

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ

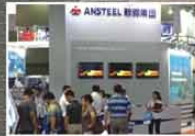
**Деловой
Мир**

журналистское агентство

Металл Украины

ЖУРНАЛ ВЫХОДИТ ДВА РАЗА В МЕСЯЦ С 1997 ГОДА

№21 (560) 1 - 15 декабря 2013 г.



JULANG 巨浪展览®
www.julang.com.cn



Governed By:
Ministry of Commerce of the People's Republic of China Department of Foreign Trade
Approved By:
The Department of Foreign Trade & Economic Cooperation of Guangdong Province
Organized By:
Guangzhou Julang Exhibition Design Co., Ltd.

SCOPE OF EXHIBITING

- ★ Plate metal, Bar, Wire, Steel Rope, Metal Processing and Setting Equipment
- ★ Tube & Pipe Industry
- ★ Stainless Steel Industry
- ★ Casting Products
- ★ Die casting, Foundry, Heat Treatment and Industrial Furnace
- ★ Fasteners, Spring & Equipment
- ★ Sheetmetal, Forging, Stamping & Setting Equipment
- ★ Robotics

Contact

Meiwen

Tel: 0086-20-38621295

Fax: 0086-20-3862 0781

Email: meiwen@julang.com.cn

Show time: 16-18 June, 2014

Venue: Ground Floor, B Area, China Import and Export Fair Pazhou Complex
(No.380, Yuejiang Zhong Road, Guangzhou, China)

THE 15th CHINA (GUANGZHOU) INT'L METAL & METALLURGY EXHIBITION

ГЛАВНОЕ СОБЫТИЕ ЛАБОРАТОРНОЙ ИНДУСТРИИ



VII Международный форум «Комплексное обеспечение лабораторий»

14 -16 октября 2014 года

КИЕВ ЭКСПО ПЛАЗА Украина, Киев ул. Салютная, 2-Б

При поддержке:

Комитетов Верховной Рады Украины
Министерств и ведомств
Профильных ассоциаций и объединений
Национальной академии медицинских наук Украины
Национальной академии аграрных наук Украины

Организаторы:



Генеральный партнер:



Генеральный спонсор:



Партнеры:



LAB ComplEX

VII Международная специализированная выставка
комплексного обеспечения лабораторий

- МЕЖДУНАРОДНОЕ УЧАСТИЕ
- ПОВЫШЕНИЕ КВАЛИФИКАЦИИ, НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЕ И БИЗНЕС ПРОГРАММЫ
- НОВЫЕ ТОРГОВЫЕ МАРКИ, МИРОВЫЕ БРЕНДЫ
- УКРАИНСКАЯ ЛАБОРАТОРНАЯ ШКОЛА
- ПОЛНЫЙ СПЕКТР ОБОРУДОВАНИЯ, МЕБЕЛИ, РАСХОДНЫХ МАТЕРИАЛОВ, КОМПЛЕКСНЫХ РЕШЕНИЙ И УСЛУГ ДЛЯ ОСНАЩЕНИЯ И МОДЕРНИЗАЦИИ ЛАБОРАТОРИЙ
- LABDemo-Туры – СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЕ ТЕХНИЧЕСКИЕ ЭКСКУРСИИ
- ПРОГРАММА BusinessPoint, БАЙЕРСКАЯ ПРОГРАММА
- ИННОВАЦИИ И ТЕХНОЛОГИИ
- LABInnovation – ЗОНА ОТКРЫТЫХ ПРЕЗЕНТАЦИЙ

ОДНОВРЕМЕННО
СОСТОЯТСЯ



Международная выставка технологий фармацевтической промышленности

Международная специализированная выставка
«Технологии чистых помещений»

Международный специализированный партнер:



Генеральный информационный партнер:



Официальный информационный партнер:



Генеральный интернет-партнер:



Международные информационные партнеры:



Информационные партнеры:



По вопросам участия в Форуме:
По вопросам участия в научной и бизнес программах:

+380 (44) 361-07-21

lab@imt.kiev.ua

marketing@labcomplex.com

www.labcomplex.com

КАК ОПУБЛИКОВАТЬ РЕКЛАМУ В ЖУРНАЛЕ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ»

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ОБЛОЖКЕ

Стоимость ОДНОГО объявления, грн. НДС не облагается				
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	I страница обложки	II страница обложки	III страница обложки	IV страница обложки
297x210 – 1 стр.	20 грн./ кв. см	4500	4200	4800
145x210 – 1/2 стр.	4000	3500	3200	3800

ЧЕРНО-БЕЛУЮ НА ВНУТРЕННИХ СТРАНИЦАХ

Стоимость ОДНОГО объявления в ОДНОМ номере (НДС не облагается)		
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	в 1 номере	в 6 номерах
260x180 – 1 стр.	2000	1500
130x180 – 1/2 стр.	1000	750
130x90 – 1/4 стр.	500	370
	в 12 номерах	в 22 номерах
260x180 – 1 стр.	1000	800
130x180 – 1/2 стр.	500	400
130x90 – 1/4 стр.	250	200

Стоимость изготовления оригинал-макета рекламы – 10% стоимости рекламной площади.

Стоимость PR рекламы – ½ стоимости рекламной площади. (PR реклама может быть только черно-белой).

СКИДКИ РЕКЛАМНЫМ АГЕНТСТВАМ И ВЫСТАВКОМАМ – ОТ 20%

Предоплата производится в долларах США или евро, российских рублях по официальному курсу ЦБР или в украинских гривнях по официальному курсу Нацбанка Украины.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

Отправьте текст рекламного объявления по тел.-факсу: +38 056 3701434, 3701435 или e-mail: bw@business.dp.ua, указав его размер и количество публикаций. После поступления предоплаты Ваше объявление будет опубликовано в следующем номере журнала.

Текст рекламного объявления можно передать нам различными способами:

- просто как текст факсом или по e-mail - мы сами сделаем объявление и согласуем его с Вами;
- в виде графического файла *.tif, 300 dpi, СМУК; Ваш логотип, если он должен присутствовать в объявлении, тоже надо прислать в виде такого же графического файла;
- само объявление можно прислать в виде графического файла.

Ответственность за достоверность объявлений несет рекламодатель, который отвечает за содержание предоставленных данных, за соблюдение авторских прав и прав третьих лиц, за наличие ссылок на лицензии и указаний на сертификацию продукции и услуг в порядке, предусмотренном законодательством.

Предполагается, что рекламодатель имеет право и предварительно получил все необходимые для публикации разрешения. Передачей материалов рекламодатель также свидетельствует о передаче журналу права на изготовление, тиражирование и распространение рекламы.

Материалы, отмеченные знаком ®, публикуются на правах рекламы.



Металл Украины

- ▼ ЖУРНАЛ ИЗДАЕТСЯ С 1997 г.
- ▼ ЭЛЕКТРОННАЯ И ПЕЧАТНАЯ ВЕРСИИ
- ▼ <http://www.business.dp.ua/index.htm>
- ▼ ВЫХОДИТ 22 РАЗА В ГОДУ
- ▼ 1 - 15 ДЕКАБРЯ 2013 г.

№21 (560)

Подписной индекс

21879 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

ОГЛАВЛЕНИЕ НОМЕРА

Горно-металлургический комплекс	5
Регионы	12
Драгоценные металлы	13
Лом	19
Метизы	20
Огнеупоры	21
Прокат, сталь, чугун	21
Руда	46
Трубы	52
Уголь, кокс	55
Уран	62
Ферросплавы	63
Цветные металлы	65
Финансы, тарифы	69
Выставки, конференции, симпозиумы	69

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ ЖУРНАЛА «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ»

- ЮЖНО-УКРАИНСКОЕ ЖУРНАЛИСТСКОЕ
АГЕНТСТВО «ДЕЛОВОЙ МИР»

Свидетельство о госрегистрации
№4313 серия КВ от 16.06.2000 г.

- ▼ Абон. ящик 3749, Днепрпетровск, 49064, Украина
- ▼ Тел.факс: +38 056 3701434, 3701435
- ▼ E-mail: bw@business.dp.ua
- ▼ <http://www.business.dp.ua/>

Генеральный директор Тамара Мальцева
Выпускающий редактор Елена Суздалева

Последующие перепечатка и распространение материалов журнала «Металл Украины» возможны только с разрешения редакции

Тиражирование печатного варианта журнала выполнено с оригинал-макетов редакции на оборудовании ООО «Акцент ПП» (Запорожское шоссе, 40/194, Днепрпетровск, Украина, тел.факс: +38 056 7946105)

КАК ПОДПИСАТЬСЯ НА ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ «МЕТАЛЛА УКРАИНЫ»

Подписной индекс

21879 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

НОВОСТИ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ (1 РАЗ В ДЕНЬ)	
СТОИМОСТЬ, грн. (НДС не облагается)	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	300 грн.
ЖУРНАЛ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ» (2 РАЗА В МЕСЯЦ)	
	ПЕЧАТНЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	200 грн.
* - при подписке в редакции дополнительно 30 грн. за доставку 1 экз. в страны ближнего зарубежья, 50 грн. – в страны дальнего зарубежья.	
	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	150 грн.

Подписка для иностранных граждан организована в редакции.

Подписчик ежедневных новостей может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в любом формате (*.doc, *.pdf или *.html).

Подписчик печатного варианта журнала «Металл Украины» может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в любом формате (*.doc, *.pdf или *.html).

РЕДАКЦИОННЫЙ ПОДПИСНОЙ ЛИСТ

Организация: Контактное лицо: Почтовый адрес: Тел.: Факс: E-mail: http://	Просим подписать на Новости горно-металлургических предприятий - электронный вариант (файл *.doc) с " _ " _____ 2013 г. на ____ мес.
	Журнал «Металл Украины» - печатный вариант с "1 " _____ 2013 г. на ____ мес.
	- электронный вариант в виде файла *.doc, *.pdf, *.html с " 1 " _____ 2013 г. на ____ мес.

В АВГУСТЕ ЖУРНАЛ И НОВОСТИ НЕ ВЫХОДЯТ

Подписной лист надо заполнить и отправить:

▼ по факсу: +38 056 3701434, 3701435

▼ по e-mail: bw@business.dp.ua

▼ <http://www.business.dp.ua/>

▼ почтой: а/я 3749, Днепропетровск, 49064, Украина.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ» С КУРЬЕРСКОЙ ДОСТАВКОЙ В УКРАИНЕ

Алчевск	KSS (06442) 22244, 29294
Бердянск	KSS (06153) 37725
Винница	KSS (0432) 579324
Горловка	KSS (06242) 27055, 27073
Днепропетровск	1. KSS (0562) 335289 2. Меркурий (056) 7219393, 7219394 3. САММИТ (056) 3704423 4. Статус (056) 2385032
Донецк	1. KSS (062) 3450359, 905899 2. Меркурий (062) 3451592, 3451594 3. Идея (062) 3810932, 3042022 4. Статус (062) 3119483
Евпатория	KSS (06569) 35532
Житомир	KSS (0412) 412795
Запорожье	1. KSS (061) 2209338 2. Статус (061) 2702935
Ивано-Франковск	KSS (03422) 25787, 501510, (0342) 775959, -54, -56
Измаил	KSS (04841) 20335
Ильичевск	KSS (048) 7770355
Керчь	KSS (097) 9311937
Киев	1. KSS (044) 2706220 2. САММИТ (044) 5214050 3. Статус (044) 3917451 4. Блиц-информ (044) 2518161 5. Меркурий (044) 2488808, 2499888
Кировоград	KSS (0522) 301185
Комсомольск	KSS (067) 7767104
Кременчуг	1. KSS (05366) 56927 2. САММИТ (05366) 32188
Кривой Рог	KSS (0564) 400759
Луцк	KSS (03322) 55411
Львов	1. KSS (0322) 419165, 419166 2. САММИТ (0322) 743223
Мариуполь	KSS (0629) 412843
Мелитополь	KSS (0619) 426390, 426380
Мукачеве	KSS (03131) 22133
Николаев	1. KSS (0512) 479227, 580099 2. САММИТ (0512) 561069
Одесса	1. KSS (0482) 7770355 2. Статус (048) 7342485
Павлоград	Меркурий (05632) 61428
Полтава	САММИТ (0532) 636840
Ровно	KSS (0362) 290832, 290837
Севастополь	KSS (0692) 549064
Симферополь	1. KSS (0652) 248579, 248974 2. САММИТ (0652) 516355
Сумы	1. KSS (0542) 219550 2. Диада (0542) 370355, 370656
Тернополь	KSS (0352) 235151, 430427
Ужгород	KSS (0312) 614235, 615127
Феодосия	KSS (06562) 72723
Харьков	1. KSS (057) 543937, 546265 2. САММИТ (0577) 142260 3. Статус (057) 7524138
Херсон	KSS (0552) 264232, 282169
Хмельницкий	KSS (03822) 32931, 795364
Черкассы	KSS (0472) 320847, (067) 7126999
Черновцы	KSS (0372) 584057
Ялта	1. KSS (0654) 324008 2. САММИТ (0654) 324135

ON-LINE ПОДПИСКА В УКРАИНЕ

<http://www.business.dp.ua/rusmet/metpodp.htm>

Подписка в других странах

ALBANIA	AUSTRALIA	GERMANY
AUSTRIA	AZERBAIDJAN	HOLLAND
BELARUS	BELGIQUE	HUNGARY
BRASIL	BULGARIA	INDIA
CANADA	CHINA	ITALY
CROATIA	CYPRUS	KOREA
CZECH REPUBLIC	DENMARK	LUXEMBOURG
ENGLAND	ESPAÑA	NEW ZEALAND
ESTONIA	FINLAND	POLSKA
FRANCE	ICELAND	SUISSE
GREECE	ISRAEL	SERBIJA
HONG KONG	JAPAN	SLOVENIJA
LATVIJA	MAKEDONIJA	VIETNAM
NORWAY	ROMANIA	SLOVAKIJA
USA	SWEDEN	YUGOSLAVIA

Координаты подписных агентств - на сайте «Металла Украины» (<http://www.business.dp.ua/index.html>) и в редакции журнала. Вы можете получить их по e-mail или факсу.

УКРАИНА

ЧАО «УКРАИНСКАЯ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» (УГМК) ОПУБЛИКОВАЛО

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ РЫНКА МЕТАЛЛОПРОКАТА ПО ИТОГАМ ДЕВЯТИ МЕСЯЦЕВ 2012- 2013 ГОДОВ

По оценкам маркетингового центра АО "УГМК" (Украинская горно-металлургическая компания) объем поставок металлопроката на украинский рынок по итогам 9 месяцев снизились на 15,8% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. и составили 4374 тыс. т. Объем импорта за 9 месяцев снизился на 16,4% и составил 1020 тыс. т. Доля импорта по итогам 9 месяцев составила 23,3% против 23,5% за аналогичный период 2012 г.

Прирост по основным позициям в процентном выражении наблюдается в поставках катанки (на 11%) и стали оцинкованной (на 9,3%). Снижение отмечается в поставках уголка (-19,1%), швеллера (-7,2%), балки (-11,3%), листа горячекатаного (-6%), листа холоднокатаного (-2,5%) и арматуры (-2,4%) по итогам 9 месяцев по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. В разрезе отраслевого потребления, по итогам 9 месяцев в адрес металлоторговых компаний было поставлено 39,6% от всех поставок, в адрес трубных заводов - 18,3%. Предприятия машиностроительной отрасли за 9 месяцев закупили 12,9% от общего количества поставок на украинский рынок, при этом снизив видимое потребление м/п на 43% относительно АППГ. (УГМК/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЧАО «УКРАИНСКАЯ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» (УГМК)

ОПРЕДЕЛИЛО НАИБОЛЕЕ ВОСТРЕБОВАННУЮ ПРОДУКЦИЮ В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА

Маркетинговый центр АО "УГМК" обозначил наиболее востребованные виды продукции в основных отраслях-потребителях сортового, листового проката и трубной продукции за октябрь. Наиболее востребованной продукцией в октябре в основных отраслях-потребителях сортового проката остается арматура, занимающая 35,9% продаж сортового проката УГМК, что на 4,8 п.п. больше, чем показатель сентября.

Как отметил заместитель генерального директора УГМК по коммерции Виталий Ключник: "Основной объем потребления сортового проката конечными потребителями в октябре пришелся на предприятия строительной отрасли. Доля данной отрасли в общей структуре продаж УГМК существенно повысилась, по отношению к сентябрю, на 13 п.п. и составила 28,8%".

Наиболее востребованным на рынке листового проката является толстый лист (от 6 мм), эта продукция в структуре продаж листового проката УГМК занимает 89,3% и тонкий лист (2-5,9 мм), на который приходится 8,1% (рост на тонкий лист составил 1,8 п.п.). В трубном прокате по-прежнему наибольшим спросом пользовались электросварные профильные трубы. В продажах трубной продукции УГМК на них приходится 69%, что говорит о незначительном росте спроса на данную продукцию (увеличение доли данной продукции составило 0,3 п.п.). Также востребованными были трубы ВГП и электросварные трубы, на них пришлось 8,8% и 20,9% соответственно. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ООО «МЕТИНВЕСТ ХОЛДИНГ» ЗА I ПОЛУГОДИЕ 2013 ГОДА ОКАЗАЛИСЬ НАМНОГО ПОЗИТИВНЕЕ, ЧЕМ КОНЪЮНКТУРА МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ

Компания продолжает терять рынки сбыта метпродукции стран СНГ и России, тогда как наращивает поставки в Евросоюз. А при реализации железорудного сырья холдингу Рината Ахметова подставили плечо помощи китайские сталевары.

27 ноября крупнейшая отечественная горно-металлургическая компания "Метинвест" опубликовала финансовую отчетность за полгода. Это было сделано с большим опозданием, ведь мировые сталепроизводители еще летом раскрыли информацию за 2 квартал, а до начала ноября отчитались за 3 квартал.

В целом, украинский "Метинвест" оказался в числе немногих компаний, главным образом, японских, показавших не только рост прибыли, но и сам факт положительного финрезультата. Чистая прибыль выросла на 31% до \$443 млн., показатель EBITDA - на 14% до \$1,243 млрд., при снижении общей выручки на 3% до \$6,515 млрд.

Прибыль/убытки ведущих мировых меткомпаний в 2013 г., млн. \$

Меткомпания	1 полугодие 2013 г.	Изменение к АППГ, %
ArcelorMittal	(1125)	-
Nippon Steel Sumitomo*	1190	-
JFE Holdings*	490,6	3130
U.S. Steel	(151)	28
Evrax	(122)	165
"Северсталь"	0	-
ThyssenKrupp**	(1205)	23
НЛМК	72	-84
"Метинвест"	443	31

* - 1 полугодие 2013/14 фингода (апрель-сентябрь); ** - 9 месяцев 2012/13 фингода (октябрь-июнь).

Как объяснил гендиректор "Метинвеста" Игорь Сырый, рост прибыли удалось достичь за счет "взвешенного подхода к капитальным инвестициям, внедрения инициатив по непрерывным улучшениям и бережливому производству, пуска программы по высвобождению рабочего капитала и укрепления нашего присутствия на стратегических рынках".

Действительно, CAPEX группы был урезан на 36% до \$250 млн. В металлургическом дивизионе продолжатся реализация, по сути, двух проектов: строительство ПУТ и аглофабрики на ЕМЗ, а также подготовка к модернизации существующей аглофабрики ММКИ. Не появилось и новых мероприятий по техперевооружению на ГОКах. Зато до конца года группа намерена пустить четвертую секцию комплекса Affinity для угольной United Coal. И это с учетом того, что мировой и американский рынки коксующихся углей переживают не лучшие времена, а полугодовые продажи данной продукции "Метинвеста" упали на 35% до \$299 млн., и на 17% до 2 млн. т.

Как утверждают в "Метинвесте", 14%-ный рост EBITDA (а также рентабельности по EBITDA с 16% до 19%) произошел за счет улучшения результатов металлургов компании. Это стало возможным благодаря снижению себестоимости продаж, а урезанию всевозможных издержек: общих, административных, дистрибуционных, финансовых.

Таким образом, полугодовой показатель EBITDA металлургического дивизиона составил \$165 млн. с рентабельностью на уровне 3%, и горнорудного дивизиона - \$1,188 млрд. с рентабельностью на уровне 44%.

Впрочем, продажи металлопродукции в 1 полугодии, мягко говоря, падают. При этом наиболее существенными темпами сокращается реализация готового проката. Более того, результаты по выручке могли быть еще хуже, если бы не сбыт продукции "Запорожстали", прописанный в отчетности, как "Прочая металлопродукция и услуги".

Продажи металлопродукции «Метинвеста»

	Млн. \$			Тыс. т		
	1 полугодие 2013 г.	1 полугодие 2012 г.	изм., %	1 полугодие 2013 г.	1 полугодие 2012 г.	изм., %
Полуфабрикаты	702	734	-4	1410	1292	9
Чугун	126	108	17	310	236	31
Слябы	371	390	-5	721	671	7
Квадратная заготовка	205	236	-13	379	385	-2
Готовая продукция	2953	3667	-19	4522	4888	-7
Плоский продукт	1938	2211	-12	3076	3132	-2
Длинный прокат	831	918	-9	1272	1275	0
Трубная продукция	32	373	-91	38	322	-88
Рельсовая продукция	152	165	-8	136	159	-14
Прочая металлопродукция и услуги	979	375	161	1615	571	183
Коксохимическая продукция	97	173	-44	341	187	82
Итого	4731	4949	-4	7888	6938	14

Что касается рынков сбыта металлопродукции, то ускоренными темпами сворачиваются возможности продавать прокат на рынках стран СНГ, в том числе и российском. Трубная продукция "Метинвеста" уже практически вытеснена из РФ, на очереди может оказаться сортовой прокат (в частности, прутки).

В то же время, восстанавливаются позиции в государствах МЕНА и еврозоне. Характерно, что в текущем году в ЕС наблюдается падение видимого потребления стали, но на 2014 г. прогнозируется умеренный рост в пределах 1-2%. Это позволит импортерам закрепиться на европейском рынке, ведь, согласно данным Eurofer, за 9 месяцев внешние поставки в ЕС-28 сортового и плоского проката подросли на 12% до 12,128 млн. т.

Продажи металлопродукции «Метинвеста» по регионам

	Млн. \$			Тыс. т		
	1 полугодие 2013 г.	1 полугодие 2012 г.	изм., %	1 полугодие 2013 г.	1 полугодие 2012 г.	изм., %
Украина	977	1219	-20	1548	1656	-7
Европа	1451	1317	10	2424	1893	28
Бл. Восток и Сев. Африка	1013	800	27	1826	1272	44
СНГ (кроме Украины)	749	1031	-27	1072	12185	-10
Юго-Восточная Азия	442	459	-4	812	729	11
Сев. Америка	42	35	20	111	60	85
Прочие регионы	57	88	-35	95	143	-34
Итого	4731	4949	-4	7888	6938	14

Традиционной основой "Метинвеста" выступает горнорудный дивизион, который "не подвел", даже с учетом падения продаж коксующихся углей. В 1 полугодии реализация железорудного сырья выросла на 8%, до 14 млн. т, и на 12%, до \$1,485 млрд. К основному рынку сбыта - украинскому - добавился еще и восточноазиатский, который теперь стал сопоставим по выручке с отечественным. Очевидно, что украинскому холдингу помог китайский железорудный голод, который обеспечил не только физические объемы потребления, но стабильность цен в районе \$130-140/т руды.

Продажи железорудного сырья «Метинвеста» по регионам

	Млн. \$			Тыс. т		
	1 полугодие 2013 г.	1 полугодие 2012 г.	изм., %	1 полугодие 2013 г.	1 полугодие 2012 г.	изм., %
Украина	760	956	-21	8368	9520	-12
Европа	187	239	-22	1565	1865	-16
Юго-Восточная Азия	680	420	62	4990	2862	74
Северная Америка	103	145	-29	725	892	-19
Прочие регионы	54	34	59	456	322	42
Итого	1784	1794	-1	16104	15461	4

(Андрей Писаревский, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

КАЗАХСТАН

EURASIAN NATURAL RESOURCES (ENRC) ПОДВЕЛА ИТОГИ РАБОТЫ В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА

Горнорудная компания Eurasian Natural Resources в III квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличила производство ферросплавов на 2,3% до 450 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные концерна. Выпуск феррохрома повысился на 2,6% до 350 тыс. т, а добыча железной руды - на 1,3% до 10,009 млн. т. Производство глинозема в отчетный период уменьшилось на 13,3% до 372 тыс. т, а алюминия сохранилось на уровне 63 тыс. т. Eurasian Natural Resources в январе-июне по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила чистую прибыль в 3,3 раза, до \$148 млн. Годом ранее этот показатель оценивался на уровне \$484 млн. Выручка производителя понизилась на 1% до \$3,209 млрд. ENRC объединяет несколько металлургических компаний, включая «Казхром», «Алюминий Казахстана», Казахстанский алюминиевый завод, Жайремский ГОК, ССГПО, Евразийскую энергетическую корпорацию. Основными акционерами ENRC являются Александр Машкевич, Алиджан Ибрагимов и Фаттах Шодиев, которые, по версии американского журнала Forbes, входят в "золотую сотню" миллиардеров Казахстана. (Минерал/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

Металл Украины, СНГ, мира – <http://ukrmet.dp.ua/>

ДМИТРИЙ МЕДВЕДЕВ ПРОВЕЛ ВСТРЕЧУ С РУКОВОДСТВОМ КРУПНЕЙШИХ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ КОМПАНИЙ

На закрытой встрече премьера Дмитрия Медведева с руководством крупнейших металлургических компаний 25 ноября шла речь о предоставлении госгарантий для рефинансирования задолженности по кредитам, введении защитных мер в отношении продукции иностранного производства и мерах по поддержке предприятий в моногородах.

Российские металлурги могут снова получить антикризисную помощь от правительства, как это было в кризис 2008-2009 гг. Минпромторг, Минэкономразвития, Минфин, Минрегион и Минтруда должны разработать и представить правительству предложения о поддержке металлургических компаний в период кризиса, говорится в проекте протокольного решения по итогам закрытого совещания председателя правительства с крупнейшими металлургическими компаниями. Оно состоялось 25 ноября. По данным источников, металлургам удалось среди прочего отсрочить принятие решений по повышению размера экологических платежей, на чем настаивает Минприроды.

Минприроды и Минпромторг должны вместе с металлургическими компаниями проработать вопрос о влиянии изменений экологического законодательства на уровень экологических платежей металлургических предприятий. Минприроды намеревается повысить уровень экологических платежей в три раза, в итоге они возрастут в общей сложности с текущих уровней в 30 млрд. руб. до почти 100 млрд. руб., рассказывает высокопоставленный федеральный чиновник. В последний раз экологические платежи повышались в 2004 г., они уже "перестали играть мотивирующую роль": во многих случаях компании готовы заплатить, но не инвестировать в экологические технологии.

Против повышения выступают промышленные предприятия. Ранее источники в руководстве Минприроды говорили, что до конца года из-за сопротивления промышленников этот вопрос вряд ли удастся решить. На совещании 25 ноября эти ожидания подтвердились - свои расчеты по данному вопросу чиновники должны представить в правительство до 25 февраля следующего года, после консультаций с промышленниками.

Кроме того, в документе речь идет о возможности предоставления госгарантий для рефинансирования задолженности металлургических предприятий по кредитам, которые они взяли под реализацию инвестпроектов, и о механизме субсидирования из федерального бюджета части затрат на выплату процентов по кредитам, уточняет высокопоставленный источник.

Участник встречи также подтвердил, что обсуждался преимущественно вопрос кредитной нагрузки Evraz, "Мечела" и "Русала". "Конкретных вопросов предоставления помощи в цифрах пока не обсуждалось", - говорит собеседник. Эти компании действительно нуждаются в поддержке в первую очередь, отмечает аналитик Номос-банка Юрий Волков. Чистый долг "Мечела" составляет около \$9,5 млрд., показатель EBITDA по итогам года составит менее \$1 млрд., соотношение долг/ EBITDA будет не менее 10. Кроме того, у "Мечела" запланированы крупные инвестиции, в первую очередь в проект освоения Эльгинского месторождения. Решение о предоставлении финансирования "дочке" "Мечела" в \$2,654 млрд. (три кредитные линии лимитом \$150 млн., \$2,085 млрд. и \$418,7 млн.) на этот проект наблюдательный совет ВЭБа одобрил в сентябре.

"На втором месте "Русал". Долг компании составляет около \$10 млрд., EBITDA прогнозируется на уровне \$1 млрд., соотношение также будет около 10. Но у "Русала" ситуация гораздо менее критичная: крупные проекты компании заморожены, значительных инвестиций не требуется, плюс поступают денежные потоки от "Норильского никеля". И на третьем месте Evraz с долгом в \$7,5 млрд. и прогнозным EBITDA в \$1,7-1,8 млрд. Соотношение долг/ EBITDA, таким образом, будет в районе 4-4,1", - говорит Волков.

Кроме того, финансово-экономический блок правительства совместно с ЦБ должен проработать вопрос о смягчении требований к облигациям эмитентов для включения в ломбардный список и в перечень ценных бумаг, которые принимаются в обеспечение по кредитам ЦБ. Эта мера, как предполагается, должна предотвратить ситуацию, подобную той, что случилась с "Мечелом", когда ЦБ не принимал его облигации в обеспечение кредитов.

Кроме того, профильные министерства - Минпромторг, МЭР, Минрегион и Минтруда - должны разработать программу стимулирования реструктуризации производственных мощностей, особенно в моногородах. Речь идет в том числе о возможности софинансирования за счет средств федерального и регионального бюд-

жета консервации предприятий и поддержки сокращенных из-за этого сотрудников, о переселении безработных и организации программ переобучения.

Результаты должны быть доложены правительству до 23 июня 2014 г. С предложением оказать предприятиям поддержку в части финансирования части расходов по сокращению сотрудников 12 ноября выступил глава Минтруда Максим Топилин на совещании по решению проблемы обеспечения занятости в моногородах. Предполагается, что на переселение людей из моногородов правительство может выделить из федерального бюджета 14,5 млрд. руб., а региональные власти - 3,64 млрд. руб. На программы переобучения и повышения квалификации предполагается выделить 21,5 млрд. руб. из федерального бюджета, из бюджетов субъектов РФ - 5,398 млрд. руб., работодатели выделяют еще 2,646 млрд. руб.

Сейчас в рамках бюджета зарезервировано 100 млрд. руб., в том числе на решение проблем моногородов, сказал 12 ноября Топилин. "Если программа занятости будет принята, мы готовы предоставить более точные расчеты по программе", - отметил он.

По итогам совещания у Медведева Минэкономразвития и Минпромторгу поручено предложить меры по стимулированию потребления металла на внутреннем российском рынке. До 25 февраля ведомства должны проработать вопрос о защитных мерах в отношении продукции из иностранных государств. Речь идет о включении металлопродукции и труб из черных и цветных металлов в перечень товаров из иностранных государств, в отношении которых применяются особые условия допуска. Гендиректор ГМК "Норильский никель" Владимир Потанин предложил сохранить долгосрочную стабильность налоговых и таможенных платежей для предприятий отрасли, сообщили в "Норильском никеле". "Русал", "Мечел", Evraz отказались от комментариев по итогам встречи. В банках - основных кредиторах, ВТБ и "Сбербанке", от комментариев также отказались. В ВЭБе на вопрос не ответили. (Газета.Ru/[Металл Украины, СНГ, мира](http://metall-ukrainy.com))

ГРУППА ММК ПОЛУЧИЛА \$138 МЛН. УБЫТКА ЗА III КВАРТАЛ 2013 ГОДА

Выручка Группы ММК за 3 квартал составила \$1877 млн., снижение 13% к уровню 2 квартала. Себестоимость товарной продукции за 3 квартал составила \$1628 млн., снижение 11% к уровню 2 квартала. EBITDA за 3 квартал составила \$233 млн., снижение на 20% к уровню 2 квартала. Эффективное управление затратами и благоприятная ценовая конъюнктура на рынках сырья позволили в 3 квартал снизить денежную себестоимость сляба более чем на 5,7% к уровню 2 квартала до \$363/т. По сравнению с 1 кварталом снижение денежной себестоимости сляба составило 9%.

Чистый долг Группы ММК снизился за 3 квартал на \$108 млн. и составил \$3071 млн. С начала года снижение чистого долга составило 13% или \$447 млн. Снижение выручки за 3 квартал на 13% по сравнению со 2 кварталом в основном связано с сокращением объемов реализации товарной металлопродукции с магнитогорской площадки (-7% к уровню 2 квартала) на фоне снижения средней цены реализации (-5% к уровню 2 квартала).

Также на снижение выручки в 3 квартал повлияло сокращение объемов реализации металлопродукции, произведенной на мощностях ММК Metalurji. Себестоимость товарной продукции за 3 квартал сократилась к уровню 2 квартала на 11%, и составила \$1628 млн. Этому способствовало снижение цен на основные сырьевые ресурсы в течение 3 квартала и реализуемые мероприятия, направленные на сокращение затрат. EBITDA группы ММК в 3 квартал составила \$233 млн., обеспечив маржу EBITDA на уровне 12,4%. Несмотря на снижение в 3 квартал объемов реализации товарной продукции с площадки группы в Турции, показатель EBITDA ММК Metalurji вырос за тот же период относительно прошлого квартала на 25% и составил \$5 млн. EBITDA турецкого стального сегмента за 9 месяцев составила \$11 млн., по сравнению с убытком по EBITDA в \$57 млн. за аналогичный период прошлого года. Убыток за 3 квартал составил \$138 млн., сократившись относительно уровня прошлого квартала на \$17 млн. Среди разовых факторов, оказавших негативное влияние на прибыль группы за 3 квартал можно выделить убыток от курсовых разниц в \$30 млн. и убыток от обесценения внеоборотных активов в \$47 млн. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

ПРОИЗВОДСТВО МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В ЯНВАРЕ-ОКТАБРЕ 2013 ГОДА

Производство стали в России снизилось в январе-октябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 3% до 57,5 млн. т, сообщил Росстат. Падение производства стали продолжается с начала 2013 г. и вызвано ухудшением конъюнктуры, отмечают эксперты. Выпуск чугуна за рассматриваемый период снизился на 0,9% до 41,7 млн. т. Производство проката черных металлов сократилось на 2,6% до 48,2 млн. т. Выпуск стальных труб при этом увеличился на 5,1% до 8,4 млн. т. Добыча угля в РФ за 10 месяцев снизилась на 2,9% до 285 млн. т, производство кокса металлургического уменьшилось на 3,9% до 21,6 млн. т. (ИТАР-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

ДЛЯ КОМПАНИЙ ЧЕРНОЙ МЕТАЛЛУРГИИ 2013 ГОД ОКАЗАЛСЯ НЕУДАЧНЫМ - НАДЕЖДЫ НА РОСТ ПОТРЕБЛЕНИЯ И ЦЕН НЕ ОПРАВДАЛИСЬ

В условиях жесткой конкуренции и переизбытка мощностей выигрывают те, кто сможет снизить издержки и развить выпуск высокомаржинальной нишевой продукции. Российская сталелитейная промышленность в 2013 г. не смогла не то что нарастить, но даже удержать объемы производства на уровне прошлого года. По данным World Steel Association (WSA), за январь-октябрь металлургии выплавляли 53,65 млн. т стали, что на 2,7% меньше, чем в аналогичном периоде 2012 г. Рост активистов в мире продолжают демонстрировать только Китай (+8,3%), Япония (+7,7%) и Индия (+2,8%). России в их число уже не войти. Международная конференция "Российский рынок металлов" (прошла в конце ноября в Москве) показала: сезон продаж металлопроката на приоритетном внутреннем рынке закончился раньше, чем хотелось, и ожидать заметного улучшения показателей отрасли явно не стоит.

По данным Минэкономразвития РФ, выпуск самой массовой продукции отрасли, готового проката черных металлов (как листового, так и сортового), сократился за январь-октябрь на 2,6% (до 48,2 млн. т) по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Рост отмечен лишь в сегменте высокомаржинальной продукции, объемы производства которой в десятки раз меньше: прокат с покрытиями показал плюс 10,9% (до 4,1 млн. т); стальные трубы - 5,1% (до 8,4 млн. т); катанка из качественной стали - 30,9% (до 766,4 тыс. т); железная проволока - 5% (до 1,2 млн. т), оцинкованная проволока - 9,4% (до 125,2 тыс. т).

Мировая конъюнктура росту не способствовала. Казалось бы, потребление стали в мире медленно, но растет: в 2012 г. - на 2%, в 2013 г. WSA ожидает увеличения еще примерно на 3%. Но впечатление обманчиво: на мировом рынке заметный переизбыток мощностей - около 500 млн. т (из них более 50% в Китае). С начала 2012 г. они были загружены в среднем на 80%, а за последние месяцы в простой ушла четверть. Перепроизводство привело к обвалу цен. На плоский прокат они упали за февраль-июль на 20%, или на \$120/т.

В результате российским металлургам пришлось заметно сократить экспорт проката. За январь-сентябрь он уменьшился на 12% (до 18,2 млн. т) по сравнению с тремя кварталами прошлого года, в том числе по листовому прокату - на 6,5% (всего 6,2 млн. т), сортовому - на 4,1% (до 2,5 млн. т). Сократился и экспорт стальных заготовок для проката - на 16,8% (до 9,6 млн. т). Если в 2012 г. российские металлургии активно отправляли полуфабрикаты в том числе на свои зарубежные предприятия, что позволяло компаниям увеличить не только загрузку российских мощностей, но и доход на зарубежных активах за счет разницы цен на рынках, то в этом году часть этих активов была остановлена из-за нерентабельности и даже выставлена на продажу.

Внутренний рынок металлопроката оправдал ожидания лишь частично. "WSA прогнозировал рост потребления стального проката в РФ на 4,2%. Наша компания также закладывала в планы продаж увеличение емкости рынка на 4%. Но теперь уже ясно, что по итогам года прирост по листовому, сортовому прокату и стальным трубам в стране не превысит 1,2%", - комментирует ситуацию коммерческий директор Сталепромышленной компании (СПК) Владимир Крысанов.

Экономика страны, мягко говоря, не показывает динамики. В течение трех кварталов индекс промышленного производства к соответствующему периоду 2012 г. составил 100,1%. Производство машин, электрооборудования, транспортных средств сократилось на 2 - 8%, в том числе грузовых автомобилей - на 5,5%, грузовых вагонов - на 21%. Спад в автопроме - около 4%. Тает не только спрос, но и платежеспособность потребителей: сальдированный финансовый результат предприятий (без субъектов малого предпринимательства) за январь-август - 82,1%.

Закономерно, что спрос на листовый прокат вырос не более чем на 1-2%, небывало низкие темпы показал и прокат с покрытиями - около 2,5%. Правда, на 5,1% (главным образом за счет арматуры - плюс 12%) увеличилось

потребление сортового проката, который используется в основном в строительстве - как рядового жилья, так и спортивных мегаобъектов. Но этот едва заметный импульс увеличения потребления отечественные металлурги пропустили. Зато импортеры сориентировались мгновенно, увеличив ввоз сортового проката на 28,1% (до 2,2 млн. т) и сократив продажи листового - на 6,5% (до 2,7 млн. т). Импорт готового проката за три квартала вырос на 6,6% (до 4,9 млн. т).

Прогнозы на 2014 г. пессимистичны. "Существенных точек роста в мировой экономике не видно до 2018 г.", - убежден главный эксперт Центра экономического прогнозирования Газпромбанка Максим Худалов. Заметный рост ВВП ожидается лишь в Китае (на уровне 7,5%), а также в Индии, где темпы роста ВВП могут вернуться на уровень 8-8,5%. Однако, по его мнению, всегда есть риск того, что бюрократическая машина окончательно съест все точки роста и в этой стране. Поэтому к прогнозам роста экономики здесь следует относиться осторожно.

Одной из основных проблем для металлургов во всем мире останется избыток мощностей, считают в агентстве Platts. Поэтому никаких существенных скачков роста мировых цен ждать не приходится. Согласно оценкам Bloomberg, в следующем году металлопрокат на мировом рынке может подорожать лишь на 1,5%. Хотя есть и оптимисты, верящие в 5%-ный рост.

Недостатка в апокалиптических сценариях развития российской экономики, а следовательно, и металлопотребления, в стране нет. Достаточно сказать, что Минэкономразвития РФ в четвертый раз ухудшило прогнозы роста ВВП на этот год (с 1,8 до 1,4%), а также на 2014 г. и 2015 г. (с 3 до 2,5% и с 3,1 до 2,8%). "В 2014 г. стагнация в экономике продолжится, но до конца года или нет, я уточнять бы не хотел", - говорит глава Минэкономразвития Алексей Улюкаев.

Ожидаемое замедление темпов роста потребления металлопроката в стране дополнится усилением конкуренции на внутреннем рынке сортового проката: в будущем году на него выйдут сразу нескольких новых российских производителей. В 2013 г. уже пустились заводы "Электросталь Тюмени" (принадлежит УГМК) и «НЛМК-Калуга», началось освоение мощностей универсального рельсобалочного стана на Челябинском металлургическом комбинате (ЧМК), в 2014 г. планируется ввод завода "Северсталь Балаково". В результате совокупный прирост мощностей по фасонному прокату в 2014 г. составит 750 тыс. т, а по арматуре - 1,8 млн. т. Новые мощности рассчитаны на прирост в 2014 г. российского рынка арматуры на 6%, балки - на 3%, фасонного проката (вместе с профильными трубами) - на 5%. Надежды - на рост ввода жилья.

«Действительно, согласно планам, озвученным и реализуемым региональными застройщиками, в 2014 г. он составит примерно 8%. Но даже если в 2014 г. удастся сократить импортные поставки сортового проката на российский рынок, а объективных предпосылок для этого нет, ожидаемый рост спроса не сможет компенсировать возникшего предложения», - считает руководитель направления компании "Металл Эксперт Консалтинг" Владимир Терловой.

Представитель ТК "ЕвразХолдинг" Андрей Афонин также полагает, что с новых мощностей можно вывести на рынок лишь 1,20 млн. т арматуры и 150 тыс. т фасонного проката. Заместитель директора департамента металлургии и тяжелого машиностроения Минпрома РФ Алексей Михеев тоже надеется, что новыми точками роста металлопотребления в стране могут стать подготовка к проведению Универсиады в Красноярске и чемпионата мира по футболу. Но главным стимулом роста, по его видению, могла бы стать реализация программы высокоскоростного магистрального движения, которая подразумевает строи-

тельство до 2030 г. 3,5 тыс. км новых железнодорожных путей. Именно она должна загрузить новые мощности.

Обострение конкуренции на внутреннем рынке усугубит ситуацию с ценами на металлопрокат. По данным СПК, по итогам 2013 г. они уже упали на 5%, и в 2014 г. роста не ожидается. "Причем цены на балку упадут примерно на 3% как раз за счет выхода на этот рынок ЧМК, который потеснит на этом рынке как импортеров, так и НТМК", - прогнозирует Владимир Крысанов.

В условиях переизбытка мощностей и усиления позиций импортеров ключевым для металлургов становится слово "себестоимость". Снижение уровня таможенной и тарифной защиты российского рынка от импортного металлопроката, а также присутствие рядом крупнейшего мирового производителя металлопродукции - Китая требует от российских предприятий повышения эффективности.

Обеспечить более низкую, чем сегодня, цену массового продукта крайне сложно. Одна из причин - рост тарифов на энергоносители и железнодорожные перевозки. Природный газ за три квартала подорожал на 11,9%, электроэнергия - на 9,3%, тарифы на грузовые перевозки - на 10,6%. При этом цены производителей металлопроката и изделий из него за этот же период упали на 4,6%.

Министр Улюкаев признает, что издержки предприятий растут недопустимо высокими темпами, по ряду позиций российские компании имеют уровни издержек выше, чем в странах Европы и Америки: "Энерготариф, выраженный в долларах, вырос за последние пять лет в 1,7 раза, по газу - в 2,2 раза. Снижается степень конкурентоспособности предприятий, они лишаются ценового маневра в борьбе за рынки и источника финансирования инвестпроектов". Правительство РФ уже пообещало заморозить тарифы. Более того, по словам зампреда правительства РФ Аркадия Дворковича, на передачу электроэнергии для крупнейших металлургических компаний они снизятся в течение ближайших 3-4 лет.

Правда, сдерживание тарифов вернется бумерангом. Могут пострадать инвестиционные программы самих естественных монополий. «Газпром» уже насчитал убытков на 510 млрд. руб. и сократил инвестиционную программу, отложив строительство газопровода Бованенково - Ухта. Перенесены и работы по строительству подземной части магистрали "Южный поток". И все это снесло примерно пятую часть годового оборота российских трубников (около \$900 млн. недополученной прибыли) и производителей металлопроката трубных марок. Второе волшебное словосочетание - "высокомаржинальные сегменты". Директор Московского опытного завода ВНИИМетМаш Павел Ашрафян убежден, что искать новые возможности для развития российской металлургии нужно не в секторе повышения эффективности производства металлопроката массового спроса, а в развитии производства продукции с высокой добавленной стоимостью - то есть в нишах, где отечественные производители все чаще проигрывают конкуренцию импортерам: «До кризиса 2008 г. основной спрос на металлопродукцию генерировался в топливно-энергетическом секторе, строительной индустрии и железнодорожном машиностроении. Сейчас вместо строительного комплекса и транспортного строительства на первый план выходит оборонно-промышленный комплекс, требующий огромную номенклатуру металлов в небольшом тоннаже. В России наблюдается избыток мощностей по производству массовой продукции, но существует жесткий дефицит эксклюзивной продукции под запросы машиностроителей. Существующая структура производства не отвечает современным реалиям. Пока рынок не изменит конфигурацию, продолжит увеличиваться конкуренция в массовых сегментах и расти импорт нишевых продуктов». Сейчас пришло время среднего формата бизнес-проектов в металлургии, время малотоннажного производства и исклю-

живных поставщиков, говорит Павел Ашрафян: "Сегодня основная прибыль в металлургии лежит в создании среднего бизнеса, ориентированного на новые производства".

Однако отсутствие роста финансовых показателей и высокие проценты по кредитам тормозят инвестиции в металлургическую отрасль. Анализ условий предоставления кредитов предприятиям черной металлургии показывает: стоимость заемных средств за границей в разы ни-

же, чем в России. Но далеко не у всех компаний есть доступ к иностранному рынку, большинство кредитов привлекается в российских банках. Частичным решением этой проблемы может быть поддержка проектов государством, в частности - госгарантиями по кредитам. Собственных средств предприятиям в лучшем случае хватает только на замену-модернизацию оборудования. Развития это не обеспечит. ([Эксперт/Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

АНАЛИЗ

СДЕЛКИ СЛИЯНИЙ/ПОГЛОЩЕНИЙ (M&A) И ПРИВЛЕЧЕНИЯ КАПИТАЛА В ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОМ КОМПЛЕКСЕ (ГМК) ЗА ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА

В 3 квартале, по данным Ernst & Young, непреодолимый разрыв между ценовыми ожиданиями покупателей и продавцов способствовал дальнейшему снижению объема сделок по слияниям и поглощениям в горнодобывающей и металлургической промышленности. Количество M&A сделок в секторе упало почти на 11% до 165 в 3-м квартале, закончившемся 30 сентября, по сравнению со 2-м кварталом, в то время как общая стоимость этих сделок упала на 76% до \$ 8 млрд. за тот же период. Только одна мега сделка закрыта в течение 3-м квартале, по сравнению с 12 за первое полугодие.

M&A в мировом ГМК в 3 квартале и за 9 месяцев 2013 г.

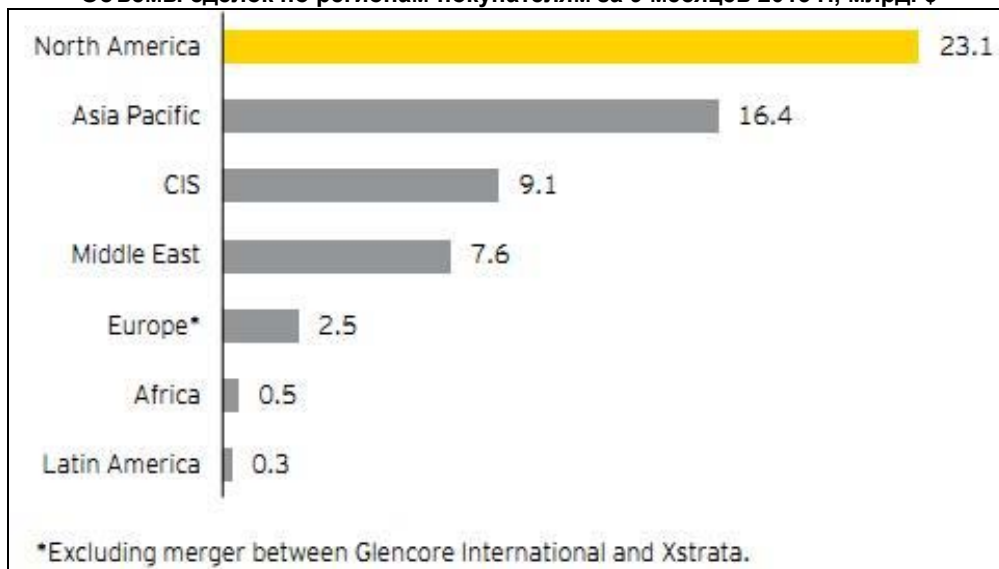
	2012 г.	9 месяцев		Тип изменения		2013 г.		
		2012 г.	2013 г.	9 мес. 2013 г.	9 мес. 2013 г.*	1 кв.	2 кв.	3 кв.
Объем	941	706	537	-24%	-24%	186	185	165
Значение, млн. \$	104014	75852	96928	28%	-22%	18161	33334	7994
Среднее значение, млн. \$	111	107	180	68%	3%	98	180	48
Трансграничные (доля объема, %)	52	53	43	-	-	47	46	33
Среднее значение, млн. \$	5.0	5.0	4.1	-20%	-	-	-	-

* - без учета слияния Glencore International и Xstrata.

За первые девять месяцев общий объем M&A достиг 537 сделок на \$96,9 млрд. Эти данные не включают покупку в мае Glencore International за \$37,4 млрд. компанией Xstrata, самую большую когда-либо совершенную в горнодобывающей отрасли сделку, в соответствии с данными Dealogic. Без учета этой сделки, за январь-сентябрь проведено 536 сделок на \$59,5 млрд., что на 24% и 22% ниже в годовом исчислении по количеству и стоимости соответственно.

По словам Ли Даунхема, главы E&Y's Global Mining & Metals Transactions, "продавцам не нужно продавать активы срочно, равно и покупатели остаются осторожными. Большая часть горно-металлургической отрасли сдержана к проведению сделок, что обуславливает проведение преимущественно низкорисковых и внутренних сделок". Он также добавил, что сейчас компании проводят M&A для взаимодействия и улучшения прибыли, а не роста.

Объемы сделок по регионам-покупателям за 9 месяцев 2013 г., млрд. \$



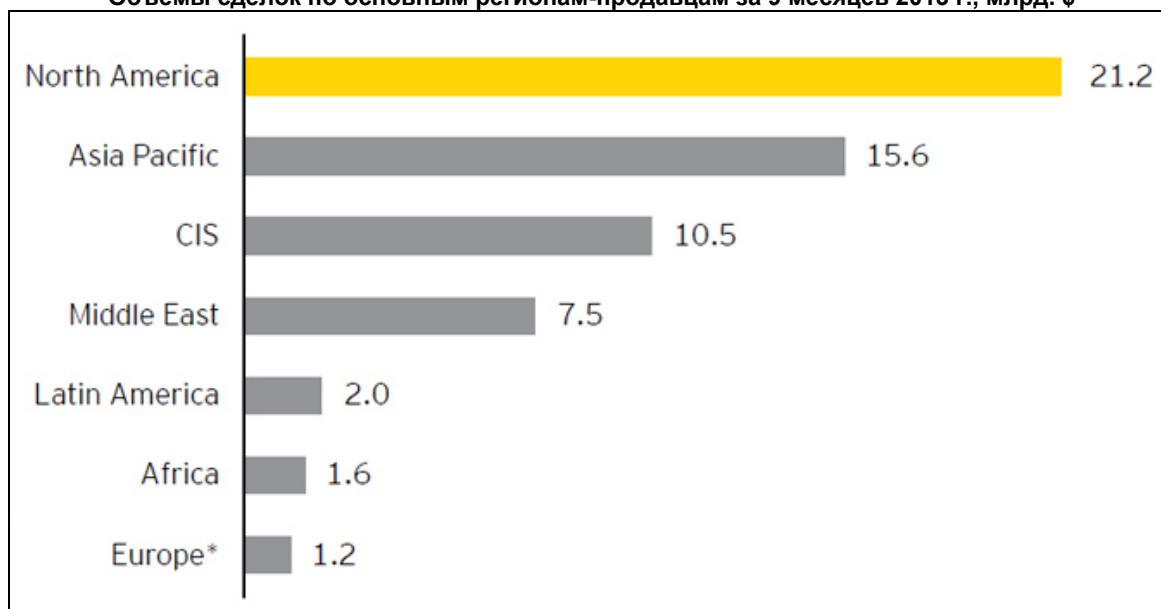
Источник: EY.

Северная Америка выдвинулась вперед за 9 месяцев как наиболее активный регион - субъект сделок M&A, исключая крупную европейскую сделку Glencore - Xstrata. Однако в третьем квартале самым активным стал Азиатско-Тихоокеанский регион, где совершен ряд внутренних сделок в секторе золота и стали в Китае и Австралии.

Самым "покупаемым" остается также регион Северная Америка - из \$21,2 млрд. сделок за 9 месяцев почти \$19 млрд. (89%) составили внутрирегиональные сделки, в первую очередь ориентированные на золото.

Инвестиции в развивающихся регионах продолжали снижаться, поскольку горнодобывающие и металлургические компании сосредоточились на управлении рисками. Стоимость сделок в Африке за 9 месяцев достиг всего \$1,6 млрд. по сравнению с \$17,1 млрд. за тот же период в 2012 г. Стоимость латиноамериканских сделок упала до \$2 млрд. с \$12,3 млрд.

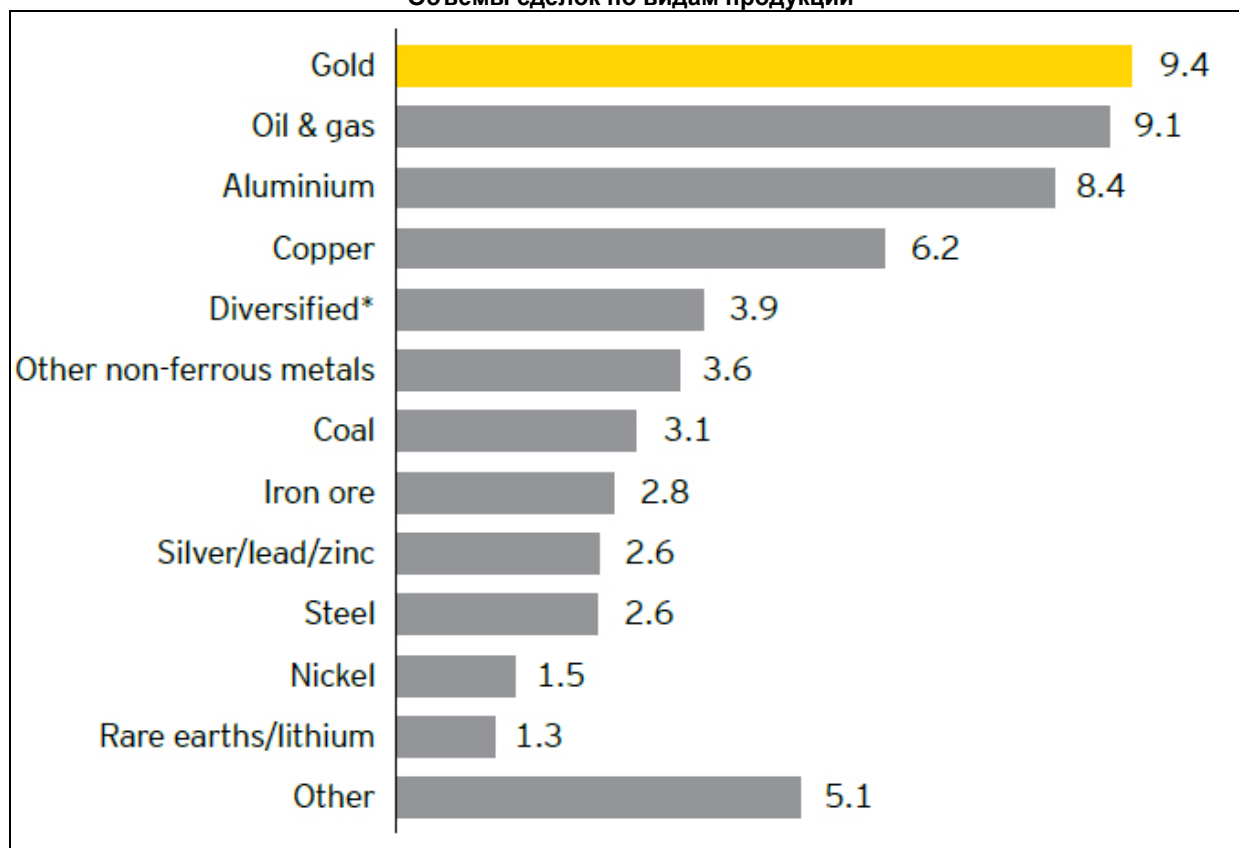
Объемы сделок по основным регионам-продавцам за 9 месяцев 2013 г., млрд. \$



Источник: EY.

Золото остается наиболее востребованным товаром - 55 сделок в этом секторе в 3 квартале и 182 сделки за 9 месяцев. Четверть квартальных сделок в секторе золота проведены при участии финансовых инвесторов.

Объемы сделок по видам продукции



Источник: EY.

Общий объем привлечения капитала в секторе в 3-м квартале снизился до \$39 млрд. с \$78 млрд. во втором квартале. При этом доходы с января по сентябрь увеличились на 10% в годовом исчислении до \$206 млрд., "в значительной степени из-за существенного рефинансирования долгов со стороны крупных диверсифицированных горнодобывающих компаний в первой половине года", говорится в докладе. Объем размещений (1772) оказался на 11% ниже в годовом исчислении по сравнению с аналогичным периодом 2012 г.

На рынке IPO наблюдается крайне низкий интерес среди горнодобывающих компаний к публичному размещению акций. Это продолжает создавать возможности для альтернативного финансирования и частных поставщиков капитала. На финансовых инвесторов пришлась большая доля общей стоимости сделок за 9 месяцев. (По материалам Ernst & Young, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

УКРАИНА**В 2013 ГОДУ НА ДНЕПРОПЕТРОВЩИНЕ ВОЗРОСЛО ПРОИЗВОДСТВО РУДЫ И СТАЛИ**

Днепропетровщина из месяца в месяц наращивает объемы производства. За 11 месяцев предприятия региона изготовили 10,5 млн. т стали, что составляет 106,6% к аналогичному периоду прошлого года, железной руды изготовили почти 9 млн. т (110,4%), агломерата - 2,2 млн. т (120%), концентрата рудного - 51,3 млн. т (102,4%), проката - 9,1 млн. т (102,5%), окатышей - 12 млн. т (103,6%). Об этом сообщили в пресс-службе Днепропетровской ОГА. Из-за ухудшения торгово-экономических отношений с Россией в трубной промышленности наблюдается снижение объемов производства. Однако некоторые предприятия отрасли демонстрируют значительные показатели роста. В ПАО "Коминмет" объемы производства за 11 месяцев выросли на 13,7%, ЧАО "Сентравис Продакшн Юкрейн" - на 17,9% и ООО "НПО Труболит" - на 31%. По итогам переговоров региональных властей и промышленников, после личного вмешательства губернатора Дмитрия Колесникова на Днепропетровщине выпустил первую трубу после семимесячного простоя Днепропетровский трубный завод. (Most-dnepr.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**ИРКУТСКИЕ ВЛАСТИ ПОДДЕРЖИВАЮТ СТРОИТЕЛЬСТВО ТАЙШЕТСКОГО АЛЮМИНИЕВОГО ЗАВОДА**

Состоялось первое заседание созданной при правительстве Иркутской области рабочей группы по реализации инвестиционных проектов по строительству компанией «Русал» алюминиевого завода и анодной фабрики в Тайшете. По итогам заседания, которое вел первый заместитель председателя правительства Иркутской области Владимир Пашков, было принято решение разработать план-график (дорожную карту) реализации инвестиционного проекта по строительству анодной фабрики, предусмотрев участие правительства области в решении вопросов, связанных с обеспечением фабрики объектами инфраструктуры и трудовыми ресурсами. Для этого областное министерство труда и занятости, совместно с компанией «Русал», проведет оценку баланса трудовых ресурсов на 2014-2017 гг. с учетом потребности в рабочей силе в период строительства и эксплуатации анодной фабрики. Правительство Иркутской области будет также обеспечивать необходимый контроль соблюдения законодательства в области охраны окружающей среды.

Тайшетским муниципальным властям поручено разработать концепцию комплексного плана социально-экономического развития Тайшетского района и Тайшета с учетом реализации проектов «Русала». Обсуждался также вопрос о предстоящих в середине декабря общественных слушаниях по обсуждению предварительных материалов оценки воздействия на окружающую среду (ОВОС) проекта строительства Тайшетской анодной фабрики. Участники рабочей группы признали целесообразным пригласить на слушания независимых экспертов Иркутского научного центра Сибирского отделения РАН, которые готовят сейчас экспертизу проекта. ([Металлоснабжение и сбыт/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ФИНСКИЕ ИНВЕТОРЫ НАМЕРЕНЫ ПУСТИТЬ ПОД КОСТРОМОЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД

Металлургический завод планируется построить в Костромской области при участии инвесторов из Финляндии. Соглашение по реализации нового инвестиционного проекта подписано 27 ноября между администрацией Костромской области и ООО "ВолгаСтрап", сообщили в пресс-службе губернатора. Участие в церемонии подписания соглашения приняли губернатор Костромской области Сергей Ситников и Чрезвычайный и Полномочный Посол в Финляндии в Российской Федерации Ханну Химанен.

ООО "ВолгаСтрап" станет первым металлургическим заводом России, построенным на европейские инвестиции. Новый проект предполагает создание подразделения по выпуску 8500 т полиэфировой ленты в год. Инвестпроект включен в Реестр инвестиционных проектов Костромской области, что позволит предприятию на срок его окупаемости (5 лет и 9 месяцев), получить льготы по налогам. Инвестиции оцениваются в 220 млн. руб. Благодаря вводу в эксплуатацию нового производства будет создано дополнительно 40 рабочих мест, средняя заработная плата на предприятии ООО "ВолгаСтрап" составит более 25 тыс. руб. "Я думаю, что сотрудничество администрации области и вашего предприятия - это хороший пример взаимовыгодного сотрудничества. Мы рассматриваем Финляндию как надежного и перспективного партнера для реализации дальнейших совместных инвестиционных проектов. Очень рассчитываем, что данный пример послужит дальнейшей активности финских инвесторов. Администрация Костромской области готова оказать всестороннюю поддержку и содействие всем, кто приходит на костромскую землю с взаимовыгодными предложениями", - сказал губернатор Костромской области Сергей Ситников. ([Regnum/Металл Украины, СНГ, мира](http://Regnum.ru/))

В ТУВЕ ПРЕДПОЛАГАЕТСЯ СТРОИТЕЛЬСТВО НОВОГО ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНОГО КОМБИНАТА

Запасы Ак-Сугского медно-порфирирового месторождения в Туве, где будет построен горно-обогатительный комбинат, оцениваются в \$2,5 млрд., сообщил глава региона Шолбан Кара-оол. Голевская горнорудная компания владеет лицензией на право пользования недрами на Ак-Сугском медно-порфирировом месторождении. В настоящее время производится его доразведка. Компания к 2018 г. предполагает завершить строительство горно-обогатительного комбината на месторождении. "Уникальное Ак-Сугское месторождение полиметаллов, особенно редких, по геологоразведочным данным оценивается в \$2,5 млрд.", - заявил Шолбан Кара-оол. По информации министерства промышленности Тувы, геологические запасы месторождения Ак-Суг по категориям С1+С2 составляют около 384,5 млн. т руды с содержанием более 3,26 млн. т условной меди. Месторождение будет обрабатываться открытым способом с годовой производительностью 24 млн. т руды. ([Прайм/Металл Украины, СНГ, мира](http://Praym.ru/))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчики «Металла Украины» БЕСПЛАТНО рекламируют свои сайты на сервере и блоге журнала в Internet?

УКРАИНА**ДНЕПРОПЕТРОВСКИЙ ОБЛАСТНОЙ СОВЕТ РАЗРЕШИЛ РАЗРАБОТКУ ЗОЛОТОРУДНОГО МЕСТОРОЖДЕНИЯ**

Днепропетровский областной совет на сессии разрешил компании "Кравбуд" разработку Желтоводской золоторудной площади. Об этом говорится в решении облсовета. В частности, депутаты согласовали предоставление компании "Кравбуд" специального разрешения на пользование недрами с целью геологического изучения, в том числе опытно-промышленной разработки Желтоводской золоторудной площади (на участках Жовтянский и Центральный), расположенной на территории Пятихатского района области. Компания "Кравбуд" зарегистрирована в 2009 г. в форме частного предприятия в Кривом Роге Днепропетровской области и специализируется на строительных работах. Днепропетровский облсовет 23 марта 2012 г. разрешил государственному предприятию "Пивничгеология" (Киев) проводить исследовательско-промышленную разработку 2 месторождений золота. (Украинськи новини/[Металл України, СНГ, мира](#))

КЫРГЫЗСТАН**ПРАВИТЕЛЬСТВО ХОЧЕТ ВЗЫСКАТЬ \$300 МЛН. С КАНАДСКОЙ CENTERRA GOLD ЗА ВРЕД ЭКОЛОГИИ**

Правительство Кыргызстана требует с канадской Centerra Gold \$300 млн. за нанесение ущерба экологии республики в процессе золотодобычи на крупнейшем в Центральной Азии руднике Кумтор, сообщил пресс-секретарь государственного агентства охраны окружающей среды и лесного хозяйства. Госкомиссия Кыргызстана выявила ряд нарушений при заключении соглашения между правительством страны и канадской компанией, а также экологические и технические нарушения при добыче золота компанией-разработчиком "Кумтор оперейтинг компани" (КОК).

"Государственное агентство охраны окружающей среды и лесного хозяйства при правительстве республики обратилось в межрайонный суд Бишкека по экономическим вопросам с иском о взыскании платы за загрязнение окружающей среды", - сказал пресс-секретарь агентства. Он уточнил, что сумма иска за ущерб, предположительно причиненный с 1996 г. по 2011 г., составляет около \$300 млн. по нынешнему курсу национальной валюты. По мнению кыргызской стороны, предприятие, согласно законодательству страны, было обязано отчислять определенную сумму в фонд охраны природы в качестве компенсации ущерба за загрязнение окружающей среды выбросами, а также размещение отходов производства. Однако руководство КОК, ссылаясь на соглашение от 2009 г., утверждает, что компания освобождена от уплаты любых налогов и сборов, кроме оговоренных в соглашении.

Парламент Кыргызстана потребовал от правительства реструктуризации соглашений, заключенных во времена экс-президентов Аскара Акаева и Курманбека Бакиева с Centerra Gold, согласно которым республике принадлежит лишь 33% акций рудника с запасами около 700 т золота. В конце декабря истекает 60-дневный срок, данный кабмину для заключения нового соглашения по Кумтору. В случае недостижения приемлемого варианта по контрольному пакету акций правительству рекомендовано "инициировать процедуру одностороннего выхода из всех соглашений". (РИА Новости/[Металл України, СНГ, мира](#))

НА ГОСУДАРСТВЕННОМ БАЛАНСЕ НАХОДЯТСЯ 42 МЕСТОРОЖДЕНИЯ С ЗАПАСАМИ 616,4 ТОНН ЗОЛОТА

На государственном балансе Республики Кыргызстан по состоянию на 1 января находилось 42 месторождения с общими запасами 166,4 млн. т руды в которой 616,4 т золота по категориям C1+C2, сообщает Государственное агентство по геологии и минеральным ресурсам при правительстве Кыргызстана. По информации Госагентства, 42 месторождения - не все золоторудные, это также полиметаллические комплексные месторождения с содержанием золота.

Кроме этого, на территории Кыргызстана имеются десятки перспективных геологических площадей и проявлений находящихся на ранней стадии изучения на которых оценены пока прогнозные ресурсы по категориям P1 и P2, отмечает ведомство. В середине ноября Кыргызстан продал на аукционах право освоения двух месторождений: Кургантюбинской площади с ресурсами в 3 т золота выиграло ООО "Чаткал Голд", и Чакмаксайской площади с ресурсами 255 кг золота выиграло ООО "Чаткал Лачын".

В настоящее время в Кыргызстане добычей золота занимаются - государственная компания ОАО "Кыргызалтын", и Kumtor Gold Operating канадской компании Centerra Gold в которой правительству принадлежит около 33%. В 2012 г. "Кыргызалтын" произвел на трех месторождениях - Макмал, Солтон-Сары и Терек-Сай - 527,8 кг драгметалла. На 2013г. запланирована добыча 743,5 кг золота. Kumtor Gold Operating разрабатывает Кумтор - крупнейшее рудное месторождение в Центральной Азии с запасами около 700 т золота. С 1997 г. здесь произведено около 264 т золота. В 2013 г. на Кумторе планируется увеличить производство золота в два раза - до 605-660 тыс. унций (18,8-20,5 т) по сравнению с результатом 2012 г. Centerra Gold - крупнейшая золотодобывающая компания в Центральной Азии, разрабатывает золоторудные месторождения Кумтор в Кыргызстане и Бору в Монголии. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл України, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН**В СЕВЕРО-КАЗАХСТАНСКОЙ ОБЛАСТИ В 2014 ГОДУ ПЛАНИРУЕТСЯ НАЧАТЬ ДОБЫЧУ РОССЫПНОГО ЗОЛОТА**

В Есильском районе Северо-Казахстанской области будут добывать россыпное золото, сообщил на брифинге аким Есильского района Муратбек Абишев. По его данным, ТОО "Геобайт-Инфо" совместно с ГРТ "Добыча" планирует вести добычу россыпного золота на участке Аулие (село Булак). В настоящее время ведется работа по исследованию песков россыпного золота на данном участке с возможностью получения попутного сырья. "Первоначальная разведка по добыче россыпного золота показала, что извлекаемый запас золотого песка составляет в физическом весе 2088 кг. Но на сегодняшний день технологии извлечения не позволяют получать большую прибыль, поэтому было рекомендовано провести разведку на наличие титаноциркониевых компонентов", - проинформировал Абишев. Он также отметил, что работы уже начаты, буровая вышка установлена. "Если все будет идти по плану, то добыча золота начнется уже в 2014г. Ориентировочная стоимость проекта - \$7 млн.", - заключил районный аким. (Новости-Казахстан/Forbes.kz/[Металл України, СНГ, мира](#))

КОМПАНИЯ HAMBLEDON MINING LTD К 2017 ГОДУ БУДЕТ ПРОИЗВОДИТЬ 3 ТОННЫ ЗОЛОТА

Британская Hambleton Mining Ltd, осваивает золоторудное месторождение Секисовское на востоке Казахстана, в 2013 г. планирует произвести 27,5 тыс. унций золота (855 кг), а к 2017 г. выйти на объемы, превышающие 100 тыс. унций (3 т), говорится в сообщении компании. По ожиданиям руководства Hambleton, за 22 года разработки месторождения свободный денежный поток может составить \$1 млрд. Себестоимость производства запланирована на уровне \$500/унция, "даже если цена на золото упадет значительно".

Секисовское - единственный актив компании, это открытый карьер. В 2012 г. на Секисовском было произведено 22,363 тыс. унций золота и 26,549 тыс. унций серебра. В конце 2012 г., компания African Resources семьи Асаубаевых, бывшего менеджмента KazakhGold, стала владельцем до 60% Hambleton Mining. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

НЕОБХОДИМ ЭФФЕКТИВНЫЙ РЕЦИКЛИНГ ПЛАТИНОИДОВ

Заместитель генерального директора группы «Металлургия благородных металлов» (далее - группа МБМ) по науке и развитию Алексей Давыдов и генеральный директор компании «МБМ-Инжиниринг» Игорь Блюденев приняли участие в заседании круглого стола Торгово-промышленной палаты России на тему "Основные проблемы утилизации отходов и потребления, содержащих драгоценные металлы". Они презентовали проект "Эффективная утилизация автомобильных катализаторов и предложение по пилотному проекту их рециклинга".

Исследование, проведенное группой МБМ, показало: каждый год в России оказываются на свалке 2,5 тыс. т автокатализаторов, содержащих порядка 5 т платины и платиноидов (палладия, родия). В денежном выражении это для российской экономики означает потерю примерно \$250 млн. в год. Ранее генеральный директор группы МБМ Светлана Ожигова отмечала: "На рынке сохраняется дефицит в размере платиноидов. Очевидно, необходим рециклинг металлов из отходов. Логично было бы восполнять эту нехватку поступлениями со вторичного рынка. Однако российская программа утилизации автокатализаторов по сути не работает, поскольку нет традиции переработки, технологий, успешно применяемых в западных странах, отсутствует мотивация населения и самое главное - нет поддержки на законодательном уровне".

По итогам круглого стола была принята резолюция о необходимости создания проектов по внесению изменений в нормативную правовую базу. Данное решение поможет российским производителям цветных металлов увеличить объем производства и приведет к снижению доли теневого рынка драгоценных металлов. Рециклинг платиноидов из автокатализаторов будет способствовать решению важной экологической задачи, ресурсосбережению, а также созданию новых рабочих мест. В ближайшем будущем члены рабочей группы соберутся в расширенном составе. К участию в следующем круглом столе будут приглашены представители федеральных органов власти и другие заинтересованные лица. Группа «Металлургия благородных металлов» создана в 2005 г. Основными видами деятельности являются переработка продуктов, содержащих драгоценные и цветные металлы; реализация драгоценных металлов и продукции на их основе; обогащение минерального сырья; изготовление тиглей и капелей для пробирного анализа. В 2012 г. она наряду с Газпромбанком и «Полиметаллом» стала участником проекта по разработке Ведугинского месторождения золота (Красноярский край). (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИРКУТСКАЯ ОБЛАСТЬ ЗА ДЕСЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛА ДОБЫЧУ ЗОЛОТА

Недропользователи Иркутской области увеличили в январе-октябре добычу золота на 7,5% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 19 т, сообщили в правительстве области. Наибольшее количество драгметалла - 18,751 т - добыто в Бодайбинском районе, еще около 200 кг намыто на россыпях Присаянья - в Мамско-Чуйском, Тулунском и Нижнеудинском районах. По данным на начало ноября, производство рудного золота составило 7,106 т (рост на 19,9%). В частности, ОАО "Высочайший" добыло 4497 кг драгметалла (рост на 6,4%), ОАО "Первенец" (входит в Polyus Gold) - 2188 кг (рост на 81%) и ООО "Друза" - 422 кг (сокращение на 14,7%).

Россыпного золота в Бодайбинском районе добыто 11,646 т - приблизительно на уровне показателя за аналогичный период прошлого года. Предприятия, входящие в ОАО "Лензолото", добыли с начала сезона 6,258 т золота из россыпей (падение на 2,5%). Добыча золота одной из крупнейших артелей ЗАО "Витим" составила 2,33 т драгметалла (рост на 5,4%). В связи с благоприятными природно-климатическими условиями второй половины осени, промывочный сезон продлен почти на месяц, что положительно сказалось на объемах добычи.

Недропользователи региона намерены увеличить в 2013 г. по сравнению с 2012 г. золотодобычу на 8% до 20,5 т. Согласно утвержденной региональными властями квоте, в 2013 г. планировалось добыть 9,96 т рудного золота и 10,5 т - россыпного. Из общего объема коренного (рудного) золота половина придется на ОАО "Высочайший", которое намерено добыть в регионе 4,8 т драгметалла, предприятия Polyus Gold запросили квоту на добычу 4,54 т рудного золота, ООО "Друза" - 0,6 т. Иркутская область в 2012 г. увеличила по сравнению с 2011 г. золотодобычу на 11,2% до 18,908 т, в том числе рудного золота было добыто 6,933 т (рост на 31,5%), россыпного - 11,975 т, что на 2,3% выше показателей 2010 г. (Минерал/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В МУРМАНСКОЙ ОБЛАСТИ ОТКРЫЛИ НОВЫЕ МЕСТОРОЖДЕНИЯ ЗОЛОТА И ПЛАТИНЫ

В Мурманской области найдено четыре рудопроявления золота и платины категории Р1 - то есть частично разведанные. Об этом сообщил директор Геологического института Кольского научного центра РАН Юрий Войтеховский на III международной конференции "Горнодобывающая промышленность Баренцева Евро-Арктического региона: взгляд в будущее". По его словам, пока еще эти рудопроявления невозможно обозначить словом "запасы", но у геологов нет сомнений - золото на Кольском полуострове имеется. По имеющимся сегодня данным, ресурсы рудопроявления Няльм-1 составляют 7,5 т по платине и 4,3 г на 1 т руды по золоту, Няльм-2 - 3,4 т по платине и 3,7 г/т руды по золоту, Оленинское - 3 т по платине и 3,1 г/т руды по золоту, ручей Ворговый - 28 т по платине и 0,6-2 г/т руды по золоту. Кроме того, золото и серебро найдены в месторождениях колчеданных руд Южного Прихибинья. Недавно были получены первые результаты магнитной сепарации, которые показали, что в одной из этих руд содержится до 5 грамм благородных металлов. При таком простом процессе сепарации 5 г/т - это неплохое начало, чтобы думать о колчеданных рудах как о потенциальном источнике золота. (Regnum/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НА ЧУКОТКЕ В ЯНВАРЕ-ОКТАБРЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛА ДОБЫЧА ЗОЛОТА, НО УПАЛА СЕРЕБРА

Недропользователи Чукотского автономного округа в январе-октябре увеличили добычу золота на 20% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года - до 18,23 т. Добыча серебра снизилась на 13% до 137,225 т. В настоящее время основной объем добычи драгоценных металлов приходится на предприятия, разрабатывающие рудные месторождения. Чукотская горно-геологическая компания на месторождении Купол с начала года добыла 11,41 т золота, что меньше по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 0,6 т, и 130,69 т серебра, что меньше в соотношении с уровнем прошлого года на 26,75 т.

Рудник Каральвеем на месторождении Каральвеевское за десять месяцев добыто 1,629 т рудного золота, что больше по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 0,438 т. На месторождении Валунистое (осваивается рудником Валунистый) с начала года произведено 0,605 т золота и 5,448 т серебра. Работа обогатительной фабрики возобновлена в октябре 2012 г. Компания «Майское» на месторождении Майское за апрель-октябрь произвела 1,828 т золота в концентрате (33,547 тыс. т концентрата). На месторождении Двойное (разрабатывается компанией «Северное Золото») добыто 0,57 т рудного золота. В 2013 г. вели работы по добыче россыпного золота 14 предприятий. По состоянию на 1 ноября добыто 2,177 т россыпного золота, что на 0,167 т больше, чем за аналогичный период 2012 г. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЗАПАСЫ МЕСТОРОЖДЕНИЯ СЕРЕБРА СПРУТ ОЦЕНИВАЮТСЯ В 1,5 ТЫС. ТОНН

Специалисты ОАО «Камчатгеология» (входит в «Росгеологию») предварительно оценивают запасы серебра на месторождении Спрут в Пенжинском районе Камчатского края примерно в 1,5 тыс. т, и 40-50 т золота, сообщает «Росгеология». «Оценка прогнозных ресурсов данного участка еще не завершена, но уже сегодня можно сказать, что это самое крупное месторождение серебра на Камчатке», - отметил гендиректор «Камчатгеологии» Петр Буланый. Поиск работы на золото и серебро на объекте осуществляется по 2-летнему федеральному контракту.

В завершившемся сезоне геологами было проведено маршрутное обследование, геофизические работы. Следующим этапом станет бурение поисковых скважин. Подготовку к этим работам компания начнет уже в январе: морским транспортом в Тиличики, а оттуда по зимникам на Спрут будет завозиться необходимое оборудование и техника. К бурению «Камчатгеология» приступит в конце весны, завершить этот этап планируется к началу осени. На объекте будут заняты 25-30 специалистов.

Участок Спрут, который получил свое имя от названия ближайшего ручья Спрут, находится в 12 км от золоторудного месторождения Аметистовое, которое осваивает ОАО «Золото Камчатки» (принадлежит ГК «Ренова»). На Аметистовом в 2014 г. планируется пуск золотоизвлекательной фабрики (ЗИФ), компания планирует перерабатывать до 500 тыс. т руды в год, производство золота составит около 4 т ежегодно. (Прайм/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

САТИСТИКА

ЗА ДЕСЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА ДОБЫЧА ДРАГОЦЕННЫХ МЕТАЛЛОВ УВЕЛИЧИЛАСЬ

Добыча российскими недропользователями руды и производство золотосодержащих концентратов в январе-октябре выросли на 10,4% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г., производство золота в слитках увеличено на 14,3%, свидетельствуют данные Росстата. В то же время снизилось на 1,0% производство палладия и сплавов на его основе, производство платины и сплавов выросло на 19,1%. Добыча и производство серебряных концентратов в отчетный период увеличены на 4,9%, добыча природных необработанных алмазов выросла на 0,8%. Только в октябре добыча и производство золотосодержащих концентратов выросли на 7,7% по сравнению с октябрём 2012 г., производство серебряных концентратов - на 2,6%, добыча природных необработанных алмазов снижена на 0,6%. Производство платины и сплавов в октябре увеличено на 76,1%, палладия и сплавов - снижено на 1,9%. Росстат не приводит абсолютные показатели добычи и производства природных ресурсов. (АЭИ Прайм/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

КОМПАНИЯ AURIANT MINING ЗА ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛА ДОБЫЧУ ЗОЛОТА

Шведская компания Auriant Mining, осуществляющая освоение месторождений золота в России, за девять месяцев 2013 г. увеличила добычу желтого металла на 150% до 0,844 т (в январе-сентябре 2012 г. - 337 кг). Выручка Auriant Mining выросла на 95% до \$35,8 млн., EBITDA - на 8,3% до \$1,3 млн. Однако вместо прибыли Auriant Mining получила убыток в \$5,3 млн. Впрочем, несмотря на противоречивые результаты деятельности за девять месяцев, по итогам года Auriant Mining намерена добыть 1,0-1,2 т золота. Auriant Mining ведет разведку и разработку месторождений золота в Хакасии, Тыве и Забайкальском крае. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ВЫСОЧАЙШИЙ» МОЖЕТ КУПИТЬ 51% ЗОЛОТА МЕСТОРОЖДЕНИЯ КРАСНЫЙ У КОРУ GOLDFIELDS AB

Шведская Кору Goldfields AB, разрабатывает месторождения золота в Иркутской области, заключила с ОАО «Высочайший» (GV Gold) соглашение о намерениях, по условиям которого российская компания может выкупить до 51% в проекте освоения месторождения Красный. Как отмечается в сообщении Кору, «Высочайший» получит контрольный пакет, после того как профинансирует на \$6 млн. геологоразведочную программу, которую планируется завершить в течение 14 месяцев - шведская компания будет оператором проекта. Кроме этого, Кору получит авансовый платеж в \$1 млн. и дополнительно \$2 млн. в зависимости от результатов ГРП.

«Мы с весны изучали этот объект, его запасы по категории Inferred (вероятные) оцениваются 1,3 млн. унций (40 т). Из них треть по верхней зоне могут быть экономически оправданы для добычи даже при текущих ценах на золото», - сообщил агентству «Прайм» гендиректор «Высочайшего» Сергей Васильев. По его словам, с учетом значительного присутствия в Бодайбинском районе, компания находит этот объект привлекательным «для ускоренной геологической разведки с последующим решением о целесообразности вовлечения его в эксплуатацию».

По данным Кору Goldfields, предполагаемые и выявленные (inferred & indicated) ресурсы золота на месторождении Красный составляют 1,37 млн. унций (42,6 т). Практически завершён комплексный анализ проекта (due diligence), в ближайшее время ожидается подписание акционерного соглашения. По этому активу уже подготовлено предварительное ТЭО, согласно которому на Красном можно будет производить 62,8 тыс. унций золота в год, затраты на строительство инфраструктуры составят \$147 млн., себестоимость - \$855/унция. «Соглашение о намерениях - важный шаг в развитии месторождения Красный, в конце 2014 г. мы надеемся защитить его запасы, а в дальнейшем начать производство золота», - приводят в релизе слова гендиректора Кору Goldfields Михаила Дамрина. В ноябре Кору Goldfields объявила о продаже еще двух месторождений золота в Иркутской области - Кавказ и Продольное за \$1,5 млн., однако покупатель пока не раскрывается. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «КРАСНОЯРСКИЙ ЗАВОД ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ ИМЕНИ В. Н. ГУЛИДОВА» («КРАСЦВЕТМЕТ») ПРОДОЛЖИТ НАРАЩИВАТЬ ОБЪЕМЫ ПРОИЗВОДСТВА

Красноярский завод цветных металлов имени В. Н. Гулидова планирует в 2018 г. ввести в эксплуатацию новый аффинажный корпус, и к 2025 г. увеличить производство: золота на 55% до 150 т, металлов платиновой группы (МПГ) - на 27% до 154 т, серебра - на 95% до 1,100 тыс. т по сравнению с 2012 г., сообщил генеральный директор предприятия Михаил Дягилев. В настоящее время завершается разработка технического задания на строительство нового аффинажного корпуса, Началось строительство лабораторно-исследовательского корпуса, в котором разместятся научно-технологический центр и аналитическая лаборатория.

"Производственная база «Красцветмета» была заложена в середине прошлого века. На фоне обновления технологий произошло отставание в аппаратурном оформлении, внутрипроизводственной логистике и инфраструктурном обеспечении. Следствием этого являются избыточные операционные расходы и оборотный капитал. Новое здание позволит создать компактное, глубоко автоматизированное производство", - сказал Михаил Дягилев. По его словам, переработка вторичного сырья с низким содержанием драгоценных металлов сейчас является самым развивающимся сегментом отрасли во всем мире. «Красцветмет» сегодня приобретает или принимает на переработку почти любое вторичное сырье. "Для достижения полного покрытия потребностей рынка мы проводим реконструкцию обогатительного комплекса", - добавил он. «Красцветмет» осуществляет аффинаж: золота, серебра, платины, палладия, родия, иридия, рутения, осмия. В структуре товарной продукции завода аффинажное производство занимает более 65%. Сегодня завод аффинирует более 94% добываемых в России МПГ, более 53% золота и более 57% серебра, а также производит из драгоценных металлов продукцию для главных отраслей российской промышленности. (Прайм/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ПОЛИМЕТАЛЛ» НЕ ВЫПЛАТИТ СПЕЦИАЛЬНЫЕ ДИВИДЕНДЫ ПО РЕЗУЛЬТАТАМ 2013 ГОДА

Совет директоров «Полиметалла» принял решение не выплачивать специальные дивиденды по результатам 2013 г. В соответствии с дивидендной политикой, совет директоров рассмотрел возможность выплаты специальных дивидендов за 2013 г., принимая во внимание результаты деятельности с начала года, а также доступные свободные денежные потоки и будущие инвестиционные планы. Несмотря на то, результаты компании соответствуют ожиданиям совета директоров, в свете неблагоприятной динамики цен на драгоценные металлы Совет принял решение не выплачивать специальные дивиденды за текущий год.

Дивидендная политика компании остается неизменной. Совет директоров рассмотрит вопрос о сумме окончательных дивидендов в установленный срок и рекомендует ее акционерам для одобрения на годовом общем собрании в 2014 г. Регулярные дивиденды выплачиваются в 30% от чистой прибыли компании, при условии, что соотношение чистого долга к скорректированной EBITDA не превышает 1,75. Если соотношение превысит данный уровень, решение о выплате дивидендов принимается по усмотрению совета директоров.

"В течение последних двенадцати месяцев «Полиметалл» уже продемонстрировал желание и способность создавать значительный дивидендный поток для наших акционеров, что выразилось в выдающемся показателе дивидендной доходности, - заявил генеральный директор «Полиметалла» Виталий Несис, комментируя решение совета. - Однако в текущей ситуации на рынке золота и серебра совет принял обоснованное консервативное решение, чтобы сохранить текущие сильные показатели баланса компании". (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

В 2013 ГОДУ ПРОИЗВОДСТВО ЗОЛОТА УВЕЛИЧИТСЯ

Российское золотое лобби повысило прогноз производства золота в РФ в 2013 г. на 2,5% по сравнению с прежней оценкой на фоне наращивания добычи компаниями, стремящимися сохранить выручку после беспрецедентного обвала цен на драгметалл в первом полугодии. Производство золота в России в 2013 г. может составить 240 т, что на 6,3% больше, чем в прошлом году, сообщается в аналитическом обзоре "Золото-Итоги 9 месяцев 2013 г." российского Союза золотопромышленников.

В начале года лобби ожидало, что рост составит всего 4% до 234 т. За 9 месяцев совокупное производство первичного, вторичного и попутного золота в России увеличилось на 13% до 186 т. Золото, которое после финансового кризиса стабильно дорожало на инфляционных опасениях, за первую половину 2013 г. потеряло в цене практически четверть на фоне слухов о распродаже металла из запасов кипрского центробанка и появления сигналов о готовящемся сворачивании мер монетарного стимулирования в США. Отраслевой союз ожидает, что в этом году средняя цена на золото будет находиться на уровне \$1350/унция, говорится в материалах лобби. В прошлом году средняя цена золота составила порядка \$1615/унция, свидетельствуют данные Рейтер. (Reuters/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

УЗБЕКИСТАН

ГП «НАВОЙСКИЙ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (НГМК) К 2017 ГОДУ УВЕЛИЧИТ ПРОИЗВОДСТВО ЗОЛОТА НА ГМЗ-4

Узбекское ГП "Навоийский ГМК" планирует к 2017 г. расширить на 30% добычу руды до 1,8 млн. т/г и производство на Зармитанском золотодобывающем комплексе (ГМЗ-4) в Самаркандской области, инвестиции \$112,3 млн., сообщил представитель НГМК. Программа развития ГМЗ-4 в 2014-2016 гг. предусматривает строительство добывающего комплекса на месторождении Промежуточное, вскрытие новых горизонтов на месторождении Чармитан, а также строительство второй очереди хвостохранилища.

Строительство комплекса ГМЗ-4 началось в 2007 г., общие инвестиции предусмотрены около \$330 млн. Проект также предусматривает строительство новой ЗИФ мощностью около 10 т золота в год. НГМК - один из крупнейших в Центральной Азии производителей золота. Комбинат полностью принадлежит государству. Основной золоторудной базой предприятия является месторождение Мурунтау (Центральные Кызылкумы), отработка которого ведется с 1967 г. Производство золота на НГМК в последние годы составляет 60-65 т при общей добыче в республике порядка 90 т. Производственный комплекс НГМК объединяет четыре металлургических завода - в Навои (ГМЗ-1), Зарафшане (ГМЗ-2), Учкудуке (ГМЗ-3) и Зармитане (ГМЗ-4). (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

ПРОГНОЗ

ЦЕНЫ НА ЗОЛОТО МОГУТ СНИЗИТЬСЯ ДО \$1000/УНЦИЯ

Цена на золото будет стагнировать вблизи текущих уровней, но в случае активных действий американских монетарных властей по сворачиванию мер количественного стимулирования драгметалл может дешеветь вплоть до \$1000/унция, так как укрепления спроса на физический металл не хватит для пуска нового ралли, полагают аналитики. "Крайне низок шанс, что в обозримой перспективе золото покажет какой-либо существенный рост", - сказал глава аналитического департамента Промсвязьбанка Николай Кашеев на конференции «Рынок драгоценных металлов» в Москве. По его словам, возможен кратковременный спекулятивный взлет цен до \$1500/унция на отдельных политических новостях, но это будут короткие выбросы. "Но вполне вероятно, что мы с вами увидим коррекцию и до \$1000/унция равно. И скорее всего, речь идет о многолетней стагнации цен", - сказал он. Золото, быстро дорожавшее на фоне инфляционных опасений из-за денежного стимулирования экономики США, с начала года потеряло около четверти стоимости на фоне сигналов Федрезерва о скором сворачивании этих мер и обещает показать первый за 13 лет спад по итогам 2013 г. "На фоне текущей макроэкономической ситуации и ожиданий того, что восстановление (экономики США) будет постепенным, но непрерывным, золоту придется непросто. Оно будет встречать сильную конкуренцию с активами роста, такими, как акции, - сказала на конференции аналитик по драгметаллам UBS Джони Тивс. - Физический спрос продолжит играть важную роль и, возможно, еще нарастит свое значение для рынка. Но он недостаточно силен, чтобы стать причиной нового ралли".

В 2014 г. в случае негативных макроэкономических сюрпризов золото может взлететь до \$1500/унция или выше, полагают в UBS, но при усилении активности ФРС в сворачивании монетарного стимулирования цена может снизиться до \$1050/унция. "Я бы даже не исключила падений ниже \$1000, но не думаю, что цена может задержаться на этих уровнях", - сказала Тивс, отмечая, что при таких ценах начнутся изменения на стороне предложения первичного металла.

В UBS, как и в Промсвязьбанке, говорят о наметившемся сокращении объемов закупки золота в госрезервы развивающихся стран. В этом году, по мнению UBS, они могут сократиться на 30% до 375 т, но в целом мировые центробанки вряд ли в обозримом случае перейдут из покупателей в продавцы драгметалла. Аналитики ВТБ Капитала в середине ноября снизили свои прогнозы цен на золото на 2014-2015 гг. на 5-10% к предыдущим оценкам, до \$1350/унция при диапазоне торгов \$1200-1500/унция. "Тем не менее, мы не исключаем кратковременных провалов ниже \$1200/унция вплоть до \$1000-1100/унция, когда Федрезерв наконец объявит о сворачивании мер и/или доллар начнет резкое ралли", - говорится в аналитическом отчете ВТБ Капитала. (Reuters/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АВСТРАЛИЯ

SILVER LAKE RESOURCES ПРОИЗВЕЛА ПЕРВЫЕ ПОЛМИЛЛИОНА УНЦИЙ ЗОЛОТА

Золотодобытчик компания Silver Lake Resources сообщила о производстве первых 500 тыс. унций золота с момента начала выплавки слитков в 2008 г. Компанией было переработано 4,4 млн. т руды при среднем содержании металла в породе 3,8 г/т. Руда добывалась на различных подземных и открытых разработках и перерабатывалась на трех предприятиях, включая Маунт-Монгер, Рандаллс и Мурчисон в Западной Австралии.

"Это важная веха для Silver Lake и наших акционеров. Когда мы приобрели Маунт-Монгер в 2007 г., он находился на техобслуживании, а его запасы оценивались лишь в 235 тыс. унций золота", - отметил управляющий директор Silver Lake Лес Дейвис. Он подчеркнул, что компания в настоящее время увеличила свою оценку запасов золота на месторождениях до 6,4 млн. унций, а общая перерабатывающая мощность ее проектов составляет около 3 млн. т/г. В текущем финансовом году Silver Lake произвела 96,4 тыс. унций золота. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ

ПРОГНОЗ

В 2013 ГОДУ СТРАНА МОЖЕТ ИМПОРТИРОВАТЬ РЕКОРДНЫЕ 5,4 ТЫС. ТОНН СЕРЕБРА

Индия по итогам 2013 г. может импортировать 5,2-5,4 тыс. т серебра и побить рекорд 2008 г., когда было ввезено 5,048 тыс. т, сообщает Reuters India. "К концу года импорт серебра должен достигнуть 5,2-5,4 тыс. т", - заявил аналитик Thomson Reuters GFMS Судхеш Намбиат. В октябре импорт серебра в страну увеличился на 40% до 338 т с 241 т в сентябре за счет высокого спроса во время фестивального и свадебного сезона, который длится с октября по май. Таким образом, покупатель делает выбор в пользу серебра на фоне дорогого золота. С января по октябрь Индия импортировала 4,652 тыс. т серебра. По прогнозу экспертов, активные покупки драгметалла продолжатся вплоть до начала следующего года. Индия является крупнейшим в мире потребителем золота и одним из лидеров рынка по серебру. После падения цен на золото импорт его в Индию сильно вырос, особенно в мае - во время проведения фестиваля золота Акшая Трития. В 2012 г. импорт золота в Индии упал на 11% до 860 т с рекордных 969 т по итогам 2011 г. В текущем году Китай может опередить Индию, увеличив импорт золота до 1050 т с 560 т в прошлом году. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИРЛАНДИЯ

CONROY GOLD AND NATURAL RESOURCES БУДЕТ РАЗРАБАТЫВАТЬ ЗОЛОТОЙ ПРОЕКТ КЛОНТИБРЕТ

По данным Zolotonews.ru, компания Conroy Gold And Natural Resources будет разрабатывать золотой проект Клонтибрет, расположенный в графстве Монаган, Ирландия. Как сообщает издание ValueWalk, в настоящее время компания проводит на Клонтибрет геологоразведочные работы в целях выявления новых месторождений. Ожидается, что промышленная золотодобыча на данном активе начнется через несколько лет. Conroy Gold еще предстоит большой объем технических и экологических работ, требующих огромные финансовые вложения. По предварительным оценкам, стоимость проекта, где ежегодный объем золотодобычи оценивается в 50 тыс. унций составит 70 млн. евро. В Conroy отмечают, что проект Клонтибрет может быть прибыльным при условии, если стоимость золота будет выше \$1300/унция. (Zolotonews/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАНАДА

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ENDEAVOUR MINING ЗА ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛА ВЫПУСК ЗОЛОТА

Канадская Endeavour Mining Corp за девять месяцев увеличила производство золота на 56% до 237,52 тыс. унций (7,4 т) по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, сообщает компания. Продажи золота за период выросли на 57% до 235,927 тыс. унций (7,3 т), средняя цена реализации упала на 13,4% до \$1360/унция. Выручка компании увеличилась на 36% до \$320,767 млн. Себестоимость произведенного золота у Endeavour - \$876/унция против \$667/унция годом ранее. В 2013 г. Endeavour планирует произвести 315-330 тыс. унций золота по сравнению с 220,462 тыс. унций в 2012 г. Endeavour ведет добычу на трех месторождениях в Западной Африке (Табакото в Мали, Нзема в Гане и Йора в Буркина-Фасо). Акции компании торгуются на фондовых биржах в Торонто (TSX) и Австралии (ASX). В 2011 г. Endeavour продала золотодобывающей Nordgold свою долю в компании Crew Gold, которая осваивает рудник Лефа в Гвинее. (Прайм. Вестник золотопромышленника/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

OSISKO MINING CORP. ВЫПУСТИЛА МИЛЛИОННУЮ УНЦИЮ ЗОЛОТА НА КАНАДИАН-МЕЙЛАРТИК

Канадская Osisko Mining Corp. выпустила миллионную унцию золота на своем ключевом проекте Канадиан-Мейлартик, крупнейшем золотодобывающем руднике в провинции Квебек. Коммерческая эксплуатация Канадиан-Мейлартик началась в мае 2011 г. Ресурсы проекта насчитывают 10,1 млн. унций золота в категории выявленных и оцененных, предполагаемые включают 1,2 млн. унций. Согласно результатам ТЭО от февраля, средние объемы годового выпуска драгметалла составляют 500-600 тыс. унций на протяжении 16-летнего периода эксплуатации проекта. В третьем квартале Osisko выпустила рекордные 120,2 тыс. унций. В планах компании на 2013 г. достичь годового производства в 485 тыс. унций золота. (Согра/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

YAMANA GOLD ИНВЕСТИРУЕТ \$450 МЛН. В АРГЕНТИНСКИЙ ПРОЕКТ

Канадский золотодобытчик компания Yamana Gold инвестирует \$450 млн. в золотосодержащий рудник Серго Мого в аргентинской провинции Санта-Крус. По словам аргентинского правительства, рудник должен быть введен в строй к концу 2015 г. Работы на проекте стартуют в начале следующего года. Yamana в настоящее время контролирует аргентинский рудник Gualcamayo, а также владеет 12,5%-ной долей в золотомедных разработках Alumbrega. Кроме того, у компании есть золотодобывающие объекты в Бразилии и Мексике. В третьем квартале прибыль Yamana снизилась на 28% вследствие ослабления цен на золото и уменьшения доходов с Alumbrega. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

ПРОГНОЗ

В 2013 ГОДУ ОЖИДАЕТСЯ ОСТРЫЙ ДЕФИЦИТ ЗОЛОТА

Согласно данным World Gold Council (WGC), дефицит золота на китайском рынке, как ожидается, достигнет в текущем году 700-800 т вследствие сильного физического спроса на металл. "В дополнение к национальному производству золота в объеме свыше 400 т, общий объем потребления золота в Китае превысит 1000 т", - сообщил на конференции в Шанхае управляющий директор Дальневосточного отделения WGC Жэнь Лянхгао. Он отметил, что спрос на золото в Китае и Индии сохранился на высоком уровне в третьем квартале, хотя резкое снижение цен на металл ослабило поток инвестиций.

Китайский спрос на золото вырос в текущем году приблизительно на 40% на фоне резкого увеличения потребления ювелирных изделий, золотых монет и брусков из-за падения цены золота. Также и в четвертом квартале спрос на золото, как ожидается, останется сильным вследствие прироста покупок этого драгметалла в канун празднования китайского Нового года в конце января. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЮАР

ПРОИЗВОДИТЕЛИ ПЛАТИНЫ ОБСУДИЛИ ВОПРОСЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ НА СОВЕЩАНИИ В ЙОХАННЕСБУРГЕ

В офисе Norilsk Nickel Africa (Йоханнесбург) по инициативе руководства Международной ассоциации металлов платиновой группы состоялась встреча представителей подразделений безопасности ведущих мировых платинодобывающих компаний: Anglo American Platinum Ltd., Impala Platinum Ltd., Lonmin Plc., Royal Bafokeng Platinum. Мероприятие прошло под председательством директора дирекции корпоративной безопасности - руководителя блока безопасности ГМК "Норильский никель" Владислава Гасумянова, который возглавляет Комитет безопасности МПА.

Помимо представителей компаний-членов КБ МПА в совещании приняли участие руководители Национальной полицейской службы ЮАР и глава аналитической лаборатории Anglo Research (корпорация Anglo American Platinum). В ходе встречи участники обсудили темы, связанные с противодействием незаконному обороту драгоценных металлов, обеспечением защиты производственных предприятий и усилением безопасности цепочек поставок продукции. Кроме того, состоялся обмен опытом по вопросам создания отраслевой базы данных "рисковых продуктов" и совершенствования научных программ, направленных на установление источника происхождения продуктов, содержащих МПГ. Стороны также уделили особое внимание развитию международного сотрудничества. Были рассмотрены возможности взаимодействия в рамках: "Рабочей группы по металлам платиновой группы Россия-ЮАР", созданной при Правительствах двух стран, а также исполнения резолюции ООН "Борьба с транснациональной организованной преступностью и ее возможными связями с незаконным оборотом драгоценных металлов". (Норильский никель/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что на блоге «Металла Украины» (<http://ukrmet.dp.ua/>) работает торговая площадка ? Доступ к блогу - **БЕСПЛАТНЫЙ**

УКРАИНА

ПАО «ВТОРИЧНЫЕ РЕСУРСЫ» ВЫВЕЛО ИЗ НАБЛЮДАТЕЛЬНОГО СОВЕТА ООО «ЕВРО ФИНАНС ЛТД»

Акционеры предприятия по операциям с ломом черных металлов ПАО "Вторичные ресурсы" (Кировоград) обновили состав наблюдательного совета, выведя из него предприятие с иностранными инвестициями ООО "Евро Финанс Лтд." и избрав аффилированное с ним ООО "Металинвест Лтд." (оба - Киев, зарегистрированы по одному адресу). Согласно сообщению в системе раскрытия информации Нацкомиссии по ценным бумагам и фондовому рынку, кадровые вопросы рассмотрело общее собрание акционеров компании 3 декабря. При этом акционеры пролонгировали полномочия двух членов набсовета Рафиезадех Малакшах Маджит Ахмада и Мохаммадханиомрана Хоссейн Золфали. Кроме того, из набсовета выведены Еслами Марьям Зеинлабедин и Мехдитабармалакшах Саид Аболькасим, введены Юрий Беспалов и Максим Привалов. Все члены набсовета избраны на три года. "Евро Финанс Лтд.", владеющее рядом предприятий по операциям с ломом черных металлов в Украине, перевело акции предприятий, в том числе ПАО "Вторичные ресурсы", на аффилированную с ней компанию ООО "Металинвест Лтд.", которое в настоящее время владеет 98,8686% акций "Вторичных ресурсов". (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

БЕЛАРУСЬ

ОБЪЕМ ЗАГОТОВКИ МЕТАЛЛОЛОМА ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ НУЖД В 2014 ГОДУ СОХРАНИТСЯ НА УРОВНЕ 2013 ГОДА

Такой же объем госзаказа по черным металлам был установлен и на 2013 г., по цветным он увеличен на 60 т. Самые высокие задания установлены предприятиям Министерства промышленности, которые должны сдать в 2014 г. 656370 т металлолома и 7945,5 т цветного лома. Для Белкоопсоюза заказ составляет 332 тыс. т черного и 1,7 тыс. т цветного лома. Установлены задания для других министерств, комитетов, концернов, облисполкомов и Минского горисполкома, общественных организаций. Как сообщили в ГО "Белвортмет", госзаказ 2013 г. выполняется. По итогам января-октября изготовлено 1425 тыс. т черного лома, что составляет 95% годового заказа, и более 32,8 тыс. т цветного (173,2% годового заказа). Годовой госзаказ по заготовке лома черных и цветных металлов был выполнен за семь месяцев. Постановлением Совмина государственное объединение "Белвортмет" для выполнения госзаказа в 2014 г. должно заключить с поставщиками контракты в соответствии с законодательством, предусмотрев разбивку по кварталам, и обеспечить контроль за исполнением заданий. При этом облисполкомы, Минский горисполком с участием Министерства лесного хозяйства, Минприроды, МЧС должны принимать меры по обеспечению эффективного вовлечения в хозяйственный оборот металлолома, находящегося на территориях соответствующих административно-территориальных единиц. Государственное объединение "Белвортмет" - многопрофильная организация, основным видом деятельности которой является заготовка, переработка и поставка лома черных и цветных металлов, поставка металлошихты металлургическим предприятиям Беларуси. В состав объединения входят ОАО "Белвортчермет" с дочерними предприятиями, ОАО "Белцветмет" с дочерним унитарным предприятием "Цветмет" (Жодино). На производствах трудятся более 3,3 тыс. человек. (БЕЛТА/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН

МЕТАЛЛУРГИ ПРОСЯТ ВВЕСТИ ВРЕМЕННЫЙ ЗАПРЕТ НА ЭКСПОРТ МЕТАЛЛОЛОМА

Ассоциация горнодобывающих и горно-металлургических предприятий (АГМП) считает необходимым ввести запрет на экспорт черных металлов в Казахстане, сообщает пресс-служба организации по итогам круглого стола на площадке Национальной палаты предпринимателей. "По данным Министерства индустрии и новых технологий РК в 2012 г. в Казахстане было собрано в общей сложности 3,5 млн. т металлолома, из которых 780 тыс. т было экспортировано. Внутри страны переработано 2 млн. т при потребности 2,8 млн. т, т. е. дефицит составил 800 тыс. т. С учетом реализации инвестиционных проектов в металлургической промышленности к 2015 г. потребность в металлоломе достигнет 5,9 млн. т. В то же время по данным различных независимых аналитиков, дефицит черного лома на внутреннем рынке Казахстана к 2015 г. составит от 1,6 млн. т до 2,8 млн. т", - говорится в сообщении.

Отмечается, что причиной дефицита металлолома в Казахстане стало то, что ломозаготовители в основном продают лом за границу, в основном в страны СНГ и ЕС. "Это приводит к ухудшению ситуации на крупных металлургических предприятиях страны и к сокращению производственных мощностей. К примеру, в ТОО "KSP Steel" и ТОО "Кастинг" загруженность составляет порядка 23%, а имеющегося объема металлолома достаточно лишь для одного месяца работы при полной загруженности производства. Испытывает дефицит лома и АО "АрселорМиттал Темиртау". В запасе у компании лишь 50% лома от необходимого количества", - говорится в пресс-релизе.

Представители металлургических предприятий высказали одобрение планам по внедрению нацстандарта по лому, а также находящемуся на рассмотрении правительства РК проекту постановления "О введении временного запрета на вывоз с территории РК отходов и лома черных металлов". Документ разработан министерством экономики и бюджетного планирования по поручению президента страны. По мнению исполнительного директора АГМП Николая Радостовца, "оптимальным решением существующей проблемы могло бы стать подписание меморандума о стратегическом партнерстве между Республиканской отраслевой ассоциацией вторичной металлургии и отечественными предприятиями, испытывающими дефицит лома". (Forbes.kz/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТУРЦИЯ

ЦЕНЫ

ИНДЕКС ЦЕНЫ ЧЕРНОГО ЛОМА METAL BULLETIN В НАЧАЛЕ ДЕКАБРЯ 2013 ГОДА ВЫРОС

Турецкие предприятия усилили в начале первой недели декабря закупки лома на мировых рынках, сообщает Steel First. Индекс Metal Bulletin на лом HMS 1&2 (80:20), поставляемый в Турцию, несколько подрос 2 декабря, составив на момент закрытия торгов \$383,75/т, CFR, увеличившись по сравнению с 29 ноября на \$0,43. (MetalTorg//[Металл Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА**СУД ВОЗБУДИЛ ДЕЛО О БАНКРОТСТВЕ ПАО «ЗАПОРОЖСКИЙ СТАЛЕПРОКАТНЫЙ ЗАВОД»**

Хозяйственный суд Запорожской области 21 ноября возбудил дело о банкротстве ПАО "Запорожский сталепрокатный завод", ввел мораторий на удовлетворение требований кредиторов. Согласно официальному сообщению в прессе, распорядителем имущества и исполняющим обязанности руководителя завода назначен арбитражный управляющий Сергей Персюк. Другая информация о деле пока отсутствует. Запорожский сталепрокатный завод специализируется на производстве метизов (46,9% всей продукции в минувшем году), эмалированной посуды (50,8%) и проводов (2,3%). Предприятие в 2012 г. сократило чистый убыток по МСФО на 27,5% до 4,65 млн. грн., а его чистый доход снизился на 0,9% до 145,16 млн. грн. Крупнейшими акционерами общества на начало года были швейцарские Veala S.A. и AlphaCap Engnsneersng S.A. - соответственно 19,1207% и 13,579%, как указано в отчете - оба для АО "Контабилите Жестьон", глава набсовета Виталий Любимов - 8,3454% и член набсовета Иван Любимов 6,7879%, а также неназываемое физлицо с 21,8719%. Согласно годовому отчету, на начало года банком-кредитором предприятия был банк "Кредит-Днепр" (Днепропетровск) с суммой обязательств 11,89 млн. грн., из которых 11,56 млн. грн. было просрочено. Общая сумма обязательств составляла 51,68 млн. грн. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**НОВОСТИ КОМПАНИЙ****В 2013 ГОДУ ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ-МЕТИЗ» РАЗРАБОТАЛО БОЛЕЕ СОТНИ ПРОЕКТОВ С ПРИМЕНЕНИЕМ ПРОВОЛОЧНОЙ ФИБРЫ**

Группа предприятий "Северсталь-метиз" (входит в ОАО "Северсталь") за строительный сезон 2013 г. разработала более 100 проектов с применением стальной проволоочной фибры. Проекты реализованы и в России, и в Европе. Самым впечатляющим в 2013 г. стал проект сооружения фундаментной плиты для Эстонского Национального музея в Тарту. Площадь строительства составляет 25000 кв. м. Проект фундамента выполнен с использованием усовершенствованной фибры Hendix prime 75/52, которая отличается оптимизированными геометрическими и механическими параметрами. В соответствии с проектом, 5700 куб. м сталефибробетона были залиты стальной фиброй с дозировкой фибры 70 кг/куб. м.

Кроме того, в Эстонии реализован еще один не менее интересный и сложный проект - строительство восьмизэтажного здания в Таллинне. Особенность заключалась в том, что уровень отметки пола подвального этажа находился ниже уровня грунтовых вод. Это был настоящий вызов для инженеров "Северсталь-метиза", которые спроектировали пол толщиной 700 мм и успешно решили задачу сдерживания давления грунтовых вод. Не первый год ведется работа с партнерами из Финляндии. В этой стране с использованием фибры "Северсталь-метиза" сделаны, в основном, различного рода наливные промышленные полы для логистических и торговых центров, складских помещений. Самый крупный - Транспоинт-Коуволла (площадь пола около 17000 кв. м).

В этом году впервые за всю практику работы инженеров-проектировщиков "Северсталь-метиза" (с 2005 г.) реализованы проекты в Литве. С применением стальной фибры построены два логистических центра в Клайпеде. Есть и другие проекты, которые находятся в стадии подготовки. В России технология заливки сталефибробетона является до сих пор достаточно экзотичной, несмотря на то, что его применение дает ряд существенных экономических преимуществ. Тем не менее, существенные успехи есть и на российском рынке.

В 2013 г. инженеры "Северсталь-метиза" подготовили 84 проекта, в основном это наливные полы для промышленных и складских помещений. 60-70% из них строятся в соответствии с расчетами и рекомендациями инженеров метизной компании. "Применение сталефибробетона в российском строительстве на данный момент ограничено недостатком нормативной документации, регламентирующей методы проектирования и расчета сталефибробетонных конструкций. Однако ситуация постепенно меняется. В настоящее время наши специалисты подготовили ряд предложений по внесению изменений в первую редакцию СТО Национального объединения строителей (НОСТРОИ) "Освоение подземного пространства. Конструкции транспортных телей из фибробетона. Правила проектирования и производства работ". Эти предложения направлены в Национальное объединение проектировщиков (НОП). Регламентация применения сталефибробетона в несущих конструкциях позволит значительно расширить сферу его применения в России", - комментирует Александр Шевелев, генеральный директор "Северсталь-метиза". ([Severstalmetiz.com/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «БЕЛОРЕЦКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (БМК) ОСВОИЛО ПРОИЗВОДСТВО НОВЫХ КАНАТОВ ДЛЯ ТРОСОВЫХ ПЕТЕЛЬ ЖЕЛЕЗОБЕТОННЫХ КОНСТРУКЦИЙ

На Белорезком металлургическом комбинате, входящем в группу "Мечел", освоено производство новых канатов для тросовых петель железобетонных конструкций. Белорезкий металлургический комбинат - одно из ведущих предприятий России по производству стальных канатов по отечественным и зарубежным стандартам. Работая в постоянном контакте с потребителями, на БМК стремятся максимально выполнить их требования по улучшению технических и эксплуатационных характеристик продукции. Для этого на комбинате постоянно ведутся работы по совершенствованию технологии изготовления и разработке новых конструкций канатов.

По запросу одного из потребителей на ОАО "БМК" разработана новая технология и освоено производство каната 6 мм для тросовых петель. Особенность данной конструкции каната позволяет сохранить заданную форму каната в процессе монтажа опалубки и заливки бетона при изготовлении стеновых панелей. Тросовые петли устанавливаются в опалубку до бетонирования панелей. После бетонирования и разборки опалубки соединительная часть каната отгибается, и образуются петли, с помощью которых производится соединение стеновых панелей и что значительно упрощает монтаж железобетонных конструкций. Новые канаты соответствуют требованиям нормативной документации и успешно прошли испытания на БМК и у заказчика. От потребителя получен положительный отзыв. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

УКРАИНА**ООО «МЕТИНВЕСТ ХОЛДИНГ» СНОВА УВЕЛИЧИЛО ДОЛЮ В ПАО «ЗАПОРОЖОГНЕУПОР»**

Private limited company Metinvest B. V. (Нидерланды), материнская компания международной вертикально интегрированной горно-металлургической группы "Метинвест", продолжила наращивание своей доли в ПАО "Запорожогнеупор", крупнейшего в Украине предприятия по производству огнеупорных изделий, увеличив ее с 43,714% до 43,7321% уставного капитала. Об этом сообщается в официальной информации предприятия, обнародованной в системе раскрытия информации Нацкомиссии по ценным бумагам и фондовому рынку со ссылкой на информационную справку ПАО "Национальный депозитарий Украины", с данными реестра по состоянию на 31 октября, в котором зафиксированы изменения собственников, владеющих 10% и более акций предприятия.

Согласно документу, размер пакета акций Metinvest B.V. увеличился с 2553,070 тыс. штук (43,7140% УК) до 2554,127 тыс. простых именных акций (43,7321% УК). Кроме того, принадлежащий ОАО "Запорожсталь" размер пакета акций возрос с 571,018 тыс. штук акций (9,7770% УК) до 675,733 тыс. штук акций (11,5700% УК). Metinvest по состоянию на 27 сентября напрямую увеличил свою долю в "Запорожогнеупоре" с 39,74% до 43,714%.

В мае Metinvest сообщил о концентрации более 50% акций ПАО "Запорожогнеупор". Сделка одобрена антимонопольными органами соответствующих юрисдикций, в том числе Антимонопольным комитетом Украины. "Запорожогнеупор" - крупнейшее в Украине предприятие по производству огнеупорных изделий и материалов высокого качества. Производит шамотные, муллитокремнеземистые, муллитовые, муллитокорундовые, периклазовые, периклазохромитовые изделия, карбидокремниевые электронагреватели и неформованные огнеупорные материалы. Продукция предприятия широко используется в Украине, а также в странах СНГ, Европы, Азии и Африки. Уставный капитал ПАО "Запорожогнеупор" составляет 75925,2 тыс. грн., номинал акции - 13 грн. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СНГ**ГРУППА «МАГНЕЗИТ» СТАНЕТ ПОСТАВЩИКОМ КОМПЛЕКТОВ ФУТЕРОВОК ДЛЯ ПАО «АРСЕЛОРМИТТАЛ КРИВОЙ РОГ» (АМКР)**

Группа «Магнезит» выбрана одним из основных поставщиков комплектов футеровок для конвертеров кислородно-конвертерного цеха ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" на 2014 г., подтвердив высокое качество своей продукции. В рамках контракта компания поставит комплекты футеровки для 160-тонных конвертеров ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог". Комплекты включают в себя периклазоуглеродистые огнеупорные изделия для футеровки рабочего слоя конвертеров. Группу «Магнезит» и ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" объединяют многолетнее сотрудничество и успешный опыт реализации совместных проектов. Группа является постоянным поставщиком огнеупоров для ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог", включая продукцию для кислородных конвертеров, сталеразливочных ковшей и мартеновского производства, а также предоставляет технологические решения и осуществляет эксплуатационный сервис тепловых агрегатов. "Возможность обращения к единому поставщику - продукции, технологий и сервиса - обеспечивает нашим потребителям существенное снижение издержек и позволяет полностью сконцентрироваться на профильной деятельности" - отмечает генеральный директор группы «Магнезит» Сергей Одегов. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ПРОКАТ, СТАЛЬ, ЧУГУН**УКРАИНА****СТАТИСТИКА****В НОЯБРЕ 2013 ГОДА ВЫПЛАВКА СТАЛИ СНИЗИЛАСЬ**

В январе-ноябре украинские металлургические предприятия увеличили производство стали по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 0,6% до 30,020 млн. т, чугуна - на 1,8% до 26,637 млн. т, тогда как общего проката сократили на 0,1% до 26,625 млн. т. Об этом говорится в сообщении ОП "Металлурпрому". В ноябре выплавка стали снизилась по сравнению с октябрём на 2,5% до 2,554 млн. т, по сравнению с ноябрем 2012 г. - на 4,9%. В ноябре среднесуточная выплавка стали в Украине впервые за пять месяцев выросла до 85,1 тыс. т. В октябре, в сентябре, августе, июле и июне этот показатель составлял 84,5, 89,7, 90,5, 90,6 и 90,9 тыс. т соответственно. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЭКСПОРТ-ИМПОРТ ЧУГУНА В ЯНВАРЕ-ОКТАБРЕ 2013 ГОДА

В октябре Украина экспортировала чугуна на \$69,89 млн., импорт составил \$0,9 млн. Об этом сообщает Министерство доходов и сборов. Одним из основных импортеров чугуна в октябре стала Италия (\$25,43 млн.). В январе-октябре Украина экспортировала чугуна на \$629,41 млн., в то время как импорт составил \$5,09 млн. В сентябре Украина экспортировала чугуна на \$62,01 млн., импорт составил \$0,76 млн. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**ПАО «ЭНЕРГОМАШСПЕЦСТАЛЬ» ПОСТАВИТ****ПАО «АЛЧЕВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (АМК) ДЕТАЛИ ДЛЯ ПРОКАТНОГО СТАНА-3000**

Предприятие "Энергомашспецсталь" (Краматорск, Донецкая обл.) намерено поставить Алчевскому металлургическому комбинату (Луганская обл.) детали для прокатного стана-3000 в феврале 2014 г. Об этом говорится в сообщении "Энергомашспецстали". "ПАО "Энергомашспецсталь" заключило сделку с ПАО "Алчевский металлургический комбинат" на производство двух шпинделей - валов прокатного стана, передающих вращение от двигателя к валкам. Общая масса заказа 41,4 т. Шпиндели будут установлены в одной из двух рабочих клетей "кварто", - говорится в нем.

Согласно сообщению, в данный момент на Алчевском металлургическом комбинате проходит капитальный ремонт толстолистового прокатного стана-3000, предназначенного для прокатки листа толщиной от 4 до 80 мм в объеме более 1 млн. т в год. На "Энергомашспецстали" заготовки пройдут полный технологический цикл производства и по условиям контракта будут поставлены в феврале 2014 г. «Энергомашспецсталь» специализируется на производстве специальных литых и кованных заготовок для тяжелого, энергетического и транспортного машиностроения, металлургической, цементной, горнодобывающей и других отраслей промышленности. В конце декабря 2010 г. компания "Атомэнергомаш", входящая в состав компании "Атомэнергопром" (Атомный энергопромышленный комплекс, обе - Россия), приобрела более 50% компании EMSS Holdings Limited (Кипр), владеющей 92,68% акций "Энергомашспецстали". (Українськи новини/[Металл України, СНГ, мира](#))

В ПАО «АРСЕЛОРМИТТАЛ КРИВОЙ РОГ» (АМКР) ПРОШЕЛ ИННОВАЦИОННЫЙ ФОРУМ

В ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" пятый год подряд проводится инновационный форум "Инвестиции в будущее", нацеленный на поиск и обмен идеями и практическими навыками инновационного развития сталеплавильной и горнодобывающей отраслей. Большинство из них воплощается в жизнь непосредственно на метпредприятии. В текущем году инновационный форум проходил с 14 по 15 ноября, участие в нем приняли 114 человек, презентовавших 81 доклад. Сотрудники АМКР, а также приглашенные гости - студенты и аспиранты ВУЗов (Криворожского национального университета, Института делового администрирования, коксохимического и металлургического колледжей) и работники предприятий ГМК Украины (МК "Азовсталь", Дзержинский меткомбинат, ИнГМК, "Констар") представляли членам жюри свои инновационные проекты по таким направлениям, как: производственное совершенствование (металлургия); производственное совершенствование (горное дело); охрана труда, экология, энергетика; клиенты и прибыль, лидерство и HR; технические инновации, исследования и разработки.

Члены жюри, в состав которого в текущем году, помимо директоров департаментов и главных специалистов, вошли представители службы финансового директора, службы по операционным улучшениям и повышению эффективности бизнес-процессов, а также кандидаты наук и доценты экономических кафедр вузов Кривого Рога, оценивали проекты по нескольким критериям: Экономический эффект (соотношение затрат/выгод)/Нематериальный эффект; Инновационность проекта/Соответствие корпоративной стратегии; Временные рамки внедрения/Срок окупаемости; Возможность применения в СНГ/в группе "АрселорМиттал"; Позитивное влияние на имидж компании.

В результате были определены по три победителя в каждой номинации. В номинации "Охрана труда, экология и энергетика" выиграл проект "Использование альтернативных видов топлива с целью экономии природного газа при производстве извести во вращающихся печах". Проектом предлагается альтернативный вариант использования в качестве топлива шелухи от обычных семечек, которая измельчается и вдувается в печь. По оценкам специалистов, такого топлива в Украине достаточно - около 700 тыс. т в год. В настоящее время в огнеупорно-известковом цехе предприятия пущен пилотный проект с использованием нового топлива на вращающейся печи №5. И если результаты будут положительными, то в будущем на шелуху планируют перевести остальные четыре печи, а также использовать биотопливо в котлах на ТЭЦ предприятия. Примечательно, что описанная в проекте технология не используется ни в ГМК Украины, ни на предприятиях "АрселорМиттал", поэтому пока еще очень сложно на сегодняшний день оценить весь его потенциал.

Первое место в направлении "Клиенты и прибыль, лидерство и HR" занял реализуемый на АМКР проект "Комплексный метод повышения квалификации электротехнического персонала предприятия в условиях изменений". Проект продиктован конкретными обстоятельствами, когда в декабре 2011 г. на меткомбинате произошел смертельный случай с молодым работником вследствие электротравмы (в то же время имели место и другие случаи аварий в системе электроснабжения). Одним из методов повышения электробезопасности предприятия определили повышение эффективности обучения персонала. Были подготовлены методические материалы в виде презентаций, обучены руководители электрослужб всех подразделений с серьезной проверкой знаний. Проведена работа по выявлению рисков, связанных с электрооборудованием. В результате в 2012 г. было зафиксировано снижение количества инцидентов на электроустановках, не зафиксировано ни одной электротравмы, меньше стало аварий и простоев электрооборудования.

Победителем номинации "Технические инновации, исследования и разработки" стал проект "Автоматизация учета вагонов в ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" на основе технологии радиочастотной идентификации RFID". Тема проекта достаточно актуальна, так как несовершенная система учета захода и перемещения вагонов вручную, которая действует сейчас на АМКР, не исключает ошибок, связанных с человеческим фактором. В результате предприятие выплачивает значительные суммы за пребывание вагонов на его территории свыше допустимых трех суток. Новая система позволит минимизировать эти расходы, и, по расчетам автора проекта, ее внедрение окупится за полгода.

В номинациях "Производственное совершенствование (металлургия)" и "Производственное совершенствование (горнорудное производство)" победили проекты "Оптимизация процесса перевалки на проволочном стане с целью увеличения производительности" и "Усовершенствование процесса предварительной подготовки магнетитовых кварцитов перед обогащением на горно-обогатительном комплексе ПАО "АрселорМиттал Кривой Рог" соответственно. Оба проекта содержат множество идей для развития департаментов. Их реализация позволит улучшить условия труда, снизить затраты на производство и сделать его более эффективным. Примечательно, что все специалисты, занявшие первые места в своих номинациях - сотрудники АМКР. Поэтому при воплощении своих идей непосредственно на предприятии они не только примут в этом участие, но возможно и сами возглавят реализуемый проект.

В целом же форум позволяет не только воплощать инновационные проекты непосредственно на предприятии, тем самым улучшая собственные бизнес-процессы. Он также способствует расширению сотрудничества с другими предприятиями сталелитейной и горнодобывающей отраслей, а также с научными и учебными заведениями и дает предприятию хорошую возможность поиска высококвалифицированных специалистов, которые готовы развивать производство посредством своих новаторских идей. Форум представляется хорошим стартом карьеры для выпускников высших учебных заведений. А работающие на предприятии участники получают возможность попасть в список талантов предприятия, которые, в свою очередь, формируют кадровый резерв на руководящие должности. За 5 лет существования форума из 267 человек, принявших в нем участие, 91 стали победителями. Половина победителей (46 человек) получили новые назначения, из них 40 добились карьерного роста. (Rusmet/[Металл України, СНГ, мира](#))

ПРАО «ДОНЕЦКСТАЛЬ»-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» СОКРАЩАЕТ КОЛИЧЕСТВО ЦЕХОВ И РАБОТНИКОВ

ПРАО "Донецксталь"-металлургический завод" в рамках укрупнения структуры предприятия и с целью исключения избыточных уровней управления руководством своего филиала "Металлургический комплекс" приняло решение об уменьшении количества цехов. Как сообщается в пресс-релизе предприятия, планируется создать несколько крупных структурных подразделений с автоматизированной системой бухгалтерского, складского, табельного и управленческого учета. Это позволит значительно сократить количество инженерно-технических работников, используемой оргтехники и расходы на оплату программного обеспечения. Одним из первых структурных подразделений, в котором будут проведены мероприятия, стал цех ремонта металлургической печи (ЦРМП).

Директор филиала "Металлургический комплекс" "Донецкстали"-МЗ" Игорь Чумаченко пояснил, что на обслуживание мартеновского производства приходилось 85% занятости ЦРМП, а после вывода из эксплуатации мартеновских печей объем огнеупорных работ значительно сократился. "В последнее время сотрудники ЦРМП были заняты на объектах реконструкции, однако эти работы завершаются. В результате принято решение закрыть цех ремонта металлургических печей", - сказал И. Чумаченко, которого цитирует пресс-служба.

По его словам, в настоящее время в огнеупорных работах на постоянной основе нуждаются только два цеха предприятия - доменный (футеровка желобов) и электросталеплавильный (футеровка ковшей и печи). В них будут созданы специальные участки, куда будет переведена большая часть огнеупорщиков ЦРМП. Остальным работникам будет предложено занять места на участках, где есть вакансии. Кроме того, руководство филиала приняло решение выплачивать три ежемесячных оклада работникам пенсионного возраста в случае их увольнения по собственному желанию.

"Заработанные нашими металлургами средства должны быть использованы рационально. Мы должны не расплывать их, а концентрироваться на главном, вкладывать в развитие производства и тем самым повышать производительность, улучшать условия труда и уровень заработной платы", - добавил директор филиала. Комплексная программа развития металлургического производства филиала "Металлургический комплекс" "Донецксталь"-метзавод" предусматривает замену мартеновского способа выпуска стали на электросталеплавильный, модернизацию нагревательных печей стан-2300 прокатного цеха, расширение кислородной станции с установкой нового кислородного блока и реконструкцией отделения компрессии воздуха. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

EVRAZ СОКРАТИЛ И ОБНОВИЛ НАБЛЮДАТЕЛЬНЫЙ СОВЕТ

ПАО «ЕВРАЗ-ДНЕПРОПЕТРОВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД ИМ. ПЕТРОВСКОГО»

Группа Evraz (РФ), контролирующая ряд украинских активов через свою 100%-ную дочку - компанию Palmrose Limited (Кипр), сократила состав наблюдательного совета (НС) ПАО "Евраз-Днепропетровский металлургический завод им. Петровского" с пяти до двух членов, полностью его обновив. Как сообщается в официальной информации предприятия в системе Нацкомиссии по ценным бумагам и фондовому рынку, кадровый вопрос рассмотрен внеочередным общим собранием акционеров завода 25 ноября. При этом уточняется, что в связи с "ликвидацией путем присоединения к другому юридическому лицу", прекращаются полномочия председателя и членов НС: Tollipone Ltd (председатель), Agalios Investments Ltd, Alkiniros Holdings Ltd, Sinillos Holdings Ltd и Feribol Holdings Ltd (все - Кипр), которые не владеют акциями предприятия. В свою очередь акционеры избрали в НС сроком на один год компанию Palmrose Limited, владеющую 96,1819% акций завода, а также физическое лицо - генерального директора ООО "Евраз-Украина" Дмитрия Фурманова, не владеющего акциями предприятия. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ЗАПОРОЖСТАЛЬ» НАЧАЛО РЕКОНСТРУКЦИЮ ДОМЕННОЙ ПЕЧИ №4

Металлургический комбинат "Запорожсталь" проводит реконструкцию доменной печи №4 (ДП-4), говорится в пресс-релизе предприятия. Согласно сообщению, в результате реконструкции "Запорожсталь" рассчитывает нарастить производительность печи до 1112 тыс. т чугуна в год (с 1052 тыс. т). Проектом предусмотрено строительство аспирационных установок литейного двора и подбункерного помещения печи, для полного удаления пыли и газов, образующихся в процессе выпуска и транспортировки чугуна. Установка включает в себя укрытие желобов и местные отводы пылегазовой смеси с очисткой в рукавном фильтре, который обеспечивает степень очистки до европейских нормативов. Инвестиции составят около \$75 млн.

Проект реконструкции ДП-4 с установкой системы аспирации литейного двора и бункерной эстакады, входит в Трехстороннее соглашение, подписанное между ОАО "Запорожсталь", Министерством экологии и природных ресурсов Украины и Запорожским областным советом. Доменная печь №4 была полностью остановлена в 2008 г., начало ее реконструкции было "заморожено" из-за отсутствия финансирования. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ЯНВАРЕ-НОЯБРЕ 2013 ГОДА ОАО «ЗАПОРОЖСТАЛЬ» СОХРАНИЛО ВЫПЛАВКУ СТАЛИ

В январе-ноябре меткомбинат "Запорожсталь" увеличил производство стали по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 0,3%, до 3,486 млн. т, проката - на 1,6%, до 2,932 млн. т, но сократил чугуна на 0,3% до 2,935 млн. т. Об этом говорится в сообщении предприятия

Показатель	Январь-ноябрь 2012 г., тыс. т	Январь-ноябрь 2013 г., тыс. т	Январь-ноябрь 2013 г./ январь-ноябрь 2012 г., тыс. т	Январь-ноябрь 2013 г./ январь-ноябрь 2012 г., %
Чугун	2942,4	2934,5	-7,8	99,7
Сталь	3475,8	3485,6	9,8	100,3
Прокат	2886,4	2931,9	45,5	101,6

В ноябре "Запорожсталь" выпустила 250,6 тыс. т чугуна, 279,0 тыс. т стали и 199,1 тыс. т проката.

Показатель	Ноябрь 2012 г., тыс. т	Ноябрь 2013 г., тыс. т	Ноябрь 2013 г./ ноябрь 2012 г., тыс. т	Ноябрь 2013 г./ ноябрь 2012 г., %
Чугун	261,1	250,6	-10,5	96,0
Сталь	315,7	279,0	-36,7	88,4
Прокат	270,8	199,1	-71,7	73,5

Снижение объемов производства в ноябре по сравнению с ноябрем 2012 г. обусловлено проведением масштабных ремонтных работ основного оборудования в доменном, прокатном и энергетическом производстве. Общий размер инвестиций, направленных на весь комплекс ремонтных работ, составил порядка 62,3 млн. грн. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ООО «МЕТИНВЕСТ ХОЛДИНГ» НАМЕРЕНО ИНВЕСТИРОВАТЬ В МОДЕРНИЗАЦИЮ
АГЛОФАБРИКИ ПАО «МАРИУПОЛЬСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ ИМ. ИЛЬИЧА» \$220 МЛН.**

Группа "Метинвест" намерена инвестировать в модернизацию аглофабрики Мариупольского металлургического комбината имени Ильича (Донецкая обл.) \$220 млн. до 2020 г. Об этом говорится в сообщении "Метинвеста". Группа "Метинвест" подписала договор с итальянской компанией Termokimik Corporation, производителем оборудования для промпредприятий в сфере охраны окружающей среды, на проведение базового инжиниринга в рамках модернизации аглофабрики ММК им. Ильича.

"Реконструкция газоочистного оборудования на аглофабрике ММК им. Ильича станет самым масштабным экологическим проектом в металлургической отрасли Украины. Несмотря на существующие сложности на рынке стали, мы понимаем, что в перспективе благодаря этим инвестициям мы сможем получить конкурентоспособное и экологическое производство мирового уровня" - цитируются в сообщении слова генерального директора группы "Метинвест" Игоря Сырого. Проект реконструкции системы газоочистки аглофабрики ММК им. Ильича предполагает замену существующего оборудования на современное, позволяющее максимально очищать газы от пыли. Также на комбинате будут построены установки очистки агломерационных газов от оксидов серы.

"Этот проект является передовым, с точки зрения экологии и, несомненно, принесет существенную пользу для всех жителей Мариуполя. Проект уникален, потому что реализуется на действующем производстве. В мире сейчас не строится столь масштабных систем газоочистки на аглофабриках. Мы уверены, что мариупольский проект войдет в историю мировой промышленности", - отметил коммерческий директор Termokimik Corporation Паоло Кавецале.

На первом этапе планируется выполнить базовый инжиниринг и проектирование, а с 2015 г. - начать изготовление и монтаж оборудования. Завершение полного цикла реконструкции запланировано на 2020 г. В сообщении отмечается, что по мере реализации проекта аглофабрика достигнет международных экологических стандартов по уровню очистки выбросов. В частности выбросы пыли и оксидов серы от зоны спекания планируется сократить на 85% и 30% соответственно, а выбросы пыли от зоны охлаждения - на 90%. (Українськи новини/[Металл України, СНГ, мира](http://metall.com.ua))

АНАЛИЗ

В НОЯБРЕ 2013 ГОДА СУЩЕСТВЕННОГО ИЗМЕНЕНИЯ ЦЕН НА МЕТАЛЛОПРОКАТ НЕ ПРОИЗОШЛО

После октябрьской ценовой коррекции ноябрь стал очередным месяцем-передышкой, без существенного изменения стоимости металлопроката. Но произошло это благодаря более высоким ценам на прокат, произведенный в Китае и Турции. И к концу года вполне можно ожидать небольшого роста цен.

Достаточно стабильная ситуация, как на основных экспортных рынках, так и в сегменте металлургического сырья позволила украинским металлургам практически сохранить ценовые позиции, завоеванные месяцем ранее. Однако в связи с окончанием сезона активного металлопотребления в северном полушарии, в ближайшее время можно рассчитывать на незначительный ситуативный рост цен, связанный с возможным пополнением запасов.

В ноябре, согласно оперативным данным ОП "Металлурпром", в Украине было выплавлено 2,55 млн. т стали, что на 4,9% меньше аналогичного показателя 2012 г. и на 2,5% меньше октябрьского объема производства. Результат последнего месяца осени оказался худшим в текущем году. При этом благодаря меньшему количеству дней, в ноябре среднесуточная выплавка увеличилась чуть менее чем на 1% до 85,1 тыс. т.

Плоский прокат

В этом сегменте наблюдался относительно стабильный спрос на украинскую готовую продукцию, что позволило избежать существенной корректировки цен. А вот цена полуфабрикатов менялась более динамично.

По данным ГП "Укрпромвнешэкспертиза" (УПЭ), в ноябре стоимость слябов и плоского проката, экспортируемых из Украины, увеличилась, однако в течение месяца цена отдельных видов продукции демонстрировала различную модель изменения. Стоимость слябов в первых числах месяца снизилась на \$13 (-2,7%) до \$470/т. Однако затем началось постепенное восстановление цены, и к концу месяца она даже превысила уровень октября, достигнув \$488/т. Но в статистике агентства "Металл-Курьер" (МК) зафиксировано лишь снижение стоимости слябов на \$20 (-4,1%) до \$468/т.

Металлургам пришлось идти на уступки, чтобы своевременно сформировать портфель заказов на полуфабрикаты. Благо спрос на продукцию украинских предприятий был не только в формате внутрихолдинговых поставок, но и от сторонних покупателей в Турции, на дальнем Востоке и даже в Мексике.

Цена горячекатаного рулона в ноябре увеличилась на \$10 до \$533/т (+1,9%, данные УПЭ). МК зафиксировал чуть меньший рост - на \$5 (+1%) до \$520/т. Однако в начале месяца в статданных агентства был отмечен неожиданный всплеск цены до \$533/т, который спустя неделю сошел на нет. Рост стоимости готовой продукции объясняется как наличием реального спроса, так и ростом цен на китайском рынке - основном ориентире для всего мира.

Стоимость экспортируемого из Украины толстолистового проката, по данным УПЭ, за месяц выросла на \$9 (+1,7%) до \$544/т, постепенно увеличиваясь чуть ли не каждую неделю. В статистике МК цена толстого листа в начале ноября увеличилась на \$5 (+1%) до \$543/т и практически весь месяц находилась на этом уровне. Лишь в середине ноября был зафиксирован краткосрочный "откат" на \$540/т.

Сортовой прокат

Рынок сортового проката в ближайшее время будет привлекать повышенное внимание из-за антидемпингового расследования, начатого в конце ноября в Таможенном союзе. По инициативе российских производителей изучается импорт украинских прутков (арматуры), который существенно вырос за последние годы. Рынок ТС - один из важнейших для сбыта отечественного арматурного проката. По итогам 2012 г. туда было экспортировано прутков и арматуры почти на \$600 млн.

Рост стоимости квадратной заготовки и сортового проката, начавшийся в октябре, сохранился и в первой половине ноября. Однако во второй половине месяца ценовые котировки вернулись на более низкий уровень, так как потребители в некоторых странах-импортерах существенно сократили закупки после пополнения складских запасов. Основным направлением поставок отечественного квадрата стали Египет и Турция. При этом определенные сложности начали испытывать электрометаллургические заводы, которые используют в качестве сырья стальной лом.

По данным УПЭ в начале ноября квадратная заготовка продолжила октябрьский рост и увеличилась в цене на \$3 (+0,6%) до \$508/т. Однако во второй половине месяца было зафиксировано снижение стоимости на прежний уровень - \$505/т.

Аналитики "Металл-Курьера" также зафиксировали рост цен в первой половине месяца с последующим снижением стоимости квадратной заготовки. Пиковая цена, которая была достигнута в ноябре, - \$509/т (+\$6 или 1,2%), после этого квадрат вернулся на уровень \$503/т - такой же, как и в конце октября. Основные рынки сбыта проката строительного сортамента - Ближний Восток и страны Африки, которые также закупают достаточно большие объемы аналогичной продукции у производителей из КНР и Турции и, в первую очередь, ориентируются на их ценовые предложения.

По данным УПЭ, ближе к середине ноября арматура увеличилась в цене на \$8 (+1,4%) до \$578/т и продержалась на этом уровне до конца месяца. Катанка, наоборот, практически весь месяц держалась на отметке \$575/т и лишь на последней неделе ноября было зафиксировано снижение цены на \$5 (-0,9%) до \$570/т.

"МК" опубликовал данные, в которых зафиксирован рост стоимости арматуры в первой половине месяца на \$8 (+1,4%) до \$583/т., однако к концу ноября она подешевела более существенно до \$573/т. (минус \$10 или 1,7%). А вот цена катанки, в отличие от октября, была более стабильна: \$570/т. плюс-минус 2-3 доллара в течение месяца. В результате месяц был закрыт на том же уровне, на котором и начался.

Декабрь достаточно неоднозначный месяц: с одной стороны, в этот период производятся закупки январского материала. Но в январе на основных направлениях экспорта украинского металлопроката наступает сезонное затишье (в первую очередь в строительном секторе). С другой - трейдеры и потребители займутся пополнением запасов, которые слегка истощаются за зиму. Так что вполне можно ожидать небольшого роста цен к концу года. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ЭКСПОРТНЫЕ ЦЕНЫ НА МЕТАЛЛОПРОКАТ

С 28 НОЯБРЯ ПО 5 ДЕКАБРЯ 2013 ГОДА МЕНЯЛИСЬ РАЗНОНАПРАВЛЕННО

Экспортные цены на металлопродукцию в украинских портах с 28 ноября по 5 декабря менялись разнонаправленно. Об этом свидетельствуют данные ГП "Укрпромвнешэкспертиза" (УПВЭ). По данным УПВЭ, цена арматуры на условиях FOB Черное море снизилась на 1,7% (-\$10/т) до \$568/т. Стоимость заготовки (\$505/т), катанки (\$570/т) и сортового проката (\$600/т) осталась без изменений. Сляб подорожал на 1% (+\$5/т) до \$493/т, горячекатаный рулон - на 0,9% (+\$5/т), до \$538/т, холоднокатаный рулон - на 1,7% (+\$10/т) до \$615/т, толстолистовой прокат - на 0,2% (+\$1/т) до \$545/т. Запасы проката в украинских портах за неделю выросли на 107 тыс. т до 1,880 млн. т, в том числе украинского производства - на 108 тыс. т до 1,367 млн. т. С 7 ноября по 5 декабря украинская заготовка на условиях FOB Черное море подешевела на 0,6% (-\$3/т), арматура - на 0,4% (-\$2/т), катанка - на 0,9% (-\$5/т). Стоимость сортового проката (\$600/т) оставалась без изменений. Цена сляба в этот период выросла на 4,9% (+\$13/т), г/к рулона - на 2,5% (+\$13/т), х/к рулона - на 2,5% (+\$15/т), толстолистового проката - на 1,3% (+\$7/т). ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

СНГ

АНАЛИЗ

АНТИДЕМПИНГОВОЕ РАССЛЕДОВАНИЕ ПРОТИВ УКРАИНСКОЙ АРМАТУРЫ НЕ НЕСЕТ КАТАСТРОФИЧЕСКИХ РИСКОВ ДЛЯ ЕЕ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

Антидемпинговое расследование против украинской арматуры, начатое в Таможенном союзе РФ, Казахстана и Беларуси, не несет катастрофических рисков для ее производителей. Они уже давно переориентировали сбыт на Ближний Восток. Но с точки зрения нормализации торговых отношений между Киевом и Москвой, о необходимости которой так много говорят сейчас в украинском правительстве, решение Евразийской экономической комиссии от 20 ноября выглядит как откровенный демарш.

Наличие политического аспекта подтверждается комментарием первого вице-преьера РФ Игоря Шувалова, который заявил, что Россия и ее партнеры по Таможенному союзу в случае создания зоны свободной торговли между Украиной и ЕС будут действовать предельно откровенно, но твердо для защиты своих рынков. Хотя на самом деле компенсационные пошлины на импорт арматуры украинского производства были введены в РФ еще в 2002 г., когда Украина в Евросоюз не собиралась. Да и самого Таможенного союза не существовало даже в проекте.

Тогда инициаторами ограничений на ввоз украинской арматуры выступили "Евраз-холдинг", "Северсталь" и "Мечел". В этот раз ряды недовольных пополнились: к ним присоединились Магнитогорский меткомбинат и Нижне-сергинский метизный завод. Претензии, представленные ими в Минпромторг РФ, на первый взгляд выглядят аргументированно. Арматурный импорт из Украины в 2012 г. увеличился на 69% к 2010 г., в I полугодии рост импорта был уже 86,4% к аналогичному периоду 2012 г.

Доля Украины в общем объеме поставок арматуры в Таможенный союз в январе-июне составила 95,6% против 75,3% в среднем за 2010-2012 гг. С другой стороны надо учитывать, что за обозреваемый период в РФ достаточно интенсивно занимались развитием инфраструктуры и подго-

товкой к зимней Олимпиаде-2014 в Сочи. Т. е. интенсивно росло потребление арматуры. Был спрос - было и предложение. Заработать старались все кто мог, в том числе турки, китайцы. Поэтому рост импорта арматуры в ТС из всех стран в 2010-2012 гг. составил 62,8%, а в январе-июне 2013 г. - 62,7%.

Поставки из Украины - всего лишь часть глобальной тенденции на российском рынке. Кроме того, надо учитывать, что до сих пор он был дефицитным по предложению: сами россияне выпускали порядка 4,8 млн. т в год, а потреблялось в среднем 5,5-5,8 млн. т (без учета "сезонного фактора" в виде сочинской Олимпиады-2014). И 0,7-1 млн. т арматуры в любом случае приходилось завозить по импорту. Поэтому выдавливание украинских производителей лишь приводило к тому, что их нишу сбыта занимали главным образом турецкие и китайские производители.

Загрузка прокатных мощностей на российских предприятиях от введения тарифных ограничений на украинскую арматуру не увеличивалась ни на процент. При этом часть арматуры из Украины все равно ввозилась без взимания компенсационных пошлин. В частности, на 2007-2011 гг. квота составляла 330-360 тыс. т. Наши представители настаивали на 500 тыс. т, россияне предлагали 120 тыс. т - в итоге сошлись на среднем арифметическом, чтобы, как говорится, "ни вашим, ни нашим".

Но когда строительный рынок находился в острой фазе кризиса, квотирование потеряло смысл: например, в январе-апреле 2009 г. из Украины в РФ было импортировано всего 18,4 тыс. т арматуры, или 5,07% в годовом исчислении. И наоборот, в период активной подготовки к Сочи-2014 даже в условиях действия компенсационной пошлины украинская арматура находила своего покупателя в Южном федеральном округе. Поэтому импортирова-

лись объемы сверх лимита, установленного для льготного ввоза. Хотя, конечно, и с намного меньшей маржой.

В общем, если сравнивать импорт украинской арматуры в РФ с трудностями при поставке туда стальных труб, ситуация радикально отличается. На страны Тамсоюза у трубных заводов Украины приходится примерно 25% всего сбыта. Поэтому по ним квотирование и заградительные пошлины в братской России бьют весьма ощутимо. Они сказываются и на загрузке мощностей и, как следствие, на финансовых показателях. Если же обратиться к географической структуре экспорта арматуры из Украины, то на первых местах последние годы традиционно находятся Ирак - в среднем порядка 30% от всего объема, Иран - 15%, Азербайджан и Египет - по 10% соответственно, Индия, Пакистан, Иордания - по 7%.

Общая доля РФ, Беларуси и Казахстана колеблется в пределах 3,6-4,2%. Таким образом, украинцам от нынешнего демарша российского Минпромторга и Евразийской экономической комиссии по большому счету ни холодно, ни жарко. Крупнейшим в Украине производителем арматуры является комбинат "АрселорМиттал Кривой Рог". Глава его киевского представительства Владимир Ткаченко заявил, что АМКР не согласен с обвинениями в демпинге и намерен представить в ЕЭК свои возражения.

Хотя, конечно, если у российских властей есть желание устроить показательную порку под названием "а то ли еще будет, если не вступите в Таможенный союз" - никакие аргументы не будут восприниматься. И результатом начатого антидемпингового расследования станет продление срока действия тарифных ограничений. Вопрос остается открытым, несмотря на то, что Украина уже отказалась от ассоциации с Евросоюзом и не подписала соответствующее соглашение на саммите "Восточного партнерства" в Вильнюсе 28-29 ноября, как это ранее планировалось. Поскольку со вступлением Киева в Тамсоюз пока ничего не ясно.

На разрешение спора в рамках арбитражного комитета Всемирной торговой организации тоже рассчитывать не приходится, как показали конфликты вокруг введения утилизационного сбора на авто в РФ (в т. ч. импортируемые из Украины), а также запрет на ввоз в Тамсоюз шоколадной продукции украинских фабрик компании Roshen, действовавший в августе-ноябре. Ранее возможность урегулирования таких ситуаций с помощью институтов ВТО

преподносилась как один из главных плюсов членства в этой организации.

На деле оказалось, что процедура рассмотрения торговых споров в Женеве чрезвычайно громоздкая и способна растянуться на годы. Что никак не может устраивать сторону, которая считает себя пострадавшей. Актуальность вопроса для Украины в том, что за счет новых пошлин она упускает потенциальную выгоду от увеличения продаж арматуры в Россию после 2014 г. - когда там начнут готовиться к еще более масштабному спортивному событию. Речь идет о чемпионате мира по футболу-2018, который должен пройти как раз на территории европейской части РФ.

И если под Сочи-2014 россияне еще закупали импортную арматуру, то с ЧМ-2018 явно хотят управиться самостоятельно. Ситуация меняется за счет появления новых мощностей по выпуску арматуры. В частности, уже в 2013 г. группой Новолипецкого меткомбината пущен в промышленную эксплуатацию электрометаллургический мини-завод "НЛМК-Калуга" с годовой производительностью 900 тыс. т сортового проката, в т. ч. арматуры.

Кроме того, первая арматура получена в ходе горячих испытаний сортопрокатного стана на "Северсталь-Балаково" в Саратовской области. После выхода предприятия на проектную мощность оно будет выпускать 700 тыс. т арматуры в год. Временно приостановлены строительные и монтажные работы на заводе "Южный стан" в Ростовской области. Однако этот проект "ЕВРАЗ-холдинга" находится в высокой степени готовности, поэтому как только улучшатся финансовые показатели "ЕВРАЗА" - он вне всяких сомнений постарается довести начатое до выпуска 315 тыс. т арматуры в год.

При этом рассчитывать на компенсацию от упущенных выгод на российском рынке за счет увеличения внутреннего потребления украинские производители не могут. Масштабных проектов, способных стимулировать спрос по аналогии с Евро-2012, в обозримом будущем не предвидится. А вывести из комы жилищное строительство Кабинету министров тоже никак не удается. В целом по строительной отрасли Украины за 2012 г. зафиксировано снижение объемов выполненных работ на 14%, за январь-октябрь 2013 г. - на 16,3%. В таких условиях зависимость производителей арматуры от экспорта продолжает расти. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

МЕТАЛЛУРГИ УВЕЛИЧИВАЮТ ЦЕНЫ НА ЗАГОТОВКУ НА ЯНВАРЬ 2014 ГОДА

Металлургические предприятия СНГ сформировали экспортные предложения на следующий месяц. В связи с ростом цен на лом большинство сталепроизводителей решило поднять цены на стальные полуфабрикаты, сообщает Yieh.Corp. Квадратная стальная заготовка подорожала в среднем на \$5-10/т - новые цены выросли до \$505-515/т, FOB. Для поставок в Турцию заготовка идет по \$530-\$535/т, CFR. Текущие цены - \$515-520/т, CFR. ([Металлсервис/Металл Украины, СНГ, мира](#))

БЕЛАРУСЬ

ЦЕНЫ

С ДЕКАБРЯ 2013 ГОДА ОАО «БЕЛОРУССКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (БМЗ) СНИЖАЕТ ЦЕНЫ НА АРМАТУРУ

Белорусский МЗ снизил цены на арматуру декабря для поставок на российский рынок - относительно ноября прокат доступен трейдерам дешевле на 3-4%. В частности, арматура 10 мм предлагается торговым компаниям в Центральном регионе по 23200-23250 руб./т (с НДС, СРТ Москва), 12 мм - по 21200-21250 руб./т, 14-40 мм - по 20700-20750 руб./т.

Такие действия поставщика направлены на повышение конкурентоспособности, пишет "металл-Курьер" - вследствие пересмотра отпускных цен российскими поставщиками задним числом, арматура БМЗ оказалась почти на 500 руб./т дороже российского проката (при сравнении цен на ноябрьскую продукцию). В настоящее время БМЗ формирует минимальные цены на первичном рынке. В то же время, учитывая достаточно лояльные условия российских предприятий (формирование окончательных скидок на отгруженный прокат задним числом), можно предположить, что завод еще пойдет на дополнительное увеличение скидок. ([Stalintex/Металл Украины, СНГ, мира](#))

МОЛДОВА**ОАО «МОЛДАВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ММЗ)
В ДЕКАБРЕ 2013 ГОДА ПЛАНИРУЕТ ПРОИЗВЕСТИ 37 ТЫС. ТОНН МЕТАЛЛОПРОКАТА**

Молдавский металлургический завод в ноябре произвел 31,567 тыс. т стали и 38,443 тыс. т металлопроката. Об этом свидетельствуют предварительные данные компании. В том числе выпуск арматурного проката составил 11,343 тыс. т, а катанки - 27,1 тыс. т. В декабре ММЗ планирует произвести 37,185 тыс. т металлопроката. Продукцию, произведенную в этом месяце, предполагается поставить на рынки РФ, Украины, стран ЕС и Республики Молдова. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**СТАТИСТИКА****ЭКСПОРТ ЧЕРНЫХ МЕТАЛЛОВ ЗА ДЕСЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА СНИЗИЛСЯ**

По данным ФТС, российский экспорт черных металлов в январе-октябре снизился по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - на 8,4% до 30,225 млн. т. Продажи чугуна за рубеж сократились на 7,9% до 3,148 млн. т, экспорт полуфабрикатов из углеродистой стали снижен на 18,4% до 10,362 млн. т, плоского проката из углеродистой стали - на 5,5% до 5,907 млн. т. Общая стоимость поставок черных металлов за отчетный период сократилась на 15,1% до \$16,353 млрд. При этом стоимость поставок чугуна понизилась на 15,4% до \$1,231 млрд., полуфабрикатов из углеродистой стали - на 23,3% до \$5,209 млрд., плоского стального проката - на 11,2% до \$3,582 млрд. В дальнейшем зарубежье было поставлено 25,326 млн. т черных металлов (-12,0%) на \$13,053 млрд. (- 18,6%). (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**ОАО «АШИНСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (АМЗ) РАСШИРЯЕТ ЛИНЕЙКУ ПРОДУКЦИИ**

В период кризиса в металлургии ОАО "Ашинский метзавод" продолжает инвестировать средства в реконструкцию листопрокатного производства. Пуск нового оборудования намечен на начало 2014 г., передает сайт правительства Челябинской области. В результате модернизации ашинские металлурги представят на рынке листовой прокат лучшего качества и расширят линейку выпускаемой ими продукции. Сегодня здесь уже смонтирована уникальная листопрямляющая машина, начался монтаж шкафов управления, ведутся электрокабельные разводки по цеху, смонтированы системы гидравлики и смазки. Сейчас ашинцы готовятся к монтажу сдвоенных кромкообрезных ножиц, поставленных Новокузнецким машиностроительным заводом. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ЕВРАЗ НИЖНЕТАГИЛЬСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» («ЕВРАЗ НТМК»)**ПОВЫШАЕТ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВА БЛАГОДАРЯ ВНЕДРЕНИЮ LEAN-ИНСТРУМЕНТОВ**

Внедрение Lean-технологий (Бережливое производство) на «ЕВРАЗ НТМК» позволит на 30% повысить эффективность ремонта важных узлов МНЛЗ №1 конвертерного цеха. Для достижения подобного эффекта в механическом цехе были созданы ремонтные ячейки, в которых оборудование разместили по новому принципу. Благодаря оптимальному использованию пространства количество крановых операций сократилось на 60%, а расстояние перемещения персонала - на 80%. Инструменты, запасные части и приспособления были функционально разложены, организован строгий учет наличия запасных частей и контроль за своевременным их завозом для ремонта. Также были улучшены условия труда на рабочих местах, в частности, усилено освещение, выровнены рабочие площадки. Подобная работа ранее была проведена на участках ремонтных мастерских МНЛЗ-1 и МНЛЗ-4 в конвертерном цехе, что позволило сократить время выполнения операций в среднем на 20% за счет эффективной организации рабочих мест.

Большую работу по внедрению Lean-технологий также провели сотрудники механического цеха, цеха сетей и подстанций, цеха обжига известняка, цеха водоснабжения. Повышению эффективности производства способствует постоянное обучение персонала. В настоящее время на «ЕВРАЗ НТМК» реализуется проект обучения инструментам Lean под руководством Вице-президента «ЕВРАЗ» по производственным системам Скотта Бауса. Более 50 руководителей комбината (директора по направлениям и начальники цехов) участвуют в мероприятиях быстрых улучшений в разных подразделениях «ЕВРАЗ НТМК». Проект внедрения Lean-технологий реализуется в рамках бизнес-стратегии «ЕВРАЗ-За», он стартовал два года назад. Задача проекта - вывести производственные отношения и производственные процессы на качественно новый уровень за счет устранения потерь и оптимизации процессов. Реализация проекта позволит повысить качество и сократить время выполнения операций, а также обеспечит экономии сырья и материалов. Эти меры будут способствовать снижению себестоимости продукции «ЕВРАЗ НТМК», увеличению объемов производства, а также уменьшению количества внеплановых ремонтов. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ЗЛАТОУСТОВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ЗМКЗ) ПЕРЕЙДЕТ НА ПРОИЗВОДСТВО СПЕЦСТАЛЕЙ

В рамках программы по реорганизации Златоустовский металлургический завод станет Златоустовским энергометаллургическим заводом. Имущественный и производственный комплексы завода, а также сотрудники ЗМКЗ будут переведены на новое предприятие, сообщает пресс-служба губернатора Челябинской области. На предприятии будет оптимизировано производство. В частности, до августа 2014 г. в завод обещают вложить около 500 млн. руб. В числе первых инвестпроектов - строительство новой современной печи для производства спецсталей. "Завод будет сориентирован именно на производство спецсталей. Ее в стране сейчас не хватает, при том, что она используется и в авиации, и в оборонном комплексе", - говорится в сообщении. (Металлсервис/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «МАГНИТОГОРСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (ММК)
В ДЕКАБРЕ 2013 ГОДА СНИЗИТ ОТГРУЗКИ ПРОКАТА С ПОКРЫТИЕМ**

Магнитогорский меткомбинат в декабре планирует отгрузить около 92-94 тыс. т проката с покрытием (без учета жестки), что на 13% меньше результата предыдущего месяца. В частности, поставки оцинкованного проката в целом могут быть снижены на 19% до 69-70 тыс. т, поставки на внутренний рынок - на 32% до 48 тыс. т. При этом, ввиду формирования портфеля заказов, данные планы еще могут быть пересмотрены. Отгрузки на экспорт намечено увеличить до 21-22 тыс. т (+42%). Весь прокат предполагается реализовать в странах СНГ. При этом поставки проката с полимерным покрытием планируется увеличить до 23-24 тыс. т (+9%): на внутренний рынок будет отгружено 21 тыс. т (+12%), на экспорт - 2-3 тыс. т (-14%). За январь-ноябрь ММК произвел порядка 1,2 млн. т проката с покрытием (+32% к аналогичному периоду прошлого года): оцинковки - 900 тыс. т (+40%), проката с ПП - 340 тыс. т (+14%). (Stalintex/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ» И ГРУППА ЧТПЗ ПОДПИСАЛИ СОГЛАШЕНИЕ О СТРАТЕГИЧЕСКОМ СОТРУДНИЧЕСТВЕ

На ЧерМК состоялся 15-й координационный совет группы ЧТПЗ и компании ОАО "Северсталь", на котором стороны подписали соглашение о стратегическом сотрудничестве до 2015 г. Партнеры договорились развивать взаимоотношения, стратегической целью которых является обеспечение ЧТПЗ высококачественной продукцией "Северстали" для производства труб. Разрабатывается программа технического сотрудничества, в рамках которой будут решаться все технические вопросы с привлечением специализированных организаций и институтов.

ЧТПЗ и "Северсталь" уже реализуют совместный кросс-функциональный проект "Создание системы управления процессом поставок", промежуточные итоги которого были подведены во время координационного совета. Отмечено, что сократилось время работы с заявками клиента и продолжительность формирования спецификаций. Срок выполнения заказа с учетом доставки череповецкого металлопроката по маршруту Череповец-Челябинск сократился в среднем с 45 до 36 дней. "За счет реализации совместного кросс-функционального проекта с ЧТПЗ мы намерены создать для нашей компании дополнительное конкурентное преимущество, которое включает в себя целый комплекс мер, направленных на повышение эффективности всего процесса поставок", - комментирует генеральный директор дивизиона "Северсталь Российская сталь" Сергей Торопов. "Отмечу гибкость и конструктивность взаимоотношений группы ЧТПЗ с компанией "Северсталь", которые позволяют достигать хороших показателей. Наше сотрудничество развивается не только в сфере коммерческих вопросов: эффективно работает группа по техническому сопровождению, кроме того, на коорсовате были внесены предложения, затрагивающие сферу электронного документооборота и процессы в логистике. Уверен, что реализация совместных планов сделает партнерство ЧТПЗ - "Северсталь" еще более эффективным", - отмечает генеральный директор группы ЧТПЗ Ярослав Ждань. Следующий координационный совет состоится в 2014 г. в Челябинске, на площадке ЧТПЗ. ([Severstal.ru/Металл Украины, СНГ, мира](http://Severstal.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ» ВНЕДРИЛО СИСТЕМУ ЭЛЕКТРОННОГО ОБМЕНА ДАННЫМИ

ОАО "Северсталь", одна из крупнейших в мире вертикально интегрированных сталелитейных и горнодобывающих компаний, внедрила систему электронного обмена данными (EDI) в процесс поставок металлопроката для компании Renault в России. Система электронного обмена данными широко используется в международной практике взаимодействия между бизнес-партнерами. Благодаря ее внедрению, сформированный в системе заказчика заказ будет автоматически передаваться в систему поставщика, а закупщику будут передаваться данные по отгрузке продукции. Это позволит ускорить создание и проверку заказов, а также исключит ошибки при вводе данных.

С началом работы новой системы представители заказчика смогут получать актуальную информацию о статусе размещенных заказов, отгрузкам, что обеспечит высокую оперативность учета хозяйственных операций. "Мы рассматриваем иностранных автопроизводителей, локализовавших производство в РФ, в качестве локомотивов развития автомобильной отрасли в стране и планируем удерживать свои позиции в этом сегменте. Мы намерены развивать сотрудничество с иностранными автопроизводителями как в направлении разработки новых экономичных марок стальной, так и совершенствуя взаимовыгодный сервис", - комментирует директор по маркетингу и продажам дивизиона "Северсталь Российская сталь" Дмитрий Горошков.

ЧерМК поставляет холоднокатаный, горячекатаный и оцинкованный прокат для промышленных проектов альянса Renault-Nissan в России, планируемая доля череповецкого металлопроката в поставках Альянсу с сентября 2013 г. по февраль 2014 г. должна покрыть 80% от потребности предприятий в России. В 2013 г. для промышленных проектов Альянса Renault-Nissan "Северсталь" планирует поставить более 85000 т металлопроката. EDI (Electronic data interchange) - это система электронного обмена данными, обеспечивающая программное взаимодействие информационных систем компаний. ([Severstal.ru/Металл Украины, СНГ, мира](http://Severstal.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ» ВВЕЛО В ЭКСПЛУАТАЦИЮ ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ЗАЧИСТКИ ВАГОНОВ

Череповецкий металлургический комбинат, один из крупнейших интегрированных заводов по производству стали в мире (входит в дивизион "Северсталь Российская сталь"), ввел в эксплуатацию оборудование для зачистки вагонов на череповецкой площадке "Северсталь-Вторчермет". Инвестиционный проект по строительству нового участка зачистки вагонов стартовал в 2011 г. Его стоимость - 354 млн. руб. Реализация инвестиционного проекта позволит оптимизировать операционные затраты за счет сокращения сроков обработки полувагонов РЖД на путях предприятия. В рамках проекта выполнено строительство площадки, железнодорожных путей, кабельной эстакады, мачты освещения, организация системы электроснабжения, а также монтаж и установка двух щеточных машин для зачистки вагонов.

Две уникальные щеточные машины высотой более 6 м и длиной 17,5 м произведены ООО "ССМ-Тяжмаш" впервые по технической документации КО "ВНИИМЕТМАШ" и конструкторского бюро ОАО "Домнаремонт" (все предприятия входят в дивизион "Северсталь Российская сталь"). Для этих агрегатов машиностроители компании "Северсталь" изготовили несущие металлоконструкции порталов, верхние тележки, а также механизмы вращения щеток. "Машины изготовлены в качестве дополнения (альтернативы) используемой сегодня реактивной установке. По предварительным расчетам, реализация проекта позволит обеспечить дополнительную зачистку в объеме порядка 150 вагонов в сутки. Кроме того, новое оборудование позволит сократить операционные затраты на обработку вагонов РЖД на путях предприятия, а также обеспечит работоспособность подвижного состава с учетом увеличения поставок лома под производственные планы ЧерМК", - пояснил директор по производству - главный инженер дивизиона "Северсталь Российская сталь" Андрей Луценко. ([Severstal.ru/Металл Украины, СНГ, мира](http://Severstal.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

В ОАО «УРАЛЬСКАЯ СТАЛЬ» УВЕЛИЧЕНЫ МОЩНОСТИ ПО ПРОИЗВОДСТВУ АГЛОМЕРАТА

На «Уральской Стали» (входит в компанию "Металлоинвест") успешно завершена модернизация агломашины №4. Проект реализован в рамках инвестиционной программы «Металлоинвеста» с целью повышения эффективности производства агломерата в аглоцехе «Уральской Стали». В результате проведенной модернизации годовая производительность машины увеличена на 10%, с 763 тыс. т до максимальной - 846 тыс. т, а также обеспечена бесперебойная работа оборудования. В соответствии с инвестпроектом основная часть оборудования была полностью заменена на более эффективное. Оставшиеся детали машины прошли капитальный ремонт. Благодаря замене эксгаустера - главного агрегата агломашин - удалось улучшить процесс спекания и поднять уровень качества агломерата, а также увеличить мощность машины. Модернизация коснулась также контрольно-измерительных приборов и автоматики агломашин. Все параметры производственного процесса теперь передаются в автоматизированную систему учета материальных потоков комбината. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ПРОЕКТ**В АРМАВИРЕ ВОЗОБНОВИЛОСЬ СТРОИТЕЛЬСТВО ЭЛЕКТРОМЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО ЗАВОДА**

В Армавире возобновилось строительство электрометаллургического завода, инвестором которого являются украинские компании. Предприятие мощностью 550 тыс. т стального проката планируется ввести в строй в 2015 г. Таким образом, завод не успеет продать и ты продукции на олимпийские стройки в Сочи, но развитие в районе Лагонаки туристического кластера дает надежду на обеспечение сбыта в будущем. Летом в российских СМИ, со ссылкой на администрацию Армавира (Краснодарский край, РФ), появилась информация, что итальянская машиностроительная компания STG Group S.p.A. планирует к 2015 г. построить электрометаллургический завод годовой мощностью 550 тыс. т стального проката на территории создаваемого промышленного парка. В сообщении уточнялось, что летом еще шло оформление проектно-сметной документации, а к строительству инвесторы должны были приступить после прохождения государственной экспертизы проекта "через объявление и привлечение по конкурсу основной подрядной строительной организации". Кто именно является инвестором, не уточнялось, поэтому новость прошла практически незамеченной в Украине. Однако недавно появилось существенное уточнение, весьма интересное для отечественной металлургии.

В начале ноября информагентство «Металл-Курьер» сообщило, что корпорация «ИСД» приступила к реализации проекта строительства металлургического завода в Краснодарском крае, в Армавира. "В настоящее время начаты работы по сооружению инфраструктурных объектов, в том числе корпусов, а также газораспределительной станции", - говорится в новости агентства. Проектная документация подготовлена институтом "Гипромет" (Магнитогорск), а строительство "под ключ" ведет уже упомянутая STG Group s.p.a. Похоже, что это и есть завод, о котором шла речь летом. Корпорация «ИСД» пока официально не комментировала возобновление инвестиций в России. Поэтому, с учетом ее финансового положения и отсутствия новостей о завершении процесса реструктуризации долгов, есть определенные сомнения относительно того, кто именно стоит за строительством нового предприятия. Несколько отраслевых экспертов, опрошенных МинПромом, даже предположили, что инвестором проекта в его современном виде может оказаться не корпорация, а один из ее акционеров и по совместительству генеральный директор Олег Мкртчян. Известно, что он имеет личные бизнес-интересы в Краснодарском крае, активно поддерживает местный спорт и, в частности, является владельцем футбольного клуба "Кубань".

На сайте Министерства промышленности и энергетики Краснодарского края удалось обнаружить описание инвестиционного проекта ООО "Армавирский электрометаллургический завод". В нем говорится, что строительство предприятия проектной мощностью 450 тыс. т в год (правда, не уточняется стали или проката) предполагается провести в 2 этапа и завершить к январю 2015 г. На первом этапе будет возведено электросталеплавильное производство, выпускающее квадратную и круглую литую заготовку, с объектами инфраструктуры, а также вспомогательные цеха обслуживающего производства. На втором - построены трубопрокатный и сортопрокатный станы по производству "бесшовных (цельнотянутых) труб и широкого ассортимента сортового проката по международным стандартам для строительного, машиностроительного, энергетического и топливного комплекса страны".

Также уточняется, что будет создано 480 рабочих мест, а объем инвестиций оценивается в 3567 млн. руб., что примерно соответствует \$110-115 млн. По данным российского информагентства РБК, в сентябре админист-

рация Краснодарского края заключило договор с ООО "Армавирский электрометаллургический завод", в котором стоимость предприятия оценивается гораздо выше - в 9,7 млрд. руб. Самое интересное заключается в том, что на сайте министерства в качестве инвестора указано ОАО Корпорация "Индустриальный союз Донбасса", которое фактически и инициировало строительство метпредприятия на этом месте. Идея Армавирского электрометаллургического завода появилась еще в 2006 г. Тогда в ИСД наметили расширение бизнеса не только на запад (корпорация купила метпредприятия в Венгрии и Польше), но и на восток. В то время в РФ еще не было такого большого количества мини-миллов, поэтому проект выглядел весьма перспективно. В качестве площадки для российской экспансии был выбран Армавир, здесь даже успели торжественно заложить первый камень в фундамент электрометаллургического завода.

Осенью 2006 г. сообщалось, что корпорация намерена инвестировать \$220-250 млн. в строительство нового предприятия годовой мощностью 1,5 млн. т стали. В его технологическую конфигурацию также входили сортовой стан мощностью 600-700 тыс. т и проволочный стан мощностью 400-500 тыс. т готовой продукции в год. Тогда, как и сейчас, строительство планировалось вести в два этапа. Сначала хотели смонтировать мелкосортно-проволочный стан, полуфабрикат для которого поставлялся бы с украинского предприятия группы - Днепровского МК им. Дзержинского (ДМКД, Днепродзержинск). Затем планировалось строительство сталеплавильного комплекса. Пуск в эксплуатацию был намечен на первую половину 2009 г.

Однако организационные сложности и финансовый кризис 2008 г. внесли заметные корректировки не только в сроки, но и в технологическую конфигурацию проекта. Весной 2009 г. в администрации Армавирского района заявили, что проект заморожен на начальной стадии, а большая часть сотрудников компании-инвестора, тогда существовавшей в форме закрытого акционерного общества, - уволены.

Лишь в 2012 г. удалось вернуться к возобновлению идеи строительства, правда, в несколько усеченном варианте (750 тыс. т заготовки и чуть меньшее количество готового проката). Но даже такая мощность позволит обеспечить строительным прокатом не только Краснодарский край, но и прилегающие регионы. Но не стоит забывать, что в Краснодарском крае уже работает Абинский электрометаллургический завод, который в 2014 г. должен ввести в эксплуатацию вторую очередь.

Возникает вопрос: кто будет потреблять весь этот металлопрокат, особенно с учетом того, что подготовка к сочинской Олимпиаде уже практически закончена? Краевые власти делают основной акцент на развитие горнолыжного курорта Лагонаки. Местные СМИ пишут, что на курорте построят 35 лыжных трасс, а его пропускная способность составит 28 тыс. человек в день, совокупный туристический поток планируют увеличить до 1 млн. человек в год. Уже идут инвестиции в инженерную инфраструктуру, запланировано строительство новой автодороги. Не исключено, что продукция будет использоваться и на других предприятиях города, ведь Промышленный парк займет часть территории уже сложившейся промышленной зоны "Северная", где действуют Армавирский завод тяжелого машиностроения, Точмашприбор, Электротехнический завод, "Армез" и другие заводы.

В любом случае появление еще одного игрока на причерноморском рынке металлопроката приведет к усиленной конкуренции в регионе. Осталось лишь понять: кто именно ведет строительство - ИСД или ее акционеры? ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**ООО «МЕТИНВЕСТ ЕВРАЗИЯ» СОХРАНЯЕТ ЦЕНЫ НА ФАСОННЫЙ ПРОКАТ НА УРОВНЕ НОЯБРЯ 2013 ГОДА**

Компания "Метинвест Евразия" пролонгировала действие ноябрьских базовых цен на фасонный прокат на декабрь. По сообщению рыночных источников, система дисконтов также не пересмотрена - по предварительным данным, потребители из ЦФО могут приобрести среднесортный уголок и швеллер со скидкой в 3-4% от указанной в прейскуранте цены. При таких условиях поставщику украинской продукции удастся сохранить приемлемый уровень продаж и успешно конкурировать с отечественными производителями. В ЮФО дополнительная скидка, вероятно, применяться не будет - конкуренция на данном рынке слабая ввиду остановки на ремонт стана-600 на Алчевском МК.

**Базовые цены «Метинвест Евразия» на фасонный прокат в декабре
(руб./т с учетом НДС, ФСА Белгород/Таганрог, вагонные нормы, рядовые марки стали)**

Продукция	Типоразмер	Цены
Уголок	75-125	23100
	140	25300
	160-200	28000
Швеллер	14-18У, 10-12П	23300
	20У	24300
	22У, 24У, 27У, 30У	28000
Балка	10-12	28600
	14	24500
	16-18, 24М	27200
	20	24500
	30-45, 36М-45М	28600

Источник: stalintex. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

УЗБЕКИСТАН**ОАО «УЗБЕКСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» («УЗМЕТКОМБИНАТ») СМОЖЕТ ВЫПУСКАТЬ НОВЫЕ МАРКИ СТАЛИ**

Узбекский металлургический комбинат реализует инвестиционный проект по расширению производственных мощностей. В рамках проекта предприятие построит комплекс по вакуумированию стали и реконструирует агрегат комплексной обработки стали, сообщает Uzbekistan Daily. "В вакуумной установке, в которую будет помещаться ковш с жидкой сталью, создается разрежение за счет того, что воздушные компрессоры откачивают из нее весь воздух. Сталь получается намного чище, приобретает более высокие механические и химические свойства. То есть, это прежде всего вопрос качества и возможность выпускать новые марки стали. В частности, "Узметкомбинат" рассчитывает довести качество сварочной проволоки до соответствующих мировых стандартов, а также в следующем году в полном объеме пустить производство тонкой катанки", - говорится в сообщении. Также в ходе модернизации предприятие планирует увеличить мощность агрегата комплексной обработки стали с 0,7 млн. до 0,85 млн. т в год. (Металлсервис/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК**KOREA IRON & STEEL ASSOCIATION (KOSA) ПРИЗВАЛА СТРАНЫ АСЕАН НЕ ЗАКРЫВАТЬ СВОИ РЫНКИ**

Korea Iron & Steel Association (KOSA) призвала представителей металлургических ассоциаций шести стран Юго-Восточной Азии, включая Индонезию, упростить регуляторные нормы для импорта южнокорейской металлопродукции, сообщает агентство Yonhap News. По состоянию на ноябрь Индонезия, Таиланд, Малайзия, Вьетнам, Филиппины и Сингапур (входят в регион АСЕАН) уже открыли 15 антидемпинговых расследований, в которых фигурирует продукция южнокорейских сталепроизводителей. Во время заседания ASEAN Iron and Steel Council в Джакарте (Индонезия), вице-председатель KOSA О Иль Хван (Oh Il-hwan) высказал обеспокоенность на предмет возможных санкций к южнокорейской стали, а также выразил уверенность, что любые торговые споры должны решаться путем диалога. По его словам, KOSA будет активно противостоять расследованиям в шести странах с помощью международного законодательства. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**ИМПОРТ СТАЛИ В СТРАНЫ АСЕАН В I ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА ВЫРОС**

В 1 полугодии импорт стали в страны АСЕАН увеличился до 22,3 млн. т по сравнению с 19,5 млн. т за тот же период 2012 г. Об этом говорится в материалах South East Asia Iron & Steel Institute (SEAISI). За 6 месяцев выплавка стали в регионе увеличилась на 12,2% в годовом исчислении - до 14,2 млн. т, а потребление металлопродукции - на 17% до 32,2 млн. т. Одним из ключевых факторов сильного прироста стал высокий спрос во Вьетнаме и Индонезии. По итогам января-июня на импортную продукцию в АСЕАН пришлось 69% всего объема потребления, беспрецедентный для крупнейших рынков показатель. В 2013 г. все страны объединения, за исключением Сингапура, ввели различные меры, чтобы защитить свои внутренние рынки от импортной продукции. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ЯНВАРЕ-ОКТАБРЕ 2013 ГОДА ВЫПЛАВКА СТАЛИ В ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКЕ СНИЗИЛАСЬ

Латинская Америка в январе-октябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила объемы производства стали на 2%. Об этом свидетельствуют данные ассоциации Alacero. В частности, выплавка металла составила в указанный период 54 млн. т. По итогам октября выпуск стали в Латинской Америке составил 5,8 млн. т, что соответствует прошлогодним результатам. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЛАТИНСКАЯ АМЕРИКА В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛА ИМПОРТ СТАЛИ ИЗ КИТАЯ

Латинская Америка в III квартале по сравнению со II кварталом увеличила импорт стали из Китая на 20 тыс. т, до 1,5 млн. т. Об этом свидетельствуют данные ассоциации Alacero, сообщает SteelOrbis. В годовом исчислении закупки китайской стали выросли на 26,3%. Потребление готовой стальной продукции в Латинской Америке в январе-сентябре составило 50 млн. т. Выпуск металла в регионе в указанный период достиг 41 млн. т, что на 1% больше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИТОГИ НОЯБРЯ 2013 ГОДА НА РЫНКЕ СТАЛИ

В ноябре на мировом рынке стали не происходило существенных изменений. Цены на стальную продукцию на большинстве рынков изменились за месяц, в лучшем случае, не более чем на \$10/т. Правда, это изменение чаще всего происходило в сторону повышения. Ближе к концу года спрос на стальную продукцию увеличился, поскольку потребители начали заключать контракты на январь, когда они традиционно пополняют складские запасы. Кроме того, росту цен на прокат способствовала относительная дороговизна сырья - железной руды и металлолома. Тем не менее, серьезных предпосылок для долгосрочного повышения котировок на стальную продукцию сейчас нет.

В ноябре медленный спад на мировом рынке стали сменился неуверенным повышением, связанным, прежде всего, с заключением январских контрактов. Однако, при этом, рост произошел, главным образом, там, где металлургические компании могли опираться на достаточно емкие внутренние рынки. Например, в течение месяца не менее \$20/т прибавили цены на плоский прокат в США, где при общем неудовлетворительном состоянии экономики на ходу такие отрасли как автомобилестроительная и нефтегазодобывающая. Оживился спрос на листовую сталь в Турции, где местным компаниям к концу ноября удалось вернуть котировки на уровень двухмесячной давности благодаря январским и февральским заказам дистрибуторов и конечных потребителей.

В то же время, не дала особого результата попытка европейских сталелитейных компаний поднять котировки на плоский прокат на январь сразу на 30-40 евро/т. В действительности при заключении декабрьских контрактов многие производители были вынуждены пойти на уступки, а ожидаемый рост цен в следующем месяце составит, по мнению специалистов, не более 10-15 евро/т.

Европейская экономика никак не может выйти из кризиса. Рост ВВП еврозоны в третьем квартале составил всего лишь 0,3%. Некоторое улучшение экономической ситуации в Испании было практически сведено на нет продолжающимся кризисом в Италии и падением практически до нуля темпов роста в Нидерландах и Франции. В половине стран региона по-прежнему увеличивается безработица, актуальной проблемой остается нехватка финансирования для средних и небольших компаний реального сектора экономики. Все эксперты в последнее время дружно сулили Евросоюзу постепенный выход из кризиса в 2014 г. В частности, региональная металлургическая ассоциация Eurofer прогнозировала на будущий год 3%-ное расширение видимого потребления стальной продукции в ЕС после спада на 2% в 2013 г. Однако пока что смены негативной тенденции не наблюдается. Очевидно, в начале будущего года экономическая обстановка в регионе все еще будет оставаться сложной.

Пока не видно изменений к лучшему и в странах Ближнего Востока. К концу осени более-менее стабилизировалась внутренняя ситуация в Египте, но зато спад в ключевой для местных рынков стали строительной отрасли наблюдался в ОАЭ и Саудовской Аравии. Иран в ноябре относительно успешно провел переговоры по своей атомной программе с шестеркой международных посредников, но вопрос о снятии санкций с национальной экономики будет подниматься только через полгода. До этого времени поставки какой-либо стальной продукции в Иран будут затруднены, да и сам спрос на нее будет ограниченным.

Неблагоприятная конъюнктура в Иране, других странах Ближнего Востока, Европе привела к сокращению российского экспорта стали. Одновременно в ноябре спад наблюдался и на внутреннем российском рынке, причем, отнюдь не только в силу сезонных факторов. Вступление России в ВТО дало ощутимый рост импорта потребительских товаров и промышленной продукции, а правительст-

во в условиях уменьшения доходов от нефтегазового импорта не поддержало внутренний рост посредством государственных инвестиций. Без прямой же поддержки государства российский частный бизнес обычно капиталовложениями не увлекается. В Китае на ноябрь пришлось некоторая активизация внутреннего спроса, но ее оказалось недостаточно, чтобы поддержать цены на стальную продукцию. Тем более что в ноябре среднедневная выплавка стали прибавила более 2% по сравнению с октябрём. Всего же по данным за десять месяцев в стране было произведено на 8,3% стали больше, чем в январе-октябре прошлого. Очевидно, в 2013 г. в целом объем выпуска составит около 780 млн. т или немногим менее.

Безусловно, часть избыточной китайской стальной продукции отправляется на экспорт. Объем внешних поставок за январь-октябрь достиг 52,0 млн. т, что на 13,6% больше, чем за тот же период годичной давности. При этом не только Китай увеличил в текущем году свой экспорт стали. Японские металлурги за те же десять месяцев продали за границу 36,2 млн. т стальной продукции, превысив показатели аналогичного периода годичной давности на 4,2%. По предварительным прогнозам, не менее 25% может прибавить в этом году и индийский экспорт.

Как для индийских, так и для японских металлургов немаловажным конкурентным преимуществом стало понижение курсов национальных валют по отношению к доллару. Однако если в Японии относительная слабость иены стимулировала подъем в экспортно ориентированной промышленности и способствовало увеличению производства стали до самого высокого уровня за последние пять лет, то в Индии, чья экономика сильнее зависит от критического импорта, произошел спад, негативно повлиявший и на темпы роста в металлургической промышленности. А дальше наступает декабрь, один из самых "тихих" месяцев на мировом рынке стали. К середине месяца спрос сойдет на нет, после чего наступит длительная праздничная пауза. Но даже и Китае, где Новый год будут отмечать 30 января, в течение ближайшего месяца рыночная активность так же будет ограниченной вследствие наступления зимнего спада в строительной и горнодобывающей отраслях. Тем не менее, металлургические компании могут рассчитывать на определенное повышение котировок по январским контрактам. Кроме того, высокие цены на сырье тоже будут способствовать относительной устойчивости стальной продукции.

Спотовые котировки на железную руду в Азии, вопреки прогнозам, так и не понизились к концу года. Стоимость 63,5%-ного концентрата в Китае с июля не опускается ниже \$130/т, CFR, а в ноябре постоянно находилась выше отметки \$135/т, CFR. Дороговизна сырья объясняется, прежде всего, повышенным спросом со стороны Китая, где не только продолжает увеличиваться выплавка стали, но и затормозился рост местной добычи железной руды.

На протяжении последних двух месяцев постепенно поднимается в цене и металлолом. В Средиземноморье цены немного понизились во второй половине ноября вследствие неспособности турецких производителей стали добиться подорожания длинномерного проката на региональном рынке, но очевидно, что при первой же возможности рост котировок на сырье продолжится. Его инициаторами выступают страны-экспортеры - США, Япония, Германия, где из-за кризиса в промышленности сократились сборы лома. Впрочем, слабость рынка стали, очевидно, не даст металлолому подняться существенно выше отметки \$400/т, CFR этой зимой.

Относительно низкий спрос на стальную продукцию, судя по всему, сохранится и в первой половине 2014 г., а то и дальше - пока не возобновится экономический рост в западных странах. В этой связи в очередной раз на пер-

вый план выходит вопрос об ограничении объемов выплавки стали. Китайское правительство в ноябре снова попыталось ввести в какие-то рамки национальную металлургическую отрасль. В провинции Хэбэй, где производится более четверти стальной продукции в стране, был начат демонтаж нескольких доменных печей и конвертеров. Власти заявляют о введении более жестких экологических стандартов в целях борьбы с загрязнением окружающей среды, которое действительно является в восточных провинциях Китая актуальнейшей проблемой.

Однако правительственный план предполагает выведение из строя до 80 млн. т годовых мощностей до 2017 г., в то время как в стране сейчас строятся металлургические предприятия совокупной производительностью порядка 90 млн. т в год. К тому же, все прежние программы ограничения выплавки стали в Китае неизменно срывались из-за саботажа со стороны местных властей. Поэтому можно предположить, что равновесие на китайском рынке стали наступит нескоро. Это будет обуславливать относительно низкие цены на металл и высокие - на железную руду.

Ряд государств решают проблему избытка предложения стальной продукции по-другому. В этом году резко возросло количество антидемпинговых исков, подаваемых против металлургов. К своему привычному инструменту защиты внутреннего рынка прибегли, в частности, США. Китайские и корейские компании опасаются воздвижения протекционистских барьеров на важнейшем для них рынке стран Юго-Восточной Азии. Все больше защитных мер по отношению к поставкам стальной продукции из Китая принимают страны Латинской Америки.

При этом в последнее время антидемпинг все больше затрагивает массовые виды стальной продукции. Только

двухнедельная пауза в работе американских государственных органов в первой половине октября помешала вынесению вердикта в расследовании, возбужденном против поставщиков арматуры из Турции и Мексики. "Приговор" по нему должен быть вынесен в первой половине декабря. В России также поднимается вопрос о введении антидемпинговых пошлин на арматуру, а под ударом в этот раз оказались украинские производители.

Конечно, в 2014 г. нам, очевидно, не грозит такой вал антидемпинговых процессов, как на рубеже 90-х и 2000-х годов, но стремление некоторых стран защитить национальных производителей от иностранной конкуренции присутствует и оно весьма симптоматично. Возможно, после двух с лишним десятилетий глобализации в мировой экономике начались обратные процессы. Страны, чьи производители в силу тех или иных причин не смогли преуспеть в свободной глобальной конкуренции, стремятся сохранить свои промышленные отрасли, а вместе с ними - рабочие места и налоговые поступления в бюджет.

Таким образом, на мировом рынке стали продолжается период относительной стабильности. В целом в последние шесть месяцев колебания экспортных котировок на основных рынках происходили в весьма узком интервале. Например, средняя стоимость горячекатаных рулонов с июня по ноябрь варьировала в странах СНГ и Китае от немногим менее \$500 до \$550/т, FOB, в Японии и Корее - от \$510 до \$580/т, FOB, в Евросоюзе на внутреннем рынке - от 410 до 470 евро/т, EXW. Котировки на турецкую арматуру в это время вообще не выходили за пределы интервала между \$560 и \$605/т, FOB. Судя по всему, цены не выйдут за пределы этих промежутков и в ближайшем будущем. (Rusmet.ru/Металл Украины, СНГ, мира)

АНАЛИЗ

РЫНОК СТАЛИ: 28 НОЯБРЯ - 5 ДЕКАБРЯ 2013 ГОДА

К началу декабря обстановка на мировом рынке стали в целом стабилизировалась. Котировки на одни виды стапельной продукции за последнюю неделю незначительно уменьшились, на другие - так же незначительно возросли. Впереди еще ожидаются две относительно активные недели, но в целом объемы продаж скоро начнут падать в преддверии праздников. Судя по всему, котировки в ближайшие месяцы-полтора сохраняют свою стабильность. Первый квартал традиционно является периодом роста, но нынешнее соотношение спроса и предложения не благоприятствует подъемам.

Конструкционная сталь

В Турции в последнее время сократился спрос на конструкционную сталь. Отчасти это объясняется воздействием сезонного фактора, отчасти - колебаниями валютного курса лиры, заставляющими потребителей проявлять осторожность. При этом, многие поставщики сбавили цены, чтобы стимулировать сбыт в конце года, так что стоимость арматуры в стране сократилась до \$580-590/т, EXW, потеряв за неделю порядка \$5-10/т. В то же время, на внешних рынках турецкие металлурги смогли укрепить свои позиции за счет Египта. Местные компании в начале декабря снова подняли цены на арматуру, а правительство решило не вводить защитные пошлины на этот вид проката, так что египетские дистрибуторы активно скупают турецкий материал по ценам, доходящим до \$600/т, FOB. На других рынках сбыта котировки, впрочем, существенно ниже и составляют не более \$580-590/т. Китайская продукция за последнее время не изменилась в цене. Котировки на арматуру и катанку остаются в интервале \$535-

555/т, CFR Ливан, а вот украинский длинномерный прокат подешевел. Угроза введения антидемпинговых пошлин на украинскую арматуру в России заставила производителей обратить внимание на страны Ближнего Востока. Однако цены при этом, как правило, не превышают \$555-565/т, FOB. Катанка варьирует в интервале \$560-580/т, но сейчас вне рынка находятся израильские покупатели, обычно получающие этот материал по самой низкой цене.

Европейские компании в начале декабря продолжили повышение внутренних и экспортных котировок, стремясь за счет этого компенсировать ожидаемое подорожание металлолома. Однако из-за низкого спроса рост котировок ограничился 5 евро/т. Стоимость южноевропейской арматуры на внешних рынках находится в настоящее время на уровне 460-465 евро/т, но алжирские компании, закупившие достаточно значительные объемы этой продукции во второй половине ноября, уже не проявляют к ней прежнего интереса.

Специальные сорта стали

Большинство производителей нержавеющей стали в странах Восточной Азии не меняли экспортные котировки в декабре. С соответствующими заявлениями выступили, в частности, ведущие китайские и тайванские компании, корейская Posco и японская NSSC. Тем не менее, по данным трейдеров, стоимость холоднокатаных нержавеющей рулонов 304 2В продолжала снижаться, опустившись до около \$2300-2450/т, CFR. По мнению аналитиков, рынок

теперь начнет восстанавливаться только в феврале. В Европе меткомпании настроены вполне оптимистично. Покупатели приняли незначительное повышение доплаты за легирующие элементы в декабре, а базовые цены на нержавейку, судя по всему, останутся неизменными до конца первого квартала. При этом, удовлетворившись минимальным подорожанием своей продукции, металлурги получили рост заказов на январь и февраль.

Листовая сталь

Китайские компании в начале декабря сделали очередную попытку повышения экспортных котировок, но успеха добились только производители оцинкованной стали, увеличивших стоимость своей продукции на \$10/т благодаря сокращению объема предложения. Цены на горячий прокат прибавили лишь в минимальной степени, до \$5/т. Сделки с материалом SS400 заключались в начале декабря на уровне \$525-540/т, FOB по сравнению с \$520-535/т неделей ранее. В то же время, толстолистовая сталь даже слегка подешевела из-за слабого спроса.

Впрочем, потребители в странах Восточной Азии не проявляют активности. Как правило, они стремятся сократить складские запасы в конце года. Кроме того, на региональном рынке достаточно велик объем предложения китайской, индийской, японской продукции. Относительно низкие курсы национальных валют позволяют индийским и японским металлургам предлагать горячий прокат достаточно дешево. В частности, в конце ноября - начале декабря котировки на продукцию индийского производства могли опускаться до \$520-530/т, FOB, а японского и корейского - \$530-535/т.

Региональные производители надеются, что в обозримом будущем котировки на плоский прокат в Азии больше не понизятся. Этому будут способствовать, в частности, такие факторы как высокие цены на железную руду и стабильный спрос на внутреннем рынке Китая. Однако вследствие избытка предложения рост цен по сравнению с текущим уровнем выглядит маловероятным, по меньшей мере, до февраля.

В странах Ближнего Востока сохраняется низкий спрос на плоский прокат. Вследствие этого ни потребители, ни поставщики продукции не проявляют особой активности, а

цены относительно постоянны. В Персидском заливе котировки на индийский и китайский горячий прокат с октября не выходят за пределы интервала \$560-570/т, CFR. Правда, по данным дистрибуторов, в начале декабря на региональном рынке появились предложения со стороны украинских экспортеров по ценам ниже \$560/т.

Производители плоского проката из СНГ, начав продажи январской продукции, в целом слегка повысили котировки по сравнению с предыдущим месяцем. Украинские г/к рулоны предлагаются в Турцию по \$515-530/т, FOB, а российская продукция достигает \$540/т. Впрочем, турецкие металлурги и сами стремятся поднять котировки на горячий прокат, предлагая февральскую продукцию уже по \$600/т, EXW.

На европейском рынке спрос на плоский прокат в начале декабря резко упал. Хотя до конца года остался почти месяц. Большинство покупателей уже приостановили сделки. При этом, реальное потребление в регионе остается крайне низким. Тем не менее, большинство меткомпаний анонсировали повышение котировок на продукцию с поставкой в первом квартале будущего года. По данным трейдеров, о подъеме на 30 евро/т и более, как сообщалось в начале ноября, речи больше не идет, но на подорожание в пределах 10-15 евро/т металлурги рассчитывают.

Котировки на январский горячий прокат в Европе, тем временем, варьируют в пределах от 420 до более 460 евро/т, EXW. Впрочем, польские компании могут приобретать украинскую продукцию, которая котировается менее чем по 415 евро/т DAP, а итальянские - индийскую и российскую по 425-430 евро/т, CFR.

Полуфабрикаты

Производители заготовок в СНГ, очевидно, намерены сохранить на декабрь цены, соответствующие концу предыдущего месяца. В последнюю неделю контракты заключались на уровне \$500-505/т, FOB, попытки производителей донести котировки до \$510/т успехом не увенчались. Хотя металлурги больше настроены на повышение, на самом деле, обстановка на ближневосточном рынке заготовок складывается для них не очень благоприятно. В начале декабря подешевели полуфабрикаты в Турции. Их стоимость не превышает \$520-530/т, EXW, а встречные предложения со стороны турецких прокатчиков поступают украинским и российским производителям на уровне \$490-500/т, FOB. При этом, спрос на полуфабрикаты в Саудовской Аравии и Египте характеризуется трейдерами как относительно низкий.

В декабре участники рынка, к тому же, могут столкнуться с проблемой избытка предложения. Хотя "Электро-сталь" прекратила экспортные поставки заготовок, их увеличивает Донецкий ЭМЗ. Кроме того, завершили ремонты Оскольский ЭМК и Белорусский МЗ, а "НЛМК-Калуга" намерен отправить часть произведенной продукции на экспорт.

В Восточной Азии корейские и тайванские компании удерживают цены на заготовки на уровне \$550-555/т, CFR,

но эти котировки уже не соответствуют рыночному уровню. Прокатчики в Таиланде и на Филиппинах в ноябре пополнили запасы полуфабрикатов и поэтому резко снизили активность. Спрос есть только на китайские заготовки, стоимость которых варьируется от \$520 до \$535/т. Вне рынка находятся даже российские компании, сбросившие цены до \$530/т, CFR. Заготовки в странах региона и дальше будут дешеветь.

Участники рынка товарных слябов считают, что недавняя покупка завода ThyssenKrupp USA консорциумом ArcelorMittal и Nippon Steel & Sumitomo поможет стабилизировать региональный рынок полуфабрикатов, и сократит обороты на нем. Ранее ThyssenKrupp USA действовал по принципу "то густо, то пусто", выходя на рынок лишь при приемлемом соотношении цен на слябы и прокат. Теперь же большая часть поставок будет идти на завод с предприятий Arcelor Mittal в Бразилии и Мексике. Тем временем, несмотря на недавний рост цен на плоский прокат в США, бразильские производители слябов никак не могут добиться повышения котировок хотя бы до \$520/т, FOB. Американские прокатчики выставляют встречные предложения по \$500/т и менее.

Металлолом

На турецком рынке в начале декабря возобновились сделки. Турецкие компании начали закупки и тем самым способствовали повышению цен на сырье. Экспортеры настроены решительно, учитывая ожидаемое в декабре подорожание лома в США и ЕС. Предложения на американский материал HMS №1&2 (80:20) поступают на уровне \$395-400/т, CFR, хотя при заключении реальных сделок цены были ниже \$395/т. Европейские трейдеры котируют аналогичный лом по \$390-395/т, CFR. Кроме того, отдель-

ные сделки осуществляли российские и украинские экспортеры. Стоимость лома 3А при этом находилась соответственно чуть выше и несколько ниже отметки \$380/т, CFR. В азиатских странах пока без изменений. Котировки на российский лом 3А опустились до менее \$400/т, CFR. Корея при заключении сделок. Японские и американские трейдеры остаются на прежних позициях. (Виктор Тарнавский, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

В СТРАНАХ ПЕРСИДСКОГО ЗАЛИВА ПРОДОЛЖАЕТСЯ ВВОД В СТРОЙ НОВЫХ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ МОЩНОСТЕЙ

По данным Арабского союза производителей чугуна и стали (Arab Iron and Steel Union), к 2015 г. спрос на стальную продукцию в странах Ближнего Востока и Северной Африки (без Турции и Ирана) составит около 50 млн. т в год. В то же время, с учетом реализуемых в настоящее время и перспективных проектов создания новых сталелитейных мощностей совокупное производство проката к 2015 г. в регионе достигнет порядка 35 млн. т, а недостающие 15 млн. т арабские страны вынуждены будут импортировать.

Конечно, члены Совета по сотрудничеству государств Персидского залива GCC (Саудовская Аравия, Объединенные Арабские Эмираты, Катар, Оман, Кувейт и Бахрейн) заинтересованы в сокращении объемов импорта металла и дальнейшем развитии собственной металлургии, способной в полной мере удовлетворять местных потребителей стальной продукции. По мнению специалистов Arab Iron and Steel Union, настала пора ограничить неконтролируемый рост мелких сталелитейных предприятий в государствах GCC, которые не выдерживают конкуренцию с более крупными производителями, а в ситуациях, близких к критическим, как показал глобальный кризис 2008 г., банкротятся и прекращают свое существование.

Будущее арабской металлургии, как утверждают в Arab Iron and Steel Union, заключается в совместном строительстве крупных и мощных металлургических комбинатов, а также развитии тех базовых отраслей, которые поддерживают и обеспечивают функционирование всего сталелитейного комплекса. Назрела необходимость выработки единой стратегии развития металлургии региона, включающей в себя укрупнение компаний, обмен технологиями и маркетинговой информацией, совместный импорт сырьевых материалов и совершенствование логистики.

Главным потребителем стальной продукции в странах GCC, бесспорно, продолжает оставаться строительный сектор, высокие темпы роста которого, собственно, и стимулируют строительство новых металлургических объектов в регионе. К примеру, по данным Platts Steel Business Briefing, только строительство новых железнодорожных магистралей протяженностью 6-8 тыс. км, которые должны связать все шесть стран GCC к 2020 г., потребует инвестиций порядка \$100 млрд.

В настоящее время в регионе отсутствуют предприятия по выпуску рельсов, и рассчитывать арабам приходится пока что, только на импорт, однако консультации с крупнейшими мировыми производителями рельсов они уже ведут. В общей сложности, GCC потребуется до 2020г. порядка 1 млн. т рельсов. Как утверждают в GCC, "новая железнодорожная сеть станет второй экономической революцией в регионе после нефти".

Это лишь один пример из множества строительных проектов, задекларированных в странах GCC на ближайшие несколько лет. Общая стоимость уже реализуемых в настоящее время и перспективных программ в строительном секторе государств Персидского залива исчисляется сотнями миллиардов долларов. Только Катар, к примеру, в преддверии Чемпионата мира по футболу 2022 г. планирует построить метрополитен в Дохе, новые столичный аэропорт, морской порт, автомобильные и железнодорожные магистрали на общую сумму более \$100 млрд. По оценкам экспертов, темпы роста строительной отрасли стран GCC в ближайшие пять лет будут составлять не менее 4-5% в год.

В этой связи можно говорить о наличии объективно обусловленных и благоприятных возможностей для вложения инвестиций в развитие металлургии в регионе GCC. Главными игроками здесь продолжают выступать Саудов-

ская Аравия, ОАЭ и Катар. В этих странах в 2012 г., по данным World Steel Association (WSA) было выплавлено соответственно 5,203 млн., 2,408 млн. и 2,145 млн. т стали. При этом, производство металла в этих государствах последовательно росло в течение последних пяти лет даже несмотря на глобальный финансово-экономический кризис. А ОАЭ вообще предприняли достаточно мощный рывок: если в 2008 г. в этой стране, по оценкам WSA, было выплавлено всего 90 тыс. т стали, то по итогам январь-октября текущего года объем производства достиг 2,39 млн. т.

Не последнюю роль в росте выпуска стальной продукции в этих странах сыграл ввод в эксплуатацию новых металлургических мощностей. Останавливаться на достигнутом арабские металлурги вовсе не собираются. По данным дубайской информационной компании MEED Projects, предоставляющей данные по проектам в главных отраслях экономики стран Ближнего Востока и Северной Африки (MENA), на сегодняшний день в металлургическом секторе на стадиях изучения, проектирования, тендерных процедур и собственно реализации находятся проекты на \$18 млрд. За счет их предусматривается увеличить производство длинномерного проката в регионе до 28-30 млн. т к 2015 г. Это, по мнению экспертов, даст возможность удовлетворить растущий спрос на эту продукцию за счет собственных мощностей и существенно минимизировать объемы ее импорта в страны GCC.

Если говорить о конкретных проектах в арабской металлургии, то здесь тоже в лидерах ходят Саудовская Аравия, ОАЭ и Катар. В Саудовской Аравии, которая по объему потребления стали (10-11 млн. т) и готового проката (9-10 млн. т) уступает на Ближнем Востоке только Ирану, все крупнейшие производители стальной продукции (Hadeed, Al-Tuwairqi, Al-Rajhi, South Steel Company, Al-Ittefaq и Al-Yamamah) ведут строительство дополнительных мощностей либо ищут средства для этого.

По мнению аналитиков, Саудовская Аравия является одним из самых привлекательных регионов для организации производства стали. В частности, она имеет удобное географическое положение (равноудаленность от Африки, Европы и Азии), более дешевые трудовые ресурсы по сравнению с Европой и Америкой, а также доступные и надежные источники энергии. На быстрорастущем саудовском рынке ежегодно появляется 2-3 проекта по строительству новых и расширению существующих мощностей в секторе черной металлургии.

Крупнейшая в стране диверсифицированная производственная корпорация Saudi Basic Industries Corporation (Sabic) анонсировала в середине года строительство двух металлургических заводов для аффилированной с ней ведущей металлургической компании страны Hadeed. Мощность предприятия в Эль-Джубайле должна составить 1,5 млн. т, а в Рабиге - 1 млн. т в год. По словам представителей Sabic, корпорация уже достигла договоренности с министерством нефтяной промышленности страны об организации энергоснабжения новых заводов, возведение которых даст возможность создать около 2,5 тыс. новых рабочих мест. Общие инвестиции в этот проект составляют порядка \$4.23 млрд.

Входящая в состав холдинга Al-Tuwairqi Group компания Arab Steel Company (ASCO) объявила о начале производства квадратной заготовки в первом квартале 2014 г., что даст возможность существенно сократить импорт полуфабрикатов. К концу года предусматривается полностью завершить работы по установке двух 130-тонных ЭДП (суммарно 1,9 млн. т), двух агрегатов "печь-ковш" аналогичного объема и сортовой МНЛЗ (1 млн. т). Сорта-

мент будет представлен квадратной заготовкой сечением 150 мм и длиной 6-12 м. После пуска данного ЭСПК планируется установить сортовую МНЛЗ №2 (900 тыс. т), которая также будет производить круглую заготовку.

Новое предприятие по производству заготовки планирует построить еще одна сталелитейная компания из Саудовской Аравии Rajhi Steel с целью сократить импорт данной продукции, который, по словам маркетингового директора Rajhi Steel Фасала Бин Эдана, составляет сегодня не менее 1 млн. т в год.

В ОАЭ доминирующие позиции занимает компания Emirates Steel, которая планирует в ближайшее время довести свою долю на нем до 60%. Сделать это, по словам генерального директора Emirates Steel Саида Аль Ромайти, предусматривается за счет реализации третьего этапа расширения металлургического комплекса компании в г. Муссафах.

Перечень работ по этому проекту включает строительство предприятия по прямому восстановлению железа (DRI), установку сталеплавильного оборудования, монтаж машины для непрерывного литья тонких слябов, а также полосового прокатного стана производительностью 1,4 млн. т. На реализацию всех работ по третьему этапу расширения мощностей Emirates Steel предусматривается направить \$2,7 млрд. Кроме того, компания планирует пройти все процедуры по сертификации своей продукции для ее использования в ходе намеченного на ближайшее время строительства в ОАЭ атомных электростанций.

Как ожидается, все работы по третьему этапу будут завершены к четвертому кварталу 2014 г. После этого Emirates Steel Industries станет вторым среди стран GCC интегрированным производителем плоского проката. Пока этот сектор металлургической промышленности представлен в регионе (без учета Ирана) только саудовской компанией Hadeed.

Ввод в строй новых мощностей Emirates Steel Industries по производству плоского проката даст возможность странам Персидского залива значительно сократить ввоз горячекатаных рулонов из-за пределов региона. После завершения мероприятий по третьему этапу расширения мощностей совокупная производительность Emirates Steel по выпуску стали, по предварительным оценкам, увеличится еще на 1,6 млн. т в год, до 3,5 млн. т.

Впрочем, третьим этапом, как утверждает руководство Emirates Steel Industries, последует еще и четвертый. Он будет включать строительство двух DRI-модулей производительностью по 1,6 млн. т, сталеплавильного цеха (2,8 млн. т) для прокатки слябов, прокатного стана по выпуску высококачественных горячекатаных рулонов, холоднокатаного стана, установок по цинкованию и нанесению покрытий. Таким образом, по словам Саида Аль Ромайти, в течение ближайших двух лет компания станет ведущим в регионе GCC производителем как конструкционной, так и листовой стали. Широкий ассортимент продукции Emirates Steel от крупного сорта до качественных горячекатаных рулонов даст возможность удовлетворить стремительно растущий спрос на эту продукцию и снизить зависимость от ее импорта как в самих ОАЭ, так и в других странах GCC.

Еще одна ведущая металлургическая компания из Эмиратов Al Ghurair Iron & Steel (AGIS) анонсировала в середине года планы по монтажу второй линии непрерывного цинкования мощностью 200 тыс. т в год. Производство на этой линии должно начаться в середине следующего года, а реализация данного проекта даст возможность довести производительность Al Ghurair Iron & Steel по выпуску оцинковки до 400 тыс. т в год.

Крупнейшая сталелитейная корпорация Катара Qatar Steel (QASCO) намерена полностью вывести из эксплуатации свои старые электроплавильные печи № 1 и 2 совокупной мощностью 600 тыс. т к 2015 г. Им на смену должен придти новый электросталеплавильный комплекс (ЭСПК) производительностью 1,1 млн. т.

По словам представителя компании, приступить к горячим испытаниям планируется в середине декабря, а к коммерческому производству квадратной заготовки - в первом квартале 2014 г. Вывести оборудование на проектные показатели планируется в течение следующего года. Реализация данного проекта стоимостью \$330 млн. позволит Qatar Steel увеличить выпуск стали до 3 млн. т в год, а также дополнительно продать на коммерческом рынке до 2015 г. примерно 800 тыс. т заготовки.

В Омане сформировано совместное предприятие из инвесторов ОАЭ, Саудовской Аравии и Омана по строительству в этой стране современного металлургического завода стоимостью порядка \$400 млн.

По данным представителей компаний Al Suwaidi Group (ОАЭ), Al Tuwairqi Group (Саудовская Аравия) и Salalah Development Company (Оман), новое металлургическое предприятие в оманской провинции Дхофар будет выпускать порядка 1 млн. т стальной продукции в год, а его ввод в эксплуатацию запланирован на начало 2015 г.

Еще один сталелитейный завод в оманском городе Сохар планирует построить трейдинговая компания Moop Iron and Steel Company (MISCO, ОАЭ). Согласно ее пресс-релизу, завод будет оборудован ЭСПК (1,2 млн. т квадратной заготовки) и арматурным станом (700 тыс. т). Приступить к выпуску продукции планируется в сентябре 2015 г. Сумма инвестиций в проект оценивается в \$270 млн. Контракт на предоставление кредита подписан с банком Bank Sohar (Оман), который также уполномочен привлечь синдицированный кредит в 40% капитала.

Индийская Jindal Steel & Power (JSPL) готовится приступить в эксплуатацию в начале следующего года новый завод по производству заготовки на объекте дочерней оманской компании Jindal Shadeed Iron & Steel, которую индусы приобрели в 2010 г. и уже инвестировали в это предприятие \$525 млн. Продукция с этого завода будет продаваться на региональном рынке, а также поступать на новый стан Jindal Shadeed по прокатке арматуры мощностью 1,4 млн. т, который должен быть введен в эксплуатацию в самое ближайшее время. Благодаря этому, как говорят в JSPL, компания Jindal Shadeed Iron & Steel из обычного поставщика брикетированного железа превратится в полноценного интегрированного производителя стальной продукции.

Наконец, в Бахрейне, который до последнего времени испытывал серьезный дефицит сталеплавильных мощностей и располагал только предприятием по производству окатышей, в текущем году состоялся пуск мини-завода по производству профилей и балок мощностью 850 тыс. т. Заказчиком выступила компания United Steel Company (Sulb), 51% акций которой принадлежит холдингу из Бахрейна Gulf United Steel Holding Company (Foulath), а остальные 49% - японскому производителю крупного профиля Yamato Kogyo.

В дополнение к этому предприятию Sulb планирует ввести в эксплуатацию в 2014 г. еще одну электродуговую печь производительностью 1 млн. т, что на базе мощностей по выпуску восстановленного железа (1,6 млн. т) даст возможность производить к началу 2015 г. 500 тыс. т арматуры. (Arab Iron and Steel Union, Reuters, WSA, Gulf News, Platts Steel Business Briefing, Metal Bulletin, steelmill-softheworld.com, Rusmet.ru/Металл Украины, СНГ, мира)

ПРОГНОЗ**MEPS ОБЕЩАЕТ В БЛИЖАЙШИЕ ПЯТЬ МЕСЯЦЕВ НЕМИНУЕМЫЙ ПОДЪЕМ СТАЛЬНЫХ ЦЕН**

Как сообщает британское аналитическое агентство MEPS, согласно последнего прогноза, мировые цены на сталь неминуемо увеличатся в ближайшие пять месяцев. Рост цен, вероятно, будет неравномерным по всем регионам мира. Наиболее существенное увеличение, скорее всего, будет наблюдаться в странах ЕС, после трудного периода для стальных компаний в большей части 2013 г. Медленный, но неуклонный прогресс цен прогнозируется в основных производящих сталь странах Азии. В Северной Америке, подъем, начавшийся во второй половине года, как ожидается, продолжится и в первые месяцы 2014 г. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**ЦЕНЫ НА ДЛИННОМЕРНЫЙ ПРОКАТ В СТРАНАХ БЛИЖНЕГО ВОСТОКА ПРОДОЛЖАЮТ СНИЖАТЬСЯ**

Во второй половине ноября турецкие металлургические компании продолжили снижение котировок на длинномерный прокат. Благо, в последнее время стоимость металлолома и полуфабрикатов тоже уменьшилась, так что производители смогли немного сократить затраты. В целом, спрос на арматуру в странах Ближнего Востока в последние недели находился на достаточно высоком уровне. Несколько улучшилась внутривосточная обстановка в Ираке и Ливане, что сразу же привело к поступлению новых заказов от покупателей из этих стран. Шестерка международных посредников достигла компромиссного соглашения с Ираном по поводу иранской атомной программы, что также должно способствовать большей политической стабильности в регионе.

Тем не менее, на региональном рынке все еще хватает слабых мест. Продолжается депрессия в строительной отрасли Саудовской Аравии. Хотя местные власти обещают решить вопрос с гастарбайтерами до начала декабря, вернув иностранных рабочих, так сказать в правовое поле, спрос на длинномерный прокат в стране остается низким. Местные производители арматуры продают ее примерно по \$660-680/т, EXW, а встречные заказы дистрибуторов на поставки из Турции поступают в последнее время из расчета \$580-585/т, FOB.

На таком же уровне находятся котировки турецкой продукции и для ОАЭ. В конце ноября спрос на импортный длинномерный прокат в Эмиратах сократился до минимума. Потребители ждут, когда о декабрьских ценах объявят местные производители. В этом году производство проката в ОАЭ и Катаре выросло, тогда как спрос на него стагнирует, так что на рынке наблюдается избыток предложения, а многие покупатели рассчитывают на новые скидки.

С начала ноября падает спрос на длинномерный прокат и на внутреннем рынке Турции. Местная валюта постепенно дешевеет по отношению к доллару, так что поставщики поднимают котировки в лирах, удерживая их долларовой эквивалент примерно в интервале \$590-600/т, EXW для арматуры. Однако дистрибуторы и строительные компании, успешно пополнить запасы продукции в октябре, пока ограничивают объемы новых закупок.

Основную поддержку турецким металлургам оказывают во второй половине ноября Египет и США, но в обоих случаях речь идет о краткосрочном эффекте. Египетские металлурги в начале текущего месяца резко взвинтили внутренние цены на арматуру, так что дистрибуторские компании обратили внимание на зарубежных поставщиков, заключив крупные контракты с турецкими металлургами. Стоимость арматуры, при этом, достигала \$595/т, FOB. Но против этого тут же выступили местные производители, так что правительство Египта, скорее всего, восстановит действовавшую ранее импортную пошлину на арматуру.

Некоторые американские компании активно скупают турецкую арматуру в надежде на то, что Комиссия по международной торговле, ведущая антидемпинговое расследование по данной продукции, при вынесении вердикта в середине декабря не станут вводить высокие пошлины. При заключении конкретных сделок цены, при этом, могли достигать \$600/т, FOB - больше, чем на каком-либо другом рынке, если не считать иракского. Но, как представляется, в декабре американские покупатели все-таки возьмут паузу. Конкуренты турецких компаний действуют в последнее время в разном ключе. Китайская арматура во второй половине ноября слегка подешевела до \$530-540/т, CFR при поставках в Ливан и африканские страны, тогда как катанка прибавила до \$5/т до \$545-555/т, CFR. Однако китайцам не удалось добиться устойчивого повышения котировок на длинномерный прокат в странах Юго-Восточной Азии. На этом рынке ожидается скорое отступление, так что стоимость китайской продукции в странах Африки и Ближнего Востока может снова сократиться.

Молдавский и Белорусский метзаводы в ноябре выставили арматуру на продажу по весьма высоким ценам - \$580-595/т, FOB, но в условиях ослабления ближневосточного рынка им трудно рассчитывать на значительный объем продаж. В то же время, украинские производители в последнее время практически не предлагают арматуру в "дальнее зарубежье", а цены на катанку понизили, в среднем, на \$5-10/т по сравнению с началом ноября. Для Израиля ее стоимость сократилась до \$555-560/т, FOB, а на других направлениях, кроме европейского, не превышает \$570-580/т, FOB. Судя по всему, относительно высокие цены на металлолом в ближайшие месяцы будут удерживать рынок длинномерного проката от спада, но повышение в нынешней обстановке также выглядит маловероятным. Скорее всего, котировки на турецкую арматуру будут совершать колебания внутри довольно узкого интервала - предположительно, \$580-600/т, FOB. ([Rusmet/Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ДЕКАБРЕ 2013 ГОДА ЗАГОТОВКИ МОГУТ ПОДРОЖАТЬ НА БЛИЖНЕМ ВОСТОКЕ, В ВОСТОЧНОЙ АЗИИ ЦЕНЫ НА НИХ СНИЖАЮТСЯ

В конце ноября стагнация на турецком рынке металлолома, снижение интереса турецких прокатчиков к закупкам импортных полуфабрикатов, пассивность покупателей в большинстве стран Ближнего Востока заставили производителей заготовок из стран СНГ пойти на уступки. Стоимость этой продукции с поставкой в декабре уменьшилась примерно на \$5/т по сравнению с серединой ноября. По большей части, контракты заключались на уровне \$500-505/т, FOB, а Белорусский метзавод, требующий 100%-ной предоплаты за свою продукцию, продавал ее по \$495/т, FOB и дешевле. В последних числах ноября встречные предложения со стороны турецких покупателей поступали к украинским и российским поставщикам на уровне \$495-500/т, FOB.

На региональный рынок заготовки и в текущем месяце продолжают действовать негативные факторы. Во-первых, спрос на эту продукцию относительно низок. Интерес к ее приобретению в последнее время проявляли, в основном, турецкие и египетские компании. Судя по всему, такая ситуация сохранится и в дальнейшем. Иранский рынок пока практически закрыт вследствие продолжающихся действовать санкций. Несмотря на обнадеживающие, в целом, результаты переговоров Ирана с шестеркой международных посредников по атомной программе ослабление их режима произойдет не раньше второго полугодия будущего года. В строительной отрасли Саудовской Аравии не преодолен спад, так

что местные прокатчики пока не заинтересованы в приобретении импортных полуфабрикатов. К тому же, в 2014 г. в Саудовской Аравии, Катаре и Омане увеличится собственное производство этой продукции.

Во-вторых, отрицательное воздействие на стоимость российских и украинских заготовок оказывает их дешевизна в Турции. К началу декабря внутренние цены сократились до \$515-530/т, EXW. В стране начался сезонный спад в строительной отрасли, из-за этого спрос на длинномерный прокат уменьшился, а котировки на него опустились. Наконец, в третьих, в текущем месяце рынок может столкнуться с избытком предложения. В декабре не планирует экспортировать заготовки украинский мини-завод "Электросталь", вынужденный приостановить закупки слишком дорогого для него металлалома. Однако Донецкий ЭМЗ, лишь в октябре возобновивший выплавку стали после почти годичного перерыва, наращивает объем поставок. В Беларуси аналогичное расширение объема продаж планирует БМЗ, где недавно завершилась модернизация плавильного производства. Увеличил мощность после ремонта Осковский ЭМК в России, а недавно введенный в строй мини-завод "НЛМК-Калуга" пробует себя в качестве экспортера.

Правда, эти неблагоприятные факторы в значительной мере компенсируются начавшимся в Турции подорожанием металлалома, а также увеличением стоимости арматуры при поставках в Египет. Вследствие этого заготовки на турецком рынке могут снова прибавить в цене, а производители из СНГ при продажах январской продукции могут рассчитывать на повышение цен, как минимум, на \$5/т. По-иному развивается ситуация на дальневосточном рынке заготовок. Металлолом в этом регионе в последнее время немного понизился в цене, а китайским экспортерам длинномерного проката в очередной раз не удалось добиться повышения котировок. Обострилась внутривосточная обстановка в Таиланде, так что местные прокатчики на время ушли с рынка. Вследствие этого заготовки оказались под давлением.

Как и ранее, спросом в Юго-Восточной Азии пользуется, в основном, китайская продукция, которая экспортируется в обход закона, предусматривающего 25%-ную экспортную пошлину на полуфабрикаты. За последний месяц китайские заготовки несколько прибавили в цене, но их стоимость все равно остается ниже, чем у других поставщиков, - \$520-535/т, CFR. Из-за этого в регионе практически не пользуется спросом даже российские полуфабрикаты, которые в конце ноября предлагались по \$530-535/т, CFR, не говоря уже о корейской продукции по \$550-555/т, CFR. Многие региональные прокатчики еще в ноябре создали достаточные запасы полуфабрикатов и поэтому не планируют новых закупок до января. Судя по всему, до этого времени повышение цен на заготовки в Азии маловероятно. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В НОЯБРЕ 2013 ГОДА НА ВОСТОЧНОАЗИАТСКОМ РЫНКЕ ПЛОСКОГО ПРОКАТА УСТАНОВИЛОСЬ РАВНОВЕСИЕ

В ноябре на восточноазиатском рынке плоского проката установилось равновесие. Спрос в странах Юго-Восточной Азии немного увеличился, что позволило региональным металлургам удерживать котировки от дальнейшего спада, но сохраняющийся избыток предложения сделал повышение цен практически невозможным.

Китайские горячекатаные рулоны SS400 окончательно закрепились в интервале \$520-535/т, FOB, хотя в середине ноября сообщалось о сделках на менее благоприятных для поставщиков условиях - вплоть до \$510/т, FOB. Толстолистовая сталь китайского производства предлагается по \$520-530/т, FOB. В этом году корейские компании сократили закупки горячего проката, включая толстолистовой, в Китае: в частности, импорт горячекатаных рулонов в январе-октябре уменьшился на 27% по сравнению с показателем аналогичного периода годичной давности. Так что китайцам приходится ориентировать большую часть поставок в страны АСЕАН, а также более активно искать покупателей в странах Персидского залива, в Америке и Европе. При этом, относительно низкие цены на китайскую продукцию обычно являются главным аргументом. В первой половине ноября китайские компании могли рассчитывать на некоторое увеличение стоимости проката вследствие подорожания железной руды. Но в последнюю неделю рост на железорудном рынке сменился незначительным спадом. В связи с этим специалисты считают повышение экспортных и внутренних котировок на китайский плоский прокат маловероятным, как минимум, до конца года.

Нижнюю границу ценового интервала в странах Юго-Восточной Азии продолжают формировать, наравне с китайцами, индийские компании. Стоимость индийского горячего проката практически не менялась в течение всего ноября, застыв на уровне \$550-560/т, CFR. Некоторое увеличение тарифов на фрахт в конце месяца было покрыто поставщиками. Индийская экономика по-прежнему испытывает серьезные проблемы, а местная валюта стабилизировалась на относительно низком уровне по отношению к доллару, так что существенных изменений ценовой политики индийских металлургов в ближайшем будущем не ожидается.

Японская иена во второй половине ноября также подешевела до более 100 иен за доллар по сравнению с 97-98 иен в октябре. Однако местные производители плоского проката отказались от предоставления новых скидок на внешних рынках. Японские горячекатаные рулоны, как и ранее, котируются на уровне \$550-560/т, FOB, наравне с тайванской и корейской продукцией, но при заключении конкретных сделок цены могут опускаться до \$540/т, FOB.

Стабилизация экспортных котировок на японский горячий прокат объясняется, прежде всего, укреплением внутреннего рынка. В последние несколько недель японские металлурги сократили объем внешних поставок, компенсировав это расширением объема продаж внутри страны. Благодаря низкому курсу национальной валюты японская промышленность получает новые заказы от клиентов из-за рубежа. Кроме того, в стране наблюдается оживление в строительной отрасли. Наконец, немалый вклад в повышение внутренних котировок на прокат вносит дорожающий металлолом. Компания Tokyo Steel Manufacturing, крупнейший покупатель этого сырья в стране, подняла цены по декабрьским контрактам на \$20/т для плоского проката и на \$30/т - для длинномерного. В других странах Восточной Азии внутренние цены на стальную продукцию более стабильны. Ведущие производители плоского проката в Китае, Корею и на Тайване не видят причин для изменения котировок в декабре. Судя по всему, региональный рынок в декабре тоже сохранит постоянство. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ГОРЯЧИЙ ПРОКАТ ПРОИЗВОДСТВА ЯНВАРЯ 2014 ГОДА НЕЗНАЧИТЕЛЬНО ПОДОРОЖАЛ В ТУРЦИИ И СТРАНАХ ПЕРСИДСКОГО ЗАЛИВА

В начале декабря производители плоского проката в странах СНГ должны выйти на внешние рынки с январской продукцией. Судя по тому, как развиваются в последнее время события в ближневосточном регионе, у них есть шанс добиться некоторого увеличения котировок по сравнению с предыдущим месяцем. Российские и украинские металлурги завершили продажи декабрьского горячего проката в Турцию в середине ноября. При этом цены на их продукцию выросли, в среднем, на \$5-10/т. Контракты на поставки украинских горячекатаных рулонов подписывались на уровне \$515-525/т, FOB, российская продукция котируется в интервале \$520-545/т, FOB, хотя, по данным трейдеров, на его верхней границе цены имели, скорее, номинальный характер.

Несмотря на то, что турецкая экономика несет немалый урон от продолжающегося экономического спада в странах Европейского Союза, конъюнктура местного рынка стали остается достаточно благоприятной. Турецкие потребители охотно заключают контракты с поставкой в январе и первой половине февраля. Стоимость горячекатаных рулонов национального производства достигла при этом \$585-595/т, EXW, что примерно на \$15/т превышает уровень месячной давности. Недавнее повышение курса евро по отношению к доллару способствовало уходу европейских производителей с турецкого рынка. В конце ноября лишь немногие поставщики предлагали горячекатаные рулоны в Турцию с поставкой в январе по ценам не ниже \$580-590/т, CFR. Сейчас европейские металлурги ориентируются, в основном, на внутренний рынок, пытаясь "продать" повышение котировок на январь.

Судя по всему, при продажах январской продукции производители из стран СНГ могут рассчитывать на незначительное повышение котировок. В частности, в последние дни на турецком рынке появилась украинская толстолистовая сталь, которая предлагается по \$550-555/т, CFR с поставкой в январе. Это примерно на \$5/т больше, чем было при заключении прошлых контрактов. В странах Персидского залива рыночная ситуация более стабильная - в основном, вследствие относительно низкого спроса на плоский прокат в ОАЭ и Саудовской Аравии. Местные дистрибуторы, как правило, обладают достаточными запасами, а реальное потребление, особенно, в строительной отрасли, остается ниже нормального для этого времени года уровня.

В середине ноября региональные трейдеры сообщали о закупках в небольших объемах украинских горячекатаных рулонов по \$560-565/т, CFR, но в настоящее время эти поставщики на рынке стран Персидского залива временно отсутствуют. Нижнюю ценовую границу образуют, главным образом, индийские компании. Они не меняли котировки на протяжении, по меньшей мере, месяца, предлагая горячекатаные рулоны типа SS400 по \$560-570/т, CFR. В среднем, на \$5-10/т дороже китайский горячий прокат, но спрос на него низкий. Японские и корейские компании, ранее пытавшиеся довести стоимость аналогичной продукции до \$590/т, CFR, пошли на уступки и котируют свой материал для стран Персидского залива на уровне \$570-580/т, CFR. Впрочем, основным спросом в регионе пользуется более качественная продукция толщиной 1,2 мм, которая используется для изготовления труб. Судя по всему, в ближайший месяц цены на плоский прокат в Персидском заливе не претерпят существенных изменений. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА

СТАТИСТИКА

ЗА ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА СТРАНЫ ЕС-28 СОКРАТИЛИ ЭКСПОРТ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ

В январе-сентябре страны ЕС-28 снизили экспорт сортового и плоского проката по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 3,7%, до 19,698 млн. т, говорится в материалах Ассоциации Eurofer. Экспорт плоского проката сократился на 3,9% до 11,267 млн. т, сортового проката - на 3,6% до 8,431 млн. т.

Экспорт металлургической продукции, млн. т

	Сентябрь 2013 г.	Сентябрь 2012 г.	Август 2013 г.
Плоский	1,364	1,413	1,251
Сортовой	0,928	0,933	0,680
Всего	2,292	2,346	1,931

Источник: Eurofer.

Кроме того, за 9 месяцев ЕС-28 нарастил импорт сортового и плоского проката на 12% до 12,128 млн. т. В частности, импорт плоской продукции вырос на 12,5% до 9,776 млн. т, сортового - на 10,1% до 2,352 млн. т.

Импорт металлургической продукции, млн. т

	Сентябрь 2013 г.	Сентябрь 2012 г.	Август 2013 г.
Плоский	0,970	0,831	0,784
Длинномеры	0,311	0,215	0,200
Всего	1,281	1,046	0,984

Источник: Eurofer. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

МЕЖДУНАРОДНОЕ РЕЙТИНГОВОЕ АГЕНТСТВО MOODY'S ОЖИДАЕТ УЛУЧШЕНИЙ В СЕКТОРАХ КОНЕЧНЫХ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ СТАЛИ

Международное рейтинговое агентство Moody's повысило прогноз по перспективам европейской металлургической отрасли с "негативного" до "стабильного" на фоне улучшения экономической конъюнктуры, что нашло отражение в небольшом росте ВВП еврозоны и спроса со стороны конечных потребителей. С октября 2011 г. прогноз был "негативным". Moody's ожидает, что рост видимого потребления стали в ЕС составит от 0% до 1-2% в 2014 г. по сравнению с ожидаемым 1-2%-ным снижением в 2013 г.

"Несмотря на хрупкость восстановления экономики еврозоны, мы видим, что европейские металлурги уже начали получать выгоды от небольшого улучшения конъюнктуры, - отмечают в Moody's. - В следующем году мы ожидаем улучшений в секторах конечных потребителей стали, например, достижение дна в секторе стройматериалов и небольшой рост продаж легковых автомобилей, что в свою очередь даст импульс росту в стальной отрасли". В то же время, агентство ожидает, что загрузка мощностей в ЕС останется на текущем уровне, который оценивается в приблизительно 75-77%, но прогнозирует, что этот уровень будет ниже мирового (на данный момент - 79%). При этом Moody's подчеркивает, что улучшит прогноз по стальной отрасли ЕС до "позитивного" в том случае, если загрузка мощностей превысит показатель в 85%.

В дополнении, Moody's предполагает, что средняя прибыльность европейских металлургов незначительно увеличится в 2014 г. по сравнению с 2013 г. Рейтинговое агентство ожидает, что цены на г/к рулоны вступят в фазу оживления в 2014 г. после того, как снизились на 8-10% в 2013 г. Кроме того, котировки на железорудное сырье в следующем году останутся на текущем уровне. То есть выгоду получат лишь интегрированные компании, например, НЛМК, "Северсталь", Evraz и ArcelorMittal. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**В НАЧАЛЕ 2014 ГОДА ПРОИЗВОДИТЕЛИ СТАЛИ ОЖИДАЮТ НЕБОЛЬШОГО ПОВЫШЕНИЯ ЦЕН НА ПРОКАТ**

Еще в первой половине ноября ведущие производители плоского проката в странах Евросоюза анонсировали повышение январских котировок на 30-40 евро/т. Однако рынок практически не отреагировал на это заявление. Наоборот, при продажах декабрьской продукции многим региональным компаниям пришлось пойти на уступки. Нижнюю ценовую границу на европейском рынке горячекатаных рулонов, как и ранее, формируют итальянские металлурги. Из-за экономического спада спрос на стальную продукцию в стране очень низкий, поэтому местным производителям приходится ожесточенно конкурировать как между собой, так и с поставщиками из других стран - главным образом, Индии, Турции, Китая, России и Украины. Стоимость горячего проката на местном рынке установилась во второй половине ноября на уровне 410-420 евро/т, EXW, а импорт поступал в Италию, в основном, по 420-430/т, CFR.

При этом итальянские компании проявляют высокую экспортную активность. Пока курс евро был относительно низким по отношению к доллару, их горячий прокат поставлялся в Турцию по ценам порядка 390-410 евро/т, FOB. Но в последнее время эта продукция отправлялась, в основном, в Италию, Германию, страны Центральной Европы при стоимости порядка 430-450 евро/т, CPT. Кроме того, свои котировки понизили в середине ноября венгерский комбинат ISD Dunaferr и словацкий US Steel Kosice. Их продукция подешевела на 10-15 евро/т по сравнению с началом месяца и продавалась по 440-460 евро/т, CPT в Германии, Польше и Чехии. Это заставило германских металлургов и центральноевропейские заводы Arcelor Mittal, в свою очередь, понизить котировки до 440-450 евро/т, EXW.

Безусловно, слабый спрос на прокат в ноябре объяснялся нежеланием дистрибуторских компаний и конечных потребителей накапливать запасы в конце года. Наоборот, и те, и другие активно разгружали склады. Однако в конце ноября стартовали январские закупки, которые должны дать металлургам весьма заметный рост объема продаж. Тем не менее, повышение котировок по январским контрактам, скорее всего, будет не более 10 евро/т. Это уже вынуждены признать и некоторые производители, объявившие о подорожании своей продукции именно на эту величину. Причем, пока что поднимаются котировки только на нижней границе, тогда как верхняя все еще остается на отметке 450 евро/т, EXW для горячекатаных рулонов. В отличие от плоского проката, длинномерная продукция в Европе в ноябре прибавила в цене. Отчасти этому способствовали новые закупки на январь, отчасти - сокращение объемов выпуска, запланированное многими мини-заводами на декабрь-январь, отчасти - подорожание металлолома на 10-20 евро/т. Соответственно, котировки на арматуру и катанку прибавили во второй половине месяца порядка 10-15 евро/т, причем как в Южной, так и в Центральной Европе. Стоимость арматуры в итоге варьирует от 450-460 евро/т, EXW в Италии и Испании до около 500 евро/т, EXW у германских и польских металлургов.

Еще одним важным фактором, способствовавшим росту цен на южноевропейский длинномерный прокат, стало увеличение поставок данной продукции в Алжир. Местные компании вернулись на рынок после достаточно длительного перерыва, многие из них исчерпали запасы, так что европейские экспортеры смогли поднять цены на арматуру до 455-465 евро/т, FOB, прибавив до 20 евро/т по сравнению с началом ноября. Судя по всему, в декабре рост цен на металлолом на европейском рынке продолжится. Однако конвертировать его в увеличение региональных котировок на длинномерный прокат будет уже гораздо сложнее из-за слабого спроса. ([Rusmet/Металл Украины, СНГ, мира](#))

БЕЛЬГИЯ**СТАТИСТИКА****ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛОСЬ**

Объемы производства стали в Бельгии в III квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократились на 3,72% до 1,71 млн. т. Об этом свидетельствуют данные Belgian Steel Federation, сообщает SteelOrbis. По сравнению с предыдущим кварталом выплавка металла в стране понизилась на 3,78%. Бельгия во II квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила объемы производства стали на 6% до 1,77 млн. т. По сравнению с предыдущим кварталом выплавка металла в стране выросла на 3,4%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

БОЛГАРИЯ**ИНВЕСТОРЫ ВНОВЬ ЗАИНТЕРЕСОВАЛИСЬ ЗАВОДОМ KREMİKOVtZI**

Как сообщает Standartnews, по словам премьер-министра Болгарии Plamen Oresharski, "сейчас есть инвесторы, которые заинтересованы в комбинате Kremikovtzi." Премьер-министр добавил, что правительство будет поддерживать их, но не с финансовой стороны. "Часть комбината еще не уничтожена, и можно ее ввести в строй", - отметил премьер-министр. Помощь правительства будет осуществлена в сфере облегчения административных процедур и помощи в работе инвесторов по возрождению комбината. Пока имена инвесторов не названы. Попытки продать комбинат компании ArcelorMittal и украинскому миллиардеру К. Жеваго закончились неудачей. Комбинат Kremikovtzi построен в 1960 г. и закрыт в 2009 г. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

БРАЗИЛИЯ**ПРОГНОЗ****ИМПОРТ СТАЛИ В 2013 ГОДУ СНИЗИТСЯ**

Импорт стальной продукции в Бразилию в 2013 г. по сравнению с 2012 г. сократится на 0,5% до 3,8 млн. т. Такое мнение высказали в Brazil Steel Institute, сообщает SteelOrbis. Ранее эксперты полагали, что поставки металла в страну понизятся на 14,4%. Бразилия в январе-октябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. уменьшила объемы производства стали на 1,1% до 28,86 млн. т. В октябре металлурги страны выплавляли 3,02 млн. т металла. Это на 2,8% меньше по сравнению с прошлым годом, но на 1,51% больше, чем в сентябре. Недавно в Brazilian steel institute предположили, что Бразилия в 2014 г. увеличит производство стали на фоне реализации плана развития промышленности и инноваций в автомобильной индустрии. Еще в июне организация прогнозировала уровень выплавки стали в стране в 34,5 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ВЬЕТНАМ

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-ОКТАБРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ СТАЛИ УВЕЛИЧИЛСЯ

Вьетнам в январе-октябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличил импорт стали на 26,1%. Об этом свидетельствуют данные Министерства промышленности и торговли страны, сообщает SteelOrbis. В особенности поставки металла в страну составили в указанный период 7,98 млн. т. По итогам октября импорт стали во Вьетнам достиг 917,55 тыс. т, что на 16,9% больше по сравнению с предыдущим месяцем. Ранее в Vietnam Steel Association предположили, что Вьетнам в 2013 г. по сравнению с 2012 г. увеличит импорт готовой стальной продукции на 15,8%. В свою очередь, продажи металла в нынешнем году предположительно повысятся на 7,4%. Вьетнам в 2013 г. по сравнению с 2012г. увеличит объемы производства стали на 8,5%. По оценкам специалистов, выплавка металла в стране в нынешнем году достигнет 10 млн. т. В свою очередь, экспорт вьетнамской стали предположительно вырастет на 30% до 2,3 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

КОНЦЕРН THYSSENKRUPP ПРОДАЛ ПРОКАТНЫЙ ЗАВОД В США

Последний день осени стал окончанием долгого и крайне болезненного для ведущего промышленного концерна Германии ThyssenKrupp процесса по освобождению от убыточных сталелитейных активов в Северной Америке. Немецкая корпорация 30 ноября официально выступила с заявлением о продаже за \$1,55 млрд. завода ThyssenKrupp Steel USA (TK Steel USA) в Калверте (штат Алабама) совместному предприятию, образованному двумя крупнейшими металлургическими компаниями мира ArcelorMittal и Nippon Steel & Sumitomo Metal Corporation (NSSMC).

Последние годы были далеко не самыми благополучными для одного из крупнейших немецких промышленных концернов ThyssenKrupp, который занимает ведущие позиции в Европе и мире по производству высоколегированной и листовой нержавеющей стали, металлообрабатывающих станков, лифтов и эскалаторов. Но в последнее время название ThyssenKrupp часто ассоциировалось не с выплавкой стали или выпуском лифтом, а со словами "стратегические ошибки", "многомиллиардные потери" и "коррупция". Провальные планы концерна по строительству суперсовременных металлургических производств в Бразилии и США (совокупной стоимостью порядка 10 млрд. евро), которое сопровождалось скандалами и обвинениями в коррупции, лишь подтверждали мнения экспертов о том, что ThyssenKrupp находится в глубоком кризисе.

Пришедшие в конце прошлого года в ThyssenKrupp новые руководители вместо обвиненных в "кумовстве" и "растратах", а затем и уволенных бывших топ-менеджеров компании, объявили о начале бизнес-перестройки. "Катастрофа с проектами в США и Бразилии показала, что наша культура руководства потерпела фиаско. "Кумовство" и "слепая преданность" значили для наших менеджеров в последнее время куда большее, чем успехи в бизнесе. А в руководстве компании сложилась атмосфера, которая привела к тому, что лояльность и личные связи ценились выше коммерческого успеха", - заявил тогда новоназначенный генеральный директор корпорации Генрих Гизингер. По решению нового руководства ThyssenKrupp оба новых сталелитейных завода в Бразилии и США были выставлены на продажу с целью погашения финансовых долгов компании на 6 млрд. евро.

Между тем уже тогда, в конце прошлого года, было очевидно, что продать оба предприятия немцам будет очень не просто, особенно за те деньги, которые они хотели выручить в ходе этих сделок. Ведь стоимость заводов в условиях дальнейшего падения мировой металлургической отрасли снизилась более чем в два раза и оценивалась экспертами не более чем 4-5 млрд. евро за оба предприятия.

До сделки с ArcelorMittal и NSSMC завод TK Steel USA находился в состоянии продажи около 18 месяцев. В течение этого времени предприятием, выпускающим качественный плоский прокат для автомобильной промышленности, интересовались ArcelorMittal, японские Nippon Steel и JFE Steel, бразильская CSN, американские U.S. Steel и Nucor. Но дальше предварительных переговоров с представителями ThyssenKrupp дело не шло: некоторые потенциальные покупатели считали стоимость завода сильно завышенной, другие не могли понять, каким образом можно перестроить заложенную в американском подразделении бизнес-модель (поставка слябов из Бразилии в США для перекачки), которая после кризиса 2008 г. стала генерировать порядка 1 млрд. евро убытков в год. А вторая по величине бразильская металлургическая компания Companhia Siderurgica Nacional (CSN), к примеру, заявила о том, что готова рассматривать только одновременную покупку обоих заводов ThyssenKrupp в Америке.

Теперь можно с уверенностью сказать, что TK Steel USA, который немецкая компания продавала полтора года, а до этого потратила на его строительство и ввод в эксплуатацию, как минимум, \$5 млрд., наконец, ушел с молотка. В общей сложности для выхода на американский рынок (операцию, которую все эксперты назвали крайне неудачной) концерн израсходовал около \$11,8 млрд., часть из которых ему пришлось просто списать. Скандальная история попыток ThyssenKrupp закрепиться в Америке стоила должностей трем топ-менеджерам компании.

В итоге корпорация ArcelorMittal, которая еще в январе официально подавала заявку на покупку предприятия за \$1,5 млрд., и стала владельцем TK Steel USA, но не одна, а совместно с японской Nippon Steel & Sumitomo Metal Corporation (NSSMC). В рамках сделки совместное предприятие (СП) с участием этих компаний, в котором обеим сторонам принадлежит по 50% акций, заключило соглашение, в соответствии с которым завод в Алабама в течение ближайших шести лет будет ежегодно покупать по 2 млн. т слябов с расположенного в Рио-де-Жанейро металлургического комплекса CSA, пока остающегося в собственности ThyssenKrupp и бразильской Vale. Тем не менее, покупатели и с той, и с другой стороны, очевидно, довольны этой сделкой. "Для ArcelorMittal это одна из важнейших стратегических сделок. Завод в Калверте - самый современный в мире.. Опыт работы в СП с NSSMC в США у нас большой", - заметил в этой связи глава ArcelorMittal Лакшми Миттал.

По данным британского издания Financial Times, руководство ArcelorMittal и NSSMC абсолютно уверено в своей способности уже в ближайшее время обеспечить прибыльность бывшего американского актива ThyssenKrupp. Они рассчитывают, в первую очередь, на расширение

спроса со стороны американских производителей автомобилей, которым это предприятие, собственно, и поставяет львиную долю своей продукции. Мощности завода в Калверте составляют 3,5 млн. т стальной продукции в год, включая линии горячей и холодной прокатки, линию по нанесению покрытия и отделочное оборудование.

Тем временем, генеральный директор ThyssenKrupp Генрих Гизингер так прокомментировал продажу завода TK Steel USA: "Мы нашли устойчивое решение для наших металлургических активов и в Южной Америке. Контракт на поставку слэбов из Рио в Алабаму является первым важным шагом в разьединении двух металлургических заводов. Это решение позволит вывести CSA на безубыточный уровень производства в среднесрочной перспективе и является наилучшим доступным решением для завода в Южной Америке в настоящее время. Все остальные варианты не были финансово жизнеспособными".

Глава ArcelorMittal Лакшми Миттал, в свою очередь, подчеркнул, что купленный завод идеально дополнит существующие мощности компании в Северной и Южной Америке. По его словам, очередное приобретение корпорации в США не станет причиной роста общей задолженности ArcelorMittal и не повлияет на планы крупнейшей металлургической компании мира сократить свои финансовые обязательства перед банками до \$15 млрд. в следующем году.

Ожидается, что сделка по покупке TK Steel USA будет закрыта в середине 2014 г. Оба участника совместного предприятия профинансируют половину этой операции пополам, а оставшуюся часть - за счет заемного капитала. Как уже отмечалось выше, сделка предусматривает шестилетний контракт на покупку 2 млн. т слэбов в год у бразильского завода ThyssenKrupp (TK CSA) на базе рыночной формулы. При этом TK CSA владеет опционом на продление данного соглашения еще на три года на более

приемлемых условиях для СП по сравнению с первоначальным периодом.

Остальные слэбы будут поставляться с бразильского и мексиканского заводов ArcelorMittal. Кроме того, операционный контроль над американским прокатным заводом будет осуществлять ArcelorMittal от имени совместного предприятия. Цены на поставляемые ArcelorMittal слэбы будут определяться объемами, ценами и издержками всего совместного предприятия.

Что же касается все еще принадлежащего немцам бразильского завода CSA, то в отношении этого актива ThyssenKrupp приняла решение несколько изменить свою тактику и пока повременить с его продажей. По словам финансового директора ThyssenKrupp Гвидо Керкхоффа, компания намерена сконцентрировать усилия не на поиске покупателя для этого завода, а на повышении результатов его операционной деятельности.

В целом же, как сообщает ThyssenKrupp, компания намерена сократить количество профильных направлений своего бизнеса с восьми до пяти, причем производство стали, как предполагается, не будет основным направлением деятельности концерна и будет приносить ему лишь 30% выручки. Это связано с падением спроса на сталь на мировом и европейском рынках со стороны производителей автомобилей, бытовой техники, сектора машиностроения и строительной отрасли, что привело к падению цен на металлопродукцию и, соответственно, уменьшению маржи прибыли металлургических компаний. По всей вероятности, как отмечают аналитики, в своем металлургическом бизнесе ThyssenKrupp сфокусирует основное внимание, главным образом, на развитии европейских мощностей компании, которые производят высококачественную сталь и приносят концерну 25% прибыли. (Reuters, Nikkei, Platts, New York Times, [Металлоснабжение и сбыт/Rusmet.ru/Металл Украины, СНГ, мира](http://Metallснабжение.и.сбыт/Rusmet.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ПРОГНОЗ

ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ В 2014 ГОДУ УВЕЛИЧИТСЯ

Объемы производства стали в Германии в 2014 г. увеличатся на 2% и достигнут 43 млн. т. Такое мнение высказали в Wirtschaftsvereinigung Stahl. В нынешнем году, по оценкам специалистов, выплавка металла в стране предположительно составит 42,2 млн. т. Объемы производства стали в Германии в октябре по сравнению с октябрём 2012 г. увеличились на 2% до 3,76 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем выплавка металла в стране выросла на 4,15%. В целом по итогам января-октября по сравнению с аналогичным периодом прошлого года выпуск стали в Германии понизился на 1,7% до 35,512 млн. т. (МеталлТорг/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ИНДОНЕЗИЯ

СТАТИСТИКА

В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ СТАЛИ УМЕНЬШИЛСЯ

Индонезия в октябре по сравнению с сентябрём сократила затраты на импорт железа и стали на 4,3%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает SteelOrbis. В особенности затраты составили в отчетный период \$698,6 млн. В целом по итогам января-октября по сравнению с аналогичным периодом прошлого года затраты на импорт стали в Индонезию упали на 4% до \$8,26 млрд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ИРАН

АНАЛИЗ

НОРМАЛИЗАЦИЯ ОТНОШЕНИЙ С ЗАПАДОМ УСКОРИТ ВОССТАНОВЛЕНИЕ СТАЛЬНОГО РЫНКА

Нормализация отношений Ирана с Западом стабилизирует цены на энергоносители и значительно ускорит восстановление экономики Ближнего Востока. От восстановления одного из наиболее быстрорастущих в мире стальных рынков выиграет и Украина, некогда один из основных торговых партнеров страны.

Подписанное в Женеве соглашение между Тегераном и группой посредников "5+1" стало первым шагом в нормализации отношений Ирана с западным миром. Большая часть международных санкций все еще в силе, однако если Иран выполнит обещания по ограничению и увеличению "прозрачности" своей ядерной программы, в течение

следующих 6 месяцев возможно полное снятие экономической блокады страны со стороны США и ЕС.

Уже в начале декабря США разморозили часть активов Ирана на \$8 млрд., а ЕС снял запрет на страхование танкеров, перевозящих иранскую нефть, что дает возможность увеличить ее импорт рядом азиатских стран, в частности, Индией. Возобновление в будущем иранского экспорта нефти и газа на мировые рынки позволит снизить цены на них, что будет способствовать ускорению восстановления экономической активности во всем мире.

Быстрейшее урегулирование всех проблемных вопросов позволит экономике Ирана возобновить рост. В 2012 г.

спад экономики страны составил около 2%, в 2013 г. ожидается снижение ВВП на 1,5%. По оценкам Белого дома, прямые экономические потери Ирана от резкого снижения продаж нефти составили порядка \$80 млрд.

Курс местной валюты в конце прошлого года из-за санкций упал до 40000 риалов за американский доллар. Страна столкнулась с беспрецедентной инфляцией и дефицитом многих видов продукции, импортируемой из-за рубежа. Активность в промышленной сфере сильно упала, уровень безработицы достиг 25%. Курс риала несколько вырос до 30000 после выборов в июне нового президента, которым стал Хасан Рухани, с которым избиратели связывали надежды, как оказалось, небеспочвенные, на потепление отношений с Западом.

Политическая оттепель должна принести и оживление стальному рынку, который более года находится в состоянии стагнации. Традиционно основными поставщиками сталепродукции в Иран выступают экспортеры из России, Украины, Турции, Индии и Казахстана. Однако за период действия международных санкций серьезно укрепил свои позиции Китай, который стал одной из немногих стран, который отказался от бойкота иранской продукции.

Хоть и в меньших объемах, КНР в 2013 г. продолжает закупки нефти у Ирана - от 350 до 450 тыс. баррелей сырой нефти в сутки, это больше, чем импорт вместе взятых Японии и Турции. Кроме того, Китай также резко увеличил импорт иранской руды - поставки выросли на 36% за 8 месяцев (до 15 млн. т), что сделало Иран 4 по величине поставщиком этого сырья в Поднебесную. В октябре Организация развития и модернизации горнорудной промышленности Ирана (IMIDRO) сообщила, что китайская корпорация MCC (Metallurgical Corporation of China Ltd) пообещала финансировать 7 металлургических проектов в ряде иранских провинций.

Иран, располагая значительными ресурсами железной руды и природного газа, остается чрезвычайно перспективным регионом для организации производства прямого восстановленного железа. Объем выпуска этой продукции растет (в 2012 г. - 11,6 млн. т, или 16% мирового производства), однако мощные инвестиции могли бы удвоить выпуск этой продукции уже за несколько лет. Потепление отношений Ирана с Западом должна использовать и Украина, которая еще десяток лет назад занимала не последнее место в числе торговых партнеров Тегерана. Потенциал сотрудничества высок - экспорт в Иран зерна и продукции машиностроения, импорт энергоносителей, овощей и фруктов. Только недавно украинских инвесторов пригласили участвовать в строительстве железных дорог линий метро и реконструкции аэропорта в Ширазе, а также реализации проекта по доставке воды из Персидского залива в южные районы провинции Фарс.

Возможен и вероятен и рост поставок стального проката и кокса, экспорт последнего в 2013 г. составит порядка 400 тыс. т. По оценкам Deutsche Bank, больше всего выиграет от возобновления Ираном импорта металлопродукции компания "АрселорМиттал", которая ранее заявляла, что понесла убытки из-за резкого снижения поставок с ее предприятий в СНГ (Украине и Казахстане). Потенциал украинского экспорта полуфабрикатов и длинномерного

проката в Иран - минимум 500 тыс. т, при условии улучшения рыночной конъюнктуры. Возобновление Ираном импорта из России и Турции будет способствовать снижению конкуренции на рынках сопредельных стран. Стальное потребление в Иран устойчиво росло на протяжении 10 лет, споткнувшись лишь в 2012 г., когда оно снизилось к уровню предыдущего года на 13% до 18,2 млн. т. При этом доля импорта, который снизился в еще большей степени, в потреблении составила 30%. В 2012 г. импорт сталепродукции в страну, по данным WSA, упал до 5,6 млн. т по сравнению с 8,6 млн. т в 2011 г. и 9,6 млн. т в 2010 г. Нетто-импорт в страну составил 5,3 млн. т, по этому показателю страна заняла 7-е место в мире. В иранском импорте доминируют полуфабрикаты и плоский прокат (примерно по 35%), остальное приходится на длинномеры и трубы. По предварительным оценкам, в текущем году объемы импорта составят максимум 3,5-4 млн. т, что на треть ниже уровня 2012 г.

В настоящее время ситуация в сталелитейной промышленности является сложной. Госпредприятия работают более-менее стабильно, но около 40% производителей в частном секторе остановлены. Причины - дефицит сырья и высокие цены на него, слабый внутренний спрос.

На частный сектор пока приходится менее 10% отраслевого производства стали, порядка 15% в выпуске проката. Основными производителями стали в стране являются базирующиеся в провинциях Исфahan и Хузестан Mobarakeh Steel (47% доля рынка), Хузестан Steel (23%), Esfahan Steel (20%), а Иран Национальный Steel Industries Group (10%).

По данным WSA, выплавка стали за 10 месяцев выросла на 5,3% к АППГ - до 12,7 млн. т. Очевидно, в текущем календарном году будет произведено 15,2-15,3 млн. т стали по сравнению с 14,89 млн. т в 2012 г. В любом случае, это очень далеко от планировавшегося ранее на конец пятой пятилетки развития (2015 г.) уровня - 55 млн. т.

Укрепление риала после смягчения санкций и роста валютных поступлений в страну будет способствовать снижению цен на импортный прокат. Это улучшит покупательский спрос, и вместе с сезонным ростом спроса весной 2014 г. на иранский стальной рынок может начаться настоящий ажиотаж. Содействовать росту импорта будет и снижение таможенных пошлин на ввоз стальной продукции. На сегодня на импорт заготовки действует пошлина в 4%, арматуры - 10%, катанки - 15%.

Перспективы потребления в стране чрезвычайно позитивны. В стране планируется реализация ряда крупных инфраструктурных проектов. В частности, в расширение на 9,5 тыс. км сети железных дорог планируется инвестировать примерно \$12 млрд., часть из которых должны вложить частные компании. Как только будут разморожены валютные активы, Иран возобновит широкую программу жилищного и инфраструктурного строительства, инвестиции пойдут в энергетический и машиностроительный сектор. Объемы стального потребления в стране, при условии успешного диалога с Европой и США, уже в 2014 г. вернутся на уровень 2011 г. (21 млн. т), и будут расти со скоростью 5-15% в год. (Георгий Карпенко, Uqmk.info/ [Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины.СНГ.мира))

КИТАЙ

СТАТИСТИКА

В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ НЕРЖАВЕЮЩЕГО ПРОКАТА ВЫРОС

Китай в октябре по сравнению с сентябрем увеличил экспорт проката из нержавеющей стали на 6,2%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Cogr. В частности, зарубежные поставки китайского нержавеющей проката составили 168,736 тыс. т. Китай в январе-сентябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличил объемы производства нержавеющей стали на 19,8%. В частности, выпуск нержавеющей в стране в указанный период составил 13,66 млн. т. Потребление продукции в стране за девять месяцев поднялось на 16,4%, до 10,65 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины.СНГ.мира))

ПРОГНОЗ**В 2013 ГОДУ ВИДИМОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ СТАЛИ ВЫРАСТЕТ**

В январе-октябре видимое потребление стали в Китае составило 610 млн. т, в годовой проекции достигнет 730 млн. т. Такие данные озвучил Чжан Чанфу, заместитель председателя China Iron and Steel Association (CISA), передает SteelOrbis. Таким образом, в текущем году уровень спроса увеличится по сравнению с 2012 г. на 6%, или на 47 млн. т. Кроме того, за 10 месяцев выплавка стали составила 652 млн., что соответствует годовому производству в 783 млн. т. Экспорт металлопродукции за январь-октябрь достиг 51,97 млн. т (+13,6%), импорт - 11,62 млн. т (+0,6%). Ранее в компании Baosteel высказали прогноз, согласно которому пикового объема стального потребления - 825 млн. т - Китай достигнет в 2018 г. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДСТВО НЕРЖАВЕЮЩЕЙ СТАЛИ В 2014 ГОДУ УВЕЛИЧИТСЯ

Объемы производства нержавеющей стали в Китае в 2014 г. увеличатся на 12,5%. Такое мнение высказали специалисты Macquarie Commodities Research, сообщает Yieh.Corp. По оценкам специалистов, выпуск нержавеющей стали в стране в будущем году достигнет 21,6 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЛАТВИЯ**В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА АО «SEVERSTALLAT» УВЕЛИЧИЛО ПРОДАЖИ И ПЕРЕРАБОТКУ МЕТАЛЛА**

За 9 месяцев консолидированный объем продаж компании Severstallat вырос на 19% относительно аналогичного периода прошлого года, при этом компания увеличила показатель EBITDA (прибыль до вычета расходов по уплате налогов, процентов и начисленной амортизации) на 22% до \$9,7 млн. В отчетном периоде компания Severstallat увеличила объем консолидированных продаж на рынки стран Прибалтики, Скандинавии и Центральной Европы до 272 тыс. т, то есть на 19% по сравнению с соответствующим периодом прошлого года. При этом консолидированный оборот предприятия вырос на 13% до \$206 млн., а EBITDA достигла \$9,7 млн., увеличившись на 22% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, когда показатель составил \$7,9 млн.

В этом году в потреблении металлопродукции в Северной и Восточной Европе наблюдается стагнация, а на рынках Польши, Финляндии, Эстонии виден значительный спад. Кроме того, европейский стальной рынок характеризуется неблагоприятной ценовой конъюнктурой: с января по июль цены на металлопрокат сохраняли отрицательную динамику, и только в третьем квартале наступила некоторая стабилизация. Тем не менее, компания Severstallat увеличила объем продаж и улучшила финансовые показатели: "Эти результаты достигнуты благодаря последовательной реализации нашей стратегии, сегментированной по регионам присутствия - в каждом из регионов мы используем разные подходы к рынку", - отмечает председатель правления АО Severstallat Андрей Алексеев.

В начале года АО «Severstallat» открыло представительство в Финляндии, благодаря чему за 9 месяцев продажи в Скандинавию выросли на треть относительно того же периода прошлого года. Компания усилила присутствие в Прибалтике, поставив на этот рынок на 17% больше, чем годом ранее - в первую очередь за счет проектной работы по продвижению отдельных товарных групп, например, оцинкованного проката и сварных профилей. Компания Severstallat успешно развивает продажи продукции с повышенной добавленной стоимостью, прошедшей переработку в собственных сервисных центрах и адаптированной под нужды клиентов. В отчетном периоде объем производства готовой продукции достиг почти 120 тыс. т. В этом году завод АО «Severstallat» впервые в своей истории произвел более 90 тыс. т готовой продукции в течение 9 месяцев: "По сравнению с таким же периодом прошлого (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МЕКСИКА**СТАТИСТИКА****В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ВЫПЛАВКА СТАЛИ СОКРАТИЛАСЬ**

Объемы производства стали в Мексике в сентябре по сравнению с сентябрем 2012 г. сократились на 1,9% и составили 1,52 млн. т. Об этом свидетельствуют данные National steel chamber, сообщает Yieh.Corp. По сравнению с предыдущим месяцем выплавка металла в стране понизилась на 8%. В целом по итогам января-сентября по сравнению с аналогичным периодом прошлого года выпуск стали в Мексике увеличился на 1,2% и достиг 13,59 млн. т. Объемы производства стали в Мексике в июне по сравнению с июнем 2012 г. сократились на 5%. В особенности выплавка металла в стране в заданный период достигла 1,34 млн. т. По итогам января-июня по сравнению с аналогичным периодом минувшего года выпуск стали в Мексике уменьшился на 10,8% и составил 10,68 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

США**СТАТИСТИКА****В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ СТАЛИ ВЫРОС**

США в октябре по сравнению с сентябрем увеличили импорт стальной продукции на 8,5%. Об этом свидетельствуют данные American Iron and Steel Institute, сообщает SteelOrbis. В частности, поставки металла в страну достигли в указанный период 3,059 млн. т. Импорт готовой стальной продукции поднялся на 2,7% до 2,233 млн. т. В США объемы выплавки стали с 17 по 23 ноября выросли на 6,1% в годовом исчислении, но уменьшились на 0,3% по сравнению с предыдущей неделей. В этот период на металлургических заводах США выплавили примерно 1,85 млн. т стали. Общие производственные мощности американских металлургических предприятий были использованы на 77,2%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**В ЯНВАРЕ 2014 ГОДА АК STEEL ПОВЫСИТ ЦЕНЫ НА НЕРЖАВЕЮЩУЮ СТАЛЬ**

Американская металлургическая компания AK Steel повысит базовые цены на специальные продукты из нержавеющей стали. Об этом сообщает Yieh.Corp. Речь, в частности, идет о стоимости продукции для поставок в январе 2014 г. AK Steel в III квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократила чистый убыток практически вдвое. Убыток корпорации составил \$31,7 млн. против \$60,9 млн. годом ранее. Продажи стального гиганта понизились с \$1,46 млрд. до \$1,3 млрд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ НА СТАЛЬНУЮ ПРОДУКЦИЮ СТАБИЛИЗИРОВАЛИСЬ, НО МЕТАЛЛУРГИ РАССЧИТЫВАЮТ НА НОВЫЙ ПОДЪЕМ

Во второй половине ноября подъем цен на плоский прокат в США сменился стабилизацией. Производители, поднявшие котировки на горячекатаные рулоны до \$675-685/кор. т (в среднем, \$750/MT), EXW, удовлетворились достигнутым результатом. Тем более, что спрос на листовую продукцию в стране находится на высоком уровне. По данным американского Institute for Supply Management, в ноябре в большинстве отраслей американской промышленности увеличилось количество новых заказов. Дистрибуторы охотно заключали новые контракты с поставкой в январе. По этой причине металлурги рассматривают нынешнюю стабильность как паузу перед новым повышением. При этом, по мнению ряда специалистов, очередное подорожание стальной продукции может быть анонсировано еще в декабре, еще до наступления праздничной паузы.

В середине ноября рост котировок на плоский прокат связывался некоторыми аналитиками с наконец-то состоявшейся продажей завода ThyssenKrupp Steel USA. Германская корпорация после почти двухлетних усилий нашла покупателя на свое прокатное предприятие в штате Алабама производительностью 5,3 млн. т листовой продукции в год в лице совместного предприятия Arcelor Mittal и Nippon Steel & Sumitomo Metal Industries. Партнеры, поделившие доли в соотношении 50:50 при оперативном контроле со стороны Arcelor Mittal, приобрели его за \$1,55 млрд.

Предполагалось, что завод в Алабаме будет снабжаться американскими слябами, вследствие чего некие производственные мощности в США должны были быть переориентированы с выпуска готового проката на поставки полуфабрикатов. За счет этого объем предложения горячекатаных рулонов на американский рынок должен был сократиться, а цены на эту продукцию - возрасти. Однако в контракт было включено обязательство о ежегодном приобретении, как минимум, 2 млн. т слябов на бразильском комбинате CSA, который пока остается в собственности ThyssenKrupp. Остальное Arcelor Mittal планирует поставлять со своих заводов в Бразилии и Мексике. Так что, в этом отношении особых перемен на американском рынке плоского проката не ожидается.

Но и без этого американские металлурги настроены довольно оптимистично. По их оценкам, экономика страны продолжит свой рост и в 2014 г., так что можно будет рассчитывать на дальнейшее расширение спроса на плоский прокат. Иная ситуация сложилась к настоящему времени на американском рынке длинномерного проката. Производителям этой продукции в ноябре удалось поднять цены всего лишь на \$5-10/т несмотря на подорожание металлолома на \$20-40/т и некоторое оживление в национальной строительной отрасли, где с сентября количество новыхстроек превышает показатели годичной давности.

Специалисты объясняют неудачи американских металлургов конкуренцией со стороны импортной продукции, чего практически нет в секторе плоского проката. Повышение цен на катанку в США выше \$695-725/MT, EXW блокируется поставками китайской продукции, стоимость которой не превышает \$590-595/т, CFR. Арматура продается в США примерно по \$700-710/MT, EXW, но дистрибуторы проявляют повышенный интерес к более дешевому импорту. При этом, несмотря на то, что в декабре Комиссия по международной торговле США (ИТС) должна вынести вердикт в отношении арматуры из Турции и Мексики, многие американские компании продолжают приобретать в больших количествах турецкий материал по \$615-630/т, CFR. Впрочем, если ИТС, вопреки ожиданиям, установит высокое значение демпинговой маржи, заменить турецких коллег готовы поставщики из других стран. За последний месяц сообщалось о закупках в США арматуры из Японии, Кореи, Испании и Португалии по ценам порядка \$620-630/т, CFR. В принципе, на фоне депрессии в других регионах, американский рынок стали производит благоприятное впечатление. Но конкуренция со стороны зарубежных поставщиков может сорвать дальнейшее подорожание проката в США несмотря на все усилия ИТС. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТАЙВАНЬ

ЦЕНЫ

CHINA STEEL CORP УМЕНЬШАЕТ ЦЕНЫ НА СТАЛЬ В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2014 ГОДА

Металлургическая компания China Steel снизила цены на стальную продукцию для поставок на внутренний рынок в январе-феврале 2014 г. Цены уменьшатся на 0,75%. Стальной горячекатаный лист и рулон подешевеют на 111 тайваньских долл./т, а холоднокатаная прокатная сталь и рулон - на 273 тайваньских долл./т. China Steel в октябре по сравнению с сентябрем увеличила продажи углеродистой стали на 7,6%. В особенности продажи металла достигли 853,598 тыс. т. По итогам января-октября продажи материала достигли 8 млн. т. (МеталлТорг/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТУРЦИЯ

СТАТИСТИКА

В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ СТАЛЬНОГО ПРОКАТА СНИЗИЛСЯ

Турция в октябре по сравнению с октябрём 2012 г. сократила импорт стального проката на 7,5% до 474,762 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute, сообщает Yieh.Corp. По сравнению с предыдущим месяцем поставки продукции в страну упали на 23%. В целом по итогам января-октября по сравнению с аналогичным периодом прошлого года импорт стального проката в Турцию увеличился на 19% до 5,06 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В НОЯБРЕ 2013 ГОДА ВЫРУЧКА ОТ ЭКСПОРТА СТАЛИ СОКРАТИЛАСЬ

Турция в ноябре по сравнению с ноябрём 2012 г. сократила выручку от экспорта стали на 1,46% до \$1,15 млрд. Об этом свидетельствуют данные Turkish Exporters' Association, сообщает SteelOrbis. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель вырос на 9,19%. В целом по итогам января-ноября по сравнению с аналогичным периодом прошлого года выручка от экспорта турецкой стали увеличилась на 10,34% достигнув \$12,75 млрд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЧИЛИ**СТАТИСТИКА****В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ОТГРУЗКА АРМАТУРЫ УВЕЛИЧИЛАСЬ**

Чили в октябре по сравнению с сентябрем увеличило отгрузку арматуры на 30,5% до 53,269 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Chilean construction chamber, сообщает Yieh.Corp. Однако в годовом исчислении отгрузка продукции сократилась на 17,3%. В целом по итогам января-октября по сравнению с аналогичным периодом прошлого года Чили понизило отгрузку арматуры на 4,2% до 510,748 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЮЖНАЯ КОРЕЯ**ПРОГНОЗ****В 2014 ГОДУ СТАЛЬНОЙ СПРОС ПРИБАВИТ НЕ БОЛЕЕ 1%**

В 2014 г. спрос на металлопродукцию в Южной Корее вырастет не более чем на 1% и составит 51,7 млн. т. В текущем году потребление ожидается на уровне 51,2 млн. т, такие данные приводит Posco Research Institute (Posri). В следующем году ожидается ускорение спроса со стороны судостроения, которое выходит из затяжного кризиса, начавшегося еще в 2005 г. В 2014 г. ожидается также прирост в производстве автомобилей, с соответствующим увеличением потребления листового проката. Однако спрос со стороны строительного сектора останется слабым - вложения в инфраструктуру и недвижимость не растут уже несколько лет. В то же время, стальной экспорт в следующем году, как считает Posri, увеличится до 30,8 млн. т, по сравнению с ожидаемым в этом году приростом на 5,6% до 29,2 млн. т. По данным WSA, общий объем потребления металлопродукции (включая трубы) в Корее за 2014 г. снизился на 4% до 54,07 млн. т. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**POSCO НЕ МЕНЯЕТ ЦЕНЫ НА НЕРЖАВЕЮЩУЮ СТАЛЬ ДЛЯ ПОСТАВОК В ДЕКАБРЕ 2013 ГОДА**

Южнокорейская металлургическая компания Posco приняла решение не менять цены на аустенитные и ферритные нержавеющие рулоны. Об этом сообщает Yieh.Corp. Речь идет о стоимости продукции для поставок в декабре. Цены на материал составят 2,14-3,47 млн. вон/т. Posco понизила прогноз по уровню продаж в 2013 г. на 3%. Новый прогноз составляет 31 трлн. вон. Ранее корпорация ожидала, что ее продажи в этом году будут достигать 32 трлн. вон. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ**МЕТАЛЛУРГИ СТРЕМЯТСЯ ЗАНЯТЬ РЫНКИ
ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННОЙ СТАЛИ СТРАН ЮГО-ВОСТОЧНОЙ АЗИИ (ЮВА)**

Японские металлургические компании расширяют свое присутствие на рынках высококачественной конечной металлопродукции стран Юго-Восточной Азии для того, чтобы выдержать жесткую конкуренцию с корейскими и китайскими сталепроизводителями, пишет издание Jiji Press. Предложение металлопроката обычных марок стали превышает спрос в странах Association of Southeast Asian Nations (ASEAN) в связи с массовым импортом этой продукции из Китая, где местные металлурги наращивают производство свыше внутреннего спроса.

В 2012 г. КНР вытеснила Японию с ведущей позиции импортера стали в регион ASEAN, заняв 31%-ную долю рынка, тогда как японские сталевары - 28%, гласят данные Japan Iron and Steel Federation. Принимая во внимание тот факт, что южнокорейские металлурги занимают 15% рынка, предложение металлопродукции в этих странах продолжит оставаться избыточным. Японская JFE Holdings отложила свое решение, принимать ли участие в тайваньском стальной проекте во Вьетнаме или нет. В то же время спрос на высококачественную конечную металлопродукцию, главным образом со стороны производителей авто и электроприборов, остается стабильным. При этом японские металлурги выигрывают у китайских и южнокорейских конкурентов за счет опыта и технических возможностей.

Nippon Steel & Sumitomo Metal Corp уже начала выпуск такого металлопроката в Таиланде (октябрь) и Вьетнаме (ноябрь). Кроме того, компания собирается пустить аналогичный завод в Индии (январь) и увеличить мощность уже работающих производственных линий в Китае в 2015 г. JFE начала изготовление высококачественной конечной металлопродукции в Таиланде в апреле и готовится пустить подобное предприятие в Индонезии в марте 2016 г. Kobe Steel введет в эксплуатацию завод по выпуску продукции с высокой добавленной стоимостью в Китае в начале 2016 г. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**ЗА ДЕСЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ УВЕЛИЧИЛОСЬ**

В январе-октябре Япония увеличила производство стали по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 2% до 91,953 млн. т. Об этом говорится в материалах Японской федерации чугуна и стали (Japan Iron and Steel Federation). В октябре выплавка стали выросла к АППГ на 7,7% до 9,518 млн. т, по сравнению с сентябрем - на 2,5%. Кроме того, за 10 месяцев производство чугуна выросло на 2,7% до 69,966 млн. т, горячекатаной металлопродукции - на 0,9% до 80,583 млн. т. Согласно данным JISF, в 2013/14 финансовом году (с апреля по март) производство стали выросло на 2,7% до 65,316 млн. т, чугуна - на 2,6% до 49,412 млн. т, горячекатаной металлопродукции - на 1,7% до 56,708 млн. т. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ НЕРЖАВЕЮЩЕЙ СТАЛИ ВЫРОС

Япония в октябре по сравнению с октябрём 2012 г. увеличила импорт продукции из нержавеющей стали на 32,4%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. В частности, поставки нержавеющей стали в страну достигли в этот период 18,052 тыс. т. Корея увеличила продажи продукции в Японию на 41%, Тайвань - на 16,6%, а Китай - на 18%. Япония в августе по сравнению с августом 2012 г. сократила объемы производства нержавеющей стали на 2,9%. В особенности выпуск нержавеющей стали в стране достиг 232,161 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем производство материала упало на 3%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА

СТАТИСТИКА**ЗА ДЕСЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО ЖЕЛЕЗОРУДНОГО СЫРЬЯ (ЖРС) ВЫРОСЛО**

Показатель производства товарного железорудного сырья, по оценкам аналитиков ДП "Укрпромвнешэкспертиза", за январь-октябрь составил 67,77 млн. т, что на 2,77 млн. т или на 4,3% больше, чем за аналогичный период прошлого года. Об этом пресс-служба "Укрпромвнешэкспертизы" (УПВЭ). В разрезе видов железорудного сырья основной прирост в абсолютных показателях выпал на производство товарного концентрата и окатышей, которые составили 33,75 млн. т и 19,82 млн. т соответственно (+899 тыс. т и +1077 тыс. т к 10 месяцам 2012 г.). На аглоруду пришлось 12,25 млн. т (+519 тыс. т), а на агломерат - 1,96 млн. т (+279 тыс. т).

В разрезе горнорудных предприятий наибольший прирост производства товарного железорудного сырья продемонстрировал Полтавский ГОК, который увеличил выпуск окатышей на 970 тыс. т или на 12,1%. "Столь существенный рост производства, безусловно, был вызван наличием спроса на продукцию предприятия на внешних рынках, но возможность догрузить оборудование по обогащению и окомкованию появилась благодаря увеличению поставок сырой руды с Эрстовского ГОКа и концентрата со Стойленского ГОКа (Россия), По нашим данным, мощности предприятия в январе-октябре были в среднем загружены на 97,3%", - комментирует аналитик УПВЭ Дмитрий Желтяков.

Также стоит отметить увеличение производства товарного железорудного сырья и на предприятиях группы "Метинвест". На Центральном, Северном и Ингулецком ГОКах общее производство товарного железорудного сырья увеличилось на 600 тыс. т. На 200-400 тыс. т выросло производство сырья на структурных подразделениях "АрселорМиттал Кривой Рог" (бывшие РУ им. Кирова и Новокриворожский ГОК), предприятия «Евраз» "Сухая Балка" и Южном ГОКе (в основном за счет агломерата). (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**АО «БАЛАКЛАВСКОЕ РУДОУПРАВЛЕНИЕ» ОБНОВИЛО СОСТАВ ПРАВЛЕНИЯ**

Наблюдательный совет Балаклавского рудоуправления (Севастополь) 27 ноября переизбрал 4 из 5 членов правления. Об этом говорится в сообщении рудоуправления. Членами правления были переизбраны Виктория Гапон, Елена Мартынюк, Лариса Новикова и Надежда Коробкова. Все избраны на 3 года. 2012 г. Балаклавское рудоуправление закончило с убытком 23,703 млн. грн., сократив чистый доход на 1,66%, или на 4,523 млн. грн. до 267,793 млн. грн. по сравнению с 2011 г. Балаклавское рудоуправление специализируется на производстве металлургического известняка и щебеночного материала. Рудоуправление контролируется компанией "Смарт-холдинг" Вадима Новинского. (Українськи новини/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИЯ «ЕВРАЗ СУХАЯ БАЛКА»**НАЗНАЧИЛА ПРЕДСЕДЕТЕЛЕМ НАБЛЮДАТЕЛЬНОГО СОВЕТА КИПРСКУЮ PALMROSE LIMITED**

Наблюдательный совет добывающей руду подземным способом компании "ЕВРАЗ Limited Сухая Балка" (Кривой Рог, Днепропетровская обл.) 5 декабря назначил председателем набсовета компанию Palmrose Limited (Кипр). Об этом говорится в сообщении предприятия. На должность председателя набсовета Palmrose Limited назначена на год.

26 ноября "ЕВРАЗ Сухая Балка" сократила набсовет с 5 до 2 членов. 2012 г. "ЕВРАЗ Сухая Балка", согласно международным стандартам финансовой отчетности, закончила с чистой прибылью 205,52 млн. грн., чистый доход предприятия в 2012 г. составил 4 573,769 млн. грн. Palmrose Limited владеет 99,25% акций завода. "Евраз Сухая Балка" контролируется горно-металлургической промышленной группой Evraz Group. Evraz Group (головная компания зарегистрирована в Люксембурге) является крупнейшим производителем стали в России и входит в число 12 ведущих сталелитейных компаний мира. (Українськи новини/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ЮЖНЫЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» (ЮГОК) ВВЕЛО В ЭКСПЛУАТАЦИЮ КОМПЛЕКС ТРАНСПОРТИРОВКИ РУДЫ

Южный горно-обогатительный комбинат (Кривой Рог, Днепропетровская обл.) 23 ноября ввел в эксплуатацию комплекс циклично-поточной технологии транспортировки руды. Об этом говорится в сообщении комбината. "Южный горно-обогатительный комбинат завершил первый этап строительства комплекса циклично-поточной технологии (ЦПТ) доставки руды с горизонта минус 210 м", - сказано в нем. Согласно сообщению, нынешний проект реконструкции карьера ЮГОКа предусматривает поддержание его производительности по добыче руды на уровне 23 млн. т в год.

После ввода в эксплуатацию комплекса ЦПТ горизонта минус 210 м появится возможность наращивать добычу руды до 2020 г. в объемах до 30 млн. т в год. Согласно сообщению, в состав 1-го пускового комплекса ЦПТ вошли дробильно-перегрузочная установка на отметке минус 205 м, подземный наклонный ствол с ленточным конвейером от колодца дробилки до подземного перегрузочного пункта и часть конвейера, построены комплексы раскаточных устройств для замены лент конвейеров, а также два закрытых распределительных устройства на горизонтах минус 90 м и минус 205 м, построено здание посадки людей на горизонте минус 205 м. (Українськи новини/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**В ОАО «ЕВРАЗ КАЧКАНАРСКИЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» («ЕВРАЗ КГОК») ПРОИЗВЕДЕНА 350-МИЛЛИОННАЯ ТОННА УНИКАЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ**

«ЕВРАЗ КГОК» торжественно отметил выпуск 350-миллионной тонны железо-ванадиевого концентрата. Он необходим для производства агломерата и окатышей - основных видов продукции предприятия. Первый железо-ванадиевый концентрат на Качканарском ГОКе был выпущен в июне 1963 г. опытной партией в несколько тонн. Образцы концентрата до сих пор хранятся в новом профориентационном выставочном центре «ЕВРАЗ КГОКа» и в институте "Уралгипроруда", принимавшем участие в проектировании комбината.

Железо-ванадиевый концентрат «ЕВРАЗ КГОКа» соответствует государственным санитарно-эпидемиологическим стандартам. Массовая доля железа в нем превышает 61%. Благодаря наличию пятиоксида ванадия в продукции комбината выплавляемая из нее сталь получает улучшенные качественные характеристики, кроме того, увеличивается прочность и пластичность металла. «ЕВРАЗ Качканарский ГОК» является первым и единственным предприятием в России, освоившим выпуск железорудного сырья с содержанием ванадия. За всю историю комбината здесь добыто и переработано около 1,9 млрд. т железо-ванадиевой руды. В настоящее время на предприятии разрабатываются новые горизонты карьеров, проводится модернизация производственных мощностей и обновляется парк основного оборудования. Основным потребителем железорудного сырья «ЕВРАЗ КГОКа» является «ЕВРАЗ НТМК». (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ЕВРАЗ КАЧКАНАРСКИЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» («ЕВРАЗ КГОК») ПОЛУЧИЛО НОВУЮ СТАНЦИЮ ДЛЯ ГЕОЛОГОРАЗВЕДОЧНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

На «ЕВРАЗ КГОКе» пущена в эксплуатацию передвижная геофизическая каротажная станция "Карьер-2М", позволяющая осуществлять исследования буровзрывных скважин глубиной до 45 м. Современное геологоразведочное оборудование предназначено для определения содержания железа в горной массе на стадии планирования добычи руды.

В каждой скважине система в течение одной минуты делает порядка 150 замеров. Результаты измерений передаются на компьютер, который обрабатывает полученную информацию и предоставляет графики каротажа магнитной восприимчивости с отображением контуров рудных тел. Исследования горизонта осуществляются с помощью специального прибора, который помещается в буровзрывные скважины. Автоматическая станция будет применяться на всех действующих карьерах «ЕВРАЗ КГОКа»: Главном, Западном и Северном. Геофизическая каротажная станция "Карьер-2М" разработана специально для «ЕВРАЗ КГОКа». Это уже вторая подобная установка на горно-обогательном комбинате Качканара. Агрегат оснащен компьютерной системой и всем необходимым геофизическим оборудованием (скважинный снаряд, грузонесущий кабель, телеметрическая линия связи), что позволяет оперативно и точно определять содержание железа в рудах. Геологическая станция оборудована системой автономного электропитания, вентиляцией и кондиционером. Установка предназначена для работы в условиях открытых горных выработок и может функционировать в диапазоне температур от -25 до +50 градусов Цельсия. ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЛЕБЕДИНСКИЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ (ЛГОК) ПОДТВЕРДИЛ СООТВЕТСТВИЕ СИСТЕМЫ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО МЕНЕДЖМЕНТА МЕЖДУНАРОДНЫМ СТАНДАРТАМ

Лебединский ГОК (входит в компанию "Металлоинвест") успешно прошел инспекционный аудит системы экологического менеджмента комбината на соответствие требованиям стандартов ГОСТ Р ИСО 14001-2007, MS ISO 14001:2004. Проведенная специалистами "Национальной сертификационной палаты" проверка подтвердила, что СЭМ предприятия соответствует требованиям международных стандартов в области экологии. Система экологического менеджмента ЛГОКа была сертифицирована на соответствие международным стандартам в 2005 г., после чего комбинат регулярно подтверждал соответствие системы данным стандартам. Нынешний аудит также показал, что система экологического менеджмента работает, на производстве обеспечены условия экологической безопасности технологических процессов: добычи железистых кварцитов, выпуска железорудного концентрата, окатышей и ГБЖ. Ресертификация системы экологического менеджмента Лебединского ГОКа запланирована на конец 2014 г. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

УЗБЕКИСТАН

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ОАО «АЛМАЛЫКСКИЙ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» ПОДВЕЛО ИТОГИ НОЯБРЯ 2013 ГОДА

На еженедельном совещании, проводимом с участием руководства и начальников отделов и главных специалистов управления АГМК, первых руководителей цехов и подразделений комбината, были подведены итоги работы за ноябрь. Вел совещание генеральный директор ОАО "Алмалыкский ГОК" Александр Фарманов. Анализируя работу за предыдущий месяц, А. Фарманов отметил, что по выполнению плановых обязательств практически все подразделения отработали стабильно. Товарной продукции в действующих ценах произведено на 100,0%, в сопоставимых ценах - на 100,1%. План по добыче медной руды выполнен на 103,7%, в том числе рудником Кальмакыр - на 102,9%, карьером Сары-Чеку - на 105,5%. Темп роста по этому показателю составил 107,6%. Вскрышные работы осуществлены на 113,5% (114,4% - рудник Кальмакыр, 105,5% - карьер Сары-Чеку).

Переработка медного сырья осуществлена на 100,2% (МОФ - 100,1%, МОФ-2 - 100,7%). План по содержанию меди в концентрате выполнен на 100,7%, молибдена - на 102,6%. Выпуск меди черновой и меди анодной составил 100,0%, меди катодной - 102,1%. В плане отработали золотодобывающие предприятия. Добыча золотосодержащей руды составила 105,0%, ее переработка - 104,0%. Выполнены показатели по содержанию металлов в полуфабрикатах. Практически со всеми своими показателями справились НПЦ "Геология цветных металлов" и р/у "Хандиза".

План по выпуску медного купороса выполнен на 126,4%, эмальпровода - на 100,0%, товаров народного потребления в действующих ценах с НДС - на 100,2%. Платных услуг населению в действующих ценах оказано на 109,1%. Однако, как было отмечено, из-за неудовлетворительной обстановки по охране труда и технике безопасности, выразившейся в допущенных несчастных случаях, нельзя говорить о хорошей работе в прошедшем месяце. В связи с этим в ходе совещания большое внимание было уделено состоянию дел по ОТ и ТБ в цехах и подразделениях комбината. Отдельно был рассмотрен вопрос о завершении года и работе в первые месяцы следующего года. Также были даны разъяснения по платежам за коммунальные услуги и выработан оптимальный механизм оплаты счетов работниками цехов и подразделений за электроэнергию и газ. ([Infogeo.ru/Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ОАО «АЛМАЛЫКСКИЙ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (АГМК) ВНЕДРЯЕТСЯ СИСТЕМА ЭЛЕКТРОННОГО ДОКУМЕНТООБОРОТА

Системы электронного документооборота уже активно применяются на крупных и средних предприятиях страны и в государственных структурах, а интерес к ним непрерывно растет. ОАО "Алмалыкский горно-металлургический комбинат" в этом плане не исключение. Согласно плану мероприятий по "Улучшению состояния внедрения и развития информационно-коммуникационных технологий (ИКТ), повышению эффективности использования компьютерной техники и систем электронного документооборота на ОАО "Алмалыкский ГОК" от 1 мая 2012 г., руководством комбината было

принято решение о поэтапном переходе на безбумажную технологию документооборота в масштабе всего предприятия. Для реализации данного процесса приказом руководства комбината от 27 июня на АГМК была создана рабочая группа по внедрению и развитию системы электронного документооборота (СЭД). В состав рабочей группы вошли специалисты в сфере ИКТ из разных подразделений АГМК. Перед рабочей группой стоит задача, которая заключается в переводе процесса бумажного документооборота, которым пользуются на АГМК, в электронный процесс. Рабочей группой был составлен план мероприятий для внедрения СЭД, а также был проведен анализ приобретения и использования бумаги форматов А4 и А3 в подразделениях АГМК. Вместе с этим было начато изучение опыта внедрения подобных систем и самих СЭД, а также их отбор согласно разработанному техническому заданию.

На сегодняшний день рабочей группой был проанализирован и отобран ряд СЭД для пилотного тестирования. Одна из таких систем уже пущена в тестовом режиме в масштабе Управления автоматизированного производства и общего отдела комбината. В период тестовой работы системы предусматривается изучить все плюсы и минусы данной системы, а также выяснить, насколько система удобна для дальнейшего, успешного использования в электронном документообороте АГМК. По словам Начальника службы информационных технологий центрального ремонтно-механического завода комбината Ильдуса Валиева, "дальнейшими задачами комбината являются определение наиболее подходящей СЭД и поэтапное внедрение выбранной системы в подразделения комбината". ([Economics.uzreport.uz/Металл Украины, СНГ, мира](http://Economics.uzreport.uz/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

МИРОВОЙ РЫНОК

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

CONSOLIDATED MINERAL (CONSMIN) В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ПОЛУЧИЛА ПРИБЫЛЬ \$122,1 МЛН.

Компания Consolidated Mineral (Consmín) с основными активами в Австралии и Гане, подконтрольная украинскому бизнесмену Геннадию Боголюбову, в третьем квартале получила чистую прибыль \$122,1 млн. по сравнению с чистым убытком \$5,1 млн. в третьем квартале 2012 г. Компания отмечает, что ее валовая прибыль в третьем квартале увеличилась в 3,5 раза до \$106 млн., а EBITDA (без учета продажи BC Iron Limited) - в 6 раз до \$92,4 млн.

Выручка Consmín в июле-сентябре выросла на 24,7% до \$186,7 млн. как из-за увеличения реализации марганцевой руды в натуральном выражении на 32,4% до 991,4 тыс. т, так и благодаря подорожанию этой продукции на 9% до \$4,84/т (здесь и далее из расчета 1% содержания металла) благодаря рекордным закупкам Китая. Добыча марганцевой руды увеличилась на 2,1% до 891,5 тыс. т, при этом компании удалось добиться снижения ее себестоимости на 16,4% до \$2,42/т на 1% содержание марганца.

В то же время Consmín указывает, что уже в третьем квартале наметилась тенденция снижения цен на руду из-за неопределенности в отношении роста Китая и нестабильности на рынке стали, а небольшое восстановление цен ожидается лишь в декабре. В части хромитовой руды все рыночные показатели в третьем квартале ухудшились. В частности, ее продажи уменьшились на 55,6% до 70,1 тыс. т при сокращении производства на 25,7% до 81,2 тыс. т. Цена этой продукции снизилась на 10,6% \$177/т. Однако благодаря уменьшению себестоимости на 29,2% до \$150/т эта продукция осталась рентабельной для компании. В целом за девять месяцев Consmín получила чистую прибыль \$178,5 млн. по сравнению с чистым убытком \$1 млн. за девять месяцев прошлого года. Ее выручка возросла на 26,% до \$520,2 млн., а EBITDA - в 4,3 раза до \$221,9 млн. Consmín также сообщает, что в третьем квартале поставки связанным лицам в Украину увеличились на 31,9% до \$26,9 млн., однако в целом за 9 месяцев они уменьшились на 1,9% до \$40,9 млн.

Consmín занимается разведкой, добычей, переработкой и реализацией марганцевых руд, а также управляет значительным портфелем инвестиций. Штаб-квартира компании находится на острове Джерси для централизации маркетинга и торговых операций. Основными марганцевыми активами Consmín являются рудник Woodie Woodie на западе Австралии, резервы которого на июнь составляли 16,7 млн. т 38% Mn руды, и Nsuta Mine в Гане с резервами 24,4 млн. т 29% Mn руды. Компания также добывает и продает хромитовые руды. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

RIO TINTO УВЕЛИЧИТ ПРОИЗВОДСТВО ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ К 2017 ГОДУ

Одна из ведущих горнорудных компаний в мире Rio Tinto планирует к 2017 г. увеличить железорудные мощности на 20% доведя ежегодную добычу сырья до 360 млн. т с нынешнего уровня в 290 млн. т, передает Reuters. Кроме того, горнодобытчик собирается сэкономить порядка \$3 млрд. благодаря расширению существующих рудников вместо строительства новых. Работы будут выполняться поэтапно: к 2015 г. Rio Tinto рассчитывает нарастить добычу на 40 млн. т, к 2017 г. - на 60 млн. т. Глава железорудного дивизиона Rio Tinto Эндрю Хардинг отметил, что в долгосрочной перспективе спрос на железную руду будут поддерживать такие факторы, как растущая урбанизация и рост доходов, особенно в Китае. "За счет расширения мощностей мы захватим большую долю рынка", - сказал он. Для реализации данной задачи Rio Tinto утвердила объем капитальных инвестиций в \$400 млн. Как отмечают в компании, ведутся работы по расширению пропускной способности портовой, железнодорожной и энергетической инфраструктуры, которые завершаться в первом полугодии 2015 г. ([Металлоснабжение и сбыт/Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ПРОГНОЗ

ЦЕНЫ НА ЖЕЛЕЗНУЮ РУДУ БУДУТ ИМЕТЬ ПОВЫШАТЕЛЬНЫЙ ТРЕНД В БЛИЖАЙШИЕ ДВА ГОДА

Третья по величине горнорудная компания Австралии Fortescue Metals Group прогнозирует, что цены на железную руду будут иметь повышательный тренд в ближайшие два года, сообщает The Australian. Fortescue считает, что цены вряд ли упадут ниже \$100/т в ближайшие 2-3 года. По словам финансового директора компании Стефана Пирса, цены останутся на уровне \$110-130/т в ближайшем будущем. Однако прогноз Credit Suisse гласит, что цены на железную руду могут снизиться до \$115/т до конца года и упасть до \$90/т в 2014 г. ([Metalbulletin/Металл Украины, СНГ, мира](http://Metalbulletin/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

WESTRAC BANKING CORP (WBC) ОБЕЩАЕТ 19%-НОЕ СНИЖЕНИЕ ЖЕЛЕЗОРУДНЫХ ЦЕН К КОНЦУ 2013 ГОДА

Цены на железную руду к концу 2013 г. могут снизиться на 19% на фоне снижения спроса и роста поставок. Такую оценку дал Westrac Banking Corp. (WBC), разделяя мнение Goldman Sachs Group Inc. о снижении цен, сообщает агентство Bloomberg. По словам аналитика компании Джастина Смирка, железорудные цены могут упасть до \$110/т, к середине 2014 г. вырасти до \$140/т и снова снизиться до \$110/т в начале осени 2014 г. Goldman ранее прогнозировал, что цены на железную руду могут снизиться на 15% в следующем году. ([Metalbulletin/Металл Украины, СНГ, мира](http://Metalbulletin/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ЦЕНЫ**В ДЕКАБРЕ 2013 ГОДА ЦЕНЫ НА ЖЕЛЕЗОРУДНОЕ СЫРЬЕ (ЖРС)
ОСТАЮТСЯ ВЫСОКИМИ ВОПРЕКИ ПРОГНОЗАМ**

Многие эксперты в течение всего года предсказывали скорое падение спотовых цен на железную руду, но его так и не случилось. Наоборот, декабрь рынок начал с небольшого, но выраженного повышения. Котировки на 63,5%-ный концентрат при поставках в Китай, находившиеся в конце ноября на уровне \$135-137/т, CFR, выросли до около \$138/т, CFR. Как теперь считают аналитики, до конца 2013 г. стоимость руды, как минимум, не опустится ниже \$130/т, CFR Китай, хотя и подъем до \$140/т выглядит маловероятным.

Как отмечает старший экономист из Commonwealth Bank of Australia Майкл Уоркман, нынешние цены на железную руду превышают на 10-20% уровень, который ожидали увидеть к концу года большинство рыночных специалистов. По его словам, он сам и его коллеги, прежде всего, недооценили спрос на сырье со стороны Китая. За первые десять месяцев Китай импортировал 668,4 млн. т руды, что на 10,1% превышает показатели аналогичного периода годичной давности. Производство стали/тот же период достигло 651,3 млн. т, на 8,3% больше, чем годом ранее. При этом в первые две декады ноября среднесуточный объем выплавки оказался примерно на 2% выше, чем в октябре.

Опережающие темпы роста импорта руды свидетельствуют также о том, что на местном рынке растет доля привозного сырья, в то время как местные поставщики теряют ее. Действительно, большая часть железорудных месторождений, которые разрабатываются в настоящее время в Китае, скорее всего, не вызвала бы интереса у горнодобывающих компаний в любой другой стране мира из-за крайне низкого, по мировым меркам, содержания железа в руде. Многие предприятия имеют низкую рентабельность и отличаются высоким уровнем загрязнения окружающей среды, поэтому власти часто выступают за их закрытие. К тому же, зимой добыча железной руды в Китае сокращается в силу действия сезонных факторов.

Безусловно, нынешние высокие цены на сырье в значительной степени объясняются предвзвешенным накоплением запасов. Резервы руды в китайских портах стабильно увеличиваются уже несколько недель подряд, а в середине ноября превысили отметку в 80 млн. т. В достаточно скором будущем - ориентировочно, не позже второй половины декабря - это должно привести к сокращению закупок. Тем более, что зимой спрос на стальную продукцию в Китае сокращается - главным образом, за счет сезонного спада в строительной отрасли.

Кроме того, негативное воздействие на стоимость руды оказывает стагнация на китайском рынке стали. Несмотря на высокий спрос, трудно добиться повышения цен на сырье, когда котировки на готовый прокат стагнируют или медленно идут вниз. Правда, в феврале, после Нового года по китайскому календарю (30 января), китайские металлурги, очевидно, перейдут в наступление, но из-за избытка предложения на местном рынке оно вряд ли станет успешным. По этой причине специалисты снова предсказывают на ближайшие месяцы снижение цен на железную руду. По мнению аналитиков из Commonwealth Bank of Australia, котировки постепенно опустятся к весне на уровень \$115-125/т, FOB Австралия при затратах на доставку порядка \$7-8/т. В американском инвестиционном банке Goldman Sachs считают, что падение цен начнется только во втором квартале 2014 г., но зато приведет рынок на уровень порядка \$85/т, FOB в 2015г. Наконец, австралийская железорудная компания Fortescue Metals Group прогнозирует, что в течение ближайших двух лет руда останется в интервале \$110-130/т, FOB. Впрочем, при всем своем различии во взглядах эксперты сходятся в том, что долгосрочные прогнозы на мировом рынке железной руды - дело сложное и неблагоприятное. На рынок воздействуют слишком много факторов, которые могут повернуться непредсказуемым образом. Поэтому о том, сколько будет стоить руда через год или два, можно только гадать. В ближайшие же один-два месяца цены, скорее всего, продолжат колебания в относительно узком интервале. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АВСТРАЛИЯ**FORTESCUE METALS GROUP МОЖЕТ ПОСТРОИТЬ НОВЫЙ ЖЕЛЕЗОРУДНЫЙ ПОРТ**

Третья по величине горнорудная компания Австралии Fortescue Metals Group рассматривает возможность строительства нового аванпорта в районе Port Hedland. Новые перевалочные мощности необходимы для отгрузки на экспорт железорудного сырья с месторождения Iron Bridge, которое планируется разрабатывать в сотрудничестве с китайской Baosteel и тайваньской Formosa. В августе партнеры создали СП для освоения этих залежей магнетитовых руд. Как отметил гендиректор Fortescue Нэв Пауэр, для разработки Iron Bridge, скорее всего, понадобится собственная портовая инфраструктура. "Возможно, для этих целей мы построим отдельный терминал. Это может быть аванпорт", - сказал топ-менеджер. Formosa уже инвестировала \$1,15 млрд. в Iron Bridge. Кроме того, компания рассчитывает в 2015 г. пустить во Вьетнаме интегрированный меткомбинат Ha Tinh Steel мощностью 22 млн. т в год. Для его нужд Formosa планирует закупать до 3 млн. т железной руды ежегодно на Iron Bridge. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**В НОЯБРЕ 2013 ГОДА ПОРТ ХЕДЛАНД СНИЗИЛ****ЭКСПОРТ МАРГАНЦЕВОЙ РУДЫ И ПЕРЕВАЛКУ ЖЕЛЕЗОРУДНОГО СЫРЬЯ (ЖРС) НА КИТАЙ**

Австралийский порт Хедланд в ноябре по сравнению с ноябрем 2012 г. сократил отгрузку марганцевой руды на 8,82% до 151 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает SteelOrbis. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель увеличился на 16,39%. Единственным покупателем марганцевой руды стал в указанный период Китай. Порт Хедланд в июне по сравнению с июнем 2012 г. сократил отгрузку марганцевой руды на 48,8%. В частности, отгрузка продукции составила в заданный период 72,5 тыс. т. Кроме этого, поставки существенно сократились по сравнению с предыдущим месяцем, когда они достигали 219,6 тыс. т.

В ноябре экспорт железорудного сырья в Китай из австралийского морского порта Port Hedland, сильный индикатор активности в промышленности "Поднебесной", вырос по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 38% до рекордных 22,316 млн. т. Об этом говорится в материалах морпорта. В то же время, по сравнению с октябрём снижение отгрузок составило 11,4%. Кроме того, поставки в Японию в ноябре подскочили на 35,2% м/м до 2,156 млн. т. Экспорт в Южную Корею взлетел до 2,862 млн. т по сравнению с октябрьскими 1,417 млн. т. В целом, Port Hedland, на который приходится пятая часть мировой морской торговли железной рудой, сократил ноябрьскую переработку ЖРС по сравнению с октябрём на 3% до 28,056 млн. т. В то же время, в годовом исчислении рост составил 29,4%. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ

СТАТИСТИКА

В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ДОБЫЧА ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ ВЫРОСЛА

Индия в сентябре по сравнению с сентябрем 2012 г. увеличила производство железной руды на 6,9%, до 10,7 млн. т. В свою очередь, выпуск марганцевой руды повысился на 27,9% до 199 тыс. т, магнетита - на 3,1% до 14 тыс. т. Производство медного концентрата в Индии уменьшилось на 6% до 12 тыс. т, концентрата цинка - на 12,8% до 113 тыс. т, а концентрата свинца - на 14% до 12 тыс. т. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

БРАЗИЛИЯ

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

CANACANA RESOURCES НАЧАЛА ДОБЫЧУ МАРГАНЦА НА РУДНИКЕ ЭСПИГАО

Компания Canacana Resources сообщила о старте пробной коммерческой добычи марганцевой руды на бразильском руднике Эспигао. Строительство инфраструктуры на объекте практически завершено. В последующем будет уточнена структура пластов и объемы залежей руды на месторождении, что позволит сгенерировать генеральный план разработок на нескольких участках. Первоначальный ориентир добычи руды на Валдирао на 2013 г. составляет 18-20 тыс. т. В 2014 г. объемы производства планируют нарастить до 100 тыс. т. Предполагаемые запасы марганца на месторождении оцениваются в 35 тыс. т со средним содержанием металла в породе 54%. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

VALE SA ВЫПЛАТИТ \$9,6 МЛРД. ПО ДЕЛУ ОБ УКЛОНЕНИИ ОТ УПЛАТЫ НАЛОГОВ

Бразильская компания Vale SA достигла соглашения с правительством Бразилии по делу об уклонении от уплаты налогов на прибыль зарубежных дочерних предприятий, выплатив в общей сложности \$9,58 млрд., сообщает агентство Reuters. Как сообщается в пресс-релизе компании, Vale выплатит 5,97 млрд. бразильских реалов (\$2,56 млрд.) до конца ноября, и еще 16,36 млрд. реалов (\$7,02 млрд.) в течение 15 лет. Совет директоров Vale согласился принять участие в программе налоговой амнистии Refis, объявленной в октябре, согласно которой компании избавляются от необходимости уплаты процентов по налоговой задолженности и штрафов. Выплаты составят менее половины общей суммы, которую, по мнению налоговых органов Бразилии, компания задолжала с 2003 г. по 2012 г. Глава Vale Моурильо Ферейра сообщил, что выплаты будут профинансированы из нашего операционного денежного потока и не потребуют выпуска нового долга. Недавние продажи активов, в том числе 22% доли в норвежском производителе алюминия Norsk Hydro ASA за \$1,65 млрд., позволят минимизировать негативный эффект от соглашения на финансовых показателях компании, говорится в заявлении. (Metalbulletin/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-НОЯБРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ ВЫРОС

Китай в январе-ноябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличил импорт железной руды на 10,9% до 746,1 млн. т. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает "Металлсервис". По итогам ноября поставки сырья в страну составили 77,84 млн. т по сравнению с 65,78 млн. т в ноябре прошлого года.

Ранее в China Metallurgical Industry Planning and Research Institute предположили, что Китай в 2014 г. по сравнению с 2013 г. увеличит импорт железной руды на 6,3%. По оценкам специалистов, поставки сырья в страну в будущем году достигнут 850 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЗАПАСЫ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ ПО СОСТОЯНИЮ НА 2 ДЕКАБРЯ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛИСЬ

Запасы импортной железной руды в крупнейшей портах Китая по состоянию на 2 декабря по сравнению с предыдущей неделей увеличились на 3,28%, или 2,66 млн. т. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает SteelOrbis. В особенности запасы сырья в стране в заданный период составили 83,77 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

В БОРЬБЕ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ ЗА «СПРАВЕДЛИВОЕ» ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ ПРИБЛИЖАЕТСЯ ПЕРЕЛОМНЫЙ МОМЕНТ

Месяц назад в Дальяне открылась первая площадка для торговли фьючерсами с физической поставкой, и ее популярность стремительно растет. Торговля новыми финансовыми инструментами набирает обороты, и эксперты говорят, что если к ней подключатся иностранные поставщики, то эта площадка вполне может создать альтернативную основу для формирования базовой цены. И вероятность такого исхода растет, по мере того, как рынок железной руды превращается в рынок покупателя.

Многочисленные попытки китайских сталелитейных компаний перехватить ценовые рычаги у "большой тройки" - Vale, Rio Tinto и BHP Billiton - каждый раз завершались провалом. Характерно, что все эти попытки делались под лозунгом, что Китай, как крупнейший в мире покупатель железной руды, имеет право на определенные преференции. Однако эти призывы к "справедливости" противоречили законам рынка. Во-первых, в условиях монополии поставщиков подобные аргументы бессмысленны. Во-вторых, бурное расширение китайской сталелитейной

промышленности привело к опустошению мирового рынка железной руды, и острый дефицит превратил его в рынок продавца. В такой ситуации у покупателей нет как возможностей добиться преференций, так и оснований их требовать.

В 2010 г. очередная провальная попытка добиться желаемого силовым путем завершилась победой поставщиков руды, которые стремились приблизить контрактные цены к быстро растущим спотовым. Переход от годовых контрактов к квартальным сталелитейные компании всего мира восприняли как трагедию, поскольку их заказчики из автомобильной и машиностроительной отраслей не желали переходить на более короткие договоры. Эти консолидированные покупатели металлопродукции и раньше не слишком принимали во внимание проблемы смежников, а уж во время глобального кризиса - и подавно.

Тем временем спотовая цена все чаще использовалась в переговорах как базовая. Уже в 2010-2011 гг. большинство физических контрактов было привязано к

спотовым ценам (с различным лагом, от квартального и месячного до индекса дневной цены). А ежедневные публикации железорудных индексов от Platts, Metal Bulletin и The Steel Index создавали возможность ввести в оборот железорудные финансовые инструменты. В апреле 2009 г. Фондовая биржа Сингапура начала торговлю железорудными свопами. Ее примеру последовала Чикагская фондовая биржа (CME). Затем обе организации пустили электронную торговлю железорудными фьючерсами.

Однако чиновники CISA весьма недовольны индексами Platts, эталонными для рынка. Они обвиняют крупных поставщиков руды в манипулировании ценовыми индексами путем, в частности, намеренного уменьшения объемов сырья, которое продается через тендеры. Поэтому китайцы стремятся сформировать национальный ценовой индекс, который будет отражать реальную ситуацию на их спотовом рынке - крупнейшем в мире. С этой целью в прошлом году Китай создал национальную спотовую торговую площадку, а в марте началась регистрация средневзвешенных цен на ежедневной основе. Правда, China Beijing International Mining Exchange (CBMX) особой популярностью она не пользовалась, но вскоре у чиновников возникла новая идея: месяц назад в Даляне была задействована торговля фьючерсами с физической поставкой.

Идея оказалась весьма перспективной: Далянский проект явно обречен на успех. Руководитель отдела исследований Shanghai Steelhome Informatino Technology By Вэньчжан сообщил, что у DCE масса преимуществ перед конкурирующими площадками. До открытия торгов железорудными фьючерсами на Dalian Commodity Exchange (DCE, третья по объему торгов фьючерсная биржа Китая) такие фьючерсы уже торговались на CME, Singapore Exchange и IntercontinentalExchange (ICE), но они базируются на денежных расчетах. В Даляне же речь идет о физической поставке, что намного привлекательнее для местных игроков. Физические объемы железной руды хранятся в терминалах крупнейших китайских портов (включая Тяньцзинь и Циндао), а также на складах крупных сталелитейных предприятий. Эти запасы держатся на уровне 90 млн. т, что создает идеальные условия для доставки.

Китай - крупнейший в мире потребитель. Страна закупает, по меньшей мере, 60% поставок в морской торговле (в прошлом году - рекордные 744 млн. т). А высокая степень волатильности на рынке железной руды создает спрос на хеджирование рисков. Тот факт, что рынок находится в Китае, и фьючерсы Далянь номинированы в юанях, дает возможность национальным компаниям избежать валютной волатильности и ограничений, которые становятся большой проблемой при попытках участвовать в торговле свопами в Сингапуре. Поэтому эксперты были уверены, что возможности использовать фьючерсы DCE окажутся весьма привлекательными для китайских компаний.

Торговля началась 18 октября, и первую сессию фьючерсы с поставкой в мае (они торговались наиболее активно) открыли на отметке 950 юаней/т, и в ходе торгов они поднялись до 972 юаней (\$159). Объем контракта составляет 100 т, он номинирован в юанях, дневной диапазон изменения цен - 4%. Подводя итоги месяца торговли железорудными фьючерсами на DCE, аналитики сделали два основных вывода: Китай приблизился к своей цели - обеспечить рынок "объективным и справедливым" механизмом ценообразования, и торговля свопами может не выдержать конкуренции с DCE.

Стремительное расширение торговли фьючерсами в Даляне уже за первый месяц ощутимо приблизило Пекин к созданию китайского ценового эталона. Средний дневной объем торговли превысил общий показатель остальных бирж, на которых торгуются железорудные деривативы, причем для даляньских фьючерсов характерна самая вы-

сокая ликвидность. По состоянию на 15 ноября крупнейший дневной объем торговли в Даляне составил около 3,39 млн. т (338,7 тыс. лотов по 100 т с доставкой 18 декабря). При этом на бирже Сингапура самый высокий месячный объем, начиная с момента пуска торговли фьючерсами 27 апреля 2009 г. и по сегодняшний день, зарегистрирован в июле 2013 г. - 23,32 млн. т.

Сын Вейхуа, председатель правления Shandong Wanbao Group - компании, которая 18 октября заключила первую фьючерсную сделку на бирже Даляня, уверен, что ликвидность этих контрактов будет расти. Он заявил, что Wanbao - крупнейший в Китае частный импортер железной руды - будет использовать фьючерсы, чтобы подстраховать ценовые риски для своих клиентов. Компания действует главным образом как агент сталелитейных заводов (около 30 средних и крупных предприятий) - ведет переговоры с иностранными поставщиками, делает заказы, производит предоплату, осуществляет наземную транспортировку и т. п. Разумеется, для таких компаний фьючерсы DCE весьма привлекательны. По мнению С. Вейхуа, наличие таких контрактов избавит сталелитейные заводы страны и железорудных трейдеров от необходимости хеджирования затрат на сырье при помощи фьючерсов на арматуре. Именно этот способ, весьма далекий от идеала, участникам рынка приходилось использовать раньше.

По словам экспертов, если правительство разрешит иностранцам торговать деривативами в Шанхайской зоне свободной торговли, это устраним главное препятствие, из-за которого провалились предыдущие попытки формирования китайской базовой цены. Ли Сыньчуан, заместитель генерального секретаря CISA, объяснил агентству Reuters: "Если даляньские фьючерсы будут использоваться многие, то зачем могут понадобиться индексы Platts? Это агентство не может представлять интересы потребителей руды, потому что представляет интересы поставщиков".

Начиная с 18 октября, объем контрактов с поставкой в мае, которые на DCE торговались наиболее активно, превысил 121 млн. т. Это почти в семь раз больше объема свопов, которые торговались на бирже Сингапура за весь октябрь. По мнению трейдеров, такой успех приведет к радикальным переменам в системе ценообразования на железную руду: по мере приближения физических цен к ценам фьючерсов индексы выйдут из употребления. Ожидается, что это произойдет за пару лет.

Правда, существуют два "но". Первое из них связано с неясной позицией поставщиков руды. Понятно, что китайская торговля фьючерсами вполне может развиваться и на одном только спросе на хеджирование. Однако чтобы даляньские цены действительно стали мировым эталоном, в эту торговлю необходимо вовлечь и продавцов, особенно крупных австралийских производителей руды, которые обеспечивают основную массу поставок на китайский рынок. А вот здесь могут возникнуть проблемы. Например, Rio Tinto не собирается участвовать в этой торговле. Гендиректор группа Сэм Уолш объяснил, что это связано с общей политикой руководства по отношению к финансовым инструментам. С другой стороны, хотя в BHP Billiton отказались прокомментировать эту тему агентству Reuters, там все же сообщили, что компания оказывает поддержку бирже Даляня в аспектах спецификации фьючерсных контрактов и физических поставок.

Второе "но" обусловлено ограничениями, наложенные на участие иностранцев в торговле финансовыми инструментами в Китае. Правда, не исключено, что эти ограничения правительство ослабит или вовсе отменит для Шанхайской зоны свободной торговли. По словам трейдеров, они с нетерпением ждут этих перемен. И, похоже, ждать осталось недолго. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ**ИМПОРТ РУДЫ В 2014 ГОДУ ВЫРАСТЕТ**

Китай в 2014 г. по сравнению с 2013 г. увеличит импорт железной руды на 6,3%. Такое мнение высказали в China Metallurgical Industry Planning and Research Institute, сообщает Reuters. По оценкам специалистов, поставки сырья в страну в будущем году достигнут 850 млн. т. Запасы импортной железной руды в крупнейших портах Китая по состоянию на 2 декабря по сравнению с предыдущей неделей увеличились на 3,28%, или 2,66 млн. т. В особенности запасы сырья в стране в заданный период составили 83,77 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПЕРУ**ПРОГНОЗ****ГОРНОРУДНЫЙ ЭКСПОРТ В 2014 ГОДУ ДОСТИГНЕТ \$27 МЛРД.**

Экспорт продукции предприятий горнорудной промышленности из Перу в 2014 г. может достичь \$27 млрд., по данным местного Министерства энергетики и горной промышленности. Глава министерства Хорхе Мерино уточнил, что рост экспорта будет сопровождаться масштабными инвестициями в отрасль, которые составят около \$10 млрд.

"На ближайший год крупнейшей целью горного сектора является пуск важных мегапроектов, в том числе в Мокегуа, Арекипе и Кахамарке", - сказал он. Также Х. Мерино подчеркнул, что достигнуто сокращение времени ожидания принятия решений и бюрократических процедур, необходимых для получения одобрения по геологоразведочным проектам, что позволит инвесторам быстрее ориентироваться. Ранее перуанская ассоциация National Mining, Oil and Energy Society опубликовала прогноз, в соответствии с которым инвестиции в горнорудную отрасль страны составят до \$8 млрд. в 2013 г. и \$10 млрд. в 2014 г. При этом данные на 2014 г. SNMPE планировала откорректировать в октябре. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ТРУБЫ**УКРАИНА****СТАТИСТИКА****ПРОИЗВОДСТВО ТРУБ В НОЯБРЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛОСЬ**

В январе-ноябре украинские трубные предприятия сократили производство по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 22% до 1,501 млн. т. Об этом говорится в сообщении ОП "Металлургпром". В ноябре выпуск труб упал на 32,2% г/г и на 14,2% м/м до 97 тыс. т. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТИРОВАНО СТАЛЬНЫХ ТРУБ НА \$94,57 МЛН.

В октябре Украина экспортировала стальные трубы на \$94,57 млн., импорт составил \$17,74 млн. Об этом сообщает Министерство доходов и сборов. Одним из основных импортеров стальных труб в октябре стала Россия (\$30,4 млн.). В январе-октябре Украина экспортировала стальные трубы на \$1409,26 млн., в то время как импорт составил в январе-октябре \$155,47 млн. В сентябре Украина экспортировала стальные трубы на \$151,7 млн., импорт составил \$14,78 млн. (Украинськи новини/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**В ДЕКАБРЕ 2013 ГОДА ПАО «ДНЕПРОПЕТРОВСКИЙ ТРУБНЫЙ ЗАВОД» (ДТЗ) ВОЗОБНОВИЛО РАБОТУ**

Днепропетровский трубный завод 4 декабря возобновил работу. Об этом сказано в сообщении пресс-службы Днепропетровской областной государственной администрации. По ее данным, 4 декабря после 7-месячного простоя возобновил работу трубопрокатный стан (НТС-80).

"5 декабря начали свою работу цеха по изготовлению холоднодеформированных труб (ТВЦ №1, №2). Сейчас уже сформирован портфель заказов на 4,3 тыс. т, из которых 2 тыс. т - это горячедеформированные трубы и 2,3 тыс. т - холоднодеформированные", - сказано в сообщении. На внутренний рынок будет поставлено 12% произведенной продукции, в Европу - 44%, в страны СНГ - еще 44%.

В сообщении также сказано со ссылкой на директора завода Сергея Малыгина, что Днепропетровский трубный завод интегрируется в состав Днепропетровского металлургического комбината им. Дзержинского (Днепродзержинск, Днепропетровская обл.) - основного поставщика трубной заготовки для предприятия. "Это положительный момент, так как усиливается интеграция и взаимодействие, а это гарантирует стабильное обеспечение заготовкой этого предприятия", - сказано в сообщении. По словам председателя профкома завода Виктора Доброскока, на заводе за время простоя коллектив сократился на 500 человек. "Но основной коллектив удалось сохранить, сейчас начинается работа", - сказал он.

В связи с убыточностью производства с 1 июня работа основных цехов завода была остановлена. Днепропетровский обком профсоюза металлургов и горняков промышленности в июле заявил о начале массовых сокращений работников на Днепропетровском трубном заводе. Ранее Днепропетровская обл. администрация заявляла о том, что завод решил оставить в работе 1 из 2 станов горячего проката и что количество рабочих, подпадающих под сокращение, составляет 197 человек, однако работа завода не была возобновлена. В конце июля трудовой коллектив Днепропетровского трубного завода обратился к Януковичу с просьбой не допустить массовых увольнений на предприятии. (Украинськи новини/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИЯ «ИНТЕРПАЙП» НАЧАЛА ВЫПУСК СВАРНЫХ ОБСАДНЫХ ТРУБ

«Интерпайп» освоил производство нового продукта - сварных обсадных труб по стандарту API 5CT. «Интерпайп НМТЗ» успешно прошел аудит Американского института нефти и получил сертификаты соответствия международному стандарту API5CT на сварные трубы нефтегазового сортамента диаметром от 8 5/8" до 20 дюймов (марки стали H40, J55, расчетная масса от 24 до 94 фунтов/фут).

Сварные обсадные трубы, произведенные на «Интерпайп НМТЗ», соответствуют всем требованиям стандарта и могут применяться для разведки и эксплуатации нефтяных и газовых скважин. "Развитие новых продуктов является ключом к успеху в жестких условиях современного рынка. Освоение производства сварных обсадных труб вместе со стартом продаж стальной заготовки поможет нам расширить продуктовый портфель «Интерпайп» для удовлетворения реальных потребностей рынка, - комментирует Фади Храйбе, коммерческий директор «Интерпайп». - К примеру, сварные обсадные трубы по стандарту API 5CT востребованы на американском рынке, поэтому «Интерпайп» планирует в ближайшее время начать поставки этих труб нашим существующим и потенциальным клиентам в США и Канаде". На текущий момент «Интерпайп НМТЗ» начал освоение сварных обсадных труб с внешним диаметром 6-5/8 дюймов по стандарту API 5CT. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИЯ «ИНТЕРПАЙП» НАЗНАЧИЛА НОВОГО ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА

Генеральным директором трубно-колесной компании "Интерпайп" назначен Олег Розенберг, ранее занимавший должность операционного директора компании. Согласно пресс-релизу, Александр Киричко, возглавлявший компанию, назначен на должность председателя совета директоров "Интерпайп". Кирилл Рубинский, занимавший должность председателя совета директоров, продолжит сотрудничество с компанией в качестве члена совета директоров и президента компании.

Такие кадровые изменения продолжат реорганизацию системы управления компанией. На позиции генерального директора О. Розенберг сосредоточится на повышении эффективности операционного управления компанией. В зону его ответственности входят все основные процессы управления - закупки, производство и продажи. "Задача, которая сегодня стоит перед компанией - в сжатые сроки повысить эффективность бизнеса за счет снижения затрат, улучшения взаимодействия на стыке производство - продажи, отказа от процессов и подходов, тормозящих развитие", - комментирует генеральный директор "Интерпайп" Олег Розенберг. В новой модели будет усилена роль совета директоров. Кроме текущих функций, в сферу его ответственности будут входить стратегия и развитие компании управление кадровым потенциалом. "Новая модель управления позволит разделить стратегическое и операционное управление, сделает компанию более устойчивой к краткосрочным и долгосрочным вызовам, - комментирует председатель совета директоров "Интерпайп" Александр Киричко. - Кроме этого, изменения направлены на усиление роли совета директоров как органа, представляющего интересы акционеров компании". ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЧАО «СЕНТРАВИС ПРОДАКШН ЮКРЕЙН»

ОБСУДИЛО С ПАРТНЕРАМИ ПЕРСПЕКТИВЫ РЫНКА БЕСШОВНЫХ НЕРЖАВЕЮЩИХ ТРУБ

Компания «Сентравис» участвует в выставке «Металл-Экспо» уже на протяжении многих лет и текущий год не является исключением, поскольку на рынке СНГ выставка является ключевой платформой, которая обеспечивает возможность непосредственного общения с существующими и потенциальными потребителями, поставщиками, партнерами. В работе выставки компанию представляли: генеральный директор компании Ю. Атанасов директор по продажам В. Эркес, директор ООО "Сентравис Сейлс Рус" А. Мерзляков, а также другие сотрудники компании. На встречах обсуждались последние производственные достижения, технические разработки, изменения в сортаменте продукции, нововведения в системе менеджмента качества, а также планы по дальнейшему развитию поставок бесшовных нержавеющей труб на рынок РФ и страны СНГ.

"Для нашей компании выставка "Металл Экспо" - это прекрасный повод встретиться с нашими клиентами и партнерами, подвести итоги сотрудничества в уходящем году и обсудить перспективы и вызовы рынка бесшовных нержавеющей труб в будущем", - говорит Петр Горбань, начальник отдела стратегического маркетинга. В дополнение следует отметить, что по итогам металлургического форума компания «Сентравис» была удостоена приза "За лучшую экспозицию". (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТРУБЫ ПАО «ХАРЦЫЗСКИЙ ТРУБНЫЙ ЗАВОД» (ХТЗ) СООТВЕТСТВУЮТ СТАНДАРТАМ ЕС

Компания TUV NORD Украина сертифицировала продукцию Харцызского трубного завода группы «Метинвест» на соответствие требованиям регламента ЕС 305/2011/EU. Об этом сообщает пресс-служба «Метинвеста». В ходе аудита специалисты TUV NORD Украина посетили основные цехи предприятия, где проследили всю технологическую цепочку производства труб, побывали на складе листа и готовой продукции, участвовали в испытаниях труб и проверке химических свойства металла. Аудиторы высоко оценили возможности предприятия по изготовлению труб большого диаметра, профессионализм специалистов, отметили слаженность работы технических и производственных подразделений завода, оперативность предоставления информации и ее качество. По предварительным результатам проведенных сертификационных испытаний - продукция ХТЗ соответствует заявленным требованиям.

"Знак "СЕ" является единственным знаком в странах Европейского Союза, который указывает на соответствие продукции европейским стандартам безопасности. Получив право на такую маркировку, Харцызский трубный в очередной раз подтвердил высокое качество своих труб, и получил новые возможности для расширения рынка сбыта в страны Евросоюза. Кроме этого, мы укрепили свои позиции в Европе", - подчеркнул генеральный директор ХТЗ Павел Узбек. Кроме органа по сертификации TUV NORD Украина, качество продукции ХТЗ подтверждено такими авторитетными организациями, как Американский институт нефти (API); SAI GLOBAL, Inc (Канада); Институт исследований и сертификации "ZETOM" (Польша), ГП "ВНИТИ-ТЕСТ" (Украина), ассоциация по сертификации "Русский Регистр" (Санкт-Петербург) и др. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СНГ

ЕВРАЗИЙСКАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КОМИССИЯ (ЕЭК)

ВВОДИТ СПЕЦИАЛЬНЫЕ ЗАЩИТНЫЕ МЕРЫ ДЛЯ НЕРЖАВЕЮЩИХ ТРУБ ИЗ МАЛАЙЗИИ

По итогам повторного расследования Евразийской экономической комиссией изменены защитные меры в отношении ввоза на территорию Таможенного союза нержавеющей труб диаметром до 426 мм включительно. Решением ЕЭК выделена отдельная импортная квота для Тайваня на нержавеющие трубы до 426 мм, ранее включавшаяся в квоту КНР. Кроме того, из-под действия защитной меры выводятся трубы из нержавеющей стали диаметром до 15 мм включительно. Также по результатам повторного расследования специальная защитная мера будет распространена на импорт нержавеющей труб из Малайзии - поставки из этой страны превысили порог в 3% от общего объема импорта нержавеющей труб в Таможенный союз. (БЕЛТА/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ОАО «ПЕРВОУРАЛЬСКИЙ НОВОТРУБНЫЙ ЗАВОД» (ПНТЗ) ОТГРУЗИЛО В АДРЕС ОАО «АНК «БАШНЕФТЬ» ПАРТИЮ ТРУБ С УНИКАЛЬНЫМ ПОЛИМЕРНЫМ ПОКРЫТИЕМ МУФТ

Первоуральский новотрубный завод (входит в группу ЧТПЗ) отгрузил в адрес "Башнефти" первую партию обсадных труб с использованием самосмазывающего фтор-полимерного покрытия резьбы муфты "Маок-плаун", позволяющего обеспечить комплекс антизадириных и герметизирующих свойств. Общий объем поставки - 1039 т.

"Данный заказ был не простым с точки зрения логистики и взаимодействия со сторонними организациями. Муфты производства ПНТЗ мы отправляли на таганрогское предприятие "Полимер-Сервис", которое специализируется на нанесении покрытия "Маок-плаун", - комментирует руководитель проекта "Трубы с повышенной эксплуатационной надежностью" группы ЧТПЗ Сергей Александров. - Затем муфты возвращали на завод, где их свинчивали с обсадными трубами и в собранном виде отправляли потребителю". Технология чистого свинчивания на основе покрытия резьбы муфт "Маок-плаун" является уникальной для мировой нефтепромысловой практики. Данный способ позволяет решить несколько задач: гарантирует повышенную герметичность резьбовых соединений обсадных труб после повторного использования и позволяет многократно свинчивать муфты без использования смазочных материалов в промышленных условиях. (EnergyLand.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ТАГАНРОГСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» («ТАГМЕТ») ПОДТВЕРДИЛО СООТВЕТСТВИЕ ПРОДУКЦИИ СТАНДАРТАМ DIN EN

На Таганрогском металлургическом заводе, входящем в трубную металлургическую компанию (ТМК), успешно прошел ресертификационный аудит по контролю качества труб, изготовленных по стандартам DIN EN 10210, DIN EN 10216, DIN EN 10255, DIN EN 10240. Аудит провели инспекторы TUV NORD Systems GmbH & Co. KG. На «ТАГМЕТе» аудиторы ознакомились с технологией производства труб, проверили качество подготовленных пакетов труб на соответствие требованиям DIN EN 10210, DIN EN 10216, DIN EN 10255, DIN EN 10240 и соответствующие сопроводительные документы, а также документы, подтверждающие аттестацию установок неразрушающего контроля труб в лаборатории средств неразрушающего контроля. Кроме того, проверены заводские нормативные документы по производству труб по стандартам DIN EN и документы по прослеживаемости продукции. Ознакомившись с процессом оцинкования труб в трубосварочном цехе, аудиторы проверили качество поверхности черных и оцинкованных труб, изготовленных по стандартам DIN EN 10255, DIN EN 10240, качество внутреннего покрытия оцинкованных труб, маркировку и оформление ярлыков с корпоративной символикой. В центральной испытательной лаборатории проведены механические и технологические испытания образцов бесшовных труб и сварных труб, изучены протоколы испытаний на толщину цинкового покрытия, коррозионную стойкость сварного шва, химический состав цинкового покрытия сварных труб. Аудиторами отмечено высокое качество сварных труб, и подтверждено соответствие продукции завода стандартам DIN EN 10210, DIN EN 10216, DIN EN 10255, DIN EN 10240. ([Металлоснабжение и сбыт/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ЧУСОВСКОЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ЧМЗ) СТРОИТ НОВЫЕ МОЩНОСТИ ПО ВЫПУСКУ ТРУБ

Чусовской металлургический завод (предприятие ОМК) приступил к реализации проекта по созданию трубно-сталеплавильного комплекса. На предприятии начался демонтаж оборудования и подготовка площадки под строительство. "По планам, к середине 2015 г. на территории завода будет разобрано более 350 объектов. Подготовка площадки для строительства комплекса будет вестись в условиях действующего производства. Проект предусматривает создание на базе ЧМЗ нового производства. Выпуск продукции намечено начать в 2016 г. Планируется построить цех по производству бесшовных труб для нефтегазовой отрасли, электросталеплавильный цех и новый прокатный стан", - сказано в сообщении. Мощности первой очереди комплекса составят до 0,35 млн. т труб и 0,8 млн. т стальной заготовки в год. После пуска второй очереди предприятие рассчитывает увеличить производство до 0,5 млн. т бесшовных труб в год. ([Металлсервис/Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

СТАТИСТИКА

В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ТИТАНОВЫХ ТРУБ УВЕЛИЧИЛСЯ

Китай в октябре по сравнению с октябрём 2012 г. увеличил экспорт титановых труб на 5,11% до 144 т. Об этом свидетельствуют данные статистики. Годом ранее зарубежные поставки продукции оценивались с 137 т. По сравнению с сентябрем экспорт китайских титановых труб вырос на 6,86% - месяцем ранее поставки составляли 109 т. В целом по итогам января-октября по сравнению с аналогичным периодом прошлого года экспорт титановых труб из КНР повысился на 10,54% - с 1,243 тыс. т до 1,374 тыс. т. ([МеталлТорг/Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ СТАЛЬНЫХ СВАРНЫХ ТРУБ ВЫРОС

Китай в октябре по сравнению с октябрём 2012 г. увеличил экспорт стальных сварных труб на 33% до 306,998 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. Однако по сравнению с предыдущим месяцем поставки труб в страну понизились на 0,5%. По итогам января-октября по сравнению с аналогичным периодом прошлого года экспорт китайских сварных труб повысился на 5% до 3,28 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТУРЦИЯ

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ТРУБ ВЫРОС

Турция в январе-октябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличила экспорт стальных труб на 3,11% до 1,56 млн. т. Об этом свидетельствуют данные Turkish Steel Pipe Manufacturers Association, сообщает SteelOrbis. Поступления от зарубежных поставок продукции понизились на 1,88% до \$1,38 млрд. По итогам октября экспорт турецких труб составил 156,381 тыс. т, что на 6,68% меньше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Выручка уменьшилась на 15,03% до \$130,51 млн. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА**СТАТИСТИКА****ЭКСПОРТ-ИМПОРТ КОКСА В ЯНВАРЕ-ОКТАБРЕ 2013 ГОДА**

В октябре Украина экспортировала кокс на \$28,98 млн., импорт составил \$14,17 млн. Об этом сообщает Министерство доходов и сборов. Одним из основных импортеров кокса в октябре стала Индия (\$18,36 млн.). В январе-октябре Украина экспортировала кокс на \$361,69 млн., в то время как импорт в январе-октябре составил \$163,86 млн. В сентябре Украина экспортировала кокс на \$22,58 млн., импорт составил \$13,99 млн. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**ООО «ДОНБАССКАЯ ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» (ДТЭК)
В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ДОБЫЧУ УГЛЯ**

За 9 месяцев добыча угля предприятиями ДТЭК увеличилась на 3,3% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года - до 30,3 млн. т. Об этом сообщает пресс-служба компании. В то же время отпуск электроэнергии тепловыми электростанциями за 9 месяцев составил 38,1 млрд. кВт-ч (минус 1,2%), закупка электроэнергии в оптовом рынке дистрибуционными предприятиями ДТЭК - 43,9 млрд. кВт-ч (плюс 16%). В компании подчеркнули, что на рынке электроэнергетики Украины сохраняется сложная ситуация для тепловой генерации. За январь-сентябрь общее потребление электроэнергии в Украине снизилось на 3,2% до 134,3 млрд. кВт-ч, что отразилось на производственных показателях основных генерирующих компаний страны. Для угледобывающих предприятий снижение потребления электроэнергии привело к уменьшению на 5,3% поставок угля на ТЭС. Кроме того, ситуация осложнена сокращением рынка сбыта для государственных шахт, добывающих уголь марки Г, из-за приостановки работы Угледорской ТЭС. В компании отмечают, что снижение выработки электроэнергии компанией в первом квартале на 10,9% продолжает оказывать отрицательное влияние на производственные показатели в целом. По итогам 9 месяцев предприятия ДТЭК отпустили электроэнергии на 1,2% меньше, чем в январе-сентябре 2012 г., несмотря на рост отпуска электроэнергии в третьем квартале 2013 г. на 6,8%. "В условиях профицита угля ДТЭК выполняет свои обязательства по закупке топлива у государственных шахт, чтобы сохранить нормальный ритм работы угледобывающей отрасли страны. Компания приобрела 2,2 млн. т государственного угля, что безусловно оказывает давление на наши показатели угледобычи. ДТЭК сохраняет объем добычи угля на уровне прошлого года благодаря приобретению новых активов и наращиванию его экспортных поставок. Экспортные поставки также позволили компании стабилизировать производство электроэнергии - по результатам 9 месяцев практически сохранен уровень прошлого года. Компания прилагает усилия, чтобы обеспечить положительную динамику производства. Но мы видим, что ситуация на внутреннем и внешних рынках остается сложной. Несмотря на это, ДТЭК инвестирует в развитие производства - в 2013 г. только в модернизацию производственных активов планируется направить более 8 млрд. грн. без НДС", - отметил исполнительный директор ДТЭК Юрий Рыженков, комментируя итоги работы компании за 9 месяцев. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ООО «ДОНБАССКАЯ ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» (ДТЭК)
УЛУЧШАЕТ ЭЛЕКТРОСНАБЖЕНИЕ ДОНЕЦКИХ ШАХТ**

«ДТЭК ПЭС-Энергоуголь» выполняет модернизацию оборудования подстанций и электрических сетей, питающих предприятия угольной отрасли Донецка. Как сообщает пресс-служба компании, объем капитальных вложений, направленных на улучшение электроснабжения шахтных предприятий, составил 26 млн. грн., а до конца года «ДТЭК ПЭС-Энергоуголь» планирует инвестировать на эти цели еще 2 млн. грн. Выполнена реконструкция двух вводных линий электропередачи на подстанции "Шахта Трудовская" общей протяженностью 8 км. Это позволило значительно повысить надежность электроснабжения вентилятора главного проветривания предприятия. Завершаются работы по модернизации оборудования подстанции, от которой питаются электроприемники шахты им. А. А. Скочинского ГП "ДУЭК", добывающей коксующиеся угли и являющейся особо опасной из-за внезапных выбросов газа. Реконструкцию подстанции планируется завершить в 2014 г. Общая стоимость проекта составит 30 млн. грн. Также до конца года «ПЭС-Энергоуголь» планирует завершить работы по модернизации оборудования подстанции "Засядько Старая".

«ДТЭК ПЭС-Энергоуголь» понимает значимость стабильной и безопасной работы шахт в таком регионе как Донецкая область. В связи с этим мы последовательно реализуем программы по обновлению сетевой инфраструктуры и модернизации энергообъектов, отвечающих за электроснабжение предприятий угольной отрасли. Оборудование, которое устанавливается на энергообъектах, отвечает самым современным требованиям в области безопасности труда и значительно повысит надежность электроснабжения угольных предприятий. Однако возможности по реконструкции сдерживаются несвоевременными расчетами угольных предприятий за потребленную электроэнергию. На сегодняшний день их задолженность перед «ДТЭК ПЭС-Энергоуголь» за поставленную электроэнергию превысила 200 млн. грн. Неплатежи государственных шахт приводят к возникновению задолженности «ДТЭК ПЭС-Энергоуголь» перед другими государственными предприятиями - ГП "Энергорынок" и государственными ТЭС. Электростанции в конечном итоге не могут рассчитаться перед самими шахтерами за поставленный уголь", - отметил технический директор «ДТЭК ПЭС-Энергоуголь» Сергей Качура. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

УВОЛЕН ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ПАО «ДОНЕЦККОКС»

Наблюдательный совет (НС) ПАО "Донецккокс" уволил генерального директора завода Геннадия Волокиту с 29 ноября по его заявлению, поручив исполнение этих обязанностей директору по производству и инжинирингу Павлу Новикову с 30 ноября по 31 декабря. Как сообщается в информации предприятия в системе НКЦБФР, Г. Волокита подал заявление об увольнении 28 ноября. Г. Волокита работал в должности гендиректора с 19 апреля 2006 г. ПАО "Донецккокс" специализируется на производстве доменного кокса, каменноугольной смолы, сульфата аммония. Ранее производство состояло из трех технологически самостоятельных коксохимических заводов, расположенных в Донецке: Рутченковского (четыре батареи), Донецкого (две батареи) и Смоляниновского (одна батарея). Первоначально был закрыт Смоляниновский участок. В 2006-2007 гг. поэтапно остановили работу двух батарей Рутченковского участка. После остановки еще двух батарей на этом участке действующими остались две небольшие по мощности батареи Донецкого участка, которые производят кокс для "Донецкстали". (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ДИРЕКТОРОМ ПАО «ДТЭК ШАХТА КОМСОМОЛЕЦ ДОНБАССА» НАЗНАЧЕН НИКОЛАЙ ЕРЕМИН

Наблюдательный совет ПАО "ДТЭК Шахта Комсомолец Донбасса" приняла решение об избрании директором общества Николая Еремина до 2016 г. Об этом говорится в сообщении общества в бюллетене "Ценные бумаги Украины". Еремин избран на должность директора с 29 ноября 2013 г. до 28 ноября 2016 г. (включительно). Еремин акциями общества не владеет. Ранее занимал должности директора шахты Днепропетровская ПАО "ДТЭК Павлоградуголь", директора шахты "Степовая", а также директором шахтоуправления "Первомайское". (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

EVRAZ СОКРАТИЛ НАБЛЮДАТЕЛЬНЫЙ СОВЕТ ПАО «ЕВРАЗ БАГЛИЙКОКС»

Группа Evraz (РФ), контролирующая ряд украинских активов через свою 100%-ную "дочку" - компанию Palmrose Limited (Кипр), сократила состав наблюдательного совета ПАО "Евраз Баглийкокс" (Днепропетровская область) с четырёх до двух лиц и полностью его обновила. Как сообщило предприятие в системе раскрытия информации Нацкомиссии по ценным бумагам и фондовому рынку, кадровый вопрос рассмотрен внеочередным общим собранием акционеров 25 ноября. Как отмечается в сообщении, в связи с "ликвидацией путем присоединения к другому юридическому лицу" прекращаются полномочия председателя и членов набсовета Feribol Holdings Ltd. (глава), Agalios Investments Ltd., Alkiniros Holdings Ltd. и Sinillos Holdings Ltd. (все - Кипр), которые не владеют акциями предприятия. В свою очередь, акционеры избрали в набсовет сроком на один год компанию Palmrose Limited, владеющую 94,3740% акций предприятия, а также физическое лицо - генеральное директор ООО "Евраз-Украина" Дмитрия Фурманова, не владеющего акциями завода. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙСКИЕ БАНКИ МОГУТ ПРОФИНАНСИРОВАТЬ ПАО «ШАХТОУПРАВЛЕНИЕ «ПОКРОВСКОЕ»

Китайские банки могут профинансировать строительство новой шахты на блоке №11 поля ПАО "Шахтоуправление "Покровское" (ранее "Красноармейская-Западная №1"), сообщает пресс-служба президента Украины Виктора Януковича. Соответствующие намерения закреплены рамочным соглашением группы "Донецксталь" и Minmetals Engineering Co. Ltd (Китай), подписанным в Пекине 5 декабря. Планируется, что Minmetals Engineering выступит генеральным подрядчиком строительства шахты. Стоимость возведения объекта - \$247 млн., срок выполнения контракта - 2,5 года, срок финансирования - до 9,5 лет. Кроме того, ООО "Гринтек Энерджи", Китайская национальная группа корпораций строительных материалов и Китайская экспертно-кредитная страховая корпорация (SINOSURE) подписали рамочное соглашение о финансировании строительства в Украине объектов возобновляемой энергетики мощностью свыше 1 ГВт. SINOSURE также подписала договор о сотрудничестве с Госэнергоэффективности Украины. В. Янукович находился с визитом в Китае с 3 по 6 декабря. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

УТИЛИЗАЦИЯ УГОЛЬНЫХ ТЕРРИКОНОВ

Проблема утилизации промышленных отходов, в частности, угольных терриконов для Украины не нова. Над вопросом ликвидации терриконов начали задумываться еще в середине прошлого столетия. Однако ни в советское время, ни в уже независимой Украине выиграть борьбу с отвалами так и не удалось. Сегодня терриконы стали неотъемлемой частью ландшафта шахтерских городов и поселков Донбасса. По данным Госуправления экологии и природных ресурсов, сегодня в Донецкой области насчитывается 580 терриконов, из них 114 горящих, в Луганской области - 517, включая 74 горящих. Терриконы - это источники химического и радиологического загрязнения грунта, пылегазового загрязнения атмосферы, они оказывают экологически опасное воздействие на все живое в регионе. Поэтому данное сожительство отнюдь не привлекает горожан, подтверждая актуальность проблемы борьбы с ними. В мировой практике известно несколько методов борьбы с терриконами. Один из них - это обратная засыпка шахты породой с отвалов. Но несмотря на то, что данный способ с экологической точки зрения считается наиболее приемлемым, ввиду своей трудоемкости и затратности он практически не используется. Фактическая стоимость загрузки породы обратно в шахту превышает стоимость добычи угля.

Другой вариант - вывоз породы за пределы населенных пунктов. Но поиск свободных территорий размером от 200 га, прокладка к ним дороги и вывоз груд породы из одного места в другое - все это колоссальные затраты. Удешевить процедуру возможно при вывозе пород на территории уже существующих за чертой города полигонов твердых бытовых отходов. Еще в 2010 г. в Донецке рассматривали данный вариант действий. Однако в силу ряда причин он до сих пор не реализован.

Ликвидировать террикон можно и другим способом - разобрать породу для использования ее в качестве грунта и стройматериала; для производства кирпича строительных плит перекрытия, стальных панелей, лестничных маршей, лифтовых шахт и т. д.; для получения глинозема, из которого выплавляют алюминий; для получения вторичного топливного ресурса по технологии производства оку-

скованного топлива для бытовых нужд (установки ХОТ-3). Например, в 2008 г. был расчищен 30-метровый террикон между Донецком и Макеевкой. Для того чтобы сравнять с землей 900 тыс. т породы, понадобилось чуть более месяца. Затраты на проект составили порядка 20 млн. евро. Сейчас на его месте построен известный гипермаркет. А в прошлом году для прокладки объездной дороги вокруг Донецка к Евро-2012 в качестве балансирующего материала применяли породы отвалов.

Из терриконов также можно извлекать алюминий, германий, скандий, галлий, иттрий и даже цирконий. Согласно данным ГП "Укргеология", содержание редкоземельных элементов в те породы составляет: германий - 55 г, скандий - 20 г, галлий - 100 г. Общее же количество редкоземельных элементов в отвалах оценивается примерно в 230-260 г/т. Заместитель директора по научной работе Макеевского НИИ по безопасности работ в горной промышленности (МакНИИ) Анатолий Мнухин в свое время разработал уникальный проект, согласно которому на базе закрывающихся шахт можно построить мини-заводы по комплексной стопроцентной переработке накопленной породной массы. Подсчитано, что стоимость сырья, полученного из одного среднего объема террикона, составляет не менее \$100 млн. Однако на реализацию проекта необходимо порядка \$9,5 млн. Инвестор пока не найден.

Другой вариант, который не позволяет ликвидировать террикон полностью, а лишь сократить санитарную зону вокруг него - озеленение. Метод достаточно активно использовался в советское время. Однако в независимой Украине с "нуля" не был озеленен ни один террикон, в первую очередь, из-за неподъемного бюджета. По оценкам специалистов, даже неполный цикл очистки террикона стоит примерно 350 тыс. гривен, а в целом цена вопроса может достигать 1 млн. грн.

Тем не менее, в настоящее время ведется озеленение "Таловского" террикона ПАО "Краснодонуголь" (Луганская обл.), входящего в группу "Метинвест". Озеленению предшествовала масштабная инженерно-техническая подготовка. В течение всего 2012 г. понижали высоту террикона. С 80-метрового конуса срезали верхушку и понизили

его до 40 метров, потушили очаги горения. После этого отвал уже перестал выделять вредные вещества (оксид углерода, оксид азота, сероводород и пр.). Затем насыпали слой глины и плодородного грунта, выполнили четырехстороннюю нарезку террас - от вершины до основы. Лишь после этого уже в 2013 г. приступили непосредственно к высаживанию специальных сортов растений, которые приживаются на каменистых грунтах.

Помимо озеленения, потухшие терриконы можно использовать в качестве площадки для небольших ветроэлектростанций. В частности, в Донецкой области уже реализуется проект строительства Ветряного парка "Новоазовский". Парк насчитывает 23 ветрогенератора общей мощностью 57,5 МВт, которые способны генерировать около 175 ГВт-ч электричества ежегодно. В рамках проекта Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) напрямую выделяет 33,3 млн. евро, еще 15,5 млн. евро - через Фонд чистых технологий (Clean Technology Fund).

Также терриконы можно оборудовать под смотровые или спортивные площадки. В частности, все большую популярность среди молодежи приобретает даунхилл - скоростной спуск с горы. К сожалению, в настоящее время в Украине ведется лишь местечковая работа по борьбе с терриконами, и все это лишь "капля в море" по сравнению с масштабами проблемы. Основной причиной сложившейся ситуации является отсутствие инвестиций.

Сложности добавляет и тот факт, что подавляющее большинство терриконов относится к старым шахтам, давно закрытым или переданным органам по реструктуризации. По идее, рекультивацией террикона должна заниматься шахта, которая его насыпала. Но если шахта переведена в реструктуризацию, т.е. находится на балансе государственной компании "Укруглереструктуризация", то там и должны принимать решения по терриконам. А в ее бюджете таких средств нет или почти нет. Еще есть и такие достаточно старые терриконы, которые пребывают под управлением органов местной власти, на территории которых они находятся. И вопрос их рекультивации ложится именно на плечи местных управлений, бюджеты которых вряд ли осилят это самостоятельно. Разрешить проблему может привлечение хороших инвесторов при

поддержке государства. Весной стало известно о намечающемся сотрудничестве Луганской облгосадминистрации с крупной бельгийской компанией Jan De Nul, специалисты которой по уникальной технологии добывают из породы элементы практически всей таблицы Менделеева. Непригодный же к химической обработке остаток используется для производства строительных материалов. Бельгийские специалисты предложили опробовать эту технологию на горных отвалах Луганщины, общая масса которых составляет около 2 млрд. т, ввиду чего проект будет достаточно интересен как с экономической, так и с экологической точки зрения. При этом, помимо утилизации терриконов, бельгийская компания намерена помочь в рекультивации местности.

Но так как местные бюджеты не потянут финансирование данного проекта, было принято решение подготовить совместный инвестиционный проект с Jan De Nul, которая поможет профинансировать его за счет финансовых ресурсов Евросоюза. Тогда же луганские специалисты приступили к подготовке списка терриконов, которые подлежат утилизации в первую очередь, а также проведению их химического анализа. После завершения данного процесса европейская компания должна была прислать в Луганскую область своих специалистов.

На сегодняшний день, по словам Директора Департамента экологии и природных ресурсов Луганской облгосадминистрации Александра Анатольевича Арапова, перечень интересующих бельгийскую сторону терриконов и их химический состав сделан и передан на рассмотрение Jan De Nul. Обратной связи от бельгийцев пока не последовало. А недавно проблемой заинтересовались на общегосударственном уровне. На состоявшемся 24-25 октября Национальном форуме по экологическим проблемам был подписан меморандум о намерениях о сотрудничестве в сфере охраны окружающей среды (в т. ч. по вопросу утилизации промышленных отходов и терриконов) пятью основными предприятиями-загрязнителями области и властью. Возможно, данный документ возобновит действия против терриконов, а может быть, так и останется очередным бумажным проектом. (Rusmet.ru/Металл Украины, СНГ, мира)

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

ООО «ДОНБАССКАЯ ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» (ДТЭК) НАЧАЛО БОРЬБУ С ГОСУДАРСТВЕННЫМИ ШАХТАМИ

Последние два года в Украине активно проводилась распродажа крупнейших шахт, по итогам которой рынок разделился на два равных лагеря. По одну сторону баррикад оказался фаворит конкурсов ФГИ - группа "ДТЭК" Рината Ахметова, по другую - ГП "Уголь Украины", через который продолжили сбыт продукции оставшиеся в госсобственности шахты. Между обоими игроками рынка тут же возникло напряжение, вызванное тем, что ДТЭК также активно приватизировал и тепловую энергогенерацию, которую тут же запитывал на потребление угля своих шахт. Тем самым донецкий бизнесмен отбирал у государственных угледобытчиков основного потребителя. Но сожалений по этому поводу у него не было: он рассчитывал на скорую ликвидацию "Угля Украины", которая позволила бы ему расширить сбыт своей продукции на внутреннем рынке. Как раз в рамках этой кампании в президентской программе экономических реформ на 2010-2014 г. и был предусмотрен план ликвидации ГП "Уголь Украины". Изначально планировалось, что это знаменательное событие произойдет до конца 2012 г. Но 2 августа 2013 г. на свет появился приказ Минэнерго №554, которым жизнь ГП была продлена до 2017 г. Наибольшие дивиденды от этого получал авторитетный енакиевский бизнесмен Юрий Иванющенко, который через близкого ему главу "Угля Украины" Владимира Соколова курировал это предприятие.

Но так как его план противоречил интересам Рината Ахметова, у бизнесменов появился повод для раздора.

До недавнего времени это напряжение ни в чем не выражалось, но сейчас предприниматели затеяли полномасштабную угольную войну. Ее следствием стало прекращение расчетов с "Углем Украины" со стороны тепловой генерации. Самую активную позицию среди энергетиков заняло входящее в состав ДТЭК ПАО "Западэнерго", долги которого перед "Углем Украины" сейчас выросли до 700 млн. грн. В ответ юристы ГП буквально забросали суды исками с требованиями о принудительном взыскании угольных долгов. Но полученный результат их не удовлетворил - суды все как один решили дать "Западэнерго" возможность погасить его угольные долги за 20 лет. Таким образом, вместо ожидаемого единичного транша в сотни миллионов госпредприятие может претендовать в лучшем случае на 3 млн. грн. в месяц, которые к окончанию 20-летнего срока реструктуризации инфляция превратит в еще меньшую по значимости сумму.

Это полностью дестабилизировало финансовое состояние ГП, поэтому его менеджмент занялся поиском компромисса. Таковым могло бы быть сокращение срока рассрочки погашения долга "Западэнерго" в десять раз - до двух лет. Но эта просьба не нашла понимания у людей в мантиях: 8 и 12 ноября Хозяйственный суд Львовской области принял сразу четыре решения, которыми отказал

"Углю Украины" в удовлетворении этого требования. В итоге вместо улучшения ситуации госпредприятие продолжило наращивать долги. На сегодняшний день его кредиторская задолженность составляет 4 млрд. грн., треть из которых уже просрочена. Это могут подтвердить представители Донецкой железной дороги, которой госпредприятие должно 620 млн. грн. за предоставленные услуги по перевозке угля, а также в Альфабанке, которому оно не может вернуть оформленные в кредит 300 млн. грн. Кстати, на этот заем банкиры уже насчитали 100 млн. грн. пени и штрафов, поэтому можно говорить, что кредиторский портфель "Угля Украины" нарастает как снежный ком, который вскоре и накроет эту компанию.

Определенные шаги в этом направлении уже сделаны. В попытках получить назад свои деньги банкиры добились от судов ареста счетов ГП, тем самым блокируя его деятельность. Пока же чиновники выходят из этой ситуации просто: "Уголь Украины" открывает новые счета, тем самым нивелируя труд исполнительской службы. Но если к Альфабанку присоединятся другие недовольные крупные кредиторы (Сбербанк России, Проминвестбанк, Укрэксимбанк, Ощадбанк и т. д.), государственному угольному посреднику придется несладко.

Таким образом, Ринат Ахметов сможет достичь поставленной цели, а рынок - избавиться от ненужного посредника, которого к тому же часто обвиняют в сбыте нелегального угля так называемых копанок. Другой вопрос, что в настоящий момент стерилизация "Угля Украины" крайне несвоевременна для госшахт. Под прессом сокращения потребления угля местными коксохимиками и энергетиками они резко сократили добычу: за десять месяцев государственных шахты произвели товарную продукцию на 7,1 млрд. грн., что на 11,5% (или на 930 млн. грн.) меньше аналогичного периода прошлого года. Нехватка средств спровоцировала наращивание долгов, которые активнее всего росли у госшахт перед энергетиками за потребленный ток (с начала года прирост составил 1,1 млрд. грн. При этом сейчас нет никаких оснований считать, что ситуация стабилизируется: государственные углекопы продают уголь в среднем по 500 грн./т, тогда как себе-

стоимость его добычи у них составляет заоблачные 1,3 тыс. грн. В таких условиях "Уголь Украины" должен был бы стать для них опорой, гарантирующей сбыт их продукции. Собственно, для этой цели и создавалось это предприятие, но сейчас оно оказалось недееспособным. Из-за этого основную нагрузку по поддержке государственных угольщиков принял на себя госбюджет. С начала года на покрытие разницы между ценой реализации угля и стоимостью его добычи из казны потрачено уже более 11 млрд. грн. (вместо планируемых 9,7 млрд.). Но бесконечно долго дотировать отрасль правительство не сможет, поэтому уже скоро на ул. Грушевского могут появиться люди с гремящими касками

С начала 2013 г. на внутреннем рынке Украины возник профицит коксующихся углей, обусловленный сокращением спроса на него со стороны металлургов. Проблему со сбытом этого ископаемого Кабмин решил в ручном режиме, издав 13 марта постановление о введении квоты на импорт коксующегося угля в 10,2 млн. т. Это помогло шахтерам: за последние полгода потребление отечественного коксующегося угля на внутреннем рынке выросло сразу на 46%. Тем не менее уже скоро об этом тренде можно будет забыть. Сначала, еще летом, металлургам уложиться в отведенный Кабмином лимит не получилось, после чего встал вопрос об увеличении этого объема на 10% до 11,2 млн. т. Эта идея была поддержана почти сразу. А на днях Минэкономразвития подготовило проект постановления Кабмина "Об утверждении перечня товаров, экспорт и импорт которых подлежит лицензированию, и квот на 2014г.", которым предлагается увеличить квоту на импорт коксующегося угля до 14 млн. т. Парадокс ситуации в том, что предлагаемый объем квотирования соответствует реальному уровню потребности коксохимических и металлургических предприятий, поэтому в нем попросту нет никакого смысла. В МЭРТ это понимают, но назвать предложение этого ведомства ошибкой нельзя, ведь им руководит Игорь Прасолов, назначенный на эту должность по квоте главного металлурга Украины Рината Ахметова. ([Комментарии/Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН

КИТАЙ НАМЕРЕН ВЛОЖИТЬ \$8 МЛРД. В ПЕРЕРАБОТКУ УГЛЯ

Китайская компания "Циньхуа" намерена вложить \$8 млрд. в угольное производство на территории Казахстана, передает агентство Trend со ссылкой на слова заместителя председателя правления АО "Kaznex invest" Кайрата Карманова. "Китайская компания провела ряд встреч с руководством Карагандинской области, где возьмет в разработку одно из угольных месторождений. Мощность переработки - 6 млн. т угля в год", - сказал Карманов. По его словам, в первый год инвестиции китайской компании предполагаются в \$2 млрд., затем - \$6 млрд. "Сейчас прорабатываются вопросы "дорожной карты" проекта и рабочей группы, и до конца года будут подписаны все необходимые документы, а со следующего года начнется строительство данного предприятия по переработке угля в Карагандинской области", - уточнил Карманов. ([РБК/Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ОАО «ПРИАРГУНСКОЕ ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ГОРНО-ХИМИЧЕСКОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ» (ППГХО) В 2013 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО ОБЪЕМЫ ДОБЫЧИ БУРОГО УГЛЯ

Крупнейшее в России уранодобывающее предприятие "Приаргунское производственное горно-химическое объединение" (ППГХО) увеличивает добычу и реализацию бурого угля. В 2013 г. работники разреза "Уртуйский" намерены добыть 3 млн. т угля, а в следующем году - довести этот показатель до 4,25 млн. т. Об этом со ссылкой на пресс-секретаря ППГХО Юрия Мурашко сообщило агентство ИТАР-ТАСС. По словам Ю. Мурашко, объемы добычи угля увеличиваются за счет дополнительных капиталовложений в 300 млн. руб., которые ППГХО инвестирует до конца 2013 г. с целью оптимизации процесса ведения работ и осуществления логистической деятельности на угольном разрезе "Уртуйский". Удлинение рельсовых путей на угольном складе и пуск новых лебедок позволили увеличить вместимость каждого погрузочного тупика с 20 до 30 вагонов. Увеличение объемов добычи происходит за счет технического усовершенствования разреза. Как сообщил заместитель генерального директора уранового холдинга "Атомредметзолото" Владимир Высоцкий, увеличение объемов добычи угля проходит в рамках диверсификации уранодобывающего предприятия. Представитель руководства компании отметил, что благодаря диверсификации производства предприятие сможет избавить моногород Краснокаменск от зависимости, обусловленной колебаниями цен на мировом рынке. Приаргунское производственное горно-химическое объединение находится в Краснокаменске Забайкальского края России и входит в урановый холдинг "Атомредметзолото". (Синьхуа/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЗАО «РАЗРЕЗ БЕРЕЗОВСКИЙ» ДОСРОЧНО ВЫПОЛНИЛО ГОДОВОЙ ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ПЛАН ПО ДОБЫЧЕ УГЛЯ

"Разрез Березовский" досрочно выполнил годовой производственный план по добыче угля, отгрузив потребителям более 6 млн. т топлива. До конца года предприятие планирует дополнительно добыть более 800 тыс. т угля, перевыполнив годовое задание на 12%. Кроме того, березовские горняки досрочно выполнили план 2013 г. по вскрышным работам. В условиях увеличения мощности главного потребителя березовских углей - Березовской ГРЭС - разрез наращивает свой резерв, формируя запасы угля для пуска третьего энергоблока станции.

"К этой трудовой победе мы шли всем коллективом. В 2013 г. все подразделения предприятия работали слаженно и стабильно. Главная нагрузка по перевыполнению плана легла на основные участки - горный цех и цех конвейерного транспорта, но большой вклад в достижение высоких показателей внесли и сотрудники всех подготовительных производств. Выполнению производственного плана на месяц раньше способствовала и модернизация оборудования по инвестиционной программе СУЭК", - отметил исполнительный директор ЗАО "Разрез Березовский" Александр Буйницкий.

Коллектив березовских горняков с достижением высоких производственных показателей от души поздравил заместитель генерального директора - директор по производственным операциям СУЭК Владимир Артемьев: "Достижение такого результата стало возможным благодаря профессиональному и грамотному подходу к своим должностным обязанностям всех специалистов предприятия. Желаю работникам разреза "Березовский" безопасной и безаварийной плодотворной работы, мира, добра, семейного благополучия и дальнейших успехов в нелегком горняцком труде на благо Великой России и Красноярского края". (Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира)

ШАХТА «ТАЛДИНСКАЯ-ЗАПАДНАЯ-2» ОАО «СУЭК-КУЗБАСС» ДОСРОЧНО ВЫПОЛНИЛА ПЛАН ПО ДОБЫЧЕ УГЛЯ

Коллектив шахты "Талдинская-Западная-2" ОАО "СУЭК-Кузбасс" добыл 3 млн. т угля, досрочно выполнив годовой план. Шахта стала пятой среди подземных предприятий компании, перешагнувших трехмиллионный рубеж. Основной вклад внесла очистная бригада Дмитрия Година, добывшая почти 2,9 млн. т угля с начала года. Весь уголь выдан из лавы №70-08 длиной 300 м вынимаемой мощностью пласта 4,5 м. Забой оборудован 176 секциями механизированной крепи JOY, комбайном SL-500, лавным конвейером SH-PF-6/1142. Добыча ведется в сложных горно-геологических условиях обводненности и неустойчивой кровли. Тем не менее, сплоченный коллектив участка №2 сумел выйти на ежемесячный уровень нагрузки на забой триста и более тысяч тонн. (Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира)

5 МЛН. ТОНН С НАЧАЛА 2013 ГОДА ВЫДАЛ НА-ГОРА РАЗРЕЗ «ЧЕРНОГОРСКИЙ» ООО «СУЭК-ХАКАСИЯ»

Коллектив разреза "Черногорский" ООО "СУЭК-Хакасия" выдал на-гора 5-миллионную ту угля с начала 2013 г. Всего за время своего существования разрез добыл 130 млн. т. "Последние два года на разрезе "Черногорский" проходила кардинальная модернизация технологического оборудования, - отметил исполнительный директор ООО "СУЭК-Хакасия" Алексей Килин. - По инвестиционной программе приобреталось и вводилось в строй новая, высокопроизводительная техника. Только в 2013 г. на разрез поступили четыре 220-тонных БелАЗа, мощные японские грейдеры и бульдозеры. Все это привело не только к повышению объемов добычи угля, но и к значительному росту производительности труда. Также росту производительности способствует система сдельной оплаты труда, с одной стороны, и с другой - моральная мотивация работников. Лучшие специалисты отмечаются денежными премиями и ценными призами, в том числе легковыми автомобилями. (Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира)

ООО «ТУВИНСКАЯ ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ» (ТЭПК), ФГУП «РОСМОРПОРТ» И «РОСМОРРЕЧФЛОТ» ПОСТРОЯТ УГОЛЬНЫЙ ТЕРМИНАЛ

Дальневосточный Ванинский порт, подконтрольный Тувинской энергетической промышленной корпорации, «Росморпорт» и «Росморречфлот» договорились о строительстве угольного терминала мощностью до 15 млн. т в порту Ванино. Стоимость строительства терминала составит 12 млрд. руб. Основным инвестором выступит Дальневосточный Ванинский порт. В начале года ТЭПК подписала соглашение о сотрудничестве по проекту с Минвостокразвития. Терминал будет находиться в районе мыса Бурный рядом с мощностями Ванинского морского торгового порта и недалеко от угольного терминала СУЭКа на 65 га земли. В материалах к подписанию говорится, что реализовывать проект планируется в 2013-2017 гг. Источником грузовой базы будет уголь Элегестского месторождения. В рамках проекта планируется построить два причала для перевалки угля. Терминал сможет обрабатывать суда дедвейтом до 120 тыс. т. (Прайм/Металл Украины, СНГ, мира)

ШАХТА «УСКОВСКАЯ» ДОСРОЧНО ВЫПОЛНИЛА ГОДОВОЙ ПЛАН ПО ДОБЫЧЕ УГЛЯ

Шахта "Усковская" первой в компании "Южкузбассуголь" (входит в «ЕВРАЗ») досрочно выполнила годовую производственную программу, выдав на-гора 2 млн. т угля. Добыть 2-миллионную тонну черного "золота" выпало право очистной бригаде участка №5 в составе начальника Сергея Зайвенко, механика Евгения Зуева и бригадира Дмитрия Зеленина. Добычной коллектив неоднократно становился победителем и призером производственных соревнований, проводимых компанией "Южкузбассуголь". Свою лепту в добычу 2-миллионной тонны угля внесли проходческие бригады участков №1, №3, №6, №8, которые стабильно показывают высокие производственные результаты. В этом году производительность труда на одного проходчика составила 6,5 м горных выработок в месяц.

В настоящее время добычные работы на шахте "Усковская" ведутся в Северном крыле пласта 50. Ценный коксующийся уголь марки "ГЖ" добывают из лавы №50-25. Ежедневно шахта выдает на-гора 7,5 тыс. т угля. "Весь год шахта "Усковская" была опорой компании, - отметил генеральный директор "Южкузбассугля" Сергей Степанов на торжественном мероприятии, посвященном выдаче 2-миллионной тонны. - Мы не будем останавливаться на достигнутом - впереди нас ждет большая работа. Следующий год будет знаковым: мы планируем осваивать новый блок. Это позволит предприятию стабильно работать вне зависимости от конъюнктуры рынка".

«ЕВРАЗ» реализует на шахте "Усковская" инвестиционный проект по освоению Южного крыла пласта 50, балансовые запасы которого составляют 21,5 млн. т коксующегося угля марки «ГЖ». В рамках инвестпрограммы запланирована отдельная выдача угля из лавы и проходческих забоев. Низкозольный уголь из лавы будет напрямую, без обогащения, отправляться потребителю. Уголь с высокой зольностью, образующийся во время проходки, будет транспортироваться на обогатительные фабрики "Южкузбассугля". Реализация инвестиционного проекта позволит улучшить транспортную логику предприятия, повысить эффективность проветривания горных выработок и обеспечить бесперебойную работу предприятия до 2026 г. (Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира)

МИРОВОЙ РЫНОК

GLENCORE XSTRATA PLC БУДЕТ ИНВЕСТИРОВАТЬ В УГОЛЬ БОЛЬШЕ, ЧЕМ RIO TINTO, BHP BILLITON И ANGLO AMERICAN ВМЕСТЕ ВЗЯТЫЕ

Glencore Xstrata Plc планирует до 2016 г. потратить более \$4,75 млрд. на развитие угольного бизнеса, намереваясь нарастить добычу энергетического угля на 21%. Швейцарская компания делает ставку на рост мировых цен, которые по ее мнению должны совершить откат после трехлетнего периода падения. В то же время крупнейшие угледобывающие компании мира Rio Tinto, BHP Billiton и Anglo American заявили о сокращении инвестиционных расходов и приостанавливают работу на некоторых карьерах и шахтах. Glencore Xstrata уже объявила о \$2,6 млрд. инвестиций в Австралии, где до 2016 г. планирует добывать около 160 млн. т коксующегося угля после 132 млн. т в 2012 г. Основной упор компания делает на уголь, используемый в металлургических процессах. Она также инвестировала \$550 млн. в развитие угольного порта в Колумбии и еще \$1,1 млрд. в южноафриканский угольный бизнес. Свои ожидания Glencore связывает в первую очередь с ростом спроса на энергетические угли со стороны Китая, Индии, Вьетнама и Турции. По оценкам аналитиков компании - до 2020 г. в 59 странах мира появятся 1600 новых угольных электростанций. Тем не менее, по оценкам экспертов, ситуация на рынке угля в ближайшее время останется напряженной, так как здесь имеется до 30% убыточных производств, и предложение продолжает превышать спрос. ([Steelland.ru/Металл Украины, СНГ, мира](http://Steelland.ru/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

АНАЛИЗ

ВОССТАНОВЛЕНИЮ ЦЕН НА КОКСУЮЩИЙСЯ УГОЛЬ ПРЕПЯТСТВУЮТ ГЛОБАЛЬНЫЙ ИЗБЫТОК ПОСТАВОК И СТРЕМЛЕНИЕ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ К МАКСИМАЛЬНОМУ СОКРАЩЕНИЮ ЗАТРАТ

Цены на коксующийся уголь продолжают двигаться по дну, и скорого завершения этого пути ожидать пока не стоит: восстановлению препятствуют глобальный избыток поставок и стремление потребителей к максимальному сокращению затрат. Правда, реализовать это стремление удастся не всем, не всегда и не везде. Поэтому Индия ощутимо нарастит импорт, в отличие от Китая, где экономическая политика нового правительства вносит элементы непредсказуемости в тенденции на сырьевых рынках. А смена политического курса в странах-производителях коксующегося угля добавляет неопределенности в прогнозы будущих поставок. Проблемы сохраняются у угольных компаний всех стран. Восстановление рынка США эксперты Fitch Rating уже отложили на 2015 г. Хотя ситуация с энергетическим сырьем стабилизировалась - этому способствовали дисциплина поставщиков и повышение цен на природный газ, производителям коксующегося угля предстоит пережить еще один трудный год: цены продолжат снижаться, поскольку потенциал повышения спроса на сталь в Северной Америке и Европе весьма далек от желаемого. Еще одна неблагоприятная тенденция связана со стремлением производителей стали к сокращению затрат: и в Европе, и в Китае спрос на слабоспекающиеся угли и сырье для пылеугольного вдувания (PCI) увеличивается, но - за счет материала более высоких категорий. Да и в целом, спрос остается слабым, и надежд на его восстановление пока нет. При этом демонтаж десяти доменных печей в провинции Хебей на рынке воспринимают как подтверждение серьезности планов китайского правительства по поводу сокращения избытка мощностей.

По прогнозу экспертов The Steel Index, спрос на морские поставки коксующегося угля в Юго-Восточной Азии, включая Индию и Китай, останется низким. В Китае с приходом зимы строительная активность падает. Сейчас основную часть импорта в регион составляют карго, поступающие по контрактам, и ситуация вряд ли изменится: большинство сталелитейных заводов планирует сохранять производство на стабильном уровне до конца года. Вспышек спроса со стороны конечных потребителей стали пока не ожидается, соответственно, не потребуются и ощутимые тоннажи спотового угля.

Зато в Индии, которая занимает третье место в мире по объему импорта коксующегося угля (в прошлом году - 32,2 млн. т), предсказывают, что в текущем финансовом году этот импорт резко увеличится, и его прирост будет исчисляться двузначными цифрами. Этот прогноз связан с дефицитом высококачественной железной руды (более 64% железа), который возник из-за запретов на ее добычу в ключевых штатах-производителях. Именно такую руду традиционно закладывают в свои печи индийские компании, поскольку увеличение содержания железа на 1% по-

вышает производительность процесса на 2% и сокращает потребление коксующегося угля на 1%. При использовании такого сырья для производства 1 т стали необходимо 1400 кг руды и 770 кг коксующегося угля. Низкие же категории руды (около 48% железа), добываемой в Индии, отличаются повышенным содержанием окиси алюминия, а это приводит к повышенному образованию шлаков в доменной печи, поэтому приходится вести процесс при более высоких температурах. Обогащительные фабрики в данном случае бесполезны - имеющиеся в стране технологии не дают возможности извлечь из железной руды оксиды алюминия и кремния.

При этом ожидается, что потребление бедных руд увеличится с 80 млн. т в прошлом финансовом году до 120 млн. т в 2020 г. Соответственно, будет расти и использование коксующихся углей. Поскольку уголь немалого дорожает руды, а его необходимый объем значительно меньше, производители стали предпочитают импортировать это сырье. В JSW Steel, которая весь необходимый коксующийся уголь закупает у иностранных поставщиков (в прошлом финансовом году - 14 млн. т), подсчитали, что теперь компании придется увеличить импорт на 15%. А Kalyani Steels, которая сейчас расширяет свои мощности, нарастит эти закупки на 50%. Тем не менее аналитики The Steel Index считают, что импорт коксующегося угля вырастет незначительно, поскольку в Индии будет доступно много кокса из Китая и России, вполне конкурентоспособного по ценам. Схема давления правительств сырьевых стран на крупнейшие корпорации и типичный финал такой борьбы описаны в бессмертном романе О'Генри "Короли и капуста". Тем не менее для всех властей левого толка представляется весьма привлекательной идея отнять изрядную часть прибыли у крупнейших корпораций, чтобы завоевать симпатии избирателей путем финансирования социальных программ. Поэтому, помимо низкого спроса на сталелитейное сырье и роста затрат, у угольных компаний есть и другие проблемы. Главная из них - ресурсный национализм. Занятно, что сейчас эта проблема начинает менять географию.

Разумеется, все правительства стремятся извлечь максимальную пользу из имеющихся в стране природных ресурсов, но они избирают для достижения этих целей разные пути. Как правило, выбор осуществляется методом проб и ошибок, зачастую - ошибок, роковых для политических лидеров. В Австралии многолетняя борьба правительства лейбористов за введение налога на сверхприбыли ресурсных компаний привела в 2010 г. к отставке премьер-министра Кевина Радда, но завершилась победой его преемницы на этом посту: Джулия Гиллард добилась-таки введения закона Mineral Resource Rent Tax (MRRT), изрядно ущемляющего интересы добывающих

компаний. Однако это произошло, когда ресурсный бум уже сменился спадом, и доходы бюджета оказались весьма далеки от начертанных на знаменах лейбористов - вместо 1 млрд. австралийских долларов, за первые полгода MRRT принес в казну только 126 млн. Правда, позднее рост цен на железную руду повысил доход бюджета, но падение цен на уголь в Азии изрядно уменьшило этот прирост. В результате предполагавшийся денежный ливень оказался мелким дождем, а ожидавшийся доход был уже в основном истрачен на социальные нужды. Кроме того, оказалось, что политический риск для инвестиций в Австралии резко подскочил, а это, в комбинации с высоким курсом местной валюты и большими затратами на труд, привело к серии отсрочек в реализации проектов и к отмене некоторых из них. Таким образом, ожидаемых доходов казна не получила, а страна утратила инвестиционную привлекательность. В итоге после сентябрьских выборов власть в стране перешла к оппозиции, и уже в октябре новое правительство выполнило предвыборное обещание - внесло в парламент законопроект об отмене налога на сверхприбыль и на эмиссию диоксида углерода. Будут устранены и многие препоны на пути утверждения новых проектов. Новый премьер Тони Эбботт заявил в своей "тронной речи": "Австралия, крупнейшей в мире экспортер угля, железной руды, а вскоре - и LNG, опять открыта для бизнеса после шести лет правления партии лейбористов, которая регулярно вводила новые налоги".

А сейчас ошибки экс-властей Австралии повторяет правительство Индонезии. Эта страна - крупнейший в мире экспортер энергетического угля, его поставки (главным образом в Китай и Индию) ежемесячно приносят около \$2 млрд. В стремлении увеличить свою часть прибылей от продажи минеральных ресурсов власти страны собираются в 2014 г. повысить роялти, увеличить налог на экспорт угля и ужесточить ограничения экспорта переработанных руд типа бокситов и никелевого сырья. Разумеется, добывающая промышленность отчаянно противится этим инновациям, а производители угля объявили, что в будущем году добыча сократится на 40%.

Скорее всего, объемы экспорта действительно сократятся, хотя 40%, названные Indonesian Coal Mining Association, это, вероятно, преувеличение. Тем не менее понятно, что инвестиции в новые проекты будут приостановлены. Вероятно, финал этого налогового законодательства будет таким же, как в Австралии.

По какому пути двинется Мозамбик - пока неясно. Этот новый участник сырьевых рынков воспринимается сейчас

как следующий эпицентр инвестиционного бума - за последние годы в стране обнаружены крупнейшие месторождения угля и природного газа. Правда, бизнес в Мозамбике тоже сопряжен с высоким политическим риском, поскольку стране еще не удалось покончить с последствиями 17-летней гражданской войны. Эта война завершилась в 1992 г. мирным договором, но недавно главная оппозиционная группа решила аннулировать соглашение. Основное недовольство бывших мятежников - группы РЕНАМО - связано с тем, что правительство ФРЕЛИМО президента Армандо Гебуза, который после 1992 г. выигрывал все выборы с большим отрывом от конкурентов, не желает делить с оппозицией власть и казну.

Сомнительно, что РЕНАМО сумеет возобновить эффективную партизанскую борьбу, которую она вела во времена гражданской войны, но эта группа вполне способна разрушить экономику точечными диверсиями. Такие диверсии могут серьезно уменьшить шансы Мозамбика на получение остро необходимых инвестиций. Пока неясно, как будут развиваться события в ближайшие месяцы, но понятно, что, как и в Индонезии, политические риски горнорудного бизнеса в этой стране быстро увеличиваются.

Возвращаясь к угольным проектам, стоит отметить, что вряд ли международные корпорации будут рисковать сейчас в Мозамбике, скорее, они подождут до прояснения ситуации. Вероятно, повременят они и с капиталовложениями в индонезийские месторождения. В Австралии же, хотя политика правительства направлена на полное содействие горнорудным и газовым компаниям, бизнес-климат остается пока не слишком благоприятным. Во-первых, хотя законопроект об отмене налогов уже подан, либералы не контролируют Сенат, а документ должен пройти и Палату представителей, и верховный законодательный орган. При этом лейбористы и зеленые уже заявили, что не собираются поддерживать отмену налогов. Отсюда следует, что Эбботту придется дожидаться появления новых вакансий в Сенате, а это произойдет только в июле будущего года. Но и после этого премьеру предстоит провести трудные переговоры с миноритарными партиями и независимыми сенаторами, чтобы добиться необходимого большинства голосов. Наконец, не исключено, что в будущем лейбористы - при поддержке "зеленых" - вернутся к власти. Поэтому риски для горнорудного бизнеса пока сохраняются. А если новые проекты в этих трех странах будут отложены, то через несколько лет избыток поставок коксующегося угля может смениться глобальным дефицитом. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ВЬЕТНАМ

СТАТИСТИКА

В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ УГЛЯ СОКРАТИЛСЯ

Вьетнам в октябре по сравнению с октябрём 2012 г. сократил экспорт угля на 4,9%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. В особенности зарубежные поставки продукции составили в указанный период 1,085 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем экспорт увеличился на 35%. В целом по итогам января-октября по сравнению с аналогичным периодом прошлого года экспорт угля понизился на 12,2% и составил 10,022 млн. т. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ

МЕТАЛЛУРГИ РЕАНИМИРУЮТ УГОЛЬНЫЕ ШАХТЫ

Министерство сталелитейной промышленности Индии изучит целесообразность реанимации шахт Jharia с подземным способом добычи коксующихся углей в восточном штате Джарханд, пишет Indian Express. По информации ведомства, в некоторых штольнях этих рудников все еще происходят воспламенения. Однако дефицит качественного сырья на внутреннем рынке спровоцировал интерес местных металлургов к этим предприятиям. Отчет по возобновлению работы шахт должен быть готов через три месяца. Запасы угля на месторождении Jharia оцениваются в 11 млрд. т, 80% из которых являются коксующимися. Рост импорта углей для коксования в Индию может достичь двузначного значения в 2013/14 финансовом году в связи с нехваткой сырья внутреннего производства. Дело в том, что запрет на ведение добычу железной руды в ряде штатов страны вынудил меткомпании применять при выплавке стали ЖРС высших сортов, вместе с которым необходимо больше использовать угля. По оценкам меткомпании JSW Steel, в 2013/14 ФГ Индия увеличит импорт коксующихся углей на 8,7% до 35 млн. т, на фоне пуска новых сталеплавильных мощностей. (Металло-снабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ**В ХОДЕ РЕФОРМЫ УГОЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ НАЧНУТ ЗАКРЫВАТЬ ШАХТЫ**

Правительство Китая планирует ускорить реформы угольной промышленности, в рамках которых предусмотрено закрытие небольших шахт, чтобы консолидировать производство страны. Наряду с этим предусмотрено изменить ставку тарифов, чтобы спровоцировать импорт угля более высокого качества, сообщается на сайте правительства. Планируемые меры направлены на "сдерживание стремительно растущих темпов добычи угля", что провоцирует падение цен на уголь и увеличение убытков. В заявлении отмечается, что будет остановлено строительство новых угольных шахт с годовым производством менее 300 тыс. м-т. Затем постепенно закроют шахты, на которых добывается менее 90 тыс. т ежегодно. Более того, прекратят свое существование не только опасные угольные шахты, но и те, которые были незаконно построены или превысили утвержденные размеры. Правительство также ужесточит наказание для тех, кто нарушил закон, при этом точная мера наказания будет объявлена позже. Госсовет изменит тарифы на уголь, чтобы спровоцировать импорт высококачественного угля и запретить импорт угля с высоким содержанием золы и серы. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ**ПОТРЕБЛЕНИЕ УГЛЯ К 2020 ГОДУ ДОСТИГНЕТ 4,8 МЛРД. ТОНН**

Как сообщает агентство Xinhua, китайское потребление угля вырастет до 4,8 млрд. т к 2020 г. Такой прогноз дала China National Coal Association (CNCA). Liang Jiakun, вице-президент CNCA, отмечает, что национальная угольная промышленность по-прежнему имеет большой потенциал роста, т.к. уголь остается основным источником энергии в КНР. Данные CNCA показали, что добыча угля в Китае увеличилась до 3,65 млрд. т в прошлом году по сравнению с 2,35 млрд. т в 2005 г., что составляет годовой прирост в 190 млн. т. Потребление в 2012 г. составило 3,52 млрд. т. По словам Liang, Китай активизировал усилия по реструктуризации угольной промышленности за счет отключения мелких угольных шахт, с общим количеством сокращения шахт к 14000 в 2012 г., по сравнению с 24800 в 2005 г. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

УРАН**КАЗАХСТАН****НА РЕКУЛЬТИВАЦИЮ УРАНОСОДЕРЖАЩИХ ОТХОДОВ
ХВОСТОХРАНИЛИЩА «КОШКАР-АТА» НЕОБХОДИМО 25 МЛРД. ТЕНГЕ**

На рекультивацию ураносодержащих отходов хвостохранилища "Кошкар-Ата" в течение десяти лет необходимо 25 млрд. тенге, сообщил на брифинге в службе центральных коммуникаций аким Мангистауской области Алик Айдарбаев. "Большой экологической проблемой для региона является хвостохранилище "Кошкар-Ата. Нам необходимо изыскать средства на решение этой многолетней и весьма чувствительной проблемы - рекультивацию ураносодержащих отходов химического производства "Кошкар Ата", - сказал Айдарбаев. Он отметил, что сейчас там хранятся 105 млн. т токсичных и радиоактивных отходов. "В этом году нами разработано ТЭО и получено положительное заключение госэкспертизы проекта рекультивации. В следующем году за счет местного бюджета начнется разработка ПСД. Для полной реализации проекта в течение десяти лет необходимо 25 млрд. тенге, в том числе 15 млрд. тенге для реализации первой очереди, рассчитанной на пять лет", - проинформировал аким. (Новости-Казахстан/Forbes.kz/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

С 2005 ГОДА ТОО «СП «КАТКО» ДОБЫЛО 20000 ТОНН УРАНА

ТОО "СП КАТКО", совместное дочернее предприятие АРЕВА и АО "НАК "Казатомпром", добыло 20000 т урана с начала промышленного производства в 2005 г. Этот показатель был достигнут 2 декабря, менее чем через три года после добычи 10000 т урана в марте 2011 г. В 2012 г. ТОО "СП КАТКО" выпустило более 3600 т урана и стремится к добыче 4000 т в 2013 г. (Nomad/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК**URANIUM ONE INC. СООБЩАЕТ О ПРИРОСТЕ ДОБЫЧИ ЗА III КВАРТАЛ 2013 ГОДА**

Uranium One Inc. сообщает о приросте добычи за III квартал на 5% до 3,2 млн. фунтов; совокупная средневзвешенная себестоимость реализации составила \$16/фунт. Uranium One объявила о получении выручки за III квартал в \$220,8 млн. с учетом выручки совместных предприятий. Объем продаж за отчетный период составил 6,0 млн. фунтов при средней отпускной цене в \$37/фунт и совокупной средневзвешенной себестоимости реализации в \$16/фунт.

Прогнозируемый уровень совокупной добычи корпорации на 2013 г. сохраняется на уровне 12,5 млн. фунтов. Совокупный объем добычи, приходящийся на долю Корпорации в 2014 г., прогнозируется на уровне 12,4 млн. фунтов. (Mineral/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НАМИБИЯ**КОМПАНИЯ PALADIN ENERGY СНОВА ВЕРНУЛАСЬ К ВОПРОСУ О ПРОДАЖЕ ДОЛИ В LANGER HEINRICH**

Производитель урана компания Paladin Energy заявила о начале официальных переговоров об условиях продажи миноритарной доли в намибийском руднике Langer Heinrich. Ранее компания сообщила о проявленном интересе к покупке доли. В начале августа Paladin отказался от планов по продаже доли в Langer Heinrich, поскольку не получил весомых предложений, однако уже в конце указанного месяца вновь возобновил муссирование данного вопроса, так как в компанию поступили другие заявки. Paladin сообщила, что - после дискуссий по условиям продажи доли и подготовки необходимых юридических документов - правление примет решение рекомендовать акционерам того или иного кандидата. В третьем квартале Langer Heinrich произвела рекордные 1,4 млн. фунтов оксида урана, что на 4% больше ориентира и на 11% больше итогов аналогичного периода 2012 г. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА**ЗА ПОСЛЕДНИЕ ЧЕТЫРЕ ГОДА ПРОИЗВОДСТВО БАЗОВЫХ ФЕРРОСПЛАВОВ СОКРАТИЛОСЬ**

В Украине производство базовых ферросплавов сократилось почти на 50% за последние четыре года. С таким заявлением выступили эксперты ГП "Госвнешинформ" заместитель директора Руслан Филин и заместитель начальника отдела рынков черной металлургии Виталий Постоленко на 29-й международной конференции, посвященной рынку ферросплавов Ferro-alloys Conference, которая проводилась 10-12 ноября в Барселоне, сообщает пресс-служба "Госвнешинформа". В частности Виталий Постоленко выступил с докладом "Перспективы украинского рынка марганцевых сплавов" и отметил сокращение производства базовых ферросплавов в Украине. "Если в 2010 г. в Украине произведено порядка 1431 тыс. т базовых ферросплавов, то, по предварительным прогнозам, в 2013 г. этот показатель составит 819 тыс. т, что является самым низким показателем за последние 7 лет", - отметил он. Также эксперт ГП "Госвнешинформ" отметил значительное сокращение экспорта ферросиликомарганца. По итогам трех кварталов Украина экспортировала 328 тыс. т ферросиликомарганца, тогда как в 2012 г. было экспортировано 545 тыс. т, а в 2007 г. экспорт ферросиликомарганца составил 875 тыс. т. В то же время с 2012 г. наблюдается сокращение импорта ферросиликомарганца в Украину. Постоленко подытожил свой доклад, отметив, что, несмотря на отрицательную динамику основных показателей, в ближайший период ожидается восстановление производства марганцевых ферросплавов. "Украина имеет достаточное количество разведанных и разработанных запасов марганцевых руд, что позволит нарастить объемы выпуска марганцевых ферросплавов, в том числе за счет пуска в эксплуатацию новых производственных мощностей", - заключил он. Организатором 29-й международной конференции, посвященной рынку ферросплавов, является MetalBulletin (Лондон). Среди докладчиков на конференции также были представители крупнейших мировых отраслевых компаний - UNESID (Испания), SMR (Австрия), Jindal Stainless Steel (Индия), KGHM International (Канада), Scandinavian Steel (Швеция), Tevona (Южная Африка), Asia Minerals (Китай), Cronimet Ferrole GmbH (Германия), Macquarie Capital (Великобритания) и др., а также представители Министерства сталелитейной промышленности Индии. ГП "Госвнешинформ" - ведущий информационно-аналитический и экспертный центр Украины в сфере внешней торговли, созданный Министерством внешнеэкономических связей и торговли Украины в 1996 г. Миссия компании - содействие украинским экспортерам путем предоставления информационной и экспертной поддержки. Компания предоставляет полный спектр информационных, аналитических, исследовательских и экспертных услуг: экспертизу внешнеэкономических контрактов, исследование рынков, выпуск информационно-аналитических продуктов. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПАО «ЗАПОРОЖТРАНСФОРМАТОР» (ЗТР) ИЗГОТОВИТ**ЭЛЕКТРОПЕЧНОЙ ТРАНСФОРМАТОР ДЛЯ ПАО «СТАХАНОВСКИЙ ЗАВОД ФЕРРОСПЛАВОВ» (СЗФ)**

ПАО "Запорожтрансформатор" одержало победу в тендере на поставку электропечного трансформатора 16 МВА10 кВ для нужд ПАО "Стахановский завод ферросплавов". Конкурс проводил коммерческий банк "Приватбанк" (Украина). Основными конкурентами ПАО "ЗТР" выступили ОАО "Электрозавод" (РФ), ОАО "Дельта Трафо" (РФ). В результате напряженной конкурентной борьбы ЗТР выиграл в тендере за счет выполнения всех требований к конструктивным особенностям продукции, подтверждения необходимых сроков поставки и конкурентного ценового предложения, а также в части предоставления услуг сервисного обслуживания на протяжении всего срока эксплуатации.

"Это первая поставка оборудования для ПАО "Стахановский завод ферросплавов", - отмечает начальник бюро продаж в Украину, Беларусь и Молдову ПАО "ЗТР" Галина Каряка. - Для предприятия важно выполнить в полном объеме все условия контракта для начала успешного и продуктивного сотрудничества. Трансформатор будет изготовлен по уникальной технологии ЗТР, с учетом индивидуальных требований заказчика". При проведении переговоров специалисты ЗТР опирались на опыт референции 2012 г. для Никопольского завода ферросплавов, который входит в структуру КБ "Приватбанк". Тогда ЗТР изготовил и поставил трансформатор 40 МВА 150 кВ. Заказ был выполнен в рекордно сжатые сроки и на высоком техническом уровне. Трансформатор ПАО "ЗТР" и сейчас успешно эксплуатируются заказчиком. Этот факт сыграл немаловажную роль в принятии решения при выборе поставщика трансформатора по новому тендеру. В настоящее время специалисты ПАО "ЗТР" ведут работы по подписанию договора на поставку оборудования для ПАО "Стахановский завод ферросплавов". (Energyland.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**СТАТИСТИКА****ЗА ДЕСЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ ФЕРРОСПЛАВОВ СОКРАТИЛСЯ**

За 10 месяцев согласно таможенной и ж/д (по странам Таможенного союза) статистикам, экспорт российских ферросплавов составил 761,5 тыс. т. Это на 5,2% ниже соответствующего рекордного показателя прошлого года, но выше объемов поставок предыдущих 8 лет за данный период. Почти половина отгрузок осуществляется на Европейский рынок. При этом основной поток (60%) экспорта проходит через Нидерланды. По сравнению с прошлым годом объемы перевалки этой продукции снизились на 22,8%. Далее следует Италия, поставки в которую выросли почти в 1,8 раза, но по объемам не превысили 10% всего российского европейского экспорта ферросплавов. На третьем месте - Чехия (8%, +1,1%). (MetalTorg.com/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА**ЦЕНЫ****ФЕРРОВОЛЬФРАМ В НАЧАЛЕ ДЕКАБРЯ 2013 ГОДА ПОДРОЖАЛ**

Европейские цены на ферровольфрам прибавили к концу недели 2-6 декабря еще 25 центов на фоне возможного подорожания импорта и перебоев в поставках из Китая и Вьетнама, сообщают торговые источники. Сплав продавался по \$46,50-47,25/кг, а по неподтвержденным данным даже достиг \$47/кг. В связи с ростом покупательского интереса, цены на феррованадий также немного подросли и составили \$24,25-25,50/кг. Ферромолибден, тем временем, упал в цене на 20 центов и продавался по \$24,30-24,60/кг. (MetalTorg.com/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ

ЦЕНЫ

РЫНОК ФЕРРОСИЛИЦИЯ, ФЕРРОХРОМА, ФЕРРОМАРГАНЦА И СИЛИКОМАРГАНЦА 2-6 ДЕКАБРЯ 2013 ГОДА

Торговля на индийском рынке ферросилиция шла слабо на неделе 2-6 декабря в условиях низкого и нестабильного спроса от сталелитейных компаний, что, в свою очередь, привело к установлению цен. На данный момент они колеблются в диапазоне 74500-77000 рупий/т. Рыночные источники полагают, что неактивная торговля поможет сохранить цены на рынке более-менее стабильными, и большинство считает, что цены будут стабильными до конца года, хотя некоторые ожидают небольшого роста цен в связи с дефицитом материала на спотовом рынке.

Индийские производители феррохрома на неделе 2-6 декабря удерживали отпускные цены на прежнем уровне. Предложения были стабильны, поскольку спрос со стороны зарубежных потребителей умеренный, и нет никаких признаков восходящего тренда. Китайские экспортные цены были устойчивы в пределах \$0.84-0.85/фунт, CIF. На внутреннем рынке цены на 60%-ный феррохром варьировались в диапазоне 71000-72000 рупий/т, EXW. FACOR (Ferro Alloys Corporation Limited) предлагал сплав по 73000 рупий/т, EXW.

Рынок ферромарганца чувствовал себя уверенно, продавцы отметили некоторое улучшение спроса, вследствие чего цены также немного подросли. Цены на высокоуглеродистый ферромарганец в Райпуре варьировались в диапазоне 56000-56500 рупий/т. 70%-ного материала. Экспортный рынок, в то же время, оставался без движения, поскольку спрос был неактивен. Цены на 70%-ный ферромарганец составили \$880-890/т, FOB восточное побережье Индии, 75%-ный сплав продавался по \$950/т.

Индийский рынок силикомарганца в первых числах декабря был стабилен в условиях слабого спроса от конечных пользователей, избегающих крупных партий. Цена на материал была стабильна на уровне 52000-54500 юаней/т. Участники рынка говорят, что пока всюду распространяются негативные настроения, возможностей для роста цен не будет. Зарубежный спрос на материал также снизился в связи с приближением зимних праздников, а цены на силикомарганец стабилизировались в диапазоне \$865-880/т, FOB материала 60/14. Один из экспортеров заявил, что слабость спроса не дает ему оснований для дальнейшего снижения цены предложения. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

ПРОИЗВОДСТВО ФЕРРОНИКЕЛЯ В 2013 ГОДУ СОСТАВИТ 6,6 МЛН. ТОНН

Производство ферроникеля в Китае по итогам 2013 г. составит около 6,6 млн. т, что более чем на 29% выше АППГ. Одна из причин роста - распространение вращающихся электрических печей (RKEF), обеспечивающих низкую стоимость производства. Производство ферроникеля составляло 4 млн. т в 2011 г. и 5,1 млн. т в 2012 г. В первом полугодии выпуск достигал 2886 тыс. т. Тем не менее, данный объем производства остается относительно низким по сравнению с производственными мощностями страны, что связано с низкой ценой никеля на рынке.

Однако внутреннее производство росло с июля, с января по октябрь выпуск уже превзошел результат за весь 2012г. Основываясь на среднемесечном объеме производства с июля по октябрь (около 622 тыс. т), выпуск в 2013 г. ожидается на уровне 6,6 млн. т. В Китае для производства ферроникеля в основном используется низкосортная никелевая руда, импортируемая из Индонезии и с Филиппин. Запрет на экспорт руды из Индонезии с 2014 г. может привести к резкому сокращению выпуска сплава в КНР в будущем году. (Sogra/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ВЫПУСК ФЕРРОСПЛАВОВ ВЫРОС

Китай в октябре по сравнению с октябрём 2012 г. увеличил объемы производства десяти ферросплавов на 12,9%. Об этом свидетельствуют данные статистики. В целом по итогам января-октября по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. выпуск ферросплавов в стране повысился на 10,3% и достиг 33,34 млн. т. Объемы производства десяти ферросплавов в Китае в январе-сентябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличились на 9,8%. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

РЫНОК ФЕРРОВАНАДИЯ, ФЕРРОГАДОЛИНИЯ, ФЕРРОХРОМА И ФЕРРОМОЛИБДЕНА 2-6 ДЕКАБРЯ 2013 ГОДА

Китайские цены на феррованадий снова повысились вслед за подорожанием сырья, ставшим следствием сокращения поставок, сообщили промышленные источники Metal-Pages 5 декабря. Стоимость 50%-ного феррованадия варьировалась преимущественно в диапазоне 85000-87000 юаней/т, повысившись на 3000 юаней по сравнению с уровнем начала недели 2-6 декабря 82000-84000 юаней/т. "Феррованадий в Китае дорожает из-за дефицита пентоксида ванадия. Однако производителям сплава приходится лавировать между такими противоречивыми факторами, как слабый спрос, высокие производственные издержки и низкая покупательская активность со стороны стальных заводов", - резюмировал источник из провинции Хебей.

Цены на китайский феррогадолиний на неделе 2-6 декабря снова снизились из-за неактивности покупателей при пополнении складских запасов, связанной с малым числом заказов, пессимистичных настроений и слабости рынка празеодима/неодима. По сравнению с ценами в 173000-175000 юаней/т ранее, нынешний уровень цены феррогадолиния 75% снизился до 170000 юаней/т, хотя на рынке встречаются предложения по 175000 юаней/т. Оксид гадолиния 99% также подешевел до 155000 юаней/т по сравнению с 160000-165000 юаней/т на фоне слабой покупательской активности.

Китайские производители феррохрома держались в стороне от рынка, поскольку спрос со стороны производителей нержавеющей стали не проявлял признаков восстановления, а тендерные цены стальных заводов оказались ниже, чем ожидалось, сообщили промышленные источники Metal-Pages 4 декабря. Преобладающие спотовые цены EXW на высокоуглеродистый феррохром сохраняли стабильность с середины августа в пределах 6800-6900 юаней/т. "Предложения производителей из южного Китая удерживаются на прежнем уровне за счет высоких производственных издержек - тарифы на электричество традиционно повышаются в засушливый сезон", - подчеркнул производитель феррохрома из провинции Сычуань.

Китайские цены на ферромolibден в первых числах декабря снизились из-за сокращения тендерных цен от стальных предприятий, потребляющих львиную долю материала на рынке, сообщают промышленные источники. Преимущественно, спотовые цены на материал 60% составили 95000-98000 юаней/т на внутреннем рынке, что на 3000 юаней/т меньше предыдущего уровня в 98000-101000 юаней/т. "Мы вынуждены снижать цену из-за сокращения тендерных предложений от сталелитейных компаний", заявил производитель из провинции Ляонинь. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

TAIYUAN IRON & STEEL GROUP (TISCO) УМЕНЬШАЕТ ЦЕНЫ НА ФЕРРОХРОМ В ДЕКАБРЕ 2013 ГОДА

Китайская металлургическая компания Taiyuan Iron & Steel уменьшает тендерные цены на феррохром для поставок в декабре. Тендерная цена на закупку 40-50 тыс. т высокоуглеродистого феррохрома понизилась на 50 юаней/т до 6630 юаней/т при условии доставки и НДС. Taiyuan Iron & Steel Group в I квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличила экспорт продукции из нержавеющей стали на 92,7%. Зарубежные поставки нержавеющей стали Tisco в указанный период повысились до 142 тыс. т на фоне сильного спроса. Компания планирует в 2015 г. увеличить производственные мощности до 4,5 млн. т продукции в год. В настоящее время холдинг способен ежегодно выпускать до 3 млн. т нержавеющей стали. Tisco является наиболее крупным концерном по производству нержавеющей стали в Китае. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИЯ VAOSTEEL ОПУБЛИКОВАЛА ТЕНДЕРНЫЕ ЦЕНЫ НА ФЕРРОХРОМ В ДЕКАБРЕ 2013 ГОДА

Vaosteel, крупнейшая в Китае компания по производству нержавеющей стали, опубликовала тендерные цены на высокоуглеродистый феррохром на уровне 6850 юаней/т при условии доставки и без учета НДС для декабрьских поставок. Уровень закупочных цен не изменился по сравнению с ноябрем. В то же время Jiuquan Iron & Steel (JISCO), также одна из крупнейших компаний-производителей нержавеющей стали в Китае, анонсировала декабрьский тендер на закупку 25000 т высокоуглеродистого феррохрома по цене 6750 юаней/т при условии частичной оплаты акцептованным векселем, что на 50 юаней/т меньше, чем в ноябре. Tsingshan Holdings приобретет в декабре 60000 т феррохрома по цене 6846,6 юаней/т при условии доставки и без учета НДС. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

США

ЦЕНЫ

РЫНОК ФЕРРОМАРГАНЦА И ФЕРРОСИЛИЦИЯ В КОНЦЕ НОЯБРЯ - НАЧАЛЕ ДЕКАБРЯ 2013 ГОДА

Американский рынок ферромарганца сохранял стабильность в конце ноября – начале декабря, закрепляя небольшой успех прошлого месяца, сообщили на днях промышленные источники Metal-Pages. Спотовые цены на сплав удерживались в диапазоне \$1,020-1,040/длин. т со склада. Подобного уровня в последний раз цены достигали в августе 2009 г. Рафинированный ферромарганец, как правило, на 20% дороже высокоуглеродистого сплава за счет более высоких операционных затрат. Среднеуглеродистый ферромарганец продавался со склада по 84-86 центов/фунт, низкоуглеродистый сплав стоил \$1,00-1,02/фунт. Американский спотовый рынок ферросилиция в конце ноября – начале декабря снова сдал позиции, поскольку активности на рынке поубавилось после недавнего покупательского бума и контактов на быструю поставку, сообщают дилеры. Цена на спотовом рынке составила в первых числах декабря \$0,96-0,99/фунт при условии отгрузки со склада по сравнению с \$0,97-1,01/фунт ранее. "Наряду со слабостью спроса, много материала прибывает из Китая, в то время как спрос на рынке слаб, а стальные предприятия стараются использовать все свои складские запасы в преддверии сезонного затишья", - заявил один из источников. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ

УКРАИНА

ЧАО «КРЫМСКИЙ ТИТАН» НАМЕРЕНО ПОСТРОИТЬ ГИДРОМЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЦЕХ

ЧАО "Крымский титан" (АРК), входящее в Group DF Дмитрия Фирташа, намерено в течение двух лет построить на территории филиала "Вольногорский горно-металлургический комплекс" (ВГМК, Днепропетровская обл.) гидрометаллургический цех по выпуску соединений редкоземельных металлов, сообщили в пресс-службе группы. На сегодня "Крымский титан" занимается разработкой проекта нового производства, а также исследует технологию производства металлов. ВГМК - один из крупнейших комплексов в мире по добыче и переработке руд, содержащих редкие металлы. Доля предприятия на внутреннем рынке редкоземельных металлов составляет 100%, на мировом - 10%. ВГМК разрабатывает Малышевское месторождение руд редкоземельных металлов. ВГМК включает в себя два основных производства: горно-обогатительное и металлургическое. Предприятие ежегодно производит до 200 тыс. т ильменита, 65 тыс. т рутила, 35 тыс. т циркона и другую продукцию. Ильменит и рутил используется для дальнейшего производства диоксида титана и металлического титана. (Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ОАО «ВСМПО-АВИСМА» «ЗАМОРОЗИТ» ТИТАНОВЫЕ ПАРЫ ПО-НОВОМУ

В корпорации «ВСМПО-Ависма» началась модернизация аммиачно-холодильной установки №1. Агрегат предназначен для конденсации паров тетрахлорида титана, который является сырьем для изготовления титановой губки. Две холодильные установки появились в химико-металлургическом цехе еще в начале 60-х годов прошлого века. Со временем они устарели морально и физически. В 2004 г. был усовершенствован агрегат №2. В октябре началась модернизация аммиачно-холодильной установки №1. На ней будет установлено оборудование с высокой степенью автоматизации и системой газоанализаторов. Общая сумма инвестиций, направленных на техническое перевооружение аммиачно-холодильной установки №1, превышает 66 млн. руб. Пуск обновленной установки должен состояться в мае 2014 г. (Уралинформбюро/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ЗЛАТОУСТОВСКИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» («ЗЛАТМАШ») ОСВОИТ АЛЮМИНИЕВЫЕ ПРОФИЛИ

В ОАО "Златмаш" завершается первый этап реализации масштабного инвестиционного проекта - производство алюминиевого профиля методом экструзии, аналогов которому нет во всем Уральском регионе, сообщает пресс-служба предприятия. За прошедший год механосборочный корпус, где будет расположено производство полностью реконструировали, выполнили внутренние отделочные работы, сделали обеспыленные бетонные полы, а в ноябре из Европы завезли современное оборудование.

Идея создания подобного производства в ОАО "Златмаш" возникла еще в 2007 г., но тогда экономическая ситуация складывалась не лучшим образом. К реализации проекта общей стоимостью порядка 500 млн. руб. вернулись только сейчас, когда с помощью ЗАО "Сбербанк лизинг" удалось привлечь инвестиции. Сейчас на готовящемся производстве завершаются монтажные и пуско-наладочные работы. На первом этапе установят первую прессовую линию. Процесс производства будет полностью автоматизирован. Технология заключается в выдавливании под прессом из заготовки профиля любой конфигурации. Кроме линии прессования, здесь будет смонтирована линия покраски. Также предусмотрена камера старения, для того, чтобы получать по требованию заказчика необходимые свойства, и линия складирования и упаковки.

Ежегодный рост объемов потребления алюминиевого профиля в России составляет 30%, считают в компании. Специалисты прогнозируют и дальнейший рост - не менее 6-8% в год, что дает основания руководству ОАО "Златмаш" быть уверенным в перспективности и успешности нового производства. Еще один немаловажный плюс, который стоит отметить, это полное отсутствие конкурентов на этом рынке в Уральском регионе. Ближайшие подобные производства находятся в Набережных Челнах и Красноярске. И этот факт также стал причиной создания нового проекта.

«Мы видим себя на рынке как изготовители именно сложного, дорогого профиля со специальными требованиями, как по химическому составу, так и по механическим свойствам, - подчеркнул генеральный директор ОАО "Златмаш" Сергей Лемешевский. - Уже на первом этапе планируем выпускать по 500 т алюминиевого профиля в месяц. На максимальную производительность новое оборудование должно выйти за 6-9 месяцев. При реализации всех четырех этапов к 2020 г., рассчитываем стать серьезными игроками на этом рынке». Алюминиевый профиль как правило применяется не в каких-то особо сложных изделиях, а в производстве мебели, торгового оборудования, строительно-монтажных работах. Это отмечает и на самом заводе, планируя, что 30 % выпускаемого с линии профиля будут использовать при изготовлении радиаторов отопления (выпускаемых предприятием). На данный момент подписаны шесть предварительных договоров. Первую продукцию планируют отгрузить заказчикам уже в январе 2014 г. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «НОРИЛЬСКИЙ НИКЕЛЬ» РЕАЛИЗОВАЛО КРУПНЫЙ ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПРОЕКТ НА ОБОГАТИТЕЛЬНОЙ ФАБРИКЕ В ЗАПОЛЯРНОМ

На обогатительной фабрике Кольской ГМК завершилась модернизация электроприводов и системы управления двух большеобъемных шаровых мельниц МШ-300. Эти агрегаты обеспечивают более 40% производительности всей обогатительной фабрики и перерабатывают 3,3 млн. т руды в год. На сегодняшний день система управления электроприводами мельниц физически и морально устарела. К тому же производители прекратили выпуск необходимых запасных частей и блоков, что увеличило вероятность возникновения нештатных ситуаций.

Пока реализовывался проект, укладчики проложили около 30 км кабелей общим весом более 18 т! Монтажники установили современные циклоконвертеры на базе программируемой микропроцессорной техники Sinamics, а также новые системы контроля воздушного зазора, пульта местного и дистанционного управления. Кроме того, было обновлено программное обеспечение и система визуализации - комплекс средств для передачи видеоинформации. Теперь персонал фабрики получил возможность оценивать параметры работы всех узлов и деталей мельниц в режиме реального времени и оперативно реагировать на замечания.

Наладку оборудования осуществляли представители компании-поставщика Bergbau Systeme AG и фирмы-производителя Siemens. На период пуско-наладочных работ мельницы были остановлены на десять суток. Во время простоя на обоих агрегатах была также произведена замена футеровки. Эта операция раньше проводилась только с рабочим электродвигателем, чтобы проворачивать мельницу для укладки футеровки внутри огромного металлического барабана. Сейчас для проведения ремонта из мельниц пришлось выгрузить 500 т мелющих шаров, а для проворачивания мельниц был задействован кран грузоподъемностью 250 т.

Как отметил генеральный директор Кольской ГМК Сергей Беседовский, "успешная реализация такого сложного проекта - это результат работы многих людей: проектировщиков, инженеров, программистов, строителей, энергетиков. Несмотря на сжатые сроки, они справились с поставленной задачей, тем самым заложив фундамент для планомерной деятельности по повышению стабильности работы фабрики и, как следствие, по сохранению и наращиванию показателей извлечения цветных металлов". Этот инвестиционный проект, стоимостью более 500 млн. руб. - один из этапов масштабной программы модернизации обогатительной фабрики. За последнее время здесь реализовано большое количество программ и мероприятий, направленных на улучшение как качественных, так и финансовых показателей обогатительного производства. ([ОАО «Норильский никель»/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «УРАЛЭЛЕКТРОМЕДЬ» СОВЕРШЕНСТВУЕТ КОНТРОЛЬ В НОВОМ ЦЕХЕ ЭЛЕКТРОЛИЗА

На «Уралэлектромеди» (входит в состав УГМК) успешно прошла испытания система управления информационной системой электролиза. Новая программа собирает в единую базу все данные о функционировании систем и технологических машин цеха, анализирует свыше 100 тыс. различных параметров и формирует отчеты за необходимый период: день, неделю, месяц, год. Это позволяет специалистам постоянно контролировать ключевые показатели технологического процесса и своевременно корректировать их для поддержания стабильно высокого качества катодной меди. Также полученная информация используется для дальнейшего планирования работы подразделения.

По словам заместителя начальника цеха электролиза меди Николая Бахирова, в старом цехе эти показания снимали вручную с каждого агрегата, на что тратилось много времени, и удавалось получить лишь часть информации о технологическом процессе. Теперь все гораздо проще и эффективнее: достаточно пустить в компьютер программу и изучить все данные, которые могут быть также представлены в виде таблиц и графиков. Среди несомненных плюсов программы - удобный интерфейс и навигация. Новый цех электролиза меди был введен в эксплуатацию 29 февраля 2012г. Аналогов подобного производства в России сегодня не существует. Мощность первой очереди нового цеха электролиза - 150 тыс. т катодной меди в год. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЗА ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА ОК «РУСАЛ» НАРАСТИЛА УБЫТОК

Крупнейший в мире производитель алюминия «Русал» за 9 месяцев получил чистый убыток в \$611 млн. За аналогичный период предыдущего года данный показатель составлял \$117 млн. Об этом говорится в отчете компании, распространенном на Гонконгской фондовой бирже. Скорректированная EBITDA снизилась на 20,7% до \$550 млн. за девять месяцев по сравнению с \$694 млн. в аналогичном периоде прошлого года. Выручка «Русала» с января по сентябрь включительно "сократилась на \$632 млн. или на 7,6% до \$7,635 млрд. по сравнению с \$8,267 млрд. в аналогичном периоде прошлого года". Производство первичного алюминия компанией за девять месяцев "составило 2,953 млн. т, снизившись на 5,8% или на 182 тыс. т по сравнению с 3,135 млн. т в аналогичном периоде прошлого года", отмечается в документе. "В результате реализации программы приостановки производства на наименее эффективных заводах компании в европейской части России объем производства алюминия в 3 квартале составил 954 тыс. т, что на 3,8% ниже 992 тыс. т, произведенных во втором квартале, и на 8,4% ниже 1,042 млн. т алюминия, произведенных в третьем квартале 2012 г.", - уточняется в докладе. "Эта динамика отражает реализацию программы снижения объемов производства и преимущественно относится к приостановке производства на некоторых заводах компании в европейской части России и на Урале, в частности на Волгоградском (ВГАЗ), Уральском (УАЗ), Волховском (ВАЗ), Богословском (БАЗ) и Надвоицком (НАЗ) алюминиевых заводах, а также на первой площадке Новокузнецкого завода (НКАЗ) и на заводе ALSCON в Нигерии", - говорится в отчете.

Что касается производства глинозема, то за девять месяцев оно "составило 5,440 млн. т, что на 4,1% ниже 5,671 млн. т, произведенных в аналогичном периоде прошлого года". Снижение объемов "преимущественно связано с сокращением объемов производства алюминия", сообщается в документе. Добыча бокситов за отчетный период составила 8,817 млн. т, что на 7,9% меньше по сравнению с 9,577 млн. т в аналогичном периоде 2012 г., "соответствуя негативной динамике производства глинозема". "В 3 квартале ситуация в алюминиевой отрасли оставалась крайне сложной. В то же время, несмотря на снижение цены алюминия до самой низкой отметки со 2 квартала 2009 г., компании удалось сократить чистый убыток по сравнению с кварталом ранее, в том числе за счет реализации мер, направленных на повышение эффективности производства", - отметили в компании. Комментируя результаты 3 квартала, генеральный директор "Русала" Олег Дерипаска сказал: "В условиях дальнейшего падения цен на металл компания продолжила реализацию программы сокращения неэффективных мощностей и контроля издержек. Для поддержания эффективности бизнеса «Русал» временно приостановил алюминиевое производство на Волгоградском, Волховском и Уральском алюминиевых заводах, на первой площадке Новокузнецкого алюминиевого завода, а также в некоторых корпусах Богословского и Надвоицкого алюминиевых заводов. Объемы производства были снижены и на других заводах компании". "Эти действия позволили «Русалу» выйти на самый низкий за почти три года уровень себестоимости на 1 т в алюминиевом сегменте и показать маржу по EBITDA сегмента на уровне 9,8%, в том числе за счет отказа от дорогих поставок сырья и оптимизации сырьевой корзины. Кроме того, компания уменшила свой нормализованный чистый убыток в 3 квартале до \$132 млн. по сравнению с предыдущим кварталом, а также улучшила другие финансовые показатели. Тем не менее «Русалу» предстоит еще большой путь для того, чтобы противостоять крайне сложным условиям, сложившимся сейчас в алюминиевой отрасли", - констатировал глава компании. (Бизнес-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА НАБЛЮДАЛСЯ ДЕФИЦИТ СВИНЦА И ОЛОВА

В январе-сентябре на мировом рынке наблюдался дефицит свинца в 46 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные International Lead and Zinc Study Group. Согласно подсчетам специалистов объемы производства рафинированного свинца в заданный период достигли 7,909 млн. т, а потребления - 7,955 млн. т. Ранее аналитики BNP Paribas заявили, что цены на свинец к концу 2014 г. увеличатся до \$2500/т и продолжат расти дальше. Кроме этого, специалисты полагают, что спрос на металл в будущем году повысится на 5%. В 2015 г. рост спроса составит также 5%. "Мы прогнозируем небольшой избыток металла в 2014 г., однако ограничения поставок впоследствии сдвинут рынок в серьезный дефицит. Потребуется увеличение добычи свинца, хотя обычно этот металл является побочным продуктом добычи других видов сырья и многие компании избегают его, чтобы не иметь проблем экологического характера", - отметили эксперты. В январе-сентябре на мировом рынке наблюдался дефицит олова в 2,7 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные World Bureau of Metal Statistics. Согласно подсчетам объемы выпуска рафинированного металла уменьшились в указанный период на 3,9 тыс. т. Мировой спрос на олово понизился на 2,2% до 263,9 тыс. т. Ранее в Morgan Stanley предположили, что мировой дефицит олова в 2013 г. будет составлять 1,6 тыс. т. В будущем году, по оценкам специалистов, дефицит металла на мировом рынке уменьшится до 100 т. (МеталлТорг/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

АЛЮМИНИЕВУЮ ОТРАСЛЬ В 2014 ГОДУ ЖДУТ ТЯЖЕЛЫЕ ВРЕМЕНА

Алюминиевую отрасль в 2014 г. ждет очередной сложный год, поскольку низкокзатратные заводы КНР продолжают наводнять рынок металлом. Такое мнение высказали аналитики Goldman Sachs. По данным экспертов, в будущем году необходимо сократить дополнительно 1-1,5 млн. т продукции, чтобы сбалансировать предложение и спрос на рынке. "Мы верим, что рынок алюминия - после 6-7 лет избытка - завершил в значительной степени этап адаптации. Однако мы полагаем, что впереди возможны еще 6-12 месяцев слабых цен и коррекции объемов производства, поскольку низкокзатратные китайские мощности продолжают достаточно сильно наращиваться и, по-видимому, перевесят рост мирового спроса", - отметили аналитики. Согласно их данным стоимость крылатого металла в следующем году будет составлять \$1758/т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДСТВО АЛЮМИНИЯ В 2013 ГОДУ ВЫРАСТЕТ

Объемы производства алюминия на мировом рынке в 2013 г. увеличатся на 6,2%. Такое мнение высказали аналитики банка Societe Generale, сообщает Bloomberg. Также специалисты полагают, что выпуск крылатого металла в мире превысит спрос в этом году на 500 тыс. т. Эксперты также полагают, что в нынешнем году будет закрыто 1,2 млн. т производственных мощностей. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ДЕФИЦИТ АЛЮМИНИЯ В 2014 ГОДУ УСИЛИТСЯ

Рынок алюминия в настоящее время "пересекает черту", поскольку на нем воцаряется дефицит, который в 2014 г. должен будет усилиться. Такое мнение высказали аналитики Barclays. По оценкам специалистов, в будущем году мировой дефицит крылатого металла составит 275 тыс. т при условии, что производители реализуют все объявленные сокращения производств. Мировые запасы алюминия в октябре по сравнению с сентябрем увеличились на 11 тыс. т. В особенности запасы крылатого металла на мировом рынке в указанный период достигли 2,144 млн. т. В годовом исчислении запасы алюминия в мире понизились на 207 тыс. т. (МеталлТорг/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АВСТРАЛИЯ

CARAVEL MINERALS ПОДПИСАЛА ПРОЕКТ СОГЛАШЕНИЯ ОБ ИНВЕСТИЦИЯХ С FIRST QUANTUM

Caravel Minerals подписала письмо о намерениях с First Quantum об ускорении развития медно-молибденового проекта Calingiri в Западной Австралии, согласно условиям которого First Quantum должна инвестировать в Caravel \$1,25 млн. в обмен на 12,9%-ную долю в компании. Также обе компании реализуют соглашение о техническом сотрудничестве и обмене опытом в сфере геологоразведки - First Quantum поможет провести оценку запасов сырья на месторождении. "Соглашение с First Quantum является важной вехой для компании, и мы высоко оцениваем ее обязательства в финансовой и технической сфере. First Quantum видит потенциал становления нового крупного медедобывающего региона вблизи Перта", - говорит главный исполнительный директор Caravel Марсель Хильмер. Средства, полученные от First Quantum, Caravel направит на поддержку текущей и будущих программ геологоразведки на Calingiri. Завершение сделки, однако, обусловлено проведением процедуры "due diligence" и получением необходимого одобрения со стороны акционеров. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ

VEDANTA ALUMINIUM СОЗДАЛА УСТАНОВКУ ПО ПРОИЗВОДСТВУ ПОРОШКООБРАЗНОГО КРАСНОГО ШЛАМА НА ГЛИНОЗЕМНОМ ЗАВОДЕ ЛАНДЖИГАРХ

Индийская Vedanta Aluminium (дочерняя британской Vedanta Resources Plc) ввела в эксплуатацию первую в мире установку для производства порошкообразного красного шлама на глиноземном заводе Ланджигарх в районе Калахан-ди, штат Орисса, Индия. Установка сконструирована для удаления воды из красного шлама, представляющего собой глинистую суспензию. Красный шлам образуется в процессе производства глинозема. Будучи преобразован в порошкообразную субстанцию, он может использоваться в частности для производства кирпичей и цемента.

Президент и генеральный директор компании Vedanta Aluminium доктор Мукеш Кумар заявил: "На глиноземном заводе компании Vedanta осуществлен проект по производству порошкообразного красного шлама на полностью механизированной и автоматизированной установке. Это первый в мире подобный проект, инвестиции в который составили около 500 млн. рупий". Проект разработан самой компанией в течение трех лет. Хотя технология производства глинозема - способ Байера - существует более 100 лет, проблема использования красного шлама все еще не решена; он просто накапливается в шламохранилищах вблизи завода, занимая значительные территории.

При переработке бокситов способом Байера на каждую ту глинозема получается 0,8-1,5 т красного шлама, а способом спекания - до 2,5 т. Ежегодно в процессе переработки бокситов в глинозем образуется около 100 млн. т красных шламов (в 2010 г. в мире было выпущено 82 млн. т глинозема металлургического сорта и складировано в хвостохранилищах около 120 млн. т красного шлама). Всего в мире накоплено более 3 млрд. т красного шлама. Основными составляющими красных шламов являются соединения железа, кремния, кальция, алюминия. Кроме того, в них присутствуют соединения титана и щелочь. Содержание Fe₂O₃ в красных шламах достигает 60%. При сбросе шлама на шламовое поле требуются значительные затраты на устройство шламохранилищ и их эксплуатацию, а также ухудшаются санитарно-гигиенические условия окружающей местности, возможно загрязнение щелочью близлежащих рек и водоемов, нерационально используется земля. 4 октября 2010 г. в Венгрии на глиноземном заводе компании Magyar Aluminium в г. Айка в результате разрушения дамбы произошел прорыв шламохранилища, из которого вылилось более 700 куб. м красного шлама, что вызвало затопление близлежащих населенных пунктов токсичными химическими отходами, в результате чего погибли 10 человек и пострадали 150 человек. Vedanta заявляет, что благодаря переводу красного шлама в порошок, потребление каустической соды в процессе производства глинозема снижается на 10-15 кг/т глинозема; площадь территории для складирования шлама сокращается на 50-60%. Доктор Мукеш Кумар заявил, что компания подписала соглашения с несколькими научно-исследовательскими институтами и организациями, включая CSIR laboratories и State Pollution Control Board, по дальнейшему усовершенствованию технологии утилизации красного шлама. (Минерал/Business Standard/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

СТАТИСТИКА

В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ТИТАНОВОГО КОНЦЕНТРАТА ВЫРОС, ЭКСПОРТ МАРГАНЦЕВЫХ БРИКЕТОВ В СОКРАТИЛСЯ

В первые десять месяцев года китайские показатели импорта титанового концентрата резко снизились в условиях подавленности рынка, и цена на импортируемый материал также упала. С января по октябрь Китай ввез 1885234 т титанового концентрата, что на 26,82% меньше, чем 2576168 т за аналогичный период прошлого года. Отдельно в октябре импорт концентрата вырос на 92,94% до 190952 т по сравнению с 98971 т, импортированными в сентябре. По сравнению с октябрём 2012 г., когда Китай импортировал 156451 т, этот показатель оказался на 22,05% выше.

Китай в октябре экспортировал 2036 т марганцевой продукции, преимущественно в виде брикетов, что на 52.1% меньше по сравнению с аналогичным периодом 2012 г., сообщается в официальных данных таможни. Преимущественно, снижение показателей экспорта связано с отменой 20%-го налога с января и последовавшим за ним увеличением объема импорта зарубежными покупателями нерафинированного марганца. Средняя цена 1 т материала в октябре составила \$2069 т, что на 4.6% меньше, чем в октябре прошлого года, но на 1.4% больше, чем в сентябре текущего. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА**ООО «МЕТИНВЕСТ ХОЛДИНГ» ПРИВЛЕКЛО КРЕДИТНУЮ ЛИНИЮ**

Компания Metinvest B.V. (Нидерланды), холдинговая компания группы "Метинвест", привлекла предэкспортную кредитную линию на \$300 млн. на пять лет. Об этом говорится в сообщении компании. Соглашение об открытии кредитной линии с международными финансовыми учреждениями было подписано 13 ноября. Льготный период составляет 18 месяцев, годовая процентная ставка LIBOR+5,25%. Привлеченные средства будут направлены на финансирование программы капитальных инвестиций "Метинвеста" и общих корпоративных целей. Deutsche Bank AG (Амстердамский филиал), ING Bank N.V., NATIXIS, "Укрсоцбанк" и UniCredit Bank Austria AG действовали в качестве координирующих организаторов финансирования; East West United Bank S.A. действовал в качестве организатора. Букраннерами выступили Deutsche Bank AG (Лондонский филиал), ING Bank N.V., "Укрсоцбанк" и UniCredit Bank Austria AG. (Українськи новини/[Металл України, СНГ, мира](#))

ВНЕШЭКОНОМБАНК (ВЭБ)**ОКАЗЫВАЕТ СУЩЕСТВЕННУЮ ПОДДЕРЖКУ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИМ КОМПАНИЯМ**

Российский Внешэкономбанк оказывает существенную поддержку украинским металлургическим компаниям, сохраняя тем самым тысячи рабочих мест, заявил председатель банка Владимир Дмитриев в интервью телеканалу "Россия 24". "Внешэкономбанк помог ряду российских инвесторов приобрести одну из крупнейших металлургических компаний Украины - Индустриальный союз Донбасса (ИСД). Это инвестиция порядка \$8 млрд.", - сказал он. В. Дмитриев уточнил, что участие банка не ограничилось лишь покупкой ИСД, финансовое учреждение продолжает оказывать поддержку этой крупной украинской металлургической компании, а значит и около 40 тыс. ее рабочих. "Причем речь идет и об Индустриальном союзе Донбасса, и о "Запорожстали", где мы вместе с одним из крупнейших бизнесменов Украины Рина-том Ахметовым управляем этим комбинатом", - сказал председатель Внешэкономбанка. Для улучшения финансовых показателей в первом полугодии украинский "Метинвест" включил в свою отчетность сбыт металлопродукции "Запорожстали", в которой владеет около 50% акций. (Интерфакс-Украина/Ugmk.info/[Металл України, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**ЗА ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА ЧИСТЫЙ ДОХОД МЕТАЛЛУРГОВ СОКРАТИЛСЯ**

Металлургические предприятия Украины за 9 месяцев сократили чистый доход (выручку) от реализации по сравнению с аналогичным периодом 2012 г на 20,2% (на 12 млрд. грн.), до 106,1 млрд. грн. Об этом сообщили в ОП "Металлургпром". Убытки от операционной деятельности (производство, административные затраты, сбыт и др.) снизились на 5,9% (на 604 млн. грн.) до 9,6 млрд. грн. Отрицательный финансовый результат от обычной деятельности до налогообложения (доналоговый убыток) сократился на 20% (на 2,2 млрд. грн.) до 8,8 млрд. грн.

Рентабельность реализованной продукции составила "минус" 8,3% против "минус" 7,9% в АППГ. «По прогнозам аналитиков в ноябре-декабре на фоне роста цен на железорудное сырье и лом ожидается некоторый рост цен на металлопродукцию, который, тем не менее, не позволит металлургам выйти на безубыточную работу», - сообщает объединение. Отмечается определенная стабилизация в вопросе возмещения НДС метпредприятиям. Тем не менее, сумма задолженности продолжает оставаться на высоком уровне. По данным на 1 октября метпредприятия заявили к возмещению НДС в 5,1 млрд. грн. (по информации на 1 сентября эта сумма составляла 4,8 млрд. грн., на 1 января - 6,1 млрд. грн). Среднесписочная численность штатных работников металлургических предприятий в октябре сократилась на 3,750 тыс. человек по сравнению с сентябрем - до 142,328 тыс. человек. Номинальная средняя заработная плата штатного работников метпредприятий в октябре составила 5010 грн. против 4955 грн. в сентябре (+1,1%) и 4640 грн. в октябре 2012 г. (+8%). (Ugmk.info/[Металл України, СНГ, мира](#))

ВЫСТАВКИ, КОНФЕРЕНЦИИ, СИМПОЗИУМЫ**РОССИЯ****ИТОГИ «МЕТАЛЛ-ЭКСПО'2013»**

12-15 ноября в Москве состоялась 19-я международная промышленная выставка «Металл-Экспо'2013», участие в которой приняли 714 компаний из 37 стран мира. Экспозиции посетили около 30000 потребителей черных и цветных металлов из стройиндустрии, машиностроения, топливно-энергетического комплекса, транспортных и логистических компаний, металлотрейдеров. Большинство участников выставки высоко оценили эффективность своего участия в форуме и выразили желание участвовать в 20-й, юбилейной выставке «Металл-Экспо'2014».

В 2013 г. масштабный выставочно-конгрессный форум собрал ведущие металлургические компании, трубные и метизные заводы, предприятия по обработке цветных металлов, производителей алюминиевого проката и сплавов, строителей, машиностроителей, нефтяников, газовиков, представителей других отраслей реального сектора экономики. На «Металл-Экспо'2013» было представлено все многообразие продукции черной и цветной металлургии, современного оборудования и технологий. 19 специализированных салонов по основным сегментам черной и цветной металлургии были усилены выставкой металлопродукции и металлоконструкций для строительной от-

расли «МеталлСтройФорум'2013», демонстрацией оборудования и технологий для металлургии и металлообработки «МеталлургМаш'2013» и экспозицией транспортных и логистических услуг для предприятий ГМК «МеталлТрансЛогистик'2013». Металлурги и их партнеры проанализировали состояние рынка и смоделировали сценарии дальнейшего развития. По общему мнению, в следующем году рынок не ожидает резких изменений - ценовая конъюнктура будет не сильно отличаться от ситуации нынешнего года, объем спроса сохранится на текущем уровне. Однако за счет ввода новых мощностей и возможного роста импорта в условиях ВТО усилится конкуренция. Игроки рынка выразили заинтересованность в стабильности, сохранении баланса спроса и предложения, развитии сотрудничества со своими основными потребителями и покупателями. В «Металл-Экспо'2013» приняли участие ведущие металлургические предприятия и холдинги, производители и поставщики оборудования, инженеринговых решений, крупнейшие металлотрейдеры из России и 37 стран мира. Масштабные экспозиции представили ММК, ТМК, «Северсталь», НЛМК, «Мечел», УГМК, ЧТПЗ, КУМЗ, ОМК, «Метинвест-Холдинг», ArcelorMittal, БМЗ, RHИ,

Ruukki, «Днепроспецсталь», «ОМЗ-Спецсталь», «ВСМПО-Ависма», «Интерпайп», «Сентравис», GMH-Holding, МЗ «Электросталь», «Уралтрубпром», Ашинский МЗ, ВМЗ «Красный Октябрь», Серовский МЗ, Тюменский ЭМЗ, Ростовский ЭМЗ, «Мотовилихинские заводы», «Русполимет», МЗ «Петросталь», «ТехИнвестСтрой», «Металлсервис», «Волгаметком», JSL Stainless, «Агрисовгаз», МТЗ и ЗМК ТЕМПО и другие производители и поставщики черных и цветных металлов, труб, металлоизделий. После России самые многочисленные экспозиции представили компании из Европы и Китая.

На выставке работали более 4000 специалистов и руководителей компаний-участников. По данным независимого аудита, на долю топ-менеджеров, лиц, которые принимают решение, приходится 53% посетителей «Металл-Экспо». Это одно из немногих выставочных мероприятий страны, которое посещают первые лица компаний. В 2014г. на выставке работали генеральный директор дивизиона «Северсталь-Российская сталь» Сергей Торопов, директор по сбыту ММК Николай Лядов, генеральный директор НЛМК-Калуга Сергей Шаляев, генеральный директор УК «Мечел-Сталь» Владимир Тыцкий и управляющий директор Челябинского металлургического комбината Рашид Нугуманов, генеральный директор ЧТПЗ Ярослав Ждань, генеральный директор ТД ТМК Владимир Оборский, президент УК Алюминиевые продукты Владимир Скорняков, генеральный директор Ступинской металлургической компании Владимир Чертовиков, генеральный директор «Металлсервис-груп» Олег Тюрпенко, генеральный директор «ДИПоС» Александр Дроздов, генеральный директор компании «А ГРУПП» Алексей Зайцев - большинство компаний были представлены первыми лицами, принимающими решения. Они имели возможность общаться лицом к лицу со своими потребителями, находить новые рынки сбыта, обсуждать перспективы сотрудничества с партнерами, заключать договора.

Трубная металлургическая компания вручила 112 партнерам дилерские сертификаты, определив круг поставщиков своей продукции на рынках России, СНГ и Балтии. Новый завод НЛМК-Калуга обсудил условия взаимодействия с компаниями-покупателями сортового проката. Свои новые возможности по производству обсадных труб презентовал «Уралтрубпром». «УГМК-Сталь» провел презентацию сортового завода в Тюмени. Лысьвенский металлургический завод анонсировал проект строительства прокатного стана. «Северсталь-метиз» провела конференцию для дилеров, участие в которой приняли около 50 представителей дилерских компаний России и стран СНГ. «Такие встречи с дилерами в рамках «Металл-Экспо» уже стали хорошей традицией. Они позволяют, с одной стороны, представить нашу позицию в работе с партнерами, а с другой, получить от них обратную связь, которая всегда является для нас основой для укрепления сотрудничества. Тем более что дилерская сеть по-прежнему остается для нас одним из основных каналов сбыта», - прокомментировал Сергей Выдрин, коммерческий директор «Северсталь-метиза».

«Металл-Экспо» стала одной из площадок выработки консолидированной позиции металлургической отрасли. Обширная конгрессная часть выставки состояла из 50 различных мероприятий. Ключевым стало совещание координационного совета Минпромторга России по развитию металлургического комплекса, участие в котором приняли руководители металлургических компаний, отраслевых объединений и институтов. Представители металлургического бизнеса и власти договорились создать «дорожные карты» по наиболее острым вопросам, среди которых - защита внутреннего рынка от недобросовестной конкуренции и поддержка металлургов на внешних рынках в условиях ВТО. Минпромторг России провел также засе-

дание рабочей группы по реализации Межотраслевой программы работ по освоению новых видов и улучшению качества металлопродукции для автомобилестроения до 2015 г. Российский союз поставщиков металлопродукции организовал встречу производителей и переработчиков алюминия. Многие компании также приняли участие в таких мероприятиях осенней Недели металлов, как «Российский рынок металлов», «Цинк - защита от коррозии», «Металлургия и грузоперевозки», «Металлургснаб - актуальные проблемы снабжения в горно-металлургическом комплексе», «Современные технологии в области производства и обработки цветных металлов» и во многих других семинарах, круглых столах и презентациях по всем сегментам металлургического бизнеса.

В этом году в рамках «Металл-Экспо» в третий раз прошла торжественная церемония вручения награды «Главное событие 2013 г. в металлургии России», призванной поддержать и максимально популяризировать инновационные проекты отрасли. Лауреатами признаны четыре проекта: НЛМК - за электрометаллургический завод «НЛМК-Калуга» (объем инвестиций - 38 млрд. руб.); «Мечел» - за универсальный рельсобалочный стан на Челябинском металлургическом комбинате мощностью до 1,1 млн. т/год (23 млрд. руб.); ТМК - за реализацию инвестиционной программы по техническому перевооружению сталеплавильно-прокатного комплекса на Таганрогском металлургическом заводе (32 млрд. руб.); УГМК - за строительство нового металлургического завода в г. Тюмень производительностью 550 тыс. т сортового проката в год. (23 млрд. руб.)

В ходе «Металл-Экспо'2013» целый ряд компаний награжден золотыми и серебряными медалями выставки «Металл-Экспо'2013» за разработки и внедрение в эксплуатацию оборудования и технологий, отвечающих современному техническому уровню, молодым ученым присуждены денежные гранты. Кадровые вопросы становятся все острее и острее, поэтому Металл-Экспо выступает еще и площадкой привлечения молодежи в реальный сектор промышленности, ежегодно организуя слет студентов и аспирантов профильных вузов «Будущее закладывается сегодня». Подведены также итоги конкурсов «Мисс металлургия», на лучшую видеопродукцию «Metal-Vision» и на лучшее корпоративное СМИ, на лучшие решения применения стали и алюминия в строительстве». «Металл-Экспо'2013» дала возможность привлечь новый научно-промышленный потенциал в российскую промышленность. Большинство участников выставки высоко оценило эффективность своего участия в форуме и выразило желание участвовать в 20-й, юбилейной выставке «Металл-Экспо'2014». Участники этого ежегодного события отметили: обмен прогнозами развития ситуации на рынке и налаживание стратегических контактов прошли успешно и эффективно, что поможет повысить конкурентоспособность, оптимизировать работу компаний и снизить издержки, разработать модели сбалансированного развития бизнеса. В ходе встреч и переговоров были установлены новые партнерские отношения, эффект от которых будет сказываться на протяжении всего следующего года.

Выставка «Металл-Экспо» является членом Всемирной Ассоциации Выставочной Индустрии (UFI) и Российского Союза выставок и ярмарок (РСВЯ), проходит ежегодный независимый выставочный аудит. Выставка проводится при поддержке Министерства промышленности и торговли РФ, правительства Москвы, РСПП, ТПП РФ, Российского Союза поставщиков металлопродукции, Международного союза производителей металлургического оборудования (Металлургмаш), Ассоциации строителей России, Российского союза строителей, Союза машиностроителей России. (Оргкомитет «Металл-Экспо'2013»)