

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ

Деловой
Мир

журналистское агентство

Металл Украины

ЖУРНАЛ ВЫХОДИТ ДВА РАЗА В МЕСЯЦ С 1997 ГОДА

ugmk.info
бизнес-портал

№18 (557) 16 - 31 октября 2013 г.



бизнес-портал
реального
сектора
экономики



<http://ugmk.info>



12-15 ноября 2013

Москва, ВВЦ, пав. 69, 75

19-я Международная промышленная выставка

Металл-Экспо'2013



Международная выставка
металлопродукции и металлоконструкций
для строительной отрасли

МеталлСтройФорум'2013



Международная выставка
оборудования и технологий
для металлургии и металлообработки

МеталлургМаш'2013



Международная выставка
транспортных и логистических
услуг для предприятий ГК

МеталлТрансЛогистик'2013

www.metal-expo.ru



Оргкомитет выставки:
тел./факс +7 (495) 734-99-66

Генеральный информационный партнер:
специализированный журнал «Металлоснабжение и сбыт»

КАК ОПУБЛИКОВАТЬ РЕКЛАМУ В ЖУРНАЛЕ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ»

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ОБЛОЖКЕ

Стоимость ОДНОГО объявления, грн. НДС не облагается				
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	I страница обложки	II страница обложки	III страница обложки	IV страница обложки
297x210 – 1 стр.	20 грн./ кв. см	4500	4200	4800
145x210 – 1/2 стр.	4000	3500	3200	3800

ЧЕРНО-БЕЛУЮ НА ВНУТРЕННИХ СТРАНИЦАХ

Стоимость ОДНОГО объявления в ОДНОМ номере (НДС не облагается)		
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	в 1 номере	в 6 номерах
260x180 – 1 стр.	2000	1500
130x180 – 1/2 стр.	1000	750
130x90 – 1/4 стр.	500	370
	в 12 номерах	в 22 номерах
260x180 – 1 стр.	1000	800
130x180 – 1/2 стр.	500	400
130x90 – 1/4 стр.	250	200

Стоимость изготовления оригинал-макета рекламы – 10% стоимости рекламной площади.

Стоимость PR рекламы – ½ стоимости рекламной площади. (PR реклама может быть только черно-белой).

СКИДКИ РЕКЛАМНЫМ АГЕНТСТВАМ И ВЫСТАВКОМАМ – ОТ 20%

Предоплата производится в долларах США или евро, российских рублях по официальному курсу ЦБР или в украинских гривнях по официальному курсу Нацбанка Украины.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

Отправьте текст рекламного объявления по тел.-факсу: +38 056 3701434, 3701435 или e-mail: bw@business.dp.ua, указав его размер и количество публикаций. После поступления предоплаты Ваше объявление будет опубликовано в следующем номере журнала.

Текст рекламного объявления можно передать нам различными способами:

- просто как текст факсом или по e-mail - мы сами сделаем объявление и согласуем его с Вами;
- в виде графического файла *.tif, 300 dpi, СМУК; Ваш логотип, если он должен присутствовать в объявлении, тоже надо прислать в виде такого же графического файла;
- само объявление можно прислать в виде графического файла.

Ответственность за достоверность объявлений несет рекламодатель, который отвечает за содержание предоставленных данных, за соблюдение авторских прав и прав третьих лиц, за наличие ссылок на лицензии и указаний на сертификацию продукции и услуг в порядке, предусмотренном законодательством.

Предполагается, что рекламодатель имеет право и предварительно получил все необходимые для публикации разрешения. Передачей материалов рекламодатель также свидетельствует о передаче журналу права на изготовление, тиражирование и распространение рекламы.

Материалы, отмеченные знаком ®, публикуются на правах рекламы.



- ▼ ЖУРНАЛ ИЗДАЕТСЯ С 1997 г.
- ▼ ЭЛЕКТРОННАЯ И ПЕЧАТНАЯ ВЕРСИИ
- ▼ <http://www.business.dp.ua/index.htm>
- ▼ ВЫХОДИТ 22 РАЗА В ГОДУ
- ▼ 16 - 31 ОКТЯБРЯ 2013 г.

№18 (557)

Подписной индекс

21879 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

ОГЛАВЛЕНИЕ НОМЕРА

Горно-металлургический комплекс	5
Ценовой мониторинг горно-металлургических рынков Украины и России	10
Драгоценные металлы	16
Лом	20
Метизы	24
Огнеупоры	25
Прокат, сталь, чугун	25
Руда	48
Трубы	53
Уголь, кокс	58
Ферросплавы	64
Цветные металлы	66

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ ЖУРНАЛА «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ»

- ЮЖНО-УКРАИНСКОЕ ЖУРНАЛИСТСКОЕ АГЕНТСТВО «ДЕЛОВОЙ МИР»

Свидетельство о госрегистрации
№4313 серия КВ от 16.06.2000 г.

- ▼ Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина
- ▼ Тел.факс: +38 056 3701434, 3701435
- ▼ E-mail: bw@business.dp.ua
- ▼ <http://www.business.dp.ua/>

Генеральный директор Тамара Мальцева
Выпускающий редактор Елена Суздалева

Последующие перепечатка и распространение материалов журнала «Металл Украины» возможны только с разрешения редакции

Тиражирование печатного варианта журнала выполнено с оригинал-макетов редакции на оборудовании ООО «Акцент ПП» (Запорожское шоссе, 40/194, Днепропетровск, Украина, тел.факс: +38 056 7946105)

КАК ПОДПИСАТЬСЯ НА ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ «МЕТАЛЛА УКРАИНЫ»

Подписной индекс

21879 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

НОВОСТИ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ (1 РАЗ В ДЕНЬ)	
СТОИМОСТЬ, грн. (НДС не облагается)	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	300 грн.
ЖУРНАЛ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ» (2 РАЗА В МЕСЯЦ)	
	ПЕЧАТНЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	200 грн.
* - при подписке в редакции дополнительно 30 грн. за доставку 1 экз. в страны ближнего зарубежья, 50 грн. – в страны дальнего зарубежья.	
	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	150 грн.

Подписка для иностранных граждан организована в редакции.

Подписчик ежедневных новостей может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в любом формате (*.doc, *.pdf или *.html).

Подписчик печатного варианта журнала «Металл Украины» может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в любом формате (*.doc, *.pdf или *.html).

РЕДАКЦИОННЫЙ ПОДПИСНОЙ ЛИСТ

Организация: Контактное лицо: Почтовый адрес: Тел.: Факс: E-mail: http://	Просим подписать на Новости горно-металлургических предприятий - электронный вариант (файл *.doc) с " _ " _____ 2013 г. на ____ мес.
Журнал «Металл Украины» - печатный вариант с "1 " _____ 2013 г. на ____ мес. - электронный вариант в виде файла *.doc, *.pdf, *.html с " 1 " _____ 2013 г. на ____ мес.	

В АВГУСТЕ ЖУРНАЛ И НОВОСТИ НЕ ВЫХОДЯТ

Подписной лист надо заполнить и отправить:

▼ по факсу: +38 056 3701434, 3701435

▼ по e-mail: bw@business.dp.ua

▼ <http://www.business.dp.ua/>

▼ почтой: а/я 3749, Днепропетровск, 49064, Украина.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ» С КУРЬЕРСКОЙ ДОСТАВКОЙ В УКРАИНЕ

Алчевск	KSS (06442) 22244, 29294
Бердянск	KSS (06153) 37725
Винница	KSS (0432) 579324
Горловка	KSS (06242) 27055, 27073
Днепропетровск	1. KSS (0562) 335289 2. Меркурий (056) 7219393, 7219394 3. САММИТ (056) 3704423 4. Статус (056) 2385032
Донецк	1. KSS (062) 3450359, 905899 2. Меркурий (062) 3451592, 3451594 3. Идея (062) 3810932, 3042022 4. Статус (062) 3119483
Евпатория	KSS (06569) 35532
Житомир	KSS (0412) 412795
Запорожье	1. KSS (061) 2209338 2. Статус (061) 2702935
Ивано-Франковск	KSS (03422) 25787, 501510, (0342) 775959, -54, -56
Измаил	KSS (04841) 20335
Ильичевск	KSS (048) 7770355
Керчь	KSS (097) 9311937
Киев	1. KSS (044) 2706220 2. САММИТ (044) 5214050 3. Статус (044) 3917451 4. Блиц-информ (044) 2518161 5. Меркурий (044) 2488808, 2499888
Кировоград	KSS (0522) 301185
Комсомольск	KSS (067) 7767104
Кременчуг	1. KSS (05366) 56927 2. САММИТ (05366) 32188
Кривой Рог	KSS (0564) 400759
Луцк	KSS (03322) 55411
Львов	1. KSS (0322) 419165, 419166 2. САММИТ (0322) 743223
Мариуполь	KSS (0629) 412843
Мелитополь	KSS (0619) 426390, 426380
Мукачеве	KSS (03131) 22133
Николаев	1. KSS (0512) 479227, 580099 2. САММИТ (0512) 561069
Одесса	1. KSS (0482) 7770355 2. Статус (048) 7342485
Павлоград	Меркурий (05632) 61428
Полтава	САММИТ (0532) 636840
Ровно	KSS (0362) 290832, 290837
Севастополь	KSS (0692) 549064
Симферополь	1. KSS (0652) 248579, 248974 2. САММИТ (0652) 516355
Сумы	1. KSS (0542) 219550 2. Дида (0542) 370355, 370656
Тернополь	KSS (0352) 235151, 430427
Ужгород	KSS (0312) 614235, 615127
Феодосия	KSS (06562) 72723
Харьков	1. KSS (057) 543937, 546265 2. САММИТ (0577) 142260 3. Статус (057) 7524138
Херсон	KSS (0552) 264232, 282169
Хмельницкий	KSS (03822) 32931, 795364
Черкассы	KSS (0472) 320847, (067) 7126999
Черновцы	KSS (0372) 584057
Ялта	1. KSS (0654) 324008 2. САММИТ (0654) 324135

ON-LINE ПОДПИСКА В УКРАИНЕ

<http://www.business.dp.ua/rusmet/metpodp.htm>

Подписка в других странах

ALBANIA	AUSTRALIA	GERMANY
AUSTRIA	AZERBAIDJAN	HOLLAND
BELARUS	BELGIQUE	HUNGARY
BRASIL	BULGARIA	INDIA
CANADA	CHINA	ITALY
CROATIA	CYPRUS	KOREA
CZECH REPUBLIC	DENMARK	LUXEMBOURG
ENGLAND	ESPAÑA	NEW ZEALAND
ESTONIA	FINLAND	POLSKA
FRANCE	ICELAND	SUISSE
GREECE	ISRAEL	SERBIJA
HONG KONG	JAPAN	SLOVENIJA
LATVIJA	MAKEDONIJA	VIETNAM
NORWAY	ROMANIA	SLOVAKIJA
USA	SWEDEN	YUGOSLAVIA

Координаты подписных агентств - на сайте «Металла Украины» (<http://www.business.dp.ua/index.html>) и в редакции журнала. Вы можете получить их по e-mail или факсу.

УКРАИНА

СТАТИСТИКА

ПРОИЗВОДСТВО МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА
(по данным Государственной службы статистики)

	Сент. 2013 г.	В % к сент. 2012 г.	Январь- сент. 2013 г.	В % к январю- сент. 2012 г.
Добывающая промышленность				
Уголь готовый, всего, млн. т	5,1	98,5	46,2	96,0
Руды железные неагломерированные, млн. т	15,2	106,3	140	106,0
Концентраты железорудные неагломерированные, млн. т	5,8	106,0	52,0	104,0
Концентраты железорудные агломерированные, млн. т	5,8	109,1	50,8	103,0
Обрабатывающая промышленность				
Кокс и полукокс из угля каменного, кокс газовый, млн. т	1,4	98,7	13,3	92,2
Чугун, тыс. т	2445	107,5	21878	102,5
Сталь без полуфабрикатов, полученных непрерывным литьем, тыс. т	1373	97,5	12407	96,5
Полуфабрикаты, полученные непрерывным литьем, тыс. т	1360	106,1	12870	102,9
Полуфабрикаты катаные и кованные, тыс. т	538	104,1	4875	99,0
Прокат готовый черных металлов, всего, тыс. т	1425	96,5	13692	97,7
В том числе, прокат плоский горячекатаный из нелегированной и легированной стали, кроме нержавеющей и быстрорежущейся	492	121,2	4597	107,0
Прокат плоский горячекатаный из стали легированной (кроме нержавеющей) шириной не менее 600 мм	111	65,4	1155	64,5
Стержни и прутки другие (не в бухтах), уголки и профили фасонные и специальные горячекатаные из нелегированной и легированной стали, кроме изготовленных из нержавеющей и быстрорежущейся стали	261	109,7	2327	139,1
Профили незамкнутые из стали нелегированной, горячекатаные горячечетянутые или прессованные (экструдированные)	145	61,7	1823	102,5
Трубы большого и маленького диаметров; профили пустотелые из металлов черных, тыс. т	155	80,8	1435	83,0
Проволока из стали, тыс. т	30,2	95,3	267	103,0
Конструкции сборные строительные из чугуна или стали, тыс. т	5,3	122,7	37,7	86,4
Конструкции другие, части конструкций, плиты, панели и изделия аналогичные из черных металлов или алюминия, тыс. т	36,6	82,8	311	78,0

(Українські новини/[Металл Украины, СНГ, мира](#))ЭКСПОРТ-ИМПОРТ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В ЯНВАРЕ-АВГУСТЕ 2013 ГОДА, млн. \$
(по данным Государственной службы статистики)

	Экспорт		Импорт	
	январь-август 2013 г.	январь-август 2012 г.	январь-август 2013 г.	январь-август 2012 г.
Всего	41127,6	45244,9	48524,2	55392,9
Неблагородные металлы и изделия из них	11893,0	13199,7	3370,3	3507,1
- черные металлы	9614,7	10803,0	1577,6	1603,2
- изделия из черных металлов	1831,1	1935,7	770,1	836,2
- медь и изделия из нее	120,5	116,7	105,0	113,0
- никель и изделия из него	12,4	11,5	168,0	141,2
- алюминий и изделия из него	91,3	97,1	306,5	304,7
- свинец и изделия из него	14,3	12,3	17,3	34,5
- цинк и изделия из него	0,6	11,5	31,4	33,6
- олово и изделия из него	0,0	0,1	4,8	6,0
- другие цветные металлы	91,2	107,1	61,4	78,0
- инструмент, ножевые изделия	25,3	22,3	159,7	165,4
- другие изделия из благородных металлов	91,6	90,1	168,5	191,2

(Українські новини/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН

В 2013 ГОДУ ПРОИЗВОДСТВО В ЧЕРНОЙ МЕТАЛЛУРГИИ МОЖЕТ СНИЗИТЬСЯ

Спад производства в черной металлургии Казахстана может достичь 15% по итогам 2013 г., сообщается со ссылкой на Министерство экономики и бюджетного планирования республики. "Низкий темп роста в обрабатывающей промышленности связан со снижением на 5,1% объемов производства в металлургической промышленности, доля которой в отрасли превышает 36,4%", - сказал министр экономики и бюджетного планирования РК Ерболат Досаев на расширенном заседании правительства. В тексте доклада, распространенного перед выступлением главы МЭБП, говорится, что за 9 месяцев на 14% сократилось производство в черной металлургии, до конца года возможно дальнейшее падение до 15%.

По мнению Досаева, эти проблемы связаны с нехваткой и неравномерным распределением инвестиций. "Более 32% всех инвестиций приходится на горнодобывающую промышленность, в то же время доля обрабатывающей промышленности занимает только 11,3%", - отметил министр. Он отметил, что в нынешнем году наблюдалось медленное восстановление экономической активности в мире. "Рост экономики еврозоны, на которую приходится более 50% экспорта Казахстана, во втором квартале составил 0,5%, рост экономики Китая на уровне 7,5% является высоким, но также оказался ниже, чем ожидалось. Сильно замедлился рост экономики России, составив 1,4% на фоне снижения экспорта на 2,5%", - перечислил Досаев.

"На фоне слабого роста мировой экономики с начала года отмечается снижение цен на металлы, в среднем, в январе-сентябре к уровню прошлого года цены на алюминий снизились на 6%, на медь на 6,7%", - продолжил он. По словам главы МЭБП, неопределенность в мировой экономике и спад роста у основных торговых партнеров Казахстана "негативно сказался на внешнеторговом обороте страны". "Если в 2012 г. наблюдалось снижение цен, то с конца прошлого года снижаются физические объемы экспорта основных видов продукции. С начала года сократились поставки проката плоского холоднокатаного на 38,6%, цинка необработанного на 7,9%", - отметил он.

Несмотря на это, по утверждению главы Минэкономики, тенденция роста экономики страны сохраняется. "По предварительной оценке за 9 месяцев рост ВВП составил 5,7%, в условиях ухудшения внешних факторов рост экономики был обеспечен, в первую очередь, за счет внутренних источников", - пояснил Досаев. По его сведениям, по сравнению с 2012 г. отмечается оживление инвестиционной активности в стране, за 9 месяцев инвестиции в основной капитал выросли на 7,9%. "Это самый высокий рост после кризиса 2009 г.", - подчеркнул министр.

Помимо этого, по его словам, отмечается рост потребления со стороны домашних хозяйств и опережающий рост сферы услуг. "Наблюдаемый стабильный рост потребления выше 11% в год соответствует среднему росту за последние годы", - заметил Досаев. При этом рост в сфере услуг в январе-сентябре составил 7,7%, вклад производства услуг в прирост ВВП сложился на уровне 70%. "Несмотря на невысокие темпы, отмечается стабильный рост в реальном секторе: ожидаемый валовой сбор зерновых в 18,5 млн. т позволит обеспечить рост в сельском хозяйстве не менее чем на 12% по сравнению с 2012 г. Темп роста промышленности за 9 месяцев составил 2,1%, в горнодобывающей промышленности 3%, в обрабатывающей промышленности производство возросло на 1,2%", - сообщил Досаев. "Учитывая высокие темпы роста в сфере услуг и сельском хозяйстве, имеются предпосылки по достижению запланированного 6%-ного роста экономики в текущем году", - заключил он. (Новости Казахстан/Regnum/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЕ ПРОИЗВОДСТВО В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА

В январе-сентябре Казахстан сократил выплавку нерафинированной стали по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 18% до 2,497 млн. т. Об этом говорится в материалах Госстата страны. В сентябре казахские металлургические предприятия снизили стальное производство по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 15,2% до 329,5 тыс. т, но по сравнению с августом 2013 г. увеличили на 25,5%.

За 9 месяцев производство плоского проката в Казахстане упало на 19% до 1,636 млн. т, оцинкованного проката - на 4,7% до 381,3 тыс. т, белой жести и луженого листового проката - на 43,5% до 72,8 тыс. т. Кроме того, производство ферросплавов сократилось на 1,5% до 1,260 млн. т.

Производство металлопродукции в Казахстане, тыс. т

	9 мес. 2013 г.	Сентябрь 2013 г.	9 мес. 2013 г./ 9 мес. 2012 г., %	Сент. 2013 г./ сент. 2012 г., %	Сент. 2013 г./ август 2013 г., %
Сталь	2497	329,5	82,0	84,8	125,5
Плоский прокат	1,636	204,7	81,0	103,2	109,5
Оцинковка	381,3	44,3	95,3	130,8	93,8
Белая жесьть и луженый прокат	72,8	4,0	56,5	42,6	80,4
Ферросплавы	1260	143,3	98,5	99,7	95,7

Данные: Госстат Казахстана. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ПОДПИСАН ДОГОВОР С КИТАЕМ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ В МЕТАЛЛУРГИИ

В ходе официального визита премьер-министра России Дмитрия Медведева в Китай подписан пакет из 21 документа, в том числе соглашения между российскими и китайскими корпорациями о сотрудничестве в промышленной сфере. В частности, гендиректор корпорации "Металлы Восточной Сибири" Илья Охтырский и президент Китайской международной инженерно-строительной компании цветной металлургии Ван Хунцянь подписали договор на проектирование и строительство Озерного горно-обогатительного комбината в Бурятии. Кроме того, глава компании En+ Олег Дерипаска и гендиректор Китайской энергетической компании "Хуанэн" Цао Пэйси заключили рамочное соглашение о стратегическом сотрудничестве между компаниями. (ИТАР-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**СТОИМОСТЬ ЭКСПОРТА МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ ЧЕРЕЗ НИДЕРЛАНДЫ ПРЕВЫШАЕТ \$5 МЛРД.**

За 9 месяцев, согласно таможенной статистике, объемы перевалки (импорт+экспорт) черных и цветных металлов, а также изделий из них (72- 76 группы кодов ТНВЭД) через Нидерланды составили 1,56 млн. т, на сумму свыше \$6 млрд. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года объемы поставок сократились на 6%, а стоимость, наоборот, выросла почти на 2%. Более того, по стоимости перевалка металлов в этом году практически приблизилась к итоговому показателю 2011 г, в то время как объемы перевалки в этом году не превысили и 70% от уровня 2011 г. В структуре перевалки грузов примерно 95% приходится на экспортные поставки российских металлургов. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДСТВО МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА

Производство стали в России снизилось в январе-сентябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 3,2% до 51,8 млн. т. Об этом сообщает Росстат. Падение производства стали продолжается с начала 2013 г. и вызвано ухудшением конъюнктуры, отмечают эксперты. Выпуск чугуна за рассматриваемый период снизился на 0,8% до 37,6 млн. т. Производство проката черных металлов сократилось на 3% до 43,3 млн. т. Выпуск стальных труб увеличился на 5,9% до 7,6 млн. т. Добыча угля в РФ снизилась за рассматриваемый период на 2,5% до 255 млн. т. Производство кокса металлургического уменьшилось на 4,1% до 19,5 млн. т. ([Бизнес-ТАСС/Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ЯНВАРЕ-АВГУСТЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ЧЕРНЫХ МЕТАЛЛОВ СНИЗИЛСЯ

Российские предприятия в январе-августе снизили экспорт черных металлов на 8,8% до 24,03 млн. т по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. При этом Россия увеличила импорт стальных труб из дальнего зарубежья в 1,8 раза до 311,7 тыс. т. Об этом сообщила Федеральная таможенная служба (ФТС) РФ. Снижение экспорта черных металлов происходит в связи с переориентацией основных производителей на внутренний рынок, отмечают участники рынка.

В стоимостном выражении экспорт черных металлов за 8 месяцев упал на 16% до \$13,103 млрд. В том числе в дальнее зарубежье поставки уменьшились на 12,5% до 20,2 млн. т на \$10,5 млрд., однако в СНГ - увеличились на 17,1% до 3,83 млн. т (\$2,6 млрд.).

Общий объем ввоза в Россию черных металлов в январе-августе увеличился на 4,4% до 4,366 млн. т, стальных труб - на 19,2% до 603,9 тыс. т по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. В стоимостном выражении импорт черных металлов в РФ за 8 месяцев уменьшился на 4,1% до \$3,967 млрд., стальных труб - увеличился на 23,3% до \$1,113 млрд. Как отмечают в ФТС, импорт стальных труб увеличился в основном за счет роста поставок из дальнего зарубежья. При этом импорт труб из СНГ, напротив, снизился на 12% до 292,2 тыс. т.

По данным ФТС, российские предприятия в январе-августе снизили экспорт железной руды и концентратов на 2,6% до 16,46 млн. т, угля каменного - увеличили на 8,1% до 90,548 млн. т, кокса и полукокса - на 15% до 1,6 млн. т. В стоимостном выражении экспорт железной руды и концентратов снизился на 13,6% до \$1,52 млрд., угля каменного - на 9% до \$7,9 млрд., кокса и полукокса - на 1,2% до \$342,4 млн. Общий экспорт ферросплавов снизился на 5,8% до 619,3 тыс. т (на \$1,24 млрд.), полуфабрикатов из углеродистой стали - на 15,4% до 8,71 млн. т (\$4,219 млрд.), плоского проката из углеродистой стали - на 3,2% до 4,867 млн. т (\$2,95 млрд.), чугуна - на 10,5% до 2,226 млн. т (\$863,1 млн.). ([Бизнес-Тасс/Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**EVRAZ ПОДВЕЛ ИТОГИ РАБОТЫ В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА**

Производство стали компанией Evraz в III квартале по отношению к аналогичному периоду прошлого года выросло на 1,4% до 3,9 млн. т. Об этом говорится в отчете компании, опубликованном на сайте Evraz. Однако по отношению ко II кварталу производство стали снизилось на 3% до 4,09 млн. т. Производство стальной продукции (за вычетом объемов переката внутри компании) в целом осталось на прежнем уровне благодаря повышенному сезонному спросу на строительный прокат в России, хорошей книге заказов на трубную продукцию в Северной Америке и росту объемов производства рельсов в России. Доля готовой стальной продукции снизилась с 77% до 75% в III квартале из-за приостановки производства на некоторых предприятиях. Объем производства железорудных продуктов в III квартале уменьшился на 1%. В соответствии с планом компании по выходу из убыточных и непрофильных активов был продан «ЕВРАЗ ВГОК». Добыча Evraz коксующегося угля в III квартале выросла на 30% по сравнению с III кварталом 2012 г. и составила 4802 тыс. т. По отношению ко II кварталу показатель вырос на 11%. Производство концентрата коксующегося угля в отчетном периоде составило 3464 тыс. т, причем этот показатель увеличился на 33,6% в годовом исчислении и снизился на 0,2% в квартальном исчислении. Горно-металлургический холдинг Evraz в текущем году планирует сократить суммарную себестоимость производства на 12-13%. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ГРУППА «КОКС» ПОДВЕЛА ИТОГИ РАБОТЫ В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА

Группа «Кокс» объявила производственные результаты за 9 месяцев. Во втором и третьем квартале активно велась добыча на шахте "Бутовская", которая с момента пуска в конце мая смогла произвести 273 тыс. т коксующегося угля. Объемы производства угля на разрезе "Участок Коксовый" увеличились на 8% по сравнению с результатами того же периода 2012 г. Одновременно шахта "Владимирская" сократила объемы добычи в связи с подготовкой к переходу на новый пласт "Лутугинский".

ЦОФ "Березовская" увеличила объем производства угольного концентрата за счет роста переработки стороннего угля. На рынке товарного кокса в России в первом и втором квартале сохранялись негативные тенденции, связанные со снижением объемов производства и потребления металлургической продукции. Вместе с тем ОАО "Кокс" реализовало комплекс мер, направленных на повышение конкурентоспособности, включающий начало производства новых марок кокса с улучшенными потребительскими свойствами, расширение географии поставок и снижение себестоимости выпускаемой продукции за счет экономии сырья и ресурсов. Таким образом предприятию удалось не только сохранить достаточно высокую загрузку мощностей, но и расширить свою рыночную нишу. ОАО "Комбинат "КМАруда" продолжает удерживать высокие объемы добычи и переработки железистых кварцитов. На производственные результаты ОАО "Тулачермет" за 9 месяцев оказала влияние остановка доменной печи №2 во втором квартале для проведения ремонтных работ. Однако уже в третьем квартале объемы производства чугуна оказались выше, чем в тот же период 2012 г. Сохранилась и тенденция к увеличению доли премиальных марок чугуна повышенного качества в общем объеме выпускаемой продукции.

Производственные показатели

Продукция	9 мес. 2012 г., тыс. т	9 мес. 2013 г., тыс. т	9 мес. 2013 г./9 мес. 2012 г., %
Уголь (добыча)	1159	1180	2
Угольный концентрат	1675	1795	7
Кокс 6% влажности	1978	1850	(6)
Железная руда (добыча)	3545	3576	1
Железорудный концентрат	1667	1634	(2)
Чугун	1578	1538	(3)

Финансовый директор группы «Кокс» Сергей Черкаев прокомментировал производственные результаты: "Мы с оптимизмом оцениваем перспективы группы до конца года. В первую очередь, это связано с оживлением деловой активности на рынках нашей товарной продукции. Продолжает увеличиваться денежный поток от деятельности сегмента "Уголь", где стремительно наращивает объемы добычи шахта "Бутовская", что позволит нам по итогам 2013 г. произвести значительно больше собственного коксующегося угля, нежели в прошлом году. Уже имеются положительные результаты активно внедряемой нами политики экономии издержек и сокращения инвестиционной программы. Мы переориентировали маркетинговую стратегию и стремимся предлагать рынку высококорентабельную продукцию - премиальные марки чугуна для литейной промышленности и кокс повышенного качества. Основным приоритет на текущий момент мы видим в сохранении финансовой устойчивости группы и выполнении ковенантов по имеющимся кредитным договорам". (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОПЕРАЦИОННЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ГРУППЫ НЛМК ЗА III КВАРТАЛ 2013 ГОДА

В 3 квартале производство стали группы НЛМК увеличилось на 3% до 3,897 млн. т, в том числе за счет роста производства на «НЛМК-Калуга» на 0,1 млн. т. Продажи металлопродукции составили 3,719 млн. т (-1,4% кв/кв). Продажи готового проката увеличились на 5,5% кв/кв до 2,896 млн. т, их доля в общем объеме продаж выросла на 5 п.п. до 78%. Продажи продукции с высокой добавленной стоимостью выросли на 2,1% до 1,411 млн. т, что составило около 50% от продаж готового проката. Продажи на российском рынке достигли 43% (+5 п.п. кв/кв) от общего объема продаж и составили 1,610 млн. т (+14% кв/кв). Экспортные поставки осуществлялись на традиционные для компании рынки Европы, США, Ю.В. Азии и Ближнего Востока. По предварительным оценкам, в 4 квартале производство стали вырастет на 6% кв/кв до 4,1 млн. т, из которых около 290 тыс. т будет произведено на площадке «НЛМК-Калуга». Продажи металлопродукции составят, по ожиданиям, около 3,9 млн. т (+5% кв/кв).

Обзор операционных результатов группы НЛМК

В 3 квартале производство стали группы НЛМК выросло на 112 тыс. т до 3,897 млн. т стали за счет стабильно высокой загрузки сталеплавильных мощностей и увеличения производства стали на введенном в эксплуатацию в июне заводе «НЛМК-Калуга». Загрузка сталеплавильных мощностей группы составила 96%, в том числе, на основной производственной площадке в Липецке - 99%, на площадках сортового дивизиона - 90%, на площадках зарубежных дивизионов - 76%. Общие продажи металлопродукции составили 3,719 млн. т, снизившись на 55 тыс. т по сравнению с предыдущим кварталом в основном за счет сокращения продаж чугуна на 90% (на 82 тыс. т). В структуре реализации увеличилась доля готового проката (реализация увеличилась на 6% кв/кв до 2,896 млн.) в связи с сезонным ростом спроса. Продажи продукции с высокой добавленной стоимостью выросли на 2,1% до 1,411 млн. т. Реализация сортового проката увеличилась на 17%. Продажи в России выросли до 1,610 млн. т (+14% кв/кв), в основном за счет увеличения спроса на горячекатаный и холоднокатаный прокат. Продажи российских производственных активов на экспорт третьим лицам составили 31% от общего объема продаж Группы или 1,170 млн. т (-18% кв/кв). Продажи слябов третьим лицам снизились на 17% до 0,780 млн. т, что связано с ростом продаж листового проката (+3,7% кв/кв) и увеличением продаж на прокатные активы в Европе и США до 0,933 млн. т. Продажи слябов на внутреннем рынке составили 0,142 млн. т. На долю зарубежных прокатных активов группы НЛМК пришлось 25% (на уровне предыдущего квартала) объема продаж металлопродукции Группы (0,940 млн. т), в том числе, продажи дивизиона «НЛМК Европа» составили 0,485 млн. т (-4,7% кв/кв), «НЛМК США» - 0,451 млн. т (+5,1% кв/кв). Основные экспортные поставки металлопродукции группы осуществлялись на рынки Европы, США, Ближнего Востока и Юго-Восточной Азии.

Производство стали на Липецкой площадке в 3 квартале составило 3,089 млн. т, (на уровне предыдущего квартала), что соответствует практически полной загрузке сталеплавильных мощностей. Продажи в 3 квартал выросли на 5,7% кв/кв до 3,155 млн. т, основным фактором роста стало сезонное увеличение спроса на продукцию на внутреннем и внешних рынках. Продажи слябов увеличились на 11,3% до 1,690 млн. т, в том числе 0,933 млн. т (+51% кв/кв) было поставлено на прокатные активы группы в Европе и США. Этот рост, в том числе, был связан с отложенным признанием продаж слябов во 2 квартале на прокатные активы в США. Продажи готового проката выросли на 5,7% кв/кв до 1,456 млн. т, что, в основном, связано с сезонным увеличением спроса на внутреннем рынке. Благодаря этому фактору, продажи продукции с высокой добавленной стоимостью увеличились на 5,2% кв/кв до 0,794 млн. т, их доля в общем объеме продаж проката составила 54%. Продажи г/к проката увеличились на 6,4% кв/кв до 0,662 млн. т, около 63% продаж которого было поставлено на внутренний рынок. 12% было реализовано в адрес дочерней компании «ВИЗ-Сталь» (специализируется на выпуске трансформаторной стали). Продажи х/к проката выросли до 0,425 млн. т (+12,7% кв/кв), из которых на внутреннем рынке было реализовано 55%. Продажи оцинкованного проката и проката с полимерными покрытиями осуществлялись в основном на российском рынке. Незначительный рост продаж оцинкованного проката +2,5% произошел на фоне роста спроса в строительном секторе. Продажи динамного и трансформаторного проката снизились до 64 тыс. т и 20 тыс. т. Основная доля продаж данных видов продукции (75% и 79% соответственно) была реализована на экспортных рынках. В 3 квартале производство стали и проката на предприятиях сортового дивизиона выросло на 22% и 17%, соответственно. Производство стали на мощностях НСММЗ составило 0,492 млн. т (+3% кв/кв), что соответствует 90% загрузке мощностей. В 3 квартале сталеплавильные мощности «НЛМК-Калуга» выходили на проектную мощность - производство стали составило 105 тыс. т (11 тыс. т в предыдущем квартале).

В 3 квартале продажи дивизиона выросли на 21% до 0,570 млн. т. Основные факторы роста продаж - сезонное увеличение спроса на российском строительном рынке и дополнительные объемы реализации продукции «НЛМК-Калуга». Продажи сортового проката практически полностью осуществлялись на внутреннем рынке. Около 75% продукции «НЛМК-Калуга» отгружалось клиентам в Москве и Московской области. Объем переработки и реализации лома в 3 квартале вырос на +17% кв/кв и на 12% г/г. В 4 квартале ожидается сезонное снижение объема переработки лома. 98% объема было отгружено в адрес предприятий группы.

Дивизион «НЛМК Европа»

В 3 квартале продажи дивизиона «НЛМК Европа» сократились на 4,7% до 0,485 млн. т. Основной причиной снижения продаж стало сезонное замедление спроса с июля по сентябрь. Производство готового проката снизилось на 17% на фоне сезонного сокращения спроса в 3 квартале. Продажи снизились на 6% кв/кв до 0,240 млн. т в связи с сезонным ослаблением спроса на прокат. Продажи проката последних переделов снизились на 25%, в том числе в связи с ремонтом на травильном агрегате. Это снижение было частично компенсировано ростом продаж г/к проката на 12,5% кв/кв. Большая часть продаж пришлась на предприятия автопрома и строительного сектора стран Западной и Северной Европы (Франция, Германия, Нидерланды, Бельгия и Великобритания).

В 3 квартале производство толстого листа составило 0,227 млн. т (-4% кв/кв), продажи снизились на 3% кв/кв до 0,227 млн. т, что связано с сезонным ослаблением спроса со стороны потребителей в Европе. В 3 квартале 82% продаж было реализовано в адрес европейских потребителей (Италия, Германия, Франция, Швеция, Дания, Нидерланды и др.). Ключевыми потребителями подразделения являются машиностроение, в том числе энергетическое, производители строительной техники, судостроение, а также строительный сектор.

«НЛМК США»

Производство готового проката составило 0,442 млн. т (-4% кв/кв). Незначительное снижение производства было обусловлено эффектом высокой базы предыдущего квартала. На сталеплавильных мощностях площадки NLMK Indiana в 3 квартале было произведено 0,176 млн. т стали (+5% кв/кв). На фоне растущего спроса на рынке США продажи проката увеличились на 5% до 0,451 млн. т. Рост поставок прежде всего коснулся горячекатаного проката (до 0,275 млн. т, +3%) и оцинкованного проката (до 65 тыс. т, +28%). Продажи холоднокатаного проката незначительно выросли и составили 111 тыс. т. Основные поставки дивизиона в 3 квартале осуществлялись в адрес сервисных центров (40%). Прямые продажи осуществлялись в адрес предприятий трубной промышленности (30%), строительного сектора и автомобильной промышленности. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ГРУППА НЛМК ПЛАНИРУЕТ В БЛИЖАЙШИЕ ГОДЫ КАПИТАЛЬНЫЕ ВЛОЖЕНИЯ НА УРОВНЕ \$1-1,2 МЛРД. В ГОД

Группа НЛМК планирует в ближайшие годы капитальные вложения на уровне \$1-1,2 млрд. в год при текущих рыночных условиях. Об этом сообщил вице-президент по финансам группы НЛМК Григорий Федоришин. По его словам, в 2010-2011 гг. капвложения НЛМК были на уровне около \$2 млрд. в год, в 2012 г. - \$1,5 млрд. На 2013 г. инвестиции были запланированы в объеме около \$1 млрд., но сейчас уже понятно, что они составят \$850-900 млн., отметил Федоришин. "Ежегодно мы инвестируем в поддержание мощностей около \$350-400 млн. Поэтому на плохом рынке наши капвложения могут составить и \$500 млн. Однако, в текущих условиях мы планируем ежегодные капвложения в \$1-1,2 млрд.", - сказал он.

"На сегодняшний день мы уже завершили свои ключевые проекты, требующие крупных вложений. Единственный крупный проект, который мы реализуем в ближайшее время, это строительство новой фабрики окомкования на Стойленском ГОКе", - сообщил Федоришин. Кроме того, вице-президент по финансам группы НЛМК напомнил, что компания разрабатывает новую стратегию развития. "Мы разрабатываем новую стратегию и рассчитываем ее презентовать в 1 квартале. Она будет рассчитана на 5 лет. Основная цель стратегии - повышение эффективности, производительности, борьба с издержками", - заметил Федоришин. Также он подчеркнул, что группа НЛМК не планирует сокращение своих мощностей по производству стали. (Бизнес ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК**КОМПАНИЯ RIO TINTO ПОДВЕЛА ИТОГИ РАБОТЫ В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА**

В январе-сентябре горнорудная компания Rio Tinto увеличила добычу железной руды по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 4% до 195,5 млн. т. Об этом говорится в отчете компании. Кроме того, в 3 квартале добыча руды выросла к АППГ на 2% до рекордных 68,3 млн. т, по сравнению со 2 кварталом - на 3%.

За 9 месяцев Rio Tinto сократила добычу твердых коксующихся углей на 5% до 5,805 млн. т. В 3 квартале производство этого сырья снизилось на 6% г/г, но выросло на 18% кв/кв до 2,253 млн. т. Как отмечается в отчете, в январе-сентябре отгрузки железной руды выросли на 4% по сравнению с АППГ и достигли 186,6 млн. т. В июле-сентябре этот показатель составил рекордные 68,0 млн. т (4% г/г и 11% кв/кв).

Производственные показатели Rio Tinto

	3 кв. 2013 г.	3 кв. 2013 г./ 3 кв. 2012 г., %	3 кв. 2013 г./ 2 кв. 2013 г., %	9 мес. 2013 г.	9 мес. 2013 г./ 9 мес. 2012 г., %
Отгрузки желруды, млн. т	68,0	+4	+11	186,6	+4
Железная руда, млн. т	68,3	+2	+3	195,5	+4
Медный концентрат, тыс. т	162,3	+23	+11	458,7	+19
Первичный алюминий, млн. т	0,878	+3	-3	2,686	+5
Твердые коксующиеся угли, млн. т	2,253	-6	+18	5,805	-5
Полумякие и энергетические угли, млн. т	7,070	+14	-1	20,287	+21
Двуокись титана, тыс. т	373	-7	-19	1,261	+10

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно получить из архива любой номер журнала "Металл Украины" в виде файла, заказав его любым удобным Вам способом ([e-mail](#), факс, почта) и сделав 100-процентную предоплату. Номера журнала за 1997 - 2002 гг. находятся в свободном доступе на нашем сайте.

СНГ

ИЗМЕНЕНИЕ ЦЕН В АВГУСТЕ - СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА

УКРАИНА - РОССИЯ: ЧУГУН ПЕРЕДЕЛЬНЫЙ, СЕНТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Август	340,10	512,48	513,15	525,67	390,00	395,00	395,00	400,00
Сентябрь	340,10	512,48	513,15	525,67	395,00	400,00	390,00	390,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.09.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

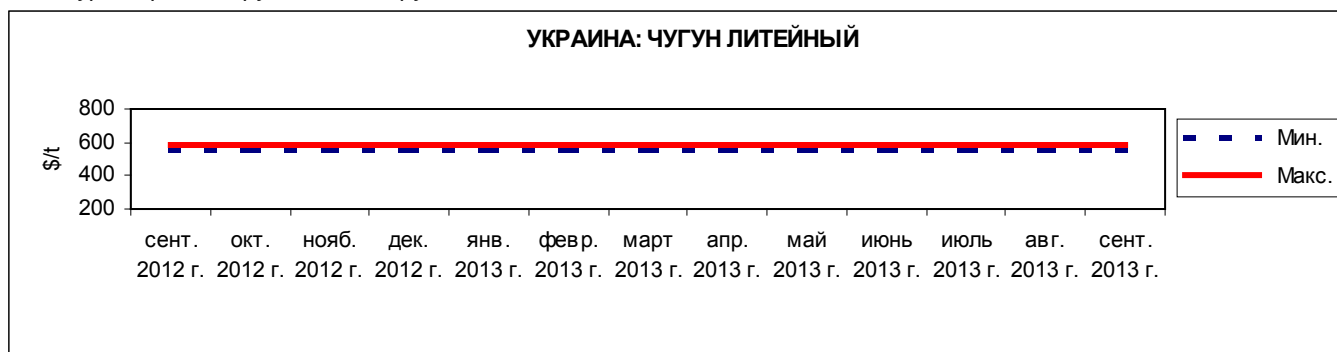


В сентябре в России и Украине изменений цены на переделный чугун заявлено не было.
Экспортные цены: по Украине выросли на \$5, по России - снизились на \$5.

УКРАИНА - РОССИЯ: ЧУГУН ЛИТЕЙНЫЙ, СЕНТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Август	496,95	590,13	563,22	588,25
Сентябрь	496,95	590,13	563,22	588,25

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.09.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

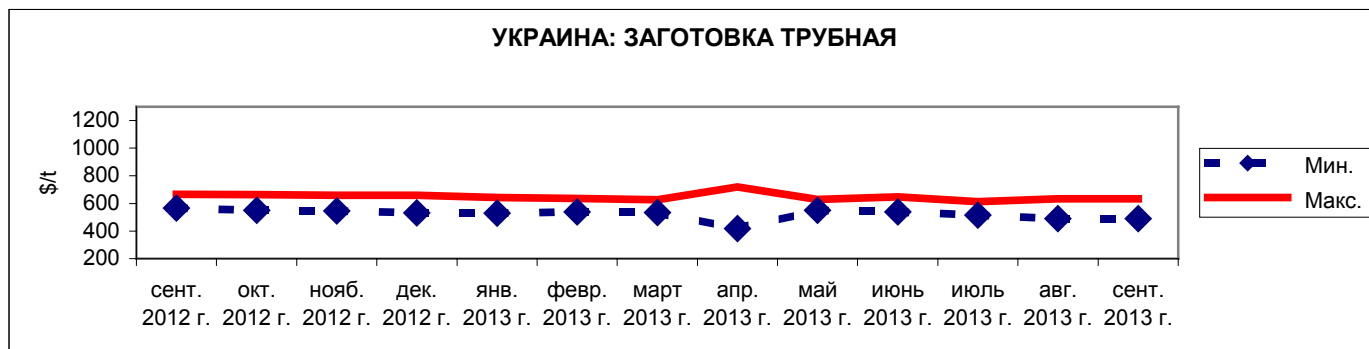


В сентябре в России и Украине изменений цены на литейный чугун заявлено не было.

УКРАИНА - РОССИЯ: ЗАГОТОВКА ТРУБНАЯ, СЕНТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max
Август	490,20	633,23
Сентябрь	490,20	633,23

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.09.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

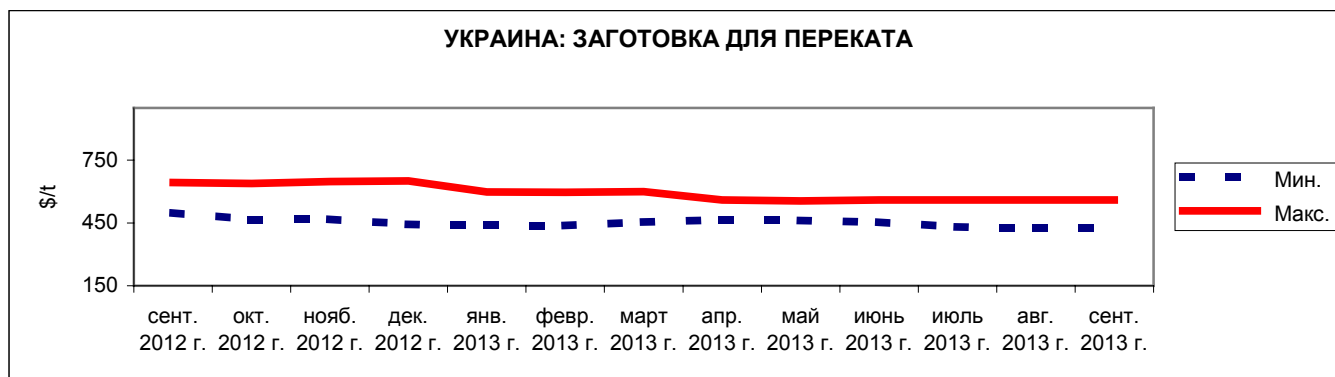


В сентябре в Украине изменений цены на заготовки трубные заявлено не было.

УКРАИНА - РОССИЯ: ЗАГОТОВКА ДЛЯ ПЕРЕКАТА, СЕНТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Август	593,24	602,56	427,35	561,09	510,00	515,00	505,00	515,00
Сентябрь	593,24	602,56	427,35	561,09	510,00	515,00	490,00	495,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.09.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

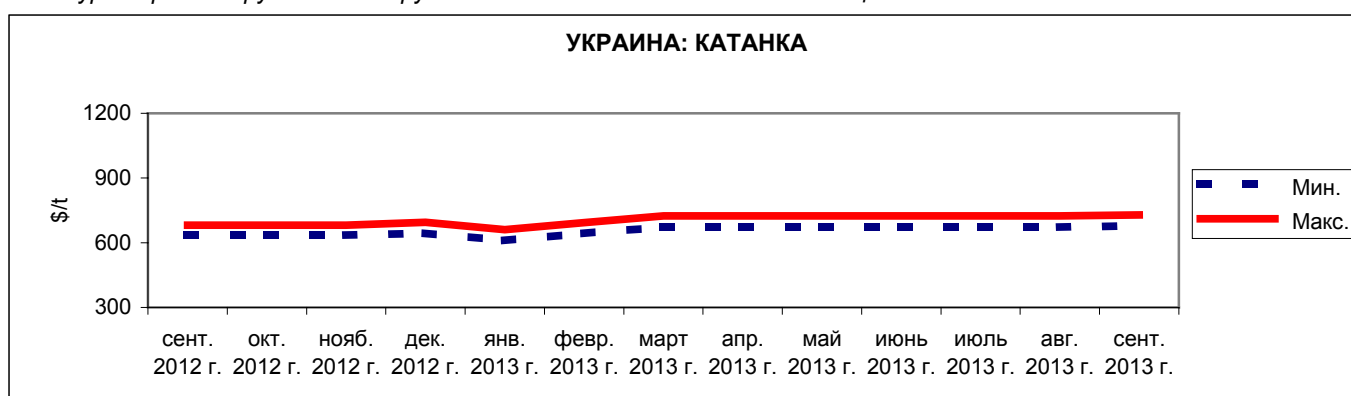


В сентябре в России и Украине изменений цены на заготовки для переката заявлено не было. Экспортные цены по Украине не изменились, по России - снизились на \$15-20.

УКРАИНА - РОССИЯ: КАТАНКА, СЕНТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max
Август	506,27	782,70	673,23	724,30	570,00	600,00
Сентябрь	506,27	782,70	678,36	729,43	555,00	590,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.09.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В сентябре в России изменений цены на катанку заявлено не было.

В Украине в сентябре цены на катанку несколько выросли. Изменения по предприятиям: ПАО «АрселорМиттал Кривой Рог» - с 5379-5787 до 5420-5828 грн./т.

Экспортные цены снизились на \$10-15.

УКРАИНА - РОССИЯ: АРМАТУРА КЛАССА А1, А3, СЕНТЯБРЬ 2013 ГОДА

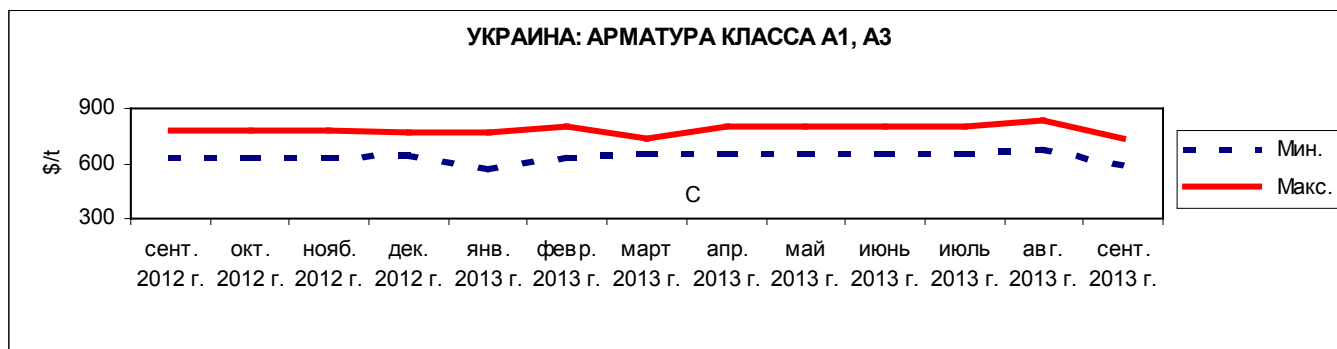
Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max
Август	575,54	874,33	685,75	836,69	590,00	590,00
Сентябрь	575,54	874,33	591,63	740,57	550,00	590,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.09.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В сентябре в России изменений цены на арматуру заявлено не было.

В Украине в сентябре цены на арматуру снизились. Изменения по предприятиям: ПАО «АрселорМиттал Кривой Рог» - с 5501-6685 до 4727-5722 грн./т.

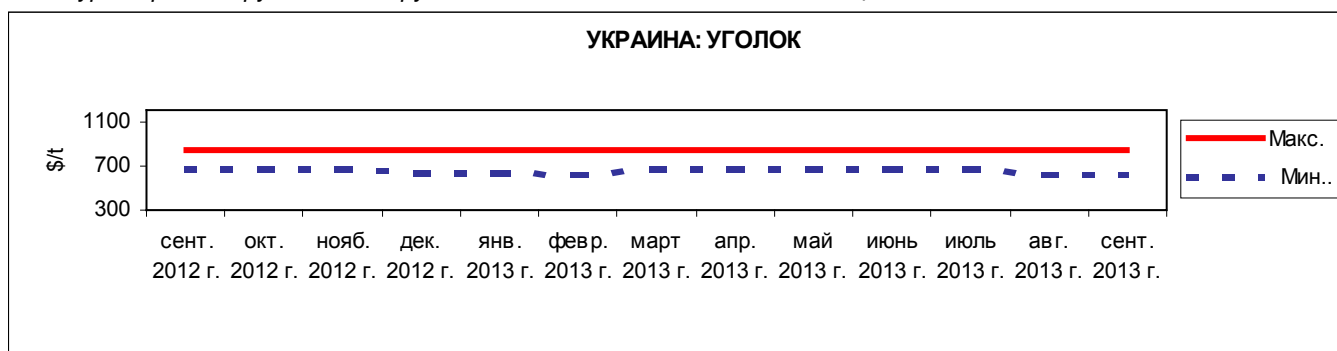
Экспортные цены снизились на \$40.



УКРАИНА - РОССИЯ: УГОЛОК, СЕНТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Август	602,56	925,58	623,67	832,31
Сентябрь	602,56	925,58	623,67	832,31

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.09.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

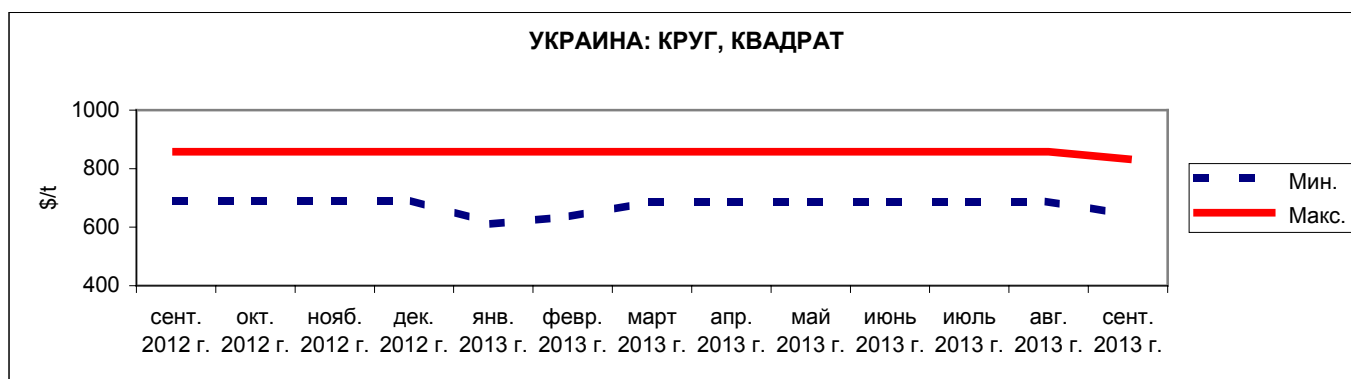


В сентябре в России и Украине изменений цены на уголок заявлено не было.

УКРАИНА - РОССИЯ: КРУГ, КВАДРАТ, СЕНТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Август	521,80	860,35	688,50	857,34
Сентябрь	546,65	860,35	642,69	832,31

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.09.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В сентябре в России цены на круги, квадраты выросли по среднему минимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "Северсталь" ЧерМК - с 18180-19270 до 18390-19540 руб./т, ОАО "Уральская сталь" - с 16800-19700 до 17600-20100 руб./т. В Украине в сентябре цены на круги, квадраты несколько снизились. Изменения по предприятиям: ПАО «АрселорМиттал Кривой Рог» - с 5501-5990 до 5135-5542 грн./т.

УКРАИНА - РОССИЯ: БАЛКА, ШВЕЛЛЕР, СЕНТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max
Август	639,67	1094,85	708,78	828,18	570,00	585,00
Сентябрь	639,67	1094,85	708,78	828,18	570,00	585,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.09.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

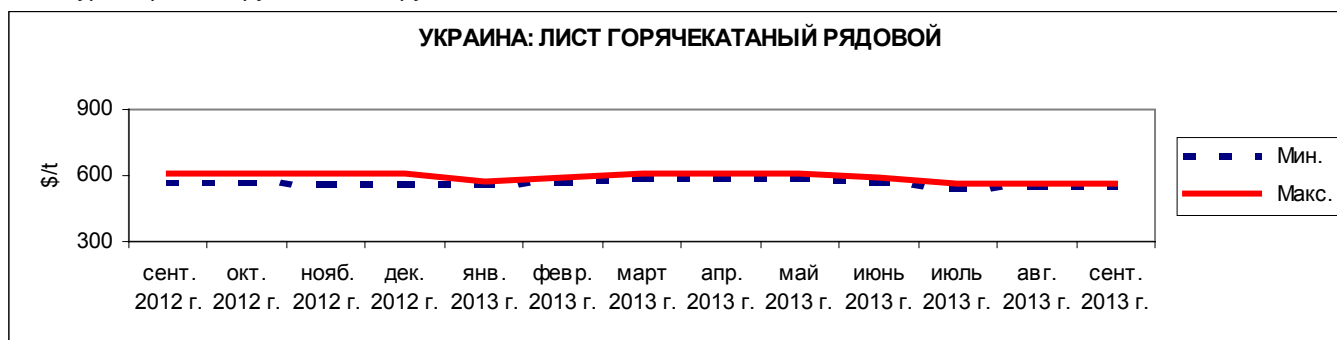


В сентябре в России и Украине изменений цены на балки и швеллеры заявлено не было.

УКРАИНА - РОССИЯ: ЛИСТ ГОРЯЧЕКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ, СЕНТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Август	481,42	711,51	552,58	565,72	520,00	550,00	525,00	555,00
Сентябрь	498,51	711,51	552,58	565,72	520,00	550,00	545,00	550,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.09.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В сентябре в России цены на лист горячекатаный рядовой выросли по среднему максимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "Новолипецкий металлургический комбинат" - с 18290-19480 до 18290-19930 руб./т, ОАО "Северсталь" ЧерМК - с 17200-20700 до 17500-21000 руб./т, ОАО "Уральская сталь" - с 15500-20300 до 16050-20750 руб./т.

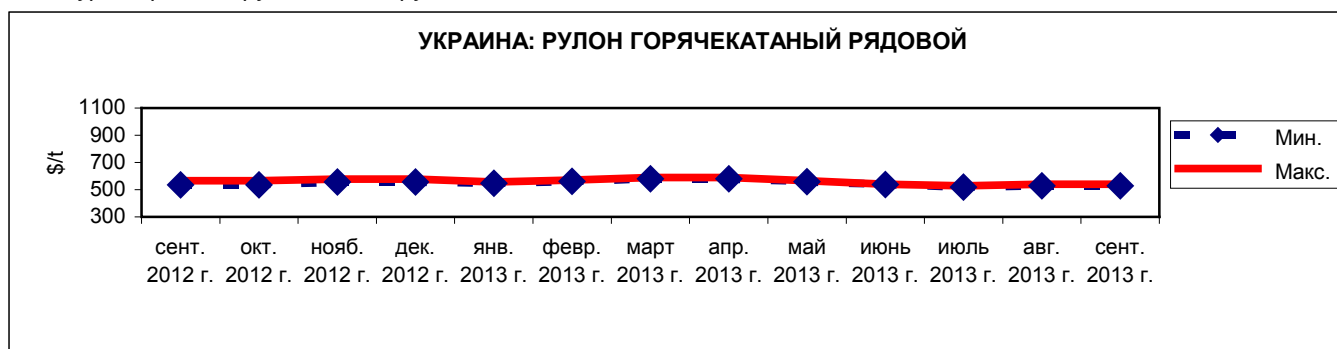
В Украине изменений цены на лист горячекатаный заявлено не было.

Экспортные цены: по украинскому экспорту - без изменений, по России - выросли на \$20 по среднему минимуму и снизились на \$5 по среднему максимуму.

УКРАИНА - РОССИЯ: РУЛОН ГОРЯЧЕКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ, СЕНТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Август	534,23	678,34	529,17	539,31	520,00	530,00	525,00	555,00
Сентябрь	543,54	678,34	529,17	539,31	520,00	525,00	545,00	550,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.09.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В сентябре в России цены на горячекатаные рулоны выросли по среднему минимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "Новолипецкий металлургический комбинат" - с 18630-19310 до 18630-19930 руб./т, ОАО "Северсталь" ЧерМК - с 17200-20700 до 17500-21000 руб./т.

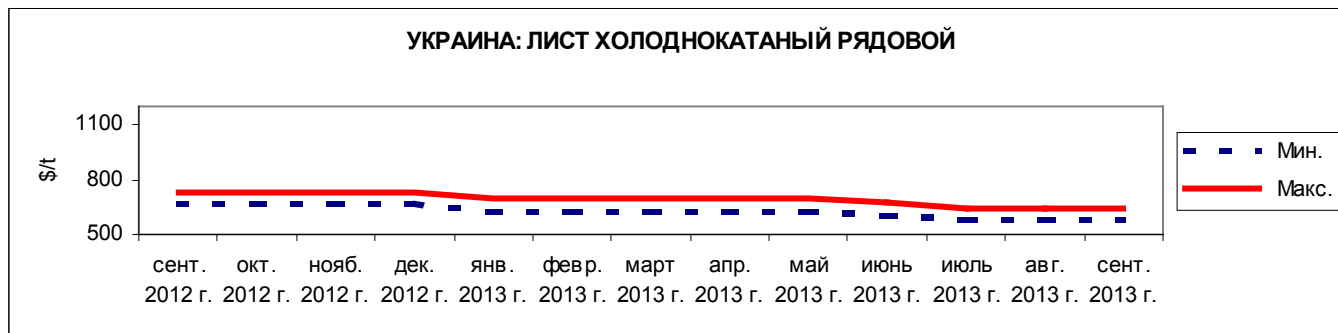
В Украине в сентябре изменений цены на горячекатаные рулоны заявлено не было.

Экспортные цены по Украине снизились на \$5, по России - по среднему минимуму выросли на \$20, по среднему максимуму - снизились на \$5.

УКРАИНА - РОССИЯ: ЛИСТ ХОЛОДНОКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ, СЕНТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Август	598,52	784,88	585,00	646,82	600,00	610,00	580,00	640,00
Сентябрь	624,92	784,88	585,00	646,82	600,00	610,00	620,00	640,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.09.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



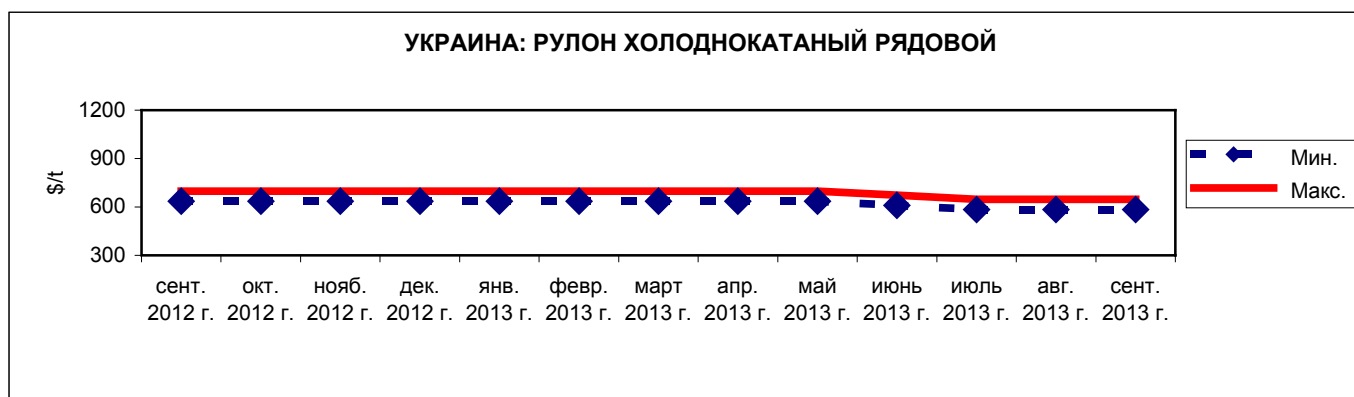
В сентябре в России цены на холоднокатаный лист выросли по среднему минимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "Магнитогорский металлургический комбинат" - с 19270-21330 до 20120-22200 руб./т. В Украине в сентябре изменений цены на холоднокатаный лист заявлено не было.

Экспортные цены по Украине - без изменений, по России - выросли по среднему минимуму на \$40.

УКРАИНА - РОССИЯ: РУЛОН ХОЛОДНОКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ, СЕНТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Август	598,52	784,88	585,00	646,82	600,00	610,00	580,00	640,00
Сентябрь	624,92	784,88	585,00	646,82	600,00	610,00	620,00	640,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.09.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В сентябре в России цены на холоднокатаные рулоны выросли по среднему минимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "Магнитогорский металлургический комбинат" - с 19270-21330 до 20120-22200 руб./т.

В Украине в сентябре изменений цены на холоднокатаные рулоны заявлено не было.

Экспортные цены по Украине - без изменений, по России - выросли по среднему минимуму на \$40.

УКРАИНА - РОССИЯ: ШТРИПС РЯДОВОЙ, СЕНТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Август	501,61	795,13	606,40	606,40
Сентябрь	501,61	855,69	606,40	606,40

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.09.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В сентябре в России цены на штрипсы выросли по среднему максимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "Уральская сталь" - с 20100-25600 до 21100-27550 руб./т. В Украине изменений цены на штрипсы заявлено не было.

УКРАИНА - РОССИЯ: КОНЦЕНТРАТ, СЕНТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Экспорт, Украина, \$/т, DAF гр. Украины		Экспорт, Россия, \$/т, DAF гр. России	
	min	max	min	max	min	max
Август	66,28	83,67	100,00	110,00	100,00	110,00
Сентябрь	56,99	74,61	100,00	110,00	100,00	110,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.09.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В России в сентябре цены на концентрат снизились.

Изменения по предприятиям: ОАО «Коршуновский горно-обогатительный комбинат» - с 2134 до 1835 руб./т, ОАО «Комбинат "КМАруда"» - с 2393 до 2004 руб./т, ОАО «Стойленский горно-обогатительный комбинат» - с 2694 до 2402 руб./т. Экспортные цены - без изменений.

УКРАИНА - РОССИЯ: ОКАТЫШИ, СЕНТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Экспорт, Украина, \$/т, DAF гр. Украины		Экспорт, Россия, \$/т, DAF гр. России	
	min	max	min	max	min	max
Август	111,19	111,19	105,00	130,00	105,00	130,00
Сентябрь	111,19	111,19	105,00	130,00	105,00	130,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.09.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В России в сентябре изменений цены на окатыши заявлено не было. Экспортные цены - без изменений.

УКРАИНА - РОССИЯ: АГЛОРУДА, СЕНТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Экспорт, Украина, \$/т, DAF гр. Украины		Экспорт, Россия, \$/т, DAF гр. России	
	min	max	min	max	min	max
Август	56,03	56,03	50,00	65,00	50,00	60,00
Сентябрь	50,69	50,69	50,00	65,00	50,00	60,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.09.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В сентябре в России цены на аглоруду снизились. Изменения по предприятиям: ОАО «Стойленский горно-обогатительный комбинат» - с 1804 до 1632 руб./т.

Экспортные цены - без изменений.

УКРАИНА - РОССИЯ: КОКС ФРАКЦИЯ 25 мм, СЕНТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Экспорт, Украина, \$/т, DAF гр. Украины		Экспорт, Россия, \$/т, DAF гр. России	
	min	max	min	max
Август	230,00	235,00	220,00	225,00
Сентябрь	230,00	235,00	230,00	235,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.09.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

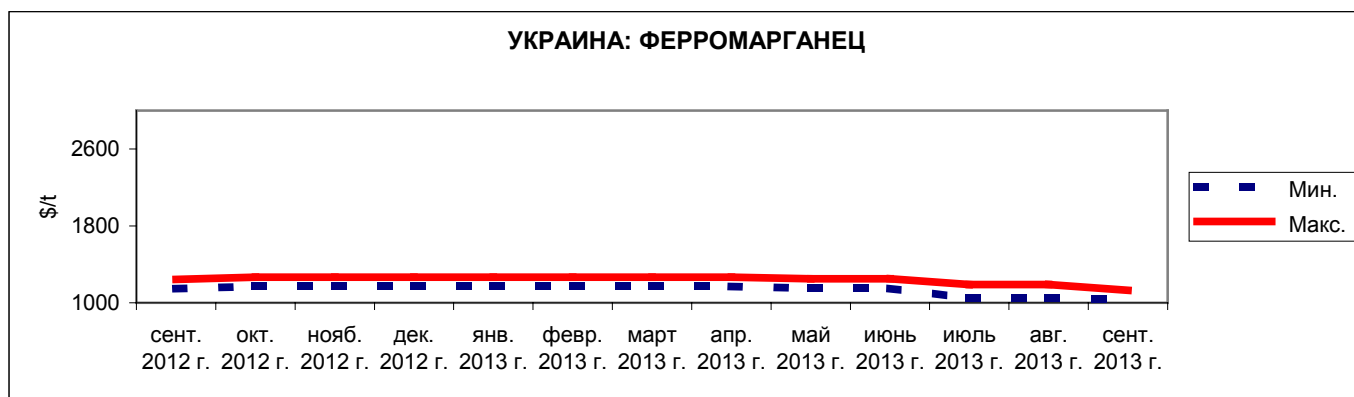
В сентябре экспортные цены России на кокс фракции 25 мм выросли на \$10.

Экспортные цены Украины на кокс фракции 25 мм - без изменений.

УКРАИНА - РОССИЯ: ФЕРРОМАРГАНЕЦ, СЕНТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Август	1094,53	1194,95	1045,60	1191,62
Сентябрь	1093,18	1193,47	1041,95	1129,04

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.09.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

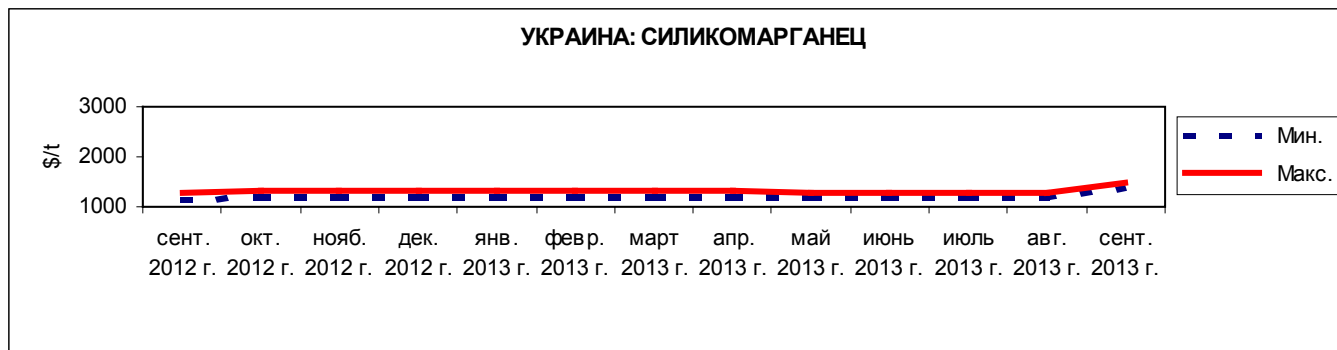


В сентябре в России и Украине цены на ферромарганец снизились.

УКРАИНА - РОССИЯ: СИЛИКОМАРГАНЕЦ, СЕНТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Август	1481,13	1611,68	1208,31	1283,41
Сентябрь	1479,30	1609,68	1400,56	1497,60

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.09.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В сентябре в России цены на силикомарганец несколько снизились, в Украине - выросли. ([Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ДРАГОЦЕННЫЕ МЕТАЛЛЫ

СНГ

ОАО «ЕКАТЕРИНБУРГСКИЙ ЗАВОД ПО ОБРАБОТКЕ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ» (ЕЗОЦМ) ПРИМЕТ УЧАСТИЕ В ПРОЕКТЕ ПО ПРОИЗВОДСТВУ ЗОЛОТА В КАЗАХСТАНЕ

ОАО "Екатеринбургский завод по обработке цветных металлов" (входит в "Ренову" Виктора Вексельберга) планирует совместно с итальянской IESO KOI и строящимся в Казахстане Государственным аффинажным заводом, который планируется ввести в строй в декабре, участвовать в реализации проектов по добыче золота на месторождениях Казахстана. Об этом говорится в сообщении ЕЗОЦМ. Проект по строительству Государственного аффинажного завода в Казахстане с 2010 г. реализует государственное АО "Национальная горнорудная компания "Тау-Кен Самрук". Оператором проекта является дочерняя структура акционерного общества: ТОО "Тау-Кен Алтын".

Мощность нового аффинажного завода в Казахстане составит 25 т слиткового золота в год, стоимость - \$30 млн. Ввести завод в эксплуатацию планируется до конца года, в уже 16 декабря (в день независимости Казахстана) предприятие планирует выпустить первую продукцию - золотые банковские слитки. Строительство нового завода осуществляется при участии компании IESO KOI - мирового лидера в области исследования и разработки инновационных технологий термической и химической обработки драгоценных металлов.

В конце августа представители строящегося аффинажного завода в Казахстане подписали с ЕЗОЦМ протокол о намерениях по научно-техническому сотрудничеству. "Одна из задач команды - внедрение на заводе уникальной российско-итальянской технологии вакуумной дистилляции серебра, которая позволит существенно повысить скорость технологического процесса, снизить себестоимость аффинажа золота и в целом повысить рентабельность производства до уровня лучших мировых производителей", - отметил генеральный директор ООО "ЕЗОЦМ - Инжиниринг" Сергей Гроховский. "Перспективы сотрудничества всех участников проекта затрагивают не только будущее функционирование Государственного аффинажного завода. Планируется и совместная реализация проектов по добыче золота на месторождениях Казахстана, что в итоге приведет к стабильному обеспечению казахского предприятия сырьем и его независимости от каких-либо внешних негативных факторов, связанных с колебанием цен на рынке драгоценных металлов", - отмечается в сообщении. (ИТАР-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ЯКУТИЯ В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛА ДОБЫЧУ ЗОЛОТА

Недропользователи Якутии в январе-сентябре увеличили добычу золота, по оперативным данным, на 7,3% до 18,313 т по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. В том числе добыча рудного золота составила 8,49 т, россыпного - 9,823 т. Об этом сообщает официальный сайт президента Якутии со ссылкой на руководителя Департамента горнорудного комплекса республики Алексея Ефимова. "В условиях мирового финансового кризиса и связанного с ним падения цен на золото, драгметалла для покрытия кредитов требуется больше. Если все золотодобывающие предприятия рассчитывали в начале года реализовать его по цене 1,5 тыс. руб./г. то сейчас она снизилась до уровня рентабельности - 1340 руб. при себестоимости добычи в 1200 руб. за единицу измерения", - сообщил Ефимов. По его словам, сейчас на территории республики 57 действующих предприятий, добывающих золото. Относительно планов по добыче драгметалла по итогам 2013 г., Алексей Ефимов подтвердил, что объемы сохранятся на уровне 2012 г. "Золотодобыча в республике должна сохраниться на уровне прошлого года и составить порядка 21 т за счет задела, который начал формироваться еще в мае-июне", - отметил Ефимов. В 2012 г. добыча золота в Якутии выросла на 7,8% до 20,889 т, в том числе рудного - на 3,5% до 10,657 т, россыпного - на 12,7% до 10,232 т. В число основных золотодобывающих компаний республики входят "Алданзолото ГРК" (входит в Polyus, добыла 4,3 т золота в 2012 г.), "Золото Селигдара" (входит в "Русские фонды", 2,5 т), ООО "Поиск" (2,3 т), "Нерюнгри-Металлик" (входит в Nordgold, 2 т), А/С "Западная" (1,3 т), ГДК "Алдголд" (входит в "Высочайший", 354 кг). (Бизнес-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ДОБЫЧА ЗОЛОТА И СЕРЕБРА НА КОЛЫМЕ ВЫРОСЛА

В январе-сентябре в Магаданской области добыто 18,663 т золота и 700,686 т серебра. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года прирост составил 1,009 т золота и 56,5 т серебра. Досрочно выполнили план горные предприятия, ведущие добычу золота на россыпных месторождениях. Они добыли 13,368 т желтого металла при плане 12,030 т. Сейчас большая часть предприятий на россыпях завершила промывочный сезон. Продолжают работу только драги, которые будут вести промывку золотоносных песков до начала или середины ноября, как позволят погодные условия. Добыча золота на рудных месторождениях ведется круглогодично. Из за 9 месяцев добыто 5,294 т золота. Большая часть полученного золота добыта в Ягоднинском (5,977 т), Сусуманском (4,604 т), Северо-Эвенском (2,930 т) районах Магаданской области, сообщила пресс-служба администрации региона. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

ДОБЫЧА ДРАГОЦЕННЫХ МЕТАЛЛОВ В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА

Добыча российскими недропользователями руды и производство золотосодержащих концентратов в январе-сентябре выросли на 10,5% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г., производство золота в слитках увеличено на 15,6%. Об этом свидетельствуют данные Росстата. В тоже время снизилось на 0,9% производство палладия и сплавов на его основе, производство платины и сплавов - выросло на 13,3%. Добыча и производство серебряных концентратов в отчетный период увеличена на 5,1%, добыча природных необработанных алмазов выросла - на 0,2%. Только в сентябре добыча и производство золотосодержащих концентратов выросла на 9,2% по сравнению с сентябрем 2012 г, производство серебряных концентратов - на 25,6%, добыча природных необработанных алмазов снижена - на 21,5%. Производство платины и сплавов в сентябре увеличено на 27,4%, а палладия и сплавов - снижено на 15,9%. Росстат не приводит абсолютные показатели добычи и производства природных ресурсов. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ОАО «ПЕТРОПАВЛОВСК» В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛО ПРОИЗВОДСТВО ЗОЛОТА

Британская золотодобывающая компания «Петропавловск», разрабатывающая месторождения в РФ, сократила добычу золота в третьем квартале и снизила прогноз производства за год из-за летних наводнений на Дальнем Востоке, где сосредоточены ее активы, сообщила компания. «Петропавловск» в третьем квартале произвел 204400 тр. унций драгметалла, что на 7% меньше прошлогоднего показателя в 219.400 унций. Из-за наводнения в регионе компания не смогла начать запланированную отработку участков богатой руды.

"В результате мы ожидаем примерно 3%-ное снижение нашего годового объема добычи, и сокращаем производственный ориентир до 740.000-750.000 унций", - заявил председатель совета директоров «Петропавловск» Питер Хамбро, чьи слова приведены в сообщении. Средняя цена реализации драгметалла в третьем квартале составила \$1.495/унция, в том числе \$157/унция - вклад хеджевых контрактов, заключенных ранее в течение года. За девять месяцев компания произвела 499.100 унций против 498.500 в прошлом году, продажи составили 512.900 унций. «Петропавловск» подтвердил ориентир себестоимости добычи на рудных месторождениях вблизи верхней границы ранее заявленного диапазона в \$900-\$1.000/унцию. (Reuters/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ПОЛИМЕТАЛЛ» В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПРОИЗВОДСТВО ЗОЛОТА

Polymetal International plc объявляет производственные результаты за третий квартал и девять месяцев, закончившиеся 30 сентября. В III квартале «Полиметалл» вновь продемонстрировал рекордные результаты: квартальное производство достигло 413 тыс. унций в золотом эквиваленте (на 30% больше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года). Ключевыми факторами роста стали значительный прогресс на Амурском ГМК, а также продажи концентрата с месторождений Албазино и Майское. Производство в золотом эквиваленте за девять месяцев составило 972 тыс. унций, что на 19% выше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Компания завершила реализацию корректирующих мер на Амурском ГМК. В августе производительность по албазинскому концентрату достигла проектных показателей, и Компания ожидает, что в IV квартале будет достигнуто проектное извлечение. В III квартале на АГМК было произведено 59 тыс. унций золота при среднем извлечении 87%, а средняя производительность составила 444 т/день. В настоящее время, с целью ускорить переработку накопившихся запасов концентрата, суточная производительность АГМК по концентрату с месторождения Албазино превысила проектное значение и составляет 500 т/день. Среднее извлечение в октябре составляет 91-92%.

«Полиметалл» завершил процесс вывода фабрики на месторождении Майское на проектные показатели: к концу сентября производительность превысила 90% от своего проектного значения, а извлечение достигло 86%. Первые поставки концентрата покупателям в объеме 36 тыс. унций внесли вклад в объемы производства и реализации золота в III квартале. В III квартале общие продажи металла в золотом эквиваленте, в соответствии с ожиданиями, превысили производство и составили 418 тыс. унций. Значительное сокращение запасов концентрата на Албазино (Амурский хаб) и на Дукатском хабе стали основной причиной увеличения продаж.

В течение квартала чистый долг снизился на \$112 млн. до \$1,183 млн., при этом снижение в основном было связано с наращиванием денежных потоков от операционной деятельности благодаря существенному росту производства и сокращению запасов металла. Ожидается, что в IV квартале компания продолжит генерировать значительный свободный денежный поток. «Полиметалл» подтверждает план по производству на 2013 г. в 1.2 млн. унций в золотом эквиваленте. Компания ожидает, что в 2014 г. будет произведено 1.3 млн. унций в золотом эквиваленте, а в 2015 г. - 1.35 млн. унций. "Отличные результаты квартала были подкреплены достижением проектной мощности на двух наших ключевых активах: Майском и Амурском ГМК, - заявил Виталий Несис, генеральный директор «Полиметалла», комментируя результаты. - Все это создало условия для генерации значительных свободных денежных потоков, что, как мы ожидаем, позволит компании продолжить реализацию нашей дивидендной политики, несмотря на низкие цены на металлы". (Infogeo.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «БУРЯТЗОЛОТО» ВЫИГРАЛО АУКЦИОН ПО ЖАНОКСКОМУ МЕСТОРОЖДЕНИЮ

ОАО "Бурятзолото" - предприятие компании Nordgold Алексея Мордашова - выиграло аукционе на право пользования недрами для геологического изучения, разведки и добычи рудного золота на Жанокской площади в Республике Бурятия за 11 млн. руб., сообщили в Бурятнедрах. Жанокская площадь расположена на территории Муйского района Бурятии и с запада примыкает к действующим лицензионным участкам ОАО "Бурятзолото". По состоянию на 1 января 2012 г., прогнозные ресурсы Жанокской площади по категории P2 - 20 т золота, по категории P3 - 40 т. "Жанокская площадь представляет собой геологически перспективный район, расположенный рядом с нашим действующим рудником Ирокинда. Руды данной площади могут в будущем поставляться на золотоизвлекательную фабрику Ирокинды, что позволит максимально эффективно использовать существующую инфраструктуру. Мы довольны результатами аукциона", отметил гендиректор Nordgold Николай Зеленский. В аукционе участвовало предприятие ЗАО "Рудник Апрельково", которое также входит в Nordgold. При стартовом платеже в 10 млн. руб. на аукционе был сделан всего один шаг. (Прайм/Металл Украины, СНГ, мира)

NEWMONT MINING CORP. В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛА ПРОИЗВОДСТВО ЗОЛОТА

Американская Newmont Mining Corp. в 3 квартале сократила объем производства золота и меди к АППГ. Согласно результатам отчета компании в указанный период выпуск золота снизился на 4% к АППГ до 1,283 млн. унций. Производство меди также сократилось на 3% до 35 млн. фунтов. В январе-сентябре выработка желтого металла снизилась к АППГ на 3% до 3,615 млн. Newmont подтверждает свой прежний прогноз годового производства 4,8-5,1 млн. унций золота, при этом руководство было вынуждено пересмотреть и снизить ожидания по выпуску меди с 170-150 млн. до 135-145 млн. фунтов. Последнее связано с сокращением объемов переработки на ЗИФ Boddington, а также со снижением содержания меди в руде, перерабатываемой на шахте Batu Hijau. (Sogra/Металл Украины, СНГ, мира)

ОАО «СЕЛИГДАР» ПЕРЕВЫПОЛНИЛО ПЛАН ПРОИЗВОДСТВА В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА

По итогам девяти месяцев холдинг «Селигдар» продолжил перевыполнять план производства золота. Первоначально «Селигдар» планировал произвести 3,272 т желтого металла, что приблизительно на 10% выше объемов добычи прошлого года, когда предприятиями холдинга было произведено 2,978 т. В мае в связи с падением цены золота руководство холдинга приняло решение увеличить производство золота до 3,700 т, что примерно на 24% выше показателей 2012 г. На протяжении всего сезона объемы производства золота, добычи и переработки руды выполнялись участками по-разному. Сказались непростые погодные условия с большим количеством осадков и рано наступившая зима. Фатальное неисполнение всех показателей демонстрировал алтайское предприятие Поиск. Однако руководство холдинга уверено, что план 3,7 т золота к концу сезона будет выполнен.

Всего в сентябре производство золота по холдингу составило 613,8 кг, из них Алданской группой предприятий добыто 558,8 кг. Общий итог работы за 9 месяцев составил 2,915 т, что почти на 50% выше аналогичных показателей прошлого сезона, когда было добыто 1,954 т металла. Как отметил на совещании начальник планово-экономического управления Александр Пелешатый, сегодня в компании наметилось не только перевыполнение плана по сравнению с прошлым годом, но и тенденция к существенной экономии, которая явилась результатом оптимизационных мер, принятых в мае-июне. Несмотря на увеличение выпуска продукции, эксплуатационные затраты сохраняются на уровне прошлого года. (Металлоснабжение и сбыт/Металл Украины, СНГ, мира)

ХАКАНДЖИНСКИЙ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ ЗА 10 ЛЕТ ПЕРЕРАБОТАЛ БОЛЕЕ 5 МЛН. Т ЗОЛОТОНОСНОЙ РУДЫ

Коллектив Охотской горно-геологической компании (ОГГК), входящей в золотодобывающий холдинг ОАО "Полиметалл", 15 октября отметил 10-летний юбилей с момента начала работы Хаканджинского горно-металлургического комбината (ГМК Хаканджинский). ОГГК стала первым предприятием ОАО "Полиметалл" в Хабаровском крае, построенным "с нуля". ГМК Хаканджинский, включающий в себя ГОК и карьер, расположен в 92 км от Охотска. Это самостоятельный рудник с открытым способом добычи золота и серебра и золотоизвлекательная фабрика (ЗИФ) с установкой Меррилл-Кроу, производящей 600 тыс. т руды в год. "Еще весной 2003 г. у корпусов на Хакандже были только стены и крыша, мельницы для измельчения руды установили только-только, - вспоминает бессменный начальник ЗИФ Виктор Федоров. - Хотелось быстрее начать работу. А потому одновременно подавали руду, отлаживали технологические процессы, завершали строительство и утепляли помещения".

Первый миллион тонн руды был получен в 2005 г. А в апреле 2013 г. Хаканджинская ЗИФ, пущенная в октябре 2003г., переработала пятимиллионную тонну руды. С 2003 г. по 2012 г. здесь произведено 28,4 т золота и 628,8 т серебра. Со временем добывать руду стали и на других участках, но ГМК сохранил свое стратегическое значение для компании, преобразовавшись в перерабатывающий центр - хаб. Разработка новых месторождений позволяет обеспечить ЗИФ богатой рудой и продлить срок жизни предприятия. Управляющий директор ООО "Охотская ГГК" Александр Акамов, говорит, что "была поставлена цель - расширить ресурсную базу Хаканджинского ГМК, поэтому вслед за Хаканджой приступили к разработке Юрьевского месторождения, потом Авляякана в Аяно-Майском районе, затем - участка Озерный в Охотском районе". "Параллельно с расширением ресурсной базы на фабрике идут работы по модернизации, нами был взят курс на рационализаторские разработки. Все это вкупе дало и результат, и экономический эффект, и загрузку фабрики", - отметил А. Акамов. (Интерфакс/Металл Украины, СНГ, мира)

ЕГИПЕТ

SENTAMIN В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛА ПРОИЗВОДСТВО ЗОЛОТА НА ПРОЕКТЕ СУКАРИ

Компания Centamin сообщила, что производство золота на ее египетском руднике Сукари выросло в третьем квартале на 39% в годовом исчислении, до 84,757 тыс. унций. Относительно итогов второго квартала (93,624 тыс. унций) производство золота снизилось на объекте на 9%. С начала года производство металла составило на проекте 265,397 тыс. унций. Добыча руды на карьере выросла в отчетном периоде на 15% до 3,4 млн. т. Объем горной массы на складе вырос на 346 тыс. т до 1,54 млн. т по состоянию на 30 сентября. Объем шахтной добычи руды составил в отчетном периоде 152 тыс. т (+7% в годовом выражении). Centamin надеется превзойти ориентир на 2013 г. на уровне 320 тыс. унций. (MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира)

КАНАДА

ЗОЛОТОДОБЫЧА НА ПРОЕКТЕ «ИГЛ» В ЮКОНЕ НАЧНЕТСЯ В 2016 ГОДУ

По данным Zolotonews.ru, власти Юкона выдали золотодобывающей компании Victoria Gold разрешение на строительство проекта Игл. Как сообщает агентство Reuters, чиновники также пообещали компании поспособствовать в создании потенциала для иностранных инвестиций. Victoria планирует завершить строительство проекта в 2015 г. Начало коммерческой золотодобычи ожидается в 2016 г. Согласно ТЭО, запасы Игл в категории вероятных оцениваются в 2,3 млн. унций золота. Среднегодовой объем золотодобычи ожидается на уровне 212 тыс. унций. Срок эксплуатации Игл составит в 10 лет. (Zolotonews/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МОНГОЛИЯ

TURQUOISE HILL RESOURCES

В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛА ВЫПУСК ЗОЛОТА НА УЮ-ТОЛГОЕ

Канадская Turquoise Hill Resources в третьем квартале произвела 62 тыс. унций золота в концентрате (1,9 т) на золотомедном месторождении Ую-Толгой в Монголии против 21 тыс. унций по итогам второго квартала, всего с начала года получено 83 тыс. унций драгметалла (2,58 т), сообщает компания. По итогам третьего квартала компания получила 110,3 тыс. т медного концентрата, в котором также содержится 30,6 тыс. т меди и 196 тыс. унций серебра (6,1 т). Первый золотомедный концентрат на Ую-Толгое был произведен в январе. Горно-обогадительный комбинат на месторождении введен в эксплуатацию в конце 2012 г.

По итогам 2013 г. на Ую-Толгое планируется получить 75-85 тыс. т меди в концентрате, на проектную мощность месторождение выйдет во второй половине года. Ую-Толгой на 66% принадлежит Turquoise и на 34% - государственной монгольской компании Erdenes MGL по условиям инвестиционного соглашения, подписанного в октябре 2009 г. правительством Монголии, Rio Tinto и Turquoise с 30-летним сроком действия. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТУРЦИЯ

СТАТИСТИКА

ЗА ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА ИМПОРТ ЗОЛОТА УВЕЛИЧИЛСЯ

Турция в январе-сентябре увеличила импорт золота в 2,2 раза до 235,4 т (7,568 млн. унций) по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, сообщает Стамбульская золотая биржа (Istanbul Gold Exchange, IGE). В сентябре страна импортировала 4,843 т золота, что на 26,1% больше, чем в том же месяце годом ранее. Кроме того, за девять месяцев Турция увеличила импорт серебра на 39,3% до 140,147 т (4,5 млн. унций); в сентябре объем импорта вырос в 4,1 раза до 39,9 т. В 2012 г. Турция импортировала 120,78 т (3,88 млн. унций) золота и 142,199 т (4,57 млн. унций) серебра, что выше показателей 2011 г. в 1,5 и 3,4 раза соответственно.

Турция экспортирует золотые ювелирные украшения в более чем в 100 стран мира, основными рынками сбыта являются США, ОАЭ, Италия, Германия, Россия, Испания и Израиль. Турецкие экспортные возможности оцениваются экспертами в 200 т серебра и 400 т золота в ювелирных изделиях ежегодно, однако страна еще не полностью реализует свой производственный потенциал. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В АВГУСТЕ 2013 ГОДА ЗОЛОТОЙ ЗАПАС ВЫРОС

Согласно опубликованным 25 сентября данным International Monetary Fund (IMF), резервы золота турецкого Центробанка выросли в августе на 23,344 т, до 487,351 тыс. т. В июле турецкий золотой запас увеличился на 22,5 т, что представляет собой самый высокий показатель среди 15 закупавших в этом месяце золото Центробанков. Запасы золота Центробанков находятся сейчас под пристальным вниманием, поскольку последние стали в 2010 г. так называемыми чистыми покупателями после того, как выступали в течение двух десятилетий чистыми продавцами золота. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

*Журнал выходит на русском языке дважды в месяц в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf или *.html) виде РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ ТОЛЬКО ПО ПОДПИСКЕ*

Химия Украины

chemistry@business.dp.ua

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 21880 в "Каталоге изданий Украины" ГП "Пресса"

Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина
Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435 <http://www.business.dp.ua/>



ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчик пакета «Ежедневные новости горно-металлургических предприятий» может **БЕСПЛАТНО получать электронный вариант журнала «Металл Украины»?**

УКРАИНА

**УКРАИНСКАЯ АССОЦИАЦИЯ ВТОРИЧНЫХ МЕТАЛЛОВ («УАВТОРМЕТ»)
НАДЕЕТСЯ НА ПРОЛОНГАЦИЮ ЛЬГОТ НА ОПЕРАЦИИ С МЕТАЛЛОЛОМОМ**

"УАВтормет" продолжит работу по пролонгации действующего порядка налогообложения операций с ломом черных металлов, предусматривающего не взимание НДС до конца 2013 г., а также будет добиваться отмены 15%-ного налога на доходы физических лиц за сдачу лома с целью повышения его заготовки. Такие задачи содержатся в постановлении XIV съезда "УАВтормет", состоявшегося 18 октября в Киеве. Также ассоциация выступает за отмену предложенной правительственными структурами нормы о внесении денежного залога для получения лицензии на осуществление операций с металлоломом. В постановлении отмечается, что члены ассоциации считают одним из важных заданий производственной деятельности обеспечение отечественных метпредприятий металлоломом.

Съезд также внес изменения в устав ассоциации, создав постоянно действующий президиум для более оперативно-го решения возникающих вопросов. В отчетном докладе президент "УАВтормета" Василий Гуреев сообщил, что в ходе переговоров с руководством министерств, обращений к премьер-министру Николаю Азарову на имя ассоциации из Министерства финансов 27 августа поступило письмо первого замминистра Анатолия Мярковского, в котором поддерживается предложение о пролонгации отмены НДС на операции с металлоломом до 1 января 2016 г. "Мы надеемся, что вопрос пролонгации НДС найдет поддержку в Верховной Раде. Также думаем, что будет отменен 15%-ный налог на доходы с физлиц. Будем обращаться к нашим металлургам - чтобы нам помогли", - сообщил глава "УАВтормета", отметив, что ассоциация имеет позитивный опыт сотрудничества с депутатами парламента, и будет подготовлено соответствующее обращение к ним.

Касаясь вопроса о создании постоянно действующей структуры - президиума ассоциации, В. Гуреев пояснил, что это позволит более полно учитывать интересы средних и мелких компаний. "Поэтому приняли решение сделать президиум - рабочий орган, который будет функционировать между съездами", - сказал глава "УАВтормета". Он также выразил удовлетворенность появлением еще одной вертикально интегрированной компании в лице холдинга "КВВ групп" (Киев), объединяющий компании по заготовке металлолома, и ЧАО "Донецкий электрометаллургический завод" (ДЭМЗ). "Возникла еще одна интегрированная система в подотрасли. Нас радует, когда образуются интегрированные компании, в тоже время нас беспокоит вопрос малых и средних предприятий, которые из-за несовершенства законодательной базы оказываются в сложной ситуации, в том числе в вопросах предоставления разрешений на экспорт металлолома (внешнеэкономических контрактов)", - отметил В. Гуреев. Отвечая на вопрос о ситуации со строительством металлургического завода в Белой Церкви (Киевская обл.), против чего выступает часть местного населения, поддерживаемая губернатором, В. Гуреев указал на сложность данного вопроса. "Это вопрос наболевший, тянется уже несколько лет. И тут нужно учитывать интересы регионального развития, то есть сбалансированного развития каждого региона, каждого города, области. И моя точка зрения - тут нужно выслушать представителей Белой Церкви. Думаю, что правительство и непосредственно компания, которая хочет строить предприятие (ООО "Евро Финанс Лтд.", которому Кабмин готов предоставить госгарантии по кредитам под строительство завода), могут решить ряд экологических, ряд социальных вопросов, чтобы реализовать свой проект", - констатировал собеседник агентства. При этом он добавил, что подобные предприятия и технологии существуют в мире, поэтому инвестору необходимо показать и убедить население, что проблем с экологией не будет при работе данного предприятия, если там будут задействованы передовые технологии, как это планируется. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

**В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ПОСТАВКИ
МЕТАЛЛОЛОМА НА МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ СОКРАТИЛИСЬ**

Поставки металлолома на металлургические предприятия Украины за 9 месяцев сократились относительно аналогичного периода 2012 г. на 14% до 3,153 млн. т. Как сообщили в объединении "Металлургпром", это составляет 89% от расчетной балансовой потребности металлургов. В сентябре метпредприятиям поставили 315 тыс. т металлолома, что на 12,1% больше предыдущего месяца и составило 86% от расчетной балансовой потребности.

Запасы металлолома на складах метпредприятий в сентябре уменьшились на 25 тыс. т и на 1 октября составили порядка 105 тыс. т. В январе-сентябре метпредприятия произвели 21,897 млн. т чугуна (+2% к аналогичному периоду прошлого года), 24,847 млн. т стали (+1% к АППГ), 21,920 млн. т общего проката (без изменений к АППГ). В сентябре заводы сократили производство чугуна по сравнению с предыдущим месяцем на 2,4% до 2,443 млн. т, стали - на 4,1% до 2,690 млн. т, общего проката - на 5,1% до 2,328 млн. т. В 2012 г. объемы поставок металлолома на метпредприятия уменьшились по сравнению с 2011 г на 26% до 4,98 млн. т. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

**МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА
ТРЕТИЙ МЕСЯЦ ПОДРЯД ЭКСПОРТИРОВАЛИ МЕТАЛЛОЛОМ**

Украинские предприятия по операциям с ломом черных металлов в сентябре третий месяц подряд осуществляли экспорт металлолома, поставив партии в Турцию и Молдову, после восьми кряду месяцев его отсутствия. Согласно таможенной статистике, обнародованной Министерством доходов и сборов, в июле-сентябре и в целом за девять месяцев экспортировано 130,328 тыс. т металлолома в натуральном выражении (в январе-сентябре 2012 г. - 366,340 тыс. т) на \$40,691 млн. (\$153,054 млн.). Экспорт осуществлялся, в основном, в Турцию и Молдову.

Украина в январе-сентябре увеличила импорт металлолома в натуральном выражении в 2,4 раза до 159,774 тыс. т, в денежном - на 59,7% до \$61,313 млн. При этом ввоз осуществлялся, в основном, из Казахстана. Украинские предприятия по операциям с ломом черных металлов в 2012 г. экспортировали 366,542 тыс. т металлолома, что на 54,3% меньше, чем за 2011 г. (801,781 тыс. т). В денежном выражении экспорт металлолома уменьшился на 52,2% до \$153,138 млн. (за 2011 г. - \$320,245 млн.). Основной экспорт осуществлялся в Турцию (93,79% поставок в денежном выражении), Россию (3,01%) и Румынию (1,99%). С ноября 2012 г. по июнь 2013 г. включительно экспорт металлолома не осуществлялся. Импорт металлолома в Украину в 2012 г. составил 116,187 тыс. т, что на 8% меньше по сравнению с 2011 г. (126,350 тыс. т). В денежном выражении импорт возрос на 14,9% до \$63,815 млн. (\$55,517 млн.). При этом ввоз, в основном, осуществлялся из Казахстана (67,12%), Турции (17,58%) и России (7,89%). (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**ПО «ВТОРЧЕРМЕТ НЛМК» ВВЕЛО В ЭКСПЛУАТАЦИЮ ШРЕДЕРНУЮ УСТАНОВКУ ДЛЯ ПЕРЕРАБОТКИ МЕТАЛЛОЛОМА В ПОДОЛЬСКЕ**

Компания "Вторчермет НЛМК" (входит в группу НЛМК), одна из крупнейших ломозаготовительных сетей в России, ввела в эксплуатацию новую высокоэффективную шредерную установку на производственной площадке "Вторчермет НЛМК Центр" в Подольске. Установка, предназначенная для переработки легковесного и смешанного лома, позволит повысить качество сырья, поставляемого на электрометаллургический завод нового поколения "НЛМК-Калуга" и другие сталеплавильные производства группы НЛМК. Достижимое при этом снижение времени плавки и расхода электроэнергии, позволят улучшить экологические характеристики процесса производства стали.

Новая шредерная установка производства фирмы Metso Lindemann GmbH, которая оснащена приводом мощностью 4 тыс. л. с. и способна перерабатывать до 100 т металлолома в час, позволит увеличить производительность подольской площадки и более эффективно выполнять экологическую функцию по сбору и утилизации отходов и переработке вторичных ресурсов. Модернизация оборудования производится в рамках стартовавшей в 2011 г. программы технического перевооружения и развития ломозаготовительного дивизиона группы НЛМК. В московском регионе программа предусматривает двукратное - до 800 тыс. т в год - увеличение объемов переработки лома черных металлов к 2016 г. по сравнению с 2012 г.

Это вторая шредерная установка объединения "Вторчермет НЛМК" в московском регионе, который характеризуется профицитом лома черных металлов (около 3 млн. т в год). Первая была установлена в 2010 г. на производственной площадке в Мытищах. На сегодняшний день шредерные установки являются наиболее передовым и высокопроизводительным оборудованием для переработки металлолома, способным эффективно перерабатывать легковесный лом, в частности, корпуса автомобилей и бытовую технику, отделяя стальной лом от цветных металлов и неметаллических включений. Их применение позволяет направлять на вторичную переработку большее количество лома и повысить качество металлургического сырья.

Компания "Вторчермет НЛМК" - ломозаготовительное подразделение компании «НЛМК-Сорт» (входит в группу НЛМК). «Вторчермет НЛМК» является одной из крупнейших и наиболее хорошо оснащенных ломозаготовительных структур страны с производственными площадками в 34 регионах РФ. «Вторчермет НЛМК» обеспечивает ломом черных металлов предприятия группы НЛМК. Производственные мощности ломозаготовительной компании позволяют перерабатывать более 3,5 млн. т/год лома черных металлов. Программа развития ломозаготовительного дивизиона группы НЛМК была принята в 2011 г. и предусматривает открытие и техническое оснащение новых производственно-заготовительных участков, а так же обновление оборудования на уже существующих площадках. За период действия программы было открыто 18 новых производственно-заготовительных участка. Парк действующего оборудования предприятий ПО "Вторчермет НЛМК" увеличился на 157 единиц. Кроме того 155 единиц оборудования было введено в эксплуатацию взамен устаревшего оборудования. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ЧЕРНОГО ЛОМА СОКРАТИЛСЯ**

За 9 месяцев, согласно таможенной и ж/д (по странам Таможенного союза) статистикам, экспорт российского лома черных металлов составил 3,4 млн. т. Это на 13% ниже соответствующего показателя прошлого года, на 13,5% - уровня 2011 г. и, в среднем, на 40% - аналогичных показателей докризисных лет. Такая ситуация с экспортом в основном связана с продолжающимся значительным (-21,5%) сокращением поставок в Турцию, металлургическая отрасль которой начиная с 2011 г. являлась главным потребителем российского черного лома. В результате в текущем году объемы экспорта в эту страну опустились до 1,2 млн. т. Немного менее 1 млн. т составил объем закупок Республикой Беларусь, которая однако в годовом исчислении, наоборот, нарастила поставки на 5,3%. На третьем месте - Южная Корея (470,5 тыс. т, -1,4%). (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК**АНАЛИЗ****ПЕРСПЕКТИВЫ РЫНКА ЛОМА**

В 2013 г. потребление лома в мире снижается под воздействием конъюнктурных факторов, в частности, удешевления альтернативного сырья. Эта тенденция действует и в Украине, однако в наших условиях к ней добавляется и растущий дефицит лома на фоне формирования нового уровня спроса.

В первом полугодии, согласно статистике Bureau of International Recycling (BIR), потребление и экспорт металлолома по основным регионам демонстрировали спад. Основными причинами сокращения доли лома в мировом производстве являются: низкие цены на руду и уголь, основное сырье для производства в Китае, лом как сырье для выплавки стали в КНР до сих пор не пользуется высоким спросом, а доля электропечного производства остается очень низкой; сокращение выплавки стали в Евросоюзе (примерно на 4-5% по итогам года), являющемся крупнейшим глобальным потребителем лома.

Баланс рынка лома в Украине, млн. т

Показатели	2013 г. (оценка)	2012 г.	2011 г.
Потребление всего	10,5	10,03	11,3
Сбор лома	6,5	6	7,9
Поставки на метпредприятия	6	5,47	6,71
Собственный (оборотный) лом	4,7	4,56	4,6
Экспорт	190	367	802
Импорт	200	116	125

Источник: данные Delphica, оценки автора.

Украина

В Украине, по данным Delphica, в 2012 г. при сборе лома в 6 млн. т (-24% к уровню 2011 г.) 5,5 млн. т поставлено на метпредприятия (-18,5%), экспорт упал вдвое - до 367 тыс. т. Вместе с падением выплавки стали снизился и коэффи-

циент использования лома - с 338 кг/т стали в 2011 г. до 313 кг/т в 2012 г. Комбинаты, работающие на конверторах и мартенах, снизили удельный вес лома и увеличили долю чугуна в сталеплавильной шихте. В то же время уверенно наращивает закупки сырья "Интерпайп сталь", которая в минувшем году, закупив 500 тыс. т лома, заняла 9% украинского рынка.

В текущем году есть основания ожидать сохранению прошлогодней тенденции - использование дешевой руды более выгодно для интегрированных производителей.

В 2013 г. дефицит лома в стране, наконец, стал ощутимым. В сентябре запасы лома на ряде заводов были настолько низкими (на несколько дней работы), что им пришлось поднять закупочные цены на \$12-15/т. На конец сентября средние закупочные цены на заводах, по данным "Укрпромвнешэкспертизы" (УПЭ), достигли 2400 грн./т. Однако большинство заготовителей эти цены не устраивают, и они придерживают сырье в надежде на экспорт.

Импорт металлолома за 8 месяцев составил 139 тыс. т, экспорт, возобновившийся лишь в июле после 6 месячного отсутствия, составил 68,5 тыс. т.

Учитывая рестарт Донецкого ЭМЗ (годовые потребности - 800 тыс. т), выход на полную мощность "Интерпайп стали" и ожидающийся в начале следующего года пуск новых мощностей "Донецкстали", нехватка сырья на рынке станет еще более значимой в следующем году. В УПЭ прогнозируют на следующий год дефицит металлолома в 1,1 млн. т - при условии улучшения рыночной конъюнктуры и росте производства стали в Украине.

Россия

Россия в минувшем году снизила потребление лома на 4,4% до 20 млн. т, хотя выплавка стали выросла на 2%. За 1 полугодие использование лома упало почти на 13% до 8,3 млн. т. В 2013 г. в РФ ожидается спад выплавки стали на 2,5%, уровень потребления лома снижается вследствие падения себестоимости выплавки чугуна (из-за удешевления кокса и руды).

В 2013 г., по оценкам "Русской стали", ломосбор в стране составит 25-29 млн. т при потреблении на уровне 25 млн. т. После пуска работающих на ломе мини-заводов (НЛМК в Калужской области, "Северсталь" в Балакове и пр.) потребление лома и его импорт будут расти. Россия, до сих пор крупный экспортер лома на мировые рынки, в среднесрочной перспективе (к 2017 г.) может снизить эти поставки до минимума, и даже стать нетто-импортером.

С 3 октября в рамках своих обязательств перед ВТО Россия проведет очередное снижение экспортных пошлин на лом на 2,5% до 12,5%. Согласно прогнозам "Русской стали", после снижения пошлины до 5% в 2017 г. экспорт может вырасти до 8 млн. т. В связи с этим в партнерстве на ближайшие пять лет ожидают возникновения дефицита лома, при этом доля стали, выплавляемой электродуговым способом в РФ к 2020 г. должна достигнуть 40%. В связи с этим металлурги просят освободить от 18% НДС поставки из Казахстана, которые составляют, по данным "Русской стали", около 100 тыс. т в год.

Пока нет ясности в отношении возможного ввода экологического сбора на экспортный лом. В августе правительством поручило Минпромторгу РФ проработать данный вопрос еще до 24 сентября, однако по состоянию на начало октября официальной информации по этому вопросу все еще нет. Введение такой пошлины будет противоречить правилам ВТО и поэтому маловероятно.

Мировой рынок

В 2011-2012 гг. глобальное потребление лома сохранялось на уровне 570 млн. т. Учитывая, что выплавка стали, пусть незначительно, но все же выросла (+1,2%), уровень использования лома в сталеплавильном производстве сократился - с 37,3% до 36,8%. Доля оборотного лома в потреблении составила почти 35%, приобретенного - 65%. Общий объем мировой торговли ломом в 2012 г. составил 107 млн. т. За 1 квартал 2013 г. глобальные поставки составили 22,4 млн. т (-2% к АППГ), таким образом, годовой итог будет несколько ниже прошлогоднего уровня.

Динамика мирового рынка сталеплавильного лома, млн. т

Показатели	2013 г. (оценка)	2012 г.	2011 г.
Потребление	570	570	570
Собственный (оборотный) лом	205	200	200
Внутристрановые поставки	370	370	370
Глобальные поставки	100	106,6	109

Оценка потребления и торговли по ведущим игрокам

Евросоюз остается крупнейшим глобальным потребителем лома. В 2012 г. его использование, в связи со спадом производства стали (-5%), сократилось на 6%, до 94,1 млн. т. Крупнейшими потребителями остаются Италия - 20,84 млн. т (-6% к 2011 г.) и Германия - 19,15 млн. т (-3%).

В текущем году объем потребления лома в ЕС составит порядка 92-93 млн. т. Годовой экспорт, за 1 полугодие уже сократившийся более чем на 21%, прогнозируется на уровне 16-17 млн. т. В минувшем году крупнейшим экспортером в ЕС была Великобритания, поставившая почти 5,2 млн. т лома, а основным покупателем - Турция, импорт которого из Евросоюза составил 11,05 млн. т. В текущем году отмечается снижение поставок как в Турцию, так и в Индию - на 41% (до 866 тыс. т в 1 полугодии).

В США потребление лома в 2012 г. выросло на 9%, почти до 62 млн. т, при росте выплавки стали на 3%. В текущем году, с учетом данных за 1 полугодие (-8,7%, до 26,1 млн. т) использование лома составит всего 52-53 млн. т, экспорт - 19 млн. т. В текущем году отмечается трехзначное увеличение экспорта во Вьетнам и Индонезию, в то же время, двузначное сокращение поставок в Тайвань, Китай, Южную Корею и Индию.

В Японии спад производства стали в 2012 г. всего на 0,3% сопровождался снижением использования лома почти на 5%, до 35,5 млн. т. В текущем году его потребление, очевидно, несколько вырастет и составит 36 млн. т. Экспорт - порядка 9,5 млн. т (+12%). В текущем году растет экспорт лома в Южную Корею и Вьетнам, и падают отгрузки в Китай.

Динамика мирового экспорта лома, млн. т

2013 г. (оценка)	2012 г.	2011 г.	2010 г.
100	106,6	109	105

В Турции потребление лома в 2012 г. установило новый рекорд - 32,4 млн. т (+5% к 2011 г.) при соответствующем росте стального производства. В текущем году, вместе с падением выплавки стали (-5% оценочно по итогам года) снижается и использование лома. За 1 полугодие оно сократилось на 7,9% до 15,1 млн. т, за 2013 г. общий объем составит

31 млн. т. Внешние закупки лома в Турции, крупнейшего импортером этого сырья, в первом полугодии упали на 18,2% до 9,273 млн. т (в т. ч., из ЕС - 4,56 млн. т, из США - 2,73 млн. т), и по итогам года составят 19 млн. т.

Снижение импорта отчасти компенсируется растущей в стране разделькой судов на лом. Турция в среднесрочной перспективе надеется сократить свою беспрецедентную зависимость от импорта, увеличив поставки судового лома, а также внутренний ломосбор в связи с ростом металлоемкости экономики.

Прогноз поставок по крупнейшим экспортерам лома, млн. т

Страны	2013 г.	2012 г.
США	19	21,4
ЕС	17	19,21
Япония	9,5	8,46
Россия	3,5	4,4

Южная Корея в 2012 г. была вторым крупнейшим нетто-импортером (10 млн. т) лома в мире после Турции. Однако в текущем году объем импорта, как ожидается, сократится - до 9,5 млн. т (-6%). В то же время, потребление стального лома стране должно вырасти до 33 млн. т, несмотря на 5,3% падение производства стали в стране.

Индия в 2012/2013 фингоду нарастила импорт до 8,7 млн. т (на 77%). Из-за закрытия ряда рудников и возникшего дефицита рудного сырья местные металлурги вынуждены были увеличить импорт лома. Это, в свою очередь, привело к протестам производителей DRI, часть из которых были вынуждены закрыться из-за переориентации многих заводов на лом. В результате на импорт лома была введена таможенная пошлина в 2,5%. Еще более сильным ударом по импорту стало снижение курса рупии к доллару США. В 1 полугодии импорт лома уже сократился на 19,4% до 3,46 млн. т, причем за апрель-июнь закуплено всего 1,3 млн. т, а в августе - только 356 тыс. т. Очевидно, по итогам года вернется к "обычному" для страны уровню - 7 млн. т.

Прогноз поставок по крупнейшим импортерам лома, млн. т

Страны	2013 г.	2012 г.
Турция	19	22,41
Южная Корея	9,5	10,13
Индия	8	8,18
Китай	4,8	4,97
Тайвань	4,5-4,7	4,96

Другие импортеры

Тайвань в 2013 г., по предварительным оценкам, снизит импорт лома до 4,5-4,7 млн. т - несмотря на ожидаемый рост выплавки стали на 6-7%. Таиланд сократит импорт лома до менее чем 1 млн. т, почти вдвое к уровню 2012 г. Египет, как ожидается, увеличит импорт лома до 3 млн. т, Индонезия - до 2,5 млн. т, Малайзия - до 2 млн. т.

Регион АСЕАН является одним из потенциально быстрорастущих потребителей лома в мире. Сегодня его потребность в импорте уже составляет 8-9 млн. т в год, при этом большинство стран наращивают сталеплавильные мощности, которые в 2013 г. оцениваются в 39,4 млн. т, а уже в следующем году вырастут на 6-7 млн. т. Растет и производство в ДСП, в частности, активно вводит электропечи Вьетнам. АСЕАН - третий по величине нетто-импортер лома в мире, порядка 7 млн. т в 2012 г. Все страны блока, кроме Филиппин и Сингапура, являются нетто-импортерами. Основная часть поставок идет из США, Австралии и ЕС. (Георгий Карпенко, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины_СНГ_мира/))

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

ЦЕНЫ

ЛОМ НЕРЖАВЕЮЩЕЙ СТАЛИ 7-11 ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА ВЫРОС В ЦЕНЕ

Предложения британского лома нержавеющей стали 18/8 выросли за неделю 7-11 октября до 750-760 фунтов стерлингов (\$1196-1212) за 1 т по сравнению с 740-760 фунтов стерлингов (\$1180-1212) за 1 т неделей ранее из-за дефицита материала на рынке. Такая ситуация возникла в связи сокращением стального производства, заявляют участники рынка. В то же время рынок хромовых брикетов сдал позиции из-за высокого уровня складских запасов материала у торговцев. Цена на материал 12-13% составила 210-220 фунтов стерлингов (\$335-351) за 1 т, то есть на 10-20 фунтов стерлингов (\$16-32) за 1 т меньше, чем неделей ранее. Материал 16-17% также подешевел на 60-70 фунтов стерлингов (\$96-112) до 220-240 фунтов стерлингов (\$351-383) за 1 т. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины_СНГ_мира/))

США

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА ЛОМ В СЕРЕДИНЕ ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА НЕ ИЗМЕНИЛИСЬ

Как сообщает Yieh.com, средние цены на американский лом H1 по состоянию на 15 октября составили \$334,17/т, что осталось неизменным по сравнению с предыдущей неделей 7-11 октября. Кстати, цены на этот сорт лома остаются неизменными уже пятую неделю подряд. В частности, цены на лом в Питтсбурге были на уровне \$339,5/т, цены на лом в Чикаго - \$344,5/т, в Филадельфии - \$318,5/т. За этот же отчетный период цены на лом H1 были неизменными или на уровне \$284,17/т в Нью-Йорке, Хьюстоне и Бостоне. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины_СНГ_мира/))

ЛОМ НЕРЖАВЕЮЩЕЙ СТАЛИ В СЕРЕДИНЕ ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА УПАЛ В ЦЕНЕ

Трейдерам на американском рынке лома нержавеющей стали считают, что наплыв китайского импорта способствовал снижению цен на материал местного производства. По их данным брикетированный лом 316 подешевел до \$1860-1920/т по сравнению с \$1900-1975/т ранее, брикеты 304 упали в цене с \$1400-1475 до \$1380-1425/т, а стружка 304 - до \$1210-1260/т по сравнению с \$1250-1300/т ранее. Трейдера объясняют снижение цен, в том числе, и удешевлением никеля. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины_СНГ_мира/))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

КАЗАХСТАН**В КАРАГАНДЕ ОТКРЫТО ПРОИЗВОДСТВО СТАЛЬНЫХ КАНАТОВ**

В Караганде открыт новый завод по выпуску стальных канатов. Инвестор - ТОО "Kaz-metiz", проектная мощность предприятия - 5000 т металлопродукции, сообщает пресс-служба акимата Карагандинской области. Специализация завода - производство канатов для горнодобывающей и металлургической промышленности, энергетического и строительного сектора. Рынок сбыта - Казахстан, Россия, Узбекистан. Выход предприятия на проектную мощность запланирован на 2017 г. (Металлсервис/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**НОВОСТИ КОМПАНИЙ****ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ-МЕТИЗ» РАСШИРЯЕТ ГЕОГРАФИЮ ПОСТАВОК ГИБКИХ УПОРОВ**

Группа предприятий "Северсталь-метиз" (входит в ОАО "Северсталь") произвела и направила клиенту 19 т гибких упоров (22x150), которые будут использованы при строительстве развязки автодороги М10 на участке Пушкино - Колпино. Новый объект инфраструктуры - современная многоуровневая развязка - решит вопрос транспортной доступности для жителей масштабного жилого комплекса "Славянка" в Пушкинском районе Санкт-Петербурга. Поставки на этот и другие инфраструктурные объекты стали возможны, благодаря реализации инвестиционного проекта в компании, по итогам которого "Северсталь-метиз" стал первым отечественным производителем гибких упоров.

В конце сентября "Северсталь-метиз" обсудил с партнерами и коллегами будущее гибких упоров на отечественном рынке в рамках конференции "Развитие крепежа для мостового и дорожного строительства", где представил презентацию "Перспективы развития приварного крепежа в РФ". "Гибкие упоры - один из самых перспективных видов продукции "Северсталь-метиза". Благодаря установке необходимого оборудования, уже отлаженной технологии, пройденной сертификации, гарантирующей наше качество, мы готовы сегодня участвовать в самых сложных проектах с применением упоров, в том числе осваивая новые типоразмеры специально под эти проекты", - комментирует Александр Шевелев, генеральный директор "Северсталь-метиза". ([Severstalmetiz.com/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ-МЕТИЗ» ПРОДОЛЖАЕТ ПОСТАВКИ ДЛЯ СТРОИТЕЛЬСТВА ИНФРАСТРУКТУРНЫХ ОБЪЕКТОВ

Группа предприятий "Северсталь-метиз" (входит в ОАО "Северсталь") поставила канаты для пешеходных висячих мостов в Смоленске и Старом Осколе. Мосты уже открыты для движения. Канаты для моста через реку Днепр в Смоленске были изготовлены итальянской дочерней компанией группы "Северсталь-Метиз" - Redaelli. Для сооружения потребовалось четыре каната (диаметром 62,0 мм). Изделия были предварительно вытянуты и заделаны специальными цилиндрическими муфтами - этот вид заделки обусловлен техническими особенностями анкерной плиты моста, длина которого составляет 151 м. Навеску канатов осуществляла подрядная организация. Техническую поддержку и сопровождение клиента от момента переговоров до поставки готовых изделий осуществляла российская инжиниринговая группа "Северсталь-метиза".

Вторым успешным проектом осени стал подвесной пешеходный мост в Старом Осколе, для которого также в Италии были изготовлены шесть канатов диаметром 32,0 мм с регулируемыми и фиксируемыми муфтами. Мост был построен на территории одного из предприятий города. "Сегодня технический потенциал, опыт и наработки всей нашей группы таковы, что мы можем участвовать как в небольших проектах, аналогичных строительству моста в Старом Осколе, так и в масштабных проектах, реализуемых в сложных ландшафтно-природных условиях, к примеру в Скандинавии", - комментирует генеральный директор "Северсталь-метиза" Александр Шевелев. В 2013 г. итальянская Redaelli реализовала два крупных проекта по возведению вантовых мостов в Норвегии. Висячий мост - мост, в котором основная несущая конструкция выполнена из гибких элементов (кабелей, канатов, цепей и др.), работающих на растяжение, а проезжая (пешеходная, если мост только пешеходный) часть подвешена. Иногда называется также подвесным. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ООО «СТАЛЬТРАНС» УВЕЛИЧИВАЕТ ОБЪЕМЫ ПРОДАЖ МЕТИЗНОЙ ПРОДУКЦИИ

28 сентября компания «Стальтранс» (Ревда, Свердловская обл.) отметила 13 день рождения. За это время компания вошла в 10-ку лучших металлоторговцев в разделе "Метизы" по версии журнала "Металлоснабжение и сбыт", занимает 5 место в рейтинге "Росметиз" и стала 1-й в рейтинге крупнейших металлоторговых компаний Урало-Сибирского региона по версии АЦ "Эксперт-Урал".

За этот год: компания открыла новый филиал в Волгограде, тем самым обеспечивая свое присутствие уже в четырех городах России: Ревда; Екатеринбург, Иркутск, Волгоград; на 39,1% увеличила объемы продаж метизной продукции; в два раза увеличила объем продаж в филиале Иркутска. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ**ЦЕНЫ****BAOSHAN IRON & STEEL (BAOSTEEL)****УДЕРЖИВАЕТ ЦЕНЫ НА ПРОВОЛОКУ ДЛЯ ПОСТАВОК В НОЯБРЕ 2013 ГОДА**

Китайская металлургическая компания Baosteel приняла решение не менять цены на стальную проволоку. Об этом сообщает Yieh.Corp. Речь, в частности, идет о стоимости продукции для поставок в ноябре. Компания Baoshan Iron & Steel в январе-июне по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила чистую прибыль на 61%. Прибыль Baosteel в указанный период составила 3,7 млрд. юаней (\$604,47 млн.). При этом рыночные аналитики прогнозировали, что прибыль холдинга будет составлять 3,46 млрд. юаней. Baosteel повысила цены на стальную продукцию для поставок в сентябре. Стоимость прокатной продукции увеличилась на 120-150 юаней/т. Китайская компания Baosteel входит в число лидеров мирового стального рынка. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

УКРАИНА**ПАО «КОНДРАТЬЕВСКИЙ ОГНЕУПОРНЫЙ ЗАВОД» СМЕНИЛО ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА**

Наблюдательный совет Кондратьевского огнеупорного завода (пос. Алексеево-Дружковка, Донецкая обл.) 26 сентября освободил от обязанностей генерального директора Игоря Остапенко, назначив вместо него Романа Рыбинцева. Об этом говорится в сообщении предприятия. Оба они акциями предприятия не владеют. Рыбинцев избран на два года. Ранее он занимал должность директора по экономике и финансам предприятия.

25 июля Кондратьевский огнеупорный завод приостановил работу из-за отсутствия заказов. 2012 г. Кондратьевский огнеупорный завод, согласно международным стандартам финансовой отчетности, закончил с убытком 20,386 млн. грн., в 2012 г. завод получил чистый доход 131,725 млн. грн. Кондратьевский огнеупорный завод производит алюмосиликатные изделия для сталеразливочных производств, он также является монополистом по производству муллитокорундовых плит для бесстопорной разливки стали. 99,48% акций завода принадлежит закрытому недиверсифицированному венчурному корпоративному инвестиционному фонду "Дженерал Инвестмент Ресурсес" (Донецк). (Українськи новини/[Металл України, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**ООО «ОГНЕУПОР» РЕАЛИЗОВАЛО НОВЫЙ ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПРОЕКТ**

Генеральный директор ОАО "ММК" Борис Дубровский сегодня провел выездное рабочее совещание в ООО "Огнеупор" - дочернем предприятии ОАО "ММК". Здесь завершено строительство участка по производству бетонных смесей, используемых для изготовления огнеупорных бетонов для сталеплавильных цехов комбината. Совместно с руководством ОАО "ММК" реализована программа модернизации огнеупорного производства, в рамках которой в цехе магнетитно-доломитовых огнеупоров построена новая производственная линия, оснащенная высокотехнологичным смесительным и весо-дозировочным оборудованием германской фирмы "EIRICH". Генеральным подрядчиком строительства выступило ОАО "Прокатмонтаж".

«Новая производственная линия полностью обеспечит потребности ММК в данном виде продукции, - подчеркнул генеральный директор ОАО "ММК" Борис Дубровский. - Прежде бетонные смеси приобретались у сторонних поставщиков. С вводом нового оборудования смеси, производимые ООО "Огнеупор", будут полностью соответствовать всем предъявляемым требованиям по качеству и будут вполне конкурентоспособны по цене». Производительность новой линии - до 11 тыс. т бетонных смесей в год. Реализация этого проекта позволит снизить себестоимость бетонных изделий для сталеплавильных цехов ОАО "ММК" и увеличить объем производства продукции. Прогнозируемый рост производства огнеупорных бетонов в 2014 г. составит 83 %.

«Это - самый крупный инвестиционный проект, реализованный на нашем предприятии в последние годы, - отмечает директор ООО "Огнеупор" Олег Зудилин. - Но мы не намерены останавливаться на достигнутом - планируем расширить сортамент и рынки сбыта огнеупорной продукции. Уже сегодня идет освоение производства нового для ООО "Огнеупор" вида продукции - высокоглиноземистой бетой смеси для футеровки арматурного слоя промежуточных ковшей в кислородно-конвертерном цехе». (Металлоснабжение и сбыт/[Металл України, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ПРОКАТ, СТАЛЬ, ЧУГУН**УКРАИНА****СТАТИСТИКА****В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО ЧУГУНА УПАЛО**

В сентябре производство чугуна в Украине уменьшилось на 7,8%, или на 207 тыс. т по сравнению с августом - до 2442 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные объединения предприятий "Металлургпром". В январе-сентябре по сравнению с январем-сентябром 2012 г. производство чугуна в стране увеличилось на 2,5%, или на 534 тыс. т до 21897 тыс. т. В августе производство чугуна в стране увеличилось на 7%, или на 174 тыс. т по сравнению с июлем - до 2649 тыс. В 2012 г. по сравнению с 2011 г. производство чугуна уменьшилось на 1,3%, или на 370 тыс. т до 28 513 тыс. т. (Українськи новини/[Металл України, СНГ, мира](#))

В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА МЕТАЛЛУРГИ СОКРАТИЛИ СРЕДНЕСУТОЧНОЕ ПРОИЗВОДСТВО ПРОКАТА

За 14 суток октября металлургические предприятия Украины сократили среднесуточное производство общего проката по сравнению со средним показателем сентября на 7,1% до 72,1 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные ОП "Металлургпром". Среднесуточное производство чугуна в этот период сократилось на 8,4% до 74,6 тыс. т, стали - на 10,9% до 79,9 тыс. т. «Снижение уровня производства обусловлено низким спросом на металл. В этих условиях на металлургических предприятиях проводятся многочисленные капитальные и планово-предупредительные ремонты основных агрегатов», - сообщает объединение. (Ugmk.info/[Металл України, СНГ, мира](#))

В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТИРОВАНО ЧУГУНА \$62 МЛН.

В сентябре Украина экспортировала чугуна на \$62,01 млн., импорт составил \$0,76 млн. Об этом свидетельствуют данные Министерства доходов и сборов. Одним из основных импортеров чугуна в сентябре стали США (\$33,62 млн.). В январе-сентябре Украина экспортировала чугуна на \$559,52 млн., в то время как импорт составил в январе-сентябре \$4,19 млн. В августе Украина экспортировала чугуна на \$76,69 млн., импорт составил \$0,16 млн. (МинПром/[Металл України, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**ПАО «АЗОВСТАЛЬ» ЗАВЕРШИЛО ИСПЫТАНИЯ ПРОКАТА ШИРИНОЙ ДО 3300 ММ**

Меткомбинат "Азовсталь" освоил выпуск металлопроката номинальной шириной до 3300 мм в толщинах менее 14 мм, сообщает пресс-служба "Метинвеста". "Толстолистовой цех предприятия впервые прокатал листы такого профиля. До сих пор максимальная ширина азовстальского проката толщиной менее 14 мм не превышала 3200 мм", говорится в сообщении. "Сейчас штрипсовый прокат 8-20x3200-3300 мм востребован на рынках дальнего зарубежья. Многие трубные заводы заказывают крупные партии широкого металлопроката" - отметил генеральный директор "Азовстали" Энвер Цкитишвили. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ПАО «АРСЕЛОРМИТТАЛ КРИВОЙ РОГ» (АМКР) ОТКАЗЫВАЕТСЯ ОТ МАРТЕНОВСКОГО ПРОИЗВОДСТВА

Мартеновский способ производства стали был изобретен еще в 1864 г. и давно изжил себя с технологической точки зрения, тем не менее, отказаться от него под силу не всем украинским предприятиям. В частности, на когда-то самом передовом в техническом плане меткомбинате страны "Криворожсталь" в очередной раз отложили закрытие мартеновского производства, перенеся долгожданную дату теперь уже на конец 2014 г.

При покупке "Криворожстали" на нового собственника возлагался ряд инвестиционных обязательств, среди которых значилось и закрытие мартенов. Причем, это был один из достаточно важных пунктов договоренностей, так как мартеновское производство является наиболее энергоемким, затратным и экологически вредным на предприятии. Однако с выполнением данного обязательства теперь уже ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" пока не торопится. В настоящее время, помимо АМКР, мартеновское производство используется еще на двух меткомбинатах в Украине - ММК им. Ильича и "Запорожстали". Остальные же предприятия сменили устаревший способ выплавки стали в мартенах на более эффективные: кислородно-конвертерный или электроплавильный.

В принципе, и в мартеновском цехе АМКР сегодня в эксплуатации находится лишь двухванный сталеплавильный агрегат ДСПА-6, на котором производится свыше миллиона т стали в год. Четвертая печь была остановлена еще в 2011г. после пуска машины непрерывного литья заготовок (МНЛЗ). Тем не менее, дату полного отказа от мартеновского производства на предприятии снова перенесли. Аргументируют это тем, что на вторую половину 2014 г. запланировано строительство новой газоочистной установки конвертера № 5. Так вот, для того, чтобы на период 120-дневной остановки конвертера объемы производства остались на прежнем уровне, необходима полноценная работа всех имеющихся на комбинате мощностей для выплавки стали. Поэтому в сентябре дату вывода из эксплуатации ДСПА-6 и полной остановки мартеновского цеха перенесли на конец 2014 г. (ранее заявляли о конце 2013 г.).

Теперь главное - начать вовремя строительство газоочистки на пятом конвертере. Начнется это во второй половине 2014 г. или 2015 г. - вопрос времени и обстоятельств, однако закрытие мартена - факт неизбежный. Рано или поздно это все-таки произойдет. И тогда, помимо экологической составляющей, а это сокращение вредных выбросов в атмосферу в три с половиной раза, значительно снизятся затраты на природный газ, кислород и воду, а также на огнеупорные материалы. Кроме того, согласно нормам расхода металлошихты, выход годного металла в конвертерном цехе увеличится по сравнению с мартеновским на 5-6%. Ну а разница в производительности между конвертерами и ДСПА-6 обеспечит выполнение бизнес-плана по выплавке стали на уровне 6,6 млн. т в год и без мартеновского цеха.

Ситуация на мировом рынке стали сейчас достаточно сложная. Только повышая конкурентоспособность, можно уверенно чувствовать себя в сложившихся условиях. А для АМКР закрытие мартеновского производства - один из важнейших шагов предприятия в данном направлении. Впрочем, для снижения уровня затрат на всех переделах и повышения качества выпускаемой продукции на комбинате внедряется ряд других не менее важных мероприятий по модернизации. Это и приобретение оборудования по переработке лома в копровом цехе, и реализация в огнеупорно-известковом цехе проекта по снижению расхода природного газа на производство извести за счет применения оборудования с использованием альтернативного биологического топлива. Одна из вращающихся печей в огнеупорно-известковом цехе будет переоборудована уже в этом году, оставшиеся пять - до 2017 г. включительно согласно графику. Снижать потребление природного газа вынуждает, прежде всего, слишком высокая по сравнению с соседними странами цена на него. В частности, российские меткомбинаты платят за газ практически в 3 раза меньше, чем украинские.

Также на предприятии ведется ряд работ, которые позволят комбинату в будущем производить необходимый объем стали только силами конвертерного цеха. Для увеличения выплавки жидкой стали в конвертерах разрабатываются такие организационно-технические мероприятия, как сокращение внеплановых простоев, снижение времени на горячие ремонты, увеличение срока эксплуатации конвертеров за счет повышения стойкости их футеровки. Для этого приобретает дополнительное оборудование. Во втором квартале 2014 г. будет введена в действие контейнерная экспресс-лаборатория для первого блока, которая позволит снизить цикл плавки конвертера. А в разливочном отделении конвертерного цеха будет установлен новый разливочный кран грузоподъемностью 225 т.

Ведутся подготовительные работы по модернизации существующих газоочисток всех шести конвертеров, что позволит значительно снизить выбросы вредных веществ в атмосферу. Первыми в 2014-2016 гг. будут построены новые газоочистные установки для конвертеров №4, 5 и 6. Также на предприятии планируют дополнительно внедрять мощности по производству кислорода, что даст возможность интенсифицировать конвертерный процесс. Среди перспективных направлений развития предприятия значится и полный переход от технологии разлива стали в изложницы к использованию МНЛЗ. Это позволит сократить затраты, устранить промежуточные производственные переделы, не расходовать чугун на изготовление изложниц и в целом избавиться от одного из самых грязных производств на комбинате.

Выгоды от пуска первой МНЛЗ уже ощутимы. Благодаря ее работе предприятие уже сейчас ежегодно производит свыше 1 млн. т стали, экономя при этом на 1 т выпускаемой готовой продукции \$20-30 (если сравнивать с разливкой стали в изложницы). В настоящее время первая МНЛЗ обеспечивает заготовкой два проволочных стана: 6-й мелко-соротно-проволочный и 1-й проволочный. Строительство второй МНЛЗ обеспечит литой заготовкой мелкосортные станы. В связи с модернизацией производства во второй половине 2014 г. будет остановлена работа и закрыты не только мартеновский цех АМКР, но и блюминг №1, а также один из участков кислородного производства. Все это повлечет за собой высвобождение свыше 500 сотрудников. Однако на меткомбинате планируют трудоустроить всех работников закрываемых подразделений. Часть высококвалифицированного персонала (машинисты кранов, разлишники, ковшевые, огнеупорщики) переведут на аналогичные должности в конвертерном цехе. Для работников других специальностей разработана программа переобучения, направленная на их переквалификацию для дальнейшего перевода в центральный департамент по содержанию и ремонтам. Переводы работников планируют начать во второй половине 2014 г., после окончания переобучения. ([Rusmet/Металл Украины, СНГ, мира](http://Rusmet/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ПАО «АРСЕЛОРМИТТАЛ КРИВОЙ РОГ» (АМКР) СОКРАТИЛО ВЫПЛАВКУ СТАЛИ

В сентябре ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" сократило производство стали на 3,5% по сравнению с сентябрем 2012 г. - до 533,7 тыс. т. Всего за январь-сентябрь выплавка стали на комбинате снизилась на 0,06% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года - до 4,763 млн. т, сообщили в компании. Выпуск чугуна в сентябре вырос на 2,5% к сентябрю прошлого года - до 492,1 тыс. т, а за 9 месяцев - снизился на 0,6% к АППГ - до 4,146 млн. т. АМКР в сентябре снизил производство проката на 3,2% к АППГ - до 476,5 тыс. т, однако нарастил на 3,08% за январь-сентябрь. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ПАО «АРСЕЛОРМИТТАЛ КРИВОЙ РОГ» (АМКР) ЗАВЕРШИЛО КАПИТАЛЬНЫЙ РЕМОНТ ПОТОКА ВОЗВРАТА №2 АГЛОМЕРАЦИОННОГО ЦЕХА №1

Меткомбинат "АрселорМиттал Кривой Рог" инвестировал около 6 млн. грн. на проведение капитального ремонта потока возврата №2 агломерационного цеха №1 аглодоменного департамента. В производственном процессе поток возврата обеспечивает транспортировку просыпи, пыли и мелочи агломерата от агломашин до барабана тушения горячего возврата. "Основным эффектом капитального ремонта потока возврата №2 стало восстановление его проектной производительности (300 т агломерата в час) и обеспечение его безаварийной работы в течение следующего межремонтного периода. Плановый капитальный ремонт был начат 22 июля, и 11 октября поток возврата №2 аглоцеха №1 пущен в эксплуатацию", - говорится в пресс-релизе.

В ходе капитального ремонта была произведена замена опорных балок под став пластинчатого конвейера, самого става конвейера, его цепи, кронштейнов, привода и натяжной станции. Проведены ремонт механизмов барабана тушения, замена теплостойкой ленты конвейера ПС-1-4, опорных и упорных роликов. Также на конвейерах и перегружающем конвейере полностью заменены оградительная техника и устройства аварийных блокировок сигнализации.

Кроме того, изменены конструкция и место расположения натяжной станции конвейера, которая раньше находилась под землей. Вынос натяжной станции на поверхность позволит продлить срок ее эксплуатации, улучшит ее работоспособность, облегчит обслуживание и условия труда работников. На бункерах возврата заменены тарельчатые питатели, установлены новые редукторы, укреплены строительные конструкции. В ходе ремонта потока возврата №2 объем бункеров был увеличен с 59,2 куб. м до 90 куб. м, что позволит обеспечить дополнительный технологический запас возврата. В процессе футеровки барабанов тушения и бункеров были применены новые материалы - биметаллические листы, имеющие более высокие механические характеристики и прочность. Это позволит увеличить срок эксплуатации футеровки до года (ранее межфутеровочный период составлял 1 месяц). В ходе капитального ремонта также отремонтированы и модернизированы системы аспирации и гидроудаления. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ПАО «ДНЕПРОВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ ИМ. ДЗЕРЖИНСКОГО» (ДМКД) УСКОРИЛО РЕКОНСТРУКЦИЮ СОРТОПРОКАТНОГО СТАНА

ПАО "Днепропетровский металлургический комбинат им. Дзержинского" (Днепродзержинск Днепропетровской обл.), входящее в корпорацию "Индустриальный союз Донбасса" (ИСД, Донецк), завершает строительные работы и передает под монтаж и наладку линии проволочного стана, при этом срок реконструкции сокращен на полгода благодаря найденному специалистами предприятия техническому решению. Как сообщается в информации предприятия, до момента завершения реконструкции сортопрокатного цеха остаются считанные месяцы.

"Благодаря заместителю главного энергетика комбината Юрию Волошину, реконструируя стан, мы существенно сэкономили самый важный ресурс - время. За пять месяцев в действующем цехе мы смогли выполнить ту работу, которую должны были производить при полной остановке стана. До этого около полугода специалисты комбината не могли найти способ реконструировать линию катанки при работающем цехе. По всем прогнозам, монтаж оборудования был возможен только в остановочный период", - констатирует помощник начальника управления капитального строительства по реконструкции прокатного производства Эдуард Салацинский, слова которого приводятся в информации предприятия. При этом он добавил, что в марте Ю. Волошин предложил свой способ, при котором монтаж оборудования можно было осуществлять при действующем стане, к которому и прибегло предприятие.

В свою очередь заместитель главного энергетика пояснил, что до определенного момента существующий стан продолжал работать в то время, когда новый только строили. Поэтому кабельный тель, обеспечивающий непрерывную работу старого стана, демонтировать было нельзя. Необходимо было оставить под напряжением все высоковольтные и низковольтные кабели и найти способ, при котором кабельный тель не мешал бы строительству фундаментов.

"Рассматривалось много вариантов, но их реализация была сложной и требовала больших капиталовложений. На совместном совещании со специалистами цеха и специалистами подрядной организации мною был предложен нестандартный вариант решения данной проблемы, а именно сместить кабели под одну стенку теля и засыпать песком. Решение, казалось бы, простое, но риск очень большой: даже при перемещении кабелей мог выйти из строя, что привело бы к остановке стана. После оценки рисков, связанных с перемещением кабелей, был разработан ряд мероприятий, направленных на их снижение, выставлен ремонтный персонал для быстрого восстановления поврежденных кабелей. Но все прошло благополучно. Таким образом, мы дали возможность беспрепятственно работать строителям, и как следствие, существенно сэкономили время", - сказал Ю. Волошин.

ДМК им. Дзержинского остановил на более чем полугодовую реконструкцию стан-350 компании "Скэт" в стан 400/200 в сортопрокатном цехе предприятия. Стан после 45-летней эксплуатации остановлен на реконструкцию 19 июля. График остановочного периода и получения первой продукции после остановки предусматривает 225 суток: первая продукция будет выходить со стана-200 - это линия, так называемая бунтовая, и через 127 суток (по предварительному графику) после пуска и получения первой продукции будет пущен стан-400 - это линия сортовая.

Сметная документация реконструкции стана датирована 2007 г. Учитывая изменения, произошедшие с тех пор, со всем оборудованием и инфраструктурой, сумма инвестиций ожидается на уровне \$170-180 млн. Работники предприятия проходят обучение на базе Магнитогорского меткомбината, где работает такой же стан. Часть сотрудников обучат в Италии в компании Danieli. Плановая производительность первой очереди агрегата при полном освоении составит порядка 950 тыс. т продукции (в различном сортamente), с достижением в перспективе общей производительности около 1,5 млн. т. ДМК им. Дзержинского специализируется на производстве чугуна, стали, проката и товаров народного потребления. ([Интерфакс-Украина/Металл Украины, СНГ, мира](http://Интерфакс-Украина/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

В ОАО «ЗАПОРОЖСТАЛЬ» СОЗДАН НОВЫЙ ЦЕХ МЕТАЛЛОИЗДЕЛИЙ

В производственной структуре МК "Запорожсталь" начал работу новый цех - цех металлоизделий (ЦМИ). Формирование нового цеха является следствием реализации стратегии Метинвеста по повышению эффективности производства и созданию новых рабочих мест в регионе присутствия предприятий группы.

Основная производственная задача нового цеха металлоизделий - увеличение объемов производства продуктов глубокого передела комбината. "Мы непрерывно совершенствуем и модернизируем производство, делаем его более эффективным и одновременно создаем новые рабочие места, обеспечивая людей стабильной заработной платой и полным социальным пакетом. В результате формирования нового цеха металлоизделий создано порядка семидесяти рабочих мест", - отметил генеральный директор МК "Запорожсталь" Ростислав Шурма. Технические возможности и установленное оборудование цеха металлоизделий позволяют ежемесячно производить из листовой продукции комбината продукт с высокой добавочной рыночной стоимостью - порядка 1200 т просечно-вытяжного листа толщиной от 2 до 6 мм; порядка 300 т гнутых профилей стандартных и нестандартных размеров; 1500 т горячекатаного и холоднокатаного мерного листа толщиной от 0,8 до 8 мм. (Zaporizhstal.com/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины_СНГ_мира))

КОМПАНИЯ «ИНТЕРПАЙП СТАЛЬ»

НАЧНЕТ ПРОДАВАТЬ НЕПРЕРЫВНОЛИТУЮ ЗАГОТОВКУ ВНЕШНИМ ПОТРЕБИТЕЛЯМ

Электросталеплавильный комплекс "Интерпайп Сталь" международной вертикально интегрированной трубно-копальной компании (ТКК) "Интерпайп" (Днепропетровск) начинает продажи стальной заготовки внешним потребителям, говорится в сообщении "Интерпайпа". Согласно пресс-релизу компании, на текущий момент уже отгружены пробные поставки заготовки колесной марки стали ER7 производителем железнодорожной продукции из Испании, Чехии и Германии, а также заготовка осевых марок стали EA1N и OC украинскому производителю железнодорожных осей. "Интерпайп Сталь" открыт в 2012 г., производит круглую непрерывнолитую заготовку трубных и колесных марок стали диаметром 150-470 мм. Сортамент включает в себя основные углеродистые и легированные марки стали для производства трубной продукции, в частности, стали классов X42 - X80 и от H40 до Q125, а также транспортные стали марок ER6, ER7, ER8, ER9 и аналогичных им. В настоящее время завод осваивает марки стали A350 LF2 и 42CrMo4 для производства фланцев и колец. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины_СНГ_мира))

АНАЛИЗ

РЫНОК ЛИСТОВОГО ПРОКАТА В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА

Сентябрь в сегменте плоского проката характеризовался незначительным понижением спроса, что металлоторговцы объясняют действием сезонного фактора. Согласно прогнозам, давление этого фактора в дальнейшем будет усиливаться, что может привести к удешевлению данной продукции.

Согласно данным маркетингового центра УГМК (Украинская горно-металлургическая компания), в сентябре потребление листовой стали увеличили машиностроительные предприятия, производители металлоконструкций, а также судостроители. В то же время, снизился спрос со стороны строительных предприятий, а также частного потребителя.

Анализируя ситуацию в потребляющих листовую сталь отраслях, следует отметить спад падение производства труб. По итогам девяти месяцев в Украине было выпущено 1,29 млн. т труб, что на 19,5% меньше показателя АППГ.

Негативно влияет на потребление листового проката отрицательная статистика работы вагоностроительных предприятий Украины. По итогам девяти месяцев выпуск грузовых вагонов сократилось на 38% по сравнению с АППГ до 19,4 тыс. ед. С серьезными проблемами со сбытом своей продукции столкнулись на Крюковском вагоностроительном заводе. В связи с этим, в январе-сентябре на предприятии было выпущено 5,260 тыс. грузовых вагонов, что на 34% меньше АППГ. В целом, ожидается, что выпуск грузовых вагонов по итогам года упадет в два раза до 6 тыс. единиц.

В сегменте энергетического машиностроения стоит выделить производство на мощностях харьковского "Электро-тяжмаша" турбогенератора, изготовленного в рамках проекта реконструкции энергоблока №1 Криворожской теплоэлектростанции. Общая стоимость проекта, завершить который планируется до конца года, оценивается на уровне 616 млн. грн. Кроме того, в прошлом месяце "Турбоатом" изготовил второй корпус конденсатора по заказу Калининской АЭС (Россия). Также в ушедшем месяце на предприятии были изготовлены ротор низкого давления и две диафрагмы низкого давления для проводящейся в настоящее время реконструкции Старобешевской ТЭС в Донецкой области.

В отношении сегмента металлургического машиностроения стоит отметить производство корпуса и опорного кольца для конвертера емкостью 300 т, проводящееся в настоящее время на мощностях "Азовмаша" для Бокарского меткомбината (Индия). Кроме того, предприятие до конца года изготовит и поставит для российской "Северстали" опорное кольцо и корпус конвертера емкостью 350 т. Как сообщают на предприятии, в настоящее время ежемесячный выпуск металлургического и кранового оборудования составляет около 1 тыс. т.

Что касается ситуации в судостроении, то стоит отметить сдачу в сентябре Херсонским судостроительным топливно-наливного судна типа "река-море" мальтийской компании SVL. Также в начале сентября предприятие сдало последний из трех танкеров проекта RST27, строившихся на мощностях предприятия для этого же заказчика. Что касается загрузки мощностей судостроительного завода "Залив", то в настоящее время предприятие обеспечено лишь судоремонтными заказами, тогда как портфель заказов на судостроительные работы у завода отсутствует.

Тенденции рынка

По словам заместителя генерального директора по коммерции УГМК Виталия Ключника, в сентябре наиболее востребованным на рынке был толстый лист толщиной от 6 мм, который в структуре продаж плоского проката компании занимает 89,9%. Этот показатель на 0,6% выше уровня августа. Менее востребованным по отношению к августу в сентябре был тонкий лист, толщиной 2-5,9 мм, на который пришлось 7,5%. Снижение по данному продукту составило 0,7% по отношению к августу. В то же время, на 0,2% по сравнению с августом увеличилось потребление холоднокатаного листа, который по итогам сентября занял 2% в общем объеме продаж листового проката УГМК.

Начальник отдела сбыта металлоторговой компании "Викант" Инна Пономарева, характеризуя ситуацию в сегменте, что, несмотря на сокращение количества крупных проектов, в сентябре отмечалась стабильность продаж данной продукции. По ее словам, существенного изменения объемов спроса по сравнению с августом не наблюдалось.

Что же касается ценовой ситуации на рынке листовой стали, то, по словам В. Ключника, после повышения цен на г/к продукцию в августе, в течение сентября цены на данный вид продукции не пересматривались.

"Стабильными также оставались цены на х/к продукцию. Следует также отметить, что в анализируемый период заметно повышение цен на оцинкованный прокат, а также рифленую сталь. Впрочем, изменения по данным продуктам были внесены отдельными участниками рынка, и не имели массового характера", - отметил топ-менеджер.

Согласно данным торговой площадки ugmk.info, в сентябре средняя стоимость листового проката на внутреннем рынке снизилась на 0,46% (32,98 грн.) до 7178 грн./т. По Киевскому региону снижение составило 0,4% (29,58 грн.) до 7369,53 грн./т. По Днепропетровскому региону плоский прокат подешевел на 0,89% (62,13 грн.) до 6938,4 грн./т. По Харьковскому региону снижение составило 0,1% (7,23 грн.) до 7226,8 грн./т.

Ценовые тенденции на рынке листового проката

	01.09.2013	01.10.2013		Изменение цены, %	Изменение цены, грн./т
		цена, грн.	цена, \$		
Киев	7399,11	7369,53	921,19	-0,40	-29,58
Холоднокатаный	7611,83	7558,09	944,76	-0,71	-53,74
Горячекатаный	6388,73	6341,33	792,67	-0,74	-47,40
Оцинкованный	8849,4	8889,4	1111,18	0,45	40,00
Рифленый	6806,27	6719,55	839,94	-1,27	-86,72
ПВЛ	7339,3	7339,3	917,41	0,00	0,00
Днепропетровск	7000,53	6938,4	867,30	-0,89	-62,13
Холоднокатаный	7127,74	7042,46	880,31	-1,20	-85,28
Горячекатаный	6132,73	6040,09	755,01	-1,51	-92,64
Оцинкованный	8405	8390	1048,75	-0,18	-15,00
Рифленый	6435,18	6317,45	789,68	-1,83	-117,73
ПВЛ	6902	6902	862,75	0,00	0,00
Харьков	7234,07	7226,84	903,36	-0,10	-7,23
Холоднокатаный	7454,25	7442,84	930,36	-0,15	-11,41
Горячекатаный	6195,06	6154,21	769,28	-0,66	-40,85
Оцинкованный	8683,5	8688,5	1086,06	0,06	5,00
Рифленый	6624,56	6602,33	825,29	-0,34	-22,23

Для анализа и ценового среза взяты оптовые прайсовые цены киевских ("Викант", "МД Групп", "Метинвест СМЦ", "Металл-Холдинг", АО "УГМК" (Киевский филиал), "Сталекс"), днепропетровских ("АВ Металл Групп", "Металлобазы Комэкс", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", АО "УГМК" (Днепропетровский филиал), "Викант", "МД Групп"), и харьковских металлоторговцев ("Металлобазы Комэкс (Харьков)", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", "РТК Трейд", АО "УГМК" (Харьковский филиал), "АВ Металл Групп", "Харьковметалл - 2"). Цены указаны в гривнах с учетом НДС. Электронные прайсы вышеуказанных компаний можно загрузить по адресу price.ugmk.info. С более детальной ценовой динамикой отдельно по каждой компании можно ознакомиться на index.ugmk.info.

Тендеры, проекты, перспективы

В сентябре, согласно информации портала о государственных закупках, были проведены такие тендеры на закупку листового проката:

Заказчик	Поставщик	Объем поставки, т	Сумма, млн. грн.
«ДТЭК Западэнерго»	ООО «ТД «Евромет», ПП «Веста»	18,76	0,25
«ДТЭК Днепроэнерго»	ООО «Метинвест СМЦ», ООО «ТД «Евромет»	85,7	0,55
«Одесские железные дороги»	ООО «Укрпромсервис-Юг»	70	0,79
«Одесские железные дороги»	ООО «Укрпромсервис-Юг»	49	0,69
«Львовуголь»	ООО «Промышленный регион»	-	1,1

Источник: Ugmk.info по данным портала о госзакупках и «Українськи новини».

Перспективными в разрезе потребления длинномерного проката могут быть следующие проекты:

Проект	Детали
Производство эскалаторов для московского метрополитена	В 1 кв. 2014 г. на мощностях Крюковского вагоностроительного завода начнутся поставки эскалаторов по заказу. Стоимость контракта не разглашается.
Производство конвертера для «Азовстали»	Согласно подписанному контракту, стоимость которого не разглашается, «Азовмаш» произведет и поставит в 1 кв. 2014 г. опорное кольцо и корпус конвертера емкостью 350 т.

Данные отарытых источников.

Как отметила И. Пономарева, в октябре ситуация кардинально не изменится по сравнению с сентябрем: объемы спроса, как и ценовые уровни не претерпят существенных изменений. Прогнозируя развитие ситуации в сегменте плоского проката до конца октября, В. Ключник отметил, что ценовые уровни по итогам месяца останутся неизменными. В тоже время, ожидается понижение спроса на данную продукцию ввиду сезонного сокращения потребления данной продукции. Помимо фактора сезонности, на снижение спроса на плоский прокат будет оказывать давление нехватка оборотных средств у покупателей, что может привести к снижению цен в ноябре-декабре. (Степан Добровольский, [Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

АНАЛИЗ

РЫНОК СОРТОВОГО ПРОКАТА В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА

Внутренний рынок длинномерного проката в настоящее время, характеризуется умеренной активностью со стороны конечных потребителей, что не позволяет металлоторговцам пойти на повышение цен. Кроме того, в условиях ограниченного спроса, а также повышенного уровня конкуренции, трейдеры вынуждены совершать закупки на склады, лишь пополняя запасы наиболее востребованных позиций.

Внутренний рынок

По данным маркетингового центра УГМК (Украинская горно-металлургическая компания) в сентябре потребление длинномерного проката увеличилось со стороны предприятий горно-металлургического комплекса, а также машиностроителей. В тоже время, падение наблюдалось со стороны частных потребителей, предприятий, производящих металлоконструкции, а также строительной отрасли.

Снижение потребления длинномерного проката со стороны строительства объясняется общей стагнацией сектора. По данным Госстата за восемь месяцев строительные предприятия сократили объемы работ по сравнению с АППГ на 15,1% до 33,889 млрд. грн. При этом, падение наблюдается практически по всем видам строительных работ. В частности, за отчетный период строительство нежилых зданий снизилось на 17,1% до 9,93 млрд. грн., инженерных сооружений - на 19,7% до 17,89 млрд. грн. Рост отмечался лишь по возведению жилых зданий, который составил 6,6% до 6,05 млрд. грн.

Как отметила начальник отдела сбыта металлоторговой компании "Викант" Инна Пономарева, по итогам сентября наблюдалось снижение потребления длинномерного проката. По ее словам, уровень спроса был ниже ожидаемого ранее металлоторговцами.

"Несмотря на некоторое снижение спроса, наиболее востребованной продукцией в сентябре остается арматура", - отметил заместитель генерального директора по коммерции УГМК Виталий Ключник, добавив, что в структуре продаж сортового проката компании в сентябре данная продукция заняла 33,1%, что на 3,7% меньше показателя августа. "Доля уголка в ушедшем месяце составила 31,4%, что на 1,1% ниже уровня августа. На третьем месте по востребованности остается швеллер, занимающий 25%. Спрос на данный вид продукции в сентябре увеличился на 1% по сравнению с августом", - подытожил топ-менеджер.

Что касается импортных поставок длинномерной продукции на украинский рынок, то И. Пономарева отметила, что наибольшее влияние они оказывают на сегменты уголков и кругов, в тех случаях, когда отечественные производители не успевают вовремя среагировать на появление на рынке более дешевых импортных предложений.

По словам В. Ключника, в ушедшем месяце продолжилась тенденция снижения цен на длинномерную продукцию. "Участники рынка снизили цены на большинство видов сортового и фасонного проката, среди которых арматура, катанка, круги, уголки, швеллера. В тоже время цены на квадраты и полосы были увеличены отдельными участниками рынка. По данным позициям повышение не превысило 1%", - отметил он.

Согласно данным торговой площадки ugmk.info, стоимость длинномерного проката в сентябре на вторичном рынке Украины снизилась на 0,19% (13,3 грн.) до 7293,2 грн./т. В частности, по Днепропетровскому региону цены понизились на 0,59% (41,98 грн.) до 7067,4 грн./т. По Харьковскому региону снижение составило 0,02% (1,62 грн.) до 7269,8 грн./т. В тоже время, по Киевскому региону наблюдалось повышение на 0,05% (3,71 грн.) до 7542 грн./т.

Ценовые тенденции на рынке сортового и фасонного проката

	01.09.2013	01.10.2013		Изменение цены, %	Изменение цены, грн./т
		цена, грн.	цена, \$		
Киев	7538,79	7542,5	942,81	0,05	3,71
Арматура	6674,11	6592,3	824,04	-1,23	-81,81
Балка	8680,57	8707,06	1088,38	0,31	26,49
Уголок	7368,82	7339,68	917,46	-0,40	-29,14
Швеллер	8078,37	8142,64	1017,83	0,80	64,27
Квадрат	7424,04	7465,19	933,15	0,55	41,15
Круг	6953,21	6940,94	867,62	-0,18	-12,27
Полоса	7592,39	7609,66	951,21	0,23	17,27
Днепропетровск	7109,46	7067,48	883,44	-0,59	-41,98
Арматура	6440,5	6239,42	779,93	-3,12	-201,08
Балка	8020,61	8088,05	1011,01	0,84	67,44
Уголок	6949,03	6878,16	859,77	-1,02	-70,87
Швеллер	7760,12	7703,8	962,98	-0,73	-56,32
Квадрат	7064,5	7092	886,50	0,39	27,50
Круг	6521,19	6421,19	802,65	-1,53	-100,00
Полоса	7010,24	7049,76	881,22	0,56	39,52
Харьков	7271,43	7269,81	908,73	-0,02	-1,62
Арматура	6692,7	6631,2	828,90	-0,92	-61,50
Балка	8215,5	8217,17	1027,15	0,02	1,67
Уголок	7126,04	7102,63	887,83	-0,33	-23,41
Швеллер	7768,44	7815,31	976,91	0,60	46,87
Квадрат	7334,27	7368,82	921,10	0,47	34,55
Круг	6811,39	6786,39	848,30	-0,37	-25,00
Полоса	6951,69	6967,13	870,89	0,22	15,44

Для анализа и ценового среза взяты оптовые прайсовые цены киевских ("Викант", "МД Групп", "Метинвест СМЦ", "Металл-Холдинг", АО "УГМК" (Киевский филиал), "Сталекс"), днепропетровских ("АВ Металл Групп", "Металлобазы Комэкс", "МетинвестСМЦ (Днепропетровск)", АО "УГМК" (Днепропетровский филиал), "Викант", "МД Групп"), и харьковских металлоторговцев ("Металлобазы Комэкс (Харьков)", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", "РТК Трейд", АО "УГМК" (Харьковский филиал), "АВ Металл Групп", "Харьковметалл - 2"). Цены в гривнах с НДС. Электронные прайсы компаний можно загрузить по адресу price.ugmk.info. С детальной ценовой динамикой по каждой компании можно ознакомиться на index.ugmk.info.

Тендеры, проекты, перспективы

Среди крупных проектов, стимулирующих потребление длинномерного проката, выделим строительство пассажирского терминала аэропорта "Одесса". В Киевской области возводится складской комплекс площадью 20 тыс. кв. м. Инвестиции в проект оцениваются на уровне 68 млн. грн.

Перспективными в разрезе потребления длинномерного проката могут быть следующие проекты:

Проект	Детали
Строительство железнодорожного терминала в Днепропетровске	Согласно плану реконструкции и развития ж/д вокзала, в Днепропетровске планируют построить ж/д терминал стоимостью 350 млн. грн.
Реконструкция дороги Киев-Чоп	Кабмин утвердил проект реконструкции участка автомобильной дороги Киев-Чоп в границах Житомирской обл. Длина участка – 22,332 км. Сметная стоимость проекта – 1,009 млрд. грн. Предусматривается, что реконструкция будет длиться 24 мес.
Строительство дороги Киев-Харьков-Довжанский	Кабмин одобрил рабочий проект строительства автомобильной дороги Киев-Харьков-Довжанский в обход г. Валки (Харьковская обл.). Общая протяженность участка – 11,865 км. Сметная стоимость – более 848,9 млн. грн.
Реконструкция дороги Мукачеве-Львов	До конца года планируется провести ремонт трех участков трассы. Общая стоимость ремонта – 15,529 млн. грн.
Строительство комплекса админзданий Высшего хозяйственного суда	Согласно сообщению Высшего хозяйственного суда. На строительство админзданий будет потрачено около 1,15 млрд. грн. Начало строительства запланировано на 2013 г. и продлится до 2019 г. Генподрядчиком выступит компания «ТММ».
Строительство жилого комплекса в Киеве	СК «Мисьжжитлобуд» планирует начать строительство нового ЖК площадью 45-50 тыс. кв. м в Голосеевском р-не столицы на начало 2014 г.

Данные открытых источников.

В сентябре, согласно информации портала о государственных закупках, были проведены такие тендеры на закупку длинномерной продукции:

Заказчик	Поставщик	Сумма, млн. грн.
«Лисичанскуголь»	ПП «Укрметаллопром»	18,9
КП «Горэлектротранс»	ООО НПП «Сталь-Монтаж-Хмельницкий»	2,02
Харьковское лесное хозяйство	ООО НПП «Сталь-Монтаж-Хмельницкий»	0,1
Голопристанское лесохозяйственное хозяйство	ООО НПП «Сталь-Монтаж-Хмельницкий»	0,1
Переяслав-Хмельницкое лесное хозяйство	ООО НПП «Сталь-Монтаж-Хмельницкий»	0,07

Источник: Uqmk.info по данным портала о госзакупках и «Українськи новини».

Что касается дальнейших перспектив развития ситуации в сегменте длинномерного проката, В. Ключник отметил, что в октябре спрос на данную продукцию будет продолжаться снижаться. Однако, по его словам, это не окажет существенного влияния на цены. Прогнозируя ситуацию на рынке длинномерного проката до конца октября, И. Пономарева отметила, что не видит существенных оснований для увеличения или снижения уровня спроса и ценовых уровней.

В целом, в октябре металлоторговцы ожидают сохранения ценовой стабильности в сегменте, которая будет поддерживаться активностью со стороны строителей. С другой стороны, давление на цены будет оказывать повышенный уровень конкуренции на рынке. (Степан Добровольский, [Uqmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Uqmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

ПУСК НОВОГО СТАЛЕПЛАВИЛЬНОГО ЦЕХА

В ПРАО «ДОНЕЦКАСТАЛЬ»-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» ВНОВЬ ОТЛОЖЕН

Последняя озвученная дата завершения монтажных работ и начала испытаний - декабрь. Впрочем, начало его работы даст не только дополнительные рабочие места и ты готовой продукции, но и трудности, для преодоления которых потребуются нетривиальные решения.

Осенью участились новости о ходе реконструкции сталеплавильного производства ПРАО «Донецксталь»-МЗ» (ДМЗ). Этот проект на слуху уже более пяти лет. Но если в прежние годы чаще сообщалось о переносе сроков выполнения того или иного этапа, то сейчас полным ходом обсуждается дата начала испытаний. Возобновление выплавки стали - знаковое событие, так как последняя мартеновская печь в Донецке была потушена в апреле 2012 г. под натиском местных властей, которые готовили город к Евро-2012. Новая дуговая электросталеплавильная печь (ДЭСП) уже практически готова к работе, но тестирование, намеченное на середину октября, так и не началось. Если совсем недавно на ДМЗ хотели завершить пусконаладочные работы и возобновить выплавку стали до конца года, то в начале недели стало известно, что теперь на декабрь запланировано лишь завершение монтажных работ. Планы по замене мартеновского способа выплавки стали на более современную и экологичную технологию, в основе которой будет ДЭСП, появились в середине 2000-х годов. Тогда говорилось о строительстве не только печи, но о комплексе, включающем установку непрерывной разливки стали и другое оборудование. К концу 2008 г. в действовавшем мартеновском цехе были демонтированы две печи, тем самым освободилось место под строительство нового агрегата. Были выполнены начальные работы, однако мировой экономический кризис, который сильно ударил по украинской металлургии, существенно повлиял на

намерения донецкой бизнес-группы. Сроки реализации проекта были отодвинуты на неопределенное время, а оставшиеся мартеновские печи продолжали работу.

Весной прошлого года под влиянием социальных и политических факторов предприятию пришлось остановить выплавку стали. Сложилась уникальная ситуация: на ДМЗ работали доменное производство и прокатные станы, а промежуточного - сталеплавильного - передела нет в течение 1,5 лет. Группа вынуждена продавать на свободном рынке весь произведенный чугун, а для частичной загрузки прокатных цехов закупать стальной полуфабрикат у других металлургических предприятий.

В результате производственные показатели "Донецкстали" за прошедшее время радикально изменились. Если по итогам января-августа выпуск чугуна увеличился на 6,7% до 913 тыс. т, то готового проката было выпущено лишь 16,3 тыс. т против 219 тыс. т за 8 месяцев 2012 г. и почти 600 тыс. т за январь-август 2011 г. (когда действовал мартеновский цех). В текущем году не было произведено ни одной тонны плоского проката, хотя на предприятии есть толстолистовой стан-2300 мощностью более 500 тыс. т листа в год.

Для загрузки сортовых станов (предприятие оперирует мелкосортным станом-250, двумя среднесортными - 350 и 400) "Донецкстали" пришлось поискать поставщиков полуфабриката. В 2012 г. сообщалось, что в основном заготовка закупалась на Донецком электрометаллургическом заводе, расположенном на одной промплощадке с "Донецксталь-МЗ". Однако в конце прошлого года этот завод по решению собственников был остановлен (выплавка стали возобновлена лишь в сентябре).

ДМЗ пришлось искать новых контрагентов. Закупка полуфабрикатов оказалась не слишком удачным решением. В апреле пресс-служба предприятия со ссылкой на директора завода Игоря Чумаченко сообщила, что из-за снижения цен на металл на мировом рынке производство проката стало убыточным: "Изучив причины и последствия, сопоставив уровни убытков от производства проката с фондом оплаты труда рабочих прокатных цехов, находящихся в простом, руководители компании "Донецксталь" приняли решение остановить цеха".

Впрочем, законсервированы были не все станы, небольшие объемы производства сохранились, а основным поставщиком полуфабрикатов стало ПАО "Евраз - Днепропетровский МЗ им. Петровского", которое уже в ближайшие недели может лишиться одного из потребителей на внутреннем рынке.

Летом стало известно об очередном переносе пуска ДЭСП. В этот раз сообщалось, что изменение графиков связано с недопоставками оборудования. Новые сроки были определены сентябрем-октябрем. Осенью мэр Донецка Александр Лукьянченко назвал более конкретную дату: "На финишную прямую выходит реконструкция сталелитейного производства на производственном объединении «Донецксталь»-МЗ». После 12 октября основные агрегаты будут поставлены на пуско-наладочные работы, горячее опробование всего производства". Несмотря на то, что предприятию и в этот раз не удалось выдержать сроки, донецкий градоначальник на одной из недавних пресс-конференций высказал надежду, что выпуск продукции возобновится до конца года. По данным агентства "Металл-Курьер", холодные испытания нового оборудования должны были начаться 15 октября, но за день до этого появилась информация об очередном смещении сроков ввода в эксплуатацию - на декабрь. Правда уточняется, что монтажные работы выполнены на 95%.

Вряд ли стоит ожидать, что предприятие выйдет на большие объемы производства сразу же после окончания холодных и горячих испытаний. Годовая мощность новой ДЭСП составляет около 1,8 млн. т стали - впечатляющие масштабы, особенно с учетом того, что "Донецксталь" даже в докризисном 2007 г. производила чуть более 1 млн. т стали. Но ДЭСП - это новая технология для специалистов предприятия, поэтому на отладку всех нюансов может уйти достаточно много времени. Так было при вводе в экс-

плуатацию электросталеплавильного комплекса "Интерпайп Сталь", при пуске машины непрерывного литья заготовок (МНЛЗ) на "АрселорМиттал Кривой Рог" и других крупных агрегатов.

Не менее серьезный вопрос - сырьевое обеспечение. Основное сырье для ДЭСП - стальной лом, а у группы "Донецксталь", как известно, нет аффилированной ломозаготовительной компании. Поэтому ей придется договариваться с кем-то из действующих игроков, которые в той или иной степени завязаны на обеспечение ломом других заводов. С учетом того, что в Украине с прошлого года работает сталеплавильное предприятие "Интерпайпа", а в сентябре возобновил работу ДЭМЗ, возникает архисложная задача. Ее решение несколько смягчается тем, что еще при проектировании оборудования была заложена возможность использования в шихте до 40% жидкого чугуна, но без лома не обойтись. Из известных проектов, направленных на увеличение собственной ломозаготовки, можно выделить лишь строительство на ДМЗ шредера для переработки легковесного лома. Не стоит исключать альтернативу в виде импорта сырья, в том числе и в виде горячебрикетированного железа из России.

Если менеджмент "Донецкстали" сможет решить поставленные задачи (в основном по обеспечению предприятия всем необходимым сырьем), то уже в начале следующего года в Украине появится еще один крупный игрок. В первую очередь следует выделить возвращение группы на рынок слябов и плоского проката, существенно увеличится загрузка сортовых станков. Не следует исключать возрождения кооперации с ДЭМЗ. Ведь в составе этого предприятия есть обжимной цех, который ориентирован на производство катаной квадратной заготовки из слитков, поставляемых с ДМЗ. Сейчас это оборудование простаивает, но с учетом того, что квадрат - один из самых ходовых экспортных товаров, вполне вероятно возобновление сотрудничества.

Ожиданий от окончания реконструкции сталеплавильного цеха ДМЗ очень много, но какие из них смогут стать реальностью, зависит от сроков начала промышленной эксплуатации и дипломатических навыков руководителей. Они пригодятся на переговорах о поставках сырья и возвращении на рынки, где о продукции "Донецкстали" уже успели позабыть. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА МЕТАЛЛОПРОКАТ С 10 ПО 17 ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА МЕНЯЛИСЬ РАЗНОНАПРАВЛЕННО

Экспортные цены на металлопродукцию в украинских портах с 10 по 17 октября менялись разнонаправленно. Об этом свидетельствуют данные ГП "Укрпромвнешэкспертиза" (УПВЭ). По данным УПВЭ, цена заготовки на условиях FOB Черное море выросла на 0,6% (+\$3/т) до \$498/т, арматуры - на 0,5% (+\$3/т) до \$568/т, катанки - на 0,5% (+\$3/т) до \$573/т, стоимость сортового проката (\$590/т) не изменилась. Сляб подешевел на 1,4% (-\$7/т) до \$483/т, горячекатаный рулон - на 1,3% (-\$7/т) до \$523/т, холоднокатаный рулон - на 1,1% (-\$7/т) до \$603, цена толстолистого проката (\$540/т) осталась без изменений. Запасы проката в украинских портах за неделю сократились на 5 тыс. т до 1,712 млн. т, в том числе украинского производства - на 5 тыс. т до 1,230 млн. т. С 19 сентября по 17 октября украинская заготовка на условиях FOB Черное море подешевела на 0,4% (-\$2/т), арматура - на 0,9% (-\$5/т), катанка - на 0,9% (-\$5/т), сортовой прокат оставался на позиции \$590/т. Стоимость сляба в этот период снизилась на 3,4% (-\$17/т), г/к рулона - на 3,7% (-\$20/т), х/к рулона - на 3,2% (-\$20/т), толстолистого проката - на 1,8% (-\$10/т). ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

СНГ

ТАМОЖЕННЫЕ ОСЛОЖНЕНИЯ В АВГУСТЕ 2013 ГОДА НЕ СМОГЛИ ОСТАНОВИТЬ ИМПОРТ СТАЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ ИЗ УКРАИНЫ В РОССИЮ

В сентябре, согласно таможенной статистике, импорт в РФ стальной продукции из Украины вырос по отношению к августу на 7,3% и составил 274,2 тыс. т. Вместе с тем, в годовом исчислении объемы импорта снизились весьма значительно - на 17%. В августе РФ временно ужесточила таможенный контроль за ввозом продукции из Украины, включая продукцию и металлургических компаний этой страны. В результате импорт в августе откатился на уровень января-февраля, значительно уступив аналогичным показателям апреля-июня (347-86 тыс. т в месяц). В целом за 9 месяцев объемы поставок этой продукции из Украины достигли 2,81 млн. т, что выше аналогичного показателя прошлого года на 10%. Более того, это рекордный показатель в истории внешнеэкономической деятельности РФ и Украины. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**ЭКСПОРТЕРЫ ПЛОСКОГО ПРОКАТА ВЫНУЖДЕНЫ ПОНИЖАТЬ КОТИРОВКИ НА СВОЮ ПРОДУКЦИЮ**

В конце первой декады октября российские и украинские производители плоского проката возобновили торги, предлагая покупателям в Турции, странах Европы и Ближнего Востока свою продукцию по ноябрьским контрактам. Как и ожидалось, первые результаты этих торгов оказались не слишком благоприятными для поставщиков. Под влиянием слабого спроса на плоский прокат и общих негативных тенденций на мировом рынке стали экспортеры были вынуждены понизить котировки на \$10-20/т по сравнению с предыдущим месяцем. В наибольшей степени подешевели украинские горячекатаные рулоны, потерявшие до \$20/т из своей прежней стоимости. При поставках в Турцию цены опустились до \$510/т, FOB и менее, а в Польшу эта продукция отправлялась примерно по \$565/т, DAP против более \$580/т по октябрьским контрактам. В странах Персидского залива интерес к приобретению украинских горячекатаных рулонов пока что практически нулевой, а встречные предложения от покупателей поступают на уровне порядка \$500/т, FOB, что не устраивает металлургов. В то же время, иранские и саудовские горячекатаные рулоны коммерческого качества котируются в ОАЭ на уровне \$545-555/т, CFR, а индийские и китайские - \$560-575/т, CFR.

Падение цен на украинский горячий прокат, безусловно, связано со слабостью ближневосточного и восточноевропейского рынков. Турецкая экономика несет все больший ущерб из-за продолжительной депрессии в странах Евросоюза, являющихся основными покупателями турецкой экспортной промышленной продукции. Более-менее устойчиво чувствует себя только трубопрокатная отрасль. За первые восемь месяцев года турецкие компании экспортировали около 1,4 млн. т стальных труб, превысив показатели аналогичного периода годичной давности на 4,6% и практически сохранив свои доходы несмотря на понижение котировок. Именно турецкие трубки являются в последнее время крупнейшими покупателями украинских горячекатаных рулонов.

За пределами трубопрокатной отрасли спрос на плоский прокат в Турции остается ограниченным. В связи с этим внутренние цены на горячекатаные рулоны от местных производителей к середине октября опустились до \$570-580/т, EXW. Спад за последний месяц составил около \$20/т. При этом, за исключением украинцев, серьезных конкурентов у турецких металлургов в настоящее время нет. Европейский прокат неконкурентоспособен на местном рынке из-за высокого курса евро, а предложения со стороны российских компаний на уровне \$535-545/т, FOB плюс доставка плюс 5-9%-ная пошлина выглядят, по мнению покупателей, завышенными.

В целом котировки на российские горячекатаные рулоны варьируют между \$530 и \$545/т, FOB либо \$585-595/т, DAP при поставках в Польшу. Спрос на эту продукцию на основных рынках достаточно ограниченный. Причем, в Восточной Европе российским металлургам приходится конкурировать не только с украинскими и местными производителями, но и с некоторыми западноевропейскими компаниями, заинтересовавшимися в последнее время более стабильным восточноевропейским рынком. Другие виды плоского проката в текущем месяце тоже подешевели, но в меньшей степени, чем горячекатаные рулоны. В частности, холодный прокат украинского и российского производства предлагается в Турцию по \$600-610/т, FOB против \$600-620/т, FOB в конце сентября. Толстолистовая сталь украинского производства продается в Турцию и страны Ближнего Востока по \$520-535/т, FOB. Сейчас в мусульманских странах началась праздничная неделя, так что региональный рынок берет паузу. Но и после возобновления поставок металлургии из СНГ вряд ли смогут рассчитывать на увеличение стоимости своей продукции. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МОЛДОВА**ОАО «МОЛДАВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ММЗ)
С НАЧАЛА ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА ВЫПУСТИЛО 21 ТЫС. Т СТАЛИ**

С 7 по 14 октября в ОАО "Молдавский металлургический завод" выплавлено 11368 т стали, произведено 9470 т металлопроката, в том числе - 7072 т арматурного проката и 2398 т катанки. За этот же период отгружено в адрес потребителей 6834 т металлопродукции: 4362 т арматурного проката и 2472 т катанки. С начала октября в ОАО "ММЗ" произведено 21223 т стали и 16669 т металлопроката.

Продукция, произведенная в октябре, будет поставляться на рынки Российской Федерации, Украины, Молдовы, Румынии, Польши. С 1 по 3 октября в ОАО "Молдавский металлургический завод" состоялся очередной плановый надзорный визит аудиторов фирмы UK CARES. В результате было подтверждено соответствие производимого в ОАО "ММЗ" арматурного проката требованиям стандартов Великобритании (BS4449-1997, BS4449-2005). Кроме того, представителями UK CARES было дано заключение об эффективности использования, развитии и совершенствовании Системы менеджмента качества ОАО "Молдавский металлургический завод", как зрелой эффективной и непрерывно улучшающейся системе, полностью соответствующей требованиям ISO 9001:2008. (Infogeo.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**СТАТИСТИКА****В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ПОЛУФАБРИКАТОВ ЗНАЧИТЕЛЬНО СОКРАТИЛСЯ**

В январе-сентябре, согласно таможенной статистике, экспорт российской полуфабрикатов и заготовки из нелегированных сталей составил 9,61 млн. т. Это на 15,3% ниже аналогичного показателя прошлого года и, за исключением (9,2 млн. т) периода 2011 г., самый низкий уровень отгрузок за последние 8 лет.

В этом году, начиная с мая объемы поставок регулярно снижаются из месяца в месяц. В сентябре по отношению к августу объемы поставок упали на рекордную для этого года величину -11,7%. Основные причины: значительные сокращения (на 21%) поставок в адрес Италии, основного покупателя этой российской продукции, в США (-37%) и Данию (-34%). Тем не менее, по закупкам этой продукции Италия остается на первом месте (2,53 млн. т) . На втором – Тайвань (1,8 млн. т). Третье место - у Турции (1,1 млн. т). (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ СТАЛЬНОГО НЕРЖАВЕЮЩЕГО ЛИСТА СОХРАНИЛСЯ НА ВЫСОКОМ УРОВНЕ

В сентябре импорт плоского стального проката из коррозионно-стойких сталей (без ленты) составили 13,8 тыс. т. Это в на 4% выше объемов поставок августа и на 9,4% - уровня сентября 2012 г. В этом году самый высокий уровень (15,2 тыс. т) поставок имел место в июле, а в марте, апреле, августе и сентябре объемы поставок не опускались ниже 13 тыс. т в месяц. За 9 месяцев объемы импорта достигли 118 тыс. т, что на 18,3% больше уровня 2012 г. и значительно выше аналогичных показателей 2006-2011 гг. В структуре поставок примерно четверть составляет продукция из Тайваня. 13% и 10% - доли Финляндии и Южной Кореи. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ЧУГУНА В США И ИСПАНИЮ УВЕЛИЧИЛСЯ

Россия в январе-сентябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличила отгрузки на экспорт чугуна в США в 1,8 раза. Об этом свидетельствуют данные статистики. В частности, зарубежные поставки продукции достигли в указанный период 754,3 тыс. т. Основными поставщиками чугуна стали ОАО "Уральская сталь" (58%), а также ОАО "Северсталь" и ОАО "Тулачермет". За 9 месяцев отгрузки на экспорт в Испанию чугуна составили 655,7 тыс. т. Это более чем в 10 раз выше аналогичного показателя 2012 г., и рекордные объемы поставок за последние годы. Основным поставщиком (97% от всех поставок) является ОАО "Тулачермет". Годом ранее объемы поставок этого предприятия за данный период составили всего 47 тыс. т. Продажи осуществляются через швейцарского агента ALPICOM S. A. В результате, этом году на Испанию пришлось примерно 22% всего российского экспорта чугуна. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ОАО «НПК «УРАЛВАГОНЗАВОД» МОЖЕТ КУПИТЬ ОАО «ЗЛАТОУСТОВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ЗМЗ)

Корпорация "Уралвагонзавод" и компания "Мечел" ведут переговоры о продаже Златоустовского металлургического завода. Об этом сегодня заявил губернатор Михаил Юревич. По его словам, УВЗ готов приобрести предприятие за сумму долгов, а стальная группа просит добавить еще не менее миллиарда рублей. Глава региона отметил, что сегодня на ЗМЗ ситуация стабильная - оборудование никто не вывозит, завод работает, и коллектив получает заработную плату. Загрузка предприятия сохранится до 10 ноября. "Уралвагонзавод" готов включить ЗМЗ в свою корпорацию, - рассказал Юревич. - Аналогичное предприятие у них есть - "Красный октябрь" в Волгограде. Оно сегодня работает устойчиво. Но пока руководители договариваются о цене. Уралвагонзавод хочет взять на себя обязательства по сохранению предприятия и коллектива и приобрести его за долги, которые оцениваются в 1,2 млрд. руб. Однако "Мечел" считает, что нужно добавить еще миллиард". Михаил Юревич отметил, что в случае продажи завод необходимо модернизировать и вернуть к прежней специализации - производству спецстали, которая востребована на российском рынке. "Сегодня состояние ЗМЗ не самое лучшее, - признал глава региона. - Когда-то была сделана стратегическая ошибка - завод отдали "Мечелу". В принципе путь выхода из кризиса понятен - опять возвращаться к программе модернизации". (Chelyabinsk.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ» УВЕЛИЧИЛО ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ

ОАО "Северсталь" сообщает свои операционные результаты за третий квартал и девять месяцев. Производство стали в 3 квартале осталось на уровне предыдущего квартала и составило 4,0 млн. т (2 квартал – 4,0 млн. т). За 9 месяцев - 11, 91 млн. т (+3% к аналогичному периоду 2012 г.). Производство стали в дивизионе "Российская сталь" выросло на 2% к предыдущему кварталу и составило 2,8 млн. т. За 9 месяцев - 8,20 млн. т (+2%).

Консолидированные продажи стальной продукции уменьшились на 4% до 3,74 млн. т к предыдущему кварталу на фоне замедления на внутреннем российском и экспортном рынках. За 9 месяцев – 11,31 млн. т (0%). Доля продуктов с высокой добавленной стоимостью в структуре консолидированных продаж компании выросла на 1 процентный пункт и составила 46%. Загрузка сталепроизводящих мощностей в третьем квартале в "Российской стали" и "Северсталь Северная Америка" была близка к полной. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ЧЕЛЯБИНСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (ЧМК) В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ПОЛУЧИЛО УБЫТОК

Челябинский металлургический комбинат в январе-сентябре получил чистый убыток по РСБУ в 7,7 млрд. руб. Годом ранее компания получила прибыль в 115,321 млн. руб. Выручка ЧМК в указанный период уменьшилась на 13,2% и составила 62,2 млрд. руб. Челябинский металлургический комбинат в январе-июне по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличил чистый убыток по РСБУ в 9,5 раза. В частности, убыток ЧМК составил за первое полугодие 4,213 млрд. руб. В свою очередь, выручка производителя уменьшилась на 11,7% до 42,398 млрд. руб. (МеталлТорг/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

УЗБЕКИСТАН

НА РАСШИРЕНИЕ АССОРТИМЕНТА ПРОДУКЦИИ ОАО «УЗМЕТКОМБИНАТ» БУДЕТ НАПРАВЛЕНО \$17 МЛН.

10 октября президент Республики Узбекистан подписал постановление "О мерах по реализации инвестиционного проекта "Расширение производственных мощностей со строительством установки для вакуумирования жидкой стали с реконструкцией агрегата комплексной обработки стали". Документ направлен на расширение ассортимента выпускаемой продукции ОАО "Узметкомбинат" и повышение его экспортного потенциала. Общая стоимость капитальных вложений в проект составит более \$17 млн. Объект планируется ввести в эксплуатацию в 4 квартале.

В рамках проекта с компанией "ADREM INVEST SRL" (Румыния) по итогам тендерных торгов заключен контракт на сумму более \$13 млн. на поставку технологии и технологического оборудования. Источниками финансирования проекта выступают собственные средства ОАО "Узметкомбинат" в \$8,1 млн., а также кредит АКИБ "Ипотекабанка" в \$9 млн., предоставленный сроком на 5 лет. Кредит включает в себя льготный период сроком на год, с процентной ставкой 8% годовых. В соответствии с постановлением ОАО "Узметкомбинат" является и заемщиком и исполнительным органом, ответственным за реализацию этого проекта, а также за целевое и эффективное использование привлекаемого кредита. Расходы, связанные с погашением кредита и его обслуживанием, осуществляются за счет собственных средств общества. Кроме того, документом установлено, что строительно-монтажные работы с привлечением при необходимости специализированных строительно-монтажных и других организаций республики для выполнения субподрядных работ на основе прямых договоров, ОАО "Узметкомбинат" осуществляет собственными силами. Зарубежные специалисты, принимающие участие в реализации указанного инвестиционного проекта по заявкам общества, освобождаются от консульских и иных сборов. (UzReport/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЛАТИНОАМЕРИКАНСКИЙ ИМПОРТ СТАЛИ ИЗ КИТАЯ ЗА ВОСЕМЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА ВЫРОС

В январе-августе импорт металлопродукции в страны Латинской Америки из Китая вырос по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 27% до 3,5 млн. т. Такие данные приводит Latin American Association of Steel (Alacero). Таким образом, страны Южной Америки занимают 10% в общем объеме китайского экспорта стали. В августе КНР поставила 567 тыс. т стали в Латинскую Америку, что на 65% выше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Согласно информации Ассоциации, за 8 месяцев главными импортерами метпродукции из "Поднебесной" стали Бразилия (955 тыс. т), Перу (472 тыс. т), Чили (445 тыс. т) и страны Центральной Америки (417 тыс. т), что составляет 65% от совокупного объема поставок в регион. В январе-августе наибольшие темпы роста закупок китайской стали продемонстрировали Куба (91%), Эквадор (62%), Бразилия (61%) и Доминиканская Республика (52%). ([SteelOrbis/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА

World Steel Association (WSA) опубликовала данные о глобальном производстве стали в сентябре. В соответствии с ними, в прошедшем месяце мировые металлургические компании выплавляли более 132,5 млн. т стали, превысив показатели аналогичного периода годичной давности на 6,1%. Уровень загрузки мощностей достиг в сентябре 79,3%, что на 3,4 п.п. больше чем в августе, и представляет собой самый высокий показатель с апреля. Среднедневная выплавка стали в мире также вышла на апрельский уровень 4,42 млн. т и уступает только рекордным февральским показателям (4,44 млн. т). Очевидно, причиной подъема стали ожидания металлургических компаний, связанные с традиционным ростом деловой активности в начале осени. Однако эти ожидания не оправдались в полной мере, что и привело к избытку предложения и понижению котировок.

Всего за первые девять месяцев мировое производство стали достигло 1186,2 млн. т, на 2,9% больше, чем в тот же период годом ранее. При этом по-прежнему сохраняется различие в тенденциях для Китая и "остального мира". В январе-сентябре выплавка стали в КНР превысила уровень годичной давности на 8,3%, а за ее пределами сократилась на 2,0%. На долю Китая в сентябре пришлось 49,4% мирового производства стали. Данный показатель снова опустился ниже отметки 50%, но зато в отчетном месяце китайские металлургические компании выдали 65,4 млн. т металла, превзойдя сентябрь 2012 г. сразу на 11,0%. Это самые высокие темпы роста, как минимум, с 2010 г.

Правда, по данным национальной металлургической ассоциации CISA, в первой декаде октября выплавка стали в стране уменьшилась на 1,1% по сравнению с предыдущим десятидневным периодом, и вообще в четвертом квартале ожидается некоторое замедление экспансии китайской металлургии, но превышение прошлогодних показателей по итогам года все равно обещает быть очень значительным. В третьем квартале темпы роста ВВП снова возросли до 7,8% по сравнению с 7,5% в апреле-июне, так что спрос на стальную продукцию в стране весьма высокий, а цены на прокат в последнее время снижаются слишком медленно, чтобы заставить национальных производителей всерьез сбавить обороты.

Достаточно высокие результаты показывает в настоящее время и японская металлургия. Выплавка стали в стране в первом полугодии 2013/2014 финансового года (апрель/март) оказалась самой значительной за последние пять лет, а показатель сентября превысил уровень того же месяца годичной давности на 5,5%. Потребление стальной продукции в Японии увеличивается благодаря оживлению в строительстве, а также в автомобилестроительной отрасли и прочем машиностроении. Одной из основных причин этого специалисты называют низкий курс иены относительно доллара, повысивший привлекательность японских экспортных товаров на мировом рынке.

Индийская рупия в сентябре этого года вообще упала до рекордно низкого значения по отношению к доллару, но для национальной экономики с ее хроническим дефицитом внешнеторгового баланса это оказалось настоящим бедствием. По официальным данным, в апреле-сентябре потребление стали в стране возросло всего на 0,8% по сравнению с аналогичным периодом годичной давности, тогда как специалисты WSA прогнозировали на текущий год увеличение на 3,4%.

За девять месяцев индийские компании произвели 59,6 млн. т стали, превысив уровень того же периода прошлого года на 3,0%. Рост был достигнут, прежде всего, благодаря экспорту. При этом Индия упрочила свои позиции на четвертом месте мирового рейтинга производителей стали, так как занимающая пятое место Россия сократила выпуск на 3,1% - прежде всего, из-за снижения спроса на прокат на внутреннем рынке. Украина с ее экспортно ориентированной металлургией тоже не избежала спада, но показала гораздо лучший результат, уменьшив выплавку только на 0,2% по сравнению с первыми девятью месяцами прошлого года.

По-прежнему негативные результаты показывают Турция и Корея, которые в 2010-2011 гг. находились в лидерах по темпам роста производства стали. В январе-сентябре турецкие компании сократили выплавку на 5,0% по сравнению с аналогичным периодом годичной давности, а корейские - на 6,6%. В обоих случаях непосредственной причиной спада стало ухудшение конъюнктуры как на внутреннем, так и на региональном рынке. К тому же, в Корее производство стали сократилось из-за капитальных ремонтов доменных печей на комбинатах корпораций Posco и Hyundai Steel, а в Турции - из-за того, что некоторые местные мини-заводы предпочли выплавке стали использование покупных полуфабрикатов по причине подорожания металлолома и электроэнергии.

С почти одинаковым "минусом" завершили период США и Европа. Производство стали в Соединенных Штатах уменьшилось на 4,0% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года - главным образом, вследствие глубокой депрессии в строительной отрасли и отсутствия прогресса в отраслях, не связанных с нефтегазодобычей. Впрочем, показатель сентября был на 6,3% выше, чем год назад. В странах Евросоюза выплавка стали по итогам первых трех кварталов сократилась на 4,2% по сравнению с тем же периодом годом ранее, но в сентябре и здесь наблюдались положительные тенденции. В таких странах как Германия, Франция и Испания в прошлом месяце было получено больше стальной продукции, чем в сентябре 2012 г.

По мнению аналитиков WSA, в 2014 г. на мировом рынке стали наступит улучшение, но четвертый квартал текущего года должен быть весьма непростым. Поэтому можно ожидать некоторого сокращения выплавки стали в октябре-декабре по сравнению с сентябрем. ([Rusmet/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТОП-10 СТРАН-ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ СТАЛИ В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА, МЛН. Т

№	Страна	Август	Сентябрь
1 (1)	Китай	66,3	65,4
2 (2)	Япония	9,1	9,3
3 (3)	США	7,4	7,2
4 (4)	Индия	6,6	6,5
5 (5)	Россия	5,8	5,6
6 (6)	Южная Корея	4,9	5,2
7 (7)	Германия	3,2	3,6
8 (8)	Бразилия	3,0	3,028
9 (10)	Турция	2,6	3,015
10 (9)	Украина	2,8	2,7

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))**АНАЛИЗ****РЫНОК СТАЛИ: 10 - 17 ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА**

На мировом рынке стали снова праздничная пауза. На этот раз ее взяли ближневосточные компании, отмечающие Курбан-Байрам. Однако перерывы в торгах вряд ли окажут существенное влияние как на стоимость сталепродукции, так и на направление движения цен. Котировки на прокат продолжают медленно понижаться по всему миру. Избыток предложения при недостаточном спросе не оставляет рынку какой-либо альтернативы.

Полуфабрикаты

Несмотря на недельный перерыв в торгах меткомпании из СНГ продолжают повышать котировки на полуфабрикаты в расчете на ожидаемый во второй половине октября подъем на ближневосточном рынке длинномерного проката. Кроме того, перед Курбан-Байрамом в Турции ощутимо подорожал импортный металлолом, что также оказывает влияние на стоимость заготовок.

Последние перед праздниками сделки на поставку украинских заготовок в Турцию заключались на уровне \$495-497/т, FOB, но теперь металлурги, как правило, предлагают свою продукцию не менее, чем по \$500-505/т. Правда, эти цены пока имеют номинальный характер, но производители надеются, что после завершения паузы им удастся вывести котировки на новый уровень. В конце концов, в самой Турции заготовки прибавили не менее \$5/т с начала октября и котируются в интервале \$515-525/т, EXW/FOB как на внутреннем рынке, так и при экспорте.

Правда, за пределами Турции спрос на полуфабрикаты оставляет желать лучшего. При этом, прокатчики из Саудовской Аравии и североафриканских стран выставляют встречные предложения на уровне не выше \$495/т, FOB для поставщиков из СНГ.

В Восточной Азии цены на заготовки в начале октября приподнялись вследствие подорожания металлолома, но

тут на рынок вернулись китайские компании и, как говорится, все испортили. В последнее время полуфабрикаты китайского производства, экспортируемые под видом квадратного прутка, продаются в страны Юго-Восточной Азии по \$510-515/т, CFR. Это перечеркивает усилия корейских и тайванских металлургов, попытавшихся в середине месяца довести котировки до \$530/т, FOB. В настоящее время филиппинские и тайландские покупатели готовы платить за эту продукцию не более \$530-535/т, CFR.

Российские компании, возобновив продажи, впрочем, смогли немного поднять цены, доведя их до \$525/т, CFR. Примерно на таком же уровне находятся и вьетнамские заготовки.

Несмотря на снижение котировок на плоский прокат спрос на товарные слябы сохраняется как в Турции, так и в странах Юго-Восточной Азии. Правда, при этом экспортерам пришлось пойти на некоторые уступки. В частности, стоимость продукции российского и украинского производства сократилась до \$480/т, FOB. На таких условиях полуфабрикаты готовы приобретать даже тайванские компании - при условии, что готовая продукция будет реализована на внутреннем рынке, где цены выше, чем при экспорте.

Конструкционная сталь

Перед праздниками турецкие меткомпании снова объявили о повышении котировок на длинномерный прокат в расчете на возобновление продаж с нового уровня. На внутреннем рынке стоимость арматуры вышла в интервал \$580-600/т, EXW, хотя активность в национальной строительной отрасли в последнее время уменьшилась, а экспортные цены достигли \$580-590/т, FOB. Между тем до начала паузы сделки заключались на уровне \$570-580/т, а потребители не выражали готовности к новому повышению.

Впрочем, настроены "по-боевому" и поставщики из СНГ. Котировки на арматуру с поставкой в ноябре прочно удерживаются в интервале \$560-580/т, FOB, а катанка предлагается не менее чем по \$575-585/т для ближневосточных и африканских покупателей и по \$605-610/т, DAP - в страны Восточной Европы. Пока эти цены, правда, имеют номинальный характер.

Помимо сопротивления покупателей, негативное влияние на ближневосточный рынок длинномерного проката может оказать удешевление китайской и европейской продукции. Китайские производители катанки в середине октября были вынуждены не только отказаться от наме-

ченного ими повышения котировок, но и опустить их на \$10-20/т по сравнению с началом октября. Новые предложения арматуры для стран Ближнего Востока могут составить теперь менее \$550/т, CFR, а катанки - \$555-565/т.

В Европе снижаются как внутренние, так и экспортные котировки на длинномерный прокат, причем, негативные тенденции появились даже на таких более устойчивых рынках как германский и польский. Очевидно, сыграли свою роль избыточные поставки продукции, которые стекались в Центральную Европу чуть ли не со всего региона. В целом котировки за последнюю неделю сократились на 5-10 евро/т. Как правило, в Германии и Восточной Европе арматура теперь не превышает 480 евро/т, EXW, а в Италии может стоить и 440 евро/т.

Алжирские компании приобретают европейскую арматуру неохотно, а ее стоимость перед праздниками опустилась до 440-445 евро/т, FOB. Однако в то же время появились сообщения о предложениях южноевропейской продукции в США по ценам, близким к \$640/т, CFR. В самих США данная продукция уже больше трех месяцев не выходит за пределы интервала \$680-700/MT, EXW при относительно слабом спросе.

Листовая сталь

Спрос на сталепродукцию в азиатских странах остается низким несмотря на начало сухого сезона и завершение праздничной паузы в Китае. В течение перерыва у китайских компаний продолжали медленно увеличиваться складские запасы проката, хотя ранее специалисты предсказывали их сокращение, а некоторое оживление спроса в промышленности и строительства сводится на нет избыточным производством. К тому же, через несколько недель на местном рынке начнется зимний спад деловой активности.

Чтобы заключить новые контракты, китайским экспортерам пришлось сбавить цены на \$5-10/т. Горячекатаные рулоны опустились, при этом, до \$520-530/т, FOB, а толстолистовая сталь может продаваться дешевле \$510/т. Под влиянием удешевления китайской продукции сбавили цены и металлурги из других азиатских стран. Стоимость японских, корейских и тайванских г/к рулонов сократилась до \$550-570/т, FOB. Однако спрос все равно близок к нулю, так как потребители в странах Юго-Восточной Азии ориентируются на китайскую продукцию, а также на индийский горячий прокат, который предлагается по \$550-560/т, CFR.

В странах Ближнего Востока покупательская активность была невысокой и перед праздниками, а сейчас и вовсе упала до нуля. Впрочем, и после возвращения на рынок в третьей декаде октября местные потребители не ожидают каких-либо изменений. Котировки на плоский

прокат в регионе, похоже, близки к достижению крайней точки спада. По крайней мере, украинские компании не готовы опускать цены на г/к рулоны ниже \$510-520/т, FOB, а российские металлурги отправляют данную продукцию за рубеж по \$535-545/т. В странах Персидского залива нижний уровень образуют иранские экспортеры на отметке \$545/т, CFR.

Европейский рынок переживает очередную депрессию, вызванную слабым спросом со стороны реального сектора экономики. Кроме того, относительно высокий курс евро способствует поступлению на региональный рынок импортной продукции. Украинские г/к рулоны отправляются в Польшу примерно по 420 евро/т, CFR, а котировки на российскую, китайскую, индийскую и турецкую продукцию варьируются в интервале 425-445 евро/т, DAP/CFR.

В последнее время расширились и внутриевропейские поставки, причем, основные торговые потоки направляются в страны Центральной Европы, где спрос заметно выше, чем на юге или западе региона. Итальянские, испанские и французские г/к рулоны котируются на уровне 450-475 евро/т, СРТ, так что местным заводам, пытающимся удержать котировки в интервале 470-480 евро/т, EXW, приходится идти на уступки. По данным трейдеров, дисконты при заключении реальных сделок составляют, как минимум, 20 евро/т от официально объявляемых цен. На улучшение обстановки в обозримом будущем европейские металлурги практически не рассчитывают.

Специальные сорта стали

После понижения котировок в начале октября мировой рынок нержавеющей стали достиг относительного равновесия. Котировки на холоднокатаные рулоны 304 2В в Азии стабилизировались в районе отметки \$2400/т, FOB. Некоторые производители сообщили, что не намерены менять их в ближайшие месяцы.

Как считают специалисты из британской компании MEPS, в конце 2013 г. и начале 2014 г. спрос на нержавеющую продукцию начнет постепенно увеличиваться по всему миру благодаря оживлению экономики восточно-азиатских и западных стран. Однако металлургам, скорее

всего, не удастся добиться существенного повышения котировок, так как спрос на нержавейку имеет эластичный характер и может сократиться вследствие подорожания.

Европейские компании пока не определились с направлением изменения доплаты за легирующие элементы в ноябре. Причем, крупнейшие производители Outokumpu и Aperam намерены вообще отказаться от установлении доплаты на месяц вперед и перейти на более гибкие изменения в ежедневном режиме. При этом клиенты смогут определять ее значение либо в день заключения контракта, либо в день доставки.

Металлолом

На время Курбан-Байрама многие турецкие мини-заводы решили приостановить работу на 7-10 дней, так что спрос на лом в стране в текущем месяце должен сократиться. Очевидно, на рынке сейчас начнется пауза, которая завершится только в ноябре, после Нового года по мусульманскому календарю (в этом году придется на 4 ноября). Впрочем, трейдеры в это время постараются удержать цены от спада. Перед праздниками котировки на американский лом HMS №1&2 (80:20) достигли в Турции

\$375/т, CFR, что представляет собой самый высокий уровень за последние полтора месяца.

В Азии подорожание японского лома повысило интерес местных потребителей к американскому и российскому материалу. При этом, российский металлолом 3А приобретает корейскими компаниями примерно по \$370/т, CFR, а американский HMS №1&2 (80:20) при поставках в контейнерах подорожал для корейских и тайванских покупателей до \$350-360/т, CFR. (Виктор Тарнавский, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

АНАЛИЗ

ОСНОВНАЯ ПРОБЛЕМА СТАЛЕЛИТЕЙНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ - ПЕРЕПРОИЗВОДСТВО

Она существовала всегда и особенно остро проявляется в периоды кризисов. Глобализация привела к тому, что проблема, ранее локализованная в отдельных странах, теперь перераспределяется между всеми регионами. Поэтому сейчас производители интенсивно выстраивают барьеры для защиты собственных рынков от иностранных конкурентов, и этот процесс уже приобретает сходство с цепной реакцией, которую традиционные экспортеры пытаются остановить.

Саморегулирование на рынке стальной продукции, как, впрочем, и в других отраслях (за исключением, разумеется, оборонной), происходит в полном соответствии с законом сообщающихся сосудов. Во времена бума компании интенсивно наращивают производство и азартно заваливают металлом внутренний рынок. По мере его насыще-

ния начинает действовать закон инерции: вместо адекватного ограничения выпуска производители мирятся со снижением цен и продолжают поставки, объемы которых все больше превышают спрос. Это связано как с нежеланием уступить свою рыночную долю конкурентам, так и с надеждами увеличить рентабельность за счет более высокой загрузки мощностей. Когда емкость внутреннего рынка исчерпывается, избытки стали начинают выливаться на соседние рынки. При этом происходит перераспределение международных торговых потоков, которое регламентируется экономическим аналогом закона Ома: чем меньше сопротивление принимающей стороны, тем интенсивнее поток импорта.

Эти процессы приводят к снижению цен на внутреннем и экспортных рынках. Наконец, когда объемы поставок на-

столько превышают уровень спроса, что цены на стальную продукцию приближаются к себестоимости ее производства, компании начинают сокращать выпуск. Однако этот процесс происходит намного медленнее, его скорость изменяется от страны к стране и от региона к региону. Поскольку это происходит одновременно во многих странах, мировой рынок переходит на нисходящую ветвь цикла, но, несмотря на спад, закон инерции продолжает препятствовать сокращению масштабов перепроизводства.

Характерно, что чем крупнее производитель, тем дольше он способен балансировать на грани рентабельности или даже работать в убыток, чтобы в условиях кризиса захватить максимальную долю рынка за счет выбывающих из игры конкурентов. Эта концепция верна, как по отношению к отдельным компаниям, так и к отраслям различных стран в целом, особенно - если отрасль обеспечена государственной поддержкой. И нынешние проблемы производителей связаны не только с негативными тенденциями в мировой экономике, а возможно, в еще большей мере, обусловлены действием этих законов.

По статистике World Steel Association, в августе Китай вернулся к двузначным цифрам роста объемов производства: его годовой прирост составил 12,8%, а совокупный выпуск нерафинированной стали - 66,3 млн. т. Это связано с ростом прибылей отрасли в первые 7 месяцев - по данным NDRC, в январе-июле их годовой прирост составил 37%. При этом CISA объявила, что рентабельность производителей за январь-август увеличилась до 0,34% (годовой прирост - 0,52%), и что в августе средние и крупные компании оставались прибыльными в связи с восстановлением цен: их продажи по сравнению с июлем увеличились на 3,22%, до \$49,7 млрд. а прибыли - на 35,4% до \$50,2 млн. Разумеется, это создавало стимулы для увеличения загрузки мощностей. Правда, ассоциация отметила, что 18,6% таких компаний продолжали генерировать убытки, которые в августе составили в общей сложности \$16,4 млн.

При этом в Китае налицо структурная аномалия. Крупные государственные предприятия заявляют, что с огромным трудом преодолевают проблемы, связанные с масштабным перепроизводством: по их данным, уже имеющиеся мощности намного превышают спрос и будут превышать его еще в течение 5-10 лет, несмотря на ожидаемый рост потребления. Однако мелкие частные заводы находятся в гораздо лучшем положении: у многих таких предприятий уровень загрузки мощностей в последние два года составлял 90-95%, спрос на их продукцию стабилен, и они подумывают о расширении производства. Дело в том, что крупные компании выпускают, главным образом, лист и рулоны, тогда как мелкие специализируются на производстве длинномерной продукции и конструкционной стали, которая в условиях урбанизации страны пользуется высоким спросом. Именно по этой причине, за последние 10 лет количество частных заводов быстро увеличивалось, а их вклад в национальный выпуск продукции вырос с 7,7% в 2000 г. до 48,4% - в 2012 г.

Поскольку общий избыток мощностей в стране составляет, по разным оценкам, от 200 до 300 млн. т, правительство прилагает титанические усилия, чтобы его сократить. Однако мишенью властей по-прежнему остаются именно мелкие заводы, которые чувствуют себя намного лучше крупных конкурентов. Впрочем, конкуренции-то практически нет, поскольку они действуют в разных сегментах рынка. Фактически избыток мощностей имеется, в первую очередь, у крупных государственных компаний, и именно они продолжают увеличивать экспорт, что оказывает сильное давление на региональные и мировые цены. По мнению аналитиков MEPS, эта тенденция сохранится на долгие годы, поскольку привести китайские объемы производства в соответствие с уровнем потребления вряд ли возможно в обозримом будущем. Введенное с этой целью

ограничение доступа отрасли к кредитам окажет эффект еще весьма нескоро, причем производители наверняка найдут обходные пути, чтобы получить заемные средства.

Понятно, что избыток, который почти вдвое превышает прошлогодний объем производства стали в Евросоюзе, интенсивно препятствует восстановлению мирового рынка. На фоне китайского роста уменьшение японского выпуска на 0,6% до 9,1 млн. т, прирост в ЕС на 1,3% до 12,03 млн. т и сокращение производства в США на 2,9% до 7,4 млн. т, воспринимаются как небольшие колебания на уровне статистической погрешности.

Тем не менее эксперты MEPS отмечают, что постепенное восстановление мировой экономики, сбои в системе региональных поставок и снижение уровня запасов стали вне Китая привели к небольшому повышению цен по сравнению с июньским минимумом. Однако ощутимого повышения спроса не ожидается до конца года, хотя в отношении 2014 г. в MEPS настроены более оптимистично, главным образом - из-за сравнительно низкого уровня запасов.

Эксперты World Steel Association предсказывают рост глобального потребления на 2,9% в текущем году и на 3,2% - в 2014 г. Понятно, что в этой ситуации китайцы будут увеличивать экспорт стали. Хотя сейчас он не превышает 10% от совокупного производства, в абсолютных значениях это весомый объем, поскольку в прошлом году в Китае было выплавлено 716,5 млн. т. Кстати, еще в 2012 г. Китай по объемам экспорта (56 млн. т, годовой прирост - 14%) обошел Японию (42 млн. т).

Правда, в текущем году китайцы проявляют определенную осторожность в сфере адресации своего экспорта - он поступает главным образом в страны, не имеющие большого опыта в защите своих рынков. По статистике Ассоциации производителей стали Латинской Америки (Alacero), за январь-август в регион поступило 10% всего китайского экспорта стальной продукции - 3,5 млн. т, его годовой прирост составил 27%. Однако в августе зарегистрирован резкий скачок до 567 тыс. т, т. е. китайские поставки оказались на 65% больше, чем в августе прошлого года. По данным Alacero, за первые 8 месяцев важнейшими в регионе рынками для китайской стали были Бразилия (955 тыс. т), Перу (472 тыс. т), Чили (445 тыс. т) и Центральная Америка (417 тыс. т). Этот импорт составляет 65% китайских поставок в регион. А наибольший годовой прирост экспорта стали из Китая зарегистрирован на Кубе (91%), в Эквадоре (62%), Бразилии (61%) и Доминиканской Республике (52%). О необходимости защиты рынков в этих странах речь пока не идет. Однако здесь ключевое слово - "пока". Впрочем, в отличие от производителей других стран, торговые конфликты вряд ли повлияют на поведение китайских компаний - это не подтолкнет их ни к сокращению объемов производства, ни к консолидации. В стремлении сохранить свои рыночные доли, они будут наращивать выпуск независимо от объемов востребованного экспорта. Пожалуй, только введение антидемпинговых и компенсационных пошлин может ограничить эту деятельность емкостью внутреннего рынка.

Другие азиатские экспортеры, в частности Япония и Южная Корея, уже начали уменьшать свои поставки за рубеж из опасений, что эскалация торговых конфликтов может изрядно ограничить их активность. Расследования в отношении наплыва импорта сейчас проводятся во многих странах - от США до Индонезии, и правительства этих стран готовы защищать своих производителей. Япония, занимающая второе место в мировой иерархии производителей стали, опасается, что эта волна протекционизма может перерасти в полномасштабную торговую войну. Страна экспортирует около 40% выпускаемой стальной продукции, и такая угроза вынуждает ее производителей принимать меры для смягчения напряженности. По словам Джана Кадоты, гендиректора крупнейшего из пред-

приятый JFE Holdings, компания уже воздерживается от экспорта "определенной продукции в определенные регионы", например - от поставок листа и рулонов магнитной стали в Китай.

Индонезия тоже ввела антидемпинговые пошлины на холоднокатаный лист и рулоны из Японии. Кроме того, хотя японские компании не фигурируют в июльском иске, возбужденном трубниками в Комиссии по международной торговле США, американские производители уже развернули кампанию против японской стали под лозунгом, что слабая йена дает конкурентам несправедливое преимущество. Министр экономики, промышленности и торговли Рюичи Ямасита заявил: "Протекционизм нарастает, и мы всерьез озабочены этой проблемой. Если другие страны увеличат экспорт в регионы со стабильным спросом, это может спровоцировать торговую войну, которая захватит и Японию".

Эти опасения трудно назвать беспочвенными. Производители США хорошо умеют защищать свой рынок, они уже продемонстрировали это всему миру 10 лет назад. И сейчас они набирают статистику, необходимую для требований о введении защитных мер. Американский институт чугуна и стали (AISI) опубликовал предварительные данные Census Bureau, в соответствии с которыми в августе

совокупный импорт в США увеличился по сравнению с июлем на 13,9% до 2,87 млн. т, а импорт конечной продукции - на 9,8% до 2,2 млн. т. Правда, за первые 8 месяцев зарегистрирован годовой спад этого импорта на 9 и 7% соответственно, но экспортерам явно не следует расслабляться - значительный месячный прирост мгновенно вызовет решительный протест американских производителей, а методика жесткой борьбы с иностранными конкурентами у них отработана еще в 2001-2002 гг.

Пока же в США ограничиваются "полумерами". Помимо июльского иска трубников, в сентябре в Комиссии по международной торговле США появилась петиция AK Steel Holdings, которая обвиняет в демпинге и субсидированном экспорте производителей неориентированной электростали из Тайваня, Китая, Японии, Германии, Южной Кореи и Швеции. Тогда же производители арматуры подали иск против конкурентов из Мексики и Турции, обвинив их в демпинге, а против турецкого импорта они просят ввести еще и компенсационные пошлины. Возможно, до полного закрытия американского рынка дело и не дойдет, но цепная реакция протекционизма уже началась. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

СТРАНЫ АССОЦИАЦИИ ГОСУДАРСТВ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ АЗИИ (АСЕАН) НАРАЩИВАЮТ ПОТРЕБЛЕНИЕ И ПРОИЗВОДСТВО СТАЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ

На фоне глубокого кризиса, охватившего в последнее время мировую металлургическую отрасль, ситуация в странах АСЕАН (Ассоциация государств Юго-Восточной Азии - Association of South-East Asian Nations, ASEAN) выглядит не столь обескураживающей. В течение последних нескольких лет здесь стабильно растет спрос на сталь, и эта тенденция, как полагают аналитики, сохранится и на ближайшую перспективу, стимулируя расширение сталеплавильных мощностей и увеличение производства стальной продукции в регионе.

Видимое потребление стали в АСЕАН, по оценкам специалистов South East Asia Iron and Steel Institute (SEAIISI), составило в 2012 г. 58,8 млн. т и выросло по сравнению с предыдущим годом на 12%. Следует отметить, что потребление металла в шести странах Ассоциации (Индонезия, Малайзия, Сингапур, Таиланд, Филиппины и Вьетнам), в отличие от других регионов мира, стабильно растет с 2005 г. и за прошедшее время увеличилось почти на 40%. Самые высокие темпы роста потребления металла в годовом исчислении в 2012 г. по сравнению с 2011 г. были зафиксированы в Таиланде (13,9%), далее следуют Вьетнам (9,9%), Индонезия (8,8%), Филиппины (2,2%) и Малайзия (1,7%). В прошлом году из этой шестерки выпал лишь Сингапур, где спрос на сталь сократился на 4,9%.

Бесспорно, крупнейшими потребителями стали в АСЕАН являются строительная отрасль и автомобильная промышленность. В частности, на долю первой приходится около 63% всей стальной продукции, потребляемой в регионе. Лидирует здесь сектор строительства Таиланда, который использовал в 2012 г. почти 8 млн. т стали, главным образом, для восстановления объектов инфраструктуры после разрушительных наводнений 2011 г., строительства новых жилых домов и систем защиты от наводнений.

Вторым по масштабам потребления стали в АСЕАН является строительный сектор Индонезии (6,7 млн. т в 2011 г.). По данным специалистов SEAIISI, в этой стране на сектор строительства приходится около 61% потребляемой стальной продукции. По прогнозам SEAIISI, объемы строительных работ в Индонезии в течение ближайших нескольких лет будут только расти.

Не менее активной в плане потребления металла является и строительная отрасль Малайзии (6 млн. т в 2011г.). В последнее время правительство страны приступило к реализации ряда крупных инфраструктурных проектов. Благодаря этому, по оценкам аналитиков Департамента статистики Малайзии, темпы роста национальной строительной отрасли с 2012 г. по 2015 г. составят 3,7% в год.

Примерно 60% стали, потребляемой во Вьетнаме, тоже приходится на строительный сектор. В 2011 г. на нужды строительства в этой стране было направлено 5,8 млн. т стальной продукции. И хотя в последнее время ситуация в строительном секторе Вьетнама остается достаточно сложной, принятая правительством страны программа широкомасштабного строительства жилья даст возможность сохранить высокий спрос на сталь в этом государстве.

На Филиппинах, как отмечают эксперты SEAIISI, активность в национальной строительной отрасли в последние годы тоже достаточно высока благодаря проводимой местным правительством политике стимулирования национальной экономики. процентные ставки по ипотечным кредитам на Филиппинах падают уже седьмой год подряд, и сегодня в стране строится порядка 300 тыс. новых домов. С учетом того, что численность местного населения растет на 2% в год, для решения жилищной проблемы в любом случае потребуется расширять масштабы жилищного строительства.

Важной чертой экономик всех государств АСЕАН является также развитие туристической отрасли, в том числе возведение новых объектов туристической инфраструктуры, что тоже будет способствовать увеличению спроса на металл.

Не менее быстрыми темпами развивается и автомобильная промышленность АСЕАН. По данным специалистов Комитета по стали ОЭСР, доля региона в мировом производстве автомашин увеличилась от 2,3% в 2002 г. до 5% в 2012 г. Кроме того, в странах АСЕАН увеличивается спрос и на горячекатаный толстый лист, который, наряду со строительной отраслью, идет на нужды судостроительной промышленности, успешно развивающейся в последнее время в таких странах, как Индонезия, Таиланд, Филиппины и Вьетнам. Именно в Индонезии в прошлом году

был зафиксирован самый высокий в АСЕАН спрос на толстолистовую сталь: 1,5 млн. т - на 31% больше, чем годом ранее.

Между тем местные сталелитейные мощности в странах АСЕАН не справляются с удовлетворением растущего спроса на металл. Уровень самообеспечения сталью в государствах ассоциации продолжает оставаться крайне низким. Весь регион является на сегодняшний день крупным нетто-импортером стальной продукции. По оценкам специалистов SEACSI, в 2012 г. объем импорта стали в АСЕАН достиг около 37 млн. т, из которых примерно 80-90% составила стальная продукция для строительства и судостроительной промышленности. Главными поставщиками полуфабрикатов в регион продолжают оставаться Россия и Украина, хотя их доля в секторе готового проката минимальна. Готовая стальная продукция (горячий прокат, толстолистовая сталь, катанка) поставляется в регион, в основном, из Китая, Японии и Южной Кореи.

Впрочем, в АСЕАН намерены в ближайшее время уделить самое пристальное внимание наращиванию собственных производственных мощностей по выплавке металла, чтобы снизить зависимость от импорта. По предварительным оценкам SEACSI, совокупные мощности стран АСЕАН по производству стальной продукции в 2013 г. достигнут порядка 39,4 млн. т, а в следующем году они могут увеличиться еще на 6-7 млн. т. Основную роль здесь призван сыграть Вьетнам, где ожидается расширение в 2014 г. сталеплавильных мощностей примерно на 4 млн. т за счет реализации новых металлургических проектов.

По мнению экспертов ОЭСР, к 2015 г. совокупные мощности шести ведущих государств АСЕАН по производству металла могут достичь порядка 51,1 млн. т (Вьетнам - 18,7 млн., Индонезия и Малайзия - по 10 млн., Таиланд - 9,2 млн., Филиппины - 2,4 млн. и Сингапур - 0,8 млн. т). Вместе с тем, несмотря на строительство новых и расширение действующих металлургических объектов уровень их использования в странах АСЕАН продолжает оставаться низким. В 2012 г. он составил 51% - самый низкий показатель с момента начала глобального кризиса в 2008 г. В этой связи, как представляется, государства региона будут и далее импортировать стальную продукцию в существенных объемах.

Тем не менее, многие эксперты прогнозируют светлое будущее для металлургического сектора АСЕАН, указывая на ряд ключевых благоприятных предпосылок для развития отрасли. Во-первых, как считают аналитики ОЭСР, потребление металла в АСЕАН сегодня растет быстрее, чем ВВП. Во-вторых, по оценкам экспертов Международного валютного фонда, сам ВВП в шести ведущих странах ассоциации будет в течение ближайшего времени расти, как минимум, на 5% в год. В-третьих, спрос на сталь в регионе будут стимулировать увеличение доходов населения и рост продаж автомобилей, а также реализация различных инфраструктурных проектов в рамках создания к 2015 г. Экономического сообщества стран АСЕАН (Asean Economic Community - АЕС) в интересах укрепления взаимодействия и налаживания более тесных связей и сотрудничества между государствами региона.

О благоприятных перспективах развития металлургической отрасли АСЕАН говорит и тот факт, что сегодня в регионе анонсировано около десяти крупных проектов по расширению действующих и созданию новых сталелитейных мощностей с участием ведущих металлургических компаний мира. К примеру, индийская металлургическая компания Tata Steel планирует вернуться к проекту строительства нового металлургического завода во Вьетнаме и

инвестировать на эти цели \$5 млрд. Индусы еще в 2007 г. подписали по этому поводу меморандум о взаимопонимании с вьетнамским правительством, однако в период кризиса его действие было приостановлено. В последнее время Tata Steel ведет активные переговоры с вьетнамскими властями о возобновлении этого проекта.

В конце прошлого года начато строительство первой доменной печи крупнейшего во Вьетнаме металлургического комбината, который будет возведен в экономической зоне Вунг Анг (провинции Ха Тинь) совместным предприятием Formosa Ha Tinh Steel Corporation с участием тайваньской компании Formosa Plastics Group (FPG). Предполагается, что первая домна будет введена в эксплуатацию в 2015 г., вторая и третья - в 2016 г. и 2017 г. соответственно, а общая стоимость нового комбината, который по окончании строительства третьей очереди должен выпускать порядка 20 млн. т стали в год, составит \$15 млрд. В прошлом году подготовку совместного с японской компанией JFE Steel технико-экономического обоснования строительства до 2016 г. сталелитейного комбината во Вьетнаме мощностью 3,5 млн. т стали в год анонсировала также тайваньская промышленная группа E United Group.

В Малайзии крупнейший национальный производитель стали Lion Group, в состав которого входят семь металлургических предприятий, включая Amsteel (2 млн. т длинномерного проката в год) и Megasteel (3,2 млн. т горячекатаных рулонов), объявил о намерениях построить новый сталелитейный завод мощностью 2 млн. т стальной продукции в год. Не собирается отказываться от своих планов по возведению здесь нового металлургического предприятия и крупный китайский производитель стали компания Shougang Corporation. Правда, подробные детали этих проектов остаются на сегодняшний день пока неизвестными.

Китайцы проявляют активность и в Индонезии: здесь компания Wuhan Iron and Steel и индонезийская корпорация Gunung Garuda основали совместное предприятие для строительства сталеплавильных заводов в Медане (северная часть о. Суматра) и Кота-Бару (на юге о. Калимантан) суммарной стоимостью \$3 млрд. Возведение заводов, первоначальная мощность которых составит по 500 тыс. т в год, уже началось, а их ввод в эксплуатацию запланирован на 2014-2015 гг. Предполагается, что около 50% продукции этих предприятий будет экспортироваться.

Наряду с этим, продолжается строительство в Индонезии металлургического завода (3 млн. т в год), которое ведет совместное предприятие в составе крупнейшего индонезийского производителя стали Krakatau Steel и южнокорейской корпорации Posco. Капиталовложения в это предприятие, которое, как предполагается, начнет работу в 2014 г., оцениваются в \$6 млрд. Кроме того, Krakatau Steel планирует инвестировать \$694 млн. в сооружение доменной печи на сталелитейном заводе в городе Силегоне с целью повышения его производительности до 1,2-1,5 млн. т в год. Окончание работ по этому проекту тоже намечено на 2014 г.

Наконец, японская металлургическая компания JFE Steel анонсировала в конце прошлого года планы по инвестированию порядка \$360 млн. в строительство нового металлургического завода в Индонезии. По информации Ассоциации чугуна и стали Индонезии, японцы зарезервировали 15 гектаров земли в индустриальном парке Бекаси на западе страны. В настоящее время JFE Steel ожидает одобрения проекта от индонезийского инвестиционного совета. (SEACSI, SteelFirst, SteelGuru, Metal Bulletin, SteelOrbis/Rusmet.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира)

ПРОГНОЗ**MEPS ОБЕЩАЕТ РОСТ СТАЛЬНЫХ ЦЕН ДО 2016 ГОДА**

Британское аналитическое агентство MEPS прогнозирует восстановление мировых цен на сталь в течение следующих трех лет. В последнем долгосрочном прогнозе компании говорится, что 2013 г. будет нижней точкой в этом цикле. Потребление увеличится в 2014 г., так как экономический климат улучшается. Тем не менее существует ряд трудностей, которые необходимо преодолеть. Ограничения государственных расходов в западных странах, как ожидается, по-прежнему ограничивают проекты инфраструктуры и строительной деятельности. Необходима поддержка в связи с замедлением спроса со стороны Китая. Кроме того, покупатели во всем мире, вероятно, останутся осторожными в вопросе восстановления запасов. Тем не менее MEPS ожидает некоторой степени пополнения в следующем году. Следовательно, средняя цена стали в 2014 г., по прогнозам, выше, чем годом ранее, т. е. выше \$700/т.

Снижение затрат на железную руду ожидается в среднесрочной перспективе. Это может ограничить перспективы повышения цен на сталь. Тем не менее производители будут почти наверняка пытаться протолкнуть рост цен в попытке восстановить прибыльность. Следовательно, MEPS предусматривает восходящий тренд среднегодовых значений цен на сталь до 2016 г. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**ЦЕНЫ НА ЗАГОТОВКИ В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА СОХРАНИЛИ ОТНОСИТЕЛЬНУЮ СТАБИЛЬНОСТЬ**

В середине октября ближневосточный рынок длинномерного проката, так сказать, находился на паузе, вызванной празднованием Курбан-Байрама в мусульманских странах. С 14 октября торгов практически не было, к тому же, многие мини-заводы в Турции приостановили работу на 7-10 дней. Теперь покупатели постепенно начинают возвращаться на рынок, а стоимость стальной продукции может измениться.. в ту или иную сторону. Перед праздниками котировки на полуфабрикаты в регионе несколько возросли благодаря высокому уровню спроса. Турецкие прокатчики активно скупали заготовки, заключая контракты с поставкой в ноябре. К тому же, в первой половине октября увеличивалась стоимость металлолома, а турецкие металлургические компании объявили подъем цен на готовый прокат.

В начале октября украинские и российские компании продавали заготовки в Турцию, преимущественно, по \$495-500/т, FOB, но в дальнейшем котировки возросли до \$500-505/т, FOB. Именно на этот уровень ориентируются поставщики и в настоящее время, после завершения праздничной паузы. В самой Турции полуфабрикаты в течение первой половины октября также прибавили около \$5/т, достигнув интервала \$515-525/т, FOB/EXW как для внутренних поставок, так и для экспорта. Несколько активизировались в последнее время украинские компании, приобретавшие российские заготовки по \$500-505/т, FOB, а казахстанские - примерно по \$515/т, FOB.

Нынешняя обстановка, тем не менее, не слишком благоприятствует росту цен. Да, в связи с праздничной паузой объем предложения полуфабрикатов в Турции несколько сократится, однако и спрос оставляет желать много лучшего. В первой половине октября интерес к приобретению заготовок проявляли, в основном, турецкие компании. Прокатчики из Саудовской Аравии и стран Северной Африки заявляли, что готовы совершать сделки, но по ценам не выше \$505/т, FOB для турецкой продукции и \$490-495/т, FOB - для украинской. Еще одним неблагоприятным фактором является наметившееся в последние дни понижение котировок на металлолом в Европе и на Ближнем Востоке.

Судя по всему, металлургам удастся избежать спада, но и повышение стоимости заготовок производства СНГ выглядит в ближайшее время проблематичным. Скорее всего, цены останутся на уровне около \$500/т, FOB или ниже. При этом, спрос, как минимум, до конца первой декады ноября будет относительно слабым. В странах Восточной Азии росту цен на заготовки способствует подорожание металлолома в странах региона, однако это сводится на нет низким спросом на длинномерный прокат и китайским демпингом. Во Вьетнаме строительный сектор переживает спад, а в таких странах как Китай, Корея и Тайвань начало сухого сезона в октябре не принесло существенных изменений к лучшему. Китайские компании снижают экспортные котировки на длинномерную продукцию, кроме того, в регионе появились в большом количестве китайские полуфабрикаты, которые отправляются за границу под видом прутка.

Стоимость заготовок китайского производства в странах Юго-Восточной Азии не превышает \$510-515/т, CFR, и на этот уровень вынуждены ориентироваться другие поставщики. Вьетнамские компании уменьшили котировки до около \$520/т, CFR, а предложения из России и Кореи на уровне \$525 и \$535/т, CFR соответственно не вызывает интереса у покупателей. Некоторые филиппинские прокатчики заявляют о готовности приобретать корейские полуфабрикаты по \$530/т, CFR, но эти условия не устраивают поставщиков, в первой половине октября рассчитывавших продавать эту продукцию, как минимум, по \$545/т, CFR. В принципе, перспективы азиатского рынка заготовок не так уж плохи. Металлолом продолжает дорожать, а поставщики ожидают расширения спроса на полуфабрикаты в ноябре. Но пока на региональном рынке доминируют китайцы с их дешевой продукцией, увеличение стоимости заготовок выглядит проблематичным. ([Rusmet/Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОТИРОВКИ НА ПЛОСКИЙ ПРОКАТ В СТРАНАХ ВОСТОЧНОЙ АЗИИ В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ПОШЛИ ВНИЗ

Если китайские металлургические компании и считали, что недельная пауза, вызванная празднованием очередной годовщины основания Китайской Народной Республики, поможет им укрепить свои позиции на внешних рынках, то расчеты их все равно не оправдались. После возвращения экспортеров на рынок во второй неделе октября котировки на плоский прокат в странах региона не очень сильно, но чувствительно просели вниз. При этом, во второй половине текущего месяца специалисты дружно предсказывают продолжение спада. В значительной степени, китайские производители сами спровоцировали октябрьское понижение. Отправив на экспорт в августе рекордные объемы стальной продукции (6,14 млн. т - наивысший месячный показатель за последние пять лет), они перенасытили региональный рынок прокатом. В сентябре объем зарубежных поставок сократился до 4,92 млн. т, впервые с февраля опустившись ниже пятимиллионной отметки. Из-за этого многие компании имеют в настоящее время избыточные запасы продукции, которые трудно сбыть на национальном рынке. А чтобы заключить новые контракты за рубежом, поставщикам приходится идти на уступки. В экономике большинства стран региона, за исключением, пожалуй, Японии существенных изменений к лучшему не произошло, так что спрос на стальную продукцию остается относительно невысоким. По-прежнему активны индийские компании, продолжающие отправлять на экспорт дешевый прокат. Курс рупии по отношению к доллару немного приподнялся за последние 4-5 недель, но все равно остается очень низким. Поэтому местные металлурги могут предлагать горячекатаные рулоны в страны Юго-Восточной Азии по \$550-570/т, CFR, помогая местным потребителям вести игру на понижение. Основные виды китайского плоского проката после праздников успели подешеветь на \$5-10/т. В частности, горячекатаные рулоны коммерческого качества опустились до \$520-530/т, FOB, вернувшись на июльский

уровень. Толстолистовая сталь продается по \$515-520/т, FOB. При этом покупатели ожидают, что во второй половине октября котировки еще понизятся, как минимум, на \$5/т. По крайней мере, каких-либо изменений в соотношении спроса и предложения как в самом Китае, так и в странах региона в обозримом будущем не предвидится, а спотовые цены на железную руду, стабилизировавшиеся в интервале \$130-135/т, CFR Китай, скорее всего, так и не вернутся на отметку \$140/т, CFR. Металлургические компании из других стран Восточной Азии предпочитают ориентироваться, прежде всего, на внутренние рынки. Тем более, что в Японии спрос на плоский прокат незначительно, но прибавил по сравнению с прошлым годом, а в Корее сократилось местное производство из-за капитальных ремонтов на комбинатах Hyundai Steel и Posco. В последнее время японская и корейская стальная продукция пользуется лишь очень ограниченным спросом на внешних рынках. Причина заключается не только в том, что она превосходит в цене китайский и индийский прокат, но и в намерении потребителей добиться существенных уступок от поставщиков. Пока что эта тактика успешно действует: с начала октября горячекатаные рулоны японского, корейского и тайваньского производства подешевели, в среднем, на \$20/т и предлагаются по \$550-560/т, FOB. Впрочем, встречные предложения со стороны покупателей во Вьетнаме поступают на уровне \$540/т, FOB и ниже, так что спад, очевидно, еще не дошел до своей крайней точки. ([Rusmet/Металл Украины, СНГ, мира](#))

АРГЕНТИНА

СТАТИСТИКА

В АВГУСТЕ 2013 ГОДА ВЫПЛАВКА СТАЛИ ВЫРОСЛА

Аргентина в августе по сравнению с августом 2012 г. увеличила объемы производства стали на 26,1% до 478,9 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает SteelOrbis. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель вырос на 3,9%. За восемь месяцев в Аргентине произвели 3,34 млн. т стали, что на 3,3% меньше по сравнению с прошлым годом. Объемы производства стали в Аргентине в мае по сравнению с апрелем увеличились на 4,6% и достигли 448,7 тыс. т. Однако в годовом исчислении выплавка металла в стране понизилась на 2%. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ВЬЕТНАМ

CHINA STEEL SUMIKIN VIETNAM JOINT STOCK COMPANY ПУСТИТ ЛИСТОПРОКАТНЫЙ ЗАВОД В НОЯБРЕ 2013 ГОДА

China Steel Sumikin Vietnam Joint Stock Company, совместное предприятие японской меткомпании Nippon Steel & Sumitomo Metal Corporation (NSSMC) и тайваньской China Steel Corporation, начнет коммерческое производство листового проката в ноябре. Согласно сообщению NSSMC, годовые мощности нового завода, расположенного во Вьетнаме, составят 1,2 млн. т х/к рулонов, оцинкованного проката, электротехнической стали и других видов плоской метпродукции. В августе 2008 г. NSSMC и China Steel договорились о создании СП во Вьетнаме. Инвестиции в проект составили \$1,15 млрд. Продукция предприятия ориентирована на автопром в регионе АСЕАН. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ

СТАТИСТИКА

В АПРЕЛЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ-ИМПОРТ СТАЛИ СОКРАТИЛСЯ

Индия в апреле-сентябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила экспорт стали на 0,4%. Зарубежные поставки индийского металла составили в указанный период 2,3 млн. т. Индия в апреле-сентябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила импорт стали на 25,2%. Согласно подсчетам, поставки металла в страну составили в заданный период 2,9 млн. т. Прежде управляющий директор металлургической компании Tata Steel Хемант М. Неруркар сказал, что спрос на сталь в Индии в нынешнем финансовом году увеличится всего на 5%. По его словам, причиной является снижение спроса со стороны автомобилестроительной и строительной отраслей. "Цены на продукцию всегда зависят от стоимости сырья. В этом году наблюдались взлеты и падения цен на него. Я думаю, что сейчас они стабилизировались. Пока стабильны цены на сырье, стабильной будет и стоимость стали", - отметил он, комментируя цены на металл. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

СНИЖЕНИЕ КУРСОВ ВАЛЮТ РЯДА СТРАН ПОВЛИЯЛО НА ОБЪЕМЫ ТОРГОВЛИ ПРОКАТОМ В 2013 ГОДУ

Колебания курсов национальных валют ряда стран по отношению к американскому доллару в последнее время оказывают заметное влияние на мировой рынок стали, вызывая изменения в потоках поставок сырья и готовой продукции. Из-за падения валютных курсов ряд стран (Индия, Япония, Малайзия) активизировали экспорт стали, а некоторые государства (Таиланд) резко уменьшили импорт. Бесспорно, больше всего изменений вследствие обесценивания национальной валюты произошло в последнее время в Индии. С мая по начало сентября местная рупия обесценилась по отношению к американскому доллару на 20%, и только ближе к середине сентября произошло некоторое восстановление. Это падение заставило сталелитейные компании Индии пересмотреть свои экспортные стратегии, чтобы извлечь максимум из появившейся возможности получить непредвиденную прибыль. Стремительное снижение курса рупии дает возможность экспортерам генерировать дополнительный до-

ход за счет курсовой разницы и сдерживать импорт благодаря увеличению его стоимости. В последние месяцы ведущие металлургические компании Индии обратили свои взоры на внешние рынки, чтобы хотя бы частично компенсировать низкий спрос на стальную продукцию в самой Индии, где экономика стагнирует.

По словам председателя правления одной из крупнейших металлургических компаний Индии SAIL Вермы, "обесценивание рупии стимулировало экспорт стальной продукции, объемы которого в последние месяцы стали расти". По его оценкам, в текущем финансовом году (апрель 2013 г. - март 2014 г.) SAIL доведет экспорт проката до 700 тыс. т против 370 тыс. т в 2012/2013 финансовом году. Другая индийская корпорация Essar Steel планирует увеличить в текущем году экспорт стальной продукции на 25% или до 1,4 млн. т по сравнению с 1.1 млн. т в прошлом году. По словам официального представителя компании, "сегодня Essar Steel поставляет свою продукцию в

страны Ближнего Востока, Африки, Юго-Восточной Азии и даже Европы". Пресс-секретарь другого крупного индийского производителя стали Jindal Steel and Power Limited (JSPL) заявил, что компания планирует увеличить в текущем году отгрузки металла за рубеж на 15%, прогнозируя отличные возможности для ведения экспортных операций в странах Ближнего Востока и Северной Африки.

Компания JSW Steel планирует в текущем году отправить на экспорт 3 млн. т стали, поскольку обвал рупии по отношению к доллару привел к тому, что индийский металл стал более дешевым и конкурентоспособным на международных рынках. "В прошлом году мы экспортировали 1,9 млн. т стали, а в текущем году планируем довести этот показатель до 3 млн. т, поскольку девальвация рупии способствует увеличению экспорта. В последнее время мы расширили географию наших экспортных поставок до таких стран, как США, Китай, Япония и Южная Корея", - говорит Сешагири Рао, финансовый директор JSW Steel.

Государственная компания Rashtriya Ispat Nigam Limited (RINL), по словам ее коммерческого директора Т. К. Чанды, тоже намерена существенно увеличить объемы экспорта своей продукции. Снижение курса рупии, как указывает Чанда, создает для этого самые благоприятные возможности. RINL планирует в ближайшее время отправлять на экспорт не менее 25% своей продукции, установив и расширив свое рыночное присутствие в таких регионах, как Южная Азия, Юго-Восточная Азия (ЮВА), Центральная Азия и африканский континент. Компания RINL, являющаяся сегодня одним из крупнейших индийских экспортеров чугуна, намерена выступить в ближайшее время и в качестве поставщика длинномерной продукции.

"Девальвация рупии наряду с низким спросом на металл внутри Индии и продолжающимся расширением сталелитейных мощностей в стране заставляет местных производителей продавать больше продукции за рубеж", - говорит аналитик индийской брокерской компании Nirmal Bang Securities Гирирай Дага.

Согласно официальным статистическим данным, в прошлом финансовом году экспорт проката из Индии составил около 4,7 млн. т. По оценкам экспертов, в текущем году его объемы могут увеличиться на 30%. Нарастание экспортных поставок для индийских производителей может частично компенсировать потери от ослабления внутреннего рынка из-за общего снижения объемов потребления. По оценкам экспертов национального рейтингового агентства India Ratings & Research (Ind-Ra), которое является подразделением международного агентства Fitch, резкое падение индийской рупии способно также обусловить повышение цен на прокат местного производства. По словам аналитиков India Ratings & Research, рост цен может быть спровоцирован стремлением сталелитейных компаний компенсировать увеличившиеся издержки на

сырье (прежде всего, из-за удорожания импортного коксующегося угля и ферросплавов).

Собственно, в сентябре местные производители объявили о повышении внутренних котировок на \$30-40/т. Однако эксперты Ind-Ra прогнозируют, что полностью переложить дополнительные расходы на цены металлургическим компаниям не удастся ввиду слабого спроса. По данным Министерства сталелитейной промышленности Индии, в апреле-июле потребление стали в стране осталось слабым, увеличившись всего на 0,2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Между тем колебания курсов национальных валют оказывают существенное влияние на рынки стали не только в Индии. К примеру, в Таиланде снижение стоимости бата (на 3% в августе) заметно уменьшило интерес к закупкам импортного квадрата. Усугубило ситуацию еще и удешевление сортового проката на внутреннем рынке.

В условиях девальвации бата большинство местных покупателей квадратной заготовки переориентировалось на закупки полуфабрикатов на внутреннем рынке. Закупки были возобновлены только в сентябре, причем, по заметно сниженным ценам. А вот металлургические компании из Малайзии, чья валюта тоже подешевела по отношению к доллару, наоборот, в конце августа после длительного перерыва вернулись на региональный рынок заготовок.

Нестабильная ситуация из-за девальвации турецкой лиры по отношению к американскому доллару сохраняется и на рынке стальной продукции Турции. В конце августа - начале сентября турецкая валюта упала до рекордно низкого за последние шесть месяцев уровня из-за опасений, вызванных возможной интервенцией США в Сирию. В связи с этим турецкие металлургические предприятия, импортирующие лом, заняли выжидательную позицию и несколько недель старались не проводить крупномасштабные сделки. Турецкий рынок плоского проката тоже фактически замер, поскольку потенциальные покупатели этой продукции откладывали приобретение данной продукции, пытаясь оценить на перспективу негативные экономические последствия падения лиры по отношению к доллару и евро.

Падение курсов валют ряда стран сменилось новым ростом только в середине сентября, когда Федеральная резервная система (ФРС) США заявила о продлении программы количественного смягчения, т. е. предоставления американским банкам финансирования фактически за счет эмиссии доллара. Тем не менее, колебания на мировом валютном рынке продолжают, и сбрасывать со счета влияние этого фактора на международную торговлю стальной продукцией не стоит. (Metal Bulletin, Steel First, Economic Times, Press Trust of India, Металл-Курьер, [Rusmet.ru/Металл Украины, СНГ, мира](http://Rusmet.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ИНТЕРВЬЮ

МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ STEEL AUTHORITY OF INDIA (SAIL) ПЛАНИРУЕТ ЗНАЧИТЕЛЬНЫЙ РОСТ ПРОИЗВОДСТВА

Индийская металлургическая компания Steel Authority of India в посткризисный период отличается от многих других игроков на мировом рынке стали, которые сворачивают проекты и уменьшают инвестиции. Несмотря на то, что сейчас индийские сталевары столкнулись с высокими производственными издержками и снижением спроса на продукцию, она планирует рост производства с 14 млн. т до 50 млн. т в год. О том, как компания сможет достигнуть этих результатов, в интервью рассказал председатель правления SAIL Чандра Шехар Верма.

- SAIL планирует значительным образом увеличить свои производственные мощности. Расскажите о программе роста производства.- Steel Authority of India Ltd реализует план модернизации и расширения стоимостью в 72 тыс. крор рупий (\$11,698 млрд.). Из них 39,131 тыс.

крор рупий (\$6,358 млрд.) идет на развитие уже существующих мощностей, 7,039 тыс. крор рупий (\$1,144 млрд.) - на увеличение рентабельности и расширение сортамента продукции, а 3,509 тыс. крор рупий (\$570 млн.) - на обновление оборудования и модернизацию. Также 12,191 тыс. крор рупий (\$1,981 млрд.) вкладывается в оптимизацию производства, текущую реструктуризацию и защиту окружающей среды, а 10,264 тыс. крор рупий (\$1,668 млрд.) - в повышение добычи сырья на действующих шахтах и разработку новых рудников. Наши мощности по выплавке стали, которые на начало года оценивались в 14 млн. т, выросли и к концу года составят почти 20 млн. т. В итоге в конце нынешнего этапа расширения мы рассчитываем выйти на 23,5 млн. т. В более длительной перспективе, то есть к 2025 г., мы планируем производственные мощности

в 50 млн. т стали. Это расширение мы планируем в основном на существующих промышленных площадках, для которых у нас уже есть земельный банк.

- Объявляя о наращивании производства, Вы отличаетесь от многих других участников рынка, которые наоборот замораживают свои проекты. Вы уверены, что спрос поспеет за Вашим производством?

- Чтобы справиться с растущим спросом, правительство Индии поставило целью создать 300 млн. т сталелитейных мощностей к 2025 г. Среди крупнейших производителей в стране лишь у SAIL есть соответствующий земельный банк и железорудные шахты для дальнейшего расширения. Эти два фактора дают нам преимущество над другими индийскими сталепроизводителями. Спрос в Индии, как ожидается, к 2020 г. достигнет 200 млн. т при предполагаемом 7% росте ВВП. А поскольку сейчас сталелитейные мощности в стране оцениваются примерно в 96,5 млн. т, у местных производителей есть еще достаточно возможностей для роста.

- Кому SAIL планирует сбывать продукцию после расширения своих мощностей?

- Как в любом развивающемся государстве, инфраструктура и строительный сектор доминируют в потреблении стали. На них приходится около 65% от общего потребления металла. Двумя другими важными сегментами являются машиностроение, которое гарантирует 19% стального спроса, и автомобильный сектор, который имеет долю около 11%. Нашей целью будет присутствовать во всех вышеуказанных сегментах.

- На какие рынки сейчас нацелена Ваша продукция? Как изменится эта ситуация в ближайшие годы?

- Спектр нашей продукции очень большой, и мы поставляем сталь всем секторам промышленности, за исключением автомобильного. Сейчас мы сосредоточены на инфраструктурном и энергетическом секторах. А во время нынешнего этапа нашей модернизации мы получим возможность осуществлять поставки стали и в адрес автомобильной промышленности. Также мы нацелены на то, чтобы по окончании этого этапа модернизации войти в более специализированные сектора, такие как нефте- и газопроводы.

- В 2012 г. SAIL заняла 24 место среди крупнейших производителей стали в мире. На каком месте Вы себя видите после расширения?

- Мы активно движемся вперед с планом расширения и рассчитываем достигнуть мощностей по производству сырой стали в 50 млн. т к 2025 г. Позиция SAIL будет зависеть от разных факторов, таких как слияния и приобретения, введение дополнительных мощностей другими компаниями. Тем не менее мы, безусловно, будем в Топ-10 производителей стали в мире.

- Несмотря на спад рынка металлопродукции, в апреле-августе 2013 г. Steel Authority of India Limited удалось увеличить продажи на 7%. Что поспособствовало этому росту? Какими будут продажи компании за весь финансовый год?

- Более целенаправленный подход к требованиям клиента и правильно спроектированное производство помогли нам достигнуть роста продаж. Опираясь на 16% увеличение продаж в сентябре, мы зафиксировали 14% повышение показателя во II квартале 2014 финансового года, отгрузив 3,1 млн. т товарной стали. В течение этого периода наблюдался также 47% рост экспортных поставок стали. За первую половину нынешнего финансового года компании удалось достигнуть рекордного уровня производства товарной стали в 6,5 млн. т, демонстрируя повышение на 4% по сравнению с прошлым годом. Мы рассчитываем добиться уровня продаж примерно в 12 млн. т товарной стали в этом финансовом году.

- В 2013 финансовом году SAIL пустила проекты общей стоимостью в 5,5 тыс. крор рупий. В какие проекты Вы вкладывали средства?

- В 2013 финансовом году SAIL потратила порядка 9,731 тыс. крор рупий (\$581 млн.) на текущий план модернизации и расширения. Во время прошлого финансового года были введены в эксплуатацию крупные проекты стоимостью около 5,5 тыс. крор рупий (\$894 млн.). На 2013-2014 финансовый год у нас предусмотрен план капитальных затрат на уровне 11,5 тыс. крор рупий (\$1,868 млрд.). Из них 10,89 тыс. крор рупий (\$1,77 млрд.) предназначаются для пяти интегрированных сталелитейных заводов, а 610 крор рупий (\$100 млн.) - для других заводов и подразделений SAIL. Можно отметить, что в ходе 11 пятилетки, которая закончилась в 2012 финансовом году, SAIL в общей сумме вложила 40,321 тыс. крор рупий (\$6,551 млрд.) в модернизацию и различные схемы расширений. Аналогично для 12 пятилетки мы планируем довести уровень наших инвестиций до 45 тыс. крор рупий (\$7,311 млрд.).

Мы пустим новые мощности: универсальный сортопрокатный стан, стан для прокатки сортового металла и проволоки, проволочно-мелкосортный прокатный стан, стан холодной прокатки, универсальный рельсопрокатный стан и толстолистовой стан. Это поможет нам расширить линейку продукции в адрес различных секторов экономики, включая строительство, обрабатывающую промышленность, автомобильный, железнодорожный, судоходный, оборонный и транспортный сектора. После завершения этого этапа плана модернизации и расширения наша мощность увеличится до 23,5 млн. т.

- Ваша компания является крупным игроком на мировом рынке стали. Охарактеризуйте текущую ситуацию в отрасли?

- Основным направлением нашей компании является внутренний рынок, хотя мы регулярно экспортируем продукцию в другие страны. Наши предложения экспорта ограничены по сравнению с уровнем продаж на внутреннем рынке. С увеличением наших производственных мощностей мы будем ставить себе целью экспортировать 10% нашей продукции. Ведь до прошлого года Индия была страной нетто-импортером. Теперь с обесцениванием рупии, большими мощностями внутренних производителей и замедлением роста потребления стали все ведущие индийские продуценты ускорили поставки на зарубежные рынки.

- Каким будет мировое производство и потребление стали в 2013-2014 гг.? Какие процессы на них повлияют?

- Согласно World Steel Association, потребление стали в мире вырастет на 3,2% до уровня 1,453 млрд. т. В настоящее время США и Европа, за исключением Китая, являются основными драйверами потребления стали. Мы наблюдаем улучшение в США и Европе, поскольку на этих рынках есть оживление спроса. Китай также в последние месяцы вновь показал рост. Все эти факторы предвещают хорошее положение дел для потребления стали.

- По мнению World Steel Association, спрос на сталь в Индии в 2013 г. увеличится на 3,4%, а в 2014 г. - на 5,6%. Согласны ли Вы с таким прогнозом? Или стоит ожидать более существенного роста?

- В настоящее время индийская экономика переживает сложный этап в силу различных факторов, но наши принципы остаются неизменными. Мы ожидаем, что экономика вернется на прежний курс очень скоро. Индия продемонстрировала гораздо более высокие темпы роста потребления стали в последнее время, и нет никаких сомнений, что потребление стали в Индии достигнет сильных показателей роста в будущем. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ**ПРОБЛЕМЫ КРУПНЕЙШЕЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ КОМПАНИИ RIVA GROUP ПРОДОЛЖАЮТСЯ**

По данным Ассоциации производителей стали Италии (Federacciai), в августе выплавка стали металлургическими предприятиями страны составила 1,08 млн. т, что на 48,3% ниже объема июля и на 7,5% - аналогичного показателя 2012 г. Предварительные оценки Federacciai по выпуску стальной продукции за сентябрь свидетельствуют о том, что изменить негативную тенденцию пока не удалось. Не в последнюю очередь это связано с остановкой ряда заводов крупнейшей металлургической компании страны Riva Group.

В следующем году исполнится 60 лет с того момента, как Эмилио Рива учредил одноименную компанию, со временем ставшую крупнейшим производителем металлопродукции в Италии. По объемам производства стали Riva Group занимает сегодня третье место в Европейском Союзе и 18-е - в мире. Компания изготавливает длинномерную и плоскокатуаную продукцию из углеродистой стали, ей принадлежит ряд предприятий металлообрабатывающей отрасли, а также разветвленная сеть из 26 сервисных центров и торговых представительств. От других ведущих металлургических компаний мира Riva Group отличается частной формой собственности, поскольку группу по-прежнему контролирует семья Рива: основатель и председатель правления Эмилио Рива, его сыновья Фабио, Клаудио, Никола и Даниэль, а также племянники Чезаре и Анжело.

Пожалуй, самый ценный актив среди металлургических предприятий Riva Group - это выкупленный группой в 1995 г. у государства интегрированный сталелитейный завод Ilva в Таранто. Этот комбинат, являющийся сегодня крупнейшим металлургическим комбинатом в ЕС, дал Riva Group возможность не только существенно увеличить сталелитейные мощности, но и диверсифицировать ассортимент продукции, наладив выпуск листовой стали.

В настоящее время компании принадлежат 40 сталелитейных и металлообрабатывающих заводов, из которых 22 находятся в Италии. Эти предприятия выпускают 61% всей продукции группы, на их долю приходится две трети суммарных продаж. Другие заводы Riva Group расположены в Германии, Франции, Бельгии, Испании, Греции и Тунисе. Кроме того, в составе группы Riva находится расположенное в Канаде предприятие по обработке и дроблению лома. Суммарные мощности группы по производству необработанной стали составляют около 23,7 млн. т в год. Кроме того, Riva Group активно работает в таких секторах, как энергетика, транспорт и торговля.

Казалось бы, обладая столь внушительными активами и достаточно хорошей репутацией, семья Рива вряд ли могла ожидать каких-либо серьезных скандалов вокруг своей "металлургической собственности". Однако в июле 2012 г. грянул гром: принадлежащий Riva Group сталелитейный комбинат Ilva оказался в эпицентре экологического скандала, в результате чего его работа была приостановлена. Как было установлено следователями, производственные отходы завода могли послужить причиной аномального роста числа заболеваний легочной и сердечно-сосудистой систем, а также раковых заболеваний у жителей Таранто и его окрестностей.

За прошедший год страсти вокруг Ilva только накалялись: производственные скандалы порой перерастали в политические, аресту подверглись глава Riva Group Эмилио Рива вместе с сыном Фабио, а также бывший гендиректор Ilva Луиджи Капогроссо. Делом меткомбината вынужден был заняться даже Конституционный Суд Италии, который, в конечном итоге, разрешил осуществлять металлургическое производство на заводе без каких-либо

ограничений на период реконструкции и модернизации очистных сооружений. Впрочем, итальянская полиция и прокуратора тоже не сидели сложа руки. В мае полиция арестовала активы Ilva на 8,1 млрд. евро, а прокуратора начала расследование дела об уклонении от уплаты налогов главы Riva Group Эмилио Рива после того, как полиция изъяла из оффшорных структур бизнесмена около 1,2 млрд. евро наличными.

После некоторого летнего "затишья" вокруг событий, связанных с Riva Group, в начале осени действия против семьи Рива возобновились с новой силой. В середине сентября финансовой полицией Италии были произведены аресты активов тринадцати компаний, которые входят в Riva Group. Следственные действия проводились в таких городах, как Рим, Милан, Генуя, Кальяри, Модена, Неаполь, Бари, Леччо и Бергамо, а арест был наложен на товары и имущество группы, общая стоимость которых превышает 900 млн. евро. Кроме того аресту были подвергнуты все виды финансовых инструментов, к которым относятся, в частности, акции и облигации. Были изъяты также порядка ста единиц транспортных средств.

В ответ на эти действия руководство Riva Group объявило об остановке производства на восьми сталелитейных заводах, входящих в металлургическое подразделение группы Riva Acciaio, которая, в том числе, контролирует и работу комбината Ilva. Согласно заявлению его руководства, после изъятия активов компания потеряла экономические и производственные условия для продолжения операционной деятельности. В связи с закрытием предприятий под угрозой увольнения оказались 1,5 тыс. рабочих. В дело пришлось вмешаться даже премьер-министру Италии, который раскритиковал остановку предприятий Riva Acciaio, заявив, что "это безумие, Riva не может использовать рабочих в качестве мести прокурору".

В самой же Riva Group поспешили заявить, что решение компании остановить производство на восьми заводах в Италии никоим образом не повлияет на функционирование сталелитейных предприятий группы в других европейских странах. В специальном заявлении Riva Group по этому поводу отмечается, что "производство на зарубежных предприятиях будет осуществляться в обычном режиме, а финансовая ситуация на них остается стабильной и не требует какого-либо вмешательства извне".

По состоянию на начало октября, как отмечают наблюдатели, итальянская сталелитейная компания Riva Acciaio (производит около 1,5 млн. т длинномерной стальной продукции в год) все же возобновила работу ряда металлургических предприятий. В частности, заработали заводы в городах Лесеньо, Каронно Пертузела, Анно?не-ди-Бриа?нца и Валькамоника. Другие активы Riva Acciaio пока не могут функционировать из-за бюрократических проволочек, но, как уверяют в компании, их перезапуск состоится в самое ближайшее время. Ранее министр экономического развития Италии Флавио Дзанонато заявил, что компания Riva Acciaio продемонстрировала готовность сотрудничать с властями и приняла решение возобновить работу остановленных металлургических предприятий.

Тем временем, источник всех последних скандалов в металлургической отрасли Италии многострадальный завод Ilva продолжает функционировать и приносить некоторую прибыль несмотря на продолжающиеся уже более года судебные разбирательства вокруг предприятия и требования местных судебных органов закрыть комбинат до решения его руководством всех экологических проблем в городе Таранто. С угрозой открыть судебное производство против Италии выступила в сентябре даже Европей-

ская Комиссия, поскольку, как считают в ЕК, итальянское руководство не способно решить вопрос с осуществлением контроля над выбросами токсических и загрязняющих веществ на Ilva. Пока что переговоры по этому вопросу между Римом и Брюсселем еще продолжаются, и итальянцы делают все возможное, чтобы предотвратить судебное расследование.

На самом комбинате Ilva, тем временем, предполагалось пустить к концу октября третью доменную печь мощностью 2 млн. т, что даст возможность увеличить объем производства стали на предприятии до 7,5 млн. т в год. На Ilva сегодня функционируют лишь две из пяти имеющихся доменных печей. По оценкам специалистов, дела на комбинате в настоящее время идут в целом не плохо, но ему приходится жить, по сути, одним днем, не имея никаких гарантий на более длительную перспективу. Совсем не в пользу Ilva говорит и тот факт, что угроза ареста активов сегодня нависла и над компаниями Taranto Energia и Ilva Servizi Marittimi, которые обеспечивают металлургический завод энергией, а также предоставляют услуги по портовым погрузочно-разгрузочным операциям и морским перевозкам.

Чем закончится история с Ilva, пока не понятно. Но теперь от 8 млрд. до 10 млрд. евро в год (по подсчетам местных чиновников) в результате закрытия крупнейшего в Европе металлургического предприятия правительство Италии, конечно, не хочет. О том, что остановка Ilva доро-

го обойдется стране, говорит и глава итальянской Ассоциации производителей стали Federacciai Антонио Гоцци. По его подсчетам, во-первых, стоимость импортного металла будет на 50-100 евро/т выше, что увеличит расходы на уровне страны на 2,5-5 млрд. евро в год. А во-вторых, из-за отсутствия продукции Ilva Италия будет терять за год около 1,2-2 млрд. евро в результате снижения объемов экспорта. Затраты итальянских производителей металла из-за закрытия Ilva, по оценкам Гоцци, вырастут до 5 млрд. в год, что поставит многие компании на грань банкротства.

В последнее время в кулуарах самого итальянского меткомбината все чаще звучит мнение о том, что завод вместе с городом Таранто спасет сланцевый газ. Руководство и технические эксперты предприятия сегодня напряженно и усердно работают над тем, чтобы в корне изменить процесс выплавки стали на комбинате. Они больше не собираются использовать для этой цели уголь, а хотят заменить его, к примеру, на газ или другое, подобное ему топливо. Бесспорно, эту экспериментальную гипотезу предстоит еще научно доказать и обосновать, но вполне реально, как полагают итальянские эксперты, что данные работы способны превратить Таранто и Ilva в огромную лабораторию передовых промышленных и энергетических технологий. (Metal Bulletin, SteelOrbis, Reuters, Bloomberg, Il Sole 24 Ore, Ansa, [Металлоснабжение и сбыт/Rusmet.ru/Металл Украины, СНГ, мира](http://Metallснабжение.и.сбыт/Rusmet.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

КИТАЙ

СТАТИСТИКА

В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ ВЫРОСЛО

Китай в сентябре по сравнению с сентябрем 2012 г. увеличил объемы производства стали на 11%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Reuters. В особенности выплавка металла в стране составила 65,42 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем выпуск стали в КНР понизился на 1,3%. Китай в сентябре по сравнению с сентябрем 2012 г. сократил экспорт готовой стальной продукции на 4,47%. В частности, зарубежные поставки китайского металла составили в указанный период 4,92 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем экспорт уменьшился на 1,22 млн. т. В целом по итогам января-сентября по сравнению с аналогичным периодом прошлого года экспорт китайской готовой стальной продукции повысился на 14,6% достигнув 46,9 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

СРЕДНЕСУТОЧНАЯ ВЫПЛАВКА СТАЛИ В ПЕРВЫЕ 10 ДНЕЙ ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА СНИЗИЛАСЬ

Среднесуточное производство необработанной стали в Китае в первые 10 дней октября сократилось на 1,1% по сравнению с последней декадой прошлого месяца (21-30 сентября) - до 2,128 млн. т. Об этом сообщила Ассоциация производителей чугуна и стали Китая (CISA), отметив, что это первое падение показателей с конца августа, передает Reuters. Согласно данным CISA, производители-члены ассоциации сократили среднесуточный выпуск стали на 1,34% к предыдущей декаде, до 1,764 млн. т. В CISA входят более 80 метзаводов, которые производят более 80% стали в стране. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ЦЕНЫ

ПЕРЕПРОИЗВОДСТВО И НЕДОСТАТОЧНЫЙ СПРОС СПОСОБСТВОВАЛИ ДАЛЬНЕЙШЕМУ ПОНИЖЕНИЮ КОТИРОВОК НА ПРОКАТ В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА

В первой половине октября в Китае продолжалось очень медленное снижение внутренних котировок на стальную продукцию (правда, в долларовом эквиваленте произошел небольшой рост из-за укрепления юаня) Недельная пауза, вызванная празднованием 64-той годовщины основания КНР, лишь немного замедлила, но не остановила этот процесс. Ведущие металлургические компании страны Baosteel и Shougang объявили о том, что оставляют на ноябрь те же цены, что и в предыдущем месяце, а Wuhan Steel незначительно (на 50 юаней или \$8/т) уменьшила котировки на некоторые виды продукции, оставив стоимость большей части своего ассортимента на прежнем уровне, но в целом общая тенденция однозначно направлена вниз. Практически все участники рынка ожидают дальнейшего удешевления стальной продукции во второй половине октября.

В принципе, спрос на прокат в Китае в настоящее время достаточно высокий. Осенью оживились некоторые отрасли национальной промышленности, в частности, автомобилестроение и производство бытовой техники. Спрос на длинномерный прокат в ближайшее время должен немного прибавить, так как прокатившийся в начале октября по побережью мощный тайфун вызвал значительные разрушения, требующие серьезных восстановительных работ.

Тем не менее, ситуация по-прежнему выглядит неблагоприятной для металлургов. В частности, значение Purchasing Managers Index (PMI) в металлургической отрасли после двух месяцев роста резко упало по итогам сентября до 49,2 пунктов, что говорит о некотором сокращении объема заказов. Складские запасы стальной продукции медленно, но неуклонно увеличиваются у всех участников производственно-сбытовой цепочки: от меткомбинатов до мелких трейдеров.

Как и ранее, специалисты дружно называют основной причиной депрессивного состояния национального рынка стали перепроизводство. Национальные металлургические компании не сокращали в сентябре выпуск, рассчитывая на мощный подъем, которого так и не произошло. В третьей декаде прошлого месяца средний объем выплавки стали в стране превысил отметку 2,15 млн. т в день, что соответствует 785 млн. т в годовом эквиваленте.

Центральное правительство страны в очередной раз пытается остановить или хотя бы замедлить процесс экспансии в металлургической и ряде других отраслей промышленности. С этой целью планируется существенно ужесточить экологические стандарты и строже наказывать компании, которые в них не вписываются. Банкам предписано не выдавать кредиты металлургическим предприятиям, сильно загрязняющим окружающую среду. Наконец, предлагается ввести изменения в законодательство, упрощающие процесс банкротства. Как ожидается, это будет способствовать деинвестициям из металлургической отрасли, прибыльность которой в текущем году упала практически до нуля.

Впрочем, в Китае уже неоднократно проводились подобные ограничительные кампании, которые, однако, не привели к ожидаемым результатам. Проблема в том, что строительство новых металлургических предприятий, как правило, происходит при полной поддержке местных властей, заинтересованных в создании новых рабочих мест. Поэтому пока не поступит надежных данных о том, что новые экологические стандарты вызвали закрытие хотя бы одного более-менее крупного сталелитейного или прокатного предприятия, возлагать серьезные надежды на этот способ контроля производства стали в Китае, пожалуй, не стоит.

По крайней мере, китайские специалисты связывают надежды на прекращение ценового спада с оживлением спроса - прежде всего, со стороны строительной отрасли. Как ожидается, стабилизации помогут достичь правительственные проекты инфраструктурного и жилищного строительства. В то же время, существенное повышение котировок в ближайшие месяцы выглядит крайне маловероятным. Скоро в Китае начнется сезонный спад деловой активности в строительной отрасли, так что спрос на прокат будет ограниченным - до весны. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

США

EVRAZ ПРИОСТАНОВИТ РАБОТУ ЗАВОДА В КЛЕЙМОНТЕ

Evrax North America приняло решение о приостановке работы своего сталелитейного завода в Клеймонте (штат Делавэр, США) на фоне ослабления рыночного спроса и больших объемов импорта, сообщил холдинг. "В течение следующих двух месяцев 375 сотрудников предприятия будут заняты обработкой и отправкой произведенной продукции, а также подготовкой завода к остановке производства. Компания рассмотрит возможность возобновления работы Evrax Claymont, как только рыночные условия улучшатся", - говорится в пресс-релизе.

Решение о приостановке производства, по мнению Evrax, не окажет негативного воздействия на финансовые показатели североамериканского дивизиона компании, а потребности клиентов завода в Клеймонте будут обеспечены предприятиями компании в Портленде (штат Орегон, США), и Реджайне (провинция Саскатчеван, Канада). Все сотрудники предприятия, за исключением небольшой группы, которая останется для поддержания актива в "должном состоянии", в соответствии с американским законом получили соответствующее уведомление (Worker Adjustment and Retraining Notification, WARN). Компания совместно с местными властями в настоящее время оценивает возможные варианты возобновления работы завода.

Evrax Claymont производит листовую сталь. Объем производства за первое полугодие 2013 г. и за весь 2012 г. составили 171,5 тыс. и 348 тыс. т соответственно. Evrax North America на 100% принадлежит группе Evrax и объединяет 8 предприятий в США и Канаде, расположенных в Портленде (штат Орегон), Клеймонте (Делавэр), Реджайне (Саскатчеван), Суррее (Британская Колумбия), Пуэбло (Колорадо), а также в Калгари, Камрузе и Ред Дире (Альберта). Штаб-квартира компании находится в Чикаго, ежегодно дивизион производит более 5 млн. т плоского, длинномерного и трубного проката для основных отраслей, в том числе инфраструктуры, обороны, энергетики и железных дорог. В собственности Evrax North America находятся также 18 перерабатывающих предприятий в Канаде и США. Evrax plc - крупная вертикально интегрированная металлургическая и горнодобывающая компания, включает предприятия в России, США, Италии, Чехии, ЮАР и Украине. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

В АВГУСТЕ 2013 ГОДА ПОСТАВКИ СТАЛИ УМЕНЬШИЛИСЬ

США в августе по сравнению с августом 2012 г. сократили поставки стали на 0,4% до 8,343 млн. т. Об этом свидетельствуют данные American Iron and Steel Institute. По сравнению с предыдущим месяцем США, тем не менее, увеличили поставки металла на 0,8%. В целом по итогам января-августа по сравнению с аналогичным периодом прошлого года США снизили поставки стали на 3,6% до 64,019 млн. т. В США объемы выплавки стали с 6 по 12 октября выросли на 9,2% в годовом исчислении, но уменьшились на 1,4% по сравнению с предыдущей неделей. В этот период на металлургических заводах США выплавляли примерно 1,847 млн. т стали. Общие производственные мощности американских металлургических предприятий были использованы на 77,1%. Годом ранее на заводах в США произвели около 1,692 млн. т стали, а производственные мощности использовались на 68%. (МеталлТорг/МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТАЙВАНЬ

СТАТИСТИКА

В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ КАТАНКИ ВЫРОС

Тайвань в сентябре по сравнению с августом увеличил импорт катанки на 12%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh Corp. Поставки продукции в страну в заданный период достигли 18,264 тыс. т. Средняя цена на продукцию уменьшилась на 503 тайваньских долл./т до 18,267 тыс. тайваньских долл./т. Тайвань в марте по сравнению с февралем увеличил импорт катанки на 98,8%. В особенности поставки продукции в страну в первый месяц весны достигли 31,711 тыс. т. В то же время экспорт тайваньской катанки вырос также на 98,8%, составив 222,72 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчик печатного варианта журнала «Металл Украины» может **БЕСПЛАТНО получать его электронный вариант?**

УКРАИНА

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО МАРГАНЦЕВОГО СЫРЬЯ ВЫРОСЛО

В январе-сентябре украинские горнорудные предприятия увеличили производство марганцевого сырья по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 20,1% до 975,8 тыс. т. Об этом говорится в материалах Украинской ассоциации производителей ферросплавов "УкрФА". В частности, Марганецкий ГОК сократил добычу концентрата на 33,7% до 362,8 тыс. т. В то же время, Орджоникидзевский ГОК увеличил выпуск концентрата в 2,52 раза, до 421,4 тыс. т, агломерата - на 95,3% до 191,6 тыс. т. В 2012 г. украинские ГОКи сократили производство марганцевого сырья по сравнению с 2011 г. на 11,8% до 1,190 млн. т. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ-ЭКСПОРТ ЖЕЛЕЗОРУДНОГО СЫРЬЯ (ЖРС) ВЫРОС

Металлургические предприятия Украины в январе-сентябре нарастили импорт железорудного сырья по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 13% до 2,080 млн. т. Об этом свидетельствуют данные ОП "Металлургпром". В сентябре метзаводы импортировали 170 тыс. т ЖРС, что на 28% меньше предыдущего месяца. Балансовый график обеспечения метпредприятий железорудным сырьем за 9 месяцев выполнен: по окатышам - на 98%, по агломерату - на 97%, по аглоруде - на 99%, по концентрату - на 100%. Экспорт отечественного ЖРС за 9 месяцев вырос по сравнению с АППГ на 8% до 28,4 млн. т, а в сентябре составил 2,9 млн. т (-3,3% к августу). ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

СНГ

АНАЛИЗ

ПЛАНЫ ХОЛДИНГА «МЕТАЛЛОИНВЕСТ» ПО НАРАЩИВАНИЮ МОЩНОСТЕЙ ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА ГОРЯЧЕБРИКЕТИРОВАННОГО ЖЕЛЕЗА НВИ ДАЮТ УКРАИНСКИМ МЕТАЛЛУРГАМ ПЕРСПЕКТИВЫ

Планы российского холдинга "Металлоинвест" по наращиванию мощностей для производства горячебрикетированного железа НВИ дают украинским металлургам определенные перспективы для решения проблемы с дефицитом лома на внутреннем рынке. Из года в год эта проблема становится все острее. Но если владельцу "Металлоинвеста" Алишеру Усманову удастся выполнить намеченную программу, то уже в 2016 г. его ГОКи почти удвоят предложение.

НВИ отлично зарекомендовало себя при производстве стали в электродуговых печах с точки зрения технологических параметров плавки, поэтому металлурги охотно используют их вместо более привычного металлолома. Другое дело, что Лебединский и Михайловский ГОКи "Металлоинвеста" являются единственными в СНГ производителями металлургических окатышей. Сейчас их совокупная мощность составляет 2,4 млн. т в год. При этом в первую очередь, естественно, ставится задача обеспечить собственное производство на Оскольском электрометаллургическом комбинате "Металлоинвеста".

Более того, коммерческий директор "Металлоинвеста" Назим Эффендиев в конце сентября четко заявил, что приоритетом для холдинга являются отгрузки на российский рынок. Последние он планирует довести до 65-70% от общего объема продаж. При этом до настоящего времени этот показатель не превышал 50%, по данным Н. Эффендиева. Но в том-то и дело, что у самих россиян с ломом ситуация сходная с украинской.

Поэтому Новолипецкий и Магнитогорский меткомбинаты, а также "Северсталь", которые являются основными местными клиентами "Металлоинвеста", готовы идти и уже идут на заключение долгосрочных контрактов на поставку НВИ, действующих в течение 1-3 лет. Поэтому если сейчас соотношение продаж по долгосрочным договорам и спотовым сделкам составляет 60:40, то уже со следующего года холдинг А. Усманова рассчитывает изменить этот баланс в пользу "длинных" соглашений.

Кроме того, стоит отметить, что "Металлоинвест" поставляет ЖРС для Молдавского и Белорусского метзаводов, а также кое-какие объемы отправляет на экспорт в дальнее зарубежье: Южную Корею, Японию и Восточную Европу. Понятно, что в такой ситуации рассчитывать на большие объемы импорта с Лебединского и Михайловско-

го ГОКов украинским металлургам не приходится. Вот почему актуальным для них проектом становится строительство третьего цеха по выпуску НВИ на Лебединском ГОКе мощностью 1,8 млн. т в год, о котором в конце сентября сообщил управляющий директор этого предприятия Олег Михайлов на бизнес-конференции.

По его словам, сейчас работы уже начаты, и завершить их планируется в 2016 г. В таком случае консолидированный выпуск НВИ "Металлоинвестом" достигнет 4,2 млн. т, а это уже гораздо более серьезные возможности обеспечить предложение на украинском рынке. Причем если исходить из соображений логистики, поставки сюда для ГОКов, расположенных в Курской области, гораздо предпочтительнее, чем в Череповец и тем более на "Магнитку".

Реализуемость проекта не вызывает сомнений. Конечно, как и остальные горнорудные компании, "Металлоинвест" не смог избежать ухудшения финансовых показателей в связи со снижением цен на ЖРС. По итогам 2012 г. его выручка снизилась на 17,4% до \$8,194 млрд., а EBITDA - на 34,1% до \$2,553 млрд. В текущем году ситуация продолжала усугубляться: снижение доходов за январь-июнь составило 14% до \$3,8 млрд. Тем не менее даже в таком случае холдинг А. Усманова имеет возможность запросто построить новый цех на ЛебГОКе, даже не обращаясь к банкирам за новыми кредитами.

Только за I полугодие его чистая прибыль составила \$621 млн. А ведь еще остается чистая прибыль за 2012 г. в \$1,724 млрд., которую решено не выплачивать на дивиденды акционерам. Да и общая задолженность "Металлоинвеста" имеет тенденцию к снижению - на 8% за январь-июнь, до \$5,6 млрд. Так что и вариант заемного финансирования под строительство цеха №3 на ЛебГОКе тоже реален.

Заинтересованность в его скорейшем пуске в эксплуатацию есть и у металлургов Украины. Как и в России, ломообразование здесь не поспевает за спросом по причине истощения легкодоступных источников металлолома. То, что осталось от СССР, уже давно порезано. А обновление металлофонда идет медленно. Соответственно, продуктивность ломозаготовки очень невысокая. В результате в 2012 г. ломосбор в Украине составил около 6 млн. т. Это

минимальный показатель за последние 15 лет, отмечают в ГП "Укрпромвнешэкспертиза".

В итоге местные металлурги вынуждены все больше и больше прибегать к импорту лома для сохранения баланса. За январь-август он вырос на 30% в денежном эквиваленте, до \$52,9 млн. Учитывая нисходящие ценовые тренды в ГМК, в физических объемах прирост получается еще более впечатляющий. При этом 91,9% лома импорта пришлось на Казахстан. Очевидно, что транспортные расходы оттуда получаются больше, чем при поставках НВІ из Курской области. Поэтому с июля с Лебединского ГОКа в Украину было поставлено около 20 тыс. т горячебрикетированного железа. А всего в январе-августе - 24 тыс. т, по данным "Укрпромвнешэкспертизы".

При этом в 2012 г. импорт НВІ составил 259 тыс. т, в основном для Мариупольского меткомбината им. Ильича и "Запорожстали". Небольшие объемы покупала корпорация "Интерпайп". Но, как уже отмечалось, полностью удовлетворить запрос украинских металлургов холдинг А. Усманова сейчас не в состоянии. Ситуация усугубляется вводом в эксплуатацию электросталеплавильного комплекса на базе Нижнеднепровского трубопрокатного завода компании "Интерпайп" в конце 2012 г. и планами новостарого владельца возобновить работу Донецкого электросталеплавильного завода.

Кроме того, включение строительства Белоцерковского электросталеплавильного завода в перечень подпадающих под предоставление госгарантий в 2014 г. указывает на реальность этого проекта компании "Еврофинанс Лтд". А, значит, есть основания прогнозировать дальнейший рост зависимости украинского рынка от импортного лома. Впрочем, отраслевые эксперты с пессимизмом относятся

к возможности решения проблемы благодаря расширению мощностей ЛебГОКа.

"Мне кажется, что украинским металлургам будет очень сложно рассчитывать на дополнительные объемы НВІ из Лебединского ГОКа по одной простой причине. Как по мне, этот проект как раз и пускался под растущий спрос на высококачественное сталелитейное сырье в России и вряд ли изначально был экспортно ориентированным", - сказал начальник отдела маркетинга "Укрпромвнешэкспертизы" Юрий Добровольский в комментарии МинПрому.

Дело в том, что в настоящий момент в России строится значительное количество новых электросталеплавильных мощностей, которые смогут использовать это сырье в своих целях, пояснил он. "К тому же, по всей вероятности, существующие метзаводы также намерены наращивать выплавку стали. То есть спрос на внутреннем рынке России будет только расти, - отметил Ю. Добровольский. - Таким образом, растущий спрос на сталелитейное сырье в России в условиях относительно небольшой продуктивности ломозаготовительной отрасли поглотит прирост производства НВІ".

"Кроме этого, не надо забывать, что НВІ с учетом логистических издержек для украинских предприятий где-то на \$50-80/т дороже, чем отечественный металлолом. Поэтому даже если бы нам НВІ подавали на блюдецке, то нашим предприятиям было бы очень сложно закупать его в больших объемах в силу и так очень низкой рентабельности работы. Подводя итог вышесказанному, я думаю, что у украинских предприятий мало шансов решить ломовую проблему импортом НВІ из России", - подчеркнул представитель "Укрпромвнешэкспертизы". ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

УЗБЕКИСТАН

ОАО «АЛМАЛЫКСКИЙ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (АГМК) РАСШИРЯЕТ МОЩНОСТИ КАРЬЕРА КАЛЬМАКЫР

Алмалыкский горно-металлургический комбинат возобновил строительство дробильно-конвейерного комплекса на карьере Кальмакыр, сообщил газете "Новый Век" представитель комбината. АГМК весной приостановил тендеры по закупке оборудования в связи с пересмотром параметров проекта. "Теперь необходимые технические изменения внесены, возобновлены закупки оборудования и техники для строительства комплекса", отметил собеседник газеты. Финансирование проекта стоимостью \$89 млн. осуществляется за счет кредита Фонда реконструкции и развития Узбекистана на 45 миллионов долларов и собственных средств АГМК.

Строительство дробильно-конвейерного комплекса необходимо для расширения добычи на карьере Кальмакыр - основной сырьевой базы комбината. По итогам доработки технологической части мощность комплекса была увеличена на треть - до 30 млн. т руды в год. Алмалыкский ГМК является единственным производителем меди в Узбекистане. Предприятие выпускает рафинированную медь (катоды), цинк металлический, свинцовый концентрат и другую продукцию. На долю АГМК приходится порядка 90% производства серебра и 20% золота в республике. ([Regnum/Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

СТАТИСТИКА

В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО ЖЕЛЕЗА ПРЯМОГО ВОССТАНОВЛЕНИЯ (DRI) ВЫРОСЛО

Мировое производство железа прямого восстановления (direct reduced iron - DRI) в сентябре по сравнению с сентябрем 2012 г. увеличилось на 20,2% до 5,19 млн. т. Об этом свидетельствуют данные World Steel Association. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель практически не изменился. В целом по итогам января-сентября по сравнению с аналогичным периодом прошлого года производство поднялось на 15,4% до 47,9 млн. т.

Мировое производство DRI в декабре 2012 г. по сравнению с декабрем 2011 г. уменьшилось на 12,4% до 4,67 млн. т. В целом по итогам минувшего года производство DRI в мире достигло 55,4 млн. т, что на 12,8% меньше по сравнению с предыдущим годом. В позапрошлом году на мировом рынке объемы производства DRI достигли 63,474 млн. т. По итогам декабря 2011 г. в мире выпустили 5,337 млн. т DRI. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

СПОТОВЫЕ ЦЕНЫ НА ЖЕЛЕЗНУЮ РУДУ В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА МЕДЛЕННО РОСЛИ

Неблагоприятное развитие событий на мировом рынке стали в первой половине октября не оказало никакого влияния на железорудное сырье. Наоборот, стоимость этого материала на спотовом рынке с начала октября прибавила около \$3/т и достигла \$135/т, CFR Китай для 63,5%-ного концентрата. Вопреки ожиданиям, цены на руду не торопятся падать. Очевидно, причиной роста котировок стала повышенная активность китайских компаний, еще в сентябре приступивших к пополнению запасов и формированию зимнего резерва. По итогам сентября китайский импорт железной

руды достиг нового рекордного значения - 74,6 млн. т, на 18% больше, чем месяцем ранее. Всего за январь-сентябрь китайцы закупили за рубежом 550,7 млн. т этого сырья, что на 9,0% больше, чем за тот же период предыдущего года.

Таким образом, импорт руды в страну увеличивается более высокими темпами, чем национальное производство стали, что, в частности, говорит о депрессии в китайской горнодобывающей отрасли. Как признают местные специалисты, добыча железной руды в стране продолжает расти, но при этом в эксплуатацию вводятся все более бедные месторождения. В пересчете на 62-63%-ный концентрат производство в этом году даже немного уменьшилось, так что зависимость китайской металлургии от импортного сырья продолжает усиливаться.

Подорожание руды в октябре происходило на фоне постепенного понижения котировок на стальную продукцию в Китае и всей Восточной Азии. Однако пока что поставщики сырья не видят в этом большой проблемы, так как цены на прокат идут вниз очень медленно, так что рынок не испытывает ценовых шоков. Главное, что в сентябре средневневная выплавка стали в Китае немного увеличилась сравнению с предыдущим месяцем, а спрос на сырье остается высоким. Активность китайских металлургов и практический уход с рынка Индии, в апреле-сентябре экспортировавшей всего 6,5 млн. т руды, способствуют укреплению оптимистичных настроений. Эксперты из американского банка Morgan Stanley, пересмотрев прогнозы на 2013-2014 г. в сторону увеличения, предсказывают на первый квартал следующего года средний уровень цен на руду на уровне \$130/т, CFR Китай, а на весь 2014 г. - \$120/т, CFR. По их оценкам, на мировом рынке ЖРС в настоящее время наблюдается дефицит, который сменится избытком только во второй половине 2014 г., при этом, котировки на сырье в обозримом будущем останутся выше отметки \$100/т, CFR.

Вообще, зима 2013-2014 г., по мнению ряда специалистов, станет периодом последнего мощного подъема на мировом рынке железной руды на очень долгий период. Через три-четыре месяца удачно для поставщиков могут сложиться сразу несколько факторов - зимний спад в китайской железорудной отрасли, возможное замерзание североазиатских портов, штормовой сезон в Западной Австралии и дождливый период в Бразилии. Каждая из этих причин может привести к увеличению спроса либо перебоям с поставками и спровоцировать повышение котировок.

В лагере пессимистов остается только швейцарский инвестиционный банк UBS. Как считают здешние аналитики, стоимость ЖРС могут упасть до около \$110-120/т, CFR Китай еще до конца года, а в 2014 г. средний уровень цен на австралийский 62%-ный материал составит \$106/т, FOB (или менее \$115/т, CFR Китай при нынешних тарифах на фрахт). По оценкам UBS, спрос на руду обвалится, вследствие того что китайские компании, завершив создание зимних запасов, резко снизят активность, а производство стали в стране - избыточное в настоящий момент - наконец, сократится. В будущем же году причинами слабости руды могут оказаться замедление темпов роста в китайской металлургической промышленности, возвращение на рынок индийских экспортеров и ввод в строй новых добывающих мощностей.

Впрочем, подобные перспективы не сильно пугают ведущих производителей ЖРС - бразильскую компанию Vale и австралийские Rio Tinto, BHP Billiton и Fortescue Metals Group. Все они в настоящее время реализуют крупные проекты, направленные на увеличение экспортных поставок сырья, либо намерены стартовать их в ближайшем будущем. Себестоимость добычи сырья составляет у лидеров всего \$50-80/т, поэтому они уверены в своей победе в будущей конкурентной борьбе. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АВСТРАЛИЯ

FORTESCUE METALS GROUP В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА НАРАСТИЛА ДОБЫЧУ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ

В 3 квартале третья по величине горнорудная компания Австралии Fortescue Metals Group нарастила добычу железной руды по сравнению с соответствующим периодом прошлого года на 91% до 34,9 млн. т. По сравнению со 2 кварталом добыча руды выросла на 2%, говорится в отчете компании. Квартальная отгрузка желруды выросла на 61% к АППГ и на 4% к предыдущему кварталу - до 25,9 млн. т. Компания сохраняет прогноз по годовому показателю отгрузок в диапазоне от 127 до 133 млн. т. Производственные затраты С1 в 3 квартале сократились на 33% г/г и 8% кв/кв до \$33,17/т, что связано с девальвацией австралийского доллара. Fortescue рассчитывает добыть первую руду на месторождении Kings уже в ноябре, что позволит к концу марта 2014 г. выйти на годовую добычу сырья в 155 млн. т. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

БРАЗИЛИЯ

КОНСОРЦИУМ TRAFIGURA-MUBADALA

СОГЛАСИЛСЯ ВЫКУПИТЬ КОНТРОЛЬНЫЙ ПАКЕТ АКЦИЙ ЖЕЛЕЗОРУДНОГО ПОРТА MMX PORTO SUDESTE

Консорциум компаний Trafigura-Mubadala согласился выкупить 65%-ный пакет акций железорудного порта MMX Porto Sudeste у бразильской горнорудной компании MMX Mineracao & Metalicos, принадлежащей миллиардеру Эйке Батиста. Об этом сообщила MMX, передает Bloomberg. Согласно условиям сделки, Trafigura и Mubadala профинансируют завершение строительства порта на \$400 млн., а также возьмут на себя \$596-миллионный долг отвечающего за развитие проекта порта подразделения компании MMX Sudeste Mineracao и обязательства о выплате роялти за перевалку желруды держателям специальных акций после того как порт начнет приносить прибыль.

Кроме того, пишет Reuters, Trafigura и Mubadala предоставят MMX Sudeste Mineracao кредит на \$100 млн. Согласно информации издания, доступность кредитных средств, наряду с программой финансирования, была одним из основных условия сделки. Под контролем MMX остается 35% акций морпорта с правом выкупа еще 7,5% акций; также компания имеет право назначать одного члена правления предприятия. Porto Sudeste является железорудным портовым терминалом с первоначальной перевалочной мощностью 50 млн. т/год для транспортировки руды из бразильского региона Минас-Жерайс. На втором этапе MMX планировала увеличить мощности до 100 млн. т/год. Его пуск ожидается в 2014 г.

Эйке Батиста занимается разделением своего конгломерата Grupo EBX, чтобы снизить долговую нагрузку на группу в \$11 млрд. Батиста уже продал контрольные пакеты в энергокомпании MPX Energia, портово-логистическом операторе LLX Logistica и две угольные шахты Canaverales и Paraual производственной мощностью 2,5 млн. т сырья в год. Кроме того, он заявил о желании передать железорудный бизнес MMX другому собственнику. Также миллиардер ищет покупателей на нефтяную компанию OGX Petroleo e Gas Participacoes и судостроительную фирму OSX Brasil. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**ЭКСПОРТ МЕДНОЙ РУДЫ В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ВЫРОС**

Экспорт медной руды из Бразилии вырос в сентябре на 9,6% в годовом исчислении на фоне роста продаж в Европу. Экспортные поставки руды составили в сентябре 64,162 тыс. т по сравнению с 58,521 тыс. т. в сентябре 2012 г. Выручка от продаж составила \$127,48 млн. против \$124,16 млн. годом ранее. В январе-сентябре экспорт медной руды из страны вышел на уровень 545,139 тыс. т (+19,1% в годовом выражении). Основным покупателем медной руды из Бразилии стала в сентябре Польша, которая закупила 19,704 тыс. т руды при отсутствии ее закупок в сентябре 2012 г. Индия снизила объем закупок до 18,224 тыс. т с 25,576 тыс. т годом ранее. Росту производства меди в Бразилии поспособствовало наращивание добычи руды на проекте Вале-Салобу, расположенном в бразильском штате Пара. Во втором квартале на Салобу было произведено 15,300 тыс. т меди. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ**СТАТИСТИКА****В АПРЕЛЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ РУДЫ УМЕНЬШИЛСЯ**

Индия в апреле-сентябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила экспорт железной руды на 54%. Об этом свидетельствуют данные статистики. В частности, зарубежные поставки индийского сырья составили в указанный период 6,8 млн. т. Годом ранее этот показатель оценивался на уровне 14,65 млн. т. Индия в 2012-2013 финансовом году увеличила экспорт железной руды на 157%. В частности, зарубежные поставки индийского сырья достигли в заданный период 121 млн. т. Годом ранее экспорт руды из Индии не превышал 47 млн. т. (МеталлТорг/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КЕНИЯ**BASE RRESOURCES ПРИСТУПИЛА К РАЗРАБОТКЕ ТИТАНО-ЦИРКОНИЕВОГО МЕСТОРОЖДЕНИЯ КВАЛЕ**

8 октября австралийская Base Resources Ltd приступила к добыче и переработке руды на кенийском руднике Квале. Двумя неделями ранее была введена в эксплуатацию система водоснабжения и проведено контрольное тестирование системы. Центральная дюна месторождения Квале разрабатывается с помощью бульдозера, который транспортирует рудные пески к бункеру, в котором происходит грохочение материала и отсеивание крупных кусков, смешивание с водой для образования пульпы, которая подается на установку мокрого обогащения.

Через несколько недель производительность горных работ и обогащения будет наращиваться, а получаемый коллективный концентрат будет складироваться - пока не будет введена в эксплуатацию сепарационная фабрика. Строительство сепарационной фабрики находится на завершающей стадии; ильменитовую и рутиловую ветви обогащения предполагается ввести в действие в течение ноября, а цирконовую - в декабре. Первые мелкие партии контейнерных отправок планируются на декабрь, а крупные отправки конечных продуктов должны начаться в январе.

Сооружение поддерживающей инфраструктуры в основном завершено: построена автомобильная дорога, линия электропередач напряжением 132 кВ, хвостохранилище и дамба на реке Мукурумудзи. Строительство морского терминала Ликони завершится в ноябре. (Минерал/Baseresources.com/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ**18 ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА СОСТОЯЛСЯ ДЕБЮТ ЖЕЛЕЗОРУДНЫХ ФЬЮЧЕРСОВ**

Как сообщает агентство Reuters, первые китайские фьючерсы по железной руде дебютировали 18 октября в условиях высокой активности рынка, подтолкнув Пекин к званию второго мирового сырьевого центра после нефти. Фьючерсы были пущены на бирже в Далянь, что дает китайским компаниям преимущество стать топ-мировыми покупателями железной руды на базе альтернативной цены, по сравнению с индексом железорудных цен. Китай не скрывает своего недоверия к индексу цен на железную руду от Platts и Metal Bulletin. Контракт Далянь является первым железорудным фьючерсом, который опирается на физическую поставку, и номинирован в юанях, что может легко привлечь массивно неиспользованный потенциал хеджирования в Китае.

Такие крупные китайские стальные компании, как Baosteel, Angang и Shagang и другие торговцы и учреждения, заявили о своей заинтересованности в Даляньских фьючерсах. "Торги продемонстрировали заинтересованность и активность покупателей. Более того, введение фьючерсов даст Китаю возможность в будущем влиять на ценообразование на рынке железной руды", - отмечает аналитик Fu Yang из Guotai Junan Futures. Объем наиболее активных контрактов в первый день торгов составил 300,818 лотов. Этот объем эквивалентен 15 млн. т. Для сравнения - объем железорудных свопов на бирже в Сингапуре составил за сентябрь всего 20.4 млн. т. (Reuters/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**ПО СОСТОЯНИЮ НА 14 ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА ЗАПАСЫ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ ВЫРОСЛИ**

Запасы импортной железной руды в крупнейших портах Китая по состоянию на 14 октября по сравнению с предыдущей неделей увеличились на 2,14%, или 1,57 млн. т. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает SteelOrbis. В особенности запасы сырья достигли 74,84 млн. т. Китай в сентябре по сравнению с сентябрем 2012 г. увеличил импорт железной руды на 14,72%. Поставки сырья в страну достигли 74,58 млн. т. В целом по итогам января-сентября по сравнению с аналогичным периодом прошлого года импорт руды в КНР поднялся на 9% до 600,49 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИМПОРТ РУДЫ В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛСЯ

Китай в сентябре по сравнению с сентябрем 2012 г. увеличил импорт железной руды на 14,72%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает SteelOrbis. В особенности поставки сырья в страну достигли 74,58 млн. т. В целом по итогам января-сентября по сравнению с аналогичным периодом прошлого года импорт руды в КНР поднялся на 9% до 600,49 млн. т. Китай в августе по сравнению с августом 2012 г. увеличил импорт железной руды на 10,6%. В особенности поставки сырья в страну составили в указанный период 69,01 млн. т. В целом по итогам января-августа по сравнению с аналогичным периодом прошлого года импорт железной руды в КНР поднялся на 8,3% до 526,12 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЮАР**В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА KUMBA IRON ORE УМЕНЬШИЛА ДОБЫЧУ РУДЫ**

Южноафриканская горнодобывающая компания Kumba Iron Ore в III квартале уменьшила производство железной руды на 16%. Об этом свидетельствуют данные концерна. Экспорт сырья в указанный период понизился на 7%, а вот внутренние поставки выросли на 16%. Kumba Iron Ore во II квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила добычу железной руды на 1%. В частности, производство сырья в заданный период составило 11,3 млн. т. Однако по сравнению с предыдущим кварталом этот показатель вырос на 9%. Kumba Iron Ore в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличила объемы добычи железной руды на 4%. В частности, производство руды в указанный период достигло 43,1 млн. т. Экспорт железной руды в минувшем году повысился на 7% до 39,7 млн. т. (МеталлТорг/МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЮЖНАЯ КОРЕЯ**СТАТИСТИКА****В АВГУСТЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ УМЕНЬШИЛСЯ**

Корея в августе по сравнению с июлем сократила импорт железной руды на 13,2%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. В частности, поставки сырья составили 4,72 млн. т. По итогам января-августа Корея импортировала 39,52 млн. т железной руды, что на 9,9% меньше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Ранее председатель совета директоров металлургической компании Anshan Iron and Steel Чжан Сяоган предположил, что цены на железную руду во второй половине 2013 г. существенно понизятся ввиду слабого спроса в Китае. По его словам, в целом в нынешнем году средняя стоимость руды будет находиться на уровне \$110-120/т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ**СТАТИСТИКА****В ИЮЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ЖЕЛЕЗОРУДНОГО СЫРЬЯ УВЕЛИЧИЛСЯ**

В июле Япония увеличила импорт железорудного сырья по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 19,9% до 12,086 млн. т, по сравнению с июнем - на 16,2%. Об этом говорится в материалах Министерства финансов Японии. В июле внешние поставки из Австралии заняли 65% в общем объеме железорудного импорта, увеличившись к аналогичному периоду прошлого года на 18% до 7,79 млн. т. Отгрузки бразильской руды выросли на 10,5% до 3,09 млн. т. В целом, за 7 месяцев Япония снизила импорт железорудного сырья по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 3,06% до 78,54 млн. т. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В АВГУСТЕ 2013 ГОДА ЗАКУПКИ НИКЕЛЕВОЙ РУДЫ СНИЗИЛИСЬ

Япония в августе по сравнению с августом 2012 г. сократила импорт никелевой руды на 4,9% до 392,064 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Министерства финансов страны, сообщает Yieh.Corp. По сравнению с предыдущим месяцем поставки продукции в страну понизились на 18,2%. В целом по итогам января-августа по сравнению с аналогичным периодом минувшего года импорт никелевой руды в Японию поднялся на 13,5% до 3,3 млн. т. Япония в июле по сравнению с июлем 2012 г. увеличила импорт никелевой руды на 3,2% до 479,561 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем поставки увеличились на 37,4%. По итогам января-июля по сравнению с аналогичным периодом прошлого года импорт никелевой руды в Японию поднялся на 14,2% до 2,96 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В АВГУСТЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ РУДЫ СОКРАТИЛСЯ

Япония в августе по сравнению с августом 2012 г. сократила импорт железной руды на 5% до 11,5 млн. т. Об этом свидетельствуют данные Министерства финансов страны, сообщает Yieh.Corp. По сравнению с предыдущим месяцем поставки сырья в страну понизились на 4,3%. В целом по итогам января-августа нынешнего года импорт железной руды в Японию составил 90,1 млн. т. Япония в июле по сравнению с июлем 2012 г. увеличила импорт железной руды на 20% до 12,09 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем поставки сырья в Японию выросли на 16,2%. В целом за 7 месяцев Япония импортировала 78,54 млн. т железной руды, что на 3% больше по сравнению с прошлым годом. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно получить из архива любой номер журнала "Металл Украины" в виде файла, заказав его любым удобным Вам способом ([e-mail](#), факс, почта) и сделав 100-процентную предоплату. Номера журнала за 1997 - 2002 гг. находятся в свободном доступе на нашем сайте.

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что на блоге «Металла Украины» (<http://ukrmet.dp.ua/>) представлено краткое содержание обзоров, опубликованных в журнале «Металл Украины»? Доступ к блогу - **БЕСПЛАТНЫЙ**

УКРАИНА

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

КОМПАНИЯ «ИНТЕРПАЙП НИЖНЕДНЕПРОВСКИЙ ТРУБОПРОКАТНЫЙ ЗАВОД»
УВОЛИЛА ОДНОГО ЧЛЕНА ПРАВЛЕНИЯ

Наблюдательный совет компании "Интерпайп Нижнеднепровский трубопрокатный завод" (Днепропетровск) 16 октября освободил от обязанностей члена правления Бориса Дуденко.

Должность члена правления Дуденко занимал с 24 мая по 16 октября. На вакантную должность никто назначен не был. 2012 г. "Интерпайп НТЗ" закончил с чистой прибылью 45,934 млн. грн., увеличив чистый доход на 11,59%, или на 732,839 млн. до 7 053,821 млн. грн. "Интерпайп НТЗ" входит в структуру трубной компании "Интерпайп" и специализируется на производстве сварных и бесшовных труб для добычи и транспортировки нефти и газа, является третьим в мире производителем колес и бандажей для железнодорожного транспорта. Производственные мощности завода - более 1,1 млн. т стальной продукции в год. (Українськи новини/[Металл України, СНГ, мира](#))

ЧАО «ТРУБНЫЙ ЗАВОД «ТРУБОСТАЛЬ» СМЕНИЛО НАБЛЮДАТЕЛЬНЫЙ СОВЕТ

Внеочередное общее собрание акционеров ЧАО "Трубный завод "Трубосталь" (Житомирская обл.) полностью сменило состав наблюдательного совета, избрав в него физических лиц вместо юридических. Как сообщило предприятие в системе раскрытия информации Нацкомиссии по ценным бумагам и фондовому рынку, кадровые вопросы были рассмотрены на собрании 11 октября.

При этом из набсовета отозваны ООО "МД Холдинг", владеющее 9,5040% уставного капитала ЧАО, и ООО КУА "Дельта "ПЗНВИФ Сливдружність-2" (0,12317%). Акционеры также отозвали состав ревизионной комиссии - ООО "МД Групп Днепропетровск" (председатель, владеет 41,3178% УК), ООО "МД Истейт" (23,7145% УК) и ООО "Мидланд Кэпитал Менеджмент". Вместо отозванных председателя и членов ревкомиссии никто не избран. Собрание избрало членами набсовета Владимира Коломийца, Руслана Божко, Андрея Чернишова и Юрия Ткачева на год, до 12 октября 2014 г. На заседании набсовета 14 октября председателем НС избран В. Коломиец. Генеральный директор "Трубостали" Сергей Гавриленко 26 апреля уволил председателя НС Сергея Пурика по его заявлению. Вместо уволенного никто не назначался в связи с отсутствием кворума на собрании акционеров, проведение которого было назначено на 26 апреля.

ЧАО "Трубный завод "Трубосталь" в 2012 г. снизило чистый доход на 9,7% до 187,704 млн. грн., выручку - на 9,5% до 222,574 млн. грн. Завод в 2012 г. получил чистую прибыль в 108 тыс. грн., в то время как в 2011 г. она составляла 7,585 млн. грн. Нераспределенная прибыль на конец года достигла 13,043 млн. грн. Предприятие в 2012 г. произвело 22,181 тыс. т профильных труб. ЧАО "Трубосталь" создано в 2001 г., основная специализация - производство стальных труб. По данным на конец 2012 г., в собственности ООО "МД Групп Днепропетровск" находился 41,3178%-ный пакет акций "Трубостали", ООО "МД Истейт" - 23,7145%, ООО "Мидланд кэпитал менеджмент" - 12,7319%, ООО "Дивата групп" - 12,5962%. Уставный капитал ЧАО "Трубосталь" составляет 811,869 тыс. грн., номинал акции - 1 грн. (Интерфакс-Украина/[Металл України, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

РЫНОК ТРУБ В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА

В сентябре спрос в сегменте постепенно снижался, что вызвано падением потребительской активности ввиду сезонного фактора. Тем не менее, ожидается, что по итогам октября потребление данной продукции сохранится на уровне сентября, при этом металлоторговцы не видят предпосылок для существенного изменения ценовых уровней.

Внутренний рынок

Согласно данным маркетингового центра УГМК (Украинская горно-металлургическая компания) по итогам сентября наблюдался рост спроса на трубы со стороны строительной отрасли и предприятий ГМК. В то же время, потребление трубной продукции со стороны частного потребителя и машиностроения отмечался спад потребления.

Падение объемов промышленного производства продолжает оказывать основное давление на потребление металлопроката, и в частности, труб. По итогам января-сентября сокращение промпроизводства составило 5,2% по сравнению с АППГ. Снижение в машиностроении за отчетный период составило 16,2%. Как отметил представитель компании "Юникон" Сергей Клевцов, в настоящее время отрасль стагнирует, что негативно отражается на объемах закупок труб. За 9 месяцев строительная отрасль продемонстрировала спад на 16,2% до 39,438 млрд. грн. Согласно прогнозу "Всеукраинского союза производителей стройматериалов", по итогам года спад в строительстве составит около 13-15%. Одной из главных причин такого падения называют отсутствие со стороны правительства необходимого уровня финансирования как госпрограмм доступного жилья, так и ряда инфраструктурных проектов.

Что касается результатов работы нефтегазодобывающего сектора, то за 9 месяцев добыча сырой нефти снизилась на 5,8% по сравнению с АППГ, тогда как добыча газа за отчетный период увеличилась лишь на 1,4%. Тем не менее, потребление труб данным сектором поддерживается благодаря реализации ряда проектов. В частности, в Рожнятовском районе (Ивано-Франковска обл.) введен в эксплуатацию газопровод длиной 11 км, предназначенный для оживления скважин на Луквинском месторождении. Также в настоящее время в Надворненском районе Ивано-Франковской области реализуется проект по строительству установки низкотемпературной сепарации.

По словам заместителя генерального директора по коммерции УГМК Виталия Ключника, в сентябре наибольшим спросом в трубном сегменте пользовались электросварные профильные трубы. Он отметил, что в общем объеме продаж трубной продукции на них по итогам сентября пришлось 65,6%, что на 0,4% меньше показателя августа. Также востребованными были водогазопроводные и электросварные трубы, на которые пришлось 9,4% и 20,7% соответственно. По итогам сентября наблюдалась негативная динамика спроса на сварные прямошовные трубы, которая составила 3,2%. Противоположенная тенденция наблюдалась в сегменте ВГП труб, спрос на которые по итогам сентября в месячном исчислении вырос на 2,4%.

Комментируя ценовые тенденции сентября, В. Ключник отметил, что в сентябре цены в большинстве своем были стабильны. "От повышения стоимости участников рынка удерживает незначительная перенасыщенность рынка, тогда

как с другой стороны стабильный спрос со стороны строительного сектора позволяет не снижать цены", - объясняет топ-менеджер. Согласно данным торговой площадки ugmk.info, по итогам сентября средняя стоимость трубной продукции на вторичном рынке Украины снизилась на 0,85% (62,19 грн.) до 7478,3 грн./т. По киевскому региону снижение составило 0,73% (55,14 грн.) до 7475,03 грн./т. В Днепропетровском регионе трубная продукция подешевела на 0,22% (17,28 грн.) до 7866/3 грн./т. По Харьковскому региону снижение составило 1,58% (114,1 грн.) до 7093,5 грн.

Ценовые тенденции на рынке трубной продукции

	20.09.2013	27.09.2013		Изменение цены, %	Изменение цены, грн./т
		цена, грн.	цена, \$		
Киев	7530,17	7475,03	934,38	-0,73	-55,14
ВГП	7370,97	7332,74	916,59	-0,52	-38,23
Сварные	7589,93	7494,45	936,81	-1,26	-95,48
Профильные	7629,62	7597,89	949,74	-0,42	-31,73
Днепропетровск	7883,55	7866,27	983,28	-0,22	-17,28
ВГП	7073,5	7031,25	878,91	-0,60	-42,25
Сварные	6935,71	6926,76	865,85	-0,13	-8,95
Бесшовные	10309,68	10296,53	1287,07	-0,13	-13,15
Профильные	7215,3	7210,55	901,32	-0,07	-4,75
Харьков	7207,66	7093,52	886,69	-1,58	-114,14
ВГП	7214,21	7066,84	883,36	-2,04	-147,37
Сварные	7112,5	6986,09	873,26	-1,78	-126,41
Профильные	7296,27	7227,63	903,45	-0,94	-68,64

Для анализа и ценового среза взяты оптовые прайсовые цены киевских ("Викант", "МД Групп", "Метинвест СМЦ", "Металл-Холдинг", АО "УГМК" (Киевский филиал), "Сталекс"), днепропетровских ("АВ Металл Групп", "Металлобазы Комэкс", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", АО "УГМК" (Днепропетровский филиал), "Викант", "МД Групп"), и харьковских металлотрейдеров ("Металлобазы Комэкс (Харьков)", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", "РТК Трейд", АО "УГМК" (Харьковский филиал), "АВ Металл Групп", "Харьковметалл - 2"). Цены указаны в гривнах с учетом НДС. Электронные прайсы вышеуказанных компаний можно загрузить по адресу price.ugmk.info. С более детальной ценовой динамикой отдельно по каждой компании можно ознакомиться на index.ugmk.info.

По состоянию на 1 октября зарубежные поставщики использовали 97,62% годовой квоты (с 1 октября 2012 г. по 30 сентября 2013 г.) на поставку в Украину стальных бесшовных обсадных и насосно-компрессорных труб. Всего за отчетный период в страну ввезено 17,172 тыс. т трубной продукции. По сообщению Министерства экономического развития и торговли, в настоящий момент импортеры получили лицензии на поставку 13,633 тыс. т труб, что составляет 73,81% годовой квоты, предоставленной с 1 октября 2013 г. по 30 сентября 2014 г.

Тендеры, проекты, перспективы

В сентябре, согласно данным portalu o goszakupkax, были проведены такие тендеры на закупку трубной продукции.

Заказчик	Поставщик	Объем поставок, т	Сумма, млн. грн.
«Донецкоблгаз»	ООО «ВКФ Теплобуд»	-	4,28
«Одесские железные дороги»	ООО «Укрпромсервис Юг»	-	0,55
«ДТЭК Днепроэнерго»	«Сетравис Продакшн Юкрейн», ПП «Двит», ООО «Днепропетровская трубная компания»	20,35	0,5
«Житомиркоммунэнерго»	НПП «Техноцентр»	-	3,71
Северодонецкая ТЭЦ	ООО «Мастер»	-	0,11
«ДТЭК Западэнерго»	Украинская государственная корпорация по исполнению наказаний	21	0,64
«Укртрансгаз»	«Метинвест Холдинг», «Интерпайп Украина»	-	33,8
«Лисичанскуголь»	ПП «НВП Голиаф»	-	82,3

Источник: [Ugmk.info](http://ugmk.info) по данным portalu o goszakupkax и «Українськи новини».

В числе проектов, которые в ближайшее время будут поддерживать спрос на трубную продукцию, выделим следующие:

Проект	Детали
Ремонт само подъемных буровых установок	Две самоподъемные буровые установки «Сиваш» и «Таврида» в настоящее время выведены для проведения ремонтных работ в связи с практически выработанным ресурсом. Стоимость ремонта не разглашается.
Строительство новых объектов «Укрнафты»	Структурными подразделениями «Укрнафты» до конца года будут введены в эксплуатацию газокомпрессорная станция в Бориславе (Львовская обл.), а также компрессорная станция в Долине (Ивано-Франковская обл.), которая будет использоваться для дополнительного производства пропан-бутана.
Замена теплосетей в Киеве	До конца года на модернизацию и ремонт котельных и центральных тепловых пунктов будет потрачено около 270 млн. грн.

Данные открытых источников.

роме того, в разрезе потребления труб стоит отметить утверждение Кабмином госпрограммы по модернизации систем централизованного теплоснабжения на 2014-2016 гг., результатом реализации которой ожидается сокращения на 4,1 млрд. куб. м потребления природного газа предприятиями по производству тепловой энергии и горячей воды. По прогнозам В. Ключника, объем спроса в трубном в октябре сегменте останется на уровне предыдущего месяца. Это, по его словам, позволит производителям удерживать цены на нынешнем уровне. (Степан Добровольский, Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира)

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ**ХОЛДИНГ «ИНТЕРПАЙП» НЕСЕТ ЗНАЧИТЕЛЬНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ПОТЕРИ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ ТРУБ, В ГРУППЕ РИСКА ОКАЗАЛИСЬ И ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫЕ КОЛЕСНЫЕ ПАРЫ**

Лишенный льгот на беспошлинный ввоз, холдинг "Интерпайп" Виктора Пинчука несет во втором полугодии значительные финансовые потери на российском рынке труб. Но на этом, возможно, его неприятности не закончатся. В группе риска находится и второй по весу продукт интерпайповского экспорта в Россию - железнодорожные колесные пары.

В сегменте колесных пар Украина сегодня является не только региональным, но и одним из мировых лидеров. По объемам их производства она занимает третье место в мире, по объемам экспорта - первое. Отчасти признанием этого лидерства стало проведение в конце сентября в Киеве международного конгресса по колесным парам - крупнейшего мероприятия в этой отрасли, сзываемого раз в три года. Но к чувству гордости организаторов (в первых рядах которых и KLV - колесный бренд "Интерпайпа") в кулуарах форума уже примешивалась тревога. Замаскировать ее под уверенность в завтрашнем дне удавалось не всегда.

Минорным фоном для конгресса стало принятое аккредитацией 25 сентября решение Ространснадзора о приостановке действия 13 сертификатов на эксплуатируемые в России вагоны Крюковского вагоностроительного завода. Фактически из оборота было выведено порядка 800 единиц подвижного состава, на которых КВСЗ предписано заменить литые детали. Даже российские эксперты вынуждены были признавать, что в данном случае речь идет не столько о борьбе за качество, сколько о вытеснении с рынка украинских производителей.

Рынок железнодорожных колес движется по той же колее, только с опозданием на пару лет. До тех пор, пока российские потребители испытывали острый дефицит грузовых вагонов, контролирующие органы РФ были лояльны к импорту из Украины. Но в меру того, как производство вагонов наладили в достаточном количестве местные компании, требования ужесточались. И тут же, как по маговому волшебной палочке, стала расти статистика изломов вагонных тележек украинского происхождения. Поэтому если вскоре на российских железных дорогах начнут массово отпадать украинские колеса, это вряд ли кого удивит.

Российское машиностроение уже достаточно близко подошло к той грани, за которой худо-бедно может насытить рынок колесными парами собственного изготовления. Правда, еще не пересекло ее. Как заверил участников колесного конгресса генеральный директор компании "Интерпайп" Александр Киричко, сегодня России выгодно покупать этот товар. "Это довольно сложный продукт. Нельзя его административно запретить, нужно будет что-то придумывать", - убеждал он то ли окружающих, то ли себя. Хотя в выдумке Москве не откажешь. Нашли ведь в конфетах Порошенко бензопирен. Если понадобится, то и в колесах Пинчука найдут альфа- и бета-излучение, трансураниевые компоненты или еще какую-то пакость. Просто еще не время.

На российском рынке колесных пар давно доминирует Объединенная металлургическая компания в лице Выксунского метзавода. Но до сих пор продукция "Интерпайпа" мирно уживалась в тени ОМК. Сейчас "Выкса" покрывает более 60% нужд российского рынка. В прошлом году завод выпустил рекордное количество колесной продукции - 850 тыс. штук. В текущем году результат ожидается чуть ниже, поскольку на предприятии проходила реконструкция, цель которой - наладить производство нового типа колес для скоростных поездов. После технического обновления ВМЗ планирует увеличить годовые объемы выпуска колес еще на 10 тыс. штук. Для "Интерпайпа" эта цифра показывает потенциальные потери сбыта. С другой

стороны, подогреваемый Россией спад в украинском вагоностроении и без того рикошетом бьет по продавцам колесных пар. Бьет больно. Ведь в Украине в текущем году выпуск вагонов уже упал более чем на 40%.

В днепропетровском холдинге к худшему готовятся, но на лучшее все еще надеются. Во-первых, "Интерпайп" уменьшил себестоимость колес и затратность металла, полностью перейдя с прошлого года на колесную заготовку собственной электрометаллургической выплавки. Во-вторых, изменения коснулись и самого баланса сбыта. По словам гендиректора Александра Киричко, в экспортном портфеле "Интерпайпа" на долю России сегодня приходится меньше 20% от всех отгрузок колесных пар за рубеж. Это даже меньше, чем уходит на Запад. "Около 30% колес в Германии под грузовым составом - украинского производства", - отмечает Александр Киричко.

Маркетинговая политика "Интерпайпа" сейчас целенаправленно заточена на интенсивный поиск новых рынков как для труб, так и для ж/д колес. Задача стоит таким образом, чтобы за 3-4 года довести долю этих новых рынков в структуре продаж примерно до 30%. Об этом сообщил 24 сентября на Ялтинском саммите YES Кирилл Рубинский, президент инвестиционно-консалтинговой группы EastOne, объединяющей активы Виктора Пинчука. "Чем более диверсифицирована палитра экспортных поставок, тем дороже компания, - объяснил он. - Тем она меньше подвержена рискам, как у нас сегодня в России". Вдаваться в масштабы этих рисков он не стал, но вскользь заметил, что в конце года компания будет решать, стоит ли ей вообще поставлять трубы на российский рынок.

Больше резервов для компании таит в себе внутренний рынок. Особенно, в колесном аспекте. "Интерпайп - Нижнеднепровский трубопрокатный завод" в прошлом году увеличил производство ж/д колес на 40 тыс. т (т. е. на 24%) - почти до 210 тыс. т, в основном за счет роста продаж на внутреннем рынке. В текущем году НТПЗ уже подписал с "Укрзалізницею" крупный контракт на поставку для нее цельнокатаных колес на 459,7 млн. грн. Если исходить из нынешних рыночных цен, речь может идти о более чем 20 тыс. пар. Для завода это составляет примерно 7-8% годовой выручки. Хотя для самой "Укрзалізници" даже эта колесная обновка - капля в море. По словам первого заместителя главы государственной железнодорожной администрации Николая Сергиенко, изношенность вагонного парка в Украине составляет в среднем 80%. И "Укрзалізниця" со своей вечной нехваткой финансов не успевает его омолаживать. Потому вопрос износостойкости колес стоит у нее на первом месте.

Ранее Минтранс пробовал поэкспериментировать с подбором колес. "Интерпайп", как и основные российские производители, производит сегодня исключительно цельнокатаные колеса. В середине 2000-х годов Министерство транспорта Украины заказало пробную партию литых колес в США, которые изготавливаются по совершенно другой металлургической технологии и даже загорелось идеей относительно создания подобного производства в Украине. Аргументация проекта сводилась к тому, что литые колеса дешевле по цене и экономнее по металлу. Но подсчитав все потенциальные затраты, железнодорожники отказались от такой кардинальной смены поставщика и остались верны Нижнеднепровскому трубопрокатному. Заводчане, со своей стороны, освоили ряд новых типоразмеров колесных пар и вместе с днепропетровскими и криворожскими учеными усовершенствовали их прочность. В частности, в производстве стала применяться технология термического упрочнения железнодорожных колес, обеспечивающая твердость обода на уровне 320-340 НВ. Эксплуатационные испытания показали, что в та-

ком случае срок службы колес увеличивается примерно на 30%, что даже лучше, чем у зарубежных аналогов. Сегодня процесс улучшения химсостава колесной стали поставлен в "Интерпайпе" фактически на конвейер. По словам Александра Киричко, продление жизненного цикла колесных пар - это перманентный запрос, который компания получает от клиентов.

Согласно статистике Европейской ассоциации колес для железнодорожного подвижного состава (ERWA), сегодня ежегодная мировая потребность рынка в этой продукции составляет порядка 5 млн. штук. При этом основная часть изготавливаемых колес идет не на комплектацию новых вагонов, а на замену уже отработавших свой ресурс пар (более 60% - в сегменте грузовых вагонов, более 50% - в сегменте пассажирских). Срок службы колес зависит главным образом от состояния инфраструктуры и условий эксплуатации. На колесных пространствах 1520, где эти условия далеки от идеальных, пробег колес до замены во многих случаях не превышает 300 тыс. км. Хотя, например, на

западных линиях высокоскоростных поездов этот показатель может достигать и 2 млн. км.

Еще одной особенностью этого рынка является его цикличность. Пик спроса накладывается на периоды нехватки подвижного состава у железнодорожных компаний и идет на спад после его удовлетворения. Подобную тенденцию подтверждает и генеральный директор "Интерпайпа" Александр Киричко. По его оценкам, 2012 г. был одним из лучших для мировой колесной индустрии, но сейчас в отрасли наблюдаются предпосылки для будущего спада. Как отметил на киевском колесном конгрессе вице-президент компании SMS Meer Мартин Кунц, легче преодолеть эту черную полосу удастся тем компаниям, которые смогут, с одной стороны, совершенствовать свои технологии, но не в ущерб себестоимости, а с другой - завоевать нишевые рынки, удовлетворяя все более специфические требования заказчиков. Поскольку рынок уже начинает входить в ту фазу, когда его поведение диктует покупатель, а не продавец. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ОАО «ВОЛЖСКИЙ ТРУБНЫЙ ЗАВОД» (ВТЗ) ВНЕДРЯЕТ ЭНЕРГОСБЕРЕГАЮЩИЕ ТЕХНОЛОГИИ

На Волжском трубном заводе, входящем в состав Трубной металлургической компании, внедрена новая автоматизированная система управления (АСУ) на насосной станции хозяйственной воды. С использованием АСУ насосная станция работает в автоматическом режиме: поддерживается постоянное давление в распределительной сети и оптимальный уровень питьевой воды в накопительных резервуарах. В результате исключены перепады давления в водопроводных сетях предприятия. Автоматизация управления позволяет персоналу более четко контролировать работу оборудования хозяйственной насосной станции, что, в конечном итоге, обеспечивает экономию энергоресурсов. ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ООО «ЗАВОД «ТЕХМАШ» ПУСТИЛО ЛИНИЮ

ПО ПРОИЗВОДСТВУ ПРОФИЛЬНЫХ ТРУБ В РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ

ООО «Завод «Техмаш» (специализируется на производстве сельхозтехники, конвейеров, металлоконструкций) ввел в г. Шахты (Ростовская обл.) цех по производству прямошовных профильных труб общей стоимостью около 60 млн. руб. Планируется, что цех будет выпускать на первом этапе около 10 тыс. т труб в год, а с 2014 г. мощность предприятия увеличится до 20 тыс. т труб в год. "Когда наладилось одно направление, мы придумываем новое. Позавчера мы делали транспортеры и конвейеры, вчера - сельхозтехнику, а сегодня - уже трубы. Во-первых, расширяем номенклатуру; во-вторых, эта же труба используется для производства тех же самых конвейеров и сельхозтехники. Для этого мы сегодня пустили производство. В следующем году будет стоять еще одно производство, это в совокупности - уже 3-4 тыс. т трубы в месяц", - сказал по итогам церемонии пуска цеха генеральный директор компании Тенгиз Хиникадзе. ([Интерфакс/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ПЕРВОУРАЛЬСКИЙ НОВОТРУБНЫЙ ЗАВОД» (ПНТЗ)

ПРОШЛО АУДИТ ООО «ЛУКОЙЛ - ЗАПАДНАЯ СИБИРЬ»

В финишном центре Первоуральского новотрубного завода завершен аудит производственных мощностей, проведенный компанией "ЛУКОЙЛ - Западная Сибирь", которая является одним из ключевых клиентов группы ЧТПЗ по работе в сорimente насосно-компрессорных и обсадных труб. В ходе проверки, в частности, аудиторы интересовали технические характеристики оборудования, на котором осуществляется прокат труб (срок эксплуатации, КПД), производственные мощности, квалификация персонала и укомплектованность штата, наличие на предприятии службы технического контроля и собственных лабораторий.

Особенное внимание аудиторы уделили преимуществам принятой на ПНТЗ культуре производства - белой металлургии, основанной на непрерывном улучшении процессов и технологий, высоком уровне образования сотрудников, экологичности производства и комфортных условиях труда. Новотрубники также рассказали о новых разработках в области производства труб с повышенной коррозионной стойкостью. По словам аудиторы, спрос на такую продукцию будет увеличиваться год от года. По результатам аудита ПНТЗ признан лучшим предприятием-партнером. В 2014 г. планируется увеличение поставок в адрес ЛЗС, в частности, отгрузка труб из хромистых марок стали. ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ООО «СЕВЕРСТАЛЬ ТПЗ-ШЕКСНА» В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА

УВЕЛИЧИЛО ОТГРУЗКУ ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ ПОТРЕБИТЕЛЮ

ООО "Северсталь ТПЗ-Шексна" (входит в состав дивизиона "Северсталь Российская сталь") в сентябре отгрузило в адрес потребителя свыше 26 тыс. т продукции, что на 9 % больше показателей августа. Шекснинские трубы были отгружены в адрес российских металлотрейдеров Москвы и Санкт-Петербурга (74% от общего объема продукции), а также за пределы РФ (26%) - в Литву, Польшу, Латвию, Финляндию, Францию, Беларусь, Украину.

"Коллектив "ТПЗ-Шексна" провел ряд организационных и технических мероприятий для того, чтобы такой объем отгрузки стал возможным. В частности, трубки изменили подходы к планированию производства, сократили время перевалок оборудования", - комментирует директор по производству-главный инженер дивизиона "Северсталь Российская сталь" Андрей Луценко. С начала года наблюдается стабильный спрос на продукцию завода и увеличение объемов производства круглых труб общего назначения. В августе завод также отгружал продукцию на экспорт и внутренний рынок. Причем доля внутреннего рынка в общих объемах отгрузки продукции составила порядка 82%.

ООО "Северсталь ТПЗ-Шексна" - актив дивизиона "Северсталь Российская Сталь". Уникальное для Северо-Запада России производство по составу оборудования и возможностям исполнения заказов Производство ориентировано на выпуск продукции для изготовления строительных металлоконструкций. Продукция "Северсталь ТПЗ-Шексна" сертифицирована компанией Lloyd. Численность персонала на 01.01.2013 г. - 243 человек. (Sheksna.severstal.com/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ТАГАНРОГСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» («ТАГМЕТ») ИЗГОТОВИЛО ОПЫТНУЮ ПАРТИЮ ТРУБ ДЛЯ ПРОЕКТА «ЮЖНЫЙ ПОТОК»

На Таганрогском металлургическом заводе, входящем в Трубную металлургическую компанию (ТМК), произведена опытная партия бесшовных труб диаметром 219,1 мм, толщиной стенки 14,6 мм категории прочности Х65 для строительства линейных участков газопроводов и трубопроводов компрессорных станций с рабочим давлением до 28,45 МПа в рамках проекта "Южный поток" «Газпрома». Производство осуществлялось с соблюдением самых жестких требований к качеству продукции, с учетом ее использования в неблагоприятных условиях при высоком рабочем давлении. В испытаниях опытной партии труб совместно со специалистами «ТАГМЕТа» приняли участие представители РосНИТИ и «Газпром ВНИИГАЗ». Проведенные испытания подтвердили соответствие качества труб требованиям ТУ 14-ЗР-127-2012, разработанным ТМК, РосНИТИ и «Газпром ВНИИГАЗ» по условиям «Газпрома». (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ОАО «ТРУБОДЕТАЛЬ» ПОДВЕДЕНЫ ПРОМЕЖУТОЧНЫЕ ИТОГИ РАЗВИТИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ СИСТЕМЫ

В ОАО "Трубодеталь" (Челябинск, входит в состав Объединенной металлургической компании, ЗАО "ОМК") состоялось подведение промежуточных итогов реализации программы по развитию производственной системы на основе принципов бережливого производства. Проект по развитию производственной системы стартовал на заводе 2012 г. Он включает два направления: внедрение элементов бережливого производства с развертыванием системы организации и рационализации рабочего места и оптимизацию производственных процессов, технологии и логистики.

В рамках внедрения системы бережливого производства сотрудники "Трубодетали" лично вовлечены в процесс улучшений. В частности, они обеспечивают порядок на рабочих местах и эффективность использования рабочего пространства. Результаты такой деятельности регулярно оценивает управляющий директор завода во время обходов производственных участков. Благодаря этому на предприятии выросла культура производства, улучшилась обратная связь между работниками в цехах и руководителями завода.

Большую эффективность показал проект, в рамках которого рабочие и инженерно-технические специалисты через стандартизованную форму сообщают руководителям "Трубодетали" о проблемах производства и предлагают свои идеи по их устранению. Это позволяет эффективно выявлять и оперативно решать множество текущих вопросов. В течение двух месяцев сотрудники предложили 89 проектов оптимизации, из которых 44 уже внедрено.

Также руководители, технические специалисты и рабочие регулярно участвуют в мероприятиях по повышению эффективности и качества производства. В частности, на заводе составляются карты потоков. Благодаря им каждый сотрудник видит, как в процессе создания продукции перемещаются материалы и происходит обмен информацией на предприятии. Такие схемы позволяют значительно сократить длительность цикла производства изделий.

"Наша цель - рост эффективности системы управления, рост эффективности труда и сведение к минимуму операционных издержек, улучшение качества продукции и совершенствование процессов ее изготовления, - отметил управляющий директор ОАО "Трубодеталь" Игорь Воронин. - Достичь этого мы планируем, реализовав в полном объеме проект по развитию производственной системы, который является частью общей стратегии развития Объединенной металлургической компании. Убежден, что следуя ей, мы оптимизируем производство и еще более укрепим свои лидирующие позиции на рынке трубной продукции". (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТУРЦИЯ

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ТРУБ ВЫРОС

Турция в январе-сентябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличила экспорт стальных труб на 4,62%. Об этом свидетельствуют данные Turkish Steel Pipe Manufacturers Association, сообщает Yieh.Corp. В частности, зарубежные поставки турецких труб достигли 1,4 млн. т. Выручка от экспорта уменьшилась на 0,8% до \$1,25 млрд. По итогам сентября Турция экспортировала 173 тыс. т стальных труб, что на 6,7% больше по сравнению с прошлым годом. Поступления поднялись на 1,2% до \$150 млн. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЮЖНАЯ КОРЕЯ

СТАТИСТИКА

В АВГУСТЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО ТРУБ СНИЗИЛОСЬ

Корея в августе по сравнению с июлем сократила производство стальных труб на 13,8%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. В особенности выпуск продукции составил в указанный период 406,501 тыс. т. Поставки на внутренний рынок достигли 283,787 тыс. т, а на экспорт - 139,202 тыс. т. Запасы стальных труб в Корее в конце августа по сравнению с предыдущим месяцем упали на 12,529 тыс. т и составили 609,754 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно **БЕСПЛАТНО оформить месячную ознакомительную подписку на электронный вариант журнала «Металл Украины», а потом определиться: стоит подписываться на него или нет. Попробуйте!**

Металл Украины, СНГ, мира – <http://ukrmet.dp.ua/>

УКРАИНА**СТАТИСТИКА****В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ПОСТАВКИ УГЛЕЙ НА КОКСОХИМИЧЕСКИЕ ЗАВОДЫ СОКРАТИЛИСЬ**

Поставки украинских углей на отечественные коксохимические заводы в январе-сентябре сократились по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 10% до 10,220 млн. т. Об этом свидетельствуют данные ОП "Металлург-пром". В сентябре КХЗ получили 1,120 млн. т украинских углей для коксования, что на 2,8% больше предыдущего месяца. Импорт углей за 9 месяцев сократился по сравнению с АППГ на 3% до 8,420 млн. т, а в сентябре составил 860 тыс. т (-9,5% к августу). Всего за 9 месяцев украинские КХЗ получили 18,640 млн. т углей для коксования, что на 7% меньше АППГ. Остатки углей для коксования на складах украинских КХЗ в сентябре выросли на 50 тыс. т и на 1 октября составили порядка 540 тыс. т. В январе-сентябре украинские КХЗ сократили поставку кокса металлургам на 5% до 10,280 млн. т, а в сентябре поставили 1,140 млн. т (-5% к предыдущему месяцу). По импорту в сентябре было завезено 45 тыс. т металлургического кокса. Всего с начала года металлурги импортировали 500 тыс. т кокса против 175 тыс. т за 9 месяцев 2012 г. С учетом импортных поставок общее поступление кокса на металлургические предприятия составило 10,780 млн. т (98% от расчетной балансовой потребности и -2% к АППГ). (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**ПАО «АВДЕЕВСКИЙ КОКСОХИМИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (АКХЗ) ЗАВЕРШИЛО III КВАРТАЛ 2013 ГОДА С УБЫТКОМ**

Июль-сентябрь крупнейший в Украине производитель кокса Авдеевский коксохимический завод (Донецкая обл.), согласно международным стандартам финансовой отчетности, закончил с убытком 11,724 млн. грн. Об этом говорится в сообщении предприятия. В 3 квартале завод сократил чистый доход на 8,8%, или на 184,302 млн. грн. до 1906,079 млн. грн. по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Январь-сентябрь Авдеевский КХЗ закончил с прибылью 17,11 млн. грн., сократив чистый доход на 17,16%, или на 1163,727 млн. грн. до 5618,12 млн. грн. по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. 1 полугодие Авдеевский КХЗ закончил с прибылью 28834 млн. грн., сократив чистый доход на 20,88%, или на 979,425 млн. грн. до 3712,041 млн. грн. по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. 2012 г. Авдеевский коксохимический завод закончил с убытком 1109,583 млн. грн. Авдеевский КХЗ является крупнейшим коксохимическим заводом в Европе. Он входит в состав группы "Метинвест", основными акционерами которой являются группа SCM (71,25%) и группа компаний "Смарт-холдинг" (23,75%). (Украинські новини/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИЯ COAL ENERGY S.A. В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА РЕЗКО СОКРАТИЛА ПРОИЗВОДСТВО УГЛЯ

Угольная компания Coal Energy S.A. (Люксембург) с активами в Украине в сентябре сократила производство угля в 2,8 раза по сравнению с сентябрем 2012 г. - до 64,856 тыс. т, сообщила компания на Варшавской фондовой бирже. Coal Energy уточнила, что добыча угля на ее шахтах в прошедшем месяце упала в 2,8 раза до 55,118 тыс. т, а из отвалов - в 2,4 раза до 9,738 тыс. т. Согласно сообщению, добыча энергетического угля на шахтах в августе сократилась в 2,9 раза до 46,163 тыс. т, коксующегося - в 2,5 раза до 8,955 тыс. т.

Ранее Coal Energy неоднократно объясняла падение производства угля снижением спроса на него. Компания в 2013 финансовом году (с 1 июля 2012 г. по 1 июля 2013 г.) сократила производство угля на 15,5% до 1,569 млн. т. В 2014 ФГ Coal Energy планирует увеличить собственное производство угля до 2,9 млн. т. Компания объединяет 10 угольных шахт, переработку отвалов и мощности по обогащению. Продает уголь тепловым энергокомпаниям, коксохимическим, цементным заводам и муниципалитетам. Она также осуществляет экспорт в Болгарию, Словакию, Молдову и Турцию. (Энергетика Украины/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНТЕРВЬЮ**СОЮЗ ИНВЕСТОРА И ГП «АНТРАЦИТ» - РЕДКАЯ УДАЧА**

В сентябре состоялась беседа с генеральным директором ГП «Антрацит» Петром Горбцовым и председателем антрацитовского теркома профсоюза угольщиков Владимиром Воликовым. Марка ГП "Антрацит" своими потребительскими качествами известна далеко за пределами Луганской области.

- Петр Степанович, что собой представляет ГП "Антрацит" сегодня?

- Сегодня мы уверенно шагаем в будущее. Все подразделения, входящие в состав предприятия своевременно модернизируются. Это относится не только к известным всей стране шахтам "Комсомольская" и "Партизанская", а также и к нашим обособленным предприятиям: Антрацитовский ремонтно-механический завод, "Антрацитпогрузтранс", Узел производственно-технологической связи, Материально-технического снабжения, "Автобаза" и Учебно-курсовой комбинат.

Конечно, лидер ГП - шахта "Комсомольская". Она признана одним из лучших в отрасли угольных предприятий. По итогам года коллектив "Комсомолки" планирует добыть не менее 1,7 млн. т угля. Задача не из легких: здесь четыре лавы и двенадцать забоев, а добыча производится с километровой глубины при толщине пласта немногим более метра. Но я знаю, что наши шахтеры план выполняют досрочно, как это было уже неоднократно доказано. И

еще: стабильное перевыполнение горняками годовых планов на протяжении многих лет стало признаком профессионализма, отличительной чертой коллектива.

Также мы гордимся и шахтой "Партизанская" - нашим старейшим предприятием. В этом году оно отмечает свой 100-летний юбилей. Этому предприятию повезло родиться дважды: сегодня здесь завершена конвейеризация, возводится новый вентилятор, налаживается производство и добыча. Заявляю ответственно, что ГП "Антрацит" идет семимильными шагами по пути развития угледобывающего комплекса Украины. И я не сомневаюсь, в будущем мы добьемся успехов мирового уровня.

- Что, по Вашему мнению, сегодня определяет успех работы компании?

Главное сегодня - по-настоящему боевой настрой горняков, заданный высокими показателями. И это далеко не предел. Люди хотят работать, они верят в свою работу и во всю угольную промышленность Украины. Нам созданы все условия для добросовестной работы на результат.

От руководства всех подразделений ГП в свою очередь требуется организовывать четкую и слаженную работу производства. Это дает возможность инвестору своевременно внедрять новейшие технологии и оборудование, нам - рационально использовать рабочее время.

Грамотно разработанная стратегия вложения средств позволяет нам закупать оборудование чешских, китайских производителей, выпускающих горно-шахтные механизмы, предназначенные для долгосрочного использования без капитального ремонта.

Я возьму на себя смелость констатировать сегодня факт максимально эффективного использования ГП "Антрацит" всех наличных ресурсов. А это один из самых важных результатов десятилетнего успешного сотрудничества с нашим инвестором - "Луганской угольной компанией", без которой наша с вами сегодняшняя беседа просто могла бы и не состояться.

- А как все начиналось?

Пройденный нами путь стал возможен именно благодаря сотрудничеству с "Луганской угольной компанией" под руководством Ивана Ивановича и Сергея Ивановича Аврамовых в 2003 г.

Да. В 2002 г. была "достигнута" точка падения. Это 120 тыс. т. Сегодня мы добываем в семнадцать раз больше! Замечу, двадцать лет назад госпредприятие выдавало на гора 1700 тыс. т черного золота. Но тогда в объединение входило семь угольных предприятий, а сейчас целых 2 млн. т добыто лишь двумя шахтами!

Тогда как все помнят, шахты были безнадежно устаревшими и нуждались в крупных вложениях, не давая при этом перспектив развития в будущем. Все рушилось и казалось, что последние надежды шахтеров уже потеряны. В те времена мы в год выдавали на-гора хорошо если 200-300 тыс. т.

И вот по воле Провидения, иначе я сказать не могу, в наше Государственное предприятие пришел ответственный инвестор. Своевременные действия братьев Аврамовых, рискнувших вложить свои деньги в развитие шахты "Комсомольская", привели нас к первой совместной победе. Уже за год добыча угля на шахте поднялась в 5 раз! То есть общие объемы выросли в среднем на полмиллиона в год.

Вот так начались эти годы позитивных перемен, приведшие наш коллектив к славе. А вот о самом коллективе, и его вдохновенном и самоотверженном труде пусть вам расскажет председатель нашего профсоюза Владимир Воликов.

- Владимир Николаевич, что Вы скажете о людях, которые сегодня трудятся на ГП?

- Я считаю, нам с Петром Степановичем очень повезло с коллективом! ГП "Антрацит" сейчас - это в первую очередь профессиональный и надежный коллектив единомышленников, представляющий собой, по сути, главную составляющую нашего успешного предприятия. А по-настоящему главные на ГП "Антрацит", как раз те люди, которые ежедневно спускаются под землю, идут в забой и трудятся с небывалой отдачей и мастерством.

Особенно хочу отметить директора шахты "Комсомольская" Олега Водопьянова. Он верит в результативность правильно отстроенных процессов и грамотно организованных структур. Но при этом обладает даром неоскорбительного лидерства. И потому выполнения поставленных задач добывается естественно и ненапряжно. Думаю, подними его среди ночи с вопросом "что вам нужно сейчас более всего"? Олег Александрович с ходу ответит "Я теперь остро нуждаюсь в новом конвейере и двух комбайнах на 9-ю восточную лаву. Мы ее пускаем в ноябре. Это для меня сегодня самая горящая ситуация". У нас в "Антраците" ценят преданность своему делу, компетентность, горение, способность не отступать. Эти требования, должно быть, и лежат в основе всей кадровой политики компании.

За годы возрождения предприятия тридцать два работника награждено трудовыми наградами, а шестерым

самым достойным героям вручены правительственные награды. Потенциал нашего коллектива высок и неисчерпаем. Мы не останавливаемся на достигнутом и верим в свой успех.

Гендиректор ГП "Антрацит" Петр Горобцов:

- Как взаимодействует профсоюз и администрация, как Вам с Петром Степановичем работается?

- Вы знаете, как и любому профсоюзу. Мы с Петром Степановичем солидарны в главном. Горняки должны работать спокойно. Я бы мог многое рассказать вам о том, сколько средств выделяет в отдых и оздоровление шахтеров инвестор, сколько подарено машин людям, оборудовано компьютерных классов в школах города и района.

Но выделить хочу другое: дело в том, что инвесторы - братья Иван и Сергей Аврамовы - если и являются людьми бизнеса, то, на мой взгляд, они все же, наши бизнесмены. Ибо они сверхпорядочны, что определяет все остальное. Отсюда их вклад в сопутствующие программы, включая социальные. Отпетый бизнесмен так тратиться не будет. Союз же инвестора и такого коллектива, как наш, - воля Божья и редкая удача. Однако, главное, конечно, не в словах. Объем средств, вложенных за эти годы Аврамовыми в проект с "Антрацитом" вполне сопоставим с государственным финансированием. Скажем, только в прошлом году на оздоровление трудящихся и их детей инвестором было истрачено свыше 8 млн грн, шести значные суммы направляются на безопасность труда шахтеров. За 10 лет расходы на охрану труда выросли в 70 раз, подойдя к отметке в 27 млн. грн.

- В вашей работе Вы назвали главным охрану труда? Почему?

В 2003 г., на момент прихода к нам инвестора - Луганской угольной компании - состояние дел с охраной труда на ГП было не лучше, чем картина добычи угля, о которой сказал выше Петр Степанович. Зато сегодня постоянно совершенствуются организационные и организационно-технические мероприятия по улучшению труда, с целью минимизировать опасность профессиональных заболеваний и производственного травматизма.

Квалифицированный медперсонал шахты, регулярно инструктирует горнорабочих, как грамотно применять средства индивидуальной защиты. Обязательное условие тренингов овладение каждым рабочим правилом оказания первой медицинской помощи при ожогах, механических травмах и отравлением газа. На постоянном контроле обязательное наличие, комплектация и исправность "самоспасателя". На данный момент шахтеры полностью обеспечены индивидуальными пакетами.

Комплекты спецодежды, после проверки на наличие сертификатов качества, на наличие выводов СЭС, своевременно распределяются среди сотрудников предприятия.

Уникальным нововведением является то, что на глубине 960 м в шахте расположен подземный пункт охраны здоровья, по максимуму оборудованный для проведения первичной диагностики и оказания первой медицинской помощи любого уровня сложности! В постоянном наличии полный комплект медикаментов.

Здравпункт, имеющийся на поверхности горношахтного комплекса, расположен в максимальной близости к стволу. Он оборудован для полноценного поддержания жизнедеятельности травмированного горняка, до прибытия бригады реаниматологов столь же первоклассно, как и подземный.

Еще раз отмечу, до прихода инвесторов у нас всего этого не было. А сейчас люди спускаются под землю спокойно, уверенные, что смена пройдет штатно. На мой взгляд, это самое важное в нашей работе. (УРА-Информ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**ОАО «БЕЛОН» ЗА ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА ПОЛУЧИЛО ЧИСТЫЙ УБЫТОК**

ОАО "Белон" (входит в группу ММК), крупный российский производитель коксующегося угля, за девять месяцев получило чистый убыток по РСБУ в 799,146 млн. руб. против чистой прибыли в 39,827 млн. руб. за аналогичный период прошлого года, сообщает компания. Выручка "Белона" за январь-сентябрь снизилась на 21,5% до 10,55 млрд. руб. Валовая прибыль упала в 2,5 раза, составив 438,342 млн. руб., прибыль от продаж - в 15,7 раза до 42,227 млн. руб. Долгосрочные обязательства компании на 30 сентября составили 4,537 млрд. руб. (рост в 1,6 раза по сравнению с показателем на 31 декабря 2012 г.), краткосрочные обязательства - 2,709 млрд. руб. (снижение на 10,8% по сравнению с концом 2012 г.). ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

В 2014 ГОДУ EVRAZ ОСТАНОВИТ ДОБЫЧУ УГЛЯ НА ШАХТЕ «АБАШЕВСКАЯ»

Группа Evraz к 1 января 2014 г. планирует завершить добычу угля на шахте "Абашевская" (входит в ОАО "Объединенная угольная компания "Южжубассуголь", Кемеровская область), сообщили в региональном центре корпоративных отношений (РЦКО) "Сибирь" группы. Проходческая деятельность на "Абашевской" приостановлена с 30 сентября. "Абашевская" является одной из старейших шахт Кузбасса - горные работы на ней ведутся в течение 70 лет. Сегодня добыча угля производится на глубине около 600 м, что создает повышенную опасность горных ударов. Критических показателей достигли метанообильность (25-30 куб. м/т) и обводненность ранее отработанных горизонтов. В данных условиях невозможно гарантировать безопасность шахтеров", - пояснили агентству в РЦКО. (Интерфакс/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

«ЕВРАЗ» ПРОДАЕТ ШАХТУ «ГРАМОТЕИНСКАЯ»

Evraz plc ("Евраз") подписал договор о продаже компании Lehram Capital Investments Ltd. шахты "Грамотеинская", которая входит в состав ОАО "ОУК "Южжубассуголь". Шахта специализируется на добыче энергетического угля. Сумма сделки составила 10000 руб. наличными с учетом отсутствия на балансе шахты долговых обязательств. Договор носит юридически обязывающий характер.

Сделка соответствует стратегии «Евраз» по выходу из убыточных и непрофильных активов. В настоящее время Компания уделяет первостепенное внимание разработке месторождений коксующегося угля, необходимого для работы металлургических предприятий «Евраз», в то время как добыча энергетического угля не является для компании приоритетом. Производственная мощность "Грамотеинской" - 2,5 млн. т энергетического угля в год. Шахта расположена в Кемеровской области, в 100 км к северу от Новокузнецка. Добычные работы на шахте были приостановлены в четвертом квартале 2012 г. и на текущий момент не возобновлены. На 30 июня общая стоимость активов "Грамотеинской" составляла \$13 млн. За 2012 г. убыток предприятия до вычета налогов составил \$19 млн. ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ШАХТА «ЕРУНАКОВСКАЯ-VIII» ДОБЫЛА ПЕРВЫЙ МИЛЛИОН ТОНН УГЛЯ

На шахте "Ерунаковская-VIII" компании "Южжубассуголь" (входит в «Евраз») с февраля выдан на-гора первый миллион т угля и пройдено около 8 км горных выработок. Коксующийся уголь ценной марки «ГЖ» добыт из комплексно-механизированной лавы №48-2. Среднесуточная добыча шахты составляет 5,7 тыс. т угля. По словам директора "Ерунаковской-VIII" Сергея Франка, добыча на шахте ведется согласно плану инвестиционного проекта. Добыть первый миллион в столь короткий срок удалось благодаря досрочному вводу в эксплуатацию предприятия и слаженной работе коллектива. «Евраз» начал реализацию инвестиционного проекта по строительству шахты "Ерунаковская-VIII" в 2011 г. Шахта была введена в эксплуатацию в феврале. Сегодня «ЕВРАЗ» продолжает реализацию инвестиционного проекта, в рамках которого в декабре планируется пустить в работу новую лаву №48-3. Это будет первый в компании "Южжубассуголь" очистной забой с запасами коксующегося угля более 3-х млн. т. Ввод в эксплуатацию новых мощностей позволит усилить вертикальную интеграцию компании и своевременно обеспечивать угольным сырьем металлургические комбинаты «ЕВРАЗ». ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ШАХТА «ЛИСТВЯЖНАЯ» ВВЕЛА В ЭКСПЛУАТАЦИЮ НОВУЮ ЛАВУ С ПРОМЫШЛЕННЫМИ ЗАПАСАМИ 1,7 МЛН. Т УГЛЯ

Используемый горняками современный механизированный комплекс позволит обеспечить высокую производительность и безопасность работы шахтеров. Добычу ведет коллектив бригады Игоря Иванова. Всего в 2013 г. горняки "Листвяжной" планируют выдать на-гора 4,3 млн. т угля, что на 886 тыс. т больше, чем в 2012 г. В перспективе планируется нарастить добычу до 10 млн. т. Увеличение объемов будет достигнуто за счет модернизации существующего оборудования и оснащения предприятия самой современной техникой отечественного и зарубежного производства: добычной, проходческой, доставочной, вспомогательных механизмов. В целом на развитие предприятия в рамках инвестиционной программы с 2011 по 2017 г. "Сибирский Деловой Союз" направит около 8 млрд. руб. Шахта "Листвяжная" (ОАО ХК "СДС-Уголь") - одно из самых крупных угольных предприятий Белово. Шахта была официально сдана в эксплуатацию в 1956 г. ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «НПК «УРАЛВАГОНЗАВОД» ПЛАНИРУЕТ СОЗДАНИЕ УГОЛЬНОГО ХОЛДИНГА

Транспортная компания "УВЗ логистик" собирается создать угольный холдинг, который будет добывать 30 млн. т. Оператор уже создал еще одно совместное предприятие - теперь с Западно-Сибирской угольной компанией. О таких планах рассказал гендиректор "УВЗ логистик" Дмитрий Еремеев.

"Мы не ставим задачу стать специалистами по добыче угля, продаже, наша цель - на базе существующих активов создать нормально работающий бизнес", - говорит Еремеев. СП для оператора - в первую очередь гарантированная грузовая база. Весной "УВЗ логистик" сообщила о создании СП с УК "Заречная" (добыча - 10 млн. т). В сентябре стало известно о том, что структура УВЗ покупает 50% "Заречной".

Будущая структура угольно-транспортного холдинга почти сформирована, отмечает Еремеев: рост добычи будет происходить в основном за счет существующих объектов и небольших покупок. В планах "УВЗ логистик" - создать угледобывающую компанию с объемом добычи около 30 млн. т в год. Она станет одной из крупнейших в России. Сейчас владельцами ООО "УВЗ логистик" являются "Уралвагонзавод" (50%), ООО "Альцина" (30%), ООО "Транском Урал" (10%). Выручка по данным системы СПАРК за 2012 г. - составила 2,3 млрд. руб., чистая прибыль - 213,5 млн. руб. ([Nr2.ru/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «МЕЧЕЛ» ПОЛАГАЕТ, ЧТО ОКОЛО 70% ЭКСПОРТА УГЛЯ БУДЕТ ИДТИ НА АЗИАТСКИЙ РЫНОК

Российский угольный и металлургический гигант "Мечел" полагает, что около 70% его экспорта угля будет идти на азиатский рынок, теперь, когда компания перестает фокусировать свою политику по продажам на Европе, сообщил генеральный директор "Мечел-Карбон" Бенуа де Мюлемейстер. "В этом году мы планируем экспортировать около 13 млн. т угля для металлургии, из которых 8,3 млн. т пойдут на Азию. Это включает 6,5 млн. т на Китай, - сказал он в эксклюзивном интервью. - В будущем, 70% нашего экспорта будет идти на Азию".

В этом году Китай, благодаря растущему спросу на сталь, станет крупнейшим мировым импортером коксующегося угля, перевозимого по морю, опередив Японию, исторически главного импортера сырья для металлургии. Важность этого азиатского гиганта для экспортных продаж «Мечела» все возрастает с тех пор, как компания начала продавать уголь Китаю четыре года назад, и в 2013 г. продажи в Китай могут составить почти 80% всего экспорта в Азию.

Пуск нового железнодорожного пути между Россией и китайской провинцией Дзилинь в августе дал «Мечелу» легкий доступ к высокодоходному рынку северного Китая. "В прошлом году мы отгрузили 6 млн. т в Азию, потому что у нас был только порт Посьет, в то время как остальное приходилось отгружать через порты посторонних компаний. И заключать контракты с другими портами было трудно и дорого, - сказал де Мюлемейстер. - Теперь, когда у нас есть доступ к Ванино и переоборудован Посьет, наши общие портовые мощности достигают 13 млн. т (по сравнению с только 4,5 млн. т перевалочной мощности Посьета в 2012 г.)".

Доступ к металлургам северного Китая по железной дороге, а также порт Ванино, означают, что «Мечел» может быть более гибок, продавая небольшие партии угля металлургам, смешивающим коксующийся уголь с низким содержанием серы, продаваемый такими производителями, как «Мечел», с другими углями, включая произведенные на внутреннем рынке. «Мечел», крупнейший производитель коксующегося угля в России, заключил в этом году договор на поставку 40-80 тыс. т коксующегося угля ежегодно с крупнейшей частной металлургической компанией Китая, Shasteel Group. "Мы много продаем в северо-восточный Китай, включая район Шанхая, Хефэй, Шаньдун и Лоян. Мы наращиваем поставки в северо-западный Китай, а именно в провинции Дзилин и Хейлонгзян, куда мы теперь можем перевозить наш уголь по железной дороге", - сказал де Мюлемейстер.

Он также сказал, что хотя российские железнодорожники с энтузиазмом помогли облегчить «Мечелу» поставки угля в Китай, их китайские коллеги значительно медленнее одобряют разрешения на перевозку. Китай потребляет миллионы т собственного коксующегося угля, но в основном покупает импортируемый уголь из Австралии и других крупных производящих регионов, включая Россию, чтобы смешивать их. Учитывая, что компания ежемесячно продает около полумиллиона т, де Мюлемейстер сказал, что «Мечел» поддерживает крепкие связи со своими покупателями и заключает годовые договоры на фиксированные объемы поставки.

Еще один растущий рынок для «Мечела» - рынок углей PCI, которые вдуваются в доменные печи. "Мы активно продаем низко-летучие PCI в Китай - китайские металлургозаводы не настолько интегрированы, как могли бы быть, что означает, что они полагаются на независимых производителей кокса и могут использовать гораздо больше PCI, - сказал де Мюлемейстер. - Россия всегда будет одним из крупнейших производителей низко-летучих PCI". Приобретение пакета акций порта Ванино дало «Мечелу» также дополнительный доступ на рынки других крупных производителей металлургии - Японии и Южной Кореи. «Мечел» сейчас инвестирует 4,5 млрд. руб. в новое оборудование в Посьете, которое должно быть введено в строй в конце этого года или начале следующего", - сказал де Мюлемейстер. В сентябре компания получила \$2,5 млрд. на развитие своего Эльгинского угольного месторождения в Сибири от российского Внешэкономбанка. Продукт Эльги с его низким содержанием фосфора даст компании доступ к новым рынкам, сказал де Мюлемейстер. "Уголь Эльги имеет одно из самых низких содержаний фосфора в мире. То, что Япония и Корея покупают уголь с высоким содержанием фосфора в Мозамбике, для нас хорошо, потому что у нас есть нужный уголь для смесей, - объяснил он. - Индия и Бразилия географически для нас труднодоступны. Но мы хотим, чтобы они успешно развивались - успешное развитие Индии будет означать, что австралийский уголь уйдет с рынка", - закончил он. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «СИБИРСКАЯ УГОЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» (СУЭК) ЗА ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА СНИЗИЛО ДОБЫЧУ УГЛЯ

В январе-сентябре предприятия ОАО "Сибирская угольная энергетическая компания" добыли 68,9 млн. т угля. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года снижение добычи составило 5%. Объемы реализации в январе-сентябре выросли на 1,4% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, составив 66,1 млн. т угля.

Снижение продаж на внутреннем рынке составило 5,8%. Снижение объемов добычи и потребления на внутреннем рынке связано с уменьшением спроса на энергию тепловых электростанций по причине высокой водности рек в Сибири и на Дальнем Востоке и роста выработки энергии гидроэлектростанциями. Всего российским потребителям реализовано 35,1 млн. т угля, из которых 27,3 млн. т отгружено на предприятия электроэнергетики. Объемы международных продаж увеличились на 11% и составили 31,0 млн. т угля, при этом объем экспорта собственного угля вырос на 10% и составил 28,4 млн. т угля. Основные направления международных продаж: Китай, Великобритания, Южная Корея, Япония, Германия, Тайвань. (Energyland.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

АНАЛИЗ

СИТУАЦИЯ В СЕГМЕНТЕ КОКСУЮЩЕГОСЯ УГЛЯ ВРЕМЕННО СТАБИЛИЗИРОВАЛАСЬ – СПОТОВЫЙ РЫНОК ОЖИВИЛСЯ И КОЛИЧЕСТВО СДЕЛОК НЕСПЕШНО РАСТЕТ

В некоторой мере остановка спада связана с перебоями в поставках из России и Индонезии, но главное - спрос в Китае и Европе перестал снижаться. Отраслевые аналитики воспринимают это как повод для оптимизма, но ситуация больше напоминает бег на короткую дистанцию.

В свое время расширение экспорта из Монголии и России предоставило неплохие альтернативы австралийскому и индонезийскому углю. Рост объема этих поставок от-

крыл покупателям возможность выбора, и это в условиях европейской депрессии и торможения китайского подъема привело к обвалу цен с высот 2011 г. Тем не менее спрос в Азии продолжал увеличиваться, и это способствовало стабилизации рынка, переполненного поставками.

Разумеется, восстановление сдерживалось непривычной пассивностью китайских покупателей коксующегося угля, но их невысокая активность компенсировалась по-

вышением спроса в Японии, где новая экономическая политика премьера Абэ способствует росту производства в базовых отраслях, а пониженный курс йены благоприятствует экспорту. Ну, а в Индии коксующийся уголь практически не добывают, и традиционный дефицит этого сырья подталкивает цены вверх. В третьем квартале они постепенно увеличивались, а в сентябре этот процесс ускорился в связи с повышением спроса в Европе, где тем временем выросли цены на сталь. Все это привело к активизации спотового рынка и вызвало энтузиазм аналитиков, которые начали срочно пересматривать свои прогнозы по рынку коксующегося угля в сторону повышения.

И действительно, Европейский Центробанк излучает оптимизм, с энтузиазмом рекламируя прогресс в региональной экономике. Появились сообщения, что европейский спад уже прошел через низшую точку, скорость сокращения ВВП уменьшается, и долгожданный нуль - не за горами. Отсюда следует, что экономика региона уверенно движется к стабилизации, а значит - производство стали будет расти, а потребление сырья, соответственно, увеличиваться. Поэтому аналитики говорят, что в начале декабря можно ожидать новой вспышки спроса на коксующийся уголь.

При этом оптимисты стараются закрыть глаза на тот факт, что небольшой скачок европейского спроса на сталь быстро завершился. Когда дистрибуторы завершили пополнение запасов, спрос опять упал до реального - довольно низкого - уровня, и в контрактах на ноябрь производителям пришлось снизить цены. Эти "предсказатели" забывают и о том, что политика жесточайшей экономии, которую решительно проводят европейские правительства, создает мощные препятствия на пути восстановления экономики и потребительского рынка. Именно поэтому сталелитейные компании региона не рассчитывают на улучшение ситуации в ближайшие месяцы. Не стоит ожидать улучшений и поставщикам сырья - Новый Год компании стремятся встретить с пустыми складами, поэтому сейчас они будут реализовывать имеющиеся запасы. Разумеется, в январе производители возобновят закупки, но в пределах реального уровня потребления.

В октябре азиатский рынок коксующегося угля практически замер, поскольку его покинул главный покупатель - Китай. В стране праздновали годовщину образования КНР, и в течение недели все предприятия простаивали. Поскольку цены на китайском рынке пошли вниз, а стоимость фрахта выросла, добывающим компаниям пришлось соглашаться на снижение цен FOB. При этом трейдеры хотя и делают хорошую мину, все же сознают, что игра - плохая. По их словам, после праздников ситуация не улучшилась, хотя перспектива роста есть. Однако до конца месяца подъема не ожидается, хотя продавцы возлагают надежды на ноябрь. Ну, а в TSI уверены, что китайские заводы еще перед праздниками восполнили исчерпанные ранее запасы. При этом эксперты говорят, что спрос на австралийский уголь расти не будет еще и потому, что наращивает свой экспорт Монголия. В TSI отмечают также, что низкие цены на заготовки и арматуру не создают стимула на импорт коксующегося угля. Это и понятно: в Китае достаточно местного сырья, поэтому цены на импорт жестко связаны со стоимостью местного угля.

В Индии ситуация иная. Хотя спрос на коксующийся уголь достаточно стабилен, ожидается, что волатильность котировок рупии в четвертом квартале урежет аппетиты покупателей, и заводы будут приобретать не больше, чем необходимо для бесперебойной работы в краткосрочном плане. Правда, американские поставщики - Alpha Natural Resources и Logan & Kanawha - согласовали со Steel Authority of India (SAIL) и Rashtriya Ispat Nigam Ltd (RINL) цены на поставки в четвертом квартале. Они повышены на \$6/т твердого коксующегося угля средней летучести и

составят \$126/т, FOB США. Совокупный объем этих карго - пять судов класса Panamax.

В свою очередь Nippon Steel & Sumitomo согласилась повысить контрактную цену, но только на \$0,5, и в четвертом квартале будет закупать у Glencore, Xstrata и Rio Tinto высококачественные полумягкие угли с месторождения Hunter Valley по \$105,5/т, FOB Австралия. Ну, а твердые угли компания согласилась платить BHP BMA и Anglo American на \$7 больше, чем в третьем квартале - по \$152/т, FOB Австралия.

По мнению экспертов TSI, эти повышения вполне укладываются в рамки традиции - спрос и цены в четвертом квартале повышаются, если азиатские заводы возобновляют запасы, и остаются стабильными, если стагнирующий европейский рынок прекращает импорт из-за падения спроса. Говорить же о переломе тенденции явно преждевременно.

По мнению специалистов Metal Expert Consulting, в обозримом будущем не стоит ожидать активизации спроса со стороны китайских и японских потребителей. Подъем китайской экономики ощутимо затормозился, что привело к сокращению объемов выплавки стали. В июле-августе среднемесячное производство кокса уменьшилось до 39 млн. т в отличие от 41-42 млн. т во втором квартале, а это, соответственно, отразилось на уровне потребления коксующегося угля. Правда, динамика его импорта пока остается положительной: в текущем году страна увеличила закупки на 7% до 41 млн. т. Однако этот прирост импорта в комбинации с увеличением на 4% объема местной добычи привел к значительному росту складских запасов. Похожая ситуация сложилась и в Японии. За январь-август в стране произведено 56 млн. т чугуна (годовой прирост - 1%), тогда как импорт коксующегося угля вырос на 10% до 45 млн. т. Разумеется, это привело к образованию слишком больших запасов.

По консенсус-прогнозу, составленному Metal Expert Consulting на основе ценовых прогнозов ведущих инвестиционных банков, в средне- и краткосрочных планах новая динамика будет такой же, как и в 2012-2013 гг. В течение ближайших шести месяцев цена на австралийский коксующийся уголь повысится до \$155/т, затем упадет до \$140/т во втором квартале 2014 г., после чего восстановится до \$150-160/т во втором полугодии. Минимальный уровень цен (\$143-131/т в первом полугодии 2014 г.) предсказывают Numis и ABN AMRO, а аналитики CIMB Group и Scotiabank выступают в роли оптимистов (\$180-195). Первые (скептики) уверены, что рост поставок будет опережать спрос в ближайшие три года, а вторые считают, что ситуация на рынках стали и сырья улучшится существенным образом.

Проявляют оптимизм и эксперты MEPS International. По их мнению, в текущем году азиатские цены на сталь нащупают дно, а в начале 2014 г. большинство потребителей начнет восстанавливать запасы, что обеспечит заказами производителей. Поэтому MEPS предсказывает, что в первом полугодии цены на сталь будут расти. Тогда же двинутся вверх и цены на сырье. А в более отдаленное будущее аналитики агентства смотрят с еще большим оптимизмом. В сообщении MEPS сказано, что в ближайшие годы восстановление мировой экономики будет стимулировать спрос как на сталь, так и на потребительские товары, изготовленные в Азии, а это приведет к сокращению масштабов перепроизводства и расширению продаж стальной продукции в 2015-2016 гг.

Правда, складывается впечатление, что сейчас отраслевые эксперты взяли на вооружение прием, широко используемый в психоанализе: чтобы упростить трудную ситуацию, надо найти в ней нечто положительное. И именно с этой целью в их прогнозах наблюдается значительный избыток оптимизма.

С другой стороны, есть и еще один важный фактор, который может изрядно скорректировать прогнозы - нарушение поставок из Австралии. Приближается сезон циклонов, которые обычно сотрясают страну с 1 ноября по 30 апреля. Австралийское Bureau of Meteorology предсказывает, что в ближайшие полгода на Австралию обрушится 11 тропических штормов, четыре из которых будут очень мощными. Мощными циклонами бюро называет те, которые генерируют ветры со скоростью более 165 км/ч.

Такие циклоны ежегодно останавливают морскую транспортировку и приводят к остановке добычи угля, же-

лезной руды и других минералов на самых богатых месторождениях. Например, в феврале прошлого года циклон Rusty навлек ветры со скоростью до 200 км/ч на порты Cape Lambert и Dampier в Индийском океане, которые использует Rio Tinto. Из-за этого же циклона был закрыт расположенный неподалеку Port Hedland, через который идет перевалка руды BHP Billiton and Fortescue Metals. А в январе 2011 г. наводнение, вызванное циклонами в восточной Австралии, изъяло с рынка около 40% мировых поставок коксующегося угля и 8% - энергетического. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

США

УГОЛЬНАЯ КОМПАНИЯ PEABODY ENERGY В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ПОЛУЧИЛА УБЫТОК

Американская угольная компания Peabody Energy в III квартале получила чистый убыток на \$26,1 млн. или 10 центов на акцию. Об этом сообщает Reuters. Годом ранее корпорация зафиксировала прибыль в \$42,9 млн., или 16 центов на акцию. Доход производителя понизился на 13% и достиг \$1,8 млрд. Peabody Energy в IV квартале 2011 г. увеличил чистую прибыль до \$0,82 на акцию. По итогам этого же периода предыдущего года прибыль корпорации оценивалась в \$0,7 на акцию. Тем не менее результат холдинга оказался ниже прогнозов рыночных аналитиков, которые предполагали, что прибыль Peabody достигнет \$1,29 на акцию. Выручка компании выросла с \$1,28 млрд. до \$2,25 млрд. Peabody Energy является крупнейшим производителем угля в США. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЧЕХИЯ

ПРЕЗИДЕНТ ОТКАЗАЛСЯ ПОМОЧЬ ШАХТЕ ПАСКОВ, НО ПРИЗЫВАЕТ ЕЕ ВЛАДЕЛЬЦА НЕ ЗАКРЫВАТЬ ПРЕДПРИЯТИЕ

Чешский миллиардер Зденек Бакала, которому принадлежит контрольный пакет акций New World Resources - крупнейшей в Чехии компании, занимающейся добычей коксующегося угля, оказался под серьезным давлением сразу двух самых влиятельных политиков страны. В планы Зденека Бакала входит закрытие до конца 2014 г. убыточной угольной шахты Пасков, власти же выступают против ликвидации предприятия.

Президент Чехии Милош Земан и премьер-министр Иржи Руснок заявили на пресс-конференции, которая состоялась в Праге, о том, что правительство будет настаивать на продаже 44000 квартир в районе Острава, которыми владеет Зденек Бакала, местному муниципалитету. Вырученные от этой сделки средства президент и премьер предложат чешскому миллиардеру направить на субсидирование шахты Пасков. "Мы очень обеспокоены экономическим развитием в регионе", заявил Милош Земан на пресс-конференции.

Представители New World Resources сразу же отреагировали на этот комментарий. Руководство компании New World Resources заявило о намерении закрыть шахту Пасков. На предприятии добывается коксующийся уголь и работает около 3000 сотрудников, годовой убыток составляет 1,5 млрд. крон (\$78 млн.). До конца 2014 г., если правительство не согласится предоставить финансовую поддержку, шахта будет закрыта. На сегодняшний день правительство отказалось оказать поддержку данному предприятию, расположенному в северо-восточном районе города Карвина, который, согласно данным Министерства труда, занимает четвертое место по уровню безработицы среди 77 районов Чехии. ([SteelLand.Ru/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

NEW WORLD RESOURCES (NWR) РАССКАЗАЛА О РОСТЕ ЦЕН НА КОКСУЮЩИЙСЯ УГОЛЬ В IV КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА

Как сообщает агентство Reuters, чешская угольная компания New World Resources отметила, что в 4 квартале цены на коксующийся уголь вырастут на 11% для ее потребителей, по сравнению с 3 кварталом. Она заявила, что средняя цена коксующегося угля за последний квартал составила 101 евро/т. Средняя цена на поставки кокса составляла 231 евро/т, что неизменно, по сравнению с 3-м кварталом. Продажи коксующегося угля в третьем квартале достигли 1,120 млн. т, в то время как продажи энергетического угля достигли 1,250 млн. т, а объем реализации кокса составил 142000 т. Компания подтвердила свой годовой план по общей добычи угля в 9,0-10,0 млн. т. ([Reuters/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ

ЦЕНЫ

МЕТАЛЛУРГИ СОГЛАСОВАЛИ СТОИМОСТЬ КОКСУЮЩИХСЯ УГЛЕЙ НА IV КВАРТАЛ 2013 ГОДА

Крупнейшая японская сталелитейная корпорация Nippon Steel & Sumitomo заключила первый контракт на закупку в четвертом квартале коксующегося угля по \$105,5/т, FOB Австралия, что на \$0,5/т выше уровня 3 квартала. Контракты на закупку высококачественных полумягких углей с австралийского месторождения Hunter Valley (HVCC) подписаны с компаниями Glencore, Xstrata и Rio Tinto.

Контрактные цены на 4-й квартал по поставкам твердого австралийского коксующегося угля (BHP BMA и Anglo American) для японской Nippon Steel Sumitomo установлены в \$152/т, FOB, что на \$7 выше уровня 3 квартала. Тем не менее, несмотря на то что спрос на полумягкие угли в настоящее время ниже, чем на твердые, контрактные цены на них в итоге зафиксированы с \$10/т премией к спотовым (сейчас - около \$96/т, FOB Австралия), в то время как уровень контрактных цен по твердым углям оказался практически на уровне спотовых (\$152/т, FOB Австралия). ([Металлоснабжение и сбыт/Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

УКРАИНА

СТАТИСТИКА

ПРОИЗВОДСТВО ФЕРРОСПЛАВОВ В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛОСЬ

В январе-сентябре украинские ферросплавные предприятия снизили производство по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 22,4% до 623,5 тыс. т. Об этом говорится в материалах Украинской ассоциации производителей ферросплавов "УкрФА". В частности, производство силикомарганца снизилось на 17,3% до 455,8 тыс. т, ферромарганца - на 55,3% до 60,2 тыс. т, ферросилиция (45%) - на 4,6% до 101,1 тыс. т, марганца металлического - на 45,7% до 6,5 тыс. т.

Никопольский завод ферросплавов сократил производство на 33,2% до 332,8 тыс. т. В частности, НЗФ снизил производство силикомарганца на 24,1% до 309,4 тыс. т, ферромарганца - на 74,2% до 23,4 тыс. т. Запорожский завод ферросплавов увеличил производство на 19,2% до 190,2 тыс. т. В частности, ЗЗФ нарастил производство силикомарганца на 25,3% до 130 тыс. т, тогда как ферромарганца сократил на 16,1% до 36,8 тыс. т, марганца металлического - на 45,7% до 6,5 тыс. т. Выпуск ферросилиция (45%) составил 16,9 тыс. т (за 9 мес. 2012 г. эта продукция не выпускалась). Стахановский завод ферросплавов снизил производство на 31% до 100,5 тыс. т. В частности, СЗФ сократил производство силикомарганца на 58,8% до 16,3 тыс. т, ферросилиция - на 20,6% до 84,2 тыс. т. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ОАО «МЕЧЕЛ» ДАЛО ГАРАНТИИ ПРОДАЖИ ФЕРРОСПЛАВНЫХ АКТИВОВ ГРУППЕ «ЙЫЛДЫРЫМ»

ОАО "Мечел" сообщает о том, что внеочередное общее собрание акционеров компании одобрило выдачу гарантии от ОАО "Мечел" за исполнение продавцами ферросплавных активов со стороны группы "Мечел" своих обязательств по договору о продаже (в т. ч. за действительность заверений (warranties) перед покупателем группы «Йылдырым». Выдача указанной гарантии является одним из условий закрытия сделки.

В соответствии с соглашением, подписанным в июле группа "Мечел" продает 100% долю в Тихвинском ферросплавном заводе и горно-обогадательном комбинате "Восход" турецкой промышленной группе «Йылдырым» (Yildirim Group). Непосредственными продавцами ферросплавных активов выступают компании, входящие в группу "Мечел", покупателем специально созданная компания в группе «Йылдырым». Сумма сделки составит \$425 млн. Закрытие сделки запланировано до конца 2013 г. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ЧЕЛЯБИНСКИЙ ЭЛЕКТРОМЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (ЧЭМК) ПРОДОЛЖАЕТ СТРОИТЕЛЬСТВО НОВОЙ ЭЛЕКТРОСТАЛЕПЛАВИЛЬНОЙ ПЕЧИ

На Челябинском электрометаллургическом комбинате стартовала крупнейшая программа модернизации производства. Первым этапом стало строительство на базе цеха №8 суперсовременной высокотехнологичной ферросплавной печи. Этот объект выполнит "под ключ" по собственному проекту известная норвежская фирма Vatvedt. Как говорят на ЧЭМК, зарубежные партнеры привезли технологии, никогда ранее не использовавшиеся в отечественной металлургии. Это будет настоящим прорывом. Строительство печи №57 началось 7 августа, а сдача объекта в эксплуатацию запланирована на первый квартал следующего года - это рекордные сроки, но они обусловлены быстрыми темпами модернизации, которые взял на себя ЧЭМК. Стоимость проекта колоссальная - 1 млрд. руб.

На сегодня закончился один из самых важных этапов строительства - процесс футеровки. Это укладка нескольких слоев специального кирпича на дно печи, где будет плавиться металл. Футеровка жестко контролировалась специалистами Vatvedt - норвежский инженер Бьорн Мэллби буквально не отходил от края чаши, на дне которой рабочие укладывали специальный огнеупорный кирпич, выдерживающий экстремальные температуры расплавленного металла. "ЧЭМК идет в правильном направлении, привлекая к сотрудничеству ведущие компании в области металлургии, ведь Vadvedt строит самые современные печи по всему миру. Я думаю, наша совместная работа даст ЧЭМК возможность сделать серьезный технологический рывок", - считает Бьорн Мэллби.

В самом сердце установки на нижнем уровне, под землей, прошла приемка каждого из 34-х роликов механизма, который будет плавно вращать печь во время ее работы. Скорость вращения рассчитана до миллиметров и составляет 1 метр в сутки. В это время в печи будет бушевать пламя, превращая руду в стратегический для промышленности страны ферросплав. На каждом колесе, изготовленном из высокопрочной стали, уже есть отметина черным маркером ОК, а на некоторых еще и смайлики - это значит, что норвежские инженеры приняли каждый механизм в отдельности в эксплуатацию и поставили "отлично".

Колеса будут двигаться по идеально отполированным рельсам. Их шлифовка проводилась по специальной технологии, о которой рассказал главный инженер ЧЭМК по проведению ремонтов Михаил Фролов. "Пять суток подряд без остановки специальные механизмы занимались шлифовкой рельса и достигли такой точности, что отклонение от плоскости составляет не более 3 микрон", - говорит эксперт. Вращать норвежское чудо техники будет компактный мотор, который по своим размерам больше подходит для бытовой техники. Его можно удержать в двух ладонях, но мощности хватает, чтобы вращать огромную многотонную печь. Собственно, в подобных нюансах и скрыты ноу-хау Vadvedt - во многом технологии компании схожи с космическими. Вместе с введением новой печи ЧЭМК создает "умные" рабочие места. Управлять объектом будут пять высококвалифицированных операторов-программистов. Печь полностью компьютеризированна, человеческий фактор при производстве практически исключен.

Главный технолог ЧЭМК Дмитрий Ракитин подчеркивает, что печь, которая сегодня возводится в цехе №8, уникальна для России еще и своими экологическими параметрами. "У норвежцев колоссальный, столетний опыт строительства печей для производства ферросилиция. Мы учли эти традиции и то, что они уделяют огромное внимание экологическому аспекту. В процессе эксплуатации будет использоваться только экологически чистое сырье - безвредно сгорающий уголь, а не кокс, который идет в печи сегодня", - отмечает специалист.

Ракитин особо выделил, что норвежцы не просто контролируют строительство, а привезли новые, уникальные для отечественной металлургии технологии. Например, к печи присоединят специальный бойлер-утилизатор, аналогов ко-

тому в России еще нет. Он будет преобразовывать энергию горячих газов, выходящих из печи, в тепло- и электро-энергию. Для этого предусмотрены автоматические створки, которые укроют печь, обеспечивая оптимальную температуру уходящего газа. В Норвегии на ферросплавных заводах печи, оборудованные подобными бойлерами, подают металлургическое тепло на обогрев футбольных полей, теплиц и рыбных хозяйств в морских бухтах-фьордах.

Пока ЧЭМК будет отапливать только сам комбинат - пар от новой печи станут направлять в собственную котельную. Однако такие уникальные бойлеры-утилизаторы можно установить на другие печи. Если реализовать эти планы, то, по предварительным подсчетам, энергии хватит на отопление Калининского района. На предприятии считают, что система бойлеров-утилизаторов должна обязательно заинтересовать муниципалитет. По сути, новейшие печи ЧЭМК станут для Челябинска резервным источником тепловой энергии. Ранее подобные энергосберегающие подходы в отечественном ферросплавном производстве не применялись.

Генеральный директор ЧЭМК Павел Ходоровский резюмирует, что новая печь - это пример умных инвестиций в промышленность Челябинской области. Она позволит получать качественный ферросплав с низкой себестоимостью. "ЧЭМК привлекает интеллектуальные иностранные инвестиции - это самые современные технологии в области металлургии, таким образом, мы обеспечиваем независимость российской экономики, двигаем ее на новый, экономически успешный и экологически безопасный уровень", - добавляет руководитель комбината. ([Ura.ru/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ura.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ЕВРОПА

ЦЕНЫ

В СЕРЕДИНЕ ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА РЫНОК ФЕРРОХРОМА СОХРАНЯЛ СТАБИЛЬНОСТЬ

Европейский рынок феррохрома был стабилен на неделе 14-18 октября, закрепляя недавний успех, хотя деловая активность несколько ослабла, сообщили промышленные источники Metal-Pages. Стоимость высокоуглеродистого феррохрома варьировалась в диапазоне \$0,97-1,02/фунт, низкоуглеродистый материал продается по \$1,95-1,98/фунт.

Мощности по производству нержавеющей стали задействованы сейчас на 75%. В то же время на рынке присутствует достаточное количество лома нержавеющей стали, что может оказать негативное воздействие на стоимость феррохрома, если предложения лома станут агрессивнее. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalTorg/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ЦЕНЫ НА ФЕРРОМОЛИБДЕН В СЕРЕДИНЕ ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА СОВЕРШИЛИ НЕОЖИДАННЫЙ ПРОРЫВ

Европейские цены на ферромolibден подросли к концу недели 14-18 октября, при этом трейдеры затрудняются назвать причину этого неожиданного всплеска, учитывая отсутствие потребительского спроса. Несмотря на опасения относительно дальнейшего падения, цены на ферромolibден повысились с \$23,75-24/кг до \$24,20-24,40/кг. Феррованадий, тем временем, завершил очередной раунд падения, оставляя трейдеров гадать, достигли цены дна или еще нет. В конце недели 14-18 октября цены на сплав потеряли еще 50 центов и составляют сейчас \$24,70-25,50/кг. Ферровольфрам также сдавал позиции на предыдущей неделе, закончив ее на уровне \$46,20-47,20/кг. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalTorg/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ИНДИЯ

ЦЕНЫ

РЫНОК СИЛИКОМАРГАНЦА В СЕРЕДИНЕ ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА БЕЗДЕЙСТВОВАЛ

Рынок силикомарганца в Индии бездействовал на протяжении двух недель (7-20 октября). Стоимость материала 60/14 колебалась в интервале 52000-54000 рупий/т, EXW. В целом покупательская активность находилась на низком уровне, поскольку производители и поставщики избегали масштабных закупок в преддверии праздничного сезона. На экспортном рынке, тем временем, отмечено увеличение количества заявок, однако лишь немногие из них заканчиваются сделками. Трейдеры и экспортеры удерживают цены на уровне \$1,018/т, FOB Индия. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalTorg/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

РЫНОК ФЕРРОМАРГАНЦА В СЕРЕДИНЕ ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА СОХРАНЯЛ СТАБИЛЬНОСТЬ

Рынок ферромарганца в Индии демонстрировал стабильность цен и спроса 14-18 октября. Производители и поставщики старались скорректировать выпуск, исходя из потребностей рынка, чтобы уравновесить спрос и предложение. Стоимость высокоуглеродистого 70%-ного ферромарганца составляла 54500 рупий/т, 75%-ный материал продавался по 59500 рупий/т, Ex-Райпур. Трейдер из Бомбея отметил, что стал получать значительно больше заявок от международных агентов и зарубежных заказчиков. Возможно, это связано со стабилизацией курса рупии. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalTorg/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

РЫНОК ФЕРРОСИЛИЦИЯ В СЕРЕДИНЕ ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА УДЕРЖИВАЛ ПОЗИЦИИ

Индийский рынок ферросилиция сохранял стабильность, несмотря на подорожание материала из Бутана, поскольку деловая активность по-прежнему очень слаба. Текущие предложения ферросилиция варьировались в диапазоне 72000-77000 рупий/т. Участники рынка утверждают, что конечные покупатели не приемлют высоких цен и ожидают прояснения рыночного тренда. Трейдер из Дели отметил, что производители из Бутана, воодушевленные оживлением экспортного рынка, повысили свои предложения до 78000-79000 рупий/т. Он, тем не менее, не намерен пополнять запасы, стремясь, наоборот, сбывать накопившийся материал до наступления праздников. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalTorg/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ЦЕНЫ НА ФЕРРОХРОМ 14-18 ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА ПОДДЕРЖИВАЛ ДЕФИЦИТ ХРОМОВОЙ РУДЫ

Индийские цены на феррохром сохраняли стабильность на протяжении недели 14-18 октября в связи с нехваткой поставок хромовой руды на внутренний рынок. Текущие предложения сплава варьируются в диапазоне 73000-74000 юаней/т, EXW. Участники рынка утверждают, что беспорядки, учиненные рабочими на одном из крупнейших хромовых рудников в Индии, привели к резкому сокращению поставок. ОМС прекратила разработки своего рудника в начале месяца в связи с массовыми забастовками. К дефициту феррохрома также привели стачки рабочих в Анрда Прадеж и наводнения в Одише. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalTorg/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

КИТАЙ

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА ФЕРРОМОЛИБДЕН В СЕРЕДИНЕ ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА ОСТАВАЛИСЬ БЕЗ ИЗМЕНЕНИЯ

Китайские цены на ферромolibден оставались без изменения на протяжении недели 14-18 октября в связи с покупательской пассивностью стальных заводов, вызванной затовариванием стального рынка, сообщили промышленные источники Metal-Pages 22 октября. Спотовые цены на 60%-ный ферромolibден составляли на внутреннем рынке преимущественно 101000-104000 юаней/т, без изменений с предыдущей недели. "Большинство покупателей покинул энтузиазм, поскольку предложение в потребляющем стальном секторе значительно превышает спрос", - прокомментировал ситуацию производитель из провинции Шэньси. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЭКСПОРТНЫЕ ЦЕНЫ НА 80%-НЫЙ ФЕРРОВАНДИЙ В СЕРЕДИНЕ ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА СНИЗИЛИСЬ

Китайские экспортные цены на 80%-ный феррованадий снова понизились в середине октября на фоне падения цены на внутреннем рынке, вызванного снижением тендеров стальных заводов, сообщили промышленные источники Metal-Pages 21 октября. "Мы не стремимся продавать материал зарубежным заказчикам, поскольку их предложения \$24,50-25,30/кг, FOB Китай значительно ниже, чем то, что предлагают локальные покупатели", - утверждает производитель из провинции Хубей. "Текущие экспортные цены на 80%-ный феррованадий составляют \$25,50-26,0/кг, FOB Китай. При этом европейские цены, если верит источникам, не превышают \$24,70-25,50/кг", - отметил производитель из Лаонин. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РЫНОК ФЕРРОВольФРАМА В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА НЕДВИЖИМ

Китайские спотовые цены на ферровольфрам остаются без изменений с конца сентября в связи с отсутствием деловой активности на спотовом рынке. Цены на 70%-ный ферровольфрам удерживаются в диапазоне 195000-198000 юаней/т, аналогично уровню конца сентября. Стоимость 75%-ного сплава стабильная в пределах 200000-203000 юаней/т. Материал насыщенностью 80% продается по 204000-206000 юаней/т, без изменений за прошедшие 20 дней. На экспортном рынке, в то же время, отмечено снижение цен с \$49-51/кг до \$47-49/кг. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РЫНОК ФЕРРОМАРГАНЦА В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА СОХРАНЯЛ СТАБИЛЬНОСТЬ

Рынок высокоуглеродистого ферромарганца в Китае сохранял стабильность на протяжении последних двух месяцев. Большинство производителей занято выполнением долгосрочных контрактов, подписанных со стальными заводами, сообщили промышленные источники Metal-Pages 17 октября. Срочные поставки высокоуглеродистого сплава на спотовый рынок ограничены за счет сокращения выпуска, поскольку депрессивное состояние рынка, сохранявшееся последние несколько месяцев, лишило производителей всякого энтузиазма. Спотовый стальной спрос по-прежнему слаб, сделки носят единичный характер. Спотовые продажные цены на высокоуглеродистый 65%-ный ферромарганец удерживаются в диапазоне 6050-6150 юаней/т, EXW. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ

СНГ

ОК «РУСАЛ» ВЫИГРАЛА \$275 МЛН. В СУДЕ У ГУП «ТАДЖИКСКАЯ АЛЮМИНИЕВАЯ КОМПАНИЯ» («ТАЛКО»)

Швейцарский арбитражный суд постановил Таджикскому алюминиевому заводу (ГУП "Таджикская алюминиевая компания") выплатить \$275 млн. Hamer Investing Ltd - дочерней компании ОК "Русал" за понесенные убытки, включая все судебные издержки, говорится в сообщении "Русала". Выплаты включают в себя \$112,7 млн. - стоимость глинозема и другого сырья, поставленных Hamer Investing в адрес "Талко" на партнерских условиях в 2003 г., а также упущенную выгоду (недополученная прибыль), оцененную в \$147 млн., и судебные издержки в сумме около \$14,56 млн. Все претензии по встречному иску на общую сумму около \$400 млн. от "Талко" к российской компании Швейцарский суд отклонил. (Advis.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН

ТОО «КАЗАХМЫС» РЕОРГАНИЗУЕТ ПО «ЖЕЗКАЗГАНЦВЕТМЕТ»

В корпорации «Казахмыс» продолжается реализация программы по реструктуризации. Активы ПО «Жезказганцветмет» предполагается реорганизовать путем выделения в отдельное одноименное юридическое лицо. Такие изменения направлены на повышение организационной эффективности компании. Отдельный юридический статус позволяет обеспечить большую прозрачность в вопросах формирования себестоимости, планирования бюджетов, облегчает структуру закупок, позволяет оптимизировать налогообложение.

Подобные организационные изменения проводились в «Казахмысе» и ранее, примерами могут послужить предприятия «Казахмыс Бозшаколь», «Казахмыс Актогай», «Казахмыс Энерджи» и «Казахмыс Жайсан». Все они продолжают входить в состав «Казахмыса», несмотря на новый юридический статус. Новому юридическому лицу (которое тоже будет называться «Жезказганцветмет») будут переданы права недропользования по контракту на осуществление разработки Жезказганского месторождения медных руд и проведение добычи медьсодержащих руд месторождений Жиландинской группы в Карагандинской области, а также права на имущество, необходимое для реализации права недропользования по указанному контракту. Процедура выделения ПО «Жезказганцветмет» в отдельное одноименное юридическое лицо, как ожидается, продлится около года. При этом многие процессы реструктуризации зависят от сроков согласования с государственным регулятором. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО МЕДИ ВЫРОСЛО

Казахстан в январе-сентябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличил объемы производства рафинированной меди на 4,5% до 275,536 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Reuters. В свою очередь выпуск рафинированного цинка понизился на 0,1% до 238,082 тыс. т, а рафинированного свинца - на 1,9% до 66,543 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**ПЛАНИРУЕТСЯ РАЗВИТИЕ РЕДКОЗЕМЕЛЬНОЙ ИНДУСТРИИ**

Выпуск сырья и готовой продукции из редкоземельных металлов (РЗМ) к 2020 г. достигнет 20 тыс. т или около 50 млрд. руб. в денежном выражении, сообщил министр промышленности и торговли РФ Денис Мантуров доложил президенту России Владимиру Путину во время рабочей встречи. "К 2020 г. мы должны обеспечить выпуск около 20 тыс. т сырья и готовой продукции, в денежном выражении это будет около 50 млрд. руб. Причем ежегодно мы должны наращивать выпуск на 10-20%. На сегодняшний день эти цифры - менее 20 млрд. руб. в готовой продукции. И, как я уже сказал, мы 100% должны обеспечить независимость от импортного сырья", - добавил Денис Мантуров.

Министр также напомнил, что в Свердловской области буквально несколько дней назад прошел конкурс на разработку монацитового концентрата, который выиграла «Ростех» с частными инвесторами. Монацит - сырье для производства металлов цериевой группы. Монацитовый концентрат и его запасы были созданы еще в 1930-е годы для последующего производства ядерных зарядов. "Но, к сожалению, за эти годы не было создано той технологии, которая будет обеспечивать использование этих монацитовых песков. На сегодняшний день мы разработали технологию, поэтому имеем возможности использовать эти запасы", - сказал Денис Мантуров.

"Таким образом, мы снизим бюджетную нагрузку в части содержания и хранения, ну и, естественно, это решение экологической проблемы. То есть мы за пять лет планируем полностью избавиться от запасов, которые накоплены за эти годы, причем получить должны более 10 тыс. т оксидов редкоземельных металлов разных групп из этих запасов", - проинформировал министр главу государства. Владимир Путин обратил внимание министра, что аналогичные возможности есть не только в Свердловской области, но и в Сибири, и в Карелии. "Вы как думаете, когда можно приступить непосредственно к работе на территориях?", - спросил президент. Денис Мантуров ответил, что в части освоения непосредственно месторождений планировалось "запараллелить эти процессы, используя те накопленные запасы монацитовых песков, которые есть сегодня, параллельно разрабатывать месторождение на Томторе (в Якутии), по которому предварительно принято решение в части разработки и получения непосредственно уже самой руды".

Путин уточнил, когда планируется создавать новые предприятия в этой сфере. "Мы рассчитываем со следующего начать уже разработку", - ответил ему министр. Он добавил, что участниками этих предприятий могут стать «Ростех» и частные инвесторы. «Ростех» будет получать финансирование через бюджет и софинансировать внебюджетными источниками, в том числе получать бюджетную поддержку на разработку технологий. Стоимость одного такого проекта составит около 30 млрд. руб. на ближайшие 6 лет. "Следующий год - пока технологические изыскания, соответственно, освоение непосредственно уже самого месторождения начнется с 2015 г. На технологические изыскания будет потрачено примерно около 2 млрд. руб.", - заключил глава Минпромторга. (Бизнес-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ВЫРУЧКА ОТ ЭКСПОРТА АЛЮМИНИЯ ВЫРОСЛА**

Россия в январе-сентябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличила выручку от экспорта алюминия на 1,8%. Об этом свидетельствуют данные статистики. В частности, поступления достигли \$5535 млн. Физический объем экспорта российского крылатого металла вырос на 3,9% до 2,77 млн. т. По данным World Bureau of Metal Statistics, в январе-августе на мировом рынке наблюдался избыток алюминия в 718 тыс. т. Согласно подсчетам, спрос на первичный алюминий повысился на 344 тыс. т до 30,85 млн. т. Производство крылатого металла выросло на 2,9%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ВЫРУЧКА ОТ ЭКСПОРТА МЕДИ В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛАСЬ

За 9 месяцев экспорт российской рафинированной меди в первичных формах (ТНВЭД 7403), а также в виде катанки (ТНВЭД 7408) составил 454,2 тыс. т (примерно на \$3347 млн.). По сравнению с аналогичным периодом прошлого года объемы поставок немного снизились (-0,9%), но на 23,3% превысили уровень 2011 г. Однако от уровня 2010 г имеет место отставание на 6,8%. Стоимость при этом, по сравнению с прошлым годом снизилась на 4,5% по отношению к уровню 2011 г. - на 0,4%, а к 2010 г. - на 1,0%. Доля поставок меди в первичных формах опустилась за год до 36% как по физическим объемам, так и по стоимости. При этом статистическая цена продукции в первичных формах на 1,7% выше цены катанки. 37% поставок этой продукции осуществляется в Нидерланды, 24% - в Германию, 13% - в Бельгию. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ВЫПУСК ПОЧТИ ВСЕХ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ СОКРАТИЛСЯ

Россия снизила в январе-сентябре производство первичного алюминия на 11,4%; никеля - на 4,5% по сравнению с аналогичным периодом годом ранее, сообщает Росстат. В отчетный период также снижено производство: цинка на 13,7%; свинца - на 40,7%; меди - на 1,8%; магния - на 0,4%. В тоже время выросло производство титана - на 2,1%; кобальта - на 7,9%. Абсолютные показатели производства продукции в цветной металлургии не приводятся. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**ОАО «ЧЕЛЯБИНСКИЙ ЦИНКОВЫЙ ЗАВОД» (ЧЦЗ)
В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПРОИЗВОДСТВО**

Челябинский цинковый завод в январе-сентябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличил производство товарного цинка марки Special High Grade (SHG) и сплавов на его основе на 3,5%. В особенности выпуск продукции достиг в указанный период 125,609 тыс. т. Годом ранее производство цинка оценивалось на уровне 121,335 тыс. т. Челябинский цинковый завод в январе-июне по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократил консолидированную выручку по МСФО на 3% до 6,186 млрд. руб. В заданный период чистый убыток ЧЦЗ достиг 56 млн. руб. Годом ранее производитель получил чистую прибыль в 530 млн. руб. (MetalTorg/МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ПОБЕДИТ» В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПРОИЗВОДСТВО

ОАО "Победит" (Владикавказ) в январе-сентябре увеличило выпуск товарной продукции на 35% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 1715 млн. руб., сообщили в планово-экономическом отделе предприятия. В частности, объем производства металлического вольфрама выросло на 0,3% до 611 т, выпуск вольфрамового проката весового снизился на 79% до 5,7 т. Значительный рост выпуска товарной продукции представитель завода объяснил увеличением заказов на металлический вольфрам. (Интерфакс/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ВСМПО-АВИСМА» И ALCOA INC БУДУТ ПРОИЗВОДИТЬ ПОЛУФАБРИКАТЫ ДЛЯ АВИАСТРОЕНИЯ

Крупнейший в мире производитель титана ОАО "Корпорация ВСМПО-Ависма" (блокпакет принадлежит госкорпорации "Ростех") и ведущий мировой производитель первичного алюминия Alcoa Inc создадут совместное предприятие по производству в России полуфабрикатов из титановых и алюминиевых сплавов, говорится в сообщении "Ростеха". Соответствующее соглашение стороны подписали в Москве.

"Доля участия партнеров в СП будет определена позднее, так же как и объем инвестиций, но для производства титановых штамповок требуется минимум 500 млн. руб. в дополнительное (адьюстажное) оборудование - "ВСМПО-Ависма" готова инвестировать эти средства", - сообщил генеральный директор "ВСМПО-Ависма" Михаил Воеводин. Пустить производство партнеры планируют через 2,5 года. Мощности будут размещены на базе кузнечно-прессового цеха "Алкоа СМЗ" (Самарский металлургический завод), входящего в структуру Alcoa. Этот цех располагает высокопроизводительным оборудованием, в том числе вертикальным прессом усилием в 75 тыс. т, аналог которого уже используется на "ВСМПО-Ависма". Создание совместного предприятия даст возможность расширить существующие производственные мощности, что позволит увеличить объем и надежность поставок производимой продукции. Предполагается, что СП будет специализироваться, прежде всего, на крупногабаритных штамповках - деталях шасси для самолетов и креплениях крыла. Среди основных заказчиков - лидеры глобального авиастроения, отечественные и зарубежные партнеры ВСМПО и Alcoa, такие как OAK, Boeing, Airbus, Embraer и другие. "Мы привлекаем к сотрудничеству крупнейшие мировые промышленные корпорации, это позволяет осуществлять масштабные проекты. Партнерство с Alcoa будет способствовать повышению эффективности производства, позволит увеличить портфель заказов", - отметил глава "Ростеха", председатель совета директоров "ВСМПО-Ависма" Сергей Чемезов. (Прайм/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОК «РУСАЛ» В 2013 ГОДУ СНИЗИТ ВЫПУСК АЛЮМИНИЯ

UC RUSAL - крупнейший в мире производитель первичного алюминия - в 2013 г. снизит производство алюминия на 8% до 3,85 млн. т по сравнению с 2012 г., а в 2014 г. выпуск металла упадет еще на 9% до 3,5 млн. т. Об этом сообщили в пресс-службе UC RUSAL. Сегодня RUSAL объявил, что в результате реализации программы по снижению объемов производства в 2013 г. компания сократит выпуск алюминия на 324,733 тыс. т, что составляет 8% от объема производства в 2012 г. Эффект от реализации программы в 2014 г. составит 647,504 тыс. т алюминия или 15% от объема производства в 2012 г.

Эти мероприятия уже позволили компании снизить себестоимость производства алюминия на \$40/т, отмечается в сообщении. По итогам первого полугодия себестоимость производства алюминия UC RUSAL составила \$1942/т при средней цене на LME в \$1919/т металла. «Русал» продолжает реагировать на текущую ситуацию на рынке и может рассмотреть возможность принятия дополнительных мер для снижения себестоимости производства», - отметил первый заместитель генерального директора UC RUSAL Владислав Соловьев. Ранее компания планировала сократить производство в 2013 г. на 9% или на 357 тыс. т по сравнению с 2012 г., когда RUSAL произвел 4,173 млн. т металла.

В августе RUSAL сообщил, что может сократить производство металла в 2014 г. на 3% к 2013 г. до 3,7 млн. т в связи с продолжающимся снижением мировых цен. Таким образом, производство алюминия в 2013 г. сократится несколько больше ранее планировавшегося объема - до 3,85 млн. т, а в 2014 г. - до 3,5 млн. т. Алюминиевое производство UC RUSAL на сегодняшний день полностью приостановлено на Волгоградском, Волховском и Уральском алюминиевых заводах, на первой площадке Новокузнецкого алюминиевого завода и на заводе Alscop (Нигерия). Производство также остановлено во 2, 3, 4 и 5 корпусах Богословского (первый корпус был законсервирован в 2011 г.) и 1, 2 корпусах Новокузнецкого алюминиевых заводов (3 корпус был законсервирован в 2012 г.).

Общее снижение производства алюминия на этих предприятиях в 2013 г. составит 247,009 тыс. т, в 2014 г. сокращение объемов производства составит 516,062 тыс. т. Кроме того, за счет снижения силы тока и других мероприятий уменьшены объемы производства на Саяногорском, Иркутском, Новокузнецком /вторая площадка/ и Хакасском алюминиевых заводах. В 2013 г. снижение производства на этих предприятиях составит 77,724 тыс. т, в 2014 г. ожидается, что сокращение производства достигнет 131,442 тыс. т. Также в связи с неблагоприятными рыночными условиями инвесторы проекта БЭМО приняли решение о переносе пуска Богучанского алюминиевого завода на середину 2014 г.

В сентябре RUSAL подписал с Внешэкономбанком меморандум о намерениях по сотрудничеству в создании новых производственных мощностей на промплощадках убыточных заводов. Речь идет о привлечении инвесторов для организации там новых производств по выпуску различной продукции, в том числе из алюминия и его сплавов, включая выпуск автокомпонентов, прокатной и кабельной продукции. Для работы в рамках соглашения RUSAL готов осуществлять поиск инвесторов, а также предоставлять им инфраструктуру имеющихся промышленных площадок. Одновременно ВЭБ готов рассматривать возможность своего участия в предлагаемых UC RUSAL инвестиционных проектах в рамках основных направлений своей инвестиционной и финансовой деятельности.

UC RUSAL - лидер мировой алюминиевой отрасли. В 2012 г. на долю компании приходилось около 9% мирового производства алюминия и 8% глинозема. В компании работают около 70 тыс. человек. RUSAL присутствует в 19 странах мира на 5 континентах. Компания реализует свою продукцию преимущественно на рынках Европы, Северной Америки, Юго-Восточной Азии, в Японии, Китае и Корее. (Итар-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-АВГУСТЕ 2013 ГОДА СОХРАНИЛАСЬ НЕХВАТКА СВИНЦА

В январе-августе на мировом рынке наблюдался дефицит свинца в 248 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные World Bureau of Metal Statistics. Согласно подсчетам, добыча свинца в указанный период понизилась на 9,6% до 3,1 млн. т. Производство рафинированного свинца составило 6,9 млн. т, а спрос на него вырос на 434 тыс. т. По данным International Lead and Zinc Study Group, мировой избыток свинца в 2012 г. уменьшился до 64 тыс. т. Годом ранее избыток металла на мировом рынке оценивался в 156 тыс. т. Согласно подсчетам экспертов, объемы производства рафинированного свинца в мире достигли 10,617 млн. т, а потребления - 10,553 млн. т. (Мин-Пром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДСТВО АЛЮМИНИЯ В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ДОСТИГЛО ТРЕХМЕСЯЧНОГО МАКСИМУМА

По итогам сентября среднесуточный объем производства первичного алюминия в мире (с учетом его производства в Китае) составил 137,4 тыс. т в день. Это самый высокий показатель с июня, следует из материалов Международного института алюминия (International Aluminium Institute, IAI). В сентябре среднесуточное производство алюминия в мире было немного ниже своего исторического максимума, зарегистрированного по итогам июня - 138,4 тыс. т/день. В сентябре среднесуточное производство алюминия в мире увеличилось относительно предыдущего месяца на 1,1% после того, как по итогам августа оно снизилось до 135,9 тыс. т/день. Тем временем в Китае среднесуточное производство алюминия по итогам сентября увеличилось на 3% и достигло своего нового исторического рекорда - 61,9 тыс. т/день против 60,1 тыс. т/день в августе. Согласно данным статистики IAI, которая ведется почти 40 лет, с января 1973 г. по сентябрь 2013 г. в мире было произведено 945,997 млн. т алюминия. В том числе его производство за сентябрь составило 4,122 млн. т. В прошлом году производство алюминия в мире выросло на 3,2% до 46,2 млн. т. На Китай пришлось 44% от мирового выпуска алюминия, или 20,268 млн. т. Китай в течение года был нетто-импортером необработанного алюминия, импорт превысил экспорт на 7 тыс. т (за весь 2011 г. китайский чистый экспорт составил 433 тыс. т). Выпуск алюминия в странах Евросоюза за год рухнул на 19%, в странах соглашения NAFTA (Канада, США и Мексика) показатель снизился на 2,4%. При этом спрос в ЕС был на 7,7% ниже уровня 2011 г. Запасы алюминия в Лондоне, Шанхае, США и Токио на конец декабря составляли 5,653 млн. т, запасы производителей - 1,260 млн. т. Средняя цена алюминия на Лондонской бирже металлов за прошлый год упала на 15,7% до \$2018/т. При этом цена в \$2000/т для около 20-30% производителей первичного алюминия в мире является точкой безубыточности. (RBC.ua/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ЯНВАРЕ-АВГУСТЕ 2013 ГОДА НАБЛЮДАЛСЯ ИЗБЫТОК ЦИНКА, АЛЮМИНИЯ, НИКЕЛЯ И МЕДИ

В январе-августе на мировом рынке наблюдался избыток рафинированного цинка в 70 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные International Lead and Zinc Study Group. Годом ранее избыток цинка в мире оценивался в 114 тыс. т. Согласно подсчетам экспертов, объемы производства металла в указанный период составили 8,663 млн. т, а потребление - 8,593 млн. т. В январе-августе на рынке наблюдался избыток алюминия в 718 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные World Bureau of Metal Statistics. Согласно подсчетам, спрос на первичный алюминий повысился на 344 тыс. т, до 30,85 млн. т. Производство крылатого металла выросло на 2,9%. Согласно опубликованным данным, по итогам первых восьми месяцев мировой рынок никеля находился в избытке на уровне 173 тыс. т. По результатам всего 2012 г. избыток никеля на рынке составил 137,5 тыс. т. Производство рафинированного никеля составило в январе-августе 1,3 млн. т, спрос был на уровне 1,1 млн. т. Японское производство рафинированного никеля выросло по сравнению с 2012 г. на 5900 т; видимый спрос увеличился на 3200 т. Добыча никеля в указанном периоде составила 1,3 млн. т, что на 85 тыс. т больше, чем в 2012 г. Общемировой видимый спрос на никель вырос на 12,8 тыс. т в годовом исчислении. В августе никелевые заводы произвели 169 тыс. т никеля, потребление металла составило 144,8 тыс. т.

В январе-августе на мировом рынке также наблюдался избыток меди в 195 тыс. т. По подсчетам специалистов, добыча меди в мире в указанный период повысилась на 6,6% до 11,74 млн. т. Производство рафинированного металла поднялось на 5,1% до 13,98 млн. т, а потребление меди достигло 13,8 млн. т. Ранее аналитики Deutsche Bank сказали, что медь, цинк и свинец могут оказаться наиболее уязвимыми среди промышленных цветных металлов. "Мы полагаем, что среди комплекса цветных металлов медь, цинк и свинец наиболее расположены к риску ценового снижения, поскольку они торгуются с премией к предельным издержкам производства, - отметили эксперты. - Более того, рост поставок сырья с рудников, улучшение ситуации с ломом и возможный рост выплавки рафинированной меди в Китае могут ослабить данный рынок в оставшиеся до конца года месяцы", - добавили они. (MetalTorg/МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

АНАЛИТИКИ GOLDMAN SACHS ОБЕЩАЮТ СНИЖЕНИЕ ЦЕН НА АЛЮМИНИЙ В БЛИЖАЙШИЕ МЕСЯЦЫ

Аналитики Goldman Sachs понизили прогноз цен на алюминий. По оценкам специалистов, в ближайшие три месяца стоимость крылатого металла будет составлять \$1800/т, 6 месяцев - \$1750/т. В следующие 12 месяцев средняя цена алюминия составит \$1750/т. Мировое производство алюминия в январе-августе по сравнению с этим же периодом 2012 г. увеличилось на 4,1% и составило 31,181 млн. т. В августе среднесуточный выпуск крылатого металла в мире по сравнению с предыдущим месяцем повысился на 0,2% до 128,9 тыс. т. (МеталлТорг/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

БРАЗИЛИЯ

ПРОГНОЗ

В 2013 ГОДУ СПРОС НА АЛЮМИНИЙ ВЫРАСТЕТ

Спрос на алюминий в Бразилии в 2013 г. по сравнению с 2012 г. увеличится на 4,1%. Такое мнение высказали в ассоциации Abal, сообщает Yieh.Corp. Бразилия в августе по сравнению с августом 2012 г. сократила объемы производства алюминия на 7,8%. В частности, выпуск крылатого металла в заданный период составил 111,6 тыс. т по сравнению со 121 тыс. т в августе минувшего года. В целом по итогам января-августа по сравнению с аналогичным периодом прошлого года производство алюминия в Бразилии понизилось на 8,3% до 888,4 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДОНЕЗИЯ

СТАТИСТИКА

В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ОЛОВА РЕЗКО СНИЗИЛСЯ

Индонезия в сентябре по сравнению с сентябрем 2012 г. сократила экспорт олова на 92%. Об этом свидетельствуют данные Министерства торговли страны. В особенности зарубежные поставки индонезийского олова составили в первый месяц осени 786 т. Индонезия в августе по сравнению с июлем увеличила экспорт олова на 1% до 6,5247 тыс. т. В августе минувшего года зарубежные поставки индонезийского олова оценивались в 5,64587 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАНАДА**GLENCORE XSTRATA И VALE
ВОЗОБНОВИЛИ ПЕРЕГОВОРЫ ОБ ОБЪЕДИНЕНИИ НИКЕЛЕВЫХ АКТИВОВ В САДБЕРИ**

Как сообщает Reuters со ссылкой на инсайдеров, Glencore Xstrata и Vale возобновили переговоры об объединении их никелевых разработок в канадском регионе Садбери. Хотя переговоры находятся на ранней стадии, потенциальное слияние активов может принести существенные выгоды обеим компаниям в смысле экономии издержек, особенно в свете прогноза лидерами отрасли дефицита никеля, который должен подстегнуть цену металла в 2015-2019 гг. "Корни" потенциального слияния тянутся в 2006 г., когда ведущие производители никеля Inco и Falconbridge - до того, как они были приобретены Xstrata и Vale - подошли близко к сделке, которая смогла бы принести им, по оценкам, \$350 млн. экономии на издержках в год. В настоящее время Glencore Xstrata владеет рудниками Nickel Rim South и Fraser, а также перерабатывающим и плавильным заводами в Садбери. У Vale в активах шесть рудников, перерабатывающий завод, а также плавильное и рафинировочное предприятие. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ**СТАТИСТИКА****В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ГЛИНОЗЕМА ВЫРОС**

Сентябрьские показатели импорта глинозема в Китай резко выросли по сравнению с показателями августа, составившими 144400 т. За девять месяцев Китай импортировал 2,48 млн. т, что на 33,4% меньше, чем за аналогичный период прошлого года. Кроме того, в сентябре в страну было ввезено 106900 т нерафинированного алюминия и алюминиевой продукции, и объем импорта по показателям третьего квартала составил 651598 т, что на 30% меньше аналогичного периода прошлого года. Импорт алюминиевого лома в сентябре составил 230000 т, а в третьем квартале - 1.81 млн. т, то есть на 6,5% меньше в годовом исчислении. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ**СПРОС НА ОСНОВНЫЕ МЕТАЛЛЫ К 2017 ГОДУ ПРЕВЫСИТ МИРОВОЙ**

Согласно оценкам экспертов Wood Mackenzie, к 2017 г. Китай будет потреблять основных металлов больше, чем остальные страны мира в совокупности. В текущем году доля Китая в мировом потреблении алюминия, цинка, никеля и свинца составляет 46%, что эквивалентно 96 млн. т. как бы то ни было, с 2013 г. по 2018 г. китайский спрос, согласно прогнозам, возрастет до 122 млн. т., при этом основной рынок страна сделает в 2017 г. "На сегодняшний день весь мир, за исключением Китая, потребляет 54% от общего объема потребления основных металлов. Однако, как мы уже смогли убедиться на примерах других товаров, аппетиты Китая возрастают, в ближайшие годы его доля потребления возрастет до 52%", - отметила Хэлен Мэттьюз, представитель Wood Mackenzie. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПОТРЕБЛЕНИЕ ТИТАНА В ТЕЧЕНИЕ 5 ЛЕТ СОКРАТИТСЯ

Спрос на титан в Китае должен сократиться в течение следующих 5 лет, сообщил глава титановой промышленности страны на ежегодной международной титановой конференции, проходившей в Лас Вегасе ранее в октябре. Титановый мощности в Китае значительно превышают реальный уровень производства. Мощности для производства титановой губки, к примеру, составляют 100000 т, тогда как годовой выпуск материала составляет лишь 57000 т.

Китайское внутреннее потребление возросло за последние годы в среднем на 30%, достигнув в 2011 г. 50000 т, что в 2 раза превышает уровень спроса в 2009 г. В течение следующих 5 лет химическая промышленность будет использовать чуть более половины потребляемого Китаем титана, на нефтегазовую промышленность придется 12-15%, аэрокосмическая отрасль потребует около 7%. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДСТВО МЕДИ ДО КОНЦА 2013 ГОДА УВЕЛИЧИТСЯ

Объемы среднемесячного производства меди в Китае до конца 2013 г. будут составлять порядка 560 тыс. т. Такое мнение высказали аналитики Beijing Antaike Information Development, сообщает Bloomberg. Выпуск красного металла в стране ежемесячно в IV квартале достигнет рекордного показателя. По итогам января-августа производство меди в КНР составляло в среднем 534,112 тыс. т в месяц. Китай в сентябре увеличил импорт необработанной меди и медной продукции на 18%. В частности, поставки красного металла в страну достигли в указанный период 457,85 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

США**СТАТИСТИКА****В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ АЛЮМИНИЕВОЙ ПРОДУКЦИИ УВЕЛИЧИЛСЯ**

США в сентябре по сравнению с сентябрем 2012 г. увеличили экспорт алюминиевой продукции на 8,2%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. В частности, зарубежные поставки крылатого металла достигли 121,7 тыс. т. По итогам января-сентября по сравнению с аналогичным периодом прошлого года экспорт американского алюминия понизился на 3,4% до 1,122 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПО СОСТОЯНИЮ НА КОНЕЦ СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА ЗАПАСЫ АЛЮМИНИЯ УМЕНЬШИЛИСЬ

Запасы алюминия в США по состоянию на конец сентября по сравнению с сентябрем 2012 г. уменьшились на 3,7%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. В частности, запасы крылатого металла достигли 362,7 тыс. т. США в сентябре по сравнению с сентябрем 2012 г. увеличили экспорт алюминиевой продукции на 8,2%. Зарубежные поставки крылатого металла достигли 121,7 тыс. т. По итогам января-сентября по сравнению с аналогичным периодом прошлого года экспорт американского алюминия понизился на 3,4% до 1,122 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)