинских антрацитов весьма неплохие перспективы.

Однако его коллега, энергоэксперт Юрий Корольчук, считает, что перспективы увеличить сбыт угля за счет экспорта есть у частных компаний, таких как ДТЭК Рината Ахметова. Доля компании в общеукраинской угледобыче в прошлом году превысила 46%. И хотя качество украинского сырья оставляет желать лучшего, ДТЭК выкручивается за счет приобретенных в России угольных активов. "Обуховскую шахту мы купили из-за качества угля - там содержание серы меньше 1%. Чтобы осваивать экспортные рынки, мы смешиваем уголь из Ровеньков и Свердловска с российским", - отмечал в интервью "Инвестгазете" генеральный директор компании Максим Тимченко. По его словам, в нынешнем году ДТЭК планирует добыть 42 млн. т угля, из которых на экспорт будет отправлено 4 млн. т.

Топ-менеджер также высказался за необходимость увеличения экспорта электроэнергии, несмотря на его убыточность. "Если бы мы в прошлом году не продали 10 млрд. кВт/ч, то не сожгли бы еще 5 млн. т угля. Соответственно, 20-30% шахт, наших и государственных, были бы остановлены, и тысячи людей остались бы без работы", - подчеркивал М. Тимченко. В свою очередь эксперты рынка придерживаются мнения, что экспорт электроэнергии может помочь уменьшить профицит угля. "Добытый уголь необходимо сжигать в стране. Ведь за границу его продать не могут из-за весьма невысокого качества", - уверен Юрий Корольчук. Действительно, при том, что в минувшие шесть месяцев Украина заметно увеличила продажу э/э за рубеж, подобное решение может помочь напрямую сбыту угля. В первом полугодии, по данным Министерства энергетики и угольной промышленности, экспорт э/э из страны вырос на 15% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года - до 4,96 млрд. кВт-ч.

В ДТЭК о непрямом экспорте угля также рассуждали еще полгода назад. "Несмотря на то, что сами по себе экспортные операции убыточны (по оценкам экспертов, в последние месяцы средняя себестоимость производства одного кВт-ч на ТЭС холдинга составляет 60 евроцентов или 6 грн.), они позволяют "экспортировать по проводам" украинский уголь. В том числе и государственный", - рассказывал в декабре 2012 г. исполнительный директор ДТЭК Юрий Рыженков, объясняя причины увеличения экспорта электроэнергии в прошлом году.

Но увеличить потребление угля в стране могут помочь не только экспортные операции. С учетом повышения цен на нефть и газ власть еще в июне провозгласила курс на их повсеместное замещение углем и даже создала правительственную группу, которая будет заниматься внедре-

нием новых технологий. К таким инновационным для Украины разработкам относятся технологии газификации угля и внедрение водоугольного топлива на теплоэлектростанциях. Технологию газификации угля в нашей стране в данный момент пытаются внедрить две структуры - энергетический холдинг ДТЭК и Минэнергоугля. В первом случае, впрочем, внедрение пока находится на этапе подготовки технико-экономического обоснования (ТЭО). Государство же на поприще нововведений уже несколько преуспело. В апреле на территории ГКП "Теплокоммунэнерго", расположенной на территории учебного хозяйства Луганского национального аграрного университета, начал работу первый украинский комплекс газификации угля "Теплоэнергогаз" мощностью 1,8 МВт. Из одной тонны угля на предлагаемом комплексе можно получить 3,5-4 тыс. куб. м синтез-газа. Во сколько государству обошлось создание комплекса, неизвестно, однако сопредседатель Фонда энергетических стратегий Дмитрий Марунич определяет стоимость комплекса такого типа в \$700-800 млн. Что же касается внедрения водоугольного топлива, то эта технология тоже преуспела в Украине. Сергей Чичерин, президент компании "Украинское тепло", впервые реализовавшей

данную технологию в Украине на Северодонецкой ТЭЦ, считает, что себестоимость тепловой энергии при переходе с дорогого российского природного газа на водоугольное топливо может быть снижена на 28% и более. Вследствие внедрения на объектах теплоэнергетики технологий водоугольного топлива и строительства заводов газификации угля планируется замещение природного газа украинским углем в объеме около 4-6 млрд. куб. м в год (при этом профильное министерство оценивает использование запасов угля, эквивалентных этому объему газа, в 9-10 млн. т) и экономия валютных средств в среднем до \$1,5 млрд. в год. Однако пока все эти начинания - лишь пилотные проекты, и масштабного внедрения таких технологий в 2013 г. ждать не приходится. Эксперты пока смотрят на будущее украинского профицитного углепрома довольно пессимистично. По прогнозам Ю. Корольчука, излишек будет расти, несмотря на экспортные операции. И единственным решением, по его мнению, может стать постепенное закрытие убыточных государственных шахт. Но власти в преддверии выборов вряд ли пойдут на подобный шаг. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **КОМПАНИИ НА РЫНКЕ**

### **КОРПОРАЦИЯ «ИНДУСТРИАЛЬНЫЙ СОЮЗ ДОНБАССА» (ИСД) МОЖЕТ ОБЗАВЕСТИСЬ ЕЩЕ ОДНИМ АКТИВОМ**

Первый заместитель председателя Луганской облгосадминистрации Эдуард Лозовский заявил о том, что ИСД увидела серьезные перспективы на шахте им. Менжинского ("Мария-Глубокая", Первомайск Луганской обл.). Чем же шахта так смогла заинтересовать ИСД, и где корпорация возьмет деньги на покупку нового предприятия?

Шахта им. Менжинского (она же "Мария-Глубокая") добывает коксующийся уголь марки "Ж" для металлургических предприятий с содержанием серы около 2,5% и высокой зольностью, в худшие годы достигавшей 50%. Проектная мощность составляет 900 тыс. т в год, однако за 2012 г. на шахте еле "выкопали" 84 тыс.

В последние годы "Мария-Глубокая" была эдаким переходящим флагом. Актив ранее входил в трест ГХК "Первомайскуголь", где в 2003 г. шахта им. Менжинского была реорганизована в ГП "Мария-Глубокая" и передана в ведение "Укруглереструктуризации" для закрытия и ликвидации как юридического лица. Шахта получила название ООО "Интеринвест уголь". Одно время шахту арендовал Мариупольский меткомбинат им. Ильича, а осенью 2011 г. ее купила канадская компания EastCoal Inc. (ей же принадлежит шахта "Вертикальная", бывшая "Володарского" в Свердловске), а в мае 2012 г. компания получила разрешение на покупку контрольной доли управляющего предприятия "Интеринвест уголь". Суммарно сделка по покупке "Марии-Глубокой" обошлась в \$3,8 млн. И канадская компания рассчитывала, что при достаточном уровне вложений шахта будет производить около 500 т угля в сутки, а в среднесрочной перспективе - около 1 млн. т в год. По информации компании, с 1 июня по 31 декабря 2012 г. в шахту было вложено около \$10 млн.

И все бы хорошо, но иностранцев подвело падение цен на уголь. До марта цена на коксующийся уголь по сравнению с началом 2012 г. опустилась практически вдвое - с 1600 грн./т до 900 грн./т. Это и привело к последующим финансовым проблемам компании (в том числе росту задолженности перед персоналом, который к маю составил 10 млн. грн.) и решению о продаже шахты. В конце мая EastCoal инициировала санацию "Интеринвест уголь", в рамках которой для погашения долгов перед персоналом была продана новая обогатительная фабрика в Первомайске.

В начале июня EastCoal объявила о планах привлечь \$7,7 млн. (за счет дополнительного выпуска акций) и возобновить операционную деятельность. 5 июня компания возобновила работу шахты "Вертикальная", а 6 июня началась добыча угля в новой Центральной лаве шахты им. Менжинского. И тут на сцену вышло Министерство энергетики и угольной промышленности. Судьбой актива озаботились в профильном министерстве, которое в июне создало государственную комиссию для изучения проблем шахты и поиска выхода из нее. И в июле комиссия пришла к выводу, что "дальнейшее функционирование шахты возможно только при добыче угля". Но для того, чтобы добывать этот уголь на рентабельном уровне, в "Марии-Глубокой" потребуется вложить никак не меньше \$63 млн.

Согласно инвестраскладке, составленной Минэнергоугля, эти \$63 млн. - не одномоментная сумма, и она должна быть растянута на 4 года. Программа спасения шахты включает введение очистных заборов на действующем горизонте в 163 млн. грн. на протяжении 4 лет (на финансовую сбалансированность производства за аналогичный период до 2017 г. необходимо 340 млн. грн.). Таким образом, общее финансирование шахты за приведенный период составит 503 млн. грн. Только вот комиссия утверждает, что работа шахты невозможна без государственной поддержки, поскольку только такая форма собственности сможет спасти "Марии-Глубокой" от безубыточности. В противном случае шахта подлежит закрытию. И хоть основным методом спасения актива в комиссии считают возвращение шахты государству, глава Луганской ОГА все же отметил перспективность возможной передачи "Марии-Глубокой" под крыло "Индустриального союза Донбасса". По данным ОГА, если ИСД не купит шахту им. Менжинского, она будет передана в управление Министерства энергетики и угольной промышленности Украины. Что же касается самого возможного хода переговоров о передаче актива ИСД, то "Интеринвест уголь" подтвердил наличие переговоров о продаже шахты им. Менжинского. Но пресс-служба компании не уточнила, с кем ведутся переговоры и в какие сроки можно ожидать заключения сделки.

Однако условия все же озвучили. Одним из них будет обязательство покупателя погасить существующую задолженность по заработной плате работникам угольного предприятия. К маю она выросла до 10 млн. грн., но благодаря продаже обогатительной фабрики и допэмиссии бумаг предприятия ее удалось частично погасить.

А вот в самом "Индустриальном союзе Донбасса" перспективную сделку пока никак не комментируют. И даже пока не подтверждают ход переговоров по возможной покупке "Марии-Глубокой".

Эксперты предполагают, что о покупке шахты Сергей Тарута задумался благодаря введению угольной квоты. "Получение собственной шахты, которая при уровне инвестиций в \$50-60 млн. в разработку новых лав сможет добывать око-

ло 1 млн. т в год, укрепит металлургический бизнес ИСД", - отмечает старший аналитик инвестиционной компании Dragon Capital Денис Сава. По словам эксперта, вложение в новые разработки по прогнозам сможет понизить зольность до 8-9% (что означает более качественное сырье для выпекания кокса). "При тех балансовых объемах, которые имеет "Мария-Глубокая", С. Тарута может получить неплохой актив на будущее, особенно при возможном сохранении системы распределения угольных квот и на следующий год", - говорит аналитик. Чтобы спасти украинский углепром с неуклонно растущим профицитом, который за полгода составил 9,6 млн. т, правительство еще в марте приняло решение квотировать угольный импорт, особенно в части коксующихся углей, ограничив их ввоз до 10,2 млн. т в год, что тут же вызвало бурю эмоций у металлургов и цементников, желающих закупать качественную зарубежную продукцию вместо отечественной. При распределении трети из указанного объема предприятия, входящие в ИСД, получили довольно большой "ломать пирога": для Алчевского меткомбината квота составила 64,29 тыс. т, для ПАО "Алчевсккокс" - 968,572 тыс. т.

Импорт коксующегося угля в Украину подлежит квотированию с 1 июня, а распределяются квоты в соответствии с рекомендациями межведомственной комиссии во главе с вице-премьером Юрием Бойко. Согласно постановлению Кабинета министров №312 от 22 апреля эта комиссия должна руководствоваться информацией о деятельности импортера за последние три года: объемы импорта коксующегося угля и потребления украинского угля, объемы производства и потребления кокса, а также объемы производства чугуна, в том числе с использованием технологии пылеугольного вдувания. После внедрения новой системы поставок оказалось много недовольных, в том числе и ИСД. На пресс-конференции, посвященной проблемам квотирования, бизнесмен заявлял, что государство поступило дискриминационно по отношению к металлургам. "Те объемы квот, которые заложены на этот год, ИСД может и хватит, хотя есть вопросы относительно конца года, но если форма сохранится на 2014 г., она приведет к огромным проблемам", - добавил С. Тарута. Руководитель аналитического отдела инвестиционной компании Concord Capital Александр Паращий отметил, что предприятия С. Таруты ранее закупали только импортный уголь, поэтому шихтование качественного угля, завезенного через границу, с углем собственной добычи может упростить ту кризисную ситуацию, которая может сложиться при продолжении квотирования на следующий год. Кроме того, актив вряд ли обойдется бизнесмену дорого. "Сделку можно оценить на том же уровне, что и при покупке предыдущим владельцем. Учитывая объемы долгов перед персоналом и оставшиеся долговые обязательства перед "Краснолуглем" в \$5,8 млн., вряд ли ИСД придется заплатить за шахту более \$2-2,5 млн.", - говорит А. Паращий. Впрочем, еще вопрос: сможет ли ИСД найти эту, пусть и не большую для корпорации, сумму. В конце июня С. Тарута оценил долги корпорации перед иностранными банками в \$2,5 млрд., перед украинскими - в \$100 млн. Причем некоторые кредиторы вынуждены "выбивать" из ИСД долги через суд. Так что время покажет, сможет ли бизнесмен приобрести шахту или она отойдет в ведение Минэнергоугля, где ее судьба решится на очередном конкурсе по приватизации. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **РОССИЯ**

### **СТАТИСТИКА**

#### **В ЯНВАРЕ-АВГУСТЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ УГЛЯ ВЫРОС**

Россия в январе-августе по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличила экспорт угля на 12,4%. Об этом свидетельствуют данные статистики. В частности, зарубежные поставки российского угля достигли в указанный период 93,48 млн. т. При этом экспорт коксующегося угля повысился на 73,8% и составил 14,4 млн. т. Россия в январе-августе по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила добычу угля на 0,2%. В частности, производство угля достигло 227,5 млн. т. По подсчетам экспертов, добыча угля открытым способом в РФ выросла на 1,1% до 160,29 млн. т, а подземным способом - сократилась на 2,9% до 67,25 млн. т. Россия в январе-июле по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличила объемы добычи угля на 1,3%. В частности, производство сырья в стране за семь месяцев достигло 199,8 млн. т. Экспорт вырос на 11,6% до 81,09 млн. т. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **НОВОСТИ КОМПАНИЙ**

#### **ОАО «ЕВРАЗ ЗАПАДНО-СИБИРСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» («ЕВРАЗ ЗСМК») УВЕЛИЧИВАЕТ ВЫПУСК УГОЛЬНОГО КОНЦЕНТРАТА**

В рамках инвестиционного проекта по снижению потерь угольного концентрата и повышению его качества на обогатительной фабрике «ЕВРАЗ ЗСМК» смонтировано новое оборудование по обогащению промпродуктовой фракции (соединение угля с породой). В результате предприятие более чем на 2% в месяц увеличило выпуск дорогостоящего угольного концентрата. Экономический эффект от внедренных мероприятий составит около 300 млн. руб./г. На реализацию инвестпроекта «ЕВРАЗ» выделил 100 млн. руб. В рамках проекта смонтирован комплекс оборудования: грохот, сепаратор для регенерации магнетитовой суспензии, скребковый конвейер, по которому промпродукт поступает на агрегаты, и суспензионный гидроциклон. Сортировки угля с породой (промпродукт) после дополнительного дробления обогащаются в суспензионном гидроциклоне, где в тяжелой среде происходит разделение сырья на концентрат и породу. Таким образом, вместо промпродукта «ЕВРАЗ ЗСМК» может отправлять потребителям ценный угольный концентрат. В месяц новая установка перерабатывает до 25 тыс. т промпродукта. Обоганительная фабрика «ЕВРАЗ ЗСМК» - первое предприятие в России, перешедшее на технологию обогащения промпродукта в суспензионном гидроциклоне. ([MinerJob.ru/Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### **ШАХТА «ХАКАССКАЯ» С НАЧАЛА 2013 ГОДА ДОБЫЛА МИЛЛИОННУЮ ТОННУ УГЛЯ**

В третьей декаде августа шахта "Хакасская" выдала на-гора миллионную тонну угля с начала года. Сейчас добыча ведется в лаве №50 по пласту "Великан", параллельно с этим проходческие бригады готовят забой по новому пласту "Мощный". Добыча знаковой ты была отмечена торжественным митингом. "Сегодня мы празднуем миллионную тонну угля, - обратился к шахтерам и. о. директора шахты "Хакасская" "СУЭК-Хакасия" Сергей Степаненко. - Это замечательное событие, мы к нему долго шли. Но останавливаться на достигнутом не будем". Как и на других угольных предприятиях СУЭК, на шахте продолжается модернизация оборудования, инженерно-технические работники совершенствуют технологический процесс, стараясь не только увеличить добычу черного золота, но и повысить его качество. Реконструкция шахты, введение в эксплуатацию нового, высокотехнологичного и высокопроизводительного оборудования, и улучшение условий труда и безопасности работников - все это слагаемые успеха, который показывает коллектив предприятия. ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

**АНАЛИЗ****ИЗБЫТОК ПОСТАВОК КОКСУЮЩЕГОСЯ УГЛЯ СПОСОБСТВУЕТ СНИЖЕНИЮ ЦЕН**

Обилие дешевого сланцевого газа в США создает мощный стимул для экспорта американского угля в Европу и Азию, увеличила экспорт коксующегося угля и Австралия. Замедление экономического подъема в Китае и Индии тормозит повышение спроса на сталелитейное сырье. Тем не менее стоило немного оживиться китайскому рынку, хотя это вряд ли станет устойчивой тенденцией, как аналитики начали пересматривать прогнозы в сторону повышения. Не так давно коксующийся уголь был одним из фаворитов сырьевого суперцикла, но его высокий взлет завершился глубоким спадом. На рынке образовался изрядный избыток поставок, связанный с увеличением экспорта из Австралии и США, где "сланцевая революция" обесценила уголь и вынудила американские добывающие компании экспортировать его в Европу и Азию. По статистике Platts, по сравнению со вторым полугодием 2012 г. за первые шесть месяцев текущего года объем морских поставок на спотовый рынок Азиатско-Тихоокеанского региона увеличился почти на 34% до 25,3 млн. т. Эта добавка составляет около 28,5% всех морских поставок на азиатский рынок в первом полугодии - по усредненной оценке данных Deutsche Bank, Goldman Sachs, Morgan Stanley, Credit Suisse и HSBC, азиатский импорт составил в общей сложности 88,5 млн. т. Поэтому, хотя спрос на рынках крупнейших потребителей - Индии и Китая - вырос, соответственно, на 6,5 и 10%, наплыв экспорта толкнул цены вниз: они уменьшились вдвое по сравнению со вторым кварталом 2011 г. При этом контрактные цены упали до самого низкого уровня, начиная с 2010 г.

Да и перспективы пока не внушают оптимизма: ожидается, что скорость роста объемов производства стали в Китае уменьшится, а низкий курс рупии и торможение экономики в Индии обеспечат низкий спрос в этой стране на ближайшие 6-12 месяцев. Из-за спада на рынках в строительных отраслях Южная Корея и Тайвань тоже сокращают выплавку металла. Таким образом, в отношении спроса на коксующийся уголь азиатские тенденции пока негативные. А вот поставки будут расти: по оценкам HSBC, их годовой прирост на морской рынок в текущем году составит 11%. Эксперты банка подсчитали, что, по меньшей мере, треть этой добавки обеспечит Австралия, где производители снижают себестоимость коксующегося угля, наращивая объемы добычи. Правда, экспорт из США, наоборот, снизится - в связи с низкими ценами и острой конкуренцией с канадскими поставщиками на европейском рынке. Ожидается, что при таких ценах американские компании будут сокращать объемы добычи.

По мнению большинства аналитиков, избыток поставок сохранится надолго, хотя его несколько уменьшит сокращение нерентабельных мощностей, а для существенного повышения спроса предпосылок пока нет. По сравнению со вторым кварталом, в третьем контрактные цены на высококачественный твердый коксующийся уголь (НСС) снизились на 16% до \$145/т, это минимальный уровень с момента введения квартальной системы в 2010 г. А цены на сырье для пылеугольного вдувания (PCI) уменьшились на 13% до \$116/т. В этой ситуации HSBC снизил свой прогноз по ценам на высококачественный коксующийся уголь в 2013 г. на 12% до \$158/т, в 2014 г. - на 13% до \$163/т и на 11% до \$168/т - в 2015 г. Австралия сохраняет позиции доминирующего производителя коксующегося угля: судя по результатам первого полугодия, в 2013 г. страна обеспечит 72% морских поставок на азиатские спотовые рынки угля премиум-класса (PHCC), НСС и PCI. По данным Platts, за первые шесть месяцев ее экспорт увеличился на 3,9 млн. т, до 15,6 млн. т, а по сравнению со вторым полу-

годием 2012 г. прирост составил 33,4%. Крупнейшим импортером остается Китай. По статистике китайской таможни, сталелитейные компании страны закупили в первом полугодии 30,7 млн. т PHCC, НСС и PCI, т. е. более 80% спотовых поставок, поступивших на азиатские рынки. Кстати, 13,3 млн. т (38%) из этого объема поступило из Австралии (годовой прирост - 24%). Стоит отметить также, что, по данным Platts, более 66% импорта составили спотовые закупки.

Эти данные не включают монгольские поставки - замкнутая на континенте страна сокращает экспорт. В июне его объем уменьшился на 45% по сравнению с маем, а годовой спад составил 73% или 1,83 млн. т. В результате в первом полугодии монгольский уголь занял только 17% китайского импорта (годовой спад - 50%). Источник Platts в Монголии сообщил, что при нынешних ценах экспорт угля утратил прибыльность: цены на низколетучий НСС упали до \$142/т в июле от \$187 в феврале. А отсутствие альтернативных покупателей у экспортеров, отрезанных от морских портов, усугубляет ситуацию.

Характерно, что рост объемов импорта австралийского угля увеличивает зависимость Китая от поставок из этой страны. Однако такая зависимость взаимна: последние два года австралийские добывающие компании интенсивно наращивали производство, хотя спрос со стороны традиционных покупателей в Японии, Корее и Европе совсем не рос. Более того, в отличие от железной руды, в Китае есть собственные месторождения коксующегося угля, и, несмотря на рост импорта, внутренний рынок вполне может быть обеспечен местными поставками. Этот фактор оказывает соответствующее давление на цены. Фактически Китай выступает в роли "покупателя последней надежды" для спотовых карго, а это дает ему возможность добиваться дальнейшего снижения цен. В недавнем обзоре Goldman Sachs сказано, что Китай "не дает ценам нащупать дно" на рынке, затопленном избытком поставок.

Главным образом, азиатский спотовый рынок обеспечивают поставками крупнейшие австралийские производители. Лидирует, разумеется, BHP Billiton-Mitsubishi Alliance (BMA): по статистике Platts, в первом полугодии на долю этой компании пришлось 31,8% объема спотовых продаж (во втором полугодии 2012 г. - 22,9%). При этом в сегменте НСС премиум-класса доля BMA составила 60% спотовых продаж (второе и третье места здесь занимают Glencore Xstrata и Teck). На втором месте по "доле спотового рынка" - Peabody Energy, обеспечившая 10,1% поставок (во втором полугодии 2012 г. - 4,7%) за счет больших объемов PCI.

Второй эшелон поставщиков спотового рынка НСС составляют компании из Австралии, Индонезии, США и Канады, с почти одинаковыми объемами поставок.

Еще недавно все прогнозы по ценам на коксующийся уголь были резко негативными. В июне JP Morgan снизил свой прогноз до \$156/т в 2013 г. и до \$160 - в 2014 г., а Morgan Stanley - до \$156 и \$164 соответственно. При этом Morgan Stanley предсказал, что средние спотовые цены составят \$140/т, FOB Австралия в третьем квартале (-10% от предыдущего прогноза) и \$150 - в четвертом (-12%). По мнению экспертов банка, можно ожидать дальнейшего сокращения добычи, поскольку спотовая цена \$133/т, FOB делает нерентабельными 46 млн. т добывающих мощностей, а это 16% оборота морской торговли. По прогнозу Morgan Stanley, поставки будут опережать увеличение спроса до 2018 г., но в 2013 г. их избыток составит только 2,4 млн. т. При этом ожидается, что экспорт из США уменьшится с 64 млн. т в 2012 г. до 53 млн. т - в 2013 г.

В середине июля примеру этих банков последовал и Masquarie Bank: он снизил ценовой прогноз на второе полугодие на 13,4%, поскольку его аналитики предсказали, что контрактные цены в четвертом квартале останутся на том же уровне, что и в третьем - \$145/т. Эксперты Masquarie решили, что австралийские поставщики предпочтут сохранять эти цены, пока с их "родного" азиатского рынка не уйдут 10-15 млн. т в год свинг-тоннажа из США. Понятно, что при таких ценах американские угольные компании теряют конкурентоспособность, тем более что к этому же приводит движение валютных курсов. Кроме того, экономисты Masquarie снизили прогноз роста китайского ВВП - с 7,8 до 7,3% в текущем году и с 7,5 до 6,9% в 2014. Основанием для этого послужили структурные проблемы в корпоративном секторе и у местных правительств, которые слишком увлеклись инвестированием за счет заемных средств в условиях высоких процентных ставок. А в конце июля понизил свой прогноз и Goldman Sachs. Эксперты банка ожидают, что дисбаланс в сторону избыточных поставок сохранится надолго: себестоимость добычи в Китае сравнительно невелика, а снижение котировок австралийского доллара делает более выгодным экспорт угля с уже расширенных мощностей. Однако в последние дни китайские рынки оживились: цены на кокс

растут, а на коксующийся уголь - стабилизировались. Китайские аналитики отмечают, что в июле сталелитейный сектор и смежные отрасли (за исключением коксующегося угля) в большой мере восстановились, поэтому падение цен на кокс должно прекратиться. Некоторые даже говорят о грядущем подъеме, хотя и небольшом. Более того, в провинции Шаньдун цены на уголь уже пошли вверх, а некоторые местные поставщики (в частности, Jining Mining Industry Group и Shandong Energy Zaozhuang Mining Group) сообщили об очередном повышении - на 20-30 юаней/т.

В этой ситуации эксперты опять ринулись пересматривать свои предсказания, основанные на имеющемся и грядущем избытке поставок. Первым стал Малколм Саусвуд из Goldman Sachs: в начале августа он повысил ценовые прогнозы по железной руде и коксующемуся углю, поскольку ожидает, что Китай и другие развивающиеся страны обеспечат мощный спрос на сталелитейное сырье. Поэтому теперь Goldman Sachs предсказывает, что средние цены на железную руду из Пилбары в текущем году будут на 33% выше, чем ожидалось ранее, и составят \$160/т, а в 2014 г. - \$125. Правда, прогноз банка на 2015 г. остался без изменений - \$95/т. На коксующийся же уголь в 2013 г. и 2014 г. банк повысил ценовой прогноз на 8,6%. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ЦЕНЫ

### **ЦЕНЫ НА КОКСУЮЩИЙСЯ УГОЛЬ В АЗИИ В АВГУСТЕ 2013 ГОДА ПОШЛИ ВВЕРХ**

Рыночные котировки на коксующийся уголь в Азии, пройдя в июле через крайнюю точку спада, двинулись вверх, прибавив в течение августа порядка \$5-10/т. Высококачественный австралийский материал, в начале августа продававшийся по \$135-140/т, FOB, подорожал до \$145/т, FOB и более. Как сообщают трейдеры, некоторые китайские компании готовы приобретать его и по \$160/т, CFR. Рост по сравнению с серединой июля составил не менее \$20/т.

Подорожание коксующегося угля в Китае объясняется несколькими факторами. Прежде всего, спрос на этот материал в стране увеличился благодаря расширению производства стали. В то же время, угледобыча в самом Китае в текущем году сократилась. Многие небольшие угледобывающие предприятия были закрыты в последние месяцы из-за неблагоприятных условий труда и высокого загрязнения окружающей среды. Китайские металлурги, кроме того, смогли воспользоваться избытком предложения коксующегося угля на региональном рынке. За первые семь месяцев объем китайского импорта данного сырья составил 41,2 млн. т, что более чем на 15% превышает показатели аналогичного периода годичной давности. В предыдущие годы в Австралии было завершено несколько крупных проектов в угледобывающей отрасли, что позволило местным компаниям увеличить объем экспорта, но одновременно обвалило цены. В то же время, дешевизна австралийского коксующегося угля привела к сокращению объема поставок в Китай монгольского материала. Быстро восстановить объемы этого экспорта не представляется возможным, поэтому увеличение спроса в июле-августе способствовало подорожанию австралийской продукции.

Наконец, коксующийся уголь растет в цене вместе с железной рудой и готовой стальной продукцией. Китайские металлурги планируют поднять котировки на прокат в начале осени и поэтому достаточно спокойно относятся к увеличению стоимости сырья. Впрочем, как отмечают трейдеры, такую политику проводят не все производители. Многие китайские компании считают австралийский "твердый" коксующийся уголь слишком дорогостоящим даже при цене порядка \$155/т, CFR. Не пользуется особым спросом и американский материал, который предлагается в Китае по \$145-150/т, CFR. Вообще, сделки по поставкам коксующегося угля в Китае в августе имеют "точный" характер, так что, очевидно, нынешние относительно высокие цены еще должны будут пройти проверку после реальной активизации потребителей.

Впрочем, дороговизна коксующегося угля в регионе способствует высокому спросу со стороны других стран - в первую очередь, Японии и Индии. Во втором квартале индийские компании приобрели за рубежом 11,2 млн. т коксующегося угля, что более чем на 11% превышает показатели аналогичного периода прошлого года. Во второй половине августа цены на качественный австралийский и североамериканский материал достигли на индийском рынке \$150/т, CFR, но несмотря на рекордное падение курса рупии по отношению к доллару местные компании продолжают покупать его.

По словам аналитиков, этому способствуют относительная дороговизна кокса на внутреннем рынке и отсутствие конкуренции со стороны импортного материала. Китайские и российские компании предлагают кокс в Индию, как минимум, по \$250-255/т, CFR, тогда как индийские клиенты выставляют встречные предложения на уровне не более \$240/т, CFR. Из-за этого поставки кокса в страну практически прекратились. Как ожидается, дальнейшее развитие событий на азиатском рынке коксующегося угля будет зависеть от того, насколько успешными окажутся действия региональных металлургических компаний, планирующих поднять котировки в сентябре. Сырье, очевидно, может подорожать лишь в том случае, если увеличится стоимость готовой продукции. ([Rusmet/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **ИНДИЯ**

### **СТАТИСТИКА**

#### **В ИЮЛЕ 2013 ГОДА ДОБЫЧА УГЛЯ ВЫРОСЛА**

Индия в июле по сравнению с июлем 2012 г. увеличила добычу угля на 1,18%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Reuters. Объемы производства угля в стране в заданный период достигли 39,94 млн. т. Годом ранее этот показатель оценивался на уровне 39,37 млн. т. В целом по итогам января-июля добыча угля в Индии составила 165,47 млн. т. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

## УКРАИНА

### ГРУППА «ПРИВАТ» С НОВА ПЫТАЕТСЯ ВЫТОРГОВАТЬ ПРЕФЕРЕНЦИИ ДЛЯ ФЕРРОСПЛАВНОГО БИЗНЕСА

На этот раз под раздачу попал крупнейший профильный актив - Никопольский ЗФ, который, по официальной версии, принудительно посадили на сырьевую диету. К концу года давление со стороны днепропетровской ФПГ будет нарастать, ведь тогда истекает срок действий скидок на электроэнергию, поставляемую ДТЭК.

В первый рабочий день осени Украинская ассоциация производителей ферросплавов («УкрФА») распространила заявление, в котором говорится об угрозе остановки Никопольского завода ферросплавов из-за сырьевой блокады, устроенной таможенными органами. Мол, у Миндоходов есть претензии к стоимости импортной марганцевой руды, поставляемой на предприятие. Правда, по состоянию на 4 сентября данное сообщение было удалено с сайта «УкрФА». Тем не менее, можно констатировать, что Игорь Коломойский начал зондировать почву на предмет возможной эскалации конфликта. В середине августа таможенный пост "Никополь" отказался растамаживать импортную руду происхождения из Ганы, Австралии, Бразилии. Именно в этих странах находятся сырьевые активы группы "Приват", которыми совладелец ФПГ Геннадий Боголюбов управляет через офшорку Palmary Enterprises Limited (Белиз, предыдущее название "Британский Гондурас").

Основные претензии таможенники предъявляют к стоимости ввозимого сырья. В то же время, «УкрФА», опровергая претензии властей, не приводит цену, указанную в таможенных декларациях. "В 2013 г. среднерыночный уровень цены на марганцевые руды сформирован в пределах \$4,5-5,5 за 1% марганца CIF", - говорится в сообщении ассоциации. Действительно, в этом году мировые цены на марганцевое сырье колебались в указанном диапазоне, причем к концу лета наметилась тенденция к снижению. В августе мировой гигант BHP Billiton понизил стоимость руды с 44%-ным содержанием марганца CIF Китай до \$5,4 за 1%, для индийских потребителей цена на высокосортную марганцевую руду упала до \$5,5-5,7 за 1%. В то же время, бедные южноафриканские руды (38%-ное содержание) подешевели до \$3,7 за 1%.

Причиной остановки НЗФ называется вовсе не возможный дефицит марганцевой руды. Ведь, тогда "Привату" было бы трудно объяснить, почему на время разбирательств с таможней нехватку сырья нельзя перекрыть за счет поставок с украинских ГОКов - Марганецкого и Ордженикидзевского. По информации ферросплавщиков, завод оказался под угрозой полной остановки в связи с тем, что не сможет заплатить повышенные таможенные платежи в условиях дефицита оборотных средств. В связи с этим странным кажется то, что предприятие, еще не завершив разбирательства с таможней, уже сократило производство ферросплавов более чем на 60%. За 7 месяцев завод снизил выпуск продукции только на 26% до 278 тыс. т.

В то же время, финансовый тезис как нельзя лучше подходит для торговли за предоставление преференций НЗФ по тарифам на электроэнергию. Ферросплавный конфликт между ДТЭК Рината Ахметова и "Приватом" по скидкам на ток завершился промежуточной победой электрометаллургов, хотя энергохолдинг пытался до последнего спустить на тормозах решение Кабмина, максимально забюрократизировать процесс.

В итоге льготы получили Запорожский и Стахановский феррозаводы, которые "приватовцы" просто остановили. А вот никопольское предприятие в это время производило продукцию и не попало под раздачу преференций. Исправить это упущение "Приват" пытался с весны этого года, но тщетно, поэтому и стал намекать на применение более "действенной" аргументации. Понятно, что этому будет противостоять ДТЭК, применив свои рычаги влияния в Минэнергоугля, НКРЭ, "Энергорынке" и Антимонопольном комитете. При этом очевидно, что конечная цель энергохолдинга Ахметова - не допустить продления льгот для феррозаводов, срок действия которых истекает в конце этого года. Поэтому вполне вероятен сценарий новой эскалации ферро-энергетического конфликта.

Причем, Коломойскому крайне важно добиться уступок до весны, когда начнется активная фаза президентской избирательной компании, и тогда игра в остановку заводов может обернуться уже против "Привата". На данный момент выглядит слабой аргументация ДТЭКа, который ранее ссылался на нарушения норм ВТО, антимонопольного законодательства, пугал потерей рабочих мест энергетиков и угольщиков, а также подсчитывал мизерные инвестиции "Привата" в феррозаводы. К слову, об особых успехах самого ДТЭК по техперевооружению своих энергоактивов также пока не слышно, поэтому менеджменту холдинга придется изыскивать новые доводы в свою пользу по ферросплавному вопросу. ([Ugmk.info](http://Ugmk.info)/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ

### ПРАВИТЕЛЬСТВО ЗАБАЙКАЛЬСКОГО КРАЯ ПЫТАЕТСЯ ПОМОЧЬ ЖИРЕКЕНСКОМУ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНОМУ КОМБИНАТУ

Власти Забайкалья обратились к Министерству промышленности и торговли России с просьбой о выделении товарного кредита Жирекенскому ГОКу, который может быть законсервирован из-за снижения мировых цен на молибден, сообщил исполняющий обязанности первого вице-преьера Забайкальского края Алексей Шеметов. "Ходят различные предположения о судьбе Жирекенского ГОКа, большинство склоняются к тому, что он должен быть законсервирован. Мы прилагаем максимум усилий, чтобы худшие опасения не оправдались. Действия наши направлены на то, чтобы решения принимались не только управляющей компанией «Союзметаллресурс», чтобы обсуждение вопроса происходило на уровне правительства РФ", - сказал Алексей Шеметов.

"С рынком очень трудно поспорить. Себестоимость добычи одного килограмма ферромолибдена составляет \$39, рыночная цена - \$24. Достаточно сложно поддерживать такое производство. Но, тем не менее, это должно быть стратегическое государственное решение", - сказал собеседник агентства. Он также отметил, что правительство края готовится и к возможной консервации производства, оценивая возможности горнодобывающих предприятий, на которые могут быть устроены сокращенные специалисты.

Жирекенский ГОК входит в структуру крупнейшего в России производителя ферромолибдена – «Союзметаллресурс». Снижение цен на молибден привело к падению производства концентрата в первом полугодии 2013 г. по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 11,4% - до 1,29 тыс. т, выпуск ферромолибдена упал на 15%. Предприятие является градообразующим для поселка Жирекен. (Прайм/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## ИНДИЯ

### ЦЕНЫ

#### **РЫНОК ФЕРРОМОЛИБДЕНА В НАЧАЛЕ СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА ДВИГАЛСЯ ПО ВОСХОДЯЩЕМУ ТРЕНДУ**

Индийские производители ферромolibдена на неделе 2-6 сентября подняли цены на материал, благодаря подорожанию молибденового оксида на международном рынке, а также ослаблению рупии против основных международных валют.

Рыночная цена на материал составила 950-980 рупий/кг, что на 3,2% больше уровня предыдущей недели. Оксид молибдена на внутреннем рынке остановилась на ценовой отметке в 875 рупий/кг, и уже сообщается о сделках по \$9,45-9,65/фунт, CFR Нхава Шева. (MetalTorg/[Металл Украины](#), [СНГ](#), [мира](#))

#### **ЦЕНЫ НА ФЕРРОСИЛИЦИЙ В НАЧАЛЕ СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА ВЫРОСЛИ ИЗ-ЗА ДЕФИЦИТА ПОСТАВОК**

Предложения индийского ферросилиция растут в цене в условиях дефицита поставок материала, а также ослабления рупии. В настоящее время ферросилиций продается по 69000-72000 рупий/т. Участники рынка сообщают, что некоторые производители в Бхутане уже подняли цену и предлагают материала 70-75% по 72000-74000 рупий/т, Ex-Бхутан. Производители в Райпуре продают свою продукцию по 70000-72000 рупий/т.

Тем не менее, по словам трейдеров, продать ферросилиций по такой цене непросто, и число сделок за последние две недели оказалось совсем невелико. (MetalTorg/[Металл Украины](#), [СНГ](#), [мира](#))

#### **РЫНОК ФЕРРОМАРГАНЦА В НАЧАЛЕ СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА ОСЛАБ ИЗ-ЗА ОТСУТСТВИЯ АКТИВНОСТИ**

Цены на индийском рынке ферромарганца стабильны в условиях ослабленного спроса от конечных покупателей, не торопящихся закупать материал. В настоящее время ферромарганец 70% продается по 52500-53500 рупий, а материал 70-75% - по 55500-56500 рупий/т.

Участники рынка говорят о том, что спрос на материал был низким из-за сезонного ослабления торговой активности, а производители борются с повышением импортных цен на марганцевую руду, что может привести к еще большему сокращению числа заказов. На рынке экспорта наблюдаются цены в диапазоне \$890-910/т материала 70% FOB и \$930-940/т материала 75% FOB. (MetalTorg/[Металл Украины](#), [СНГ](#), [мира](#))

#### **ПРОИЗВОДИТЕЛИ ФЕРРОХРОМА ЗА ПЕРВУЮ НЕДЕЛЮ СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА ПОДНЯЛИ ЦЕНЫ**

Производители феррохрома из Индии повышают цену предложения на внутреннем рынке из-за ослабления рупии, что делает экспорт более прибыльным для выпускающих предприятий.

Таким образом, цена на феррохром 60% выросла до 66000-67000 рупий/т, Ex-Works Одиша. Один из производителей заявил, что ослабление рупии дало возможность поднять цены на внутреннем рынке, и покупатели теперь заказывают больше, опасаясь дальнейшего роста цен. Экспортные предложения феррохрома 58-60% для Китая наоборот снизились до \$0,83-0,85/фунт, CFR по сравнению с \$0,84-0,85/фунт, CFR неделей ранее. (MetalTorg/[Металл Украины](#), [СНГ](#), [мира](#))

#### **РЫНОК ФЕРРОВАНАДИЯ В НАЧАЛЕ СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА НЕ ИСПЫТЫВАЛ ПОДДЕРЖКИ ОТ ПОКУПАТЕЛЕЙ**

Спрос на импортируемый ванадий в Индии слаб, поскольку многие местные перерабатывающие предприятия для производства феррованадия используют ванадиевый шлак вместо пентоксида ванадия.

Преимущественно, цена на материал неизменна на уровне 825-535 рупий/кг, а нестабильность валютного курса привела к снижению цен на импортный материал на международном рынке. Таким образом, импортный феррованадий подешевел на \$1.5/кг, но местные производители не принимают заказы по цене ниже 825 рупий/кг. (MetalTorg/[Металл Украины](#), [СНГ](#), [мира](#))

## КИТАЙ

### СТАТИСТИКА

#### **В ИЮЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО ФЕРРОСПЛАВОВ ВЫРОСЛО**

Объемы производства ферросплавов в Китае в июле по сравнению с июлем 2012 г. увеличились на 5,7%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Steelguru. В частности, выпуск продукции в отчетный период достиг 2,781 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель уменьшился на 12,4%. В целом по итогам января-июля по сравнению с аналогичным периодом прошлого года производство ферросплавов в КНР поднялось на 13,2% до 19,9 млн. т. (МинПром/[Металл Украины](#), [СНГ](#), [мира](#))

### ЦЕНЫ

#### **ЦЕНЫ НА ФЕРРОВАНАДИЙ В НАЧАЛЕ СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА РЕЗКО ВЫРОСЛИ**

На китайском рынке феррованадия наблюдается существенный рост цен, связанный с подорожанием сырья (а именно пентоксида ванадия), вызванным дефицитом спотовых поставок, сообщают промышленные источники.

В основном, цена на материал 50% на рынке колеблется в диапазоне 86000-88000 юаней/т, что на 3000 юаней/т больше уровня начала недели. Цены на феррованадий начали восстанавливаться в конце апреля на волне поддержки от производителей сырья, затем стабилизировались в мае-июне и снова начали снижаться в июле. "Мы поднимаем цены в ответ на подорожание сырья", заявил один из производителей. Также большинство не спешит продавать свою продукцию, ожидая дальнейшего роста цен. (MetalTorg/[Металл Украины](#), [СНГ](#), [мира](#))

#### **ФЕРРОСИЛИЦИЙ В НАЧАЛЕ СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА УКРЕПИЛ ПОЗИЦИИ НА ФОНЕ ДЕФИЦИТА**

Китайский рынок ферросилиция понемногу восстанавливается с начала сентября, и цены также растут на фоне дефицита поставок и нехватки складских запасов, поставляемых на спотовый рынок, сообщают промышленные источники.

Производитель из провинции Ningxia сообщил, что дефицит связан с невысокими показателями объемов выпуска, а также небольшой маржей прибыли, хотя производители стали уже подняли закупочные цены на сентябрь. На спотовом рынке сделки по материалу 72% заключались по 5750-5850 юаней/т, Ex-Works, а по материалу 75% - по цене 75%. (MetalTorg/[Металл Украины](#), [СНГ](#), [мира](#))

## ЦЕНЫ НА ФЕРРОВАНАДИЙ В НАЧАЛЕ СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА ВЫРОСЛИ

Цены на феррованадий в Китае продолжили расти в первую неделю сентября в условиях подорожания сырья (пентоксида ванадия), связанного с дефицитом его поставок, сообщают промышленные источники. Преимущественно, цена на материал 50% составила 83000-85000 юаней/т, то есть на 1000 юаней больше, чем 82000-84000 юаней/т неделей ранее. Рынок феррованадия начал восстанавливаться в конце апреля, благодаря подорожанию сырья, в мае и июне стабилизировался, а в июле снова начал сдавать позиции из-за ослабления спроса.

Производственный источник из пров. Гуанси уверенно называет рост производственных издержек причиной укрепления феррованадия, его компания в течение двух последних недель также постепенно повышала отпускные цены. Источник добавил, что для него сейчас уже трудно закупать пентоксид, так как со времени сильного спада рынка ванадия производители до сих пор работают с достаточно низкой загрузкой мощностей.

Производитель из пров. Хенань высказывается аналогично, отмечая, что цены на сырье стимулируют производителей феррованадия повышать цены на свою продукцию. Он добавил, что в текущих рыночных условиях производители пентоксида начали придерживать материал на складах в надежде на дальнейший ценовой рост.

Производитель из пров. Хубей считает, что другой возможной причиной является некоторое восстановление спроса со стороны производителей стали. Он добавил также, что, несмотря на рост текущих цен, производители феррованадия не идут на увеличение производства, хотя некоторые спекулятивно настроенные торговцы решили "подзакупить" материал. Указанный источник, как и другие участники рынка, ожидает продолжения роста цен на рынке ванадия в первые недели сентября благодаря производственным издержкам. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### АКТИВНОСТЬ НА РЫНКЕ ФЕРРОВОЛЬФРАМА ЗА ПЕРВУЮ НЕДЕЛЮ СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА СНИЗИЛАСЬ

Китайские цены на ферровольфрам постепенно сокращаются из-за ослабления покупательской активности и понижения цен на концентрат, основной материал для производства.

Цены на материал 70% снизились до 205000-207000/т против диапазона 207000-209000 юаней/т неделей ранее. "Число заказов от сталелитейных компаний по-прежнему невелико, так что рынок не может оказать поддержку ценам. Кроме того, снижается и цен на сырье - вольфрамовый концентрат", заявил торговый источник из провинции Jiangxi. Материал 80% продается по 211000-213000 юаней/т, что на 2000 юаней/т дешевле, чем неделей ранее. В то же время экспортные цены также снижаются - до \$50-52/кг по сравнению с предыдущим уровнем \$51-53/кг. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### SHAGANG GROUP В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ПОВЫСИТ ЗАКУПКИ СИЛИКОМАРГАНЦА

Китайская металлургическая компания Shagang Group начала закупки силикомарганца для поставок в сентябре. Объемы закупок вырастут благодаря улучшению обстановки на китайском рынке стали. Производитель рассчитывает закупить 18,8 тыс. т материала. Это на 3 тыс. т больше по сравнению с августом. При этом тендерная цена от Shagang пока не была опубликована. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### WUHAN IRON AND STEEL В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ПОВЫСИЛА ЦЕНЫ НА ФЕРРОСПЛАВЫ

Китайская металлургическая компания Wuhan Iron and Steel повысила тендерные цены на закупку ферросплавов в сентябре. Об этом сообщают промышленные источники. Тендерная цена на ферросилиций 72% выросла по сравнению с августом на 50 юаней/т до 6300 юаней/т при условии доставки. Объем закупок составит 1050 т.

В свою очередь силикомарганец 65/17 Wuhan Steel закупит по 7250 юаней/т. Объем закупки - 3000 т. Цены на ферромарганец 75C8.0 составят 7048 юаней/т, а на ферромарганец 75C2.0 - 8500 юаней/т. Wuhan Iron and Steel Group приняла решение увеличить внутренние цены на рулоны для поставок в сентябре. Стоимость продукции повышается на 80-130 юаней/т. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## США

### ЦЕНЫ

#### РЫНОК ФЕРРОВАНАДИЯ НА НЕДЕЛЕ 2-6 СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА ДВИГАЛСЯ ПО НИСХОДЯЩЕМУ ТРЕНДУ

Спотовые цены на феррованадий в США снизились на неделе 2-6 сентября. Уровень цен упал до \$12,50-13/фунт по сравнению с уровнем предыдущей недели в \$12,65-13/фунт и \$12,90-13,50/фунт две недели назад при условии отгрузки со склада.

Торговая активность на рынке невысока, что связано, в том числе, и с трехдневными празднованиями. Тем не менее, на мировом рынке феррованадий растет в цене, но большинство американских поставщиков работает по долгосрочным контрактам, и распродажа материала в это время года - обычно явление. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### ФЕРРОМОЛИБДЕН 2-6 СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА БЫЛ СТАБИЛЕН В ЦЕНЕ

Спотовые цены на ферромolibден на американском рынке неизменны и колеблются в диапазоне \$11,20-11,50/фунт уже в течение месяца. В начале августа цена составляла \$11,25-11,50/фунт стандартного материала 65-70% при условии отгрузки со склада.

Оксид молибдена, тем не менее, начал дорожать после постепенного снижения цены в течение года. Спотовые цены на молибденовый оксид за неделю 2-6 сентября подскочили на \$0,30/фунт до \$9,60, и эта тенденция может распространиться на стоимость ферромolibдена. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### ЦЕНЫ НА ФЕРРОМАРГАНЕЦ В КОНЦЕ АВГУСТА - НАЧАЛЕ СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА ДВИГАЛИСЬ ПО ВОСХОДЯЩЕМУ ТРЕНДУ

Рынок ферромарганца в США стабилен в конце августа - начале сентября, и его участники ожидают дальнейший небольшой рост цен в ближайшее время, поскольку сталелитейные компании начали делать закупки после летнего перерыва, сообщают промышленные источники.

Спотовые цены на материал составили \$1000-1060/длин. т при условии отгрузки со склада. Американские стальные компании сейчас работают на 75-80% своей мощности. "Несмотря на неопределенность в отношении предполагаемых объемов закупок, торговая активность на рынке все же вырастет, поскольку складские запасы у сталелитейных компаний истощились", заявил промышленный источник. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

**УКРАИНА****ОАО «ЗАПОРОЖСКИЙ АЛЮМИНИЕВЫЙ КОМБИНАТ» (ЗАЛК)  
В I ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПРОИЗВОДСТВО КАТАНКИ**

В первом полугодии Запорожский алюминиевый комбинат увеличил производство катанки на 14% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, до 8,1 тыс. т. Об этом сообщает пресс-служба предприятия. Рост объемов производства в первом полугодии на предприятии объясняют повышенным спросом на продукцию комбината среди предприятий электротехнической промышленности Украины. Кроме того, за последние шесть месяцев ЗАЛК значительно увеличил поставки алюминиевой катанки металлургическим предприятиям - с 3% до 20% от общего объема продаж.

В компании также подчеркнули, что себестоимость продукции ЗАЛКа в отчетном периоде снизилась на 3%, несмотря на повышение тарифов на все виды энергоносителей. ЗАЛК является единственным производителем и поставщиком алюминиевой катанки в Украине. Производство первичного алюминия на комбинате полностью остановлено в 2011 г. в связи с высокими тарифами на электроэнергию. Металл для выпуска катанки поставляют в Украину российские заводы компании «Русал». (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ****НОВОСТИ КОМПАНИЙ****ООО «БАШКИРСКАЯ МЕДЬ» НЕ БУДЕТ БАНКРОТОМ**

Арбитражный суд Башкирии прекратил производство по заявлению ЗаводЭнергострой о признании банкротом «Башкирской меди» (предприятие сырьевого комплекса УГМК). Причину прекращения производства по делу в суде не сообщили. 10 июня апелляция арбитражного суда подтвердила решение о взыскании с «Башкирской меди» в пользу ЗаводЭнергостроя около 556 тыс. руб. задолженности. Сам истец был признан банкротом в ноябре 2011 г. «Башкирская медь» создана в структуре УГМК весной 2006 г. Предприятие обладает лицензиями на отработку месторождений в Республике Башкортостан. (Коммерсант/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**МЕДНЫЙ ЗАВОД ЗАПОЛЯРНОГО ФИЛИАЛА****ОАО «ГМК «НОРИЛЬСКИЙ НИКЕЛЬ» МОДЕРНИЗИРУЕТ ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБОРУДОВАНИЕ**

В плавильном цехе Медного завода (МЗ) пущена в работу новая машина по очистке горловин конвертеров от застывшего расплава UNIDACHS 400M. Оборудование отвечает всем современным требованиям, а также обладает повышенной мощностью. Через горловину конвертера размером 3x2 м идет загрузка технологических материалов, и выгрузка в ковши расплавленной черновой меди температурой свыше 1000 °С. Застывший расплав постепенно сужает горловину, образуя со временем т. н. настыль. В настоящее время на Медном заводе используются шесть конвертеров, которые требуют периодической очистки. По словам главного инженера МЗ Алексея Девочкина, ввод в эксплуатацию новой машины позволяет сделать очистку конвертеров более безопасной и эффективной, а также сократить время их обработки. UNIDACHS 400M представляет собой гусеничную установку с гидроударным молотком на выносном манипуляторе, управляемую одним оператором, мощность двигателя - 250 лошадиных сил. (ОАО «Норильский никель»/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «ГМК «НОРИЛЬСКИЙ НИКЕЛЬ» ИНВЕСТИРОВАЛО 20 МЛН. РУБ.****В СИСТЕМУ ГАЗОУЛАВЛИВАНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ КОЛЬСКОЙ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ КОМПАНИИ**

В рафинировочном цехе Кольской горно-металлургической компании (дочернее предприятие ГМК "Норильский никель") введен в эксплуатацию по проектной схеме узел ввода газов (УВГ) в сернокислотное отделение. Инвестиции компании в этот проект составили более 20 млн. руб. Узел ввода газов является составной частью газохода, полностью модернизированного в 2012 г., и предназначен для распределения потоков сернистого газа, поступающего от печей кипящего слоя. Выполняя одновременно функции коллектора и распределителя, он значительно упрощает схему подачи газов в сернокислотное отделение, особенно при переходе от одной системы производства серной кислоты к другой.

В частности, узел ввода газов позволяет переходить на более выгодный технологический режим работы без остановки производства. Специалисты рафинировочного цеха после трех месяцев опытной эксплуатации уже отметили увеличение улавливания газа и повышение его концентрации в сернокислотном отделении. При помощи УВГ температура газов передаваемых от рафцеха в сернокислотное отделение была повышена на 10 градусов. Новый температурный режим позволяет свести к минимуму вероятность коррозии и протечки газохода. Это должно привести к сокращению количества плановых ремонтов и технологических чисток, когда из газохода вручную удаляют более 100 т пыли. (ОАО «Норильский никель»/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**В ОАО «КИРОВСКИЙ ЗАВОД ПО ОБРАБОТКЕ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ» (КЗОЦМ)  
БУДЕТ УСТАНОВЛЕН НОВЫЙ ПРОКАТНЫЙ КОМПЛЕКС**

Компания УГМК-ОЦМ реализует новую инвестиционную программу по технологическому обновлению производства Кировского завода по обработке цветных металлов. Данные тенденции планируются и на других предприятиях, входящих в сферу влияния структуры. Современный комплекс оборудования прокатно-заготовительного передела с полным технологическим циклом обработки утяжеленных слитков для выпуска проката шириной до 1000 мм с улучшенными характеристиками по геометрическим параметрам, стабильности механических свойств и качеству поверхности появится на заводе к 2018 г. Полная стоимость инвестиций в проект внедрения новых технологий составляет более 1 млрд. руб.

Как пояснил технический директор УГМК-ОЦМ Олег Афанасьев, в основу технико-экономических решений программы заложена оптимизация производственных потоков и интенсификация режимов обработки металла перед финишными операциями на введенном два года назад прокатном комплексе по производству тонких лент и фольги. "Программа рассчитана на пять лет и будет реализована в два этапа. Первый этап предусматривает модернизацию стана горячей прокатки под обработку утяжеленных слитков и строительство новой нагревательной печи с шагающим подом, - отметил Олег Афанасьев. - На втором этапе планируется реконструкция четырехклетевого стана Тандем-1000 с расширенными технологическими параметрами, установка линии продольно-поперечной резки лент, линии фрезерования, а также установка печи отжига в защитной атмосфере азота и водорода.

Данный комплекс мероприятий обеспечит развитие завода для успешного решения одной из важнейших для любого производства задач - повышения его эффективности. Укрепление производственного потенциала за счет внедрения современных технологий, увеличения объемов продукции в расширенном ассортименте при одновременном сокращении сроков ее изготовления и оптимизации затрат позволит укрепить конкурентные позиции предприятия не только на отечественном, но и на европейском рынке металлопроката. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

#### **ОАО «ЧЕЛЯБИНСКИЙ ЦИНКОВЫЙ ЗАВОД» (ЧЦЗ) В ЯНВАРЕ-ИЮНЕ 2013 ГОДА УМЕНЬШИЛО ВЫРУЧКУ**

Челябинский цинковый завод в январе-июне по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократил консолидированную выручку по МСФО на 3% до 6,186 млрд. руб. Об этом свидетельствуют данные компании. В заданный период чистый убыток ЧЦЗ достиг 56 млн. руб. Годом ранее производитель получил чистую прибыль в 530 млн. руб. ОАО "Челябинский цинковый завод" в I квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. уменьшило чистую прибыль по МСФО на 73%. В частности, прибыль компании составила в заданный период 74 млн. руб. Выручка производителя понизилась на 2% до 3,178 млрд. руб. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **МИРОВОЙ РЫНОК**

### **СТАТИСТИКА**

#### **В ЯНВАРЕ-ИЮНЕ 2013 ГОДА СЕВЕРНАЯ АМЕРИКА УМЕНЬШИЛА ИМПОРТ АЛЮМИНИЯ**

Северная Америка в январе-июне по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила импорт алюминия на 7,6% до 2,19 млн. фунтов. Об этом свидетельствуют данные Aluminum Association. Экспорт алюминия из США и Канады, исключая трансграничную торговлю, понизился на 0,4% до 1,922 млн. фунтов. Спрос на алюминий в США и Канаде в январе-июне по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. уменьшился на 0,3% до 12,157 млрд. фунтов. Спрос на алюминиевые полуфабрикаты в отчетный период снизился на 1,1% до 8,259 млрд. фунтов. Потребление продукции на внутренних рынках США и Канады понизилось на 0,2% до 10,236 млрд. фунтов. Ранее в Boston Consulting Group предположили, что спрос на первичный алюминий в мире в ближайшие 10 лет будет расти на 4-5% в год. Как ожидается, к 2017 г. мировой спрос на крылатый металл достигнет 55-57 млн. т. При этом производство алюминия к этому периоду составит 67-69 млн. т. В результате этого в мире образуется существенный избыток металла. (МеталлТорг/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

### **ПРОГНОЗ**

#### **В MAREX SPECTRON ОЦЕНИЛИ ПЕРСПЕКТИВЫ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ**

Аналитики брокерской компании Marex Spectron скорректировали прогноз тренда цен цветных металлов в негативную сторону. При этом эксперты сослались на существующие риски для мирового экономического роста. "Наш Индекс макроэкономического роста начал "заваливаться" в ходе биржевой сессии 3 сентября. Хотя индикатор ликвидности еще не прошел пик, мы отмечаем ухудшение деловых настроений и стагнацию роста, что будет оказывать понижающее давление на весь комплекс цветных металлов", - отметили специалисты. Недавно аналитики Commerzbank заявили, что участники рынка цветных металлов должны быть готовы к опасностям, которые подстерегают поставки на мировой рынок. Специалисты указывают на то, что чилийская компания Codelco в предыдущем квартале уменьшила производство меди в годовом исчислении на 1%. Кроме этого, эксперты отмечают, что имеются риски забастовок на рудниках Чили и Индонезии, которые пока не учтены рынком. (МеталлТорг/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **КИТАЙ**

### **СТАТИСТИКА**

#### **В ИЮЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО ЦИНКА, АЛЮМИНИЯ, НИКЕЛЯ И МЕДИ ВЫРОСЛО**

Объемы производства цинка в Китае в июле по сравнению с июлем 2012 г. увеличились на 9,1% до 451,674 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики. В свою очередь, выпуск свинца повысился на 10,8% до 274,454 тыс. т. В целом по итогам января-июля по сравнению с аналогичным периодом прошлого года производство цинка в КНР выросло на 0,9%, но выпуск свинца упал на 19%. Объемы производства алюминия в Китае в июле по сравнению с июлем 2012 г. увеличились на 8,6% до 1,839 млн. т. Об этом свидетельствуют данные статистики. Однако в целом по итогам января-июля по сравнению с аналогичным периодом прошлого года выпуск крылатого металла в стране понизился на 0,2%. Объемы производства алюминия в Китае в январе-июне по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличились на 7,9%. В частности, выпуск крылатого металла в стране в заданный период достиг 10,58 млн. т.

Объемы производства никеля в Китае в июле по сравнению с июлем 2012 г. увеличились на 40,7%. Об этом свидетельствуют данные статистики. В частности, выпуск продукции в стране в заданный период составил 22,743 тыс. т. По итогам января-июля по сравнению с аналогичным периодом прошлого года производство никеля в КНР уменьшилось на 1%. Объемы производства рафинированной меди в Китае в январе-июле по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличились на 12,4%. Об этом свидетельствуют данные статистики. В частности, выпуск красного металла в стране достиг 3,76 млн. т. Добыча меди в указанный период поднялась на 14,6% до 2,47 млн. т. (МинПром/Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

## **ПЕРУ**

### **СТАТИСТИКА**

#### **В ИЮЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО МЕДИ ПОВЫСИЛОСЬ**

Объемы производства меди в Перу в июле по сравнению с июлем 2012 г. увеличились на 13,6%. Об этом свидетельствуют данные Министерства энергетики и горной промышленности страны. В частности, выпуск красного металла в стране в заданный период достиг 124,961 тыс. т. Объемы производства меди в Перу в мае по сравнению с маем 2012г. увеличились на 2,46%. В частности, выпуск красного металла в стране достиг 109,276 тыс. т против 106,651 тыс. т годом ранее. В целом по итогам января-мая по сравнению с аналогичным периодом прошлого года выпуск меди в Перу поднялся на 0,77% до 498,407 тыс. т. (МеталлТорг/[Металл Украины, СНГ, мира](#))