

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ

**Деловой
Мир**

журналистское агентство

Металл Украины

ЖУРНАЛ ВЫХОДИТ ДВА РАЗА В МЕСЯЦ С 1997 ГОДА

№19 (558) 1 - 15 ноябрь 2013 г.



JULANG 巨浪展览®
www.julang.com.cn



Governed By:
Ministry of Commerce of the People's Republic of China Department of Foreign Trade
Approved By:
The Department of Foreign Trade & Economic Cooperation of Guangdong Province
Organized By:
Guangzhou Julang Exhibition Design Co., Ltd.

SCOPE OF EXHIBITING

- ★ Plate metal, Bar, Wire, Steel Rope, Metal Processing and Setting Equipment
- ★ Tube & Pipe Industry
- ★ Stainless Steel Industry
- ★ Casting Products
- ★ Die casting, Foundry, Heat Treatment and Industrial Furnace
- ★ Fasteners, Spring & Equipment
- ★ Sheetmetal, Forging, Stamping & Setting Equipment
- ★ Robotics

Contact

Meiwen

Tel: 0086-20-38621295

Fax: 0086-20-3862 0781

Email: meiwen@julang.com.cn

Show time: 16-18 June, 2014

Venue: Ground Floor, B Area, China Import and Export Fair Pazhou Complex
(No.380, Yuejiang Zhong Road, Guangzhou, China)

THE 15th CHINA (GUANGZHOU) INT'L METAL & METALLURGY EXHIBITION

VI Международная специализированная выставка
**МЕТАЛЛООБРАБОТКА
 ИНСТРУМЕНТ
 ПЛАСТМАССА**



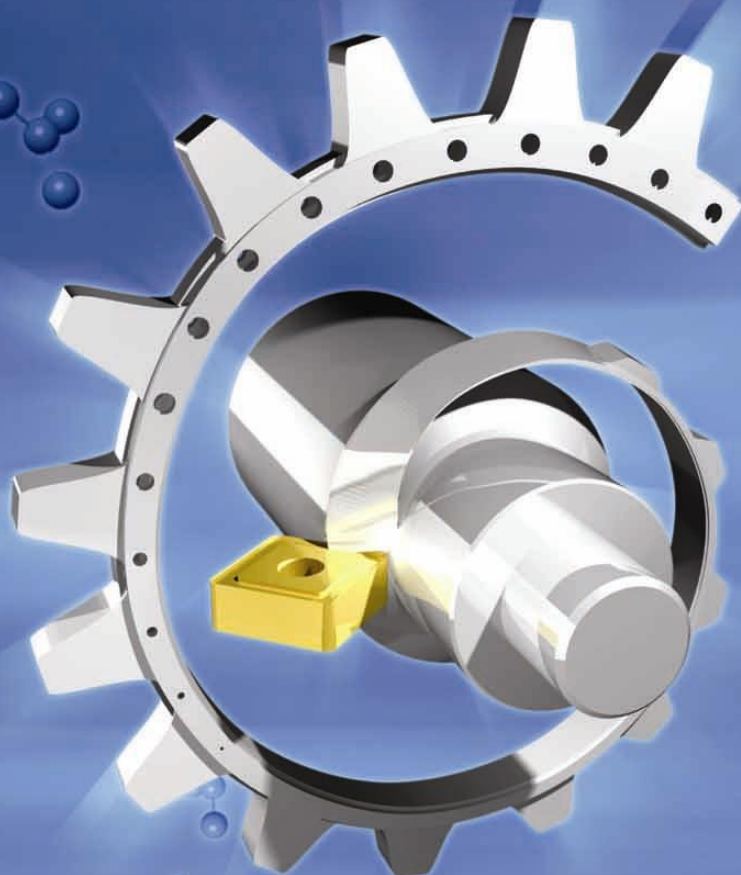
**МЕТАЛЛО-
ОБРАБОТКА**



ИНСТРУМЕНТ



ПЛАСТМАССА



**1-3
апреля
2014 г.**

Организатор:

Международный выставочный центр



+38 044 201-11-65, 201-11-56
 e-mail: lilia@iec-expo.com.ua
www.iec-expo.com.ua

Технический партнер: **RentMedia**

**МЕЖДУНАРОДНЫЙ
 ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР**
 Украина, Киев, Броварской пр-т, 15
 М "Левобережная"

КАК ОПУБЛИКОВАТЬ РЕКЛАМУ В ЖУРНАЛЕ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ»

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ОБЛОЖКЕ

Стоимость ОДНОГО объявления, грн. НДС не облагается				
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	I страница обложки	II страница обложки	III страница обложки	IV страница обложки
297x210 – 1 стр.	20 грн./ кв. см	4500	4200	4800
145x210 – 1/2 стр.	4000	3500	3200	3800

ЧЕРНО-БЕЛУЮ НА ВНУТРЕННИХ СТРАНИЦАХ

Стоимость ОДНОГО объявления в ОДНОМ номере (НДС не облагается)		
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	в 1 номере	в 6 номерах
260x180 – 1 стр.	2000	1500
130x180 – 1/2 стр.	1000	750
130x90 – 1/4 стр.	500	370
	в 12 номерах	в 22 номерах
260x180 – 1 стр.	1000	800
130x180 – 1/2 стр.	500	400
130x90 – 1/4 стр.	250	200

Стоимость изготовления оригинал-макета рекламы – 10% стоимости рекламной площади.

Стоимость PR рекламы – ½ стоимости рекламной площади. (PR реклама может быть только черно-белой).

СКИДКИ РЕКЛАМНЫМ АГЕНТСТВАМ И ВЫСТАВКОМАМ – ОТ 20%

Предоплата производится в долларах США или евро, российских рублях по официальному курсу ЦБР или в украинских гривнях по официальному курсу Нацбанка Украины.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

Отправьте текст рекламного объявления по тел.-факсу: +38 056 3701434, 3701435 или e-mail: bw@business.dp.ua, указав его размер и количество публикаций. После поступления предоплаты Ваше объявление будет опубликовано в следующем номере журнала.

Текст рекламного объявления можно передать нам различными способами:

- просто как текст факсом или по e-mail - мы сами сделаем объявление и согласуем его с Вами;
- в виде графического файла *.tif, 300 dpi, СМУК; Ваш логотип, если он должен присутствовать в объявлении, тоже надо прислать в виде такого же графического файла;
- само объявление можно прислать в виде графического файла.

Ответственность за достоверность объявлений несет рекламодатель, который отвечает за содержание предоставленных данных, за соблюдение авторских прав и прав третьих лиц, за наличие ссылок на лицензии и указаний на сертификацию продукции и услуг в порядке, предусмотренном законодательством.

Предполагается, что рекламодатель имеет право и предварительно получил все необходимые для публикации разрешения. Передачей материалов рекламодатель также свидетельствует о передаче журналу права на изготовление, тиражирование и распространение рекламы.

Материалы, отмеченные знаком ®, публикуются на правах рекламы.

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
**Деловой
Мир**
журналистское агентство

**Металл
Украины**

- ▼ ЖУРНАЛ ИЗДАЕТСЯ С 1997 г.
- ▼ ЭЛЕКТРОННАЯ И ПЕЧАТНАЯ ВЕРСИИ
- ▼ <http://www.business.dp.ua/index.htm>
- ▼ ВЫХОДИТ 22 РАЗА В ГОДУ
- ▼ 1 - 15 НОЯБРЯ 2013 г.

№19 (558)

Подписной индекс

21879 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

ОГЛАВЛЕНИЕ НОМЕРА

Горно-металлургический комплекс	5
Драгоценные металлы	9
Литье	14
Лом	14
Метизы	18
Прокат, сталь, чугун	19
Руда	45
Трубы	51
Уголь, кокс	55
Уран	59
Ферросплавы	62
Цветные металлы	64
Фондовый рынок	70

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ ЖУРНАЛА «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ»

- ЮЖНО-УКРАИНСКОЕ ЖУРНАЛИСТСКОЕ АГЕНТСТВО «ДЕЛОВОЙ МИР»

Свидетельство о госрегистрации
№4313 серия КВ от 16.06.2000 г.

- ▼ Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина
- ▼ Тел.факс: +38 056 3701434, 3701435
- ▼ E-mail: bw@business.dp.ua
- ▼ <http://www.business.dp.ua/>

Генеральный директор Тамара Мальцева
Выпускающий редактор Елена Суздалева

Последующие перепечатка и распространение материалов журнала «Металл Украины» возможны только с разрешения редакции

Тиражирование печатного варианта журнала выполнено с оригинал-макетов редакции на оборудовании ООО «Акцент ПП» (Запорожское шоссе, 40/194, Днепропетровск, Украина, тел.факс: +38 056 7946105)

КАК ПОДПИСАТЬСЯ НА ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ «МЕТАЛЛА УКРАИНЫ»

Подписной индекс

21879 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

НОВОСТИ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ (1 РАЗ В ДЕНЬ)	
СТОИМОСТЬ, грн. (НДС не облагается)	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	300 грн.
ЖУРНАЛ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ» (2 РАЗА В МЕСЯЦ)	
	ПЕЧАТНЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	200 грн.
* - при подписке в редакции дополнительно 30 грн. за доставку 1 экз. в страны ближнего зарубежья, 50 грн. – в страны дальнего зарубежья.	
	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	150 грн.

Подписка для иностранных граждан организована в редакции.

Подписчик ежедневных новостей может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в любом формате (*.doc, *.pdf или *.html).

Подписчик печатного варианта журнала «Металл Украины» может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в любом формате (*.doc, *.pdf или *.html).

РЕДАКЦИОННЫЙ ПОДПИСНОЙ ЛИСТ

Организация: Контактное лицо: Почтовый адрес: Тел.: Факс: E-mail: http://	Просим подписать на Новости горно-металлургических предприятий - электронный вариант (файл *.doc) с " _ " _____ 2013 г. на _____ мес.
	Журнал «Металл Украины» - печатный вариант с "1 " _____ 2013 г. на _____ мес.
	- электронный вариант в виде файла *.doc, *.pdf, *.html с " 1 " _____ 2013 г. на _____ мес.

В АВГУСТЕ ЖУРНАЛ И НОВОСТИ НЕ ВЫХОДЯТ

Подписной лист надо заполнить и отправить:

▼ по факсу: +38 056 3701434, 3701435

▼ по e-mail: bw@business.dp.ua

▼ <http://www.business.dp.ua/>

▼ почтой: а/я 3749, Днепропетровск, 49064, Украина.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ» С КУРЬЕРСКОЙ ДОСТАВКОЙ В УКРАИНЕ

Алчевск	KSS (06442) 22244, 29294
Бердянск	KSS (06153) 37725
Винница	KSS (0432) 579324
Горловка	KSS (06242) 27055, 27073
Днепропетровск	1. KSS (0562) 335289 2. Меркурий (056) 7219393, 7219394 3. САММИТ (056) 3704423 4. Статус (056) 2385032
Донецк	1. KSS (062) 3450359, 905899 2. Меркурий (062) 3451592, 3451594 3. Идея (062) 3810932, 3042022 4. Статус (062) 3119483
Евпатория	KSS (06569) 35532
Житомир	KSS (0412) 412795
Запорожье	1. KSS (061) 2209338 2. Статус (061) 2702935
Ивано-Франковск	KSS (03422) 25787, 501510, (0342) 775959, -54, -56
Измаил	KSS (04841) 20335
Ильичевск	KSS (048) 7770355
Керчь	KSS (097) 9311937
Киев	1. KSS (044) 2706220 2. САММИТ (044) 5214050 3. Статус (044) 3917451 4. Блиц-информ (044) 2518161 5. Меркурий (044) 2488808, 2499888
Кировоград	KSS (0522) 301185
Комсомольск	KSS (067) 7767104
Кременчуг	1. KSS (05366) 56927 2. САММИТ (05366) 32188
Кривой Рог	KSS (0564) 400759
Луцк	KSS (03322) 55411
Львов	1. KSS (0322) 419165, 419166 2. САММИТ (0322) 743223
Мариуполь	KSS (0629) 412843
Мелитополь	KSS (0619) 426390, 426380
Мукачеве	KSS (03131) 22133
Николаев	1. KSS (0512) 479227, 580099 2. САММИТ (0512) 561069
Одесса	1. KSS (0482) 7770355 2. Статус (048) 7342485
Павлоград	Меркурий (05632) 61428
Полтава	САММИТ (0532) 636840
Ровно	KSS (0362) 290832, 290837
Севастополь	KSS (0692) 549064
Симферополь	1. KSS (0652) 248579, 248974 2. САММИТ (0652) 516355
Сумы	1. KSS (0542) 219550 2. Дида (0542) 370355, 370656
Тернополь	KSS (0352) 235151, 430427
Ужгород	KSS (0312) 614235, 615127
Феодосия	KSS (06562) 72723
Харьков	1. KSS (057) 543937, 546265 2. САММИТ (0577) 142260 3. Статус (057) 7524138
Херсон	KSS (0552) 264232, 282169
Хмельницкий	KSS (03822) 32931, 795364
Черкассы	KSS (0472) 320847, (067) 7126999
Черновцы	KSS (0372) 584057
Ялта	1. KSS (0654) 324008 2. САММИТ (0654) 324135

ON-LINE ПОДПИСКА В УКРАИНЕ

<http://www.business.dp.ua/rusmet/metpodp.htm>

Подписка в других странах

ALBANIA	AUSTRALIA	GERMANY
AUSTRIA	AZERBAIDJAN	HOLLAND
BELARUS	BELGIQUE	HUNGARY
BRASIL	BULGARIA	INDIA
CANADA	CHINA	ITALY
CROATIA	CYPRUS	KOREA
CZECH REPUBLIC	DENMARK	LUXEMBOURG
ENGLAND	ESPAÑA	NEW ZEALAND
ESTONIA	FINLAND	POLSKA
FRANCE	ICELAND	SUISSE
GREECE	ISRAEL	SERBIJA
HONG KONG	JAPAN	SLOVENIJA
LATVIJA	MAKEDONIJA	VIETNAM
NORWAY	ROMANIA	SLOVAKIJA
USA	SWEDEN	YUGOSLAVIA

Координаты подписных агентств - на сайте «Металла Украины» (<http://www.business.dp.ua/index.html>) и в редакции журнала. Вы можете получить их по e-mail или факсу.

УКРАИНА**ЧАО «УКРАИНСКАЯ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» (УГМК)
ПОДТВЕРДИЛО СООТВЕТСТВИЕ СТАНДАРТУ ISO 9001:2008**

Украинская горно-металлургическая компания - лидер отечественного рынка по продажам металлопроката, подтвердила соответствие стандарту ISO 9001:2008 в результате аудита, который проводился компании "SGS Украина" в октябре. С 28 по 30 октября в УГМК проводился внешний аудит системы менеджмента качества в соответствии с МС ISO 9001:2008. Компания "SGS Украина" осуществила аудиторскую проверку деятельности Одесского и Львовского региональных филиалов УГМК, а также ряд подразделений центрального офиса УГМК.

Как отметил специалист по системе качества УГМК Владислав Николаев: "Сотрудники компании показали высокий уровень компетенции, эффективность функционирования бизнес-процессов и, результативность выбранного направления в работе с клиентами". Один из приоритетов работы УГМК - является обеспечение максимальной удовлетворенности потребностей клиента, за счет поставок широкого ассортимента металлопроката отечественных и зарубежных производителей и, предоставление сопутствующих услуг на высоком уровне. В результате аудита, компания УГМК успешно подтвердила соответствие своей работы требованиям МС ISO 9001:2008. УГМК ежегодно, начиная с 2002 г., успешно подтверждает соответствие системе менеджмента качества в сфере услуг по закупке, складированию и реализации металлопроката требованиям стандарта ISO 9001:2008. (АО "УГМК"/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**ОАО «МЕЧЕЛ» ПОДВЕЛО ИТОГИ РАБОТЫ В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА**

"Мечел" снизил добычу угля за январь-сентябрь на 1,7% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 20,43 млн. т. Производство угля РС1 за 9 месяцев выросло на 51% по сравнению с тем же периодом прошлого года - до 2,6 млн. т. Добыча энергетического угля выросла на 18% до 1,3 млн. т, говорится в производственном отчете компании за III квартал "Снижение на 10% объема реализации коксующегося угля в третьем квартале по отношению ко второму кварталу вызвано падением спроса на внутреннем рынке, которое было частично компенсировано увеличением объемов экспорта", - сообщил генеральный директор ОАО "Мечел" Евгений Михель. По его словам, на реализацию также повлияла задержка отгрузок на азиатском направлении из-за наводнения на Дальнем Востоке. Компания "Мечел Блустоун" (США) сохранила реализацию коксующегося угля на уровне второго квартала.

В соответствии с принятой долгосрочной стратегией, "Мечел" продолжает осваивать новые рынки сбыта для металлургических углей. За 9 месяцев компании удалось добиться роста реализации углей РС1 на 51% по сравнению с аналогичным отрезком 2012 г. за счет увеличения поставок в страны Азиатско-Тихоокеанского региона, Великобританию и Бельгию. Объемы реализации антрацитов в третьем квартале уменьшились из-за снижения спроса со стороны европейских потребителей. Объемы реализации железорудного концентрата в третьем квартале увеличились на 16% вследствие высокого спроса в Китае и одновременно увеличения объемов поставок на внутренний рынок.

Снижение объемов производства стали за 9 месяцев по сравнению с аналогичным периодом прошлого года объясняется продажей румынских металлургических активов и приостановкой работы Донецкого электрометаллургического завода из-за нерентабельности производства. Снижение производства чугуна и стали в третьем квартале по сравнению со вторым кварталом обусловлено плановым капитальным ремонтом доменной печи №1 и конвертера №3 на Челябинском металлургическом комбинате, а также сокращением выплавки электростали из-за неблагоприятной рыночной конъюнктуры.

В апреле Уватское месторождение кварцитов начало поставку руды на Братский завод ферросплавов (БЗФ). Пуск после модернизации печи №4 на БЗФ позволил увеличить объемы производства и реализации ферросилиция на 26% по сравнению с 9 месяцами 2012 г. Предприятия энергетического направления группы обеспечили выработку тепловой и электрической энергии в третьем квартале согласно плановым показателям. Снижение показателей реализации тепловой и электроэнергетики обусловлено уменьшением сезонного спроса. Снижение реализации тепловой энергии и электроэнергии за 9 месяцев по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. вызвано выбытием ряда активов энергетического сегмента - в первую очередь, ТЭЦ Русе (Болгария).

«Мечел» за девять месяцев получил чистый убыток по РСБУ в 10,038 млрд. руб. против прибыли в 22,723 млрд. руб. за аналогичный период годом ранее, следует из отчета компании. Выручка сократилась в 7,9 раза до 3,182 млрд. руб., валовая прибыль упала в 8,1 раза до 3,093 млрд. руб., прибыль от продаж снизилась в 10,5 раз до 2,32 млрд. руб.

Убыток до налогообложения составил 10,2 млрд. руб. против 22,05 млрд. руб. прибыли годом ранее. Долгосрочные обязательства "Мечела" на конец сентября выросли на 28,3% до 90,328 млрд. руб. с 70,399 млрд. руб. по состоянию на 31 декабря 2012 г. Краткосрочные обязательства компании по итогам девяти месяцев снизились на 16,8% до 41,022 млрд. руб. с 49,309 млрд. руб. на конец 2012 г. (Прайм/Energyland.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**ЗА ДЕСЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫЕ ПЕРЕВОЗКИ ЧЕРНЫХ МЕТАЛЛОВ СНИЗИЛИСЬ**

По оперативной информации, погрузка на сети ОАО "Российские железные дороги" в октябре составила 105,9 млн. т, что ниже показателя аналогичного периода прошлого года на 4,7%. При этом погрузка за январь-октябрь, по оперативным данным, составила 1030,2 млн. т, что на 3,2% меньше, чем за аналогичный период 2012 г. В частности железными дорогами за 10 месяцев погружено: кокса - 9,5 млн. т (-10,9% к январю-октябрю прошлого года); руды железной и марганцевой - 92,4 млн. т (+1%); руды цветной и серного сырья - 17,4 млн. т (-7,6%); черных металлов - 58,4 млн. т (-5,3%); лома черных металлов - 13,9 млн. т (-9,9%). (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УБЫТОК ARCELORMITTAL ДОСТИГ \$1,3 МЛРД.

В 3 квартале крупнейшая металлургическая компания в мире ArcelorMittal сократила чистый убыток по сравнению с аналогичным периодом прошлого года в 3,4 раза до \$193 млн., по сравнению со 2 кварталом - в 4 раза, говорится в отчете сталепроизводителя. Кроме того, квартальные продажи снизились на 0,4% г/г и на 2,7% кв/кв до \$19,643 млрд. Показатель EBITDA в 3 квартале вырос на 18,5% г/г и на 0,8% кв/кв до \$1,713 млрд. При этом, квартальная операционная прибыль компании подскочила в 8,7 раза г/г и на 35,5% до \$477 млн.

В то же время, январь-сентябрь ArcelorMittal закончил с чистым убытком в \$1,318 млрд., тогда как 9 месяцев прошлого года компания закончила с чистой прибылью в \$456 млн. "После слабого 1 полугодия мы улучшили показатели в 3 квартале в годовом исчислении за счет оптимизации затрат и увеличения поставки отгрузок руды с новых проектов. Мы надеемся, что дно цикла уже пройдено, и ожидаем, что показатель EBITDA во 2 полугодии будет на уровне 1 полугодия. Несмотря на то что рыночные условия остаются жесткими, тогда как индикаторы экономической активности улучшаются мы остаемся осторожно оптимистичными по поводу перспектив 2014 г.", - сказал гендиректор и предправления ArcelorMittal Лакшми Миттал.

Финансовые и производственные показатели ArcelorMittal в 2012-2013 гг., млн. \$

	3 кв. 2013 г.	2 кв. 2013 г.	3 кв. 2012 г.	9 мес. 2013 г.	9 мес. 2012 г.
Продажи	19,643	20,197	19,723	59,592	64,904
ЕБИТДА	1,713	1,700	1,445	4,978	6,122
Операционная прибыль	477	352	55	1,233	2,066
Частая прибыль/(убыток)	(193)	(780)	(652)	(1,318)	456
Производство желруды, млн. т	14,9	15,0	14,3	43,0	41,9
Производство сырой стали, млн. т	23,3	22,5	21,9	68,2	67,4
Отгрузки металлопродукции, млн. т	21,1	21,3	19,9	63,4	63,8

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИЯ GLENCORE XSTRATA PLC ПОДВЕЛА ИТОГИ РАБОТЫ В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА

Glencore Xstrata plc - одна из крупнейших в мире диверсифицированных сырьевых горнодобывающих компаний - увеличила за 9 месяцев производство меди на 23% до 1,886 млн. т, никеля - на 1% до 113,8 тыс. т, золота - на 13% до 845 тыс. унций (26,3 т) по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Об этом говорится в сообщении компании. Рост производства меди произошел за счет увеличения добычи на африканских активах компании на 37%. Производство золота возросло в основном за счет увеличения добычи на Васильковском месторождении в Казахстане, которое разрабатывает АО "Казцинк". При этом выпуск цинка сократился на 6% до 1,737 млн. т, свинца - на 2% до 455,9 тыс. т.

Снижение производства цинка на практически выработанных рудниках в Северной Америке (Brunswick и Perseverance) было частично компенсировано ростом производства в Австралии и приобретением свинцово-цинкового рудника Rosh Pinah в Намибии. Производство глинозема за 9 месяцев составило 1,187 млн. т. Выпуск платины увеличился на 15% до 68 тыс. унций, палладия - на 15% до 38 тыс. унций, родия - на 20% до 12 тыс. унций. Добыча угля выросла на 6% до 105,7 млн. т за счет увеличения мощностей ряда проектов, в том числе Prodeco.

В отчетный период компания совместно с японской Sumitomo подписала соглашение о приобретении у Rio Tinto 50,1% акций в проекте по добыче энергетического угля Clermont (Австралия) за \$1,015 млрд. После завершения сделки Glencore будет принадлежать 25,05% акций в данном проекте.

Англо-швейцарская Glencore Xstrata образована в 2013 г. в результате слияния швейцарской трейдинговой компании Glencore International AG и британо-швейцарской горнодобывающей корпорации Xstrata. В компанию входит более 150 горнодобывающих и металлургических активов в более чем 50 странах мира. В частности, Glencore Xstrata контролирует 8,65% UC RUSAL - крупнейшего в мире производителя алюминия с основными активами в России, а также 24,9% в южноафриканской Lonmin Plc - третьем по объемам производителе платины в мире. (Бизнес-Тасс/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

VALE И GLENCORE XSTRATA ВОЗОБНОВИЛИ ПЕРЕГОВОРЫ ОБ ОБЪЕДИНЕНИИ АКТИВОВ

Бразильская Vale и Glencore Xstrata возобновили переговоры об объединении никелевых активов в Канаде, и аналитики гадают, не окажется ли этот союз предвестником полномасштабного слияния компаний. Разумеется, такой сценарий развития событий трудно воспринимать всерьез, а вот нынешние переговоры в случае успеха могут привести к радикальным переменам в расстановке сил на мировом рынке никеля.

На разных этапах рыночного цикла стимулы к консолидации различаются весьма существенно. В периоды подъема сырьевые компании получают огромные прибыли, поэтому стремятся расширить производство, максимально увеличить базу ресурсов и диверсифицировать активы. Это стремление и порождает лавину слияний и приобретений. Именно по этим причинам в 2006 г. горнорудные гиганты Vale и Xstrata приобрели канадских производителей никеля Inco и Falconbridge, которые на протяжении столетия разрабатывают канадские месторождения в бассейне Садбери.

С другой стороны, во времена спада основной мотивацией служит необходимость радикального сокращения затрат. Поэтому сейчас у Vale и Glencore Xstrata возникло желание объединить активы Inco и Falconbridge, чтобы извлечь синергию в размере около \$500 млн. А также - реализовать ряд других преимуществ, которые широко обсуждались в 2005-2006 гг., когда эти компании пытались объединиться для защиты от враждебных поглощений. Таким образом, все возвращается на круги своя, поскольку преимущества этого слияния остаются в силе, независимо от этапа рыночного цикла.

Компании добывают руду на примыкающих друг к другу залежах, и они довольно мирно сосуществовали в течение многих лет. Их вполне устраивало статус-кво, хотя идея объединения активов витала в воздухе: слияние могло обеспечить изрядную синергию. Долгое время компании предпочитали действовать самостоятельно. Однако в начале третьего тысячелетия эта самостоятельность оказалась под угрозой.

Бурная индустриализация Китая привела к быстрому росту потребления базовых металлов, и цены на них резко пошли вверх. Поэтому в 2005 г. рынок M&A активизировался, в том числе и в никелевой отрасли. Канадским компаниям стало ясно, что сохранить независимость не удастся - они оказались в роли мишеней для очередных поглощений. На Falconbridge нацелилась Xstrata, а на Inco - Teck Cominco, бразильская CVRD (теперь - Vale) и несколько других гигантов. Эксперты предполагали, что в покупке Inco могут быть заинтересованы Rio Tinto или BHP Billiton, не исключался и сценарий тройного слияния - Teck Cominco, Inco и Falconbridge.

Нехорошие предчувствия быстро начали сбываться. В июне владелец контрольного пакета Falconbridge (58,8%), канадская Noranda, выкупила у миноритарных акционеров их акции и произвела полномасштабное слияние со своим партнером. Укупленная компания сохранила название Falconbridge. Затем BHP Billiton (4 место в мировой иерархии производителей) произвела поглощение WMC (5 место), а швейцарская Xstrata, приобрела 19,9% в Falconbridge. В этой ситуации Inco и Falconbridge решили, что произвести слияние между собой - меньше из зол. И в октябре 2005 г. Inco сделала предложение о покупке Falconbridge. Речь шла о дружественном поглощении, в результате которого на мировой арене мог появиться производитель никеля, который к 2009 г. опередит "Норильский никель". Дело в том, что Inco продвигала новые крупные проекты - Voisey's Bay в Канаде и Goro в Новой Каледонии, и их реализация увеличила бы совокупный объем производства никеля до 450 тыс. т, а меди - до 2,1 млн. т. Исходно предполагали, что синергия от слияния составит \$300 млн., но более поздние оценки показали, что эта сумма может быть увеличена до \$550 млн.

Однако в борьбу за эту покупку включилась Xstrata и победила, предложив за Falconbridge на 9,6% больше (\$22 млрд.), причем не акциями, как Inco, а наличными деньгами. В результате в 2006 г. Falconbridge вошла в состав Xstrata. А в октябре того же 2006 г. контрольный пакет Inco приобрела CVRD. И теперь, когда цены на никель упали до \$13 тыс./т, прибыли Vale резко сократились, а Xstrata вошла в состав Glencore, которая истратила существенные деньги на это приобретение и жаждет извлечь синергию из всех возможных источников, новые владельцы никелевых активов в Канаде вспомнили о преимуществах их объединения.

Разумеется, объединение никелевых активов даст возможность сократить затраты. Однако, по словам Теренса Ортслана, управляющего директора независимой аналитической фирмы TSO & Associates, главный вопрос - в причинах, по которым компании пытаются объединить производство: что их подталкивает - необходимость или стремление к креативному развитию? Эксперт напоминает, что компании продолжают сотрудничество по некоторым проектам, но когда речь идет о разработке месторождения Sudbury Basin, им обоим следует исходить не из сиюминутной выгоды, а из долгосрочных перспектив.

Тем не менее ситуация остается напряженной: последние два года прибыли Vale уменьшаются каждый квартал. В условиях нынешнего спада на сырьевых рынках компании приходится труднее, чем конкурентам, поскольку она сделала некоторые неудачные инвестиции в проекты типа Goro в Новой Каледонии. Неудачи с этими проектами съедают доходы от успешной деятельности на Sudbury. Эти неудачи будут учтены при последующих инвестициях в регионе. Правда, финдиректор Vale Лучиано Сиани заявил, что хотя у компании нет намерения изымать какие-либо капиталовложения, ей необходимо искать пути радикального сокращения расходов. Это - мандат компании.

Однако Т. Ортслан прокомментировал это заявление так: "Vale должна действовать с точностью до наоборот.

Ей следует инвестировать и набирать критическую массу рудных тел, надо использовать имеющееся оборудование и разведывать залежи с рудой более высоких категорий". Впрочем, топ-менеджеры Vale и сами поговаривают о будущих инвестиционных проектах на Sudbury, включая планы возобновления добычи на месторождении Totten в конце года. Несмотря на снижение прибылей, на никелевых и медных залежах Vale регистрируется самый быстрый рост производства. Менеджмент настроен оптимистично по поводу будущего своего подразделения базовых металлов, деятельность которого осуществляется во многих регионах мира, в том числе - на Sudbury. Ну, а по поводу проекта в Новой Каледонии Лучиано Сиани сообщил, что он станет приносить прибыль уже в будущем году. И, по мнению менеджмента Vale, возможно, расширение партнерства с Glencore Xstrata - оптимальный путь для работы на Sudbury Basin.

Поскольку разговоры об объединении активов двух крупнейших операторов на Sudbury возникли отнюдь не впервые, возникает естественный вопрос о вероятности осуществления этих намерений. Сначала они пытались реализовать такой план, как Inco и Falconbridge, затем - как Vale и Xstrata, но по разным причинам эти попытки оказались безуспешными. При этом аналитики дружно говорят, что объединение активов двух компаний, которые ведут разработку одного и того же месторождения, - овальной формации длиной 60 км - было бы весьма выгодно для обеих. Однако именно сейчас, в условиях спада на рынке никеля и при трудностях Vale, связанных с производством никеля на никель-кобальтовом месторождении Goro в Новой Каледонии и в других местах, эта сделка становится все более реалистичной. Объединение помогло бы решить никелевые проблемы бразильской компании.

Кстати, решению этих проблем способствуют и альянсы меньших масштабов. Такое сотрудничество в последние годы имело место, в частности, на принадлежащем Xstrata месторождении Fraser. По условиям этого договора, заключенного в 2011 г., Xstrata использовала свою инфраструктуру на Fraser для добычи главным образом меди на залежах, принадлежащих Vale, к которым имеется доступ с территории Xstrata. Этой руды хватит на 10 лет добычи, которая, к тому же, улучшает вентиляцию на руднике Vale, поскольку усиливается приток свежего воздуха.

Правда, синергия от полного слияния никелевых активов на Sudbury будет не столь существенной, как предполагалось в 2006 г., поскольку за прошедшие годы Vale и Xstrata вложили немалые деньги в модернизацию и произвели ряд усовершенствований на предприятиях Inco и Falconbridge. Кроме того, цены на никель упали от более чем \$20 тыс./т в 2006 г. и пика в \$50 тыс./т в докризисном 2007 г. до менее чем \$13,8 тыс./т в октябре текущего года. И это - несмотря на более высокие затраты. По оценкам экспертов "Норильского никеля", в таких условиях примерно треть производителей терпит убытки, поскольку их затраты в некоторых случаях превышают \$18 тыс./т. Другие аналитики считают, что убытки терпят около половины производителей никеля. Тем не менее знакомые с ходом переговоров источники Reuters в отрасли говорят, что любое масштабное объединение и сейчас может обеспечить экономию в размере сотен миллионов долларов в год в зависимости от деталей сделки.

Дело в том, что хотя Vale и Glencore по отдельности владеют многими активами в Канаде, сейчас переговоры сконцентрированы на сотрудничестве только в бассейне Садбери, где сосредоточены их основные предприятия и персонал. Glencore Xstrata принадлежат месторождения Nickel Rim South Mine и Fraser Mine, а также дробильная фабрика и плавильный завод. В то же время владения Vale включают шесть месторождений, дробильную фабрику, плавильный и рафинировочный заводы на Sudbury, что

делает компанию одним из крупнейших в мире интегрированных операторов на рынке никеля.

По данным Reuters, стороны надеются достичь соглашения в ближайшие месяцы, хотя есть сомнения по поводу завершения переговоров ранее января, когда Индонезия собирается ввести запрет на экспорт переработанной руды. Сейчас Индонезия поставляет никелевую руду в Китай, где ее используют для производства никелевого чу-

гуна - дешевой альтернативы никелю в производстве нержавеющей стали. Понятно, что изъятие с рынка индонезийского экспорта приведет к росту цен на никель, а это может вызвать изменения в условиях сделки. Впрочем, отраслевые эксперты уверены, что любой вариант соглашения принесет выгоды обоим потенциальным партнерам. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА НЕМЕТАЛЛИЧЕСКИЕ ИСКОПАЕМЫЕ В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА, \$/т

Товар	Цена
Алюминиевое сырье	
Глинозем обожженный, 98,5-99,5%, FOB, навалом, рафинированный	675-725
Глинозем обожженный, FOB, меленый навалом, рафинированный	750-850
Бокситы огнеупорного сорта, из Китая, Al₂O₃/Fe₂O₃/CD, куски 0-25 мм	
пров. Шаньси, FOB, Xingang	
Round kiln 87/2,0/3,20	420-435
Round kiln 86/2,0/3,15-3,20	400-430
Round kiln 85/2,0/3,15	410-420
Rotary kiln 86/1,8/3,15	400-420
Rotary kiln 85/1,8/3,15	400-420
пров. Гуйчжоу, FOB	
Round kiln 87/2,0/3,20 Zhanjiang/Fangcheng	400-430
RASC, из Гайяны, навалом, FOB, Linden	460-510
Бокситы абразивные	
FOB, порты Китая	320-350
Бокситы литейного сорта	
FOB, порты Китая	500-520
Гайяна, FOB	450-510
Бентонит	
ОСМА/литейного сорта, неочищенный, сушеный, навалом, FOB Милос, EUR/т	60-80
С предприятия в Вайоминге (США), \$/кор. т	
API сорта, в мешках, поставки ж/д вагонами	90-130
Литейного сорта, в мешках, поставки ж/д вагонами	97-124
Всысушенный, навалом, Греция, EUR/т	65-75
Хромит	
Трансваальский, 46% Cr ₂ O ₃ , влажный, навалом, FOB, ЮАР	
химического сорта	320-340
огнеупорного сорта	425-500
литейного сорта, 45% Cr ₂ O ₃	360-380
металлургического сорта	
ЮАР, юго-западный, хрупкий, кусковой, 40% Cr ₂ O ₃ , FOB	160-185
Плакиковый шпат металлургического сорта	
из Китая, мин. 85% CaF ₂ , CIF, Роттердам	290-310
мексиканский, FOB, Tampico	230-270
мин. 80% CaF ₂ , навалом, во влажном состоянии, FOB, порты Китая	200-220
из Китая, 85% CaF ₂ , навалом, FOB, порты Китая	230-250
из Китая, 90% CaF ₂ , навалом, FOB, порты Китая	250-275
Графит	
Мелкий, 90% С, -100 меш., FCL, CIF, порты Европы	850
средний, 85-87% С, +100 -80 меш., CIF, порты Европы	800-1000
средний 99,95%, \$/кг, граница Швейцарии	7-20
Литиевые руды	
Петалит, 4,2% Li ₂ O, FOB, Дурбан	165-260
Сподумен, более чем 7,255% Li ₂ O, FOB, Зап. Виргиния, \$/кор. т	720-770
Сподумен, стеклянного сорта, 5% Li ₂ O, FOB, Зап. Виргиния, \$/кор. т	460-510
Магнезит	
Обожженный кусковой, 90-92% MgO, FOB Китай	303-343
Обожженный, сельскохозяйственного сорта, CIF Европа, EUR/т	240-350
Обожженный до спекания, кусковой	
90% MgO, FOB, Китай	320-350
92% MgO, FOB, Китай	410-450
94-95% MgO, FOB, Китай	450-480
97,5% MgO, FOB, Китай	531-583
Плавленый, кусковой	
96% MgO, FOB, Китай	600-630
97% MgO, FOB, Китай	890-1000
98% MgO, FOB, Китай	1023-1100

Товар	Цена
Греческий, сырьевой, до 3,5% Si ₂ , FOB, порты восточного Средиземноморья, EUR/т	65-75
Титановые минералы	
Австралийские концентраты Ильменит , мин. 54% Ti ₂ навалом, FOB ильменит, мин. 54% Ti ₂ , FOB, цена разовых сделок Рутит , мин. 95% TiO ₂ В мешках, FOB пигментного сорта, навалом (крупные партии), FOB TiO₂, пигмент , навалом Азия, CFR Европа, CIF, северные порты, евро/т США, CIF, порты	250-350 250-350 1500-1700 1400-1700 2700-3000 3150-3400 3200-3500
Циркон	
FOB, из Австралии, навалом премиум стандарт FOB, США, навалом премиум стандарт из ЮАР, керамического сорта, FOB, навалом	1350-1550 1250-1550 2600-3000 2550-2750 2300-2650
Циркон (микронизированный)	
99,5% до 4 мкм, в среднем размер частиц до 0,95 мкм, C&F, Азия	2750-2800
Циркон плавленный, стабилизированный по контракту	
огнеупорного сорта, технический, CIF основные порты Европы керамического сорта. технический, CIF основные порты Европы	6500-7800 5000- 10000

1 кор. т (s.ton) = 907,185 кг. Источник: Industrials Minerals. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ДРАГОЦЕННЫЕ МЕТАЛЛЫ

УКРАИНА

АНАЛИЗ

АВСТРАЛИЙСКАЯ КОМПАНИЯ KORAB RESOURCES НАЧАЛА БУРЕНИЕ ПЕРВОЙ СКВАЖИНЫ НА БОБРИКОВСКОМ ЗОЛОТОНОСНОМ МЕСТОРОЖДЕНИИ В ЛУГАНСКОЙ ОБЛАСТИ

Здесь же она планирует построить обогатительный комплекс мощностью 12 тыс. унций (примерно 340 кг) черного золота ежегодно. Для Украины это фантастическая цифра. Хотя в крупных золотодобывающих странах (той же Австралии) данный показатель измеряется сотнями т в год.

Попытки наладить промышленную добычу золота в Украине предпринимались неоднократно, но безуспешно. Правда, Бобриковское месторождение все они обходили стороной, как далеко не самое богатое из имеющихся в стране. Согласно оценке доцента кафедры геологии Киевского университета им. Т. Шевченко Марии Курыло это и соседнее с ним Остробугорское месторождение расположены на южной ветке Нагольного кряжа на Донбассе (Луганская обл., Антрацитовский р-н) и принадлежат к числу небольших. Тут не встречается самородное золото, но выявлены отдельные жилы и прожилки, которые, как правило, не формируют рудных зон. На Бобриковском месторождении они создают разрозненные штокверки, на Остробугорском - встречаются иногда в виде крупных жил с раздувами. При этом содержания золота наблюдается в интервале 2-9 г/т, хотя бывали и пробы, где этот показатель составлял 40-110 г/т.

До сих пор государственная геология наиболее перспективными признавала два золоторудных района: Береговский - в Закарпатье (месторождения Мужиевское и Сауляк с прогнозными запасами в 55 т) и проявления Украинского щита на территории Кировоградской, Днепропетровской, Одесской областей (месторождения Клинцов-

ское, Юрьевское, Сергеевское, Майское, Золотая и Широкая Балки - суммарно 620 т). Там и пробовали искать.

Но уполномоченные на добычу золота госкомпаниями или созданные с их участием хозяйствующие субъекты быстро банкротились, а обустроенные рудники приходили в упадок. Так случилось и в Клинцах, и в Мужиево. И хотя в государственной программе развития минерально-сырьевой базы до 2030 г. фигурирует целая колонка перспективных площадей, где следует наращивать золотые запасы, но НАК "Надра Украины" с силами на штурм очередного "Клондайка" никак не соберется. Тем временем перечисленные выше участки медленно, но верно расходятся по рукам. Обе Балки, Сергеевское, Майское месторождения, часть закарпатских площадей уже получили частных лицензиатов. Однако изменение статуса не повлекло качественных изменений.

Характерный пример - бурная активность американской фирмы Supatcha Resources в 2011 г. по скупке золоторудных недр в Украине. Скупила - и пропала. Ранее также канули в Лету Zakar Resources, WalGold Resources и другие пришедшие из ниоткуда на блеск украинского золота фирмы. Похожие процессы в свое время наблюдались и в украинской нефтегазодобыче. После обретения независимости на законсервированные или признанные недостаточно эффективными скважины слетелась масса охотников за удачей, из которых до сегодняшних дней не продержался в бизнесе почти никто. Зато их место наконец начали занимать транснациональные корпорации.

Разработка Бобриковского месторождения изначально пошла по несколько иному сценарию. С 1997 г. освоением

месторождения занималась компания "Донецкий кряж" Вячеслава Михалева. В 2008 В. Михалев продал контрольный пакет своего детища фирме Lugansk Gold, входящей в состав Korab Resources. В 2010 г. Korab довела свою долю в "Донецком кряже" до 100%. Но после этого работы на Бобриковском даже несколько свернулись. Хотя в Korab Resources утверждают, что инвестировали за прошедший период в проект уже около \$5 млн. Этими издержками австралийская компания и объясняет свою нынешнюю убыточность. За прошедший финансовый год, закончившийся 30 июня, убыток Korab Resources составил 1,78 млн. австралийских долл. (около \$1,7 млн.).

Бывший хозяин "Донецкого кряжа" В. Михалев (сам по образованию геолог, работал много лет в "Южургеологии") весьма щедр на комплименты бобриковским недрам. В интервью донецкому изданию "XXI век" он как-то рассказывал, что наиболее перспективные золотые горизонты там залегают не у поверхности, а на больших глубинах - 300-1000 м. В этих горизонтах содержание золота может оказаться на уровне 10 г/т и выше. На перспективу В. Михалев задумывался даже о добыче золота в районе шахтным способом. Тем более что к Бобриковскому месторождению могут присоединиться еще несколько потенциально золотосодержащих территорий. Изучены они еще меньше, тем не менее лицензии по площадям уже розданы. В частности, в Антрацитовском районе частные хозяйства есть у Есауловского месторождения, у участков Острый бугор, Семенов бугор, Нижний Нагольчик. В целом можно говорить о локальной золотопромышленной области, пусть пока и с разрозненной структурой собственности.

"Донецкий кряж" работал по нехитрой схеме, извлекая руду и отправляя ее на переработку на Приднепровский химзавод. За всю свою историю компания В. Михалева добыла около 10 тыс. т такой руды, из которой суммарно было получено до 40 кг золота. Однако транспортировка руды съедала фактически все заработки старателей. Тогда и встал вопрос о поиске инвестора. Korab Resources пришла с идеей не возить благородное сырье в соседнюю область, а организовать хотя бы простейшее обогащение непосредственно на промысле в Бобрикове. Планируется, в частности, применить технологию чанного выщелачивания, позволяющей получать из породы так называемый сплав Доре - черное золото.

Правда, в вопросе стоимости обогащенного комплекса мнения сильно расходятся. В. Михалев в 2011 г. говорил о сумме в \$12-15 млн. В то же время в презентационных материалах Korab Resources говорится о более скромной сумме - \$700 тыс. на первую очередь. Истина, как всегда, где-то посередине. Korab ищет сейчас финансирование под свои идеи на фондовых рынках. Для нее важно по максимуму сократить производственные затраты хотя бы на бумаге. Так больше шансов понравиться инвесторам. С этой же целью компания пытается показать богатство золотых залежей на Бобриковском месторождении.

Его запасы уже дважды пересматривались инвестором в сторону увеличения. По последним данным, согласно международной классификации JORC, бобриковские запасы золотосульфидных руд оцениваются в 3,303 млн. унций (93,64 т) с содержанием золота от 0,5 г/т, из которых подсчитанные запасы - 0,121 млн. унций, предполагаемые - 0,229 млн. унций. Помимо того, на месторождении имеется и наличие серебра, но оно рассматривается пока лишь как побочный продукт в будущей золотодобывающей деятельности.

Согласно сообщению Korab Resources начавшееся бурение охватит три рудопроявления на глубинах до 70 м, присутствие золота в которых оценивается в 2,25, 5,79 и 6,15 г/т. Но пока сложно прогнозировать, хватит ли ресурса этих жил для продолжительной эксплуатации месторо-

ждения и соответственно обоганительных мощностей, и будут ли выявлены другие подобные жилы. В идеале австралийцы планируют перерабатывать в год 330 тыс. т рудной смеси высокого и низкого содержания благородного металла со средней массовой долей золота 3,04 г/т. По мировым меркам, это не слишком богатый показатель, но и не безнадежный. Для сравнения: на крупнейшем австралийском золотом месторождении Калгурли он приближается к 10 г/т, но с другой стороны на самом большом в России золотосодержащем поле Сухой Лог - он даже ниже 3 г/т. Бедность руд Korab Resources намерена компенсировать дешевизной добычи. По ее подсчетам, получение одной унции бобриковского золота будет обходиться в \$295. Биржевая цена золота на мировом рынке держится сегодня в пределах \$1300-1400/унция. И хотя речь в данном случае идет о совершенно разных категориях золота - первичном и товарном, в Korab Resources убеждены: разработка Бобриковского месторождения себя оправдывает. Уже в первый год работы полного цикла (добычи и обогащения) здесь можно получить валовую прибыль в \$1,5 млн.

Всю эту картину маслом маркетологи из-за океана написали ради того, чтобы заманить деньги в проект перед тем, как он начнет сам на себя зарабатывать. Ведь пока Korab Resources не обладает ни достаточными денежными средствами, ни опытом освоения таких месторождений. У компании есть еще несколько лицензионных участков у себя на родине, где потенциально имеются запасы золота, магнетита, фосфатов, полиметаллических руд, но ни одно из них не находится в разработке. По утверждению австралийской консалтинговой компании Resource Capital Research, именно бобриковский проект является ключевым для Korab. А если совсем откровенно, он для нее судьбоносный. В случае провала он потянет на дно всю компанию, чьи дела и так далеки от идеала.

По состоянию на конец 2012 г. Resource Capital Research оценивала капитализацию Korab Resources примерно в \$8 млн. При этом по показателю соотношению цены предприятия к стоимости ее запасов она плелась в хвосте золотодобывающих компаний, зарегистрированных на Австралийской фондовой бирже. У Korab Resources этот показатель оказался на уровне 3,68 австралийского доллара на унцию, тогда как у лидеров он приближался к 400 долл. В 2013 г. Korab вряд ли удалось улучшить ситуацию. Да, ресурсы у нее после переоценки по JORC подорожали, но акции продолжали падать в цене. Впрочем, последняя тенденция коснулась большинства золотодобывающих компаний, синхронно с падением биржевых цен на золото.

В такой ситуации основатель и основной акционер Korab Resources Андрей Карпинский, возможно, решил изменить рыночную стратегию. Если ранее он делал ставку на то, чтобы привлечь свежие средства на фондовом рынке под ценные бумаги компании, то в последнее время пытается ввести в проект украинских бизнес-партнеров. Занимательный момент: в конце прошлого года два довольно крупных пакета акций Korab Resources купил некий Сергей Антоненко из Киева, став вторым по величине физическим акционером фирмы после самого А. Карпинского. Чьи интересы представляет новый миноритарий - доподлинно неизвестно. Но в кругах донбасских геологов уже ходит версия, что золотодобычей на Бобриковском месторождении удалось заинтересовать Алексея Азарова, сына премьер-министра Украины. Ранее Алексей уже проявлял интерес к добыче благородного металла в Мужиево на Закарпатье. А папа, Николай Янович, кстати, еще в конце 1990-х годов прошлого века оказался в соавторах книги с длинным, но пророческим названием "Геоэлектрические модели золоторудных месторождений Украинского щита и Донбасса". ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

АЗЕРБАЙДЖАН

ANGLO ASIAN MINING PLC В 2014 ГОДУ УВЕЛИЧИТ ПРОИЗВОДСТВО ЗОЛОТА

Компания Anglo Asian Mining plc, как участник и оператор Azerbaijan International Mining Company, сообщила о планах увеличения золотодобычи в Азербайджане в 2014 г. По сообщению Anglo Asian Mining plc, в 2014 г. за счет ввода в коммерческую эксплуатацию месторождения Гоша планируется увеличить общую добычу золота в Азербайджане до 80 тыс. - 90 тыс. тр. унций. "В 2013 г. планируется добыть до 60 тыс. унций по \$450-500/унция", - сказано в сообщении компании. В третьем квартале было произведено 20242 тр. унции золота на месторождении Гедабей. Целью на четвертый квартал является добыча 22300 унций, чтобы обеспечить добычу 60 тыс. унций за весь 2013 г, что на 20% превысит объемы добычи в 2012 г. (50125 унций). Пока на месторождении в текущем году произведено 37,7 тыс. унций. Продажи золота в третьем квартале составили 19402 унции по \$1328/унция. Себестоимость унции золота на месторождении составит \$400-500 по итогам года. (ABC.AZ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ДОБЫЧА ЗОЛОТА УВЕЛИЧИЛАСЬ

Недропользователи Азербайджана в январе-сентябре добыли 1173,5 кг золота, что на 5,7% больше аналогичного периода годом ранее, добыча серебра - выросла на 11,4 кг до 531 кг, говорится в сообщении Госкомстата страны. Только в этом сентябре было добыто 200,1 кг золота и 68,1 кг серебра. В 2012 г. в Азербайджане было всего добыто около 1,563 т золота и 625,8 кг серебра, что, соответственно, на 12% и на 51,4% меньше, чем в 2011 г. Промышленная добыча золота осуществляется в Азербайджане с 2009 г., серебра - с 2010 г. По оценкам министерства экологии и природных ресурсов, страна способна производить порядка 10-15 т золота в год. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ГРУЗИЯ

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ЗОЛОТА УВЕЛИЧИЛСЯ

Грузия в январе-сентябре увеличила экспорт обработанного и полуобработанного золота на 6,9% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 3,1 т, сообщает национальная служба статистики страны (GeoStat.ge). В стоимостном выражении, в отчетный период экспортировано золота на \$55,759 млн. (на \$6,4 млн. меньше чем за январь-сентябрь 2012 г.), что составляет 2,8% от общего объема экспорта Грузии за девять месяцев.

Экспорт медной руды и концентрата вырос в 3,8 раза до 75,6 тыс. т, на \$96,313 млн. (на \$58 млн. больше), что составляет 4,8% от общего экспорта Грузии. В настоящее время в Грузии добычей и производством этих металлов занимаются компании - RMG Gold Llc и JSC RMG Corper, они разрабатывают Маднеульское месторождение полиметаллов и находятся под управлением российского ЗАО "Капитал групп". В 2012 г. компании экспортировали в страны Европы и США 3,9 т золота (снижение 45,1%), и 32,4 тыс. т медной руды и концентрата (снижение 33,3%). (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН

АФФИНАЖНЫЙ ЗАВОД ТОО «ТАУКЕНАЛТЫН» ОБЕСПЕЧИТ СТРАНУ ЗОЛОТОМ В ПОЛНОМ ОБЪЕМЕ

Астанинский аффинажный завод "ТаукенАлтын" в полном объеме обеспечит Казахстан необходимым аффинажем. Об этом сообщил в ходе пресс-тура для журналистов директор завода Мейрамгалий Тлеужанов. "Согласно техническим параметрам, подобный современный аффинажный завод будет только в Казахстане. По достижении полной технологической и сырьевой мощности завод сможет выпускать 75 т золота и 400 т серебра в год. Данные показатели в полном объеме удовлетворят необходимые для Казахстана объемы аффинажа", - сказал он. Согласно техническому плану, внедренному государственной экспертизой республики, завод должен в год выпускать 25 т золота и 50 т серебра. На текущий момент, благодаря работе, проведенной с компанией ИЕСО, мощность завода увеличилась в разы. Теперь заводу под силу выпускать 75 т золота и 400 т серебра в год. "Это значит, что, сколько бы не добывалось сырья на внутреннем рынке Казахстана, завод сможет переработать все эти объемы", - добавил М. Тлеужанов. Вместе с тем, несмотря на то, что завод нацелен на производство слитков только по стандартам, предназначенным для банков, его современное оборудование позволяет выпускать слитки разного веса, а также золотые и серебряные слитки-гранулы. (Казинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

В 2013 ГОДУ ПРОИЗВОДСТВО ЗОЛОТА УВЕЛИЧИТСЯ

Казахстан планирует на 15% увеличить производство золота в 2013 г. - до 46 т, заявил министр индустрии и новых технологий Асет Исекешев. Из этого объема Национальный банк выкупит в резервы 26 т аффинированного золота, добавил он. По данным статистического агентства, в 2012 г. в стране было произведено 40 т необработанного золота, из них свыше 21 ты аффинированного. "В этом году - я примерные цифры дам - где-то 46 т золота будет произведено, из них 26 т уже закупит Нацбанк", - сказал Исекешев на брифинге. "Остальное.. уходит на экспорт в этом году, поскольку у нас нет мощностей, технологии, которые способны переработать", - добавил он.

Нацбанк Казахстана с 2012 г. выкупает в резервы все казахстанское аффинированное золото в слитках. По плану центробанка, такая схема выкупа золота у казахских производителей будет действовать до 2014-2015 гг. На конец сентября чистые золотовалютные резервы Национального банка страны составляли \$23,6 млрд. Исекешев напомнил, что в конце 2013 г. недалеко от Астаны будет пущен третий в стране аффинажный завод мощностью 25 т, который, по планам властей, должен перекрыть существующий дефицит перерабатывающих мощностей. К 2015 г. страна хочет увеличить производство золота до 70 т в год. (Reuters/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

В БУРЯТИИ В ЯНВАРЕ-ОКТАБРЕ 2013 ГОДА ДОБЫТО 4,7 Т ЗОЛОТА

В Бурятии с начала года добыто 4687,6 кг золота, что связано с ростом объемов добычи рудного и россыпного золота. Объем добычи россыпного золота составил 1441,4 кг, что на 117,2 кг больше чем в прошлом году. Об этом сообщили в пресс-службе главы республики и правительства республики Бурятия. В январе-сентябре предприятия республики отгрузили товаров собственного производства, а также выполнили работу на 80,3 млрд. руб. Индекс промышленного производства в Бурятии в 2013 г. составил 116,8%. Прирост промышленного производства составил 16,8%, в том числе в обрабатывающем производстве – 21%, в добыче полезных ископаемых - 3,3%, производстве и распределении электроэнергии, газа и воды - 4,9%.

В структуре промышленности удельный вес обрабатывающих производств составил 70,2%, что на 17,7% выше, чем за аналогичный период прошлого года. В обрабатывающих отраслях продолжился рост производства транспортных средств (147,2% к январю-сентябрю 2012 г.), текстильной (114,4%) и деревообрабатывающей промышленности (106%), производства строительных материалов (104,9%). Темп роста в добыче полезных ископаемых составил 101,4%, в том числе в добыче топливно-энергетических полезных ископаемых - 164,3%. Объем добычи угля вырос на 21% и составил 2023 тыс. т. (Regnum/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ДОБЫЧА ЗОЛОТА НА ЧУКОТКЕ В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛА

Недропользователи Чукотского автономного округа в январе-сентябре увеличили добычу золота на 19% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года - до 16,4 т. Добыча серебра снизилась на 16% до 12,7 т, сообщила советник Департамента промышленной политики, строительства и ЖКХ администрации региона Елена Копать. В настоящее время основной объем добычи драгоценных металлов приходится на предприятия, разрабатывающие рудные месторождения: Чукотскую горно-геологическую компанию, рудник Каральвеем, рудник Валунистый, компании Майское и Северное Золото. Чукотская горно-геологическая компания на месторождении Купол с начала года добыто 10,1 т золота, что меньше по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 0,71 т до 114,4 т серебра, что меньше в соотношении с уровнем прошлого года на 28,7 т. Рудник Каральвеем на месторождении Каральвеемское за девять месяцев добыто 1,5 т рудного золота, что больше по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 0,39 т.

Компания Майское на месторождении Майское за восемь месяцев добыло 1,5 т золота в концентрате. В перспективе на месторождении планируется добывать 6-10 т золота в год. На месторождении Валунистое (рудник Валунистый) с начала года произведено 0,58 т золота и 5,2 т серебра. Работа обогатительной фабрики возобновлена в октябре 2012г. В сентябре вели работы по добыче россыпного золота 11 предприятий. По состоянию на 1 октября добыто 2,1 т россыпного золота. В свою очередь, губернатор Чукотского автономного округа Роман Копин отметил, что добывающая промышленность является приоритетным направлением в развитии экономики региона: "Чукотка никогда не будет центром автомобилестроения или "Силиконовой долиной". Отрасль, которую мы должны развивать, это добыча полезных ископаемых. Земли Чукотки очень богаты золотом, вольфрамом, оловом, углем. И наша задача заключается в том, чтобы привлечь инвесторов, которые занимались бы разработкой месторождений и добычей этих ископаемых. На Чукотке можно вести выгодный бизнес, что уже подтверждено временем. Несколько компаний, таких как «Полиметалл», Kingross Gold вполне комфортно чувствуют себя в столь суровых условиях, продолжая наращивать свое присутствие в регионе, что, в свою очередь, положительно влияет на развитие экономики Чукотского АО". (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МАГАДАНСКАЯ ОБЛАСТЬ В 2013 ГОДУ УВЕЛИЧИТ ДОБЫЧУ СЕРЕБРА ДО РЕКОРДНЫХ 880 ТОНН

Магаданская область в 2013 г. выйдет на рекордный показатель добычи серебра за всю историю освоения серебряных месторождений на Колыме, планируется добыть 880 т драгоценного металла, сообщил представитель администрации региона. Значительный прирост в добыче серебра в регионе стал возможен благодаря вводу в эксплуатацию месторождения Гольцовое в Омсукчанском районе, а также благодаря наращиванию объемов на Дукате и Лунном.

"По серебру мы выйдем на новый рекордный показатель за всю историю освоения серебряных месторождений на Колыме - порядка 880 т. По итогам 9 месяцев уже добыто 700 т, прирост по сравнению с прошлым годом составляет 56 с половиной т", - сообщил собеседник агентства. Он также сообщил, что значительный прирост отмечается и в добыче золота. "Горняки региона в январе-сентябре добыли 18,7 т золота (из россыпей - 13,4 т), что на 1,8 т больше, чем за аналогичный период 2012 г. Несмотря на летние паводки, которые осложнили работу старателей, горнодобывающим предприятиям региона удалось установить рекорд по добыче россыпного золота за последние 10 лет", - уточнил собеседник. (РИА Новости/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ХАБАРОВСКИЙ КРАЙ ЗА ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛ ДОБЫЧУ ЗОЛОТА

Недропользователи Хабаровского края за первые девять месяцев увеличили добычу золота на 13% до 15,764 т по сравнению с аналогичным периодом годом ранее, сообщили в Министерстве природных ресурсов региона. Добыча серебра в отчетный период снижена на 41% до 65,919 т, добыча платины (А/С "Амур" - входит в ГК "Русская платина") - также упала на 2,3% до 3,18 т. Производство олова сократилось на 27,1% до 146,3 т к соответствующему периоду 2012г. Хабаровский край в 2012 г. увеличил добычу золота на 24,4% до 18,056 т. Добыча серебра выросла на 58% до 142,21 т, добыча платины сохранилась на уровне 2011 г. - 3769,2 кг. В 2013 г. в регионе ожидается рост добычи золота 20 т. (Минерал/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТАДЖИКИСТАН

В 2013 ГОДУ ДОБЫЧА ЗОЛОТА И СЕРЕБРА УВЕЛИЧИТСЯ

Горнодобывающие предприятия Таджикистана планируют по итогам 2013 г. рост добычи золота на 24,5% по сравнению с 2012 г. - до 3 т, добыча серебра также вырастет - на 13,2% до 2 т, сообщает Министерство энергетики и промышленности республики. Рост производства драгоценного металла обеспечат предприятия - "Зарафшон", "Апрелевка", "Одина". В настоящее время в республике добычей золота занимаются пять предприятий, среди которых лидирует таджикско-китайское СП "Зарафшон". По итогам 2012 г. Таджикистан увеличил производство золота на 7,2% до 2400,9 кг, серебра - 1767 кг (+ 3,1 кг). (Прайм/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

КОМПАНИЯ BARRICK GOLD ЗАВЕРШИЛА ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА С УБЫТКОМ

Крупнейший производитель золота в мире Barrick Gold за девять месяцев зафиксировал чистый убыток в \$7,536 млрд. против прибыли в \$2,475 млрд. годом ранее. В третьем квартале чистая прибыль упала почти 4 раза до \$172 млн. Выручка за девять месяцев снизилась на 6% до \$9,585 млрд. (в третьем квартале - на 12% до \$2,985 млрд.).

Производство золота составило 5,453 млн. унций. Производство меди выросло на 18% до 400 млн. фунтов. Продажи золота за девять месяцев выросли на 1,5% до 5,345 млн. унций. Средняя цена реализации составила \$1453 за унцию против \$1652 годом ранее. Продажи меди увеличились на 21% до 385 млн. фунтов. Средняя цена реализации составила \$3,41 за фунт против \$3,59 годом ранее.

Прямые издержки составили \$919 на унцию против \$998 на унцию годом ранее. Совокупные издержки (all-in costs) снизились на 9% до \$1269 на унцию. Barrick Gold снизила прогноз производства на 2013 г. до нижней планки предыдущего прогноза в 7-7,4 млн. унций в связи с продажей компании Gold Fields трех золоторудных шахт в Западной Австралии в августе (шахты Darlot, Granny Smith и Lawlers, которые входили в подразделение Yilgarn South).

В связи с улучшением операционных показателей медного месторождения Lumwana в Замбии Barrick повысила прогноз на 2013 г. по выпуску меди с 480-540 млн. фунтов до 520-550 млн. фунтов. Barrick Gold также заявила о заморозке масштабного золотодобывающего проекта Pascua-Lama на границе Чили и Аргентины. (Finmarket/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАНАДА

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

CENTERRA GOLD INC ЗА ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА УДВОИЛА ПРОИЗВОДСТВО ЗОЛОТА

Канадская Centerra Gold Inc, крупнейшая золотодобывающая компания в Центральной Азии, за девять месяцев увеличила производство золота в два раза - до 328,486 тыс. унций (10,2 т) по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, сообщает компания. В том числе, производство на месторождении Кумтор в Кыргызстане выросло также в два раза, составив 252,272 тыс. унций (7,8 т).

Компания в очередной раз повысила прогноз производства золота на 2013 г. до 635-685 тыс. унций (19,8-21,3 т) с 615-675 тыс. унций, объявленных в августе, так как ожидается, что производство на монгольском месторождении Бору будет выше, чем планировалось. По итогам девяти месяцев Centerra получила \$51,1 млн. чистой прибыли против \$73 млн. чистого убытка/тот же период годом ранее. Выручка компании выросла на 63% до \$475,5 млн.; было реализовано 327,864 тыс. унций золота - на 87% больше, чем год назад.

Прямые издержки компании (all-in cash costs) до налогообложения сократились на 56% до \$1440/унция, себестоимость произведенного золота - на 30% до \$582/унция. Капитальные затраты Centerra в январе-сентябре снизились на 23% до \$289,9 млн. Капитальные затраты Centerra сократились на 25% до \$209,4 млн. Себестоимость производства за полугодие снизилась до \$520/унция с \$746/унция годом ранее. Компания также планирует выплатить квартальные дивиденды на общую сумму около \$9,2 млн. (Минерал/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

YAMANA GOLD INC. В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛА ПРОИЗВОДСТВО ЗОЛОТА

Канадская Yamana Gold Inc. в 3 квартале увеличила производство на 4%. В указанный период объемы производства возросли на 4% в квартальном исчислении до 306,9 тыс. унций золотого эквивалента, снизившись к АППГ на 1,5%. Компании удалось нарастить выработку золота на шахтах Chapada (Бразилия) и El Pepon (Чили), благодаря чему производство желтого металла возросло в квартальном исчислении на 2% до 263,8 тыс. унций.

Выпуск серебра снизился к АППГ на 2% до 2,2 млн. унций. Компания также сократила производство меди на 7% к АППГ до 36,8 млн. фунтов. Всего в январе-сентябре Yamana достигла объемов выпуска 796,7 тыс. унций золота, на 7% выше к АППГ. В настоящее время руководство Yamana планирует пересмотреть годовую прогноз производства на 2013г. в сторону снижения. (Sogra/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

ПРОГНОЗ

В 2013 ГОДУ ПРОИЗВОДСТВО ЗОЛОТА ВЫРАСТЕТ

Производства золота в Китае увеличивается год от года. По итогам 2012 г. в КНР выпуск золота вырос на 11,66% к АППГ до 403 т, а за восемь месяцев 2013 г. производство желтого металла достигло 270 т. По итогам года, скорее всего, выпуск составит около 430 т. В отрасли идет процесс концентрации производства: в 2012 г. на десять крупнейших компаний пришлось 158 т золота, то есть 46% всего выпуска. Что касается золотого рынка КНР, он расширяется за счет роста инвестиций и потребления. Вот уже шесть лет подряд Китай является вторым после Индии по спросу на металл, по итогам первого полугодия потребление золота в КНР составило 832 т (+9,35% к АППГ), так что, согласно прогнозам, по итогам года уровень вырастет примерно на 20% и превзойдет 1000 т. (Sogra/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТУРЦИЯ

КОМПАНИЯ ALASER GOLD В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВЕЛА РЕКОРДНОЕ КОЛИЧЕСТВО ЗОЛОТА

Компания Alaser Gold сообщила о чистой прибыли по итогам третьего квартала на уровне \$28,3 млн. (10 центов на акцию), а также о рекордном объеме производства на ее турецком проекте. "Турецкие мощности Alaser продолжают демонстрировать крайне хорошие показатели, и Sorler достиг рекордного уровня производства 81,059 тыс. унций - на 19% больше, чем во втором квартале, - отметил главный исполнительный директор компании Родни Антал. - В ходе квартала мы осуществили ряд трансформаций для того, чтобы сфокусировать наш бизнес на турецких операциях". Средний объем наличных издержек составил в третьем квартале \$342 на унцию. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

РОССИЯ

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**КОМПАНИЯ «РМ РЕЙЛ» ПОДТВЕРДИЛА КАЧЕСТВО ЛИТЬЯ**

Компания «РМ Рейл» ООО «ВКМ-Сталь» подтвердила сертификат соответствия на основные виды литейной продукции, включая чугунное литье. Эксперты Регистра сертификации на федеральном железнодорожном транспорте признали, что Рама боковая, балка надрессорная, корпус автосцепки, автосцепка в сборе, хомут тяговый и аппарат поглощающий ПМКП-110 полностью соответствуют нормам безопасности.

Процедура предусматривает тщательную проверку отливков на соответствие установленным нормам: по химическому составу, макро и микроструктуре стали, ресурсной выносливости, механическим свойствам и т. д. Раньше она проводилась 1 раз в год. Однако в связи с участвовавшими случаями изломов рамы боковой на сети требования ужесточились, и предприятия теперь проходят проверку дважды в год. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИЯ «РМ РЕЙЛ» НАРАЩИВАЕТ ОБЪЕМЫ ПРОИЗВОДСТВА КРУПНОГО ВАГОННОГО ЛИТЬЯ

В сентябре «РМ Рейл» ООО «ВКМ-Сталь» выпустила 1023 рамы боковой, тогда как в августе было изготовлено 664 отливки. Планируется, что уже в октябре завод должен произвести 1248 единиц рамы боковой. Дневной выход литья при этом достигнет 50-52 шт. Продукция предназначена для внутренних нужд, главным потребителем выступает «РМ Рейл Рузхиммаш». По словам технического директора Игоря Константинова, положительная динамика соответствует бизнес-плану, по условиям которого на полные проектные мощности предприятие должно выйти в 2014 г.

Компания «РМ Рейл» пустила собственное производство крупного вагонного литья в марте, а в мае изготовила первый вагон на собственной тележке. Эксперты РЖД и ФАЖТ, проводившие сертификацию, отметили высокое качество литья, и в частности, надежную конструкцию рамы боковой, которая является собственной разработкой «РМ Рейл» Инжиниринг. Опытные испытания подтвердили, что рама выдерживает усиленные нагрузки и имеет лучшие среди отечественных производителей механико-прочностные характеристики. (Vkm-steel.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЛОМ

УКРАИНА

АНАЛИЗ**КТО ВЫИГРАЕТ ОТ ПЕРЕМЕН НА МЕТАЛЛОЛОМНОМ РЫНКЕ**

Проходивший 18 октября XIV съезд Украинской ассоциации вторичных металлов (УАВтормет) отразил, в принципе, традиционную для нашей страны проблематику хозяйственной деятельности по заготовке и переработке черного металлолома. Участники собрания в очередной раз обсуждали многочисленные аспекты нормативного и административного регулирования своего бизнеса. Но были затронуты и чисто рыночные нюансы, проявившие себя за время, прошедшее с предыдущего съезда УАВтормет в мае 2012 г.

"Налоговые намерения" операторов отечественного металлоломного рынка озвучил в своем докладе президент отраслевой ассоциации Василий Гуреев. Представители этого бизнеса, прежде всего, хотят пролонгации режима невзимания НДС при операциях с ломом после 2013г. Вступившая в силу в 2011 г. норма Налогового кодекса (НК), отменяющая НДС для металлоломных компаний, завершает свое действие с 1 января следующего года.

В парламент уже подан законопроект, предусматривающий отмену налога на добавленную стоимость для таких операций на срок по 1 января 2016 г. Необходимость в пролонгации льготы руководитель УАВтормет в июле в письме на имя премьер-министра обосновывал, в том числе, и следующим доводом: "Отмена НДС по операциям с металлоломом позволяет еще и существенно уменьшить суммы возмещения (этого налога) металлургическим предприятиям, которые экспортируют почти 80% металлопроката. А это, по расчетам, составляет вместе с возмещением при экспорте металлолома свыше 1 млрд. грн. в год".

Второй регуляторный момент затрагивает 15%-ный налог на доходы физлиц, полученные от сдачи лома чер-

ных металлов. В ассоциации не раз утверждали, что на практике налог фактически не взимается, но открывает "возможность всяческих злоупотреблений со стороны контролирующих органов на местах". Примечательно, что на прошлогоднем съезде, данный вопрос "уже решали". Во всяком случае, объявление о том, что благодаря активности одного из членов ассоциации удалось отменить указанный налог вызвало бурную и радостную реакцию участников тогдашнего отраслевого собрания. Но через некоторое время выяснилось, что НК соответствующим образом изменили в одной норме, не подкорректировав в иной. В итоге в Министерстве доходов и сборов сочли, что налог взимать все же следует. "Не думаю, что это было сделано случайно", - прокомментировал Василий Гуреев такой вот итог "борьбы за упразднение 15%".

Еще один фискальный аспект, обсуждался не столь явно, но все же отмечался в выступлениях участников съезда. Речь - о 5% пошлине на импорт стального лома в страну. Как отметил генеральный директор компании "Керамет" Владимир Бублей, нельзя считать нормальной ситуацию, при которой пошлина установлена и на импорт, и на экспорт однотипного товара. (В нынешнем году при экспорте лома из Украины применяется таможенная пошлина в 11,6 евро/т, в следующем году ее размер будет составлять 10 евро/т). Импортную пошлину на лом, кстати, зимой этого года уже наметили к отмене.

Снятие барьеров на ввоз металлолома в Украину сегодня достаточно актуально именно для металлургической отрасли. В феврале нехватку стального лома в стране в ГП "Укрпромвнешэкспертиза" (УПЭ) прогнозировали на текущий год на уровне 400 тыс. т. В сентябре здесь говорили об августовском дефиците металлолома в 50 тыс. т, оценивая его возможное возрастание до 70 тыс. т/мес. по-

сле пуска Донецкого электрометзавода. Следует также учитывать и постоянное увеличение объемов производства еще одним электрометаллургическим комплексом, использующим лом как основное сырье - заводом "Интерпайп Сталь".

Нехватка лома - достаточно парадоксальная для нашей страны ситуация. Украинский металлофонд, который можно квалифицировать, как изношенный, на съезде оценивался от 300 до 320 млн. т. А заготовка стального лома в стране в 2012 г. составила примерно 5,35 млн. т без учета его поставок на ферросплавные и машиностроительные предприятия. На текущий год в расчетном балансе, совместно подготовленном в УАВтормет и объединении "Металлургпром", этот показатель запланирован на 7,35 млн. т. Иной вопрос, что лом в указанных сотнях миллионов тонн металлофонда легкодоступным назвать нельзя, подчеркивал вице-президент Украинской ассоциации предприятий черной металлургии "УкрМет" Сергей Грищенко. Для его сбора/извлечения необходимы дополнительные и достаточно затратные мероприятия.

Дефицит по легкодоступному лому металлургические заводы и комбинаты стараются восполнять по импортным каналам. Директор УПЭ Владимир Власюк, выступая на пятничном мероприятии, сообщил: "Импорт (данного вида металлургического сырья) в текущем году может составить 200 тыс. т - рекордный показатель для Украины". Хотя в первую половину года нашим металлургам немало благоприятствовал и нулевой экспорт лома. С октября 2012 г. и по июль 2013 г. данный материал из страны не вывозился; его экспортные поставки стартовали лишь в середине лета, составив/три месяца, по таможенной статистике, чуть свыше 160 тыс. т.

Руководство отраслевой ассоциации объясняет "экспортный момент" организационными и бюрократическими проблемами в связи с перераспределением разрешительных функций между Минпромполитики и Минэкономразвития. Другие эксперты ранее не исключали, что фактически заторможенный экспорт прямо играет на руку металлургам, которые могут диктовать приемлемый уровень цен поставщикам металлолома.

За весь прошлый год из Украины на внешние рынки было поставлено 367 тыс. т этого материала притом, что правительственная квота на его экспорт для 2012 г. утверждалась на уровне 900 тыс. т. В 2011 г. операторы продали за рубеж около 801 тыс. т стального лома, балансовый прогноз на 2013 г. - 700 тыс. т. Сейчас в металлоломной ассоциации не исключают, что последняя отметка по итогам года может быть увеличена до 1 млн. т, а то и превысит эту цифру. Объяснение довольно логичное - расчетный баланс утверждался на основании прогноза по украинской стальной выплавке в 2013 г. на уровне 35 млн. т. Последние подкорректированные прогнозы выводят данный показатель в диапазоне 33-33,5 млн. т, что вполне высвобождает определенный ресурс лома для экспортных поставок.

Поставки на внешние рынки операторами-металлоломщиками всегда рассматривались не только как часть бизнеса, но и в качестве определенной гарантии поддержания необходимого уровня оборотных средств. Отечественные метпредприятия, для которых подотрасль ежегодно отправляет от 90% заготавливаемого сырья, отличались в расчетах за него не слишком высокой дисциплиной платежей. В последние месяцы, в связи с дефицитными моментами, ситуация в этой сфере улучшилась, но закупочные цены на лом металлургии в большинстве своем предпочитают придерживать.

По данным из специализированного бюллетеня проекта Delphica, с 3 по 17 октября средние закупочные расценки метпредприятий страны на базовую марку лома держались на уровне 2365 грн./т (или \$296/т). "По всей видимости, на рынке установился хрупкий временный баланс. Металлургам пока удается обеспечивать производство сырьем, что позволяет им избежать повышения закупочных цен. К тому же, в настоящий момент рентабельность метзаводов очень низкая, и они экономически не осилит повышение закупочных цен на лом", - констатируется в бюллетене.

Но то, что на руку металлургам, практически всегда играет в минус ломозаготовителям- и трейдерам, не связанным отношениями собственности со сталеплавильными предприятиями. (По оценкам аналитиков Delphica, к завершению прошлой недели средняя закупка материала заготовителями осуществлялась по 2052 грн./т с расчетом наличными, трейдерами - 2306 грн./т по безналу). Для таких компаний, в условиях все того же дефицита материала, лишние 100 грн. на 1 т - вопрос операционной прибыли или убытка. Весьма показательным в этой связи было выступление одного из участников съезда, который заявил о продаже своей перерабатывающей площадки (5 тыс. т лома в месяц) одной из аффилированных с производителями стали компаний. Причина, которую он озвучил в кулуарах съезда: неспособность конкурировать с вертикально-интегрированными трейдерами; его фирма с конца прошлого - начала текущего года несла ежемесячный операционный убыток в 100 тыс. грн.

Бизнесмен продал площадку с оборудованием, но "оставил на себя" саму фирму с оформленными лицензиями. Он не исключает, что вернется в металлоломный бизнес в случае, если условия его осуществления в Украине заметно улучшатся. Но пока, похоже, бал на этом рынке, годовой денежный оборот которого один из участников съезда оценил в 15 млрд. грн. (порядка \$1,85 млрд.), все больше способны править лишь операторы, интегрированные с крупными потребителями лома как сырья - заводами из групп "Метинвест", "Интерпайп", "ИСД". У таковых - куда большее поле возможностей для выведения приемлемых показателей рентабельности и себестоимости применительно не к одному лишь лому черных металлов, но уже к готовой стальной продукции. ([Дело/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ ЭКСПОРТА НА СТАЛЬНОЙ ЛОМ, \$/MT (на 26.09.2013 г.)

Вид лома (согласно ДСТУ 4121-2002)	Условия поставки			
	FOB, морские порты	FOB, речные порты	DAF, граница Украины	DAF, граница Украины-Молдовы
Стальной лом вида 3 (№3)	322-325	315-320	305-310	300-305
Стальной лом вида 4 (№4) с отклонением от требований стандарта: размер куска не более 1500x600x600 мм, толщ. от 4 мм	315-320	305-310	295-300	300-305

(Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

СТАТИСТИКА

В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ЗАКУПКИ ЧЕРНОГО ЛОМА МЕТАЛЛУРГАМИ ВЕРНУЛИСЬ НА УРОВЕНЬ ИЮНЯ

В октябре, согласно ж/д статистике, прямые поступления черного лома на основные российские металлургические комбинаты и трубные заводы составили 1,41 млн. т. Это всего на 0,8% выше соответствующего показателя предыдущего месяца, но на 6% - ниже уровня октября годичной давности. Добавим также, что превышены показатели предыдущих трех месяцев и практически повторен уровень июня. В целом за январь-октябрь поступления металлолома достигли 11,63 млн. т. Это не только ниже (- 9%) соответствующего уровня 2012 г., но и, в среднем, на 25% ниже аналогичных показателей последних 8 лет, исключая 2009 г. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

ПРОГНОЗ

MEPS - О ПЕРСПЕКТИВАХ РЫНКА ЧЕРНОГО ЛОМА В НОЯБРЕ 2013 ГОДА

Как сообщает британское аналитическое агентство MEPS, перспективы для индийского рынка черного лома остаются туманными. Спрос на готовую стальную продукцию был слабее, чем прогнозировалось в октябре. Участники рынка ожидают, что эта тенденция продолжится в ноябре. Настроения покупателей улучшились на японском рынке лома. Tokyo Steel Manufacturing увеличила свои закупочные цены на лом HMS2 на всех пяти своих заводах. Местные брокеры ожидают, что поставки лома на внутреннем рынке останутся стабильными. Экспортеры базирующиеся в Chubu, Kansai и Kanto готовы повышать цены в ноябре. Российские цены для лома 3А незначительно повысились в Центральном, Южном и Уральском федеральных округах. Местные торговцы утверждают, что перспектива убывающего зимой спроса даже может снизить доходы в ноябре. Текущие цены для трех классов лома в США были устойчивы в октябре. Местные заводы стали более осторожными с запасами лома и другими сырьевыми материалами. Брокеры ожидают активность отечественных покупателей на рынке лома в начале ноября. Экспортеры лома готовы к более агрессивной ценовой позиции, которую они заняли в середине октября, в преддверии роста спроса в оффшорах. Закупочная деятельность в Турции была менее энергичной, чем в сентябре, что объясняется празднованием Курбан -байрам. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

НЫНЕШНИЕ ЦЕНЫ НА МЕТАЛЛОЛОМ ПРОИЗВОДЯТ ВПЕЧАТЛЕНИЕ ЗАВЫШЕННЫХ

Металлолом, начавший дорожать на мировом рынке в конце сентября, на протяжении октября уверенно шел вверх. За это время котировки как в Турции, так и в странах Восточной Азии поднялись на \$15-20/т. Причем, данный скачок произошел на фоне относительно низкого спроса на сырье и стагнирующего рынка длинномерного проката. Тем не менее, повышение не производит впечатление совсем уж неоправданного.

В Турции причиной роста котировок стала активность местных металлургических компаний, активно скупавших лом в первой половине октября, до праздника Курбан-Байрам (15 октября), после которого рынок взял недельную паузу. При этом мини-заводы старались не только обеспечить себя сырьем на ближайший месяц, но и накопить резерв на зиму. В последние годы европейский климат становится все более экстремальным, чаще случаются морозные периоды и сильные снегопады, препятствующие сборам лома, поэтому желание металлургов подстраховаться на случай перебоев с поставками выглядит вполне понятным.

Перед праздниками стоимость американского металлолома HMS №1&2 (80:20) в Турции достигла \$375/т, CFR, а европейские компании предлагали аналогичный материал по ценам, близким к \$365-370/т, CFR. Российские и румынские трейдеры котировали лом 3А в интервале \$360-365/т, CFR. В целом уровень спроса был не очень высоким, однако и объем предложения был ограниченным. Относительно низкие цены на лом в США и Европе этим летом привели к сокращению сборов сырья. К тому же, некоторые трейдеры придерживали материал в расчете на дальнейшее подорожание. После праздничной паузы те металлургические компании, которые не успели приобрести нужные объемы металлолома ранее, форсировали закупки. Количество сделок было невелико, но здесь поставщики получили возможность для весьма резкого подъема цен. Американский HMS №1&2 (80:20) достиг \$385/т, CFR - самого высокого уровня за последние полгода, а европейские экспортеры смогли вывести котировки на этот материал на уровень \$375/т, CFR.

В Азии основная инициатива в повышении цен принадлежала в октябре японским компаниям. Спрос на длинномерный прокат в Японии с началом осени заметно увеличился, соответственно, возросла и стоимость сырья. В частности, компания Tokyo Steel Manufacturing с начала октября трижды повышала закупочные цены, правда, не для всех своих заводов, в общей сложности, на 1-2 тыс. иен (\$10-20,5) за 1 т.

Соответственно, поднялись за этот период и экспортные котировки японских трейдеров, достигшие во второй половине октября 34-35 тыс. иен/т, FOB (в зависимости от соотношения курсов, эквивалентно \$343-360). Некоторые корейские компании покупали это сырье по ценам порядка \$340-345/т, FOB при стоимости доставки около \$24-25/т, но другие перешли на закупки американского и российского материала. На протяжении первых двух декад октября российский лом 3А постепенно поднимался к отметке \$370/т, CFR, а крупнотоннажные партии американского сорта HMS №1 подорожали от \$365-370 до \$375-380/т, CFR.

Однако в последние дни российские компании увеличили стоимость материала до \$375/т, CFR, а американские компании запрашивают уже \$380-390/т, CFR, что выглядит чрезмерным с точки зрения потребителей. В конце концов, цены на длинномерный прокат в Корее прибавили с начала октября менее \$10/т, а заготовки почти весь месяц находились на одном уровне и только с началом третьей декады возросли на \$5/т.

Вообще, нынешние цены на металлолом производят впечатление завышенных не только в Восточной Азии, но и в Турции, где повышение котировок на длинномерный прокат состоялось пока что только на бумаге и может так и не воплотиться в жизнь. Однако, с другой стороны, на рынке приближается период сезонного зимнего подъема. Многие металлургические компании сейчас создают запасы, так что видимый спрос на лом увеличится. В то же время, объем предложения сырья с течением времени будет только падать.

Немаловажную роль в дальнейших событиях будут, безусловно, играть рынки лома в США и Евросоюзе. В целом спрос на данный материал в западных странах сейчас ограниченный, а цены на длинномерный прокат медленно понижаются в Европе и стагнируют в США. Поэтому ранее специалисты предсказывали в этих регионах относительную стабильность цен на металлолом в ноябре. Однако успехи экспортеров могут заставить их изменить свои прогнозы в сторону повышения. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ НА ЛОМ ЧЕРНЫХ МЕТАЛЛОВ, \$/Т, FOB (на 26.09.2013 г.)

Товар	Цена
HMS-1 Европейский рынок Американский рынок	340-345 345-350
HMS-1&2 Европейский рынок	325-330
SHREDDED Европейский рынок Американский рынок	345-350 350-355

Источник: Metall Bulletin. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ СВОБОДНОГО РЫНКА НА ЛОМ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ, СЕНТЯБРЬ 2013 ГОДА, EUR/T, CIF, Rotterdam

Вид лома	28.08.13	30.09.13
Лом алюминия		
FLOATED FRAG (обрезки, кусковой лом)	1300-1350	1300-1350
CAST (лом литья)	1190-1310	1180-1300
TURNINGS (стружка)	1170-1250	1170-1250
Лом меди и латуни (Германия)		
Вегу (медная проволока)	5170-5380	5120-5300
Медный лом кусковой	4910-5100	4770-5010
Латунный лом кусковой	3250-3480	3170-3400
Латунная стружка	3390-3590	3350-3550

Источник: www.metallbulletin.com. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

США

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА ЧЕРНЫЙ ЛОМ Н1 В НАЧАЛЕ НОЯБРЯ 2013 ГОДА ВЫРОСЛИ

Как сообщает Yieh.com, средние цены на американский черный лом Н1 по состоянию на 4 ноября составили \$340,87/т, что на \$6,66/т выше уровня конца октября. В частности, цены на лом в Питтсбурге были неизменными - на уровне \$339,5/т, в Чикаго - на уровне \$344,5/т, а в Филадельфии - выросли на \$20/т до \$338,5/т. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТУРЦИЯ

ЦЕНЫ

КОМПАНИЯ KARDEMİR ПОВЫСИЛА ВНУТРЕННИЕ ЦЕНЫ НА ЛОМ ДЛЯ ПОСТАВОК С 29 ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА

Турецкая металлургическая компания Kardemir повысила внутренние цены на лом для поставок с 29 октября. Об этом сообщает Yieh.Corp. Стоимость продукции выросла на 25 турецких лир/т до 705-770 лир/т. Kardemir во II квартале получил чистую прибыль в 35,4 млн. турецких лир (\$17,5 млн.). По сравнению с аналогичным периодом прошлого года этот показатель уменьшился на 44,7%. Доход от продаж компании повысился на 2% до 463,2 млн. лир. Kardemir является одним из крупнейших в стране производителей длинномерной стальной продукции. Изначально компания называлась The Factory Constructs Factories. Однако в марте 1995 г. после приватизации она получила свое новое название - Kardemir Iron Steel Industry and Trade Co. Inc. Kardemir производит сталь, прокат, чугун, кокс, а также другую металлургическую продукцию. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ

ЦЕНЫ

ТОКYO STEEL MANUFACTURING CO ВНОВЬ ПОВЫСИЛА ЦЕНЫ НА ЛОМ СО 2 НОЯБРЯ 2013 ГОДА

Японская металлургическая компания Tokyo Steel повысила цены на лом для поставок с пяти своих предприятий. Об этом сообщает Yieh.Corp. Стоимость продукции со 2 ноября выросла на 500 иен/т и теперь находится на уровне 34,5-37,5 тыс. иен/т. Tokyo Steel подняла цены на стальную продукцию для поставок в октябре. Стоимость продукции увеличилась на 2 тыс. иен/т. При этом в концерне отметили, что рынок готов принять это повышение цен. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

РОССИЯ

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**ОАО «БЕЛОРЕЦКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (БМК) ПУСТИЛО СТАН-150 ПОСЛЕ КАПРЕМОНТА**

Белорецкий металлургический комбинат, входящий в группу "Мечел", досрочно пустил прокатный стан-150 после планового капитального ремонта. На капитальный ремонт основной цех БМК – стан-150 - останавливают каждый год. Традиционно на ремонтные работы отводится восемь суток, однако сама подготовка занимает несколько месяцев. За время ремонта выполнен большой объем работ: проведена общая ревизия технического состояния прокатного оборудования, осуществлены необходимые действия по предотвращению и устранению неполадок механического, энергетического оборудования, контрольно-измерительных приборов и автоматики, на основном агрегате цеха - печи с шагающим подом - заменены секции рекуператоров. Также на оборотном цикле стана заменили сотни метров водопроводных труб. Все проведенные работы повысят надежность и эффективность работы прокатного цеха, снизят количество незапланированных простоев и обеспечат безаварийную работу оборудования на протяжении следующего года. В этом году в ремонтных работах задействовано около 600 человек, среди них специалисты предприятия и сотрудники подрядных организаций. Благодаря слаженной работе ремонтного персонала, первые ты горячего проката получены на 11 ч раньше запланированного времени. В настоящее время стан-150 вышел в рабочий режим. В связи с плановой остановкой прокатного цеха на ремонт производственная программа сталепроволочных и канатных цехов предприятия не корректировалась - они работают в штатном режиме. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРЕДПРИЯТИЕ ГРУППЫ «СЕВЕРСТАЛЬ-МЕТИЗ»**ПРИНИМАЕТ УЧАСТИЕ В ПРОЕКТЕ ОБНОВЛЕНИЯ КАНАТНОЙ ДОРОГИ В АЛЬПАХ**

"Раделли" (входит в группу "Северсталь-метиз") вместе с компанией "Доппельмайер", мировым лидером в сфере строительства транспортных систем, принимает участие в проекте обновления канатной дороги на итальянской территории горного массива Монблан в Альпах в качестве поставщика специальных канатов. Проект планируется завершить в 2015 г. Он включает в себя строительство двух новых секций, которые соединят между собой несколько станций. Новая дорога заменит 60-летнюю трехсекционную маятниковую канатную дорогу и свяжет туристический регион Курмайор с горой Пунта Хелброннер (3500 м над уровнем моря). "Раделли" уже произвела и направила для объекта (одного из участков дороги) закрытые канаты диаметром 64 мм в 180 т - они будут выполнять в канатной системе роль несущих канатов. Кроме того, для проекта отгружены 26 т тяговых канатов диаметрами 35 мм и 16 мм. В 2014 г. "Раделли" произведет и поставит необходимый объем канатов для другого участка дороги.

"На сегодняшний день наша итальянская компания имеет международное признание и безупречную репутацию поставщика специальных канатов для канатных дорог (как пассажирских, так и грузовых). К примеру, более 3000 пассажирских дорог оснащены канатами "Раделли" по всему миру. Технологическое лидерство и многолетний опыт итальянских коллег в совокупности с возможностями наших российских предприятий позволяют нам рассчитывать на то, что наши совместные предложения для этого сегмента будут востребованы и на российском рынке, и в странах СНГ", - отмечает Александр Шевелев, генеральный директор "Северсталь-метиза". Технологии "Раделли" будут применяться при строительстве одной из самых крупных грузовых канатных дорог в мире - в Узбекистане. Для этого проекта в производстве уже находится первая партия канатов объемом в 430 т. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

БРАЗИЛИЯ

ЦЕНЫ**С НОЯБРЯ 2013 ГОДА GERDAU LONG STEEL NORTH AMERICA ПОВЫСИЛА ЦЕНЫ НА ПРОВОЛОКУ**

Металлургическая компания Gerdau Long Steel North America повышает цены на стальную проволоку. Об этом сообщает Yieh.Corp. Стоимость продукции для поставок с 4 ноября увеличилась на \$30/кор. т. Gerdau в III квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила объемы производства стали на 5,1%. В частности, выплавка металла составила в указанный период 4,5 млн. т. По итогам января-сентября по сравнению с аналогичным периодом прошлого года выпуск стали Gerdau упал на 8% до 13,56 млн. т. Gerdau считается лидирующим производителем электростали в Бразилии. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

*Журнал выходит на русском языке дважды в месяц в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf или *.html) виде*
РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ ТОЛЬКО ПО ПОДПИСКЕ

Химия Украины

chemistry@business.dp.ua

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 21880 в "Каталоге изданий Украины" ГП "Пресса"

Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина
 Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435 <http://www.business.dp.ua/>



ПРОКАТ, СТАЛЬ, ЧУГУН

УКРАИНА

СТАТИСТИКА

ЗА ВОСЕМЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА ЕМКОСТЬ РЫНКА МЕТАЛЛОПРОКАТА СОКРАТИЛАСЬ

В январе-августе емкость украинского рынка металлопроката сократилась по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 5% до 3,198 млн. т. Об этом говорится в презентации генерального директора "Метинвест-СМЦ" Дмитрия Липпы. В частности, продажи уголка за 8 месяцев сократились по сравнению с АППГ на 19% до 120 тыс. т. Продажи г/к листа и рулона сократились на 11% к АППГ - до 1,315 млн. т, а продажи балки - на 7% к АППГ - до 38 тыс. т.

Продукция	8 мес. 2012 г., тыс. т	8 мес. 2013 г., тыс. т	8 мес. 2013 г./8 мес. 2012 г., %
Арматура	526	546	4
Балка	40	38	-7
Катанка	355	369	4
Круг	242	227	-6
Г/к лист/рулон	1478	1315	-11
Оцинкованный лист/рулон	244	256	5
Х/к лист/рулон	236	224	-5
Уголок	149	120	-19
Швеллер	103	103	-1
Итого	3373	3198	-5

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ И ПРОКАТА В ЯНВАРЕ-ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА

	Производство стали				Производство проката			
	октябрь, тыс. т	% к сентябрю	10 мес., млн. т	% к АППГ	октябрь, тыс. т	% к сентябрю	10 мес., млн. т	%
«Метинвест»								
ММК им. Ильича	373	-12	4,23	-3	320	-9	3,52	-4
«Азовсталь»	373	-1	3,81	-2	365	13	3,49	0
Енакиевский МЗ	252	2	2,41	3	260	15	2,37	6
Макеевский филиал	-	-	-	-	138	16	1,28	-1
ИСД								
Алчевский МК	275	-19	3,49	11	235	-24	3,18	13
ДМКД	220	-1	2,49	-6	226	-2	2,53	-5
ArcelorMittal	566	5	5,37	1	446	-3	4,45	-1
«Запорожсталь»	334	2	3,21	1	291	5	2,72	4
«Интерпайп»								
«Интерпайп сталь»	60	-29	0,95	-	59	-29	0,93	-
«Интерпайп НТЗ»	-	-	-	-	29	-10	0,37	-17
«Евраз-ДМЗП»	81	5	0,84	27	81	7	0,73	24
«Электросталь»	12	-61	0,35	-11	11	-61	0,34	-11
«Днепрспецсталь»	19	-15	0,24	-17	16	-15	0,19	-20
Донецкий ЭМЗ	50	-	0,05	-	54	-	0,05	-
Донецкий МПЗ	-	-	-	-	9	95	0,05	18
Донецкий МЗ	-	-	-	-	5	44	0,03	-81

Данные: источник в Кабмине. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

В ЯНВАРЕ-ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ОАО «ЗАПОРОЖСТАЛЬ» НАРАСТИЛО ВЫПУСК МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ

В январе-октябре меткомбинат "Запорожсталь" увеличил производство чугуна по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 0,1% до 2,684 млн. т, стали - на 1,5% до 3,207 млн. т, проката - на 4,5% до 2,733 млн. т. Об этом говорится в сообщении предприятия

Продукция	Январь-октябрь 2012 г., тыс. т	Январь-октябрь 2013 г., тыс. т	Январь-октябрь 2013 г./ январь-октябрь 2012 г., тыс. т	Январь-октябрь 2013 г./ январь-октябрь 2012 г., %
Чугун	2681,3	2684,0	2,7	100,1
Сталь	3160,1	3206,6	46,5	101,5
Прокат	2615,7	2732,8	117,1	104,5

Продукция	Октябрь 2012 г., тыс. т	Октябрь 2013 г., тыс. т	Октябрь 2013 г./ октябрь 2012 г., тыс. т	Октябрь 2013 г./ октябрь 2012 г., %
Чугун	281,3	281,9	0,6	100,2
Сталь	333,5	333,6	0,1	100,0
Прокат	283,9	291,0	7,1	102,5

В октябре "Запорожсталь" выпустила 281,9 тыс. т чугуна, 333,6 тыс. т стали, 291,0 тыс. т проката. В октябре достигнут рекорд по производству тонких профилей толщиной до 2,3 мм в количестве 80,1 тыс. т, против 60 тыс. т в октябре 2012 г. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ОАО «ЗАПОРОЖСТАЛЬ» ОСУЩЕСТВЛЯЕТСЯ МАСШТАБНАЯ РЕКОНСТРУКЦИЯ АГЛОМЕРАЦИОННОГО ПРОИЗВОДСТВА

В настоящее время на "Запорожстали" осуществляется масштабная реконструкция агломерационного производства. В мае была введена в эксплуатацию новая агломашина №1 с высокотехнологичной газоочисткой, которая позволит снизить выбросы пыли и газа в атмосферу на 10% от общего количества выбросов комбината. В планируется модернизировать по одной агломашине в год, уменьшая ежегодно выбросы на 10%. Сегодня уже ведутся работы по установке новой газоочистки на второй агломашине предприятия. Вдохновившись удачным пуском современной системы газоудаления и газоочистки, не имеющей аналогов в Украине, на агломашине №1, на "Запорожстали" практически сразу приступили к работам над проектом строительства аналогичной газоочистой установки агломашин №2.

Данный проект планируется осуществить в несколько этапов, предполагающих выполнение проектно-инжиниринговых работ, поставку оборудования, строительного-монтажные и пуско-наладочные работы. Начало строительного-монтажных работ запланировано на конец года, пуск оборудования в работу - на сентябрь 2014 г.

В начале октября был подписан контракт с украинской компанией ООО "ПрогрессГрупп" (Бердичевский машиностроительный завод "Прогресс") на поставку и монтаж газоочистного оборудования. Примечательно, что метзавод выбрал именно отечественного производителя, подчеркнув тем самым свою приверженность украинским маркам. Хотя, к слову сказать, Бердичевский машзавод действительно располагает современными эффективными разработками в области производства фильтрованного, сушильного и емкостного оборудования технологического назначения и продает свою продукцию более чем 35 странам мира.

При выборе новой газоочистки для агломашин №2 специалисты "Запорожстали" замахнулись на самую передовую в мире технологию, используемую в агломерационном производстве: многоуровневую очистку с применением рукавного фильтра. Принцип работы данного оборудования заключается в многоступенчатой очистке отходящих газов. Сначала они очищаются в рукавных фильтрах. При этом, благодаря очистке сухим способом (ранее использовалась мокрая газоочистка), появляется возможность уловленную железосодержащую пыль из рукавных фильтров возвращать обратно в производство. Затем с помощью реактора очищаются газы, которые содержат максимальную концентрацию сернистого ангидрида. А после реактора газ направляется уже на окончательную очистку в рукавный фильтр.

Новое газоочистное оборудование обеспечит очистку воздуха от пыли до менее 30 мг/куб. м, по сернистому ангидриду - ниже 400 мг/куб. м, что будет соответствовать европейским нормативам, а также позволит поэтапно снижать сброс шламовых вод от оборотного цикла всей аглофабрики. Планируемые инвестиции в данный проект, который, в свою очередь является одним из основных мероприятий, включенных в "Программу охраны окружающей среды, рационального использования природных ресурсов и обеспечения экологической безопасности Запорожья" и в трехстороннее соглашение между ОАО "Запорожсталь", Министерством экологии и природных ресурсов Украины и Запорожским облсоветом, составляют порядка 80 млн. грн. ([Rusmet/Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ПАО «МАРИУПОЛЬСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ ИМ. ИЛЬИЧА» ПРОВЕДЕН КАПИТАЛЬНЫЙ РЕМОНТ ДОМЕННОЙ ПЕЧИ №4

На ММК им. Ильича в рамках программы модернизации производства проведен капитальный ремонт третьего ряда доменной печи №4. Об этом сообщает пресс-центр управления внешних коммуникаций ММК им. Ильича. Главный акцент был сделан на проведении ремонтных мероприятий по повышению надежности работы оборудования и продлению межремонтного периода эксплуатации чугуноплавильного агрегата. Инвестиции предприятия в плановое обновление домны составили порядка 18,5 млн. грн. Для обновления футеровки домны была применена технология шоткретирования. На стенки шахты печи с помощью робототехники под высоким давлением нанесен огнеупорный бетон. Шоткретирование предотвратит появление трещин в броне шахты домны и увеличит межремонтные периоды при сокращении затрат на капитальные ремонты. А за счет восстановления проектной толщины футеровки ожидается достижение экономии кокса. Помимо этого, в процессе ремонта произведена замена засыпного аппарата печи, оборудования литейного двора, машин для вскрытия чугунных леток и электропушек, отремонтированы конвейеры шихтоподачи. В программе ремонта также было предусмотрено восстановление природоохранного оборудования доменной печи. Выполнен ряд работ по обслуживанию пылеуловителей, аспирационной системы подбункерных помещений, проведена ревизия системы пылеподавления литейного двора. "В результате выполненных работ стойкость шахты увеличится с пяти до семи лет и это положительно скажется на экономических показателях работы печи. Мы обеспечили стабильное функционирование очистных установок. Объединение экономических интересов и экологических принципов стало для комбината правилом", - подчеркнул генеральный директор ПАО "ММК им. Ильича" Юрий Зинченко. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА МЕТАЛЛУРГИ СМОГЛИ ВОСПОЛЬЗОВАТЬСЯ БЛАГОПРИЯТНОЙ СИТУАЦИЕЙ И ОСТАНОВИТЬ ПАДЕНИЕ ЦЕН ПРАКТИЧЕСКИ ПО ВСЕМ ЭКСПОРТИРУЕМЫМ ТОВАРНЫМ ПОЗИЦИЯМ

Особенно заметной позитивная ценовая динамика была во второй половине месяца. Этому способствовало увеличение спроса в странах Ближнего Востока и Северной Африки, а также небольшое подорожание стального лома в Турции - основного сырья для местной металлургии. Однако говорить о заметном улучшении ситуации сложно, особенно с учетом того, что предложение готовой продукции и полуфабрикатов по сравнению с прошлым годом не снижается.

Согласно оперативным данным ОП "Металлургпром" в Украине было выплавлено 2,62 млн. т, что на 2,8% больше аналогичного показателя 2012 г., но на 2,7% меньше сентябрьского объема производства. Среднесуточная выплавка по сравнению с сентябрем сократилась более чем на 6% до 84,5 тыс. т (это произошло за счет большего количества дней в октябре). В сентябре, по данным Worldsteel, в мире было произведено 132,4 млн. т стали (+6,1% к аналогичному периоду прошлого года). Украина опустилась на 10 место рейтинга мировых производителей, пропустив вперед Турцию, которая смогла более чем на 17% нарастить выплавку стали по сравнению с августом. Лидер рейтинга - Китай - выплавил 65,4 млн. т стали, что несколько ниже результатов августа, но на 11% больше показателя сентября 2012 г. Практически во всех крупных сталеплавильных регионах кроме СНГ производство стали увеличилось. Даже в ЕС показатель вырос на 0,3%. Но это стало возможно во многом благодаря трем странам: Великобритании, Франции и Испании.

Плоский прокат

В этом сегменте наблюдался относительно стабильный спрос на украинскую продукцию, что позволило избежать существенной корректировки цен. По данным ГП "Укрпромвнешэкспертиза" (УПЭ), в октябре стоимость слябов и плоского проката, экспортируемых из Украины, незначительно уменьшилась. Цена слябов в течение месяца снизилась на \$17 (-3,4%) до \$483/т. По данным агентства "Металл-Курьер" (МК), слябы подешевели на \$5 (-1%) до \$488/т. Добавим, что падение стоимости полуфабрикатов продолжилось в начале ноября. Цена горячекатаного рулона в октябре сократилась на \$17 до \$523/т (-3,2%, данные УПЭ). МК отметил меньшее снижение - лишь на \$8 (-1,5%) до \$515/т.

Стоимость толстого листа, экспортируемого из Украины, согласно статистике УПЭ, за месяц сократилась на \$12 (-2,2%) до \$535/т. По данным МК цена толстого листа была стабильна - практически весь октябрь она находилась на уровне \$538/т. Лишь однажды в начале месяца было зафиксировано незначительное снижение на \$3 до \$535/т, однако уже на следующей неделе показатель вернулся к значению \$538/т.

Сортовой прокат

Снижение стоимости длинномеров и квадрата, наблюдавшееся в сентябре, в октябре плавно перешло в рост, который стал особенно заметен во второй половине месяца. Этому способствовало увеличение спроса и цен в регионе МЕНА.

По данным УПЭ за месяц квадратная заготовка подорожала на \$10 (+2%) до \$505/т. Аналитики "Металл-Курьера" зафиксировали аналогичную тенденцию - полуфабрикат прибавил в цене \$9 (1,8%) и к концу месяца этот показатель достиг \$503/т. Согласно заявлениям европейских информантов интерес к полуфабрикатам из СНГ, появившийся в конце месяца, был связан с существенным подорожанием стального лома для турецких металлургов. Они в очередной раз были вынуждены искать альтернативу своему основному сырью, загружая прокатные станы покупными полуфабрикатами.

В этом сегменте произошло наиболее заметное увеличение предложения продукции. Донецкий ЭМЗ, возобновивший работу в конце сентября, существенно нарастил объемы выплавки стали и стал заметным экспортером квадратной заготовки. Вполне вероятно, предприятие сможет сохранять загрузку мощностей на высоком уровне, так как в октябре стало известно, что его партнером и поставщиком стального лома (основное сырье) стал крупный украинский ломозаготовитель - "КВВ Групп". По данным УПЭ, арматура в октябре арматура увеличилась в цене на \$5 (+0,9%) до \$570/т. Катанка в сентябре также подорожала на \$5 до \$575/т (+0,9%).

В статистике "МК" также зафиксировано удорожание арматуры, а вот в сегменте катанки наблюдалась не столь однозначная ситуация. В начале октября стоимость арматуры снизилась на \$5 до \$565/т, после чего в течение месяца она поднялась на \$10 (+1,8%) до \$575/т. Катанка в начале месяца подешевела на \$5 до \$568/т, после чего ее цена вернулась к уровню \$573/т. Однако в конце месяца все же произошло небольшое снижение до \$570/т. (-0,5% по итогам месяца).

Незначительные колебания стоимости стального проката и полуфабрикатов говорят о том, что на рынке нет сформировавшегося высокого спроса, а сложившееся равновесие может быть нарушено даже несущественными факторами. Подготовка к приближающейся зиме позволит трейдерам и металлургам получить дополнительные заказы, связанные с пополнением складских запасов, однако общий уровень деловой активности в основных регионах сбыта будет постепенно снижаться, оказывая давление на стоимость металлопроката. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

ПОЧЕМУ ПАО «АРСЕЛОРМИТТАЛ КРИВОЙ РОГ» (АМКР) ТЕРПИТ УБЫТКИ

22 мая Киевский хозяйственный суд возобновил дело о реприватизации "Криворожстали", пылившееся на полке с начала 2005 г. Ринат Ахметов и Виктор Пинчук получили возможность побороться за крупнейший металлургический завод страны, который у них отобрали восемь лет назад, чтобы перепродать Лакшми Митталу. Украинские миллиардеры живо откредитовались от причастности к процессу, а суд закрыл дело, но дыма без огня не бывает. В Верховной Раде по-прежнему лежит законопроект о возвращении в госсобственность "АрселорМиттал Кривой Рог".

Бороться есть за что. В 2012 г. предприятие вернуло себе первое место по объемам выплавки стали в Украине. Несмотря на кризис в металлургии, завод нарастил производство на 13% и сохранил выручку в \$3,6 млрд. - четвертое место в рейтинге 200 компаний Forbes. АМКР, на который приходится каждая пятая тонна украинской стали, - самый большой завод во всей ArcelorMittal. И самый дорогой - за "Криворожсталь" осенью 2005 г. Миттал отдал в общей сложности \$4,9 млрд. Так много британско-индийский миллиардер не платил ни за одно предприятие.

В Украину Миттал зашел со второй попытки. За полтора года до того LNM Group британско-индийского миллиардера хотела приватизировать "Павлоградуголь" на пару с Виктором Пинчуком. Но угольная компания досталась будущему партнеру Пинчука по "Криворожстали" - Ахметову.

Реванш получился убедительным. За сам завод Mittal Steel отдала \$4,8 млрд. - в два с половиной раза больше стартовой цены и в шесть раз больше, чем вернули Пинчуку с Ахметовым. Через несколько месяцев после торгов государство получило еще \$100 млн. дивидендов.

К покупке Миттал подошел обстоятельно. Незадолго до приватизации миллиардер с сыном Адитьей и директором одного из предприятий Mittal Steel Нарендрой Чодери приехали в Кривой Рог - посмотреть на завод. Прошлись по цехам. Вместе с несколькими украинскими менеджерами Миттал заглянул на одну из доменных печей. Показалось, что там он и решил на покупку, вспоминает бывший главный доменщик комбината Григорий Орел, который водил индийца по заводу.

Вскоре один из богатейших людей мира вновь приехал на "Криворожсталь", но уже в другом качестве. Новых хозяев в Кривом Роге ожидали не раньше января 2006 г. Они появились спустя несколько недель после покупки. Индийцев в городе сначала побаивались, говорит бывший начальник технического управления комбината Анатолий Кекух. Уже тогда было известно, что директору "Криворожстали" Анатолию Сокуренок придется уйти в отставку: на его место заступал Чодери. Ожидал увольнения и главный инженер Владимир Шеремет - второй после Сокуренок человек на предприятии. Но в итоге ему лишь добавили полномочий. "Отдали все производство и инфраструктуру, включая транспорт и энергетику", - рассказывает он. Зря переживал.

Чодери вошел в курс дела быстро, примерно за месяц. Менеджеров для нового завода Миттал подбирал с умом. Большинство приезжих учились в советских вузах, владели русским языком. Оставив производство украинцам, новоприбывшие менеджеры взялись за коммерческо-финансовую часть - бухгалтерию, финансы, закупки и сбыт. Составили планы: какие проекты стоит сделать в первую очередь и обойтись небольшими деньгами. Круп-

ные проекты, начатые до их прихода, заморозили на год-полтора. Выясняли - что, у кого и почему купили, говорит Шеремет. От некоторых в итоге отказались - дорого. Впрочем, по делу индийцы не скупилась. Для доменной печи начали закупать японские огнеупоры вместо запорожских. "Они говорили: мы будем покупать лучшее, - вспоминает Орел. - Мол, за качество не грех переплатить".

Докапывались до мелочей. С конца 1990-х на заводе процветало рационализаторство: топ-менеджеры компании получали роялти за технические ноу-хау. Изобретателями значились, например, бывшие директора Олег Дубина и Сокурченко, главный инженер Шеремет. За предложения зачастую выдавали общепринятые технологии - такие, как использование металлолома для выплавки чугуна. Завод тратил на роялти несколько миллионов гривен в год. "Это был легальный способ удержать на предприятии квалифицированный менеджмент и выплачивать ему адекватную зарплату", - считает Сергей Пионтковский, партнер юрфирмы Baker & McKenzie и член наблюдательного совета "Криворожстали".

С изобретательством быстро покончили. "Позиция нового собственника: раз работаешь на предприятии, твои идеи - собственность фирмы", - отмечает Шеремет. Владельцам патентов заплатили 20-30% от будущих выплат в обмен на отказ от претензий. Взамен Миттал, купив завод, сразу повысил топам зарплаты в четыре раза. Стал получать 12000 грн. в месяц вместо 3000, делится Орел. Дела на "Криворожстали" уверенно шли в гору. "Нам поставили задачу нарастить производство, - вспоминает Шеремет. - Справились без проблем". В 2005 г. "Криворожсталь" выплавила 7 млн. т стали, год спустя - 7,6 млн. Росту способствовали инвестиции бывших собственников - государства и Ахметова, который владел заводом до лета 2005 г. Незадолго до приватизации комбинат провел капитальный ремонт крупнейшей в Украине доменной печи №9, под новый, 2006 г. - пустил обновленный конвертер и коксовую батарею. По себестоимости производства "Криворожсталь" тогда занимала второе место в империи Миттала после Карагандинского металлурга в Казахстане, рассказывает Орел.

Миттал время от времени наезжал с проверками. Он требовал бережного отношения - чтобы все было покрашено и красиво уложено, подтверждают другие экс-менеджеры. "Миттал купил миллиард тонн руды по \$5/т", - шутит Кекух. Столько запасов в месторождении железной руды, которое разрабатывает "Криворожсталь". Год продажи комбината стал переломным для горно-металлургического рынка. В начале 2004 г. мировые цены на бразильскую и австралийскую руду выросли на 20%. В феврале 2005 г. - на 70%.

С собственной рудой завод приносил миллиарды: с 2005 г. по 2008 г. его чистая прибыль увеличилась втрое - до 4,7 млрд. грн., доходы удвоились до 22 млрд. грн. Собственники отбили меньше четверти потраченных на покупку "Криворожстали" денег, подсчитал аналитик инвестиционной компании Eavex Capital Иван Дзвинка. В 2009-2011 гг. завод инвестировал больше, чем зарабатывал, следует из финансовой отчетности АМКР. Всего за семь лет с 2006 г. на капитальные инвестиции "Криворожсталь" потратила чуть менее \$2 млрд., или \$33 на тонну стали - примерно вдвое меньше "Метинвеста".

Инвестиций могло быть намного больше. В начале 2008 г. акционеры поставили задачу: за семь лет выйти на производство 12 млн. т стали в год. Сумма предполагаемых инвестиций - почти \$5 млрд., половину из которых хотели взять в кредит. Среди проектов, утвержденных Mittal Steel, были строительство аглофабрики, конвертерного цеха, машины непрерывного литья заготовок, тотальная модернизация доменного цеха и многое другое. "Денег

много - на все хватит", - слышал от Чодери глава профсоюза "Криворожстали" Юрий Бобченко.

Тогда же Mittal Steel положила глаз на недостроенный Криворожский ГОК окисленных руд (КГОКОР). На расположенном в 70 км от Кривого Рога предприятии хотели перерабатывать отходы производства "Криворожстали". Планировали взять в партнеры Мариупольский меткомбинат имени Ильича, у которого не было собственной руды, но дальше переговоров дело не зашло, рассказывает бывший глава наблюдательного совета ММКИ Сергей Матвиенков.

Слова разошлись с делом. Единственный объект, который в итоге был построен, - машина непрерывного литья заготовок. Ее пустили только в 2012 г. От строительства аглофабрики отказались год назад, о конвертерах вообще забыли. "У нас сейчас не бюджет развития, не бюджет масштабных строек - у нас бюджет сохранения производства во время кризиса", - констатирует нынешний директор АМКР Артем Поляков.

Осенью 2008 г. грянул кризис в металлургии. За три месяца цены на сталь и руду упали в четыре-пять раз, загрузка металлургических заводов уменьшилась с 90 до 30-40%. Капитализация империи Миттала на Нью-Йоркской бирже снизилась в пять раз, корпорации пришлось срочно рассчитываться по банковским кредитам, на которые Миттал в 2006-2007 гг. провел поглощение корпорации Arcelor. Не до "Криворожстали".

Отложить пришлось даже те проекты, которые были прописаны в инвестиционных обязательствах перед Фондом госимущества, взятых при покупке завода. От повторной национализации завода спас случай: в договоре с ФГИУ был пункт, позволявший компании отсрочить выполнение инвестобязательств в случае форс-мажора - значительного ухудшения ситуации на металлургическом рынке. "Обычно так детально формулировку не прописывают, - считает Пионтковский. - Повезло".

История с инвестобязательствами всплыла два года спустя - летом 2010 г. Генпрокуратура подала иск в суд с требованием отменить отсрочку. Пришлось подключать тяжелую артиллерию. В октябре того же года с Виктором Януковичем поочередно встретились президент Франции Николя Саркози и Лакшми Миттал. Иск был отозван.

Форс-мажор для "Криворожстали" начался 1 октября 2008 г. закончился - 1 января 2012 г. По итогам 2011 г. АМКР впервые за 18 лет уступил первое место по объемам выплавки стали Мариупольскому меткомбинату имени Ильича. Причина - аварии на аглофабрике и доменной печи.

18 января 2012 г. завод возглавил Артем Поляков - четвертый руководитель "Криворожстали" за пять лет пребывания завода в составе транснациональной корпорации. Для украинского металлургического предприятия история нетипична. Для сравнения: Виталий Сацкий возглавлял "Запорожсталь" более четверти века, Тарас Шевченко руководит Алчевским меткомбинатом уже 2012 г. В чем причина ротаций? "Смена директоров - простое следствие иногда непростых обстоятельств", - дипломатичен Поляков.

Первая смена топ-менеджера - результат системных преобразований Mittal Steel. Через полтора года после покупки "Криворожстали" компания Миттала поглотила главного конкурента - европейскую Arcelor, на тот момент лидера по выплавке стали в мире. Индийцы решили развивать объединенный бизнес по правилам, принятым в Arcelor. Идеологом перемен был наследник и финансовый директор империи Миттала Адитья - сын основателя Mittal Steel тяготел к западной модели управления корпорацией.

В системе ArcelorMittal гендиректор завода не самостоятельная фигура, а скорее начальник цеха, вынужденный согласовывать любую инициативу с центральным офисом в Лондоне. Чодери привык к быстрым решениям.

"Он не был сторонником европейской системы", - характеризует его Шеремет. Когда увидел, что правила меняются, ушел.

В начале 2008 г. на место Чодери пришел Жан Жуэ - бывший директор одного из европейских заводов Arcelor. "Его задачей была модернизация завода", - говорит директор киевского представительства АМКР Владимир Ткаченко.

Рынок был на подъеме, на заводе грезили мегапроектами: рост производства, покупка КГОКОРА. Еще одна идея - построить глубоководный порт: "Криворожсталь" ежегодно отправляет на экспорт 4-5 млн. т проката. Риски и затраты решили разделить с ИСД, которому порт нужен был еще и для импорта руды из Бразилии. Для строительства нашли участок в Херсонской области. Часть расходов готовы были профинансировать бразильцы, которые хотели иметь окно для поставок сырья в Восточную Европу. "К сожалению, договорились создать консорциум и начать работу буквально за две недели до кризиса", - сетует бывший вице-президент ИСД Александр Пилипенко.

Жуэ, который рассчитывал строить и покупать, пришлось заняться антикризисным менеджментом - снижать расходы и вести переговоры с властями. С коммуникациями помог бывший вице-премьер по евроинтеграции Олег Рыбачук - его позвали в наблюдательный совет АМКР в конце 2008 г. Сложнее было с расходами. Поставщики сырья, например группа "Приват", которая продавала ферросплавы, настаивали на условиях контрактов, подписанных во время металлургического бума. Не согласны - платите неустойку. Пока договаривались, ферросплавы пришлось закупать в России и Корее. Побочный эффект - ухудшение качества стали и, как следствие, доходов.

Второй источник экономии - контроль качества продукции по принятым на Западе правилам. При Жуэ на комбинате внедрили систему экономии на производстве 5S. "Когда ее сделали, приехал топ-менеджер головного офиса Кристоф Корнье, - рассказывает Шеремет. - Ему понравилось, чуть не до потолка прыгал". Попытались пустить грейдовую систему оплаты труда по методике Нау Group, которая регламентирует размер зарплаты в зависимости от успехов сотрудника; в Украине ее используют ДТЭК и "Метинвест". Не получилось - воспротивился профсоюз.

Кадровый вопрос - один из самых острых в "Криворожстали". К моменту покупки Митталом на заводе числилось 57000 сотрудников, на каждого из которых приходилось чуть более 120 т выплавки стали в год. По меркам отрасли это неприлично мало - на "Азовстали", например, плавят по 380 т на человека. Средний показатель в Европе - около 500 т. Ориентиром на ближайшие три года служит показатель "Азовстали", отмечает HR-директор АМКР Ирина Ефимчук. Исходя из этой цифры, в "Криворожстали" должно остаться примерно 17500 человек - на 15000 меньше, чем в конце 2012 г.

С 2007 г. в АМКР стартовала программа добровольных увольнений - в обмен на компенсацию. Самыми "урожайными" были первые два года: в 2007 г. ушли 8872 человека, в 2008 г. - 3430, сообщает Ефимчук. "Вначале сотрудникам предлагали компенсировать по окладу за каждый проработанный год, - комментирует профсоюзовец Бобченко. - Неплохие были деньги". Затем правила поменялись: комбинат решил платить фиксированную сумму в зависимости от выслуги - 5, 10 и 15 лет. Максимум - 35000 грн для рабочих и 60000 для менеджмента.

Поток уходящих замедлился, а поддерживать взятый темп увольнений Жуэ не захотел: надо же кому-то и работать. После напряженного разговора с требовавшим крови Корнье Жуэ решил уйти, рассказывают несколько бывших и нынешних менеджеров АМКР. "Он не был закален для

решения конфликтных ситуаций по сравнению с Чодери", - считает бывший заместитель председателя ФГИУ Александр Потимков.

Чодери и Жуэ - выходцы из металлургии. Вслед за ними завод возглавил Ринат Старков - директор по СНГ целлюлозно-бумажной компании Mondi. Первого в истории "Криворожстали" директора, никогда не работавшего в металлургии, взяли по инициативе головного офиса - там следовали европейским принципам универсализма топ-менеджеров. Нынешний директор Артем Поляков до перехода в "Криворожсталь" возглавлял сахарный бизнес в холдинге "Русагро". Перед ними стояла задача - развивать предприятие и проводить оптимизацию численности рабочих, признает Пионтковский. Уходила и старая гвардия. Шеремет, проработавший на заводе 37 лет, уволился в 2011 г., когда Старков решил отобрать у него часть полномочий. Ненадолго задержался и сам гендиректор. Несколько собеседников Forbes рассказали, что в Вене, куда Старков ездил каждые выходные, на него напали неизвестные. Причиной атаки мог стать отказ продавать прокат неким местным фирмам. Конфликты были и раньше - за год до происшествия со Старковым в Кривом Роге обстреляли машину с иностранными менеджерами ArcelorMittal. Были нападения и на украинских топов.

На заводе началась реорганизация. В 1996 г. Кабинет министров объединил под вывеской "Криворожсталь" металлургический завод и двух поставщиков сырья: Криворожский коксохим и Новокриворожский ГОК. В 2011 г. с подачи материнской ArcelorMittal процесс пошел вспять. Все предприятия группы Миттала разделили на сырьевой и металлургический дивизионы. "Криворожсталь" угодила и в один, и в другой. "Административно ГОК подчиняется мне, управленчески - Лондону, - сообщил Forbes Поляков. - Я не занимаюсь инвестициями в ГОК, не определяю их программу развития". Может ли корпорация официально разделить предприятие? Без согласия Фонда госимущества - нельзя до 2030 года, а заявок собственник завода пока не подавал, говорит директор департамента ФГИУ Юрий Никитин.

Возможно, все впереди. Гендиректор СКМ Олег Попов в сентябре 2012 г. признался газете "Комментарии": группа Ахметова хотела бы купить "Криворожсталь", но не продают. Один из бывших руководителей АМКР слышал, что переговоры были, просто не сошлись в цене. Мол, Миттал был готов продать лишь металлургическую часть, а Ахметова интересовало предприятие целиком. Другой собеседник Forbes говорит, что интерес к комбинату проявлял "Приват". "Эти слухи не соответствуют действительности и абсолютно беспочвенны", - передал Поляков Forbes ответ Гонзало Уркихо и Судхира Маашвари, топов ArcelorMittal.

Пока же компания Миттала прирастает активами в Украине. В середине 2010 г. ArcelorMittal купила Бериславский завод стройматериалов, который добывает для "Криворожстали" известняк, в 2012 г. - терминал в Николаевском порту, без помощи ИСД. Еще при Жуэ начались переговоры о покупке УГМК - металлотрейдера корпорации ИСД. Дальше разговоров дело не продвинулось, сообщает топ-менеджер компании, но УГМК стала торговать криворожским прокатом. Сейчас "Криворожсталь" начинает развивать собственную сбытовую сеть в Украине, отмечает Поляков. В конце прошлого года АМКР подписала с ФГИ очередную договор об изменении обязательств - вместо того, чтобы строить новую аглофабрику, "Криворожсталь" закроет самую старую и отремонтирует две другие. А как же обещанный шесть лет назад рост производства до 12 млн. т? "Производство останется таким же, как сейчас - 6-6,5 млн. т стали в год", - лаконичен Поляков. (Forbes Украина/[Металл Украины](#), СНГ, мира)

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ**КОРПОРАЦИЯ «ИНТЕРПАЙП» ОСВАИВАЕТ РЫНОК СТАЛЬНОЙ ЗАГОТОВКИ**

Выход на проектную мощность электросталеплавильного комплекса на базе Нижнеднепровского трубопрокатного завода и тарифные ограничения на импорт стальных труб из Украины заставили корпорацию "Интерпайп" Виктора Пинчука заняться освоением нового для себя рынка стальной заготовки. Но сможет ли акцент на продукции более низкого передела поддержать финансовые показатели "Интерпайпа" на приемлемом уровне?

Продажу заготовки сторонним потребителям корпорация начала в октябре. Пробные партии продукции стальной марки ER7 отгружены производителям железнодорожных колес в Испании, Чехии и Германии. Также заготовка марок EA1N и OC поставлена на Днепровский меткомбинат им. Дзержинского в адрес ЧАО "Ракс" - изготовителя железнодорожных осей. То есть пока говорить о регулярной реализации "Интерпайпом" стальных полуфабрикатов не приходится - компания сейчас просто пытается нащупать почву под ногами.

Хотя, безусловно, когда в 2004 г. В. Пинчук и его топ-менеджеры принимали решение строить ЭСПК на замену мартеновскому цеху НДТЗ, в первую очередь ставилась задача обеспечить штрипсом собственное трубное производство. Но с ним у "Интерпайпа" сейчас не очень благополучно. По итогам 9 месяцев НДТЗ сократил выпуск труб на 17,74% до 272,6 тыс. т, завод "Нико Тьюб" - на 11,47% до 297,3 тыс. т, Новомосковский трубный завод - на 4,54% до 183 тыс. т. Да и в целом по Украине производство стальных труб уменьшилось на 19,5% до 1,291 млн. т.

Причины на поверхности: в условиях глобальной кризиса сворачиваются инфраструктурные проекты, нефтегазодобывающие компании как основные потребители вынуждены больше думать о собственном выживании, чем о развитии. Ну и протекционизм тоже никуда не делся: например, на II полугодие до сих пор не утверждена квота беспошлинного импорта украинских труб в Российскую Федерацию, на которую у "Интерпайпа" приходится до 25% всего сбыта. А в условиях действия заградительных пошлин много не наторгуеться.

Так что попытки наладить продажу заготовки - это скорее попытка смягчить негатив в профильном виде бизнеса. И тут важно отметить, что меры тарифной защиты не распространяются на стальные полуфабрикаты. Единственным сдерживающим фактором являются запросы потребителей-металлопрокатчиков. В этом основное преимущество. Как следует из данных государственной таможенной службы, в нынешнем году география экспорта украинской заготовки не претерпела существенных изменений.

Пальма первенства остается у Турции. Из общего объема \$4,08 млрд. за январь-сентябрь в денежном эквиваленте сюда было отгружено 17,4%. Далее следуют Италия и Египет, на которые пришлось по 15% соответственно. Однако в данном случае речь идет о заготовке для массовых сортов проката, поставляемой комбинатами традиционного цикла. А из пилотных поставок "Интерпайпа" напрашивается вывод, что здесь решили делать ставку на полуфабрикатах премиум-класса.

Возможно, это правильное решение - брать качеством, а не количеством. Поскольку полная загрузка мощностей ЭСПК на НДТЗ требует 1,5 млн. т лома в год. А проблемы с его поставками испытывают даже крупные комбинаты традиционного цикла, о чем свидетельствует общий рост ломоимпорта в Украину за январь-август на 30% в денежном выражении. Так что, несмотря на ранее анонсированные инвестиции \$30 млн. за 2011-2012 гг. в расширение заготовительных площадок и новое оборудование для подконтрольных В. Пинчуку днепропетровского и луганского "Вторметов", вопрос сырья для "Интерпайп Сталь" не может считаться решенным.

На это указывают пилотные поставки НБИ с Лебединского ГОКа российского "Металлоинвеста". Всего в январе-августе "Интерпайп" закупил около 6 тыс. т горячебрикетированного железа, которое является хорошим заменителем лома для электрометаллургов. Но наладить его импорт в промышленных объемах вряд ли удастся до 2016 г., пока на ЛебГОКе не построят новый цех мощностью 1,8 млн. т НБИ в год.

В целом по рынку не только "Интерпайп" пытается поправить дела за счет продажи заготовки. Ее экспорт из Украины за январь-август вырос на 6,51% к аналогичному периоду 2012 г., до 7,241 млн. т. Вместе с тем средняя стоимость стальных полуфабрикатов по экспортным контрактам снизилась с \$559 до \$488/т, или на 12,7%. Правда, в прошлом месяце украинские и российские меткомбинаты подняли котировки на фоне роста спроса в Азии и со стороны европейских прокатных заводов.

В частности, украинцы предлагали сляб по \$505-510/т, FOB Черное море, россияне из "Евраз-холдинга" - по \$510/т, НЛМК - по \$520/т. Поскольку в большинстве случаев российские металлурги проигрывали конкурентам ценовую гонку на черноморских портах, а также за счет переориентации на внутренний рынок в целом, экспорт сляба и заготовки из РФ за 9 месяцев снизился, в отличие от Украины, на 15,3% до 9,61 млн. т.

По трубному прокату тенденции более неоднозначные. Например, по ТБД физические объемы экспорта из Украины за 8 месяцев сократились на 44,65% до 203,03 тыс. т. Зато сама продукция подорожала в среднем с \$1184 до \$1838/т, на 55,24%. Аналогичная ситуация по бесшовным трубам: снижение отгрузок на 5,08% до 441,88 тыс. т, и подорожание с \$1465 до \$1473/т, на 0,55%. Экспорт электросварных труб общего назначения сократился на 27,74% до 189,6 тыс. т, а их средняя цена - с \$799 до \$734/т, на 8,14%.

Т. е. по готовой продукции у трубников ценовая ситуация гораздо более благоприятна, чем в сегменте полуфабрикатов. Но, как уже отмечалось выше, проблемы с заходом на основные рынки сбыта, вызванные тарифными ограничениями в пользу местных производителей, не дают "Интерпайпу" воспользоваться моментом. Международное агентство Fitch Ratings отмечает, что большая доля стальных полуфабрикатов в структуре производства делает украинских металлургов уязвимыми в случае снижения спроса как в текущем, так и в последующие годы.

С этим никто и не спорит, но что делать, если достичь на межгосударственном уровне договоренностей о снятии торговых барьеров не удастся? Интересно в связи с этим проанализировать результаты работы кураховской "Электростали" - предприятия, сопоставимого с "Интерпайп Сталью" по условиям и масштабам производства. Тем более что "Электросталь" аффилирована с Донецким металлпрокатным заводом и тоже создавалась, прежде всего, для обеспечения заготовкой его мощностей.

По итогам 9 месяцев ДМПЗ удалось увеличить объемы производства на 6,94% до 45,75 тыс. т. Главным образом рост получен за счет сортового проката, тогда как по трубам как раз идет снижение на 15,6% до 1,81 тыс. т. Впрочем, нынешняя загрузка мощностей ДМПЗ составляет всего 40,13% от докризисных значений - например, к январю-сентябрю 2007 г. Тем не менее "Электросталь" даже в период кризиса увеличивала выпуск заготовки: на 6,8% - в 2011 г., до 437,75 тыс. т, на 8,93% - в 2012 г., до 476,87 тыс. т. Так что даже снижение в нынешнем году на 4% за январь-сентябрь, до 338,9 тыс. т, не особо сказалось на работе кураховских электрометаллургов.

Большая часть их продукции тоже отгружается на экспорт. Например, за 9 месяцев доля поставок по внешне-торговым контрактам составила 87,22%, за весь 2012 г. -

88,6%. Правда, экспортируют кураховцы в основном простую конструкционную сталь: на марки ст.0-ст.6 сп/пс у них приходится около 95% продаж. Пример от обратного - краматорская "Энергомашпецсталь". Здесь также имеется электросталеплавильное производство. Но поскольку местные металлурги практически не отгружают заготовку сторонним потребителям, у них за январь-сентябрь снижение выплавки на 16,05% до 68 тыс. т.

Директор по развитию проекта "Дельфика" Павел Перконос в комментарии МинПрому отметил, что продажа стальной заготовки сторонним потребителям, объявленная "Интерпайпом", вызвана трудностями со сбытом в России из-за отсутствия квот на беспошлинный ввоз укра-

инских труб, а также неблагоприятной конъюнктурой по трубному рынку в целом.

"В таких условиях это решение выглядит абсолютно логично, чтобы поддержать объемы производства в целом по группе. Прогноз цен по заготовке до конца года умеренно оптимистичен, главное - наладить сбыт этой продукции", - сказал эксперт. П. Перконос уточнил, что до конца года "Дельфика" ожидает рост цен на квадратную заготовку до \$520-530/т, FOB порты Черного моря по сравнению с текущим уровнем котировок на уровне \$500/т. При этом основное подорожание придется на декабрь. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

ГРУППА «ЭНЕРГОИМПЕКС» ОСВОИЛА ТЕХНОЛОГИЮ ПРОИЗВОДСТВА МЕТАЛЛА ИЗ ПРОМЫШЛЕННЫХ ОТХОДОВ

Недавно основатель группы "Энергоимпекс" Андрей Орлов освоил технологию производства металла из промышленных отходов. Фундамент для занятия этой новой для Украины ниши бизнесмен заложил еще в 2006 г., когда основанное при его участии ООО "Энергоимпекс" арендовало у Макеевского городского совета 14 га в промышленной зоне города. Формально чиновники отдали эту площадку под шламонакопитель (для складирования породных отвалов), позволив использовать ее для этих целей арендатору в течение 25 лет. Первые перемены на площадке начались уже в 2010 г., когда "Энергоимпекс" передал отведенную ему территорию в субаренду родственному ООО "Энергокапитал". Формально арендатор объяснил свое решение технической сделкой, поэтому местные чиновники без лишних вопросов согласовали субаренду. Но сейчас выяснилось, что у донецкого бизнесмена были другие планы: недавно на упомянутом участке было завершено строительство промышленного комплекса по утилизации шламовых отходов угольного и металлургического производств. В его состав входит энергоблок со встроенной трансформаторной подстанцией, насосная, энергоцех, рудный двор, монтажный зал, резервуар по подготовке смеси, а также литейный двор. По данным источников "к:", пусконаладочные работы этого комплекса были завершены буквально несколько недель назад. Поэтому уже сейчас можно говорить, что на промышленной карте Украины появилась новая единица. По данным "к:", проектные мощности "Энергокапитала" позволяют производить 97,8 тыс. т чугуна в год.

При этом уже сегодня предприятие использует этот потенциал примерно на 60%, благодаря чему по итогам года сможет легко выйти на доходы на уровне 300 млн. грн. Правда на фоне лидеров отечественной металлургии производство Андрея Орлова выглядит довольно скромно: суточная производительность "Энергокапитала" составляет немногим более 300 т, тогда как стандартная доменная печь за сутки вырабатывает 2 тыс. т. Но уникальность ООО "Энергокапитал" заключается в том, что оно фактически производит ликвидный товар из мусора. Технологически процесс выглядит так: предприятие смешивает металлургический и угольный шламы с известняком, после чего проплавляет его в своей домне, получая на выходе чугун и граншлак. При производстве не используется ни дорогое сырье, ни вечно растущий в цене импортный газ, что делает продукцию "Энергокапитала" конкурентоспособной на рынке.

Став пионером экономически выгодной переработки промышленных отходов, Орлов имеет все шансы на оккупацию этой ниши. Косвенно это подтверждает тот факт, что уже в ближайшее время "Энергокапитал" планирует расширить сферу влияния. Если сейчас ООО перерабатывает шламы бывшей углеобогадательной фабрики "Антрацит" (на этой площадке их накоплено порядка 300 тыс. т), то уже вскоре такое же производство планируется смонтировать рядом с Макеевским металлургическим заводом, обладающим порядка 5 млн. т шламов. Несмотря на то что Макеевский метзавод не имеет к Андрею Орлову никакого отношения, он наверняка с радостью воспримет предложение "Энергокапитала". Во-первых, потому что таким образом у хозяина ММЗ Рината Ахметова появится лишний повод заявить о своей экологической социальной ответственности. Во вторых, сэкономить деньги за счет сокращения расходов на складирование шлама. Именно экономическая целесообразность позволяет предположить, что металлурги и угольщики самых разных мастей будут легко соглашаться на сотрудничество с "Энергокапиталом". Тем более, что освоенная компанией технология бюджетна и мобильна (минипечь быстро монтируется на площадке любого комбината). В таких условиях у Орлова есть все шансы заработать на этой ниве сотни миллионов гривен. Эти доходы для него будут весьма кстати, ведь в последние пару лет Андрей Викторович стал изгоем рынка, уступив оперативный контроль над целым рядом угледобывающих и обоганительных предприятий своим более влиятельным соотечественникам. Другой вопрос, что рулить в новой для Украины предпринимательской нише донецкому бизнесмену наверняка позволят лишь до тех пор, пока она не приобретет национальный масштаб. Ведь у "Энергокапитала" практически безграничные возможности для расширения объема производства дешевого чугуна (на метпредприятиях страны сейчас накоплено под 100 млн. т железосодержащих шламов). А это значит, что со временем компания будет способна более агрессивно отбирать хлеб у металлургов. ([Комментарии/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА МЕТАЛЛОПРОКАТ С 31 ОКТЯБРЯ ПО 7 НОЯБРЯ 2013 ГОДА МЕНЯЛИСЬ РАЗНОНАПРАВЛЕННО

Экспортные цены на металлопродукцию в украинских портах с 31 октября по 7 ноября менялись разнонаправленно. Об этом свидетельствуют данные ГП "Укрпромвнешэкспертиза" (УПВЭ). По данным УПВЭ, цена заготовки на условиях FOB Черное море выросла на 0,6% (+\$3/т) до \$508/т, сортового проката - на 1,7% (+\$10/т) до \$600/т, стоимость арматуры (\$570/т) и катанки (\$575/т) не изменилась. Сляб подешевел на 2,1% (-\$10/т) до \$470/т, горячекатаный рулон - на 0,6% (-\$3/т) до \$525/т, холоднокатаный рулон - на 0,5% (-\$3/т) до \$600. Толстолистовой прокат подорожал на 0,6% (+\$3/т) до \$538/т. Запасы проката в украинских портах за неделю сократились на 3 тыс. т до 1,755 млн. т, в том числе украинского производства - на 3 тыс. т до 1,250 млн. т. С 10 октября по 7 ноября украинская заготовка на условиях FOB Черное море подорожала на 2,6% (+\$13/т), арматура - на 0,9% (+\$5/т), катанка - на 0,9% (+\$5/т), сортовой прокат - на 1,7% (+\$10/т). Стоимость сляба в этот период снизилась на 4,1% (-\$20/т), г/к рулона - на 0,9% (-\$5/т), х/к рулона - на 1,6% (-\$10/т), толстолистового проката - на 0,4% (-\$2/т). ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

**СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ НА ИМПОРТИРУЕМЫЙ МЕТАЛЛОПРОКАТ В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА,
\$/т, DAF/C&F, граница Украины**

Товар	24.06.13	24.07.13	27.08.13	26.09.13
Арматура А400/500, диам. 8-12 мм, марка стали 3 сп/пс, мдл	565-575	575-605	540-585	550-590
Арматура А400/500, диам. 14-40 мм, марка стали 3 сп/пс, мдл	575-615	540-575	540-575	545-590
Катанка диам. 6-6,5 мм, марка стали - 3 сп/пс	675-745	620-745	620-745	625-745
Круг г/к, разм. 30-75 мм, марка стали - 20-50, мдл	595-645	595-645	580-630	585-640
Уголок, 25-50 мм, марка стали - 3 сп/пс, мдл	620-720	590-640	595-640	640-660
Швеллер, №8-18, марка стали - 3 сп/пс, мдл	620-725	595-645	595-645	640-785
Г/к лист, толщ. 2-8 мм, марка стали - 3 сп/пс	610-620	575-585	555-575	595-605
Г/к лист, толщ. 10-16 мм, марка стали - 3 сп/пс	575-600	590-600	525-575	550-585
Х/к лист, толщ. 0,5-1 мм, марка стали - 3 сп/пс, 0,8 кп	575-580	555-700	665-705	675-705
Оцинкованный лист, толщ. 0,5-1 мм, марка стали - 3 сп/пс, 08 кп, Zn=180 г/кв. м	795-810	765-935	745-920	765-930

(Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЭКСПОРТНЫЕ ЦЕНЫ НА ТОВАРЫ ИЗ ЧЕРНЫХ МЕТАЛЛОВ, FOB порты Украины, \$/т (на 30.09.2013 г.)

Товар	Цена
Арматура стальная диаметром 12-32 мм	590-620
Заготовка квадратная 100-150 мм	500-520

(Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СНГ

ЦЕНЫ

**СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ НА МЕТАЛЛОПРОДУКЦИЮ НА ВНУТРЕННИХ РЫНКАХ УКРАИНЫ И РОССИИ
(на 27.09.13.2013 г.)**

Товар	Средняя цена (с учетом НДС), EXW			
	Украина		Россия	
	грн./т	\$/т	\$/т	руб./т
Плоский прокат				
Лист г/к 2,0-4,0	5270-5950	660-745	585-670	18900-21600
Лист г/к 5,0-8,0	5790-5950	725-745	583-646	18760-20800
Лист г/к 10,0-20,0	5730-5750	717-720	573-678	18450-21800
Лист х/к 0,5-0,7	6860-7290	560-912	660-752	21190-24200
Лист х/к 1,0-2,0	6590-6860	825-858	637-725	20500-23300
Лист оцинкованный 0,5-0,6	8270-8370	1035-1047	942-1032	30300-33400
Сортовой прокат				
Арматура А-III, А500С, А400С, 8, 10	55756010	697-752	677-915	21790-26200
Арматура А-III, А500С, А400С, 12-25	5525-5910	690-740	640-765	20600-24600
Балка 10-22	7800-8050	975-1007	796-1020	25600-32830
Балка 24-30	8700-9100	1085-1138	863-1065	27750-34300
Катанка 6,5; 8	5800-6050	726-757	650-740	20900-23800
Уголок 20-40	6210-6720	775-840	780-795	25100-25500
Уголок 45-75	6490-7020	812-878	758-770	24400-24800
Уголок 100	6350-7250	795-907	643-770	20700-24800
Швеллер №6,5-12	5960-7240	870-905	645-765	20760-24600
Швеллер №18-24	7300-8220	913-1028	705-915	22700-29400
Швеллер №30	8210-8250	1027-1032	760-917	24500-29500

Курс иностранных валют НБ Украины на 27.09.13: \$100 – 799,300 грн., 10 руб. - 2,4843 грн. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН

**АО «ARCELORMITTAL ТЕМИРТАУ» В КОНЦЕ НОЯБРЯ 2013 ГОДА
ОСТАНОВИТ ОДИН ИЗ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ КОМПЛЕКСОВ**

В конце ноября металлургический комбинат "ArcelorMittal Темиртау" остановит один из производственных комплексов - линию №1 по выпуску белой жести. Причина - недостаточный объем заказов, сообщает пресс-служба предприятия. "Таким образом, в работе останется только одна линия белой жести. Введение неполной рабочей недели для персонала предусмотрено на тех участках и в цехах, где агрегаты загружены всего на 20-30%.

На сегодняшний день полностью загружены агрегаты оцинковки №1 и №2, линия покраски и трубные станы. ЛПЦ-1 работает на 70% своей мощности. Есть некоторые сложности в сортопрокатном цехе, но надеемся, что в октябре мы впервые произведем запланированные 30000 т. Сегодня спрос на арматуру достаточно большой, но пока мы не планируем расширять сортамент - это приведет к увеличению затрат на наладку и к потерям производственных мощностей. Основные наши приоритеты - дальнейшая стабилизация доменных печей, СПЦ, повышение надежности оборудования", - говорится в пресс-релизе. (Металлсервис/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ПРОДУКЦИИ ИЗ НЕРЖАВЕЮЩЕЙ СТАЛИ ВЫРОС**

В сентябре на территорию РФ было ввезено 20339 т основных видов продукции из нержавеющей стали. Рост объемов к предыдущему месяцу составил 5,6%, сообщает ассоциация "Спецсталь". "Импорт плоского проката вырос на 8,3%, сортового проката - на 32,2%, бесшовных труб - на 11,2%. Объемы поставок проволоки из-за рубежа снизились на 38,2%, электросварных труб - на 24,4% и первичной заготовки - на 68,6%. За девять месяцев объем российского импорта основных видов продукции из нержавеющей стали увеличился на 7,1% к прошлому году и составил 177591 т", - говорится в сообщении. Российский экспорт нержавеющей стали вырос за январь-сентябрь в 3,5 раза до 19 983 т. Объем потребления нержавеющей металлопродукции в России по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличился на 6,5% и составил 273500 т. (Металлсервис/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**ОАО «ВИЗ-СТАЛЬ» В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПРОИЗВОДСТВО**

«ВИЗ-Сталь» в 3 квартале увеличила производство трансформаторного проката на 7% к аналогичному периоду 2012 г. и на 29% ко второму кварталу 2013 г. - до 44,4 тыс. т. В общем объеме производства удельная доля трансформаторной стали премиум-класса (высокие марки 3408-3409) составила 98%. Объемы реализации трансформаторного проката в третьем квартале выросли на 13% и 14% соответственно - до 42,8 тыс. т. Рост продаж связан с признанием отгрузок предыдущего периода и увеличением спроса на внутреннем рынке и в странах СНГ. В 3 квартале около 80% продаж пришлось на экспортные поставки. Основными направлениями сбыта были Индия, страны Европы и Турция. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ГУРЬЕВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ГМЗ) РАСШИРЯЕТ ПРОДУКТОВУЮ ЛИНЕЙКУ

На Гурьевском металлургическом заводе освоили новый вид продукции - шар диаметром 20 мм. Таким образом, завод стал одним из немногих российских предприятий, выпускающих наиболее полную линейку мелющих шаров с диаметром 20, 25, 30, 40, 50, 60, 70, 80, 90, 100 и 120 мм. Объем выпуска новой продукции может достигать от 100 до 250 т в месяц. Гурьевский металлургический завод - один из лидеров по производству стальных мелющих шаров. Порядка 16%-23% российского рынка мелющих тел - это изделия ГМЗ. Гурьевский шар пользуется спросом в Азербайджане, Беларуси, Казахстане, Кыргызстане, Таджикистане, Туркменистане, Узбекистане, Украине, Монголии.

Руководство ГМЗ делает все возможное, чтобы удержать позиции предприятия на рынке: постоянно проводится обновление и модернизация оборудования как для производства, так и для контроля качества продукции, уделяется внимание повышению квалификации персонала, максимально учитываются интересы покупателей. "Мы внимательно изучаем рынок и принимаем решение о выпуске того или иного вида продукции. Технические возможности по выпуску шара диаметром 20 мм нами были изучены достаточно давно. Как только появились заказчики, мы в короткие сроки освоили его выпуск, проверили в работе и теперь готовы предложить потребителю качественную продукцию", - отметил генеральный директор ОАО "ГМЗ" Владимир Дворянчиков. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ОАО «ЕВРАЗ ЗАПАДНО-СИБИРСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» («ЕВРАЗ ЗСМК») ПРИСТУПИЛИ К РЕКОНСТРУКЦИИ СОРТОВОЙ МАШИНЫ НЕПРЕРЫВНОГО ЛИТЬЯ ЗАГОТОВОК (МНЛЗ)

«ЕВРАЗ» реализует инвестиционный проект по реконструкции сортовой машины непрерывного литья заготовок кислородно-конвертерного цеха №2 «ЕВРАЗ ЗСМК». Контракт на реконструкцию сортовой МНЛЗ подписан с итальянской фирмой danieli & c. Officine messaniche S.p.A. В настоящее время проект находится в стадии проектирования как самой МНЛЗ так и объектов инфраструктуры. На втором этапе, в 2014 г., фирма DANIELI изготовит и поставит в «ЕВРАЗ ЗСМК» оборудование машины непрерывного литья заготовок, выполнит полный комплекс работ по демонтажу, монтажу, наладке и вводу оборудования в эксплуатацию.

"Реконструкция машины для непрерывного литья заготовок кислородно-конвертерного цеха №2 позволит «ЕВРАЗ ЗСМК» увеличить производительность МНЛЗ до 2,2 млн. т заготовки в год, снизить себестоимость заготовки и улучшить качество металлопроката за счет применения передовых технических решений", - отметил менеджер проекта Александр Эйрих. "Кроме того, реализация проекта существенно расширит сортамент продукции: «ЕВРАЗ ЗСМК» сможет производить заготовку сечением 130x130 мм и 200x200 мм". Планируется, что сортовая МНЛЗ будет обеспечивать непрерывнолитой заготовкой стан-450 среднесортного цеха «ЕВРАЗ ЗСМК», также продукция будет экспортироваться на внутренний и внешний рынки.

Существующая МНЛЗ работает на площадке строительного проката «ЕВРАЗ ЗСМК» с 1994 г. Она была спроектирована и изготовлена фирмой DANIELI для производства трубной заготовки. После реконструкции в 2002 г. сортовая МНЛЗ начала выпускать непрерывнолитую заготовку сечением 150x150 мм и 150x200 мм. Производительность машины - 1200 тыс. т заготовки в год. Из непрерывнолитой заготовки на стане-450 среднесортного цеха «ЕВРАЗ ЗСМК» изготавливается широкий спектр продукции: швеллер, балка, арматура, шахтная стойка, уголки, монорельс. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «МАГНИТОГОРСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (ММК) В НОЯБРЕ 2013 ГОДА ПЛАНИРУЕТ СОКРАТИТЬ ОТГРУЗКУ ГОРЯЧЕКАТАНОГО ПРОКАТА

Магнитогорский МК в ноябре планирует отгрузить около 416-417 тыс. т г/к плоского проката, что на 5% меньше результата предыдущего месяца. В частности, предполагается снизить экспорт - на 15% до 143 тыс. т. Наиболее существенно намечено сократить отгрузки в страны СНГ - на 26% до 46 тыс. т. Вместе с тем поставки российским покупателям, согласно плану, вырастут до 273-274 тыс. т (+2%). По оценкам М-К, комбинат удержал объем внутренних продаж на приемлемом уровне в большей степени за счет снижения отпускных цен на г/к плоский прокат ноябрьского производства. По итогам января-октября с Магнитогорского МК отгружено более 4,7 млн. т г/к плоского проката (-14% от показателя аналогичного периода 2012 г.): на внутренний рынок - около 3,2 млн. т (-3%), на экспорт - порядка 1,5 млн. т (-30%). (Stalintex/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

6 НОЯБРЯ 2013 ГОДА ВТОРОЙ ДОМЕННЫЙ ЦЕХ ОАО «НОВОЛИПЕЦКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» ВЫПЛАВИЛ 100-МИЛЛИОННУЮ ТОННУ ЧУГУНА

6 ноября в самом крупном доменном цехе НЛМК №2 выпущена 100-миллионная тонна чугуна. Свой вклад в достижение юбилейного объема внес новый агрегат - доменная печь "Россиянка", пущенная в строй в 2011 г. В октябре "Россиянка" при средней производительности около 12000 т в сутки достигла наивысшей суточной производительности - 12,6 тыс. т чугуна. Рост производства связан с выводом технологических параметров работы агрегата на проектный уровень и реализации комплекса мероприятий, направленных на повышение качества агломерата, производимого в ОАО "НЛМК" и кокса, поставляемого коксохимическим предприятием группы НЛМК - ОАО "Алтай-Кокс".

До 2011 г. в составе доменного цеха №2 была одна печь №6 производительностью 2,7 млн. т чугуна в год. Наивысшей производительности данный агрегат достиг в 1990 г., произведя 2,946 млн. т чугуна. Сегодня, после ввода в строй комплекса доменной печи "Россиянка", в составе доменного цеха две печи, суммарная производительность которых в настоящее время составляет более 7 млн. т чугуна в год. Они производят 60% общего объема чугуна, сообщает пресс-служба предприятия.

Производство чугуна на предприятии началось с ввода в эксплуатацию в ноябре 1934 г. доменной печи №1 производительностью 250 тыс. т чугуна. В 1935 г. была введена в строй доменная печь №2 такой же производительности. С 1941 г. по 1950 г. обе печи были эвакуированы в Челябинск и возобновили свою работу на липецкой производственной площадке только в 1951 г. С начала работы предприятия (1934 г.) по настоящее время доменщиками произведено около 376 млн. т чугуна. "Россиянка" - первая за последние 25 лет доменная печь, построенная в России. После ввода в эксплуатацию в 2011 г. она обеспечила рост выплавки чугуна, что позволило вывести из эксплуатации две морально устаревшие доменные печи и увеличить выпуск стали в 2012 г. на 40%. В комплексе Россиянки применены передовые разработки, некоторые из которых являются инновационными не только в России, но и в мире. По сравнению с лучшими зарубежными аналогами, "Россиянка" имеет более высокую производительность. В проекте использованы передовые технологии по защите окружающей среды - высокоэффективные системы аспирации, замкнутый водооборотный цикл, максимальная переработка вторичных энергоресурсов в электроэнергию для производственных нужд. Весь образующийся в ходе выплавки чугуна шлак перерабатывается в щебень для стройиндустрии.

Производство всего объема чугуна группой НЛМК осуществляется в 4-х доменных печах. Наряду с доменной печью "Россиянка" в эксплуатации находятся доменные печи: ДП №4 (объем 2000 куб. м), ДП №5 и ДП №6 (объем 3200 куб. м). Доменные печи №2 (объем 1000 куб. м) и №3 (объем 2000 куб. м) остановлены в июле 2012 г. и в мае 2013 г. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ» ЗА ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ОТГРУЗКУ ПРОДУКЦИИ ТРУБНЫМ ПРЕДПРИЯТИЯМ

Череповецкий металлургический комбинат, один из крупнейших интегрированных сталеплавильных заводов в мире (входит в дивизион "Северсталь Российская Сталь"), за 9 месяцев поставил российским предприятиям трубной промышленности более 1,3 млн. т металлопроката. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года поставки выросли на 9% или 116 тыс. т. Увеличение произошло, прежде всего, за счет роста поставок в сегмент производителей труб среднего и малого диаметра, трубы этого сегмента (конструкционные и газогазопроводные) используются в основном в строительстве.

В партнерстве с трубниками "Северсталь" в 2013 г. участвовала в реализации таких проектов, как «Южный коридор», «Бованенково-Ухта», подводный переход через Байдарацкую губу, Заполярье-Пурпе, Куюмба-Тайшет, САК-3. Металл "Северстали" использовался в возведении объектов в рамках основных инфраструктурных проектов (Сочи - 2014, Универсиада в Казани, Чемпионат мира по футболу - 2018, расширение сети метрополитенов Москвы и Санкт-Петербурга).

"Северсталь" имеет не только все необходимые технические компетенции, чтобы участвовать в реализации крупных нефтегазовых и инфраструктурных проектов, но также предлагает своим клиентам уникальный сервис по техническому сопровождению заказов, развивает альтернативные способы доставки продукции, в частности, водным транспортом, - комментирует директор по маркетингу и продажам дивизиона "Северсталь Российская Сталь" Дмитрий Горшков. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ» ИНВЕСТИРУЕТ В ТОЛСТЫЙ ЛИСТ ПОРЯДКА 310 МЛН. РУБ.

ОАО "Северсталь" в 2013 г. инвестирует в развитие производства толстого листа порядка 310 млн. руб. Среди инвестиционных мероприятий - уже проведена модернизация радиоизотопного толщиномера в листопрокатном цехе №3 (ЛПЦ-3), стоимостью порядка 3 млн. руб. Это позволило увеличить производительность при прокатке в автоматическом режиме и снизить отсортировку по несоответствию. В процессе реализации реконструкция контролируемого охлаждения стана-5000 ЛПЦ-3, стоимостью порядка 62 млн. руб. Ввод в эксплуатацию позволит улучшить качество выпускаемой продукции и снизить издержки на производство. Одно из самых крупных инвестиционных мероприятий, стоимостью порядка 250 млн. руб., - реконструкция ролико-закалочной машины (РЗМ) в производстве горячего проката ЧерМК, выходит на финишную прямую. На данный момент проводятся пуско-наладочные работы.

Новая машина оснащена автоматизированной системой управления. Она позволит производить двухстороннюю закатку листового проката сталей повышенной прочности в толщинах 6 - 50 мм, шириной до 2500 мм, массой до 7,5 т в процессе непрерывного перемещения и в режиме ускоренного прерванного охлаждения. При этом гарантируется плоскостность проката в соответствии с мировыми стандартами. Ввод в строй новой РЗМ обеспечит компании рост объемов производства термообработанного толстого листа на 24 тыс. т в год. Основные потребители с повышенными требованиями к плоскостности высокопрочного проката, это предприятия оборонного комплекса (ОАО "ПО "Севмаш", ОАО "Адмиралтейские верфи", ОАО "Северная Верфь"), предприятия ледокольного судостроения (ООО "Балтийский завод", ОАО "Выборгский ССЗ"), и предприятия по строительству добывающих платформ (ОАО "Красные баррикады", ОАО "Лотос" - оба Астрахань). Суммарная потребность этих предприятий в высокопрочном прокате высокой плоскостности в 2014 г. может составить до 60000 т. Поставщиком РЗМ является Новокраматорский машиностроительный завод. Машину такой конструкции НКМЗ поставил для российской металлургии впервые. Проект реализован силами предприятий дивизиона "Северсталь Российская сталь": проектная документация разработана ООО "Северсталь-Проект", генеральным подрядчиком выступил ОАО "Домнаремонт". (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Металл Украины, СНГ, мира – <http://ukrmet.dp.ua/>

ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ» НАПРАВИЛО БОЛЕЕ 20 МЛН. РУБ. НА ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ РЕМОНТОВ

"Северсталь-Промсервис" (входит в дивизион "Северсталь Российская сталь") развивает специализации в ремонтных цехах. В компании реализуется девять проектов, на развитие которых направлены дополнительные инвестиции в 20,4 млн. руб. В частности, на 2013-2014 гг. запланировано развитие четырех направлений специализации: ремонт котлооборудования ТЭЦ-ПВС, ТЭЦ-ЭВС и теплосилового цеха, ремонт турбинного оборудования ТЭЦ-ПВС, ТЭЦ-ЭВС, теплосилового и газового цехов, котлоочистные работы и нанесение химзащитных покрытий, а также диагностика и ремонт подземных и надземных коммуникаций.

Цель всех четырех проектов - оптимизация затрат на проведение ремонтов и техническое обслуживание оборудования энергетических цехов ЧерМК. Предусмотрена закупка нового инструмента: мобильных инструментальных, теплового, установок насосной гидроочистки, пескоструйного аппарата, оборудования для очистки пластинчатых теплообменников и др. Его применение позволит отказаться от услуг субподрядных организаций, повысить производительность труда работников, а также сократить время на проведение ремонтов.

"Проекты по развитию этих специализаций показали свою эффективность, и мы будем их развивать в 2014 г. Экономический эффект от всех четырех проектов составит порядка 70 млн. руб.", - отметил генеральный директор "Северсталь-Промсервис" Вадим Германов. Кроме того, часть инвестиций будет направлена еще на пять проектов по оснащению специальным инструментом нескольких подразделений компании: участка по техническому обслуживанию и ремонту кондиционеров, обслуживанию приборов безопасности ГПМ, ремонту и обслуживанию высоковольтного элегазового оборудования и др. Поставка оборудования намечена на начало 2014 г. Общий экономический эффект от внедрения всех проектов составит более 97 млн. руб. (Severstal.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «СТУПИНСКАЯ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» (СМК) ПУСТИЛО ОБНОВЛЕННЫЙ КУЗНЕЧНО-ПРЕССОВЫЙ КОМПЛЕКС

Ступинская металлургическая компания ввела в эксплуатацию модернизированный кузнечно-прессовый комплекс. В пуске оборудования принял участие губернатор Московской области Андрей Воробьев, посетивший предприятие с рабочим визитом. Новейшее оборудование позволит СМК увеличить объем производства и улучшить качество изделий из жаропрочных и никелевых сплавов для внутреннего рынка, диверсифицировать номенклатуру продукции и сертифицировать производство по международным стандартам (Nadcap, ASTM, AMS и др.). СМК реализует программу экспортного развития, предполагающую выход на зарубежные рынки, в том числе поставки ведущим двигателестроительным компаниям (Rolls-Royce, Pratt & Whitney, General Electric, Snecma и др.), увеличение доли экспорта до 30% от объема производства.

Пущенный кузнечно-прессовый комплекс включает в себя: модернизированные ковочный и штамповочные прессы усилием 4 тыс. т и 10 тыс. т, два тяжелых манипулятора и поворотный-вращающийся стол, интегрированные с манипулятором, погрузочно-загрузочные машины, высокотемпературные печи и сопутствующее оборудование. Инвестиционная программа развития производства, принятая в 2010 г., предполагает приобретение и установку новейшего плавильно-литейного, кузнечного, обрабатывающего и испытательного оборудования, коренную реконструкцию и модернизацию имеющегося оборудования, предназначенного для изготовления и обработки заготовок из жаропрочных никелевых сплавов, разработку и внедрение в производство новых технологий, сплавов, изделий.

В состав делегации губернатора Андрея Воробьева вошли представители члены высшего совета при губернаторе Московской области. В ходе рабочего визита делегации были представлены достижения компании по реализации программы модернизации производства. ([Металлоснабжение и сбыт](#)/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «УРАЛМАШЗАВОД» ЗАКРЫВАЕТ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЕ ЦЕХА

Газпромбанк рассчитывает за счет закрытия металлургического производства сократить убытки контролируемого им екатеринбургского "Уралмашзавода" (Уральский завод тяжелого машиностроения, входит в группу ОМЗ) на сотни миллионов рублей. Такую оценку экономического эффекта от объявленной реорганизации предприятия привела первый вице-президент, член правления Газпромбанка Екатерина Трофимова. "Мы оцениваем эффект в сотни миллионов рублей в год, фактические цифры зависят от загрузки и объемов", - сказала она. Чистый убыток группы «Уралмашзавода» по международным стандартам финансовой отчетности за 1 полугодие достиг 947,4 млн. руб. при выручке 3,68 млрд. руб. Чистый убыток за 2012 г. составлял 1,22 млрд. руб., выручка - 9,89 млрд. руб. В ОМЗ сообщили, что существенная часть "огромных убытков", которые завод генерирует ежегодно, возникает в результате эксплуатации устаревших оборудования и технологий металлургического комплекса "Уралмаша", построенного в 1930-х годах. "Например, вплоть до июля 2013 г. на «Уралмашзаводе» эксплуатировался паровой пресс, произведенный в Германии еще в 1929 г.", - пояснил представитель ОМЗ. «Уралмашзавод» 5 ноября объявил, что до конца года на предприятии будет остановлена работа четырех цехов, в том числе сталеплавильного и литейного. Металлургическое производство, необходимое для основной деятельности завода, будет перенесено на Уральский металлургический завод (УМЗ), расположенный на площадке другого екатеринбургского предприятия "Уралхиммаша". Как сообщила вице-президент Газпромбанка, в дальнейшем УМЗ планируется включить в состав «Уралмашзавода». Планируемые сроки завершения проекта и общий объем финансирования она не озвучила, отметив, что сейчас реализуется первый этап реструктуризации предприятия - "разработка ТЭО и эскизное проектирование". По словам Трофимовой, Газпромбанк продолжает финансировать переоснащение «Уралмашзавода» в целом, в том числе "развитие механосборочного передела, разработку и развитие новых продуктов". «Уралмашзавод» в сентябре сообщил, что намерен привлечь 9,89 млрд. руб. за счет размещения по закрытой подписке дополнительного выпуска акций. Среди потенциальных приобретателей выпуска назывались ОАО "Газпромбанк" и ЗАО "Газпромбанк - Управление активами" (владеет более 90% акций). (Бизнес-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ВЕДУЩИЕ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ПОВЫШАЮТ ЦЕНЫ НА ПРОКАТ В ДЕКАБРЕ 2013 ГОДА

В декабре ведущие металлургические предприятия РФ повышают внутренние цены на прокат. Рост составит в среднем 1-2%. Повышение вызвано прогнозируемым увеличением затрат на производство, в частности, на железорудное сырье. ММК поднимает цены на г/к и х/к металлопрокат на 1-2%. Рост цен ЧерМК на плоский прокат составит для продукции декабрьского производства 1,5-2%. Последний раз российские металлурги объявляли о повышении цен на октябрьский металлопрокат. На тот момент объявленный рост цен составил 3-6%. (Металлсервис/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «МАГНИТОГОРСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (ММК) С ДЕКАБРЯ 2013 ГОДА ПОВЫСИТ ЦЕНЫ НА ГОРЯЧИЙ И ХОЛОДНЫЙ ПРОКАТ

Группа ММК (ОАО "Магнитогорский металлургический комбинат" и его дочерние общества) с декабря повышает цены на горячий и холодный металлопрокат на внутреннем рынке на 1-2%. Об этом сообщил представитель компании. (ИТАР-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «НОВОЛИПЕЦКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (НЛМК) В НОЯБРЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛО ЦЕНЫ НА ГОРЯЧЕКАТАНЫЙ ЛИСТ

В конце октября Новолипецкий МК завершил продажи непокрытого плоского проката ноября на внутреннем рынке - по итогам торгов с трейдерами предприятию удалось сохранить внутренние цены на х/к лист, при этом цены на г/к прокат были снижены. Основным аргументом трейдеров в переговорном процессе стал отказ осуществлять закупки на невыгодных условиях (октябрьская продукция НЛМК предлагалась в среднем на 2-3% дороже, чем у конкурентов). Комбинат, учитывая восстановление объемов производства проката (после 10-суточного ремонта в октябре), пошел на уступки. В итоге, г/к лист 6-12 мм доступен трейдерам в ЦФО по 20400-20450 руб./т с НДС, СРТ Москва. Дополнительные скидки на х/к прокат НЛМК вводить не пришлось, так как продукция комбината остается конкурентоспособной на первичном рынке. (Stalintex/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

СТАТИСТИКА

ЛАТИНОАМЕРИКАНСКИЙ ИМПОРТ СТАЛИ ИЗ КИТАЯ В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ВЫРОС

В январе-сентябре импорт металлопродукции в страны Латинской Америки из Китая вырос по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 23% до 3,9 млн. т. Такие данные приводит Latin American Association of Steel (Alacero), передает SteelOrbis. Таким образом, страны Южной Америки занимают 10% в общем объеме китайского экспорта стали. Согласно информации ассоциации, за 9 месяцев главными импортерами метпродукции из "Поднебесной" стали Бразилия (1 млн. т), Чили (543,2 тыс. т), Перу (506,3 тыс. т) и страны Центральной Америки (501,1 тыс. т), что составляет 66% от совокупного объема поставок в регион. В январе-сентябре наибольшие темпы роста закупок китайской стали продемонстрировали Куба (87%), страны Центральной Америки (84%), Парагвай (75%) и Бразилия (57%). (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

РЫНОК СТАЛИ: 31 ОКТЯБРЯ - 7 НОЯБРЯ 2013 ГОДА

Обстановка на мировом рынке стали продолжает оставаться относительно стабильной. Меткомпаниям удалось остановить понижение котировок, а некоторые из них предпринимают определенные усилия для роста, но, как правило, эти попытки повышения не поддерживаются потребителями, которые все еще надеются на получение новых скидок от поставщиков во второй половине ноября. Увеличение стоимости сталепродукции наблюдается в последнее время только на рынке длинномерного проката, но там оно обусловлено, скорее, подорожанием сырья.

Полуфабрикаты

Подорожание металлолома в Турции помогло меткомпаниям из СНГ продолжить повышение экспортных котировок на полуфабрикаты. В начале ноября поставки заготовок осуществлялись не менее чем по \$505/т, FOB, причем, при заключении некоторых сделок с турецкими и египетскими потребителями стоимость этой продукции могла превышать отметку \$510/т. Наибольшую активность проявляли в последнее время турецкие компании. На их рынке заготовки подорожали до \$530-545/т, EXW, так что прокатчики охотно приобретали украинскую и российскую продукцию по \$525-535/т, CFR. Кроме того, сообщалось о поставках полуфабрикатов из СНГ в Саудовскую Аравию, страны Северной Африки и Леванта. Отсутствует на рынке пока только Иран. В конце октября местные компании приобрели казахстанские заготовки по \$530/т, CFR, но в ноябре новых сделок на этом направлении не было. Правда, иранские компании в небольших количествах приобретали китайскую и индийскую продукцию, поступающую в порты юга страны по \$550-560/т. При заключении декабрьских контрактов металлурги из СНГ, очевидно, рассчитывают на увеличение стоимости заготовок до \$510/т, FOB и выше, но добиться нового подъема будет

сложно. На турецком рынке металлолома падает покупательская активность, а региональный рынок длинномерного проката склонен к стагнации. В Восточной Азии заготовки в последнее время тоже возросли в цене. Корейские и тайванские компании котируют продукцию в интервале \$540-550/т, CFR при поставках в страны Юго-Восточной Азии, прибавив до \$10/т по сравнению с концом октября. Аналогичным образом подорожал материал российского и вьетнамского производства, достигнувший \$530-535/т. Правда, реальных сделок по новым ценам пока практически нет. Этому препятствует демпинг со стороны китайских компаний, которые предлагают заготовки по \$510-520/т с поставкой в декабре. При этом китайцы, чтобы избежать уплаты 25%-ной экспортной пошлины, выдают полуфабрикаты за готовый сортовой прокат. На рынке товарных слябов начало нового месяца не принесло каких-либо заметных изменений. Торговые обороты низкие из-за разрыва в ценах спроса и предложения. Особенно это свойственно Тайваню, где местные прокатчики отказываются приобретать слябы дороже \$480/т, CFR, а российские экспортеры не намерены снижать цены до менее \$470-480/т, FOB.

Специальные сорта стали

По прогнозу британской консалтинговой компании MEPS, мировое производство в текущем году прибавит 2,9% и достигнет 36,4 млн. т, а в 2014 г. прибавит еще 4,1%, установив новый рекорд на отметке 37,9 млн. т. При этом, если практически весь рост 2013 г. обеспечит один Китай, то в будущем году ожидается небольшая прибавка в США и некоторых азиатских странах. Тем временем, на мировом рынке нержавеющей стали не происходит зна-

чимых ценовых изменений. Все ведущие азиатские компании объявили о сохранении котировок на ноябрь. Точно так же и европейские металлурги не смогли компенсировать снижение доплаты за легирующие элементы в ноябре повышением базовых цен. Как признают поставщики, спрос на нержавеющую сталь в регионе вряд ли возрастет до января.

Конструкционная сталь

В начале ноября турецким производителям длинномерного проката, наконец, удалось повысить котировки, частично компенсировав резкое подорожание металлолома. Толчком для этого послужила активизация внутреннего рынка благодаря наметившейся в конце октября активизации строительной отрасли. Цены на арматуру в Турции за последнюю декаду прибавили до \$10/т и сейчас находятся в интервале \$590-610/т, EXW. При экспорте турецкие компании выставляют предложения по арматуре на уровне \$590-605/т, FOB, а некоторые компании пытаются добиться даже \$610/т, FOB и более. Трейдеры характеризуют спрос как достаточно высокий - особенно, со стороны Ирака, Ливана и Йемена. Тем не менее, они вынуждены признавать, что при заключении реальных сделок котировки, как правило, не превышают \$600/т, CFR, а чаще всего составляют \$585-595/т, FOB. Повышению сопротивляются, прежде всего, покупатели из Саудовской Аравии и ОАЭ, где длинномерный прокат недавно значительно подешевел. Кроме того, сказывается сокращение

объема поставок в США, где продолжается антидемпинговое расследование против турецкой арматуры. Производители из стран СНГ пока не в состоянии добиться повышения. Стоимость украинской арматуры при поставках в страны Ближнего Востока по-прежнему находится в пределах \$570-575/т, FOB, а катанка варьирует между \$560 и \$580/т. В начале ноября в регионе снова подешевел китайский длинномерный прокат, опустившийся до \$535-545/т, CFR, но эти цены, скорее всего, представляют собой крайнюю точку спада. В начале ноября китайцы повысили экспортные котировки на катанку и арматуру, в среднем, на \$5/т по сравнению с предыдущим месяцем.

В Европе в ноябре прибавил в цене металлолом, что непосредственно отразилось на стоимости длинномерного проката, подорожавшего, в среднем, на 5-10 евро/т. Арматура в Германии и восточноевропейских странах снова вышла на уровень 490-515 евро/т, CPT. В то же время, реальный спрос остается низким и теперь уже вряд ли возрастет до весны.

Листовая сталь

Ноябрь начался для китайских производителей стали с первой значимой положительной коррекции за последние два с половиной месяца. Внутренний спрос на плоский прокат несколько оживился, и хотя проблема перепроизводства стали в стране остается исключительно актуальной, настроения участников рынка все-таки немного изменились к лучшему. Предполагается, что котировки на листовую сталь прошли через крайнюю точку спада и ниже уже не опустятся. В то же время, экспортные цены на китайские г/к рулоны пока на прежнем уровне - \$525-535/т, FOB, однако толстолистовая сталь за последнюю неделю прибавила порядка \$5/т. Трейдеры отмечают и повышение интереса к закупкам китайской и индийской продукции со стороны покупателей в странах Юго-Восточной Азии, что также дает надежду на прекращение спада. Правда, поставщики из Японии, Кореи и Тайваня пока не усматривают изменений к лучшему. Спрос на их продукцию все еще минимальный, а цены не превышают \$545-560/т, FOB по декабрьским контрактам. Не наблюдается роста активности и в странах Ближнего Востока. Местные дистрибуторы обладают достаточными запасами, а реальный спрос в последнее время наблюдается, в основном, со стороны трубопрокатной отрасли. Производители из СНГ пока вне рынка, готовы предложения на декабрь, хотя в

конце октября сообщалось о продажах украинских ноябрьских г/к рулонов в страны Персидского залива по \$555-565/т, CFR. В Турции цены стабилизировались на отметке \$575/т, EXW. По мнению местных аналитиков, рассчитывать на их повышение в обозримом будущем сложно. Поэтому и экспортерам из СНГ, скорее всего, не удастся поднять котировки по декабрьским контрактам. К тому же, в конце октября - начале ноября появились новые предложения для Турции со стороны итальянской Riva, готовой продавать г/к рулоны всего по \$560-570/т, CFR, т. е. менее чем по 400 евро/т, FOB. При этом продукция из Италии, в отличие украинской и российской, не облагается в Турции импортными пошлинами. На европейском рынке плоского проката котировки в начале ноября не изменились по сравнению с концом прошлого месяца. Спад не завершился только на рынке толстолистовой стали, подешевевшей за неделю на 5-10 евро/т. Цены на материал коммерческого качества варьируют от менее 450 евро/т, EXW в Италии до 490-520 евро/т, EXW в Германии и странах Восточной Европы. Кроме того, сообщается о поставках индийского и китайского толстого листа по 430-440 евро/т, CFR. Г/к рулоны европейского производства по-прежнему варьируют между 420 и 460-465 евро/т, EXW.

Металлолом

Цены на металлолом в Турции достигли пика. Местные сталелитейные компании к началу ноября, в основном, завершили процесс пополнения запасов и резко снизили активность. В то же время, поставщики не намерены отступать. Стоимость основных сортов лома прибавила в ноябре порядка 10-15 евро/т в Европе и до \$25/т в США, так что экспортеры сохраняют прежний уровень котировок. К тому же, на рынке начинается зимний подъем, вызванный ограниченным объемом сборов в холодное время года. Цены на американский материал HMS №1&2 (80:20), как и в конце октября, достигают в Турции \$395-400/т, CFR, аналогичное сырье европейского происхождения котировается на уровне около \$390/т. В конце октября турецкие компании также приобретали российский и румынский лом

ЗА по \$380-385/т и украинский материал по \$370/т. Эти предложения также сохраняют силу несмотря на ослабление спроса. В Азии немного активизировались в последние дни корейские покупатели, заключившие несколько крупных сделок с поставщиками из Японии и России. При этом, цены на японский материал H2, как правило, составляли не более \$355/т, FOB, хотя сейчас трейдеры запрашивают за него \$360/т, FOB и выше, а российский металлолом продавался в Корею по \$380-385/т, CFR. Котировки на американский лом в регионе в ноябре стабилизировались, но японские компании все еще настроены на продолжение роста, поскольку внутренний рынок по-прежнему находится на подъеме. (Виктор Тарнавский, [Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

АНАЛИЗ

ИТОГИ ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА НА РЫНКЕ СТАЛИ

Надежды металлургических компаний на повышение котировок в октябре снова, по большому счету, не оправдались. Увеличение спроса на стальную продукцию, на которое рассчитывали производители, произошло, но оказалось меньше ожидаемого. Из-за этого котировки на прокат в большинстве регионов мира немного понизились за последний месяц.

Подорожание длинномерной продукции на Ближнем Востоке связано, прежде всего, с увеличением стоимости металлолома и пока не получило полноценной поддержки потребителей. В целом, ожидания участников рынка на ноябрь не слишком оптимистичны и связаны не столько с повышением цен, сколько с прекращением спада. На мировом рынке стали в последние месяцы наблюдается за-

метный дисбаланс между спросом и предложением. Причем, так как объем производства по данным за первые три квартала увеличился только на 2,9% по сравнению с аналогичным периодом годичной давности, а без учета Китая даже упал на 2,0%, основной причиной нарушения равновесия является недостаточный спрос.

Как отмечают специалисты британской консалтинговой компании MEPS, текущая экономическая политика в западных странах ведет к сокращению объемов потребления стальной продукции. Правительства с целью уменьшения бюджетного дефицита снижают государственные расходы, из-за чего падают объемы работ в инфраструктурном и социальном строительстве. Усиление требований к банкам заставляет их ограничивать объемы кредитования бизнеса. Вследствие этого компании, занимающиеся торговлей стальной продукцией, зачастую испытывают недостаток оборотного капитала. Жесткая экономия, сокращение социальных расходов, увольнения госслужащих оказывают давление на потребительский рынок. Из-за этого страдают экспортно ориентированные экономики Китая, Турции, Мексики, стран Восточной и Юго-Восточной Азии.

На рынке складываются пессимистичные ожидания, чему в немалой степени способствовал бюджетный кризис в США, когда из-за конфликта между президентской администрацией и оппозицией в Конгрессе две недели не финансировались многие государственные службы, а отсутствие решения об увеличении потолка государственного долга чуть не привело к техническому дефолту. В этой ситуации дистрибуторы и конечные потребители стальной продукции придерживаются осторожной политики. Складские запасы на всех этапах производственно-сбытовой цепочки поддерживаются на минимальном уровне. По этой причине видимый спрос на прокат в октябре не превышал реальный, а то и был несколько меньше него. Выпущенная в сентябре-октябре стальная продукция часто становилась невостребованной, что вынуждало поставщиков идти на уступки и сбавлять цены.

Серьезную дестабилизирующую роль на мировом рынке по-прежнему играет Китай. В сентябре китайский экспорт стали резко сократился по сравнению с предыдущим месяцем, но в целом за первые три квартала превысил 40,9 млн. т. Рост по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года составил 14,6%. Избыточные поставки китайской стальной продукции, прежде всего, горячего проката, катанки и арматуры, привели к переполнению азиатского рынка и способствовали понижению региональных котировок.

Впрочем, в последнее время экспорт стали увеличивали не только китайцы. Рекордно низкий курс индийской рупии по отношению к доллару и слабость внутреннего рынка, где темпы роста ВВП упали до самого низкого уровня с 2009 г., поощряют индийских металлургов к расширению продаж на внешних рынках. При этом индийский прокат в октябре продавался практически по тем же ценам, что и китайский, при более высоком качестве. Уступчивость, объясняемую благоприятным валютным курсом, проявляли в последний месяц и японские производители стальной продукции.

В Евросоюзе валютный фактор, наоборот, ухудшил положение региональных металлургов. Курс евро по отношению к доллару во второй половине октября достиг самой высокой отметки за последние полгода - более \$1,38/евро. Этим воспользовались производители проката из России, Украины, Турции, Индии, Китая, увеличившие свою активность на европейском рынке. В сочетании с недостаточным реальным спросом на стальную продукцию это привело к ее удешевлению на 10-25 евро/т по сравнению с началом октября - в большей степени, в кризисной Италии, в меньшей - в более благополучных Германии и странах Центральной Европы.

В результате вопрос о повышении котировок на плоский прокат ставится только в США, где местный рынок функционирует в относительной изоляции от мирового благодаря массовому введению антидемпинговых пошлин на продукцию практически всех возможных конкурентов еще на рубеже 90-х - 2000-х годов. Благодаря политике "слабого" доллара власти США поддерживают экспорт, способствуя возрождению национальной индустрии. К тому же, в стране рекордными темпами растет добыча нефти, а доступность и дешевизна природного газа обеспечивают подъем в химической промышленности и связанных с ней отраслях.

Правда, многие эксперты считают, что мировой рынок стали уже достиг крайней точки спада или пройдет ее в начале ноября, после чего обстановка начнет улучшаться. По крайней мере, в ноябре потребители, как ожидается, начнут подписывать новые контракты с поставкой в январе, и перейдут от расходования запасов к их накоплению. Кроме того, в Китае, России, США, некоторых других странах наметилось небольшое сокращение объемов выпуска стальной продукции, что также должно помочь сбалансировать рынок. Однако не преждевременно ли сейчас говорить о грядущем восстановлении?!

В октябре World Steel Association (WSA) опубликовала свой краткосрочный прогноз обстановки на мировом рынке стали в четвертом квартале 2013 г. и в 2014 г. Этот прогноз весьма оптимистичен. По мнению WSA, рост видимого потребления стальной продукции в мире составит в 2013 г. 3,1% против 2,0% в 2012 г., а в 2014 г. данный показатель увеличится до 3,3%. Для всех основных рынков, за исключением Японии, ожидается в 2014 г. увеличение спроса на сталь. Как указывает WSA, в этом году удалось избежать усиления европейского кризиса и "жесткой посадки" китайской экономики. Постепенно улучшается положение в реальном секторе в США. По мнению аналитиков ассоциации, в следующем году влияние этих положительных тенденций усилится, так что мировой рынок стали пойдет на поправку.

Примерно те же выводы делают и эксперты из других организаций. В частности, европейская металлургическая ассоциация Eurofer считает, что 3%-ное снижение спроса на стальную продукцию в ЕС в 2013 г. сменится ростом на 2-2,5% в 2014 г. Специалисты MEPS вообще считают, что цены на прокат на мировом рынке, пройдя через крайнюю точку спада в 2013 г., теперь будут подниматься на протяжении, по меньшей мере, следующих трех лет.

Правда, все эти прогнозы исходят из того, что в будущем году отчетливые изменения к лучшему произойдут во всей глобальной экономике. Оттолкнувшись от дна, пойдет в рост европейская промышленность, ускорятся темпы роста в США и Китае, а вместе с ними поднимутся и остальные страны и регионы. Основная проблема здесь заключается в том, что реальных предпосылок для таких серьезных и, главное, положительных изменений пока не видно.

Проблемы западной экономики, в основании которых лежат такие факторы как полный отрыв финансовой сферы от реального производства, сужение потребительского рынка, демонтаж социальных систем вследствие проведения политики жесткой экономии, никак не решаются. Власти США и европейских стран не предлагают никаких новых решений, фактически лишь сдерживая процесс демонтажа избыточных мощностей, созданных во время "дутого бума" первой половины прошлого десятилетия. С очень большими проблемами сталкивается Китай, которому предстоит решение сложнейшей задачи переориентации промышленности с экспорта на обеспечение внутреннего развития. Судя по всему, выход из кризиса может произойти только в рамках новой экономической модели, однако пока нет даже понимания, какой она должна быть. Поэтому напрашивается вывод о том, что ожидаемого

роста в 2014 г. не произойдет либо он будет гораздо меньше того, на который рассчитывают эксперты. В конце концов, оптимистичные прогнозы о прекращении глобального кризиса делаются, как минимум, с 2010 г. - с известным результатом. Впрочем, если брать менее долгосрочную перспективу, то в ноябре прекращение спада цен на стальную продукцию и, если не начало нового роста, то, по крайней мере, стабилизация вполне вероятна. При этом важную роль в этом процессе будет играть сырьевой фактор.

В октябре на всех основных рынках произошел подъем цен на металлолом, составивший порядка \$15-20/т. Здесь удачно для поставщиков совпали необходимость пополнения запасов сырья у турецких металлургических компаний, расширение производства длинномерного проката в Японии, ограниченный объем предложения лома в США и Европе. Подорожание металлолома способствовало увеличению стоимости заготовок и арматуры на Ближнем Востоке. И хотя новые цены по состоянию на конец октября так и не получили подтверждения конкретными сделками, в целом тенденция теперь направлена в сторону

повышения. На рынке лома начинается период сезонного подъема цен, и это, очевидно, будет способствовать росту котировок на стальную продукцию. Достаточную устойчивость проявляет и спотовый рынок железной руды. Цены на нем с середины июля не опускаются ниже отметки \$130/т, CFR Китай. Перепроизводство стальной продукции в КНР на этот раз играет стабилизирующую роль, обеспечивая стабильность спроса на сырье и поддерживая цены. А относительно дорогая руда, в свою очередь, оказывает поддержку рынку плоского проката. Судя по всему, стоимость руды до конца года так и не понизится до \$120/т, CFR, как ожидали многие специалисты в начале осени, но и китайские горячекатаные рулоны в обозримом будущем, очевидно, будут продаваться на экспорт дороже \$500/т, FOB. Таким образом, можно ожидать, что в ноябре спад на мировом рынке стали удастся остановить. Но перспективы повышения будут зависеть исключительно от состояния экономики в ведущих странах мира. Пока оно откровенно не радует. ([Rusmet.ru/Металл Украины, СНГ, мира](http://Rusmet.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

АНАЛИЗ

В СТРАНАХ БЛИЖНЕГО ВОСТОКА И СЕВЕРНОЙ АФРИКИ (МЕНА) СОКРАТИЛСЯ СПРОС НА УКРАИНСКУЮ СТАЛЬ

Регион Ближнего Востока и Северной Африки традиционно имеет большое значение для украинской металлургии. На эти страны (включая Турцию) традиционно приходится более 40% отечественного экспорта стальной продукции. Однако в последние месяцы активность регионального рынка заметно снизилась, что ставит производителей в невыгодное положение. Ряд негативных факторов политического и экономического плана привели к сокращению спроса на сталь в большинстве стран региона.

По данным Госстата Украины, в январе-августе отечественные металлурги отправили на экспорт 15,2 млн. т проката и полуфабрикатов (без учета стальных труб), что на 2,2% превышает показатели аналогичного периода прошлого года. При этом немногим менее 5,8 млн. т, то есть 38,2% поставок, пришлось на страны МЕНА. По итогам первых восьми месяцев прошлого года доля стран Ближнего Востока и Северной Африки была несколько выше - 43,2%.

По сравнению с прошлым годом на ближневосточном рынке произошли заметные изменения. Некоторые из них стали благоприятными для украинских компаний, другие, наоборот, ухудшили их позиции. В январе-августе более чем на 20% увеличился экспорт стальной продукции в Турцию и на 13% - в Ирак, а поставки в Саудовскую Аравию и Египет прибавили соответственно 69,5 и 75,8% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. В то же время украинский экспорт стали в Ливан, бывший в прошлом году вторым по величине покупателем отечественного металла в регионе после Турции, упал почти в 5 раз: от 1,75 млн. т в первые восемь месяцев 2012 г. до 364 тыс. т за тот же период нынешнего.

Впрочем, проблема не столько в Ливане, сколько в том, что конъюнктура на ближневосточном рынке стали ухудшается в последние месяцы. Относительно стабильными остаются поставки заготовок, доля которых в поставках украинской стальной продукции в страны региона превысила отметку 60% по сравнению с 58,7% в 2012 г., и горячего проката в Турцию - часто за счет низких цен. В то же время турецкие и украинские компании регулярно жалуются на ослабление спроса на длинномерный прокат по всему региону. Отечественная арматура, катанка и фасонный прокат во все большей степени отправляются в Россию и другие страны СНГ, в то время как объемы заказов со стороны покупателей в Ираке или Ливане сокращаются.

Цены на длинномерный прокат в странах Ближнего Востока фактически стагнируют с мая. Во второй полови-

не октября турецкие компании попытались поднять экспортные котировки на арматуру до \$590-600/т, FOB, самого высокого уровня за два с половиной месяца. Но это повышение цен не принято потребителями, по-прежнему приобретающими этот материал в среднем на \$15-20 дешевле. Точно так же уперлись в потолок украинские производители заготовок, которым сложно найти покупателей на свою продукцию при увеличении ее стоимости до более \$500-505/т, FOB. При этом улучшения ситуации в обозримом будущем не предвидится.

Стагнация ближневосточного рынка стали во втором полугодии имеет вполне объективные причины. По оценкам World Steel Association (WSA), потребление стальной продукции в странах региона в этом году увеличится только на 1,7%. Для сравнения, в прошлом году темпы роста составляли 2,2%, но в 2010-2011 гг. этот показатель превышал 5% в год.

Основной причиной спада на ближневосточном рынке стали специалисты дружно признают обострение сирийского кризиса в конце августа, едва не приведшее к началу широкомасштабной войны, в которую могли быть втянуты Турция, Иран, Израиль и Иордания. Сейчас вероятность открытого вмешательства в сирийскую гражданскую войну внешних сил минимальна, правительственные войска постепенно берут верх над мятежниками, но обстановка в регионе все равно дестабилизирована. Наибольшие проблемы испытывают соседи - Ирак и Ливан.

Ирак в 2011-2012 гг. показывал темпы роста ВВП, близкие к отметке 10%, что представляло собой один из лучших результатов в мире. Но в текущем году экономическая ситуация в стране ухудшилась. Исламские радикалы из "Аль-Каиды" и родственных ей организаций, воюющие с правительством Сирии, открыли второй фронт против Багдада, дружественного Дамаску и Тегерану. В центральных регионах страны, населенных преимущественно суннитами, которые в последнее время все больше дискриминируются правящим шиитским большинством, растет уровень насилия. По данным западных наблюдателей, нынешняя обстановка ухудшилась до состояния 2008 г.

Из-за этого инвестиционная активность в частном секторе Ирака резко упала, а правительство было вынуждено затормозить выполнение ряда программ по строительству объектов инфраструктуры. Кроме того, в этом году ухудшились отношения между центральным правительством в Багдаде и властями курдской автономии в Эрбиле, что тоже оказывает отрицательное воздействие на экономику. До августа поставки украинской стальной продукции (пре-

жде всего, арматуры и горячего проката) в Ирак шли даже с опережением прошлогоднего графика, но в сентябре-октябре заключение новых контрактов практически прекратилось. Иракские компании предпочитают покупать турецкую арматуру, которая ввозится в страну автотранспортом.

Темпы экономического роста в Ливане, по данным лондонского Institute of International Finance, упадут в этом году до 0,7% по сравнению с 2,2-2,3% в прошлом. Прямые иностранные инвестиции в экономику страны (в основном покупка недвижимости ливанцами, живущими за границей), по официальным прогнозам правительства, сократятся в 2013 г. более чем на 21%. Ливан фактически стал прифронтовой страной, он наводнен сирийскими беженцами, чья численность, по некоторым оценкам, достигает 25% от количества местного населения. В стране постоянно ощущается дефицит электроэнергии.

Из-за этого спрос на прокат в Ливане резко упал, а местные производители, в прошлом году закупившие в Украине более 1,8 млн. т полуфабрикатов, - частично из расчета на продажи готовой продукции в соседнюю Сирию - сократили объем импорта более чем в 10 раз. Кроме того, Ливан стал крупнейшим в регионе покупателем китайского длинномерного проката, стоимость которого на \$40-50 меньше, чем у украинской или турецкой продукции.

Впрочем, в регионе хватает и других горячих точек. Нестабильной остается ситуация в Египте, где военные свергли в июле президента-исламиста Мухаммеда Мурси. Непокойно даже в Саудовской Аравии, где после смерти 90-летнего монарха и 89-летнего кронпринца может начаться борьба за власть между правящими кланами. К тому же, Саудовская Аравия глубоко втянута в конфликты в Сирии и Египте, а часть местной элиты опасается быть брошенной на произвол судьбы американцами, вроде бы смягчающими свое отношение к Ирану и Сирии.

Летом в Саудовской Аравии была начата кампания по борьбе с нелегальным трудоустройством. Сотни тысяч гастарбайтеров из Индии, Пакистана, Филиппин, Египта были высланы из страны. Из-за этого возник острый дефицит рабочей силы в строительстве, а на национальном рынке длинномерного проката появился значительный избыток предложения. Цены на арматуру, в 2010 г. зафиксированные правительством страны в интервале \$745-775/т, СРТ, впервые более чем/три года опустились ниже этого уровня, причем на \$50-80.

По мнению экспертов WSA, все это - временные трудности, и уже в 2014 г. темпы роста потребления стали в странах MENA снова увеличатся до 7,3%, а сам спрос достигнет 69 млн. т. Однако в действительности ситуация выглядит не столь однозначной.

Для украинских металлургов наибольшее значение имеет обстановка в Турции, на долю которой в январе-августе пришлось 13,3% отечественного экспорта стали. С одной стороны, дела в турецкой экономике сейчас идут не лучшим образом. По прогнозу Европейской комиссии, темпы роста ВВП в 2013 г. сократятся до 2,2% по сравнению с около 9% в 2011-2012 гг.. МВФ, правда, дает более благоприятный прогноз - 3,8% в 2013 г., но соглашается с тем, что в стране нарастают экономические проблемы.

Турция, во второй половине 1990-х годов и в начале 2000-х годов ставшая для Евросоюза таким же важным поставщиком потребительских товаров, как Китай - для США, понесла большие потери из-за падения объемов экспорта вследствие европейского экономического кризиса. До недавнего времени правительство компенсировало это увеличением государственных инвестиций и стимулированием внутреннего потребления. Однако в середине года такую политику пришлось прекратить. Свою роль

здесь, безусловно, сыграл нажим со стороны МВФ, но главной причиной стала ахиллесова пята Турции - хронически дефицитный платежный баланс.

Сейчас каждый месяц страна должна привлекать порядка \$5 млрд. краткосрочных капиталов из-за рубежа, а это означает, что инвесторам нужно создавать привлекательные условия. В угоду финансовым спекулянтам правительство Турции было вынуждено поднять процентные ставки, что привело к снижению кредитной активности в реальном секторе национальной экономики. Кроме того, в целях борьбы с бюджетным дефицитом властям пришлось сократить финансирование государственных инвестиционных программ.

Спрос на турецкий прокат в итоге упал как на внутреннем, так и на внешнем рынках. К тому же, в этом году в стране возросли тарифы на электроэнергию и цены на природный газ. Вследствие этого местным мини-заводам стало выгоднее не выплавлять сталь из преимущественно импортного металлолома, а использовать покупные заготовки главным образом украинского производства. В течение первых трех кварталов турецкий импорт полуфабрикатов увеличился на треть, почти до 2 млн. т. Из них почти 70% пришлось на поставки из Украины. В то же время выплавка стали в Турции в январе-сентябре сократилась на 5% по сравнению с аналогичным периодом годичной давности, или более чем на 1,3 млн. т.

Судя по всему, в 2014 г. украинским металлургам вряд ли можно будет рассчитывать на продолжение роста поставок стальной продукции в Турцию. Но если ситуация в турецкой экономике не изменится к лучшему, они могут рассчитывать на относительную стабильность объемов экспорта по сравнению с текущим годом.

В целом же для украинских производителей стали жизненно важно установление политической стабильности на Ближнем Востоке. В регионе очень высокий потенциальный спрос на сталь, прежде всего - со стороны строительной отрасли. Например, по данным Мирового банка, в Ираке почти половина населения не имеет централизованного водоснабжения, а более 70% - доступа к электроэнергии. Очень большим обещает быть и спрос на прокат в Сирии после окончания войны, а также в Египте, если там удастся навести порядок. В то же время в Ливии обстановка выглядит совершенно безнадежной: после свержения и убийства Муаммара Каддафи в 2011 г. страна попала под контроль вооруженных банд, ни во что не ставящих слабое центральное правительство.

Из стран Персидского залива наиболее перспективной, несмотря ни на что, выглядит Саудовская Аравия. В последние два года в стране было построено несколько металлургических предприятий, ряд проектов реализуются в настоящее время, но из-за постоянных проблем с сырьем выплавка стали увеличивается медленнее, чем импорт полуфабрикатов.

В то же время спрос на импортный прокат в ОАЭ сокращается. По данным WSA, за первые три квартала в стране было выплавлено на 28,2% больше стали, чем за тот же период предыдущего года, благодаря расширению мощностей ряда местных предприятий. Кроме того, национальная строительная отрасль так и не вышла из длительной депрессии после обвала рынка недвижимости в 2008 г.

Так или иначе, до конца года спрос на украинскую стальную продукцию в странах Ближнего Востока, скорее всего, останется весьма умеренным. Условий для расширения объема поставок в обозримом будущем пока нет. А в 2014 г. ситуацию в региональной экономике будет главным образом определять политика. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**В НОЯБРЕ 2013 ГОДА ПОДРОЖАНИЕ СЫРЬЯ СПОСОБСТВУЕТ РОСТУ ЦЕН НА ЗАГОТОВКИ**

После относительно спокойной первой половины октября производители заготовок в странах СНГ в конце октября сумели значительно увеличить объемы продаж и добиться повышения цен. Безусловно, толчок для этого подъема дало подорожание металлолома в Турции, стоимость которого за последний месяц прибавила порядка \$25-30/т. Рост котировок на сырье потянул вверх и стальную продукцию.

Несмотря на то, что турецким металлургам пока не удалось добиться адекватного повышения цен на готовый прокат, полуфабрикаты на национальном рынке за последнее время заметно подорожали, выйдя на уровень \$530-545/т, EXW. При этом объем их предложения довольно ограниченный, так что турецкие компании охотно приобретают заготовки в СНГ по \$530-535/т, CFR. Уровень цен на российские и украинские полуфабрикаты, при этом, медленно, но непрерывно поднимается вот уже полтора месяца. Если в середине октября поставки осуществлялись по ценам, близким к \$505/т, FOB, то последние сделки с ноябрьской продукцией заключались в интервале \$505-510/т, FOB, а некоторые компании выставляют предложения на декабрь из расчета более \$510/т, FOB.

Спрос на полуфабрикаты в регионе к концу октября значительно оживился. В первой половине октября приобретенным заготовкам занимались, в основном, турецкие компании, но в конце октября и в ноябре к ним добавились покупатели из Египта, Саудовской Аравии и стран Восточного Средиземноморья. При этом, все они были готовы приобретать заготовки украинского и российского производства не менее чем по \$505/т, FOB. Несколько увеличился в последнее время и спрос со стороны Ирана. На Каспии сделки заключаются на уровне порядка \$530-535/т, CFR, но сообщается также и о поставках индийской продукции через порты Персидского залива по \$550-560/т, CFR.

В целом на Черном и Средиземном морях серьезных конкурентов у поставщиков заготовок из СНГ сейчас нет. Турецкие компании предлагают эту продукцию по \$525-535/т, FOB, но она спросом не пользуется из-за дороговизны. В первой половине октября некоторые европейские компании предлагали полуфабрикаты в Турцию по \$520-525/т, CFR, но в последнее время данные поставщики на региональном рынке отсутствуют. Подорожание металлолома в Европе сделало экспорт заготовок не совсем выгодным несмотря на недавнее понижение курса евро по отношению к доллару.

В ближайшем времени в Турции можно ожидать некоторого удешевления металлолома, потребность в котором идет на спад. Однако заготовки, скорее всего, как минимум, удержатся на достигнутых позициях. Полуфабрикаты остаются востребованными в странах региона, к тому же, в октябре они прибавили в цене не более \$15/т - значительно меньше, чем лом. Увеличение стоимости сырья стало определяющим фактором и на рынке Восточной Азии. Только за последние две недели металлолом прибавил не менее \$10/т, а региональные прокатчики стали проявлять больший интерес к приобретению полуфабрикатов. Корейские и тайванские компании снова подняли котировки до \$540-545/т, CFR, причем, если в октябре такие цены не вызывали никакого интереса у покупателей, то в начале ноября сообщалось о заключении сделок с филиппинскими и индонезийскими потребителями на таких условиях.

В то же время, значительное сдерживающее влияние на стоимость полуфабрикатов в регионе оказывают дешевые китайские заготовки, которые предлагаются по \$510-520/т, CFR с поставкой в декабре. Металлурги предлагают их под видом микролегированного прутка, чтобы избежать уплаты 25%-ной экспортной пошлины и получить частичный возврат НДС. Очевидно, эта практика не вызывает серьезного противодействия со стороны таможенных органов КНР. Китайская заготовка прямо конкурирует с российской. Последняя котировается примерно по \$520-525/т, CFR, но спрос на эту продукцию в последнее время минимальный. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА КОТИРОВКИ НА ПЛОСКИЙ ПРОКАТ В ВОСТОЧНОЙ АЗИИ СТАБИЛИЗИРОВАЛИСЬ НА ФОНЕ НИЗКОГО СПРОСА

Четвертый квартал традиционно является на Дальнем Востоке периодом максимального спроса на стальную продукцию, однако в этом году ожидаемого подъема не произошло. Как отмечают аналитики, потребление стальной продукции в октябре действительно несколько возросло в Китае, Японии и некоторых странах АСЕАН, но все это сводится на нет избытком предложения. Несмотря на сокращение объемов экспорта в августе, всего за первые восемь месяцев китайские компании отправили за рубеж более 40,9 млн. т стальной продукции, что на 14,6% превышает показатели аналогичного периода прошлого года. Причем, поставки в страны АСЕАН выросли примерно на треть.

Помимо китайцев, повышенную активность проявляют на региональном рынке металлургические компании из Японии и Индии, пользующиеся относительной слабостью национальных валют по отношению к доллару. Во второй половине октября японские и индийские поставщики горячего проката понизили экспортные котировки на \$5-10/т, чтобы стимулировать продажи. В частности, индийская продукция предлагается во Вьетнам по \$555-565/т, CFR, а японская - в среднем, на \$10-15/т выше. В то же время, корейские горячекатаные рулоны, которые котироваются на уровне \$570-585/т, CFR, практически не пользуются спросом.

Китайские компании в середине октября также сбавили котировки на плоский прокат на \$5-10/т, но в дальнейшем достигли стабилизации, хотя и на весьма низком уровне. По данным трейдеров, реальные сделки на поставку горячекатаных рулонов в Корею и страны АСЕАН заключаются из расчета \$515-525/т, FOB, а цены на толстолистовую сталь варьируют между \$505 и \$520/т, FOB. Ближе к концу месяца поставщики прекратили идти на уступки, рассчитывая на стабилизацию цен в ноябре.

Таких же взглядов придерживаются и производители плоского проката из других стран региона. Японская Toyo Steel Manufacturing не стала менять ноябрьские цены по сравнению с предыдущим месяцем. Точно так же отказалась от каких-либо изменений при заключении декабрьских контрактов на внутреннем рынке тайванская China Steel. Корейские компании, в то же время, надеются на некоторое повышение в ноябре. Из-за ремонтов на предприятиях Posco и Hyundai Steel объем выпуска горячего проката в стране в первые три квартала был более чем на 5% меньше прошлого года, так что избытка предложения на национальном рынке нет несмотря на относительную слабость корейской экономики.

Судя по всему, нового понижения котировок на восточноазиатском рынке не произойдет, хотя многие потребители откладывают закупки в надежде на получение скидок в \$10-15/т при заключении декабрьских и январских контрактов. В китайской экономике наблюдается некоторый прогресс, цены на железную руду в последнее время достаточно высоки и пока явно не собираются падать, так что и существенное удешевление стальной продукции в регионе маловероятно. Правда, возможности для роста котировок на плоский прокат в Азии тоже выглядят крайне ограниченными. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОСЕНЬЮ 2013 ГОДА ПОВЫШЕНИЕ ЦЕН НА ДЛИННОМЕРНЫЙ ПРОКАТ В СТРАНАХ БЛИЖНЕГО ВОСТОКА ИДЕТ МЕДЛЕННО, НЕСМОТЯ НА СТАРЕНИЯ ПОСТАВЩИКОВ

Резкое подорожание металлолома, прибавившего в Турции около \$20-30/т в октябре, поставило перед местными металлургами задачу достижения аналогичного увеличения котировок на готовый прокат. Почти до самого конца октября эта задача решалась не слишком успешно вследствие относительно низкого спроса на конструкционную сталь в регионе. Турецким металлургам не удавалось поднять экспортные цены на арматуру выше отметки \$585/т, FOB, хотя предложения от некоторых компаний и в середине октября поступали из расчета \$600/т, FOB и более.

Ситуация изменилась только в последних числах октября, когда на турецком рынке стали произошла долгожданная активизация спроса. Местные строительные компании, на протяжении более двух месяцев старавшиеся сократить запасы стальной продукции, приступили к их пополнению. Благодаря этим закупкам внутренние цены на длинномерный прокат прибавили порядка \$10/т. Арматура, в частности, варьируется между \$590 и \$610/т, EXW в зависимости от колебаний курса турецкой лиры по отношению к доллару.

Новые продажи внутри страны снизили давление на экспортные котировки. Тем более, что и спрос на турецкую арматуру в конце октября - начале ноября заметно оживился. Сообщалось, в частности, о поставках крупных партий продукции в Ирак, Ливан, Йемен, африканские страны. Интерес к приобретению турецкого длинномера в конце октября проявляли европейские покупатели, пока повышение курса доллара по отношению к евро в ноябре не сделало такие сделки проблематичными. Даже некоторые американские трейдеры на свой страх и риск заключают сделки с турецкими поставщиками, несмотря на то что Комиссия по международной торговле США в конце октября постановило, что импорт арматуры из Турции наносит ущерб национальным производителям данной продукции и продолжило антидемпинговое расследование.

По данным турецких источников, в некоторых случаях цены при экспортных поставках арматуры в начале ноября могли достигать \$600/т, FOB, хотя, по большей части, повышение котировок было более скромным - до \$585-595/т, FOB. На региональном рынке сохраняются два главных слабых места - относительно низкий спрос на длинномерный прокат в странах Персидского залива, включая Саудовскую Аравию, и поставки дешевой китайской продукции.

В конце октября цены на арматуру в ОАЭ сократились на \$15-20/т. Ведущие местные поставщики и катарская Qatar Steel понизили ноябрьские котировки до около \$590-600/т, СРТ/EXW. Вследствие этого предложения турецких компаний на уровне выше \$590/т, CFR (плюс 5%-ная пошлина) не вызывают интереса у местных дистрибуторов. Кроме того, сообщается, что металлурги в ОАЭ, недовольные снижением котировок из-за слабого спроса, обратились к властям с просьбой принять меры для усиления протекционистской защиты внутреннего рынка.

Китайские компании в начале ноября снова понизили цены на длинномерную продукцию. Покупатели в Ливане и ОАЭ получали предложения о поставке арматуры и катанки в январе всего лишь по \$535-545/т, CFR. Правда, ближе к середине текущего месяца котировки могут немного возрасти. По крайней мере, китайские экспортеры в последние дни пытаются повысить цены на катанку на \$5/т, до около \$505-515/т, FOB.

Очевидно, в дальнейшем турецкие компании будут продолжать попытки повышения экспортных котировок, однако реализовывать их будет все труднее. Рост цен на металлолом приостановился, а увеличение спроса на конструкционную сталь в Турции, судя по всему, имеет краткосрочный характер. Вполне вероятно, что через одну-две недели металлургам придется возвращать цены на прежний уровень. Что касается производителей стали из СНГ, то они даже не пытались увеличить стоимость своей продукции в ноябре. Цены на арматуру остаются на уровне \$570-575/т, FOB, причем, в конце октября ливанские компании могли совершать сделки и по \$565/т, FOB, а катанка при поставках в страны Ближнего Востока и Африки варьируется между \$560 и \$585/т, FOB при весьма слабом спросе. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В НОЯБРЕ 2013 ГОДА НА РЫНКЕ МЕТАЛЛОВ ОЖИДАЕТСЯ ПОНИЖАТЕЛЬНАЯ КОРРЕКЦИЯ ЦЕН

На мировых рынках, несмотря на разнонаправленность торгов на рынках ЕС, США и Азии прогноз на ноябрь положительный, сообщает в своем традиционном обзоре компания «Брок-Инвест-Сервис». Цены на заготовку в портах Черного моря растут вместе с торговой активностью себестоимостью. Цена на катанку, сортовой прокат остается без изменений, незначительно снижается сляб и горячекатаный рулон.

На рынке ЦФО РФ, несмотря на желание комбинатов не только сохранить текущий уровень цен, но в ряде позиций даже его увеличить, это было не воспринято вторичным рынком в последние дни октября. Желание комбинатов понятно и экономически оправдано, оно вызвано высокой себестоимостью и низкой ценой продажи. В свою очередь, сезонный фактор и сдержанная финансовая политика трейдеров вносят коррективы. Оживление деловой активности на рынке - общее желание всех участников рынка металлов, тем более в некоторых сегментах "отложенный" спрос еще имеет место быть. Трейдеры оптимизировали в ожидании сезонного снижения спроса свои складские позиции, поэтому переизбытка металла на рынке нет и, соответственно, неоправданных ценовых колебаний в сторону снижения ожидать не стоит. Притом, что "шлейф" осенних ремонтов на комбинатах и вовсе "подсушил" позиции в холоднокатаном, горячем травленном плоском прокате и еще целом ряде позиций. Плановая размеренная политика закупки и производства позволит всем участникам рынка максимально эффективно работать, особенно в преддверии начала зимы и конца календарного года, когда особенно проявляется спрос в потребительском сегменте.

На ноябрь наиболее ощутимо будет изменение цены в арматурном прокате: снижение может составить 2-2,5%. Ожидается коррекция в горячекатаном прокате до -2%, и незначительные колебания в оцинкованном плоском прокате. Цены на фасон, холоднокатаный плоский прокат и трубы останутся без изменений. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ НА ПРОДУКЦИЮ ИЗ ЛЕГИРОВАННОЙ СТАЛИ, \$/MT (на 29.09.2013 г.)

Европейский рынок	Цена
Нержавеющий CR 304 лист, FOB	2770-2830
Рынок Юго-Восточной Азии	
Нержавеющий CR 304 рулон, CIF	2360-3450
Нержавеющий HR 304 лист, CIF	3170-3370

Источник: Metall Bulletin. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ ЭКСПОРТА МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ, \$/т (на 29.09.2013 г.)

Товар	Цена	Товар	Цена
Квадратная заготовка		ЕС, импорт, евро/т, CFR	440-470
СНГ, экспорт, FOB порты Черного и Азовско-го морей	490-500	Китай, экспорт, FOB	520-540
Турция, экспорт, FOB	520-530	Г/к рулон	
Латинская Америка (Бразилия), экспорт, FOB	500-510	СНГ, импорт, FOB	520-550
Арматура		ЕС, импорт, евро/т, CFR	420-450
СНГ, экспорт, FOB	570-90	Турция, экспорт, FOB	530-560
ЕС, экспорт, FOB	600-620	Китай, экспорт, FOB	530-550
Турция, экспорт, FOB	575-590	Х/к рулон	
Латинская Америка (Бразилия), экспорт, FOB	580-600	СНГ, импорт, FOB	605-630
Катанка		ЕС, импорт, евро/т, CFR	510-540
СНГ, экспорт, FOB	570-590	Турция, экспорт, FOB	600-640
ЕС, экспорт, FOB	615-630	Китай, экспорт, FOB	620-640
Турция, экспорт, FOB	580-600	Оцинкованная рулонная сталь	
Латинская Америка (Бразилия), экспорт, FOB	580-600	ЕС, импорт, евро/т, CFR	520-550
Толстый лист		Слябы	
СНГ, экспорт, FOB	540-580	СНГ, экспорт, FOB	470-510
		Латинская Америка (Бразилия), экспорт, FOB	490-510

Источник: MetallBulletin, SBB. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-АВГУСТЕ 2013 ГОДА

СТРАНЫ ЕС-28 СОКРАТИЛИ ЭКСПОРТ МЕТАЛЛОПРОДУКЦИИ И УВЕЛИЧИЛИ ИМПОРТ

В январе-августе страны ЕС-28 снизили экспорт сортового и плоского проката по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 3,9% до 17,406 млн. т, говорится в материалах Ассоциации Eurofer.

Экспорт плоского проката сократился на 4% до 9,903 млн. т, сортового проката - на 3,7% до 7,503 млн. т.

Экспорт проката, млн. т

	Август 2013 г.	Август 2012 г.	Июль 2013 г.
Плоский	1,251	1,431	1,243
Сортовой	0,680	0,928	0,827
Всего	1,931	2,358	2,070

Источник: Eurofer.

Кроме того, за 8 месяцев ЕС-28 нарастил импорт сортового и плоского проката на 10,9% до 10,847 млн. т. В частности, импорт плоской продукции вырос на 12,1% до 8,806 млн. т, сортового - на 6,2% до 2,041 млн. т.

Импорт проката, млн. т

	Август 2013 г.	Август 2012 г.	Июль 2013 г.
Плоский	0,784	0,848	0,984
Длинномеры	0,200	0,173	0,266
Всего	0,984	1,022	1,250

Источник: Eurofer. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

EUROFER ОБЕЩАЕТ «ОСТОРОЖНОЕ ВОССТАНОВЛЕНИЕ» РЫНКА СТАЛИ В 2014 ГОДУ

Выступая на форуме Eurometal "Чистая сталь" в Копенгагене, Жероен Фермей, эксперт по анализу рынков и экономическим исследованиям Ассоциации европейских производителей стали Eurofer, спрогнозировал 3%-ный рост видимого потребления стали в ЕС в 2014 г. По его оценке, рынок стали получит импульс от общего укрепления макроэкономической деятельности, в частности, роста ВВП в следующем году примерно на 1,3%. Сектора - основные потребители стали в ЕС, как ожидается, прибавят на 2%, после суммарного падения на 3% в 2013 г.

Есть основания рассчитывать на восстановление внутреннего спроса за счет роста инвестиций в машины и оборудование, неплохие перспективы имеет строительный сектор, хотя отсутствие крупных проектов и сохраняющиеся сложности с финансированием продолжают оставаться проблемой. Автомобильный сектор будет расти примерно на 2% в следующем году, после того, как объем производства и продаж сокращался в течение пяти лет. По машиностроению в целом есть "довольно надежный" прогноз на 2014 г. после 3,5-4% падения в текущем году. Спрос на сталь в ЕС, в большей степени на плоскую продукцию, оживился во второй половине 2013 г. на фоне относительного улучшения конечного использования и смягчения давления импорта. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА ПЛОСКИЙ ПРОКАТ В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ПОНИЗИЛИСЬ ИЗ-ЗА СЛАБОГО СПРОСА И КОНКУРЕНЦИИ СО СТОРОНЫ ИМПОРТА

Курс евро по отношению к американской валюте поднялся до более \$1,38 за евро, достигнув самого высокого уровня за последние 12 месяцев, из-за продолжения политики "слабого" доллара в США. Однако это укрепление региональной валюты оказало негативное воздействие на рыночные позиции европейских металлургических компаний. Во второй половине октября в странах Евросоюза усилилась конкуренция с импортной продукцией, а евровые котировки пошли вниз. Соперничество на европейском рынке плоского проката обострилось еще в первой половине октября, когда спрос на эту продукцию ослабел в странах Южной Европы, но остался достаточно устойчивым в Германии и Поль-

ше. Итальянские, испанские и даже французские производители начали активно предлагать горячекатаные рулоны центральноевропейским покупателям, создав избыток предложения и на этом рынке. А в дальнейшем поставки в страны Восточной Европы увеличили российские и украинские металлурги, компенсируя недостаточный спрос в странах Ближнего Востока. При этом корпорация ArcelorMittal пытается удержать от понижения стоимость продукции, выпускаемой ее центрально- и восточноевропейскими заводами. Котировки на горячекатаные рулоны польского и чешского производства остаются в интервале 460-480 евро/т, EXW, хотя, по данным трейдеров, реальные сделки заключаются из расчета не более 460 евро/т, EXW. Венгерская и словацкая продукция поставляется в Польшу примерно по 460-470 евро/т, СРТ, а котировки на украинский и российский горячий прокат варьируются между 410 и 440 евро/т, DAP. Высокий уровень конкуренции наблюдается и в странах Южной Европе, а также в Бенилюксе. На этом направлении вследствие подорожания евро резко возросла активность китайских, индийских, турецких и российских компаний, предлагающих горячекатаные рулоны по 420-435 евро/т, CFR. В то же время, потребители, в основном, проводят выжидательную политику, вынуждая производителей делать новые уступки.

С начала октября цены на все виды плоского проката в Италии упали на 15-30 евро/т. В третьей декаде месяца местные компании выставляли горячекатаные рулоны на продажу на уровне 420-430 евро/т, холодный прокат подешевел до около 500 евро/т, EXW, а базовые цены на оцинкованную сталь опустились до 485-495 евро/т, EXW. Фактически котировки на плоский прокат в стране соответствуют уровню конца августа. Реальное потребление стальной продукции в европейских странах при этом остается низким. Спад в ведущих отраслях региональной экономики еще не преодолен, а бизнес по-прежнему испытывает дефицит кредитных ресурсов. Наиболее сложное положение по-прежнему наблюдается в строительной отрасли. Европейские производители длинномерного проката жалуются на низкий спрос как на внутреннем, так и на внешнем рынке. Правда, ближе к концу октября металлурги предприняли новую попытку подъема котировок не менее чем на 10 евро/т, обосновывая свои действия подорожанием металлолома в Средиземноморье.

Вообще, по мнению аналитиков региональной металлургической ассоциации Eurofer, обстановка на региональном рынке должна скоро пойти на поправку. В середине ноября дистрибуторы должны начать закупки стальной продукции с поставкой в первом квартале 2014 г. Благодаря этому падение цен на прокат, как ожидается, удастся остановить, а затем обратить вспять. Положительным фактором стало и увеличение продаж автомобилей в странах ЕС в сентябре на 5,4% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года. Правда, по итогам первых трех кварталов в отрасли все-таки отмечается спад на 3,9% по сравнению с прошлогодними показателями. Как считают в Eurofer, видимое потребление стальной продукции в странах Евросоюза в этом году сократится на 2-2,5% по сравнению с 2012 г., но в будущем году уже можно будет рассчитывать на рост в пределах 3%. Основные металлопотребляющие отрасли, возможно, за исключением строительства, должны в 2014 г. увеличить объем производства на 2-4%. Правда, к подобным прогнозам все-таки следует относиться с некоторой осторожностью. За последние полтора года эксперты неоднократно ожидали выхода европейской экономики из спада, но всякий раз их надежды не оправдывались. ([Rusmet/Металл Украины, СНГ, мира](#))

БРАЗИЛИЯ

ПРОГНОЗ

ПОТРЕБЛЕНИЕ СТАЛИ В 2013 ГОДУ ВЫРАСТЕТ

По данным Brazilian Steel Institute (IABR), прогноз по объему внутреннего потребления в 2013 г. снижен до 22,7 млн. т (в мае прогнозировалось 23,3 млн. т), что на 5% превышает уровень минувшего года. IABR также понизил прогноз по экспорту стали, оценив его в 8,5 млн. т (предыдущий прогноз - 8,9 млн. т), это на 13% ниже уровня 2012 г. Объем импорта по-прежнему ожидается в 3,2 млн. т (-13,5%). В Институте подчеркивают, что бразильская сталелитейная промышленность все больше опирается на внутренний рынок, а не на экспортные продажи. Ключевым фактором роста потребления являются инвестиции в улучшение инфраструктуры страны, в том числе, в рамках подготовки к проведению Чемпионата мира по футболу, который пройдет летом 2014 г. в 12 городах Бразилии. ([Металлоснабжение и сбыт/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЕГИПЕТ

EZZ STEEL УВЕЛИЧИТ ПРОИЗВОДСТВО К 2018 ГОДУ

Египетская металлургическая компания Ezz Steel планирует к 2018 г. существенным образом увеличить объемы производства. Об этом сообщает SteelOrbis. Как ожидается, к этому времени мощности корпорации достигнут 11,4 млн. т продукции в год. В настоящее время производительность концерна оценивается в 6,9 млн. т в год (4,7 млн. т длинномерной продукции и 2,2 млн. т плоского проката). Ezz Steel является крупнейшим производителем стали в Египте. Компания специализируется на производстве длинномерного и плоского проката. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

EZZ STEEL ПОСТРОИТ ДВА МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ЗАВОДА

Ezz Steel инвестирует \$1 млрд. в строительство двух металлургических заводов в стране. Реализация проекта произойдет в рамках правительственной программы по стимулированию крупных инфраструктурных проектов, сообщает Reuters. О специализации метпредприятий информации пока нет. Предполагается, что они будут размещены поблизости от Суэцкого канала. Мощности первого завода позволят производить 1,85 млн. т, второго - 1,2 млн. т продукции в год. ([Металлсервис/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДОНЕЗИЯ

СТАТИСТИКА

В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ЗАТРАТЫ НА ИМПОРТ СТАЛИ УВЕЛИЧИЛИСЬ

Индонезия в сентябре по сравнению с августом увеличила затраты на импорт стали на 43,5%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает SteelOrbis. В особенности затраты на поставки металла составили в первый месяц осени \$730 млн. В целом по итогам января-сентября по сравнению с аналогичным периодом минувшего года затраты на импорт стали в Индонезию уменьшились на 2,5% до \$7,5 млрд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ**СТАТИСТИКА****ВЫПЛАВКА СТАЛИ В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛА**

Объемы производства стали в Китае в январе-сентябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличились на 8%. Об этом свидетельствуют данные National Development and Reform Commission, сообщает Yieh.Corp. В особенности выплавка металла в стране в указанный период достигла 587,38 млн. т. По прогнозу China Iron and Steel Association, в Китае в 2014 г. выплавка стали продолжит расти. По оценкам CISA, выпуск металла в стране в будущем году достигнет 800 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ**ПРАВИТЕЛЬСТВО БЕЗУСПЕШНО ПЫТАЕТСЯ ПРОТИВОСТОЯТЬ ПЕРЕПРОИЗВОДСТВУ СТАЛИ**

Китайские власти объявили новую кампанию против перепроизводства стали в стране, которое, по мнению многих аналитиков, является главной причиной депрессивного состояния национального рынка проката. Предлагаемый спектр действий достаточно широк: от введения жестких экологических стандартов до упрощения процедуры банкротства сталелитейных предприятий. Впрочем, главный вопрос остается прежним: не станет ли эта "война" очередным "холостым выстрелом" в серии подобных ограничительных кампаний, которые никогда ранее не приводили к ожидаемым результатам.

По данным American Iron and Steel Institute (AISI), с 2000 г. по 2012 г. ежегодное производство стали в КНР выросло на 609 млн. т что почти в семь раз превосходит объем металла, выпускаемого сегодня в США. По оценкам World Steel Association, в прошлом году в Китае было выплавлено около 716 млн. т стали, а в текущем году ее производство, по предварительным данным, может достигнуть рекордных 775-785 млн. т. За 9 месяцев в стране было произведено 587,4 млн. т стали: в среднем, ее ежемесячно выплавлялось более 65 млн. т.

При этом китайский рынок стали на сегодняшний день находится в депрессивном состоянии, и главная причина тому, как указывает большинство аналитиков - перепроизводство. По оценкам ряда экспертов, избыток мощностей достиг на сегодняшний день критического уровня - 200 млн. т в год. Это заставило китайские власти в очередной раз анонсировать комплекс мероприятий, направленных на "установление и усовершенствование новых рыночных механизмов в национальной металлургической отрасли".

В октябре Государственный Совет КНР обнародовал новый план борьбы с хронической проблемой перепроизводства в таких важных отраслях китайской экономики, как производство стали, цемента, алюминия, стекольная промышленность, судостроение, автомобилестроение и др. В рамках этого плана предусматривается провести структурную оптимизацию производственных мощностей в сталелитейном секторе КНР, что, как надеются правительственные чиновники, даст возможность в определенной мере сдержать перепроизводство металла в стране.

Стремительный рост производства стали в Китае стал возможным в значительной мере благодаря массовому субсидированию национальной сталелитейной отрасли правительственными органами на местном и центральном уровне. Как заявляет AISI, несмотря на множество обещаний, Китай до сих пор не отказался от этой политики. По данным американской информационной компании World Steel Dynamics, в настоящее время из восьми крупнейших производителей стали в КНР четыре компании принадлежат китайским муниципалитетам, три - центральному правительству Китая и лишь одна является частной. Все это, по мнению американских экспертов, свидетельствует о том, что китайские власти намерены и далее сохранять контроль над национальной металлургией в своих руках.

Вместе с тем, согласно обнародованному Государственным Советом плану, предусматривается гораздо шире и активнее привлекать частный сектор к проведению реструктуризации крупных, но малоэффективных сталели-

тейных компаний. Предыдущий подход, предусматривающий слияние крупных меткомбинатов и поглощение ими мелких конкурентов, признан неудачным, поскольку акцентирование внимания на развитии государственных заводов привело не к снижению, а увеличению их мощностей. Тем не менее, новый план реформирования металлургического сектора КНР, по данным AISI и Reuters, подразумевает, что в результате консолидации и реорганизации отрасли к 2015 г. на десять крупнейших компаний будет приходиться около 60% производства стали в стране (сейчас эта доля равняется 48,6%).

Передислокация производства предполагает полный вывод к 2015 г. ряда расположенных в городах металлургических предприятий за границы мегаполисов. Большинство этих заводов будет передислоцировано в "юго-восточные прибрежные регионы" и в "районы внутренних судоходных коммуникаций". По оценкам разработчиков программы развития металлургической отрасли КНР на 12-ю пятилетку, к 2015 г. в прибрежных регионах должно быть сосредоточено производство 40% всей стали, выплавляемой в стране. Кроме того, в результате передислокации и реструктуризации производства, а также закрытия убыточных и мелких сталелитейных предприятий, в таких провинциях, как Цзянсу, Цзянси, Ляонин, Шаньдун и Шаньси, к 2017 г. планируется сократить выплавку стали на 80 млн. т.

Новый план содержит и такой ключевой пункт, как повышение экологической безопасности металлургических предприятий. Для этого определены допустимые размеры доменных и электродуговых печей, конвекторов и другого оборудования, а также объемы воды, которые могут быть использованы для производства стали. Установлена доля дохода сталелитейных компаний, которая должна направляться на НИОКР в интересах повышения эффективности производства и защиты окружающей среды.

Избавляться от избыточных сталелитейных мощностей в КНР планируют также за счет ужесточения нормативов в секторе безопасности труда и использования энергоресурсов. Предусматривается установление дифференциальных цен на воду и электричество для предприятий, нарушающих экологические нормативы. Вполне очевидно, что не все металлургические заводы КНР будут в состоянии выполнить новые регуляторные и нормативные требования, особенно в части, касающейся обеспечения экологической безопасности, поэтому многим из них придется остановить производство, причем, в большинстве случаев - навсегда. В рамках реализации в Китае "комплекса мероприятий" по борьбе с загрязнением окружающей среды на 2013-2017 гг., по словам правительственных чиновников, в стране уже были закрыты несколько сталелитейных заводов с устаревшим оборудованием, а также приостановлена реализация нескольких новых металлургических проектов.

Сокращать перепроизводство металла власти намерены и за счет стимулирования спроса на сталь в национальных масштабах, а также перевода действующих предприятий за рубеж и строительства там новых заводов (политика выхода на глобальные рынки - "going global"). В

производстве будет сделан упор не на количественные, а на качественные показатели - увеличение выпуска дорожной продукции высокого передела, в том числе, с целью импортозамещения.

По данным AISI, к 2015 г. китайцы планируют увеличить до 90% долю рынка национальных производителей высокопрочной и высокоэластичной стали для автомобилестроения, до 80% - нержавеющей стали для судостроительной промышленности, колесной и осевой стали для высокоскоростных железнодорожных составов, труб для котлов высокого давления и высококачественного сортового проката. Кроме того, в рамках правительственного плана будут также пересмотрены технические стандарты по выпуску проката, а именно - электротехнической и судостроительной стали, г/к арматуры периодического профиля, класс прочности которой повысится с 335 МПа до 400 МПа или выше.

Конечно, новый план по сокращению перепроизводства стали в КНР, как и многие другие программы, разрабатываемые китайцами, поистине конкретен и грандиозен. Тем не менее, главный вопрос состоит в том, насколько реально его выполнить, и будет ли он выполняться вообще. К примеру, эксперты AISI с высокой долей пессимизма оценивают перспективы реализации нового плана, называя его "очередным обещанием Пекина, к которому трудно относиться серьезно".

По их мнению, до тех пор пока китайская власть будет прямо или косвенно вмешиваться в дела национального сталелитейного сектора, решить проблемы металлургии КНР и перепроизводства стали в частности будет очень непросто. Конфликты интересов внутри самого Китая лишь обостряют проблему перепроизводства металла в стране. По словам Рон Лианг Хе, экономиста, готовящего аналитические документы для правительства КНР, когда производителям стали отдается указание закрывать заводы, которые не отвечают требованиям центрального правительства по минимальной производительности, они начинают строить крупные предприятия, которые этим требованиям отвечают. "В конечном итоге вместо сокращения сталелитейных мощностей происходит их увеличение. Административные факторы превратили металлургические компании в "громоздких монстров", которые уже не в состоянии нести бремя массовых убыточных инвестиций", - говорит Сюй Лецзан, председатель правления компании Baoshan Iron and Steel Group (Baosteel).

С точки зрения аналитиков World Steel Dynamics, даже если центральному правительству КНР удастся разработать последовательную политику, направленную на снижение перепроизводства стали в стране, она непременно

столкнется с жестким сопротивлением со стороны местных властей, которые всеми силами стремятся не допустить закрытия металлургических заводов. "Четыре крупнейшие сталелитейные компании страны принадлежат муниципальным властям, которые выступают против сокращения выпуска стали, поскольку муниципалитеты стремятся сохранить высокий уровень занятости местного населения и получать максимальный доход со своей 25%-ной доли НДС в 17%", - поясняют эксперты World Steel Dynamics. Более того, как говорят они, поскольку в Китае отсутствует четкий механизм процедуры банкротства, который позволял бы компенсировать расходы кредиторов, местные правительства стимулируют крупные компании приобретать проблемные фирмы в интересах минимизации потерь от сокращения рабочих мест и налоговых поступлений.

Тем временем, как отмечает аналитик британской аналитической компании MEPS International Питер Фиш, многие китайские производители металла идут порой на банальный подлог, не информируя соответствующие органы о своей производственной деятельности. "Хотя цель китайского правительства по закрытию мелких металлургических заводов уже успешно достигнута "на бумаге", реально многие из них продолжают функционировать и производить стальную продукцию", - говорит Фиш.

Наконец, как указывают аналитики AISI, реальные цифры и факты говорят о том, что на сегодняшний день нет никаких оснований доверять анонсам китайского правительства по части сокращения производства стали в стране. В КНР начали говорить на официальном уровне о необходимости уменьшения выпуска металла еще в 1999 г., однако с тех пор Китай, напротив, только увеличивал производство стальной продукции. По данным AISI, в июле от правительства КНР поступило официальное указание сократить выпуск стали в рамках всей страны лишь на 7 млн. т, хотя, как уже указывалось выше, перепроизводство металла уже достигло почти 200 млн. т. Сократить выпуск стали на такую величину, по оценкам банка Morgan Stanley, означает увольнение почти 900 тыс. человек, т.е. около 20% рабочей силы, занятой в национальном сталелитейном секторе. Крайне маловероятно, что официальный Пекин пойдет на это. Тем временем, по информации World Steel Dynamics, обнародованной в августе, правительство КНР выдало разрешение на строительство на южном побережье страны двух новых металлургических комбинатов, совокупная мощность которых составит 10 млн. т стальной продукции в год. (Bloomberg, Reuters, AISI, Mysteel, Economic Observer/Rusmet.ru/Металл_Украины_СНГ_мира)

ПРОГНОЗ

В 2014 ГОДУ ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ МОЖЕТ ПРЕВЫСИТЬ 800 МЛН. ТОНН

Производство необработанной стали в Китае к 2014 г. может превысить 800 млн. т на фоне стабильного роста импорта и экспорта, сообщил заместитель генерального секретаря китайской ассоциации производителей чугуна и стали (CISA) Ли Чуансинь, передает SteelOrbis. Он прогнозирует 7,4%-ный рост ВВП Китая в 2014 г. и 17%-ный - капитальных инвестиций. По словам Ли Чуансиня, в текущем году спрос на сталь со стороны строительного сектора Китая составит 380 млн. т, который является одним из основных потребителей металла в стране. Спрос на сталь в машиностроительном и автомобильном секторах в 2013 г. ожидается на уровне 130 млн. т и 46 млн. т соответственно, а в следующем году может вырасти до 140 млн. т с 50 млн. т соответственно. (Ugmk.info/Металл_Украины_СНГ_мира)

ЦЕНЫ

SHAGANG РЕШИЛА НЕ МЕНЯТЬ ЦЕНЫ НА РУЛОН В НОЯБРЕ 2013 ГОДА

Китайская металлургическая компания Shagang приняла решение не менять цены на горячекатаный рулон для поставок в ноябре. Об этом сообщает Yieh.Corp. Стоимость продукции сохранится на уровне 3550-3600 юаней/т. Shagang Group в январе-сентябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличила чистую прибыль на 251,6%. В частности, прибыль холдинга составила 14,907 млн. юаней. Операционный доход компании понизился на 11,78%, составив 7,96 млрд. юаней (\$1,3 млрд.). Shagang считается одной из ведущих частных сталеплавильных компаний Китая. В 2009 г. она произвела 26,4 млн. т стали. (МинПром/Металл_Украины_СНГ_мира)

ЛАТВИЯ

ЗАЯВЛЕНИЕ О НЕПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ АО «LIEPAJAS METALURGS» ПОДАНО В СУД

Администратор крупнейшего в странах Балтии металлургического предприятия АО «Liepajas metalurgs» Харалд Велмерс 4 ноября подал в Лиепайский суд заявление о неплатежеспособности предприятия, сообщает интернет-версия ведущих латвийских СМИ. Суд должен рассмотреть заявление в течение 14 дней. Если ЛМ будет признано неплатежеспособным, предприятие полностью перейдет под контроль администратора, который должен будет подготовить его к продаже в течение шести месяцев после постановления суда.

Находящееся на грани банкротства крупнейшее в странах Балтии металлургическое предприятие Liepajas metalurgs в апреле начало массовые увольнения сотрудников в целях экономии средств. Правительство Латвии создало рабочую группу, которой предстоит решить, как государство может помочь терпящему бедствие предприятию. На данный момент никаких решений не принято. Liepajas metalurgs является крупнейшим металлургическим предприятием в странах Балтии. (Прайм/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЛИВИЯ

ПРАВИТЕЛЬСТВО ГОТОВО ПРИВАТИЗИРОВАТЬ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКУЮ КОМПАНИЮ LIBYAN IRON AND STEEL CO (LISCO)

Правительство Ливии рассматривает возможность продажи государственной металлургической компании Libyan Iron and Steel Co, главный актив является завод в Мисрате. Об этом сообщил министр промышленности страны Сулейман Аль-Фитури, передает SteelOrbis. По его словам, наряду с LISCO планируется приватизировать еще восемь госкомпаний для повышения эффективности промышленного сектора. Как отметил министр, пока еще власти страны не приняли окончательного решения, оценка ситуации займет до трех месяцев.

LISCO - один из крупнейших североафриканский сталепроизводителей с годовой мощностью 1,32 млн. т углеродистой стали. Компания выпускает горячебрикетированное железо (HBI), стальную заготовку, слябы, арматуру и катанку, г/к и х/к рулоны и листы, оцинкованный и покрытый плоский прокат. В последнее время дефицит электроэнергии вынудил компанию сократить объемы производства. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МАРОККО

ВВЕДЕНА АНТИДЕМПИНГОВЫЕ ПОШЛИНЫ НА ГОРЯЧЕКАТАНЫЕ РУЛОНЫ ARCELORMITTAL И TATA STEEL

Министерство промышленности, торговли и новых технологий Марокко обнародовало предварительные результаты антидемпингового расследования в отношении импорта горячекатаных рулонов из Евросоюза и Турции. В ходе расследования выяснилось, что предварительная демпинговая маржа составила 60,42% для ArcelorMittal, 22,11% для Tata Steel и Steel Link. В то же время по турецким компаниям она оказалась минимальной (менее 2%) - 1,97% для Colakoglu Metalurji и ноль процентов для Erdemir.

Соответственно, министерство установило предварительные антидемпинговые пошлины: ArcelorMittal - 29,12%, Tata Steel - 22,11%, Steel Link - 22,11%, Colakoglu - 0% и Erdemir - 0%. Пошлины для других производителей/экспортеров, не попавших под расследование, составят 29,12%. В январе Марокко начало антидемпинговое расследование в отношении г/к рулонов из ЕС и Турции по жалобе местного производителя листового проката Maghreb Steel. Ожидается, что размер окончательных пошлин будет оглашен в январе 2014 г. (SteelOrbis/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

США

ОБНАРУЖЕН УЩЕРБ ОТ АРМАТУРЫ ИЗ ТУРЦИИ И МЕКСИКИ

1 ноября Международная комиссия по торговле США (ИТС) решила, что существуют обоснованные доказательства ущерба для американской сталелитейной отрасли от импорта арматуры из Мексики и Турции, которая продается на территории Соединенных Штатов по заниженным ценам и, предположительно, субсидируется правительством Турции, передает SteelOrbis. Большинство членов Комиссии проголосовали/такое решение. Таким образом, определение ИТС позволит Министерству торговли США продолжить расследование. Введение предварительных компенсационных пошлин на турецкую продукцию ожидается 16 декабря, а предварительных антидемпинговых пошлин на турецкую и мексиканскую арматуру - 27 февраля 2014 г. В октябре Международная комиссия и Минторговли открыли расследование по жалобе Nucor Corp, Commercial Metals Co и других производителей. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ СТАЛЬНЫХ КОМПАНИЙ ЗА III КВАРТАЛ 2013 ГОДА

В 2013 г. сланцевый бум и общее укрепление спроса со стороны промышленного сектора в США позволили металлургам увеличить продажи и выручку, однако стагнация цен не позволила увеличить прибыль.

Большинство американских сталеккомпаний (кроме ArcelorMittal NA) отчитались о финпоказателях за 3 квартал и 9 месяцев. Лидером по объему выручки и чистой прибыли остается Nucor, улучшили свои результаты Steel Dynamics и AK Steel (существенно), в то время как ведущий сталепроизводитель US Steel в очередной раз неприятно удивил инвесторов, завершив с убытком уже шестой кварталов из последних восьми. US Steel закончил 3-й квартал с убытком \$1,79 млрд. по сравнению с \$44,4 млн. по итогам аналогичного периода 2012 г. Выручка сократилась более чем на 11% до \$4,13 млрд., при этом объем поставок стали за квартал снизился на 11% до 4,75 млн. т.

Компании по объему продаж (выручке), млрд. \$

Предприятия	9 мес. 2013 г.	9 мес. 2012 г.
Nucor	14,16	14,98
US Steel	13,16	14,84
Steel Dynamics	5,5	5,6
AK Steel	4,11	4,510
СМС (2012/2013 ФГ)	1,7	1,8

Источник: Thomson Reuters, данные компаний.

Корпорация Nucor получила в третьем квартале чистую прибыль \$147,6 млн. (\$110,3 млн. в АППГ), чистая выручка выросла до \$4,94 млрд. (\$4,80 млрд.). Показатели улучшились за счет повышения цены на листовую прокат. За 9 месяцев прибыль компании сократилась на 14% (\$50 млн.) до \$317,5 млн., выручка сократилась на 5% до \$14,16 млрд. Компания заканчивает строительство своего нового завода по выпуску железа прямого восстановления (DRI) в Луизиане, пуск намечен на 1 квартал 2014 г.

Объем производства стали в 3 квартале составил 5,2 млн. т (+8% к АППГ), за 9 месяцев - 14,91 млн. т (+1%), с начала года загрузка мощностей составляет 74%.

Компании по показателю EBITDA, млн. \$

Предприятия	9 мес. 2013 г.	9 мес. 2012 г.
CMC (2012/2013 ФГ)	353,5	-
Nucor	248,2	191,77
AK Steel	167,8	164,4

Источник: Thomson Reuters, данные компаний.

Компания AK Steel за 3 квартал сообщила об убытках в \$31,7 млн. (-\$60,9 млн. за АППГ), выручка составила \$1,3 млрд. (\$1,46 млрд.). Объем продаж снизился до 1,24 млн. т (1,36 млн. т) при цене реализации \$1071/т. Снижение поставок произошло за счет внепланового простоя завода Middletown и сезонного снижения поставок для автопрома.

За девять месяцев убытки компании сократились почти в 10 раз - с 797 млн. до \$82 млн., хотя продажи сократились на 9% до \$4,11 млрд. Поставки снизились до 3,86 млн. т против 4,03 млн. т за тот же период в 2012 г.

Компания Steel Dynamics объявила о прибыли за 3 квартал в \$57 млн. (\$13 млн. в АППГ), при росте выручке до \$1,9 млрд. (\$1,7 млрд.). За девять месяцев чистая прибыль выросла до \$135 млн. (\$103 млн.), при снижении выручки до \$5,5 млрд. (\$5,6 млрд.).

В 3 квартал поставки продукции выросли до 1,59 млн. т (1,4 млн. т в АППГ), за 9 месяцев - до 4,58 млн. т (4,38 млн. т). Средние цены реализации в нынешнем году составили \$788/т по сравнению с \$847/т в прошлом.

Рост доходов и прибыли компания объясняет ростом цен плоского проката в сочетании с повышением общего объема поставок. Steel Dynamics отмечает сильный спрос со стороны автомобильного рынка и сектора жилищного строительства. Коэффициент использования мощностей составил 89% в третьем квартале 2013 г., по сравнению с 83% во втором квартале.

Компании по размеру чистой прибыли, \$

Предприятия	9 мес. 2013 г.	9 мес. 2012 г.
Nucor	317,5 млн.	367,7 млн.
Steel Dynamics	135 млн.	103 млн.
CMC (2012/2013 ФГ)	77,3 млн.	207,5 млн.
AK Steel	-82 млн.	-796,9 млн.
US Steel	-1,942 млрд.	-74 млн.

Источник: Thomson Reuters, данные компаний.

Commercial Metals Company отчиталась за 4 квартал финансового года, закончившийся 31 августа, о прибыли в \$4,1 млн. (\$30,2 млн. за АППГ), при выручке от реализации \$1,7 млрд. (\$1,8 млрд.).

За 2012/2013 ФГ прибыль составила \$77,3 млн. при выручке \$6,9 млрд., по сравнению с прибылью \$207,5 млн. и выручкой \$7,7 млрд. в аналогичный период 2011/2012 ФГ. Общий объем отгрузок CMC в четвертом квартале упал на 12%.

Gerdau, один из ведущих производителей сортового проката в США, в 3 квартал снизил выплавку стали на мощностях в Северной Америке на 16% до 1,46 млн. т, за 9 месяцев упала на 16,5% до 4,57 млн. т. Выручка за 3 квартал выросла на 1% до \$3,44 млрд., за 9 месяцев - снизилась на 3% до \$9,74 млрд.

В североамериканском дивизионе EBITDA в 3 квартале снизился до 129 млн. (\$205 млн. за АППГ), за 9 месяцев - до 435 млн. (863 млн.). Чистая прибыль за истекший квартал - 642 млн. (408 млн. за АППГ), за 9 месяцев - 1,2 млрд. (1,35)

Шведская компания SSAB на мощностях в США (SSAB Americas) в 3 квартале получила выручку в 3,64 млрд. шведских крон (на уровне АППГ), за 9 месяцев - 10,61 млрд. крон по сравнению с 12,93 млрд. крон за АППГ. Операционная прибыль в 3 квартале упала до 53 млн. (с 251), за 9 месяцев - всего до 91 млн. по сравнению с 1,46 млрд. за АППГ. В 3 квартале внешние поставки стали (628 тыс. т) компанией SSAB были на 9% выше, чем в 3 квартале 2012 г.

Доналоговая прибыль сталекомпаний США, EBITDA, \$/т

Компании	2013 г.		2012 г.	
	Q3	Q2	Q3	Q2
AK Steel	63	50	29	81
ArcelorMittal	-	72	66	107
CMC	54	48	69	74
Gerdau SA	119	106	97	120
Nucor	70	58	67	73
SSAB	9	51	23	163
Steel Dynamics	73	64	79	69
US Steel	49	31	42	77

Большинство компаний, представивших квартальную отчетность, ожидают улучшения рыночной ситуации в 4-м квартале, учитывая, что восстановление экономики США будет иметь положительное влияние на спрос на сталь. Автомобильный рынок остается сильным, сохраняется осторожный оптимизм в отношении нежилого строительства. (Максим Белов, Ugmk.Info/Металл_Украины_СНГ_мира)

ЦЕНЫ

В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДИТЕЛИ СТАЛИ ДОБИЛИСЬ НЕЗНАЧИТЕЛЬНОГО ПОВЫШЕНИЯ ЦЕН НА ПРОКАТ

В октябре американские металлургические компании очень активно пытались повысить цены на свою продукцию. В частности, в первой половине месяца было объявлено об увеличении стоимости плоского проката на \$40-50/кор. т (\$44-55/MT), а производители длинномерной продукции, как минимум, трижды за месяц анонсировали рост на \$10-20/кор. т

(\$11-22). Однако результаты оказались достаточно скромными. Наибольшее повышение котировок в октябре произошло на рынке толстолистовой стали, где падение в предыдущие месяцы было наиболее глубоким. Стоимость материала А36 прибавила порядка \$20-30/т по сравнению с концом сентября, достигнув в итоге \$795-815/т, EXW. Результаты, достигнутые производителями других видов стальной продукции, были более скромными. Горячекатаные рулоны подорожали с начала октября, в среднем, на \$15/т, до около \$715-730/т, EXW. Причем, по данным трейдеров, верхний предел этого ценового интервала отражает, скорее, предложения поставщиков, чем реальные сделки. Наконец, цены на арматуру в США только в самом конце месяца прибавили около \$5/т, достигнув \$690-700/т, EXW и почти сравнявшись со стоимостью катанки mesh, котировки которой практически не меняются, по меньшей мере, с августа.

В последние месяцы американский рынок стали находится под влиянием противоположных тенденций. С одной стороны, экономика США выглядит гораздо лучше, чем показывают другие западных странах. Бюджетный кризис преодолен, хотя и только на время. Некоторые отрасли наподобие нефтегазодобычи, автомобилестроения, химической промышленности, даже производства потребительских товаров демонстрируют весьма высокие темпы роста.

Однако, с другой, в деловых кругах все еще преобладают опасливо-осторожные настроения. Инвестиционная активность в последнее время остается низкой, а дистрибуторы стараются поддерживать складские запасы на низком уровне. Продолжается депрессия в строительстве. Корпорация Nucor, в частности, сообщила, что в третьем квартале продажи арматурных конструкций сократились у нее более чем на 11% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Причем, это четвертый квартальный спад подряд.

Несмотря на то, что американский рынок стали в значительной степени защищен от внешней конкуренции, импорт оказывает довольно заметное влияние на цены. В частности, отсутствие роста цен на катанку в немалой степени связано с поставками китайской продукции, стоимость которой (на условиях CFR) более чем на \$120/т меньше, чем у американских компаний. Антидемпинговое расследование, начатое в сентябре против поставщиков арматуры из Мексики и Турции, привело к временному исчезновению данной продукции с рынка - по крайней мере, до середины ноября, когда ожидается вынесение предварительного решения американской Комиссией по международной торговле. В то же время, американские трейдеры усиленно ищут альтернативных поставщиков в Испании, Японии, на Тайване, в некоторых других странах. В конце октября материал из этих источников поступал в США примерно по \$630-640/т, CFR. На рынках плоского проката активны российские компании, поставляющие в США горячекатаные рулоны по \$595-600/т, CFR, и китайцы, продающие холоднокатаные рулоны по \$670-690/т, CFR. Получается, что повышение котировок в конце октября произошло, в основном, вследствие действия краткосрочных факторов. Например, подорожание толстолистовой стали связывается с остановкой завода компании Evraz, выпускающего порядка 450 тыс. МТ такой продукции в год, а рост цен на арматуру - с увеличением стоимости металлолома на мировом рынке. Подъему на рынке горячекатаных рулонов способствовала некоторая активизация дистрибуторов, немного пополнивших запасы во второй половине октября, но к концу месяца спрос опять пошел вниз. Безусловно, американские металлурги в ноябре попытаются продолжить повышение цен, тем более, что в ноябре будут уже заключаться контракты с поставкой в первом квартале 2014 г. Но нынешняя обстановка никак не способствует бурному росту. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТУРЦИЯ

СТАТИСТИКА

В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ СТАЛИ УПАЛ

Турция в сентябре экспортировала 1,39 млн. т стали, что на 13,5% меньше по сравнению с результатом аналогичного периода 2012 г. Об этом свидетельствуют данные Turkish Iron and Steel Producers' Association, сообщает SteelOrbis. Выручка от зарубежных поставок турецкого металла понизилась на 11% до \$1,21 млрд. По итогам января-сентября по сравнению с аналогичным периодом прошлого года экспорт стали из Турции упал на 5,2% до 14,3 млн. т. Поступления уменьшились на 7,5% до \$11,9 млрд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ АРМАТУРЫ УМЕНЬШИЛСЯ

Турция в сентябре сократила экспорт арматуры до 641,26 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute, сообщает Yieh.Corp. При этом средняя цена продукции повысилась до \$582,89/т. Основными покупателями турецкой арматуры в сентябре стали: США (42,517 тыс. т) и ОАЭ (125,216 тыс. т). Турция во II квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила экспорт арматуры на 7,5% до 2,1 млн. т. В целом по итогам января-июня по сравнению с аналогичным периодом прошлого года зарубежные поставки турецкой арматуры упали на 5,95% до 4,1 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ РУЛОНОВ ИЗ НЕРЖАВЕЮЩЕЙ СТАЛИ СОКРАТИЛСЯ

Турция в сентябре по сравнению с августом сократила импорт рулонов из нержавеющей стали на 200 т. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute, сообщает Yieh.Corp. В особенности поставки нержавеющей стали в страну в заданный период составили 41,7 тыс. т. Основными поставщиками стали Тайвань (7,584 тыс. т), Южная Корея (7,918 тыс. т), Финляндия (5,585 тыс. т) и Китай (4,3 тыс. т).

Турция в сентябре по сравнению с сентябрем 2012 г. сократила объемы производства стали на 1,2%. В особенности выплавка металла в стране в заданный период составила 3,01 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем производство выросло на 17,1%. По итогам января-сентября Турция выпустила 25,81 млн. т стали, что на 5% меньше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ВЫРУЧКА ОТ ЭКСПОРТА ЖЕЛЕЗА И СТАЛИ СОКРАТИЛАСЬ

Турция в сентябре по сравнению с сентябрем 2012 г. сократила выручку от экспорта железа и стали на 21% до \$688,5 млн. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute и Turkish Undersecretariat of Customs, сообщает SteelOrbis. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель увеличился на 5,6%. В целом по итогам января-сентября по сравнению с аналогичным периодом прошлого года поступления от экспорта железа и стали понизились на 12,8% до \$7,5 млрд. Турция в январе-сентябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила затраты на импорт железа и стали на 6,7% до \$13,9 млрд. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute и Turkish Undersecretariat of Customs, сообщает SteelOrbis. В сентябре затраты на поставки металла в страну составили \$1,8 млрд., что на 13,2% больше по сравнению с прошлым годом. Также этот показатель на 37% выше, чем в августе. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ФРАНЦИЯ

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-АВГУСТЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ СОКРАТИЛОСЬ

Франция в январе-августе по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила объемы производства стали на 2,3%. Об этом свидетельствуют данные French Steel Federation, сообщает Yieh.Corp. В частности, выплавка металла составила 10,529 млн. т. По итогам августа Франция выпустила 1,161 млн. т стали, что на 21,6% больше по сравнению с прошлым годом. Франция в январе-июне экспортировала стальной продукции и ферросплавов на 4,8 млрд. евро, что на 11,1% меньше по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. В свою очередь импорт стальной продукции и ферросплавов во Францию в отчетный период снизился на 10,9% до 4,5 млрд. евро. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЮЖНАЯ КОРЕЯ

ЦЕНЫ

POSCO В НОЯБРЕ 2013 ГОДА СОХРАНЯЕТ ЦЕНЫ НА ХОЛОДНОКАТАНЫЙ И ГОРЯЧЕКАТАНЫЙ РУЛОНЫ

Южнокорейская компания Posco анонсировала, что цены на х/к рулон из нержавеющей стали останутся неизменными для ноябрьских поставок, сообщает Yieh.com. После объявления цены на г/к рулон из нержавеющей стали сорта 304 остались на уровне 3,2 млн. вон (\$3010) за 1 т, на х/к рулон - на уровне 3,47 млн. вон (\$3264) за 1 т. Цены на г/к и х/к рулоны сорта 430 остались на уровне 2,14 млн. вон (\$2013) за 1 т и 2,52 млн. вон (\$2371) за 1 т соответственно. Posco приняла решение удерживать свои цены неизменными из-за слабого спроса на корейском рынке. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ

СТАТИСТИКА

В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ-ЭКСПОРТ СТАЛИ УМЕНЬШИЛСЯ

Япония в сентябре по сравнению с сентябрем 2012 г. сократила импорт железа и стали на 4,9% до 603,567 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Министерства финансов страны, сообщает SteelOrbis. По сравнению с предыдущим месяцем поставки металла в Японию уменьшились на 9,9%. В целом по итогам января-сентября по сравнению с аналогичным периодом прошлого года импорт железа и стали в Японию понизился на 7,2% и достиг 5,48 млн. т.

Япония в сентябре по сравнению с сентябрем 2012 г. сократила экспорт железа и стали на 2,3%. В особенности зарубежные поставки японского металла составили в первый месяц осени 3,48 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем экспорт уменьшился на 6,5%.

По итогам января-сентября Япония экспортировала 33,2 млн. т железа и стали, что на 4,8% больше по сравнению с прошлым годом. Крупнейшими покупателями японского металла в этот период стали: Южная Корея (6 млн. т), Китай (4,52 млн. т), Тайвань (2,97 млн. т), Таиланд (4,27 млн. т) и США (1,77 млн. т). (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ НЕРЖАВЕЮЩЕЙ СТАЛИ ВЫРОС

Япония в сентябре по сравнению с августом увеличила экспорт нержавеющей стали на 6,3%. Об этом свидетельствуют данные Министерства финансов страны, сообщает Yieh.Corp. В особенности зарубежные поставки японской нержавеющей стали достигли 97,252 тыс. т. Выручка от экспорта продукции составила в указанный период 312,882 млн. т. Крупнейшими покупателями нержавеющей стали стали: Китай (17,295 тыс. т), Корея (19,17 тыс. т) и Тайвань (13,657 тыс. т).

Япония в августе по сравнению с августом 2012 г. сократила объемы производства нержавеющей стали на 2,9%. В особенности выпуск нержавеющей стали в стране достиг 232,161 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем производство материала упало на 3%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

ПРОИЗВОДСТВО СПЕЦИАЛЬНЫХ СТАЛЕЙ УВЕЛИЧИТСЯ

По прогнозам японского Министерства экономики, торговли и промышленности (Meti), производство специальных сталей в стране может вырасти за финансовый год на 21% и достичь в октябре-декабре 5324000 т. По сравнению со вторым кварталом эти показатели будут больше на 4,3%. Между тем Meti заявляет, что производство спецстали для внутреннего рынка будет расти на 15,5% в годовом исчислении до 3380300 т, а для экспортного рынка - увеличится на 31,4% до 1943000 т. (Metalbulletin/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В IV КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ВЫПЛАВКА СТАЛИ ВЫРАСТЕТ

Объемы производства стали в Японии в IV квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличатся на 9,9%. Такое мнение высказали в Министерстве экономики, торговли и промышленности страны, сообщает Yieh.Corp. По оценкам ведомства, в нынешнем квартале металлургические предприятия Японии выплавят 28,48 млн. т металла. По сравнению с предыдущим кварталом этот показатель вырастет на 2,7%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно получить из архива любой номер журнала "Металл Украины" в виде файла, заказав его любым удобным Вам способом (e-mail, факс, почта) и сделав 100-процентную предоплату. Номера журнала за 1997 - 2002 гг. находятся в свободном доступе на нашем сайте.

УКРАИНА

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**ПАО «АРСЕЛОРМИТТАЛ КРИВОЙ РОГ» (АМКР)
БУДЕТ ВОЗИТЬ РУДУ В РУМЫНИЮ ЧЕРЕЗ ИЗМАЙЛЬСКИЙ МОРСКОЙ ПОРТ**

ГП "Измайльский морской порт" (Одесская обл.) подписало контракт на перевалку железорудного сырья от предприятия "АрселорМиттал Кривой Рог" (Кривой Рог, Днепропетровская обл.) в Румынию. Об этом в ходе международного делового форума "Дунайская синергия" в Одессе заявил директор ГП Андрей Ерохин. "Буквально когда я ехал сюда, мне сообщили, что подписан контракт с компанией "АрселорМиттал" по перевалке криворожского железорудного сырья через наш порт, а не железной дорогой, - на румынское предприятие ArcelorMittal", - подчеркнул он.

Контракт подписан сроком на год. Оговоренная месячная партия груза в полном объеме составляет 40 тыс. т. "Мы наконец доказали, что везти криворожский железорудный концентрат через наш порт в Румынию дешевле, чем целиком по железной дороге. Но сложность транспортировки такого груза в том, что он смерзается - и его можно возить через порт только в относительно теплое время года. Поэтому договором предусмотрено, что в холодное время года отправление вернется к прежней схеме логистики, а как только позволит погода - груз вновь будет отправляться через наш порт", - пояснил Ерохин. (ЦТС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ГЛАВОЙ РЕВИЗИОННОЙ КОМИССИИ ПАО «КРИВОРОЖСКИЙ
ЖЕЛЕЗОРУДНЫЙ КОМБИНАТ» (КЖРК) ДОСРОЧНО НАЗНАЧИЛИ ООО «МЕТИНВЕСТ ХОЛДИНГ»**

Председателем правления ПАО "Криворожский железорудный комбинат" (Днепропетровская обл.) переизбран на год Федор Караманец, должность председателя ревизионной комиссии заняло ООО "Метинвест Холдинг" - управляющая компания группы "Метинвест", сменив на этом посту Starmill Limited (Кипр). Как сообщило ПАО "КЖРК" в системе раскрытия информации Нацкомиссии по ценным бумагам и фондовому рынку, соответствующие решения приняло внеочередное общее собрание его акционеров 31 октября.

Акционеры официально вывели из правления бывшего финансового директора Юрия Марковцева, который 23 августа был назначен исполняющим обязанности гендиректора госпредприятия "Научно-производственный комплекс газотурбиностроения "Зоря-Машпроект" (Николаев). При этом член правления Антон Дейкун, занимавший должность заместителя финансового директора КЖРК, был утвержден финансовым директором-членом правления предприятия. Заместителем финдиректора-членом правления назначена ведущий менеджер управления финансового контроля горнорудного дивизиона ООО "Метинвест Холдинг" Марина Хоцкина.

Полномочия члена правления Сергея Кашеева были пролонгированы на новый срок. В то же время компания Starmill Limited, владеющая 99,8812% акций ПАО, была назначена членом ревизионной комиссии, компания August Holdings LLC (США) переназначена членом этой комиссии, в то время как Medco Services Limited (Британские Виргинские о-ва) выведена из состава ревкомиссии. Срок полномочий правления и ревкомиссии - один год. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ЗА ДЕСЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА ОАО «ЮЖНЫЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» (ЮГОК)
НАРАСТИЛО ВЫПУСК КОНЦЕНТРАТА И АГЛОМЕРАТА**

В октябре ОАО "Южный горно-обогатительный комбинат" увеличило объем производства концентрата на 17,2% до 1,005 млн. т по сравнению с аналогичным периодом 2012 г., объем производства агломерата увеличился на 61,5% до 210 тыс. т. Об этом говорится в сообщении компании. За 10 месяцев ЮГОК увеличил выпуск концентрата по сравнению с АППГ на 3,8% до 9 млн. т. Производство агломерата за отчетный период выросло на 16,6% до 1,956 млн. т. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**ООО «ПРИБАЙКАЛЬСКИЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ»
МОЖЕТ ЛИШИТЬСЯ ЛИЦЕНЗИИ НА ДОБЫЧУ МОЛИБДЕНА**

ООО "Прибайкальский ГОК" могут лишиться лицензии на право добычи молибденовых руд. Этот вопрос в ближайшее время должна рассмотреть комиссия по досрочному прекращению права пользования недрами Управления по недропользованию Бурятии. Об этом Минприроды России сообщило в официальном письме председателю партии "Альянс Зеленых" Глебу Фетисову.

Группа компаний "Акрополь", дочерним предприятием которого является Прибайкальский ГОК, заявила о реализации проекта по строительству Горнорудного предприятия по добыче и переработке руд Жарчихинского молибденового месторождения на территории Тарбагатайского района. При этом молибден из рудного карьера планируют извлекать путем кучного выщелачивания с использованием серной кислоты. В связи с этим существует опасность появления радиационного фона после вскрытия карьера, негативного воздействия на источники водоснабжения, земли сельскохозяйственного назначения, экосистему рек Куйтунка и Селенга, которая впадает в озеро Байкал, а также культуру и уклад жизни старообрядцев. На общественных слушаниях, которые прошли 4 апреля в селе Тарбагатай, население района высказалось против строительства Горнорудного предприятия.

Позже Восточно-Байкальская межрайонная природоохранная прокуратура в ходе проверки выявила серьезные нарушения в деятельности ООО "Прибайкальский ГОК". Предприятие своевременно не подготовило и не утвердило технический проект разработки лицензионного участка на Жарчихинском месторождении, следовательно, не получило положительные заключения государственных экспертиз, за что по решению суда было оштрафовано на 300 тыс. руб. Партия "Альянс Зеленых" полагает, что позиция надзорных органов по проекту добычи молибденовых руд вблизи Байкала лишний раз доказывает несостоятельность данного решения и правоту местного населения. (Newbur.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДСТВО ЖЕЛЕЗОРУДНОЙ ПРОДУКЦИИ В ООО «УК «МЕТАЛЛОИНВЕСТ» В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА

«Металлоинвест» - ведущий производитель и поставщик железорудной продукции и горячебрикетированного железа на глобальном рынке, один из региональных производителей стали, объявило операционные результаты за 3 квартал. Производство железной руды в 3 квартале составило 9,5 млн. т, что на 1,1% ниже уровня 2 квартала. В 3 квартале компания увеличила выпуск окатышей на 4,2% по сравнению со 2 кварталом - до 5,7 млн. т. Производство ГБЖ/ПВЖ составило 1,3 млн. т, что на 2,7% меньше уровня 2 квартала. В 3 квартале поставки потребителям из России и СНГ составили 3,9 млн. т или 57% общего объема отгрузок железорудной продукции компании. В 3 квартале были снижены поставки в адрес ММК и «Мечела» и увеличены в адрес НЛМК и «Северстали».

Доля Европы в 3 квартале увеличилась до 23% по сравнению с 17% во 2 квартале, что в основном связано с увеличением поставок железной руды и окатышей в адрес U.S. Steel Kosice и заводов ArcelorMittal в Восточной Европе. В 3 квартале компания увеличила поставки окатышей и ГБЖ по сравнению со 2 кварталом в адрес металлургических заводов в Турции, в основном, Erdemir и Izmir. Отгрузки в Китай в 3 квартале снизились до 0,5 млн. т или 8% общего объема отгрузок железорудной продукции компании.

В 3 квартале производство железорудного концентрата на ЛГОКе снизилось на 3,8% по сравнению с уровнем 2 квартала до 5,0 млн. т, что произошло, в основном, в результате проведения ремонтов железнодорожных путей и обогатительной фабрики. МГОК увеличил производство железорудного концентрата в 3 квартале на 2,2% до 4,2 млн. т. Рост обусловлен увеличением календарного времени работы и сокращением времени плановых ремонтов по сравнению со 2 кварталом. В 3 квартале производство окатышей на ЛГОКе составило 2,2 млн. т, что соответствует уровню 2 квартала (+0,9%). МГОК вернулся на ежеквартальный объем выпуска окатышей в 2,5 млн. т (+5,6%), что, в основном, связано с проведением планового капитального ремонта обжиговой машины №1 во 2 квартале. Выпуск ГБЖ за отчетный период снизился на 3,5% по сравнению со 2 кварталом - до 0,6 млн. т, что связано с проведением планового капитального ремонта ЦГБЖ-1. В 3 квартале ЛГОК и МГОК увеличили отгрузку окатышей на 5,9% до 1,3 млн. т и на 5,7% до 2,5 млн. т, соответственно, относительно 2 квартала. Рост отгрузок окатышей связан со снижением производства ГБЖ на ЛГОКе и завершением капитального ремонта обжиговой машины на МГОКе во 2 квартале.

В 3 квартале ОЭМК увеличил производство окатышей на 8,7% до 1,0 млн. т относительно 2 квартала, что связано с завершением планового ремонта обжиговой машины в июне. Производство ПВЖ на ОЭМК за отчетный период незначительно снизилось по сравнению со 2 кварталом (-1,8%) и составило 0,6 млн. т, что обусловлено графиком проведения плановых ремонтов установок металлизации. ОЭМК в 3 квартале сохранил выпуск стали на уровне 0,8 млн. т. «Уральская Сталь» увеличила производство стали в 3 квартале на 6,3% до 0,4 млн. т, что произошло в результате увеличения объема эффективных заказов. «Уральская Сталь» нарастила отгрузку товарного чугуна в 3 квартале на 4,3% относительно 2 квартала - до 0,4 млн. т. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

УЗБЕКИСТАН

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

ЗАПАСОВ РУДЫ РУДНИКА КАУЛЬДЫ ОАО «АЛМАЛЫКСКИЙ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (АГМК) ХВАТИТ НА 14 ЛЕТ

Золоторудный рудник Каульды, который является одним из подразделений Алмалыкского горно-металлургического комбината (АГМК), подвел итоги за 9 месяцев. План по добыче руды на руднике выполнен на 105,9%, по горно-капитальным работам на 118,6%, эксплуатационным на 157%, горно-подготовительным на 152% и закладочным работам на 100,6%, сообщает АГМК.

Переработка руды составила 104,8%, очистные и нарезные работы (110,8%), выпуск и отгрузка руды на медеплавильный завод (105%), выпуск и отгрузка первого металла (102%) и второго металла (112,9%). Темпы роста по отношению к соответствующему периоду прошлого года по добыче руды составили 103,5%, по выпуску и отгрузке руды - 102% и по выпуску и отгрузке первого металла - 111,6%.

«Все эти высокие показатели - результат слаженной и четкой организации работ, соблюдения трудовой и производственной дисциплины, добросовестного отношения к работе всех сотрудников рудника: работников шахты, участка по поддержанию горных выработок и вентиляции, участка шахтной поверхности, электро-механической службы и ИТР рудника», - отметил начальник производственно-технического отдела (ПТО) рудника Сайдалим Сейткаримов.

Благодаря эффективным мерам снижение себестоимости товарной продукции за 8 месяцев по руднику при годовом плане в 14% уже составило 13,8%. Заметных результатов достигли на руднике и в плане экономии топливно-энергетических ресурсов, где за указанный период времени было сэкономлено: электроэнергии более 417,9 тыс. кВт на сумму более 39,64 млн. сумов; природного газа более 23,42 тыс. куб. м (2,23 млн. сумов); дизельного топлива - 66,3 т (более 132,1 млн. сумов).

Стоит отметить, что работа во всех этих направлениях продолжается и находится на постоянном контроле руководства и главных специалистов предприятия. На всех производственных участках рудника устанавливаются энергосберегающие лампы освещения. На подземном участке внедряются к применению новые более удобные шахтерские светильники немецкого производства нового типа KS-6000 с зарядной емкостью в 15 ч работы, которые значительно легче и компактнее своих аналогов.

Кроме того, в прошлом году автогараж рудника пополнился новой погрузочно-доставочной машиной ST-7 и тремя подземными автосамосвалами МТ-2010, эксплуатация которых значительно стабилизировала работу подземного участка и внесла немалый вклад в выполнение плана по добыче руды.

На сегодняшний день, на подземных горных работах рудника впервые в стране внедрены и эксплуатируются высокопроизводительные подземные самоходные погрузочно-доставочные машины типа ЛК-07, ЛК-2АЦ, "TORO", ST-7 и автосамосвалы МТ-2010, самоходные буровые установки типа "Boomer-104", что также положительно влияет на выполнение всех плановых заданий.

Продолжаются также начатые в июле работы на объекте капитального строительства главной вентиляционной установки "ВОД-24". Ведутся они силами шахтостроительного управления АГМК с привлечением работников рудника. Пуск в эксплуатацию этой установки позволит значительно улучшить режим вентиляции на подземных горных работах.

Надо сказать, что участок горно-капитальных работ, организованный в 2007 г. на горно-обогатительном комплексе "Хандиза" с участием специалистов и рабочих рудника Каульды, продолжает выполнять вахтовым методом проходческие работы на месторождении Хандиза. Данный участок до окончания строительства является одним из основных производственных участков. Стоит отметить, что в зоне особого внимания на руднике находится вопрос по снижению уровня производственного травматизма и профессиональных заболеваний среди рабочих на подземных горных работах. Специалисты отдела охраны труда и техники безопасности рудника систематически проводят всеобъемлющие работы в этом направлении: проверки, учеба, совещания. Проводятся еженедельные расширенные совещания по ее итогам и задачам на следующий период по состоянию охраны труда и техники безопасности с участием главных специалистов, начальников подразделений, инженеров охраны труда и техников безопасности.

В ходе этих совещаний проводится подробный и конкретный анализ всех нарушений, выявленных в ходе проверок, а также озвучиваются все принятые меры по устранению и предупреждению в дальнейшем подобных замечаний. Согласно утвержденным графикам во всех подразделениях рудника проводятся проверки по трехступенчатому контролю, а также целевые проверки состояния охраны труда и техники безопасности с использованием слайдов.

Отделом охраны труда и техники безопасности рудника также систематически проводится анализ допущенных несчастных случаев по подразделениям АГМК и на его основе принимаются дополнительные меры по усилению требований к соблюдению охраны труда и техники безопасности, направленных на снижение уровня производственного травматизма и уровня общих и профессиональных заболеваний. На руднике осуществляется постоянный ежедневный контроль за состоянием горных выработок и запасных выходов в шахте в соответствии с требованиями норм и правил безопасности. Рабочие рудника своевременно обеспечиваются исправным инструментом, приспособлениями, спецодеждой и другими средствами индивидуальной защиты. Работники рудника также занимаются получением смежной профессии, востребованной и являющейся основной на предприятии. С начала года 40 работников без отрыва от производства прошли обучение по следующим специальностям: машинист ПДМ (погрузочно-доставочной машины), машинист подземных автосамосвалов МТ-2010, проходчик и взрывник. Работа в этом направлении продолжается.

Кроме того, на руднике продолжают работы по реализации проекта "Вскрытие и отработка запасов участка "Южный" - I и II этапы". На 1 октября объем горно-капитальных работ выполнен на 118,6%. Одновременно с горно-капитальными работами производится подготовка и отработка запасов руды участка "Южный".

Специалисты, руководители рудника и горного отдела комбината принимают все меры по подготовке и выдаче технико-экономических расчетов, обоснований и проектной документации на вскрытие, подготовку и отработку запасов руды близ расположенных участков "Южный - I, II, III", которые будут эксплуатироваться взамен выбывающих мощностей. Запасы руды вышеназванных участков позволят руднику дополнительно проработать еще около 14 лет, а участок "Южный", эксплуатируемый в настоящее время, также будет обрабатываться свыше 10 лет. (Economics.uzreport.uz/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Economics.uzreport.uz/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

МИРОВОЙ РЫНОК

АНАЛИЗ

НА РЫНКЕ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ ВМЕСТО ОЖИДАЕМОГО СПАДА НАБЛЮДАЕТСЯ СТАБИЛЬНОСТЬ

События на рынке железной руды развиваются по не тривиальному сценарию: вместо ожидаемого спада наблюдается стабильность спроса и цен. Основным фактором, ограничивающим их подъем, было беспокойство по поводу торможения китайской экономики. Однако в третьем квартале рост китайского ВВП ускорился. Прогнозировать же, как надолго растянется этот подъем, крайне трудно, поскольку невозможно предсказать, до какой степени абсурда может дойти китайское правительство, направляя инвестиции в невостребованную инфраструктуру.

В первом полугодии низкие цены на сталь вынуждали китайских производителей балансировать на грани рентабельности, а многие предприятия и вовсе работали в убыток. Тем не менее они практически не сокращали производство, заваливая внутренний и внешние рынки практически невостребованным металлом. Однако, начиная с третьего квартала, когда прирост китайского ВВП увеличился до 7,8%, ситуация в отрасли изменилась к лучшему. Ежемесячно NDRC сообщает о новых исторических рекордах по объемам выплавки металла, а прибыли производителей заметно увеличились. Соответственно, растет и импорт железной руды. В сентябре зарегистрирован новый исторический рекорд: Китай закупил 74,6 млн. т руды, это на 8% больше августовского объема, а годовой прирост - 15%. Разумеется, это было обусловлено рекордным объемом производства стали - 2,14 млн. т в день (годовой прирост 8%).

Кстати, по итогам первых трех кварталов прирост тоже составил 8%, в отличие от 1,7%, зарегистрированных NDRC/тот же период прошлого года, а прибыли компаний выросли на 39,9% до \$20,7 млрд. Правда, от компании к компании результаты существенно различаются. Крупнейший частный производитель Shagang Group увеличил

прибыль в 2,5 раза по сравнению с тем же периодом прошлого года - за 9 месяцев компания заработала \$2,44 млн., хотя ее операционный доход уменьшился на 11,8% до \$1,3 млрд. Чистая прибыль Wuhan Iron and Steel составила \$106,4 млн. (годовой прирост - 98%), а операционный доход сократился на 0,84% до \$10,9 млрд. Прибыль Anshan Iron and Steel (\$125 млн.) представляет большой прогресс по сравнению с прошлогодним убытком в \$518 млн. У Baosteel прибыль уменьшилась на 57% до \$758 млн. Как сообщило интернет-издание China.org, из 20 компаний, зарегистрированных на биржах, 15 сообщили о прибылях, тогда как в прошлом году 90% предприятиях отрасли докладывали об убытках.

Аналитики Mysteel связывают эти улучшения с активацией инфраструктурного строительства и подъемом на автомобильном рынке и рынке недвижимости. Разумеется, они правы. Проблема в другом: этот подъем вызван отнюдь не успехами правительства в реформировании экономики - переход от экспортной зависимости к развитию на основе внутреннего потребления пока еще скрыт за горизонтом. Зато инфляция достигла семимесячного максимума. Фактически ускорение экономического подъема связано с усиленными финансовыми инъекциями: сокращение экспорта тормозит подъем, поэтому правительство вынуждено стимулировать его, и чем дальше - тем больше. Инфраструктурные расходы растут.

В принципе, такие расходы могли бы способствовать стабильному восстановлению экономики, но - только при разумной направленности инвестиций, например - в строительство дорог, которые действительно необходимы. Однако китайская экономика становится все более зависимой от инвестиций в любые мощности и объекты. Именно поэтому в стране появились города-призраки - их

строительство ускорило рост ВВП, но они совершенно пусты. Это означает обеспечить занятость: поручить людям копать канавы, а затем засыпать их. И в этом аспекте китайское правительство регулярно доходит до абсурда.

Разумеется, крупнейшие горнорудные компании мира сознают, насколько ненадежен нынешний подъем спроса на сырье, но инвестиционная деятельность китайского правительства подталкивает их к опасным решениям. И бразильская Vale, и австралийские Rio Tinto, BHP Billiton и Fortescue Metals Group активно расширяют добычу железной руды. Цены на нее держатся в пределах \$130/т, но не опускаются ниже, не говоря уже о предсказанных на конец года \$120. Сейчас западные аналитики поговаривают, что в ближайшие два месяца не исключен рост цен до \$145. При этом расширение добычи не создаст препятствий для роста, поскольку владельцы проектов регулируют их производство на основе тщательного анализа рыночного баланса.

По прогнозу HSBC, в 2016 г. мировое потребление руды достигнет 2,21 млрд. т, но избыток поставок превысит 230 млн. т. Однако глава железорудного подразделения Rio Tinto Эндрю Хардинг утверждает, что спрос на сталь в Китае будет стабильно расти. Хотя обычно в сентябре-октябре объемы ее производства снижаются, сейчас они продолжают надежно превышать 2 млн. т в день, и импорт железной руды по-прежнему уверенно держится свыше 65 млн. т в месяц. Да и World Steel Association повысила свой прогноз мирового потребления стали до 3,1% в текущем году и до 3,3% в 2014 г. именно в предвидении дальнейшего подъема в Китае. Правда, инвестиционный банк UBS все еще предсказывает снижение цен на руду до \$70 до конца года, поскольку в эти месяцы производители традиционно реализуют свои запасы, но указывает, что спад будет недолгим, и уже в январе покупатели вернутся на рынок. Разумеется, этот прогноз не смущает добывающие компании. Vale продолжает инвестировать (\$3,5 млрд.) в проект расширения на месторождении Carajas, который увеличит ее мощности на 40 млн. т до конца года. В целом же, группа утвердила инвестиции в \$34 млрд., которые будут использованы для расширения добычи и реализации проектов в сфере логистики. Эти капиталовложения увеличат мощности компании на 50% до 450 млн. т, уже к 2018 г.

Не теряют времени и австралийские компании. В октябре Rio Tinto завершила реализацию проекта, который увеличил ее мощности на 20% до 290 млн. т. Ожидается, что 3 декабря на встрече с инвесторами компания добьется утверждения очередного проекта расширения - теперь до 360 млн. т. В свою очередь, форсируют свои проекты BHP Billiton и Fortescue. К концу 2014 г. BHP планирует завершить проекты на новых месторождениях, которые увеличат ее мощности на 35 млн. т, до 220 млн. т. А Fortescue собирается к концу декабря завершить проект расширения на месторождении Kings, и тоже увеличить объемы добычи на 35 млн. т, до 155 млн. т. У этих трех компаний себестоимость руды значительно ниже ее продажной цены - это связано с богатыми залежами и большими объе-

мами добычи. Их общая доля в морской торговле составляет около 70%. По оценкам аналитиков, производственных расходы у Rio Tinto и BHP, составляющие в третьем квартале \$28/т, в четвертом квартале снизятся до \$25. Это означает, что они будут получать прибыль, даже если продажная цена снизится до \$50 (с учетом стоимости фрахта и других сборов). А Fortescue необходимо, чтобы цена была не ниже \$75, поскольку компания обычно продает руду с дисконтом 12% к базовой цене.

По поводу этих расширений Жозе Карлос Мартинс, возглавляющий в Vale отдел Ferrous & Strategy, сообщил на пресс-конференции, что в 2018 г. мировые добывающие мощности будут опережать спрос на 5-6%, поскольку рост потребления руды в Китае замедлится. Тем не менее он предсказывает, что цена не упадет ниже \$100/т, и ее колебания станут менее значительными. В принципе Ж. Мартинс допускает, что избыток поставок появится уже в 2015 г. По его словам, в текущем году потребление стали в Китае увеличивалось быстрее ожидаемого, но в 2014 г. рост станет более умеренным. Тем не менее он уверен, что сокращения объемов потребления в Китае ожидать не стоит.

С этим можно согласиться. Китайская экономика слишком зависит от инвестиций в недвижимость, и устранить эту зависимость будет весьма непросто. Вероятно, правительство постарается сначала ускорить расширение потребительского рынка, и только тогда начнет постепенно сворачивать свои инвестиционные программы. Однако, судя по нынешним законам в сфере недвижимости, это - планы на весьма отдаленное будущее. Далее, по мере либерализации процентных ставок, стоимость кредитов будет расти, поэтому поток инвестиций в инфраструктуру начнет уменьшаться. Но чтобы эффект сказался на рынке железной руды, потребуется немалое время. При этом картель австралийских производителей руды продолжит регулировать объемы поставок и не допустит слишком резкого падения цен. Наконец, хотя индийский экспорт неизбежно вернется на рынок, бюрократические препоны, свойственные этой стране, сделают этот возврат весьма и весьма постепенным.

Фактически у китайского правительства просто нет инструментов, необходимых для реального реформирования экономики. И сейчас власти пытаются устранить перепроизводство в ключевых отраслях приказным порядком. 5 ноября местным правительствам приказали прекратить расширения в сталелитейной и цементной отраслях. Однако правительства провинций, остро зависящие от развития местной экономики, будут сопротивляться таким приказам, что они успешно делали на протяжении последних десяти лет. Правда, сейчас приказ впервые сопровождается недвусмысленной угрозой репрессий, но местные политики, скорее всего, сумеют найти выход и на этот раз. Так что китайский сталелитейный промышленности вряд ли "грозит" сокращение мощностей, и страна еще на несколько десятилетий останется надежным рынком сбыта железной руды. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

СПАД НА СПОТОВОМ РЫНКЕ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ В НАЧАЛЕ НОЯБРЯ 2013 ГОДА СМЕНИЛСЯ НОВЫМ ПОВЫШЕНИЕМ

В начале ноября котировки на спотовом рынке железной руды пошли на повышение. Стоимость 63,5%-ного концентрата достигла \$137-138/т, CFR Китай - самого высокого уровня более чем за два последних месяца. Причем, поворот оказался достаточно резким. Еще в конце октября цены снижались, вплотную подойдя к отметке \$130/т, CFR. Подорожание руды более чем на 4% произошло в считанные дни, а затем котировки словно успокоились на новом уровне.

Почти до самого конца октября настроения большинства участников рынка были пессимистичными. Китайские компании в сентябре закупили за рубежом рекордные объемы руды, так что в следующем месяце торговые обороты неизбежно сократились. Во второй половине октября начали снова увеличиваться складские запасы сырья в портах, а китайские металлургические компании медлили с заключением новых сделок, стремясь проводить выжидательную политику. Цены на прокат, при этом, медленно снижались как на внутреннем китайском рынке, так и за рубежом, так что желание производителей стали не переплачивать за сырье было вполне объяснимым.

Наконец, выплавка стали в Китае уменьшилась в первой декаде октября почти на 2,5% по сравнению с концом сентября, и многие аналитики считали это началом новой тенденции. Ожидалось, что как центральное правительство, так и сами металлургические компании в ближайшее время предпримут реальные меры по ограничению выпуска стальной продукции. Однако в первых числах ноября настроения на рынке изменились. Новые ожидания связываются с пленумом ЦК КПК, который состоится 9-12 ноября. По мнению комментаторов, на нем могут быть приняты важные решения, способные оказать значительное воздействие на экономику страны. Предполагается, что Китай, так и не дождавшийся в этом году существенного укрепления спроса на свои потребительские товары за рубежом, может снова пойти по пути ускорения экономического роста за счет государственных инвестиций и стимулирования внутреннего спроса.

Макроэкономические данные, поступившие в последние дни, показывают, что дела в экономике страны действительно улучшаются. Индекс PMI, показывающий уровень покупательской активности в национальной промышленности, достиг в октябре наивысшего значения за последние девять месяцев. В сентябре-октябре возросли капиталовложения в строительство. Цены на стальную продукцию в Китае, непрерывно уменьшавшиеся на протяжении двух месяцев, в первых числах ноября, немного прибавили.

Исходя из этого, специалисты прогнозируют на конец года расширение спроса на стальную продукцию в Китае. Соответственно, высокой и останется потребность в импортной железной руде. Причем, на рынке происходит расслоение. Наибольший спрос пользуется высококачественный материал с содержанием железа 62% и более, в то время как предложение мелочи с 56-57% железа является избыточным, а дисконты при ее продаже растут.

Впрочем, эксперты не отказываются и от своих прежних прогнозов, предсказывающих на 2014 г. избыток предложения сырья в целом. Ведущие железорудные компании по-прежнему намерены осуществить крупные проекты расширения производства в ближайшие 4-5 лет. Как считают даже в австралийском бюро сельскохозяйственных и минеральных ресурсов BREE, в 2017-2018 гг. средняя стоимость австралийского высококачественного железорудного сырья будет находиться на уровне \$90/т, FOB. И сейчас, в последние месяцы 2013 г., высокие объемы предложения руды, скорее всего, не позволят ценам подняться выше отметки \$140/т, CFR. В то же время, повышенный спрос со стороны китайской металлургической отрасли, как ожидается, будет поддерживать котировки на достаточно высоком уровне - как минимум, не ниже \$130/т, CFR. Так что, колебания спотовых цен внутри относительно узкого интервала, судя по всему, будут продолжаться. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АВСТРАЛИЯ

СТАТИСТИКА

ПОРТ ХЕДЛАНД В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА УМЕНЬШИЛ ЭКСПОРТ МАРГАНЦЕВОЙ РУДЫ

Австралийский порт Хедланд в октябре по сравнению с октябрём 2012 г. сократил отгрузку марганцевой руды на 8,5% до 129,738 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает SteelOrbis. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель уменьшился на 43,6%. Основными покупателями марганцевой руды стали Южная Корея (74,738 тыс. т) и Китай (55 тыс. т). Порт Хедланд в июне по сравнению с июнем 2012 г. сократил отгрузку марганцевой руды на 48,8%. В частности, отгрузка продукции составила в заданный период 72,5 тыс. т. Кроме этого, поставки существенно сократились по сравнению с предыдущим месяцем, когда они достигали 219,6 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПОРТ ХЕДЛАНД В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛ ЭКСПОРТ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ

Как сообщает агентство Reuters, экспорт железной руды в Китай из австралийского Port Hedland в октябре вырос на 10%, по сравнению с сентябрем, тем самым установив новый рекорд поставок. Поставки в Китай составили в абсолютных показателях 25.2 млн. т, что на 43% выше уровня прошлого года. Общие показатели экспорта железной руды за октябрь составили 29.0 млн. т, что на 33% выше уровня прошлого года. (Reuters/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

БРАЗИЛИЯ

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ANGLO AMERICAN ЗАКРЫЛА СДЕЛКУ ПО ПРОДАЖЕ ЖЕЛЕЗОРУДНОГО ПРОЕКТА «АМАРА»

Одна из крупнейших горнорудных компаний в мире Anglo American завершила сделку по продаже 100% акций бразильского железорудного проекта Амара компании Zamin Ferrous Ltd. после получения одобрения регулирующими органами стоимости сделки. Об этом говорится в сообщении Anglo. В частности, первоначальный платеж составляет \$134 млн. Кроме того, как сообщалось в сентябре, также Zamin обязалась в течение пятилетнего периода осуществить рассчитанный на основе рыночных железорудных цен отсроченный платеж до \$130 млн. Согласно сообщению, Anglo направит полученные от сделки средства на погашение долгов. Сейчас реализация проекта Амара находится на начальной стадии. Согласно прогнозам, после его пуска в 2020 г. добыча руды составит порядка 30 млн. т в год. Проект включает в себя железорудное месторождение и железнодорожную линию до работающего порта (192 км). Zamin Ferrous Ltd. - горнодобывающая компания с железорудными проектами в Южной Америке, Африке, Австралии и Азии. Работает в Бразилии с 2005 г. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

VALE В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛА ДОБЫЧУ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ

Бразильская горнодобывающая компания Vale в III квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличила добычу железной руды на 2,3% до 85,9 млн. т. Об этом свидетельствуют данные концерна, сообщает SteelOrbis. В то же время производство железорудных окатышей уменьшилось в указанный период на 17,2% и составило 12,4 млн. т. В целом по итогам января-сентября по сравнению с аналогичным периодом прошлого года выпуск железной руды Vale понизился на 3,3% до 226,6 млн. т, а окатышей - на 15,3% до 36,4 млн. т.

Vale в III квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличила чистую прибыль более чем вдвое. В частности, прибыль сырьевого гиганта достигла \$3,5 млрд., что на 114% больше по сравнению с прошлым годом, когда прибыль компании оценивалась в \$1,64 млрд. Чистые продажи корпорации повысились на 11% до \$12,7 млрд. Продажи железной руды выросли на 11% до 73,4 млн. т. Бразильская компания Vale считается одним из крупнейших производителей железной руды в мире. В I квартале 2012 г. по сравнению с этим же периодом 2011 г. она сократила чистую прибыль на 44% до \$3,83 млрд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

СТАТИСТИКА

ПО СОСТОЯНИЮ НА 4 НОЯБРЯ 2013 ГОДА ЗАПАСЫ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ УВЕЛИЧИЛИСЬ

Запасы импортной железной руды в крупнейших портах Китая по состоянию на 4 ноября по сравнению с предыдущей неделей увеличились на 1,29 млн. т, или 1,68%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает SteelOrbis. В особенности запасы сырья в стране в указанный период достигли 77,82 млн. т. Китай в сентябре по сравнению с сентябрем 2012 г. увеличил импорт железной руды на 14,72%. Поставки сырья в страну достигли 74,58 млн. т. В целом по итогам января-сентября по сравнению с аналогичным периодом прошлого года импорт руды в КНР поднялся на 9% до 600,49 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ЖЕЛЕЗОРУДНЫЕ ФЬЮЧЕРСЫ 4 НОЯБРЯ 2013 ГОДА ВЫРОСЛИ

Как сообщает агентство Reuters, китайские фьючерсы по железной руде на бирже в Далянь 4 ноября выросли уже 4-ю сессию подряд, поддерживаемые устойчивым прогнозом на рынок стали, в связи с ростом стальных цен и улучшением спроса. Однако ожидания, что поставки сырья могут опережать спрос в Китае, все же увеличиваются. Наиболее активные контракты в Даляне выросли на 0.9% до 950 юаней (\$160) за 1 т, после достижения максимума в 957 юаней/т. Объем лотов снизился до 175,080, по сравнению с 321,242 лотов по состоянию на 31 октября. Спотовые цены на железную руду снизились до \$135/т. Цены на железную руду с содержанием Fe 62% выросли на 2.6% до \$135.30/т 31 октября, сообщает Steel Index. (Reuters/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТАЙВАНЬ

СТАТИСТИКА

В АВГУСТЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ СОКРАТИЛСЯ

Тайвань в августе по сравнению с августом 2012 г. сократил импорт железной руды на 1,7%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Steelguru. Поставки сырья в страну в последний месяц лета составили 1,824 млн. т. В целом по итогам января-августа по сравнению с аналогичным периодом прошлого года импорт железной руды в страну увеличился на 19,1% и достиг 15,2 млн. т. Тайвань в январе-сентябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократил выручку от экспорта железа и стали, а также продукции на их основе на 4,3%. Поступления от поставок продукции за первые 9 месяцев уменьшились до \$13 млрд. В сентябре по сравнению с сентябрем прошлого года выручка от экспорта металла уменьшилась на 6,3% и составила \$1,4 млрд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЧИЛИ

БРАЗИЛЬСКАЯ MMX MINERACAO E METALICOS S.A. (MMX) ИЗБАВИЛАСЬ ОТ АКТИВА INVERSIONES COPPER MINING S.A.

Бразильский производитель железной руды компания MMX Mineracao e Metalicos S.A. заявила о завершении продажи акций своего чилийского подразделения компании Inversiones Copper Mining S.A. за \$40 млн. Сделка осуществлена в свете стремления бразильского инвестора Эйке Батисты поддержать финансы своей промышленно-сырьевой империи. Его нефтегазовая компания OGX ранее была вынуждена обратиться за защитой от кредиторов в рамках бразильского закона о банкротстве. Некоторое время назад Э. Батиста вынужден был продать контрольные пакеты в энергокомпании и логистической фирме. Соглашением между MMX и Inversiones Copper Mining предусмотрено, что последний будет выплачивать MMX ежеквартальные роялти после начала производства на объекте. Продажа чилийских активов MMX направлена на максимизацию портфеля активов и упрощение акционерной структуры компании, говорится в пресс-релизе MMX. MMX занимается разработкой природных месторождений в Бразилии, геологическим исследованием и моделированием проектов, а также производством чугуна. В прошлом году компания получила чистый убыток в 792,4 млн. реалов (\$400 млн.). (MetalTorg/МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ

СТАТИСТИКА

В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ ВЫРОС

Япония в сентябре по сравнению с сентябрем 2012 г. увеличила импорт железной руды на 17,6%. Об этом сообщает Yieh.Cogr. Согласно подсчетам, поставки сырья в страну достигли 11,33 млн. т. Средняя цена продукции понизилась на 4,5% до \$134,28/т. В целом по итогам января-сентября по сравнению с аналогичным периодом прошлого года импорт руды в Японию вырос на 3,4% до 101,43 млн. т. Япония в августе по сравнению с августом 2012 г. сократила импорт железной руды на 5% до 11,5 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем поставки сырья в страну понизились на 4,3%. В целом по итогам января-августа импорт железной руды в Японию составил 90,1 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно **БЕСПЛАТНО опубликовать в журнале «Металл Украины» аналитические материалы, подготовленные Вашим отделом маркетинга, с контактными реквизитами Вашей фирмы? Это действенная скрытая **БЕСПЛАТНАЯ** реклама. Попробуйте!**

УКРАИНА**СТАТИСТИКА****В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО ТРУБ СОКРАТИЛОСЬ**

В январе-октябре украинские трубные предприятия сократили производство труб на 21% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года - до 1,404 млн. т. Об этом говорится в сообщении ОП "Металлургпром". Октябрьский выпуск труб в Украине сократился по сравнению с результатами сентября на 19,8% до 113 тыс. т. Среднесуточное производство труб в октябре составило 3,7 тыс. т, в то время как месяцем ранее этот показатель составлял 4,7 тыс. т. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**КОМПАНИЯ «ИНТЕРПАЙП» БУДЕТ ОТГРУЖАТЬ ТРУБЫ ИТАЛЬЯНСКОЙ ENTE NAZIONALE IDROCARBURI S.P.A (ENI S.P.A.)**

"Интерпайп Нижнеднепровский трубопрокатный завод", "Интерпайп Новомосковский трубный завод" и "Интерпайп Нико-Тьюб", входящие в трубно-колесную компанию "Интерпайп" (Днепропетровск), прошли квалификационный аудит итальянской нефтегазовой компании ENI S.p.A. Как сообщается в пресс-релизе "Интерпайпа", по результатам аудита, в ходе которого оценивалось соответствие продукции украинских заводов международным стандартам, а также внутренним требованиям ENI, "Интерпайп" включен в список одобренных поставщиков ENI S.p.A.

ENI S.p.A. квалифицировала, в частности, трубную продукцию нефтегазового сортамента: нарезные обсадные трубы по стандарту API 5 CT и линейные бесшовные и сварные трубы. Получение преквалификации позволит "Интерпайпу" поставлять трубную продукцию всем предприятиям, входящим в компанию ENI S.p.A. В пресс-релизе отмечается, что "Интерпайп" как одобренный поставщик ENI уже выиграл тендер на поставку около 800 т обсадной трубы по стандарту API 5CT украинскому активу ENI S.p.A - компании "Захидгазинвест". По словам директора по экономике и финансам "Интерпайпа" Дениса Морозова, приведенным в сообщении, сотрудничество с нефтегазовыми компаниями, такими как ENI S.p.A, Shell и South Oil Company, поможет "Интерпайпу" укрепить свои позиции на мировом рынке.

ENI S.p.A. (Ente Nazionale Idrocarburi S.p.A.) - одна из крупнейших международных энергетических компаний. Ведет деятельность в 79 странах мира. ENI S.p.A. осуществляет добычу нефти и газа, владеет сетью АЗС (торговая марка - Agip), энергетической компанией Eipower и имеет нефтеперерабатывающие мощности. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИЯ «ИНТЕРПАЙП» ПОСТАВИТ ДК «УКРТРАНСГАЗ» СТАЛЬНЫХ ТРУБ НА 15,5 МЛН. ГРН.

Компания "Интерпайп Украина" (Днепропетровск) договорилась о поставке оператору газотранспортной системы компании "Укртрансгаз" стальных труб на 15,454 млн. грн. Об этом говорится в сообщении "Укртрансгаза", обнародованном на веб-портале государственных закупок. Срок поставки - в течение года, но не позднее 90 календарных дней с момента получения разнарядки. Договор заключен 21 октября. "Укртрансгаза" состоит из 36 тыс. км магистральных газопроводов, более 70 компрессорных станций и 12 подземных хранилищ газа общей емкостью 30 млрд. куб. м. Ответственность "Интерпайп Украина" входит в состав трубно-колесной компании "Интерпайп" и отвечает за продажи ее продукции на внутреннем рынке. (Українськи новини/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**СТАТИСТИКА****В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ МЕДНЫХ ТРУБ УВЕЛИЧИЛСЯ**

Россия в январе-сентябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличила импорт труб на основе меди для инженерного оборудования зданий и сооружений, включая системы кондиционирования и холодильного оборудования, на 8,2%. Об этом свидетельствуют данные статистики. В частности, поставки указанной продукции в страну достигли 9,841 тыс. т. (МеталлТорг/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**ОАО «ТРУБНАЯ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» (ТМК) ЗА ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ЧИСТУЮ ПРИБЫЛЬ И СОКРАТИЛО ОТГРУЗКИ ТРУБ**

Чистая прибыль ТМК за 9 месяцев по РСБУ составила 4,7 млрд. руб., следует из отчетности компании. За аналогичный период прошлого года компания получила чистую прибыль в 6,8 млрд. руб. Выручка компании за отчетный период выросла на 7,2% и составила 834,2 млн. руб. Валовый убыток увеличился на 58,7% до 509 млн. руб. Прибыль до налогообложения выросла на 36,5% до 4,8 млрд. руб. ОАО "Трубная металлургическая компания" сообщило, что в январе-сентябре отгружено потребителям 3,2 млн. т стальных труб, что на 1,7% больше показателя аналогичного периода 2012 г. Рост объемов отгрузки произошел за счет увеличения спроса на сварные трубы нефтегазового сортамента, в первую очередь ОСТГ (нарезные нефтегазовые трубы) и трубы большого диаметра (ТБД), отмечается в сообщении.

При этом отгрузка в 3 квартале сократилась на 2,1% по отношению ко второму кварталу 2013 г. до 1,06 млн. т. Отгрузка бесшовных труб за 9 месяцев снизилась на 2,8% до 1,807 млн. т в связи с проведением плановых ремонтных работ на прокатных мощностях Северского и Волжского трубных заводов (оба входят в ТМК). Отгрузка сварных труб за 9 месяцев увеличилась на 8,3% до 1,393 млн. т, что обусловлено ростом спроса со стороны российских потребителей линейных труб и ТБД, а также сварных ОСТГ в США. Объем отгруженных труб ОСТГ, ключевой продукции ТМК, за 9 месяцев увеличился на 4,2% до 1,343 млн. т. Отгрузка премиальных резьбовых соединений за 9 месяцев составила 573 тыс. штук, показав рост 22,7% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Российский дивизион ТМК за 9 месяцев увеличил отгрузку на 1,9% до 2,239 млн. т. Отгрузка ТБД в РФ за 9 месяцев составила 350 тыс. т, что на 12% больше показателя за аналогичный период 2012 г. Однако в 3 квартале отгрузка ТБД относительно второго квартала уменьшилась на 7%, что объясняется завершением реализации ряда трубопроводных проектов в первой половине 2013 г. и переносом новых на более поздний срок, отмечает компания. (Финанс.Ru/MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЗАО «ИЖОРСКИЙ ТРУБНЫЙ ЗАВОД» (ИТЗ) АТТЕСТОВАЛО ПРОИЗВОДСТВО ПО ЕВРОПЕЙСКИМ СТАНДАРТАМ

Расположенный в Санкт-Петербурге актив ОАО "Северсталь" - ЗАО "Ижорский трубный завод" получило сертификат соответствия производства труб по правилам Европейских стандартов. Директивы 97/23/ЕС и регламенты (EU) №305/2011 дают право предприятию поставлять продукцию на Европейский рынок, в частности, для наземной части "Южного потока" по странам ЕС. Для сертификации на Ижорском трубном заводе были разработаны мероприятия, подготовлены необходимые документы и определен сертифицирующий орган. По требованиям стандарта EN 287-1:2011 были аттестованы сварщики и процессы сварки. "Для прохождения сертификации в самые сжатые сроки на предприятии были мобилизованы руководители и специалисты Дирекции по качеству, предприняты необходимые действия, и обеспечены ресурсы", - отметил генеральный директор ИТЗ Николай Скорохватов. Также в августе на предприятии был проведен сертификационный аудит представителями нотифицированного органа TUV Rheinland Болгария. ([itz.severstal.com/Металл Украины, СНГ, мира](http://itz.severstal.com/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

В ОАО «ПЕРВОУРАЛЬСКИЙ НОВОТРУБНЫЙ ЗАВОД» (ПНТЗ) ПРОШЕЛ ПЕРВЫЙ НАДЗОРНЫЙ АУДИТ СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА

На Первоуральском новотрубном заводе (входит в группу ЧТПЗ) состоялся первый надзорный аудит системы менеджмента качества (СМК) предприятия на соответствие требованиям международного стандарта ISO 9001 и российского национального стандарта ГОСТ ISO 9001. Аудит проведен независимой компанией ТЮФ Интернационал РУС, г. Москва и органом по сертификации АНО "ЦМКС", Челябинск. В рамках проверки аудиторы ознакомились с работой большинства подразделений завода, проверили документацию, оценили технологические процессы, состояние и результативность системы управления качеством производимой продукции.

По результатам проверки аудиторы положительно оценили систему менеджмента качества ПНТЗ, состояние производственных цехов и оборудования, а также высокую квалификацию сотрудников. Тем самым предприятие подтвердило действие сертификатов на СМК по ISO 9001 и ГОСТ ISO 9001. Наличие этих сертификатов является гарантом высокого уровня организации работы по качеству на предприятии, что особенно важно при выполнении экспортных заказов. Впервые сертификат на СМК по стандарту ISO 9001 был получен заводом в 2002 г. ([Металлоснабжение и сбыт/Металл Украины, СНГ, мира](#))

6 НОЯБРЯ 2013 ГОДА ОАО «ТАГАНРОГСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ТАГМЕТ) ЗАКРЫЛО ПОСЛЕДНИЙ МАРТЕН

6 ноября на Таганрогском металлургическом заводе, входящем в Трубную металлургическую компанию, состоялось закрытие последней мартеновской печи. Это был последний действующий сталеплавильный агрегат этого типа на предприятиях ТМК. В торжественных мероприятиях участвовали представители местной власти и российских нефтегазовых компаний - основных потребителей трубной продукции «ТАГМЕТа» и ТМК: «Роснефть», «Газпром», «Сургутнефтегаз», НК «Башнефть» и др. Среди гостей церемонии присутствовали представители трудового коллектива завода, работники и ветераны мартеновского цеха.

В преддверии официальной торжественной части многочисленные гости «ТАГМЕТа» в сопровождении генерального директора ТМК Александра Ширяева, управляющего директора «ТАГМЕТа» Дмитрия Лившица осмотрели основные цеха завода и ознакомились с работой новой дуговой сталеплавильной печи (ДСП), установки вакуумирования стали, машины непрерывного литья заготовки (МНЛЗ) и трубопрокатного комплекса с непрерывным станом PQF. Закрытие мартеновского производства, как устаревшего способа выплавки стали, стало возможным благодаря реализации масштабной инвестиционной программы ТМК по техническому перевооружению своих предприятий, в частности «ТАГМЕТа».

Летом «ТАГМЕТ» завершил коренную модернизацию сталеплавильно-прокатного производства введением в строй при участии президента России дуговой сталеплавильной печи. Будучи обеспеченным собственной трубной заготовкой, отвечающей самому современному уровню качества, «ТАГМЕТ» усилил свои позиции на рынке трубной продукции. Но этот важный проект имел не только производственно-экономический, но и экологический эффект. Его реализация дала возможность вывести из эксплуатации все мартеновские печи, которые являлись на заводе основными источниками выбросов загрязняющих веществ в атмосферу (взвешенные вещества, диоксиды азота, оксиды углерода). На их долю приходилось около 70% общего объема заводских выбросов.

"Сегодня ТМК полноценно вступила в новую эпоху электрометаллургии. Введение в строй электросталеплавильного комплекса с современной ДСП и мощной газоочисткой и полная остановка мартеновского производства на «ТАГМЕТе» имеют большое значение для завода, компании и Таганрога в целом, - сказал генеральный директор ТМК Александр Ширяев. - С вводом в эксплуатацию ДСП и закрытием мартеновского производства прогнозируется снижение валового выброса загрязняющих веществ в атмосферу по предприятию в два раза. Кроме того, решена еще одна серьезная экологическая проблема - полностью ликвидирован сброс в шламонакопитель загрязненных стоков от электрофильтра мартеновской печи №8. Выполнение требований природоохранного законодательства, снижение негативного влияния на окружающую среду в курортном городе Таганроге - вот приоритетные задачи нашей компании и завода, которые успешно решаются в условиях развития производства". ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Energyland.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

В ОАО «ЧЕЛЯБИНСКИЙ ТРУБОПРОКАТНЫЙ ЗАВОД» (ЧТПЗ)

ПРОШЕЛ АУДИТ ПО РАСШИРЕНИЮ ОБЛАСТИ ЛИЦЕНЗИИ АМЕРИКАНСКОГО ИНСТИТУТА НЕФТИ

На Челябинском трубопрокатном заводе состоялся аудит по расширению области лицензии API 5L на право поставки продукции по стандарту API 5L annex H (трубы для эксплуатации в кислых средах). В рамках мероприятия аудитор - некоммерческая международная организация Американский институт нефти (API) - тщательно исследовал и проанализировал деятельность подразделений технической дирекции, а также цехов по производству электросварных труб большого диаметра и цеха по производству горячекатаных бесшовных труб малого диаметра. Особое внимание было уделено процессу проектирования и разработки продукции, геометрическим параметрам, механическим свойствам и химическому составу труб, а также их качеству. По результатам проверки получено положительное заключение. Тем самым для компании открылись новые рынки, на которые ранее продукция ЧТПЗ не поставлялась. Сегодня группа ЧТПЗ готова предложить клиентам - нефтяным и газовым компаниям - трубы для эксплуатации в кислых средах, в том числе содержащих сероводород, произведенные по международному стандарту API 5L annex H.

Челябинский трубопрокатный завод сертифицирован по стандарту API с 1994 г. Ежегодно белые металлурги проходят необходимые аудиты, чтобы расширить область действия лицензии API 5L на новые виды труб. Наличие сертификата API - гарантия высокого качества выпускаемой продукции, ее полное соответствие самым жестким международным стандартам. ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Energyland.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

МЕТАЛЛУРГАМ ПРЕДСТОИТ НАУЧИТЬСЯ ЗАЩИЩАТЬ НАЦИОНАЛЬНЫЕ РЫНКИ ОТ НЕДОБРОСОВЕСТНЫХ КОНКУРЕНТОВ

По мнению нового директора Фонда развития трубной промышленности Олега Калинского, металлургам еще только предстоит научиться защищать национальные рынки от недобросовестных конкурентов в условиях ВТО.

- Спрос на трубную продукцию продолжает падать?

- Спрос не может расти бесконечно. Сегодня мы все работаем в условиях экономической нестабильности. Ряд крупномасштабных проектов в нефтегазовой сфере, например, подходит к завершающей фазе, а новые проекты еще пока не начаты. Для примера: за восемь месяцев по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года производство в России бурильных труб снизилось на 10%, а сварных насосно-компрессорных труб - на 5%.

При этом надо учитывать, что наша отрасль находится между металлургами-поставщиками и нашими основными потребителями нефтегазовыми компаниями, у которых сейчас непростые времена. Я имею в виду ограничение роста тарифов естественных монополий, перспективы пересмотра инвестиционных программ крупнейших российских нефтегазовых компаний. Ситуацию усугубляет уже ставшая конкуренция на рынке труб нефтяного сортамента. В частности, со стороны Китая. Например, по обсадным трубам импорт китайской продукции за первое полугодие увеличился по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. в относительных величинах на 4457%, насосно-компрессорных - на 202%, бурильных - на 102%.

- Если вы "знаете врага в лицо", почему не принимаете защитных мер?

- Во-первых, сложность ситуации заключается в том, что у нас сейчас все правила и нормы российского законодательства приведены к правилам и нормам ВТО, но при этом мы только учимся эффективно защищать свой рынок в новых условиях. Во-вторых, Россия является частью Таможенного союза с Республикой Беларусь и Республикой Казахстан. Интересы этих стран также учитываются при проведении любого расследования, что увеличивает сроки принятия решений и влияет на сами решения. Трубная отрасль абсолютно встроена в мировой рынок, как и черная металлургия РФ. Ведь не секрет, что до вступления в ВТО, по разным оценкам, российская экономика теряла от \$1,5 млрд. до \$2,5 млрд. в год только из-за того, что против нас действовали серьезные дискриминационные защитные меры и у России не было доступа в Орган разрешения споров при ВТО. Теперь конкретно о Китае. Китай признан РФ страной с рыночной экономикой. Соответственно, при исчислении ущерба от китайского импорта на территорию Таможенного союза нельзя применять методики, например, США, ЕС и ряда других стран, не считающих Китай страной с рыночной экономикой при проведении расследований. В результате пошлины на китайскую трубную продукцию в этих странах исчисляются сотнями процентов и эти рынки для Китая закрыты.

Важно также отметить тот факт, что проведение любого расследования возможно при наличии точных данных о производстве, ценах, импорте, экспорте товара и по ряду других важных показателей. В случае с Китаем значительное количество статистических данных являются закрытыми, а их сбор является по китайским законам преступлением. Но мы не бездействуем. Есть Евразийская экономическая комиссия, с которой мы активно работаем, четко понимая, где можно и нужно защищать свой внутренний рынок и какими мерами. Есть российские федеральные органы исполнительной власти, Минпромторг России, Минэкономразвития России, с которыми мы также взаимодействуем.

- Не пора ли в связи с новыми обстоятельствами внести коррективы в Стратегию развития металлургии до 2020 г.?

- И на момент составления Стратегии-2020, и сейчас приоритетным направлением для российских трубных компаний остается создание новых и модернизация существующих производственных мощностей для удовлетворения перспективной потребности в высокотехнологичных видах труб. Трубная металлургическая компания развивает производство высокотехнологичных бесшовных труб с премиальными соединениями для нефтегазовых компаний, активно диверсифицирует географию своих поставок, наращивает мощности по производству продукции в других странах. Группа ЧТПЗ увеличивает мощности по производству бесшовных труб для обустройства нефтегазовых месторождений, холоднодеформированных нержавеющей труб и труб общего назначения для машиностроения и энергетического машиностроения, введены в строй превосходящие мировые аналоги мощности по производству труб большого диаметра. Объединенная металлургическая компания создала крупнейшую в России комплекс по производству сварных труб большого диаметра с внутренним гладкостным и наружным антикоррозионным защитным покрытием для сооружения сухопутных и подводных частей магистральных нефте- и газопроводов, вышла на рынок трубопроводной арматуры, планирует производить бесшовные трубы.

Что касается Стратегии-2020, в которую последние значимые изменения вносились во время кризиса, то о ее судьбу на совещании в Челябинске 16 июля высказался премьер Дмитрий Медведев, дав поручение ряду министерств и ведомств актуализировать этот документ с учетом текущей ситуации, создать план мероприятий по развитию металлургии на 2014-2016 гг. и вплотную заняться Стратегией развития металлургии до 2030 г.

В частности, одним из важнейших поручений, данных председателем правительства в Челябинске, является поручение о необходимости сокращения сроков проведения антидемпинговых расследований, применения на практике предварительных защитных мер и введения механизма ретроактивного взимания антидемпинговых и компенсационных пошлин, которые позволяют более эффективно защищать внутренний рынок.

Из-за невозможности применять ретроактивные защитные меры, даже когда объявлено о начале расследования, импортеры имеют возможность ввезти на территорию Таможенного союза и положить на склад или реализовать на рынке значительный объем своей продукции, которая пока не подпадает ни под какие меры, поскольку расследование еще идет. Так было, кстати, с импортом проката с полимерным покрытием из того же Китая. С начала расследования в начале 2011 г. до момента принятия решения о введении антидемпинговых мер в июле 2012 г. в Россию было ввезено этого вида продукции больше, чем за предыдущие два с половиной года.

- Огромный технологический рывок отечественной трубной отрасли стал возможен и за счет огромной долгой нагрузки. Стоила ли игра свеч?

- Сегодня российские трубные компании в целом весьма успешно конкурируют со всеми ведущими мировыми производителями из таких промышленно развитых стран, как Япония, Германия. За последние 10-12 лет российские трубки совершили гигантский технологический рывок, отрасли вложили порядка 360 млрд. руб. в модернизацию производственных мощностей. Сегодня все они входят в десятку ведущих производителей трубной продукции в мире. Важным направлением в программе технического перевооружения отечественных трубных предприятий

стало развитие производства сероводородостойких, высокопрочных труб, нанесение внутреннего гладкостного и внешнего защитных покрытий, труб с прецизионными высокогерметичными, легкосвинчиваемыми соединениями.

Реализация целого комплекса мероприятий позволяет российским трубным компаниям обеспечить производство необходимого объема труб для морских платформ, наклонного и горизонтального бурения, добычи углеводородов в условиях агрессивных окружающих сред, сверхнизких температур, высокого внутреннего давления.

Сегодня, наверное, по пальцам одной руки можно пересчитать те виды продукции, которые российские трубные компании не производят. Да и то только потому, что спрос на такие виды продукции в стране исчисляется сотнями килограммов в год и их производить просто экономически невыгодно. Вся продукция российских производителей труб сертифицирована по всем основным международным стандартам. Она поставляется более чем в 80 стран мира. При этом постоянно растет и количество рабочих мест в трубной промышленности. Если в 2000 г. в ней было занято около 30 тыс. человек, сегодня - более 60 тыс. человек. Увеличивается и производительность труда: на 56% с 2000 г. по 2012 г. Наши предприятия конкурентоспособны, но важно понимать отличия честной конкурентной борьбы от недобросовестной, с которой мы и боремся. Под недобросовестной конкуренцией мы понимаем не только демпинговые или субсидируемые поставки трубной продукции из третьих стран. Мы смотрим шире. Сегодня в России существует огромный рынок бывших в употреблении труб, которые зачастую нелегально используются там, где должны использоваться новые трубы. При этом, как правило, они покупаются по цене в полтора-два раза ниже

цен на новые трубы. Далее их выдают за новые трубы и разницу в цене присваивают. По экспертным оценкам, более 100 предприятий в России восстанавливают бывшие в употреблении трубы, но они не всегда используются там, где можно использовать продукцию, бывшую в употреблении. В результате трубы рвутся, наносится ущерб здоровью граждан, муниципальной, государственной, частной собственности. Недавно уголовные дела были возбуждены в Воронеже по факту неправомерного применения при ремонте теплотрасс и систем водоснабжения труб, бывших в употреблении и даже бракованных. По сообщениям СМИ, более 30 млн. руб. было похищено только в этом случае. В Санкт-Петербурге стоимость "трубного дела" превысила 3 млрд. руб. В других городах тоже были коррупционные скандалы. Фонд с этой проблемой также активно борется. Готовим сейчас совместно с РСПП, с Национальным объединением строителей поправки в действующие нормативно-правовые акты, направленные на более эффективное регулирование рынка бывших в употреблении труб.

- У вас есть четкое понимание целей и задач ФРТП на ближайшую перспективу?

- До меня фондом руководил Александр Дейнеко, который скоропостижно скончался в феврале (Александр Дейнеко, директор ФРТП с 2003 г. по 2013 г.), с которым у меня связаны очень теплые воспоминания. Я осознаю, что это очень большой профессиональный вызов - возглавить ФРТП, которым десять лет управлял профессионал высочайшего уровня. Тем не менее я в металлургии человек не новый и привык выполнять поставленные передо мной задачи. ([Коммерсант/Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

ПРОГНОЗ

СПРОС НА ПРОДУКЦИЮ ДЛЯ ТРУБОПРОВОДОВ ЗА ЧЕТЫРЕ ГОДА УВЕЛИЧИТСЯ

По данным исследовательской компании Freedonia, в 2013-2017 гг. глобальный спрос на материалы для нефте- и газопроводов будет увеличиваться в среднем на 5,3% ежегодно. К 2017 г. спрос на трубы для трубопроводов составит, таким образом, 51,8 млн. т по сравнению с 40 млн. т по итогам 2012 г. Основным драйвером роста производства и потребления трубопроводной продукции остается растущая потребность в энергии, стимулирующая строительство новых трубопроводов для поставки добываемых нефти и природного газа на рынки. Согласно данному исследованию, во всех регионах мира спрос на трубы будет ускоряться. В Северной Америке, которая в настоящее время является крупнейшим в мире рынком для этой продукции (29% глобального потребления) сланцевый бум создает благоприятные условия для строительства новых трубопроводов. Здесь потребление будет расти на 4,6% в год, чтобы достичь 15,1 млн. т в 2017 г. Спрос на трубы в Азиатско-Тихоокеанском регионе вырастет в 2017 г. до 15,2 млн. т, на 5,7% выше уровня минувшего года. В Южной и Центральной Америке потребление, благодаря росту шельфовой добычи в Бразилии, будет увеличиваться еще быстрее - на 6,1% до 3,3 млн. т в 2017 г. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА

ЕВРОСОЮЗ ПРЕКРАТИЛ АНТИДЕМПИНГОВОЕ РАЗБИРАТЕЛЬСТВО В ОТНОШЕНИИ ИМПОРТА КИТАЙСКИХ ТРУБ

Европейский союз остановил начатое в феврале антидемпинговое расследование в отношении ввоза в ЕС китайских бесшовных труб, заявило китайское Министерство торговли. "Еврокомиссия почувствовала, что прекращение расследования не отразится на интересах Европейского Союза", - отметили в министерстве. В текущем году наблюдался рост напряженности в торговых отношениях между Европой и Пекином, после того как ЕС попытался заблокировать экспорт в регион китайских солнечных панелей. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

США

ЦЕНЫ

ТРУБНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ОЖИДАЮТ РОСТА ЦЕН НА ФОНЕ АНТИДЕМПИНГОВОГО РАССЛЕДОВАНИЯ

Производители труб нефтяного сортамента (oil country tubular goods, OCTG) в США не оставляют надежды на то, что ведущее сейчас антидемпинговое расследование в отношении поставок OCTG из 9 стран приведет к ограничению импорта и будет содействовать повышению цен. В настоящее время средние цены на трубы нефтяного сортамента в США составляют \$1700/т. Тем временем Министерство торговли 26 октября опубликовало сообщение о том, что из-за замораживания деятельности федерального правительства с 1 октября по 16 октября, а также в связи с "чрезвычайной сложностью этого дела и количества компаний, деятельность которых необходимо исследовать", срок вынесения решения о введении предварительных антидемпинговых пошлин по данному расследованию теперь составляет до 13 февраля 2014 г. При этом игроки на рынке отмечают, что с момента начала расследования импорт в целом имеет тенденцию к снижению, кроме поставок из Южной Кореи, которые остаются на летнем уровне. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА**ДО КОНЦА 2013 ГОДА КВОТЫ НА ИМПОРТ КОКСА И УГЛЯ УВЕЛИЧАТСЯ**

Украина до конца нынешнего года увеличит квоты на импорт кокса до 300 тыс. т с нынешних 210 тыс. т, а также квоты на поставки коксующегося угля на 1 млн. т. Как передает пресс-служба первого вице-премьера Сергея Арбузова, соответствующие постановления правительство приняло на заседании 30 октября. "Таким образом, Украина выполнит требования Евросоюза и Всемирной торговой организации о снятии торговых ограничений по данным товарным позициям", - цитируются в релизе слова С. Арбузова. Он напомнил, что проблема импортного кокса была одним из так называемых "торговых раздражителей" в отношениях Украины и ЕС и, в частности, поднималась во время недавней его встречи с европейским комиссаром по торговле Карлом де Гухтом в Брюсселе. "Еще одно обязательство Украины выполнено, еще один шаг сделан к успеху Вильнюсского саммита", - прокомментировал эти решения первый вице-премьер.

Он отметил, что ограничения на поставки коксующегося угля были введены в связи с образовавшимися его излишками на ряде предприятий, что могло привести к возникновению чрезвычайных ситуаций. "Возврат и постепенное восстановление импортных квот - одно из ожиданий Европейского союза в преддверии подписания соглашения об ассоциации. Кроме того, использование импортного кокса увеличит эффективность работы доменных печей и позволит достичь более высоких качественных показателей выпущенной продукции", - сказал С. Арбузов. Ранее вопрос о введении Украиной ограничений на поставки кокса и коксующегося угля рассматривался на специальном заседании ВТО по вопросам рыночных ограничений.

Из-за профицита коксующихся углей на внутреннем рынке с начала 2013 г. обсуждался вопрос ограничения импорта этой продукции. Кабмин постановлением от 13 марта ввел нулевую квоту на импорт кокса и квоту на импорт угля (коксующегося, битуминозного и других видов) в 10,2 млн. т. Эта квота включает также объемы топлива, необходимые для использования в технологии пылеугольного вдувания (2,5 млн. т). Импорт коксующегося угля в Украину подлежит квотированию с 1 июня, а распределяются квоты в соответствии с рекомендациями межведкомиссии во главе с вице-премьером Юрием Бойко. Первоначально комиссия 17 мая распределила 4,15 млн. т угля среди металлургических компаний до конца августа, отказав 10 из 28 претендентов, в том числе цементникам. Затем на внеочередном заседании 19 июля она выделила квоты шести цементным предприятиям Украины на импорт 464,4 тыс. т угля.

Наконец 3 сентября были окончательно распределены квоты на сентябрь-декабрь в 5422,493 тыс. т. Отказ в ее выделении получило лишь цементное предприятие "Хайдельбергцемент Украина". Помимо того, в июле правительство решило заменить запрет импорта кокса его квотированием в 210 тыс. т. Решение правительства о квотировании импорта угля оспорили в суде Алчевский коксохимический завод и Алчевский металлургический комбинат из корпорации ИСД, выиграли этот спор в первой инстанции, однако проиграли его в апелляционной и намерены подавать кассационную жалобу. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ДОБЫЧА УГЛЯ УВЕЛИЧИЛАСЬ**

В октябре добыча угля угольными предприятиями всех форм собственности, по оперативным данным, увеличилась по сравнению с сентябрем на 6,58%, или на 440,9 тыс. т до 7141,8 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные профсоюза работников угольной промышленности. По сравнению с октябрем 2012 г. добыча угля в октябре 2013 г. сократилась на 0,91%, или на 65,9 тыс. т. В октябре шахтами, подчиненными Министерству энергетики и угольной промышленности, было добыто 2178,3 тыс. т угля, что составило 102,9% от плана. По сравнению с октябрем 2012 г. объем добычи на госшахтах в октябре 2013 г. вырос на 0,06%, или на 1,3 тыс. т. В январе-октябре угольными предприятиями всех форм собственности было добыто 68648,3 тыс. т угля, что на 3,9%, или на 2786 тыс. т меньше, чем за январь-октябрь 2012 г. За январь-октябрь результат добычи государственных шахт составил 19677,2 тыс. т угля, план выполнен на 101,1%. По сравнению с уровнем добычи в январе-октябре 2012 г. показатель в январе-октябре 2013 г. уменьшился на 4,6%, или на 949,7 тыс. т. (Українські новини/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**ОАО «ШАХТА «ЗАРЕЧНАЯ» ПОЛУЧИЛО ЛИЦЕНЗИЮ НА ОСВОЕНИЕ УЧАСТКА «ЗАРЕЧНЫЙ» ПЛАСТОВ ИНСКИЙ-1 И ИНСКИЙ-3**

ОАО "Шахта "Заречная" получило лицензию на освоение участка "Заречный" пластов Инский-1 и Инский-3 с общими балансовыми запасами 17 млн. т энергетического угля марки «Г». Стоимость лицензии - 45,9 млн. руб. Пласты Инский-1 и Инский-3 располагаются над пластом Надбайкаинский, который в настоящее время отрабатывает ОАО "Шахта "Заречная". Таким образом, работа на участке "Заречный" будет производиться с помощью инфраструктуры шахты "Заречная" и не потребует значительных капиталовложений. Согласно лицензионному соглашению в течение двух лет будут осуществляться проектные работы. После чего предприятие приступит к разработке пластов для подготовки очистного фронта. (Угольная компания "Заречная"/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПАО «ЯСИНОВСКИЙ КОКСОХИМИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ЯКХЗ) СМЕНИЛО ГЛАВУ НАБЛЮДАТЕЛЬНОГО СОВЕТА И ОБНОВИЛО СОСТАВ ПРАВЛЕНИЯ

Акционеры ПАО "Ясиновский коксохимический завод" (Макеевка Донецкой обл.) назначили председателем наблюдательного совета Александра Коломийченко, отозвав с этой должности Сергея Медянцева. Как сообщается в официальной публикации ЯКХЗ в системе раскрытия информации НКЦБФР, кадровые решения приняло общее собрание акционеров и заседание набсовета 28 октября. По решению собрания, из состава набсовета также выведен Александр Саенко, который на его заседании назначен членом правления. В набсовет переизбраны еще на три года Татьяна Черникова (замглавы НС), Алексей Давидзон и Наталья Чайка, введен Олег Журавлев. Набсовет также пролонгировал полномочия правления почти в полном составе, переназначив председателем правления Виктора Чаленко, членами правления - Анатолия Бирченко, Нину Касьяненко, Веру Дудяк, Виктора Казакова и Юлию Бирсану. При этом из членов правления выведен Сергей Баскаков, вместо которого избран А. Саенко. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИЯ EASTCOAL INC. СВРАЧИВАЕТ ДОБЫЧУ УГЛЯ НА ШАХТЕ «ВЕРТИКАЛЬНАЯ»

Канадская компания EastCoal Inc. с активами в Украине 21 октября объявила о приостановке добычи угля на своей шахте "Вертикальная" в Луганской области с переводом актива в режим консервации. Одной из причин решения о приостановке в биржевом сообщении компании названо отсутствие возможности договориться о привлечении финансирования. В 2013 г. у канадцев уже возникали проблемы с еще одной украинской шахтой - им. Менжинского ("Мария-Глубокая"; оператор - ООО "Интер Инвест Уголь"). В мае была инициирована санация управляющего предприятия данного актива, а в конце августа эта шахта перешла под контроль Министерства энергетики и угольной промышленности (Минэнергоугля).

В отличие от "Марии-Глубокой", судьба второго добывающего актива канадцев - шахты "Вертикальная" - еще несколько месяцев назад выглядела более радужно. Летом в компании приняли решение о возобновлении, после почти 6-месячного простоя, работ на этом предприятии. Для финансирования мероприятий по рестарту "Вертикальной" в начале июня EastCoal объявила о намерении привлечь \$7,7 млн. за счет дополнительного выпуска акций.

Но через несколько месяцев ситуация на угольном рынке нашей страны, как на то надеялись в EastCoal, так и не улучшилась. "На украинском рынке антрацитного сырья длительный период времени можно наблюдать немалые проблемы со сбытом продукции в связи с его профицитом, что усложняет работу малых компаний", - комментирует старший аналитик ИК Dragon Capital Денис Саква. Данное обстоятельство, по его словам, привело к значительному затовариванию складов продукцией и повлекло за собой миллионные убытки для компании. Аналитик затрудняется назвать точный объем нереализованного угля на остановленном канадцами активе. Однако, исходя из показателей добычи "Вертикальной" (2,5 млн. т угля в год; проектная мощность - 3 млн. т) и сроков ее простоя, по его приблизительным оценкам, такой объем составляет не более 400 тыс. т. В пресс-службе самой компании соответствующий запрос Delo.UA не прокомментировали.

Что касается финансового негатива EastCoal, то I полугодие здесь завершили с 37,654 млн. канадских долларов убытка (\$36,596 млн. по курсу Банка Канады); годом ранее этот показатель составил всего 768 тыс. (\$746,43 тыс.). Убыток в финансовом отчете компании прямо увязывается с "неудачной конъюнктурой угольного рынка". Помимо сложностей с угольным рынком, канадцы столкнулись и с трудностями на фондовом - EastCoal приостановила торговлю акциями на TSX Venture Exchange. Стоимость акций компании на этой бирже в Торонто упала с \$0,25/шт. в момент дополнительной эмиссии в июне до \$0,085/шт. накануне объявления о консервации "Вертикальной".

Руководитель аналитического отдела ИК Concorde Capital Александр Паращий называет такое падение котировок "тревожным звонком" для компании. "Компания потеряла доверие акционеров, а при таких убытках привлечь капитал за счет выхода на внешние рынки (заимствований) довольно сложно", - отмечает он. Пессимистический сценарий для EastCoal предусматривает отчуждение "Вертикальной", размышляет Паращий. Схожую точку зрения высказывает и Саква: "При отсутствии финансов на поддержке шахт в работоспособном состоянии и отсутствии партнера, который бы помог с реализацией продукции, шансов выжить - мало". Эксперты солидарны и в предположениях относительно возможной судьбы "Вертикальной" в случае дальнейших проблем у канадского инвестора. Эта шахта, как и "Мария-Глубокая", также может перейти в "промежуточное" ведение Минэнергоугля. Но она выглядит куда более привлекательным активом в плане дальнейшей перепродажи. У "Вертикальной" - 57 млн. т разведанных запасов качественного низкосернистого (менее 1,5%) антрацита, что делает ее интересной для других частных игроков угольного рынка, уверен представитель Dragon Capital. (Дело/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СЧЕТА ГП «УГОЛЬ УКРАИНЫ» ОСВОБОДИЛИ ОТ АРЕСТА

Министр энергетики и угольной промышленности Украины Эдуард Ставицкий заявил об урегулировании ситуации со счетами оператора оптового рынка угольной продукции государственной компании "Уголь Украины", часть которых была арестована в результате судебных споров с коммерческими банками. "Эти вопросы происходят периодически. Уже сняли всю ситуацию. Обычная история", - сказал Ставицкий.

Ранее СМИ сообщали, что решением Хозяйственного суда г. Киева от 21 ноября 2012 г. были удовлетворены иски о взыскании "Альфа Банка" к госпредприятию "Уголь Украины" о взыскании задолженности по кредитному договору в размере 401,9 млн. грн. В период с августа по октябрь 2013 г. отделом принудительного исполнения решений Государственной исполнительной службы были арестованы все текущие счета госкомпании.

По итогам 2012 г. госпредприятию "Уголь Украины" удалось привлечь около 2 млрд. грн. кредитных средств.

Министерство энергетики и угольной промышленности Украины предлагает правительству ликвидировать государственное предприятие "Уголь Украины" до конца 2016 г.

ГП "Уголь Украины" является оператором Оптового рынка угольной продукции и осуществляет продажу практически всего угля, добытого на угольных предприятиях, находящихся в управлении Министерства энергетики и угольной промышленности. (УНИАН/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

СТАТИСТИКА

ЭКСПОРТ КОКСУЮЩИХСЯ УГЛЕЙ ЗА ДЕСЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА ВЫРОС

В январе-октябре экспорт коксующихся углей из РФ составил 17,489 млн. т, что обеспечило рост поставок к аналогичному периоду прошлого года в 1,7 раза. В частности, поставки в дальнее зарубежье выросли в 2 раза до 12,635 млн. т, в ближнее зарубежье - на 13,2% до 4,853 млн. т. Экспорт коксующихся углей в страны АТР в январе-октябре вырос до 5,892 млн. т. В годовом сравнении это рост в 3,8 раза. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

В EN+ GROUP НАЗНАЧЕНЫ НОВЫЕ РУКОВОДИТЕЛИ

В En+ Group состоялись новые кадровые назначения. Владимир Полин назначен исполнительным директором En+ Group. На этом посту Владимир Полин будет отвечать за повышение эффективности работы компаний группы, курировать инвестиционные проекты, а также внедрение производственной системы. До прихода в En+ Владимир Полин на протяжении трех лет возглавлял дивизион "Восток" компании Русал (En+ является контролирующим акционером «Русала»). В этой должности он отвечал за развитие основных производственных мощностей компании в Сибири, повыше-

ние их эффективности и увеличение доли продукции с высокой добавленной стоимостью. В 2008-2010 гг. Владимир Полин занимал должность старшего вице-президента компании «Мечела»; в 2006-2008 гг. являлся генеральным директором «Мечела». Андрей Яценко назначен финансовым директором En+ Group. Андрей Яценко работает в En+ Group с июля; ранее на протяжении двух лет работал первым вице-президентом по экономике и финансам компании «Русская Платина». В 2006-2010 гг. Андрей Яценко работал в компании «Базовый Элемент» («Базовый Элемент» владеет 20% акций En+ Group), занимая должности заместителя финансового директора и директора департамента корпоративного финансирования. В 2000-2006 гг. Андрей Яценко возглавлял департамент рынков капитала компании «Русал». (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КУЗБАССКАЯ ШАХТА «ИМЕНИ 7 НОЯБРЯ» В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА УСТАНОВИЛА РЕКОРД ДОБЫЧИ

По итогам работы октября коллектив шахты "Имени 7 Ноября" установил новый рекорд добычи. За месяц выдано на-гора 525,1 тыс. т. Прежний рекорд, установленный в июне 2010 г., улучшен на 107 тыс. т. Основной вклад в успех шахты внесла очистная бригада Василия Ватокина участка №1, добывшая с начала года 3 883 тыс. т угля. Она стала второй в компании "СУЭК-Кузбасс" в 2013 г., вслед за бригадой Владимира Березовского шахты "Талдинская-Западная-1", достигшей уровня 3 млн. т.

Весь уголь выдан из лавы №1358-1 с вынимаемой мощностью пласта 4,6 м. Забой оборудован комбайном SL-500, лавным конвейером SH PF 4/1032 (Германия) и 166 секциями крепи "Тагор 24/50" (Польша), оснащенные многофункциональной электрогидравлической системой управления фирмы MARCO (Германия). Ежемесячная нагрузка на забой, отработываемый бригадой Василия Ватокина, составляет более 300 тыс. т угля. Дважды - в марте и апреле - коллектив выдал на-гора по 410 тыс. т. А в октябре установлен новый рекорд шахты по добыче из одного забоя - 518 тыс. т. В целом предприятие выполнило годовой производственный план 3,2 млн. т еще 15 октября. Прежний рекорд годовой добычи шахты "Имени 7 Ноября" был установлен в 2009 г. Он составлял 3178 тыс. т. Этот показатель уже превзойден и по итогам 2013 г. ожидается, что будет превышен, минимум, на полмиллиона т. ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «КУЗБАССРАЗРЕЗУГОЛЬ» ЗА ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ДОБЫЧУ УГЛЯ

Предприятия ОАО "Угольная компания "Кузбассразрезуголь" (управляющая организация - ООО "УГМК-Холдинг") в январе-сентябре добыли 33,477 млн. т угля, что на 0,5% больше, чем за аналогичный период прошлого года. Пресс-служба "Кузбассразрезугля" сообщает, что это "полностью соответствует производственному заданию по объемам угледобычи". При этом отгрузка угля потребителям за 9 месяцев по сравнению с январем-сентябром 2012 г. сократилась на 12,3% до 29,596 млн. т, в том числе, на экспорт было поставлено 19,146 млн. т, на внутренний рынок - 10,450 млн. т.

"Главным образом снижение объема отгрузки произошло из-за падения спроса на уголь на внутреннем рынке. Такова сегодня общая тенденция на рынке угля. В частности, в нашей компании объем отгрузки отечественным потребителям составил с начала года 68% к плану. Вместе с тем в этом году мы увеличили поставки топлива на экспорт - по сравнению с 9 месяцами 2012 г. на 4,3% (8,3% - к плану 2013 г.)", - приводятся в сообщении слова заместителя коммерческого директора "Кузбассразрезугля" Александра Пронькина.

Объем вскрышных работ в январе-сентябре составил 264017 тыс. куб. м, что на 1,9% ниже уровня прошлого года и также полностью соответствует производственному заданию. По итогам июля-сентября на предприятиях "Кузбассразрезугля" добыто 11,619 млн. т угля, потребителям отгружено 9,272 млн. т угля. "Наиболее стабильные результаты продемонстрировали Кедровский, Калтанский, Бачатский и Талдинский разрезы", - говорится в сообщении. В развитие производства с начала года "Кузбассразрезуголь" инвестировал 3787 млн. руб. Всего в 2013 г. на эти цели планируется направить 5,4 млрд. руб. (Интерфакс/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ЕВРАЗ НИЖНЕТАГИЛЬСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» («ЕВРАЗ НТМК») СТАЛО ВЛАДЕЛЬЦЕМ ОАО «ОБЪЕДИНЕННАЯ УГОЛЬНАЯ КОМПАНИЯ «ЮЖКУЗБАССУГОЛЬ»

ОАО "ЕВРАЗ Нижнетагильский металлургический комбинат" (НТМК, Свердловская обл., входит в EVRAZ) стало владельцем 99,99999% уставного капитала ОАО "Объединенная угольная компания "Южкузбассуголь" (Кемеровская обл., входит в группу EVRAZ), следует из материалов НТМК. Согласно сообщению, ранее комбинат не имел доли участия в уставном капитале "Южкузбассугля" и не владел его голосующими акциями. Дата зачисления голосующих акций "Южкузбассугля" на лицевой счет НТМК в реестре владельцев именных ценных бумаг - 28 октября.

Согласно списку аффилированных лиц "Южкузбассугля" на конец III квартала, ранее 99,99999% его уставного капитала принадлежало кипрской компании MasterCroft Limited. Уставный капитал "Южкузбассугля" составляет 1365999 руб. 75 коп., он разделен на 27319,995 тыс. обыкновенных акций номиналом 0,05 руб. НТМК входит в число крупнейших предприятий российской металлургии. MasterCroft Ltd (Кипр, 100% принадлежит "ЕВРАЗ Групп СА") владело 99,999% акций АО "НТМК". Добывающие активы АО "Южкузбассуголь" находятся в Кемеровской области. В состав компании входят шахты "Абашевская", "Алардинская", "Грамотеинская", "Есаульская", "Ерунаковская-8", "Кушеяковская", "Осинниковская", "Томская", "Усковская". EVRAZ plc - крупная вертикально интегрированная металлургическая и горнодобывающая компания, включает предприятия в России, США, Италии, Чехии, ЮАР и Украине. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ШАХТА «КУШЕЯКОВСКАЯ» ДОБЫЛА МИЛЛИОН ТОНН УГЛЯ С НАЧАЛА 2013 ГОДА

Добычная бригада шахты "Кушеяковская" компании "Южкузбассуголь" (входит в «ЕВРАЗ») под руководством бригадира Игоря Першина добыла 1 млн. т угля с начала 2013 г. Очистная бригада участка №7 в составе начальника участка Владимира Туркина, механика Сергея Геркусова, бригадира Игоря Першина неоднократно становилась одной из лучших в компании "Южкузбассуголь" по итогам месячных высокопроизводительного труда. Горняки работают с момента открытия предприятия и стабильно выполняют производственный план. Добыча угля ведется с соблюдением требований охраны труда и промышленной безопасности.

Рекордсменов по традиции после смены на поверхности встречало руководство компании "Южкузбассуголь" и коллектив шахты. За высокие производственные результаты шахтерам вручены Благодарственные письма и денежные премии. Сегодня очистные работы на шахте "Кушеяковская" ведутся в лаве №67-37. Ежедневно шахтеры выдают на-гора 5 тыс. т энергетического угля марки "Г". "Сегодня все коллективы шахт «Южкузбассугля» прилагают максимум усилий, чтобы обеспечить стабильное развитие нашей компании, - отметил генеральный директор компании "Южкузбассуголь" Сергей Степанов. - Учитывая нестабильную экономическую ситуацию добытый миллион т угля - это весомый вклад горняков в будущее «Южкузбассугля». До конца года все шахты компании должны преодолеть этот рубеж". ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

**УК «ПРОМЫШЛЕННО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ХОЛДИНГ» (ПМХ)
НАМЕРЕНА ПРОДАТЬ ТРИ УГОЛЬНЫЕ ШАХТЫ В КУЗБАССЕ**

Управляющая компания "Промышленно-металлургический холдинг", принадлежащая семье президента компании Евгения Зубицкого, планирует продать три угольные шахты в Кемеровской области. Об этом сообщили в компании "Кокс-Майнинг", в состав которой входят угольные шахты ПМХ. Речь идет о шахтах "Владимирская" (ЗАО "Сибирские ресурсы"), "Романовская-1" (ООО "Горняк") и ООО "Шахта "Бирюлинская".

Первое из перечисленных предприятий было введено в строй компанией в 2005 г., второе - в 2007 г. Шахта "Бирюлинская" построена еще в 1966 г., однако в 1998 г. была законсервирована. В 2004 г. группа компаний "Кокс" (в ее состав входит "Кокс-Майнинг") приобрела лицензию на право пользования недрами. Велись работы по проектированию предприятия, - сказали в компании. Комментируя причину продажи шахт, в компании сказали, что "это - решение акционеров". "Сейчас есть другие более приоритетные направления по угольной отрасли. У нас есть две большие шахты - введенная в этом году "Бутовская" в Кемерово и строящаяся им. Тихова в Ленинске-Кузнецком", - уточнил представитель "Кокс-Майнинга".

Управляющая компания ПМХ осуществляет управление рядом металлургических, коксохимических и угледобывающих предприятий, расположенных в Сибири, на Урале и в Центральной части России. В Кузбассе - ОАО "Кокс" и ООО "Кокс-Майнинг", в которое входит ЦОФ "Березовская", разрез "Участок "Коксовый" и шахты "Владимирская", "Романовская-1", "Бутовская". Также компания строит еще одно предприятие по подземной добыче угля - шахта им. С. Д. Тихова. За 9 месяцев добыча угля на кузбасских предприятиях ПМХ по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. выросла на 2% до 1,159 млн. т, а производство угольного концентрата - на 7% до 1,675 млн. т. (Итар-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «СИБИРСКАЯ УГОЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» (СУЭК)
ПОСТАВИЛО 24 ЕДИНИЦЫ НОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ НА КРАСНОЯРСКИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ**

В октябре на красноярские предприятия Сибирской угольной энергетической компании поступили 24 единицы нового оборудования общей стоимостью порядка 37 млн. руб. Самый большой объем поставок - 18 видов техники - пришелся на бординские подразделения компании. В автотракторный цех Бородинского разреза поступили несколько специальных машин и автономная мойка. Новая автономная мойка мощным напором воды способна очищать технику от самых сложных загрязнений, сметая с оборудования и дорожную грязь, и угольную пыль.

Высокопроизводительный и экономичный гусеничный экскаватор РС-400 японской фирмы Komatsu скоро выйдет в угольную траншею, где станет незаменимым помощником сотрудникам различных участков разреза. Работу РС-400 может выполнить любую - от погрузки угля и отвальных пород до создания котлованов, канав и траншей. Одной из самых востребованных на предприятии является новая подъемная специальная краново-бурильная машина ПСКБМ-1 с крановой установкой и бурильным оборудованием. С ее помощью бурят скважины, опоры под столбы, устанавливают их, а кран-подъемник используется при монтажно-высотных работах.

Новая передвижная буровая установка (ПБУ), исполненная на базе КАМАЗа, предназначена для бурения пород любой прочности. Одиннадцатикубовая автоцистерна передвижного топливозаправщика скоро начнет заправлять дизельным топливом тепловозы Бородинского погрузочно-транспортного управления. На Бородинском ремонтно-механическом заводе готова к пуску в эксплуатацию новая моечная машина А-931М. Агрегат, поступивший на участок по ремонту подвижного состава для мойки буксовых подшипников тепловозов, входит в перечень обязательного оборудования для получения клейма - условного номера освидетельствования отремонтированных колесных пар. Колесные пары с таким клеймом после ремонта на Бородинском РМЗ имеют право выходить на российские железные дороги.

«Мы рады, что парк обновляется, - говорит механик участка тракторно-бульдозерной и специальной техники Бородинского разреза Олег Павленко. - Новые машины экономичные, удобные в эксплуатации, производительные. Да и работать на них гораздо комфортнее». Инвестиционная кампания Сибирской угольной энергетической компании - самая масштабная в угольной отрасли страны. В прошлом году ОАО "СУЭК" направило на поддержание производственных мощностей и развитие своих предприятий более 18 млрд. руб. Инвестиционная программа компании в Красноярском крае на 2010-2014 гг. составляет более 3 млрд. руб. (Независимое информационное агентство/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АВСТРАЛИЯ

**KOREA ELECTRIC POWER CORPORATION (KEPCO)
И KYUNG DONG COAL CO., LTD ДОГОВОРИЛИСЬ О ДОБЫЧЕ УГЛЯ**

Крупнейшая южнокорейская энергетическая компания Korea Electric Power Corporation (KEPCO) 30 октября 2013 г. заключила соглашение с другой компанией из Южной Кореи, KyungDong Coal Co., Ltd, о совместной разработке месторождения битуминозного угля Билонг в Австралии. Месторождение Билонг расположено на юго-востоке Австралии в штате Новый Южный Уэльс. В июле 2010 г. компания KEPCO приобрела долю 100% в данном месторождении, тогда же были начаты работы по разведке и подготовке базовых рабочих чертежей. В настоящее время компания получает государственную лицензию на добычу.

Добыча угля на руднике начнется в 2017 г. В течение 40 лет ежегодно на данном месторождении южнокорейский альянс будет добывать более 5 млн. т сырья, что эквивалентно прибыли \$556,345 млн. Уголь с данного месторождения будет использоваться для выработки электроэнергии. (Sogra/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МОНГОЛИЯ

УГОЛЬНАЯ ШАХТА УЛАН-ОВО ВОЗОБНОВЛЯЕТ РАБОТУ

Приостановленный с июля 2012 г., проект по добыче энергетического угля Улан-Ово (северо-восточной район Монголии) возобновил работу. Proffesу Coal, канадская компания, которой принадлежит шахта, объявила 1 ноября, что повторно наняла требуемый персонал и, с имеющимся техническим парком (экскаваторы и самосвалы), производство должно достигнуть 50 тыс. т угля в месяц до конца года.

В прошлом году проект, стоимостью \$55 млн. был временно приостановлен, так как скопившегося на складе угля оказалось достаточно для выполнения договорных обязательств компании в течение года. После остановки производства компания заявила, что проводит активные переговоры с потенциальными клиентами с целью увеличению продаж.

Компания объявила о заключении контракта с новым клиентом на поставку угля в 30 тыс. т. Первая отгрузка запланирована на ноябрь. Месторождение Улан-Ово расположено в 17 км от российской границы и в 120 км от монгольских и российских железнодорожных сообщений. Клиентами компании являются российские и монгольские компании, а также монгольские государственные электростанции. (Минерал/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПОЛЬША

КОМПАНИЯ JASTRZEBSKA SPOLKA WEGLOWA (JSW) ГОТОВИТСЯ РАЗРАБАТЫВАТЬ НОВЫЕ МЕСТОРОЖДЕНИЯ КОКСУЮЩИХСЯ УГЛЕЙ

Польская, контролируемая государством, угольная компания Jastrzebska Spolka Weglowa (JSW) сообщает, что почти завершила разведочное бурение по подготовке к работе нового месторождения коксующихся углей. Павловиц, месторождение коксующегося угля месторождения с шахтой Пниówek, находится в местечке Pawlowice, в Верхней Силезии на юге Польши, располагает запасами около 54,3 млн. т на глубине 1140 м ниже поверхности, также 90 млн. т угля находится на глубине 1300 м. Пуск в эксплуатацию месторождения позволит расширить срок работы шахты до 2051 г. и, возможно, больше на 20 лет, если угольный пласт на глубине 1300 м окажется пригодным к добыче, а себестоимость не будет высока. Это один из тех проектов, который приведет к восстановлению запасов угля на шахтах JSW. У компании появились документально подтвержденные ресурсы для эффективного производства в течение следующих 40 лет. Начало добычи угля планируется на 2015 г., с планом добычи на уровне 7200 т/сутки. Добыча в восточной части месторождения, по прогнозам, начнется в 2020 г. JSW получила концессию на шахту коксующегося угля Павловиц в июне 2012 г. За первые шесть месяцев компания JSW произвела 4,9 млн. т коксующегося угля и 1,9 млн. т энергетического угля. (Metcoal.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

США

КОМПАНИЯ CONSOL ENERGY РАСПРОДАЕТ УГОЛЬНЫЕ АКТИВЫ

Американская угледобывающая компания Consol Energy согласилась продать некоторые из своих активов, в число которых входят пять угольных шахт в Западной Вирджинии. Купить данные предприятия желает другой крупный угледобытчик из США - компания Murray Energy. Сделка оценена в \$850 млн. Данные средства Consol Energy планирует направить на развитие своего проекта по добыче природного газа на сланцевых месторождениях. Также со слов представителей компании продажа шахт позволит Consol Energy в будущем получить около \$184 млн. в виде роялти и других видов выплат.

В июле Consol Energy уже рассматривала различные варианты изменения своей корпоративной структуры с целью повышения стоимости акций. В итоге аналитики компании пришли к выводу, что целесообразно оставить лишь часть шахт, характеризующихся наименьшими производственными затратами. Такие предприятия имеются в Пенсильвании и Вирджинии. Именно их Consol Energy продавать не собирается, кроме того в компании планируют оставить и крупный угольный терминал в Балтиморе, который компания собирается использовать в своих интересах на фоне растущего спроса на экспорт энергетического и коксующегося угля.

Генеральный директор Consol Energy Бретт Харви заявил следующее: "Шахты, выставленные на продажу, не смогут поддержать нашу стратегию будущего развития. Они не входят в планы, которые мы себе наметили". Компания Consol Energy, которая имеет право на добычу сланцевого газа в месторождениях Utica и Марселлус в США, собирается увеличить его добычу на 30% к 2015-2016 гг. (Steelland.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

УРАН

СНГ

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

В ОАО «АНГАРСКИЙ ЭЛЕКТРОЛИЗНЫЙ ХИМИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (АЭХК) СКОНЦЕНТРИРОВАНЫ ОСНОВНЫЕ АКТИВЫ МЕЖДУНАРОДНОГО ЦЕНТРА ПО ОБОГАЩЕНИЮ УРАНА (МЦОУ)

Ангарский электролизный химический комбинат, расположенный в Ангарске Иркутской области, входит в корпорацию "Росатом". Комбинат - предприятие режимное. Попастъ туда, не имея допуска, невозможно. 10% акций Международного центра с 2010 г. принадлежат украинской госкомпании "Ядерное топливо". Еще по 10% - Казахстану и Армении. Центр позиционирует себя как поставщик услуг по обогащению урана, независимый от "Росатома". Тем не менее госкорпорации принадлежат 70% МЦОУ, а обогащение производится на заводах входящей в "Росатом" корпорации «ТВЭЛ».

"Фишка" предприятия в том, что за поставки его услуг отвечает не коммерческая структура, а РФ, согласно международным договорам. Прибыль МЦОУ не так и велика - в 2012 г. она составила \$350 тыс. Прибыль между акционерами не распределялась - дивидендов Украина пока не получала. Но украинский интерес не в этом. 10% в акционерном капитале дают Украине право на обогащение 60 тыс. единиц разделения в год (около 80 т урана) со скидкой. Украина пользуется этим правом с прошлого года,

поставляя в Ангарск собственный уран. Размер скидки не разглашается, но по оценкам энергетического эксперта Богдана Соколовского, она составляет около 20-30% от рыночной цены корпорации ТВЭЛ, которая берет за обогащение тонны урана приблизительно \$100.

Таким образом, в год мы экономим приблизительно \$1,2-1,8 млн. Другими словами, инвестиция в МЦОУ окупилась уже за первый год. Самостоятельно использовать обогащенный уран Украина пока не может - украинско-российский завод по производству ядерного топлива будет введен в эксплуатацию не раньше 2015 г. Поэтому из Ангарска уран отправляется на предприятия ТВЭЛ, где превращается в тепловыделяющие сборки. Как объясняет Константин Батозский, гендиректор исследовательской компании Ukrainian Axis, специализирующейся на атомной энергетике, скидка, полученная при обогащении, учитывается в цене готовых сборок, поставляемых в Украину.

По оценкам коммерческого директора МЦОУ Глеба Ефремова, топлива со скидкой хватает на загрузку примерно половины стандартного блока мощностью 1000

МВт. Всего же в год нам нужно топлива в среднем на три таких блока. Остальной объем урана Украине приходится обогащать по коммерческим ценам ТВЭЛ.

В одном из помещений комбината стоят металлические бочки, похожие на пивные кеги, только раз в десять больше. В них хранятся 120 т обогащенного урана, которых достаточно для загрузки двух типичных украинских реакторов мощностью в тысячу мегаватт. Когда уран поместили на хранение - он стоил \$300 млн., сейчас его цена упала до \$250 млн. Время от времени эти контейнеры щелкают - сотрудники объясняют, что это вещество внутри трескается от изменения температуры. Это так называемый Банк ядерного топлива, которое находится в собственности России, но хранится в МЦОУ. Он создан под эгидой МАГАТЭ, которая гарантирует, что в случае форс-мажорных обстоятельств, возникших с поставками топлива в какую-либо из стран, она выкупит у МЦОУ его запасы и поставит их нуждающимся. На фоне типичных стен отремонтированного постсоветского цеха бросается в глаза оборудование, установленное МАГАТЭ: камеры со встроенной памятью и светодиодные светильники на потолке.

Материал в Банке предназначается для любой страны, которая имеет перебои с получением топлива, вызванные политическими причинами, объясняет Глеб Ефремов. По его словам, покупателем урана может быть только МАГАТЭ, и МЦОУ не интересуется, кому эта организация передаст его. Выкуп осуществляется по рыночной цене согласно биржевым котировкам. Восполнять использованные запасы Россия не обязана, однако может об этом договориться с МАГАТЭ, если на то будет политическая воля. Без ведома этой организации никто не имеет права прикасаться к контейнерам. В любое время на завод может приехать ее инспектор и проверить, цел ли международный запас. Но, конечно, не любой, а только из проверенных и одобренных российскими спецслужбами.

Центрифуги, в которых обогащается уран, работают достаточно тихо - звук их работы "перекрывает" даже шум вентиляции. Центрифуг в цехе несколько десятков тысяч. Они установлены в семь ярусов на тонущих в темноте цеха стеллажах. Громкоговорители - на вид родом из 1960-х - соседствуют здесь с современными датчиками движения. В начале цеха - несколько пустующих стеллажей: производство так и не вышло на проектную мощность. Передвигаются по нему на велосипедах. Руководитель цеха Глеб Шопен признается, что раньше все центрифуги регулярно протирались от пыли, но теперь с целью снижения издержек от услуг уборщиц отказались, и оборудование понемногу покрывается пылью.

Об экономии на комбинате говорят часто. После аварии на "Фукусиме" спрос на топливо упал, и заказов на обогащение стало меньше. А поскольку оборудование по технологии простаивать не может, на нем перерабатыва-

ют старые отходы. Их накопилось большое количество в 1950-1970 гг., когда применялась старая, газодиффузионная технология обогащения, и много ценного изотопа урана-235 оставалось в отвалах.

Кстати, авария на "Фукусиме" может повлиять и на скидки. Глеб Ефремов рассказывает, что падение цен сделало невыгодным для "Росатома" обогащение урана со скидкой. "Раньше мы могли компенсировать это за счет других прибылей, теперь таких прибылей не осталось", - объясняет коммерческий директор МЦОУ, не замечая, что употребляет местоимение "мы" от имени "Росатома", а не независимого международного центра.

По его словам, нынешний договор о создании МЦОУ действует до 2017 г. И если по его окончании "Росатом" увидит, что скидки, предоставляемые акционерам МЦОУ, по-прежнему ведут к убыткам - российская сторона будет принимать меры. "В 2017 г. мы будем пересматривать наши договорные условия с Украиной, - говорит Глеб Ефремов. - И нет никаких гарантий, что нынешние скидки останутся в силе. Низкая цена - это не главная идея нашего центра".

Официально центр действительно создан для того, чтобы гарантированно обеспечить странам-акционерам доступ к обогатительным мощностям под контролем МАГАТЭ. Но на самом деле, как и многие другие российские инициативы, имеет двойное дно. Дело в том, что по украинскому законодательству в стратегических отраслях, к которым относится и атомная энергетика, должно быть несколько независимых поставщиков. И в 2017 г. (если мы лишимся скидок) МЦОУ превратится в инструмент "Росатома", с помощью которого россияне обойдут эту норму. Это, к примеру, может способствовать уходу из Украины американской Westinghouse, несколько сотен тепловыделяющих сборок которой сейчас загружены в реакторы Южно-Украинской АЭС. По словам Богдана Соколовского, сейчас американцы серьезно задумались над тем, не прекратить ли полностью сотрудничество с Украиной. Если бы не МЦОУ, властям пришлось бы искать компромиссный вариант. А так в украинской атомной промышленности будут доминировать россияне. С одной стороны, в лице корпорации ТВЭЛ, включая совместный проект по производству сборок. С другой - в виде Международного центра по обогащению урана.

Тем временем россияне придумали для нас дополнительный стимул сотрудничества с МЦОУ. По словам Глеба Ефремова, сейчас ведутся переговоры о том, чтобы передать на баланс центра определенный пакет Ангарского электролизного химического комбината. Непосредственное владение обогатительными мощностями может заинтересовать Украину. Но контрольные пакеты обоих предприятий, по словам коммерческого директора центра, в любом случае останутся у российской стороны. (Инвест-газета/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН

СТАТИСТИКА

ДОБЫЧА УРАНА В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛА

В третьем квартале объем добычи урана в Казахстане составил 5,762 тысячи т, что на 6% выше показателя аналогичного периода 2012 г., сообщила пресс-служба национальной атомной компании "Казатомпром". При этом АО "НАК "Казатомпром" с учетом долей участия в дочерних и зависимых предприятиях за отчетный период добыло 3,207 тыс. т урана, что на 5% выше показателя третьего квартала 2012 г. АО "НАК "Казатомпром" национальный оператор Казахстана по экспорту урана и его соединений, редких металлов, ядерного топлива для атомных электрических станций, специального оборудования, технологий и материалов двойного назначения. Основными направлениями деятельности компании являются: геологоразведка, добыча урана; производство продукции ядерного топливного цикла; производство конструкционных материалов; энергетика; наука; социальное обеспечение и подготовка кадров. «Казатомпром» является активным участником программы развития возобновляемой энергетики в Казахстане. На сегодняшний день в компании работает свыше 25 тыс. человек. «Казатомпром» входит в число ведущих уранодобывающих компаний мира. ([Forbes.kz/Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ОАО «АТОМРЕДМЕТЗОЛОТО» (АРМЗ) ЗАВЕРШИЛО КОНСОЛИДАЦИЮ 100% URANIUM ONE INC.

Сделка по консолидации Uranium One Holding N.V. 100% акций канадской уранодобывающей компании Uranium One Inc. получила все необходимые одобрения регулирующих органов стран присутствия компании и закрыта, сообщает ОАО «Атомредметзолото» (АРМЗ, входит в ГК "Росатом"). 21 октября будет осуществлен делистинг Uranium One с фондовой биржи Торонто, 22 октября - с фондовой биржи Йоханнесбурга.

"На протяжении четырех лет нашего взаимодействия с Uranium One мы придерживались единой стратегии, направленной на формирование на базе канадской компании платформы глобального роста бизнеса Госкорпорации "Росатом" в сегменте добычи природного урана. Действуя в первую очередь исходя из стратегических интересов российской атомной отрасли, мы неизменно выполняли взятые на себя обязательства, развивая партнерство с канадской компанией на базе лучших мировых практик корпоративного управления с учетом интересов миноритарных акционеров, - подчеркнул президент Uranium One Holding Вадим Живов. - Реализация анонсированного в январе соглашения о консолидации 100% акций Uranium One Inc. - еще одно подтверждение способности Госкорпорации "Росатом" эффективно работать в открытой конкурентной среде с соблюдением всех необходимых корпоративных%едур и требований законодательства самых разных стран мира. Особенно важно отметить дружественный характер сделки, получившей одобрение миноритарных акционеров компании. Дальнейшее развитие Uranium One также будет осуществляться с соблюдением самых высоких стандартов в области корпоративного управления. Ключевые решения будут подлежать одобрению совета директоров, большинство членов которого, как и ранее, будут независимыми. С учетом непростой ситуации на мировых финансовых рынках новый формат владения позволит нам как стратегическому инвестору эффективнее развивать Uranium One Inc. для решения задач, поставленных перед горнорудным дивизионом руководством отрасли". (Energyland.info/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины.СНГ.мира))

МИРОВОЙ РЫНОК

PALADIN ENERGY В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛА ПРОИЗВОДСТВО УРАНА

Производитель урана компания Paladin Energy сообщила о 6%-ном увеличении объемов производства уранового сырья по итогам третьего квартала, причем намибийский проект Heinrich mine рапортовал о рекордной выработке, а производительность проекта Kayelekera в целом стабильная. В отчетном периоде совокупный объем производства оксида урана (U3O8) составил у компании 2,04 млн. фунтов, или 927 т.

На Langer Heinrich было произведено в июле-сентябре 1,4 млн. фунтов оксида урана, что на 4% выше, чем согласно прогнозу, и на 11% больше, чем в аналогичном периоде 2012 г. На Kayelekera было выпущено 614,603 тыс. т уранового сырья (-9% ниже прогноза ввиду того, что ежегодное техобслуживание объекта продлилось на неделю дольше запланированного периода - предприятие не работало 22 дня). На 2014 г. ориентир производства оксида урана составляет у Paladin 8,3-8,7 млн. фунтов. Компания продолжает реализацию стратегии экономии издержек с целью увеличения операционной эффективности. Корпоративные расходы и бюджет на геологоразведку были сокращены на \$10,8 млн. с целью сокращения издержек на 24% в 2014 г. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины.СНГ.мира))

США

ENERGY FUELS ОСТАНОВИЛА УРАНОВЫЙ РУДНИК В АРИЗОНЕ

Издержки на судебные разбирательства и неблагоприятные рыночные условия вынудили канадскую Energy Fuels Resources остановить работу уранового рудника поблизости от национального парка Аризоны "Большой Каньон". Компания заявила, что работа рудника будет остановлена до декабря следующего года, если та не получит позитивный вердикт суда ранее этого срока. В апреле компания заявила, что намерена продвигать проект несмотря на то, что администрация Обамы издала указ о запрете на 20 лет выдавать новые разрешения на добычу урана в зоне национального парка. Energy Fuels получила лицензию на добычу урана в регионе еще 2 десятилетия назад. Так называемая зона Arizona Strip содержит около 40% всех запасов урана в США. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины.СНГ.мира))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)



*Журнал на русском языке выходит дважды в месяц
в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде*

РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ ТОЛЬКО ПО ПОДПИСКЕ

Машиностроение Украины

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 06727
в "Каталоге изданий Украины" ГП "Пресса"

Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина
Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435 <http://www.business.dp.ua/>

machinery@business.dp.ua

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что на блоге «Металла Украины» (<http://ukrmet.dp.ua/>) представлено краткое содержание обзоров, опубликованных в журнале «Металл Украины»? Доступ к блогу - **БЕСПЛАТНЫЙ**

МИРОВОЙ РЫНОК

ЦЕНЫ

ФЕРРОСИЛИЦИЙ НА ЗАПАДНЫХ РЫНКАХ В КОНЦЕ ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА ПОДРОЖАЛ

По оценке Metal Bulletin, 28 октября была пройдена отметка 1100 евро/т ферросилиция при сообщениях от производителей о незначительном росте потребительского спроса на фоне неопределенности в рассмотрении демпинга в США относительно ферросилиция из Венесуэлы и России. Верхняя ценовая граница спотовых цен в Европе чуть выросла, и теперь диапазон составляет 1050-1100 евро/т. Но некоторые участники рынка полагают, что, несмотря на повышение отпускных цен производителями, значительная часть покупок уже была осуществлена, и рост цен может быть не поддержан. Торговец уверяет, что как минимум за две недели не слышал о сделке с конечным потребителем, а рост цен касался лишь сделок между торговцами. Сам торговец оценивает рынок не выше 1070 евро/т - "все уже было сделано в сентябре, и октябрь проходит вполне спокойно".

Комиссия по Международной торговле США единогласно приняла решение о расследовании, являются ли демпингом поставки ферросилиция из Венесуэлы и России - поводом для обращения стала информация о преднамеренных продажах данного материала на американском рынке ощутимо ниже "справедливой" цены. Поэтому на американском рынке также зафиксирован рост верхней границы диапазона, который теперь составляет \$0,96-1,00/фунт. При этом торговец отмечает, что вряд ли сейчас в руках торговцев находятся большие объемы материала, так как поставки из Китая не слишком обильные. Источники сообщают о начале переговоров по контрактам о поставках на 2014 г., которые обычно завершаются в декабре. В этих переговорах будет присутствовать следующий нюанс: насколько будут настроены заключать долговременное соглашение о поставках производители, которых затронет вынесение (или нет) решения о демпинге - ведь такое окончательное решение будет вынесено лишь в следующем году. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ФЕРРОСПЛАВЫ, СВОБОДНЫЙ РЫНОК (на 30.09.2013 г.)

Товар, базис	Цена
Ферросилиций	
Европейский рынок: - кусковой, 75% Si, DAP, EUR/т склад в Питтсбурге, \$/фунт: - кусковой, 75% Si, импортный Гонконг: мин. 75% Si, FOB, осн. китайские порты, \$/т	1050-1090 0,94-0,96 1350-1380
Ферромарганец	
Европейский рынок: - кусковой, 78% Mn, до 7,5% C, DAP, EUR/т США: - 78% Mn, до 7,5% C, на складе в Питтсбурге, \$/т Гонконг: - мин. 75% Mn, 7,5% C, FOB, осн. китайские порты, \$/т*	690-720 980-1020 1480-1530
Ферросиликомарганец	
Европейский рынок: - кусковой, 65-75% Mn, 14-25% Si, DAP, EUR/т США: - 65-75% Mn, склад в Питтсбурге, \$/фунт Гонконг: - мин. 65% Mn, макс. 17%Si, FOB, осн. китайские порты, \$/т*	790-830 0,49-0,51 1380-1420
Феррохром, \$/фунт хрома	
Европейский рынок: - кусковой, 52% Cr, DAP - 60% Cr, 6-8% C, макс. 1,5% Si, DAP - в среднем 65% Cr, 0,10% C, DAP* США, склад в Питтсбурге: - 60-65% Cr, 6-8% C, макс. 2% Si	1,125 0,95-0,99 1,94-1,98 1-1,02

* - источник: metal-pages.com. Источник: www.metallbulletin.com. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА

ЦЕНЫ

РЫНОК ФЕРРОСИЛИЦИЯ В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА УКРЕПЛЯЛ ПОЗИЦИИ ЗА СЧЕТ СОКРАЩЕНИЯ ПОСТАВОК

Европейский спотовый рынок ферросилиция укреплял позиции на протяжении последних двух недель октября, поскольку увеличение объемов экспорта в США спровоцировало рост цен и торговлю между посредниками, сообщили промышленные источники Metal-Pages. Цены на ферросилиций на спотовом рынке возросли до 1,120-1,150 евро/т, включая доставку, при этом несколько грузов недавно были проданы на 20-30 евро/т. дороже. "Рынок в этом квартале довольно активен, куда активней, чем в III квартале", - отметил один из трейдеров. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ НА ФЕРРОМОЛИБДЕН И ФЕРРОХРОМ 28 ОКТЯБРЯ – 1 НОЯБРЯ 2013 ГОДА

После недельной стабильности, ферромolibден набрал еще 20 центов и продавался в конце октября по \$24,30-24,80/кг. Цены на феррованадий, неустанно снижаясь последние несколько недель и достигнув двухмесячного минимума на уровне \$24-24,50/кг, наконец оттолкнулись от дна и возросли до \$24,10-24,90/кг. При этом большинство грузов, как сообщается, продаются по верхнему пределу диапазона. Стоимость ферровольфрама, тем временем, остается без изменений на уровне \$45,50-46,50/кг.

Рынок феррохрома сохранял стабильность на протяжении последней недели октября, закрепляя успех, достигнутый ранее за счет оживления спотовой торговли, при этом сейчас деловая активность среди трейдеров как и прежде минимальна, сообщили промышленные источники Metal-Pages. Стоимость высокоуглеродистого феррохрома варьировалась в диапазоне \$0,97-1,02/фунт, низкоуглеродистый материал продавался по \$1,95-1,98/фунт. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ

ЦЕНЫ

СОКРАЩЕНИЕ ВЫПУСКА И СПРОСА ДЕРЖАТ В РАВНОВЕСИИ ЦЕНЫ НА ФЕРРОМАРГАНЕЦ

Индийские цены на ферромарганец, согласно прогнозам, сохраняют стабильность в ближайшее время, поскольку спрос со стороны стального сектора слаб, что приводит к сокращению деловой активности на внутреннем рынке. Текущие предложения 70%-ного ферромарганца варьируются в диапазоне 55000-60000 рупий/кг. Один из производителей утверждает, что полностью сконцентрирован сейчас на экспортном рынке, поскольку внутренний рынок бездействует. На экспортном рынке, по его словам, 70%-ный материал продается по \$900-930, FOB, и торговля там идет намного активней. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ НА ФЕРРОМОЛИБДЕН И ФЕРРОВАНАДИЙ 28 ОКТЯБРЯ – 1 НОЯБРЯ 2013 ГОДА

Спрос на индийском рынке ферромolibдена сохранял стабильность в последние дни октября, несмотря на то, что игроки ожидают снижения деловой активности в преддверии фестиваля Дивали. Стоимость сплава, в то же время, была стабильна в пределах 910-940 рупий/кг, и, как ожидается, не будет претерпевать изменений даже несмотря на трехдневные каникулы, приуроченные к празднованию. Импортный оксид молибдена обходится индийским торговцам по \$9,65-9,80/фунт, CIF Нава Шева.

Рынок феррованадия в Индии наблюдал спад покупательской активности с приближением праздников. Производители, тем не менее, утверждают, что спад на рынке вызван в первую очередь падением международных цен на сплав. Стоимость феррованадия сократилась по сравнению с предыдущей неделей на 10-20 рупий/кг и составила примерно 880 рупий/кг, сообщают трейдеры из Бомбея. Импортная цена пентоксида ванадия колебалась в интервале \$5.75-5.85/фунт, CIF индийский порт, тогда как локальные цены на ванадиевый шлак составили 530-540 рупий/кг. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ НА ФЕРРОХРОМ И ФЕРРОСИЛИЦИЙ В КОНЦЕ ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА

Цены на феррохром на индийском рынке в конце октября были по-прежнему высоки и неизменны в условиях дефицита поставок на местном уровне. Материал продавался по 72000 рупий/т, Ex-Works Одиша, увеличение объемов его поставок ожидается лишь в середине ноября. В свою очередь, нехватка материала на внутреннем рынке поможет производителям увеличить объемы его выпуска, а также откорректировать цены в дальнейшем. Спотовая цена на кусковую хромовую руду, экспортируемую в Японию, составила \$0,92-0,95/фунт, CIF по сравнению с \$0,88-0,92/фунт, CIF на неделе 21-25 октября.

Поставки ферросилиция на индийский рынок оставались на низком уровне, поскольку производители из Бутана экспортируют большую часть материала, вызывая дефицит сплава на рынке Индии и сохраняя стабильность цен. Ферросилиций из Бутана не облагается пошлиной, потому очень привлекателен для импортеров многих стран. Цена на 70-75%-ный ферросилиций производства Бутан составила 78000 рупий/т. На индийском рынке сплав насыщенностью 70-74% продавался по 76000 рупий. Потребители, в то же время, настороженно относятся к покупкам, опасаясь накапливать запасы, и ждут снижения цен. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО ФЕРРОСПЛАВОВ ВЫРОСЛО

Объемы производства десяти ферросплавов в Китае в январе-сентябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличились на 9,8%. Об этом свидетельствуют данные статистики. В свою очередь, выпуск свинца в стране повысился в указанный период на 6,1%, а цинка - на 11,7%. Объемы производства ферросплавов в Китае в июле по сравнению с июлем 2012 г. увеличились на 5,7%. В частности, выпуск продукции в отчетный период достиг 2,781 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель уменьшился на 12,4%. В целом по итогам января-июля по сравнению с аналогичным периодом прошлого года производство ферросплавов в КНР поднялось на 13,2% до 19,9 млн. т. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

WUHAN IRON AND STEEL (GROUP) (WISCO) В НОЯБРЕ 2013 ГОДА

ПОВЫШАЕТ ТЕНДЕРНЫЕ ЦЕНЫ НА ФЕРРОСИЛИЦИЙ И СИЛИКОМАРГАНЕЦ

Wuhan Iron and Steel (Group) (WISCO), один из крупнейших сталейных заводов в Китае, опубликовал тендерные цены на покупку ферросплавов в ноябре, сообщили промышленные источники Metal-Pages 30 октября. Тендерная стоимость 72%-ного ферросилиция была утверждена на уровне 6650 юаней/т, включая доставку, что на 200 юаней выше, чем в октябре. Цены тендера силикомарганца 65/17 составила 7450 юаней/т, включая доставку, на 100 юаней повысившись с октября. Тендерные цены на высокоуглеродистый ферромарганец 75C8.0 возросли с октября на 100 юаней до 7150 юаней/т, стоимость среднеуглеродистого сплава 75C2.0 осталась без изменений. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

BAOSTEEL ОБЪЯВИЛ ЦЕНЫ НА ПОКУПКУ ФЕРРОХРОМА В НОЯБРЕ-ДЕКАБРЕ 2013 ГОДА

Baosteel, один из крупнейших производителей нержавеющей стали в Китае, опубликовал тендерную цену на покупку 50000 т. высокоуглеродистого феррохрома в ноябре-декабре. Цена составила 6850 юаней/т, включая доставку и оплату НДС, и осталась неизменной относительно уровня октября. Компания решила избежать пополнения запасов в декабре, когда большинство потребителей закупают феррохром, и потому вероятен рост цен, и объявила тендерную цену заблаговременно. Помимо этого, еще один крупный производитель нержавеющей стали, Tsingshan Holdings утвердил тендерную стоимость покупки высокоуглеродистого сплава. Компания намерена приобрести в ноябре 80000 т феррохрома по 6846,6 юаней/т, включая НДС и доставку. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ НА ФЕРРОМОЛИБДЕН, ФЕРРОСИЛИЦИЙ И ФЕРРОВАНАДИЙ 28 ОКТЯБРЯ – 1 НОЯБРЯ 2013 ГОДА

Китайские цены на ферромolibден стабилизировались, но фактически "впустую толкут воду" на фоне очень неактивных закупок конечных пользователей (стальных заводов). По данным Metal-Pages на внутреннем рынке Китая преобладающие цены на 60%-ный ферромolibден с конца октября варьируются в пределах 100000-103000 юаней/т. Низкие объемы закупок сталепроизводителей, которые в основном занимают выжидательно-наблюдательную позицию, приводят к сокращению наших поставок, признается производитель из пров. Шааньси. Он уточнил, что преобладающие тендерные цены металлургов составляют 100000-102000 юаней/т при безналичной оплате (акцептованный вексель). Он также с сожалением констатировал продолжающееся давление на фоне негативного настроения потребителей, так как стальной сектор по-прежнему не способен справиться с переизбытком отрасли.

На рынке ферромolibдена присутствует небольшое количество запросов от покупателей, которые упорно держатся стратегии минимально необходимых закупок (hand-to-mouth purchasing), сообщил производитель из пров. Хенань. Ясно, что при очень ограниченных закупках металлургов торговля очень далека от удовлетворительной. Несмотря на стабильные цены, на неделе 4-8 ноября не было сообщений о сделках, добавляет источник, так как почти все производители отказываются продавать дешевле 100000 юаней/т, что является рубежом рентабельности.

Слово в слово повторяет производитель из пров. Шаньси, чьи отпускные цены для поставок в ноябре составили 100000 юаней/т за наличные. Источник добавил, что производство находится на низко уровне лишь для удовлетворения спроса давних и постоянных потребителей. На фоне слабого покупательского интереса прогнозируется вероятное ослабление китайских цен на ферромolibден в ближайшем будущем.

Китайский рынок ферросилиция твердо стоит на ногах с начала октября, и некоторые производители на днях снова повысили предложения, ссылаясь на сокращения материала для срочных поставок, сообщили промышленные источники Metal-Pages 31 октября. "Срочные поставки на спотовый рынок по-прежнему ограничены, а мы заняты выполнением контрактных поставок, и отправляем основную часть материала регулярным заказчикам", - прокомментировал ситуацию производитель из провинции Нинся. Спотовые цены сделок, заключаемых по 75%-ному ферросилицию, варьировались в диапазоне 6100-6200 юаней/т, EXW, материал насыщенностью 72% продавался по 6000-6100 юаней/т.

Китайские цены на феррованадий понизились во второй раз за неделю 28 октября – 1 ноября после объявления тендерных цен со стороны стальных заводов, потребляющих почти 90% всех ванадиевых продуктов, сообщили промышленные источники Metal-Pages 31 октября. Преобладающие цены на 50%-ный феррованадий варьировались в диапазоне 78000-80000 юаней/т, потеряв 3000 юаней по сравнению с уровнем начала недели 81000-83000 юаней/т. "Цены не выдерживают давления, учитывая слабый покупательский интерес производителей стали и избыток поставок, и слабеют с каждым днем", - отметил производитель из провинции Хенан. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ

УКРАИНА

КАБИНЕТ МИНИСТРОВ РЕШИЛ ПРИВАТИЗИРОВАТЬ ТИТАНОВЫЕ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЕ КОМБИНАТЫ

Кабинет министров внес в перечень предприятий, которые подлежат приватизации, Иршанский горно-обогатительный комбинат (Житомирская обл.) и Вольногорский горно-металлургический комбинат (Днепропетровская обл.). Об этом говорится в постановлении Кабмина №846 от 9 октября. Правительство решило приватизировать целостные имущественные комплексы дочерних предприятий "Иршанский государственный горно-обогатительный комбинат" и "Вольногорский государственный горно-металлургический комбинат", переданные в аренду "Крымскому Титану", путем продажи акций публичных акционерных обществ, образованных на базе имущества указанных дочерних предприятий при участии арендатора, деятельность которого не прекращается, при условии, что размер корпоративных прав государства будет превышать 50% их уставного капитала. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ООО «НИКОЛАЕВСКИЙ ГЛИНОЗЕМНЫЙ ЗАВОД» (НГЗ) ВЕДУТСЯ ПУСКО-НАЛАДОЧНЫЕ РАБОТЫ ПО УСТАНОВКЕ НОВОГО ЭЛЕКТРОФИЛЬТРА НА ПЕЧИ ОБЖИГА ИЗВЕСТНЯКА №1

Ввод его в эксплуатацию позволит улучшить очистку отходящих газов от пыли. Проектная эффективность нового электрофильтра достигает 98%. Установка нового оборудования стала возможной в рамках реализации программы по реконструкции газоочистки первой печи обжига. Сейчас на рассмотрении находятся проектные материалы установки подобных электрофильтров также для второй и третьей печей.

По словам директора по производству Владимира Красноярского, решая вопросы экологии, на заводе не забывают и о важной задаче экономии энергоресурсов. Именно поэтому параллельно с реализацией программы реконструкции газоочистки на заводе применили инновационные методы для экономии газа: электрофильтр первой печи был смонтирован в комплексе с рекуператором тепла. Его использование поможет сэкономить до 50 тыс. куб. м природного газа в год, что, в свою очередь, приведет к снижению себестоимости продукции.

Николаевский глиноземный завод был введен в эксплуатацию в 1980 г. В 2000 г. он был включен в технологическую цепочку компании «Русал». НГЗ является одним из крупнейших производителей сырья для алюминиевой промышленности в Европе, его производственная мощность составляет 1600000 т глинозема в год. Системы менеджмента сертифицированы на соответствие требованиям стандартов ISO 9001, ISO 14001, OHSAS 18001. (НГЗ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ ЭКСПОРТА ТОВАРОВ ИЗ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ,
ФСА, ГОРОДА УКРАИНЫ, \$/МТ (на 27.09.2013 г.)**

Товар	Цена
Алюминиевая группа	
Алюминий марки А0	1875-1975
Сплавы алюминиевые марок АК5М2, АК5М4, АК8М3	1575-1675
Сплавы алюминиевые марок АК7, АК9, АК12	1775-1875
Сплав алюминиевый марки АК12М2	1875-1975
Алюминий деформированный марки АД0, АД1, АД31	1925-2125
Алюминий для раскисления марки АВ87, АВ91	1425-1525
Алюминий для раскисления марки АВ95, АВ97	1725-1825
Медная группа	
Медь катодная	6775-7115
Лист медный марки М1	7375-7775
Лист медный марки М2, М3	7175-7575
Прутки медные марки М1	7175-7575
Прутки медные марок М2, М3	6975-7375
Трубы медные марок М1	7575-7975
Трубы медные марок М2, М3	7375-7775
Провод медный марок ММ, МТ	7075-7475
Латунная группа	
Лист латунный марки Л63	4975-5575
Полоса латунная марки Л63	5075-5625
Прутки латунные марки ЛС59-1	4875-5475
Прутки латунные марки Л63	5075-5625
Трубы латунные марки Л63	5275-5875
Провод латунный марки ЛС-59-1	5275-5775
Бронзовая группа	
Прутки бронзовые марки БРО5Ц5С5	5400-6000
Прутки бронзовые марки БрАЖ9-4	5450-5900

(Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))**АРМЕНИЯ****ЗАВОД «АРМЕНАЛ» ВЫИГРАЛ СУД В ЕВРОПЕ**

«Русал» сообщил, что Генеральный суд Европейского союза решением от 5 ноября поддержал ходатайство завода «Арменал» (Армения), о признании недействительным постановления Совета Европейского союза, которое устанавливало антидемпинговые пошлины на импорт алюминиевой фольги «Арменала». Регламентом Совета Европейского союза 24 сентября 2009 г. были введены окончательные антидемпинговые пошлины и утверждены предварительные пошлины на импорт некоторых видов алюминиевой фольги из Армении, Бразилии и КНР. В декабре 2009 г. завод «Арменал» подал иск в суд Европейского союза в Люксембурге о признании недействительным данного регламента. «Арменал» утверждал, помимо прочего, что данный документ нарушил статью 2(1)-(6) регламента Совета Европейского союза №384/96 от 22 декабря 1995 г. о защите от демпингового импорта из стран, не являющихся членами европейского сообщества, а также пункты 2.1 и 2.2 соглашения ВТО о выполнении статьи VI генерального соглашения по тарифам и торговле 1994 г. В марте 2010 г. Европейская комиссия присоединилась к Совету Европейского союза в рамках судебного разбирательства, поддержав его позицию в отношении «Арменала». В своем решении от 5 ноября суд постановил, что аргументация «Арменала» является обоснованной, и отменил постановление. Суд также обязал Совет ЕС оплатить судебные издержки «Арменала». «Русал» выражает удовлетворенность вынесенным судебным решением в пользу «Арменала» и отменой постановления, которое, не имея под собой достаточной правовой базы, оказывало серьезное негативное влияние на права и интересы компании. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**НОВОСТИ КОМПАНИЙ****ОАО «БОКСИТ ТИМАНА» НАЗНАЧИЛО НОВОГО УПРАВЛЯЮЩЕГО ДИРЕКТОРА**

Новым управляющим директором ОАО "Боксит Тимана" (входит в глиноземный дивизион ОК "Русал") стал Дмитрий Паранин, сообщили в пресс-службе компании. Смена руководства на предприятии произошла в связи с переходом прежнего директора Виктора Радько на другую работу. С 29 октября компанию возглавил Д. Паранин, который до этого занимал должность директора по производству предприятия. "Сейчас компания ведет активную работу с проектировщиками и в ближайшие два года планирует выполнить проектные решения по пуску второй очереди Средне-Тиманского бокситового рудника. Мы продолжим реализацию проектов по добыче маложелезистой руды и производству базальтового щебня, уровень добычи боксита в 2013 г. должен достигнуть 3 млн. т", - отметили в пресс-службе. (Интерфакс/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ГМК «НОРИЛЬСКИЙ НИКЕЛЬ» В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПРОИЗВОДСТВО

Компания «Норильский никель» в III квартале по сравнению со II кварталом увеличила производство никеля на 7% до 72,4 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные концерна. В целом по итогам января-сентября по сравнению с аналогичным периодом прошлого года выпуск никеля понизился на 5% до 211,8 тыс. т. ОАО "ГМК "Норильский никель" в январе-сентябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократило чистую прибыль по РСБУ на 7% до 74,871 млрд. руб. Выручка компании в указанный период уменьшилась на 7% до 205,456 млрд. руб. В III квартале прибыль «Норникеля» составила 54,141 млрд. руб., а выручка - 74,475 млрд. руб. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ГРУППА «ИСТ» ПРИМЕТ УЧАСТИЕ
В АУКЦИОНЕ ПО МЕСТОРОЖДЕНИЮ РЕДКОЗЕМЕЛЬНЫХ МЕТАЛЛОВ (РЗМ) ТОМТОР**

Группа "ИСТ" Александра Несиса совместно с госкорпорацией "Ростех" планирует принять участие в аукционе на месторождение редкоземельных металлов Томтор в Якутии. Об этом сообщил Несис в интервью Bloomberg. "Как только у нас будут технологии и лучшее месторождение, мы станем конкурентоспособными в этой отрасли", - сказал он. Вложения в проект могут составить около \$1 млрд. в ближайшие 5-6 лет. Таким образом, в России сможет впервые появиться производство редкоземельных металлов, используемых для производства разнообразной продукции - от iPhone до автомобилей с гибридными двигателями.

Группа "ИСТ" и "Ростех" уже создали совместное предприятие TriArkMining по производству РЗМ из торийсодержащих концентратов, накопившихся в хранилище и не использующиеся более 60 лет в Свердловской области. "Ростех" и группа "ИСТ" договорились инвестировать в течение 5 лет, до 2018 г., \$1 млрд. в производство РЗМ. Группа "ИСТ" контролирует 50% плюс одну акцию TriArkMining, которое закупило у государства примерно 82 тыс. т монацита - концентрата, в котором содержится торий, продукт альтернативный урану в качестве ядерного топлива, а также редкоземельные металлы. Монацит накопился с 1940-х годов, после того как Советский Союз отказался от использования тория в пользу урана для производства ядерного оружия. Концентрат хранится в Красноуфимске на Урале. Он содержит около 7% тория и 55% РЗМ, в то время как в руде содержится максимум 5%, говорит Несис. Такого содержания достаточно, чтобы TriArkMining начал непосредственно производство РЗМ, минуя этап лабораторных исследований, через который обычно проходят новые проекты, отметил он. Минпромторг РФ рассматривает госкорпорацию "Ростех" и ряд частных инвесторов в качестве основных участников проекта Томтор, к реализации которого планируется приступить в 2014 г. При этом возможные частные инвесторы не назвались.

Томторское месторождение РЗМ является одним из крупнейших в мире. Прогнозные ресурсы месторождения оцениваются в 154 млн. т руды. Госпрограмма разработки РЗМ до 2020 г. оценивается в 145 млрд. руб., при этом из бюджета планируется направить лишь 23,5 млрд. руб. В настоящее время Китай по-прежнему является крупнейшим производителем и экспортером редкоземельных металлов, обеспечивая по разным данным от 90 до 97% глобальных потребностей. По оценкам экспертов, спрос на РЗМ вырастет к 2015-2016 гг. до 190-210 тыс. т, а к 2020 г. - до 200-240 тыс. т РЗМ в год. Из них 130-150 тыс. т будет потреблять Китай, который свои потребности закрывает сам. К 2020 г. спрос на РЗМ в России, по прогнозам экспертов, достигнет 5-7 тыс. т в год, по более оптимистичному сценарию - почти 13 тыс. т. (Бизнес-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО
В ОАО «КИРОВСКИЙ ЗАВОД ПО ОБРАБОТКЕ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ» (КЗОЦМ) ВЫРОСЛО**

Кировский завод по обработке цветных металлов (КЗОЦМ, входит в состав УГМК) за январь-сентябрь увеличил по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. выпуск проката цветных металлов на 1%. На латунный прокат в общем объеме производства за 9 месяцев пришлось 50,1%; доля медного проката составила 44,9%; бронзового - 0,6%; медно-никелевого проката - 4,4%. В структуре проката основную долю занимают латунные и медные радиаторные ленты - 23,7%; продукция электротехнического назначения (шины, проволока, ленты и профили электротехнические) - 14,1%; прутки марки ЛС, в том числе на экспорт, - 13,2%; листы медные - 10,1%; медные и латунные ленты общего назначения - 21,4%. Наибольший рост за девять месяцев по сравнению с тем же периодом прошлого года достигнут в выпуске медных лент для предприятий стройиндустрии - на 28,5%; латунных лент сплавов Л63, Л68, Л90,- на 29,6%; 30,8% и 35% соответственно, прутки марки ЛС на экспорт - в 1,9 раза, "монетных" лент ЛМц и МН25 - в 8,3 и в 4,5 раза соответственно. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «КИРОВСКИЙ ЗАВОД ПО ОБРАБОТКЕ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ» (КЗОЦМ)
СОВЕРШЕНСТВУЕТ ТЕХНОЛОГИЮ ПРОИЗВОДСТВА МЕДНОЙ ЛЕНТЫ**

На Кировском заводе ОЦМ усовершенствована технология производства медной ленты толщиной 0,025 мм путем микролегирования меди марки М1рО теллуром. По словам заместителя главного инженера - начальника технического отдела КЗОЦМ Сергея Мокеева, указанная продукция предназначена для изготовления охлаждающих пластин автомобильных радиаторов, выпускаемых по шведской технологии "Сплиттер-финн" в ООО "Оренбургский радиатор", предприятию машиностроительного комплекса УГМК. "Испытания опытных партий показали, что кировским специалистам удалось достичь оптимального соотношения легирующих элементов и улучшить теплотехнические характеристики автомобильных радиаторов, которые обеспечили эффективную работу двигателей во всех режимах эксплуатации автотранспорта", - отметил Сергей Мокеев. (InfoGeo.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «ЧЕЛЯБИНСКИЙ ЦИНКОВЫЙ ЗАВОД» (ЧЦЗ)
В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА УМЕНЬШИЛО ПРИБЫЛЬ**

ОАО "Челябинский цинковый завод" в январе-сентябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократило чистую прибыль по РСБУ в 3,5 раза. В частности, прибыль ЧЦЗ в заданный период составила 146,948 млн. руб. Выручка компании увеличилась на 2% до 7,98 млрд. руб. По итогам III квартала прибыль ЧЦЗ достигла 87,9 млн. руб., а выручка - 2,93 млрд. руб. Челябинский цинковый завод в январе-июне по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократил консолидированную выручку по МСФО на 3% до 6,186 млрд. руб. В заданный период чистый убыток ЧЦЗ достиг 56 млн. руб. Годом ранее производитель получил чистую прибыль в 530 млн. руб. (МеталлТорг/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

СТАТИСТИКА

В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ЗАПАСЫ АЛЮМИНИЯ СОКРАТИЛИСЬ

Мировые запасы алюминия в сентябре по сравнению с августом уменьшились на 106 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные International Aluminum Institute. В частности, запасы крылатого металла на мировом рынке в первый месяц осени составили 2,13 млн. т. Объемы среднесуточного производства алюминия в мире в сентябре по сравнению с августом увеличились на 1,1% и достигли 137,4 тыс. т. В целом по итогам января-сентября по сравнению с аналогичным периодом прошлого года мировое производство крылатого металла повысилось на 4% и составило 37,023 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ**BARCLAYS ОЦЕНИЛ ПЕРСПЕКТИВЫ АЛЮМИНИЯ В IV КВАРТАЛЕ 2014 ГОДА**

Средняя цена на алюминия в IV квартале 2014 г. будет составлять \$1846/т. Такое мнение высказали специалисты Barclays. В будущем году стоимость крылатого металла будет составлять \$1838/т, а не \$1810/т, как ожидалось ранее. Мировое производство алюминия в январе-августе по сравнению с этим же периодом 2012 г. увеличилось на 4,1% и составило 31,181 млн. т. В августе этого года среднесуточный выпуск крылатого металла в мире по сравнению с предыдущим месяцем повысился на 0,2% до 128,9 тыс. т. (МеталлИндекс/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

BARCLAYS ОЖИДАЕТ УВЕЛИЧЕНИЯ ЦЕН НА НИКЕЛЬ В 2014 ГОДУ

Аналитики Barclays повысили прогноз цен на никель в 2014 г. Об этом сообщает Yieh.Corp. Согласно ожиданиям специалистов, стоимость металла в будущем году будет в среднем составлять \$15 тыс./т. Ранее эксперты прогнозировали, что цены на никель в будущем году составят в среднем \$14 тыс./т. По данным World Bureau of Metal Statistics, в январе-августе на мировом рынке наблюдался избыток никеля в 173 тыс. т. Согласно подсчетам экспертов производство никеля в мире в заданный период достигло 1,3 млн. т, а спрос - 1,1 млн. т. Добыча никеля повысилась на 85 тыс. т до 1,3 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**ЦЕНЫ НА ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ НА ЛОНДОНСКОЙ БИРЖЕ МЕТАЛЛОВ В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА, \$/Т, LME Cash/LME 3 month**

Дата	Алюм. сплавы А 380.1, DIN 226, D12 S	Алюминий высокосорт.	Медь, сорт А	Свинец	Никель	Олово	Цинк
02.09.13	1760,0 1800,0	1764,0 1814,0	7175,5 7200,0	2152,0 2161,5	13775,0 13825,0	21130,0 21150,0	1868,0 1903,5
03.09.13	1755,0 1795,0	1773,0 1819,5	7183,5 7215,0	2151,5 2168,0	13635,0 13740,0	21280,0 21300,0	1868,0 1905,5
04.09.13	1760,0 1800,0	1744,5 1796,0	7125,0 7160,0	2122,0 2127,5	13540,0 13625,0	21800,0 21650,0	1838,5 1878,0
05.09.13	1760,0 1800,0	1754,0 1799,0	7103,0 7132,0	2122,0 2137,0	13660,0 13700,0	22355,0 22300,0	1840,0 1879,5
06.09.13	1796,0 1840,0	1780,5 1829,0	7170,5 7200,0	2151,0 2165,0	13900,0 13975,0	22625,0 22725,0	1868,5 1903,5
09.09.13	1775,0 1815,0	1767,0 1816,5	7191,5 7226,0	2134,5 2156,5	13820,0 13895,0	23200,0 23130,0	1845,5 1889,0
10.09.13	1785,0 1820,0	1759,5 1808,0	7172,0 7207,0	2125,0 2141,5	13775,0 13825,0	22975,0 22975,0	1837,5 1879,0
11.09.13	1775,0 1810,0	1756,5 1805,5	7163,0 7192,0	2120,0 2140,0	13675,0 13740,0	22830,0 22880,0	1838,0 1882,0
12.09.13	1795,0 1830,0	1747,0 1793,0	7043,5 7076,5	2083,0 2103,5	13620,0 13660,0	22450,0 22450,0	1824,5 1866,5
13.09.13	1790,0 1815,0	1747,0 1795,5	7028,5 7060,0	2063,0 2088,5	13605,0 13700,0	22630,0 22575,0	1833,5 1872,5
16.09.13	1780,0 1810,0	1734,5 1785,5	7050,0 7085,0	2038,5 2065,0	13820,0 13910,0	22900,0 22895,0	1825,0 1865,5
17.09.13	1780,0 1810,0	1730,0 1777,5	7056,5 7087,0	2023,0 2046,0	13775,0 13870,0	22925,0 22975,0	1823,0 1862,0
18.09.13	1770,0 1800,0	1742,0 1784,5	7090,5 7118,0	2053,0 2075,0	13780,0 13870,0	22935,0 22975,0	1825,5 1870,0
19.09.13	1810,0 1835,0	1783,5 1832,0	7301,5 7330,5	2092,0 2118,5	14140,0 14220,0	23335,0 23350,0	1876,0 1914,0
20.09.13	1800,0 1820,0	1771,5 1817,5	7295,0 7329,5	2075,5 2101,0	14090,0 14200,0	23345,0 23225,0	1858,5 1897,5
23.09.13	1795,0 1825,0	1754,5 1802,5	7181,0 7215,5	2043,0 2069,0	13830,0 13920,0	22900,0 23000,0	1843,5 1881,0
24.09.13	1770,0 1815,0	1753,5 1800,5	7140,5 7173,0	2045,0 2073,0	13680,0 13775,0	22925,0 22925,0	1845,0 1887,0
25.09.13	1755,5 1790,0	1752,0 1796,5	7155,0 7190,0	2042,5 2074,0	13725,0 13775,0	23000,0 23050,0	1841,5 1883,0
26.09.13	1770,0 1815,0	1761,5 1808,5	7220,5 7245,0	2061,0 2091,0	13780,0 13870,0	23300,0 23355,0	1860,5 1896,0
27.09.13	1755,5 1790,0	1789,5 1834,5	7252,5 7275,5	2083,0 2112,0	13885,0 13970,0	23450,0 23425,0	1880,0 1913,0

Источник: www.metal-pages.com. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА**ЦЕНЫ****ЦЕНЫ НА АЛЮМИНИЕВЫЕ И МЕДНЫЕ СПЛАВЫ В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА**

Вид сплава	28.08.13	30.09.13
Алюминиевые сплавы, CIF, Rotterdam		
LM24 (Великобритания), EXW, GBP/MT	1520-1570	1500-1550
DIN 226, EUR/MT	2180-2280	2170-2270
DIN 231, EUR/MT	2260-2360	2250-2350
Медные сплавы, GBP/MT, EXW, Великобритания		
Латунь 63/35 (BS1400 SCB3), GBP/MT	3560	3520
Оружейная бронза LG2 85/5/5/5, GBP/MT	4770	4710
Оружейная бронза LG2 87/7/3/3, GBP/MT	5260	5220

Источник: www.metallbulletin.com. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ НА РУДЫ И КОНЦЕНТРАТЫ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ НА РЫНКЕ ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЫ, \$/т, (на 20.09.2013 г.)

Товар	Цена*
Молибденовый концентрат , 45% Mo, CNY/т, слад покупателя, Китай	1440-1500
Титановые концентраты, FOB, Австралия	
Рутильный концентрат, мин. 95% TiO ₂ , в мешках	1500-1700
Рутильный концентрат, мин. 95% TiO ₂ , навалом	1400-1700
Ильменитовый концентрат, мин. 54% Ti ₂ , навалом	250-350
Литиевые руды	
Петалит, 4,2% Li ₂ O, в мешках, FOB, Durban	165-260
Сподоумен, более 7,25% Li ₂ O, CIF, Европа	720-770
Циркон, FOB, Австралия	
Металлургического сорта, навалом	1250-1550
Премиального сорта, навалом	1350-1550
Вольфрамный концентрат , Китай, внутр. рынок, 65% WO ₃ , EXW склады, RMB/т (с учетом 17,5% НДС)	126000-145000
Ванадиевый концентрат (за торговый фунт) мин. 98% V ₂ O ₅ , CIF, Европа	5,55-6,00
Марганцевая руда (за каждый % содержания Mn в MT), металлургического сорта, 48-50% Mn, макс. 0,1% P, FOB	5,1
Железорудное сырье , на базе сухого веса, CFR, основные порты Китая	
Концентрат (63,5% Fe)	131-132
Окатыши (65-66% Fe)	158-164

* - налоги оплачены, доставлено на предприятие покупателя, если не указано иное. По данным Metall Bulletin. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЗАМБИЯ**ПРАВИТЕЛЬСТВО ВЕРНУЛО ЭКСПОРТНУЮ ПОШЛИНУ НА МЕДЬ В НОВОЙ ВЕРСИИ**

Как сообщает Reuters, менее чем неделю спустя после того, как Замбия отменила 10%-ную экспортную пошлину на переработанный медный концентрат, чтобы компании могли освободиться от избыточных запасов сырья, правительство объявило о восстановлении ее модифицированной версии - введена 10%-ная пошлина на цветные полуфабрикаты, включая медь. Данный шаг власти страны сделали в ответ на заявление Майкла Саты - президента Замбии, что закон, отменяющий налоги на сырье, не принесет пользы государству. На деятельности горнопромышленных компаний, работающих в Африке, негативно сказываются низкие цены на медь. Тем не менее, как ожидается, в текущем году производство меди в Замбии вырастет до 1,5 млн. т, с 800 тыс. т в 2012 г. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДОНЕЗИЯ**INDONESIA ASAHAN ALUMINIUM (INALUM) ПЕРЕШЛА ПОД КОНТРОЛЬ ГОСУДАРСТВА**

Ведущий индонезийский производитель алюминия - компания Indonesia Asahan Aluminium (Inalum) - вновь полностью перешла под контроль государства, сообщают национальные СМИ. "С 1 ноября все достояние Inalum возвращается правительству Индонезии, и компания теперь является новым юридическим лицом под управлением Министерства по делам государственных предприятий", - заявил газете Jakarta Post министр промышленности страны Мохамад Хидаят. Предложение правительства, утратившего полный контроль за Inalum в 1978 г., сохранив лишь 41,12% ее акций, выкупить долю японской стороны было утверждено комиссией парламента по контролю за использованием государственных финансов. Первоначально Джакарта предлагала японцам \$424 млн. за их долю, тогда как те требовали \$626 млн.

Теперь правительству Индонезии и японскому консорциуму Nippon Asahan Aluminium, которому до истечения 31 октября срока действия соглашения о сотрудничестве принадлежал контрольный пакет акций Inalum, предстоит урегулировать вопрос о сумме компенсаций. Японский консорциум обратился в международный арбитраж с просьбой дать независимую оценку стоимости этого пакета, несмотря на достигнутую в октябре договоренность продать его правительству Индонезии за \$558 млн., сообщает газета Jakarta Globe.

"Извещение (японской стороны об обращении в арбитраж) стало (для нас) неожиданностью, но проблем это не создаст", - отметил он, добавив, что до принятия арбитражем решения компания "будет продолжать работать безостановочно". Министр также сказал, что Nippon Asahan Aluminium отказалась от внешнего аудита оценочной стоимости ее доли акций. (Прайм/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИЯ АНЕКА ТАМБАНГ (АНТАМ) ВВОДИТ В ЭКСПЛУАТАЦИЮ САМЫЙ МОЩНЫЙ В ЮГО-ВОСТОЧНОЙ АЗИИ АЛЮМИНИЕВЫЙ ЗАВОД

Индонезийская государственная горнодобывающая компания Aneka Tambang (Antam) приступила к введению в эксплуатацию в провинции Западный Калимантан первого в стране и самого мощного в Юго-Восточной Азии завода по переработке бокситов. "Мы ожидаем, что в марте или апреле 2014 г. он достигнет полной производственной мощности, однако на стадии пуско-наладочных работ его мощность будет составлять лишь около 70% от планируемых 300 тыс. т (чистого алюминия в год)", - заявил на церемонии по этому поводу президент-директор Antam Тато Мираза.

Завод Тауап является совместным предприятием Antam с японской Showa Denko и Indonesia Chemical Alumina, которым принадлежит в нем 20% акций. Ожидается, что он будет потреблять 850 тыс. т бокситов в год. Две трети выпускаемой продукции (около 200 тыс. т/г.) пойдет на экспорт в Японию. Три месяца назад в той же провинции Западный Калимантан был пущен совместный проект индонезийского конгломерата Harita Group (30%) и китайской Hongqiao Group (70%) по строительству первого в Индонезии глиноземного завода Well Harvest Winning Alumina Refinery - стоимостью в миллиард долларов и мощностью в 2 млн. т/г. Его строительство будет проходить в две фазы: первую планируется завершить в 2015 г., после чего завод сможет выпускать миллион т бокситов в год. Полностью реализовать проект намечено в 2017 г.

В июне Западный Калимантан, имеющий подтвержденные месторождения бокситов в 700 млн. т, посетила делегация "Русала" во главе с гендиректором Олегом Дерипаской, обсудившая там и в Джакарте перспективы развития бизнеса. Как сообщил источник, информированный о положении дел в экономическом сотрудничестве между Россией и Индонезией, в ходе визита рассматривались возможности строительства еще одного глиноземного завода. (АЭИ Прайм/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

ЭКСПОРТ ОЛОВА В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ВЫРОС

Поставки олова из Индонезии постепенно увеличиваются, поскольку покупатели начали адаптироваться к новым требованиям, которые поначалу сдерживали продажи самого экспортера этого металла. Экспорт рафинированного олова в октябре возрос до 2750 т., по сравнению с показателем сентября 786 т. В октябре 2012 г. Индонезия экспортировала 11048 т. Показатель экспорта в сентябре стал минимальным с 2007 г. "Необходимо сдерживать экспорт от стремительного роста, - заявил Агунг Нугрохо, представитель крупнейшего индонезийского производителя Timah. - Да, мы хотим стимулировать продажи, однако если это произойдет, и поставки резко возрастут, регулирование не приведет должного эффекта". (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО МЕДИ И АЛЮМИНИЯ ВЫРОСЛО

Объемы производства меди в Китае в январе-сентябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличились на 13%. Об этом свидетельствуют данные статистики. Выпуск глинозема в стране повысился также на 13%. А вот производство электролитического алюминия поднялось на 7,8% до 16,21 млн. т. Китай в сентябре увеличил импорт необработанной меди и медной продукции на 18%. В частности, поставки красного металла в страну достигли в указанный период 457,85 тыс. т.

Китай в январе-сентябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличил объемы производства алюминия на 9%. В особенности выпуск крылатого металла в стране в указанный период достиг 16,2 млн. т. Китай в сентябре по сравнению с сентябрем 2012 г. сократил экспорт первичного алюминия на 45,4%. В особенности зарубежные поставки крылатого металла составили 11,96 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем экспорт китайского алюминия вырос на 17,5%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЧИЛИ

СТАТИСТИКА

В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО МОЛИБДЕНА И МЕДИ УВЕЛИЧИЛОСЬ

Объемы производства молибдена в Чили в сентябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличились на 12,7%. Об этом свидетельствуют данные статистики. В особенности выпуск продукции достиг 2,727 тыс. т. В целом по итогам января-сентября по сравнению с аналогичным периодом прошлого года производство молибдена в Чили поднялось на 17% до 26,831 тыс. т.

Объемы производства меди в Чили в сентябре по сравнению с сентябрем 2012 г. увеличились на 5,4%. В частности, выпуск красного металла достиг в указанный период 489,17 тыс. т. В целом по итогам января-сентября по сравнению с аналогичным периодом прошлого года производство меди в Чили повысилось на 6,3% до 4,2 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО МЕДИ УМЕНЬШИЛОСЬ

Объемы производства меди в Японии в январе-сентябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократились на 4,3% и составили 745,961 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики. В свою очередь, производство цинка в стране повысилось на 6% до 280,687 тыс. т, свинца - на 2,2% до 107,311 тыс. т. Япония в августе по сравнению с августом 2012 г. увеличила производство медного проката на 0,8%. В частности, выпуск продукции достиг 66,504 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем производство уменьшилось на 3,7%. (Минерал/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

УКРАИНА

**МЕЖДУНАРОДНОЕ РЕЙТИНГОВОЕ АГЕНТСТВО STANDARD&POOR'S (S&P)
УХУДИЛО РЕЙТИНГ ГРУППЫ «ДОНЕЦКСТАЛЬ» И КОМПАНИИ FERREXHO**

Международное рейтинговое агентство Standard&Poor's понизило рейтинг компании Fintest Trading Co Limited (Кипр), являющейся холдинговой компанией группы "Донецксталь", с «В-» до «ССС+». Об этом говорится в сообщении S&P. В частности, агентство понизило долгосрочный кредитный рейтинг компании. Прогноз рейтинга - негативный. Понижение рейтингов отражает мнение агентства об увеличении страновых и экономических рисков Украины, а также риска перевода и конвертации валюты, что подтверждается понижением суверенного рейтинга и оценки риска перевода и конвертации валюты для несuverенных заемщиков Украины.

Понижение рейтингов также отражает мнение о том, что доступ украинских эмитентов к финансированию будет затруднен, что повышает риск ликвидности для Fintest Trading, которой предстоит рефинансировать обязательства объемом около \$100 млн. во втором полугодии 2014 г. и \$265 млн. в 2015 г. В настоящее время S&P оценивает ликвидность компании как "менее чем адекватную" (в соответствии с критериями S&P), но считает, что его оценка может быть понижена до "слабой" в 2014 г., учитывая предстоящее погашение долговых обязательств и ограниченный объем денежных средств и подтвержденных кредитных линий, предоставленных главным образом украинскими банками.

Прогноз "негативный" отражает возможность дальнейшего понижения рейтингов, если Fintest Trading не сможет заблаговременно продлить или рефинансировать значительные долговые обязательства. Кроме того, прогноз "негативный" отражает неопределенность, обусловленную негативным прогнозом по рейтингам Украины. Соответственно, дальнейшее понижение суверенного рейтинга или оценки риска перевода и конвертации валюты для несuverенных заемщиков не обязательно приведет к понижению рейтингов Fintest Trading; это не произойдет в частности, если компания сможет противостоять влиянию страновых рисков, включая риск ужесточения условий перевода и конвертации валюты для несuverенных заемщиков.

Повышение рейтингов возможно в случае улучшения показателей ликвидности, включая рефинансирование долговых обязательств сроком погашения в 2014-2015 гг., и стабилизации ситуации в Украине. Группа "Донецксталь" является одним из крупнейших производителей концентрата коксующегося угля, кокса и металлопродукции в СНГ. Основные производственные мощности расположены в Восточной Украине, а также в Ростовской области и на Кузбассе (Россия).

Агентство Standard&Poor's также понизило рейтинг по обязательствам в иностранной валюте компании Ferrerho plc (Великобритания), контролирующей Полтавский и Еристовский горно-обогатительные комбинаты (Комсомольск, Полтавская обл.), с «В» до «В-». S&P также подтвердил долгосрочный кредитный рейтинг по обязательствам в национальной валюте на уровне «В». Прогноз изменения обоих рейтингов - "негативный". В тоже время рейтинговое агентство подтвердило краткосрочный кредитный рейтинг Ferrerho на уровне «В», а рейтинг приоритетных необеспеченных облигаций, выпущенных Ferrerho, был понижен до «В-».

Рейтинг ожидаемого уровня возмещения долга после дефолта "3", присвоенный этим облигациям, остался без изменений, отражая ожидания S&P "значительного" (50-70%) возмещения долга в случае дефолта. Рейтинги Ferrerho были понижены вслед за понижением суверенного рейтинга Украины и оценки риска перевода и конвертации валюты в отношении этой страны до «В-», поскольку основные активы компании находятся в Украине.

В соответствии с рейтинговой шкалой S&P, рейтинг уровня «В» свидетельствует о достаточно высокой уязвимости эмитента при наличии неблагоприятных коммерческих, финансовых и экономических условий, однако в настоящее время имеется возможность исполнения долговых обязательств в срок и в полном объеме. В августе S&P подтвердил рейтинг британской Ferrerho «В/В». Ferrerho AG через Ferrerho plc (Великобритания) и Ferrerho AG контролируется депутатом Верховной Рады Константином Жеваго (внефракционный). (Українськи новини/[Металл України, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ**В МЕЖДУНАРОДНОМ РЕЙТИНГОВОМ АГЕНТСТВЕ FITCH
ОБЕЩАЮТ СНИЖЕНИЕ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ КОМПАНИЙ**

Международное рейтинговое агентство Fitch связывает рейтинговые перспективы украинских металлургических компаний с уровнем их долговой нагрузки. Об этом в ходе конференции Fitch Ratings сообщил директор направления металлургической и горнодобывающей промышленности Fitch Алексей Фадюшин. "(Они имеют) хороший потенциал при снижении долговой нагрузки", - сказал он. Фадюшин подчеркнул, что, по прогнозам Fitch, цены на сталь и прокат будут и далее снижаться, что будет приводить к снижению уровня рентабельности металлургических компаний.

В настоящее время такой уровень является достаточно высоким (в частности, компания «Метинвест» находится на третьем месте по уровню рентабельности среди всех рейтингуемых Fitch компаний металлургического сектора). По прогнозам рейтингового агентства, наблюдающееся в последние два года снижение цен на сталь практически исчерпало потенциал. До 2015-2016 гг., как полагает Fitch, цены перестанут снижаться, однако будут оставаться на низком уровне.

"В ближайшие два-три года цены на сталь останутся на низком уровне. В Европе избыток производственных мощностей и это оказывает давление на цены", - сказал Фадюшин. Что касается цен на железорудное сырье, то они, по прогнозу, снизятся со \$120/т до \$100/т, однако не более того. Рейтингуемые Fitch украинские металлургические компании ("Метинвест", Ferrerho, "Донецксталь") имеют рейтинги на уровне «В», кроме компании "Интерпайп", которая в силу проблем с ликвидностью имеет более низкий рейтинг («С»). (Українськи новини/[Металл України, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчик пакета «Ежедневные новости горно-металлургических предприятий» может **БЕСПЛАТНО получать электронный вариант журнала «Металл Украины»?**