

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ

**Деловой
Мир**

журналистское агентство

Машиностроение Украины

ЖУРНАЛ ВЫХОДИТ ДВА РАЗА В МЕСЯЦ С 2003 ГОДА

№7 (241) 1 - 15 апреля 2013 г.

XII МЕЖДУНАРОДНЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ФОРУМ – 2013

МЕЖДУНАРОДНЫЕ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЕ ВЫСТАВКИ И КОНФЕРЕНЦИИ



Генеральные информационные партнеры:



Технический партнер:



ОРГАНИЗАТОР
Международный выставочный центр
ПРИ ПОДДЕРЖКЕ:

Государственного агентства Украины по управлению
государственными корпоративными правами и имуществом
Украинской Национальной Компании "Укрстанкоинструмент"

19-22
НОЯБРЯ 2013 г.



+38 044 201-11-65, 201-11-56, 201-11-58
e-mail: lilla@iec-expo.com.ua
www.iec-expo.com.ua
www.tech-expo.com.ua

МЕЖДУНАРОДНЫЙ
ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР
Украина, Киев, Броварской пр-т, 15
"Левобережная"

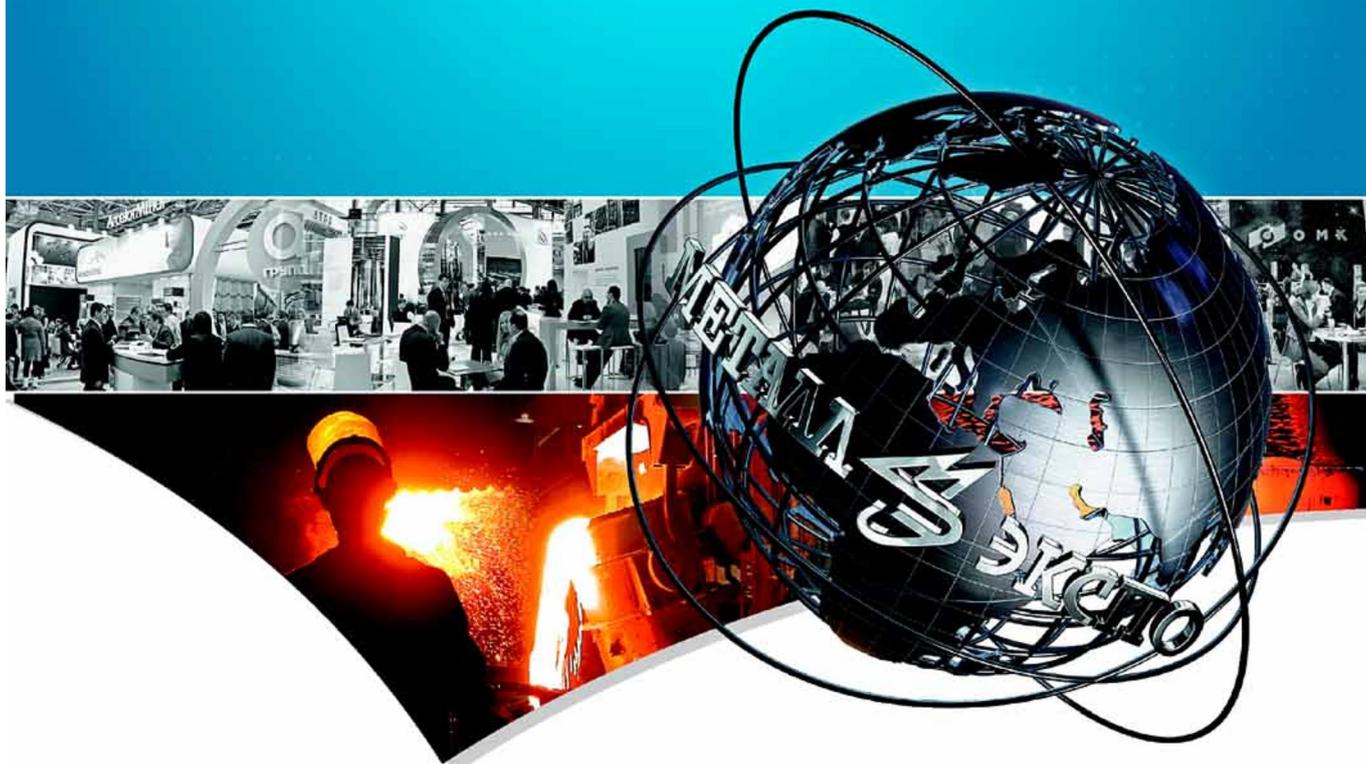


12-15 ноября 2013

Москва, ВВЦ, пав. 69, 75

19-я Международная промышленная выставка

Металл-Экспо'2013



Международная выставка
металлопродукции и металлоконструкций
для строительной отрасли

МеталлСтройФорум'2013



Международная выставка
оборудования и технологий
для металлургии и металлообработки

МеталлургМаш'2013



Международная выставка
транспортных и логистических
услуг для предприятий ГК

МеталлТрансЛогистик'2013

www.metal-expo.ru



Оргкомитет выставки:
тел./факс +7 (495) 734-99-66

Генеральный информационный партнер:
специализированный журнал «Металлоснабжение и сбыт»

КАК ОПУБЛИКОВАТЬ РЕКЛАМУ В ЖУРНАЛЕ «МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ»

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ОБЛОЖКЕ

Стоимость ОДНОГО объявления, грн. НДС не облагается				
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	I страница обложки	II страница обложки	III страница обложки	IV страница обложки
297x210 – 1 стр.	20 грн./ кв. см	4500	4200	4800
145x210 – 1/2 стр.	4000	3500	3200	3800

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ВРЕЗЕ (35-38 стр. журнала)

260x180 (4 страницы формата А-4)	9990
260x180 (2 стр. формата А-4 – 35-я и 36-я или 37-я и 38-я стр.)	5000
Объявления размером 1/2, 1/4 и 1/8 на 35-й и 38-й стр.	минус 10% стоимости рекламы на разво- роте

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА РАЗВОРОТЕ (36-37 стр. журнала)

260x180 (2 стр. формата А-4 – 35-я и 36-я – разворот)	7500
260x180 (1 стр. формата А-4)	3000
260x90 или 130x180 - 1/2 стр.	2000
130x90 или 65x180 - 1/4 стр.	1250
65x90 - 1/8 стр.	750

ЧЕРНО-БЕЛУЮ НА ВНУТРЕННИХ СТРАНИЦАХ

Стоимость ОДНОГО объявления в ОДНОМ номере (НДС не облагается)		
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	в 1 номере	в 6 номерах
260x180 – 1 стр.	2000	1500
130x180 – 1/2 стр.	1000	750
130x90 – 1/4 стр.	500	370
	в 12 номерах	в 22 номерах
260x180 – 1 стр.	1000	800
130x180 – 1/2 стр.	500	400
130x90 – 1/4 стр.	250	200

Стоимость изготовления оригинал-макета рекламы – 10% стоимости рекламной площади.

Стоимость PR рекламы – ½ стоимости рекламной площади. (PR реклама может быть только черно-белой).

СКИДКИ РЕКЛАМНЫМ АГЕНТСТВАМ И ВЫСТАВКОМАМ – ОТ 20%

Предоплата производится в долларах США или евро, российских рублях по официальному курсу ЦБР или в украинских гривнях по официальному курсу Нацбанка Украины.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

Отправьте текст рекламного объявления по тел.-факсам: +38 056 3701434, 3701435 или e-mail: bw@business.dp.ua, указав его размер и количество публикаций. Вам будет выставлен счет на 100%-ную предоплату. После поступления предоплаты Ваше объявление будет опубликовано в следующем номере журнала.

Текст рекламного объявления можно передать нам различными способами:

- просто как текст факсом или по e-mail - мы сами сделаем объявление и согласуем его с Вами;
- в виде графического файла *.tif, 300 dpi, СМУК; Ваш логотип, если он должен присутствовать в объявлении, тоже надо прислать в виде такого же графического файла;
- само объявление можно прислать в виде графического файла.

Ответственность за достоверность объявлений несет рекламодатель, который отвечает за содержание предоставленных данных, за соблюдение авторских прав и прав третьих лиц, за наличие ссылок на лицензии и указаний на сертификацию продукции и услуг в порядке, предусмотренном законодательством.

Предполагается, что рекламодатель имеет право и предвзвешенно получил все необходимые для публикации разрешения. Передачей материалов рекламодатель также свидетельствует о передаче журналу права на изготовление, тиражирование и распространение рекламы.

Материалы, отмеченные знаком (R), публикуются на правах рекламы.



▼ ЖУРНАЛ ИЗДАЕТСЯ С 2003 г.
▼ ЭЛЕКТРОННАЯ И ПЕЧАТНАЯ ВЕРСИИ
▼ <http://www.business.dp.ua/index.html>
▼ ВЫХОДИТ 24 РАЗА В ГОДУ
▼ 1 – 15 АПРЕЛЯ 2013 г.

№7 (241)

ОГЛАВЛЕНИЕ НОМЕРА

	Стр.
Машиностроительный комплекс	5
Авиакосмическая промышленность	8
Автомобильная промышленность	20
Горно-шахтное, горнорудное и металлургическое машиностроение	37
Железнодорожное машиностроение	39
Машиностроение для легкой, пищевой промышленности, бытовых приборов	41
Оборонная промышленность	42
Подшипниковая промышленность	44
Приборостроение	45
Промышленность средств связи	45
Сельскохозяйственное машиностроение	46
Станкостроительная и инструментальная промышленность	49
Строительно-дорожное и подъемно-транспортное машиностроение	50
Судостроительная и судоремонтная промышленность	55
Тяжелое и энергетическое машиностроение	59
Химическое и нефтяное машиностроение	61
Электронная и электротехническая промышленность	64
Выставки, конференции, симпозиумы	69

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ ЖУРНАЛА «МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ» – ЮЖНО-УКРАИНСКОЕ ЖУРНАЛИСТСКОЕ АГЕНТСТВО «ДЕЛОВОЙ МИР» Свидетельство о госрегистрации

№6659 серия КВ от 30.10.2002 г.

▼ Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина.

▼ Тел.-факс.: +38 056 3701434, 3701435

▼ E-mail: machinery@business.dp.ua

▼ <http://www.business.dp.ua/index.html>

Главный редактор Тамара Мальцева
Выпускающий редактор Александр Шевченко
Последующие перепечатка и распространение материалов журнала "Машиностроение Украины" возможны только с разрешения редакции.

Тиражирование печатного варианта журнала выполнено с оригинал-макетов редакции на оборудовании ООО "Акцент ПП" (Запорожское шоссе, 40/194, Днепропетровск, Украина, тел.-факс: +38 056 7946105)

КАК ПОДПИСАТЬСЯ НА ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ «МАШИНОСТРОЕНИЯ УКРАИНЫ»

Подписной индекс

06727 в "Каталоге изданий Украины" ГП "Пресса".

НОВОСТИ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ (1 РАЗ В ДЕНЬ)	
СТОИМОСТЬ, грн. (НДС не облагается)	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	300 грн.
ЖУРНАЛ «МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ» (2 РАЗА В МЕСЯЦ)	
	ПЕЧАТНЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	200 грн.
* - при подписке в редакции дополнительно 30 грн. за доставку 1 экз. в страны ближнего зарубежья, 50 грн. - в страны дальнего зарубежья.	
	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	150 грн.

Подписка на печатный вариант журнала производится в редакции только в том случае, если нет возможности подписаться в отделении связи.

Подписка для иностранных граждан организована в редакции.

Подписчик печатного варианта журнала "Машиностроение Украины" может также БЕСПЛАТНО получать и электронный вариант журнала по e-mail в любом формате (*.doc, *.pdf или *.html).

РЕДАКЦИОННЫЙ ПОДПИСНОЙ ЛИСТ

Организация: Контактное лицо: Почтовый адрес: Тел.: Факс: E-mail: http://
Просим подписать на Новости машиностроительных предприятий - электронный вариант (файл *.doc) с " _ " _____ 2013 г. на _____ мес.
Журнал «Машиностроение Украины» - печатный вариант с "1 " _____ 2013 г. на _____ мес. - электронный вариант в виде файла *.doc, *.pdf, *.html с " 1 " _____ 2013 г. на _____ мес.

В АВГУСТЕ ЖУРНАЛ И НОВОСТИ НЕ ВЫХОДЯТ

Подписной лист надо заполнить и отправить:

▼ по факсу: +38 056 3701434, 3701435

▼ по e-mail: bw@business.dp.ua

▼ почтой: а/я 3749, Днепропетровск, 49064, Украина
 Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ «МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ» С КУРЬЕРСКОЙ ДОСТАВКОЙ В УКРАИНЕ

Алчевск	KSS (06442) 22244, 29294
Бердянск	KSS (06153) 37725
Винница	KSS (0432) 579324
Горловка	KSS (06242) 27055, 27073
Днепропетровск	1. KSS (0562) 335289 2. Меркурий (056) 7219393, 7219394 3. САММИТ (056) 3704423 4. Статус (062) 2385032
Донецк	1. KSS (062) 3450359, 905899 2. Меркурий (062) 3451592,3451594 3. Идея (062) 3810932, 3042022 4. Статус (062) 3119483
Евпатория	KSS (06569) 35532
Житомир	KSS (0412) 412795
Запорожье	1. KSS (061) 2209338 2. Статус (061) 2702935
Ивано-Франковск	KSS (03422) 25787, 501510, (0342) 775959, -54, -56
Измаил	KSS (04841) 20335
Ильичевск	KSS (048) 7770355
Керчь	KSS (097) 9311937
Киев	1. KSS (044) 2706220 2. САММИТ (044) 5214050 3. Статус (044) 3917451 4. Блиц-информ (044) 2518161 5. Меркурий (044) 2488808, 2499888
Кировоград	KSS (0522) 301185
Комсомольск	KSS (067) 7767104
Кременчуг	1. KSS (05366) 56927 2. САММИТ (05366) 32188
Кривой Рог	KSS (0564) 400759
Луцк	KSS (03322) 55411
Львов	1. KSS (0322) 419165, 419166 2. САММИТ (0322) 743223
Мариуполь	KSS (0629) 412843
Мелитополь	KSS (0619) 426390, 426380
Мукачево	KSS (03131) 22133
Николаев	1. KSS (0512) 479227, 580099 2. САММИТ (0512) 561069
Одесса	1. KSS (0482) 7770355 2. Статус (048) 7342485
Павлоград	Меркурий (05632) 61428
Полтава	САММИТ (0532) 636840
Ровно	KSS (0362) 290832, 290837
Севастополь	KSS (0692) 549064
Симферополь	1. KSS (0652) 248579, 248974 2. САММИТ (0652) 516355
Сумы	1. KSS (0542) 219550 2. Диада (0542) 370355, 370656
Тернополь	KSS (0352) 235151, 430427
Ужгород	KSS (0312) 614235, 615127
Феодосия	KSS (06562) 72723
Харьков	1. KSS (057) 543937, 546265 2. САММИТ (0577) 142260 3. Статус (057) 7524138
Херсон	KSS (0552) 264232, 282169
Хмельницкий	KSS (03822) 32931, 795364
Черкассы	KSS (0472) 320847, (067) 7126999
Черновцы	KSS (0372) 584057
Ялта	1. KSS (0654) 324008 2. САММИТ (0654) 324135

ON-LINE ПОДПИСКА В УКРАИНЕ

<http://www.business.dp.ua/rusmach/machpodp.htm>

Подписка в других странах мира

ALBANIA	AUSTRALIA	GERMANY
AUSTRIA	AZERBAIDJAN	HOLLAND
BELARUS	BELGIQUE	HUNGARY
BRASIL	BULGARIA	INDIA
CANADA	CHINA	ITALY
CROATIA	CYPRUS	KOREA
CZECH REPUBLIC	DENMARK	LUXEMBOURG
ENGLAND	ESPANA	NEW ZEALAND
ESTONIA	FINLAND	POLSKA
FRANCE	ICELAND	SUISSE
GREECE	ISRAEL	SERBIJA
HONG KONG	JAPAN	SLOVENIJA
LATVIJA	MAKEDONIJA	VIETNAM
NORWAY	ROMANIA	SLOVAKIJA
USA	SWEDEN	YUGOSLAVIA

Координаты подписных агентств - на сайте "Машиностроения Украины" (<http://www.business.dp.ua/index.htm>) и в редакции журнала. Вы можете получить их по e-mail или факсу.

«Машиностроение Украины, СНГ, мира» – <http://ukrmach.dp.ua/>

№7 (241)

1 – 15 апреля 2013 г.

МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ КОМПЛЕКС

Статистика

УКРАИНА: ЭКСПОРТ-ИМПОРТ ТОВАРОВ В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ВЫРОС
(выборка только по продукции машиностроения, по данным Государственной службы статистики)

	Экспорт, млн. \$		Импорт, млн. \$	
	янв. 2013	янв. 2012	янв. 2013	янв. 2012
Всего	5126,3	5323,3	5110,5	5385,1
Машины, оборудование и механизмы; электротехническое оборудование; звукозаписывающая и воспроизводящая аппаратура; телеаппаратура	471,0	431,7	721,5	683,3
- котлы, машины, аппараты и механические приборы	237,6	231,0	353,6	363,0
- электрические машины и оборудование	233,4	200,6	368,0	320,2
Транспортные средства и дорожное оборудование	292,2	413,9	321,6	424,2
- ж/д или трамвайные локомотивы, дорожное оборудование	249,5	362,6	27,5	46,2
- средства наземного транспорта, кроме железнодорожного	15,0	38,5	288,1	370,8
- аэронавигационные или космические аппараты	10,6	3,3	4,6	3,4
- плавучие средства морские или речные	17,1	9,7	1,4	3,8
Приборы и аппараты оптические, фото-, кинематографические, медиц. и хирург.; часы; музыкальные инструменты	19,3	15,0	62,9	66,0
- приборы и аппараты	19,0	14,8	60,2	64,2
- часы	0,2	0,1	1,9	1,4
- музыкальные инструменты	0,1	0,0	0,8	0,4

УКРАИНА: ПРОИЗВОДСТВО ОСНОВНЫХ ВИДОВ ПРОДУКЦИИ В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛОСЬ
(выборка только по продукции машиностроения, по данным Государственной службы статистики)

	Февраль 2013 г.	В % к февралю 2012 г.
Котлы центрального отопления, тыс. шт.	12,6	66,6
Резервуары и цистерны металлические объемом более 300 л, тыс. т	1,3	94,7
Приборы полупроводниковые, млн. шт.	1,9	85,8
Приборы для измерения физических и химических величин, тыс. шт	22,3	58,6
Приборы для контроля других физических характеристик, тыс. шт.	501	106,3
Счетчики электроэнергии, в том числе калиброванные, тыс. шт.	140	88,1
Приборы и аппаратура для автоматического регулирования и управления, тыс. шт.	2,0	91,1
Термостаты, маностаты, инструменты и приборы для регулирования или контроля, автоматические другие, тыс. шт.	4,9	102,3
Электродвигатели и генераторы постоянного тока, тыс. шт.	1,3	46,0
Электродвигатели и генераторы переменного тока, электродви. Универсальн., тыс. шт.	16,1	59,7
Трансформаторы электрические, млн. шт.	0,4	115,5
Аппаратура электрическая высоковольтная, тыс. шт.	19,9	59,1
Аппаратура электрическая низковольтная, млн. шт.	0,9	72,2
Провод изолированный обмоточный, тыс. т	1,1	105,9
Проводники электрические на напряжение не более 1000 В, тыс. км	37,6	96,5
Проводники электрические на напряжение более 1000 В, тыс. км	0,8	53,9
Устройства электромонтажные, млн. шт.	4,1	81,0
Стиральные машины, тыс. шт.	13,9	59,2
Помпы центробежные для перекачки жидкостей; помпы другие, тыс. шт.	15,8	101,9
Валы трансмиссионные и кривошипы, тыс. т	0,9	162,6
Краны перегрузочные, краны порталные, краны мостовые, шт.	7	53,8
Грузоподъемники и конвейеры пневматические и другой непрерывного действия, для грузов и материалов, шт.	230	86,5
Оборудование холодильное и морозильное промышл. и тепловые насосы, тыс. шт.	26,3	109,9
Тракторы для сельского и лесного хозяйства, шт.	350	103,2
Плуги отвальные, шт.	164	25,3
Бороны дисковые, шт.	172	301,8
Рыхлители и культиваторы, шт.	461	72,6
Сеялки, шт	301	87,0
Деревообрабатывающие станки, шт.	89	62,2
Конвертеры и машины литейные, изложницы и ковши, используемые в металлургии и в литейном производстве, шт.	182	63,2
Валки к прокатным станам, шт.	595	75,5
Подъемники, элеваторы и конвейеры непрерывного действия для подземн. работ, шт.	33	86,8
Машины бурильные и проходческие, шт.	108	82,4
Легковые автомобили, тыс. шт.	2,7	43,6
Автобусы, шт.	121	122,2
Автомобили грузовые, шт.	131	46,1
Прицепы и полуприцепы автомобильные, тыс. шт.	1,8	198,9
Вагоны грузовые несамоходные, тыс. шт.	2,5	68,6

(Українськи новини/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

«Машиностроение Украины, СНГ, мира» – <http://ukrmach.dp.ua/>

УКРАИНА: ИНДУСТРИАЛЬНАЯ ГРУППА (ИГ) «УПЭК» ПО ИТОГАМ 2012 ГОДА СОКРАТИЛА ВАЛОВЫЕ ПРОДАЖИ

Консолидированный объем валовых продаж (без трансфертов) Индустриальной группы "УПЭК", специализирующейся в машиностроительном бизнесе, по итогам 2012 г. составил 1629,23 млн. грн., что почти на 26% или на 575,95 млн. грн., меньше, чем по итогам 2011 г. Согласно пресс-релизу группы, таким образом, размер полученного валового дохода незначительно (на 2,7%) превысил показатель 2010 г. Как информирует пресс-служба, крупнейшее предприятие группы - Харьковский подшипниковый завод (ХАРП) - в минувшем году сократило чистый доход на 8,5% по сравнению с предыдущим годом до 745,7 млн. грн. "Это связано со снижением спроса со стороны вагоностроителей во втором полугодии, приведшим к снижению объемов производства и продаж железнодорожных подшипников в четвертом квартале", - отмечается в пресс-релизе. По итогам года завод получил чистую прибыль в 3,1 млн. грн. (в 2011 г. - 32,93 млн. грн.). Лозовский кузнечно-механический завод сократил чистый доход на 13% до 500,9 млн. грн., чистую прибыль - более чем вдвое до 12,8 млн. грн. По информации пресс-службы, сократила чистый доход на 30% и входящая в УПЭК Украинская литейная компания до 67,4 млн. грн., но снизила и убыток в 11,6 раза до 0,68 млн. грн.

С прибылью в 0,94 млн. грн. против убытка 10,9 млн. грн. в 2011 г. завершил 2012 г. Харьковский станкостроительный завод "Харверст". По информации компании, прибыль получена впервые за три года. При этом чистый доход "Харверста" остался на уровне 2011 г. - 25,5 млн. грн.

Значительное ухудшение показателей в минувшем году продемонстрировал производитель электродвигателей и электронасосов Харьковский электротехнический завод "Укрэлектромаш": чистый доход составил 47,6 млн. грн. (в 2011 г. - 336,14 млн. грн.), а убытки выросли почти в 76 раз до 7,51 млн. грн. (Укррудпром/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Анализ

ПОЛЬША: ДОЛЯ ОБЩЕГО МАШИНОСТРОЕНИЯ В ОБЩЕМ ОБОРОТЕ ОБРАБАТЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ УМЕНЬШИЛАСЬ

После падения "железного занавеса" экономика Польши перешла на путь рыночного развития. Этот переход негативно сказался на объемах производства многих отраслей, особенно общего машиностроения. В результате его доля в общем обороте обрабатывающей промышленности страны уменьшилась с примерно 8% в 1995 г. до 5% в 2010 г.

Польское общее машиностроение пострадало даже в большей степени, чем аналогичные отрасли других новых стран ЕС: в середине 1990-х годов число занятых в нем сократилось наполовину. С 2005 г. в отрасли наблюдается стабилизация, о чем свидетельствует сопоставление ее показателей со средними данными для 27 стран ЕС. В

2005-2008 гг. число рабочих мест в общем машиностроении Польши росло на 2,1% в год, а Евросоюза в целом - на 1,8%. Производительность труда в отрасли в указанный период увеличивалась двукратно в процентном выражении цифрами - более высокими, чем заработная плата, что значительно улучшило показатели трудовых затрат на единицу продукции.

Средняя заработная плата в общем машиностроении Польши выше, чем во всей обрабатывающей промышленности страны (разрыв - около 20%), но на 1/3 ниже этого показателя в Евросоюзе в целом, что подтверждается приводимыми ниже данными Eurostat, Cambridge Econometrics и Ifo Institute:

	2008 г.	Среднегодовые темпы прироста (%)			
		I	II	III	IV
<i>Производство в текущих ценах (млрд. евро)</i>					
Польша	11	6,2	2,7	15,1	-4,3
ЕС-27	598	4,0	2,3	10,4	-8,4
<i>Производство в ценах 2005 г. (млрд. евро)</i>					
Польша	12	-0,4	2,6	18,2	-4,1
ЕС-27	561	3,4	1,3	8,0	-9,3
<i>Валовая добавленная стоимость в постоянных ценах (млрд. евро)</i>					
Польша	4	0,0	-0,8	15,5	-4,1
ЕС-27	176	2,4	0,3	6,0	-9,3
<i>Число занятых (тыс.)</i>					
Польша	154	-3,5	-10,5	2,1	-3,3
ЕС-27	3201	-1,6	-2,2	1,8	-4,8
<i>Валовой операционный коэффициент (%)*</i>					
Польша	18,3	-3,7	13,9	-2,5	-2,4
ЕС-27	14,2	0,2	-0,2	1,5	-7,6
<i>Производительность труда (тыс. евро)**</i>					
Польша	26	3,7	10,9	13,2	-0,7
ЕС-27	55	4,0	2,6	4,1	-4,7
<i>Зарплата в расчете на 1 занятого (тыс. евро)</i>					
Польша	11	12,3	-0,1	10,6	1,9
ЕС-27	32	3,7	3,1	3,7	1,9
<i>Зарплата на 1 евро добавленной стоимости (евро)***</i>					
Польша	0,415	8,3	-9,9	-2,3	2,6
ЕС-27	0,582	-0,3	0,5	-0,5	6,9

* - Соотношение между добавленной стоимостью (за вычетом зарплаты) и производством в номинальных ценах; ** - добавленная стоимость на одного занятого в ценах 2005 г.; *** - в ценах 2005 г.

Примечание. I - 1995-2000 гг., II - 2000-2005 гг., III - 2005-2008 гг., IV - 2008-2010 гг.

В период перехода к рыночной экономике рассматриваемая отрасль Польши пережила серьезные структурные изменения, результатом которых стало увеличение в

ее обороте совокупной доли таких 10 товарных позиций, как двигатели и турбины, вентильно-запорная арматура, подъемно-транспортное оборудование, машины для

сельского и лесного хозяйства, горно-шахтное и строительное оборудование, насосы и компрессоры, подшипники, передаточные механизмы и т. п., промышленное холодильное, морозильное и вентиляционное оборудование, станки, оборудование для текстильной и швейной промышленности. В последние годы эта доля достигла 80%, что связано прежде всего с увеличением до более чем 25% удельного веса сектора двигателей и турбин.

Еще более динамично развивался сектор машин для сельского и лесного хозяйства: его доля в общем машиностроении возросла с примерно 7% во второй половине 1990-х годов до почти 14% в 2010 г. В связи с важной ролью сельского хозяйства в экономике Польши внутренний спрос на указанные машины довольно значителен, что делает страну привлекательной базой для размещения мощностей по производству тракторов и оборудования для молочных ферм. Многие компании из "старых" стран-членов ЕС осуществили инвестиции в производство сельскохозяйственного оборудования в Польше. Такими инвесторами стали, в частности, Delaval (производитель оборудования для молочных ферм из Швеции) и Kongskilde Industries A/S (датская фирма по производству оборудования для обработки почвы, имеющая также доли участия в капитале компаний, изготавливающих подъемно-транспортное оборудование). Итальянская группа Same-Deutz-Fahr создала в 2007 г. в Польше предприятие по выпуску компонентов для тракторов, которое позже перешло под контроль другой итальянской группы - CVM.

Независимым производителем тракторов в Польше явля-

ется компания Ursus S.A. Она принадлежит одной из польских инвестиционных групп, имеет собственные сбытовые каналы и успешно выступает на международном рынке. Доля горно-шахтного и строительного оборудования в обороте общего машиностроения Польши несколько уменьшилась, что объясняют сокращением производства в горнодобывающей промышленности страны, обусловленным в свою очередь распадом социалистического лагеря и глобализацией, но польский опыт и "ноу-хау", накопленные при изготовлении горно-шахтного оборудования, являются по-прежнему востребованными. Это подтверждается значительными инвестициями, которые американская группа Boart Longyear, специализирующаяся на выпуске данного оборудования и имеющая предприятия по всему миру, осуществила в Польше. Другой производитель горно-шахтного оборудования из США - компания Visugus приобрела долю в капитале одной из польских фирм путем получения контроля над германской группой DBT.

Секторы "промышленного холодильного, морозильного и вентиляционного оборудования" и "станков" развивались более высокими темпами, чем польское общее машиностроение в целом, в результате чего их доли в обороте этой отрасли возросли к 2010 г. до 5,6% и 2,3% соответственно. Компания Famot Pleszow S.A. (производитель станков и их компонентов) занимает сейчас важное место в стоимостной цепочке германской группы Gildemeister, поставляя последней около 40% всех отливок, необходимых ей для производства своих станков. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Анализ

США: ЭКСПОРТ ОТРЕМОНТИРОВАННЫХ ИЗДЕЛИЙ В 2011 ГОДУ ВЫРОС

В 2011 г. экспорт отремонтированных изделий из США составил \$11,7 млрд., что более чем на 50% превысило уровень 2009 г. Тем не менее доля этих изделий в общих поставках американских товаров (новых и отремонтированных) за границу составляла лишь 3%, и почти треть их вывоза приходилась на компании оптовой торговли, которые сами ремонтом изделий не занимаются. В экспорте отремонтированных изделий из США основными статьями являются авиатехника, оборудование для тяжелых условий эксплуатации и станки. Две последние позиции занимают первые места и по темпам прироста вывоза, что в значительной степени обусловлено увеличением мирового спроса на оборудование, используемое в строительстве, горнодобывающей промышленности и поисково-разведочных работах.

Экспорт отремонтированных изделий из США*

	2009 г.	2010 г.	2011 г.	Прирост, %**
	млн. \$			
Всего	7503,0	8805,1	11735,7	56,4
Фирмами оптовой торговли	1140,0	1965,8	3751,5	229,1
Компаниями по производству:				
Авиатехники	2546,6	2525,6	2589,5	1,7
Оборудования для тяжелых условий эксплуатации***	1695,9	2045,1	2452,0	44,6
Станков	858,3	884,7	1348,7	57,1
Автомобильных частей	430,1	494,1	581,5	35,2
Медицинских приборов	453,8	470,8	488,0	7,5
Информационно-коммуникационного оборудования	220,0	250,2	260,0	18,2
Потребительских товаров***	13,7	16,6	21,1	54,0
Шин с восстановленным протектором	15,9	16,5	18,5	16,6
Прочих изделий****	128,7	135,6	224,6	74,6

* - Данные Комиссии по международной торговле США; ** - в 2011 г. по сравнению с 2009 г.; *** - оценка с погрешностью менее 65%; **** - электроаппаратуры, локомотивов, конторской мебели и оборудования для ресторанов.

Некоторые производители отремонтированных изделий экспортируют последние в значительно меньшем объеме, чем другие. Компании по производству автомобильных частей занимают третье место в общем выпуске отремонтированных изделий в США, но их доля в совокупном экспорте данных изделий составляет только около 5%. Это объясняется тем, что ремонтные и торговые операции указанных компаний ориентированы в основном на внутренний рынок. Для сравнения можно отметить, что производители отремонтированного оборудования для тяжелых условий эксплуатации поставляют за границу около 30% их производства.

Крупнейшими импортерами американских отремонтированных изделий являются Канада, ЕС и Мексика. В Канаду и Мексику, которые вместе с США входят в НАФТА, поставки в 2011 г. возросли по сравнению с 2009 г. на 45% (до \$3,1 млрд.) и составили 27% всего американского экспорта указанных изделий и 71% их совокупного вывоза в страны, с которыми США имеют соглашения о свободной торговле. К таким странам, помимо Канады и Мексики, относятся Австралия, Сингапур, Чили, государства Центральной Америки, Перу, Израиль, Оман, Марокко, Иордания и Бахрейн. Приводимые ниже данные характеризуют поставки отремонтированных изделий из США на ведущие экспортные рынки в 2009-2011 гг.:

	2009 г.	2010 г.	2011 г.	Прирост, %*
	млн. \$			
Канада	1419,6	1808,0	2263,8	59,5
ЕС	1013,1	1063,4	1413,4	39,5
Мексика	724,5	471,1	854,2	17,9
Австралия	269,0	356,3	441,2	64,0
Сингапур	198,2	305,1	417,5	110,6
Индонезия**	151,5	160,0	192,4	27,0
КНР	127,2	161,2	176,0	38,3
Бразилия	70,4	107,0	136,6	94,1
Чили	110,4	138,0	127,8	15,9
Япония	169,6	107,1	117,7	-30,6
Прочие страны-импортеры	3249,4	4127,6	5595,0	72,2
Итого	7503,0	8805,1	11735,7	56,4

* - В 2011 г. по сравнению с 2009 г.; ** - оценка с погрешностью менее 65%.

Экспорт отремонтированных изделий из США иностранными компаниями-инвесторами увеличился в 2011 г. по сравнению с 2009 г. на 63% (до \$2 млрд.) и составил 17% всех американских поставок этих изделий на внешние рынки. Примерно 80% данного экспорта пришлось на производителей станков и фирмы оптовой торговли и 13% - на изготовителей авиатехники, а направлялся он главным образом в страны - партнеры США по НАФТА и государства ЕС.

Экспорт отремонтированных изделий из США иностранными компаниями-инвесторами

	2009 г.	2010 г.	2011 г.	Прирост, %*
	млн. \$			
<i>Товарная структура</i>				
Станки**	732,5	667,7	1120,6	53,0
Товары, поставляемые фирмами оптовой торговли**	117,7	460,2	450,9	283,2
Авиатехника	250,8	310,6	253,4	1,0
Автомобильные части***	24,6	53,3	71,7	191,3
Медицинские приборы	79,2	71,0	65,6	-17,2
Оборудование для тяжелых условий эксплуатации**	8,2	15,9	26,4	221,4
Инфор-мационно-коммуни-кационное оборудование	16,6	19,1	18,7	12,8
Прочие изделия** ****	2,3	2,1	2,0	-12,2
Итого	1231,8	1599,9	2009,3	63,1
<i>Географическая структура</i>				
Мексика ²⁾	388,2	147,3	426,1	9,8
ЕС	293,3	284,8	288,1	-1,8
Канада	116,3	161,7	187,9	61,6
Прочие страны	434,0	1006,1	1107,3	155,1

* - В 2011 г. по сравнению с 2009 г.; ** - оценка с погрешностью менее 65%; *** - оценка с погрешностью менее 80%; **** - электроаппаратура, локомотивы, конторская мебель и оборудование для ресторанов. (БИКИ/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

АВИАКОСМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

Статистика

УКРАИНА: ЭКСПОРТ КОСМИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В 2012 ГОДУ ВЫРОС

Украина увеличила экспорт продукции космической отрасли в 2012 г. по сравнению с 2011 г. на 5% до \$312 млн., сообщает пресс-служба Государственного космического агентства. В минувшем году было произведено и реализовано продукции на \$538 млн. По сравнению с 2011 г. объемы производства возросли на 20%, объемы реализации продукции - на 19%. Доля экспорта продукции в общем объеме реализации составляет 62%. Почти три четверти экспортированной продукции составляет ракетно-космическая техника. Из бюджета в 2012 г. поступило \$14 млн., что составляет 100% от запланированного и на 53% превышает уровень 2011 г. В 2012 г. изготовлено шесть ракет "Зенит". По программе "Морской старт" с плавучей платформы "Одиссей" в Тихом океане осуществлено три пуска "Зенит-3SL", которые вывели на геостационарные орбиты космические аппараты Intelsat-19, Intelsat-21 и Eutelsat-W5A.

Продолжается работа по изготовлению систем, узлов, агрегатов ракеты-носителя "Циклон-4", выполнена их экспериментальная отработка. В Бразилию отправлена первая партия технологического оборудования наземного комплекса. На космодроме Алкантара продолжается строительство главных сооружений стартового и технического комплексов. В конструкторском бюро "Южное" завершён выпуск конструкторской и эксплуатационной документации первой ступени ракеты-носителя "Антарес". Первый демонстрационный пуск запланирован на апрель.

В рамках проекта с Европейским космическим агентством изготовлены и направлены на космодром Куру во Французской Гвиане два маршевых двигателя четвертой ступени для европейской ракеты-носителя "Вега". Первый успешный пуск этой ракеты состоялся 13 февраля 2012 г. Изготовлены и поставлены в Российскую Федерацию приборы и комплектующие для обеспечения пусков ракет-носителей "Союз" и "Протон".

Обеспечена опытная эксплуатация Системы координатно-навигационного обеспечения Украины в составе 15 контрольно-корректирующих станций и Центра контроля навигационного поля.

В течение года было реализовано 1144 плановых и 364 экстренных заказа на съемку земной поверхности космическим аппаратом "Сич-2", получено более 1,5 тыс. снимков по территории Земного шара общей площадью около 10 млн. кв. км. (RBC.ua/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

«Машиностроение Украины, СНГ, мира» – <http://ukrmach.dp.ua/>

УКРАИНА БУДЕТ СТИМУЛИРОВАТЬ РАЗВИТИЕ КОСМИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ

Украина будет стимулировать развитие космической отрасли за счет внутренних заказов. Об этом заявил премьер-министр Украины Николай Азаров во время посещения ГП "Производственное объединение "Киевприбор". "Мы имеем возможность стимулировать развитие космической отрасли за счет внутренних заказов", - сказал Н. Азаров. При этом он добавил, что это, в частности, предусмотрено Государственной программой активизации развития экономики на 2013-2014 гг. "Мы будем стимулировать развитие тех направлений, в которых мы имеем передовые технологии", - отметил Н. Азаров.

Премьер-министр привел в пример успешной работы "Киевприбор", где, кроме приборов для космической отрасли, производят оборудование для энергетики, жилищно-коммунального хозяйства, электротранспорта и т. д. В частности, их приборами оборудованы все четыре новые стадиона, которые открывались к Евро-2012.

Приоритетами Государственной программы активизации развития экономики на 2013-2014 гг. являются: повышение конкурентоспособности; улучшение инвестиционного климата; структурные реформы в стратегических секторах (госсектор, ТЭК, ЖКХ, транспортная инфраструктура); поддержка национального товаропроизводителя и импортозамещение, в том числе в горнометаллургическом комплексе, легкой промышленности и деревообработке, АПК; развитие таких высокотехнологичных секторов, как авиа-, судостроение, ракетно-космическая отрасль, машиностроение, фармацевтика. ([Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: НА ГП «АНТОНОВ» ЗАВЕРШИЛА РАБОТУ КОМИССИЯ МИНОБОРОНЫ ПО ПРИЕМКЕ РАБОТ ПО ПРОГРАММЕ АН-70

На ГП "Антонов" завершила работу комиссия министерства обороны Украины по приемке работ по программе Ан-70, запланированных в договоре между ГП "Антонов" и военным ведомством, сообщает в четверг пресс-служба ГП.

В части оценки проведения прочностных испытаний самолета отмечено, что ГП "Антонов" выполнило полный объем исследований, расчетов и испытаний, предусмотренных действующими нормативными документами. В том числе, выполнены статические испытания механизации крыла, поверхностей управления, установки двигателя, стоек и створок шасси, обтекателя РЛС и других агрегатов конструкции.

Как уточняют в ГП "Антонов", испытания включали нагружение конструкции расчетными нагрузками, а в некоторых случаях и более высокими нагрузками вплоть до разрушения конструкции. Главным объектом испытаний на прочность был полномасштабный экземпляр самолета Ан-70. Это позволило проверить прочность конструкции в целом: не только прочность отдельных агрегатов, но и их соединений, исследовать взаимное влияние при передаче нагрузок.

Результаты исследований показали, что конструкция самолета удовлетворяет требованиям допустимости повреждений, легко осматривается и самолет может эксплуатироваться по техническому состоянию без капитальных ремонтов.

Как отмечают в ГП, также были выполнены усталостные и статические испытания самолета основными нормируемыми случаями нагружения. В процессе испытаний проводились исследования напряженно-деформированного состояния конструкции, оценка перемещений элементов конструкции, отсутствие остаточных деформаций после приложения нагрузки.

Выполненные испытания подтвердили достаточную прочность конструкции и правильность выбора расчетных моделей прочности самолета Ан-70. По результатам испытаний получено заключение ЦАГИ о статической прочности конструкции самолета Ан-70. Испытания позволили снять прочностные ограничения для завершения летных государственных совместных испытаний.

Члены комиссии МОУ также ознакомились с ходом программы летных испытаний. После завершения глубокой модернизации самолета Ан-70 выполнено около 30 испытательных полетов общей продолжительностью около 50 часов. В общей сложности опытный экземпляр Ан-70 выполнил около 670 полетов общей продолжительностью более 710 часов, уточняется сообщении.

В августе 2009 г. Киев и Москва договорились о сотрудничестве в обеспечении создания, совместного серийного производства и поставок в эксплуатацию оперативно-тактического военно-транспортного самолета Ан-70 и транспортного самолета Ан-70Т с двигателями Д-27.

Проект Ан-70 входит в госпрограмму вооружений РФ до 2020 г., госзаказ российской стороны на Ан-70 составят 60 машин. По данным Минобороны РФ, серийное производство Ан-70 планируется начать в 2014 г. Серийным изготовителем с российской стороны определено КАПО им. Горбунова (Казань, Татарстан). ([Trans-Port.com.ua/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ГП «ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ «ЮЖНЫЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД ИМ. А. МАКАРОВА» («ЮЖМАШ») И ГП «КОНСТРУКТОРСКОЕ БЮРО «ЮЖНОЕ» ИМ. М. ЯНГЕЛЯ» ПРЕДЛОЖИЛИ ЗАМЕНИТЬ БОРТОВЫЕ ИСТОЧНИКИ МОЩНОСТИ НА РАКЕТАХ-НОСИТЕЛЯХ «ЗЕНИТ»

Украинские участники проектов "Наземный старт" и "Морской старт" предлагают заменить на уже находящихся на космодроме "Байконур" ракетах-носителях "Зенит" бортовые источники мощности, сообщает источник в российской ракетно-космической отрасли. "От "Южмаша" и КБ "Южное" поступило предложение провести предварительные дополнительные испытания турбин новых бортовых источников мощности с их последующей установкой на "Зениты", уже направленные на "Байконур" для запусков по программе "Наземный старт", - сообщил он.

"Это предложение будет обсуждаться в РКК "Энергия", которая затем планирует отправить в Украину представителей с тем, чтобы те посмотрели, как будут проходить испытания турбин в натуральных режимах", - сказал источник. По его словам, "ранее такие испытания не проводились". ([Aex.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ВЯЧЕСЛАВ БОГУСЛАЕВ ПОКИНУЛ ПОСТ ГЛАВЫ СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ ПАО «МОТОР СИЧ»

Совет директоров ПАО "Мотор Сич" (Запорожье) уволил с должности главы совета директоров Вячеслава Богуслаева, который с 2006 г. является депутатом Верховной Рады.

Как говорится в сообщении компании в системе раскрытия НКЦБФР, такое решение было принято 7 марта, тогда как заявление на увольнение В. Богуслаев подал 4 декабря 2012 г.

"Мотор Сич" уточняет, что В. Богуслаев возглавлял совет директоров на протяжении 18 лет. Депутат также остается одним из крупнейших акционеров предприятия с пакетом акций в 14,99%. Временно исполняющим обязанности главы совета директоров назначен член этого совета Сергей Войтенко, которому принадлежит 0,00038% акций. (Интерфакс-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

АЗЕРБАЙДЖАН: ЯПОНИЯ ГОТОВА К СОТРУДНИЧЕСТВУ В ОБЛАСТИ КОСМИЧЕСКИХ ТЕХНОЛОГИЙ

Запуск Азербайджаном первого телекоммуникационного спутника Azerspace/Africasat-1 способствует развитию космического сектора в республике, сказал на семинаре, посвященном сотрудничеству Азербайджана и Японии в космической области, глава японской делегации, старший-вице президент Mitsubishi Electric Такаши Сазакава. По словам Сазакавы, то, что 2013 г. объявлен в Азербайджане "Годом информационно-коммуникационных технологий", является значимым событием, которое сыграет важную роль в еще большем развитии этого сектора в Азербайджане.

Японская сторона, по словам главы делегации, готова к сотрудничеству с Азербайджаном в области космической связи. Проведение в Баку этого семинара, в котором принимали участие представители 27 компаний и предприятий сектора ИКТ, способствует еще большему укреплению сотрудничества двух стран в этой сфере и в космическом секторе. "Сотрудничество двух стран в этой области позволит решить ряд проблем социального характера", - сказал Сазакава. ([Trend.az/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Trend.az/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

КАЗАХСТАН: КОМПАНИИ «КАЗАХСТАН ИНЖИНИРИНГ» И EUROCOPTER ПОДПИСАЛИ МЕМОРАНДУМ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ ПО ПРОИЗВОДСТВУ ЛЕГКИХ УДАРНЫХ ВЕРТОЛЕТОВ ЕС645Т2

Компании "Казахстан Инжиниринг" и Eurocopter подписали меморандум о сотрудничестве по производству легких ударных вертолетов ЕС645Т2 в Казахстане. Об этом сообщает пресс-служба "Казахстан Инжиниринг".

Председатель правления АО "НК "Казахстан инжиниринг" Болат Смагулов и старший вице-президент компании "Еврокоптер" Оливье Ламберт подписали Меморандум о сотрудничестве в сфере производства вертолетов военного назначения. В соответствии с меморандумом, предполагается расширение модельного ряда выпускаемой продукции (вертолетов) совместного предприятия ТОО "Еврокоптер Казахстан инжиниринг", уточнили в пресс-службе.

"Согласно документу, ТОО "Еврокоптер Казахстан инжиниринг", являющееся единственным производителем вертолетов ЕС145 на территории СНГ, будет осуществлять сборку и обслуживание вертолетов военного назначения ЕС645Т2. Достигнутые договоренности, по мнению сторон, позволят совместному предприятию выйти на новый этап своего развития, наладить сборку (с освоением производства некоторых комплектующих) более высокотехнологичной продукции. Вертолет ЕС645Т2 является одной из новейших разработок, имеющихся на мировом рынке аналогичной техники. В настоящий момент его серийное производство не начато ни одной страной. В случае успешной реализации подписанного документа Казахстан станет одним из мировых флагманов в производстве легких ударных вертолетов", - говорится в сообщении пресс-службы АО "НК "Казахстан инжиниринг". ([Aex.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Aex.ru/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

РОССИЯ: В УЛЬЯНОВСКЕ ПРОЙДЕТ ПЕРВАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ ПОСТАВЩИКОВ ИЛ-76МД-90А

24 мая в Ульяновске состоится первая конференция действующих и потенциальных поставщиков "Ил-76: вчера, сегодня, завтра". Участники производственной ко-операции с ЗАО "Авиастар-СП" смогут обменяться опытом по снижению издержек на предприятии, модернизации технологических и управленческих процессов. Потенциальные кооперанты получат доступ к информации по необходимым заводу изделиям, компетенциям и услугам, а также ознакомятся с механизмами и финансовыми моделями контракта с предприятием.

Основная задача работы промышленного сообщества на данном событии - выработать единообразные подходы и стандарты к поставщикам, направленные на повышение эффективности их деятельности и снижение себестоимости финальной продукции - воздушного судна Ил-76МД-90А.

Организаторами мероприятия выступают управляющая компания "Ульяновский авиационный кластер" и ЗАО "Авиастар-СП" при поддержке правительства Ульяновской области, Росавиации, Союза авиапроизводителей России, ОАО "Объединенная авиастроительная корпорация" и ОАО "Ил".

В программе конференции будут обсуждены темы: место России на мировом рынке транспортной авиации, современная производственная модель в авиастроении как основа конкурентоспособности финальной продукции предприятия, экономические модели производственной кооперации и другие. Также запланировано проведение круглого стола на тему "Как стать поставщиком ЗАО "Авиастар-СП", посещение авиапредприятий кластера "Ульяновск-Авиа".

В дискуссиях примут участие руководители ЗАО "Авиастар-СП", действующие и потенциальные кооперанты по производству самолетов Ил-76МД-90А, главы профильных органов государственного управления, руководители авиационно-ориентированных регионов РФ, представители управляющих компаний кластеров и ведущие эксперты отрасли. С докладами выступят руководители ОАО "ОАК", ОАО "ОАК-ТС", ОАО "Ил", ЗАО "Авиастар-СП", а также отраслевые аналитики и зарубежные специалисты-представители Европейского партнерства аэрокосмических кластеров (ЕАСР). Традиционно мероприятия проекта освещают крупнейшие отраслевые федеральные СМИ и ведущие общественно-политические издания. (Портал машиностроения/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

РОССИЯ: ОАО «ОБЪЕДИНЕННАЯ АВИАСТРОИТЕЛЬНАЯ КОРПОРАЦИЯ» (ОАК) ЗАВЕРШИЛО ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЕ ЭТАПЫ РАЗРАБОТКИ НОВОГО ЛАЙНЕРА МС-21

ОАО "Объединенная авиастроительная корпорация" (ОАК) завершило все предварительные этапы разработки нового российского ближне-среднемагистрального лайнера МС-21. Об этом сообщил на пресс-конференции глава ОАК Михаил Погосян. "В 2013 г. мы должны завершить передачу конструкторской документации в производство и приступить к изготовлению первых опытных образцов для проведения летных испытаний МС-21", - напомнил Погосян.

Он также отметил, что в настоящее время завершены переговоры с основными поставщиками. "Это и "Объединенная двигателестроительная корпорация", и Pratt & Whitney, и поставщики основных систем самолета, среди которых такие крупные компании, как Thales", - добавил Погосян.

Программа МС-21 предусматривает создание нового семейства ближне- и среднемагистральных пассажирских самолетов, ориентированных на российский и мировой рынки гражданских воздушных судов. Самолеты МС-21-300 и МС-21-200 позволяют перевозить, соответственно, 181 и 150 пассажиров в одноклассной компоновке. По данным корпорации "Иркут" (входит в ОАК), сертификация МС-21 ожидается в 2016 г., а первые поставки - уже в 2017 г. Если не будет задержек с выходом на рынок, то, по расчетам ОАК до 2026 г. может быть произведено и поставлено около 1,1 тыс. лайнеров. (РБК-Украина/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

РОССИЯ: ОАО «ВОРОНЕЖСКОЕ АКЦИОНЕРНОЕ САМОЛЕТОСТРОИТЕЛЬНОЕ ОБЩЕСТВО» (ВАСО) РАЗРАБОТАЛО МЕРЫ ПО УВЕЛИЧЕНИЮ ПРОИЗВОДСТВА САМОЛЕТОКОМПЛЕКТОВ ДЛЯ SUKHOI SUPERJET-100

В Воронежском акционерном самолетостроительном обществе (ОАО "ВАСО") разработан комплекс мер, направленных на увеличение производства самолетоконструктивных комплексов для самолета SSJ100. Об этом было объявлено в ходе рабочего совещания по реализации данного проекта, состоявшегося на воронежском авиазаводе 12 марта, сообщила пресс-служба ВАСО. "Доля агрегатов, производимых ВАСО для SSJ100, составляет около 10% (в целом один самолетоконструктивный комплект включает около 150 агрегатов), - рассказал генеральный директор ОАО "ВАСО" Виталий Зубарев. - Речь идет о деталях, узлах и навесных агрегатах из полимерных композиционных материалов (ПКМ), производимых на заводе. Участие в проекте SSJ100 осуществляется нами на договорной основе в тесном контакте с заводами в Новосибирске и Комсомольске-на-Амуре. На совместном видеосовещании принято решение по пересмотру сроков поставки первоочередной номенклатуры в адрес наших потребителей".

"В основном план изготовления агрегатов из ПКМ выполняется нами в срок, - сказал директор по производству ОАО "ВАСО" Александр Ярчевский. - По ряду позиций мы даже опережаем план. Это агрегаты вертикального и горизонтального оперения, а также агрегаты для изготовления отсеков фюзеляжа Ф-1 и Ф-5 на производственной площадке НАОПО (Новосибирск), агрегаты на узловую сборку и на окончательный монтаж систем в цех окончательной сборки КНАФ ЗАО "ГСС" (Комсомольск-на-Амуре)".

Наращивание объемов производства самолетоконструктивных комплексов было достигнуто благодаря комплексу мероприятий, разработанных и внедренных усилиями специалистов воронежского авиазавода совместно с представителями ОАК и Компании "Сухой". Мобилизация всех ресурсов - организационных, производственных, технологических - позволяет существенно улучшить качество кооперационного взаимодействия, наладить бесперебойный график поставки агрегатов добиться слаженности в работе пусть и удаленных друг от друга заводов, но работающих на одну конечную цель - своевременное и качественное серийное производство самолетов Sukhoi Superjet 100, говорится в сообщении ВАСО.

"Если в июне 2012 г. ВАСО производил примерно полтора самолетоконструктивных комплексов для SSJ100 в месяц, то уже в феврале это 2,5 самолетоконструктивных комплексов. К концу 2013 г. планируется выйти на 4 самолетоконструктивных комплексов в месяц в существующей номенклатуре, а уже в следующем году по отдельным агрегатам достигнуть показателя в 5 самолетоконструктивных комплексов. Наряду с выполнением основного плана поставок, ВАСО в постоянном режиме также выполняет и разовые заявки для эксплуатирующихся самолетов SSJ100", - отметили в ВАСО.

Как рассказал директор по качеству компании Андрей Спирин, "в числе задач в области обеспечения качества продукции, поставляемой для ЗАО "ГСС" - внедрение электронной системы управления несоответствующей продукцией на основе интернет-портала. Мы планируем сделать это уже до конца года. Мы постоянно работаем над развитием службы управления качеством продукции для ГСС, что, в конечном счете, позволит обеспечить бесперебойное производство поставляемой нами продукции для производства самолетов SSJ100, соответствующих самым современным требованиям норм качества и безопасности". (Aex.ru/Машиностроение_Украины_СНГ_мира)

РОССИЯ: В ОАО «ОКБ СУХОГО» СОЗДАН УНИКАЛЬНЫЙ СТЕНД ПОЛУНАТУРНОГО МОДЕЛИРОВАНИЯ ДЛЯ ОТРАБОТКИ БОРТОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ ИСТРЕБИТЕЛЯ 5-ГО ПОКОЛЕНИЯ

Отработка бортового оборудования истребителя 5-го поколения (ПАК ФА, Т-50) проводится конструкторским бюро компании "Сухой" (ОКБ Сухого) на недавно введенном в эксплуатацию уникальном стенде полунатурного моделирования (СПМ). Он предназначен для наземной интеграции бортового радиоэлектронного оборудования (БРЭО), средств вооружения истребителя, а также для сопровождения летных испытаний ПАК ФА. Проводимые на нем отработки позволяют существенно сократить количество испытательных полетов на опытных самолетах. Об этом сообщили в компании "Сухой".

Стенд создан специалистами ОКБ и обеспечивает решение комплекса задач, связанных с проверкой сопряжения бортовых систем между собой по всем реализованным в комплексе бортового оборудования (КБО) каналам связи, аппаратной, программной интеграции бортовых систем в реальном времени. На нем также отрабатываются режимы применения авиационного комплекса (АК), логика взаимодействия бортовых систем на всех этапах применения самолета, логика взаимодействия летчика с оборудованием самолета и авиационными средствами поражения (АСП) через информационно-управляющее поле, предварительная проверка условий проведения летных испытаний, оценка результатов летного эксперимента.

Как пояснили в компании "Сухой", СПМ является уникальным технически сложным современным аппаратно-программным комплексом. В его состав входят статическое и динамическое имитационное оборудование, реальное бортовое оборудование обрабатываемого АК с полностью оборудованной кабиной и системой визуализации кабины пространства. Его имитационное оборудование работает синхронно под управлением центральной вычислительной системы, обеспечивая согласованную работу бортового оборудования и средств вооружения авиационного комплекса в условиях, приближенных к реальному полету при заданной фоноцелевой обстановке. Такой подход позволяет отработать взаимодействие систем КБО между собой и со средствами вооружения с участием летчика в контуре управления АК на каждом этапе решения всех задач применения, заданных авиационному комплексу.

Имеющаяся в составе стенда система мониторинга и регистрации позволяет специалистам в реальном времени проведения эксперимента следить за качеством работы систем и летчика, оперативно корректировать ход проведения эксперимента на стенде, а по его завершении проводить глубокий всесторонний анализ по материалам записей регистраторов объективного контроля.

Особенность построения комплексов бортового оборудования перспективных АК, разрабатываемых в широкой кооперации предприятий, состоит в том, что полностью его информационно-исполнительные контуры собираются и замыкаются только на стенде полунатурного моделирования. Глубокая аппаратная и программная интеграция систем бортового оборудования перспективных АК требует огромного объема отработок, которые возможно выполнить только на созданном в "ОКБ Сухого" стенде, подчеркнули в компании "Сухой". (APMC-TACC/Машиностроение_Украины_СНГ_мира)

РОССИЯ: ОАО «ТУПОЛЕВ» И ОАО «КАЗАНСКОЕ АВИАЦИОННОЕ ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ (КАПО) ИМ. С. ГОРБУНОВА» В 2013 ГОДУ ДОЛЖНЫ БЫТЬ ОБЪЕДИНЕНЫ В ЕДИНУЮ СТРУКТУРУ

В течение 2013 г. ОАО "Туполев" и ОАО "КАПО им. Горбунова" должны быть объединены в единую структуру в рамках "Объединенной авиастроительной корпорации". Об этом сообщил президент ОАО "ОАК" Михаил Погосян на общем собрании коллективов двух предприятий, состоявшемся в Казани. В собрании также принял участие президент Татарстана Рустам Минниханов.

Президент ОАО "ОАК" Михаил Погосян отметил, что в 2012 г. и ОАО "Туполев", и КАПО в основном выполнили стоящие перед ними задачи, хотя есть ряд вопросов, касающихся ремонта и модернизации самолетов дальней авиации, создания специализированных авиационных комплексов, по которым не все задачи были решены. "Консолидированная выручка КАПО и "Туполева" в 2012 г. составила около 7,5 млрд. руб., что не соответствует тем целям и задачам, которые перед нами стоят, - заявил М. Погосян. - Чтобы обеспечить устойчивое развитие, мы должны существенно увеличить объемы производства. В 2013 г. консолидированная выручка "Туполева" и КАПО должна составить около 17,5 млрд. руб. В 2015 г. мы должны выйти на объемы более 20 млрд. руб."

Только на КАПО в 2013 г. объемы производства необходимо увеличить вдвое по сравнению с 2012 г. Существенное увеличение объемов даст, по словам Михаила Погосяна, увеличение заработной платы, повышение производительности труда, возможность осуществить техническое перевооружение предприятий. "Мы рассматриваем КАПО и "Туполева" в том числе и как серьезных участников программ по созданию современного семейства военно-транспортных самолетов, как активных участников кооперации по производству гражданской техники", - подчеркнул президент ОАО "ОАК". Достижение поставленных задач, по мнению Михаила Погосяна, невозможно без серьезных организационных структурных изменений в работе предприятий. Поэтому советом директоров ОАК 26 февраля утверждены основные стратегические задачи, стоящие перед корпорацией в целом и перед "Туполевым" и КАПО в частности.

В рамках ОАК происходит интеграция компаний. Компания "Сухой", РСК "МиГ", корпорация "Иркут" уже стали едиными структурами, объединившими в себе конструкторские бюро и производственные мощности. "Поэтому решение по интеграции "Туполева" и КАПО - это элемент общей стратегии, которая позволила бы объединить ресурсы разработчиков, производителей авиационной техники, сократить время принятия решений, оптимизировать структуру", - заявил М. Погосян. В рамках этого решения были приняты необходимые кадровые решения. 1 марта состоялось заседание совета директоров ОАО "КАПО им. Горбунова", на котором на должность генерального директора КАПО был назначен президент ОАО "Туполев" Александр Бобрышев. "Он будет совмещать должности руководителя "Туполева" и руководителя КАПО", - сообщил Михаил Погосян. Он также сообщил, что согласно решению Совета директоров ОАК в 2013 г. должна завершиться интеграция "Туполева" и КАПО в единое юридическое лицо.

Прежний гендиректор КАПО Васил Каюмов, по словам Михаила Погосяна, переходит на работу в "Объединенную авиастроительную корпорацию" и будет заниматься реструктуризацией производственных и непроизводственных активов как КАПО, так и других предприятий, входящих в ОАК. Президент ОАК поблагодарил Василя Каюмова за его работу в непростое для завода время. "В решении стоящих перед объединенной компанией задач мы будем сотрудничать с руководством республики, и Казань будет центром создаваемой структуры, - подчеркнул президент ОАО "ОАК". - У нас с Рустамом Миннихановым есть полное понимание целей и задач, и я уверен, что общими усилиями мы этих целей достигнем".

В 2013 г. на КАПО должен заработать завод по производству деталей из композитных материалов, также в этом году планируется начать процесс создания технопарка. "Надеюсь, что в этом процессе мы будем тесно взаимодействовать с КАИ, с другими предприятиями оборонно-промышленного комплекса, которые находятся в Казани", - сказал М. Погосян. "Я считаю, что уровень ответственности, возложенный на нас в рамках реализации государственных программ, будет возрастать. И у нас нет другой возможности, кроме как обеспечить выполнение поставленных перед нами задач", - подытожил Михаил Погосян, обращаясь к коллективам "Туполева" и КАПО.

Президент Татарстана Рустам Минниханов в свою очередь напомнил о большом нереализованном потенциале КАПО. "Это огромный резерв нашей экономики, который не используется, - констатировал Р. Минниханов. - И наши идеи о том, что разработчик и производитель должны быть вместе, наконец, восприняты". Он сравнил КАПО с Казанским вертолетным заводом, ежегодная выручка которого составляет миллиард долларов. "Авиационный завод по своему потенциалу значительно превосходит КВЗ, и наша задача - раскрыть этот потенциал", - считает Рустам Минниханов.

Центр объединенной структуры, по мнению президента Татарстана должен находиться в Казани. Здесь должен появиться технопарк для поставщиков компонентов для авиационной промышленности. "Новые задачи потребуют от нас больших усилий как со стороны ОАК, так и со стороны республики, - уверен Р. Минниханов. - Надо готовить рабочих специалистов, решать социальные вопросы, использовать обновленный аэродромный комплекс для смежных бизнесов. Перспективы есть, и мы готовы работать для их воплощения".

Рустам Минниханов поблагодарил Михаила Погосяна за принятое решение об объединении КАПО и "Туполева". "Это абсолютно правильное решение. И я хочу заверить вас, что республика будет с вами во всех начинаниях", - обратился президент Татарстана к главе ОАК. В знак признания заслуг прежней руководящей команды КАПО Рустам Минниханов вручил В. Каюмову медаль "За доблестный труд".

Увеличение объемов производства объединенной структуры связано не только с реализацией программ "Туполева", но и с участием в программах других подразделений ОАК. "Мы предусматриваем участие КАПО в программе самолета Ил-476, где сборочным заводом будет являться ульяновский "Авиастар". КАПО будет являться производителем агрегатов и уже сегодня работает по производству оперения. Мы планируем расширить объем работ, которые КАПО будет выполнять в рамках этой программы", - сообщил М. Погосян. Также, по его словам, рассматривается участие завода и в ряде других программ в области военно-транспортной авиации. "Думаю, что КАПО будет участвовать и в программах гражданской авиационной техники как по созданию специализированных комплексов на базе самолета Ту-214, так и в программе МС-21 и других перспективных проектах, - сказал Михаил Погосян. - Мы рассматриваем КАПО и как завод, который будет производить финальную сборку самолетов, и как завод, который будет участвовать в кооперации по другим программам". В 2013 г., по словам М. Погосяна, выручка КАПО должна составить не менее 8 млрд. руб., в то время как в 2012 г., по предварительным подсчетам, она составила 4,4 млрд. руб. "Здесь должны пройти ремонт и модернизацию самолеты дальней авиации, также мы должны сдать несколько комплексов специального назначения", - сказал Михаил Погосян. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

РОССИЯ: ОАО «ИНФОРМАЦИОННЫЕ СПУТНИКОВЫЕ СИСТЕМЫ» ИМ. АК. М. РЕШЕТНЕВА» (ИСС) ПОЛУЧИЛО ОТ КОМПАНИИ JENA-OPTRONIK GMBH НОВЫЙ ПРИБОР ДЛЯ НАВИГАЦИОННЫХ СПУТНИКОВ

ОАО "Информационные спутниковые системы" им. ак. М. Решетнева" получило новый прибор ориентации по звездам производства германской фирмы Jena-Optronik GmbH, сообщила пресс-служба ИСС. "Прибор Astro-APS предназначен для определения ориентации спутника в космическом пространстве относительно звезд. В рамках соглашения о сотрудничестве, подписанного между ОАО "ИСС" и Jena-Optronik GmbH летом 2011 г. на международном парижском авиасалоне Ле-Бурже, прибор будет установлен на одном из навигационных спутников "Глонасс-М". Полученная в ходе эксплуатации космического аппарата информация о работе звездного датчика позволит подтвердить его эксплуатационные характеристики", - рассказали в ИСС. После запуска спутника результаты исследований работы прибора будут отслеживаться специалистами ИСС и передаваться компании-разработчику. По итогам функционирования звездного датчика Astro-APS ИСС будет принимать решение о возможности использования продукции Jena Optronik GmbH на других космических аппаратах ОАО "ИСС". (Аех.ru/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua))

РОССИЯ: В ОАО «ОБЪЕДИНЕННАЯ АВИАСТРОИТЕЛЬНАЯ КОРПОРАЦИЯ (ОАК)

ПОДТВЕРДИЛИ ФАКТ ПЕРЕГОВОРОВ ПО КОНТРАКТУ НА ПОСТАВКУ МИНОБОРОНЫ САМОЛЕТОВ ИЛ-78

Переговоры по контракту на поставку самолетов-заправщиков Ил-78 Минобороны РФ действительно ведутся, однако о конкретных условиях и предположительной дате заключения этого соглашения говорить пока рано, сообщает РИА "Новости" со ссылкой на пресс-службу "Объединенной авиастроительной корпорации" (ОАК).

Ранее в СМИ появились публикации о возможной поставке ОАК 31 самолета Ил-78 для Минобороны РФ. Позже источник в ОАК сообщил, что этот контракт находится "в стадии подписания". "Работа по согласованию условий этого контракта ведется, но пока контракт не подписан, мы ничего не можем комментировать. Во-первых, это контракт в рамках Госпрограммы вооружений до 2020 г., а во-вторых, контракт - дело коммерческое", - сказал представитель пресс-службы. Он уточнил, что точное число самолетов и сумма контракта с Минобороны РФ будут известны только по факту подписания соглашения. "Если эти цифры будут анонсированы Минобороны, тогда они станут публичными, а сейчас мы о них говорить не можем. Когда контракт будет подписан, по факту, я думаю, мы все это объявим", - отметил собеседник. (Аех.ru/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua))

РОССИЯ: ПО ИТОГАМ 2012 ГОДА ОАО «ПРОТОН-ПМ» УВЕЛИЧИЛО ОБЪЕМЫ ПРОИЗВОДСТВА

По итогам 2012 г. общий объем производства ОАО "Протон-ПМ" составил 4796,3 млн. руб., что на 11,3% выше уровня прошлого года, сообщила пресс-служба компании. План производства выполнен по всем тематикам.

Объем производства двигателей РД-276 для ракет-носителей "Протон-М" составил 3795,6 млн. руб., что на 10,9% больше аналогичного показателя в 2011 г. Кроме того, в 2012 г. предприятие изготовило необходимый объем освоенных компонентов двигателя нового поколения РД-191 для перспективных ракет-носителей "Ангара". В целом доля продукции космического назначения в продуктовом портфеле ОАО "Протон-ПМ" составила 80%, говорится в сообщении компании. "Объемы производства по другим тематикам сохраняются на стабильном уровне. В 2012 г. ОАО "Протон-ПМ" изготовило продукции и оказало услуг для Пермского моторостроительного комплекса на 652,6 млн. руб. По авиационной тематике предприятие обеспечило необходимый объем производства деталей и сборочных единиц двигателя ПС-90, редукторов, испытаний стартеров, в области ТЭК - организовало испытания газотурбинных установок, сборку и испытания газотурбинных электростанций согласно плану. Доля продукции и услуг для ПМК в продуктовом портфеле предприятия составила 14%", - рассказали в компании "Протон-ПМ". Объем производства продукции для оборонно-промышленного комплекса - деталей турбокомпрессора двигателя танка Т-90 и агрегатов противокорабельной ракеты "Москит" достиг 170,7 млн. руб. (доля в продуктовом портфеле предприятия - 4%). Выручка от реализации продукции ОАО "Протон-ПМ" в 2012 г. составила 5102,7 млн. руб., чистая прибыль - 39,4 млн. руб.

"Сегодня есть стабильный заказ на производство нашей основной продукции - двигателей РД-276 для ракет-носителей "Протон-М", он сравним с объемом госзаказа во времена Советского Союза. И такая ситуация сохранится, как минимум до 2015 г. Кроме того, расширяется участие предприятия в производстве двигателя РД-191 для ракет-носителей "Ангара". Если ранее мы изготавливали около 200 наименований деталей, то сегодня их уже более двух тысяч - целые узлы и агрегаты двигателя. В рамках реализации проектов реконструкции и технического перевооружения в 2012 г. мы начали создание технологий, необходимых для успешного освоения новой номенклатуры. Эти работы ведутся за счет средств, выделяемых по Федеральной целевой программе "Развитие оборонно-промышленного комплекса России до 2020 г.". В 2013 г. объем государственного финансирования составит 350 млн. руб.", - сказал генеральный директор ОАО "Протон-ПМ" Игорь Арбузов. (Аех.ru/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua))

МИРОВОЙ РЫНОК: ЮЖНАЯ КОРЕЯ И ИНДОНЕЗИЯ ОТЛОЖИЛИ СОЗДАНИЕ ИСТРЕБИТЕЛЯ-НЕВИДИМКИ

Министерства обороны Южной Кореи и Индонезии отложили реализацию совместного проекта разработки истребителя KF-X/IF-X на полтора года. Об этом, как сообщает Defense Aerospace, заявил официальный представитель Министерства обороны Индонезии Пос Хутабарат. По его словам, отсрочка в создании самолета с применением технологий малозаметности связана с политическими переменами в Южной Корее, где в конце февраля сменился президент. По словам Хутабарата, новому правительству Южной Кореи необходимо собрать больше информации о совместном проекте, чтобы убедить парламент в необходимости его дальнейшей реализации. Другие подробности относительно задержек в разработке проекта представитель индонезийского оборонного ведомства не сообщил. С учетом переноса срока разработки нового самолета, работы по совместному корейско-индонезийскому проекту начнутся не раньше июня 2014 г. Агентство военных разработок Южной Кореи и Агентство вооружения Индонезии подписали контракт на совместную разработку боевого самолета в апреле 2011 г. Согласно предварительной оценке, объем инвестиций в реализацию проекта составит около 5 трлн. вон (\$4,6 млрд.). В общей сложности планируется построить 250 самолетов, из которых 50 купит Индонезия.

Южная Корея вела самостоятельную разработку KF-X с 2001 г., однако из-за отсутствия в стране ряда технологий решила объединить усилия с зарубежными компаниями. Индонезия и Корея относят KF-X/IF-X к истребителям поколения 4.5. Согласно требованиям стран, боевые самолеты такого типа должны по своим возможностям превосходить истребители Dassault Rafale и Eurofighter Typhoon, но уступать американским F-22 Raptor и F-35 Lightning II. (Lenta.ru/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua))

МИРОВОЙ РЫНОК: EMBRAER И SAAB АВ ЗАКЛЮЧИЛИ КОНТРАКТ НА МОДЕРНИЗАЦИЮ САМОЛЕТОВ E-99

Компания Embraer, которая занимается техническим обслуживанием самолетов дальнего радиолокационного обнаружения и управления E-99, заключила контракт с Saab на модернизацию систем управления заданиями и радиолокационной станции Erieye, пишет Defense Aerospace. Работа должна быть проведена в 2014-2017 гг. Подробности предстоящей модернизации и сумма сделки не уточняются.

Embraer получила контракт на модернизацию самолетов ДРЛОиУ E-99 в середине января. Сумма сделки составила \$215 млн. Через программу модернизации должны пройти пять самолетов, которые получат усовершенствованные системы радиоэлектронного противодействия и борьбы, системы управления и основную радиолокационную станцию.

Самолет E-99 создан на базе пассажирского лайнера Embraer ERJ 145. Самолет оснащен шведским импульсно-доплеровским радаром Erieye с фазированной антенной решеткой, который способен обнаруживать цели на дальности до 450 км. Самолет способен развивать скорость до 834 км/ч и совершать полеты на расстояние до 3 тыс. км. (Аех.ру/

[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК: КОМПАНИЯ PRATT & WHITNEY (P&W) ПРОДОЛЖАЕТ

ПЕРЕГОВОРЫ С КОРПОРАЦИЕЙ СОМАС ПО ВОПРОСУ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РЕДУКТОРНЫХ ДВИГАТЕЛЕЙ

Компания Pratt & Whitney продолжает вести переговоры с китайской авиастроительной корпорацией Comac по вопросу возможного использования редукторных двигателей разработки P&W на новых самолетах китайского производства, сообщает Flightglobal.

Президент P&W, Дэвид Хесс рассказал, что речь идет о модификациях регионального самолета ARJ21, а также перспективном широкофюзеляжном самолете. "Представители Comac попросили нас информировать их о ходе работ по созданию семейства редукторных двигателей, - сказал Хесс. - Они заинтересованы в применении наших новых двигателей, созданных с применением новейших технологий, и мы уже провели ряд совместных оценок в области возможного использования наших моторов в составе перспективных самолетов Comac".

Однако переговоры между сторонами по-прежнему находятся на начальной стадии, поскольку Comac все еще уточняет свою стратегию развития, а основные ее усилия направлены на разработку узкофюзеляжной машины C919, пояснил Хесс. Самолет C919 будет оснащаться двигателями CFM International Leap-1C, в то время как на воздушных судах типа ARJ21 установлены двигатели General Electric CF34-10A. Кроме того, китайские производители по-прежнему не отказываются от идеи создания собственного двигателя для C919.

Тем не менее, на бумаге существует несколько версий самолетов C919 и ARJ21, и Comac продолжает рассматривать возможность оснащения этих машин альтернативными двигателями. "Сотрудничество с Comac чрезвычайно важно для нас. Очевидно, что этот производитель станет одним из крупнейших игроков на рынке, - сказал Хесс. - Мы сожалеем, что нам не удалось принять участие в программе создания его первого самолета, но мы знаем, что у Comac будет еще масса перспективных проектов, в которых мы бы хотели принять участие". (Аех.ру/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА: РОССИЯ И ФРАНЦИЯ СОЗДАДУТ СОВМЕСТНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ ПО ПРОИЗВОДСТВУ СПУТНИКОВ

Российская компания "Информационные спутниковые системы" (ИСС) подписала с французской компанией Thales Alenia Space (TAS) соглашение о создании совместного предприятия по разработке и производству спутниковых систем. Договор подписали в Кремле по итогам переговоров президентов России и Франции - Владимира Путина и Франсуа Олланда.

Еще одно соглашение - о совместном использовании технологий - в Кремле подписали российская ракетно-космическая корпорация (РКК) "Энергия" и французская Astrium (дочка EADS-Astrium). В 2011 г. стороны подписали соглашение о стратегическом партнерстве, а затем договорились о создании совместного предприятия по производству современных спутников связи и дистанционного зондирования Земли. Учредительные документы по созданию СП стороны подписали в декабре 2012 г.

По словам главы ИСС Николая Тестоедова, создание совместного предприятия позволит реализовывать любые проекты. "Главной его задачей является не продажа спутников на российском или зарубежном рынках, а изготовление в России тех составляющих полезной нагрузки, которые сегодня у нас в стране не производятся. Это не бескорыстная помощь Запада. У нас есть нормальное доленое финансовое участие", - заявил Тестоедов.

Ранее подписавшие соглашения компании уже сотрудничали в запусках спутников на орбиту. (Lenta.ru/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА: AIRBUS РАССЧИТЫВАЕТ ЗА ДВА ГОДА ПОЛУЧИТЬ ЗАКАЗЫ ОТ АЗИАТСКО-ТИХООКЕАНСКОГО РЕГИОНА НА \$1,6 ТРЛН.

Европейская самолетостроительная корпорация Airbus рассчитывает в течение ближайших двух лет получить заказы от авиакомпаний Азиатско-Тихоокеанского региона на 9,87 тыс. самолетов общей стоимостью \$1,6 трлн., сообщил исполнительный директор Airbus Джон Лихи.

По словам Лихи, которого цитирует агентство Bloomberg, самыми востребованными станут широкофюзеляжные самолеты (с двумя проходами в салоне).

Согласно прогнозам представителей Airbus, растущий спрос на самолеты в АТР объясняется ожиданиями того, что к 2031 г. средний класс в регионе увеличится приблизительно в пять раз. По данным Международной ассоциации воздушного транспорта, к 2016 г. на АТР будет приходиться до 33% мировых пассажироперевозок.

В сентябре 2012 г. компания прогнозировала, что через 18 лет мировой спрос на пассажирские и грузовые самолеты может достигнуть 28,2 тыс. самолетов или \$4 трлн.

Airbus - одна из крупнейших авиастроительных компаний в мире, образованная в конце 1960-х годов путем слияния нескольких европейских авиапроизводителей. Компания входит в аэрокосмический концерн EADS наряду с производителем заправщиков, целевых и транспортных самолетов Airbus Military; крупнейшим мировым производителем вертолетов Eurocopter и европейским лидером в осуществлении космических программ EADS Astrium. (Прайм/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА: КОНЦЕРН EADS В 2012 ГОДУ НАРАСТИЛ ЧИСТУЮ ПРИБЫЛЬ

Европейский аэрокосмический и оборонный концерн (EADS) отчитался по итогам работы в 2012 г. Согласно представленным данным, чистая прибыль корпорации составила 1,228 млрд. евро, то есть выросла на 19% по сравнению с показателем за 2011 г. - 1,03 млрд. евро.

Повышение торгового оборота EADS связано с увеличением поставок входящих в европейский концерн авиа- и вертолетостроительных компаний "Эрбас" и "Еврокоптер", а также занятой в космической промышленности "Астриум". Операционная прибыль составила 3 млрд. евро. При этом в 2013 г. она, согласно прогнозу представителей концерна достигнет 3,5 млрд. евро.

В EADS отмечают, что дополнительные затраты по программе дальнемагистральных аэробусов A-350 не предвидятся и что начало эксплуатации новых самолетом начнется, согласно графику, в конце 2014 г.

В этой связи руководство концерна предложит акционерам дивиденды на уровне 0,60 евро за акции (0,45 евро по итогам 2011 г.). ([Biztass/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА: КОМПАНИЯ EUROSCOPTER В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛА ОБОРОТ

Европейская Eurocopter (филиал аэрокосмической и оборонной группы EADS) смогла в 2012 г. воспользоваться благоприятной конъюнктурой на мировом рынке вертолетов и увеличила оборот на 15% до 6,3 млрд. евро. В указанном году компания отгрузила 475 вертолетов и значительно расширила объем предоставляемых технических услуг.

Портфель заказов Eurocopter на конец 2012 г. насчитывал 469 вертолетов и в стоимостном выражении равнялся 5,4 млрд. евро, увеличившись за год на 0,7 млрд. Наибольшим спросом в прошлом году пользовались вертолеты семейств Ecureuil/Fennec/EC130 (249 заказов) и Super Puma. ([БИКИ/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА: ГЕНЕРАЛЬНЫМ ДИРЕКТОРОМ EUROSCOPTER НАЗНАЧЕН ГИЙОМ ФОРИ

Совет директоров концерна EADS принял отставку президента и генерального директора компании Eurocopter Лутца Бертлинга, и назначил на его место Гийома Фори, говорится в сообщении EADS.

С 1 мая Г. Фори присоединяется к Eurocopter, оставив компанию Peugeot SA, где он работал в качестве исполнительного вице-президента по исследованиям и развитию с 2010 г. и в качестве члена правления с 2009 г.

Г. Фори - лицензированный инженер по летным испытаниям, служил на различных руководящих постах в Eurocopter в 1998-2008 гг. до перехода в Peugeot. ([АвиаПорт/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА: EUROSCOPTER ДО 2020 ГОДА ПРЕДСТАВИТ ЧЕТЫРЕ НОВЫХ ВЕРТОЛЕТА

Компания Eurocopter до 2020 г. планирует представить как минимум 4 новых вертолета, сообщает FlightGlobal.

Глава компании Лутц Бертлинг на пресс-конференции по итогам минувшего года сообщил, что Eurocopter планирует на 2015 г. первый полет вертолета Х4, который придет на смену двухмоторной модели среднего класса EC155 Dauphin с взлетным весом 4,5 т. Еще через 2 года будут готовы двухмоторные Х6 (на замену EC225 Super Puma с взлетным весом 11 т) и Х9 - принципиально новый легкий вертолет. Самой первой ожидаемой новинкой компании станет средний многоцелевой вертолет EC175, введение которого в эксплуатацию запланировано на 2013 г.

По словам Л. Бертлинга, к ряду новинок может добавиться комбинированный вертолет Х3, технологии которого сейчас находятся в разработке, однако вопрос о том, будут ли эти технологии реализованы в одной конкретной модели, либо интегрированы в различные модели новых поколений вертолетов, пока не решен. ([АвиаПорт/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ИЗРАИЛЬ: КОМПАНИЯ URBAN AERONAUTICS ЗАНИМАЕТСЯ РАЗРАБОТКОЙ ПРОЕКТА СКОРОСТНОГО БЕСПИЛОТНИКА ВЕРТИКАЛЬНОГО ВЗЛЕТА

Израильская компания Urban Aeronautics занимается разработкой проекта скоростного беспилотного летательного аппарата вертикального взлета и посадки на базе беспилотника AirMule, сообщает Flightglobal. Работы начались в 2009г., когда были произведены первые испытания модели такого беспилотного аппарата в аэродинамической трубе. Скорость воздушного потока при испытаниях составила 250 узлов (465 км/ч).

Как ожидается, вариант грузового беспилотника, способного развивать большую скорость, получит 1600-сильный двигатель, будет на 20% больше аппарата AirMule и на 50% тяжелее. По предварительным расчетам, новый беспилотник сможет развивать скорость больше 250 узлов и будет востребован военными в качестве безопасного транспорта для быстрой доставки боеприпасов и продовольствия в условиях боевых действий.

Аппарат получит два вентилятора в передней и задней частях, а также горизонтальный стабилизатор в задней части. Оба вентилятора расположены параллельно земле; благодаря их работе и будет создаваться подъемная сила. При полете в горизонтальной плоскости беспилотник будет отклоняться вперед или назад, в результате чего вентиляторы будут обеспечивать и движение аппарата. Беспилотник AirMule взлетной массой 1,4 т способен перевозить грузы массой до 635 кг. Он может развивать скорость до 97 узлов, совершать полеты на высоте до 3,7 тыс. м и находиться в воздухе до пяти часов. Этот аппарат планируется использовать не только для доставки боеприпасов и продовольствия, но и для медицинской эвакуации с поля боя. Интерес к этому аппарату уже проявило Министерство обороны Израиля. ([Lenta.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ ЗАТЯНУЛА РАЗРАБОТКУ СОБСТВЕННОГО ЛЕТАЮЩЕГО РАДАРА

Кабинет министров по безопасности Индии 12 февраля одобрил проект разработки самолета дальнего радиолокационного обнаружения и управления (ДРЛОИУ). Об этом, как сообщает Defence Talk, заявил министр обороны Индии Аракапарамьял Куриан Энтони. По его данным, разработка радара завершится в течение 84 месяцев после получения одобрения министров. Ранее Индия планировала провести испытания индийского самолета ДРЛОИУ в 2012 г.

С чем связан перенос сроков разработки системы дальнего радиолокационного обнаружения и управления, не уточняется. В 2008 г. Индия и Бразилия заключили контракт на поставку индийским ВВС трех самолетов EMB-145, которые должны были быть модифицированы для установки на них индийского радара. Первый полет модифицированный самолет для Индии совершил в 2010 г. Подробности относительно индийской разработки пока неизвестны. Из общего описания системы известно только, что она должна будет обнаруживать воздушные цели и классифицировать их по степени опасности, а также осуществлять оперативное управление боевыми самолетами, находящимися в зоне патрулирования. Самолеты EMB-145 способны развивать скорость до 830 км/ч и совершать полеты на расстояние до 3 тыс. км. ([Lenta.ru/ Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

КАНАДА: BOMBARDIER CSERIES ПОДОШЕЛ К ЭТАПУ ПОДГОТОВКИ ЛЕТНЫХ ИСПЫТАНИЙ

Программа создания самолета Bombardier CSeries подошла к этапу подготовки летных испытаний. Первый полетный образец машины нового семейства представлен журналистам и экспертам отрасли на сборочном предприятии в Мирабеле, говорится в сообщении компании Bombardier.

Президент Bombardier Commercial Aircraft Майк Аркамон сообщил, что первый полет самолета запланирован на конец июня. Компания Pratt & Whitney недавно получила от Transport Canada сертификат типа на двигатель PW1500G, который будет установлен на полетном образце CSeries, и теперь Bombardier должна сосредоточить усилия на трех направлениях: статических испытаниях, сборке следующих полетных образцов и наземных испытаниях.

М. Аркамон подтвердил, что CSeries получил опцию наращивания пассажироместности до 160 мест, что позволит авиакомпаниям увеличить полезную нагрузку и, соответственно, эффективность эксплуатации самолета. Одной из компаний, которая уже воспользовалась этой опцией, стала латвийская airBaltic, ранее заказавшая стандартную 148-местную версию CSeries.

В настоящее время в портфеле Bombardier 148 твердых заказов на самолеты CSeries и 234 опциона. (АвиаПорт/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ В 2014 ГОДУ ВЫВЕДЕТ НА РЫНОК НОВЫЙ РЕГИОНАЛЬНЫЙ САМОЛЕТ

Программа производства регионального турбовинтового самолета нового поколения MA700, разработанного китайской компанией Avic Aircraft Co, в скором времени будет утверждена Министерством промышленности и информационных технологий КНР. Самолет должен появиться на рынке уже в 2014 г., сообщает агентство Xinhua.

76-местный самолет MA700 - потенциальный конкурент ATR72 и Bombardier Q400 - будет характеризоваться на 10% меньшими операционными затратами и на 20% меньшим уровнем выбросов диоксида углерода в атмосферу.

К началу 2013 г. Avic Aircraft Co получила заказы на 196 самолетов MA700. (АвиаПорт/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ В БЛИЖАЙШЕЕ ВРЕМЯ ПЛАНИРУЕТ НАЧАТЬ СЕРИЙНОЕ ПРОИЗВОДСТВО БЛИЖНЕМАГИСТРАЛЬНЫХ САМОЛЕТОВ MA700

Министерство промышленности и информационных технологий Китая в ближайшее время должно одобрить производство ближнемагистральных самолетов нового поколения MA700. Об этом сообщило издание "Чайна секьюритис джорнал".

Разработанный авиастроительной корпорацией Avic Aircraft Co самолет MA700 должен поступить на рынок в 2014 г. Турбовинтовой самолет будет использоваться для осуществления перелетов на средние и короткие расстояния. По сравнению с аналогичными машинами, полеты на MA700 будут стоить на 10% дешевле, а выбросы углекислого газа самолетом в атмосферу будут сокращены на 20%.

Согласно данным на конец 2012 г., сообщил "Чайна секьюритис джорнал", "Авик эйркрафт" получила от местных и зарубежных покупателей заказы на поставку более 190 MA700. (APMC-TACC/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Анализ

СТРАНЫ СЕВЕРНОЙ АМЕРИКИ:

ПРОИЗВОДСТВО БИЗНЕС-САМОЛЕТОВ В БЛИЖАЙШИЕ ДЕСЯТИЛЕТИЯ БУДЕТ РАСТИ

В ближайшие десятилетия Северная Америка останется крупнейшим в мире продуцентом бизнес-самолетов. После неблагоприятного 2011 г. их выпуск в регионе в I полугодии 2012 г. увеличился по сравнению с тем же периодом предыдущего года на 13,1%. При этом реактивных машин данного класса было произведено 294 ед., а турбовинтовых - 243.

Северная Америка обладает самым большим парком рассматриваемых самолетов - 18,2 тыс. ед., или 64% мирового показателя. Для сравнения отметим, что в Европе насчитывается 3,9 тыс. самолетов для деловой авиации, что составляет 12,4% их глобального парка. В США и Канаде базируются наиболее крупные продуценты бизнес-самолетов - Cessna, Hawker Beechcraft, Gulfstream, Piper, Bombardier Business Aircraft.

На Северную Америку приходится наиболее значительная часть потенциальных покупателей самолетов бизнес-класса, ибо там сосредоточено 36,7% всех миллиардеров мира. Здесь уместно отметить, что 85% новых заказов на указанные самолеты поступает от уже существующих владельцев таких машин.

Наблюдаемые в настоящее время позитивные тенденции на мировом рынке самолетов деловой авиации подтверждаются продолжающимся сокращением товарных запасов поддержанных машин данного класса (сейчас они составляют около 13% мирового парка бизнес-самолетов).

Согласно имеющимся прогнозам, в 2011-2030 гг. в мире будет отгружено 24 тыс. бизнес-самолетов на \$648 млрд. В 2031 г. их мировой парк будет насчитывать 30,9 тыс. машин, и возраст 80% из них составит менее 20 лет.

Северная Америка будет в ближайшие 20 лет самым

крупным покупателем самолетов деловой авиации. Их продажи на данном рынке составят 9725 ед., что более чем в 2 раза превысит этот показатель для Европы (3920 ед.). Станет более заметным присутствие в регионе китайских авиастроительных фирм. В июне 2011 г. CAIGA (China Aviation Industry General Aircraft) приобрела базирующуюся в Дулуте (шт. Миннесота) компанию Cirrus Aviation, а AVIC (Aviation Industry Corporation of China) работает в настоящее время с Cessna Aircraft над созданием нового бизнес-самолета, совместное производство которого они будут затем осуществлять. Сообщается также, что испытывающая в настоящее время финансовые трудности Hawker Beechcraft вела до недавнего времени эксклюзивные переговоры с Superior Aviation Beijing (КНР), предметом которых был ее переход под контроль этой китайской фирмы.

Среди последних событий на североамериканском рынке бизнес-самолетов аналитики выделяют презентацию компанией Cessna Aircraft нового самолета Citation Latitude, который будет конкурировать с Legacy-450 бразильской фирмы Embraer и появится в продаже с 2015 г. Оснащенный двумя двигателями PW306D (группы Pratt & Whitney Canada), этот самолет сможет развивать скорость до 0,72 М и перевозить до 6 человек, его ориентировочная цена - \$13,9 млн. Спрос на Citation Latitude уже стал самым значительным за всю историю деловой авиации. От мирового лидера в частной авиации NetJet поступило 25 твердых заказов и 125 опционов.

В мае 2012 г. Cessna объявила также о разработке самолета Citation Longitude, призванного конкурировать с G280 (фирмы Gulfstream) и Legacy-650 (Embraer). Он станет самым крупным бизнес-самолетом Cessna с двумя

реактивными двигателями, длина кабины которого составит 11,50 м, ширина - 1,95 и высота - 1,83. Дальность полета Citation Longitude - 7408 км, скорость - 0,82 М. Первый полет запланирован на середину 2016 г., а начало коммерческой эксплуатации - на конец 2017 г. Двигатели нового поколения для данной машины (Silvercrest) поставит французская компания Snecma.

Компания Bombardier Aero-space закончила прошлый год с очень хорошими результатами, отгрузив 75 бизнес-самолетов общей стоимостью более \$2,3 млрд. В настоящее время она разрабатывает три новых машины, из которых Global-7000 и -8000 должны вступить в эксплуатацию соответственно в 2016 г. и 2017 г., а Learjet-85, конструкция которого будет преимущественно композитной, - в 2013 г.

Фирма Gulfstream Aviation представила недавно две новые модели самолетов деловой авиации - G280 и G650. Первая получила временный сертификат Федерального

управления авиации США 1 марта 2012 г., а сертификация второй должна была состояться в конце указанного года. На G650 поступило свыше 200 заказов, и 17 экземпляров уже произведены.

Приводимые ниже данные GAMA (Ассоциации американских производителей самолетов общей авиации) характеризуют мировые отгрузки бизнес-самолетов в 2011 г. в распределении по основным изготовителям (ед.):

	Реактивные	Турбовинтовые
Cessna	183	93
Bombardier	182	-
Hawker Beechcraft	30	99
Gulfstream	107	-
Embraer	99	-
Dassault	63	-
Piper	-	32

(БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

США: КОМАНДОВАНИЕ ВВС НАМЕРЕНО

ОСНАСТИТЬ ИСТРЕБИТЕЛИ F-22 RAPTOR НОВОЙ НАШЛЕМНОЙ СИСТЕМОЙ ЦЕЛЕУКАЗАНИЯ

Командование ВВС США намерено оснастить истребители F-22 Raptor новой нашлемной системой целеуказания, которая позволит в полной мере использовать возможности ракет AIM-9X Sidewinder Block II класса "воздух-воздух", сообщает Flightglobal. При этом возможность применять такие боеприпасы истребители получают в 2017 г. в рамках очередной программы модернизации. Благодаря новой системе пилоты F-22 получают возможность наводить ракеты поворотом головы и движением глаз.

Руководство ВВС намерено добиться от Конгресса США и Пентагона финансирования на доработку боевых самолетов. Рассматривается два варианта модернизации. Первый предусматривает установку на самолет уже существующей системы Scorpion HMCS компании Gentex. Такое оборудование установлено на истребителях F-16 Fighting Falcon Национальной гвардии США. Она оснащена цветными дисплеями и призвана облегчить точное наведение ракет после пуска в условиях ближнего боя.

В качестве второго варианта рассматривается возможность использования системы JHMCS II компании VSI, разрабатываемой для перспективных истребителей F-35 Lightning II. Она располагает более широким, чем Scorpion HMCS, набором технических возможностей, включая оптическое отслеживание поворота головы пилота. Эта же система предоставляет летчику возможность кругового обзора с выводом картинки на нашлемные дисплеи. ([Aex.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

США: УСОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ИОННЫХ ДВИГАТЕЛЕЙ

ПОЗВОЛИТ ОСУЩЕСТВИТЬ ПОЛЕТЫ В ДАЛЬНЕЕ КОСМИЧЕСКОЕ ПРОСТРАНСТВО

Одной из основных проблем, которые ограничивают использование ионных двигателей пределами ближнего космического пространства и Солнечной системы, является эрозия материала стенок рабочей камеры и выходного канала этих двигателей. Но команда ученых из Калифорнийского технологического института нашла способ оградить материал стенок двигателя от бомбардировки разогнанными ионами с помощью специально сформированного защитного магнитного поля.

Ионы в электрических ракетных двигателях получают в результате столкновений атомов газа с электронами. В результате таких столкновений в рабочей камере двигателя образуется поток плазмы, создающий магнитное поле определенной конфигурации, направление которого перпендикулярно направлению выходного канала ионного двигателя. Разгонное электрическое поле, за счет которого ионы разгоняются до скорости порядка 70 тыс. км/ч, ориентировано в направлении вдоль канала к выходному отверстию.

Однако, присутствие электрически заряженной плазмы в рабочей камере и разгонном канале двигателя обуславливает проявление взаимодействия плазмы с магнитным полем, что в свою очередь порождает появление отклонений части электрического поля от нормального направления. В некоторых локальных областях направление электрического поля даже становится параллельным направлению магнитного поля и отдельные ионы, вместо того, чтобы устремиться наружу из сопла двигателя, ударяют по стенкам разгонного канала и рабочей камеры, выбивая оттуда атомы материала, что приводит к появлению эрозии, разрушающей материал.

Тем не менее, команда ученых придумала новую конструкцию ионного двигателя, в которых эффекты взаимодействия плазмы и магнитного поля минимизированы, поэтому электрическое поле остается всегда параллельным стенкам разгонного канала двигателя и все ионы благополучно покидают пределы двигателя, не нанося ему физического ущерба. Ученым удалось добиться такого эффекта, проведя сложное математическое моделирование, описывающее взаимодействие магнитных, электрических полей и плазмы внутри ионного двигателя. Это позволило ученым определить оптимальную топологию магнитного поля, с помощью которой основная масса ионов разгоняется до высоких скоростей на значительном удалении от стенок двигателя, а по мере приближения к стенкам энергия ионов значительно уменьшается. Ионы, обладающие низкой энергией, даже столкнувшись с материалом стенки, не могут выбить атомы материала, что позволило свести практически на нет эрозию материала конструкции ионного двигателя.

Используя расчеты, исследователи создали метод, который получил название дополнительной магнитной защиты, и который был воплощен в виде экспериментального образца двигателя новой конструкции. Математические расчеты и проведенные в вакуумной камере испытания этого двигателя показали, что эффект эрозии материала снизился в 100-1000 раз. Такое снижение эрозии материала элементов конструкции двигателя означает, что двигатель сможет проработать гораздо дольше, а космический корабль, оснащенный таким двигателем, сможет разогнаться до большой скорости и улететь на большее расстояние. ([Dailytechinfo/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

США: BOEING CO ПОЛУЧИЛА ОДОБРЕНИЕ FAA НА РЕАЛИЗАЦИЮ ПЛАНА ПО СЕРТИФИКАЦИИ УСОВЕРШЕНСТВОВАНИЙ АККУМУЛЯТОРНОЙ БАТАРЕИ 787

Компания "Боинг" получила одобрение FAA на проведение испытаний и сертификации усовершенствований системы аккумуляторных батарей 787. Успешное выполнение каждого из этапов плана позволит получить одобрение FAA на возобновление коммерческих полетов 787. "Надежность нашей продукции и безопасность пассажиров и экипажей, которые летают на борту самолетов Boeing, являются приоритетом для нас, - заявил Джим Макнирни, председатель совета директоров, президент, главный исполнительный директор компании "Боинг". - Основываясь на тщательном анализе и испытаниях, которые были проведены после январских событий, команда наших специалистов работает круглые сутки, чтобы выявить проблему и найти решение. На сегодняшний день получение одобрения FAA является первым и решающим шагом на пути к возобновлению эксплуатации парка 787 и соответственно его заявленным ранее характеристикам". Президент и генеральный менеджер "Боинг - Гражданские самолеты" Рэй Коннер заявил, что усилия компании сконцентрированы на разработке долгосрочного решения. "При участии наших внутренних, а также внешних экспертов в области аккумуляторных технологий мы предложили ряд комплексных решений, направленных на существенное сокращение потенциальных отказов аккумуляторной батареи, которые позволят обеспечить дальнейшую безопасную эксплуатацию ВС даже в случае ее отказа", - сказал Коннер. "Предложенное нами решение предполагает три уровня модификаций. Во-первых, мы усовершенствовали конструкцию аккумуляторной батареи, чтобы предотвратить сбой и локализовать влияние тех, которые могут возникнуть. Во-вторых, мы повысили требования к процессу производства и испытаний, чтобы обеспечить высочайшее качество и максимальные технические характеристики аккумуляторной батареи и всех ее компонентов. В-третьих, мы внедрили новый защитный контейнер, который, в случае отказа аккумуляторной батареи, что маловероятно, позволит предотвратить ее воздействие на функционирование систем самолета при любой степени перегрева, а также гарантирует, что подобный отказ пассажиры даже не заметят", - сказал Коннер.

Конструкционные усовершенствования аккумуляторной батареи включают использование новых электро- и термоизоляционных материалов, а также другие изменения. Повышение требований к процессам производства и испытаний предполагает строжайший контроль качества элементов аккумуляторной батареи, осуществляющийся до ее сборки. Функциональные усовершенствования направлены на ограничение диапазона напряжения системы.

Основной особенностью нового защитного контейнера является предотвращение распространения огня за пределы самого контейнера и батареи. Компания "Боинг" представила FAA план по сертификации в конце февраля. Регулирующий орган выразил свое согласие с тем, что предложенные изменения и планы по проведению углубленных испытаний позволят предотвратить возникновение ситуаций, повлекших приостановку эксплуатации парка 787.

Кроме того, Федеральное авиационное управление США (FAA) выдало компании "Боинг" разрешение на выполнение испытательных полетов на двух самолетах: ВС с конвейерным номером 86, на котором будут проводиться испытания, направленные на подтверждение того, что комплексные решения надлежащим образом работают на земле и во время полета; и судно с бортовым номером ZA005, с помощью которого будут производиться запланированные по графику испытания усовершенствований двигателя, не касающиеся инцидента с аккумуляторной батареей. При необходимости могут быть запланированы дополнительные испытания.

План по сертификации предусматривает проведение ряда испытаний, которые продемонстрируют работу системы аккумуляторных батарей в штатном и нештатном режиме. План испытаний был разработан на основе стандартов FAA, а также рекомендаций опубликованных Комиссией по авиационным радиотехническим средствам США (RTCA), консультативным органом, который предоставляет рекомендации по соблюдению нормативных требований. На момент разработки первоначального плана сертификации аккумуляторной батареи 787 соответствующие рекомендации RTCA отсутствовали. "Мы абсолютно уверены в эффективности разработанных нами решений и процесса их сертификации, - заявил Коннер. - Прежде чем возобновить коммерческие полеты 787, наши заказчики и их пассажиры хотят быть твердо уверены в том, что внедряемые усовершенствования сделают этот замечательный самолет еще лучше. Именно это станет результатом выполнения испытательной программы". (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

США: BOEING CO И SIKORSKY FIRCRAFT CO ОБЪЕДИНЯЮТСЯ ДЛЯ СОЗДАНИЯ БОЕВОГО ВЕРТОЛЕТА НА БАЗЕ SIKORSKY X2

Экспериментальный вертолет Sikorsky X2 Demonstrator, возможно уже совершил последний полет, но элементы конструкции этой винтокрылой машины послужат основой для нового военного вертолета, для создания которого объединились специалисты компаний Boeing и Sikorsky. Эти две компании совместными усилиями создадут в рамках первого этапа программы армии США Joint Multi-Role (JMR) Technology Demonstrator (TD) боевой летательный аппарат нового поколения, сочетающий в себе все основные черты эффективного вертолета и штурмового самолета.

Вертолет Sikorsky X2 Demonstrator, который совершил первый полет в августе 2008 г., известен уникальной коаксиальной конструкцией его ротора с двумя винтами, вращающимися в противоположных направлениях. Такая конструкция ротора, совместно с дополнительным тяговым двигателем в задней части летательного аппарата обусловила то, что этот вертолет 15 сентября 2010 г. стал обладателем неофициального мирового рекорда, развил скорость горизонтального полета в 250 узлов (463 км/ч). Согласно рассказу Самира Мехта, руководителя отдела военных систем компании Sikorsky, совместными усилиями специалисты компаний Boeing и Sikorsky создадут совершенно новую, инновационную конструкцию боевого вертолета, который сможет "обеспечить скорость полета 230 узлов (426 км/ч), иметь высокую эффективность в режиме парения, сбалансированный вес и грузоподъемность". Такие заявленные характеристики будущего вертолета превышают по скорости на 100 узлов, по дальности действия на 60% характеристики самых лучших вертолетов, стоящих на вооружении в данное время.

Если вышеупомянутые две компании, Boeing и Sikorsky, станут во главе проекта JMR-TD, то основную часть работ по первому этапу программы, в ходе которого будет вестись разработка конструкции нового вертолета, возьмут на себя специалисты компании Sikorsky. Работы по второму этапу программы, в ходе которого будет создан опытный образец вертолета и будут проведены его летные испытания, упадут в основном на плечи специалистов компании Boeing. Все претенденты на участие в программе JMR-TD должны представить свои предложения в Управление прикладных авиационных технологий армии США (U.S. Army Aviation Applied Technology Directorate). Победители конкурса будут выбраны к концу года, а первый полет опытного образца нового боевого вертолета должен состояться в 2017 г. (Daily-techinfo(PortNews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/)))

США: ЕЖЕГОДНЫЕ ТРАТЫ ПЕНТАГОНА НА РАЗРАБОТКУ И ЗАКУПКУ F-35 СОСТАВЯТ \$12,6 МЛРД.

Пентагону потребуется ежегодно до 2037 г. инвестировать \$12,6 млрд. для завершения разработки истребителя F-35 и реализации планов по его закупке у компании Lockheed Martin, что на \$2 млрд. больше, чем было заявлено в предварительном отчете Главного контрольного управления правительства США, сообщает Reuters.

Таким образом, общая стоимость программы разработки и закупки F-35 составит около \$400 млрд. - на 70% больше, чем изначально планировалось.

Пентагон собирается закупить в общей сложности 2443 самолета F-35. Срок эксплуатации этих машин оценивается в 30 лет; в этот период суммарные затраты на эксплуатацию и техническое обслуживание F-35 составят свыше \$1 трлн. - на 60% больше, чем тратится сейчас на самолеты, которые должен заменить истребитель нового поколения. (Авиа-Порт/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ШВЕЦИЯ: SAAB АВ ПОЛУЧИЛА КОНТРАКТ НА РАЗРАБОТКУ НОВОГО ИСТРЕБИТЕЛЯ GRIPEN

Компания Saab получила контракт Министерства обороны Швеции на разработку истребителей JAS 39 Gripen следующего поколения. Как сообщается на сайте компании, соглашение рассчитано на 2013-2026 гг. и предусматривает также производство истребителей для Швейцарии.

Минобороны Швеции разместило первичный заказ на разработку истребителей Gripen E на 2,5 млрд. шв. крон (\$395 млн.) в 2013-2014 гг. Общая стоимость соглашения оценивается в 47,2 млрд. крон (\$7,47 млрд.).

В рамках контракта, как сообщается, Saab модернизирует 60 одноместных истребителей JAS 39 Gripen C до версии E. Поставка первых самолетов ожидается в 2018 г.

Ранее Минобороны Швеции получило разрешение на закупку 60 истребителей Gripen E. Бюджет программы Gripen NG оценивался в \$14 млрд. Швейцария, в свою очередь должна получить 22 шведских самолета за 1,82 млрд. евро (\$2,43 млрд.).

Как отмечается в пресс-релизе Saab, Gripen E сохранит привычный облик, но будет существенно отличаться от истребителей предыдущих поколений. В частности, он получит более мощный двигатель, благодаря которому самолет сможет дольше находиться в воздухе и нести больше вооружения. Кроме того, истребитель оснастят новым радаром и современной бортовой электроникой.

Программа Gripen NG стартовала в 2008 г. С тех пор опытные самолеты в версиях E (одноместный) и F (двухместный) налетали свыше 250 часов. Испытания проходили в Швеции, Великобритании, Индии и Швейцарии.

Швейцарские эксперты остались недовольны качествами Gripen. Тем не менее, Минобороны страны предпочло шведский самолет более дорогим конкурентам - Rafale французской компании Dassault и Eurofighter Typhoon. (Lenta.ru/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЮЖНАЯ КОРЕЯ: ЗАВЕРШЕНЫ ИСПЫТАНИЯ ПЕРВОГО ВЕРТОЛЕТА

В Республике Корея (РК) полностью завершены испытания первого отечественного вертолета "Сурион", сообщило Агентство программ оборонных закупок.

Предполагается, что новинка сменит ударный UH-1H и легкий вертолет MD-500, которые исправно служат уже не один десяток лет. Уже заказано 245 вертолетов "Сурион", предполагается выпуск до 300 единиц гражданского варианта этой винтокрылой машины.

Разработка "Суриона" силами Корейского аэрокосмического института (KAI) с привлечением других госНИИ и частных производителей авиакомпонентов велась в 2006-2012 гг. На реализацию проекта затрачено в общей сложности 1,3 трлн. вон (\$1,17 млрд.). В ходе испытаний было проведено 2 тыс. полетов, налет при этом составил 2700 ч.

Для проверки способности многоцелевого вертолета действовать в условиях низких температур винтокрылую машину отправили на Аляску, где она 50 дней проходила испытания при температуре до -32 град. С.

Длина "Сурион" составляет 19 м, высота - 4,5 м, крейсерская скорость - 250 км/ч. Он может вместить 10 полностью экипированных военнослужащих. Новый вертолет будет применяться в воздушно- десантных операциях.

"В результате создания широкой инфраструктуры для выпуска этого многоцелевого вертолета была заложена основа для вертолетной отрасли местной аэрокосмической индустрии. Используемые при его создании передовые технологии будут применяться и в других отраслях промышленности, включая автомобиле- и судостроение, а также информационные технологии", - отметили его разработчики.

С разработкой "Суриона" Южная Корея стала 11-й страной, создавшей собственный вертолет, отмечает в этой связи агентство "Ренхап".

На вертолете установлены два газотурбинных двигателя мощностью по 1600 л. с. T700, производства "Дженерал электрик". (АРМС-ТАСС/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира»

<http://ukrmach.dp.ua/>

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчики печатного варианта журнала «Машиностроение Украины» могут **БЕСПЛАТНО получать его электронный вариант?**

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчики информматериалов «Машиностроения Украины» **БЕСПЛАТНО рекламируют свои сайты на сервере и блоге журнала в Internet?**

УКРАИНА: АВТОИМПОРТЕРЫ НАМЕРЕНЫ ДОБИВАТЬСЯ ОТМЕНЫ СПЕЦПОШЛИНЫ

Всеукраинская Ассоциация автоимпортеров и дилеров (ВААИД) намерена добиваться отмены спецпошлины на иномарки, которая вводится в апреле по решению Межведомственной Комиссии по международной торговле при Министерстве экономического развития. Импортеры отмечают, что данное решение не приведет к ожидаемым результатам, а наоборот принесет потери для бюджета и вызовет протесты автомобилистов, которым придется платить больше за автомобили.

Импортеры намерены добиваться отмены этого решения и уже направили письма в Кабмин. Кроме того, в ВААИД считают, что поддерживать автопром нужно, но другими методами, так чтобы не страдали рядовые потребители.

В этот раз ВААИД решила привести аргументы устами руководителей международных компаний: японской "Ниссан Украина", австрийско-немецкой "Порше Украина" и французской "Ситроен Украина". Генеральный директор ВААИД Олег Назаренко подчеркнул, что аналогичный негативный опыт у Украины уже был, когда в марте 2009 г. была введена так называемая спецнадбавка 13% к пошлине, которая просуществовала 6 месяцев. "И что это дало? Ровным счетом ничего, так как автопрому все-равно это не помогло, а импортеры тогда почти полностью остановили импорт", - вспоминает Олег Назаренко.

Его слова подтверждает и генеральный директор "Порше Украина" Марьян Словик и приводит статистику импорта автомобилей своей компанией в 2009 г., которая исчислялась за полгода всего несколькими автовозами.

Глава "Ситроен Украина" Лоик Сибрак подчеркивает, что импортеры также создают рабочие места и предприятия. У Citroen за последние 2 года появилось 14 новых дилеров, а это десятки миллионов долларов инвестиций и сотни рабочих мест. Поэтому в Citroen были ошеломлены таким решением украинских властей, ведь теперь под вопросом не только развитие дилерской сети, но и вывод на рынок новых моделей.

Марьян Словик также отмечает, что его компании придется пересматривать модельный ряд, и далеко не все автомобили будет иметь смысл поставлять в Украину. Перейти на использование других двигателей (в частности дизельных) - это очень долгий процесс, а то что спецпошлины вводят в разгар бизнес-сезона - это вообще выбьет из колеи импортеров.

Лоик Сибрак отмечает, что уже сейчас 50% всех Citroen продается с дизельными двигателями (на дизели спецпошлина не распространяется), а складских запасов у Citroen хватит на 3 месяца торговли.

Глава "Ниссан Украина" Андрей Нестеренко привел расчеты, что данное решение не будет способствовать появлению инвесторов в Украине. По словам Нестеренко, импортер из ТОП-10 украинского рынка при среднем объеме продаж в 10000 авто в год зарабатывает на одном автомобиле 500 евро. В случае введения спецпошлин, он сократит сбыт допустим до 5000 автомобилей, то есть потери составят 2,5 млн. евро. В то время, как построить завод стоит 250 млн. евро. или в 100 раз больше и объем производства 120-150 тыс. штук в год. справедливости ради отметим, что никто при строительстве завода не планирует его окупить за один год.

В "Ниссан Украина" подчеркнули, что вывод на украинский рынок Nissan Almera производства российского АвтоВАЗа также под вопросом из-за спецпошлин. Однако генеральный директор ВААИД Олег Назаренко сказал, что рядовым автомобилистам нет необходимости паниковать: "Я не хочу выглядеть базарным зазывалой. Автомобили не подорожают, пусть автомобилисты не беспокоятся, мы надеемся, что нам удастся добиться отмены спецпошлины", - резюмировал Назаренко. Притом добиваться отмены автоимпортеры намерены вначале методом аргументов. ВААИД уже направила письмо в Кабмин со своими предложениями выхода из ситуации. Кроме того, автоимпортеры предложат свое видение методов поддержки украинского автопрома, чтобы не страдали покупатели автомобилей. Таких инструментов много: льготные кредиты, закупка только отечественных авто чиновниками, льготы по налогу на прибыль, землю и т. д.

Автоимпортеры не против, чтобы чиновники ездили на украинских автомобилях. "Пусть начнут с себя. В Украине 400 тыс. чиновников, пусть переседут на Lanos, и не из салона Mercedes ратуют за родной автопром, а из Lanos", - акцентирует Назаренко. "Вы можете себе представить, чтобы глава Citroen, Volkswagen или Nissan ездил на какой-то другой марке? Это был бы огромный скандал. Так пусть и наши ратователи за автопром ездят на украинских автомобилях", - продолжает гендиректор ВААИД. На конференции звучало много и других популистских лозунгов и призывов, но Назаренко дал понять, что если к мнению автоимпортеров не прислушаются, то у него есть опыт организации акций протестов автомобилистов. И его лозунги находят понимание у пользователей соцсетей.

Очевидно, что противостояние между автоимпортерами с одной стороны, и правительством и автопроизводителями с другой, не будет быстрым и без взаимных уступок здесь уже не обойдется. (Auto-Consulting /[Машиностроение Украины. СНГ, мира](#))

УКРАИНА: СПЕЦИАЛЬНЫЕ ПОШЛИНЫ НА ИМПОРТ АВТОМОБИЛЕЙ БУДУТ ОТМЕНЕНЫ ПОСЛЕ УЛУЧШЕНИЯ СИТУАЦИИ

Специальные пошлины на импорт автомобилей будут отменены после улучшения ситуации в украинском автопроме. Об этом заявил премьер-министр Николай Азаров во время беседы с пользователями Facebook.

Премьер отметил, что данная мера является вынужденной и временной. При этом он напомнил, что в течение последнего года отечественные автопроизводители практически остановили работу. "Они не выдержали конкуренции с более дешевыми импортными автомобилями, завозимыми как из России, так и из других стран. А это десятки тысяч людей фактически остались без работы", - сказал он.

Н. Азаров подчеркнул, что во всех странах, особенно в период кризиса, государство прежде всего поддерживает отечественного товаропроизводителя и думает о том, как сохранить рабочие места для своих граждан. "А покупая импортный автомобиль, мы, прежде всего, вкладываем деньги в развитие других стран, а не своей собственной", - заявил премьер.

Межведомственная комиссия по международной торговле приняла решение о введении специальных пошлин на импорт автомобилей в 6,46% на автомобили с объемом двигателя больше 1000 куб. см, но не более 1500 куб. см, и 12,95% на автомобили с объемом двигателя больше 1500 куб. см, но не более 2200 куб. см. (Metalmonitor/[Машиностроение Украины. СНГ, мира](#))

УКРАИНА: В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ПАО «АВТОКРАЗ» НАРАСТИЛО ПРОИЗВОДСТВО АВТОМОБИЛЕЙ

В феврале производитель большегрузных автомобилей "АвтоКрАЗ" (Кременчуг, Полтавская обл.) по сравнению с январем увеличила объемы производства автомобилей на 84,6% или на 11 автомобилей до 24. Об этом сообщил председатель холдинга. По его данным, в феврале холдинг уменьшил объемы производства автомобилей по сравнению с февралем 2012 г. на 22,6% или на 7 автомобилей.

Всего в январе-феврале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. холдинг уменьшил объемы производства автомобилей на 59,34% или на 54 автомобиля до 37.

Согласно данным холдинговой компании, предприятие работает в соответствии с портфелем заказов на грузовики.

Кроме того, вторая волна финансово-экономического кризиса, особенно существенно поразившая автомобилестроение, а также введение Россией утилизационного сбора на импортируемые автомобили негативно повлияли на планы работы АвтоКрАЗа.

В январе АвтоКрАЗ сократил производство автомобилей на 85,6% до 13 штук.

В 2012 г. АвтоКрАЗ по сравнению с 2011 г. уменьшил объемы производства автомобилей на 11,69%, или на 119 автомобилей до 899 единиц.

АвтоКрАЗ специализируется на производстве 33 базовых моделей и около 260 модификаций и комплектаций крупнотоннажной автотехники. (Українські новини/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: КОРПОРАЦИЯ «БОГДАН» ОКОНЧАТЕЛЬНО ПОРВАЛА С ISUZU MOTORS LTD.

Корпорация "Богдан", один из ведущих украинских производителей автотранспортных средств, вышла из состава акционеров ЧАО "Автомобильная компания "Исузу, Украина" (Киев), которое занимается реализацией грузовых автомобилей японской Isuzu, и в котором корпорация владела 50% акций.

Согласно сообщению в системе раскрытия информации Нацкомиссии по ценным бумагам и фондовому рынку, владельцем пакета корпорации стала японская Isuzu Motors Limited, ранее владевшая 30% акций ЧАО.

Еще 20% уставного капитала "Исузу, Украина" принадлежит японскому торговому дому Sojitz Corporation.

Как сообщил пресс-секретарь корпорации "Богдан" Сергей Красуля, решение о выходе корпорации из состава компании продиктовано, в частности, бесперспективностью дальнейшей деятельности в этом направлении. "В современных реалиях авторынка Украины, в том числе засилья подержанной коммерческой техники, корпорация приняла стратегическое решение о выходе из состава компании", - отметил он.

В то же время корпорация не уходит из сегмента легких грузовиков, продолжая реализацию автомобилей Hyundai HD.

Согласно сообщению компании "Исузу, Украина", решением внеочередного собрания акционеров из состава дирекции отозваны Павел Алексеенко (генеральный директор), Михаил Сокол (коммерческий директор), Андрей Зинчак (директор), а также Такаши Канеко (финансовый директор) и Йосихико Фунасаки (технический директор).

Собрание приняло решение заменить дирекцию единоличным исполнительным органом - генеральным директором, избрав и. о. гендиректора главного бухгалтера ЧАО Инну Матяшову на срок до издания приказа о вступлении в должность гендиректора Ясююки Нииджима.

Ревизором общества (вместо ревизионной комиссии) избрана компания Isuzu Motors.

"Черная кошка" между Isuzu и "Богданом" пробежала в 2009 г., когда после кризиса корпорация пыталась добиться от японских поставщиков более низких цен для продолжения производства автобусов модели A093. После ряда неудачных переговоров, "Богдан" был вынужден создать автобус на шасси Hyundai, а японцы продолжили поставки шасси на черкасское предприятие "Украинский автобус" (бывший завод автобусов "Богдан"), который после выхода из состава корпорации обрел независимость и выпускает машины под собственной торговой маркой Ataman.

Следующим шагом была смена дистрибутора и по грузовым автомобилям Isuzu. Нынешнее событие - это уже формализация окончательного развода Isuzu и "Богдана" на украинском рынке. (Auto-Consulting/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: КОРПОРАЦИЯ «БОГДАН» ЗА ДВА МЕСЯЦА 2013 ГОДА СОКРАТИЛА ПРОИЗВОДСТВО

Корпорация "Богдан", один из крупнейших украинских автопроизводителей, в январе-феврале сократила выпуск автотранспортных средств в 2,5 раза по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. до 876 ед.

За этот период заводы корпорации выпустили 769 легковых автомобилей (в 2,7 раза меньше), 40 грузовых и коммерческих (почти в три раза меньше), однако увеличили выпуск автобусов и троллейбусов на 29% до 67 ед.

В текущем году корпорация продолжает поставки Киеву троллейбусов как за средства ЕБРР, так и по выигранному тендеру на поставку 77 троллейбусов.

По данным ассоциации, в феврале корпорацией выпущено 230 ед. автотранспорта, что составляет только 11% аналогичного показателя февраля 2012 г. (2183 ед.), в том числе выпущено 137 легковых авто (в феврале-2012 - 2059 ед.), 39 грузовых и коммерческих (117 ед.) и 54 автобуса и троллейбуса (7 ед.). (Auto-Consulting/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПАО «ЗАПОРОЖСКИЙ АВТОМОБИЛЕСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (ЗАЗ) ЗА ДВА МЕСЯЦА 2013 ГОДА СОКРАТИЛО ПРОИЗВОДСТВО

Запорожский автомобильный завод, входящий в состав корпорации "УкрАвто" в январе-феврале сократил производство автомобилей на 75% до 1504 шт. Об этом говорится в материалах ассоциации "УкрАвтопром".

Производство легковых автомобилей за 2 месяца снизилось на 74%, грузовых - на 83%, автобусов - на 93%.

В феврале завод произвел 1500 автомобилей, что на 31% меньше результатов февраля 2012 г. и на 37400% больше показателей января

В январе ЗАЗ произвел всего 4 автомобиля. Выпуск легковушек в феврале снизился на 27% к АППГ до 1440 шт, грузовых автомобилей - на 64% к АППГ до 52 шт. а автобусов - на 89% к АППГ до 8 шт. (Ugmk.info/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПАО «КИЕВСКИЙ ЗАВОД ЭЛЕКТРОТРАНСПОРТА» ЗАКОНЧИЛО 2012 ГОД С ПРИБЫЛЬЮ

2012 г. публичное акционерное общество "Киевский завод электротранспорта", по предварительным данным, закончило с чистой прибылью 3,756 млн. грн. Об этом говорится в сообщении завода.

Активы компании на конец 2012 г. составили 221,068 млн. грн. Общая дебиторская задолженность на конец 2012 г. составила 63,462 млн. грн., текущие обязательства - 36,843 млн. грн.

Завод занимается капитальным ремонтом электротранспорта, запасных частей к ним и ремонтом автобусов.

Основным клиентом предприятия является коммунальное предприятие "Киевэлектротранс" (Киев).

88,62% акций завода принадлежит компании "Транссервис-Инвест" (Киев). ([Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПАО «КРЕМЕНЧУГСКИЙ КОЛЕСНЫЙ ЗАВОД» В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПРОИЗВОДСТВО

ПАО "Кременчугский колесный завод" в январе-феврале по сравнению с январем-февралем 2012 г. увеличило производство на 58% до 428,6 тыс. колес. Об этом сказано в сообщении предприятия. Согласно сообщению, предприятие работает в нормальном режиме в зависимости от составленного портфеля заказов.

ПАО "Кременчугский колесный завод" производит стальные колеса для автомобилей и сельскохозяйственной техники. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ХК «ЛЬВОВСКИЙ АВТОБУСНЫЙ ЗАВОД» (ЛАЗ) В 2013 ГОДУ ПЛАНИРУЕТ УВЕЛИЧИТЬ ПРОИЗВОДСТВО АВТОМОБИЛЕЙ СКОРОЙ ПОМОЩИ

Холдинговая компания "Львовский автобусный завод" в 2013 г. планирует в 10 раз увеличить производство автомобилей скорой помощи до 1000 шт., однако уменьшить выпуск троллейбусов почти в 2 раза до 500-700 шт. Об этом сообщил глава правления ЛАЗа Игорь Чуркин. По словам Чуркина, выпуск машин скорой помощи будет осуществляться на базе развозных фургонов Renault Master.

В проект создания машин скорой помощи инвестировано свыше 60 млн. грн. При наличии заказов, предприятие способно производить в месяц от 50 до 100 автомобилей скорой помощи разных категорий.

Производство троллейбусов упало в виду отсутствия заказа. "Пока вырисовывается цифра 500-700 троллейбусов. Но может быть и больше. В прошлом году мы произвели порядка 1000 троллейбусов, - сказал Чуркин.

При этом он подчеркнул, что покупатели задолжали предприятию порядка 170 млн. грн. за поставленную продукцию. Самый большой должник - Львов.

ЛАЗ был основан в 1945 г. В 1956 г. экспериментальный цех завода выпустил первый автобус ЛАЗ-695 и с того момента начался их серийный выпуск. В 1994 г. на базе предприятия создано ОАО "Львовский автобусный завод", контрольный пакет акций которого принадлежал ФГИУ. С 2001 г. завод получил статус частного предприятия с коллективной формой собственности. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ООО «ЛЬВОВСКИЕ АВТОБУСНЫЕ ЗАВОДЫ» (ЛАЗ) НАМЕРЕНО ПРЕЗЕНТОВАТЬ ПЕРВЫЙ ОБРАЗЕЦ ТРАМВАЯ ДО 2014 ГОДА

Компания "Львовские автобусные заводы" намерена презентовать первый образец трамвая собственного производства до 2014 г. Об этом сообщила сотрудник пресс-службы компании Оксана Горак. "В конце года первый образец будет представлен", - сказала она. По ее словам, сейчас ведется работа над конструкторской документацией. Также на этой неделе завод посетят партнеры из Франции, которые задействованы в реализации проекта.

О. Горак не уточнила какую компанию представляют французы.

Проектная мощность производства трамваев составит 200 штук в год. В то же время выпускаться будет то количество трамваев, которое смогут купить заказчики. ЛАЗ планирует выпускать трамваи, как для узкой колеи, так и для широкой.

Компания "Концерн-Электрон" (Львов) намерена презентовать низкопольный узкоколейный трамвай повышенной комфортности во Львове в мае. ЛАЗ планировал начать выпуск трамваев еще в 2008 г.

Компания City Transport Group является управляющей компанией холдинга "ЛАЗ" и управляет следующими компаниями: Днепровский автобусный завод, Львовский автобусный завод, LAZ Finance и сервисной компанией "ЛАЗ" и ТФК "ЛАЗ". ([Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Статистика

УКРАИНА: ПРОИЗВОДСТВО АВТОМОБИЛЕЙ В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛОСЬ

Производство всех типов автотранспортных средств в Украине в январе-феврале, по предварительным данным, сократилось в три раза по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. до 3,751 тыс. ед., сообщила ассоциация "Укравтопром".

В январе падение производства к первому месяцу 2012 г. составляло 5,8 раза в связи с простоями ряда крупных автозаводов.

По данным ассоциации, в январе-феврале производство легковых автомобилей сократилось втрое (или на 66,9%) до 3,455 тыс. ед, еще большее падение - почти в пять раз или на 79,7%, продемонстрировали грузовые и коммерческие автомобили, которых выпущено только 129 ед.

Производство автобусов в январе-феврале сократилось почти на 40% до 167 ед.

"Укравтопром" информирует, что в феврале производство автотранспорта сократилось более чем вдвое (на 55%) к аналогичному месяцу 2012 г. до 2,919 тыс. ед., в том числе выпуск легковых авто сократился на 57% до 2,665 тыс. ед., коммерческих автомобилей - на 62% до 115 ед.

Прирост по итогам февраля продемонстрировало только производство автобусов - их выпущено 139 ед., что на 39% превысило показатель февраля-2012.

Украинские производители автотранспортных средств в 2012 г. выпустили 76,281 тыс. автомобилей и автобусов, что на 27,1% меньше, чем за 2011 г., в том числе 69,687 тыс. легковых автомобилей (на 28,6% меньше), 3,359 тыс. автобусов и троллейбусов (на 10,1% меньше) и 3,235 тыс. грузовых и коммерческих автомобилей (на 2,9% меньше). (Интерфакс-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Анализ**УКРАИНА: ВСТУПАЕТ В СИЛУ РЕШЕНИЕ МЕЖВЕДОМСТВЕННОЙ КОМИССИИ
О ВВЕДЕНИИ СПЕЦИАЛЬНЫХ ПОШЛИН НА ИМПОРТ АВТОМОБИЛЕЙ**

С 14 апреля, чтобы купить хороший автомобиль, украинцам придется заплатить больше. С этого дня в Украине вступит в силу решение Межведомственной комиссии по международной торговле о введении специальных пошлин на импорт автомобилей в 6,46% на авто с объемом двигателя 1000-1500 куб. см, и 12,95% - с объемом двигателя 1500-2200 куб. см.

"Применение специальных мер положительно повлияет на финансово-хозяйственное положение национального товаропроизводителя, даст ему возможность облегчить процесс экономического приспособления к условиям конкуренции и будет способствовать устранению влияния диспропорций в торговле", - так объяснила комиссия свое решение. Само решение, кстати, датировано 28 апреля прошлого года, но опубликовано почти год спустя.

Введению пошлин на импорт иномарок предшествовало соответствующее расследование МКМТ, инициаторами которого выступили ПАО "Запорожский автомобилестроительный завод", ЧАО "Еврокар" и дочернее предприятие "Автосборочный завод №2 "Автомобильная компания "Богдан Моторс". Их, конечно, можно и нужно понять - выпуск отечественных автомобилей стремительно падает с 2009г. По данным Государственной службы статистики, за 2012 г. производство легковых автомобилей составило всего лишь 69,7 тыс. единиц, что на 28,5% меньше показателя предыдущего года, а автобусов - 3206 единиц (-14,4%). Тогда как, по словам руководителя подразделения InvestUkraine в Госагентстве по инвестициям Сергея Евтушенко, потенциально страна способна производить более 700 тыс. автомобилей уже к 2020 г.

Украинские автопроизводители уверяют, что введение пошлин пойдет на пользу всей стране: тут же появятся и ожидаемые инвестиции в автопроизводство, и новые рабочие места, увеличатся отчисления в социальные фонды и бюджеты всех уровней, улучшатся показатели внешней торговли, а также будут загружены и другие смежные отрасли: металлургия, химическая промышленность и предприятия по производству материалов и автокомпонентов. Но, с другой стороны, одними пошлинами сыт не будешь. Чтобы снова загрузить украинские заводы, необходимы и другие стимулы, например, освобождение производителей от НДС и налога на прибыль, а также компенсация процентов по кредитам населению на покупку авто украинского производства.

В Ассоциации автопроизводителей Украины "Укравтопром" признают, что резкого всплеска в сторону улучшения ситуации в этом году не будет, так как производителям необходимо время, чтобы восстановиться после остановки. Но также в ассоциации уверены, что в конце года, а скорее - уже в 2014 г., начнутся структурные изменения на рынке (в пользу автомобилей, произведенных в Украине), но без уменьшения объемов продаж как в отдельных сегментах, так и объемов в целом. Кстати, в послекризисном 2009 г. уже применялась подобная практика - пошлины были подняты на 13% до 23% в течение 6 месяцев - с 6 марта по 6 сентября. Правда, как заявил директор Всеукраинской ассоциации импортеров и дилеров Олег Назаренко, тогда объемы производства сократились на 82%, объемы продаж на внутреннем рынке Украины уменьшились на 84% доходы снизились на 96% - то есть ожидаемого эффекта меры не принесли.

В свою пользу "Укравтопром" также заявляет, что пошлины, по сути, не такие и высокие - ведь до вступления в ВТО в 2008 г. ставка пошлины на ввоз автомобилей в страну была 25%, но импорт рос год к году (по данным ассоциации, в 2006 г. в Украину было ввезено 164 тыс. новых легковых автомобилей, а в 2007 г. уже 246 тыс. ед-

ниц), а цены на импортные авто были ниже, чем при действии 10% пошлины.

Но импортеры так не думают. Сильнее других спецпошлины на бензиновые автомобили с объемами двигателя 1-2,2 л затронут производителей стран Евросоюза, Японии, Южной Кореи, Турции и России. Кстати, с последней это будет уже второй за последние полгода автомобильный конфликт: с 1 сентября 2012 г. правительство РФ установило порядок взимания утилизационного сбора с автомобилей, в котором не предусмотрены какие-то исключения для транспортных средств, произведенных в Украине. После этого Кабинет министров Украины ввел утилизационный сбор на российские автомобили. Министр по торговле Евразийской экономической комиссии Андрей Слепнев уже заявил, что Таможенный союз обеспокоен введением Украиной спецпошлин на импорт автомобилей. По его словам, сегодня страны СНГ применяют более трети от всего объема протекционистских мер в отношении товаров стран-участниц Таможенного союза (РФ, Беларуси и Казахстана), при этом лидерами являются Украина и Узбекистан. По данным Auto-Consulting, новые украинские пошлины затронут в РФ почти все модели АвтоВАЗа, бензиновые версии Peugeot 408, Renault Logan, Volkswagen Polo Sedan, Hyundai Accent, Kia Rio с двигателями 1,6 л.

В целом же, согласно подсчетам Всеукраинской ассоциации импортеров и дилеров, в результате введения спецпошлины цены на автомобили объемом 1-1,5 л вырастут на 7,8%, а на автомобили 1,5-2,2 л - на 15,6%. Хотя, если проанализировать ситуацию, такие меры могут привести к подорожанию не только импортных, но и отечественных автомобилей, ведь украинским производителям придется работать в условиях сниженной конкуренции.

Сами импортеры говорят, что будут пересматривать модельную политику и свозить в страну автомобили с двигателями до 1,5 л и выше 2,2 л, а также авто с дизельными двигателями. Генеральный директор компании "Ситроен Украина" Лоик Сибрак сообщил, что уже половина моделей компании имеют дизельные двигатели, и в новых условиях "Ситроен" намерен увеличить этот показатель. Но чтобы перестроиться на импорт новых моделей, компаниям понадобится от года до двух лет. В целом же импортеры ожидают уменьшения числа клиентов, аналогичного тому, что уже было в 2009 г. после введения 13% надбавки к ввозной пошлине.

А Всеукраинская ассоциация импортеров и дилеров пугает, что импортеры вообще могут прекратить ввоз автомобилей в страну, тем самым повторив печальный опыт 2009 г. По словам О. Назаренко, если такие действия будут предприняты, прогнозируемые потери госбюджета превысят \$1 млрд. В то же время в "Автопроме" заявляют, что никакой остановки импорта 4 года назад не было, поскольку до введения пошлины на складах операторов авторынка скопилось такое количество товара, который, по причинам резкого падения рынка, реализовали еще два года. Подобная ситуация может быть и в этот раз - по крайней мере, в первые месяцы импортеры явного убытка точно не получат.

С официальными заявлениями против введения спецпошлин на импорт автомобилей в Украину выступила не одна организация. Первой была Всеукраинская ассоциация импортеров и дилеров, она направила соответствующее письмо к правительству и разработала проект Государственной программы по поддержке отечественного автопрома, в котором предусмотрены, в частности, освобождение автопроизводителей от налога на прибыль и ус-

коренная амортизация. ВААИД призывает Кабмин выйти на диалог, иначе дело может дойти до "автомайдана". По информации ассоциации, Всеукраинский совет автомобилистов, насчитывающий 623 тыс. членов, сообщил о готовности проводить "автомобильный майдан" и акции протеста".

Кроме того, действия ассоциации поддерживают и 83 автомобильных клуба Украины, в том числе автоклубы Крыма и Львова. Вице-президент Автомобильной федерации Украины, депутат Верховной Рады от Партии регионов Виктор Янукович-младший тоже написал письмо Николаю Азарову, в котором заявил, что введение спецпошлины на импорт автомобилей вредит государственным интересам, и вообще напомнил премьеру, что его обязанность - заботиться в первую очередь о гражданах Украины как потребителях продукта. А именно по карману обычных украинцев и ударят новые меры Кабмина - ведь пошлины вводятся на авто среднего класса, а цена на дорогие модели, с объемом двигателя более 2,2 л, останется неизменной.

19 марта свое мнение высказал и Евросоюз. И это было категорическое "нет". В заявлении ЕС говорится, что повышение Украиной ввозной пошлины на большинство импортируемых легковых автомобилей устанавливает до-

полнительные торговые барьеры в очень чувствительном секторе и будет иметь крайне разрушительное влияние на экспорт автомобилей из ЕС. Европа призвала украинские власти пересмотреть и отозвать свое решение, поскольку ему не хватает надлежащего юридического обоснования, и оно негативно скажется на экономических интересах ЕС.

Смогут ли мнения общества и Европы хоть как-то повлиять на правительственное решение - неизвестно. В любом случае введение спецпошлин может уже сейчас вызвать со стороны импортеров как минимум инициирование соответствующих юридических консультаций, и как максимум - судебные разбирательства. При этом ключевым аргументом со стороны торговых партнеров может стать тот факт, что с момента принятия решения (28 апреля 2012 г.) прошел почти год, а с тех пор ситуация на автомобильном рынке изменилась. Хотя еще до заявления ЕС премьер Н. Азаров сообщил, что специальные пошлины будут отменены после улучшения ситуации в украинском автопроме, и что они являются вынужденными и временными. Поэтому даже если решение Межведомственной комиссии по международной торговле и вступит в силу, есть шанс, что это ненадолго - как в 2009г. (МинПром/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Интервью

УКРАИНА: ПОЧЕТНЫЙ ПРЕЗИДЕНТ КОРПОРАЦИИ «УКРАВТО» ТАРИЭЛ ВАСАДЗЕ РАССКАЗАЛ О ТОМ, КАК «СДАЛИ» НАЦИОНАЛЬНЫЙ АВТОМОБИЛЬНЫЙ РЫНОК

Народный депутат Украины, почетный президент корпорации "УкрАвто" Таризл Васадзе рассказал о том, кто был инициатором введения спецпошлин, насколько действительно поднимутся цены на автомобили и о том, как сдали национальный автомобильный рынок.

- Хотелось бы начать с вопроса о скоростности введения спецпошлин. Но, возможно, сначала есть смысл, кратко охарактеризовать нынешнее состояние национальной автомобильной промышленности, и это все объяснить?

- Вопрос о том, почему почти год Межведомственная комиссия не публиковала результатов спецрасследования, вполне логичный. Введение спецпошлин - серьезный шаг, и перед тем, как его сделать, наше правительство изучало ситуацию. Правительству надо было убедиться, что импорт автомобилей действительно угрожает экономике нашей страны. Для этого отслеживалась динамика производства и импорта автомобилей в Украине.

Ситуация в отечественной автомобильной промышленности катастрофически ухудшилась. Если в 2011 г. доля автомобилей украинского производства на нашем рынке составляла 29%, то в 2012 г. она сократилась до 10%. 90% автомобилей на отечественном рынке - это импорт!

Украина завершила 2012 г. с отрицательным внешне-торговым балансом около \$15,9 млрд. Автомобили - это третья позиция по оттоку валюты из страны. На первом месте - газ, на втором - нефть, на третьем - автомобили.

Сложившаяся ситуация и принудила правительство принять такое решение. Ведь стало понятно, что если не найти импортозамещение - то есть - не развивать индустрию в стране, то проблемы будут нарастать. Вечно нам деньги занимать не станут.

Конечно, свою положительную роль в принятии решения о введении спецпошлин, сыграл и визит нашего президента Виктора Януковича на ЗАЗ. Он своими глазами все увидел, очень детально обо всем расспрашивал, изучал, что нужно сделать, чтобы оказать заводу содействие.

Кроме того, в правительство пришли новые люди. И вице-премьер Юрий Бойко, и министр экономического развития Игорь Прасолов. Возобновило работу Министерство промышленной политики. Новый министр там - Михаил Короленко - человек с большим опытом, он был руководителем крупного ГОК. Эти люди проанализирова-

ли ситуацию. Да и сами производители инициировали, чтобы решение Комиссии вступило в силу.

В одном интервью я уже говорил, что нашим гимном должна стать защита национального производителя. Можно считать, что первые аккорды этого гимна уже прозвучали. И я уверен: обязательно будет и сам гимн.

- То есть вы хотите сказать, что будут приняты и другие меры?

- Спецпошлины - это только первый шаг в защиту национального производителя. Сегодня для нас большой проблемой является российский утилизационный сбор. Его влияние на наш автопром мы изучаем с сентября прошлого года. Думаю, что и эти наши проблемы будут скоро решены, и Украина тоже введет у себя утилизационный сбор. Автомобили российского производства завозят к нам без пошлины и без утилизационного сбора, а мы, экспортируя в Россию свои авто, платим высокий утилизационный сбор и оказываемся фактически неконкурентоспособными. Я уверен, что и правительство, и Верховная Рада поддержат введение такого сбора в Украине. Тогда мы сможем сказать, что у нас начинает создаваться нормальный инвестиционный климат.

- Из-за неожиданности публикации решения Межведомственной Комиссии по спецпошлинам, у многих сложилось впечатление, что это очередная PR-компания, которая создаст ажиотаж и поможет распродать склады 2012 г.

- Нет - это результат и первые шаги системной серьезной работы, которая позволит машиностроению в нашей стране все же возродиться и развиваться.

- Многие скептически относятся к введению спецпошлин, поскольку не верят, что это поможет национальному автопрому или привлечет инвестиции в нашу промышленность.

- Инвестиционный климат сам собой не появляется. Его надо сформировать. Ни в одну страну не приходит инвестор, если там нет рынка и нет защитных барьеров для его инвестиций. Нет рынка - инвестор не приходит. Есть рынок, но нет барьера - инвестор импортирует гото-

вую продукцию. Есть рынок и есть барьер - инвестор открывает в стране свое производство. Барьер - это импортная пошлина. И спецпошлины - это первый шаг в данном направлении. Так было в Турции, Кореи, Китае. Самый свежий пример - Россия.

- Но ведь введение спецпошлин поднимет цены на автомобили на 15,6% и это ударит по простым гражданам?

- Спецпошлина вводится не для всех автомобилей. Она касается авто с бензиновыми двигателями до 1,5 л - 6%, от 1,5 л до 2,2 л - 12,95%, и не затрагивает большинство продуктов на автомобильном рынке Украины. Цена на автомобили не вырастет на 15,6% по многим причинам. Она поднимется незначительно.

- Почему вы считаете, что цена поднимется незначительно?

- Рост цен на импортные автомобили, если и будет, то в пределах 3-5%. Что совсем не 15,6%, как это преподносят импортеры. Импортеры не совсем корректно считают. По нашим расчетам, спецпошлина в 12,95% в структуре цены автомобиля может дать в рознице рост стоимости не на 15,6%, а в среднем - на 11,53%. Это для автомобилей с моторами объемом 1,5-2,2 л. А для авто с объемом до 1,5 л - это будет 6%.

При этом, не надо забывать, что часть этой спецпошлины абсорбирует производитель, а часть - сам импортер, который, на самом деле, имеет большой запас прочности. Я это знаю, поскольку Корпорация "УкрАвто" является не только производителем автомобилей, но и занимается их импортом. Кроме того, мы все видим, какие скидки дают дилеры во время всевозможных акций. Они доходят до 10-20%. Сопоставьте: 11,53% и 6% спецпошлины и скидки в 10-20%. Значит, есть такая возможность. И цена автомобиля в рознице не вырастет так, как это пытаются представить импортеры. В итоге, я думаю, подорожание импортных автомобилей будет не больше, чем средний ежегодный рост цен, который наблюдается на все товары.

- То есть - введение спецпошлин отразится и на "УкрАвто"? Ведь корпорация импортирует в Украину многие автомобильные марки: Mercedes-Benz, Maserati, Kia, Cadillac, Smart, Dodge, Jeep, Opel, Chevrolet, Chery и является дилером Renault, Toyota, Nissan, Lada.

- Да, отразится. Мы считаем, что Украина не предпринимает никаких заградительных или других мер, чтобы в стране не было импорта. В Украине должно развиваться внутреннее производство, создаваться добавочная стоимость и новые рабочие места. И, конечно, должен быть и импорт.

- Как спецпошлины могут помочь национальному производителю, если цены на импортные автомобили не поднимутся?

- Деньги от спецпошлин получает не национальный производитель, а бюджет государства. И они очень важны, поскольку помогают решать проблемы в бюджетной сфере. А для производителя - эти меры - защитный барьер. И 3-5% для производителя - это существенно. После введения спецпошлин, у импортеров больше не будет возможности на 10-20% опускать цену, тем самым заставляя украинских производителей продавать свою продукцию с убытками.

- Некоторые импортеры называют введение спецпошлин попыткой передела рынка.

- Передел рынка уже произошел. В 2008 г. И это был передел в пользу импортеров, когда каждый год национальный производитель терял часть рынка. О каком переделе еще могут говорить импортеры, занимая сегодня 90% рынка? Они хотят, чтобы было 100%?

Как бы реагировали производители в Евросоюзе, в той же Германии или Франции, если бы там было 90% им-

портных японских, корейских, американских или может украинских автомобилей? Я думаю, что мгновенно были бы приняты максимально защитные меры. США тоже многократно вводили спецпошлины на разные группы товаров.

Я бы хотел для наглядности, вернуться в 2008 г., когда мы вступили в ВТО на самых наихудших условиях. Тогда пошлина была 25%. Мы резко опустили ее до 10% и потом постепенно опускали. Сегодня на автомобили малого класса - это 10%, на автомобили с двигателями объемом свыше 3 л - 5%. Если проанализировать ситуацию, станет видно, что цены на автомобили от снижения пошлин не упали. Наоборот - они каждый год росли. Поэтому дилеры и дают сегодня покупателям скидки в 10, а иногда даже в 20%.

Есть много стран и с более высокими импортными пошлинами на автомобили. Но назовите мне хоть одну из них, где из-за этого не работают импортеры. Даже в Турции, где налог с продажи дорогих авто почти 100%, импортеры работают.

- Автопроизводители просят поддержки, но при этом, не берут на себя никаких обязательств. Например, о снижении цен, о выводе на рынок новых моделей. Если спецпошлины введут, у производителей есть какая-то программа развития, которая бы объяснила простому покупателю, что даст введение спецпошлин на 3 года?

- Конечно, такая программа есть. И у нас, и у каждого украинского производителя. Но прежде, чем начнется выполнение этих программ, необходимо создать равные условия конкуренции на внутреннем рынке. Даже если взять только оборотные средства и кредитование, мы увидим, что для иностранных производителей, которые импортируют свои авто в Украину, кредиты выдаются под 2-3%, а у нас они - от 20% и выше. Поэтому, мы и говорим о переходном периоде в 3 года, на который Украине нужна защита для создания равных условий конкуренции производителей с импортерами. А когда нам удастся создать равные условия, и ЗАЗ и другие украинские предприятия получат новых партнеров.

Вырастут у нас в стране и новые автомобильные заводы. Черкасский автомобильный завод активно работает с Hyundai, и как только появятся соответствующие условия, будет принято решение о пуске здесь одной из моделей Hyundai.

Кроме того, когда в России принимали известное 166-е Постановление, я не думаю, что к ним уже стояла очередь из инвесторов. И кто-то что-то конкретно обещал. Сперва, надо прописать, принять и обеспечить правила игры, а потом уже ждать инвесторов.

У ЗАЗа еще в 2007-2008 гг., когда происходил всеобщий рост, были конкретные предложения от инвесторов. Но после вступления в ВТО и значительного снижения пошлин им стало намного выгоднее импортировать к нам готовую продукцию, чем производить ее в Украине.

- Что вы думаете об "итальянской забастовке", которую обещают импортеры? Они говорят, что перестанут завозить в страну автомобили.

- Прежде всего, это, как минимум, недружелюбно к потребителям. Еще я хочу обратить внимание, что когда в ВААИД говорят, что перестанут завозить автомобили, как в 2009 г. и бюджет перестанет получать деньги, они будто забывают, какое тогда было время. Вступление в ВТО, потом мировой кризис, девальвация, почти полная остановка кредитования в то время, когда уже почти 60% автомобилей в стране продавались в кредит. И падение продаж автомобилей произошло тогда не только в Украине, но и в мире.

К нам до кризиса завезли столько машин, что их распродавали и в 2008 г., и в 2009 г. и в 2010 г. Несмотря на то, что автомобили "не завозили", в 2009 г. было продано

около 162 тыс. авто. Из них только 47 тыс. внутреннего производства, остальное - импорт. Так что разговоры о том, что был приостановлен импорт и бюджет ничего не получал - неправда.

Так же нельзя говорить и о том, что бюджет не получит тех доходов, которые получал до введения спецпошлины. Если пошлина растет - значит и поступления в бюджет увеличиваются.

- Не приведет ли поддержка национального производителя к другой угрозе: для оптимизации налогов, у нас опять начнет развиваться отверточная сборка?

- Такая вероятность есть. Ни в одной стране государство не дает льготы без обязательств. У нас, к сожалению, это по сей день существует. Я думаю, что сегодня, Украина такой "роскоши" позволить себе уже не может. Поэтому, как я уже говорил, спецпошлины - это только первый шаг. Правительством будет принято решение, что те, кто желает производить какую-нибудь модель автомобиля в Украине должны взять обязательство, что впоследствии, в течение какого-то периода должна произойти локализация ее производства. И это строгое обязательство: государство дает льготы, а производитель должен за какой-то период создать определенное количество рабочих мест и в итоге - создавать добавочную стоимость в нашей стране. В России, если такой производитель не выполнил своих обязательств, он должен вернуть все деньги, которые он в виде льгот получил за несколько лет. Причем, с пеней.

- Какие еще шаги, по вашему мнению, надо предпринять, чтобы наш автопром получил от их введения эффект. Чтобы заработала комплексная система поддержки?

- Первое - спецпошлины, второе - принятие закона по экологическому сбору, третье - определение четких правил для инвестора и государства.

Одна спецпошлина - это не решение вопроса, нужен пакет документов, целый комплекс мер. Проекты этих мер уже готовы и в ближайшее время они будут внесены и в Парламент, и в правительство. Стране нужна разумная регуляторная политика.

- Если все пойдет так, как вы планируете, мы можем говорить о том, что уже в каком-то обозримом будущем мы увидим новые модели автомобилей, собранные на наших заводах?

- Когда в России был создан инвестиционный климат, не только построились и строятся новые заводы, но и без инвестора не остался ни один из существующих заводов.

Говорить, что все эти меры у нас принимаются только для ЗАЗа, все равно, что утверждать, будто все защитные

меры принятые Россией, делались для ВАЗа. Не АвтоВАЗ определяет политику России в автомобильной отрасли, а ее правительство. Благодаря пошлинам в России появились и уже работают 18 полномасштабных автомобильных заводов и строится еще 4. При этом и АвтоВАЗ развивается, и сейчас Mercedes и Volkswagen начали работать с ГАЗом. А автозаводы Украины сегодня - не хуже. И если мы сделаем необходимые шаги, инвесторы и партнеры придут и на ЗАЗ, и на другие украинские автомобильные предприятия. Ведь благодаря межгосударственному соглашению, при соответствующей локализации автомобилей, произведенные в Украине, могут беспошлинно поставляться в страны-участники соглашения.

- Но какой-то конкретики по этому вопросу пока нет?

- И Запорожский, и Черкасский автомобильный завод очень активно работают. И я думаю, что у них есть модель, которую они могут поставить на производство, при принятии тех мер, о которых я сказал.

- Не станет ли введение спецпошлин в Украине, поводом для возмущений и санкций со стороны России или Евросоюза?

- У России нет повода для возмущения и негативной реакции на введение нами спецпошлин. 60% автомобилей, которые продаются на рынке России - это продукция их заводов. Они планируют довести эту цифру до 80%. Здесь и KIA, и Volkswagen, и Nissan, и Lada, и другие марки. А у нас 90% импорта.

Что касается Евросоюза, Украина действует в строгом соответствии с правилами ВТО. Да - они будут говорить о равных условиях, да - они хотят, чтобы все было открыто, и у них была возможность завозить готовую продукцию. В Европе пошлина выше, чем в Украине. А мнение ВААИД - это еще не мнение Евросоюза. Кроме того, мне не понятно, как несколько импортеров, среди которых граждане других стран, могут определять индустриальную политику для всей Украины. И обеспечивать "счастье нации". К слову, далеко не все импортеры - члены ВААИД.

Россия ввела у себя утилизационный сбор, и Европа молчит. Потому, что это - как еще одно обещание защищать инвестиции от президента России тем, кто уже построил там заводы. Нам надо самим понимать, чего мы хотим. Мы хотим иметь рабочие места? Мы хотим иметь нормальный внешнеторговый баланс? Мы сами должны у себя дома отстаивать свои интересы. Импорт должен быть дороже местных товаров. Ведь Украина тоже должна получать пользу от того, что автоконцерны зарабатывают на нашем рынке. (Auto-Consulting/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

БЕЛАРУСЬ: ОАО «БЕЛОРУССКИЙ АВТОМОБИЛЬНЫЙ ЗАВОД» (БЕЛАЗ) ВЫПУСТИТ САМЫЙ БОЛЬШОЙ САМОСВАЛ В МИРЕ

В Беларуси планируется выпуск самого большого в мире карьерного самосвала, грузоподъемность которого составит 450 т. Об этом заявил глава правительства Михаил Мясникович. По словам чиновника, поставлена "грандиозная целевая задача", потому что производство подобных "БелАЗов" станет новым достижением в истории белорусского машиностроения. На воплощение поставленной задачи будут выделены \$644 млн.

Сейчас БелАЗ выпускает модели, грузоподъемность которых варьируется от 90 до 360 т. Аналогичную грузоподъемность имеют американские самосвалы компаний Caterpillar и Liebherr.

Сроки реализации проекта - август-сентябрь. (Auto-Consulting/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН: СТАРТОВАЛО ПРОИЗВОДСТВО СЕДАНА KIA CERATO 2014

Казахстанский автосборочный завод "Азия Авто" приступил сборке седана KIA Cerato 2014. Завод стал одним из первых автопроизводств в мире, наладивших выпуск третьего поколения модели.

Мировая премьера нового KIA Cerato состоялась в конце минувшего года на международном автошоу в Лос-Анджелесе. Вслед за покупателями в Корею и США, казахстанцы одними из первых получили доступ к новинке.

KIA Cerato является самой успешной экспортной моделью корейского автогиганта, разошедшейся по миру в количестве более 2,5 млн. экземпляров, в том числе 352,2 тыс. единиц, проданных в 2012 г.

Выпуск предыдущей генерации седана KIA Cerato на мощностях "Азия Авто" стартовал в мае 2010 г. Менее чем за три года седан вошел в тройку самых продаваемых "иномарок" на казахстанском рынке, став в 2012 г. вторым автомобилем отечественной сборки по объемам сбыта.

Облик третьего поколения KIA Cerato был спроектирован в Калифорнийском дизайн-бюро KIA Motors и обещает повысить планку потребительских требований к седанам С-класса. Модель получила более динамичную спортивную внешность и эксклюзивное оснащение, характерное для автомобилей премиального сегмента.

Габаритная длина новинки по сравнению с предшественником увеличилась на 30 мм (до 4560 мм), ширина - на 5 мм (1780 мм), при этом автомобиль стал ниже на 14 мм (1435 мм). Колесная база возросла до рекордных в С-классе 2700 мм. Объем багажника увеличился до 421 л.

Автомобиль получил более просторный салон. Как за счет выросшей базы, так и за счет снижения уровня пола и более низкого расположения сидений (минус 26 мм спереди и минус 20 мм сзади).

Кузов, изготовленный из высокопрочных сталей, стал на 37% жестче на кручение, повысив управляемость и безопасность автомобиля.

KIA Cerato третьего поколения получил доработанную подвеску и новый электроусилитель руля. Опциональная система Flex Steer позволит водителю выбрать чувствительность рулевого колеса в одном из трех режимов езды: Comfort, Normal и Sport.

Список доступного для Cerato оборудования пополнен такими новинками, как активный парковщик, полностью светодиодная оптика и телематическая система UVO. Она может быть интегрирована с сервисом Google и позволяет контролировать состояние автомобиля с помощью мобильного телефона.

Автомобиль получил новую гамму бензиновых двигателей. Двухлитровый агрегат мощностью 161 л. с. оснащен шестиступенчатой автоматической трансмиссией. Мотор мощностью 1,6 л (130 л. с.) предлагается как в сочетании с МКПП, так и "автоматом". Этот агрегат демонстрирует лучшую в классе топливную экономичность. Потребление в смешанном цикле составит 6,5 л/100 км пробега в версии, оснащенной "механикой", и 6,8 л/100 км для комплектации, работающей с АКПП.

"Автомобили сегмента С пользуются наиболее массовым спросом на казахстанском рынке, и сегодня 39% всех покупателей выбирает модели С-класса, выпускаемые заводом. KIA Cerato - самая популярная из них.

Во многом благодаря успеху этого седана, KIA усиливает позиции в тройке самых быстрорастущих брендов казахстанского рынка, - отметил президент АО "Азия Авто" Ержан Мандиев. - В 2012 г. число покупателей KIA выросло более чем в 3 раза, бренд вошел в TOP-5 самых продаваемых марок в Казахстане. В январе продажи KIA вновь обновили свой исторический максимум.

KIA Cerato переживает сегодня смену поколений, реализовав рыночный потенциал далеко не на 100%. Но такова стратегия корейских партнеров - вместе с ними мы рады опережать ожидания потребителей. KIA Motors сохраняет за собой репутацию одного из самых динамичных производителей мировой автоиндустрии. В то время как европейский рынок в начале 2013 г. упал до минимума 23-летней давности, спрос на продукцию KIA продолжает обновлять рекорды на рынке Европы и других континентов.

До конца года "Азия Авто" представит покупателям семь новейших предложений от KIA Motors. В том числе двухдверное спортивное купе Cerato Coup, мировая премьера которого ожидается в текущем году".

Глобальные продажи KIA Motors по итогам 2012 г. впервые в истории компании составили 2,7 млн. автомобилей (на 9,3% выше, чем в 2011 г.), укрепив ее позиции в четверке крупнейших мировых автоконцернов.

В январе мировые продажи легковых авто под маркой KIA выросли более чем на 22%. В аналогичный период на казахстанском рынке зафиксирован пятикратный рост продаж марки.

В начале года KIA Cerato стала второй моделью марки по объемам продаж в мире, уступив только семейству Rio и обогнав кроссовер Sportage. К 2014 г. KIA Motors намерен реализовать на глобальном рынке до 500000 экземпляров Cerato.

Новый KIA Cerato в казахстанском исполнении уже в базовой комплектации будет оснащен бортовым компьютером, кондиционером, ABS, 2 фронтальными подушками безопасности, электроприводом четырех стеклоподъемников, электростеклоочистителями с подогревом, полноформатной аудиосистемой и целым рядом других элементов оснащения.

В версиях Luxe и Premium предлагаются панель приборов Supervision, двухзонный климат-контроль с ионизацией воздуха, подогрев руля и передних сидений, вентиляция водительского сиденья, бесключевой пуск двигателя, аудиосистема с сенсорным экраном и камерой заднего вида, Bluetooth, круиз-контроль, отделка салона кожей, а также богатый список средств безопасности: фронтальные и боковые подушки, шторки безопасности, система стабилизации (ESP), система курсовой устойчивости (ESC) и множество других возможностей, не типичных для большинства моделей сегмента С. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: AUDI БУДУТ ПРОИЗВОДИТЬ В КАЛУГЕ

Volkswagen Group в мае откроет в Калуге сборочное производство Audi. Об этом сообщил глава российского подразделения Volkswagen Маркус Озегвич. "Тестовая партия автомобилей уже готова и проходит испытания", - отметил он и пояснил, что речь идет о крупноузловой сборке автомобилей.

Глава Volkswagen в России напомнил, что в Калуге будут собирать автомобили Audi серий Q5, Q7, A7, а также модели A6 и A8 для правительственных нужд. М. Озегвич не назвал планируемые объемы производства, однако заметил, что, согласно постановлению о промсборке, производители имеют право собирать в России до 17 тыс. автомобилей в год методом крупноузловой сборки. "Мы будем распределять это количество между моделями Audi, Volkswagen Touareg и Volkswagen Multivan", - пояснил топ-менеджер компании.

В августе 2012 г. председатель совета директоров Audi AG Руперт Штадлер на автосалоне в Москве сообщил, что на первом этапе в Калуге планируется собирать около 10 тыс. автомобилей Audi. Audi собирались методом крупноузловой сборки в Калуге с сентября 2009 г. до осени 2010 г.

Точную сумму инвестиций в возобновление сборки Audi в России Р. Штадлер не называл. Компания сообщила лишь, что средства будут вложены в рамках дополнительных инвестиций Volkswagen в РФ в 840 млн. евро до 2015 г. Средства будут направлены, в том числе, на расширение автозавода и на предприятие по выпуску двигателей в Калуге, а также на производство в Нижнем Новгороде.

Компания рассчитывает в ближайшие годы выйти на уровень продаж автомобилей в РФ более 400 тыс. в год, из них 350 тыс. будет выпускаться в России. Продажи автомобилей Volkswagen Group в России в 2012 г. составили 317,7 тыс. автомобилей, что на 38,8% больше, чем в 2011 г. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: GRANTA SPORT ОТПРАВИТСЯ НА ЭКСПОРТ

АвтоВАЗ планирует наладить экспорт недавно представленной Lada Granta Sport, сообщает "АвтоСреда".

"Мы сейчас ведем переговоры с нашими партнерами за рубежом. Но нам еще необходимо пройти специальные сертификационные мероприятия для того, чтобы соответствовать тем требованиям, которые есть на рынке за рубежом. Надеюсь, что в таких странах как Украина, Казахстан, Беларусь, Азербайджан автомобиль будет востребован", - сказал Артем Федосов, вице-президент компании по продажам и маркетингу.

Дочерняя структура ОАО "АвтоВАЗ" компания Lada Motor Sport Technologies начала производство дорожной версии автомобиля Lada Granta Sport. Старт продаж запланирован на второй квартал. После всех доработок ее цена выросла вдвое, что ограничило рынок сбыта.

"АвтоВАЗ и Lada Motor Sport Technologies представили спортивную версию Lada Granta для дорог России Lada Granta Sport по уникальной розничной цене 443 тыс. руб.", - сообщает АвтоВАЗ. Всего в 2013 г. планируется выпустить 1 тыс. машин, далее будут ориентироваться на спрос. В компании считают, что он может вырасти до 5 тыс. автомобилей в год.

Начало продаж намечено на второй квартал, с апреля автомобиль будет тестироваться в салонах дилеров. Всего в 2013 г. предприятие рассчитывает собрать 1 тыс. машин, в дальнейшем партнеры "будут ориентироваться на заинтересованность покупателей". Представитель "Лада МСТ" отмечает, что потребности клиентов могут возрасти до 5 тыс. автомобилей в год. "Машина будет пользоваться успехом у молодежи, она не будет стоить миллион, как иностранные аналоги. Интерес у клиентов уже есть", - говорит директор одного из дилерских центров. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ПРОДАЖИ ОАО «АВТОВАЗ» В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛИ

Продажи ОАО "АвтоВАЗ" за февраль выросли на 22% относительно января и составили 36910 автомобилей. При этом, относительно февраля 2012 г. рост продаж присутствует, но незначителен - всего 4%, говорится в сообщении автопроизводителя.

Всего за февраль было продано 12207 Lada Granta, 7151 Lada Kalina, 6509 Lada Priora, 3553 Lada 4x4, 2387 Lada Samara, 574 Lada-2104 и 4234 Lada Largus. На экспорт в феврале АвтоВАЗ отправил 6677 автомобилей Lada, что на 44% больше, чем в январе.

АвтоВАЗ с 4 марта увеличил производство и вводит третью смену на производственной линии В0. "Максимальная мощность линии составляет 350 тыс. автомобилей в год. В 2013 г. мы планируем произвести около 70 тыс. автомобилей Lada Largus", - отметил представитель завода. Он напомнил, что на линии с декабря 2012 г. производится автомобиль Nissan Almera.

По словам собеседника, во второй половине года на линии начнется выпуск автомобилей Renault Logan. Планируется, что на этой линии будут производиться две модели под брендом Renault. Кроме того, платформа В0 используется для производства Lada Largus и Lada Granta.

В 2013 г. АвтоВАЗ планирует произвести 800 тыс. автомобилей и автокомплектов, таким образом, рост к показателю 2012 г. составит 14%. В 2012 г. продажи АвтоВАЗа в России составили 537625 автомобилей Lada, что на 7% меньше, чем годом ранее. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: LADA PRIORA ОБНОВИТСЯ И ПОЛУЧИТ НОВЫЙ ДВИГАТЕЛЬ

АвтоВАЗ оснастит обновленное семейство Lada Priora новым 106-сильным мотором. Сейчас модель представлена с 87- и 98-сильными агрегатами. Помимо нового двигателя, "Приора" обзаведется переделанным экстерьером. По словам главы управления АвтоВАЗа по маркетингу Александра Бредихина, семейство получит новые кузовные панели и иную светотехнику.

После рестайлинга семейство Lada Priora получит систему стабилизации, мультимедийную систему, климат-контроль и предпусковой отопитель. В долгосрочной перспективе не исключено и появление модификации с автоматической коробкой передач.

Выход обновленной "Приоры" намечен на осень. (Auto-Consulting/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: LADA 4X4 БУДЕТ ПРОИЗВОДИТЬСЯ ДО 2016 ГОДА

АвтоВАЗ не собирается отказываться от производства Lada 4x4 вплоть до 2016 г., передает "Российская газета" слова представителя компании. Автомобиль выпускается с 1977 г., предполагается, что в нынешнем году с конвейера сойдет более 50 тыс. автомобилей. Альтернативы этому автомобилю просто нет, все возможные конкуренты находятся в другой ценовой категории.

АвтоВАЗ планирует улучшение модели, Первый пакет изменений появится уже в апреле, всего за 2013 г. планируется внедрить десять конструктивных улучшений. "Наряду с малозаметными, на первый взгляд, работами по повышению коррозионной стойкости кузова, мероприятиями по улучшению герметичности и снижению шума в 2013 г. на автомобиле внедряется ряд изменений, которые будут позитивно оценены автолюбителями уже при первом знакомстве с автомобилем", - говорят в пресс-центре АвтоВАЗа.

Будут заменены традиционные крестовины в карданной передаче на шарниры равных угловых скоростей (ШРУС), что заметно уменьшает шум и вибрацию на высоких скоростях. Омыватель ветрового стекла будет оснащен двухточечными форсунками, все стекла Lada 4x4 станут тонированными.

Кроме того, в подфарниках внедорожника монтируются дневные ходовые огни (ДХО) и изменяется схема включения. Теперь и ДХО и ближний свет в фарах можно будет включить только при работающем двигателе. Это позволит избежать разряда аккумулятора, если забыть выключить фары заглушив автомобиль.

При этом АвтоВАЗ решил не откладывать планы пуска проекта нового кроссовера в серию. Более того, работы над новинкой ведутся полным ходом - дизайн экстерьера и интерьера на предприятии уже утвердили. Это значит, что совсем скоро АвтоВАЗ может приступить к первым тестовым испытаниям модели.

Скорее всего, кроссовер унаследует все те опции, которые получают Priora и Kalina нового поколения. А именно: систему курсовой устойчивости, предпусковой подогреватель, мультимедийную систему с сенсорным экраном, климат-контроль и боковые подушки безопасности.

Концепт Lada XRAY вызвал настоящий фурор на мотор-шоу в Москве в августе прошлого года. По словам дизайнера Стива Маттина, этот автомобиль - "взгляд внутрь, "рентгеновский снимок" процессов и перемен, которые сейчас происходят на АвтоВАЗе". (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ЦИКЛ ОАО «АВТОМОБИЛЬНЫЙ ЗАВОД «УРАЛ» ПОПОЛНИЛСЯ НОВЫМ ОБОРУДОВАНИЕМ

В одном из цехов литейного производства автозавода начал работу новый электропечной трансформатор, сообщает пресс-служба предприятия. Трансформатор подключен к печи ДС5МТ №4, которая расплавляет сталь марки 35Л электрической дугой переменного тока. Мощность приобретенного трансформатора - 5000 кВа. Новый агрегат изготовлен с применением современных технологий и инновационных материалов, имеет водяное охлаждение, управляется дистанционно. Его мощность на 25% выше предшествующего. С помощью данного трансформатора электродуговой печи увеличивается производительность плавильных агрегатов, укорачивается время плавки, в итоге - на 10% увеличивается количество выплавляемого электродуговыми печами жидкого металла.

Оборудование закуплено и смонтировано в рамках выполнения инвестиционного проекта по замене электропечных трансформаторов в литейном производстве автозавода "Урал". Литейный цех автозавода выпускает порядка 300 наименований продукции, около 12 тыс. т литья в год. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ГРУППА «ГАЗ» ВЫПУСТИЛА ТРЕХТЫСЯЧНЫЙ ЛИА3-5292

Ликийский автобусный завод Группы "ГАЗ" выпустил трехтысячный автобус большого класса ЛИА3-5292. Производство этих машин для городов с интенсивным пассажиропотоком началось в 2006 г. Юбилейный дизельный ЛИА3-5292 будет передан ГУП "Мострансавто".

Премьера низкопольного автобуса большого класса ЛИА3-5292 состоялась в 2003 г. на Московском международном автосалоне, где он сразу стал победителем в номинациях Лучший городской автобус и Приз профессионалов. В 2005 г. была представлена газовая модификация автобуса ЛИА3-5292 экологического стандарта Евро-4.

Сегодня машины оснащаются газовыми двигателями Man, дизельными Man и ЯМЗ экологического стандарта Евро-4 - ЕЕV(Евро-5+), мостами и автоматической коробкой передач ZF. Общая вместимость составляет 105 человек, в т. ч. 22 посадочных места. Автобус оснащен системой наклона кузова кнплинг, большой накопительной площадкой, оборудованной специальными креплениями для инвалидов колясок, аппарелью для въезда/съезда. По желанию заказчиков, автобусы оснащаются оборудованием "ГЛОНАСС", видеоканерами обзора салона с записью информации в черный ящик и маршрутной видеоканерой с возможностью передачи данных из автобуса на пульт диспетчерской, кондиционерами и т. д. ([Ladaonline/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ГРУППА КОМПАНИЙ «СОЛЛЕРС» В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛА ПРОДАЖИ

Продажи автомобилей Группы компаний "Соллерс" в феврале составили 7221 шт., что на 7% выше показателя 2012г., когда было реализовано 6752 а/м марок "УАЗ", SsangYong и Isuzu.

В феврале общие продажи автомобилей "УАЗ" выросли на 3% по сравнению с показателем аналогичного периода прошлого года и составили 4595 а/м. При этом абсолютным лидером роста остается модель UAZ Pickup, чьи продажи увеличились в феврале на 39%, благодаря доступности автомобиля с дизельным двигателем и обновленным салоном. На экспорт было отправлено 426 а/м "УАЗ", что на 10% выше показателя 2012 г.

Реализация автомобилей SsangYong выросла в феврале на 14%. За этот период было продано 2584 а/м, по сравнению с 2269 а/м годом ранее. В очередной раз самой популярной моделью среди покупателей по итогам месяца стал SsangYong Actyon, чей объем продаж увеличился на 74%.

Продажи легких коммерческих и грузовых автомобилей Isuzu в феврале выросли на 17% и составили 42 ед. При этом продажи грузовой техники N, C и E-серий выросли за этот период на 106% в первую очередь благодаря высокому покупательскому интересу к модели NPR75. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ОАО «КАМАЗ» И MARCOROLO S.A. ПРОДОЛЖАЮТ СОТРУДНИЧЕСТВО

В московском представительстве ОАО "Торгово-финансовая компания "КАМАЗ" прошли мероприятия с участием представительной делегации бразильского автопроизводителя Marcopolo S.A.

Основная цель визита - переговоры по перспективному сотрудничеству с лидером российского грузового автомобилестроения. В состав делегации, кроме генерального директора компании Жозе Рубенса де Ла Роса, вошли директор по стратегии Рубен Антонио Бизи, директор по дивизионным автобусам Карлос Алберто Казираги, директор по новым рынкам Лузуир Грошот, директор ООО "ПолоАвтоРус" Юрий Эдуардо Кайо. С бразильскими партнерами работают генеральный директор КАМАЗа Сергей Когогин, ведущие топ-менеджеры компании и ее дочернего общества ОАО "НЕФАЗ", руководители совместного предприятия "КАМАЗ-Марко", ООО "УК "КАМАЗ-Спецтехника".

В сентябре 2011 г. ОАО "КАМАЗ" и компания Marcopolo S.A. подписали соглашение о создании "КАМАЗ-Марко", совместного предприятия по производству и продаже автобусов Marcopolo. Основной целью совместного предприятия, создаваемого на паритетных началах ОАО "КАМАЗ" и Marcopolo, является производство и продажа автобусов Marcopolo на шасси "КАМАЗ", отвечающих требованиям Евро-4 и удовлетворяющих современным требованиям к перевозке пассажиров в Российской Федерации и странах СНГ. В декабре 2012 г. на мощностях дочернего предприятия ОАО "КАМАЗ" - ОАО "НЕФАЗ" (Нефтекамск, Республика Башкортостан), начато конвейерное производство автобусов малого класса Bravis. Совместное предприятие планирует производить 3 тыс. автобусов в год, с выходом на проектную мощность в 2016 г. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ СИСТЕМА ОАО «НЕФТЕКАМСКИЙ АВТОМОБИЛЬНЫЙ ЗАВОД» («НЕФАЗ») В 2012 ГОДУ СБЕРЕГЛА 356 МЛН. РУБ.

На Нефтекамском автозаводе продолжается активная реализация задач Производственной системы на методах и принципах "бережливого производства".

За 2012 г. реальный экономический эффект от внедрения мероприятий "Производственной системы "НефАЗ" составил 356 млн. руб. Экономический эффект достигнут за счет реализации конструкторско-технологических мероприятий; рационализации закупочных цен на ТМЦ, управление логистикой; снижения затрат на инструмент и основные материалы; сокращения расходов на гарантийное обслуживание; снижения энергопотребления; оптимизации цен на автотехнику.

Не менее серьезные задачи намечены и на 2013 г. Цели Производственной системы ОАО "НефАЗ" - за счет оптимизации всех внутривозовских процессов, повышения производительности труда, снижения затрат получить экономический эффект на 492 млн. руб. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Статистика**РОССИЯ: НА РЫНКЕ АВТОБУСОВ В 2012 ГОДУ ЛИДЕРСТВО ПОДТВЕРДИЛА ГРУППА «ГАЗ»**

По итогам 2012 г. Группа "ГАЗ" сохранила лидирующие позиции на российском автобусном рынке с долей 64%. Экспорт в страны СНГ и Дальнего Зарубежья вырос на 12% за счет реализации автобусов всех классов по контрактам в Никарагуа, Казakhstan, Украину, Беларусь и др. Объем продаж автобусов вырос на 5% по отношению к 2011 г. до 13,9 тыс. единиц техники. В прошлом году Группа "ГАЗ" продолжила работу по созданию автобусов, работающих на альтернативных видах топлива (дизель-газ-электричество), включая автобусы с гибридными силовыми установками и электробусы. Сейчас компания серийно выпускает весь модельный ряд автобусов "ЛИАЗ" на газовом топливе, разработаны газовые модификации автобусов среднего класса ПА3-320412 и КАВ3-4238 "Аврора".

Объем реализации продукции Ликинского автобусного завода составил 1,88 тыс. единиц техники. Важнейшими контрактами стали поставка 660 автобусов ЛИАЗ-5292 и ЛИАЗ-6213 экологического стандарта Евро-5 EEV (Евро-5+) в Москву, 108 автобусов ЛИАЗ-5293 в Сочи, 50 газовых автобусов ЛИАЗ-5292 EEV в Челябинск. В 2012 г. завод совместно с компанией "Мобэл" разработал электробус ЛИАЗ-6274, сейчас автобус проходит сертификационные испытания.

Павловский автобусный завод отгрузил потребителям 11,3 тыс. автобусов малого и среднего класса, что на 14% больше уровня 2011 г. Основным фактором роста стали поставка 800 автобусов нового семейства ПА3-3204 в Санкт-Петербург и область частным и муниципальным пассажироперевозчикам, а также реализация школьных автобусов ПА3-32053-70 в рамках программ "Школьный автобус" как на территории РФ, так и в странах СНГ (Абхазия и Украина). Разработанная в 2012 г. газовая модификация автобуса ПА3-320412 получила Одобрение типа транспортного средства. Доля автобусов семейства ПА3-3204 в производственном плане предприятия в 2012 г. составила 20%.

Курганский автобусный завод произвел в минувшем году более 700 автобусов, что соответствует установленному производственному плану по Соглашению о социально-экономическом партнерстве на 2012 г. между Группой "ГАЗ" и правительством Курганской области. В 2012 г. завод в рамках коммерческого контракта завершил отгрузку 169 автобусов в Никарагуанскую Республику: всего в Манагуа работают 550 автобусов "КАВ3", что составляет 40% парка общественного транспорта Никарагуа. Сегодня завод разрабатывает новую модификацию КАВ3-4238 "Аврора", работающую на сжатом природном газе метане.

Основной задачей Голицынского автобусного завода в 2012 г. было техническое перевооружение производственной площадки под выпуск нового модельного ряда. Новая продуктовая гамма предприятия представлена междугородними автобусами особо большого класса ГОЛАЗ-6228.10 и большого класса ГОЛАЗ-5251 "Вояж", а также туристическим автобусом ГОЛАЗ-5291 "Крузи". Разработан и подготовлен к серийному выпуску модельный ряд автобусов "ГОЛАЗ" для транспортного обслуживания Олимпийских игр в Сочи-2014. В 2012 г. завод реализовал 81 автобус.

В 2012 г. автобусы "ПА3" "Вектор", ЛИАЗ-5292, ЛИАЗ-6213 и электробус ЛИАЗ-6274 стали "Лучшими автобусами года" по мнению экспертного жюри и интернет-голосования в рамках выставки "МАФ-2012".

Группа "ГАЗ" - крупнейший автомобилестроительный холдинг России. Выпускает легкие и среднетоннажные коммерческие автомобили, тяжелые грузовики, автобусы, легковые автомобили, силовые агрегаты и автокомпоненты. (Auto-Consulting/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ВЫПУСК АВТОБУСОВ СОКРАТИЛСЯ

По данным "АСМ-холдинга", производство автобусов (включая микроавтобусы и вахтовые автобусы на шасси грузовиков) в России за первый месяц года сократилось на 13,1% до 2,1 тыс. единиц. Из общего количества произведенных автобусов, выпуск отечественных моделей составил 1,4 тыс. ед., сократившись на 28,8%, а выпуск автобусов иностранных марок вырос на 44,9% до 0,7 тыс. ед. Тенденция к спаду в этом секторе может усугубиться из-за изменения системы уплаты утилизационного сбора - для грузовиков и автобусов 150 тыс. руб.

Ранее министр экономического развития Андрей Белоусов заявил, что сбор будут уплачивать все. Сейчас производители могут выбрать, платить сбор или гарантировать утилизацию. (Ladaonline/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО ГРУЗОВИКОВ УПАЛО

По данным "АСМ-холдинга", в России производство грузовых автомобилей (включая шасси и легкие грузовики) сократилось в январе на 12,1% по сравнению с первым месяцем 2012 г. до 7,4 тыс. единиц. Из этого количества, выпуск российских моделей составил 5,9 тыс. ед. (-22,4%), а грузовиков иностранных марок 1,5 тыс. ед., с ростом на 83,1. Но положение может измениться к лучшему. Есть надежды на вновь прибывших. Завод "Автотор" (Калининград), который с прошлого года ведет сборку коммерческих автомобилей "Хендэ HD-78" грузоподъемностью до 3,5 т, в январе пустил производство грузовика "Хендэ HD-170" грузоподъемностью до 10 т. Дочерняя структура ЗИЛа - "МосавтоЗил" - в конце года купила контрольный пакет саратовской компании "Химэкс" по производству легких коммерческих грузовиков в создаваемой особой экономической зоне в Тольятти. (Ladaonline/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ПРОДАЖИ ЛЕГКОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ VOLKSWAGEN AG В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛИСЬ

В феврале марка "Volkswagen - легковые автомобили" передала покупателям 12500 автомобилей. Таким образом, по сравнению с результатами февраля прошлого года (11365 единиц) рост продаж составил 10%. С начала года продажи легковых моделей Volkswagen составили 22468 автомобилей, что почти на 9% выше прошлогодних показателей за аналогичный период (20663 шт.). Бессменным лидером на российском рынке остается Volkswagen Polo седан. С начала года покупателям было передано 9382 единицы данной модели, из них в феврале было реализовано 4879 автомобилей. Второе место в рейтинге февральских продаж занимает Volkswagen Tiguan с результатом 2499 автомобилей. Всего за два месяца было реализовано 4408 компактных внедорожников.

Настоящий рекорд установил седан Jetta. В феврале покупателям было передано 1958 автомобилей этой модели, что превышает показатели прошлого года более чем в два раза (894 единицы). Стабильным спросом пользуются модели Passat: в феврале было реализовано 646 автомобилей, из них 533 седана Passat и 113 единиц Passat Variant.

Покупатели продолжают демонстрировать интерес к Volkswagen Passat CC нового поколения, который появился на российском рынке в апреле 2012 г.: в феврале было реализовано 352 автомобиля этой модели (284 единицы в прошлом году, +24%). В числе самых продаваемых автомобилей Volkswagen остаются модели семейства Golf. В феврале было реализовано 685 единиц Golf и 391 автомобиль Golf Plus. С марта Golf седьмого поколения, который был признан победителем европейского конкурса "Car of the Year - 2013" доступен для заказа во всех дилерских центрах марки Volkswagen в России. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УЗБЕКИСТАН: В 2014 ГОДУ ПРОИЗВОДСТВО АВТОМОБИЛЕЙ DAMAS ПЕРЕНЕСУТ НА ЗАПАД СТРАНЫ

Узбекистан в 2014 г. перенесет производство автомобилей Damas с основных площадей завода GM Uzbekistan в Андижанской области в Хорезмскую область (запад Узбекистана), сообщил источник, близкий к проекту, со ссылкой на соответствующее постановление главы государства. По словам собеседника, производство Damas будет организовано на базе ООО "Хорезмское автомобильное производственное объединение". Общая стоимость проекта - \$49 млн.

Согласно постановлению доля государства в уставном капитале ООО "Хорезмское автомобильное производственное объединение" будет передана в качестве вклада государства в уставной капитал АК "Узавтосаноат", которое передаст часть площадей Хорезмского автопроизводственного объединения в долгосрочную аренду ЗАО "СП "GM Uzbekistan".

Проект будет реализован в два этапа. В рамках первого этапа - в первом квартале 2014 г. - на базе Хорезмского автомобильного производственного объединения планируется создать сборочное производство автомобилей Damas, на втором этапе - в четвертом квартале 2014 г. - предприятие будет переведено на полный цикл производства.

Всего на новых производственных площадях планируется ежегодно выпускать до 40 тыс. автомобилей Damas.

Финансирование проекта будет осуществляться за счет собственных средств АК "Узавтосаноат" (АК "Узавтопром"), объединяющей предприятия автомобильной промышленности Узбекистана.

Предполагается, что высвобождаемые производственные площади автозавода GM Uzbekistan, расположенного в Андижанской области, будут использоваться для производства новых моделей автомобилей.

"Узавтопром" и General Motors подписали соглашение о создании СП "GM Uzbekistan" на базе бывшего завода "Уз-ДЭУавто" в октябре 2007 г. GM владеет 25% акций плюс одна акция предприятия с возможностью последующего увеличения доли до 40%, 75% акций принадлежат АК "Узавтопром".

В настоящее время GM Uzbekistan выпускает восемь моделей легковых автомобилей. Из них - две модели Chevrolet (Captive и Malibu) по технологии крупно-узловой сборки, остальные - в рамках полномасштабного производства.

В 2012 г. GM Uzbekistan увеличил производство автомобилей на 6,4% до 235,518 тыс. единиц. (Trend.az/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК: FIAT GROUP И CHRYSLER ОКОНЧАТЕЛЬНО ОБЪЕДИНЯТСЯ

Итальянский автоконцерн Fiat и американский Chrysler окончательно объединятся в 2014 г., сообщил глава итальянской компании Серджио Маркионне, передает EuroNews. Ранее Маркионне уже говорил о возможном переносе штаб-квартиры Fiat из Италии в США.

Fiat уже владеет почти 60% акций Chrysler - альянс был создан три года назад, когда американский автопроизводитель объявил себя банкротом.

Оставшиеся акции итальянской компании необходимо выкупить у Объединенного пенсионного фонда профсоюза работников автопромышленности США. Между Fiat и фондом возник спор о стоимости доли. По словам Маркионне, этот спор и будет полностью разрешен в 2014 г. ([Autonews/](http://Autonews.com/) [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Статистика

МИРОВОЙ РЫНОК: АВТОПРОМ В 2012 ГОДУ НАРАСТИЛ ПРОИЗВОДСТВО

По данным Всемирной организации автопроизводителей OICA в 2012 г. мировой автопром произвел более 84 млн. автотранспортных средств или на 5,3% больше чем годом ранее. В этом объеме производство легковых автомобилей заняло 75% и продемонстрировало аналогичный общему тренд развития, сообщает пресс-служба "Укравтопрома". Более половины (56%) легковых автомобилей было произведено в азиатско-тихоокеанском регионе. За год регион увеличил производство на 8,2% и достигнул показателя 35146789 легковушек.

Лидером в производстве легковых автомобилей, как в своем регионе, так и в мировом масштабе, остается Китай. В 2012 г. почти каждый четвертый легковой автомобиль, произведенный на планете, был произведен в КНР - 15523658 шт.

Второе место, как азиатско-тихоокеанского, так и мирового рейтинга стран, производящих легковые авто занимает Япония. В стране в минувшем году было произведено 8554219 легковых автомобилей, что составило почти 14% мирового производства. При этом японские производители продемонстрировали рост производства в 19,5%.

На территории Европы, включая Турцию и СНГ, в прошлом году было произведено 17382025 легковых автомобилей. Кризис в ЕС, который спровоцировал падение производства в странах Евросоюза на 7%, сформировал падение производства легковых авто почти на 5%. Сводное производство стран СНГ выросло за год на 13,7% до 2183456 легковых автомобилей. Крупнейшим производителем в европейском регионе остается Германия - 5388456 легковых автомобилей. Российская Федерация охватила 11% общеевропейского производства легковых автомобилей и заняла вторую позицию европейского рейтинга, сместив Францию на третье место.

Третье место в конкуренции регионов заняла северная Америка. Консолидированный показатель производства легковых автомобилей в странах NAFTA составил 6956158 легковых автомобилей. Таким образом, североамериканские автопроизводители улучшили свой предыдущий результат на 23,7%. Стоит отметить, что лидер региона - США, на долю которого приходится до 60% североамериканского производства пассажирских авто, задекларировал увеличение производства на 37,9%.

С заводов Южной Америки в прошлом году вышло 3203192 легковых автомобиля. Здесь лидерство остается за Бразилией, ее часть в общем южноамериканском производстве - 82%, а прирост производства составил +4,1%.

Немного улучшились показатели производства на Африканском континенте - плюс 1,5%. Позитивная динамика африканского автопрома была сформирована в Марокко, где производство легковых автомобилей увеличилось на 89,2% достигнув показателя 103364 шт. Всего на территории Африки в 2012 г. было произведено 381377 легковых автомобилей. (RBC.ua/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Анализ**МИРОВОЙ РЫНОК ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ И АВТОБУСОВ В 2011 ГОДУ ВЫРОС**

Из-за глобального финансово-экономического кризиса 2008-2009 гг. мировой рынок грузовиков обрушился более чем на 50%. Практически все мировые производители грузовых автомобилей (Renault Trucks, Mack, Scania AB, Volvo Trucks и др.) испытали падение, выразившееся в процентном изменении двузначными цифрами. Спад сбыта коммерческих автомобилей отмечался на рынках как Северной Америки, так и Восточной Европы.

Как заявил эксперт Just Auto Д. Лиггетт, "грузовики являются элементами основного капитала и инвестиционными товарами, а эта категория страдает первой, когда компания-оператор решает прекратить обновление парка".

Однако в последнее время рынок грузовых машин показывает активный рост. К примеру, продажи грузовых автомобилей Daimler Trucks в 2011 г. выросли на 20% (до 425,8 тыс. шт.), вместе с этим на столько же процентов увеличилась и выручка, которая достигла 29 млрд. евро. На российском рынке продажи грузовиков в минувшем году увеличились на 58,7% (331,9 тыс. шт.). При этом большинство экспертов прогнозируют дальнейший рост мирового рынка грузовых автомобилей, так как о полном его насыщении говорить пока рано. В частности, Daimler Trucks планирует увеличить продажи в 2013 г. до более 500 тыс. шт.

В 2011 г. мировое производство коммерческих автомобилей (включая грузовые и специальные, легкие коммерческие и автобусы) составило 20160,9 тыс. шт., в том числе:

	Тыс. шт.
Всего	20160,9
КНР	3933,5
США	2966,1
Япония	1240,1
Канада	1144,4
Мексика	1023,0
Таиланд	919,8
Индия	888,2
Бразилия	871,6
Турция	549,4
Испания	534,2
Германия	439,4
Республика Корея	435,5
Франция	363,9
Италия	304,7
Индонезия	276,1
Аргентина	251,5
Россия	249,9
Иран	235,2
ЮАР	220,3
Великобритания	120,2
Польша	113,0
Тайвань	54,8
Португалия	50,5
Малайзия	45,2
Австралия	34,7
Нидерланды	32,4
Египет	28,7
Румыния	25,0
Австрия	22,2
Узбекистан	20,9
Чехия	7,9
Украина	7,1
Словения	5,2
Венгрия	2,3
Сербия	0,7

Источник: OICA (International Organization of Motor Vehicle Manufacturers).

Крупнейшими странами-производителями данной продукции в 2011 г. стали США (здесь и далее - млн. шт.) - 5,69, КНР - 3,93, Япония - 1,24, Канада - 1,14, Мексика - 1,02, Таиланд - 0,92, Индия - 0,89, Бразилия - 0,87, Турция - 0,55, Испания - 0,53, Германия - 0,44, Республика Корея - 0,44 и Франция - 0,36.

После весьма существенного падения производства коммерческих автомобилей (грузовых, специальных и автобусов) в 2008-2009 гг. (до 6 млн. шт., или 30% показателя 2007 г.) в 2010 г. оживление спроса привело к восстановлению производства до уровня выше 19 млн. шт., который удерживался в тех же пределах и в 2011 г.

Наибольший рост продемонстрировала КНР, производство в которой выросло на 2,6 млн. автомобилей, что привело к значительному вытеснению США на данном сегменте мирового рынка (-1,7 млн. шт.).

Существенным в 2011 г. также был рост производства коммерческих автомобилей в Бразилии, Таиланде, Индии и Иране. Вместе с тем заметно сократился объем их производства в традиционных странах-изготовителях - Японии, Испании, Франции, Германии и Италии. Эти изменения были вызваны, прежде всего, переносом производственных площадок из Европы на территорию развивающихся стран. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Анализ

БРАЗИЛИЯ: РАЗРАБОТАН ПЛАН ПО СОКРАЩЕНИЮ ИМПОРТА АВТОМОБИЛЕЙ

Автомобильная промышленность имеет стратегическое значение для экономики Бразилии, ибо обеспечивает около 20% ее валового промышленного производства. Чтобы повысить конкурентоспособность данной отрасли и наладить производство более экономичных и менее загрязняющих атмосферу машин, бразильское правительство разработало недавно план Inovar-Auto. Среди его первоочередных задач главной является сокращение импорта автомобилей из всех стран, кроме входящих в Mercosur, а также Мексики, с которыми Бразилия имеет соглашения о свободной торговле.

Правительство уже увеличило на 30%-ных пунктов налог на промышленные изделия (IPI) при импорте автомобилей, и теперь он составляет в среднем 35-45%. Это увеличение не коснется компаний, которые будут содействовать претворению плана Inovar-Auto в жизнь.

Воспользоваться льготами в рамках плана Inovar-Auto могут фирмы, уже осуществляющие производство автомобилей в Бразилии, а также только планирующие инвестиции в эту отрасль или желающие заниматься продажами автомобилей в данной стране. Согласно плану, 30-пунктное повышение IPI не затронет лишь тех производителей, которые смогут к 2017 г. выпускать автомобили, обеспечивающие 12,08%-ное сокращение потребления топлива. В 2017-2020 гг., когда указанная льгота уже применяться не будет, IPI для машин с 15,46%-ной экономией топлива будет уменьшен на 1%-ный пункт, а с 18,84%-ной экономией - на 2 пункта.

Компании, желающие участвовать в осуществлении плана Inovar-Auto, должны представить федеральному правительству Бразилии инвестиционные программы с указанием предусматриваемых объемов производства. Одобрению подлежат лишь те проекты, в соответствии с которыми в 2013 г. 6 из 12 стадий процесса изготовления автомобиля будут осуществляться в Бразилии, в 2014-2015 гг. - 7 стадий и в 2016-2017 гг. - 8 стадий.

Кроме того, производители обязаны согласиться на выполнение каких-либо двух из следующих трех предъявляемых к ним требований: инвестировать в НИОКР, вкладывать средства в инжиниринг и базовые промышленные

технологии поставщиков автомобильных компонентов и участвовать в бразильской программе сертификации, осуществляемой Национальным институтом промышленной метрологии, стандартизации и качества (Inmetro). Что касается первых двух требований, то инвестиции в НИОКР должны возрасти с 0,15% валового оборота в 2013 г. до 0,5% в 2017 г., а в инжиниринг и базовые технологии поставщиков компонентов - соответственно с 0,5% до 1%. У производителей, выбравших товарный знак Inmetro, доля автомобилей с этим знаком в 2013 г. должна составлять 36% производства, а в 2017 г. - уже 100%.

Компании, превысившие установленный минимум для инвестиций в НИОКР, будут получать вычеты по IPI в 50% этих инвестиций, но не более 2% чистого оборота. Такие бонусы могут применяться и при капиталовложениях в инжиниринг и базовые промышленные технологии поставщиков автомобильных компонентов, если они превышают 0,75% оборота; вычеты по IPI в данном случае ограничиваются 2,75% чистого оборота.

И, наконец, чтобы избежать 30-пунктного повышения IPI, производители автомобилей должны соблюдать минимальные требования в отношении использования компонентов, производимых в Бразилии.

Для компаний, намеревающихся построить новые автомобильные предприятия в Бразилии, план Inovar-Auto предусматривает определенный адаптационный период. Предполагается, что после одобрения представленных этими компаниями проектов правительство предоставит им (в 2 этапа) кредит на покрытие 50% затрат по IPI. Первая его часть (25%) должна быть использована при строительстве предприятия, а вторая - после его пуска в эксплуатацию, начиная с первых коммерческих поставок.

По сведениям из правительственных источников, только в новые проекты в Бразилии китайские компании Chery и Jac, южнокорейская Hyundai, японская Nissan и германская BMW намереваются вложить средства, эквивалентные в общей сложности \$3 млрд., а в целом инвестиции в новые автомобильные заводы в этой стране могут в ближайшие годы составить около \$20 млрд. (БИ-КИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ: RANGE ROVER ПОЛУЧИТ НОВЫЙ 3,0-ЛИТРОВЫЙ МОТОР

В 2014 г. в Range Rover 5,0-литровый мотор V8 заменят на новый бензиновый 3,0-литровый V6 с турбонаддувом. В компании сказали, что новый мотор будет предлагаться на "ключевых глобальных рынках, где пользуются спросом менее мощные двигатели", что достаточно странно, учитывая тот факт, что V6 будет предлагаться в Северной Америке, но не в Великобритании.

Новый 3,0-литровый V6 оборудован системой старт-стоп, имеет мощность 335 л. с. и максимальный крутящий момент 450 Н/м в диапазоне 3500-5000 об./мин.

Мотор в паре с восьмиступенчатой автоматической коробкой передач разгоняет автомобиль от 0 до 100 км/ч за 7,4 с, что делает его медленнее автомобиля с нынешним 5,0-литровый V8 почти на 1 с. Но при этом количество вредных выбросов снижается на 15%. ([Autonews/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ: В АВТОМОБИЛЯХ AUDI ПОЯВЯТСЯ ТРЕХМЕРНЫЕ ДИСПЛЕИ

Компания Audi разработала автомобильный трехмерный дисплей. Презентация прошла в рамках международной выставки потребительской электроники (CES) в американском Лас-Вегасе.

В новом 11,6-дюймовом мониторе находятся небольшие оптические линзы, которые делят изображение на две части - отдельно для правого и левого глаза. Таким образом, водитель или пассажир видят объемное изображение даже без специальных очков.

Немцы показали две версии дисплея. В одной из них используется специальная камера, следящая за движениями глаз зрителя и передающая данные на компьютер, который корректирует изображение на мониторе так, чтобы всегда возникал 3D-эффект.

Второй, более сложный вариант, показывает трехмерную картинку, на которую можно смотреть с 28 ракурсов. Таким образом, объемное изображение будет видно сразу нескольким людям.

Кроме того, на выставке CES компания Audi покажет еще несколько экспериментальных систем. В их числе: светотехника на органических светодиодах (OLED), лазерные противотуманные задние фонари, а также система полностью автоматической парковки, которая не требует нахождения водителя в салоне. В будущем автомобили марки благодаря специальным сенсорам смогут самостоятельно находить свободное место в многоярусном гараже, парковаться, выключать мотор и запирать двери. ([Auto-Consulting/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ: VOLKSWAGEN GOLF WAGON ПОЯВИТСЯ К КОНЦУ 2013 ГОДА

Volkswagen обнародовал официальные изображения Golf седьмого поколения в кузове универсал. Автомобиль, который появится в продаже не раньше осени, уже готов к мировой премьеры в Женеве.

Инсайдеры сообщают, что в Европе автомобиль будет доступен по цене от 23 тыс. евро дороже хэтчбека на 2 тыс. евро. Автомобиль предложат с той же линейкой моторов, что и хэтчбек. А именно, приобрести Golf можно будет с 10 двигателями на выбор.

В частности, с тремя моторами семейства TSI - 1,2-литровым (105 л. с.), 1,4-литровым (122 л. с.) и 1,4-литровым (140 л. с.). Более мощная версия модели с приставкой GTI получит бензиновый турбированный агрегат объемом 2,0 л и мощностью в 220 л. с.

Что касается дизельной линейки, то здесь покупателю предложат четыре мотора семейства TDI. Купить новый Golf можно будет дизельными моторами мощностью в 90, 110, 150 и 180 л. с. По слухам, новинка может быть выпущена и с более мощным мотором. Такая версия получит приставку R и составит конкуренцию на рынке Ford Focus ST Estate. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Статистика

ИРАН: ПРОИЗВОДСТВО МОТОЦИКЛОВ СОКРАЩАЕТСЯ

Согласно данным Синдиката производителей мотоциклов Ирана, за 8 месяцев текущего иранского года (20 марта - 22 ноября 2012 г.) производство мотоциклов в стране сократилось на 48,8% до 379,4 тыс. шт. с 740,9 тыс. за аналогичный период предыдущего года; при этом импорт мотоциклов разных марок за период 20 марта - 22 ноября 2012 г. составил \$1,3 млн.

Одной из основных причин сокращения производства названной продукции в текущем иранском году стало падение курса национальной валюты и связанный с этим значительный рост расходов на ввозимые для сборки комплектующие. Это сказалось на спросе на мотоциклы и, соответственно, привело к сокращению продаж. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Статистика

КИТАЙ: АВТОРЫНОК В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ДОСТИГ МАКСИМУМА

Продажи легковых автомобилей в Китае выросли в январе-феврале самыми быстрыми темпами с 2010 г., несмотря на ослабление макроэкономических показателей в стране, сообщает агентство Bloomberg.

Согласно данным Китайской ассоциации автопроизводителей (CAAM), продажи автомобилей дилерским центрам в первые два месяца года подскочили на 20% до 2,84 млн. единиц с 2,37 млн. за аналогичный период 2012 г.

В феврале наблюдалось снижение продаж на 13,6% в связи с празднованием Нового года по лунному календарю в КНР.

Объемы реализации автомашин производства Ford Motor Co и Hyundai Motor Corp. подскочили более чем на 40% в январе-феврале.

Как прогнозирует СААМ, за 2013 г. в целом продажи автомобилей на китайском авторынке, крупнейшем в мире, увеличатся на 7% и впервые превысят 20 млн. В прошлом году наблюдался подъем на 4,3%, в 2011 г. - на 2,5%.

Наиболее продаваемым седаном в Китае второй месяц подряд остался автомобиль Volkswagen Lavida. Первое место среди "внедорожников" заняла модель Haval производства китайской Great Wall Motor Co. (Интерфакс-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ: ПРОДАЖИ АВТОМОБИЛЕЙ В КИТАЕ В 2013 ГОДУ УВЕЛИЧАТСЯ

Согласно прогнозу Китайской ассоциации производителей автомобилей (China Association of Automobile Manufacturers - CAAM), в 2013 г. продажи автомобилей и автобусов в КНР могут увеличиться примерно на 5% до 20 млн. ед. благодаря восстановлению темпов экономического роста страны и повышению доходов населения.

Согласно прогнозу экспертов компании McKinsey & Co, среднегодовой прирост продаж легковых автомобилей и пассажирских машин на их базе должен составить 8% до 22 млн. шт. в 2020 г. благодаря спросу на внедорожники и росту реализации автомашин в небольших городах КНР. За десятилетие продажи внедорожников должны утроиться по сравнению с 2011 г. По данным ассоциации СААМ, в 2012 г. прирост автомобильного рынка Китая составил 4-5% до 19 млн. машин всех типов.

Согласно данным другой ассоциации продуцентов легковых пассажирских автомобилей - China Passenger Car Association (CPCA), в прошлом году в стране было реализовано 14,68 млн. (+6,8%) легковых автомобилей, внедорожников и мини-вэнов, в том числе 10,17 млн. легковых седанов, 2,15 млн. микроавтомобилей и 513 тыс. мини-вэнов (прирост +6,2%, +0,7% и +0,6% соответственно). Наибольший рост продемонстрировал сегмент внедорожников (+21,8% до 1,84 млн. шт.).

По мнению экспертов компании KPMG, 2011 г. и 2012 г. стали "эрой замедления роста" производства автомобилей. Согласно подсчетам компании KPMG, производство

автомобилей в КНР в 2012 г. достигло 19,27 млн. ед., а их сбыт - 19,30 млн., продемонстрировав рост на 4,63% и 4,33% соответственно, в том числе легковых автомобилей - 15,52 млн. и 15,49 млн. (+7,17% и +7,07% соответственно); сбыт коммерческих автомобилей снизился в прошлом году до 3,81 млн. шт. (-5,49%), производство достигло 3,74 млн. ед. (+4,71%). При этом, согласно оценке KPMG, продажи автомобилей в целом в КНР в 2012 г. выросли на 4,5%, в т. ч. легковых автомобилей и пассажирских машин на их базе - на 6,15%, внедорожников - на 5%.

Согласно официальным данным, в прошлом году в КНР было произведено 10,76 млн. легковых пассажирских автомобилей, включая седаны и хэтчбеки, а их сбыт достиг 10,74 млн. ед. (рост +6,22% и +6,15% соответственно), многоцелевых легковых машин - 491,9 тыс. и 493,4 тыс. ед. (+2,84% и +0,87% соответственно), внедорожников - 1,99 млн. и 2,0 млн. ед. (+24,67% и +0,87% соответственно).

Экспорт китайских автомобилей в 2012 г. превысил отметку в 1,06 млн. шт.; в 2013 г. ожидается его стабильный рост в связи с расширением экономической активности на ключевых рынках Ближнего и Среднего Востока и Южной Америки.

В 2012 г. рекордным по сбыту легковых машин, по данным CPCA, стал декабрь - 1,56 млн. По оценке CPCA, в январе сбыт машин возрос на 30% по сравнению с аналогичным месяцем 2011 г. По мнению экспертов СААМ,

продажи автомобилей в КНР сохраняют стабильный рост вместе с экономикой. Однако местные производители автомобилей столкнутся с большими сложностями, стараясь сохранить или увеличить долю на рынке.

Германский концерн Volkswagen AG (VW) и американская корпорация General Motors Corp. (GM) будут соперничать за звание зарубежного лидера автомобильного рынка Китая в текущем году, вытесняя японские компании. Как прогнозирует JSC Automotive Consulting, VW, который не занимал первого места на китайском автомобильном рынке с 2004 г., планирует увеличить продажи в стране в 2013 г. до 2,7 млн. машин. Поставки GM, как ожидается, составят 2,65 млн. автомобилей.

Иностранные производители автомобилей наращивают инвестиции в КНР, рассматривая рынок страны как крупнейший в мире по числу покупателей, которые впервые приобретают автомобиль. Это должно помочь компаниям компенсировать снижающиеся продажи в Европе.

Одно из СП Volkswagen AG в КНР - Shanghai Volkswagen реализовало в 2012 г. 1,28 млн. легковых автомобилей, что на 9,8% больше, чем в 2011 г., когда было продано 1,05 млн. произведенных в Китае машин германского брэнда.

Наиболее популярной моделью указанного СП стал автомобиль Laida (246,7 тыс. шт.), затем следуют Passat (230,0 тыс., прирост - 41%), Polo (более 137,9 тыс., +13%), внедорожник Tiguan и мини-вэн Tougan (173,0 тыс. и 36,0 тыс. шт. соответственно). Входящая в состав концерна марка Skoda выпустила на предприятиях СП Shanghai VW в 2012 г. 230,0 тыс. автомобилей (+4,5%), в том числе модели Octavia (137,6 тыс.), Superb (48,3 тыс.) и Fabia (44,0 тыс.).

Другое СП Volkswagen AG в КНР - FAW Volkswagen в 2012 г. реализовало более 405,8 тыс. легковых автомобилей и внедорожников марки Audi китайского производства (+29,6%). СП FAW VW планирует в 2013 г. увеличить сбыт легковых автомобилей до 1,5 млн. шт. (реализация в

2012г. - более 1,3 млн.) и увеличить мощности для выпуска до 1,8 млн. легковых автомобилей в 2015 г., в том числе на заводах в Чанчуне - до 900 тыс. шт., в Ченду - до 540 тыс. и в Фошане - до 360 тыс. В ассортименте СП такие автомобили, как VW Magotan и VW Bora и ряд моделей Audi, планируется освоить выпуск таких моделей, как Audi A6L, Golf A6, Audi B8, Audi Q5, Golf GTI, Golf CC и New Sagitar.

Позитивным для французской группы PSA Peugeot Citroen является расширение производства легковых автомобилей в КНР на двух СП, образованных с корпорациями Dongfeng и Chang'an, что заметно контрастирует на фоне резкого сокращения производства и сбыта моделей группы в Европе. В 2012 г. СП Dongfeng Peugeot Citroen реализовало 440 тыс. легковых автомобилей, что на 8,88% больше, чем в 2011 г., в том числе 223,8 тыс. Citroen и 216,2 тыс. Peugeot. В 2013 г. СП начинает продажу в КНР нового легкового автомобиля Citroen C4L с двигателем рабочим объемом 1,6 л с турбонаддувом, а также своего первого внедорожника Peugeot 3008.

Вместе с тем необходимо отметить спад продаж автомобилей японских марок в связи с продолжающейся в стране антияпонской кампанией. Отмечается сокращение сбыта автомобилей компании Nissan Motor Co Ltd. и его китайского СП с корпорацией Dongfeng Automobile Group Co (в декабре 2012 г. на 24% и в ноябре на 29,8%). В прошлом году совокупные продажи компании в КНР упали на 5,3% до 1181,5 тыс. автомобилей.

Если в прошлом году компания Toyota планировала достичь сбыта в КНР 1 млн. легковых машин, то на 2013 г. данный показатель снижен на 10% до 900 тыс. В 2012 г. фактическая реализация продукции компании упала на 14% до 840 тыс. ед. Тем не менее в 2013 г. планируется освоить выпуск новых моделей, в том числе кроссовера Venza и спорткупе Toyota 86. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

США: GENERAL MOTORS СО ПОСТРОИТ ДАЛЬНОБОЙНЫЙ ЭЛЕКТРОКАР

Концерн General Motors приступил к разработке "дальнобойного" электрокара, способного проехать без подзарядки около 320 км. Об этом на конференции IHS CERAWEEK заявил руководитель американского производителя Дэн Акерсон. По словам Акерсона, концерн сейчас испытывает два варианта электрических силовых установок - с запасом хода 160 и 320 км, - чтобы выяснить, какая из них окажется наиболее успешной. Топ-менеджер добавил, что это станет "прорывом в технологии батарей", не сообщив подробностей о типе используемых аккумуляторов и самих силовых установках. Глава GM добавил, что концерн также намерен существенно снизить массу своих моделей за счет использования в их конструкции таких материалов, как карбон, алюминий и магний. Производитель ожидает, что к 2016 г. машины станут легче примерно на 15%.

В GM прогнозируют, что к 2017 г. концерн выпустит около 500 тыс. электрокаров.

Ранее компания Chevrolet, входящая в состав GM, представила электрический вариант хэтчбека Spark. Он получил 130-сильный электромотор и комплект литий-ионных батарей емкостью 20 кВт-ч. С нуля до 96 км/ч модель может разогнаться за 8 с. Запас хода - примерно 130 км. В США такой автомобиль появится уже в текущем году по \$32,5 тыс. В 2014 г. "Спарк" поступит и к европейским дилерам. (Motor(PortNews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#)))

ЧЕХИЯ: НОВАЯ SKODA OCTAVIA ПОЛУЧИТ ВНЕДОРОЖНУЮ ВЕРСИЮ

Skoda Octavia третьего поколения, мировая премьера которой состоялась на мотор-шоу в Женеве, в скором времени может получить внедорожную модификацию. Как сообщает издание Autoforum, новинка будет отличаться от базовой версии, прежде всего, увеличенным дорожным просветом и пластмассовыми накладками на колесные арки, пороги и бампера.

Новая Skoda Octavia Scout будет доступна с тремя моторами на выбор, базовым из которых станет дизельный TDI объемом 1,6 л. В более дорогих комплектациях автомобиль предложат с мощным 2,0-литровым турбодизельным агрегатом. Бензиновая версия только одна, ее будут комплектовать 1,8-литровым мотором семейства TSI. Автомобиль получит полноприводную трансмиссию с подключающей заднюю ось муфтой Haldex четвертого поколения.

Новая Skoda Octavia выросла в габаритах по сравнению с предшественником и стала легче на 102 кг. Длина машины увеличилась на 90 мм до 4659 мм, ширина - на 45 мм до 1814 мм. Значительно больше стала колесная база - на 108 мм до 2686 мм. Соответственно, просторнее стало в салоне, в частности на заднем ряду. Объем багажника составляет 590 л вместо прежних 560.

Skoda Octavia Scout предыдущего поколения продержалась на конвейере пять лет. От универсала автомобиль отличали те же платиновые обвесы, а также более мощные бензиновые и дизельные агрегаты. В основе полного привода лежала муфта Haldex. Автомобиль позиционировался производителем как универсал повышенной проходимости. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ: ДВИГАТЕЛИ HONDA MOTOR ПРИЗНАНЫ САМЫМИ НАДЕЖНЫМИ ПО ВЕРСИИ КОМПАНИИ WARRANTY DIRECT

В рамках своего исследования авторитетная страховая компания Warranty Direct признала двигатели Honda самыми надежными и практичными. Как известно, стоимость ремонта силового агрегата является самой дорогостоящей по сравнению с устранением неисправностей остальных узлов автомобиля. Именно поэтому британские эксперты досконально изучили эту актуальную для автовладельцев тему.

В рамках исследования сотрудники компании Warranty Direct проанализировали 36 автомобильных брендов и рассчитали коэффициент вероятности возникновения неисправностей в работе силовых агрегатов.

По итогам подсчетов двигатели компании Honda завоевали первое место с рекордным показателем 0,29% (данный результат почти вдвое меньше по сравнению с ближайшим конкурентом). Это означает, что только из 344 автомобилей только у 1-го теоретически могут возникнуть неполадки (у ближайшего конкурента показатель возрастает вдвое).

Победа в рейтинге британской страховой компании Warranty Direct в очередной раз подтверждает, что двигатели Honda i-VTEC из семейства Earth Dream Technologies не только одновременно удовлетворяют как нормам экономии топлива, так и экологическим показателям, без ущерба для производительности и общей динамики, но и являются самыми практичными и надежными из всех представленных на рынке силовых агрегатов. ([Портал машиностроения/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Анализ

ЯПОНИЯ: АВТОМОБИЛЬНЫЙ РЫНОК В 2012 ГОДУ ВЫРОС

Согласно сообщению Японской ассоциации автомобильных дилеров, впервые за два последних года в 2012 г. в Японии отмечен рост продаж новых автомобилей. В прошлом году в стране было продано до 5,37 млн. новых автомашин, что на 27% больше показателя 2011 г. и примерно соответствует уровню продаж в 2007 г. Из общего числа почти 2 млн. пришлось на малолитражные автомобили, что явилось вторым самым высоким показателем с начала сбора таких статистических данных в 1967 г.

Эксперты объясняют такой рост программой правительственных субсидий для экологически чистых машин, которая прекратила действовать в сентябре 2012 г. Благодаря правительственной поддержке в Японии были отмечены активные продажи гибридных и других топливосберегающих автомобилей, на которые распространялось действие субсидий. Другой причиной восстановления спроса было снижение в 2011 г. продаж, вызванное землетрясением и цунами в марте позапрошлого года.

Ассоциация также выразила надежду на то, что экономические меры нового правительства помогут внести оживление на рынке автомобилей в текущем году, однако она затрудняется делать прогнозы продаж на 2013 г.

Как сообщила Японская ассоциация автодилеров, по итогам 2012 г. гибридная модель Toyota Prius была признана четвертый год подряд самым популярным автомобилем в Стране восходящего солнца (было реализовано более 317 тыс. Prius, что на 26% больше, чем в 2011 г.). В конце 2012 г. руководство Toyota заявило о намерении изменить дизайн Prius, отказавшись от привычной клиновидной формы кузова.

Как считают эксперты, именно благодаря успехам модели Prius компания Toyota Motor Corp. вернула себе звание крупнейшего мирового производителя автомобилей, который в последний раз принадлежал ей в 2010 г., сместив американскую корпорацию General Motors на второе ме-

сто. Мировые продажи японской корпорации в III квартале 2012 г. выросли на 18% за счет высокого спроса на гибридные модели. Рост показателей японского концерна, по мнению экспертов, обусловлен в основном высокими продажами автомобилей на внутреннем рынке, а также популярностью в США седана Camry и автомобилем марки Lexus.

В прошлом году мировые продажи Toyota достигли уровня в 9,7 млн. машин, что на 22% больше, чем годом ранее. Аналогичный показатель General Motors - 9,2 млн. автомобилей (на 2,9% больше, чем в 2011 г.). Германский концерн Volkswagen AG в прошлом году реализовал рекордное количество автомобилей (9,07 млн., +11%).

Toyota лидирует среди изготовителей автомобилей по выручке от продаж легковых автомобилей в РФ по итогам 2012 г. (\$7,24 млрд.). При этом японский производитель за год улучшил собственный результат на четверть (\$5,77 млрд. в 2011 г.). За ним следуют российское ОАО "АвтоВАЗ" (\$5,8 млрд., на 2% меньше, чем годом ранее), японская марка Nissan (\$5,17 млрд., +8%), германский концерн Volkswagen AG (\$5,11 млрд., +36%), южнокорейские Kia (\$4,77 млрд., +23%) и Hyundai (\$4,28 млрд., +14%), Mercedes-Benz (\$4,11 млрд., +30%), Chevrolet (\$3,98 млрд., +23%), Renault (\$3,14 млрд., +31%) и Ford (\$3,09 млрд., +18%).

Toyota смогла заработать больше АвтоВАЗа, прежде всего, из-за более высокой средневзвешенной цены, которая почти в 4,5 раза выше аналогичного показателя для автомобилей Lada. Mercedes-Benz, который попал в десятку лидеров, продал намного меньше машин, чем АвтоВАЗ, но за счет высокой цены автомобилей смог выручить более \$4 млрд. К тому же Toyota в 2012 г. показала рост продаж на 30%, а АвтоВАЗ снизил реализацию на 7%. ([БИКИ/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Статистика

ЯПОНИЯ: АВТОРЫНОК В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ПОКАЗАЛ СНИЖЕНИЕ

В феврале по данным Японской ассоциации автодилеров (JADA), продажи легковых автомобилей снизились до 261,585 тыс. машин (-13,3%), без учета мини-каров с объемом двигателя до 660 куб. см. Падение японского авторынка идет шестой месяц подряд. Аналитики связывают его с завершением госпрограммы по субсидированию покупки экологически чистых автомобилей.

По данным JADA, лидерство в феврале удерживала "Тойота", чьи продажи снизились до 123,896 тыс. автомобилей (-15,1%). На втором месте "Ниссан" - 47,215 тыс. машин (-5,3%). Замыкает лидирующую тройку "Хонда" - 28,736 тыс. автомобилей (-43%),

С завершением госсубсидий на покупки экологически чистых автомобилей, прогнозируемым увеличением налогов и удорожанием страховых полисов в JADA ожидают падения японского авторынка в этом году на 13%. ([Автостат/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

«Машиностроение Украины, СНГ, мира» – <http://ukrmach.dp.ua/>

УКРАИНА: ПРИБЫЛЬ ПАО «ДОНЕЦГОРМАШ» ПО ИТОГАМ 2012 ГОДА ВЫРОСЛА

ПАО "Донецгормаш", крупное предприятие по производству сложного горно-шахтного оборудования, входящее в структуру компании "Горные машины" крупнейшей украинской финансово-промышленной группы "СКМ", в 2012 г. увеличило чистую прибыль в 3,7 раза по сравнению с 2011 г. до 160,27 млн. грн.

Согласно информации, опубликованной в повестке дня общего собрания акционеров ПАО, намеченного на 9 апреля, непокрытый убыток компании на 1 января составил 159,17 млн. грн. (на аналогичную дату 2012 г. - более 48 млн. грн.). За прошлый год предприятие нарастило текущие обязательства более чем вдвое до 827,66 млн. грн., а долгосрочные не изменились и составили 169,4 млн. грн. Суммарная дебиторская задолженность компании на 1 января превысила 1,1 млрд. грн., увеличившись за год в 3,3 раза.

Численность работников предприятия за 2012 г. сократилась на 17% до 1,142 тыс. человек. ([Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ООО «НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ КОМПАНИЯ (НПК) «ГОРНЫЕ МАШИНЫ» ПОСТАВИЛО ОБОРУДОВАНИЕ ОАО «ШАХТОУПРАВЛЕНИЕ «ОБУХОВСКОЕ»

ООО "Научно-производственная компания "Горные машины" (Донецк) поставило 172 секции механизированной крепи ОАО "Шахтоуправление "Обуховское" (Зверево, Россия). Об этом говорится в сообщении ООО "НПК "Горные машины".

"НПК "Горные машины" завершила производственную программу по изготовлению оборудования для пуска новой лавы в шахтоуправлении "Обуховское". Выпуск лавного конвейера СП326, а также штрекового конвейера СП251.13 и перегружателей стал финальным аккордом в рамках комплексной программы по оснащению новой лавы современным и высокоэффективным оборудованием производства НПК "Горные машины", - говорится в нем.

В частности отгружено 172 секции механизированной крепи 09ДТ, оснащенные электрогидравлической системой управления от одного из ведущих немецких производителей, позволяющей полностью автоматизировать процесс поддержания и управления лавы в призабойном пространстве.

"Лавокомплект укомплектован инфракрасными датчиками положения секций и встроенными светодиодными фонарями, а также подземным компьютером. Гарантийный срок эксплуатации составит 18 месяцев, а ресурс до первого капитального ремонта - 10 тыс. циклов передвижки", - отмечается в сообщении.

В сообщении напоминает, что в январе шахтоуправление "Обуховское" получило буропогрузочную машину, позволяющую увеличить темпы проведения подготовительных горных выработок буровзрывным способом, и очистной комбайн УҚД400, оборудованный системой дистанционного управления с помощью радиопульта, что повышает безопасность работы шахтеров в забое.

В январе компания "Горловский машиностроитель" (Горловка, Донецкая обл.), входящая в ООО "НПК "Горные машины", поставила очистную и проходческую технику ОАО "Шахтоуправление "Обуховское".

ООО "НПК "Горные машины" является крупнейшей компанией в Украине по производству горнодобывающего оборудования и входит в состав компании System Capital Management (Донецк). ([Укррудпром/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ДЛЯ ПАО «ХАРЬКОВСКИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД «СВЕТ ШАХТЕРА» ОТКРЫВАЕТСЯ РОССИЙСКИЙ РЫНОК

Вхождение харьковского предприятия "Свет шахтера" в состав НПК "Горные машины" - крупнейшего производителя оборудования для горнодобывающих отраслей в СНГ - уже привело к росту экспортных продаж продукции, производимой на заводе. За январь-февраль российские клиенты НПК "Горные машины" заказали 4 конвейера разного типа, в то время как за весь 2012 г. на экспорт было отправлено всего три таких изделия.

Новым клиентом харьковского предприятия в этом году стало российское угледобывающее предприятие "Замчаловский антрацит", расположенное в Ростовской области. Шахтеры разместили на "Свет шахтера" заказ на производство забойного скребкового конвейера СП251 и перегружателя.

Оборудованием харьковского завода будут оснащены две лавы шахтоуправления "Обуховское" (также Ростовская обл.), тендер на комплектацию которых "под ключ" выиграла НПК "Горные машины". На производственных мощностях "Свет шахтера" были изготовлены лавный и штрековый конвейера, а также партия перегружателей и дробильных устройств.

Еще одним клиентом завода стало угольное объединение "Донской антрацит", для которого был произведен конвейер СП250.12-54. Оборудование предназначено для забоя подготовительной выработки. Скребковый конвейер длиной 150 м и мощностью 2х55 кВт оснащен усиленной рамой привода. К выполнению этого заказа приступили в январе, а готовый конвейер отгрузили заказчику уже в феврале, уложившись в контрактные сроки.

Геннадий Высоцкий, директор харьковского завода "Свет шахтера" рад тому, что у харьковского завода появляются новые клиенты, как среди украинских предприятий, так и из числа зарубежных горнодобывающих компаний. Он уверен, что рост активности НПК "Горные машины" на внешних рынках позволит увеличить производство скребковых конвейеров и струговых установок - основной продукции предприятия".

В свою очередь, Игорь Фоменко, директор по маркетингу и продажам НПК "Горные машины", отметил, что в компании "уже создана инфраструктура продаж и идет активная работа на таких традиционных для НПК "Горные машины" рынках, как Россия и Казахстан. Кроме того, активно развивается проект во Вьетнаме и мы видим возможности для расширения своего присутствия в этой стране. В ближайшие год-два НПК "Горные машины" выйдет на рынки Польши, Индии, Китая и ЮАР. И везде мы будем предлагать оборудование, производимое на харьковском предприятии".

В 2011 г. "Свет шахтера" экспортировал продукцию в Россию, Беларусь и Эстонию. Кроме трех конвейеров, поставлялись только запасные части и комплектующие: гидромуфты, редукторы, решетки и др. ([Портал машиностроения/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ОАО «УРАЛМАШЗАВОД» ПОСТАВИТ ПРОКАТНЫЕ ВАЛКИ ЛИДЕРАМ МИРОВОЙ МЕТАЛЛУРГИИ

"Уралмашзавод" заключил крупные контракты на поставку рабочих и опорных валков.

Партия рабочих валков горячей прокатки будет поставлена заводу Tata Steel France Rail SA (Франция). Срок поставки - с июня по декабрь. Это второй контракт Уралмашзавода с компанией Tata Steel France дочерней компании пятого в мире производителя стали Tata Steel. В настоящее время завершается отгрузка первой партии рабочих валков горячей прокатки для сортовых станков по контракту, заключенному в конце прошлого года.

Для завода Gunung Raja Paksi (Индонезия) "Уралмашзавод" поставит опорные валки холодной прокатки. Срок поставки - август. Индонезийскому предприятию "Уралмашзавод" поставит валки с повышенной прочностью и износостойкостью - высокохромистые валки с содержанием хрома 5%.

"Заводу Gunung Raja Paksi мы поставляем валки во второй раз, - говорит директор дивизиона "Металлургическое оборудование" "Уралмашзавода" Вячеслав Авдонин. - Начало нашего сотрудничества было достаточно успешным: в ноябре 2011 г. мы поставили опорный валок горячей прокатки. Он хорошо работает, поэтому служба закупок индонезийского предприятия решила протестировать наши опорные валки холодной прокатки. Производство прокатных валков (а они являются неотъемлемой частью прокатных станков) - одно из приоритетных направлений для "Уралмашзавода". Они используются при изготовлении всевозможных видов проката - от тончайшей жести и фольги до толстого листа. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ФИНЛЯНДИЯ: ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОРПОРАЦИИ METSO OYJ В 2012 ГОДУ

Приток новых заказов корпорации Metso в 2012 г. составил 6865 млн. евро (против 7961 млн. евро в 2011 г.). Заказы на услуги увеличились на 5% до 3264 млн. евро, то есть 49% от всех полученных заказов (в 2011 г. - 3100 млн. евро или 40%).

Чистая выручка от продаж выросла на 13% по сравнению с 2011 г. и составила 7504 млн. евро (6646 млн. евро). Чистые продажи услуг выросли на 11% и составили 3174 млн. евро, то есть 44% от совокупной суммы чистых продаж (2871 млн. евро, или 45% в 2011 г.). Прибыль до уплаты процентов, налогов и амортизации (ЕБИТА), без учета единовременных расходов, возросла на 9% - до 684 млн. евро, т. е. 9,1% чистых продаж (629 млн. евро или 9,5%).

Расходы корпорации составили 36,0 млн. евро. В основном они были вызваны необходимостью проведения модернизации мощностей.

Учитывая сложившуюся экономическую ситуацию, рыночные перспективы и заказы, полученные на 2013 г., ЕБИТА без учета единовременных расходов и выручка, по прогнозу корпорации, будут находиться примерно на уровне 2012 г.

Согласно комментарию президента и генерального директора корпорации Metso М. Кяхкени о результатах деятельности за 2012 г., прошлый год был периодом роста и развития. Некоторые рынки, например КНР, демонстрировали экономический рост, что способствовало росту сбыта услуг фирмы.

Приток заказов в сегменте "Горнодобывающее и строительное оборудование" за 2012 г. был на 7% меньше по сравнению с показателями предыдущего года и составил 3436 млн. евро. Объем заказов на услуги за 2012 г. вырос на 10% до 1771 млн. евро.

Серьезных изменений рынка горнодобывающего и строительного оборудования в краткосрочной перспективе не ожидается, при этом спрос на оборудование, скорее всего, немного снизится в ближайшие два квартала. Предполагается, что в текущем году активность в горнодобывающем секторе в целом останется неизменной. Строительный сектор будет характеризоваться стабильным спросом, а нефтегазовый - продемонстрирует повышенную активность, что повлияет на решения Metso по дальнейшей автоматизации производства. Россия и Восточная Европа останутся перспективными рынками для Metso.

Эксперты корпорации прогнозируют, что 2013 г. будет отмечен крупными проектами в целлюлозно-бумажном секторе, при этом на рынке бумагоделательных и картоноделательных машин перемен не ожидается. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ШВЕЦИЯ: SANDVIK COROMANT ПРЕДСТАВЛЯЕТ НОВУЮ МНОГОКРОМОЧНУЮ ТОРЦЕВУЮ ФРЕЗУ ДЛЯ ЧЕРНОВОЙ ОБРАБОТКИ

Sandvik Coromant представляет CoroMill 357 - новую многокромочную фрезу для черновой обработки и обдирки деталей из стали и чугуна, характеризующуюся высокой надежностью пластин.

В своих типовых областях применения, таких как черновая обработка торцевых поверхностей, обдирка, обработка прерывистых поверхностей, деталей с неравномерным припуском, поковок, сварных деталей и отливок, CoroMill 357 обеспечивает высокую скорость съема материала и непревзойденную эффективность.

Фреза CoroMill 357 является экономически эффективным решением за счет большого количества режущих кромок. Двухсторонние пятиугольные режущие пластины большой толщины и опорные пластины для защиты корпуса гарантируют экономичность и надежность производства.

Инновационная система крепления пластин, обеспечивающая быструю и простую индексацию и замену пластин, позволяет экономить время на обработку. Большие посадочные поверхности предотвращают радиальные и осевые деформации, а также деформации опорных поверхностей, гарантируя постоянную точность и эффективность.

Фреза подходит для станков со шпинделем ISO 50 и более крупных станков, может работать с глубиной резания до 10 мм (0.394") и подачей на зуб до 0.7 мм (0.0276"). (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что на блоге «Машиностроения Украины» (<http://ukrmach.dp.ua/>) представлено краткое содержание обзоров, опубликованных в журнале «Машиностроение Украины»? Доступ к блогу – **БЕСПЛАТНЫЙ**

УКРАИНА: ПАО «ДНЕПРОВАГОНМАШ» В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛО ПРОИЗВОДСТВО

В январе-феврале "Днепробагонмаш" (Днепродзержинск, Днепропетровская обл.) сократил выпуск магистральных вагонов по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 68,6% до 450 единиц. Об этом сообщили в главном управлении экономики Днепропетровского горсовета.

В феврале завод выпустил 150 вагонов, что вдвое меньше предыдущего месяца.

В 2012 г. "Днепробагонмаш" сократил выпуск продукции по сравнению с 2011 г. на 9,7% до 6321 единиц.

"Днепробагонмаш" специализируется на проектировании и производстве грузовых, магистральных и промышленных вагонов. Основными покупателями продукции предприятия являются операторы железнодорожного транспорта Российской Федерации. ([Ugmk.info/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Машиностроение_Украины_СНГ_мира))

УКРАИНА: ПАО «КРЮКОВСКИЙ ВАГОНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (КВСЗ) ЗА ДВА МЕСЯЦА 2013 ГОДА СОКРАТИЛО ВЫПУСК ВАГОНОВ

ПАО "Крюковский вагоностроительный завод" (КВСЗ, Кременчуг, Полтавской обл.) в январе-феврале, по сравнению с январем-февралем 2012 г., уменьшило выпуск грузовых вагонов на 40,8% или на 717 шт до 1038 шт. Об этом сообщает пресс-служба предприятия. Вместе с тем на предприятии сообщают, что в январе-феврале, по сравнению с январем-февралем 2012 г. предприятие увеличило выпуск пассажирских вагонов в 5 раз-произведя 5 вагонов.

ПАО "Крюковский вагоностроительный завод" выпускает грузовые (вагоны-платформы, цистерны, вагоны бункерного типа, полувагоны) и пассажирские вагоны, вагоны метро, запасные части и тележки для грузовых вагонов, колесные пары, запчасти для вагонов метро и эскалаторов, контейнеры дорожную технику.

Крюковский вагоностроительный завод в 2012 г. увеличил выпуск грузовых вагонов на 2,4%-до 11005 шт, а пассажирских - в 2,5 раза до 69 шт. ([RBC.ua/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://RBC.ua/Машиностроение_Украины_СНГ_мира))

УКРАИНА: ПАО «КРЮКОВСКИЙ ВАГОНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (КВСЗ) ВЫПУСТИТ ОПЫТНУЮ ПАРТИЮ ВАГОНОВ МЕЖДУНАРОДНОГО КЛАССА ГАБАРИТА RIC

ПАО "Крюковский вагоностроительный завод" выпустит опытную партию из 20 вагонов международного класса габарита RIC, сообщила пресс-службе предприятия.

На КВСЗ прошло заседание межведомственной приемочной комиссии, на котором были рассмотрены результаты испытаний пассажирского спального вагона для международного сообщения габарита RIC на тележках мод. 68-7047 для железных дорог с шириной колеи 1520 мм и тележках мод. 68-7044 для железных дорог с шириной колеи 1435 мм.

"Итогом проведенных испытаний стало подтверждение соответствия вагона заявленным характеристикам и безопасностью его эксплуатации. Межведомственная комиссия определила, что конструкция нового вагона повышенной комфортности на тележках с пневмоподвешиванием производства ПАО "КВСЗ" соответствует современному техническому уровню пассажирских вагонов", - говорится в сообщении.

По итогам заседания принято решение присвоить комплектам конструкторской документации на этот пассажирский вагон литеру О1 и разрешить Крюковскому вагоностроительному изготовлению опытной партии из 20 вагонов. ([Metal-monitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Metal-monitor/Машиностроение_Украины_СНГ_мира))

УКРАИНА: ОАО «ТЕПЛОВОЗРЕМОНТНЫЙ ЗАВОД» (ТРЗ) ЗАВЕРШИЛО 2012 ГОД С УБЫТКОМ

ОАО "Тепловозремонтный завод" (ТРЗ, Полтава), крупное предприятие, специализирующееся на ремонте тепловозов для железных дорог Украины, России и других стран, в 2012 г. сократило чистый убыток в 2,5 раза по сравнению с аналогичным показателем 2011 г. до 14,83 млн. грн.

Согласно информации в опубликованном в прессе объявлении о проведении общего собрания акционеров 19 апреля, непокрытый убыток ТРЗ на начало года составлял 53,76 млн. грн.

Согласно опубликованным данным, за минувший год ТРЗ нарастил текущие обязательства на 30,8% до 152,35 млн. грн., но долгосрочные не сформировались. Суммарная дебиторская задолженность компании на 1 января составила 62,67 млн. грн. - почти на 24% больше, чем на ту же дату 2012 г. Предприятие за 2012 г. существенно нарастило активы - их стоимость составила 631,55 млн. грн., что в 3,3 раза больше, чем годом ранее, в том числе остаточная стоимость основных средств составила 444,66 млн. грн. - в 4,3 раза больше..

ТРЗ специализируется на ремонте и комплексной модернизации тепловозов и производстве запасных частей. По состоянию на октябрь 2012 г. более 77% акций ОАО "ТРЗ" принадлежало ООО "Представительство Полтавского ТРЗ" (РФ). (Интерфакс-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Машиностроение_Украины_СНГ_мира))

Интервью**УКРАИНА: ООО «КЕРЧЕНСКИЙ СТРЕЛОЧНЫЙ ЗАВОД» В СОСТОЯНИИ ОБЕСПЕЧИТЬ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНИКОВ НАДЕЖНОЙ ПРОДУКЦИЕЙ**

Об этом рассказал генеральный директор «Трансинвест Холдинга» Андрей Шпилька.

- Не могли бы Вы познакомить читателя с холдингом, который возглавляете. Для чего он создан?

- "Трансинвест Холдинг" был организован на базе активов, которые находятся в управлении СКМ и специализируются на производстве продукции для железнодорожного транспорта. Это ООО "Донбасское транспортно-промышленное предприятие" и ООО "Керченский стрелочный завод". Необходимость развития этого направления бизнеса СКМ как одного из стратегических очевидна. Машиностроение в целом и железнодорожное машиностроение в частности - это производство с высокой до-

бавленной стоимостью. Кроме того, здесь существуют серьезные резервы для развития. Предприятия железнодорожного машиностроения в Украине имеют чрезвычайно большой потенциал. Правда, для его развития нужны серьезные инвестиции. В настоящее время мы занимаемся разработкой инвестиционной программы для модернизации наших активов. Одной из причин создания холдинга стало то, что после консолидации активов легче получить доступ к финансовым ресурсам, необходимым для обновления производства.

- Планируете ли Вы расширяться? Днепропетров-

ский стрелочный завод обвинил ТИХ в давлении с целью стимулировать продажу предприятия. Как Вы прокомментируете ситуацию?

- Мы были крайне удивлены прозвучавшими высказываниями. Думаю, причина скандальной публикации - в обострении конкуренции. С появлением на рынке "Трансинвест Холдинга" конкурентная борьба в области производства стрелок и переводов для железнодорожного транспорта обострилась, и другие участники рынка, по всей видимости, избрали для себя прямо скажем, нерыночный и незитичный вариант борьбы за место под солнцем.

- Как Керченский завод собирается завоевывать рынки?

- Мы намерены серьезно модернизировать Керченский стрелочный, туда уже вкладываются значительные средства. За 2005-2012 гг. инвестиции в предприятие составят 116 млн. грн., из которых 90 млн. грн. направлены на приобретение новых и модернизацию основных средств. На 2013 г. запланирована реализация инвестиционной программы в 24,5 млн. грн. Причем если в первые годы инвестировали в основном в капремонты существующего оборудования, то в последние два года на первое место вышла закупка нового высокотехнологичного оборудования.

За 2010-2012 гг. предприятием реализованы проекты по созданию новых производственных участков и модернизации производственных линий, в том числе создание участка и внедрение технологии вакуумно-пленочной формовки для производства среднего вагонного литья, создание нового участка по производству автосцепки СА-3 мощностью 1000 шт., создание участка изготовления литейных стержней по технологии холодно-твердеющих смесей на автомате Laetpre, было проведена серьезное обновление энергетического оборудования, модернизирована линия закалки остряков и рамных рельсов, приобретены установки плазменной резки и изготовления стрелочных подкладок и мостов, приобретен фрезерный обрабатывающий центр VQ1600.

Я привожу такой длинный список для того, чтобы было понятно, что Керченский стрелочный завод, который при советской системе был одним из лидеров в производстве стрелок, выпускал более 3500 переводов в год, и сейчас занимает лидирующие позиции и по объему производства

и по технологиям и по качеству продукции.

Мы в состоянии обеспечить железнодорожников надежной, современной продукцией. Например, освоенный нами стрелочный перевод КС6511-03 при проведении динамико-прочностных испытаниях показал наилучшие результаты. Он выдержал испытания для скорости 160 км/ч по прямому пути под поездами с локомотивами ДСЗ и ЧМЭЗ, получил все необходимые сертификаты, и был рекомендован испытательной лабораторией ДИИТа для этих скоростей. А некоторые другие производители не смогли обеспечить достаточного качества производства и рекомендованная скорость по ним для указанных электропоездов - 150 км/ч. Сейчас мы внедряем новый перевод, который сможет гарантированно пропускать поезда на скорости до 200 км/ч.

То есть, мы лидируем не только вследствие модернизации и инвестиционной деятельности, но и в инновационной деятельности - на Керченском стрелочном работает конструкторское бюро, которому по плечу решить любые задачи.

- Вы планируете предложить свою высокотехнологичную продукцию на экспорт?

- Не просто планируем, мы давно уже, с 2005 г., поставляем нашу продукцию за рубеж. Керченский стрелочный завод исторически позиционировал себя как производитель продукции для внутреннего рынка. Несмотря на это, развитие экспортных продаж всегда рассматривалось как перспективное направление. В рыночных условиях предприятие должно диверсифицировать свои поставки, что и было сделано КСЗ в период его экономического становления. На сегодняшний момент удельный вес поставок стрелочных переводов украинским потребителям составляет лишь 59% в общем объеме реализации в сравнении с 94% в 2008 г.

- Какие это страны?

- Нашу продукцию хорошо знают и уважают в России, Беларуси и Казахстане. У нас есть все необходимые для экспорта сертификаты. В 2008-2012 гг. продукция КСЗ отгружалась в Прибалтику, Азербайджан, Грузию, Узбекистан. На сегодняшний момент мы прорабатываем возможности поставок в страны Ближнего Востока, Африки, а также Латинской Америки. (Trans-Port.com.ua/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

РОССИЯ: В ОАО «НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ «УРАЛВАГОНЗАВОД» (НПК «УВЗ») ОБСУДИЛИ ПЕРСПЕКТИВНЫЕ ВИДЫ ПРОДУКЦИИ

На головном предприятии научно-производственной корпорации "УВЗ" состоялся научно-технический совет. В течение трех дней представители различных предприятий корпорации, а также центра корпоративного управления (Москва) обсуждали перспективные виды продукции, техническую и экономическую эффективность уже существующих изделий.

Научно-технический совет проходит под председательством главного инженера "Уралвагонзавода". В его состав входят главные специалисты предприятия - главные энергетик, механик, металлург, а также конструкторы и другие. Задачи совета - принятие стратегических решений о модернизации или внедрении новых образцов техники, оборудования, технологий, требующих экспертной оценки со стороны ведущих специалистов. Решения принимаются совместно путем голосования и с учетом мнений каждого члена совета.

Основной темой обсуждения нынешнего научно-технического совета стали проекты вагоностроения. Было рассмотрено более 10 единиц нового подвижного состава и направления по его модернизации. Некоторые модели рассматривались как перспективные. По некоторым НИОКР проходила корректировка текущих планов, ставились новые задачи по срокам реализации заданных требований. Практически по каждому направлению вагоностроения были предложены новые варианты подвижного состава.

В частности были приняты решения о дальнейшей реализации проектов по созданию весоупорочного вагона и вагонов-цистерн для СУГ. А также - о продолжении исследований по созданию перспективного вагона-хоппера с деталями из композиционных материалов.

Кроме того, был представлен проект электрифицированного многофункционального транспортного средства ТМВ-3. Это абсолютно новая разработка, пока не имеющая аналогов в России и требующая очень серьезных исследований. ТМВ-3 будет разрабатываться в кооперации с предприятием, входящим в структуру корпорации "УВЗ" - ОАО "Электромашина" (Челябинск) - одним из головных разработчиков электрифицированных систем для различных типов машин. ([Портал машиностроения/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

«Машиностроение Украины, СНГ, мира» – <http://ukrmach.dp.ua/>

РОССИЯ: ЗАО «ТИХВИНСКИЙ ВАГОНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (ТВСЗ) В 2013 ГОДУ ПЛАНИРУЕТ РЕАЛИЗОВАТЬ 4-5 ТЫС. ВАГОНОВ

Тихвинский вагоностроительный завод планирует в течение 2013 г. реализовать на рынке 4-5 тыс. вагонов. Об этом сообщил исполнительный директор ООО "Объединенная вагонная компания" - управляющей организации ЗАО "ТВСЗ" Дмитрий Бовыкин.

Суммарная потребность в вагонах в России на 2013 г., по его оценкам, составит более 50 тыс. единиц.

В 2012 г., в первый год работы, ТВСЗ произвел более 1,3 тыс. грузовых вагонов нового поколения. Они используются крупнейшими предприятиями в сфере химической, металлургической, угольной и лесной промышленности, а также транспортными компаниями. "Клиенская база расширяется за счет собственников, заинтересованных в замене устаревшего парка на высокоэффективный грузовой подвижной состав", - отметил Д. Бовыкин. ([Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ПО РЕЗУЛЬТАТАМ РАБОТЫ В 2012 ГОДУ ЗАО «ТРАНСМАШХОЛДИНГ» УВЕЛИЧИЛО ОБЪЕМ ПРОДАЖ

Согласно предварительным данным по итогам работы в 2012 г. "Трансмашхолдинг" увеличил объем реализации продукции и услуг по сравнению с 2011 г. на 22% до 130 млрд. руб. Об этом сообщили в Департаменте по внешним связям холдинга.

Наибольший прирост зафиксирован при реализации локомотивов и грузовых вагонов. Поставки магистральных грузовых электровозов возросли на 40% (с 308 до 434 секций), магистральных грузовых тепловозов - на 36% (со 124 до 169 секций). Холдинг передал заказчиком на 80% больше грузовых вагонов всех типов (8810 единиц против 4905).

Крупнейшим потребителем продукции холдинга оставалось ОАО "Российские железные дороги". Наиболее крупными зарубежными странами-покупателями стали Болгария, Беларусь, Казахстан, Украина, Сербия. Самыми большими экспортными группами стали вагоны метро, пассажирские тепловозы, дизельные двигатели, грузовые вагоны, платформы, дизель-поезда. ([ТМХ/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА: ЗАВОДУ SIEMENS AG ОБНУЛИЛИ ПОШЛИНЫ НА ВАГОНЫ «ЛАСТОЧКА»

Совет Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) одобрил решение консультативного комитета по торговле о снижении до 0% ввозных таможенных пошлин на отдельные виды железнодорожных вагонов с 15 марта 2013 г. по 31 декабря 2014 г., говорится в сообщении комиссии.

Речь идет о вагонах для электропоездов на платформе Desiro производства немецкого концерна Siemens, получившие в России название "Ласточка". Ранее в течение двух лет на территории Таможенного союза России, Беларуси и Казахстана действовала нулевая импортная пошлина на эти вагоны. Срок действия предыдущего решения закончился 15 февраля, теперь с 15 марта пошлина опять обнулится, сообщает "Коммерсантъ".

Электропоезда на этой платформе были выбраны ОАО "РЖД" для перевозки пассажиров на Олимпиаде в Сочи в 2014 г. Первые 38 из 54 заказанных РЖД составов выпустит завод Siemens в Германии, остальные начнут частично производить в России на СП концерна Siemens и "Синары". СП по заказу ОАО "РЖД" планирует поставить более 1,2 тыс. вагонов. Они уже начали курсировать с 23 января по маршруту "Санкт-Петербург - Бологое".

Пассажирская эксплуатация Desiro, как планируется, в 2013 г. начнется в Казани и Сочи. Затем, в феврале 2014 г., они будут перевозить спортсменов и зрителей к местам соревнований в горах в период Зимних Олимпийских игр. Также планируется использование этих поездов во время проведения чемпионата мира по футболу 2018 г. в России. ([Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

МАШИНОСТРОЕНИЕ ДЛЯ ЛЕГКОЙ, ПИЩЕВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ, БЫТОВЫХ ПРИБОРОВ

СНГ: ЕВРАЗИЙСКАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КОМИССИЯ (ЕЭК) НАМЕРЕНА ПОВЫСИТЬ ПОШЛИНУ НА ОТДЕЛЬНЫЕ ВИДЫ ТЕЛЕАППАРАТУРЫ

Ставку ввозной таможенной пошлины на отдельные виды телеаппаратуры планируется повысить в Таможенном союзе до 16%. Соответствующий проект решения Совета Евразийской экономической комиссии, одобренный коллегией ЕЭК, опубликован на сайте комиссии.

Как указано в проекте решения, новая ставка пошлины будет действовать в отношении аппаратуры, включающей в свой состав видеозаписывающую или видеовоспроизводящую аппаратуру с жидкокристаллическим или плазменным экраном, и прочей аппаратуры с экраном, выполненным по технологии жидкокристаллических дисплеев. На данный момент ставки ввозных таможенных пошлин для этой аппаратуры установлены на уровне 10% и 15%.

Вопрос о повышении пошлин на отдельные виды телеаппаратуры будет рассмотрен на очередном заседании Совета ЕЭК. ([БЕЛТА/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Статистика

МИРОВОЙ РЫНОК ТЕЛЕВИЗОРОВ - В 2012 ГОДУ ЛИДЕРСТВО СОХРАНИЛИ ЮЖНОКОРЕЙСКИЕ КОМПАНИИ

В 2012 г. на мировом рынке телевизоров лидерство сохранили южнокорейские компании Samsung Electronics и LG Electronics. Китайская компания TCL заняла третье место среди крупнейших мировых производителей, продав 15 млн. жидкокристаллических телевизоров. Ранее на третьей позиции находилась японская компания Sony, которая, по оценке, продала не более 14,5 млн. телевизоров.

По итогам января-сентября 2012 г. TCL продала за пределами КНР 4,878 млн. телевизоров, что на 75,97% больше, чем годом ранее. На китайском рынке телевизоров доля TCL составляет 18,7%, на мировом - 6,7%. ([БИ-КИ/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

РОССИЯ: В 2012 ГОДУ ПЕРЕВЫПОЛНЕН ПЛАН ПОСТАВОК ОРУЖИЯ ЗА РУБЕЖ

Россия в 2012 г. перевыполнила план по поставке вооружений и военной техники за рубеж, сообщил директор Федеральной службы по военно-техническому сотрудничеству (ФСВТС) А. Фомин. "По предварительным итогам, на сегодняшний день объем экспорта продукции военного назначения за рубеж составил \$15,16 млрд. или 111,8% планового задания", - сказал он. По его словам, объем валютных поступлений на сегодняшний день составил \$15,13 млрд., объем экспорта (в денежном выражении) по сравнению с 2011 г. вырос на \$2 млрд.

Среди новых стран, с которыми Россия начала военно-техническое сотрудничество, или стран, с которыми она долгое время не сотрудничала, А. Фомин назвал Гану, Оман, Танзанию и Афганистан.

Портфель заказов продукции военного назначения российского производства, по словам А. Фомина, в настоящее время составляет \$46 млрд. "За последние 10 лет мы отмечаем рост экспорта в целом: с 2003 г. - в 3 раза, портфеля заказов - тоже примерно в 3 раза", - сказал А. Фомин.

В декабре 2012 г. президент РФ В. Путин, выступая на заседании комиссии по военно-техническому сотрудничеству с зарубежными государствами, заявил, что "в этом году Россия выходит на рекордный уровень по экспорту оружия".

Президент отметил также качественные изменения в системе военно-технического сотрудничества: совместное производство военной продукции и исследовательские разработки, а также восстановление позиций РФ на рынке услуг по модернизации и ремонту военной (еще советской) техники. "Все это позволяет не только сохранить существующий портфель заказов в сфере ВТС, но и рассчитывать на его увеличение. Только за 2012 г. были заключены новые экспортные контракты на более чем \$15 млрд.", - сообщил В. Путин.

По данным ФСВТС, в 2011 г. Россия экспортировала за границу военной продукции на \$13,2 млрд. При этом ОАО "Рособоронэкспорт" в 2011 г. осуществил поставки продукции военного назначения на \$10,718 млрд. Поставки осуществлялись в 65 стран, при этом около 25% их объема - в Индию, 15% - в Алжир, "значительная часть" была продана в Венесуэлу и Вьетнам.

Что касается номенклатуры товаров, то лидирующие позиции занимает авиация, на втором и третьем месте - продукция для Военно-морского флота и сухопутных войск, на четвертом - средства ПВО. Подавляющее большинство поставок (81%) пришлось на "Рособоронэкспорт", остальные 19% - на 21 другой субъект военно-технического сотрудничества. География военно-технического сотрудничества России - более 80 стран.

По словам главы ФСВТС, объем гособоронзаказа в экспортной составляющей на конец 2012 г. достиг \$4,4 млрд., из них основная часть - внебюджетные средства (около \$4 млрд.), средства федерального бюджета (более \$300 млн.), а также поставки в страны ОДКБ (Организация договора о коллективной безопасности).

В августе 2012 г. Центр анализа мировой торговли оружием сообщал, что в 2012 г. и на ближайшие четыре года первое место в мире по объему импорта вооружений сохранит за собой Индия. При этом США и Австралия по результатам 2012-2015 гг. выйдут из лидирующей тройки мировых импортеров, уступив Объединенным Арабским Эмиратам и Саудовской Аравии.

По данным Стокгольмского исследовательского института мира (SIPRI) за 2007-2011 гг., основными экспортерами вооружений и военной техники в мире были (%): США - 30, Россия - 24, Германия - 9, Франция - 8, Великобритания - 4; покупателями: Индия - 10, Республика Корея - 6, Китай и Пакистан - по 5, другие страны - 74. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ТАНК НА ОСНОВЕ ПЛАТФОРМЫ «АРМАТА»**ПОЛУЧИТ ПРИНЦИПИАЛЬНО НОВУЮ КОМПОНОВКУ С НЕОБИТАЕМЫМ БОЕВЫМ МОДУЛЕМ**

Танк на базе разрабатываемой в настоящее время боевой платформы "Армата" получит принципиально новую компоновку, не имеющую мировых аналогов, в частности, необитаемую "башню". Об этом сообщил гендиректор Научно-производственной корпорации (НПО) "Уралвагонзавод" Олег Сиенко. "Это принципиально новая машина, имеющая новую компоновку, которой ни у кого нет", - сказал он, уточнив, что у нового танка на базе "Арматы" будет, в частности, необитаемое боевое отделение.

Сиенко отметил, что на этой универсальной платформе можно будет создать около 30 машин различного назначения, она предполагает разное размещение двигателя - как переднее, так и заднее, в зависимости от того, какой вид боевой машины будет "монтироваться" на этой платформе - БМП или, например, ЗРК. Для основного боевого танка (ОБТ), который будет выпускаться на ее базе, разрабатывается новый боеприпас и комплекс динамической защиты нового поколения. В "Армате" будет применяться "совершенно другие технологии по броне, все что повысит живучесть машины в реальных условиях боя", отметил Сиенко.

Гендиректор НПО подчеркнул, что большое значение для нового ОБТ имеет также двигатель. "Здесь нужен только новый двигатель: принципиально другой, легкоменяемый, - уточнил он. - Двигатель, который можно поменять в считанные минуты, что крайне важно в определенных условиях". "Конечно мощность тоже играет роль", - сказал глава корпорации, пояснив, что сейчас танки вышли на те скоростные показатели, которые соответствуют колесным машинам. У "Арматы", в частности, будут "совершенно другие скоростные показатели, что делает эту машину гордостью российско-танкостроения, хотя это уже нельзя назвать в чистом виде танком" добавил гендиректор.

Сиенко выразил надежду, что к концу года корпорации удастся завершить основные работы по "Армате", и дальше будут дорабатываться только отдельные узлы. Он информировал, что "Армата" не будет демонстрироваться на международной выставке в Нижнем Тагиле в сентябре, не в последнюю очередь потому, что это пока еще секретная разработка.

Платформа разрабатывается ускоренными темпами, те параметры, которые задали "Уралвагонзаводу" в Минобороны, он стремится выполнить добавил Сиенко. Глава корпорации особо отметил, "что в мире ничего не делается на универсальных платформах, все платформы разные", и Россия единственная страна, которая на сегодняшний день собирается серийно выпускать новую бронетехнику, другие страны идут по пути модернизации. (АРМС-ТАСС/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ ПОДПИШЕТ СОГЛАШЕНИЕ СО СЛОВАКИЕЙ О ЛИЦЕНЗИОННОМ ПРОИЗВОДСТВЕ ВОЕННОЙ ТЕХНИКИ

Россия и Словакия в ближайшее время подпишут соглашение о лицензионном производстве советской/российской военной техники на территории Словакии. Об этом рассказал сегодня вице-премьер Дмитрий Рогозин по итогам 16-го заседания Межправительственной комиссии по экономическому и научно-техническому сотрудничеству. "В ближайшие месяцы будет принято соответствующие решения, - сказал он. - А поскольку эти решения будут приняты Словакией первой на Западе, я не исключаю, что вслед за ними пойдут новые контракты на новой лицензионной основе".

Рогозин подчеркнул, что Россия настаивает на цивилизованном решении вопроса защиты авторских прав и лицензий. И в этом плане Словакия сделала шаг на встречу. "Дальше у нас будут подобные соглашения с другими странами Центральной и Восточной Европы", - выразил надежду Рогозин. (АРМС-ТАСС/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ОАО «НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ (НПО) «ИЖЕВСКИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» («ИЖМАШ») ПОЛУЧИЛО ЛИЦЕНЗИЮ НА РАЗРАБОТКУ И ПРОИЗВОДСТВО БОЕПРИПАСОВ

Научно-производственное объединение (НПО) "Ижмаш" получило лицензию Федеральной службы по оборонному заказу на разработку, производство и реализацию боеприпасов.

Как сообщила пресс-секретарь "Ижмаша" Елена Филатова, за 205-летнюю историю крупнейшего оружейного предприятия России подобная лицензия появилась у "Ижмаша" впервые: раньше он не производил и не продавал патроны. Предприятие сможет разрабатывать и производить боеприпасы калибра до 30 мм, что позволит ему эффективнее выполнять опытно-конструкторские работы по созданию перспективных образцов оружия гражданского и военного назначения. "Теперь "Ижмаш" сможет не только вести разработку изделий под существующие типы патронов, но и будет проектировать целые стрелковые комплексы "оружие- боеприпас", - отметил главный конструктор предприятия Владимир Злобин. В первую очередь разрабатываться и производиться будут высокоточные боеприпасы для спортивного и снайперского оружия. В настоящее время на "Ижмаше" уже ведутся разработки трех стрелковых комплексов, в том числе перспективного автомата для российских Вооруженных сил АК-12.

"Ижмаш" - крупнейший российский производитель боевого автоматического и снайперского оружия, управляемых артиллерийских снарядов, а также широкого спектра гражданской продукции - охотничьих ружей, спортивных винтовок, станков и инструмента. Предприятие основано в 1807 г. Продукция "Ижмаша" поставляется в 27 стран, включая США, Великобританию, Германию, Норвегию, Италию, Канаду, Казахстан и Таиланд. (АРМС-ТАСС/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ВЬЕТНАМ: ОТКРЫЛОСЬ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКОГО ОБОРОННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

В южновьетнамском Нячанге, находящемся близ базы ВМС Вьетнама Камрань, состоялась церемония открытия представительства российского ОАО "Концерн "НПО "Аврора". Об этом сообщил глава представительства Казбек Кулаев. "Открытие представительства Концерна "НПО "Аврора" во Вьетнаме знаменует важную веху в укреплении дружественных и перспективных отношений между двумя странами, - сказал Кулаев. - Наше постоянное присутствие здесь, несомненно, внесет заметный вклад в активизацию сотрудничества между Россией и Вьетнамом. Сотрудники представительства "Авроры" в Нячанге будут представлять интересы концерна во взаимоотношениях с органами власти и управления Вьетнама, способствовать расширению деятельности компании на рынке этой страны, обеспечивать участие "Авроры" в профильных выставках и семинарах, проводимых на территории СРВ".

Офис представительства НПО "Аврора" открыл генеральный директор концерна Константин Шилов. Вьетнамскую сторону представлял председатель Народного комитета пров. Кханьхоа Нгуен Чен Тан. В церемонии также приняли участие заместитель начальника штаба ВМС Вьетнама Нгуен Ван Кьем, представители Военно-морской академии, Генерального штаба Вьетнамской народной армии, командующие военными округами, представители некоторых российских компаний, имеющих интересы во Вьетнаме.

Находящийся в Санкт-Петербурге Концерн "НПО "Аврора" - ведущий российский разработчик, изготовитель и поставщик систем автоматизированного управления и боевых информационно-управляющих систем для боевых кораблей и подводных лодок. Эти системы обеспечивают боевую работу всех комплексов вооружения подлодок и надводных кораблей. (АРМС-ТАСС/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ: ОБЪЕМ ВОЕННОГО БЮДЖЕТА НА 2013 ГОД СОСТАВИТ \$114,3 МЛРД.

Правительство Китая обнародовало проект военного бюджета на 2013 г., объем которого составит 720,2 млрд. юаней (\$114,3 млрд.), пишет агентство "Синьхуа". По сравнению с 2012 г., когда на национальную оборону было потрачено 650,6 млрд. юаней, военные расходы страны увеличатся на 10,7%. На протяжении последних нескольких лет оборонные расходы Китая составляли в среднем 1,6% ВВП.

Согласно заявлению властей, средства оборонного бюджета будут потрачены на улучшение условий работы и жизни военнослужащих, а также на усиление механизации и информатизации вооруженных сил. При этом основной задачей перед Вооруженными силами ставится поддержание высокого уровня боеспособности и готовность к отражению любых внешних угроз. По словам представителя Всекитайского собрания народных представителей Фу Ин, Китаю необходимо усилить боевой потенциал для поддержания стабильности в регионе. Подробности предстоящих военных расходов не раскрываются. В настоящее время в Китае действует ряд программ, включая перевооружение, а также разработку новой военной техники. В частности, страна занимается строительством собственного авианосца, разработкой компактного ядерного реактора, а также созданием нескольких типов боевых и транспортных самолетов для ВВС и флота.

В июле 2012 г. сообщалось, что военные расходы Китая достигнут \$174,9 млрд. к 2017 г. К такому выводу пришли эксперты аналитической компании ICD Research. Сейчас некоторые эксперты полагают, что уже к 2015 г. оборонный бюджет Китая превысит отметку в \$250 млрд. В общей сложности, в ближайшие пять лет Китай потратит на покупку новых и модернизацию имеющихся вооружений около \$800 млрд. По данным Стокгольмского института исследования проблем мира (SIPRI), оборонные расходы Китая растут колоссальными темпами на протяжении последних 20 лет. Если в 1993 г. военные траты страны составили 73,2 млрд. юаней, то в 2003 г. на эти цели Китай израсходовал уже 288 млрд. юаней, а в 2011 г. - 923 млрд. юаней. (Аех.ru/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

«Машиностроение Украины, СНГ, мира» – <http://ukrmach.dp.ua/>

США: JTEKT AUTOMOTIVE TENNESSEE-VONORE LLC РАСШИРЯЕТ МОЩНОСТИ

Поставщик подшипников Коюо на рынок США JTEKT Automotive Tennessee-Vonore LLC расширяет мощности. Компания приобрела новые помещения в Воноре, где будет осуществляться производство подшипников и автомобильных гидравлических и электрических приводных компонентов. За 350000 кв. м компания заплатила \$7,25 млн. По заявлению руководства компании приобретение новых площадей под производство даст возможность увеличить долю автокомпонентов Коюо на таком емком американском рынке. В настоящий момент подшипники и компоненты Коюо поставляются на конвейеры, с которых сходят автомобили марок Chrysler, Toyota, Honda и Nissan.

Первое подразделение в США Kooyo Corporation of USA было открыто в 1958 г. Подшипники марки Коюо в Японии выпускаются с 1921 г., в 2006 г. права на марку перешли к JTEKT Corp. В 2010 г. была создана новая дочерняя компания Kooyo Bearings USA LLC для развития приобретенного у The Timken Company бизнеса по производству игольчатых подшипников в США. Kooyo Bearings USA, со штаб-квартирой в Вестлейке (Огайо) контролирует 12 производственных площадок по выпуску игольчатых подшипников и 3 инженерных технологических центра, расположенных в разных странах. Подшипники Коюо производятся в США на нескольких заводах. Марку Коюо на американский рынок продвигают несколько дочерних компаний JTEKT Corp.

Подшипниковые заводы Коюо выпускают шариковые, роликовые подшипники и ступичные комплекты подшипников в США. Kooyo Corporation of USA является поставщиком первого и второго Tier 1 и Tier 2 уровня подшипников и различных компонентов на автосборочные и промышленные предприятия США. (www.podshipnik.ru/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ШВЕЦИЯ: АВ SKF ПОДПИСЫВАЕТ ДОЛГОСРОЧНЫЙ КОНТРАКТ С КОМПАНИЕЙ PRATT & WHITNEY

Компания SKF объявила о подписании долгосрочного контракта с компанией Pratt & Whitney, входящей в состав United Technologies Corporation, на 170 млн. шв. крон.

По контракту, SKF будет поставлять роторные подшипники для авиадвигателей PurePower PW1100G-JM, производимых Pratt & Whitney. Этот контракт и сопутствующая поддержка основаны на успешном опыте работы SKF и Pratt & Whitney в рамках программ по выпуску авиационных двигателей. Стефан Ле-Мунье, руководитель подразделения SKF Aerospace, говорит: "Мы очень рады, что были выбраны для этой крупной программы по выпуску авиадвигателей и компания Pratt & Whitney доверяет нашим техническим знаниям и производственным мощностям. Для удовлетворения требований компании Pratt & Whitney и в том числе полного переосмысления производства подшипников для авиационных двигателей была сформирована специальная команда, состоящая из специалистов в производственной сфере и прикладных инженеров".

Компания SKF будет производить роторные подшипники для авиадвигателей на заводе по производству изделий для аэрокосмической промышленности в Фалконере (Нью-Йорк). (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ: NSK CORP. РАЗРАБОТАЛА**НОВЫЙ СФЕРИЧЕСКИЙ РОЛИКОВЫЙ ПОДШИПНИК ДЛЯ СТАЛЕЛИТЕЙНОЙ ИНДУСТРИИ**

Новый сферический роликовый подшипник для сталелитейной индустрии разработан NSK Corp. Сделанный из исключительно прочной, износостойкой стали и снабженный надежным уплотнением подшипник существенно сократит время простоя машин непрерывного литья за счет безотказной работы в течение продолжительного времени. Подшипник будет устанавливаться в ведущих роликах, на которые обычно приходится экстремальная нагрузка. Иногда время работы этих подшипников составляет 1-2 месяца, что негативно влияет на общую производительность предприятия. Установка нового подшипника сократит время простоя и окажет положительный экономический эффект на весь процесс литья стали.

Подшипники для ведущих роликов в машинах непрерывного литья в общем имеют достаточно непродолжительный срок службы из-за тяжелых условий эксплуатации. Негативное влияние на подшипники оказывает вторичная окалина и воздействие воды, вдобавок низкая рабочая скорость и высокая нагрузка только ускоряют износ подшипника. Подшипник был создан в рамках работы инженеров в программе Asset Improvement Programme (AIP). Программа AIP действует в ряде регионов, где существуют дистрибуторы NSK Corp. для клиентов, которым произведена более, чем одна поставка подшипников. Используя знания клиентами компании своих технологических процессов и их особенностей, инженеры компании в ходе аудита и последующего анализа предлагают решение текущих проблем с использованием своих новейших разработок и технологий. Инженеры NSK предложили одному из своих клиентов, консультируемых в рамках AIP, заменить используемые цилиндрические подшипники, срок службы которых на его производстве не превышал 2 месяцев, на сферический роликоподшипник NSK из серии SWR series (Super Wear Resistant). Прочность материала, из которого изготовлен подшипник, почти в пять раз превышает прочность стандартного материала. Кроме того, установка сферического подшипника дает возможным компенсировать рассогласование вала, вызванное его прогибом. Предложенный к установке подшипник может воспринимать существенно большую нагрузку. Так же нет необходимости связывать подшипник с центральной системой подачи смазки, так он предварительно смазан и укомплектован надежным уплотнением, предотвращающим вытекание смазки. Как результат - замена подшипника стала требоваться существенно реже - один раз в 4 месяца, снизились затраты на обслуживание, смазку и закупку запасных частей.

Компания NSK стала первым производителем шарикоподшипников в Японии в 1916 г. С тех пор компания занимается развитием четырех основных технологий: анализа, материалов, смазывания и оценивания. Применяя данные технологии, NSK производят новые продукты, которые удовлетворяют исключительные требования каждого отдельного применения. Научно-исследовательские центры NSK Ltd. расположены в Великобритании, США, Китае и Таиланде. (www.podshipnik.ru/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

ПРИБОРОСТРОЕНИЕ

УКРАИНА НАМЕРЕНА НАЧАТЬ СЕРИЙНОЕ ПРОИЗВОДСТВО ГАММА-КАМЕР РАДИОНУКЛИДНОЙ ДИАГНОСТИКИ

Украина намерена начать серийное производство гамма-камер радионуклидной диагностики. Об этом заявил премьер-министр Украины Николай Азаров. "Выпуск медицинского оборудования является одним из приоритетов государственной политики импортозамещения. Мы планируем пустить серийное производство гамма-камер радионуклидной диагностики", - сказал премьер-министр. Потребность рынка в таком оборудовании составляет около 300 штук добавил Азаров. (РБК-Украина/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ: РЫНОК МЕДИЦИНСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ ЧЕХИИ В БЛИЖАЙШИЕ ДВА ГОДА УВЕЛИЧИТСЯ

Общие затраты на здравоохранение в Чешской Республике эквивалентны примерно \$14 млрд. в год (\$1300 в расчете на душу населения). Это составляет около 7,7% ВВП страны. Несмотря на меры, принимаемые чешскими властями в целях максимальной оптимизации расходов в данной области, потенциальная емкость рынка медицинского оборудования в стране продолжает расти. Согласно имеющимся прогнозам, в ближайшие два года этот показатель должен увеличиться примерно вдвое.

Местное производство по своим масштабам сравнительно невелико. Его продукция в основном относится к разряду простой и средней по технической сложности, но качество, как утверждается, неуклонно повышается. Чешские производители медицинского оборудования в своей деятельности в основном ориентируются на экспорт, доля которого в производстве оценивается примерно в 3/4.

Что касается импортной продукции, то порядка 80% ее поступает из США и стран Европы. Почти 50% всего импорта приходится на американскую и германскую продукцию. В числе других стран, играющих заметную роль в поставках медицинского оборудования в Чехию, фигурируют, в частности, Нидерланды и Бельгия. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ СРЕДСТВ СВЯЗИ

Статистика

МИРОВОЙ РЫНОК МОБИЛЬНЫХ ТЕЛЕФОНОВ И СМАРТФОНОВ В 2012 ГОДУ ВЫРОС

В целом в 2012 г. на мировой рынок было поставлено 1,6 млрд. мобильных телефонов всех типов, включая смартфоны. По сравнению с 2011 г. прирост составил только 2%. Каждый четвертый поставленный на рынок в прошлом году мобильный телефон был выпущен компанией Samsung (396,5 млн. шт.).

Мировые отгрузки мобильных телефонов всех типов в 2012 г.

	Млн. шт.		%	
	2011 г.	2012 г.	2011 г.	2012 г.
Всего	1546,0	1575,0	100	100
Samsung	327,4	396,5	21,2	25,2
Nokia	417,1	335,6	27,0	21,3
Apple	93,0	135,8	6,0	8,6
ZTE	78,1	71,7	5,1	4,6
Прочие	630,4	635,4	40,8	40,3

Источник: Strategy Analytics.

Отгрузки мобильных телефонов Nokia в 2012 г. упали на 20% до 335,6 млн. шт. (21,3% рынка) с 417,1 млн. в 2011 г. Аналитики отмечают высокий спрос на телефоны с двумя SIM-картами Nokia Asha, однако его недостаточно для того, чтобы полностью компенсировать конкурентное давление со стороны Apple, а также Samsung в развивающихся странах. Четвертое место среди крупнейших производителей мобильных телефонов в 2012 г. заняла китайская компания ZTE (71,7 млн. аппаратов и 4,6% рынка). Согласно сообщению компании Strategy Analytics, всего в 2012 г. на мировой рынок было отгружено 700,1 млн. смартфонов, что на 43% больше по сравнению с 490,5 млн. в 2011 г. При этом на долю компаний Samsung и Apple приходится половина этого объема.

Мировые отгрузки смартфонов на мировой рынок в 2012 г.

	Млн. шт.		%	
	2011 г.	2012 г.	2011 г.	2012 г.
Всего	490,5	700,1	100	100
Samsung	97,4	213,0	19,9	30,4
Apple	93,0	135,8	19,0	19,4
Nokia	77,3	35,0	15,8	5,0
Прочие	222,8	316,3	45,4	45,2

Источник: Strategy Analytics.

Компания Samsung Electronics (Республика Корея) в 2012 г. отгрузила на мировой рынок 213 млн. смартфонов - больше, чем ее ближайшие конкуренты - Apple и Nokia, вместе взятые (170,8 млн.). Поставки смартфонов Samsung в 2012 г. выросли более чем в 2 раза до 213,0 млн. шт. с 97,4 млн. в 2011 г. Компания Apple увеличила поставки на 46% до 135,8 млн. смартфонов iPhone, тогда как Nokia сократила их более чем вдвое - с 77,3 млн. шт. до 35 млн.

По итогам 2012 г. Samsung заняла 30,4% мирового рынка смартфонов в количественном выражении, Apple - 19,4% и Nokia - 5%. В 2011 г. компаниям принадлежало 19,9%, 19% и 15,8% соответственно.

По оценке аналитиков инвестиционного подразделения банка Morgan Stanley, 2013 г. станет переломным для мирового рынка смартфонов, так как они впервые обойдут персональные компьютеры (ПК) по числу пользователей. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

«Машиностроение Украины, СНГ, мира» – <http://ukrmach.dp.ua/>

ФИНЛЯНДИЯ: NOKIA CORP. ПРЕЗЕНТОВАЛА ЧЕТЫРЕ НОВЫХ ТЕЛЕФОНА МОДЕЛЬНЫХ РЯДОВ LUMIA И ASHA

Nokia в Барселоне в рамках Mobile World Congress представила 4 новых телефона: 2 бюджетных телефона и 2 смартфона, также доступных по цене. Об этом рассказал сегодня в Барселоне президент Nokia Стивен Элоп.

Корпорация расширила линейку модельного ряда Nokia Lumia и Nokia Asha.

В частности, компания представила Nokia Lumia 520 и Nokia Lumia 720 на Windows Phone 8. Новинки поддерживают такие же приложения, что и смартфоны более высокой ценовой категории - Nokia Lumia 820 и 920. Кроме того, в новых устройствах доступны новые картографические и навигационные приложения HERE, бесплатный доступ к потоковому прослушиванию музыки и 4-дюймовый суперчувствительный экран. Nokia Lumia 520 также обладает 5-мегапиксельной камерой, Nokia Lumia 720 - 6-мегапиксельной.

За счет операционной системы Windows Phone 8 пользователям новых смартфонов доступны 7 Гб "облачного" хранилища от SkyDrive, а также пакет Microsoft Office с приложениями Outlook, Word, Excel и PowerPoint.

Кроме того, финская компания презентовала два телефона в низшем ценовом сегменте - Nokia 105 и Nokia 301, которые расширяют линейку Nokia Asha.

Nokia 105 является самой простой моделью телефона с минимальным набором функций. При этом производитель обещает работу аппарата в течение 35 дней без подзарядки.

В Nokia 301 предусмотрено 3.5G Интернет-соединение и предустановлен браузер Nokia Xpress Browser с возможностью сжатия трафика до 90%. На устройстве есть возможность просмотра потокового видео. Модель будет доступна и с двумя SIM-картами.

Он также сообщил, что все 4 новых телефона сначала появятся в Европе и Азии в I квартале, кроме Nokia 301, который будет предложен покупателям во II квартале. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира»

(<http://ukrmach.dp.ua/>)

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ

СНГ: В ОМСКОЙ ОБЛАСТИ ПЛАНИРУЕТСЯ СОЗДАТЬ СБОРОЧНОЕ ПРОИЗВОДСТВО ТРАКТОРОВ «МТЗ»

Сборочное производство тракторов "МТЗ" планируется создать в Омской области России. Об этом сообщил первый заместитель министра иностранных дел Беларуси Александр Михневич.

Первый замминистра отметил, что "у Беларуси и Омской области сложился высокий показатель товарооборота, по итогам 2012 г. он достиг отметки \$230 млн.". "Если учесть, что в целом товарооборот области в прошлом году составил \$1,2-1,3 млрд., то мы в нем занимаем примерно шестую часть. Это означает, что Беларусь достаточно серьезно представлена на рынке данного региона. И это не просто торговля, а более серьезные схемы взаимодействия, такие как производственные кооперации и другие", - сообщил Александр Михневич, подчеркнув, что в Омской области уже налажена сборка белорусских комбайнов и жаток и детально рассматриваются планы по организации в данном российском регионе сборочного производства тракторной техники. "Тракторы белорусского производства востребованы не только в Омской области, но и по всей России. Поэтому этот проект очень актуален для обеих сторон", - подчеркнул он.

Чрезвычайный и полномочный посол России в Беларуси Александр Суриков в свою очередь отметил, что большим преимуществом данного визита является то, что Омская область приехала с хорошо проработанными пожеланиями и предложениями по реализации интеграционных и инвестиционных проектов на территории Беларуси. Это, по мнению дипломата, позволит добиться больших результатов и наполнить сотрудничество новыми взаимовыгодными задачами и планами. (БЕЛТА/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

СНГ: КОСТАНАЙСКАЯ ОБЛАСТЬ ЗАИНТЕРЕСОВАНА В ЗАКУПКЕ БЕЛОРУССКОЙ СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ

Костанайская область Казахстана заинтересована в закупке белорусской сельскохозяйственной техники и создании сборочных производств на своей территории. Об этом заявил аким Костанайской области Нуралы Садуакасов по итогам встречи в белорусском правительстве с первым вице-премьером Беларуси Владимиром Семашко и вице-премьером Михаилом Русым.

Как отметил казахстанский гость, в Костанайской области эксплуатируется более 8 тыс. тракторов, из них почти 30% - техника Минского тракторного завода. "Поэтому у нас есть интерес к различному шлейфу сельскохозяйственных машин, тракторов МТЗ. Эта техника хорошо обслуживается, она понятная для нас. С учетом наших больших территорий востребованы тракторы МТЗ различных классов - от базовых МТЗ-80/82 до энергонасыщенных высокопроизводительных МТЗ-1221/1222", - сказал аким. В этой связи рассматривается возможность создания сборочного производства в Костанайской области. "У нас огромные территории, три климатические зоны, поэтому нужна хорошая производительная техника и ее сервис. Все это мы видим в Беларуси", - сказал он. В ближайшее время в Костанайскую область выедет делегация МТЗ, где будут детально проработаны вопросы совместного сотрудничества, оценены возможности.

Кроме того, Костанайскую область интересует белорусское роботизированное оборудование для молочно-товарных ферм. Такое оборудование производится в Гродненской области. Намечено подписание соглашения о региональном сотрудничестве между Гродненской и Костанайской областями.

Как отметил, подводя итоги встречи, Михаил Русый, стороны работают в русле данных им поручений президентами Беларуси и Казахстана по увеличению товарооборота в Таможенном союзе. Беларусь получила возможность участвовать в Дорожной карте Казахстана. "Сегодня состоялся серьезный разговор, мы наметили конкретные предложения по увеличению объема товарооборота между Беларусью и Костанайской областью, - отметил Михаил Русый. - По итогам прошлого года он составил \$46 млн., это низкий показатель, он не отражает потенциал наших территорий, возможностей". Для расширения сотрудничества правительство Беларуси будет создавать условия для развития регионов двух стран. Беларусь готова предложить Костанайской области не только свои энергонасыщенные тракторы, но и всю систему сельхозагрегатов с широким набором технологий, подчеркнул вице-премьер. (БЕЛТА/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

БЕЛАРУСЬ: РУП « БОБРУЙСКИЙ ЗАВОД ТРАКТОРНЫХ ДЕТАЛЕЙ И АГРЕГАТОВ» (БЗТДИА) ОТКРЫВАЕТ НОВЫЕ РЫНКИ В АЗИИ

Республиканское унитарное предприятие "Бобруйский завод тракторных деталей и агрегатов" (РУП "БЗТДиА", Бобруйск) в конце января впервые произвело отгрузку партии малогабаритных тракторов "Беларус-321" собственного производства в Королевство Камбоджа.

Всего в соответствии с условиями контракта, заключенного в начале января на первом этапе было отгружено 8 единиц тракторов "Беларус-321".

По просьбе партнеров по контракту, принимая во внимание дальность перевозки груза и связанную с этим значительную стоимость фрахта, специалистами предприятия была разработана новая схема погрузки тракторов, позволяющая в 2 раза сократить транспортные расходы на единицу техники. Использование данного решения позволит в дальнейшем значительно повысить конкурентоспособность техники с бобруйской маркой как на рынке Камбоджи, так и на рынках других стран азиатского и африканского континентов за счет снижения цены на нее для конечного покупателя.

Отгрузка бобруйских тракторов в Камбоджу стала новым шагом в расширении географии их поставок в страны Азии. Так за последние два года малогабаритная техника с маркой "Беларус" была поставлена в Ирак, Афганистан, Пакистан, Монголию, Тайвань, Малайзию. А за несколько дней до отгрузки в Камбоджу во Вьетнам были отгружены два трактора новой для предприятия модели "Беларус-320Р" с комплектом навесного и прицепного оборудования в Социалистическую Республику Вьетнам.

По мнению специалистов предприятия, сотрудничество с камбоджийскими партнерами имеет реальные основания для дальнейшего расширения. Уже сейчас на заводе готовится вторая партия из еще 8 тракторов для отгрузки в эту страну Юго-Восточной Азии.

РУП "Бобруйский завод тракторных деталей и агрегатов" создано в 1945 г., и с 1972 г. входит в состав ПО "Минский тракторный завод". В настоящее время на предприятии работают около 3,7 тыс. человек. Производство тракторной техники начато на предприятии с 2007 г. Сегодня на предприятии освоено производство 9 основных моделей тракторов и тягового класса 0,6-0,9 и коммунальных машин на их базе. В 2012 г. завод произвел более 3000 тракторов семейства "Беларус-320" и его модификаций. Помимо тракторов предприятие выпускает большую гамму деталей, узлов и агрегатов к тракторам "Беларус" производства Минского тракторного завода, а также широкую номенклатуру дисковых колес и ободьев для тракторов и сельскохозяйственной техники. (Пресс-релиз РУП "БЗТДиА"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН: ЕВРАЗИЙСКИЙ БАНК РАЗВИТИЯ (ЕАБР) ПРОФИНАНСИРУЕТ ПОСТАВКИ СЕЛЬХОЗОБОРУДОВАНИЯ

Евразийский банк развития (ЕАБР) профинансирует поставки сельскохозяйственного оборудования в Казахстан на \$20 млн., сообщила пресс-служба банка. "ЕАБР откроет кредитную линию в \$20 млн. на цели финансирования поставок сельскохозяйственной техники в Казахстан", - указывается в информации.

Кредитование будет осуществляться как в виде прямого финансирования, так и в форме выпуска гарантий ЕАБР.

В соответствии с условиями соглашения минимум 80% объема кредитной линии будет предоставлено на финансирование поставок техники из государств-участников ЕАБР.

Евразийский банк развития является международной финансовой организацией, учрежденной Казахстаном и Россией в 2006 г. с целью содействия развитию рыночной экономики государств-участников, их устойчивому экономическому росту и расширению взаимных торгово-экономических связей. Уставный капитал ЕАБР превышает \$1,5 млрд. Государствами-участниками банка являются: Армения, Беларусь, Казахстан, Кыргызстан, Россия и Таджикистан. ([Forbes.kz/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ОАО «РОСАГРОЛИЗИНГ» И ОАО «КАМАЗ» ОБСУДИЛИ ПЕРСПЕКТИВЫ СОТРУДНИЧЕСТВА

Генеральный директор ОАО "Росагролизинг" Валерий Назаров и генеральный директор ОАО "КАМАЗ" Сергей Когогин обсудили ряд вопросов, касающихся дальнейшего сотрудничества компаний.

Сергей Когогин сообщил, что для эффективного решения транспортных задач, стоящих перед российскими сельхозтоваропроизводителями, в ОАО "КАМАЗ" освоено производство газобаллонных автомобилей и автобусов, работающих на сжатом природном газе, что позволит сократить расходы на топливо и снизить себестоимость сельхозпродукции. В настоящее время компанией представлена обширная линейка модельного ряда данной техники. Кроме того, он подчеркнул, что для КАМАЗа очень важно сотрудничество с "Росагролизингом" в отрасли оснащения сельхозхозяйств газомоторными автомобилями. "Многообещающее направление - использование газа как моторного топлива: это и экономично, выигрывая с точки зрения соблюдения требований экологии", - президент Российской Федерации В. Путин (совещание по Генеральной схеме развития газовой отрасли до 2030 г.).

В свою очередь Валерий Назаров отметил, что ОАО "Росагролизинг", осуществляя поставки сельхозтехники для российского АПК, уделяет особое внимание современным ресурсосберегающим и энергоэффективным машинам. Поставки газомоторной техники по системе федерального лизинга - перспективное направление, однако для его развития необходим комплексный подход. Проблема заключается в удаленности заправок от сельхозпредприятий. В свою очередь для эффективности инвестиций в инфраструктуру АГНКС, необходимо увеличение автопарка. Метан обходится дешевле, чем бензин и дизтопливо, а это, в свою очередь, снижает расходы на сельхозпроизводство. Валерий Назаров подчеркнул, что аграрии очень заинтересованы в газомоторной технике и в рамках заявочной кампании, проведенной ОАО "Росагролизинг", уже поступила информация о необходимости в поставках таких автомашин от Астраханской области и Ставропольского края.

С целью оперативности устранения неисправностей сельхозтехники и оборудования на местах работают передвижные ремонтные мастерские на базе автомобиля "КАМАЗ". Кроме того, в настоящее время ОАО "Росагролизинг" работает напрямую с заводами изготовителями и ОАО "КАМАЗ" поставляет технику со скидкой 18%.

ОАО "КАМАЗ" является партнером ОАО "Росагролизинг" уже на протяжении десяти лет. За время сотрудничества государственной агропромышленной лизинговой компанией была передана сельхозтоваропроизводителям 10821 единица техники "КАМАЗ" общей стоимостью 16,04 млрд. руб. За годы взаимодействия ОАО "КАМАЗ" зарекомендовало

себя как надежный партнер с высоким уровнем исполнения договорных обязательств.

Средняя стоимость 1 экв. л топлива бензинового двигателя составляет 30 руб., дизельного - 27 руб., газового - 12,3 руб. При равном расходе на 100 км пути - метан обходится в среднем в 2-2,5 раза дешевле, чем бензин и дизтопливо, а это, в свою очередь, снижение расходов на сельхозпроизводство в среднем в 2-2,5 раза. При этом газовые двигатели сертифицированы и соответствуют экологическому классу Евро-4. В рамках проведения весенне-полевых работ было израсходовано около 60 млрд. руб. на дизтопливо для сельхозтехники. В случае использования в полевых работах техники, работающей на газобаллонном оборудовании, экономия на ГСМ могла бы составить 30-36 млрд. руб.

Наибольшая доля поставок техники ОАО "КАМАЗ" приходится на автомобили и прицепы (97% в совокупности). Компания осуществляет поставки техники производства ОАО "КАМАЗ" во все федеральные округа (наибольший объем поставок 30% - Приволжский ФО). (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: МИГ «КОНЦЕРН «ТРАКТОРНЫЕ ЗАВОДЫ» (КТЗ) ЗАКРЫВАЕТ ПРЕДПРИЯТИЯ В КРАСНОЯРСКЕ

Концерн "Тракторные заводы" (КТЗ) закрывает предприятия в Красноярске - комбайновый завод, известный маркой "Енисей", и "Краслесмаш".

Мощности по производству комбайнов концерн перенесет на чебоксарский "Промтрактор", а лесозаготовительные машины будут собирать на "Курганмашзаводе". Площадки в Красноярске КТЗ хочет отдать под строительство недвижимости. По мнению аналитиков, такое решение вполне предсказуемо: концерн находится в сложном финансовом положении, а ситуация на рынке отечественной сельхозтехники очень нестабильная.

О том, что КТЗ прекратит в этом году производство комбайнов в Красноярске, рассказали несколько источников в отрасли. Это подтвердил президент КТЗ Михаил Болотин, уточнив, что мощности будут перенесены на чебоксарский "Промтрактор", который тоже входит в концерн. "Сборка комбайнов будет осуществляться до осени, после этого новая линия будет запущена на "Промтракторе", при этом производство узлов и компонентов для комбайнов будет продолжаться в Красноярске вплоть до 2014 г.", - сказал Болотин.

По его словам, в Чебоксарах уже освобожден один из цехов. "На "Промтракторе" будет запущена, по сути, новая линия по сборке комбайнов, ее мощность будет такой же, что и мощности красноярского завода, - 2 тыс. машин в год", - говорит глава КТЗ. По его словам, "Промтрактор" продолжит производить комбайны "Агромаш-Енисей-3000" и "Агромаш-Енисей-4000". Михаил Болотин добавил, что также КТЗ закроет в этом году Красноярский завод лесного машиностроения ("Краслесмаш"). Производство будет перенесено на "Курганмашзавод".

Красноярский завод комбайнов (КЗК) производит кормоуборочные и зерноуборочные комбайны, наиболее известна техника под брендом "Енисей". В состав КТЗ вошел в 2006 г., когда концерн приобрел "Агромашхолдинг" у группы "Промышленные инвесторы". "Краслесмаш" выпускает трелевочные машины, погрузчики и автомобильные манипуляторы. В КТЗ вошел в 2007 г.

На КЗК работает около 600 человек, на "Краслесмаше" - примерно 150 сотрудников. По словам Болотина, "с коллективами уже урегулированы все вопросы трудоустройства". В красноярском краевом комитете профсоюза машиностроителей сообщили, что в 2012 г. КТЗ, красноярское правительство и профсоюз приняли программу о трудоустройстве сотрудников КЗК в случае массовых увольнений. По словам Михаила Болотина, на площадках КЗК в исторической части города планируется реализовать "крупный проект по строительству недвижимости", в котором КТЗ будет участвовать как собственник земли, а сейчас ищет основного инвестора. Речь идет об участке площадью 20 га, примыкающая территория "Краслесмаша" добавит еще 4 га. По оценкам инвестиционного департамента консалтинговой компании Blackwood, если земля КЗК будет использована под строительство коммерческой недвижимости, она может стоить \$40-60 млн.

Михаил Болотин объясняет остановку производства на КЗК и "Краслесмаше" "программой оптимизации затрат, которая реализуется в рамках всего концерна". Он добавляет, что КТЗ уже сделал производства "более компактными" на Волгоградском тракторном заводе, Липецком заводе гусеничных тягачей и Алтайском моторном заводе. Перенос производства комбайнов из Красноярска добавляет бизнесмен, позволит "упростить логистические схемы поставок как компонентов, так и готовой продукции покупателям". Источники говорят, что идея переноса мощностей КЗК и "Краслесмаша" обсуждалась еще в 2012 г. Тогда ВЭБ, контролирующей 100% акций КТЗ, привлек к проверке финансового состояния концерна Ernst & Young. По итогам консультант предложил "оптимизировать производственные активы КТЗ" с помощью переноса производств "с бизнес-единиц, генерирующих убытки", на недозагруженные площадки.

Объемы производства на КЗК после кризиса резко снизились. По данным Росстата, в 2008 г. завод выпустил 1,9 тыс. комбайнов, в 2011 г. - 197, в 2012 г. - 222, а в январе - 30. При этом ситуация на рынке сельхозтехники сейчас "достаточно нестабильная", отмечает директор ассоциации "Росагромаш" Евгений Корчевой. "Вся первая половина 2012 г. была очень сложной для российских производителей, продажи резко упали и активизировались лишь к концу года, - поясняет он. - Сейчас рынок держится на уровне прошлого года, но только за счет высоких цен на зерно". Всего, по данным "АСМ-холдинга", в России в 2012 г. (с учетом иностранной сборки) выпущено 7,1 тыс. комбайнов, на 6% меньше, чем годом ранее. При этом, по данным "Росагромаша", производство российских заводов снизилось на 26% до 3,5 тыс. штук. С учетом импорта объем продаж комбайнов остался на уровне 2011 г. (7,4 тыс.). Михаил Пак из ИК "Атон" добавляет, что сам КТЗ находится в сложном финансовом положении. В кризис концерн за долги перешел к ВЭБу с правом выкупа через несколько лет. Долги КТЗ, по неофициальным данным, превышают 50 млрд. руб. (Коммерсант/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно получить из архива любой номер журнала «Машиностроение Украины» за прошедшие годы в виде файла, заказав его любым удобным Вам способом (e-mail, факс, почта) и сделав 100-процентную предоплату.

**РОССИЯ: ОАО «ОБЪЕДИНЕННАЯ АВИАСТРОИТЕЛЬНАЯ КОРПОРАЦИЯ» (ОАК) РАССМОТРИТ ВОПРОС
О СОЗДАНИИ НА БАЗЕ ОАО «ИРКУТСКИЙ АВИАЦИОННЫЙ ЗАВОД» (ИАЗ) И НАЦИОНАЛЬНОГО
УНИВЕРСИТЕТА (НИ ИРГТУ) ЦЕНТРА ПО ИЗГОТОВЛЕНИЮ РЕЖУЩИХ ИНСТРУМЕНТОВ ДЛЯ АВИАПРОМА**

Результаты сотрудничества Национального исследовательского Иркутского государственного технического университета (НИ ИРГТУ) и Иркутского авиационного завода в области изготовления режущих осевых инструментов высоко оценили представители ОАО "Объединенная авиастроительная корпорация" (ОАК) в ходе совещания по программе инновационного развития корпорации, сообщает пресс-служба НИ ИРГТУ.

Участники совещания познакомились с исследованиями ученых ИРГТУ в области оптимизации конструктивных и геометрических параметров режущих инструментов. Специалисты университета добились хороших результатов в высокоскоростной и высокопроизводительной механообработке. На Иркутском авиазаводе работает инструментальный цех, который выпускает фрезы, созданные при участии специалистов ИРГТУ. Инновационный инструмент продемонстрировали представителям Воронежского акционерного самолетостроительного общества (ВАСО), Ульяновского авиационного завода, Комсомольского-на-Амуре авиационного завода (КНААЗ) им. Ю. Гагарина, Казанского авиационного производственного объединения (КАПО) им. С. Горбунова, отметил в институте.

Научный руководитель лаборатории ИРГТУ "Технологии высокопроизводительной механообработки, формообразования и упрочнения деталей машин" Андрей Савилов подчеркивает, что инструментальная технология - один из видов наукоемкого бизнеса, где очень высока скорость возврата вложений. "Наши фрезы ничем не уступают лучшим зарубежным аналогам по стойкости, производительности, а также они в 2-5 раз дешевле. В результате получается экономия на инструментальных расходах, соответственно снижается себестоимость, как отдельной детали, так и самолета в целом. Мы планируем запатентовать оригинальные инструменты, уже подана заявка в Роспатент на фрезу по черновой обработке титана. Имея существенные наработки в этой области, мы можем претендовать на создание в Иркутске центра по изготовлению инструмента для аэрокосмической отрасли России", - сказал А. Савилов.

Как сообщил пресс-службе НИ ИРГТУ заместитель директора департамента по организации управления программами и разработками ОАО "ОАК" Андрей Александров, эксперты выразили желание более подробно познакомиться с новыми фрезами для обработки авиационных деталей из титана и алюминия, которые создадут сотрудники университета для ИАЗ. "По итогам совещания мы обсудили перспективы сотрудничества между российскими авиационными заводами. ИРГТУ и ИАЗ рекомендовано разработать бизнес-план, чтобы создать в Иркутске центр по изготовлению режущего инструмента и технологии обработки для российского авиапрома", - сказал А. Александров.

Возглавляющий центр компетенций и программ развития "Объединенной авиастроительной корпорации" Николай Шинкаренко также подчеркнул, что проблема, связанная с обрабатываемым инструментом, актуальна для всех предприятий, интегрированных в "Объединенную авиастроительную корпорацию". "В настоящее время авиастроители России вынуждены покупать дорогой инструмент за рубежом. Надо всесторонне оценить характеристики фрез, которые нам показали на Иркутском авиазаводе. Опытные образцы инструментов мы возьмем на пробу и посмотрим, насколько они интересны с технологической и экономической точек зрения другим заводам", - отметил Н. Шинкаренко.

Комсомольский-на-Амуре авиационный завод (КНААЗ) им. Ю. Гагарина стал первым предприятием, которое намерено приобрести у Иркутского авиазавода несколько фрез различных типов, чтобы применить при обработке деталей. По словам главного научного сотрудника-начальника научно-производственного отдела КНААЗ Романа Крупского, опыт сотрудничества ИАЗ и Иркутского технического университета очень позитивен: "Мы готовы выступить в качестве независимого эксперта. Нам интересно на практике оценить заявленные характеристики фрез, разработанных учеными ИРГТУ. Если фрезы без покрытия за счет особой геометрии имеют высокую стойкость, как у мировых производителей, то между нашим заводом и ИАЗ возможно сотрудничество в этом направлении". ([Aex.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Aex.ru/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира/))

РОССИЯ: ХОЛДИНГ «РТ-СТАНКОИНСТРУМЕНТ» И MAG EUROPE ПОДПИСАЛИ СОГЛАШЕНИЕ

Холдинг "РТ-Станкоинструмент" и один из крупнейших европейских производителей станков MAG Europe подписали соглашение о сотрудничестве по разработке и производству в России современных станков и компонентов. Соглашение позволит отечественным предприятиям модернизировать производство на основе самых современных европейских технологий. "Успешная реализация данного проекта будет способствовать повышению конкурентоспособности продукции российской станкоинструментальной отрасли и укреплению ее позиций на внутреннем рынке, - заявил гендиректор "РТ-Станкоинструмент" Владимир Серебряный. - Кроме того, локализация производства позволит снизить себестоимость металлообрабатывающего оборудования. Это обеспечит российским предприятиям возможность приобретать по доступным ценам современные российские станки, соответствующие европейским требованиям".

В рамках соглашения на базе предприятий холдинга предполагается создание совместного инжинирингового центра с передачей зарубежных компетенций и уникальных технологий по разработке и производству современного станкоинструментального оборудования.

На первом этапе сотрудничества партнеры планируют организовать сборку комплектов вертикальных фрезерных станков. Она будет осуществляться на базе входящего в "РТ-Станкоинструмент" омского завода "Нефтехимавтоматика". Первый станок, собранный на омском предприятии, будет продемонстрирован в мае на международной выставке "Металлообработка-2013". На втором этапе начнется локализация производства компонентов станков на предприятиях холдинга. Механическая обработка деталей первоначально будет осуществляться в Тольятти на базе Волжского машиностроительного завода с привлечением компетенций Владимирского проектно-технологического института "Микрон". За первые 3 года планируется выйти на 30% локализацию производства. Третий этап сотрудничества предполагает создание совместного предприятия по производству современного станочного оборудования и компонентов. Технологические задачи, связанные с работой СП, будет решать совместный инжиниринговый центр MAG и "РТ-Станкоинструмент". Основными заказчиками производимого оборудования станут предприятия корпорации "Ростех". Продвижение и реализация станков будет осуществляться через торговый дом холдинга - ВО "Станкоимпорт". (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира/))

УКРАИНА: ПАО «ХАРЬКОВСКИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД «КРАСНЫЙ ОКТЯБРЬ» ПОСТАВИЛО КОМПЛЕКТ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ КИРПИЧНОГО ЗАВОДА ВО ВЬЕТНАМЕ

ПАО "Харьковский машиностроительный завод "Красный Октябрь", единственный в странах Восточной Европы поставщик комплексных технологических решений для кирпичных заводов, завершил контракт на изготовление и отгрузку комплекта оборудования для одного из кирпичных заводов во Вьетнаме. В рамках данного соглашения украинское предприятие поставило заказчику помольное и смесительное оборудование для линии по выпуску кирпича. Сумма контракта не разглашается. Как отметил директор завода "Красный Октябрь" Андрей Гура, вьетнамский рынок является для предприятия одним из наиболее значимых, поскольку на протяжении последних двадцати лет эта динамично развивающаяся страна с хорошей сырьевой базой керамических материалов стала одним из главных заказчиков оборудования для выпуска кирпича. "С 1993 г. мы поставили оборудование для более 100 вьетнамских заводов, и, несмотря на сильную конкуренцию, прежде всего, с южнокорейскими и китайскими производителями, сегодня оцениваем свою долю рынка в этой стране более чем в 70%", - отметил директор завода. Кроме того, сказал он, успешная работа на рынке Вьетнама открывает двери в соседние страны, такие как Лаос и Камбоджа.

А. Гура также сообщил, что некоторым вьетнамским заводам в ближайшем будущем потребуются модернизация. Он выразил уверенность, что "Красный Октябрь" будет готов принять участие в процессе технического перевооружения этих предприятий, поскольку на заводе уже разработана линейка оборудования последующих поколений. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ОАО «ЗАВОД «АВТОКРАН» ПРЕДСТАВИТ НА ВЫСТАВКЕ БАУМА-2013 ПОСЛЕДНЮЮ РАЗРАБОТКУ - ОВОИДНЫЕ СРЕЛЫ ДЛЯ АВТОКРАНОВ

15 апреля в Мюнхене (Германия) начнет работу 30-я Международная выставка строительного оборудования, машин, транспорта и строительных технологий – BAUMA-2013. Российский завод "Автокран" совместно со своим торговым представителем компанией "НАМЭКС" представит на выставке последнюю разработку - оvoidные стрелы для автокранов.

Серийное производство автокранов с уникальными для России стрелами оvoidной формы было пущено в Иваново в марте 2012 г. Лидерство в технологиях - одна из составляющих успеха завода "Автокран". На сегодняшний день ивановский завод - самое современное краностроительное предприятие в России, оснащенное новейшим оборудованием. "Автокран" - первый и единственный российский производитель стрел оvoidной формы. Новое производство максимально роботизировано и имеет замкнутый цикл от поступления металла до выхода готовой стрелы.

Грузовые характеристики кранов со стрелами, имеющими оvoidную геометрию профиля, значительно превосходят аналогичные показатели кранов со стрелами другой формы. Стрелы с оvoidным профилем одинаково эффективны при использовании на всех типах мобильных кранов.

Оvoidный профиль стрелы имеет ряд отличительных особенностей: обеспечивает оптимальное распределение статических и динамических напряжений, возникающих при нагрузке на стрелу; позволяет добиться повышения прочности стрелы без увеличения ее массы; гарантирует существенно большую местную устойчивость "сжатых поясов" стрелы; придает стреле дополнительную жесткость на кручение и изгиб, позволяя снижать ее массу.

Выставка BAUMA проводится раз в три года компанией Messe Muenchen GmbH и является крупнейшей в мире площадкой для показа инноваций в области строительства. Целевые группы посетителей - это представители промышленного сектора, поставщики услуг в сфере строительства, руководители групп снабжения предприятий. Выставка проходит при поддержке Европейского союза производителей строительного оборудования.

ОАО "Автокран" - лидер российского рынка по производству автомобильных кранов с годовым оборотом свыше 220 млн. евро. Завод входит в пятерку ведущих мировых предприятий по объему выпуска автомобильных кранов. "Автокран" является самым современным и технологически развитым производителем грузоподъемной техники на территории России и СНГ. Продукция завода применяется в ведущих отраслях экономики во всех регионах России, странах СНГ, в Европе, на Ближнем Востоке, в Африке, Латинской Америке и Юго-Восточной Азии (в более чем 70 странах). (Трактор.ру/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: СНЕГОБОЛОТОХОДЫ ОАО «ЗАВОЛЖСКИЙ ЗАВОД ГУСЕНИЧНЫХ ТЯГАЧЕЙ» (ЗЗГТ) ПОЛУЧИЛИ ВЫСОКУЮ ОЦЕНКУ МИНИСТЕРСТВА ОБОРОНЫ

В рамках демонстрационного показа спецтранспорта повышенной проходимости руководству Министерства обороны РФ был представлен гусеничный снегоболотоход ГАЗ-3351 производства Заволжского завода гусеничных тягачей (ЗЗГТ), предприятия компании "РМ-Терекс". Смотр проходил на территории 76-й Гвардейской Черниговской Краснознаменной десантно-штурмовой дивизии Пскова. В ходе смотра получена высокая оценка качества и надежности продукции.

Гусеничные снегоболотоходы предназначены для доставки личного состава, аварийно-спасательного снаряжения и оборудования в условиях бездорожья, заснеженной, болотистой и прочей труднодоступной местности.

В настоящее время гусеничные снегоболотоходы ГАЗ-3351 активно используются в структурах МЧС России при проведении разведки в зоне чрезвычайной ситуации (ЧС), ликвидации последствий ЧС, тушении пожаров, эвакуации пострадавших из зоны ЧС, патрулировании в труднодоступной местности.

Снегоболотоход ГАЗ-3351 представляет собой сочлененное транспортное средство на базе двух гусеничных тележек с активным приводом на все гусеницы. На второе звено устанавливается быстросъемный модуль, который предназначен для перевозки личного состава, снаряжения и оборудования. Конструкция гусеничного шасси второго звена снегоболотохода обеспечивает возможность установки взаимозаменяемых сменных модулей к многоцелевым пожарно-спасательным средствам типа: модуль медицинский, модуль пожарный, аварийно-спасательный модуль. Помимо стандартных средств связи, снегоболотоходы оснащаются авиационной радиостанцией и телематическим модулем системы мониторинга транспортных средств с использованием технологий ГЛОНАСС (ГЛОНАСС/GPS). (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Анализ

СТРАНЫ ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЫ: ПРОДАЖИ СТРОИТЕЛЬНОГО ОБОРУДОВАНИЯ В 2012-2013 ГОДАХ СНИЖАЮТСЯ

Согласно оценке Off-Highway Research, в текущем десятилетии положение на рынке строительного оборудования стран Западной Европы характеризовалось слабым оживлением в 2010 г., которое в 2011 г. сменилось резким подъемом - в физическом выражении продажи строительной техники в регионе увеличились на 23% по сравнению с предыдущим годом. Однако оценка результатов развития этого рынка компанией Off-Highway Research и особенно перспектив на 2013 г. является весьма пессимистичной.

Компания полагает, что в 2013 г. продажи строительной техники в Западной Европе сократятся на 5%, а в 2012 г. спад составил 3% против уровня предыдущего года; в апреле 2012 г. данный показатель оценивался в 1%, более пессимистичной стала и оценка на 2013 г. В текущем десятилетии ежегодный объем продаж строительного оборудования в Западной Европе сильно уступает средним долгосрочным показателям. Во второй половине предыдущего десятилетия лишь в 2007 г. наблюдался серьезный рост продаж, который сменился резким спадом в следующем году. В течение указанного периода среднегодовой объем продаж в регионе составлял примерно 137,2 тыс. ед., а в предыдущем десятилетии в целом данный показатель был более высоким (146,3 тыс.). Однако, согласно большинству оценок, в условиях неустойчивой мировой экономической конъюнктуры перспектива возврата к таким высоким результатам становится все менее реальной.

Среди основных причин сложной экономической ситуации в западноевропейском строительном машиностроении эксперты отмечают долговой кризис в ряде европейских стран, опасения относительно сохранения Еврозоны, неопределенность действий ведущих европейских финансовых регуляторов и отсутствие кредитных ресурсов. Необходимо также учитывать нежелание или неспособность властей западноевропейских стран осуществлять инфраструктурные программы (которые традиционно являются катализатором экономического роста), депрессивное состояние сферы жилищного строительства, а также уменьшение индексов делового и потребительского доверия.

По прогнозу Off-Highway Research, в 2013 г. в 9 из перечисленных европейских стран ожидается прирост продаж строительной техники по сравнению с предыдущим годом. Однако объем продаж в этих странах является весьма незначительным, то же самое относится и к базе для сравнения (2012 г.), поэтому оживление спроса в этих странах не в состоянии оказать существенного влияния на общее негативное состояние рынка строительной техники Западной Европы в целом.

Примерно 50% продаж продукции строительного машиностроения в регионе приходится на долю Германии и Великобритании, где в 2013 г., по мнению Off-Highway Research, ожидается уменьшение продаж на 3% по сравнению с предыдущим годом. Во Франции после небольшого роста в 2012 г. (2%) в 2013 г. возобновится снижение продаж (почти на 9%).

В Италии (единственной среди крупных европейских стран) в 2013 г. сбыт строительной техники вы-

растет примерно на 5%; с середины предыдущего десятилетия в этой стране наблюдалось ежегодное сокращение спроса. Примерно на 9% в 2013 г. увеличатся продажи в Испании.

Европейскими лидерами по продажам строительной техники являются Германия, Франция, Италия и Великобритания, в 2011-2013 гг. во всех этих странах отмечалось устойчивое снижение продаж. В то же время в ряде небольших европейских стран, например, в Австрии, Дании, Ирландии и Норвегии (а также в Испании), поставки строительного оборудования в 2013 г. превысили уровень 2011 г. Ниже приводится географическая структура продаж строительной техники в Западной Европе в 2011-2013 гг. (ед.):

	2011 г.	2012 г.	2013 г.*
Всего	123455	119253	113589
Германия	33709	32588	30505
Франция	24881	25390	23780
Великобритания	25549	24896	22673
Италия	11461	8782	9209
Бельгия	4355	4247	3997
Норвегия	3064	3991	3531
Швейцария	3681	3471	3483
Швеция	3511	3223	3341
Нидерланды	3905	3591	3360
Дания	1859	2117	2340
Испания	1974	1855	2020
Финляндия	1912	1672	1771
Португалия	921	725	735
Ирландия	488	517	543

* - Прогноз.

Основное место в продажах строительной техники на рынке стран Западной Европы занимают мини-экскаваторы, телескопические подъемные краны и гусеничные экскаваторы. Ниже приводятся данные Off-Highway Research о структуре продаж указанной продукции в 2011-2013 гг. (ед.):

	2011 г.	2012 г.	2013 г.
Всего	123455	119253	113589
Самосвалы с шарнирно-сочлененным шасси	1106	1224	1265
Асфальтоукладчики	937	924	923
Погрузчики с ковшем типа обратная лопата	4477	4462	4663
Гусеничные бульдозеры	946	1013	945
Гусеничные экскаваторы	18824	18985	18370
Гусеничные погрузчики	129	12	141
Мини-экскаваторы	41735	40027	36185
Автогрейдеры	235	252	247
Самоходные скреперы	-	1	2
Самосвалы с жестким шасси	-	321	351
Башенные подъемные краны	581	612	671
Подъемные краны с телескопической стрелой	21746	19610	18968
Ковшовые погрузчики с бортовым поворотом	3699	3290	3275
Колесные экскаваторы	7775	7970	7750
Колесные погрузчики мощностью менее 80 л. с.	11551	11055	10145
Колесные погрузчики мощностью более 80 л. с.	9393	9380	8945

(БИКИ/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

Анализ**ИНДИЯ: РЫНОК САМОХОДНЫХ ПОДЪЕМНЫХ КРАНОВ В 2011 ГОДУ ВЫРОС**

После непрерывного роста в течение четырех лет продажи самоходных подъемных кранов в Индии в 2008 г. сократились на 3% и в 2009 г. - на 17%. Однако уже в 2010 г. они возросли на 43%, а в 2011 г. - еще на 22%, достигнув 11,3 тыс. шт.

В продажах самоходных кранов на индийском рынке доминируют производимые в стране короткобазные подъемные краны типа pick-and-carry (далее - p/c), которые имеют жесткую (а не поворотную) надстройку и колесное шасси. В Индии они применяются главным образом для перемещения самых разнообразных легких грузов.

Краны p/c сравнительно малопроизводительны, но стоят в 3 раза дешевле автомобильных и потому чрезвычайно популярны в Индии. Их грузоподъемность обычно не превышает 15 т, хотя у новых моделей компании Escorts Construction Equipment Ltd. (ECEL) она может достигать 23 т. Почти все компоненты, из которых они собираются, либо приобретаются у независимых местных поставщиков, либо изготавливаются силами самих производителей.

На долю кранов p/c приходится более 90% всех продаж самоходных кранов в Индии. Во второй половине 1990-х годов и в начале первого десятилетия текущего века их продавалось по 400-500 шт. в год, а затем спрос стал быстро нарастать, что связано с началом реализации ряда крупных инфраструктурных проектов и с общим оживлением в строительном секторе страны. В 2011 г. на индийском рынке было реализовано 10,6 тыс. кранов p/c, или на 21% больше, чем в 2010 г.

Столь высокий спрос объясняется, как уже указывалось, низкими ценами: кран p/c грузоподъемностью 10 т стоит в Индии около 1,2 млн. и. руп., тогда как промышленный кран аналогичных размеров - примерно 3 млн. Кроме того, при использовании крана p/c отпадает необходимость в грузовике или каком-то другом средстве для транспортировки грузов на короткие расстояния. Краны p/c применяются почти на всех строительных площадках Индии, а также на складах. Им разрешено передвигаться по автомобильным дорогам.

Свыше 95% производства кранов p/c в Индии контролируют уже упоминавшаяся компания ECEL и Action Construction Equipment Ltd. (ACE); в небольшом количестве их изготавливают фирмы Omega, Standard, Indital и Priya Hymedha Equipment. Краны p/c поставляются и на экспорт, в частности в Бангладеш, Мальдивы, в Непал, Пакистан, Шри-Ланку, страны Африки, Ближнего и Среднего Востока.

Компанию ECEL считают мировым лидером по производству кранов p/c. Грузоподъемность выпускаемых ею моделей колеблется в пределах 5-23 т. Кроме кранов p/c, завод ECEL в Фаридабаде (близ Дели) производит небольшое количество кранов повышенной проходимости (по лицензиям Ransomes & Rapier и Faun), уплотнители грунта, двухвальные дорожные катки (совместно с германской фирмой Hampt) и фронтальные одноковшовые погрузчики.

ACE является вторым по величине производителем кранов p/c в Индии; ее завод (в 45 км от Дели) производит краны восьми моделей, грузоподъемность которых составляет 3-17 т. ACE выпускает также башенные краны, вилочные погрузчики, колесные ковшовые погрузчики и погрузчики с обратной лопатой. Пять лет назад фирма начала производить сельскохозяйственные тракторы собственной конструкции; их мощность колеблется в пределах 26-33,5 кВт. В отличие от ECEL доля ACE в общих продажах кранов p/c на индийском рынке в последние годы постоянно увеличивалась и в настоящее время составляет более 46%.

Большинство эксплуатируемых в Индии кранов p/c имеют грузоподъемность 5-10 т и находятся в собственности строительно-подрядных компаний.

Продажи традиционных подъемных кранов в Индии в 2011 г. составили 702 шт. против 536 в 2010 г., 457 в 2009 г. и 547 в 2008 г. К этим машинам относят краны, монтируемые на шасси грузовиков, краны-внедорожники, краны повышенной проходимости, гусеничные краны и промышленные краны.

Продажи гусеничных кранов в 2007-2011 гг. существенно колебались, а кранов повышенной проходимости - оставались относительно стабильными (за исключением 2009 г., когда они сократились до 91 шт.). На рынке последних доминируют местные производители, изготавливающие главным образом краны грузоподъемностью 20-50 т.

Спрос на краны, монтируемые на шасси грузовых автомобилей, составлял в указанный пятилетний период от 101 до 134 шт. в год, промышленные - от 5 до 34, краны-вездеходы - от 3 до 16. Продажи последних в Индии всегда были очень незначительными по причине их высокой стоимости.

В I полугодии 2012 г. общий спрос на самоходные краны в Индии сократился на 20%, а за весь указанный год он уменьшился, по оценке, на 16% до 9,5 тыс. шт. Однако перспективы продаж этих грузоподъемных машин остаются благоприятными ввиду продолжающегося осуществления целого ряда промышленных и инфраструктурных проектов и ожидаемого высокого уровня деловой активности в строительном секторе. Согласно прогнозам, к 2016 г. спрос достигнет 13 тыс. шт.

С индийскими производителями самоходных кранов успешно конкурируют некоторые известные мировые поставщики. Британская компания JCB пополнила в 2012 г. номенклатуру предлагаемых ею в Индии кранов p/c моделью Liftall 1553, грузоподъемность которой достигает 15 т. Кран снабжен трехступенчатой стрелой, механизмом автокомпенсации и двигателем Kirloskar мощностью 36,5 кВт. Его кабина имеет изолированный потолок и достаточно просторна для того, чтобы можно было в ней спать. Этот фактор представляется весьма важным, ибо операторам часто приходится месяцами находиться на отдаленных строительных площадках.

Продажи самоходных кранов в Индии в 2007-2011 гг. (шт.)

	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.
Краны, монтируемые на грузовых автомобилях	121	101	134	108	101
Краны-вездеходы	3	12	6	13	16
Краны повышенной проходимости	126	115	91	120	117
Гусеничные краны	220	295	192	284	463
Промышленные краны	24	24	34	11	5
Итого	494	547	457	536	702
Краны p/c	7621	7323	6048	8755	10604
% к общим продажам кранов	94	93	93	94	94

Разработка данного крана явилась частью стратегии JCB по увеличению своей доли на индийском рынке самоходных кранов, которая в настоящее время составляет менее 5%. В абсолютном выражении ее продажи в Индии возросли с 39 шт. в 2008 г. до 387 в 2011 г.

До разработки Liftall 1553 компания JCB предлагала индийским покупателям две модели кранов р/с максимальной грузоподъемностью 12 т. Несмотря на увеличение объемов их реализации, данный бизнес оставался нерентабельным, так как в условиях жесткой конкуренции с аналогичной продукцией других поставщиков продавать указанные модели по повышенным ценам для компании оказалось затруднительным.

Считают, что краны р/с грузоподъемностью 15 т будут способствовать увеличению доли JCB на индийском рынке и повышению общей рентабельности ее операций, ибо спрос на модели грузоподъемностью свыше 12 т в последние пять лет постоянно растет. В результате их доля в совокупных продажах кранов р/с в Индии увеличилась за этот период с 10% до 34%. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Анализ

КИТАЙ: РЫНОК СТРОИТЕЛЬНОГО МАШИНОСТРОЕНИЯ В 2012 ГОДУ УМЕНЬШИЛСЯ

Согласно оценке Off-Highway Research, динамика и структура выпуска строительного оборудования в КНР в 2010-2012 гг., а также прогноз на 2013 г. характеризуются следующими данными (шт.):

	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.
Всего	459013	487800	343190	377030
Асфальтоукладчики	2480	2880	1800	1500
Катки	22701	17890	9000	10000
Гусеничные бульдозеры	11495	9646	4900	5300
Гидравлические экскаваторы	145070	159300	106000	116200
Мини-экскаваторы	35900	38600	33000	38000
Автокраны	34842	34810	20000	22000
Автогрейдеры	2528	2337	1400	1600
Колесные погрузчики	201630	219980	165000	180000
Прочие*	2367	2357	2090	2430

* - Включая самосвалы, погрузчики с ковшом типа обратная лопата, гусеничные погрузчики с боковой загрузкой, самоходные скреперы и краны-внедорожники.

В предыдущем десятилетии в строительном машиностроении КНР наблюдалась высокая инвестиционная активность с целью создания новых производственных мощностей и расширения продаж. Однако в I квартале 2012 г. продажи строительной техники в стране уменьшились на 37% по сравнению с соответствующим периодом предыдущего года (рекордный показатель для отрасли), что является главным образом следствием ужесточения фискальной политики центральных властей с целью усиления борьбы с инфляцией. Главная задача властей заключалась в ликвидации излишних производственных мощностей, созданных в период инвестиционного бума, которые значительно превышают потребности потенциальных клиентов. Снижение инвестиционной активности сопровождалось сокращением спроса на строительную технику, не находящую сбыта, тем более при наличии у дилеров значительных запасов поддержанного строительного оборудования, закупленного в период высокой инвестиционной активности.

В конце 2011 г. наиболее серьезной проблемой для предприятий строительного машиностроения КНР была нехватка оборотного капитала. В этих условиях ведущие фирмы отрасли рассматривали вопрос об увольнении части персонала, а небольшие компании - даже об уходе с китайского рынка строительной техники.

Вследствие снижения внутреннего спроса на продукцию строительного машиностроения фирмы отрасли резко активизировали экспортные поставки, однако, по мнению экспертов, это не позволит полностью компенсировать спад внутреннего спроса. Во II квартале 2012 г. на рынке появились признаки роста инвестиционной активности, однако в целом конъюнктура является значительно менее благоприятной по сравнению с последними прогнозами. Во II квартале 2012 г. продажи строительной техники в КНР стабилизировались на уровне 2011 г., а в целом по итогам года данный показатель, согласно имеющимся оценкам, уменьшился примерно на 30% по сравнению с 2011 г.

По мнению экспертов, спрос на строительную технику в КНР в 2013 г. будет в основном определяться экономической политикой властей, которым одновременно необходимо учитывать риск усиления инфляционных процессов в стране. Полагают, что китайским поставщикам строительного оборудования не следует ожидать от властей принятия нового пакета фискальных мер по стимулированию спроса на строительную технику.

В условиях спада внутреннего спроса ведущие китайские производители строительной техники расширяют экспортные поставки и масштабы кооперации с ведущими мировыми компаниями, а также перестраивают зарубежную систему технического обслуживания своей продукции, ряд поставщиков достигли больших успехов. У компании Zoomlion экспортные продажи в I полугодии 2012 г. на 27,3% превысили уровень соответствующего периода предыдущего года. Особенно успешной была деятельность компании на европейском рынке автобетононасосов, которые, в частности, уже поставляются в Германию. Кроме того, в Иран Zoomlion продала гусеничный кран грузоподъемностью 800 т - самую крупную машину данного типа, которая экспортировалась из КНР.

Несмотря на сложную конъюнктуру, Zoomlion уделяет большое внимание проведению НИОКР. В I полугодии 2012 г. число ее патентных заявок увеличилось на 248% по сравнению с соответствующим периодом предыдущего года.

Особенно большое значение придается соглашению о техническом сотрудничестве с германской краностроительной фирмой Jost. В рамках этого соглашения разработан башенный кран Т320-16; компания уже получила заказ на поставку такого крана в Сингапур.

Важным направлением НИОКР Zoomlion является разработка автобетононасосов нового поколения. В частности, компания разработала автобетононасос на пятиосном шасси с самым длинным в мире шлангом для подачи бетона (63 м). Кроме того, создан тяжелый гусеничный экскаватор ZE125O9E, который успешно прошел сертификацию и эксплуатируется в КНР.

В рамках глобализации своей деятельности китайская компания Weichai Power заключила соглашение с германской фирмой Kion, продукция которой сбывается под марками Linde, Still, Fenwick, OM Still, Baoli и Voltas в КНР, Восточной Европе, а также в Центральной и Южной Америке. Основная задача соглашения заключается в развитии тесной коопе-

рации в разработке подъемно-транспортного оборудования и гидравлических узлов.

Соглашение считается самой крупной прямой инвестицией КНР в Германии; в рамках соглашения Weichai Power получает 25% акций Kion и 70% акций подразделения по разработке гидравлических узлов, которое становится независимой компанией Linde Hydraulics, в которой германской фирме принадлежит миноритарный пакет. По условиям соглашения производственные мощности новой компании предполагается расширить.

КНР является ведущим продуцентом вилочных погрузчиков, на долю которого приходится более половины мирового выпуска указанной техники. Китайские вилочные погрузчики выпускаются с дизельными, газовыми, бензиновыми, газобензиновыми, электрическими двигателями и оснащаются основными узлами лучших мировых марок. Грузоподъемность вилочных погрузчиков из КНР варьируется в диапазоне от 1 до 16 т.

Одним из основных поставщиков вилочных погрузчиков в стране является компания LiuGong. Первоначально компания приобретала лицензии на выпуск японских вилочных погрузчиков, а в течение двух десятилетий расширяет масштабы сотрудничества с европейскими фирмами. В сентябре 2012 г. LiuGong заключила соглашение с германской фирмой ZF о создании второго СП (ZF Liuzhou Axle) по выпуску осей для колесных погрузчиков, соответствующих требованиям китайского рынка (первое СП с числом занятых 300 существует в КНР с 1995 г.). В результате тесного сотрудничества с октября 2011 г. инженерам обеих фирм удалось разработать оси модульной конструкции, в которых могут использоваться как тормоза сухого типа, так и многодисковые тормоза мокрого типа.

Модульная конструкция осей обеспечивает значительное снижение производственных затрат, а также способствует повышению надежности продукции. В 2014 г. СП изготовит 3,3 тыс. осей, а в 2018 г. их выпуск превысит 30 тыс. ед. Персонал предприятия первоначально составит 190 человек, его продукция предназначается для удовлетворения потребностей LiuGong и других китайских поставщиков строительного оборудования, а также для экспортных поставок. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

США: КОМПАНИЯ JOHN DEERE ВЫПУСТИЛА 250000-НЬИ ЭКСКАВАТОР-ПОГРУЗЧИК

Завершение сборки 250000-го экскаватора-погрузчика на заводе Dubuque Works стало новым производственным рубежом подразделения строительной и лесозаготовительной техники John Deere. Юбилейная машина модели 310SK была приобретена американской компанией NPL Construction Co (Феникс), которая является общепризнанным национальным лидером в области сооружений по распределению электрической энергии и сотрудничает с John Deere уже более десяти лет. Церемония передачи машины состоялась на заводе Dubuque Works в Дубьюке.

"Экскаватор-погрузчик является нашим ключевым продуктом с тех самых пор, когда 40 лет назад первая машина сошла с конвейера, - отметил Байрон Тейлор, генеральный директор завода Dubuque Works компании John Deere. - Наши сотрудники в Дубьюке были удостоены чести производить различные модели экскаваторов-погрузчиков для клиентов по всему миру, и сейчас мы особенно гордимся тем, что произвели 250000-ный экземпляр". Экскаватор-погрузчик John Deere является наследием инновационных и качественных инженерно-конструкторских разработок компании. Машина 310SK является самой последней из более чем 50 различных моделей экскаваторов-погрузчиков, выпущенных на заводе Dubuque Works с 1971 г. Она относится к линейке экскаваторов-погрузчиков серии SK, представленной в 2012 г. Эта модель оборудована пятискоростной трансмиссией Powershift, обеспечивающей максимальную скорость движения в 40 км/ч. Единый рычаг управления погрузчиком обеспечивает производительность и комфорт оператора, а стандартные функции дистанционного управления JDLink и сервисного обслуживания ServiceADVISOR Remote позволяют контролировать технические характеристики машины.

John Deere является мировым лидером по производству современной продукции и предоставлению услуг, направленных на поддержание успеха клиентов, чья деятельность связана с землей: тех, кто занимается культивацией почвы, выращиванием и сбором урожая, мелиорацией и строительством, обеспечивая постоянно растущие мировые потребности в продовольствии, топливе, жилье и инфраструктуре. С 1837 г. и до сегодняшнего дня компания John Deere производит инновационную продукцию высочайшего качества, поддерживая традиции честного ведения бизнеса. (Трактор.ру/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что на блоге «Машиностроения Украины» (<http://ukrmach.dp.ua/>) можно **БЕСПЛАТНО опубликовать пресс-релиз?**

«Машиностроение Украины, СНГ, мира» – <http://ukrmach.dp.ua/>

УКРАИНА: ГП «СУДОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД ИМ. 61 КОММУНАРА» ПОЛЧИЛО КОНТРАКТ

ГП "Судостроительный завод им. 61 коммунара" получило первый контракт за 5 лет.

В ГП "Судостроительный завод им. 61 коммунара" поставлены на ремонт два грузовых судна, которые в рамках комплексного ремонта получают новые основные системы и механизмы, винто-рулевой комплекс, а также на судах будут проведены гидравлические испытания и др.

Срок пребывания судов в доке - 240 суток. Сейчас с целью усиления внутренней производственной кооперации предприятий концерна завод выполняет заказы ГК "Укроборонпром" на изготовление корпусов бронетехники в рамках реализации международных контрактов до конца года планируется изготовить около 60 корпусов (из них шесть уже готовы), а также судоремонтный завод: надеется получить контракт от иностранного заказчика на строительство новых судов на мощностях предприятия; рассчитывает загрузить производственные мощности за счет участия в тендерах Министерства обороны Украины на ремонт военных кораблей.

В ГК "Укроборонпром", в состав которого входит предприятие, отмечают, что в рамках политики концерна по восстановлению производственной деятельности завода и улучшению его финансового состояния, проходят работы по оптимизации непрофильных активов, которые не используются в производстве. (и-Маш/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПАО «ЧЕРНОМОРСКИЙ СУДОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (ЧСЗ) ГОТОВО УЧАСТВОВАТЬ В МОДЕРНИЗАЦИИ ФЛОТА РФ

Представители Министерства промышленности и торговли РФ посетили с рабочим визитом ПАО "Черноморский судостроительный завод" (Николаев) с целью ознакомления с производственными мощностями предприятия.

В состав российской делегации вошли заместитель Министра промышленности и торговли РФ Алексей Рахманов и заместитель директора Департамента судостроительной промышленности и морской техники Минпромторга РФ Андрей Курасов.

В ходе визита гости осмотрели поточно-позиционную линию предприятия, ознакомились с достроечными набережными, наклонными стапелями и плавучим доком завода. Также российская сторона была проинформирована о ходе выполнения текущих судостроительных и судоремонтных проектов на предприятии.

В ходе рабочего совещания по итогам визита представители Минпромторга РФ отметили высокий уровень производственного потенциала ЧСЗ. В свою очередь генеральный директор завода Валерий Калашников сообщил, что сегодня завод успешно выполняет ремонтные работы корабельного состава украинских ВМС и предприятие готово рассматривать предложения о сотрудничестве в вопросах модернизации флота РФ.

ПАО "Черноморский судостроительный завод" - судостроитель с наибольшим техническим потенциалом в Украине. Для строительства судов и кораблей водоизмещением до 105000 т завод располагает двумя наклонными стапелями "0" и "1". Поточно-позиционное производство специализировано для серийного производства судов дедевейтом до 9000 т. Производственные участки и поточная линия строительства судов размещены в едином крытом здании длиной около 400 м. ПАО "ЧСЗ" входит в состав судостроительного холдинга Smart Maritime Group. ([Trans-Port.com.ua/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

АЗЕРБАЙДЖАН: В БАКУ ОТКРЫТ НОВЫЙ СУДОРЕМОНТНО-СУДОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД

Производственное объединение "Судоремонт и судостроение" Азербайджанского государственного каспийского морского пароходства (КАСПАР) открыл 4 марта президент Ильхам Алиев.

Производственные мощности объединения расположены в восточной части Бакинской бухты. Они заменяют судоремонтный завод им. Парижской коммуны и судоремонтно-судостроительный завод им. Ильхама Аглахвердиева. Доки нового производства рассчитаны на ремонт 8 судов. ([ABC.az/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ЛЕДОКОЛЬНОЕ БУДУЩЕЕ СУДОСТРОЕНИЯ

В Министерстве промышленности и торговли РФ впервые официально признали неспособность российских судостроителей конкурировать с китайскими, южнокорейскими и японскими верфями в сегменте массового строительства сухогрузов и танкеров неледовых классов. Однозначная формулировка такого признания содержится в докладе замглавы министерства Глеба Никитина, переданном в Кабинет министров, сообщил источник в правительстве.

В свете этого, правительство приняло окончательное решение сосредоточиться теперь на нишевом рынке - строительстве кораблей и другой техники ледовых классов. Отрасль сможет получить значительные заказы в свете планов агрессивного освоения Арктического шельфа.

Сообщается, что источником развития судостроения в России должны стать заказы нефтяных и газовых компаний, и прежде всего Роснефти и "Газпрома", которым поручено освоение шельфа Арктики.

"Объединенная судостроительная корпорация" (ОСК) уже вплотную занимается этим вопросом: сейчас компания действительно сосредоточена на создании судов ледового класса - ледоколов, в том числе атомных, танкеров, ледостойких шельфовых платформ и кораблей обеспечения.

В Федеральной целевой программе "Развитие гражданского морского судостроения в 2009-2016 гг." на разработку и конструирование техники для Арктики (направление "Шельф") заложено 34,2 млрд. руб. Еще 18 млрд. руб. выделяется на проведение реконструкции и технического перевооружения научно-экспериментальной базы судостроения. Госзаказ на разработки НИОКР должен привести к созданию до 2030 г. 254 судов для освоения шельфа общей стоимостью 826 млрд. руб.

Среди них: 34 платформы, 27 научных кораблей, 35 танкеров, 23 газовоза, 20 ледоколов, 90 судов обеспечения, 25 судов для монтажных и подводных работ.

Российские судостроители отмечают, что в области ледового судостроения у России конкурентов пока нет. Поэтому они предпочитают не "вклиниваться на рынок обычных транспортных судов". "Это "дешевый" в постройке тоннаж, - подчеркивают в ОСК. - Мы заинтересованы в постройке наукоемкого, технически сложного тоннажа". (и-Маш/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ВМФ ДО КОНЦА 2020 ГОДА ПОЛУЧИТ 24 ПОДВОДНЫЕ ЛОДКИ И 54 НАДВОДНЫХ КОРАБЛЯ

Военно-морской флот России получит до конца 2020 г. 24 подводные лодки и 54 надводных корабля, сообщил на селекторном совещании министр обороны Сергей Шойгу. "В результате реализации госпрограммы вооружения до 2020г. на флот должны поступить 8 ракетных подводных крейсеров, 16 многоцелевых подводных лодок, 54 надводных боевых корабля различного класса", - сказал он.

По словам Шойгу, обновление корабельного состава является важнейшей составляющей развития ВМФ. "Однако без поддержания требуемого уровня технической готовности флота невозможно сохранить его боевой потенциал", - отметил министр.

Он подчеркнул, что с 2011 г. техническое обслуживание кораблей и судов осуществляется в рамках трехлетнего контракта с "Объединенной судостроительной корпорацией" (ОАК). В декабре подходит срок заключения нового контракта добавил Шойгу. (АРМС-ТАСС/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ФГУП «КРЫЛОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАУЧНЫЙ ЦЕНТР» ПРЕДСТАВИЛО ПРОЕКТ БУРОВОГО СУДНА

ФГУП "Крыловский государственный научный центр" представило проект бурового судна на международных конференциях, в том числе в рамках конференции российско-норвежского сотрудничества при освоении месторождений в Арктике, и на ежегодной конференции "Нефть и газ Арктического региона", прошедшей в конце февраля в Норвегии. Об этом сообщает пресс-служба центра.

Особые условия арктических морей с тяжелой гидрометеорологией, волновыми и ледовыми нагрузками требуют специальных технических решений при создании таких судов. С точки зрения экономической целесообразности они, в первую очередь должны соответствовать условиям эксплуатации в западной части арктического шельфа России - нефтегазовые месторождения Баренцева, Печорского и Карского морей.

В то же время, была поставлена задача обеспечить универсальность этих судов для использования и в восточных областях российской Арктики.

Конструкторская документация судна разработана с учетом всех требований. Буровое судно выполнено с внутренней турельной системой, над которой расположена буровая вышка. Буровая колонна проходит сквозь шахту турели. Для постановки судна на якорную систему в ледовых условиях, разработан комплекс для выполнения этих операций с помощью специального подводного аппарата. Обеспечивается полная винтеризация подвышечного пространства. Разработан специальный комплекс аварийной эвакуации персонала при взрыве и пожаре.

Конструктивно-архитектурное решение судна, общее расположение, выбранная внутренняя турельная система и основные параметры, разработанные в концептуальном проекте, по мнению разработчиков, дают основания считать, что судно соответствует заданным условиям его эксплуатации на российском арктическом шельфе.

ФГУП "Крыловский государственный научный центр" создано в 1894 г. как первый в России опытовый бассейн в центральной части Санкт-Петербурга на о. Новая Голландия. Институт является научно-исследовательской организацией судостроительной отрасли страны, обеспечивающей: концептуальное обоснование развития военного и торгового флотов, проектирование и строительство кораблей, судов и морских сооружений, их эксплуатацию и утилизацию, то есть, полный жизненный цикл. (PortNews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ОАО «ЛЕНИНГРАДСКИЙ СУДОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД «ПЕЛЛА» СПУСТИЛО НА ВОДУ БУКСИР ПРОЕКТА 90600

Судостроительный завод "Пелла", расположенный в Ленинградской области, спустил на воду очередной буксир проекта 90600. Судно со строительным номером 936 построено по заказу Министерства обороны РФ.

По условиям договора, судно передадут заказчику в феврале 2014 г.

Буксиры проекта 90600 предназначены для выполнения буксировочных и кантовочных операций в порту, на рейдах и в прибрежных районах.

Технические параметры буксиров проекта 90600: длина наибольшая - 25,4 м; ширина наибольшая - 8,8 м; осадка - 4,2 м; скорость - 11,8 узлов; символ класса - KM Arc4 R3 Aut3 Tug по классификации PC; пропульсивный комплекс - ВРК US 155 фирмы Rolls-Royce, ВФШ в насадке, мощность - 2x746 кВт при 1800 об./мин, Caterpillar C32. (и-Маш/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ОАО «ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ «СЕВЕРНОЕ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ» («СЕВМАШ») ПОЛУЧИЛО УНИКАЛЬНЫЙ СТЕНД ДЛЯ ИСПЫТАНИЙ

На "Севмаше" введен в эксплуатацию единственный в России стенд для акустических и аэродинамических испытаний арматуры систем вентиляции и кондиционирования воздуха (стенд АВик).

Уникальный стенд создан в рамках Федеральной целевой программы "Развитие ОПК на 2007-2010 гг. и до 2015 г.". Спроектирован проектно-конструкторским бюро "Севмаш", генеральным подрядчиком являлся "Спецфундаментстрой".

Стенд АВик предназначен для проведения испытаний по определению виброшумовых характеристик, акустических и аэродинамических сопротивлений изделий, которые будут поставляться на заказы, и устанавливаться в системах вентиляции и кондиционирования воздуха, сообщила пресс-служба судостроительного предприятия. Условные диаметры испытываемых изделий - от 50 до 500 мм. Измерительная система стенда позволяет в реальном масштабе времени контролировать и регистрировать сдаточные характеристики испытываемого изделия совместно с параметрами режимов его испытаний: расход, давление, температура, влажность, чем обеспечивается его высокая пропускная способность.

Работы по проектированию были начаты в 2008 г. В мае 2012 г. совместно с Крыловским государственным научным центром проведена акустическая паспортизация, которая показала, что собственные характеристики стенда АВик с большим запасом удовлетворяют современным требованиям к виброакустическим испытательным стендам. В декабре 2012 г. был подписан окончательный акт ввода стенда в эксплуатацию.

Сегодня уникальный стенд полностью обеспечивает потребности "Севмаша" и принимает заказы других предприятий на проведение испытаний арматуры систем вентиляции и кондиционирования воздуха, отмечается в сообщении пресс-службы. (и-Маш/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ: ОАО «ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ
«СЕВЕРНОЕ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ» («СЕВМАШ») ОСВАИВАЕТ
НОВЫЕ НАУКОЕМКИЕ ТЕХНОЛОГИИ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ АТОМНЫХ ПОДВОДНЫХ ЛОДОК**

Новые наукоемкие технологии в строительстве атомных подводных лодок осваивает ОАО "ПО "Севмаш". Предприятие приступило к изготовлению новой рулевой машины для многоцелевой атомной подводной лодки проекта "Ясень-М" "Казань".

Раньше изготовлением рулевых машин для АПЛ занимался "Пролетарский завод" (Санкт-Петербург). Это сложное в изготовлении оборудование предназначено для управления рулями корабля. Подобную технику "Севмаш" уже выпускал - она установлена на многоцелевой подлодке "Северодвинск". Для АПЛ "Казань" изготовят усовершенствованный тип рулевой машины, разработка которой велась ОАО "СПМБМ "Малахит". В изготовлении этого оборудования задействованы многие цеха предприятия. Планируется, что в этом году работы по изготовлению рулевой машины будут завершены и оборудование подготовят к межведомственным испытаниям. "Строительство АПЛ "Казань" сегодня является одним из приоритетных направлений, - отмечает заместитель начальника планово-диспетчерского отдела Николай Швецов. - На заказе ведутся активные работы, цехи обеспечены документацией и материалами. Надо отметить, что в строительстве заказа применяются и другие совершенно новые для производства изделия машиностроения, которым еще предстоит пройти испытания".

Многоцелевая атомная подводная лодка "Казань" была заложена 27 июня 2009 г. Эта субмарина - продолжение АПЛ серии проекта "Ясень". Согласно Военно-морской доктрине РФ, в перспективе подводные лодки этого проекта должны стать основными многоцелевыми атомными подводными лодками России. ([Портал машиностроения/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ: ОАО «ЯРОСЛАВСКИЙ СУДОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД»
ЗАЛОЖИЛО ТАНКЕР-БУНКЕРОВЩИК ПРОЕКТА RT18**

Ярославский судостроительный завод 12 марта заложил киль первого в серии из трех танкеров-бункеровщиков проекта RT18 (строительный номер 10901) для ФКУ "Речводпуть" Федерального агентства морского и речного транспорта Министерства транспорта Российской Федерации. Об этом сообщает перс-служба Морского инженерного бюро, являющегося проектантом серии.

Танкер-бункеровщик предназначен для приема с берега или другого судна, перевозки, выдачи на берег или другое судно нефтепродуктов с температурой вспышки свыше 60 град. С. Предусмотрена перевозка дизельного топлива, смазочного масла вязкостью до 50 Cst при 50 град. С. Район плавания - внутренние водные пути России, соответствующие району плавания О 2.0.

Танкер-бункеровщик представляет собой стальное однопалубное самоходное двухвинтовое судно с надстройкой бака и юта, с транцевой кормовой оконечностью, с главными двигателями и жилой рубкой в кормовой оконечности, с двойным дном, двойными бортами и тронком в районе грузовых танков и носовым подруливающим устройством.

ОАО "Ярославский судостроительный завод" (Ярославль) находится в центральной части России на берегу Волги. Акционирован в 1993 г. Предприятие специализируется на строительстве судов гражданского и военного флота.

В настоящее время по действующим государственным контрактам завод строит: для Минобороны России - морской буксир проекта 745 мбс, десантные катера пр. 21820 - 3 ед., для ФСБ России - скоростные патрульные катера пр.12260 - 3 ед., для Росморречфлота - обстановочные суда пр. SV 2407 - 6 ед. танкеры бункеровщики пр. RT 18 - 3 ед. ([PortNews/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**ЕВРОПА: DAMEN SHIPYARDS ПЕРЕДАЛА АСТА MARINEIN AMSTERDAM
СУДНО СНАБЖЕНИЯ ДЛЯ МОРСКИХ ВЕТРОВЫХ ЭЛЕКТРОСТАНЦИЙ**

Верфь Damen в Амстердаме передала нидерландской Acta Marinein Amsterdam многофункциональное судно снабжения для обслуживания морских ветровых электростанций, сообщает пресс-служба судостроительной компании.

Буксирное судно-снабженец проекта Shoalbuster 3209 будет обслуживать ветряные платформы в Северном море и принимать участие в дноуглубительных работах.

Acta Marine в конце 2012 г. - начале 2013 г. приобрела у Damen Marine Services 3 подержанных судна проекта Shoalbuster. Два судна проекта Shoalbuster 2609 работают в Персидском заливе. Буксир проекта Shoalbuster 3209, работающий в Сингапуре, и новое судно имеют двигатели мощностью 3300 л. с. и тяговое усилие 45-50 т.

Группа компаний Damen Shipyards основана в 1927 г. Группа объединяет более 50 верфей, судоремонтных заводов и связанных с ними компаний по всему миру. В Damen работает более 7 тыс. человек в 35 странах. С 1969 г. Damen Shipyards построила более 5000 судов и ежегодно передает заказчикам около 150 судов. ([PortNews/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ГОЛЛАНДИЯ: ВЕРФЬ DAMEN SHIPYARDS ПОСТРОИТ АЗИМУТАЛЬНЫЙ БУКСИР ДЛЯ PETERSEN & ALPERS

Damen Shipyards приступила к строительству нового судна в серии азимутальных буксиров проекта ASD Tug 2913 для немецкой компании Petersen & Alpers.

Как говорится в сообщении, азимутальный буксир проекта 2913 предназначен для портов с высокой интенсивностью движения и ограниченным пространством благодаря своей маневренности.

Срок исполнения контракта запланирован на конец 2014 г. Новый буксир занимает промежуточное положение между проектом Damen ASD Tug 2810 с тяговым усилием 60 т и мощным рейдовым буксиром снабженцем проекта ASD Tug 3212.

Компактный буксир, строящийся по заказу Petersen & Alpers имеет ширину - 13 м, тяговое усилие - от 75 до 80 т, получит кормовую лебедку. У буксира будет усиленный двойной корпус, что отвечает требованиям безопасности и запросам заказчиков.

Azimuthing stern-drive tug (ASD) - "Азимутальный буксир" - буксир с кормовым расположением азимутальных "полноповоротных" винторулевых колонок. Он подобен по типу традиционному двухвинтовому буксиру, однако обычный винт и гребной вал заменены на азимутальные винторулевые устройства. (и-Маш/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ: ВМС ПРИНЯЛИ В СОСТАВ ВТОРУЮ ПОДЛОДКУ КЛАССА ASTUTE

Королевские ВМС Великобритании на ВМБ "Клайд" официально приняли в состав флота вторую АПЛ класса Astute ("Проницательный") под названием Ambush ("Засада"), построенной на верфи компании BAЕ Systems.

Ambush стала самой современной ударной подлодкой королевского военно-морского флота.

Как ожидается, АПЛ в скором времени завершит ходовые испытания и в этом году будет передана в оперативное подчинение ВМС.

На разных стадиях готовности продолжается строительство пяти лодок этого класса - Artful ("Ловкий"), Audacious ("Дерзкий"), Anson и пока еще не получивших названия 6-й и 7-й субмарины. (и-Маш/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ: ВЕРФЬ COCHIN SHIPYARD LTD. ПЕРЕДАЛА

SHIPPING CORPORATION OF INDIA LTD. СУДНО-СНАБЖЕНЕЦ ДЛЯ ОБСЛУЖИВАНИЯ БУРОВЫХ ПЛАТФОРМ

Государственная судостроительная компания Индии Cochin Shipyard Limited (CSL) 25 февраля передала Shipping Corporation of India Ltd. (CSL, Мумбаи) буксирное судно-снабженец для обслуживания якорей буровых платформ SCI Ujja.

Буксир является последним в серии из четырех судов-снабженцев, построенных для индийской корпорации. Судно проекта АН03, разработанного STX OSV, имеет двойной сертификат Индийского морского регистра судоходства и Американского бюро судоходства. Длина судна - 65,2 м, ширина - 16 м, тяговое усилие на гаке - 120 т. Суда серии имеют 2 дизельных двигателя мощностью 4000 кВт каждый и 2 винторулевые колонки с винтами регулируемого шага. Судно оснащено системой динамического позиционирования. Буксир может также участвовать в аварийно-спасательных операциях и тушении пожаров на платформах. Судно рассчитано на 29 человек.

Государственная судостроительная компания Индии Cochin Shipyard Ltd. - верфь, которая может строить и ремонтировать суда дедевейтом до 1,1 млн. т и 1,25 млн. т соответственно. (и-Маш/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ИНДОНЕЗИЯ: OTTO MARINE LTD. ПОЛУЧИЛА ЗАКАЗ НА СТРОИТЕЛЬСТВО ДВУХ СУДОВ СНАБЖЕНИЯ

Otto Marine Limited получила заказ на строительство 2 судов снабжения для морских буровых платформ. Стоимость заказа составляет \$27,8 млн. Это первый заказ, полученный сингапурской компанией за последние 2 года, сообщает пресс-служба верфи.

Передача судов заказчику, крупной индонезийской судоходной компании, запланирована на вторую половину 2014 г.

Суда относятся к классу буксирных судов-снабженцев, предназначенных для обслуживания якорей буровых платформ (АНТС). Буксиры длиной 62 м имеют мощность 5150 л. с. Суда будут построены на класс классификационного общества ABS (Американское бюро судоходства).

Otto Marine Ltd. специализируется на проектировании и строительстве судов снабжения для морских нефтедобывающих платформ, их ремонте, переоборудовании, сборке и фрахтовании. Суда строятся на класс двух классификационных обществ - американского ABS и норвежского DNV. (PortNews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ: ВМС ПОЛУЧИЛИ НОВЫЙ ФРЕГАТ-СТЕЛС

Церемония передачи корабля проекта Туре 056 китайским ВМС состоялась 26 февраля в Шанхае.

Судно построено с применением технологии малозаметности. На вооружение новый корабль, получивший бортовой номер 582, встанет в ближайшее время. Первый корабль проекта Туре 056, переданный ВМС, получил имя "Цзяньдао". В общей сложности, Китай намерен построить 20 новых фрегатов, которые заменят в составе флота корабли устаревших проектов Туре 053 и Туре 037.

Китай классифицирует корабль проекта Туре 056 как фрегат, но судно относится к классу корветов и характеризуется: длиной 95,5 м, шириной 11,6 м, осадкой 4,4 м, водоизмещением 1,4 тыс. т, скоростью до 28 узлов, дальностью хода около 2 тыс. миль, экипажем 60 человек, пусковыми установками противокорабельных ракет YJ-83, зенитным комплексом FL-3000N, 76-миллиметровой артиллерийской установкой АК-176, двумя 30-миллиметровыми артиллерийскими установками, двумя трехтрубными торпедными аппаратами калибра 533 мм, авиагруппой - вертолет Harbin Z-9C.

Строительство фрегатов проекта Туре 056, согласно заявлению Министерства обороны Китая, ведется в рамках масштабной программы обновления флота. (и-Маш/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ФИНЛЯНДИЯ: НА ВЕРФИ ARCTECH HELSINKI SHIPYARD INC. РАССМАТРИВАЮТ ВОЗМОЖНОСТЬ СОКРАЩЕНИЯ ПЕРСОНАЛА

На российско-финской верфи "Арктех Хельсинки Шипъярд" (Arctech Helsinki Shipyard Inc.) начались переговоры о сокращении персонала. Об этом сообщила руководитель пресс-службы предприятия Риика Линна, уточнив, что количество сотрудников, подлежащих увольнению, на данный момент в компании озвучить не могут. "На верфи "Арктех Хельсинки Шипъярд" в настоящее время строятся три корабля, все - по заказам из России, - пояснила Линна. - Начавшиеся переговоры не отразятся на сроках выполнения этих заказов, первый из кораблей должен быть сдан в апреле".

В настоящее время на предприятии работают около 400 человек.

"Арктех Хельсинки Шипъярд", основанная в декабре 2010 г. как совместное предприятие российской "Объединенной судостроительной корпорации" (ОСК) и компании STX Finland, в 2012 г. сдала заказчику первый из двух инновационных многофункциональных судов снабжения, получивший имя "Витус Беринг", который будет использоваться на нефтепереработках Сахалина.

Аналитики отмечают, что финская судостроительная промышленность в целом переживает сейчас кризис, связанный с недостатком заказов. В январе серьезным ударом для финского судостроения стал упущенный заводом STX Finland миллиардный заказ из США на строительство круизного лайнера доставшийся Франции. (Агентство экономической информации/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира»

(<http://ukrmach.dp.ua/>)

УКРАИНА: ПАО «АЗОВОБЩЕМАШ» ЗАВЕРШИЛО 2012 ГОД С УБЫТКОМ

2012 г. компания "Азовобщемаш" (Мариуполь, Донецкая обл.) согласно международным стандартам финансовой отчетности, по предварительным данным, закончила с убытком 97,236 млн. грн. Об этом говорится в сообщении предприятия.

Активы "Азовобщемаша" на конец 2012 г. составили 3,867 млрд. грн., текущие обязательства - 3,593 млрд. грн. Дебиторская задолженность завода на конец года составила 1,255 млрд. грн. При этом финансовый результат компании согласно международным стандартам финансовой отчетности за 2011 г. не указан.

ПАО "Азовобщемаш" входит в состав группы компаний "Азовмаш", это бывшее оборонное предприятие, специализирующееся на производстве автотопливозаправщиков, железнодорожных цистерн для перевозки химических продуктов, контейнеров для ядерного топлива и корпусов бронетанковой техники. (Українськи новини/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПАО «КРИВОРОЖСКИЙ ТУРБИННЫЙ ЗАВОД «КОНСТАР» В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО УБЫТОК

ПАО "Криворожский турбинный завод "Констар" (Днепропетровская обл.), крупный украинский производитель оборудования для нефтегазовой, энергетической и других отраслей промышленности, в 2012 г. получило чистый убыток в 28,607 млн. грн., что почти в 10 раз превышает аналогичный показатель 2011 г.

Согласно опубликованному в прессе объявлению о проведении общего собрания акционеров компании, ее непокрытый убыток к концу прошлого года достиг 109,13 млн. грн. Текущие обязательства ПАО "Констар" за год возросли на 27,3% до 183,42 млн. грн., тогда как долгосрочные сократились на 19,6% до 30,08 млн. грн. Суммарная дебиторская задолженность "Констара" за год увеличилась в 2,1 раза до 34,14 млн. грн.

Численность работников предприятия на 1 января составила 1232 чел. - на 3,5%, или на 45 чел. меньше, чем годом ранее.

"Констар" специализируется на выпуске и ремонте газотурбинных установок и приводных газотурбинных двигателей, а также на выпуске оборудования для нефтегазовой, энергетической, металлургической и химической промышленности. В числе заказчиков продукции - АО "Газпром", НАК "Нафтогаз Украины", ПАО "ArcelorMittal Кривой Рог". (Интерфакс-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПАО «МАРИУПОЛЬСКИЙ ЗАВОД ТЯЖЕЛОГО МАШИНОСТРОЕНИЯ» (МЗТМ) ЗАВЕРШИЛО 2012 ГОД С ПРИБЫЛЬЮ

2012 г. Мариупольский завод тяжелого машиностроения (МЗТМ, Донецкая обл.) согласно международным стандартам финансовой отчетности, по предварительным данным, закончил с чистой прибылью 54,549 млн. грн. Об этом говорится в сообщении предприятия.

Стоимость активов завода на конец 2012 г. составила 632,679 млн. грн., дебиторская задолженность - 253,936 млн. грн. Текущие обязательства составили 376,57 млн. грн. Долгосрочные обязательства - 238,561 млн. грн. При этом финансовый результат компании согласно международным стандартам финансовой отчетности за 2011 г. не указан.

Завод специализируется на вагоностроении, производстве металлургического оборудования, кранов, газо- и электроплит, нагревательных котлов и металлических труб с полиуретановой защитой, другого оборудования. (Українськи новини/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: В ЗАО «НОВОКРАМАТОРСКИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (НKMЗ) ПРИНЯТ КОЛЛЕКТИВНЫЙ ДОГОВОР

22 февраля на конференции трудового коллектива Новокраматорского машиностроительного завода (Краматорск Донецкой обл.) был единогласно принят коллективный договор между администрацией и трудовым коллективом предприятия.

При обсуждении выполнения колдоговора за 2012 г. было отмечено, что все его 208 мероприятий выполнены. Также отмечалось, что в 2012 г. на реконструкцию, техническое перевооружение предприятия было израсходовано 225,7 млн. грн., что на 50 млн. больше, чем в 2011 г.; на природоохранные мероприятия, мероприятия по охране труда и культуры производства - более 33 млн. грн. Материальная помощь ветеранам, пенсионерам, женщинам, находящимся в отпуске по беременности, родам и уходу за ребенком до 6 лет, многодетным семьям и детям-сиротам (учащимся профессионально-технических училищ и машиностроительного техникума) составила 9,3 млн. грн.

Коллективный договор 2013 г. предусматривает дальнейшее улучшение условий труда и отдыха новокраматорцев, повышение социальной защиты персонала, помощь ветеранам предприятия. В частности, на выполнение мероприятий по охране окружающей природной среды планируется израсходовать 36,9 млн. грн., на выполнение 76 мероприятий по достижению установленных нормативов безопасности, гигиены труда, повышению уровня охраны труда выделено 6,6 млн. грн. Коллективный договор на НКМЗ заключается ежегодно, начиная с 1947 г. (Metalmonitor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ГП «НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ КОМПЛЕКС ГАЗОТУРБИНОСТРОЕНИЯ (НПКГ) «ЗОРЯ-МАШПРОЕКТ» ПОСТАВИЛО ПЕРВУЮ ПАРТИЮ ЭНЕРГООБОРУДОВАНИЯ КИТАЙСКОЙ SINOPES CORP.

Госпредприятие "Научно-производственный комплекс газотурбиностроения "Зоря-Машпроект" (Николаев) начало поставки энергооборудования китайской нефтегазовой Sinopes Corp.

Как сообщили в пресс-службе предприятия, в рамках заключенного сторонами в 2011 г. контракта китайскому заказчику в конце февраля - начале марта отгружены первые две из пяти газотурбогенераторных установок с двухтопливными двигателями ДТ90 мощностью 16МВт каждая. "В течение полугода планируется обеспечить выполнение контракта с Sinopes в полном объеме", - отметили в пресс-службе.

По данным украинской стороны, комплекс из пяти установок "Зари-Машпроект" будет эксплуатироваться в качестве автономного энергоузла в удаленном районе разработок.

ГП "НПКГ "Зоря-Машпроект" - разработчик и производитель газотурбинного оборудования. С апреля 2011 г. по решению правительства Украины ГП "НПКГ "Зоря-Машпроект" входит в состав госконцерна "Укроборонпром". (Интерфакс-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ОАО «СЛАВТЯЖМАШ» ЗАВЕРШИЛО 2012 ГОД С УБЫТКОМ

2012 г. производитель коксовых машин и оборудования для коксовых батарей завод "Славтяжмаш" (Славянск донецкая обл.), по предварительным данным, закончил с убытком 21,521 млн. грн. Об этом говорится в сообщении предприятия.

Активы компании на конец 2012 г. составили 115,01 млн. грн., текущие обязательства - 92,249 млн. грн. Суммарная дебиторская задолженность составила 34,217 млн. грн.

"Славтяжмаш" входит в состав научно-производственной группы "Днепротехсервис". (Українськи новини/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ОАО «ИЖОРСКИЕ ЗАВОДЫ» ЗАВЕРШИЛО ИЗГОТОВЛЕНИЕ РЕАКТОРНОГО ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ ТРЕТЬЕГО БЛОКА РОСТОВСКОЙ АЭС

"Ижорские заводы", входящие в Группу "ОМЗ", успешно завершили контрольную сборку корпуса реактора ВВЭР-1000 для третьего энергоблока Ростовской АЭС.

Результаты контрольной сборки оценивала комиссия, в которую вошли представители ОАО "НИАЭП" (генерального подрядчика строительства станции), Ростовской АЭС, ОКБ "Гидропресс", ФГУП "ВО "Безопасность", специалисты "Ижорских заводов".

Контрольная сборка корпуса реактора с внутрикорпусными устройствами и крышкой верхнего блока является одним из заключительных этапов в процессе изготовления корпуса реактора перед отгрузкой заказчику. В процессе контрольной сборки осуществляется проектное размещение внутрикорпусных устройств внутри корпуса реактора и проверяется соблюдение всех требуемых параметров оборудования.

Установка корпуса реактора на штатное место на строящемся энергоблоке №3 Ростовской АЭС запланирована на июнь. (Портал машиностроения/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ОАО «СИБЭНЕРГОМАШ» ПОЛУЧИЛО НОВЫЙ СЕРТИФИКАТ СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА

Завод "Сибэнергомаш", входящий в энергомашиностроительный холдинг "НОВАЭМ", успешно прошел аудит и получил новый сертификат на соответствие системы менеджмента качества (СМК) предприятия требованиям международного стандарта ISO 9001:2008.

"Сибэнергомаш" в числе первых российских предприятий внедрил систему управления качеством на базе СМК ISO 9001:1994 - СМК завода была сертифицирована еще в 1996 г. С 2001 г. органом по сертификации является TUV NORD CERT (Германия), одна из ведущих международных компаний в области сертификации продукции и систем менеджмента.

Помимо внешних на заводе периодически проходят внутренние аудиты на соответствие СМК требованиям стандартов. Периодические проверки предусмотрены действующей на заводе политикой в области качества, которая направлена на максимальное удовлетворение потребителя в отношении надежности, экологичности и экономичности выпускаемой продукции.

В настоящее время TUV NORD CERT завершила ресертификационный аудит завода "Сибэнергомаш". Соответствие системы менеджмента качества требованиям стандарта ISO 9001:2008 было подтверждено в ходе выборочных проверок аудиторами выполнения требований СМК на различных производственных участках.

Сертификат является гарантией того, что "проектирование, производство и сервисное обслуживание паровых и водогрейных котлов, котлов-утилизаторов, элементов трубопроводов пара и горячей воды, тягодутьевых машин, вентиляторов и дымососов, сосудов, работающих под давлением (включая гидростатические) и вакуумом" выполняется в соответствии с требованиями стандарта, этот документ служит объективным доказательством качества.

Новый сертификат действителен до 2016 г. (Портал машиностроения/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

*Журнал выходит на русском языке дважды в месяц в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf или *.html) виде*
РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ ТОЛЬКО ПО ПОДПИСКЕ

Химия Украины

chemistry@business.dp.ua

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 21880 в "Каталоге изданий Украины" ГП "Пресса"

Абон. ящик 3749, Днепрпетровск, 49064, Украина
 Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435 <http://www.business.dp.ua/>



ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно **БЕСПЛАТНО оформить месячную ознакомительную подписку на электронный вариант журнала «Машиностроение Украины», а потом определиться: стоит подписываться на него или нет. Попробуйте!**

**УКРАИНА: ПАО «БЕРДИЧЕВСКИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД (БМЗ) «ПРОГРЕСС»
ЗАВЕРШИЛО 2012 ГОД С УБЫТКОМ**

ПАО "Бердичевский машиностроительный завод (БМЗ) "Прогресс" (Житомирская обл.), по предварительным данным, завершило 2012 г. с чистым убытком 5,63 млн. грн., что в 6,3 раза превышает аналогичный показатель 2011 г.

Согласно информации в опубликованном в прессе объявлению о проведении 9 апреля общего собрания акционеров, за прошедший год завод нарастил текущие обязательства на 39,5% до 70,66 млн. грн. и почти вдвое долгосрочные, которые составили 7,45 млн. грн.

Суммарная дебиторская задолженность машзавода в 2012 г. возросла на 19,8% до 26,29 млн. грн.

Стоимость активов БМЗ на 1 января составляет 136,65 млн. грн. Численность работников предприятия на 1 января составила 1353 чел., увеличившись за год на 51 чел.

БМЗ "Прогресс" является производителем фильтровального, сушильного, емкостного и теплообменного оборудования, а также запорной арматуры, оборудования для очистки бытовых и промышленных стоков. Завод поставляет оборудование на многие предприятия Украины и стран СНГ, а также в дальнее зарубежье. (Интерфакс-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**УКРАИНА: ГРУППА «СМАРТ-ХОЛДИНГ» ОЖИДАЕТ ДЕТАЛЬНЫЙ ОТЧЕТ ЗА 2012 ГОД
О ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПАО «СУМСКОЕ НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ ИМ. ФРУНЗЕ»**

Падение производственных и финансовых показателей Сумского НПО им. Фрунзе заставило крупного акционера предприятия - группу "Смарт-Холдинг" - потребовать от менеджмента завода детальный отчет о деятельности общества. Об этом сообщил генеральный директор "Смарт-Холдинга" Алексей Пертин.

"Мы видим себя стратегическими инвесторами завода, поэтому намерены делегировать своих людей в надзорный орган. Мы не исключаем, что количество наших представителей составит от двух до пяти человек. В данный момент НПО функционирует без действенного набсовета, что не позволяет качественно контролировать деятельность менеджмента. В наших планах получить детальный отчет об экономическом состоянии общества", - отметил он.

Решение делегировать представителей "Смарт-Холдинга" в наблюдательный совет СНПО им. Фрунзе продиктовано также постоянно ухудшающимися производственными и финансовыми показателями завода, который некогда являлся лидером в машиностроении на постсоветском пространстве, отметил Пертин. "Мы уверены, что компетенции наших менеджеров достаточно, чтобы провести качественный аудит, проанализировать причины спада. А затем мы предложим менеджменту и акционерам пути выхода из сложившейся ситуации", - сказал он.

Решение "Смарт-Холдинга" получить детальный отчет о деятельности НПО им. Фрунзе за прошлый год поддержали отраслевые аналитики. "Получив полный отчет об экономическом состоянии НПО им. Фрунзе, "Смарт-Холдинг" сможет оценить профессиональный уровень менеджмента и, возможно, предложить стратегию развития завода с учетом существующих реалий и возможной синергии с нефтегазовым направлением бизнеса группы", - сказал аналитик инвестиционной группы "АРТ-Капитал" Алексей Андрейченко.

ПАО "Сумское НПО им. Фрунзе" - один из крупнейших производителей оборудования для нефтяной, газовой, атомной и химической промышленности. По данным Национальной комиссии по ценным бумагам и фондовому рынку, 83,7% акций завода принадлежит Stremvol Holdings Ltd., 13,5% - Prosceno Trading Ltd. По данным самого предприятия, с 2007г. НПО им. Фрунзе контролируется группой "Энергетический стандарт" бизнесмена Константина Григоришина.

В 2012 г. владельцем свыше 10% акций НПО им. Фрунзе стал "Смарт-Холдинг" предпринимателя Вадима Новинского. Кроме того, группа имеет опцион на увеличение своей доли более чем 40%. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ: ОАО «УРАЛХИММАШ» ОТПРАВИЛО ПАРТИЮ
НЕФТЕХИМИЧЕСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ ООО «НОВОКУЙБЫШЕВСКИЙ ЗАВОД МАСЕЛ И ПРИСАДОК»**

Аминовый скруббер высокого давления/каплеотбойник С-104/V-106 отгружен в адрес ООО "Новокуйбышевский завод масел и присадок". Оборудование предназначено для удаления из высокосернистого хвостового газа жидких углеводородов и H₂S и используется в установке гидроконверсии рафината RHC/RHT.

Масса оборудования составляет 70 т, высота - почти 28 м, с переменным диаметром - 1200/800 мм, с переходящей толщиной стенки корпуса 65/80/110 мм. Оборудование было отгружено железнодорожным транспортом.

На сегодняшний день для Новокуйбышевского завода масел и присадок в выпускающих цехах ОАО "Уралхиммаш" №15 и №40 изготавливаются еще две единицы колонного оборудования: фракционирующая колонна IDW T-1201 и вакуумная колонна IDW T-1301.

Ранее в адрес заказчика были отгружены отпарная колонна дизельного топлива, колонна отпарная легкого смазочного масла, колонна вакуумная С-102.

Всего по условиям контракта ОАО "Уралхиммаш" поставляет шесть единиц колонного оборудования для ООО "Новокуйбышевский завод масел и присадок" (НК "Роснефть").

На сегодняшний день в адрес предприятий НК "Роснефть" - ОАО "Куйбушевский НПЗ", "Сызранский НПЗ", ООО "Новокуйбышевский завод масел и присадок", отгружено 11 единиц оборудования, в цехах изготавливаются еще 13 аппаратов.

ОАО "Уралхиммаш" изготавливает оборудование для предприятий нефтехимической, нефте и газоперерабатывающей отраслей промышленности, для химической отрасли, предприятий черной и цветной металлургии, предприятий традиционной и атомной энергетики, для предприятий строительной промышленности. В мае 2011 г. на предприятии прошел ресертификационный аудит, который подтвердил соответствие Системы менеджмента качества предприятия требованиям ISO 9001. По итогам аудита ОАО "Уралхиммаш" рекомендовано к продлению сертификата ISO 9001 версии 2008 г. сроком на три года. ОАО "Уралхиммаш" имеет сертификат на право изготовления сосудов под давлением по требованиям кода ASME (Секция VIII Раздел 1 Клеймо "U"). В апреле 2011 г. ОАО "Уралхиммаш" успешно прошло аудит на расширение области сертификации по коду ASME (Секция VIII Раздел 2 Клеймо "U2"). (ОАО "Уралхиммаш"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ: ОАО «КАЗАНЬКОМПРЕССОРМАШ» ИЗГОТОВИТ
ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМНЕФТЕГАЗПЕРЕРАБОТКА»**

ОАО "Казанькомпрессормаш", входящее в Группу "ГМС", подписало договор с ведущей российской инженеринговой компанией в области проектирования и сооружения установок для переработки природного и попутного газа - ООО "Леннихиммаш" (Санкт-Петербург) на изготовление и поставку крупной партии компрессорного оборудования, предназначенного для ООО "ЛУКОЙЛ-Пермнефтегазпереработка" ("ЛУКОЙЛ-ПНГП").

Согласно договору предприятие изготовит и поставит заказчику центробежную компрессорную установку для сжатия осушенного углеводородного газа в линии переработки попутного нефтяного газа, две холодильные центробежные компрессорные установки для сжатия хладона, а также компрессорную установку для компримирования углеводородного газа и подачи его в качестве топлива в газотурбинную установку. Данное оборудование будет поставлено в рамках проекта реконструкции установки низкотемпературной конденсации и ректификации (НТКР).

ОАО "ЛУКОЙЛ" входит в число основных потребителей продукции Группы "ГМС". Ранее в рамках сотрудничества с данным заказчиком ОАО "Казанькомпрессормаш" поставило в адрес различных нефтегазоперерабатывающих предприятий холдинга газоперекачивающие агрегаты с газотурбинным приводом, центробежную компрессорную установку для попутного газа, а также турбокомпрессорные агрегаты для компримирования подготовленного газа. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

Статистика

**МИРОВОЙ РЫНОК: ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ СЕКТОРА ПО ПРОИЗВОДСТВУ
НАСОСОВ И КОМПРЕССОРОВ (ПОЗИЦИЯ С2813 МСОК) ОБЩЕГО МАШИНОСТРОЕНИЯ ЕС В 1995-2010 ГОДАХ***

	2008 г	Среднегодовые темпы прироста (%)			
		I	II	III	IV
<i>Производство в текущих ценах (млрд. евро)</i>					
Общее машиностроение в целом	598	4,0	2,3	10,4	-8,4
C2813	32	5,4	4,8	11,7	0,0
<i>Производство в ценах 2005 г. (млрд. евро)</i>					
Общее машиностроение в целом	561	3,4	1,3	8,0	-9,3
C2813	29	4,2	3,6	8,4	-2,1
<i>Валовая добавленная стоимость в постоянных ценах (млрд. евро)</i>					
Общее машиностроение в целом	176	2,4	0,3	6,0	...
C2813	9	3,3	1,7	5,8	...
<i>Число занятых (тыс.)</i>					
Общее машиностроение в целом	3201	-1,6	-2,2	1,8	-4,8
C2813	158	-1,1	-0,8	0,8	...
<i>Валовой операционный коэффициент (%)**</i>					
Общее машиностроение в целом	14,2	0,2	-0,2	1,5	...
C2813	15,0	0,7	-1,5	2,0	...
<i>Производительность труда (тыс. евро)***</i>					
Общее машиностроение в целом	55	4,0	2,6	4,1	...
C2813	60	4,5	2,5	5,0	...
<i>Зарплата в расчете на 1 занятого (тыс. евро)</i>					
Общее машиностроение в целом	32	3,7	3,1	3,7	...
C2813	35	4,6	3,4	4,5	...
<i>Зарплата на 1 евро добавленной стоимости (евро)⁴⁾</i>					
Общее машиностроение в целом	0,582	-0,3	0,5	-0,5	...
C2813	0,587	0,2	0,9	-0,4	...

* - Данные Eurostat, Cambridge Econometrics и Ifo Institute; ** - соотношение между добавленной стоимостью (за вычетом зарплаты) и производством в номинальных ценах; *** - добавленная стоимость на одного занятого в ценах 2005 г.; **** - в ценах 2005 г.

Примечание. I - 1995-2000 гг., II - 2000-2005 гг., III - 2005-2008 гг., IV - 2008-2010 гг. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

Анализ

МЕКСИКА: РЫНОК ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ ДОБЫЧИ СЛАНЦЕВОГО ГАЗА В 2015 ГОДУ ВЫРАСТЕТ

По оценке Министерства торговли США, в 2012 г. емкость мексиканского рынка оборудования для добычи сланцевого газа (включая геологические и другие услуги) составила \$242 млн., а в 2013-2015 гг. она будет ежегодно возрастать в среднем на 7,5%. Такой прогноз базируется на приоритетах, выбранных правительством Мексики в области национальной энергетики.

Согласно заявлению мексиканской государственной нефтяной компании Pemex, отвечающей за реализацию сланцевых проектов в стране, в ближайшие три года примерно 80% потребностей Мексики в оборудовании для добычи сланцевого газа должны удовлетворяться посредством импорта, который будут осуществлять крупные подрядчики для реализации проектов "под ключ", победивших на национальных или международных торгах, а также торгах, организуемых только для приглашаемых компаний. Остальные 20% спроса будут покрыты фирмами, базирующимися в Мексике.

Приводимые ниже данные Министерства торговли США характеризуют состояние мексиканского рынка оборудования для добычи сланцевого газа в 2010-2015 гг. Они основываются на сведениях, полученных от Банка Мексики, компании Pemex и Коллегии нефтяных инженеров Мексики:

	2010 г.	2011 г.	2012 г.	Прирост в 2013-2015 гг.*
	млн. \$			%
Производство	90,0	95,0	96,0	5,0
Экспорт	10,0	12,0	14,0	3,0
Импорт	120,0	142,0	160,0	7,0
Из США	60,0	72,4	83,2	7,0
Видимое потребление	200,0	225,0	242,0	7,5

* - Среднегодовой.

Роль местных продуцентов в удовлетворении спроса на оборудование для сланцевых проектов Pemex незначительна. Самыми крупными иностранными поставщиками данного оборудования на мексиканский рынок являются США, КНР, Канада, Республика Корея, Германия и Испания, доли которых в общем мексиканском импорте в 2010-2012 гг. были следующими (%):

	2010 г.	2011 г.	2012 г.*
США	50,0	51,0	52,0
КНР	14,0	15,0	16,0
Канада	9,0	10,0	10,0
Республика Корея	7,0	8,0	8,0
Германия	5,0	6,0	4,0
Испания	5,0	6,0	4,0
Прочие страны	10,0	4,0	6,0

*- Оценка.

Иностранные поставщики рассматриваемого оборудования в Мексику обычно имеют там своего представителя или сотрудничают с местными продуцентами. Наиболее известными из них являются Controls and Technology Ltd. и Bardex Corporation (Великобритания), Precision Drilling, Carmichael Well Drilling и Capital Well Drilling (Канада), Honghua Ltd. и Zhejiang Jinggong Valve Factory of China (КНР), Unison и Samsung Engineering (Республика Корея).

Затраты на сланцевые проекты, которые предполагается осуществить в Мексике в 2013-2015 гг., оцениваются экспертами Министерства торговли США примерно в \$8 млрд. Планируется пробурить по 600 скважин в шт. Чиуауа и Коауила, 700 - в Тамаулипасе, по 1000 - в Нуево-Леоне и Веракрусе и 100 - в Сан-Луис-Потоси.

Чтобы участвовать в торгах, проводимых компанией Pemex, иностранные фирмы должны лично или через своих мексиканских представителей зарегистрироваться в качестве ее поставщиков. По составу участников эти торги, как уже указывалось, могут быть национальными (местными), международными и только для приглашаемых поставщиков. На первых сумма покупок ограничивается 10256 - \$153846, и на них допускаются только мексиканские фирмы. При этом последние обязаны располагать по крайней мере тремя национальными заказами, полученными на других торгах (государственных или организуемых по приглашениям), и доля местных компонентов в предлагаемом ими оборудовании должна составлять не менее 50%.

Суммы сделок на международных торгах должны превышать \$153846. Они проводятся тогда, когда ставящиеся ими задачи не могут быть решены мексиканскими поставщиками и когда участие в них иностранных компаний обусловлено действующими соглашениями о свободной торговле и соглашениями о кредитах, заключаемых с международными финансовыми организациями (Всемирным банком, Межамериканским банком развития и др.). Требование об использовании местных компонентов в международных торгах не применяется.

Торги по приглашениям обычно организуются при небольших покупках и очень похожи на сделки, заключаемые с одним поставщиком. Предельные суммы для таких закупок определяются ежегодно и, как правило, составляют \$833-17692. Торги по приглашениям могут проводиться и в случаях крайней необходимости.

Импортёры рассматриваемого оборудования в Мексику должны быть зарегистрированы в мексиканском Министерстве финансов и государственного кредита. Ввоз из стран, входящих в НАФТА, осуществляется беспошлинно, а из прочих стран - облагается пошлиной, составляющей 3-15%. Импортёр выплачивает также 16%-ный налог на добавленную стоимость, переносимый при продаже на покупателя.

Аналитики отмечают, что наибольших успехов на мексиканском рынке оборудования для добычи сланцевого газа достигают те поставщики, которые обеспечивают надежное и быстрое послепродажное обслуживание, предоставляя клиенту запасные части и мастеров-ремонтников не позднее, чем через 48 ч после поступления его запроса. При принятии решения о покупке этому фактору часто уделяется даже большее значение, чем цене или финансированию.

Как правило, платежи по крупным сделкам осуществляются мексиканскими покупателями посредством безотзывного аккредитива, а по мелким - наличными или путем оплаты 50% стоимости оборудования при размещении заказа, а остальной части - при поставке. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно **БЕСПЛАТНО оформить недельную ознакомительную подписку на пакет «Ежедневные новости машиностроительных предприятий», а потом определиться: стоит подписываться на него или нет. Попробуйте!**

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что стоимость месячной подписки на электронный вариант журнала «Машиностроение Украины» дешевле, чем на печатный?

УКРАИНА: ПАО «ЗАПОРОЖТРАНСФОРМАТОР» (ЗТР) ПРОВЕЛО ИСПЫТАНИЯ ТРАНСФОРМАТОРОВ ДЛЯ КЕНИИ

ПАО "Запорожтрансформатор" (ЗТР) с деловым визитом посетили представители трех компаний-заказчиков: Hyundai Engineering and Construction Company Ltd. (Корея), SMK (Великобритания), KenGen (Кения). В ходе визита делегаты провели инспекцию окончательных испытаний 4 трансформаторов 90 МВА, 220 кВ для кенийской компании The Kenya Electricity Generating Company. Оборудование будет установлено на геотермальных электростанциях OLKARIA-I и OLKARIA-IV.

В ходе инспекционного контроля представители компаний не выявили несоответствий трансформаторного оборудования производства ЗТР требованиям, установленным заказчиком. Делегаты также присутствовали на испытаниях шкафа соединений и воздухоочистительной системы фирмы RITTAI, которую "Запорожтрансформатор" поставляет впервые. "Это будет первая поставка оборудования производства ЗТР в Кению, - отмечает директор по продажам Александр Циер. - В июле 2012 г. ЗТР заключил контракт на поставку трансформаторов 90 МВА, 220 кВ для кенийской компании KenGen. В результате договора Республика Кения стала 86-й страной в референс-листе продаж трансформаторного оборудования ПАО "ЗТР".

При заключении договора заказчик выдвинул жесткие требования к срокам сдачи технической документации, сейсмостойкости трансформаторов, к покраске и наружным кабелям оборудования. Такие условия обусловлены расположением геотермальных электростанций OLKARIA-I и OLKARIA-IV на высоте 2000 м и повышенным содержанием сероводорода в воздухе. Благодаря высокому уровню организации работ в ПАО "ЗТР", синхронной и отлаженной работе отделов, все требования заказчика были учтены. (RusCable/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

СНГ: БЕЛАРУСЬ И АЗЕРБАЙДЖАН ОБСУЖДАЮТ СОЗДАНИЕ СОВМЕСТНЫХ ПРОИЗВОДСТВ СВЕТОДИОДНОЙ ПРОДУКЦИИ

Пути активизации деятельности по созданию в Азербайджане совместных с Беларусью производств наукоемкой продукции, в том числе энергосберегающей светодиодной техники рассмотрены в Баку. Об этом сообщили в пресс-службе МИД.

Данные вопросы были обсуждены 26-28 февраля во время визита в Азербайджанскую Республику директора Центра светодиодных и оптоэлектронных технологий Национальной академии наук Беларуси Юрия Трофимова.

Состоялась встреча чрезвычайного и полномочного посла Беларуси в Азербайджане Николая Пацкевича с Юрием Трофимовым, на которой рассмотрены меры по дальнейшему развитию в Азербайджане совместных производств инновационной продукции. Предполагается, что инновационная тематика будет включена в повестку дня 8-го заседания межправительственной белорусско-азербайджанской комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству, проведение которого запланировано на 2013 г.

Во время пребывания в Азербайджане Юрий Трофимов провел переговоры с руководством Национальной академии авиации и Сумгаитского технологического парка.

Между Центром светодиодных и оптоэлектронных технологий НАН Беларуси и Национальной академией авиации Азербайджана уже успешно реализованы 2 совместных проекта. Использование производственных возможностей Сумгаитского технологического парка позволит не только увеличить объемы совместно производимых светильников, но и реализовать другие перспективные инновационные проекты. (БЕЛТА/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: КОНЦЕРН «РАДИОЭЛЕКТРОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ» (КРЭТ) ПОЛУЧИЛ ПАКЕТЫ АКЦИЙ 18 ПРЕДПРИЯТИЙ РАДИОЭЛЕКТРОННОЙ ОТРАСЛИ

Госкорпорация "Ростех" начала передачу активов холдинговым компаниям. Первым стал Концерн "Радиоэлектронные технологии" (КРЭТ), который получил пакеты акций 18 предприятий радиоэлектронной отрасли. Стоимость переданных активов оценивается в 10,2 млрд. руб., сообщает пресс-служба "Ростеха".

Всего "Ростех" намерен перевести на баланс КРЭТ, крупнейшего российского центра приборостроения для ОПК и гражданских отраслей промышленности, 46 предприятий без учета дочерних и зависимых компаний. Для этой цели концерн провел допэмиссию акций на 50 млрд. руб.

"Согласно стратегии "Ростеха" именно холдинги возьмут на себя операционное управление бизнесом и станут центрами формирования стоимости, поэтому им передаются акции предприятий, - заявил гендиректор "Ростеха" Сергей Чемезов. - Это необходимо для перестройки всей системы отношений холдинговых компаний и корпоративного центра и обеспечения большей самостоятельности холдингов. Центральный аппарат корпорации займется формированием общей стратегии, привлечением инвестиций, развитием новых бизнес-направлений, будет оказывать содействие в выходе на новые рынки, обеспечивать взаимодействие с органами власти, контролировать выполнение ГОЗа".

Управляющие компании создавались "Ростехом" для консолидации предприятий различных отраслей промышленности, выработки единой научно-технической политики и стратегии развития, финансового оздоровления активов. Акции предприятий оставались на балансе корпорации. Теперь "Ростех" приступил к передаче активов холдингам в обмен на акции, которые те выпускают в рамках допэмиссии. Таким образом, управляющие компании "Ростеха" становятся полноценными холдингами - держателями ценных бумаг входящих в них предприятий, пояснили в госкорпорации.

"КРЭТ стал первой холдинговой компанией корпорации, которой были переданы акции. Ему перешли 18 предприятий, специализирующихся на производстве средств радиоэлектронной борьбы, госопознания, разъемных электрических соединителей и электронных систем для авиационной техники. Концерн, в частности, получил контроль над НПО "Квант" - одним из ведущих российских производителей мобильных комплексов радиотехнической разведки и противодействия радиолокационным системам. Холдингу также были переданы акции научно-производственного объединения "Электроника" им. В. Шимко, которое специализируется на производстве систем опознавания объектов по принципу "свой-чужой". Кроме того, КРЭТ получил пакет акций Нижегородского научно-производственного объединения им. М. Фрунзе. Это крупнейшее предприятие в РФ по разработке и производству средств радиоизмерений. Активы были оценены в 1,4 млрд. руб., 1,5 млрд. руб. и 1 млрд. руб. соответственно", - уточнили в пресс-службе.

"КРЭТ создавался в 2009 г. фактически с нуля, однако реализация разработанной нами программы позволила при

поддержке "Ростеха" создать крупнейшего в России производителя средств радиоэлектронной борьбы и госопознавания, а также бортового радиоэлектронного оборудования, - отметил гендиректор КРЭТ Николай Колесов. - Мы планируем выход на IPO и уже начали готовить отчетность в соответствии со стандартами МСФО. Наша основная цель - увеличение доли мирового рынка, в том числе по линии не только военной, но и гражданской продукции".

Для определения стоимости предприятий в ходе тендерных процедур были отобраны компании-оценщики, аккредитованные "Ростехом". Всего "Ростех" намерен перевести на баланс КРЭТ 46 предприятий без учета дочерних и зависимых обществ. Будущие сделки будут реализованы по такой же схеме. Для этого КРЭТ провел допэмиссию акций, в результате которой уставной капитал концерна увеличится с 15 млн. до 50 млрд. руб. Точная стоимость передаваемых активов будет известна после завершения процедуры их оценки. Акции размещены по закрытой подписке, пояснили в "Ростехе". ([Aex.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Aex.ru/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

МИРОВОЙ РЫНОК: ANDROID В 2013 ГОДУ ПОТЕСНИТ IOS НА РЫНКЕ ПЛАНШЕТОВ

Планшеты под управлением операционной системы Android в 2013 г. займут 49% мирового рынка. При этом устройства под iOS потеряют первое место, а на их долю придется около 46%. Такой прогноз 13 марта опубликовало международное агентство International Data Corporation (IDC). Главным фактором, который выведет платформу Android в лидеры, станет низкая цена на соответствующие планшеты. Устройства от Google, Amazon.com и Samsung Electronics можно приобрести менее чем за \$200, в то время как самый дешевый iPad mini обойдется как минимум в \$329.

"Половина планшетов, проданных в последнем квартале 2012 г., оснащена экраном с диагональю менее 8 дюймов. Мы ожидаем, что доля компактных устройств на рынке продолжит нарастать", - полагает аналитик IDC Джитеш Урбани. По его словам, в этом году будет реализовано около 191 млн. планшетов, а к 2017 г. объемы продаж вырастут до 350 млн.

Что же касается операционных систем от Microsoft, то в среднесрочной перспективе они выйдут на третье место, увеличив долю с нынешнего 1% до 7,4% к 2017 г. В IDC также отметили, что решение компании продвигать сразу две операционные системы для мобильных компьютеров распыляет усилия Microsoft и сдерживает ее экспансию в секторе.

Кроме того, IDC прогнозирует закат устройств для чтения книг. Их продажи достигли пика в 2011 г., когда было реализовано 26,4 млн. электронных книг. В прошлом году было продано лишь 18,2 млн. гаджетов для чтения.

По подсчетам аналитической компании Gartner, рынок мобильных приложений в 2013 г. достигнет \$25 млрд., а прирост составит 62% относительно прошлого года.

Столь стремительный рост отражает новую тенденцию мобильной связи: в этом году продажи смартфонов значительно превысили реализацию простых телефонов. В IDC ожидают, что продавцы гаджетов доставят 919 млн. устройств по итогам 2013 г. - это 50,1% от общего объема мировых доставок.

При этом операционная система Android в 2013 г. будет в большинстве случаев у потребителей. На долю операционки от Google придется 58% от общего числа скачиваний мобильных приложений. iOS от Apple достанется 33%. Такой прогноз на текущий год опубликовали ранее аналитики из ABI Research.

Однако, несмотря на то, что общие показатели у статистических компаний и отличаются, нельзя не признать, что в одном они сходятся: Android отхватит больший кусок пирога, нежели конкуренты.

Хотя Android и будет лидировать по скачиваниям, Apple превзойдет конкурента по выручке. Если дело доходит до монетизации приложения через покупку или внутриигровые транзакции, подписки и пр., то разработчики охотней сотрудничают с Apple App Store, отметили в ABI.

По мнению тамошних аналитиков, "яблочная" компания выигрывает и на поле планшетных устройств - еще одна причина, которая несколько омрачает успех ОС от Google. Из приблизительно 14 млрд. скачиваний приложений для планшетов, которые ожидают аналитики ABI в 2013 г., 75% придется на долю iPad, а Android достанется лишь 17%, Amazon - 4%, а Windows едва-едва наберет 2%. ([РБК-Украина/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://РБК-Украина/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

МИРОВОЙ РЫНОК: LG ELECTRONICS ПОКУПАЕТ У HEWLETT-PACKARD CO МОБИЛЬНЫЕ АКТИВЫ, СВЯЗАННЫЕ С ОПЕРАЦИОННОЙ СИСТЕМОЙ WEBOS

Корейский производитель бытовой электроники LG покупает у производителя персональных компьютеров - американской компании Hewlett-Packard Co - мобильные активы, связанные с операционной системой WebOS.

Стоимость сделки южнокорейская и американская компании не разглашают. В LG заявили, что соглашение будет способствовать развитию компании в сфере интернет-телевизоров. ([РБК-Украина/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://РБК-Украина/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

Статистика

МИРОВОЙ РЫНОК ПОЛУПРОВОДНИКОВЫХ ПРИБОРОВ В 2012 ГОДУ - ПЕРЕСТАНОВКА СИЛ

По данным компании Gartner, в последнее время на мировом рынке полупроводниковых приборов (ПП) произошла заметная перестановка сил.

Крупнейшим потребителем этих компонентов в 2012 г. стала южнокорейская Samsung Electronics, вытеснившая с первого места в мировом рейтинге прежнего лидера - американскую Apple, перешедшую на вторую позицию. Как подчеркивают эксперты, такая ситуация явилась прежде всего логическим следствием укрепления в прошлом году позиций Samsung в нише мобильных телефонов и смартфонов.

Третье и четвертое места в перечне ведущих мировых потребителей ПП в 2012 г. занимали HP и Dell, чьи закупки оказались ниже, чем в 2011 г. Согласно Gartner и IDC, это происходило в условиях осложнения конъюнктуры на рынке ПК и серверов и наращивания сил китайской Lenovo, все больше теснящей HP - лидера этих двух сегментов рынка.

Однако наиболее примечательным событием на рассматриваемом рынке в прошлом году многие аналитики все же считают "провал" финляндской Nokia, опустившейся в списке крупнейших покупателей ПП с пятого места в 2011 г. на десятое в 2012 г. По их мнению, это непосредственным образом связано с утратой ею в 2012 г. лидерства на рынке мобильных телефонов, которое она уступила Samsung Electronics. К тому же этот факт усугубляет трудности двух основных европейских поставщиков ПП для финляндской компании - STMicroelectronics и ST-Ericsson. STMicroelectronics в последние два года ежегодно теряла около \$1 млрд. в обороте из-за сокращения заказов, получаемых от Nokia.

Результаты деятельности ведущих мировых потребителей ПП в последние два года характеризуются фирмой Gartner следующим образом:

«Машиностроение Украины, СНГ, мира» – <http://ukrmach.dp.ua/>

Место		Компания	I	II	III	IV
2011 г.	2012 г.					
2	1	Samsung Electronics	18,6	23,9	28,9	8,0
1	2	Apple	18,8	21,4	13,6	7,2
3	3	HP	16,0	14,0	-12,7	4,7
4	4	Dell	9,9	8,6	-13,4	2,9
8	5	Sony	7,7	7,9	1,9	2,7
7	6	Lenovo	7,8	7,8	0,3	2,6
6	7	Toshiba	7,8	6,5	-17,1	2,2
9	8	LG Elect-ronics	6,5	6,0	-6,7	2,0
11	9	Cisco	5,4	5,4	-0,8	1,8
5	10	Nokia	8,6	5,0	-42,6	1,7
		Прочие	199,7	191,1	-4,3	64,2
		Итого	306,8	297,6	-3,0	100,0

Примечание. I - заказы в 2011 г. (млрд. \$), II - заказы в 2012 г. (млрд. \$), III - увеличение заказов в 2012 г. по сравнению с 2011 г. (%), IV - доля в совокупных мировых заказах в 2012 г. (%). (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК: ПРОДАЖИ ПОЛУПРОВОДНИКОВЫХ ПРИБОРОВ В 2012 ГОДУ СНИЗИЛИСЬ

По расчетам IHS iSupply, мировые продажи полупроводниковых приборов (ПП) снизились с \$310 млрд. в 2011 г. до \$303 млрд. в 2012 г.

В текущем году компания ожидает оживления мирового спроса на эти компоненты, несмотря на ухудшение положения в пяти из шести основных сегментах рынка из-за вялого спроса на электронную продукцию, приведшую к стагнации рынка уже в I полугодии 2012 г. и к замедлению его развития во II полугодии. Однако перспективы на 2013 г., с точки зрения экспертов, более благоприятны.

В числе сегментов, где положение поставщиков ПП в 2012 г. осложнилось, называются производство средств информатики, промышленного и бытового электронного оборудования, средств проводной связи и автомобилей. Исключение представлял лишь сектор средств беспроводной связи (+7,7%), в котором динамично развивались продажи смартфонов и планшетных компьютеров.

В текущем году компания практически исключает возможность сокращения продаж по крайней мере четырех семейств ПП: КМОП-схем (соответствующий прирост оценивается в 31,8%), светоэмиссионных диодов (+17,5%), специализированных ИС (+5,6%) и датчиков (+4,1%).

Вместе с тем IHS iSupply не исключает нового сокращения общих продаж ПП на мировом рынке в 2015 г. и очередного их оживления в 2016 г. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК ОБОРУДОВАНИЯ ПО ПРОИЗВОДСТВУ ПОЛУПРОВОДНИКОВЫХ ПРИБОРОВ В 2009-2014 ГОДАХ

По предварительным данным Semi, емкость мирового рынка оборудования по производству и тестированию полупроводниковых приборов (ПП) в 2012 г. снизилась по сравнению с предыдущим годом на 12,2%, а в 2013 г. уменьшится еще на 2,1% в преддверии нового оживления в 2014 г. (+2,5%).

Продажи оборудования для производства ПП в прошлом году сократились на 14,8% (до \$29,3 млрд.), оборудования герметизации - на 5,1% (до \$3,2 млрд.), систем тестирования - на 4,8% (до \$3,6 млрд.).

Лучше всего положение на рынке оборудования для полупроводниковой индустрии в прошлом году складывалось на Тайване и в Республике Корея, где продажи этой продукции возросли на 12,7% и 10,7% соответственно.

В 2013 г. Semi ожидает увеличения продаж в КНР, на Тайване и в Японии.

Географическая структура мировых продаж рассматриваемой продукции оценивается Semi следующим образом (млрд. \$):

	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.
КНР	0,94	3,68	3,65	2,58	2,86	3,70
Республика Корея	2,60	8,63	8,66	9,59	8,63	9,98
Европа	0,97	2,33	4,22	2,68	2,60	2,79
Тайвань	4,35	11,25	8,52	9,60	9,80	10,88
Япония	2,23	4,44	5,81	3,72	3,78	4,01
Северная Америка	3,39	5,75	9,26	7,95	7,90	8,55
Прочие регионы	1,44	3,84	3,41	2,12	1,85	2,18
Итого	15,92	39,92	43,53	38,22	37,42	42,08

Примечание. Несовпадение итоговых данных с суммой составляющих следует отнести на счет округления. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА: ВОЗНИК СПОР О ПОСТАВКАХ СОЛНЕЧНЫХ БАТАРЕЙ ИЗ КИТАЯ

Как сообщает New York Times, импортеры солнечных батарей, поставляемых из Китая, заявили, что обложение этой продукции дополнительными пошлинами приведет к ликвидации сотен тысяч рабочих мест в странах Евросоюза, являющегося основным внешним рынком сбыта этой продукции. Заявление, сделанное AFASE (коалицией компаний, устанавливающих и обслуживающих такие устройства; она способствует более широкому использованию солнечной энергии), направлено на противодействие Европейской комиссии, намеревающейся прибегнуть к санкциям в отношении производителей указанного профиля по одному из самых крупных торговых споров в данном секторе.

18 февраля AFASE приняла участие в слушаниях, организованных Европейской комиссией, начавшей разбирательство для выяснения, сбывает ли Китай оборудование, предназначенное для солнечной электроэнергетики, по более низким ценам, чем цены на китайском рынке. Антидемпинговое разбирательство начато в отношении китайских поставок на 21 млрд. евро (или \$28 млрд.; данные 2011 г.). Комиссия решит в I полугодии, следует ли вводить временные

пошлины для противодействия демпингу.

В ноябре 2012 г. было организовано второе разбирательство, чтобы определить, имеет ли место недобросовестное субсидирование государством производителей солнечных батарей в КНР.

Единой точки зрения среди производителей оборудования для солнечной электроэнергетики нет. Европейские компании считают, что китайская сторона нарушает правила и нормы ВТО, и призывают комиссию принять меры по спасению важного направления в секторе по производству "чистых" видов энергии. В то же время компании, занимающиеся монтажом и обслуживанием такого оборудования (их интересы представляет AFASE), полагают, что наилучшим способом содействовать использованию в Европе "чистых" видов энергии являются поставки такой продукции, как солнечные батареи из Китая и других стран, выпускающих относительно дешевые изделия.

Т. Прогшас, исполнительный директор немецкой компании Soventix, монтирующей солнечные установки и занимающейся их эксплуатацией по всему миру, заявил в феврале, что использование ввозных 60%-ных пошлин чревато ликвидацией в течение 3 лет 242 тыс. рабочих мест. Возможность такого сценария не исключает консалтинговая фирма Prognos.

Подтверждая значительную зависимость отрасли от импорта из КНР, Т. Прогшас отметил, что его компания 80% солнечных батарей в 2012 г. приобрела у китайских производителей. Цены на их продукцию были на 45% ниже, чем у некоторых европейских производителей. Т. Прогшас считает, что китайские предприятия могут продавать свой товар по более низким ценам благодаря экономии за счет масштабов производства.

Группа производителей оборудования для солнечной электроэнергетики, включая немецкую Solar World, оказавшуюся в числе компаний, инициировавших разбирательство в Европе, и добившуюся разбирательства в США, не согласна с такой позицией. Она отмечает, что из-за недобросовестного ведения бизнеса уже ликвидированы тысячи рабочих мест в Европе, обанкротились 30 компаний.

Возглавляющий группу EU ProSun М. Ницшке заявил, что в исследовании, осуществленном Prognos, использованы не вызывающие доверия математические методы, поэтому оценка потери рабочих мест в случае введения пошлин недостоверна. Он также отметил, что цены для потребителей оставались стабильными, а в США даже понизились; число установок выросло, хотя в Соединенных Штатах введены пошлины на солнечные батареи, поставляемые из КНР. По мнению М. Ницшке, сохранение рабочих мест в Евросоюзе возможно только при добросовестной конкуренции; она способствует развитию солнечной электроэнергетики в ЕС.

Как сообщает New York Times, США ввели пошлины на указанную технику, импортируемую из Китая, с тем, чтобы защитить американских производителей от наплыва дешевой продукции, изготовленной недобросовестными конкурентами. В случае с Европой меры должны были бы быть еще более радикальными в связи с более интенсивным развитием данного сектора промышленности под влиянием правительственных мер, способствующих широкому использованию солнечных батарей в домах и офисах.

Д. Клэнси, пресс-секретарь комиссара ЕС по торговле, заявил, что в связи с продолжением разбирательства пока не планируется давать комментарии относительно публикации данных о потенциальных потерях рабочих мест, вызванных введением пошлин. В ходе расследования будут учитываться интересы различных хозяйствующих субъектов в ЕС, в том числе интересы импортеров и отраслей, использующих импортную технику. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

США: APPLE INC. СОХРАНИЛА ЗВАНИЕ САМОГО ДОРОГОГО В МИРЕ БРЭНДА

Apple снова стал самым дорогим мировым брендом. Согласно данным составителя рейтинга, - Brand Finance, - стоимость бренда Apple увеличилась на \$16,7 млрд. до \$87,3 млрд.

Однако, стоимость главного конкурента Apple, Samsung, растет быстрее, а значит, через несколько лет корейцы могут перегнать американского гиганта.

Примечательно, что за несколько лет в топ рейтинга уверенно вышли бренды производителей гаджетов. Еще в 2007г. бренд Apple занимал только 44-е место, но затем стал постепенно дорожать, в 2010 г. - 20-е место, а в 2011 г. - 8-е.

Samsung занял в нынешнем рейтинге вторую строчку. За год цена бренда поднялась с \$38,197 млрд. до \$58,771 млрд. Компания поднялась на четыре строчки шестого на второе место, вытеснив Google на третье место.

Стоимость бренда Google, который еще в 2011 г. занимал первое место в рейтинге, все же выросла, хотя и небольшими темпами - с \$47,463 млрд. до \$52,132 млрд.

Потеряла позиции компания Microsoft, и тут уже трудно винить взлет Samsung - стоимость упала на \$277 млн., с \$45,812 млрд. до \$45,535 млрд. Компания Walmart осталась на пятом месте, а стоимость ее бренда выросла с \$38,32 млрд. до \$42,303 млрд.

В десятке самых дорогих брендов также оказались IBM, GE, Amazon, Coca-cola, Verizon.

Ранее Brand Finance опубликовала рейтинг самых сильных брендов. Возглавила его Ferrari, Google и Coca-Cola. Победу Ferrari обеспечила прежде всего небывалая лояльность владельцев автомобилей с гарцующим жеребцом на шильдике, пояснили авторы исследования. При этом небольшой производитель спорткаров, принадлежащий итальянскому Fiat, тратит гораздо меньше на рекламу, чем следующие за ним в рейтинге Google или Coca-Cola. Ferrari также опережает многие международные корпорации по прибыльности бизнеса и выручке с одного клиента. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

США: MICROSOFT CORP. ОШТРАФОВАНА НА 561 МЛН. ЕВРО

Европейская комиссия (ЕК) оштрафовала американскую корпорацию Microsoft на 561 млн. евро за нарушение взятых той обязательств предоставить пользователям операционной системы Windows возможности еще в момент установки выбрать наиболее устраивающий их интернет-браузер. Вопреки заключенному ранее с ЕК соглашению, единственным доступным при установке Windows браузером по-прежнему остается Internet Explorer.

"В 2009 г. мы закрыли наше расследование по факту злоупотребления Microsoft доминирующим положением, согласившись на предложенные компанией обязательства. Юридически обязывающие обязательства играют очень важную роль в антимонопольной практике, поскольку позволяют быстро решать проблемы. Но, конечно, такие соглашения должны строго соблюдаться, а их невыполнение так же строго наказываться", - заявил вице-президент ЕК Хоакин Альмунья.

Принятое решение стало первым случаем, когда крупная компания была оштрафована ЕК за невыполнение взятых обязательств. При этом в сообщении ЕК отмечается, что при выборе размера штрафа учитывались с одной стороны тяжесть и продолжительность нарушения, а с другой стороны то, что Microsoft пошла на сотрудничество с ЕК.

Поводом для начала разбирательств вокруг практики встраивания в операционную систему Windows интернет-браузера Internet Explorer стала поданная несколько лет назад жалоба норвежского разработчика браузеров Opera. В 2009 г. Еврокомиссия пришла к выводу, что привязка Internet Explorer к Windows нарушает законодательство о конкуренции в ЕС, сдерживая инновации на рынке веб-браузеров и создавая искусственные стимулы для производителей ПО и контент-провайдеров разрабатывать программные приложения и веб-сайты исключительно "под Internet Explorer".

В ответ Microsoft обязалась включить в первый пакет обновлений (service pack 1) для операционной системы Windows 7 специальный экран выбора браузера. Пакет обновлений был выпущен в феврале 2012 г., однако обещанной опции в нем не оказалось, и в июле 2012 г. ЕК обвинила в том, что та лишила миллионы европейцев возможности выбора.

"Мы очень серьезно относимся к соблюдению наших условий. Я считал, что информация, предоставляемая компанией, точна. Однако, видимо, это не так, поэтому мы незамедлительно приняли меры", - заявил тогда вице-президент ЕК Хоакин Альмунья, отметив, что если факт нарушения договора подтвердится, корпорацию ждут санкции.

Microsoft в свою очередь опубликовала сообщение, в котором говорится, что отсутствие "экрана выбора" вызвано технической ошибкой.

Основанная в 1975 г. корпорация Microsoft является мировым лидером в производстве программного обеспечения, предоставлении услуг и разработке интернет-технологий для персональных компьютеров и серверов. Компания предлагает программные продукты для делового и личного применения. Одним из самых известных продуктов компании является операционная система Windows, а также набор приложений Microsoft Office. Компании принадлежит интернет-поисковик Bing, а с октября 2011 г. - также сервис интернет-телефонии Skype, приобретенный у группы частных инвесторов за \$8,5 млрд. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Статистика

ФРАНЦИЯ: РЫНОК МЕДИЦИНСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ В 2012 ГОДУ ВЫРОС

В настоящее время Франция входит в пятерку крупнейших мировых потребителей медицинского оборудования и расходных материалов. На данные статьи приходится около 3% совокупных расходов на медицинские цели и примерно 0,3% ВВП страны. По данным US Commercial Service Healthcare Technologies Resource Guide, емкость рынка медицинского оборудования Франции в 2010 г. была эквивалентна \$6,4 млрд., в 2011 г. - \$6587 млн., в 2012 г., согласно предварительным расчетам, - \$6784 млн., а в 2017 г. способна возрасти до \$7,8 млрд.

Производство национальной продукции в последние три года в этой стране оценивалось следующим образом: 2010г. - \$5,31 млрд., 2011 г. - \$5469 млн., 2012 г. - \$5633 млн. Экспорт медицинского оборудования из Франции определялся соответственно в \$2,3 млрд., \$2,37 млрд. и \$2441 млн. Крупнейший иностранный поставщик - США (в среднем 30% совокупного импорта рассматриваемой продукции): закупки в этой стране в 2012 г. исчислялись в \$1094 млн. против \$1063 млн. в 2011 г. и \$1,03 млрд. в 2010 г.

Основную роль в импорте играют инновационные товары. Главным покупателем диагностического и терапевтического оборудования является государственный сектор, хотя достаточную активность на данном рынке проявляет также частный сектор.

Среди предприятий отрасли преобладают компании, контролируемые иностранным капиталом, причем крупнейшие из них, как правило, представляют собой филиалы широко известных многонациональных групп. В числе американских фирм, имеющих свои филиалы во Франции, - Alcon, 3M, Baxter, Johnson & Johnson, Medtronic, Boston Scientific, Cybertronics и St. Jude Medical.

Удельный вес диагностического оборудования в совокупных продажах медицинской техники на французском рынке составляет примерно 35%, реабилитационного - 26%, хирургического - 17%, протезов - 8%, устройств дыхательного мониторинга, насосов и инкубаторов - 8%, гигиенических товаров - 6%. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЮЖНАЯ КОРЕЯ: LS CABLE & SYSTEM ПОЛУЧИЛА ВЫХОД НА ЕВРОПЕЙСКИЙ РЫНОК ПОДВОДНЫХ КАБЕЛЕЙ

Компания LS Cable & System объявила о поставке своих подводных кабелей, рассчитанных на уровень напряжения 150 кВ, и кабелей для подземной прокладки на сверхвысокое напряжение 150 кВ и 275 кВ, а также соединительных материалов и компонентов общей стоимостью порядка 16 млн. евро (приблизительно 23 млрд. вон) компании Dong Energy, датскому государственному предприятию и крупнейшей в Европе компании, занимающейся выработкой ветровой электроэнергии.

Подводные кабели, изготовленные корейской компанией, будут использоваться в морском ветроэнергетическом комплексе, который будет построен в Вестермост Раф на юго-восточном побережье Великобритании компанией Dong Energy, а подземные кабели на сверхвысокое напряжение будут использоваться для передачи электроэнергии, вырабатываемой этим ветроэнергетическим комплексом, на сушу к расположенной внутри страны системе передачи электроэнергии.

Получив этот ответственный заказ, корейская компания LS Cable & System официально выходит на самый передовой в мире европейский рынок выработки ветровой энергии и морских ветровых электростанций. По прогнозам экспертов, размер европейского рынка морской ветроэнергетики возрастет более чем вдвое с 13,5 млрд. евро (около 14,8 трлн. вон) в 2012 г. до 30 млрд. евро (около 32,8 трлн. вон) в 2020 г.

Предполагается, что рынок подводных кабелей будет соответственно испытывать экспоненциальный рост и, таким образом, компания LS Cable & System прогнозирует, что ее объем продаж на европейском рынке подводных кабелей будет также расти, аналогично тому, как это происходит в последнее время на рынках Соединенных Штатов и Ближнего Востока. В Европе находятся такие крупные производители кабелей, как Prysmian и Nexans.

Получение заказа на подводные кабели от европейского клиента, как уверен представитель компании LS Cable & System, означает, что качество продукции этого корейского производителя достигло уровня международного стандарта.

В прошлом году компания LS Cable & System поставила кабели сверхвысокого напряжения во Францию, в этом году подписан контракт на поставку подводных кабелей. Таким образом, компания закрепила позиции в качестве глобально-

го кабельного производителя. Президент компании Йа-Еун Коо заявил, что после выхода на европейский рынок подводных кабелей основные усилия в будущем будут сосредоточены на завоевание новых рынков.

На мировом рынке подводных кабелей наблюдается быстрый рост: его объемы возросли с 1,5 трлн. вон в 2008 г. до 3 трлн. вон в 2011 г. В 2012 г. компания LS Cable & System получила заказ на 500 млрд. вон для проекта в Катаре - это самый крупный экспортный контракт в истории южнокорейской кабельной промышленности. В конце 2011 г. был получен коллективный заказ и осуществлена поставка для проекта подводной кабельной системы между островами Лонг-Айленд и Каптри в восточной части Нью-Йорка в США.

Кроме того, компания LS Cable & System постоянно выигрывала тендеры для крупных морских кабельных проектов, например, она участвовала в проекте прокладки 20 кВ подводных силовых кабелей на 10-километровом участке между о-вами Тидоре и Турнате северного архипелага Индонезии, а также в прокладке 33 кВ подводных кабелей для проекта электрификации городских районов в Сараваке - самом большом шт. Малайзии. В Корею компания успешно завершила проект прокладки подводных кабелей на 250 кВ на участке протяженностью 105 км между Jeju-do и Jindo, проект прокладки подводной кабельной системы между Hwawon и Anjwa, проект прокладки подводных кабелей для приливного энергетического комплекса между Jangjuk и Sudo в Jeollanam-do. (RusCable/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

ВЫСТАВКИ, КОНФЕРЕНЦИИ, СИМПОЗИУМЫ

РОССИЯ: МЕЖДУНАРОДНЫЙ КОНГРЕССНО-ВЫСТАВОЧНЫЙ ПРОЕКТ «НАВИГАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ, ТЕХНОЛОГИИ И УСЛУГИ»

24-26 апреля в павильоне №8 Центрального выставочного комплекса "Экспоцентр" будет реализован международный конгрессно-выставочный проект "Навигационные системы, технологии и услуги", который объединяет два мероприятия - VII международный форум по спутниковой навигации и V международную выставку "Навитех-2013".

Организатором выставки является ЗАО "Экспоцентр", организаторы форума - ООО "Профессиональные конференции" и Ассоциация "ГЛОНАСС/ГНССФорум". Данное мероприятие проходит при поддержке Некоммерческого партнерства "Содействие развитию и использованию навигационных технологий" (НП "ГЛОНАСС").

Экспозиция выставки вновь объединит ведущих российских и зарубежных разработчиков и производителей навигационного оборудования и программного обеспечения, отразит преимущества использования навигационных технологий и услуг в различных сферах экономики и бизнеса. На выставке "Навитех-2013" специалисты ознакомятся с навигационно-информационными системами на транспорте; навигационными технологиями в землеустройстве, изысканиях, проектировании и строительстве; автомобильной и персональной навигацией, оборудованием, LBS-услугами; профессиональным навигационным оборудованием, модулями и компонентами.

На выставке будет представлена продукция 80 компаний (60 их них - российские) из 8 стран: Беларуси, Израиля, Китая, Литвы, России, США, Украины, Финляндии.

В этом году новинками выставки станут проекты "Эра ГЛОНАСС", "Интеллектуальные транспортные системы", "Социальный ГЛОНАСС", "Умная остановка", "Безопасный автобус".

VII Международный форум по спутниковой навигации - центральное событие года в области социального и коммерческого использования спутниковых навигационных технологий и, прежде всего, российской системы спутниковой навигации "ГЛОНАСС". Основная цель форума - информирование широкой российской и зарубежной аудитории о состоянии и планах развития спутниковых навигационных систем, о государственной политике в области коммерческого использования системы "ГЛОНАСС" в России и за рубежом, инновационных технологиях, новейшем навигационном оборудовании и услугах.

Работу форума откроет пленарное заседание "Государственная политика в области использования навигационных технологий". Участники форума получат подробную информацию по правовым аспектам использования спутниковой навигации, познакомятся с имеющимся на рынке навигационным и навигационно-связным оборудованием ведущих российских и зарубежных производителей, с разнообразными отраслевыми приложениями и опытом ведущих компаний по практической эксплуатации навигационных технологий. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: МОРСКОЙ РЕГИСТР СУДОХОДСТВА ПРОВЕДЕТ СЕМИНАР «РАЗВИТИЕ РОССИЙСКО-ЯПОНСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА В СУДОСТРОЕНИИ И СУДОРЕМОНТЕ» В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА

Российский морской регистр судоходства (РС), Ассоциация японских компаний по проектированию судов и Ассоциация японских производителей морского оборудования в сентябре планируют провести во Владивостоке третий международный семинар "Развитие российско-японского сотрудничества в судостроении и судоремонте". Об этом сообщает пресс-служба РС. Отмечается, что комплектующее оборудование ведущих японских компаний широко используется в мировом судостроении. Российские судостроители заинтересованы в получении информации как по общесудовому, так и по специализированному оборудованию (рыболовному, дноуглубительному и др.), по проектам специализированных судов, а также по возможностям взаимодействия с японскими верфями. В свою очередь японские судостроительные и судоремонтные компании стремятся к успешному выходу на российский рынок.

Главная цель семинара - обмен профессиональными мнениями и изучение возможностей сотрудничества между российскими и японскими компаниями в области судостроения и судоремонта, а также продолжение работы в направлении развития экономических отношений между Россией и Японией.

На первых двух семинара, состоявшихся в апреле 2012 г. в Японии (Токио) и в сентябре 2012 г. в России (Владивосток), присутствовали представители японских компаний Sankyo Techno Co Ltd., KEI Engineering Co Ltd., LLC Free Worker, Nishiike Design Office, TECNOS Japan Co Ltd., Asahi Coastal Development Co Ltd., Daido Paint Co Ltd., TAMOT Corporation, TAMOT Shimizu Office, Tokyo Keiki Inc., Daihatsu Diesel Mfg. Co Ltd., YANMAR Co Ltd., Kanto Ship Machinery & Equipment Association (KSMEA), Niigata Power Systems Co Ltd., Sumitomo Corporation Central Eurasia LLC, Maribeni Corporation, а также судовладельцы, представители крупнейших проектных, судостроительных и судоремонтных предприятий дальневосточного региона России. (PortNews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

«Машиностроение Украины, СНГ, мира» – <http://ukrmach.dp.ua/>

РОССИЯ: XIV МЕЖДУНАРОДНЫЙ ФОРУМ «ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ XXI ВЕКА»

24-26 апреля в павильоне №7 Центрального выставочного комплекса "Экспоцентр" состоится XIV Международный форум "Высокие технологии XXI века" - "BT XXI - 2013", организаторами которого являются Институт экономики и комплексных проблем связи (ОАО "ЭКОС"), Департамент науки, промышленной политики и предпринимательства города Москвы, Деловой совет стран Шанхайской организации сотрудничества, ООО "Экспо-Экос", Российский фонд развития высоких технологий, Московская торгово-промышленная палата, Московская ассоциация предпринимателей, ЗАО "Экспоцентр".

Форум проводится при поддержке правительства Российской Федерации, Министерства промышленности и торговли РФ, правительства Москвы, Торгово-промышленной палаты РФ, ОАО "Роснано".

Формат масштабного выставочного мероприятия "Высокие технологии XXI века" дополняют конгрессные мероприятия и насыщенная деловая программа. По своей тематике форум охватывает важнейшие ключевые отрасли экономики и социальные сферы и представляет основные технологические тренды, которые будут определять развитие высоких технологий в ближайшие годы.

XIV Международная выставка "BT XXI - 2013" по своей структуре представляет многоотраслевое мероприятие, фактически являющееся уникальным выставочным технопарком, который независимо от отраслевой принадлежности подерживает и продвигает на рынок инновации и высокие технологии, возникающие на стыке науки и производства.

На выставке будут работать специализированные выставочные салоны: "Нанотехнологии XXI - 2013", "Энергия XXI - 2013", "Hi-Tech-мегаполис", "Технопарк", "Hi-Tech-Наука".

В выставочной экспозиции будет представлена продукция и технологии по следующим основным тематическим направлениям: "Энергоэффективность", "Биотехнологии", "Нанотехнологии", "Инфокоммуникации", "Электроника", "Авиакосмос", "Медицина", "Ядерные технологии".

Экспозиция выставки построена по тематическому и региональному принципам.

Объединенные стенды представят Российская академия наук и ее Дальневосточное и Сибирское отделения, Минобрнауки России, Минобороны России, страны ШОС, регионы России, административные округа Москвы, организации Росатома, страны СНГ, "Роснано", Фонд Сколково, Российская инженерная академия и др.

Экспозиционная площадь выставки составит около 2 тыс. кв. м (нетто).

Свою продукцию и разработки представят более 245 компаний из Беларуси, Германии, Китая, Нидерландов, России. Национальные экспозиции представят компании из Беларуси и Китая. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ТУРЦИЯ: XII МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА МОРСКОЙ ИНДУСТРИИ EXPOSHIPPING EUROPORT ISTANBUL – 2013

ExpoShipping Europort Istanbul - 2013 (20-23 марта) собрала вместе руководителей и специалистов, которые имеют отношение к морской индустрии, представителей турецкой судостроительной промышленности, компании, которые занимаются дноуглубительными работами, рыболовством и других секторов отрасли.

В ходе выставки ExpoShipping Europort Istanbul - 2013 прошли тематические семинары, на которых рассматривались конструкторские разработки и строительство судов всех типов, организационные вопросы ремонтных работ и ремонта доков, морского менеджмента. В выставке ExpoShipping Europort Istanbul - 2011 на площади 14000 кв. м приняли участие 234 фирмы (из 37 стран), представлявших в общей сложности 753 бренда со всего мира. Выставку посетили 7181 специалист из 37 стран - по большей части европейских.

Профили выставки ExpoShipping Europort Istanbul:

- Судостроение: оборудование для судостроительных заводов; грузовые; пассажирские и круизные; военные; специального назначения; речные; спасательные; рыболовные судна; спасательное оборудование; реставрация и ремонт судов; судовая краска и защита от коррозии; оборудование для грузовых кораблей; гидротехническое и пневматическое оборудование; оборудование применяемое в техническом ремонте и обслуживании; производство стали для строительства судов; технологии по изоляции; противопожарные устройства; дополнительное оборудование для судовождения.

- Двигательные установки: двигатели; турбины; коробки скоростей; паровые котлы; обслуживание; химикаты; топливо; смазочное масло; винты; движители; вспомогательный двигатель; и другое оборудование.

- Насосы. Компрессоры и другое оборудование: насосы; фильтры; компрессоры; запчасти; системы инертных газов; кондиционирование и системы вытяжки; генераторы; и др.

- Электронные и электрические приборы и устройства: снабжение электроэнергией; электрические машины и трансформаторы; системы автоматизации; средства освещения; системы связи; навигационная система; радиолокационные устройства; аварийная сигнализация и др.

- Поставки, обеспечение и обслуживание судов: развитие и планирование; защита окружающей среды; подводные технологии; морские исследования; системы снабжения; передача информации и техника связи.

- Порты, судоходство: строительство портов; морские платформы; портовое оборудование; водные каналы; продажа судов.

- Портовые системы: водоочистка; водоснабжение; канализация; система удаления отходов; системы мойки судов; палубные механизмы.

- Системы погрузки-разгрузки: носовое, хвостовое, палубное погрузо-разгрузочное оборудование; организация перевозок.

- Защита окружающей среды. ("Негус Экспо"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно обменяться баннерами с блогом «Машиностроения Украины» (<http://ukrmach.dp.ua/>)? Доступ к блогу – **БЕСПЛАТНЫЙ**