

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ

**Деловой
Мир**

журналистское агентство

Машиностроение Украины

ЖУРНАЛ ВЫХОДИТ ДВА РАЗА В МЕСЯЦ С 2003 ГОДА

№4 (238) 14 - 28 февраля 2013 г.



У спеціалізована виставка
МЕТАЛ обладнання
інструмент

**9 - 11 квітня
2013**

Палац спорту «Україна»
м. Львів, вул. Мельника, 18



Тематичні розділи виставки :

- обладнання для обробки металу
- металорізальні верстати
- зварювальне обладнання
- ручний інструмент для слюсарних і монтажних робіт
- металорізальний інструмент, електроінструмент
- металовироби, вироби для з'єднання та кріплення
- металопрокат
- труби з чорних, кольорових металів та сплавів
- з'єднувальні елементи труб
- арматура
- дріт, обробка дроту, вироби з дроту

Інформаційні спонсори



Організатор

**Expo
Lviv**

Контакти

тел./факс: (032) 244-18-88
e-mail: expolviv@gmail.com
web: www.expolviv.ua



"UZBEKISTAN INDUSTRIAL FORUM"



**UZ
METAL/MASH
expo**

**СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА
"UZMETALMASHEXPO-2013"
МЕТАЛЛУРГИЯ И МЕТАЛЛООБРАБОТКА.
МАШИНОСТРОЕНИЕ**

27 - 29 Марта 2013

Узбекистан, Ташкент, Узэкспоцентр

ОДНА ВЫСТАВКА – ГОРЫ ВОЗМОЖНОСТЕЙ!

Машиностроение

- Станки и обрабатывающие центры, станочные приспособления
- Металлорежущие инструменты
- Смазочные материалы, смазочно-охлаждающие технологические среды,
- Сборочное производство
- Конвейеры, подъемно-транспортное оборудование
- Оборудование для строительства и монтажно-технологических работ
- Оборудование для обработки поверхностей
- Лазерная техника и оборудование
- Промышленное холодильное и вентиляционное оборудование
- Гидравлическое, пневматическое и прессовое оборудование
- Компрессоры. Насосы. Арматура
- Приводы и двигатели.
- Контрольно-измерительное оборудование
- Подшипники для станков и оборудования
- Конструкционные и инструментальные материалы
- Комплекующие изделия, узлы и устройства
- Автоматизированные комплексы
- Охрана труда и средства индивидуальной защиты

Металлургия и металлообработка

- Чёрная, цветная, порошковая металлургия
- Сырье и материалы для металлургической промышленности
- Оборудование и технологии для металлургических производств
- Кузнечно-прессовое, литейное и прокатное производство
- Оборудование, станки и инструменты для металлообработки
- Переработка ломов цветных и черных металлов
- Листо- и сортообработка: резка, профилирование, гибка, сварка
- Сварочные материалы, оборудование и технологии
- Продукция: трубы, лист с покрытием, метизы, металлоизделия, спецстали, спецсплавы и др
- Контрольно-измерительная аппаратура
- Транспорт, логистика, ИТ-технологии, страхование, лизинг



Организатор: IEG Uzbekistan
Узбекистан, 100084, Ташкент,
ул. А.Темура, 107 Б, офис 4С-02
Тел/факс: +998 71 238 59 87
E-mail: sales3@ieg.uz
www.ieguzexpo.com

КАК ОПУБЛИКОВАТЬ РЕКЛАМУ В ЖУРНАЛЕ «МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ»

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ОБЛОЖКЕ

Стоимость ОДНОГО объявления, грн. НДС не облагается				
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	I страница обложки	II страница обложки	III страница обложки	IV страница обложки
297x210 – 1 стр.	20 грн./ кв. см	4500	4200	4800
145x210 – 1/2 стр.	4000	3500	3200	3800

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ВРЕЗЕ (35-38 стр. журнала)

260x180 (4 страницы формата А-4)	9990
260x180 (2 стр. формата А-4 – 35-я и 36-я или 37-я и 38-я стр.)	5000
Объявления размером 1/2, 1/4 и 1/8 на 35-й и 38-й стр.	минус 10% стоимости рекламы на разво- роте

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА РАЗВОРОТЕ (36-37 стр. журнала)

260x180 (2 стр. формата А-4 – 35-я и 36-я – разворот)	7500
260x180 (1 стр. формата А-4)	3000
260x90 или 130x180 - 1/2 стр.	2000
130x90 или 65x180 - 1/4 стр.	1250
65x90 - 1/8 стр.	750

ЧЕРНО-БЕЛУЮ НА ВНУТРЕННИХ СТРАНИЦАХ

Стоимость ОДНОГО объявления в ОДНОМ номере (НДС не облагается)		
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	в 1 номере	в 6 номерах
260x180 – 1 стр.	2000	1500
130x180 – 1/2 стр.	1000	750
130x90 – 1/4 стр.	500	370
	в 12 номерах	в 22 номерах
260x180 – 1 стр.	1000	800
130x180 – 1/2 стр.	500	400
130x90 – 1/4 стр.	250	200

Стоимость изготовления оригинал-макета рекламы – 10% стоимости рекламной площади.

Стоимость PR рекламы – ½ стоимости рекламной площади. (PR реклама может быть только черно-белой).

СКИДКИ РЕКЛАМНЫМ АГЕНТСТВАМ И ВЫСТАВКОМАМ – ОТ 20%

Предоплата производится в долларах США или евро, российских рублях по официальному курсу ЦБР или в украинских гривнях по официальному курсу Нацбанка Украины.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

Отправьте текст рекламного объявления по тел.-факсам: +38 056 3701434, 3701435 или e-mail: bw@business.dp.ua, указав его размер и количество публикаций. Вам будет выставлен счет на 100%-ную предоплату. После поступления предоплаты Ваше объявление будет опубликовано в следующем номере журнала.

Текст рекламного объявления можно передать нам различными способами:

– просто как текст факсом или по e-mail - мы сами сделаем объявление и согласуем его с Вами;

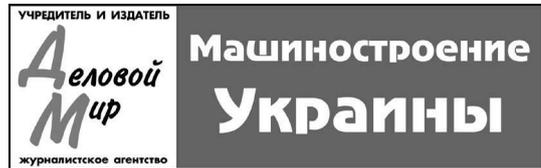
– в виде графического файла *.tif, 300 dpi, СМУК; Ваш логотип, если он должен присутствовать в объявлении, тоже надо прислать в виде такого же графического файла;

– само объявление можно прислать в виде графического файла.

Ответственность за достоверность объявлений несет рекламодатель, который отвечает за содержание предоставленных данных, за соблюдение авторских прав и прав третьих лиц, за наличие ссылок на лицензии и указаний на сертификацию продукции и услуг в порядке, предусмотренном законодательством.

Предполагается, что рекламодатель имеет право и предвзвешенно получил все необходимые для публикации разрешения. Передачей материалов рекламодатель также свидетельствует о передаче журналу права на изготовление, тиражирование и распространение рекламы.

Материалы, отмеченные знаком (R), публикуются на правах рекламы.



- ▼ ЖУРНАЛ ИЗДАЕТСЯ С 2003 г.
- ▼ ЭЛЕКТРОННАЯ И ПЕЧАТНАЯ ВЕРСИИ
- ▼ <http://www.business.dp.ua/index.html>
- ▼ ВЫХОДИТ 24 РАЗА В ГОДУ
- ▼ 15 – 28 ФЕВРАЛЯ 2013 г.

№4 (238)

ОГЛАВЛЕНИЕ НОМЕРА

	Стр.
Машиностроительный комплекс	5
Авиакосмическая промышленность	9
Автомобильная промышленность	21
Горно-шахтное, горнорудное и металлургическое машиностроение	36
Железнодорожное машиностроение	37
Машиностроение для легкой, пищевой промышленности, бытовых приборов	41
Оборонная промышленность	42
Подшипниковая промышленность	46
Приборостроение	48
Промышленность средств связи	49
Сельскохозяйственное машиностроение	51
Станкостроительная и инструментальная промышленность	55
Строительно-дорожное и подъемно-транспортное машиностроение	55
Судостроительная и судоремонтная промышленность	58
Тяжелое и энергетическое машиностроение	62
Химическое и нефтяное машиностроение	64
Электронная и электротехническая промышленность	66

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ ЖУРНАЛА «МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ» – ЮЖНО-УКРАИНСКОЕ ЖУРНАЛИСТСКОЕ АГЕНТСТВО «ДЕЛОВОЙ МИР» Свидетельство о госрегистрации

№6659 серия КВ от 30.10.2002 г.

▼ Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина.

▼ Тел.-факс.: +38 056 3701434, 3701435

▼ E-mail: machinery@business.dp.ua

▼ <http://www.business.dp.ua/index.html>

Главный редактор Тамара Мальцева

Выпускающий редактор Александр Шевченко

Последующие перепечатка и распространение материалов журнала "Машиностроение Украины" возможны только с разрешения редакции.

Тиражирование печатного варианта журнала выполнено с оригинал-макетов редакции на оборудовании ООО "Акцент ПП" (Запорожское шоссе, 40/194, Днепропетровск, Украина, тел.-факс: +38 056 7946105)

КАК ПОДПИСАТЬСЯ НА ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ «МАШИНОСТРОЕНИЯ УКРАИНЫ»

Подписной индекс

06727 в "Каталоге изданий Украины" ГП "Пресса".

НОВОСТИ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ (1 РАЗ В ДЕНЬ)	
СТОИМОСТЬ, грн. (НДС не облагается)	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	300 грн.
ЖУРНАЛ «МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ» (2 РАЗА В МЕСЯЦ)	
	ПЕЧАТНЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	200 грн.
* - при подписке в редакции дополнительно 30 грн. за доставку 1 экз. в страны ближнего зарубежья, 50 грн. – в страны дальнего зарубежья.	
	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	150 грн.

Подписка на печатный вариант журнала производится в редакции только в том случае, если нет возможности подписаться в отделении связи.

Подписка для иностранных граждан организована в редакции.

Подписчик печатного варианта журнала "Машиностроение Украины" может также БЕСПЛАТНО получать и электронный вариант журнала по e-mail в любом формате (*.doc, *.pdf или *.html).

РЕДАКЦИОННЫЙ ПОДПИСНОЙ ЛИСТ

Организация: Контактное лицо: Почтовый адрес: Тел.: Факс: E-mail: http://
Просим подписать на Новости машиностроительных предприятий - электронный вариант (файл *.doc) с " _ " _____ 2013 г. на _____ мес.
Журнал «Машиностроение Украины» - печатный вариант с "1 " _____ 2013 г. на _____ мес. - электронный вариант в виде файла *.doc, *.pdf, *.html с " 1 " _____ 2013 г. на _____ мес.

В АВГУСТЕ ЖУРНАЛ И НОВОСТИ НЕ ВЫХОДЯТ

Подписной лист надо заполнить и отправить:

▼ по факсу: +38 056 3701434, 3701435

▼ по e-mail: bw@business.dp.ua

▼ почтой: а/я 3749, Днепропетровск, 49064, Украина

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ «МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ» С КУРЬЕРСКОЙ ДОСТАВКОЙ В УКРАИНЕ

Алчевск	KSS (06442) 22244, 29294
Бердянск	KSS (06153) 37725
Винница	KSS (0432) 579324
Горловка	KSS (06242) 27055, 27073
Днепропетровск	1. KSS (0562) 335289 2. Меркурий (056) 7219393, 7219394 3. САММИТ (056) 3704423 4. Статус (062) 2385032
Донецк	1. KSS (062) 3450359, 905899 2. Меркурий (062) 3451592, 3451594 3. Идея (062) 3810932, 3042022 4. Статус (062) 3119483
Евпатория	KSS (06569) 35532
Житомир	KSS (0412) 412795
Запорожье	1. KSS (061) 2209338 2. Статус (061) 2702935
Ивано-Франковск	KSS (03422) 25787, 501510, (0342) 775959, -54, -56
Измаил	KSS (04841) 20335
Ильичевск	KSS (048) 7770355
Керчь	KSS (097) 9311937
Киев	1. KSS (044) 2706220 2. САММИТ (044) 5214050 3. Статус (044) 3917451 4. Блиц-информ (044) 2518161 5. Меркурий (044) 2488808, 2499888
Кировоград	KSS (0522) 301185
Комсомольск	KSS (067) 7767104
Кременчуг	1. KSS (05366) 56927 2. САММИТ (05366) 32188
Кривой Рог	KSS (0564) 400759
Луцк	KSS (03322) 55411
Львов	1. KSS (0322) 419165, 419166 2. САММИТ (0322) 743223
Мариуполь	KSS (0629) 412843
Мелитополь	KSS (0619) 426390, 426380
Мукачеве	KSS (03131) 22133
Николаев	1. KSS (0512) 479227, 580099 2. САММИТ (0512) 561069
Одесса	1. KSS (0482) 7770355 2. Статус (048) 7342485
Павлоград	Меркурий (05632) 61428
Полтава	САММИТ (0532) 636840
Ровно	KSS (0362) 290832, 290837
Севастополь	KSS (0692) 549064
Симферополь	1. KSS (0652) 248579, 248974 2. САММИТ (0652) 516355
Сумы	1. KSS (0542) 219550 2. Диада (0542) 370355, 370656
Тернополь	KSS (0352) 235151, 430427
Ужгород	KSS (0312) 614235, 615127
Феодосия	KSS (06562) 72723
Харьков	1. KSS (057) 543937, 546265 2. САММИТ (0577) 142260 3. Статус (057) 7524138
Херсон	KSS (0552) 264232, 282169
Хмельницкий	KSS (03822) 32931, 795364
Черкассы	KSS (0472) 320847, (067) 7126999
Черновцы	KSS (0372) 584057
Ялта	1. KSS (0654) 324008 2. САММИТ (0654) 324135

ON-LINE ПОДПИСКА В УКРАИНЕ

<http://www.business.dp.ua/rusmach/machpodp.htm>

Подписка в других странах мира

ALBANIA	AUSTRALIA	GERMANY
AUSTRIA	AZERBAIDJAN	HOLLAND
BELARUS	BELGIQUE	HUNGARY
BRASIL	BULGARIA	INDIA
CANADA	CHINA	ITALY
CROATIA	CYPRUS	KOREA
CZECH REPUBLIC	DENMARK	LUXEMBOURG
ENGLAND	ESPANA	NEW ZEALAND
ESTONIA	FINLAND	POLSKA
FRANCE	ICELAND	SUISSE
GREECE	ISRAEL	SERBIJA
HONG KONG	JAPAN	SLOVENIJA
LATVIA	MAKEDONIJA	VIETNAM
NORWAY	ROMANIA	SLOVAKIJA
USA	SWEDEN	YUGOSLAVIA

Координаты подписных агентств - на сайте "Машиностроения Украины" (<http://www.business.dp.ua/index.htm>) и в редакции журнала. Вы можете получить их по e-mail или факсу.

«Машиностроение Украины, СНГ, мира» – <http://ukrmach.dp.ua/>

№4 (238)

15 – 28 февраля 2013 г.

МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ КОМПЛЕКС

ПРОГНОЗ: МИРОВОЙ РЫНОК ДИЗЕЛЬНЫХ ДВИГАТЕЛЕЙ В 2013-2017 ГОДАХ ВЫРАСТЕТ

Американская аналитическая компания Power Systems Research подготовила прогноз развития мирового рынка дизельных двигателей объемом 2 л и более на 2013-2017 гг.; главный вывод авторов доклада заключается в том, что в течение указанного периода ожидаются в целом невысокие темпы роста продаж указанного оборудо-

вания. Ниже приводятся данные компании о ежегодной динамике продаж (в стоимостном выражении) дизельных двигателей рабочим объемом 2 л и более (включая двигатели, работающие на природном газе) для различного оборудования в 2013-2017 гг. (в % к предыдущему году):

Виды оборудования	2007 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.
Сельскохозяйственное	104	107	105	103	103	103	102
Строительное	109	104	106	105	103	103	103
Промышленное	107	103	106	104	105	105	103
Садовое, газонокосилки	113	104	105	102	102	102	101
Легкие коммерческие машины	102	99	105	105	192	102	101
Судовое основное	100	105	106	103	103	104	102
Судовое вспомогательное	102	105	105	102	103	103	102
Средние и тяжелые коммерческие автомобили	107	96	107	107	107	105	104
Мини-вэны и внедорожники	99	107	104	102	103	103	102
Легковые автомобили	101	101	103	102	102	103	101
Дизель-генераторы	105	105	107	103	103	104	102
Железнодорожное	100	105	104	102	102	102	101
Рекреационное	101	103	103	102	103	103	101

По мнению Power Systems Research, в 2013-2017 гг. наиболее высокие темпы роста спроса ожидаются на дизельные двигатели для различной внедорожной техники; можно также ожидать расширения использования дизельных двигателей, использующих другие виды топлива, прежде всего природный газ. В то же время особенно низкими темпами, считают авторы доклада, будет расти спрос на судовые дизельные двигатели, что обусловлено наличием избыточных производственных мощностей, особенно в КНР. Авторы доклада прогнозируют сохранение в течение указанного периода тенденции к увеличению средней единичной мощности дизельных двигателей, особенно в странах БРИКС.

Согласно расчетам Power Systems Research, в 2013-2017 гг. среднегодовой прирост мировых продаж дизельных двигателей объемом 2 л и более составит 7%; максимальным (10%) данный показатель будет на рынке легковых автомобилей, мини-вэнов и внедорожников, а также легких коммерческих машин (8%). Темпы прироста спроса на дизельные двигатели для средних и тяжелых грузовых машин в течение указанного периода составят 6%, а на прочие дизельные двигатели 2-4%.

Ведущим мировым производителем дизельных двигателей объемом 2 л и более являются США, на долю которых приходится около 50% общего выпуска, удельный вес стран Азии составляет примерно 30%, а стран Западной Европы - 20%. В мировом дизелестроении (как и в других отраслях современного машиностроения) происходит интенсивный процесс перевода производственных мощностей из ведущих индустриальных стран в страны с растущей экономикой, прежде всего в КНР и Индию. В результате, согласно прогнозу Power Systems Research, в 2017 г. доля стран Азии превысит 50% за счет ослабления рыночных позиций Западной Европы и особенно США.

В условиях острой борьбы за рынки сбыта фирмы поставщики дизельных двигателей принимают меры по повышению конкурентоспособности продукции. В частности, с целью улучшения ее экологических характеристик большое внимание уделяется повышению топливной экономичности и снижению выбросов диоксида углерода. Для привлечения потенциальных клиентов расширяется продажа дизельных двигателей в кредит, а также комплекс услуг по их техническому обслуживанию. В целях снижения эксплуатационных затрат предпринимаются усилия по удлинению межремонтных временных интерва-

лов и повышению надежности дизельных двигателей.

Ведущую мировую десятку стран производителей дизельных двигателей объемом 2 л и более составляют США, Япония, КНР, Германия, Республика Корея, Индия, Мексика, Великобритания и Франция, причем наиболее высокими темпами выпуск этой продукции растет в КНР. В производстве двигателей, работающих на природном газе, лидерами являются США, КНР, Индия и Япония, однако пока поставки таких двигателей остаются весьма незначительными.

Согласно оценке Power Systems Research, на мировом рынке дизельных двигателей объемом 2 л и более для внедорожной техники лидирующие позиции занимают компании Caterpillar, Cummins, China Yituo Group, Deere, Deutz AG, Mahindra Group, Fiat, Weichai Power, Simpson & Co и Anhui Quanchai Group. В то же время на рынке двигателей для прочей дорожной техники ведущими поставщиками являются компании Isuzu Motors, Toyota Motor, Cummins, Daimler, Ford Motor, Fiat, Hyundai Motors, PSA Group, Navistar и Volkswagen.

По мнению Power Systems Research, в 2013-2017 гг. можно ожидать устойчивого роста мирового рынка дизельных двигателей объемом 2 л и более, причем наиболее высокие темпы будут отмечаться в странах Азии. В связи с обострением конкурентной борьбы инвестиционная активность фирм отрасли в регионе будет весьма осторожной с минимальной степенью риска.

В текущем десятилетии особенно высокая активность наблюдается на рынке дизельных двигателей КНР. Выпуск указанной продукции в стране осуществляют как местные, так и ведущие мировые компании. Номенклатура продукции китайского дизелестроения включает модели, соответствующие самым современным экологическим нормам, в частности Tier-4 Агентства по защите окружающей среды США.

Китайские компании проявляют сильную заинтересованность в приобретении различных европейских машиностроительных компаний с целью получения доступа к новейшим западным технологиям. В 2012 г. компания Sany Heavy Industry установила контроль над германской Putzmeister.

В сентябре 2012 г. китайская инвестиционная группа Phoenix Tree HSK Investment (PTC) приобрела австрийскую компанию Steyr Motors, которая специализируется на выпуске дизельных двигателей для легких бронетранс-

портеров, автомобилей-внедорожников, морских судов и гибридных троллейбусов. В этой сделке принимала участие австрийская консультационная фирма GCI, которая заявила, что в КНР, а также в Индии существует большой интерес к инвестициям в различные отрасли европейского машиностроения.

Для австрийской компании заключение данной сделки означает повышение конкурентоспособности ее продукции (вследствие появления сильного партнера), создает возможности расширения выпуска продукции и укрепления позиций на таком перспективном рынке сбыта, как китайский, а также на рынках других стран Азии. Производственные мощности Steyr Motors в Австрии предполагается использовать в качестве базы для создания глобального научно-технического центра, который будет заниматься разработкой дизельных двигателей пятого поколения.

Главной задачей китайской инвестиционной группы является финансирование НИОКР, проводимых австрийским партнером. Этот центр должен занять лидирующие мировые позиции в области разработки дизельных двигателей пятого поколения. Другая задача заключается в мелкосерийном выпуске дизельных двигателей по специфическим требованиям заказчиков из стран Западной Европы и США.

Осенью 2012 г. компания Perkins объявила о завершении разработки первого в КНР дизельного двигателя 1106D-E70TA с электронным управлением, соответствующим экологическим нормам Tier3/Stage 3a; двигатель будет выпускаться на предприятии компании в Уси. Конструкция 6-цилиндрового двигателя рабочим объемом 7 л с воздушным охлаждением включает систему впрыска топлива компании Bosch с общей топливной магистралью; мощность достигает 205 кВт при 2200 об./мин, а максимальный крутящий момент 1050 Нм (при 1400 об./мин).

Номенклатура продукции Perkins в КНР включает дизельные двигатели серий 400, 850, 1100 и 1200. По мнению компании, особый интерес представляет четырехцилиндровая модель 404F-22 объемом 2,2 л. Этот двигатель соответствует экологическим нормам Tier-4 и развивает мощность до 38 кВт при 3000 об./мин, а максимальный крутящий момент составляет 143 Нм (при 1800 об./мин).

Анализ

ИСПАНИЯ: ОБЩЕЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ УЛУЧШАЕТ ПОКАЗАТЕЛИ

Многие компании общего машиностроения Испании входят в состав крупных промышленных групп, пребывание в которых способствовало росту объемов и технического уровня их производства. Среди таких компаний можно назвать Fagor Automation, Fagor Arrasate и Danobat.

Одной из немногих еще не приватизированных компаний испанского общего машиностроения является ENSA Group (Equipos Nucleares SA), созданная для изготовления резервуаров, парогенераторов и других ключевых компонентов АЭС. Она является составной частью глобальной стоимостной цепочки продуцентов атомноэнергетических установок и представлена в капитале ряда фирм из стран НАФТА и Китая. Долгосрочные перспективы для ENSA Group, особенно в развивающихся государствах, а также в Нидерландах и Великобритании, считаются аналитиками достаточно благоприятными. Группа имеет совместное с Westinghouse (США) предприятие (ENWESA), которое осуществляет техническое обслуживание энергетических установок, механических и коммуникационных систем. О технологическом и предпринимательском потенциале испанского общего машиностроения можно судить на примере MTorres Group. Ее деятельность началась в 1975г. и сейчас охватывает довольно перспективные сферы бизнеса, связанные с поставкой производственного оборудования для автомобильной, авиакосмической и бумажной промышленности. Она также производит турбины для ветроферм и предоставляет инжиниринговые и технические услуги.

До середины прошлого десятилетия темпы роста общего машиностроения Испании превышали средние по ЕС. Однако отрасль не достигла того значения, которое она имеет в других странах данного союза. Его доля в общем обороте испанской обрабатывающей промышленности составляет 4,5% (против 9% для Евросоюза в целом), а в совокупных продажах продукции общего машиностроения ЕС не превышает 4%.

В отличие от средних показателей Евросоюза занятость в рассматриваемой отрасли Испании в последние 15 лет постоянно увеличивалась до наступления финансового кризиса, а рост производительности труда был ниже среднего по ЕС. Значительно повысились затраты труда на единицу продукции, и снизился валовой операционный коэффициент, что видно из приводимых ниже данных Eurostat, Cambridge Econometrics и Ifo Institute:

По сравнению с предыдущей моделью дизельный двигатель 854F-E34T имеет меньшие габариты, однако его мощность (55 кВт) осталась неизменной. Двигатель оснащается системой впрыска топлива с общей топливной магистралью, турбокомпрессором и теплообменником.

В 2012 г. на одной из выставок в КНР Perkins впервые в Азии продемонстрировала 6-цилиндровый двигатель 1204E-E44TA рабочим объемом 7 л с электронным управлением, который соответствует экологическим нормам Tier-4. По сравнению с предыдущей моделью мощность нового двигателя (225 кВт) осталась на прежнем уровне при одновременном уменьшении габаритов. Выпуск нового двигателя компания предполагает организовать в Индии.

В связи с непрерывным ужесточением экологических норм для дизельных двигателей поставщики указанного оборудования активизируют усилия по созданию новых двигателей. Тегех осуществила пересмотр производственной программы, компании JCB, Cummins и Kohler приступили к поставкам дизельных двигателей без сажевых фильтров.

В октябре 2012 г. компания Bobcat (один из ведущих мировых поставщиков компактной строительной техники) объявила о переходе на дизельные двигатели, разработанные ее материнской фирмой Doosan Infracore (Республика Корея) в соответствии с нормами Tier-4. Производственная программа Doosan включает двигатели, работающие на дизельном топливе и природном газе; их максимальная мощность достигает 844 кВт.

Отсутствие в новом двигателе дизельного сажевого фильтра является главной причиной перехода Bobcat на продукцию Doosan; с середины 1950-х годов эта компания является крупным поставщиком дизельных двигателей для автомобилей, промышленного оборудования, дизель-генераторов и судовых силовых установок.

В 2014 г. компания Bobcat приступит к поставкам ковшевых погрузчиков с бортовым поворотом и компактных погрузчиков первоначально серий 500 и 600, а затем 700 и 800. Кроме того, новыми двигателями предполагается оснащать и некоторые модели мини-экскаваторов. (БИКИ/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

	2008 г.	Среднегодовые темпы прироста (%)			
		I	II	III	IV
Производство в текущих ценах (млрд. евро)					
Испания	23	10,3	5,3	10,2	-15,3
ЕС-27	598	4,0	2,3	10,4	-8,4
Производство в ценах 2005 г. (млрд. евро)					
Испания	21	9,0	4,1	7,1	-16,2
ЕС-27	561	3,4	1,3	8,0	-9,3
Валовая добавленная стоимость в постоянных ценах (млрд. евро)					
Испания	7	7,9	4,2	4,4	-16,2
ЕС-27	176	2,4	0,3	6,0	-9,3
Число занятых (тыс.)					
Испания	131	5,1	1,3	1,1	-5,3
ЕС-27	3201	-1,6	-2,2	1,8	-4,8
Валовой операционный коэффициент (%)*					
Испания	15,4	0,6	-0,2	-0,5	-15,6
ЕС-27	14,2	0,2	-0,2	1,5	-7,6
Производительность (тыс. евро)**					
Испания	52	2,6	2,9	3,3	-11,5
ЕС-27	55	4,0	2,6	4,1	-4,7
Зарплата в расчете на 1 занятого (тыс. евро)					
Испания	30	2,5	4,2	4,4	0,5
ЕС-27	32	3,7	3,1	3,7	1,9
Зарплата на 1 евро добавленной стоимости (евро)***					
Испания	0,568	-0,1	1,3	1,1	13,5
ЕС-27	0,582	-0,3	0,5	-0,5	6,9

* - Соотношение между добавленной стоимостью (за вычетом зарплаты) и производством в номинальных ценах; ** - добавленная стоимость на одного занятого в ценах 2005 г.; *** - в ценах 2005 г.

Примечание. I - 1995-2000 гг., II - 2000-2005 гг., III - 2005-2008 гг., IV - 2008-2010 гг.

Примерно 65% всего производства в общем машиностроении Испании приходится на следующие 10 товарных позиций: двигатели и турбины, запорно-вентильная арматура, подъемно-транспортное оборудование, машины для сельского и лесного хозяйства, горно-шахтное оборудование, насосы и компрессоры, подшипники, передаточные механизмы и т. п., промышленное охлаждающее, морозильное и вентиляционное оборудование, станки, оборудование для текстильной и швейной промышленности. Наиболее важной из них является подъемно-транспортное оборудование, доля которого в обороте указанной отрасли возросла за последние 15 лет с 18,7% до 22%, что вдвое превышает соответствующий показатель для ЕС в целом.

Возросли удельные веса и у таких двух позиций, как промышленное холодильное, морозильное и вентиляционное оборудование и станки соответственно с 5,1% до 8,4% и с 1,6% до 6,3%. В первом случае рост был частично обусловлен бумом в строительстве и расширением спроса на установки кондиционирования воздуха, а во втором углублением специализации в пределах рассматриваемой отрасли в целом и повышением ее технического уровня, а также успешной деятельностью крупных компаний обрабатывающей промышленности страны.

Доли позиций насосы и компрессоры и запорно-вентильная арматура уменьшились соответственно с 6,5% до 4,1% и с 4,0% до 3,8%, хотя и остались более высокими, чем средние показатели по ЕС.

В конце 1990-х годов удельный вес сектора текстильного оборудования в совокупном обороте общего машиностроения Испании составлял примерно 6,4%, а к 2010 г. сократился до 2%, что связывают с глобализацией и переводом производственных мощностей в страны с более низкой заработной платой. Обусловленные этими процессами потери были лишь частично компенсированы переключением производителей на операции по системной интеграции и мониторингу (в режиме реального времени) работы гибких производственных систем.

На секторе двигателей и турбин отрицательно сказалось сокращение государственной поддержки гелио- и ветроэнергетики. В настоящее время осуществляется лишь незначительное число наземных ветроэнергетических проектов. Что же касается ветроферм на континентальном шельфе, то разрешений на их строительство пока не выдано. В этих условиях производители ветроэнергетического оборудования делают ставку на заказы из других стран (прежде всего Великобритании) и вертикальную интеграцию. В качестве примера можно привести фирму Gamesa, которая открыла новую для себя сферу деятельности, став застройщиком ветроферм.

После присоединения к ЕС в Испании возрос приток прямых иностранных инвестиций, но создание иностранными компаниями производственных предприятий в этой стране, как правило, не сопровождалось переводом туда таких ключевых функций, как НИОКР, продажи и маркетинг. Исключение составила, в частности, испанская дочерняя компания германской группы ThyssenKrupp Elevator Manufacturing, одного из мировых лидеров по подъемно-транспортным системам для аэропортов.

Предприятия испанского общего машиностроения испытывают в настоящее время нарастающую конкуренцию со стороны иностранных поставщиков дешевой продукции, прежде всего такой, как изготовленные в КНР насосы, компрессоры, клапаны и арматура. Нередко эту продукцию поставляют на испанский рынок европейские фирмы, имеющие свои предприятия в КНР.

Большинство мелких фирм общего машиностроения Испании являются субподрядчиками крупных компаний отрасли. Они не располагают финансовыми и людскими ресурсами для обеспечения доступа на иностранные рынки и вынуждены довольствоваться более низким внутренним спросом. Ситуацию усугубляют крупные клиенты, которые сокращают аутсорсинг и пытаются лучше использовать собственные возможности. (БИКИ/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

Анализ

США: РЫНОК ОТРЕМОНТИРОВАННЫХ ИЗДЕЛИЙ В 2011 ГОДУ ВЫРОС

США являются крупнейшим в мире продуцентом, потребителем и экспортером отремонтированных (восстановленных) изделий. Ремонт, в результате которого выработавшее ресурс изделие приобретает первоначальные характеристики и внешний вид, практикуется различными отраслями промышленности США, но наиболее распространен в секторах, изготавливающих капиталоемкие товары с длительными сроками службы. Он охватывает главным образом авиатехнику, потребительские товары, электроаппаратуру, оборудование для тяжелых условий эксплуатации, средства информатики и оборудование связи, локомотивы, станки, медицинские приборы, запчасти автомобилей, конторскую мебель, оборудование для ресторанов и шины с восстановленным протектором.

Согласно данным американской Комиссии по международной торговле, производство отремонтированных изделий в США в 2011 г. возросло до \$43 млрд. с \$37,3 млрд. в 2009 г. Их доля в общих отгрузках новых и отремонтированных изделий в 2009-2011 гг. составляла около 2%. Примерно 63% указанного производства приходилось на авиакосмическую технику, оборудование для тяжелых условий эксплуатации и запчасти автомобилей.

Значительную роль на рассматриваемом рынке США играют мелкие и средние предприятия: в 2011 г. они обеспечили 25% всего производства и 17% совокупного экспорта отремонтированных изделий.

В 2011 г. операциями по ремонту и восстановлению изделий в США занималось около 180 тыс. человек (против 166 тыс. в 2009 г.), при этом 87 тыс. осуществляли (в течение полного рабочего дня) производство отремонтированной авиатехники, оборудования для тяжелых условий эксплуатации и автомобильных запчастей. Примерно 36% всех занятых указанными операциями приходилось на мелкие и средние предприятия.

США являются нетто-экспортером рассматриваемых изделий. Их вывоз в 2011 г. увеличился по сравнению с 2009 г. более чем на 50% (до \$11,7 млрд.), а ввоз на 64% (до \$10,3 млрд.). Преобладающую часть экспортных поставок составили авиатехника, оборудование для тяжелых условий эксплуатации и станки. Что же касается частей автомобилей, то их поставки за границу были относительно незначительными, так как продукция данного сектора предназначена в основном для внутреннего рынка.

Главными иностранными покупателями американских отремонтированных изделий в 2011 г. были Канада, ЕС и Мексика. Почти 1/3 всех экспортных поставок осуществили фирмы оптовой торговли.

Крупными рынками сбыта для американских отремонтированных изделий являются страны, с которыми США имеют соглашения о свободной торговле. Экспорт в эти страны в 2011 г. увеличился по сравнению с 2009 г. на 50% (до \$4,4 млрд.) и более чем на 70% осуществлялся в Канаду и Мексику. Почти 50% канадских закупок, например, приходилось на оборудование для тяжелых условий эксплуатации, части автомобилей и авиатехнику, а более 65% австралийских на оборудование для тяжелых условий эксплуатации, применяемое в горнодобывающей промышленности.

Американский рынок отремонтированных изделий

	I	II	III	IV	V	VI
Авиатехника	13045,5	90,5	35,2	2589,5	1869,9	2,6
Оборудование для тяжелых условий эксплуатации	7770,6	162,7	20,9	2452,0	1489,2	3,8
Части автомобилей	6211,8	105,7	30,6	581,5	1481,9	1,1
Станки	5795,1	711,0	26,8	1348,7	268,2	1,0
Информационно-коммуникационная аппаратура	2681,6	17,5	15,4	260,0	2756,5	0,4
Медицинские приборы	1463,3	31,3	4,1	488,0	110,7	0,5
Шины с восстановленным протектором	1399,1	23,9	4,9	18,5	11,4	2,9
Потребительские товары	659,2	4,9	7,6	21,1	360,3	0,1
Прочие изделия*	3973,9	67,5	23,0	224,6	40,7	1,3
Фирмы оптовой торговли**	-	8,3	10,9	3751,5	1874,1	-
Итого	43000,1	1223,3	179,5	11735,7	10263,0	2,0

* - Электроаппаратура, локомотивы, конторская мебель и оборудование для ресторанов; ** - производство эти фирмы не осуществляют.

Примечание. I - производство, млн. \$; II - инвестиции, млн. \$; III - число занятых полный рабочий день, тыс.; IV - экспорт, млн. \$; V - импорт, млн. \$; VI - доля отремонтированных изделий в общих отгрузках новых и отремонтированных изделий, %.

Далее называются ведущие импортеры американских отремонтированных изделий (I), ведущие импортеры американских отремонтированных изделий среди стран, с которыми США имеют соглашения о свободной торговле (II), и ведущие экспортеры отремонтированных изделий в США (III); по данным за 2011 г.:

	I	II	III
Авиатехника	ЕС, Канада, Япония	Канада, Сингапур, Мексика	ЕС, Канада, Япония
Оборудование для тяжелых условий эксплуатации	Канада, Австралия, Мексика	Канада, Австралия, Мексика	Мексика, Канада, ЕС
Части автомобилей	Канада, Сауд. Аравия, Мексика	Канада, Мексика, Австралия	Мексика, ЕС, Канада
Средства информатики и оборудование связи	ЕС, Канада, Гонконг	Канада, Мексика, Сингапур	Мексика, КНР, Канада
Медицинские приборы	ЕС, Канада, Бразилия	Канада, Сингапур, Мексика	ЕС, Мексика, Канада
Шины с восстановленным протектором	Мексика, Канада, Вьетнам	Мексика, страны Центр. Америки, Канада	Канада, ЕС, Респ. Корея
Прочие изделия*	Мексика, ЕС, Канада	Мексика, Канада, страны Центральной Америки	Швейцария, КНР, Мексика

* - Потребительские товары, электроаппаратура, локомотивы, станки, конторская мебель и оборудование для ресторанов. (БИКИ/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что стоимость месячной подписки на электронный вариант журнала «Машиностроение Украины» дешевле, чем на печатный?

«Машиностроение Украины, СНГ, мира» – <http://ukrmach.dp.ua/>

УКРАИНА: МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ ПРОГНОЗИРУЕТ ИЗГОТОВЛЕНИЕ В 2013 ГОДУ ОПЫТНОГО ОБРАЗЦА РАКЕТЫ-НОСИТЕЛЯ «ЦИКЛОН-4»

Воплощение Государственной программы активизации развития экономики на 2013-2014 гг. обеспечит изготовление опытного образца ракеты-носителя "Циклон-4" в 2013 г. Об этом говорится в проекте документа, опубликованном Министерством экономического развития и торговли.

Испытания и ввод в эксплуатацию наземного космического ракетного комплекса "Циклон-4" Минэкономразвития ожидает в 2014 г. Кроме того, проект Госпрограммы предусматривает изготовление и запуск телекоммуникационного спутника "Лыбидь" в 2013 г.

Среди других планов министерства на 2013 г. - завершение разработки военно-транспортного самолета Ан-70, модернизация 3 боевых самолетов, принятие на вооружение 6 новых образцов вооружения и военной техники.

Госпрограмма активизации развития экономики, по оценкам авторов, также обеспечит в 2014 г.: рост индекса машиностроительной продукции на 9%; увеличение объемов производства отечественных легковых автомобилей до 121 тыс. шт.; увеличение объемов экспортируемой продукции сельхозмашиностроения на 20%; увеличение объемов реализации сельхозпроизводителям технических средств на 30%. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: BOEING СО ПОДАЛА В СУД НА ГП «КОНСТРУКТОРСКОЕ БЮРО «ЮЖНОЕ» ИМ. М. ЯНГЕЛЯ»

Boeing Co подала иск в суд Лос-Анджелеса к украинскому КБ "Южное" и российской РКК "Энергия", сообщает агентство Bloomberg. Компания требует возмещения затрат в \$350 млн в рамках обанкротившегося в 2009 г. СП Sea Launch ("Морской старт").

Компания Sea Launch была создана в 1995 г. для запуска спутников. Boeing Commercial Satellite Company владела в ней 40%, РКК "Энергия" - 25%, норвежская Aker ASA - 20%, ПО "Южмаш" и КБ "Южное" - 15%. В июне 2009 г., в разгар мирового финансового кризиса, компания подала в американский суд заявление о защите от кредиторов.

В годовом отчете за 2011 г. Boeing сообщила, что дебиторская задолженность корпорации в рамках СП составляет \$356 млн. (\$147 млн. - банковская гарантия, оплаченная Boeing, и \$209 млн. - партнерские кредиты). В том числе на РКК "Энергия" приходится \$223 млн. долга, на украинских соучредителей - \$143 млн., говорилось в отчете.

В октябре 2009 г. Boeing подала иск в коммерческий арбитраж Стокгольма, требуя от партнеров по СП возместить расходы в рамках банковской гарантии. Однако суд счел, что это разбирательство находится вне его юрисдикции. По кредитам, выданным Boeing совместному предприятию, иски на начало 2012 г. не подавались.

В сумме Boeing в связи с банкротством Sea Launch оплатил банковскую гарантию на \$448 млн. На долю американской корпорации как владельца 40% СП приходится \$179 млн. Aker свои \$122 млн. (исходя из 20%ной доли) вернул Boeing в 2009-2010 гг.

После реорганизации Sea Launch, завершенной в октябре 2010 г., 95% акций компании принадлежат Energia Overseas Limited, "внучке" РКК "Энергия", 3% - Boeing, 2% - Aker Solutions. (Интерфакс-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПАО «МОТОР СИЧ» НАБРАЛО ЗАКАЗОВ НА 2013 ГОД ПОЧТИ НА \$1 МЛРД.

ПАО "Мотор Сич" (Запорожье) завершило формирование портфеля заказов на 2013 г., объем которого оценивается более чем в \$900 млн., сообщил представитель топ-менеджмента компании. "На сегодняшний день портфель заказов на текущий год полностью сформирован. Его объем составляет более \$900 млн., что превышает показатели прошлого года (около \$800 млн., рост - более 12%)", - сообщил он.

Как уточнил собеседник, порядка 90% в общем объеме заказов составляет авиационная тематика: вертолетные двигатели всех модификаций, двигатели Д-436, АИ-222, АИ-20 различных модификаций. Основные заказчики - РФ, КНР, Индия, страны Юго-Восточной Азии (ЮВА), Латинской Америки, Ближнего Востока.

ПАО "Мотор-Сич" - один из крупнейших мировых производителей двигателей для авиационной техники, а также промышленных газотурбинных установок. Поставляет продукцию в 106 стран. (Интерфакс-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: КИТАЮ ОТКАЗАЛИ В ПОКУПКЕ ЛИЦЕНЗИИ НА АВИАДВИГАТЕЛЬ

В компании "Мотор Сич" (Запорожье) не планировали и не планируют продажу Китаю лицензии на производство авиадвигателя Д-18Т, которым оснащается тяжелый транспортный самолет Ан-124-100 "Руслан". Об этом сообщает "Интерфакс-Украина" со ссылкой на источник в руководстве компании.

"Озвученная в зарубежных СМИ и уже цитируемая в Украине информация о том, что "Мотор Сич" якобы рассматривает возможность продажи КНР лицензии на производство Д-18Т, безосновательна и носит провокационный характер", - сказал собеседник.

"Мы не планировали и не планируем продажу КНР лицензии на производство двигателя для "Руслана". Наши долгосрочные планы были озвучены ранее - это реализация программы по глубокой модернизации Д-18Т, предусматривающей поэтапное увеличение тяги двигателя до 27-29 т", - подчеркнул он. "Безусловно, модернизированный Д-18ТМ будет дороже, но, вне сомнения, будет востребован рынком", - добавил собеседник.

Ан-124-100 "Руслан" - крупнейший в мире серийный тяжелый транспортный самолет грузоподъемностью 150 т. Ведущими операторами самолета выступают украинская "Авиалинии Антонова" и российская "Волга Днепр".

С 2003 г. ГП "Антонов" (Киев), "Мотор Сич", и "Волга-Днепр" отрабатывают поэтапную программу восстановления производства, разработки и производства модернизированной версии самолета для мирового рынка.

Согласно различным экспертным оценкам, серийное производство самолета может быть начато не ранее 2015-2020 гг., прогнозный заказ на модернизированный самолет оценивается в 40-100 самолетов.

Информация о том, что "Мотор Сич" рассматривает возможность продажи КНР лицензии на производство двигателя Д-18Т для тяжелого транспортного "Руслана" была опубликована в украинских СМИ со ссылкой на германские и китайские медиа. (Metalmonitor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**СНГ: ОАО «ВОРОНЕЖСКОЕ АКЦИОНЕРНОЕ САМОЛЕТОСТРОИТЕЛЬНОЕ ОБЩЕСТВО» (ВАСО)
И ГП «АНТОНОВ» ПЕРЕШЛИ НА НОВЫЕ ГРАФИКИ ВЗАИМНЫХ ПОСТАВОК АГРЕГАТОВ ДЛЯ АН-148 И АН-158**

Стоимость кооперационных поставок ОАО "Воронежское акционерное самолетостроительное общество" в адрес ГП "Антонов" в 2012 г. превысила 218 млн. руб., сообщает пресс-служба воронежского авиазавода.

С 2013 г. в силу вступили новые графики взаимных кооперационных поставок агрегатов для Ан-148 и Ан-158 на линиях сборки ОАО "ВАСО" и ГП "Антонов". Они были утверждены на совместном российско-украинском совещании в конце 2012 г.

Переход на новый режим работы в рамках кооперации по самолетам Ан-148 и Ан-158 был инициирован ОАО "ВАСО" - руководство предприятия предложило ГП "Антонов" рассмотреть новые перспективные направления кооперации. Речь идет о перераспределении временных сроков и номенклатуры агрегатов, производимых и поставляемых друг другу двумя заводами. К настоящему времени ВАСО самостоятельно покрывает потребности по агрегатам фюзеляжной группы, которые поставлялись с Украины. В конце года контракт в этой части прекращает действие, однако на ВАСО не исключают возвращение к кооперационным поставкам данной продукции в случае если производственная программа по Ан-148 будет значительно увеличена. Пока же речь идет о том, что на постоянной основе украинские самолетостроители будут поставлять на ВАСО только крыло - в этой части контракт продлен. ([Aex.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Aex.ru/Машиностроение_Украины,СНГ,мира))

БЕЛАРУСЬ СОЗДАЕТ ЦЕЛЕВУЮ АППАРАТУРУ ДЛЯ ЕГИПЕТСКОГО СПУТНИКА

Беларусь создает целевую аппаратуру для египетского спутника дистанционного зондирования Земли. Об этом сообщил главный инженер НИРУП "Геоинформационные системы" НАН Беларуси Олег Семенов.

Белорусская целевая аппаратура будет стоять на спутнике EgyptSat, который планируется вывести на орбиту в 2014г. Космический аппарат создает российская ракетно-космическая корпорация "Энергия". Белорусская сторона выступает в проекте субподрядчиком.

Опτικο-электронную аппаратуру для спутника создают в ОАО "Пеленг". Это предприятие сегодня обеспечено заказами примерно на \$135 млн., что в 8 раз превышает себестоимость Белорусского космического аппарата (\$16 млн.).

Помимо целевой аппаратуры, белорусы создадут технологию отправки и обработки космической информации. После завершения летных испытаний и сдачи спутника заказчику он будет использоваться Египтом для собственных нужд.

Ранее Египет уже запускал собственные спутники (первый EgyptSat был создан украинскими учеными), но они не обладают мощными телескопами. Новый космический аппарат сможет снимать земную поверхность с почти метровым разрешением. Для сравнения: возможности Белорусского космического аппарата ограничены 2,1 м. Будущий белорусский спутник, который придет на смену БКА, вероятно, получит более мощную начинку и сможет разглядывать Землю уже с разрешением 0,5 м.

Технологией создания мощных орбитальных телескопов Беларусь уже обладает. Единственная проблема - высокая стоимость подобной аппаратуры. "Переход даже на метровый вариант увеличивает стоимость аппаратуры не в 2 и не в 4 раза, а на порядок выше", - отметил Олег Семенов.

Белорусский спутник дистанционного зондирования Земли запущен 22 июля 2012 г. с космодрома Байконур. Он обеспечит полное покрытие территории Беларуси космической съемкой. ([БЕЛТА/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://БЕЛТА/Машиностроение_Украины,СНГ,мира))

КАЗАХСТАН: АО «ЯК АЛАКОН» ПЛАНИРУЕТ ПРЕДЛОЖИТЬ ДВА ВАРИАНТА ЯК-58

Казахско-российское совместное предприятие "Як АЛАКОН" во второй половине текущего десятилетия планирует предложить на мировом авиарынке две модификации легкого многоцелевого самолета Як-58, производство которого планируется развернуть в Казахстане, сообщил президент компании Александр Топоров.

Кроме создаваемого базового вариант Як-58, рассчитанного на шесть мест, включая пять пассажиров, проводится проектирование и удлиненной версии самолета на восемь мест, в том числе семь пассажиров. По проведенным маркетинговым исследованиям, сегмент самолетов на 6-8 мест очень востребован на авиарынке, это самый востребованный сегмент в Казахстане и России, и если в линейке Як-58 появятся два самолета: на 4-6 мест и 6-8 мест, это повысит гибкость работы на авиарынке.

Самолет Як-58 в модернизированном "техническом лице" планируется оснастить немецким турбодвигателем мощностью 500 л. с. вместо ранее планировавшегося отечественного поршневого двигателя типа М-14 мощностью 325-360 л. с. Таким образом, самолет Як-58 по мощности силовой установки имеет значительный запас, который и будет полностью использован при создании удлиненной версии самолета при сохранении высокой крейсерской скорости до 300 км/ч. По удлиненной версии на сегодня готов аванпроект самолета. Ожидается, что параллельно будут проводиться сертификационные испытания базового самолета Як-58 и вестись разработка его удлиненной версии, отметил А. Топоров. По его мнению, в случае успешного внедрения в серийное производство самолета Як-58, потребуется примерно год на создание удлиненной версии самолета и можно ожидать, что такая машина появится примерно в 2015 г.

АО "Як АЛАКОН" является совместным предприятием, созданным в Казахстане в целях реализации инвестиционных программ на основе разработок ОАО "ОКБ им. Яковлева". Одной из основных программ является организация серийного сборочного производства Як-58. ([АвиаПорт/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://АвиаПорт/Машиностроение_Украины,СНГ,мира))

**РОССИЯ: В 2013 ГОДУ ХОЛДИНГ «АВИАЦИОННОЕ ОБОРУДОВАНИЕ» НАЧНЕТ
ВЫПУСК ПРОДУКЦИИ НА ПЛОЩАДЯХ ФГУП «УФИМСКОЕ АГРЕГАТНОЕ ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ»**

Холдинг "Авиационное оборудование" в 2013 г. начнет серийный выпуск продукции на производственных площадях ФГУП "Уфимское агрегатное производственное объединение" (УАПО, входит в ГК "Ростехнологии"), передает "Интерфакс" со ссылкой на пресс-службу холдинга.

При этом разработка инновационных технологий будет реализовываться только на базе московских организаций холдинга.

Разделение производственных и исследовательских функций необходимо в связи с увеличением объема госзаказов и необходимостью наращивать выпуск при имеющихся мощностях, отмечается в сообщении холдинга. ([Aex.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Aex.ru/Машиностроение_Украины,СНГ,мира))

РОССИЯ: РОСКОСМОС ВЫДВИНУЛ

НА ПОСТ ГЕНДИРЕКТОРА ОАО «РОССИЙСКИЕ КОСМИЧЕСКИЕ СИСТЕМЫ» ГЕННАДИЯ РАЙКУНОВА

На пост генерального директора ОАО "Российские космические системы" (РКС) выдвинут Геннадий Райкунов, возглавляющий с 2008 г. ЦНИИмаш - головную научную структуру Роскосмоса.

"Райкунов представляется оптимальной кандидатурой, способной перезапустить ряд процессов в РКС, с тем чтобы компания преодолела сложный период, пришла в себя, - отметил начальник управления имущественных отношений космического агентства Игорь Зубков. - В то же время Роскосмос сможет понимать, что происходит внутри компании".

Представитель Роскосмоса отметил, что кандидатура Геннадия Райкунова на пост главы РКС пока не прошла согласования в Военно-промышленной комиссии при правительстве и администрации президента.

Геннадий Райкунов также предложен Роскосмосом в качестве кандидата в совет директоров РКС. Из нынешнего состава совета директоров компании вновь в него выдвинуто только Николай Ваганов - заместитель гендиректора ФГУП "Центр эксплуатации объектов наземной космической инфраструктуры". Вместе с ним Роскосмос выдвинул в совет директоров РКС члена ВПК Николая Моисеева, начальника управления Роскосмоса Игоря Зубкова, заместителя руководителя космического агентства Виталия Давыдова.

Генеральным директором ЦНИИмаша Геннадий Райкунов стал в 2008 г. Судя по некоторым оценкам его деятельности на данном посту, у руководителя Роскосмоса Владимира Поповкина были к нему претензии.

Прежний руководитель РКС Юрий Урличич написал заявление с просьбой уволить его по состоянию здоровья 16 ноября прошлого года. Прошение об отставке было написано на волне скандала, связанного с нецелевым расходованием средств, выделенных федеральным бюджетом в рамках Федеральной целевой программы "ГЛОНАСС". Проверка Роскосмоса установила, что в 2007-2010 гг. на счета компаний, соучредителем которых был Урличич и другие руководители РКС, было перечислено не менее 3,2 млрд. руб. Сейчас эти случаи расследуются МВД.

19 декабря 2012 г. совет директоров РКС назначил временным единоличным исполнительным органом РКС Андрея Чимириша - до момента избрания гендиректора ОАО. ([Aex.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Aex.ru/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

РОССИЯ: НА ПРОГРАММУ СОЗДАНИЯ САМОЛЕТА МС-21 В 2013 ГОДУ БУДЕТ ВЫДЕЛЕНО 12,4 МЛРД. РУБ.

В 2013 г. на реализацию программы создания самолетов семейства МС-21 из бюджета будет выделено 12,4 млрд. руб., сообщили в Минпромторге. "Основным результатом 2013 г. будет завершение разработки рабочей конструкторской документации", - отметил глава Минпромторга Денис Мантуров на совещании по вопросу создания самолета. Министр также добавил, что финансирование программы МС-21 в 2013 г. составит 12,4 млрд. руб. "В производстве самолетов семейства МС-21 мы в максимальном объеме будем использовать российские комплектующие", - продолжил Мантуров, напомнив, что в 2012г. вся нормативная технологическая документация передана на заводы, участвующие в реализации проекта. Также проведена общая классификация вспомогательных материалов, завершается подготовка корпусов для создания серийного производства.

По данным Минпромторга, первый полет самолета МС-21-200 планируется на июнь 2015 г., а его сертификацию предполагается завершить в 2017 г. На сегодняшний день общий портфель заказов составляет 256 воздушных судов, из которых 135 - твердые контракты.

МС - проект ближне-среднемагистрального пассажирского самолета (БСМС), который должен к 2017 г. прийти на смену Ту-154 и семейству Ту-204 на российском рынке пассажирских самолетов и выйти на международный рынок. Самолеты МС-21 предназначены для перевозки пассажиров, багажа и грузов на внутренних и международных авиалиниях. Программа создания семейства МС-21 - проект "Объединенной авиационной корпорации", головным исполнителем которого является Корпорация "Иркут". Программа включена в Федеральную целевую программу "Развитие гражданской авиационной техники России на 2002-2010 гг. и до 2015 г". ([APMC-TACC/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://APMC-TACC/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

РОССИЯ: СУ-35 ДАН «ЗЕЛЕНый СВЕТ» НА КИТАЙСКИЙ РЫНОК

Российская делегация, в состав которой входили представители Федеральной службы по военно-техническому сотрудничеству (ФС ВТС России), "Рособоронэкспорта", компании "Сухой", обсудила на переговорах в Пекине вопрос закупки Китаем нового российского многофункционального истребителя Су-35.

Итогом встречи стало подписание совместного документа, фактически дающего "зеленый свет" продвижению Су-35 на китайский рынок. Китай давно проявляет интерес к новому российскому истребителю, но стороны не могли никак договориться об объемах планируемой закупки. Пекин заявлял о намерении закупить на первом этапе небольшую партию из четырех-шести машин, российскую сторону такой подход принципиально не устраивал. Минимальная партия поставки должна быть порядка 40 самолетов. В противном случае данный контракт будет для России нецелесообразным, так как при штучной закупке создаются серьезные риски для утечки технологий. Велика вероятность того, что самолет банально скопируют, как это уже случалось ранее, и никаких дальнейших его закупок не последует.

В ходе переговоров российская сторона четко обозначила условия и объемы возможной поставки в Китай истребителей Су-35. В ближайшее время стороны договорились приступить к детальной проработке вероятного будущего контракта. В "Рособоронэкспорте" и компании "Сухой" не стали комментировать детали переговоров по поставке в Китай Су-35, но отметили, что перспективы продвижения этого самолета на китайский рынок очень хорошие. На сегодня Китай - самый крупный зарубежный эксплуатант истребителей семейства Су-27/Су-30. В разные годы в КНР был поставлен в общей сложности 281 самолет этого типа. Кроме того, она наладила производство истребителя J-11В, который является фактически клоном Су-27.

По оценкам экспертов, анализ выполненного объема работ позволяет уже сегодня сделать вывод о том, что Су-35 обладает значительно лучшими летно-техническими характеристиками по сравнению со стоящими на вооружении машинами-аналогами, а установленный комплекс бортового оборудования дает возможность решать более широкий круг задач, определенных тактико-техническим заданием. Заложенные в самолете потенциальные характеристики позволят превосходить все тактические истребители поколения "4" и "4+" типа Rafale и EF 2000, модернизированные истребители типа F-15, F-16, F-18, F-35 и противодействовать самолету F-22А.

Серийное производство Су-35 ведется на Комсомольском-на-Амуре авиационном производственном объединении им. Ю. Гагарина, входящем в холдинг "Сухой". В настоящее время истребитель проходит государственные испытания. Уже выполнено порядка 650 испытательных полетов. (Военно-промышленный курьер/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

РОССИЯ: ОАО «АВИААГРЕГАТ» СЕРТИФИЦИРОВАЛО СИСТЕМУ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА ПО СТАНДАРТУ AS 9100

ОАО "Авиаагрегат" получило сертификат системы менеджмента качества, соответствующей требованиям стандарта AS 9100, говорится в сообщении холдинга "Авиационное оборудование".

Теперь предприятие получит возможность поставлять продукцию таким иностранным заказчикам, как Boeing, Airbus, Bombardier, Embraer, Messier-Bugatti-Dowty, Goodrich и др.

"Авиаагрегат" начал готовиться к сертификации в конце 2011 г. В рамках сертификационного проекта предприятие провело несколько маркетинговых исследований, заключило договор с независимым игроком на рынке сертификационных услуг Bureau Veritas Certification, а на заключительном этапе зарегистрировалось в международной базе данных International Aerospace Quality Group (IAQG) при Online Aerospace Supplier Information System (OASIS).

Стандарт AS 9100 был разработан на основе ISO 9001. AS 9100 уделяет особое внимание тому, как соблюдаются требования качества, безопасности и технологий на всех этапах производства, а также в процессе доставки продукции.

ОАО "Авиаагрегат" образовано в 1932 г. Является крупнейшим разработчиком и производителем шасси для гражданских, транспортных и военных самолетов и вертолетов в России. В 2009 г. вошло в состав Холдинга "Авиационное оборудование", подконтрольного корпорации "Ростех". Согласно годовому отчету за 2011 г., выручка от реализации продукции составила 1,8 млрд. руб., чистая прибыль - 114 млн. руб.

Концерн "Авиационное оборудование" входит в состав госкорпорации "Ростехнологии", включает 36 предприятий в Уфе, Самаре, Ульяновске, Омске, Архангельской области и других регионах России. Компания является поставщиком и сервисной станцией по техническому обслуживанию и ремонту авиационного оборудования. (АвиаПорт/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ПЕРВЫЙ ПОЛЕТ УСОВЕРШЕНСТВОВАННОГО САМОЛЕТА «ЦИКАДА-4» ОЖИДАЕТСЯ В 2013 ГОДУ

Легкий многоцелевой самолет "Цикада-4" с расширенной кабиной и некоторыми конструктивными усовершенствованиями планируется поднять в воздух летом, сообщил гендиректор ООО "Авиатексим" Олег Загвоздин.

Выпускаемые компанией самолеты "Цикада-М" являются двухместными многоцелевыми самолетами в двух вариантах: многоцелевом и сельскохозяйственном. Усовершенствованный самолет с возможностью размещения четырех человек был построен в трех экземплярах и стал первоначально обозначаться как "Цикада-3М" и первый экземпляр этой машины успешно летает и сейчас. Однако первый экземпляр стал прототипом, а последующие второй и третий самолеты получили обозначение "Цикада-4", эти самолеты также продаются и летают.

В настоящее время компания работает над созданием нового самолета на базе "Цикада-4" и, возможно, он будет иметь иное обозначение. Он будет шире на уровне плеч примерно на 15 см для создания комфорта. Кроме того, самолет будет иметь более легкую конструкцию планера за счет переделки силового набора самолета, так как принята другая концепция силового набора. На самолете "Цикада-4" силовая схема сформирована вокруг хребтовой балки, так как "Цикада-4" является продолжением сельхозмашины, у которой такая балка, практически не ломающаяся, является частью конструкции безопасности. В новой машине конструкторы отказались от хребтовой балки и перенесли восприятие нагрузок на фюзеляж и другие элементы конструкции, и сам самолет стал шире и легче. Эта дает повышение комфорта и увеличение полезной нагрузки примерно 20 кг, что для такой машины существенно, считает глава компании. (АвиаПорт/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: НОВЫМ ПРЕЗИДЕНТОМ ЗАО «ГРАЖДАНСКИЕ САМОЛЕТЫ СУХОГО» (ГСС) НАЗНАЧЕН АНДРЕЙ КАЛИНОВСКИЙ

Новым президентом ЗАО "Гражданские самолеты Сухого" (ГСС) назначен Андрей Калиновский. Об этом сообщили в пресс-службе компании.

Там отметили, что "в связи с истечением срока действия трудового договора завершены полномочия действующего президента ГСС Владимира Присяжнюка". Андрей Калиновский был назначен новым президентом на очередном заседании совета директоров компании, состоявшемся 28 января. Он приступил к выполнению обязанностей с 1 февраля.

Также на заседании был избран новый председатель совета директоров ГСС, им стал Михаил Погосян, являющийся в настоящее время президентом и председателем правления ОАК.

Как пояснили в компании, "новые кадровые назначения обусловлены масштабными задачами по наращиванию темпов серийного производства, расширению линейки продукции и повышению эксплуатационных преимуществ самолета "Сухой Суперджет-100".

До назначения на должность президента ГСС Калиновский с июля 2007 г. занимал пост генерального директора Новосибирского авиационного производственного объединения им. В. Чкалова. Под его руководством на предприятии было выполнено техническое и технологическое перевооружение, а также проведена переподготовка персонала.

С мая 2011 г. Андрей Калиновский занимал должность первого вице-президента по производству ГСС - директора Комсомольского-на-Амуре филиала. Под его непосредственным руководством был налажен выпуск агрегатов самолета "Сухой Суперджет-100" в Новосибирске, а также конвейерная сборка самолета на филиале ГСС в Комсомольске-на-Амуре. (АРМС-ТАСС/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ЗАО «ГРАЖДАНСКИЕ САМОЛЕТЫ СУХОГО» УВЕЛИЧИТ УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ

Акционеры ЗАО "Гражданские самолеты Сухого" на внеочередном собрании приняли решение об увеличении уставного капитала компании путем доэмиссии, говорится в материалах компании.

Собранием было принято решение об увеличении уставного капитала путем размещения акций дополнительного выпуска способом закрытой подписки среди ОАО "Компания "Сухой" и World's Wing SA.

Номинальная стоимость акции, утвержденная собранием акционеров, составляет 1 тыс. руб., а количество размещаемых дополнительных акций - 34275. Предполагается, что владельцем 25706 акций станет ОАО "Компания "Сухой", в то время как 8569 акций перейдут в собственность World's Wing SA.

Собрание акционеров установило цену размещения дополнительных акций в 73996 руб. за акцию. Таким образом, в случае размещения всех акций ГСС привлечет около 2,5 млрд. руб.

Компания "Гражданские самолеты Сухого" была образована в 2000 г. для создания новых образцов авиационной техники гражданского назначения. В настоящее время реализует проект создания семейства самолетов Sukhoi Superjet-100. ОАО "Компания "Сухой" принадлежит 75% акций ГСС, World's Wing SA - 25%. (АвиаПорт/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ: ОАО «ПЕРМСКИЙ МОТОРНЫЙ ЗАВОД» (ПМЗ) И ОАО «АВИАДВИГАТЕЛЬ»
ПЕРЕХОДЯТ ПОД УПРАВЛЕНИЕ ОАО «НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ (НПО) «САТУРН»**

Акционеры ОАО "Авиадвигатель" и ОАО "Пермский моторный завод" на внеочередных общих собраниях, прошедших в начале 2013 г., приняли решение о передаче ОАО "НПО "Сатурн" полномочий единоличного исполнительного органа в рамках создания дивизиона "Двигатели для гражданской авиации". Об этом сообщили в пресс-службе НПО "Сатурн". Внеочередное общее собрание акционеров ОАО "ПМЗ" состоялось 9 января, ОАО "Авиадвигатель" - 11 января. Основные вопросы повестки - прекращение полномочий ОАО "Управляющая компания "Объединенная двигателестроительная корпорация" по выполнению функций единоличного исполнительного органа и передача полномочий единоличного исполнительного органа ОАО "ПМЗ" и ОАО "Авиадвигатель" в ОАО "НПО "Сатурн". За передачу полномочий единоличного исполнительного органа ОАО "НПО "Сатурн" отдано абсолютное большинство голосов. Полномочия ОАО "УК "Объединенная двигателестроительная корпорация" (ОДК) прекращены досрочно, проинформировала пресс-служба.

По словам заместителя управляющего директора по корпоративному управлению и правовым вопросам ОАО "НПО "Сатурн" Валерия Никулина, в ближайшее время будут проведены советы директоров всех акционерных обществ, входящих в дивизион "Двигатели для гражданской авиации", где должны получить одобрение договоры по передаче полномочий единоличного исполнительного органа. Договоры будут заключены между НПО "Сатурн" и управляемыми обществами, входящими в дивизион. "Помимо проведенных внеочередных общих собраний акционеров, в настоящее время получены необходимые разрешения Федеральной антимонопольной службы на передачу полномочий единоличного исполнительного органа НПО "Сатурн", - подчеркнул Никулин. - То есть основная часть корпоративных мероприятий уже осуществлена. Самым важным юридическим фактом по передаче полномочий является решение акционеров. После решения акционеров остаются лишь технические и организационные вопросы".

С юридической стороны выполнение функций единоличного исполнительного органа обществ дивизиона планируется с 1 февраля. Возможны и новые кадровые назначения. (АРМС-ТАСС/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ: ФГУП «НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ЦЕНТР (НПЦ) ГАЗОТУРБОСТРОЕНИЯ «САЛЮТ»
В 2013 ГОДУ ПРОДОЛЖИТ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЕ ПЕРЕОБОРУЖЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ**

В 2012 г. на базе головного предприятия ФГУП "НПЦ газотурбостроения "Салют" была проделана значительная работа по закупке и внедрению в производство нового оборудования и техники, сообщили в компании.

Данная задача реализовывалась в рамках исполнения трехлетней Государственной программы по техническому переоснащению производственных площадок, а также в целях улучшения качества производства и увеличения объемов изготавливаемой продукции. В 2012 г. внедрение нового и замена устаревшего оборудования, было проведено на 25 производственных участках завода. Часть этого оборудования уже введена в строй, а часть доставлена на территорию цехов, где в настоящее время проводится комплекс монтажных и отладочных работ, при поддержке представителей фирм-разработчиков. Практически все новое оборудование оснащено числовым программным управлением (ЧПУ) и будет использоваться главным образом на участках механической и электроэрозионной обработки, литейном и кузнечном производстве. Всего в прошлом году, в соответствии с заключенными договорами, предприятием было принято более 70 современных машин, среди которых ультразвуковое оборудование, шприц-машины для изготовления стержней и восковых моделей, рентген, станки с ЧПУ и многое другое.

В числе поставщиков новых станков, отвечающих последнему слову техники, значатся как фирмы из Германии, Великобритании, Чехии, Швейцарии, Японии, Испании, Украины и Беларуси так и представители российского станкостроения, такие как ОАО "Промприбор", АКА-kontrol, ЗАО "Тестрон", ОАО "Электромеханика" и др.

Всего, за последние три года на предприятии было установлено и введено в эксплуатацию около 400 единиц современного оборудования. "Важно отметить, что на этом техническое перевооружение производственных мощностей ФГУП "НПЦ газотурбостроения "Салют" не закончится. В настоящее время имеются планы по полному производственному перевооружению предприятия до конца ноября 2020 г. Кроме того, значительная часть оборудования, находящегося в исправном состоянии и имеющее хорошие технические характеристики, будет передано на производственные площадки интегрированной структуры ФГУП "НПЦ газотурбостроения "Салют", отметили в компании. (Аех.ru/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ: НА ПЕРМСКИХ ПРЕДПРИЯТИЯХ ОАО «ОБЪЕДИНЕННАЯ
ДВИГАТЕЛЕСТРОИТЕЛЬНАЯ КОРПОРАЦИЯ» (ОДК) НАЗНАЧЕНЫ НОВЫЕ РУКОВОДИТЕЛИ**

29 января генеральный директор ОАО "Управляющая компания "Объединенная двигателестроительная корпорация" Владислав Масалов представил руководителям цехов и подразделений ОАО "Пермский моторный завод" нового управляющего директора предприятия. Им назначен Сергей Попов, ранее руководивший пермским ОАО "СТАР". Должность Попова на ОАО "СТАР" займет главный конструктор предприятия Сергей Остапенко.

Советы директоров двух пермских предприятий - ОАО "ПМЗ" и ОАО "Стар", входящих в "Объединенную двигателестроительную корпорацию", приняли решение об изменениях в руководстве компаний. На должность управляющего директора ПМЗ назначен Сергей Попов.

Сергей Попов родился в 1969 г. в Рыбинске. В 1992 г. окончил Рыбинский авиационно-технологический институт по специальности "Инженер механик-технолог авиадвигателей", в 2002 г. - Московский государственный университет управления по специальности "Управление персоналом". В 1993-2003 гг. работал в ОАО "НПО "Сатурн", где прошел путь от слесаря до заместителя технического директора - генерального конструктора по производству и ресурсам. В 2003-2005 гг. занимал должность заместителя технического директора - генерального конструктора по производству, затем - исполнительного директора филиала "НТЦ им. А. Люльки". 2005-2008 гг. - работал директором по персоналу ОАО "НПО "Сатурн". С января 2008 г. по июль 2009 г. возглавлял ОАО "Пермское агрегатное объединение "Инкар". После чего вновь вернулся на ОАО "НПО "Сатурн" на позицию коммерческого директора объединения. С января 2012 г. - управляющий директор ОАО "СТАР".

На должность управляющего директора ОАО "СТАР" назначен Сергей Остапенко. Он родился в 1972г. В 1995 г. окончил Пермский политехнический институт по специальности "Авиационные приборы и измерительно-вычислительные комплексы". Трудовую жизнь посвятил одному предприятию - Пермскому агрегатному конструкторскому бюро (ОАО "СТАР"), где начинал карьеру в 1993 г. в должности инженера-программиста, а в январе 2012 г. был назначен главным конструктором компании. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: RAIFFEISENBANK И ОАО «НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ (НПО) «САТУРН» ПОДПИСАЛИ КРЕДИТНЫЕ СОГЛАШЕНИЯ НА 4,6 МЛН. ЕВРО

ОАО "НПО "Сатурн" и Raiffeisenbank (Чехия) подписали два кредитных соглашения на 4,6 млн. евро, говорится в сообщении компании. Данные кредиты заключены с целью финансирования поставок оборудования фирмы Aquasomr Hard s.r.o (Чехия) для модернизации производственной базы НПО "Сатурн".

Подписание данных соглашений является первым шагом к реализации совместной программы по финансированию поставок оборудования чешского производства, всего же ожидается, что общий объем поставок в ближайшие 3 года превысит 30 млн. евро.

ОАО "Научно-производственное объединение "Сатурн" - двигателестроительная компания, специализируется на разработке, производстве и послепродажном обслуживании газотурбинных двигателей для военной и гражданской авиации, кораблей Военно-морского флота и гражданских судов, энергогенерирующих и газоперекачивающих установок. "Сатурн" входит в состав ОАО "Управляющая компания "Объединенная двигателестроительная корпорация". ([АвиаПорт/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ОАО «РЕДУКТОР-ПМ» В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО ОБЪЕМ ПРОИЗВОДСТВА

ОАО "Авиационные редуктора и трансмиссии - Пермские моторы" (ОАО "Редуктор-ПМ"), входящее в холдинг "Вертолеты России", подвело итоги 2012 г. по производству продукции вертолетного назначения. По всем видам продукции - редукторам ВР-8, ВР-14, ВР-26 (предназначены для вертолетов типа Ми-8/17 и Ми-26), трансмиссиям для вертолетов "Ансат" и Ми-28Н, а также по трансмиссии 8М - производственная программа выполнена в полном плановом объеме. По сравнению с 2011 г. объем производства на предприятии вырос на 13%. В 2013 г. в ОАО "Редуктор-ПМ" запланирован рост производственной программы на 17%. Знаменательным событием 2012 г. для ОАО "Редуктор-ПМ" стало возобновление производства, после 18-летнего перерыва, самого большого в мире редуктора ВР-26, который устанавливается на уникальный тяжелый транспортный вертолет Ми-26, выпускаемый ОАО "Роствертол".

"2012 г. был для нашего предприятия продуктивным. Мы сумели не только полностью выполнить производственную программу, но и продолжить реализацию инвестиционных проектов, которые в дальнейшем определят будущее предприятия и смогут гарантировать его устойчивое развитие, - сказал управляющий директор ОАО "Редуктор-ПМ" Николай Семикопенко. - К таким проектам, в первую очередь, относятся: пуско-наладочные работы на участке химико-термической обработки, участке проектирования и производства модельной литейной оснастки, создание испытательного стенда четвертого поколения. Кроме того, был продолжен процесс технического перевооружения механосборочных цехов с целью увеличения мощности и пропускной способности завода". ([Портал машиностроения/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ФГУП «ЦЕНТРАЛЬНЫЙ АЭРОГИДРОДИНАМИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ ИМ. ПРОФ. Н. ЖУКОВСКОГО» (ЦАГИ) РАЗРАБАТЫВАЕТ НОВЫЙ САМОЛЕТ МАЛОЙ АВИАЦИИ

Специалисты Центрального аэрогидродинамического института им. проф. Н. Жуковского (ЦАГИ) разработали технологическую платформу (совокупность взаимосвязанных технологий) доступного легкого многоцелевого самолета (ЛМС) с расширенными возможностями базирования. Об этом сообщили в ЦАГИ.

Новая платформа может быть использована при создании перспективного летательного аппарата на 9, 13 и 19 пассажиров, который должен соответствовать требованиям российского рынка самолетов малой авиации и обладать конкурентоспособностью на мировой арене. Работы по контракту с Минпромторгом начались еще в 2011 г.

В рамках проводимой разработки ЦАГИ предложил комплекс технических решений в области аэродинамики, материалов и конструкций, системы управления, обеспечивающих существенное улучшение технического уровня и потребительских качеств самолета.

Ученые прорабатывают создание конструкции планера из полимерных композиционных материалов, автоматизированной системы управления ЛМС, а также колесного шасси в базовом варианте и автономного модуля шасси на воздушной подушке, наличие гермокабины, использование двух турбовинтовых вертолетных двигателей, соединенных валом синхронизации и т. д. Особое внимание уделено вопросу безаварийной эксплуатации ЛМС, что актуально для страны особенно в районах Сибири и Крайнего Севера.

Разработана аэродинамическая компоновка, сочетающая высокое аэродинамическое качество на крейсерском режиме полета с высокими несущими свойствами на режимах взлета и посадки. Расчетные аэродинамические характеристики подтверждены испытаниями модели в аэродинамической трубе Т-102. Стенд шасси на воздушной подушке успешно прошел испытания в трубе и в гидроканале Московского комплекса ЦАГИ.

По оценкам ФГУП "ГосНИИ ГА", в случае создания, новый легкий самолет в варианте с колесным шасси обеспечит снижение себестоимости перевозок на 18-45% по сравнению с самолетами Ан-2, Л-410УВП-Э и зарубежными аналогами. Это позволяет считать семейство ЛМС самолетами следующего поколения. Экономическая эффективность легкого самолета с шасси на воздушной подушке также будет позитивной.

По мнению специалистов ОАО "Авиапром" объемы продаж перспективного ЛМС в 2016-2030 гг. могут составить около 1770 самолетов всех трех модификаций на \$4,5 млрд. При этом доля 19-местной модификации составит 62% от общего выпуска, 13-местной - 25%, а 9-местной - 13%.

В случае применения разработанных в ЦАГИ технических решений и технологий новые российские самолеты будут обладать конкурентоспособностью на внутреннем и внешних рынках, а также обеспечат доступность и безопасность местных авиационных перевозок и авиаработ. "Мы считаем эффективным создание самолета-демонстратора технологий ЛМС будущего, на котором можно будет отработать и проверить заявленные перспективные и инновационные технические решения. Наши специалисты уже разработали эскизный проект такого демонстратора в 2012 г. в рамках выполнения контракта с Минпромторгом России", - отметил научный руководитель работы Андрей Дунаевский. ([АРМС-ТАСС/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Анализ

РОССИЯ: АВИАСТРОЕНИЕ, ИТОГИ 2012 ГОДА

В 2012 г. предприятиями авиационной промышленности России было изготовлено 22 новых пассажирских и транспортных самолета, более половины из которых (12) пришлось на новые региональные лайнеры SSJ100. Еще два самолета российской разработки были построены в Узбекистане (по одному Ил-76ТД-90ВД и Ил-114-100). За этот же период в эксплуатацию было сдано 20 самолетов (с учетом ташкентского Ил-76ТД-90ВД - 21), из которых пять (два Ту-204-300, по одному Ту-214, SSJ100 и Ан-148) были изготовлены и облетаны годом ранее.

Ил-96. ОАО "ВАСО" в 2012 г. построен и сдан один новый самолет Ил-96-300ПУ(М1) по заказу УДП РФ. В январе он был перебазирован во "Внуково" и поступил в эксплуатацию в СЛО "Россия". Кроме того, на заводе имеется один готовый грузовой самолет Ил-96-400Т, строившийся по заказу ИФК для авиакомпании "Полет" и облетанный еще в 2011 г., по которому ведется переговоры по поиску нового эксплуатанта. Ведется постройка второго нового Ил-96-300ПУ(М1), который должен быть сдан до конца 2013 г.

Ту-204. В 2012 г. в ЗАО "Авиастар-СП" не было изготовлено ни одного нового самолета семейства Ту-204. В начале 2012 г. в эксплуатацию в СЛО "Россия" сданы два облетанных в 2011 г. самолета Ту-204-300. На хранении на заводе находятся два сданных в 2010 г. заказчику (ИФК) грузовых самолета Ту-204-100С (облетаны в 2009г.). До конца 2012 г. планировалась передача одного из них в эксплуатацию в авиакомпанию "Трансаэро", но подписание контракта перенесено на 2013 г. Возможно, обе машины смогут поступить в эксплуатацию в "Трансаэро" в наступившем году. По программе Ту-204СМ в 2012г. интенсивно велись сертификационные испытания, однако об их планировавшемся завершении к концу года не сообщалось. Будущее Ту-204СМ, по всей видимости, будет в значительной степени связано с оформлением так называемого консолидированного государственного заказа на самолеты российского производства.

Ту-214. В ОАО "КАПО" в 2012 г. был изготовлен один новый самолет Ту-214 по заказу УДП РФ, но о передаче его в СЛО "Россия" пока не сообщалось. В то же время весной 2012 г. в эксплуатацию в СЛО "Россия" был сдан облетанный в 2011 г. второй самолет Ту-214СУС. Планировавшаяся на 2012 г. передача заказчику (МО РФ) двух проходящих испытания самолетов Ту-214 в специальных версиях, судя по всему, перенесена на более поздние сроки. На заводе ведется постройка следующих Ту-214 в разных вариантах исполнения для УДП и МО РФ.

Ан-148. В 2012 г. в ОАО "ВАСО" изготовлено и облетано три новых самолета Ан-148: два Ан-148-100Е по заказу ИФК для авиакомпании "Ангара" и один Ан-148-100ЕА для УДП РФ. В эксплуатацию в авиакомпанию "Ангара" в конце 2012 г. сданы три Ан-148-100Е, включая один, выпущенный в 2011 г. для компании "Полет"; СЛО "Россия" в конце 2012 г. передан первый Ан-148-100ЕА. Завершается постройка второго Ан-148-100ЕА для УДП РФ и двух Ан-148-100ЕМ для авиации МЧС России, сдача которых состоится в 2013 г.

На хранении на заводе находятся еще два готовых Ан-148-100Е в экспортном исполнении, по которым ведутся переговоры по поиску нового заказчика. В 2013 г. возможно изготовление еще двух новых Ан-148-100Е для "Ангара" (или для "Грозный Авиа"), а также начало работ по самолетам Ан-148 в рамках планируемого консолидированного госзаказа (в т. ч. возможна постройка первого самолета для МО РФ).

SSJ100. Самой результативной в плане серийного производства в 2012 г. в России стала программа регионального самолета Sukhoi Superjet-100. В течение года

ЗАО "ГСС" изготовило 12 новых самолетов SSJ100-95В, включая 5 для "Аэрофлота", 2 - для "Якутии" и 5 - для зарубежных заказчиков. В эксплуатацию в авиакомпанию "Аэрофлот" сдано 6 самолетов (включая один, облетанный в 2011 г.), в авиакомпанию "Якутия" - один (второй будет передан в начале 2013 г.), в конце 2012 г. также подписан акт сдачи-приемки первого SSJ100-95В для индонезийской авиакомпании Sky Aviation. Из двух построенных и облетанных самолетов для мексиканской авиакомпании Interjet первый осенью 2012 г. перебазирован в Венецию для каustomизации на СП Superjet International, второй последует за ним в начале 2013 г. Тогда же должен отправиться к заказчику и первый построенный и облетанный в конце 2012 г. лайнер для лаосской компании Lao Central Airlines. Пока не до конца определена судьба двух самолетов, строившихся для армянской авиакомпании "Армавиа" (первый из них, выпуска 2010 г., эксплуатировался этим перевозчиком с апреля-2011 по июнь 2012 г. и затем в октябре 2012 г., а второй был выпущен в июне 2012 г., но поставлен так и не был). Одним из вариантов является их передача после доработки мексиканской Interjet.

В 2013 г. ЗАО "ГСС" планирует изготовить более 20 новых Sukhoi Superjet-100, в первую очередь для "Аэрофлота" (в модифицированной компоновке - т. н. версия full), мексиканской Interjet, а также следующие самолеты для Sky Aviation и Lao Central Airlines. Кроме того, должен выйти на испытания первый SSJ100-95LR и могут быть построены первые машины этой модификации для "Газпромавиа".

Ан-140. ОАО "Авиакор - авиационный завод" в 2012 г. изготовило и сдало эксплуатацию в МО РФ два новых самолета Ан-140-100 (один - в ВВС, второй - в авиацию ВМФ). В 2013 г. продолжится выполнение имеющегося заказа МО РФ на 9 машин для ВВС и планируется заключение нового контракта - еще на 15 самолетов. Прорабатываются контракты с другими государственными заказчиками.

Ту-154. В 2012 г. завод "Авиакор" изготовил два новых самолета Ту-154М в варианте "салон" для МО РФ, которые станут, вероятно, последними серийными Ту-154. Оба сданы заказчику. В производственном заделе предприятия остаются еще четыре планера Ту-154М в разной степени готовности, но из-за отсутствия заказчиков, достройка их пока не считается вероятной.

Ил-76. В ЗАО "Авиастар-СП" в 2012 г. был изготовлен и поступил на испытания первый летный экземпляр самолета Ил-76МД-90А ульяновского производства. До конца 2012 г. было выполнено три полета, в декабре машина прошла окраску и в начале 2013 г., как ожидается, будет перебазирована в Жуковский для продолжения программы летных испытаний. На "Авиастаре" ведется постройка первых серийных самолетов, два-три из которых могут выйти на испытания в 2013 г. Начало поставок по заключенному в прошлом году контракту с МО РФ намечено на 2014 г.

ГАО "ТАПОиЧ" (Узбекистан) в 2012 г. построен и сдан в эксплуатацию в авиакомпанию "Волга-Днепр" один Ил-76ТД-90ВД - по всей видимости, заключительный "готовый" самолет семейства Ил-76 ташкентского производства.

Ил-114. В 2012 г. ГАО "ТАПОиЧ" (Узбекистан) построен один самолет Ил-114-100, сдача которого в эксплуатацию в НАК "Узбекистон Хаво Йуллари" перенесена на 2013 г. По всей вероятности, он станет заключительным самолетом семейства Ил-114 ташкентского производства. С учетом остающегося в Ташкенте производственного задела в 2012 г. рассматривалась возможность освоения

сборки самолетов Ил-114-100 на одном из российских авиазаводов, однако пока никаких конкретных решений по этому поводу не принято.

Авиапромышленностью Украины в 2012 г. было выпущено пять новых серийных самолетов. Серийный завод "Антонов" (Киев) изготовил три новых Ан-32Б для Ирака (всего в эту страну в 2012 г. поставлено 4 таких самолета, включая один, выпущенный годом ранее) и один Ан-148-100В по заказу российской лизинговой компании ИФК (будет передан в начале 2013 г. и отправится на экспорт). ХГАПП (Харьков) в 2012 г. изготовило и поставило заказчику (МО Туркменистана) один новый Ан-74ТК-200. На киевском заводе продолжается постройка серийных самолетов Ан-148-100В и Ан-158 для ИФК и комплектов агрегатов Ан-148 для поставки на ВАСО, а также ведется сборка двух серийных Ан-70, заказанных в свое время МО Украины. ХГАПП продолжает выпуск комплектов агрегатов Ан-140 для поставки на "Авиакор".

Результаты прошедшего года свидетельствуют, что общие объемы производства новых пассажирских и

транспортных самолетов в России растут пока крайне незначительно (с 19 машин в 2011 г. до 22 в 2012 г., рост на 16%). Главными причинами такого положения в 2012 г. стало невыполнение имевшихся планов по выпуску новых региональных самолетов SSJ100 (12 вместо планировавшихся 24-28) и Ан-148 (3 вместо 7-9). Вместе с тем, за счет интенсификации производства SSJ100 и передачи заказчиком оставшихся с 2011 г. самолетов Ту-204, Ту-214, SSJ100 и Ан-148 получен рост поставок почти на 70% (с 12 до 20).

Несмотря на по-прежнему малоутешительные в абсолютном выражении результаты года, положительная динамика поставок и развитие набирающего обороты серийного выпуска самолетов SSJ100, а также практический прогресс по программе Ил-76МД-90А и намерение размещения довольно крупного консолидированного государственного заказа вселяют осторожный оптимизм в усиление тенденции роста производства российских пассажирских и транспортных самолетов в ближне- и среднесрочной перспективе. (Журнал "Взлет"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК: NASA И ESA ЗАКЛЮЧИЛИ СОГЛАШЕНИЕ О РАБОТЕ НАД ПЕРВЫМ КОСМИЧЕСКИМ КОРАБЛЕМ ДЛЯ ПОЛЕТОВ ЗА ПРЕДЕЛЫ ЛУНЫ

Американские и европейские космические агентства заключили соглашение о совместной работе над первым космическим кораблем для пилотируемых полетов за пределы орбиты Луны.

Капсула Orion должна стать основным средством для отправки астронавтов на Марс и к астероидам. Агентство NASA возьмет на себя создание кабины для экипажа, а ESA предоставит сервисный модуль, разработанный на основе грузового корабля ATV. Это важная составляющая обеспечит корабль электроэнергией, теплом и возможностью маневрирования.

Космический корабль будет выводить в космос новейшая тяжелая ракета, которую разрабатывают в США. Первый тестовый запуск Orion должен пройти в 2017 г. Европейский модуль будет задействован только в 2021 г., когда планируется отправить первую пилотируемую экспедицию до Луны и обратно. Высадка астронавтов на поверхность спутника Земли при этом осуществляться не будет.

"Мы открываем новую страницу в трансатлантическом сотрудничестве по строительству космической системы, - говорит руководитель пилотируемых полетов NASA Томас Райтер. - Нам прекрасно известно, что впереди нас ждет трудная работа, но это очень вдохновляет, и я думаю, что все мы с нетерпением ждем старта проекта".

Orion создается по образцу и подобию "Аполлонов", участвовавших в американской лунной программе. Он также будет иметь спускаемую капсулу для посадки на другие планеты.

Сервисный модуль с двигателями, топливными баками и солнечными батареями будет построен путем существенной доработки ATV, который введен в эксплуатацию в 2008 г. К существующим восьми малым двигателям добавят один главный, аналогичный тем, что использовались в шаттлах. Он обеспечит тягу в 26 кН. Также будет увеличена эффективность солнечных батарей.

"ATV прекрасно зарекомендовал себя во время трех безупречных миссий к космической станции, и это соглашение является еще одним подтверждением того, что Европа строит передовые, надежные космические аппараты", - сказал один из руководителей программы ATV Нико Деттманн.

Специалисты отмечают, что при возвращении на Землю из длительных экспедиций капсула Orion будет входить в плотные слои атмосферы с необычайно высокой скоростью до 11 км/с. Какие перегрузки будет при этом переносить экипаж, установят с помощью датчиков во время первого беспилотного полета аппарата. ([Аех.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ: ПОСТАВКИ БИЗНЕС-ДЖЕТОВ НА МИРОВОЙ РЫНОК В 2013 ГОДУ ВЫРАСТУТ

Компания JPMorgan North America прогнозирует в 2013 г. рост мирового объема поставок бизнес-джетов на 5% до 627 шт., включая сверхлегкие машины.

Как сообщает AINonline, эксперты оценивают наступивший год как весьма благоприятный для развития деловой авиации исходя из количества заказов, полученных в конце 2012 г.

Только Bombardier в IV квартале 2012 г. получила заказы на 124 бизнес-джета, почти половина из них (56 самолетов Global) заказала компания VistaJet. С другой стороны, экспертам внушает оптимизм хотя и медленный, но все же прирост числа полетов бизнес-джетов в США (2,6% в октябре и 1,4% в ноябре).

Точные данные о количестве бизнес-джетов, отгруженных в 2012 г. пока не приводятся. ([АвиаПорт/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА: БЮДЖЕТ КОСМИЧЕСКОГО АГЕНТСТВА (ЕКА) НА 2013 ГОД УВЕЛИЧЕН

Бюджет Европейского космического агентства в 2013 г. составит 4,2 млрд. евро - на 6% больше, чем в прошлом году. Об этом сообщил глава агентства Жан-Жак Дорден.

По его словам, 75% бюджетных средств получены от стран-членов ЕКА, а 25% - от стран-партнеров.

Около 17% от общей суммы будут перечислены на проекты в области навигационных технологий, 12% - на научные исследования, 9% - на программу полетов человека в космос, 8% - на развитие телекоммуникационных технологий.

"Телекоммуникации - это важное направление, имеющее большое значение для общества, его необходимо развивать и увеличивать его долю", - отметил глава ЕКА. Он подчеркнул, что в этом году в программе агентства "будет соблюден хороший баланс между научным направлением" и проектами более широкого назначения.

По словам Дордена, в 2013 г. запланированы четыре запуска ракет-носителей "Союз-СТ" с космодрома Куру во Французской Гвиане. Во второй половине года, в частности, ожидаются два запуска спутников системы глобального позиционирования "Галилео". Кроме того, в текущем году состоится пуск космического аппарата "Сантинель-1" (Sentinel-1).

Глава агентства добавил, что ЕКА продолжит развитие государственного и частного партнерства в сфере телекоммуникаций. В частности, на лето планируется запуск спутника связи "Альфасат" - это уже второй проект в данной сфере, реализованный в рамках такого сотрудничества. (АРМС-ТАСС/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА: КОМПАНИЯ AIRBUS ПОСТАВИЛА ЗАКАЗЧИКАМ В 2012 ГОДУ РЕКОРДНОЕ ЧИСЛО ЛАЙНЕРОВ

Европейская авиастроительная компания Airbus поставила заказчикам в 2012 г. рекордное число лайнеров. Как сообщил генеральный директор компании, принадлежащей Европейскому аэрокосмическому и оборонному концерну (ЕАДС), Фабрис Брежье, 89 клиентов получили в 2012 г. 588 самолетов. За минувший год "Эрбас" подписал заказы на поставку свыше 830 самолетов. В 2011 г. этот показатель не превышал отметку в 650 лайнеров.

"Мы перевыполнили задачу как по полученным заказам, так и по поставкам", - отметил Брежье. В прошлом году крупнейший европейский авиастроитель получил заказы на поставку 833 самолетов. Почти 740 из них пришлось на среднемагистральные лайнеры семейства А320. При этом 478 машин были заказаны в модификации neo - с новыми экономичными двигателями. Свыше пятидесяти заказов поступило на дальнемагистральные самолеты А330, 27 - на широкофюзеляжные А350 и всего 9 на - А380, являющиеся на данный момент самыми крупными серийными пассажирскими авиалайнерами в мире.

По состоянию на сегодняшний день общий портфель заказов "Эрбас" насчитывает 700 самолетов. Однако некоторые контракты являются предварительными и могут быть не подтверждены.

Несмотря на неплохие торговые показатели, "Эрбас" в минувшем году уступил позицию лидера мировой авиастроительной отрасли американскому конкуренту - корпорации "Боинг". В 2012 г. доля европейского авиастроителя на мировом рынке сократилась до 41%, при том что в 2011 г. она составляла 64%. "Мы стараемся как можно скорее выпустить на рынок качественный продукт. Если мы хорошо выполняем работу - именно таково мое стремление, - это приносит нам колоссальную выгоду", - отметил Брежье. (АРМС-ТАСС/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА: АТР ПРЕДСТАВИЛА БИЗНЕС-ПЛАН ПРОЕКТА СОЗДАНИЯ 90-МЕСТНОГО РЕГИОНАЛЬНОГО САМОЛЕТА

Компания АТР представила своим акционерам - Alenia Aermacchi и EADS - бизнес-план проекта создания 90-местного регионального самолета. На пресс-конференции в Тулузе были раскрыты некоторые детали конструкции перспективной машины, сообщает Flightglobal.

Новый самолет будет иметь отклоненные вверх КАП крыла, хвостовой стабилизатор, расположенный на верхушке киля, и двигатели с восьмилопастными пропеллерами. По словам главы АТР Филиппо Баньято, несмотря на то, что эти характеристики отличают новую машину от сегодняшней линейки самолетов компании, его разработка будет базироваться на той же философии.

На разработку самолета уйдет 4-5 лет, конструкция отдельных его систем - управления полетом, кондиционирования воздуха, шасси - уже согласована с поставщиками комплектующих.

Поставщик двигателей для перспективного 90-местного самолета АТР еще не определен; будет ли проект его создания пущен в текущем году, пока не сообщается. (АвиаПорт/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА: EUROSCOPTER В 2013 ГОДУ ПЛАНИРУЕТ УВЕЛИЧИТЬ ПОСТАВКИ ВЕРТОЛЕТОВ

Компания Eurocopter в 2013 г. планирует увеличить поставки вертолетов заказчикам на 15,8% до 550 машин.

Как сообщает Flightglobal, глава Eurocopter Лутц Берлинг сообщил на брифинге в Париже, что в наступившем году компания намерена начать поставки среднего многоцелевого вертолета ЕС175 и увеличить производство военных машин Tiger и NH Industries NH90. Он также отметил, что особое внимание будет уделяться обеспечению надежности поставок комплектующих для вертолетов, в особенности для ЕС175, который испытывает серьезный финансовый пресинг со стороны заказчиков.

Первая машина ЕС175 должна быть поставлена в IV квартале компании нефтегазового сектора, название которой пока не разглашается. Сертификация ЕС175 была запланирована на конец 2012 г., но была перенесена на более поздний срок из-за проблем с авионикой.

В 2012 г. оборот Eurocopter увеличился на 15% до 6,3 млрд. евро. Компания поставила заказчикам 475 вертолетов, получила заказы на 469 машин (в том числе на 19 ЕС175 и 37 Super Puma) на 5,4 млрд. евро. (АвиаПорт/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

БРАЗИЛИЯ: AGUSTAWESTLAND И EMBRAER ОТКРОЮТ СБОРОЧНОЕ ПРОИЗВОДСТВО ВЕРТОЛЕТОВ

Итальянский производитель вертолетов AgustaWestland подписал с бразильской компанией Embraer меморандум о взаимопонимании, предусматривающий создание в Бразилии совместного предприятия по сборке гражданских и военных вертолетов для латиноамериканского и, прежде всего, бразильского рынка. Интерес AgustaWestland к разворачиванию производства в этой стране продиктован растущим спросом на вертолеты со стороны компаний, осуществляющих добычу нефти на бразильском шельфе, сообщает FlightGlobal.

В числе моделей, сборку которых планируется развернуть в Бразилии, называются гражданский вертолет AW189 и военно-транспортный AW149. Сертификация этих машин должна состояться в 2013 г.

В настоящее время на долю AgustaWestland приходится лишь 14% бразильского рынка гражданских вертолетов. Доминирует на этом рынке компания Eurocopter (48% рынка) и ее местная "дочка" Helibras, единственный производитель вертолетов в Латинской Америке. На вертолеты Bell приходится 21% местного рынка. Что касается Embraer, то, как ни странно, ведущий производитель воздушных судов в Бразилии до настоящего времени не проявлял интереса к национальному вертолетному рынку, который сегодня является самым динамичным в мире.

На следующем этапе переговоров, сроки которого пока не разглашаются, представители AgustaWestland и Embraer рассмотрят возможные площадки для организации сборочного производства. (АвиаПорт/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

БРАЗИЛИЯ: КОМПАНИЯ EMBRAER DEFENSE AND SECURITY МОДЕРНИЗИРУЕТ РАЗВЕДЫВАТЕЛЬНЫЕ САМОЛЕТЫ ВВС

Компания Embraer Defense and Security и ВВС Бразилии подписали контракт на модернизацию пяти самолетов дальнего радиолокационного обнаружения и управления EMB 145 AEW&C, имеющих обозначение E-99 в бразильских ВВС. Стоимость данного контракта оценивается в \$215 млн., сообщает пресс-служба компании.

"В рамках контракта будут модернизированы: система РЭБ, система управления и контроля, аппаратура радиоэлектронного подавления и обзорная РЛС. Компания Atech, входящая в состав Embraer Defense and Security, примет участие в разработке новой системы управления и контроля для данных самолетов", - пояснили в компании.

E-99 был разработан на базе успешного регионального самолета ERJ 145. Более 1100 лайнеров ERJ 145 были поставлены заказчиком, а общий налет парка воздушных судов данного типа насчитывает более 19 млн. часов. Самолеты E-99 ВВС Бразилии способны обнаруживать, отслеживать и опознавать цели в зоне патрулирования и передавать информацию о них другим подразделениям. Данные машины способны решать задачи по управлению воздушным пространством, выведению истребителей в заданную точку и управлению перехватом, а также способны вести радиотехническую разведку и выполнять разведывательные полеты. Эти воздушные суда будут также использоваться в целях обеспечения безопасности в ходе крупных спортивных мероприятий, которые пройдут в Бразилии в ближайшие годы, отметили в Airbus.

"Данная модернизация позволит ВВС Бразилии поддерживать высокий уровень боеготовности национальной системы ПВО, - сказал Луиз Карлос Агуар, президент Embraer Defense and Security. - Самолеты E-99 играют важную стратегическую роль в деятельности ВВС Бразилии, а также контроле воздушного пространства и границ нашей страны".

"За последние десять лет ВВС Бразилии доказали, что самолеты дальнего радиолокационного обнаружения и управления играют важнейшую роль в решении широкого спектра задач, - сказал бригадный генерал Карлос Баптиста де Альмейда Джуниор. - Модернизация этих воздушных судов поможет поддерживать высокий уровень боеготовности наших ВВС". (Aex.ru/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua))

ИЗРАИЛЬ: КОМПАНИЯ ISRAEL AEROSPACE INDUSTRIES (IAI) ИСПЫТАЛА НОВЫЙ МОДУЛЬНЫЙ ТРЕНАЖЕР ДЛЯ БОЕВЫХ ВЕРТОЛЕТОВ

Компания Israel Aerospace Industries (IAI) испытала новый модульный тренажер для боевых вертолетов THRUST, сообщает Flightglobal.

THRUST (Tactical Helicopter Rehearsal Autonomous Safety and Training System) разработан в первую очередь для ударных вертолетов Boeing-AH-64 Apache, но также совместим с советскими и российскими вертолетами.

В режиме подготовки пилотов THRUST может использоваться для виртуального уничтожения учебных целей. В боевых условиях THRUST повышает безопасность в воздухе и помогает при маневрировании. Кроме того, как отмечается на сайте IAI, THRUST способен оценить потери подразделений как в воздухе, так и на земле.

THRUST относится к семейству авиационных комплексов EHUD, которые устанавливаются на самолеты израильских ВВС. EHUD представляет собой компактный модуль, который может размещаться в корпусе авиационных ракет, в том числе российской P-73 или американской AIM-9L Sidewinder. Эффективность EHUD израильские ВВС опробовали, в частности, на самолетах Mirage, "МиГ", AMX, F-15 Eagle, F-16 Fighting Falcon, F/A-18 Super Hornet, F-4 Phantom II, F-5 Tiger, A-4 Skyhawk, Panavia Tornado, BAЕ Systems Hawk и Eurofighter EF2000. (Aex.ru/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua))

ПРОГНОЗ: В БЛИЖАЙШИЕ 20 ЛЕТ

АВИАРАКЕТНО-КОСМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ (АРКП) ИНДИИ БУДЕТ РАЗВИВАТЬСЯ

После либерализации воздушного пространства Индии (в 1991 г.) авиаперевозки в этой стране значительно возросли, и самолет является в настоящее время предпочтительным средством транспорта у все более растущей средней прослойки индийского населения; численность последней оценивается уже более чем в 300 млн. человек. Неудивительно поэтому, что по емкости рынка изделий авиаракетно-космической промышленности (АРКП) Индия занимает второе место в мире после КНР, что делает этот рынок весьма привлекательным для главных мировых игроков.

Согласно прогнозам Airbus, в ближайшие 20 лет потребности Индии в новых самолетах для гражданской авиации составят 900-1000 ед., что обеспечит ей по этому показателю (в стоимостном выражении) четвертое место в мире (против девятого в настоящее время). Ориентируясь на предстоящий рост спроса, компания IndiGo (индийский малобюджетный воздушный перевозчик) заказала в январе 2011 г. европейской группе Airbus 180 самолетов A320 на 10,9 млрд. евро. Заказ от этой компании указанная группа получила впервые.

Ожидается, что перевозки пассажиров индийскими авиатранспортными компаниями в ближайшие два десятилетия будут ежегодно увеличиваться в среднем на 17-18%, а грузов - на 10-12%. Существенно возрастет и использование для этих целей вертолетов, прежде всего предприятиями энергетического сектора страны.

Как прогнозирует международная аудиторская фирма

KPMG (Нидерланды), сумма военных контрактов, которые Индия подпишет в 2012-2016 гг., составит около 85 млрд. евро, из них 20% придется на самолеты военного назначения. В частности, 126 боевых машин совокупной стоимостью 7,5 млрд. евро предполагается приобрести у французской компании Dassault Aviation.

Возрастут расходы и на космический сектор АРКП, в частности на 2012-2013 гг. они оцениваются в 975 млн. евро. В сентябре 2012 г. Indian Space Research Organisation (ISRO) вывела на орбиту спутник дистанционного зондирования Земли (для съемок с разрешением 1,5 м), который построила компания Astrium, входящая в европейскую авиакосмическую группу EADS. Всего же этой организацией было запущено 62 спутника и 38 ракет, к которым в ближайшие 8 лет добавятся еще 30 спутников.

Воздушный транспорт Индии представлен компаниями Air India (имеет 124 самолета), Jet Airways, Jet Konnect & Jet Lite (113), Kingfisher Airlines (20), IndiGo (59), Spicejet (47) и Go Air (13), при этом три последних перевозчика являются малобюджетными. Основными поставщиками самолетов для названных компаний стали Airbus (группа поставила 140 A320 и 13 A330), Boeing (133 B737, 30 B777 и 5 B747), ATR (36 ATR72), Bombardier (4 CRJ и 12 BQ4).

Индийский парк бизнес-самолетов насчитывает примерно 100 машин (в том числе 17 Dassault Falcon), вертолетов 260 (30% приходится на продукцию Eurocopter, 46% - Bell, 11% - Augusta, 5% - Hindustan Aeronautics Limited) и

грузовых самолетов 21 (11 B73F, 4 B75F, 1 Fokker F27 и 5 A310F).

Индийская АРКП развивалась в основном на базе военных программ компании Hindustan Aeronautics Limited (HAL) и активно использовала преимущества от сотрудничества государственных организаций и компаний страны с известными иностранными производителями изделий данной отрасли, такими как Airbus, Eurocopter, Safran/Snecma, Dassault и Thales. Индийскую сторону в этом сотрудничестве представляли главным образом HAL, Defence Research and Development Organisation, National Aerospace Laboratories, Bharat Earth Movers Limited, Bharat Electronics Limited, ISRO, Министерство обороны и BBC.

В настоящее время HAL работает над несколькими новыми программами, включая создание легкого истребителя, современного легкого боевого вертолета (у него бу-

дет и гражданская версия), современного тренировочного самолета, учебно-тренировочного самолета для промежуточной подготовки пилотов и двух гражданских самолетов (на 50 и 100 мест).

Подразделения АРКП имеют и такие крупные частные промышленные группы Индии, как Tata, Goodrej & Boyce, Bharat Forge, Larsen & Toubro, Mahindra, Kirloskar, Samtel. Многие из них образовали совместные предприятия с иностранными фирмами.

Техническое обслуживание и ремонт самолетов в Индии развиты недостаточно, в связи с чем более 80% самолетов получают этот сервис за границей, прежде всего в Сингапуре, Дубае, Таиланде и странах Европы. Кроме того, стоимость данных услуг в Индии довольно значительна по причине высоких местных налогов. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

КАНАДА: ПОРТФЕЛЬ НОВЫХ ЗАКАЗОВ НА САМОЛЕТЫ Q400 И Q400 NEXTGEN СОСТАВИЛ В 2012 ГОДУ \$2,7 МЛРД.

Канадская компания Bombardier получила в минувшем году 50 твердых заказов на самолеты Q400 и Q400 NextGen и 31 опцион на \$2,7 млрд. К прежним заказчикам этих машин добавились еще семь авиаперевозчиков и лизинговых компаний, сообщает AvStop.

Как утверждает президент департамента коммерческих самолетов Bombardier Майк Аркамон, Q400 и Q400 NextGen могут перевозить на 35% грузов не хуже их конкуренты и совершать на 18% полетов в день больше, что в целом дает возможность повысить доходы эксплуатирующих эти машины авиакомпаний на 30%.

В июне 2012 г. самолеты Q400 и Q400 NextGen стали самыми большими турбовинтовыми машинами западного производства, получившими сертификат типа в России и странах СНГ. В сентябре минувшего года первые самолеты Q400 NextGen были поставлены заказчику - авиакомпании Ethiopian Airlines.

На сегодняшний день Bombardier получила заказы на 463 самолета Q400 и Q400 NextGen. Этими машинами уже перевезено 243 млн. пассажиров; суммарный налет составляет более 3,8 млн. часов. (АвиаПорт/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ: ПРОВЕДЕНЫ ПОЛЕТНЫЕ ИСПЫТАНИЯ ПЕРВОГО ГРУЗОВОГО САМОЛЕТА

В Китае проведены первые полетные испытания тяжелого грузового самолета, сконструированного специалистами национального авиастроительного предприятия Xi'an Aircraft Industrial Corporation (ХАС), сообщает агентство Xinhua.

Yun-20 - магистральное воздушное судно, предназначенное для перевозки пассажиров и грузов, в декабре 2012 г. прошло наземные испытания на полигоне завода ХАС в Яньлане. Самолет имеет аэродинамический профиль крыла и интегральную авионику, максимальную загрузку 66 т, максимальный взлетный вес немногим больше 200 т. Машина временно оснащена российскими двигателями Д-30КП2, в дальнейшем на ней будет устанавливаться турбореактивный двухконтурный двигатель китайской разработки, которая пока не завершена. Экипаж Yun-20 состоит из трех человек.

В настоящее время на мировом авиационном рынке тяжелые транспортные самолеты представлены американским Boeing C-17 Globemaster III и российским Ил-76. Китайские специалисты надеются, что Yun-20 в скором времени составит им конкуренцию. (АвиаПорт/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

США: НАЧАЛИСЬ ИСПЫТАНИЯ ПЕРВОГО МОДЕРНИЗИРОВАННОГО САМОЛЕТА HC-130N

В США начались испытания первого разведывательного самолета дальнего действия Береговой охраны HC-130N с модернизированной кабиной. Испытания проводят Береговая охрана США USCG (US Coast Guard) и командование авиационных систем ВМС США NAVAIR (Naval Air Systems Command).

Опытный самолет CG1504 оснащен модернизационным комплектом для усовершенствования авионики кабины А1U (Avionics 1 Upgrade). Испытания проводятся на авиационной станции ВМС в Патаксент-Ривере (шт. Мэриленд), рассчитаны на 9 месяцев и предусматривают проведение программы наземных и летных испытаний самолета силами авиационно-испытательной эскадрильи ВМС VX-20. По результатам испытаний модернизация в формате А1U будет проведена на 11 серийных самолетах Береговой охраны.

Предполагается, что самолеты HC-130N останутся на вооружении до 2027 г. и будут применяться Береговой охраной для обеспечения поисково-спасательных операций с увеличенной дальностью действия.

Опытный и 11 серийных самолетов HC-130N будут оснащены комплектом нового бортового радиоэлектронного оборудования (БРЭО) А1U, который включает системы связи, навигации, наблюдения и управления воздушным движением, а также новую автоматическую систему управления полетом.

Ядром модернизационного комплекта является новая электронная система отображения полетной информации, которая трансформирует кабину экипажа самолета в кабину с панорамной электронной индикацией или в так называемую "стеклянную кабину" с шестью многофункциональными дисплеями разработки компании "Рокуэлл Коллинз".

По данным Береговой охраны, модернизация А1U соответствует новым навигационным требованиям Федеральной авиационной администрации (ФАА). Она обеспечивает улучшение ситуационной информированности экипажа HC-130N, повышает безопасность полета, обеспечивает повышение эффективности полета за счет лучшего информационного обмена и интеграции с общей оперативной обстановкой. (Аех.ру/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

США: В АККУМУЛЯТОРАХ BOEING-787 DREAMLINER ЗАФИКСИРОВАНЫ КОРОТКИЕ ЗАМЫКАНИЯ И НЕКОНТРОЛИРУЕМАЯ ХИМИЧЕСКАЯ РЕАКЦИЯ

В аккумуляторах новейшего Boeing-787 Dreamliner зафиксированы короткие замыкания и неконтролируемая химическая реакция, сопровождающаяся повышением температуры, сообщила руководитель Национального управления США по безопасности на транспорте Дебора Херсман.

Специалистам правительства США, занимающимся расследованием обстоятельств недавних инцидентов, произошедших с несколькими самолетами Boeing-787 из-за аккумуляторов, пока не ясно, что могло произойти первым: короткое замыкание или означенная химическая реакция. Нет еще и ответа на вопрос о том, что привело к такому развитию событий, признала эксперт. По ее словам, "результаты работы, которую мы продолжаем, подскажут нам, почему это произошло". "И ответ на вопрос "почему" позволит предпринять надлежащие корректирующие действия", - констатировала Херсман. Она подтвердила, что специалисты ее ведомства ищут, в том числе, возможные "производственные дефекты", пытаются определить, не имело ли места попадание в аккумуляторы "посторонних материалов". Как подчеркнула Херсман, власти США рассматривают проблемы с аккумуляторами Boeing-787 как "беспрецедентное событие". "Мы чрезвычайно обеспокоены. Это очень серьезная причина для беспокойства по поводу безопасности полетов", - сказала глава управления. Как она отметила, "ожидания в авиации сводятся к тому, чтобы возгораний на борту самолетов не возникало". "А мы стали свидетелями двух отказов аккумуляторов 787-х и приостановки полетов всего их флота. Значения этих событий преуменьшать нельзя", - заявила Херсман.

Она отказалась пояснить, сколько еще времени потребуется для проведения разбирательства, дав понять, что речь может идти о нескольких неделях или даже больше. ([Aex.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Aex.ru/Машиностроение_Украины_СНГ_мира))

США: МОРСКАЯ ПЕХОТА ЗАКЛЮЧИЛА КОНТРАКТ НА ПОСТАВКУ МАЛЫХ БЕСПИЛОТНИКОВ WASP AE

Морская пехота США заключила с американской компанией AeroVironment контракт на поставку малых беспилотных летательных аппаратов Wasp AE, сообщает Flightglobal. Сумма сделки составила \$12 млн. Какое именно количество систем купили военные, не уточняется. Каталожная стоимость одного разведывательного аппарата составляет около \$50 тыс. Ранее ВВС США закупили БПЛА Wasp AE на \$2,4 млн.

AeroVironment представила Wasp AE в мае 2012 г. Этот аппарат способен выполнять задачи рекогносцировки, разведки и наблюдения как на суше, так и на воде. Аппарат создан на базе разведывательного беспилотника Wasp. Его масса составляет 1,3 кг. Wasp AE способен находиться в воздухе в течение 50 минут и вести наблюдение с высоты не более 152 м.

Запуск Wasp AE осуществляется вручную. Аппарат оснащен видеокамерой и инфракрасным сенсором, а также защищенной системой передачи данных. БПЛА способен взаимодействовать с другими аппаратами производства AeroVironment, включая Puma, Raven и Strike. ([Aex.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Aex.ru/Машиностроение_Украины_СНГ_мира))

США: SIKORSKY AIRCRAFT CORP. И BOEING СО ПРИМУТ УЧАСТИЕ В СОЗДАНИИ ВЕРТОЛЕТА НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ

Компании Sikorsky Aircraft Corp. и Boeing будут совместно реализовывать первый этап программы создания демонстратора перспективной комбинированной многоцелевой технологии (Joint Multi-Role Technology Demonstrator - JMR TD). Координатором программы является Управление прикладной авиационной технологии ВВС США, сообщает FlightGlobal. Программа JMR TD является составной частью плана Минобороны США по созданию винтокрылого летательного аппарата нового поколения с вертикальным взлетом, обладающего более высокой функциональностью, надежностью и экономичностью по сравнению с современными машинами.

Создание демонстратора планируется завершить в 2017 г. ([АвиаПорт/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://АвиаПорт/Машиностроение_Украины_СНГ_мира))

ЮЖНАЯ КОРЕЯ: АГЕНТСТВО ОБОРОННЫХ ЗАКУПОК (DAPA) ВЫБЕРЕТ РАЗВЕДЫВАТЕЛЬНЫЙ БЕСПИЛОТНИК

Агентство оборонных закупок (DAPA) Южной Кореи намерено изучить доступные на рынке предложения высотных разведывательных беспилотных летательных аппаратов и выбрать один из них, сообщает Defense News.

Ранее Управление военного сотрудничества (DSCA) Пентагона уведомило Конгресс США о возможной покупке Южной Корее четырех высотных беспилотников RQ-4 Global Hawk на \$1,2 млрд.

В настоящее время рассматривается возможность закупки беспилотников Boeing Phantom Eye и AeroVironment Global Observer. По словам представителя DAPA, на которого ссылается агентство Agence France-Presse, окончательный выбор в пользу того или иного беспилотного аппарата будет сделан только после того, как получит от компаний письма о намерениях и внимательно изучит предложение.

При этом пока неизвестно, будет ли DAPA объявлять тендер на поставку беспилотных летательных аппаратов. Вероятно, заявлении о намерении изучить предложения на рынке беспилотников является попыткой агентства повлиять на стоимость американских беспилотников, которые Южная Корея планировала покупать изначально.

Южная Корея и США достигли предварительной договоренности о поставке беспилотников Global Hawk в 2010 г. В марте 2011 г. Сеул объявил, что намерен ускорить процесс покупки аппаратов, однако уже в декабре отказался от американского предложения. Поводом для этого стал рост стоимости Global Hawk с изначальных \$745 млн. до \$1,2 млрд.

Увеличение цены аппаратов для Южной Кореи в США объяснили резким снижением спроса на Global Hawk со стороны американских Вооруженных сил. ([Aex.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Aex.ru/Машиностроение_Украины_СНГ_мира))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира»

(<http://ukrmach.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что на блоге «Машиностроения Украины» (<http://ukrmach.dp.ua/>) представлено краткое содержание обзоров, опубликованных в журнале «Машиностроение Украины»? Доступ к блогу – **БЕСПЛАТНЫЙ**

УКРАИНА ГОТОВИТ ПРОГРАММУ ПОДДЕРЖКИ ОТЕЧЕСТВЕННОГО ПРОИЗВОДИТЕЛЯ

Украина готовит программу поддержки отечественного производителя. Об этом сообщил премьер-министр Николай Азаров. Ее должно утвердить правительство. "Активизация внутреннего производства, программа импортозамещения, впервые за все годы, включает в себя реальные источники финансирования, включая банковские кредиты, гарантии государства, прямые бюджетные инвестиции и т. д. Премьер напомнил, что в Украине вступило в силу большое количество законов, рассчитанное на развитие приоритетных отраслей отечественной экономики: "Правительство планирует создать практический государственный бизнес-план наращивания объемов внутреннего производства, в первую очередь в высокотехнологичных секторах развития внутреннего рынка. На этой базе заменять импорт товарами отечественного производства, а также увеличить экспорт и достичь положительного сальдо торгового баланса". Азаров подчеркнул, что планируется задействовать ряд нестандартных инновационных механизмов экономического развития. Он отметил, что новая программа призвана восстановить рост экономики Украины в текущем и последующих годах.

Правда, пока не понятно каких же отраслей коснется данная программа и насколько она будет работоспособна. Украинские автопроизводители уже давно обращаются в правительство за поддержкой. ([Auto-Consulting/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПАО «АВТОКРАЗ» СОЗДАЛО НОВЫЙ СНЕГОУБОРОЧНЫЙ АВТОМОБИЛЬ-ВЕЗДЕХОД

АвтоКрАЗ, в партнерстве с корейской фирмой Retescn - ведущим производителем многофункционального всепогодного оборудования для содержания дорог, разработал и изготовил новый специализированный автомобиль КрА-63221 "Дорожник" с роторным снегоочистителем. Автомобиль создан, согласно техническим условиям контракта с ООН, законченного в конце прошлого года.

Автомобиль-вездеход КрАЗ-63221 "Дорожник" колесной формулы 6x6 оснащен ярославским восьмицилиндровым двигателем ЯМЗ-238ДЕ2 мощностью 330 л. с., двухдиапазонной коробкой передач 9JS150ТА, однодисковым сцеплением MFZ430. Он оборудован грузовой платформой и роторным снегоочистителем с гидравлическим приводом от автономного двигателя мощностью 290 л. с., производительностью 1500 т/ч и шириной уборки снега 2400 мм. Управление работой роторного снегоочистителя осуществляется из кабины водителя, в которой установлен пульт дистанционного управления, позволяющий контролировать рабочие параметры снегоочистителя. Также автомобиль оснащен кондиционером и системой ABS.

КрАЗ-63221 - универсальный спецавтомобиль. Конструкция роторного снегоочистителя позволяет производить его легкий монтаж/демонтаж, что дает возможность всепогодной эксплуатации этого автомобиля в качестве бортового для перевозки различных грузов. ([Портал машиностроения/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПРОДУКЦИЯ ПАО «АВТОКРАЗ» ПРЕДСТАВЛЯЕТ ОГРОМНЫЙ ИНТЕРЕС ДЛЯ РЫНКА ИНДОНЕЗИИ

18 января ПАО "АвтоКрАЗ" посетила новая глава дипломатического корпуса Индонезии Ниник Кун Нарьяти. Целью визита чрезвычайного и полномочного посла Республики Индонезия в Украине стало ознакомление с деятельностью предприятия, проведение переговоров о перспективах сотрудничества Кременчугского автомобильного завода с государственными и коммерческими структурами Индонезии.

В настоящее время руководство ПАО "АвтоКрАЗ" рассматривает рынок Индонезии как один из важных в Юго-Восточной Азии. В 2008 г. был выигран тендер на поставку автомобилей "КрАЗ" для Национальной полиции Индонезии. Бортовые автомобили для перевозки личного состава и грузов, автоцистерны для перевозки горючего и питьевой воды, автомобиль-мастерская наилучшим образом зарекомендовали себя на службе контингента миротворческих сил Индонезии в Судане. В конце прошлого года подписано соглашение с сингапурской компанией AGT Equipment Pte Ltd. о продвижении автомобилей марки "КрАЗ" на рынках Индонезии, Сингапура, Малайзии и Мьянмы.

В ходе визита посол познакомилась с продукцией, выпускаемой украинским производителем, в частности - перспективными образцами автомобилей "КрАЗ", посетила главный конвейер автозавода и учебный центр.

В интервью пресс-службе предприятия Ниник Кун Нарьяти отметила: "Сегодня я впервые увидела автомобили "КрАЗ" - это мощная техника, очень впечатляет. Я надеюсь, что в скором времени в Индонезию для прохождения испытаний в горнодобывающей и лесозаготовительной отраслях страны, согласно предыдущих договоренностей, придут кременчугские грузовики. Призываю КрАЗ не только поставлять нам автомобили, но и активно приглашать на предприятие официальные лица госструктур Индонезии, региональных представителей органов управления и бизнеса. Подтверждаю, что продолжу начатую своей предшественницей политику всестороннего содействия установлению прямых коммерческих отношений ПАО "АвтоКрАЗ" с индонезийскими компаниями для совместного продвижения автомобилей "КрАЗ" на индонезийский рынок. Если у КрАЗа будет успех в Индонезии - это будет и мой успех.

Перспективы сотрудничества с КрАЗом очень высокие: сегодня в Индонезии внедряется проект по развитию инфраструктуры страны, так называемый "Коридор 6", в частности для развития горнодобывающей промышленности, и я очень хочу, чтобы КрАЗ появился в этих программах. Потенциал у КрАЗа огромен: продукция ПАО "АвтоКрАЗ" для рынка Индонезии представляет огромный интерес, поскольку способна удовлетворить потребности горнодобывающей, строительной и лесной отраслей всей необходимой гаммой спецтехники. Кроме этого, учитывая различные природные катаклизмы на островах Индонезии, автомобили "КрАЗ" специального назначения как нельзя лучше подходят для ликвидации различных чрезвычайных ситуаций". ([Портал машиностроения/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПАО «КОРПОРАЦИЯ «БОГДАН» С НОВА ИЩЕТ ИНВЕСТОРА

Владельцы автомобильной корпорации "Богдан" хотят привлечь в качестве инвестора одного из мировых производителей автомобилей. "Мы ведем переговоры с целым рядом компаний о привлечении стратегического инвестора. Мы готовы поделиться долей в акционерном капитале. Наши модели автомобилей уже устарели, и нам надо их менять. Все это время с начала кризиса мы дотировали завод, и у нас не было денег на развитие. Сейчас мы ведем поиск новых моделей, которые будут соответствовать существующей конкурентной среде", - заявил президент корпорации Олег Свиначук. При этом, с кем ведутся переговоры, он отказался сообщить.

Сейчас у "Богдана" две производственных площадки - в Луцке, где выпускаются автобусы и троллейбусы, а также в Черкассах, где выпускаются легковые авто. "Богдан" в 2012 г. произвел всего 12 тыс. автомобилей, что на 40% меньше по сравнению с 2011 г. ([Укррудпром/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПАО «АВТОМОБИЛЬНАЯ КОМПАНИЯ «БОГДАН МОТОРС» ЗА 2012 ГОД НАРАСТИЛО УБЫТОК

ПАО "Автомобильная компания "Богдан Моторс", объединяющее производственные активы одного из ведущих украинских автопроизводителей - корпорации "Богдан", завершило 2012 г., по предварительным данным, с чистым убытком в 326,4 млн. грн., тогда как в 2011 г. убыток составлял 5,9 млн. грн.

Как сообщил пресс-секретарь корпорации Сергей Красуля, такая ситуация, прежде всего, связана с падением производства легковых автомобилей более чем на 40%.

Корпорация "Богдан" в 2012 г. сократила выпуск автотранспортных средств всех видов на 36,2% по сравнению с 2011 г. до 13,455 тыс. ед., в том числе легковых автомобилей - на 40,5% до 12,034 тыс. ед.

Корпорация в настоящее время имеет завод по производству легковых автомобилей мощностью 120-150 тыс. ед. в Черкассах (Lada, Hyundai, коммерческие автомобили под собственным брэндом) и автобусов и троллейбусов в Луцке мощностью 6 тыс. ед. в год.

В 2012 г. корпорация планировала выйти на безубыточную деятельность и увеличить выручку от реализации минимум на 7% к 2011 г., однако по факту производственные и финансовые показатели ухудшились. (Интерфакс-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПАО «АВТОМОБИЛЬНАЯ КОМПАНИЯ «БОГДАН МОТОРС» ВЫВОДИТ НА РЫНОК НОВЫЕ МОДЕЛИ АВТОБУСОВ «БОГДАН» СЕМЕЙСТВА A069

Автосборочный завод №1 АК "Богдан Моторс" начал производство новой линейки автобусов "Богдан" семейства A069.

Конструкторский отдел "Богдана" не останавливается на достигнутом, стараясь постоянно работать над усовершенствованием существующих моделей и разработкой новых. Подтверждением тому служат презентованные в 2011-2012гг. модели "Богдан" A20, A302 и выпущенная в свет абсолютно уникальная разработка - первый в Украине гибридный автобус "Богдан" A70522. 2013 год также не станет исключением. Очередное детище "Богдана" - обновленное семейство автобусов особо малого класса A069 - модели "Богдан" A06907, A06908 и A06909. Что же отличает автобусы семейства A069 нового поколения от своих предшественников?

В основе конструкции автобусов, как и у их предшественников, использовано качественное, надежное и хорошо зарекомендовавшее себя шасси Hyundai County. В новой линейке за счет применения двигателя современной конструкции D4DD, который соответствует экологическому стандарту Евро-3, снижено потребление топлива. Различные варианты исполнения школьного автобуса A06907 (на 25 и 27 мест) позволяют обеспечить перевозку школьников всех возрастных категорий. В городской версии автобуса "Богдан" A06909 различные исполнения компоновок просторного салона позволяют с комфортом перевозить от 18 до 20 сидящих пассажиров и до 12 стоящих.

Идя навстречу желаниям покупателя, "Богдан" старается обеспечить вариативность комплектации в различных версиях исполнения автобусов. В автобусе "Богдан" A06908 предусмотрено два варианта исполнения - пригородный и междугородный. Оба варианта предусматривают различные исполнения комплектации для обеспечения комфортабельности перевозок - пассажирские сиденья от мягких нерегулируемых до мягких с подлокотниками и регулировками сидений, все сиденья оборудованы ремнями безопасности; багажные полки как в исполнении "эконом", так и с блоками индивидуальной подсветки и индивидуальными динамиками; предусматривается возможность установки аудио-видеосистемы и охладителей испарительного типа. Кроме того, завод-производитель увеличил гарантию на автобусы до 2 лет или 200000 км пробега.

Первые представители модернизированной линейки "Богдан" A069, в частности школьные модели A06907, уже сошли с конвейера и нашли своего покупателя.

Дочернее предприятие "Автосборочный завод №1" ПАО "Автомобильная компания" Богдан Моторс" - одно из ведущих предприятий по изготовлению автобусов и троллейбусов в Украине. Созданные на предприятии мощности позволяют иметь современные прессово-заготовительное, сварочное, окрасочное и сборочные производства и производить средние, большие, сверхбольшие автобусы и троллейбусы различных модификаций, а также грузовые автомобили. (Auto-Consulting/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ЧАО «ЕВРОКАР» В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО ВЫПУСК АВТОМОБИЛЕЙ

Выпускающее автомобили Skoda ЧАО "Еврокар" (Соломоново Закарпатской обл.), входящее в группу компаний "Атолл Холдинг", в 2012 г. увеличило их производство на 24,9% по сравнению с 2011 г. до 14,556 тыс. ед.

Согласно данным "Еврокара", лидером производства стала Octavia A5, которых выпущено 8,662 тыс., вторая позиция у Fabia A05 - 3,35 тыс., третья - у Superb B6 с 1,371 тыс. автомобилей.

Кроме того, в прошлом году выпущено 268 автомобилей Roomster и 805 ед. Skoda Yeti.

По данным пресс-службы, в декабре 2012 г. завод сократил производство автомобилей на 23,3% по сравнению с ноябрем до 1,14 тыс. ед. (Metalmonitor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: НАЗНАЧЕН ГЕНДИРЕКТОР ЧАО «ЕВРОКАР»

Генеральным директором ЧАО "Еврокар" (Соломоново Закарпатской обл.), выпускающего автомобили Skoda, назначен Игорь Царенко, ранее занимавший должность первого заместителя гендиректора. Согласно публикации "Еврокара" в системе раскрытия информации Нацкомиссии по ценным бумагам и фондовому рынку, такое решение принял наблюдательный совет общества 1 февраля, освободив своим решением от 31 января от должности гендиректора Алексея Ягичева на основании его заявления.

В то же время решением внеочередного собрания акционеров ЧАО 1 февраля Ягичев введен в состав набсовета вместо выведенного из него Виктора Петренко. Ягичев занимал пост гендиректора ЧАО почти полтора года. Царенко назначен на срок до 31 марта 2014 г.

ЧАО "Еврокар", входящее в группу компаний "Атолл Холдинг", производит легковые автомобили с декабря 2001 г. В конце 2011 г. в рамках реализации проекта по созданию полномасштабного производства мощностью до 100 тыс. автомобилей в год завод осуществил технический пуск сварочного и окрасочного цехов, что позволяет заводу выйти на полномасштабную промышленную сборку автомобилей. Однако на сегодня полномасштабное производство не начато в связи со сложной ситуацией на авторынке.

"Еврокар" выпускает весь модельный ряд автомобилей Skoda (в 2003-2008 гг. производил также Volkswagen, Audi и Seat). В 2013 г. завод планирует наладить выпуск новых моделей Skoda: в феврале - Rapid, в июле - Octavia третьего поколения и обновленную версию Superb. (Укррудпром/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПАО «ЗАПОРОЖСКИЙ АВТОМОБИЛЕСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (ЗАЗ) В ДЕКАБРЕ 2012 ГОДА СОКРАТИЛО ПРОИЗВОДСТВО

В декабре 2012 г. крупнейший производитель легковых автомобилей Запорожский автомобилестроительный завод (ЗАЗ) сократил производство автомобилей (легковых и грузовых) по сравнению с ноябрем на 33,5% или на 796 автомобилей до 1581. Об этом говорится в сообщении ассоциации автопроизводителей "Укравтопром".

Кроме того, в декабре 2012 г. ЗАЗ произвел 1 автобус (в ноябре - 54 автобуса).

По сравнению с декабрем 2011 г. ЗАЗ сократил производство автомобилей на 64,9% или на 2917 автомобилей.

В 2012 г. ЗАЗ уменьшил объемы производства автомобилей по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. на 32,5% или на 19688 автомобилей до 40874 автомобилей. (Metalmonitor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПАО «ЗАПОРОЖСКИЙ АВТОМОБИЛЕСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (ЗАЗ) ГОТОВИТСЯ ВЫПУСТИТЬ ДВЕ НОВИНКИ

ЗАЗ планирует вывести на рынок Vida в кузове фургон и рестайлинговую версию Vida седан, представленную на Московском автосалоне в сентябре прошлого года, сообщают в пресс-службе компании. Автомобили будут укомплектованы механическими коробками передач, автоматических коробок не предвидится. Ждать автомобили в России можно не раньше 2014 г.

Нынешний автосборочный комплекс Запорожского автомобилестроительного завода, состоящий из сварочного, окрасочного и сборочного производств, был пущен в ноябре 1992 г. Таким образом, фактически, было создано принципиально новое производство. Всего же за 1960-2011 гг. на ЗАЗе было произведено 5070089 автомобилей.

Предприятие намерено расширить дилерскую сеть в России. Сегодня ДК "ЗАЗАвтоРУС" насчитывает более 130 автоцентров. Кроме того, ЗАО "ЗАЗАвтоРУС" планирует увеличение доли продаж продукции Запорожского автозавода на рынке РФ до 1-1,5%. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ООО «КРЕМЕНЧУГСКИЙ АВТОСБОРОЧНЫЙ ЗАВОД» (КРАСЗ) В ДЕКАБРЕ 2012 ГОДА СОКРАТИЛО ПРОИЗВОДСТВО

В декабре 2012 г. входящий в группу компаний "АИС" Кременчугский автосборочный завод (КРАСЗ, Полтавская обл.) сократил производство автомобилей на 9,1% по сравнению с ноябрем или на 30 до 300 единиц. Об этом говорится в сообщении ассоциации автопроизводителей "Укравтопром". По сравнению с декабрем 2011 г. в декабре 2012 г. завод снизил объемы производства на 41,2% или на 210 автомобилей.

В 2012 г. Кременчугский автосборочный завод снизил производство автомобилей (легковых и грузовых) на 49,8% или на 3,249 тыс. единиц по сравнению с соответствующим периодом 2011 г. до 3,28 тыс. единиц.

Совместное украинско-российское предприятие "Кременчуг-АвтоГАЗ" основано в 1995 г. Горьковским автомобильным заводом (Нижний Новгород) и Кременчугским опытно-экспериментальным механическим заводом, а в июле 2001 г. перерегистрировано в ООО "Кременчугский автосборочный завод". (Metalmonitor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПАО «ЛЬВОВСКИЙ АВТОБУСНЫЙ ЗАВОД» (ЛАЗ) ХОЧЕТ ПОСТАВИТЬ В БОЛГАРИЮ 70 АВТОБУСОВ

Львовский автобусный завод (ЛАЗ) участвует в тендере на поставку пассажирских автобусов для болгарского Варны. В случае победы украинского автомобилестроительного предприятия Болгария купит у него 70 новых автобусов. Об этом сообщает "Укринформ" со ссылкой на директора варненской фирмы "Городской транспорт" Веселина Михайлова. "Украинский ЛАЗ участвует в тендере на поставку пассажирских автобусов для Варны. Но это только одна из 10 компаний, допущенных к тендеру", - сообщил он.

По словам Михайлова, обновление городского транспорта предусмотрено проектом "Интегрированный городской транспорт Варны", который финансируется Евросоюзом по оперативной программе "Региональное развитие". На это выделяется около 42 млн. левов (около 21 млн. евро).

Предстоящая сделка будет самой большой в истории городского транспорта страны. С кем она будет заключена, станет известно 15 марта. (Metalmonitor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПАО «ЧЕРКАССКИЙ АВТОБУС» В ДЕКАБРЕ 2012 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПРОИЗВОДСТВО

В декабре 2012 г. завод "Черкасский автобус" (Черкассы) увеличил производство на 5,9% или на 5 до 90 автобусов по сравнению с ноябрем. Об этом говорится в сообщении ассоциации автопроизводителей "Укравтопром".

По сравнению с декабрем 2011 г. завод увеличил производство автобусов в 2,4 раза или на 52 автобуса.

В 2012 г. по сравнению с 2011 г. завод сократил объемы производства автобусов на 15,3% или на 127 до 701 единиц.

После продажи контрольного пакета акций "Черкасского автобуса" корпорация "Богдан" вывела данное предприятие из своей структуры.

Предприятие зарегистрировано в форме публичного акционерного общества, специализируется на производстве автобусов модельного ряда "Богдан" и являлось одним из учредителей корпорации "Богдан". (Metalmonitor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: КОРПОРАЦИЯ «ЭТАЛОН» В ДЕКАБРЕ 2012 ГОДА СОКРАТИЛА ПРОИЗВОДСТВО

В декабре 2012 г. корпорация "Эталон" (Киев) сократила производство автобусов на 98,7% или на 149 до 2 автобусов по сравнению с ноябрем. Об этом говорится в сообщении ассоциации автопроизводителей "Укравтопром".

В декабре 2012 г. все автобусы произвел Бориспольский автомобильный завод (БАЗ, Киевская обл.), кроме того, в декабре БАЗ произвел 126 грузовых автомобилей (32 - в ноябре). По сравнению с декабрем 2011 г. корпорация "Эталон" сократила производство автобусов на 98,9% или на 179 автобусов.

В 2012 г. корпорация сократила производство автобусов по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. на 25,9% или на 449 до 1285 автобусов.

Корпорация "Эталон" создана в 2003 г., объединяет 21 предприятие, в частности БАЗ, ЧАЗ и ОАО "Черниговавтомобиль". Корпорация производит автобусы на мощностях БАЗа и ЧАЗа с использованием шасси индийской компании ТА-ТА, китайской FAW и российского ГАЗа. (Metalmonitor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Анализ

УКРАИНА: В 2013 ГОДУ В БЮДЖЕТНОМ СЕКТОРЕ АВТОРЫНКА ПОЯВИТСЯ ОКОЛО ДЕСЯТКА НОВЫХ МОДЕЛЕЙ

В 2013 г. для тех, кто планирует приобрести недорогой автомобиль, будет раздолье. В бюджетном сегменте появится около десятка новых моделей. Причем, это не считая китайцев. И цены обещают очень привлекательные. Чем же будут соблазнять покупателей?

Семейство автомобилей, ставших популярными благодаря своей разумной цене и неплохому качеству, в 2013г. ожидает серьезное пополнение и обновление. К уже заслужившим доверие лидерам продаж Renault Logan, Hyundai Accent, KIA Rio, ZAZ Vida, ZAZ Lanos, Daewoo Nexia, Volkswagen Polo, Skoda Fabia и Ford Fiesta, добавится чуть ли не столько же новинок.

Перспективные новички. Состав абсолютно новых моделей, которые появятся в следующем году, - интернационален. Это специально созданные для нас французские братья Peugeot 301 и Citroen C-Elysee. Опять же, специально разработанный для эксплуатации в наших условиях, Nissan Almera. Эту модель внесли с команду новичков, поскольку она кардинально отличается от первой Almera Classic и выпускается в России (на АвтоВАЗе). Еще два новичка - Skoda Rapid и Fiat 500 L - более европейские, но тоже массовые и доступные.

Брат французского Льва Peugeot 301, Citroen C-Elysee проектировали специально для нас. Он имеет такие же моторы, и его тоже делают в Испании. Главное отличие Citroen C-Elysee от Peugeot 301 - он по-другому выглядит снаружи и внутри, немного по-иному ездит и предназначен для другой покупательской аудитории.

Citroen C-Elysee на украинском рынке будет доступен в трех комплектациях. Начальная - Attraction - только с 1,2-литровым мотором за 105 тыс. грн. Кондиционер будет идти как опция за 7330 грн. К тому же в автомобиле за эти деньги нет обогрева зеркал и заднего стекла. Вторая комплектация - Tendance стартует со 117700 грн. Притом, бензиновая версия с двигателем 1,6 л обойдется в 127400 грн., а дизельная - 138400 грн. Версия с "автоматом" стартует с 137200 грн. В исполнении Exclusive доступен 1,6-литровая версия 115 л. с. за 138800 грн. Такой же автомобиль, но с "автоматом" - 148600 грн, дизельная модификация - 149800 грн.

В Украине Citroen C-Elysee будет представлен с тремя двигателями: бензиновым 1,2 л 72 л. с., бензиновым 1,6 л 115 л. с., а также с дизелем HDi 1,6 л 92 л. с. Citroen C-Elysee будет доступен и с "автоматом", но пока только с бензиновым мотором 1,6 л. за 137,2 тыс. грн.

Новый французский "Лев" - седан С-класса, который специально для нас делают на заводе в Испании. Peugeot 301 привлекает покупателей просторным салоном, большим багажником, надежной подвеской, разными характеристиками (в зависимости от мотора) и принадлежностью к уважаемому бренду. Внешность - симпатичная, но это, как говорится, на любителя.

Для Peugeot 301 предлагаются три уровня комплектации: Access (цена - от 104600 грн.), Active (от 119700 грн.) и Allure (от 141300 грн.). В гамме двигателей - два бензиновых и один дизельный. Автомобиль может быть оснащен механической, роботизированной или автоматической коробкой передач.

Двигатель 1.2 л VTi (72 л. с.) с 5-ступенчатой МКПП (с июля будет доступна 5-ступенчатая роботизированная МКПП). Двигатель 1.6 л VTi (115 л. с.) с 5-ступенчатой МКПП или 4-ступенчатой АКПП. Двигатель 1.6 л HDi (92 л. с.) с 5-ступенчатой МКПП.

Peugeot 301 демонстрирует рекордно большое пространство для пассажиров сзади (колесная база 2,65 м) и просторный вместительный багажник, объемом 506 л.

Продажи Peugeot 301 в Украине стартуют в конце мар-

та. Но уже сейчас автомобиль доступен для заказа.

Новое поколение Nissan Almera опять поменяло прописку. Сперва автомобиль был японским гражданином, потом - корейским, теперь он россиянин. Седан С-класса делают на АвтоВАЗе в Тольятти, на специально построенной Nissan отдельной линии.

Автомобиль также проектировали только для нас, поэтому он отличается исключительной просторностью, качеством отделки, надежным шасси и проверенным силовым агрегатом. Nissan Almera создан на одной платформе с Renault Logan и Lada Largus, но при этом выглядит почти, как Nissan Teana. Да и размеры у новинки немаленькие. Полная длина Almera составляет 4656 мм, а колесная база равна 2700 мм - самый большой показатель для автомобилей данного класса. Это дает Nissan право так же, как и французским инженерам утверждать, что у них - самый большой салон в классе. Багажник - тоже не маленький - 500 л.

Мотор - бензиновый 1,6 л 102 л. с. КПП - 5-ступенчатая механика или 4-ступенчатый автомат. Модель Almera будет доступна в трех комплектациях: Welcome, Comfort и топовая версия Tekna.

Продажи нового Nissan Almera Classic стартуют в Украине в апреле. Стоимость пока не объявили, но, поскольку новинка намерена конкурировать с VW Polo Sedan, KIA Rio и Hyundai Accent, уровень цен будет таким же.

Многообещающая новинка от Skoda должна занять место между моделями Octavia и Fabia. И стать дебютом чехов в чистом С-классе.

Делают Skoda Rapid - на родине в Чехии на заводе в Млада-Болеславе. Rapid не седан, а переднеприводный лифтбек, где крышка багажника поднимается вместе с задним стеклом. Его наружные габариты - длина 4,48 м, ширина - 1,71 м, высота - 1,46 м. В Skoda также утверждают, что пространству для коленей и головы Rapid лидер в своем классе. А объем багажника у новинки - 550 л.

В Европе модель будет предлагаться с пятью силовыми установками: бензиновыми 1.2 л и 1.4 л мощностью от 75 до 122 л. с. и дизельными 1.6 л, которые развивают 90 и 105 л. с.

Продажи нового Skoda Rapid стартуют в Украине в апреле. Европейские цены - от 13900 евро. В какую сумму они превратятся в Украине, пока не известно. Особенно, в связи со слухами, что Rapid планировали собирать и у нас - на заводе "Еврокар" в Соломоново. Но по расчетам, Rapid метит в тот же самый диапазон, что и вышеназванные новинки.

Хэтчбек (или компакт-вэн) В-класса Fiat 500L продолжает эксплуатировать ностальгические настроения, но уже в другом, более крупном масштабе. Длина новинки - 4,14 м и он один из самых высоких автомобилей - 1,78 м. Багажник - тоже не маленький, правильной формы, вмещает 400 л, и производители называют его лидером в классе. Fiat 500L доступен с двумя бензиновыми двигателями 0,9 л (TwinAir 105 л. с.) и 1,4 л (95 л. с.).

О большом потенциале новинки говорит хотя бы то, что не успев появиться, он стал претендентом на победу в конкурсе Autobest. Цену на Fiat 500L в Европе объявили на уровне от 1300 евро. С учетом того, что у Украины с Сербией, существует соглашение о Зоне свободной торговли, есть надежда, что у нас цена Fiat 500L будет не намного выше. А это означает, что и Fiat 500L метит в бюджетный диапазон.

Популярные модели тоже "не сидят сложа руки". Чтобы удержать статус лидеров продаж, производители постоянно их обновляют. Иногда ограничиваются косметиче-

ческими средствами, а иногда новые модели получают кардинальные изменения.

Новое поколение Renault Logan, дизайн которого производитель называет экстра элегантным, действительно стало симпатичнее. Для бюджетного седана В-класса Logan имеет достаточно динамичный вид. Изменился и интерьер салона.

Среди моторов - турбированный бензиновый TCe 90 с модными 3 цилиндрами, объемом 0,9 л, развивающий 90 л. с. и при этом потребляющий всего 4,8 л/100 км. 1,2-литровый бензиновый мощностью 75 л. с. И два 1,5-литровых дизельных мотора мощностью 75 и 90 л. с.

Среди других достоинств - багажник Logan, объемом 510 л, который производитель называет непревзойденным в своем сегменте. Цены традиционно обещают весьма и весьма привлекательные.

Seat Toledo. Этот лифтбек злые языки называют перелицованной Skoda Rapid. С учетом популярности Skoda у нас в стране, такое определение вполне можно считать комплиментом. При длине кузова 4,48 м Toledo обладает большой, как у хэтчбека, крышкой багажника. В базовой комплектации полезный объем под шторкой багажного отсека составляет 550 л. Удлиненная колесная база - 2602 мм (на 80 мм больше, чем у Toledo II) обеспечивает достаточно пространства в салоне, в том числе и для ног всех пассажиров, а большие проемы дверей гарантируют удобную посадку и высадку.

Seat Toledo оснащается бензиновыми двигателями мощностью от 75 л. с. до 122 л. с., а также дизельным 1,6-литровым TDI мощностью 105 л. с. Версия E-Ecomotive является эталоном экономичности с расходом топлива 3,9 л/100 км. В 2013 г. гамму двигателей Seat пополнит дизельный агрегат TDI мощностью 90 л. с. В базовой комплектации автомобиль оснащается 3-цилиндровым 1,2-литровым бензиновым мотором мощностью 75 л. с.

КПП - механические и автоматические. Большинство

мощных бензиновых двигателей сочетаются с 7-ступенчатой автоматической коробкой передач с двумя сцеплениями (DSG).

Продажи нового Seat Toledo стартуют в Украине летом. Цены сопоставимы со Skoda Rapid.

Наследники популярной модели Aveo продолжают свою жизнь в Украине. Пример - "фейслифтинговая" версия Vida в кузове седан, прототип которой показали на "Столичном автошоу - 2012".

В Vida facelift останутся те же двигатели, которые устанавливаются на модель сейчас - бензиновый 1,5 л с МКПП пр-ва GM и бензиновый 1,4 л производства GM с автоматической коробкой (AISIN, Япония).

Комплектации обновленной Vida в 2013 г. пополнятся еще несколькими опциями, повышающими уровень комфорта автомобиля.

Продажи обновленной ZAZ Vida стартуют в Украине в 3-м квартале. Цены не должны сильно отличаться от модели, которая продается сейчас.

На автомобиле "ЗАЗ" увеличена гарантия и интервал межсервисного обслуживания.

Такое количество доступных новинок не может не порадовать потенциальных покупателей. И это еще далеко не все премьеры. Еще окончательно не решен вопрос с поставками к нам и Chevrolet Cobalt производства Узбекистана, который также метят в самый доступный сегмент. Так, что выбор будет нелегким. И прежние лидеры Volkswagen Polo Sedan, Kia Rio, Hyundai Accent тоже никуда не деваются. Одним словом, в 2013 г. в бюджетном сегменте будет не то что тесно, а еще и жарко от обострившейся конкуренции.

Как утверждают производители, сделаны специально для нас, и имеют самый просторный в классе салон и лучший багажник. Но покупатели, конечно, разберутся и сами выставят свои рейтинги. (Auto-Consulting/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

БЕЛАРУСЬ: ОАО «БЕЛОРУССКИЙ АВТОМОБИЛЬНЫЙ ЗАВОД» (БЕЛАЗ) В АВГУСТЕ 2013 ГОДА ВЫПУСТИТ ПЕРВЫЙ СВЕРХБОЛЬШЕГРУЗНЫЙ САМОСВАЛ ГРУЗОПОДЪЕМНОСТЬЮ 450 Т

БелАЗ в августе выпустит первый сверхбольшегрузный самосвал грузоподъемностью 450 т. Об этом сообщил премьер-министр Михаил Мясникович, который ознакомился с ходом строительства завода по выпуску новой карьерной техники.

"Завод будет введен в эксплуатацию во втором квартале следующего года", - отметил Михаил Мясникович. По его словам, работы предстоит еще много. Надо учитывать и то, что она выполняется в зимний период. Правительство держит проект на контроле. Людей на стройке достаточно, инженерная подготовка обеспечена на должном уровне. "Думаю, что в ближайшие две недели полностью закроется контур завода и кровля, - добавил руководитель правительства. - Ставится задача пустить в первых числах февраля по постоянной схеме тепло".

В нынешнем году на строительно-монтажные работы в рамках проекта будет направлено около Br100 млрд., еще Br180 млрд. будет освоено за первые два квартала следующего года. Стоимость оборудования для нового завода оценивается в Br200 млрд. Все оборудование уже заказано, частично оно поступило на предприятие. Здесь будет мощная крановое хозяйство - 11 мостовых кранов. Первые 100-тонные краны поступят в январе. Они позволят монтировать технологическое оборудование и значительно ускорят сроки реализации проекта. "Все настроены на то, чтобы в августе следующего года на этом заводе вышла самая крупная в мире карьерная машина грузоподъемностью 450 т", - подчеркнул Михаил Мясникович.

По его словам, такая техника сегодня высоко востребована на мировых рынках. "Это вовсе не означает, что машины грузоподъемностью 55 т или 90 т будут не востребованы. Однако перспектива за сверхтяжелой техникой. Именно поэтому мы взяли ориентир на карьерный самосвал грузоподъемностью 450 т", - отметил он.

На такую технику ориентируются и компании, которые готовят соответствующие экскаваторы с емкостью одного ковша 70-90 т.

БелАЗ активно занимается инвестиционной деятельностью. В нынешнем году предприятие вложило в техмодернизацию и строительство Br530 млрд. собственных средств. "Сегодня новые машины надо делать на новом прогрессивном оборудовании, иначе они будут просто неконкурентоспособны", - уверен Михаил Мясникович.

В свою очередь генеральный директор ОАО "БелАЗ" Петр Пархомчик отметил, что новый самосвал будет примерно на 1,5 м больше, чем карьерный самосвал "БелАЗ" грузоподъемностью 360 т, который на сегодня является самым большим из выпускаемой предприятием техники. В новой машине грузоподъемностью 450 т будут применяться абсолютно новые технологические решения. "Здесь будет установлено два дизельных двигателя, два генератора, четыре тяговых двигателя. Это будут спаренные передние и задние колеса", - рассказал руководитель предприятия.

Новым карьерным самосвалом "БелАЗ" уже заинтересовались российские предприятия, которые занимаются добычей угля. (БЕЛТА/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН: ПРОИЗВОДСТВО ПО СБОРКЕ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ ОТКРОЮТ В МАРТЕ 2013 ГОДА

В Аксу (Павлодарской обл.) в марте откроют производство по сборке грузовых автомобилей марки "Фотон".

"На действующем заводе "Янтарь" в Аксу мы перепрофилируем 50% предприятия под производство грузовых автомобилей марки "Фотон". В феврале мы приступаем к изготовлению 20-тонных кузовов, грузоподъемность будущих автомобилей 20-40 т", - сообщил директор павлодарского филиала ТОО "ВитаДорСтрой" Вячеслав Чеканников на заседании координационного совета по форсированному индустриально-инновационному развитию Павлодарской области.

Он добавил, что сборку первых автомобилей пустят на предприятии в марте. При этом В. Чеканников отметил, что участие иностранного капитала не планируется. "Иностранный капитал мы не привлекаем. В целом инвестиции составляют 2,7 млрд. тенге, число рабочих мест при выходе на проектную мощность - до 250, период реализации проекта - 2013-2015 гг.", - сообщил директор филиала.

По его словам, проектная мощность предприятия в текущем году составит 1 тыс. автомобилей в год, а при выходе на полную мощность будет производиться до 2 тыс. автомобилей в год. "Перспективы развития - это производство самосвалов, мусоровозов, бензовозов, водовозов", - добавил В. Чеканников. По его информации, в настоящее время уже разработана техническая документация и проработаны договоры на поставку комплектующих. ([Forbes.kz/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Forbes.kz/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

КАЗАХСТАН: АО «АЗИЯ АВТО» СТАЛО КРУПНЕЙШИМ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫМ ПРЕДПРИЯТИЕМ

Казахстанский автосборочный завод "АЗИЯ АВТО" стал самым крупным производителем в сфере машиностроения по итогам 2012 г., возглавил список наиболее экологичных предприятий Казахстана и установил новый производственный рекорд.

22 января 2012 г. с конвейера "АЗИЯ АВТО" сошел 50-тысячный автомобиль, выпущенный в Усть-Каменогорске. Им стал KIA Picanto, первая модель местной сборки в сверхмалом классе. Производство автомобиля стартовало в мае 2012 г. За короткий период KIA Picanto укрепил позиции в тройке самых продаваемых малолитражных автомобилей казахстанского рынка и дополнил плеяду наиболее современных предложений автопрома.

Всего же по итогам минувшего года на мощностях "АЗИЯ АВТО" было выпущено 16,5 тыс. автомобилей на 50 млрд. тенге. Объемы производства выросли более чем в 2 раза, на 125,4%. Еще активнее росли продажи заводской продукции. Показатели предшествующего года были превышены на 134%.

Таким образом завод "АЗИЯ АВТО" стал предприятием №1 по объемам производства в машиностроительной отрасли. На ведущее автосборочное предприятие Казахстана пришлось наиболее весомая доля продукции местного машиностроения и более 86% всех легковых автомобилей, собранных в Казахстане. Рекордной отметки для экономики достиг и показатель производительности труда.

"Мы продолжаем работать над эффективностью производственного менеджмента, и результаты очевидны. По итогам года производительность труда по добавленной стоимости на заводе составила уже \$152 тыс. на одного работника. Нам удается наращивать этот показатель одновременно с расширением нашего коллектива и повышением уровня оплаты труда. Сегодня команда "АЗИЯ АВТО" насчитывает 750 специалистов, а средний уровень заработной платы равен 145 тыс. тенге", - сообщил президент АО "АЗИЯ АВТО" Ержан Мандиев.

Еще одной победой, которую одержал коллектив завода в начале нынешнего года, стало первое место в эколого-энергетическом рейтинге предприятий Казахстана. В январе Министерством охраны окружающей среды РК была дана оценка деятельности крупнейших производителей по критериям эколого-энергетической эффективности, технологической эффективности оборудования, динамики эффективности и прозрачности отчетности. По итогам исследования АО "АЗИЯ АВТО" было признано предприятием №1 по перечисленным показателям. Эко-энергетическая эффективность завода превышает аналогичные характеристики среднего казахстанского предприятия в 11,5 раза.

В наступившем году завод ставит новые задачи по повышению эффективности производства, расширению модельного ряда и намерен увеличить объемы выпуска в 2,5 раза. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

РОССИЯ: ПОШЛИНЫ НА ПРАВОРУЛЬНЫЕ ИНОМАРКИ ХОТЯТ СНИЗИТЬ

Депутат Вячеслав Лысаков предлагает снизить пошлины на праворульные иномарки.

Об отмене пошлин Лысаков заговорил в связи с циркулирующими слухами о запрете на правый руль. По мнению депутата, жители Дальнего Востока и без того в невыгодном положении. "Периодически циркулирующие слухи о законодательном запрете правого руля чрезвычайно актуальны для жителей Дальнего Востока и, в частности, Сахалина. Как депутат Государственной Думы заявляю: слухи эти абсолютно ложные", - сказал Лысаков.

Кроме того, он сказал, что в некоторых регионах, таких, как Дальний Восток, иномарки жизненно важны, потому что необходимы машины с полным приводом, а конкурентоспособной продукции в этом классе российская автопромышленность пока еще не выпускает. И пообещал бороться за снижение пошлин. "Вопрос о снижении заградительных пошлин будет поднят мною в ближайшее время на законодательном уровне", - сказал Лысаков.

Единственный праворульный транспорт, который будет запрещен по нормам технического регламента, который вступит в силу с 2015 г. - общественный пассажирский транспорт. Личных автомобилей не коснутся никакие запреты, поясняет депутат. ([Autonews/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Autonews/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

РОССИЯ: ОАО «АВТОВАЗ» СОКРАЩАЕТ ПРОИЗВОДСТВО LADA KALINA

В ожидании обновленной Kalina, концерт постепенно сокращает производство старой модели. Lada Kalina второго поколения, премьера которой состоялась на Московском автосалоне в августе прошлого года, появится в продаже в мае. "Снятие с производства автомобилей существующего семейства Lada Kalina запланировано на март - за месяц до постановки на производство новой Kalina. Продажа обновленных автомобилей предположительно начнется во второй половине мая", - отметили на АвтоВАЗе. Базовая версия машины (комплектация "Стандарт") будет оснащаться 8-клапанным мотором объемом 1,6 л мощностью 87 л. с. и модернизированной механической коробкой передач. Такую же силовую установку и КПП получают модели в комплектации "Норма".

Топовой комплектацией станет "Люкс". Для этой модификации предусмотрено два варианта мощности 16-клапанного мотора объемом 1,6 л: 98 и 106 л. с., причем менее мощная версия может работать в паре с 4-ступенчатой автоматической коробкой передач Jatco, тогда как вторая - только с механикой. ([Autonews/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Autonews/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

РОССИЯ: В 2013 ГОДУ ПОЯВИТСЯ ПИЛОТНАЯ ПАРТИЯ НОВОГО ХЭТЧБЕКА «ЛАДА ГРАНТА»

На АвтоВАЗе завершены основные испытания нового хэтчбека "Лада Гранта". Пилотная партия новой модификации вазовского бестселлера готова сойти с конвейера в конце года, сообщил руководитель проекта "Лада Гранта" Олег Груненок.

"В перспективе мы планируем в Ижевске выпустить хэтчбек, который заменит самый популярный, наверное, хэтчбек в России - "Ладу Самару". Это уникальный продукт для ижевского завода, мы будем производить его только в Ижевске и, по сути, сейчас работаем как бы под заказ "ИжАвто". Уже закончены все испытания образцов - и дорожные, и стендовые. Сейчас мы выбрали всех поставщиков и российских, и зарубежных. Открыли заказы на изготовление всего необходимого оборудования и оснастки. Планируем уже в конце года собрать пилотные партии новых хэтчбеков", - рассказал Олег Груненок.

В серию хэтчбек "Лада Гранта" пустят на "ИжАвто" в 2014 г. Сегодня предприятие собирает седаны "Гранта". В прошлом году завод выпустил более 24 тыс. бюджетников. (Автостат/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ЗАО «АВТОТОР» ПРЕДСТАВИЛО НОВИНКУ - ГРУЗОВИК HD-170

Сразу после новогодних каникул на "Автоторе" произвели очередную новую модель - грузовик HD-170 грузоподъемностью до 10 т. В сентябре 2012 г. на "Автоторе" состоялось торжественное подписание официального акта, пускающего проект по совместному производству коммерческих автомобилей Hyundai. Тогда вице-президент компании Hyundai Motor Мин, сказал: "У меня нет и тени сомнения, что "Автотор" выполнит все взятые на себя обязательства, хотя они не так уж и просты". А председатель совета директоров "Автотор Холдинга" Валерий Горбунов уверенно добавил: "За пятнадцать лет работы мы не подвели еще ни одного своего партнера". На сегодняшний день с конвейера сошел уже 380 грузовик HD-78 грузоподъемностью до 3,5 т.

15 января на "Автоторе" выпустили первые автомобили более сложной модели HD-170, которые способны брать на борт до 10 т груза. Кроме этих двух моделей в марте с конвейера сойдет и модель HD-120. А всего до конца года "Автотор" произведет более 5300 коммерческих автомобилей корейской марки, что даст возможность создать дополнительно до 200 рабочих мест в пос. Переславское (Зеленоградского р-на). (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ОАО «ЗАВОЛЖСКИЙ МОТОРНЫЙ ЗАВОД» (ЗМЗ) В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО ВЫПУСК ДВИГАТЕЛЕЙ

ОАО "Заволжский моторный завод" (ЗМЗ, входит в группу Sollers) в 2012 г. увеличило производство двигателей на 16% по сравнению с предыдущим годом, говорится в сообщении компании. За отчетный период было выпущено более 93 тыс. двигателей всех модификаций.

На УАЗ за 2012 г. было поставлено 69,5 тыс. двигателей, что на 14,4% больше, чем за аналогичный период 2011 г. По заказам ПАЗа было реализовано 5,8 тыс. восьмицилиндровых двигателей (+9,4%). Объемы поставок на вторичный рынок превысили уровень аналогичного периода 2011 г. на 24,2% и составили 16,8 тыс. двигателей. Годовой объем отгрузки на ГАЗ достиг 289 моторов в рамках госзаказа.

ОАО "ЗМЗ" с января начало массовое серийное производство и поставку потребителям двигателей бензиновой и дизельной версий, соответствующих экологическому классу топлива Евро-4.

Заволжский моторный завод (Заволжье, Нижегородская обл.) выпускает более 80 модификаций двигателей внутреннего сгорания объемом от 2,2 л до 4,67 л. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ОАО «ИЖЕВСКИЙ АВТОМОБИЛЬНЫЙ ЗАВОД» («ИЖАВТО») НАМЕРЕНО ВЫПУСКАТЬ «ГРАНТУ» И ТРИ МОДЕЛИ «РЕНО-НИССАНА»

В 2014 г. Ижевский автозавод (Объединенная автомобильная группа, дочернее предприятие АвтоВАЗа) намерен выпускать 4 модели автомобилей, из них 3 - "Рено-Ниссана" и одну - "Ладу Гранту". Сформирован план модернизации завода, сообщил гендиректор ОАГ Алексей Алексеев.

5,4 млрд. руб. предполагается инвестировать в производственную программу "Рено-Ниссана". В этом году Ижевский автозавод планирует выпустить 60 тыс. седанов "Гранта". В 2014 г. "ИжАвто" начнет производство "Гранты" в кузове хэтчбек. (Автостат/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ОАО «КАМАЗ» ПОДКОРРЕКТИРОВАЛО СТРАТЕГИЮ РАЗВИТИЯ

Совет директоров ОАО "КАМАЗ", заседание которого состоялось в конце прошлого года, принял обновленную Программу стратегического развития компании до 2020 г.

Программа стратегического развития ОАО "КАМАЗ" до 2020 г. актуализирована с учетом изменений, которые произошли в окружающей бизнес-среде, новых реалий и прогнозов развития мировой и российской экономики в условиях высокой неопределенности.

Прогноз рынка грузовых автомобилей пересмотрен на основе консервативного сценария, с учетом влияния негативных факторов - вступления России в ВТО и усиления конкуренции, снижения активности спроса после введения норм Евро-4, замедления динамики продаж на внешних рынках вследствие ухудшения мировой экономической конъюнктуры.

Определены ключевые задачи, которые должен выполнить КАМАЗ, отвечая на эти вызовы, - это вывод на рынок грузовых автомобилей "КАМАЗ" нового поколения, кардинальная технологическая модернизация, повышение эффективности бизнеса до уровня передовых компаний отрасли.

Сохраняя неизменными стратегические приоритеты развития (ключевой рынок - Россия, позиционирование в среднем ценовом сегменте, развитие интеграции с "Даймлер"), компания скорректировала прогноз продаж (60 тыс. грузовых автомобилей в 2015 г., 80 тыс. - в 2020 г.) и выручки (170 млрд. руб. и 350 млрд. руб., соответственно). Доля продаж за рубежом составит 18% в 2015 г. и 25% в 2020 г.

Параметры инвестиционной программы пересмотрены, при этом общая величина инвестиционной программы до 2020 г. оптимизирована в объеме 62 млрд. руб.

Реализация поставленных задач позволит значительно повысить эффективность бизнеса (рентабельность по EBITDA возрастет до 12% к 2015 г. и до 14% - к 2020 г.) - прежде всего, за счет освоения выпуска нового высокомаржинального модельного ряда грузовых автомобилей, проведения глубокого технологического реинжиниринга, повышения производительности труда, реализации программы реструктуризации активов.

Девиз стратегии - "Адаптивность. Эффективность. Глобальность" - реализуется в стратегическом видении развития: "КАМАЗ национальный отраслевой лидер, крупный международный игрок в партнерстве с "Даймлер". (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ОАО «КУРГАНСКИЙ АВТОБУСНЫЙ ЗАВОД» ОТМЕЧАЕТ 55-ЛЕТИЕ

Курганский автобусный завод (КАВЗ) Группы "ГАЗ" отмечает 55-летие со дня основания. За свою историю завод выпустил более 550 тыс. автобусов, основная часть которых выпускалась на шасси производства Горьковского автозавода. Сейчас линейка продукции предприятия представлена моделями КАВЗ-4235 "Аврора" и КАВЗ-4238. Автобусы "КАВЗ" получили заслуженное признание потребителей не только в России, но и за рубежом.

Первый автобус сошел с конвейера Курганского автобусного завода в январе 1958 г. Распоряжение Совета министров РСФСР об организации в Кургане производства автобусов вышло 19 сентября 1957 г. и утверждало передачу с Павловского автобусного завода в Курган производства автобуса ПА3-651 (автобус на базе ГАЗ-51). Вплоть до 2007 г. специализировался на выпуске капотных автобусов малой вместимости (от 21 до 30 пассажирских мест) на удлинённых шасси "ГАЗ".

Выпуск капотных автобусов "КАВЗ" был прекращен в конце 2007 г. в связи с началом модернизации предприятия и переходом на выпуск принципиально новой продукции - городских среднеразмерных низкопольных автобусов модели 4239. Сейчас завод специализируется на производстве автобусов среднего класса (длина 8-10 м) городского, пригородного и междугородного назначения.

В 2008-2011 гг. на предприятии была проведена полная реструктуризация мощностей в соответствии с принципами Производственной системы "ГАЗ" - системы непрерывных производственных улучшений. Одновременно была модернизирована базовая модель автобуса "КАВЗ": теперь автобус "Аврора" оснащается самыми современными компонентами - двигателем Cummins, коробкой передач ZF, сцеплением Sachs, новыми тормозной системой и системой отопления. В результате гарантийные обязательства на автобус были увеличены до 100 тыс. км пробега или 18 месяцев.

Производственный и интеллектуальный потенциал предприятия, внедрение системы бережливой организации производства позволяют КАВЗу постоянно улучшать качество выпускаемой продукции, расширять модельный ряд и осваивать новые рынки сбыта. В 2009-2012 гг. КАВЗ поставил в Республику Никарагуа 549 автобусов, модернизированных под условия эксплуатации в тропических условиях.

Курганский завод стал первым автобусостроительным предприятием России, разработавшим школьный автобус в соответствии с требованиями ГОСТ Р 51160-98 "Автобусы для перевозки детей. Технические требования": за время реализации федеральной и региональных программ "Школьный автобус" завод поставил более 5 тыс. машин в учебные учреждения 87 регионов страны.

Современный продуктовый ряд автобусов "КАВЗ" соответствует передовым рыночным требованиям. Продукция предприятия неоднократно удостоивалась высоких наград в крупнейших специализированных конкурсах в номинациях "Лучший автобус года", "Приз зрительских симпатий" и др. В 2012 г. предприятие приступило к разработке автобуса КАВЗ-4238, работающего на сжатом природном газе: опытный образец, оборудованный газовым двигателем экологического стандарта Евро-5, планируется изготовить и сертифицировать к середине 2013 г. ([Портал машиностроения/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ПРОДАЖИ ОАО «УЛЬЯНОВСКИЙ АВТОМОБИЛЬНЫЙ ЗАВОД» (УАЗ) В 2012 ГОДУ ВЫРОСЛИ

Продажи ОАО "Ульяновский автомобильный завод" (УАЗ, входит в группу Sollers) в 2012 г. в России и за рубежом выросли по сравнению с 2011 г. на 7% до 68128 автомобилей. Об этом сообщила пресс-служба Sollers. Экспорт "УАЗов" вырос по сравнению с 2011 г. на 10% до 7590 автомобилей.

При этом самой популярной моделью остается внедорожник UAZ Patriot. По итогам 2012 г. объем продаж UAZ Patriot вырос на 19% по сравнению с 2011 г. Продажи UAZ Pickup в 2012 г. выросли на 60% по сравнению с 2011 г. В компании отказались назвать абсолютные показатели продаж по моделям.

"На положительной динамике продаж в 2012 г. сказалось обновление интерьера автомобилей UAZ Patriot и UAZ Pickup, которые получили современную приборную панель, новое рулевое колесо, новую цветовую гамму интерьера, двухцветную обивку сидений, современную встроенную систему отопления и кондиционирования", - говорится в сообщении.

Кроме того, в 2012 г. ОАО "Заволжский моторный завод" разработало для УАЗа новый дизельный двигатель с применением технологий Bosch. Благодаря этому нововведению UAZ Pickup получил дизельную модификацию. С начала мая по декабрь 2012 г. было реализовано 2453 автомобиля с новым дизельным мотором.

В Sollers также напомнили, что, в соответствии с действующим законодательством, с 1 января Ульяновский автомобильный завод полностью перешел на производство продукции экологического класса Евро-4. "В течение 2013 г. Ульяновский автомобильный завод продолжит работу по совершенствованию автомобилей семейства Patriot, где особого внимания заслуживает установка новой раздаточной коробки импортного производства", - отмечается в сообщении. ([Autonews/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ: РОССИЙСКИЙ РЫНОК НОВЫХ ЛЕГКОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ В 2013 ГОДУ ВЫРАСТЕТ

Рынок новых легковых автомобилей в РФ в 2013 г. вырастет на 5% до 2,9 млн шт. Об этом сообщил руководитель практики по оказанию услуг компаниям автомобильной отрасли агентства PricewaterhouseCoopers Стенли Рут. При этом, по его словам, продажи российских автомобилей в 2013 г. останутся на уровне 2012 г. - 580 тыс. машин, тогда как продажи иномарок российского производства достигнут отметки в 1,33 млн. против 1,215 млн. автомобилей в 2012 г. (рост на 9%). Импорт новых автомобилей прогнозируется на уровне 990 тыс. машин против 965 тыс. в 2012 г. (рост на 3%).

Среди факторов, сдерживающих рост рынка, С.Рут назвал экономическую нестабильность в еврозоне, введение утилизационного сбора, более консервативный подход автопроизводителей и дилеров к планированию запасов из-за снижения спроса в конце 2012 г., а также высокую стоимость владения автомобилем.

Факторами, способствующими развитию рынка, по мнению PwC, являются положительный рост ВВП России, снижение безработицы, относительно стабильный курс доллара, а также продолжающееся увеличение доли иностранных брендов, производимых на территории России. По словам С. Рута, в 2012 г. продажи иномарок российского производства увеличились на 17%, до 1,215 млн. автомобилей, их доля рынка составила 44%. ([Autonews/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Статистика**РОССИЯ: В 2012 ГОДУ ПРОИЗВЕДЕНО ДВА МИЛЛИОНА АВТОМОБИЛЕЙ**

Производство легковых автомобилей в РФ в 2012 г. по сравнению с 2011 г. выросло на 13,3% до 2 млн. Такие данные приводит Федеральная служба государственной статистики.

Производство грузовых автомобилей за отчетный период увеличилось на 1,5% до 210 тыс. Объем производства автобусов составил 57,1 тыс. единиц (+30,7%), троллейбусов - 389 единиц (+57,5%).

Российским нынешний автопром может считаться лишь отчасти. Наибольшую динамику ему придают растущие как грибы после дождя сборочные предприятия иностранных автопроизводителей. А российские заводы постепенно переходят под контроль иностранцев. Кризис в Европе ускорил процесс завоевания российского рынка иностранными производителями: им сейчас, как воздух, нужны растущие рынки. В настоящее время в России производятся автомобили марок BMW, Cadillac, Chevrolet, Citroen, Ford, Hyundai, Kia, Mitsubishi, Nissan, Peugeot, Renault, Skoda, SsangYong, Toyota и Volkswagen - всего действуют более 2 десятков заводов. Вскоре начнут выпуск своих авто также Jeep и Mazda. Обосновались в РФ даже китайцы: автозавод Derways, расположенный в Карачаево-Черкесии, собирает три модели автомобилей Geely. Планирует наладить производство также концерн Chery. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК: BMW GROUP И TOYOTA MOTOR CORP.**ПОДПИСАЛИ СОГЛАШЕНИЕ О РАЗРАБОТКЕ СПОРТИВНОГО АВТОМОБИЛЯ И ЭКОЛОГИЧНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ**

Немецкая BMW Group и японская Toyota Motor Corporation (TMC) подписали обязывающее соглашение, предусматривающее расширение сотрудничества и работу в долгосрочной перспективе в нескольких направлениях. Концерны намерены совместно разрабатывать топливные элементы и технологии снижения веса машин, кроме того, совместными усилиями BMW и Toyota разработают архитектуру и компоненты для нового спортивного автомобиля.

Заключение соглашения последовало вслед за подписанием в июне 2012 г. меморандума о взаимопонимании, предусматривающего долгосрочное сотрудничество автопроизводителей в области экологически чистых технологий. Об этом говорится в пресс-релизе BMW Group и TMC.

По условиям соглашения, компании будут проводить совместные исследования в области гибридных технологий, связанных с созданием и усовершенствованием литиево-ионных аккумуляторов для электромобилей. Экологичные технологии являются сильной стороной Toyota, в то время как BMW славятся спортивными машинами.

До этого, в декабре 2011 г., автоконцерны договорились о том, что BMW Group будет поставлять Toyota TME дизельные двигатели объемом 1,6 и 2 л, начиная с 2014 г. Этими двигателями будут оснащены некоторые автомобили Toyota, произведенные специально для реализации на европейском рынке. Посредством данного соглашения японский автоконцерн намерен расширить европейскую линейку экологически чистых автомобилей, работающих на дизельном топливе.

BMW - один из старейших европейских автопроизводителей, компания была основана в 1916 г. BMW оперирует тремя известными брендами автомобилей премиального сегмента - BMW, Mini, Rolls-Royce Motor Cars.

Toyota Motor является одним из крупнейших в мире автопроизводителей. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ: ASTON MARTIN РАЗРАБОТАЕТ НОВЫЕ ДВИГАТЕЛИ

Британский производитель спорткаров Aston Martin начал переговоры с потенциальными партнерами о совместной разработке новых двигателей и компонентов электроники. Об этом сообщает Bloomberg со ссылкой на Андреа Бономи, председателя совета директоров инвестиционной фирмы Investindustrial, в конце прошлого года купившей 37,5%-ную долю в Aston Martin.

По словам Бономи, Aston Martin пытается договориться с несколькими компаниями, одной из которых является концерн Daimler AG. Британский производитель рассчитывает достичь соглашения в течение ближайших двух месяцев. Представители "Даймлера" идущие переговоры комментировать пока отказываются. Ранее руководитель концерна Дитер Цетше заявил, что не исключает партнерства "Астона" и "Мерседеса", однако не видит в этом первоочередной задачи.

В середине прошлого года также стало известно, что Aston Martin заинтересовался в восьми- и десятицилиндровых бензиновых моторах "Лексуса", а также уже начал соответствующие переговоры с "Тойотой". Официально эта информация не была подтверждена.

В настоящее время спорткары Aston Martin оснащаются двигателями V8 и V12, а компакт-кар Cygnus, являющийся перелицованной версией Toyota iQ, имеет 1,33-литровый четырехцилиндровый агрегат мощностью 98 л. с.

В следующие четыре года "Астон" намерен инвестировать в новые разработки 0,5 млрд. ф. ст. (около \$800 млн.). (Motor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ: ГЛАВА BENTLEY MOTORS LTD. ПОДТВЕРДИЛ ВЫПУСК ГИБРИДНЫХ МОДЕЛЕЙ К 2016 ГОДУ

Первая гибридная модель Bentley появится к 2016 г., но выводить в серию дизельный вариант компания пока не намерена. Об этом в интервью изданию Auto Express сообщил руководитель британской марки Вольфганг Шрайбер.

"Честно говоря, дизели не являются приоритетом для нас, - заявил Шрайбер. - Покупателей на наших основных рынках, таких как США, Китай и Ближний Восток, не интересуют дизели. Такие машины действительно пользуются спросом только в Европе. Но и то не на всей ее территории. Например, в России дизели никого не волнуют".

По словам топ-менеджера, гибридные модели являются гораздо более удачным решением для расширения линейки. "Подключаемые гибриды экономичнее, чем дизели, при этом они могут продаваться и на тех рынках, где популярны исключительно бензиновые модели. Такие версии появятся не раньше ближайших трех лет, но выпуск гибридов для нас крайне важен", - добавил Шрайбер.

В прошлом году бывший глава Bentley Вольфганг Дюрхаймер заявлял, что компания подготовила и начала испытания первых прототипов с дизельными двигателями. Предполагалось, что Bentley намерена использовать свой вариант 4,2-литрового восьмицилиндрового агрегата VW. (Motor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ: В 2012 ГОДУ AUDI AG УСТАНОВИЛА РЕКОРД ПРОДАЖ

Новый рекордный год для Audi AG: в 2012 г. компания реализовала около 1455100 премиальных автомобилей по всему миру, что на 11,7% больше, чем в предыдущем году. Компания, базирующаяся в Ингольштадте, уверенно перевыполнила план на 2012 г., озвученный летом, прежде всего благодаря стремительному росту продаж в Северной Америке и Азии.

"В 2012 г. Audi достигла новых рекордов по продажам в каждом регионе по всему миру, включая Европу. Нам удалось побороть негативные тренды рынков, и продолжить демонстрировать рост, закрепляя позицию самого сильного премиум-бренда, - говорит Лука де Мео, член правления Audi AG по сбыту и маркетингу. - По всему миру именно новые модели обеспечили такой рост. Например, одной из самых значимых моделей стал Audi Q3. В свою очередь продажи Audi Q3 позволили семейству SUV впервые в истории занять одну четвертую всех продаж автомобилей бренда".

Глобальный вывод Audi Q3 состоялся еще в октябре 2011 г., то есть 2012 г. стал первым полным годом присутствия этой модели на рынке. В прошлом году только в Европе Audi передала более 78700 автомобилей Audi Q3 своим клиентам. Еще одной моделью, которая стартовала на рынке также осенью 2011 г., и обеспечила сильное стимулирование продаж на родном для бренда континенте, стала Audi A6 Avant. Около 60% клиентов Audi A6 в Европе выбрали автомобиль в кузове "универсал".

Продажи этой модели в Европе выросли на 38,9%, что составило 63100 проданных автомобилей в 2012 г. Если говорить обо всех моделях, то в 2012 г. Audi AG передала клиентам около 739 тыс. автомобилей в Европе, сумев продемонстрировать рост в 1,8%, несмотря на тяжелую рыночную ситуацию.

В Германии Audi AG увеличила продажи на 3,6% до рекордной отметки в 263163 проданных автомобиля, что обеспечило компании самую большую долю рынка в истории - 8,6%. За прошедшие десять лет производитель из Ингольштадта почти удвоил продажи в Великобритании. В 2012 г. рост продаж составил 7,2% по сравнению с предыдущим годом, что в свою очередь составило рекордных 123640 автомобилей. Для сравнения, в 2002 г. объем продаж в Великобритании составил 65552 автомобилей. Во Франции автомобили с четырьмя кольцами смогли повторить прошлогодний рекорд по продажам. С объемом в 62202 проданных автомобилей Audi еще раз закрепили лидерство в премиум-сегменте. В Италии и Испании негативная экономическая ситуация привела все же к спаду продаж, но регистрации новых автомобилей Audi в этих странах смогли показать лучшую динамику, чем рынок в целом.

Совсем иначе складывалась ситуация в России: в 2012 г. продажи автомобилей Audi продемонстрировали рост 44,1% по сравнению с предыдущим годом. Среди десяти самых крупных рынков Audi, Россия целый год была самым быстрорастущим рынком. В этой стране было продано 33512 автомобилей.

В США продажи Audi были рекордными в каждом месяце 2012 г. К концу 2012 г. клиентам премиум-бренда было передано 139310 автомобилей, что на 18,5% больше, чем годом ранее. В 2012 г. в США особенно отчетливо был виден рост в высшем сегменте модельного ряда: A6, A7, Q7, а также флагман A8. Рост данного сегмента составил 39%. В Канаде продажи выросли на 18,6% до 20000 автомобилей, а в Мексике на 17,7% до 9482 автомобилей.

В Китае Audi остается на безоговорочной позиции лидера премиум-сегмента. Audi AG впервые преодолела барьер в 400000 автомобилей, реализовав 405838 автомобилей. И это при том, что планка в 300000 автомобилей была преодолена всего годом ранее. Основным двигателем роста продаж в Китае является модель A6 Long, количество продаж этой модели составило более 130000 автомобилей. 93030 покупателей Audi в Китае предпочли Audi Q5.

В Украине бренд Audi также бьет рекорды продаж. Премиум-бренд с четырьмя кольцами имеет самый высокий темп роста среди прямых конкурентов и составляет 57,4% по сравнению с предыдущим годом. В 2012 г. было продано 2445 автомобилей, что, как и в 2011 г., стало рекордом за все время продаж автомобилей Audi в Украине. Основным двигателем продаж стал седан бизнес-класса Audi A6. Кроме того, постоянно растущей популярностью пользуются SUV: Audi Q5 и Audi Q7. (Auto-Consulting/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ: НОВЫЙ MERCEDES-BENZ S-КЛАССА ПОЛУЧИТ ЭЛЕКТРОННУЮ ПАНЕЛЬ ПРИБОРОВ

Появились фотографии интерьера Mercedes-Benz S-Class следующего поколения. На снимках салон седана полностью рассекречен - показаны электронная приборная панель, руль, центральная консоль, панели дверей и задний ряд сидений. Публичная премьера модели, как ожидается, состоится в марте на моторшоу в Женеве.

Как и предполагалось ранее, новинка получит четыре круглых дефлектора системы вентиляции и двухспицевое рулевое колесо, которое, судя по всему, призвано напомнить о классических Mercedes-Benz S-Class в кузовах W128, W108 и W109, а также W111 и W112.

Среди электронных помощников появятся системы кругового видеонаблюдения, поддержания дистанции до едущего впереди автомобиля, работающую в пробках и на скорости до 200 км/ч, распознавания приближающихся к перекрестку машины или пешеходов (в случае опасности сможет автоматически задействовать тормоза). Кроме того, на флагмане марки дебютируют "умные" задние фонари, яркость которых будет автоматически настраиваться в зависимости от времени суток и условий движения. Следующий S-Class будет построен на модульной платформе, получит новый кузов, в котором для снижения массы будет широко использоваться алюминий, а также доработанную подвеску, более экономичные моторы и девятиступенчатую автоматическую коробку передач.

Флагман будет представлен в нескольких версиях: седаны со стандартной и удлиненной базой, лимузин Pullman, купе (придет на смену модели CL) и кабриолет с мягкой складывающейся крышей. (Auto-Consulting/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ: VOLKSWAGEN AG (VW) ПЛАНИРУЕТ В 2013 ГОДУ НАРАСТИТЬ ОБЪЕМ ИНВЕСТИЦИЙ

Немецкий автомобильный концерн Volkswagen планирует нарастить объем инвестиций на 700 млн. евро в 2013 г. по сравнению с прошлым годом. Об этом сообщил глава компании Мартин Винтеркорн.

Ранее он заявлял, что в текущем году совокупный объем инвестиций компании преодолеет отметку в 5 млрд. евро. Причем, по его словам, одно из наиболее перспективных направлений - это Азиатский регион, а именно Индонезия, Таиланд и Вьетнам. По итогам прошлого года Volkswagen установил новый рекорд продаж: был преодолен порог в 9 млн. автомобилей. Результат оказался на 11,2% выше уровня предыдущего года.

При этом самые высокие темпы роста объемов продаж были зафиксированы на рынках Северной Америки: на 26,2% до 841,5 тыс., из которых 596,1 тыс. автомобилей было продано в США. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ: ОБЪЕМ ПРОДАЖ ЛЕГКОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ МАРКИ VOLKSWAGEN В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛСЯ

В 2012 г. марка "Volkswagen - легковые автомобили" установила новый рекорд - впервые за двенадцать месяцев покупателям было передано 5,74 млн. автомобилей (в 2011 г. продажи составили 5,09 млн. единиц; +12,7%). Только в декабре 2012 г. объем продаж увеличился на 30,6% и составил 517900 экземпляров (в декабре-2011 - 396600 единиц).

"Несмотря на довольно сложную ситуацию на автомобильном рынке, объем продаж легковых автомобилей Volkswagen вновь заметно увеличился. Успешный старт продаж нового Golf значительно укрепил позиции марки среди конкурентов, - отметил Кристиан Клинглер, член правления, отвечающий за продажи и маркетинг концерна Volkswagen и марки "Volkswagen - легковые автомобили". - В 2013 г. нам придется столкнуться с новыми трудностями, но мы к ним основательно подготовились".

Продажи автомобилей Volkswagen в Европе в 2012 г. составили 1,70 млн. автомобилей (2011 г. - 1,72 млн. единиц; -1,2%). Заметного роста продаж удалось добиться в Центральной и Восточной Европе, где поставки увеличились на 22,4%, достигнув 267100 автомобилей (ранее: 218100 экземпляров). В России, крупнейшем рынке региона, показатели продаж увеличились до 164700 единиц (118000 автомобилей; +39,6%). Из-за напряженной рыночной ситуации поставки в страны Западной Европы (без учета Германии) снизились на 6,9% и составили 844500 экземпляров (2011 г.: 906900 единиц). За истекший год объем продаж легковых автомобилей Volkswagen в Германии составил 586100 экземпляров (593300 единиц; -1,2%).

В Азиатско-Тихоокеанском регионе в целом за 2012 г. продажи выросли на 23,2%, клиентам было передано 2,37 млн. автомобилей (в 2011 г.: 1,93 млн. экземпляров). Из них на долю Китая (включая Гонконг), крупнейшего рынка в регионе, пришлось 2,15 млн. единиц продукции (против прежних 1,72 млн. автомобилей; +24,8%).

На американском континенте также наблюдалась положительная динамика продаж. В Северной Америке покупателям было передано 623300 легковых автомобилей Volkswagen (ранее: 496700 единиц, +25,6%). Рост сохранился, в первую очередь, в США, где было реализовано 438100 автомобилей (324400 единиц в 2011 г.; +35,1%). В Южной Америке продажи возросли на 8,3% и составили 836600 автомобилей (ранее: 772600 экземпляров), из которых на Бразилию пришлось 661000 единиц (591700 автомобилей в 2011 г.; +11,7%). (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ: КОМПАНИЯ VOLKSWAGEN AG (VW) НАМЕРЕНА К 2018 ГОДУ УВЕЛИЧИТЬ ПРОДАЖИ В ЯПОНИИ

По сообщению газеты Nikkei, германская компания Volkswagen AG (VW) активно подготавливает почву для существенного расширения продаж в Японии, хотя ситуация на автомобильном рынке последней сейчас не столь благоприятна в связи с недавним завершением действия программы государственных субсидий в отношении экологически безопасных машин.

VW намерен обеспечить себе заметное присутствие на рынке, где иностранные автомобили занимают весьма узкую нишу, рассчитанную на состоятельных покупателей. Ее больше не устраивает мизерная доля на этом рынке (около 1%), и она приступила к расширению своей дилерской сети в Японии, рассчитывая, в частности, на успех нового микролитражного автомобиля "Up".

В центре новой стратегии VW на японском рынке, призванной увеличить к 2018 г. ее продажи в 2 раза (до 110 тыс. шт.), лежит создание сбытовых точек, размеры которых будут вдвое меньше, чем у прежних магазинов компании. Одна из таких точек создана в сентябре в Касиме (преф. Ибараки), где проживает 56,7 тыс. жителей. Здесь (на площади 80 кв. м) демонстрируется всего два новых автомобиля VW, но представлено и несколько подержанных машин, которые могут вызвать интерес у покупателей, приобретающих автомобиль впервые.

К 2018 г. VW планирует открыть в Японии (преимущественно в относительно небольших городах, где ее продажи были до сих пор очень незначительны или отсутствовали вовсе) около 60 сбытовых точек нового типа. Это приведет к увеличению числа дилеров компании с 247 до 333.

Аналитики отмечают, что хотя цель удвоения продаж в Японии может казаться амбициозной, она вполне скромна для VW, занимающей среди мировых производителей автомобилей второе место по глобальным продажам и контролирующей около 20% рынка КНР.

Несмотря на то, что общие продажи новых автомобилей в Японии падают с 1990 г., спрос на импортные машины в ближайшие годы может существенно возрасти вследствие изменения сбытовой стратегии иностранных производителей. Традиционно последние фокусировались на высоких нормах прибыли и предлагали местным покупателям машины, цены которых были на 20-50% выше, чем у их японских конкурентов. VW намерена отойти от этой практики и сконцентрирует усилия на автомобиле "Up", рабочий объем двигателя у которого составляет менее 1 л, а начальная цена определена в 1,49 млн. иен, что только на 200-300 тыс. иен превышает стоимость японских малогабаритных легковых машин с большими объемами продаж.

В первые три недели после появления автомобилей "Up" на японском рынке их было продано более 3 тыс. шт. Для сравнения можно отметить, что рекордный месячный объем продаж седана "Polo" (главного бюджетного автомобиля VW) составил примерно 2,3 тыс. шт.

Задачу доведения своих продаж в Японии до 100 тыс. шт. германская компания поставила перед собой более двух десятилетий назад. В 1992 г., когда импортные машины были в этой стране в большой моде, VW строила в преф. Айти большой центр технического обслуживания (на 100 тыс. автомобилей), стоимость которого вместе с прилегающей к нему пристанью оценивалась в 27 млрд. иен. Он должен был послужить трамплином к тому, чтобы к середине 1990-х годов указанная задача воплотилась в жизнь.

Однако эти планы рухнули в связи с коллапсом спекулятивно разогретого фондового рынка Японии и отказом Yanase & Co (самого крупного дилера VW в этой стране) от продаж автомобилей германской компании. В последние годы VW была занята реструктуризацией операций на японском рынке, включавшей аннулирование соглашения с Toyota Motor Corp. о сотрудничестве в реализации готовой продукции.

Теперь VW уверена, что пришло время для существенного увеличения ее продаж на рынке Японии, где популярность малогабаритных экономичных машин в последние годы значительно возросла. Аналитики отмечают, что компания, судя по всему, на правильном пути, так как в апреле-сентябре 2012 г. она продала пассажирских автомобилей больше, чем Mitsubishi Motors Corp. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ИТАЛИЯ: ALFA ROMEO ВЕРНЕТСЯ НА АМЕРИКАНСКИЙ РЫНОК В КОНЦЕ 2013 ГОДА

Alfa Romeo возобновит продажи автомобилей на рынке США после 20-летнего перерыва. Как заявил глава альянса Fiat-Chrysler Серджио Маркионне, это состоится к концу года, после официальной премьеры нового купе Alfa Romeo 4C. "Мы завершили работы над этой моделью, и она появится в США в течение года", - цитирует слова Маркионне Automotive News Europe со ссылкой на Reuters.

В Европе новое заднеприводное купе 4C появится во второй половине года, а его сборка на заводе Maserati в Модене начнется уже в мае. В год компания Alfa Romeo планирует выпускать и продавать около 2500 таких автомобилей.

Купе 4C получит кузов из армированного углеволокном материала, изготовленного по технологии "препрег", бензиновый 1,75-литровый турбомотор мощностью около 300 л. с. (ранее называлась отдача в 235 л. с.) и роботизированную коробку передач с двумя сцеплениями. Масса двухдверки составит около 850 кг, а до "сотни" такая "Альфа" сможет разогнаться примерно за 5 с. Кроме купе Alfa Romeo планирует продавать в США кроссовер и компактный седан Giulia (на той же платформе построена модель Dodge Dart). Предполагается, что эти новинки появятся в продаже лишь в 2014 г. (Auto-Consulting/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ИТАЛИЯ: FIAT GROUP НАЗВАЛА СРОКИ ВЫХОДА НОВОГО КРОССОВЕРА ALFA ROMEO – 2015 ГОД

Итальянская компания Fiat определилась со сроками выхода первого кроссовера Alfa Romeo. Новинка должна поступить в продажу в 2015 г. В качестве основных конкурентов будущего внедорожника называются такие модели, как Audi Q5, Ford Kuga, Volkswagen Tiguan, Renault Koleos, BMW X3, Mercedes-Benz GLK и Porsche Roxster.

Кроссовер Alfa Romeo впервые попал в объективы камер фотографов-шпионов в октябре 2012 г. Закамуфлированный под Giulietta прототип проходит тесты на юге Европы. В основу кроссовера от Alfa Romeo ляжет платформа от седана Dodge Dart, который был представлен в автошоу в Детройте в 2012 г. Ожидается, что новинка в значительной степени унифицирована с Jeep Liberty 2014. Сборкой кроссовера займется завод Мирафиори, который располагается недалеко от главного офиса Fiat в Турине.

Как рассказали в компании Fiat, кроссовер должен помочь Alfa Romeo достичь к 2016 г. увеличения объема продаж до 300 тыс. машин в год. Кроме того у брэнда появится девять новых моделей, среди которых спорткар 4C, выход которого намечен на конец года, полноразмерный седан, построенный на платформе Maserati Ghibli, седан и универсал Giulia, а также родстер, который будет выпускаться в Японии на заводе Mazda.

Впервые о внедорожнике Alfa Romeo стало известно еще 2003 г. Тогда на автосалоне в Женеве компания представила концепт кроссовера под именем Kamal. Однако из-за финансовых проблем в компании, проект был заморожен. (Autonews/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ИТАЛИЯ: КОНЦЕРН IVECO IRISBUS ПОСТАВИЛ В ТУРИН 182 АВТОБУСА

Концерн Iveco Irisbus поставил первые четыре автобуса Citelis и Crossway для городской транспортной службы Турина (GTT). Передача техники состоялась на пл. Пьяцца Витторио. На церемонии присутствовали советники по развитию транспорта из региона Пьемонт и Турина, председатель комитета по транспорту, а также Энцо Джоачин, вице-президент компании Iveco по продажам и маркетингу.

Первые четыре автобуса - часть крупного контракта на поставку 182 единиц техники для GTT, одной из ведущих транспортных организаций, осуществляющей перевозку более 200 млн. пассажиров в год внутри города и за его пределами. В поставку войдут 86 городских и междугородних автобусов Crossway длиной 12 и 10,7 м, 19 из которых оборудованы низким полом, а также 96 12-метровых дизельных автобусов Citelis. Новая техника приобретается в рамках текущего обновления парка, начатого в прошлом году.

Модели Crossway оборудованы двигателями Cursor 8 производства FPT Industrial, отвечающими стандарту EEV, мощностью от 330 до 380 л. с. Тормоза оснащены электронной системой EBS и вспомогательным интардером. Также предусмотрена система безопасности ESP. В салоне автобуса установлен кондиционер и светодиодное освещение, имеются схемы движения общественного транспорта.

Функция Low Entry, подразумевающая заниженные дверцы, помогает пассажирам более комфортно войти в салон. Она особенно полезна для транспорта, используемого на междугородних маршрутах, где очень важна вместимость салона и удобные входы. Ширина переднего входа автобусов Crossway LE, поставляемых для GTT, равняется 1200 мм, а заднего - 800 мм.

Автобусы Citelis отличает уменьшенное воздействие на окружающую среду и низкое потребление топлива благодаря экономичным двигателям Cursor 8 мощностью 290 л. с. Citelis GTT поставляется с кондиционером, платформой для инвалидов колясок и автоматической коробкой передач. Модель представлена в трех вариациях: 10,5, 12 и 18 м с дизельной, электрической или гибридной тягой. Двигатели Cursor 8 стандарта EEV имеют мощность от 245 до 380 л. с. в дизельной версии, от 245 до 330 л. с. в газовой и 300 л. с. в гибридной. Автобус имеет заниженную платформу по всей длине, вне зависимости от конфигурации и количества дверей.

Поставка автобусов для GTT закрепляет за Iveco позицию лидера в секторе общественного транспорта, способного обеспечить потребности городских и междугородних перевозчиков. (Trans-Port.com.ua/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ: КОМПАНИЯ QOROS ПОДГОТОВИТ ДЛЯ ЕВРОПЫ УНИВЕРСАЛ И ГИБРИДНЫЙ ХЭТЧБЕК

Китайская компания Qoros, рассчитывающая продавать соответствующие европейским стандартам автомобили, опубликовала тизер двух новых прототипов - хэтчбека Cross Hybrid и универсала Estate. Их премьера состоится в марте на моторшоу в Женеве. По словам представителей Qoros, оба прототипа будут построены на платформе седана GQ3, раскоченной в конце декабря прошлого года. Хэтчбек получит гибридную силовую установку, сочетающую бензиновый двигатель, отвечающий за работу передних колес, и электромотор, вращающий задние колеса. У универсала, как заявили в компании, будет "просторный салон и множество возможностей для его трансформации". Более детальной информации о новинке пока нет.

Помимо этого, в Женеве дебютирует концептуальный кроссовер Qoros, который получит ту же платформу, что и другие прототипы. Оснащаться серийный вариант внедорожника будет либо 1,6-литровым бензиновым турбомотором компании Cheng, либо более мощными моторам 1.8 и 2.0.

Первый серийный Qoros - седан GQ3 - начнут выпускать во второй половине года. Затем компания обещает показывать по одной новой модели каждые полгода. (Auto-Consulting/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

США: CHRYSLER GROUP LLC ПОЛНОСТЬЮ ИЗМЕНИТ ДИЗАЙН АВТО

Первой моделью, на которой будет опробован новый фирменный стиль марки Chrysler, станет седан 200. Об этом в интервью изданию WardsAuto в рамках автосалона в Детройте заявил шеф-дизайнер компании Ральф Жиль.

"Те автомобили, которые ездят по дорогам сейчас, не отражают то направление, в котором мы думаем", - считает Жиль. - Пока я могу сказать лишь то, что мы полностью отойдем от стилистики, используемой сейчас. Это будет что-то совершенно новое и по ощущениям, и по тому, как наши машины будут выглядеть".

Седан Chrysler 200 не будет иметь ничего общего, в плане языка дизайна, ни с одним предыдущим "Крайслером".

Помимо этого, Ральф Жиль отметил, что концерн Chrysler не планирует отказываться от более крупных моделей Chrysler 300C и Dodge Challenger. По его словам, Challenger ждет большое обновление: "этот седан - едва ли не старейший автомобиль нашей группы по отделке интерьера и по используемой электронике, но у него огромный потенциал". Новый автомобиль, считает Жиль, не заставит фанатов разочароваться.

В рамках автошоу в Детройте концерн Chrysler представил новый Chevrolet Corvette Stingray, а также рестайлинговое семейство Jeep Grand Cherokee, которое получило незначительное обновление внешности и новый восьмиступенчатый "автомат". ([Auto-Consulting/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

США: ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ FORD MOTOR CO В 2012 ГОДУ СОКРАТИЛАСЬ

Чистая прибыль второго по величине автоконцерна в США Ford Motor Co в 2012 г. сократилась на 72% и составила \$5,67 млрд. по сравнению с \$20,21 млрд. в 2011 г. Об этом сообщается в отчете Ford.

Выручка Ford за прошедший год достигла \$134,3 млрд., что на 1,5% меньше результата годом ранее (\$136,3 млрд.). Операционная прибыль до уплаты налогов составила \$7,97 млрд., сократившись на 9,1% по сравнению с результатом 2011 г., когда этот показатель составил \$8,76 млрд.

Компания Ford Motor появилась в США в 1903 г. и с тех пор является одним из ведущих мировых автопроизводителей. Автоконцерну принадлежит 65 производств в разных странах; совокупный штат сотрудников составляет 171 тыс. человек. Компания выпускает автомобили под брендами Ford и Lincoln. Ford - единственный автопроизводитель "детройтской тройки", который обошелся без правительственной помощи в кризис. Его конкуренты - General Motors и Chrysler - вынуждены были пройти процедуру банкротства. ([РБК-Украина/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ФРАНЦИЯ: СУД ЗАПРЕТИЛ АВТОПРОИЗВОДИТЕЛЯМ УВОЛНЯТЬ РАБОЧИХ

Суд Парижа приостановил рассмотрение плана реструктуризации Peugeot-Citroen. Основанием для этого послужило то, что автопроизводитель должным образом не оповестил сотрудников предприятия о грядущих изменениях. Об этом сообщают зарубежные СМИ.

Компания Peugeot-Citroen в июле 2012 г. объявила о своих планах провести реорганизацию, в рамках которой планировалось закрыть один из заводов и сократить в общей сложности 8000 сотрудников. Речь, в частности, шла о заводе в Ольне, на котором работают более 3000 человек. Отмечалось, что работа предприятия будет прекращена в 2014 г.

Кроме того, частичное сокращение штата затронет и завод в Ренне, где будут уволены 1400 из 5600 сотрудников. Концерн также сократит еще 3600 работников по всей стране. После данного заявления министр промышленности Франции Арно Монтебур потребовал у компании объяснения в связи с выплатой концерном PSA дивидендов. Кроме того, акции автоконцерна PSA Peugeot Citroen в сентябре 2012 г. были удалены из расчетов ключевого фондового индекса Франции CAC 40.

И другая крупная французская автомобильная компания, Renault, несмотря на то, что находится в лучшем положении чем Peugeot-Citroen, тоже объявила о близящихся сокращениях штата. Руководство концерна предложило своим сотрудникам досрочный выход на пенсию.

Власти Франции еще несколько месяцев назад рассматривали возможность предоставления финансовой помощи автопроизводителям. "Мы тщательно изучаем эту идею. Предложение затрагивает интересы всей национальной автомобильной промышленности. Необходимо провести полный анализ ситуации", - заявил министр промышленности Франции Арно Монтебур. ([Autonews/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ФРАНЦИЯ: В ЛИНЕЙКЕ СИТРОЕН ПОЯВИТСЯ ПРЕМИАЛЬНЫЙ КРОССОВЕР

Citroen не смог остаться без участия в этом важном и набирающем популярность сегменте. Появился анонс нового внедорожника в линейке DS под названием DS-X. В конце апреля в Шанхае будет представлен концепт модели.

Автосалон в Шанхае был выбран не случайно, автомобиль планируется ориентировать на китайский рынок. Но это не значит, что его не будет в Европе. Основными конкурентами станут Volkswagen Tiguan, Toyota RAV4, Honda CR-V и Kia Sportage. Очень возможно, что автомобиль будет гибридным, и доступен как с передним, так и с полным приводом. ([Autonews/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ФРАНЦИЯ: PSA PEUGEOT-CITROEN СОЗДАЛ АВТО, РАБОТАЮЩЕЕ НА СЖАТОМ ВОЗДУХЕ

Французский концерн PSA Peugeot Citroen представил собственную "модульную платформу", которая станет основой для половины всех моделей компании. Мало того, на этой же "тележке" под названием EMP2 (Efficient Modular Platform) будут построены многие машины марки... Opel. Таким образом, сотрудничество двух фирм вышло на более серьезный уровень. Другой интересной разработкой французов является гибридная силовая установка под названием Hybrid Air, которая объединяет бензиновый двигатель и... воздух. Да-да, сжатый воздух, который хранится в специальном резервуаре. Французы уверяют, что автомобиль с "воздушной" установкой окажется на 45% экономичнее машин с традиционным двигателем внутреннего сгорания. Как "заправляться" воздухом? В PSA разработали систему, которая благодаря гидравлическому насосу закачивает в резервуар воздух во время торможения. Ожидается, что первые автомобили с системой Hybrid Air появятся уже в 2016 г. - благодаря сжатому воздуху новые версии Citroen C3 и Peugeot 208 будут тратить менее 3 л/100 км пути, а в 2020 г. в PSA хотят сократить средний расход до 2 л.

И не надо думать, что автомобиль на сжатом воздухе - это какая-то фантастика. По словам представителей PSA, именно такая схема может уже совсем скоро стать самой распространенной. Ведь в машине с Hybrid Air нет дорогостоящих аккумуляторов, что позволит сделать "воздушный гибрид" довольно дешевым. При массовом производстве, разумеется.

Данная идея не нова. Впервые ее на промышленный уровень вывела индийская Tata. Которая представила даже уже почти серийный автомобиль. Но в последнее время о такой новинке что-то не слышно, хотя во время ее дебюта также звучали довольно громкие заявления. ([Auto-Consulting/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ФРАНЦИЯ: ГРУППА RENAULT ПРОДОЛЖАЕТ РАЗВИТИЕ ЗА ПРЕДЕЛАМИ ЕВРОПЫ

Группа Renault успешно следует наступательной стратегии развития на рынках за пределами Европы.

Группа добилась рекордного уровня продаж и долей рынка в регионах Америка и Евразия. Бразилия и Россия стали соответственно 2-м и 3-м рынками группы.

2012 г. стал годом расширения модельного ряда электромобилей в связи с выпуском Twizy. За год было продано свыше 9000 автомобилей этой модели. Благодаря Fluence Z.E. и Kangoo Z.E., Renault является лидером рынка электромобилей в Европе, с долей в 28%.

В сегменте коммерческого транспорта Renault укрепила позиции на рынках всех регионов за пределами Европы, а в Европе она 15-й год подряд сохраняет лидерство с долей рынка в 15,5%.

В 2013 г. мировой рынок должен вырасти на 3% в сравнении с 2012 г., тогда как европейский рынок, по ожиданиям, сократится минимум на 3%. "Сильная своей стратегией международного роста и выпуском на рынок новых привлекательных продуктов, Группа Renault в 2013 г. вновь держит курс на рост. На рынках за пределами Европы мы продолжим следовать стратегии развития, а в Европе наша цель - вернуть доли рынка, придерживаясь выбранной коммерческой стратегии. Наш рост будет поддержан успешным стартом Нового Clio и широким наступлением с такими продуктами, как Captur, ZOE, Новый Clio Estate, Новый Symbol, Новый Logan, Новый Sandero, Новый Fluence и Novo Clio", - заявил Жером Столл, коммерческий директор и директор по коммерческому транспорту группы. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ШВЕЦИЯ: VOLVO CAR GROUP ВЛОЖИТ В СОЗДАНИЕ СОВМЕСТНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ С DONGFENG MOTOR GROUP СО \$890 МЛН.

Volvo заплатит 5,6 млрд. юаней (\$890 млн.) за пакет акций в совместном предприятии с китайской Dongfeng Motor Group Co, что сделает Volvo крупнейшим в мире производителем тяжелых грузовиков.

Volvo, которая на данный момент занимает второе место по величине среди производителей грузовиков в мире, получит 45% в СП, которое будет производить и продавать грузовые автомобили под брэндом Dongfeng, а также автобусы и транспортные средства специального назначения.

Volvo расширяет производство в Китае на фоне высоких темпов роста экономики Китая. Согласно прогнозам поставки грузовиков вырастут в этом году до 3,33 млн. единиц после ежегодного снижения в последние два года, свидетельствуют данные Китайской ассоциации автопроизводителей. "Китай является крупнейшим рынком грузовых автомобилей в мире, общий объем рынка тяжелых грузовиков здесь эквивалентен рынкам Европы и Северной Америки вместе", - сказал главный исполнительный директор Volvo Олоф Перссон. По его словам, СП улучшит позиции Volvo на китайском рынке и поможет компании стать более конкурентоспособной на мировом рынке.

При этом альянс с Volvo поможет Dongfeng выйти за пределы Китая. В совете директоров СП Dongfeng будет иметь четырех представителей из семи, а Volvo три. Также Dongfeng будет назначать управляющего директора, а Volvo сможет назначить главного финансового директора.

По словам представителей Volvo, сделка должна быть одобрена регуляторами и завершить ее планируется в течение года. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЮЖНАЯ КОРЕЯ: ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ HYUNDAI MOTOR CO В IV КВАРТАЛЕ 2012 ГОДА СОКРАТИЛАСЬ

Чистая прибыль южнокорейского автопроизводителя Hyundai Motor в IV квартале 2012 г. сократилась на 5,5% до 1,89 трлн. вон (\$1,77 млрд.) по сравнению с 2 трлн. вон, полученными за аналогичный период годом ранее. Приведенные показатели оказались ниже прогнозов аналитиков, ожидавших прибыль в 2,15 трлн. вон. Об этом сообщается в материалах компании.

Выручка автопроизводителя за отчетный квартал составила 22,7 трлн. вон (\$21,3 млрд.), что на 10,7% превышает показатель в 20,5 трлн. вон за IV квартал 2011 г., а операционная прибыль Hyundai Motor составила 1,83 трлн. вон (\$1,71 млрд.), что на 12,9% ниже аналогичного показателя 2011 г. (2,15 трлн. вон).

Созданная в 1967 г. Hyundai Motor в настоящее время преобразована в автостроительную группу Hyundai-Kia, которая объединяет более двух десятков филиалов и подразделений, связанных с производством автомобилей. По всему миру в компании заняты свыше 75 тыс. человек. Автомобили Hyundai продаются в 193 странах. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ: TOYOTA MOTOR CORP. ВЕРНУЛА МИРОВОЕ ЛИДЕРСТВО ПО ПРОДАЖАМ АВТОМОБИЛЕЙ В 2012 ГОДУ

Японский автопроизводитель Toyota Motor Corp. вернул лидерство на мировом рынке в 2012 г., увеличив продажи до рекордного уровня, сообщает Bloomberg. По итогам прошлого года продажи Toyota, с учетом ее дочерних подразделений Hino Motors Ltd. и Daihatsu Motor Co, выросли до 9,75 млн. автомобилей.

Для сравнения: американский концерн General Motors (GM) реализовал в 2012 г. 9,29 млн. автомобилей, германский Volkswagen - 9,07 млн. автомобилей.

В 2013 г. Toyota намерена увеличить продажи до 9,91 млн. автомобилей и рассчитывает, главным образом, на рынок США. Недавнее ослабление иены относительно доллара США и других мировых валют повышает конкурентоспособность японского автопроизводителя по сравнению, в частности, с южнокорейскими компаниями.

В прошедшем году Toyota увеличила долю на американском рынке до 14,4% с 12,9% (доля GM составляет 17,9%). Продажи автомобилей японского автопроизводителя, включая бренды Toyota, Lexus и Scion, в США подскочили на 27%, до 2,08 млн.

Зарубежные продажи компании в целом выросли на 19% - до 7,33 млн. машин, продажи Toyota в Японии увеличились на 35% - до 2,41 млн.

Toyota зафиксировала сокращение продаж автомобилей в Китае в прошлом году впервые с 2002 г. на фоне территориального спора между двумя странами. В Европе продажи автопроизводителя увеличились на 2% до 837,969 тыс. автомобилей благодаря высокому спросу на автомобили с гибридным двигателем.

Глобальные продажи второго по величине японского автопроизводителя Honda Motor Co выросли в 2012 г. на 19% до 3,82 млн. автомобилей, Nissan Motor Co - на 5,8% до 4,94 млн. (Укррудпром/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ: ALFA ROMEO БУДУТ ПРОИЗВОДИТЬ НА ЗАВОДЕ MAZDA MOTOR

Mazda Motor и итальянский автоконцерн Fiat подписали окончательное соглашение о сотрудничестве. Автомобили Alfa Romeo будут производиться на заводе в Японии.

Благодаря сотрудничеству с Mazda, Fiat сможет предоставить клиентам современную интерпретацию классического Alfa Romeo, который будет содержать новейшие технические решения, и достичь 2016 г. к поставленным перед Alfa Romeo цели".

Начало производства запланировано на 2015 г. Компании совместно разработают и будут выпускать заднеприводный родстер. Новинка будет продаваться под марками Mazda и Alfa Romeo. В основу автомобиля ляжет заднеприводная архитектура модели MX-5 следующего поколения.

Итальянский и японский родстеры будут отличаться друг от друга внешне: каждый будет построен согласно стилистическим канонам своего бренда. Также у каждого будет свое техническое оснащение. В том числе на автомобили будут устанавливаться разные двигатели. Сборка родстеров будет осуществляться на заводе Mazda в Хиросиме. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ: В 2012 ГОДУ NISSAN MOTOR CO LTD. ДОСТИЛА РЕКОРДНОЙ ДОЛИ РЫНКА В ЕВРОПЕ

Компания Nissan объявила о достижении рекордной доли рынка - 3,9% - за 2012 г., что на 0,1% больше по сравнению с тем же периодом 2011 г. Суммарный объем продаж легковых автомобилей Nissan на европейском рынке в 2012 г. составил 665756 единиц; то есть, он снизился по сравнению с 2011 г., когда Nissan продал 683813 единиц. Всего за декабрь 2012 г. продано 51405 автомобилей.

Инвестиции на важнейших для Nissan рынках, в том числе в Великобритании и России, принесли дивиденды: по сравнению с 2011 г. здесь зарегистрирован рост продаж на 10% и 11% соответственно. В Великобритании Nissan завершил 2012 г. с рекордными показателями рыночной доли и объемом продаж. Завод Nissan в Сандерленде преодолел новый рубеж и выпустил более 500000 автомобилей, благодаря этому он стал самым продуктивным автомобилестроительным предприятием в Великобритании.

В других странах Европы тоже есть важные достижения - в Испании Nissan второй год подряд подтвердил лидирующую позицию среди азиатских брендов и продемонстрировал рекордную рыночную долю равную 5,2%. Во всех 22 европейских странах, где присутствует Nissan, его доля в 2012 г. увеличилась, несмотря на усилившуюся в течение года конкуренцию.

Одиннадцать стран, в том числе Франция, Венгрия, Словакия, Норвегия и Украина, продемонстрировали рост рыночной доли Nissan более чем на 0,4%.

Основой такого роста стало устойчивое повышение спроса на кроссовер Nissan Qashqai, который обеспечил более 1/3 суммарного объема продаж Nissan в 2012 г. Всего в Европе было продано 250578 автомобилей Nissan Qashqai - больше, чем в 2011 г., шесть лет спустя после выпуска этой модели. Кроме того, вклад в увеличение рыночной доли бренда внес Nissan Juke; продажи этого малоразмерного SUV в 2012 г. значительно выросли, увеличение составило 13%.

Гийом Картье, вице-президент Nissan по продажам в Европе, сказал: "В декабре 2012 г. мы наблюдали рост продаж некоторых флагманских моделей, что стало позитивным завершением успешного для Nissan года. В 2012 г. мы доказали, что понимаем наших покупателей, поскольку разрабатываем и производим в Европе новые и инновационные автомобили, и мы надеемся на повторение этого успеха в 2013 г."

"Долговременная популярность Qashqai и Juke отражает верное направление нашей стратегии инвестировать в инновационный дизайн, и в 2013 г. мы продолжим работать в этом направлении, создавая новые яркие модели. Наша компания продемонстрировала способность быстро реагировать на изменение условий ведения бизнеса, производить революционные изменения в автомобильном секторе рынка, обращаясь к новым сегментам и, в частности, предлагая массовому покупателю модели с нулевыми выбросами вредных веществ, такие как Leaf".

Компания Nissan активно работает на европейском рынке, располагая штатом более сотрудников 14500 человек, осуществляющих деятельность в области конструирования, дизайна, НИОКР, производства, логистики, продажи и маркетинга. На заводах Nissan, расположенных в Великобритании, Испании и России производится широкий модельный ряд, включающий многоцелевые универсальные автомобили "малого" класса (mini-MPV), отмеченные наградами кроссоверы, автомобили для деловых поездок и активного отдыха (SUV), а также грузовые автомобили. Сегодня Nissan предлагает для продажи на европейском рынке 24 различных инновационных продукта и намеревается стать "японским брендом номер один" в Европе

Nissan Motor Co Ltd., вторая по величине японская автомобилестроительная компания с головным офисом в Иокогаме, входит в Альянс Renault-Nissan. Штат сотрудников составляет 248000 человек. В 2011 г. продажи автомобилей под марками Nissan и Infiniti составили более 4,8 млн. автомобилей. В соответствии с принципом "создания уникальных инновационных продуктов для всех покупателей", Nissan предлагает широкий ряд моделей Nissan и Infiniti с низким расходом топлива и уровнем выброса CO2. Выступая в роли пионера в сфере транспорта с нулевой токсичностью выбросов, Nissan открыл новую станицу истории, представив Nissan LEAF - первый массовый, доступный по цене автомобиль, движущийся исключительно на электроэнергии. (Auto-Consulting/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира»

[\(http://ukrmach.dp.ua/\)](http://ukrmach.dp.ua/)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно получить из архива любой номер журнала «Машиностроение Украины» за прошедшие годы в виде файла, заказав его любым удобным Вам способом ([e-mail](#), факс, почта) и сделав 100-процентную предоплату.

**УКРАИНА: В ПАО «ДРУЖКОВСКИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД»
ВВЕДЕНА СОВРЕМЕННАЯ ОКРАСОЧНАЯ КАМЕРА VARCO**

Современная окрасочная камера Varco введена в эксплуатацию на Дружковском машиностроительном заводе (входит в НПК "Горные машины"). Новое оборудование будет эксплуатироваться в цехе ремонтного производства для нанесения слоя эмали на восстановленные секции механизированных крепей.

Использование камеры значительно повысит скорость и качество окраски. В частности, появится возможность использовать современные виды грунт-эмали, обладающие улучшенной адгезией и высокой механической прочностью.

В процессе нанесения краски элементы крепи перемещаются по камере в подвешенном состоянии, что увеличивает скорость операции, а их сушка производится в 2 этапа - предварительный обдув и спекание слоя эмали при температуре около +80 град. С. Это усиливает защитные свойства покрытия.

Кроме того, в первом квартале ремонтное производство Дружковского машзавода получит крановое оборудование компании Podemcrane (Болгария), а позднее специализированные станки для наплавки деталей.

Развитие ремонтных производств является важным элементом по реализации стратегии развития НПК "Горные машины" до 2016 г. В частности, в 2012 г. были открыты три ремонтных производства: очистной и проходческой техники, механизированных крепей и другого горно-шахтного оборудования. Тем самым, "Горные машины" помогают клиентам эксплуатировать технику с максимальной эффективностью.

Отличительная особенность ремонтных производств "Горных машин": возможность модернизации техники во время ее восстановления. В частности, на отремонтированные крепи может устанавливаться управляющая и силовая гидравлика импортного производства, что улучшает эксплуатационные характеристики оборудования. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**УКРАИНА: ООО «НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ КОМПАНИЯ (НПК) «ГОРНЫЕ МАШИНЫ»
ПОСТАВИЛО ШАХТНЫЙ АККУМУЛЯТОРНЫЙ ЭЛЕКТРОВАЗ В КЕМЕРОВСКУЮ ОБЛАСТЬ**

ООО "Научно-производственная компания Компания "Горные машины" поставила для одной из шахт EVRAZ'a в Кемеровской области шахтный аккумуляторный электровоз АМ8Д. Эта модель - один из самых массовых типов подземного транспорта в горнодобывающей отрасли. Только в украинских угольных шахтах сегодня эксплуатируется порядка 1200 единиц такой техники.

Аккумуляторный электровоз АМ8Д будет работать на одной из шахт ведущего российского производителя коксующегося угля - компании "Южжубассуголь" (входит в российскую корпорацию EVRAZ).

Для удобства эксплуатации и обеспечения безопасности шахтеров, на электровозе установлен скоростеметр, улучшенная система сигнализации и освещения, предусматривающая переключение света фар с ближнего на дальний для увеличения зоны предельной видимости, а также с блого на красный при изменении направления движения. "Мы предлагаем шахтерам Кемеровской области лучшее оборудование от лидера горного машиностроения СНГ - компании "Горные машины". "Южжубассуголь", традиционно, предъявляет высокие требования к эксплуатируемой технике и мы рады, что наши продукты им соответствуют", - отметил Юрий Леванков, директор "Горные машины РУС" - Торговой компании НПК "Горные машины" в России.

Поставка шахтного электровоза АМ8Д стала очередным шагом в долгосрочном сотрудничестве "Горных машин" и "Южжубассугля". В прошлом году на шахты этой компании были отгружены некоторые виды инфраструктурного оборудования, в том числе шкивы и лопатки для вентилятора главного проветривания.

Электровозы серии АМ8Д производятся с 1960-х годов. На протяжении этого времени, в их конструкцию не раз вносились улучшения. Последняя модернизация была проведена в 2010 г.

"Горные машины" - крупный производитель горнодобывающего оборудования в СНГ. Входит в состав финансово-промышленной группы "Систем Кэпитал Менеджмент" (СКМ). Деятельность НПК "Горные машины" сосредоточена на инжиниринге, производстве, комплексных поставках и сервисном обслуживании оборудования для горнодобывающей отрасли. (Пресс-релиз НПК "Горные машины"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ: ООО «ССМ-ТЯЖМАШ» ПОСТАВИЛО
СТАЛЕРАЗЛИВОЧНЫЕ КОВШИ ЗАО «СЕВЕРСТАЛЬ - СОРТОВОЙ ЗАВОД БАЛАКОВО»**

ООО "ССМ-Тяжмаш" выполнило поставку крупногабаритного оборудования для электросталеплавильного производства ЗАО "Северсталь - Сортовой завод Балаково" (предприятия входят в дивизион "Северсталь - Российская сталь"). Поставка двух сталеразливочных ковшей стала заключительной в рамках масштабного заказа на изготовление оборудования общим весом в 1,5 тыс. т.

Всего машиностроители предприятия изготовили восемь сталеразливочных ковшей, грузоподъемностью по 130 т каждый, которые служат для приема стали из сталеплавильного агрегата, ее дальнейшей обработки на установке печь-ковш и транспортировки на участок разлива машины непрерывного литья заготовок в электросталеплавильном цехе. Данные агрегаты являются неотъемлемой частью основной технологической цепочки выплавки стали. Оборудование уже поступило на строящийся мини-завод в Балакове. Его планируется начать использовать во время проведения испытаний комплекса оборудования перед вводом предприятия в эксплуатацию. Пуск завода в Балакове намечен на этот год.

"Изготовление новых продуктов для металлургии - одно из ключевых направлений деятельности "ССМ-Тяжмаш". Подобные заказы расширяют номенклатуру продукции, позволяют предприятию работать с применением современного оборудования и осваивать новые технологии. Часть работ по механической обработке выполнялась на современном многофункциональном центре SHW-6 (Германия), закупленном в рамках инвестиционной программы "Северстали", - подчеркнула Наталия Дорошенко, генеральный директор "ССМ-Тяжмаш". (Metalmonitor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

УКРАИНА: ПАО «АЗОВМАШ» В 2012 ГОДУ НЕЗНАЧИТЕЛЬНО СНИЗИЛО ВЫПУСК ВАГОНОВ

"Азовмаш" в 2012 г. сохранил выпуск грузовых вагонов практически на уровне 2011 г. (когда было выпущено 16,43 тыс. вагонов), сообщается на сайте предприятия. "Предприятие практически сохранило количество выпускаемых грузовых вагонов, в 1,5 раза увеличило выпуск продукции тяжелого машиностроения", - отмечается в сообщении.

До 90% выпускаемой продукции экспортируется в Россию, Казахстан, Беларусь.

В сообщении со ссылкой на генерального директора ПАО "Азовмаш" Игоря Карапейчика отмечается, что в текущем году компания намерена сохранить достигнутые объемы производства, продолжить его диверсификацию. "Сейчас растет спрос на газовые и специальные цистерны, пользуется спросом цистерна модели 1755 для перевозки нефти, освоены выпуск минераловозов. На 2013 г. планируется создание 12 новых изделий, увеличится объем заказов на продукцию тяжелого машиностроения, в том числе и на индийском рынке", - отмечается в сообщении "Азовмаша".

Группа "Азовмаш" ("Азовмашинвест Холдинг") - один из крупнейших машиностроительных комплексов предприятий Украины. Поставщик железнодорожных грузовых вагонов и платформ, автотопливозаправщиков, автоперевозчиков, металлургического, горнорудного и кранового оборудования. (Интерфакс-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПАО «ДНЕПРОПЕТРОВСКИЙ СТРЕЛОЧНЫЙ ЗАВОД» (ДНСЗ) В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО ЭКСПОРТ

ПАО "Днепропетровский стрелочный завод" (ДНСЗ), ведущий в Украине производитель стрелочных переводов для магистральных железнодорожных путей и подъездных путей промышленных предприятий, в 2012 г. реализовало продукцию на 609,96 млн. грн., что практически соответствует уровню 2011 г.; при этом поставки на экспорт возросли почти на 5% и составили 233,92 млн. грн.

Как сообщил председатель наблюдательного совета ДНСЗ Загид Краснов, основными потребителями продукции завода являются магистральные железные дороги и промышленные предприятия, метрополитены Украины, РФ, Казахстана, Туркменистана, Беларуси, стран Балтии и Турции. "В прошлом году предприятие работало стабильно и сохранило объемы производства. Лучшим подтверждением является тот факт, что на предприятии заработная плата за год выросла в среднем на 175 грн. и составляет сегодня 3648 грн.", - сказал он.

По данным главы набсовета, инвестиции в реконструкцию, модернизацию и введение новых производственных мощностей и технологий в прошлом году составили около 17 млн. грн.

"В прошлом году на заводе была завершена установка новой механизированной формовочной линии для производства песчано-литейных форм по методу холодно-твердеющих смесей с новым модельным участком. Оборудование поставили итальянцы, мощность линии - 7200 т литья в год. Уже в первом квартале линия выйдет на полную мощность. За два года инвестиции в данную линию превысили 44 млн. грн.", - отметил Краснов.

Он также сообщил, что дебиторская задолженность в минувшем году снизилась до 98,3 млн. грн. с 99,1 млн. грн. в 2011 г., кредиторская задолженность - до 4,3 млн. грн. с 18,7 млн. грн. Прибыль до налогообложения выросла почти на 34 млн. грн. и составила 107,8 млн. грн.

ДНСЗ выпускает различные типы стрелочных переводов для магистрального и промышленного транспорта, метрополитенов. Основная продукция завода - стрелочные переводы для скоростных и высокоскоростных магистральных путей со скоростью прохождения пассажирских поездов до 200 км/ч. ([Укррудпром/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПАО «ДНЕПРОПЕТРОВСКИЙ СТРЕЛОЧНЫЙ ЗАВОД»**ВВЕЛО В ЭКСПЛУАТАЦИЮ ЛИНИЮ ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА ПЕСЧАНО-ЛИТЕЙНЫХ ФОРМ**

Крупнейший производитель стрелочных переводов для железных дорог Днепропетровский стрелочный завод ввел в эксплуатацию линию для производства песчано-литейных форм. Об этом сообщил председатель наблюдательного совета Днепропетровского стрелочного завода Загид Краснов.

Краснов сообщил, что установка новой механизированной формовочной линии для производства песчано-литейных форм по методу холодно-твердеющих смесей с новым модельным участком была завершена в конце 2012 г. и до конца I квартала линия выйдет на полную мощность. "Оборудование поставили итальянцы, уже в I квартале линия выйдет на полную мощность. За два года инвестиции в данную линию составили свыше 44 млн. грн.", - сказал он.

Мощность новой линии - 7200 т литья в год.

Завод является публичным акционерным обществом, основан в 1916 г., производит стрелочные переводы для магистрального транспорта и продукцию для промышленного транспорта и горно-обогатительных комбинатов. (Metalmonitor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ЧАО «ДНЕПРОПЕТРОВСКИЙ ТЕПЛОВОЗРЕМОНТНЫЙ ЗАВОД» (ДТРЗ)**В 2012 ГОДУ СОКРАТИЛО РЕАЛИЗАЦИЮ**

ЧАО "Днепропетровский тепловозремонтный завод" (ДТРЗ) в 2012 г. сократило чистый доход от реализации продукции на 24,9% по сравнению с аналогичным показателем 2011 г. до 161,46 млн. грн.

Согласно финансовому отчету предприятия в системе раскрытия информации Нацкомиссии по ценным бумагам и фондовому рынку (НКЦБФР), за минувший год сократил чистую прибыль в 2,6 раза - до 0,227 млн. грн.

В то же время валовая прибыль завода сократилась на 12% до 27,49 млн. грн., а операционная - на 47,4%, составив 2,55 млн. грн.

За отчетный 2012 г. завод отремонтировал 71 тепловоз на 194 млн. грн. (за 2011 г. - 90 тепловозов на 258 млн. грн.), в том числе в четвертом квартале - 17 тепловозов (из них 14 - для "Укрзалізници"), тогда как за тот же период 2011 г. - 28 ед. (в т. ч. 19 ед. - для УЗ).

С учетом ранее обнародованных показателей ДТРЗ январь-сентябрь прошлого года в октябре-декабре падение чистого дохода ускорилось до 40,3% к аналогичному периоду 2011 г. до 43,9 млн. грн., но удалось сохранить незначительную чистую прибыль (0,005 млн. грн.) по сравнению с убытком 0,25 млн. грн. в четвертом квартале-2011.

ДТРЗ занимается ремонтом тепловозов 2ТЭ10, ЧМЭЗ, колесных пар тепловозов 2ТЭ10, ЧМЭ, 2ТЭ116, изготовлением запасных частей к тепловозам 2ТЭ10, ЧМЭЗ и электровозам. (Интерфакс-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПАО «ДНЕПРОВАГОНМАШ» В 2012 ГОДУ СОКРАТИЛО ПРОИЗВОДСТВО ВАГОНОВ

В 2012 г. "Днепроввагонмаш" (Днепродзержинск, Днепропетровская обл.) сократил выпуск магистральных вагонов по сравнению с 2011 г. на 9,7% до 6321 единиц. Об этом сообщили в главном управлении экономики Днепродзержинского горсовета.

В декабре 2012 г. завод произвел 193 вагона, что на 56,6% меньше предыдущего месяца.

"Днепроввагонмаш" специализируется на проектировании и производстве грузовых, магистральных и промышленных вагонов. Основными покупателями продукции предприятия являются операторы железнодорожного транспорта Российской Федерации. (Ugmk.info/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПАО «КРЮКОВСКИЙ ВАГОНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (КВСЗ) РАЗРЕШИЛИ ВЫПУСК ИННОВАЦИОННЫХ ТЕЛЕЖЕК ВАГОНОВ

27 декабря 2012 г. на Крюковском вагоностроительном заводе работала приемочная или межведомственная комиссия. Она рассмотрела результаты квалификационных испытаний грузовой тележки модели 18-9836 и ее комплектующих (башмак неповоротный, триангель), а также колесной пары, разработанной и изготовленной на КВСЗ, которую планируется ввести в конструкцию этой тележки. Речь идет об инновационной тележке с нагрузкой 25 т на ось, которая позволяет увеличить межремонтный пробег вагонов и их грузоподъемность.

Комиссия разрешила выпуск установочной партии тележек 18-9836 в количестве 5000 штук. Колесная пара для этой тележки рекомендована для серийного производства, ее документации присвоена литера А.

Тележка и ее комплектующие изготовлены по конструкторской документации, полученной в рамках неисключительной лицензии компании "Амстед Рейл". Колесная пара - разработка конструкторов Крюковского вагоностроительного завода.

Новыми тележками укомплектованы полувагон модели 12-7039-01 и вагон для перевозки зерна модели 19-7053, которые сейчас проходят комплекс предварительных испытаний.

Важность этого события трудно переоценить. Грузовые вагоны с новыми инновационными тележками позволят КВСЗ сохранить лидирующие позиции на рынке грузовых вагонов.

Назначенный срок службы инновационных тележек модели 18-9836 до списания боковой рамы и наддресорной балки - 32 года. Проведение первого деповского ремонта через 4 года или 500 тыс. км. Для сравнения: в тележках с нагрузкой 23,5 т на ось - через 3 года или 210 тыс. км. В конструкции новой тележки применены комплектующие и технические решения, которые обеспечивают соответствие ее параметрам инновационности подвижного состава. (Trans-Port.com.ua/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПАО «КРЮКОВСКИЙ ВАГОНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (КВСЗ) БУДЕТ ЗАВОЕВЫВАТЬ ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ РЫНОК ВАГОНОСТРОЕНИЯ

По убеждению главы областной госадминистрации Александра Удовиченко, 2013-2014 гг. для Полтавщины должны стать периодом прорыва на рынке отечественного транспортного машиностроения. По его словам, Крюковскому вагоностроительному заводу за последнее время удалось завершить реконструкцию и создать вторую очередь пассажирского вагоностроения.

Однако Александр Удовиченко отметил, что для завоевания рынка в области транспортного машиностроения нужно решить некоторые вопросы. "Понятно, что нужен и ресурс, и новейшие подходы. Мы сегодня работаем с правительством и Министерством инфраструктуры. Так что 2013-2014 гг. должны стать периодом прорыва в этой области производства на Полтавщине", - утверждает председатель Полтавской областной администрации. (Trans-Port.com.ua/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПАО «КРЮКОВСКИЙ ВАГОНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (КВСЗ) СОГЛАСОВАЛО С ЯПОНЦАМИ ТРЕБОВАНИЯ К СТАНДАРТАМ ВАГОНОВ МЕТРО

ПАО "КВСЗ" и японская компания "Itochu" подписали договор о сотрудничестве. Согласно этому договору Крюковский вагоностроительный модернизирует 95 вагонов Киевского метрополитена в рамках реализации государственной программы использования "зеленых инвестиций". Члены правления и ведущие специалисты Крюковского вагоностроительного завода в рамках договора провели ряд рабочих технических совещаний с представителями японских фирм Itochu Corporation, Fuji Electric, Mitsubishi Electric, Jay Electric, Knorr-Bremse (Токио).

Фирма Itochu - координатор сотрудничества, остальные представленные фирмы - поставщики электронных систем и тяговых узлов. Это известные в отрасли создания рельсового транспорта предприятия, которые принимали участие в реализации японских правительственных проектов. Главным результатом технических совещаний стало согласование требований украинских, японских и международных стандартов, которые касаются габаритов приближения строений, оборудования и подвижного состава, а также пожарной и экологической безопасности, условий труда персонала. Следует отметить, что японские партнеры очень скрупулезно относятся к вопросам безопасности, поэтому без возражений согласились на соблюдение более жестких украинских стандартов.

Пристальное внимание было уделено и рассмотрению отличительных особенностей климатических условий Украины и Японии. После их детального анализа украинские и японские специалисты пришли к общему выводу, что диапазон допустимых для эксплуатации моторвагонного оборудования температур составит от -30 до +40 град. С. (Trans-Port.com.ua/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Компании на рынке

УКРАИНА: ГРУППА «ТАС» МОЖЕТ ВЫЙТИ ИЗ ВАГОНОСТРОИТЕЛЬНОГО БИЗНЕСА

Весьма вероятно, что Группа "ТАС" вскоре выйдет из вагоностроительного бизнеса. В этом случае предприятия холдинга либо окажутся в руках разных владельцев, либо станут ядром мощной компании, доля которой на рынке СНГ составит не менее 25%.

С 18 декабря прошлого года до 10 января несколько крупных акционеров ПАО "Днепроввагонмаш" продали пакеты акций на вторичном рынке в объеме 85,6983% уставного фонда компании. ЧАО "ХК "ТЕКО-Днепрометиз" реализовала 46,2938% акций, "Страховая группа "ТАС" - 19,2483% акций и кипрская компания "Эллерхол Лимитед" - 20,1552% акций. В результате все три компании вышли из состава акционеров "Днепроввагонмаша".

Покупателем принадлежавшего "ТЕКО-Днепрометиз" 46,2938%-ного пакета акций стала кипрская компания "Сертако Лимитед", а еще 37,5737% акций стали собственностью венчурных инвестиционных фондов "Новый" и "Промактив"

«Машиностроение Украины, СНГ, мира» – <http://ukrmach.dp.ua/>

ООО "ТАС Эссет Менеджмент". Поэтому не исключено, что по крайней мере 37,5737% уставного фонда "Днепровагонмаша" остаются в руках Группы "ТАС". Нынешний владелец остальных 48,1246% акций достоверно не известен.

До середины прошлого года входящий в Группу компаний "ТАС" холдинг "ТЕКО-Днепромметиз" включал почти 100% уставного фонда ПАО "Днепровагонмаш", блокирующий пакет акций ПАО "Крюковский вагоностроительный завод" (КВСЗ) и почти контрольный пакет акций ПАО "Кременчугский сталелитейный завод" (КрСЗ).

"Днепровагонмаш" специализируется на производстве глухонных и люковых полувагонов, крытых и открытых хопперов, бункеров и крытых вагонов, платформ различного назначения, думпкаров и технологических транспортных средств. В 2011 г. завод выпустил почти 7 тыс. магистральных вагонов, что на 48,5% превысило аналогичный показатель 2010 г. Почти вся продукция предприятия была реализована в России.

КВСЗ является единственным в СНГ предприятием, занимающимся производством обеих видов вагонов - и грузовых, и пассажирских. В частности, завод выпускает несколько видов грузовых вагонов - вагоны-платформы, цистерны, вагоны бункерного типа и полувагоны, запасные части и тележки для грузовых вагонов, колесные пары, запчасти для вагонов метро и эскалаторов, контейнеры и дорожную технику. В 2011 г. КВСЗ произвел почти 11 тыс. грузовых вагонов, что на 18% больше, чем в 2010 г., и 28 пассажирских вагонов, что на 30% меньше аналогичного показателя 2010 г.

"Так же, как и "Днепровагонмаш", КВСЗ продает львиную долю пассажирских вагонов в России - почти 90%. А основными рынками сбыта пассажирских вагонов являются Украина, Беларусь, Казахстан и Таджикистан. При этом в прошлом году все пассажирские вагоны были проданы в Средней Азии", - отмечает старший аналитик ИГ "Арт-Капитал" Алексей Андрейченко.

В апреле прошлого года на общем собрании акционеров ПАО "КВСЗ" ХК "ТЕКО-Днепромметиз" проголосовала против заключения контракта на закупку заводом крупной партии литья на КрСЗ. Между тем, согласно Закону "Об акционерных обществах", акционеры, которые проголосовали против совершения сделок на сумму, превышающую 10% стоимости активов компании, приобретают право в течение месяца предъявить свои акции к выкупу. Таким образом блокирующий пакет акций ХК "ТЕКО-Днепромметиз" должны были приобрести или другие акционеры ПАО "КВСЗ", или сторонний покупатель.

Во втором полугодии 2012 г. стало известно, что 27% акций КВСЗ купила австрийская компания OW Capital Management GmbH, принадлежащая председателю совета директоров и собственнику 9,1312% акций российского ОАО "Завод металлоконструкций (ЗМК) Станиславу Гамзалову. А еще через полгода последовал ряд сделок с акциями "Днепровагонмаша". "Вполне возможно, что в случае с "Днепровагонмашем" речь идет об обычной реорганизации активов группы ТАС, когда происходит перевод акций из одной дочерней компании в другую. Однако более вероятно, что группа все-таки продолжает выход из вагоностроительного бизнеса", - предполагает Алексей Андрейченко.

По мнению экспертов, одна из главных причин того, что Группа "ТАС" решила выйти из профильного для себя бизнеса, заключается в неблагоприятных долгосрочных перспективах украинского вагоностроения. "До недавнего времени позиции украинских вагоностроителей на российском рынке были довольно прочны, поскольку спрос на грузовые вагоны в России существенно превышал возможности местных производителей, - сказал Алексей Андрейченко. - Однако в нынешнем году Тихвинский вагоностроительный завод пустил мощности с потенциалом 13 тыс. вагонов в год. Наряду с этим идет подготовка к реализации проекта, предполагающего увеличение объемов производства на "Уралвагонзаводе" до 30 тыс. грузовых вагонов в год. Если он будет осуществлен, все эти мощности полностью покроют тот объем вагонов, который ранее Россия импортировала из Украины. А значит - украинские предприятия, которые 85% своей продукции сбывают на российском рынке, окажутся в крайне сложном положении".

В этой ситуации вхождение в состав акционеров ПАО "КВСЗ" российского инвестора является вполне логичным. Подконтрольный Гамзалову Завод металлоконструкций в 1992 г. освоил выпуск широкого спектра вагонов для горно-рудной, угледобывающей и нефтехимической промышленности, а в 2004 г. приступил к серийному выпуску грузового подвижного состава.

По мнению экспертов, кооперация КВСЗ и ЗМК будет взаимовыгодной, в частности, это поможет обходить ограничения для доступа украинских вагонов на рынок РФ. "Появление Гамзалова в числе собственников КВСЗ позволит предприятию наладить поставки вагонокомплектов на ЗМК и таким образом перевести часть конечной сборки в Россию. Наряду с этим ЗМК может освоить товарную линейку КВСЗ - на первом этапе, вероятно, только сегмент грузовых вагонов, а впоследствии, возможно, и пассажирских", - поясняет Алексей Андрейченко.

Перспективы "Днепровагонмаша" в силу того, что нынешний владелец значительной доли его акций неизвестен, довольно туманны. "В принципе, в этом активе могут быть заинтересованы и Группа "СКМ", которая развивает транспортный сегмент; и некий новый приближенный к власти игрок, нацеленный на госзаказы под обновление подвижного состава "Укрзалізниця"; и, конечно, российские вагоностроительные компании, которые могут искать альтернативу строительству новых производственных мощностей", - размышляет Алексей Андрейченко.

Наиболее вероятной эксперт считает версию о новом провластном игроке. "В последние три года из-за отсутствия средств "Укрзалізниця" никак не может приступить к реализации масштабной программы обновления парка грузовых вагонов, износ которых достиг 85%, - отмечает эксперт. - Однако акционирование компании и прекращение дотирования убыточных пассажирских перевозок даст ей возможность выйти на международные рынки капитала и аккумулировать необходимые средства для осуществления этой программы. Структуры, близкие к процессам реформирования "Укрзалізниця", будут крайне заинтересованы в том, чтобы подготовить соответствующие производственные площадки уже в ближайшие полгода".

Комментируя возможность вхождения российских компаний, Андрейченко отметил: "В сущности, этот актив может быть интересен всем крупным игрокам, но, конечно, только тем, у кого есть широкие возможности сбыта продукции в течение 2-3 лет, и особенно тем, кто планирует экспансию бизнеса, то есть - "Уралвагонзаводу" и "Трансмашхолдингу". Разумеется, Гамзалов - игрок далеко не этого уровня, но он может представлять кого-то гораздо более влиятельного".

При благоприятных условиях этот крупный инвестор сможет сформировать мощный холдинг. "Сейчас КВСЗ и "Днепровагонмаш" вместе производят почти 20 тыс. вагонов в год. И для обеспечения обоих предприятий вагонным литьем, потенциальному инвестору понадобится и КрСЗ. В результате в составе одной структуры могут оказаться три вагоностроительных завода с общим потенциалом 25 тыс. вагонов в год, что составляет почти 25% рынка СНГ, а также - крупнейшее предприятие по производству вагонного литья, доля которого на рынке СНГ превышает 30%", - предполагает Алексей Андрейченко. ([Укррудпром/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrprp.com/))

РОССИЯ: ОАО «ЛЮДИНОВСКИЙ ТЕПЛОВОЗОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (ЛТЗ) ПРИСТУПИЛО К ПРОИЗВОДСТВУ МАГИСТРАЛЬНОГО ГАЗОТУРБОВОЗА ГТ1Н

На Людиновском тепловозостроительном заводе (ЛТЗ, входит в дивизиональный холдинг ОАО "Синара - Транспортные машины") началось изготовление магистрального газотурбовоза ГТ1н. В настоящее время на ЛТЗ закончены работы по изготовлению бустерной секции, начались работы по производству тяговой секции локомотива.

Конструкторская документация газотурбовоза разработана ОАО "ВНИКТИ". Экипажная часть локомотива создана на базе тепловоза ТЭМ7А производства ЛТЗ. Газотурбовоз будет состоять из двух секций, оборудованных кабинами управления. В тяговой секции располагается энергетическая установка, в бустерной секции размещается необходимый запас топлива. В качестве автономного источника энергии в локомотиве будет использован газотурбинный двигатель отечественного производства. Главными преимуществами двигателей этого типа является большая мощность при меньших габаритах, а также экономичность, связанная с использованием более дешевого, по сравнению с дизельным топливом, сжиженного природного газа. Магистральные газотурбовозы ГТ1н мощностью 8500 кВт предназначены для эксплуатации на неэлектрифицированных участках железных дорог общего пользования, в частности в районах Сибири и Крайнего Севера, для вождения грузовых поездов повышенной длины и массы.

Согласно контракту между Торговым домом РЖД и ОАО "СТМ", "Синара - Транспортные машины" обязуется к 1 июля 2014 г. завершить работы по производству опытного образца и сертификации нового локомотива в ФБУ РСФЖТ. Всего до 2020 г. ОАО "СТМ" должно изготовить 40 единиц газотурбовозов ГТ1н. ([Портал машиностроения/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

РОССИЯ: ОАО «МЕТРОВАГОНМАШ» ПОДПИСАЛО КОНТРАКТ С СОФИЙСКИМ МЕТРОПОЛИТЕНОМ НА ПОСТАВКУ 30 ВАГОНОВ ТИПА «РУСИЧ»

Подмосковный завод "Метровагонмаш" (входит в состав ЗАО "Трансмашхолдинг") и Софийский метрополитен подписали договор на поставку 10 метropоездов типа "Русич" трехвагонной составности (в общей сложности 30 вагонов) модели 81-740.2Б/741.2Б. Об этом сообщили в Департаменте по внешним связям холдинга.

Договор подписали генеральный директор предприятия Андрей Андреев и исполнительный директор Софийского метрополитена Стоян Братоев. Все вагоны для болгарской столицы будут поставлены в течение 2013 г.

По заказу Софийского метрополитена в конструкции вагонов будут использованы системы шумогашения. По желанию болгарской стороны на внутренних и наружных панелях будет применено покрытие "антиграфити".

Пассажирский салон вагонов типа "Русич" обеспечивает высокий уровень тепло- и звукоизоляции. Цифровой информационный комплекс в пассажирском салоне обеспечивает необходимой визуальной и звуковой информацией пассажиров: положение состава на линии, следующая станция и по необходимости информация рекламного характера. Пульт экстренной связи с машинистом выполнен в соответствии с современными требованиями эргономики. Надежность связи обеспечивается применением цифровой технологии.

Конструкция тележки переработана под европейскую узкую колею, а по желанию заказчика вагоны оборудованы асинхронным тяговым приводом Hitachi.

Сотрудничество "Метровагонмаша" с Софийским метрополитеном началось со дня его открытия в 1998 г. В настоящее время парк софийского метро насчитывает более 100 вагонов. Все они в разные годы изготовлены на "Метровагонмаше". ([ТМХ/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

РОССИЯ: ОАО «ТВЕРСКОЙ ВАГОНСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (ТВЗ) ОТПРАВИЛО ЗАКАЗЧИКУ ПЕРВУЮ ПАРТИЮ ВАГОНОВ ГАБАРИТА RIC

Тверской вагоностроительный завод (ОАО "ТВЗ", входит в состав ЗАО "Трансмашхолдинг") отправил ОАО "Федеральная пассажирская компания" первую партию из 12 пассажирских спальных вагонов для международных сообщений габарита RIC. Об этом сообщили в Департаменте по внешним связям холдинга.

Договор на поставку 200 вагонов габарита RIC был подписан в августе 2009 г. между ОАО "ТВЗ" и ОАО "Российские железные дороги". Контракт рассчитан до 2014 г. Проект реализуется ТВЗ совместно с компанией Siemens.

Вагоны модели 61-4476 габарита RIC (Reglamento Internazionale delle Carrozze) предназначены для эксплуатации на международных маршрутах. Они прошли сертификацию на соответствие как российским, так и европейским нормативам, и разрешен к эксплуатации в России и Европе.

Вагоны габарита RIC комплектуются двумя комплектами тележек: на европейской колее шириной 1435 мм будут использоваться тележки производства Siemens, а по российской колее шириной 1520 мм этот подвижной состав пойдет на тележках нового поколения, которые разработаны и выпущены ОАО "ТВЗ". Тележки рассчитаны на движение со скоростью 160 км/ч с возможностью ее повышения до 200 км/ч. Они оборудованы быстродействующими соединителями электрических и пневматических магистралей, позволяющими минимизировать время смены тележек.

Ключевые компоненты вагона - все элементы внутреннего интерьера (спальные места, мебель, облицовки, двери, потолки) и туалетные модули в сборе изготавливают на ТВЗ. Многие комплектующие изготовлены на других российских предприятиях - окна и двери поставляются фирмой "КМТ" (Санкт-Петербург), высоковольтный преобразователь - "Трансконвертером" (Москва). Входные двери вагона оборудованы подножкой, позволяющей пассажирам без труда выходить на платформу любой высоты. Дверь в купе распашная, что обусловлено более узким габаритом вагона - такое техническое решение позволило оптимизировать пространство коридора.

В интерьерах вагонов учтены современные требования к безопасности и комфорту. В каждом купе установлен умывальник, вмонтированный в столик. Индивидуальный регулятор температуры позволяет в каждом купе создать климат, наиболее комфортный для конкретных пассажиров.

Предполагается, что новые вагоны габарита RIC будут использоваться на маршрутах "Москва - Ницца", "Москва - Берлин" и других востребованных европейских направлениях. ([ТМХ/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что на блоге «Машиностроения Украины» (http://ukrmach.dp.ua) можно **БЕСПЛАТНО опубликовать пресс-релиз?**

**БЕЛАРУСЬ: АМЕРИКАНСКАЯ КОМПАНИЯ GERBER TECHNOLOGY
БУДЕТ ПРОИЗВОДИТЬ ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ЛЕГКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ**

Американская компания Gerber Technology будет производить в Беларуси оборудование для легкой промышленности. Об этом сообщил руководитель Gerber Technology Belarus Владимир Гресский.

На предприятии будут производиться настольные столы, настольные машины, погрузчики рулонов. "Ведутся переговоры с американскими производителями о том, чтобы они дали лицензию на производство раскройных комплексов - низкопрофильных раскройных комплексов с высотой ткани до 2,5 см", - сообщил Владимир Гресский.

Открытие нового предприятия запланировано на текущий год. Ранее в Беларуси осуществлялась только продажа оборудования Gerber Technology и сервисное обслуживание. "Для размещения производства потребуется площадь как минимум 1 тыс. кв. м, пока ведутся переговоры. Возможно, предприятие будет находиться в Минске или Смолевичах", - рассказал руководитель Gerber Technology Belarus. Планы компании по размещению производства в Беларуси свидетельствуют о заинтересованности в развитии деловых связей с республикой и о благоприятных условиях для ведения бизнеса иностранными инвесторами.

По словам Владимира Гресского, в Беларуси ежегодно продается оборудование Gerber Technology на \$2-2,5 млн. Клиентами являются 64 белорусские компании, в том числе практически все крупные предприятия.

Компания Gerber Technology, основанная в 1968 г., является лидером в области производства оборудования для легкой промышленности и занимает более 40% мирового рынка автоматизированных раскройных комплексов для легкой промышленности. Продукция Gerber Technology включает программное обеспечение для планирования производства, создания дизайна, системы автоматизированного проектирования для конструирования, моделирования и градации, трехмерного проектирования и планирования раскроя, системы маркирования, фабричного настила ткани, раскройные комплексы. Клиентами компании являются свыше 80% крупных производителей одежды. С 2004 г. Gerber Technology успешно продвигается на рынке СНГ. (БЕЛТА/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**БЕЛАРУСЬ: МИНИСТЕРСТВО ПРОМЫШЛЕННОСТИ ПРЕДЛАГАЕТ ОАО «ВИТЯЗЬ»
ВЫПУСКАТЬ ТЕЛЕВИЗОРЫ ПОД БРЭНДАМИ «ВИТЯЗЬ» И «ГОРИЗОНТ»**

Министерство промышленности предлагает ОАО "Витязь" выпускать всю линейку телевизионной техники, производимой в Беларуси. Об этом сообщил министр промышленности Дмитрий Катеринич, принимавший участие в заседании Витебского облисполкома.

По мнению министра, консерватизм прежнего руководства ОАО "Витязь" привел к тому, что предприятие не сумело своевременно перестроиться на рыночные рельсы: экспорт был ориентирован лишь на российский рынок, утеряны связи с разработчиками продукции двойного назначения, да и бренд "Витязь" потерял прежнюю популярность.

С назначением нового руководителя (в конце декабря 2012 г. на должность гендиректора ОАО "Витязь" главой государства был согласован Сергей Гунько) Минпром надеется стабилизировать экономическое положение предприятия. Министерство предлагает заводу производить всю линейку телевизионных аппаратов, ныне выпускаемых в Беларуси, как под торговыми марками "Витязь" и "Горизонт", так и под другими. Как пояснил министр, "Горизонт" в настоящее время испытывает недостаток производственных площадей и, возможно, будет ориентирован на выпуск другого вида продукции.

Однако выпуском телевизоров ОАО "Витязь" не намерено ограничиваться. Здесь также предполагается выпускать импортозамещающую бытовую технику и продукцию для военно-промышленного комплекса. В настоящее время разрабатывается бизнес-план развития. Как заверил Дмитрий Катеринич, "предприятию будет оказана поддержка. Ведутся переговоры с банками о выделении ОАО "Витязь" кредитов на сумму около \$150 млрд".

По данным комитета экономики Витебского облисполкома, в 2012 г. производственные мощности ОАО "Витязь" были загружены на 20%. (БЕЛТА/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**ИРАН В БЛИЖАЙШЕЕ ВРЕМЯ НАЧНЕТ ПРОИЗВОДСТВО
ЦИФРОВЫХ ТЕЛЕВИЗОРОВ И ПЛАНШЕТНЫХ УСТРОЙСТВ**

В свободной экономической зоне (СЭЗ) "Энзели" в ближайшее время при участии частного капитала начнется производство LED- и LCD-мониторов, цифровых телевизоров и планшетных устройств на базе китайских и южнокорейских технологий. Построенное в СЭЗ "Энзели" предприятие будет способно выпускать до 70 тыс. ед. электронной техники в год. Инвестиции в данный проект составили около 75 млрд. риал. (\$6,1 млн.).

В настоящее время на предприятии завершается установка производственного оборудования, а продукция должна поступить на потребительский рынок к весне.

Согласно результатам маркетинговых исследований, производимая в СЭЗ "Энзели" электронная продукция помимо удовлетворения потребностей внутреннего рынка Ирана будет экспортироваться в прикаспийские страны. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

НИДЕРЛАНДЫ: ROYAL PHILIPS ELECTRONICS N.V. ОТКАЗАЛАСЬ ОТ ПРОИЗВОДСТВА ВИДЕОТЕХНИКИ

Крупнейший европейский производитель бытовой техники - компания Philips - продает подразделение по выпуску аудио- и видеотехники.

Стоимость сделки оценивается в 150 млн. евро. Завершить операцию стороны планируют во второй половине 2013г. Однако патентные права на интеллектуальную собственность японцам передадут только в 2017 г.

Менеджмент нидерландской компании посчитал, что выгодней сконцентрироваться на производстве более прибыльных товаров, таких как светотехника и бытовая техника. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира»

[\(http://ukrmach.dp.ua/\)](http://ukrmach.dp.ua/)

УКРАИНА: КП «ХАРЬКОВСКОЕ КОНСТРУКТОРСКОЕ БЮРО ПО МАШИНОСТРОЕНИЮ ИМ. МОРОЗОВА» ВЫПУСТИЛО НОВУЮ МОДЕЛЬ БТР-4

Харьковское конструкторское бюро по машиностроению им. Морозова завершило изготовление первого опытного образца колесного бронетранспортера БТР-4МВ - новой модификации известного БТР-4.

Первые фотографии новейшего БТР выложил блог VMPD, выходящий под эгидой российского Центра анализа стратегий и технологий. По его информации, БТР-4МВ рассматривается в качестве перспективного бронетранспортера для Вооруженных сил Украины. Переработка проекта БТР-4 осуществлялась по требованиям Министерства обороны Украины, критиковавшего более ранние варианты машины.

Основное отличие БТР-4МВ состоит в новом носовом узле бронекорпуса, выполненном со значительным углом наклона и с размещением механика-водителя и командира в отдельных люках (вместо архаичного нового узла с бронестеклами и дверьми на предыдущих вариантах БТР-4). Кроме того, в кормовой части для выхода десанта размещена откидная аппарель (в которой имеется дополнительная дверь). Бронева защита корпуса повышена с уровня STANAG 4569 Level 2 до уровня Level 3. Серьезных изменений для повышения противоминной защиты внесено не было.

Как предполагают эксперты, обозначение "В" в индексе, видимо, означает использование импортного дизельного двигателя. Опытный образец БТР-4МВ оснащен боевым модулем "Парус". (Укррудпром/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: УТВЕРЖДЕН ПЛАН ДЕЙСТВИЙ ПО РАЗВИТИЮ КАДРОВОГО ПОТЕНЦИАЛА ОБОРОННО-ПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА НА 2013-2016 ГОДЫ

В МГТУ им. Баумана при участии Союза машиностроителей России и Ассоциации "Лига содействия оборонным предприятиям" состоялось первое заседание рабочей группы по развитию кадрового потенциала ОПК, созданной под эгидой Общественного совета при председателе Военно-промышленной комиссии при правительстве РФ.

Открывая заседание, ректор МГТУ им. Баумана, член бюро Центрального совета Союза машиностроителей России Анатолий Александров отметил, что на сегодняшний день кадровый потенциал оборонно-промышленного комплекса испытывает огромные трудности: "Беда для всех одна - носители знаний в научных школах - стареют, молодое пополнение приходит не так активно, как нам хотелось бы". Но при этом, по его словам, качественное образование в ведущих университетах страны сохранено. "Нам есть, на что опираться. И в этой ситуации крайне необходимо объединение усилий с промышленностью", - отметил он.

Заслуженный деятель науки РФ, главный научный сотрудник Экспертно-аналитического центра Министерства образования и науки РФ Борис Виноградов также отметил основные кадровые проблемы ОПК, среди которых - долговременная кадровая необеспеченность оборонных предприятий и организаций, дефицит высококлассных специалистов, исследователей и разработчиков вооружения и военной специальной техники по актуальным направлениям материалоуправления, конструирования, технологии.

Решение кадровых проблем предполагает собой создание единой системы развития кадрового потенциала оборонно-промышленного комплекса. "Главной целью такой системы является формирование кадрового потенциала оборонной промышленности необходимого уровня и качества для обеспечения разработки и производства вооружения и военной специальной техники, сохранения и развития долгосрочных конкурентных преимуществ российского ОПК и страны в целом в приоритетных направлениях развития военной и выпускаемой гражданской продукции", - сообщил Виноградов.

Ректор МГТУ "СТАНКИН", член бюро правления Союза машиностроителей России, член президиума Ассоциации "Лига содействия оборонным предприятиям" Сергей Григорьев отметил, что на сегодняшний день кадровый вопрос должен иметь опережающее значение и решаться в первую очередь. "Здесь чрезвычайно важный вопрос - вопрос мотивации. Студент должен четко понимать свои и финансовые, и социальные перспективы в сфере ОПК, закрепленные контрактом и законом".

По итогам заседания рабочей группы состоялось утверждение плана действий на 2013-2016 гг., включающего формирование институтов развития и организационных структур ОПК, нормативное, правовое, материально-техническое обеспечение и социальные меры развития кадрового потенциала ОПК и систему работы со школьниками в интересах промышленного развития страны. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ ИСПЫТАЕТ ГИПЕРЗВУКОВУЮ РАКЕТУ В 2013 ГОДУ

Министерство обороны России определилось со сроками первых полноценных испытательных запусков перспективной гиперзвуковой ракеты, способной развивать скорость до пяти чисел Маха (около 5,8 тыс. км/ч). Как пишет газета "Известия", испытания намечены на июль-август; они будут произведены на полигоне в Ахтубинске (Астраханской обл.).

Проект создания гиперзвуковой ракеты засекречен, поэтому ни ее шифр, ни задачи, ни тактико-технические характеристики неизвестны. Первые испытания ракеты состоялись на полигоне в Ахтубинске в 2012 г., однако полноценными их назвать нельзя. В ходе проверок ракеты отделялась от подвески самолета, запускала собственный двигатель, пролетала несколько километров на дозвуковой скорости и приземлялась. Целью предварительных бросковых испытаний была проверка управляемости ракеты в полете и ее взаимодействия с системой запуска и бортовым оборудованием самолета-носителя. В ходе новых испытаний параметры запусков будут расширены: ракета будет выполнять более продолжительные полеты уже на гиперзвуковой скорости, а двигатель боеприпаса будет работать в нескольких режимах. Разработка гиперзвуковых ракет активно велась в СССР с 1970-х годов, однако в 1990-е практически сошла на нет. В частности, "НПО машиностроения" создавало ракету "Метеорит", а позднее начало работы на аппарате с шифром "4202". МКБ "Радуга" в 1980-х годов начало проект ГЭЛА Х-90. В 1970-х годах на базе ракеты комплекса С-200 была создана ракета "Холод", сумевшая развить скорость в 6 тыс. км/ч.

В настоящее время "НПО машиностроения" участвует в совместной с Индией разработке гиперзвуковых крылатых ракет "БраМос", способных развивать скорость до пяти чисел Маха. Кроме того, корпорация "Тактическое ракетное вооружение" занимается созданием ракеты, способной развивать скорость, превышающую скорость звука в 12-13 раз. (Lenta.ru/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: АРМИЯ ОТКАЖЕТСЯ ОТ ЗАКУПКИ ИТАЛЬЯНСКИХ КОЛЕСНЫХ ТАНКОВ «КЕНТАВР»

Российская армия откажется от закупки итальянских колесных танков "Кентавр" (Centauro). Об этом заявил главнокомандующий Сухопутными войсками Вооруженных сил РФ генерал-полковник Владимир Чиркин.

По его словам, в настоящее время техника, которая уже была поставлена в рамках договора, проходит опытные испытания. "Они пока не завершены, и говорить об окончательных итогах преждевременно. У этих боевых машин есть определенные преимущества, но есть и много недостатков. Их чрезмерно разрекламировали - сходится не все, - подчеркнул Чиркин. - Думаю, мы будем вынуждены культурно отказаться". (АРМС-ТАСС/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ПОРТФЕЛЬ ЗАКАЗОВ НА ПРОДУКЦИЮ ВОЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ СОСТАВЛЯЕТ БОЛЕЕ \$46 МЛРД.

Портфель заказов на продукцию военного назначения российского производства в настоящее время составляет более \$46 млрд. Об этом сообщил глава Федеральной службы по военно-техническому сотрудничеству (ФСВТС) Александр Фомин. "За последние 10 лет мы отмечаем рост экспорта в целом, с 2003 г. - в три раза. И рост портфеля заказов (продукции военного назначения) - тоже примерно в три раза. На сегодняшний день он составляет свыше \$46 млрд.", - сказал он на селекторном совещании по гособоронзаказу в Доме правительства РФ.

Фомин добавил, что объем гособоронзаказа в экспортной составляющей на конец 2012 г. достиг \$4,4 млрд. "Из них основная часть - внебюджетные средства, около \$4 млрд. Есть там часть экспорта за счет федерального бюджета - это свыше \$300 млн, и поставки в страны ОДКБ", - сказал глава ФСВТС. (АРМС-ТАСС/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ПРЕДПРИЯТИЯ ОБОРОННО-ПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА НИЖЕГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ В 2012 ГОДУ СПРАВИЛИСЬ С ВЫПОЛНЕНИЕМ ГОСОБОРОНЗАКАЗА

Предприятия оборонно-промышленного комплекса Нижегородской области в 2012 г. справились с выполнением государственного оборонного заказа. Об этом заявил губернатор Нижегородской области Валерий Шанцев, который посетил Центральный научно-исследовательский институт "Буревестник" 16 января в рамках знакомства с предприятиями оборонно-промышленного комплекса региона.

В ходе визита губернатор ознакомился с основными направлениями деятельности института, ходом реконструкции производственных площадей, модернизацией производственной и научно-исследовательской базы.

По мнению В. Шанцева у предприятия имеется мощный производственный потенциал и хорошая база для устойчивого развития на ближайшую среднесрочную перспективу. Он с удовлетворением отметил положительную динамику основных экономических показателей.

В ходе визита были затронуты также вопросы кадровой политики. В связи с ростом объемов производства предприятие нуждается в постоянном притоке грамотных высококвалифицированных рабочих и инженерно-конструкторских кадров. Реализуя кадровую политику, институт давно и плодотворно сотрудничает с вузами города и, кроме того, имеет положительный опыт многоступенчатой подготовки кадров.

Губернатор выразил готовность оказывать необходимое содействие в решении этих вопросов и подчеркнул, что современно профессионально подготовленные кадры - это очень важный ресурс, который поможет грамотно справиться с любыми трудностями. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: СТРАТЕГИЯ ХОЛДИНГА СТРЕЛКОВОГО ОРУЖИЯ ПОД ЕДИНЫМ БРЭНДОМ «КАЛАШНИКОВ» БУДЕТ ОПРЕДЕЛЕНА ДО МАРТА 2013 ГОДА

Стратегию холдинга стрелкового оружия под единым брендом "Калашников", который будет создан в Ижевске на базе двух оружейных заводов, разработают до марта. Как сообщил министр промышленности и энергетики Удмуртии Олег Радионов, до марта необходимо определиться, в каком виде будет существовать холдинг, какие предприятия туда войдут и кто станет головной управляющей компанией.

"Один из вариантов - холдинг, куда войдет стрелковое оружие и управляющая компания - ФГУП "Центральный научно-исследовательский институт точного машиностроения" (ЦНИИТОЧМАШ). Другой вариант - холдинг, где управляющим предприятием будет НПО "Ижмаш", - сказал Радионов. Сейчас, по его словам, для решения этого вопроса уже создана рабочая группа под руководством генерального директора ФГУП ЦНИИТОЧМАШ Дмитрия Семизорова.

Радионов сообщил, что до 1 марта группой будут внесены первые предложения и уже в апреле "появится конкретика по созданию холдинга". По оценкам Минпрома республики, создание холдинга оптимизирует затраты на обслуживающий, управленческий персонал, повлияет на распределение ниш и исполнение заказов, исключив нерациональную конкуренцию. Министр также отметил, что "Ижмаш" продолжает проходить процедуру банкротства. По его оценкам, конкурсные процедуры, после которых можно заводить речь об объединении двух предприятий, должны завершиться в середине года.

"По перспективе есть основание полагать, что предприятие в предстоящих тендерах сформирует существенный портфель заказов, который сможет поправить финансовую ситуацию", - сказал Радионов. Для выполнения крупного заказа "Ижмашу", возможно, придется привлекать смежные по кооперации предприятия.

В 2012 г. вице-премьер России Дмитрий Rogozin на встрече с президентом Владимиром Путиным предложил объединить в единый концерн "Ижмаш" и "Ижмех", занимающиеся производством стрелкового оружия. Согласно идее Rogozina, создание объединенного концерна под брендом "Калашников" поможет сконцентрировать усилия в области создания гражданского оружия и сохранить конструкторский потенциал в Ижевске.

"Ижмаш" - крупнейший российский производитель боевого автоматического и снайперского оружия, управляемых артиллерийских снарядов, а также широкого спектра гражданской продукции - охотничьих ружей, спортивных винтовок, станков и инструмента. Продукция "Ижмаша" поставляется в 27 стран, включая США, Великобританию, Германию, Норвегию, Италию, Канаду, Казахстан и Таиланд.

"Ижмех" - многопрофильное предприятие с технологиями машиностроения, металлургии, приборостроения, микроэлектроники, выпускающее гражданское и служебное оружие, электроинструмент, нефтегазовое и упаковочное оборудование, медицинскую технику, точное стальное литье. Приоритетным в товарном производстве является изготовление спортивно-охотничьих ружей и пистолетов. (АРМС-ТАСС/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ОАО «КОНЦЕРН «СОЗВЕЗДИЕ» ПОСТАВИЛО В ПОДРАЗДЕЛЕНИЯ РАДИОЭЛЕКТРОННОЙ БОРЬБЫ ВДВ НОВЫЕ ИЗДЕЛИЯ «ЛЕСОЧЕК»

Первые 40 комплектов новейших изделий РЭБ "Лесочек", разработанных ОАО "Концерн "Созвездие" в интересах Минобороны России, поступили на вооружение в ВДВ.

"Лесочек" предназначен для обеспечения радиоэлектронной защиты личного и подвижного состава - бронетанковой и автомобильной техники - от поражения радиоуправляемыми минно-взрывными устройствами. Это изделие пришло на смену разработанной ранее "Крыше", которая выпускалась в Концерне "Созвездие" начиная с 2000 г.

"В "Лесочке" разработчиками заложена более современная элементная база, применены новые подходы в системной технике, - рассказывает главный конструктор Е. Руднев. - Изделие современным и многофункциональным, что позволяет военным решать с его помощью более сложные задачи не только в стационарных условиях, но и в движении".

В течение 2013 г. поставки "Лесочка" подразделениям РЭБ в Вооруженных силах продолжатся.

Тематика радиоэлектронной борьбы является одним из приоритетных направлений деятельности Концерна "Созвездие", которое динамично развивается. В настоящее время ОАО "Концерн "Созвездие" является головной организацией в ОПК по созданию техники РЭБ с СУВ противника. В этой кооперации сегодня работает свыше 20 предприятий по всей России, 4 из них входят в состав интегрированной структуры Концерн "Созвездие". (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua))

РОССИЯ: ОБЪЕМ ВЫПОЛНЕННОГО ГК «РОСТЕХНОЛОГИИ» ГОСОБОРОНЗАКАЗА В 2012 ГОДУ ВЫРОС

Согласно предварительным данным, в 2012 г. корпорация "Ростехнологии" выполнила работы в рамках гособоронзаказа (ГОЗ) на более чем 200 млрд руб. Это в два раза превышает объемы 2009 г. Такие данные были озвучены на совещании в Военно-промышленной комиссии при правительстве России.

Совещание, которое прошло в режиме видеоконференции в ситуационном центре правительства под председательством вице-преьера Дмитрия Рогозина, было посвящено основным итогам организации работ по выполнению ГОЗ и задачам на 2013 г. В нем приняли участие представители федеральных и региональных властей.

За последние два года на модернизацию производства в рамках выполнения ГОЗ и государственной программы вооружений организации "Ростеха" выделили 140 млрд. руб., в том числе в 2012 г. - 78 млрд. руб. Эти средства пошли на проведение НИОКР и техническое перевооружение.

"Основные усилия и внимание в нынешнем году будут сосредоточены на выполнении заданий по приоритетным образцам, - заявил первый заместитель генерального директора "Ростеха" Алексей Алешин. - По нашим оценкам, рост объема ГОЗ для корпорации на 2013 г. составит не менее 10%".

На "Ростех" приходится выполнение около четверти всего объема ГОЗ. Доля конечных изделий (прямого гособоронзаказа) составляет около 65%, остальная продукция поставляется другим головным организациям, ответственным за выполнение ГОЗ. Организации корпорации являются головными разработчиками и поставщиками по 11 образцам военной техники, которые определяют будущий облик российских вооруженных сил. Еще по 8 приоритетным образцам, в первую очередь, авиационным комплексам, организации "Ростеха" являются комплектаторами первого уровня. (АРМС-ТАСС/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua))

МИРОВОЙ РЫНОК: МИНИСТЕРСТВО ОБОРОНЫ ТУРЦИИ ЗАКАЗАЛО У США РАКЕТЫ AIM-9X-2 SIDEWINDER

Министерство обороны Турции разместило в США заказ на поставку ракет AIM-9X-2 Sidewinder класса "воздух-воздух" на \$140 млн., сообщает Jane's.

Управление военного сотрудничества (DSCA) Пентагона уже уведомило Конгресс США о возможной сделке.

В случае если заказ будет одобрен Конгрессом, Турция получит 117 ракет AIM-9X-2 Block II, шесть тренировочных боеприпасов и шесть тактических систем наведения. Кроме того, заказчику поставят запчасти и испытательную аппаратуру. Турция также будут поставлены 130 пилонов LAU-129 для подвески ракет типа Sidewinder к истребителям F-16 Fighting Falcon.

В настоящее время на вооружении Турции уже стоят ракеты типа Sidewinder предыдущих версий. В частности, ВВС страны используют боеприпасы AIM-9S и AIM-9X, которые являются частью номенклатуры вооружений истребителей F-16. Министерство обороны Турции производит закупку вооружений и военной техники на фоне эскалации конфликта с соседствующей Сирией. (Аex.ru/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua))

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ: ПРАВИТЕЛЬСТВО ЗА 10 ЛЕТ ПОТРАТИТ НА ОБОРОНУ \$250 МЛРД.

В течение ближайших десяти лет правительство Великобритании намерено потратить на закупку и разработку новой техники 159 млрд. ф. ст. (\$250 млрд). О таких планах в интервью телеканалу "Скай ньюс" рассказал министр обороны Филип Хаммонд.

Согласно опубликованному его ведомством плану, за указанный срок планируется потратить 35,8 млрд. ф. ст. (\$56 млрд.) на атомные подлодки нового поколения, 18,5 млрд. ф. ст. (\$29 млрд.) на боевые самолеты для ВВС королевства и 17,4 млрд. ф. ст. (\$27,3 млрд.) - на корабли для ВМС, включая авианосцы класса "Королева Елизавета". Кроме того, еще 4,8 млрд. ф. ст. (\$7,5 млрд.) "выделяется на непредвиденные расходы", под которыми понимаются неожиданный рост цен, а также прочие неблагоприятные факторы, которые могут помешать завершению уже начатых проектов. При этом Минобороны также оставляет за собой право потратить до 8 млрд. ф. ст. (\$12,5 млрд.) свободных средств на "новые приоритетные программы вооружения и техники" в случае возникновения соответствующей необходимости непосредственно в ближайшем десятилетии.

План Министерства обороны был опубликован после того, как Хаммонд заявил, что "бюджет оборонного ведомства полностью сбалансирован". По словам министра, этого удалось добиться впервые с начала 2000-х годов, ведь еще несколько лет назад дефицит составлял 79 млрд. ф. ст. (\$124 млрд.).

Впрочем, для того чтобы иметь возможность поддерживать войска страны в боеспособном состоянии, правительство вынуждено сокращать их численность. Такому положению вещей, по словам Хаммонда, Великобритания "обязана" политике находившихся у власти с 1997 г. лейбористов, которые в свое время дали много популистских обещаний, однако так и не смогли реализовать их. "Мы унаследовали огромный перерасход средств от предыдущего правительства и теперь вынуждены принимать тяжелые решения, - заявил ранее министр. - После целого десятилетия продолжительных операций в Ираке и Афганистане мы должны трансформировать армию и создать сбалансированные, боеспособ-

ные и приспособляемые силы, которые смогут справиться с будущими задачами".

В этой связи Минобороны уже одобрило программы, в соответствии с которыми количественный состав сухопутных сил страны будет сокращен со 102 тыс. до 82 тыс. человек к 2015 г. На четверть будет уменьшена и численность командного состава самого оборонного ведомства. Последняя мера, на реализацию которой отведено два года, должна помочь стране экономить около 3,8 млн. ф. ст. (\$5,9 млн.) в год.

Великобритания, по оценкам экспертов, восстанавливается после финансового кризиса медленнее, нежели другие крупные экономики мира, что не может не сказываться на финансировании Вооруженных сил королевства. (АРМС-ТАСС/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Анализ

САЛЬВАДОР: РЫНОК ОБОРУДОВАНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ В 2012 ГОДУ ВЫРОС

Безопасности в Сальвадоре уделяют большое внимание не только частные компании и государственные учреждения, но и жители страны в целом. Согласно данным Организации американских государств (ОАГ), по числу совершаемых убийств указанная страна занимает второе место в Латинской Америке.

Как свидетельствует национальная статистика, в 2011г. в стране было зарегистрировано 4354 убийства, что эквивалентно 12 убийствам в сутки. В январе-марте 2012 г. число убийств сократилось на 40% (или до 5 в сутки), что объясняют заключением соглашения о перемирии между правительством и повстанцами. В марте-сентябре 2012 г. данный показатель уменьшился до 24 на 100 тыс. жителей.

Если число убийств в 2012 г. снизилось, то ограблений и краж увеличилось (до более 800 в месяц). Это заставило физических и юридических лиц активнее использовать оборудование безопасности для охраны собственности. По данным Национальной ассоциации частных предпринимателей (National Private Enterprises Association), расходы сальвадорских компаний на обеспечение безопасности составляют в среднем примерно 10% их оборота.

В ближайшие годы спрос на оборудование безопасности в Сальвадоре будет, согласно прогнозам, расти, причем как со стороны государственного, так и частного секторов. Удовлетворяться он будет в основном за счет импорта, так как местное производство довольно незначительно. Сальвадорские компании изготавливают главным образом несложные компоненты для систем видеонаблюдения, а также осуществляют установку и техническое обслуживание сигнализационного оборудования. В 2011 г. поставки из-за границы увеличились на 16%, а в 2013 г. возрастут еще на 3-5%.

Приводимые ниже данные Министерства торговли США характеризуют только импорт и экспорт рассматриваемого оборудования Сальвадором, ибо национальная статистика по производству отсутствует. Соответственно видимое потребление представляет собой импорт за вы-

четом экспорта (млн. \$):

	2010 г.	2011 г.	2012 г.*
Импорт	120,1	139,7	73,4
Из США	36,9	58,7	33,0
Экспорт	4,6	4,3	3,3
Видимое потребление	115,5	135,4	70,1

* - Январь-август.

Свыше 40% импортируемого Сальвадором оборудования безопасности приходится на продукцию из США. Главным конкурентом последних на данном рынке является КНР.

По мнению американских аналитиков, наибольшие возможности для поставок на рассматриваемый рынок имеют экспортеры таких видов оборудования, как охранная сигнализация, датчики, системы обнаружения вторжений, оборудование контроля доступа (включая идентификацию по отпечаткам пальцев), системы видеонаблюдения и глобального позиционирования, системы дистанционного мониторинга, периметральные системы охраны, системы обнаружения пожара и задымления.

Сальвадорское законодательство требует, чтобы все частные компании и отдельные лица, осуществляющие сигнализационный мониторинг, безопасность, частное расследование, хранение и транспортировку ценностей, а также предоставляющие охранные услуги, должны иметь предварительное разрешение от Министерства национальной безопасности, получаемое через Гражданскую национальную полицию (Civil National Police - PNC). Импорт огнестрельного оружия, баллончиков с перцем для индивидуальной защиты, слезоточивых газов и хлорацетофенона, взрывчатых веществ и средств защиты от электрического шока разрешается при наличии предварительной лицензии от Министерства обороны.

При импорте оборудования безопасности в Сальвадор взимаются таможенные пошлины, размер которых колеблется от 0% до 15%, а также 13%-ный налог на добавленную стоимость. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

США: ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ ОБОРОННО-ПРОМЫШЛЕННОГО КОНЦЕРНА LOCKHEED MARTIN CORP. ЗА 2012 ГОД ВОЗРОСЛА

Чистая прибыль американского оборонно-промышленного концерна Lockheed Martin за 2012 г. в соответствии с US GAAP возросла на 3,4% до \$2,745 млрд. против \$2,655 млрд. за 2011 г. Такие данные содержатся в отчете компании.

Чистый объем продаж концерна в отчетном периоде вырос на 1,5% и составил \$47,182 млрд. против прошлогоднего показателя в \$46,499 млрд. Консолидированная операционная прибыль компании увеличилась на 10,3% до \$4,434 млрд. против \$4,020 млрд. за 2011 г.

В IV квартале 2012 г. чистая прибыль Lockheed Martin снизилась на 16,7% и составила \$569 млн. против \$683 млн. за отчетный квартал годом ранее. Чистый объем продаж за отчетные три месяца 2012 г. сократился на 0,9% до \$12,099 млрд. против \$12,211 млрд. годом ранее. Консолидированная операционная прибыль концерна практически не изменилась, составив \$1,061 млрд. против \$1,106 млрд. в IV квартале 2011 г.

Компания Lockheed Martin разрабатывает и производит широкий спектр вооружений, предоставляет информационные решения в области безопасности. В частности, Lockheed Martin производит военные самолеты F-35, F-22 и F-16, а также ракетное вооружение, системы наведения, мобильные противоракетные комплексы THAAD. Основными заказчиками являются Министерство обороны США и другие американские военные ведомства. Штат корпорации составляет около 123 тыс. человек. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

УКРАИНА: ПАО «ХАРЬКОВСКИЙ ПОДШИПНИКОВЫЙ ЗАВОД» (ХАРП) ПРОШЛО РЕСЕРТИФИКАЦИОННЫЙ АУДИТ

На Харьковском подшипниковом заводе прошел ресертификационный аудит интегрированной системы менеджмента на соответствие требованиям международного стандарта ISO 9001:2008 и сертификационный аудит по ISO 14001:2004. По результатам аудита ХАРП получил сертификаты соответствия стандартам ISO 9001:2008 и ISO 14001:2004 Международного органа по сертификации систем менеджмента T&V S&D. Аудит проводился в конце ноября 2012 г. компанией TUV SUD Украина.

Для успешного проведения аудита на предприятии был разработан и реализован план работ по внедрению требований системы экологического менеджмента в соответствии с требованиями ISO 14001:2004.

Как поясняет директор по качеству Харьковского подшипникового завода Валентина Власенко, получение сертификата T&V S&D на интегрированную систему менеджмента, соответствующую международным стандартам ISO 9001:2008 и ISO 14001:2004, повышают доверие потребителей и конкурентоспособность ХАРП, так как свидетельствует о том, что производство подшипников осуществляется в условиях, обеспечивающих качество продукции и минимизацию негативного воздействия на окружающую среду на всех этапах жизненного цикла продукции.

Наличие сертификата соответствия требованиям ISO 9001:2008 также дает возможность сертифицировать подшипники в системах сертификации УкрСЕПРО и Федерального железнодорожного транспорта России. (Trans-Port.com.ua/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ОАО «ЗАВОД АВИАЦИОННЫХ ПОДШИПНИКОВ» ПЕРЕИМЕНОВАНО В ОАО «ЕПК-САМАРА»

15 января ОАО "Завод авиационных подшипников" переименовано в ОАО "ЕПК-Самара" в связи с внесением соответствующих изменений в устав организации, о чем внесена запись в Единый государственный реестр юридических лиц.

ОАО "ЕПК-Самара" входит в структуру ОАО "ЕПК" - крупнейшего производителя подшипников в СНГ, которое выпускает подшипники для всех отраслей машиностроения. ЕПК объединяет пять предприятий: ОАО "ЕПК-Москва", ОАО "ЕПК-Саратов", ОАО "ЕПК-Волжский", ОАО "Степногорский подшипниковый завод" (Казахстан). ОАО "ЕПК-Самара" производит более 5 тыс. типов подшипников специального назначения всех конструктивных групп, в том числе в высокоточном и малозумном исполнении. Эта продукция применяется при производстве военной техники и в машиностроении в целом. Диаметр изделий - от 10 до 620 мм, масса - от 20 г до 76,8 кг. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК: ГРУППА NTN-SNR ПРОДОЛЖИТ СОТРУДНИЧЕСТВО С ПРОИЗВОДИТЕЛЕМ КАНАТНЫХ ПОДВЕСНЫХ ДОРОГ

Намерение продолжать сотрудничество с Группой NTN-SNR в части поставки подшипников для канатных дорог подтвердила компания РОМА - производитель канатных подвесных дорог. Подшипники NTN и SNR устанавливаются на все подъемные устройства. Каждую зиму один горнолыжный подъемник перевозит в среднем около миллиона лыжников, отвечая за их безопасность. Именно поэтому краеугольным камнем для выбора поставщика комплектующих для канатных дорог является возможность обеспечить безотказную работу оборудования. Все горнолыжные подъемники подлежат обязательной сертификации, но даже без учета этого факта, безопасность оборудования - приоритетная задача всех специалистов. Поэтому Группа NTN-SNR является эксклюзивным поставщиком производителя канатных дорог РОМА уже несколько лет.

В 2011 г. РОМА закупила у Группы NTN-SNR 76000 подшипников. С момента создания в 1936 г. компания РОМА смонтировала 7863 подъемника в 73 странах, что представляет собой 10500 км канатных дорог. Такой длины вполне достаточно, чтобы связать между собой Париж и Галапагосские острова. Горнолыжные подъемники должны сохранять работоспособность в экстремальных зимних горных условиях. На каждой опоре установлено от 8 до 24 подшипников, в среднем около 400 подшипников на один подъемник. Подшипники роликов, установленные на балансирах, испытывают высокие нагрузки - на них ложится вес тросов и они постоянно подвергаются воздействию холода и неблагоприятных погодных условий, поэтому использование стандартных подшипников невозможно. Подшипники NTN-SNR для работы в условиях низких температур выпускаются уже более 20 лет. В 2006 г. эта серия подшипников была полностью обновлена для соответствия новым требованиям в части грузоподъемности, срока службы и устойчивости к низким температурам. Такие подшипники заполнены специальной низкотемпературной смазкой, оснащены уплотнениями и сконструированы так, чтобы работать при температуре -40 град. С, выдерживать резкие температурные перепады, которые происходят в горах. В новую серию входят подшипники диаметром от 52 до 120 мм.

В начале 2000-х годов РОМА диверсифицировала деятельность, начав заниматься городским транспортом. В 2004г. с подшипниками NTN-SNR была введена канатная дорога в Медельине (Колумбия). Этот канатный трамвай насчитывает три линии и перевозит около миллиона пассажиров ежемесячно. С 2011 г. канатная дорога длиной 3,4 км соединяет центр Рио-де-Жанейро с северными кварталами города и так же у ней установлены подшипники для работы в условиях низких температур. Условия эксплуатации в бразильском мегаполисе суровые - тяжелая атмосфера городов, агрессивная из-за высокого содержания морской соли в воздухе и там тоже нашли применение подшипники NTN-SNR. (www.podshipnik.ru/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

США: ОБЪЕМ ПРОДАЖ ПОДШИПНИКОВ THE TIMKEN COMPANY В 2012 ГОДУ УМЕНЬШИЛСЯ

Объем продаж американского производителя подшипников The Timken Company в 2012 г. составил \$5 млрд., как следует из опубликованного компанией годового отчета. По сравнению с 2011 г., объем продаж уменьшился на 4%. Причиной снижения продаж аналитики компании считают невысокий спрос на рынке легковых и грузовых автомобилей, индустриального машиностроения и нефтегазовом рынке во второй половине 2012 г. Наиболее позитивными оказались результаты работы компании в части поставок для железнодорожного, аэрокосмического и оборонного рынков.

В 2012 г. чистая прибыль The Timken Company составила \$495,5 млн., что выше показателя 2011 г. - \$454,3 млн., это не могло не порадовать акционеров, которые по результатам 2011 г. получили \$4,59 за акцию, а по результатам 2012 г.

- \$5,07 за акцию. Увеличение чистой прибыли объясняется не только не стабильной стоимостью сырья, оптимальным ценообразованием, но так же двумя достаточно значимыми моментами. Например в рамках действующей поправки Берда, или Закона о компенсировании демпинга и субсидий США 2000 г. (Dumping and Subsidy Offset Act), предусматривающего перераспределение в пользу пострадавших американских производителей сумм, полученных в результате введения компенсационных или антидемпинговых пошлин или по решению суда в рамках применения Закона о демпинге с целью покрытия некоторых понесенных затрат, The Timken Company получила \$68 млн. Кроме того, закрытие подшипникового завода в Канаде принесло компании дополнительно \$28,1 млн. Так же The Timken Company начала получать выгоду от приобретенного годом ранее производителем приводных компонентов и поставщика сервисных услуг для морских судов в промышленном и военном секторе Philadelphia Gear. Покупка в 2012 г. Drives LLC, производителя промышленных приводных компонентов, специализирующегося на выпуске приводных цепей, роликовых цепей, шнековых транспортеров для сельскохозяйственного и пищевого рынка, тоже сыграло положительную роль. Стратегия The Timken Company в сторону формирования многостороннего предложения комплектующих промышленному рынку изменило прежнее позиционирование на рынке комплектующих в качестве производителя подшипников. Покупка Drives LLC, вместе с приобретениями Philadelphia Gear и QM Bearings существенно расширило номенклатуру приводных компонентов в торговом предложении компании, а поскольку продукты Drives LLC находят так же применение в нефтегазовой отрасли, лесопереработке, добыче полезных ископаемых, то что The Timken Company смогла упрочить свои позиции по целому ряду промышленных направлений.

По заверениям президента компании Джеймс Гриффта, компания быстро и эффективно реагировала на ситуацию снижения спроса одновременно продолжая стратегию фокусирования на целевых рынках, ввод новых продуктов, расширения номенклатуры некоторых товарных линий, например, сферических роликовых подшипников, и дополнительных сервисов. Все действия совершаются в соответствии со стратегическим планом, предусматривающем так же и нестабильность глобальной экономики и ослабление спроса на рынках. Однако, в 2013 г. The Timken Company не предполагает большой прибыли - только в районе \$5 млрд. В первом полугодии прогнозируется продолжение снижения спроса и только во втором полугодии ожидается некоторое оживление рынка. (www.podshipnik.ru/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://www.podshipnik.ru/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

ШВЕЦИЯ: НОВЫЕ СТУПИЧНЫЕ ПОДШИПНИКОВЫЕ УЗЛЫ SKF С НИЗКИМ КОЭФФИЦИЕНТОМ ТРЕНИЯ ОБЕСПЕЧИВАЮТ СНИЖЕНИЕ ВЫБРОСОВ CO2

Компания SKF начинает выпуск энергосберегающих ступичных подшипниковых узлов с низким коэффициентом трения для автомобилей. Коэффициент трения ступичных подшипниковых узлов на 20% меньше, чем у предыдущего поколения стандартных ступичных подшипниковых узлов SKF, что обеспечивает снижение выбросов CO2 до 0,6 г/км. Из расчета годового пробега автомобиля 14500 км снижение выбросов CO2 составляет 9 кг в год. Если установить такие комплектующие компании SKF на 1 млн. автомобилей, снижение выбросов CO2 составит 9000 т в год. Ступичные подшипниковые узлы SKF с низким коэффициентом трения входят в линейку продукции программы SKF BeyondZero.

"Компания SKF уделяет большое внимание разработкам энергосберегающих решений для своих клиентов. При разработке нового ступичного подшипникового узла мы задействовали весь опыт и знания, что позволило добиться значительного снижения коэффициента трения по сравнению с предыдущим поколением ступичных подшипниковых узлов, что в свою очередь приводит к уменьшению выбросов CO2 в атмосферу и снижению расхода топлива", - заявил Аурелио Нерво, директор по производству автомобильных шасси, SKF.

Был проведен детальный анализ внутренней геометрии и произведена модернизация. Кроме этого была разработана новая высокоэффективная пластичная смазка, позволяющая значительно снизить коэффициент трения. Данная пластичная смазка также увеличивает ресурс подшипника и его устойчивость к микроперемещениям. Ступичные подшипниковые узлы SKF с низким коэффициентом трения будут выпускаться в различных размерах и исполнениях и могут устанавливаться на широкий спектр моделей автомобилей. Они подходят для установки как на существующие, так и на новые модели ступиц колес автомобилей. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://www.podshipnik.ru/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

ЯПОНИЯ: NSK CORP. РАЗРАБОТАЛ УСТОЙЧИВЫЙ К ЯВЛЕНИЯМ ФРЕТТИНГА ПОДШИПНИК

Устойчивый к явлениям фреттинга подшипник разработан японским производителем подшипников NSK. Подшипник предназначен для работы в регуляторах подачи газа и системах рециркуляции выхлопных газов. Известно, что износ подшипника типа "фреттинг" возникает, когда тела качения постоянно соприкасаются с поверхностью дорожек качения в постоянном режиме микрофлуктуации и вибрации, т. е. присутствуют постоянные движения очень маленькой амплитуды, результатом которых являются циклические соприкосновения. Как следствие фреттинга, происходит истирание и под воздействием коррозионной среды - коррозия. К 2015 г. подшипников NSK по всему миру планируется продать новых подшипников на 800 млн. иен.

Работа над проблемой снижения выброса углекислого газа и повышения экономичности автомобиля побуждает инженеров испытывать работу совершенно различных двигателей для установки в автомобили, совершенно по-разному нагружающих системы рециркуляции выхлопных газов. Подшипники, расположенные в системе постоянно испытывают вибрацию, передаваемую от двигателя и, вследствие перемен прямого и обратного хода, микрофлуктуации. Подшипники NSK с новой смазкой и оптимизированной внутренней геометрией гораздо меньше подвержены износу в результате фреттинга. Слой смазки нового типа всегда находится между контактирующими поверхностями, не допуская их непосредственного соприкосновения даже в тяжелых условиях эксплуатации.

Научно-исследовательские центры NSK расположены в Великобритании, США, Китае и Таиланде. В 13 странах компания владеет почти 62 заводами, выпускающими подшипники. В настоящий момент производственная программа компании включает подшипники для автомобилей и для промышленности: ступичные подшипники, шарикоподшипники, сверхпрецизионные подшипники и роликовые подшипники, корпусные подшипники, однорядные и двухрядные радиально-упорные шарикоподшипники, шариковинтовые передачи, системы линейного перемещения, шпиндели, компоненты и запасные части для автомобилей. (www.podshipnik.ru/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://www.podshipnik.ru/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

**УКРАИНА: ПАО «ЧЕРНИГОВСКИЙ ЗАВОД РАДИОПРИБОРОВ «ЧЕЗАРА»
В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО ПРОИЗВОДСТВО**

В 2012 г. Черниговский завод радиоприборов "ЧеЗаРа" увеличил производство товарной продукции на 40,3% или на 40,3 млн. грн. до 140,2 млн. грн. по сравнению с 2011 г. Об сообщил генеральный директор "ЧеЗаРа" Анатолий Свириденко. "За год мы увеличили объем товарной продукции на 40 млн. грн.", - сказал он.

По его словам, предприятие сейчас уже не выпускает телекоммуникационную и датчиковую технику, а также отказалось от выпуска электронно-механических замковых систем и радиоприемников.

Он добавил, что предприятие освоило выпуск навигационной аппаратуры, систем управления огня для легкой бронетанковой техники, малогабаритных радиолокационных систем, а также светодиодных светильников.

Завод "ЧеЗаРа" является крупным производителем космической, телекоммуникационной техники, датчиковой, преобразующей аппаратуры, электронно-механических замковых систем, радиоприемников.

По состоянию на 3-й квартал 2012 г. 29,72% акций завода принадлежит двум физлицам-резидентам, 25% акций принадлежит государству и управляется Фондом государственного имущества, 13,58% - "Инновационно-финансовой компании" (Киев). ([Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

БЕЛАРУСЬ: ЧАСЫ «ЛУЧ» НАЧНУТ ВЫПУСКАТЬ С АЛМАЗОПОДОБНЫМ УГЛЕРОДНЫМ ПОКРЫТИЕМ

Производственной новинкой ОАО "Минский часовой завод" (торговая марка "Луч") в 2013 г. станут часы с корпусами, обладающими повышенной износостойкостью и коррозионной стойкостью. Об этом сообщил исполняющий обязанности главного инженера предприятия Василий Филин.

Повышенную износостойкость, коррозионную стойкость, твердость и гладкость изделиям будет придавать черное защитно-декоративное покрытие на основе алмазоподобного углерода. Технологический процесс нанесения такого покрытия на корпусные детали наручных часов из латуни и нержавеющей стали разработан специалистами Физико-технического института Национальной академии наук Беларуси в рамках научно-технической программы "Новые материалы и технологии - 2015". Работники научного заведения осуществили напыление черного защитно-декоративного покрытия на корпуса пробной партии часов своими силами. В дальнейшем они окажут содействие Минскому часовому заводу в модернизации специальной промышленной установки, которая будет наносить покрытие из наноматериала в заводских условиях.

Как рассказал Василий Филин, выпуск корпусов для часов с черным защитно-декоративным покрытием на основе алмазоподобного углерода является производственным новшеством не только в Беларуси, но и на территории стран СНГ. "Длительное время модели часов с такими корпусами выпускаются ведущими производителями часов в мире. Вместе с тем на пространстве СНГ такого производства не существует. Дизайнерское исполнение этих часов в сочетании с классическим черным цветом, как я считаю, делают их весьма привлекательными для покупателей. Наш аналог зарубежной продукции будет намного дешевле", - подчеркнул исполняющий обязанности главного инженера.

Корпусные детали часов с нанесенным алмазоподобным углеродным покрытием сравнимы по качеству с зарубежными аналогами выпускаемые такими брендовыми марками, как Rolex, Messina, Citizen, Panerai, Audemars Piguet и другими.

При успешном прохождении предварительных испытаний, промышленный объем производства часов с корпусами, обладающими повышенной износостойкостью и коррозионной стойкостью будет начат в 2014 г. на уровне 18 тыс. штук в год, а к 2016 г. должен увеличиться до 30 тыс. штук в год.

Минский часовой завод создан в 1953 г. 29 июня 2010 г. правительство Беларуси и швейцарская компания Franck Muller International B.V. подписали инвестиционный договор о реализации проекта "Обновление производства и продукции ОАО "Минский часовой завод". В настоящее время швейцарской стороне принадлежит 80% акций Минского часового завода. ([БЕЛТА/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ: ФГУП «ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ «ЭЛЕКТРОПРИБОР»
АВТОМАТИЗИРОВАЛО ПРОИЗВОДСТВО**

Инженерно-консалтинговая компания "Ирисофт" завершила проект по внедрению системы проектирования Сгео на пензенском ФГУП "ПО "Электроприбор". В рамках проекта была осуществлена поставка решения, его внедрение и обучение персонала работе с системой. Результатом проекта стало снижение временных затрат на разработку и выпуск изделий, а также минимизация количества ошибок в производстве.

Производственное объединение "Электроприбор" - одно из передовых и наиболее активно развивающихся предприятий России. Компанией для реализации проектов используется современное инновационное оборудование, парк которого постоянно расширяется. Именно появлением новых станков с ЧПУ и была обусловлена необходимость внедрения программного решения для автоматизации процесса проектирования и взаимодействия отделов на этапах разработки и выпуска изделий.

"Выбор соответствующего решения и интегратора был определен характеристиками программного продукта, а также наличием у компании-поставщика специалистов, имеющих опыт работы с данным решением в нашем регионе, - прокомментировал Александр Колосков, начальник бюро программирования станков с ЧПУ ФГУП "ПО "Электроприбор". - Выбранное нами решение Сгео уже успешно используется на других предприятиях региона, среди которых ОАО "Пензенский научно-исследовательский электротехнический институт", Поволжский центр механической обработки и так далее. Эксперты "Ирисофт", имеющие большой опыт внедрения решений РТС, в том числе и в ПФО, зарекомендовали себя как надежный и ответственный партнер. В результате выбор был сделан в пользу САПР Сгео и компании "Ирисофт".

"За консультацией по проекту представители ФГУП "ПО "Электроприбор" обратились к нам в марте 2012 г., - рассказывает Павел Гончар, руководитель департамента продаж компании "Ирисофт". - Перед заказчиком стояли две основные задачи: выбор программного продукта, который бы максимально удовлетворял потребностям предприятия, и осуществление внедрения с наименьшими рисками и потерями для производства. Проведя полный анализ проекта, мы

предложили заказчику остановить свой выбор на полнофункциональной САПР Creo".

В рамках проекта компания "Ирисофт" осуществила поставку лицензионного программного обеспечения и его внедрение, а также разработку постпроцессора под существующее оборудование (3-координатная фрезерная обработка), завершившуюся в конце мая прошлого года. Кроме того, экспертами "Ирисофт" было проведено обучение сотрудников ПО "Электроприбор" базовым приемам работы с Creo и использованию специальных инструментов разработки управляющих программ с последующей работой с постпроцессором. Обучение проводилось в два этапа: базовый курс был прочитан в марте, а курс, посвященный работе со станками с ЧПУ, в мае 2012 г.

В результате проекта по внедрению Creo были решены все поставленные задачи. В частности, в ПО "Электроприбор" организована устойчивая работа технологического бюро, отвечающего за формирование управляющих программ для станков с ЧПУ. Разработка и выпуск деталей на оборудовании с ЧПУ после реализации проекта осуществляется более оперативно, кроме того резко сократился выпуск бракованных изделий, что позволило снизить затраты предприятия.

Сотрудничество двух компаний не ограничивается реализацией данного проекта и будет продолжено. "Мы довольны сотрудничеством с компанией "Ирисофт", - комментирует Александр Колосков. - В дальнейшем мы планируем совместными усилиями масштабировать проект как за счет увеличения рабочих мест проектировщиков, так и благодаря расширению функциональных возможностей используемого нами продукта". (Портал машиностроения/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ: КОРПОРАЦИЯ SONY CORP. СТАНЕТ СОБЛАДЕЛЬЦЕМ КОМПАНИИ OLYMPUS CORP.

Японская корпорация Sony станет крупнейшим акционером компании Olympus, выкупив 11,46% ее акций за 50 млрд. иен (\$643,5 млн.). Сделка осуществляется в два этапа. Первоначально в конце октября 2012 г. Sony приобрела 13,1 млн. акций Olympus на 19 млрд. иен. Второй этап сделки подразумевает покупку еще 21,3 млн. акций Olympus на 31 млрд. иен.

Olympus Corporation специализируется на производстве оптических приборов, фототехники, высококачественного оптического оборудования для проведения медико-биологических исследований и иного технического назначения. До указанной сделки крупнейшими акционерами Olympus являлись страховая компания Nippon Life Insurance (8,4% акций), банки Bank of Tokyo Mitsubishi (4,98%) и Sumitomo Mitsui Banking (3,13%), а также инвестиционный фонд правительства Сингапура (2,55%).

Sony и Olympus планируют создать совместное предприятие (СП) по производству медицинского оборудования, в котором Sony будет принадлежать 51%, а Olympus - 49%. СП будет использовать датчики изображения Sony в выпускаемых по технологии Olympus эндоскопах. Тем не менее результаты совместной работы будут заметны не сразу, поскольку для начала продаж нового медицинского оборудования требуется одобрение регуляторов.

Сделка выгодна обеим компаниям. Sony ищет новые пути развития своей деятельности, пытаясь сократить зависимость от убыточного производства телевизоров. В свою очередь, Olympus стабилизирует финансовое положение после скандала, связанного с бухгалтерской отчетностью, в результате которого было смещено все руководство компании и Olympus зафиксировала чистый убыток в 49 млрд. иен по итогам 2011-2012 отч. г.

Осенью 2011 г. стало известно о махинациях руководства Olympus и сокрытии топ-менеджерами тяжелого финансового положения компании. Руководство Olympus было вынуждено признать, что в течение 20 лет систематически скрывало убытки, понесенные еще в 1990-е годы. Утраченные суммы выдавались за использованные для приобретения новых активов. В 2006 г. Olympus заплатила \$687 млн. в качестве комиссии консультантам по приобретению британской компании Gyugus за \$1,9 млрд. В 2006-2008 гг. производитель фотоаппаратов потратил более \$900 млн. на покупку трех небольших частных компаний в Японии, а в 2009 г. списал около \$700 млн. их стоимости.

В начале 2012 г. трое арестованных бывших топ-менеджеров компании Olympus признали вину в использовании средств в \$1,7 млрд., относящихся к приобретению британского производителя медицинского оборудования Gyugus, а также трех других японских компаний, для сокрытия убытков Olympus по инвестициям в ценные бумаги в 1990-е годы. (БИКИ/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира»
(<http://ukrmach.dp.ua/>)

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ СРЕДСТВ СВЯЗИ

КИТАЙ: SAMSUNG ELECTRONICS ПЛАНИРУЕТ ИНВЕСТИРОВАТЬ \$1,7 МЛРД. В ПРОИЗВОДСТВО ЧИПОВ ДЛЯ СОТОВОЙ СВЯЗИ

По сообщению агентства Xinhua, Samsung Electronics планирует вложить в завод в провинции Цзянсу около \$1,7 млрд. за ближайшие 5 лет. Средства пойдут на расширение производства чипов для сотовой связи.

Samsung в прошлом году вложила около \$81 млн. в это предприятие, основанное в 2008 г. Годовой объем продаж продукции завода составляет около \$100 млн.

Корейская компания хочет снизить свою зависимость от китайских поставщиков. Недавно Samsung начала строительство нового комплекса в Сиане, стоимость которого оценивается в \$7 млрд.

Чистый доход Samsung Electronics в IV квартале 2012 г. достиг 7,04 трлн. вон (\$6,6 млрд.), рост по сравнению с тем же периодом 2011 г. - 76%. Выручка увеличилась на 18,5% и составила 56,06 трлн. вон (\$52,4 млрд.). Консолидированная операционная прибыль в квартальном исчислении выросла на 10% до 8,84 трлн. вон (\$8,3 млрд.), что также можно записать в книгу рекордов компании. Годовая операционная прибыль составила 29,05 трлн. вон (\$27,2 млрд.), выручка - 201,10 трлн. вон (\$188,1 млрд.).

В то же время корейцы предупреждают, что сильная воля и другие независимые от компании факторы могут оказать давление на бизнес в наступившем году. По прогнозам в I квартале спрос на смартфоны в развитых странах снизится, но зато развивающиеся рынки, пусть не сразу, нагуляют аппетит к новым, более дешевым моделям гаджетов. (РБК-Украина/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

США: APPLE INC. ГОТОВИТ К ВЫПУСКУ ТРИ НОВЫХ IPHONE

Технологический гигант Apple готовит к выпуску три новые модели iPhone, сообщает издание China Times со ссылкой на источники внутри компании.

Помимо ожидаемого iPhone 5S компания готовится до июня также представить широкой публике iPhone Math - крупноформатная модель, дисплей которой будет значительно больше: 4,8 дюймов по сравнению со стандартным 4-дюймовым. Данная модель, как считают эксперты, позволит успешно конкурировать Apple с основным "противником" (Samsung), модели которого имеют 5-дюймовые экраны и больше. Помимо этого также готовится к выпуску бюджетная модель iPhone, которая должна позволить Apple отбить у Samsung часть рынка.

Аналитик компании Jeffries Питер Майзек поделился аналогичным прогнозом, заявив, что Apple тестирует два новых прототипа, один из которых iPhone 5S, другой - бюджетная версия данного смартфона.

В то же время директор по маркетингу Apple Фил Шиллер ранее опроверг появившиеся в СМИ сообщения о том, что компания разрабатывает дешевую версию iPhone для рынков развивающихся стран по \$99-149.

По словам Шиллера, это не то направление, в котором компания хочет развивать продукты. Он также отметил, что Apple контролирует около 20% рынка смартфонов, но при этом получает около 75% всей прибыли на этом рынке вследствие особенностей ценообразования iPhone.

iPhone 5 имеет идентификаторы "iPhone 5.1" и "iPhone 5.2" и работает на базе операционной системы iOS 6. Компания Apple пустила в продажу iPhone 5 в сентябре 2012 г. Согласно планам, следующий айфон будет выпущен в середине 2013 г. По неофициальным данным, компания уже приступила к тестированию нового гаджета. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ФИНЛЯНДИЯ: ЧИСТЫЙ УБЫТОК NOKIA CORP. ЗА 2012 ГОД ВЫРОС

Чистый убыток (приходящийся на долю акционеров материнской компании) крупнейшего в мире производителя сотовых телефонов - финской Nokia - за 2012 г. вырос в 2,7 раза и составил 3,11 млрд. евро против убытков в 1,16 млрд. евро по итогам 2011 г. Об этом говорится в отчете Nokia.

Чистый объем продаж Nokia в 2012 г. составил 30,2 млрд. евро, что на 21,9% меньше показателя годовой давности (38,7 млрд. евро). Операционный убыток за 2012 г. составил 2,3 млрд. евро, увеличившись в 2,2 раза против аналогичного показателя на уровне 1,07 млрд. евро за 2011 г.

Nokia является одним из мировых лидеров в области мобильных коммуникационных технологий. Компания занимается производством мобильной аппаратуры и разработкой программного обеспечения для мобильных телефонов и КПК. Штат сотрудников компании превышает 123 тыс. человек (включая сотрудников подразделения Nokia Siemens Networks), причем значительная их часть трудится в области исследований и разработок R&D (около 30% всего персонала). Продукция компании реализуется в 160 странах. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЮЖНАЯ КОРЕЯ: КОРПОРАЦИЯ SAMSUNG ELECTRONICS ПРОДЕМОНСТРИРОВАЛА НОВЫЙ СМАРТФОН С ГИБКИМ ЭКРАНОМ

Южнокорейская корпорация Samsung продемонстрировала прототип смартфона с гибким дисплеем. Презентация состоялась на международной конференции SEC в Лас-Вегасе.

Представленный образец смартфона состоит из двух частей - основания размером со спичечную коробку, в котором находится зарядное устройство для гаджета, и самого дисплея. Он гибкий.

Смартфон выпущен под маркой Youm, которую ранее зарегистрировала компания Samsung специально для производства устройств с гибким дисплеем толщиной не более листа бумаги. Экран прототипа смартфона создан из пластика, а не из стекла, что позволяет ему оставаться невредимым при падении за счет высокой гибкости.

Дисплей смартфона можно согнуть, но сложить его пополам нельзя.

Гаджет оснащен операционной системой Windows Phone 8, а не ставшей традиционной для устройств Samsung системой Android. В процессе разработки смартфона использовались органические светодиоды OLED, способные самостоятельно излучать свет. Они не нуждаются в компонентах, которые обеспечивают подсветку экрана и утяжеляют корпус современных смартфонов, работающих на основе жидкокристаллических дисплеев, уточняют разработчики.

Также руководство Samsung представило участникам конференции смартфон, который можно разложить как книгу. Гаджет может трансформироваться в планшет. "Мы уверены в рыночном потенциале гибких органических дисплеев", - сказал Интернет-изданию IDG News один из инженеров Samsung.

Но при разработке смартфонов на основе OLED-дисплеев Samsung пришлось столкнуться со многими техническими сложностями. Например, химические вещества, входящие в состав дисплея, крайне чувствительны к кислороду, поэтому они должны быть изолированы от воздуха, иначе дисплей перестает работать, пишет издание Foxews.

"Несмотря на то что я смотрел демовидео в 100 м, смартфон выглядит просто сногсшибательно", - говорит журналист CNET Джош Ловенсон, присутствовавший на презентации.

Мероприятие в Лас-Вегасе посетил бывший президент США Билл Клинтон, который ранее работал с Samsung над некоторыми благотворительными проектами. "Подобные технологии оказывают огромное влияние на общество и помогают людям ломать барьеры", - цитирует Клинтона Интернет-портал Engadget.

То, что Samsung представил широкой публике разработку, говорит о том, что компания видит перспективы в развитии данного направления, говорит аналитик Keystone Global Стивен Белл. "Разговоры вокруг создания гибкого экрана ходили давно, но презентация уже разработанного проекта подтверждает, что у Samsung действительно серьезные намерения по развитию данного направления", - отмечает аналитик.

Преимуществом гнущихся дисплеев будет их относительная неуязвимость, в частности, способность не биться при падении, но компании предстоит еще доработать смартфон, говорят скептики. "Наконец-то появятся дисплеи, которые не бьются, - говорит аналитик Stanford Bernstein Марк Ньюман. - Но Samsung также стоит подумать над разработкой крышки для дисплея и создать материал, из которого будет состоять основной корпус смартфона". (Газета.ru/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

СНГ: БЕЛАРУСЬ И РОССИЯ

НЕ ДОСТИГЛИ ДОГОВОРЕННОСТЕЙ ПО СОЗДАНИЮ КОМБАЙНОВОГО ХОЛДИНГА

Беларусь и Россия пока не достигли конкретных договоренностей по созданию комбайнового холдинга "Росбелком" на базе ПО "Гомсельмаш" и ОАО "Ростсельмаш". Об этом сообщили в пресс-службе Министерства промышленности Беларуси. Вопросы создания альянса "Гомсельмаш-Ростсельмаш" несколько раз обсуждались сторонами в 2012 г., отметили в министерстве. Руководство ПО "Гомсельмаш" провело переговоры с акционерами ОАО "Ростсельмаш" и руководством промышленного союза "Новое содружество" (Россия), в состав которого входит российское предприятие. Российской стороне было предложено создание холдинга "Росбелком" на условиях распределения пакета акций 50 на 50 и передан проект устава объединенной компании. На это предложение не последовало ответа. Тогда белорусская сторона предложила промышленному союзу "Новое содружество" рассмотреть возможности продажи контрольного пакета акций комбайнового производства ОАО "Ростсельмаш", "если объединение предприятий на ранее предложенных условиях российской стороной не приемлемо", отметили в Минпроме. Но и на это обращение ответа не последовало. В декабре 2012 г. в Совете министров Беларуси состоялось совещание с участием руководства ПО "Гомсельмаш" и промышленного союза "Новое содружество". "Стороны обменялись мнениями по вопросам дальнейшего возможного сотрудничества "Гомсельмаша" и "Ростсельмаша", но конкретные договоренности достигнуты не были", - констатировали в министерстве.

Производственное объединение "Гомсельмаш" создано в 1978 г. на базе завода "Гомсельмаш", основанного в 1930г. В состав объединения входят 9 предприятий. Является одним из крупнейших производителей сельскохозяйственной техники в странах СНГ и Европы. Выпускает самоходные и прицепные кормоуборочные комбайны и косилки-плющилки, зерноуборочные комбайны, навесные косилки-измельчители, картофелеуборочные и свеклоуборочные комбайны. Компания производит одновременно более 40 базовых позиций различных видов сельскохозяйственных машин и адаптеров под брендом "Палессе".

ОАО "Ростсельмаш" - российское предприятие, производящее зерноуборочные комбайны. Является самым крупным на юге России предприятием. На долю завода приходится 65% российского рынка сельхозтехники. ([БЕЛТА/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ЗНАК CE ПОЯВИЛСЯ НА ТЕХНИКЕ ОАО «РОСТСЕЛЬМАШ»

"Ростсельмаш" получил декларацию соответствия стран Евросоюза на два вида зерноперерабатывающей и кормоуборочной техники: метатель зерна самопередвижной (МЗС-90-20-01М) и кормоуборочный прицепной комбайн (КСД-2,0 Sterh). Таким образом, кроме современных моделей зерноуборочных машин (VECTOR, ACROS, TORUM), которые были маркированы знаком CE ранее, подтверждение соответствия европейским стандартам безопасности получили и другие виды продукции "Ростсельмаша".

По словам директора по маркетингу компании "Ростсельмаш" Алексея Мошненко, для того, чтобы работать в странах ЕС, необходимо соблюдать требования, предъявляемые европейскими регламентами к качеству продукции. Эти требования очень жесткие. "Мы заранее готовились к этому серьезному шагу, была проведена колоссальная работа: все необходимые испытания в аккредитованной лаборатории, собран комплект доказательной документации (в Европе его называют "технический файл"). Соответствие технического файла европейским требованиям проверено и подтверждено государственным нотифицированным органом - Certifying and Testing Centre.

Кроме того, предварительно сделан анализ соответствия техники Ростсельмаш требованиям директив и стандартам Евросоюза. Результаты этой работы подтвердили, что метатель зерна самопередвижной (МЗС-90-20-01М) и кормоуборочный прицепной комбайн (КСД-2,0 Sterh) полностью соответствуют требованиям европейских стандартов.

Независимая экспертная организация - SIA Baltic Commerce Group, рассмотрев представленные компанией "Ростсельмаш" документы, пришла к выводу, что "модельный ряд изделий соответствует требованиям безопасности и безвредности". Теперь на всех машинах, выпущенных подразделением прицепной и навесной компании "Ростсельмаш", будет стоять специальный знак - CE. Маркировка CE (Conformite Europeenne - европейское соответствие) является особым паспортом, позволяющим производителям свободно распространять продукцию на европейском рынке. Знак CE является единственным в странах Европейского Союза, подтверждающим соответствие продукции европейским стандартам безопасности.

Производительность зернометателя самопередвижного (МЗС-90-20-01М) - до 90 т/ч, ширина захвата - 4 м., может обеспечивать высоту складирования зернового материала до 4,5 м. Поворот триммера - 135 град. в обе стороны. Линейка зерноперерабатывающей техники "Ростсельмаш" также включает перегрузчик зерна вакуумный ПЗВ-110, транспортер зерна шнековый ТШ, транспортер зерна шнековый высотный ТШВ, очиститель зерна мобильный и другие.

Производительность кормоуборочного прицепного комбайна (КСД-2,0 Sterh) - до 38 т/ч, ширина захвата - 2 м, агрегируется с тракторами МТЗ-80 и МТЗ-82. В линейку кормоуборочной техники "Ростсельмаш" также входят пресс-подборщик тюковый Тукап-1600, пресс-подборщик рулонный Pelikan-1200, косилка ротационная навесная Strige-2100-2800, косилка роторная фронтальная КРФ-3500, грабли роторные навесные и другие. ([Портал машиностроения/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: SAME DEUTZ-FAHR И ОАО «КИРОВСКИЙ ЗАВОД»

ПОДПИСАЛИ СОГЛАШЕНИЕ О СОЗДАНИИ СОВМЕСТНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

ОАО "Кировский завод" - одно из крупнейших российских предприятий в сегменте сельскохозяйственного и строительного машиностроения с многолетней историей. Соглашение предполагает создание компании SAME DEUTZ-FAHR KIROVETZ с равными долями в уставном капитале и штаб-квартирой в Санкт-Петербурге. Кроме того, соглашение определяет порядок сотрудничества между двумя компаниями на территории Российской Федерации.

Вновь образованная компания будет заниматься сборкой тракторов и комбайнов по технологии SAME DEUTZ-FAHR на производственных мощностях ОАО "Кировский завод" в Санкт-Петербурге и реализацией продукции через разветвленную дилерскую сеть Кировского завода в России под брендом DEUTZ-FAHR KIROVETZ. ([Портал машиностроения/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: МИНСЕЛЬХОЗ ОСТАНОВИЛ ПРОДАЖИ СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ И ТРЕБУЕТ СОГЛАСОВАТЬ ЦЕНУ РЕАЛИЗАЦИИ С НАЛОГОВОЙ ИНСПЕКЦИЕЙ

Ассоциация "Росагромаш" направила на имя заместителя председателя правительства Российской Федерации Аркадия Дворковича коллективное письмо-обращение с просьбой вмешаться в тупиковую ситуацию, которая сложилась вокруг Постановления правительства России за №1432 от 27 декабря 2012 г. "Об утверждении Правил предоставления субсидий производителям сельскохозяйственной техники".

Российские заводы, не успев приступить к подготовке необходимой документации для получения субсидии, вынуждены признать, что работать по данным Правилам не могут. Несмотря на многочисленные консультации за прошедший месяц (16 января встреча с директором департамента научно-технологической политики и образования Минсельхоза России В. Нечаевым, вторая - 25 января с заместителем Министра сельского хозяйства А. Петриковым) Минсельхоз России продолжает заявлять, что оснований для изменений программы нет.

"Минсельхоз заявляет о том, что мы, якобы, не желаем работать по данному Постановлению. Это - не правда! Мы заинтересованы в продаже нашей техники со скидкой 15%. Но мы не можем, так как Правила, разработанные Минсельхозом России, не позволяют нам по ним работать в принципе, - говорит заместитель директора Петербургского тракторного завода Андрей Ефимов. - Таким образом, сегодня аграрии остались один на один со своими проблемами, лишившись единственной, разрешенной в рамках ВТО, поддержки на федеральном уровне по обновлению парка сельхозтехники", - считает А. Ефимов.

Камнем преткновения стали условия работы российских предприятий на рынке сельхозтехники. Складывается впечатление, что Минсельхоз не желает слышать замечания и предложения сельхозмашиностроителей и заявляет, что готов предусмотренные на субсидирование деньги, направить на другие проекты.

По мнению директора по продажам компании "Ростсельмаш" Заура Дышеков трактовка Правил не позволяет работать сельхозмашиностроителям по данному Постановлению. "Для нас крайне важно, чтобы в подпункт в) п. 13 были внесены изменения. Нынешняя трактовка не позволяет участвовать нашей компании в данном проекте. Постановление обязывает сельхозмашиностроителей реализовывать технику сельхозпроизводителям напрямую. А это, в свою очередь, приведет к разрушению дилерских сетей, создаваемых годами, и потере значительного объема инвестиций в товаропроводящую сеть. К тому же, нас обязывают предоставлять 15% скидку в рамках промышленной субсидии при продаже техники конечным покупателям не от действующих розничных цен, а от условных средних оптовых цен прошлого года, которые включали различные компенсации дилерам, в том числе и за проведенное сервисное обслуживание техники. Это приведет к прямым убыткам от продаж техники.

Помимо этого, от нас требуют из своих собственных средств направить еще 15% на модернизацию производства и отчитаться за это, в противном случае компания не получит эту субсидию из бюджета. И наконец, производитель должен подтверждать стоимость каждой модификации техники в территориальном налоговом органе, который не сможет дать такое подтверждение ввиду того, что подобная отчетность в налоговом органе отсутствует, но даже в случае ее предоставления, ни с моделями выпускаемых машин, ни с их конкретными модификациями он не знаком", - рассказывает директор по продажам "Ростсельмаш" З. Дышеков.

С самого начала Правила предоставления субсидий производителям сельскохозяйственной техники вызвали шквал нареканий и замечаний у заводов. "В первоначальном варианте документа, подготовленном Минпромторгом и Минсельхозом России, субсидия предполагалась исключительно производителям самоходной сельхозтехники - тракторов и комбайнов. Прицепные и навесные машины в перечень не попали вообще, - рассказывает директор Ассоциации "Росагромаш" Евгений Корчевой. - Мы выступили против такого варианта, считая, что субсидия должна распространяться на максимально широкий спектр сельхозтехники, производимой российскими заводами. Нашу позицию поддержал заместитель председателя правительства России Аркадий Дворкович. Таким образом, в перечне и появилась прицепная техника, однако не вся", - говорит Е. Корчевой.

В документе по-прежнему отсутствуют машины для междурядной и рядной обработки почвы (ОКП 47 3260), катки (ОКП 47 3249), разбрасыватели органических удобрений (ОКП 47 3351), машины для внесения минеральных удобрений и известки (кроме жидких и пылевидных) (ОКП 47 3352), протравливатели семян (ОКП 47 3414), машины, установки и аппараты дождевальные и поливные, насосные станции (ОКП 47 3420), машины для послеуборочной обработки зерна (ОКП 47 3520) и сушилки для послеуборочной сушки зерна перед закладкой на хранение (ОКП 47 3530), машины и оборудование погрузочно-разгрузочные, транспортные, вспомогательные и инвентарь (ОКП 47 3900), раздатчики кормов для ферм крупного рогатого скота (ОКП 47 4131), грабли тракторные (ОКП 47 4414), дробилки для кормов (ОКП 47 4471), погрузчики универсальные сельскохозяйственного назначения (ОКП 47 4938), агрегаты, узлы и детали машин для уборки и первичной обработки зерновых, крупяных, зернобобовых и масличных культур (ОКП 47 7500).

То, что по данному Постановлению работать не возможно, признает и генеральный директор самарского предприятия "Евротехника" Людмила Орлова: "Механизм субсидирования очень важен для нас, но то, как были реализованы отдельные формулировки, делает невозможным его использование. Например, сеялки включены в постановление, но по наиболее современным машинам, которые могут позволить конкурировать в условиях ВТО, субсидия составляет лишь около 2%, что приводит к прямому убытку для завода. Правила субсидирования не позволяют работать без убытков заводам, реализующим машины через дилерские сети. Чтобы исправить ситуацию необходимо срочно корректировать механизм, чтобы не сорвать весенний сезон 2013 г.", - говорит Л. Орлова.

"Обидно, что программа, рассчитанная помочь сельхозмашиностроителям в условиях ВТО, в неумелых руках чиновников обернулась против нас и при этом, я не удивлюсь, что ни один из чиновников за это не ответит", - говорит директор Ассоциации "Росагромаш" Евгений Корчевой. (Трактор.ру/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

Анализ

РОССИЯ: СЕЛЬХОЗТЕХНИКУ БУДУТ УТИЛИЗИРОВАТЬ

Необходимость создания в России цивилизованной системы утилизации сельхозтехники назрела давно. Сегодня на просторах страны работает почти полмиллиона колесных и гусеничных тракторов, 158 тыс. комбайнов. Степень их износа уже превысила 80%. По подсчетам специалистов, в 2013 г. порядка 320 тыс. сельхозмашин нужно будет отправить в утилизацию.

Параллельно с этим возникнет необходимость переработки сопутствующих компонентов (аккумуляторных батарей и шин) в количестве 190 и 500 тыс. штук соответственно.

Необходимость стимулирования "перевооружения" фермеров и переработки отслужившей техники обсуждается профильными министерствами уже не первый год. Еще осенью 2010 г. варианты решения этой проблемы рассматривала специальная рабочая группа во главе с первым вице-премьером РФ Виктором Зубковым. Она активизировала свою деятельность в апреле 2011 г., когда, будучи премьер-министром России, Владимир Путин вновь поднял вопрос о госпрограмме утилизации сельхозтехники по аналогии с продукцией автопрома.

В конце сентября 2011 г. Виктор Зубков заявлял, что ему удалось убедить Минфин выделить 3,5 млрд руб. на реализацию программы в 2012 г. Однако программа канула в лету, так и не став реализованной.

Между тем, объемы устаревшей техники постоянно увеличиваются. В первую очередь, за счет ввоза изрядно бывших в употреблении тракторов из Китая и других стран, предлагающих эту технику по сравнительно низким ценам. В итоге страдает не только производительность сельскохозяйственной отрасли, но и экология.

Однако острота проблемы не сильно заметна из-за того, что влияние состояния старых тракторов и комбайнов на безопасность людей не так очевидно, как, например, запчастей автомобилей и самолетов. Эксперты отмечают, что госпрограмм по утилизации сельхозтехники нет и за рубежом. Но там сборщики сами активно вывозят от аграриев старую технику и перерабатывают ее на тех же площадках, что и автомобили. Их добыча - лом черных и цветных металлов.

Таким образом, благодаря экономической привлекательности рециклинга, устаревшие тракторы и комбайны утилизируются, а не вредят экологии. "В деталях, снимаемых с отслужившей сельхозтехники, нет вредных для окружающей среды веществ. Но они могут быть грязными, с остатками ГСМ, спецжидкостей. А уже эти вещества загрязняют водные объекты и почву. Но никому в Минпромторге оценка вреда окружающей среде в результате реализации данного мероприятия не интересна", - отмечает доктор технических наук, член НТС Департамента природопользования и охраны окружающей среды правительства Москвы Юрий Трофименко.

По словам руководителя токсической программы "Гринпис России" Алексея Киселева, помимо опасных жидкостей, в сельскохозяйственной технике, как и в любой транспортной, могут быть вредные пластмассы, например, поливинилхлорид, который токсичен при горении. Кроме того, старые краски могут содержать свинец. "Если взять условный трактор и проанализировать его в соответствии с Федеральным классификационным каталогом отходов, он попадет под класс

опасности не ниже второго", - отметил эксперт.

Озабочены негативным влиянием старой техники на экологию и сами производители. "Ситуация очень серьезная. На такой небезопасной технике работают наши операторы, негативное воздействие за счет выброса вредных веществ она оказывает на экологию. Все это в конечном итоге отрицательно влияет на нашу продовольственную безопасность", - отмечает заместитель председателя Комитета при Бюро ЦС "Союза машиностроителей России" по тракторному, сельскохозяйственному, лесозаготовительному, коммунальному и дорожно-строительному машиностроению Наталья Партасова.

"Единственный способ избежать экологического ущерба - рециклинг отслуживших сельхозмашин", - уверен Алексей Киселев. Для этого в России должна сложиться полноценная отрасль переработки отходов. Чтобы она работала эффективно, нужно создать соответствующие стимулы как для предприятий, так и для владельцев отработавшей техники. Сделать это необходимо на законодательном уровне. В настоящее время меры по созданию отрасли рециклинга обсуждаются в рамках поправок в закон "Об отходах производства и потребления".

С 1 сентября 2012 г. введен утилизационный сбор, который государство взимает с юрлиц за каждое транспортное средство, как ввозимое в страну, так и произведенное на ее территории. Отметка в ПТС об уплате утилизационного сбора - обязательное условие регистрации автомобиля. Соответствующие поправки внесены в ФЗ "Об отходах производства и потребления" и ст. 51 Бюджетного кодекса России.

В обязательном порядке сбор должны будут платить лишь зарубежные концерны. Российские автопроизводители могут уйти от "авторециклингового налога", предоставив гарантии утилизации своей продукции, когда она откатает отпущенный срок. Для этого им нужно организовать пункты приема "автохлама" на территории всех субъектов России, в каждом городе с населением более 500 тыс. человек. Кроме того, на плечи автопроизводителей ложатся также расходы по транспортировке машин до места утилизации.

Такие меры вызваны вступлением России в ВТО и последующим снижением пошлин на ввозимые автомобили. Однако сокращение размеров таможенных платежей коснется и сельскохозяйственной, лесозаготовительной и дорожно-строительной техники. Например, размер пошлины на комбайны уменьшится с 15% до 5%, тракторы - с 15% до 10%.

Производители техники считают, что это будет стимулировать ввоз в Россию старой зарубежной техники, которой и без того немало в стране. Поэтому они предлагают ввести утилизационный сбор и на машины, применяющиеся в сельском хозяйстве, лесозаготовках и дорожном строительстве.

Первый вице-президент Союза, первый заместитель председателя Комитета Государственной Думы РФ по промышленности Владимир Гутенев выступил с инициативой внесения соответствующих поправок в Федеральный закон "Об отходах производства и потребления". Законопроект предусматривает создание системы утилизации особого вида отходов - сельскохозяйственной и лесозаготовительной, строительной и дорожной техники. В этой части закон устанавливает

опережающую форму создания системы безопасной утилизации: сначала обеспечивается финансовая база, на основе которой финансируется создание промышленности утилизации указанных видов техники. При этом нагрузка ложится на производителей и импортеров.

Согласно законопроекту, сбор будет рассчитываться по той же схеме, что и транспортный налог, то есть при помощи базовой ставки и различных коэффициентов. Базовая ставка будет единой для России.

Подготовлены предварительные расчеты сбора, основанные на расчетах предприятий-утилизаторов. Сбор за новую сельскохозяйственную технику должен составить 60-450 тыс. руб., лесопромышленную - 80-525 тыс. руб. К подержанной технике также будут применены повышающие коэффициенты.

Базовую ставку для самоходных сельскохозяйственных машин предлагается установить 30 тыс. руб. (в ценах 2013 г.). Коэффициент утилизационной трудоемкости определяется в зависимости от массы машины, а также на основе других факторов. Сформированы ставки для самоходной лесопромышленной техники исходя из базовой ставки - 35 тыс. руб. (в ценах 2013г.). Также и с дорожной техникой.

По словам Натальи Партасовой, это лишь предварительные расчеты, предложенные российскими производителями техники. В итоговой редакции закона, если он будет принят, могут быть другие цифры.

Сбор будет уплачиваться при ввозе техники одновременно с уплатой таможенных платежей (для импортного товара) или до регистрации машины (для продукции, произведенной на территории России). Оплачивать сбор будет покупатель машины в момент получения Паспорта самоходной машины (ПСМ). Оплата сбора будет фиксироваться штампом в ПСМ. Он обеспечит право дальнейшей бесплатной утилизации лицензированными органами.

Наталья Партасова отметила, что средства от уплаты утилизационного сбора будут поступать в бюджет РФ. В дальнейшем - направляться на техническую и технологическую модернизацию российских предприятий, в том числе создание утилизационных мощностей. При этом размер сбора не должен превышать уровень падения ввозных таможенных пошлин.

Предполагается, что покупатель будет вовсе освобожден от сбора в том случае, если российский производитель будет (в установленном правительством РФ порядке) гарантировать, что сам утилизирует произведенную им сельскохозяйственную технику.

По словам Натальи Партасовой, речь идет о создании в России новой единой системы утилизации, которая будет предусматривать утилизацию не только автомобилей, автобусов, грузовых вагонов но и сельскохозяйственной, лесозаготовительной и дорожно-строительной техники. "У нас очень много схожих технологических операций и составно-компонентной базы. Отправлять в рециклинг можно аккумуляторы, шины, масла, пластик и стекла. Это будет позволять унифицировать технологический процесс самой утилизации", - отметила она.

Несмотря на то, что законопроект был внесен в

Госдуму еще летом 2012 г., до сих пор в нем остается ряд задач, которые еще предстоит решить. Одна из основных проблем развития отрасли рециклинга в России - отсутствие отлаженной централизованной системы сбора отходов. Для сельскохозяйственной и лесозаготовительной техники она приобретает особую остроту, так как эти машины более тяжеловесны и их намного трудней транспортировать на предприятия по утилизации.

"Мы понимаем, что комбайн подтащить к утилизационному пункту - очень тяжело, особенно на Дальнем Востоке или в Сибири... Какой будет механизм, какой будет подход - пока мы с коллегами не договорились, потому что это очень серьезно. Задача наша сегодня - найти искомое", - сказала Наталья Партасова.

Особые сложности могут возникнуть при утилизации лесозаготовительной техники. "Сельскохозяйственная, дорожная техника выпускается большими партиями, а наша - почти единично (менее 100 штук)... Такую технику нужно как-то привязать к централизованному пункту сбора сельхозтехники в том или ином регионе. Должна быть какая-то концентрация. Потому что сам завод, выпускающий эти машины, не сможет ее куда-то потом доставлять. Это крайне важный организационный момент, требующий решения", - отметил исполнительный директор Ассоциации "Рослесмаш" Семен Илюшкин.

Специалисты сходятся во мнении, что для создания эффективной системы утилизации необходима консолидация бизнеса, власти и экспертного сообщества. В противном случае реализовать настолько серьезный проект будет нереально.

"Утилизация - целая отрасль, которая создает ценности. Вот эти груды ржавой техники по всей стране - металлолом, она переводит во что-то значимое и полезное. Поэтому, я считаю, что законопроект крайне стратегический. Мы готовы предложить все имеющиеся у нас интеллектуальные, аналитические и другие ресурсы для того, чтобы помочь максимально быстро реализовать данную инициативу", - заявил председатель правления Некоммерческого партнерства "Производителей дорожно-строительной, коммунальной и наземной аэродромной техники", генеральный директор компании RM-Terex Александр Филатов.

Идею машиностроителей уже поддержал президент России Владимир Путин. "Я думаю, что это целесообразно и возможно, и главное, не противоречит правилам ВТО", - сказал глава государства на встрече с губернатором Ростовской области, комментируя соответствующие предложения одного из участников встречи.

По словам Владимира Гутенева, в конце концов, законопроект должен стать тем законом, который сохранит рабочие места на предприятиях, поможет создать утилизационные мощности, несомненно, улучшит экологическую ситуацию в стране и откроет довольно широкие перспективы для развития российской сельскохозяйственной отрасли. Первый зампреда Комитета по промышленности Госдумы РФ рассуждает, что утилизационный сбор "заработает" уже с 1 мая. (Metalmonitor/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua>)

**БЕЛАРУСЬ: СБОРОЧНОЕ ПРОИЗВОДСТВО ТОКАРНЫХ СТАНКОВ
ПЛАНИРУЕТСЯ ОРГАНИЗОВАТЬ НА КУБИНСКОМ ПРЕДПРИЯТИИ**

Сборочное производство белорусских токарных станков планируется организовать на одном из кубинских предприятий. Договоренность об этом достигнута во время прошедшего 8-12 января визита на Кубу делегации представителей белорусских станкостроительных предприятий во главе с генеральным директором ОАО "СтанкоГомель" Владимиром Сосновским, сообщили в пресс-службе белорусского внешнеполитического ведомства.

Делегация посетила ряд ведущих кубинских предприятий, занимающихся ремонтом станочного оборудования, для изучения их производственной базы и выработки рекомендаций по ее дальнейшей модернизации.

Состоялась встреча членов белорусской делегации с заместителем председателя Государственного совета и совета министров Республики Куба Рамиро Вальдесом Менендесом, в которой приняли участие посол Беларуси в Кубе Владимир Астапенко и министр промышленности Кубы Сальвадор Пардо Круз. Кубинская сторона высоко оценила производственный и инженерно-технический потенциал белорусских станкостроительных предприятий и подтвердила заинтересованность в практической и консультационной помощи белорусских специалистов для восстановления кубинской промышленности.

Во время визита достигнуты договоренности по проведению ремонта и модернизации станочного парка Кубы, организации профессиональной переподготовки кубинских инженеров на базе ОАО "СтанкоГомель" и ОАО "Гомельский завод станочных узлов". (БЕЛТА/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ШВЕЦИЯ: SANDVIK COROMANT ПРЕДСТАВЛЯЕТ НОВУЮ ФРЕЗУ ДЛЯ РАБОТЫ С ВЫСОКОЙ ПОДАЧЕЙ

Sandvik Mining CoroMill 419 - это новая фреза с пятигранными пластинами для черновой и получистовой обработки с высокими подачами, обеспечивающая эффективное фрезерование всех групп материалов и широкие возможности оптимизации процесса обработки.

Новая фреза может применяться для большинства видов обработки и отраслей промышленности, где требуется торцевое фрезерование с высокой подачей. Она является хорошим решением для обработки деталей, требующих большого вылета инструмента, а также подходит для работы на станках небольшой мощности и с нежесткими приспособлениями для закрепления заготовок.

CoroMill 419 В качестве преимуществ фрезы можно выделить высокую производительность на операциях, требующих низких сил резания, и высокую стойкость, особенно при фрезеровании труднообрабатываемых материалов, таких как нержавеющие стали, закаленные стали и титан.

Внутренний подвод СОЖ во всех фрезах обеспечивает эффективную обработку с применением СОЖ или сжатого воздуха, что в свою очередь гарантирует улучшенный отвод стружки из зоны резания при фрезеровании методом винтовой интерполяции и при обработке глубоких карманов.

CoroMill 419 оснащена прочными и надежными пластинами с пятью режущими кромками. Широкий выбор сплавов и геометрий позволяет подобрать пластины для обработки большинства материалов и для большинства областей применения. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

СТРОИТЕЛЬНО-ДОРОЖНОЕ И ПОДЪЕМНО-ТРАНСПОРТНОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ
--

**УКРАИНА: ООО «ЗУЕВСКИЙ ЭНЕРГОМЕХАНИЧЕСКИЙ ЗАВОД» ДОГОВОРИЛОСЬ
О ПОСТАВКЕ ПОРТАЛЬНЫХ КРАНОВ ГП «МАРИУПОЛЬСКИЙ МОРСКОЙ ТОРГОВЫЙ ПОРТ» (ММТП)**

ООО "Зуевский энергомеханический завод" договорилось о поставке Мариупольскому МТП (оба - Донецкая обл.) 2 портальных кранов на 50,4 млн. грн. до 2014 г. Об этом говорится в сообщении морпорта.

Зуевский энергомеханический завод выиграл соответствующий тендер. Договор заключен 17 января.

Мариупольский порт входит в пятерку крупнейших в Украине и обеспечивает переработку навалочных, насыпных, генеральных, тяжеловесных, негабаритных, наливных грузов и контейнеров.

Зуевский энергомеханический завод специализируется на производстве грузоподъемного оборудования, судопогрузочного оборудования, оборудования для разгрузки сыпучих грузов из железнодорожного транспорта и другой продукции. (Metalmonitor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**УКРАИНА: ПАО «ХАРЬКОВСКИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД «КРАСНЫЙ ОКТЯБРЬ»
ЗАВЕРШИЛО 2012 ГОД С НЕБОЛЬШИМ ПРИРОСТОМ ПРОИЗВОДСТВА**

ПАО "Харьковский машиностроительный завод "Красный Октябрь", единственный в странах Восточной Европы поставщик комплексных технологических решений для кирпичных заводов, завершило 2012 г. с приростом производства. По итогам года предприятие выпустило продукции на 30,1 млн. грн., увеличив объем производства на 1,3%. Удельный вес экспорта в отгрузках составил 64,3%. В минувшем году предприятие активно работало над созданием нового оборудования, в результате чего были разработаны 4 новые машины: смеситель с фильтрующей решеткой PL250; питатели пластинчатые PL062, PL024; питатель ленточный PL012.

Как отметил директор завода Андрей Гура, ситуация на предприятии напрямую зависит от ситуации в строительной отрасли, которая окончательно не оправилась от начавшегося в конце 2008 г. кризиса. "До 2009 г. мы много работали на внутреннем рынке, и приняли участие в модернизации одиннадцати кирпичных заводов. Сейчас спрос на нашу продукцию в Украине резко сократился, и мы в большей степени сориентированы на экспорт", - отметил он.

Обнадеживающим он назвал тот факт, что в 2013 г. предприятие вошло с портфелем заказов, которые вдвое превышает тот объем, с которым оно входило в минувший год. "Если в начале 2012 г. мы имели портфель заказов на 5-6 млн. грн., то сейчас - на 10 млн. грн. со сроками реализации в первом и втором кварталах. Кроме того, за последние три года мы практически не имели "длинных" комплексных заказов со сроком реализации от 180 до 360 дней, а сейчас мы имеем два таких заказа из России", - отметил А. Гура. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

БЕЛАРУСЬ: ОАО «АМКОДОР» В ДЕКАБРЕ 2012 ГОДА ПРОДАЛО НА БИРЖЕ АКЦИИ НА ВР661 МЛРД.

ОАО "Амкодор" в декабре 2012 г. продало на Белорусской валютно-фондовой бирже 563207 акций на Вr661 млрд. Об этом сообщил генеральный директор предприятия Валерий Кондратчик. "Де-факто мы уже продаем свои ценные бумаги на рынке Беларуси, - сказал Валерий Кондратчик. - В декабре 2012 г. была проведена эмиссия - продажа акций на Вr661 млрд., нам поступили деньги за продажу акций, сделка была зарегистрирована".

Наряду с этим "Амкодор" готовится провести IPO на международной бирже к 2015-2016 гг. "Сегодня идет отработка модели холдинга, и я думаю, что к 2015-2016 гг. мы будем готовы к этому, если примем такое решение", - сказал генеральный директор.

Он также рассказал о развитии приобретенных ранее "Амкодором" предприятий. Более двух лет назад "Амкодор" купил ОАО "Экспериментальный завод им. Гастелло" (Минск). Сейчас этот завод - "Амкодор-Унимод" - увеличил объем производства продукции в 17 раз по сравнению с тем, что было тогда. Он специализируется на выпуске мостов для грузочной техники.

В 2011 г. приобретены еще три завода. Первым был дзержинский завод "Агромаш", который сейчас называется "Амкодор-Дзержинск". За год он увеличил объемы производства в 3,5 раза. Завод "Амкодор-Логойск" (бывший завод "Эпос") увеличил объем производства в 1,5 раза. Минский приборостроительный завод, после того, как был куплен "Амкодором", на 35% увеличил объемы производства.

По программам модернизации этих предприятий в них будет инвестировано средств в несколько раз больше, чем это требуется в соответствии с Указом президента. "Если взять дзержинский завод, то по указу мы должны были инвестировать Вr6 млрд. до 2015 г., но сегодня туда уже вложено Вr47 млрд. Это делается для того, чтобы разделить все потоки внутри холдинга. Все заводы жестко специализированы. Это повышает качество, снижает себестоимость", - отметил Валерий Кондратчик.

ОАО "Амкодор" - один из крупнейших производителей дорожно-строительной, коммунальной, снегоуборочной, лесной, сельскохозяйственной и другой специальной техники в СНГ и Европе. В структуре "Амкодора" 14 предприятий, на которых работают около 7 тыс. человек. Ежегодно ОАО выпускает более 5 тыс. единиц специальных машин свыше 80 моделей и модификаций, которые эксплуатируются более чем в 30 странах. (БЕЛТА/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ОАО «КАРАЧАРОВСКИЙ МЕХАНИЧЕСКИЙ ЗАВОД» ПОЛУЧИЛО СЕРТИФИКАТ СООТВЕТСТВИЯ НА НОВЫЙ ЛИФТ «ПРОТОН»

Лифт нового поколения "Протон" производства ОАО "Карачаровский механический завод" получил сертификат соответствия требованиям Технического регламента России "О безопасности лифтов".

Сертификационный аудит провело ООО "Инженерно-консультационный центр "Инжтехлифт" 21 ноября 2012 г. По результатам испытаний орган по сертификации подтвердил, что продукция "Лифты пассажирские электрические серии "Протон" грузоподъемностью до 1275 кг и скоростью до 1,6 м/с" соответствуют требованиям Технического регламента "О безопасности лифтов", утвержденный Постановлением правительства РФ от 02.10.2009 г. №782.

С практической точки зрения наличие сертификата официально подтверждает, что модель "Протона" является качественной и безопасной для эксплуатации, и дает заводу-изготовителю право серийного выпуска новых изделий. ОАО "КМЗ" уже направило в свои филиалы и ответственным представителям в субъектах РФ официальное послание о сертификации нового модельного ряда "Протон", что, в свою очередь, позволяет региональной сети предлагать эту продукцию потребителям. Для заказчиков сертификат соответствия может помочь в компетентном выборе лифта, поскольку этот документ является определенной гарантией его качества.

Разработка нового продукта при участии итальянской компании Proton Consulting Engineering s.r.l. началась в 2009 г. Этот проект нацелен на создание лифта нового поколения, отвечающего всем современным европейским требованиям. "Протон" является более прогрессивной моделью, чем традиционная продукция ОАО "КМЗ", с точки зрения применения новых технических решений в дизайне, разработке конструкции и купе лифта, системах обеспечения комфорта, безопасности, надежности.

Новые модели предназначены для всех сегментов рынка недвижимости - офисных и административных зданий, гостиниц и торговых центров. Однако, прежде всего, "Протон" - это лифт для жилого фонда страны. Именно он в ближайшие годы должен прийти на смену старой техники, отслужившей назначенный срок в 25 лет. Целевые показатели себестоимости лифтов "Протон" позволяют поставлять их для объектов низкой ценовой категории, но при этом их технические характеристики соответствуют параметрам оборудования среднего и премиум-класса. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ: ГРУППА FANGYUAN НАРАЩИВАЕТ ЭКСПОРТ В АФРИКУ

Китайская группа Fangyuan (производитель строительного и некоторого другого оборудования) начала недавно экспортировать продукцию в Африку. В июле 2012 г. она поставила бетоносмесительный узел и башенные краны в Нигерию, а в августе - башенные краны ТС6010 и ТС4208 в Того. Согласно заявлению представителей группы, поставки были произведены в установленные сроки и качество оборудования не вызвало нареканий у покупателей.

Fangyuan базируется в Хайяне, находящемся в окружении таких прибрежных промышленных центров, как Циндао, Яньтай и Вэйхай. Она имеет 26 дочерних компаний, включая Construction Machinery Co Ltd., Hoisting Machinery Co Ltd., Transport Machinery Co Ltd., Building Materials Machinery Co Ltd. и др. Группой построены три полностью ей принадлежащих производственных предприятия (в Пекине, Шэньяне и Шанхае) и создан технический центр местного значения.

Предприятия Fangyuan располагаются на площади 1,8 млн. кв. м и обеспечивают работой около 3,6 тыс. человек. Они выпускают разнообразную продукцию, главной из которой считаются строительные машины и оборудование для пищевкусовой промышленности. Кроме того, группой оказываются гостиничные и транспортные услуги.

Группа выпускает строительные машины более 180 наименований (в 30 сериях), из которых можно выделить бетономешалки (серий JZC, HZS и JS), машины для дозирования компонентов бетонной смеси (PLD), бетононасосы (HBT), башенные краны (TC), строительные подъемники (SC), культиваторы (WBZ), колесные машины для забивки свай (JZL) и бетоновозы (FY). (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК: КОМПАНИЯ MANITOU GROUP В III КВАРТАЛЕ 2012 ГОДА УВЕЛИЧИЛА ОБОРОТ

Согласно заявлению генерального директора компании производителя подъемно-транспортного оборудования Manitou Ж.-Л. Жиру, в III квартале 2012 г. оборот этой фирмы превысил уровень того же периода предыдущего года на 10%, увеличившись до 286 млн. евро, а за год в целом, по расчетам, составил не менее 1,25 млрд. евро.

Что касается перспектив на 2013 г., то в этом отношении руководство Manitou проявляет осторожность, учитывая сложности нынешней экономической ситуации. Тем не менее оно все же придерживается той точки зрения, что умеренная деловая активность, которую можно ожидать от группы в I полугодии, впоследствии способна смениться оживлением в условиях прогнозируемого во II полугодии некоторого подъема экономики в европейском регионе. ([БИКИ/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА: МИНИ-ПОГРУЗЧИКИ JCB ПОЛУЧИЛИ НАГРАДУ ЗА УСПЕХИ В ОБЛАСТИ ТЕХНОЛОГИЙ

Шведский журнал Maskinentrepreneur удостоил награды мини-погрузчики JCB с монострелой за успехи в области технологий. Уникальная конструкция стрелы позволяет производить вход в кабину мини-погрузчика через боковую дверь, в то время как на машинах других производителей вход производится через переднее окно. Данная революционная модификация улучшает эргономику и безопасность работы оператора.

Журнал Maskinentrepreneur вручает данную награду уже второй год подряд. В прошлом году награду получили фронтальные погрузчики Volvo за технологию Optishift. В этом году, несмотря на сильную конкуренцию, награды удостоились мини-погрузчики JCB. Основные критерии, по которым выбирался победитель это инновации, преимущества и дизайн.

После всех отборочных туров победителем была выбрана компания JCB. Обоснованием данного решения стало следующее: "JCB получает награду за уникальную конструкцию монострелы, которая позволяет производить вход и выход из кабины через дверь с левой стороны. Эта революционная модификация гарантирует высокую эргономичность и безопасность для оператора".

Во время финансового кризиса в 2008 г. руководство компании JCB решило не урезать инвестиции в инновации и развитие. Проект по обновлению модельного ряда компактных мини-погрузчиков был секретно пущен в штаб-квартире компании в Саванне (США). Новый модельный ряд был представлен в ноябре 2010 г. Революционные изменения воплотились в уникальной конструкции стрелы мини-погрузчика. Теперь больше не нужно рисковать, перебираясь через навесное оборудование, чтобы попасть в кабину через переднее окно. Традиционно запасной выход из кабины осуществляется через заднее окно, но довольно часто комплектация оператора не позволяет этого сделать. На мини-погрузчиках JCB аварийный выход осуществляется через переднее окно. JCB - это инновационная компания, и революционная конструкция стрелы - прекрасный пример нового образа мышления. Машины JCB обладают высокой производительностью и гарантируют безопасность для оператора. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

США: НОВИНКА ОТ JOHN DEERE - ГУСЕНИЧНЫЙ ПОГРУЗЧИК 605K

Линейку фронтальных погрузчиков серии K от компании John Deere дополнил новый гусеничный погрузчик 605K.

Гусеничный погрузчик John Deere 605K может применяться как для погрузочных работ, так и для перевозки материалов, обустройства траншей, работ по озеленению и благоустройству и т. п.

На модели 605K установлен дизельный двигатель John Deere PowerTech, отвечающий требованиям Interim Tier 4 и Stage IIIB. Мощность равна 110 л. с., объем - 4,5 л.

Погрузчик укомплектован основным и multifunctionальным (4-в-1) ковшами, а также эксклюзивными системами: Quad-Cool (охлаждение), WorkSightTM (мониторинг техники) и JDLINK (бесплатная мобильная версия для WorkSightTM). (Экскаватор.ру/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЮЖНАЯ КОРЕЯ: КОМПАНИЯ DOOSAN CONSTRUCTION EQUIPMENT ВЫПУСТИЛА ОБНОВЛЕННЫЕ ТЯЖЕЛЫЕ ЭКСКАВАТОРЫ

Doosan Construction Equipment представила обновленные модели тяжелых экскаваторов DX530LC-3, DX490LC-3 и DX420LC-3.

Новые машины являются улучшенной версией экскаваторов DX420LC, DX480LC и DX520LC. Они оснащены силовыми агрегатами, отвечающими экологическим нормам Stage IIIB.

Гусеничный экскаватор Doosan DX420LC-3 с 6,7-метровой стрелой (рукоять 3,25 м) имеет грузоподъемность 42 т. Машина массой 41,9 т развивает скорость до 5,8 км/ч (мощность двигателя Doosan DV11 равна 270 кВт при 2000 об./мин).

На модели Doosan DX490LC-3 грузоподъемностью 49 т установлен двигатель Isuzu AL-6WGIX (мощность 389 л. с.). Эксплуатационная масса машины - 49,1 т, длина рукояти - 3,35 м.

Длина стрелы Doosan DX530LC-3 - 7,1 м (рукояти - 3,35 м). Экскаватор оснащается силовым агрегатом Isuzu AL-6WGIX (мощность 389 л. с. при 1800 об./мин). Грузоподъемность машины - 52 т. (Экскаватор.ру/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчики пакета «Ежедневные новости машиностроительных предприятий СНГ» могут **БЕСПЛАТНО получать электронный вариант журнала «Машиностроение Украины»?**

УКРАИНА: СУДОСТРОЕНИЕ БУДЕТ УПАДОЧНЫМ И УБИТОЧНЫМ БЕЗ ПРОДУМАННОЙ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ

30 января в Николаеве общественное движение "Украинский выбор" организовало круглый стол, посвященный проблемам и перспективам кораблестроительной промышленности, а также вопросам сотрудничества в этом вопросе с Таможенным союзом. В заседании круглого стола приняли участие судостроители Украины и России, ведущие ученые-экономисты, представители структур Таможенного союза. В связи с этим, лидер "Украинского выбора" Виктор Медведчук написал в своем блоге, что, "хотя Украине досталось более трети всех мощностей союзного судостроения, сейчас эта отрасль потеряла стратегическое значение".

"Между тем, судостроение имеет огромную социальную и государственную важность. Редкая отрасль народного хозяйства столь же сильно влияет на развитие смежных производств и технологий - приборостроение, цветная металлургия, двигателестроение развиваются или приходят в упадок синхронно с судостроением. Одно рабочее место в этой отрасли обеспечивает занятость в смежных отраслях до десяти работников. Но при всем потенциале судостроения будет совершенно упадочным и убыточным без продуманной государственной поддержки, что и доказывает опыт украинских корабелов времен независимости. Украинские предприятия, которые строили знаковые в истории кораблестроения суда, сейчас радуются подрядам на производство корпусов или понтонов - т. е., "черновой", в общем, работе. При этом предприятия загружены не более чем на 40%. Отрасль требует комплексного и профессионального подхода, что для нынешней украинской экономической политики является большой редкостью", - написал политик.

Он напомнил, что с 1 января стартовал эксперимент по созданию украинскому судостроению благоприятных условий работы. "Парламент принял закон о государственной поддержке отрасли, действие которого рассчитано на десять лет. Будет ли он в достаточной степени эффективным? Рискну предположить, что нет. Госгарантии по кредитам, освобождение от пошлины на ввоз иностранных комплектующих и незначительные налоговые льготы могли бы подтолкнуть к развитию успешно работающие предприятия, но они не спасут тонущую отрасль. В первую очередь, судостроению нужны заказы, а потом уже льготы", - отметил Медведчук.

"Особенностью отрасли является то, что данная сфера ориентирована, преимущественно, на экспорт. Соответственно, отрасль напрямую зависит от внешней экономической политики государства. Естественно, наиболее реальным заказчиком для наших предприятий продолжает оставаться Россия, что подтверждается и практикой. Если сейчас те заказы, которые делают, например, норвежские компании, касаются сборки корпусов, то Россия является основным заказчиком полнокомплектного производства. Именно для российских компаний впервые в истории независимого украинского кораблестроения были созданы серийные полнокомплектные суда, такие как траулер-рыбозавод "Генерал Трошев" (Черноморский судостроительный завод) или танкер-продуктовоз "Либерти" (Херсонский судостроительный завод). Тем более перспективным российский рынок является в свете принятой недавно в РФ стратегии по развитию военного и гражданского флотов. Лишь прокладка Северного морского пути и освоение шельфа потребуют более тридцати платформ и более 150 судов до 2030 г. И это без учета других пунктов. При адекватной внешней политике государства украинские корабли могли бы на многие годы обеспечить производственные мощности выполнением российских заказов в рамках этой программы", - уверен лидер общественного движения. ([РБК-Украина/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПАО «ХЕРСОНСКИЙ СУДОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (ХСЗ) СПУСТИЛО НА ВОДУ СУХОГРУЗНОЕ СУДНО

ПАО "Херсонский судостроительный завод" спустил на воду сухогрузное судно LEDA, для компании Vestra Ltd., построенное с использованием элементов судна-донора и предназначенное для транспортировки генеральных и навальных грузов, сообщает пресс-служба завода.

В результате постройки по проекту RSD58 судно получило бульбовую оконечность с толщиной обшивки до 20 мм и транцевую корму. Произведена также полная замена днищевой обшивки по всей длине судна, выполнено наращивание комингсов трюмов, грузовая зона разделена новыми гофрированными поперечными переборками на 4 трюма.

Изготовлено и установлено новое сдвижное люковое закрытие, подъем крышек которого осуществляется при помощи гидроцилиндров, а перемещение - специальными лебедками, установленными на верхней палубе. Для улучшения управляемости при проходе узкостей, шлюзов и при швартовках судно оборудовано носовым подруливающим устройством типа "винт в трубе".

Характеристики сухогруза LEDA проекта RSD58: длина судна составляет 138,8 м, ширина - 16,5 м, высота борта - 5 м. Дедвейт в море при осадке 4,25 м составляет около 6,2 тыс. т, дедвейт в реке при осадке 3,6 м составляет около 4,7 тыс. т.

Херсонский судостроительный завод (ХСЗ) основан в 1951 г. В 2005-2012 гг. построены и переданы заказчикам 4 рефрижераторных судна, 6 судов снабжения буровых платформ - якорекладчиков, 3 ж/д парома, полнокомплектное многоцелевое сухогрузное судно St. Nicolas, 12 речных танкеров и 11 полнокомплектных многоцелевых сухогрузных судов типа "Челси".

В настоящее время в строительстве находятся 3 танкера проекта RST27, в модернизации - 4 судна, в судоремонте - 14 судов.

Объем производства и услуг за 2012 г. составил 414,9 млн. грн., что более чем в два раза превышает аналогичный показатель 2011 г. ([Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПАО «СУДОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД «ЗАЛИВ»

ВЫПОЛНИЛО ЗАКАЗ ДЛЯ НОРВЕЖСКОЙ ULSTEIN HULL AS И НИДЕРЛАНДСКОЙ DAMEN SHIPYARD BERGUM

Судостроительный завод "Залив" (Керчь, Крым) построил для судостроительной компании Ulstein Hull As (Норвегия) и Damen Shipyard Bergum (Нидерланды) по корпусу судна для обслуживания буровых платформ.

Суда спустили со стапелей на воду. Длина судна проекта PX121 составляет 83,4 м, ширина - 18 м, высота - 8 м, спусковой вес корпуса - 1832 т. Оно обошлось норвежским заказчикам в 11 млн. евро.

Судно проекта PSV 3300 имеет длину 80,1 м, ширину - 16,2 м, высоту - 7,5 м, дедвейт - 4230 т. Нидерландская компания заплатила за него 5 млн. евро. (Українськи новини/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПАО «СУДОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД «ЗАЛИВ» БУДЕТ ПРЕДОСТАВЛЯТЬ ПОРТОВЫЕ УСЛУГИ

Наблюдательный совет ПАО «Судостроительный завод «Залив» (Керчь, Крым) принял решение о создании отдельного структурного подразделения (ОСП) - «Залив-Порт». Согласно официальному сообщению компании, решение наблюдательный совет принял 14 января в связи с производственной необходимостью.

ОСП «Залив-Порт» будет предоставлять услуги по вспомогательному обслуживанию водного транспорта, транспортной обработке грузов и другой вспомогательной деятельности в сфере транспорта.

ПАО «Судостроительный завод «Залив» - одно из ведущих судостроительных предприятий в Восточной Европе. Специализируется на строительстве танкеров, химо- и контейнеровозов, буровых платформ для добычи нефти и газа. С 1992 г. и по настоящее время предприятие строит суда на экспорт. ([Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

АЗЕРБАЙДЖАН ПЛАНИРУЕТ В 2013 ГОДУ ПОСТРОИТЬ ДВА СУДНА

На новом судостроительном заводе компании SOCAR (Госнефтекомпания Азербайджана) в Баку планируется построить два судна, передает Trend со ссылкой источник на нефтегазовом рынке.

По его словам, в настоящее время работы по строительству нового завода продолжаются, и первую фазу строительных работ планируется завершить к сентябрю. "Этого будет достаточно для начала работ по строительству новых судов", - отметил источник.

Новый судостроительный завод компании SOCAR позволит обеспечить потребность в судах не только в Азербайджане, но и на всей акватории Каспия. Первое судно будет спущено на воду уже в 2013 г.

Площадь нового завода составит 880 тыс. кв. м, площадь закрытого производственного участка - 75 тыс. кв. м. Протяженность причалов - 1300 м. Объем инвестиций в строительство завода составляет \$450 млн.

Мощность завода - 25 тыс. т металлоконструкций в год. Предприятие сможет ежегодно производить четыре танкера дедевейтом 15 тыс. т или два танкера дедевейтом 70 тыс. т. Также завод сможет производить в год четыре судна морского обеспечения и буксировки, проводить ремонт 80-100 судов различного назначения. ([PortNews/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ОБЪЕМ ФИНАНСИРОВАНИЯ

ПРОГРАММЫ «РАЗВИТИЕ СУДОСТРОЕНИЯ НА 2013-2030 ГОДЫ» ПРЕВЫСИТ 605 МЛРД. РУБ.

Объем финансирования программы "Развитие судостроения на 2013-2030 гг.", утвержденной председателем правительства РФ Дмитрием Медведевым, составит более 605 млрд. руб., из которых более 337 млрд. руб. составят средства федерального бюджета. Об этом говорится в сообщении пресс-службы правительства России.

Программа будет реализована в 2013-2030 гг. в 3 этапа. Первый этап планируется осуществить в 2013-2016 гг., второй - в 2017-2025 гг. и третий - в 2026-2030 гг. Ответственным исполнителем программы в соответствии с распоряжением правительства является Минпромторг России. В реализации программы участвуют Росморречфлот и Росрыболовство. Программа предусматривает реализацию подпрограмм развития судостроительной науки, развития гражданской морской и речной техники, развития производственных мощностей гражданского судостроения и материально-технической базы отрасли, государственной поддержки обеспечения реализации государственной программы военного кораблестроения, а также развития научного и производственного потенциала судостроительной промышленности. В состав программы интегрированы ФЦП "Развитие гражданской морской и речной техники" на 2009-2016 гг. и комплекс мероприятий по обеспечению морскими средствами ФЦП "Развитие оборонно-промышленного комплекса Российской Федерации на 2011-2020 гг."

В рамках реализации программы к 2016 г. планируется разработать 1,18 тыс. технологий, обновить производственные фонды научно-исследовательских институтов и конструкторских бюро на 72%, до 2020 г. повысить рост фондоотдачи предприятий судостроения в 1,4 раза по отношению к 2011 г., до 2030 г. увеличить объем выпуска гражданской продукции российского судостроения в денежном выражении к 2011 г. в 3,2 раза, повысить производительность труда по отношению к 2011 г. в 4,5 раза.

Одними из главных результатов выполнения программы должны стать создание научно-технического задела для производства конкурентоспособных высокоэкономичных судов и плавсредств гражданского назначения для отраслей, осуществляющих добычу минеральных, биологических и энергетических ресурсов Мирового океана и континентального шельфа, а также разработка комплекса проектов морских платформ для освоения месторождений нефти и газа на арктическом континентальном шельфе, газозовов и крупнотоннажных танкеров ледового плавания, арктических ледоколов нового поколения, промысловых судов и других объектов морской техники. ([АРМС-ТАСС/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ПРОЕКТ ИНСТИТУТА СУДОСТРОЕНИЯ И МОРСКОЙ АРКТИЧЕСКОЙ ТЕХНИКИ ПОЛУЧИЛ ГОСПОДДЕРЖКУ

Подведены итоги открытого публичного конкурса Министерства образования и науки РФ по отбору организаций на право получения субсидий. Денежная премия выдается предприятиям на реализацию проектов по созданию высокотехнологичного производства.

Государственную поддержку получит 71 проект, в том числе совместный проект предприятий ОСК и САФУ: "Освоение высокотехнологичного мелкосерийного производства наукоемкой продукции – российских импортозамещающих движительно-рулевых колонок и их компонентов для судов ледового класса". Инициаторами проекта выступили ОАО Центр судоремонта "Звездочка" и Институт судостроения и морской арктической техники САФУ (Севмашвтуз).

Проект Севмашвтуза направлен на создание полного цикла изготовления движительно-рулевых колонок (ДРК) судов ледового класса и их основных компонентов - гребных винтов, зубчатых шестерен, валов, корпусов ДРК, то есть на обеспечение изготовления на российских предприятиях современных конкурентоспособных судовых движителей.

"Создание данного высокотехнологичного продукта серийно в кратчайшие сроки невозможно без тщательной подготовки производства, включающей разработку технологий сборки основных узлов ДРК и ДРК в объеме программ и методик испытаний, схем строповки, кантовки и транспортировки крупногабаритных деталей, конструкторской документации на технологическую оснастку, а также изготовления оснастки и специализированных испытательных стендов. Решение этих задач и является целью проекта", - рассказал заведующий научно-исследовательского сектора института Владимир Харитоненко. ([Nord-News/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ПРОЕКТ СОЗДАНИЯ НОВОЙ ВЕРФИ НА ДАЛЬНЕМ ВОСТОКЕ РЕАЛИЗУЮТ ПОСЛЕ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ЭТАПНОСТИ ОСВОЕНИЯ ШТОКМАНА

Проект по созданию верфи на Дальнем Востоке для строительства морских буровых, который был заморожен якобы из-за нехватки средств, будет реализован после определения этапности освоения Штокмана, сообщил вице-премьер РФ Д. Рогозин.

"Этот проект жив и будет реализован после определения этапности освоения Штокмана. Тем временем "Объединенная судостроительная корпорация" достраивает новую верфь и цеха на судостроительном заводе "Звезда" в Большом Камне (Приморский край)", - поделился Д. Рогозин на странице в Facebook.

Ранее планировалось, что ОСК построит 15 буровых платформ для Роснефти для работы в Карском море и МЛСПП Большая Медведица на верфи Восток-Raffles на Дальнем Востоке к 2015 г.

Пока ОСК и "Роснефть" больше сотрудничают в строительстве танкеров, буксиров, судов обеспечения на верфях Дальневосточного центра судостроения и судоремонта ОСК для Роснефтефлота.

Ранее "Роснефть" планировала плотно сотрудничать с ОСК, но с уходом Р. Троценко с поста президента ОСК, связи "Роснефти" и ОСК ослабли.

Затем стало известно, что проект ОСК по созданию верфи на Дальнем Востоке для строительства морских буровых платформ тихо зачах из-за отсутствия источников финансирования.

В августе 2012 г. интриги добавили "Роснефть" и ExxonMobil, объявившие тендер на изготовление морской гравитационной платформы арктического класса. Результаты тендера неизвестны. ([Neftegaz.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Neftegaz.ru/Машиностроение_Украины,СНГ,мира))

РОССИЯ: СУДНО-АМФИБИЯ «БУРЕВЕСТИК-24» ПРОЙДЕТ ТЕСТОВЫЕ ИСПЫТАНИЯ В ЯКУТИИ

В мае в Якутии будут проведены тестовые испытания нового судна-амфибии "Буревестник-24" - представителя семейства экранопланов.

Как сообщил начальник отдела водного транспорта минтранса республики Виктор Потылицын, судно будет испытываться на р. Лена на 600-километровой линии "Якутск - Олекминск". Предполагается, что в будущем такие суда, являющиеся собой нечто среднее между теплоходом и самолетом, заменят в Якутии на скоростных пассажирских линиях привычные "Ракеты" и "Метеоры". "Эти суда имеют три режима передвижения. На скорости 30 км/ч амфибия плывет по воде, как обычный катер. На 120 км/ч судно начинает глиссировать, уменьшая соприкосновение с водой. А на скорости 240 км/ч поднимается над водой, благодаря эффекту "экрана". В этом режиме оно гораздо эффективнее обычных судов", - отметил Виктор Потылицын.

Экранопланы будут строиться и закупаться в рамках целевой программы по организации высокоскоростных пассажирских линий в Якутии, рассчитанной на 2012-2016 гг. "Буревестники" рассчитаны на перевозку 24 пассажиров или 3,5 т груза.

В перспективе на основе этих технологий могут создаваться суда грузоподъемностью 200-1000 т.

Московские инженеры разработали и построили новый высокоскоростной суперподъемный экраноплан-амфибию. До 2016 г. будут решены вопросы управления высокоскоростными судами, разработки пассажирских линий, испытаний, сертификации и организации сборки судов-амфибий в Республике Саха. Компания "Небо+море" (производитель) заверяет, что с помощью "Буревестников" в Якутии будет обеспечена круглогодичная навигация. (и-Маш/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Машиностроение_Украины,СНГ,мира))

РОССИЯ: В ОАО «ЗЕЛЕНОДОЛЬСКИЙ ЗАВОД ИМ. А. ГОРЬКОГО» ЗАЛОЖЕН КАТЕР ПРОЕКТА 21631

В ОАО "Зеленодольский завод им. А. Горького" состоялась торжественная церемония закладки пятого из серии малого ракетного корабля проекта 21631 разработки ОАО "Зеленодольское проектно-конструкторское бюро". Об этом сообщили на судостроительном предприятии. Кораблю присвоено имя "Серпухов".

Малые ракетные корабли проекта 21631, строящиеся для ВМФ России, являются многоцелевыми кораблями класса "река-море", оснащенными самыми современными образцами артиллерийского, ракетного, противодиверсионного, зенитного и радиотехнического вооружения. Корабли этого проекта предназначены для охраны и защиты экономической зоны государства. В отличие от своего прототипа - малого артиллерийского корабля проекта 21630 - МРК проекта 21631 имеет почти в два раза большее водоизмещение и оснащен ракетным вооружением.

Головной корабль проекта 21631 был заложен 27 августа 2010 г. и получил имя "Град Свяжск". ([PortNews/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://PortNews/Машиностроение_Украины,СНГ,мира))

РОССИЯ: РОСИМУЩЕСТВО СТАЛО СОВЛАДЕЛЬЦЕМ ОАО «ЗЕЛЕНОДОЛЬСКИЙ ЗАВОД ИМ. ГОРЬКОГО»

У татарстанского производителя военных и гражданских кораблей - ОАО "Зеленодольский завод им. Горького" появился третий акционер - Росимущество, владеющее 11,9% акций ОАО. В связи с этим доля мажоритария завода - ОАО "Холдинговая компания "Ак Барс" сократилась до 66,07%, а пакет акций у Министерства земельных и имущественных отношений Татарстана перестал быть блокирующим, составив 22,02% от уставного капитала.

ОАО "Зеленодольский завод им. Горького" образовано в 2003 г. в результате приватизации одноименного ГУП. Входит в холдинговую компанию "Ак Барс". По собственным данным завода, он занимает 9,8% российского рынка специального судостроения и 4% - гражданского судостроения. Кроме того, предприятие производит 36% всего российского фасонного титанового литья. Уставный капитал ОАО на 31 декабря 2011 г. составлял 2,2 млрд. руб., в котором 74,99% контролировала ХК "Ак Барс", 25,01% принадлежали минземимуществу Татарстана. Выручка компании в 2011 г. составила 7,77 млрд. руб., чистая прибыль - 3,2 млн. руб.

Татарстанские акционеры вынуждены были поделиться заводом с Росимуществом в обмен на федеральное финансирование, согласившись выпустить для министерства дополнительные акции - 3,81 млн. штук номиналом 78 руб. каждая. Как пояснил и. о. начальника пресс-службы Росимущества Владимир Рыжов, 24 декабря 2012 г. Росимущество, Минпромторг РФ и завод заключили договор, в соответствии с которым в пользу РФ были размещены 1,81 млн. штук обыкновенных акций предприятия (допвыпуск был зарегистрирован 18 декабря 2012 г.) по цене вдвое дороже номинала - 138 руб. за штуку. "Выпуск акций оплачен Российской Федерацией в полном объеме. 28 декабря 2012 г. указанные акции зачислены на лицевой счет Российской Федерации в лице Росимущества", - отметил Рыжов. В конце 2011г. аналогичным образом Росимущество были переданы 2 млн. акций завода по 100 руб. за штуку.

В результате Росимущество приобрело 11,9% акций предприятия за 489,7 млн. руб. ([Бизнес Online/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://БизнесOnline/Машиностроение_Украины,СНГ,мира))

ЕВРОПА: DAMEN SHIPYARDS GALATI ПОСТАВИЛА ПЕРВОЕ СУДНО PSV ДЛЯ НОРВЕЖСКОЙ ОФШОРНОЙ КОМПАНИИ

Румынская судостроительная компания Damen Shipyards Galati поставила первое PSV (судно обеспечения нефтяных платформ) для норвежской офшорной компании World Wide Supply, сообщает компания Damen Shipyards Galati.

Судно World Diamond проекта 3300 является первым в серии из шести запланированных к поставке судов. Судно предназначено для транспортировки различных грузов (топлива, питьевой воды, цемента, бурового раствора, буровых труб и т. д.) и экипажей морских буровых и добывающих платформ. PSV 3300 могут также перевозить обычные контейнеры на палубе для различных грузов. Кроме того, судно оснащено оборудованием для тушения пожара и оборудованием для сбора нефтепродуктов. (PortNews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ: АТОМНАЯ ПОДВОДНАЯ ЛОДКА AMBUSH ПЕРЕДАНА ЗАКАЗЧИКУ

18 января компания BAE Systems и Королевские ВМС подписали акт о передаче-приемке атомной подводной лодки Ambush.

В ходе церемонии подписания на АПЛ Ambush был впервые поднят английский военно-морской флаг (White Ensign), который означает, что заводские ходовые испытания завершены и подлодка стала британским военным кораблем.

Планируемая к строительству серия из семи подводных лодок класса Astute должна заменить состоящие во флоте подводные лодки класса Trafalgar.

7400-тонные подлодки класса Astute имеют меньшую шумность, чем предыдущие подлодки, и могут действовать скрытно и оставаться незамеченными, несмотря на свои большие размеры, чем субмарины класса Trafalgar.

Субмарина построена на судостроительном предприятии BAE Systems Submarine Solutions. Заказ на атомоход поступил в 1997 г. Строительные работы начались в 2003 г. Спущена на воду - 16 декабря 2011 г.

Судно за день способно преодолеть до 500 морских миль (926 км). Системы обнаружения подводной лодки в состоянии различать надводные и подводные цели за тысячи километров. Подлодки класса Astute вооружены 533-мм торпедами Spearfish (38 шт.) и крылатыми ракетами BGM-109 Tomahawk. Водоизмещение подлодки составляет 7400 т, длина - 97 м, а ширина - 11 м. Максимальная скорость достигает 29 узлов. (и-Маш/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ: ВМС ПОЛУЧИЛИ ПАТРУЛЬНЫЙ КАТЕР SANRYU

ВМС Индии 21 января приняли в эксплуатацию патрульный катер Sanryu OPV, первый из четырех кораблей одноименного типа.

Патрульный катер построен на верфи компании Goa Shipyard Limited (GSL) по программе NOPV (Naval Offshore Patrol Vessel). В основе сторожевика лежит проект патрульного катера "Санкалп", которые GSL строит для береговой охраны Индии.

Sanryu достигает 105 м в длину и имеет водоизмещение в 2230 т. На вооружении сторожевика стоят 76-миллиметровая скорострельная пушка Super Rapid и две 30-миллиметровые шестиствольные артиллерийские установки АК-630. На палубе катера может разместиться многоцелевой вертолет HAL Dhruv.

В рамках программы NOPV ВМС Индии получают четыре новых сторожевика. Последний из катеров будет принят в эксплуатацию в 2013 г.

Кроме того, в рамках программы NOPV запланировано строительство еще пяти сторожевых кораблей компанией Piravay Shipyard общей стоимостью \$553 млн. Эти катера будут достигать 110 м в длину при водоизмещении в 2000 т. Они смогут развивать скорость в 20 узлов и будут вооружены 76-миллиметровой пушкой.

В разработке пяти катеров Piravay Shipyard помогало российское проектно-конструкторское бюро "Северное". Однако в октябре 2012 г., по официальной версии, российские власти отказались передавать Индии технологии. По неофициальной версии, которую приводит издание, Россия запросила за сотрудничество слишком высокую цену. (и-Маш/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ: XIAMEN SHIPBUILDING INDUSTRIES CO LTD. ПОСТРОИТ ДЛЯ HOEGH AUTOLINERS ТРИ СУДНА-АВТОМОБИЛЕВОЗА

Китайская судостроительная компания Xiamen Shipbuilding Industries получила заказ от Hoegh Autoliners на строительство 3 судов-автомобилевозов (PCTC) с опцией увеличения числа судов, сообщает пресс-служба компании-заказчика.

Суда смогут транспортировать до 8500 ед. транспорта. Поставка судов запланирована на 2015 г.

Ранее Xiamen Shipbuilding Industries уже построила 4 PCTC для Hoegh Autoliners: Hoegh Xiamen (2010 г.), Hoegh Beijing (2010 г.), Hoegh Maputo (2011 г.) и Hoegh Singapore (2011 г.).

Xiamen Shipbuilding Industry Co Ltd. занимается строительством судов, топливного оборудования для морской индустрии, изготавливает металлоконструкции, обеспечивает судоремонт, разрабатывает программное обеспечение, предоставляет логистические сервисы и др. (PortNews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ФИНЛЯНДИЯ: ПОРТФЕЛЬ ЗАКАЗОВ WARTSILA OYJ АВР ЗА 2012 ГОД ВЫРОС

Портфель заказов Wartsila за 2012 г. вырос на 12% в сравнении с показателем аналогичного периода 2011 г. до 4,492 млрд. евро. Как указано в сообщении компании, EBITDA составила 550 млн. евро.

Объем выручки от продаж увеличился на 12% до более 4,72 млрд. евро. Доход на акцию составил 1,72 евро. Размер предложенных дивидендов - 1 евро на акцию.

Wartsila - крупный мировой производитель и разработчик судового и энергетического оборудования. В 2011 г. чистый объем продаж Wartsila составил 4,2 млрд. евро. Компания имеет 170 офисов и рабочих площадок в 70 странах. Акции Wartsila котируются на фондовой бирже NASDAQ OMX в Хельсинки. (PortNews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

УКРАИНА: ГП «ЗАВОД «ЭЛЕКТРОТЯЖМАШ» ОТГРУЗИЛО ГИДРОГЕНЕРАТОР ДЛЯ ДНЕСТРОВСКОЙ ГАЭС

22 января Госпредприятие "Завод "Электротяжмаш" отгрузило гидрогенератор-двигатель СВО 1255/255-40УХЛ4 станционный №2 для Днестровской ГАЭС (ПАО "Укрэнерго"). Контракт на поставку оборудования был заключен в феврале 2012 г. Об этом сообщает пресс-служба "Электротяжмаша".

Согласно информации, специалисты предприятия отправили на станцию корпус статора гидрогенератора-двигателя. Мощность машины составляет 421 МВт. Общая масса машины - 1750 т.

Гидрогенератор-двигатель СВО 1255/255-40УХЛ4 является уникальным обратимым агрегатом, который позволяет создавать запас потенциальной энергии воды, работая в двух режимах - в режиме гидрогенератора и в режиме двигателя.

Ранее ГП "Завод "Электротяжмаш" изготовило и поставило гидрогенератор-двигатель станционный №1, который был пущен в эксплуатацию 26 октября 2012 г.

"Мы давно и успешно сотрудничаем с ПАО "Укрэнерго", поэтому выполнение заказа для Днестровской ГАЭС является для нас важной стратегической задачей. Отгрузку гидрогенератора-двигателя станционный №2 "Электротяжмаш" завершит в этом году", - отметил заместитель директора по стратегии и маркетингу ГП "Завод "Электротяжмаш" Дмитрий Костюк. ([Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: В 2012 ГОДУ ПРИБЫЛЬ**ЗАО «НОВОКРАМАТОРСКИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (НКМЗ) УПАЛА**

Новокраматорский машиностроительный завод (НКМЗ, Краматорск Донецкой обл.), одно из ведущих предприятий тяжелого машиностроения Украины, завершил 2012 г. с чистой прибылью в 77,231 млн. грн., что в 2,2 раза ниже аналогичного показателя 2011 г.

Согласно объявлению о проведении общего собрания акционеров ПАО 27 февраля, вопрос о распределении полученной прибыли и выплате дивидендов внесен в повестку дня.

В 2011 г. завод сократил чистую прибыль по сравнению с предыдущим годом в 2,7 раза до 170,72 млн. грн. Согласно публикации, за минувший год активы НКМЗ незначительно выросли, составив 4340,3 млн. грн.

Текущие обязательства НКМЗ к 1 января составили 719,37 млн. грн. - на 56% больше, чем на аналогичную дату 2012 г., а долгосрочные возросли вдвое, но составляют 3,3 млн. грн.

За минувший год суммарная дебиторская задолженность НКМЗ выросла на 2,2%, составив 343,35 млн. грн. Предприятие за 2012 г. сократило численность работников на 6,3% (на 857 человек) до 12,602 тыс. человек.

Согласно объявлению, акционеры на собрании планируют, в частности, переизбрать главу и членов наблюдательного совета и ревизионной комиссии.

НКМЗ специализируется на выпуске прокатного, металлургического, кузнечно-прессового, гидротехнического, горно-рудного, подъемно-транспортного, специализированного оборудования, поковок и отливок. Предприятие экспортирует около 90% продукции. Машины и оборудование предприятия работают более чем в 50 странах, в том числе в России и других странах СНГ, в США, Франции, Румынии, Болгарии, Италии, Австрии, Бельгии, Японии, Канаде, Германии, Турции и Сирии. ([Интерфакс-Украина/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ОАО «ТУРБОАТОМ» НАМЕРЕНО МОДЕРНИЗИРОВАТЬ ГИДРОАГРЕГАТ ДНЕСТРОВСКОЙ ГАЭС-1

В январе ОАО "Турбоатом" заключило контракт на модернизацию поворотной лопастью гидротурбины (станционный №5) Днестровской ГАЭС-1 номинальной мощностью 119,5 МВт, сообщает пресс-служба "Турбоатома".

Согласно контракту предприятие осуществит замену лопастью системы рабочего колеса, модернизирует кинематику механизма лопастей рабочего колеса, а также выполнит модернизацию направляющего аппарата с установкой подшипников с современным композиционным покрытием и нового уплотнения вала.

В объем обязательств ОАО "Турбоатом" входят проектирование, шеф-монтаж, пуско-наладочные работы, натурные испытания индексным методом и участие во вводе в эксплуатацию. Срок поставки оборудования - декабрь.

Ранее завод модернизировал гидроагрегат №4, пуск которого состоялся весной 2012 г. На всех шести агрегатах Днестровской ГАЭС-1 установлены поворотные лопасти гидротурбины мощностью по 119,5 МВт каждая с диаметром рабочих колес 6м производства ОАО "Турбоатом", которые были поставлены в 1980-х годах. Суммарная установленная мощность станции - 702 МВт. ([Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: В ОАО «ТУРБОАТОМ» ВВЕДЕНА В ЭКСПЛУАТАЦИЮ УГЛЕКИСЛОТНЫЕ СТАНЦИИ АТМОСФЕРНОГО ТИПА

В январе в ОАО "Турбоатом" введены в эксплуатацию углекислотные станции атмосферного типа производства фирмы Elme Messer Gaas (Германия). Сегодня такое оборудование установлено на трех производственных площадках предприятия (1-й, 2-й и 4-й), сообщает пресс-служба предприятия.

По словам главного инженера Г. Ищенко установка превращает углекислоту из жидкого состояния в газообразное. После этого она через систему автоматики поступает в испаритель, газифицируется и под давлением от 2,5 до 3 кг подается в цеха, где используется в сварочном производстве.

Оборудование полностью автоматизировано, благодаря чему удалось уйти от ручного труда. Если раньше процессом газификации занимался машинист станции, то теперь он просто следит за показаниями приборов, исправностью и сохранностью оборудования.

Преимущество новых установок еще и в том, что они позволяют сэкономить 720 тыс. кВт/ч электроэнергии в год, а это около 660 тыс. грн., а также более 60 т углекислоты, а это - 174 тыс. грн. в год.

Ранее, в 2009 г., на "Турбоатоме" были установлены кислородные станции холодной газификации на трех производственных площадках. На данный момент это оборудование экономит предприятию до 400 куб. м природного газа в сутки, что составляет около 90 тыс. грн. в месяц. Помимо того, потребление электроэнергии снижено на 5-7%. ([Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Анализ

БРАЗИЛИЯ: РЫНОК ВЕТРОЭНЕРГЕТИЧЕСКИХ УСТАНОВОК В 2007-2012 ГОДАХ

Бразилия занимает первое место в Латинской Америке по продажам ветроэнергетических установок (ВЭУ) и обладает наибольшими в регионе потенциальными возможностями для дальнейшего развития данного рынка. Поощрительная политика бразильского правительства и активные усилия энергетических компаний страны по строительству ветроферм стимулируют большинство известных мировых производителей ВЭУ на создание в Бразилии своих производственных предприятий. Некоторые из них намерены также использовать эти предприятия в качестве баз для экспорта в другие латиноамериканские государства.

Бразилия имеет значительные ветроэнергетические ресурсы, лучшие из которых находятся на северо-востоке, юго-востоке и в центральных районах страны. На конец 2011 г. совокупная мощность установленных в Бразилии ВЭУ составила 1,5 ГВт против 247 МВт в 2007 г. Использование потенциальных ветроэнергетических ресурсов позволяет довести этот показатель до 305 ГВт.

В 2004-2011 гг. развитие альтернативной энергетики в Бразилии стимулировалось в основном программой PROINFA (Programa de Incentivo a Fontes Alternativas de Energia Eletrica), в соответствии с которой государственная энергетическая компания Eletrobras должна в течение 20 лет покупать производимую из альтернативных источников электроэнергию по более высоким ценам, чем ту, которая получается традиционными способами. На конец 2011 г. с помощью указанной программы было создано 1326 МВт ветроэнергетических мощностей.

Для наращивания энергетических мощностей на базе альтернативных источников правительство Бразилии обязало в 2008 г. владельцев таких мощностей продавать электроэнергию в национальную энергосеть посредством торгов, процедуру проведения которых определяет ANEEL (Бразильское управление по энергетике). Победу на этих торгах одерживают, как правило, поставщики, предлагающие 1 МВт-ч электроэнергии по наиболее низким ценам. С декабря 2009 г. по декабрь 2011 г. было организовано 6 торгов на поставку электроэнергии с ВЭУ, что позволит задействовать по контрактам около 6,9 ГВт ветромощностей.

Электроэнергия с ВЭУ может в Бразилии поставляться и по не регулируемым правительством каналам, где цены на нее являются предметом договоренности между производителями и потребителями. В 2011 г. уже установленные мощности в этом секторе рынка составляли по меньшей мере 14 МВт, а находящиеся в стадии разработки - 546.

Многие из бразильских ветроэнергетических проектов получили долгосрочное финансирование от Национального банка экономического и социального развития (BNDES). В 2008 г. сумма выданных им на эти цели кредитов составила около \$140 млн., в 2009 г. - \$601 млн., в 2010 г. - \$682 млн. и в 2011 г. - \$2033 млн. Некоторые из указанных проектов попали под действие программы PAC, принятой в 2007 г. для ускорения развития бразильской экономики. Предусмотренные этой программой инвестиции в энергетическую инфраструктуру определены примерно в \$150 млрд.

Кроме того, с 1997 г. производители ВЭУ в Бразилии перио-

дически освобождались от уплаты 17%-ного налога с оборота, который распространяется на все импортные и местные товары. Последнее такое освобождение было предоставлено в январе 2010 г. и потеряло силу в декабре 2012 г.

Еще одним стимулом для производителей ВЭУ является отмена 7,5%-ного налога на импортные и местные готовые изделия в отношении комплектующих для данных установок. Эта льгота действовала с декабря 2006 г. по июнь 2009 г., но в декабре 2009 г. была опять восстановлена в качестве одной из поощрительных мер по программе PAC.

До 2008 г. производство ветроэнергетического оборудования в Бразилии было представлено двумя изготовителями турбин, которые являлись дочерними предприятиями иностранных производителей Wobben Windpower и IMPSA S. A., а также несколькими национальными поставщиками лопаток и отливок. Ситуация изменилась в 2011 г., когда многие известные мировые производители ВЭУ открыли в Бразилии предприятия или запланировали их создание на 2012-2013 гг. Такие действия были продиктованы большой емкостью бразильского рынка и быстрым развитием ветроэнергетики в латиноамериканском регионе в целом, требованиями правительства Бразилии в отношении локализации выпуска комплектующих для ВЭУ и предоставления кредитов, а также льготами властей бразильских штатов для иностранных инвесторов.

Ниже называются основные производители ветротурбин и их компонентов в Бразилии, а также указываются изготавливаемая ими продукция (I) и дата открытия их предприятий (II):

	I	II
Acciona (Испания)	Ступицы, гондолы	Октябрь 2012 г.
Aeris Energy/Suzlon (Индия)	Лопатки	Август 2011 г.
Alstom Power (Франция)	Гондолы	Ноябрь 2011 г.
Fuhrlander AG (Германия)	Гондолы	...
Gamesa (Испания)	Гондолы	Июль 2011 г.
GE Energy (США)	Турбины	Декабрь 2009 г.
IMPISA (Аргентина)	Турбины	Сентябрь 2008 г.
LM Wind Power (Дания)	Лопатки	Июнь 2013 г.
Renobras Energias Renovaveis (Бразилия)	Турбины	Октябрь 2011 г.
Sinovel (КНР)	Турбины	...
Tecsis (Бразилия)	Лопатки	1995 г.
Vestas (Дания)	Гондолы	Май 2012 г.
Wobben Windpower (Enercon GmbH, Германия)	Гондолы, лопатки	1995 г. и 2002 г.

Импорт ВЭУ в Бразилию рос вместе с развитием ее ветроэнергетики; его резкое увеличение в 2009 г. связано с первыми государственными торгами на поставку электроэнергии с ВЭУ. Главными поставщиками последних на бразильский рынок являются Германия, США, Испания и Индия. Расширяют присутствие на данном рынке и китайские компании. В частности, Sinovel должна была поставить к июлю 2012 г. (для одного из бразильских ветроэнергетических проектов) 23 ветротурбины.

Импорт ВЭУ Бразилией (млн. \$)

	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.
Всего	42,3	121,7	221,1	274,0	456,3
Германия	0,4	0,4	0,0	40,7	133,2
США	14,9	14,1	8,7	5,9	109,7
Испания	0,0	0,0	0,0	84,2	93,0
Индия	27,0	107,2	160,1	134,0	64,0
Дания	0,0	0,0	0,0	0,0	56,1
КНР	0,0	0,0	48,5	9,2	0,1
Прочие страны	0,0	0,1	3,8	0,0	0,1

Бразилия не только импортирует, но и экспортирует ВЭУ. Поставки за границу увеличились с \$1 млн. в 2007 г. до \$25,9 млн. в 2010 г., а в 2011 г. сократились до \$564 тыс., так как производители сфокусировались на выполнении заказов для внутреннего рынка. В ближайшие годы экспортные поставки из Бразилии планируют осуществлять Gamesa, Alstom и LM

Wind Power.

В 2007-2011 гг. главными импортерами ВЭУ из Бразилии были Коста-Рика (\$12,8 млн. в 2008 г. и \$10,9 млн. в 2009г.), Голландские Антиллы (\$4,9 млн. в 2009 г.) и Аргентина (\$25,8 млн. в 2010 г.). (БИКИ/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ПРОГНОЗ: РЫНОК ВЕТРОЭНЕРГЕТИЧЕСКИХ УСТАНОВОК МЕКСИКИ В 2013-2015 ГОДАХ ВЫРАСТЕТ

Мексика не имеет собственного производства ветроэнергетических установок (ВЭУ) и все потребности в них удовлетворяет за счет импорта, осуществляемого в основном из ЕС. В 2010 г. в этой стране было установлено 316 МВт ветроэнергетических мощностей, тогда как тремя годами ранее их не было вовсе. Мощность ВЭУ, установленных в 2011 г., составила только 50 МВт, но в I квартале 2012 г. этот показатель увеличился до более чем 450 МВт.

Согласно прогнозам аналитической фирмы BTM Consult (из группы Navigant), в 2013 г. в Мексике будет установлено 600 МВт ветроэнергетических мощностей, а в 2015 г. - 750. Значительная часть этих новых мощностей придется на шт. Нижняя Калифорния, тогда как ранее ВЭУ устанавливались главным образом в богатом ветресурсами шт. Оахака.

Расширение строительства ветроферм в Мексике было обусловлено увеличением ее мощностей по передаче электроэнергии, благоприятными для ветровой энергетики изменениями в законодательстве, падением мировых цен на ветротурбины и улучшением доступа компаний к кредитам. В 1992 г., например, было разрешено участие в производстве электроэнергии частного сектора, на который в настоящее время приходится большинство новых ветроэнергетических проектов. Среди других стимулирующих мер можно назвать введение норм ускоренной амортизации для ветроэнергетического оборудования, сокращение сборов за передачу электроэнергии и создание "энергобанка", предоставляющего "кредиты" тем владельцам ВЭУ, производство электроэнергии которыми превышает в определенное время их собственные потребности.

В 2008 г. Законом об использовании возобновляемых источников энергии и финансировании передачи электроэнергии была установлена цель увеличить долю указанных источников (исключая энергию воды на ГЭС) в общих установленных энергетических мощностях с 3,3% до 7,6%, а в фактическом производстве электроэнергии - с 3,9% до 6,6%. С тех пор число ветроферм в Мексике возросло, но развитию ветроэнер-

гетики по-прежнему мешают некоторые законодательные акты, а также нехватка мощностей по передаче электро-энергии и проблемы ветроферм (особенно мелких) с финансированием.

Ветроэнергетические проекты в Мексике осуществляют местные энергетические компании, базирующаяся в США фирма Cannon Power Group, крупные транснациональные группы (прежде всего испанские Iberdrola, Renovalia) и энергетические подразделения некоторых производителей ветротурбин, в частности испанских компаний Acciona и Gamesa. Многие из указанных проектов, в том числе реализованные известными международными группами, финансировались из целого ряда источников, включая международные банки развития (например, Межамериканский банк развития и Североамериканский банк развития) и агентства экспортного кредитования (датское Eksport Kredit Fonden и американское "Экспортно-импортный банк").

Все ветротурбины, установленные в Мексике в 2009-2011 гг., были поставлены базирующимися в Евросоюзе компаниями Acciona и Gamesa, а также американской фирмой Clipper. Доминирующие позиции на мексиканском рынке ВЭУ занимает испанская компания Gamesa, но растет доля и таких производителей этого оборудования, как GE (США), Siemens (Германия) и Vestas (Дания). Кроме того, настойчиво пытаются проникнуть на данный рынок азиатские производители турбин.

Как уже указывалось выше, все потребности Мексики в ВЭУ удовлетворяются за счет поставок из-за границы. Гондолы ветротурбин в стране не производятся, а единственным изготовителем лопаток является Vientek, совместное предприятие американской компании TPI Composites и японской Mitsubishi Heavy Industries, продукция которого предназначается для Mitsubishi.

Импорт ВЭУ Мексикой в 2011 г. составил \$341,4 млн., что обеспечило стране по этому показателю 9-е место в мире. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

ХИМИЧЕСКОЕ И НЕФТЯНОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ

УКРАИНА: ПАО «СУМСКОЕ НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ (НПО) ИМ. М. ФРУНЗЕ» ЗАВЕРШИЛО ОТГРУЗКУ ПРОДУКЦИИ ООО «ГАЗПРОМ ДОБЫЧА УРЕНГОЙ»

ПАО "Сумское НПО им. М. Фрунзе" закончило второй этап отгрузки компрессоров с комплектами агрегатного оборудования для одного из основных газодобывающих предприятий компании "Газпром" - ООО "Газпром добыча Уренгой". Продукция будет установлена на дожимной компрессорной станции (ДКС) Песцовой площади Уренгойского нефтегазоконденсатного месторождения в Российской Федерации.

Согласно контракту с ООО "Газпром добыча Уренгой", реализация заказа осуществлялась в два этапа. В рамках первого специалисты Сумского НПО им. М. Фрунзе спроектировали, изготовили и отгрузили четыре центробежных компрессора единичной мощностью 16 МВт, а также агрегатное оборудование к каждому из них. Следующий этап предусматривал выпуск еще четырех аналогичных комплектов. По условиям договора отгрузка продукции завершилась к концу 2012 г.

Как отмечает ведущий менеджер управления продаж НПО им. Фрунзе Александр Седько, сумские машиностроители уже имеют опыт поставок на Уренгойское месторождение. Сегодня там работает большое количество компрессорного оборудования торговой марки Frunze.

ПАО "Сумское НПО им. М. Фрунзе" входит в Группу компаний "Энергетический стандарт" и является одним из крупнейших в Европе производителей газоперекачивающих агрегатов и комплектных компрессорных станций различного назначения; широкой номенклатуры насосов, компрессоров, центрифуг, оборудования для химической, газовой и нефтеперерабатывающей промышленности, атомных электростанций. (Metalmonitor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

СНГ: ОАО «УРАЛХИММАШ» ВЫИГРАЛО ТЕНДЕР НА ИЗГОТОВЛЕНИЕ КОЛОННОГО ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ ПАО «УКРТНАФТА»

Оборудование предназначено для ПАО "Укртатнафта" и будет использовано для замены выработавших свой срок колонны и системы создания вакуума в установке ГК - 3/1 №1 Кременчугского НПЗ. До конца года заводу предстоит изготовить три единицы колонного оборудования: вакуумную колонну К-200, высотой 34,3 м, с переменным диаметром 3/6,2/4 м, массой 130,9 т; колонну К-201, высотой 7,5 м, диаметром 1,8 м и массой более 10 т; колонну К-202 высотой 9,7 м, диаметром более 3 м и массой почти 22 т. Оборудование будет изготовлено из биметалла - углеродистой стали, плакированной нержавеющей сталью. Изготовление биметалла будет проводиться силами сотрудников Лаборатории импульсной обработки металлов ОАО "Уралхиммаш" при помощи сварки взрывом. Поставка оборудования запланирована на четвертый квартал. Колонны К-201 и К-202 будут поставляться в полностью готовом виде, колонна К-200 - блоками с последующим доизготовлением на промплощадке заказчика.

ОАО "Уралхиммаш" имеет большой опыт в изготовлении колонного оборудования для предприятий нефтеперерабатывающей отрасли. С 2009 г. тяжелое колонное оборудование было изготовлено и поставлено в адрес ОАО "Танеко", ОАО "Новокуйбышевский завод масел и присадок", ОАО "Антипинский НПЗ", ОАО "Газпромнефть-Омский НПЗ". Технология сварки взрывом применяется в ОАО "Уралхиммаш" с 1971 г. Сварка взрывом является одним из самых перспективных способов получения биметаллов и многослойных композиций различного назначения. Таким методом можно получать практически любые сочетания разнородных металлов и сплавов с высоким качеством. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: В ОАО «ПЕНЗАДИЗЕЛЬМАШ» (ПДМ) РАЗРАБОТАН НОВЫЙ ТУРБОКОМПРЕССОР ТК32-11

"Пензадизельмаш" (ПДМ, входит в состав ЗАО "Трансмашхолдинг") разработал и поставил на производство новый турбокомпрессор ТК32-11. Об этом сообщили в Департаменте по внешним связям холдинга.

Отличительной конструктивной особенностью турбокомпрессора ТК32-11 является передовая конструкция ротора, в которой используется штифтовой вал, обеспечивающий более качественное и надежное соединение колеса турбины с полувалами. По сравнению с другими моделями турбокомпрессор ТК32-11 имеет меньшую (в два раза) инерционность ротора, что ведет к уменьшению расхода топлива и снижению температуры газа перед турбиной на переходных процессах. Существенное увеличение пропускной способности с уменьшенным диаметром колеса позволило почти в полтора раза уменьшить массу турбокомпрессора.

Новый турбокомпрессор ТК32-11 предназначен для установки на дизель-генератор 18-9ДГ производства ОАО "Коломенский завод", которыми комплектуются магистральные грузовые тепловозы 2ТЭ116У. (ТМХ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ОАО «РУЗХИММАШ» ПОЛУЧИЛО СЕРТИФИКАТЫ ИНТЕГРИРОВАННОЙ СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА

Головное предприятие холдинга "РКТМ" - ОАО "Рузхиммаш" - стало первым и пока единственным в Мордовии промышленным предприятием-обладателем трех сертификатов интегрированной системы менеджмента по международным стандартам ISO 9001:2008, ISO 14001:2004 и BS OHSAS 18001:2007. Свидетельства выданы органом по сертификации DQS Holding GmbH ("ДЭКУЭС") - мировым лидером по сертификации в железнодорожной промышленности.

Получение сертификатов интегрированной системы менеджмента является лучшим подтверждением успехов ключевого актива холдинга "РКТМ" в области управления качеством, экологией и профессиональной безопасностью, и стало важным этапом к сертификации по Международному стандарту железнодорожной промышленности - IRIS.

Для получения сертификатов интегрированной системы менеджмента ОАО "Рузхиммаш" приложено немало усилий - предприятие готовилось к сертификации на протяжении полутора лет. Специалистами "ДЭКУЭС" был проведен комплексный аудит в соответствии с тремя стандартами: ISO 9001, регламентирующий деятельность организации в области менеджмента качества, ISO 14001, устанавливающий требования в области экологического менеджмента и OHSAS 18001, направленный на улучшения в области здоровья и безопасности на производстве.

Аналізу подверглись как производственные, так и управленческие процессы, стратегия и цели предприятия. В соответствии с заключением аудиторов, деятельность предприятия соответствует требованиям всех трех стандартов. На основании данной рекомендации выданы сертификаты интегрированной системы менеджмента качества.

Документы гарантируют признание результатов аудита по всему миру. Наличие сертификата ИСМ становится гарантом надежности предприятия как делового партнера, подтверждением высокого качества выпускаемой им продукции, а, следовательно - необходимым условием для освоения новых рынков сбыта, в том числе и за рубежом.

По единому мнению экспертов, внедрение интегрированных систем менеджмента в настоящее время является одной из самых актуальных задач для российских предприятий. И особую значимость она приобретает с учетом вступления России в ВТО. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ОАО «УРАЛХИММАШ» ОТГРУЗИЛО ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ПРЕДПРИЯТИЯ ОАО «РОСНЕФТЬ»

Двумя железнодорожными платформами в адрес ОАО "Сызранский НПЗ" ("Роснефть") был отгружен стриппинг фракционирующей колонны 3-VC2005. Оборудование представляет собой вертикальный аппарат с эллиптическими днищами и входит в установку гидроочистки вакуумного газойля комплекса FCC. Длина оборудования составляет 14,5 м, диаметр - 1,5 м, а масса - 8,3 т. Согласно заключенным договорам ОАО "Уралхиммаш" должно изготовить и поставить для ОАО "Сызранский НПЗ" пять единиц колонного оборудования для установки гидроочистки вакуумного газойля комплекса FCC. До конца апреля планируется отгрузить абсорбер аминной очистки низкого давления 3-VC2006, отпарную колонну 3-VC2002 и фракционирующую колонну 3-VC2004. Ранее, в октябре 2012 г., в адрес заказчика был отгружен стабилизатор бензина 3-VC2003. В настоящее время в цехах ОАО "Уралхиммаш" изготавливаются 15 единиц оборудования для предприятий НК "Роснефть".

ОАО "Уралхиммаш" изготавливает оборудование для предприятий нефтехимической, нефте и газоперерабатывающей отраслей промышленности, для химической отрасли, предприятий черной и цветной металлургии, предприятий традиционной и атомной энергетики, для предприятий строительной промышленности. В мае 2011 г. на предприятии прошел ресертификационный аудит, который подтвердил соответствие Системы менеджмента качества предприятия требованиям ISO 9001. По итогам аудита ОАО "Уралхиммаш" рекомендовано к продлению сертификата ISO 9001 версии 2008 г. сроком на три года. (Отдел по связям с общественностью ОАО "Уралхиммаш"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ ПАО «ЗАПОРОЖТРАНСФОРМАТОР» (ЗТР) В 2012 ГОДУ ВЫРОСЛА

ПАО «Запорожтрансформатор» (ЗТР), крупный мировой производитель трансформаторного оборудования, входящее в группу «Энергетический стандарт», завершило 2012 г. с чистой прибылью в 946,942 млн. грн., что на 3,8% превысило аналогичный показатель 2011 г.

Согласно публикации предприятия, вопрос распределения полученной прибыли и утверждения размера годовых дивидендов внесен в повестку дня общего собрания акционеров ПАО, намеченного на 22 февраля.

По данным предприятия, его нераспределенная прибыль на начало года составила 548,69 млн. грн., что почти на 40% меньше, чем годом ранее.

Компания за минувший год на 12,3% нарастила текущие обязательства - до 2854,4 млн. грн., но сократила в 3,2 раза долгосрочные - до 50,15 млн. грн.

Суммарная дебиторская задолженность ЗТР на 1 января составила 1567,6 млн. грн., увеличившись за год почти на 40%.

По состоянию на 1 января на предприятии работали 4,947 тыс. чел. - на 29 чел. больше, чем годом ранее.

ЗТР, имеющий опыт поставок в 86 стран, производит силовые масляные трансформаторы, электрические реакторы, управляемые шунтирующие реакторы. С 2001 г. входит в группу «Энергетический стандарт», крупнейшим собственником которой является бизнесмен Константин Григоришин. (Укррудпром/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПАО «ЗАПОРОЖТРАНСФОРМАТОР» (ЗТР) ПОСТАВИЛО ОБОРУДОВАНИЕ В КАЗАХСТАН

ПАО «Запорожтрансформатор» (ЗТР), крупный мировой производитель трансформаторного оборудования, входящее в группу «Энергетический стандарт», в феврале поставило оборудование электромагнитной части 100 МВар, 220 кВ для управляемого реактора, который будет установлен в рамках реконструкции и модернизации подстанции «Шымкент» (Казахстан).

Как сообщила пресс-служба ЗТР, генеральным подрядчиком проекта модернизации является компания Hyundai Engineering and Construction, а конечным заказчиком - компания KEGOC, с которой ЗТР сотрудничает на протяжении последних 10 лет. «Электромагнитная часть будет изготовлена по уникальной технологии, освоенной на ЗТР. Оборудование предназначено для работы управляемого реактора в составе источника реактивной мощности. Установка оборудования на подстанции обеспечит возможность целенаправленного воздействия на баланс реактивной мощности электрической сети», - цитирует пресс-служба директора по продажам ПАО «ЗТР» Александра Циера.

В сообщении отмечается, что заказчик выдвинул более жесткие требования к срокам поставки и техническим параметрам. Для достижения требуемых характеристик ЗТР потребовалось полностью переработать существующую конструкторскую документацию. (Укррудпром/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: RIM2000 АНОНСИРОВАЛА НОВЫЙ ФОРМАТ ОФИСНЫХ КОМПЬЮТЕРОВ

Компания RIM2000, один из национальных лидеров системной интеграции и IT-консалтинга, представляет украинскому рынку новые эксклюзивные решения собственного производства - Patriot Monoblok и уникальный Patriot All-In-One, построенные на базе процессоров Intel и материнских плат Asus, Intel, Gigabyte.

Оба варианта моноблочных систем под торговой маркой Patriot будут предложены как корпоративному, так и розничному покупателю. Форм-фактор Patriot Monoblok представляет собой ПК, компоненты которого интегрированы в корпусе монитора, отдельно располагаются только элементы ввода - клавиатура и мышь. Конструкция данного ПК при своем компактном размере предлагает некоторые возможности модернизации и универсальности использования. В отличие от нее, конструкция корпуса модели Patriot All-In-One обладает более широкими возможностями выбора комплектации таким образом, что ПК может стать как производительным офисным компьютером (форм-фактора ITX), так и полноценной домашней мультимедийной системой. Сам корпус выполнен из стали и по форме напоминает массивную опору для монитора. Изящный и компактный дизайн модели позволяет потребителю получить максимум рабочего пространства, с легкостью настраивать высоту и углы наклона дисплея, кроме того, - беспрепятственно проводить обслуживание либо замену компонентов ПК.

Юрий Протопопов, генеральный директор RIM2000, представляя новые решения, рассказал об идее разработок: «Мы решили создать модель, по своей сути полностью соответствующую моноблокам (в частности, от компаний Asus, Acer, HP). Таким образом, мы решаем актуальную сегодня задачу продления жизни настольных ПК, подтверждая общую тенденцию рынка сборки: мини-ITX активно вытесняют системные блоки Tower форм-фактора. Преимущество нашего продукта - прежде всего в цене, а еще - в предоставлении длительной фирменной двухлетней гарантии на него».

Основанная в 1994 г., компания RIM2000 входит в десятку лидеров системной интеграции Украины. Производит компьютеры и серверы под собственной торговой маркой Patriot. Одна из первых на рынке Украины выпускает мини-компьютеры класса «тонкий клиент» на базе платформы Intel Atom. (RIM2000/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

СНГ: В ТАМОЖЕННОМ СОЮЗЕ ВВОДИТСЯ

ПОШЛИНА В 10% НА ПЕРСОНАЛЬНЫЕ КОМПЬЮТЕРЫ СТОИМОСТЬЮ ДО \$3 ТЫС.

В Таможенном союзе вводится ввозная пошлина в 10% от таможенной стоимости на персональные компьютеры стоимостью до \$3 тыс. Соответствующее решение принято коллегией Евразийской экономической комиссии, сообщили в пресс-службе ЕЭК.

Решение касается непортативных персональных компьютеров, включая отдельные виды моноблоков. Ранее размер пошлины составлял 0%. «Данное решение должно способствовать развитию производства персональных компьютеров в странах Таможенного союза, - пояснил министр торговли ЕЭК Андрей Слепнев. - Благодаря дифференциации по стоимости товара, оно затрагивает главным образом офисные ПК, а ставки таможенных пошлин, например, на сервера останутся на прежнем уровне. По оценкам экспертов, в странах ТС может производиться существенно больше ПК, чем сегодня. В условиях обострившейся борьбы за экспортные рынки на фоне развития глобального экономического кризиса мы должны создавать условия, которые будут стимулировать развитие производства высокотехнологичных товаров в наших странах».

Решение о введении пошлины вступило в силу 26 января. (БЕЛТА/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ООО «ЛИОТЕХ» В 2013 ГОДУ ВВЕДЕТ НОВУЮ ЛИНИЮ АККУМУЛЯТОРОВ

ООО "Лийотех" пустило в декабре 2011 г. в промышленно-логистическом парке Новосибирской области первый в России и крупнейший в мире завод по производству литий-ионных аккумуляторов для автобусов и микроавтобусов с электродвигателями, троллейбусов и накопителей энергии. Также батареи могут использоваться как источники бесперебойного питания в различных отраслях промышленности - от телекоммуникаций до электроэнергетики, а также в здравоохранении.

Новосибирский завод "Лийотех" в третьем квартале планирует ввести новую линию литий-ионных аккумуляторов меньшей номинальной емкости - около 100 ампер-часов, востребованных сегодня рынком, в частности, для автотранспорта, сообщил директор завода Игорь Чапаев. "Линейку опустим вниз, планируем аккумуляторы меньшей емкости, потому что маркетинговые определяют рынок", - сказал Чапаев.

Он не назвал стоимость новой линии, сославшись на то, что финансовые вопросы вне его компетенции - в качестве директора занимается исключительно производством. Проектная мощность новой линии - 100 млн. ампер-часов в год. Как ожидается, новая линия будет выведена на проектную мощность в 2014 г.

По словам Чапаева, за 2012 г., первый год работы, "Лийотех" произвел 24 млн. ампер-часов. "Продажная цена - \$2/ампер-час", - добавил директор завода.

В настоящее время завод "Лийотех", в основном, выпускает литий-ионные аккумуляторы номинальной емкости 240, 380 и 770 ампер-часов.

ООО "Лийотех" является совместным предприятием "Роснано" и международного холдинга Thunder Sky Group, серийно производящего аккумуляторные батареи большой емкости для электротранспорта и накопителей энергии. (Rus-Cable/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ООО «СИМЕНС-ТРАНСФОРМАТОРЫ» УВЕРЕННО НАБИРАЕТ ОБОРОТЫ

ООО "Сименс-Трансформаторы" - завод, построенный с нуля компанией Siemens в России - уверенно набирает обороты: за время, прошедшее со дня открытия производства в феврале 2012 г., было произведено и успешно испытано 10 силовых трансформаторов.

Первой продукцией завода стали силовой трехфазный трансформатор мощностью 63 МВА, классом напряжения 110 кВ для Московской объединенной электросетевой компании (МОЭСК), два силовых трехфазных трансформатора мощностью 20 МВА, классом напряжения 35 кВ для компании "Лукойл", два силовых трехфазных трансформатора мощностью 63 МВА, классом напряжения 220 кВ для подстанции "Юбилейная" завода ООО "Техкомплекс", а также пять силовых трехфазных трансформаторов мощностью 40 МВА, классом напряжения 110 кВ для нужд казахстанской железной дороги "Казахстан темир жолы".

В настоящее время в производстве ООО "Сименс-Трансформаторы" находятся еще 11 силовых трансформаторов. Одновременно продолжается активный набор новых сотрудников, общее число которых на предприятии составит более 400. Новейшие разработки в расчетах, проектировании и технологии производства трансформаторов применяются на всех трансформаторных заводах Siemens, в том числе и на заводе в Воронеже.

ООО "Сименс-Трансформаторы" стало двадцать первым трансформаторным заводом Siemens в мире и первым в России. Его производственные площади составляют более 16500 кв. м, общий объем инвестиций в его создание составил более 50 млн. евро.

Это предприятие является частью Воронежского производственного кластера "Сименс", который также включает завод по производству высоковольтного оборудования, а в 2013 г. будет дополнен производством комплектных распределительных устройств с элегазовой изоляцией (КРУЭ). Производственный кластер "Сименс" в Воронеже создан в рамках масштабной комплексной инвестиционной инициативы Siemens AG для локализации своих технологий в России, о которой в октябре 2011 г. объявил председатель правления концерна П. Лешер.

"Выпуск первых десяти трансформаторов - очень важный этап работы завода, - заявил генеральный директор ООО "Сименс-Трансформаторы" И. Иванов. - Это показатель того, что уже в первый год работы завод набрал хороший темп, а наш растущий коллектив добился высокой производительности. Кроме силовых трансформаторов, с ноября 2012 г. мы активно развиваем производство тягового трансформаторного оборудования для нужд российских железных дорог".

РОССИЯ: ООО «СИМЕНС» ЗАКЛЮЧИЛО СОГЛАШЕНИЕ

О СОТРУДНИЧЕСТВЕ НА ТРИ ГОДА С ОАО «ОБЪЕДИНЕННАЯ ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ»

ООО "Сименс" заключило соглашение о сотрудничестве на три года с ОАО "Объединенная энергетическая компания" (предусмотрена возможность продления соглашения) в области создания и реконструкции энергетических объектов распределительных сетей на напряжение 10-220 кВ в Московском регионе.

Основной целью соглашения является сотрудничество двух компаний в сфере применения ОАО "ОЭК" современных технических разработок, предлагаемых Siemens новых технологий, электрооборудования и аппаратуры управления. В частности, Siemens окажет ОАО "ОЭК" содействие в применении комплексных решений для подстанций всех типов, а также в построении так называемой "интеллектуальной" сети.

Компании планируют сотрудничать в рамках торговых, экономических, инвестиционных и инновационных программ, реализуемых ОАО "ОЭК" при создании и реконструкции объектов электросетевого имущества компании. Документ также предусматривает создание ОАО "ОЭК" и Siemens рабочих групп и выделение квалифицированного персонала для информационного и оперативного взаимодействия.

Заключенное соглашение позволит ОАО "ОЭК" более эффективно развивать собственную электросетевую инфраструктуру. Сотрудничая с наиболее перспективными участниками рынка электроэнергетики, ОАО "ОЭК" обеспечивает более высокое качество электроснабжения потребителей на территории Москвы и Московской области.

Президент Siemens в России и Центральной Азии Д. Меллер отметил: "Для компании Siemens сотрудничество с ОАО "ОЭК" открывает новые возможности для развития бизнеса в России. Наша компания хорошо известна как поставщик комплексных решений для генерации и передачи электроэнергии, а данное соглашение предусматривает работу по развитию сетей 20 кВ, внедрение современных технологий "интеллектуальных" сетей, а также возможную реализацию проектов в области электромобильности". (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: В ООО «ЗАВОД «САРАНСКАКАБЕЛЬ» ОСВОЕНО ПРОИЗВОДСТВО КАБЕЛЕЙ ИЗ ТЕРМОЭЛАСТОПЛАСТА

Учитывая возрастающие требования рынка по созданию более надежных и долговечных кабелей для нестационарной прокладки, специалистами ООО "Саранскакабель" освоено производство гибких силовых кабелей с изоляцией и оболочкой из композиции термоэластопласта марки КГтэп.

Кабели предназначены для присоединения передвижных механизмов к электрическим сетям на номинальное переменное напряжение 380 и 660 В частоты до 400 Гц или постоянное напряжение 600 и 1000 В соответственно.

По ряду технических и эксплуатационных характеристик кабели являются аналогами кабелей КГ, однако обладают рядом существенных преимуществ: увеличенный срок службы; улучшенные показатели озono- и ультрафиолетовой стойкости; расширенный диапазон рабочих температур от -50 до +50 град. С; улучшенные показатели устойчивости к многократным изгибам в процессе эксплуатации; высокая компенсирующая способность при сжатии под нагрузкой; более низкая цена.

Образцы кабеля успешно прошли длительные эксплуатационные исследования в испытательном центре ООО "Саранскакабель" и сертифицированы в системе ГОСТ Р. Кабели соответствуют требованиям ТУ 3500-003-74803826-2012. (RusCable/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ОАО «ЭЛЕКТРОКАБЕЛЬ» КОЛЬЧУГИНСКИЙ ЗАВОД» ПОЛУЧИЛО ОЧЕРЕДНОЕ ПОДТВЕРЖДЕНИЕ КАЧЕСТВА ПРОДУКЦИИ

Завод "Электрокабель" получил право использования Знака Актуального проекта (АП) "Против фальсификаций на рынке кабельной продукции. Провода и кабели по стандартам - качество, надежность и безопасность".

На основании положительного заключения Секции "Качество кабельно-проводниковой продукции" Ассоциации "Электрокабель", рассмотревшей документы, представленные ОАО "Электрокабель" Кольчугинский завод", решением президента ассоциации "Электрокабель" Г. Мещановым заводу "Электрокабель" предоставлено право использования Знака АП для обеспечения идентификации продукции и в рекламных материалах.

Необходимо отметить, что вышеозначенное решение было принято, в том числе и на основе отсутствия замечаний по продукции завода от надзорных органов и потребителей.

Кроме завода "Электрокабель" в перечень предприятий - членов ассоциации "Электрокабель", получивших право использования Знака АП "Против фальсификаций на рынке кабельной продукции. Провода и кабели по стандартам - качество, надежность и безопасность" вошли еще три российских предприятия.

Знак АП предоставлен заводу для маркирования силовых кабелей и установочных проводов, изготовленных в полном соответствии с ГОСТ Р 53769-2010 и ГОСТ Р 53768-2010. (RusCable/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ: МИРОВОЙ РЫНОК «НОСИМЫХ» ЭЛЕКТРОННЫХ ПРИБОРОВ ДО 2016 ГОДА БУДЕТ РАСТИ

Согласно прогнозу экспертов компании IHS, в 2011-2016 гг. ожидается 12-кратный рост мирового рынка "носимых" электронных приборов. Под данным термином подразумеваются электронные устройства, которые пользователь каким-либо образом надевает или прикрепляет к своему телу на достаточно длительные периоды времени. Такие устройства, содержащие в составе интегральные схемы и модули беспроводной связи, расширяют возможности человека. К "носимой" электронике относятся электронные устройства, которые каким-либо образом крепятся к голове и другим частям тела человека и носятся в течение длительного времени, не снимаясь.

Согласно прогнозу IHS, в 2016 г. на мировой рынок может быть отгружено от 39 млн. до 171 млн. "носимых" электронных приборов по сравнению с 14 млн., которые, по оценке аналитиков, были поставлены на рынок в 2011 г.

Аналитики выделяют четыре основных сегмента рынка "носимой" электроники: устройства для поддержания физической формы и здоровья, медицинские датчики и приспособления, устройства промышленного и военного назначения и устройства для получения информации и развлечений.

По мнению экспертов, темп развития рынка "носимой" электроники будет зависеть от доступности устройств, степени удовлетворения пользователей и в целом тех возможностей, которые предложат такие устройства. Однако даже при пессимистическом сценарии отгрузки "носимых" электронных приборов в 2011-2016 гг. вырастут втрое.

В 2011 г. наиболее популярными стали медицинские датчики и приспособления для поддержания физической формы и здоровья. В обоих сегментах наиболее прибыльными для производителей оказались датчики измерения уровня сахара в крови, основными продуцентами которых являются компании Medtronic, Abbott и C8 MediSensor.

Тремя крупнейшими сегментами до 2016 г., как прогнозируют эксперты IHS, останутся медицинские датчики и приспособления, устройства для поддержания физической формы и здоровья, а также устройства для получения информации и развлечений.

Аналитики рассматривают различные сценарии развития данных сегментов и не исключают, что к 2016 г. последний из них будет занимать наибольшую долю рынка 38% (данный прогноз базируется на предположении о высоких темпах роста рынка "умных" часов и очков). По другому сценарию, крупнейшим сегментом может остаться сегмент медицинских датчиков и приспособлений, тогда как сегмент устройств для поддержания физической формы и здоровья будет занимать второе место по объему выручки, а сегмент устройств для получения информации и развлечений третье.

Крупнейшим потребителем "носимой" электроники являются США, и в рассматриваемый период данная ситуация не изменится, сообщают аналитики IHS. Европа, как ожидается, к 2016 г. будет занимать второе место по потреблению, главным образом благодаря росту спроса в сфере здравоохранения. Одним из крупнейших рынков останется Япония, где спрос будет предельно высоким в основном на устройства для развлечений.

Согласно прогнозу исследовательской компании Juniper Research, мировой рынок "носимой" электроники ("умные" очки и другие нателные гаджеты) в 2012-2014 гг. почти удвоится в денежном выражении и достигнет \$1,5 млрд. В 2012г. объем указанного рынка, как оценивает Juniper Research, составил \$800 млн.

По мнению аналитиков Juniper Research, рынок будет расти главным образом за счет устройств, предназначенных для занятий спортом, многофункциональных устройств и медицинских датчиков. При этом ожидается, что основная часть продаж 60% придется на Северную Америку и Западную Европу.

Эксперты полагают, что существенный импульс данному рынку придает деятельность компаний Google и Apple, которые уже начали разработки в этом направлении. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК: СКОРОСТЬ ОПТОВОЛОКОННОЙ ПЕРЕДАЧИ ДАННЫХ НА ИСПЫТАНИЯХ ДОСТИГЛА 2 ТБИТ/С

Китайская компания Huawei и европейский оператор Vodafone провели успешные испытания оптоволоконной технологии передачи данных, позволившей развить скорость до 2 Тбит/с. Об этом сообщается на официальном сайте Huawei.

В полевых условиях скорость передачи данных достигла 2 Тбит/с на зоне покрытия 3325 км, тогда как сегодня скорость передачи данных в коммерческих проектах составляет в среднем не более 100 Гб/с. Испытанная технология позволит увеличить пропускную способность сети в 20 раз, достигнутая скорость эквивалентна загрузке 40 видеороликов HD за 1 секунду.

Испытания проводились на одной из магистральных сетей Vodafone в Германии. Были использованы такие разработки как портативный ODSP, SD-FEC, что позволило достичь рекордного расстояния в 1500 км при использовании канала PDM-16QAM с высокоэффективным использованием спектра и расстояния в 3325 км при использовании канала Nyquist PDM-QPSK для передачи данных на большие расстояния.

Обе трансмиссии были осуществлены на сетях с G.652 волокнами и эрбиевым волоконным усилителем (EDFA) без электрической регенерации.

Компания Huawei провела первые в мире полевые испытания 2Тб WDM и общеевропейской 400G сетей в 2012 г., а также представила ряд научных достижений в области исследования оптической передачи данных. По данным Ovum, Huawei занимает 1-е место в развитии WDM/OTN, 40G, 100G сетей и является лидером на глобальных рынках оптической сети по состоянию на 3-й квартал 2012 г. (RusCable/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА: NOKIA-SIEMENS NETWORKS ЗАЙМЕТ 700 МЛН. ЕВРО

Совместное предприятие финской Nokia и немецкой Siemens, занимающееся производством телекоммуникационного оборудования, привлечет 700 млн. евро на открытом рынке. Продажа высокодоходных бондов позволит компании расплатиться по долгам и инвестировать в развитие бизнеса.

Nokia Siemens Networks в последнее время вынуждена работать в непростых условиях: она испытывает давление как со стороны крупных европейских конкурентов, так и китайских Huawei и ZTE.

Но, столкнувшись со стремительным уменьшением рыночной доли, руководство сумело спасти компанию, добившись сокращения издержек и сделав упор на продажу перспективного оборудования. Стабильный доход NSN обеспечила себе благодаря высокой операционной марже в нише устройств для 4G-сетей.

Доля Nokia-Siemens в III квартале выросла с 18% до 20%. У Huawei немногим больше - 22%. У Ericsson - 34%. СП также сместило Alcatel-Lucent со второй позиции в мировом рейтинге производителей высокоскоростных беспроводных телекоммуникационных сетей.

Размещение бондов будет первым в истории Nokia Siemens Networks и, по мнению аналитиков, позволит оценить, насколько привлекательной ее считают инвесторы. Впоследствии NSN может провести IPO. По оценкам, компания может стоить более 5 млрд. евро. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ВЬЕТНАМ НА РЫНКЕ СРЕДСТВ КОМПЬЮТЕРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ЗАМЫКАЕТ ПЕРВУЮ В МИРЕ ДЕСЯТКУ ПО ЧИСЛУ ИСТОЧНИКОВ СПАМА

В настоящее время Вьетнам занимает 11-е место в мире по числу сайтов, подверженных угрозе безопасности. В 2011 г. число DDoS-атак увеличилось на 7% по сравнению с 2010 г. Эта страна замыкает первую в мире десятку по числу источников спама.

По данным Vietnam Computer Emergency Response Team, в 2011 г. во Вьетнаме было зарегистрировано: 2245 сайтов государственных агентств и крупных предприятий, подвергшихся атаке (в среднем 187 сайтов в месяц); 64,2 млн. компьютеров, зараженных вирусами (свыше 64,2 тыс. в сутки); увеличение числа доменов ".vn", подверженных атакам (в 2010 г. в этом отношении страна занимала 3-е место в мире, тогда как в 2009 г. лишь 39-е); 40% сайтов государственных агентств и предприятий, классифицирующихся в качестве подверженных риску, при наличии более чем 50% сайтов, имеющих конфиденциальные файлы, и лишь 40%, способных обеспечивать безопасность в онлайн-режиме. Около 90% сайтов основаны на базе технологии, имитирующей Microsoft ASP.NET, и используют службу ISS 6.0. Индивидуальные пользователи обычно пользуются тремя технологиями защиты: антивирусной (92% пользователей), брандмауэрной (37%) и аппаратной (14%). (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

США: APPLE INC. НЕ СМОГЛА НАРАСТИТЬ ПРИБЫЛЬ В I КВАРТАЛЕ 2012-2013 ФИНАНСОВОГО ГОДА

Apple - американская высокотехнологичная корпорация, производитель смартфонов iPhone и планшетных компьютеров iPad, в I квартале 2012-2013 ф. г. (завершился 29 декабря 2012 г.) практически не нарастила чистую прибыль, показатель увеличился лишь на 0,8% до \$13,08 млрд. по сравнению с \$13,06 млрд. за аналогичный период годом ранее. Об этом сообщается в отчете Apple. Выручка компании за отчетный период повысилась на 17,7% и составила \$54,51 млрд., годом ранее показатель составлял \$46,33 млрд.

Компания объявила, что обновила собственный рекорд по чистой прибыли и выручке, полученным в отчетном квартале. Наибольший рост спроса на продукцию был зафиксирован в Китае.

В октябре-декабре 2012 г. Apple продала 47,8 млн. смартфонов iPhone - на 29% больше, чем за аналогичный период годовой давности. Продажи планшетников iPad выросли на 48% до 22,86 млн. экземпляров.

Вместе с тем показатели Apple не подтвердили прогнозов, которые до публикации отчетности высказывали эксперты. Данные о продажах оказались на \$0,23 млрд. ниже, чем средней показатель консенсус-прогнозов экспертов.

Чистая прибыль Apple по итогам 2011-2012 ф. г., который закончился 29 сентября 2012 г., выросла в 1,6 раза до \$41,73 млрд. Выручка компании увеличилась на 45% и составила \$156,50 млрд.

Apple - американская компания, которая занимается производством программного обеспечения, персональных компьютеров, аудиоплееров и телефонов. Организация продает часть своей продукции через свою собственную сеть магазинов, которые расположены в США, Канаде, Великобритании, Японии и других странах. На компанию работают порядка 60,4 тыс. человек. Штаб-квартира корпорации находится в Купертино (шт. Калифорния). (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

США: APPLE INC. АНОНСИРОВАЛА ЦЕНЫ НА НОВЫЙ IPAD С ПАМЯТЬЮ 128 ГБ

Apple подтвердила слухи о том, что планирует начать выпуск планшетных компьютеров iPad четвертого поколения, оснащенных полноформатным дисплеем Retina, с объемом памяти 128 Гб. Об этом говорится на официальном сайте американского производителя. В Apple отметили, что рекомендуемая розничная цена на новые iPad в США составит \$799-929. В частности, iPad с памятью 128 Гб и модулем Wi-Fi будет стоить \$799, а цена гаджета с Wi-Fi + модуль для передачи данных в сетях LTE составит \$929. Все технические характеристики, помимо объема памяти, останутся в планшете Apple прежними. Традиционно пользователям будут предложены устройства в черном и белом цветах.

Комментируя решение об увеличении памяти планшета, старший вице-президент по глобальному маркетингу Филипп Шиллер заявил: "Учитывая, что было продано 120 млн. iPad, для нас вполне очевидно, что покупатели по всему миру любят свои iPad и каждый день находят новые причины для того, чтобы работать, учиться и играть именно на этих устройствах, а не на своих старых персональных компьютерах".

Apple планирует выпустить новый iPad в октябре. Новый полноформатный iPad получит значительные новшества во внешнем виде. Ожидается, что по своему исполнению он будет значительно ближе к iPad mini, хотя и сохранит свой экран диагональю 9,7 дюйма.

В свою очередь, iPhone 5S, выпуск которого запланирован на лето, в целом сохранит основные дизайнерские особенности, реализованные в iPhone 5. В то же время у новинки будет более мощная вспышка на задней стороне устройства. Кроме того, в Apple не исключают, что новинка может перейти на 13-мегапиксельную камеру. По предварительной информации, производителем фотосенсора будет Sony.

В ноябре прошлого года сообщалось, что iPad mini 2 - следующее поколение планшетников от Apple - получит экран более высокого разрешения. Скромные характеристики дисплея аппарата iPad mini стали одной из главных претензий к устройству со стороны обозревателей и первых покупателей.

По данным некоторых СМИ, компания-производитель дисплеев разрабатывает для Apple мини-экраны, по разрешению соответствующие дисплеям полноформатных iPad третьего и четвертого поколения.

Одновременно с iPad mini начались продажи полноформатного четвертого iPad. По результатам первых трех дней продаж, Apple объявила, что в общей сложности было реализовано 3 млн. новых моделей планшетов. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

США: INTEL CORP. ПРЕКРАЩАЕТ ПРОИЗВОДСТВО МАТЕРИНСКИХ ПЛАТ ДЛЯ КОМПЬЮТЕРОВ

Крупнейший в мире производитель микрочипов американская корпорация Intel прекращает изготовление материнских плат для персональных компьютеров. Освобожденные ресурсы компания направит на разработку продуктов для мобильного рынка. Intel не первая компания, которая собирается отказаться от производства компонентов для стационарных компьютеров. Ранее Advanced Micro Devices Inc. (AMD) также сообщила о намерениях переориентировать бизнес. Для этого компания наняла сразу двух топ-менеджеров с опытом работы в производстве процессоров для мобильных устройств. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

США: MICROSOFT CORP. ВЫДЕЛИТ ДО \$3 МЛРД. НА ВЫКУП АКЦИЙ DELL INC.

Американский производитель программного обеспечения Microsoft, по неофициальным данным, может потратить \$1-3 млрд. для участия в выкупе производителя компьютеров Dell, передает Associated Press, ссылаясь на близкий к переговорам источник.

Ранее сообщалось, что Dell ведет переговоры со своими акционерами TPG Capital и Silver Lake. Пока Dell является публичной компанией, котировки которой входят в расчетную базу индекса Nasdaq. За минувший год капитализация Dell снизилась на треть из-за снижения спроса на компьютеры. В случае успешного выкупа Dell сможет вернуться к статусу частной компании, проведя делистинг с Nasdaq (в настоящий момент на бирже торгуется приблизительно 70% акций компании).

Летом 2012 г. стало известно о том, что Dell рассчитывает в течение трех лет сократить расходы на сумму не менее \$2 млрд. При этом около \$800 млн. планируется сэкономить в ходе оптимизации расходов торговых подразделений компании, еще \$600 млн. - за счет оптимизации расходов в сети поставщиков.

Чистая прибыль Dell за II квартал 2012-2013 ф. г., завершившийся 3 августа 2012 г., сократилась на 18% до \$732 млн. За аналогичный период предыдущего финансового года чистая прибыль достигала \$890 млн. Выручка Dell за отчетный период упала на 8% по сравнению с аналогичным периодом годичной давности до \$14,48 млрд.

Dell - американская корпорация, одна из крупнейших компаний в области производства компьютеров. Она разрабатывает, производит, продает и обслуживает широкий набор моделей персональных компьютеров, ноутбуков и серверов, устройств хранения данных, сетевого оборудования и другого аппаратного обеспечения.

Основанная в 1975 г. корпорация Microsoft является мировым лидером в производстве программного обеспечения, предоставлении услуг и разработке Интернет-технологий для персональных компьютеров и серверов. Компания предлагает программные продукты для делового и личного применения. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира»
(<http://ukrmach.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно **БЕСПЛАТНО оформить месячную ознакомительную подписку на электронный вариант журнала «Машиностроение Украины», а потом определиться: стоит подписываться на него или нет. Попробуйте!**

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно **БЕСПЛАТНО оформить недельную ознакомительную подписку на пакет «Ежедневные новости машиностроительных предприятий», а потом определиться: стоит подписываться на него или нет. Попробуйте!**

ГЛАВНОЕ СОБЫТИЕ ЛАБОРАТОРНОЙ ИНДУСТРИИ



VI Международный форум «Комплексное обеспечение лабораторий»

15 - 17 октября 2013

КИЕВЭКСПОПЛАЗА
 Киев, ул. Салютная, 2-Б (ст. метро "Нивки")

При поддержке:

Коллегия Верховной Рады Украины
Министерств и ведомств
Профильных ассоциаций и объединений
Национальной академии аграрных наук Украины
Национальной академии медицинских наук Украины

Организаторы:



Генеральный спонсор:



Генеральный партнер:



Официальный партнер:



6-Я МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА КОМПЛЕКСНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЛАБОРАТОРИЙ

СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ЭКСПОЗИЦИЯ «LABComplex - Промышленность»

ВСЕ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ЛАБОРАТОРНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ НА РАЗЛИЧНЫХ ЭТАПАХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ И ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ ДЛЯ ВСЕХ ОТРАСЛЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

- МЕЖДУНАРОДНОЕ УЧАСТИЕ И ПОСЕЩЕНИЕ
- ИННОВАЦИИ И ТЕХНОЛОГИИ
- ПРОГРАММА BUSINESS POINT
- ПОЛНЫЙ СПЕКТР ОБОРУДОВАНИЯ, РАСХОДНЫХ МАТЕРИАЛОВ, МЕБЕЛИ И УСЛУГ ДЛЯ ЛАБОРАТОРИЙ
- ПОВЫШЕНИЕ КВАЛИФИКАЦИИ, НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЕ ПРОГРАММЫ
- УКРАИНСКАЯ ЛАБОРАТОРНАЯ ШКОЛА МАСТЕР-КЛАССЫ НА ДЕЙСТВУЮЩЕМ ОБОРУДОВАНИИ
- DEMO-TOURS – СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЕ ТЕХНИЧЕСКИЕ ЭКСКУРСИИ ПО ФОРУМУ

Партнеры:

По вопросам участия в выставке:

+38 044 526 94 87

@ lab@lmt.kiev.ua

По вопросам участия в деловой и научно-практической программах:

+38 044 526 90 10

@ marketing@lmt.kiev.ua

www.labcomplex.com

Международный специализированный партнер:

Специализированный информационный партнер:

Специализированный интернет-портал:

Официальный информационный спонсор:

Информационная поддержка:

Автоматизация:

«Машиностроение Украины, СНГ, мира» – <http://ukrmach.dp.ua/>



ВАКУУМТехЭкспо

8-я международная выставка вакуумной техники,
материалов и технологий

16 – 18 апреля 2013 года
Москва, КВЦ «Сокольники»

единственная специализированная

вакуумная выставка в России и СНГ



получите электронный билет на

vacuumtechexpo.com

- вакуумная техника и технологии
- сублимационное оборудование
- криовакуумная техника
- аналитическое оборудование, работающее в вакуумной среде
- оборудование и технологии для нанесения функциональных покрытий

Организатор:



Соорганизатор:



При поддержке:



Генеральный спонсор:

