

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ

Деловой
Мир

журналистское агентство

Металл Украины

ЖУРНАЛ ВЫХОДИТ ДВА РАЗА В МЕСЯЦ С 1997 ГОДА

Чтобы познакомиться с журналом "Металл Украины", оформите **БЕСПЛАТНУЮ** ознакомительную месячную подписку на его электронный вариант

ПОДПИШИТЕСЬ на год и получите **ПОДАРОК** - 1/4 полосы черно-белой рекламы в одном из номеров

ПОДПИШИТЕСЬ на пакет "Ежедневные новости горно-металлургических предприятий СНГ" и **БЕСПЛАТНО** получайте электронный вариант журнала "Металл Украины"

ПОДПИШИТЕСЬ на печатный вариант журнала и **БЕСПЛАТНО** получайте его электронную копию по e-mail прямо на свой компьютер в любом формате

Мы **БЕСПЛАТНО** рекламируем сайты наших подписчиков на сервере "Металла Украины"

№20 (559) 16 - 30 ноября 2013 г.

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 21879



Электронный вариант - БЕСПЛАТНО

Абон. ящик 3749, Днепропетровск,
49064, Украина
Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435
E-mail: bw@business.dp.ua
<http://www.business.dp.ua/>



ПОЛУЧИТЕ ПОДАРОК !

NEW! ЭЛЕКТРОННЫЙ ЕЖЕМЕСЯЧНИК
<http://www.business.dp.ua/dm/index.htm>

Деловой Мир
**СТАТИСТИКА
 АНАЛИЗ
 ПРОГНОЗ**
 ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ, МАШИНОСТРОИТЕЛЬНАЯ, ХИМИЧЕСКАЯ, ПИЩЕВАЯ, ЛЕГКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

РАЗ В МЕСЯЦ Вы можете получать ежемесячник "ДЕЛОВОЙ МИР: статистика, анализ, прогноз", который выходит 12 раз в году в электронном виде (*.doc, *.pdf или *.html) на русском языке с 2006 года. Объем ежемесячника - более 150 страниц формата А-4. Журнал предназначен для экономистов, маркетологов, аналитиков крупных промышленных предприятий, банков, инвестиционных, консалтинговых, маркетинговых, страховых, юридических компаний, интересующихся процессами, происходящими в горно-металлургической, машиностроительной, химической, пищевой и легкой промышленности, как стран ближнего, так и дальнего зарубежья.

ЖУРНАЛЫ АГЕНТСТВА «ДЕЛОВОЙ МИР»

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 21879

Учредитель и издатель
Деловой Мир
 журналистское агентство

**Металл
 Украины**

Журнал выходит с 1997 г. дважды в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 21880

Учредитель и издатель
Деловой Мир
 журналистское агентство

**Химия
 Украины**

Журнал выходит с 2000 г. дважды в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 06727

Учредитель и издатель
Деловой Мир
 журналистское агентство

**Машиностроение
 Украины**

Журнал выходит с 2003 г. дважды в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 90255

Учредитель и издатель
Деловой Мир
 журналистское агентство

**Пищепром
 Украины**

Журнал выходит с 2004 г. дважды в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 91880

Учредитель и издатель
Деловой Мир
 журналистское агентство

**Легпром
 Украины**

Журнал выходит с 2006 г. раз в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде

В журналах агентства «Деловой мир» публикуются информационные, аналитические, статистические и прогнозные материалы о событиях в Украине, России, других странах ближнего и дальнего зарубежья.

Аудитория журналов – руководители управлений и отделов внешнеэкономической деятельности и маркетинга, снабжения и сбыта, перспективного анализа крупнейших предприятий - производителей продукции, первые руководители малых и средних предприятий. Журналы выписывают производители, потребители, торговые дома, трейдеры, аналитические и маркетинговые агентства, банки Украины, России и др. стран.

Это не случайно: в журналах публикуется только такая информация, которая необходима им для работы. Вы можете убедиться в этом, познакомившись с содержанием журналов на нашем сайте:

«ДЕЛОВОЙ МИР:

статистика, анализ, прогноз»

<http://www.business.dp.ua/dm/dmlast.htm>

«Металл Украины»

<http://www.business.dp.ua/rusmet/metlast.htm>

«Химия Украины»

<http://www.business.dp.ua/ruschem/xulast.htm>

«Машиностроение Украины»

<http://www.business.dp.ua/rusmach/machlast.htm>

«Пищепром Украины»

<http://www.business.dp.ua/rusprod/prodlast.htm>

«Легпром Украины»

<http://www.business.dp.ua/ruslegprom/legpromlast.htm>

Тираж каждого журнала – около 2000 экземпляров. Журналы распространяются только по подписке (она организована в 46 странах мира) и выставляются на платном сервере Internet Securities Inc. в США.

Подписчик печатного варианта журнала может **БЕСПЛАТНО** получить по e-mail его электронную копию прямо на свой компьютер в любом формате - *.doc, *.pdf или *.html.

Подписчик информпакета «Ежедневные новости горно-металлургических предприятий СНГ», «Ежедневные новости химических предприятий СНГ», «Ежедневные новости машиностроительных предприятий СНГ» или «Ежедневные новости предприятий пищевой промышленности СНГ» может **БЕСПЛАТНО** получить электронный вариант любого журнала в любом формате.

В изданиях агентства «Деловой мир» - самая дешевая реклама среди деловых изданий Украины.

Если Вы заинтересовались каким-либо из наших изданий и хотите познакомиться с ним ближе, предлагаем оформить **БЕСПЛАТНУЮ** месячную ознакомительную подписку на электронный вариант журнала.

Журналистское агентство «Деловой мир»

Абон. ящик 127, Днепрпетровск, 49000, Украина

Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435

E-mail: bw@business.dp.ua <http://www.business.dp.ua/>

ПОДПИСАЛИСЬ СРАЗУ НА ГОД?

КАК ОПУБЛИКОВАТЬ РЕКЛАМУ В ЖУРНАЛЕ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ»

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ОБЛОЖКЕ

Стоимость ОДНОГО объявления, грн. НДС не облагается				
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	I страница обложки	II страница обложки	III страница обложки	IV страница обложки
297x210 – 1 стр.	20 грн./ кв. см	4500	4200	4800
145x210 – 1/2 стр.	4000	3500	3200	3800

ЧЕРНО-БЕЛУЮ НА ВНУТРЕННИХ СТРАНИЦАХ

Стоимость ОДНОГО объявления в ОДНОМ номере (НДС не облагается)		
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	в 1 номере	в 6 номерах
260x180 – 1 стр.	2000	1500
130x180 – 1/2 стр.	1000	750
130x90 – 1/4 стр.	500	370
	в 12 номерах	в 22 номерах
260x180 – 1 стр.	1000	800
130x180 – 1/2 стр.	500	400
130x90 – 1/4 стр.	250	200

Стоимость изготовления оригинал-макета рекламы – 10% стоимости рекламной площади.

Стоимость PR рекламы – ½ стоимости рекламной площади. (PR реклама может быть только черно-белой).

СКИДКИ РЕКЛАМНЫМ АГЕНТСТВАМ И ВЫСТАВКОМАМ – ОТ 20%

Предоплата производится в долларах США или евро, российских рублях по официальному курсу ЦБР или в украинских гривнях по официальному курсу Нацбанка Украины.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

Отправьте текст рекламного объявления по тел.-факсу: +38 056 3701434, 3701435 или e-mail: bw@business.dp.ua, указав его размер и количество публикаций. После поступления предоплаты Ваше объявление будет опубликовано в следующем номере журнала.

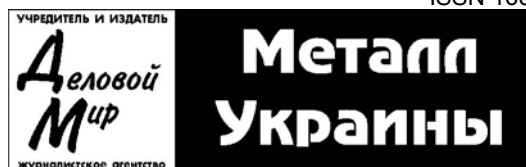
Текст рекламного объявления можно передать нам различными способами:

- просто как текст факсом или по e-mail - мы сами сделаем объявление и согласуем его с Вами;
- в виде графического файла *.tif, 300 dpi, СМУК; Ваш логотип, если он должен присутствовать в объявлении, тоже надо прислать в виде такого же графического файла;
- само объявление можно прислать в виде графического файла.

Ответственность за достоверность объявлений несет рекламодатель, который отвечает за содержание предоставленных данных, за соблюдение авторских прав и прав третьих лиц, за наличие ссылок на лицензии и указаний на сертификацию продукции и услуг в порядке, предусмотренном законодательством.

Предполагается, что рекламодатель имеет право и предварительно получил все необходимые для публикации разрешения. Передачей материалов рекламодатель также свидетельствует о передаче журналу права на изготовление, тиражирование и распространение рекламы.

Материалы, отмеченные знаком ®, публикуются на правах рекламы.



- ▼ ЖУРНАЛ ИЗДАЕТСЯ С 1997 г.
- ▼ ЭЛЕКТРОННАЯ И ПЕЧАТНАЯ ВЕРСИИ
- ▼ <http://www.business.dp.ua/index.htm>
- ▼ ВЫХОДИТ 22 РАЗА В ГОДУ
- ▼ 16 - 30 НОЯБРЯ 2013 г.

№20 (559)

Подписной индекс

21879 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

ОГЛАВЛЕНИЕ НОМЕРА

Горно-металлургический комплекс	5
Регионы	8
Ценовой мониторинг горно-металлургических рынков Украины и России	10
Драгоценные металлы	16
Лом	21
Метизы	22
Прокат, сталь, чугун	24
Руда	45
Трубы	50
Уголь, кокс	56
Ферросплавы	61
Цветные металлы	64

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ ЖУРНАЛА «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ»

- ЮЖНО-УКРАИНСКОЕ ЖУРНАЛИСТСКОЕ АГЕНТСТВО «ДЕЛОВОЙ МИР»

Свидетельство о госрегистрации
№4313 серия КВ от 16.06.2000 г.

- ▼ Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина
- ▼ Тел.факс: +38 056 3701434, 3701435
- ▼ E-mail: bw@business.dp.ua
- ▼ <http://www.business.dp.ua/>

Генеральный директор Тамара Мальцева
Выпускающий редактор Елена Суздалева

Последующие перепечатка и распространение материалов журнала «Металл Украины» возможны только с разрешения редакции

Тиражирование печатного варианта журнала выполнено с оригинал-макетов редакции на оборудовании ООО «Акцент ПП» (Запорожское шоссе, 40/194, Днепропетровск, Украина, тел.факс: +38 056 7946105)

КАК ПОДПИСАТЬСЯ НА ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ «МЕТАЛЛА УКРАИНЫ»

Подписной индекс

21879 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

НОВОСТИ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ (1 РАЗ В ДЕНЬ)	
СТОИМОСТЬ, грн. (НДС не облагается)	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	300 грн.
ЖУРНАЛ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ» (2 РАЗА В МЕСЯЦ)	
	ПЕЧАТНЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	200 грн.
* - при подписке в редакции дополнительно 30 грн. за доставку 1 экз. в страны ближнего зарубежья, 50 грн. – в страны дальнего зарубежья.	
	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	150 грн.

Подписка для иностранных граждан организована в редакции.

Подписчик ежедневных новостей может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в любом формате (*.doc, *.pdf или *.html).

Подписчик печатного варианта журнала «Металл Украины» может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в в любом формате (*.doc, *.pdf или *.html).

РЕДАКЦИОННЫЙ ПОДПИСНОЙ ЛИСТ

Организация: Контактное лицо: Почтовый адрес: Тел.: Факс: E-mail: http://
Просим подписать на Новости горно-металлургических предприятий - электронный вариант (файл *.doc) с " _ " _____ 2013 г. на _____ мес.
Журнал «Металл Украины» - печатный вариант с "1 " _____ 2013 г. на _____ мес. - электронный вариант в виде файла *.doc, *.pdf, *.html с " 1 " _____ 2013 г. на _____ мес.

В АВГУСТЕ ЖУРНАЛ И НОВОСТИ НЕ ВЫХОДЯТ

Подписной лист надо заполнить и отправить:

▼ по факсу: +38 056 3701434, 3701435

▼ по e-mail: bw@business.dp.ua

▼ <http://www.business.dp.ua/>

▼ почтой: а/я 3749, Днепропетровск, 49064, Украина.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ» С КУРЬЕРСКОЙ ДОСТАВКОЙ В УКРАИНЕ

Алчевск	KSS (06442) 22244, 29294
Бердянск	KSS (06153) 37725
Винница	KSS (0432) 579324
Горловка	KSS (06242) 27055, 27073
Днепропетровск	1. KSS (0562) 335289 2. Меркурий (056) 7219393, 7219394 3. САММИТ (056) 3704423 4. Статус (056) 2385032
Донецк	1. KSS (062) 3450359, 905899 2. Меркурий (062) 3451592, 3451594 3. Идея (062) 3810932, 3042022 4. Статус (062) 3119483
Евпатория	KSS (06569) 35532
Житомир	KSS (0412) 412795
Запорожье	1. KSS (061) 2209338 2. Статус (061) 2702935
Ивано-Франковск	KSS (03422) 25787, 501510, (0342) 775959, -54, -56
Измаил	KSS (04841) 20335
Ильичевск	KSS (048) 7770355
Керчь	KSS (097) 9311937
Киев	1. KSS (044) 2706220 2. САММИТ (044) 5214050 3. Статус (044) 3917451 4. Блиц-информ (044) 2518161 5. Меркурий (044) 2488808, 2499888
Кировоград	KSS (0522) 301185
Комсомольск	KSS (067) 7767104
Кременчуг	1. KSS (05366) 56927 2. САММИТ (05366) 32188
Кривой Рог	KSS (0564) 400759
Луцк	KSS (03322) 55411
Львов	1. KSS (0322) 419165, 419166 2. САММИТ (0322) 743223
Мариуполь	KSS (0629) 412843
Мелитополь	KSS (0619) 426390, 426380
Мукачево	KSS (03131) 22133
Николаев	1. KSS (0512) 479227, 580099 2. САММИТ (0512) 561069
Одесса	1. KSS (0482) 7770355 2. Статус (048) 7342485
Павлоград	Меркурий (05632) 61428
Полтава	САММИТ (0532) 636840
Ровно	KSS (0362) 290832, 290837
Севастополь	KSS (0692) 549064
Симферополь	1. KSS (0652) 248579, 248974 2. САММИТ (0652) 516355
Сумы	1. KSS (0542) 219550 2. Дида (0542) 370355, 370656
Тернополь	KSS (0352) 235151, 430427
Ужгород	KSS (0312) 614235, 615127
Феодосия	KSS (06562) 72723
Харьков	1. KSS (057) 543937, 546265 2. САММИТ (0577) 142260 3. Статус (057) 7524138
Херсон	KSS (0552) 264232, 282169
Хмельницкий	KSS (03822) 32931, 795364
Черкассы	KSS (0472) 320847, (067) 7126999
Черновцы	KSS (0372) 584057
Ялта	1. KSS (0654) 324008 2. САММИТ (0654) 324135

ON-LINE ПОДПИСКА В УКРАИНЕ

<http://www.business.dp.ua/rusmet/metpodp.htm>

Подписка в других странах

ALBANIA	AUSTRALIA	GERMANY
AUSTRIA	AZERBAIDJAN	HOLLAND
BELARUS	BELGIQUE	HUNGARY
BRASIL	BULGARIA	INDIA
CANADA	CHINA	ITALY
CROATIA	CYPRUS	KOREA
CZECH REPUBLIC	DENMARK	LUXEMBOURG
ENGLAND	ESPAÑA	NEW ZEALAND
ESTONIA	FINLAND	POLSKA
FRANCE	ICELAND	SUISSE
GREECE	ISRAEL	SERBIJA
HONG KONG	JAPAN	SLOVENIJA
LATVIJA	MAKEDONIJA	VIETNAM
NORWAY	ROMANIA	SLOVAKIJA
USA	SWEDEN	YUGOSLAVIA

Координаты подписных агентств - на сайте «Металла Украины» (<http://www.business.dp.ua/index.html>) и в редакции журнала. Вы можете получить их по e-mail или факсу.

Металл Украины, СНГ, мира – <http://ukrmet.dp.ua/>

№20 (559)

16 - 30 ноября 2013 г.

УКРАИНА

ИНТЕРВЬЮ

В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ЧАО «УКРАИНСКАЯ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» (УГМК) ПОДТВЕРДИЛО СООТВЕТСТВИЕ СТАНДАРТУ КАЧЕСТВА ISO 9001:2008

В конце октября Украинская горно-металлургическая компания подтвердила соответствие стандарту качества ISO 9001:2008. Первый сертификат УГМК получила еще 11 лет назад, в 2002 г. Но с тех пор были внесены изменения в сам стандарт ISO 9001:2008, также менялись по несколько раз многие внутренние документы УГМК. О том, зачем это нужно компании и какие выгоды можно извлечь, рассказал специалист по системе качества УГМК Владислав Николаев.

- В чем суть международного стандарта ISO 9001:2008? К какой сфере деятельности компании он относится?

- Этот стандарт относится к управленческому менеджменту, процессам в компании, которые связаны с удовлетворением клиента по основному виду его деятельности - реализации металлопроката. Причем, данные процессы должны быть задокументированы, это одно из требований системы менеджмента.

- Как правило, компании внедряют эти стандарты добровольно. Зачем это делать?

- Это правило хорошего тона в бизнесе. В мире более 1 млн. компаний сертифицировано по этому стандарту. В Украине, если оценивать грубо, этот стандарт внедрило порядка 20-30 тыс. предприятий и организаций.

- Как вообще внедряются стандарты внутри компании? Откуда идет инициатива - от топ-менеджмента?

- Скажем так, инициатива идет как "снизу", так и "сверху". Например, руководство компании, общаясь с бизнес-менами или "топами" других компаний, замечает нечто новое, что могло бы повысить эффективность работы, и постепенно внедряет эти ноу-хау. В свою очередь, любой сотрудник компании нижнего или среднего звена может выйти с инициативой к руководству по улучшению производственных процессов.

- Внешний аудит проводится для "галочки" или проходит реальная проверка?

- УГМК сертифицирована одной из наиболее известных в мире компаний по сертификации - SGS. Соответственно и аудит проводят квалифицированные аудиторы, четко придерживаясь регламентов его проведения.

Перед внешними аудиторами не стоит задача прийти, все забраковать и забрать сертификат. Они ищут соответствия, у них есть определенные критерии, по которым они проводят оценку: позитивные наблюдения, рекомендации, несоответствия или критическое несоответствие. После проверки компания должна в течение 60 календарных дней исправить недочеты. Затем аудиторы приезжают снова и во время надзорного аудита проводят контроль.

Обычно проверяется вся цепочка работы компании: от момента обращения клиента в компанию до отгрузки металлопроката. Поэтому УГМК строго соблюдает следующую процедуру: с каждым клиентом в обязательном порядке заключается договор, к которому прилагается паспорт сделки. При этом его должны завизировать определенные лица (исполнитель, руководитель коммерческого подразделения филиала, служба безопасности и директор филиала), что позволяет избежать ошибок при подписании договоров и потери времени.

Далее идет выполнение договорных обязательств. Обычно они детально указываются в спецификации: какую именно продукцию, в каком сортаменте, количестве и в какие сроки необходимо поставить клиенту. После этого

идет поставка продукции, и осуществляется документальное сопровождение сделки.

- Известны ли Вам прецеденты, что какой-то компании приостановили сертификат?

- Да, такие случаи на рынке сертификации были. Но, чтобы это произошло, необходимо хорошо "постараться": не исправить замечания внешних аудиторов, перестать работать в рамках документации системы менеджмента качества. В целом, большинство украинских компаний чувствуют, что им необходимо соответствовать определенным требованиям и стараются их выполнять.

Я считаю важным достижением то, что аудиторская группа компании SGS уже в течение двух лет не выявляет несоответствий в работе сотрудников УГМК. А это уже зависит от слаженной работы всего коллектива УГМК и внимательного отношения каждого из специалистов к своей работе.

- Какие конкурентные преимущества дает получение стандарта ISO 9001:2008?

- УГМК позиционирует себя как супермаркет металла и, соответственно, ориентируется на высокое качество обслуживания клиента. Например, покупатель на торговой площадке УГМК в Киеве стало удобнее сделать заказ. Офис обслуживания клиентов был перенесен ко входу на базу, таким образом покупатель заходит к специалистам по продажам, выписывает металлопрокат, рядом (на расстоянии 15 м) находится банк, где можно провести оплату. То есть перемещение клиента по базе сократилось в несколько раз. Кроме того, стандарт ISO 9001:2008 позволяет участвовать в крупных тендерах. "ArcelorMittal Кривой Рог", закупая металлопрокат у Днепропетровского филиала УГМК, выставляет обязательным условием наличие сертифицированной системы качества у поставщика. Аналогично действуют многие транснациональные корпорации, например, компания Volvo, Siemens, Hyundai.

- Какую роль в данных процессах играют сотрудники УГМК?

- От сотрудников зависит, насколько эффективно выполняются процессы в компании. Ведь, достаточно небольшого сбоя, и в такой большой структуре, как УГМК, пойдет "эффект домино". Поэтому мы ориентируемся на то, чтобы каждый сотрудник четко выполнял должностные обязанности.

Сейчас мы работаем над созданием "Корпоративной книги менеджера", которая поможет новому персоналу в отделе продаж быстрее адаптироваться, а работающим сотрудникам повысить уровень компетенции. Этот документ будет описывать цели УГМК, основных конкурентов в привязке к регионам, основных поставщиков, правила общения с клиентами, как избежать ошибок в работе и действовать в конфликтных ситуациях, работе в привязке к требованиям системы качества.

- Окупаются ли затраты на внедрение и поддержку системы менеджмента качества ISO 9001:2008?

- Сложно оценить окупаемость затрат для нефинансовых проектов. В УГМК система менеджмента уже давно внедрена. Поэтому остаются затраты на поддержку и сертификацию, которая для УГМК имеет относительно низкую стоимость. Если оценивать прямые затраты УГМК на поддержание бизнес-процессов, то они состоят из оплаты труда одного специалиста работающего по совместительству.

- А можно ли применять принципы данного стандарта не только в бизнесе, но и, например, в личной жизни или для организации своих производственных процессов?

- В принципе, любые технологии в бизнесе могут проецироваться на личную жизнь. Понятно, что используя стандарты ISO, можно упростить себе работу, ускорить

выполнение каких-либо задач, распределить ответственность. Что касается личной жизни, то теоретически и тут можно использовать стандарт, как последовательность неких действий, например, для сохранения гармонии в семье. (Виталий Серебрянников, Ugmk.Info/Металл_Украины_СНГ_мира)

КАЗАХСТАН

СТАТИСТИКА

ЭКСПОРТ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА

Казахстан в январе-сентябре экспортировал 1 млн. т ферросплавов, что на 0,2% больше, чем в аналогичном периоде 2012 г., сообщило Агентство республики по статистике. Экспорт ферросплавов в денежном выражении в отчетном периоде составил \$1,3 млрд., что на 10,4% меньше, чем в январе-сентябре 2012 г. По данным статистического агентства, экспорт плоского проката черного металла (включая белую жель) в отчетном периоде составил 1,2 млн. т (снижение на 13,7%) на \$856 млн. (снижение на 20%). За первые три квартала экспорт рафинированной меди и сплавов составил 307,3 тыс. т (рост на 30,3%) на \$2,2 млрд. (рост на 23,8%), необработанного алюминия - 188,5 тыс. т (рост на 6,1%) на \$364,8 млн. (рост на 5,4%), необработанного цинка - 201,3 тыс. т (снижение на 5,5%) на \$354,9 млн. (снижение на 9,1%), свинца - 57,6 тыс. т (снижение на 5,1%) на \$115,9 млн. (снижение на 0,8%). В отчетном периоде республика экспортировала драгоценных металлов на \$852,9 млн. США (снижение на 40,7%). Объем экспорта драгоценных металлов в натуральном выражении агентство не приводит. (Новости-Казахстан/Forbes.kz/Металл_Украины_СНГ_мира)

РОССИЯ

СТАТИСТИКА

ЗА ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ЧЕРНЫХ МЕТАЛЛОВ СОКРАТИЛСЯ

Российские предприятия в январе-сентябре снизили экспорт черных металлов на 9,2% до 27,25 млн. т по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. При этом Россия увеличила импорт стальных труб из дальнего зарубежья в 1,7 раза до 335,3 тыс. т, сообщила Федеральная таможенная служба. Снижение экспорта черных металлов происходит в связи с переориентацией основных производителей на внутренний рынок, отмечают участники рынка.

В стоимостном выражении экспорт черных металлов за 9 месяцев упал на 16,2% до \$14,747 млрд. В том числе в дальнее зарубежье поставки уменьшились на 13% до 22,8 млн. т на \$11,8 млрд., однако в СНГ - увеличились на 18% до 4,1 млн. т на \$2,96 млрд. Общий объем ввоза в Россию черных металлов за 9 месяцев увеличился на 6% до 5 млн. т, стальных труб - на 9% до 660,9 тыс. т по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. В стоимостном выражении импорт черных металлов в РФ за 9 месяцев уменьшился на 3% до \$4,5 млрд., стальных труб - увеличился на 15% до \$1,2 млрд. Как отмечают в ФТС, импорт стальных труб увеличился в основном за счет роста поставок из дальнего зарубежья. При этом импорт труб из СНГ, напротив, снизились на 20% до 325,6 тыс. т.

По данным ФТС, российские предприятия за 9 месяцев снизили экспорт железной руды и концентратов на 3% до 18,4 млн. т, угля каменного - увеличили на 10,5% до 103,9 млн. т, кокса и полукокса - на 14% до 1,865 млн. т. В стоимостном выражении экспорт железной руды и концентратов снизился на 13% до \$1,6 млрд., угля каменного - на 7% до \$9 млрд., кокса и полукокса - на 3,6% до \$395 млн. Общий экспорт ферросплавов снизился на 7% до 681,6 тыс. т (на \$1,387 млрд.), полуфабрикатов из углеродистой стали - на 17% до 9,6 млн. т (\$4,6 млрд.), плоского проката из углеродистой стали - на 5% до 5,4 млн. т (\$3,2 млрд.), чугуна - на 5% до 3 млн. т (\$1,18 млрд.). (ИТАР-ТАСС/Металл_Украины_СНГ_мира)

МИРОВОЙ РЫНОК

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА НЕМЕТАЛЛИЧЕСКИЕ ИСКОПАЕМЫЕ В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА, \$/Т

Товар	Цена
Алюминиевое сырье	
Глинозем обожженный, 98,5-99,5%, FOB, навалом, рафинированный	675-725
Глинозем обожженный, FOB, меленый навалом, рафинированный	750-850
Бокситы огнеупорного сорта, из Китая, Al₂O₃/Fe₂O₃/CD, куски 0-25 мм	
пров. Шаньси, FOB, Xingang	
Round kiln 87/2,0/3,20	420-435
Round kiln 86/2,0/3,15-3,20	400-430
Round kiln 85/2,0/3,15	410-420
Rotary kiln 86/1,8/3,15	400-420
Rotary kiln 85/1,8/3,15	400-420
пров. Гуйчжоу, FOB	
Round kiln 87/2,0/3,20 Zhanjiang/Fangcheng	400-430
RASC, из Гайяны, навалом, FOB, Linden	460-510
Бокситы абразивные	
FOB, порты Китая	320-350
Бокситы литейного сорта	
FOB, порты Китая	500-520
Гайяна, FOB	450-510

Товар	Цена
Бентонит	
ОСМА/литейного сорта, неочищенный, сушеный, навалом, FOB Милос, EUR/т	60-80
С предприятия в Вайоминге (США), \$/кор. т	90-130
API сорта, в мешках, поставки ж/д вагонами	97-124
Литейного сорта, в мешках, поставки ж/д вагонами	65-75
Всысушенный, навалом, Греция, EUR/т	
Хромит	
Трансваальский, 46% Cr ₂ O ₃ , влажный, навалом, FOB, ЮАР	300-320
химического сорта	425-500
огнеупорного сорта	280-340
литейного сорта, 45% Cr ₂ O ₃	
металлургического сорта	160-185
ЮАР, юго-западный, хрупкий, кусковой, 40% Cr ₂ O ₃ , FOB	
Плавленый шпат металлургического сорта	
из Китая, мин. 85% CaF ₂ , CIF, Роттердам	290-310
мексиканский, FOB, Тампико	230-270
мин. 80% CaF ₂ , навалом, во влажном состоянии, FOB, порты Китая	200-220
из Китая, 85% CaF ₂ , навалом, FOB, порты Китая	230-250
из Китая, 90% CaF ₂ , навалом, FOB, порты Китая	250-275
Графит	
Мелкий, 90% С, -100 меш., FCL, CIF, порты Европы	750-850
средний, 85-87% С, +100 -80 меш., CIF, порты Европы	700-800
средний, 94-97% С, + 100 -80 меш., CIF, порты Европы	1050-1150
Литиевые руды	
Петалит, 4,2% Li ₂ O, FOB, Дурбан	165-260
Сподумен, более чем 7,255% Li ₂ O, FOB, Зап. Виргиния, \$/кор. т	720-770
Сподумен, стеклянного сорта, 5% Li ₂ O, FOB, Зап. Виргиния, \$/кор. т	460-510
Магnezит	
Обоженный кусковой, 90-92% MgO, FOB Китай	303-343
Обоженный, сельскохозяйственного сорта, CIF Европа, EUR/т	240-350
Обоженный до спекания, кусковой	
90% MgO, FOB, Китай	320-350
92% MgO, FOB, Китай	410-450
94-95% MgO, FOB, Китай	450-480
97,5% MgO, FOB, Китай	531-583
Плавленый, кусковой	
96% MgO, FOB, Китай	600-630
97% MgO, FOB, Китай	890-1000
98% MgO, FOB, Китай	1023-1100
Греческий, сырьевой, до 3,5% Si ₂ , FOB, порты восточного Средиземноморья, EUR/т	65-75
Титановые минералы	
Австралийские концентраты	
Ильменит , мин. 54% Ti ₂	
навалом, FOB	230-300
ильменит, мин. 54% Ti ₂ , FOB, цена разовых сделок	230-300
Рутит , мин. 95% TiO ₂	
В мешках, FOB	1500-1700
пигментного сорта, навалом (крупные партии), FOB	1400-1700
TiO₂, пигмент , навалом	
Азия, CFR	2700-3000
Европа, CIF, северные порты, евро/т	3150-3400
США, CIF, порты	3200-3500
Циркон	
FOB, из Австралии, навалом	
премиум	1350-1550
стандарт	1250-1550
FOB, США, навалом	
премиум	2600-3000
стандарт	2550-2750
из ЮАР, керамического сорта, FOB, навалом	2300-2650
Циркон (микронизированный)	
99,5% до 4 мкм, в среднем размер частиц до 0,95 мкм, C&F, Азия	2750-2800
Циркон плавленый, стабилизированный по контракту	
огнеупорного сорта, технический, CIF основные порты Европы	6500-7800
керамического сорта. технический, CIF основные порты Европы	5000-10000

1 кор. т (s.ton) = 907,185 кг. Источник: Industrials Minerals. (Госвнешинформ/Металл Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

УКРАИНА

АНАЛИЗ

МЕТАЛЛУРГИЯ ДОНБАССА ПРЕБЫВАЕТ В УПАДКЕ

Спад производства (в Донецком регионе примерно на 20%), вызванный нестабильностью мировых рынков сбыта и снижением спроса после кризиса, разразившегося пять лет назад, может еще более усугубиться в стране в связи с возможным подписанием в ноябре соглашения об ассоциации с Евросоюзом. О наиболее возможных рисках такого шага рассказала старший научный сотрудник отдела экономических проблем развития промышленного производства Института экономики промышленности НАН Украины Вера Никифорова.

Основным металлургическим сырьем, которое Украина поставляет в Европу, является железная руда и железорудные концентраты (примерно 17 млн. т в год на \$1,6 млрд.). Однако если сейчас мы делаем это относительно дозированно, не забывая про нужды собственной отрасли, то после "обЕСивания" нашей страны существует опасность превращения ее в сырьевой придаток. Ведь пошлины, квоты и прочие барьеры придется отменить. Впрочем, нулевые ставки пошлины при ввозе в ЕС из Украины сталелитейной продукции уже сейчас действуют на углеродистую сталь, металлопрокат. Правда, облагаются чугун и трубы.

«На мировом рынке ощущается острый дефицит сырьевых ресурсов. И мы для Европы важны не как плацдарм для развития новых производств (что позволило бы создавать новые рабочие места, наполнять бюджет), а как обладатель интересующих ее полезных ископаемых. В том числе - железной руды, - отмечает В. Никифорова. - Сейчас во многом так поступает "АрселорМиттал Кривой Рог". Компания увеличила вычерпывание из наших недр руды, вывозя ее на свои предприятия по всему миру». По ее словам, в ЕС имеются достаточно комплексные нормативно-правовые акты, регулирующие развитие тамошней металлургии. Одним из последних документов стал "План действий по обеспечению конкурентоспособности и стабильности сталелитейной отрасли в Европе".

«Среди прочего, там идет речь о вложении средств в разработку сырьевых ресурсов по всему миру, - подчеркивает она. - Говорится и о важности присоединения разных государств к зонам свободной торговли (ЗСТ) с ЕС, чтобы приобретать в этих странах, которые являются третьей стороной по отношению к ЕС, нужные Евросоюзу ископаемые. Есть и другие евродокументы, регламентирующие развитие сырьевой базы. В одном из них, от 2010 г., перечислено 14 наименований критически важного для ЕС сырья. И хоть ни одного из них в Украине нет, после кризиса резко выросли поставки за границу нашей железной руды. Лишиться этого ископаемого - значит ударить по нашим доменному и сталелитейному производствам. Мы ведь в основном выпускаем чугун и полуфабрикаты, для чего необходима железная руда. Существует вероятность и того, что у нас начнут ударными темпами вычерпывать и другие ресурсы (марганцевые руды, флюсы, доломиты)».

Вопросы экологии в Европе - приоритетны. И дремучая в том смысле украинская металлургия может оказаться в прямом смысле слова на задворках цивилизации. «Для повышения конкурентоспособности своей сталелитейной промышленности ЕС необходимо одно игровое поле, - поясняет старший научный сотрудник. - Третьи же страны, к которым пока относится Украина, за счет более мягкого экологического законодательства имеют выгоды. Которых лишаются, согласившись играть по правилам Евросоюза. Безусловно, приводить свое производство к параметрам, которые соответствуют экологическим нормам, нужно. Так делают на "Донецкстали", где закрыли мартеновское про-

изводство и возводят электросталеплавильную печь, на Енакиевском метзаводе, где строят новую аглофабрику. Протесты в Мариуполе показали, что люди устали дышать гадостью больших загрязнителей (как тот же комбинат Ильича). Но ведь некоторые руководители вместо того, чтобы бороться с выбросами вредных веществ в атмосферу (что весьма затратно), могут предпочесть закрыть производство, оставив без работы тысячи людей. А это уже чревато социальными потрясениями».

По словам Веры Никифоровой, Еврокомиссия призывает Европейский комитет по стандартизации быстрее завершить разработку норм для оценки выбросов парниковых газов в энергоемких отраслях. И когда эту методику составят, не факт, что хоть одно наше металлургическое предприятие сможет ей соответствовать. Следовательно - быть допущено со своей продукцией на рынок ЕС. «В соглашении по ассоциации есть большой раздел по окружающей среде. В одном из приложений четко прописано - от двух до десяти лет мы обязаны приблизить свое законодательство к европейскому. Многих норм мы не придерживаемся и вряд ли сможем соответствовать им даже в обговоренный срок, - считает специалист. - Тем более, что ни о какой помощи в модернизации производства речи нет».

Просчитать все риски от вхождения Украины в ЕС, конечно, невозможно. Однако по ряду причин данный тернистый путь несколько предпочтительнее более тесных отношений отрасли, например, с Таможенным союзом. Мы не являемся прямым конкурентом для ЕС, где выпускают в основном высококачественную продукцию, в том числе с заданными свойствами. Тогда как отечественные металлурги специализируются на полуфабрикатах из нелегированной стали и плоском прокате из той же нелегированной стали без покрытия. Во многом, как и их российские коллеги. Так что в СНГ нас сейчас активно теснят, обложив всякого рода пошлинами. Выход один - развивать другие рынки сбыта, в том числе европейский. В Европе основные центры металлургии - Франция, Германия, Италия. То есть страны, на средствах которых в основном и держится ЕС. И вклиниться в свои владения они нам не дадут. Но ведь не только ими полнится ЕС.

Многое зависит от того, какие преференции смогут выторговать наши переговорщики, считает специалист. К примеру - солидный срок перестройки нашей промышленности на европейский манер, финансовая поддержка, социальные моменты. «Когда "АрселорМиттал" в 2012 г. вследствие закрытия доменных мощностей решил резко сократить количество работников на своих заводах в Бельгии и Франции, вспыхнул серьезный скандал, - рассказывает Вера Анатольевна. - К делу подключились даже представители правительства этих стран и Еврокомиссия. Дабы избежать социального взрыва, сторонам удалось договориться о продлении работы метпредприятий на несколько месяцев (до вступления в силу в июне "Плана действий по обеспечению конкурентоспособности и стабильности сталелитейной отрасли в Европе"), однако после сокращения мощностей все же произошло. В Словакии же американская компания оставила рабочие места в обмен на получение для ее предприятия льгот на приобретение электроэнергии. Если руководители нашего государства будут так же бороться за права своих граждан, возможно, последствия вступления в ЕС окажутся не столь болезненными». А что они будут тяжелыми - нет сомнения. Все в том же европейском "Плане действий..." предусматривается, что до 2015 г. из металлургической

отрасли в ЕС уйдет более 20% тружеников. А к 2025 г. - еще 30%. Ставка делается на молодых специалистов, которые под руководством опытных наставников в сжатые сроки вникнут в модернизированное производство. «Очень бы хотелось, чтобы активнее внедрялись различные ноу-хау, повышающие производительность труда, -

сказала на прощание Вера Никифорова. - Ведь мы были первыми, кто придумал установки для непрерывной разливки стали, по вдуванию пылеугольного топлива. Их подхватил весь мир. Тогда как на многих украинских предприятиях так и не внедрили». (Донбасс/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

В БАШКИРИИ СОЗДАЛИ СВЕРХПРОЧНОЕ СВАРНОЕ СОЕДИНЕНИЕ АЛЮМИНИЕВЫХ СПЛАВОВ

Ученые Башкирии создали сверхпрочное сварное соединение алюминиевых сплавов методом линейной сварки трением. Прочность опытных образцов составила свыше 500 МПа - подобного эффекта в мире еще не достигалось. Об этом заявил доцент кафедры оборудования и технологии сварочного производства Уфимского государственного авиационного технического университета Александр Медведев. "Работы по освоению линейной сварки трением блисков (деталей сложной конфигурации, которые широко применяются в современных авиадвигателях) специалистами нашей кафедры ведутся в течение нескольких месяцев, - рассказал Медведев. - Однако, несмотря на весьма короткий срок испытаний, полученные результаты впечатляют. Достигнута невероятная прочность самого распространенного дюралюминиевого сплава Д16, аналогов которой нет". Исследования ученых УГАТУ ведутся совместно с технологами Уфимского моторостроительного производственного объединения - крупнейшей российской компанией по производству авиадвигателей, расположенной в Уфе. "С тех пор получено множество образцов сварных соединений, которые не уступают монолитным изделиям", - отметил начальник техбюро отдела главного сварщика УМПО Андрей Супов. По словам специалистов, преимуществом технологии линейной сварки трением по сравнению с обычной сваркой является то, что она не требует использования электродов, присадочного материала, защитных газов и других атрибутов, увеличивающих стоимость изготовления. Деталь после сварки трением нуждается лишь в минимальной механической обработке. (Итар-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОРУ GOLDFIELDS АВ ПРОДАЕТ ДВА АКТИВА В ИРКУТСКОЙ ОБЛАСТИ

Шведская Kory Goldfields AB, разрабатывает месторождения золота в Иркутской области, заключила неофициальное соглашение о намерениях с одной из российских промышленных компаний о продаже ей лицензий на месторождения Кавказ и Продольное за 50 млн. руб. (\$1,5 млн.), говорится в сообщении Кору. "Это всего лишь предварительное соглашение, поэтому раскрывать покупателя пока рано", - сообщил гендиректор Кору Goldfields Михаил Дамрин.

Ресурсы месторождения Продольное по категории P2 - 578,778 тыс. унций золота (18 т), лицензия была выиграна ООО "Копыловский" (Бодайбо, входит в Кору Goldfields) на аукционе в 2008 г. Месторождение Кавказ разрабатывается ООО "Кавказ Голд" (также на 100% принадлежит Кору Goldfields), лицензия компания приобрела в 2008 г. у артели старателей "Лена", на тот момент принадлежавшей Auriant Mining (ранее Central Asia Gold).

На сегодняшний день Кору Goldfields AB принадлежит семь геологоразведочных лицензий в Ленской золоторудной провинции. Флагманское месторождение компании - Копыловское, его выявленные ресурсы по кодексу JORC составляют 37 тыс. унций золота при среднем содержании 1,31 г/т, предполагаемые - 80 тыс. унций золота со средним содержанием 1,07 г/т. Предполагаемые ресурсы еще одного месторождения компании - Красного - оцениваются в 1,28 млн. унций золота. По этому активу подготовлено предварительное ТЭО, согласно которому на Красном можно будет производить 62,8 тыс. унций драгметалла в год, затраты на строительство инфраструктуры составят \$147 млн., себестоимость - \$855/унция. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МЕТАЛЛУРГИЯ ОСТАЕТСЯ ПРИОРИТЕТНОЙ ОТРАСЛЬЮ ЧЕЛЯБИНСКОЙ ОБЛАСТИ

Объемы производства в металлургии Южного Урала за 10 месяцев, по данным Челябинскстата, составили 98% к аналогичному периоду 2012 г. Из-за снижения спроса на продукцию прибыль большинства металлургических предприятий резко снизилась. Тем не менее, как отметил губернатор Михаил Юревич, металлургия по-прежнему остается в числе приоритетных отраслей Челябинской области, сообщили в пресс-службе главы региона.

Заместитель министра финансов РФ Леонид Горнин, с которым недавно встречались представители правительства региона, отметил, что в Челябинской области сохраняется положительная динамика поступления собственных доходов. За 10 месяцев налоговые и неналоговые поступления в бюджет региона увеличились на 4,7%. По итогам года минфин РФ прогнозирует этот прирост в 6%. Он отметил, что по сравнению с другими регионами экономика Челябинской области работает без резких провалов, тогда как во многих субъектах РФ отмечается падение поступлений по налогу на прибыль более чем на 50%. В металлургии и машиностроении сосредоточено более половины производственных мощностей Южного Урала. "Поэтому ситуация в отраслях находится на моем личном контроле, - подчеркивает глава региона Михаил Юревич. - В настоящее время в металлургии Челябинской области, как и по всей стране, наблюдается замедление темпов развития, однако обвала нет. Прибыль наших металлургов существенно снизилась. Если бы не отраслевое замещение, мы оказались бы в тяжелейшем положении. Но даже при снижении прибыли металлургия по-прежнему остается в числе крупнейших плательщиков консолидированного бюджета области. На предприятиях отрасли зарплата соответствует средней по экономике региона". По данным Челябинскстата, за 10 месяцев объемы производства южноуральских металлургов идут в среднем на уровне предыдущих месяцев - примерно 98% к аналогичному периоду 2012 г. Но при этом резко снизилась прибыль крупных металлургических предприятий. Главная проблема - снижение спроса на продукцию на рынке черных металлов. Одна из ключевых причин такой ситуации на мировом рынке - экспансия Китая. "Вытеснение конкурентов с рынка черных металлов в Китае ставится как задача государственной политики на ближайшие 70 лет, - поясняет вице-президент Южноуральской торгово-промышленной палаты Игорь Аристов. - Чтобы выправить ситуацию в нашей стране, нужна государственная поддержка производителей в непростых условиях нахождения в ВТО. Потому что в том же Китае производители черных металлов пользуются уникальными, не имеющими аналогов преференциями со стороны государства". Однако и в этих сложных условиях металлургия Челябинской области остается одной из ведущих в стране. За последние несколько лет на крупнейших металлургических предприятиях Южного Урала прошла глобальная модернизация, открыты новые производства. В инвестпроекты отрасли вложены сотни миллиардов рублей. В 2012 г. инвестиции составили 179,7 млрд. По итогам 2012 г. в Челябинской области были выпущены каждая четвертая тонна российского проката, каждая десятая та стальных труб, 43% российских огнеупоров, 27% кокса и чугуна, четверть объема всей российской стали и 11,5% стальных труб. (Regnum/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СНГ

ИЗМЕНЕНИЕ ЦЕН В СЕНТЯБРЕ - ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА

УКРАИНА - РОССИЯ: ЧУГУН ПЕРЕДЕЛЬНЫЙ, ОКТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Сентябрь	340,10	512,48	513,15	525,67	395,00	400,00	390,00	390,00
Октябрь	382,03	512,48	513,15	525,67	370,00	385,00	385,00	385,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.10.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В октябре в России цены на передельный чугун выросли по среднему минимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "Уральская сталь" - с 10950-11550 до 12300-12500 руб./т.

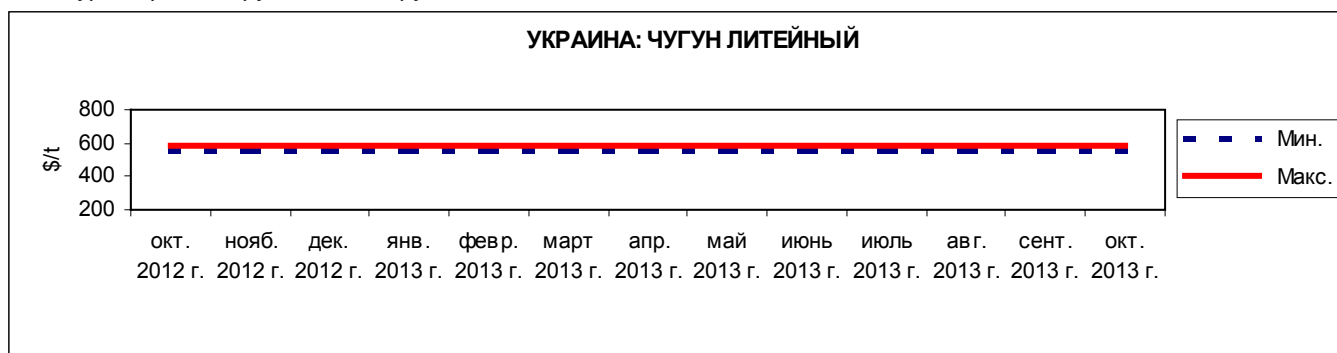
В Украине в октябре изменений цены на передельный чугун заявлено не было.

Экспортные цены по Украине снизились на \$15-25, по России - на \$5.

УКРАИНА - РОССИЯ: ЧУГУН ЛИТЕЙНЫЙ, ОКТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Сентябрь	496,95	590,13	563,22	588,25
Октябрь	496,95	590,13	563,22	588,25

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.10.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В октябре в России и Украине изменений цены на литейный чугун заявлено не было.

УКРАИНА - РОССИЯ: ЗАГОТОВКА ДЛЯ ПЕРЕКАТА, ОКТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Сентябрь	593,24	602,56	427,35	561,09	510,00	515,00	490,00	495,00
Октябрь	593,24	602,56	441,00	535,56	495,00	505,00	495,00	505,00

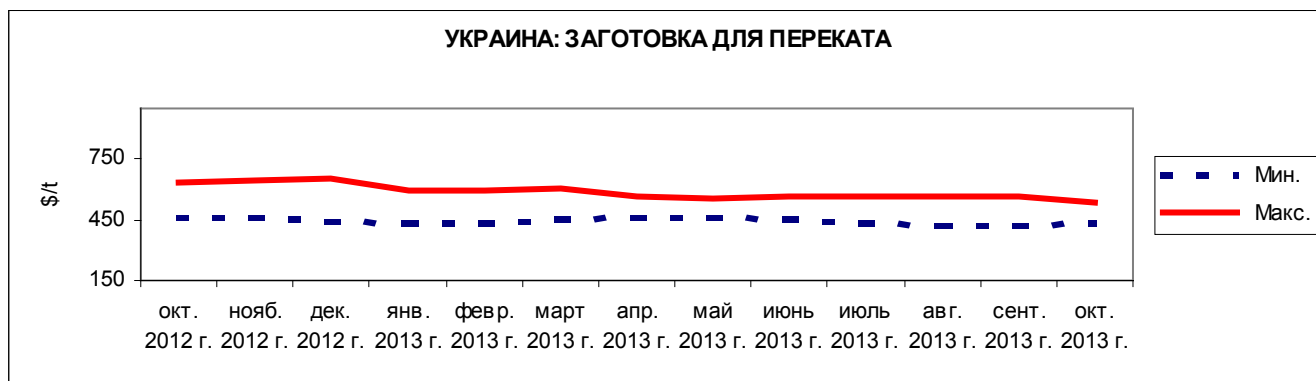
* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.10.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В октябре в России изменений цены на заготовки для переката заявлено не было.

В Украине в октябре цены на заготовки для переката выросли по среднему минимуму и снизились по среднему максимуму. Изменения по предприятиям: ПАО «АрселорМиттал Кривой Рог» - с 4483 до 4279 грн./т, ПАО «Днепропетровский металлургический комбинат им. Дзержинского» - с 3415-3957 до 3524-3707 грн./т, ПАО "Евраз - Днепропетровский металлургический завод им. Петровского" - с 3823 до 3661 грн./т.

Экспортные цены по Украине снизились на \$15-20, по России - выросли на \$5-10.

УКРАИНА: ЗАГОТОВКА ДЛЯ ПЕРЕКАТА

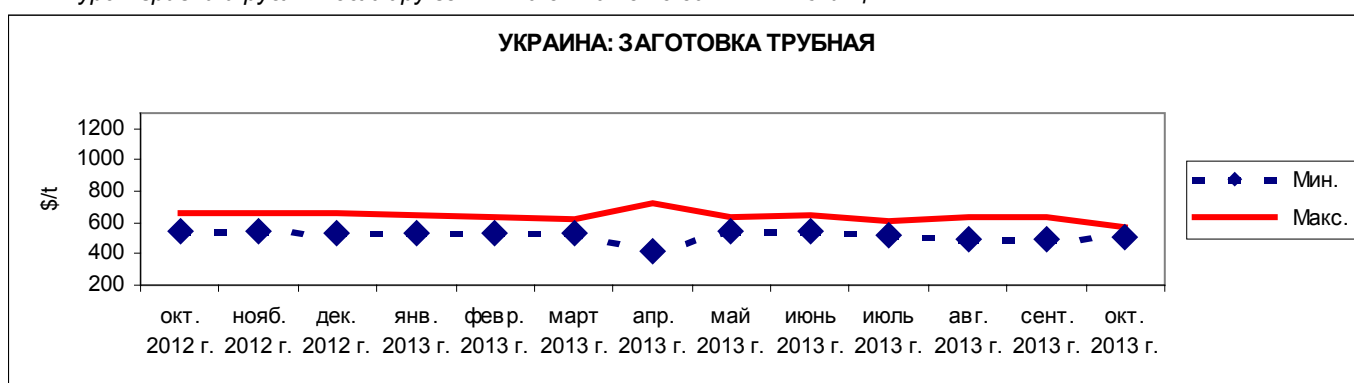


УКРАИНА - РОССИЯ: ЗАГОТОВКА ТРУБНАЯ, ОКТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max
Сентябрь	490,20	633,23
Октябрь	507,75	569,02

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.10.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

УКРАИНА: ЗАГОТОВКА ТРУБНАЯ



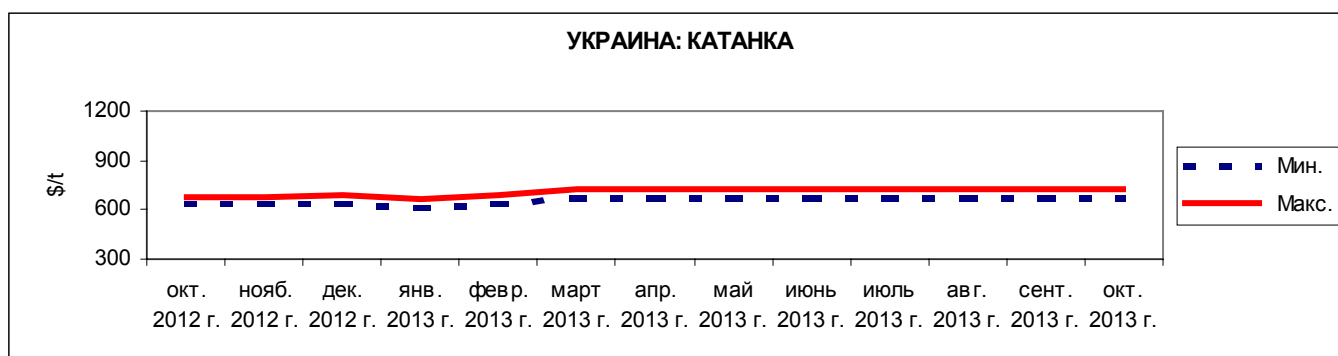
В октябре в Украине цены на заготовки трубные несколько выросли по среднему минимуму и снизились по среднему максимуму. Изменения по предприятиям: ПАО «Днепропетровский металлургический комбинат им. Дзержинского» - с 3917-4158 до 4057-4275 грн./т, ПАО "Евраз - Днепропетровский металлургический завод им. Петровского" - с 5059 до 4546 грн./т.

УКРАИНА - РОССИЯ: КАТАНКА, ОКТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max
Сентябрь	506,27	782,70	678,36	729,43	555,00	590,00
Октябрь	537,33	782,70	678,36	729,43	560,00	580,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.10.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

УКРАИНА: КАТАНКА



В октябре в России цены на катанку выросли по среднему минимуму. Изменения по предприятиям: ОАО «Челябинский металлургический комбинат» - с 16400 до 17300 руб./т.

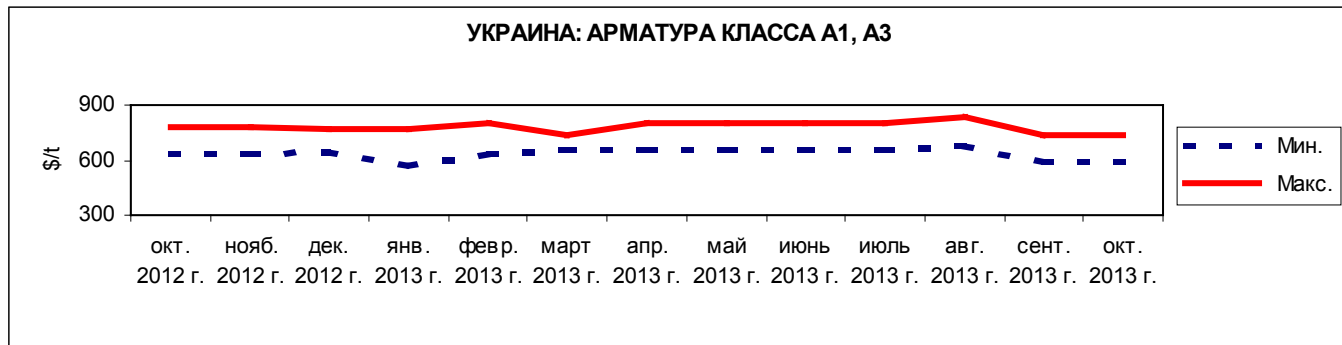
В Украине в октябре изменений цены на катанку заявлено не было.

Экспортные цены выросли на \$5 по среднему минимуму и снизились на \$10 по среднему максимуму.

УКРАИНА - РОССИЯ: АРМАТУРА КЛАССА А1, А3, ОКТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max
Сентябрь	575,54	874,33	591,63	740,57	550,00	590,00
Октябрь	568,55	874,33	591,63	740,57	570,00	580,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.10.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



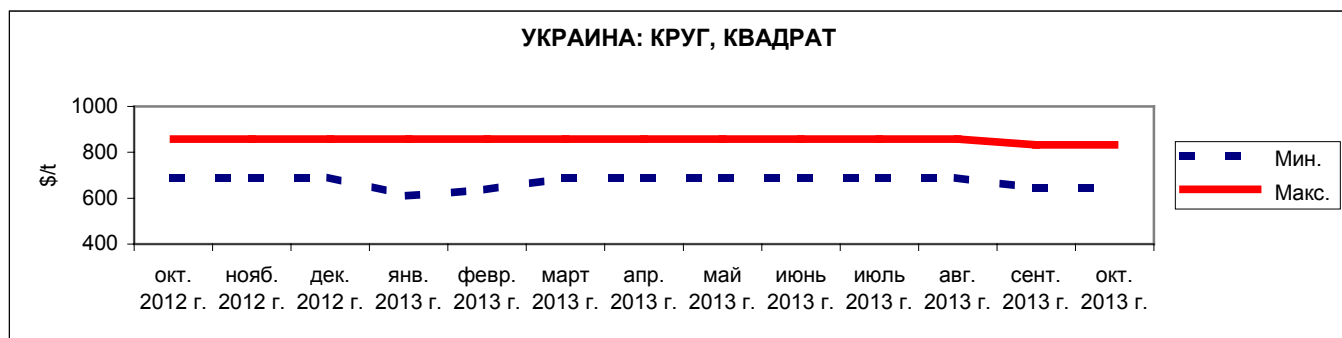
В октябре в России цены на арматуру снизились по среднему минимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "ЕВРАЗ Западно-Сибирский металлургический комбинат" – ООО "ТК "ЕвразХолдинг" - с 22200-24150 до 22200-25350 руб./т, ОАО "Ревякинский металлпрокатный завод" - с 19068-20169 до 18305 руб./т, ОАО «Челябинский металлургический комбинат» - с 20100-20900 до 20500-21200 руб./т. В Украине в октябре изменений цены на арматуру заявлено не было.

Экспортные цены выросли на \$20 по среднему минимуму и снизились на \$10 по среднему максимуму.

УКРАИНА - РОССИЯ: КРУГ, КВАДРАТ, ОКТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Сентябрь	546,65	860,35	642,69	832,31
Октябрь	524,91	860,35	642,69	832,31

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.10.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

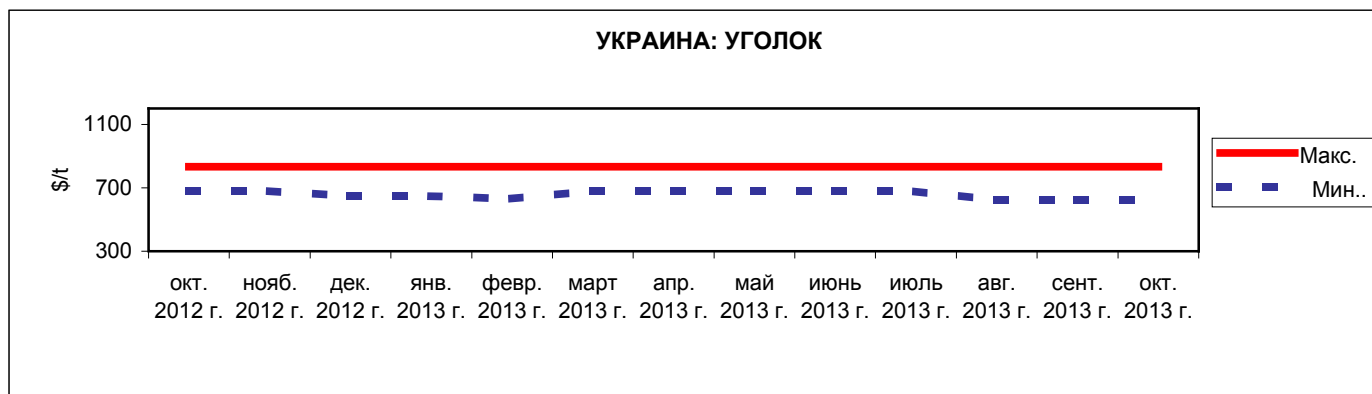


В октябре в России цены на круги, квадраты снизились по среднему минимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "Металлургический завод им. А. К. Серова" - с 21100-23400 до 20600-23100 руб./т, ОАО "Уральская сталь" - с 17600-20100 до 16900-19500 руб./т. В Украине в октябре изменений цены на круги, квадраты заявлено не было.

УКРАИНА - РОССИЯ: УГОЛОК, ОКТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Сентябрь	602,56	925,58	623,67	832,31
Октябрь	602,56	925,58	623,67	832,31

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.10.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В октябре в России и Украине изменений цены на уголок заявлено не было.

УКРАИНА - РОССИЯ: БАЛКА, ШВЕЛЛЕР, ОКТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max
Сентябрь	639,67	1094,85	708,78	828,18	570,00	585,00
Октябрь	639,67	1129,02	708,78	828,18	595,00	600,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.10.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В октябре в России цены на балки и швеллеры несколько выросли по среднему максимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "ЕВРАЗ - Нижнетагильский металлургический завод" - с 23400-35250 до 23400-36350 руб./т.

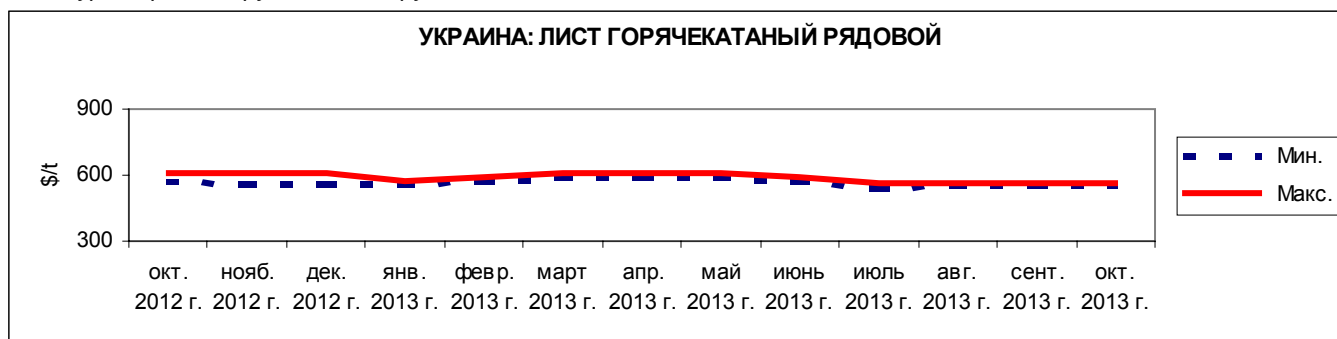
В Украине в октябре изменений цены на балки и швеллеры заявлено не было.

Экспортные цены выросли на \$15-25.

УКРАИНА - РОССИЯ: ЛИСТ ГОРЯЧЕКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ, ОКТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Сентябрь	498,51	711,51	552,58	565,72	520,00	550,00	545,00	550,00
Октябрь	507,83	711,51	552,58	565,72	505,00	550,00	540,00	540,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.10.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В октябре в России цены на лист горячекатаный рядовой выросли по среднему минимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "Магнитогорский металлургический комбинат" - с 17810-21840 до 18350-22390 руб./т, ОАО "Северсталь" ЧерМК - с 17500-21000 до 18650-22680 руб./т, ОАО "Уральская сталь" - с 16050-20750 до 16350-21000 руб./т, Челябинский МК - с 17000-17800 до 17000-17900 руб./т.

В Украине изменений цены на лист горячекатаный заявлено не было.

Экспортные цены по Украине снизились на \$15 по среднему минимуму, по России - на \$5-10.

УКРАИНА - РОССИЯ: РУЛОН ГОРЯЧЕКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ, ОКТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Сентябрь	543,54	678,34	529,17	539,31	520,00	525,00	545,00	550,00
Октябрь	569,94	704,43	529,17	539,31	505,00	525,00	540,00	540,00

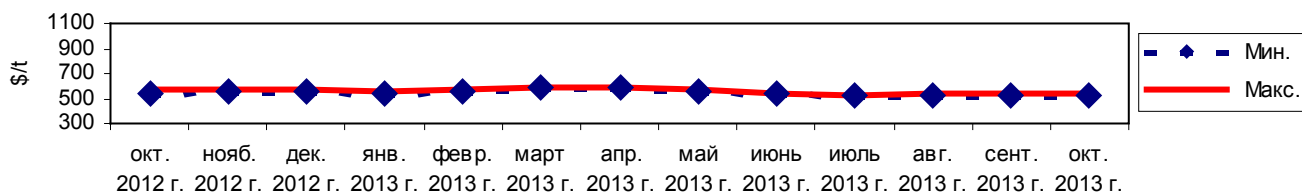
* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.10.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В октябре в России цены на горячекатаные рулоны выросли. Изменения по предприятиям: ОАО "Магнитогорский металлургический комбинат" - с 17810-21840 руб./т., ОАО "Северсталь" ЧерМК - с 17500-21000 до 19180-22680 руб./т.

В Украине в октябре изменений цены на горячекатаные рулоны заявлено не было.

Экспортные цены по Украине снизились на \$15, по России - на \$5-10.

УКРАИНА: РУЛОН ГОРЯЧЕКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ

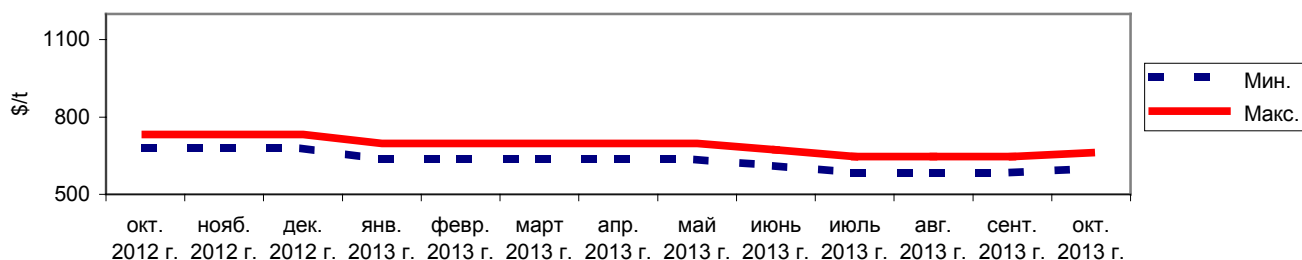


УКРАИНА - РОССИЯ: ЛИСТ ХОЛОДНОКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ, ОКТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Сентябрь	624,92	784,88	585,00	646,82	600,00	610,00	620,00	640,00
Октябрь	624,92	807,55	600,27	662,09	600,00	600,00	610,00	610,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.10.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

УКРАИНА: ЛИСТ ХОЛОДНОКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ



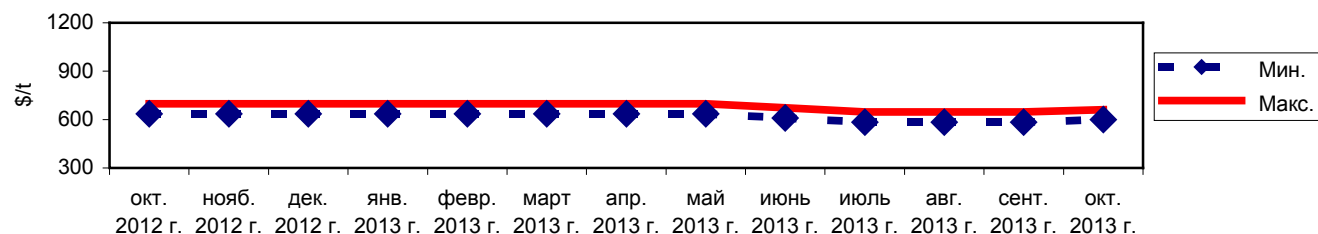
В октябре в России цены на холоднокатаный лист выросли по среднему максимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "Северсталь" ЧерМК - с 20160-24660 до 21500-26000 руб./т. В Украине в октябре цены на холоднокатаный лист выросли. Изменения по предприятиям: ПАО «Мариупольский металлургический комбинат им. Ильича» - с 4674-5168 до 4796-5290 грн./т. Экспортные цены по Украине снизились на \$10 по среднему максимуму, по России - на \$10-30.

УКРАИНА - РОССИЯ: РУЛОН ХОЛОДНОКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ, ОКТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Сентябрь	624,92	784,88	585,00	646,82	600,00	610,00	620,00	640,00
Октябрь	624,92	807,55	600,27	662,09	600,00	600,00	610,00	610,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.10.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

УКРАИНА: РУЛОН ХОЛОДНОКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ



В октябре в России цены на холоднокатаные рулоны выросли по среднему максимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "Северсталь" ЧерМК - с 20160-24660 до 21500-26000 руб./т. В Украине в октябре цены на холоднокатаный лист выросли. Изменения по предприятиям: ПАО «Мариупольский металлургический комбинат им. Ильича» - с 4674-5168 до 4796-5290 грн./т. Экспортные цены по Украине снизились на \$10 по среднему максимуму, по России - на \$10-30.

УКРАИНА - РОССИЯ: ШТРИПС РЯДОВОЙ, ОКТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Сентябрь	501,61	855,69	606,40	606,40
Октябрь	501,61	844,82	-	-

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.10.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В октябре в России цены на штрипсы снизились по среднему максимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "Уральская сталь" - с 21100-27550 до 21000-27200 руб./т.

УКРАИНА - РОССИЯ: КОНЦЕНТРАТ, ОКТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Экспорт, Украина, \$/т, DAF гр. Украины		Экспорт, Россия, \$/т, DAF гр. России	
	min	max	min	max	min	max
Сентябрь	56,99	74,61	100,00	110,00	100,00	110,00
Октябрь	60,91	78,02	95,00	105,00	100,00	110,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.10.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В России в октябре цены на концентрат выросли. Изменения по предприятиям: ОАО «Коршуновский горно-обогатительный комбинат» - с 1835 до 2400 руб./т, ОАО "Комбинат "КМАруда" - с 2004 до 1961 руб./т, ОАО «Стойленский горно-обогатительный комбинат» - с 2402 до 2512 руб./т. Экспортные цены по Украине снизились на \$5, по России - без изменений.

УКРАИНА - РОССИЯ: ОКАТЫШИ, ОКТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Экспорт, Украина, \$/т, DAF гр. Украины		Экспорт, Россия, \$/т, DAF гр. России	
	min	max	min	max	min	max
Сентябрь	111,19	111,19	105,00	130,00	105,00	130,00
Октябрь	-	-	105,00	120,00	105,00	130,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.10.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

Экспортные цены по Украине снизились на \$10, по России - без изменений.

УКРАИНА - РОССИЯ: АГЛОРУДА, ОКТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Экспорт, Украина, \$/т, DAF гр. Украины		Экспорт, Россия, \$/т, DAF гр. России	
	min	max	min	max	min	max
Сентябрь	50,69	50,69	50,00	65,00	50,00	60,00
Октябрь	51,81	51,81	50,00	60,00	50,00	60,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.10.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В октябре в России цены на аглоруду выросли. Изменения по предприятиям: ОАО «Стойленский горно-обогатительный комбинат» - с 1632 до 1668 руб./т. Экспортные цены по Украине снизились на \$5, по России - без изменений.

УКРАИНА - РОССИЯ: КОКС ФРАКЦИЯ 25 мм, ОКТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Экспорт, Украина, \$/т, DAF гр. Украины		Экспорт, Россия, \$/т, DAF гр. России	
	min	max	min	max
Сентябрь	230,00	235,00	230,00	235,00
Октябрь	230,00	235,00	230,00	235,00

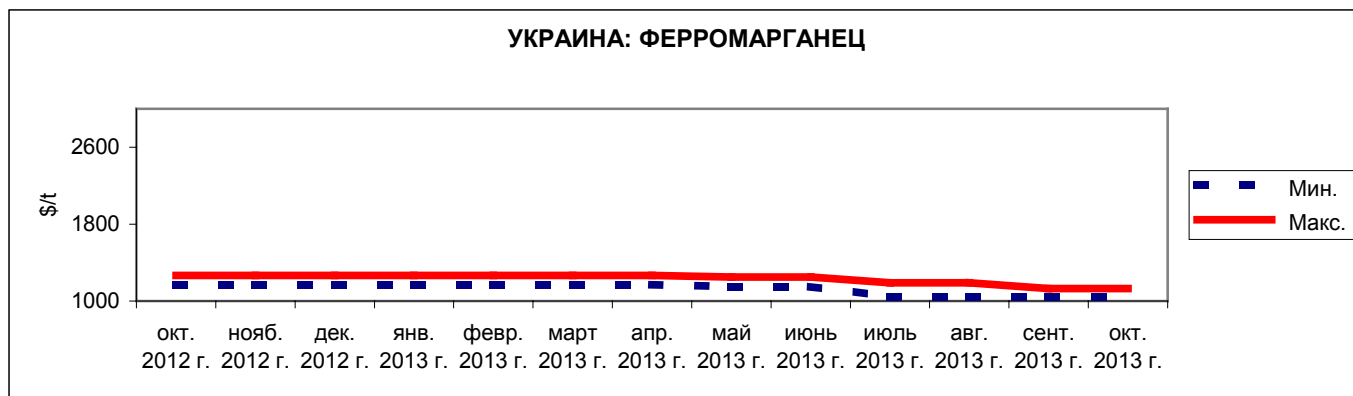
* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.10.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В октябре экспортные цены России и Украины на кокс фракции 25 мм - без изменений.

УКРАИНА - РОССИЯ: ФЕРРОМАРГАНЕЦ, ОКТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Сентябрь	1093,18	1193,47	1041,95	1129,04
Октябрь	1082,01	1181,27	1041,95	1129,04

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.10.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

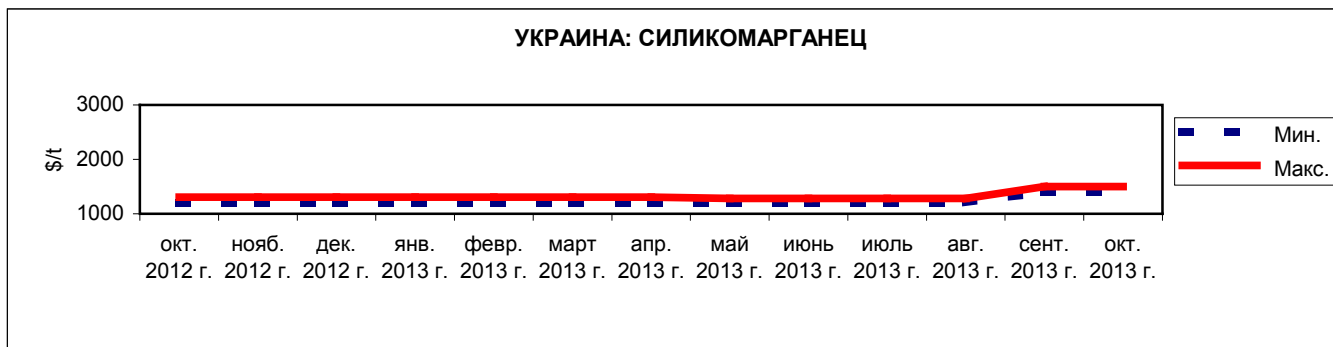


В октябре в России цены на ферромарганец несколько снизились, в Украине изменений заявлено не было.

УКРАИНА - РОССИЯ: СИЛИКОМАРГАНЕЦ, ОКТЯБРЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Сентябрь	1479,30	1609,68	1400,56	1497,60
Октябрь	1464,18	1593,23	1400,56	1497,60

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.10.13 по данным НБУ и ЦБРФ.



В октябре в России цены на силикомарганец несколько снизились, в Украине - без изменений. ([Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ДРАГОЦЕННЫЕ МЕТАЛЛЫ

КЫРГЫЗСТАН

РУДНИК КУМТОР В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛ ПРОИЗВОДСТВО ЗОЛОТА ПОЧТИ В 4 РАЗА

За 9 месяцев на руднике Кумтор произведено 252 272 унции или 7846,5 кг золота. Компания перечислила налогов и обязательных платежей на сумму более 3,6 млрд. сомов. В третьем квартале на месторождении Кумтор было произведено 2808,3 кг золота, тогда как за аналогичный период 2012 г. объем производства драгоценного металла составил 739,8 кг. Увеличение объемов производства, в первую очередь, произошло благодаря выходу и началу добычи богатой руды на участке 15. Процент извлечения золота в третьем квартале составил 76,4%, при среднем содержании золота 3,04 г/т. Объем переработки руды в отчетном периоде составил 1,3 млн. т, что значительно превысило аналогичный показатель в 2012 г. Объем реализованной продукции в третьем квартале составил порядка 2,7 т золота. Общая выручка от реализации продукции за три месяца составила \$116,8 млн.

Слитки Доре, производимые на руднике Кумтор, закупаются ОАО "Кыргызалтын" для дальнейшей переработки на аффинажном предприятии в Кара-Балте, как это предусмотрено договором о продаже золота и серебра, заключенным между "Кумтор Оперейтинг Компани", ОАО "Кыргызалтын" и правительством Кыргызской Республики. Исключительным правом реализации аффинированного золота и серебра в Кыргызской Республике и за ее пределами обладает только ОАО "Кыргызалтын".

Операционные денежные расходы на унцию произведенной продукции в третьем квартале составили \$709, тогда как в 2012 г. они составляли \$1338/унция. Таких результатов удалось достигнуть за счет высоких объемов производства золота, которые превысили аналогичные показатели в 2012 г. на 280%. Однако эта сумма не учитывает капитальных затрат на проведение вскрышных работ и стоимость работ по разгрузке зоны повышенной неустойчивости.

При этом общие денежные расходы на единицу произведенной продукции с учетом налога на валовой доход в третьем квартале составили \$1576. Капитальные затраты в третьем квартале составили \$77,7 млн., из них: \$13,3 млн. было направлено на модернизацию основных фондов; \$8,1 млн. - на развитие производства, включающих в себя расширение парка горной техники; \$56,4 млн. - на вскрышные работы.

"Мы рады тому что нам удалось выйти к участку с богатой рудой в открытом карьере. Также радует и то, что аномальное движение отвалов пустой породы в центральной долине, начавшееся в середине марта, в третьем квартале замедлилось и не превышает допустимых показателей. Это дает нам уверенность в том, что мы добьемся запланированного уровня производства в четвертом квартале и годового плана добычи золота", - отметил президент компании "Кумтор" Майкл Фишер, подводя итоги 3 квартала.

В 2013 г. до 58% всего объема производства придется на четвертый квартал. Добыча руды в четвертом квартале планируется в богатой золотом зоне SB, ресурсы которой уже многие годы находятся в производственном обороте. К концу третьего квартала стала доступна для добычи богатая руда из зоны SB, к ней, как и планировалось, был обеспечен выход через рабочую зону 15. По сегодняшним расчетам, нынешние темпы горных работ позволят произвести запланированные 550-600 тыс. унций золота.

Общие капитальные расходы в 2013 г., за исключением капитализации вскрышных работ, должны составить \$90 млн., в то время, как ранее планировалось потратить \$97 млн. Из них: \$68 млн. будут направлены на модернизацию основных фондов (ремонт и приобретение горной техники, наращивание дамбы хвостохранилища и пр.); \$22 млн. - инвестиции в развитие рудника, включая перемещение ряда объектов инфраструктуры рудника. Капитализация вскрышных работ, связанных с разработкой карьера, в 2013 г. ожидается в \$203 млн. (24.kg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В НОЯБРЕ 2013 ГОДА С АУКЦИОНА ПРОДАНО ДВА МЕСТОРОЖДЕНИЯ РАССЫПНОГО ЗОЛОТА

Государственное агентство по геологии и минеральным ресурсам при правительстве Кыргызской Республики продало местным частным компаниям с аукционов два месторождения на \$618 тыс. при стартовой цене в \$409 тыс., сообщает ведомство. Публичные аукционы на право пользования недрами для геологического изучения месторождений россыпного золота в Чаткальском районе Жалал-Абадской области проводились 12 ноября. Заявки на участие подали 24 киргизские и иностранные компании. Месторождение Кургантюбинской площади с ресурсами в 3 т золота выиграло ООО "Чаткал Голд" (зарегистрировано 25 октября).

При стартовом платеже в \$349, компания предложила \$513 тыс. Месторождение Чакмаксуйской площади с ресурсами 255 кг золота выиграло ООО "Чаткал Лачын" (13 марта). При стартовом платеже в \$60, компания предложила \$105 тыс. Аукционы по двум другим месторождениям: Аючачинская площадь с ресурсами 200 кг золота, стартовый платеж - \$153; месторождение Башкы-Терек с балансовыми запасами 61,9 кг золота, стартовый платеж - \$2,476 тыс., перенесены на 12 декабря. Ранее правительство Кыргызстана на этих же условиях дважды пыталось провести аукционы на перечисленные и другие месторождения: 26 августа 2012 г. - они были сорваны противниками продажи месторождений, и 2 ноября 2012 г. - но тогда все претенденты отзывали свои заявки. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

МАГАДАНСКАЯ ОБЛАСТЬ ЗА ДЕСЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛА ДОБЫЧУ ЗОЛОТА И СЕРЕБРА

За десять месяцев недропользователи Магаданской области добыли более 20 т золота и 773 т серебра. Это превышает уровень добычи драгметаллов 2012 г. за аналогичный период на 600 с лишним кг золота и 59 т серебра, сообщили в областной администрации. "Больше всего с января по ноябрь золота добыли старатели Ягоднинского района - 6, 3 т золота. На втором месте артели Сусуманского района - 4, 9 т золота. 3, 2 т золота были извлечены из рудных и россыпных месторождений золота в Северо-Эвенском районе", - сообщил начальник департамента природных ресурсов администрации Магаданской области Владимир Митькин.

Губернатор Магаданской области Владимир Печеный напомнил, что по прогнозам на 2013 г., недропользователи территории планируют добыть не менее 21 ты золота и 880 т серебра. "Магаданская область уверенно возвращает себе позиции главного золотодобывающего региона страны. В следующем году начнут работать месторождения "Павлик" и "Рим". Все это даст дополнительные поступления в колымский бюджет, что позволит реализовать многие важные социально-экономические проекты", - отметил Владимир Печеный. (Regnum/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В 2013 ГОДУ ДОБЫЧА ЗОЛОТА В ЯКУТИИ МОЖЕТ ВЫРАСТИ ДО 22 ТОНН

Министерство экономики и промышленной политики Якутии ожидает по результатам 2013 г. роста добычи золота на 3% по сравнению с 2012 г. - до 22 т. В январе-октябре недропользователи Якутии увеличили добычу золота на 5,7% до 20,183 т. В Усть-Майском, Нерюнгринском, и Оймяконском районах промышленный сезон еще не окончен. В связи с этим до конца года как минимум будет получено 250 кг драгоценного металла на россыпях и более 1,5 т по руде, итого получится 22 т. За десять месяцев добыто 9,646 т рудного и 10,537 т россыпного золота. Больше всего добыто драгоценного металла в Оймяконском (8,263 т, рост на 9,4%) и Алданском (7,234 т, рост на 12,9%) районах. В Нерюнгринском районе добыто 1,922 т золота (снижение на 1,8%), Олекминском - 1,418 т (-7,2%), Усть-Майском - 1,063 т (-20%). (SakhaNews/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

NORDGOLD ЗАВЕРШИЛА ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА С УБЫТКОМ

Международная золотодобывающая компания Nord Gold NV (Nordgold), подконтрольная основному акционеру "Северстали" Алексею Мордашову, за 9 месяцев понесла убытки по международным стандартам финансовой отчетности (МСФО) в \$140,1 млн. против прибыли в \$123,2 млн. за аналогичный период 2012 г. Об этом говорится в сообщении Nordgold. При этом чистая прибыль компании за третий квартал составила \$34,8 млн. За 9 месяцев чистая прибыль без учета обесценения внеоборотных активов и запасов составила \$96 млн. Выручка за 9 месяцев увеличилась на 11% до \$942,4 млн., EBITDA снизилась на 8% до \$321 млн. Выручка возросла в основном за счет увеличения объема реализации золота, что стало возможным благодаря более высоким объемам производства, отмечается в сообщении.

Объем денежных средств и их эквивалентов на 30 сентября составил \$263,8 млн., а чистый долг - \$775 млн. На приобретение основных средств, включая дополнительные разведочные и оценочные активы, в третьем квартале было направлено \$57,3 млн.

Nordgold также сообщает об изменении дивидендной политики компании. В частности, Nordgold переходит на ежеквартальную выплату промежуточных дивидендов. Компания намерена в дальнейшем направлять на дивиденды 30% от чистой прибыли, распределяемой между акционерами. Совет директоров Nordgold одобрил промежуточные дивиденды в 2,38 цента за акцию или глобальную депозитарную расписку/три месяца, закончившихся 30 сентября. Таким образом, на выплату дивидендов за третий квартал будет направлено около \$9 млн., из которых \$7,7 млн. получит основной акционер Алексей Мордашов. Дивиденды будут выплачены согласно реестру акционеров по состоянию на 29 ноября.

Капитальные вложения компании за 9 месяцев снизились на 47% до \$181,8 млн., включая \$59,5 млн. на геологоразведку. Компания подтвердила планы по капитальным вложениям на 2013 г. в объеме около \$250 млн., включая геологоразведку. Nordgold планирует в 2014 г. снизить капитальные вложения на 20% до \$200 млн. по сравнению с планами на 2013 г., в том числе на геологоразведку - около \$60 млн., поддержание бизнеса - около \$80 млн., развитие и новые технологии - менее \$60 млн., а также вложения в поддержку опытно-промышленного этапа проекта «Гросс» в Якутии (\$3 млн. с учетом разведки). Кроме того, компания уточнила свой прогноз по производству на 2013 г. и планирует достичь верхней границы диапазона, объявленного ранее - 850 тыс. унций (26,44 т) золота.

Алексею Мордашову принадлежит 85,4% акций Nordgold. Компания располагает 9 действующими рудниками, одним проектом на этапе разработки, 5 проектами на этапе поздней разведки и большим числом проектов на этапе ранней разведки и лицензий в России, Казахстане, Буркина-Фасо и Гвинее. В 2012 г. Nordgold снизила выпуск золота на 5% до 716,9 тыс. унций (22,3 т), выручка возросла на 1,3% до \$1,198 млрд. по сравнению с 2011 г. (Бизнес-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «КРАСЦВЕТМЕТ» ПЛАНИРУЕТ УТРОИТЬ ДОХОДЫ АФФИНАЖНОГО ДИВИЗИОНА

ОАО "Красцветмет" - крупнейшее в России аффинажное предприятие, 100% акций которого находятся в краевой собственности, является лидером на российском и мировом рынке аффинажа и в дальнейшем намерено удерживать лидирующие позиции. На сегодняшний день красноярский завод занимает доминирующие позиции по аффинажу всех драгоценных металлов. На прошедшей сессии Законодательного собрания края министр промышленности и торговли Александр Климин заявил: "Завод динамично развивается. Результаты по чистой прибыли за девять месяцев вызывают оптимизм. Общая сумма поступлений в консолидированный бюджет края, с учетом дивидендов, составляет около 1 млрд. руб. ежегодно. Данные показатели связаны в основном с деятельностью основного производства - аффинажного дивизиона завода. За девять месяцев было произведено 90 т металлов платиновой группы. Столько же золота и около 600 т серебра". В своем дальнейшем развитии и в соответствии с принятой стратегией развития предприятия приоритетом для компании остается аффинажный дивизион, и как отметил Климин, основные инвестиции будут направлены именно туда. По словам министра, целью вложения средств в реконструкцию аффинажного производства является сохранение лидирующих позиций на российском и мировом рынках, увеличение производственной мощности, снижение себестоимости, сокращение сроков производственного цикла. "Общие затраты на модернизацию оцениваются около 7 млрд. руб. В результате всех мероприятий доходы от аффинажного дивизиона увеличатся к 2025 г. в три раза. На сегодняшний день с экономической точки зрения завод работает стабильно, эффективно, превосходит плановые показатели", - заявил Климин. ([InfoGeo.ru/Металл Украины, СНГ, мира](http://InfoGeo.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ТАДЖИКИСТАН

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-ОКТАБРЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО ЗОЛОТА УВЕЛИЧИЛОСЬ

Горнодобывающие предприятия Таджикистана за 10 месяцев в суммарном соотношении на 23,7% увеличили производство по сравнению с 2012 г. Как сообщили в Министерстве энергетики и промышленности Таджикистана, общая сумма произведенной продукции на горнорудных предприятиях (в том числе, и золотодобывающих) составила 889,8 млн. сомони, что на 130,1 млн. сомони больше аналогичного периода 2012 г. Темпы роста составили 17,1%.

В целом же за 10 месяцев было произведено 2120 кг золота, что на 220 кг больше, чем/тот же период прошлого года, а производство серебра составило 1417 кг, что на 17 кг больше прошлогоднего показателя за 10 месяцев. Что касается других производств в горнопромышленном комплексе, то производство сурьмяного концентрата составило 13,5 тыс. т, серебряно-ртутного концентрата - 9,9 тыс. т, ртутного концентрата - 26,9 тыс. т, цинкового концентрата - 48,2 тыс. т. Поступление инвестиций в горнодобывающую отрасль Таджикистана в этом году составила 229,3 млн. сомони. Из этого 142,8 млн. сомони инвестиций было направлено в таджикско-китайское СП "Зарафшон", 13,4 млн. сомони - в ООО "Таджикско-китайская горнопромышленная компания", 15,1 млн. сомони - в ООО "Пакрут", в "Такобский ГОК" - 5,6 млн. сомони и на предприятие по добыче рассыпного золота "Одина" - 17 млн. сомони.

Тем временем, по статистическим данным Таможенной службы Таджикистана, по итогам девяти месяцев Таджикистан сократил экспорт драгоценных и полудрагоценных камней и металлов в суммарном соотношении на 28,9%. В январе-сентябре экспорт драгоценных и полудрагоценных камней и металлов, сложился на общую сумму более \$55,1 млн., что ниже показателей за аналогичный период 2012 г. более чем на \$6,6 млн. Вполне возможно, что подобный спад связан со снижающимися ценами на драгметаллы на мировых биржах. Планируется, что в 2013 г. золотодобывающие предприятия республики смогут произвести до трех т золота, а производство серебра планируется довести до 2 т. ([News.tj/Металл Украины, СНГ, мира](http://News.tj/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

МИРОВОЙ РЫНОК

СТАТИСТИКА

СПРОС НА ЗОЛОТО В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛСЯ

В третьем квартале мировой спрос на золото упал на 37% до \$37 млрд., говорится в отчете World Gold Council (WGC). Физический спрос на золото снизился на 21%- до 868,5 т. Спрос впервые опустился до минимальных уровней 3-го квартала 2009 г. (в физическом выражении) и 1-го квартала 2010 г. (в стоимостном выражении).

WGC объясняет динамику оттока металла из золотых биржевых фондов (exchange traded funds, ETF), которая составила 119 т в третьем квартале (против 402 т во 2-м квартале), а также снижением спроса в Индии на 71 т из-за ограничений на импорт золота, принятых правительством страны. Рост потребительского спроса продолжился в Китае - на 18% до 210 т в 3-м квартале. Средняя цена на золото в 3-м квартале упала на 20% и составила \$1326/унция.

Спрос на ювелирные изделия в мире увеличился на 1% до 486,7 т (в денежном выражении - снижение на 15% до \$20,754 млрд.). Особенно сильным был спрос в Китае, где показатель вырос на 29% до 164 т. Значительный рост спроса в ювелирном секторе также наблюдался на Ближнем Востоке, в Турции и Юго-Восточной Азии. После 8 лет снижения ювелирный спрос в США третий квартал продолжает расти (на 14% в июле-сентябре).

Инвестиции в золото упали на 65% до \$7,912 млрд. При этом спрос на золотые слитки и монеты вырос на 6% до 304,2 т (в деньгах - падение на 15% до 12,972 млрд.). Отток из ETF в денежном выражении составил \$5,06 млрд. против притока в \$7,317 млрд. (137,8 т) годом ранее. За 9 месяцев покупки слитков и монет выросли на 36% по сравнению с прошлогодним показателем, до 1,252 тыс. т. Спрос на металл для технологических нужд увеличился на 1% до 102,8 т (в деньгах - падение на 19% до \$4,385 млрд.). Со стороны центральных банков спрос уменьшился на 17% до 93,4 т (в стоимостном выражении - на 33% до \$3,983 млрд.). В целом с начала года потребительский спрос повысился на 26% по отношению к уровню 9 месяцев 2012 г. - до 2,896 тыс. т. По словам управляющего директора по инвестициям WGC Маркуса Грабба, несмотря на ограничения, введенные в Индии, сильный спрос в этой стране, наблюдавшийся в первом полугодии, позволяет прогнозировать небольшой рост потребительского спроса на металл по итогам 2013 г., в частности, благодаря росту в 5 раз вторичной переработки металла в Индии (при падении мирового аналогичного квартального показателя на 11%). Поставки металла на рынок снизились на 3% в 3-м квартале до 1,146 тыс. т, включая 772,3 т (рост на 4%) добычного золота. С начала года поставки металла уменьшились на 4% по сравнению с тем же периодом 2012 г. - до 3,196 тыс. т. ([Finmarket.ru/Металл Украины, СНГ, мира](http://Finmarket.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ПРОГНОЗ**СПРОС НА ПАЛЛАДИЙ В 2013 ГОДУ УПАДЕТ**

Мировой спрос на палладий в 2013 г. сократится на 3,4% до 299,5 т по сравнению с 2012 г. в связи с резким падением инвестиционной активности и снижением производства промышленной продукции, говорится в аналитическом обзоре Johnson Matthey (JM). Объемы утилизации вырастут в текущем году на 7,4% до 76,5 т. Спрос на палладий для автокатализаторов увеличится на 4% до 216,8 т, однако наращивание производства в этом секторе будет нивелировано падением спроса в промышленности и резким сокращением инвестиционной активности.

"Спрос для автомобильной отрасли будет в целом следовать за динамикой производства дизельных легковых автомобилей", - отмечается в обзоре. В текущем году ожидается резкое сокращение продаж палладия инвесторам. Несмотря на значительные поступления в палладиевые ETF (биржевые индексные фонды) в начале года, объем инвестиций в физический металл за год в целом составит 2,3 т против 14,6 т годом ранее. Ювелирный спрос на драгметалл упадет на 12,9% до 12,1 т. Мировое предложение палладия в 2013 г. сократится до 200 т с 203,1 т в прошлом году, в основном это произойдет из-за снижения продаж из российских госзапасов. В то же время ожидается некоторое увеличение добычи палладия в ЮАР, Зимбабве и США.

Предполагается, что в 2013 г. разрыв между предложением и спросом на палладий сократится, однако на рынке сохранится существенный дефицит металла в 23 т - на 35,7% ниже прошлогоднего уровня. В 2014 г. изменение объемов спроса на палладий маловероятно, за исключением инвестиций. Наибольшая неопределенность на рынке палладия в следующем году связана с новым инвестспросом, который может возникнуть со стороны палладиевого ETF, планируемого к пуску в ЮАР. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СПРОС НА СЕРЕБРО В 2013 ГОДУ ВЫРАСТЕТ

Мировой спрос на серебро в 2013 г. увеличится на 0,7% по сравнению с 2012 г. - до 1,056 млрд. унций (32,845 тыс. т), говорится в сообщении Thomson Reuters GFMS. Промышленный спрос на драгметалл ожидается на уровне 469,8 млн. унций (14,6 тыс. т), что на 1,1% будет меньше прошлого года; ювелирный спрос снизится на 5,3% до 182,8 млн. унций (5,69 тыс. т). По прогнозу GFMS, предложение серебра в 2013 г. будет равно спросу, как и в 2012 г. (1,056 млрд. унций). Добыча драгметалла в мире вырастет на 3,5% до 814,6 млн. унций (25,336 тыс. т). Средняя цена на серебро в 2013 г. ожидается на уровне \$24,24/унция, что на 22% ниже показателя за 2012 г. - \$31,13/унция. (Минерал/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ДЕФИЦИТ НА РЫНКЕ ПЛАТИНЫ В 2013 ГОДУ ВЫРАСТЕТ ПОЧТИ ВДВОЕ

Эксперты Johnson Matthey (JM) ожидают, что в 2013 г. на мировом рынке платины продолжится дефицит предложения и составит 18,8 т, что в 1,8 раза превысит уровень 2012 г. Как отмечается в аналитическом обзоре JM, дефицит предложения будет связан с высоким инвестиционным и промышленным спросом. По сравнению с 2012 г. общемировое предложение платины, как ожидается, вырастет в 2013 г. всего на 2% - до 178,5 т, основной прирост придется на добычу металла в Зимбабве.

Мировой спрос на платину достигнет по итогам года рекордного уровня в 261,9 т, включая объемы утилизации, против 249,8 т в 2012 г. Утилизация в 2013 г. вырастет на 1,6% - до 64,5 т на фоне увеличения количества отработанных дизельных катализаторов. Спрос на платину для автокатализаторов в 2013 г. снизится на 3% до 97,2 т в связи с 2% падением мирового объема выпуска легковых дизельных автомобилей. Ювелирный спрос сократится на 1,5% до 85,2 т, однако останется на исторически высоком уровне.

Необычной в текущем году стала роль ЮАР как крупного потребителя металла после открытия номинированного в рандах платинового индексного фонда (ETF), аккумулировавшего с момента пуска в апреле по конец сентября 20,5 т металла. С учетом закупок в ETF в других регионах, а также слитков и монет, оценка физического объема инвестиций в текущем году составляет рекордные 23,8 т. В 2014 г. дефицит предложения платины на рынке сохранится уже третий год подряд, даже при дополнительном росте утилизации из отработанных автокатализаторов и снижении инвестиционного спроса по сравнению с рекордным уровнем 2013 г. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АВСТРАЛИЯ**MANTLE MINING ПОКУПАЕТ ЗОЛОТОНОСНЫЙ РУДНИК У NORTON GOLD FIELDS**

Как сообщает miningweekly.com, компания Mantle Mining покупает простаивающий золотоносный рудник Norton в австралийском Квинсленде у Norton Gold Fields за \$300 тыс. наличными. Проведенный Mantle предварительный анализ показал, что она может потенциально ввести рудник в эксплуатацию в течение 18 месяцев, проинвестировав в него менее \$1 млн. Mantle ведет в настоящее время переговоры о найме опытного менеджера проекта для пуска Norton в производство. Работа рудника была остановлена в октябре 2006 г., вследствие того, что перерабатывающее предприятие Gympie Gold было передано в управление, а Norton Gold Fields перефокусировала свою деятельность на Paddington Field. Запасы руды на Norton оцениваются в 453 тыс. т при содержании золота в породе 7,4 г/т, что эквивалентно 108 тыс. унций. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАНАДА**KINROSS GOLD CORP В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛА ПРОИЗВОДСТВО ЗОЛОТА**

Канадская Kinross Gold Corp, которая добывает золото в том числе на Чукотке, пообещала больше увольнять и сокращать капитальные расходы из-за резкого падения прибыли в третьем квартале после обвала цен на драгметалл. Компания, входящая в число 10 крупнейших в мире производителей золота, сообщила, что нашла способ сэкономить около \$20 млн. в год, в первую очередь за счет увольнения работников.

Kinross и другие золотодобытчики обещали сократить расходы в условиях падения прибыли и цен на золото, а также стремительного роста расходов на строительство рудников. Золото торгуется на уровне \$1.272 14 ноября, потеряв примерно 23% с начала года. Kinross сократит всего около 1.000 рабочих мест в этом году в рамках кампании по сокращению издержек, сказал пресс-секретарь компании Стив Митчелл. "Мы по-прежнему сосредоточены на сокращении капитальных и других расходов в условиях низких цен на золото", - сказал исполнительный директор Kinross Пол Роллинсон.

Компания также хочет урезать капитальные расходы еще на \$50 млн. в 2013 г., сверх тех \$150 млн., о которых было объявлено ранее. В настоящее время компания ожидает, что ее капитальные расходы в 2013 г. составят около \$1,4 млрд., а в 2014 г. снизятся до \$800-\$900 млн. Прибыль Kinross за третий квартал упала на фоне снижения цен на золото до \$46,9 млн., или 4 центов на акцию, по сравнению с \$226,2 млн., или 20 центов на акцию, за аналогичный период годом ранее. Скорректированная чистая прибыль составила 5 центов на акцию, по сравнению с 22 центами год назад.

Kinross увеличила свой прогноз производства в 2013 г. до 2,6-2,65 млн. унций золотого эквивалента с предыдущего прогноза в 2,4-2,6 млн. унций золотого эквивалента. Общее производство Kinross за квартал выросло до 680.580 унций золотого эквивалента по сравнению с 672.173 унциями годом ранее. Средняя цена реализации золота упала до \$1.331/унция с \$1.649/унция годом ранее. Себестоимость производства выросла до \$1.069/унция с \$1.021/унция годом ранее. Kinross ожидает, что себестоимость за весь 2013 г. будет недалеко от нижней границы прогнозного диапазона в \$1.100-1.200/унция. (Reuters/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

СТАТИСТИКА

ВЫПУСК ЗОЛОТА В ЯНВАРЕ-ОКТАБРЕ 2013 ГОДА ВЫРОС

Китайский сектор производства золота в первые 10 месяцев наблюдал рост выпуска на 6,8% в годовом исчислении, таковы данные, предоставленные Китайской ассоциацией золота. Только в сентябре выпуск золота составил 37,64 т. Также статистика показала, что китайское потребление золота сократилось в III квартале до 868,5 т, по сравнению с показателем за аналогичный период прошлого года 1101,4 т. (MetalOrg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

ПОТРЕБЛЕНИЕ ЗОЛОТА В 2013 ГОДУ МОЖЕТ ПРЕВЫСИТЬ 1000 ТОНН

Согласно данным World Gold Council (WGC), в этом году потребление золота в КНР может вырасти на 29% и превысить 1000 т, что выведет страну на первое место в мире по данному показателю, превзойдя Индию. Выпуск золота в самом Китае возрастает, но и импорт продолжается в прежних количествах. С января по сентябрь чистый импорт золота через Гонконг составил 826 т. По данным Китайской ассоциации золота, за первое полугодие потребление физического золота в стране выросло на 54% к АППГ до 706,36 т. По данным WGC, за весь 2012 г. потребление золота в КНР составило 776,1 т, а в Индии - 864,2 т. Спрос как на ювелирные украшения, так и на слитки в КНР и Индии, а также в Индонезии, Вьетнаме и других странах возрастает. На этот регион сейчас приходится 60% мирового спроса на желтый металл, хотя еще в 2004 г. этот показатель был на уровне 35%. Инфляция повышает интерес к золоту в Азии, скорее всего, потребление здесь продолжит рост.

Чтобы соответствовать китайскому спросу на золото, компания Malca-Amit недавно открыла новый склад в Шанхае, один из крупнейших в Китае и самый большой для самой компании, способный вместить до 2000 т металла. Открытие подобного хранилища подтверждает уверенность компании в китайском рынке желтого металла. По прогнозам McKinsey & Company, до 2022 г. средний класс в КНР составит 630 млн. человек, а городское население, десять лет назад составлявшее лишь 4%, будет достигать 45% от всего населения. Рост среднего класса будет подкреплять интерес к приобретению золота и поддерживать цены. Представитель American Precious Metals Advisors Jeffrey Nichols прогнозирует, что в ближайшие три-пять лет цена золота вновь достигнет исторического максимума. (Sogra/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТУРЦИЯ

СТАТИСТИКА

ЗА ДЕСЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА ИМПОРТ ЗОЛОТА ВЫРОС

Турция в январе-октябре увеличила импорт золота в 2,2 раза до 251,393 т (8,08 млн. унций) по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, сообщает Стамбульская золотая биржа (Istanbul Gold Exchange, IGE). В октябре страна импортировала 15,98 т золота, что в 4,3 раза больше, чем в том же месяце годом ранее.

За десять месяцев Турция сократила импорт серебра на 22,3% до 155,498 т (5 млн. унций); в октябре объем импорта снизился на 23,9% до 15,35 т. В 2012 г. Турция импортировала 120,78 т (3,88 млн. унций) золота и 142,199 т (4,57 млн. унций) серебра, что выше показателей 2011 г. в 1,5 и 3,4 раза соответственно. Турция экспортирует золотые ювелирные украшения в более чем в 100 стран мира, основными рынками сбыта являются США, ОАЭ, Италия, Германия, Россия, Испания и Израиль. Турецкие экспортные возможности оцениваются экспертами в 200 т серебра и 400 т золота в ювелирных изделиях ежегодно, однако страна еще не полностью реализует свой производственный потенциал. (Минерал/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЮАР

КОМПАНИЯ LONMIN PLC В 2012-2013 ФИНАНСОВОМ ГОДУ СНИЗИЛА ПРОИЗВОДСТВО ПЛАТИНЫ И ПАЛЛАДИЯ

Южноафриканская Lonmin Plc в 2012-2013 финансовом году, закончившемся 30 сентября, снизила производство металлов платиновой группы на 1% до 1,336 млн. унций (41,6 т) по сравнению с прошлым фингодом, сообщает компания. В том числе, производство платины за год выросло на 3,2% до 709,029 тыс. унций (22,05 т) - немного выше прогноза компании в 700 тыс. унций. Выпуск палладия снизился на 3,3% до 320,503 тыс. унций (9,97 т), золота - сократился на 0,9% до 18,965 тыс. унций (590 кг). В 2012-2013 фингоду Lonmin увеличила чистую прибыль до \$131 млн. с \$18 млн. годом ранее, показатель EBITDA увеличился на 66% до \$321 млн., выручка компании сократилась на 5,8% до \$1,52 млрд. Компания сохранила прогноз по выпуску платины на следующий фингод в объеме 750 тыс. унций, капитальные затраты ожидаются на уровне \$210 млн. Lonmin Plc ведет добычу платины и металлов платиновой группы в Южной Африке. (Минерал/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

УКРАИНА**СТАТИСТИКА****ПОСТАВКИ ЛОМА МЕТАЛЛУРГАМ ЗА ДЕСЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА СОКРАТИЛИСЬ**

Поставки металлолома на металлургические предприятия Украины за 10 месяцев сократились относительно аналогичного периода 2012 г на 14% до 3,530 млн. т. Как сообщили в объединении "Металлург-пром", это составляет 88% от расчетной балансовой потребности металлургов. В октябре металлургическим предприятиям было поставлено 380 тыс. т металлолома, что на 20,6% больше предыдущего месяца (79% от расчетной балансовой потребности). Запасы металлолома на складах метпредприятий в октябре увеличились на 15 тыс. т и по состоянию на 1 ноября составили 120 тыс. т. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ ЭКСПОРТА НА СТАЛЬНОЙ ЛОМ, \$/МТ (на 28.10.2013 г.)**

Вид лома (согласно ДСТУ 4121-2002)	Условия поставки	
	FOB, морские порты	FOB, речные порты
Стальной лом вида 3 (№3)	337-340	333-336
Стальной лом вида 4 (№4) с отклонением от требований стандарта: размер куска не более 1500x600x600 мм, толщ. от 4 мм	325-330	320-325

(Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))**РОССИЯ****СТАТИСТИКА****В ЯНВАРЕ-ОКТАБРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ЧЕРНОГО ЛОМА УПАЛ**

За 10 месяцев, согласно таможенной и ж/д (по странам Таможенного союза) статистикам, экспорт российского лома черных металлов составил 3,85 млн. т. Это на 14,5% ниже соответствующих показателей 2011-2012 гг. и, примерно, вдвое - докризисных лет. Такая ситуация с экспортом в основном связана с продолжающимся значительным (-18%) сокращением поставок в Турцию, металлургическая отрасль которой начиная с 2011 г. являлась главным потребителем российского черного лома. В результате в текущем году объемы экспорта в эту страну опустились до 1,42 млн. т. Немногом более 1 млн. т составил объем закупок Республикой Беларусь, которая в годовом исчислении также сократила (-6,9%) поставки. На третьем месте - Южная Корея (535 тыс. т, -6,4%). (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК**ЦЕНЫ****ЦЕНЫ НА ЛОМ ЧЕРНЫХ МЕТАЛЛОВ, \$/Т, FOB (на 28.10.2013 г.)**

Товар	Цена
HMS-1	
Европейский рынок	350-355
Американский рынок	356-361
HMS-1&2	
Европейский рынок	340-345
SHREDDED	
Европейский рынок	365-370
Американский рынок	361-366

Источник: Metall Bulletin. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))**ЕВРОПА****СТАТИСТИКА****В ЯНВАРЕ-ИЮЛЕ 2013 ГОДА ЕВРОСОЮЗ СОКРАТИЛ ЭКСПОРТ МЕТАЛЛОЛОМА**

В январе-июле экспорт лома из Евросоюза составил 9,699 млн. т, что на 18,3% ниже по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. За 7 месяцев Турция стала крупнейшим покупателем сырья из ЕС - 5,492 млн. т, падение на 14,4% к уровню показателей за тот же период 2012 г. Второе место занял Египет с показателем в 1,151 млн. т (+11,4%), третье - Индия (1,004 млн. т; -39,3%).

В июле экспорт ЕС лома составил 1,554 млн. т, увеличившись на 5,1% в годовом исчислении, из которых 928 тыс. т отправлено в Турцию (+10,2% к аналогичному периоду прошлого года). По предварительным оценкам, в 2013 г. экспорт лома из Евросоюза составит 16,5 млн. т. В 2012 г. общий объем поставок лома странами ЕС достиг 46,9 млн. т, из которых экспорт за пределы Евросоюза составил 17,6 млн. т. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**ЦЕНЫ СВОБОДНОГО РЫНКА НА ЛОМ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ, ОКТЯБРЬ 2013 ГОДА, EUR/T, CIF, Rotterdam**

Вид лома	30.09.13	29.10.13
Лом алюминия		
FLOATED FRAG (обрезки, кусковой лом)	1300-1350	1300-1350
CAST (лом литья)	1180-1300	1190-1310
TURNINGS (стружка)	1170-1250	1150-1230
Лом меди и латуни (Германия)		
Вегу (медная проволока)	5120-5300	5060-5240
Медный лом кусковой	4770-5010	4700-4940
Латунный лом кусковой	3170-3400	3120-3380
Латунная стружка	3350-3550	3280-3500

Источник: www.metallbulletin.com. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

США**ЦЕНЫ****В НОЯБРЕ 2013 ГОДА ЦЕНЫ НА ЛОМ Н1 ВЫРОСЛИ**

Как сообщает Yieh.com, средние американские цены на лом Н1 в Питтсбурге, Чикаго и Филадельфии были на уровне \$360,87/т по состоянию на 11 ноября. Это означает рост на \$20/т по сравнению с неделей 28 октября - 1 ноября. В частности, цены на лом Н1 в Питтсбурге выросли на \$25 до \$364,5/т, в Чикаго - на \$35 до \$379,5/т, в Филадельфии - были неизменными на уровне \$338,5/т. За этот же период цены на лом Н1 в Нью-Йорке, Хьюстоне и Бостоне в среднем выросли на \$21 до \$304,17/т. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ**ПРОГНОЗ****ЭКСПОРТ ЛОМА АЛЮМИНИЯ ДОСТИГНЕТ В 2013 ГОДУ МАКСИМАЛЬНОГО ЗНАЧЕНИЯ**

Японский экспорт лома алюминия достигнет максимального значения в текущем году, поскольку падение курса йены и расширение обрабатывающих мощностей в Южной Корее стимулировали поставки, сообщает Mitsui Bussan Metals Co. Показатель экспорта в Японию в первые девять месяцев увеличился на 24% в годовом исчислении и составил 97000 т. При этом поставки в Южную Корею возросли более, чем в два раза, и составили с января по сентябрь 47401 т. Показатель экспорта в Китай за данный период, напротив, сократился - на 2.7% до 60100 т. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

МЕТИЗЫ**РОССИЯ****НОВОСТИ КОМПАНИЙ****ОАО «БЕЛОРЕЦКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (БМК) ОСВОИЛО НОВЫЙ ВИД ПРОДУКЦИИ**

На Белорецком металлургическом комбинате, входящем в группу "Мечел", освоено производство низкоуглеродистой профилированной оцинкованной проволоки для армирования железобетонных конструкций. В ОАО "БМК" в 4 квартале освоено производство и изготовлена опытно-промышленная партия низкоуглеродистой профилированной оцинкованной проволоки диаметром 2,8 мм и 3,8 мм. Проволока имеет прочностные характеристики, аналогичные проволоке, изготавливаемой по ГОСТ 6727-80. С целью повышения коррозионной стойкости низкоуглеродистой профилированной проволоки на предприятии применена дополнительная операция оцинкования. Это увеличит ресурс ее использования в качестве элемента железобетонных конструкций, применяемых для строительства, в том числе, элитного жилья в Московской области.

Первая партия продукции в объеме 60 т уже отправлена потребителю. В целях повышения конкурентоспособности на БМК внимательно следят за тенденциями на рынке метизов и запросами потребителей, стараясь своевременно предложить клиентам продукцию с улучшенными эксплуатационными характеристиками. Новый продукт БМК - низкоуглеродистая профилированная оцинкованная проволока - тому подтверждение. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ММК-МЕТИЗ» ЗА III КВАРТАЛ 2013 ГОДА ПОЛУЧИЛО УБЫТОК

За III квартал ОАО "ММК-Метиз" (Челябинская обл., дочернее предприятие ОАО "ММК") получило 145,6 млн. руб. чистого убытка. Предыдущий квартал предприятие завершило с чистой прибылью 47 млн. руб. По итогам 9 месяцев ОАО "ММК-Метиз" сократило чистые убытки аналогичного периода прошлого года более чем в шесть раз до 39,8 млн. руб. Выручка предприятия за III квартал упала на 15% относительно уровня предыдущего квартала и составила 3,726 млрд. руб. Рентабельность продаж отчетного квартала - отрицательная.

По результатам деятельности в III квартале предприятие занимает второе место в объемах производства и реализации продукции. ОАО "ММК-Метиз" увеличил долю рынка среди основных производителей до 25% (в III квартале 2012 г. доля рынка составляла 22%). За январь-сентябрь «ММК-Метиз» реализовало продукцию на сумму свыше 11,88 млрд. руб., что на 2% больше аналогичного периода прошлого года.

По итогам 9 месяцев выручка от продаж стальной проволоки составила 44,2% от суммарной выручки «ММК-Метиза». За данный период выручка от продажи стальной проволоки увеличена на 14% относительно 9 месяцев 2012 г.

по причине роста объема реализации в натуральном выражении проволоки ЖБК на 20,3%. 16% от выручки занимает реализация крепежных изделий. Изменений за рассматриваемый период нет.

До 9% от выручки по итогам 9 месяцев приходится продажи холоднокатаных узких полос и лент. Снижение объема выручки от продаж на 14% связано со снижением объема реализации в натуральном выражении по ленте штамповальной на 2,4% и штрипса на 14%. 24% выручки ММК-Метиз приходится на реализацию изделий из проволоки. Изменений за рассматриваемый период нет. Долгосрочные обязательства ОАО "ММК-Метиз" по состоянию на 30.09.2013 г. невелики и составляют 391,7 млн. руб. (-16% к уровню 31.12.2012 г.). В то же время краткосрочные обязательства выросли за 9 месяцев на 21%, составив 2,269 млрд. руб. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](http://metaltorg.com/ukraine/))

РАЗРАБОТКИ ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ-МЕТИЗ» ОТМЕЧЕНЫ МЕДАЛЯМИ ВЫСТАВКИ «МЕТАЛЛ-ЭКСПО»

Группа предприятий "Северсталь-метиз" (входит в ОАО "Северсталь") получила золотую медаль международной выставки "Металл-Экспо" за разработку и внедрение в производство стабилизированных арматурных канатов в оболочке (скользящих канатов) по СТО 71915393-ТУ 100-2011 для применения в качестве напрягаемой арматуры без сцепления в напряженных железобетонных конструкциях. На сегодняшний день компания является единственным отечественным производителем этих изделий. Канаты в оболочке со скольжением применяют для постнапряжения конструкций без сцепления с бетоном. Их главные преимущества - высокая прочность и увеличенный гарантийный срок защиты от коррозионного разрушения. Именно такие характеристики необходимы арматуре для ее применения в строительстве особо ответственных объектов, таких, к примеру, как АЭС.

Арматурные канаты "Северсталь-метиза", защищенные и в оболочке, успешно прошли испытания в профильных российских институтах, а также в ведущих европейских лабораториях и имеют полный пакет документов, подтверждающих высокое качество продукции и соответствие импортным аналогам. Также была проведена работа по лицензированию ОАО "Северсталь-метиз" на право осуществлять поставки на АЭС, получена соответствующая лицензия федеральной службы по экологическому, технологическому и атомному надзору. Канаты в оболочке уже успешно зарекомендовали себя при строительстве многих объектов. Среди них крупнейший в России аэропорт "Домодедово", где скользящие канаты применялись при строительстве грузового терминала.

Серебряной медалью выставки "Металл-Экспо" отмечена совместная с НПП СК "Мост" разработка импортозамещающей конструкции деформационного шва СК-80. Эта уникальная конструкция разработана с учетом недостатков импортных деформационных швов. В частности, имеет высоту основного фасонного профиля, соответствующую параметрам дорожной одежды, кроме того, сам стальной фасонный профиль не имеет в своем теле сварных швов. Стальные фасонные профили изготавливаются методом горячего прессования (экструзии) на на череповецкой площадке "Северсталь-метиза". Изготовление самой конструкции деформационного шва: приваривание к фасонным профилям ребер жесткости с петлевыми анкерами и укомплектование ее резиновым компенсатором из вулканизированной резины - выполняет ООО "НПП СК МОСТ". Кроме того, НПП СК Мост осуществляет привязку к объекту и монтаж всей конструкции. Стоит отметить, что в 2013 г. конструкции швов СК-80 установлены на 8 мостовых сооружениях в России, в том числе на автомобильных дорогах Федеральной сети.

Лауреатами "Металл-Экспо" стали еще две разработки "Северсталь-метиза": стальная фибра из низкоуглеродистой стальной проволоки с анкерами в форме загнутых концов Hendix prime 75/52 по СТО 71915393-ТУ 106-2011 и EN 14889-1:2006 и промежуточное рельсовое скрепление для железобетонных шпал СМ-1. Усовершенствованная фибра Hendix prime 75/52 отличается оптимизированными геометрическими параметрами: улучшенным соотношением длины к диаметру и повышенным временным сопротивлением разрыву. За счет этого возможно снижение дозировки фибры по сравнению с фиброй Hendix 1/50, геометрические размеры которой являются общепризнанным стандартом. Hendix prime 75/52 уже успешно зарекомендовала себя во многих проектах. Среди них, к примеру, возведение фундамента Национального Музея Эстонии, строительство которого началось в 2013 г. в Тарту, строительство монолитных плит перекрытий из сталефибробетона без использования традиционного армирования для нескольких жилых и офисных многоэтажных зданий в Таллинне в 2012-2013 гг.

Промежуточное рельсовое скрепление СМ-1 разработано специально под требования и нужды железнодорожников. Оно является инновационной альтернативой КБ-65, АРС-4, ЖБР-65 и ЖБР-65 Ш. Состоит всего из пяти элементов и имеет ряд преимуществ: позволяет увеличить срок службы верхнего строения пути, снизить расходы на содержание железнодорожного полотна, соответствует технологии "безобслуживаемого пути", а главное - позволяет повысить безопасность железнодорожного движения. Скрепление успешно прошло стендовые, лабораторные, полигонные и сертификационные испытания в условиях ОАО "ВНИИЖТ". Также проведена его поднадзорная эксплуатация на одном из участков Южно-Уральской железной дороги. Благодаря этому, в 2013 г. скрепление установлено на 103 км пути. "Все представленные нами разработки на сегодняшний день являются уникальными для отечественной отрасли. Полученные награды, безусловно, отражают это, а широта применения продукции свидетельствует о качестве продукции, соответствии ее мировым стандартам и востребованности у потребителя", - комментирует генеральный директор "Северсталь-метиза" Александр Шевелев. ([Severstalmetiz.com/rus/Металл Украины, СНГ, мира](http://Severstalmetiz.com/rus/))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно получить из архива любой номер журнала "Металл Украины" в виде файла, заказав его любым удобным Вам способом ([e-mail](mailto:info@ukrmet.dp.ua), факс, почта) и сделав 100-процентную предоплату. Номера журнала за 1997 - 2002 гг. находятся в свободном доступе на нашем сайте.

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчик печатного варианта журнала «Металл Украины» может **БЕСПЛАТНО получать его электронный вариант?**

УКРАИНА**В ДЕКАБРЕ 2013 ГОДА МЕТАЛЛУРГИ ПЛАНИРУЮТ НАРАСТИТЬ ПРОИЗВОДСТВО ПРОКАТА**

В декабре металлургические предприятия Украины планируют произвести 2,480 млн. т общего проката, что на 4,1% больше фактического результата октября. Об этом свидетельствуют данные ОП "Металлургпром". Производство чугуна, как ожидается, вырастет на 6% до 2,540 млн. т, выплавка стали - на 4,6% до 2,740 млн. т. Для обеспечения заявленных объемов производства металлургам потребуется: аглоруды - 610 тыс. т, концентрата - 1,600 млн. т, агломерата - 440 тыс. т, окатышей - 730 тыс. т, известняков - 945 тыс. т, металлургического кокса - 1,230 млн. т, металлолома - 430 тыс. т. По данным объединения "Укррудпром", заявки металлургических предприятий на декабрь по известнякам и железорудному сырью обеспечиваются полностью. Также металлурги планируют импортировать 100 тыс. т аглоруды и 130 тыс. т концентрата. По данным объединения "Укркокс", потребность металлургических предприятий в коксе обеспечивается полностью. При этом для получения металлургического кокса необходимого качества, потребуется 1,180 млн. т украинских углей и не менее 790 тыс. т импортных углей для коксования. ([Ugmik.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmik.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

СТАТИСТИКА**В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО ПРОКАТА УВЕЛИЧИЛОСЬ**

В октябре производство проката в Украине увеличилось на 6,7%, или на 155 тыс. т по сравнению с сентябрем - до 2480 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные объединения предприятий "Металлургпром". В январе-октябре производство проката в стране увеличилось по сравнению с январем-октябрем 2012 г. на 0,6%, или на 153 тыс. т до 24400 тыс. т. В сентябре производство проката в Украине уменьшилось на 5,1%, или на 124 тыс. т по сравнению с августом - до 2325 тыс. т. В 2012 г. производство готового проката уменьшилось по сравнению с 2011 г. на 4,9%, или на 1341 тыс. т до 26107 тыс. т. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](http://МинПром/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

В НОЯБРЕ 2013 ГОДА СРЕДНЕСУТОЧНОЕ ПРОИЗВОДСТВО ПРОКАТА УПАЛО

За 11 суток ноября металлургические предприятия Украины сократили среднесуточное производство общего проката по сравнению со средним показателем октября на 12,6% до 67,2 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные ОП "Металлургпром". Среднесуточное производство чугуна в этот период сократилось на 1,4% до 76,2 тыс. т, стали - на 4,7% до 80,5 тыс. т. По данным на 1 ноября, на металлургических предприятиях в работе находились 28 из 36 доменных печей (78%), 16 из 21 конвертеров (76%), 9 из 14 мартеновских печей (64%) и 5 из 15 электропечей (33%). ([Ugmik.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmik.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ЗА ВОСЕМЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА РЫНОК МЕТАЛЛОПРОКАТА СОКРАТИЛСЯ

В январе-августе объем поставок металлопроката на украинский рынок снизился по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 15,6% до 3,892 млн. т. Такие данные приводятся в пресс-релизе Украинской горно-металлургической компании (УГМК) со ссылкой на собственный маркетинговый центр. За 8 месяцев объем импорта снизился на 16% до 926,8 тыс. т. Доля импорта в январе-августе составила 23,8% против 23,7% за аналогичный период 2012 г. Прирост по основным позициям в процентном выражении наблюдается в поставках катанки (на 12,6%) и стали оцинкованной (на 7,9%). Снижение отмечается в поставках уголка (-23,7%), швеллера (-5,5%), балки (-0,8%), листа горячекатаного (-4,9%), листа холоднокатаного (-4,8%), арматуры (-0,2%) по итогам 8 месяцев по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. В разрезе отраслевого потребления, по итогам января-августа в адрес металлоторговых компаний было поставлено 39,3% от всех поставок, в адрес трубных заводов - 18,8%. Предприятия машиностроительной отрасли за 8 месяцев закупили 13,4% от общего количества поставок на украинский рынок. ([Ugmik.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmik.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**ПАО «АЗОВСТАЛЬ» ПРЕДСТАВИЛО ПРОЕКТ МОДЕРНИЗАЦИИ ДОМЕННОЙ ПЕЧИ**

Комбинат "Азовсталь" представил членам исполкома Мариупольского городского совета проект модернизации доменной печи. Об этом сообщает пресс-служба «Метинвеста». Генеральный директор комбината Энвер Цикитишвили рассказал посетившим предприятие представителям городской власти, что на месте существующей печи построят фактически новый агрегат. Будут модернизированы системы охлаждения шахты домны. Благодаря новой системе испарительного охлаждения с принудительной циркуляцией по комплексу печи в пять раз сократится использование воды.

Во время капитального ремонта ДП-4 будет внедрен ряд технологических новинок в металлургии. С переходом на современные огнеупорные материалы для футеровки повысится энергетическая эффективность печи, снизится расход кокса, а межремонтный период увеличится с нынешних 10-12 лет до 15-20. Появятся гидравлические машины для вскрытия и закрытия чугунных леток. Будет заменено электрооборудование печи, установлены современные автоматизированные системы управления технологическим процессом, а также новые контрольно-измерительные приборы.

Новая печь будет соответствовать передовым экологическим стандартам. Для этого построят герметичные двухуровневые литейные дворы, на которых смонтируют высокоэффективный рукавный фильтр. Новая конструкция литейных дворов и система аспирации в 6 раз снизит выделение пыли в атмосферу и гарантированно устранят выбросы бурого дыма. Улучшат экологические параметры работы печи газоочистка доменного газа, укрытие желобов слива чугуна и шлака, реконструкция аспирационных воздухопроводов литейных дворов, новые очистные системы скиповой ямы и бесконусного загрузочного устройства. Группа «Метинвест» намерена продолжить модернизацию "Азовстали" с акцентом на экологическую безопасность производства. В реконструкцию ДП-4 компания, несмотря на неблагоприятные экономические условия, инвестирует более \$92 млн. Городской голова Мариуполя Юрий Хотлубей приветствовал старт серьезной программы модернизации на "Азовстали" и отметил ее важность для Мариуполя. По его словам, «Метинвест» с опережением выполняет городскую природоохранную программу и даже в условиях убыточности комбинатов продолжает финансировать проекты по снижению нагрузки на окружающую среду. "Реконструкция четвертой доменной печи открывает совершенно новые перспективы. Здесь будут применены последние экологические достижения в доменном производстве и в мире. Сегодня мощности комбината недогружены, но время не теряется, идет модернизация, обновление. Время максимально используется для того, чтобы держать комбинат на уровне самого современного предприятия", - сказал Ю. Хотлубей. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](http://МинПром/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ПАО «АРСЕЛОРМИТТАЛ КРИВОЙ РОГ» (АМКР) НАРАСТИЛО ВЫПЛАВКУ СТАЛИ

В октябре ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" увеличил производство стали на 3,4% по сравнению с октябрём 2012 г. - до 558,4 тыс. т. Всего за 10 месяцев выпуск стали на предприятии вырос на 0,3% к аналогичному периоду прошлого года, до 5,322 млн. т, сообщает АМКР. Производство чугуна в октябре выросло на 4,2% к АППГ - до 484,5 тыс. т, а проката - на 5,9% до 506 тыс. т. За январь-октябрь выпуск чугуна снизился на 0,1% к АППГ - до 4,631 млн. т, а проката увеличился на 3,7% до 4,683 млн. т.

По словам главы администрации по производству АМКР Парамжиты Калона, в октябре были завершены капремонты потока возврата №2 агломерационного цеха №1, вагоноопрокидывателя и вращающейся печи №5 огнеупорно-известкового цеха предприятия, продолжают капремонты миксера №2 конвертерного цеха, левой нагревательной печи стана МС-250-4 и агломашины №2 агломерационного цеха №2 АМКР. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ПРАО «ДОНЕЦКАСТАЛЬ»-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД ЗАВЕРШИЛО III КВАРТАЛ 2013 ГОДА С УБЫТКОМ

Июль-сентябрь предприятие «Донецксталь»-металлургический завод (Донецк) закончило с убытком 51,559 млн. грн. Об этом говорится в сообщении компании. В 3 квартале компания сократила чистый доход на 33,77%, или на 1519,24 млн. грн. до 2979,518 млн. грн. по сравнению с 3 кварталом 2012 г. Январь-сентябрь "Донецксталь" закончила с прибылью 1,835 млн. грн., сократив чистый доход на 25,93%, или на 3719,804 млн. грн. до 10625,108 млн. грн. по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. 1 полугодие "Донецксталь" закончила с прибылью 53,394 млн. грн., сократив чистый доход на 22,35%, или на 2200,564 млн. грн. до 7645,59 млн. грн. по сравнению с 1 полугодием 2012 г. 2012 г. "Донецксталь" закончила с чистой прибылью 449,631 млн. грн., сократив чистый доход на 19,27%, или на 4328,588 млн. грн. до 18137,249 млн. грн. по сравнению 2011 г. (Ураинськи новини/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

НОВЫЙ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС ПАО «ЕНАКИЕВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ЕМЗ) БУДЕТ СПОСОБСТВОВАТЬ РАСШИРЕНИЮ ВЫПУСКА ПРОДУКЦИИ И СНИЖЕНИЮ ЕЕ СЕБЕСТОИМОСТИ

В настоящее время основным козырем в борьбе за выживание на металлургическом рынке является низкая себестоимость готовой продукции. На Енакиевском металлургическом заводе группы "Метинвест" достичь данного эффекта планируют за счет увеличения производства непрерывно литой заготовки. Для этого здесь строится современный турбокомпрессорный агрегат, который обеспечит доменные печи предприятия дополнительным дутьем и, таким образом, позволит снизить расход кокса и увеличить производство чугуна.

Еще в 2011 г. в рамках проекта строительства новой доменной печи №3 на ЕМЗ была модернизирована теплоэнергетическая паровоздушная станция (ТЭЦ-ПВС): ее производственные фонды пополнил турбокомпрессорный агрегат (ТВД №6) производства чешской "СКД Нове Энерго". Тогда же были рассмотрены дальнейшие перспективы реконструкции основного теплоэнергетического цеха предприятия. В 2011 г. был определен инвестиционный проект по ТЭЦ-ПВС, переходящий на 2012 г. Он заключался в строительстве турбоагрегата ТВД №1-бис, который, как предполагалось, будет аналогичен ТВД №6, только более мощный. Если мощность ТВД №6 составляет 21 МВт, то ТВД №1-бис - 27 МВт. И производительность, соответственно, 4,5 тыс. и 5,5 тыс. куб. м дутья в минуту. И вот сегодня строительство ТВД №1-бис подходит к концу. В октябре были смонтированы основные узлы нового турбоагрегата - турбина и компрессор. Сейчас ведется монтаж металлоконструкций площадок и лестниц, а также других объектов комплекса. Параллельно создается инфраструктура: прокладываются циркуляционные водоводы, техническая канализация, реконструируются устройства электроснабжения агрегатов и оборудования цеха.

Производя ежеминутно до 5,5 тыс. куб. м, новая воздуходувка станет самым мощным турбокомпрессорным агрегатом на предприятии из пяти работающих. Конструкция новой ТВД разработана с учетом современных технических решений. В ее строительстве принимают участие те же компании, которые привлекались к установке ТВД № 6 в рамках строительства доменной печи №3. Оборудование для нового комплекса поставила уже знакомая "СКД Нове Энерго". а установку современной автоматизированной системы управления технологическим процессом (АСУ ТП) производит австрийская фирма Siemens. Работы по монтажу агрегата осуществляют специалисты донецкого ООО "Спецэнерго-монтаж". Инвестиции в новый энергетический проект составят порядка \$22,6 млн. ([Rusmet/Металл Украины, СНГ, мира](http://Rusmet/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ЗА ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА ООО «МЕТИНВЕСТ ХОЛДИНГ» СОКРАТИЛО ВЫПЛАВКУ СТАЛИ

В третьем квартале "Метинвест" нарастил производство стали на 2% к предыдущему кварталу - до 3,2 млн. т. Всего за 9 месяцев выпуск стали компанией сократился на 1% к аналогичному периоду прошлого года, до 9,439 млн. т, сообщает компания. "Незначительное сокращение производства стали было обусловлено дефицитом металлолома на рынке, что привело к увеличению внутреннего потребления чугуна, а также увеличением производства товарного чугуна на ММКИ" - говорится в сообщении. Квартальное производство чугуна увеличилось на 5% к 2 кварталу года - до 3,015 млн. т, а за 9 месяцев его выпуск компания увеличила на 3% к АППГ, до 8,611 млн. т. В третьем квартале производство готовой продукции увеличилось на 15% до 2,487 млн. т по сравнению с предыдущим кварталом. За девять месяцев 2013 г. объем производства готовой продукции существенно не изменился по сравнению с АППГ (6,987 млн. т) и составил 6,965 млн. т. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

АНАЛИЗ

РЫНОК ПЛОСКОГО ПРОКАТА В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА

В октябре рынок листового проката характеризовался относительно стабильным уровнем спроса, а также неизменным уровнем цен. Основным фактором, препятствующим ощутимому росту потребления плоского проката в настоящее время, является отсутствие поддержки основных отраслей потребителей со стороны государства, а также сложности со сбытом продукции машиностроения на рынок РФ. Сохранению текущего уровня спроса способствует активность в строительстве, обусловленная благоприятными погодными условиями.

Внутренний рынок

По данным маркетингового центра УГМК (Украинская горно-металлургическая компания), в октябре рост потребления плоского проката в месячном исчислении отмечался со стороны машиностроительной отрасли, строительства и частного потребителя. Тогда как падение спроса наблюдалось со стороны производителей металлоконструкций.

Неутешительной остается ситуация в отечественном машиностроении. По словам представителя компании "Юникон" Сергея Клевцова, стагнация отрасли является причиной падения потребления плоского проката со стороны секто-

ра. В наиболее плачевном положении сейчас находятся украинские вагоностроители, которые согласно данным Госстата в январе-октябре сократили выпуск самоходных вагонов по сравнению с АППГ на 44,4% до 21,1 тыс. шт. Основные проблемы отрасли связаны с трудностями в реализации украинских вагонов на российский рынок. В настоящее время приостановлено действие сертификатов всей номенклатуры грузовых вагонов "Днепровагонмаша", а также полувагонов, крытых вагонов и цистерн для перевозки нефти производства "Азововшемаша". По состоянию на начало ноября было возобновлено действие 8 из 13 сертификатов на грузовые вагоны Крюковского вагоностроительного завода. Стоит также отметить, что по итогам 10 месяцев предприятие сократило выпуск грузовых вагонов на 43,6% по сравнению с АППГ до 5,260 тыс. ед. В частности, в октябре данная продукция не выпускалась.

В то же время, в сегменте украинского точного машиностроения ситуация обстоит несколько лучше. Среди крупных проектов, над которыми в настоящее время работают отечественные предприятия, стоит выделить производство харьковским "Турбоатомом" гидроагрегата для Днестровской ГАЭС. Кроме того, на предприятии проводятся работы над изготовлением восьми модулей третьего корпуса конденсатора для второго блока Калининской АЭС (Россия). Также стоит отметить реконструкцию "Электротяжмашем" гидрогенераторного оборудования для Днепродзержинской ГЭС, поставку которого планируется осуществить в конце первого квартала следующего года.

По словам заместителя генерального директора по коммерции УГМК Виталия Ключника, наибольшим спросом на рынке пользуется толстый лист толщиной от 6 мм. "Данная продукция в структуре продаж плоского проката компании по итогам октября заняла 89,3%, что ниже показателя сентября на 1,9%. Доля листов толщиной 2-5,9 мм составила 8,1%, что на 1,8% превышает показатель предыдущего месяца. На холоднокатаный лист в октябре пришлось 2%, что на 0,2% больше сентябрьской отметки", - отметил он.

По словам В. Ключника, в октябре цены на горячекатаный листовой прокат существенно не менялись. "Колебания цен, произведенные некоторыми участниками рынка, были направлены на приведение цен к среднерыночному уровню", - отметил топ-менеджер, добавив, что стабильность сохранялась также в сегменте х/к проката. Тем не менее, отдельные участники рынка провели отрицательную коррекцию цен.

По данным торговой площадки ugmk.info, в октябре средняя стоимость листовой стали на вторичном рынке увеличилась на 0,01% (0,42 грн.) до 7178,6 грн./т.

Проекты, тендеры и перспективы

Согласно данным портала о госзакупках, в октябре был проведен лишь один тендер на закупку плоского проката. "НАЭК "Энергоатом" закупит х/к прокат стоимостью 0,68 млн. грн. у ООО "Стальной Регион" и ООО "ТД "Алмет".

Перспективными в разрезе потребления плоского проката могут быть следующие проекты:

Проект	Детали
Строительство дороги	Кабмином одобрены рабочие проекты капремонта участка дороги М-01 Киев-Чернигов-Новые Яриловичи в Черниговской обл. Общая стоимость реконструкции – около 550 млн. грн.
Возведение линии электропередач в Ровно	В начале октября правительством был утвержден проект строительства ЛЭП 750 кВ «Ровенская АЭС – Киевская». Общая стоимость проекта оценивается на уровне 4,8 млрд. грн.
Строительство тренировочной базы по баскетболу в Одессе	До ноября 2014 г. будет завершено строительство тренировочной базы по баскетболу в Одессе. Расчетная стоимость проекта – 54,6 млн. грн.
Строительство комплекса по производству индюшатин в Херсонской обл.	Инвестиции в проект оцениваются на уровне 20 млн. евро.
Строительство биогазового завода в Донецкой обл.	Ожидаемые объемы газа будут составлять около 6 млн. куб. м. Стоимость реализации проекта оценивается на уровне 4,2 млн. евро.
Строительство тренировочного комплекса в Феодосии	Площадь комплекса составит 4,2 тыс. кв. м. Стоимость проекта – 142,2 млн. грн.

Данные открытых источников.

Среди других проектов стоит также выделить тендер на закупку цистерн и резервуаров, который был проведен "НАЭК "Энергоатом". Поставку продукции, общая стоимость которой составляет 107 тыс. грн. осуществит ООО "Энеским". Также коммунальное предприятие "Киевкомунсервис" в октябре провело тендер на закупку аналогичной продукции на 199 тыс. грн. Поставка продукции будет осуществлена ООО "Экопласт-Укр".

Кроме того, ПАО "Государственная продовольственно-зерновая корпорация" рассматривает возможность закупки за следующие два года 2 тыс. вагонов-зерновозов. Согласно оценкам ГПЗКУ, в настоящее время потребность Украины в вагонах подобного класса составляет 6,7 тыс. единиц, на удовлетворение которой необходимы инвестиции на уровне \$600 млн.

Согласно прогнозу В. Ключника, в ноябре ввиду сезонного ослабления спроса, а также во избежание угрозы давления со стороны импортных поставщиков, вероятно незначительное снижение цен на листовой прокат.

Что же касается перспектив потребления плоского проката, В. Ключник отметил, что ключевым фактором влияния на активность в машиностроительной отрасли будет давление со стороны Российской Федерации, тогда как потребительская активность со стороны строительного сектора и частных лиц будет объясняться фактором сезонности. (Степан Добровольский, Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира)

АНАЛИЗ

РЫНОК ДЛИННОМЕРНОГО ПРОКАТА В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА

В октябре ситуация в сегменте длинномерного проката характеризовалась относительно приемлемым уровнем спроса, поддерживаемым активностью строительной отрасли и частных потребителей ввиду благоприятных погодных условий. В то же время, игроки рынка ожидают, что в ближайшее время сезонная активность начнет постепенно снижаться, что повлечет за собой еще большее обострение конкуренции, а также будет способствовать дальнейшему удешевлению продукции.

Внутренний рынок

Согласно данным маркетингового центра УГМК (Украинская горно-металлургическая компания), по итогам октября рост потребления длинномерного проката продемонстрировала строительная отрасль, производители металлоконструкций, машиностроительные предприятия, а также частные потребители. В то время как снижение спроса отмечалось со стороны предприятий горно-металлургического комплекса.

Несмотря на рост потребления со стороны строительного сектора по итогам октября, металлоторовцы оценивают ситуацию в отрасли как неблагоприятную. Это в первую очередь вызвано отсутствием должного уровня государственной поддержки отрасли в части реализации крупных инфраструктурных проектов, а также финансирования госпрограмм по обеспечению жильем населения. Основными стимулами развития отрасли могут быть увеличение спроса на офисную недвижимость, а также удовлетворение потребности регионов в торговой недвижимости.

Среди проектов, которые в настоящее время поддерживают потребление сортового проката строительным сектором, стоит выделить в частности, строительство санаторно-курортного комплекса в Хмельницкой области одновременной вместительностью 1 тыс. человек. Завершение реализации проекта запланировано на конец 2014 г. Кроме того, в Харькове начато строительство тренировочного центра, реализация которого проводится в рамках подготовки к проведению чемпионата Европы по баскетболу в 2015 г. В Запорожье в октябре начались работы по возведению торгового центра общей площадью 70 тыс. кв. м. Сдача проекта запланирована на весну 2015 г. Кроме того, в настоящее время на Енакиевском метзаводе проводятся работы по строительству нового энергетического комплекса, общая стоимость которых оценивается на уровне \$22,6 млн. Что же касается сегмента с/х строительства, то в октябре начаты работы по реализации проекта строительства комбикормово-элеваторного комплекса в Тернопольской области, мощностью единовременного хранения 180 тыс. т.

Что касается потребления длинномерного проката машиностроительной отраслью, то, по словам представителя компании "Юникон" Сергея Клевцова, в настоящее время отрасль находится в состоянии стагнации, то, соответственно, негативно сказывается на закупках длинномерного проката.

Как отметил заместитель генерального директора по коммерции УГМК Виталий Ключник, по итогам ушедшего месяца наиболее востребованной позицией была арматура, занявшая в октябре в структуре продаж компании 35,9%, что на 4,8% больше показателя сентября. В тоже время, в октябре по сравнению к предыдущему месяцу на 8,3% снизилась доля уголков, составив 19,7%. На третьем месте по востребованности остаются швеллера, занявшие в октябре 22%, что ниже показателя сентября на 0,9%.

На вторичном рынке длинномерного проката ценовая ситуация была относительно стабильной. Это было обусловлено сравнительно приемлемым объемом заказов ввиду фактора сезонности. По данным торговой площадки ugmk.info, средняя стоимость сортового проката в октябре снизилась на 0,03% (2,41 грн.) до 7290,8 грн./т.

Оценивая ценовую ситуацию в сегменте длинномерного проката, В. Ключник отметил, что в октябре снижение цен имело массовый характер и коснулось практически всех товарных позиций. В частности, большинство участников рынка понизили стоимость катанки, квадратов, полос, кругов, уголков и швеллеров. Тогда как ценовые индексы в сегменте арматурного проката были понижены отдельными участниками рынка.

Тендеры, проекты и перспективы

Согласно данным государственного портала о госзакупках, в октябре не было проведено ни одного тендера на закупку длинномерного металлопроката. В тоже время, проведено два тендера на поставку металлоконструкционных изделий. ООО "Генпрофбуд" поставит в адрес харьковского "Горэлектротрассервиса" 200 единиц опор контактной сети на 8,04 млн. грн. Также по итогам проведенного в октябре тендера в адрес "ДТЭК Днепроэнерго" будет отгружено металлических конструкционных изделий на 0,48 млн. грн.

По прогнозам В. Ключника, до конца ноября возможно ситуативное повышение цен в сегменте. Также топ-менеджер добавил, что значительное изменение цен на фасонный прокат является маловероятным. В тоже время, давление со стороны зарубежных поставщиков, возможно, негативно скажется на ценовых уровнях отдельных позиций мелких размеров. Наблюдающаяся в настоящее время низкая покупательская активность в сегменте длинномерного проката в ближайшее время будет способствовать усилению конкуренции на вторичном рынке, что в свою очередь в перспективе может стать причиной более существенного снижения котировок. (Степан Добровольский, Ugmk.Info/Металл_Украины_СНГ_мира)

АНАЛИЗ

В УСЛОВИЯХ ПАДЕНИЯ НА ВНЕШНИХ РЫНКАХ МЕТАЛЛУРГАМ НУЖНО РАЗВИТИЕ ВНУТРЕННЕГО СПРОСА НА МЕТАЛЛОПРОДУКЦИЮ

Об этом хорошо знают и в правительстве. Премьер Николай Азаров последний раз высказывался на эту тему в августе 2012 г. Но дальше разговоров дело не идет. По итогам года снижение металлопотребления составит 3,08%, до 6,3 млн. т, по оценкам участников рынка. И, не дожидаясь помощи свыше, они пытаются со своей стороны как-то переломить негативный тренд.

Не секрет, что одной из основных сфер для сбыта готовой металлопродукции является строительная отрасль. Сейчас в Украине она не дотягивает даже до 6% от всего ВВП, что в 2 раза меньше среднемирового показателя. Для сравнения, в странах с активно развивающейся экономикой - таких как Китай, Индия, на строительство приходится 25-30% ВВП. Неудивительно, что и удельная емкость рынка метпродукции во многих странах существенно обгоняет украинский.

Если взять тонколистовой прокат с покрытием (оцинковка и полимер), то в Украине на 1 человека приходится 4,8 кг в год, тогда как в соседней Российской Федерации -

15 кг/чел., в Западной Европе - 20 кг/чел. С одной стороны эти цифры показывают, насколько все запущено. С другой - дают представление о возможностях роста. И еще один красноречивый штрих. В Украине доля металла в строительных конструкциях составляет порядка 25% от общего объема против 60% в Евросоюзе.

Так что есть куда стремиться однозначно. Другое дело, что далеко не все здесь зависит от металлургов. Они лишь первое звено цепочки. Далее следуют их клиенты, производители готовых метконструкций и, наконец, конечные потребители в виде строительных компаний. Поэтому несмотря на такие широкие, казалось бы, возможности, участники рынка, объединенные в ассоциацию "Украинский центр стального строительства", ставят перед собой достаточно взвешенные задачи.

До 2020 г. они хотят увеличить внутреннее потребление строительных метконструкций в Украине с нынешних 520 тыс. т в год до 1,2 млн. т в год, то есть более чем в 2 раза. Причем сделать это готовы без каких-либо специ-

альных предпочтений со стороны государства. "Единственное, что нам нужно, - это благоприятная общая бизнес-среда, которая характеризуется защитой прав собственности инвесторов, доступностью кредитования и рядом других факторов", - отмечает генеральный директор ЧАО "Укрстальконструкция" Владимир Носов.

Чего участники рынка хотят видеть от правительства для себя, так это содействия в установлении четких и прозрачных правил, адаптированных к современным условиям. "До сих пор в строительстве используются стандарты послевоенного советского периода. Его особенностью были доступность материалов и потребность в строительстве зданий и сооружений за короткий срок, без высоких требований к качеству", - поясняет В. Носов. Сейчас условия радикально изменились. Плюс старые нормативы не учитывают появившихся новых материалов, добавляет бизнес-директор ООО "Руукки-Украина" Андрей Озейчук.

По его словам, еще перед наступлением кризиса в 2008 г. в Украину пошел большой объем импорта китайской оцинковки низкого качества. Изготовленная из нее металлочерепица была, конечно же, гораздо дешевле европейской и это привлекало покупателей. "Но они не учитывали, что толщина листа там чуть ли не как у фольги. Плюс некачественное антикоррозионное покрытие, которое через 2-3 месяца начинало облезать. В результате потом многие клиенты стали говорить, что разочаровались в металлочерепице. Но ведь они взяли некачественный товар!" - подчеркнул А. Озейчук.

По его мнению, такая ситуация стала возможна из-за отсутствия в Украине национальных нормативов качества на металлочерепицу. Именно участие в разработке таких стандартов, государственных строительных норм по металлоконструкциям, адаптированных к техническим регламентам Евросоюза, а также их скорейшее внедрение "Украинский центр стального строительства" считает одним из приоритетов в своей деятельности. Это один из тех драйверов, которые в итоге позволят увеличить потребление металлоконструкций в строительстве до заявленных 1,2 млн. т в год, считает управляющий директор ассоциации Роман Курашев.

На вопрос МинПром о необходимости защиты украинских производителей строительных метконструкций А. Озейчук ответил отрицательно. "Любое вмешательство государства будет искажать ситуацию на рынке, потому что предпочтения, которые получают одни, непременно будут за счет других", - пояснил он. Стоит отметить, что далеко не все разделяют эту точку зрения. Директор одного из заводов по производству метконструкций сообщил, что в текущем году мощности его предприятия, способного выпускать 72 тыс. т продукции в год, загружены заказами по итогам тендеров всего на 12 тыс. т.

"На тендерах НЭК "Укрэнерго" нас побеждают производители из Испании, Хорватии, Турции. У них получается цена конструкций в среднем на 100 евро/т дешевле, чем у нас. Чтобы с ними бороться, нам нужен дешевый металл от наших металлургов, дайте его нам!" - заявил он. Директор одного из проектных институтов подтвердил, что давление извне на украинский рынок сейчас очень сильное. "Мы на тендере предлагали проектировать здание аэровокзала за 12 млн. грн., а победителем тендера стали хорваты, которые предложили 9,5 млн. евро", - сказал он.

Совершенно очевидно, что в таком случае при разработке проекта хорватские инженеры будут ориентироваться на метконструкции своих производителей, а не украинских. Отсюда, значит, и начинаются проблемы со сбытом у наших заводов. А у металлургов имеются собственные проблемы. Они связаны с тем, что большинство украинских комбинатов в советский период проектировались под лист, а для метконструкций идет в основном фасонный

прокат. Поэтому многие его виды производители метконструкций вынуждены импортировать.

В результате баланс рынка получается выражено негативный. По итогам 2012 г. из 512 тыс. т потребления на украинских производителей пришлось только 202 тыс. т, или 39,5%. Налаживать выпуск новых видов фасонки затратно, а спрос, как уже отмечалось, пока не настолько велик, чтобы отбивать инвестиции в это направление. Кроме того, есть у производителей конструкций вопросы к качеству по отдельным видам украинского проката. А оно зависит от состояния прокатных станков. Их модернизация - очень дорогое удовольствие. Поэтому сбрасывать цены до желаемого потребителями уровня удастся металлургам далеко не всегда.

Несмотря на то что в среднем на 1 среднестатистического украинца приходится всего 24 кв. м жилья, т. е. в 1,5 раза меньше, чем в странах Восточной Европы, особых перспектив для поднятия жилищного строительства участники рынка не видят. Причина в низкой покупательной способности большинства населения. В целом по стране стоимость стандартной 2-комнатной квартиры площадью 50 кв. м составляет 11 годовых доходов среднего гражданина.

Поэтому главные надежды члены ассоциации "Украинский центр стального строительства" возлагают на коммерческую недвижимость: торговую, офисную и складскую. Рост спроса на метконструкции ожидается и в агробизнесе - единственной сфере украинской экономики, показывающий рост в условиях кризиса. Прирост потребления метконструкций на 1 млн. т к 2020 г., если он произойдет, должен распределиться следующим образом: 300 тыс. т на несущие конструкции и 700 тыс. т на кровельные и фасадные системы.

Впрочем, ожидания диверсифицируются на оптимистичные, умеренные и пессимистичные. Прирост в 1 млн. т - это как раз первый сценарий, базовым является прогноз роста до 1,2 млн. т. И, наконец, самый консервативный прогноз основан на предположении, что потребление метконструкций в строительстве до 2020 г. будет увеличиваться в среднем на 6% в год, отталкиваясь от показателя 2012 г. Какой из них будет реализован - зависит во многом от регуляторной политики Кабинета министров в части создания благоприятных условий для бизнеса и инвестиций в целом.

Сами участники "Украинского центра стального строительства" тоже намерены заниматься вопросами, решение которых позволит поднять уровень внутреннего металлопотребления. Речь идет прежде всего о такой технической характеристике, как огнестойкость строительных метконструкций. Мероприятия по огнезащите зданий и сооружений из стальных конструкций повышают их удельную себестоимость на 30-40%, отмечают представители строительных компаний.

"А даже если цена на железобетон и металл будет одинаковой, предпочтение отдается железобетону", - отметил один из участников конференции. Объяснение такому выбору следующее: бетон у строителей всегда под рукой, бригады сварщиков на монтажной площадке - тоже. А метконструкции еще надо привезти и не всегда они есть в складском наличии. На изготовление расходуется время, а ведь скорость возведения объектов из метконструкций по идее должна быть козырем по сравнению с традиционным железобетоном.

Выход из этой ситуации директор по продажам ООО "Метинвест холдинг" Дмитрий Николаенко видит в повышении уровня взаимодействия между всеми звеньями цепочки "проектировщик-производитель метконструкций-поставщик металла-генподрядчик", а также улучшении планирования производственных процессов. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**ЭКСПОРТНЫЕ ЦЕНЫ НА МЕТАЛЛОПРОКАТ
С 7 ПО 14 НОЯБРЯ 2013 ГОДА ПО БОЛЬШИНСТВУ ПОЗИЦИЙ НЕ ИЗМЕНИЛИСЬ**

Экспортные цены на металлопродукцию в украинских портах с 7 по 14 ноября по большинству позиций оставались без изменений, за исключением арматуры, горячекатаного рулона и толстолистового проката. Об этом свидетельствуют данные ГП "Укрпромвнешэкспертиза" (УПВЭ). По данным УПВЭ, цена арматуры на условиях FOB Черное море выросла на 1,4% (+\$8/т) до \$578/т, стоимость заготовки осталась на уровне \$508/т, катанки - \$575/т, сортового проката - \$600/т. Горячекатаный рулон подорожал на 1,5% (+\$8/т) до \$533/т, толстолистовой прокат - на 0,4% (+\$2/т) до \$540/т, цена сляба (\$470/т) и холоднокатаного рулона (\$600/т) осталась без изменений. Запасы проката в украинских портах за неделю выросли на 36 тыс. т, до 1,791 млн. т, в том числе украинского производства - на 25 тыс. т до 1,275 млн. т. С 17 октября по 14 ноября украинская заготовка на условиях FOB Черное море подорожала на 2% (+\$10/т), арматура - на 1,8% (+\$10/т), катанка - на 0,3% (+\$2/т), сортовой прокат - на 1,7% (+\$10/т). Стоимость сляба в этот период снизилась на 2,7% (-\$13/т), х/к рулона - на 0,5% (-\$3/т), г/к рулон подорожал на 1,9% (+\$10/т), толстолистовой прокат, после снижения цены на \$2-5/т, вновь вернулся на прежнюю позицию - \$540/т. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ НА ИМПОРТИРУЕМЫЙ МЕТАЛЛОПРОКАТ В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА,
\$/т, DAF/C&F, граница Украины**

Товар	24.07.13	27.08.13	26.09.13	29.10.13
Арматура А400/500, диам. 8-12 мм, марка стали 3 сп/пс, мдл	575-605	540-585	550-590	555-590
Арматура А400/500, диам. 14-40 мм, марка стали 3 сп/пс, мдл	540-575	540-575	545-590	550-590
Катанка диам. 6-6,5 мм, марка стали - 3 сп/пс	620-745	620-745	625-745	625-745
Круг г/к, разм. 30-75 мм, марка стали - 20-50, мдл	595-645	580-630	585-640	590-630
Уголок, 25-50 мм, марка стали - 3 сп/пс, мдл	590-640	595-640	640-660	645-680
Швеллер, №8-18, марка стали - 3 сп/пс, мдл	595-645	595-645	640-785	595-680
Г/к лист, толщ. 2-8 мм, марка стали - 3 сп/пс	575-585	555-575	595-605	575-640
Г/к лист, толщ. 10-16 мм, марка стали - 3 сп/пс	590-600	525-575	550-585	560-585
Х/к лист, толщ. 0,5-1 мм, марка стали - 3 сп/пс, 0,8 кл	555-700	665-705	675-705	660-695
Оцинкованный лист, толщ. 0,5-1 мм, марка стали - 3 сп/пс, 08 кл, Zn=180 г/кв. м	765-935	745-920	765-930	850-895

(Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))**ЭКСПОРТНЫЕ ЦЕНЫ НА ТОВАРЫ ИЗ ЧЕРНЫХ МЕТАЛЛОВ, FOB порты Украины, \$/т (на 29.10.2013 г.)**

Товар	Цена
Арматура стальная диаметром 12-32 мм	570-590
Заготовка квадратная 100-150 мм	500-510

(Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))**СНГ****ЦЕНЫ****СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ НА МЕТАЛЛОПРОДУКЦИЮ НА ВНУТРЕННИХ РЫНКАХ УКРАИНЫ И РОССИИ
(на 29.10.2013 г.)**

	Средняя цена (с учетом НДС), EXW			
	Украина		Россия	
	грн./т	\$/т	\$/т	руб./т
Плоский прокат				
Лист г/к 2,0-4,0	5270-5365	660-670	610-695	19300-22100
Лист г/к 5,0-8,0	5200-5300	650-665	595-615	18855-19565
Лист г/к 10,0-20,0	5750-5800	720-730	615-630	19500-20000
Лист х/к 0,5-0,7	6300-6910	790-865	690-745	21900-23730
Лист х/к 1,0-2,0	6200-6850	775-855	670-715	21270-22660
Лист оцинкованный 0,5-0,6	7720-7800	965-975	965-1055	30600-33450
Сортовой прокат				
Арматура А-III, А500С, А400С, 8, 10	5575-5725	697-715	670-705	21300-22450
Арматура А-III, А500С, А400С, 12-25	5525-5675	690-710	625-690	19920-21900
Балка 10-22	7800-8010	975-1005	1020-1035	32400-32850
Балка 24-30	8700-9100	1085-1138	800-945	25400-29900
Катанка 6,5; 8	5950-6050	745-755	730-745	23100-23700
Уголок 20-40	6400-6500	800-815	790-795	25000-25300
Уголок 45-75	6400-7050	800-880	760-775	24200-24600
Уголок 100	6200-7000	775-875	755-775	24000-24600
Швеллер №6,5-12	6960-7240	870-905	750-770	23800-24400
Швеллер №18-24	7900-8220	990-1028	890-825	28200-29400
Швеллер №30	8210-8250	1027-1032	890-930	28300-29500

Курс иностранных валют НБ Украины на 29.10.13: \$100 – 799,300 грн., 10 руб. - 2,5126 грн. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МОЛДОВА**ОАО «МОЛДАВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ММЗ)
С 11 ПО 18 НОЯБРЯ 2013 ГОДА ВЫПУСТИЛО 13,8 ТЫС. Т СТАЛИ**

С 11 по 18 ноября в ОАО "Молдавский металлургический завод" произведено 9058 т металлопроката, в том числе - 2258 т арматурного проката и 6800 т катанки. За этот же период, отгружено в адрес потребителей 10913 т металлопродукции: 2322 т арматурного проката и 8591 т катанки. С начала ноября в ОАО "ММЗ" произведено 13774 т стали и 21963 т металлопроката. Продукция, произведенная в ноябре, будет поставляться на рынки Российской Федерации, Украины, Р. Молдова, Румынии, Польши. (Infogeo.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**СТАТИСТИКА****ИМПОРТ-ЭКСПОРТ СТАЛЬНОГО НЕРЖАВЕЮЩЕГО ЛИСТА В ЯНВАРЕ-ОКТАБРЕ 2013 ГОДА ВЫРОС**

За 10 месяцев, согласно таможенной статистике, импорт плоского стального проката из коррозионно-стойких сталей (без ленты) в РФ составил 131,8 тыс. т. Это на 14% выше объемов поставок предыдущего года и самый высокий уровень закупок этой продукции за последние годы. В этом году объемы поставок за месяц, как правило, превышали аналогичные прошлые показатели. Исключением стал лишь октябрь (-13,7%), однако поставки (13,8 тыс. т) все же остались на высоком уровне и превысили средний месячный показатель текущего года. Примерно четверть поставок осуществляется из Тайваня. В годовом исчислении они выросли на 4,7%. 13% - доля Финляндии (+83%). 10% - доля Индии (+66%).

За 10 месяцев экспорт из РФ плоского стального проката из коррозионно-стойких сталей (без ленты) составил 1823 т. Это в 2 раза выше объемов поставок предыдущего года. Кроме того, это самый высокий показатель по отгрузкам этой продукции, начиная с 2009 г. Основным потребителем этой продукции традиционно является Украина. За последние 3 года доля закупок этой страны выросла с 73 до 90%. В этом году основным поставщиком (50%) продукции является ТД ВМЗ "Красный Октябрь". Продажи осуществляются через представительство этой компании в Днепропетровске. 16% составляет доля поставок ЗАО "Балтийская нержавеющая сталь". Закупки осуществляет ООО с ИИ "Агис-Сталь" в Днепропетровске. Доля поставок ОАО "ЧМК" (Мечел) - 12%. Продукцию закупают ООО "Мечел Сервис Украина" (Донецк) и ПАО "Сумское НПО им. М. Фрунзе" (Сумы). (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ЯНВАРЕ-ОКТАБРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ЧУГУНА УМЕНЬШИЛСЯ

Россия в январе-октябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила экспорт чугуна на 2,1%. Об этом свидетельствуют данные статистики. В особенности зарубежные поставки металла составили в указанный период 3,02 млн. т. Россия в январе-сентябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличила отгрузки на экспорт чугуна в США в 1,8 раза. В частности, зарубежные поставки продукции достигли в указанный период 754,3 тыс. т. Основными поставщиками чугуна стали ОАО "Уральская сталь" (58%), а также ОАО "Северсталь" и ОАО "Тулачермет". (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ЯНВАРЕ-ОКТАБРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ СТРОИТЕЛЬНОЙ АРМАТУРЫ И КАТАНКИ УВЕЛИЧИЛСЯ

За 10 месяцев, согласно таможенной и ж/д (по странам ТС) статистикам, импорт в РФ строительной арматуры и катанки составил 1,46 млн. т. В годовом исчислении объемы поставок выросли на 22,4% и стали рекордными за данный период за последние 8 лет. В этом году самые значительные объемы поставок пришлись на июнь (19,3 тыс. т). В мае и июле этот показатель не опускался ниже 18 тыс. т в месяц. Однако затем импорт начал резко сокращаться. В августе - на 25%, в сентябре - на 12%, а в октябре - на 37%. Примерно 60% продукции поставлено из Украины. За год объемы этих отгрузок выросли на 44%. На втором месте - Беларусь (39%). В годовом исчислении экспорт из этой страны вырос на 18%. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ОКТАБРЕ 2013 ГОДА**ПОСТАВКИ СТАЛЬНОГО ПЛОСКОГО ПРОКАТА С ПОЛИМЕРНЫМИ ПОКРЫТИЯМИ СОКРАТИЛИСЬ**

За 10 месяцев, согласно таможенной и ж/д (по странам Таможенного союза) статистикам, поставки в РФ плоского стального проката с полимерными покрытиями составили 779,2 тыс. т. Это на 12,4% выше аналогичного показателя прошлого года, на 37,7% - уровня 2011 г. и самый высокий показатель за всю историю поставок этой продукции в РФ. В этом году, одни из самых высоких объемов поставок были зафиксированы в июне и июле (в среднем 115 тыс. т в месяц). А в августе они выросли до 137,2 тыс. т. Затем поставки начали сокращаться. В сентябре - на 16%, а в октябре - на 47%. 37% поставляемой продукции произведено в Китае. Импорт из этой страны сократился по сравнению с аналогичным периодом прошлого года всего на 0,7%. На втором месте продукция из Южной Кореи (15%), поставки которой в годовом исчислении выросли на 46%. Третье место у Бельгии (14%, +92%). (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА**ЭКСПОРТ ПЛОСКОГО ПРОКАТА ИЗ НЕЛЕГИРОВАННЫХ СТАЛЕЙ УМЕНЬШИЛСЯ**

Россия в январе-октябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила экспорт плоского проката из нелегированных сталей на 4,9%. Об этом свидетельствуют данные статистики. В особенности зарубежные поставки материала составили 5,84 млн. т. Россия в октябре по сравнению с октябрём 2012 г. увеличила экспорт полуфабрикатов и заготовки из нелегированных сталей на 3,3% до 1,16 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем зарубежные поставки выросли на 29%. В целом по итогам января-октября по сравнению с аналогичным периодом прошлого года экспорт стальных полуфабрикатов из РФ упал на 13,7% до 10,77 млн. т. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ОКТАБРЕ 2013 ГОДА ВЫПУСК ХОЛОДНОКАТАНОГО НЕПОКРЫТОГО ПРОКАТА СОКРАТИЛСЯ

В октябре российские производители в целом незначительно сократили объемы выпуска х/к непокрытого проката по сравнению с результатом предыдущего месяца - на 4% до 429 тыс. т. Из общего объема на внутренний рынок отгружено более 271 тыс. т, что приближено к итогу сентября. Вместе с тем экспортные поставки сократились на 9% до 158 тыс. т. По оценкам М-К, в январе-октябре в России выпущено порядка 4,3 млн. т х/к непокрытого проката, что на 4% превысило показатель аналогичного периода прошлого года: на внутренний рынок поставлено 2,5 млн. т (+1%), экспортировано - около 1,8 млн. т (+8%). (Stalintex/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ПОЛУФАБРИКАТОВ ЗНАЧИТЕЛЬНО ВЫРОС

В октябре, согласно таможенной статистике, экспорт российских полуфабрикатов и заготовок из нелегированных сталей составил 1,16 млн. т. Это на 29% выше соответствующего показателя предыдущего месяца и на 3,3% - уровня октября прошлого года. В октябре почти вдвое выросли закупки Италией, в 1,6 раза - Тайванем и остались на уровне сентября объемы поставок в Турцию. До этого, начиная с мая объемы поставок регулярно снижались из месяца в месяц, а в сентябре спад достиг рекордной отметки в 11,7%. В целом за 10 месяцев экспорт этой продукции составил 10,77 млн. т. Это на 13,7% ниже аналогичного показателя прошлого года и, за исключением (10,32 млн. т) периода 2011г., самый низкий уровень отгрузок за последние 8 лет. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ООО «АБИНСКИЙ ЭЛЕКТРОМЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (АЭМЗ) НАЧАЛО ВЫПУСКАТЬ СТАЛЬНУЮ ЗАГОТОВКУ

Абинский электрометаллургический завод (предприятие компании "Новоросметалл") ввел в строй оборудование по выпуску стальной литой заготовки. Мощность нового производственного комплекса - 0,95 млн. т заготовки в год, сообщает РБК со ссылкой на министерство стратегического развития, инвестиций и внешнеэкономической деятельности Краснодарского края. "Новый цех полностью обеспечит заготовкой прокатное производство Абинского ЭМЗ по выпуску строительной арматуры, которое введено в эксплуатацию в 2010 г. в рамках первой очереди. В настоящее время уже подписано соглашение о строительстве третьей очереди АЭМЗ. Расчетная сумма инвестиций в проект - 5 млрд. руб.", - сказано в сообщении. ([Металлсервис/Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ОАО «АК ЛЫСЬВЕНСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ЛМЗ) ПОСТРОЯТ ЦЕХ ПО ВЫПУСКУ ПРОКАТА С ПОКРЫТИЕМ

В Пермском крае будет реализован крупный инвестиционный проект - строительство прокатного стана на Лысьвенском металлургическом заводе. Сумма инвестиций - 22 млрд. руб., сообщает "Коммерсантъ". Мощность прокатного стана составит 0,75 млн. т листа в год. Комплекс станет специализироваться на выпуске проката с покрытиями. "В 2016г. на ЛМЗ должен быть пущен цех холодной прокатки, в 2018-2019 гг. - цех горячей прокатки, инвестиции на оба этапа примерно равны. Период окупаемости проекта - 5-8 лет", - сказано в сообщении. ([Металлсервис/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «АШИНСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (АМЗ) В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УМЕНЬШИЛО УБЫТОК

Ашинский металлургический завод в III квартале по сравнению со II кварталом уменьшил чистый убыток на 28% до 118 млн. руб. Об этом свидетельствуют данные компании. Выручка производителя в указанный период увеличилась на 4,2% и достигла 3,318 млрд. руб. В целом по итогам января-сентября АМЗ получил чистый убыток в 526,1 млн. руб. против 248 млн. руб. прибыли годом ранее. Выручка компании уменьшилась на 22% до 9,4 млрд. руб. ОАО "Ашинский металлургический завод" во II квартале по сравнению с предыдущим кварталом сократило чистый убыток на 33% до 163,29 млн. руб. В целом по итогам января-июня АМЗ получил убыток в 408,1 млн. руб. против прибыли в 345 млн. руб. годом ранее. В то же время выручка производителя во II квартале выросла на 10% до 3,184 млрд. руб., а с начала года понизилась на четверть, достигнув 6 млрд. руб. ([МеталлТорг/Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИЯ «ЕВРАЗ» ГОТОВА ВЫПУСКАТЬ РЕЛЬСЫ С ДИФФЕРЕНЦИРОВАННЫМ ТЕРМОУПРОЧНЕНИЕМ

Регистр по сертификации на федеральном железнодорожном транспорте выдал "Еврзу" сертификат соответствия на дифференцированно-термоупрочненные рельсы типа Р65 категории ДТ-350 длиной до 100 м. Таким образом, "Евраз" стал первой в России и СНГ компанией, получившей право начать промышленное производство и поставку данной продукции. Указанные рельсы характеризуются высокими эксплуатационными свойствами, дающими возможность перейти на новые, более эффективные технологии обслуживания, содержания и капитального ремонта железнодорожных путей. Новый вид термоупрочнения значительно увеличивает эксплуатационный ресурс рельсов, позволяя снизить расходы на обслуживание железнодорожных путей, а также повысить безопасность и увеличить скорость движения.

Сертификация указанных рельсов, произведенных в рельсобалочном цехе "Евраз ЗСМК", была осуществлена на экспериментальном кольце испытательного центра ОАО "Всероссийский научно-исследовательский институт железнодорожного транспорта". Стендовые и лабораторные испытания рельсов на усталость и трещиностойкость показали, что данная продукция "Евраз" соответствует лучшим мировым образцам. Полигонная наработка рельсов подтвердила положительные результаты испытаний. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ИЖСТАЛЬ» ЗА III КВАРТАЛ 2013 ГОДА СОКРАТИЛО УБЫТОК

ОАО "Ижсталь" (входит в группу "Мечел") по РБСУ за III квартал сократило чистый убыток предыдущего квартала на 12% до 357 млн. руб. Квартальная выручка при этом упала на 17%, составив 2,284 млрд. руб. Финансовые итоги ОАО "Ижсталь" 9 месяцев по сравнению с аналогичным периодом прошлого года значительно ухудшились. Выручка предприятия от реализации упала на 17%, составив 7,628 млрд. руб. А чистый убыток вырос более, чем в два раза, достигнув уровня 1,194 млрд. руб.

Основным видом деятельности ОАО "Ижсталь" является производство стального сортового проката горячекатаного и кованного, доля от реализации которого в суммарной выручке по итогам отчетного квартала составила 86,5%. Основные причины снижения выручки от реализации за 9 месяцев относительно 9 месяцев 2012 г.: Остановка стана-400 и, как следствие, уменьшение объемов реализации. Ухудшение конъюнктуры рынка - снижение спроса и, как следствие, падение цен на металлопродукцию. Снижение цен на готовую металлопродукцию, при умеренном снижении цен на закупную заготовку, ферросплавы, металлолом и росте тарифов на энергоносители явилось причиной сокращения нормы чистой прибыли, снижения показателей рентабельности. В связи со значительным снижением дебиторской задолженности на 413 млн. руб., на фоне роста кредиторской задолженности на 362 млн. руб. и увеличением величины краткосрочных заемных средств на 345 млн. руб., произошло ухудшение показателей ликвидности ОАО "Ижсталь" за 9 месяцев относительно 9 месяцев 2012 г. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД ИМ. А. К. СЕРОВА» ЗА III КВАРТАЛ 2013 ГОДА ПОЛУЧИЛО УБЫТОК

ОАО "Металлургический завод им. А. К. Серова" (Свердловская обл., входит в группу УГМК) в январе-сентябре получило чистый убыток, рассчитанный по РСБУ, в 882,53 млн. руб. против 143,548 млн. руб. чистой прибыли за аналогичный период 2012 г., говорится в отчете компании. Выручка сократилась на 15% до 8,6 млрд. руб. Дебиторская задолженность предприятия увеличилась до 2,4 млрд. руб. на 30 сентября с 1,9 млрд. руб. на начало года. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «КОСОГОРСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (КМЗ) В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ПОЛУЧИЛО ПРИБЫЛЬ

ОАО "Косогорский металлургический завод" (КМЗ, Тула, п. Косая Гора) в третьем квартале в 2,5 раза нарастило чистую прибыль предыдущего квартала до уровня 94,7 млн. руб. Первый квартал был завершен с убытками. В результате по итогам 9 месяцев ОАО "КМЗ" вышло на чистую прибыль в 70,4 млн. руб., что на 10% меньше, чем год назад за такой же период. Выручка завода за третий квартал достигла уровня 2,4 млрд. руб., что на 13,4% выше значения предыдущего квартала. Рентабельность продаж в отчетном квартале выросла на 1 п., составив 8%. За январь-сентябрь выручка предприятия составила 6,52 млрд. руб., при этом аналогичный показатель прошлого года на снижен на 14%.

Размер задолженности ОАО "КМЗ" составил за 9 месяцев 2012 г. 3,73 млрд. руб., за 9 месяцев 2013 г. - 3,82 млрд. руб. При этом структура кредитного портфеля изменилась в пользу краткосрочных кредитов. За 9 месяцев размер долгосрочных кредитов составил 2,03 млрд. руб. (против 2,34 млрд. руб. в аналогичном периоде 2012 г.), краткосрочных кредитов - 0,53 млрд. руб. (против 0,16 млрд. руб. в аналогичном периоде 2012 г.). Данное изменение обусловлено проведением политики предприятия по оптимизации структуры долгового портфеля и снижению затрат на его обслуживание. Степень покрытия долгов текущими доходами (прибылью) за 9 месяцев составила 3,57 (против 3,08 за аналогичный период 2012 г.), что связано с ростом краткосрочных обязательств предприятия.

По итогам 9 месяцев Косогорский металлургический завод находится в числе лидеров по отгрузкам товарного чугуна на внутренний рынок РФ, Беларусь и страны СНГ объем продаж составил 152,3 тыс. т или 21,1% от общего объема реализованной на этом рынке продукции. На первом месте по этому показателю находится ОАО "Тулачермет" - 164,3 тыс. т или 22,8% от общего объема продукции. Общий объем продаж ферромарганца ОАО "КМЗ" за 9 месяцев составил 54 тыс. т. На внутренний рынок (РФ и страны СНГ) за 9 месяцев поставлено 53,2 тыс. т. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «МАГНИТОГОРСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (ММК) ОСВАИВАЕТ ПРОИЗВОДСТВО НОВЫХ ТИПОВ И МАРК СТАЛЕЙ ДЛЯ АВТОПРОМА

На сегодняшний день освоены различные виды проката и типы низкоуглеродистой стали повышенной прочности для автомобильной промышленности: IF-сталь, высокопрочная IF-сталь, высокопрочная IF-сталь с ВН-эффектом (характеризуется высокой штампуемостью и возможностью дополнительного упрочнения в готовой детали во время операции сушки лакокрасочного покрытия), микролегированная высокопрочная сталь, прокат с железо-цинковым покрытием. Новые типы и марки стали освоены по заказам компаний "АВТОВАЗ", "Ford", "VW" и др. Об том говорится в докладе начальника лаборатории высокопрочных сталей и акцептации холоднокатаного листа Центральной лаборатории контроля ОАО "ММК" Анастасии Шлак, представленном на 12-й научно-технической конференции "Новые перспективные материалы, оборудование и технологии для их получения".

В ближайшей перспективе ставится задача освоения технологии производства двухфазной феррито-мартенситной стали классов прочности 600 МПа и 1000 МПа как в виде холоднокатаного отожженного проката, так и горячеоцинкованного. При наличии потребительского спроса следующим шагом станет освоение технологии производства комлекснофазной стали, а также TRIP-стали классов прочности 600-1000 МПа.

Проведенная работа по освоению технологии производства проката из стали различных типов и классов прочности позволила специалистам ОАО "ММК" получить необходимый опыт, на основе которого будет проведено совершенствование разработанной технологии с целью повышения эффективности производства. Этот же накопленный опыт станет базисом при разработке новых технологий производства высокопрочного и сверхвысокопрочного металлопроката. Но уже сегодня можно сказать, что ввод в эксплуатацию нового комплекса по производству холоднокатаного и горячеоцинкованного высокопрочного проката для нужд автомобилестроения выводит ОАО "ММК" в список лидеров по производству современного автолиста, удовлетворяющего текущим и перспективным потребностям рынка металлопродукции.

Возможности поставок продукции ММК в адрес компаний автомобильной отрасли существенно расширились благодаря вводу в строй в 2011-2012 гг. нового комплекса холодной прокатки (стан-2000). Комплекс предназначен, в первую очередь, для выпуска высококачественного автолиста, и освоение его мощностей позволит ОАО "ММК" предложить отечественным автомобилестроителям полный сортамент холоднокатаного листа из сталей повышенной прочности, необходимый для организации производства новых моделей автомобилей. Научно-техническая конференция "Новые перспективные материалы, оборудование и технологии для их получения", прошедшая в рамках Недели металлов в Москве, была организована Министерством промышленности и торговли РФ совместно с ведущими российскими отраслевыми научно-исследовательскими институтами. ([Металлоснабжение и сбыт/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ» В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛО ПРИБЫЛЬ.

Российская металлургическая компания «Северсталь» в III квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила чистую прибыль вдвое, до \$157 млн. Об этом свидетельствуют данные концерна, сообщает Reuters. Показатель прибыли до уплаты налогов, процентов, износа и амортизации (ЕБИТДА) сохранился на уровне \$543 млн. Выручка производителя понизилась в отчетный период на 11% до \$3,2 млрд. ОАО "Северсталь" имеет активы в России, Северной Америке, Европе и в Украине. Основным бенефициаром компании является ее генеральный директор Алексей Мордашов, которому принадлежит более 82% акций, в свободном обращении находятся около 18%. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ЗАО «СЕВЕРСТАЛЬ - СОРТОВОЙ ЗАВОД БАЛАКОВО» В ХОДЕ ИСПЫТАНИЙ ПОЛУЧЕН ПЕРВЫЙ ПРОФИЛЬ

В сортопрокатном цехе "Северсталь - Сортовой завод Балаково" (входит в дивизион "Северсталь Российская сталь") в ходе горячих испытаний клетей сортопрокатного стана с применением разогретых темплетов был получен первый профиль - арматура №25. Данный профиль еще не является образцом продукта мини-завода, так как первый прут не прошел необходимого термоупрочнения и других видов обработки. Однако по геометрии он полностью соответствует ГОСТу. Профиль получен в результате прожига калибров клетей чистовой группы. Эта процедура необходима для подтверждения калибровочных параметров площадей сечения раската (металла) после прокатки в каждой из клетей. "На основании данных, полученных в ходе прожига калибров, более точно будут установлены скоростные параметры для поддержания постоянства "секундных объемов" металла по клетям, более точно будет настроена направляющая привалковая арматура", - поясняет генеральный директор ЗАО "Северсталь - Сортовой завод Балаково" Игорь Байков. Испытания на сортопрокатном стане в Балакове продолжаются. Перед комплексным опробованием центральной линии агрегата, кроме прочего, предстоит имитация технологического процесса на главном посту управления. ([Balakovo.severstal.com/ Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА**

Как сообщает World Steel Association (WSA), получающая данные об объемах выплавки стали в 65 странах мира, объем мирового производства в октябре составил 134,3 млн. т. Это на 6,6% превышает показатель аналогичного периода прошлого года. Хотя средний уровень загрузки мощностей в мировом металлургическом секторе сократился в октябре до 77,5% против 79,3% месяцем ранее вследствие ухудшения рыночной конъюнктуры и провала попытки подъема котировок на стальную продукцию в начале осени, отрасль увеличивает разрыв по сравнению с прошлым годом. По данным WSA, в январе-октябре в мире было выплавлено 1319,9 млн. т стали, на 3,2% больше, чем за тот же период годичной давности. Даже без учета Китая отставание "остального мира" от прошлогоднего графика уменьшилось до 1,3% по сравнению с 2,0% по итогам января-сентября.

В Китае металлурги выдали в октябре 65,1 млн. т стали, что на 9,2% больше, чем за тот же период 2012 г. При этом, на тот месяц пришелся своеобразный спад, когда среднедневной объем производства в середине месяца сократился до менее 2,10 млн. т. В первой декаде ноября он уже составил свыше 2,14 млн. т. Китайское правительство, при этом, фактически признало провал своих попыток ограничить темпы роста в сталелитейной отрасли, так как металлургические компании пользуются поддержкой местных властей, не желающих даже минимальных потерь рабочих мест. Сейчас в качестве "последнего средства" Пекин намерен использовать экологию. Проблема загрязнения окружающей среды, действительно, является в стране сверхактуальной, так что под этим предлогом, возможно, удастся добиться закрытия ряда устаревших предприятий. Рассчитывать же на закрытие мощностей в силу "естественных" рыночных причин не приходится: после осеннего повышения цен рентабельность китайских металлургических предприятий снова возросла до более-менее приемлемых (хотя, объективно, весьма низких) значений.

Помимо Китая, свой вклад в улучшение октябрьских производственных показателей в мировой металлургической отрасли внесли и другие страны. В частности, объем выплавки стали в США в октябре оказался на 8,7% больше, чем в тот же месяц год назад. При этом на американском рынке стали в последние несколько недель наблюдается повышение цен. Безусловно, подъему в национальном металлургическом секторе способствуют высокие темпы роста в автомобилестроении, нефтегазовой, химической промышленности. Однако немалую роль, очевидно, сыграло и расширение видимого спроса за счет увеличения складских запасов. В 2014 г. это может обернуться для американских металлургов новым спадом. Характерно, что по итогам января-октября выплавка стали в США все-таки отстает на 2,8% от прошлогоднего уровня, так что говорить о полном восстановлении местного рынка еще рано.

Беспрецедентно высоким оказался рост производства стали в Японии - на 7,7% по сравнению с октябрём 2012 г. Важным положительным фактором для экономики страны стало падение курса иены на 13-15% по сравнению с началом года, что повысило конкурентоспособность национальной промышленности и обеспечило металлургам рост заказов со стороны машиностроения и строительства. Всего в январе-октябре в Японии было произведено на 2,0% больше стали, чем годом ранее. Это самые высокие темпы роста с 2010 г.

В то же время, индийским металлургам, да и экономике в целом, не помогло почти 20%-ное ослабление курса местной валюты по отношению к доллару. Индия больше зависит от импорта (в частности, энергоносителей), чем от экспорта, поэтому девальвация рупии стала одной из причин экономического спада в стране - самого сильного с 2009 г. Производство стали за 10 месяцев прибавило в итоге только 2,8%, что для Индии совсем немного, да и то, в основном, благодаря расширению экспортных поставок индийскими компаниями.

Завершение ремонтов доменных печей и прокатных станов позволило корейским компаниям превзойти в октябре прошлогодний график на 5,2%, хотя по итогам 10 месяцев отставание от аналогичного периода 2012 г. составило 5,4%. Значительно возросла в октябре выплавка стали и в Турции, но за январь-октябрь выпуск оказался на 3,8% ниже прошлогоднего. Из-за дефицита и относительной дороговизны металлолома турецкие мини-заводы стали шире использовать покупные полуфабрикаты. Кроме того, в этом году для турецких металлургов ухудшилась рыночная конъюнктура в странах Ближнего Востока.

В Украине производство стали в октябре незначительно увеличилось по сравнению с тем же месяцем прошлого года, так что по итогам января-октября отрасль практически вышла на прошлогодний уровень. В то же время, в России был зарегистрирован небольшой спад на уровне октябрь к октябрю 2012 г., а всего за десять месяцев объем выплавки стали в стране уменьшился на 2,7% по сравнению с тем же периодом прошлого года. Причем, для российских металлургов в последние месяцы ухудшилась конъюнктура как на местном рынке, так и при экспорте. В принципе, относительно низкие цены на мировом рынке не способствуют дальнейшему расширению производства стали в ноябре-декабре. Однако, в то же время, большинство металлургических компаний даже не думают о возможном ограничении объемов выпуска. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТОП-10 СТРАН-ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ СТАЛИ В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА, МЛН. Т

№	Страна	Сентябрь	Октябрь
1 (1)	Китай	65,4	65,1
2 (2)	Япония	9,3	9,5
3 (3)	США	7,2	7,4
4 (4)	Индия	6,5	6,8
5 (6)	Южная Корея	5,2	5,9
6 (5)	Россия	5,6	5,7
7 (7)	Германия	3,6	3,8
8 (9)	Турция	3,015	3,078
9 (8)	Бразилия	3,028	3,020
10 (10)	Украина	2,7	2,6

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ**РЫНОК СТАЛИ: 14 - 21 НОЯБРЯ 2013 ГОДА**

Многие производители не прекращают попыток повышения котировок, рассчитывая на расширение объема закупок по январским контрактам. Однако в большинстве случаев результаты оказываются скромными. Рыночная ситуация по-прежнему неблагоприятна для поставщиков - прежде всего, вследствие недостаточного спроса. Сейчас металлурги, фактически, могут лишь надеяться на прекращение спада.

Полуфабрикаты

Стоимость заготовок на Ближнем Востоке плавно идет вниз. Турецким меткомпаниям так и не удалось добиться увеличения стоимости длинномерного проката, но зато они немного уменьшили закупочные цены на металлолом. В этих условиях удешевление полуфабрикатов выглядит неминуемым. Экспортеры из стран СНГ, ранее предлагавшие свою декабрьскую продукцию по \$510-515/т, FOB, понизили котировки на \$5-10/т. При этом, встречные предложения со стороны турецких и египетских покупателей поступают на уровне \$500-505/т с отчетливым тяготением к нижней границе. В Турции заготовки также сбавили порядка \$5-10/т и продаются местным покупателям по \$530-540/т, EXW. В других странах региона спрос на полуфабрикаты низкий. Саудовские компании в последние недели только "изучают ситуацию". В Иране внутренние цены на длинномерный прокат упали, так что прокатчики приостановили импорт заготовок.

В то же время, в странах Восточной Азии цены на лом, полуфабрикаты и арматуру движутся в противоположном направлении. Тайванские и корейские компании уже готовы продавать заготовки по \$550/т, FOB и более, хотя прокатчики, в основном, заключают сделки из расчета не бо-

лее \$545/т, CFR. Несколько прибавила в цене российская и вьетнамская продукция, вышедшая на уровень \$530-540/т. Нижнюю границу ценового интервала, как и ранее, формируют китайские компании. Их материал с начала ноября прибавил \$10/т, но все равно котируется не более чем по \$520-525/т, CFR. При этом поставщики совершают операции в обход местного законодательства, согласно которому экспорт полуфабрикатов должен облагаться 25%-ной экспортной пошлиной. Однако, очевидно, в условиях перепроизводства стали в стране китайские таможенные органы закрывают глаза на поставки заготовок под видом готового прутка.

На рынке слябов пока что без особых изменений. Потребители после октябрьской волны закупок приостановили операции, а поставщики, и так опустившие котировки на \$10-15/т по сравнению с предыдущим месяцем, не готовы идти на новые уступки. Цены на украинские слябы варьируют в интервале \$465-475/т, FOB. Российские компании предлагают продукцию по \$465-480/т при слабом спросе. Встречные предложения со стороны тайванских прокатчиков поступают из расчета \$460/т и менее.

Конструкционная сталь

Курс турецкой лиры опять снижается к доллару. Из-за этого местные производители длинномерного проката пытаются поднимать внутренние цены, а потребители перешли к выжидательной политике, минимизировав закупки до прояснения обстановки. Сочетание ослабления спроса на национальном рынке и удешевление валюты сделало турецких экспортеров более сговорчивыми и способствовало понижению котировок, в среднем, на \$5/т несмотря на достаточно высокие объемы продаж.

В середине ноября турецкие компании расширили поставки арматуры в Саудовскую Аравию, Ливан и Ирак. Определенный спрос на их продукцию наблюдается и в европейских странах, а также в Западной Африке и даже в США, где все еще продолжается антидемпинговое расследование против поставщиков арматуры из Турции и Мексики. При этом, уровень цен составляет \$580-595/т, FOB и вряд ли существенно понизится в ближайшем будущем. После длительной паузы активизировался спрос на длинномерный прокат производства СНГ. Хотя поставки украинской арматуры в Ирак приостановились вследствие увеличения затрат на доставку и конкуренцию со стороны турецких компаний, продукция из России и Приднестровья успешно продается в Восточной Европе, Западной Африке и странах Средиземноморья, причем, цены

указываются в интервале \$580-595/т, FOB. Украинская катанка котируется в широком диапазоне - от \$560-565/т при поставках в Израиль до \$595/т для африканских покупателей. В Восточной Европе катанка производства СНГ варьирует от немногим более \$600 до \$635/т, DAP. На европейском рынке спрос на длинномерный прокат достаточно слабый, а в тех странах, где строительная отрасль показывает признаки жизни, наблюдается высокий уровень конкуренции между поставщиками из разных стран. Тем не менее, региональным производителям удалось консолидировать цены. Арматура южноевропейского производства котируется при экспорте, в среднем, на отметке 450 евро/т, FOB при умеренном интересе со стороны алжирских потребителей.

По-прежнему присутствуют на средиземноморском рынке и китайские компании. Некоторые (но далеко не все) производители во второй половине ноября приподняли цены на свою продукцию, так что арматура и катанка китайского происхождения котируются в интервале от \$530 до более \$550/т, CFR Ливан. Но, судя по тому, как развиваются события в странах Юго-Восточной Азии, цены в ближайшем будущем, скорее всего, будут подтягиваться к верхней границе интервала.

Листовая сталь

Оживление на китайском рынке плоского проката, наблюдавшееся в первой половине ноября, сходит на нет. Дистрибуторские компании, пополнив запасы продукции, сократили объемы закупок, а реальное потребление стальной продукции по-прежнему ниже, чем готовы предложить местные производители. Экспортные котировки, правда, продолжают медленное повышение, но этот рост, скорее всего, скоро упрется в потолок.

Стоимость китайских горячекатаных рулонов установилась в интервале \$520-535/т, FOB при поставках в и страны Юго-Восточной Азии. Толстолистовая сталь котируется на уровне \$520-530/т, FOB при низком спросе. При этом, поставки судостроительного листа в Корею упали практически до нуля. По оценкам специалистов, в теку-

щем году объем производства в этой отрасли в пересчете на тоннаж новых судов сократится на 12% по сравнению с прошлым годом, а в 2014 г. упадет еще на 18%.

В Японии конъюнктура на рынке плоского проката заметно улучшилась по сравнению с началом квартала благодаря понижению курса иены до 100 за доллар и повышения конкурентоспособности японских товаров на внешних рынках. Компания Tokyo Steel впервые с сентября объявила о повышении внутренних цен на \$20/т. Для зарубежных потребителей японский горячий прокат прибавил \$5-10/т, до около \$545-560/т, FOB. Этому способствовало, прежде всего, сокращение поставок недорогой продукции из Индии. В то же время, корейские компании продолжают выставлять на продажу г/к рулоны по \$540-560/т.

Турецкие компании смогли реализовать небольшое повышение котировок на плоский прокат, приступив к реализации январских г/к рулонов по \$580-590/т, EXW, но украинским поставщикам при размещении на этом рынке декабрьской продукции пришлось пойти на некоторые уступки. Сделки в итоге были заключены в интервале \$515-525/т, FOB, хотя на других направлениях украинские металлурги могли рассчитывать на \$530/т и более. Российская продукция продавалась в середине ноября в интервале \$520-545/т. Европейские покупатели стальной продукции пока не отреагировали на анонсированное местными металлургами повышение январских котировок на

плоский прокат на 30-40 евро/т. Наоборот, при заключении текущих контрактов производителям пришлось пойти на уступки. Стоимость г/к рулонов в Восточной и Центральной Европе сократилась на 10-25 евро/т, до 420-440 евро/т, EXW и только в Германии и Польше базовые цены на продукцию местных производителей могут достигать 450 евро/т. В то же время, американским металлургам, наконец-то, удалось пустить процесс роста. Горячекатаные рулоны на местном рынке достигли, в среднем, \$750/MT, EXW, что представляет собой самый высокий уровень за последние полтора года.

Специальные сорта стали

Европейские производители нержавеющей стали готовят очередное повышение цен. Финская Outokumpu объявила о намерении поднять в декабре базовые котировки на 50 евро/т, а также рассматривает возможность небольшого увеличения декабрьской доплаты за легирующие элементы. По мнению аналитиков Outokumpu, региональный рынок нержавеющей стали опустился на дно в третьем квартале, когда спрос на этот металл упал на

19% по сравнению с тремя предыдущими месяцами. Впрочем, рассчитывать на существенный рост также не приходится из-за неблагоприятной экономической обстановки в регионе. Тем временем, китайские производители нержавеющей стали отказались от подъема цен в январе. Крупнейшие в стране производители этой продукции Taigang и Baosteel сообщили, что не будут пересматривать котировки.

Металлолом

Цены на рынках металлолома в Турции и Восточной Азии продолжают двигаться в разных направлениях. Турецкие компании сохраняют активность, но при этом смогли добиться уступок от поставщиков из США и Западной Европы. Стоимость материала HMS №1&2 (80:20) понизилась до \$385-390/т, CFR, уменьшившись на \$5-10/т по сравнению с началом ноября. Встречные предложения по российскому и румынскому материалу 3А поступают на уровне \$375-380/т, а украинские трейдеры получают заказы примерно по \$365/т. Эти цены так же, как минимум, на \$5/т ниже, чем в первой половине ноября. В то же время, в Азии продолжает дорожать японский и американский

металлолом, а покупатели вынуждены принимать условия поставщиков из-за отсутствия разумной альтернативы. В середине месяца корейские металлурги приобретали американский материал HMS №1, в среднем, по \$410/т, CFR, а котировки на японский H2 вышли на уровень \$370-380/т, FOB при нынешнем соотношении доллара и иены. При этом, металлолом в Японии продолжает дорожать. Компания Tokyo Steel в очередной раз объявила о повышении закупочных цен, прибавивших уже \$20-25/т/три недели. (Виктор Тарнавский, Uqmk.Info/Металл_Украины_СНГ_мира)

АНАЛИЗ

2013 ГОД ОКАЗАЛСЯ НЕПРОСТЫМ ДЛЯ СТАЛЕЛИТЕЙНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ, АНАЛИТИКИ НАДЕЮТСЯ НА НЕКОТОРОЕ УЛУЧШЕНИЕ СИТУАЦИИ В 2014 ГОДУ

Экономика восстанавливается, хотя и весьма умеренно. В Еврозоне некоторые эксперты уже усматривают признаки стабилизации, а торможение китайского подъема будет, как ожидается, отчасти скомпенсировано ускорением роста в Индии. Правда, поводы для оптимизма пока довольно ненадежны.

Для мировой сталелитейной промышленности характерна высокая степень фрагментации, в результате которой развивается хроническая болезнь - перепроизводство. Эта болезнь резко обостряется в периоды экономических спадов, но практически незаметна во времена подъема. Однако и тогда ее развитие не прекращается, и каждый последующий кризис оказывается тем глубже предыдущего, чем большей была продолжительность скрытой фазы.

Бурный подъем рынка после завершения азиатского финансового кризиса конца 1990-х годов сменился глубочайшим спадом, когда в 2008 г. банкиры США спровоцировали глобальный экономический кризис. И если последствия азиатского финансового цунами за 3-4 года практически сошли на нет, то сейчас, в конце 2013 г., перспективы сталелитейной промышленности трудно назвать обнадеживающими. Правда, в конце 2009 г. произошел поворот к лучшему, и спрос на сталь некоторое время шел на подъем синхронно с восстановлением мировой экономики. При этом бурный рост в развивающихся странах компенсировал вялость рынков в индустриальных государствах. Главным драйвером подъема была Азия, в первую очередь - Китай. Тем не менее спрос так и не вернулся к докризисным уровням, да и подъем продолжался недолго. Как только правительства завершили программы стимулирования экономик, отложенный кризис разгорелся с но-

вой силой. Эпицентром второй волны кризиса стала Еврозона, где масштабные суверенные долги создают мощные препятствия на пути восстановления экономики. В 2012 г. ситуацию усугубили действия европейских правительств, которые интенсивно реализуют политику бюджетной экономии, а последний удар по сталелитейной промышленности нанесло торможение подъема в Китае и других развивающихся странах. Эти факторы оказали мощное давление на рынок и в текущем году. Ситуация усугубляется глобальным перепроизводством (по некоторым оценкам, в мире имеется более 600 млн. т избыточных мощностей).

В 2012 г. мировое производство нерафинированной стали увеличилось на 1,2% и достигло очередного исторического рекорда в 1,548 млрд. т. За первые три квартала годовой прирост составил 2,7%, а объем производства - 1,186 млрд. т. Лидером остался Китай, на долю которого пришлось почти половина мировой выплавки металла: национальный выпуск составил 587 млн. т (годовой прирост - 8%). Второе и третье места занимают соответственно Япония (82 млн. т, прирост 1,4%) и США (65 млн. т, годовой спад - 4%). В Европе и Южной Америке спад производства составил 4% (до 124 млн. т) и 1,2% (до 34 млн. т). В Азии выплавка стали увеличилась на 5,9% до 795 млн. т, а на Ближнем Востоке - на 6,8% до 19 млн. т.

Все же потребление понемногу растет, поэтому ситуация с загрузкой мощностей несколько улучшилась. В 2011г. она составляла 80,7%, затем снизилась до 78,8% в 2012 г. и до 71,2% - в январе 2013 г., но затем восстановилась до 80%. Тем не менее перспективы отрасли пока не слишком радуют производителей. По прогнозу World Steel Association, после повышения на 2% в прошлом году

потребление стальной продукции в 2013 г. подрастет еще на 3,1% до 1,475 млрд. т, но только при условии, что оправдаются прогнозы по темпам увеличения спроса в развивающихся странах. А эта предпосылка довольно ненадежна. Тем не менее ожидается, что в текущем году использование стали в Китае увеличится на 6%, т. е. существенно превысит скорость роста (2,9%) в 2012 г. Это ускорение связано с правительственными инвестициями в инфраструктуру. В Индии, где в прошлом году потребление увеличилось на 2,6%, подъем рынка окажется более умеренным - 3,4%. Сравнительно скромная цифра предсказана из-за инфляции и структурных проблем, которые ограничивают использование стали в определенных секторах. В Японии скромный прирост 0,1% можно считать неплохим прогрессом после прошлогоднего спада - этот прогресс связан с правительственным стимулированием экономики. В США, где в прошлом году подъем рынков в автомобильной, энергетической и строительной отраслях привел к росту потребления стали на 7,8%, в 2013 г. ожидается небольшая добавка - 0,7%, поскольку промышленную активность изрядно тормозили опасения по поводу бюджетных проблем правительства. В Европе же ожидается спад на 3,8%, поскольку сейчас просветы в экономике могут заметить только непробиваемые оптимисты. Тем не менее это уже намного лучше, чем прошлогодний обвал на 9,5%.

Зато на 2014 г. прогноз более благоприятный. По мнению экспертов Zacks Equity Research, западные страны начнут вносить все больший вклад в повышение будущего спроса, и мировое потребление стали увеличится на 3,3% до 1,523 млрд. т. Правда, нерешенные структурные проблемы, политическая нестабильность и волатильность финансовых рынков продолжают вносить неопределенность в экономические тенденции развитых стран, но связанные с этим риски существенно уменьшатся. С другой стороны, в Zacks предсказывают, что в Китае рост потребления затормозится до 3%, поскольку усилия правительства по перебалансировке экономики приведут к снижению инвестиционной активности. В Индии же стремление властей ускорить проведение структурных реформ вызовет противоположный эффект - прирост объемов потребления в 2014 г. составит 5,6%. Правда, в Японии подъем окажется недолгим, и спрос на сталь сократится на 1,6% из-за новых акцизов, перемещения обрабатывающих предприятий за пределы страны и роста цен на энергию.

В отношении цен особых улучшений эксперты не ожидают. Для рынка стальной продукции характерна высокая цикличность, обусловленная значительной фрагментацией отрасли, и соответствующая волатильность цен. Традиционно рост затрат на сырье приводит к повышению цен на сталь, но в условиях низкого спроса это правило часто не работает. В обозримом будущем рынок стальной продукции останется рынком покупателя, и производителям не удастся регулярно перекладывать свои затраты на заказчиков. С другой стороны, судя по количеству реализуемых в мире железорудных и угольных проектов, сырьевые рынки тоже вступают в эпоху избытков поставок, поэтому роста цен ожидать не стоит. Тем не менее для производителей стали перспективы оставляют желать лучшего, и ситуация усугубляется масштабным перепроизводством, наплывом дешевого импорта из Китая, неопределенностью тенденций в мировой экономике и расширением использования альтернативных материалов.

Поэтому цены на сталь, которые ощутимо повысились в первом полугодии 2012 г., затем опять двинулись вниз во втором, и в текущем году остаются на низком уровне с тенденцией к дальнейшему спаду. Это изрядно сократило маржу сталелитейных компаний. Правда, аналитики Zacks Equity Research говорят, что можно ожидать постепенного

повышения цен в связи с восстановлением мировой экономики, стабилизацией ситуации в Еврозоне, ростом строительной активности в развивающихся странах, особенно - в Китае, Индии и Южной Корее.

Пожалуй, наилучшие перспективы сейчас имеются у сталелитейных компаний США. Крупнейшие потребители стальной продукции - автомобильная и строительная отрасли - проявляют изрядную активность. В текущем году первая из них уверенно расширяла продажи в связи с эскалацией спроса в США и странах Азии. И если в Азии покупательская активность растет на почве подъема экономики, то американские потребители делают покупки главным образом в силу необходимости: в августе средний возраст автомобилей на дорогах США достиг исторического рекорда - 11,4 года. Необходимость замены и привела к повышению спроса на новые машины. Мощными стимулами к росту продаж послужили не только отложенный спрос, а и упрощение финансирования покупок, выпуск некоторых новых топливно-эффективных моделей, снижение уровня безработицы и восстановление потребительского доверия в связи с восстановлением жилищного рынка. Строительная активность в США тоже идет на подъем. Индекс архитектурных счетов (ABI), который дает возможность прогнозировать будущую интенсивность расходов на промышленное строительство, в сентябре составил 54,3, несмотря на неопределенность, связанную с прекращением работы правительства. Ориентируясь на этот индикатор, эксперты American Institute of Architects предсказывают, что в текущем году прирост расходов на проекты промышленного строительства составит 2,3%, а в 2014 г. он увеличится до 7,6%. В сегменте жилищного строительства тоже наблюдаются заметные улучшения: количество стартов новых проектов и получения разрешений на застройку достигли четырехлетнего максимума. Почву для этого подъема создали рекордно низкие ипотечные ставки, рост арендной платы и пониженные цены на недвижимость.

Правда, в октябре временное прекращение работы правительства, вызванное разногласиями по принятию бюджета на текущий финансовый год, и перспектива дефолта по госдолгу увеличили неопределенность в строительном секторе. Тем не менее ФРС так и не внесла изменений в программу стимулирования экономики, а правительство достаточно быстро возобновило работу, поэтому к потребителям вернулся оптимизм. Ну, а подъем в строительном секторе повышает потребительское доверие, что приводит к росту автомобильных продаж. Прогноз по другим важным рынкам - в транспортном, энергетическом, промышленном и сельскохозяйственном секторах - тоже остается благоприятным.

В Китае промышленное производство в октябре достигло семимесячного максимума. По предварительным оценкам HSBC, индекс деловой активности (PMI) увеличился до 50,9 от сентябрьского показателя 50,2. По мнению экспертов банка, это связано с подготовкой серии важных экономических реформ. Возможно, решимость правительства выполнить продекларированный план вызывает оптимизм у предпринимателей и создает уверенность в восстановлении прежней скорости экономического подъема. Правда, история свидетельствует, что реформы не могут привести к немедленному ускорению, их эффект сказывается намного позднее. Тем не менее во все времена находятся так называемые эксперты, утверждающие, что перестройка и ускорение могут происходить одновременно. Однако китайские лидеры не относятся к их числу - они собираются добиться ускорения путем банальных инвестиций в инфраструктуру и недвижимость, чтобы выиграть время для структурных реформ. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**В НОЯБРЕ 2013 ГОДА НА БЛИЖНЕМ ВОСТОКЕ ЗАГОТОВКИ ДШЕВЕЮТ, НА ДАЛЬНЕМ - ПОНЕМНОГУ ПРИБАВЛЯЮТ В ЦЕНЕ**

Колебания цен на заготовки на основных региональных рынках этой продукции - в странах Ближнего Востока и Юго-Восточной Азии - обычно происходят в унисон. Но в середине ноября их курсы разошлись из-за различий в обстановке на рынках металлолома и готового длинномерного проката. Стоимость металлолома в Турции, достигнувшая максимального уровня в конце октября - начале ноября, впоследствии немного понизилась в силу ряда причин. Прежде всего, турецким металлургическим компаниям не удалось добиться подъема котировок на длинномерный прокат. Новые цены на арматуру и катанку не были приняты потребителями, в результате поставщикам пришлось пойти на попятную. Соответственно, процесс удешевления затронул и полуфабрикаты. Котировки на заготовки производства СНГ достигли наивысшей отметки в начале ноября. Тогда экспортеры заключали контракты по ценам, близким к \$510/т, FOB, а новые предложения декабрьской продукции поступали на уровне \$510-515/т, FOB. В Турции некоторые компании пытались взвинтить цены на полуфабрикаты до \$550/т EXW, а экспортные котировки вышли в интервал \$535-545/т, FOB при поставках в Саудовскую Аравию и страны Северной Африки. Однако ближе к середине ноября спрос в регионе начал падать. Сократили закупки турецкие компании, отреагировавшие на ослабление национального и внешнего рынка длинномерного проката. Внутренние цены на заготовки уменьшились до \$530-540/т EXW, а встречные предложения для металлургов из стран СНГ поступают на уровне не выше \$500-505/т, FOB.

Из СНГовских компаний пока что только Белорусский метзавод готов продавать заготовки по \$500/т, FOB, правда, со 100%-ной предоплатой, но украинские и российские производители сбавили цены до \$505-510/т, FOB. Как отмечают трейдеры, помимо турецких прокатчиков, интерес к приобретению данной продукции проявляют сейчас только египетские компании, но они готовы платить не больше \$505/т, FOB. Практически прекратились новые закупки полуфабрикатов потребителями и дистрибуторами из Саудовской Аравии. Национальная металлургическая отрасль переживает спад, цены на прокат упали. К тому же, торговые компании еще далеко не исчерпали созданные ранее запасы. Еще одним негативным фактором для регионального рынка стал недавний пуск нового электросталеплавильного цеха мощностью до 1,1 млн. т в год компанией Qatar Steel. В первом квартале 2014 г. она планирует начать коммерческие поставки заготовок соседям из Персидского залива.

Судя по всему, существенного понижения цен на заготовки в регионе все же не произойдет. На ближневосточном рынке металлолома ожидается сезонный подъем, а дорогостоящее сырье будет оказывать поддержку полуфабрикатам. В то же время, относительная слабость сектора длинномерного проката не позволит заготовкам прибавить слишком много. В Восточной Азии ситуация, тем временем, складывается несколько по-другому. Строительная отрасль здесь прибавила обороты в Японии, Корее, на Тайване, в некоторых странах Юго-Восточной Азии. Да и цены на металлолом в регионе достигли уже наивысшего уровня за последние семь месяцев и продолжают подниматься. Таким образом, и поставщики заготовок получили законный повод для увеличения котировок. Некоторые компании из Кореи и Тайваня уже вывели цены для покупателей в странах АСЕАН на отметку \$550-555/т, CFR, хотя, по данным трейдеров, уровень в \$550/т, CFR пока является предельным. С начала текущего месяца на \$10-15/т подорожали российские и вьетнамские полуфабрикаты, которые предлагаются соответственно по \$530-535 и \$535-545/т, CFR. Региональный рынок тянут вниз только китайские компании, которые отправляют на экспорт заготовку под видом квадратного прутка, микролегированного бором, и благодаря этому не только не платят 25%-ную экспортную пошлину, но и получают частичный возврат НДС. Стоимость этой продукции прибавила порядка \$10/т за полмесяца, но все же остается на уровне \$520-525/т, CFR. Впрочем, не всех покупателей устраивает китайская продукция из-за ее сомнительного качества. В отличие от Ближнего Востока, в Азии цены на заготовки, пожалуй, еще не достигли пика. Здесь металлолом и длинномерный прокат еще продолжают подниматься, а вместе с ними будут идти вверх и полуфабрикаты. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПОСТАВЩИКИ ПЛОСКОГО ПРОКАТА В СТРАНЫ БЛИЖНЕГО ВОСТОКА РАССЧИТЫВАЮТ НА НЕЗНАЧИТЕЛЬНОЕ ПОВЫШЕНИЕ ЦЕН В НОЯБРЕ 2013 ГОДА

Производители листовой стали из стран СНГ в конце первой недели ноября стартовали торговлю декабрьской продукции, выставив новые предложения для Турции и стран Ближнего Востока. По сравнению с котировками октября ценовой интервал заметно сузился, контрасты между российской и украинской продукцией уменьшились. Украинские компании завершали продажи ноябрьского горячего проката по ценам порядка \$505-510/т, FOB. О подобных сделках с покупателями в странах Персидского залива сообщалось в последних числах октября. Однако декабрьские цены составляют не менее \$520/т, FOB для всех направлений, а турецкие клиенты получают предложения из расчета до \$535/т, FOB. Стоимость украинской толстостеной стали указывается в промежутке \$525-530/т, FOB. Котировки на российские горячекатаные рулоны при поставках из портов Черного, Азовского и Каспийского морей, в то же время, составляют \$535-545/т, FOB против \$530-550/т во второй половине октября.

Повышение экспортных котировок пока что предусматривается, прежде всего, для Турции, где на местном рынке также наметился рост. Турецкие металлургические компании практически завершили продажи на декабрь и перешли к предложению январской продукции, для которой предусматривается повышение котировок, по меньшей мере, на \$10-15/т по сравнению с предыдущим месяцем. По данным трейдеров, на внутреннем рынке еще можно найти местные горячекатаные рулоны по \$570/т, EXW, но в целом поставщики стремятся поднять цены до \$580/т, EXW и более.

Правда, покупатели в Турции пока не торопятся заключать новые сделки, сравнивая конкурирующие предложения от местных производителей, а также от поставщиков из СНГ и стран Евросоюза. В октябре итальянская компания Riva котировала горячекатаные рулоны для Турции в интервале \$560-570/т, CFR, причем, ее продукция, в отличие от российской и украинской, не облагается 5-9%-ной импортной пошлиной. Теперь курс евро понизился по отношению к доллару, так что итальянцы, при желании, могут продавать свой горячий прокат даже дешевле \$550/т, CFR. Впрочем, Riva пока что тоже "изучает обстановку".

В целом настроения большинства участников рынка трудно назвать обнадеживающими для поставщиков стальной продукции в страны Ближнего Востока. Спрос на плоский прокат в регионе по-прежнему низкий и вряд ли существенно возрастет в обозримом будущем. Очевидно, немалое влияние на рынок в ближайшее время будет оказывать ситуация в Китае, но и там не заметно особого прогресса. Китайские горячекатаные рулоны котируются в Персидском заливе

практически на одном уровне с индийскими - \$560-570/т, CFR для продукции коммерческого качества. При этом индийские металлурги не намерены менять цены в ноябре.

Еще одним слабым местом для российских и украинских производителей являются внутренние рынки. Спрос на листовую сталь в России в последние два месяца сократился, поэтому металлургическим компаниям пришлось немного уменьшить объем выпуска и пойти в ноябре на уступки, особенно значительные, до \$25/т, при поставках штрипса на трубопрокатные заводы. Наконец, в отличие от той же Турции, в России в октябре - начале ноября не произошло подорожания металлолома. Цены на него, скорее, немного понизились. Между тем турецкие аналитики считают, что установившиеся в октябре высокие цены на лом могут поддержать местный рынок плоского проката. Что же, в условиях относительно низкого реального спроса металлургам приходится рассчитывать, разве что, на сырьевой фактор. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В НОЯБРЕ 2013 ГОДА

НА СПОТОВОМ РЫНКЕ СЛЯБОВ ПРОИЗОШЛО СНИЖЕНИЕ ПОКУПАТЕЛЬСКОЙ АКТИВНОСТИ

Азиатский рынок товарных слябов в этом году имеет выраженный циклический характер. Периоды активного заключения сделок перемежаются на нем паузами, вызванными, в первую очередь, несовпадением цен предложения и спроса. При этом, причина разницы во взглядах между поставщиками и потребителями обычно заключается в относительно низкой стоимости готового проката в странах региона. В октябре, когда многие азиатские производители листовой стали надеялись на повышение котировок в ближайшее время, спрос на товарные слябы находился на достаточно высоком уровне, что позволило российским компаниям успешно распродать свою ноябрьскую и, отчасти, декабрьскую продукцию. Правда, металлургам для этого пришлось немного опустить котировки по сравнению с \$480-490/т, FOB в начале октября. Новые контракты с индонезийскими и корейскими покупателями были заключены, в основном, на уровне \$470-480/т, FOB или \$490-500/т, CFR.

Повышенная активность покупателей в октябре обернулась ноябрьской паузой. Азиатские прокатные компании, закупив достаточные объемы полуфабрикатов в предыдущем месяце, приостановили сделки. К тому же, стоимость горячекатаных рулонов в регионе в последнее время пошла вниз. О готовности приобретать слябы сообщают в последнее время только тайванские прокатчики, но они устанавливают слишком низкие встречные предложения - не более \$480/т, CFR. В то же время, российские экспортеры пока не намерены так сильно уступать. Да и стоимость металлургического сырья - железной руды, коксующегося угля и металлолома - в странах региона остается высокой.

Вне азиатского рынка по-прежнему находятся бразильские компании, в октябре предлагавшие свою продукцию не менее чем по \$520/т, CFR при стоимости доставки порядка \$40/т. В итоге они окончательно переориентировались на североамериканский рынок при сохранении той же цены - в среднем, \$480/т, FOB, но их продукция начинает пользоваться спросом в США только сейчас, когда американским металлургам, наконец, удалось добиться роста котировок на горячий прокат. В целом в этом году объем бразильского экспорта товарных слябов резко упал по сравнению с предыдущими годами. Некоторые компании ушли с рынка, другие продают данную продукцию малыми партиями в соседние страны Южной Америки.

Очевидно, популярная до кризиса 2008 г. бизнес-модель, ориентированная на экспорте товарных слябов из Бразилии и основанная на относительно низких ценах на железную руду в стране, в настоящее время оказалась несостоятельной. Причинами этого оказались, очевидно, как понижение котировок на горячий прокат на мировом рынке, так и избыток плавильных мощностей в странах-реципиентах. В США некоторые заводы, ранее приобретавшие бразильские слябы, перешли на использование полуфабрикатов местного производства либо вовсе закрылись во время кризиса.

Более стабильным выглядит для металлургов из СНГ европейское направление. В октябре и первой половине ноября российские и украинские компании отправляли товарные слябы в Турцию и ряд европейских стран, не считая внутрикорпоративных поставок в рамках вертикально интегрированных промышленных групп. Правда, цены на данную продукцию в ноябре тоже понизились на \$10-15/т по сравнению с предыдущим месяцем - до \$465-475/т, FOB. Судя по всему, до конца года спрос на товарные слябы на мировом рынке будет ограниченным. Однако металлурги в дальнейшем могут рассчитывать на некоторое увеличение котировок. По крайней мере, в ЕС и Турции намечается повышение стоимости горячекатаных рулонов по январским контрактам. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ ЭКСПОРТА МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ, \$/т (на 28.10.2013 г.)

Товар	Цена	Товар	Цена
Квадратная заготовка СНГ, экспорт, FOB порты Черного и Азовско-го морей	490-505	СНГ, экспорт, FOB	540-560
		ЕС, импорт, евро/т, CFR	435-470
		Китай, экспорт, FOB	505-520
Турция, экспорт, FOB Латинская Америка (Бразилия), экспорт, FOB	520-530	Г/к рулон СНГ, импорт, FOB	510-550
	500-510		ЕС, импорт, евро/т, CFR
Арматура СНГ, экспорт, FOB ЕС, экспорт, FOB Турция, экспорт, FOB Латинская Америка (Бразилия), экспорт, FOB	570-590	Турция, экспорт, FOB	520-550
	600-620	Китай, экспорт, FOB	515-530
	575-600	Х/к рулон СНГ, импорт, FOB	600-620
	580-600		ЕС, импорт, евро/т, CFR
Катанка СНГ, экспорт, FOB ЕС, экспорт, FOB Турция, экспорт, FOB Латинская Америка (Бразилия), экспорт, FOB	560-580 615-630 575-590 580-600	Турция, экспорт, FOB	600-640
		Китай, экспорт, FOB	605-620
		Оцинкованная рулонная сталь СНГ, экспорт, FOB	515-530
			ЕС, импорт, евро/т, CFR
Толстый лист		Слябы СНГ, экспорт, FOB	480-500
		Латинская Америка (Бразилия), экспорт, FOB	

Источник: MetallBulletin, SBB. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ НА ПРОДУКЦИЮ ИЗ ЛЕГИРОВАННОЙ СТАЛИ, \$/MT (на 28.10.2013 г.)

Европейский рынок	Цена
Нержавеющий CR 304 лист, FOB	2770-2830
Рынок Юго-Восточной Азии	
Нержавеющий CR 304 рулон, CIF	2370-2480
Нержавеющий HR 304 лист, CIF	2150-2280

Источник: Metall Bulletin. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА**В 2013 ГОДУ ЕС СТАЛ МЕНЬШЕ ВОЗБУЖДАТЬ АНТИДЕМПИНГОВЫХ РАССЛЕДОВАНИЙ ПО СТАЛИ**

По информации Еврокомиссии, за 10 месяцев в ЕС инициировано всего четыре новых антидемпинговых и антисубсидиарных расследований, из которых только одно касается импорта сталелитейных изделий. В 2012 г. за аналогичный период было начато 19 расследований, в 2009-2011 гг. также в среднем 20 расследований/такой же период. Примечательно, что в нынешнем году все расследования были инициированы в отношении продукции из Китая. Единственное из них расследование по группе "Железо и сталь" - антидемпинговое разбирательство относительно импорта из КНР отдельных бесшовных труб из черных металлов, с наружным диаметром более 406,4 мм - в ноябре было прекращено без применения каких-либо санкций. Кроме того, в 2013 г. по ранее начатым расследованиям без введения санкций были прекращены расследования по импорту сварных труб из Турции и Украины. В то же время, в этом году были введены предварительные пошлины на импорт стальной проволоки из Индии, а также окончательные пошлины на импорт стали с покрытием из КНР, трубных фитингов из России и Турции. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**МЕТАЛЛУРГИ АНОНСИРОВАЛИ ПОВЫШЕНИЕ ЦЕН НА ЯНВАРЬ 2014 ГОДА – ШАНСЫ НА УСПЕХ ИНИЦИАТИВЫ ПРОБЛЕМАТИЧНЫ**

В первой половине ноября обстановка на европейском рынке стали не претерпела положительных изменений. Стоимость плоского проката продолжала снижаться, а повышение цен на длинномерный прокат в странах Юга Европы произошло, в первую очередь, благодаря подорожанию металлолома. Увеличение затрат на сырье позволило мини-заводам приподнять цены на 5-10 евро/т несмотря на по-прежнему слабый спрос со стороны региональной строительной отрасли. В конце первой декады ноября к этому процессу присоединились все ведущие производители плоского проката в Евросоюзе, объявившие о повышении котировок на свою продукцию по январским контрактам на 30-40 евро/т. Как отмечают специалисты, это заявление имеет, прежде всего, психологический характер, хотя металлурги действительно могут рассчитывать на расширение спроса после Нового года, когда дистрибуторские компании традиционно приступают к пополнению складских запасов. Но главная задача заключается в том, чтобы сформировать положительные ожидания у участников рынка. Цены на плоский прокат в европейских странах непрерывно снижаются с конца сентября, так что производителям очень важно преломить негативную тенденцию.

По состоянию на середину ноября, стоимость горячекатаных рулонов в Италии - на наиболее проблемном национальном рынке Евросоюза - сократилась до 410-420 евро/т, EXW несмотря на ослабление конкуренции со стороны иностранных поставщиков. Вследствие ослабления евро валюты по отношению к доллару котировки на импортные горячекатаные рулоны прибавили с конца прошлого месяца порядка 5-10 евро/т, выйдя в интервал 420-440/т, CFR. Однако, как отмечают итальянские металлурги, спрос на плоский прокат в стране остается низким. По итогам 2013 г. национальный ВВП, как ожидается, сократится на 1,9%. В Германии и странах Центральной Европы в ноябре цены также немного отступили. Хотя некоторые металлургические компании выставляют предложения на продажу горячего проката на уровне 460-470/т, EXW, реальные сделки заключаются из расчета 440-450 евро/т, EXW. По словам трейдеров, рынок оказался "перепроданным" вследствие избыточного объема предложения продукции регионального производства, а также из Италии, Франции и стран СНГ. Кстати, по той же причине в ноябре в регионе немного подешевел длинномерный прокат. Поставки арматуры в Германию и Польшу шли даже из Турции, где производители удачно воспользовались понижением курса лиры по отношению к доллару. Европейские металлурги надеются на то, ниже нынешнего уровня цены, однако, не опустятся, а с начала будущего года можно будет рассчитывать на рост. Их ожидания основаны, прежде всего, на прогнозах об улучшении экономической ситуации в Евросоюзе. Специалисты ассоциации Eurofer предсказывали на четвертый квартал первое более чем за два года расширение реального потребления стальной продукции (правда, только на 0,3%), а на 2014 г. - восстановление региональной экономики и увеличение спроса на сталь на 3%. Правда, последние данные о состоянии региональной экономики дают мало поводов для оптимизма. Темпы роста совокупного ВВП Евросоюза в третьем квартале составили только 0,3% против 0,7% во втором квартале. Причем, государства еврозоны продемонстрировали в июле-сентябре рост только на 0,1%. При некотором улучшении обстановки в Италии в "минус" ушла Франция, а германская экономика замедлилась. По прогнозу Европейской комиссии, ВВП Евросоюза будет стагнировать по итогам года и прибавит только 1,4% в 2014 г. Таким образом, в ближайшие месяцы спрос на стальную продукцию в Европе останется относительно низким, что резко снижает вероятность заметного роста цен. Тем не менее, демарш, предпринятый региональными металлургами, очевидно, поможет им преодолеть нынешний спад. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АРГЕНТИНА**СТАТИСТИКА****В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ ВЫРОСЛО**

Объемы производства стали в Аргентине в сентябре по сравнению с сентябрем 2012 г. увеличились на 16,8% и достигли 462,6 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Argentina's steel chamber, сообщает SteelOrbis. По сравнению с предыдущим месяцем выплавка металла в стране понизилась на 3,4%. В целом по итогам января-сентября по сравнению с аналогичным периодом минувшего года выпуск стали в Аргентине вырос на 40,42% и составил 3,81 млн. т. (Мин-Пром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

БРАЗИЛИЯ

СТАТИСТИКА

В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ОТГРУЗКИ СТАЛИ УВЕЛИЧИЛИСЬ

Бразильские независимые дистрибуторы и сервисные центры в октябре по сравнению с октябрём 2012 г. увеличили отгрузку стальной продукции на 9,8% до 440,5 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные ассоциации Inda, сообщает Yieh.Corp. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель вырос на 7,5%. Недавно в Brazilian steel institute предположили, что Бразилия в 2014 г. увеличит производство стали на фоне реализации плана развития промышленности и инноваций в автомобильной индустрии. Ещё в июне организация прогнозировала уровень выплавки стали в стране в 34,5 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ

СТАТИСТИКА

В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ ВЫРОСЛО

Объемы производства стали в Германии в октябре по сравнению с октябрём 2012 г. увеличились на 2% до 3,76 млн. т. Об этом свидетельствуют данные WV Stahl, сообщает SteelOrbis. По сравнению с предыдущим месяцем выплавка металла в стране выросла на 4,15%. В целом по итогам января-октября по сравнению с аналогичным периодом прошлого года выпуск стали в Германии понизился на 1,7% до 35,512 млн. т. Объемы производства стали в Германии увеличились в сентябре по сравнению с сентябрем 2012 г. на 1,4% до 3,6 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем выплавка металла в стране повысилась на 12%. В целом по итогам II квартала выпуск стали в Германии достиг 10,2 млн. т, что на 3,3% меньше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

УТВЕРЖДЕН ПОРЯДОК ЗАКРЫТИЯ НЕЭФФЕКТИВНЫХ СТАЛЕЛИТЕЙНЫХ МОЩНОСТЕЙ

Государственный Совет КНР в середине октября передал на места в областные советы страны запрет на выдачу разрешения на строительство новых металлургических заводов и утвердил порядок закрытия неэффективных производств. Целью принятого решения является ликвидация более 80 млн. т излишних сталелитейных мощностей в Китае ежегодно. Меры по сокращению избыточных мощностей будут играть на руку крупнейшим металлургическим компаниям КНР, такие как Baosteel Group Corp (Baosteel) и Wuhan Iron and Steel Corp (WISCO), которые уже приступили к строительству сталелитейных заводов производительностью 9 и 10 млн. т стали в год соответственно. Кроме того, эти компании рассчитывают занять освободившуюся нишу рынка после "ухода" более мелких игроков.

Концентрация металлургической промышленности после сокращения неэффективных мощностей будет увеличиваться, что позволит повысить рентабельность и улучшить взаимодействие с клиентами. Сегодня по данным Worldsteel на три крупнейшие металлургические компании Китая приходится всего 17% производства стали в 2012 г., тогда как в Южной Корее концентрация сталеплавильного производства на 82% сосредоточена у двух крупнейших производителей и в Японии 73% производства стали находятся в руках двух компаний. По мнению китайского правительства, излишние металлургические мощности и сильная фрагментация на мелкие предприятия привели к значительному ослаблению сталелитейной промышленности страны. (SteelLand/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

АКТИВИЗАЦИЯ СПРОСА ПРИ ИЗБЫТКЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ СПОСОБСТВУЕТ ОТНОСИТЕЛЬНОМУ ПОСТОЯНСТВУ ЦЕН НА ПРОКАТ

В первой половине ноября ситуация на китайском рынке стали заметно улучшилась. Продолжавшийся на протяжении двух месяцев медленный спад сменился таким же медленным повышением цен. При этом рынок выглядит теперь более сбалансированным, чем в начале текущего квартала, что, по мнению металлургов, может способствовать сохранению положительной тенденции на ближайшее время. Основной причиной увеличения стоимости стальной продукции в Китае стала активизация спроса. Как сообщают китайские промышленники, в октябре объем экспортных заказов - в первую очередь, со стороны США вышел на максимальный уровень за последние 11 месяцев. Внутри страны расширяется производство автомобилей, морских судов, бытовой техники. Наконец, в последнее время возросли объемы строительных работ, что способствовало подорожанию конструкционной стали. Складские запасы проката в конце октября - начале ноября сокращались, так что металлурги рассчитывают на некоторое увеличение видимого спроса в конце года.

Некоторую роль, бесспорно, сыграл и немного сократившийся объем предложения. Среднедневная выплавка стали в октябре уменьшилась на 1,4% по сравнению с предыдущим месяцем. Причем, в последнюю декаду прошлого месяца этот показатель впервые с лета снизился до менее 2,10 млн. т. Ряд крупных компаний запланировали на ноябрь проведение ремонтов оборудования, что, в частности, должно привести к 6%-ному сокращению производства горячекатаных рулонов по сравнению с октябрём. Наконец, в пользу увеличения котировок действует сырьевой фактор. Цены на железную руду на региональном рынке остаются высокими, а металлолом поднимается на протяжении последних полутора месяцев. Кроме того, в октябре китайский рынок коксующегося угля прошел крайнюю точку спада и вступил в стадию медленного и неуверенного, но бесспорного роста.

Впрочем, несмотря на все эти положительные изменения существенного повышения цен на прокат в Китае в обозримом будущем, очевидно, не произойдет. По мнению некоторых аналитиков, ноябрьское улучшение имеет кратковременный характер. Как сообщает гонконгский банк HSBC, значение рассчитываемого им индекса PMI, отражающего объем новых заказов, при увеличении общеэкономического показателя конкретно для металлургической отрасли сократилось в октябре по сравнению с сентябрем, причем, это уже второй месячный спад подряд. Это можно понять и так, что дистрибуторы не считают оживление в национальной промышленности продолжительной тенденцией и поэтому не планируют существенного увеличения складских запасов и расширения закупок.

Кроме того, последние публикации в китайской прессе показывают, что правительство страны, судя по всему, пришло к своему поражению в борьбе за ограничение производственных мощностей в металлургической отрасли. Ни жестко-

чение экологического законодательства, ни различные административные ограничения не в силах помешать строительству небольших предприятий, которые часто сооружаются без всяких разрешений и лицензий, но при молчаливой поддержке местных властей. А банки несмотря на грозные указания из Пекина продолжают финансирование убыточных сталелитейных компаний, так как опасаются невозврата выданных ранее кредитов. Судя по всему, перепроизводство становится для китайской металлургической отрасли перманентной проблемой, решить которую в обозримом будущем не удастся. По крайней мере, корпорация Baosteel, считающаяся неформальным лидером металлургической отрасли КНР, отказалась от повышения цен на декабрь. Может быть, не все производители стали в стране последуют ее примеру, но значительного роста котировок на прокат в Китае в обозримом будущем не ожидает никто. ([Rusmet/Металл Украины, СНГ, мира](#))

МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЕ КОМПАНИИ В НОЯБРЕ 2013 ГОДА

В ОЧЕРЕДНОЙ РАЗ ПРИСТУПИЛИ К ПОВЫШЕНИЮ ЭКСПОРТНЫХ КОТИРОВОК НА ПЛОСКИЙ ПРОКАТ

В конце октября - начале ноября спрос на плоский прокат в Китае несколько увеличился - в основном, благодаря оживлению в экспортных отраслях. Внутренние котировки на стальную продукцию вследствие этого пошли вверх, тем более, что в конце прошлого месяца несколько подорожала и железная руда. Естественно, что китайские металлургические компании поспешили отразить эти положительные изменения и в экспортных ценах, благо, на рынках стран Юго-Восточной Азии как раз в это время наметилось расширение спроса.

Пока китайские экспортеры плоского проката действуют весьма осторожно. В наибольшей степени - более чем на \$10/т по сравнению с концом октября - подорожала оцинкованная сталь. Непокрытая листовая продукция прибавила за две недели, в среднем, \$5/т. В частности, предложения на поставку горячекатаных рулонов SS400B поступают на уровне \$515-530/т, FOB против \$510-530/т в конце октября, а толстолистовая сталь находится в интервале \$515-525/т, FOB.

Основным приемом китайских металлургов является ограничение объемов экспортных поставок. Многие компании в последнее время не проявляют особой активности за рубежом, предпочитая продавать свою продукцию внутри страны. В последние несколько недель не поступало сообщений о демпинге со стороны китайских производителей с целью стимулирования спроса. Поставщики поддерживают определенный минимальный уровень цен и ниже него не опускаются. Потребители, тем временем, в принципе, не отказываются от приобретения китайского проката по несколько более высоким ценам, чем две недели тому назад, но вероятность более существенного подъема в обозримом будущем остается незначительной. Многие покупатели полагают, что наметившееся удешевление железной руды вскоре сдвинет котировки на стальную продукцию вниз. Кроме того, на региональном рынке по-прежнему наблюдается значительный избыток предложения.

Китайские компании в октябре экспортировали 5,07 млн. т стальной продукции. Это, конечно, далеко не дотягивает до рекордных августовских 6,14 млн. т, но на 3,0% превосходит показатель сентября 2013 г. и на 4,8% - октября 2012 г. Всего за первые десять месяцев китайский экспорт стали составил почти 52 млн. т, на 13,6% превысив уровень аналогичного периода прошлого года. Между тем на региональном рынке действуют отнюдь не только китайские компании. Индийские производители из-за падения спроса внутри страны намерены в 2013/2014 финансовом году (апрель/март) увеличить внешние поставки стальной продукции примерно на 25% по сравнению с предыдущим финансовым годом и довести их не менее чем до 7 млн. т. В последние четыре-пять недель индийские горячекатаные рулоны стабильно предлагаются в страны Юго-Восточной Азии по \$550-560/т, CFR, создавая промежуточный уровень между коммерческой продукцией из Китая, с одной стороны, и более качественным японским, корейским и тайванским горячим прокатом, с другой.

Японские металлурги благодаря расширению внутреннего спроса со стороны промышленности и строительства намерены выплавить в четвертом квартале почти на 10% больше стали, чем в тот же период год назад. Однако не вся эта продукция может найти сбыт на внутреннем рынке. В начале ноября японские корпорации были вынуждены вновь понизить экспортные котировки. По данным трейдеров, в некоторых случаях горячекатаные рулоны японского производства обходились покупателям всего в \$530/т, FOB или \$550/т, CFR.

В Корее производство горячего проката прибавило 10% в сентябре по сравнению с предыдущим месяцем и продолжило рост в октябре благодаря вводу в строй после ремонта доменной печи и прокатного стана на комбинате Hyundai Steel. При этом внутреннее потребление этой продукции уменьшилось из-за спада в автомобилестроительной отрасли. В результате корейским металлургам пришлось отказаться от повышения внутренних и экспортных котировок на горячекатаные рулоны и зафиксировать цены для зарубежных покупателей в интервале \$540-560/т, FOB. Все эти негативные факторы, очевидно, продолжают свое действие, по меньшей мере, до конца года. Поэтому значительное повышение цен на плоский прокат в Восточной Азии выглядит сейчас маловероятным. В лучшем случае, металлурги смогут добиться лишь небольших изменений к лучшему. ([Rusmet/Металл Украины, СНГ, мира](#))

HEBEI IRON&STEEL GROUP (HEBEI STEEL)

УДЕРЖИВАЕТ ЦЕНЫ НА СТАЛЬНУЮ ПРОДУКЦИЮ В ДЕКАБРЕ 2013 ГОДА

Китайская металлургическая компания Hebei Steel приняла решение не менять цены на стальную продукцию для поставок в декабре. Об этом сообщает Yieh.Corp. Стоимость материала будет находиться на уровне 3450-4040 юаней/т. Hebei Iron&Steel Group в июле по сравнению с июлем 2012 г. увеличила экспорт стальной продукции на 71,9%. Зарубежные поставки корпорации составили в этот период 385 тыс. т. Hebei Iron and Steel приобрела 74,5% акций южноафриканской компании Palabora Mining Company. Сумма сделки оценивается в \$493 млн. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

SHANXI TAIGANG STAINLESS STEEL CO, LTD. (TAIGANG STAINLESS)

УДЕРЖИВАЕТ ЦЕНЫ НА АУСТЕНИТНУЮ НЕРЖАВЕЮЩУЮ СТАЛЬ ДЛЯ ПОСТАВОК В ЯНВАРЕ 2014 ГОДА

Китайская металлургическая компания Taigang Stainless приняла решение не менять экспортные цены на аустенитную нержавеющую сталь. Об этом сообщает Yieh.Corp. Речь, в частности, идет о стоимости продукции для поставок в январе. Соответствующее решение было принято на фоне стабильных рыночных условий.

Shanxi Taigang Stainless Steel в III квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила чистую прибыль на 64,6%. В частности, прибыль корпорации составила в указанный период 112,1 млн. юаней. Доход холдинга вырос на 4,9% до 28,6 млрд. юаней. Taigang Stainless планирует в 2014 г. произвести 4 млн. т нержавеющей стали. В нынешнем году корпорация рассчитывает выпустить 3,4 млн. т нержавеющей стали. В январе-июне холдинг произвел 1,56 млн. т продукции. Компания Shanxi Taigang Stainless Steel Co, Ltd. считается одним из крупнейших в КНР производителей нержавеющей стали. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МАЛАЙЗИЯ

С 16 НОЯБРЯ 2013 ГОДА ВВЕДЕНА АНТИДЕМПИНГОВАЯ ПОШЛИНА НА ИМПОРТ БЕЛОЙ ЖЕСТИ

С 16 ноября Малайзия ввела антидемпинговые пошлины на импорт электролитической белой жести из Китая и Южной Кореи сроком на пять лет, передает SteelOrbis. На продукцию из КНР будет действовать пошлина в 9,78%, на южнокорейскую сталь - от 3,46% до 9,78%. В то же время, правительство Малайзии не обнаружила факта демпинга при поставках металлопродукции таких китайских меткомпаний, как Baoshan Iron & Steel (Baosteel), Zhongshan Zhongyue Tinplate Industrial и Shanghai Meishan Iron & Steel. Таким образом, жечь данных производителей не будет облагаться пошлиной. В феврале Малайзия начала данное антидемпинговое расследование по жалобе местной компании Perusahaan Sadur Timah Malaysia (PERSTIMA) Berhad. В феврале страна приняла решение ввести 5-ти летние антидемпинговые пошлины в 3,03-25,2% на катанку, импортируемую из Тайваня, Китая, Индонезии, Южной Кореи и Турции. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

САУДОВСКАЯ АРАВИЯ

АНАЛИЗ

УКРАИНСКИЙ ПРОКАТ ПОСТЕПЕННО ПРОДВИГАЕТСЯ НА РЫНОК

Украинский прокат постепенно продвигается на нетрадиционный для себя рынок Саудовской Аравии, крупного регионального потребителя и импортера сталепродукции. Долгосрочный бум инфраструктурных инвестиций в Саудовской Аравии создает сильные возможности для роста строительной отрасли, внутреннего рынка металлопродукции и импорта полуфабрикатов.

В текущем году на фоне сохраняющейся политической нестабильности на Ближнем Востоке экспорт украинской металлопродукции в этот регион снижается. По данным проекта Delphiса за 1 полугодие, продажи в странах Ближнего Востока снизились на 35% (950 тыс. т), при этом наибольший спад поставок отмечается в Ливан (-73%), ОАЭ (-64%) и Сирию (-72%).

Единственной страной региона, которая в текущем году наращивает импорт стали из Украины, является Королевство Саудовская Аравия (КСА), которое за 5 месяцев увеличило объем закупок до 344 тыс. т (+97% к АППГ). По предварительным оценкам, в 2013 г. стальной экспорт из Украины в КСА превысит 800 тыс. т. Таким образом, доля украинской продукции на емком саудовском рынке превысит 5%, что "для начала" следует считать неплохим показателем.

Рынок стран Ближнего Востока и Северной Африки давно уже является "своим" для украинских меткомпаний, однако до последнего времени именно в КСА Украина была представлена слабо.

Саудовский стальной импорт из Украины, тыс. т

2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г. (оценка)
120	310	570	800

В 2012 г. Саудовская Аравия стала крупнейшим импортером в регионе MENA, закупив 8,1 млн. т металлопродукции, на 30% выше уровня 2011 г. С показателем 7,8 млн. т страна заняла 4-е место в списке крупнейших нетто-импортеров мира. В товарной структуре импорта 22% приходится на полуфабрикаты, 21% - на арматуру, еще 11% - на горячекатаный прокат. Импорт строительного проката, несмотря на доминирующую роль конструкционной стали в потреблении, невелик - 1,5-2 млн. т.

Экономика страны в последние 10 лет, исключая 2009-й кризисный год, растет в среднем на 6-7% в год. Саудовская Аравия входит в группу G20 и является крупнейшей экономикой GCC (Gulf Cooperation Council, Совет по сотрудничеству стран Персидского залива). 90% экспорта, 75% и государственных доходов и 45% ВВП обеспечивает нефть. В 2012г. реальный ВВП Саудовской Аравии вырос на 6,8%. Профицит государственного бюджета составил \$ 103 млрд., экспорт - \$396 млрд., импорт - \$155 млрд. Как ожидается, рост ВВП в 2013 г. составит 3-4%. Инвестиции в улучшение инфраструктуры вырастут на 2% к уровню предыдущего года - почти до \$72 млрд. Строительная отрасль страны является одним из наиболее быстрорастущих секторов экономик страны.

Инвестиции в добычу и транспортировку нефти и газа, инфраструктуру, а также в сектор производства и поставок электроэнергии и воды остаются тремя основными драйверами роста стройсектора и потребления металлопродукции в стране. На долю Саудовской Аравии приходится около трети строительных работ в регионе Персидского залива. Хотя в 2012 г. по общей сумме контрактов (\$15,6 млрд.) страна уступила пальму первенства ОАЭ (\$16,2 млрд.), КСА и далее остается одним из самых перспективных рынков для строительного сектора.

Всего в Королевстве заявлено инфраструктурных проектов на сумму в почти \$500 млрд., часть из них (\$ 385 млрд.) была заложена в девятилетний план развития страны на 2010-2014 гг. Это масштабный план был принят на фоне событий "арабской весны", поэтому значительная часть инвестиций была предназначена для решения социальных вопросов, в том числе занятости и улучшения жилищных условий. По данным банка HSBC, в настоящее время в стадии реализации или подготовки находятся проекты на \$114,5 млрд., и еще \$129 млрд. в стадии планирования или торгов. Приоритеты - строительство аэропортов и морских портов, скоростных авто и ж/д дорог, школ и жилья.

Важные для государства проекты - реконструкция транспортной системы в священный для мусульман Мекке (\$16,5 млрд.), строительство высокоскоростной железнодорожной линии, соединяющей Мекку с Мединой (\$9,5 млрд.), и программа постройки жилья на \$66 млрд. \$22,5 млрд. будет инвестировано на строительство сети метрополитена в Эр-Рияде (176 км путей и 85 станций), для которого будет израсходовано не менее 600 тыс. т проката.

Стальной баланс в Саудовской Аравии, млн. т

	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.
Потребление (сырая сталь)	10,3	8,2	10,1	11,1	12,5
Производство	4,6	4,7	5	5,3	5,2
Импорт	6,3	3,42	4,92	6,1	8,1

Данные: WSA.

По объему потребления сырой стали (10-11 млн. т) и готового проката (9-10 млн. т) в регионе Саудовская Аравия уступает только Ирану. По оценкам региональных экспертов, в течение 2013-2017 гг. стальной спрос в стране будет ежегодно расти на 12%. В минувшем году видимое потребление металлопродукции составило 11,5 млн. т, из которых, по оценочным данным, до 80% пришлось на длинномерный прокат.

По оценкам холдинга SABIC, в состав которого входит ведущая стальная компания страны Hadeed, к 2015 г. спрос на длинномерный прокат в КСА составит 10 млн. т при мощностях производства в 12 млн. т. Крупнейшими местными производителями сталепродукции являются Hadeed, Al-Tuwairqui, Al-Rajhi, South Steel Company, Al-Ittefaq и Al-Yamamah. Практически все эти компании, так же как и более мелкие игроки, уже ведут строительство дополнительных мощностей либо ищут средства для этого. Возможно, что в ближайшие три года темпы роста выплавки стали Саудовской Аравии будут опережать прирост потребления.

Вместе с постепенным сокращением импорта готового проката это также будет означать расширение спроса на импорт полуфабрикатов. Для украинских экспортеров более перспективен именно рынок полуфабрикатов, поскольку на импорт проката из стран, не входящих в GCC, взимается 5% пошлина. Сегодня основными поставщиками сталепродукции в КСА являются Турция (более 2 млн. т в 2012 г.), страны СНГ, Египет, Катар и ОАЭ (импорт длинномерного проката). В украинском экспорте доминируют полуфабрикаты (от 60 до 70% всего объема поставок), остальное - это толстый лист, г/к рулон и катанка. (Максим Белов, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

США

МИНИСТЕРСТВО ТОРГОВЛИ НЕ ВИДИТ ДЕМПИНГА В ИМПОРТЕ УКРАИНСКОГО СТАЛЬНОГО ЛИСТА

Министерство торговли США 12 ноября сообщило окончательные результаты административного расследования вопроса о приостановлении мер против поставляемого Украиной листового металлопроката из углеродистой стали. Чиновниками минторга США был исследован период с 1 ноября 2011 г. по 31 октября 2012 г. Министерство торговли обнаружило, что ООО «Метинвест Холдинг», и аффилированные с ним компании «Азовсталь» и ММК им. Ильича присоединились к соглашению и выполняют все его условия так, как это и предполагалось. Следовательно, приостановление мер сохраняет свою силу. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

СТАТИСТИКА

В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ОТГРУЗКА СТАЛИ УМЕНЬШИЛАСЬ

США в сентябре по сравнению с августом сократили отгрузку стали на 5,6% до 7,88 млн. т. Об этом свидетельствуют данные American Iron and Steel Institute, сообщает Yieh.Corp. Однако в годовом исчислении отгрузка металла все же выросла на 8,9%. В целом по итогам января-сентября по сравнению с аналогичным периодом прошлого года США понизили отгрузку стали на 2,4% до 71,899 млн. т. В США объемы выплавки стали с 3 по 9 ноября выросли на 4,9% в годовом исчислении, но уменьшились на 0,2% по сравнению с предыдущей неделей. В этот период на металлургических заводах США выплавляли примерно 1,829 млн. т стали. Общие производственные мощности американских метпредприятий были использованы на 76,3%. Годом ранее на заводах в США произвели около 1,744 млн. т стали, а производственные мощности использовались на 70,1%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА СТАЛЬНУЮ ПРОДУКЦИЮ В НОЯБРЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛИ

После нескольких неудачных попыток подъема американские производители плоского проката все-таки добились в первой половине ноября значимого увеличения котировок на свою продукцию. С начала месяца цены прибавили порядка \$10-20/т. По данным трейдеров, стоимость горячекатаных рулонов в штатах Среднего Запада достигла отметки \$740-750/MT, EXW, холоднокатаные рулоны продаются, в среднем, по \$860/т, а толстолистовая сталь А36 вошла в интервал \$805-825/т EXW. При этом металлурги настаивают на продолжении роста. Компании Severstal North America и AK Steel выставляют новые предложения на уровне \$700-710/кор. т (\$772-782/MT), EXW для январских горячекатаных рулонов, а некоторые другие поставщики начинают торги с отметки \$680/кор. т (\$750), EXW. Наиболее решительно настроены производители толстолистовой стали, намеревающиеся поднять цены на А36 не менее чем до \$850/т, EXW. Безусловно, отчасти подорожание плоского проката в стране обусловлено такими факторами как рост цен на металлолом в ноябре на \$20-40/т и низкая конкуренция со стороны импорта. В первой половине ноября на американском рынке, отличающемся очень высоким уровнем протекционистской защиты, повышенным спросом пользовались только китайские холоднокатаные рулоны, котирующиеся на уровне \$670-700/т, CFR с поставкой в январе.

Правда, те же самые факторы действуют и на американском рынке длинномерного проката. Хотя некоторые американские трейдеры продолжают на свой страх и риск закупки турецкой и мексиканской арматуры, в целом объем импорта этой продукции резко сократился. Большинство дистрибуторов ждут результатов ведущегося в это время антидемпингового расследования против поставщиков данной продукции. Под угрозой возбуждения антидемпингового иска находятся в настоящее время и китайские производители арматуры, которым тоже пришлось снизить активность.

В то же время, повышение цен на длинномерный прокат в ноябре было весьма скромным. Арматура прибавила с начала месяца не более \$10/т, достигнув отметки \$700/MT, EXW, а стоимость катанки и вовсе практически не изменилась. В частности, низкоуглеродистая продукция mesh продается, в основном, по \$695-715/MT, EXW. Очевидно, более сильное влияние на рынок оказали недостаточный спрос на стальную продукцию со стороны депрессивной строительной отрасли и избыток предложения. Хотя ведущие производители длинномерного проката в США Nucor, Gerdau Ameristeel и Arcelor Mittal USA в начале ноября объявили о подъеме цен на \$20-30/кор. т, рынок этого подорожания не принял. В секторе плоского проката конъюнктура выглядит более благоприятной. В частности, продажи автомобилей в октябре превысили отметку 1,2 млн., прибавив более 10% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. На подъеме находится американская нефтегазодобывающая промышленность, тянущая за собой с десяток смежных отраслей. По этой причине дистрибуторы и конечные потребители среагировали на заявления металлургов увеличением закупок и тем самым помогли им поднять котировки. Впрочем, многие американские специалисты считают, что нового продолжения у этого подъема не будет. Прежде всего, уже в начале декабря большинство потребителей уйдут с рынка, где наступит праздничная пауза. Кроме того, скачок цен в США произошел на фоне стагнации на остальных региональных рынках. Некоторые американские покупатели открыто выражают недовольство тем, что котировки на прокат в стране так сильно превышают мировой уровень, и заявляют о готовности приступить к закупкам по импорту несмотря на все связанные с этим трудности. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ТАЙВАНЬ

СТАТИСТИКА

В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ КАТАНКИ УВЕЛИЧИЛСЯ

Тайвань в октябре по сравнению с сентябрем увеличил экспорт катанки на 45,5%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. В частности, зарубежные поставки продукции составили в отчетный период 22,21 тыс. т. При этом средняя цена катанки уменьшилась на 1,459 тыс. тайваньских долл./т до 21,57 тыс. тайваньских долл./т. Тайвань в сентябре по сравнению с августом увеличил импорт катанки на 12%. Поставки продукции в страну в заданный период достигли 18,264 тыс. т. Средняя цена на продукцию уменьшилась на 503 тайваньских долл./т до 18,267 тыс. тайваньских долл./т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТУРЦИЯ

СТАТИСТИКА

В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ЗАГОТОВКИ ИЗ РОССИИ И УКРАИНЫ УВЕЛИЧИЛСЯ

Согласно статистическим данным, в сентябре Турция увеличила импорт стальной заготовки на 8,2% в месячном исчислении и на 46,2% в годовом - до 301,245 тыс. т. За 9 месяцев турецкий импорт составил 2,28 млн. т стальной заготовки на \$1,27 млрд., что на 29,1% превышает уровень аналогичного периода прошлого года в количественном выражении и на 15% в денежном.

Основные поставщики заготовки в страну - Украина и Россия - увеличили свой экспорт в январе-сентябре на 39% и 34% соответственно - до 1,185 млн. т и 732,96 тыс. т. В сентябре импорт из РФ составил 141,2 тыс. т, из Украины - 123,5 тыс. т. Третьим по величине импортером заготовки в Турцию является еще одна страна СНГ - Беларусь, которая за 9 месяцев увеличила поставки на 41% до 106,4 тыс. т. В текущем году почти прекратился импорт из США, объем которого в 2012 г. составил порядка 500 тыс. т. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ВЫПЛАВКА СТАЛИ ВЫРОСЛА

Турция в октябре по сравнению с октябрём 2012 г. увеличила объемы производства стали на 6,9% до 3,08 млн. т. Об этом свидетельствуют данные Turkish Iron and Steel Producers' Association, сообщает SteelOrbis. По сравнению с предыдущим месяцем выплавка металла в стране повысилась на 2,1%. В целом по итогам января-октября по сравнению с аналогичным периодом прошлого года выпуск стали в Турции уменьшился на 3,8% до 28,9 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ АРМАТУРЫ УМЕНЬШИЛСЯ

Турция в сентябре по сравнению с сентябрем 2012 г. сократила экспорт арматуры на 6,41% до 626,339 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute, сообщает SteelOrbis. По сравнению с предыдущим месяцем зарубежные поставки турецкой арматуры снизились на 0,26%. Выручка от экспорта составила \$363,89 млн. В целом по итогам января-сентября по сравнению с аналогичным периодом прошлого года экспорт арматуры из Турции упал на 5,06% до 5,95 млн. т. Поступления составили \$3,49 млрд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЧЕХИЯ

EVRAZ VITKOVICE STEEL В ДЕКАБРЕ 2013 ГОДА ОСТАНОВИТ ПРОИЗВОДСТВО

Чешский металлургический комбинат Evraz Vitkovice Steel в декабре вновь приостановит сталелитейное производство и часть прокатных станков из-за низкого спроса. Об этом заявил лидер профсоюза Роман Дурко, сообщает Reuters. "Нам сказали, что остановят сталелитейный завод и прокатные станы в декабре. А по поводу января все прояснится в декабре", - сказал он. В начале апреля Evraz Group вновь приостановила сталелитейные мощности в Чехии - Evraz Vitkovice Steel. В октябре минувшего года компания уже останавливала производство стали в Чехии ввиду низкого спроса и ради оптимизации запасов стальной заготовки. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ШВЕЦИЯ

СТАТИСТИКА

В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ВЫПЛАВКА СТАЛИ УВЕЛИЧИЛАСЬ

Швеция в октябре по сравнению с октябрём 2012 г. увеличила объемы производства стали на 12,55% до 402,6 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Swedish Steel Producers' Association, сообщает SteelOrbis. По сравнению с предыдущим месяцем выплавка металла в стране выросла на 9,05%. В целом по итогам января-октября по сравнению с аналогичным периодом прошлого года выпуск стали в Швеции понизился на 0,58% до 3,65 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЮЖНАЯ КОРЕЯ

ЦЕНЫ

HYUNDAI STEEL В ДЕКАБРЕ 2013 ГОДА ПЛАНИРУЕТ ПОВЫШЕНИЕ ЦЕН НА ДЛИННОМЕРНЫЕ ПРОДУКТЫ

Южнокорейская металлургическая компания Hyundai Steel планирует увеличить экспортные цены на балку -H и другие длинномерные продукты. Для поставок в декабре стоимость продукции вырастет примерно на \$20-30/т. Корпорация установила цены для балки -H на уровне \$710-720/т, CFR Сингапур; в американский регион - на уровне \$730-760/т, CFR и на Ближний Восток - на уровне \$710/т, CFR. Hyundai Steel в III квартале по сравнению с предыдущим кварталом уменьшила производство стальной продукции на 6%. В особенности выпуск продукции составил 3,82 млн. т. Годом ранее производство достигало 4,08 млн. т. Hyundai Steel считается самым крупным в Корее производителем электротехнической стали. (МеталлТорг/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

УКРАИНА

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-ОКТАБРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ЖЕЛЕЗОРУДНОГО СЫРЬЯ (ЖРС) ВЫРОС

Металлургические предприятия Украины в январе-октябре нарастили импорт железорудного сырья по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 8% до 2,310 млн. т. Об этом свидетельствуют данные ОП "Металлургпром". В октябре металлургия импортировала 230 тыс. т ЖРС, что на 35,3% больше предыдущего месяца. Балансовый график обеспечения металлургических предприятий железорудным сырьем за 10 месяцев выполнен: по окатышам - на 98%, по агломерату - на 97%, по аглоруде и концентрату - на 99%. Экспорт отечественного ЖРС за 10 месяцев вырос по сравнению с АППГ на 9% до 32,1 млн. т, а в октябре составил порядка 3,4 млн. т (+17,2% к сентябрю). (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ЯНВАРЕ-ОКТАБРЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО МАРГАНЦЕВОГО СЫРЬЯ УВЕЛИЧИЛОСЬ

В январе-октябре украинские горнорудные предприятия увеличили производство марганцевого сырья по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 16,5% до 1,102 млн. т. Об этом говорится в материалах Украинской ассоциации производителей ферросплавов (УкрФА). В частности, Марганецкий ГОК сократил добычу концентрата на 33,3% до 407 тыс. т. В то же время, Орджоникидзевский ГОК увеличил выпуск концентрата в 2,05 раза до 465,1 тыс. т, агломерата - в 2,1 раза до 229,7 тыс. т. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

НА ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНОМ КОМБИНАТЕ «ЕВРАЗ СУХА БАЛКА» НАЧАЛА РАБОТАТЬ ДРОБИЛКА КМД-2200Т1-Д

На шахте «Юбилейная» горно-обогатительного комбината «ЕВРАЗ Суха Балка» (Кривой Рог) введена в эксплуатацию дробилка КМД-2200Т1-Д, изготовленная на «Уралмашзаводе». Это уже вторая машина, поставленная в последние годы этому предприятию. С 2012 г. аналогичная дробилка работает в еще одном подразделении комбината - на шахте им. Фрунзе. КМД-2200Т1-Д - дробилка мелкого дробления с диаметром основания дробящего конуса 2200 мм, предназначена для мелкого дробления рудных и нерудных полезных ископаемых. «Первая дробилка хорошо себя зарекомендовала. Положительные отзывы заслужила механизированная система регулирования щели, она существенно облегчает труд дробильщиков, сокращает затраты на эксплуатацию и обеспечивает безопасность работ по обслуживанию машины», - отметил генеральный директор «Уралмашзавода» Андрей Салтанов. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИПРСКАЯ PALMROSE LIMITED КУПИЛА 99,3% КОМПАНИИ «ЕВРАЗ СУХАЯ БАЛКА»

Компания Palmrose Limited купила 99,2521% акций добывающей руду подземным способом компании "ЕВРАЗ Сухая Балка" (Кривой Рог, Днепропетровская обл.). Об этом говорится в сообщении предприятия. Пакет акций Palmrose увеличился с 0 до 831124392 акций. При этом компания Tollipone Ltd (ранее принадлежало 24,83% акций предприятия), Heatshine Holdings Ltd (23,6% акций), Bolkiviro Holdings Ltd (24,89%), Chantusos Holdings Ltd (24,5%) (все - Кипр) вышли из состава акционеров предприятия. (Украинські новини/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПАО «СЕВЕРНЫЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» (СЕВГОК)**В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ЧИСТУЮ ПРИБЫЛЬ**

Северный горно-обогатительный комбинат (Кривой Рог, Днепропетровская обл.), входящий в группу "Метинвест", в январе-сентябре увеличил чистую прибыль по МСФО на 8,2% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 3495,534 млн. грн. Согласно отчету предприятия, обнародованному в системе раскрытия информации Нацкомиссии по ценным бумагам и фондовому рынку, его положительный финансовый результат до налогообложения в январе-сентябре возрос на 4% до 4330,819 млн. грн. За этот период предприятие увеличило чистый доход на 8,2% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 10152,666 млн. грн. По состоянию на 30 сентября нераспределенная прибыль комбината составила 9138,842 млн. грн. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ГРУППА FERREXHO ЗА ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА ИНВЕСТИРОВАЛА В АКТИВЫ БОЛЕЕ \$240 МЛН.

Группа Ferrexho за 9 месяцев инвестировала более \$240 млн. (около 1,92 млрд. грн.) с НДС в развитие Полтавского и Еристовского ГОКов. Об этом сообщает пресс-служба компании. Согласно утвержденной советом директоров инвестиционной программы на 2013 г., группа Ferrexho за отчетный период инвестировала в капитальное строительство и техническое перевооружение Полтавского ГОКа более \$151 млн. (свыше 1,21 млрд. грн.) с НДС, в развитие Еристовского ГОКа - более \$88,96 млн. (свыше 0,71 млрд. грн.) с НДС. При этом по итогам 9 месяцев уровень задолженности по НДС составил \$302 млн. (более 2,4 млрд. грн.). Ferrexho - швейцарская железорудная компания с активами в Украине. Основной деятельностью компании является производство и экспорт высококачественных железорудных окатышей, используемых в производстве стали. Акции Ferrexho котируются на основной площадке Лондонской фондовой биржи. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПАО «ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» (ЦГОК)**В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ЧИСТУЮ ПРИБЫЛЬ**

Центральный горно-обогатительный комбинат (Днепропетровская обл.), входящий в группу "Метинвест", в январе-сентябре увеличил чистую прибыль на 46,7% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года - до 1146,338 млн. грн. Согласно отчету предприятия, обнародованному в системе раскрытия информации Нацкомиссии по ценным бумагам и фондовому рынку, его положительный финансовый результат до налогообложения за этот период возрос на 38,2% до 1418,444 млн. грн. Предприятие за девять месяцев нарастило чистый доход на 15,1% до 4255,118 млн. грн. По состоянию на 30 сентября его нераспределенная прибыль составила 2914,958 млн. грн. ЦГОК в январе-марте нарастил чистую прибыль на 25,4% по сравнению с аналогичным периодом 2012г. - до 412,339 млн. грн., его положительный финансовый результат до налогообложения в первом квартале возрос на 14% до 475,591 млн. грн., чистый доход - на 13,8% до 1332,933 млн. грн. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

КОМПАНИЯ «ЕВРАЗ» НАМЕРЕНА ПРОДАТЬ РУДНЫЕ АКТИВЫ В НАЧАЛЕ 2014 ГОДА

Компании "Евраз" и "Руда Хакасии" подписали меморандум о намерениях, который предполагает приобретение ООО "Руда Хакасии" у ОАО "Евразруда" 100% долей в ООО "Абаканский рудник", ООО "Абаза-Энерго", ООО "Тейский рудник" и ООО "Тейские энергосети". Закрытие сделки в случае ее реализации ожидается в первом квартале 2014 г., сообщает компания. "Евраз" является вертикально интегрированной металлургической и горнодобывающей компанией с активами в России, Украине, США, Канаде, Чехии, Италии и Южной Африке. В 2012 г. компания произвела 15,9 млн. т стали. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРИБЫЛЬ ОАО «МИХАЙЛОВСКИЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» (МГОК) В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УПАЛА

Чистая прибыль ОАО "Михайловский ГОК" (Курская обл., входит в состав горнорудного дивизиона холдинга "Металлоинвест", управляющая компания ООО УК "Металлоинвест") по итогам III квартала составила 5,412 млрд. руб., что на 26% меньше уровня предыдущего квартала. В целом за 9 месяцев чистая прибыль ОАО "МГОК" выросла на 13% относительно аналогичного периода прошлого года, превысив уровень 19,14 млрд. руб. Выручка III квартала на 2% упала по отношению к уровню предыдущего квартала, составив 13,684 млрд. руб. За январь-сентябрь МГОК реализовал продукцию на сумму свыше 42,08 млрд. руб., что на 6% меньше, чем год назад за такой же период.

Рентабельность продаж за отчетный квартал снижена на 2 п. относительно предыдущего квартала и составила 44%. Долгосрочные обязательства МГОКа по состоянию на 30.09.2013 г. соответствуют уровню обязательств, зафиксированных на конец 2012 г. и составляют 50,11 млрд. руб. Краткосрочные обязательства МГОКа на 30.09.2013 г. на 24% меньше, чем на конец 2012 г. и составляют свыше 4,77 млрд. руб. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

СТАТИСТИКА

В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО ЖЕЛЕЗА ПРЯМОГО ВОССТАНОВЛЕНИЯ (DRI) СОКРАТИЛОСЬ

Мировое производство железа прямого восстановления (direct reduced iron - DRI) в октябре сократилось на 5,287 млн. т. Об этом свидетельствуют данные World Steel Association. Крупнейшими производителями в этот период стали: Индия (1,55 млн. т), Иран (1,223 млн. т), Саудовская Аравия (496 тыс. т), Мексика (490 тыс. т) и ОАЭ (281 тыс. т). Мировое производство DRI в декабре 2012 г. по сравнению с декабрем 2011 г. уменьшилось на 12,4% до 4,67 млн. т. В целом по итогам минувшего года производство DRI в мире достигло 55,4 млн. т, что на 12,8% меньше по сравнению с предыдущим годом. ([МинПром](#)/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

ВЕДУЩИЕ ЖЕЛЕЗОРУДНЫЕ КОМПАНИИ ПЛАНИРУЮТ НА БЛИЖАЙШИЕ ГОДЫ РЕЗКОЕ РАСШИРЕНИЕ ДОБЫЧИ

Сегодня нет недостатка в прогнозах относительно дальнейшего развития мировой железорудной отрасли по на ближайшие несколько лет. Порой они достаточно противоречивы, однако большинство экспертов выражают единое мнение, по меньшей мере, по трем аспектам: производство сырья будет расти, цены на него - падать, а ситуацию на рынке продолжит контролировать "большая четверка" в лице бразильской корпорации Vale, а также ведущих австралийских горнодобывающих компаний BHP Billiton, Rio Tinto и Fortescue Metals Group (FMG).

По прогнозам экспертов австралийской консалтинговой компании Intierra Resource Intelligence, потребление железной руды к 2030 г. удвоится и достигнет порядка 3,5 млрд. т в год. С другой стороны, как считают в McKinsey & Company, если все заявленные проекты по расширению производства железорудного сырья будут реализованы (хотя это маловероятно), то общие мировые мощности к 2020 году могут превысить 4 млрд. т в год. Более точными, как представляется, будут все же оценки на более краткосрочную перспективу, в частности, на ближайшие три-четыре года.

Аналитики ведущих мировых инвестиционных банков (HSBC, Goldman Sachs, Morgan Stanley и др.), опрошенные специалистами информационного агентства Bloomberg, прогнозируют, что к 2017 г. спрос на железную руду в глобальном масштабе достигнет порядка 2,3 млрд. т, а прирост добычи сырья к этому времени составит 560 млн. т, причем, две трети этого прироста обеспечат Vale, BHP Billiton, Rio Tinto и FMG. Избыток поставок железной руды, по их оценкам, достигнет от 75 млн. до 112 млн. т в 2014 г., 225 млн. т - в 2015 г., 275 млн. и 344 млн. т в 2016 г. и 2017 г. соответственно, что, безусловно, приведет к падению цен. Производство железорудного сырья к 2017 году, по прогнозам большинства экспертов, может достичь от-

метки почти в 2,5 млрд. т в год. Совокупные среднегодовые темпы роста глобальной отрасли в течение ближайших пяти лет составят почти 10%, а ее капитализация к 2018 г. достигнет порядка \$380 млрд.

Что же касается ценовой политики, то большинство аналитиков предсказывают падение цен на сырье, называя, правда, при этом разные цифры. Одни из них утверждают, что ниже \$100/т, FOB стоимость руды уже никогда не упадет, другие (например, эксперты австралийского Бюро ресурсов и энергоэкономики - Bureau of Resources and Energy Economics, BREE) считают, что в 2018 г. цены на железную руду будут находиться на уровне \$90/т. Специалисты Goldman Sachs представили еще более пессимистичный ценовой сценарий. По их мнению, из-за сокращения добычи в Австралии и Бразилии, вызванного погодными факторами, в текущем году средняя цена составит около \$138/т, но уже в 2014 г. она снизится до \$115 (прежний прогноз банка - \$126), а в 2015 г. упадет до \$80-90/т, FOB Австралия. Падение цен обуславливается, прежде всего, возможным снижением спроса на железную руду на мировом рынке и, прежде всего, со стороны Китая, а также существенным ростом поставок сырья с новых горнорудных предприятий, находящихся сегодня в стадии строительства и планируемых к вводу в эксплуатацию в краткосрочной перспективе, что приведет к избытку руды на мировом рынке.

По мнению аналитиков, снижение цен на железорудное сырье не окажет существенного воздействия на крупнейших мировых производителей железной руды, в частности, на австралийскую "большую тройку" в лице Rio Tinto, BHP Billiton и FMG. У Rio Tinto, к примеру, себестоимость добычи благодаря крупным объемам и высокому содержанию железа в руде равна \$25-30/т, у BHP - \$30-40, у Fortescue - чуть более \$40/т. Поэтому любое падение

цены эти компании рассматривают в качестве хорошей возможности по удалению с рынка различных мелких фирм, не способных справиться с ценовыми колебаниями.

Между тем, как считают специалисты BREE, KHP будет и далее оставаться главным импортером железорудного сырья в мире. С 2014 г. по 2018 г., как прогнозируется, объемы китайского импорта железной руды будут расти в среднем на 5% в год и достигнут к 2018 г. 966 млн. т, то есть составят 65% от всех глобальных поставок сырья. Что же касается экспорта, то здесь будут и далее доминировать Австралия и Бразилия. По итогам 2013 г., как отмечают в BREE, экспорт австралийской руды составит порядка 554 млн. т, а с 2014 г. по 2018 г. средние темпы его роста достигнут 8%, так что в 2018 г. Австралия, по предварительным оценкам, будет экспортировать не менее 830 млн. т в год. С другой стороны, экспорт бразильской руды в течение этого же периода будет увеличиваться на 4% в год и достигнет к 2018 г. 411 млн. т.

В том, что, несмотря на ценовые колебания, добыча железной руды будет и далее расти достаточно быстрыми темпами, как полагает большинство экспертов, нет никаких сомнений. Во-первых, это обусловлено достаточно оптимистичными прогнозами, которые дает World Steel Association в отношении стабилизации ситуации в мировой металлургической отрасли в следующем году. Во-вторых, четверка крупнейших мировых производителей железной руды задекларировала широкомасштабные программы увеличения добычи на ближайшие несколько лет. Реализация этих проектов может сыграть решающую роль в обеспечении сырьем мировой металлургии на ближайшую перспективу.

В Австралии, по данным BREE, в настоящее время в стадии технико-экономического анализа и обоснования или же окончательной разработки находятся около 48 горнорудных проектов по добыче железной руды. Реализация этих 35 "гринфилдовских" (с нуля) и 13 "браунфилдовских" (реконструкция и модернизация) проектов должна быть осуществлена, как ожидается, в течение ближайших пяти лет. При этом, строительство горнорудных объектов по 15 программам уже началось, а их ввод в эксплуатацию в течение ближайших трех лет даст возможность увеличить производство железной руды в Австралии на 254 млн. т. Реализация остальных проектов позволит к 2017 г. увеличить добычу руды еще на 322 млн. т. Капитальные инвестиции на выполнение всех инвестиционных программ составят почти \$50 млрд.

По мнению аналитиков британской консалтинговой компании Business Monitor International и информационного агентства Bloomberg, в 2017 г. Австралия будет добывать порядка 645 млн. т железной руды в год. К 2015 г. Rio Tinto, BHP Billiton и FMG намерены ввести в эксплуатацию новые мощности по производству сырья совокупным объемом около 235 млн. т. Расширять добычу железной руды в Австралии будут в первую очередь BHP Billiton и Rio Tinto, на долю которых приходится 40 и 37% национального производства железорудного сырья. Эти две компании планируют совместно вложить более \$10 млрд. в расширение добычи железной руды в Западной Австралии. По

словам генерального директора Rio Tinto Сэма Уэлша, в первой половине 2015 г. добыча железорудного сырья должна увеличиться с сегодняшних 290 млн. т на 15% и достигнуть 360 млн. т в год. Проект Rio Tinto по расширению добычи в регионе Пилбара стоимостью \$3,1 млрд. предусматривает выделение \$2 млрд. на продление эксплуатации рудника Nammuldi, а остальные инвестиции предусматривается направить на развитие железнодорожной и портовой инфраструктуры. Кроме того, Rio Tinto планирует увеличить ежегодную добычу руды на руднике Cape Preston в Западной Австралии на 50% в течение ближайших пяти лет.

BHP Billiton также продолжает разработку ряда месторождений, начальные мощности которых, по оценкам экспертов, составляют порядка 35 млн. т в год. Ввод в эксплуатацию данных объектов даст возможность BHP Billiton увеличить добычу сырья до 220 млн. т к концу 2014 г. По мнению руководства компании, стабилизация ситуации в мировой металлургии, которая, по прогнозам, должна наступить в следующем году, приведет к росту спроса на железную руду. В этой связи BHP Billiton намерена довести совокупную производительность своих железорудных предприятий до 260-270 млн. т в год к 2017 г. Этого удастся достичь, прежде всего, за счет расширения мощностей ГОКа Jimblebar до 55 млн. т.

По данным Нева Пауэра, генерального директора FMG, добыча железной руды на рудниках компании по итогам года должна достичь рекордных 155 млн. т. Приступить к реализации очередной программ расширения мощностей, как утверждает Пауэр, в компании пока не намерены, но собираются в полной мере использовать производственные возможности уже действующих предприятий. Вместе с тем, FMG не отказывается от планов дальнейшего наращивания производства на месторождениях Chichester, Solomon и North Star, совокупные запасы руды на которых оцениваются в 2 млрд. т.

Наконец, бразильская Vale реализует в настоящее время крупный проект (90 млн. т) на месторождении Serra Sul в Северной Бразилии. Это самый дорогостоящий проект в мировой железорудной отрасли: инвестиции в него составят почти \$20 млрд. По данным специалистов компании, проект обеспечит снижение операционных затрат на добычу и транспортировку руды в порт Понта-да-Мадейра вдвое, до \$15/т (с учетом всех затрат - \$23-25). По мнению многих экспертов, это будет одно из самых низкочастотных предприятий в мире, а завершение проекта позволит Vale вернуть часть рыночной доли, которую компания уступила конкурентам. После вывода Serra Sul на проектную мощность ее доля мирового рынка, как ожидается, увеличится до 25-26% с нынешних 23%. В целом же, по оценкам исполнительного директора Vale Хосе Карлоса Мартинса, объемы добычи руды у Vale после реализации проекта Serra Sul и ввода в эксплуатацию еще одного нового ГОКа Serra Norte (производительностью 40 млн. т в год) должны увеличиться с текущих 308 млн. т до порядка 460-480 млн. т к 2017-2018 г. (Reuters, Bloomberg, Business Monitor International, BREE, Platts/[Rusmet.ru/Металл Украины, СНГ, мира](http://Rusmet.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ПРОГНОЗ

ПРИРОСТ ЖЕЛЕЗОРУДНЫХ МОЩНОСТЕЙ В ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКЕ СОКРАТИТСЯ В 2014 ГОДУ ВДВОЕ

Согласно докладу компании Deloitte на стальной конференции Alacero (Latin American Steel Association) в Лиме, замедление темпов прироста мирового спроса на железную руду - в среднем до 2% за год до 2025 г. - вынуждает горнодобывающие компании пересматривать свои планы по развитию новых мощностей. Если в 2013 г. производители вводят дополнительные добывающие мощности в 300 млн. т, то в следующем году этот объем сократится до 183 млн. т. В числе наиболее пострадавших от растущего избытка предложения является Латинская Америка, которая в 2014 г. сократит ввод новых рудных мощностей до 61,3 млн. т по сравнению с 147,5 млн. т в текущем. В целом же, мировой спрос на железную руду, согласно отчету World Steel Dynamics, возрастет до 2,3 млрд. т к 2025 г. по сравнению с 1,93 млрд. т в 2013 г., и более половины потребления обеспечит Китай. Непосредственно в Латинской Америке спрос на железную руду, как ожидается, возрастет за этот же период с 33 до 48 млн. т. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ЦЕНЫ**ОЧЕРЕДНОЙ ПИК НА СПОТОВОМ РЫНКЕ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ
ОСТАЛСЯ ПОЗАДИ, НО ЦЕНЫ ОСТАНУТСЯ ВЫСОКИМИ В БЛИЖАЙШЕЕ ВРЕМЯ**

В первой половине ноября спотовые цены на 63,5%-ный железорудный концентрат, в основном, находились вблизи самой высокой отметки за последние три месяца - \$137-139/т, CFR Китай. Как уже стало очевидно, по крайней мере, до конца года спада на этом рынке не произойдет. По мнению большинства специалистов, стоимость сырья в ближайшее время, скорее всего, не упадет ниже \$130/т, CFR.

Аналитики объясняют устойчивость железорудного рынка рядом благоприятных для поставщиков факторов. Прежде всего, китайские компании в октябре и первой половине ноября активно пополняли запасы сырья, готовясь к зиме. В последние годы поставки австралийской руды в Китай в зимние месяцы неоднократно прерывались вследствие неблагоприятных погодных условий. К тому же, в конце января в стране будут встречать Новый год по китайскому календарю, а в это время объемы грузовых перевозок традиционно падают, так как железные дороги вводят больше пассажирских поездов.

В последние месяцы затормозился рост производства железорудного сырья в Китае. По данным китайского Национального бюро статистики, валовой объем добычи в сентябре составил 136 млн. т, что только на 5,2% превышает показатели аналогичного периода прошлого года. Зимой же многие железорудные компании приостанавливают или уменьшают производство на месторождениях, расположенных в северной части страны.

Не удивительно, что китайские металлурги все шире используют импортное сырье. В сентябре поставки железной руды в страну достигли рекордного уровня в истории. Октябрьский показатель в 67,8 млн. т оказался гораздо ниже, но он на 20% превысил объем импорта руды в октябре 2012 г. Всего за десять месяцев в страну поступило 668,4 млн. т материала, что примерно на 10% больше, чем в тот же период год назад. По итогам года поставки, как ожидается, могут превысить отметку в 800 млн. т.

Наконец, относительно благоприятная обстановка на национальном рынке стали помогла китайским металлургам принять высокие цены на сырье. Экономика страны в последнее время снова ускорила рост. В частности, подъем наблюдается в таких металлоемких отраслях как строительство и автомобилестроение. Это дало возможность производителям проката добиться прекращения ценового спада несмотря на сохраняющийся избыток предложения. Впрочем, то, что для металлургов перепроизводство, для поставщиков железной руды - дополнительный рынок сбыта. По данным китайской металлургической ассоциации CISA, в первой декаде ноября выплавка стали в стране превысила 2,14 млн. т в день против менее 2,10 млн. т в конце октября. Таким образом, спрос на сырье остается высоким.

В начале второй половины ноября спотовые цены на руду немного отступили. Аналитики связывают это с накоплением достаточных запасов китайскими трейдерскими и металлургическими компаниями. По мнению специалистов, закупки сырья за рубежом, по крайней мере, до начала февраля будут относительно умеренными. В то же время, объективно значительные реальные потребности в руде и приближение зимы не позволят ценам существенно понизиться. Очевидно, в ближайшие месяцы на рынке будет сохраняться относительное равновесие, нарушить которое смогут, разве что, лишь избыточные поставки австралийского сырья во второй половине 2014 г. ([Rusmet/Металл Украины, СНГ, мира](#))

АВСТРАЛИЯ**ВНР BILLITON И RIO TINTO ПРЕДСТАВИЛИ
ПРИНЦИПИАЛЬНО РАЗНЫЕ СТРАТЕГИИ ПО УВЕЛИЧЕНИЮ ДОБЫЧИ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ**

Компании ВНР Billiton и Rio Tinto представили принципиально разные стратегии по увеличению добычи железной руды в Австралии, пишет The Wall Street Journal. Rio Tinto инвестирует \$3,5 млрд. на строительство новых причалов в порту Кэйп-Ламберт в Западной Австралии и расширение железнодорожных линий в регионе Пилбара на севере материка. В течение нескольких дней станет известно, намерена ли компания тратить еще около \$5 млрд. на развитие деятельности горнодобывающей отрасли. Если эти средства будут инвестированы, она может произвести на 25% больше руды к 2016 г. ВНР принимает иную тактику. Компания будет продолжать разрабатывать рудник Джимблебар в Пилбаре в течение этого года. Представители компании сообщили, что хотят "выжать" из нее как можно больше, прежде чем рассматривать возможность расширения. Центральное место в каждой стратегии занимает Китай, который является импортером около 60% железной руды в мире для производства стали. Валовой внутренний продукт этой страны вырос на 7,8% в третьем квартале, по сравнению с 7,5% во втором. ([Газета.Ru/Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ**УЛУЧШЕНИЕ КОНЪЮНКТУРЫ ПОЗВОЛИЛО FORTESCUE METALS GROUP
ЗАКОНЧИТЬ 2012/13 ФИНАНСОВЫЙ ГОД С РЕКОРДНЫМИ ПОКАЗАТЕЛЯМИ**

Год назад казалось, что железорудную Fortescue Metals Group, третьего по величине производителя Австралии, ждут тяжелые времена. В результате обвала цен компании пришлось замораживать проекты расширения и искать заемные средства. Однако улучшение конъюнктуры позволило Fortescue закончить год с рекордными показателями. Но удастся ли компании удержать поднятую высоко планку на фоне избытка предложения и стагнации рынка?

Австралийская Fortescue - сравнительно молодая компания, основанная только в июле 2003 г., но уже находящаяся среди лидеров мирового рынка железной руды. Она создавалась под освоение месторождений магнетитов в богатом западноавстралийском регионе Пилбара. На данный момент FMG владеет лицензиями на добычу сырья на участках площадью свыше 87 тыс. кв. км, что превышает владения таких гигантов, как ВНР Billiton и Rio Tinto.

Первый балкер с рудой Fortescue ушел в Китай в 2008 г. Бизнес-модель компании изначально строилась под азиатских, прежде всего, китайских потребителей, среди которых выделяется ведущий сталепроизводитель КНР Baosteel. Тогда австралийские рудари рассчитывали, что долгосрочный спрос на сырье в регионе будет стабильно высоким.

Сейчас основным производственным активом FMG является Chichester Hub, на котором работают два рудника Cloudbreak и Christmas Creek. Последний в нынешнем году уже вышел на полную мощность. Кроме того, компания завершает расширение второго предприятия - Solomon Hub. В мае пущена шахта Firetail, а до конца года - Kings. Таким образом, Fortescue завершит программу увеличения производства, принятую в ноябре 2010 г., с изначальных 55 млн. т до 155 млн. т. Следующий проект (при условии позитивной конъюнктуры рынка) - обустройство Western Hub.

Впрочем, эти планы могли остаться нереализованными из-за ценовой конъюнктуры в конце лета - начале осени прошлого года. Fortescue строила планы расширения, исходя из среднесрочных котировок на руду в диапазоне \$140-150/т. Но в августе 2012 г. цены резко обвалились сначала до \$110/т, а затем до \$80/т (трехлетний минимум). Поэтому компания вынуждена была сократить до конца года инвестиции в производство почти на \$1,5 млрд.

Дело том, что за счет денежного потока, формируемого за счет продаж, FMG осуществляет не только расширение мощностей, но и обслуживает долги, составляющие \$11 млрд., чистая задолженность - 62% от общего капитала. Впрочем, компании удалось привлечь кредит \$4,5 млрд., и провести рефинансирование существующей задолженности.

Кроме того, Fortescue начала переговоры по продаже миноритарного пакета "дочки" The Pilbara Infrastructure (TPI), которой принадлежат портовые и железнодорожные активы группы (жд ветка и рудный терминал в порту Хедланд). FMG фактически является единственным поставщиком транспортных услуг для третьих компаний в регионе Пилбара. Впрочем, к январю цены поднялись до \$130/т, а в 2013 г. вернулись и зафиксировались на приемлемых \$140-150/т. Это позволило Fortescue не замораживать проекты расширения, а ускорить их реализацию. Тем более что итоговое производство по 2012 г. составило 100 млн. т, а отгрузки сырья за кризисное полугодие прибавили треть. Но обвал котировок не прошел бесследно - полугодовая прибыль компании упала на 40% до \$478 млн.

Впрочем, ставка на китайских потребителей, которые занимают 95% в портфеле заказов Fortescue, сделала свое дело. По итогам 2012/13 финансового года, закончившемся 30 июня, FMG увеличила чистую прибыль на 12% до рекордных \$1,746 млрд. Годовая выручка выросла на 21% до \$8,120 млрд., показатель EBITDA - на 18% до \$3,575 млрд. К слову, это позволило не спешить с планами продажи транспортного холдинга.

За год отгрузки железной руды достигли рекордной отметки в 80,9 млн. т, что на 41% превышает уровень прошлого года. FMG ожидает, что в 2013/14 ФГ отгрузки железной руды составят 127-133 млн. т, а капитальные инвестиции сократятся до \$1,9 млрд. по сравнению с \$6,2 млрд. годом ранее, поскольку в апреле-июне окончательно завершится проект расширения мощностей.

Характерно, что финпоказатели FMG идут в разрез тенденциям на рынке, на котором наблюдается избыток предложения. Казалось бы, положения конкурентов компании - диверсифицированных гигантов Rio, BHP и Vale - должно быть лучше, поскольку те имеют возможность хеджировать риски за счет других бизнесов. Тем не менее, прибыль BHP за год сократилась на 30%, \$10,9 млрд., Vale - на 76% до \$5,5 млрд., а Rio показала убытки на \$3 млрд.

Оптимизму Fortescue можно позавидовать, ведь мировому рынку руды с 2014 г. прогнозируют профицит. Аналитики Goldman Sachs ожидают, что избыток в следующем году достигнет 82 млн. т, самого высокого показателя с 2008 г., и продолжит расти до 2018 г. Deutsche Bank AG ожидает, что профицит сырья в мире в следующем году составит 27 млн. т, Morgan Stanley - 8,8 млн. т. В то же время, морские поставки ЖРС в 2014 г. увеличатся на 10% до 1,27 млрд. т, хотя спрос поднимется всего на 4% до 1,19 млрд. т. Импорт КНР (67% мирового объема), вырастет на 4% до 800 млн. т. При этом, средняя цена руды в 2014 г. составит \$115/т, на 15% ниже текущего уровня. По оценке Goldman Sachs, в 2015 г. из-за избытка цены могут упасть до \$80/т.

Винной всему ситуация в Китае, экономика которого замедляется. В 2013 г. метпредприятия КНР увеличат выплавку стали на 9% до рекордных 780 млн. т. Несмотря на стагнацию внутреннего рынка, китайские металлурги продолжают вести убыточное производство. Большой вопрос - хватит ли у них запаса прочности на 2014 г., ведь одна из основных проблем - избыточные мощности в 300 млн. т - так и не решена. В любом случае, падение спроса на руду и метпродукцию превращается в долгосрочную тенденцию. ([Металлоснабжение и сбыт/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ

В НОЯБРЕ 2013 ГОДА СУД РАЗРЕШИЛ ПРОДАЖУ РУДЫ ИЗ ШТАТА ГОА

Как сообщает агентство Reuters, Верховный Суд Индии 11 ноября одобрил участие в аукционе для 11460000 т железной руды, добываемой в штате Гоа, что, возможно, удвоит экспорт страны в этом году, если зарубежные продажи допускаются. Суд также заявил, что будет создана комиссия, чтобы определиться с предельным уровнем добычи руды в штате Гоа. Промежуточный доклад будет представлен к 15 февраля 2014 г. "Мы создаем экспертную комиссию для изучения предельно допустимого производства, основанного на пропускную способность дорог и др. магистралей", - отметил представитель Суда, А.К. Patnaik. Он не уточнил сколько руды будет экспортировано после аукциона. Запрет на экспорт и производство железной руды в штате Гоа был установлен Верховным Судом в прошлом году. (Reuters/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

СТАТИСТИКА

ПО СОСТОЯНИЮ НА 18 НОЯБРЯ 2013 ГОДА ЗАПАСЫ РУДЫ ВЫРОСЛИ

Запасы импортной железной руды в крупнейших портах Китая по состоянию на 18 ноября по сравнению с предыдущей неделей увеличились на 2,68%, или 207,7 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает SteelOrbis. В особенности запасы импортного сырья в этот период составили 79,479 млн. т. Китай в октябре по сравнению с октябрём 2012 г. увеличил импорт железной руды на 20%. В особенности поставки сырья в страну достигли 67,83 млн. т. В целом по итогам января-октября по сравнению с аналогичным периодом 2012 импорт железной руды в КНР повысился на 10% до 668,35 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ УВЕЛИЧИЛСЯ

Китай в октябре по сравнению с октябрём 2012 г. увеличил импорт железной руды на 20%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. В особенности поставки сырья в страну достигли 67,83 млн. т. В целом по итогам января-октября по сравнению с аналогичным периодом 2012 импорт железной руды в КНР повысился на 10% до 668,35 млн. т. Китай в сентябре по сравнению с сентябрём 2012 г. увеличил импорт железной руды на 14,72%. Поставки сырья в страну достигли 74,58 млн. т. В целом по итогам января-сентября по сравнению с аналогичным периодом прошлого года импорт руды в КНР поднялся на 9% до 600,49 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

УКРАИНА

С 1 ПО 31 ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА ИМПОРТЕРЫ ВЫБРАЛИ КВОТУ НА ПОСТАВКУ ТРУБ НА 77%

С 1 по 31 октября импортеры выбрали квоту на поставку стальных обсадных и насосно-компрессорных труб в Украину на 77,32%. Об этом говорится в материалах Министерства экономики Украины. За указанный период в Украину было поставлено 14,283 тыс. т этой продукции.

С 1 октября 2012 г. по 30 сентября 2013 г. квота была выбрана на 97,62%. Суммарно годовая (с 1 октября 2013 г. по 30 сентября 2014 г.) квота составляет 18,471 тыс. т труб.

Использование квоты на поставку труб в Украину по странам, т

Страна	Объем квоты (01.10.2013-30.09.2014)	Использование квоты	Остаток квоты	Использование квоты, %
РФ	13131,000	13100,000	31,000	99,76
Австрия	2706,000	533,000	2173,000	19,70
Польша	1216,000	82,000	1134,000	6,74
Румыния	231,000	100,500	130,500	43,51
Словакия	188,000	0,000	188,000	0,00
Индия	80,000	0,000	80,000	0,00
Китай	53,000	0,000	53,000	0,00
Другие страны	866,000	467,100	398,900	53,94
Итого	18471,000	14282,600	4188,400	77,32

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ПАО «ХАРЦЫЗСКИЙ ТРУБНЫЙ ЗАВОД» (ХТЗ)
ЗА ЯНВАРЬ-СЕНТЯБРЬ 2013 ГОДА СОКРАТИЛО ЧИСТУЮ ПРИБЫЛЬ**

ПАО "Харцызский трубный завод" (Донецкая обл.), входящее в группу "Метинвест", в январе-сентябре сократило чистую прибыль по МСФО в 2,5 раза по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 100,614 млн. грн. Согласно квартальному отчету предприятия, обнародованному в системе раскрытия информации Нацкомиссии по ценным бумагам и фондовому рынку, его положительный финансовый результат до налогообложения за девять месяцев составил 124,827 млн. грн. (в январе-сентябре прошлого года - 334,681 млн. грн.). Предприятие за девять месяцев сократило чистый доход в 3,9 раза до 848,704 млн. грн. (в январе-сентябре 2012 г. - 3227,024 млн. грн.).

Нераспределенная прибыль к концу сентября достигла 431,974 млн. грн. По итогам третьего квартала выпуск труб большого диаметра на ХТЗ составил 92,739 тыс. т, из которых 84,3% поставлены в Казахстан, 5,3% реализованы в Украине. Доля экспорта составила более 94% в натуральном выражении. Рентабельность реализованной продукции за этот период - 43,1%.

В третьем квартале завершено производство одношовных труб диаметром 1219 мм и толщиной стенки 17,5 мм из стали категории прочности L555M/X80M для транснационального проекта строительства магистрального газопровода "Средняя Азия - Китай" ветка С. В частности, для проекта "Увеличение мощности магистрального газопровода "Казахстан-Китай (первый участок)" ХТЗ поставил около 180 тыс. т продукции - стальные электросварные прямошовные трубы с внешним антикоррозийным трехслойным полиэтиленовым и внутренним гладким эпоксидным покрытием, произведенные по спецификации заказчика по стандартам API 5L. Основной объем труб изготовлен из толстолистового проката производства Jiangsu Shagang Group Co., Ltd (Китай). В процессе производства применялся прокат Магнитогорского меткомбината (РФ). (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

РЫНОК ТРУБ В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА

В октябре сегмент характеризовался снижением покупательской активности, что соответственно, привело к снижению цен на некоторые позиции трубного сортамента. Металлоторговцы отмечают, что в ближайшее время тенденция снижения спроса сохранится - вследствие как сезонного фактора, так и общей негативной экономической ситуации в стране.

Внутренний рынок

По данным маркетингового центра УГМК (Украинская горно-металлургическая компания), в октябре по сравнению с сентябрем наблюдался рост спроса на трубы со стороны частного потребителя и предприятий машиностроительной отрасли, тогда как строительный сектор, а также производители металлоконструкций снизили объемы потребления.

Снижение объемов работ промышленного сектора страны продолжает оставаться одним из основных факторов, оказывающих давление на потребление трубной продукции. По данным Госстата, по итогам десяти месяцев промпроизводство понизилось на 5,2% по сравнению с показателем 2012 г.

Анализируя ситуацию в ключевых отраслях потребителях трубной продукции, стоит отметить снижение объема выполнения строительных работ. По итогам января-октября этот показатель понизился на 12,7% по сравнению с АППГ до 45,3 млрд. грн. Основную поддержку сектору в настоящее время оказывает реализация проектов в сфере сельскохозяйственного строительства и возведения торгово-развлекательных площадей, которые осуществляются за средства частных инвесторов. Тогда как сегменты отрасли, финансирующиеся за счет государственных средств, страдают от их острого дефицита.

Что касается нефтегазодобывающего сектора, как крупного потребителя трубной продукции, то в январе-сентябре добыча сырой нефти снизилась на 6,1% по сравнению с АППГ, тогда как добыча газа за отчетный период увеличилась лишь на 1,6%. Рост спроса на трубы со стороны данной отрасли будут зависеть от успешности реализации заявленных правительством планов по наращиванию добычи углеводородов.

Плачевная ситуация остается в машиностроительном секторе страны, который продолжает демонстрировать негативные результаты. По данным Госстата, данная отрасль по итогам десяти месяцев просела на 14,3%. Как отметил

представитель металлоторговой компании "Юникон" Сергей Клевцов, стагнация сектора, соответственно, негативно отражается на закупках трубного проката.

По словам заместителя генерального директора по коммерции УГМК Виталия Ключника, в октябре наибольшим спросом пользовались электросварные профильные трубы, которые в продажах компании заняли 69%. Топ-менеджер отметил незначительный рост спроса на данную продукцию по сравнению с сентябрем, который составил 0,3%. Кроме того востребованными были ВГП и электросварные трубы, на которые пришлось 8,8% и 20,9% соответственно. Динамика доли в структуре продаж по данным продуктам была отрицательной и составила 1% и 3% по водогазопроводным и сварным трубам соответственно.

Комментируя ценовые тенденции октября, В. Ключник отметил снижение стоимости трубного проката коммерческого сортамента. Эту тенденцию он объясняет спадом спроса со стороны основных потребителей, а также избытком предложения. Согласно данным торговой площадки ugmk.info, средняя стоимость трубной продукции в октябре понизилась на 0,25% (18,66 грн.) до 7459 грн./т

Проекты, тендеры, перспективы

В октябре, согласно данным portalу о госзакупках, были проведены такие тендеры на закупку трубной продукции.

Заказчик	Поставщик	Объем поставки, т	Сумма, млн. грн.
«Львовтеплоэнерго»	Корпорация «Энергоресурс-Инваст»	-	9,48
«Укртрансгаз»	ООО «Метинвест Холдинг», ООО «Интерпайп-Украина»	3933	33,76
«Донбассэнерго»	ООО «Научно-техническая и экспертная фирма новых технологий в гидрогеологии и гидротехнике»	10	0,54
«Киевэнерго»	ООО «Интерпайп Украина», ООО «Промышленный регион»	646	6,27
«Черноморнефтегаз»	ООО «Группа компаний «Альтернатива»	-	4,43
6-й военизированный горно-спасательный загон государственной горно-спасательной слу.бы угольной промышленности	ООО «Альянс Тех Пром»	-	0,74
«Киевдорсервис»	ООО «Металбуд ТД»	-	0,212
«Черноморнефтегаз»	ООО «Инко-Профит»	-	6,69
«Полтаватеплоэнерго»	ООО «Квант-Сервис», ООО «ПресК»	-	1,01

Источник: Ugmk.info по данным portalа о госзакупках и «Украинских новин».

Перспективными в разрезе потребления трубного проката может стать реализация следующих проектов.

Проект	Детали
Газификация Одесской обл.	Начато строительство газопровода высокого давления к селам Ларжанка, Новая Некрасовка, Озерное, Новоозерное Измаильского р-на Одесской обл. Общая стоимость работ – 25,2 млн. грн.
Реконструкция Славянской ТЭС	Будет проведена реконструкция золошлакопроводов и багерной насосной станции энергоблока №7. Общая сумма реконструкции составит около 32,24 млн. грн.
Строительство теплосети во Львове	До середины апреля 2014 г. будет проложено 1180 м трубопровода диаметром 500 мм. На реализацию проекта будет потрачено около 5 млн. грн.
Программа развития КП «Зализничтеплоэнерго» (Львов)	Согласно утвержденной программе в 2014 г. будет установлено 4 насоса и котельных. Заменены трубопроводы, а также установлены теплообменники в 4 центральных тепловых пунктах. Объем инвестиции – 20,967 млн. грн.

Данные открытых источников.

Говоря о перспективах развития газодобывающей отрасли, как одного из основных потребителей труб, стоит отметить восстановление двух скважин на Семеновском нефтяном месторождении в Крыму, а также восстановление двух эксплуатационных скважин на Стрелковом газовом месторождении. Общая стоимость работ оценивается в 112 млн. грн.

Оценивая перспективы развития рынка, В. Ключник отметил, что ввиду сохраняющегося избытка предложения сварных труб, наряду со спадом спроса со стороны основных потребителей, стоимость данной продукции в ноябре, вероятно, будет продолжать снижаться. В тоже время, по его словам, стоимость бесшовных труб останется на уровне октября. Также он ожидает, что вероятно незначительная отрицательная коррекция цен отдельными поставщиками. (Степан Добровольский, [Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

ОБЩИЕ ДОЛГИ КОМПАНИИ «ИНТЕРПАЙП» В НАСТОЯЩЕЕ ВРЕМЯ ПРЕВЫШАЮТ \$1,3 МЛРД.

Блокада украинских труб на российском рынке, вызванная как экономическими, так и политическими причинами, не станет смертельным ударом по трубной империи Виктора Пинчука. Окончательно добить "Интерпайп" может не путинский режим, а администрация Обамы, в случае закрытия для компании крайне перспективного рынка США.

По данным рыночных источников, общие долги компании "Интерпайп" в настоящее время превышают \$1,3 млрд. Более \$544 млн. из этой суммы компания должна группе банков таких как Citi, Barclays, Unicredit, Intesa, Credit Agricole и ING. Долги держателям еврооблигаций - свыше \$300 млн. Итальянскому кредитному агентству SACE, по его данным, "Интерпайп" должен \$225 млн., по отчетности самой компании - \$193 млн. на конец 2012 г.

В 2007 г. "Интерпайп" выпустил евробонды на \$200 млн., а в 2008 г. одолжил у SACE и группы банков \$531 млн. на строительство электросталеплавильного комплекса. Кризис 2008-2009 г., сопровождавшийся резким снижением объема производства, сокращением продаж и девальвацией гривны, значительно усложнил способность "Интерпайп" обслуживать долговые обязательства.

В 2010-2011 гг. компания сумела провести реструктуризацию кредитного портфеля на выгодных для себя условиях, даже с учетом увеличения процентной ставки по еврооблигациям до 10,25% годовых. Срок погашения основной части долга был продлен до 2017 г., при этом кредиторы предоставили дополнительное финансирование в \$136 млн. для завершения инвестпроекта в Днепропетровске.

Динамика задолженности компании, \$ млн.

2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г. (оценка)
944	883,5	879	1025	1044	1300

Данные: "Интерпайп", оценка автора.

По неподтвержденным пока данным, сейчас большинство кредиторов занимают жесткую позицию и отказали "Интерпайпу" в реструктуризации общей задолженности на сумму более \$1,3 млрд. В то же время, банкиры понимают, что в текущей рыночной ситуации даже принудительная продажа активов компании, являющихся обеспечением по кредитам, не позволит вернуть необходимые средства.

В 2013 г. компания должна погасить \$206 млн., из которых \$100 млн. выплачено в мае, а запланированный на 1 ноября платеж в \$106 млн. осуществлен не был. В 2014 г. нужно выплатить уже \$307 млн., однако очевидно, что даже при улучшении объемов продаж и повышении цен компания не будет иметь достаточные объемы наличности.

На текущий год Fitch прогнозирует снижение показателя EBITDAR (прибыль до вычета расходов по уплате налогов, процентов и амортизации) с \$340-360 до \$260-290 млн. По оценкам "Интерпайпа" в 2012 г., вывод на полную мощность собственного ЭСПК позволит увеличить выручку на \$150-200 млн., однако данный прогноз не учитывал будущие проблемы на рынке России и США.

Пуск "Днепростали" устраняет основное слабое место в производстве - зависимость от внешних поставок трубной заготовки. К слову, до пуска ЭСПК ее основными поставщиками для заводов "Интерпайпа" были Оскольский ЭМК (Россия) и Беларусский МЗ. Сейчас 80% потребности в сырье уже покрывается самостоятельно, хотя компания по-прежнему нуждается в г/к полосе для сварных труб, приобретаемой преимущественно у Магнитогорского МК и "Северстали".

Сейчас, в условиях снижения выпуска труб, "Интерпайп Сталь" пытается сформировать портфель заказов для производства на экспорт трубной и колесной заготовки. Целевой рынок - производители труб и колес в Европе и Северной Америке. Покупателей найти можно, но для создания стабильных рынков сбыта понадобится время, которого у компании мало. Как бы там ни было, основные проблемы связаны именно с критической зависимостью "Интерпайпа" от двух основных рынков - ТС и NAFTA - на которые приходится более 50% продаж.

Еще в начале года топ-менеджеры "Интерпайпа" говорили, что доля новых рынков сбыта за 3-4 года в структуре продаж должна вырасти до 30%. Неофициально задача по освоению новых рынков поставлена давно, однако выполнялась она из рук вон плохо, о чем свидетельствует тот факт, что на конец минувшего года на страны дальнего зарубежья пришлось всего 26% продаж компании. Если отминусовать Европу и США, которые для "Интерпайпа" точно не являются "новыми" рынками, то на действительно "новые" рынки приходится всего 8%. В 2012 г. от продаж на очень перспективных рынках Латинской Америки, Ближнего Востока и Африки (Северной и Южной) "Интерпайп" заработал всего \$150 млн.

Доля рынков сбыта в выручке компании, в % от общей суммы

Страны/регионы	2012 г.	2011 г.	2010 г.	2009 г.
Украина	30	36,4	35,7	28
Россия	28	24,7	25,6	29,7
Прочие страны СНГ	16	14,3	16	19
NAFTA	10	8,9	6,7	5,1
Европа	8	11,1	7,18	7,7
MENA	6,1	4,2	8,2	9
Другие страны	2,2	0,2	0,5	1,5

Данные: "Интерпайп".

В то же время, на рынок стран Тамсоюза (Россия, Казахстан и Беларусь) в 2012 г. суммарно пришлось около трети выручки. Это значительный объем, лишившись которого компания фактически не сможет генерировать доходы и прибыль, необходимую для обслуживания долгов.

Возможное подписание соглашения об ассоциации Украины с ЕС имеет немаловажное значение и для ряда крупных украинских экспортеров продукции в Россию, в числе крупнейших из которых является "Интерпайп". Если СА будет подписано, возможности для реализации украинских труб на рынке РФ будут сведены до минимума.

Если соглашение не подпишут, то.. для труб "Интерпайпа", возможно, будет открыта узкая и тесная лазейка, дверца которой будет закрываться каждый раз, когда Виктор Пинчук будет "неправильно" себя вести. В любом случае, как в ближней, так и долгосрочной перспективе, российский рынок перестанет создавать для компании тот объем выручки, ради которого стоит ломать копья.

Еще в 2012 г. продажи труб в Россию принесли "Интерпайпу" \$497 млн., в 2013 г. будет минимум в 2 раза меньше. По данным М-К, за январь-май в страны ТС "Интерпайп" отгрузил 150 тыс. т труб, однако во 2-м полугодии экспорт в данном направлении практически прекратился.

С июля на импорт труб малого и среднего диаметров из Украины в РФ взимается пошлина от 18,9 до 19,9%. "Маржа" "Интерпайпа" при продажах на российском рынке как раз составляет 18-20%, поэтому продолжать экспорт в РФ компания сможет лишь при условии хотя бы двукратного снижения пошлин. Шансы на это невелики - слишком много препятствий как экономического (российские трубопроизводители на фоне избытка мощностей заинтересованы в вытеснении импорта), так и политического.

Лоббирование Виктором Пинчуком европейского курса для Украины не осталось незамеченным в России, и россияне быстро, не считаясь с законами и нормами ВТО, организовали ему экономический ответ. Однако решающий удар по перспективам "Интерпайпа" выжить может нанести вовсе не Россия, а США - в случае введения пошлин на импорт украинских труб нефтяного сортамента (OSTG, oil country tubular goods).

Доля стран NAFTA в общем объеме выручки компании растет не быстро, но стабильно - с 5% до 10% за четыре года. В деньгах - это \$173 млн. выручки за 2012 г., из которых более 90% приходится на рынок США.

Ожидается, что спрос на трубы в регионе будет расти на 4,6% в год, чтобы достичь 15,1 млн. т в 2017 г. Рынок труб США, несмотря на высокую конкуренцию, в ближайшие несколько лет будет одним из самых (или самым) привлекательных в мире. Сланцевый бум способствовал созданию многих небольших добывающих проектов и компаний, для которых ценовой фактор в выборе поставщика имеет приоритетное значение. Именно такие клиенты могли бы обеспечить "Интерпайпу" стабильный рост позиций на рынке.

Могли бы, если бы не жадность ряда американских трубопроизводителей, которые не желают делиться "сланцевым пирогом". Нельзя не отметить интересное обстоятельство - одним из самых активных инициаторов антидемпинга является компания ТМК-IPSCO, владельцем которой является крупнейший российский трубный король Пумпянский.

В итоге, ТМК удастся заблокировать поставки труб Пинчука не только в России, что, конечно, вполне естественно, но и в США, где администрация Обамы не упускает случая на словах поддержать приверженность Украины европейской интеграции. На деле же, как мы видим, Виктор Пинчук, хороший знакомый Билла и Хиллари Клинтон, получает самый неприятный сюрприз именно из-за океана.

Понятно, что в стране, где законы должен чтить даже президент, не говоря уже о Министерстве торговли, вручную выводить трубы "Интерпайпа" из антидемпингового расследования никто не будет. Однако и недооценивать возможности влияния госадминистрации на принятие конечного решения не стоит.

Импорт ОСТГ в США из Украины, тыс. т

2013 г. (оценка)	2012 г.	2011 г.	2010 г.	2009 г.
70	91,1	65,8	29,5	2

Источник: US Department of Commerce.

Если лоббисты Пинчука в США смогут убедить высших чиновников в Белом Доме, что запрет на импорт украинских труб ударит по интересам лояльного Западу бизнесмена, и в конечном счете играет на руку Кремлю, наш экспорт может отделаться легким испугом.

Объективные возможности для этого есть. Прежде всего, Украина не входит в число 10 крупнейших поставщиков ОСТГ в США - 12-е место и менее 3% в импорте. За 5 месяцев украинский экспорт в США составил всего 28 тыс. т. Это в 25 раз меньше, чем поставляют южнокорейские экспортеры, рвение которых и спровоцировало начало антидемпинга.

Кроме того, у "Интерпайпа" наработан большой опыт работы в антидемпинговых расследованиях в ЕС, который должен помочь ему представить серьезные аргументы и добиться позитивного для себя решения. Не потерять американский рынок для "Интерпайпа" архиважно - это может быть равносильно потере самой компании. (Максим Белов, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

СНГ

АНАЛИЗ

УКРАИНСКАЯ ТРУБНАЯ ОТРАСЛЬ ПЕРЕЖИВАЕТ ХУДШИЙ СО ВРЕМЕНИ КРИЗИСА ГОД, ЧТО ВЫЗВАНО ВЫНУЖДЕННЫМ ОТЛУЧЕНИЕМ ОТ РОССИЙСКОГО РЫНКА

Для выживания отрасли давно поставленная задача диверсификации рынков сбыта должна быть решена ускоренными темпами. В октябре выпуск труб в Украине снизился до 113 тыс. т, самого низкого уровня с января. За 9 месяцев объем производства упал на 21% по сравнению с АППГ - до 1,404 млн. т. По итогам года в Украине будет выпущено всего 1,62-1,64 млн. т стальных труб, лишь немногим больше уровня кризисного 2009 г.

Помесячная динамика выпуска труб в Украине в 2013 г., тыс. т

Янв.	Февр.	Март	Апрель	Май	Июнь	Июль	Август	Сент.	Окт.
94	121,6	167,1	169,9	144,9	134,2	155,1	144	140,7	113

Больше всего снизили выпуск труб предприятия, ориентированные на экспорт в Россию - Харьковский трубный завод, входящий в группу "Метинвест", и заводы "Интерпайпа".

После отказа российской стороны выделить на 2 полугодие квоты на беспошлинную поставку труб заводами "Интерпайпа", поставки из Украины в РФ стали быстро сокращаться. По предварительным данным, за июль-сентябрь отгружено менее 30 тыс. т по сравнению с 160 тыс. т за первое полугодие.

Таким образом, по итогам года из Украины в РФ будет поставлен рекордно низкий за 10 лет объем стальных труб - не более 300 тыс. т. По оценочным данным, в январе-сентябре Украина экспортировала 1 млн. т труб, а по итогам года общий объем поставок составит всего 1,3 млн. т.

Динамика украинского производства и экспорта труб, млн. т

Показатели	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г. (оценка)
Производство	2,37	1,585	1,754	2,213	2,014	1,64
Экспорт	1,81	1,38	1,28	1,64	1,54	1,3

Российский рынок

По предварительным оценкам, производство стальных труб в РФ в текущем году сохранится на уровне предыдущего года - 9,6-9,7 млн. т, в то время как потребление несколько вырастет - до 9,5 млн. т. Росту спроса содействовало возобновление реализации ряда отложенных ранее трубопроводных проектов (2-я очередь газопровода "Бованенково-Ухта", газопровод "Заполярье-Пурпе"), и увеличение закупок трубной продукции со стороны машиностроения, компаний строительного сектора и ЖКХ, не в последнюю очередь благодаря теплой осени, продлившей сроки строительного сезона. В 2014 г. потребление на рынке РФ будут поддерживать такие проекты как строительство газопроводов части "Южный поток" и "Сила Сибири".

Баланс российского рынка труб, млн. т

Показатели	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г. (оценка)
Производство	6,65	9,73	10	9,7	9,6
Потребление	6	9,74	10,55	9,34	9,5
Импорт	0,61	1,45	1,69	0,85	0,9
В т. ч., из Украины, тыс. т	373,4	800	803	450	300

Объем импорта в текущем году незначительно вырастет (снижение поставок из Украины компенсируется увеличением из дальнего зарубежья), но его доля на рынке в 2012-2013 гг. остается низкой - около 9% по сравнению с 15% в 2010-2011 гг. Российское правительство не продлило на 2-е полугодие квоты на бесполовинную поставку украинских труб в РФ, и с июля на территории Таможенного союза действуют антидемпинговые меры от 19% до 38% в отношении широкого спектра труб из Украины. В настоящее время ведется повторное антидемпинговое расследование в отношении некоторых видов стальных труб, происходящих из Украины и ввозимых на единую таможенную территорию ТС. Инициатором его были предприятия группы "Интерпайп", рассчитывавшие в ходе расследования существенно снизить действующие ставки а/д пошлин на импорт обсадных, насосно-компрессорных, нефтегазопроводных и труб общего назначения. Решение должно быть принято Евразийской экономической комиссией (ЕЭК) до апреля 2014 г., однако если оно будет приниматься в нынешнем контексте жесткого политического и экономического противостояния между странами, вероятно скорее увеличение размера пошлин (под любым, даже надуманным предлогом), нежели их снижение.

В любом случае, "Интерпайпу", ХТЗ и другим украинским экспортерам давно необходимо разорвать наркотическую зависимость от российского рынка. Безусловно, потеряв в объемах, отрасли необходимо в кратчайшие сроки решить вопросы диверсификации рынков сбыта. Тем временем, место Украины на рынке РФ неуклонно переходит к Китаю. По данным ФТС РФ, в январе-сентябре импорт стальных труб в Россию увеличился на 9% до 661 тыс. т. При этом ввоз труб из СНГ снизился на 20% до 325,6 тыс. т, в то время как поставки из дальнего зарубежья выросли в 1,7 раза до 335,3 тыс. т. Доля украинских труб в российском импорте труб сократилась с примерно 50-55% в 2010-2012 гг. до 32%. В то же время, с 2011 г. по 2012 г. доля китайской продукции в российском импорте выросла с 8 до 16%, а по итогам нынешнего года поднимется до 20% (около 200 тыс. т). О китайской угрозе для трубного рынка в России говорят уже не только производители и эксперты, но и высокие чиновники. Если украинский трубный экспорт - это продукция, соответствующая стандартам РФ, прозрачно поступает через несколько хорошо известных компаний, при этом взявших на себя обязательства по самоограничению поставок, то китайский - это никаких гарантий качества и никаких самоограничений. По данным ФРТП, за 7 месяцев по сравнению с АППГ импорт из КНР по обсадным трубам вырос на 4420%, по насосно-компрессорным и бурильным трубам - на 200% и 93% соответственно. В августе президент РФ Владимир Путин пообещал поддержать обращение ТМК в Таможенный союз по антидемпинговому расследованию в отношении китайских металлургов. Глава компании Пумпянский заявил, что китайские производители "имеют скрытые государственные субсидии, все работают в отрицательной рентабельности, но тем не менее цены у них в два раза ниже, чем даже наша сырьевая составляющая". Однако насколько оперативно создаются проблемы украинскому экспорту на рынке РФ, настолько медленно власти реагируют на неуклонный рост импорта из КНР. Понятно, что в этом случае тактика шантажа и давления не пройдет, и россиянам придется сильно постараться, чтобы китайские товарищи не задушили их в дружеских объятьях. (Георгий Карпенко, [Uqm.k.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Uqm.k.info/Металл_Украины_СНГ_мира))

РОССИЯ

СТАТИСТИКА

ИМПОРТ ТРУБНОЙ ПРОДУКЦИИ В ЯНВАРЕ-ОКТАБРЕ 2013 ГОДА

За 10 месяцев, согласно таможенной и ж/д (по странам ТС) статистикам, импорт в РФ стальной трубной продукции составил 736,5 тыс. т. Это на 6,1% выше соответствующего показателя прошлого года, но примерно в 1,7 раза ниже уровня 2011 г. При этом из стран Дальнего зарубежья объемы поставок достигли 336 тыс. т, что в 1,62 раза выше уровня прошлого года и за исключением 2011 г. (389 тыс. т) значительно выше аналогичных показателей последних 6 лет.

Импорт из стран Ближнего зарубежья составил 400 тыс. т, что на 17,8% меньше прошлогоднего уровня закупок и самый низкий показатель за последние 4 года. Лидером среди стран Дальнего зарубежья является Китай (226,5 тыс. т), увеличивший поставки этой продукции более чем вдвое. Главным поставщиком среди стран Ближнего зарубежья является Украина, которая сократила поставки продукции почти на треть, но тем не менее сохранила абсолютное лидерство (262,4 тыс. т) среди стран-поставщиков трубной продукции. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины_СНГ_мира))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ОАО «СЕВЕРСКИЙ ТРУБНЫЙ ЗАВОД» (СТЗ) В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА СМЕНИЛО ПРИБЫЛЬ НА УБЫТОК

Северский трубный завод в январе-сентябре получил чистые убытки в 314,4 млн. руб. Об этом свидетельствуют данные компании. Годом ранее производитель зафиксировал чистую прибыль в 1,13 млрд. руб. По итогам III квартала СТЗ получил убыток в 264,7 млн. руб. Выручка производителя за девять месяцев с начала года достигла 22,71 млрд. руб., что на 6% меньше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. В III квартале выручка компании составила 7,49 млрд. руб. (МеталлТорг/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины_СНГ_мира))

ОАО «СЕВЕРСКИЙ ТРУБНЫЙ ЗАВОД» (СТЗ) НАЧИНАЕТ ПРОДАВАТЬ ТРУБНУЮ ЗАГОТОВКУ

Трубная металлургическая компания начинает продавать стальную заготовку для производства труб, произведенную в электросталеплавильном цехе Северского трубного завода. "ЭСПЦ выпускает круглую непрерывнолитую заготовку трубных марок стали диаметром 150, 156, 360 и 400 мм. С 1 января 2014 г. Северский ТЗ планирует освоить заготовку диаметром 290 мм. Сортамент предприятия включает в себя основные углеродистые и легированные марки стали для производства трубной продукции, в частности 10, 20, 20А, 20Ф, 20ФА, 20КТ, 30, 35, 45, 13ХФА, 09Г2С, 30ХГСА, 40Х, Д, 30ХМА, 32ХГ, 26ХМФА, 32Г2, 32ХГМА, 38Г2С, 38Г2СФ. Возможно, по согласованию, изготовление других марок стали", - сообщает пресс-служба ТМК. (Металлсервис/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины_СНГ_мира))

ОАО «ТРУБНАЯ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» (ТМК)

ОБЪЕДИНИЛО ДВА СЕМЕЙСТВА ПРЕМИАЛЬНЫХ РЕЗЬБОВЫХ СОЕДИНЕНИЙ ПОД ЕДИНЫМ БРЭНДОМ

Трубная металлургическая компания объединила семейства премиальных резьбовых соединений - ТМК Premium и ULTRA - под единым брендом ТМК Ultra Premium (ТМК UP). Трубы с премиальными резьбовыми соединениями предназначены для использования в нефтегазовых скважинах со сложными условиями эксплуатации, в том числе на шельфовых и глубоководных морских территориях, в условиях Крайнего Севера, а также при обустройстве горизонтальных и наклонно-направленных скважин. Данную продукцию отличают высокая прочность и герметичность, способность к изгибу, устойчивость к другим неблагоприятным факторам.

В настоящее время ТМК входит в пятерку крупнейших признанных производителей премиальных соединений в мире и является лидером российского рынка этого вида продукции. С 2004 г. ТМК развивает собственное семейство преми-

альных резьбовых соединений обсадных и насосно-компрессорных труб - TMK Premium. После вхождения в 2008 г. в состав Компании предприятия TMK IPSCO (американский дивизион TMK) к ним добавилось семейство премиальных соединений ULTRA, сконструированное инженерами из США. Это семейство соединений широко применяется при разработке нетрадиционных запасов углеводородов (сланцевый газ и нефтяные пески) в Северной Америке.

В течение последних лет разработка новых типов соединений ведется скоординированными усилиями конструкторов TMK по обе стороны океана. В 2011 г. выпуск труб с премиальными соединениями ULTRA был освоен на Орском машиностроительном заводе, входящем в TMK. Премиальные соединения TMK также прошли серию испытаний в международных независимых квалификационных центрах Oil States Industries (Абердин, Великобритания), Stress Engineering Services (Хьюстон, США) на соответствие стандарту ISO 13679 CAL IV, что служит подтверждением высочайшего качества резьбы TMK. Новый бренд TMK UP объединит в себе название двух уже известных на рынке семейств продуктов под ярким и запоминающимся именем. При этом ранее запатентованные типы соединений сохраняют свои названия. "Объединение двух семейств премиальных резьбовых соединений TMK под единым брендом расширит возможности компании по участию в тендерах на поставку премиальной трубной продукции по всему миру, будет способствовать унификации глобального комплексного предложения TMK и повышению узнаваемости премиальных продуктов компании на международном рынке", - отметил Генеральный директор TMK Александр Ширяев. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «УРАЛТРУБПРОМ» ПОДТВЕРДИЛО КОРРОЗИОННУЮ СТОЙКОСТЬ ТРУБ

В апреле ОАО "Уралтрубпром" с целью подтверждения коррозионной стойкости труб из стали марки 13ХФА в агрессивных средах подвергло промышленным испытаниям, на участке нефтесборного коллектора Озексуатского месторождения ООО "РН-Ставропольнефтегаз", три патрубка труб размерами 219x8,0x1000 мм. Данный участок характеризуется протеканием карбонатной коррозии. По истечении 16 месяцев был демонтирован один из трех патрубков, по результатам промежуточных испытаний установлено следующее: состояние внутренней поверхности трубы не выявило коррозионных повреждений; результаты испытаний на стойкость к водородному растрескиванию (ВР) и к сульфидному коррозионному растрескиванию под напряжением не выявили снижения стойкости к ВР, изменений величины коэффициента интенсивности напряжения; результаты испытаний на ударную вязкость, механических свойств, химического состава и металлографических параметров соответствуют требованиям ТУ 1303-006.3-593377520-2003. Следующий этап контроля состояния труб, установленных на Озексуатском месторождении, через 12 месяцев. (Infogeo.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ЧЕЛЯБИНСКИЙ ТРУБОПРОКАТНЫЙ ЗАВОД» (ЧТПЗ) В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СМЕНИЛО ПРИБЫЛЬ НА УБЫТОК

ОАО "Челябинский трубопрокатный завод" в III квартале получило чистый убыток по РСБУ в 1,186 млрд. руб. В целом по итогам января-сентября производитель зафиксировал убыток на 883,57 млн. руб. Годом ранее компания получила чистую прибыль в 730 млн. руб. ОАО "Челябинский трубопрокатный завод" в 2012 г. по сравнению с 2011 г. сократило чистую прибыль по РСБУ на 29%. В частности, прибыль производителя за прошлый год составила 889,37 млн. руб. Выручка ЧТПЗ повысилась на 10% до 84,05 млрд. руб. (МеталлТорг/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

КОМПАНИЯ TATA STEEL ПОДПИСАЛА КОНТРАКТ С KOREA GAS CORPORATION О ПРОИЗВОДСТВЕ И ПОСТАВКАХ ТРУБ НА БЛИЖНЕМ ВОСТОКЕ

Южнокорейский государственный концерн занимается строительством 110-километрового трубопровода для поставки газа из Киркука в Байджи (Baiji Dry Gas Project). Проект должен быть сдан в эксплуатацию в конце будущего года. Из условий соглашения следует, что Tata Steel Tubes Europe поставит свыше 10 тыс. т труб диаметром 16 и 42 дюймов. Tata Steel вложит 15 млн. фунтов стерлингов в модернизацию предприятия в Южном Йоркшире. В рамках проекта модернизации на заводе построят уникальную индукционную сталеплавильную вакуумную печь. Поставщиком оборудования является немецкая компания SMS Mevac. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

БРАЗИЛИЯ

СТАТИСТИКА

В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ БЕСШОВНЫХ ТРУБ УВЕЛИЧИЛСЯ

Бразилия в октябре по сравнению с сентябрем увеличила импорт стальных бесшовных труб на 68%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. В особенности поставки продукции в страну составили 13,428 тыс. т. Крупнейшим поставщиком труб в Бразилию стал Китай (7,581 тыс. т). Бразилия в сентябре по сравнению с августом уменьшила импорт стальных бесшовных труб на 39%. В частности, поставки труб в страну достигли в указанный период 7,974 тыс. т. Крупнейшим поставщиком бесшовных труб стала КНР (5,574 тыс. т). (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

СТАТИСТИКА

В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО ТРУБ УМЕНЬШИЛОСЬ

Китай в октябре по сравнению с сентябрем сократил объемы производства стальных сварных труб на 9% до 4,46 млн. т. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. Однако в годовом исчислении выпуск продукции в стране повысился на 6%. В целом по итогам января-октября по сравнению с аналогичным периодом прошлого года производство стальных сварных труб в КНР увеличилось на 11% и составило 42,33 млн. т. Китай в августе 2014 г. по сравнению с августом 2012 г. увеличил экспорт стальных бесшовных труб на 4% до 451,345 тыс. т. По сравнению с прошлым годом зарубежные поставки продукции также выросли на 4%. В целом по итогам января-августа по сравнению с аналогичным периодом прошлого года КНР повысила экспорт стальных бесшовных труб на 3% до 3,51 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА**НА 1 НОЯБРЯ 2013 ГОДА КВОТА НА ИМПОРТ КОКСУЮЩИХСЯ УГЛЕЙ ИСЧЕРПАНА НА 85%**

Импортеры исчерпали годовую квоту на поставку коксующихся и битуминозных углей в Украину по состоянию на 1 ноября на 84,89% (получено лицензий на поставку 9,508 млн. т). Об этом говорится в материалах Министерства экономики Украины. На 2013 г. квота составляет 11,2 млн. т, таким образом, неиспользованный остаток квоты составил 1,692 млн. т. При этом, как сообщалось ранее, по состоянию на 1 августа импортеры исчерпали годовую квоту на поставку коксующихся и битуминозных углей в Украину на 39,10%. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины_СНГ_мира))

В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА НА ЛИКВИДАЦИИ УГОЛЬНЫХ ШАХТ ИЗ ГОСБЮДЖЕТА ВЫДЕЛЕНО 22 МЛН. ГРН.

В Украине в октябре на ликвидации угольных шахт из государственного бюджета выделено 22 млн. грн. Об этом свидетельствуют данные "Информационно-аналитического отчета о развитии угольной промышленности Украины за январь-октябрь 2013 г.", обнародованного на сайте Министерства энергетики и угольной промышленности Украины (Минэнергоугля). В то же время, на реструктуризацию ГП "Укршахтгидрозащита" выделено 5,5 млн. грн., ГП "Донвуглереструктуризация" - 17,6 млн. грн., ГП "ОД "Луганскуглереструктуризация" - 7,9 млн. грн., ГП "ЦЗК "Углеторфреструктуризация" - 2,6 млн. грн.

В общем плановым объемам ассигнований из государственного бюджета в октябре предусмотрено расходы по бюджетной программе "Реструктуризация угольной и торфодобывающей промышленности" в 135,1 млн. грн. За 10 месяцев по бюджетной программе "Реструктуризация угольной и торфодобывающей промышленности" профинансировано 597,4 млн. грн., в том числе на шахты, которые готовятся к ликвидации - 149,8 млн. грн. В то же время недофинансирование указанной программы на 1 ноября составило 98,1 млн. грн. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины_СНГ_мира))

СТАТИСТИКА**В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО КОКСА СНИЗИЛОСЬ**

В октябре производство валового кокса (6% влажности) в Украине сократилось на 0,6%, или на 2 тыс. т до 353 тыс. т по сравнению с сентябрем. Об этом свидетельствуют данные объединения предприятий "Металлургпром". В январе-октябре по сравнению с январем-октябрем 2012 г. производство кокса в стране уменьшилось на 7,2%, или на 1143 тыс. т до 14764 тыс. т. В сентябре производство валового кокса (6% влажности) в Украине сократилось на 76,7%, или на 1170 тыс. т до 355 тыс. т по сравнению с августом. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины_СНГ_мира))

В ЯНВАРЕ-ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ПОСТАВКИ УГЛЕЙ НА КОКСОХИМИЧЕСКИЕ ЗАВОДЫ (КХЗ) СОКРАТИЛИСЬ

Поставки украинских углей на отечественные коксохимические заводы в январе-октябре сократились по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 9% до 11,440 млн. т. Об этом свидетельствуют данные ОП "Металлургпром". В октябре КХЗ получили 1,200 млн. т украинских углей для коксования, что на 7,1% больше предыдущего месяца. Импорт углей за 10 месяцев сократился по сравнению с АППГ на 2% до 9,410 млн. т, а в октябре составил 910 тыс. т (+5,8% к сентябрю).

Всего за 10 месяцев украинские КХЗ получили 20,850 млн. т углей для коксования, что на 6% меньше АППГ. Остатки углей для коксования на складах украинских КХЗ в октябре выросли на 160 тыс. т и на 1 ноября составили порядка 700 тыс. т. В январе-октябре украинские КХЗ сократили поставку кокса металлургам на 5%, до 11,4 млн. т, а в октябре поставили 1,120 млн. т (-1,8% к предыдущему месяцу). По импорту в октябре было завезено 60 тыс. т металлургического кокса. Всего с начала года металлурги импортировали 560 тыс. т кокса против 240 тыс. т за 10 месяцев 2012 г. С учетом импортных поставок общее поступление кокса на метпредприятия составило 11,960 млн. т (98% от расчетной балансовой потребности и -2% к АППГ). ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины_СНГ_мира))

УБЫТКИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ШАХТ ЗА ДЕСЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛИСЬ

Убытки государственных угледобывающих предприятий в январе-октябре без учета средств господдержки составили 12,2 млрд. грн., на 31% (2,9 млрд. грн.) больше по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Об этом сообщает пресс-служба Министерства энергетики и угольной промышленности (Минэнергоугля). В октябре убытки госшахт без учета средств господдержки составили 1,2 млрд. грн., что на 28% (151 млн. грн.) больше по сравнению с октябрём 2012 г. В марте парламент продлил мораторий на банкротство горных предприятий до 1 января 2015 г. Принятый законопроект запрещает открывать дела о банкротстве горных предприятий (горнодобывающие предприятия, шахты, рудники, карьеры, разрезы, обогатительные фабрики, шахтостроительные предприятия), доля государства в уставных фондах которых составляет не менее 25% до 1 января 2015 г. Это значит, что до 2015 г. кредиторы не смогут добиться банкротства государственных шахт в попытках вернуть свои деньги.

В Украине насчитывается 20 угледобывающих компаний и 145 шахт. По добыче угля Украина в Европе (не считая России) занимает второе место после Польши. В течение последних 15 лет уровень добычи угля в Украине оставался практически неизменным: от 72 млн. до 83 млн. т в год. Уголь играет важнейшую роль в программе импортозамещения энергоносителей. В частности, речь идет о программе энергосбережения и замены потребления газа на уголь. Предполагается, что в течение трех лет государственные шахты будут приватизированы. В "Программе перспективного развития угольной отрасли на среднесрочный период до 2015 г." заложены следующие параметры: на этапе до 2015 г. объем добычи угля прогнозируется на уровне 91,7 млн. т в год, включая 63,5 млн. т энергетического угля. На этапе развития отрасли с 2015 г. по 2020 г. объем предполагается повысить до 100 млн. т, включая около 65 млн. т энергетического угля. Итоговый потенциальный уровень добычи к 2030 г. ожидается на уровне 115 млн. т, из которых 75 млн. т - энергетический уголь.

Британская нефтегазовая BP в своем обзоре мировой энергетики отмечала, что доказанные запасы угля в Украине составляют 33,873 млрд. т, а это составляет 3,9% мировых запасов. Из всех запасов в Украине 15,351 млрд. т антрацита и битумного угля, еще 18,522 млрд. т - лигнита (бурого угля). Согласно оценке, при текущем уровне добычи таких запасов Украине должно хватить на 462 года. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины_СНГ_мира))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**ООО «ДТЭК РОВЕНЬКИАНТРАЦИТ» ОБЕСПЕЧИТ СВОИ ШАХТЫ БЕЗОПАСНОЙ МОНОРЕЛЬСОВОЙ ДОРОГОЙ**

Ремонтно-механический завод (РМЗ) «ДТЭК Ровенькиантрацит» приступил к изготовлению элементов подвесной монорельсовой дороги для четырех шахт. Начиная с 2015 г., безопасная монорельсовая дорога будет монтироваться и на всех остальных угольных предприятиях ДТЭК. Монорельс позволяет ускорить доставку людей и грузов под землей в среднем в 2 раза, а значит и безопасно повысить темпы ведения подземных работ, снизить себестоимость добычи угля.

Транспортная цепочка является наиболее травмоопасным участком на угольных предприятиях. Для ДТЭК безопасность сотрудников - приоритет в работе, поэтому руководство компании поставило задачу свести к нулю риски травматизма при работе на рудничном транспорте, модернизировав старые транспортные системы шахт.

Монорельсовый локомотив (подвесные вагоны с людьми или грузами) будет автономно двигаться по специальному профилю - монорельсу. Он крепится, в отличие от распространенного сегодня наземного внутришахтного транспорта, к верхней части металлического профиля арочной крепи. Благодаря этому исключаются риски схода транспорта с рельсов, обрывов канатов и сцепок, соединяющих вагоны. Кроме повышения уровня безопасности, внедрение монорельсовой дороги обеспечит более быструю транспортировку людей и грузов, так как теперь горнякам не придется добираться до рабочего места с пересадками с транспорта на транспорт и пешком. Подземная подвесная дорога будет доставлять шахтеров от стволовой клетки до места работы.

"РМЗ в Ровеньках будет заниматься изготовлением монорельсов длиной 2-3 м, - рассказал директор Ремонтно-механического завода ДТЭК Ровенькиантрацит Юрий Козачанский. - Локомотивы и площадки будут поставлять немецкая фирма Scharf и чешская Ferrit. Специалисты Scharf также обучали наших людей производству монорельсов на начальной стадии проекта. Уже изготовлены первые семь элементов монорельсовой дороги. В настоящее время эта продукция готовится к сертификации МакНИИ (Государственный Макеевский научно-исследовательский институт по безопасности работ в горной промышленности) для подтверждения высшей степени качества выпускаемой продукции".

После получения сертификата завод приступит к выполнению уже имеющихся заказов. В частности, в 2014 г. РМЗ изготовит 20 км монорельса для четырех шахт ДТЭК, которые и раньше использовали этот вид дороги - «Комсомолец Донбасса», «Степная» (ШУ «Першотравенское»), «Должанская-Капитальная» (ШУ «Свердловское»), Красный партизан (ШУ «Червонопартизанское»). Здесь будет увеличена протяженность дорог в горных выработках. (Energyland.info/ [Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ПРАО «ДОНЕЦКСТАЛЬ»-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД
НЕЗНАЧИТЕЛЬНО УВЕЛИЧИЛО ДОЛЮ В ЧАО «МАКЕЕВКОКС»**

"Донецксталь"-металлургический завод нарастил свой пакет акций в ЧАО "Макеевкокс" с 97,4700% до 97,4714%. Об этом сообщается в информации ЧАО "Макеевкокс" в системе НКЦБФР со ссылкой на данные реестра собственников ценных бумаг предприятия, сформированного по состоянию на 15 ноября и полученных от ПАО "Национальный депозитарий Украины" 19 ноября. Согласно документу, доля ПРАО "Донецксталь"-МЗ в ЧАО "Макеевкокс" возросла с 8845342,804 тыс. штук простых именных акций до 8845637,655 тыс. штук (97,471396879412% голосующих акций). "Макеевкокс" специализируется на производстве кокса, шихты, концентрата и других видов коксохимической продукции. «Донецксталь»-метзавод специализируется на производстве металлургической продукции (60% валового дохода) и торговле коксом (40%). Уставный капитал ЧАО "Макеевкокс" составляет 90,751 млн. грн., номинал акции - 0,01 грн. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

11 НОЯБРЯ 2013 ГОДА КОМПАНИЯ EASTCOAL INC. ОБЪЯВИЛА О БАНКРОТСТВЕ

11 ноября в канадской угольной компании EastCoal Inc. с активами в Украине объявили о своем банкротстве. В заявлении EastCoal говорится, что процедура банкротства компании началась 5 ноября, после чего наступил 30-дневный мораторий на удовлетворение требований кредиторов, срок которого может быть увеличен Верховным судом Британской Колумбии (Канада). К реструктуризации компании будет привлечена Deloitte Restructuring Inc. В EastCoal подчеркивают, что продолжают искать новые источники финансирования, однако нет гарантий, что этот процесс увенчается успехом. Официально в пресс-службе EastCoal информацию о причинах банкротства не комментируют. Источник издания в компании заявил, что главная причина остановки добычи и банкротства - невозможность найти инвестиции на развитие. Сейчас себестоимость ты продукции предприятия \$110-120/т, тогда как стоимость ты коксующегося угля на рынке составляет порядка \$120/т. "Нам нужно было немного снизить себестоимость, и мы могли бы продавать уголь. Но это невозможно без инвестиций, а привлечь средства в сложившихся условиях очень непросто", - сказали в компании. EastCoal принадлежит шахта "Вертикальная" (Свердловск, Луганская обл.), которую она остановила в октябре. Компания также арендовала шахту им. Менжинского, но в этом году была вынуждена вернуть ее Минэнерго из-за невозможности обеспечить добычу. Мажоритарным акционером компании является предприниматель Игорь Лиски. По итогам прошлого года ее выручка составила \$3,8 млн., годовой убыток - \$7,45 млн. (Коммерсант-Украина/ [Мин-Пром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

COAL ENERGY S.A. В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛА ПРОИЗВОДСТВО УГЛЯ

Угольная компания Coal Energy S.A. (Люксембург) с активами в Украине в октябре сократила производство угля на 56,9% (на 90,412 тыс. т) по сравнению с октябрем 2012 г. - до 68,436 тыс. т. Об этом сообщила компания на Варшавской фондовой бирже. Coal Energy уточнила, что добыча угля на ее шахтах в октябре упала на 63,5% (на 99,046 тыс. т) до 56,872 тыс. т. В то же время, производство угля из отвалов выросло в 3,9 раза (на 8,634 тыс. т) до 11,564 тыс. т.

Добыча энергетического угля на шахтах в октябре сократилась на 65,2% (на 86,168 тыс. т) до 46,03 тыс. т, коксующегося - на 54,3% (на 12,878 тыс. т) до 10,842 тыс. т. Ранее Coal Energy неоднократно объясняла падение производства угля снижением спроса на него.

Компания объединяет 10 угольных шахт, переработку отвалов и мощности по обогащению. Продает уголь тепловым энергокомпаниям, коксохимическим, цементным заводам и муниципалитетам. Она также осуществляет экспорт в Болгарию, Словакию, Молдову и Турцию. До IPO 100% акций Coal Energy принадлежали кипрской Lycaste Holdings Limited, в которой по 50% владеют Виктор и Марина Вишневецкие. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ШАХТА «ЗАРЕЧНАЯ» ВВЕЛО В ЭКСПЛУАТАЦИЮ ЛАВУ С ЗАПАСАМИ 800 ТЫС. Т УГЛЯ

На шахте "Заречная" началась отработка лавы №1113 по пласту "Надбайкаимский" с запасами 800 тыс. т угля. Затраты на монтаж новой лавы составили около 13 млн. руб. Ежемесячная нагрузка на очистной забой - около 121 тыс. т. Лава №1113 последняя в западном крыле пласта "Надбайкаимский", угол падения которого в среднем составляет 20 градусов. Для отработки лавы пришлось готовить две монтажные камеры. Сейчас длина лавы составляет 100 м. В ян-

варе будет произведена увеличение комплекса еще на 107 м, после чего длина лавы составит 207 м. В настоящее время на предприятии заканчивается подготовка демонтажной камеры лавы 1304 по пласту "Байкаимский". Планируется, что перемонтаж механизированного комплекса КМ-8003Р будет произведен в течение двух месяцев. И уже в январе 2014 г. лава 1308 (пласт "Байкаимский") с запасами 830 тыс. т будет введена в эксплуатацию. Объем добычи на ОАО "Шахта "Заречная" за 10 месяцев составил 3,5 млн. т. Всего в 2013 г. предприятие планирует добыть более 4,2 млн. т угля. (Угольная компания "Заречная"/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-ОКТАБРЕ 2013 ГОДА ДОБЫЧА УГЛЯ СОКРАТИЛАСЬ

В Казахстане в январе-октябре добыто 94,950 млн. т угля, включая угольный концентрат, что на 2,7% меньше, чем в аналогичном периоде 2012 г., сообщило Агентство республики по статистике. В том числе, по данным статведомства, производство каменного угля и лигнита составило 90,663 млн. т (снижение на 3,1%), концентрата угольного 4,287 млн. т (рост на 4,4%). (Новости-Казахстан/Forbes.kz/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

В КЕМЕРОВСКОЙ ОБЛАСТИ ДО 2025 ГОДА ЗАКРОУТСЯ 25 ШАХТ И УГОЛЬНЫХ РАЗРЕЗОВ

"За 13 лет нам придется закрыть 25 шахт и разрезов, из них 13 - из-за полной отработки запасов угля, а 12 - в связи с их большой убыточностью и нерентабельностью", - сообщил заместитель губернатора Кемеровской области по угольной промышленности и энергетике Андрей Гаммершмидт. На долю Кемеровской области приходится 57% добычи всего российского угля и 75% коксующихся марок. В настоящее время в Кузбассе действуют 120 угледобывающих предприятий (63 шахты, 57 разрезов и 42 углеперерабатывающих предприятия). Их производственная мощность составляет 245 млн. т в год по добыче угля и 166 млн. т - по переработке. Общая численность трудящихся - 109 тыс. человек. Среднемесячная производительность труда в угольной отрасли региона за последние 15 лет выросла в два раза и достигла 209 т на человека в месяц. Из года в год в Кузбассе увеличивается количество бригад-миллионеров - в настоящее время их порядка 30-32. В 2012 г. кузбасские угольщики выдали на-гора рекордные 201,5 млн. т "черного золота". В целом, от начала добычи первой ты и по сегодняшней день в Кузбассе на-гора выдано более 8 млрд. т угля. На многих предприятиях отрасли сегодня работают современные очистные комплексы, оборудованные необходимой техникой, компьютерами, десятками датчиков. На разрезы пришли экскаваторы с емкостью ковша 30-50 куб. м, БелАЗы грузоподъемностью 220-320 т. В ближайших планах - наладить поставку в Кузбасс сверхмощного БелАЗа грузоподъемностью 450 т, что существенно повлияет на рост производительности труда. В долгосрочной перспективе в Кузбассе к 2025 г. планируется добывать уже более 260 млн. т угля. По планам угольных компаний, с 2014 г. по 2025 г. будут введены в эксплуатацию 20 новых угледобывающих предприятий и 13 обогатительных фабрик. (Energyland.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

«ЕВРАЗ КОКС СИБИРЬ» ПУСТИЛ В ЭКСПЛУАТАЦИЮ УСТАНОВКУ ДЛЯ УТИЛИЗАЦИИ ОТХОДОВ КОКСОХИМИЧЕСКОГО ПРОИЗВОДСТВА

«Евраз Кокс Сибирь» (филиал ОАО «ЕВРАЗ ЗСМК») пустил в промышленную эксплуатацию установку для утилизации фусов - отходов коксохимического производства. Объем инвестиций в проект - 13 млн. руб. Фусы - это отход коксохимического производства, смесь угольной и коксовой пыли, пропитанной каменноугольной смолой. Новое оборудование позволит перерабатывать около 11 тыс. т каменноугольных фусов и угольных шламов в год, добывая из них около 30% ценного угольного концентрата, который будет возвращаться в производство. Ожидаемый экономический эффект от частичной замены угольного концентрата при коксовании составит 12 млн. руб. в год.

В «Евраз Кокс Сибири» ведется планомерная работа по улучшению экологической ситуации на производстве и в городе. В 2011-2013 гг. в коксовом цехе были установлены газоанализаторы на все камеры установок сухого тушения кокса №2, 3, контроль состава газа осуществляется в режиме он-лайн. В настоящее время ведется монтаж гидравлических дыхательных клапанов на воздушниках емкостного оборудования цеха химулавливания и производства коксохимической продукции. Новое оборудование улавливает вредные компоненты, не допуская их попадания в атмосферу. Разрабатывается проект перевода конечного охлаждения коксового газа на закрытую теплообменную аппаратуру. Планируется, что после завершения работ общее снижение выбросов в атмосферу составит около 90% загрязняющих веществ в год. (Energyland.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «РАСПАДСКАЯ» ОЗВУЧИЛО ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА

ОАО "Распадская" в январе-сентябре получило чистую прибыль в 1,366 млрд. руб. Об этом свидетельствуют данные компании. Годом ранее производитель получил убыток в 221 млн. руб. По итогам III квартала «Распадская» получила чистую прибыль в 4,106 млрд. руб. Выручка от продаж компании в январе-сентябре составила 1,975 млрд. руб. по сравнению с 3,6 млрд. руб. в прошлом году. За III квартал выручка от продаж достигла 213 млн. руб. ([МеталлТорр/Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ОКТАБРЕ-НОЯБРЕ 2013 ГОДА ОБОГАТИТЕЛЬНАЯ ФАБРИКА ООО «СУЭК-ХАКАСИЯ» УСТАНОВИЛА ДВА РЕКОРДА

В ноябре коллектив обогатительной фабрики "СУЭК-Хакасия" установил рекорд суточной переработки угля - 28,5 тыс. т. Предыдущий месяц - октябрь - также был отмечен достижением рекордного результата: впервые на обогатительной фабрике за один месяц было переработано 672 тыс. т угля. "Результаты достигнуты благодаря стечению ряда факторов, - говорит исполнительный директор ООО "СУЭК-Хакасия" Алексей Килин. - Обогатительная фабрика была обеспечена достаточным количеством железнодорожных полувагонов, благодаря чему отгрузка велась ритмично. Необходимое качество угля, поставляемого на фабрику, обеспечивали разрез "Черногорский", шахта "Хакасская". И, безусловно, немаловажный фактор - слаженная работа трудового коллектива обогатителей". Два модуля фабрики позволяют обогащать все классы угля, выпуская концентрат от ноля до двухсот миллиметров. (Energyland.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ**ПРОИЗВОДИТЕЛИ УГЛЯ ПРИЛАГАЮТ МАКСИМАЛЬНЫЕ УСИЛИЯ, ЧТОБЫ ОСТАТЬСЯ НА ПЛАВУ В УСЛОВИЯХ ГЛУБОКОЙ ДЕПРЕССИИ**

Еще летом эксперты провозгласили, что рынок коксующегося угля достиг дна. И действительно, в четвертом квартале контрактные цены оказались немного выше, чем в третьем. Тем не менее, маржа добывающих компаний сокращается, поскольку затраты продолжают уверенный рост. При этом уже давно никто не питает иллюзий по поводу значимого повышения спроса в обозримом будущем. Сейчас производители угля прилагают отчаянные усилия, чтобы остаться на плаву в условиях глубокой депрессии, сроки завершения которой крайне трудно предсказать.

Захватывающие полеты производителей коксующегося угля по ценовым горкам завершились выходом на пологий склон, а сейчас спуск, похоже, завершился. Несколько лет назад стремительное расширение производства стали в Китае привело к опустошению сырьевых рынков, а дефицит стимулировал взлет цен: от \$140-160/т в 2004-2007 гг. они подскочили до \$360-380/т к середине 2008 г. Разумеется, посильный вклад в создание дефицита внесли и индийские покупатели, но отнюдь не в таком масштабе. Затем глобальный финансово-экономический кризис прервал этот полет: в 2009 г. цены обвалились до \$120-140/т, и с тех пор они не превышали \$140-145.

Однако во втором полугодии наметились просветы. Хотя в третьем квартале контрактные цены оказались ниже спотовых (впервые за два года), спрос на уголь стабилизировался. Китайское правительство в очередной раз задействовало меры по стимулированию экономики, и инвестиции в инфраструктуру и недвижимость поддержали потребление стали. В связи с этим спрос на коксующийся уголь прекратил снижение, хотя падение остановилось на довольно низком уровне. Со стороны поставок ситуация тоже изменилась в лучшую сторону - добывающие компании уменьшили выпуск, а это привело к сокращению избытка. Отраслевые аналитики объявили, что рынок достиг дна.

Некоторые факты в пользу этого мнения появились только сейчас, когда покупатели и продавцы согласовали цены на четвертый квартал. BHP и Nippon Steel договорились, что японская компания будет платить за поставки твердого коксующегося угля премиум-класса (PHCC) с австралийских месторождений Peak Downs и Saraji по \$152/т, т. е., на \$7 больше, чем в предыдущем триместре. Затем Peabody заключила контракт на поставки низколетучего сырья для пылеугольного вдувания (LVPCI) с месторождения Coppabella по \$120,5/т, FOB, а Rio Tinto все еще отчаянно торгуется, чтобы повысить цену на полумягкий коксующийся уголь в контрактах на четвертый квартал от уровня \$105 в третьем.

Эта тенденция дает производителям угля робкую надежду, что рынок действительно миновал дно. Тем не менее проблема выживания сохраняет свою актуальность. Пути решения этой проблемы сугубо индивидуальны, и каждая из компаний вынуждена искать собственные способы сокращения затрат, чтобы остаться на плаву в тяжелый период, продолжительность которого зависит от слишком многих факторов.

Жесткий финансовый прессинг вынудил индийскую Gujarat NRE, которая разрабатывает два месторождения коксующегося угля в Австралии, отложить выплату зарплаты рабочим. Компания сообщила, что не сможет решить проблему за счет операционной прибыли, и надеется поправить свои дела за счет инъекции капитала от Jindal Steel & Power.

Американские компании тоже находятся в отчаянном положении. Главный удар кризис нанес по Аппалачам: за

первое полугодие там были остановлены работы более чем на 150 месторождениях коксующегося угля. В результате экспорт угля из США сократится на 10 млн. т. В частности, Alpha Natural Resources, у которой после покупки Massey в 2011 г. было 150 действующих угледобывающих предприятий, несколько месяцев назад остановила 43 из них, а теперь собирается закрыть еще 15 шахт. По мнению аналитиков, скоро будет остановлена добыча и на некоторых других предприятиях компании, главным образом - в ее восточном подразделении, куда входит много мелких шахт. В свою очередь James River Coal закрывает некоторые шахты (McCoy Elkhorn Complex, Bledsoe Complex и Long Branch Surface Mine) в Центральном Аппалачах.

Осенью канадская компания Teck Resources - второй в мировой таблице по рангах экспортер коксующегося угля - реализовала нетривиальный способ сокращения затрат. Впервые в мире транспортировка угля из Канады в Финляндию была осуществлена через Арктический Северо-Западный проход - северный морской путь между Атлантическим и Тихим океанами через моря и проливы Канадского Арктического архипелага. Он более чем на 1 тыс. морских миль (1853,6 м) короче традиционного маршрута через Панамский канал, и транспортировка этим путем экономит время (около недели) и топливо на \$80 тыс. Еще важнее, что при использовании этого маршрута суда могут перевозить на 25% больший тоннаж, поскольку глубина Панамского канала ограничивает размер судов и вес груза.

В 2006-2007 гг. в регионе растаяло около 1 млн. кв. км льда, что эксперты объяснили глобальным потеплением. В результате Северо-Западный проход открылся для судоходства. Правда, очень скоро его снова закрыли льды, и скептики раскритиковали попытки связать случай быстрого таяния арктических льдов с глобальным потеплением. Однако позднее проход снова открылся, и в конце сентября - начале октября балкер Nordic Orion (дедвейт 75 тыс. т) датской компании Nordic Bulk Carriers впервые в истории совершил рейс по этому маршруту. Судно доставило коксующийся уголь Teck Resources из Ванкувера в финский порт Пори, производителю стали Ruukki Metals.

По оценкам некоторых экспертов, если таяние льда продолжится, то к 2030 г. морская транспортировка через Арктику может достичь четверти всего грузового трафика между Европой и Азией. Это даст возможность Teck Resources значительно расширить свою базу покупателей в Европе. Сейчас канадские металлургические поставки в Европу составляют 11% всего экспорта, но эта доля может значительно измениться, если окажется возможным использовать Северо-Западный проход. Тогда канадский экспорт составит серьезную конкуренцию американским поставкам, которые осуществляются главным образом с восточного побережья США.

Судя по словам экспертов на конференции Met Coal World Summit 2013, у коксующегося угля весьма неплохие перспективы, но в достаточно отдаленном будущем. В частности, ожидается, что за двадцать лет спрос на импортный уголь за пределами США увеличится более чем на 30%. Основной прирост обеспечат Китай и Индия, причем Индия обойдет Китай и станет крупнейшим в мире потребителем этого сырья.

Филипп Энглин, гендиректор World Steel Dynamics, считает, что китайская сталелитейная промышленность сократит объемы производства, и произойдет это в течение ближайших трех лет. В качестве одной из предпосылок для такого прогноза Энглин указал, что спекулятивный

пузырь на рынке недвижимости не может быть вечным. На протяжении последних пяти лет мировая сталелитейная промышленность практически не увеличивала мощности, исключение составил только Китай, где в текущем году прирост будет на уровне 6-7%. Высокий потенциал для сокращения экспорта приводит к вопросу: сможет ли Китай продолжать поглощать всю выплавляемую сталь, которая используется главным образом в строительстве жилых зданий?

Аналитик Wood Mackenzie Джим Трумэн предсказывает, что мировой спрос на коксующийся уголь увеличится от 261 млн. т в 2012 г. до 394 млн. т в 2035 г., причем 92 млн. т из этого прироста обеспечат страны Азии, а остальное - США, Южная Америка и Европа. По прогнозу Трумэна, китайский спрос достигнет пика в 2025 г., а спад начнется в 2035 г., когда сталелитейная отрасль прекратит расширение. По его мнению, по объему спроса Индия обойдет Китай в конце 2020-х годов. При этом Трумэн отмечает, что основными поставщиками будут Австралия, Мозамбик, Россия и Канада, поскольку экспорт из США сократится на 15-20%.

По статистике Wood Mackenzie, экспорт коксующегося угля из США в 2002-2006 гг. держался на уровне 15 млн. т, затем, после наводнений в Австралии, увеличился до 55 млн. т в год. Этот скачок Трумэн объясняет удобством позиции свинг-поставщика. Недавно этот экспорт сократился, но продолжает сохраняться на исторически высоком уровне. Тем не менее восстановление австралийских по-

ставок вытеснит его с рынка, поскольку американские компании не выдержат ценовой конкуренции. Они прорвались на азиатский рынок в 2011 г., когда наводнения в Австралии затопили значительную часть месторождений и разрушили транспортную инфраструктуру. В результате экспорт коксующегося угля из Австралии сократился на 35%. Теперь же коммуникации и шахты восстановлены, и австралийцы возобновили поставки.

Сокращение экспорта усугубит положение американских добывающих компаний, которые и без того изрядно пострадали от падения спроса на энергетический уголь, низких цен на природный газ и политики администрации Обамы, направленной на использование более чистых в экологическом отношении и возобновляемых источников энергии. Сенатор-республиканец Тим Марфи сообщил в выступлении перед топ-менеджерами угольной и сталелитейной отраслей, что ужесточение экологических стандартов может негативно воздействовать даже на добычу коксующегося угля. Он заявил: "За последние 40 лет стремление защитников окружающей среды к выигрышу любой ценой привело к сокращению производства кокса в США на 75%, и может уничтожить оставшиеся 25%, если мы будем недостаточно осторожны".

Пожалуй, даже блестящие перспективы, обещанные экспертами через два десятилетия, не спасут американскую угольную промышленность от вымирания. Ну, а наводнения в Австралии случаются не каждый год. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

АВСТРАЛИЯ

БУДЕТ ПОСТРОЕНА САМАЯ БОЛЬШАЯ В МИРЕ УГОЛЬНАЯ ШАХТА

Австралийское федеральное правительство одобрило строительство угольной шахты стоимостью \$4,2 млрд. в штате Квинсленд. Данное предприятие по добыче угля станет самым большим в стране и во всем мире. Федеральный министр по вопросам окружающей среды Грег Хант дал зеленый свет для строительства шахты Кевинс-Корнер, где уголь будет добываться открытым способом. Карьер займет 37,380 га площади, срок работы шахты рассчитан на 30 лет, ежегодно на предприятии планируют добывать около 30 млн. т угля. Новая шахта, расположенная в угольном бассейне Галилеи, будет являться собственностью индийско-австралийского угольного консорциума GVK-Hancock. Строительство данного объекта предположительно начнется в 2015 г., а начало добычи угля запланировано на 2018 г.

Согласно сообщениям австралийских СМИ, новая угольная шахта в Квинсленде станет первым производственным объектом, строительство которого было одобрено после ввода ужесточенных правил, касающихся более рационального и бережливого использования водных ресурсов в Австралии. В Центре наблюдения за экологическими проблемами, связанными с использованием водных ресурсов шахтами, заявили, что в год расход воды на производственные нужды шахтами будет равен более чем 9 млрд. л.

В Гринпис также подтвердили, что горная промышленность и добыча газа из угольных пластов могут стать причиной нанесения существенного вреда водоносным слоям, рекам и системе водного дренажа. Строительство новой шахты в районе угольного бассейна Галилеи станет самым крупным угледобывающим проектом в мире. В руках компании GVK-HANCOCK окажутся запасы угля, равные почти 8 млрд. т максимально возможной мощности добычи в 80 млн. т/г. Для строительства шахты будет нанято около 7 тыс. рабочих. В организации производственного процесса угледобывающего предприятия понадобится штат численностью не менее 20 тыс. человек. ([Steelland.ru/Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

СТАТИСТИКА

В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ УГЛЯ УМЕНЬШИЛСЯ

Китай в октябре по сравнению с октябрём 2012 г. сократил экспорт угля на 9,1% до 400 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Coop. По сравнению с предыдущим месяцем зарубежные поставки китайского угля уменьшились на 18,4%. Выручка от экспорта составила \$5,828 млн. В целом по итогам января-октября по сравнению с аналогичным периодом прошлого года экспорт угля из КНР упал на 20% до 6,31 млн. т. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно **БЕСПЛАТНО опубликовать в журнале «Металл Украины» аналитические материалы, подготовленные Вашим отделом маркетинга, с контактными реквизитами Вашей фирмы? Это действенная скрытая **БЕСПЛАТНАЯ** реклама. Попробуйте!**

УКРАИНА**СТАТИСТИКА****В ЯНВАРЕ-ОКТАБРЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО ФЕРРОСПЛАВОВ СОКРАТИЛОСЬ**

В январе-октябре украинские ферросплавные предприятия снизили производство по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 20,6% до 702,5 тыс. т. Об этом говорится в материалах Украинской ассоциации производителей ферросплавов (УкрФА). В частности, производство силикомарганца снизилось на 17,2% до 509,9 тыс. т, ферромарганца - на 54,5% до 65,8 тыс. т, марганца металлического - на 45,1% до 7,2 тыс. т, тогда как выпуск ферросилиция (45%) вырос на 7,2% до 119,5 тыс. т. Никопольский завод ферросплавов сократил производство на 34,5% до 360,8 тыс. т. В частности, НЗФ снизил производство силикомарганца на 26,1% до 336,7 тыс. т, ферромарганца - на 74,7% до 24,1 тыс. т. Запорожский завод ферросплавов увеличил производство на 25,6% до 224,1 тыс. т. В частности, ЗЗФ нарастил производство силикомарганца на 31,5% до 152,6 тыс. т, тогда как ферромарганца сократил на 15,3% до 41,7 тыс. т, марганца металлического - на 45,1% до 7,2 тыс. т. Выпуск ферросилиция (45%) составил 22,6 тыс. т (за 10 месяцев 2012 г. эта продукция не выпускалась). Стахановский завод ферросплавов снизил производство на 24,7% до 117,5 тыс. т. В частности, СЗФ сократил производство силикомарганца на 53,7% до 20,6 тыс. т, ферросилиция - на 13% до 96,9 тыс. т. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

КАЗАХСТАН**АКСУСКИЙ ЗАВОД ФЕРРОСПЛАВОВ СНИЖАЕТ ВЫБРОСЫ В АТМОСФЕРУ**

На 500 т в год снизятся выбросы пыли в результате обновления газоочисток Аксуского завода ферросплавов, сообщили экологи предприятия на общественных слушаниях по проекту природоохранных мероприятий на 2014-2016 гг., передала пресс-служба предприятия. "По масштабной программе для обеспечения охраны воздушного бассейна продолжится реконструкция двух газоочистных установок четвертого плавильного цеха, - сообщила начальника отдела охраны окружающей среды завода Инна Давыдова. - На их модернизацию предполагается в будущем году затратить 300 млн. тенге. Экологический эффект обновления газоочисток печных агрегатов №45 и №46 обеспечит значительное снижение пылевых выбросов. На реконструкцию аспирационного участка узла фракционирования шестого плавильного цеха будет потрачено более 12,5 млн. тенге. Продолжится обустройство санитарно-защитной зоны завода. Здесь будет высажено 12 тыс. саженцев. На территории завода зеленые насаждения пополнятся почти 500 молодых деревьев и 650 кустарниковыми растениями. Заведующий сектором отдела ЖКХ акимата Аксу Мейрамбек Айдархан отметил, что экологические программы градообразующего предприятия АксЗФ вызывают особый интерес и поддерживаются жителями города металлургов и энергетиков. ([Forbes.kz/Металл Украины, СНГ, мира](http://Forbes.kz/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

РОССИЯ**НОВОСТИ КОМПАНИЙ****АРБИТРАЖНЫЙ СУД ОТКЛОНИЛ ЖАЛОБУ ЗАО «ЧЕК-СУ.ВК»**

В Иркутске 21 ноября состоялось заседание Федерального арбитражного суда Восточно-Сибирского округа, на котором принято решение отказать в удовлетворении кассационной жалобы ЗАО "Чек-СУ.ВК". Об этом сообщили в правительстве Красноярского края. Компания в судебном порядке добивается выдачи разрешения на строительство Енисейского ферросплавного завода.

В ходе судебного процесса администрация Шуваевского сельсовета Емельяновского района ходатайствовала о проведении судебной экспертизы для оценки характера работ, которые ЗАО "Чек-СУ.ВК" намерено организовать в одном из зданий бывшего завода «Крастьямаш».

Ранее третий арбитражный суд удовлетворил ходатайство и поручил проведение исследований красноярским экспертам. Однако "Чек-СУ.ВК" не согласилось с данным решением и подало кассационную жалобу. Федеральный арбитражный суд Восточно-Сибирского округа отказал истцу в ее удовлетворении, тем самым подтвердив необходимость экспертного исследования проектной документации ЕФЗ.

"Результаты данной экспертизы будут иметь важное значение при вынесении судебного решения о том, был ли законным отказ администрации Емельяновского района выдать разрешение на строительство Енисейского ферросплавного завода", - объяснили в краевом правительстве.

Активисты движения "Красноярск против", выступающие против строительства в регионе Енисейского завода ферросплавов, в августе обратились с соответствующим обращением в приемную президента. 2 ноября на официальной странице группы в социальной сети появилась следующая запись, сопровождаемая иллюстративными материалами: "Президент РФ: "27.08.2013 г. Артем Речицкий, Константин Сенченко, Сергей Толмачев письменно обратились к президенту РФ по поводу запрета строительства завода ферросплавов. Речицкий получил ответ из администрации президента, что из-за устойчивой позиции населения и значительно превышенного предельного уровня фонового загрязнения реализация проекта ЗАО "Чек-СУ.ВК" на ранее выбранной производственной площадке неприемлема".

Ранее президент РФ Владимир Путин поручил провести независимую экологическую экспертизу проектной документации Енисейского ферросплавного завода. Намерение строительства завода вызвал большой общественный резонанс. Жители Красноярска выступили против строительства вредных производств практически в черте миллионного города. После многочисленных протестов губернатор Красноярского края Лев Кузнецов заявил об отказе от реализации этого проекта. Спикер краевого парламента Александр Усс также заверил жителей региона, что без их согласия ферросплавный завод под Красноярском не построят. ([Regnum/Металл Украины, СНГ, мира](http://Regnum/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ОАО «СЕРОВСКИЙ ЗАВОД ФЕРРОСПЛАВОВ» (СЗФ) ЗА ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА СНИЗИЛО ПРИБЫЛЬ

ОАО "Серовский завод ферросплавов" (Свердловская обл., входит в казахстанский холдинг ENRC) в январе-сентябре сократило чистую прибыль, рассчитанную по РСБУ, в 2 раза по сравнению с аналогичный период 2012 г. - до 505,285 млн. руб., говорится в отчете предприятия. Выручка завода сократилась на 10,6% до 8685,47 млн. руб. (Интерфакс/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ЧЕЛЯБИНСКИЙ ЭЛЕКТРОМЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (ЧЭМК) В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СМЕНИЛО УБЫТОК НА ПРИБЫЛЬ

ОАО "Челябинский электрометаллургический комбинат" в III квартале получило чистую прибыль в 42,3 млн. руб. Об этом свидетельствуют данные компании. Выручка производителя уменьшилась по сравнению с предыдущим кварталом на 4,5% до 7,54 млрд. руб. В целом по итогам января-сентября ЧЭМК получил чистую прибыль в 982,5 млн. руб. по сравнению с 1,63 млрд. руб. годом ранее. Выручка снизилась на 9% до 21,659 млрд. руб. ОАО "ЧЭМК" - крупнейший производитель ферросплавов в России, в его состав входят 7 ферросплавных цехов, 6 цехов по производству электродной продукции, цех обжига известняка, 2 цеха по переработке шлаков. Ежедневно комбинат потребляет свыше 9 млн. кВт-ч электроэнергии. Ассортимент выпускаемой продукции включает более 120 наименований ферросплавов и лигатур, более 40 изделий электродного производства. (МеталлТорг/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ФЕРРОСПЛАВОВ СОКРАТИЛСЯ

За 9 месяцев согласно таможенной и ж/д (по странам Таможенного союза) статистикам, экспорт российских ферросплавов составил 675 тыс. т. Это на 6,4% ниже соответствующего показателя прошлого года, но на 3,2% выше уровня 2011 г. Рекордный показатель по объемам экспорта за данный период был зафиксирован в 2010 г. (703 тыс. т).

Примерно четверть отгрузок осуществляется на Европейский рынок (Нидерланды). По сравнению с прошлым годом их объемы снизились на 25%. Далее следует Япония (13,0%, -13,6%). На третьем месте - Южная Корея (12,8%, +1,1%). (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

ЦЕНЫ

18-22 НОЯБРЯ 2013 ГОДА ФЕРРОВАНДИЙ ПРОДАВАЛСЯ СЛАБО, НО ЦЕНЫ ВЫРОСЛИ

Рост цен на феррованадий при отсутствии или малых объемах материала у производителей для продаж на спот-рынке при сохраняющемся спросе наблюдается на европейском рынке. По оценке Metal Bulletin в самом конце недели 18-22 ноября диапазон цен возрос до \$24,80-25,20/кг при нескольких заключенных сделках на относительно мелкие объемы. Производитель отмечает, что хотел бы зафиксировать почти все объемы по базовым контрактам, остающийся для продаж на спот-рынке объем очень незначителен, при этом покупатели по-прежнему ищут на рынке небольшие объемы феррованадия. Это подтверждает и второй производитель, отметивший отсутствие как крупных заказов, так и даже одного килограмма для спотовых поставок. Он добавил, что доступный материал на рынке просто отсутствует, при этом есть несколько потенциальных потребителей наличного материала в первой половине декабря, которым, скорее всего придется отказать. Некоторые участники рынка осмеливаются предположить, что дефицит материала на спот-рынке позволит ценам в этом году подняться до \$26,00/кг, причем такой весьма скромный рост может не оказаться кратковременным. Как заметил производитель, вероятно, что вопрос, как долго рынок феррованадия будет ощущать поддержку, был одним из главных на конференции по ферросплавам в Барселоне. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РЫНОК ФЕРРОХРОМА 18-22 НОЯБРЯ 2013 ГОДА НЕ ПРОЯВЛЯЛ ПРИЗНАКОВ ВОССТАНОВЛЕНИЯ

Рынок высокоуглеродистого феррохрома в Индии был спокоен на протяжении последних нескольких недель, при этом спрос не проявляет признаков восстановления. Локальные отпускные цены на феррохром понизились относительно уровня недели 11-15 ноября, поскольку производители стремятся хоть как-то стимулировать торговлю. Высокоуглеродистый сплав насыщенностью 60% продается сейчас преимущественно по 71000 рупий/т, EXW Одиша.

Экспортные цены на 58-60%-ный феррохром индийского производства для покупателей из Китая составляют примерно \$0,86-0,86/фунт, CIF основные китайские порты. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ФЕРРОСПЛАВЫ, СВОБОДНЫЙ РЫНОК (на 29.10.2013 г.)

Товар, базис	Цена	Товар, базис	Цена
Ферросилиций		Ферросиликомарганец	
Европейский рынок: - кусковой, 75% Si, DAP, EUR/т склад в Питтсбурге, \$/фунт: - кусковой, 75% Si, импортный Гонконг: мин. 75% Si, FOB, осн. китайские порты, \$/т	1050-1100 0,96-1,0 1380-1410	Европейский рынок: - кусковой, 65-75% Mn, 14-25% Si, DAP, EUR/т США: - 65-75% Mn, склад в Питтсбурге, \$/фунт Гонконг: - мин. 65% Mn, макс. 17%Si, FOB, осн. китайские порты, \$/т*	800-840 0,49-0,51 1450-1480
Ферромарганец		Феррохром, \$/фунт хрома	
Европейский рынок: - кусковой, 78% Mn, до 7,5% C, DAP, EUR/т США: - 78% Mn, до 7,5% C, на складе в Питтсбурге, \$/т Гонконг: - мин. 75% Mn, 7,5% C, FOB, осн. китайские порты, \$/т*	700-735 980-1020 1450-1480	Европейский рынок: - кусковой, 52% Cr, DAP - 60% Cr, 6-8% C, макс. 1,5% Si, DAP - в среднем 65% Cr, 0,10% C, DAP* США, склад в Питтсбурге: - 60-65% Cr, 6-8% C, макс. 2% Si	1,125 0,97-1,02 1,95-1,98 0,99-1,03

* - источник: metal-pages.com. Источник: www.metallbulletin.com. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА

ЦЕНЫ

РЫНОК ФЕРРОСИЛИЦИЯ И ФЕРРОМАРГАНЦА В НОЯБРЕ 2013 ГОДА

Цены на ферросилиций в Европе, еще недавно стабильно возраставшие, в ноябре и, скорее всего, в декабре стабилизируются, а промышленные источники надеются на усиление спроса с приближением новогодних праздников, поскольку уровень складских запасов у покупателей уже низок. В последнее время европейский рынок ферросилиция работал в режиме поставок материала исключительно для обеспечения текущей потребности в сырье, хотя некоторые рыночные игроки говорят об увеличении экспортных поставок в США. На спотовом рынке европейского ферросилиция уровень цен варьируется в диапазоне 1120-1150 евро/т при условии доставки, что на 100 евро больше по сравнению с уровнем сентября.

Рынок ферромарганца в Европе был стабилен в начале ноября. Сделок было заключено немного, и участники рынка с нетерпением ожидают оживления рынка к Новому году, сообщают промышленные источники. Спотовый европейский ферромарганец 78% предлагается по 710-740 евро/т при условии доставки, и эта цена является второй после рекордно низкого значения в августе 2009 г., когда ее показатель достиг 705 евро/т. Ферромарганец со средним содержанием углерода продается по 1160-1190 евро/т на тех же условиях. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ

ЦЕНЫ

18-22 НОЯБРЯ 2013 ГОДА ЦЕНЫ НА СИЛИКОМАРГАНЕЦ БЫЛИ СТАБИЛЬНЫ

Цены на силикомарганец на внутреннем рынке Индии на неделе 18-22 ноября были неизменны, поскольку низкие показатели производства материала не дают рынку соскользнуть вниз. В настоящее время цена на силикомарганец колеблется вокруг отметки в 54500 рупий/т, Ex-Визаг. Фирменный материал 60/15 от ТАТА сейчас на рынке не продается. Экспортные показатели материала 60/14 составили \$880-890/т, FOB восточного побережья Индии, а силикомарганец 65/15 продавался по \$1000-1020/т, FOB восточного побережья. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

В ДЕКАБРЕ 2013 ГОДА ПЛАНИРУЕТСЯ СОКРАТИТЬ ВЫПУСК ФЕРРОХРОМА

Некоторые китайские производители в южной части Китая планируют сократить декабрьское производство феррохрома из-за возросших производственных затрат на закупку хромовой руды и электричества, а также низкой тендерной цены, выдвигаемой сталелитейными предприятиями. В основном спотовые цены Ex-Works на высокоуглеродистый феррохром сейчас стабильны на уровне 6800-6900 юаней/т. "Мы планируем сокращение выпуска материала в следующем месяце в связи с подорожанием электроэнергии", заявил один из производителей. Другой источник отметил, что его производство сейчас нестабильно, поскольку цены на феррохром по-прежнему тянет вниз слабый сталелитейный сектор. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА ФЕРРОМОЛИБДЕН И ФЕРРОДИСПРОЗИЙ 18-22 НОЯБРЯ 2013 ГОДА

Стабильные закупки от мелких и средних сталелитейных предприятий на неделе 18-22 ноября обеспечили поддержку ценам на китайский ферромolibден, хотя крупные стальные компании еще не начали покупать материал, сообщают промышленные источники. Преимущественно, спотовые цены на ферромolibден 60% составили 98000-101000 юаней/т на внутреннем рынке - неизменно по сравнению с предыдущей неделей. "Китайский рынок ферромolibдена был вял из-за слабой покупательской активности, теперь ситуация изменилась", заявил производитель из провинции Хенань.

Некоторые китайские производители снижают цену на ферродиспрозий, чтобы стимулировать продажи в условиях перманентной слабости спроса. Участники рынка сообщают о ценах в 1900-1950 юаней/кг материала 80% Dy, а некоторые производители готовы продавать материал того же сорта по 1850-1900 юаней/кг, чтобы предотвратить новый виток падения цен. "Покупатели сейчас почти не проявляют интереса к ферродиспрозию, несмотря на существенное снижение цен", заявил производитель из южной части Китая. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОМАН

НАЧАЛ РАБОТУ НОВЫЙ ФЕРРОХРОМОВЫЙ ЗАВОД

Al Tamman Indsil Ferro Chrome, совместное предприятие, 50/50 принадлежащее Muscat Overseas Group и India's Indsil Hydro Power and Manganese, ввело в эксплуатацию свой феррохромовый завод мощностью 75000 т. в год, находящийся в свободной зоне Сохар, Оман, таковы сообщения местных СМИ. Производство будет наращиваться постепенно, полномасштабного объема выпуска удастся добиться в следующем квартале, сообщили представители индийской компании. На первую фазу развития потребовались инвестиции в \$35 млн. На второй фазе, согласно заявлениям компании, мощности будут удвоены до 150000 т. в год за счет установки двух дополнительных печей. Всего, таким образом, количество печей на заводе достигнет 4. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что на блоге «Металла Украины» (<http://ukrmet.dp.ua/>) представлено краткое содержание обзоров, опубликованных в журнале «Металл Украины»? Доступ к блогу - **БЕСПЛАТНЫЙ**

УКРАИНА

ГРУППА КОМПАНИЙ GROUP DF И ФОНД ГОСУДАРСТВЕННОГО ИМУЩЕСТВА (ФГИ)

ЗАВЕРШИЛИ ПРОЦЕСС СОЗДАНИЯ ООО «ЗАПОРОЖСКИЙ ТИТАНО-МАГНИЕВЫЙ КОМБИНАТ» (ЗТМК)

Группа компаний Group DF Дмитрия Фирташа и Фонд госимущества Украины завершили процесс создания ООО "Запорожский титано-магниевого комбинат" (ЗТМК) на базе целостного имущественного комплекса (ЦИК) одноименного государственного предприятия, в котором государству принадлежит 51%, инвестору - 49%. Как говорится в сообщении Group DF 18 ноября, став участником предприятия, группа сможет приступить к реализации заявленных ранее планов полной реконструкции и увеличению мощностей предприятия. Согласно документу, программа модернизации ЗТМК предусматривает строительство двух очередей производства титановой губки по 20 тыс. т в год каждая, увеличение также в две очереди производства титанового шлака с нынешних 47 тыс. до 150 тыс. т в год.

Помимо этого, планируется наладить выпуск титановых слитков и сплавов. На начальном этапе мощность этого производства составит 1 тыс. т с перспективой увеличения до 12 тыс. т в год. "Эта программа предусматривает несколько возможных сценариев в зависимости от разных факторов, включая условия на мировых рынках. При наиболее благоприятном сценарии объем инвестиций Group DF в ЗТМК может достигнуть \$700 млн.", - цитируется в сообщении управляющий директор Group DF Борис Краснянский. Инвестиции в ЗТМК являются частью стратегии Group DF по созданию вертикально интегрированного титанового холдинга, объединяющего активы по добыче и обогащению титаносодержащих руд, а также производству химической и металлургической титановой продукции.

ООО "ЗТМК" создается путем внесения в его уставный капитал ЦИК госпредприятия "ЗТМК". Победителем конкурса по отбору негосударственных участников ООО стала Tolexis Trading Ltd. (Кипр) Д.Фирташа, предложившая за 49%-ную долю \$110 млн. Вместе с обязательствами по выплате задолженности за электроэнергию и погашению долгов перед Пенсионным фондом Украины стоимость данного актива для группы составит не менее \$160 млн. ФГИ и Tolexis Trading подписали договор о создании ООО "ЗТМК" 22 февраля. В то же время до недавнего времени сторонам не удавалось провести собрание участников и внести свои доли. ФГИ и Group DF даже дискутировали по поводу действительности договора. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

ЕВРОПЕЙСКИЙ БАНК РЕКОНСТРУКЦИИ И РАЗВИТИЯ (ЕБРР) ПРЕДОСТАВИТ КРЕДИТ

ПАО «УКРАИНСКИЙ ГРАФИТ» НА МОДЕРНИЗАЦИЮ ПРОИЗВОДСТВА

ЕБРР довольно неохотно кредитует бизнесы, переживающие сложные времена. Но для "Укрграфита" сделали одолжение. Стало быть, европейские банкиры верят либо в рыночную звезду предприятия, либо в гарантии стоящего за ним тандема Андрея и Сергея Ключевых.

В сентябре "Укрграфит" отпраздновал свое 80-летие. Входящий в его состав цех графитации чуть моложе: у него за спиной всего лишь шестой десяток. Именно этот цех компания и намерена обновить за деньги ЕБРР. Общая стоимость проекта оценивается в \$35 млн. Часть своих затрат "Укрграфит" уже понес. В прошлом году были заменены трансформаторы и кабельные линии на собственной подстанции "Графит", что позволило перевести все электропотребление предприятия на первый класс напряжения, и создало энергетический резерв для будущей реконструкции цеха графитации.

Суть этой реконструкции - в постепенной замене всех существующих в цеху печей Ачесона (их 21 единица), на 24 новые печи, использующие в работе более современную технологию Кастнера. Ожидаемый результат от такой рокировки - увеличение производительности предприятия и сокращение его энергозатрат. Нынешние мощности цеха составляют около 32 тыс. т графитированной продукции в год. В 2010-2011 гг. они использовались более чем на 90%, т. е. компания вплотную приблизилась к проблеме нехватки мощностей. Правда, в прошлом году эту проблему за дирекцию решила ухудшившаяся конъюнктура. Но если смотреть в будущее с оптимизмом, то повода сидеть сложа руки нет. Согласно стратегии модернизации, через три года после замены всех печей графитационный цех сможет ежегодно выпускать на 10 тыс. т продукции больше. Т. е. ожидается прирост почти на треть от нынешнего уровня.

"Обе технологии (Ачесона и Кастнера) известны очень давно, но для узкоспециализированного производства графитированных электродов крупных сечений более эффективна технология Кастнера, к тому же и по показателю удельного электропотребления на 1 т продукции она примерно в два раза эффективнее", - объяснил начальник отдела маркетинга запорожского предприятия Кирилл Ян-

ковский. По подсчетам маркетологов "Укрграфита", обновленный цех сможет экономить до 35 МВт-ч электроэнергии в год, т. е. около 7% от нынешних объемов потребления. В прошлом году "Укрграфит" потребил около 242 МВт-ч электричества. Кстати, на свет, газ и воду (преимущественно свет) приходится около 35% в себестоимости конечной продукции предприятия. Больше только на сырье - 42%.

Следствием экономии электроэнергии станет сокращение выбросов парниковых газов со стороны предприятия - примерно на 32 ты за год. Кроме того, как говорится в сопровождающих материалах ЕБРР к данному проекту, заемные средства будут использованы и для установки рукавных фильтров, и для пневматической линии по упаковке электродов, что также приведет к уменьшению вредных выбросов в атмосферу.

Идея привлечения дешевых кредитов ЕБРР возникла на "Укрграфите" примерно 2-3 года назад, когда предприятие по итогам 2010 г. получило чуть ли не 100 млн. грн. прибыли. Такой финансовый приток позволил дирекции строить предметные планы по серьезной модернизации производства. Тем более что и с политическими тылами обстановка складывалась крайне удачно. Бывший руководитель компании Борис Петров возглавлял в то время Запорожскую облгосадминистрацию, Андрей Ключев в качестве первого вице-премьера курировал отношения с международными финансовыми институтами. Первоначально речь шла и о значительной большей сумме заимствований, чем удалось получить сейчас. Даже весной в протоколе собрания акционеров "Украинского графита" говорилось о заимствовании у ЕБРР \$50 млн. По факту имеем вдвое меньше.

Но на это есть более чем веские причины. Открытие даже 26-миллионной кредитной линии - это большой успех для "Укрграфита", который в прошлом году получил всего лишь 1 млн. чистой прибыли, а в текущем может и убытки понести. В таком резком падении прибыльности (в 100 раз за три года) меньше вины компании, больше - беды. Беда в том, что "Укрграфит" - предприятие очень зависимое от общего состояния дел в металлургии: как чер-

ной, так и цветной. Серьезным ударом для него, например, стала остановка Запорожского алюминиевого комбината, закупавшего анодную массу и катодные блоки для электролизеров. ЗалК был самым давним и самым выгодным клиентом "Украинского графита", поскольку они находятся рядом, на территории фактически единой промплощадки. Впрочем, один такой хук "Укрграфит" еще выдержал бы, но когда сокращение заказов происходит массово, оставаться успешным трудно.

По итогам 2012 г. компания понесла потери во всех своих ключевых сегментах сбыта. Реализация в целом упала на 19%. При этом как раз графитированные электроды пострадали меньше всех (минус 10% к показателю 2011 г.). Для сравнения: электродной массы за тот же период продано на 33% меньше, катодных блоков для футеровки алюминиевых электролизеров - в 1,6 раза меньше, углеводородных доменных блоков - в 3 раза меньше. В компании ушли от ответа на вопрос, сохраняются ли подобные тенденции в 2013 г. или хотя бы по некоторым товарным группам видно улучшение. Но судя по тому, что весной предприятие находилось на грани остановки и функционировало в режиме неполной рабочей недели, то вряд ли. Тем более что холдинг "Русал" - один из крупнейших клиентов "Укрграфита" - объявил о дальнейшем сокращении производства алюминия (на 15% в 2014 г.). Группа ферросплавных заводов "Привата" (еще один VIP-заказчик) также методично уменьшает выпуск продукции (более чем на 20% за январь-октябрь).

"Потеря продаж на внутреннем рынке увеличивает риск зависимости "Укрграфита" от поставок на рынки России и Казахстана, которые занимают порядка 30% в его структуре продаж, - отмечает начальник департамента риск-менеджмента международной юридической фирмы Integrites Евгений Тимошенко. - И это может послужить поводом для антидемпинговых расследований. Дополнительным негативом для компании может стать необходимость погасить свыше \$10 млн. кредитов в 2014 г. (согласно официальному данным ПАО)".

Вместе с тем Евгений Тимошенко отмечает и сильные стороны "Укрграфита". В частности, это большие объемы производства (его выручка в 2012 г. составила порядка \$100 млн.), доминирующее положение на рынке страны (большинство позиций из его товарной номенклатуры никто больше в Украине не выпускает). Вырисовывающееся сотрудничество с ЕБРР - тоже позитивный фактор. Ведь банк готов инвестировать в долгосрочные проекты. На том, что обновление цеха графитации имеет стратегическое значение для компании в долгосрочной перспективе, акцентируют и в ее руководящих органах.

По сути, производство графитовых электродов - это генеральное направление, на которое делает сейчас ставку предприятие. Надежды на крупные заказы со стороны цветной и ферросплавной металлургии, как отмечалось выше, пока что призрачны. Спрос на углеводородную про-

дукцию для футеровки печей, по прогнозам, тоже идет на спад. Это побочное следствие улучшения качества такой продукции, и, соответственно, увеличения межремонтного периода работы печей. При таких раскладах графитированные электроды - наиболее надежный и проверенный товар. Спрос на него отличается наибольшей стабильностью и потенциально способен расти за счет потребностей металлургов в электродах для печей большой мощности и в электродах крупных сечений для новых современных печей.

Хотя и тут не все так просто. В прошлом году, как отмечают на предприятии, "Укрграфит" испытывал существенное давление со стороны китайских производителей электродов, таких как Hainan Industry, Fushum Carbon, Tianjin Carbon, Shanghai Carbon и ряда других. Это привело даже к частичной потере ценового преимущества запорожской продукции перед китайской. В России в 2012 г. тамошние короли графита ("Энергопром" и др.) расправились с внешними конкурентами просто: ввели антидемпинговую пошлину на электроды, импортируемые из Индии. Китайцев, как видим, пока не трогали. Но в Украине подобный сценарий не ожидается. "Антидемпинговые процедуры по ряду причин пока экономически нецелесообразны", - утверждает начальник отдела маркетинга "Укрграфита" Кирилл Янковский.

"Факт демпинга надо еще доказать, - отмечает начальник департамента риск-менеджмента МЮФ Integrites Евгений Тимошенко. - Делать продукцию более дешевой не запрещено, запрещено продавать ее по заниженной цене". По его словам, азиатские страны сполна пользуются такими преимуществами, как более дешевая рабочая сила и сырье, но это не экономическое преступление. Если тот же Китай активно пускает новые генерирующие мощности, тем самым снижая стоимость электроэнергии для промышленных потребителей, то это, скорее, можно считать свидетельством продуманной политики развития индустриального комплекса и повышение его конкурентоспособности. К тому же, не только азиаты поджимают "Укрграфит". Тут и на западных рубежах приходится сдерживать конкуренцию, в частности, со стороны польских производителей, которые активно пытаются проникать на украинский рынок. Последний остается крайне важным для "Укрграфита". По номенклатуре графитовых электродов около половины произведенного отправляется внутреннему потребителю, и только вторая половина идет на экспорт в остальные страны мира.

Сила гравитации, согласно базовым законам физики, заставляет все предметы падать на землю. А вот сила графитации - это совсем другое. Ее миссия, наоборот, в том, чтобы помочь подняться "Украинскому графиту". После кризиса 2008 г. предприятию это уже удавалось. Но теперь рыночная гравитация опять тянет его вниз. Миллионы ЕБРР, возможно, помогут "Укрграфиту" преодолеть это тяготение. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ ЭКСПОРТА ТОВАРОВ ИЗ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ, ФСА, ГОРОДА УКРАИНЫ, \$/MT (на 28.10.2013 г.)

Товар	Цена	Товар	Цена
Алюминиевая группа		Латунная группа	
Сплавы алюминиевые марок АК5М2, АК5М4, АК8М3	16800-18300	Пруток медный марки М1, М2, М3	95000-120000
Сплавы алюминиевые марок АК7, АК9, Сплав алюминиевый марки АК12, АК12М2	18500-20300	Трубы медные марок М1, М2, М3	129000-132000
Алюминий для раскисления марки АВ87, АВ91	21500-23000	Бронзовая группа	
	16400-17000	Лист латунный марки Л63	68000-93000
Медная группа		Лист латунный марки ЛС59-1	81000-91200
Лист медный марки М1, М2, М3	86000-117000	Трубы латунные марки Л63	75000-111000
		Трубы латунные марки ЛС59-1	93000-116000
		Пруток латунный марки ЛС 59-1	53000-72000
		Бронзовая группа	
		Пруток бронзовый марки БРО5Ц5С5	59000-73000

Источник: по данным отраслевых изданий. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН

СТАТИСТИКА

ЭКСПОРТ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА

Казахстан в январе-сентябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличил экспорт меди на 30,3% до 307,3 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики. В свою очередь экспорт алюминия повысился в указанный период на 6,1% до 188,5 тыс. т. Зарубежные поставки цинка уменьшились на 5,5% до 201,3 тыс. т, а свинца - на 5,1% до 115,9 тыс. т. Казахстан в январе-сентябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличил объемы производства рафинированной меди на 4,5% до 275,536 тыс. т. В свою очередь выпуск рафинированного цинка понизился на 0,1% до 238,082 тыс. т, а рафинированного свинца - на 1,9% до 66,543 тыс. т. (МеталлТорг/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

АО «АЛЮМИНИЙ КАЗАХСТАНА» ПУСКАЕТ АНОДНЫЙ ЗАВОД МОЩНОСТЬЮ 136 ТЫС. Т

Открытие завода по выпуску обожженных анодов ожидается в конце ноября в Павлодаре, сообщили руководители предприятий "Алюминий Казахстана" и "Казахстанский электролизный завод". Стоимость проекта – \$240 млн. На новом заводе закончены строительные и завершаются пуско-наладочные работы. Установлена современная газоочистная система швейцарского производства, которая считается самой эффективной для таких производств. Пуск в эксплуатацию завода мощностью 136 тыс. т обожженных анодов в год позволит снизить себестоимость производства первичного алюминия на Казахстанском электролизном заводе, повысить казахстанское содержание. В настоящее время обожженные аноды закупаются в Китае и России. (Казинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

БЕЗОПАСНЫЙ ШЛАМОТВАЛ ВВЕДЕН В АО «АЛЮМИНИЙ КАЗАХСТАНА»

Строительство карты №3 шламоотвала с реконструкцией системы гидротранспорта завершили в АО "Алюминий Казахстана" в Павлодаре, сообщила пресс-служба предприятия. Он экологически безопасен - в сооружении применены инновационные методы защиты окружающей среды. Для исключения попадания фильтрационных вод в почву и грунтовые воды по всему периметру шламонакопителя обустроена дренажная система. Вода, которая накапливается в ней, откачивается назад, в карту, тремя насосными станциями, образуя замкнутый цикл. Для гарантированной защиты почвы вокруг отвала построена сплошная противофильтрационная завеса "стена в грунте" из водоупорных материалов. Общая площадь карты №3 - 230 га. Длина каждой из сторон - 1,5 км. Стоимость проекта - \$140 млн.

Строительство нового гидротехнического сооружения было начато в 2007 г., необходимость возведения была обусловлена увеличением объемов производства и, соответственно, отходов переработки боксита. "Охрана окружающей среды для нас - приоритет, - подчеркнул президент АО "Алюминий Казахстана" Алмаз Ибрагимов. - В этот объект мы вложили весь передовой опыт безопасного хранения отходов производства. Сооружение подвергается регулярному, жесткому мониторингу. Специально оборудована контрольно-измерительная система для определения уровня фильтрации". Шламонакопитель находится под пристальным вниманием государственных надзорных органов. Регулярно проводятся инспекторские проверки, их результаты подтверждают безопасность гидротехнических сооружений завода для населения и окружающей среды. Весомое доказательство - экосистема вокруг накопителей. В прилегающих озерах обитает рыба, ежегодно здесь гнездятся серые гуси, цапли, утки. (Казинформ/[Forbes.kz/Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХМЫС PLC В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛА ВЫПУСК МЕДИ В КОНЦЕНТРАТЕ

Казахстанская горнодобывающая компания Kazakhmys Plc в январе-сентябре увеличила производство меди в концентрате на 5% до 236,5 тыс. т, катодной меди - на 0,8% до 214,9 тыс. т по сравнению с аналогичным периодом 2012 г., говорится в отчете компании. Компания в январе-сентябре произвела 78,2 тыс. унций золота, что на 13% меньше показателя за аналогичный период годом ранее. Производство серебра выросло на 15,7% до 10,419 млн. унций. Производство цинка в концентрате снизилось на 11,4% до 99,6 тыс. т. Ранее Kazakhmys Plc подтвердила свой прогноз по производству 285-295 тыс. т медных катодов в 2013 г.

В 2012 г. компания произвела 306,1 тыс. т меди в концентрате против 304,9 тыс. т в 2011 г., производство меди в катодном эквиваленте снизилось на 2% до 294,4 тыс. т, цинка в концентрате - выросло на 8,6% до 151,6 тыс. т. Производство драгоценных металлов за 2012 г. сократилось: золота - на 14,5% до 129 тыс. унций; серебра - на 3,8% до 12,6 млн. унций.

Группа Kazakhmys PLC является крупнейшим производителем меди в Казахстане и одним из десяти лидирующих производителей меди в мире. Производство меди является полностью интегрированным, начиная с добычи руды и заканчивая производством конечной продукции в форме катодной меди и медной катанки. Группа входит в список компаний FTSE-100. Акции Kazakhmys PLC котируются как на Лондонской фондовой бирже, так и на Казахстанской фондовой бирже. ([Forbes.kz/Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

СТАТИСТИКА

ЭКСПОРТ НИКЕЛЯ И АЛЮМИНИЯ В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА

Россия в январе-сентябре экспортировала 177 тыс. т никеля на \$2,78 млрд. Об этом свидетельствуют данные Федеральной таможенной службы страны. При этом в страны дальнего зарубежья было поставлено 176,7 тыс. т никеля на \$2,774 млрд. В страны СНГ Россия поставила 0,3 тыс. т никеля на \$6 млн. Россия в январе-сентябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила объемы производства никеля на 4,5%. Выпуск магния в стране понизился на 0,4%, а меди - на 1,8%.

Россия в январе-сентябре экспортировала 2,629 млн. т алюминия. Выручка от экспорта продукции составила \$4,943 млрд. В страны дальнего зарубежья РФ поставила 2,555 млн. т крылатого металла на \$4,796 млрд., а в СНГ - 74 тыс. т на \$147 млн. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**ОАО «ВСМПО-АВИСМА» И BOEING ПРОДЛИЛИ КОНТРАКТ НА ПОСТАВКУ ТИТАНА**

Корпорация «ВСМПО-Ависма», крупнейший российский производитель титановых, алюминиевых и стальных полуфабрикатов, и американская компания Boeing, ведущий авиакосмический концерн и крупнейший производитель коммерческих самолетов, продлили на 10 лет срок действующего соглашения на поставку полуфабрикатов из титановых сплавов. Первый долгосрочный контракт на поставку титановых изделий «ВСМПО-Ависма» и Boeing подписали в 2010 г. Он был рассчитан до 2015 г. В 2012 г. стороны продлили срок его действия до 2018 г., а сегодня - еще на 10 лет.

"Это очень важный шаг для обеих сторон, Boeing является стратегически партнером для нас, закупая более 15% от всего объема продукции «ВСМПО-Ависма», - отметил генеральный директор ВСМПО-АВИСМА Михаил Воеводин. - Мы значительно расширяем свой бизнес, все более ориентируясь на продукцию с высокой добавленной стоимостью с целью поддержать растущие объемы выпуска самолетов Боинг, включая новые модели - 787-9, 787-10 и 777X с повышенным содержанием титана в конструкции. Соглашение - потенциально многомиллиардный контракт, который поддерживает долгосрочную стратегию «ВСМПО-Ависма». Для нас - это новые долгосрочные контракты, загрузка мощностей и дальнейшее развитие производства". Начало сотрудничеству «ВСМПО-Ависма» и Boeing было положено в 1997 г., когда российская корпорация вошла в число поставщиков титана для американской компании. В 2007 г. было подписано соглашение о создании совместного предприятия по обработке титановых штамповок Ural Boeing Manufacturing в городе Верхняя Салда. Общие инвестиции в проект составили \$70 млн., производство было пущено в 2009 г. Совместное предприятие постепенно наращивает объемы производства, а также повышает качество и глубину механической обработки изделий. В настоящее время обсуждаются планы по строительству еще одного завода. Также совместными усилиями «ВСМПО-Ависма» и Boeing был создан инновационный научно-исследовательский центр титановых технологий. (Infogeo.ru/Металл_Украины_СНГ_мира)

ОАО «ВСМПО-АВИСМА» ЗА ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПРИБЫЛЬ

Чистая прибыль "ВСМПО-Ависма" за 9 месяцев по РСБУ выросла на 11,9% до 6,23 млрд. руб. В 2012 г. за 9 месяцев чистая прибыль составила 5,5 млрд. руб., говорится в материалах компании. Выручка "ВСМПО-Ависма" за отчетный период выросла на 16,5% и составила 34,12 млрд. руб. В 2012 г. за аналогичный период - 29,28 млрд. руб. Прибыль до налогообложения за январь-сентябрь выросла на 7,8% до 7,6 млрд. руб. Валовая прибыль выросла 17,8% до 13,15 млрд. руб. (Metalbulletin/Металл_Украины_СНГ_мира)

В 2013 ГОДУ ОАО «КАМЕНСК-УРАЛЬСКИЙ ЗАВОД ПО ОБРАБОТКЕ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ» (КУЗОЦМ) УВЕЛИЧИВАЕТ ПРОДАЖИ ПРОДУКЦИИ

Каменск-Уральский завод по обработке цветных металлов продолжает увеличивать объемы реализации продукции. С января по сентябрь предприятие реализовало 17,4 тыс. т продукции (медный, латунный, бронзовый прокат), что на 10% превышает результат аналогичного периода 2012 г. (15,8 тыс. т). Выручка от реализации продукции составила 4 млрд. руб. против 3,8 млрд. руб. в прошлом году (рост на 7,1%). Как отметил заместитель генерального директора КУЗОЦМа по коммерческим вопросам Антон Азанов, в общем объеме отгрузки наибольшую долю (63%, порядка 11 тыс. т) занял латунный прокат, который поставлялся, в основном, на экспорт. Что касается планов на будущее, уже в следующем году предприятию ожидает серьезного увеличения поставок медного проката российским и зарубежным клиентам. В конце октября на КУЗОЦМе была пущена технологическая линия для производства литой проволоки (катанки) из бескислородной меди, объем которого составит 6 тыс. т в год. Катанка будет использоваться в качестве заготовки для выпуска медного проката (медная шина). (Металл_Украины_СНГ_мира)

ОК «РУСАЛ» МОДЕРНИЗИРУЕТ ПРОИЗВОДСТВО АЛЮМИНИЕВЫХ ПУДР

«Русал» сообщил о модернизации предприятия «СУАЛ Порошковая металлургия» («СУАЛ ПМ», Шелехов, Иркутская обл.). Общая стоимость проекта составляет 4 млн. евро. В рамках проекта предприятие приобретает современную размольно-классифицирующую установку. Новое оборудование позволит увеличить производственные мощности на 30% и начать выпуск новых видов алюминиевых пудр, соответствующих самым высоким стандартам качества. Данная продукция используется в строительной отрасли для производства автоклавного газобетона.

Новое оборудование «СУАЛ ПМ» закуплено в рамках реализации проекта по модернизации производства алюминиевых пудр. Сейчас на предприятии ведутся строительно-монтажные работы, которые будут завершены в январе 2014 г. На проектную мощность новое оборудование выйдет в августе 2014 г. Производство газобетона в России и странах СНГ - это основной рынок потребления новой продукции, являющийся самым быстрорастущим рынком газобетона в мире. Динамика увеличения потребления газообразователей в РФ составляет 8-12% в год с устойчивым ростом спроса на высококачественные газообразователи. При объемах потребления газообразователей в РФ и СНГ до 12 тыс. т доля «Русала» составит 60%.

"Для удержания и расширения внутреннего рынка нам необходимо внедрять современные гидрофильные пудры и пасты широкой номенклатуры, - отмечает Алексей Арнаут, директор алюминиевого дивизиона "Запад". - Новая размольно-классифицирующая установка поднимет качество нашей продукции и промышленную безопасность на принципиально новый уровень, соответствующий всем необходимым требованиям, а также увеличит на 120 т в месяц мощность предприятия по выпуску современных, разных по гранулометрическому составу пудр для производства газобетона". «Русал» поставляет алюминиевые пудры и на европейский рынок. По данным European Association of Autoclaved Aerated Concrete Manufacturers, в последние годы в странах Европы также наблюдается активный рост выпуска газобетонных блоков с использованием алюминиевых газообразователей, которые широко применяются в строительстве жилых домов. Лидерами на международном рынке являются такие страны, как Турция (23%), Дания (17%) и Великобритания (15%). (Металл_Украины_СНГ_мира)

ОАО «СРЕДНЕУРАЛЬСКИЙ МЕДЕПЛАВИЛЬНЫЙ ЗАВОД» (СУМЗ) В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛО УБЫТКИ

ОАО "Среднеуральский медеплавильный завод" (СУМЗ, Свердловская обл., УК ООО "УГМК - Холдинг") по итогам III квартала существенно сократило чистые убытки предыдущего квартала до 8,7 млн. руб. Во II квартале убытки превысили сумму 624 млн. руб. За 9 месяцев чистый убыток предприятия составил 613,9 млн. руб. Годом ранее за такой же период ОАО "СУМЗ" вышло на 1,49 млрд. руб. чистой прибыли. Выручка ОАО "СУМЗ" за III квартал достигла уровня 2,98 млрд. руб., что на 16% больше, чем в предыдущем квартале. Рентабельность продаж отчетного квартала осталась на уровне предыдущего квартала и составила 3%. За январь-сентябрь предприятие реализовало продукции на 9,18 млрд. руб. Спад к аналогичному периоду прошлого года 16%. (MetalOrg/Металл_Украины_СНГ_мира)

ОАО «УРАЛЭЛЕКТРОМЕДЬ» В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ПОЛУЧИЛО УБЫТОК

ОАО "Уралэлектромедь" в III квартале получило чистый убыток на 80,2 млн. руб. Об этом свидетельствуют данные компании. Выручка производителя составила в указанный период 4,87 млрд. руб. В целом по итогам января-сентября по сравнению с аналогичным периодом прошлого года прибыль компании уменьшилась в 10,2 раза до 341,2 млн. руб., а выручка - на 6% до 15,72 млрд. руб. ОАО "Уралэлектромедь" производит около 380 тыс. т рафинированной меди в год. 81,6% акций предприятия принадлежит Уральской горно-металлургической компании предпринимателя Искандера Махмудова. (МеталлТорг/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «УРАЛЭЛЕКТРОМЕДЬ» ПОДТВЕРДИЛО СООТВЕТСТВИЕ МЕДНОГО КУПОРОСА ТРЕБОВАНИЯМ ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА

ОАО "Уралэлектромедь" успешно прошло очередную ресертификационный аудит системы менеджмента качества в производстве купороса медного по требованиям Европейской ассоциации производителей кормовых добавок (FAMI - QS). Как сообщила главный специалист управления внешнеэкономической деятельности УГМК Елена Капустина, наличие такого сертификата обязательно при поставках в страны Евросоюза продукции для производителей кормовых добавок. "Уралэлектромедь" ежемесячно поставляет этим потребителям до 1000 т медного купороса.

В ходе аудита представитель немецкой компании TUV SUD Management Service GmbH Клаус Дитер Херрманн проинспектировал всю производственную цепочку - начиная от качества поступающего сырья и заканчивая условиями хранения и отгрузки продукции. Замечаний выявлено не было. Он отметил высокий уровень системы менеджмента качества, действующей на предприятии, а также компетентность и профессионализм его работников. Аудитор принял решение рекомендовать Европейской ассоциации производителей кормовых добавок выдать ОАО "Уралэлектромедь" сертификат на следующие 3 года. Как отметила начальник отдела качества предприятия Зоя Нечаева, основной акцент при выпуске медного купороса делается на качество и безопасность, которые остаются на высоком уровне. Это подтверждают и результаты анкетирования предприятий-потребителей: средняя оценка их удовлетворенности продукцией "Уралэлектромеди" за 2012 г. составила 10 баллов по 10-балльной шкале. Впервые сертификацию по требованиям FAMI - QS предприятие прошло в декабре 2007 г. Ресертификационный аудит проводится через каждые три года, инспекционный аудит - ежегодно. Предприятие выпускает порядка 28 тыс. т медного купороса в год. Он широко используется в сельском хозяйстве, а также в производстве кормовых добавок. Основными потребителями в Евросоюзе являются Нидерланды, Польша, Финляндия. (InfoGeo.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ЭЛЕКТРОЦИНК» ПО ИТОГАМ III КВАРТАЛА 2013 ГОДА ПОЛУЧИЛО УБЫТОК

ОАО "Электроцинк" («PCO-Алания», Владикавказ, УК ООО "УГМК - Холдинг") - единственное предприятие в России, которое имеет в своем составе как цинковое, так и свинцовое производство, по итогам III квартала получило 484,3 млн. руб. чистого убытка. Предыдущий квартал был для предприятия прибыльным - прибыль была свыше 191 млн. руб. За 9 месяцев чистый убыток предприятия составил 370,8 млн. руб. Годом ранее за такой же период ОАО "Электроцинк" вышло на 63 млн. руб. чистой прибыли. Выручка ОАО "Электроцинк" III квартала достигла 607 млн. руб., что на 37% меньше, чем в предыдущем квартале. Рентабельность продаж отчетного квартала отрицательная. За январь-сентябрь предприятие реализовало продукции на 2,456 млрд. руб. Спад к аналогичному периоду прошлого года 24%. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ИЗБЫТОК ЦИНКА СОКРАТИЛСЯ

В январе-сентябре на мировом рынке наблюдался избыток цинка в 38 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные International Lead and Zinc Study Group. Годом ранее избыток цинка в мире оценивался в 94 тыс. т. Согласно подсчетам объемы производства рафинированного металла в указанный период достигли 9,755 млн. т, а потребления - 9,717 млн. т. По данным International Lead and Zinc Study Group, в январе-августе на мировом рынке наблюдался избыток рафинированного цинка в 70 тыс. т. Годом ранее избыток цинка в мире оценивался в 114 тыс. т. Согласно подсчетам экспертов, объемы производства металла в указанный период составили 8,663 млн. т, а потребление - 8,593 млн. т. (МеталлТорг/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО АЛЮМИНИЯ СНИЗИЛОСЬ

Среднесуточное производство алюминия на мировом рынке в октябре по сравнению с сентябрем уменьшилось на 0,4% и составило 137,4 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные International Aluminum Institute. В целом по итогам января-октября в мире выпустили 41,264 млн. т крылатого металла. Это на 4% больше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Мировые запасы алюминия в сентябре по сравнению с августом уменьшились на 106 тыс. т. В частности, запасы крылатого металла на мировом рынке в первый месяц осени составили 2,13 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

АНАЛИТИКИ CREDIT SUISSE ОЦЕНИЛИ ПЕРСПЕКТИВЫ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ В 2014 ГОДУ

Цены на цветные металлы могут продолжать двигаться в боковом тренде, поскольку инвесторы сохраняют озабоченность перспективами экономического роста в КНР и его воздействием на спрос на сырье. Об этом заявили аналитики Credit Suisse. "Предложенные реформы, в случае их реализации, обещают весьма позитивное воздействие на китайский экономический рост в среднесрочной перспективе. В ближнесрочном аспекте, однако, существует риск того, что реформы могут вызвать его замедление и потенциально повлиять на спрос на сырье", - отметили эксперты.

В сентябре аналитик Capital Economics Том Пью заявлял, что цены на медь в 2014 г. пустятся ниже отметки \$6000/т. В то же время он отметил, что хорошие сентябрьские показатели китайской экономической активности не смогут обеспечить ценам на цветные металлы долгосрочный подъем. Это объясняется тем, что в течение двух или более ближайших лет предложение промышленных металлов будет доминировать над спросом. "Активизация китайской промышленности вызвана, в определенной мере, ростом зарубежных заказов и притоком новых кредитов", - сказал он. (МеталлТорг/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СПРОС НА ОЛОВО В 2014 ГОДУ БУДЕТ РАСТИ

Согласно прогнозу банка Morgan Stanley в следующем году рынок олова будет наиболее благоприятным среди всех базовых цветных металлов. Спрос на олово за счет восстановления в секторе электроники возрастет, уже в текущем году отмечается значительное снижение запасов металла на LME. Во многом причиной этого является превращение Китая в чистого импортера олова, а также ограничение индонезийских поставок.

Хотя мировой спрос на олово в 300 тыс. т нельзя сравнить с объемом рынка меди в 20 млн. т, он остается уязвимым из-за ограниченности предложения. Проблемы с поставками из Индонезии и Конго могут сказаться на рынке. Однако аналитики сайта IRuniverse не вполне согласны с Morgan Stanley, поскольку помимо этих двух стран олово выпускается также в Мьянме, Лаосе, Боливии, так что проблема с недостатком предложения не будет, по их мнению, столь серьезной. Прогноз IRuniverse по ценам на олово на 2014 г. составляет \$18-24 тыс./т. (Sogra/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

BNP PARIBAS ОБЕЩАЕТ СТОИМОСТЬ СВИНЦА К КОНЦУ 2014 ГОДА НА УРОВНЕ \$2500/Т

Аналитики BNP Paribas прогнозируют, что стоимость свинца вырастет к концу 2014 г. до \$2500/т и будет расти дальше, а рост спроса на металл составит в 2014 г. около 5% и столько же в 2015 г. "Мы прогнозируем небольшой избыток металла в 2014 г., однако ограничения поставок впоследствии сдвинут рынок в серьезный дефицит, - отмечают аналитики BNP Paribas. - Потребуется увеличение добычи свинца, хотя обычно этот металл является побочным продуктом добычи других видов сырья и многие компании "избегают" его, чтобы не иметь проблем экологического характера". (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДСТВО ЦИНКА В 2013 ГОДУ ДОСТИГНЕТ 12,87 МЛН. Т

Согласно данным ILZSG, по итогам января-августа на мировом рынке цинка потребление выросло на 4,6% к АППГ до 8539 тыс. т. Выпуск металла заметно вырос в Турции - на 20,9% до 156 тыс. т, а также в Индии - на 9,8% до 426 тыс. т, КНР - на 9,4% до 3815 тыс. т и Бразилии - на 8,4% до 168 тыс. т. При этом по прогнозам, в 2013 г. выпуск цинка в мире достигнет 12,87 млн. т (+3,2% к АППГ) за счет увеличения производства в Китае и Индии (до 750 тыс. т), а также Перу и Италии. (Sogra/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ НА ЛОНДОНСКОЙ БИРЖЕ МЕТАЛЛОВ В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА, \$/Т, LME Cash/LME 3 month

Дата	Алюм. сплавы A 380.1, DIN 226, D12 S	Алюминий высокосорт.	Медь, сорт А	Свинец	Никель	Олово	Цинк
01.10.13	1775,0	1786,0	7219,0	2052,5	13740,0	23200,0	1852,5
	1815,0	1836,0	7236,0	2082,0	13820,0	23240,0	1888,5
02.10.13	1800,0	1773,5	7156,0	2035,0	13630,0	22710,0	1828,0
	1830,0	1820,0	7182,0	2064,0	13705,0	22750,0	1866,5
03.10.13	1800,0	1785,5	7215,5	2048,0	13635,0	22850,0	1840,5
	1825,0	1832,5	7245,5	2073,0	13700,0	22870,0	1877,5
04.10.13	1795,0	1789,5	7148,0	2027,0	13560,0	22975,0	1831,0
	1825,0	1831,5	7182,0	2057,0	13640,0	23025,0	1869,0
07.10.13	1785,0	1791,0	7171,0	2028,0	13840,0	23675,0	1829,0
	1820,0	1837,5	7204,5	2053,5	13900,0	23700,0	1870,0
08.10.13	1805,0	1818,5	7231,5	2056,0	13835,0	23720,0	1850,0
	1835,0	1864,5	7268,0	2083,5	13905,0	23800,0	1890,0
09.10.13	1805,0	1839,0	7141,0	2061,0	13760,0	23500,0	1858,0
	1835,0	1887,0	7178,5	2091,0	13805,0	23550,0	1899,0
10.10.13	1805,0	1818,5	7112,5	2054,0	13720,0	23395,0	1852,5
	1835,0	1866,0	7142,0	2076,5	13810,0	23375,0	1891,0
11.10.13	1800,0	1830,0	7125,0	2073,0	13730,0	23325,0	1873,0
	1840,0	1875,5	7156,5	2099,5	13810,0	23310,0	1912,0
14.10.13	1810,0	1822,0	7205,5	2102,0	13910,0	23380,0	1884,0
	1840,0	1875,0	7225,5	2127,5	14010,0	23475,0	1926,5
15.10.13	1810,0	1805,0	7186,0	2113,0	13895,0	23100,0	1887,0
	1835,0	1854,5	7215,5	2138,0	13975,0	23100,0	1927,0
16.10.13	1780,0	1787,0	7158,5	2103,5	13840,0	22950,0	1859,0
	1820,0	1835,0	7182,0	2128,0	13920,0	22950,0	1898,5
17.10.13	1795,0	1796,0	7172,0	2128,0	13970,0	22905,0	1886,0
	1830,0	1843,5	7205,0	2155,0	14040,0	22900,0	1924,0
18.10.13	1790,0	1808,5	7241,5	2158,5	14170,0	22760,0	1908,0
	1825,0	1854,0	7270,0	2181,0	14215,0	22850,0	1946,5
21.10.13	1805,0	1807,5	7225,5	2157,5	14295,0	22905,0	1907,0
	1835,0	1853,0	7250,0	2183,5	14350,0	22950,0	1942,0
22.10.13	1805,0	1829,5	7260,0	2183,0	14635,0	23395,0	1930,0
	1840,0	1880,0	7274,0	2203,0	14745,0	23425,0	1962,0
23.10.13	1795,0	1822,0	7200,5	2159,0	14580,0	22905,0	1914,5
	1830,0	1869,5	7215,5	2179,5	14640,0	22975,0	1949,0
24.10.13	1755,0	1802,0	7160,0	2141,0	14425,0	22845,0	1895,5
	1805,0	1847,5	7171,0	2164,5	14485,0	22855,0	1931,0
27.10.13	1790,0	1807,0	7126,0	2149,0	14385,0	22825,0	1894,5
	1830,0	1855,0	7134,5	2173,0	14440,0	22830,0	1930,0
28.10.13	1820,0	1839,0	7161,0	2183,0	14460,0	23210,0	1923,0
	1855,0	1886,0	7177,0	2204,5	14515,0	23325,0	1961,5

Источник: www.metal-pages.com. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Металл Украины, СНГ, мира – <http://ukrmet.dp.ua/>

ЕВРОПА**ЦЕНЫ****ЦЕНЫ НА АЛЮМИНИЕВЫЕ И МЕДНЫЕ СПЛАВЫ В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА**

Вид сплава	30.09.13	29.10.13
Алюминиевые сплавы, CIF, Rotterdam		
LM24 (Великобритания), EXW, GBP/MT	1500-1550	1500-1550
DIN 226, EUR/MT	2170-2270	2160-2260
DIN 231, EUR/MT	2250-2350	2240-2340
Медные сплавы, GBP/MT, EXW, Великобритания		
Латунь 63/35 (BS1400 SCB3), GBP/MT	3520	3500
Оружейная бронза LG2 85/5/5/5, GBP/MT	4710	4630
Оружейная бронза LG2 87/7/3/3, GBP/MT	5220	5160

Источник: www.metallbulletin.com. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ НА РУДЫ И КОНЦЕНТРАТЫ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ НА РЫНКЕ ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЫ, \$/т, (на 16.10.2013 г.)

Товар	Цена*
Молибденовый концентрат , 45% Mo, CNY/т, слад покупателя, Китай	1440-1490
Титановые концентраты, FOB, Австралия	
Рутильовый концентрат, мин. 95% TiO ₂ , в мешках	1500-1700
Рутильовый концентрат, мин. 95% TiO ₂ , навалом	1400-1700
Ильменитовый концентрат, мин. 54% Ti ₂ , навалом	230-300
Литиевые руды	
Петалит, 4,2% Li ₂ O, в мешках, FOB, Durban	165-260
Сподоумен, более 7,25% Li ₂ O, CIF, Европа	720-770
Циркон, FOB, Австралия	
Металлургического сорта, навалом	1250-1550
Премиального сорта, навалом	1350-1550
Вольфрамный концентрат , Китай, внутр. рынок, 65% WO ₃ , EXW склады, RMB/т (с учетом 17,5% НДС)	120000-135000
Ванадиевый концентрат (за торговый фунт) мин. 98% V ₂ O ₅ , CIF, Европа	5,55-6,05
Марганцевая руда (за каждый % содержания Mn в MT), металлургического сорта, 48-50% Mn, макс. 0,1% P, FOB	5,22
Железорудное сырье , на базе сухого веса, CFR, основные порты Китая	133-135
Концентрат (63,5% Fe)	

* - налоги оплачены, доставлено на предприятие покупателя, если не указано иное. По данным Metall Bulletin. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

БРАЗИЛИЯ**СТАТИСТИКА****ИМПОРТ АЛЮМИНИЯ В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ВЫРОС**

Бразилия в октябре по сравнению с октябрём 2012 г. увеличила импорт алюминия на 61,2%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. В особенности поставки крылатого металла в страну достигли в указанный период 12,06 тыс. т по сравнению с 7,477 тыс. т годом ранее. В целом по итогам января-октября Бразилия импортировала 39,031 тыс. т алюминия. За год до этого поставки металла в страну оценивались в 37,101 тыс. т. Бразилия в январе-сентябре уменьшила экспорт алюминия до 26,97 тыс. т. Годом ранее зарубежные поставки бразильского крылатого металла оценивались в 29,624 тыс. т. Бразилия в августе по сравнению с августом 2012 г. сократила объёмы производства алюминия на 7,8%. В частности, выпуск крылатого металла в заданный период составил 111,6 тыс. т по сравнению со 121 тыс. т в августе минувшего года. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ**СТАТИСТИКА****В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО АЛЮМИНИЯ И МЕДИ УВЕЛИЧИЛОСЬ**

Китай в октябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличил объёмы производства первичного алюминия на 11,87%. Об этом свидетельствуют данные концерна, сообщает Reuters. В частности, выпуск крылатого металла в стране в заданный период достиг 1,951 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель вырос на 5%. Китай в январе-сентябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличил объёмы производства алюминия на 9%. В особенности выпуск крылатого металла в стране в указанный период достиг 16,2 млн. т. Китай в сентябре по сравнению с сентябрем 2012 г. сократил экспорт первичного алюминия на 45,4%. В особенности зарубежные поставки крылатого металла составили 11,96 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем экспорт китайского алюминия вырос на 17,5%.

Объёмы производства рафинированной меди в Китае в октябре по сравнению с октябрём 2012 г. увеличились на 22,9% до 637,958 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Bloomberg. По сравнению с предыдущим месяцем выпуск красного металла в стране повысился на 2,9%. Китай в октябре по сравнению с сентябрем сократил импорт медной продукции на 11,2%. В частности, поставки красного металла в страну составили 406,708 тыс. т против 457,847 тыс. т месяцем ранее. Тем не менее в годовом исчислении импорт меди в КНР увеличился на 26,4%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))