

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ

**Деловой
Мир**

журналистское агентство

Металл Украины

ЖУРНАЛ ВЫХОДИТ ДВА РАЗА В МЕСЯЦ С 1997 ГОДА



12-15 ноября 2013

Москва, ВВЦ, пав. 69, 75

19-я Международная промышленная выставка

Металл-Экспо'2013

№17 (556) 1 - 15 октября 2013 г.



Международная выставка
металлопродукции и металлоконструкций
для строительной отрасли

МеталлСтройФорум'2013



Международная выставка
оборудования и технологий
для металлургии и металлообработки

МеталлургМаш'2013



Международная выставка
транспортных и логистических
услуг для предприятий ТМК

МеталлТрансЛогистик'2013

www.metal-expo.ru



Оргкомитет выставки:
тел./факс +7 (495) 734-99-66

Генеральный информационный партнер:
специализированный журнал «Металлоснабжение и сбыт»

XII МЕЖДУНАРОДНЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ФОРУМ – 2013

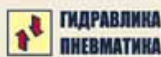
МЕЖДУНАРОДНЫЕ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЕ ВЫСТАВКИ И КОНФЕРЕНЦИИ



**МЕТАЛЛО-
ОБРАБОТКА**
МЕТАЛЛООБРАБАТЫВАЮЩИЕ
ТЕХНОЛОГИИ, ОБОРУДОВАНИЕ



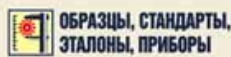
**УКРПЛАСТ
TEX**
ОБОРУДОВАНИЕ И ТЕХНОЛОГИИ
ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА
И ПЕРЕРАБОТКИ ПЛАСТМАСС



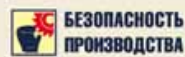
**ГИДРАВЛИКА
ПНЕВМАТИКА**



**УКРПРОМ
АВТОМАТИЗАЦИЯ**
ПРОМЫШЛЕННАЯ АВТОМАТИЗАЦИЯ



**ОБРАЗЦЫ, СТАНДАРТЫ,
ЭТАЛОНЫ, ПРИБОРЫ**
КОНТРОЛЬНО-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ ПРИБОРЫ,
ЛАБОРАТОРНОЕ И ИСПЫТАТЕЛЬНОЕ
ОБОРУДОВАНИЕ, МЕТРОЛОГИЯ, СЕРТИФИКАЦИЯ



**БЕЗОПАСНОСТЬ
ПРОИЗВОДСТВА**
СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ, БЕЗОПАСНОСТЬ
РАБОЧЕЙ ЗОНЫ



**УКРМАШ
TEX**
ПРОМЫШЛЕННЫЕ
ТЕХНОЛОГИИ, ОБОРУДОВАНИЕ



**УКРВТОР
TEX**
КОМИССИОННАЯ ТЕХНИКА,
ОБОРУДОВАНИЕ



ПОДШИПНИКИ



УКРСВАРКА
ТЕХНОЛОГИИ, ОБОРУДОВАНИЕ
И МАТЕРИАЛЫ

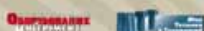


**ПОДЪЕМНО-ТРАНСПОРТНОЕ
СКЛАДСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ**



СУБКОНТРАНТЫ
РАЗМЕЩЕНИЕ ЗАКАЗОВ ПО КООПЕРАЦИИ

Генеральные
информационные партнеры:



Технический партнер:



ОРГАНИЗАТОР
Международный выставочный центр
ПРИ ПОДДЕРЖКЕ:

Государственного агентства Украины по управлению
государственными корпоративными правами и имуществом
Украинской Национальной Компании "Укрстанкоинструмент"

19-22
НОЯБРЯ 2013 г.



+38 044 201-11-65, 201-11-56, 201-11-58
e-mail: lilia@iec-expo.com.ua
www.iec-expo.com.ua
www.tech-expo.com.ua

**МЕЖДУНАРОДНЫЙ
ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР**
Украина, Киев, Броварской пр-т, 15
М "Левобережная"

КАК ОПУБЛИКОВАТЬ РЕКЛАМУ В ЖУРНАЛЕ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ»

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ОБЛОЖКЕ

Стоимость ОДНОГО объявления, грн. НДС не облагается				
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	I страница обложки	II страница обложки	III страница обложки	IV страница обложки
297x210 – 1 стр.	20 грн./ кв. см	4500	4200	4800
145x210 – 1/2 стр.	4000	3500	3200	3800

ЧЕРНО-БЕЛУЮ НА ВНУТРЕННИХ СТРАНИЦАХ

Стоимость ОДНОГО объявления в ОДНОМ номере (НДС не облагается)		
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	в 1 номере	в 6 номерах
260x180 – 1 стр.	2000	1500
130x180 – 1/2 стр.	1000	750
130x90 – 1/4 стр.	500	370
	в 12 номерах	в 22 номерах
260x180 – 1 стр.	1000	800
130x180 – 1/2 стр.	500	400
130x90 – 1/4 стр.	250	200

Стоимость изготовления оригинал-макета рекламы – 10% стоимости рекламной площади.

Стоимость PR рекламы – ½ стоимости рекламной площади. (PR реклама может быть только черно-белой).

СКИДКИ РЕКЛАМНЫМ АГЕНТСТВАМ И ВЫСТАВКОМАМ – ОТ 20%

Предоплата производится в долларах США или евро, российских рублях по официальному курсу ЦБР или в украинских гривнях по официальному курсу Нацбанка Украины.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

Отправьте текст рекламного объявления по тел.-факсу: +38 056 3701434, 3701435 или e-mail: bw@business.dp.ua, указав его размер и количество публикаций. После поступления предоплаты Ваше объявление будет опубликовано в следующем номере журнала.

Текст рекламного объявления можно передать нам различными способами:

- просто как текст факсом или по e-mail - мы сами сделаем объявление и согласуем его с Вами;
- в виде графического файла *.tif, 300 dpi, СМУК; Ваш логотип, если он должен присутствовать в объявлении, тоже надо прислать в виде такого же графического файла;
- само объявление можно прислать в виде графического файла.

Ответственность за достоверность объявлений несет рекламодатель, который отвечает за содержание предоставленных данных, за соблюдение авторских прав и прав третьих лиц, за наличие ссылок на лицензии и указаний на сертификацию продукции и услуг в порядке, предусмотренном законодательством.

Предполагается, что рекламодатель имеет право и предварительно получил все необходимые для публикации разрешения. Передачей материалов рекламодатель также свидетельствует о передаче журналу права на изготовление, тиражирование и распространение рекламы.

Материалы, отмеченные знаком ®, публикуются на правах рекламы.

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
**Деловой
Мир**
журналистское агентство

**Металл
Украины**

- ▼ ЖУРНАЛ ИЗДАЕТСЯ С 1997 г.
- ▼ ЭЛЕКТРОННАЯ И ПЕЧАТНАЯ ВЕРСИИ
- ▼ <http://www.business.dp.ua/index.htm>
- ▼ ВЫХОДИТ 22 РАЗА В ГОДУ
- ▼ 1 - 15 ОКТЯБРЯ 2013 г.

№17 (556)

Подписной индекс

21879 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

ОГЛАВЛЕНИЕ НОМЕРА

Горно-металлургический комплекс	5
Регионы	7
Драгоценные металлы	9
Литье	12
Лом	12
Метизы	17
Прокат, сталь, чугун	18
Руда	40
Трубы	49
Уголь, кокс	55
Уран	61
Ферросплавы	62
Цветные металлы	65

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ ЖУРНАЛА «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ»

- ЮЖНО-УКРАИНСКОЕ ЖУРНАЛИСТСКОЕ
АГЕНТСТВО «ДЕЛОВОЙ МИР»

Свидетельство о госрегистрации
№4313 серия КВ от 16.06.2000 г.

- ▼ Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина
- ▼ Тел.факс: +38 056 3701434, 3701435
- ▼ E-mail: bw@business.dp.ua
- ▼ <http://www.business.dp.ua/>

Генеральный директор Тамара Мальцева
Выпускающий редактор Елена Суздалева

Последующие перепечатка и распространение материалов журнала «Металл Украины» возможны только с разрешения редакции

Тиражирование печатного варианта журнала выполнено с оригинал-макетов редакции на оборудовании ООО «Акцент ПП» (Запорожское шоссе, 40/194, Днепропетровск, Украина, тел.факс: +38 056 7946105)

КАК ПОДПИСАТЬСЯ НА ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ «МЕТАЛЛА УКРАИНЫ»

Подписной индекс

21879 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

НОВОСТИ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ (1 РАЗ В ДЕНЬ)	
СТОИМОСТЬ, грн. (НДС не облагается)	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	300 грн.
ЖУРНАЛ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ» (2 РАЗА В МЕСЯЦ)	
	ПЕЧАТНЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	200 грн.
* - при подписке в редакции дополнительно 30 грн. за доставку 1 экз. в страны ближнего зарубежья, 50 грн. – в страны дальнего зарубежья.	
	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	150 грн.

Подписка для иностранных граждан организована в редакции.

Подписчик ежедневных новостей может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в любом формате (*.doc, *.pdf или *.html).

Подписчик печатного варианта журнала «Металл Украины» может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в любом формате (*.doc, *.pdf или *.html).

РЕДАКЦИОННЫЙ ПОДПИСНОЙ ЛИСТ

Организация: Контактное лицо: Почтовый адрес: Тел.: Факс: E-mail: http://	Просим подписать на Новости горно-металлургических предприятий - электронный вариант (файл *.doc) с " _ " _____ 2013 г. на ____ мес.
Журнал «Металл Украины» - печатный вариант с "1 " _____ 2013 г. на ____ мес. - электронный вариант в виде файла *.doc, *.pdf, *.html с " 1 " _____ 2013 г. на ____ мес.	

В АВГУСТЕ ЖУРНАЛ И НОВОСТИ НЕ ВЫХОДЯТ

Подписной лист надо заполнить и отправить:

▼ по факсу: +38 056 3701434, 3701435

▼ по e-mail: bw@business.dp.ua

▼ <http://www.business.dp.ua/>

▼ почтой: а/я 3749, Днепропетровск, 49064, Украина.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ» С КУРЬЕРСКОЙ ДОСТАВКОЙ В УКРАИНЕ

Алчевск	KSS (06442) 22244, 29294
Бердянск	KSS (06153) 37725
Винница	KSS (0432) 579324
Горловка	KSS (06242) 27055, 27073
Днепропетровск	1. KSS (0562) 335289 2. Меркурий (056) 7219393, 7219394 3. САММИТ (056) 3704423 4. Статус (056) 2385032
Донецк	1. KSS (062) 3450359, 905899 2. Меркурий (062) 3451592, 3451594 3. Идея (062) 3810932, 3042022 4. Статус (062) 3119483
Евпатория	KSS (06569) 35532
Житомир	KSS (0412) 412795
Запорожье	1. KSS (061) 2209338 2. Статус (061) 2702935
Ивано-Франковск	KSS (03422) 25787, 501510, (0342) 775959, -54, -56
Измаил	KSS (04841) 20335
Ильичевск	KSS (048) 7770355
Керчь	KSS (097) 9311937
Киев	1. KSS (044) 2706220 2. САММИТ (044) 5214050 3. Статус (044) 3917451 4. Блиц-информ (044) 2518161 5. Меркурий (044) 2488808, 2499888
Кировоград	KSS (0522) 301185
Комсомольск	KSS (067) 7767104
Кременчуг	1. KSS (05366) 56927 2. САММИТ (05366) 32188
Кривой Рог	KSS (0564) 400759
Луцк	KSS (03322) 55411
Львов	1. KSS (0322) 419165, 419166 2. САММИТ (0322) 743223
Мариуполь	KSS (0629) 412843
Мелитополь	KSS (0619) 426390, 426380
Мукачево	KSS (03131) 22133
Николаев	1. KSS (0512) 479227, 580099 2. САММИТ (0512) 561069
Одесса	1. KSS (0482) 7770355 2. Статус (048) 7342485
Павлоград	Меркурий (05632) 61428
Полтава	САММИТ (0532) 636840
Ровно	KSS (0362) 290832, 290837
Севастополь	KSS (0692) 549064
Симферополь	1. KSS (0652) 248579, 248974 2. САММИТ (0652) 516355
Сумы	1. KSS (0542) 219550 2. Дида (0542) 370355, 370656
Тернополь	KSS (0352) 235151, 430427
Ужгород	KSS (0312) 614235, 615127
Феодосия	KSS (06562) 72723
Харьков	1. KSS (057) 543937, 546265 2. САММИТ (0577) 142260 3. Статус (057) 7524138
Херсон	KSS (0552) 264232, 282169
Хмельницкий	KSS (03822) 32931, 795364
Черкассы	KSS (0472) 320847, (067) 7126999
Черновцы	KSS (0372) 584057
Ялта	1. KSS (0654) 324008 2. САММИТ (0654) 324135

ON-LINE ПОДПИСКА В УКРАИНЕ

<http://www.business.dp.ua/rusmet/metpodp.htm>

Подписка в других странах

ALBANIA	AUSTRALIA	GERMANY
AUSTRIA	AZERBAIDJAN	HOLLAND
BELARUS	BELGIQUE	HUNGARY
BRASIL	BULGARIA	INDIA
CANADA	CHINA	ITALY
CROATIA	CYPRUS	KOREA
CZECH REPUBLIC	DENMARK	LUXEMBOURG
ENGLAND	ESPAÑA	NEW ZEALAND
ESTONIA	FINLAND	POLSKA
FRANCE	ICELAND	SUISSE
GREECE	ISRAEL	SERBIJA
HONG KONG	JAPAN	SLOVENIJA
LATVIJA	MAKEDONIJA	VIETNAM
NORWAY	ROMANIA	SLOVAKIJA
USA	SWEDEN	YUGOSLAVIA

Координаты подписных агентств - на сайте «Металла Украины» (<http://www.business.dp.ua/index.html>) и в редакции журнала. Вы можете получить их по e-mail или факсу.

УКРАИНА

АНАЛИЗ

ЭНЕРГОЕМКОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ ЗА ДЕСЯТЬ ЛЕТ СНИЗИЛАСЬ НА ТРЕТЬ

Ликвидация этого отставания потребует миллиардных инвестиций и участия государства. На растущем рынке продукции украинских металлургов была вполне конкурентоспособной, несмотря на высокую энергоемкость производства. Кризис заставил их думать об экономии.

ГП "Государственный информационно-аналитический центр мониторинга внешних товарных рынков" ("Госвнешинформ") подсчитал энергоемкость украинской экономики. Результаты исследования, представленные госпредприятием 19 сентября, свидетельствуют, что с 2001 г. по 2011 г. энергоемкость украинских предприятий снизилась на 30%, но до сих пор значительно отстает от показателей других стран. "До Европы нам еще очень далеко, поскольку, например, по сравнению с Германией энергоемкость украинской промышленности выше в три-четыре раза", - сообщил эксперт "Госвнешинформа" Александр Голиздра.

По словам эксперта "Госвнешинформа" Олега Козачука, энергоемкость ВВП Украины намного превышает мировые показатели. В частности, по состоянию на 2010 г. в Украине показатель энергоемкости - рассчитанный как общий объем потребления электроэнергии, разделенный на ВВП - составил 0,55 т условного топлива на \$1 тыс. продукции. Для сравнения: в России этот показатель составляет 0,44, в Германии - 0,15, в Польше - 0,19, в Чехии - 0,22. Заместитель руководителя отдела анализа рынков черной металлургии "Госвнешинформа" Виталий Постоленко говорит, что один из крупнейших потребителей энергоресурсов - горно-металлургический комплекс, не в последнюю очередь - из-за его высокой энергоемкости. "Неэффективность использования угля и руды начинается с их добычи. Притом что в Украине только разведанных запасов угля - около 50 млрд. т, прогнозные запасы - более 100 млрд. т, а ежегодный объем добычи угля составляет около 80 млн. т, процесс обогащения угля низкоэффективный и базируется на технологиях 1950-1960 гг.", - подчеркнул собеседник. В горно-металлургической отрасли наибольшими потребителями энергии являются металлургические предприятия - 80%.

Украинские металлурги до сих пор используют для выплавки стали мартеновские печи, от которых уже отказались практически все мировые производители, за исключением разве что российских. Технология пылеугольного вдувания, которая позволяет отказаться от использования природного газа, в Украине внедряется крайне медленно: в нашей стране в среднем затраты на нее составляют 16,9 кг угля на ту готовой продукции, тогда как в странах ЕС - 104 кг/т, в Китае - 120 кг/т, в Японии - почти 130 кг/т.

Аналитик компании Eavex Capital Иван Дзвинка считает основной проблемой высокой энергоемкости украинской металлургии отсутствие у ее собственников долгосрочного видения развития отрасли и стратегического мышления.

КАЗАХСТАН

СП «ТАУ-КЕН САМРУК» И КИТАЙСКАЯ CITIC GROUP ПЛАНИРУЮТ НОВЫЕ ПРОИЗВОДСТВА

Оператор горнорудных активов Казахстана "Тау-Кен Самрук", который является профильной дочерней компанией государственного фонда "Самрук-Казына", и китайская CITIC Group могут организовать в Казахстане производство стали. Об этом 2 октября сообщила пресс-служба казахстанской компании. "Тау-Кен Самрук" и корпорацией CITIC Group рассматривается возможность сотрудничества по реализации совместного проекта строительства электрометаллургического комплекса мощностью до 1,2 млн. т высокомарочных сталей в год на базе освоения железорудных месторождений, говорится в сообщении. Реализация проекта предусматривает создание новых производств по добыче, обогащению, металлургии и машиностроению. При этом предполагается использование практического опыта мировых компаний в части эффективной переработки титаномагнетитовых руд, производства железа прямого восстановления и получения высококачественных и специальных марок сталей с применением инновационных технологий. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

"Когда рынки металлургической продукции росли, спрос был и на украинский металл с его затратами выше среднемировых. Украинским сталеварам в то время удавалось неплохо зарабатывать. Когда же наступил кризис 2008 г. и цены упали, все начали сокращать капитальные инвестиции и включать режим экономии. О модернизации уже никто особо и не думал", - напомнил аналитик. Он назвал два исключения из этого правила: амбициозный план корпорации "ИСД" по модернизации Алчевского МК и строительство электрометаллургического завода "Интерпайп Сталь". "Алчевский МК был построен еще в советское время, но на сегодняшний день считается наиболее модернизированным предприятием отрасли", - отметил Иван Дзвинка. Александр Голиздра полагает, что реальным толчком к внедрению энергосберегающих технологий в горно-металлургическом комплексе послужил рост цен на газ в 2008-2009 гг. В структуре украинского ВВП на жилищно-коммунальное хозяйство приходится 5-6%, но при этом сфера потребляет 30% энергетических ресурсов страны, рассказывает Олег Козачук. "Это вторая отрасль после промышленности по потреблению энергоресурсов, и она является одной из самых энергозатратных", - указывает эксперт. Директор экономических программ Центра Разумкова Василий Юрчишин отметил, что сфера ЖКХ никогда не была приоритетной отраслью в вопросах снижения энергоемкости. "Очень часто исходили из ошибочных суждений, что энергоресурсы будут дешевыми. Вспомните, несколько лет назад и сейчас борьба ведется за дешевый газ, который якобы будет настолько недорогим, что заниматься энергосбережением нет смысла. Только с 2009-2010 гг. начали всерьез говорить об энергоэффективности в жилищно-коммунальной сфере", - подчеркнул представитель Центра Разумкова, уточнив, что для решения проблемы энергоемкости ЖКХ нужны значительные ресурсы, в то время как платежеспособность населения низкая. "Поэтому тех ресурсов, которые потенциально могло бы выделить государство, недостаточно для комплексного реформирования отрасли", - уверен Василий Юрчишин. Эксперты "Госвнешинформа" подсчитали, что для снижения коэффициента энергоемкости украинской промышленности с нынешних 0,55 до 0,22 потребуется \$24 млрд. При этом следует учитывать, что инвесторы рискуют принимать участие в проектах по энергосбережению лишь в том случае, если у них есть гарантии получить сравнительно быструю отдачу.

Результаты исследований "Госвнешинформа" свидетельствуют, что инвесторов привлекают проекты, срок окупаемости которых не превышает семь лет. Реализация более долгосрочных программ требует участия государства в виде финансирования или предоставления госгарантий. (Капитал/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ОАО «МЕЧЕЛ» МОЖЕТ СОКРАТИТЬ ИНВЕСТИЦИОННУЮ ПРОГРАММУ НА 2014 ГОД ВДВОЕ

ОАО "Мечел" может сократить инвестпрограмму на 2014 г. в два раза до \$300 млн. по сравнению с ранее объявленными планами, сообщили в пресс-службе компании. Совет директоров "Мечела" официально еще не утверждал программу капиталовложений на 2014 г. и должен обсудить ее до конца года, отметили в компании. В связи с завершением компанией реализации основных инвестпроектов, в том числе по строительству рельсобалочного стана в Челябинске, а также железнодорожной ветки к Эльгинскому месторождению угля в Якутии и сезонной обогатительной фабрики на этом месторождении, "Мечел" может теперь сконцентрироваться на поддержании текущих мощностей. Ежегодно на эти цели компания направляет около \$150-200 млн., сообщили в пресс-службе.

Кроме того, в середине сентября "Мечел" договорился с ВЭБом о предоставлении финансирования в \$2,5 млрд. на развитие первой очереди Эльгинского комплекса. Таким образом, компания обеспечила себя финансированием для своего основного проекта. Ранее "Мечел" уже пересматривал планы по капитальным вложениям на 2013 г. и сокращал их в начале с \$1,2 млрд. до \$500-600 млн., а потом и до \$400 млн. с учетом изменившейся конъюнктуры рынка. На 31 марта общий долг компании составил \$9,3 млрд., чистый долг - \$9,2 млрд. (Бизнес-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА

ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫЕ ПЕРЕВОЗКИ ЧЕРНЫХ МЕТАЛЛОВ ЗАМЕТНО СОКРАТИЛИСЬ

За 9 месяцев, согласно ж/д статистике, перевозки черных металлов (без учета металлолома и отраслевых в рамках сети РЖД) по РФ составили 53 млн. т. Это на 4,7% ниже соответствующего показателя прошлого года. При этом объемы внутренних перевозок уменьшились на 2,4% до 31,2 млн. т. Отгрузки на экспорт составили 16,4 млн. т (-10,9%). Поставки по импорту - 5,27 млн. т (+4,7%). В сентябре по отношению к августу увеличились лишь поставки по импорту (+13%) Внутренние перевозки сократились на 1,7%, а экспортные - на 11,3%. Таким образом в целом все виды перевозок сократились на 3,3%. В июле и августе имел место рост перевозок на 1,9 и 0,7%, соответственно. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИМПОРТ-ЭКСПОРТ ПРОДУКЦИИ ИЗ НЕРЖАВЕЮЩЕЙ СТАЛИ В ЯНВАРЕ-АВГУСТЕ 2013 ГОДА

Согласно экспертной оценке ассоциации "Спецсталь", объем российского импорта основных видов продукции из нержавеющей стали в августе по сравнению с июлем снизился на 13,4% и составил 19262 т. Импорт плоского проката снизился на 13,8%, сортового - на 21,0%, проволоки - на 5,8%, бесшовных труб - на 3,7% и электросварных труб - на 34,6%. Импорт первичной заготовки увеличился почти в 6 раз. С января по август по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. объем российского импорта основных видов продукции из нержавеющей стали увеличился на 7,0% и составил 157252 т. В августе российский экспорт нержавеющей стали увеличился на 50,8% и составил 2909 т. Основу прироста составил экспорт первичной заготовки, объем поставок которой вырос на 128,4% и составил 1896 т. С января по август по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. объем российского экспорта основных видов продукции из нержавеющей стали увеличился на 285% и составил 18898 т. Структура поставок в основном была представлена первичной заготовкой, доля которой в общем объеме поставок составила 62,1%. Далее следуют: сортовой прокат - 19,5%, плоский прокат - 10,3%, бесшовные трубы - 6,4%, электросварные трубы - 1,3% и проволока - 0,5%. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА НЕМЕТАЛЛИЧЕСКИЕ ИСКОПАЕМЫЕ В АВГУСТЕ 2013 ГОДА, \$/Т

Товар	Цена
Алюминиевое сырье	
Глинозем обожженный, 98,5-99,5%, FOB, навалом, рафинированный	675-725
Глинозем обожженный, FOB, меленый навалом, рафинированный	750-850
Бокситы огнеупорного сорта, из Китая, Al₂O₃/Fe₂O₃/CD, куски 0-25 мм	
пров. Шаньси, FOB, Xingang	
Round kiln 87/2,0/3,20	420-435
Round kiln 86/2,0/3,15-3,20	400-430
Round kiln 85/2,0/3,15	410-420
Rotary kiln 86/1,8/3,15	400-420
Rotary kiln 85/1,8/3,15	400-420
пров. Гуйчжоу, FOB	
Round kiln 87/2,0/3,20 Zhanjiang/Fangcheng	400-430
RASC, из Гайяны, навалом, FOB, Linden	460-510
Бокситы абразивные	
FOB, порты Китая	320-350
Бокситы литейного сорта	
FOB, порты Китая	500-520
Гайяна, FOB	450-510
Бентонит	
ОСМА/литейного сорта, неочищенный, сушеный, навалом, FOB Милос, EUR/т	60-80
С предприятия в Вайоминге (США), \$/кор. т	
API сорта, в мешках, поставки ж/д вагонами	90-130
Литейного сорта, в мешках, поставки ж/д вагонами	97-124
Всысушенный, навалом, Греция, EUR/т	65-75

Товар	Цена
Хромит	
Трансваальский, 46% Cr ₂ O ₃ , влажный, навалом, FOB, ЮАР	320-340
химического сорта	425-500
огнеупорного сорта	360-380
литейного сорта, 45% Cr ₂ O ₃	
металлургического сорта	
ЮАР, юго-западный, хрупкий, кусковой, 40% Cr ₂ O ₃ , FOB	160-185
Плавленый шпат металлургического сорта	
из Китая, мин. 85% CaF ₂ , CIF, Роттердам	290-310
мексиканский, FOB, Tampico	230-270
мин. 80% CaF ₂ , навалом, во влажном состоянии, FOB, порты Китая	200-220
из Китая, 85% CaF ₂ , навалом, FOB, порты Китая	230-250
из Китая, 90% CaF ₂ , навалом, FOB, порты Китая	250-275
Графит	
Мелкий, 90% C, -100 меш., FCL, CIF, порты Европы	850
средний, 85-87% C, +100 -80 меш., CIF, порты Европы	800-1000
средний 99,95%, \$/кг, граница Швейцарии	7-20
Литиевые руды	
Петалит, 4,2% Li ₂ O, FOB, Дурбан	165-260
Сподоумен, более чем 7,255% Li ₂ O, FOB, Зап. Виргиния, \$/кор. т	720-770
Сподоумен, стеклянного сорта, 5% Li ₂ O, FOB, Зап. Виргиния, \$/кор. т	460-510
Магнезит	
Обоженный кусковой, 90-92% MgO, FOB Китай	303-343
Обоженный, сельскохозяйственного сорта, CIF Европа, EUR/т	240-350
Обоженный до спекания, кусковой	
90% MgO, FOB, Китай	320-350
92% MgO, FOB, Китай	410-450
94-95% MgO, FOB, Китай	450-480
97,5% MgO, FOB, Китай	531-583
Плавленый, кусковой	
96% MgO, FOB, Китай	600-630
97% MgO, FOB, Китай	890-1000
98% MgO, FOB, Китай	1023-1100
Греческий, сырьевой, до3,5% Si ₂ , FOB, порты восточного Средиземноморья, EUR/т	65-75
Титановые минералы	
Австралийские концентраты	
Ильменит , мин. 54% Ti ₂	
навалом, FOB	250-350
ильменит, мин. 54% Ti ₂ , FOB, цена разовых сделок	250-350
Рутил , мин. 95% TiO ₂	
В мешках, FOB	1500-1700
пигментного сорта, навалом (крупные партии), FOB	1400-1700
TiO₂, пигмент , навалом	
Азия, CFR	2700-3000
Европа, CIF, северные порты, евро/т	3150-3400
США, CIF, порты	3200-3500

1 кор. т (s.ton) = 907,185 кг. Источник: Industrials Minerals. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](http://ukrmet.dp.ua/))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

РЕГИОНЫ

РОССИЯ

ВЛАДИМИР ПУТИН ПРЕДОСТАВИЛ ЛЬГОТЫ ГОРНОДОБЫТЧИКАМ НА ДАЛЬНЕМ ВОСТОКЕ

Президент России Владимир Путин подписал закон о налоговых льготах, предоставляемых инвесторам на Дальнем Востоке и в Забайкалье. Об этом сообщается на сайте Кремля. В соответствии с законом, в течение десяти лет с момента получения первых доходов от реализации того или иного проекта инвестор может платить нулевую ставку по налогу на прибыль, перечисляемому в федеральный бюджет. Ставку налога, перечисляемого в региональные бюджеты, местные власти могут снизить вплоть до нуля в течение первых пяти лет реализации инвестпроекта.

Участники дальневосточных и забайкальских инвестпроектов также получили право применять к ставке налога на добычу полезных ископаемых (НДПИ) специальный понижающий коэффициент. Снижение налога, однако, не предусмотрено для общераспространенных полезных ископаемых, а также подземных промышленных и термальных вод.

Налоговые льготы предоставляются инвесторам, чьи проекты начаты с 2014 г. по 2023 г. При этом если проект реализуется в срок до трех лет, объем инвестиций в него не должен быть менее 50 млн. руб., а если до пяти лет - менее 500 млн. руб. В марте премьер-министр России Дмитрий Медведев заявил, что государственная программа развития Дальнего Востока предусматривает вложение в экономику региона "очень большой, беспрецедентно большой" суммы в 10 трлн. руб. Как пояснил Медведев, в указанную сумму войдут и государственные средства, и частные инвестиции, однако в какой пропорции, премьер не уточнил. ([Lenta.ru/Металл Украины, СНГ, мира](http://lenta.ru/))

POSCO ГОТОВА ДОБЫВАТЬ РУДУ И УГОЛЬ НА ДАЛЬНЕМ ВОСТОКЕ И В СИБИРИ

Южнокорейская сталелитейная компания Posco готова вести добычу угля и металлических руд в Сибири и на Дальнем Востоке РФ совместно с российскими партнерами, если появится такая возможность, сообщил старший вице-президент по финансированию и планированию Posco Пак Ки Хонг в кулуарах инвестиционного форума "Сочи-2013".

"Мы не планируем приобретать акции российских металлургических компаний, но мы хотим разрабатывать месторождения. Но, так как иностранной компании трудно одной заниматься этим делом в России, то, если у нас появится возможность, мы бы хотели разрабатывать их вместе с российскими партнерами. Posco интересны все возможные угольные и железорудные месторождения на Дальнем Востоке и в Сибири", - добавил он.

По его словам, Posco не планирует входить как инвестор и добывающая компания в Эльгинский проект "Мечела", где корейская компания уже строит жилой поселок для рабочих. "Мы всегда готовы обсуждать подобные варианты сотрудничества, но пока нет таких переговоров по Эльгинскому месторождению. Мы в первую очередь хотим сосредоточиться на строительстве жилья модульного типа на Дальнем Востоке, как мы уже это делаем в Эльгинском проекте. Но, так как мы - сталелитейная компания, то разработка месторождений нас также интересует", - отметил Пак Ки Хонг.

Он также добавил, что Posco пока не планирует наращивать закупку угля у Мечела. "Это зависит от рыночной цены. Если они будут поставлять нам дешевле, то мы можем и увеличить. Но такой нужды у нас пока нет. Пока большая часть импорта Posco по углю приходится на Австралию, Канаду, Бразилию. Но возить угли из России, безусловно, дешевле", - сказал Пак Ки Хонг. "Мечел", по договору от апреля, в течение трех лет поставит Posco 1,5 млн. т коксующегося угля. Южнокорейская Posco, основанная в 1968 г., является третьей по величине в мире сталелитейной компанией по объему выпускаемой продукции. (Прайм/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ВЛАСТИ ПРИМОРЬЯ РАЗРАБОТАЮТ СТРАТЕГИЮ РАЗВИТИЯ ГОРНОРУДНОЙ ОТРАСЛИ

Стратегию развития горнорудной отрасли разработают в Приморье. Такой документ уже готовит департамент промышленности и транспорта. Пока же многие предприятия переживают тяжелые времена, на кону - судьбы сотен людей, которые могут остаться без работы, сообщили РИА PrimaMedia в пресс-службе Законодательного собрания Приморского края. Как отметил депутат Петр Журавлев, исторически сложилось, что данная отрасль является одной из важнейших в экономике края. Поэтому депутатов беспокоит ситуация на горнорудных предприятиях, особенно в северных территориях края, где они являются градообразующими. Поводом для рассмотрения вопроса на комитете стала внезапная остановка в начале сентября Ярославского ГОКа.

По информации и.о. директора департамента промышленности и транспорта Ивана Тирских, на предприятии начинается модернизация, рассчитанная на 3 года, неясной остается судьба 800 бывших работников. Трудоустройством занимается собственник предприятия компания "Русал" и администрация края. Прорабатывается вопрос о включении Ярославского городского поселения в программу развития моногородов.

Как отметил докладчик, ситуация на других предприятиях отрасли остается сложной. Стабильно работает только ГК "Дальполиметалл" и Лермонтовский ГОК. По-прежнему испытывает трудности со сбытом продукции ЗАО "ГКХ Бор", а Приморский ГОК терпит убытки после введения экспортных пошлин. Общими проблемами отрасли является истощение запасов полезных ископаемых на старых месторождениях, отсутствие у предприятий оборотных средств на модернизацию производства, устаревшие технологии и, как следствие, неконкурентоспособность на мировом рынке. Освоение новых перспективных месторождений, в том числе вольфрамовых руд, в Дальнереченском и Красноармейском районах, потребует значительных финансовых вложений и времени на создание инфраструктуры. Отвечая на вопрос о том, есть ли в крае стратегия развития горнорудной отрасли, Иван Тирских сообщил, что к разработке такого документа департамент уже приступил.

В середине августа из-за финансовых проблем полностью остановился Ярославский ГОК. Тогда менеджмент предприятия простой объяснил задолженностью потребителей и снижением спроса на продукцию комбината из-за массовых поставок на российский рынок плавикошпатового концентрата из Монголии. Остановка предприятия приведет к высвобождению значительного количества сотрудников. Для того чтобы обеспечить реформирование градообразующего предприятия, на нем останутся трудиться около 300 человек, судьба остальных пока остается туманной. Власти Приморья поручили главе Хорольского района подготовить комплексный инвестиционный план развития поселка Ярославский. В свою очередь «Русал» пообещал минимизировать негативные последствия от остановки предприятия. (Prima-media.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ ПЛАНИРУЮТ ПОСТРОИТЬ МЕДНЫЙ ЗАВОД

Губернатор Ростовской области Василий Голубев и генеральный директор ООО "Северо-Кавказская база цветных металлов "Гриф" Сергей Усатенко в ходе XII международного инвестиционного форума "Сочи-2013" подписали меморандум о сотрудничестве на 1,8 млрд. руб., сообщил корреспондент агентства "Интерфакс-Юг", присутствовавший на церемонии подписания. Ожидается, что реализация проекта позволит создать в регионе 250 рабочих мест в гуковском индустриальном парке. Там планируется строительство завода по производству медных катодов и анодов. Объем инвестиций в проект составит \$55 млн.

"Для нас принципиальным является размещение производства в этом месте - Гуковская территория. Главное - это новые рабочие места, что для этой территории очень важно. И дальше - вторичная переработка металла, производство катодов", - сказал журналистам В. Голубев после подписания соглашения. "Локализация в Гуковском индустриальном парке первого промышленного проекта намного упростит нам привлечение туда следующих резидентов. После того, как первый резидент начинает работы на строительной площадке, все последующие инвесторы быстрее и охотнее принимают решение начать свой проект рядом. Вот почему мы сегодня придаем такое большое значение подписанному соглашению между губернатором Ростовской области и компанией "ГРИФ", - подчеркнул генеральный директор агентства инвестиционного развития Ростовской области Игорь Бураков. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчик печатного варианта журнала «Металл Украины» может **БЕСПЛАТНО получать его электронный вариант?**

СНГ**POLYMETAL INTERNATIONAL PLC НАМЕРЕНА ПРИОБРЕСТИ НОВЫЕ АКТИВЫ В СТРАНАХ БЫВШЕГО СССР**

Polymetal International plc, которая контролирует самого крупного российского производителя и золотодобытчика ОАО "Полиметалл", намерена извлечь выгоду из понижения цен на золото для приобретения активов на территории бывшего СССР. Об этом сообщил гендиректор компании Виталий Несис на форуме золотопромышленников в Денвере, передает телеканал "Россия 24". "Сейчас ситуация с ценами на золото такова, что открываются возможности для приобретения активов. Мы очень заинтересованы в том, чтобы использовать эту возможность для увеличения нашей базы", - подчеркнул Несис. Генеральный директор компании также отметил, что Polymetal не намерена распространять деятельность за пределы границ бывшего СССР. Компания не раз заявляла о своей заинтересованности и стратегической важности скупки активов в Украине, Армении и Казахстане, а также на российском Дальнем Востоке и Урале. Заводы Polymetal находятся Магаданской и Свердловской областях, Хабаровском крае, на Чукотке и в Казахстане. В минувшем году Polymetal произвела 1,063 млн. унций золота в эквиваленте. Free float Polymetal - 51%. Крупные акционеры - группа «ИСТ» Александра Несиса (17,9%), PPF Group Петра Келлнера (20,86%), Александр Мамут (10,12%), MBC Development Александра Мосионжика (4,44%), а также Олег Шуляковский (4,27%). Polymetal International plc зарегистрирована на острове Джерси и входит в FTSE Gold Mines. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**СТРАНА В 2014 ГОДУ НЕ БУДЕТ ПРОДАВАТЬ ПАЛЛАДИЙ ИЗ ГОХРАНА**

Россия в 2014 г. не будет продавать палладий из своих государственных запасов, план по продажам на текущий год составляет 100 тыс. унций драгметалла (3,1 т), говорится в презентации ГКМ "Норильский никель". В 2012 г. РФ снизила продажи палладия на мировой рынок до 250 тыс. унций (7,78 т) с 800 тыс. унций по итогам 2011 г. Падение продаж объясняется истощением запасов палладия в Гохране РФ. Как отмечается в презентации, в 2011 г. рынок палладия находился в профиците - 960 тыс. унций, а уже в 2012 г. дефицит металла достиг 1,4 млн. унций. С 2013 г. по 2015гг. дефицит палладия будет около 900 тыс. унций, к 2016 г. - может вырасти до 1,22 млн. унций.

По предложению палладия в мире Россия занимает первое место, ее доля составляет 41%; на втором месте находится ЮАР (35%), Северная Америка занимает третье место (16%) и 4% от общемирового предложения - у Зимбабве. По информации Johnson Matthey, сокращение продаж из российских госзапасов оказало наибольшее влияние на мировое предложение палладия. В 2012 г. предложение металла на мировом рынке сократилось на 11% до 203,6 т - самого низкого уровня с 2002 г. Поставки металла "Норникеля" сократились на 3% до 81,8 т, из Гохрана РФ - в три раза до 7,8 т, из Южной Африки - также сократились поставки из-за забастовок и других проблем - на 9% до 72,5 т. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЗОЛОТОДОБЫТЧИКИ ГОТОВЫ ПРИОСТАНАВЛИВАТЬ ПРОИЗВОДСТВА ИЗ-ЗА СНИЖЕНИЯ ЦЕН НА ЗОЛОТО

Российские золотодобытчики, впервые за пять лет столкнувшиеся с обвалом цен на свой товар, призывают к остановке нерентабельных производств ради сохранения денежных потоков, иссякающих из-за потери инвесторами интереса к "безопасному" активу на фоне признаков восстановления экономики США. Для увеличения прибыли производители по мере падения цен на золото должны закрывать активы с самой высокой себестоимостью, а не стараться обрабатывать богатые участки или сокращать подготовительные горные работы в ущерб будущему производству, сказал на горнопромышленном форуме Minex в Москве Виталий Несис, гендиректор одного из крупнейших производителей драгметаллов в РФ «Полиметалл». "По мере падения цен мы будем останавливать производства, которые теряют деньги при этом уровне", - сказал Несис. "Чтобы опять серьезно поменялась картина с производством, цена должна уйти ниже \$1.100/унция. Если цена будет держаться выше \$1.200/унция, то у нас закрытий не будет", - сказал он в кулуарах конференции. Индикативные цены на золото рухнули в 2013 г., когда инвесторы по всему миру начали распродавать драгметалл после появления симптомов выздоровления крупнейшей в мире экономики - США. За первые шесть месяцев золото подешевело на 28%. «Полиметалл» уже остановил горные работы на небольшом месторождении Биркачан в Магаданской области в середине июня - за десять дней до того, как цена на золото впервые с 2010 г. опустилась ниже \$1.200/унция. "Если у вас активы фундаментальной генерируют убытки, то зачем их эксплуатировать?", - заочно поддержал коллегу гендиректор подконтрольной Алексею Мордашову компании Nordgold Николай Зеленский, общаясь с журналистами в кулуарах форума. Nordgold, по словам Зеленского, планирует свой бюджет таким образом, чтобы каждое предприятие с учетом всех капложений обеспечивало свободный денежный поток при цене золота в \$1.250/унция.

"Вот когда оно (золото) будет ниже \$1.000 - вот тогда будут проблемы", - сказал глава компании, удельная себестоимость добычи на российских активах которой в первом полугодии варьировалась от \$675 (Березитовый рудник) до \$1.040 («Бурятзолото») на унцию. По итогам первого полугодия Nordgold, в состав которой входят активы в РФ, Казахстане, Буркина-Фасо и Гвинее, показала чистый отток средств на уровне \$26 млн. Продавать остановленный Биркачан владелец не планирует - перерабатывающих мощностей на месторождении, отправлявшем сырье на Омолонскую фабрику «Полиметалла», нет, и стороннего покупателя оно, по признанию Несиса, вряд ли заинтересует. Основным конкурент «Полиметалла» - «Петропавловск» - осенью заявил о продаже своего единственного актива за пределами Амурской области - Берелех - за \$25 млн. Компанию, добывающую россыпное золото в Магаданской области с себестоимостью \$1.400/унция, купил частный холдинг «Сусуманзолото». По словам основателя «Петропавловска» Павла Масловского, который в 2011 г. ушел с должности гендиректора компании в Совет федерации сенатором от Амурской области, другие активы компания продавать не намерена. Масловский полагает, что на ближайшие год-два цены на золото останутся на нынешнем уровне около \$1.300/унция, но не исключает непродолжительных обвалов вплоть до \$1.100 из-за финансовых спекуляций. Общие денежные затраты - удельная себестоимость, которая не учитывает административные расходы, капзатраты и другие неоперационные издержки - у «Петропавловска» в первом полугодии превышали \$1.100/унция, но в целом по итогам года компания надеется на их снижение. «Полиметалл», по итогам первого полугодия показавший общие денежные затраты в \$787/унция приведенного к золотому эквиваленту металла, в будущее конкурентов смотрит без особого оптимизма. "Я думаю, во втором полугодии мы будем единственной российской компанией (отрасли), которая будет генерировать свободный денежный поток. Все остальные будут в минусах, причем в серьезных", - сказал гендиректор компании. (Reuters/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТУВА ЗА ВОСЕМЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛА ДОБЫЧУ ЗОЛОТА

Промежуточные итоги работы золотодобывающей отрасли рассмотрены на состоявшейся коллегии Министерства промышленности и энергетики Республики Тува. Членами коллегии отмечено, что за восемь месяцев в республике добыто 1188,6 кг золота, что означает, по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, рост на 51,8%. Благодаря успешной работе золотодобытчиков индекс промышленного производства в республике за январь-август составил 103,7%, а удельный вес продукции горнодобывающей промышленности в общем объеме отгруженных товаров увеличился с 38,8% до 40,3%.

Добычу россыпного и рудного золота открытым способом на территории Тувы в этом году осуществляют три предприятия: Артель старателей "Ойна", ООО "Тардан-Голд" и ООО "Тыва". Четвертое золотодобывающее предприятие, ООО "Восток", в связи с истощением запасов металла с конца прошлого года осуществляет геологоразведочные работы и опытно-промышленную отработку месторождения россыпного золота "Чаасханыг" Тоджинского района.

Существенный прирост показателей по добыче золота обусловлен, прежде всего, стабильной работой трудовых коллективов, внедрением в августе прошлого года компанией "Тардан Голд" технологии кучного выщелачивания, мерами руководства по наращиванию материально-технической базы предприятий. Увеличиваются отчисления на проведение геологоразведочных работ, обновление горной техники. В 2013 г. ООО "Тардан Голд" приобретены пять БелАЗов грузоподъемностью 55 т, грейдер, фронтальный погрузчик, две буровые машины. На предприятии ООО "Тыва" начали работу пять единиц новой техники на базе автомобилей "Урал" и четыре бульдозера.

Согласно прогнозным данным, объем добычи золота на конец 2013 г. составит в Туве 1510 кг, или на 376 кг больше чем в 2011 г. При этом не менее 700 кг благородного металла будет добыто на Тарданском месторождении ООО "Тардан Голд". Подводя итоги обсуждения, заместитель министра промышленности и энергетики Валерий Очур отметил, что у предприятий золотодобывающей отрасли есть все условия для успешного достижения запланированных результатов. Задача же министерства - принять со своей стороны все меры, направленные на поддержку столь значимого для развития республики направления экономической деятельности. (ВИС-Информ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

NORDBLOND НАЧНЕТ ДОБЫЧУ ЗОЛОТА НА МЕСТОРОЖДЕНИИ ГРОСС В I КВАРТАЛЕ 2014 ГОДА

Nord Gold NV (Nordgold), подконтрольная основному акционеру "Северстали" Алексею Мордашову, переносит добычу первого золота с месторождения Гросс в Якутии с конца 2013 г. на 1 квартал 2014 г., сообщил гендиректор компании Николай Зеленский. "До конца года мы завершим подготовку ТЭО для этого проекта и начнем добычу в конце 1 квартала 2014 г. На сегодняшний день нам уже удалось сэкономить по этому проекту около 4 млн. долларов", - сказал он.

Летом компания получила лицензию на добычу золота на месторождении Гросс сроком на 20 лет. Первое золото на месторождении Гросс компания планирует добыть уже в 4 квартале. Общие инвестиции в развитие месторождения составят около \$300-350 млн., ежегодная добыча на нем - до 150-200 тыс. унций (4,7-6,2 т) золота. Nordgold прогнозирует годовой объем производства в 2013 г. в диапазоне от 770 тыс. до 850 тыс. унций (23,95-26,44 т).

Nord Gold NV - международная золотодобывающая компания, 85,4% акций принадлежит основному акционеру "Северстали" Алексею Мордашову. Компания располагает 9 действующими рудниками, одним проектом на этапе разработки, 5 проектами на этапе поздней разведки и большим числом проектов на этапе ранней разведки и лицензий в России, Казахстане, Буркина-Фасо и Гвинее. (Бизнес-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

POLYMETAL INTERNATIONAL PLC

МОЖЕТ НАЧАТЬ ДОБЫЧУ ЗОЛОТА НА МЕСТОРОЖДЕНИЯХ КУТЫН И СВЕТЛОЕ В 2017 ГОДУ

Polymetal Int в 2017 г. может начать промышленную добычу золота на месторождениях Кутын и Светлое в Хабаровском крае, которые сейчас являются геологоразведочными проектами, сообщается в материалах компании. Согласно прогнозам Polymetal, ежегодное производство золота на обоих месторождениях составит 100-150 тыс. унций (примерно 3-5 т). Во время своего выступления на ежегодном форуме по золотодобыче в Денвере (Denver Gold Forum) 24 сентября гендиректор компании Виталий Несис заявил, что месторождение Светлое сможет приносить значительный доход, даже если цена на золото опустится ниже \$1000/унция. Несис также отметил, что пустить проект по освоению Светлого компания может уже в следующем году.

В материалах компании говорится, что оценка запасов Кутына и Светлого будет подготовлена в четвертом квартале. Руда на месторождении Кутын двух типов - сульфидная и окисленная, для переработки первой потребуются флотация и технология автоклавного выщелачивания, для второй - менее затратное кучное выщелачивание или уголь-пульпе; руда Светлого будет перерабатываться методом кучного выщелачивания. Polymetal приобрел месторождение Светлое в 2010 г. у канадской Fortress Minerals, которая ведет геологоразведочные работы на Дальнем Востоке РФ. Кутын компания купила в 2011 г. за собственные акции. (АЭИ Прайм/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «СУСУМАНЗОЛОТО» ПРИВЛЕКАЕТ КРЕДИТ ДЛЯ ФИНАНСИРОВАНИЯ ЗОЛОТОДОБЫЧИ В 2014 ГОДУ

Совет директоров ОАО "Сусуманзолото" (Магаданская обл.) одобрил привлечение в Северо-Восточном банке Сбербанка России кредитных средств на 2,5 млрд. руб. для финансирования затрат по добыче золота в 2014 г. В частности, компания планирует заключить соглашение с банком об открытии возобновляемой рамочной кредитной линии сроком действия по 27 декабря 2014 г. В рамках этого соглашения планируется заключать договоры об открытии невозобновляемых кредитных линий в рублях под процентную ставку 8,75% годовых, сроком действия каждой кредитной линии не более 1 года, отмечается в сообщении.

ОАО "Сусуманзолото" разрабатывает месторождения россыпного золота в Магаданской области. По итогам сезона 2011 г. предприятия "Сусуманзолото" увеличили добычу золота на 17% до 3,26 т по сравнению с аналогичным периодом 2010 г. Реализация золота в 2011 г. снизилась на 4% до 2,97 т. В 2013 г. "Сусуманзолото" планирует сохранить общую добычу золота на уровне предыдущего года - не менее 3,7 т. (Бизнес-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

УЗБКИСТАН

ОАО «АЛМАЛЫКСКИЙ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (АГМК) МОДЕРНИЗИРОВАЛО РУДНИК

Алмалыкский горно-металлургический комбинат завершил модернизацию рудника на золоторудном месторождении Кочбулак (Ташкентская обл.), сообщил представитель предприятия. "Ввод в разработку новых участков мощностью 40 тыс. т руды в год позволит компенсировать выбывающие мощности месторождения Кочбулак и поддерживать в ближайшие шесть лет производство золота на достигнутом здесь уровне", - сказал сотрудник АГМК.

Финансирование проекта стоимостью около \$10 млн. осуществлялось за счет собственных средств АГМК, добавил он. АГМК является единственным производителем меди в Узбекистане. Комбинат имеет лицензии на разработку месторождений медно-молибденовых и свинцово-цинковых руд в Ташкентской и Кашкадарьинской областях. Предприятие выпускает рафинированную медь (катоды), цинк металлический, свинцовый концентрат и другую продукцию. На долю АГМК приходится порядка 90% производства серебра и 20% золота в стране. (Новый век/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АВСТРАЛИЯ

RAMELIUS RESOURCES СООБЩИЛА

О РЕКОРДНОМ УРОВНЕ ПРОИЗВОДСТВА ЗОЛОТА НА МАУНТ-МАГНЕТ В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА

Золотодобывающая компания Ramelius Resources сообщила о рекордном объеме производства золота в третьем квартале на руднике Маунт-Магнет. Оно составило 18,245 тыс. унций по сравнению с 17,211 тыс. унций в предыдущие три месяца. На текущий квартал прогноз производства золота компанией составляет 21-23 тыс. унций. В июле Ramelius повысил прогноз выпуска золота на Маунт-Магнет по итогам всего года до 90 тыс. унций (+54% к результатам предыдущего финансового года). (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

BARRICK GOLD CORP ЗАВЕРШИЛА ПРОДАЖУ ТРЕХ АКТИВОВ

Канадская Barrick Gold Corp завершила сделку по продаже активов Йилгарн-Саут в Западной Австралии южноафриканской Gold Fields Ltd за \$300 млн., говорится в сообщении Barrick. Половину суммы Gold Fields оплатила 28,7 млн. обыкновенными акциями по \$4,7 каждая. Привлеченные от продажи средства Barrick направит на общие корпоративные цели, включая погашение долга.

Активы Йилгарн-Саут - это месторождения Гранни-Смит, Лоулерс и Дарлот. В совокупности за 2012 г. на этих активах было произведено 452 тыс. унций золота (14,06 т), в первом полугодии - 196 тыс. унций (6,1 т). По данным на 31 декабря 2012 г., доказанные и вероятные запасы Йилгарн-Саут составляют 2,6 млн. унций золота; измеренные и выявленные ресурсы - 0,6 млн. унций, предполагаемые - 1,2 млн. унций. Barrick подтверждает свой прогноз по производству 7-7,4 млн. унций золота по итогам 2013 г. Barrick Gold является крупнейшей мировой золотодобывающей компанией, которой принадлежит 25 шахт. Компания владеет 50% в проекте разработки палладиевого месторождения Федорова Тундра в Мурманской области. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ANGLOGOLD ASHANTI ДОСРОЧНО ПОЛУЧИЛА ПЕРВОЕ ЗОЛОТО НА МЕСТОРОЖДЕНИИ ТРОПИКАНА

Южноафриканская AngloGold Ashanti получила первое золото на месторождении Тропикана в Австралии раньше срока, изначально это планировалось сделать в четвертом квартале, сообщает компания. Общие капитальные затраты Тропикана находятся на уровне 820-845 млн. австр. дол. (\$770-794 млн.). В первые три года на месторождении планируется производить 470-490 тыс. унций золота, себестоимость составит 590-630 австр. дол./унция (\$554-592).

В конце сентября также раньше срока было пущено в эксплуатацию месторождение Кибали в Демократической Республике Конго, которое принадлежит AngloGold на 45%, еще 45% владеет британская Randgold Resources, 10% находятся у госкомпании. Месторождение Тропикана на 70% принадлежит AngloGold, остальные 30% - у Independence Group, которая занимается поиском рудных тел в Австралии с 2000 г., в частности, ее внимание сосредоточено на золоте и никеле. AngloGold Ashanti осуществляет деятельность на четырех континентах и является одним из крупнейших в мире производителей золота. По итогам 2012 г. компания снизила производство золота на 8,9% до 3,94 млн. унций (122,7 т), себестоимость при этом выросла на 18,4% до \$862/унция. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЗИМБАБВЕ

CALEDONIA MINING CORP. В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛА ВЫПУСК ЗОЛОТА

Канадская Caledonia Mining Corp. в III квартале нарастила выпуск золота на шахте Бланкет в Зимбабве. Согласно отчету компании, объем производства желтого металла на Бланкет увеличился в квартальном исчислении на 3,9% до 12 тыс. унций. Выработка золота на шахте растет уже третий квартал подряд. Всего за девять месяцев производство на Бланкет увеличилось на 1,4% к АППГ и достигло 34,1 тыс. унций. Ожидается, что к 2014 г. объемы производства Caledonia вырастут до 48 тыс. унций в год, что позволит компании снизить производственные издержки и увеличить прибыль. (Sogra/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ

VEDANTA RESOURCES PLC ХОЧЕТ ПРИОБРЕСТИ ПРОЕКТ ПО ДОБЫЧЕ ЗОЛОТА

Британская Vedanta Resources plc исследует возможность приобретения прав на разработку золотодобывающих активов в Индии. Как сообщают представители компании, Vedanta рассматривает в качестве потенциального приобретения проект по разведке золотых месторождений Колар в шт. Карнатака, принадлежавший местной Bharat Gold Mines Ltd (BGML). При условии выгодной цены Vedanta планирует подать заявку на разработку. Ранее проект Колар считался одним из крупнейших золотых месторождений в Индии. За всю свою историю проект был дважды национализирован, после чего в 1972 г. перешел к BGML. В 2001 г. рудник был заморожен в связи с растущей убыточностью и истощением запасов. В июне Верховный суд одобрил план Министерства горнодобывающей промышленности Индии об объявлении глобального тендера на активы BGML, однако никаких официальных сроков и других деталей пока озвучено не было. (Sogra/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

РОССИЯ

ОАО «АЛНАС» СТРОИТ ВТОРУЮ ОЧЕРЕДЬ ЛИНИИ ПО ПРОИЗВОДСТВУ ОТЛИВОК

На заводе "Алнас" состоялась торжественная церемония закладки второй очереди литейной линии - крупнейшего инвестиционного проекта, направленного на увеличение производственных мощностей и снижение себестоимости продукции. Вторая очередь по производству отливок рабочих органов станет продолжением уже действующей немецкой автоматизированной линии по производству стержней Laetpre, пущенной в эксплуатацию в этом году. Она также будет работать по технологии Cold box amine, что позволит снизить затраты на производство продукции, повысить качество и скорость изготовления оборудования.

В церемонии закладки фундамента под строительство второй линии Laetpre приняли участие заместитель министра промышленности и торговли Республики Татарстан Гульнара Ахмадеева, представители мэрии Альметьевска и более 40 партнеров ОАО "Алнас", среди которых клиенты, поставщики и специалисты в области НИОКР.

"Символично, что ключевой для предприятия инвестиционный проект мы начинаем в год трех юбилеев - 70-летия нефти в Республике Татарстан, 60-летия Альметьевска и 35-летия "Алнаса", - комментирует Сергей Саченко, исполнительный директор ОАО "Алнас". - Уверен, что все сложности, связанные с реализацией работ в условиях действующего производства, мы легко преодолеем и пустим новую линию уже в следующем году, тем самым значительно увеличив производственные мощности завода".

Впервые в рамках празднования Дня машиностроителя и 35-летия ОАО "Алнас" состоялась церемония "Партнерство-35", на которой наградами были отмечены более 30 партнеров компании. Это предприятия, с которыми "Римера" эффективно сотрудничает на протяжении многих лет. Среди них такие компании, как "Роснефть", "Татнефть", "Газпромнефть", "Лукойл", "Автоваз", "РГУНГ им. И. М. Губкина", Ижевский опытный механический завод и многие другие.

"Сегодня "Римера" особое внимание уделяет клиентоориентированности - в соответствии с требованиями потребителя мы организуем все свои бизнес-процессы. И церемония "Партнерство-35" - это признание значимости вклада потребителей и поставщиков в достижения нашей компании, что является залогом дальнейшего сотрудничества и развития наших предприятий", - комментирует Виталий Садыков, генеральный директор группы компаний "Римера". (http://goeog.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира)

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЛОМ

УКРАИНА

МЕТАЛЛУРГИ НАЧАЛИ ИМПОРТИРОВАТЬ МЕТАЛЛОЛОМ ИЗ КАЗАХСТАНА И РОССИИ

Украинские металлурги испытывают острый дефицит лома черных металлов. Его недостаток они начали покрывать за счет импорта из Казахстана, а также использования российского горячебрикетированного железа, пишет "Коммерсант-Украина". По данным Министерства доходов и сборов, за восемь месяцев импорт лома черных металлов в денежном выражении вырос на 30% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года - до \$52,9 млн. Больше всего его импортировали из Казахстана (на \$48,6 млн.) и Молдовы (\$2,66 млн.). Металлолом является основным сырьем для электрометаллургических заводов - ДЭМЗ и "Интерпайп-сталь", а также используется классическими меткомбинатами как вспомогательное сырье.

В ДЭМЗ рассказали, что сейчас на рынке отмечается острый дефицит лома и существует постоянная угроза сокращения производства. По словам аналитика проекта DELPHICA "Укрпромвнешэкспертизы" Юрия Добровольского, металлурги не только импортируют его, но и активно применяют заменители. С июля в Украину с Лебединского ГОКа компании "Металлоинвест" (Россия) было поставлено около 40 тыс. т горячебрикетированного железа. Кроме того, меткомбинаты увеличивают долю чугуна в шихте.

По данным "Госвнешинформа", летом цены на металлолом на украинском рынке снизились с \$295 до \$263/т. Аналитик ИК Eavex Capital Иван Дзвинка объясняет это ухудшением мировой конъюнктуры рынка стали и снижением объемов производства металлопродукции в стране. В результате, по данным "Укрпромвнешэкспертизы", часть украинских ломозаготовителей решили придержать лом на складах либо экспортировать его в Турцию, где цены на \$10/т выше, чем в Украине. По данным Миндоходов, если по итогам семи экспорт лома черных металлов составил \$3,33 млн., то в августе он достиг \$17,8 млн. "Механизмов, с помощью которых можно было бы заставить ломозаготовителей снабжать внутренних потребителей, попросту нет. Пока есть возможность экспортировать лом черных металлов, заготовители будут придерживать его на складах", - говорит Юрий Добровольский. Он отмечает, что в августе и сентябре экспорт лома сдерживала низкая проходимость украинских портов. В эти месяцы зернотрейдеры вывозили урожай, и у них просто не было возможности обслужить все суда, которые могли бы загрузить ломозаготовители. К ноябрю экспорт зерна снизится, и это даст возможность вывезти еще больше лома.

Иван Дзвинка отмечает, что при нынешних объемах производства стали импорт лома может покрыть потребности металлургов, но в случае если конъюнктура рынка улучшится и потребуются значительно большие объемы производства, на рынке может возникнуть реальный дефицит сырья, который уже в следующем году может достичь 1,1 млн. т на \$290 млн. Гендиректор Федерации металлургов Сергей Притоманов считает, что решить проблему нехватки лома можно за счет расширения сети ломозаготовительных площадок самими металлургами. Ранее в трубно-колесной компании "Интерпайп" сообщили, что подконтрольный ей "Днепропетровский втормет" приобрел пять ломозаготовительных площадок: две в Харькове и по одной в Одессе, Житомире и Полтаве. Всего в планах компании открыть 19 собственных производственных площадок в различных регионах Украины. "Вероятно, их примеру должны последовать и другие металлурги", - полагает Притоманов. ([Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира](http://ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ИЗ-ЗА ХРОНИЧЕСКОГО ДЕФИЦИТА

КОТИРОВКИ НА ЛОМ В БЛИЖАЙШИЕ ГОДЫ БУДУТ НАХОДИТЬСЯ НА ВЫСОКОМ УРОВНЕ

По заявлению городских властей Донецка на Донецком металлургическом заводе (ДЭМЗ) начаты подготовительные работы к повторному пуску предприятия, которое может вернуться в строй еще до конца 2013 г. после годового простоя. Однако это достижение способно обернуться новыми проблемами для украинского рынка металлолома, который и так испытывает дефицит. Нехватка сырья может существенно обостриться в будущем году, что поставит отечественных металлургов в сложное положение.

Тенденция к сокращению сборов металлолома в Украине имеет долгосрочный характер и объясняется целым рядом факторов. Во-первых, лома банально не хватает. Большая часть его легкодоступных запасов, оставшихся с советских времен или периода всеобщего развала в начале 1990 г., утилизирована еще в первой половине прошлого десятилетия, когда ежегодно в стране собиралось по 8,5-10 млн. т материала.

Поступления так называемого "нового" лома, представляющего собой отходы металлообработки, сократились до минимума вследствие упадка в отечественной промышленности. Экономический кризис заставил украинские компании уменьшить закупки нового оборудования и, соответственно, прекратить демонтаж старого. По той же причине у населения замедлилось обновление крупногабаритной бытовой техники.

Во-вторых, в последние годы заметно ухудшились условия бизнеса по ломосбору и ломозаготовке, из-за чего ряд компаний просто ушли из отрасли. Негативно на рост заготовки повлияли низкий уровень закупочных цен на меткомбинатах и падение объемов экспорта. Экспорт обеспечивал поставщикам лома регулярные поступления наличных, что в условиях невысокой платежной дисциплины украинских металлургов было весьма значительным подспорьем. В итоге, когда в прошлом году власти с помощью административных мер вообще блокировали экспорт металлолома, разрешив возобновить его только в июле, заготовка сразу же упала. В 2012 г. ее объем составил, по данным различных источников, 5,9-6,0 млн. т, что было примерно на 25% меньше показателя текущего года и представляло собой минимальный показатель за последние 16 лет. На отечественные метпредприятия было поставлено менее 5 млн. т металлолома.

В 2013 г. ситуация продолжала ухудшаться. По данным объединения "Металлургпром", в январе-июле украинские металлурги получили около 2,56 млн. т металлолома, что 13% меньше, чем в тот же период годичной давности, и составляет 91% от балансовой потребности в этом сырье. При этом в июле-августе сборы покрывали спрос на лом менее чем на 87%. За те же два месяца 68 тыс. т лома было поставлено на экспорт, преимущественно в Турцию и Молдову. На первый взгляд, не очень много, но в августе объем поставок достиг 58 тыс. т - немногим менее 15% от всего ломосбора, согласно данным ГП "Укрпромвнешэкспертиза". В итоге, по подсчетам экспертов компании, на украинском рынке возник дефицит сырья в масштабах порядка 50-70 тыс. т в месяц, т. е. более 15% от потребности.

Между тем спрос на металлолом в Украине растет. За последние годы в нашей стране заработали две крупные электродуговые печи, использующие это сырье. В 2008 г. начал работу мини-завод "Электросталь" в Курахово (Донецкая обл.), потребивший в прошлом году почти 500 тыс. т лома, а в конце 2012 г. стартовало производство на электросталеплавильном комплексе "Интерпайп Сталь" в Днепрпетровске. Уже к концу первого квартала это предприятие достигло плановой мощности, составляющей 110 тыс. т стали в год, а в 2014 г. планирует выплавить 1,3 млн. т металла, использовав порядка 1,5 млн. т металло-

лома. Кроме того, возможно, еще до конца года вступит в строй ЭДП на "Донецкстали", которая заменит остановленные мартены. Ее потребность в металлоломе оценивается как минимум в 700 тыс. т в год. Наконец, после длительного простоя может возобновиться работа на Донецком электрометаллургическом заводе. Сейчас его производственная мощность сократилась почти вдвое по сравнению с серединой прошлого десятилетия, однако при нормальном функционировании этому предприятию все же потребуется порядка 600-700 тыс. т лома в год.

Итого, только украинским электросталеплавильным предприятиям понадобится в 2014 г. до 3,2-3,3 млн. т металлолома. А ведь это сырье в Украине используют еще и интегрированные меткомбинаты. Вот и получается, что в будущем году спрос на металлолом в Украине достигнет порядка 6,5 млн. т - примерно на 30% больше, чем реально получили предприятия в 2012 г. С учетом вероятного дальнейшего "проседания" сборов лома дефицит может превысить 1,5 млн. т.

Безусловно, реальная нехватка сырья будет гораздо меньше расчетной. Во-первых, крупные предприятия компенсируют недостаток металлолома в шихте увеличением доли жидкого чугуна. Во-вторых, они же импортируют из России горячебрикетированное железо, заменитель лома. Оба этих способа будут, естественно, использоваться и в дальнейшем. Правда, основной их недостаток заключается в том, что при этом несколько возрастает себестоимость выплавленного металла.

Наконец, в-третьих, украинский рынок металлолома традиционно балансируется и более простым способом - посредством простоя интенсивно использующих это сырье предприятий. В зоне риска находятся, прежде всего, "Электросталь" и ДЭМЗ. Кроме того, украинскому рынку лома могут "помочь" сбытовые проблемы, которые в последнее время испытывает компания "Интерпайп". Сокращение производства труб приведет и к уменьшению выпуска круглой заготовки на "Интерпайп Сталь". Впрочем, украинский рынок лома не находится в вакууме. Очевидно, в будущем году на него станут оказывать воздействие и внешние факторы.

Несмотря на периодические проблемы с сырьем, импорт металлолома ранее никогда не играл существенной роли на отечественном рынке. В 2011-2012 гг. объем его закупок составлял менее 120 тыс. т в год. Однако в первом полугодии текущего года в Украину поступило из-за рубежа более 103 тыс. т материала, так что по итогам года вполне достижимо доведение этого показателя до 200 тыс. т.

Стимулировать поставки лома из-за рубежа могла бы отмена действующей 5% импортной пошлины на лом, но 19 сентября Верховная Рада, внося изменения в закон "О таможенном тарифе Украины", оставила данную норму в силе. Рано или поздно эта пошлина, очевидно, будет отменена. По крайней мере, за это выступают отечественные металлурги рассчитывающие на частичное покрытие своих потребностей в ломе за счет импорта.

В первой половине года большая часть закупок пришла из Казахстана, Турцию и Венгрию. При этом Турция обычно является импортером металлолома, приобретая его больше, чем любая другая страна в мире. И хотя в первые 7 месяцев зарубежные поставки лома в Турцию сократились на 19% по сравнению с аналогичным периодом годичной давности, существенных излишков вторсырья там нет и быть не может.

За казахстанский лом украинским компаниям в скором будущем, очевидно, придется конкурировать с российскими. В этом году в России уже были введены в строй три предприятия, намеренные выплавлять сталь из металло-

лома для получения длинномерного проката, пуск четвертого ожидается в октябре. Еще несколько мини-заводов могут быть построены в 2014-2016 гг. Всего через три-четыре года потребность российских металлургов в металлоломе может возрасти более чем на 4 млн. т в год, что приведет к нехватке сырья и, очевидно, превратит Россию в нетто-импортера. В результате основными поставщиками лома в Украину могут стать восточноевропейские страны - Венгрия, Польша и Румыния.

Однако здесь возникает новая проблема - дороговизна импортного металлолома. По данным Госкомстата Украины, в первом полугодии средняя стоимость завезенного из-за границы сырья составила почти \$400/т. В настоящее время румынские компании, чей лом справедливо считается одним из самых дешевых в Европе, поставляют материал сорта 3А в Турцию примерно по \$325-330/т FOB. В то же время, даже с учетом повышения закупочных цен в начале сентября, украинские заводы платят за аналогичный лом около \$290-300/т без НДС и железнодорожного тарифа. Чтобы импортный металлолом стал конкурентоспособным на отечественном рынке, котировки в Украине должны возрасти, по меньшей мере, на 10-20% по сравнению с нынешним уровнем (при условии сохранения их стабильности на мировом рынке). Однако такое подорожание при нынешних низких ценах на заготовки и длинномерный прокат и при отсутствии серьезных перспектив на повышение в течение ближайших нескольких месяцев означает весьма существенное падение рентабельности украинских предприятий. Впрочем, из-за хронического дефицита котировки на лом в Украине в ближайшие годы

будут находиться на высоком уровне. Поэтому, возможно, бизнес тех же "Электростали" и ДЭМЗа в ближайшие годы приобретет сезонный характер. Эти заводы будут сокращать либо даже, возможно, приостанавливать выпуск зимой, когда стоимость металлолома наиболее высока, и увеличивать производство летом, когда сырье более доступно.

А самым вероятным выходом из положения все же представляется более интенсивное использование украинских резервов вторсырья. При этом, возможно, ключевую роль в обеспечении поставок лома на предприятия будет играть своевременность финансовых расчетов с трейдерами. Кроме того, могут быть использованы недоступные ранее резервы. Принятый в этом году закон об утилизации автомобилей, безусловно, имеет своей основной целью защиту отечественного авторынка, но на его базе можно будет создать сеть современных предприятий по переработке автолома. Дополнительный объем поступлений сырья на металлургические заводы при этом может исчисляться сотнями тысяч тонн в год.

По крайней мере, этой возможностью планируют воспользоваться на "Донецкстали", где в первом полугодии 2014 г. должна заработать шредерная установка мощностью 670 тыс. т в год, способная превращать негабаритный легковесный лом, в том числе корпуса старых автомобилей, в пригодный для использования в плавильных печах продукт. Не исключено, что по этому пути пойдут в ближайшие годы и другие украинские металлургические компании. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ ЭКСПОРТА НА СТАЛЬНОЙ ЛОМ, \$/MT (от 27.08.2013 г.)

Вид лома (согласно ДСТУ 4121-2002)	Условия поставки			
	FOB, морские порты	FOB, речные порты	DAF, граница Украины	DAF, граница Украины-Молдовы
Стальной лом вида 3 (№3)	340-342	335-337	320-325	315-320
Стальной лом вида 4 (№4) с отклонением от требований стандарта: размер куска не более 1500х600х600 мм, толщ. от 4 мм	335-340	320-325	310-315	315-320
Стальной лом вида 16 (пакеты №1)	320-325	315-320	305-310	310-315

(Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ПРОГНОЗ

В 2013 ГОДУ ОЖИДАЕТСЯ ДЕФИЦИТ МЕДНОГО ЛОМА

Производство меди рафинированной в 2013 г. ожидается на уровне 98,8% по отношению к 2012 г. Снижение производства вызвано сжатием внешних рынков, дефицитом ломов и ухудшением условий добычи. Загрузка производственных мощностей ожидается на уровне 80%, сообщается в прогнозе социально-экономического развития России на 2014-2016 гг., подготовленном Министерством экономического развития. В прогнозный период до 2016 г. по скорректированным в 2013 г. инвестиционным планам и программам предусматривается ввод новых и расширение действующих мощностей горных предприятий, что компенсирует дефицит медных ломов и обеспечит среднегодовой рост производства при благоприятной внешней конъюнктуре на 0,5-1%. В 2016 г. объемы производства меди составят 98,4% к уровню 2012 г., использование производственных мощностей в этом случае составит 79,7-83,4%. ([Металлоснабжение и сбыт/Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

СТАТИСТИКА

ПОТРЕБЛЕНИЕ МЕТАЛЛОЛОМА В I ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА ПОШЛО НА СПАД

Потребление и экспорт металлолома по основным регионам мира в I полугодии демонстрировали спад. Об этом говорится в опубликованном отчете Bureau of International Recycling. По мнению его экспертов, это обусловлено снижением использования лома в сталеплавильном производстве. В Евросоюзе использование лома сократилось на 7,8% к аналогичному периоду 2012 г. - до 46,1 млн. т, в США - на 8,7%. Потребление лома в Турции, которая является крупнейшим импортером, также снизилось на 7,9% до 15,1 млн. т. При этом импорт лома в Турцию уменьшился на 18,2% до 9,27 млн. т, в Индию - на 19,4% до 3,46 млн. т, Южную Корею - на 7% до 4,81 млн. т. Вместе с тем использование лома в КНР за январь-июнь выросло на 5,1% до 43,4 млн. т, в Японии - на 1,5% до 16,6 млн. т. Экспорт лома из ЕС снизился на 21,5% до 8,15 млн. т, из США - на 12% до 9,92 млн. т. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ЛОМ НЕРЖАВЕЮЩЕЙ СТАЛИ 18/8 ПРОДОЛЖАЕТ ПАДАТЬ В ЦЕНЕ**

Рынок лома нержавеющей стали 18/8 по-прежнему испытывает недостаток спроса на материал, а также снижение цен LME на никель. "Есть опасения, что ситуация на рынке в перспективе станет еще хуже", заявил один из британских торговцев. На конец недели 30 сентября - 4 октября цена на британскую нержавеющую сталь 18/8 составляла 740-760 фунтов стерлингов (\$1199-1231) за 1 т по сравнению с уровнем предыдущей недели в 750-760 фунтов стерлингов/т. В Европе материал 18/8 предлагается по 950-970 евро/т, CIF по сравнению с 950-1000 евро/т, CIF в конце сентября. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НА РЫНКЕ ЧЕРНОГО ЛОМА ПРИСУТСТВУЮТ НЕГАТИВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ

Как сообщает британское аналитическое агентство MEPS, на мировом рынке черного лома присутствуют негативные тенденции. Сложные условия бизнеса сохраняются в Индии. Переговоры для цен на октябрь, по ожиданиям, будут трудными. Негативные ожидания присутствуют и на японском рынке лома. Местные брокеры прогнозируют снижение цен в октябре, после решения Tokyo Steel Manufacturing сократить цены на лом HMS2.

Российские цены на лом 3А также смягчились в Центральном, Южном и Уральском федеральных округах. Местные трейдеры обеспокоены перспективой цен и базовым ростом спроса в 4-м квартале. Отечественный строительный сезон, по прогнозам, закончится раньше, чем ожидалось. Экспортеры СНГ оценивают перспективы оффшорной торговли с понижательным трендом. Тоннаж для продажи был ограничен, а турецкие импортеры пытаются выиграть дополнительные уступки в этом месяце, вызванные низкой позицией цен европейских и американских конкурентов. Цены на лом в США в сентябре снизились, а запланированные ремонты лишь усугубили ситуацию. Местные брокеры обеспокоены тем, что экспорт лома может быть переадресован на внутренний рынок, если внешняя торговля не успеет восстановиться. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ НА ЛОМ ЧЕРНЫХ МЕТАЛЛОВ, \$/Т, FOB (на 27.08.2013 г.)

Товар	Цена
HMS-1	
Европейский рынок	360-365
Американский рынок	355-360
HMS-1&2	
Европейский рынок	342-347
SHREDDED	
Европейский рынок	365-370
Американский рынок	360-365

Источник: Metall Bulletin. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА**ЦЕНЫ****ЦЕНЫ СВОБОДНОГО РЫНКА НА ЛОМ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ, АВГУСТ 2013 ГОДА, EUR/Т, CIF, Rotterdam**

Вид лома	23.07.13	28.08.13
Лом алюминия		
FLOATED FRAG (обрезки, кусковой лом)	1300-1350	1300-1350
CAST (лом литья)	1170-1290	1190-1310
TURNINGS (стружка)	1170-1250	1170-1250
Лом меди и латуни (Германия)		
Bery (медная проволока)	5050-5230	5170-5380
Медный лом кусковой	4700-4900	4910-5100
Латунный лом кусковой	3200-3400	3250-3480
Латунная стружка	3350-3540	3390-3590

Источник: www.metallbulletin.com. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ**АНАЛИЗ****УВЕЛИЧЕНИЕ СПРОСА НА МЕТАЛЛОЛОМ ПОДРЫВАЕТ ПЕРСПЕКТИВЫ РОСТА СЫРЬЕВОГО ИМПОРТА**

Рост потребления лома будет не быстрым, но неизбежным - растущая металлоемкость экономики страны обещает гигантские резервы утиля. Австралийские горнорудные гиганты Rio и BHP прогнозируют потери вследствие снижения объемов экспорта железной руды и коксующегося угля в КНР в связи с ожидающимся в стране ростом потребления лома.

Уже в течение следующего десятилетия металлолом, использование которого дешевле и экологичнее, станет намного более востребованным в Китае, который ставит целью снижение производственных затрат, и объемы вредных выбросов, значительная часть которых приходится на выплавку чугуна.

Правительство ориентирует металлургов на увеличение объема лома, используемого в производстве стали, с 15% в настоящее время до 20% уже к 2015 г. До сих пор потребление лома в стальной отрасли КНР росло не очень высокими темпами (в относительном выражении), а в 2012 г. даже снизилось на 8% (до 84 млн. т), несмотря на то, что объем выплавки стали вырос на 3%.

Основной причиной этого стало снижение стоимости рудного и угольного сырья по сравнению с ломом, высокие цены на электроэнергию и отмена ряда налоговых преференций для сектора ломопереработки.

Баланс рынка лома в Китае, млн. т

Показатели	2013 г. (прогноз)	2012 г.	2011 г.
Потребление	86	84	91
Поставки с внутреннего рынка	44,5	44,2	49
Оборотный лом металлургических заводов	36,7	36,5	35,5
Импорт	4,8	5	6,8

Потребление лома в КНР выросло с 2008 г. по 2011 г. на 26%, при этом выплавка стали увеличилась на 40%, а доля лома в сталеплавильном производстве все еще крайне незначительна. В первой половине года использование лома в производстве стали выросло на 5,1% до 43,4 млн. т, хотя импорт сократился на 8,5% до 2,56 млн. т. В 2012 г. основным поставщиком лома в КНР оставалась Япония - 3 млн. т (60% импорта), 1 млн. т поступил из США. В 2013 г., по предварительным оценкам, импорт лома в Китай составит 4,8 млн. т (-3%).

Использование лома в стальной отрасли КНР, млн. т



Несмотря на доминирование Китая в глобальном стальном производстве, его ломоперерабатывающая отрасль все еще в стадии формирования. Организационно и инфраструктурно отрасль сбора, переработки и поставок лома на металлургические предприятия сильно уступает хорошо налаженным поставкам других видов сырья - железной руды, угля и пр.

Правила игры на рынке лома, включая лицензионное и налоговое законодательство, часто меняются, что не способствует росту деловой активности. Впрочем, учитывая последние заявления правительства и CISA, роль ломной отрасли в будущем будет расти и она станет важным элементом реализуемой в КНР стратегии на снижение себестоимости производства и зависимости от импортного сырья. В текущем году большинство предприятий китайской сталелитейной и перерабатывающей промышленности прошли проверку на соответствие регламентам обращения с металлоломом. В 2013 г. будет также введен электронный учет ломообразования и перемещения лома по стране. Росту импорта будет способствовать отмена с 1 сентября необходимости лицензирования этих поставок в Министерстве коммерции. Дополнительными факторами в пользу роста потребления лома в КНР являются экономия средств при строительстве мини-заводов с ЭД-печами по сравнению с интегрированными производствами. Для Китая с его высокими ценами на электроэнергию немаловажно, что при выплавке стали в электропечах энергозатраты на 50-60% меньше, чем в доменных. Потенциал ломосбора и поставок этого сырья в Китае будет увеличиваться с каждым годом. В последние 10 лет металлоемкость экономики страны активно росла. По оценкам Iron Ore & Steel Association, металлофонд страны только за последние 6 лет вырос на 3,5 млрд. т.

Учитывая, что срок службы многих видов бытовой техники составляет до 10 лет, в ближайшие годы начнет расти поступление на рынок дополнительных объемов лома. В долгосрочной перспективе, продолжающийся процесс урбанизации и далее будет поддерживать высокий спрос на сталь, что, в свою очередь, обеспечивает и большой потенциал металлофонда. В BHP Billiton предполагают, что годовой ломосбор в КНР вырастет почти в пять раз до 500 млн. т в год к 2030 г. К этому моменту доля стали, выплаваемой из металлолома, возрастет до 40%. Возможно, что уже после 2020г. Китай будет нетто-экспортером лома. В связи с опасениями увеличения потребления лома в Китае одновременно со снижением объемов импорта сырья и цен на него, в ВНР даже отложили реализацию ряда проектов расширения добычи руды. В Rio Tinto более сдержанно оценивают перспективы роста потребления лома в Китае, указывая, что значительная часть стали в стране использовалась в строительном секторе, и возможная ее переработка потребует больше времени. В Rio прогнозируют рост годового ломосбора в КНР к 2030 г. всего до 300 млн. т в год, сохраняя оптимистичный взгляд по ценам на руду. По оценкам же китайских экспертов, если КНР начнет потреблять весь собираемый в стране лом, а производство стали будет расти на 1 млн. т в год, это может вытеснить 350 млн. т годового импорта ЖРС. Реализация этого сценария прямо зависит от цен на руду - если цены на нее будут подниматься выше \$150/т, это станет дополнительной мотивацией расширения использования лома (при конкурентной цене на него).

В любом случае, в средне- и долгосрочной перспективе потребление лома в Китае будет расти, ставя под угрозу австралийский сырьевой экспорт, выручка от которого в 2012 г. составила \$ 75 млрд.

В меньшей степени это повлияет на перспективы экспорта украинской руды, объемы которого по сравнению с австралийским и бразильским невелики. Тем не менее, Украина уже входит в шестерку крупнейших поставщиков руды в КНР: в 2012 г. их объем вырос на 17% - до 16 млн. т. За 8 месяцев экспорт ЖРС в данном направлении составил 12,2 млн. т, и по итогам года превысит 18 млн. т. Схемы отгрузок в Китай нарабатывались годами, и сейчас, когда Украина закрепились на этом рынке, утрата столь серьезных для наших рудокопов объемов (свыше 40% экспорта) нанесла бы сильный удар как по позициям "Метинвеста", основного поставщика руды в Китай, так и Ferrghexro. (Георгий Карпенко, Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира)

США**ЦЕНЫ****ЦЕНЫ НА ЛОМ Н1 В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА БЫЛИ СТАБИЛЬНЫМИ**

Как сообщает Yieh.com, цены на черный лом Н1 в США остаются неизменными - на уровне \$334,17/т, уже третью неделю подряд. В частности, 30 сентября цены на лом в Питтсбурге оставались на уровне \$339,5/т, в Чикаго - \$344,5/т и в Филадельфии - \$318,5/т. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ**СТАТИСТИКА****В ЯНВАРЕ-АВГУСТЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ МЕТАЛЛОЛОМА ВЫРОС**

В январе-августе Япония увеличила экспорт стального лома по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 8,5% до 6 млн. т, говорится в материалах Министерства финансов страны. В августе поставки этого сырья на внешние рынки составили 643,273 тыс. т, что на 7,5% выше июля, но на 11,4% ниже августа 2012 г. За 8 месяцев экспорт лома в Южную Корею составил 3,5 млн. т, увеличившись на 7,2%, в Китай - 1,83 млн. т (-6,2%), во Вьетнам - 358,107 тыс. т, рост в 2,26 раза. По предварительным оценкам, в 2013 г. экспорт лома из США составит 19 млн. т, из Японии - 9 млн. т, из ЕС - 16-17 млн. т. (SteelOrbis/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**ЦЕНЫ НА ЛОМ Н2 В КОНЦЕ СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА СНИЗИЛИСЬ**

Как сообщает Yieh.com, средние японские цены на лом Н2 по состоянию на конец сентября снизились до 32,707 тыс. иен (\$335) за 1 т, или на 244 иен по сравнению с серединой месяца. В частности, цены на лом Н2 в регионе Канто снизились на 333 иен до 34 тыс. иен (\$349) за 1 т; в Центре страны - до 30,120 тыс. иен (\$309) за 1 т, или на 400 иен; в регионе Кансай - до 34 тыс. иен (\$349) за 1 т, что было неизменным. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

МЕТИЗЫ**РОССИЯ****НОВОСТИ КОМПАНИЙ****ОАО «РЕЧИЦКИЙ МЕТИЗНЫЙ ЗАВОД» РАСШИРЯЕТ СОРТАМЕНТ ПРОДУКЦИИ**

До конца 2013 г. Речицкий метизный завод рассчитывает значительно расширить линейку выпускаемой продукции. В планах предприятия - освоить производство более 150 видов специальных гвоздей, сообщает пресс-служба РМЗ.

"Речицкий метизный завод начнет выпускать новые виды гвоздей - строительных, финишных, кровельных, машинных калиброванных и др. Назначение металлопродукции - использование в современном строительстве", - говорится в пресс-релизе. Речицкий метизный завод реализует ряд амбициозных проектов. В их числе - создание дополнительных мощностей цеха крепежных изделий и техническое перевооружение гвоздильного производства. (Металлсервис/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ-МЕТИЗ» РАСШИРЯЕТ СОТРУДНИЧЕСТВО С ДОБЫВАЮЩИМИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ

Группа предприятий "Северсталь-метиз" (входит в ОАО "Северсталь") провела ряд мероприятий, направленных на развитие отношений с клиентами из горнодобывающей промышленности. Компания организовала в рамках международной выставки Mining World Central Asia* (Алматы, Казахстан) конференцию для потребителей, в которой приняли участие ведущие добывающие предприятия Казахстана. "Северсталь-метиз" представил участникам презентацию по новым видам канатов для этой отрасли, по итогам которой несколько клиентов выразили заинтересованность в получении опытных партий продукции. Особый интерес аудитория проявила к канату Октопус, разработанному специалистами компании для установки на экскаваторах ЭКГ 10. Канат уже опробован в условиях эксплуатации на УК "Кузбассразрез-уголь", фактический показатель его наработки превысил плановый в 1,5-2 раза.

Параллельно "Северсталь-метиз" представил линейку новых канатов и сервисы по подготовке их к эксплуатации на саммите Smart Mining Russia and CIS* в Москве, посвященном модернизации и оптимизации горнодобывающей промышленности в России и странах СНГ. В рамках саммита также были проведены переговоры с потенциальными клиентами и достигнуты договоренности о возможном сотрудничестве. "Горнодобывающая отрасль - одна из наших ключевых отраслей-потребителей. Для клиентов этой отрасли мы готовы поставлять как стандартную линейку, так и линейку специализированной продукции, разработанной под нужды и требования каждого потребителя, сопровождая поставки техническим сервисом", - отмечает Александр Шевелев, генеральный директор "Северсталь-метиза".

*Mining World Central Asia (UFI Approved Event) - крупнейшая и самая авторитетная в Казахстане и регионе Центральной Азии международная выставка горно-металлургического комплекса, объединяющая ведущих производителей и специалистов, а также представляющая полный комплекс технологий и услуг для горнодобывающего и горноперерабатывающего комплекса. Саммит Smart Mining Russia and CIS посвящен широкому кругу проблем: от стратегического планирования снабжения и оптимизации горнодобывающего производства до технологий добычи. Аудитория участников: от научных институтов до крупнейших добывающих предприятий и производителей машин и оборудования, в том числе ОАО "Уралкалий", ГМК "Норильский Никель", Nord Gold, SUEK, Scania и другие.

Октопус - запатентованное компанией название каната, созданного по ТУ 053-2008. Канат с обжатыми прядями. По сравнению с канатами по ГОСТ обладает улучшенной гибкостью, повышенной износостойкостью проволок к истиранию, высокой прочностью, увеличенной стойкостью каната к поперечному раздавливанию, улучшенным сопротивлением поперечным и ударным нагрузкам, меньшим контактным давлением на ручки блоков, что снижает их износ. (Severstalmetiz.com/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА

СТАТИСТИКА

**В АВГУСТЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТИРОВАНО
ПЛОСКОГО ПРОКАТА НА \$243,07 МЛН., ИМПОРТИРОВАНО - НА \$76,71 МЛН.**

Об этом сообщает Министерство доходов и сборов. Одним из основных импортеров плоского проката в августе стала Турция (\$81,66 млн.). В январе-августе Украина экспортировала плоский прокат на общую сумму \$2324,46 млн., в то время как импорт составил в январе-августе \$518,70 млн. В августе производство проката в Украине уменьшилось на 0,6%, или на 16 тыс. т по сравнению с июлем - до 2449 тыс. т. В январе-августе производство проката сократилось по сравнению с январем-августом 2012 г. на 0,4%, или на 80 тыс. т до 19 595 тыс. т. По прогнозу объединения предприятий "Металлургпром" в октябре на металлургических предприятиях Украины произведут 2,45 млн. т проката. (Мин-Пром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ СОКРАТИЛИ ВЫПУСК СТАЛИ И ПРОКАТА

В январе-сентябре украинские металлургические предприятия увеличили производство стали по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 1% до 24,847 млн. т, чугуна - на 2,5% до 21,897 млн. т, тогда как общего проката сократили на 1% до 21,920 млн. т. Об этом говорится в сообщении ОП "Металлургпром".

В сентябре выплавка стали снизилась по сравнению с августом на 4,1% до 2,806 млн. т, но по сравнению с сентябрем 2012 г. выросла на 4,2%. В сентябре среднесуточная выплавка стали в Украине вновь снизилась до 89,7 тыс. т, тогда как в августе, июле и июне этот показатель составлял 90,5, 90,6 и 90,9 тыс. т соответственно.

Производство стали и проката на металлургических предприятиях Украины в сентябре и за 9 месяцев

	Производство стали				Производство проката			
	сентябрь, тыс. т	% к ав- густу	9 мес., млн. т	% к АППГ	сентябрь, тыс. т	% к ав- густу	9 мес., млн. т	% к АППГ
«Метинвест»								
ММК им. Ильича	426	-6	3,86	-2	349	-5	3,20	-4
«Азовсталь»	376	-2	3,43	-3	323	-9	3,13	-2
Енакиевский МЗ	248	-1	2,16	2	226	-8	2,11	4
Макеевский филиал	-	-	-	-	119	-9	1,14	-2
ИСД								
Алчевский МК	339	1	3,21	15	311	2	2,94	17
ДМКД	221	-2	2,27	-5	230	9	2,30	-4
ArcelorMittal	541	-5	4,80	0	460	0	4,01	-1
«Запорожсталь»	326	-4	2,87	2	276	-7	2,43	4
«Интергайп»								
«Интергайп сталь»	95	-10	0,90	-	93	-10	0,88	-
«Интергайп НТЗ»	-	-	-	-	32	-9	0,34	-15
«Евраз-ДМЗП»	77	-7	0,76	16	76	-8	0,65	15
«Электросталь»	30	-5	0,34	-5	29	-5	0,33	-5
«Днепропетросталь»	23	17	0,22	-17	19	22	0,17	-20
Донецкий МПЗ	-	-	-	-	5	3	0,04	10
Донецкий МЗ	-	-	-	-	3	0	0,02	-84

Данные: источник в Кабмине. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ПАО «АРСЕЛОРМИТТАЛ КРИВОЙ РОГ» (АМКР) СОЗДАЕТ СОБСТВЕННУЮ МЕТАЛЛОТОРГОВУЮ СЕТЬ

В настоящее время на высококонкурентном рынке металлопродукции идет борьба практически за каждого клиента, и хорошо отлаженная связь с потребителем имеет весомое значение в этой борьбе. Для того чтобы быть ближе к потребителю и повысить уровень обслуживания клиентов, комбинат "АрселорМиттал Кривой Рог" приступил к созданию собственной металлоторговой сети в Украине.

Развитие своей дистрибуторской сети является одной из стратегических инициатив ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог", которую предприятие довольно активно реализует в настоящее время. Как заявляет руководство предприятия, собственная дистрибуция позволит комбинату стать ближе к потребителю, сократить время поставки продукции, улучшить обслуживание клиентов и повысить их лояльность к компании. Максимально приблизив продукцию непосредственно к потребителю, предприятие сможет более гибко и быстро реагировать на изменения на рынке металла, тем самым оптимизируя загрузку производственных мощностей. А за счет сокращения времени доставки продукции к клиентам, снижения затрат на перевозки и более эффективного использования ресурсов увеличится прибыль всего предприятия.

К настоящему времени компания открыла два склада - в конце июля в Одессе и в середине сентября в Киеве. 31 июля в сортопрокатном цехе №2 в торжественной обстановке в присутствии руководства предприятия для первого склада в Одессе была отгружена первая партия металлопроката. Тремя грузовыми автомобилями вывезли 66 т арматуры с мелкосортного стана №4 СПЦ № 2. Вместимость склада составляет 10 тыс. т готовой продукции.

С середины лета потребители металлопродукции "АрселорМиттал Кривой Рог" со всего южного региона Украины получили возможность закупать арматуру, катанку, сортовой прокат непосредственно со склада в Одессе. Что выгодно с экономической точки зрения как для комбината, так и для его клиентов. Для максимального охвата территории внутреннего рынка "АрселорМиттал Кривой Рог" запланировал до конца года открыть 5 складов в разных регионах Украины. В середине сентября был открыт второй по списку, но не по значимости, склад готовой продукции в Киеве.

На сегодня Киев остается крупнейшим в стране потребителем арматуры и другого проката для строительства, поэтому присутствие в данном сегменте рынка очень важно. Предполагается, что наличие и ассортимент металлопродукции на складе в Киеве позволят предприятию выполнить практически любой заказ клиента. Вместимость киевского склада идентична одесской и составляет 10 тыс. т готовой продукции. Однако отличительная особенность склада в Киеве состоит в том, что продукцию для него можно доставить различными путями: автомобильным, железнодорожным или речным транспортом. При этом поставяться будет весь ассортимент производимой на комбинате продукции.

Несмотря на то, что на новых складах пока отлажены не все процессы (отгрузка, доставка, учет, обработка заказов и ценообразование налажены, а вот логистику еще отрабатывают, так как различные пути доставки обеспечивают более гибкое управление транспортными затратами) результаты уже видны. В частности, предприятие получает положительные отзывы от клиентов. Ведь если ранее клиент хотел закупить, например 20 т продукции, необходимо было ждать от 1 до 4 недель. Теперь же он может забрать ее со склада в день обращения, практически сразу после оплаты.

Месторасположение трех оставшихся складов еще не известно, вопрос пока в процессе обсуждения. Известно только, что один из складов будет находиться в Кривом Роге, так как это поможет предприятию более эффективно управлять производственными мощностями. Решение о месторасположении еще двух складов будет приниматься с точки зрения максимального удобства для потребителей, логистики и финансовой эффективности. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПАО «ДОНЕЦКИЙ МЕТАЛЛОПРОКАТНЫЙ ЗАВОД» (ДМПЗ) ВВЕЛО НОВЫЙ ВИД ПРОДУКЦИИ ТРЕТЬЕГО ПЕРЕДЕЛА

Начиная с июля ПАО "Донецкий металлпрокатный завод" предлагает потребителю новый вид продукции - мелющие шары диаметром 40 и 60 мм. В настоящее время идет освоение производства шаров 30 и 50 мм. В ближайшем будущем завод намерен занять достойное место по производству качественных мелющих тел и закрепить свою позицию на украинском и зарубежном рынках.

Прокатный цех Донецкого металлпрокатного завода был пущен в далеком 1958 г. и до недавнего времени занимался лишь производством сортового проката из заготовок квадратного сечения. Со временем сортамент выпускаемой на заводе продукции был значительно расширен. Сегодня предприятие реализует металлпрокат следующих видов: полосы, уголки, арматуру, круги, квадраты и шестигранные различных размеров. Тем не менее, низкий спрос на такую металлопродукцию на внутреннем рынке не позволял полностью загрузить сортопрокатный стан. Поэтому в начале 2012 г. акционерами ДМПЗ было принято решение о строительстве на базе прокатного цеха линии по производству мелющих шаров, используемых в горнорудной промышленности. Новый шаропрокатный стан должен был увеличить производство проката на 3-4 тыс. т в месяц.

Весной того же года с рядом компаний были заключены договора на поставку основного оборудования для производства шаров диаметром от 30 до 80 мм производительностью до 40 тыс. т в год. Нагревательная печь с шагающим подом была изготовлена итальянской компанией Forni E Combustione, а шаропрокатный стан 30-80 - российским ОАО "Электростальский завод тяжелого машиностроения". Все проектные работы выполнили харьковский НИИ "Гипросталь" и московский ОАО АХК "Внииметмаш". Строительные работы, длившиеся с июня 2012 г. по июнь 2013 г., выполняли донецкие подрядные организации: "ПМИ", "ДМС", "Континент" и "Альтаир".

В июле после завершения всех монтажных работ на предприятии осуществили пуск шаропрокатного стана и прокатали шары диаметром 60 мм (18 июля), а позже и шары диаметром 40 мм (27 июля). А в первой декаде августа освоили производство и отработали технологию прокатки и термообработки шаров указанных диаметров. Благодаря разработанному режиму термообработки, совместимым с используемыми марками стали, удалось получить стабильные показатели твердости по поверхности и на 0,5 диаметра, что позволяет достигать равномерного износа и сохранения формы шара во время эксплуатации:

Для обеспечения низкотемпературного самоотпуска стальных шаров техническими специалистами ДМПЗ была разработана конструкция термokonтейнеров, которые позволяют максимально снизить структурные напряжения в шарах после закалки. Также было создано оборудование для сортировки и упаковки готовых шаров в биг-бэги с насыпной массой шаров до 1,5 т. Оно позволяет минимизировать трудозатраты и сократить время сортировки и упаковки готовой продукции. Все эти мероприятия дали возможность получать качественные шары, соответствующие 3 и 4 группе твердости по ДСТУ 3499-97.

Контроль параметров твердости каждой партии продукции, поставляемой потребителю, на заводе осуществляет сертифицированная лаборатория. Уже к середине сентября шаропрокатный стан вышел на стабильную производительность: шары диаметром 40 мм - 4,5 т/ч (проектная производительность - 5,0 т/ч); шары диаметром 60 мм - 6,0 т/час (проектная производительность - 7,5 т/ч).

В августе новый шаропрокатный стан произвел 31,4 т мелющих шаров. Уже осуществляются отгрузки нового для завода вида продукции: выполняются ряд заказов как для украинских (в т. ч. Никитовский доломитный завод), так и для зарубежных предприятий. До конца 2013 г. ДМПЗ планирует освоить производство шаров диаметром 30 и 50 мм. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЧАО «ДОНЕЦКИЙ ЭЛЕКТРОМЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ДЭМЗ) ВОЗОБНОВИЛО РАБОТУ

ЧАО "Донецкий электрометаллургический завод", возвращенное группой "Мечел" (РФ) прежнему владельцу Вадиму Варшавскому, возобновило работу после более чем полугодового простоя и начало отгрузки продукции потребителям. Как сообщили на предприятии 3 октября, к настоящему времени поставщикам уже отгружено более 10 тыс. т непрерывной квадратной заготовки. "Электросталеплавильное производство ДЭМЗ пустил 23 сентября. На октябрь сформирована производственная программа", - отметили в администрации завода.

В январе-сентябре 2012 г. предприятие выплавило 448 тыс. т стали. "Мечел" остановил ДЭМЗ в конце 2012 г. в связи со сложной ситуацией на рынках металлопродукции. В середине августа сообщалось, что ОАО "Мечел" подписало с В. Варшавским соглашение о продаже последнему ДЭМЗа за EUR2 тыс. При этом покупатель обязался погасить задолженность ДЭМЗа перед группой "Мечел" до \$81 млн. в зависимости от времени погашения. Оперативное управление заводом планировалось передать В.Варшавскому в ближайшее время. Сделка должна быть закрыта в конце 2013 г. "Мечел" в 2011 г. приобрел завод у структур "Альфа-групп", являвшейся крупнейшим кредитором компаний В. Варшавского. Сумма сделки составила \$537 млн., которые "Мечел" должен был выплачивать равными траншами до декабря 2018 г. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**EVRAZ НЕ СОБИРАЕТСЯ ПРОДАВАТЬ
 ПАО «ЕВРАЗ - ДНЕПРОПЕТРОВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД ИМ. ПЕТРОВСКОГО»**

Российская горно-металлургическая компания Evraz не планирует продавать ДМЗ им. Петровского, сообщил старший вице-президент по международной деятельности компании Павел Татъянин, передает Bloomberg. "Мы разработали соответствующую программу, которая предполагает инвестиции чуть менее \$200 млн. в течение 3-4 лет в модернизацию производственных мощностей предприятия", - сказал он. По его словам, в долгосрочной перспективе показатель EBITDA всего украинского бизнеса Evraz должен выйти на уровень \$170 млн. в год. Татъянин также заметил, что украинские метзаводы должны нарастить поставки металлопродукции в ЕС после подписания создания ЗСТ. "Украина потеряла рынки Северной Африки из-за политической нестабильности в регионе, поэтому европейское направление станет главным", - отметил топ-менеджер. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ЗАПОРОЖСТАЛЬ» СОХРАНИТ ПОСТАВКИ МЕТАЛЛОПРОДУКЦИИ НА РОССИЙСКИЙ РЫНОК

Запорожский металлургический комбинат "Запорожсталь", входящий в группу "Метинвест", считает украинский рынок приоритетным для предприятия, но при этом намерен сохранить поставки металлопродукции в Россию. Как сообщил генеральный директор "Запорожстали" Ростислав Шурма, подписание контракта с ООО "ПрогрессГрупп" (Бердичевский машиностроительный завод "Прогресс") на выполнение работ по газоочистке для агломашины №2 подтверждает приоритетность украинского рынка. "Для нас приоритет номер один - украинский рынок и украинские поставщики оборудования и материалов. И сегодняшнее событие - это яркое подтверждение нашей политики".

"Российский рынок тоже очень важен - там мы сотрудничаем со многими компаниями", - сказал гендиректор, отвечая на вопрос журналистов об осложнении торговли с партнерами в России и планах сотрудничества с ними в дальнейшем. При этом он отметил, что меткомбинат поставляет свою продукцию еще около 3 тыс. российских клиентов. "Наша продукция там есть и будет конкурентоспособной как по ценам, так и по качеству. И мы будем поддерживать и обслуживать дальше наших российских клиентов", - резюмировал Шурма. "Запорожсталь" краткосрочно приостанавливала отгрузки металлопродукции в Россию из-за неясной ситуации с прохождением российской таможни. (Коммерсант-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ЗАПОРОЖСТАЛЬ» ПОДПИСАЛО КОНТРАКТ НА УСТАНОВКУ ГАЗООЧИСТКИ АГЛОМАШИНЫ №2

МК «Запорожсталь» подписал контракт с украинской компанией ООО «ПрогрессГрупп» (Бердичевский машиностроительный завод «Прогресс») на выполнение работ по поставке и монтажу газоочистного оборудования для агломашины №2. Установка газоочистного оборудования в агломерационном производстве является важным этапом масштабной программы экологической модернизации металлургических предприятий группы «Метинвест», цель которой - минимизировать влияние производства на окружающую среду. Инвестиции в проект по установке газоочистного оборудования агломашины №2 составят порядка 80 млн. грн. Принцип и уникальность работы новой газоочистки агломашины №2 заключается в многоступенчатости очистки отходящих газов: газ очищается в рукавных фильтрах, уловленная железосодержащая пыль из рукавных фильтров возвращается обратно в агломерационное производство. Затем, при помощи реактора, очищаются газы, содержащие максимальную концентрацию сернистого ангидрида. После реактора газ направляется на окончательную очистку в рукавный фильтр. «Выбирая газоочистное оборудование для второй агломашины, мы руководствовались двумя принципами. Первое, мы выбрали самую передовую технологию в мире, которая применяется в агломерационном производстве, это многоуровневая очистка с применением рукавного фильтра. Во-вторых, при выборе поставщика оборудования, мы целенаправленно ориентировались на украинского производителя. Если аналог зарубежного оборудования производится в Украине, то предпочтение должно отдаваться отечественным маркам», - подчеркнул Генеральный директор МК «Запорожсталь» Ростислав Шурма.

Реконструкция газоочистки для агломашины №2 будет проходить в несколько этапов и предполагает выполнение проектно-инжиниринговых работ, поставку оборудования, строительно-монтажные и пусконаладочные работы. Начало строительно-монтажных работ запланировано на конец года, пуск оборудования в работу - в сентябре 2014 г. Новое газоочистное оборудование обеспечит очистку воздуха от пыли - ниже 30 мг/куб. м, по сернистому ангидриду - ниже 400 мг/куб. м, что будет соответствовать европейским нормативам выбросов, а также позволит поэтапно снижать сброс шламовых вод от оборотного цикла аглофабрики. Установка высокотехнологического газоочистного оборудования агломашины №2 является одним из основных мероприятий, включенных в «Программу охраны окружающей среды, рационального использования природных ресурсов и обеспечения экологической безопасности Запорожья» и в трехстороннее соглашение между ОАО «Запорожсталь», Министерством экологии и природных ресурсов Украины и Запорожским облсоветом. В мае МК «Запорожсталь» пустил в работу новую газоочистку агломашины №1. (ОАО «Запорожсталь»/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЗА ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА ОАО «ЗАПОРОЖСТАЛЬ»
 НАРАСТИЛО ВЫПУСК ОСНОВНЫХ ВИДОВ МЕТАЛЛОПРОДУКЦИИ**

В январе-сентябре меткомбинат "Запорожсталь" увеличил производство чугуна по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 0,1%, стали - на 1,6% и проката - на 4,7%.

Показатель	Ед. изм.	Янв.-сент. 2012 г., тыс. т	Янв.-сент. 2013 г., тыс. т	Янв.-сент. 2013 г./ янв.-сент. 2012 г., тыс. т	Янв.-сент. 2013 г./ янв.-сент. 2012 г., %
Чугун	тыс. т	2400,0	2402,0	2,0	101,1
Сталь	тыс. т	2826,6	2873,1	46,5	101,6
Прокат	тыс. т	2331,7	2441,4	109,7	104,7

В сентябре на МК "Запорожсталь" отмечен рост производственных показателей: объем производства чугуна вырос на 0,5%, проката - на 4,7%. В сентябре произведено 270,7 тыс. т чугуна, 326,2 тыс. т стали, 276,1 тыс. т проката.

Показатель	Ед. изм.	Сентябрь 2012 г., тыс. т	Сентябрь 2013 г., тыс. т	Сент. 2013 г./ сент. 2012 г., тыс. т	Сент. 2013 г./ сент. 2012 г., %
Чугун	тыс. т	269,5	270,7	1,2	100,5
Сталь	тыс. т	327,1	326,2	-0,9	99,7
Прокат	тыс. т	263,8	276,1	12,3	104,7

В сентябре комбинат достиг рекордного за 2013 г. объема производства холоднокатаного проката в количестве 86,7 тыс. т, а также рекордного объема отгрузки холоднокатаного проката за последние пять лет - 82,1 тыс. т. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЭНЕРГОКОМИТЕТ ООО «МЕТИНВЕСТ ХОЛДИНГ»
ПРОВЕРИЛ СИСТЕМУ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО МЕНЕДЖМЕНТА ОАО «ЗАПОРОЖСТАЛЬ»**

24-25 сентября на комбинате "Запорожсталь" прошел энергокомитет «Метинвеста» с целью проверки функционирования на комбинате стандарта ISO 50001, а также с целью обмена опытом, и оптимизации работы предприятий в направлении сокращения энергоемкости и снижения себестоимости продукции. В рамках работы энергокомитета представители четырех предприятий - МК "Азовсталь", ММК им. Ильича, Енакиевского металлургического завода, Харьковского трубного завода ознакомились с действующей на комбинате системой энергетического менеджмента (СЭНМ), посетили три самых энергозатратных цеха комбината с целью проведения внутреннего энергоаудита, а также ознакомились с аспектами работы комбината, направленной на сокращение потребления энергоресурсов. По результатам аудита коллеги отметили высокий уровень соответствия СЭНМ международному стандарту ISO 50001.

"Мы видим в течение последнего года существенный прорыв с точки зрения сокращения потребления энергоресурсов на МК "Запорожсталь", а также такие мероприятия, которые еще не реализуются на других предприятиях группы «Метинвест». Этот опыт комбината весьма ценен, и мы будем распространять его. В частности, исполнение и контроль исполнения международного стандарта ISO 50001, который мы внедрили на всех наших предприятиях, лучше всего реализуется на комбинате "Запорожсталь", - отметил руководитель энергокомитета, директор по ремонтам и инвестициям металлургического дивизиона группы «Метинвест» Сергей Баранов.

"Мы уделяем много внимания и применяем комплексный подход к вопросам энергосбережения на комбинате. Нам очень важна оценка и мнение наших коллег с группы «Метинвест» для того, чтобы убедиться в правильности выбранного нами пути в направлении повышения эффективности работы нашего предприятия", - подчеркнул генеральный директор комбината "Запорожсталь" Ростислав Шурма.

МК "Запорожсталь" по итогам 8 месяцев достиг снижения энергоемкости продукции на 4,3% до 21,7 ГДж/т против 22,7 ГДж/т в 2012 г. Приоритетом сокращения потребления топливно-энергетических ресурсов на МК "Запорожсталь" является экономия природного газа и покупной электроэнергии. Результаты работы в этом направлении подтверждаются фактами - по итогам восьми месяцев получено снижение затрат на топливно-энергетические ресурсы более чем на 136 млн. грн., или 104 грн./ту товарной металлопродукции. В мае комбинат прошел сертификацию по международному стандарту ISO 50001. Аудиторами "ТЮФ ЗЮД Украина" положительно отмечен индивидуальный подход МК "Запорожсталь" в интерпретации вопросов энергосбережения и выдан международный сертификат, подтверждающий соответствие СЭНМ МК "Запорожсталь" требованиям стандарта ISO 50001. ([Zaporizhstal.com/Металл Украины, СНГ, мира](http://Zaporizhstal.com/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

АНАЛИЗ

СЕНТЯБРЬ 2013 ГОДА НЕ ОПРАВДАЛ НАДЕЖД МЕТАЛЛУРГОВ

Летний рост цен на металлопродукцию некоторые наблюдатели поспешили назвать успешной подготовкой платформы для вхождения в осенний строительный сезон. Однако сентябрь не оправдал надежд металлургов: стоимость металлопроката, экспортируемого из Украины, начала снижаться. Похоже, что традиционного осеннего роста в текущем году не будет. Уже в конце августа ситуация на внешних рынках показала, что летние оценки экспертов были излишне оптимистичными. Реальная экономика оказалась не готова потреблять металл в объемах, гарантировавших осенний рост цен. Не помогло даже небольшое сокращение объемов производства. В сентябре, согласно оперативным данным ОП "Металлургпром", в Украине объемы выплавки стали снизились до 2,69 млн. т (-4,1%). Показатель среднесуточной выплавки за счет меньшего количества дней в сентябре практически не изменился и составил 90 тыс. т.

В августе, по данным Worldsteel, в мире было произведено 130,4 млн. т стали (+5,2% к аналогичному периоду прошлого года). Украина осталась на девятом месте в рейтинге мировых производителей. При этом существенно сократилось производство в Турции, которая расположилась на 10 месте (-10,2% к августу 2012 г.). Это объясняется летними забастовками на металлургических предприятиях страны. Лидер, Китай выплавил 66,3 млн. т, что на 12,8% больше результатов августа 2012 г. Также ассоциация опубликовала свой традиционный прогноз по мировому потреблению металлопроката. Ожидается, что в текущем году этот показатель увеличится на 3,1% до 1,475 млн. т. В 2014 г. темпы роста сохранятся и потребление составит 1,523 млн. т (+3,3%). При этом большую часть прироста обеспечит КНР. Стоит отметить достаточно высокие ожидания по Ближнему Востоку и Северной Африке - прирост на 7,3% в 2014 г. Также ожидается, что после двух лет падения в следующем году возобновится рост стального потребления в ЕС. Главная ценовая тенденция сентября - сокращение цен на рынке квадратной заготовки и сортового проката, а также боковой тренд в сегменте плоского проката и слябов.

Плоский прокат

По данным ГП "Укрпромвнешэкспертиза" (УПЭ), в сентябре стоимость слябов и плоского проката, экспортируемых из Украины, практически не менялась. Цена слябов в первой половине месяца увеличилась на \$20 (+4,1%), до \$500/т, но так и не достигла рекордного показателя, зафиксированного в середине марта - \$525/т. После этого в течение трех недель стоимость экспортируемых слябов не менялась. По данным агентства "Металл-Курьер" (МК), рост стоимости слябов остановился в конце августа. И в сентябре не было изменений стоимости слябов. Более того, во второй половине месяца данные по этому виду продукции не публиковались. А в агентстве отмечали, что из-за ремонтов прокатного оборудования в сентябре украинские предприятия увеличили предложение слябов на свободном рынке.

В сегменте готового проката также установился боковой тренд. Стоимость горячекатаного рулона в сентябре варьровалась в пределах \$5 в диапазоне \$540-545/т (данные УПЭ). В результате этот показатель за месяц снизился на \$3 до \$540/т. Аналитики МК зафиксировали аналогичные колебания - рост на \$5 (+1%) до \$528/т, с последующим снижением на те же \$5 до \$523/т. Стоимость толстого листа, экспортируемого из Украины, согласно статистике УПЭ, почти весь месяц держалась на уровне \$520/т. Однако в конце периода толстолистовой прокат подешевел на \$3 (0,5%) до \$547/т. МК в сентябре не зафиксировал изменения стоимости толстого листа - весь месяц она находилась на уровне \$538/т. Ц

еновая стабильность на рынке плоского проката поддерживалась спросом в ЕС, а также относительно высокими котировками железорудного сырья на спотовом рынке КНР. Австралийская железная руда (Fe 62%) в сентябре так и не опустилась в цене ниже \$131/т. Более того, в конце сентября шла подготовка к недельным каникулам в Китае, которые связаны с одним из государственных праздников - Днем образования КНР. То есть во второй половине месяца трейдеры старались запастись сырьем.

Сортовой прокат

Первые признаки того, что рост цен в сегменте длинномеров закончился, появились еще в августе. А в сентябре началось плавное снижение стоимости квадратной заготовки и сортового металлопроката. Определенную роль сыграло появление новых игроков. В конце месяца возобновил работу Донецкий электрометаллургический завод, простаивавший с конца 2012 г. Новому-старому собственнику - российскому бизнесмену Вадиму Варшавскому - пока удается не только обеспечивать сбыт, но и закупать стальной лом - основное сырье, которое в Украине считается дефицитом.

По данным УПЭ, квадратная заготовка в сентябре подешевела на \$18 (-3,5%) до \$495/т. Аналитики "Металл-Курьера" зафиксировали снижение стоимости квадрата на \$15 (-3%) до \$493/т. Однако в конце месяца произошла небольшая коррекция на \$1 до \$494/т. В августе был остановлен сортопрокатный цех Днепровского МК им. Дзержинского (ДМКД), где в течение года будет произведена замена прокатного оборудования. Вместо стана-350 будет смонтировано новое оборудование стана 200/400. В результате предприятие сможет существенно расширить номенклатуру выпускаемой продукции, в частности, за счет выпуска арматуры и катанки. Такое решение практически наверняка отразится на валовых объемах производства, но зато позволит усилить конкурентные позиции предприятия.

Вряд ли работы на ДМКД оказали такое влияние на рынок. Снижение стоимости готового проката последовало за уменьшением котировок квадрата. Также оказывала давление политическая нестабильность в ряде стран Ближнего Востока, что не способствовало экономической активности в регионе. По данным УПЭ, арматура в сентябре подешевела на \$20 (-3,4%) до \$565/т, что практически соответствует минимальному годовому уровню, зафиксированному в июне (\$563). Катанка в сентябре также подешевела на \$20 до \$570/т (-3,4%).

В статистике "МК" зафиксирована аналогичная ситуация по катанке, но несколько отличная - по арматуре. В сентябре арматура подешевела на \$20 (-3,4%) до \$570/т. А стоимость катанки снизилась меньше, чем в статистике УПЭ, - лишь на \$12 (-2,1%) до \$573/т. Снижение стоимости металлопроката в сентябре-октябре - не очень хороший знак для металлургов, которым остается надеяться, что рыночная ситуация позволит удерживать цены на приемлемом уровне до конца, не давая им сорваться в пропасть. А также следить за прогнозом погоды, которая уже неоднократно срывала сроки строительного сезона.

Можно отметить, что действия производителей достаточно разнородны: пока одни находятся вне рынка, стараясь более точно оценить рыночную ситуацию и не принимать скоропалительных решений, другие заключают сделки на прокат, который будет произведен более чем через месяц. Подобная разобщенность может сыграть на руку противоположной стороне - потребителям, которые едины в одном: купить дешевле. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНТЕРВЬЮ

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ПАО «АРСЕЛОРМИТТАЛ КРИВОЙ РОГ» (АМКР) АРТЕМ ПОЛЯКОВ – ОБ УПРАВЛЕНИИ ЗАВОДОМ, КОТОРЫЙ НЕ ПРОДАЕТСЯ

"АрселорМиттал Кривой Рог" в прошлом году вернул себе лидерство среди украинских металлургических предприятий по объемам выплавки стали, но по итогам года осталась в убытках. Опубликованы основные моменты из интервью, которое Forbes взял у Артема Полякова, генерального директора завода.

- Какие цели Миттал ставил при покупке "Криворожстали"? Зачем завод корпорации?

- Главная задача - увеличить объемы производства и прибыльность всей группы. Речь идет и о производстве "Криворожстали", и продажах металла, и о сопутствующих выгодах для ArcelorMittal. Например, мы покупаем ферросплавы у украинских заводов не только для "АрселорМиттал Кривой Рог", но и для заводов корпорации в Европе. Другой пример: мы завозим в Украину уголь и кокс из Казахстана и Польши, где работает ArcelorMittal. Получается логистическая цепочка: вагоны, которые приходят из Казахстана с углем, потом везут прокат в Россию. А вагоны с железорудным концентратом, которые идут в Польшу, потом приходят к нам с коксом. Выходит неплохая экономия для всей группы.

- Как вы оказались в Кривом Роге?

- Естественным путем: компания искала кандидата на должность гендиректора на предприятие, на меня вышли рекрутеры, мне предложение понравилось. С Лакшми Митталом впервые встретились в тот момент, когда он интервьюировал меня на эту должность.

- Вы - третий директор "АрселорМиттал Кривой Рог" за последние три года. Это некое правило ArcelorMittal, что директора украинского завода меняют, скажем, раз в два года?

- Не пугайте - скоро два года, как я здесь (смеется). Смена директоров - это точно не корпоративная политика: простое стечение иногда непростых обстоятельств.

- Почему "АрселорМиттал Кривой Рог", работая в прибыль, почти не платит дивидендов - последний раз такое произошло в 2008 г.?

- Реинвестируем прибыль в развитие. В прошлом году, кстати, завод получил убытки - чуть менее 3 млрд. грн.

- Как так получилось? "Метинвест" и вертикально интегрированные российские предприятия закончили год с прибылью, несмотря на кризис.

- Классическая ситуация: цены на металл падают быстрее, чем на сырье. Более того, кое-где затраты растут - например, расходы на электроэнергию, транспорт. Это называется "ценовые ножицы". Мы очень зависимы от внешних рынков - в Украине мы продаем примерно 15% продукции, в 2013 г. эта доля даже меньше. В прошлом году цены на квадратную заготовку в черноморских портах упали примерно на \$85/т, или на 18%, а к ним привязаны цены почти на весь наш сортамент.

Отрицательная прибыль - еще и результат перехода компании на международные стандарты финансовой отчетности в 2012 г. Была переоценка стоимости основных фондов, разницу записали в убытки. Но даже без этого наша деятельность в прошлом году была убыточной (прибыль EBITDA "Криворожстали" в 2012 г., по данным финансовой отчетности - 838 млн. гривен. - Forbes).

- Материнскую компанию обвиняют в том, что она отбивает затраты на покупку завода и мало инвестирует в его модернизацию. Что можете ответить?

- С 2006 г. собственник потратил 10 млрд. грн. на Capex (Capital Expenditures - капитальные инвестиции. - Forbes), еще 6,5 млрд. грн. - на текущие ремонты. Машина непрерывного литья заготовок (МНЛЗ), которую мы пустили в 2011 г., обошлась в \$120 млн. Реконструкция коксовых батарей №3 и №4, которую завершили в 2008 г., стоила \$199 млн., капремонт доменной печи №8 - \$127 млн. Это только самые крупные проекты.

- Какие инвестиционные проекты запланированы на ближайшие 2-3 года?

- Проводим капремонт доменной печи №6, закончим в следующем году. Стоимость - \$130 млн. Запланировали реконструкцию еще двух коксовых батарей - №5 и №6 - и построить новую систему очистки газов в конвертерном цехе. Их общая стоимость - более \$250 млн. Но сейчас у нас не бюджет развития, не бюджет масштабных строек - у нас бюджет сохранения производства во время кризиса.

- Будет ли завод строить новую аглофабрику, как было прописано в инвестобязательствах перед Фондом государственного имущества?
- Фонд госимущества в декабре прошлого года согласовал изменения в договоре купли-продажи завода: вместо строительства новой аглофабрики мы договорились реконструировать две действующие. Суть этих обязательств была не в том, чтобы построить новую аглофабрику, а в том, чтобы закрыть одну устаревшую - аглофабрику металлургического производства. Ее мы договорились закрыть не в 2027 г., как было предусмотрено в первой версии инвестобязательств, а в 2018 г.
- Если предприятие закрывает одну из аглофабрик, значит, уменьшится и его мощность?
- Производство останется таким же, как сейчас - 6-6,5 млн. т стали в год.
- Стоит ли перед компанией задача обеспечить себя своим сырьем и стать полностью интегрированной группой, как "Метинвест"?
- Сейчас стоит задача пережить кризис, не допустить падения объемов производства и не тратить лишнего. По большому счету, из металлургического сырья нам нужен только уголь. Мы оценивали угольные активы, которые теоретически можно купить в Украине, но решили пока повременить с покупками.
- "АрселорМиттал Кривой Рог" - это сырьевое предприятие или производитель конечной продукции?
- Одна из наших задач - обеспечить такую структуру продаж, которая ведет к максимальной прибыльности предприятия. И если для этого нужно, загружая мощности, продавать заготовку, так и будем делать. В прошлом году более 70% выручки мы получили от реализации готовой продукции: арматуры, катанки и проката. Доля полуфабрикатов (квадратной заготовки) - более 24%, или около 1,3 млн. т. Продажи железорудного сырья - концентрата - дали нам примерно 5% выручки.
- Почему не занимаетесь производством металлоконструкций? Не идете в дальнейшие переделы?
- У комбината были разные планы - помнится, даже были разговоры о том, чтобы пустить производство плоского проката. Сейчас лишние проекты не нужны.
- В 2011 г. произошло разделение предприятий корпорации на дивизионы. Как это отразилось на управлении комбинатом?
- Управленческая структура у нас разделена. Мы находимся в стальной дивизионе ArcelorMittal, а ГОК - в горном. Управленчески ГОК подчиняется Лондону, административно - мне. Я как директор предприятия не занимаюсь инвестициями в ГОК, не определяю их программу развития. Ставлю задачу - сколько мне нужно сырья, ГОК выполняет заказ.
- Изменилась ли география сбыта?
- Основной доход мы получаем на наших ключевых рынках - страны Ближнего Востока, Украина, Россия и другие страны СНГ. Сейчас почти ничего не продаем в Индию и намного меньше продаем в Африку - фрахт дорогой.
- Как распределяются полномочия между "АрселорМиттал Кривой Рог" и материнской компанией?
- ArcelorMittal утверждает стратегию, бюджеты, крупные инвестиционные проекты. Оперативное управление предоставлено комбинату. Когда пришел на завод, мне дали полное право принимать решения о продажах всего объема производства. В ArcelorMittal торговая и коммерческая части отданы бизнес-подразделениям, то есть самим предприятиям, чтобы они были окончательно ответственны за свой profit&loss statement. У меня нет возможности увернуться от ответственности и сказать: "Это же не я".
- Как реализуется продукция?

- В ArcelorMittal есть свой департамент продаж, есть подразделение в Дубае. Но все решения по прокату "Криворожстали" принимаем здесь, в Украине: что, почему и куда продавать. Если и пользуемся нашими сторонними подразделениями, то только для того, чтобы уменьшить затраты на транспорт. Поэтому в таком случае сторонние подразделения работают как наш торговый офис.
- Раньше "Криворожсталь" продавала железную руду другим украинским заводам. Как сейчас?
- Мы - единственные потребители своей руды внутри Украины. Еще около 2 млн. т сырья в год продаем в Польшу.
- Как часто отчитываетесь перед материнской компанией?
- Обзор деятельности и подведение итогов происходит ежеквартально. Однако визиты и встречи происходят чаще: либо мы посещаем штаб-квартиру, либо приезжают к нам. Лакшми Миттала за полтора с лишним года, что я в Украине, мы принимали трижды.
- Есть ли у вас полномочия по заключению сделок купли-продажи активов?
- Непосредственно сделками занимается материнская компания. Я мониторию рынок - если замечаю что-то полезное, предлагаю варианты департаменту слияний и поглощений ArcelorMittal.
- Правда ли, что "АрселорМиттал Кривой Рог" хотел купить металлотрейдера УГМК у акционеров Индустриального союза Донбасса?
- УГМК торгует нашим прокатом. Но переговоров о покупке не вели, по крайней мере, с тех пор, как я на заводе. Мы работаем через дилерскую сеть и продаем прокат через торговые представительства в крупнейших украинских городах - Киеве, Львове и Донецке. За рубежом у нас два офиса по продажам в России, и один - в Азербайджане. Теперь еще развиваем свою сеть складов для мелких оптовиков и конечных потребителей. Уже открыли два: в Одессе и Киеве.
- На рынке постоянно появляются слухи, что собственники "АрселорМиттал Кривой Рог" хотят продать завод. Что можете ответить?
- Повторю дословно то, что в конце 2012 г. заявили члены правления ArcelorMittal Гонзало Уркихо и Судхир Маашвари о возможной продаже части активов "АрселорМиттал Кривой Рог": "Слухи не отвечают действительности и абсолютно беспочвенны".
- "Криворожсталь" - частый участник различных судебных процессов и телевизионных ток-шоу, сейчас вот появился законопроект о ее возврате в госсобственность. Чем вы можете объяснить высокую информационную активность вокруг завода в последнее время?
- Совпадением.
- Сколько на "Криворожстали" работало людей на момент распада СССР, сколько - перед приватизацией комбината и сколько сейчас?
- Сейчас у нас столько же людей, сколько было в 1991г. - 32000. В 2005 г., когда купили завод, было более 57000 - за счет того, что к государственной "Криворожстали" в разное время присоединяли непрофильные активы наподобие ферм, колбасного цеха, объектов ЖКХ и много другого. Мы проводим реструктуризацию и избавляемся от них.
- Насколько выплавка стали на одного работника "Криворожстали" соответствует среднему уровню в Украине и мире?
- По нам: на человека в прошлом году приходилось 233 т жидкой стали. От коллег отстаем - на "Азовстали" аналогичный показатель - 381 т, на "Северстали" - почти 420 т. Конечно, цифры надо правильно интерпретировать - коллеги передали много вспомогательных функций на аутсорсинг, потому и штат у них меньше. Мы эту дорогу начали осваивать совсем недавно.

- Это вы к тому, что надо сокращать людей?
 - Нет, надо повышать производительность.
 - За счет чего?
 - Например, закрывать устаревшие переделы, такие как блюминг, мартеновское производство. Высвобождающихся людей переобучать, давать новую профессию, например, ремонтников.
 - А в чем эффективность? Количество сотрудников ведь останется прежним?
 - Эффективность в том, что мы будем меньше привлекать подрядные организации.
 "Криворожстали" не хватает примерно 2500 рабочих
 - Консультанты из Boston Consulting Group рекомендуют снизить численность персонала в "АрселорМиттал Кривой Рог" до 17000 человек. Намерены ли вы воплотить эти рекомендации в жизнь?
 - Я сейчас вам изложил совсем другой подход. Задача роста производительности труда - это задача выживания и конкуренции. Мы будем ее решать, при этом будем стараться по минимуму увольнять собственный персонал. В процессе оптимизации численности рабочих произошли

искажения. Нам сейчас не хватает помощников машинистов, крановщиков, других рабочих - всего примерно 2500 производственников - такие люди нам очень нужны. Получается двусторонний процесс. При помощи системы добровольного увольнения и выплаты компенсаций мы уменьшаем дублирующие функции и сокращаем избыточный административно-хозяйственный персонал. И параллельно продолжаем набор и внутренние переводы на рабочие специальности.

- Почему "Криворожсталь" привлекает компании "Метинвеста" и ИСД к ремонтным работам - не хватает квалификации?

- У нас огромный собственный ремонтный комплекс, который входит в структуру предприятия. Если посчитать всех, кто занимается ремонтом, получается около 10000 человек, и на подряде у нас еще примерно 2500 человек. Сторонние компании мы привлекаем, когда они могут сделать работу быстрее и дешевле. Плюс есть специфические работы, требующие специальных навыков и лицензий на их выполнение. (Forbes-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

ПОТРЕБЛЕНИЕ СТАЛИ В 2013 ГОДУ УПАДЕТ

Видимое потребление стали в Украине в 2013 г., как ожидается, сократится на 7,9% по сравнению с 2012г. - до 5,8 млн. т, сообщил председатель экономического комитета Всемирной ассоциации производителей стали (World Steel Association, Worldsteel) Ганс Юрген Керкхофф на пресс-конференции в рамках ежегодной 47-й конференции, проходившей в Сан-Паулу 7-9 октября. По его словам, в 2014 г. в Украине ожидается рост видимого потребления стали на 4,3% по сравнению с 2013 г. - до 6 млн. т.

"Несмотря на сокращение потребления стали в Украине, видимое потребление стали в СНГ возрастет на 3% достигнув 58,9 млн. т, вследствие улучшений в России, где благодаря росту строительства нежилых зданий и стимулирующих мер по оживлению автомобильного рынка потребление стали возрастет на 3,8% - до 43,6 млн. т в 2013 г. Как ожидается, в 2014 г. в России ожидается дальнейший рост потребления стали на 4,6% до 45,6 млн. т", - сказал председатель экономического комитета. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ЛИСТОВОЙ ПРОКАТ С 26 СЕНТЯБРЯ ПО 3 ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА СДАЛ ЦЕНОВЫЕ ПОЗИЦИИ НА ЭКСПОРТНЫХ РЫНКАХ

Экспортные цены на металлопродукцию в украинских портах с 26 сентября по 3 октября изменились только в сегменте плоского проката. Об этом свидетельствуют данные ГП "Укрпромвнешэкспертиза" (УПВЭ). По данным УПВЭ, цена заготовки на условиях FOB Черное море осталась на уровне \$495/т, арматуры - \$565/т, катанки - \$570/т, сортового проката - \$590/т. Сляб за неделю подешевел на 2% (-\$10/т) до \$490/т, горячекатаный рулон - на 1,3% (-\$7/т) до \$533/т, холоднокатаный рулон - на 1,6% (-\$10/т) до \$610/т, толстолистовой прокат - на 0,4% (-\$2/т) до \$545/т.

Запасы проката в украинских портах за неделю сократились на 3 тыс. т до 1,713 млн. т, в том числе украинского производства - на 3 тыс. т до 1,227 млн. т. С 5 сентября по 3 октября украинская заготовка на условиях FOB Черное море подешевела на 2,6% (-\$13/т), арматура - на 3,4% (-\$20/т), катанка - на 3,4% (-\$20/т), сортовой прокат - на 0,8% (-\$5/т). Стоимость сляба в этот период снизилась на 1% (-\$5/т), г/к рулона - на 1,3% (-\$7/т), х/к рулона - на 1,6% (-\$10/т), толстолистого проката - на 0,9% (-\$5/т). (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ НА ИМПОРТИРУЕМЫЙ МЕТАЛЛОПРОКАТ В АВГУСТЕ 2013 ГОДА, \$/т, DAF/C&F, граница Украины

Товар	27.05.13	24.06.13	24.07.13	27.08.13
Арматура А400/500, диам. 8-12 мм, марка стали 3 сп/пс, мдл	550-590	565-575	575-605	540-585
Арматура А400/500, диам. 14-40 мм, марка стали 3 сп/пс, мдл	570-600	575-615	540-575	540-575
Катанка диам. 6-6,5 мм, марка стали - 3 сп/пс	670-740	675-745	620-745	620-745
Круг г/к, разм. 30-75 мм, марка стали - 20-50, мдл	590-640	595-645	595-645	580-630
Уголок, 25-50 мм, марка стали - 3 сп/пс, мдл	620-720	620-720	590-640	595-640
Швеллер, №8-18, марка стали - 3 сп/пс, мдл	620-650	620-725	595-645	595-645
Г/к лист, толщ. 2-8 мм, марка стали - 3 сп/пс	605-640	610-620	575-585	555-575
Г/к лист, толщ. 10-16 мм, марка стали - 3 сп/пс	650-690	575-600	590-600	525-575
Х/к лист, толщ. 0,5-1 мм, марка стали - 3 сп/пс, 0,8 кп	705-745	575-580	555-700	665-705
Оцинкованный лист, толщ. 0,5-1 мм, марка стали - 3 сп/пс, 08 кп, Zn=180 г/кв. м	850-960	795-810	765-935	745-920

(Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**ПРОИЗВОДИТЕЛИ ПЛОСКОГО ПРОКАТА В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА
ЗАКЛЮЧИЛИ НОВЫЕ ЭКСПОРТНЫЕ КОНТРАКТЫ С НЕБОЛЬШИМ ПОНИЖЕНИЕМ КОТИРОВОК**

Для российских и украинских производителей листовой стали рыночная конъюнктура в сентябре была не слишком благоприятной. Спрос на ключевых рынках сбыта в Турции и странах Ближнего Востока в этот период оказался ниже ожидаемого, некоторый рост наблюдался только в Восточной Европе. Причем, в отличие от предыдущих месяцев, российским компаниям трудно было компенсировать сокращение продаж за рубежом расширением внутренних поставок.

Стоимость плоского проката в России остается практически неизменной с июля из-за высокого объема предложения и недостаточного спроса. Темпы роста российской экономики снижаются, при этом, в наихудшем положении находится такой крупный потребитель металла как машиностроение. Стагнация наблюдается в последние месяцы и в трубопрокатной отрасли. По данным трейдеров, металлурги пытаются поднять котировки на октябрь-ноябрь, но эти предложения не поддерживаются рынком. Потребители пока не испытывают необходимости в пополнении запасов и предпочитают выжидать. По их мнению, в ноябре поставщикам так или иначе придется пойти на уступки, чтобы заключить новые контракты и тем самым повысить объем доходов перед концом года.

В странах Ближнего Востока потребность в плоском прокате в сентябре оставалась ограниченной. Покупатели предпочитают приобретать продукцию небольшими партиями для покрытия ближайших потребностей. При этом, котировки на листовую сталь находятся под давлением из-за недавнего удешевления сварных труб.

Впрочем, во второй половине сентября цены на плоский прокат на Ближнем Востоке понижали, в основном, поставщики из Саудовской Аравии и Ирана. Их горячекатаные рулоны были доступны в странах Персидского залива на уровне \$550-560/т, CFR. Остальные производители на существенные уступки не шли. Индийская рупия, в начале сентября провалившаяся до рекордно низкого уровня по отношению к доллару, во второй половине месяца немного поднялась. Вследствие этого цены на индийские горячекатаные рулоны стабилизировались в интервале \$570-580/т, CFR. Восточноазиатские металлурги, немного понизившие цены в первой половине сентября, в дальнейшем приступили к повышению и предлагают горячий прокат не дешевле \$590/т, FOB.

Турецкие производители несмотря на относительно слабый спрос тоже намерены удерживать котировки от спада. Ноябрьский горячий прокат предлагается ими не менее чем по \$585-595/т, CFR, так что спад по сравнению с началом сентября составил не более \$5-10/т. Многие потребители, согласившись с тем, что дальнейшего понижения не будет, подписали контракты с поставщиками из СНГ. Украинские горячекатаные рулоны поставлялись во второй половине сентября в Турцию по \$520-530/т, FOB при стоимости доставки порядка \$15/т, а российские котировались на уровне \$540-550/т, FOB.

На других направлениях дела у металлургов из СНГ развивались с переменным успехом. Поставки российской продукции в Иран осуществлялись, как правило, на уровне \$540-545/т, FOB, т. е. на \$10-20/т дешевле, чем в августе. В то же время, в Европе украинским производителям удалось добиться повышения котировок не менее чем на \$25/т. Новые контракты с польскими покупателями заключались на уровне 430-435 евро/т, DAP, т. е. менее чем на 15 евро/т больше, чем в предыдущем месяце, но из-за укрепления евро валюты повышение в долларах оказалось более значительным. Толстолистовая сталь украинского и российского производства котировалась в Восточной Европе по 445-450 евро/т, DAP.

К настоящему времени металлурги практически распродали октябрьскую продукцию, так что теперь они возьмут паузу, как минимум, до конца первой декады нового месяца. Однако при старте торгов по ноябрьскому прокату цены вряд ли будут существенно отличаться от нынешних. По крайней мере, повышение котировок в Турции, странах Ближнего Востока и Восточной Европы в ближайшем будущем выглядит маловероятным. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЭКСПОРТЕРЫ ЗАГОТОВОК В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА МЕДЛЕННО ПОДНИМАЮТ ЦЕНЫ

Падение цен на ближневосточном рынке заготовок в начале октября сменилось медленным ростом. С начала месяца основные производители поднимали котировки на свою продукцию на \$5-10/т. Октябрьские полуфабрикаты были проданы в конце сентября и первых числах октября по \$490-495/т, FOB, а ноябрьская продукция предлагается уже по \$495-500/т, FOB, хотя верхний уровень этого интервала пока не подтвержден конкретными сделками.

Металлургам, безусловно, помогло то, что объемом предложения полуфабрикатов на октябрь несколько сократился по сравнению с предыдущим месяцем. Кроме того, во второй половине сентября довольно крупные объемы продукции приобрели прокатчики из Египта, Саудовской Аравии и ОАЭ. Это помогло избежать переполнения турецкого рынка и поддержало цены поставщиков. Наконец, в начале октября в Турции произошло небольшое удорожание металлолома, что также стало благоприятным сигналом для производителей заготовок.

В то же время, дальнейшие перспективы выглядят не так уж радужно для поставщиков, которым будет весьма сложно продолжить повышение котировок во второй половине текущего месяца. Большинство российских и украинских компаний запланировали на ноябрь расширение объема производства и экспортных продаж длинномерных полуфабрикатов. При этом объем предложения, очевидно, сократится. В последние дни интерес к приобретению данной продукции проявляют, в основном, турецкие компании, в то время как спрос со стороны других крупных покупателей заметно сократился. Правда, подорожание евро по отношению к доллару привело к тому, что приобретение российских и украинских заготовок стало выгодным для европейских мини-заводов, но о новых сделках на этом направлении пока не сообщалось. В Турции незначительный рост цен на металлолом при относительной стабильности курса лиры по отношению к доллару привел к легкому подорожанию заготовок местного производства. Их стоимость в последнее время находится в интервале \$515-530/т, EXW, хотя при экспорте котировки не превышают \$510-520/т, FOB. Однако ближе к середине октября в Турции должен уменьшиться спрос на металлолом, а это неизбежно потянет вниз цены как на само сырье, так и на полуфабрикаты.

В Восточной Азии конъюнктура регионального рынка заготовок несколько укрепилась в начале октября, когда в китайские компании взяли недельную паузу, вызванную празднованием очередной годовщины основания КНР. В конце сентября китайские металлурги в значимых объемах предлагали на продажу заготовки по \$510-515/т, CFR, маскируя их под готовый прокат, чтобы избежать уплаты 25%-ной экспортной пошлины.

В отсутствие китайцев несколько воспрянули духом корейские компании, которые в конце сентября были вынуждены сбавить цены до \$515-530/т, CFR. В октябре предложения с их стороны поступают на уровне \$530-540/т, CFR, повысились на \$5/т до \$515-520/т, CFR, и котировки на российские заготовки.

В регионе наступил сухой сезон, так что прокатчики из государств Юго-Восточной Азии должны увеличить закупки полуфабрикатов. Наконец, достаточно значимым фактором является и небольшое подорожание металлолома. Тем не менее, говорить о восстановлении азиатского рынка заготовок еще рано. После праздников на рынок должны вернуться китайские компании. Во второй половине сентября они предприняли неудачную попытку повышения цен на длинномерный прокат и перешли к политике демпинга, которая может продолжиться и в октябре. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ НА МЕТАЛЛОПРОДУКЦИЮ НА ВНУТРЕННИХ РЫНКАХ УКРАИНЫ И РОССИИ
(на 27.08.13.2013 г.)**

	Средняя цена (с учетом НДС), EXW			
	Украина		Россия	
	грн./т	\$/т	\$/т	руб./т
Плоский прокат				
Лист г/к 2,0-4,0	5075-8170	635-1020	550-620	18200-20400
Лист г/к 5,0-8,0	5790-5940	725-745	605-622	19900-20500
Лист г/к 10,0-20,0	5700-5750	715-720	555-660	18250-21700
Лист х/к 0,5-0,7	7250-7300	905-915	620-730	20450-24000
Лист х/к 1,0-2,0	6300-6910	790-865	600-685	19830-22600
Лист оцинкованный 0,5-0,6	8270-8370	1035-1047	920-1145	30300-37800
Сортовой прокат				
Арматура А-III, А500С, А400С, 8, 10	5950-6050	745-760	610-690	20075-22750
Арматура А-III, А500С, А400С, 12-25	5900-5950	738-745	590-630	19500-20775
Балка 10-22	8000-8050	1000-1007	775-855	25600-28100
Балка 24-30	8700-9100	1090-1140	975-990	32200-32550
Катанка 6,5; 8	5800-6000	725-750	700-725	23100-23800
Уголок 20-40	6000-6100	750-765	615-710	20200-23300
Уголок 45-75	6000-6200	750-775	615-720	20300-23800
Уголок 100	6500-6700	815-840	705-755	23200-24800
Швеллер №6,5-12	6950-7250	870-907	720-745	23800-24600
Швеллер №18-24	7300-8250	913-1035	720-725	23800-24300
Швеллер №30	8200-8250	1025-1035	725-895	27300-29500

Курс иностранных валют НБ Украины на 27.08.13: \$100 – 799,300 грн., 10 руб. - 2,4181 грн. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН

АО «АРСЕЛОРМИТТАЛ ТЕМИРТАУ»

РАССЧИТЫВАЕТ ОТКРЫТЬ ЛОГИСТИЧЕСКИЕ ЦЕНТРЫ В АСТАНЕ И КАРАГАНДЕ В 2014 ГОДУ

АО "АрселорМиттал" рассчитывает открыть в 2014 г. логистические центры в Астане и в Караганде для работы с потребителями своей продукции напрямую, без посредников, сообщил генеральный директор компании Виджай Махадеван, по информации КазТАГ. "Что касается наших логистических центров, мы работаем над тем, чтобы их организовать в тех регионах, где больше всего потребляется нашей продукции для того, чтобы вести согласованную работу с потребителями. И на данный момент мы хотели бы их иметь в Астане и в Караганде, в следующем году мы планируем (открытие таких центров)", - сказал Махадеван на встрече с потребителями продукции компании в столице Казахстана. (Новости Казахстана/Forbes.kz/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

СТАТИСТИКА

ЗА СЕМЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА ИМПОРТ СТАЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ ИЗ БЕЛАРУСИ УВЕЛИЧИЛСЯ

Согласно таможенной статистике национального статистического комитета Республики Беларусь за 7 месяцев в РФ было отгружено 448,3 тыс. т стальной продукции. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года объемы поставок увеличились на 34,5%. Основу (84%) экспорта составляет строительная арматура.

За год средняя цена на эту продукцию снизилась с 636,6 до \$550,3/т. 8,3% - доля проволоки из нелегированной стали. Средняя цена на эту продукцию снизилась с 838 до \$803/т. На третьем месте (5,6%) - прутки из легированных сталей. Средняя цена на эту продукцию снизилась с 762 до \$663/т. Во всем российском импорте данной продукции республика Беларусь занимает второе место (доля 40%) после Украины. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЗА СЕМЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА ИМПОРТ ПРОКАТА С ПОКРЫТИЯМИ ИЗ КАЗАХСТАНА ВЫРОС

Согласно таможенной статистике КТК Республики Казахстан, в июле в РФ было отгружено 4,2 тыс. т плоского стального лакированного, окрашенного, лакированного или покрытого пластмассой проката. По сравнению с июнем объемы экспорта сократились на 10,3%. При этом средняя цена продукции выросла с 813,7 до 1096\$/т.

В целом за 7 месяцев объемы поставок достигли 24,86 тыс. т, что в 2,2 раза выше аналогичного показателя прошлого года и соответствует примерно 5% доле этой страны во всем российском импорте данной продукции. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**ООО «АБИНСКИЙ ЭЛЕКТРОМЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» БУДЕТ СТРОИТЬ ЛИСТОПРОКАТНЫЙ КОМПЛЕКС**

Абинский электрометаллургический завод (предприятие компании "Новоросметалл") нашел инвестора для строительства третьей очереди. Сумма соглашения, заключенного на форуме "Сочи-2013" - 5 млрд. руб. Третья очередь Абинского ЭМЗ предполагает строительство листопрокатного стана на предприятии. В настоящее время мини-завод выпускает металлопрокат строительного назначения, преимущественно, арматуру. Сейчас на электрометаллургическом заводе завершается строительство второй очереди - сталеплавильного цеха мощностью 1,3 млн. т стальной заготовки в год. Сумма инвестиций в проект - около 10 млрд. руб. (Металлсервис/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ОТГРУЗКИ ПРОДУКЦИИ ОАО «АМУРМЕТАЛЛ» СОКРАТИЛИСЬ

За 9 месяцев, согласно ж/д статистике, ОАО "Амурметалл" отгрузило на внутренний рынок и экспорт 346,3 тыс. т стального проката. Это на 25,7% ниже соответствующего показателя предыдущего года и самый низкий уровень отгрузок за данный период за последние 8 лет. При этом поставки на внутренний рынок составили 172 тыс. т, что почти соответствует прошлогоднему уровню, но на 9% ниже аналогичного показателя 2011 г. Отгрузки на экспорт в этом году сократились значительно - на 40,5% и опустились до минимума (174,3 тыс. т) за последние годы. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ВОЛГОГРАДСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД «КРАСНЫЙ ОКТЯБРЬ» НАЧИНАЕТ КАРДИНАЛЬНОЕ ТЕХНИЧЕСКОЕ ПЕРЕВООРУЖЕНИЕ

Волгоградский металлургический завод "Красный Октябрь" готов приступить к масштабному проекту по техпереворужению. Ключевой поставщик нового оборудования - итальянская Danieli. "В рамках модернизации предприятие внедрит концепцию современного сталеплавильного, листопрокатного и сортопрокатного производства. В частности, на площадке производства тонкого листа будет реконструирована нагревательная печь стана-1400 и сам стан, а вместо старого стана-1600 холодной прокатки будет смонтирован новый. СПЦ вооружится новым сортопрокатным станом для производства спецсталей, а старый стан-260 будет демонтирован", - говорится в корпоративной газете предприятия. Первую партию оборудования - пять агрегатов - ВМЗ "Красный Октябрь" рассчитывает получить в 2014 г. В настоящее время Danieli приступает к производству оборудования для технического перевооружения сталеплавильной площадки. (Металлсервис/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «МАГНИТОРГОСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (ММК) ВОШЛО В ДВАДЦАТКУ КРУПНЕЙШИХ ЧАСТНЫХ КОМПАНИЙ

В очередном номере российского издания Forbes опубликован рейтинг 200 самых крупных частных компаний России. Магнитогорский металлургический комбинат с выручкой 289,9 млрд. руб. в 2012 г. (консолидированные данные по МСФО) занял в рейтинге 18-е место. "По итогам 2012 г. ММК оказался пятым производителем стали и главным поставщиком проката черных металлов в России (16,9% рынка)", - говорится в комментарии составителей рейтинга. "В 1990-е годы все крупнейшие российские металлургические комбинаты, включая Магнитку, работали в основном на экспорт, ММК первым из них в середине 2000-х годов решил изменить географию поставок и добился значительных успехов. Основные потребители металла Магнитки - российские автомобильные, машиностроительные и трубные компании".

Это первый подобный рейтинг, опубликованный журналом. Ранее в течение восьми лет Forbes составлял список крупнейших непубличных компаний России. В новом рейтинге впервые собраны в один список акционерные и непубличные компании, контролируемые российским частным капиталом, то есть те, где доля государства не достигает 50%. Совокупная выручка корпораций, входящих в топ-200, составила 22,9 трлн. руб. В списке присутствуют 56 публичных и 144 непубличных компании. Ранжирующим показателем рейтинга выступает выручка компаний за 2012 г. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «НОВОЛИПЕЦКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (НЛМК) В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ОТГРУЗКУ ПРОКАТА

ОАО "Новолипецкий металлургический комбинат" в январе-сентябре увеличило железнодорожные отгрузки стального проката на 2,4% к аналогичному периоду 2012 г. - до 8,67 млн. т, по данным ОАО "РЖД". Среди основных российских меткомбинатов это самый лучший показатель как по физическим объемам, так и по динамике отгрузок на внутренний рынок в годовом исчислении. В июне рост поставок составил 26%, в июле - 13,7%, в августе - 5,6%, в сентябре - 35,8%. В итоге в этом году рост отгрузок данной категории достиг 20,7% до 2,85 млн. т. Иная ситуация наблюдается с экспортом. В июне сокращение поставок составило 16%, в июле - 2,1%.

В августе наметился рост на 6,7%, однако уже в сентябре последовал значительный спад - на 19,6%. В результате за 8 месяцев экспортные отгрузки металлопроката НЛМК сократились на 4,6% до 5,82 млн. т. НЛМК во II квартале уменьшил чистую прибыль на 11% к предыдущему кварталу - до \$34 млн. Вмесе с тем за I полугодие прибыль снизилась на 84% до \$72 млн. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ЗАО «СЕВЕРСТАЛЬ - СОРТОВОЙ ЗАВОД БАЛАКОВО» ПРОДОЛЖАЮТСЯ ИСПЫТАНИЯ НА ПРОКАТНОМ СТАНЕ

На участке холодильника сортопрокатного стана "Северсталь - Сортовой завод Балаково" (входит в дивизион "Северсталь Российская сталь") ведутся пуско-наладочные работы с использованием прутков арматуры. Процесс займет около 2,5 недель. Холодильник - это самый протяженный агрегат прокатного стана 350/200 (его длина составляет 115 м). Это обусловлено тем, что он должен принимать на себя с большой скоростью - до 40 м/с - прутки металла, предварительно порезанные на станах на кратные заказанным длинам отрезки (с учетом последующей температурной усадки).

При этом особенностью холодильника является возможность приема части профильного сортамента стана одновременно по два прутка, так как прокатка будет вестись с продольным разделением заготовки в чистой группе прокатных клетей. Оборудование холодильника является составной частью прокатного сортового стана и предназначено для накопления, окончательного равномерного охлаждения и передачи проката для дальнейшей правки и порезки на мерные длины. После завершения на данном участке пусконаладочных работ в "холодном" режиме специалисты приступили к опробованию всех механических узлов оборудования холодильника с использованием прутков арматуры для имитации технологического процесса всего комплекса оборудования холодильника.

"В настоящее время на следующих за холодильником участках порезки проката на мерные длины и формирования/удаления пакетов завершается промывка гидравлической системы. Как только эти работы завершатся, все три производственных участка, включая холодильник, пройдут комплексные испытания", - комментирует генеральный директор ЗАО "Северсталь - Сортовой завод Балаково" Игорь Байков. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ» ПОСТРОИТ НА ЧЕРЕПОВЕЦКОМ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОМ КОМБИНАТЕ (ЧЕРМК) НОВУЮ УСТАНОВКУ ПО ПЕРЕРАБОТКЕ ШЛАКОВ

На Череповецком металлургическом комбинате, одном из крупнейших интегрированных заводов по производству стали в мире (входит в дивизион "Северсталь Российская сталь"), будет построена новая дробильно-сортировочная установка по переработке сталеплавильных шлаков. Оборудование будет введено в строй в 2014 г. Решение о строительстве установки принято исходя из планов компании по повышению эффективности бизнеса, а также в целях сокращения нагрузки на окружающую среду.

Новая ДСУ станет шестой по счету установкой по переработке промышленных отходов. Она строится на смену морально устаревшей ДСУ-1 и будет перерабатывать весь объем образующихся в производстве сталеплавильных шлаков. "Общая стоимость установки свыше 340 млн. руб. Планируемый объем переработки шлака на ДСУ-6 составит до 2,1 млн. т в год. При этом использование новейшей технологии позволит получать на новом оборудовании, как и на ДСУ-1, два продукта, но в больших объемах и более высокого качества", - отметил директор по производству-главный инженер дивизиона "Северсталь Российская сталь" Андрей Луценко.

Это строительный щебень трех фракций (от 0-5 мм, 5-20 мм и 20-40 мм) с содержанием металлургических частиц не более 5%, а значит лучшими физико-химическими свойствами. По расчетам разнообразный фракционный ассортимент, а также высокое качество продукта позволят продавать весь объем производимого щебня. Вторым продуктом переработки станет скрап, который в зависимости от фракции будет использоваться в качестве дешевого заменителя железорудного сырья при производстве агломерата, чугуна, а также стали.

Проект по строительству ДСУ-6 стартовал во втором квартале 2013 г. К настоящему времени выбран поставщик основного технологического оборудования - это компания Ecofer Investment OY (Финляндия). Согласно контракту она осуществит инжиниринг, поставку основного технологического оборудования и специальной техники, а также выполнение шеф-монтажных работ и обучение персонала. Генеральным проектировщиком является ООО "Северсталь-Проект", генеральным подрядчиком - ОАО "Домнаремонт" (оба предприятия входят в состав дивизиона "Северсталь Российская сталь"). (Severstal.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира)

ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ» ПРЕДСТАВИЛО НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ В СФЕРЕ СЕРВИСНОЙ МЕТАЛЛОПЕРЕРАБОТКИ

О новых возможностях для потребителей в направлении сервисной переработки металлопроката рассказали представители компании "Северсталь" на состоявшейся конференции "Сервисные металлоцентры: оборудование, технологии, рынок". От компании в конференции приняли участие генеральный директор "Северсталь-СМЦ-Всеволожск" Александр Туманов и генеральный директор "Северсталь СМЦ-Колпино" Владимир Шагин.

"Компания "Северсталь" рассматривает клиентоориентированность в том числе, и как понимание нужд и потребностей конечного клиента, желание дать ему тот продукт и сервис, который ему действительно нужен. Кроме того, развитие сервисных металлоцентров позволяет компании увеличивать объем продаж продукции с высокой добавленной стоимостью", - комментирует заместитель директора по маркетингу и продажам дивизиона "Северсталь Российская сталь" Юрий Суняев. В четвертом квартале стартуют коммерческие продажи на "Северсталь-СМЦ-Всеволожск". До конца года планируется ввести в строй две производственные линии: бланкировочную линию поперечной резки металлопроката толщиной от 0,5 до 3,2 мм и линию продольной резки металлопроката толщиной от 0,3 до 4,5 мм. В следующем году планируется доукомплектовать СМЦ еще двумя: линией поперечной резки и линией по производству сварной заготовки.

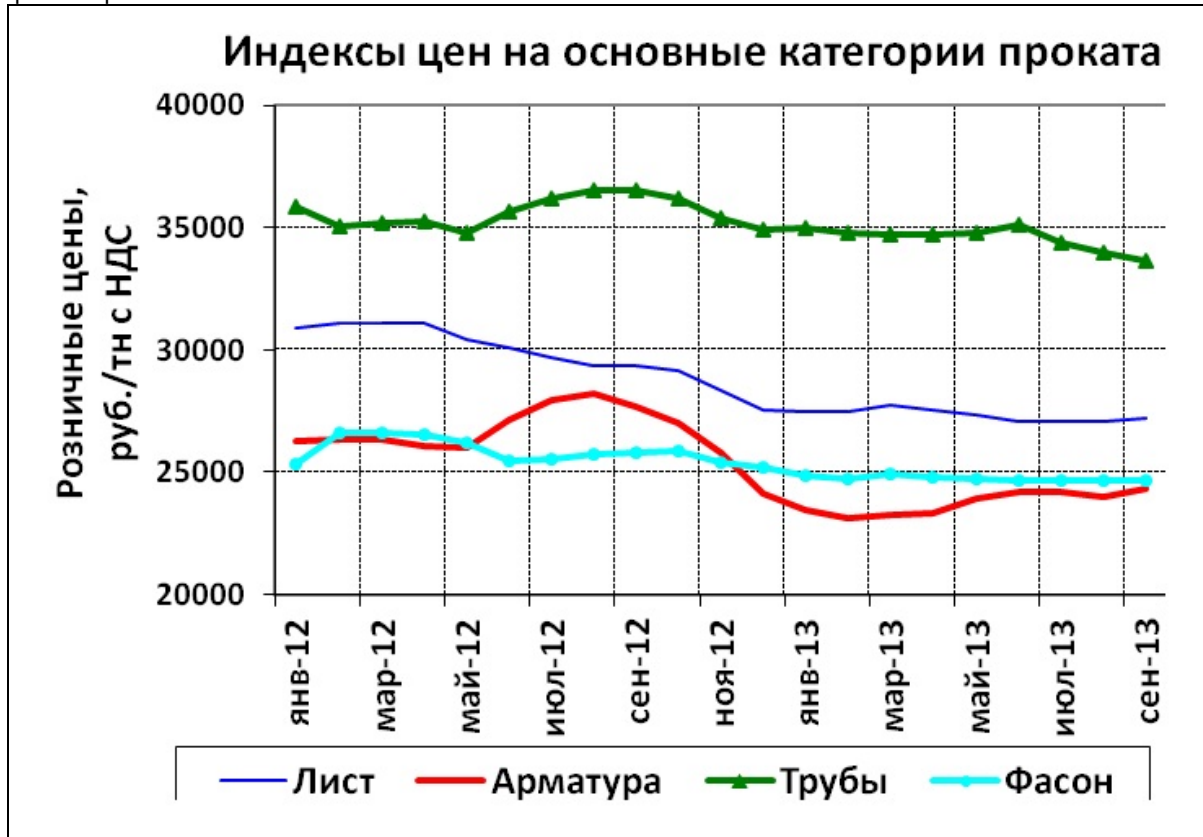
"На сегодня у компании уже есть договоренности по оказанию услуг автопроизводителям, в дальнейшем компания рассчитывает поставлять в эту сферу порядка 60% перерабатываемого на СМЦ проката. Остальной объем продукции будет направляться потребителям из числа строительных и машиностроительных компаний", - комментирует генеральный директор "Северсталь-СМЦ-Всеволожск" Александр Туманов. "Отработанные технологии "Северсталь СМЦ-Колпино" отвечают всем требованиям, предъявляемым к качеству производимой продукции", - рассказал на конференции "Сервисные металлоцентры: оборудование, технологии рынок" Владимир Шагин, генеральный директор "Северсталь СМЦ-Колпино".

Производственный комплекс "СМЦ-Колпино" специализируется на изготовлении обработанных заготовок из металлопроката для нужд предприятий машино- и судостроения, а также строительной индустрии. Говоря о преимуществах предприятия, Владимир Шагин отметил близость широкополосного прокатного стана-5000 листопркатного цеха №3 ЧерМК "Северсталь" (расположен на той же производственной площадке в Колпинском районе Санкт-Петербурга), что позволяет СМЦ полностью перерабатывать лист ЧерМК. Кроме того, в этом году на предприятии был пущен уникальный гибочный пресс. Он предназначен для изготовления деталей из листового и полосового проката методом гибки. До конца года планируется дооснащение производства другим современным оборудованием. "В октябре планируется поставка 4-валкового гидравлического гибочного станка МН 340 G с ЧПУ, что позволит увеличить ассортимент выпускаемой продукции и обеспечить нашим клиентам необходимый уровень сервиса", - сказал Владимир Шагин.

Развивать металлопереработку ОАО "Северсталь" начало в 2001 г., когда на базе предприятия "Северстальлат" в Латвии был создан первый СМЦ компании. Сегодня этот СМЦ оборудован современными мощностями для производства штрипса, бланка и коммерческого листа, а также несколькими трубоэлектросварочными агрегатами. В группу компаний "Северстальлат" входит завод по производству сварной трубы, расположенный в Польше. Продукция группы компаний "Северстальлат" поставляется в страны Северной и Восточной Европы, а также в Германию, и предприятия постоянно работают над расширением ряда продуктов и услуг. В Польше в 2013 г. освоено производство водогазопроводной трубы, и уже в следующем году компания предложит клиентам ВГП трубу с резьбой. На предприятии в Латвии в следующем году будет установлен новый агрегат поперечной резки горячекатаного материала. (Severstal.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира)

ЦЕНЫ**ОБЗОР РЫНКА И ПРОГНОЗ ЦЕН НА МЕТАЛЛОПРОКАТ В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА**

Металлопроцессинговая компания "Брок-Инвест-Сервис" представляет обзор ситуации на рынке металлопроката и прогноз цен на октябрь. С началом осени на мировых рынках выстроилась устойчивая положительная динамика. Драйверами роста выступают американские и европейские статистические экономические и производственные данные. Снижение напряжения вокруг сирийского конфликта, возвращение традиционной осенней деловой активности привело в первой половине сентября к удорожанию металлопроката. Несмотря на сохранение оптимистических прогнозов экспертов в отношении европейского рынка, во второй половине сентября цена квадратной заготовки в сентябре откатилась на 2-3% до \$500, FOB Черное море; стоимость сляба держится на высоком уровне в точно такой же цене - \$500, FOB Черное море.



Крупнейшие металлкомбинаты России постепенно поднимают расценки на внутреннем рынке. Контрактные цены на октябрь, несмотря на постепенный выход из пика сезонного спроса, сохраняют высокий уровень августа-сентября, а по некоторым позициям прошло повышение. Во многом, это связано с предстоящими ремонтными и профилактическими остановками на производствах и возможным дефицитом металлопроката. Трейдеры отмечают, что в текущем году сезонный спрос не был подкреплен со стороны потребителей достаточным финансированием: у многих участников рынка, предоставляющих услуги кредитования и отсрочки платежа, накоплены большие дебиторские задолженности.

Существенным в октябре будет повышение цен на листовую прокат: +3-4%. На сортовой, фасонный и трубный прокат сохраняется текущая цена. Многие российские металлкомбинаты заключили долгосрочные договоры с "Брок-Инвест-Сервис" и предоставляют возможность транзитных поставок на склады клиентов компании как железнодорожным, так и автомобильным транспортом. Клиенты получают оптимальную логистику и экономят на стоимости. Открыты транзитные поставки, в том числе автомобильные, арматурного поката из Калуги.

"Брок-Инвест-Сервис" - крупнейшая металлопроцессинговая компания, более 20 лет занимает ведущие позиции на рынке металлотрейдинга. Сервисно-производственный комплекс "Октябрьский" включает более 30 единиц стационарного металлообрабатывающего оборудования, прокатные линии и линии по переработке рулонной стали. Клиенты компании - строительные и промышленные предприятия, закупающие сложные по ассортименту и объему партии металла и металлопродукции. Обслуживание клиентов на территории ЦФО и СЗФО обеспечивает широкая сеть офисов продаж "Брок-Инвест-Сервис". Неоднократно признан лучшим сервисным металлоцентром России. Выручка "Брок-Инвест-Сервис" в 2012 г. составила 14 млрд. руб. Объемы продаж 2012 г. - 462 тыс. т металла (+ 14 % к 2011 г.). (Брок-Инвест-Сервис/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК**ARCELORMITTAL ПРОДАЛ ПОЧТИ ТРЕТЬ СВОЕЙ ДОЛИ В ТУРЕЦКОЙ ERDEMIR ЗА \$267 МЛН.**

ArcelorMittal продает 233169183 акции в турецкой металлургической группе Eregli Demir ve Celik Fabrikalari TAS (Erdemir) путем одиночного ускоренного предложения о составлении книги заявок организациям-инвесторам. Об этом сообщила пресс-служба компании. Выручка ArcelorMittal от продажи составила около \$267 млн. ArcelorMittal владела 655969154 акций Erdemir, что составляло около 18,74% уставного капитала турецкой компании. После продажи доля ArcelorMittal в Erdemir уменьшится до 12,08%. Организатором сделки является Citigroup Global Markets Limited. ArcelorMittal согласилась на 180-дневный запрет на продажу остальной доли в проекте. ([Ugmk.info](http://ugmk.info)/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИТОГИ СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА НА РЫНКЕ СТАЛИ

Невостребованность - именно это слово выглядит сегодня ключевым для понимания текущей ситуации на мировом рынке стали. Избыточные мощности в глобальной металлургической отрасли препятствуют повышению цен на стальную продукцию, даже когда спрос на нее увеличивается в силу действия сезонных факторов, как, собственно, и произошло в сентябре. Впрочем, основные проблемы отрасли заключаются не столько в избытке предложения, сколько в недостаточном спросе. Причем, его существенное увеличение в обозримом будущем выглядит маловероятным.

Чтобы разобраться в причинах нынешнего кризиса в мировой металлургии, нужно вернуться даже не в 2008 г., а еще дальше, в 80-е годы, когда товарный рынок западных стран, с одной стороны, полностью оказался под контролем крупных транснациональных корпораций, а, с другой, стал насыщенным, сделав невозможным дальнейший экстенсивный рост или, по крайней мере, сильно затруднив его.

"Большой бизнес" нашел ответы на эти вызовы. С конца 80-х годов производственные мощности по выпуску практически всей продукции, кроме наиболее технически сложной и наукоемкой, стали переноситься в страны "третьего мира". Многократное сокращение расходов на рабочую силу в производственном звене позволило корпорациям значительно нарастить свои прибыли и создать новые рабочие места для американцев и европейцев в сферах дизайна, маркетинга и продаж, где теперь создавалась основная добавленная стоимость. Одновременно распад Советского Союза, ликвидация соцлагеря, открытие для внешней экспансии таких крупных экономик как индийская и китайская создали новые рынки сбыта и открыли новые возможности для роста.

Но в начале 2000-х эти резервы оказались в основном исчерпанными. Глобализация закончена. Новых рынков, которые могли бы обеспечить продолжение экстенсивного роста, в мире больше нет. Эффект от перенесения производства в государства "третьего мира" получен всеми игроками и перестал быть конкурентным преимуществом.

Де-факто в мировой экономике использовались три возможных выхода из этого тупика. Но во всех случаях последствия оказались катастрофическими.

Во-первых, все крупные корпорации мира применяют различные схемы "налоговой оптимизации", чтобы уменьшить долю прибыли, которую нужно "отстегивать" государству. Масштабы этого явления огромны. По оценкам Европейской комиссии, "недобор" налогов и сборов составляет в странах ЕС порядка 1 трлн. евро в год. Американская Internal Revenue Service полагает, что в 2012 г. американские корпорации легально укрыли от внутренне-го налогообложения около \$2 трлн. доходов. Вследствие этого процесса государствам стало не хватать денег для покрытия социальных обязательств и финансирования проектов. Отсюда проистекают резкий рост государственного долга в последние годы и разрушительная для экономики политика "жесткой экономии".

Во-вторых, с целью сокращения затрат корпорации начали проводить массированные сокращения рабочей силы в западных странах. Причем, если в 80-90-е годы "лишними" становились промышленные рабочие, в основном, сумевшие найти новые места в офисах или в сфере услуг, то теперь под сокращения попадают, главным образом, разнообразные агенты по продаже и офисные клерки, имеющие лишь очень ограниченные возможности для альтернативного трудоустройства. Рост безработицы привел к сужению потребительского рынка в западных странах, подорвал благополучие малого бизнеса, занятого, в основном, в сфере услуг, и пустил замкнутый "порочный

круг". Чем хуже рыночная конъюнктура, тем более жесткую политику проводят корпорации, увольняя новых сотрудников. Но чем больше увольнений, тем более угнетенным оказывается потребительский рынок и тем хуже конъюнктура.

В-третьих, последний подъем первой половины 2000-х происходил, в основном, за счет дешевого и доступного заемного капитала. Все, можно сказать, брали займы у будущего, но теперь пришло время расплачиваться по этим долгам. Обрушение пирамиды ипотечного и потребительского кредитования привело к "сгоранию" обесценившихся активов на триллионы долларов, заставило правительства вливать эти триллионы в банки, чтобы возместить им эти потери, нарушило стабильность финансовой системы в мировом масштабе и привело к резкому сокращению банковского финансирования для реального сектора экономики.

Что касается мировой металлургической промышленности, то основные ее мощности создавались во время бурного роста 90-х - первой половины 2000-х годов и для обеспечения этого роста. Причем, хотя с момента кризиса 2008 г. прошло уже пять лет, возвращения к прежним объемам потребления не происходит, что и делает значительную часть глобальной сталелитейной отрасли невостребованной.

Конечными потребителями стальной продукции являются прямо либо опосредованно или домохозяйства, удовлетворению потребностей которых так или иначе служит большая часть реального сектора мировой экономики, или государства, реализующие различные проекты - от локальных до общенациональных. Однако оба этих направления сейчас находятся в тупике. Западные государства пытаются выйти из бюджетно-долгового кризиса посредством сокращения затрат на госаппарат (в самом широком смысле слова, включая врачей и учителей), социальные программы и госинвестиции. Но все это объективно лишь ухудшает ситуацию в экономике.

Поэтому немногим менее 1% экономического роста Германии, где сохранилась работающая промышленность, выглядят блестящим результатом на фоне стагнирующего Евросоюза. Американская же экономика, как ни странно, фактически находится на "нефтегазовой игле". Основными источниками ее роста в последние годы были сначала сланцевый газ, резкое увеличение поступлений которого вызвало массированный приток инвестиций в буровое оборудование, газопроводы и энергетику, а затем сланцевая нефть, добыча которой с 2011 г. растет со скоростью 13-16% в год. Иных факторов экономического восстановления в западных странах нет и не появится при сохранении нынешней государственной политики.

По другому пути пытался пойти Китай, превратившийся к началу 2000-х в "мастерскую мира". Государство, ставшее основным партнером западных компаний, строивших в КНР свои заводы и фабрики, вкладывало свою долю доходов в инфраструктуру и повышение жизненного уровня населения. За счет этого производство стали в стране с 2000 г. по 2013 г. выросло более чем в 6 раз. Только по официальным прогнозам оно может достигнуть в текущем году 780 млн. т, причем, как признают сами китайцы, еще до 50 млн. т в год могут оказаться вне сферы внимания официальной статистики.

Правда, сейчас производственные мощности китайской металлургии тоже оказываются невостребованными. Резервы роста и в этой стране подошли к концу. Китайский подъем опирался, прежде всего, на западный потребительский рынок, который после 2008 г. резко сузился, а сейчас находится в состоянии стагнации. Рассчитывать на существенное улучшение здесь пока не приходится.

Китайские власти после 2008 г. предпринимали просто титанические усилия, чтобы заместить "внешний" рост "внутренним". Были реализованы широкомасштабные программы по строительству инфраструктуры, приведшие, в частности, к появлению "мертвых" городов, в которых почти никто не живет, и дорог, ведущих из ниоткуда в никуда. Но сейчас и этот фактор перестал работать, просто потому что нельзя наращивать инвестиции в строительство до бесконечности. В последние месяцы в Китае стремительно разрастается пирамида потребительского кредитования, но это сопряжено с большой вероятностью краха по образцу США и Европы 2008 г.

Поэтому, как отмечали участники состоявшейся 25 сентября конференции "Прогноз-2014. Рынок черных и цветных металлов", выход из нынешнего экономического кризиса, вероятно, возможен только за счет радикальной смены модели организации мировой экономики, создания нового уклада. По крайней мере, нынешняя модель либерального капитализма, основанная на отрыве финансовой сферы от реального сектора, преобладании денежных методов регулирования и господстве транснациональных корпораций над государствами и экономикой, явно выглядит не эффективной и разрушительной. Она завела мир в тупик, выхода из которого не видно - по крайней мере, при использовании привычных инструментов и традиционных (для данного уклада) мер.

Основная трудность здесь видится в том, что в мировых политических и экономических кругах пока нет не только понимания, какими должны быть изменения, но и осознания необходимости этих изменений. Либеральная модель по-прежнему доминирует в государственной политике. В частности, к применению таких типично либеральных инструментов как сокращение государственных расходов и ограничение "социалки" призывает в последнее время и российское правительство.

По этой причине процесс "смены трендов" в мировой экономике может значительно затянуться, а сами перемены - сопровождаться серьезными катаклизмами. Тут впору вспомнить о том, что способом разрешения кризиса 1929 г., тоже потребовавшего смены экономической модели, в конечном итоге, стала Вторая Мировая война.

Для мировой металлургической отрасли любое развитие событий, скорее всего, приведет к сокращению потребления стальной продукции или, как минимум, к снижению темпов роста. Если поиски выхода затянутся, то мир ждет длительная стагнация, напоминающая депрессию в экономике Японии, которая началась в конце 80-х с обвала рынка недвижимости и продлилась до начала 2000-х. Но и "новая" экономика, скорее всего, будет подразумевать более бережное расходование природных ресурсов и ограничение безудержного, необоснованного, избыточного потребления.

Поэтому металлургам не обойтись без значительного сокращения производственных мощностей. Только за счет этого мировой рынок стали может достичь баланса спроса и предложения в ближайшие годы. При этом, первыми кандидатами на сокращение выглядят компании Евросоюза и Китая, где перепроизводство наиболее выражено. Однако оптимизация мощностей вряд ли произойдет быстро. Металлургическим компаниям тяжело принимать решения по сокращению выпуска, так как они нуждаются в постоянном притоке наличных для обслуживания своей задолженности. Кроме того, против закрытия предприятий выступают государственные и местные власти, которым не нравится перспектива массовой ликвидации рабочих мест в промышленных районах.

Возможно, понадобится еще один год спада, когда низкие цены на стальную продукцию будут сочетаться с отно-

сительной дороговизной сырья, чтобы европейские и китайские компании приступили к реальному выводу из строя избыточных предприятий. По крайней мере, участники конференции "Прогноз-2014. Рынок черных и цветных металлов" не видели особых причин для оптимизма при оценке перспектив мировой металлургической отрасли на будущий год. В то же время, для российского рынка прогноз на 2014 г. выглядит несколько более благоприятным, ожидается небольшое расширение спроса и повышение цен.

Сентябрь, по большому счету, разочаровал металлургов. Ожидавшегося в начале осени сезонного подъема деловой активности не произошло. Спрос на стальную продукцию почти везде остался ограниченным, потребители воздерживались от создания значительных запасов.

В Китае, где реально наблюдалось некоторое оживление, росту цен воспрепятствовал избыток предложения. Из-за этого стоимость проката на внутреннем рынке в течение всего месяца медленно ползла вниз. Во второй половине сентября китайским компаниям пришлось пойти на уступки и при экспорте. Вследствие ослабления позиций китайцев пришлось отказаться от намеченного повышения производителям из других стран Восточной Азии.

Правда, здесь свою роль сыграл еще один фактор, а именно, рекордное падение курса индийской рупии по отношению к доллару в начале сентября. Это - вместе с экономической депрессией в самой Индии, вызвавшей стагнацию внутреннего рынка, - привело к экспортной экспансии индийских металлургических компаний, предлагавших свою продукцию по заниженным ценам.

На Ближнем Востоке рыночную ситуацию заметно ухудшил другой краткосрочный фактор - кризис в Сирии, едва не приведший к полномасштабной войне, в которую могли бы быть втянуты и другие страны региона. Если учесть также и высокий уровень политической напряженности и в других странах региона - Ливии, Египте, Йемене, а также изменения в законодательстве Саудовской Аравии, в значительной мере сократившие использование труда гастарбайтеров, не удивительно, что в экономике региона наблюдался спад, а спрос на стальную продукцию был ограниченным. Соответственно, в течение сентября понизились котировки как на длинномерный, так и на плоский прокат.

Европейские и американские металлургические компании начали сентябрь с повышения котировок и кое в чем преуспели. Однако, в конечном итоге, этот подъем не был в полной мере поддержан рынком из-за недостаточного спроса. Во второй половине сентября производителям пришлось перейти к политике стабилизации цен (безотносительно к валютным колебаниям).

В октябре поставщики стальной продукции, очевидно, постараются повторить попытку подъема цен. Иного выхода у них все равно нет. Во-первых, металлургам приходится нести относительно высокие затраты на сырье и энергоносители, из-за чего многие компании сегодня убыточны. Во-вторых, в начале четвертого квартала в очередной раз ожидается расширение спроса на стальную продукцию.

Тем не менее, вероятность того, что металлургам в этот раз удастся настоять на своем, не слишком велика. На мировом рынке стали сохраняется избыток предложения, так что на нынешнем рынке доминируют покупатели. Скорее всего, в октябре они постараются сохранить цены неизменными, чтобы потребовать от поставщиков новых уступок перед концом года. По крайней мере, для возобновления длительного роста цен сейчас нет серьезных перспектив. ([Rusmet.ru/Металл Украины, СНГ, мира](http://Rusmet.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

АНАЛИЗ**РЫНОК СТАЛИ: 26 СЕНТЯБРЯ - 3 ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА**

Четвертый квартал начался с понижения. Меткомпаниям приходится идти на уступки из-за недостаточного спроса, который оказался ниже ожидаемого вследствие неблагоприятного состояния экономики большинства стран мира. Кроме того, объем предложения сталепродукции в нынешних условиях выглядит избыточным. Сегодня основные надежды участников рынка связаны с недельной паузой, которую взяли китайские металлурги, вместе со всей страной празднующие годовщину основания КНР. Предполагается, что после праздников китайские поставщики проката предпримут попытку нового повышения цен.

Полуфабрикаты

В конце сентября производителям заготовок в странах СНГ удалось остановить ценовой спад и даже добиться реванша. Это объясняется, прежде всего, завершением продаж сентябрьской продукции и ограничением объема предложения на октябрь. Новые контракты с потребителями в Турции, Саудовской Аравии и других странах региона заключались на уровне \$490-495/т, FOB, а некоторые компании выставляют новые предложения по \$500/т.

Правда, возможности для роста на региональном рынке выглядят ограниченными. Турецким металлургам пока не удастся остановить понижение экспортных котировок на длинномерный прокат. Стоимость металлолома на национальном рынке прекратила падать, но и не увеличивается. В связи с этим внутренние котировки на полуфабрикаты в Турции стабилизировались в интервале \$515-525/т, EXW, поэтому прокатчики не готовы платить за импортную продукцию больше \$520/т, CFR. В странах Восточной Азии завершился сезон дождей, так что региональные прокатчики проявляют больший интерес к закупкам полуфабрикатов, чем в предыдущем месяце. Благодаря этому появилась возможность для повышения цен. В конце сентября основные сделки совершались с китайскими заготовками

стоимостью не выше \$515/т, CFR, но в октябре появился спрос на корейскую продукцию, которая предлагается в Индонезию и на Филиппины по \$530-535/т. Российские полуфабрикаты в конце сентября не пользовались спросом несмотря на цены порядка \$510-515/т, CFR, так как покупатели настаивали на понижении до менее \$510/т, но теперь ситуация может измениться. На спотовом рынке слябов пока сохраняется относительное затишье. Российские и украинские экспортеры в сентябре заключили октябрьские и ноябрьские контракты с клиентами в Турции, Индонезии и Северной Америке по \$480-500/т, FOB и больше не намерены идти на уступки. По их данным, спрос на полуфабрикаты со стороны этих покупателей достаточно стабилен. В то же время, тайванские компании, нуждающиеся в приобретении слябов, не могут совершать сделки. Из-за снижения стоимости горячего проката в Азии они готовы платить за полуфабрикаты не более \$470-480/т, CFR, поэтому они не могут конкурировать с индонезийскими и корейскими прокатчиками, реализующими готовую продукцию на внутренних рынках и поэтому соглашающихся на условия, более выгодные для поставщиков.

Конструкционная сталь

На ближневосточном рынке длинномерного проката продолжается депрессия. Активность в строительной отрасли таких стран как Турция и Ирак упала еще в конце августа и не восстановилась до сих пор. В Саудовской Аравии и ОАЭ в последнее время ужесточилась конкуренция между поставщиками, что также способствует понижению. В частности, компании Emirates Steel, Conares и Qatar Steel понизили октябрьские котировки на арматуру для покупателей из ОАЭ, в среднем, на \$15/т по сравнению с предыдущим месяцем, до около \$605-615/т, EXW/CPT. В этой ситуации экспортерам тоже приходится идти на уступки. Турецкие компании в конце сентября сбавили цены на арматуру для ОАЭ и Саудовской Аравии до около \$565-570/т, FOB. На других направлениях котировки могут достигать \$575/т, FOB, но в целом интерес к их продукции ограничен. При этом, существенного улучшения в ближайшем будущем не ожидается. Судя по всему, цены еще не достигли крайней точки спада.

Экспортеры из СНГ, в основном, распродали октябрьскую продукцию, однако произошло это, в основном, благодаря ограничению поставок в "дальнее зарубежье". В

настоящее время стоимость украинской арматуры, предлагаемой в страны Африки и Ближнего Востока, не превышает \$550-555/т, FOB, а катанка, как правило, варьирует между \$555 и \$575/т. В странах Евросоюза рынок длинномерного проката ведет себя разнонаправленно. В Польше и Германии, где обстановка в строительной отрасли относительно благополучная, а поставщики конструкционной стали получают новые заказы, котировки в конце сентября - начале октября немного прибавили несмотря на удешевление металлолома. В то же время, в Италии снова наметился спад. Потребительский спрос на арматуру и катанку в стране минимальный, поэтому даже недавнее прекращение работы семи небольших предприятий, принадлежащих Riva Group, не оказало никакого воздействия на рынок. Экспортные котировки на итальянскую арматуру третью неделю подряд указываются в интервале 450-455 евро/т, FOB, но из-за небольшого количества сделок эти цены имеют номинальный характер. Алжирские покупатели требуют понижения, по меньшей мере, на 5 евро/т, чтобы компенсировать подорожание евро по отношению к доллару.

Листовая сталь

Перед началом праздничной паузы китайские производители плоского проката пошли на новые уступки как на внешнем, так и на внутреннем рынке. По словам комментаторов, цены снижали компании, нуждающиеся в срочном поступлении наличных. Некоторые сделки на поставки горячекатаных рулонов в страны Юго-Восточной Азии заключались на уровне \$525/т, FOB, хотя большинство производителей оставили в силе свои предложения в интервале \$530-540/т. Котировки на китайскую толстолистовую сталь варьировали между \$515 и \$530/т.

Сейчас в странах Восточной Азии начинается сухой сезон, так что спрос на сталепродукцию должен возрасти. Поэтому китайские металлурги рассчитывают, что после праздничной паузы у них появится возможность для повышения котировок. Тем не менее, потребители пока не

видят для этого веских причин. Индийские компании несмотря на повышение курса рупии к доллару снова понизили цены на свою продукцию. Г/к рулоны, в частности, предлагаются в страны Юго-Восточной Азии на уровне \$550-560/т, CFR. Вследствие этого продукция японских и корейских компаний, по-прежнему котирующихся горячий прокат по \$560-580/т, FOB, спросом в последнее время не пользуется.

В странах Персидского залива индийский горячий прокат также подешевел до \$545-560/т, CFR, так что местные покупатели ожидают аналогичных уступок и от других поставщиков. В целом спрос на листовую сталь на Ближнем Востоке оставляет желать много лучшего. Потребители перешли к политике точечных приобретений, так что металлургам приходится отступать. В Турции внутренние ко-

тировки на г/к рулоны опустились в начале октября до \$575-590/т, EXW по сравнению с \$600/т месяцем ранее. Причем, это, скорее всего, еще не "дно". Покупатели агрессивно требуют от поставщиков предоставления новых дисконтов. Украинские и российские компании завершили продажи октябрьского горячего проката в Турцию по \$520-545/т, FOB, но при заключении ноябрьских контрактов им, очевидно, придется еще немного понизить цены. В Германии сохраняется благоприятная конъюнктура на рынке плоского проката, но в Италии и странах Восточной Евро-

пы меткомпаниям приходится снижать котировки из-за слабого спроса. Дистрибуторские компании, на долю которых приходилась большая часть закупок в первой половине сентября, пополнили складские запасы и приостановили операции, а конечное потребление плоского проката остается низким. Стоимость г/к рулонов варьирует теперь в Европе между 440 и 480 евро/т, EXW. При этом, германские производители все еще надеются на рост в октябре, а для компаний из других стран основная задача на текущий месяц заключается в том, чтобы избежать спада.

Специальные сорта стали

Производители нержавеющей стали в конце сентября - начале октября продолжали медленно понижать котировки на свою продукцию вследствие недостаточного спроса и удешевления никеля. В Азии об уменьшении стоимости нержавеющей листового проката на \$80-110/т при поставках на внутренний рынок заявили в это время, в частности, китайская компания Baosteel и тайванская Yusco. В

Европе металлургам, сократившим октябрьскую доплату за содержание легирующих элементов на 7-20 евро/т по сравнению с сентябрем, пришлось также понизить базовые цены на нержавейку. Пока что только примерно на 10 евро/т, но покупатели в дальнейшем, очевидно, потребуют более существенных уступок.

Металлолом

На турецком рынке лома в конце сентября - начале октября сохранялся относительно высокий уровень активности. Местные меткомпании пополняли запасы на ближайший месяц. Очевидно, благодаря значительному объему продаж стоимость лома уже полмесяца остается практически на одном уровне, хотя турецкий длинномерный прокат за это время подешевел, примерно, на \$10/т как на внутреннем рынке, так и при экспорте, а в США и европейских странах в октябре ожидается удешевление сырья на \$10-20/т. Цены на американский материал HMS №1&2 (80:20) остаются на уровне, немного превышающем \$360/т, CFR, а аналогичный европейский лом предлагается немного ниже этой отметки. В последние дни также со-

общалось о поставках в Турцию в небольших объемах украинского лома 3А по \$345/т, CFR и такого же российского материала на \$5-8/т дороже. Ближе к середине октября спрос на металлолом в Турции должен пойти на спад. Соответственно, и цены, скорее всего, немного понизятся. На азиатском рынке металлолома пока без особых изменений. Спросом пользуется, в основном, американский материал. Трейдеры предлагают лом HMS №1&2 (80:20) на Тайвань приблизительно по \$345/т, CFR и HMS №1 в Корею по \$365/т, CFR. Японская продукция немного подорожала из-за укрепления иены к доллару, поэтому спрос на нее минимальный. (Виктор Тарнавский, Ugmk.info/ [Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины.СНГ.мира))

АНАЛИЗ

ДЕШЕВЫЙ ЭКСПОРТ ИЗ КИТАЯ ВЫЗЫВАЕТ МАССОВЫЕ ПРОТЕСТЫ В БОЛЬШИНСТВЕ РЕГИОНОВ

Рынок стальной продукции отличается высокой циклическостью - он мгновенно реагирует на перемены в главных потребляющих отраслях, которые остро зависят от макроэкономических тенденций. Поэтому в сентябре от прогнозов - довольно бодрых еще месяц назад - отчетливо потянуло скепсисом. Эксперты признают, что проблемы имеются во всех регионах, и главная из них - масштабный избыток поставок. Наибольший вклад в эту проблему вносит Китай, и дешевый экспорт из Поднебесной вызывает массовые протесты в большинстве регионов.

Цены на сталь в США росли большую часть лета, но к концу августа их рост прекратился, а затем начался постепенный спад. Дело в том, что начиная с мая, когда председатель ФРС Бен Бернанке сообщил о возможном сворачивании программы выкупа казначейских облигаций, ставки по ипотечным займам выросли более чем на 1%. По мнению экономистов Nourig, в июле и августе это не отразилось на подъеме вторичного рынка жилья потому, что неопределенность тенденций стоимости кредитов создавала стимул заемщикам зафиксировать действующие ставки. Однако заказов на строительство новых домов стало поступать меньше, а банк Wells Fargo сообщил о падении спроса на рефинансирование ипотек. Многие эксперты полагают, что рост стоимости займов нанесет более серьезный удар по рынку жилья, и это - вопрос времени.

Правда, неделю назад Б.Бернанке объявил, что ФРС пока не намерена сворачивать программу количественного смягчения, на которую расходует около \$85 млрд. в месяц (выкуп казначейских облигаций на \$40 млрд. и обеспеченных ипотеками ценных бумаг - на \$45 млрд.), поскольку это может подорвать и без того небыстрый подъем экономики. Однако повышения спроса на сталь в строительной отрасли эксперты не ожидают. Замедлился

подъем и в обрабатывающей промышленности, что тоже вызывает серьезными последствиями для сталелитейной отрасли.

Тем не менее Том Гибсон, гендиректор American Iron and Steel Institute (AISI), по-прежнему оптимистичен в отношении прогнозов на второе полугодие. По его мнению, восстановление будет продолжаться, хотя и медленно, до тех пор, пока правительство не прекратит вливать деньги в экономику. Т. Гибсон говорит, что пока события развиваются в положительную сторону: "В отношении продаж стальной продукции, лето 2013 г. оказалось лучше, чем в 2012 г. - годовой прирост продаж в июле составил 4,6%". Правда, в отношении совокупных продаж с января по 10 сентября ситуация иная - их годовой спад оказался около 4,1%. Но, по словам Т. Гибсона, это уже прогресс по сравнению с -8% за такой же период прошлого года. Однако он уверен, что любой вариант сворачивания программ стимулирования резко подорвет рост ВВП и негативно скажется на поведении потребителей.

При этом, разумеется, сталелитейные компании продолжают жаловаться на избыток поставок и большой объем импорта. По данным AISI, в мире около 600 млн. т избыточных мощностей (главным образом в Азии, особенно - в Китае), а доля импорта на американском рынке составляет 23%, что негативно сказывается на прибылях производителей США. Наибольшее недовольство вызывает, разумеется, Китай, и AISI требует, чтобы правительство приняло меры против импорта из этой страны. Организация утверждает, что китайский экспорт субсидируется государством, а это - прямое нарушение правил ВТО.

Западные аналитики уже давно воспринимают китайскую экономику как картонный домик, поскольку подъем за счет непрерывных инвестиций просто не может быть стабильным. Правительство активизировало инвестиции в

основные фонды, чтобы стимулировать подъем экономики в условиях спада мирового потребления китайской продукции, а это вызвало стремительный рост потребления стали. Однако поток рост инвестиций, в том числе - в жилищное строительство, привел к быстрому повышению уровня долгов. Поэтому возникла необходимость "перебалансировать" экономику, чтобы увести развитие в сторону от экспоненциального роста капиталовложений и перевести подъем на рельсы внутреннего потребления. Из этих соображений правительство начало структурные реформы, поэтому теперь спрос на сталь в стране неизбежно замедлит рост.

Филипп Энглин, гендиректор информационного агентства World Steel Dynamics, считает, что этот спад продлится не менее двух лет. По его оценкам, каждый доллар потребления генерирует только седьмую часть спроса на сталь, который возникал в результате инвестиций в основные фонды. Ф. Энглин заявил на ежегодной конференции сталелитейных компаний в Мехико: "Скоро мы не будем гадать, увеличится китайское потребление в следующем году на 3, 5 или 10%. У нас не будет вызывать удивления, если спрос не увеличится вовсе или даже упадет".

Характерно, что китайские эксперты оценивают перспективы еще более скептически: по их мнению, трудности будут продолжаться от 5 до 10 лет, причем худшие времена еще впереди. Очевидно, что проблему перепроизводства быстро разрешить невозможно, и в ближайшее десятилетие трудности будут нарастать. Производственные затраты продолжают рост, а правительство будет ужесточать требования по защите окружающей среды. Фактически производителям придется заняться реструктуризацией и модернизацией, вместо привычного наращивания выпуска для удовлетворения мощного спроса, который наблюдался при инвестиционном пути развития экономики.

Тем не менее пока китайцы продолжают увеличивать объемы производства. За первые 7 месяцев прирост выпуска составил 7,1% (в прошлом году за этот же период зарегистрировано 2,1%). Соответственно, избыток поставок продолжает нарастать. Спрос в Китае уже сейчас настолько низкий (по сравнению с предложением, естественно), что компании страны, балансирующие на грани рентабельности, активизировали экспорт.

В частности, по статистике AISI, с июня по июль импорт стальной продукции из Китая увеличился на 13,6%, причем в июле его годовой прирост составил 47,4%. При этом доля китайских поставок в импорте на американский рынок выросла на 4,3%. В абсолютных величинах этот импорт не так и масштабен, в июле он составил 160,7 тыс. т, но американские компании весьма трепетно относятся к любому посягательству на их рыночные доли, а здесь видна четко выраженная тенденция.

При этом истинные объемы китайского импорта могут радикально отличаться от данных таможенной статистики. Как показало расследование U.S. General Accountability Office, в 2011 г. Министерство торговли недополучило более \$1 млрд. пошлин, которые должны были взиматься за ввоз товаров, облагаемых штрафными сборами. Амери-

канские производители утверждают, что импортеры избегают пошлин, продавая товары через третьи страны, против которых не возбуждались торговые иски. Кроме того, эти поставщики ввозят товары и напрямую в США, внося в продукцию небольшие модификации, чтобы изменить ее марку.

Тем не менее американские сталелитейные компании продолжают юридическую борьбу с конкурентами, хотя такие торговые дела обходятся весьма недешево. Имишенью более половины исков, по которым Международная торговая комиссия (ИТС) проводила расследования в финансовом году (завершится 30 сентября), был именно Китай.

По прогнозу World Steel Association, в текущем году мировое потребление стали увеличится на 2,9%, причем лидером в этой сфере окажется уже не развивающаяся Азия, а Южная Америка. Сейчас ситуация в Азии не внушает оптимизма, и Moody's Investors Service обнародовало негативный прогноз по сталелитейной промышленности региона. Агентство предсказывает, что на фоне значительного избытка поставок на азиатский рынок низкий спрос, связанный с торможением подъема экономики (в первую очередь - китайской) и реализацией запасов потребителями, резко сократит прибыли производителей. По прогнозу Moody's, за 12 месяцев - с июля 2013 г. по июнь 2014 г. - азиатский спрос увеличится только на 2-3%. При этом эксперты агентства утверждают, что производители ничего не выиграют от удешевления сырья - железной руды и коксующегося угля - поскольку цены на сталь тоже будут падать.

Фрагментированная сталелитейная промышленность просто не способна противостоять консолидированным потребляющим отраслям в ценовых переговорах. Ну а дешевый китайский экспорт подрывает ценовую политику не только американских компаний.

Зато в странах Мексиканского залива спрос быстро увеличивается, и ожидается его дальнейший рост - этому способствуют благоприятная экономическая ситуация и политическая стабильность. Ассоциация предсказывает, что рост использования стали в этом регионе достигнет 6,2%. Ожидается, что в одной только Бразилии прирост потребления составит 4,3%, хотя основная его часть связана с подготовкой к Кубку мира 2014 г. и Олимпийским играм 2016 г. Правда, компании региона ожидают снижения прибылей во втором полугодии - хотя продажи остаются стабильными, низкие цены в Аргентине, обусловленные девальвацией, сократят их доходы.

Кстати, компаниям региона тоже изрядно досаждают дешевый экспорт. В частности, активную борьбу против поставок иностранной стали развернула компания Ternium. В частности, она уже добилась от правительства Мексики предварительного решения о введении импортной пошлины в 60% на холоднокатаную сталь из Южной Кореи. Кроме того, сейчас ведется расследование импорта холоднокатаной стали и толстого листа из России. А правительство Колумбии собирается установить минимальную цену на импортную сталь из Китая. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

WORLDSTEEL ASSOCIATION ОЖИДАЕТ РОСТ ПОТРЕБЛЕНИЯ СТАЛИ В 2014 ГОДУ

Мировое потребление стали в 2013 г., как ожидается, возрастет на 3,1% по сравнению с 2012 г. - до 1,475 млрд. т, сообщил председатель экономического комитета Всемирной ассоциации производителей стали (World Steel Association) Ганс Юрген Керкхофф на пресс-конференции руководства Worldsteel в рамках ежегодной 47-й конференции, проходящей в Сан-Паулу 7-9 октября. Согласно прогнозу Worldsteel, в 2014 г. ожидается дальнейший рост потребления стали на 3,3% до 1,523 млрд. т. Мировое потребление стали в 2012 г. возросло на 2% по сравнению с 2011 г. - до 1,430 млрд. т. World Steel Association (WSA) объединяет около 170 металлопроизводителей (включая 17 компаний, которые входят в 20-ку крупнейших в мире), национальные и региональные индустриальные ассоциации и исследовательские институты. Членами WSA производится около 85% всей стали в мире. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**ЦЕНЫ НА ДЛИННОМЕРНЫЙ ПРОКАТ В СТРАНАХ БЛИЖНЕГО ВОСТОКА
В НАЧАЛЕ ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА ПРОДОЛЖАЮТ МЕДЛЕННО СНИЖАТЬСЯ**

Присоединившись к "ястребам" во время кризиса в Сирии в конце августа - начале сентября, турецкое правительство, как выясняется, совершило серьезную ошибку, чреватую негативными последствиями для собственной экономики. Хотя обстановка вокруг Сирии уже несколько недель как нормализовалась, насколько это вообще возможно для страны, где уже два года идет война, в Турции сохраняется низкий уровень деловой активности.

Сирийские события, очевидно, наложились на уже проявившуюся к тому времени тенденцию снижения темпов экономического роста вследствие стагнации в Евросоюзе, являющемся для Турции крупнейшим торговым партнером. Местные компании перешли на "точечные" закупки стальной продукции и воздерживаются от накопления складских запасов. При этом турецкие металлурги рассчитывали как раз на увеличение спроса в сентябре - начале октября и оказались не готовы к стагнации. На национальном рынке возник избыток предложения проката, приведший к снижению котировок на \$15-20/т в сентябре. В начале октября стоимость арматуры в Турции находилась в интервале \$570-590/т, EXW. При этом, местные компании часто корректировали котировки в лирах, подстраиваясь под колебания курса национальной валюты по отношению к доллару. Эта нестабильность также оказывала негативное влияние на спрос на стальную продукцию.

На внешних рынках обстановка выглядит еще более сложной. Спрос на длинномерный прокат в Саудовской Аравии в последнее время сократился, так как национальная строительная отрасль переживает кризис, связанный с резким ужесточением позиций государства по поводу гастарбайтеров. В ОАЭ объем потребления проката с августа остается на относительно постоянном, причем, достаточно низком уровне. В то же время, собственное производство стальной продукции в этих странах заметно возросло благодаря вводу в строй новых мощностей. На обоих рынках значительно ужесточилась конкурентная борьба, в которой принимают участие как местные компании, так и иностранные экспортеры. В конце сентября три крупнейших поставщика арматуры в ОАЭ - компании Emirates Steel Industries, Qatar Steel и Conares - объявили о понижении октябрьских котировок примерно на \$15/т. Уровень цен на их продукцию теперь составляет \$606-618/т, СРТ. В Саудовской Аравии стоимость арматуры на внутреннем рынке впервые с 2010 г. упала до \$700/т, EXW и менее. Ранее она в течение более трех лет держалась на установленном государством уровне \$740-770/т, EXW. Турецкие компании были вынуждены сбросить цены на арматуру для Саудовской Аравии и ОАЭ до \$565-570/т, FOB.

На других национальных рынках турецкий длинномерный прокат тоже идет под уклон. Поставки в Йемен, страны Восточного Средиземноморья и Африки осуществляются на уровне \$570-575/т, FOB, но металлурги сообщают о появлении встречных предложений из Египта по \$560-565/т, FOB. В Ираке спрос на арматуру в конце сентября несколько оживился, но увеличение затрат на транспортировку полностью "съело" рост внутренних цен. Реально для турецких компаний отпускные цены на арматуру для Ирака опустились на \$10/т по сравнению с серединой сентября. Китайские производители длинномерного проката временно покинули ближневосточный рынок вследствие празднования годовщины основания КНР. Но в конце сентября некоторые компании предлагали арматуру в Ливан дешевле \$550/т, CFR. Украинские экспортеры в последние несколько недель не заключали сделок с иракскими потребителями, а на других рынках арматура подешевела до \$550-555/т, FOB. Стоимость катанки варьируется между \$555 и \$575/т, FOB и только при поставках в страны Юго-Восточной Европы может достигать \$600/т, DAP.

Судя по всему, спрос на длинномерный прокат в странах Ближнего Востока останется в ближайшее время на прежнем уровне. По крайней мере, предпосылок для его существенного расширения пока не видно. Правда, металлургам будет сложно идти на дальнейшие уступки, так как цены на металлолом и заготовки в регионе в конце сентября стабилизировались, а в последнюю неделю даже немного прибавили. Поэтому вполне вероятно, что региональный рынок длинномерного проката тоже уже достиг "дна". (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ НА СТАЛЬ В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ПОКАЗАЛИ УМЕРЕННЫЙ РОСТ

В сентябре мировые цены на сталь показали умеренный рост, сообщает британское аналитическое агентство MEPS. В частности, на рынке США уровень активности был относительно спокойный, что является нормой в это время года. Тем не менее, настроения участников рынка ухудшились. Рост объемов импорта и внутреннего производства может привести к избытку предложения, что окажет давление на цены. Хотя именно в сентябре снижения цен не отмечалось, а наоборот, был небольшой рост.

В Китае восходящая тенденция цен была очевидна в течение августа и в начале сентября. С тех пор рынок немного просел и, несмотря на то что перерабатывающая промышленность восстанавливается. Выплавка стали начала расти в конце августа, что привело к подъему уровня запасов. Японская экономика находится в стадии восстановления, и заказы из производственного сектора растут. Металлурги начали настаивать на более высоких ценах, чтобы покрыть свои возрастающие расходы на производство. Конъюнктура рынка Южной Кореи продолжает быть неблагоприятной, без улучшения в оставшейся части этого года. Экспортный бизнес по-прежнему вялый. Кроме того, снижение курса японской иены больно ударило корейских экспортеров. Местные металлурги не смогли удержать цены на плоский прокат. (Metalbulletin/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ НА ПРОДУКЦИЮ ИЗ ЛЕГИРОВАННОЙ СТАЛИ, \$/MT (на 27.08.2013 г.)

Европейский рынок	Цена
Нержавеющий CR 304 лист, FOB	2771-2830
Рынок Юго-Восточной Азии	
Нержавеющий CR 304 рулон, CIF	2450-2520
Нержавеющий HR 304 лист, CIF	2230-2350

Источник: Metall Bulletin. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ ЭКСПОРТА МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ, \$/т (на 28.08.2013 г.)

Товар	Цена	Товар	Цена
Квадратная заготовка		ЕС, импорт, евро/т, CFR	450-480
СНГ, экспорт, FOB порты Черного и Азовского морей	510-520	Китай, экспорт, FOB	530-550
Турция, экспорт, FOB	530-540	Г/к рулон	
Латинская Америка (Бразилия), экспорт, FOB	500-530	СНГ, импорт, FOB	520-550
Арматура		ЕС, импорт, евро/т, CFR	430-450
СНГ, экспорт, FOB	580-600	Турция, экспорт, FOB	530-560
ЕС, экспорт, FOB	605-630	Китай, экспорт, FOB	530-550
Турция, экспорт, FOB	595-610	Х/к рулон	
Латинская Америка (Бразилия), экспорт, FOB	580-600	СНГ, импорт, FOB	605-630
Катанка		ЕС, импорт, евро/т, CFR	510-535
СНГ, экспорт, FOB	585-600	Турция, экспорт, FOB	600-640
ЕС, экспорт, FOB	615-630	Китай, экспорт, FOB	600-620
Турция, экспорт, FOB	605-620	Оцинкованная рулонная сталь	
Латинская Америка (Бразилия), экспорт, FOB	590-610	ЕС, импорт, евро/т, CFR	535-560
Толстый лист		Слябы	
СНГ, экспорт, FOB	550-600	СНГ, экспорт, FOB	460-500
		Латинская Америка (Бразилия), экспорт, FOB	470-500

Источник: MetallBulletin, SBB. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА

ПРОГНОЗ

СТАГНАЦИЯ СТАЛЬНОГО РЫНКА ПРОДЛИТСЯ ЕЩЕ 2-3 ГОДА

Стагнация европейского рынка стали продлится еще 2-3 года, несмотря на восстановление спроса в США. Такой прогноз озвучил старший вице-президент по международной деятельности меткомпании Evraz Павел Татьянин, передает Bloomberg. "Европа не решила фундаментальных проблем в экономике в течение кризиса. В то же время американские компании снижают долю заемного финансирования, доллар дешевеет по отношению к другим валютам, сокращаются затраты на рабочую силу", - отметил топ-менеджер.

Evraz сокращает производство на европейских предприятиях, включая продажу чешского завода Vitkovice Steel, и наращивает североамериканские мощности по выпуску ж/д рельс. "Сейчас мы производим более чем 50 тыс. т рельс в месяц, тогда как мы должны были достичь этого уровня после расширения мощностей только в 4 квартале", - сказал Павел Татьянин. Расширение мощностей завода Evraz Pueblo в Колорадо до 500 тыс. т рельс в год было задумано еще в 2011 г. на фоне растущего спроса на североамериканском рынке. "Продажи в 2013 г. будут приблизительно на уровне 2012 г., когда рынок потребит рекордный объем рельс", - сказал он. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА СТАЛЬНЫЕ ЦЕНЫ ПАДАЮТ ПОД ДАВЛЕНИЕМ СИЛЬНОГО ЕВРО

Цены на сталь в Европе снижаются под давлением импортных цен, а также сильной позиции евро (1,36 евро=\$1). В частности, цена катанки турецкого производства составляет \$610/т по условиям поставки CFR FO Средиземное море, однако индийские сталелитейные заводы разместили пробное предложение 500 т марки SAE 1006 по \$605/т с аналогичными условиями. Кроме того, турецкие сталелитейные заводы предлагают горячекатаную сталь марки S235JR шириной 2 м и толщиной (до 20% стали) менее 2 мм (1,35 мм - 1,5 мм - 1,8 мм) по \$605-610/т, CFR FO для средиземноморских портов. При этом индийские предприятия предлагают горячую оцинкованную сталь толщиной 1 мм и покрытием Z 100-120 по \$740/т, CFR FO. (Metal-Supply/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

БРАЗИЛИЯ

ВВЕДЕНА ПОШЛИНА НА ИМПОРТ ТОЛСТОГО ЛИСТА И ХОЛОДНОКАТАНЫХ РУЛОНОВ

Внешнеторговая палата Бразилии (Camex) ввела антидемпинговую пошлину на импорт толстолистового проката из Китая, Южной Кореи, ЮАР и Украины. Эта пошлина будет действовать в течение 5 лет, ее ставка составит \$135,08-261,79/т. Заявка на проведение антидемпингового расследования по импорту этой продукции была подана бразильской сталелитейной компанией Usinas Siderurgicas de Minas Gerais S.A. (Usiminas) в декабре 2011 г. На момент начала расследования в апреле 2012 г. в списке демпингующих стран также значились Россия и Австралия, однако они были исключены из расследования в декабре 2012 г. в связи с незначительным объемом поставок. Кроме того, Camex ввела на 5 лет пошлину на импорт холоднокатаных рулонов аустенитной нержавеющей стали из Германии, Китая, Южной Кореи, Финляндии, Тайваня и Вьетнама по итогам инициированного Арегат начато в апреле 2012 г. расследования. Ставка пошлины составит \$235,59-1076,86/т. (SteelOrbis/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ

ПРОГНОЗ

СТАЛЬНОЙ СПРОС НАЧНЕТ РАСТИ В 2014 ГОДУ

Стальной спрос в Германии начнет расти в 2014 г. в связи с восполнением покупателями истощенных складских запасов. Об этом сообщила Федерация производителей стали Германии, передает Reuters. Согласно сообщению, стальной спрос в стране в 2014 г. вырастет на 3% после ожидаемого в текущем году падения на 1,6%. Прогноз немецкой федерации стали учтен в ранее опубликованном Всемирной ассоциацией производителей стали (World Steel Association) прогнозе развития мирового стального рынка в 2014 г. WSA ожидает 3,3%-ного роста мирового стального потребления в следующем году, до 1,523 млрд. т. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ

ПРОГНОЗ

ТАТА STEEL ОБЕЩАЕТ СНИЖЕНИЕ СТАЛЬНОГО ПОТРЕБЛЕНИЯ В 2013-2014 ФИНАНСОВОМ ГОДУ

В 2013-14 финансовом году спрос на сталь в Индии увеличится всего на 5% в связи с замедлением роста в металлпотребляющих секторах - строительстве и автопроме. Такой прогноз озвучил управляющий директор одной из крупнейших индийских металлургических компаний Tata Steel Хемант Неруркар, пишет SteelGuru. "Мы все еще придерживаемся мнения, что Индия покажет рост стального потребления около 5% в текущем году", - сказал топ-менеджер.

По его словам, сейчас негативное влияние на металлургов оказывает замедление спроса со стороны строительного сектора и автомобилестроения. "Экономика страны продолжает расти, но не теми темпами, которыми хотелось бы", - подчеркнул Неруркар. Он заметил, что строительству, которое потребляет порядка 60% всей индийской стали, также необходимо наращивать темпы роста. Ранее Неруркар прогнозировал, что стальное потребление в Индии в 2013-14 ФГ вырастет на 6-8% на фоне 6% роста ВВП страны.

В 2012/13 ФГ темпы роста спроса на сталь в Индии оказались самыми низкими за последние четыре года, что связано с общеэкономической стагнацией в стране и снижением расходов на покупку автомобилей и инфраструктурные проекты. Согласно данным Министерства сталепромышленности Индии, по итогам года спрос вырос на 3,3% до 73,3 млн. т. В то же время выплавка углеродистой стали составила 77,58 млн. т. В 2011-12 ФГ потребление стали в стране выросло на 5,5%, в 2010-11 фингоду - на 9,9%. Согласно прогнозу World Steel Association, в 2013 г. стальной спрос в Индии вырастет на 5,9% до 75,8 млн. т. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

СТАТИСТИКА

ЭКСПОРТ КАТАНКИ ЗА ВОСЕМЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА ВЫРОС

В августе китайский экспорт катанки вырос по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 81% до 895,282 тыс. т, по сравнению с июлем - на 49%. Об этом говорится в материалах Гостаможни КНР. За первые восемь месяцев экспорт катанки из Китая составили 5,38 млн. т, увеличившись на 64% в годовом исчислении. Соответственно, по итогам года экспорт этой продукции из КНР составит порядка 8 млн. т. При этом в 2012 г. глобальный экспорт катанки составил порядка 22 млн. т, а объем ее производства в мире - около 195 млн. т. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

СТАЛЬНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ ДОСТИГНЕТ ПИКА В 2018 ГОДУ

Годовое потребление стали в Китае достигнет пикового показателя в 825 млн. т в 2018 г. Такой прогноз озвучил Дай Чжихао, генеральный менеджер одной из ведущих меткомпаний КНР Baosteel, передает Reuters. Ранее компания заявляла, что китайский стальной спрос в 2013 г. составит 698 млн. т. Согласно данным China Iron and Steel Association (CISA), за первые 7 месяцев видимое потребление стали в Китае выросло по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 6,4% до 426,55 млн. т. По итогам всего 2012 г. этот показатель составил 687 млн. т, сообщил Ванг Сяоки (Wang Xiaoki), вице-председатель CISA.

Дай Чжихао считает, что стальной отрасли КНР все еще необходимо решить проблему ценообразования на железную руду, поскольку оно зависит от небольшой группы производителей, а транзакции определяют индексные цены. Ванг Сяоки ожидает, что годовое производство железной руды ведущими мировыми производителями вырастет на 470 млн. т в 2013-2015 гг., и цены на сырье начнут падать с 2014 г. Такие ожидания связаны, прежде всего, с тем, что горно-норудные компании сейчас рассчитывают на стабильные спрос со стороны Китая, тогда как конъюнктура стального рынка КНР негативная, спрос замедляется, а избыток предложения сырья потянет его цены вниз. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

США

26 СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА НАЧАТО НОВОЕ АНТИДЕМПИНГОВОЕ РАССЛЕДОВАНИЕ ПО АРМАТУРЕ

26 сентября Министерство торговли США начало расследование в отношении импорта в страну по демпинговым и субсидируемым ценам арматуры из Турции и Мексики. По данным Минторга США, демпинговая маржа при поставках из Мексики составляет 48,82-66,70%, из Турции - 35,01-36,99%.

На 18 октября запланировано предварительное заседание Комиссии по международной торговле (ITC), которая определит, был ли нанесен материальный ущерб вследствие импорта арматуры в США. В случае положительного ответа, расследование продолжится, предварительные пошлины против импорта из указанных стран могут быть введены в начале 2014 г. Мексика наряду с США входит в блок NAFTA и является одним из крупнейших торговых партнеров Соединенных Штатов. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ГОТОВИТСЯ АНТИДЕМПИНГОВОЕ РАССЛЕДОВАНИЕ ПРОТИВ ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКОЙ СТАЛИ

Два американских производителя текстурированной электротехнической стали (AK Steel и Allegheny Ludlum), а также Организация объединенных сталелитейщиков (USW), которая представляет работников, занятых в производстве, подали петицию с просьбой о введении антидемпинговой пошлины в отношении импорта данной продукции из семи стран. Ходатайства, в которых утверждается, что демпинговый импорт нанес материальный ущерб промышленности США, были поданы одновременно в Министерство торговли и Международную комиссию по торговле.

Обвинения адресованы поставщиками из стран Азии, ЕС и России, при этом против производителей из КНР подано ходатайство о введении компенсационных пошлин, поскольку им якобы были предоставлены значительные дотации китайским правительством.

Страны	Предполагаемая демпинговая маржа, %
Китай	168,47
Чешская республика	57,55-217,23
Германия	49,51-188,59
Япония	38,26-171,25
Польша	47,81-94,85
Россия	18,54-81,78
Южная Корея	40,45-210,13

На импорт из указанных семи стран приходилось 85% всего импорта (по стоимости) на рынке США в 2012 г. Министерство торговли США в течение 20 дней примет решение, будет ли инициировано антидемпинговое и компенсационное расследование, после чего Международная комиссия по торговле в течение 45 дней вынесет предварительное определение о наличии материального ущерба. Весь процесс расследования может занять примерно один год. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

В АВГУСТЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ СТАЛИ ВЫРОС

США в августе по сравнению с июлем увеличили импорт стальной продукции на 13,9%. Об этом свидетельствуют данные American Iron and Steel Institute. В частности, поставки металла в страну в отчетный период достигли 2,87 млн. т. В целом по итогам января-августа по сравнению с аналогичным периодом прошлого года импорт стали в США уменьшился на 9% до 21,123 млн. т. США в июле по сравнению с июнем увеличили импорт стальной продукции на 0,6%. В частности, поставки металла в страну составили в указанный период 2,475 млн. т. В целом по итогам января-июля США импортировали 18,207 млн. т стали. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

В 2013 ГОДУ ИМПОРТ ЧУГУНА СОКРАТИТСЯ

В 2013 г. импорт чугуна в США сократится по сравнению с 2012 г. на 17% до 3,5 млн. т. Такие данные приводятся в отчете Metal Bulletin Research (MBR), передает АММ. В следующем году импорт продолжит падение и, по прогнозам, не превысит 3 млн. т. В связи с этим бразильским и российским металлургам придется искать новые рынки сбыта. В настоящее время в стальной отрасли США выплавляется около 32 млн. т чугуна, еще свыше 4 млн. т импортируется. Основная причина ослабления спроса на чугун - активный ввод в строй новых мощностей по выпуску прямовостановленного железа (DRI), производство которого стало выгодным благодаря низким ценам на природный газ, которые обеспечила "сланцевая революция". В 2013 г. в США было анонсировано около 10 проектов заводов по производству DRI. В США в электропечах выплавляется порядка 60% стали, и прямовостановленное железо может стать эффективной заменой или дополнением к металллому. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

МЕТАЛЛУРГИ АНОНСИРОВАЛИ ПОДЪЕМ ЦЕН НА ПЛОСКИЙ ПРОКАТ В УСЛОВИЯХ ПАДАЮЩЕГО РЫНКА

Репутация США как самой благополучной в экономическом плане западной страны в последние дни стремительно улетучивается. С 1 октября прекращено финансирование работы ряда государственных служб из-за отсутствия утвержденного бюджета на текущий финансовый год. Из-за этого порядка 800 тыс. человек отправлены в неоплачиваемые отпуска. По оценкам компании IHS, неделя простоя уже обошлась американской экономике в 0,2 п.п. роста ВВП в четвертом квартале. Если ранее его темпы предсказывались на уровне 2,2%, то теперь 2,0%.

При этом противоречия между президентской администрацией и республиканской оппозицией, контролирующей Конгресс, обострились до такой степени, что проблема, скорее всего, может быть разрешена лишь при условии капитуляции одной из сторон. Поэтому правительственно-финансовый кризис может затянуться. А между тем, до 17 октября Конгресс должен в очередной раз поднять потолок государственного долга в США или объявить технический дефолт. Пока такая возможность не рассматривается большинством специалистов всерьез, но в последние дни на фондовых рынках наметился спад, а доллар дешевеет по отношению к основным мировым валютам.

Неопределенность нынешней ситуации оказывает непосредственное воздействие и на американский рынок стали. Дистрибуторские компании стараются поддерживать складские запасы на минимальном уровне и поэтому не совершают крупных покупок. Сроки поставки большинства видов плоского проката сократились до около четырех недель. Среди конечных потребителей стальной продукции активность в начале октября проявляли только автомобилестроители, в большинстве прочих отраслей наблюдается стагнация. Значительно упал спрос на прокат и со стороны строительных компаний.

Американские производители длинномерного проката еще в конце сентября были вынуждены отказаться от планов повышения котировок на свою продукцию. Наоборот, стоимость катанки в начале октября понизилась, в среднем, на \$10/т по сравнению с сентябрем. Низкоуглеродистая продукция строительного назначения продается в настоящее время по \$690-720/MT, EXW. Производители арматуры смогли удержать цены на отметке, близкой к \$690/т, EXW, но рынок находится под давлением вследствие некоторого удешевления металллому в октябре.

Прекращение государственного финансирования коснулось и Комиссии по международной торговле, которая, в частности, рассматривает вопрос о введении антидемпинговых и компенсационных пошлин на арматуру из Турции и Мексики. Тем не менее, участники рынка по-прежнему ожидают провозглашение предварительного вердикта в начале ноября. В связи с этим некоторые американские компании отказались от продолжения закупок турецкой арматуры, чтобы не попасть под действие пошлин. Впрочем, ряд турецких производителей продолжают заключать контракты с поставкой в декабре-январе по ценам порядка \$590/т, CFR. По их мнению, Комиссии не удастся найти доказательства демпинга или получения турецкими металлургами незаконных государственных субсидий, поэтому пошлины либо вообще не будут назначены, либо не превысят единицы процентов.

В конце сентября также сообщалось о продажах в США китайской катанки, а также горячекатаных рулонов из России и Турции по \$595-620/т, CFR. Но в октябре эти поставки пошли на спад из-за понижения курса доллара. Впрочем, американский рынок плоского проката находится в глубокой депрессии. За последние две-три недели толстолистовая сталь подешевела на \$20/т до около \$690-710/т, EXW для продукции A36, а горячекатаные рулоны несмотря на все

старания поставщиков остаются на уровне \$705-715/т, EXW. По словам комментаторов, спрос на листовую продукцию минимальный и вряд ли возрастет в обозримом будущем. В начале октября ведущие американские металлургические компании, как говорится, пошли ва-банк, дружно обьявив о подъеме котировок на плоский прокат на \$40-50/кор. т (\$44-55/MT). Новые предложения по горячекатаным рулонам теперь поступают от них на уровне \$740-750/MT, а по холоднокатаным - на уровне \$865-875/т, EXW.

Пока что потребители игнорируют это повышение, считая его совершенно необоснованным. По их мнению, пока в США не восстановилось нормальное положение в области государственных финансов, национальный рынок стали будет находиться под давлением, а любые подъемы котировок на нем исключены. Так что, вполне вероятно, что отчаянные действия металлургов направлены, главным образом, на то, чтобы преломить намечающуюся негативную тенденцию и избежать нового спада. Этой цели они, скорее всего, достигнут, но увеличение стоимости плоского проката в США в текущем месяце выглядит маловероятным. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПОКУПАТЕЛИ НЕ СОГЛАШАЮТСЯ С РОСТОМ ЦЕН НА СТАЛЬНОЙ ЛИСТ В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА

Несмотря на то что основные сталепроизводители США анонсировали рост цен на листовую прокат, покупатели не спешат соглашаться с такими котировками, сообщает агентство Platts. Как отмечают наблюдатели рынка, покупатели не чувствуют давление. Новый уровень цен на г/к лист составляет \$680/т, на х/к лист - \$790/т. А покупатели рассчитывают на уровень цен на г/к лист \$640-650/т, на х/к лист - \$745-755/т. Торговцы отмечают, что "на рынке очень много потребителей, которые просто не заинтересованы в оплате по более высокой цене". Второй источник из сервисного центра добавил, что прошлые ошибки заводов в установлении цен держат потребителей в напряжении. Например, последний рост цен был основан на неожиданном отключении AK Steel, а не на ценовой политике. (Metalbulletin/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В 2013 ГОДУ NUCOR ПОВЫШАЕТ ЦЕНЫ НА СТАЛЬНОЙ ЛИСТ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ

Американская меткомпания Nucor повышает цены на стальной лист на внутреннем рынке, сообщает Yieh.com. Базовые цены на г/к лист и рулон вырастут до \$680/т, а на х/к лист и лист с покрытием - до \$790/т. В конце сентября компании NLMK USA, ArcelorMittal USA, Severstal NA и AK Steel обьявили о новом росте цен на стальной лист на внутреннем рынке США. (Metalbulletin/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТУРЦИЯ

СТАТИСТИКА

ЭКСПОРТ МЕТАЛЛОПРОДУКЦИИ В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА УПАЛ

В сентябре Турция снизила экспорт металлопродукции по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 15,3% до 1,3 млн. т, следует из данных Turkey's Steel Exporters' Association (CIB). В стоимостном выражении экспорт снизился на 13,5% до \$1,03 млрд., передает SteelOrbis. За 9 месяцев общий объем экспорта составил 13,93 млн. т на \$10,55 млрд., что на 6,6% и 10,5% соответственно ниже показателей аналогичного периода предыдущего года.

Падение внешних поставок вызвано неблагоприятной конъюнктурой мировых рынков, проведением антидемпинговых расследований в Колумбии и США, экономическими санкциями в отношении Ирана и политической нестабильностью в Египте и Сирии. Крупнейшим рынком сбыта для турецкой стали в этот период были страны Ближнего Востока, куда поставлено 5,8 млн. т металлопродукции. На рынки стран ЕС турецкие экспортеры продали 2,09 млн. т стали, в Северную Африку - 1,4 млн. т. Наиболее востребованной продукцией в турецком экспорте остается арматура, поставки которой за 9 месяцев составили 6,2 млн. т. Второе место заняли стальные трубы (1,4 млн. т), заготовка (1,3 млн. т), стальные секции (1,2 млн. т) и г/к плоский прокат (1,1 млн. т). (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ

СТАТИСТИКА

В АВГУСТЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ СТАЛИ ВЫРОС

Япония в августе по сравнению с августом 2012 г. увеличила импорт железа и стали на 0,5% до 638,528 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Министерства финансов страны, сообщает SteelOrbis. Затраты на поставки металла составили в указанный период 73,4 млрд. иен. Япония в августе по сравнению с августом 2012 г. увеличила экспорт железа и стали на 1,3% до 3,7 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем зарубежные поставки японского металла выросли на 2,4%. Выручка от экспорта железа и стали достигла в указанный период 324,6 млрд. иен (\$3,3 млрд.). (Мин-Пром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

ВЫПУСК ЖИДКОЙ СТАЛИ В 2013 ГОДУ МОЖЕТ ПОБИТЬ 5-ЛЕТНИЙ РЕКОРД

Жилищное строительство, активизированное намеченным на следующий год повышением налога на продажу, вкуче с увеличением правительственного бюджета на развитие инфраструктуры, повысило спрос на сталь в Японии. Этот фактор спровоцировал рост выпуска и, вероятно, приведет к тому, что производство жидкой стали в Японии достигнет максимума за последние 5 лет. Японский выпуск жидкой стали в календарном 2013 г., согласно прогнозам, возрастет на 3.1% в годовом исчислении и составит 110,56 млн. т. В последний раз производство достигало подобного уровня в 2008г., когда страной было выпущено 118,74 млн. т. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчик пакета «Ежедневные новости горно-металлургических предприятий» может **БЕСПЛАТНО получать электронный вариант журнала «Металл Украины»?**

УКРАИНА

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**МЕЖДУНАРОДНОЕ РЕЙТИНГОВОЕ АГЕНТСТВО FITCH
ПОДТВЕРДИЛО РЕЙТИНГ ЖЕЛЕЗОРУДНОЙ КОМПАНИИ FERREXPO PLC**

Международное рейтинговое агентство Fitch подтвердило долгосрочный и краткосрочный рейтинг дефолта эмитента компании Ferrero plc (Великобритания), контролирующей Полтавский и Еристовский горно-обогатительные комбинаты (Комсомольск, Полтавская обл.) на уровне В. Об этом говорится в сообщении Fitch. Прогноз рейтинга - "негативный". По мнению Fitch, рейтинги Ferrero продолжают отражать свои конкурентные стоимостные позиции на рынке железорудных окатышей, значительную ресурсную базу, выгодное расположение, основные производственные активы.

Уровень рейтингов компании сдерживается суверенным рейтингом Украины (В/прогноз "негативный"). В соответствии со шкалой Fitch, рейтинги группы В означают наличие определенных кредитных рисков при ограниченном запасе прочности. В октябре 2012 г. Fitch подтвердил рейтинг В британской Ferrero. 2012 г. компания Ferrero plc закончила с чистой прибылью \$215,58 млн., сократив чистый доход на 20,36%, или на \$364 млн. до \$1424 млн. Ferrero AG (Швейцария), которая владеет 97,3% Полтавского ГОКа, через Ferrero plc и Fevatomínico контролируется депутатом Верховной Рады (внефракционным) Константином Жеваго. (Українськи новини/[Металл України, СНГ, мира](#))

ЗА ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА КОМПАНИЯ FERREXPO PLC НАРАСТИЛА ПРОИЗВОДСТВО ОКАТЫШЕЙ

В январе-сентябре компания Ferrero Plc. увеличила производство окатышей по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 12,5% до 8,048 млн. т. Об этом говорится в пресс-релизе Ferrero. В частности, общее производство окатышей с 62%-ным содержанием железа выросло на 10,2% до 4,343 млн. т, окатышей с 65%-ным содержанием железа - на 15,3% до 3,705 млн. т. Ferrero увеличила выпуск окатышей из собственного сырья на 12% до 7,766 млн. т. В 3 квартале Ferrero нарастила производство окатышей по сравнению со 2 кварталом на 4% до 2,802 млн. т. В январе-сентябре производство окатышей на Еристовском ГОКе составило 1,404 млн. т. При этом выпуск продукции на ЕГОКе в 3 квартале по сравнению с 2 кварталом вырос на 2,8% до 545,5 тыс. т. ([Ugmk.info/Металл України, СНГ, мира](#))

**В ОАО «ЮЖНЫЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» (ЮГОК)
ЗАВЕРШИЛСЯ КАПИТАЛЬНЫЙ РЕМОНТ СЕКЦИИ ОБОГАТИТЕЛЬНОЙ ФАБРИКИ**

На Южном горно-обогатительном комбинате завершён капитальный ремонт третьей секции рудообогатительной фабрики №2. Об этом сообщает пресс-служба предприятия. В ходе капремонта на секции установлены две новые шаровые мельницы, двадцать шесть магнитных сепараторов, пять вакуум-фильтров, заменены насосные установки и агрегаты. Кроме того, проведён капитальный ремонт двух мельниц и трех дешламаторов.

Также на секции обновлены ограждающие конструкции и перекрытия галереи №14, наружные железобетонные балки, стенки рудных банок секции №3; заменены металлоконструкции. отремонтирована футеровка рудных банок и заменены плиты покрытия пролета измельчения секции №3. В сентябре на 3-й секции РОФ-2 специалисты проводили пусконаладочные работы. С 1 октября секция вышла на проектную мощность. После ввода 3-й секции в эксплуатацию на капитальный ремонт будет остановлена 11-я секция РОФ-2. ([Ugmk.info/Металл України, СНГ, мира](#))

**ОАО «ЮЖНЫЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» (ЮГОК) В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА
СУЩЕСТВЕННО НАРАСТИЛО ВЫПУСК АГЛОМЕРАТА**

В сентябре Южный горно-обогатительный комбинат увеличил объём производства агломерата на 60% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года - до 208 тыс. т. Об этом сообщает пресс-служба предприятия. Объём производства концентрата в сентябре вырос на 11,5% до 952,3 тыс. т. В январе-сентябре Южный горно-обогатительный комбинат увеличил объём производства концентрата по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 2,4% до 7,995 млн. т. Объём производства агломерата увеличился на 12,8% до 1,746 млн. т. (МинПром/[Металл України, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН

БОЗШАКОЛЬСКИЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ НАЧНЕТ ПРОИЗВОДСТВО В 2015 ГОДУ

Бозшакольский горно-обогатительный комбинат пустят к 2015 г., передает корреспондент Tengrinews.kz со ссылкой на акима Павлодарской области Ерлана Арына. "В горно-металлургической отрасли мы введем к 2015 г. Бозшакольский ГОК", - сказал Арын на брифинге Службы центральных коммуникаций при президенте. Как отметил аким, Бозшакольский ГОК - крупнейший инвестиционный проект, который входит в карту индустриализации Казахстана.

По словам главы региона, реализация проекта окажет мощный мультипликативный эффект на развитие экономики региона. Планируется привлечь \$1,8 млрд. инвестиций, будет создано порядка 1,5 тыс. рабочих мест, внедрено новейшее оборудование, а также созданы условия для комплексного развития прилегающей сельской территории. Введение в эксплуатацию Бозшакольского ГОК необходимо для обеспечения сырьем металлургических заводов республики. Бозшакольское месторождение обладает крупными запасами меди. (Tengrinews.kz/[Металл України, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**ОАО «ЕВРАЗ КАЧКАНАРСКИЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» (КГОК)
ОСНАСТИТ КАРЬЕРНУЮ ТЕХНИКУ СИСТЕМОЙ GPS**

ОАО "Евраз Качканарский горно-обогатительный комбинат" (Свердловская обл.) в 2013 г. направит 60 млн. руб. на оснащение техники системой GPS, сообщил главный инженер КГОКа Владимир Мартынов. По его словам, будет оснащено 154 единицы техники в трех подразделениях ГОКа, в том числе 37 экскаваторов, 10 буровых, 37 локомотивов, 22 тепловоза и 20 "БелАЗов". Установку оборудования планируется завершить в декабре. Устройства будут фиксировать местоположение, параметры техники и производственное состояние. (Интерфакс/[Металл України, СНГ, мира](#))

**ОАО «КОЛЬСКАЯ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ»
ЗАВЕРШИЛО ОЧЕРЕДНОЙ ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПРОЕКТ**

В отделении разделения фанштейна (ОРФ) рафинировочного цеха Кольской ГМК (дочернее предприятие «Норильского никеля») пущены в эксплуатацию 16 новых иностранных флотационных машин. "Мы рассчитываем, что новое оборудование позволит улучшить качественные показатели разделения фанштейна и, что не менее важно, сократить эксплуатационные затраты" - сказал генеральный директор Кольской ГМК Сергей Беседовский.

Первые иностранные агрегаты были установлены в ОРФ в 2004 г. Тогда четыре флотомашин были включены в порядке эксперимента в производственную схему рафинировочного цеха вместо 20 старых флотомашин ФМР-10. Опытная эксплуатация установок оправдала возложенные на них надежды. Машины показали себя удобными в обращении и легкими в управлении. Они потребляют в разы меньше электроэнергии, и, что важно, полностью автоматизированы, в частности, оснащены системой автоматического контроля уровня пульпы и глубины пенного слоя. Кроме того, они способны самостоятельно поддерживать непрерывность процесса производства: после любых скачков напряжения эти флотомашин возобновляют работу без чистки камер. В целом эта техника позволяет добиваться более высоких показателей по извлечению металлов, а значит - выпускать дополнительные объемы товарной продукции.

Еще одним важным качеством новых агрегатов является то, что их рабочие механизмы медленнее изнашиваются, а следовательно, требуют меньше финансовых затрат на ремонт. Срок эксплуатации импеллеров, перемешивающих пульпу, в старых отечественных машинах составляет от восьми месяцев до года, а в новых флотомашин - от четырех до шести лет. Реализация проекта позволила Кольской ГМК полностью отказаться от использования 100 устаревших флотомашин ФМР-10. Инвестиции компании в обновление техники составили 189 млн. ([Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «СЕВОСГЕОЛОГОРАЗВЕДКА» ПРОДОЛЖИТ
ПОИСКОВО-ОЦЕНОЧНЫЕ РАБОТЫ ДЖИМИДОНСКОГО МЕСТОРОЖДЕНИЯ ДЛЯ УВЕЛИЧЕНИЯ ЗАПАСОВ**

ОАО "Севосгеологоразведка" (Владикавказ) - предприятие "Росгеологии" до 2015 г. продолжит поисково-оценочные работы на нижних горизонтах Джимидонского месторождения полиметаллических руд по государственному контракту с бюджетом 200 млн. руб., сообщает "Росгеология". "Севосгеологоразведка" уже несколько лет работает на территории этого месторождения. Ранее, в результате поисково-оценочных работ на госбаланс поставлены (в июле) запасы зон Бозанг и Цагарсар по категориям С1+С2 - 52,7 тыс. т свинца, 131,7 тыс. т цинка, забалансовые - еще 3,1 тыс. т свинца и 11,1 тыс. т цинка соответственно. Кроме того в руде содержится серебро, золото, медь, висмут, кадмий, индий.

На нижних горизонтах рудных зон Бозанг и Цагарсар были вскрыты промышленные рудные тела зоны Центральная. На глубине 60 м и 90 м ниже блоков с разведанными запасами обнаружены рудные пересечения, которые позволят увеличить подпитанную ресурсную базу месторождения. "Работа по восполнению минерально-сырьевой базы Северной Осетии является стратегической задачей региона, ведь горно-металлургическая отрасль здесь была традиционно одной из ведущих, - отметил замгендиректора "Росгеологии" по науке и стратегии Роман Самсонов. - Сейчас сосредоточенные в регионе заводы столкнулись с недостатком местного сырья, что существенно влияет на экономику".

"Севосгеологоразведка" имеет более 80 лет опыта работы в отрасли. Предприятие занимается воспроизводством минерально-сырьевой базы высоколиквидных (золото, серебро), стратегических (свинец, цинк, медь) и остродефицитных (бентониты, сырье для производства базальтового волокна, цементное сырье, глины) полезных ископаемых, подземных пресных и минеральных вод в регионе. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ООО «УК «МЕТАЛЛОИНВЕСТ» НАРАЩИВАЕТ ПОСТАВКИ
ЖЕЛЕЗОРУДНОГО СЫРЬЯ (ЖРС) НА ВНУТРЕННИЙ РЫНОК**

В 2013 г. компания «Металлоинвест» доведет долю отгрузок железорудного сырья на внутренний рынок до 65-70% от общего объема продаж. Ранее она не превышала 50%, сообщил заместитель генерального директора - коммерческий директор УК Металлоинвест Назим Эффендиев на конференции "Практика использования ГБЖ при выплавке стали: технические, экономические и рыночные аспекты".

По его словам, увеличение реализации железорудного сырья в России стало возможным благодаря возросшему количеству долгосрочных контрактов (от 1 года до 3 лет) с ключевыми отечественными потребителями - ММК, НЛМК, «Северсталь». Назим Эффендиев также отметил расширение поставок в адрес клиентов в Южной Корее, Японии и Восточной Европе. В следующем году ожидается также изменение баланса отгрузок в пользу увеличения в них доли продаж на внутреннем рынке. На сегодняшний день соотношение между продажами по долгосрочным контрактам и спотовыми поставками составляет 60:40. Стоимость железорудного сырья находится в пределах \$130-140/т. (Металло-снабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

RIO TINTO ЗАВЕРШИЛА ПЕРВЫЙ ЭТАП РАСШИРЕНИЯ ЖЕЛЕЗОРУДНЫХ И ПОРТОВЫХ МОЩНОСТЕЙ

Одна из ведущих горнорудных компаний Rio Tinto завершила первую фазу расширения интегрированного железорудного комплекса в Пилбаре (штат Западная Австралия) и официально пустила дополнительные перегрузочные мощности морского терминала Cape Lambert. Согласно сообщению компании, этот проект позволит Rio Tinto достичь ежегодной добычи железорудного сырья в регионе Пилбара в 290 млн. т. В результате предприятие станет крупнейшим рудником в Австралии и вторым по величине в мире.

Новый причал в Cape Lambert отгрузил первую руду еще в конце августа. Rio Tinto планирует до конца 1 половины 2014 г. завершить комплексную программу расширения мощностей в Пилбаре. Как отмечают в компании, уже началась реализация второй фазы расширения мощностей морпорта, железнодорожной и энергетической инфраструктуры под увеличение добычи железной руды до 360 млн. т в год. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В БЛИЖАЙШИЕ ГОДЫ ФЬЮЧЕРСНЫЕ КОНТРАКТЫ НА ЖЕЛЕЗНУЮ РУДУ НАЧНУТ ФОРМИРОВАТЬ ЭТАЛОННУЮ ЦЕНУ

Спотовому рынку железной руды всего десять лет, но за этот небольшой срок он полностью изменил систему торговли в секторе. Особенно быстрый прогресс начался после глобального кризиса, а сейчас "точка невозврата" уже осталась далеко позади. Возникла и набирает обороты торговля финансовыми инструментами, и, по мнению экспертов Macquarie Research, уже в ближайшие годы фьючерсные контракты начнут формировать эталонную цену, а через пять-десять лет они займут достойное место среди глобальных товарных индексов.

Быстрая и успешная трансформация рынка железной руды связана, в большой мере, с тем, что тенденции там развиваются как на весьма эффективном товарном рынке. Все началось в 2003 г., когда появилась спотовая торговая площадка, которая и заложила основу для будущего прогресса. В те времена увеличение сталелитейных мощностей в Китае приняло стремительный характер - в 2002-2003 гг. скорость этого роста составляла около 23% в год. В стране возник острый дефицит железной руды, но ее импорт был затруднен, поскольку на рынке годовых контрактов доминировали традиционные покупатели - Япония и Южная Корея. Китайские заводы могли покупать только незначительные тоннажи, которые не были захвачены основными торговыми потоками. Однако на китайском рынке неожиданно добавился экспорт из Индии - добывающие компании этой страны быстро разобрались в сложившейся ситуации и превратились в свинг-поставщиков. Они имели возможность быстро реагировать на изменения рыночного баланса, и им не требовалось много времени на поставки дополнительных тоннажей. Именно эти поставки из штатов Гоа и Картанак и заложили основу спотового рынка железной руды.

Несколько лет обороты этого рынка были невелики, и его существование не нарушало традиционную систему эталонных цен, действовавшую на протяжении нескольких десятилетий. Фактически он функционировал в том же режиме, что и в сегменте коксующегося угля, у которого физический спотовый рынок до сих пор остается весьма ограниченным. Тем не менее обороты железорудного спотового рынка постепенно увеличивались, а после глобального кризиса их рост резко ускорился. В результате со 42 млн. т в 2003 г. индийские поставки дошли до пика 119 млн. т в 2009 г. Помимо этого роста, прогрессу способствовало и то, что обратная связь между движением спроса и цен и реакцией со стороны поставок срабатывает намного быстрее, чем на альтернативных площадках.

Комбинация этих двух факторов способствовала развалу традиционной системы формирования эталонных цен в ежегодных переговорах. Спотовая цена все чаще воспринималась как базовая, и аналитические фирмы начали публиковать ее на полурегулярной основе. В принципе CRU ежемесячно публиковала спотовые цены на руду (63,5% Fe), начиная с 2003 г. Месячный интервал объяснялся относительной неликвидностью рынка. Однако позднее, когда в ежегодных переговорах стороны стали ориентироваться на спотовые цены как на эталон, их стали публиковать намного чаще. Характерно, что цены CFR Китай публиковались чаще, чем FOB экспортный порт, которые использовались в годовых контрактах. Дело в том, что спотовый материал продается максимально близко к конечному потребителю, чтобы минимизировать время поставки и риск. Главное же - вклад в цену стоимости фрахта, которая относится к затратам продавца, а не покупателя.

По мере роста ликвидности спотового рынка публикации цен становились все чаще. Уже в 2005 г. они стали еженедельными, а в июне 2008 г. агентство Platts начало ежедневные публикации. Его примеру последовали Metal

Bulletin и The Steel Index. При этом руда с содержанием железа 62% использовалась как эталон - это отражало доминирующую на спотовом рынке категорию сырья. А отсюда было уже недалеко до создания финансовых инструментов. Ежедневная публикация цен создала основу для появления финансового рынка: доступность такой информации дает возможность кредитным организациям точнее оценивать риски, связанные с рынком железной руды. Соответственно, стали возникать новые торговые площадки. В апреле 2009 г. Фондовая биржа Сингапура начала торговлю железорудными свопами (62% Fe), которые быстро приобрели популярность. Ну а глобальный финансовый кризис подтолкнул рынок железной руды к дальнейшему развитию.

В условиях кредитного сжатия и при спотовых ценах намного ниже базовой некоторые сталелитейные компании объявили дефолты по выкупу контрактных тажей по базовой цене - они предпочли обеспечивать себя рудой со спотового рынка. В результате традиционная система ценообразования оказалась несостоятельной. Кстати, поставщики руды были готовы от нее отказаться - BHP уже давно призвала перейти к рыночному ценообразованию, к тому же склонялась и Rio Tinto, а последний гвоздь в гроб старых традиций забила Vale в феврале 2010 г. Переход произошел быстро, и уже в 2010-2011 гг. большинство физических контрактов было привязано к спотовым ценам с использованием различных котировочных периодов: цены формировались с квартальным лагом, месячным, или устанавливались по индексу дневной цены. По мере сокращения ценового лага таможенная стоимость руды все больше приближалась к спотовой цене.

Фирмы-издатели конкурирующих индексов начали борьбу за главенство, поскольку на других товарных рынках используется в основном единственный индекс или комбинация этих показателей. Однако в случае железной руды это оказалось неприципиальным из-за высокой корреляции между индексами различных фирм.

Тем временем торговля финансовыми контрактами продолжала расширяться. В марте 2011 г. объемы торговли фьючерсами и внебиржевыми контрактами превысили 5 млн. т, а годовой прирост суммы открытых позиций составил 207%. Особенно четко эта тенденция проявилась за последние 12 месяцев на Фондовой бирже Сингапура, где объемы и суммы открытых позиций ежемесячно ставили новые рекорды. Аналогичным образом развивалась ситуация и с контрактами Чикагской фондовой биржи (CME). Эксперты Macquarie Research указывают, что "ликвидность приносит ликвидность": они отметили, что число участников финансового рынка железной руды растет, и в это число входит все больше солидных игроков. По их мнению, этот рынок уже достиг критической массы.

В результате этого развития физический рынок фактически утратил ключевые позиции законодателя цен, но это отнюдь не нарушило его деятельности. При этом ситуация на спотовом рынке сейчас радикально отличается от той, что была 4-5 лет назад. Индийский экспорт сократился из-за роста затрат и различных запретов, но торговля продолжает расширяться. Значительная часть новых поставок поступает из Австралии, а Бразилия расширяет торговлю на тендерной основе. Да и индийский экспорт на этом рынке присутствует довольно широко.

Развитие же биржевой торговли тоже не стоит на месте. Чикагская фондовая биржа задействовала электронную торговлю железорудными фьючерсами, такую же идею реализуют в Сингапуре. Хотя физическая электронная торговля стала более распространенной, фьючерсные контракты - естественный следующий шаг. И если сейчас есть сдерживающий фактор - недостаток заинтересован-

ных покупателей, то за ближайшие два-три года ситуация может измениться. По мере расширения фьючерсных рынков будет расти интерес производителей к хеджированию. Разумеется, исходно объем такой торговли будет небольшим, и вряд ли в ней примут участие крупные компании, но юниоры будут, скорее всего, активно использовать преимущества ценовых скачков, чтобы нивелировать риски, сопутствующие деятельности небольших предприятий. У потребителей тоже увеличится склонность к хеджированию: хотя большинство производителей стали пока не заинтересованы в использовании финансовых инструментов, необходимость управлять рисками, обусловленными скачками цен на сырье, становится для небольших предприятий все более острой.

Кстати, китайские чиновники активно поддерживают идею биржевой торговли рудой, и даже создали национальную торговую площадку - China Beijing International Mining Exchange (CBMX). Правда, торговля там пока идет вяло, но в CISA рассчитывают, что со временем эти идеи станут более привычными для китайских производителей. Пока же Ассоциация призывает китайские заводы отказаться от закупок руды по долгосрочным контрактам, и обеспечивать свои потребности в сырье путем закупок на спотовых площадках. Вице-председатель CISA Уон Сяоки утверждает, что это уменьшит их уязвимость, связанную с манипулированием ценовыми индексами, что активно практикуют крупные поставщики. По его словам, горно-

рудные компании намеренно уменьшают объемы руды, которая продается через тендеры, чтобы подтолкнуть вверх глобальные ценовые индексы. У. Сяоки убеждает поставщиков предоставлять больше руды для продажи на спотовых площадках и отмечает, что если дневной объем таких операций достигнет 7-8 тыс. т, эти цены станут базовыми для всей отрасли.

Как бы то ни было, независимо от интриг продавцов и покупателей, рынок развивается по собственным законам, и прогресс в его трансформации сделал железную руду самым надежным показателем реального, а не ожидаемого китайского подъема. Соответственно, по мере повышения ликвидности рынка она привлекает все больше финансовых игроков. Объем финансовых контрактов быстро увеличивается, и за прошлый год ликвидность свопов SGX практически утроилась. Специалисты Macquarie Research утверждают, что в перспективе, при активной торговле фьючерсами, железная руда найдет свое место среди глобальных товарных индексов. Кроме того, она может сместить эти индексы в сторону от их нынешнего центра в США, что откроет путь к расширению базы инвесторов. Разумеется, для этого потребуются еще немало перемен, но, учитывая нынешнюю скорость преобразований, в Macquarie Research считают, что это произойдет в течение ближайших 5-10 лет, которые значительно увеличат ликвидность рынка железной руды. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

В MORGAN STANLEY ОЖИДАЮТ УВЕЛИЧЕНИЯ ЦЕН НА ЖЕЛЕЗНУЮ РУДУ НА ФОНЕ СОХРАНЕНИЯ ДЕФИЦИТА

Аналитики Morgan Stanley повысили прогнозы цен на железную руду на первый и второй кварталы 2014 г. в связи с сохранением дефицита этого вида сырья на мировых рынках и постепенным восстановлением спроса, сообщает агентство Bloomberg. Согласно новому прогнозу Morgan Stanley, средняя цена железной руды в январе-марте составит \$130/т, а не \$125, как ожидалось ранее. Оценка на второй квартал повышена со \$117 до \$120/т.

В 2014 г. в целом железная руда будет в среднем стоить \$120/т - на 3% выше, чем предполагалось ранее, говорится в докладе аналитиков Morgan Stanley Питера Ричардсона и Джоэля Крейна. Бюро экономики ресурсов и энергетики (Bureau of Resources & Energy Economics, Bree) Австралии повысило прогноз цен на железную руду на 2014 г. до \$119/т с ожидавшихся в июне \$112/т. По мнению австралийцев, возобновившийся рост китайского спроса более чем компенсирует увеличение добычи железной руды по всему миру. Эксперты Morgan Stanley считают, что на рынке железной руды, перевозимой по морю, дефицит продолжится в 2013 г. третий год подряд и сохранится как минимум на протяжении первой половины 2014 г. Однако нехватка сырья сократится с 71 млн. т в текущем полугодии до 25 млн. т в январе-июне 2014 г. Во втором полугодии 2014 г. ожидается перепроизводство железной руды в 49 млн. т.

7 октября руда с 62%-ным содержанием железа с поставкой в китайский порт Тяньцзинь стоила \$131,4/т, свидетельствуют данные The Steel Index Ltd. С минимума этого года, достигнутого в конце мая, цены выросли на 19%. Мировая ассоциация стали (Worldsteel) ожидает роста спроса на сталь в мире на 3,3% в 2014 г. после повышения на 3,1% до 1,48 млрд. т, в 2013 г. ([Интерфакс-Украина/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА СПОТОВЫЕ ЦЕНЫ НА ЖЕЛЕЗНУЮ РУДУ КОЛЕБАЛИСЬ НА ОТНОСИТЕЛЬНО ВЫСОКОМ УРОВНЕ

В конце сентября большинство экспертов оценивали перспективы рынка железной руды весьма пессимистически. Падение цен на это сырье выглядело практически неизбежным. С одной стороны, низкие цены на прокат в условиях слабого спроса должны были способствовать и уменьшению стоимости руды. С другой стороны, перепроизводство слабой продукции в Китае должно было подтолкнуть местные компании к сокращению объемов выпуска и, соответственно, сужению потребностей в ЖРС. Наконец, в-третьих, торговля железной рудой во все большей степени перемещается в биржевое пространство. В частности, китайское правительство подталкивает национальных металлургов к тому, чтобы они заключали больше сделок на торговой площадке China Beijing International Mining Exchange (CBMX). Предполагается, что при такой форме торговли потребители смогут повысить свое влияние на процесс ценообразования и добиться понижения котировок. Тем не менее, пока что спотовые цены на рынке железной руды сохраняют устойчивость. На протяжении последних нескольких недель они держатся немного выше отметки \$130/т, CFR Китай (для 63,5%-ного индийского концентрата). При этом специалисты полагают, что в четвертом квартале цены, хотя и немного опустятся, но останутся в интервале \$120-130/т, CFR Китай. Более того, ряд экспертов, например, из американского инвестиционного банка JP Morgan, считают, что и в 2014 г. руда будет стоить, в среднем, около \$115-120/т, CFR.

Даже более долгосрочные прогнозы исходят из того, что стоимость сырья до 2020 г. может и не упасть ниже \$100/т (в нынешних ценах), хотя ранее многие эксперты предсказывали ее удешевление до \$70-80/т уже в 2015-2016 гг. Причем, крупнейшие компании отрасли, бразильская Vale, австралийские Rio Tinto и BHP Billiton, не собираются отказываться от своих планов расширения мощностей. В частности, Vale, рассчитывающая получить в текущем году 306 млн. т сырья, предполагает довести этот показатель до 480 млн. т к 2018 г.. Rio Tinto в 2012 г. произвела около 200 млн. т ЖРС, в 2013 г. планирует выйти на уровень 265 млн. т, в 2014 г. - дойти до 290 млн. т, а еще через пару лет - до около 360 млн. т в год. По данным австралийского правительства, только за 2014 г. производственные мощности в отрасли могут прибавить до 130 млн. т в год, а до 2018 г. - возрасти еще на 180 млн. т в год.

Чем же обусловлена устойчивость железной руды? Прежде всего, пока что на мировом рынке этого сырья наблюдается, скорее, дефицит, чем избыток. Инвестиционный банк Morgan Stanley оценивает недопоставки в 72 млн. т во второй половине года и предполагает, что предложение превысит спрос только в конце 2014 г.

Эти оценки базируются во-первых, на высоком спросе со стороны Китая, а, во-вторых, на вынужденном уходе индийских поставщиков с мирового рынка. В текущем году производство стали в КНР прибавит порядка 8-9% по сравнению с прошлым годом при соответствующем увеличении потребления сырья. Между тем в самом Китае валовая добыча железной руды (как правило, с низким содержанием железа), согласно прогнозу China Metallurgical Mining Association, возрастет в 2013 г. только на 7,5% до 1,41 млрд. т. Так что, в ближайшем будущем китайские компании должны сохранить высокие объемы закупок импортного сырья. В Индии минимальный объем добычи железной руды, судя по всему, придется как раз на текущий 2013/2014 финансовый год (апрель/март). По прогнозам местных специалистов, производство сократится, как минимум, на 30% по сравнению со 135 млн. т в 2012/2013 финансовом году, до менее 100 млн. т. Экспорт, при этом, составит не более 8-9 млн. т. Судя по всему, Индия вообще окажется нетто-импортером железорудного сырья. В будущем году ситуация в отрасли, как ожидается, немного улучшится благодаря возвращению в строй ряда горнодобывающих предприятий и снижения экспортной пошлины от нынешних 30 до 10-20%.

В более долгосрочной перспективе объем добычи железной руды в мире будет в значительной степени определяться ценами на нее. В то время как у Vale, Rio Tinto и BHP Billiton себестоимость руды составляет \$50/т и менее, практически все новые проекты становятся рентабельными лишь при ценах не ниже \$100/т. Причем, еще не во всех случаях приняты решения о выделении инвестиций. Вполне вероятно, что в случае падения цен ряд проектов будут отложены, как это, в частности, сделала осенью прошлого года австралийская Fortescue Metals Group (FMG), принявшая решение о расширении мощностей до 155 млн. т в год только в декабре прошлого года вместо сентября. Таким образом, рынок железной руды демонстрирует определенные способности к саморегулированию. Возможно, это позволит ему избежать глубокого спада во второй половине текущего десятилетия, когда дефицит предложения должен смениться его избытком. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

VALE и FORTESCUE METALS GROUP ВЕРЯТ В РОСТ ЖЕЛЕЗОРУДНЫХ ЦЕН В 2013 ГОДУ

Как сообщает агентство Reuters, по оценке сырьевых компаний Vale и Fortescue Metals Group, мировые цены на железную руду будут торговаться на текущих уровнях и выше в четвертом квартале, что отражает оптимизм по поводу китайского спроса на сырье. Jose Carlos Martins, исполнительный директор по стратегии Vale отмечает, что "рост спроса в Китае на сырье в следующем году будет умеренным, но резких снижений не планируется. Мы считаем, что цены на железную руду, учитывая спрос Китая будут на уровне \$120-130/т". По оценке Neville Power, исполнительного директора австралийской Fortescue Metals Group, китайский спрос остается устойчивым. "Мы видим сохранение стабильности в ценах на железную руду, так как спрос на сталь по-прежнему силен, и есть не так много запасов в цепочке поставок. Так что цены на железную руду должны составлять \$110-130/т в среднесрочной перспективе". (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АВСТРАЛИЯ

СТАТИСТИКА

ПОРТ ХЕДЛЕНД В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛ ЭКСПОРТ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ

Поставки железной руды из австралийского порта Хедленд, крупнейшего в мире грузового терминала, возрос в сентябре за счет активных закупок руды Китаем. Объем поставок составил 28,96 млн. т по сравнению с 27,39 млн. т в августе и 19,89 млн. т в сентябре прошлого года, сообщили власти порта. Поставки в Китай, который является крупнейшим потребителем руды, составили в сентябре 22,97 млн. т. В августе это показатель составил 22,26 млн. т, в сентябре 2012 г. - 15,13 млн. т. Накануне австралийское Bureau of Resources and Energy Economics повысило прогноз средней экспортной цены железной руды в 2014 г. до \$119/т. В своем июньском докладе BREE ожидала, что показатель будет на уровне \$112/т. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

В 2014 ГОДУ ОЖИДАЕТСЯ ПОВЫШЕНИЕ ЦЕН НА ЖЕЛЕЗНУЮ РУДУ

Австралия, крупнейший экспортер железной руды в мире, повысила прогноз стоимости этого сырья для сталелитейной отрасли, поскольку рост потребления в Китае должен абсорбировать увеличивающиеся поставки, сообщило агентство Bloomberg. По прогнозу австралийского Бюро экономики ресурсов и энергетики (Bureau of Resources & Energy Economics, BREE), средняя цена железной руды в 2014 г. составит \$119/т против ожидавшихся в июне \$112/т. На текущий год оценка улучшена до \$121/т со \$117/т. Австралия в этом году может увеличить поставки руды на 16% до 570 млн. т, а в 2014 г. показатель может достичь 669 млн. т, говорится в отчете бюро. Китай, как ожидается, импортирует в следующем году 872 млн. т железной руды, что на 8,3% превышает прежний прогноз BREE. К 2018 г. объем китайских закупок может достигнуть почти 1 млрд. т. Китайские сталепроизводители, вероятно, будут все больше переходить на использование импортной руды из-за снижения качества и объемов производства местного сырья. Выплавка стали в стране, по оценке BREE, вырастет на 3,4% в следующем году и составит 788 млн. т. Руда с 62%-ным содержанием железа с поставкой в китайский порт Тяньцзинь после падения 31 мая до минимума в этом году подорожала на 19% до \$131,4/т, согласно данным Steel Index Ltd. BREE дает прогноз для руды с 62%-ным содержанием железа с поставкой из Австралии. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

БРАЗИЛИЯ

VALE СОБИРАЕТСЯ ПОСТАВЛЯТЬ ОКАТЫШИ В США

Бразильская горнорудная компания Vale ведет переговоры с потенциальным покупателем в США на предмет поставок окатышей. Об этом сообщил генеральный директор Vale Мурильо Феррейра, передает Reuters. По его словам, компания до сих пор не отгружала эту продукцию в США, это единственный из крупнейших рынков в мире, куда Vale не поставляла сырье. Как отметил топ-менеджер, несмотря на высокое содержание железа в бразильской руде по сравнению с американской, сталепроизводители США отдают предпочтение местному сырью, добываемому в районе Великих озер, в связи с низкими затратами на его перевозку водным транспортом. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ» ПРОДАЕТ ЖЕЛЕЗОРУДНЫЙ ПРОЕКТ «АМАРА»

"Северсталь" продает железорудный проект Амара в Бразилии, сообщает Bloomberg со ссылкой на гендиректора компании Алексея Мордашова. "В настоящее время проект Амара выглядит не так привлекательно", - отметил Мордашов. При этом "Северсталь" больше не планирует продавать свои активы и намерена сосредоточиться на ограниченном числе проектов, сообщил гендиректор компании.

На сегодняшний день проект Амара находится в начальной стадии. Планировалось, что в рамках этого проекта компания будет производить до 30 млн. т железорудной продукции в год, начиная с 2020 г. Оценочная стоимость проекта составляла \$1,5-2 млрд. В 2012 г. по проекту Амара планировалось завершить поисково-оценочные работы (scopingstudy) и инвестировать около \$6,4 млн. против \$800 тыс. в 2011 г. (Бизнес-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ANGLO AMERICAN НЕ ТОРОПИТСЯ ПРОДАВАТЬ ДОЛЮ В MINAS-RIO

Одна из крупнейших горнорудных компаний в мире Anglo American не планирует активизировать продажу части акций бразильского железорудного проекта Minas-Rio. Об этом сообщил генеральный директор Anglo Марк Кутифани, передает Bloomberg. По его словам, компании необходимо несколько месяцев подождать, пока появятся потенциальные инвесторы, и они увидели, что Anglo в состоянии завершить проект Minas-Rio стоимостью \$8,8 млрд. "Несмотря на то что потенциальные покупатели выказали интерес к проекту, компания не получила ни одной оферты от них", - сообщил топ-менеджер.

"Когда вы нарушили сроки по какому-то проекту, я думаю, необходимо время, чтобы восстановить доверие, - подчеркнул Кутифани. - Мы не спешим в этом вопросе, мы довольны тем, что видим, у нас хороший проект". В январе Anglo списала \$4 млрд. по проекту Minas-Rio и в шестой раз увеличила смету его строительства до \$8,8 млрд. с момента покупки в 2008 г. Кроме того, по неофициальным данным, компания наняла Goldman Sachs Group Inc., Morgan Stanley и UBS AG для продажи 49,9% акций Minas-Rio. Как сообщил Кутифани, с 2007 г. по 2014 г. Anglo American инвестирует в Бразилию свыше \$15,9 млрд. и рассчитывает начать отгрузки руды с Minas-Rio во втором полугодии 2014 г. На данный момент компания уже получила 98% всей разрешительной документации по проекту. Физические работы по Minas-Rio уже завершены на 74%. В апреле этот показатель составлял 60%. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

ЭКСПОРТ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ В ЯНВАРЕ-АВГУСТЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛСЯ

В январе-августе Бразилия сократила экспорт железной руды по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 4,8% до 179,8 млн. т. Об этом говорится в сообщении Brazil's National Union of the Industry of Extraction of Iron and Base Metals (Sinfibase), передает SteelOrbis. В августе бразильские рудари снизили внешние поставки по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 2,7% до 26,9 млн. т, а по сравнению с июлем нарастили на 9,8%. За 8 месяцев ведущая горнорудная компания страны Vale экспортировала 162,2 млн. т железорудного сырья, что на 4,4% ниже уровня прошлого года. Ее доля в общем объеме экспорта этой продукции составила 90%. Что касается других компаний, то Samarco продала зарубежом 13,86 млн. т руды (-0,7%), MMX и Anglo American - 2,73 и 1,06 млн. т соответственно. В январе-августе Бразилия сократила экспорт окатышей на 11,1% до 30,25 млн. т, поставки железной руды на внутренний рынок - на 12,2% до 16,97 млн. т. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ГВИНЕЯ

SABLE MINING AFRICA ПОЛУЧИЛА РАЗРЕШЕНИЕ НА ЭКСПОРТ РУДЫ С NIMBA IRON ORE PROJECT

Компания Sable Mining Africa сообщила, что ее подразделение West African Exploration SA получило от властей Республики Гвинея экспортную лицензию для железорудного проекта Nimba Iron Ore Project. Компания получила разрешение на перевалку гвинейской железной руды через либерийский порт Бьюкенен. По словам компании, полученная экспортная лицензия вкупе с недавно выданной ей горнопромышленной лицензией облегчат Sable Mining реализацию стратегии начала прямых отгрузок высококачественной руды с Nimba в 2015 г. (MetalOrg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ

ЖЕЛЕЗОРУДНЫЕ РАЗРАБОТКИ В КАРНАТАКЕ НЕ СПЕШАТ ВНОВЬ ПУСКАТЬ

Как сообщает Economic Times, несмотря на разрешение Верховного суда Индии возобновить работу добывающих железную руду рудников в штате Карнатака, большая часть разработок все еще закрыта из-за задержек с выдачей необходимых разрешений. "Все это требует времени. Мы имеем задержку с выдачей разрешений на возобновление работы. Как мы полагаем, потребуются еще год, чтобы все рудники были перезапущены", - заявил один из горнодобытчиков из Карнатаки.

В апреле Верховный суд разрешил вновь открыть 117 рудников в Карнатаке. Однако на данный момент лишь их дюжина возобновила работу. "Власти штата осторожничают с выдачей разрешений", - отметил другой горнодобытчик. По словам секретаря Федерации горной промышленности Р. К. Шармы, открытие рудников потребует некоторого времени, поскольку предприятиям потребуется получить разрешения от Департамента лесного хозяйства. Из-за недопоставки руды в штате местные компании JSW Steel и Kalyani Steel работают ниже уровня номинальной производительности. До остановки производства железной руды в 2011 г. в Карнатаке производилось 35-40 млн. т руды ежегодно. (MetalOrg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

ГОДОВОЙ ЭКСПОРТ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ ОБВАЛИТСЯ

Экспорт железной руды из Индии будет снижаться четвертый год подряд на фоне ограничений на добычу и сохранения экспортных пошлин. Такой прогноз озвучил Хукам Чанд Дага, президент Federation of Indian Mineral Industries (FIMI), передает Bloomberg. По его словам, внешние поставки сырья, вероятно, упадут примерно на 50% в 2013/14 финансовом году по сравнению с прошлогодними показателями в 18 млн. т. "Экспортные пошлины в 30% и малые объемы добычи сырья сделали экспорт почти убыточным", - отметил он. В конце сентября министр финансов Индии Чидамбарам Паланиаппан заявил, что не видит оснований для снижения 30%-ной экспортной пошлины на железную руду. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАНАДА

TECK RESOURCES ПОТЕРЯЛА ИНТЕРЕС К ЖЕЛЕЗОРУДНЫМ АКТИВАМ RIO TINTO

Вторая по величине горнорудная компания Канады Teck Resources потеряла интерес к покупке 59% акций железорудной Iron Ore Company of Canada (IOC), подконтрольной англо-австралийскому гиганту Rio Tinto, после того, как не удалось согласовать цену сделки, сообщили источники, знакомые с ситуацией, передает Bloomberg. По их словам, несмотря на то что Teck Resources все еще официально участвует в тендере, канадская компания и Rio Tinto имеют существенные расхождения по поводу оценки актива, и сближения сторон по этому вопросу не наблюдается.

Более того, по версии источников, Rio допускает возможность сохранения IOC в своей собственности, учитывая тот факт, что мировые цены на железную руду с конца мая выросли на 29% на фоне восстановления китайского спроса.

Rio Tinto оценивала 50%-ный пакет в \$3,5 млрд. После второго раунда оферт Rio Tinto отсеяла частный фонд Apollo Global Management, партнером которого выступал Canada Pension Plan Investment Board, частную инвестиционную Blackstone Group и крупнейшего в мире сырьевого трейдера Glencore Xstrata.

Таким образом, оставались всего два претендента - Teck Resources и консорциум китайских покупателей во главе с Wuhan Steel. Наряду с Rio Tinto акционерами IOC также является японская Mitsubishi Corp. (26% акций) и Labrador Iron Ore Royalty Income Corp. (15% акций). Iron Ore Company of Canada - ведущий производитель железорудного концентрата и окатышей в Канаде. Компания владеет и управляет железнодорожной линией Quebec North Shore & Labrador, ведущей к терминалу в морпорту Sept-Iles в Квебеке. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОРВЕГИЯ

NORTHERN IRON НАЧАЛА ОТГРУЗКИ РУДЫ THYSSENKRUPP

Как сообщает Proactiveinvestors.com, компания Northern Iron отгрузила 80 тыс. т железорудного концентрата со своих операций на Sydvaranger в Норвегии для завода Krupp Mannesmann Huttenwerke, крупного производителя стали в Германии, принадлежащего ThyssenKrupp Steel. Соглашение между TKSE и Northern Iron было принято после тестовой пилотной программы, которая показала, что использование продукта может улучшить качество агломерата без значительных потерь в производительности. Если пробные партии будут успешными, то Northern Iron рассчитывает на заключение долгосрочного контракта на поставку сырья с ThyssenKrupp. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

США

NUCOR ОТЛОЖИЛА ПУСК ЗАВОДА ПО ПРОИЗВОДСТВУ ЖЕЛЕЗА ПРЯМОГО ВОССТАНОВЛЕНИЯ (DRI)

В Сент-Джеймсе (штат Луизиана) рухнула крыша купольного склада на еще не достроенном заводе по производству железа прямого восстановления (DRI) стоимостью \$750 млн. компании Nucor Corp, передает Reuters. "Строительство завода по производству DRI в Луизиане находится на завершающем этапе; пуск производства был запланирован на ближайшее время. В свете последних событий, по предварительным оценкам, пуск производства придется отложить до конца года" - говорится в сообщении компании. Nucor отмечает, что вследствие обрушения никто не пострадал. Расследование инцидента и оценка ущерба не повлияет на ход строительных работ и горячего пуска завода. Производственные мощности завода составляют около 2,5 млн. т DRI в год. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

ДОСТУП К ДЕШЕВОМУ СЛАНЦЕВОМУ ГАЗУ И УДЕШЕВЛЕНИЕ РУДЫ СТИМУЛИРУЮТ РОСТ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ DRI (ПРЯМОВОСТАНОВЛЕННОГО ЖЕЛЕЗА)

Одновременно снижается спрос на товарный чугун, поставщикам которого придется искать другие рынки. По оценкам MBR, в 2013 г. импорт чугуна в США сократится на 17% по сравнению с 2012 г. - до 3,5 млн. т. В следующем году импорт продолжит падение и, по прогнозам, не превысит 3 млн. т. Основная причина ослабления спроса на чугун - ввод в строй новых мощностей по выпуску прямовосстановленного железа (DRI), производство которого стало выгодным благодаря низким ценам на природный газ, которые обеспечила "сланцевая революция".

Наиболее масштабный проект по производству DRI реализует Nucor, ведущий в стране производитель стали в электропечах. Завод в Сент-Джеймсе, штат Луизиана, пуск которого состоится до конца года, будет выпускать 2,5 млн. т железа прямого восстановления в год. В будущем мощности этого завода планируется расширить вдвое - до 5 млн. т. С учетом того, что Nucor имеет также завод по выпуску DRI в Тринидаде мощностью 1,8 млн. т (этот модуль некогда был вывезен из США), общий потенциал компании по выпуску прямовосстановленного железа достигнет почти 7 млн. т. Это позволит Nucor стать вторым крупнейшим производителем этого сырья в мире, после российского "Металлоинвеста", на четверть обеспечив свой сталеплавильные мощности (26 млн. т). Для обеспечения завода в Луизиане газом Nucor заключила 20-летнее соглашение с канадской компанией Epsara Corp. Окатыши будут поставлять компании LKAB и Cliffs Natural Resources. Ожидания низких цен на газ в долгосрочной перспективе и профицит рудного сырья в США настолько вдохновили австрийскую Voestalpine, что компания готова рискнуть 550 млн. евро, чтобы построить завод по выпуску HBI в Техасе. Завод будет производить 2 млн. т продукции в год, половина из которых будет поставляться в Австрию. В числе компаний, которые также рассматривают возможность организации выпуска DRI в США - US Steel и индийская Essar Steel, которая строит завод по выпуску железорудных окатышей в Миннесоте.

В США - профицит всех видов сырья для металлургии. В стране добывается 50-55 млн. т железной руды, из которых 10-15 млн. т идет на экспорт, а внутреннее потребление, с учетом импорта (5-6 млн. т) составляет порядка 45-50 млн. т. Сбор лома 75-80 млн. т составляет ежегодно, из которых внутреннее потребление составляет 55-60 млн. т, остальное идет на экспорт. Производство DRI в США было остановлено в 2008 г., до этого его годовой объем производства составлял порядка 0,2-0,3 млн. т в год. В 2012 г. использование DRI выросло до 2,6 млн. т по сравнению с 1,6 млн. т в 2011 г. В текущем году его потребление составит уже 4,5 млн. т. За 1 полугодие общее потребление лома в США составило 26,1 млн. т, чугуна - 15,8 млн. т, DRI - 2,4 млн. т. Импорт чугуна в США за 1 полугодие составил 1,82 млн. т, DRI - 1,02 млн. т. В настоящее время в сталепроме США выплавляется около 32 млн. т чугуна, еще свыше 4 млн. т импортируется. После пуска производства в Луизиане газом Nucor сократит свои закупки чугуна, поскольку, с учетом имеющихся у нее 17 млн. т мощностей по переработке лома, надобность в привозном сырье практически исчезнет. Это приведет к снижению спроса на импорт чугуна в США, свыше 50% потребности в котором ранее обеспечивала именно Nucor. Искать новые рынки сбыта придется бразильским производителям чугуна и, в меньшей степени, российским и украинским.

Баланс рынка чугуна в США

	2012 г.	2011 г.	2010 г.
Выплавка чугуна	32,1	30,2	26,8
Импорт	4,3	4,2	3,78
Экспорт	0,2	0,05	2,2
Видимое потребление	36,2	34,3	28,4

Источник: US Geological Survey.

Основные экспортеры чугуна в США - Бразилия (Gerdau, Votorantim Siderurgica, Carajas), Россия ("Тулачермет", НЛМК) и Украина ("Донецксталь").

Российский завод "Тулачермет" (группа "Кокс"), который в 2012 г. выплавил 2,12 млн. т чугуна, является одним из крупнейших в мире экспортеров этой продукции. Однако после расширения собственных сталеплавильных мощностей на 1 млн. т, объем экспорта будет снижаться.

Крупнейшие экспортеры и импортеры чугуна в 2012 г., млн. т

Экспорт	Импорт
Россия	4
США	4,3
Украина	2
Турция	1,4
Бразилия	3
Италия	1,1
Южн. Африка	0,6
Южная Корея	0,8
Япония	0,4
Тайвань	0,8
Индия	0,4
Германия	0,6

В текущем году экспорт товарного чугуна из РФ составит 3,5 млн. т, из Украины - 2,2 млн. т, из Бразилии - 2,7 млн. т. Для бразильских поставщиков рынок США - основной, две третьих всего экспорта. Близкое расстояние и огромные запасы железной руды, вместе со сравнительно низкой стоимостью рабочей силы, делают Бразилию естественным производителем чугуна для стальных заводов в США.

Однако за последние годы бразильский чугун существенно подорожал, и практически потерял конкурентное преимущество (кроме логистического фактора) перед украинским и российским.

Для украинских экспортеров чугуна основные рынки - Италия и Турция, которая в 2012 г. закупила рекордный для себя объем в 1,4 млн. т. Свыше 66% импорта (931 тыс. т) поступило из Украины, и еще 374 тыс. т из России. Однако в текущем году Турция резко снизила закупки чугуна: в 1-м полугодии импорт из Украины упал до 280 тыс. т (-40%), из России - 146 тыс. т (-34%).

Ренессанс, который переживает в настоящее время североамериканская стальная индустрия, во многом опирается на удешевление энергетических затрат местных металлургов, который обеспечила им "сланцевая революция". После почти двукратного падения цены природного газа (сейчас порядка \$100-130/тыс. куб. м.) и снижения стоимости электроэнергии до самого низкого уровня с 2004 г. (6,5 центов за кВт-ч) конкурентоспособность североамериканской металлургии резко выросла - как на внутреннем рынке, так и на экспортных.

Значительный эффект может дать для стального сектора расширение использования железа прямого восстановления - DRI (металлизированных окатышей) и HBI (горячеприкатированного железа), цены на которое также снижаются из-за удешевления газа.

По данным отраслевых источников, в середине 2012 г. себестоимость производства DRI в США составляла примерно \$290/т, в то время как стоимость закупок лома - \$406/т, импортного чугуна - \$484/т, себестоимость выплавки чугуна на интегрированных предприятиях - \$476/т.

В США в электропечах выплавляется порядка 60% стали, и прямовосстановленное железо может стать эффективной заменой или дополнением к металлолому. По сравнению с чугуном, использование DRI более энергоэффективно (потребление энергии на производство ГБЖ ниже почти в 2 раза) и экологично (выбросы парникового газа ниже почти в 2,5 раза). Кроме того, потребление DRI дает возможность использовать лом невысокого качества.

В конечном счете, применение прямовосстановленного железа позволяет добиться выплавки высококачественной стали, с минимальным включением цветных металлов и вредных примесей. Согласно оценкам в регионе NAFTA доля производства стали в электропечах с использованием DRI вырастет с 7% в 2011 г. до 28% в 2020 г., сокращая доменное производство.

Баланс рынка DRI в США, млн. т

	2012 г.	2011 г.	2010 г.
Производство	0	0	0
Импорт	2,8	1,8	1,64
Экспорт	0,2	3,9	0,97
Видимое потребление	2,6	1,8	1,64

Источник: US Geological Survey.

Экспорт DRI в целом невелик (при производстве за 2012 г. в 74 млн. т, внутренние отгрузки составляют порядка 8 млн. т в год, еще столько же поставки на экспорт) и ведется преимущественно из России, Мексики, Венесуэлы и Тринидада и Тобаго, в то время как другие крупные производители прямовосстановленного железа (Индия, Иран, Саудовская Аравия) используют его для собственного сталеплавильного производства.

В Индии производители DRI за последние 2 года существенно снизили производство из-за проблем с обеспечением рудой, а также вследствие удешевления лома, который стал более востребованным со стороны местных сталепроизводителей. За последние три года импорт лома увеличился на 78% до 8,7 млн. т в 2012-13 фингоду, из-за чего крупнейшие в мире индийские мощности по выпуску DRI загружены наполовину.

В Венесуэле после национализации ряда предприятий объемы производства сокращаются 3 года подряд, главным образом, из-за отсутствия инвестиций и дефицита окатышей. В России группа "Металлоинвест", выпустившая в 2012 г. 5,2 млн. т прямого восстановленного железа, после строительства третьего цеха по производству НВІ на Лебединском ГО-Ке, планирует увеличить мощности до 7,2 млн. т. Компания занимает 40% мирового товарного рынка прямого восстановленного железа.

Крупнейшие импортеры DRI/НВІ в 2012 г.

Страны	Млн. т
США	2,76
Китай	1,1
Италия+Испания	1
Южная Корея	0,44
Турция	0,38

В 2012 г. в мире пущено пять новых заводов по выпуску железа мощности более 5,3 млн. т в год: 3 в Иране, по 1 - в Пакистане и Бахрейне. В 2013 г., помимо пуска предприятия Nucor, ожидается ввод также завода Jindal Shadeed в Омане, и еще семь модулей находится в стадии строительства в Египте, Индии, Иране и России с общей мощностью 9,8 млн. т в год.

Компания Midrex, в долгосрочной перспективе прогнозирует рост производства DRI, который будет опираться на расширение поставок недорогого природного газа и экологические ограничения, стимулирующие снижение выплавки чугуна для сталелитейного производства. В целом, Midrex прогнозирует увеличение мирового производства DRI до более чем 200 млн. т между 2025 г. и 2030 г.

В США венесуэльский материал НВІ предлагается \$320/т, FOB (\$350/т, CFR), в то время как большинство покупателей не готовы платить больше \$320/т CFR Нью-Орлеан (\$290/т, FOB). В августе-сентябре цены на венесуэльский продукцию на итальянском рынке составляли \$ 350/т, CFR (\$ 320/т, FOB). Российский импорт предлагался на уровне \$ 340-345/т, CFR, ливийский - \$335/т, CFR Италия (\$320/т, FOB). На китайском рынке средние цены на импорт НВІ составляют \$310/т, FOB (\$370/т, CFR Китай).

Средние цены на лом и чугун в США в 1 полугодии 2013 г., \$/т

	Январь	Февраль	Март	Апрель	Май	Июнь
Лом (HMS)	345	337	360	352	327	322
Чугун (FOB, Нью-Орлеан)	460	460	460	448	442	435

Источник: Scrap Price Bulletin.

Итак, сланцевая революция открыла "второе дыхание" для американской черной металлургии, которая рассчитывает не только на снижение себестоимости производства, но, главным образом, на увеличение внутреннего спроса на сталь вследствие оживления промышленного производства. Рост производства прямого восстановленного железа становится важным, хотя и не ключевым, фактором, определяющим перспективы отрасли.

В то же время, расклады рынка добычи и поставок самого сланцевого газа пока далеко не ясны. Многие будут зависеть от того, когда и в каком объеме будет организован экспорт сланцевого газа, доступ к которому является обязательным условием для ряда крупных инвесторов. Скептики опасаются, что будущее увеличение экспорта природного газа из США на мировые рынки, в т. ч., в виде сжиженного газа, приведет к дефициту его на внутреннем рынке, повышению цен и снижению, таким образом, преимуществ для производства DRI и стальной отрасли в целом. (Игорь Жигир, [Uqm.k.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Uqm.k.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ТАНЗАНИЯ

СТРАНА ЗА ПЯТЬ ЛЕТ МОЖЕТ СТАТЬ ЧЕТВЕРТЫМ ПРОИЗВОДИТЕЛЕМ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ В АФРИКЕ

Танзания, расположенная на юго-востоке Африки, может выйти на четвертое место на континенте по добыче железной руды после ввода в строй в течение ближайших пяти лет проекта Лиганга, сообщила правительственная организация National Development Corporation (NDC). Реализацией вышеназванного мега-проекта занимается совместное предприятие Tanzania China International Mineral Resources (TCIMRL), созданное NDC и китайским конгломератом Sichuan Hongda Group (SHG). Объемы добычи на руднике должны превысить 1 млн. т железной руды в год. Помимо этого, месторождение также обладает богатыми запасами титана и ванадия.

Срок службы рудника должен составить почти 70 лет, и за это время будет добыто, в общей сложности, 219 млн. т железной руды. В дополнение к этому, рудник произведет 175,4 тыс. т титана и 5 тыс. т ванадия. Мировая добыча железной руды составляет около 1,55 млрд. т/г. Из этих объемов Китай производит 711 млн. т/г., что составляет почти 46% мировой добычи. ЮАР ежегодно добывает 8,5 млн. т, в то время как Египет и Ливия - 8 млн. и 2 млн. т/г., соответственно. (Центральный металлический портал РФ/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ТУРЦИЯ

СТАТИСТИКА

В ИЮЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ РУДЫ УВЕЛИЧИЛСЯ

Турция в июле по сравнению с июлем 2012 г. увеличила импорт железной руды на 44% до 790,9 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute, сообщает Yieh.Corp. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель уменьшился на 5%. В целом по итогам января-июля импорт железной руды в Турцию достиг 4,8 млн. т против 4,1 млн. т годом ранее. Турция в июне по сравнению с июнем 2012 г. увеличила импорт железной руды практически вдвое, до 833,987 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем поставки сырья в страну снизились на 17,8%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

УКРАИНА**КВОТА НА ИМПОРТ ТРУБ ПО СОСТОЯНИЮ НА 1 ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА ВЫБРАНА НА 97,62%**

Импортеры труб в Украину по состоянию на 1 октября исчерпали на 97,62% годовую (до октября) квоту на поставку стальных бесшовных обсадных и насосно-компрессорных труб диаметром не более 406,4 мм (получено лицензий на поставку 17,172 тыс. т). Об этом говорится в сообщении Министерства экономического развития и торговли.

С 1 октября 2012 г. по 30 сентября 2013 г. квота составляет 17,591 тыс. т, таким образом, неиспользованный остаток квоты составил 0,419 тыс. т. В частности, Россия использовала свою квоту на 99,91% (12,495 тыс. т), Австрия - на 99,24% (2,558 тыс. т), Польша - на 91,21% (1,056 тыс. т), Румыния - на 86,82% (0,191 тыс. т), Китай - на 95,68% (0,049 тыс. т), импортеры из других стран - на 100% (0,823 тыс. т). Словакия и Индия по состоянию на 1 октября лицензии на поставку труб в Украину не получали. Импортеры труб в Украину исчерпали годовую (до октября) квоту на поставку стальных бесшовных обсадных и насосно-компрессорных труб диаметром не более 406,4 мм по состоянию на 1 августа на 97,4%. 30 сентября 2011 г. межведомственная комиссия по международной торговле продлила квотирование импорта стальных бесшовных обсадных и насосно-компрессорных труб диаметром не более 406,4 мм на 3 года до октября 2014 г. (Украински новины/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ПАО «УКРТРАНСГАЗ» ЗАКУПИТ СТАЛЬНЫЕ ТРУБЫ
У ООО «МЕТИНВЕСТ ХОЛДИНГ» И КОМПАНИИ «ИНТЕРПАЙП»**

Оператор газотранспортной системы компания "Укртрансгаз" по итогам тендера выбрала компании "Метинвест Холдинг" (Донецк) и "Интерпайп Украина" (Днепропетровск) для закупки стальных труб на 33,776 млн. грн. Об этом говорится в сообщении "Укртрансгаза" об акцепте предложений компаний, обнародованном на веб-портале государственных закупок. В частности, "Укртрансгаз" намерен закупить у "Метинвест Холдинг" стальные трубы на 18,322 млн. грн. и у "Интерпайп Украина" - на 15,454 млн. грн. Срок поставки - в течение 1 года, но не позднее 90 календарных дней с момента получения разнарядки. Акцепт предложений состоялся 24 сентября, конечный срок заключения договоров - 24 октября.

Сеть "Укртрансгаза" состоит из 36 тыс. км магистральных газопроводов, более 70 компрессорных станций и 12 подземных хранилищ газа общей емкостью 30 млрд. куб. м. "Метинвест Холдинг" - управляющая компания группы "Метинвест". Основными акционерами вертикально интегрированной горно-металлургической группы "Метинвест" являются группа SCM (71,25%) и группа компаний "Смарт-холдинг" (23,75%). "Интерпайп Украина" входит в состав трубоколесной компании "Интерпайп" и отвечает за продажи ее продукции на внутреннем рынке. (Украински новины/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**В АВГУСТЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТИРОВАНО ТРУБ НА \$136,11 МЛН.**

В августе Украина экспортировала стальные трубы на \$136,11 млн., импорт составил \$15,52 млн. Об этом сообщает Министерство доходов и сборов. Одним из основных импортеров стальных труб в августе стала Россия (\$37,42 млн.). В январе-августе Украина экспортировала стальные трубы на \$1163,00 млн., в то время как импорт составил в январе-августе \$122,95 млн. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЗА ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА ВЫПУСК ТРУБ СОКРАТИЛСЯ

Украинские трубные предприятия в январе-сентябре сократили производство труб из черных металлов на 19,5% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 1290,8 тыс. т. Как сообщил источник в правительстве, в сентябре выпуск труб составил 140,7 тыс. т, сократившись по сравнению с предыдущим месяцем на 1,9%. По его словам, с начала года резко снизился выпуск труб на входящем в группу "Метинвест" Харьцызском трубном заводе (ХТЗ) - с 326,4 тыс. т в январе-сентябре 2012 г. до 219,8 тыс. т - в январе-сентябре 2013 г. Уменьшился также выпуск труб на "Интерпайп-НТЗ" (с 331,4 тыс. т до 272,6 тыс. т), "Интерпайп Нико Тьюб" (с 335,8 тыс. т до 297,3 тыс. т) и "Интерпайп НМТЗ" (с 191,7 тыс. т до 183 тыс. т).

При этом собеседник агентства добавил, что предприятия группы "Интерпайп" постепенно улучшают показатели работы. Нарастил выпуск труб Мариупольский меткомбинат им. Ильича - с 38,9 тыс. т до 46,3 тыс. т. Только с 1 августа возобновил работу Луганский трубный завод, преобразованный в Луганский трубопрокатный завод (ЛТПЗ): за два месяца он произвел 9,6 тыс. т продукции, в то время как ЛТЗ за январь-сентябрь 2012 г. произвел 124,4 тыс. т труб. Собеседник агентства также отметил рост производства на "Коминмете" (с 140,9 тыс. т до 174,1 тыс. т труб), "Сентрависе" (с 12,7 тыс. т до 14,9 тыс. т нержавеющей труб) и в ООО "АГ Сталь" (ранее - совместное предприятие "Секонд ЛТД", Мариуполь Донецкой обл.) - с 27,2 тыс. т до 33,5 тыс. т.

Показатели работы трубных предприятий, тыс. т (оперативные данные)

	Янв.-сент. 2012 г.	Янв.-сент. 2013 г.	Сентябрь 2013 г.
"Интерпайп Нико Тьюб"	335,8	297,3	34,4
«ЮТиСТ»	9,5	6,8	0,6
«Сентравис» (НЗНТ)	12,7	14,9	1,8
«Труболит»	2,3	3,2	0,4
«Интерпайп НТЗ»	331,4	272,6	25,2
Днепропетровский ТЗ	63,1	29,7	0,0
«Интерпайп НМТЗ»	191,7	183,0	17,0
Харьцызский ТЗ	326,4	219,8	25,2
Луганский ТПЗ	124,4	9,6	5,0
"Сталь"	27,2	33,5	5,6
"Коминмет"	140,9	174,1	19,8
ММК им. Ильича	38,9	46,3	5,7
Всего	1604,3	1290,8	140,7

(Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**КОМПАНИЯ «ИНТЕРПАЙП» РЕОРГАНИЗОВАЛА ТОП-МЕНЕДЖМЕНТ**

Новым директором по экономике и финансам (CFO) трубно-колесной компании "Интерпайп" назначен Денис Морозов, занимавший до этого должность директора по управлению продуктами ресурсами. Согласно сообщению компании, новое назначение отражает реорганизацию в компании, направленную на централизацию и повышение эффективности управления. Финансовый блок, находившийся ранее под управлением CFO, будет объединен с подразделением по продуктам и ресурсам, которое отвечает за доходность бизнеса. Таким образом, новый CFO получит более широкие полномочия и будет оказывать большее влияние на финансовый результат компании.

Денис Морозов приступил к расширенным обязанностям с 1 октября. Владислав Шульга, ранее возглавлявший финансовый блок, покинул компанию. "Внешние вызовы требуют от компании максимально эффективной системы управления, - комментирует Александр Киричко, генеральный директор "Интерпайп". - Ранее мы ввели должности коммерческого директора, отвечающего за все продажи компании, и операционного директора, курирующего производство, закупки и инвестиции. Теперь мы сосредоточили под единым руководством финансово-экономический блок. Новая модель приведет к повышению эффективности бизнес-процессов в компании".

Денис Морозов имеет 13-летний опыт работы в компании "Интерпайп". Ранее он занимал должности начальника бюджетного управления, а также директора по управлению продуктами и ресурсами. Денис окончил Днепрпетровский национальный университет, является магистром по специальности "Информационные системы в менеджменте". (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины_СНГ_мира))

ПРЕДСЕДАТЕЛЕМ ПРАВЛЕНИЯ**«ИНТЕРПАЙП НИЖНЕДНЕПРОВСКИЙ ТРУБОПРОКАТНЫЙ ЗАВОД» НАЗНАЧЕН ВЛАДИМИР ГОРНШТЕЙН**

Председателем правления "Интерпайп Нижнеднепровский трубопрокатный завод" ("Интерпайп НТЗ") назначен Владимир Горнштейн. Об этом сообщает пресс-служба компании. Топ-менеджер приступил к исполнению обязанностей 1 октября. Кроме этого, Владимир Горнштейн с 1 октября назначен председателем наблюдательного совета "Интерпайп Нико-Тьюб".

В. Горнштейн работает в "Интерпайпе" с 2011 г. в должности первого заместителя, а затем генерального директора завода "Интерпайп Нико-Тьюб". До прихода в компанию Владимир Горнштейн занимал должности генерального директора группы ЧТПЗ, заместителя генерального директора ОАО "Первоуральский новотрубный завод" (входит в ЧТПЗ), а также был директором ОАО "Челябинский трубопрокатный завод". Владимир Горнштейн окончил Уральский политехнический институт по специальности инженер-металлург. Андрей Коротков, занимавший должность предправления "Интерпайп НТЗ", покинул компанию. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины_СНГ_мира))

АНАЛИЗ**РЫНОК ТРУБ В АВГУСТЕ 2013 ГОДА**

Август в трубном сегменте характеризовался стабильностью спроса и цен. Закупки продукции поддерживаются коммунальными предприятиями ввиду подготовки к отопительному сезону, а также частными потребителями. Это позволяет трейдерам удерживать цены на достигнутом уровне и избежать их падения ввиду слабого спроса со стороны крупных промышленных предприятий страны.

Внутренний рынок

Основным фактором, сдерживающим спрос на трубную продукцию, остается неблагоприятная экономическая ситуация, следствием чего выступает нехватка средств у предприятий большинства потребляющих отраслей. В связи с этим, большинство потребителей и металлоторговых компаний осуществляют закупки в ограниченном объеме, во избежание формирования излишков на складах или под конкретный проект.

По данным маркетингового центра УГМК (Украинская горно-металлургическая компания) в ушедшем месяце спрос на трубную продукцию снизился со стороны машиностроительных предприятий, производителей металлоконструкций, а также со стороны частных потребителей. В то же время увеличились поставки труб в адрес строительных предприятий.

Спросу на трубы также препятствуют отрицательные результаты работы нефтегазового сектора. По итогам восьми месяцев добыча нефти в стране снизилась на 5,9% по сравнению с АППГ, тогда как добыча газа за аналогичный период выросла лишь на 1,1%.

По словам В. Ключника, в августе наиболее востребованными были электросварные профильные трубы, которые в структуре продаж трубной продукции УГМК заняли 66%. Топ-менеджер отметил, что в августе спрос на данную продукцию увеличился на 1,8% по сравнению с июлем. Также востребованными были водогазопроводные и электросварные трубы, на которые пришлось 7% и 24% соответственно. На 1% по сравнению с июлем увеличилось потребление сварных прямошовных труб. Противоположенная тенденция наблюдалась в сегменте ВГП труб, потребление которых по итогам августа снизилось на 1%.

Комментируя ценовые тенденции августа, В. Ключник отметил, что ценовые индексы на большинство позиций были стабильны. От повышения участников рынка удерживает некоторая перенасыщенность рынка. С другой стороны, стабильно высокий спрос со стороны строительного сектора позволяет не опускать цены. Он также добавил, что импортные поставки трубной продукции не оказывают существенного влияния на формирования цен в сегменте.

По словам представителя металлоторговой компании "Сбыт Стиль" Игоря Чуприна, цены в августе сохранялись на заданном крупными металлоторговцами уровне в начале месяца. Стабильность цен объяснялась умеренной активностью покупателей ввиду сложностей с финансированием. В настоящее время нехватку денежных средств испытывают крупные машиностроительные предприятия страны, что ограничивает их возможности для закупки труб.

По данным торговой площадки ugmk.info, в августе средняя стоимость трубной продукции на вторичном рынке Украины снизилась на 0,17% (13,27 грн.) до 7540,46 грн./т. В частности, по Киевскому региону снижение составило 0,42% (31,51 грн.) до 7530,17 грн./т. По днепрпетровскому региону трубы подешевели на 0,11% (8,30 грн.) до 7883,55 грн./т. По Харьковскому региону цены не менялись.

Ценовые тенденции на рынке трубной продукции

	23.08.2013	30.08.2013		Изменение цены, %	Изменение цены, грн./т
		цена, грн.	цена, \$		
Киев	7561,68	7530,17	941,27	-0,42	-31,51
ВГП	7414,56	7370,97	921,37	-0,59	-43,59
Сварные	7640,85	7589,93	948,74	-0,67	-50,92
Профильные	7629,62	7629,62	953,70	0,00	0,00
Днепропетровск	7891,85	7883,55	985,44	-0,11	-8,30
ВГП	7082,25	7073,5	884,19	-0,12	-8,75
Сварные	6946	6935,71	866,96	-0,15	-10,29
Бесшовные	10309,68	10309,68	1288,71	0,00	0,00
Профильные	7229,48	7215,3	901,91	-0,20	-14,18
Харьков	7207,66	7207,66	900,96	0,00	0,00
ВГП	7214,21	7214,21	901,78	0,00	0,00
Сварные	7112,5	7112,5	889,06	0,00	0,00
Профильные	7296,27	7296,27	912,03	0,00	0,00

Для анализа и ценового среза взяты оптовые прайсовые цены киевских ("Викант", "МД Групп", "Метинвест СМЦ", "Металл-Холдинг", АО "УГМК" (Киевский филиал), "Сталекс"), днепропетровских ("АВ Металл Групп", "Металлобазы Комэкс", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", АО "УГМК" (Днепропетровский филиал), "Викант", "МД Групп"), и харьковских металлотрейдеров ("Металлобазы Комэкс (Харьков)", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", "РТК Трейд", АО "УГМК" (Харьковский филиал), "АВ Металл Групп", "Харьковметалл - 2"). Цены указаны в гривнах с учетом НДС. Электронные прайсы вышеуказанных компаний можно загрузить по адресу price.ugmk.info. С более детальной ценовой динамикой отдельно по каждой компании можно ознакомиться на index.ugmk.info.

Тендеры, перспективы и проекты

"Цены на большинство позиций трубного проката в текущем месяце не изменятся, тогда как спрос также спрос в сентябре также сохранится на стабильном уровне", отмечает В. Ключник, объясняя эту тенденцию активностью потребляющих отраслей ввиду фактора сезонности.

Согласно прогнозу И. Чуприна, спрос на трубы в сентябре сохранится на уровне августа. Что же касается ценовых тенденций текущего месяца, эксперт отметил, что основными факторами препятствующими существенному их изменению будет с одной стороны увеличивающаяся стоимость штрипса, а с другой - достаточно умеренный спрос со стороны конечных потребителей.

Что же касается тендеров на закупку труб, то итогам августа были проведены следующие конкурсы:

Заказчик	Поставщик	Объем поставки, т	Сумма, млн. грн.
«Укртрансгаз»	«Интерпайп»	603,43	10,25
«ДТЭК Днепроэнерго»	«Сентравис Продакшин Юкрейн»	80,98	7,4
«ДТЭК Днепроэнерго»	Первоуральский новотрубный завод	313,71	3,67
«Хмельницктеплокоммунэнерго»	Корпорация «Энергоресурсинвест»	-	1,49
«Донбассэнерго»	ООО «Стальной Легион»	6	1,156
Управление жилищно-коммунального хозяйства Енакиевского городского совета Донецкой обл.	Енакиевское учебно-производственное предприятие Донецкого учебно-производственного объединения «Электроаппарат»	-	0,23

Источник: Ugmk.info по данным портала о госзакупках и «Українські новини»

Среди отраслей, которые в ближайшее время будут поддерживать спрос на трубы - предприятия жилищно-коммунального хозяйства, ведущие активную подготовку к отопительному сезону. В частности в настоящее время в столице проводят плановую реконструкцию тепловых сетей, стоимость которой составит приблизительно 12,5 млн. грн. Всего до конца года в Киеве будет заменено более 30 км магистральных трубопроводов.

Кроме того, ввиду проведения капитальных ремонтов на крупных предприятиях химической промышленности, увеличится спрос на трубную продукцию. Свердловецкий "Азот" в начале месяца начал капитальный ремонт цеха амиака, на который будет потрачено 28 млн. грн. Также около 15 млн. грн. будет потрачено на капитальный ремонт цеха по производству карбамида на черкасском "Азоте". (Степан Добровольский, [Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины_СНГ_мира))

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

ПРОСЧЕТЫ ВЛАДЕЛЬЦА КОМПАНИИ INTERPIPE ВИКТОРА ПИНЧУКА
ПОСТАВИЛИ ТРУБНО-КОЛЕСНЫЙ БИЗНЕС НА ГРАНЬ ДЕФОЛТА

Много лет он потратил на то, чтобы стать своим человеком в кругу западной бизнес-элиты. В конце концов, ему это удалось, ведь для достижения цели В. Пинчук приложил все свои недюжинные способности. Вот только при этом он упустил из вида, что основной рынок сбыта его трубных предприятий находится в СНГ.

Понизив долгосрочный рейтинг дефолта Interpipe с уровня «В-» до «ССС», эксперты Fitch действовали абсолютно логично. Они напомнили, что у компании имеется большая долговая нагрузка, связанная с финансированием проекта по строительству электросталеплавильного комплекса "Днепросталь" на промплощадке Нижнеднепровского трубопрокатного завода, входящего в Interpipe. В частности, в текущем году В. Пинчук должен вернуть кредиторам \$206 млн. и \$307 млн. - в следующем. По мнению

аналитиков агентства, он вполне мог бы справиться с данной задачей, исходя из ситуации на рынке.

Ранее Fitch ожидал выход Interpipe в 2013 г. на EBITDAR в \$340-360 млн. и до \$440 млн. в 2014 г. Оптимизма его экспертам добавлял пуск "Днепростали" в промышленную эксплуатацию, состоявшийся в начале октября прошлого года. "Это устраняет основной слабый момент, исторически имевшийся у компании, - отсутствие самообеспеченности стальной заготовкой", - отмечал Fitch в своем докладе.

Однако решение правительства Российской Федерации не продлевать на июль-декабрь квоту на поставку трубной продукции из Украины по льготному таможенному тарифу поставило под сомнение выход Interpipe на прогнозируемые финансовые показатели. Соответствующее

заявление было сделано российским премьером Дмитрием Медведевым в середине июля. Без предоставления квоты ввозная пошлина для труб Interpipe составит не менее 19%, что делает их неконкурентными по отношению к местным российским производителям: Челябинскому трубпрокатному заводу, Трубной металлургической компании и Объединенной металлургической компании.

Сейчас на РФ, Казахстан и Беларусь у Interpipe приходится 25% сбыта. Поэтому его утрату в результате решения Москвы не утверждать квоту на II полугодие Fitch посчитал критическим фактором для компании. По информации агентства в настоящее время она испытывает трудности с ликвидностью. Еще больше осложняет ситуацию проводимое с августа в США антидемпинговое расследование по импорту труб, в том числе из Украины.

Полностью заменить сбыт в Тамсоюзе для заводов В. Пинчука североамериканский рынок в любом случае не способен. Как говорится, где Россия и где Америка. Но все-таки продажи труб нефтегазового сортамента в США, активно развивающих добычу сланцевого газа, могли бы хоть как-то поддержать Interpipe на плаву наряду с увеличением сбыта железнодорожных колес.

В. Пинчук приложил немало усилий, чтобы выглядеть позитивно в глазах западной элиты и в принципе ему это удалось. Сегодня он - филантроп и меценат, хорошо разбирающийся в современном искусстве. Ну и при этом еще успешный влиятельный предприниматель, который видит будущее Украины на Западе, а не в постсоветском блоке.

Приглашение на концерты в Киев Элтона Джона и Пола Маккартни, выставки в столичном PinchukArtCentre, ставшие традиционными ежегодные украинские ланчи на Всемирном экономическом форуме в Давосе, саммиты "Ялтинская европейская стратегия", щедрые пожертвования в фонды Тони Блэра и Билла Клинтона, наконец, присоединение к инициативе Giving Pledge (обязательство инвестировать половину или более своего состояния при жизни и после нее в благотворительные проекты) - все это в итоге сформировало новый позитивный имидж владельца Interpipe. Достаточно посмотреть на списки участников ялтинского форума, приезжающих по его приглашению. Это - влиятельные европейские и американские политики, бывшие высокопоставленные дипломаты из США и ЕС, бывшие лидеры западных стран.

Можно без преувеличения сказать, что со всеми этими людьми, имеющими большое влияние на рычаги власти в западном мире, В. Пинчук находится на короткой ноге. Вот только дружеские отношения так и не трансформировались в экономические дивиденды. Подтверждением тому служит антидемпинговое расследование по трубам в США, о котором упоминалось выше. Это доказывает и структура украинского трубного экспорта. По данным Государственной службы статистики, в I полугодии экспорт бесшовных стальных труб из Украины в СНГ составил 197,3 тыс. т, или 56,9% общего объема.

При этом на Европу пришлось только 41,9 тыс. т, или 12%, а на США - 50,7 тыс. т, или еще 14,6%. Таким образом, даже совокупно на этот рынок приходится в два раза меньше продаж, чем в СНГ, где роль старшего брата по-прежнему принадлежит Российской Федерации и ее лидеру Владимиру Путину. Аналогичная картина и по сварным трубам. В этой связи любопытным представляется сравнение политической стратегии В.Пинчука и владельца запорожского объединения "Мотор-Сич" Вячеслава Богуслаева.

У последнего большинство заказов на авиадвигатели поступает от российской Объединенной авиастроительной корпорации. Более того, до последнего времени "Мотор-Сич" была эксклюзивным поставщиком двигателей для российских вертолетов, в том числе военного назначения. Как и в случае с трубами, это наследие советской экономической кооперации. Но если В. Пинчук и П. Порошенко -

апологеты украинской евроинтеграции (по странному совпадению именно их бизнес понес наибольшие потери от торговой войны с РФ), то В. Богуслаев известен как убежденный сторонник развития и углубления украинско-российских отношений.

В последние годы президентства Л. Кучмы у владельца "Мотор-Сичи" были с ним дистанционные отношения, утверждают люди, близко знающие В. Богуслаева. Зато он запросто мог попасть на прием к В. Путину. Так это или нет, сложно сказать, но в Москве Вячеслав Александрович действительно бывал довольно часто. И вот последние результаты: рост чистой прибыли за 2010 г. на 68,6% до 1,249 млрд. грн., за 2011 г. - на 9% до 1,344 млрд. грн., за 2012 г. - на 48,7% до 1,998 млрд. грн. В начале 2012 г. В. Богуслаев расширил бизнес за счет покупки 60% Оршанского авиаремонтного завода в Беларуси.

Между тем заводы Interpipe в последние годы стабильно отчитываются об убытках. Нижнеднепровский трубпрокатный завод в 2010 г. - 259,14 млн. грн., в 2011 г. - 26,55 млн. грн., в 2012 г. - чистая прибыль 45,93 млн. грн. Новомосковский трубный завод в 2010 г. - 60,7 млн. грн., в 2011 г. - 63,49 млн. грн., в 2012 г. - чистая прибыль 9,97 млн. грн. "Интерпайп Нико Тьюб" - 220 тыс. грн. в 2011 г., другие данные отсутствуют в открытом доступе. При этом консолидированный убыток Interpipe за 2012 г. составил \$72 млн. по МФО.

Вот, собственно, и весь итог усилий менеджмента Interpipe по диверсификации сбыта. А ведь как оптимистично смотрятся заголовки новостных сообщений из архива: "Interpipe после снижения пошлин увеличил поставки труб в Европу на 20%", "Interpipe в 2011 г. увеличил поставки в Европу и страны NAFTA на 91,1%" и т. д. Кстати, В. Богуслаев тоже не полагался только на Россию, еще в 2008 г. увеличив долю заказов из азиатских стран в своем портфеле до 30% против 10% в 2005 г.

Конечно, скептики могут возразить: сравнение некорректно, речь идет о компаниях из разных отраслей промышленности. Но при этом надо отметить, что самолетостроение сейчас тоже находится под мощным негативом кризиса. Также следует сказать, что пророссийская ориентация В. Богуслаева не полностью избавила его от последствий курса на евроинтеграцию, выбранного официальным Киевом. В частности, в новой вертолетной программе министерства обороны РФ на 2011-2020 г. для "Мотор-Сичи" не нашлось места.

Корпорация "Вертолеты России" еще в 2011 г. отказалась от совместного производства двигателей для учебных машин "Ансат", которые будут закупаться МО РФ. Кроме того, согласно утвержденной российским правительством стратегии развития авиапромышленности до 2015 г., к этому сроку на территории РФ должен быть налажен полный цикл собственного производства вертолетных двигателей на базе петербургского ОКБ "Климов".

Но, во всяком случае, РФ продолжает работать с "Мотор-Сичью" по вертолетам Ка-32, Ми-17, Ми-8 и Ми-28. А вот Interpipe на переговорах с россиянами с каждым годом чувствовал себя все более неуютно. Например, не так давно Федеральная антимонопольная служба РФ обнародовала результаты расследования закупки труб "Газпромом". В список его крупнейших поставщиков вошли упомянутые ЧТПЗ, ТМК и ОМК. Interpipe среди них не значится.

В нынешнем году в период действия квоты заводы В. Пинчука явно были не на высоте. За январь-июнь НДТЗ сократил производство на 13,08% до 188 тыс. т, "Интерпайп Нико Тьюб" - на 4,61% до 204,8 тыс. т. И только НМТЗ увеличил на 1,07% до 122,5 тыс. т. Если же взять данные за 8 месяцев, то у НДТЗ снижение на 15% до 247 тыс. т, у "Нико Тьюб" - на 10,94% до 263 тыс. т, у НМТЗ - на 2,13% до 165,3 тыс. т. То есть негатив продолжает потихоньку усиливаться. Между тем уже совсем скоро, в на-

чале ноября, Interpipe предстоит выплатить \$106 млн. по кредитным обязательствам. Без продления квот на экспорт труб в РФ и другие страны Тамсоюза компания вряд ли сможет рассчитаться по обязательствам, полагают в Fitch Ratings. В таком случае его аналитикам представля-

ется неизбежным новый раунд переговоров В. Пинчука о реструктуризации задолженности. В этом случае агентство намерено еще больше снизить рейтинг дефолта Interpipe: с «ССС» до «С». ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

В 2013 ГОДУ ТРУБНИКИ НЕДОПОЛУЧАТ ПОЧТИ \$1 МЛРД. ИЗ-ЗА ОАО «ГАЗПРОМ»

Производители труб большого диаметра, включая "Северсталь", Трубную металлургическую компанию и Челябинский трубопрокатный завод могут недополучить в текущем году около \$900 млн. из-за изменения инвестиционной программы "Газпрома". В частности, речь идет о перенесенных планах по строительству газопроводов Бованенково-Ухта и "Сила Сибири". Предполагалось, что для реализации проектов "Газпром" закупит 262 тыс. труб. Кроме того, газовый монополист не смог определиться с подрядчиками на поставку труб для подводной части "Южного потока", вследствие чего все решения по этому проекту будут приниматься в следующем году. "Силу Сибири", которая должна будет поставлять газ с конденсатных месторождений Якутии во Владивосток, предполагалось начать строить в 2013 г. (тендер на поставки состоялся в июне), но из-за того, что задержалось подписание соглашения с китайской CNPC, пришлось перенести на первый квартал 2014 г. При этом производителей заранее предупредили о возможности задержки. В то же время проект Бованенково-Ухта на самом деле испытывает непредвиденные затруднения. Инвестпрограмма "Газпрома" будет пересматриваться в сентябре-октябре, в связи с чем все поставки с трубных заводов были заморожены. Производители вынуждены нести убытки из-за хранения этих труб. В целом объем рынка российских труб большого диаметра составляет \$4,5 млрд. Таким образом, недополученные доходы производителей в данном случае могут составлять около 20% всего их оборота. "Газпром" в основном покупает трубы большого диаметра не у производителей, а у трейдеров. В числе главных поставщиков компании назывались структуры, связанные с бизнесменами Аркадием и Борисом Ротенбергами. ([Ведомости/lenta.ru/Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ОАО «ПЕРВОУРАЛЬСКИЙ НОВОТРУБНЫЙ ЗАВОД» (ПНТЗ)

ПРОШЛО СЕРТИФИКАЦИОННЫЙ АУДИТ СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА ПО ВОЕННОМУ СТАНДАРТУ

На Первоуральском новотрубном заводе (входит в группу ЧТПЗ) успешно завершился сертификационный аудит, цель которого - проверка соответствия системы менеджмента качества требованиям военных стандартов, применяемых на заводе. По результатам аудита ПНТЗ будет выдан сертификат соответствия SMK в системе добровольной сертификации "Военный регистр". Аудиторы органа по сертификации "РОСТЕКСЕРТ" дали высокую оценку состоянию заводской документации, квалификации и вовлеченности персонала в процесс управления, отметили чистоту и порядок в производственных цехах на территории завода. Аудиторы рекомендовали ПНТЗ развивать методологию управления рисками в качестве продолжения внедрения SMK.

В сортаменте продукции ПНТЗ представлены трубы и баллоны, использующиеся для изготовления вооружений и военной техники. Качество продукции гарантируется действующей на предприятии системой менеджмента качества, требования к которой установлены специальным военным стандартом ГОСТ РВ 0015-002-2012. Разработка и внедрение системы по указанному стандарту начались на ПНТЗ в текущем году. В рамках подготовки к сертификации на предприятии учтены все специфические требования к различным видам деятельности, среди которых - проведение входного контроля закупаемой продукции, контроля готовой продукции, организация метрологического обеспечения, аттестация персонала, работа с претензиями потребителей и другие. ([Металлоснабжение и сбыт/Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ТРУБОПРОКАТНОМ ЦЕХЕ ОАО «СЕВЕРСКИЙ ТРУБНЫЙ ЗАВОД» (СТЗ)

ЗАВЕРШЕН КАПИТАЛЬНЫЙ РЕМОНТ С РЕКОНСТРУКЦИЕЙ ОБОРУДОВАНИЯ УЧАСТКА ГОРЯЧЕГО ПРОКАТА

В трубопрокатном цехе №1 Северского трубного завода, входящего в Трубную металлургическую компанию (ТМК), завершён капитальный ремонт с реконструкцией оборудования участка горячего проката. В течение 17 суток проведены традиционные для капитального ремонта работы, а также техническое перевооружение прошивного стана и систем его управления, кольцевой печи №2 и осуществлен ввод в эксплуатацию оборудования гидросбива окалины из состава строящегося непрерывного стана FQM, поставляемого фирмой DANIELI.

В рамках реконструкции прошивного стана производства ЭЗТМ, целью которой является расширение сортамента и увеличение производительности этого технологического агрегата, выполнен большой объем работ. На главном приводе стана вместо электродвигателей мощностью 4 МВт установлены электродвигатели мощностью 6 МВт. Модернизированы система управления главным приводом, где применены современные теристорные преобразователи, а также выходная сторона прошивного стана с установкой рольганга, который передает гильз на стан FQM. Кроме того, изменена кинематика механической части - установлены новые шестерни с повышенной прочностью и промежуточные валы. В ходе реконструкции прошивного стана использовано оборудование производства ЭЗТМ, а также предприятий "Автоматизированные системы и комплексы" и АВВ.

31 августа на стане были начаты холодные и горячие и испытания, а также испытания на непрерывность работы в течение 72 ч. По окончании комплекса пусконаладочных работ 6 сентября, оборудование находится в опытно-промышленной эксплуатации. На кольцевой печи №2 выполнена реконструкция системы управления загрузкой заготовки, а также произведен ремонт футеровки. 2 сентября, после завершения горячего опробования, оборудование печи передано в опытно-промышленную эксплуатацию. Производятся наладка гидросбива окалины.

Также в рамках капремонта введена в эксплуатацию установка по осушке сжатого воздуха, которая обеспечивает технические параметры, необходимые для надежной эксплуатации строящегося технологического оборудования комплекса непрерывного стана FQM. "Все работы, запланированные в трубопрокатном цехе №1 в рамках капитального ремонта и реконструкции в 2013 г., выполнены, - отмечает управляющий директор СТЗ Михаил Зуев. - Реализованные в цехе мероприятия позволили подготовиться к пуску непрерывного стана FQM. В результате на предприятии будет внедрена самая современная технология производства бесшовных труб в широчайшем диапазоне марок". ([Металлоснабжение и сбыт/Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «ТРУБНАЯ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» (ТМК)
В 2014 ГОДУ СОХРАНИТ ОБЪЕМЫ ОТГРУЗКИ НЕФТЕГАЗОВЫХ ТРУБ**

ОАО «Трубная металлургическая компания» планирует в 2014 г. сохранить отгрузки труб нефтегазового сортамента на уровне 2013 г., заявил председатель совета директоров и основной владелец ТМК Дмитрий Пумпянский. "Мы намерены участвовать во всех тендерах и, соответственно, планируем отгрузку труб нефтегазового сортамента в 2014 г. на уровне 2013 г.", - отметил он. Компания прогнозировала по итогам 2013 г. общие отгрузки всех видов труб примерно на уровне 2012 г. - 4,218 млн. т. (Прайм/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «ТРУБНАЯ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» (ТМК) ЗАВЕРШИЛО
ОТГРУЗКУ ТРУБ ДЛЯ ПОДВОДНЫХ ТРУБОПРОВОДОВ ПО ПРОЕКТУ «СЕВЕРНЫЙ КАСПИЙ»**

Трубная металлургическая компания завершила отгрузку трубной продукции для строительства подводных трубопроводов на нефтегазоконденсатном месторождении им. Владимира Филановского в северной части Каспийского моря, разрабатываемого компанией "ЛУКОЙЛ". В 2012 г. ТМК заключила контракты на поставку трубной продукции с компаниями, осуществляющими строительство нефте- и газопроводов по проекту "Северный Каспий": малазийской Bumi Armada Caspian (межпромысловые подводные трубопроводы) и итальянской SAIPEM S.p.A. (подводные трубопроводы от месторождения до береговых сооружений в районе Калмыкии).

Всего в рамках проекта с июля 2012 г. поставлено 70,3 тыс. т труб с наружным трехслойным полиэтиленовым покрытием, в том числе 10,8 тыс. т бесшовных линейных труб диаметром от 114,3 мм до 406,4 мм производства Волжского трубного завода (ВТЗ) и Таганрогского металлургического завода (ТАГМЕТ) и 59,5 тыс. т сварных прямошовных труб диаметром от 559 до 711 мм с толщиной стенки до 25,4 мм из стали группы прочности X65 производства ВТЗ.

В соответствии с требованиями проекта, изготовление труб проводилось под надзором Российского Морского Регистра Судоходства (РМРС) на всех этапах производства, начиная с выплавки стали и заканчивая отгрузкой готовой продукции. Перед началом поставки были проведены квалификационные испытания, подтвердившие соответствие продукции и технологии ее изготовления требованиям, регламентируемым Правилами классификации и постройки морских подводных трубопроводов, разработанными (РМРС). По результатам испытаний ВТЗ и «АГМЕТ» были признаны РМРС изготовителями трубной продукции для морских подводных трубопроводов.

"Специфика строительства и эксплуатации подводных трубопроводов сопряжена с предъявлением высоких требований к используемому оборудованию с точки зрения безопасности и экологичности, - отметил генеральный директор ТМК Александр Ширяев. - Использование сварной и бесшовной продукции ТМК для строительства трубопроводов по дну Каспийского моря является подтверждением высокого качества и надежности наших труб, а также широких возможностей в предложении продукции для нефтегазовой сферы". (Energyland.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

СТАТИСТИКА

В АВГУСТЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ТРУБ ВЫРОС

Китай в августе по сравнению с августом 2012 г. увеличил экспорт стальных бесшовных труб на 4% до 451,345 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. По сравнению с прошлым годом зарубежные поставки продукции также выросли на 4%. В целом по итогам января-августа по сравнению с аналогичным периодом прошлого года КНР повысила экспорт стальных бесшовных труб на 3% до 3,51 млн. т. Объемы производства бесшовных труб в Китае в январе-августе по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличились на 11% и достигли 20,523 млн. т. В августе выпуск бесшовных труб в стране составил 2,59 млн. т. Среднесуточное производство достигло 83,581 тыс. т, что оказалось на 11% больше по сравнению с прошлогодним результатом. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

США

ДАННЫЕ ПО ИМПОРТУ ТРУБ ИЗ АРГЕНТИНЫ ЗА АВГУСТ 2013 ГОДА БУДУТ ПЕРЕСМОТРЕНЫ

Согласно источнику Steel First, данные по импорту в США аргентинских нефтегазопромысловых труб будут пересматриваться. "Эти данные были признаны ошибочными, и они (Отдел по вопросам импорта американского Минторга) должны их скорректировать", - сообщил источник. По опубликованным в конце сентября данным, в августе в США было импортировано из Аргентины 96,024 тыс. т труб. Такой высокий показатель удивил участников рынка, поскольку Аргентина поставляла в США в среднем 11,972 тыс. т труб в месяц в течение 7 месяцев. Первоначально скорректированные данные должны были быть опубликованы 8 октября, однако в этом нет уверенности, поскольку правительство США в настоящее время не функционирует. 4 октября телефонные линии Министерства торговли не работали. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА ТРУБЫ НЕФТЯНОГО СОРТАМЕНТА (ОСТГ) ПРОДОЛЖАЮТ РАСТИ С АВГУСТА 2013 ГОДА

Рост цен на трубы нефтяного сортамента (oil country tubular goods, OCTG) в США начался в конце августа после длительного периода спада. В последнем летнем месяце эта продукция подорожала в среднем на \$100/т, а в сентябре - еще на \$10-20/т. По данным компании Logix Inc., в конце сентября средние цены на OCTG составили \$1673/т, в том числе, электросварные - \$1532/т, бесшовные - \$1815/т. Рост цен связан как с некоторым ростом спроса со стороны потребителей (преимущественно в секторе сланцевого бурения), так и с ведущимся в настоящее время антидемпинговым расследованием в отношении импорта в США труб нефтяного сортамента из 9 стран.

16 августа Международная комиссия по торговле США определила, что существуют признаки того, что американская промышленность получила материальный ущерб вследствие импорта OCTG. Сейчас расследование продолжается, в конце сентября должно быть вынесено решение в отношении введения предварительных компенсационных пошлин, а 9 декабря - предварительных антидемпинговых пошлин. Всего расследование продлится до года, окончательное решение будет вынесено не позже сентября 2014 г. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

УКРАИНА

**ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АССОЦИАЦИИ «УКРКОКС» АНАТОЛИЙ СТАРОВОЙТ
ДОПУСКАЕТ ОТМЕНУ КВОТИРОВАНИЯ ИМПОРТА КОКСУЮЩИХСЯ УГЛЕЙ В 2014 ГОДУ**

"Сейчас практически нет проблем в обеспечении предприятий импортными углями в рамках квоты. К тому же, на последнем заседании комиссии по распределению квот было решено попросить об увеличении на 10% квот на импорт коксующихся углей - в основном для Побужского ферроникелевого комбината и цементных предприятий, и соответствующий проект постановления правительства подготовлен", - сказал Старовойт.

При этом он оценил продолжение судебных разбирательств ИСД с правительством об отмене квот на импорт угля как желание заработать себе соответствующий имидж, отметив, что ранее главе межведкомиссии вице-премьеру Юрию Бойко было поручено найти примирительные решения в отношении ИСД по квотам на уголь. "И никто по этому поводу не шумит - все удовлетворены квотами. Не имеют претензий и шахтеры - коксующиеся угли украинской добычи выбираются. Но на следующий год мы будем инициировать отмену квот на импорт углей, так как ограничение нецелесообразно - все равно все, кто, сколько квот хотел, то и получил, только бумажной волокиты стало больше", - считает А. Старовойт. Кабмин постановлением от 13 марта ввел квоту на импорт угля (коксующегося, битуминозного и других видов) объемом 10,2 млн. т, в том числе для использования в технологии пылеугольного вдувания - 2,5 млн. т. Украинские КХЗ в 2012 г. сократили производство металлургического кокса 6%-ной влажности на 3,3% по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. - до 18,928 млн. т. В настоящее время доля импортных углей составляет 37,5% всего объема потребляемых страной коксующихся углей. Ранее доля импортных углей в общем объеме обеспечения углем украинских КХЗ достигала 36-40%. Украина традиционно импортирует около 9 млн. т концентрата, в основном из РФ. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**КАБИНЕТ МИНИСТРОВ ВЫДЕЛИЛ ПАО «ШАХТОУПРАВЛЕНИЕ «ПОКРОВСКОЕ»
ДЛЯ ДОБЫЧИ УГЛЯ 91,3 ГА ИЗ ЗЕМЕЛЬ СЕЛЬХОЗНАЗНАЧЕНИЯ**

Кабинет министров распоряжением от 18 сентября №732-р, выделил ПАО "Шахтоуправление "Покровское" для добычи угля земельный участок площадью 91,3 га из земель сельхозназначения. Об этом сообщает пресс-служба Государственного земельного агентства (Госземагентство). Согласно распоряжению, Красноармейская райгосадминистрация должна заключить договор аренды указанного участка в установленном законодательством порядке. Шахтоуправление "Покровское" должно возместить потери сельскохозяйственного производства. Участок выбран в непосредственной близости к производственным мощностям предприятия, расположенным на территории Сергиевского сельсовета, с учетом рельефа местности и возможности прокладки подъездных путей. Ожидается, что принятие распоряжения Кабинета обеспечит бесперебойную работу шахты по добыче каменного угля в 12 млн. т в год. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

В АВГУСТЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТИРОВАНО КОКСА НА \$35,17 МЛН.

В августе Украина экспортировала кокс на \$35,17 млн. Об этом сообщает Министерство доходов и сборов. В августе Украина кокс не импортировала. Одним из основных импортеров кокса в августе стал Иран (\$22,29 млн.). В январе-августе Украина экспортировала кокс на \$310,17 млн., в то время как импорт составил в январе-августе \$135,71 млн. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЗА ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА ВЫПУСК КОКСА СОКРАТИЛСЯ

Украинские коксохимические заводы в январе-сентябре сократили производство металлургического кокса 6%-ной влажности на 7,7% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 13,306 млн. т. Как сообщили в объединении коксохимических предприятий "Укркокс" (Днепропетровск), в сентябре производство кокса составило 1,436 млн. т.

Генеральный директор "Укркокса" Анатолий Старовойт отметил, что все коксохимические заводы обеспечены углем - как отечественным, так и импортным, а также удовлетворяются заявки металлургических предприятий в коксе в полном объеме.

Производство кокса на КХЗ, тыс. т (предварительные данные)

Предприятие	Январь-сентябрь 2012 г.	Январь-сентябрь 2013 г.	Сентябрь 2013 г.
Авдеевский КХЗ	3218	2964	316
«Донецккокс»	283	272	30
Енакиевский КХЗ	296	400	49
«Азовсталь»	1557	1130	125
«Алчевсккокс»	2649	2677	298
«Макеевкокс»	789	766	78
Ясиновский КХЗ	1265	1191	112
«Баглейкокс»	442	561	60
Днепродзержинский КХЗ	371	365	40
«Днепрококс»	399	563	57
«Запорожкокс»	995	983	107
"ArcelorMittal КривойРог"	1770	1048	120
Харьковский КХЗ	116	110	12
Горловский КХЗ	261	277	32
Всего	14411	13306	1436

(Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ**ОЖИДАЕТСЯ НОВАЯ ВОЛНА УГОЛЬНОЙ ПРИВАТИЗАЦИИ**

В День шахтера президент Виктор Янукович не только заявил, что приватизация шахт состоится, но и установил сроки: "Ожидая, что до конца 2014 г. в отрасли будут завершены приватизационные процессы, окончательно реформирован рынок угольной промышленности". Заявление стало достаточно неожиданным - ранее власть несколько раз откладывала начало торгов. Более того, еще весной на Банковой говорили, что шахты начнут продавать в 2015 г., то есть после президентских выборов. Но, оказывается, решились раньше и сейчас собираются выставить на продажу около 60 объектов (как шахт, так и угледобывающих объединений). В сентябре министр энергетики и угольной промышленности Украины Эдуард Ставицкий уточнил, что планируется продать 60 угледобывающих предприятий, причем 17 - уже в этом году.

Ирония ситуации в том, что приватизация в угледобывающей отрасли этим вовсе не начинается, наоборот, она уже почти завершилась. Просто государство в данном процессе практически не участвовало. Теперь будут продавать в основном совершеннейшие неликвиды. Все вкусное в угледобыче, как и в большинстве других отраслей, давно разобрано. Минэнергоугольпром контролирует уже не более трети добычи угля в стране, остальное давно ушло в частные руки. В августе, когда Виктор Федорович произносил свою речь, предприятия профильного министерства полностью контролировали добычу только во Львовской и Волынской областях, где добывается аж 2% украинского угля.

В Донецкой области шахты, входящие в сферу управления Минэнергоугольпрома, добывали менее половины угля, а в Луганской области - чуть более четверти. В Днепропетровской области вся добыча - это "Павлоградуголь" (см. табл.).

Добыча угля в августе, тыс. т

Область	Всего	Предприятия, входящие в сферу управления Минэнергоугольпрома	Другие предприятия	Доля предприятий Минэнергоугольпрома, %
Донецкая	2949,7	1421,9	1527,8	48,2
Луганская	2115,9	581,3	1534,6	27,5
Днепропетровская	1558,3	0	1558,3	0
Львовская	113	113	-	100
Волынская	29,9	29,9	-	100
Всего	6780,9	2160,2	4620,7	31,9

Источник: Минэнергоугольпром.

Интересно, что внешне в Украине ситуация за последние десять лет изменилась ненамного. В начале 2000-х из 166 действующих шахт частных насчитывалось всего три. Сейчас из 207 относящихся к угольщикам объектов почти две трети числятся лишь с той или иной долей госсобственности. Но вот влияние на них государства околонулевое.

За последние два десятилетия уже давно отработаны методы сравнительно честного перехвата управления. Начинили с банальной аренды лав. Потом пробовали "поиграть в банкротство".. Еще десять лет назад в профильном министерстве обреченно жаловались, что из 129 шахт, относящихся к сфере его управления, по двум третям были возбуждены дела о банкротстве. Киеву такие шахты подчиняются слабо. Тем временем угледобывающая отрасль (заметим - легальная) быстро входила в сферу инвесторского управления. Как оказалось, навсегда. Долговой механизм тоже никуда не делся. В настоящий момент у 127 угольных предприятий арестованы счета. Правда, на банкротство шахт (с госдолей не менее 25%) объявлен регулярно пролонгируемый мораторий. Сейчас его продлили до 2015 г.

Единственная крупная продажа государством - это "Павлоградуголь", десять шахт которого были проданы (к слову, недешево) Ринату Ахметову. Ему же ушел и добывающий коксующиеся угли "Краснодонуголь". Остальное разошлось у государства через ползучий, но вполне реальный передел собственности: бизнес-группы распробовали вкус длительной аренды. При ней шахты уходили из-под контроля государства задешево. Тем более что срок аренды в 49 лет обычно перекрывал сравнительно доступные запасы углерудной добычи шахт.

За интересные объекты между арендаторами изредка стали происходить даже публичные стычки. Классический пример - история с шахтой "Белозерская". Сначала ее "приватно" вывели из состава объединения "Добропольеуголь", а затем сдали в аренду на 48 лет структурам одного из бывших министров топлива и энергетики.

Холдинг "Добропольеуголь" был тогда государственным, так что особого шума не было. Однако чуть позже им заинтересовался на предмет взятия в аренду Р. Ахметов. Ушедшая из госхолдинга шахта была не лишней. В итоге следующие два года компанию первых арендаторов иначе как "временщиками" никто в регионе и не называл. И ведь верно, у Ахметова срок аренды на целый год больше.

Однако нервы у "первичных" арендаторов оказались крепкими. Избавиться от этих "временщиков" не удалось, пришлось договариваться. В результате закулисных торгов права на шахту "Белозерская" были проданы за вполне приличные \$25 млн. Потом появились схемы передачи в концессию с аналогичным эффектом. Причем концессионер создает новую управляющую компанию, переводя туда людей и оставляя от старой угольной компании "пустышку".

6 мая 2012 г. наконец вступил в силу Закон "Об особенностях приватизации угледобывающих предприятий". В нем для инвестиционно непривлекательных, убыточных шахт (у государства в основном именно такие и остались) предусматривается новый способ приватизации - инвестиционный конкурс. Его как раз и будут применять для распродажи остатков.

При подготовке приватизации угольной отрасли рассматривали перспективы шахт, проанализировав находящиеся в госсобственности 147 шахт и распределив их на несколько групп: инвестиционно привлекательные предприятия, потенциально привлекательные и потенциальная группа "смертников" - непривлекательные. По другому варианту, групп было четыре. Но и там выделялась группа из самых "вкусных" шахт, обеспечивающих силами 6,4% работников почти четверть добычи угля. Впрочем, основная масса рабочих - 65% трудилась на шахтах, где добывалось менее половины угля. Среди них были и "совсем убитые" с годовой добычей менее 100 тыс. т. Между тем года два назад аналитики угольной отрасли заявляли, что шахты мощностью менее 300 тыс. т в год нерентабельны. Рентабельность госдобычи в украинских условиях - вещь крайне интересная. В последние годы в угледобывающую отрасль пошел поток госдотаций, и себестоимость добычи (а точнее, прибыли поставщиков оборудования на них) стала "пухнуть" прямо на глазах. По данным Минэнергоугольпрома, в текущем году себестоимость угольного концентрата с шахт под его управлением достигла \$175/т. Для сравнения: на экспорт уголь частных шахт (по качеству он не хуже госконцентрата) идет по \$92. При этом у ряда частных компаний себестоимость получается около \$40-50. Часть, конечно, можно списать на более слож-

ные геологические условия, но государству все равно оставили самое непривлекательное. Но очень приличная часть явно идет на "обогрев" особо приближенных трейдеров. Министерство финансов в конце прошлого года прямо заявило, что, избавившись от шахт, государство может сэкономить 4,7 млрд. грн. По расчетам финансистов, приватизация (и даже передача в концессию) угольных шахт могла бы уменьшить государственную поддержку угольной отрасли с 14,6 млрд. грн. в 2012 г. до 9,9 млрд. в 2013 г. С нынешним годом уже явно не сложилось. Да и не факт, что Минфину дадут срезать дотации - вокруг шахт много разных интересов как Банковой и Грушевского, так и местных администраций или простых народных депутатов. И терять потоки мало кто захочет. Вполне возможно, что и шахты уйдут, а хорошая часть дотаций останется. Сейчас на продажу предлагаются 42 шахты. В Донецкой области - 14 и в Луганской - 19 (в том числе и 100% акций ПАО "Лисичанскуголь"). На Львовщине продадут шесть шахт, а на Волини - две шахты и "Шахтоуправление "Нововолынское".

Незадолго до упомянутой в начале статьи речи Виктора Федоровича о возобновлении продаж Кабмин принял интересное решение, заранее озаботившись, чтобы за продаваемое не переплатили. Теперь если при продаже имущественных комплексов или пакетов акций угледобывающих предприятий аукцион не состоится из-за отсутствия покупателей, то ФГИ объявит аукцион второй раз со снижением начальной цены объекта приватизации на 30%. Собственно, так и раньше было. Но если аукцион повторно не состоится (из-за отсутствия покупателей), то цену можно сбросить до половины от начальной. Если же и в этом случае продать не удастся, то объект приватизации передается для продажи на инвестиционном конкурсе. Это та самая гривня с кучей обещаний. Угадайте с двух раз - как теперь будет покупать? Постановление Кабмина, при наличии хороших связей, открывает неплохие возможности экономить ресурсы. Тем более сейчас в стране переизбыток угля, и можно смело прогнозировать, что давки не будет. Сегодня и нынешние владельцы угольной отрасли не очень понимают, куда девать уголь. Ссыпать его металлургам не выйдет - там практически все "схвачено". Отправить на экспорт тоже не у всех получится. Впрочем, это уже предпринимательский риск.

Шахтеров интересует другое: будет ли у них работа? Массово увольнять людей перед выборами никто не будет. Но есть и другие варианты. К примеру, появление так называемой нестандартной занятости, когда шахтер, фактически работая на шахте, официально трудится в фирме-прокладке. Его даже увольнять не надо - он и так официально не работает. Даже вполне провластный профсоюз угольщиков с тревогой отмечает широкие масштабы "распространения различных форм неустойчивой занятости и нестандартных форм трудовых отношений, в том числе в угольной отрасли. Особые опасения вызывает использование так называемого заемного труда - практики найма, при которой между работником и работодателем появляются посредники".

Есть еще один момент, который власти изо всех сил пытаются заретушировать, - часть шахт придется закрывать. Обещание, что "закрытие шахт будет идти параллельно с обеспечением горняков новыми рабочими местами и сохранением уровня существующей социальной защиты", звучит красиво, но имеет очень мало шансов на воплощение.

Это еще и большая проблема Западной Украины - перспективы экономики тамошних шахт с их тонкими, даже по украинским меркам, пластами радужными не назовешь. Не слишком внушают оптимизм и итоги энергоприватизации с разрешением привлекать до 30% импортного угля. Эту норму пролоббировали отнюдь не случайно. На Грушевского шахтерам пообещали, что следующий год будет "решающим образом определять дальнейшую судьбу отрасли". Интересно, точно ли там представляют, как именно? (Зеркало недели/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СНГ

ЕВРАЗИЙСКАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КОМИССИЯ (ЕЭК) ВЫНЕСЛА НА ПУБЛИЧНОЕ ОБСУЖДЕНИЕ ТЕХРЕГЛАМЕНТ О ТРЕБОВАНИЯХ К УГЛЯМ И ПРОДУКТАМ ИХ ПЕРЕРАБОТКИ

Евразийская экономическая комиссия вынесла на публичное обсуждение проект технического регламента Таможенного союза "Требования к углям и продуктам их переработки". Об этом сообщили в пресс-службе комиссии. Решение о процедуре публичного обсуждения документа принято по итогам его рассмотрения на заседании консультативного комитета по техническому регулированию, применению санитарных, ветеринарных и фитосанитарных мер при коллегии ЕЭК. Проект техрегламента опубликован на официальном сайте комиссии. Срок проведения обсуждения - 60 календарных дней. Замечания и предложения от заинтересованных лиц государств - членов Таможенного союза и третьих необходимо направлять в ЕЭК. Министр по вопросам технического регулирования Валерий Корешков подчеркнул необходимость и значимость участия промышленности и бизнес-сообщества в обсуждении проекта технического регламента Таможенного союза на ранних этапах его разработки. Технический регламент Таможенного союза "Требования к углям и продуктам их переработки" распространяется на выпускаемые в обращение на таможенной территории Таможенного союза угли и продукты их переработки. Действие технического регламента не распространяется на продукты термической переработки углей. Техрегламент устанавливает требования к углям и продуктам их переработки в целях обеспечения защиты жизни и здоровья человека, имущества, охраны окружающей среды, предупреждения действий, вводящих в заблуждение потребителей (пользователей) относительно назначения продукции, а также в целях обеспечения энергетической эффективности и ресурсосбережения. (БЕЛТА/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

РАЗРЕЗ «РАСПАДСКИЙ» С НАЧАЛА 2013 ГОДА ДОБЫЛ 3 МЛН. Т УГЛЯ

Разрез "Распадский" начал производственную деятельность в 2003 г. Сегодня предприятие оснащено самой передовой техникой ведущих мировых производителей. Уголь и горную массу перевозят более пятидесяти самосвалов грузоподъемностью от 55 т до 220 т. На добыче и вскрыше работают 10 гидравлических экскаваторов с емкостью ковша от 3 до 34 куб. м. Разрезом "Распадский" проводится серьезная работа по рекультивации нарушенных земель. С начала работы предприятия общая площадь произведенных работ по горнотехнической рекультивации составила 100 га, биологическая рекультивация проведена на площади 46 га. "Достижение коллективом разреза "Распадский" рубежа в 3 млн. т угля с начала года подтверждает, что предприятие готово выполнить поставленную перед ним задачу работать в режиме добычи 4 млн. т угля в год. Этот результат стал возможен благодаря инвестициям в производство, высокой производительности труда и слаженной работе всего коллектива предприятия", - отметил генеральный директор ЗАО "Распадская угольная компания" Геннадий Козовой. По его словам, показатели работы разреза "Распадский" позволяют с уверенностью утверждать, что в этом году предприятие войдет в пятерку крупнейших разрезов России. ([Energyland.info](#)/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**ДОБЫЧА УГЛЯ ЗА ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА УПАЛА**

Добыча угля в России за девять месяцев упала на 1,3% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составила 255,8 млн. т. При этом доля угля, поступающего на экспорт, выросла на 13,2% до 105,8 млн. т. Об этом сообщило Центральное диспетчерское управление топливно-энергетического комплекса. Падение добычи произошло, в основном, за счет крупнейшей на рынке Сибирской угольной энергетической компании (СУЭК), сократившей добычу на 4,7% к аналогичному периоду прошлого года до 68,9 млн. т. Компания «Востсибуголь» также сократила добычу - до 11,6 млн. т (минус 3,6%). Добыча компании «Кузбассразрезуголь» выросла на 0,5% до 33,5 млн. т, «СДК-Уголь» - на 1,6% до 19 млн. т, компании «Южный Кузбасс» - на 8,8% до 11 млн. т, компании «Южжубассуголь» - на 11,2% до 8,9 млн. т, компании «Якутуголь» - на 0,6% до 7,4 млн. т, компании «Распадская» - на 23,6% до 5,9 млн. т.

Добыча угля открытым способом за девять месяцев выросла на 0,7% до 181,2 млн. т, подземным способом - сократилась на 5,9% до 74,6 млн. т. Основными потребителями отечественного угля на внутреннем рынке остались электростанции. Им за девять месяцев было поставлено 64,7 млн. т угля - на 9,4% меньше, чем тот же период прошлого года. Общие поставки на внутренний рынок сократились на 6,7% и составили 127,1 млн. т. Экспорт угля продолжил расти и составил на конец сентября 105,8 млн. т - на 13,2% больше, чем за тот же период прошлого года. Потребителям дальнего зарубежья было поставлено 96,7 млн. т (+12,5%), потребителям ближнего зарубежья - 9,1 млн. т (+21,4%). (Бизнес-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК**ЦЕНЫ****В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА НА РЫНКЕ КОКСУЮЩЕГОСЯ УГЛЯ НАБЛЮДАЛИСЬ КОЛЕБАНИЯ ЦЕН**

На азиатском рынке коксующегося угля продолжают колебания цен, правда, в довольно узком интервале. Летнее понижение сменилось ростом в первой половине сентября, однако ближе к концу сентября котировки снова пошли вниз и, вероятно, будут медленно спадать, по меньшей мере, до конца октября или начала ноября.

Впрочем, удешевление кокса коснулось, прежде всего, цен FOB, опустившихся в начале октября до \$148-150/т для австралийского материала "твердых" сортов по сравнению с \$152-153/т двумя неделями ранее. Основной причиной этого спада стало внезапное увеличение затрат на фрахт в АТР. Перевозчики, летом старавшиеся перевести большую часть судов на более выгодные атлантические маршруты, к осени довели дело до дефицита тоннажа в Азии. В результате тарифы с августа по октябрь подскочили более чем на 60%, правда, с очень низкой базы. Для китайских компаний стоимость австралийского "твердого" коксующегося угля в последнее время практически не изменилась и составляет около \$165/т, CFR.

В целом, нынешняя обстановка на азиатском рынке выглядит достаточно благоприятной для поставщиков. Япония за первые семь месяцев импортировала 45,4 млн. т коксующегося угля, увеличив объем закупок на 10,5% по сравнению с аналогичным периодом годичной давности. Китайские компании в январе-августе приобрели за рубежом 47,5 млн. т этого сырья, а по итогам всего 2013 г. данный показатель может превысить 70 млн. т против 54 млн. т в прошлом году. Индия в начале сентября резко сократила импорт угля, так как он слишком дорого обходился местным металлургам вследствие рекордного падения курса рупии, но в последнее время данная валюта немного подросла по отношению к доллару, и импорт возобновился. Даже удорожание фрахта может способствовать укреплению рынка, так как практически удалило с него североамериканские компании, чья продукция стала менее конкурентоспособной в Азии.

В то же время, относительная слабость регионального рынка стали будет тянуть коксующийся уголь вниз. Китайские металлурги в течение всего сентября были вынуждены сбавлять цены на прокат, и не факт, что им удастся повернуть этот процесс вспять в обозримом будущем. В конце сентября - начале октября немного подешевела на внешнем рынке и индийская стальная продукция. Цены на железную руду стагнируют, хотя и на относительно высоком уровне.

Что же касается коксующегося угля, то нынешние цены трудно назвать приемлемыми для поставщиков. Австралия в последние годы активно расширяла экспорт этого сырья, но инвестиции в новые проекты резко упали. По данным Дэвида Фосетта, председателя правления австралийской компании Jameson Resources, при освоении новых месторождений себестоимость может достигать \$160/т, FOB из-за очень высоких стартовых затрат - прежде всего, на создание транспортной инфраструктуры. В текущем году ряд австралийских компаний инвестировали в разработку угольных залежей в Канаде, где вести добычу более выгодно. Вообще, по словам Фосетта, в ближайшие годы монгольский, российский, канадский коксующийся уголь может существенно потеснить на мировом рынке австралийский материал благодаря своей относительной дешевизне.

Несмотря на то, что в обозримом будущем спрос на коксующийся уголь на мировом рынке продолжит свой рост, большинство специалистов предсказывают падение цен в 2014-2015 гг. вследствие значительного избытка предложения. Причем, если ранее "нарушителями равновесия" были, в основном, австралийские компании, то теперь излишки могут возникнуть вследствие ввода в строй крупного проекта бразильской корпорации Vale в Мозамбике. Правда, себестоимость африканского коксующегося угля тоже достаточно высокая и оценивается примерно в \$140/т, так что обвала котировок до менее \$140-145/т, CFR Китай, скорее всего, удастся избежать. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**BNP BILLITON MITSUBISHI ALLIANCE (BMA)
ПРЕДЛОЖИЛА РОСТ ЦЕН НА КОКСУЮЩИЙСЯ УГОЛЬ В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА**

Ряд металлургических компаний Азии и Европы сообщил предлагаемые компанией BNP Billiton Mitsubishi Alliance (BMA) цены на октябрь на их лучшие коксующиеся угли с низкими летучим месторождений Peak Downs и Saraji - уровне \$152/т, FOB Австралия, что на \$11 выше, чем цены сентября. Новостей по ценам на квартал не было, представитель одного японского завода сообщает, что таких предложений еще не поступало. Участники рынка ожидают цены на четвертый квартал. на уровне \$150/т, FOB Австралия. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АВСТРАЛИЯ

RIO TINTO НЕ МОЖЕТ ПРОДАТЬ УГОЛЬНУЮ ШАХТУ CLERMONT

Переговоры по продаже контрольного пакета акций Rio Tinto в австралийской угольной шахте Clermont зашли в тупик, после того как три предложения не оправдали ожиданий. Adani Mining Pty Ltd, австралийское подразделение индийской Adani Enterprises Ltd, предложило меньше 850 млн. австралийских долларов (\$792 млн.) за акции Rio Tinto в шахте Clermont. Предложение Galena Private Equity Resource Fund также было ниже 850 млн. австралийских долларов. Австралийская компания New Hope Corp. сделала предложение наличными в 1,2 млрд. австралийских долларов и имеющимися срочными депозитами.

Rio Tinto уклонилась от комментариев. Известно лишь то, что продать угольные предприятия в нынешних условиях рынка становится все более сложно. Ранее Rio Tinto выставила доли в нескольких австралийских тепловых угольных шахтах на продажу, что может принести около \$3 млрд. ([MetalTorg/МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

США

АНАЛИЗ

УГОЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ ПЕРЕЖИВАЕТ СИЛЬНЕЙШИЙ ЗА ПОСЛЕДНИЕ ДЕСЯТИЛЕТИЯ КРИЗИС

Угольная промышленность США переживает сильнейший за последние десятилетия кризис, вызванный слабым спросом со стороны экономики, избыточным предложением и низкими ценами на природный газ. Гвоздем в гроб американского углепрома может стать принятие новых правил контроля над выбросами, которые делают невыгодным развитие угольной энергетики, основного потребителя "черного золота" в стране.

Первым ударом, отправившим американский углепром в нокаут, стала "сланцевая революция". Бум добычи углеводородов в сланцевых песках привел к обвалу цен на газ и резкому снижению спроса на уголь, который до последнего времени обеспечивал 40% электрогенерации в стране.

Теперь же многие электростанции отказались от закупок угля, использование которого дороже по сравнению со сланцевым газом и требует введения дорогостоящего очистного оборудования.

Средние затраты на производство электроэнергии за киловатт-час с использованием газа составляют в США около 7 центов, по сравнению с примерно 9,5 цента с использованием угля. Капитальные затраты также значительно ниже. Угольные электростанции могут стоить целых \$3200/кВт генерирующих мощностей в то время как современные газопоршневые электростанции обходятся около \$1000/кВт.

В 2012 г. в США выведено из эксплуатации более 9 ГВт угольных электростанций. Кроме того, до 60 ГВт, или около 20% угольных генерирующих мощностей может быть закрыто по всей стране в течение ближайших нескольких лет.

Для сектора добычи коксующегося угля, в отличие от энергетического, ориентированного на экспорт, непросто стало ухудшение конъюнктуры на мировых рынках стали, вследствие чего в большинстве стран-импортеров снизился спрос на сырье.

И это после того, как американские угольные компании провели консолидацию в секторе (Massey Energy и International Coal куплены за большие деньги их более крупными конкурентами) и вложили значительные инвестиции в улучшение экспортной инфраструктуры.

Однако самым сильным испытанием для углепрома станут новые правила контроля над выбросами в атмосферу. Летом президент США Барак Обама предложил расширить мероприятия по сокращению выбросов парниковых газов, целью которого является снизить их на 17% к 2020 г. от уровня 2005 г. Частью этого плана должно стать ограничение для американских угольных электростанций уровней выбросов углекислого газа.

Агентство по охране окружающей среды США (U.S. Environmental Protection Agency - EPA) к июню 2014 г., с окончательным вступлением их в силу через год, представит правила, согласно которым предприятия должны будут внедрять технологию по захвату и хранению доли углекислого газа, которая будет превышать установленную новыми правилами норму.

Металлурги и угольщики раскритиковали план Обамы, заявив, что новые правила спровоцируют подъем цен на энергоносители, что нанесет ущерб крупным потребителям, включая сталелитейную отрасль, и приведет к ухудшению их конкурентоспособности на рынках.

Они считают, что угольные электростанции с почти нулевым уровнем выбросов парниковых газов будут достижимы только через определенное время, но пока такие технологии просто не доступны. Пока многие развитые и быстрорастущие страны в мире продолжают строить свою экономику на угле, США, которые обладают крупнейшими в мире запасами угля, собираются возвести барьеры для его использования.

В Heritage Foundation, проанализировав последствия реализации плана Обамы, предполагают к 2030 г. сокращение количества угольных электростанций на 75%, увеличение на 20% цен на электроэнергию, на 42% цен природный газ, и более высокие затраты для всей экономики.

Как заявили в Consol Energy, "неизвестно о каких-либо заслуживающей доверия оценке, доказывающей, что односторонние действия в США смогут существенно изменить глобальную атмосферную концентрацию углекислого газа".

Проще говоря - какой смысл гробить отечественную промышленность, пока во всем мире сжигается все большее количество угля? И речь не только о Китае и Индии, которые обречены наращивать потребление угля, не слишком при этом заботясь об экологии. Вырос спрос на уголь и в развитых Германии и Японии, которые отказываясь от ядерной энергетики, вынуждены компенсировать дефицит угольной генерацией.

Однако Обама тверд в решимости сделать сильный шаг в борьбе с выбросами, даже если приведет к финансовым потерям. Сейчас, после повторного избрания, у него есть кредит доверия и время для проведения сложных и неоднозначно воспринимаемых обществом программ.

Итак, угольщикам следует готовиться к новому этапу развития отрасли, в ходе которого найти способы сохранить конкурентоспособность в секторе энергетики, и расширить потенциал сбыта металлургических углей. Хотя новые правила EPA в первую очередь касаются новых электростанций (старые не будут закрыты), уже ясно, что высокая стоимость капитальных затрат, обеспечивающих улавливание выбросов, отпугнет от углепрома инвесторов. Для отрасли, которая почти 90% добываемой продукции отправляет в энергетику, это крайне серьезное испытание.

Интегрированных заводов с собственной выплавкой чугуна в стране не так много, поэтому внутренние потребности в коксующемся угле невелики. Черная металлургия в США порядка 60% стали выплавляет в электропечах, сырьем для которых являются металлолом. Плюс, после резкого удешевления газа, ожидается рост производства и потребления прямовостановленного железа. В 2012 г. электростанции США потребили 825 млн. кор. т угля, коксохимзаводы - 20,75 млн. т. Около 70% коксующегося угля, добываемого в США идет на экспорт.

В настоящее время в американском углепроме доминируют компании Arch Coal, Alpha Natural Resources, Peabody Energy, Walter Energy ("большая четверка" является соакционером DTA, терминала по отгрузке угля мощностью 20 млн. т в Вирджинии), Xcoal, Consol Energy, а также компании Mechel North America и United Coal, принадлежащие соответственно российским и украинским инвесторам.

Рыночные перспективы производителей метугля во многом определяются наличием крупных экспортных контрактов и наличием эффективных портовых мощностей. Экспорт метугля ведется преимущественно из Балтимора (Мэриленд), Норфолка (Вирджиния), Нью-Орлеана (Луизиана) и Мобила (Алабама).

Динамика рыночной капитализации угольных компаний США (googlefinance.com)

Компания	2013 г./2011 г., %
Peabody Energy	-72
Arch Coal	-85
Walter Energy	-90
Alpha Natural Resources	-88

Согласно докладу МЭА, уголь ждет вполне радужное будущее. Потребление будет расти во всех регионах мира, за исключением США. Уголь обеспечивает 40% производства электроэнергии, поэтому глобальный спрос на него останется высоким еще минимум 10 лет.

Основные импортеры метугля в мире, млн. т

Страны	2013 г.	2012 г.
Китай	72-73	53,5
Япония	75-77	71,5
Индия	33	32
Корея	31	31,3
Турция	25	28,4
Бразилия	16	12
Тайвань	9	8

Мировой спрос на метуголь в 2013 г. составит 1 млрд. т, экспорт - 300 млн. т. Основные импортеры сегодня - Китай, Япония и Корея. Для Японии основные поставщики - Австралия и Индонезия.

В 2013 г. импорт в КНР составил 72-73 млн. т. В 2012 г. ведущим поставщиком в Китай была Монголия (19 млн. т), в то время как импорт из США составил 6,9 млн. т. В текущем году поставки из Монголии упали, предоставив шанс другим поставщикам. Южная Корея импортировала сырье из Австралии, Канады и Китая, однако после прекращения поставок из КНР, растут закупки в США и России.

В 2012 г. импорт в Индию составил 32 млн. т, с потенциалом роста почти до 100 млн. т к 2020 г. Однако в текущем году из-за обесценивания рупии импорт качественного угля дорог для индийских металлургов, поэтому закупки угля в США и Канаде расти не будут. В 2012 г. отгрузки угля из США в Индию составили 6,4 млн. т.

В целом, за 2012 г. экспорт метугля из США в страны Восточной Азии составил 14,9 млн. т (доля Азии в общем экспорте угля США выросла с 2% в 2007 г. до 25% в 2012 г.). Отгрузка велась в основном из портов Восточного побережья и побережья Мексиканского залива.

В текущем году на рынках ЮВА образовался избыток угля, вызванный снижением спроса со стороны КНР и Кореи, а также увеличением поставок из Австралии. Однако в ближайшей перспективе именно поставки в Азию должны спасти американский углепром. Экспорт в ЕС в 2012 г. составил 23,4 млн. т, но потенциала для роста поставок в Европу у американского угля нет. В 1-м квартале американский экспорт метугля вырос на 20%, до 18,2 млн. т кор. т, однако за год объем поставок, очевидно, сократится на 5-10%

Австралия остается лидером по приросту экспорта. В 2013 г. экспорт метугля из Австралии составит 150-155 млн. т. Себестоимость добычи угля в Австралии (ВНР) составляет около \$ 110 за т, по сравнению с \$135 до \$145/т для американских производителей.

Будет расти также экспорт из Канады, России и Монголии, однако не столь высокими темпами. В 2014-2015 гг. ожидается прирост экспорта угля из Мозамбика, после пуска компаний Vale крупного добывающего проекта и транспортной инфраструктуры.

Основные экспортеры метугля в мире, млн. т

Страны	2013 г.	2012 г.
Австралия	150-155	145
США	60	63
Канада	33	31
Россия	23	19

(Максим Белов, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ТУРЦИЯ

СТАТИСТИКА

В ИЮЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ КОКСУЮЩЕГОСЯ УГЛЯ ВЫРОС

Турция в июле по сравнению с июлем 2012 г. увеличила импорт коксующегося угля на 34% до 2,76 млн. т. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute, сообщает Yieh.Corp. Годом ранее поставки оценивались в 2,08 млн. т. Тем не менее по сравнению с предыдущим месяцем импорт уменьшился на 28%. В целом по итогам января-июля сравнению с аналогичным периодом прошлого года поставки коксующегося угля в Турцию выросли на 41% и достигли 25,6 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

УКРАИНА

**ГП «ВОСТОЧНЫЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» (ВОСТГОК)
ПЛАНИРУЕТ В 2013 ГОДУ ПОСТАВИТЬ ГП НАЭК «ЭНЕРГОАТОМ» 1 ТЫС. Т КОНЦЕНТРАТА УРАНА**

Госпредприятие "Восточный горно-обогатительный комбинат" (Желтые Воды, Днепропетровская обл.) планирует в 2013 г. поставить ГП НАЭК "Энергоатом" 1 тыс. т концентрата природного урана, сообщил генеральный директор ВостГОКа Александр Сорокин в Киеве 24 сентября. Мы рассчитываем продать «Энергоатому» порядка 1 тыс. т концентрата урана. Где-то на этом же уровне у нас будет и производство в этом году», - сказал он. По его словам, за девять месяцев производство металла на предприятии составит 820 т.

А. Сорокин отметил, что компания по-прежнему испытывает сложности с финансированием своей производственной программы, но постарается ее выполнить. ВостГОК, по его словам, продолжает переговоры с коммерческими банками о получении кредитов на 1,5 млрд. грн. "Мы находимся в диалоге с банками - это Сбербанк России и ВТБ. Определенный интерес с их стороны есть. Мы говорим о 1,5 млрд. грн.", - сказал А. Сорокин. Он также уточнил, что в настоящее время госпредприятие не рассматривает возможность экспорта урана, поскольку компания намерена реализовывать произведенную продукцию НАЭК «Энергоатом».

И. о. президента «Энергоатома» Никита Константинов в свою очередь отметил, что, несмотря на непростое финансовое положение компании, она продолжает выполнять свои обязательства по покупке и оплате концентрата урана у ВостГОКа. Ранее глава ВостГОКа А. Сорокин сообщил об отгрузке в первом полугодии «Энергоатому» 469 т концентрата урана и планах заключить договор с НАЭК на поставку в 2014 г. 1,2 тыс. т концентрата урана. ВостГОК в 2012 г. произвел 960,2 т концентрата природного урана, что на 7,6% больше, чем в 2011 г. (892,1 т). ВостГОК - единственное в Украине и крупнейшее в Европе предприятие по добыче и переработке урановой руды. Ежегодные потребности украинских АЭС в уране составляют 2,4 тыс. т, тогда как собственная добыча на сегодня не превышает 1 тыс. т/г. (Минерал/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СНГ

**ЗАО «ЦЕНТР ОБОГАЩЕНИЯ УРАНА» (ЦОУ) ДО КОНЦА 2013 ГОДА
ОСУЩЕСТВИТ ПЕРВУЮ КОММЕРЧЕСКУЮ ПОСТАВКУ В 300 ТЫС. ЕРР**

Завершена сделка по приобретению совместным российско-казахстанским предприятием ЗАО "ЦОУ" 25% плюс 1 акция в уставном капитале ОАО "УЭХК". До конца года ЗАО "ЦОУ" должно осуществить первую коммерческую поставку в 300 тыс. ЕРР (единица работы разделения). В рамках осуществления деятельности совместное предприятие будет иметь доступ к услугам по обогащению урана в объеме до 5 млн. ЕРР в год.

Проект ЦОУ реализуется в рамках договоренностей президентов России и Казахстана, закрепленных в комплексной программе российско-казахстанского сотрудничества в области мирного использования атомной энергии. Госкорпорация "Росатом" и АО "НАК "Казатомпром" 5 июля 2010 г. подписали совместное заявление о реализации проекта в формате участия ЗАО "ЦОУ" в уставном капитале действующего российского разделительного предприятия - ОАО "Уральский электрохимический комбинат" (входит в Топливную компанию Росатома "ТВЭЛ"). Проект ЦОУ является первым проектом в области ядерного топливного цикла Российской Федерации, связанным с осуществлением иностранным партнером инвестиций в форме приобретения акций в уставном капитале российского разделительного предприятия, имеющего стратегическое значение.

Являясь одним из ключевых направлений российско-казахстанского сотрудничества в атомной сфере, проект ЦОУ служит еще одним подтверждением стратегического характера взаимодействия между двумя странами, открывая масштабные перспективы для углубления кооперации на пути интеграции атомных энергопромышленных комплексов Российской Федерации и Казахстана. Он предусматривает создание на территории России нового производства (завода) по обогащению урана мощностью 5 млн. ЕРР (единица работы разделения). В связи с изменением экономической конъюнктуры на мировом рынке Сторонами проекта в 2010 г. совместно было принято решение об изменении формата реализации проекта ЦОУ путем вхождения АО "НАК "Казатомпром" через ЗАО "ЦОУ" в уставный капитал одного из действующих российских предприятий по обогащению урана (ОАО "УЭХК"). ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Energyland.info/))

КАЗАХСТАН

10 ТЫС. ТОНН УРАНА ДОБЫЛО ТОО «КАРАТАУ» НА МЕСТОРОЖДЕНИИ БУДЕНОВСКОЕ

ТОО "Каратау" добыло 10 тыс. т урана на месторождении Буденовское в Южном Казахстане, указывается в сообщении АО "Национальная атомная компания (НАК) "Казатомпром", по информации КазТАГ. "Совместное казахстанско-российское предприятие ТОО "Каратау" вышло на новый рубеж разработки месторождения Буденовское-2. 11 сентября здесь добыли "юбилейную" десятую тысячу тонн урана с момента начала эксплуатации рудника в 2007 г.", - говорится в сообщении. По словам председателя правления АО "НАК "Казатомпром" Владимира Школьника, "добыча 10 тыс. т урана - большая производственная победа и знаменательное событие, подытоживающее 8 лет работы ТОО "Каратау" на благо регионов, отрасли и всей страны". В настоящее время на предприятии трудятся 617 человек. На производственных объектах работают 526 человек, 367 из которых - жители Южно-Казахстанской области.

ТОО "Каратау" создано в 2005 г. Занимается добычей и производством концентрата урана на месторождении Буденовское. АО "НАК "Казатомпром" - национальный оператор Казахстана по экспорту урана и его соединений, редких металлов, ядерного топлива для атомных энергетических станций, специального оборудования, технологий и материалов двойного назначения. Основными направлениями деятельности компании являются: геолого-разведка, добыча урана, производство продукции ядерного топливного цикла, реакторостроение, атомные электростанции, производство конструкционных материалов, энергетика и др. ([Forbes.kz/Металл Украины, СНГ, мира](http://Forbes.kz/))

МИРОВОЙ РЫНОК

ЦЕНЫ

НЫНЕШНИЕ НИЗКИЕ КОТИРОВКИ НА УРАН В БЛИЖАЙШЕМ БУДУЩЕМ МОГУТ ВЫРАСТИ В ЧЕТЫРЕ-ШЕСТЬ РАЗ

Фьючерсы на уран в силу недооцененности не входят в число самых популярных инструментов на фондовом рынке. По данным CME Group, количество сделок в августе (с 12 по 16) составило 401 контракт. Уран является достаточно распространенным элементом. Его суммарная добыча в 2012 г. составила 52108 т. В этом списке безусловными лидерами являются Казахстан (почти 19,5 тыс. т) и Канада (чуть менее 10 тыс. т). По подсчетам экспертов, добыча урана в настоящее время рентабельна при цене не менее \$80/кг, соответственно чуть более 36 дол./фунт. Нынешняя цена пока составляет меньше - \$35,1. Вообще, если говорить о спот-цене на уран в более широком диапазоне, своего пика она достигла в конце июля 2007 г. (\$138/фунт), а затем начался период весьма значительных колебаний. В 2010 г. средняя стоимость фунта урана варьировалась в пределах \$47, в начале 2011 г. составила уже \$73. Такой рост объяснялся тем, что Китай в своем стремлении вырабатывать больше атомной энергии начал покупать большие объемы урана, а также прогнозируемым развитием самого сектора атомной энергетики. Однако авария на АЭС "Фукусима-1" в марте 2011 г. снова сбивала рыночные котировки данного металла. В настоящее время цена на уран продолжает незначительно колебаться, но предполагается, что к концу 2013 г. она составит \$37,05/фунт (по данным за сентябрь фунт урана на фондовом рынке стоит \$35,1, в январе 2013 г. - \$35,65/фунт). Объемы добычи металла уверенно продолжают расти. Все это заставляет экспертов рынка всерьез дискутировать о том, что скоро уран станет "золотом завтрашнего дня". Дело в том, что нынешние котировки, по их мнению, до смешного низкие, в ближайшем будущем могут вырасти в четыре-шесть раз до \$150-250/фунт. (РБК QUOTE/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АВСТРАЛИЯ

ДЛЯ РАСШИРЕНИЯ ОЛИМПИК-ДАМ ВНР НУЖЕН «ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ ПРОРЫВ»

В интервью изданию Financial Review глава ВНР Эндрю Макензи заявил, что его компания ищет возможности "технологического прорыва" для проведения важного для нее расширения австралийского уранового рудника Олимпик-Дам. "Мы должны найти что-то, что принесет нам экономический выигрыш", - заявил Макензи, добавив, что в течение года у него появится новая информация. В августе прошлого года бывший главный исполнительный директор ВНР Мариус Клоппер отменил планы по расширению карьера ввиду общего "перегрева" в сырьевом секторе и высоких издержек. По оценкам аналитиков JP Morgan, начала работ по расширению Олимпик-Дам следует ждать еще три-четыре года. ВНР планировала построить для проекта 270 км ЛЭП, 400 км трубопроводов, 105-километровую железнодорожную ветку и новый завод по опреснению воды. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ФЕРРОСПЛАВЫ

РОССИЯ

ОАО «КЛЮЧЕВСКИЙ ЗАВОД ФЕРРОСПЛАВОВ» (КЗФ) ПОЛНОСТЬЮ ЗАГРУЗИЛО ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ МОЩНОСТИ

В сентябре Ключевский завод ферросплавов (входит в MidUral Group) увеличил выпуск продукции на 15% к среднегодовым показателям и практически полностью загрузил производственные мощности. Рост спроса на хром, ферромolibден и ферровольфрам обеспечили, в первую очередь, заказы мировых лидеров авиастроения. Также увеличились поставки в адрес отечественных потребителей, среди которых лидируют предприятия машиностроения и оборонной промышленности. "Помимо расширившегося внутреннего спроса свои положительные плоды принесла стратегия экспансии MidUral Group на американские рынки, где группа приобрела доли сразу в двух компаниях с мировым именем: Dirox и F.W. Winter. Сегодняшняя загрузка КЗФ демонстрирует правильность выбранной стратегии построения цепочки внутри группы: от собственного сырья до продукции высокого передела. Доля MidUral Group на рынках Южной и Северной Америки продолжает расти, обеспечивая загрузку наши предприятия, расположенные в Свердловской области", (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА ФЕРРОСИЛИЦИИ

В КОНЦЕ СЕНТЯБРЯ - НАЧАЛЕ ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА РОСЛИ В УСЛОВИЯХ ДЕФИЦИТА

Европейский спотовый рынок ферросилиция набирал обороты в конце сентября - начале октября, поскольку производители постоянно увеличивают цены в ответ на сокращение поставок сплава, ставшего следствием увеличения объемов экспорта в США, сообщили промышленные источники, 3 октября. Спотовые цены на ферросилиций в Европе варьируются в диапазоне 1,100-1,120 евро/т, включая доставку, повысившись по сравнению с предыдущим диапазоном 1,050-1,070 евро/т. Европейские производители, такие как Elkem и Finnfjord, предлагают сплав по 1,180 евро/т. с доставкой, при этом Elkem недавно прекратил поставки заводам в Европе в пользу заказчиков из США. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РЫНОК СИЛИКОМАРГАНЦА В КОНЦЕ СЕНТЯБРЯ - НАЧАЛЕ ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА СОХРАНЯЛ СТАБИЛЬНОСТЬ

Европейский спотовый рынок силикомарганца оставался без изменений в конце сентября - начале октября и, согласно прогнозам, будет удерживать занятые позиции в ближайшее время, сообщили дилеры Metal-Pages. Текущие спотовые цены на сплав в странах западной Европы колеблются в интервале 760-780 евро/т, включая доставку. На востоке, где издержки производства выше, выше и цены, в среднем на about 10-20 евро/т. "На рынок оказывает давление в основном пассивность спроса в южной Европе", - отметил один из источников. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РЫНОК ФЕРРОМАРГАНЦА В КОНЦЕ СЕНТЯБРЯ - НАЧАЛЕ ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА БЕЗДЕЙСТВОВАЛ

Европейский рынок ферромарганца бездействовал в конце сентября - начале октября, при этом большинство сделок проходило по ценам квартальных сделок, сообщили промышленные источники Metal-Pages. Спотовые цены на высокоуглеродистый 78%-ный ферромарганец колебались в интервале 710-740 евро/т, включая доставку. Это минимальный уровень за последние 4 года - в последний раз цена опускалась до 705 евро/т в августе 2009 г. Стоимость среднеуглеродистого марганца удерживается в диапазоне 1,160-1,190 евро/т, включая доставку. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ НА ПОСТАВКИ ФЕРРОХРОМА В IV КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СОСТАВИЛИ \$1,125/ФУНТ

Южноафриканский производитель феррохрома Merafe Resources 2 октября опубликовал справочную цену на поставки феррохрома в Европу в IV квартале - она осталась неизменной относительно ставки в предыдущем квартале и составила \$1,125/фунт. Цена на поставки во II квартале составляла \$1,27/фунт. Это сообщение не стало сюрпризом для игроков. Поскольку спотовые цены на феррохром на протяжении всего III квартала сохраняли стабильность, большинство инсайдеров ожидало, что ставка будет пролонгирована или незначительно увеличена - на 3-5 центов. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК**ЦЕНЫ****ФЕРРОСПЛАВЫ, СВОБОДНЫЙ РЫНОК (НА 30.08.2013 г.)**

Товар, базис	Цена
Ферросилиций	
Европейский рынок: - кусковой, 75% Si, DAP, EUR/т склад в Питтсбурге, \$/фунт: - кусковой, 75% Si, импортный	1020-1060 0,94-0,96
Гонконг: мин. 75% Si, FOB, осн. китайские порты, \$/т	1350-1380
Ферромарганец	
Европейский рынок: - кусковой, 78% Mn, до 7,5% C, DAP, EUR/т США: - 78% Mn, до 7,5% C, на складе в Питтсбурге, \$/т	700-730 1015-1060
Гонконг: - мин. 75% Mn, 7,5% C, FOB, осн. китайские порты, \$/т*	1420-1450
Ферросиликомарганец	
Европейский рынок: - кусковой, 65-75% Mn, 14-25% Si, DAP, EUR/т США: - 65-75% Mn, склад в Питтсбурге, \$/фунт	760-810 0,49-0,51
Гонконг: - мин. 65% Mn, макс. 17%Si, FOB, осн. китайские порты, \$/т*	1380-1420
Феррохром, \$/фунт хрома	
Европейский рынок: - кусковой, 52% Cr, DAP - 60% Cr, 6-8% C, макс. 1,5% Si, DAP - в среднем 65% Cr, 0,10% C, DAP*	1,125 0,91-0,95 1,9-1,95
США, склад в Питтсбурге: - 60-65% Cr, 6-8% C, макс. 2% Si	0,97-1,02

* - источник: metal-pages.com. Источник: www.metallbulletin.com. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ**ЦЕНЫ****ТОРГОВЦЫ ФЕРРОМОЛИБДЕНОМ В КОНЦЕ СЕНТЯБРЯ - НАЧАЛЕ ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА СНИЗИЛИ ЦЕНЫ**

Укрепление курса индийской рупии снижает спрос на ферромolibден, и все больше трейдеров и посредников сообщают о падении продажных цен. Производители ферромolibдена утверждают, что цены варьируются в диапазоне 890-900 рупий/кг. И хотя некоторые из поставщиков еще в конце сентября просили за материал 900-920 рупий/кг, в начале октября вынуждены идти на уступки. В то же время, импортеры сообщают, что оксид молибдена доступен по \$9,6/фунт, CIF. Материал, доставляемый сейчас, был заказан до подорожания рупии, и этот факт не даст возможности поставщикам продавать ферромolibден дешевле. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НА РЫНКЕ ФЕРРОХРОМА В НАЧАЛЕ ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА - ПОЗИТИВНЫЕ НАСТРОЕНИЯ

Индийский рынок феррохрома в первых числах октября сохранял стабильность, при этом и в перспективе особых колебаний не предвидится. Производители и трейдеры постепенно возвращаются на рынок, подстраивая свои цены под текущий уровень. Преобладающие цены на 60%-ный феррохром варьируются в диапазоне 73000-74000 рупий/т. Трейдеры отмечают, что производители стараются повысить предложения, опираясь на положительные прогнозы развития рынка. Предложения индийского сплава для потребителей из Японии возросли до \$0,90-0,92/фунт, CIF Япония, по сравнению с уровнем конца сентября \$0,89-0,91/фунт. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ФЕРРОТИТАН В КОНЦЕ СЕНТЯБРЯ - НАЧАЛЕ ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА ВЫРОС В ЦЕНЕ

Индийские цены на ферротитан пошли вверх на неделе 30 сентября - 4 октября, поскольку ограниченность поставок оказывает поддержку ценам. Таким образом, 70%-ный ферротитан продавался по 340 рупий/кг, на 3% подорожав с предыдущей недели за счет стабильного спроса. Трейдеры утверждают, что повышение цен на высокосортный ферротитан привели к расхождению на рынке низкосортного сплава и расширению ценового диапазона. Отныне 30%-ный сплав продается по ценам в интервале 142-175 рупий/кг. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

СТАТИСТИКА

ЭКСПОРТ-ИМПОРТ ФЕРРОСПЛАВОВ ЗА ВОСЕМЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛСЯ

В августе экспорт ферросплавов из КНР составил 98 тыс. т, увеличившись на 6,5% за месяц и на 21% в годовом исчислении. Общий объем экспорта из Китая с января по август составил 819 тыс. т, выше уровня АППГ на 24,5%. Об этом говорится в материалах Гостаможни страны. Основными импортерами китайских ферросплавов стали Япония (266 тыс. т), Южная Корея (163 тыс. т), Таиланд (59 тыс. т), Индия (47 тыс. т).

Ферросплавный импорт Китая в августе составил 179 тыс. т, увеличившись на 31,6% за месяц и 48% в годовом исчислении. Общий объем импорта с января по август вырос на 5,7% в годовом исчислении, до 1,29 млн. т. Основной объем поставок поступил из Южной Африки (782 тыс. т), Казахстана (335 тыс. т) и Индии (249 тыс. т). В 2012 г. объем производства ферросплавов в КНР вырос на 15% и достиг 31,3 млн. т, объем экспорта - 636 тыс. т, импорта - 1,89 млн. т. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

WUHAN IRON AND STEEL (GROUP) (WISCO) ПОДНИМАЕТ ЦЕНЫ НА ФЕРРОСИЛИЦИЙ И СИЛИКОМАРГАНЕЦ В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА

Wuhan Iron and Steel (Group) (WISCO), одна из крупнейших стальных компаний в Китае, опубликовала тендерные цены на ферросплавы для октябрьских поставок, сообщают промышленные источники. Тендерная цена на ферросилиций 72% составит 6400 юаней/т при условии доставки, что на 100 юаней/т больше, чем в сентябре. Цена на закупку 1 т силикомарганца 65/17 составит 7350 юаней/т на тех же условиях, то есть на 100 юаней/т больше, чем в сентябре. Кроме того, ферромарганец 75C8.0 будет закупаться по неизменной цене на уровне 7048 юаней/т при условии доставки, а ферромарганец 75C2.0 - по 8500 юаней/т на тех же условиях. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РЫНОК ФЕРРОМОЛИБДЕНА В КОНЦЕ СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА СДАЛ ПОЗИЦИИ

Цены на ферромolibден в Китае снизились в конце сентября на фоне ослабления европейского рынка материала и сокращения объемов продаж, сообщают промышленные источники. Спотовые цены на ферромolibден 60% составили 101000-104000 юаней/т, то есть на 1000 юаней/т меньше предыдущего уровня в 102000-105000 юаней/т.

"Цены на нашем рынке снижаются вслед за удешевлением материала в Европе", заявил производитель из провинции Хебей. "Рынок столкнется с еще большим снижением активности в связи со скорым наступлением Дня нации", заявил другой производитель из провинции Хунань. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

LIANZHONG (GUANGZHOU) STAINLESS STEEL CORPORATION (LISCO)

ПОДНИМАЕТ ТЕНДЕРНЫЕ ЦЕНЫ НА ЗАКУПКУ ФЕРРОСИЛИЦИЯ В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА

Lianzhong (Guangzhou) Stainless Steel Corporation (LISCO), крупнейшая компания по производству нержавеющей стали в южном Китае, опубликовала тендерные цены на октябрьскую закупку ферросилиция, сообщают промышленные источники.

Тендерная цена на ферросилиций 75% составит 6650 юаней/т при условии оплаты акцептованным векселем, что на 100 юаней/т больше, чем в сентябре. В октябре будет закуплено 4000 т, то есть на 1000 т больше, чем в сентябре. Спотовые цены на ферросилиций 75% сейчас составляют 5950-6100 юаней/т, Ex-Works, а/т материала 72% нужно заплатить 5850-5950 юаней/т, Ex-Works. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ФЕРРОВАНАДИЙ В КОНЦЕ СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА ПОДЕШЕВЕЛ

Китайские цены на феррованадий снизились в последние несколько дней в условиях слабой торговли, связанной с подготовкой большинства рыночных игроков к Дню нации, сообщают промышленные источники. Преимущественно, цена на феррованадий 50% составляет 86000-88000 юаней/т, что на 3000 юаней/т меньше предыдущего уровня в 89000-91000 юаней/т. "Покупатели сократили число заказов, поскольку многие из них собирались взять перерыв на время празднования", - заявил производитель из провинции Хубей. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

США

ЦЕНЫ

РЫНОК ФЕРРОМАРГАНЦА В КОНЦЕ СЕНТЯБРЯ - НАЧАЛЕ ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА ТЕРЯЛ ПОЗИЦИИ

Американский рынок ферромарганца шел по нисходящей на протяжении конца сентября - начала октября, отражая спад в потребляющих секторах, одним из которых является строительный сектор, сообщили промышленные источники на этой неделе. Спотовые цены варьируются в диапазоне \$980-1,020/длин. т со склада. В последний раз цены достигали такого низкого уровня в августе 2009 г. "Основной потребитель сплава - строительный сектор, а он сейчас переживает далеко не лучшие времена", - отметил один из дилеров. Низкоуглеродистый ферромарганец, тем временем, потерял несколько центов и стоит \$1,00-1,02/фунт. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РЫНОК ФЕРРОСИЛИЦИЯ В КОНЦЕ СЕНТЯБРЯ - НАЧАЛЕ ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА ЗАКРЕПИЛ УСПЕХ

Американский рынок ферросилиция укреплял позиции в конце сентября - начале октября, продлевая успех последнего месяца, одной из причин которого стало анти-демпинговое расследование против импорта из России и Венесуэлы, сообщают промышленные источники. Цены на сплав на спотовом рынке варьируются в диапазоне \$0,99-1,03/фунт со склада, по сравнению с уровнем прошлой недели \$0,97-1,01/фунт. Нынешний уровень - максимальный за последние два года, последний раз цены достигали его в ноябре 2011 г. Как бы то ни было, восстановление спроса после летнего затишья носит умеренный характер, на достигнув ожидаемого уровня, отмечают источники. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ

УКРАИНА

ЦЕНЫ

СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ ЭКСПОРТА ТОВАРОВ ИЗ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ, ФСА, ГОРОДА УКРАИНЫ, \$/МТ (на 02.09.2013 г.)

Товар	Цена
Алюминиевая группа	
Алюминий марки А0	1850-1950
Сплавы алюминиевые марок АК5М2, АК5М4, АК8М3	1550-1650
Сплавы алюминиевые марок АК7, АК9, АК12	1750-1850
Сплав алюминиевый марки АК12М2	1850-1950
Алюминий деформированный марки АД0, АД1, АД31	1900-2100
Алюминий для раскисления марки АВ87, АВ91	1400-1500
Алюминий для раскисления марки АВ95, АВ97	1700-1800
Медная группа	
Медь катодная	6700-7100
Лист медный марки М1	7300-7700
Лист медный марки М2, М3	7100-7500
Пруток медный марки М1	7100-7500
Пруток медный марок М2, М3	6900-7300
Трубы медные марок М1	7500-7900
Трубы медные марок М2, М3	7300-7700
Провод медный марок ММ, МТ	7000-7400
Латунная группа	
Лист латунный марки Л63	4950-5550
Полоса латунная марки Л63	5050-5600
Пруток латунный марки ЛС59-1	4850-5450
Пруток латунный марки Л63	5050-5600
Трубы латунные марки Л63	5250-5850
Провод латунный марки ЛС-59-1	5250-5750
Бронзовая группа	
Пруток бронзовый марки БРО5Ц5С5	5350-5950
Пруток бронзовый марки БрАЖ9-4	5400-5850

(Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН

ТОО «КОРПОРАЦИЯ «КАЗАХМЫС» ОБЪЯВИЛО ОБ ИЗМЕНЕНИИ В СОВЕТЕ ДИРЕКТОРОВ

Независимым неисполнительным директором с 21 октября назначена Линда Армстронг, сообщила пресс-служба корпорации. Геофизик по специальности, Линда Армстронг имеет более чем 30-летний опыт работы в сфере недропользования. Она начала карьеру в компании Shell, в проектах по разработке нефтяных месторождений в Северном море, занимала ряд ключевых руководящих постов в подразделениях концерна в Великобритании и Омане, включая должность технического вице-президента в Shell International. Линда Армстронг является председателем попечительского совета Британского совета по безопасности и неисполнительным директором Central Europe Oil Company.

В результате назначения Линды Армстронг пять из девяти членов совета директоров группы "Казахмыс" будут независимыми, включая независимого председателя совета директоров, что полностью соответствует требованиям Кодекса корпоративного управления Великобритании (UK Corporate Governance Code). Армстронг войдет в состав Комитета по технике безопасности, охране труда и окружающей среды Группы и Комитета по вознаграждениям.

"Я рад приветствовать Линду Армстронг в составе совета директоров группы, - прокомментировал назначение председатель СД Саймон Хил. - Наша деятельность направлена сегодня на снижение производственных затрат, реализацию новых проектов по расширению производства и улучшение показателей безопасности. Опыт Линды в добывающей отрасли, ее наработки в технической и эксплуатационной сфере представляют для нас особую ценность. Кроме того, приверженность Линды вопросам производственной безопасности, несомненно, способствует дальнейшему развитию компании в этой области". (Forbes.kz/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-АВГУСТЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО МАГНИЕВЫХ СПЛАВОВ РЕЗКО ВЫРОСЛО

Выпуск необработанного титана в России в январе-августе расширился на 2,1%, зато полуфабрикатов на его основе (прутков, проволоки и профилей) - уменьшился на 4,0%, сообщается в материалах Федеральной службы государственной статистики. Производство же необработанного магния сократилось за восемь месяцев на 1,2%, тогда как магниевых сплавов выросло на 18,2%. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДСТВО ПЕРВИЧНОГО АЛЮМИНИЯ ЗА ВОСЕМЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА УМЕНЬШИЛОСЬ

Российское производство первичного алюминия за восемь месяцев уменьшилось на 10,8%, тогда как сплавов на его основе - выросло на 3,8%, сообщается в материалах Федеральной службы государственной статистики. Выпуск алюминиевых прутков и профилей в январе-августе увеличился на 11,8%, плит, листов, полос и лент - на 9,0%, фольги - на 13,1%. Однако производство алюминиевой проволоки сократилось на 44,6%. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**ПУСК БОГУЧАНСКОГО АЛЮМИНИЕВОГО ЗАВОДА (БОАЗ) ПЕРЕНОСИТСЯ НА ИЮНЬ 2014 ГОДА**

Компания «Русал» переносит пуск производства на Богучанском алюминиевом заводе с конца этого года на июнь 2014 г., сообщает Reuters со ссылкой на заместителя генерального директора Олега Мухамедшина. "Совет директоров компании принял решение (о переносе сроков пуска). Теперь мы рассчитываем получить первый металл в июне следующего года", - сказал Олег Мухамедшин. Ранее планировалось ввести в эксплуатацию 1-ю очередь Богучанского алюминиевого завода мощностью 296 тыс. т алюминия в год в ноябре 2013 г. Решение о переносе пуска компания приняла на фоне обвала цен на алюминий из-за глобального перепроизводства и спада в мировой экономике. В августе первый заместитель генерального директора Русала Владислав Соловьев уже сообщал, что компания может перенести пуск Богучанского завода на 2014 г. «РусГидро» и «Русал» в 2006 г. подписали соглашения о совместной реализации проекта Богучанского энерго-металлургического объединения в составе Богучанской ГЭС со среднемноголетней выработкой электроэнергии 17,6 млрд. кВт-ч и алюминиевого завода производительностью 600 тыс. т металла в год. (Бизнес-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ООО «БУРУКТАЛЬСКИЙ НИКЕЛЕВЫЙ ЗАВОД» УТРОИТ ПРОИЗВОДСТВО

Правительство Оренбургской области и Буруктальский никелевый завод заключили соглашение о сотрудничестве. Документ подписали губернатор области Юрий Берг и генеральный директор предприятия Александр Шиманов. Проект предусматривает пуск нового производства, основанного на плавке в двухзонной печи Ванюкова с объемом дополнительного выпуска 5 тыс. т никеля в год (в ферроникеле). С учетом модернизации суммарная мощность предприятия составит 7,5 тыс. т никеля в год, что обеспечит бесперебойную и рентабельную работу градообразующего предприятия в пос. Светлый.

Правительство области гарантирует благоприятные условия для реализации инвестиционного проекта модернизации производственных мощностей Буруктальского никелевого завода. Документ предусматривает предоставление предприятию преимуществ по уплате налога на прибыль, льготы по уплате налога на имущество организаций, по предоставлению государственной гарантии Оренбургской области в сумме, предусмотренной бюджетом области на 2014-2016 гг. - после принятия соответствующего нормативно-правового документа.

"Укрепление промышленного потенциала и привлечение инвестиций - краеугольный вопрос для развития экономики нашего региона. В этой связи мы, безусловно, поддерживаем проект модернизации Буруктальского никелевого завода, который обеспечит бесперебойную и рентабельную работу градообразующего предприятия в райцентре Светлый", - объявил губернатор Юрий Берг на подписании соглашения.

Общая сумма инвестиций в проект составит почти 6,9 млрд. руб. Помимо собственных средств, предприятие планирует привлечь кредитные ресурсы Внешэкономбанка. Необходима также разработка проектно-сметной документации. В реализации инвестиционного проекта путем создания совместной проектной компании для строительства энергоузла для нужд Буруктальского никелевого завода участвуют корпорация развития Оренбургской области, банк Форштадт. Это поможет снизить себестоимость производимой продукции.

Со своей стороны, Буруктальский никелевый завод обязуется обеспечить устойчивую работу и развитие путем создания новых рабочих мест с уровнем оплаты на уровне не ниже средней по области. Кроме того, компания планирует обеспечить рабочим и служащим улучшенные и безопасные условия труда, провести обучение новым технологиям, обеспечить социальную защищенность сотрудников и своевременное исполнение обязательств по налогам и сборам в бюджеты всех уровней. Помимо прочего, компания намерена инициировать и принять участие в реализации инвестиционного проекта создания ТЭС мощностью 10 МВт для обеспечения основного производства электрической энергией собственного производства. Александр Шиманов поделился с губернатором проблемами: "Сложность в том, что все проекты, завязанные на Внешэкономбанк, идут не просто, и наш не исключение. Поэтому мы благодарим правительство области и лично губернатора/то, что предприятие не остановлено, работает, платит налоги и ищет новые рынки сбыта продукции. Впереди нас ждет оптимизация, прежде всего, работа над снижением издержек, все это легче сделать, когда есть поддержка правительства, когда мы ее чувствуем". (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «НОРИЛЬСКИЙ НИКЕЛЬ» ПОВЫСИТ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ РУДНИКА ТАЙМЫРСКИЙ

В Заполярном филиале Норильского никеля завершилась модернизация подъемной установки "Южная" скипового ствола №3 рудника Таймырский. Подъемная установка "Южная" скипового ствола №3 (СС-3) вновь начала работу после модернизации. Пуско-наладочные работы на этом тракте выдачи руды завершены. По словам главного инженера рудника Таймырский Талгата Муштекенова, тракт "Южный" оснастили новой техникой. В частности, теперь используется подъемная установка с дисковой тормозной системой. Кроме того, в подземной части комплекса установлена новая дробилка, переоборудована дозаторная, модернизирован бункер приема руды.

Скиповый ствол оснащен двумя трактами для подъема горной массы на поверхность - "Южным" и "Северным". Тракт представляет собой подземно-поверхностный комплекс для подъема и передачи руды. Модернизация тракта выдачи руды "Северный" СС-3 запланирована на 2014 г. Скиповый ствол СС-3 введен в эксплуатацию в 1984 г. Его проектная производительность составляет 3,5 млн. т в год. Модернизация оборудования подъемного комплекса СС-3 проходит согласно плану развития компании, предусматривающей увеличение производительности рудника Таймырский до 4 млн. т в год. Инвестиции в первый этап проекта составляют более 1 млрд. руб. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОК «РУСАЛ» МОДЕРНИЗИРУЕТ НОВОКУЗНЕЦКИЙ АЛЮМИНИЕВЫЙ ЗАВОД (НКАЗ) ЗА СЧЕТ КИОТСКОГО ПРОТОКОЛА

Компания «Русал» сообщила об установке на Новокузнецком алюминиевом заводе современной системы сухой газоочистки. Новая газоочистная система будет обеспечивать очистку второй промышленной площадки НКАЗа. Общая стоимость проекта составляет 120 млн. руб., из которых 11 млн. руб. были реинвестированы в рамках реализации ст. 6 Киотского протокола к Рамочной конвенции по изменению климата ООН. Средства от участия в Киотском протоколе компания получила в результате уменьшения выбросов парниковых газов на НКАЗе за счет увеличения выхода по току, а также снижения частоты и длительности анодных эффектов.

Новая система обеспечивает степень очистки отходящих от электролизеров газов на 99%. Установка сухой газоочистки выводит НКАЗ практически на безотходную технологию. Отказ от использования воды и соды позволит со временем ликвидировать шламовые поля, так как в качестве адсорбера загрязняющих веществ в сухой газоочистке исполь-

зуется глинозем. В соответствии с Киотским протоколом единицы сокращения выбросов парниковых газов (ЕСВ) на Новокузнецком алюминиевом заводе могут быть проданы другой стороне, также действующей в рамках протокола. Полученные в результате средства должны быть направлены на модернизацию основных фондов для снижения выбросов парниковых газов. Помимо установки системы сухой газоочистки на НКАЗе ранее «Русал» направил \$3 млн. на экологическую модернизацию цеха анодной массы на Красноярском алюминиевом заводе (КрАЗ). Компания также планирует инвестировать более \$6 млн. во внедрение проекта герметизации пекоприемников и пекоплавителей на КрАЗе, что позволит существенно снизить выбросы бензапирена и смолистых веществ при производстве анодной массы. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОК «РУСАЛ» И ВНЕШЭКОНОМБАНК (ВЭБ) ПЛАНИРУЮТ СОЗДАВАТЬ НОВЫЕ ПРОИЗВОДСТВА

Меморандум о намерениях по сотрудничеству, направленному на перепрофилирование убыточных алюминиевых заводов, подписали «Русал» и Внешэкономбанк (ВЭБ). «Русал» и ВЭБ выразили намерение сотрудничать в создании производственных мощностей по выпуску продукции из алюминия и его сплавов, включая выпуск автокомпонентов, прокатной и кабельной продукции.

Предполагается, что продукция будет поставляться на российский рынок. Речь идет, например, о поставках автокомпонентов российским и иностранным автопроизводителям, имеющим определенные обязательства по увеличению доли российских поставок при сборке автомобилей. Для работы в рамках соглашения «Русал» готов осуществлять поиск инвесторов, а также предоставлять инвесторам инфраструктуру имеющихся промышленных площадок, обеспечивая поставки алюминия для выпуска продукции. Со своей стороны ВЭБ готов рассматривать возможность своего участия в предлагаемых «Русалом» инвестиционных проектах в рамках основных направлений своей инвестиционной и финансовой деятельности.

Стороны намерены совместно принимать участие во встречах с потенциальными инвесторами для решения вопросов, касающихся как организации бизнеса на промышленных площадках заводов, так и финансирования инвестиционных проектов. Речь идет о размещении производств на промышленных площадках Богословского, Уральского, Надвоицкого, Кандакашского, Волховского и Волгоградского алюминиевых заводов, либо других площадках, расположенных в соответствующих субъектах федерации. "В условиях неблагоприятной рыночной конъюнктуры в отрасли привлечение партнеров для создания новых производств по выпуску высокотехнологичной алюминиевой продукции с добавленной стоимостью будет способствовать развитию отечественной промышленности, созданию новых рабочих мест. Также это позволит увеличить потребление металла, тем самым способствуя восстановлению баланса между спросом и предложением в отрасли", - отметил директор алюминиевого дивизиона "Запад" «Русала» Алексей Арнаут.

«Русал» уже начал работу, направленную на перепрофилирование убыточных мощностей по производству алюминия, подписав меморандум с израильской компанией Omen High Pressure Die Casting о создании совместного предприятия по производству автокомпонентов на промышленной площадке Волховского алюминиевого завода. Подписанный с ВЭБом меморандум существенно расширяет возможности по привлечению новых партнеров и инвесторов. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «САЯНОГОРСКИЙ АЛЮМИНИЕВЫЙ ЗАВОД» (САЗ) МОДЕРНИЗИРУЕТ ПРОИЗВОДСТВО ЭЛЕКТРОДОВ И СНИЖАЕТ РАСХОДЫ НА ЭЛЕКТРОЭНЕРГИЮ

Саяногорский алюминиевый завод компании «Русал» проводит модернизацию производства электродов. САЗ переходит на выпуск нового типа анодов, с двумя продольными пазами, позволяющих снизить себестоимость производства алюминия. Объем инвестиций в программу модернизации составляет около \$10 млн., а ее завершение запланировано на 2014 г. Специалисты «Русала» предложили и разработали проект, позволяющий пропиливать пазы в уже обожженных анодных блоках. Пазы позволяют быстро отводить газы на поверхность и, тем самым, облегчают поступление тока к анодам.

Разработка проекта началась в 2011 г., была выполнена его технико-экономическая оценка, разработана необходимая рабочая документация. Теперь заключен договор на поставку установок по прорезке пазов. В начале следующего года оборудование поступит на завод. «Переход на аноды с двумя продольными пазами позволит САЗу производить большой объем алюминия с меньшими затратами электроэнергии, что особенно актуально при существующей цене на металл и высокой динамике роста тарифов на электроэнергию, - подчеркнул управляющий директор САЗа Антон Савченко. - В частности, при использовании данного типа анодов расход электроэнергии на производство одной ты алюминия снижается на 50-160 кВт·ч». (Infogeo.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «УРАЛЭЛЕКТРОМЕДЬ» МОДЕРНИЗИРУЕТ ПРОИЗВОДСТВО МЕДНЫХ ПОРОШКОВ

В цехе медных порошков «Уралэлектромеди» (входит в состав УГМК) внедрена новая технологическая линия стоимостью 18 млн. руб. В настоящее время оборудование прошло этап пуска-наладки, на нем выпущена первая продукция. Технология производства медного порошка, применяемая на предприятии, уникальна. Его получение происходит путем электролиза, после чего данный продукт проходит ряд технологических этапов.

В результате модернизации в цехе было заменено оборудование для сушки, размола и просеивания порошка. В частности, была установлена турбинная мельница непрерывного действия, которая позволяет гибко регулировать степень размола порошка с помощью частотных преобразователей. Также введены в строй две герметичные просеивающие установки, способные качественно разделять медный порошок на фракции.

Как отметил начальник цеха медных порошков Александр Савельев: "Новая линия в отличие от старой позволяет значительно снизить потребление энергоресурсов. При этом современное оборудование практически полностью устраняет ручной труд. Если раньше работникам самим приходилось производить розжиг печей сушильных установок, загрузку полуфабриката в шаровые мельницы и многое другое, то сейчас большинство процессов автоматизировано".

Стоит отметить, что программа перевооружения технологических линий в цехе реализуется с 2006 г. К настоящему времени были внедрены три новые линии. Производство медных порошков Уралэлектромеди - единственное в России. Цех мощностью 12 тыс. т в год освоил выпуск около 30 марок продукции. Электролитический порошок реализуется российским и зарубежным потребителям, а также используется самим предприятием для изготовления конечной продукции, например, конструкционных, электротехнических и антифрикционных изделий из меди. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК**СТАТИСТИКА****В ЯНВАРЕ-ИЮЛЕ 2013 ГОДА НАБЛЮДАЛСЯ ДЕФИЦИТ СВИНЦА**

В январе-июле на мировом рынке наблюдался дефицит свинца в 41 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные International Lead and Zinc Study Group. Годом ранее в мире наблюдался избыток металла в 84 тыс. т. Согласно подсчетам экспертов, выпуск рафинированного металла составил 6,159 млн. т, а потребление - 6,2 млн. т. По данным International Lead and Zinc Study Group, мировой избыток свинца в 2012 г. уменьшился до 64 тыс. т. Годом ранее избыток металла на мировом рынке оценивался в 156 тыс. т. Согласно подсчетам экспертов, объемы производства рафинированного свинца в мире достигли 10,617 млн. т, а потребления - 10,553 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В АВГУСТЕ 2013 ГОДА ЗАПАСЫ АЛЮМИНИЯ УВЕЛИЧИЛИСЬ

Мировые запасы алюминия в августе по сравнению с июлем увеличились на 8 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные International Aluminium Institute. В частности, запасы крылатого металла на мировом рынке в указанный период достигли 2,232 млн. т. Мировое производство алюминия в январе-августе по сравнению с этим же периодом 2012 г. увеличилось на 4,1% и составило 31,181 млн. т. В августе среднесуточный выпуск крылатого металла в мире по сравнению с предыдущим месяцем повысился на 0,2% до 128,9 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**ЦЕНЫ НА ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ НА ЛОНДОНСКОЙ БИРЖЕ МЕТАЛЛОВ В АВГУСТЕ 2013 ГОДА, \$/Т, LME Cash/LME 3 month**

Дата	Алюм. сплавы А 380.1, DIN 226, D12 S	Алюминий высокосорт.	Медь, сорт А	Свинец	Никель	Олово	Цинк
01.08.13	1780,0	1776,5	6999,0	2090,0	13765,0	20555,0	1822,5
	1815,0	1822,0	7010,0	2115,0	13860,0	20560,0	1861,5
02.08.13	1770,0	1770,0	7019,0	2111,5	13820,0	20870,0	1836,0
	1810,0	1817,5	7031,0	2123,0	13875,0	20850,0	1872,0
05.08.13	1750,5	1755,5	6950,5	2112,0	13835,0	21130,0	1823,0
	1790,0	1801,5	6966,0	2129,0	13905,0	21200,0	1861,5
06.08.13	1755,0	1753,0	7026,5	2118,0	13890,0	21295,0	1829,0
	1795,0	1798,5	7045,0	2130,5	14000,0	21225,0	1867,0
07.08.13	1760,0	1731,0	6892,0	2090,0	13585,0	21180,0	1801,0
	1795,0	1778,5	6920,0	2102,0	13655,0	21150,0	1840,5
08.08.13	1775,0	1782,0	7121,5	2120,0	14160,0	21650,0	1845,0
	1805,0	1829,0	7157,5	2129,0	14220,0	21750,0	1884,0
09.08.13	1785,0	1821,5	7186,0	2152,0	14450,0	22150,0	1905,5
	1815,0	1866,5	7211,0	2161,0	14480,0	22125,0	1946,0
12.08.13	1785,0	1832,5	7246,0	2180,0	14775,0	22105,0	1908,0
	1810,0	1880,5	7275,0	2192,0	14890,0	22180,0	1949,0
13.08.13	1785,0	1839,5	7281,0	2178,0	14735,0	22050,0	1904,5
	1815,0	1887,0	7317,0	2190,0	14805,0	22150,0	1945,5
14.08.13	1785,0	1835,0	7272,5	2169,0	14725,0	21825,0	1902,5
	1815,0	1884,0	7300,0	2180,0	14800,0	21850,0	1943,5
15.08.13	1785,0	1842,5	7228,0	2190,0	14660,0	21525,0	1905,0
	1815,0	1891,5	7248,0	2200,0	14730,0	21505,0	1945,0
16.08.13	1785,0	1876,5	7335,5	2224,5	14685,0	21875,0	1950,0
	1810,0	1926,0	7374,5	2230,5	14800,0	21900,0	1987,5
19.08.13	1780,0	1872,5	7285,5	2238,0	14655,0	21850,0	1955,5
	1810,0	1931,5	7305,5	2242,5	14775,0	21850,0	1994,5
20.08.13	1780,0	1849,0	7265,5	2229,5	14565,0	22025,0	1940,0
	1810,0	1905,5	7300,0	2234,0	14655,0	21925,0	1983,0
21.08.13	1770,0	1852,5	7236,0	2220,0	14450,0	22025,0	1936,5
	1800,0	1902,0	7271,0	2228,5	14600,0	21930,0	1977,0
22.08.13	1765,0	1857,5	7340,5	2227,5	14435,0	22000,0	1942,0
	1800,0	1904,5	7368,0	2240,0	14540,0	21930,0	1985,0
23.08.13	1731,0	1835,0	7300,5	2197,0	14345,0	22000,0	1932,0
	1770,0	1881,5	7331,5	2209,0	14430,0	21925,0	1973,0
26.08.13	1731,0	1835,0	7300,5	2197,0	14345,0	22000,0	1932,0
	1770,0	1881,5	7331,5	2209,0	14430,0	21925,0	1973,0
27.08.13	1765,0	1828,0	7300,5	2205,5	14325,0	21700,0	1937,5
	1800,0	1879,0	7317,0	2222,0	14405,0	21750,0	1972,5
28.08.13	1770,0	1826,5	7236,0	2229,5	14240,0	21650,0	1933,0
	1830,0	1876,5	7277,0	2227,0	14300,0	21750,0	1970,5

Источник: www.metal-pages.com. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА**ЦЕНЫ****ЦЕНЫ НА АЛЮМИНИЕВЫЕ И МЕДНЫЕ СПЛАВЫ В АВГУСТЕ 2013 ГОДА**

Вид сплава	23.07.13	28.08.13
Алюминиевые сплавы, CIF, Rotterdam		
LM24 (Великобритания), EXW, GBP/MT	1500-1550	1520-1570
DIN 226, EUR/MT	2160-2260	2180-2280
DIN 231, EUR/MT	2240-2340	2260-2360
Медные сплавы, GBP/MT, EXW, Великобритания		
Латунь 63/35 (BS1400 SCB3), GBP/MT	3560	3560
Оружейная бронза LG2 85/5/5/5, GBP/MT	4710	4770
Оружейная бронза LG2 87/7/3/3, GBP/MT	5190	5260

Источник: www.metallbulletin.com. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ НА РУДЫ И КОНЦЕНТРАТЫ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ НА РЫНКЕ ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЫ, \$/т, (НА 16.08.2013 г.)

Товар	Цена*
Свинцовый концентрат , стоимость переработки, 70-80% Pb, CIF	200-250
Цинковые концентраты , CIF, основные порты	250-270
Титановые концентраты, FOB, Австралия	
Рутиловый концентрат, мин. 95% TiO ₂ , в мешках	1500-1700
Рутиловый концентрат, мин. 95% TiO ₂ , навалом	1400-1700
Ильменитовый концентрат, мин. 54% Ti ₂ , навалом	250-350
Литиевые руды	
Петалит, 4,2% Li ₂ O, в мешках, FOB, Durban	165-260
Сподумен, более 7,25% Li ₂ O, CIF, Европа	720-770
Циркон, FOB, Австралия	
Металлургического сорта, навалом	1250-1550
Премиального сорта, навалом	1350-1550
Вольфрамовый концентрат , Китай, внутр. рынок, 65% WO ₃ , EXW склады, RMB/т (с учетом 17,5% НДС)	148000-153000
Ванадиевый концентрат (за торговый фунт) мин. 98% V ₂ O ₅ , CIF, Европа	5,2-5,6
Марганцевая руда (за каждый % содержания Mn в MT), металлургического сорта, 48-50% Mn, макс. 0,1% P, FOB	5,14
Железорудное сырье , на базе сухого веса, CFR, основные порты Китая	
Концентрат (63,5% Fe)	139-140
Окатыши (65-66% Fe)	165-168

* - налоги оплачены, доставлено на предприятие покупателя, если не указано иное. По данным Metall Bulletin. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ГВИНЕЯ**CPI INTERNATIONAL MINERALS CO. LTD ПОДПИСАЛА СОГЛАШЕНИЕ О ДОБЫЧЕ БОКСИТОВ**

Китайская CPI International Minerals Co. Ltd подписала соглашение с правительством Гвинеи о развитии глиноземно-го проекта в стране, сообщает Dow Jones. Данное соглашение является первым горнопромышленным контрактом, подписанным в Гвинеи после начала тщательного пересмотра горного законодательства президентом Альфа Конде. В своем заявлении CPI назвала сделку "стратегически важной" для нее, что позволит компании "более быстро закрепиться на мировом рынке". Годовой ориентир для проекта определен в 4 млн. т бокситов в год. В настоящее время в Гвинеи работает глиноземный завод "Русала" «Фригия» с производительностью 640 тыс. т глинозема в год. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДОНЕЗИЯ**СТАТИСТИКА****ЭКСПОРТ ОЛОВА В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛСЯ**

Объем экспорта олова из Индонезии сократился до значений шестимесячной давности в сентябре, поскольку правительство анонсировало новые правила, по которым металл до отгрузки должен быть продан на местной бирже. По данным Министерства торговли, поставки металла сократились на 88% до 786 т по сравнению с уровнем августа (6525 т). Продажи олова в сентябре по оценке PT Timah были ниже 3000 т по сравнению с 9874 т в сентябре 2012 г. Цена LME на олово постоянно растет, достигнув шестимесячного максимума после того, как Джакарта начала ограничивать экспорт. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ**СТАТИСТИКА****В ЯНВАРЕ-АВГУСТЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ГЛИНОЗЕМА УМЕНЬШИЛСЯ**

Китай в январе-августе по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. уменьшил импорт глинозема на 37,5%. Об этом свидетельствуют данные статистики. Поставки глинозема в страну в заданный период составили 2,03 млн. т. В августе КНР импортировала 140 тыс. т глинозема. Объемы производства глинозема в Китае в мае по сравнению с маем 2012 г. увеличились на 10,29%. В частности, выпуск продукции достиг в указанный период 3,86 млн. т. Исходя из этого, в целом производство глинозема в КНР в нынешнем году может достичь 45,45 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В АВГУСТЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО МЕДИ И АЛЮМИНИЯ ВЫРОСЛО

Китай в августе по сравнению с июлем увеличил объемы производства рафинированной меди на 4,9% до 560,515 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Reuters. В годовом исчислении выпуск красного металла в стране повысился на 11,2%. Китай в августе, по сравнению с августом 2012 г. увеличил импорт рафинированной меди и медной продукции на 8,91% до 387,564 тыс. т. Годом ранее этот показатель оценивался на уровне 355,856 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем импорт красного металла снизился на 5,6%. В целом по итогам января-августа по сравнению с аналогичным периодом прошлого года поставки меди в КНР уменьшились на 13,1% до 2,8 млн. т.

Объемы производства первичного алюминия в августе по сравнению с августом 2012 г. увеличились на 5,2% и достигли 1,863 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем выпуск крылатого металла в стране повысился на 1,3%. Объемы производства первичного алюминия в Китае в январе-июле по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличились на 8,55%. В особенности выпуск крылатого металла в стране в заданный период составил 12,49 млн. т. (Мин-Пром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ИЮЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ТИТАНОВОГО КОНЦЕНТРАТА СОКРАТИЛСЯ

Китай в июле по сравнению с июлем 2012 г. сократил импорт титанового концентрата на 37,3% до 198,332 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики. Годом ранее этот показатель оценивался на уровне 316,373 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем импорт титанового концентрата в КНР понизился на 3,96% - в июне поставки составили 206,507 тыс. т. В целом по итогам января-июля по сравнению с аналогичным периодом прошлого года импорт титанового концентрата в Китай упал на 31,58% - с 2,051282 млн. т до 1,403537 млн. т. (МеталлТорг/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

В 2013 ГОДУ MINMETALS ЖДЕТ СТАБИЛЬНЫХ ЦЕН НА РЕДКОЗЕМЕЛЬНЫЕ МЕТАЛЛЫ (РЗМ)

Китайская компания Minmetals отмечает восстановление спроса на редкоземельные металлы и ожидает стабильные цены на них. С января по июль экспорт РЗМ и цены на эти металлы оставались стабильными. Компания отмечает устойчивость рынка и считает падение котировок маловероятным. Сложная ситуация обычно наблюдается с ценами на тяжелые элементы, но в настоящее время они относительно высоки. Во втором полугодии рынок должен развиваться и укрепляться в спокойном ритме. В целом китайская отрасль по производству РЗМ в настоящее время подвергается реформе за счет слияний в индустрии. Аналогичные процессы идут во многих отраслях, традиционная система производства должна поменяться, поскольку приводит к перепроизводству, низкой эффективности и пустой трате ресурсов. Проблемы в отрасли РЗМ являются незаконная добыча и контроль над загрязнением окружающей среды, и, по мнению специалистов, без объединения сил производителей их практически невозможно решить, тем более что многие вопросы требуют внедрения новых технологий и других инноваций. (Sogra/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАЭ

SENAAT GROUP И КОМПАНИЯ DUCAB ПОСТРОЯТ СОВМЕСТНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

Senaat Group (Объединенные Арабские Эмираты, ОАЭ) и компания Ducab (Дубай) планируют совместно построить предприятие по выпуску алюминиевой катанки. Данный проект является сигналом, свидетельствующим об расширении индустриального сотрудничества между ОАЭ и Дубаем, чьи правительства в июне согласились на объединение двух производителей первичного алюминия, Emirates Aluminium (Emal) и Dubai Aluminium (Dubal), с целью создания одного из крупнейших в мире игроков на рынке крылатого металла.

Совместное предприятие Senaat Group и Ducab будет называться Ducab Aluminium и станет выпускать до 50 тыс. т алюминиевой катанки в год. Инвестиции в его создание оцениваются примерно в \$60 млн., оно разместится в Khalifa Industrial Zone, поблизости от Emal. Правда, срок пуска нового завода пока объявляется, однако, он будет ориентирован на экспорт в страны Ближнего Востока и Северной Африки. Строительство предприятия является очередным шагом в реализации стратегии ОАЭ и Дубая по диверсификации экономики, доходы которой формируются главным образом за счет экспорта углеводородов. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПЕРУ

К 2016 ГОДУ БУДУТ ПУЩЕНЫ НЕСКОЛЬКО КРУПНЫХ МЕДНЫХ ПРОЕКТОВ

Хотя мировые цены на металлы остаются в настоящее время на низком уровне, в Перу продолжается подготовка к пуску нескольких крупных медных проектов, которые к концу 2016 г. приведут к значительному росту выпуска металла в стране. В 2013 г. горнодобывающая отрасль Перу столкнулась с рядом проблем: снижение качества медной руды, уменьшение объемов инвестиций, падение мировых цен и спад закупок из КНР. Все это приводит к снижению выпуска меди в стране. Однако планируемые к пуску в ближайшие годы проекты должны привести к увеличению выпуска меди в два раза, а золота, по меньшей мере, на 30%. Правительство страны подсчитало, что уже к 2016 г. выпуск красного металла должен достигнуть 2,8 млн. т (в 2012 г. выпуск составил 1,3 млн. т), рост производства выведет Перу на третье место по экспорту меди и серебра и на шестое место по экспорту золота в мире. Увеличение выпуска ожидается уже в 2014 г. в связи с вероятным пуском проекта Toqotocho (к концу года или в 2015 г.), инвестиции китайской Chinalco в который составляют \$4,8 млрд. Проект добавит к годовому выпуску страны 300 тыс. т красного металла.

Канадская компания Hudbay вложила \$1,8 млрд. в медный проект Constancia, который также должен заработать в 2014 г. Правительство страны рассчитывает, что рост производства и экспорта позволит снизить отрицательное влияние падения цен на металлы на экономику страны, ведь на продукцию горнодобывающей отрасли приходится 60% экспорта из Перу. Сальдо торгового баланса страны в этом году впервые за десять лет может стать отрицательным (с дефицитом в \$1,2 млрд.). (Sogra/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчики «Металла Украины» БЕСПЛАТНО рекламируют свои сайты на сервере и блоге журнала в Internet?