

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ

**Деловой  
Мир**

журналистское агентство

# Машиностроение Украины

ЖУРНАЛ ВЫХОДИТ ДВА РАЗА В МЕСЯЦ С 2003 ГОДА

№8 (242) 16 - 30 апреля 2013 г.

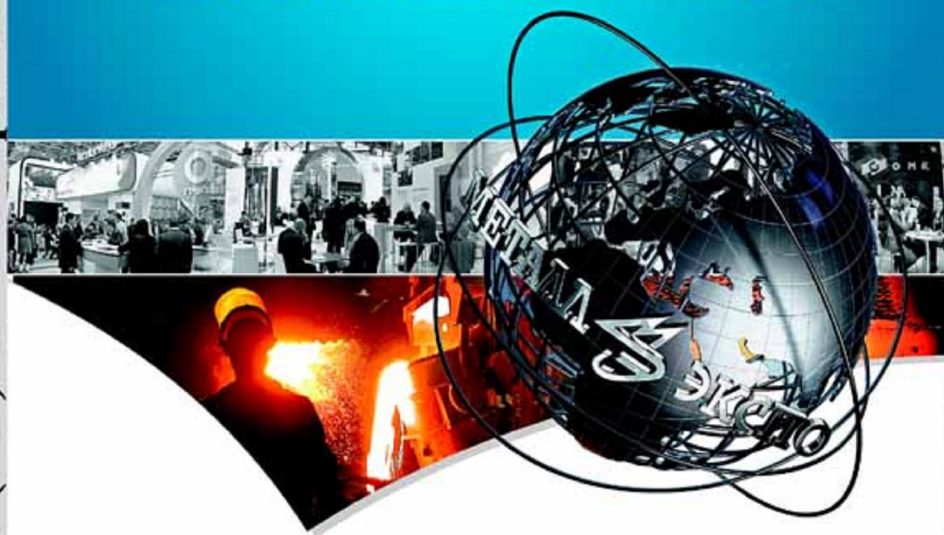


12-15 ноября 2013

Москва, ВВЦ, пав. 69, 75

19-я Международная промышленная выставка

## Металл-Экспо'2013



Международная выставка  
металлопродукции и металлоконструкций  
для строительной отрасли

**МеталлСтройФорум'2013**



Международная выставка  
оборудования и технологий  
для металлургии и металлообработки

**МеталлургМаш'2013**



Международная выставка  
транспортных и логистических  
услуг для предприятий ГМК

**МеталлТрансЛогистик'2013**

[www.metal-expo.ru](http://www.metal-expo.ru)



Оргкомитет выставки:  
тел./факс +7 (495) 734-99-66

Генеральный информационный партнер:  
специализированный журнал «Металлоснабжение и сбыт»



МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА

# СТАНКОСТРОЕНИЕ



## 15 - 18 октября 2013

### МВЦ Крокус Экспо

При поддержке:

Торгово-промышленной Палаты Российской Федерации  
Московской торгово-промышленной Палаты

## Оборудование от ведущих компаний!

металлообрабатывающие станки  
кузнечно-прессовое оборудование  
инструмент  
автоматические линии  
робототехника  
комплектующие  
литейное производство  
сварочное оборудование  
обработка листового металла  
лазерные технологии  
измерительные приборы  
программное обеспечение  
деревообрабатывающее оборудование

Официальный  
спонсор:

Генеральный информационный партнер:



Партнер деловой программы:

Организатор выставок:  
Райт Солюшн+7 (495) 988-27-68  
[www.stankoexpo.com](http://www.stankoexpo.com)

# КАК ОПУБЛИКОВАТЬ РЕКЛАМУ В ЖУРНАЛЕ «МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ»

## ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ОБЛОЖКЕ

| Стоимость <b>ОДНОГО</b> объявления, грн. НДС не облагается |                       |                        |                         |                        |
|------------------------------------------------------------|-----------------------|------------------------|-------------------------|------------------------|
| высота/ширина (мм),<br>часть страницы А-4                  | I страница<br>обложки | II страница<br>обложки | III страница<br>обложки | IV страница<br>обложки |
| 297x210 – 1 стр.                                           | 20 грн./<br>кв. см    | 4500                   | 4200                    | 4800                   |
| 145x210 – 1/2 стр.                                         | 4000                  | 3500                   | 3200                    | 3800                   |

## ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ВРЕЗЕ

(35-38 стр. журнала)

|                                                                 |                                                        |
|-----------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------|
| 260x180 (4 страницы формата А-4)                                | 9990                                                   |
| 260x180 (2 стр. формата А-4 – 35-я и 36-я или 37-я и 38-я стр.) | 5000                                                   |
| Объявления размером 1/2, 1/4 и 1/8 на 35-й и 38-й стр.          | минус 10%<br>стоимости<br>рекламы<br>на разво-<br>роте |

## ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА РАЗВОРОТЕ

(36-37 стр. журнала)

|                                                       |      |
|-------------------------------------------------------|------|
| 260x180 (2 стр. формата А-4 – 35-я и 36-я – разворот) | 7500 |
| 260x180 (1 стр. формата А-4)                          | 3000 |
| 260x90 или 130x180 - 1/2 стр.                         | 2000 |
| 130x90 или 65x180 - 1/4 стр.                          | 1250 |
| 65x90 - 1/8 стр.                                      | 750  |

## ЧЕРНО-БЕЛУЮ НА ВНУТРЕННИХ СТРАНИЦАХ

| Стоимость <b>ОДНОГО</b> объявления в <b>ОДНОМ</b> номере (НДС не облагается) |              |              |
|------------------------------------------------------------------------------|--------------|--------------|
| высота/ширина (мм),<br>часть страницы А-4                                    | в 1 номере   | в 6 номерах  |
| 260x180 – 1 стр.                                                             | 2000         | 1500         |
| 130x180 – 1/2 стр.                                                           | 1000         | 750          |
| 130x90 – 1/4 стр.                                                            | 500          | 370          |
|                                                                              | в 12 номерах | в 22 номерах |
| 260x180 – 1 стр.                                                             | 1000         | 800          |
| 130x180 – 1/2 стр.                                                           | 500          | 400          |
| 130x90 – 1/4 стр.                                                            | 250          | 200          |

Стоимость изготовления оригинал-макета рекламы – 10% стоимости рекламной площади.

Стоимость PR рекламы – 1/2 стоимости рекламной площади. (PR реклама может быть только черно-белой).

## СКИДКИ РЕКЛАМНЫМ АГЕНТСТВАМ И ВЫСТАВКОМ – ОТ 20%

Предоплата производится в долларах США или евро, российских рублях по официальному курсу ЦБР или в украинских гривнях по официальному курсу Нацбанка Украины.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

Отправьте текст рекламного объявления по тел.-факсам: +38 056 3701434, 3701435 или e-mail: bw@business.dp.ua, указав его размер и количество публикаций. Вам будет выставлен счет на 100%-ную предоплату. После поступления предоплаты Ваше объявление будет опубликовано в следующем номере журнала.

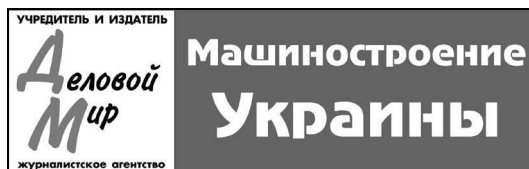
Текст рекламного объявления можно передать нам различными способами:

- просто как текст факсом или по e-mail - мы сами сделаем объявление и согласуем его с Вами;
- в виде графического файла \*.tif, 300 dpi, CMYK; Ваш логотип, если он должен присутствовать в объявлении, тоже надо прислать в виде такого же графического файла;
- само объявление можно прислать в виде графического файла.

**Ответственность за достоверность объявлений несет рекламодатель, который отвечает за содержание предоставленных данных, за соблюдение авторских прав и прав третьих лиц, за наличие ссылок на лицензии и указаний на сертификацию продукции и услуг в порядке, предусмотренном законодательством.**

**Предполагается, что рекламодатель имеет право и предварительно получил все необходимые для публикации разрешения. Передачей материалов рекламодатель также свидетельствует о передаче журналу права на изготовление, тиражирование и распространение рекламы.**

**Материалы, отмеченные знаком (R), публикуются на правах рекламы.**



▼ ЖУРНАЛ ИЗДАЕТСЯ С 2003 г.  
▼ ЭЛЕКТРОННАЯ И ПЕЧАТНАЯ ВЕРСИИ  
▼ <http://www.business.dp.ua/index.html>  
▼ ВЫХОДИТ 24 РАЗА В ГОДУ  
▼ 16 – 30 АПРЕЛЯ 2013 г.

# №8 (242)

## ОГЛАВЛЕНИЕ НОМЕРА

|                                                                     | Стр. |
|---------------------------------------------------------------------|------|
| Машиностроительный комплекс                                         | 5    |
| Авиакосмическая промышленность                                      | 7    |
| Автомобильная промышленность                                        | 16   |
| Горно-шахтное, горнорудное и металлургическое машиностроение        | 32   |
| Железнодорожное машиностроение                                      | 34   |
| Машиностроение для легкой, пищевой промышленности, бытовых приборов | 38   |
| Оборонная промышленность                                            | 39   |
| Подшипниковая промышленность                                        | 41   |
| Приборостроение                                                     | 43   |
| Промышленность средств связи                                        | 43   |
| Сельскохозяйственное машиностроение                                 | 45   |
| Станкостроительная и инструментальная промышленность                | 47   |
| Строительно-дорожное и подъемно-транспортное машиностроение         | 51   |
| Судостроительная и судоремонтная промышленность                     | 55   |
| Тяжелое и энергетическое машиностроение                             | 60   |
| Химическое и нефтяное машиностроение                                | 62   |
| Электронная и электротехническая промышленность                     | 64   |
| Пресс-релизы                                                        | 67   |
| Выставки, конференции, симпозиумы                                   | 68   |

## УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ ЖУРНАЛА «МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ» – ЮЖНО-УКРАИНСКОЕ ЖУРНАЛИСТСКОЕ АГЕНТСТВО «ДЕЛОВОЙ МИР» Свидетельство о госрегистрации

№6659 серия KB от 30.10.2002 г.

▼ Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина.

▼ Тел.-факс.: +38 056 3701434, 3701435

▼ E-mail: machinery@business.dp.ua

▼ <http://www.business.dp.ua/index.html>

Генеральный директор Тамара Мальцева  
Выпускающий редактор Александр Шевченко  
Последующие перепечатка и распространение материалов журнала "Машиностроение Украины" возможны только с разрешения редакции.

Тиражирование печатного варианта журнала выполнено с оригинал-макетов редакции на оборудовании ООО "Акцент ПП" (Запорожское шоссе, 40/194, Днепропетровск, Украина, тел.-факс: +38 056 7946105)

# КАК ПОДПИСАТЬСЯ НА ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ «МАШИНОСТРОЕНИЯ УКРАИНЫ»

## Подписной индекс

06727 в "Каталоге изданий Украины" ГП "Пресса".

| НОВОСТИ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫХ<br>ПРЕДПРИЯТИЙ (1 РАЗ В ДЕНЬ)                                                                                 |                            |
|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------|
| <b>СТОИМОСТЬ, грн.</b><br>(НДС не облагается)                                                                                            | <b>ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ</b> |
| подписка на 1 мес.                                                                                                                       | 300 грн.                   |
| ЖУРНАЛ «МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ»<br>(2 РАЗА В МЕСЯЦ)                                                                                      |                            |
|                                                                                                                                          | <b>ПЕЧАТНЫЙ ВАРИАНТ</b>    |
| подписка на 1 мес.                                                                                                                       | 200 грн.                   |
| * - при подписке в редакции дополнительно 30 грн. за доставку 1 экз. в страны ближнего зарубежья, 50 грн. – в страны дальнего зарубежья. |                            |
|                                                                                                                                          | <b>ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ</b> |
| подписка на 1 мес.                                                                                                                       | 150 грн.                   |

Подписка на печатный вариант журнала производится в редакции только в том случае, если нет возможности подписаться в отделении связи.

Подписка для иностранных граждан организована в редакции.

Подписчик печатного варианта журнала "Машиностроение Украины" может также БЕСПЛАТНО получать и электронный вариант журнала по e-mail в любом формате (\*.doc, \*.pdf или \*.html).

## РЕДАКЦИОННЫЙ ПОДПИСНОЙ ЛИСТ

|                                                                                                                                                                                       |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Организация:</b><br><b>Контактное лицо:</b><br><b>Почтовый адрес:</b><br><b>Тел.:</b><br><b>Факс:</b><br><b>E-mail:</b><br><b>http://</b>                                          |
| Просим подписать на<br><b>Новости машиностроительных предприятий</b><br>- электронный вариант (файл *.doc)<br>с " " 2013 г. на ____ мес.                                              |
| <b>Журнал «Машиностроение Украины»</b><br>- печатный вариант<br>с "1 " 2013 г. на ____ мес.<br>- электронный вариант в виде файла *.doc, *.pdf, *.html<br>с "1 " 2013 г. на ____ мес. |

## В АВГУСТЕ ЖУРНАЛ И НОВОСТИ НЕ ВЫХОДЯТ

### Подписной лист надо заполнить и отправить:

▼ по факсу: +38 056 3701434, 3701435

▼ по e-mail: bw@business.dp.ua

▼ почтой: а/я 3749, Днепропетровск, 49064, Украина

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

## ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ «МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ» С КУРЬЕРСКОЙ ДОСТАВКОЙ В УКРАИНЕ

|                 |                                                                                                                                                  |
|-----------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Алчевск         | KSS (06442) 22244, 29294                                                                                                                         |
| Бердянск        | KSS (06153) 37725                                                                                                                                |
| Винница         | KSS (0432) 579324                                                                                                                                |
| Горловка        | KSS (06242) 27055, 27073                                                                                                                         |
| Днепропетровск  | 1. KSS (0562) 335289<br>2. Меркурий (056) 7219393, 7219394<br>3. САММИТ (056) 3704423<br>4. Статус (056) 2385032                                 |
| Донецк          | 1. KSS (062) 3450359, 905899<br>2. Меркурий (062) 3451592, 3451594<br>3. Идея (062) 3810932, 3042022<br>4. Статус (062) 3119483                  |
| Евпатория       | KSS (06569) 35532                                                                                                                                |
| Житомир         | KSS (0412) 412795                                                                                                                                |
| Запорожье       | 1. KSS (061) 2209338<br>2. Статус (061) 2702935                                                                                                  |
| Ивано-Франковск | KSS (03422) 25787, 501510,<br>(0342) 775959, -54, -56                                                                                            |
| Измаил          | KSS (04841) 20335                                                                                                                                |
| Ильичевск       | KSS (048) 7770355                                                                                                                                |
| Керчь           | KSS (097) 9311937                                                                                                                                |
| Киев            | 1. KSS (044) 2706220<br>2. САММИТ (044) 5214050<br>3. Статус (044) 3917451<br>4. Блиц-информ (044) 2518161<br>5. Меркурий (044) 2488808, 2499888 |
| Кировоград      | KSS (0522) 301185                                                                                                                                |
| Комсомольск     | KSS (067) 7767104                                                                                                                                |
| Кременчуг       | 1. KSS (05366) 56927<br>2. САММИТ (05366) 32188                                                                                                  |
| Кривой Рог      | KSS (0564) 400759                                                                                                                                |
| Луцк            | KSS (03322) 55411                                                                                                                                |
| Львов           | 1. KSS (0322) 419165, 419166<br>2. САММИТ (0322) 743223                                                                                          |
| Мариуполь       | KSS (0629) 412843                                                                                                                                |
| Мелитополь      | KSS (0619) 426390, 426380                                                                                                                        |
| Мукачеве        | KSS (03131) 22133                                                                                                                                |
| Николаев        | 1. KSS (0512) 479227, 580099<br>2. САММИТ (0512) 561069                                                                                          |
| Одесса          | 1. KSS (0482) 7770355<br>2. Статус (048) 7342485                                                                                                 |
| Павлоград       | Меркурий (05632) 61428                                                                                                                           |
| Полтава         | САММИТ (0532) 636840                                                                                                                             |
| Ровно           | KSS (0362) 290832, 290837                                                                                                                        |
| Севастополь     | KSS (0692) 549064                                                                                                                                |
| Симферополь     | 1. KSS (0652) 248579, 248974<br>2. САММИТ (0652) 516355                                                                                          |
| Сумы            | 1. KSS (0542) 219550<br>2. Диана (0542) 370355, 370656                                                                                           |
| Тернополь       | KSS (0352) 235151, 430427                                                                                                                        |
| Ужгород         | KSS (0312) 614235, 615127                                                                                                                        |
| Феодосия        | KSS (06562) 72723                                                                                                                                |
| Харьков         | 1. KSS (057) 543937, 546265<br>2. САММИТ (0577) 142260<br>3. Статус (057) 7524138                                                                |
| Херсон          | KSS (0552) 264232, 282169                                                                                                                        |
| Хмельницкий     | KSS (03822) 32931, 795364                                                                                                                        |
| Черкассы        | KSS (0472) 320847, (067) 7126999                                                                                                                 |
| Черновцы        | KSS (0372) 584057                                                                                                                                |
| Ялта            | 1. KSS (0654) 324008<br>2. САММИТ (0654) 324135                                                                                                  |

## ON-LINE ПОДПИСКА В УКРАИНЕ

<http://www.business.dp.ua/rusmach/machpodp.htm>

## Подписка в других странах мира

|                |             |             |
|----------------|-------------|-------------|
| ALBANIA        | AUSTRALIA   | GERMANY     |
| AUSTRIA        | AZERBAIDJAN | HOLLAND     |
| BELARUS        | BELGIQUE    | HUNGARY     |
| BRASIL         | BULGARIA    | INDIA       |
| CANADA         | CHINA       | ITALY       |
| CROATIA        | CYPRUS      | KOREA       |
| CZECH REPUBLIC | DENMARK     | LUXEMBOURG  |
| ENGLAND        | ESPANA      | NEW ZEALAND |
| ESTONIA        | FINLAND     | POLSKA      |
| FRANCE         | ICELAND     | SUISSE      |
| GREECE         | ISRAEL      | SERBIA      |
| HONG KONG      | JAPAN       | SLOVENIA    |
| LATVIA         | MAKEDONIA   | VIETNAM     |
| NORWAY         | ROMANIA     | SLOVAKIA    |
| USA            | SWEDEN      | YUGOSLAVIA  |

Координаты подписных агентств - на сайте "Машиностроения Украины" (<http://www.business.dp.ua/index.htm>) и в редакции журнала. Вы можете получить их по e-mail или факсу.

# МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ КОМПЛЕКС

## РОССИЯ: ИВАНОВСКИЕ МАШИНОСТРОИТЕЛИ В 2012 ГОДУ РЕАЛИЗОВАЛИ ПРОДУКЦИИ НА 21,8 МЛРД. РУБ.

Объем отгруженной продукции предприятий машиностроительного комплекса Ивановской области по итогам 2012 г. вырос до 21,83 млрд. руб., информирует пресс-служба администрации области. Машиностроители произвели пятую часть от общего объема промышленной продукции региона. Такие данные озвучены в ходе встречи первого заместителя председателя областного правительства Павла Конькова с руководителями машиностроительных компаний, работающих на территории области.

В целом, как рассказала начальник регионального департамента экономического развития и торговли Светлана Давлетова, сальдированный финансовый результат работы машиностроительного комплекса региона - прибыль 510 млн. руб., а объем отгруженной продукции вырос в сравнении с уровнем 2011 г. на 17% до 21,8 млрд. руб. Однако, как отмечают в департаменте, ситуация в отрасли значительно различается по видам экономической деятельности: если производство транспортных средств и оборудования продемонстрировало рост почти на 27%, то производство машин и оборудования в 2012 г. было убыточным, в производстве зафиксирован спад на 15,2%. Ситуация в этой подотрасли машиностроения станет предметом особого внимания региональных властей. Департамент экономического развития и торговли региона проведет анализ и выработает предложения по возможным мерам поддержки предприятий для стабилизации ситуации.

Участники совещания также обсудили инвестиционную деятельность машиностроительных предприятий. В течение года компании реализовали ряд крупных инвестпроектов. В частности, "Автокран" завершил основной этап модернизации производства автокранов. "Верхневолжский сервисный металлоцентр" открыл новое производство профильных труб. Машиностроительная компания "Кранэкс" поставила партию экскаваторов на Кубу.

В целом, объем инвестиций в основной капитал в отрасли по итогам года вырос в 2,8 раза к уровню 2011 г. Но как прокомментировал первый зампреда правительства Ивановской области, даже с учетом такой динамики доля инвестиций машиностроительных предприятий в общем объеме инвестиций в основной капитал остается низкой. Как отметил генеральный директор ОАО "Строммашина" Андрей Никешин, безусловно для обеспечения конкурентоспособности и роста производства парк оборудования предприятий сегодня требует замены (в частности, завод приступает к установке новой автоматизированной линии по резке и механической обработке профильного проката). Мнение коллеги разделил и руководитель Шуйского литейного завода Алексей Хохлов: "В сложившихся условиях проведение модернизации производства - единственный возможный для предприятий выход на новый уровень производственных показателей". ([Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## Статистика

### ЕВРОПА: ПОКАЗАТЕЛИ СЕКТОРА ПО ПРОИЗВОДСТВУ ДВИГАТЕЛЕЙ И ТУРБИН\* (ПОЗИЦИЯ C2811 МСОК) ОБЩЕГО МАШИНОСТРОЕНИЯ В 1995-2010 ГОДАХ

|                                                               | 2008 г. | Среднегодовые темпы прироста (%) |      |      |      |
|---------------------------------------------------------------|---------|----------------------------------|------|------|------|
|                                                               |         | I                                | II   | III  | IV   |
| Производство в текущих ценах (млрд. евро)                     |         |                                  |      |      |      |
| Общее машиностроение в целом                                  | 598     | 4,0                              | 2,3  | 10,4 | -8,4 |
| C2811                                                         | 60      | 5,7                              | 6,1  | 1,4  | -0,7 |
| Производство в ценах 2005 г. (млрд. евро)                     |         |                                  |      |      |      |
| Общее машиностроение в целом                                  | 561     | 3,4                              | 1,3  | 8,0  | -9,3 |
| C2811                                                         | 59      | 5,1                              | 7,3  | 0,7  | -1,7 |
| Валовая добавленная стоимость в постоянных ценах (млрд. евро) |         |                                  |      |      |      |
| Общее машиностроение в целом                                  | 176     | 2,4                              | 0,3  | 6,0  | ...  |
| C2811                                                         | 16      | 3,1                              | 6,1  | 6,2  | ...  |
| Число занятых (тыс.)                                          |         |                                  |      |      |      |
| Общее машиностроение в целом                                  | 3201    | -1,6                             | -2,2 | 1,8  | -4,8 |
| C2811                                                         | 230     | 0,5                              | 1,4  | 0,8  | ...  |
| Валовой операционный коэффициент (%)**                        |         |                                  |      |      |      |
| Общее машиностроение в целом                                  | 14,2    | 0,2                              | -0,2 | 1,5  | ...  |
| C2811                                                         | 11,0    | -3,4                             | -1,0 | 2,9  | ...  |
| Производительность труда (тыс. евро)***                       |         |                                  |      |      |      |
| Общее машиностроение в целом                                  | 55      | 4,0                              | 2,6  | 4,1  | ...  |
| C2811                                                         | 69      | 2,7                              | 4,6  | 5,4  | ...  |
| Зарплата в расчете на 1 занятого (тыс. евро)                  |         |                                  |      |      |      |
| Общее машиностроение в целом                                  | 32      | 3,7                              | 3,1  | 3,7  | ...  |
| C2811                                                         | 42      | 4,6                              | 3,4  | 8,1  | ...  |
| Зарплата на 1 евро добавленной стоимости (евро)****           |         |                                  |      |      |      |
| Общее машиностроение в целом                                  | 0,582   | -0,3                             | 0,5  | -0,5 | ...  |
| C2811                                                         | 0,603   | 1,9                              | -1,2 | 2,5  | ...  |

\* - Кроме авиационных, автомобильных и мотоциклетных двигателей; \*\* - соотношение между добавленной стоимостью (за вычетом зарплаты) и производством в номинальных ценах; \*\*\* - добавленная стоимость на одного занятого в ценах 2005 г.; \*\*\*\* - в ценах 2005 г.

Примечание. Данные Eurostat, Cambridge Econometrics и Ifo Institute; I - 1995-2000 гг., II - 2000-2005 гг., III - 2005-2008гг., IV - 2008-2010 гг. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))



## ГЕРМАНИЯ: SIEMENS AG СОКРАТИТ 1,4 ТЫС. РАБОЧИХ МЕСТ

Немецкий технологический гигант Siemens планирует сократить около 1,4 тыс. сотрудников в Германии. Сокращение коснется трех энергетических и инфраструктурных предприятий в Эрлангене, Оффенбахе и Лейпциге, сообщает Bloomberg. На данном этапе уже начались переговоры с профсоюзами работников компании.

В октябре прошлого года генеральный директор Siemens Петер Лешер представил план оптимизации бизнеса, согласно которому планируется сократить количество персонала и выставить на продажу часть принадлежащих компании офисов.

Лешер возглавил самую дорогую компанию на фондовом рынке Германии в 2007 г. Тогда она находилась в центре коррупционного скандала, а объемы продаж и уровень прибыли стагнировали. Компания избавилась от части активов и переключила внимание на развивающиеся рынки. Эти меры принесли результат: в 2010 г. выручка достигла 76 млрд. евро.

Но рост вскоре сошел на нет: темпы роста мировой экономики и объемы международной торговли замедлились, спрос начал ослабевать не только в Европе, но и на рынках Азии и Ближнего Востока, на которые возлагались большие надежды. В июле Siemens объявила о резком падении новых заказов. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## Анализ

### США: ИМПОРТ ОТРЕМОНТИРОВАННЫХ ИЗДЕЛИЙ В 2011 ГОДУ УВЕЛИЧИЛСЯ

В 2011 г. импорт отремонтированных изделий в США увеличился по сравнению с 2009 г. на 64% (до \$10,3 млрд.) и приходился в основном на информационно-коммуникационное оборудование, авиатехнику, оборудование для тяжелых условий эксплуатации и автомобильные запчасти. Крупнейшим поставщиком этих изделий (прежде всего компьютерного оборудования) была Мексика, доля которой в общем ввозе составила 30% (\$3058,7 млн.). Ее важная роль в данном импорте обусловлена в значительной степени географической близостью к США, обеспечивающей существенное сокращение транспортных издержек.

Второе место в американском импорте отремонтированных изделий в 2011 г. занимал Евросоюз (\$819,5 млн.), откуда поступает значительное количество авиатехники, отражая тесные связи компаний США и Европы в сфере ее технического обслуживания и ремонта. На третьем месте находилась КНР, поставки из которой составили \$412,1 млн.

Самой скромной статьёй рассматриваемого импорта в 2011 г. (\$11,4 млн.) были шины с восстановленным протектором. Это обусловлено тем, что практически весь внутренний спрос на данные изделия покрывается из местных источников.

#### Товарная структура импорта отремонтированных изделий в США\*

|                                               | 2009 г.       | 2010 г.       | 2011 г.        | Прирост**, % |
|-----------------------------------------------|---------------|---------------|----------------|--------------|
|                                               | млн. \$       |               |                |              |
| Средства информатики и оборудование связи     | 1932,0        | 2281,2        | 2756,5         | 42,7         |
| Авиатехника                                   | 484,1         | 1992,5        | 1869,9         | 286,2        |
| Товары, поставленные фирмами оптовой торговли | 960,4         | 1435,3        | 1874,1         | 95,1         |
| Оборудование для тяжелых условий эксплуатации | 1042,3        | 1302,5        | 1489,2         | 42,9         |
| Автомобильные части                           | 1219,9        | 1462,3        | 1481,9         | 21,5         |
| Потребительские товары***                     | 325,1         | 394,2         | 360,3          | 10,8         |
| Станки****                                    | 136,5         | 504,9         | 268,2          | 96,6         |
| Медицинские приборы                           | 109,8         | 85,0          | 110,7          | 0,8          |
| Шины с восстановленным протектором            | 6,0           | 8,5           | 11,4           | 90,3         |
| Прочие изделия*****                           | 40,0          | 41,7          | 40,7           | 1,8          |
| <b>Итого</b>                                  | <b>6256,0</b> | <b>9508,1</b> | <b>10263,0</b> | <b>64,1</b>  |

\* - Данные Комиссии по международной торговле США; \*\* - в 2011 г. по сравнению с 2009 г.; \*\*\* - оценка с погрешностью менее 80%; \*\*\*\* - оценка с погрешностью менее 100%; \*\*\*\*\* - электроаппаратура, локомотивы, конторская мебель и оборудование для ресторанов.

Импорт отремонтированных изделий в США иностранными компаниями-инвесторами в 2011 г. возрос по сравнению с 2009 г. на 50% до \$1,5 млрд., что составило 15% общих американских закупок указанных изделий за границей. Самой крупной статьёй были автомобильные запчасти, доля которых исчислялась в 43%.

Ведущим поставщиком отремонтированных изделий для иностранных компаний-инвесторов в США в 2011 г. был Евросоюз, на который пришлось 20% всех закупок. Доля авиатехники в последних составила около 70%.

Второе место по поставкам отремонтированных изделий иностранным компаниям - инвесторам в США занимает КНР, удельный вес которой в этих поставках в 2011 г. выразился в 5% или \$77,7 млн. Примерно 90% всего импорта из КНР пришлось на товары, поставленные фирмами оптовой торговли.

Ниже характеризуется товарная структура импорта отремонтированных изделий в США иностранными компаниями-инвесторами (млн. \$):

|                                                  | 2009 г.       | 2010 г.       | 2011 г.       | Прирост*    |
|--------------------------------------------------|---------------|---------------|---------------|-------------|
| <b>Всего</b>                                     | <b>1029,5</b> | <b>1522,6</b> | <b>1539,4</b> | <b>49,5</b> |
| Автомобильные части**                            | 469,9         | 598,7         | 664,4         | 41,4        |
| Товары, поставленные фирмами оптовой торговли*** | 120,2         | 185,4         | 283,3         | 135,8       |
| Авиатехника                                      | 282,3         | 204,6         | 281,6         | -0,2        |
| Станки**                                         | 135,1         | 500,8         | 263,2         | 94,9        |
| Медицинские приборы****                          | 20,4          | 23,0          | 31,9          | 55,8        |

\* - В 2011 г. по сравнению с 2009 г., %; \*\* - оценка с погрешностью менее 100%; \*\*\* - оценка с погрешностью менее 80%; \*\*\*\* - оценка с погрешностью менее 65%.

Примечание. Данные по шинам с восстановленным протектором, потребительским товарам, электрооборудованию, локомотивам, конторской мебели и оборудованию для ресторанов отсутствуют. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## Статистика

### ФРАНЦИЯ: ОБЩЕЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ ПРЕОДОЛЕВАЕТ КРИЗИС

По утверждению отраслевой ассоциации индустрии производственных технологий - Symor, предприятия общего машиностроения Франции не только смогли противостоять трудностям конъюнктурного характера, с которыми встретились в 2012 г., но даже сумели несколько повысить совокупный оборот по сравнению с 2011 г. (несмотря на некоторое замедление во II полугодии прошлого года). Как считают аналитики, это произошло за счет экспорта, благодаря которому удалось уравновесить последствия вялости спроса на внутреннем рынке.

Окончательные результаты деятельности отрасли в 2012 г. Symor пока не представила. Тем не менее известно, что в III квартале 2012 г. ее оборот (в годовом исчислении) возрос на 5,2% благодаря 8%-ному повышению экспортных отгрузок. При этом аналитики не скрывают, что за те же 12 месяцев приток заказов уменьшился и в III квартале 2012 г. был на 6% ниже, чем в июле-сентябре 2011 г., но за год в целом, по предварительным данным, оказался примерно таким же, как в 2011 г.

Что касается отдельных секторов, то, по мнению экспертов, достаточно благополучно обстояли дела в производстве металлургического оборудования (+10% против III квартала 2011 г.), а также в области производства сборочных машин и роботов. В сфере средств автоматизации и цифрового управления было зарегистрировано некоторое замедление темпов развития. В других секторах ситуация практически сохранилась в прежнем состоянии.

Согласно расчетам Symor, после трудного для машиностроительных предприятий Франции I квартала 2013 г., во II квартале весьма вероятно оживление инвестиций, причем ведущую роль в процессе, очевидно, будут играть сектора, фактически не ощущающие кризиса (авиационная индустрия, производство сельскохозяйственной техники и в меньшей степени общее машиностроение и обработка металлов). (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

## АВИАКОСМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

### УКРАИНА: ГП «АНТОНОВ» НАЧАЛО ИСПЫТАНИЯ ПЕРВОГО СЕРИЙНОГО АН-158

Компания "Антонов" начала цикл летных испытаний первого серийного экземпляра 99-местного самолета Ан-158, говорится в сообщении предприятия. Программа испытаний предусматривает выполнение 10 полетов, в том числе 3 предвзлетных и 3 приемо-сдаточных.

Воздушное судно было изготовлено по заказу лизинговой компании "Ильюшин финанс Ко", которая передаст его кубинской авиакомпании Cuban de Aviacion.

Ан-158 - модификация ближнемагистрального пассажирского самолета Ан-148. В нем увеличено количество пассажирских мест (максимум 99), удлинена пассажирская кабина, увеличен объем багажных полок, а также уменьшены расход топлива и эксплуатационные расходы. Ан-158 сертифицирован для перевозки 99 пассажиров на расстояние 2500 км, 86 пассажиров - на 3100 км.

ГП "Антонов" основано в 1946 г. С момента основания предприятием создано более ста типов и модификаций самолетов различного класса и назначения. В настоящее время "Антонов" разрабатывает и строит новые опытные самолеты и модификации ранее созданных самолетов, обеспечивает их эксплуатационное сопровождение, выполняет инженерные работы по повышению ресурса эксплуатируемой авиатехники, проводит обучение и переучивание летного и технического персонала. (АвиаПорт/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### УКРАИНА: ГП «АНТОНОВ» ЗАКАЗАЛИ ШЕСТЬ САМОЛЕТОВ АН-148

Госпредприятие "Антонов" планирует в течение ближайших двух лет поставить государственной авиационной компании "Украина" шесть самолетов Ан-148. Об этом сообщил вице-президент, заместитель генерального конструктора ГП "Антонов" Александр Кива в ходе "круглого стола" на тему "Коммерческая авиация: международный опыт и украинские реалии".

"Есть поручение премьер-министра организовать пополнение парка авиакомпании "Украина" самолетами Ан-148 в течение ближайших лет. Фактически за два года должно быть поставлено четыре самолета нормальной комплектации и два в комплектации VIP", - сообщил А. Кива. (Интерфакс-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### УКРАИНА: ГП «АНТОНОВ» ПЛАНИРУЕТ В ТЕЧЕНИЕ ТРЕХ ЛЕТ ВЫЙТИ НА ЕЖЕГОДНОЕ ПРОИЗВОДСТВО 24 САМОЛЕТОВ АН-148 И АН-158

ГП "Антонов" планирует в течение трех лет выйти на ежегодное производство в Киеве 24 самолетов семейства Ан-148 и Ан-158. Об этом сообщил вице-президент, заместитель генерального конструктора ГП "Антонов" Александр Кива. "В этом году мы ставим задачу произвести, минимум, 12 самолетов в Киеве, хотя заказчик подталкивает к тому, чтобы выйти на производство 15 самолетов", - сказал он. (Аех.ру/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## Статистика

### УКРАИНА: ПРЕДПРИЯТИЯ КОСМИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛИ ОБЪЕМЫ ПРОИЗВОДСТВА

По предварительным данным Государственного космического агентства Украины, предприятия космической отрасли республики в 2012 г. увеличили объемы производства на 24% по сравнению с 2011 г., объемы реализованной продукции - на 17,7%. При этом в объеме реализованной продукции доля экспорта в 2012 г. достигла 61,7%, что на 4%-ных пункта больше, чем в 2011 г.

Согласно данным агентства, прирост производства и реализации объясняется увеличением выпуска ракетно-космической техники и активизацией программы утилизации твердого ракетного топлива и буро-взрывных работ.

Наилучшие показатели по итогам прошлого года продемонстрировали Южный машиностроительный завод им. А. Макарова, КБ "Южное" им. М. Янгеля, НПО "Павлоградский химический завод" (Днепропетровская обл.), Государственное научно-производственное предприятие "Объединение "Коммунар" и АО "Хартрон" (Харьков).

В 2011 г. предприятия космической отрасли увеличили объемы производства в 1,7 раза по сравнению с 2010 г. до \$439 млн. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ В 2013 ГОДУ ПОСТАВИТ ИНДИИ ВОСЕМЬ ДВИГАТЕЛЕЙ ДЛЯ УЧЕБНО-ТРЕНИРОВОЧНОГО САМОЛЕТА НТ-36

Россия поставит в 2013 г. Индии восемь двигателей АЛ-55И для учебно-тренировочного самолета НТ-36, сообщил генеральный директор "Объединенной двигателестроительной корпорации" Владислав Масалов. "У нас есть действующий контракт с индийской корпорацией HAL на поставку двигателей для учебно-тренировочного самолета НТ-36. В рамках его реализации мы уже отправили в Индию 10 двигателей АЛ-55И, еще восемь будут поставлены в течение 2013 г.", - сказал Масалов. По его словам, это одна из приоритетных задач для ОДК, поскольку впервые российской компанией осуществляется полноразмерная разработка двигателя для самолета иностранного производства.

АЛ-55И обладает высоким экспортным потенциалом, и при условии адаптации возможны поставки для ВВС Китая, Чехии, Кореи. (Аех. ru/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### РОССИЯ БУДЕТ ПРОДВИГАТЬ В МАЛАЙЗИЮ УСОВЕРШЕНСТВОВАННЫЙ ИСТРЕБИТЕЛЬ СУ-30МКМ

Россия будет продвигать в Малайзию усовершенствованный истребитель Су-30МКМ. Об этом на выставке LIMA-2013 сообщил заместитель генерального директора компании "Рособоронэкспорт" Виктор Комардин, возглавляющий объединенную делегацию "Ростехнологий" и "Рособоронэкспорта".

Малайзия в 2003 г. заключила контракт на поставку 18 Су-30МКМ, который был выполнен в 2007-2009 гг. Сегодня в Малайзии формально сохраняются планы по закупке еще 18 многофункциональных истребителей, которые, однако, могут быть ревизованы по финансовым соображениям. Однако, если закупка все же будет одобрена политическим руководством страны, то для обеспечения однородности парка малайзийских ВВС естественным оптимальным решением было бы приобретение еще одной партии Су-30МКМ, полагает В. Комардин.

В этой стране уже существуют сервисный центр по техническому обслуживанию этих самолетов, а также учебно-тренировочный центр, в создание которых малайзийская сторона вложила большие средства. В свете этого, приобретение новых самолетов другого производителя станет экономически нецелесообразным для Малайзии, полагает В. Комардин.

Комардин не считает целесообразным предлагать Малайзии российский истребитель 5-го поколения ПАК ФА (перспективный авиационный комплекс фронтовой авиации). Этот самолет имеет сверхзвуковую крейсерскую скорость, а такая характеристика боевого самолета совершенно не нужна малайзийским ВВС для выполнения стоящих перед ними боевых задач в регионе, подчеркнул В. Комардин. "Поэтому "Рособоронэкспорт" будет продвигать в Малайзию усовершенствованный Су-30МКМ", - отметил В. Комардин. (APMC-TACC/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### РОССИЯ: ХОЛДИНГ «ВЕРТОЛЕТЫ РОССИИ» НАМЕРЕН В 2013 ГОДУ УВЕЛИЧИТЬ ОБЪЕМ ПРОИЗВОДСТВА

Российский вертолетостроительный холдинг "Вертолеты России" в 2013 г. намерен увеличить производство на 10% по сравнению с 2012 г., сообщил замгендиректора холдинга Андрей Шибитов.

"В 2012 г. произвели около 280 вертолетов, думаю, в этом году будет рост производства примерно на 10%", - сказал он добавив, что в прошлом году рост объема производства по сравнению с 2011 г. составил 15-20%.

По словам Андрея Шибитова, компании удастся держать темпы роста на уровне 15-20%, так как все законтрактовано на ближайшие годы. (Аех. ru/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### РОССИЯ: ЗАО «ГРАЖДАНСКИЕ САМОЛЕТЫ СУХОГО» (ГСС)

#### ВЕДЕТ ПЕРЕГОВОРЫ О ПОСТАВКЕ САМОЛЕТОВ SUKHOI SUPERJET-100 В ЮАР

ЗАО "Гражданские самолеты Сухого" ведет переговоры о поставке самолетов SSJ100 в ЮАР, сообщает РИА "Новости" со ссылкой на источник близкий к переговорам.

"Был проведен ряд встреч, интерес к самолету со стороны ЮАР есть", - сказал он. Источник отметил, что поставки, скорее всего, будут осуществляться SuperJet International, окончательное решение будет принято ЮАР после того, как мексиканская авиакомпания Interjet начнет эксплуатацию SSJ100.

По словам источника, в настоящее время также обсуждается возможность закупки авиакомпаниями из ЮАР самолета MC-21. Он отметил, что прорабатывается возможность поставки самолетов дочкой "Ростеха" - "Авиаэксперт сервис", которая ранее уже заказала 50 самолетов MC-21 для "Аэрофлота" и 35 самолетов для госзаказчиков. (Аех. ru/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### РОССИЯ: ЗАО «ГРАЖДАНСКИЕ САМОЛЕТЫ СУХОГО» (ГСС)

#### ВЫПЛАТИЛО 91,72 МЛН. РУБ. ЗА 12-Й КУПОН ПО ОБЛИГАЦИЯМ СЕРИИ 01

ЗАО "Гражданские самолеты Сухого" (ГСС) выплатило купонный доход по облигациям серии 01 (ГРН 4-01-21927-Н от 21 февраля 2007 г.) за 12-й купонный период. В расчете на одну ценную бумагу был начислен доход в 39,89 руб. исходя из ставки 8% годовых. По сообщению эмитента, общая сумма выплат по обязательству составила 91722028,86 руб. Выпуск общим номинальным объемом 5 млрд. руб. был размещен в марте 2007 г. Выплата дохода за 13-й купон по ставке 8% годовых состоится в сентябре. Дата погашения займа - 26 марта 2017 г. (Аех. ru/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### РОССИЯ: ОАО «ОБЪЕДИНЕННАЯ АВИАСТРОИТЕЛЬНАЯ КОРПОРАЦИЯ» (ОАК)

#### УВЕЛИЧИЛО УЧАСТИЕ В ОАО «НИЖЕГОРОДСКИЙ АВИАСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД (НАЗ) «СОКОЛ»

ОАО "Объединенная авиастроительная корпорация" (ОАК) увеличило участие в уставном капитале ОАО "Нижегородский авиастроительный завод "Сокол" до 98,9981% (99,7824% обыкновенных акций), говорится в материалах ОАК.

Ранее корпорация владела 88,6954% уставного капитала (89,3981% обыкновенных акций).

В ОАК входят ОАО "Авиационная холдинговая компания "Сухой", ОАО "Корпорация "Иркут", ОАО "Туполев", ЗАО "Авиастар-СП", ОАО "Авиационный комплекс им. Ильюшина", ОАО "Воронежское акционерное самолетостроительное общество", ОАО "Ильюшин финанс Ко", ОАО "Казанское авиационное производственное объединение им. Горбунова", ОАО "Нижегородский авиастроительный завод "Сокол", ОАО "ОАК - транспортные самолеты", ОАО "Опытно-конструкторское бюро им. Яковлева", ОАО "Российская самолетостроительная корпорация "МиГ", ОАО "Таганрогская авиация", ОАО "Таганрогский авиационный научно-технический комплекс им. Бериева", ОАО "Финансовая лизинговая компания". РФ принадлежит 84,33% акций ОАК, "Внешэкономбанк" - 9,11%, частным акционерам - 6,56%.

ОАО "Нижегородский авиастроительный завод "Сокол" зарегистрировано 22 сентября 1994 г. на базе Горьковского авиационного завода. Предприятие осуществляет ремонт и модернизацию самолетов МиГ-31 российских ВВС доработку самолетов в войсковых частях, изготовление деталей и запчастей к самолетам. (АвиаПорт/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))



## **РОССИЯ: ОАО «КАЗАНСКИЙ ВЕРТОЛЕТНЫЙ ЗАВОД» (КВЗ) В 2012 ГОДУ ПРОДАЛО 98 ВЕРТОЛЕТОВ**

ОАО "Казанский вертолетный завод" (КВЗ) в 2012 г. на экспорт поставило 69 вертолетов, на внутренний рынок - 29 вертолетов, пишет "Коммерсантъ-Волга".

Выручка предприятия составила 35,14 млрд. руб., увеличившись по сравнению с прошлым годом на 9,2%. 79,8% выручки обеспечил экспорт, остальное - продажи в РФ. Основными заказчиками КВЗ являлись Министерства обороны Индии, Азербайджана и Египта, правительство США.

Чистая прибыль КВЗ в 2012 г. возросла на 0,5% по сравнению с 2011 г. до 4,35 млрд. руб. Себестоимость продукции повысилась на 7,5% до 17,48 млрд. руб. Прибыль от продаж сократилась на 7,8% до 6,5 млрд. руб., что компания связывает с учетной политикой и "особенностями признания коммерческих расходов". Компания за год увеличила дебиторскую задолженность на 17,9% до 15,8 млрд. руб. Основная задолженность пришла на Министерство обороны РФ и "Рособоронэкспорт". (Аех.ру/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## **РОССИЯ: БАНК «ВТБ» ПРЕДОСТАВИЛ**

### **ОАО «НИЖЕГОРОДСКИЙ АВИАСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД (НАЗ) «СОКОЛ» КРЕДИТНЫЕ СРЕДСТВА**

Банк "ВТБ" предоставил ОАО "Нижегородский авиастроительный завод "Сокол" кредитные средства в 2,4 млрд. руб. на 5 лет. Займ выделен для финансирования выполнения работ по государственным контрактам предприятия, сообщает пресс-служба банка. "Сотрудничество ВТБ и нижегородского авиастроительного завода "Сокол" носит системный долговременный характер и способствует повышению конкурентоспособности отечественного авиастроения и оборонного потенциала страны", - отметил член правления банка Валерий Лукьяненко.

Генеральный директор предприятия Александр Карезин также подчеркнул, что это не первый кредит, предоставленный ВТБ, который помогает выполнению наших производственных планов. (Аех.ру/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## **РОССИЯ: ОАО «РОСВЕРТОЛ» ПОСТАВИТ ЗАПАДНОМУ ВОЕННОМУ ОКРУГУ ДВА МИ-8Н**

ОАО "Росвертол" поставит объединению ВВС и ПВО Западного военного округа (ЗВО) первые два ударных боевых вертолета Ми-28Н "Ночной охотник", говорится в сообщении пресс-службы ЗВО.

В апреле вертолеты перебазированы на базу Центра подготовки и переучивания летного состава армейской авиации в Торжке (Тверская обл.), где в настоящее время проходят подготовку летчики военного округа. Будущие экипажи Ми-28Н уже завершили теоретическую подготовку, обучение пилотированию, навигации и боевому применению на новых специализированных тренажерах СТВ-28. После прохождения практического переучивания и сдачи необходимых нормативов первые экипажи в ЗВО получат допуск к полетам на вертолетах данного типа и самостоятельно совершат перелет на базовые аэродромы.

Ми-28Н оснащен интегрированным комплексом бортового радиоэлектронного оборудования, которое обеспечивает решение пилотажных и навигационных задач в любое время суток в сложных метеоусловиях. Вооружение вертолета состоит из автоматической пушки 2А42 калибра 30 мм, управляемых и неуправляемых ракет класса "воздух-поверхность" и "воздух-воздух". (АвиаПорт/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## **РОССИЯ: ЗАВЕРШЕНЫ СТЕНДОВЫЕ ИСПЫТАНИЯ**

### **МОДЕРНИЗИРОВАННОГО КОМПЛЕКСА БОРТОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ ТУ-160**

ОАО "Туполев" совместно с ФГУП "ГосНИИ АС" более 30 лет применяют технологии полунатурного моделирования для отработки программно-аппаратных решений комплексов бортового оборудования самолетов стратегической авиации, начиная с создания Ту-95МС и Ту-160.

Моделирование помеховой и целевой обстановки, высокопроизводительные моделирующие вычислительные системы вместе с натурной кабиной экипажа и комплексом бортового оборудования позволяют полностью имитировать длительные полеты на выполнение боевых задач. Аналогичные решения применяются сегодня для моделирования наиболее ответственных этапов взлета и посадки гражданских и специальных самолетов.

В настоящее время ОАО "Туполев" совместно с ФГУП "ГосНИИ АС", ФГУП "ОКБ "Электроавтоматика" им. П. Ефимова" и ГЛИЦ им. Чкалова завершили стендовые испытания модернизированного комплекса бортового оборудования первого этапа модернизации стратегического авиационного ударного комплекса Ту-160. Испытания проводились на комплексном полунатурном стенде, в результате стендовых отработок получено заключение о годности к летным испытаниям, которые предстоит провести в 2013 г. Модернизированные самолеты получат ряд новых систем на современной элементной базе, отличающихся расширенными функциями и повышенной надежностью.

ОАО "Туполев" совместно с ФГУП "ГосНИИ АС" и предприятиями кооперации ведут работы по созданию стендов полунатурного моделирования для отработки всего спектра специфических задач комплексов бортового оборудования модернизируемых и вновь разрабатываемых самолетов дальней авиации, основанных на российских технологиях и элементной базе, соответствующих концепции интегрированной модульной авионики с открытой архитектурой. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## **МИРОВОЙ РЫНОК: КОМПАНИЯ SIKORSKY AIRCRAFT**

### **ПЕРЕДАЛА КОЛУМБИИ ПЯТЬ МНОГОЦЕЛЕВЫХ ВЕРТОЛЕТОВ S-70i**

Американская компания Sikorsky передала сухопутным войскам Колумбии пять многоцелевых вертолетов S-70i Black Hawk, сообщает Flightglobal.

Церемония передачи вертолетов состоялась 11 февраля на авиабазе Толемайда, однако известно об этом стало только сейчас. Все машины были собраны на польском предприятии PZL Mielec, а затем доукомплектованы в соответствии с требованиями министерства обороны Колумбии в США.

Перегонкой вертолетов из Коннектикута в Толемайду занимались колумбийские пилоты. В общей сложности на преодоление расстояния в 6975 км S-70i потребовалось около десяти суток. Новые вертолеты в составе сухопутных войск Колумбии дополнят парк из уже имеющихся 96 YH-60L Black Hawk. Эти машины используются преимущественно для перевозки грузов и военнослужащих, а также в борьбе с наркотрафиком.

В настоящее время Министерство обороны Колумбии занимается реализацией программы модернизации Вооруженных сил. К 2014 г. страна планирует принять на вооружение 12 новых ударных, 32 транспортно-десантных и 14 поисково-спасательных вертолетов. Кроме того, Колумбия рассчитывает получить от США 20 подержанных многоцелевых вертолетов OH-58 Kiowa Warrior. (Аех.ру/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### **ЕВРОПА: КОМПАНИЯ «ЭРБАС» ПОДПИСАЛА КРУПНЕЙШИЙ В СВОЕЙ ИСТОРИИ КОНТРАКТ**

Компания "Эрбас" подписал крупнейший в своей истории контракт на поставку 234 самолетов A320. Покупателем лайнеров выступила индонезийская компания Lion Air. Общая сумма сделки составляет 18,4 млрд. евро. Церемония подписания контракта прошла в Елисейском дворце в присутствии президента Франсуа Олланда.

Как сообщили в администрации главы государства, данный заказ позволит обеспечить работой 5 тыс. сотрудников компании во Франции на ближайшее десятилетие. Это - весомый аргумент в глазах французских властей, для которых борьба с ростом безработицы стала одним из приоритетных направлений в национальной экономике.

В начале 2012 г. "Лайон эйр" подписал другой значительный контракт с главным конкурентом "Эрбас" - американской компанией "Боинг" - для которой покупка индонезийским перевозчиком 230 "Боингов-737" также стала крупнейшей сделкой. (APMC-TACC/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### **ЕВРОПА: КОНЦЕРН EADS ПОЛУЧИЛ ОТ ЕВРОПЕЙСКОГО ИНВЕСТИЦИОННОГО БАНКА (EIB)**

#### **КРЕДИТ НА РЕАЛИЗАЦИЮ ПРОГРАММ ИННОВАЦИЙ И НИОКР**

Концерн EADS получил от Европейского инвестиционного банка (EIB) 300 млн. евро на реализацию программ инноваций и НИОКР, говорится в сообщении концерна.

Соответствующее соглашение о кредите было подписано 18 марта.

Это второй транш кредита EIB; по первому, оформленному в августе 2011 г., EADS получил 500 млн. евро,

Программы EADS, на которые получен кредит EIB, направлены на ограничение вредных воздействий авиации на окружающую среду в части энергоэффективности, шума и выбросов углекислого газа и азота. (АвиаПорт/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### **ЕВРОПА: EUROCOPTER ПОЛУЧИЛ 69 ЗАКАЗОВ НА ПОСТАВКУ ВЕРТОЛЕТОВ**

В ходе выставки HeliExpo-2013, крупнейшем международном форуме представителей вертолетной индустрии, прошедшем 5-7 марта в Лас-Вегасе (шт. Невада), Eurocopter продемонстрировал самые последние новинки модельного ряда вертолетов и получил 69 заказов на поставку вертолетов, сообщает пресс-служба компании.

"Список заказов охватывает большой диапазон моделей - от легкого однодвигательного вертолета AS350 до EC225 в классе 11 т. Такой широкий спектр заказанных машин обусловлен непрерывным увеличением спроса на вертолетный транспорт в нефтяной и газовой промышленности, устойчивым спросом в сфере санитарной авиации, ростом в секторе вертолетного лизинга", - отметили в компании.

"Благодаря выставке HeliExpo-2013 Eurocopter еще раз подтвердил свой статус в вертолетной индустрии, поддерживаемый за счет инновационных решений в производстве, разработке новых моделей вертолетов и ориентации в первую очередь на потребности клиента, - сказал президент и генеральный директор Eurocopter Лутц Бертинг. - Общая атмосфера на главной вертолетной выставке года внушает оптимизм, так как индустрия восстанавливается, и спрос на современные и многофункциональные вертолеты растет. Активное развитие Eurocopter является ответом на спрос рынка". (Аех.ru/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### **БРАЗИЛИЯ: КОМПАНИЯ EMBRAER ВЫБРАЛА НЕСКОЛЬКО ПОСТАВЩИКОВ В РАМКАХ ПРОГРАММЫ СОЗДАНИЯ ВТОРОГО ПОКОЛЕНИЯ СЕМЕЙСТВА САМОЛЕТОВ E-JETS**

Компания Embraer выбрала UTC Aerospace Systems (подразделение United Technologies Corp.) в качестве поставщика системы выработки и распределения электрической энергии для второго поколения самолетов семейства E-Jets, сообщает пресс-служба Embraer.

Ввод в эксплуатацию первого самолета данного семейства запланирован на 2018 г. Компания будет поставлять следующие узлы: основной и резервный генераторы, элементы основной и резервной электрической распределительной сети, аварийную систему подачи электроэнергии, аккумуляторные батареи и преобразователи.

Кроме того, подразделение UTC Aerospace Systems - Wheels & Brakes, было выбрано в качестве поставщика колес и тормозов для самолетов второго поколения семейства E-Jets. Компания будет поставлять колеса для основной опоры шасси и передней стойки, а также тормоза, выполненные из углепластика.

Компания Embraer также выбрала для самолетов данного семейства вспомогательную силовую установку (ВСУ) APS 2600E производства Pratt & Whitney AeroPower (Pratt & Whitney входит в состав United Technologies Corp.).

"Выбор поставщиков вышеупомянутых систем является важным этапом в рамках программы создания нового семейства самолетов, которая будет официально запущена в текущем году. Ранее компания Embraer уже выбрала двигатели Pratt & Whitney, а также авионику Primus Epic 2 производства Honeywell для своих новых самолетов", - уточнили в Embraer.

По мнению компании, создание второго поколения самолетов семейства E-Jets станет важным шагом на пути развития продуктового ряда пассажирских самолетов компании Embraer. Новейшие двигатели в сочетании с новым крылом с улучшенной аэродинамикой, системой управления типа fly-by-wire и прочими современными техническими решениями позволит добиться значительного сокращения расхода топлива, уровня вредных выбросов, шума, а также эксплуатационных расходов. Основной задачей Embraer в рамках данного проекта является создание лучшего на рынке продукта, который поможет компании сохранить лидерство в сегменте машин вместимостью от 70 до 120 кресел. На сегодняшний день более 900 самолетов семейства E-Jets эксплуатируются 62 компаниями из 42 стран, пояснили в пресс-службе. (Аех.ru/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### **ВЕЛИКОБРИТАНИЯ: ПРАВИТЕЛЬСТВО ВЫДЕЛИТ \$3,2 МЛРД. НА СОХРАНЕНИЕ СТРАНЫ В ЧИСЛЕ МИРОВЫХ ЛИДЕРОВ В АЭРОКОСМИЧЕСКОЙ СФЕРЕ**

Правительство и частный бизнес Великобритании выделяют 2 млрд. ф. ст. (\$3,2 млрд.) на сохранение страны в числе мировых лидеров в аэрокосмической сфере. Об этом сообщили заместитель премьер-министра Ник Клегг и министр по делам бизнеса Винсент Кейбл.

Эти инвестиции рассчитаны на семь лет и пойдут, в частности, на создание Аэрокосмического технологического института Соединенного Королевства.

Данное финансовое партнерство правительства и бизнеса - в равных долях - будет, как заявлено, опираться и на разработанную совместно амбициозную стратегию в сфере аэрокосмических исследований и производства, что позволит Великобритании и "далее оставаться на передовой линии мирового авиаракетостроения".

Старт реализации этой стратегии был дан состоявшимся накануне визитом Клега и Кейбла на предприятие "Эрбас" в Филтоне (Англия), где и было объявлено об этой программе.

"Наши специалисты в аэрокосмической сфере обладают высокой квалификацией и упорно работают для обеспечения гарантии того, чтобы Великобритания оставалась ведущим аэрокосмическим производителем в Европе, - заявил Клег. - Мы делаем все, что в наших силах, для сохранения этого бриллианта в нашей короне, вот почему правительство в тесном взаимодействии с этой отраслью инвестирует 2 млрд. ф. ст. в уникальную долгосрочную стратегию, призванную сохранить позиции Великобритании в качестве центрального игрока в аэрокосмической сфере".

Курирующий в правительстве эту отрасль министр по делам бизнеса Кейбл в свою очередь отметил, что представленная программа ориентирована на многие годы. "Наш аэрокосмический сектор уже оказывает поддержку более 3 тыс. компаний и предоставляет работу 230 тыс. жителей страны, - сказал он. - Потенциал же его огромен. К 2031 г. рынок гражданской аэронавтики будет оцениваться в 4,5 трлн. ф. ст. (\$7,2 трлн.". (АРМС-ТАСС/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

#### **ГЕРМАНИЯ: ПРАВИТЕЛЬСТВО СОКРАТИЛО ОБЪЕМ ЗАКАЗА ВЕРТОЛЕТОВ NH90 И EC665**

Правительство Германии подписало с консорциумом Eurocopter соглашение, подразумевающее сокращение объемов закупки многоцелевых вертолетов NH90 и ударных EC665 Tiger UHT, сообщает Aviation Week.

Согласно новому договору, Министерство обороны Германии приобретет у европейского консорциума 82 вертолета NH90 вместо 122, запланированных к покупке ранее, а также 57 Tiger UHT вместо 80 единиц. Соглашение также предусматривает техобслуживание обоих типов вертолетов.

Министерство обороны Германии приняло решение сократить объем закупки некоторых видов военной техники в конце 2011 г. О сокращении заказа на вертолеты NH90 и Tiger было объявлено в начале 2012 г. За счет сокращения закупки техники немецкое военное ведомство намерено сэкономить средства оборонного бюджета и направить их на реализацию других оборонных программ. Планировалось также растянуть график поставки вертолетов на более длительное время.

Согласно новому соглашению с Eurocopter, часть вертолетов NH90 будут поставлены Германии в палубной версии. Речь идет о 18 машинах NH90 NFH, которые в составе немецких ВМС должны будут заменить устаревшие многоцелевые вертолеты Sea King и Lynx. Ранее планировалось, что вертолеты NH90 будут закуплены в транспортной версии TTH и полностью поставлены сухопутным войскам Германии, где заменят CH-53G, переданные ВВС. (Аех.ru/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

#### **ИНДИЯ НАМЕРЕНА ЗАПУСТИТЬ ПЕРВЫЙ НАВИГАЦИОННЫЙ СПУТНИК IRNSS-1 В ИЮНЕ 2013 ГОДА**

В июне правительство Индии намерено запустить первый из семи навигационных спутников IRNSS-1.

"Мы готовимся к запуску первого навигационного спутника в июне. Он будет покрывать территорию индийского субконтинента и еще около 1,5 тыс. км от его границ с погрешностью менее 10 м", - отметил глава Индийской организации космических исследований (ИСПО) Кумарасвам Радхакришнан.

Спутник IRNSS-1 должна вывести на орбиту ракета-носитель PSLV-C22 также индийского производства. Пуск состоится с единственного космодрома в Индии, расположенного на о. Шрихарикота вблизи южной части побережья шт. Андхра-Прадеш.

Второй спутник из серии планируется запустить еще через три месяца, а остальные - к 2014-2015 гг.

IRNSS (Indian Regional Navigation Satellite System) станет собственной индийской региональной навигационной спутниковой системой, которая будет предназначена для обеспечения нужд пользователей воздушного, морского и наземного базирования, а также военных. (Аех.ru/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

#### **КАНАДА: BOMBARDIER INC. УВЕЛИЧИТ ВЫРУЧКУ К 2018 ГОДУ**

Канадская авиастроительная компания Bombardier может увеличить выручку почти в 2 раза в ближайшие 5 лет вследствие выхода на рынок самолета CSeries и бизнес-джета Learjet. Руководство компании уже планирует увеличение выплат по дивидендам, сообщает Reuters.

В 2012 г. выручка Bombardier снизилась на 9% до \$16,8 млрд., но уже к 2015 г. руководство компании надеется увеличить этот показатель более чем на 30%.

По словам главы компании Пьера Бедуа, главными задачами для нее в настоящее время является повышение кредитного рейтинга до инвестиционного класса и увеличение дивидендов до размеров, присущих крупным промышленным компаниям.

Самолет CSeries должен совершить первый испытательный полет в конце июня. Руководство Bombardier рассчитывает, что через 20 лет он займет 50% рынка машин класса 100-149 мест. Объем этого рынка к тому времени должен составить \$430 млрд. Уже сейчас самолет заказали 14 компаний, к середине 2014 г., когда начнется коммерческая эксплуатация машины, руководство Bombardier планирует набрать 20 заказчиков. Портфель твердых заказов на Cseries составляет 148 самолетов. Еще 32 CS300 намерена заказать ОАО "Ильюшин финанс Ко.", эта сделка сейчас ожидает одобрения акционеров российской компании. (АвиаПорт/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

#### **КИТАЙ: ВОЕННО-ТРАНСПОРТНЫЕ САМОЛЕТЫ Y-20 БУДУТ ПОСТАВЛЯТЬ НА ЭКСПОРТ**

Китай в перспективе намерен поставлять новые военно-транспортные самолеты Y-20 на экспорт, пишет Flightglobal. Об этом заявил Тан Цзюнь, председатель совета директоров компании Xian Aircraft, построившей первый летный прототип этого самолета. По словам Тан Цзюня, Y-20 планируется поставлять на экспорт в нескольких версиях; каких именно, он не уточнил. Согласно действующему графику, самолет поступит на вооружение Китая в 2017 г.

В случае если Китай начнет предлагать на экспорт свой новый транспортный самолет, ему придется конкурировать на мировом рынке с американским C-17 Globemaster III и Ил-76. Не исключено, что покупателями нового китайского самолета станут Венесуэла и несколько стран Африки. Пока ни одно из государств не показывало заинтересованности в покупке Y-20. (Аех.ru/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))



## КИТАЙ НАМЕРЕН К 2020 ГОДУ ПРЕДСТАВИТЬ НОВЫЙ ПАЛУБНЫЙ ИСТРЕБИТЕЛЬ

Китай намерен к 2020 г. представить новый палубный истребитель. Об этом сообщил главный конструктор палубного истребителя "Цзянь-15" (J-15) Сунь Цуна, который принимает участие в проходящей в Пекине 1-й сессии Всекитайского комитета народного политического консультативного совета (ВК НПКСК) 12-го созыва. "В настоящее время запущена в производство небольшая партия истребителей "Цзянь-15", а следующее поколение палубных истребителей будет представлено к 2020 г.", - приводит его слова китайское телевидение. Он также отметил, что на данный момент "Цзянь-15" используются для тренировки летного состава, а следующим этапом станет превращение их в боевую единицу палубной авиации.

По мнению эксперта из Академии военных наук Народно-освободительной армии Китая (НОАК) Ду Вэньлуна, к 2020г. новые палубные истребители поступят на вооружение и войдут в состав сил морской авиации. Говоря об истребителе, который может стать основной боевой единицей китайской палубной авиации, эксперт подчеркнул, что "Цзянь-31" (J-31) стал бы хорошим выбором.

В ноябре 2012 г. Китай объявил об успешных испытаниях по посадке истребителя "Цзянь-15" на палубу китайского авианосца "Ляонин". Ранее эксперты полагали, что Китай сталкивается с серьезными сложностями в отработке действий палубной авиации. Техника взлета и посадки считалась одним из основных препятствий на пути полноценного введения в строй первого китайского авианосца, который был создан на базе недостроенного советского авианесущего крейсера "Варяг", выкупленного у Украины в конце 1990-х годов. При его постройке подчеркивалось, что корабль будет использоваться как "испытательная и тренировочная площадка". На вооружение ВМС НОАК он был принят в сентябре 2012 г. (АРМС-ТАСС/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## Анализ

### СЕВЕРНАЯ АМЕРИКА: РЫНОК АВИАЦИОННОГО ОБОРУДОВАНИЯ В 2012 ГОДУ ВЫРОС

Роль поставщиков комплектующих в авиаракетно-космической промышленности (АРКП) является крайне важной, так как они обеспечивают продуцентов самолетов и космических летательных аппаратов необходимыми для них конструкциями и компонентами. Их деятельность находится под сильным воздействием самолетостроительных фирм Boeing и Airbus, которые определяют номенклатуру и количество нужного им оборудования и тем самым вынуждают субпоставщиков первого уровня тесно сотрудничать с ними.

В 2011 г. корпорация Boeing имела хорошие показатели как по числу отгруженных гражданских самолетов (380), так и портфелю заказов на них (696 ед.). В 2012-2014 гг. она намерена увеличить производство указанных машин на 30%.

В Северной Америке базируются такие известные поставщики авиационного оборудования, как L-3 Communications, Eaton Aerospace, Goodrich (UTC), Hamilton Sundstrand (UTC), Honeywell Aerospace, Rockwell Collins, Spirit AeroSystems, Ducommun Aerostructures, Parker Aerospace, General Electric, Pratt & Whitney Canada, Heraux Devtek, Magellan Aerospace и др.

После резкого сокращения в 2003 г. (до \$23,84 млрд.) выпуск рассматриваемого оборудования в Северной Америке непрерывно рос до 2007 г. включительно, когда он составил \$30,18 млрд. В кризисном 2008 г. производство сократилось только на 8%, а в 2009 г. стабилизировалось на уровне \$31,4 млрд. Такая динамика объясняется тем, что производство авиационного оборудования менее подвержено кризисам, чем остальные сектора АРКП, так как авиатранспортные компании не хотят во время спадов покупать новые самолеты и концентрируют усилия на замене старого оборудования в имеющихся машинах. По оценке Aerospace Industries Association, в 2012 г. выпуск авиационного оборудования в регионе достигнет \$33,63 млрд.

Приводимые ниже данные из порталов компаний характеризуют обороты некоторых ведущих американских продуцентов авиационного оборудования в 2011 г.:

|                           | Млрд. \$ |
|---------------------------|----------|
| Eaton Aerospace           | 16,5     |
| L-3 Communications        | 15,2     |
| Hamilton Sundstrand (UTC) | 12,0     |
| Goodrich (UTC)            | 7,0      |
| Spirit AeroSystems        | 4,9      |
| Rockwell Collins          | 4,8      |

Почти 90% всего производства авиационного оборудования в Северной Америке (по стоимости) приходится на 50 крупных компаний, которые, как правило, заключают с продуцентами самолетов рискоразделяющие долгосрочные соглашения. Мелкие же игроки действуют в основном в узких нишах или работают по контрактам, заключаемым на короткие сроки и предусматривающим небольшие объемы поставок.

Рассматриваемый сектор отличается не только сильной концентрацией производства, но и его высокой специализацией. Действующие в нем предприятия обычно занимаются изготовлением какого-то одного вида оборудования или компонентов, например двигателей, бортового электронного оборудования, элементов авиаконструкций, фюзеляжей, винтов, шасси и т. п.

Прошлый год оказался рекордным по числу заключенных компаниями сектора консолидационных сделок (340 на \$43,7 млрд.). Самой крупной из них (\$16 млрд.) стала покупка фирмы Goodrich группой United Technologies Corporation (UTC).

Характеризуя последние важные для продуцентов авиационного оборудования события и планы, аналитики указывают, что в 2013 г. корпорация Boeing намерена увеличить месячное производство самолетов 737 до 38 ед., а в 2014 г. - до 42. В этой связи она уже начала устанавливать свою восьмую производственную линию, место для которой будет обеспечено за счет уплотнения операций по сборке фюзеляжей лайнера 767.

Отмечается также, что в рамках программы A350 XWB (компания Airbus) фирма Spirit AeroSystems выбрана в качестве поставщика центральных секций фюзеляжа и композитных компонентов крыльев для этих машин. Их производство предполагается осуществлять на предприятии американской фирмы в Кинстоне (шт. Сев. Каролина), откуда они будут перевозиться в Сен-Назер (Франция) для окончательной сборки. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## США: BOEING СО ПРЕДСТАВИЛА

## ДЕТАЛЬНЫЙ ОБЗОР УСОВЕРШЕНСТВОВАНИЙ АККУМУЛЯТОРНОЙ БАТАРЕИ 787

Компания "Боинг" объявила, что устройства для внедрения комплексных усовершенствований, которые обеспечат дополнительные меры безопасности для ионно-литиевых аккумуляторных батарей реактивных лайнеров 787 уже в производстве и будут готовы к первичной установке в течение следующих нескольких недель. Новые защитные контейнеры для аккумуляторных батарей 787 также уже находятся в производстве и будут установлены на самолеты в ближайшие недели.

Данные усовершенствования, которые продолжают проходить тщательные испытания, позволят операторам возобновить коммерческие полеты их парков 787 сразу после завершения испытаний и получения окончательного одобрения от Федерального авиационного управления США (FAA), а также других международных авиационных властей.

Усовершенствования включают повышение требований к процессу производства и испытаний, улучшение конструкции аккумуляторной батареи и внедрение нового защитного контейнера.

"Как только мы завершим испытания и получим одобрение от властей, мы сосредоточимся на оказании поддержки нашим заказчикам при внедрении этих новшеств, а также начнем процесс возвращения в эксплуатацию их самолетов 787, - заявил Рэй Коннер, президент и генеральный менеджер "Боинг - Гражданские самолеты". - Пассажиры могут быть уверены в том, что мы произвели тщательнейший анализ установки аккумуляторных батарей и внедрились ряд усовершенствований, которые на наш взгляд сделают систему еще безопаснее и надежнее". Изменения системы касаются усовершенствования самого аккумулятора, его зарядного устройства и конструктивной обвязки. Ранее FAA был одобрен план сертификации, который предполагает проведение ряда отдельных испытаний подтверждающих, что усовершенствования аккумуляторной батареи позволят предотвратить возникновение ситуаций, из-за которых была выпущена Директива летной годности, повлекшая приостановку эксплуатации 787.

Модернизированная система аккумуляторных батарей сможет нейтрализовать факторы, которые, по мнению инженеров "Боинг", могли стать причиной отказа. Кроме того, выводы наших инженеров были подтверждены группой независимых экспертов в области ионно-литиевых аккумуляторных батарей, которые работают в различных отраслях, университетах и национальных лабораториях.

"Мы разработали ряд комплексных решений, которые повысили уровень безопасности аккумуляторных батарей, - сказал Майк Синнетт, вице-президент и главный инженер программы 787. - Мы нашли различные способы повысить безопасность системы, и они не останутся без внимания. Мы внедряем их в наши процессы и продукцию".

Первый уровень усовершенствований внедряется в процессе производства аккумуляторных батарей в Японии. "Боинг" совместно с компанией Thales, разработчиком систем электропитания и компанией GS Yuasa, производителем аккумуляторных батарей, разработали и ввели более строгие стандарты производства и проведения испытаний, чтобы максимально снизить вероятность отклонений в производстве отдельных элементов, а также аккумуляторной батареи в целом. "Все мы теперь более четко понимаем, насколько эта технология чувствительна к отклонениям, возникающим в процессе производства, - сказал Синнетт. - Мы все осознаем необходимость усиления контроля процесса производства на постоянной основе". Для контроля производства элементов теперь существует 10 различных испытаний, четыре из которых новые или обновленные. Каждый элемент будет проходить более жесткие испытания в течение месяца с момента его производства, включая 14-дневное испытание, в ходе которого каждый час замеряется скорость разряда аккумулятора. Эти новые процедуры выполняются с начала февраля и процесс испытания первой партии элементов уже завершен. Каждая аккумуляторная батарея должна пройти более 12 производственных приемочных испытаний. Кроме того, "Боинг" и компании Thales и GS Yuasa приняли решение изменить допустимый уровень заряда аккумулятора, снизив максимально допустимый уровень заряда и повысив минимально допустимый уровень разряда. Две части системы - блок контроля аккумулятора и зарядное устройство были модернизированы в соответствии с новым, более узким диапазоном. Обеспечив более щадящий процесс зарядки путем перенастройки зарядного устройства, будет снижена нагрузка на аккумулятор.

Модификация аккумуляторной батареи поможет сократить вероятность возникновения сбоя, а также исключить его влияние на остальные части аккумулятора, если сбой все же произойдет.

Чтобы улучшить изоляцию между элементами аккумуляторной батареи, а также между элементами и корпусом, будут применены два дополнительных типа изоляции. Каждый элемент аккумуляторной батареи будет обмотан электроизоляционным материалом, чтобы обеспечить отсутствие контакта между элементами и корпусом даже в случае возникновения сбоя. Электро- и термоизоляция устанавливается над, под и между элементами, чтобы предотвратить тепловое воздействие одного элемента на другой.

Внутри аккумуляторной батареи будут использоваться новые высококачественные провода и оплетка с повышенной устойчивостью к тепловому воздействию и истиранию, а также новый крепеж металлических пластин, которые соединяют все восемь элементов аккумулятора. Эти крепежи оснащены фиксирующим устройством. И наконец, будут произведены ряд изменений конструкции корпуса, где размещаются элементы, а также блока управления аккумулятора. Небольшие отверстия в нижней части обеспечат дренаж конденсата, а более крупные отверстия по бокам обеспечат вентиляцию поврежденного элемента аккумулятора, сократив воздействие на остальные его части.

"Чтобы помочь нашим заказчикам возобновить полеты 787 в кратчайшие сроки, мы соблюдаем все протоколы необходимые для полного одобрения и корректной установки новой конструкции аккумулятора. Мы одновременно начинаем работу по возобновлению поставок, но завершение процесса сертификации и возвращения в небо уже эксплуатируемых самолетов является нашей первоочередной задачей, - заявил Коннер. - Наши заказчики и их пассажиры проявили невероятное терпение в течение всего периода, пока мы работали над разрешением ситуации, и мы искренне благодарны им за их непрерывную поддержку и веру в 787.

Концепция максимальной электрификации 787 обеспечивает существенную выгоду не только авиакомпаниям, но и всей отрасли. Сокращая потребление топлива, мы снижаем уровень вредного воздействия на окружающую среду. Применяемые нами аккумуляторные технологии являются важной составляющей расширенной электрической архитектуры, которая за весь период существования этой программы 787 позволит сократить расход топлива более чем на 10 млрд. галлонов.

Новые технологии требуют дополнительных усилий и напряженной работы, но их преимущества очевидны". (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

### **США: ВВС КУПАТ БЕСПИЛОТНИКИ С УВЕЛИЧЕННОЙ ДАЛЬНОСТЬЮ**

Командование ВВС США объявило о намерении приобрести модернизированную версию беспилотных летательных аппаратов MQ-9 Reaper с увеличенной дальностью действия (Extended Range, ER), сообщает Defense News. Параметры предстоящей покупки пока неизвестны. Средства на приобретение новых беспилотников внесены в оборонный бюджет США 2014 г. По данным командования ВВС США, новые MQ-9ER позволят военным одновременно использовать меньше беспилотников, нанося удары на большей глубине на территории противника.

Модернизированные беспилотники Reaper получат усовершенствованное крыло с интегрированными топливными баками. Благодаря этому продолжительность полета беспилотников увеличится на десять часов до 24 часов (этот параметр указан для аппарата с полной боевой нагрузкой). Продолжительность полета разведывательных версий MQ-9 в настоящее время составляет 30 часов; в результате модернизации она увеличится до 40 часов. Окончательные технические параметры модернизированной версии Reaper будут согласованы в ближайшее время.

В мае 2012 г. в США первый полет выполнила модернизированная версия MQ-9 - MQ-9 Block I+. Этот аппарат получил более мощный бортовой генератор электроэнергии, защищенный канал связи, возможность автоматической посадки и оборудование, позволяющее вести передачу видеосигнала в режиме реального времени. Кроме того, увеличилась максимальная взлетная масса аппарата и была расширена номенклатура его вооружений. В сентябре прошлого года MQ-9 Block I+ получил одобрение на серийное производство. На вооружение такие аппараты начали поступать под обозначением MQ-9 Block 5.

Беспилотник MQ-9 способен нести подвесное вооружение общей массой до 1,7 т и развивать скорость до 482 км/ч. Дальность действия беспилотника в настоящее время ограничена только его продолжительностью полета, поскольку управление аппаратом осуществляется по спутниковому каналу. Время прохождения команд оператора по такой линии связи составляет 1,2 с. ([Lenta.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://lenta.ru/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

### **США: ВМС КУПИЛИ ШЕСТЬ БЕСПИЛОТНИКОВ FIRE SCOUT**

Командование ВМС США заключило с американской компанией Northrop Grumman контракт на поставку шести беспилотных летательных аппаратов вертолетного типа MQ-8C Fire Scout, сообщает Flightglobal. Сумма сделки не уточняется. Поставка новой техники военным начнется в 2014 г. В общей сложности, ВМС США намерены приобрести 30 новых беспилотников. Ожидается, что программа закупки этих аппаратов не будет урезана в результате сокращения военного бюджета.

К настоящему времени ВМС США получили два летных прототипа MQ-8C для испытаний, а также приобрели шесть беспилотников мелкосерийного производства. Таким образом, общий объем заказа американских ВМС на новые беспилотные аппараты составил 14 единиц. Все беспилотники встанут на вооружение морских сил специального назначения.

Беспилотник MQ-8C создан на базе вертолета Bell 407. Первый полет беспилотник выполнил в декабре 2010 г. Fire Scout при массе 2,7 т способен нести вооружение и разведывательное оборудование общей массой около 450 кг. Аппарат может находиться в воздухе до 24 часов. В вооруженной версии MQ-8C может использовать ракеты AGM-176 Griffin, AGM-114 Hellfire и APKWS II.

Все бортовое оборудование MQ-8C получил от предыдущей версии Fire Scout - MQ-8B, созданной на базе вертолета Schweizer 333. MQ-8B, уже поступивший на флот, может находиться в воздухе до восьми часов и нести разведывательную аппаратуру общей массой до 77 кг. ([Lenta.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://lenta.ru/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

### **США: LOCKHEED MARTIN ПОЛУЧИЛА КОНТРАКТ НА ИЗГОТОВЛЕНИЕ КОНСТРУКТИВНЫХ ЭЛЕМЕНТОВ F-35**

Авиационно-техническое командование ВМС США заключило с компанией Lockheed Martin контракт с фиксированной ценой на поставку конструктивных элементов истребителей-бомбардировщиков F-35 с длительным циклом изготовления. По сообщению FlightGlobal, стоимость контракта составила \$334 млн.

Заказанные элементы будут использованы в производстве восьмой партии самолетов F-35, состоящей из 19 самолетов обычного взлета и посадки для ВВС США, 6 самолетов F-35B с укороченным взлетом и вертикальной посадкой (STOVL) для Корпуса морской пехоты США и 4 палубных истребителей F-35 для ВМС США, а также четырех F-35B STOVL для ВМС Великобритании и двух F-35A для ВС Норвегии.

Работы по контракту должны быть закончены к февралю 2014 г. ([АвиаПорт/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://aviaport.ru/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

### **ТУРЦИЯ: TURKISH AEROSPACE INDUSTRY (TAI) И SAAB НАМЕРЕНЫ СОЗДАТЬ ИСТРЕБИТЕЛЬ**

Турецкая компания Turkish Aerospace Industry (TAI) и шведский концерн SAAB подписали меморандум о намерениях по созданию первого турецкого истребителя, сообщает газета Hurriyet Daily News.

Турция имеет вторую по численности армию в НАТО после США. Авиапарк турецких ВВС представлен главным образом истребителями F-16 Fighting Falcon, собираемыми в Анкаре на заводе TAI, и F-4 Phantom. На вооружении турецких ВВС состоят 152 самолета F/RF-4E и 179 истребителей F-16. Еще 10 самолетов F-16 заказаны в США. В рамках программы модернизации Вооруженных сил Турция также намерена закупить у США 100 истребителей пятого поколения F-35.

Премьер Турции Тайип Эрдоган неоднократно заявлял о необходимости собственного производства боевой техники, в том числе военных самолетов, с тем, чтобы уменьшить зависимость от других стран в вооружениях. Выполняя указания главы правительства, турецкие чиновники нашли компанию, которая может помочь в реализации этой цели - это шведская SAAB, производящая многоцелевой истребитель четвертого поколения JAS 39 Gripen, пишет Hurriyet Daily News. В то же время издание отмечает, что представители ВПК скептически смотрят на перспективу реализации амбициозного проекта. "Разработка первого турецкого истребителя, согласно военным аналитикам, является необходимым, но не критическим шагом. Критическим здесь является то, что позволит ли данный проект получить Турции возможности успешно интегрировать авионику, электронику и системы оружия в избранную платформу", - проводит газета слова эксперта.

Турция планирует создать первый истребитель к 2023 г., но "это - нереалистичная цель", отмечает издание. "Если концептуальная дизайнерская работа займет семь лет, начиная с настоящего времени, то технология, на которой будет основан дизайн, ко времени производства (самолета) сильно устареет. Для эффективного использования самолета нужно будет иметь машину времени", - пишет газета. ([Аех.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://aex.ru/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))



## Анализ

### ТУРЦИЯ: АВИАРАКЕТНО-КОСМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ (АРКП) И ГРАЖДАНСКАЯ АВИАЦИЯ УВЕЛИЧИВАЮТ ПОКАЗАТЕЛИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, 2010-2013 ГОДЫ

За последние 10 лет спрос на воздушные транспортные услуги в Турции сильно возрос. Пассажирские авиаперевозки увеличились за этот период на 200% и в ближайшие годы, согласно прогнозам, будут расти еще более высокими темпами. В стране много современных аэропортов для международных и внутренних рейсов. Наиболее крупными международными аэропортами являются Ататюрк (в Стамбуле), Анталья-Эсенбога (в Анкаре) и Аднан-Мендерес (в Измире). В дополнение к уже имеющимся 46 аэропортам планируется построить новые в городах Бингол, Игдир, Хаккари Юксекова, Ширнак, Кютахья-Афьон-Ушак, Стамбул и Диярбакыр. Затраты на модернизацию старых и сооружение новых аэропортов оцениваются примерно в 4 млрд. т. л.

Перевозки пассажиров на внутренних воздушных маршрутах Турции возросли за последние 10 лет на 372%, а на международных - на 77%. Этому в значительной степени содействовало стратегическое географическое положение страны.

Турция входит в Европейскую ассоциацию аэропортов (European Airports Association), которая аккумулирует средства ее членов на модернизацию аэропортового оборудования и таким образом облегчает для них решение этой задачи. Главное управление государственных аэропортов Турции (DHMI) обновляет их оборудование и компьютерное обеспечение каждые три-четыре года, стараясь идти в ногу с техническим прогрессом.

Около 40% всех воздушных перевозок Турции осуществляется через аэропорт Ататюрк, который получает до 40% всех средств, выделяемых фондом DHMI на покрытие операционных расходов аэропортов или \$200 млн. в год. В модернизацию аэропортового хозяйства страны управление инвестировало \$2,5 млрд. из собственных средств и \$1,7 млрд. планирует вложить посредством заключения контрактов на условиях BOT (build, operate, transfer). В настоящее время с помощью таких контрактов DHMI финансирует капиталовложения в аэропорты Зафер и Чукурова, а в ближайшие три года перейдет в основном на инвестиции по схеме государственно-частного партнерства (через международные торги).

Уже начаты работы по сооружению третьего аэропорта в Стамбуле, который сможет на начальной стадии обслуживать до 80-90 млн. пассажиров в год. Первоначальные инвестиции в данный проект оцениваются в 4-5 млрд. евро, а участвовать в его осуществлении уже изъявили компании из Германии, КНР, Франции, Катара, Дубая и Японии.

Работой большинства неприватизированных аэропортовых терминалов в Турции управляет DHMI, а частные терминалы находятся в ведении компаний TAV, Limak Group, ATM Consortium, IC Holding.

Крупнейшей авиатранспортной компанией Турции является Turkish Airlines (THY), оборот которой в последние несколько лет возрастал ежегодно в среднем на 11%. Располагая 180 самолетами, она перевезла в 2011 г. 32,6 млн. пассажиров и выполняла рейсы по 149 международным и 40 внутренним маршрутам (в 2003 г. общее число маршрутов равнялось 104). Из одного аэропорта THY осуществляет больше беспосадочных рейсов, чем любая другая авиатранспортная компания, базирующаяся в Европе или на Ближнем и Среднем Востоке. THY имеет 7 дочерних летных подразделений, включая малобюджетных перевозчиков, а также предприятия, которые оказывают различные наземные услуги, в том числе по ремонту авиационного оборудования, хранению топлива и дозаправке.

Второй по величине авиатранспортной компанией Турции считается Pegasus Airlines, которая с помощью инвестиций, равных \$3,2 млрд., смогла увеличить свою долю на турецком рынке пассажирских перевозок до 24% (или 11,3 млн. человек). Компания относится к категории частных малобюджетных перевозчиков и к 2015 г. планирует приобрести еще 10 самолетов.

Пассажирские авиаперевозки в Турции осуществляют также частные фирмы Atlasjet, Borajet, Corendon Airlines, Freebird Airlines, Izair, Onur Air, Seabird, Sky Airlines и Tailwind Airlines, а на грузовых специализируются MNG Airlines, ULS Airlines Cargo и Orbit Express Airlines.

По оценке Министерства торговли США, базирующейся на его собственных исследованиях и сведениях, полученных от представителей частного и государственного секторов Турции, емкость турецкого рынка гражданских самолетов и частей в 2012 г. превысила \$4 млрд., что видно из приводимых ниже данных (млн. \$):

|                     | 2010 г. | 2011 г. | 2012 г.* | 2013 г.** |
|---------------------|---------|---------|----------|-----------|
| Производство        | 342     | 412     | 610      | 670       |
| Экспорт             | 294     | 344     | 512      | 563       |
| Импорт              | 3156    | 3932    | 4000     | 4400      |
| Из США              | 2134    | 2463    | 2500     | 2750      |
| Видимое потребление | 3204    | 4000    | 4098     | 4507      |

\* - Оценка; \*\* - прогноз.

Собственное производство самолетов и частей в Турции очень незначительно, что предопределяет сильную зависимость от импорта; более 60% последнего осуществляется из США. Крупными поставщиками авиационного оборудования на турецкий рынок являются также Европа и Япония, а в последнее время повышенный интерес к нему проявляют и южнокорейские фирмы. Иностранные компании видят большие возможности для продаж на этом рынке бортового электронного оборудования, оборудования безопасности, механических, радарных, навигационных и информационных систем, необходимых для строительства новых и реконструкции старых терминалов аэропортов. Привлекают их и возможные контракты на послепродажное обслуживание.

В ноябре 2011 г. правительство Турции учредило в рамках Министерства транспорта Управление космических технологий, которое станет впоследствии Турецким космическим агентством. В настоящее время в стране осуществляются программы, в соответствии с которыми в 2012-2020 гг. на орбиту будет выведено 17 спутников. Прогнозируется, что общая сумма соответствующих контрактов в ближайшие пять лет составит около \$2 млрд.

Турция рассчитывает стать узловым центром техобслуживания авиационного оборудования в регионе, включающем Ближний и Средний Восток, Северную Африку, Балканский полуостров и Кавказ. Цены, взимаемые ее компаниями за эти услуги, ниже тех, которые устанавливают действующие в данном регионе ремонтные центры Германии, Франции, Великобритании и Сингапура.

Ведущей компанией Турции в сфере технического обслуживания самолетов является Turkish Technic, базирующаяся в аэропорту Ататюрк и имеющая более 3 тыс. занятых. Компания может осуществлять сложный ремонт корпусов, капитальный ремонт двигателей и шасси, а также ремонтировать свыше 4 тыс. видов компонентов ЛА Boeing и Airbus. Кроме Turkish Technic, указанную отрасль представляют фирмы Pratt & Whitney - Turkish Technic, Goodrich - Turkish Technic и MyTechnic. (БИКИ/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

### ШВЕЙЦАРИЯ: SWISS SPACE SYSTEMS HOLDING SA (S3) ПЛАНИРУЕТ СОЗДАТЬ СИСТЕМУ ДЛЯ ЗАПУСКА В КОСМОС СПУТНИКОВ МАССОЙ ДО 250 КГ

Швейцарская компания S3 (Swiss Space Systems Holding SA) объявила о планах создать многократную систему для запуска в космос мини-спутников массой до 250 кг по цене в 4 раза ниже рыночной, первый запуск планируется на 2017г.

Основатель и глава компании Паскаль Жаусси, бывший летчик-испытатель швейцарских ВВС, представил проект пусковой системы. Она будет состоять из самолета типа Airbus A300, на верхней части фюзеляжа которого будет устанавливаться небольшой суборбитальный космолан. После взлета, на высоте около 10 км космолан будет отделяться от самолета, запускать двигатели и подниматься на высоту 80 км. Здесь будет запускаться вторая ступень, которая и доставит спутники на орбиту высотой до 700 км. Затем самолет и космолан вернутся на тот же аэродром.

При создании новой системы S3 будет опираться на разработки своего партнера, компании Dassault Aviation, которая в 1980-е годы участвовала в создании европейского шаттла Hermes. S3 заявляет, что за счет использования этого наследия, а также наработок других партнеров, в частности, Европейского космического агентства, создание системы обойдется лишь в 250 млн. шв. франков (203 млн. евро) вместо нескольких миллиардов. Стоимость одного запуска составит 10 млн. франков - примерно в 4 раза дешевле, чем текущая рыночная цена.

В 2015 г. S3 планирует построить космопорт в Пайерне, что обойдется в 50 млн. франков, а в 2016 г. - закончить постройку шаттла. (Аех.ру/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

### ЯПОНИЯ: MITSUBISHI HEAVY INDUSTRIES ПОСТРОИТ ЗАВОД ПО ПРОИЗВОДСТВУ ФЮЗЕЛЯЖЕЙ BOEING-777

Японская компания Mitsubishi Heavy Industries планирует к марту 2014 г. построить завод по производству частей фюзеляжа самолетов Boeing-777 в Хиросиме, сообщает агентство Nikkei.

Mitsubishi, производящая хвостовую часть фюзеляжа Boeing-777, инвестирует в строительство нового предприятия, которое разместится по соседству с уже действующим заводом, около \$84,3 млн. Необходимость в наращивании производственных мощностей японской компании стала очевидной после того, как в начале марта руководство Boeing объявило об увеличении темпов производства Boeing-777 до 100 самолетов в год.

В планах Mitsubishi также расширение сборочного производства регионального самолета MRJ. (АвиаПорт/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

## АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

### УКРАИНА: МИНИСТР ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ И ТОРГОВЛИ ПРОГНОЗИРУЕТ ПРИХОД КРУПНЫХ АВТОМОБИЛЬНЫХ ХОЛДИНГОВ

Министр экономического развития и торговли Игорь Прасолов прогнозирует приход в Украину крупных автомобильных холдингов после введения спецпошлин на импортные авто. Об этом он сказал в эфире программы "Досвід" на телеканале "Первый национальный". "Кстати, одна из договоренностей, которая была заключена на встрече с автодилерами и нашими автопроизводителями заключалась в том, что они должны привлечь в нашу страну стратегического инвестора, ведущего брэнда автопрома, который и модельный ряд увеличит, и улучшит качество автомобилей. И самое главное, если эти автосборочные заводы будут входить в какой-то крупный мировой автохолдинг, то мы постоянно будем расти в плане производства автомобилей. Это значит, что будут гарантированные рабочие места", - прогнозирует Прасолов. Кроме этого, по его мнению, введение спецпошлин выровняет платежный баланс Украины. (Auto-Consulting/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

### УКРАИНА: ПАО «АВТОКРАЗ» НЕ БУДЕТ ВЫПЛАЧИВАТЬ ДИВИДЕНДЫ ЗА 2012 ГОД

Акционеры производителя большегрузных автомобилей ПАО "АвтоКрАЗ" (Кременчуг, Полтавская обл.), на собрании 21 марта решили не выплачивать дивиденды за 2012 г. Об этом сообщила пресс-секретарь холдинга Дина Стеганцева. "Общим собранием акционеров АвтоКрАЗа принято решение направить 5% от прибыли, полученной в 2012 г., в резервный фонд, остальную сумму - на покрытие убытков прошлых лет", - сказала она.

По словам Стеганцевой, акционеры решили фонд выплаты дивидендов за 2012 г. не формировать, дивиденды за 2012 г. не начислять.

По данным пресс-службы, акционеры также заслушали и утвердили отчет и. о. генерального директора АвтоКрАЗа Романа Черняка о результатах деятельности - 2012 и направлениях деятельности на 2013 г., отчет и выводы ревизионной комиссии о финансово-хозяйственной деятельности, годовую финансовую отчетность АвтоКрАЗа за прошлый год, отчет наблюдательного совета о прибыли в 2012 г. и формирование фондов в 2013 г.

Общее собрание акционеров на 2013 г. утвердило следующие нормативы распределения прибыли АвтоКрАЗа: 5% - в резервный фонд, 95% - на развитие производства.

По международным стандартам финансовой отчетности в 2012 г. предприятие получило чистую прибыль от финансово-хозяйственной деятельности в 15,2 млн. грн. Согласно украинскому стандарту бухгалтерского учета, 2012 г. АвтоКрАЗ, по предварительным данным, закончил с убытком 155,858 млн. грн.

АвтоКрАЗ специализируется на производстве 33 базовых моделей и около 260 модификаций и комплектаций крупнотоннажной автотехники. (Українські новини/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

### УКРАИНА: ТЯГАЧИ ПАО «АВТОКРАЗ» БУДУТ ЭКСПЛУАТИРОВАТЬСЯ НЕФТЯНИКАМИ И ГАЗОВИКАМИ КАЗАХСТАНА

ПАО "АвтоКрАЗ" заключило договор с ТОО "Сервисное буровое предприятие" (Республика Казахстан) на поставку партии седельных тягачей КрАЗ-6443. Основное назначение автомобилей - буксировка прицепов-тяжеловозов, платформ со спецоборудованием и трейлеров. Согласно условиям договора, автомобили будут оснащаться дизельным V-образным двигателем ЯМЗ-6582.10 (турбированный, 330 л. с., Евро-3) в комбинации с механической КПП ЯМЗ-2381.

По результатам поставки первой, небольшой партии из восьми автомобилей, стороны примут решение о продолжении сотрудничества. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

## **УКРАИНА: ПАО «АВТОКРАЗ» ВЫИГРАЛО ТЕНДЕР НА ПОСТАВКУ СПЕЦАВТОМОБИЛЯ ПАО «СЕВЕРНЫЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ»**

АвтоКрАЗ победил в тендерных торгах, проводимых ООО "Метинвест Холдинг", на приобретение автоотоплывоза-правщика АТЗ-15-65053 для нужд Северного горно-обогатительного комбината. Победа была одержана в сложной конкурентной борьбе с другими производителями аналогичной техники на шасси автомобилей производства ОАО "КАМАЗ" и ОАО "МАЗ".

ПАО "АвтоКрАЗ" участвовало в торгах со специализированным автомобилем на шасси КрАЗ-65053, оборудованного автоцистерной производства Государственного предприятия Министерства обороны Украины "45 механический завод" (Винница).

По условиям тендера спецавтомобиль АТЗ-15-65053, кроме прочего, оснащен двухсекционной калиброванной стальной цистерной объемом 15 куб. м, насосом ВС-80 с подачей воды 500 л/мин; раздаточным рукавом длиной 15 м и раздаточным краном РКТ-32; счетным устройством ППО-40-0,6, сигнализатором наполнения.

Согласно правилам закупок, принятым ООО "Метинвест Холдинг", тендерные торги проводятся в электронной системе SRM, для регистрации в которой допускаются поставщики, прошедшие процедуру предварительной квалификации по соответствующим категориям закупаемой номенклатуры. ПАО "АвтоКрАЗ" успешно справилось с поставленной задачей. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### **УКРАИНА: ПАО «АВТОКРАЗ» ЗАВЕРШИЛО СЕРТИФИКАЦИОННЫЕ ИСПЫТАНИЯ И ВЫВОДИТ НА РЫНОК РОССИИ АВТОМОБИЛИ «КРАЗ» НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ**

ПАО "АвтоКрАЗ" завершило сертификационные испытания и выводит на рынок Российской Федерации автомобили "КрАЗ" нового поколения. "Одобрение типа транспортного средства" получено в органах сертификации Российской Федерации на все семейство новых капотных автомобилей "КрАЗ" колесной формулы 6х4.

Обновление модели коснулось как экстерьера, так и ТТХ. Главная особенность нового капотника - кардинальное изменение внешнего вида. Яркая деталь - интегральный капот, изготавливаемый из поликарбоната, обеспечивает полный доступ к двигателю. Под капотом находится мотор ЯМЗ-6511 (360 л. с. , Common rail, Евро-4), выпускаемый по лицензии Renault, агрегатированный со сцеплением ZF и механической КПП 9JS200.

Новые "КрАЗы" получили усиленную балансирную подвеску и бескамерные шины повышенной грузоподъемности. Инженеры КрАЗа сделали ставку на топливную экономичность новинки, низкий уровень шума и вибрации.

Сертификационные испытания проходили на Дмитровском полигоне НАМИ (РФ) и в НИИ-21 в Бронницах.

Российские критерии испытаний - одни из самых жестких в мире, поэтому узлы и агрегаты новинок КрАЗа подверглись серьезным перегрузкам. Особо тщательную проверку прошли тормозные свойства автомобиля, уровень внешнего шума и выбросов вредных веществ в атмосферу.

Во время прохождения испытаний автомобилей "КрАЗ" все системы работали в штатном режиме. Проведенные сертификационные испытания автомобилей подтвердили их соответствие заданным конструкторами параметрам.

Первые автомобили нового семейства уже отправились российским заказчикам. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### **УКРАИНА: ПАО «АВТОКРАЗ» СМЕНИЛО ДВЕ ТРЕТИ НАБЛЮДАТЕЛЬНОГО СОВЕТА**

Акционеры производителя большегрузных автомобилей ПАО "АвтоКрАЗ" (Кременчуг, Полтавская обл.), на общем собрании 21 марта сменили 2 из 3 членов наблюдательного совета. Об этом говорится в сообщении компании.

В частности, акционеры освободили от должности председателя набсовета Андрея Бевзу и члена набсовета Константина Яковлева, которые занимали их с 21 марта 2012 г.

Новыми членами набсовета назначены Зоя Шишкина и Сергей Сазонов.

Наталья Вдович переназначена членом набсовета на следующий срок.

Набсовет назначен на 3 года.

Вдович, Бевза и Сазонов являются миноритарными акционерами компании.

Акционеры АвтоКрАЗа на собрании 21 марта решили не выплачивать дивиденды за 2012 г.

По международным стандартам финансовой отчетности в 2012 г. предприятие получило чистую прибыль от финансово-хозяйственной деятельности в 15,2 млн. грн. (Украинські новини/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### **УКРАИНА: ПОЛЬША ПОДТВЕРДИЛА ПОБЕДУ**

#### **ПАО «АВТОМОБИЛЬНАЯ КОМПАНИЯ «БОГДАН-МОТОРС» НА ПОСТАВКУ ТРОЛЛЕЙБУСОВ**

Польский апелляционный совет подтвердил правильность выбора победителем тендера на поставку троллейбусов за \$21 млн. Люблину украинско-польского консорциума "Богдан-Моторс" и Ursus. Об этом сообщила пресс-секретарь польского совета Малгожата Стренчивилк. Она отметила, что апелляционный совет признал безосновательными обвинения, выдвинутые проигравшей в этом тендере компанией Solaris, которая 2 марта оспорила его результаты. "Обвинения не подтвердились. Апелляция отклонена", - сказала она.

Пресс-секретарь коммунальной компании ZTM Lublin, проводившей этот тендер, Юстина Гуждь сообщила, что компания планирует подписать тендер с победителем в конце апреля. Она сообщила, что этот тендер должна еще проверить администрация госзакупок, поскольку стоимость заказа превышает определенный уровень и закупка будет финансироваться с привлечением средств Евросоюза.

Собеседник назвала это стандартной процедурой.

Пресс-секретарь Solaris Матеуш Фигашевский сказал, что компания принимает решение КЮ и ожидает его полную письменную аргументацию. Он не уточнил, намерена ли компания оспаривать его результаты в высших инстанциях.

Solaris обжаловала объявленную в феврале победу польско-украинского консорциума, заявив, что предложение конкурента не отвечает "техническим условиям" тендера. (Trans-Port. com. ua/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### **УКРАИНА: ЧАО «ЕВРОКАР» ЗАВЕРШИЛО 2012 ГОД С ПРИБЫЛЬЮ**

2012 г. компания "Еврокар" (Закарпатская обл.), по предварительным данным, закончила с чистой прибылью 20,305 млн. грн. Об этом говорится в сообщении компании.

Активы компании на конец 2012 г. составили 1081,089 млн. грн. долгосрочные обязательства - 391,967 млн. грн., текущие обязательства - 271,476 млн. грн. Дебиторская задолженность составила 125,91 млн. грн.

"Еврокар" входит в группу компаний "Атолл Холдинг" (Киев) и является официальным поставщиком автомобилей марки Skoda в Украине. (Українські новини/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))



## УКРАИНА: ПАО «ЗАПОРОВСКИЙ АВТОМОБИЛЕСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (ЗАЗ) ЗАВЕРШИЛО В 2012 ГОД С ПРИБЫЛЬЮ

ПАО "Запорожский автомобилестроительный завод" (ЗАЗ), входящее в корпорацию "УкрАВТО", завершило 2012 г. с чистой прибылью в 0,448 млн. грн., тогда как в 2011 г. его чистый убыток составлял 54,48 млн. грн. Его нераспределенная прибыль на 1 января составила около 700 млн. грн.

За прошлый год ЗАЗ увеличил текущие обязательства на 30% до 1,6 млрд. грн., но сократил долгосрочные в 2,7 раза до 0,41 млрд. грн. Суммарная дебиторская задолженность предприятия на 1 января составляла 1,13 млрд. грн. - на 8,6% меньше, чем на ту же дату прошлого года. Активы ЗАЗа за год сократились на 7,5% до 3,79 млрд. грн., собственный капитал составляет 1,76 млрд. грн., уставный - 605,97 млн. грн.

За прошлый год ЗАЗ сократил численность работников на 12,4% или на 938 человек до 6,617 тыс. человек.

В объявлении не приводится информация, по каким стандартам приведена отчетность, однако по украинским стандартам бухучета в 2011 г., как сообщалось, ЗАЗ получил более 107 млн. грн. чистой прибыли.

В 2012 г. предприятие сократило производство автомобилей на 29,8% до 42,695 тыс. штук, а их экспорт - на 28,1% до 21,107 тыс. штук. В текущем году завод планирует выпустить около 30 тыс. автомобилей. (Укррудпром/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## УКРАИНА: ПАО «ПОЛТАВСКИЙ АВТОАГРЕГАТНЫЙ ЗАВОД» (ПААЗ) ПРОДОЛЖАЕТ РАСШИРЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ БАЗЫ

Полтавский автоагрегатный завод приобрел новое фрезерное оборудование Style BT1000 (Нидерланды). Расширение производственной базы ПААЗа связано с необходимостью освоения аппаратов тормозных систем железнодорожного подвижного состава, согласно принятой программы диверсификации и действующего бизнес-плана на текущий год. На первом этапе ввода в эксплуатацию данного станка с ЧПУ будет производиться обработка крана разобщительного 4300ПА и рукава соединительного Р17Б.

Главным критерием при выборе фрезерного оборудования Style BT1000 стала его высокая производительность и быстрая окупаемость. По подсчетам специалистов Полтавского автоагрегатного завода период окупаемости оборудования составит 3-5 лет.

Фрезерный станок с ЧПУ Style BT1000 является наилучшим решением для мелкосерийного производства. Это высокопроизводительное оборудование, которое позволяет оператору станка изготавливать наиболее сложные детали с минимальными затратами времени на подготовку их производства. Станина станков Style выполнена из высокопрочного чугуна. Для обеспечения высокой точности и жесткости главного шпинделя, применены специальные высокоточные подшипники, которые надежно закрепляют вал шпинделя станка в трех местах - с двух концов и в станке. Применение высокоточных шариковых винтовых пар позволяют обрабатывать детали с высокой точностью и обеспечивать постоянство размеров деталей на протяжении производства всей партии.

За последние три года Полтавский автоагрегатный завод приобрел 13 единиц современного высокотехнологического оборудования. Расширение производственной базы ПААЗа оборудованием ведущих производителей США, Германии, Швейцарии, Южной Кореи, Тайваня, Японии и Нидерландов позволяет производить продукцию высокого качества, при этом доступную по цене. Это, безусловно, является одним из ключевых факторов успешной деятельности предприятия. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## УКРАИНА: АССОЦИАЦИЯ «УКРАВТОПРОМ» ОЖИДАЕТ В 2014 ГОДУ СТРУКТУРНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ НА РЫНКЕ В ПОЛЗУ ОТЕЧЕСТВЕННЫХ АВТОМОБИЛЕЙ

Ассоциация "Укравтопром" ожидает в 2014 г. структурные изменения на рынке в интересах украинских автомобилей через введение спецпошлины на импорт новых автомобилей. Об этом говорится в заявлении "Укравтопрома".

"Со временем, в конце года, а скорее уже в следующем году начнутся структурные изменения на рынке (в пользу автомобилей, изготовленных в Украине), но без уменьшения объемов продаж как в отдельных сегментах, так и объемов в целом", - говорится в заявлении.

Ассоциация считает, что не следует ожидать резкого роста производства автомобилей. "Автомобильное производство понесло колоссальные потери. Объемы упали в сравнении с 2008 г. в 6 раз. Мы потеряли около 30% рынка. Самостоятельно эти специальные меры не в состоянии существенно исправить ситуацию", - говорится в заявлении.

Официальное представительство Citroen в Украине, комментируя введение пошлин на импорт новых автомобилей, заявило, что это приведет к реальному увеличению цен на автомобили, затормозит развитие всего авторынка страны и экономики в целом. Также в комментарии говорится, что дополнительные пошлины - это дополнительные поборы на плечи рядовых украинцев, которые хотят приобрести качественный автомобиль.

Украина внедряет специальные меры, которые применяются на три года путем внедрения специальной пошлины относительно импорта в Украину легковых автомобилей с двигателем внутреннего сгорания с искровым зажиганием (бензиновым) в зависимости от рабочего объема цилиндров двигателя: больше 1000 куб. см, но не более как 1500 куб. см - в 6,46% (код УКТ ВЭД 8703 22 10 00); больше 1500 куб. см, но не более 2200 куб. см - в 12,95% (код УКТ ВЭД 8703 23 19 10). (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## УКРАИНА: ЧАО «ЧЕРНИГОВСКИЙ АВТОЗАВОД» В 2012 ГОДУ ПОЛУЧИЛО УБЫТОК

Производитель автобусов ЧАО "Черниговский автозавод", входящий в корпорацию "Эталон", завершило 2012 г. с чистым убытком в 16,09 млн. грн., тогда как в 2011 г. чистая прибыль составляла 2,06 млн. грн. Непокрытый убыток на начало текущего года составлял 22,28 млн. грн.

За минувший год ЧАЗ нарастил текущие обязательства в 2,4 раза до 64,71 млн. грн., долгосрочные - на 11,4% до 145,6 млн. грн. Суммарная дебиторская задолженность ЧАЗа возросла в 2,4 раза до 64,93 млн. грн. Собственный капитал компании имеет отрицательное значение - минус 21,68 млн. грн., уставный капитал - 0,6 млн. грн.

Стоимость активов ЧАЗа на 1 января составляет 188,63 млн. грн.

На заводе на начало года работало 477 человек - на 29 человек больше, чем годом ранее.

По данным ассоциации "Укравтопром", в 2012 г. ЧАЗ произвел 169 автобусов, что на 70% меньше аналогичного показателя 2011 г.

ЧАЗ создан в августе 2003 г., выпускает автобусы малого и среднего класса различных модификаций. (Интерфакс-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## Анализ

### УКРАИНА: КАК ИЗМЕНИТСЯ АВТОРЫНОК ПОСЛЕ СПЕЦПОШЛИН

С 14 апреля в Украине действуют дополнительные спецпошлины на автомобили с бензиновыми двигателями 1,0-2,2 л. Auto-Consulting узнал у знаковых операторов рынка, на сколько им хватит складских запасов импортных автомобилей, ведут ли они переговоры с заводами о корректировке цен и будет ли меняться гамма моторов в модельном ряду. Предлагаем ответы в алфавитном порядке.

**Группа компаний "АИС".** Как сообщил директор по маркетингу Группы компаний "АИС" Сергей Боровик, размеры складских запасов зависят от брэнда и модели. В портфеле у "АИС" 18 брэндов, из них 11 - легковые автомобили. Это Geely, MG, SsangYong, Audi, Cadillac, Citroen, Renault, Chevrolet, Hyundai, "УАЗ", "ГАЗ". Но с каждым днем возможности выбрать среди наиболее популярных моделей и модификаций все меньше и меньше. Точно спрогнозировать что будет со складами с учетом имеющегося повышенного спроса затруднительно.

"Переговоры с производителем об оптимизации цен компания ведет постоянно на протяжении всех 20 лет своей деятельности со всеми партнерами. Как мы ранее заявляли, повышения цен из-за введения спецпошлин избегать не получится".

Если говорить о пересмотре заказов в производство на двигатели другого объема (которые не попадают под спецпошлины) и дизельные моторы, то в модельном ряде автомобилей (по которым АИС является импортером), попадающим под пошлину - Geely, MG - таких модификаций нет в Украине.

**Citroen.** Директор представительства "Ситроен Украина" Лоик Сибрак сообщил, что в связи с растущим спросом на автомобили Citroen, "мы видим, что склада нам хватит до конца апреля. Скорее всего, поднятие цен на автомобили Citroen произойдет уже в мае. В последнее время мы наблюдаем увеличение потока клиентов в 1,5-2 раза, относительно начала марта. Это и привело к быстрой распродаже уже имевшихся на складе автомобилей".

Что касается оптимизации цен, Сибрак сообщил, что у представительства "Ситроен Украина", как части компании Citroen, есть утвержденные планы, бюджеты и цели, которым мы должны следовать. Брать на себя затраты филиала конкретной страны никто не будет. Потому сегодня представительство "Ситроен Украина" продолжает работу с ранее установленными планами в новых реалиях рынка.

"Для эффективной работы в нынешних условиях и достижения запланированной доли продаж мы просто вынуждены поднять цены на автомобили, и пересмотреть модельный микс в сторону тех версий и модификаций автомобилей, которые не подпадают под действие специальных дополнительных пошлин.

Для Citroen - это автомобили с дизельными моторами и автомобили с объемом двигателя до 1 л. Поэтому, мы полностью пересмотрели модельный микс Citroen на 2013г. и уже вносим коррективы в заказы на производство. Если ранее в структуре продаж Citroen доля дизельных версий занимала половину, то мы ожидаем, что сейчас этот показатель достигнет 70% в пользу дизельных двигателей.

Наша главная "ударная дизельная сила" - это модели Citroen C4, Citroen C3 Picasso, Citroen Berlingo, которые сегодня предлагаются не только с дизельными моторами HDi, но с микро-гибридом e-HDi, построенным на основе дизеля HDi. Также мы предлагаем дизельные двигатели для большинства наших популярных моделей - от новинки - седана C-Elysee до премиальных моделей DS4 или DS5, и до коммерческих Berlingo, Jumpy, Jumper. Еще одна ключевая модель для нас - это Citroen C1 с объемом

двигателя менее 1 л. Этот автомобиль всегда хорошо продавался, входил в ТОП-5 в своем классе и в общих продажах Citroen, и сегодня мы ожидаем, что еще больше покупателей выберут Citroen C1", - сообщил Лоик Сибрак.

**BMW.** Как сообщил генеральный директор компании "ABT Бавария" (официальный импортер BMW, MINI, ALPINA дилер Rolls-Royce); генеральный директор компании "ABT Британия" (Aston Martin Kiev) Александр Тимофеев, "складских запасов хватит на 2-3 месяца, для того, чтобы успеть переориентировать продажи. Компания ведет переговоры с производителем об оптимизации цен но, как вы понимаете, все должно быть в рамках разумного, работать в минус никто не будет, поэтому основная часть проблемы ляжет на плечи импортера".

"Что касается заказов в производство на двигатели другого объема (которые не попадают под спецпошлины), сейчас рассматриваются разные варианты, - сказал он. - В линейке BMW, MINI и ALPINA достаточно много дизельных авто, нам есть что продавать. Они экономичны и имеют очень хорошие технические характеристики. Но при этом важно понимать, что цена все же будет выше, чем у бензинового аналога, то есть это не адекватная замена. К сожалению, любые изменения в ценах отражаются в конечном итоге на покупателе. Со своей стороны мы приложим максимум усилий для того, чтобы сохранить конкурентоспособность и не причинить неудобств нашим клиентам".

**Chevrolet, Opel.** Как сообщил генеральный директор "Дженерал Авто Груп" Андрей Кунах, складских запасов Opel и Chevrolet хватит на 2-3 месяца. Пока с производителем ведутся переговоры об оптимизации цен. А также пересматриваются заказы в производство на двигатели другого объема (которые не попадают под спецпошлины) и дизельные моторы.

**Ford.** Ford Communications Manager Владимир Петрук сообщил, что складские запасы Ford сформированы с акцентом на ключевые модели Fiesta, Kuga, Focus и пока удовлетворяют спрос. Цены на автомобили, растаможенные до введения спецпошлин, останутся неизменными и будут действовать до окончательной распродажи складов. Чтобы быть конкурентными, ведутся переговоры с Ford of Europe об оптимизации цен. "Но пока нашим лучшим решением для клиента является титулованный мотор 1.0 EcoBoost (0, 999) мощностью 100 и 125 л. с. Ford - единственная марка в Украине, которая предлагает 1-литровый двигатель в C-сегменте, который более мощный, экономичный и со сравнительно небольшими эксплуатационными расходами, по сравнению с другими моделями в этом сегменте", - сказал он. - Что касается пересмотра заказов в производство, этот вопрос сейчас на стадии обсуждения. Но компания будет стараться минимизировать негативное влияние спецпошлин на клиентов. При этом, мы вынуждены пересмотреть цены на автомобили, которые уже заказаны в производство и будут растаможены в соответствии с новыми ставками ввозных пошлин".

**Honda.** Как сообщили в компании "Хонда Украина", здесь намерены сосредоточить усилия на автомобилях и модификациях, не подпадающих под действие новых пошлин. Самыми популярными моделями Honda в Украине являются Accord и CR-V, у которых в новых поколениях основной акцент на моторы 2,4 л либо более (у Accord). Pilot и Crosstour также не попадают под новые спецпошлины. В зону риска Honda попадают Civic и Jazz. Предугадать объем сокращения продаж сейчас сложно. Здесь стоит учитывать многие факторы, среди которых - ценовая политика других участников рынка. Тем не менее, пока нет плана относительно конкретных мер по удержанию

уровня спроса, который может упасть в следствие новых пошлин. Что же касается стильного семейного компакта Honda Jazz, то, учитывая высокую себестоимость автомобиля, в компании решили приостановить поставки этой модели в Украину. Планов по пересмотру заказов на другие модели нет.

**Mazda.** Как сообщила директор департамента Mazda компании "Авто Интернешнл" Юлия Сивак, "в нормальном режиме, с учетом того что доставка автомобилей Mazda, производимых исключительно в Японии, занимает около двух месяцев, наш складской запас составляет 2-3 месяца. Если спрос будет активно расти, как это наблюдается сейчас, то около 2 месяцев на складских запасах, растаможенных с текущей пошлиной, мы продержимся."

Мы активно работаем с производителем и приложим максимум усилий для того чтобы не менять значительно цены на автомобили с двигателем до 2,2 л. Хотя нужно признать, что увеличение пошлины на 12,95% слишком существенное, чтобы полностью погасить его за счет производителя и дистрибутора. К счастью, две новых модели New Mazda 6 и CX5 уже и так имеют основную долю продаж в комплектациях с двигателем 2,5, и на такую пропорцию наши заказы уже и ориентированы. Для клиентов ориентированных на двигатель 2,0 мы постараемся сохранить определенную долю поставок, полностью отказываясь от этих двигателей на планируем."

**Mercedes-Benz.** Специалист отдела легковых автомобилей Mercedes-Benz компании "Авто Капитал" Евгений Петренко сообщил, что введение спецпошлин касается максимум 10% продаж. Поэтому, существенных корректив в заказах не планируется, но ожидается переориентация клиентов на дизельные двигатели.

**Mitsubishi.** Как сообщил директор департамента маркетинга и рекламы компании "Торговый дом - НИКО", официального импортера Mitsubishi Motors в Украине Максим Хомяк, "склад рискованных автомобилей формируется на несколько месяцев. На сколько именно - зависит от спроса на автомобили и от рынка. Могу точно сказать, что

нет смысла держать на складе машины больше 3 месяцев, в этом случае автомобиль становится нерентабельным. Что касается переговоров по снижению стоимости авто или установки дополнительных опций без изменения стоимости, то они ведутся с производителем постоянно. Введение пошлин влечет за собой очередной раунд переговоров, чтобы иметь возможность конкурировать в новых условиях. Кроме того, мы уже меняем политику заказов в сторону дизельных авто и комплектаций с двигателями больше 2,2, в частности речь идет об Outlander".

**Renault.** Как сообщил глава правления "Рено Украина" Ян Птачек, "переговоры с производителем об оптимизации цен пока не ведутся. Что касается пересмотра заказов в производство на двигатели другого объема (которые не попадают под спецпошлины) и дизельные моторы, то модельный ряд Renault изначально хорошо адаптирован к запросам украинских клиентов, и дизельные версии уже сейчас предлагаются на все модели. Особого внимания заслуживают дизельные двигатели в сегменте бюджетных автомобилей на новые Renault Logan, Sandero, и особенно Sandero Stepway (в первом поколении Sandero Stepway дизельный двигатель не предлагался). В связи с введением спецпошлины мы планируем расширить количество версий с дизельным двигателем".

**Skoda.** Генеральный директор ООО "Еврокар" Марина Яковлева сообщила, что "Еврокар" продолжает работу в текущем режиме, ценовая политика на автомобили Skoda не изменится. Основная задача - это наполнить склад новыми моделями Skoda Rapid, чтобы удовлетворить спрос покупателей.

Таким образом, ценовой трагедии пока нет, но уже есть первые "потери", хотя и полной остановки импорта тоже не предвидится. Показательно, что и акции в салонах по-прежнему продолжают и есть возможность даже сейчас купить авто со скидкой. У покупателей пока есть из чего выбрать. (Auto-Consulting/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

#### БЕЛАРУСЬ: ОАО «МИНСКИЙ АВТОМОБИЛЬНЫЙ ЗАВОД» (МАЗ) РАЗРАБОТАЛО ГРУЗОВЫЕ АВТОМОБИЛИ С ПРАВЫМ РУЛЕМ ДЛЯ СТРАН АФРИКИ

ОАО "МАЗ" - управляющая компания холдинга "БелавтоМАЗ" разработало гамму грузовых автомобилей с правым расположением руля специально для выхода на рынок ряда стран Африки. Об этом сообщил и. о. заместителя генерального директора по внешнеэкономическим связям МАЗа Виталий Гончарик.

"Мы создали гамму автомобилей с правым расположением руля с выходом специально на рынки ЮАР, Танзании, Мозамбика, Кении, это очень перспективное для нас направление", - сказал Виталий Гончарик. Также прорабатываются проекты поставок автотехники МАЗ в Нигерию и Алжир.

Для усиления диверсификации экспорта МАЗ расширяет сотрудничество с Вьетнамом. Изучаются новые растущие рынки Индонезии, а также Лаоса и Камбоджи. Если говорить о странах Латинской Америки, то наряду с расширением поставок на Кубу и в Венесуэлу прорабатываются перспективы вхождения на рынки Эквадора и Боливии.

Виталий Гончарик сообщил, что рассматриваются и новые проекты по созданию сборочных производств МАЗа за рубежом. "Мы создаем новое сборочное производство в Казахстане по выпуску прицепов, планируем организовать сборку в Эквадоре", - сказал представитель завода. Всего в настоящее время у МАЗа восемь сборочных производств за рубежом: в Литве, Латвии, Сербии, Азербайджане, Вьетнаме, Венесуэле, Иране, Египте. Эти СП функционируют не первый год, динамика их работы положительная, из года в год объем экспорта машинокомплектов туда увеличивается.

В ближайших планах Минского автозавода - модернизация линейки автотехники, создание образцов автомобилей стандарта Евро-6. Также создаются новые модификации автобусов, в том числе с газовыми двигателями в соответствии с экологическими требованиями. "Под эту модернизацию мы планируем освоить новые рынки сбыта - Австралии, Аргентины, Бразилии", - добавил Виталий Гончарик.

Что касается российского рынка, то для него также создана новая линейка автомобилей уровня Евро-4. "Мы уже освоили производство полной гаммы автомобилей Евро-4, которые соответствуют всем современным требованиям российского рынка, где мы тоже планируем успешно работать", - отметил представитель МАЗа.

Минский автомобильный завод создан в 1944 г. В 2009 г. преобразован в ОАО "МАЗ", с 2012 г. стало управляющей компанией холдинга "БелавтоМАЗ". Производит седельные тягачи, бортовые, среднетоннажные автомобили, самосвалы, лесовозы, сортиментовозы, автомобили повышенной проходимости, автомобили-шасси под комплектацию всевозможного спецоборудования и установок, а также автобусы и троллейбусы. Всего МАЗ выпускает более 500 моделей и модификаций грузовых автомобилей и около 20 моделей пассажирской техники. (БЕЛТА/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))



## Статистика

### БЕЛАРУСЬ: АВТОМОБИЛЬНЫЙ РЫНОК В 2012 ГОДУ ВЫРОС

По данным Белорусской автомобильной ассоциации (БАА), в 2012 г. продажи новых легковых автомобилей всех типов в Беларуси выросли на 27% до 20,65 тыс. ед.

В связи с изменением формы взимания НДС в этой республике и унификацией цен с дилерскими сетями стран Таможенного союза на автомобильном рынке Беларуси произошли структурные изменения, в результате которых продажи российских брендов приросли на 138%, остальных брендов - лишь на 6%.

Согласно данным БАА, реализация легковых автомобилей в 2012 г. достигла 16 тыс. шт. (+19%). Тройка лидеров в этом сегменте автомобильного рынка осталась прежней: Lada, Volkswagen и Renault. Абсолютным лидером в этом сегменте стал российский АвтоВАЗ, который показал рост реализации на 112%.

Продажи коммерческих автомобилей в 2012 г. в Беларуси увеличились на 64% до 4,66 тыс. шт.

Дальнейшее развитие авторынка будет зависеть от условий финансового сервиса. Падение ставки рефинансирования до запланированных правительством 20-21% может стать основным катализатором роста продаж новых автомобилей.

Следует отметить, что относительно устойчивыми прогнозируются продажи тех брендов, у которых есть сборочные производства в России. По мнению белорусских экспертов, эти автомобили будут пользоваться более высоким спросом в силу отсутствия таможенной "очистки" и более привлекательных цен.

Значительные ожидания возлагаются на продукцию белорусско-китайских СП, которые активно приступают к сборке автомобилей в 2013 г. В пользу данных автомобилей говорит цена, а также вполне возможный протекторат на уровне правительства.

Еще один позитивный фактор роста - развитие программ Trade-In. Крупные игроки автомобильного рынка делают большую ставку на этот инструмент продаж. Два дилера Volkswagen используют заводскую программу Das Welt Auto, в рамках которой подержанные автомобили по системе Trade-In продаются с гарантией. Предполагается, что в 2013 г. заводские программы Trade-In могут быть освоены и другими марками в Беларуси. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### КАЗАХСТАН: АВТОРЫНОК В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ВЫРОС

В феврале по данным Ассоциации казахстанского автобизнеса, реализация легковых машин в Казахстане, увеличилась до 9,263 тыс. автомобилей (+90%). Из них 2,115 тыс. автомобилей местного производства (+127%).

Возглавила рейтинг самых продаваемых в Казахстане автомобилей "Лада" - продано 3,235 машин (+80%) - 34,9% рынка. Второй по списку идет компания "Киа", реализовавшая 863 автомобиля (+174%). Замыкает тройку лидеров "Дэу", продавший 838 ед. (+226%). (Автостат/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### РОССИЯ: ПРОИЗВОДИТЕЛИ РАЗРАБОТАЮТ МАШИНЫ ДЛЯ ПОЛИЦИИ

У российской полиции появятся специальные автомобили, в том числе бронированные, разработанные российскими производителями. Уже принято решение о создании совместной рабочей группы из числа специалистов МВД России и российской автомобильной промышленности для создания автомобиля.

"Вопросы изготовления транспортных средств для полиции, в том числе с различными типами бронирования, рассмотрены на рабочей встрече начальника Департамента по материально-техническому и медицинскому обеспечению МВД России генерал-майора внутренней службы С. Сергеева с представителями российских автопредприятий. В ходе беседы ее участники обсудили проблемы сервисного обслуживания транспорта и его последующей утилизации. Особое внимание на встрече было уделено перспективным образцам, их государственным и ведомственным испытаниям", - говорится в сообщении на сайте ведомства.

Первые лица государства также планируют пересесть на автомобили российской разработки. Выбрана компания, которая в рамках проекта "Кортеж" будет заниматься реализацией проекта создания автомобилей для первых лиц страны. Основных претендентов было два: Группа "ГАЗ" и "Маруся Моторс". Правительство остановило свой выбор на проекте компании Николая Фоменко. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### РОССИЯ: ОАО «АВТОВАЗ» ИЩЕТ НОВЫХ ДИЛЕРОВ

ОАО "АвтоВАЗ" надеется привлечь новых дилеров за счет нового дилерского соглашения. Об этом сообщил вице-президент компании по продажам и маркетингу Артем Федосов. "У нас в России 450 дилерских центров, на сегодня мы уже переподписали 33 соглашения, они заключаются не на год, как ранее, а на три года. Это позволяет дилерам планировать долгосрочные инвестиции в свою деятельность, и к нам уже приходят новые продавцы", - пояснил А. Федосов. "В течение года мы рассчитываем переподписать максимально возможное количество договоров", - сказал он.

А. Федосов также отметил, что при наличии трехлетних договоров банки охотнее кредитуют дилеров. Он добавил, что на сегодня 54 из 450 дилерских центров - "дочки" АвтоВАЗа (более 75% владения).

В свою очередь, начальник управления контроля промышленности и оборонного комплекса Федеральной антимонопольной службы (ФАС) РФ Максим Овчинников подчеркнул, что новое дилерское соглашение не носит дискриминационного характера, не устанавливает минимальную цену на автомобиль, а только ее верхнюю границу. "Все эти условия должны привести к снижению стоимости услуг и улучшению качества предоставляемых услуг. От этого выиграет не только АвтоВАЗ, но и потребители", - отметил чиновник.

В 2012 г. на основании анализа жалоб, обращений и информации ФАС России разработала и опубликовала рекомендации дистрибуторам и автопроизводителям, во исполнение которых ОАО "АвтоВАЗ" направило на одобрение антимонопольного ведомства проект дилерского соглашения, которое будет регулировать максимальный уровень цен.

ОАО "АвтоВАЗ" (Тольятти) зарегистрировано 5 января 1993 г. В настоящее время доли между основными акционерами компании распределяются следующим образом: ГК "Ростех" - около 29%, Sberbank CIB - 20,14% и Renault - 25%. В 2012 г. продажи АвтоВАЗа в России составили 537625 автомобилей Lada (- 7% к 2011 г.). (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ: ОАО «АВТОВАЗ» РАССЧИТЫВАЕТ НА РОСТ ПРОДАЖ В 2013 ГОДУ

ОАО "АвтоВАЗ" прогнозирует рост продаж автомобилей Lada в РФ в 2013 г. на уровне 550 тыс. автомобилей. Об этом сообщил вице-президент компании по продажам и маркетингу Артем Федосов. Таким образом, по сравнению с показателем 2012 г. в 537625 автомобилей рост может составить 2,3%.

Всего ОАО "АвтоВАЗ" по итогам 2012 г. реализовало 718917 автомобилей и автокомплектов. Общий объем продаж АвтоВАЗа в России и за рубежом составил 608205 автомобилей Lada и 110714 автокомплектов (за вычетом комплектов, которые учитываются в продажах готовых автомобилей Lada производства ОАГ, "Чеченавто" и "Супер-Авто"). На экспорт АвтоВАЗ отправил 70580 автомобилей Lada и 22773 автокомплекта.

Всего на предприятия внешней сборки в России, Украине, Казахстане и Египте в 2012 г. АвтоВАЗ отправил 145633 автокомплекта.

Брэнд Lada, по данным автопроизводителя, в 2012 г. занял 19,4% авторынка новых легковых автомобилей России (без учета объемов рынка легкого коммерческого транспорта).

ОАО "АвтоВАЗ" в 2013 г. планирует произвести 800 тыс. автомобилей и автокомплектов. Скорректированный план производства на 2012 г. составлял порядка 700 тыс. автомобилей и автокомплектов. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ: ПРИБЫЛЬ ОАО «АВТОВАЗ»

### ПО РОССИЙСКИМ СТАНДАРТАМ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА (РСБУ) В 2012 ГОДУ СОКРАТИЛАСЬ

Чистая прибыль ОАО "АвтоВАЗ" по российским стандартам бухгалтерского учета в 2012 г. сократилась в 14,7 раз по сравнению с 2011 г. до 211 млн. руб. Об этом говорится в сообщении компании.

Выручка компании по РСБУ в 2012 г. выросла на 4,8% по сравнению с 2011 г. и составила 183217 млн. руб., при этом валовая прибыль снизилась на 8,9% до 18397 млн. руб. Чистые активы АвтоВАЗа на 31 декабря 2012 г. выросли и составили 32733 млн. руб. (на 31 декабря 2011 г. они составляли - 32404 млн. руб.).

Снижение валовой прибыли и тенденция снижения прибыли от продаж обусловлены продолжающимся обновлением производства, созданием новых мощностей, в частности строительством нового комплекса окраски в Тольятти, выводом на проектную мощность площадки в Ижевске, завершением государственной программы утилизации автомобилей, снятием с производства "классики", изменением структуры модельного ряда автомобилей Lada.

"В 2012 г. АвтоВАЗ начал производить новые модели автомобилей Lada, производство которых пока только выходит на проектную мощность, следовательно, их продажи еще не достигли целевых показателей в отчетном периоде", - говорится в сообщении компании. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ: LADA GRANTA ПОЛУЧИЛА НОВЫЕ КОМПЛЕКТАЦИИ

Линейка комплектаций Lada Granta пополнится пятью новыми версиями, новые модификации основаны на существующих и дополнены новым оснащением, сообщает "АвтоСреда".

Автомобиль в комплектации "норма" получит обозначения 21902-41-013 и 21905-41-013 и обзаведется спутниковой навигацией и мультимедийной системой, эти версии будут стоить 406500 руб. с АКПП и 375000 руб. с МКПП соответственно.

Lada Granta в комплектации "люкс" с индексом 21902-42-013 получит систему спутниковой навигации, мультимедийную систему, систему контроля и устойчивости движения (ESP). За такую Granta придется отдать 447000 руб.

Автомобиль в комплектации "люкс" с МКПП версии 21905-42-012 получит ESP и климатическую систему, цена - 409900 руб.

Также есть комплектация "люкс" 21905-42-015, с МКПП, спутниковой навигацией, мультимедийной и климатической системами, стоимостью 412600 руб.

Все комплектации имеют две подушки безопасности, иммобилайзер, ABS + BAS, электроусилитель руля. О дате начала продаж новых комплектаций пока не сообщается.

АвтоВАЗ завершил дорожные и стендовые испытания Lada Granta в пятидверном кузове. Новинка может быть отправлена в серию уже в этом году, хотя несколько месяцев назад сообщалось, что автомобиль представят не раньше 2014 г. "На сегодняшний день закончены все испытания образцов основные - и дорожные, и стендовые испытания. Сейчас мы выбрали всех поставщиков - российских, импортных поставщиков, - мы открыли заказы на изготовление всего необходимого оборудования и оснастки, и планируем уже в конце этого года пилотные партии этих автомобилей собирать в Ижевске", - сообщил руководитель проекта Lada Granta Олег Груненок. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ: ОАО «УЛЬЯНОВСКИЙ АВТОМОБИЛЬНЫЙ ЗАВОД» (УАЗ) В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО ПРОДАЖИ

В 2012 г. через сеть официальных дилерских центров в России и за рубежом Ульяновский автозавод реализовал 68259 автомобилей, что на 8% превышает аналогичный показатель 2011 г.

Самой популярной моделью остается внедорожник "Патриот". По итогам 2012 г. объем продаж этой модели вырос на 19%. "Пикап", набирающий с каждым годом все большую популярность, увеличил продажи на 60%.

В 2012 г. на экспортных рынках было продано 7591 автомобилей "УАЗ", что на 10% больше, чем за тот же период 2011 г. Объем продаж "Патриота" вырос на 118%, а "Пикапа" - на 46%. На положительной динамике продаж сказались обновление интерьера автомобилей. Они получили современную приборную панель, новое рулевое колесо, новую цветовую гамму интерьера, двухцветную обивку сидений, современную встроенную систему отопления и кондиционирования. Более эргономичная компоновка в новом дизайне интерьера позволила разместить больше новых функций.

В прошлом году был разработан новый дизельный двигатель ЗМЗ с современными дизельными технологиями Bosch. Благодаря этому внедорожник "Пикап" получил долгожданную модификацию дизельного мотора, что отразилось на повышении уровня продаж. С мая по декабрь 2012 г. было реализовано 2453 автомобиля с новым дизелем.

УАЗ в 2012 г. увеличил чистую прибыль в 2,11 раза до 985,6 млн. руб. Выручка завода увеличилась в 1,66 раза до 27,931 млрд. руб., а себестоимость - в 1,62 раза до 25,225 млрд.. Прибыль от продаж в 2012 г. сократилась на 8,25% и составила 1,288 млрд. руб. Прибыль до налогообложения, напротив, выросла на 29,39% до 1,199 млрд. руб.

В соответствии с действующим законодательством, с 1 января Ульяновский автомобильный завод полностью перешел на производство продукции экологического класса Евро-4. В этом году УАЗ продолжит работу по совершенствованию автомобилей семейства "Патриот", где особого внимания заслуживает установка новой раздаточной коробки импортного производства. (Ladaonline/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ: ОАО «КАМАЗ» И АВСТРИЙСКИЙ PALFINGER AG ПОДПИСАЛИ СОГЛАШЕНИЕ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ

Российский автогигант "КАМАЗ" и ведущий мировой производитель грузоподъемной техники для коммерческих автомобилей и судов Palfinger намерены сотрудничать в производстве грузоподъемной и специальной техники.

Гендиректор КАМАЗа Сергей Когогин и председатель правления австрийского концерна Palfinger AG Герберт Ортнер подписали соглашение о сотрудничестве в производстве грузоподъемной и специальной техники. Цель - обеспечить лидерство обеих компаний на рынке спецтехники в России и странах СНГ. Партнеры определили пути взаимодействия в совместном развитии производства спецтехники и наметили планы работы с ключевыми клиентами и дилерскими сетями КАМАЗа и Palfinger.

Согласно документу КАМАЗ продолжит монтаж грузоподъемной и специальной техники Palfinger на своем шасси и будет заниматься продвижением продукции и сервисом через собственную сеть. В свою очередь, Palfinger сосредоточит деятельность на сервисе и гарантийном обслуживании всей линейки поставляемой техники.

Выбор концерна Palfinger в качестве генерального партнера, способного обеспечить производство серийных изделий высокого качества и осуществить весь комплекс поддерживающих функций, позволит КАМАЗу занять достойное место на рынке России и СНГ в сегменте автомобилей с краном-манипулятором, сообщил гендиректор КАМАЗа Сергей Когогин.

Австрийский концерн Palfinger AG имеет производственные и сборочные предприятия в Европе, в Северной и Южной Америке, в Азии. Общий объем продаж компании в 2012 г. составил около 935 млн. евро.

КАМАЗ занимает 16-е место среди ведущих мировых производителей тяжелых грузовых автомобилей и 8-е место в мире по объему выпуска дизельных двигателей. В состав технологической цепочки входит 11 крупных автозаводов и подразделений вспомогательного цикла. Основными акционерами КАМАЗа являются госкорпорация "Ростехнологии", "Тройка -Диалог", ЕБРР и "Даймлер".

"Сотрудничество с лидирующим автопроизводителем РФ придаст весомый импульс нашему присутствию на российском рынке, имеющем огромный потенциал роста. Соглашение предоставляет нашей компании, занимающей ведущие позиции на рынке КМУ, возможность продемонстрировать свои первоклассные технологии, широкий модельный ряд, современные решения", - отметил председатель правления Palfinger AG Герберт Ортнер. (Ladaonline/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### Статистика

#### РОССИЯ: АВТОРЫНОК В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА УСТУПИЛ ЛИШЬ ГЕРМАНИИ

С начала года авторынок России удерживает второе место в Европе по объемам продаж.

Лидирует в Европе Германия, в феврале снизившая продажи до 200,683 тыс. машин (-10,5%). По прогнозам Ассоциации автомобильной промышленности Германии (VDA), немецкий авторынок во 2-м полугодии должен восстановить продажи.

В России продажи легковых автомобилей в феврале составили 198,091 тыс. ед. (+1,7%). Третье место в Европе за Францией, где продано 143,366 тыс. машин (-12,1%). Далее идет Италия - 108,419 проданных автомобилей (-17,4%). Замыкает пятерку лидеров Великобритания, где рынок растет 12-й месяц подряд - 66,749 тыс. проданных автомобилей (+7,9%). (Автостат/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

#### ЕВРОПА: АВТОРЫНОК В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ПРОДОЛЖИЛ ПАДЕНИЕ

В феврале продажи легковых автомобилей в Европе, включая страны ЕАСТ, снизились до 829,359 тыс. ед. (-10,2%). Среди крупнейших авторынков Европы рост показала только Великобритания (+7,9%). В Испании падение 9,8%, в Италии 17,4%. По итогам двух месяцев в Европе продано 1748,71 тыс. машин (-9,3%).

Лидер февральского рынка "Фольксваген" продал в Европе 106,955 тыс. машин (-9,9%). "Рено", занявшее второе место, сминусовало 14,8%, и замыкающее тройку лидеров "Пежо" снизило продажи на 8,5%. (Автостат/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

#### МИРОВОЙ РЫНОК: BYD AUTO РАСШИРЯЕТ СОТРУДНИЧЕСТВО С КОНЦЕРНОМ DAIMLER AG

Концерн Daimler и марка BYD увеличат инвестиции в развитие совместного предприятия Shenzhen BYD Daimler New Energy Technology Co (BDNT).

В рамках расширения партнерства стороны планируют дополнительно инвестировать \$69 млн. для выполнения программы "EV - The Future", что можно расшифровать как "электрический транспорт - будущее". Электрокары совместного производства будут продавать под маркой Denza, первый концепт которой дебютировал на Пекинском автосалоне - 2012. Название прототипа легло в основу новообразованного брэнда с логотипом в виде капли воды, которая символизирует экологичность и отсутствие вредных выбросов.

Новый объем инвестиций призван ускорить пуск в серию экологически чистых моделей Denza, которые призваны основать новый класс электромобилей премиум-класса. На данный момент только в разработку электрокаров в общей сложности компаниями было вложено \$88 млн.

Договор о совместной работе над электрокарами BYD и Daimler компании подписали в марте 2010 г. При этом автопроизводители являются партнерами с 1995 г., когда начали сотрудничество в области электрических батарей.

Помимо развития партнерства с немецким автоконцерном, марка BYD намерена единолично увеличивать продажи электрического транспорта собственной разработки. В планах компании на 2013 г. увеличить продажи электроавтобусов до 2000 единиц, а электромобилей до 6000 экземпляров. Для сравнения, в 2012 г. BYD реализовала 1700 электрических автомобилей и 700 экологически чистых автобусов. Запланированное наращивание продаж стало возможным благодаря стабильно растущему спросу на электротранспорт BYD в Европе, США и других высокоразвитых странах. (Auto-Consulting/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))



## МИРОВОЙ РЫНОК: ПРОДАЖИ ЛЕГКОВЫХ АВТО МАРКИ VOLKSWAGEN В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛИСЬ

По состоянию на февраль марка Volkswagen PKW передала покупателям 893400 автомобилей, что на 9,1% больше, чем за первые два месяца 2012 г. (818800 ед.). В феврале марке удалось добиться устойчивых показателей продаж: было продано 401400 единиц продукции (февраль 2012 г.: 399700 автомобилей, рост на 0,4%).

"Марка "Volkswagen - легковые автомобили" не смогла полностью противостоять конкуренции и сохраняющейся неустойчивой ситуации на европейских рынках", - заявил Кристиан Клинглер, член правления концерна Volkswagen и марки "Volkswagen - легковые автомобили", отвечающий за продажи и маркетинг. "Однако спад продаж в Западной Европе мы компенсировали за счет роста в Азиатско-Тихоокеанском регионе, а также Центральной и Восточной Европе".

С января по февраль в Европе было продано 231600 легковых автомобилей Volkswagen (уменьшение на 8,0% по сравнению с прежним уровнем в 251800 единиц). В Западной Европе (без учета Германии) из-за тяжелой ситуации на рынке объемы поставок снизились на 11,6%, составив 115800 автомобилей (по сравнению с прежним показателем 131000 ед.). В Германии за два месяца марка Volkswagen - легковые автомобили продала 77000 автомобилей (что на 9,4% меньше по сравнению с прежним уровнем 85000 автомобилей). Зато в Центральной и Восточной Европе марке удалось добиться роста продаж: здесь поставки увеличились на 8,4% достигнув 38800 автомобилей (ранее: 35800 единиц). На российском рынке Volkswagen увеличил продажи до 22500 единиц (рост на 8,7% относительно 20700 автомобилей в 2012 г.).

В Азиатско-Тихоокеанском регионе с января по февраль поставки марки выросли на 27,7%, клиенты получили 425500 автомобилей (предыдущий показатель: 333200 ед.). Из них на долю Китая (включая Гонконг) пришлось 392300 единиц продукции (рост на 30,6% относительно прежних 300300 автомобилей). В Индии за два месяца Volkswagen реализовал 9800 автомобилей (уменьшение на 18%, в 2012 г. - 12000 ед.).

В Северной Америке поставки марки Volkswagen - легковые автомобили выросли на 8,2%, что составило 90300 автомобилей (ранее: 83500 ед.). Из них 60500 единиц было поставлено в США (рост на 4,7% относительно 57800 ед.). В Южной Америке по февраль включительно было продано 112400 автомобилей (по сравнению с прежним уровнем в 121100 ед., продажи упали на 7,2%). Из них 82100 автомобилей пришлось на Бразилию (уменьшение на 5,2% по сравнению с 2012 г.: 86700 ед.). (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### БЕЛЬГИЯ: ВОЗРОЖДЕННАЯ КОМПАНИЯ IMPERIA ПРЕДСТАВИЛА ВИНТАЖНЫЙ СПОРТКАР

Компания Imperia, занимавшаяся производством автомобилей в начале прошлого века, после 50 лет забвения возвращается с уникальным гибридным спорткаром. Внешний вид Imperia GP напоминает классические автомобили компании, но обладает совершенно иной начинкой. Кузовные панели изготовлены из композитных материалов, а шасси - из стали.

Новая модель GP оснащена двумя моторами - бензиновым двигателем объемом 1,6 л, оснащенным турбонаддувом и электромотором мощностью 152 л. с. Суммарная мощность автомобиля - 355 л. с. при массе 1200 кг.

Динамика разгона впечатляет - ровно 4 с до "сотни". Только на электротяге машина разгоняется до той же отметки за 6 с и может преодолеть 60 км без вмешательства бензинового двигателя.

Цена Imperia GT составляет 125000 евро, однако бельгийцы обещают скоро продемонстрировать более доступную версию за 95000 евро. Планируемый объем производства - 100 машин в год. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ГЕРМАНИЯ: ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ BMW AG ЗА 2012 ГОД УВЕЛИЧИЛАСЬ

Чистая прибыль немецкой BMW AG за 2012 г. выросла на 4,4% и составила 5,12 млрд. евро против 4,91 млрд. евро годом ранее. Такая информация содержится в годовом отчете BMW. Выручка компании за 2012 г. выросла на 11,7% в годовом исчислении и достигла 76,85 млрд. евро против 68,82 млрд. евро в 2011 г. Доналоговая прибыль в отчетном периоде составила 7,82 млрд. евро, что на 5,9% больше, чем доналоговая прибыль за 2011 г. в 7,38 млрд. евро.

По словам генерального директора компании Норберта Райтхофера, за 2013 г. BMW намерена продемонстрировать рекордный объем продаж автомобилей. Также в текущем году BMW планирует пустить 11 новых моделей автомобилей.

BMW AG - один из старейших европейских автопроизводителей, компания была основана в 1916 г. BMW оперирует тремя известными брендами автомобилей премиального сегмента: BMW, Mini, Rolls-Royce Motor Cars. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ГЕРМАНИЯ: ЗАВОД «ОПЕЛЬ АГ» В БОХУМЕ ЗАКРОЮТ В 2014 ГОДУ

76% сотрудников завода "Опель" в Бохуме отказалось ратифицировать предложения руководства компании по реструктуризации производства. Завод, где собирают "Зафиру Турер", закроют в конце 2014 г.

Ранее предполагалось в начале 2017 г. реструктуризировать предприятие в центр автокомпонентов и логистики, сохранив при этом 4 сборочных завода в других городах Германии. (RUS-auto.net/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ГЕРМАНИЯ: PORSCHE MACAN БУДЕТ СТОИТЬ ОТ 47500 ЕВРО

Стала известна цена нового Porsche Macan, в Германии он будет стоить от 47500 евро. Старт продаж запланирован на 2014 г. В отличие от старшего Cayenne, построенного на платформе Volkswagen Touareg, младший Macan является соплатформенником нового Audi Q5. Правда, в Porsche уверяют, что старательно поработали над основой, начиная от подвески и двигателей, и обещают совсем другие динамические характеристики. Член правления компании Вольфганг Хатц отмечает: "Все новое, и Audi не может поверить в то, что мы сделали". В своем рыночном позиционировании автомобили не будут конкурентами: Macan предназначен, в основном, для молодых и богатых.

Macan окажется первым автомобилем в современной истории Porsche, который получит четырехцилиндровые двигатели. Впрочем, без 3,6-литрового V6 в линейке не обойдется - его мощность составит 295 л. с. На старте продаж Macan будет поставляться с этим силовым агрегатом, а также с двигателями 3,0 TDI (250 л. с.) и 3,0 (370 л. с.). Позже появятся, по предварительной информации, 2,0 (220 л. с.) и 2,0 TDI (190 л. с.).

Все модификации Macan будут полноприводными с межосевым дифференциалом Torsen, передающим большую часть крутящего момента на заднюю ось. Коробку переключения передач, что механику, что PDK, новинка позаимствует у родственника - модели 911. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ГЕРМАНИЯ: «МЕРСЕДЕС-БЕНЦ» ПОВЫШАЕТ УРОВЕНЬ БЕЗОПАСНОСТИ

С введением пяти новых систем помощи водителю и систем безопасности "Мерседес-Бенц Vans" упрочил лидирующие позиции в сфере инноваций среди производителей малотоннажной техники. Системы стабилизации при боковом ветре, поддержания безопасной дистанции и контроля мертвых зон впервые были представлены 26 февраля в рамках технического семинара TecForum по малотоннажным автомобилям в испытательном центре Боксберга. А в ближайшие месяцы новые системы будут устанавливаться на малотоннажные автомобили "Мерседес-Бенц".

Пять новых систем помощи водителю повышают и без того высокий уровень безопасности малотоннажных автомобилей. Система стабилизации при боковом ветре помогает при сильных порывах удерживать машину на заданной траектории. Система поддержания безопасной дистанции заранее информирует водителя об уменьшении дистанции до впереди идущего автомобиля и об окончании дорожной пробки. Система контроля мертвых зон сообщает об опасном сближении с другим автомобилем при перестроении. Система предупреждения водителя о съезде с полосы движения и система адаптивного управления головным светом тоже являются новинками в этом сегменте.

Лидерство компании в сфере систем безопасности стало традицией. В 1995 г. "Мерседес-Бенц Vans" первым установил на своем флагмане - автомобиле Спринтер - антиблокировочную систему ABS, а в 2002 г. - электронную систему стабилизации ESP. В 2006 г. подразделение представило адаптивную систему стабилизации ADAPTIVE ESP, учитывающую реальную массу автомобиля и положение центра тяжести. Оба поколения системы ESP привели к значительному снижению аварий. Исследования показали, что аварийности среди малотоннажных автомобилей в целом идентична легковому сегменту. Это доказывают исследования ДТП страховыми компаниями и Федеральным ведомством по надзору в сфере транспорта (BASt). С учетом пробега, исследователи обнаружили более низкий риск ДТП в малотоннажном сегменте, чем в легковом.

При создании новых систем помощи водителю "Мерседес-Бенц Vans" использовал собственный уникальный опыт и опыт легкового и грузового подразделений компании. ([Ladaonline/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ГЕРМАНИЯ: VOLKSWAGEN AG (VW) НАЧИНАЕТ СЕРИЙНОЕ ПРОИЗВОДСТВО САМОГО ЭКОНОМИЧНОГО АВТОМОБИЛЯ В МИРЕ

Двухместный Volkswagen XL1 является самым экономичным серийным автомобилем в мире, расходуя всего 0,9 л/100 км. Оснащенный гибридной силовой установкой с зарядкой от сети, он способен преодолевать до 50 км на электротяге, не загрязняя при этом окружающую среду.

Новый XL1 разработан в полном соответствии с ключевыми принципами создания настоящего спорткара: небольшая масса автомобиля (795 кг), великолепная аэродинамика (Cd 0,189) и низкий центр тяжести (на высоте 1153 мм). Благодаря этому новая модель Volkswagen способна развить постоянную скорость 100 км/ч уже при мощности 6,2 кВт/8,4 л. с. При движении только на электротяге XL1 расходует менее 0,1 кВт/ч энергии на 1 км.

Уровень выбросов углекислого газа у нового Volkswagen XL1 составляет не более 21 г/км. Этому способствуют гибридная силовая установка с зарядкой от сети и двухцилиндровым двигателем TDI мощностью 48 л. с., 27-сильный электродвигатель, семиступенчатая коробка передач с двумя сцеплениями (DSG), литий-ионный аккумулятор, а также высокотехнологичные облегченные конструкции и идеальная аэродинамика. Максимальная скорость новинки составляет 160 км/ч, причем до первой сотни компактная модель разгоняется всего за 12,7 с. Расход топлива на уровне 0,9 л/100 км - это рекордный на сегодняшний день показатель, подчеркивающий способность марки Volkswagen менять представление о технических возможностях автомобилестроения.

Volkswagen XL1 представляет собой третий этап развития стратегии создания 1-литрового автомобиля. В начале нового тысячелетия проф. д-р Фердинанд Пиех, в настоящее время занимающий пост главы наблюдательного совета Volkswagen AG, сформулировал фантастическую цель: вывести на рынок практичный серийный автомобиль, потребляющий 1 л/100 км. Эта мечта воплотилась в двухместном XL1. Разработчики уделили внимание не только невероятной эффективности модели XL1, но и новой концепции кузова, обеспечивающей большую практичность по сравнению с предыдущими прототипами. В 1-литровом автомобиле L1, представленном в 2002 г. и 2009 г., водитель и пассажир из соображений аэродинамики сидели друг за другом. В модели XL1 оба сиденья расположены практически как в обычном автомобиле, но с небольшим смещением.

Длина автомобиля XL1 составляет 3888 мм, ширина - 1665 мм, высота - 1153 мм. Эти размеры только на первый взгляд кажутся внушительными. Для сравнения: модель Polo при примерно равных длине (3970 мм) и ширине (1682 мм) обладает гораздо большей высотой (1462 мм). Даже чистокровный спорткар Porsche Boxster выше XL1 на 129 мм (1282 мм). Новый XL1 призван стать революционной моделью, настоящим автомобилем будущего доступным уже сейчас. ([Портал машиностроения/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ГЕРМАНИЯ: VOLKSWAGEN AG (VW) МОЖЕТ СТАТЬ НОВЫМ ВЛАДЕЛЬЦЕМ КОМПАНИЙ PROTON EDAR SDR HOLDING И LOTUS CARS

Автомобилестроительная компания Proton (Малайзия), входящая в промышленный конгломерат DRB-HICOM, за последний год инвестировала в британский филиал - компанию-изготовителя спортивных автомобилей Lotus более \$300 млн., однако это не помогло последней вернуться к рентабельности.

Proton сам смог "выжить" только благодаря государственной политике протекционизма, но трудные времена настали и для этого национального производителя автомобилей. Как сообщило британское издание Autocar, контрольный пакет акций компании Proton будет продан германскому концерну Volkswagen AG (VW). Предполагается, что VW получит 51%-ную долю акций в капитале компании Proton, которая, в свою очередь, владеет 80% акций группы Lotus (Великобритания).

Переговоры о продаже Proton велись с середины 2011 г. На приобретение его активов претендовали несколько ведущих мировых корпораций, включая General Motors и PSA Peugeot-Citroen. Подробностей о том, какими конкретно будут последствия сделки для легендарной марки британских спорткаров, пока не поступало. Вероятнее всего, Lotus пополнит внушительную коллекцию брендов, собранную группой Volkswagen за последние годы.

Для германского концерна это приобретение означает дополнительные возможности по инвестированию в производство автомобилей на перспективном рынке Юго-Восточной Азии. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## **ИНДИЯ: TATA MOTORS ЯВЛЯЕТСЯ ПЯТЫМ В МИРЕ ПРОДУЦЕНТОМ АВТОМОБИЛЕЙ ДЛЯ КОММЕРЧЕСКОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ И АВТОБУСОВ**

Индийская компания Tata Motors является пятым в мире производителем автомобилей для коммерческого использования и автобусов, а в Индии занимает второе место по выпуску автобусов. На собственных шасси компания выпускает малые, средние и большие автобусы для городских и междугородных перевозок.

Для индийского рынка автобусы Tata Motors выпускаются с праворульной компоновкой и пассажирскими дверями с левой стороны. Автобусы среднего класса оснащаются собственными двигателями компании, а для более крупных машин используются двигатели Cummins. Низкорамный городской автобус LPO 1610TC (46 сидячих мест) имеет дизельный двигатель Cummins мощностью 100 л. с., междугородный автобус LPO 1616/62TC (46 сидячих мест) также поставляется с указанным двигателем.

В конце 2012 г. компания Tata Motors приступила к поставкам для системы общественного транспорта Нью-Дели (Dehli Integrated Multi-Modal Transit System) 320 городских автобусов Marcorolo с передним расположением двигателя, работающего на сжатом природном газе (compressed natural gas). Автобус LPO 1613/55CNG BSIV оснащается собственным двигателем компании Tata 5.7 SGI Bharat мощностью 96 кВт. Автобус комплектуется коробкой передач GBS40 и диском сцепления диаметром 330 мм (что повышает топливную экономичность и срок службы машины); отличительной особенностью автобуса является повышенная маневренность. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## **ИСПАНИЯ: SEAT S.A. ПЛАНИРУЕТ СУЩЕСТВЕННО УВЕЛИЧИТЬ ПРОДАЖИ**

Руководство испанской марки озадачено результатами продаж в 2012 г. "Чтобы обеспечить себе стабильное будущее мы должны продавать больше автомобилей", - считает президент компании Джеймс Мюр.

В прошлом году SEAT продал всего 320000 автомобилей. Чтобы получить солидные инвестиции от Volkswagen Group на расширение производства, компании нужно продать около миллиона машин в этом году.

Лучшим способом сделать это является создание новых автомобилей, привлекательных для покупателей. В России в 2012 г. SEAT реализовал 2500 автомобилей. В данный момент в РФ можно купить всего три модели испанской марки.

Привлечь клиентов и улучшить продажи призван, прежде всего, новый SEAT Leon SC, представленный на автосалоне в Женеве. Это первая трехдверная модель в истории SEAT Leon. Никаких значительных изменений в дизайне кузова нет. С уходом задних дверей удлинились передние. Интерьер аналогичен с пятидверной версией. Кроме того, ходят слухи, что компания разрабатывает еще и кроссовер. Автомобиль должен составить прямую конкуренцию Nissan Qashqai. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## **ИТАЛИЯ: ALFA ROMEO AUTOMOBILES S.P.A. ВЫПУСТИТ ПРЕЕМНИКА 166**

Компания Alfa Romeo работает над созданием флагманского бизнес-седана, который должен стать конкурентом для BMW 5-series и Mercedes E-class. Представить новый автомобиль, который станет преемником модели 166, планируют в 2015 г. В прошлом году генеральный директор Fiat Серджо Маркионне сообщил, что появление Alfa Romeo бизнес-класса, преемнике покойного Alfa 166, откладывается на неопределенное время, что компания пока сконцентрируется на смену существующей Mito supermini, хэтчбеке Giulietta и возрождении Alfa Romeo 159. "У меня много работы над B, C и D-сегментами, поэтому я не думаю, что мы будем работать над представительским автомобилем в обозримом будущем", - говорил Маркионне.

Но в связи с возрождением другой марки - Maserati планы компании изменились и новый бизнес-класс от Alfa Romeo увидит свет уже в 2015 г. Автомобиль будет построен на одной платформе с Maserati Ghibli, автомобиль будет заднеприводным, но платформа подразумевает и возможность полного привода, так что можно ожидать и появления полноприводной версии автомобиля. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## **КИТАЙ: МИРОВЫЕ ПРОДАЖИ CHERY QQ ПРЕОДОЛЕЛИ ОТМЕТКУ 1 МЛН. АВТО**

В начале января с конвейера завода в Уху сошел миллионный автомобиль Chery QQ, который также в этом году отмечает 10-летие продаж на автомобильных рынках мира.

Chery QQ - это компактный, экономичный и модный автомобиль, который впервые был представлен в 2003 г. Машина, по праву, является воплощением революционного подхода к концепции бюджетного автомобиля малолитражки. Несмотря на свои малые внешние габариты, Chery QQ имеет довольно просторный салон и может перевозить пять человек, и, благодаря складывающимся задним сиденьям, еще и объемные грузы. QQ, прежде всего, городской автомобиль, так как может быстро и легко маневрировать в тесном потоке машин, а также припарковаться там, где собраться "покрепче" не могут себе это позволить.

Успешный выход на рынок модели QQ и рост ее популярности, развеял миф о неконкурентности китайских автомобильных брендов на мировой арене. QQ стала ключевой моделью для развития Chery на внешних рынках. С момента старта продаж в более, чем 80 стран, количество автолюбителей, которые остановили свой выбор на Chery QQ, перевалило за миллион. (Auto-Consulting/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## **КИТАЙ: АВТОМОБИЛИ LIFAN В 2012 ГОДУ ВОШЛИ В ТРОЙКУ ЛИДЕРОВ**

Поклонников китайской марки Lifan с каждым годом в мире становится все больше и больше, о чем свидетельствует официальная статистика экспорта китайских автомобильных брендов за 2012 г. Согласно последним исследованиям, седаны Lifan попали в тройку самых продаваемых китайских брендов 2012 г. Общее количество производства автомобилей увеличилось на 13% по сравнению с 2011 г. В частности экспорт автомобилей Lifan составил 11% (53000 единиц) от общего количества экспортируемых авто, что и позволило компании закрепиться в тройке лидеров.

Опираясь на такой рост доверия покупателей к марке Lifan, первые лица компании прогнозируют общий экспорт 120000 единиц автомобилей в 2015 г. Первые лица компании уверены, что на такой рост продаж повлияли два главных фактора: появление новых моделей и значительное улучшение качества автомобилей даже по сравнению с популярными мировыми автопроизводителями.

В 2013 г. Lifan Motors планирует пуск обновленной 620-й модели, новое поколение Lifan 520, а также пуск абсолютно новой 530 модели. Постоянная работа по улучшению авто и расширение дилерской сети в ближайшие годы станет еще более сильным подспорьем для устойчивого продвижения Lifan на внутреннем и мировом рынках. (Auto-Consulting/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))



## Анализ

### КИТАЙ: РЫНОК АВТОБУСОВ В 2012 ГОДУ ВЫРОС

В 2012 г. в КНР было продано более 255,0 тыс. автобусов (прирост составил 5,35%), при этом около 219,9 тыс. машин были длиной более 5 м (+5,17%).

Наиболее быстро растущим сегментом стали школьные автобусы. 31 из 50 продуцентов автобусов производили такие машины, реализовав их в 2012 г. до 25,7 тыс. ед. Компании Yutong, Changan и Zhongtong Bus заняли первые три места по продажам школьных автобусов. Их совокупная рыночная доля превышает 50%, а сбыт каждой превышает 2 тыс. шт. Активно расширяют производство школьных автобусов компании Golden Dragon, AnKai, Hengtong, FAW и др.

Например, компания Yutong реализовала в КНР в 2009г. около 100 школьных автобусов, в 2010 г. - более 1 тыс. шт., а в 2011 г. - 3 тыс., а также экспортировала в указанном году в Саудовскую Аравию 3 тыс. школьных автобусов, что явилось позитивным сигналом для развития отрасли и рынка таких машин в КНР.

В то же время отмечается, что выпускаемые в КНР школьные автобусы не отвечают в полной мере возросшим требованиям потребителей, особенно в крупных городах, таких как Тяньцзинь, Пекин и др.

Согласно прогнозам, в 2013 г. продажи школьных автобусов в КНР вырастут на 40%. В настоящее время парк школьных автобусов в стране составляет 500-600 тыс. ед., из них 70-80 тыс. машин должны заменяться ежегодно. В перспективе на ближайшие 10 лет спрос на школьные автобусы будет активно возрастать. Согласно статистике, в КНР насчитывается 233 млн. учащихся начальных и средних школ, из которых в автобусных перевозках нуждаются 90 млн. Предполагается, что парк школьных автобусов превысит 1 млн. ед., в том числе должны будут обновляться ежегодно 100-150 тыс. таких машин.

Отмечается зрелость китайского рынка автобусов, работающих на сжатом природном газе. В 2012 г. таких моделей было продано более 33,5 тыс. шт. (прирост - 77,98%). На долю автобусов, работающих на природном газе, пришлось 13,15% совокупного рынка автобусов (7,78% в 2011 г.).

Крупнейшими продуцентами таких моделей являются шесть компаний, причем каждая из них продала в прошлом году более 2 тыс. машин, работающих на природном газе, в том числе:

| I         | II   | III   |
|-----------|------|-------|
| Yutong    | 6313 | 18,83 |
| Zhongtong | 3025 | 9,02  |
| Chengdu   | 2920 | 8,71  |
| Higer     | 2782 | 8,30  |
| Hengtong  | 2628 | 7,84  |

*Примечание. I - компания; II - сбыт в 2012 г. (шт.); III - доля на рынке автобусов, работающих на природном газе.*

*Источник: chinabuses.org.*

В 2010 г. численность населения КНР превышала 1,3 млрд. человек, причем в стране высокими темпами идет процесс урбанизации, растет доля городского населения. В этой связи существует острая потребность в развитии общественного, т. е. прежде всего автобусного транспорта. КНР занимает лидирующие мировые позиции по выпуску автобусов, а компания Yutong значительно опережает по этому показателю всех конкурентов.

Большое внимание Yutong уделяет качеству выпускаемой продукции, а ее основное конкурентное преимущество заключается в более низких ценах. Завод компании (Чжэньчжоу, пров. Хэнань) функционирует примерно 30 лет, Yutong - единственная китайская компания, которой не просто удалось наладить экспорт машин, но и ак-

тивно вести продажи автобусов Yutong" более чем в 30 странах, включая и такие "автомобильные" регионы, как США.

Благодаря сбалансированности новейших дизайнерских и конструкторских решений с применением во всех важнейших узлах комплектующих деталей от лучших мировых производителей компании удалось добиться того, что на рынке предлагаются ультрасовременные машины, при этом цены на ее автобусы являются вполне доступными; этого удалось добиться за счет жесточайшего контроля качества, технологичности производства, внедрения инноваций и пристального внимания к проблемам безопасности и комфорта.

Кузов автобуса изготавливается из стальных труб прямоугольного сечения и обшивается цельнотянутыми, оцинкованными стальными листами. Люки багажных и служебных отсеков сделаны из алюминия, крыша - из оцинкованной стали. После сборки кузов фосфатируется путем полного погружения в ванну со специальным раствором, затем грунтуется и окрашивается акриловыми красками. Нижняя часть кузова покрывается антигравийным составом.

Дизайн и комплектацию основных технических узлов машины для автобусов "Jutong" разработали специалисты компании MAN, ведущего производителя коммерческой автотехники в Европе. Автобусы оснащаются дизельными двигателями фирмы Cummins, изготавливаемыми в Великобритании или КНР. Автономные подогреватели-обогреватели Webasto, так же как узлы сцепления и амортизаторы Sachs, поставляются из Германии, АКПП Allison - из США. Основные элементы тормозной системы Wabco закупаются в Германии, а вспомогательные - выпускаются на ее дочернем заводе в КНР. Кондиционеры китайской компании Kelin оснащаются компрессорами Bitzer (Германия), электровихревой ретардер Telma производится во Франции концерном Valeo.

Номенклатура продукции Jutong включает различные автобусы, в том числе городские, междугородные и туристические, реальный расход топлива у которых в зависимости от цикла движения и условий эксплуатации составляет от 15 до 28 л. Одной из новинок компании является Yutong ZK6121HQ для междугородных перевозок, рассчитанный на 66 пассажиров (емкость вместительного багажного отсека составляет 5,3 куб. м). Даже в базовом варианте автобус имеет такие опции, как гидро-усилитель руля, антиблокировочная система, антипробуксовочная система asr, а также ретардер, круиз-контроль, система предпускового подогрева Webasto и т. д.

Компания Xiamen Golden Dragon является одним из ведущих продуцентов автобусов в КНР; основное внимание уделяется разработке, производству и реализации всех видов маршрутных городских, пригородных и туристических автобусов под торговой маркой Golden Dragon длиной от 5 до 12 м, рассчитанных на перевозку от 9 до 55 пассажиров. Компания располагает предприятием площадью 300 тыс. кв. м, а площадь производственных помещений составляет 150 тыс. кв. м; численность персонала - примерно 1600 человек, из них 30% приходится на инженерно-технических специалистов.

Основные задачи компании Golden Dragon заключаются в обеспечении высокого качества продукции, непрерывной разработке новых, наиболее передовых технологий, совершенствовании управления производственными процессами и работы предприятия в целом. В 1997 г. ISO подтвердила соответствие качества предприятия стандартам ISO 9002, а в 2002 г. - и стандартам ISO 9001. В результате компания Golden Dragon смогла добиться больших результатов в области реализации продукции на

рынке туристических автобусов как внутри страны, так и за рубежом. Огромное внимание уделяется работе по экспорту продукции в другие страны, в том числе и в Россию.

Компания Anhui Jianghuai Automotive Group входит в десятку крупнейших и сотню наиболее прибыльных предприятий КНР, массовый выпуск продукции на ее предприятии начался в 2002 г. Площадь предприятия - 80 тыс. кв. м, численность персонала - примерно 10 тыс., в том числе 4 тыс. приходится на инженерно-технический и управленческий персонал.

Производственная программа Anhui Jianghuai Automotive Group включает малотоннажные грузовые автомобили и самосвалы марки JAC, изготавливаемые по технологии и на оборудовании ведущей японской компании Isuzu Motors, узлы трансмиссии для поставки на другие автозаводы, специальные шасси для автобусов малого и среднего класса, а также лонжеронные рамы грузовых автомобилей, в том числе для поставки в Японию на Isuzu Motors. Кроме того, совместно с Hyundai Motors осуществляется совместный выпуск всей гаммы коммерческих грузовых автомобилей южнокорейской фирмы от минивэнов до больших туристических автобусов и многоосных магистральных седельных тягачей для автопоездов.

Основное внимание Anhui Jianghuai Automotive Group уделяет обеспечению высокого качества продукции. Пе-

ред пуском в серийное производство каждая новая модель проходит двухлетние ресурсные и технические испытания в одном из национальных испытательных центров КНР. Все без исключения автомобили, сходящие с конвейера, обязательно проходят 100-километровый тест-пробег, после чего производится полный контроль всех узлов и агрегатов. Если же автотехника поставляется на экспорт, она в обязательном порядке дополнительно принимается государственной межведомственной комиссией КНР.

В текущем десятилетии китайские компании проявляют большой интерес к поставкам автобусной техники в Индию. По численности населения эта страна занимает второе место в мире после КНР, а интенсивная миграция сельских жителей в города ведет к острой потребности в развитии общественного транспорта, в том числе автобусного. Автобусный рынок страны занимает второе место в мире - его емкость составляет более 25 тыс. машин в год.

Наиболее перспективными китайскими поставщиками автобусов в Индию считаются компании Shenlong Bus и Sunwin Bus. К их продукции проявляют особый интерес представители властей таких крупных городов, как Нью-Дели и Мумбаи. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## Анализ

### КОЛУМБИЯ: РЫНОК АВТОМОБИЛЕЙ И МОТОЦИКЛОВ В 2011 ГОДУ УВЕЛИЧИЛСЯ

По производству автомобилей Колумбия занимает 4-е место в Латинской Америке, а доля пассажирского транспорта в ее ВВП равна 6,2%. Согласно данным французской коммерческой службы UBI France, в 2011 г. в стране было продано 324,6 тыс. автомобилей или на 27,8% больше, чем в предыдущем году. Оборот же сектора автомобильных комплектующих и запчастей в 2011 г. составил \$4,9 млрд.

Автомобильный парк Колумбии насчитывает 3,8 млн. машин, из которых 59,5% являются импортными.

Приводимые ниже данные характеризуют спрос на автомобили в Колумбии в 2009-2011 гг. (тыс. шт.):

|                                | 2009 г.      | 2010 г.      | 2011 г.      |
|--------------------------------|--------------|--------------|--------------|
| <b>Всего</b>                   | <b>185,1</b> | <b>253,8</b> | <b>324,6</b> |
| Автомобили, собранные в стране | 89,3         | 110,6        | 131,5        |
| Импортные автомобили           | 95,8         | 143,2        | 193,1        |

Продажи легковых и легких коммерческих автомобилей в Колумбии в 2011 г. составили 296,3 тыс. шт., из них 117,2 тыс. (или 40%) были собраны на месте. По сравнению с 2010 г. продажи увеличились на 30%. Местное сборочное производство указанных автомобилей представлено компаниями General Motors - Colmotores, Renault - Sofasa (Sociedad de Fabricacion de Automotores S.A.) и Mazda - CCA (Compania Colombiana Automotriz).

Экспортные поставки в Эквадор, Чили, Перу и Мексику в 2011 г. равнялись 14,6 тыс. шт.

Средних и тяжелых грузовиков в Колумбии в 2011 г. было продано 24,6 тыс. шт., что на 103% превысило уровень 2010 г. Доля в продажах машин, собранных на месте, выразилась в 38% (9,3 тыс. шт.). Местное производство грузовиков полной массой менее 10 т сосредоточено в руках компаний General Motors и Hino.

Продажи автобусов в Колумбии в 2011 г. составили 3,7 тыс. шт., из которых 2,4 тыс. (66%) были собраны на месте. По сравнению с 2010 г. объем спроса сократился на 3%, что объясняют задержками в реализации программы, предусматривающей создание интегрированной системы транспорта в Боготе. В рамках данной программы в течение 5 лет должно быть закуплено около 12 тыс. автобу-

сов.

Сборку автобусов в Колумбии осуществляют бразильские фирмы Busscar (Busscar Onibus S.A.) и Superpolo (Marcopolo). В 2012 г. эти операции стала осуществлять и германская компания Mercedes-Benz.

По производству мотоциклов Колумбия занимает второе место в Южной Америке после Бразилии. Их продажи в 2011 г. равнялись 530 тыс. шт., что на 34,8% превышает уровень 2010 г. Почти все реализованные мотоциклы (509 тыс. шт.) являлись продукцией местной сборки. В число собираемых марок входят Kawasaki, Baja, Кумсо, Honda, Yamaha, Suzuki, АКТ, TVS, United Motors, AYCO, Jialing и Jincheng.

Из автомобильных комплектующих и запчастей в Колумбии производятся установки климатизации, кресла и внутренняя отделка, буферы, муфты сцепления, воздушные и масляные фильтры, шины, шланги из каучука, металлические механические части, части систем управления, тормоза, подвески, трансмиссии, колесные диски, выхлопные системы, безопасное стекло и принадлежности. За 8 последних лет совокупный экспорт названных изделий увеличился на 220%. Осуществлялся он главным образом в Венесуэлу, Эквадор и Бразилию, на которые в общей сложности пришлось 74% всех поставок.

Импорт автомобильных комплектующих и запчастей также быстро растет; в 2011 г., например, он увеличился на 39%. Таможенный режим в отношении данных изделий призван, прежде всего, облегчить поступление в страну новых технологий и содействовать развитию национальной автомобильной промышленности. Эти же цели преследуют заключаемые Колумбией двусторонние торговые соглашения. Из последних можно назвать соглашение с ЕС, которое вступило в силу в начале 2013 г. и должно привести к снижению импортных пошлин в среднем с 17,52% до 7,28%.

В ближайшие годы увеличению спроса на новые автомобили в Колумбии будет способствовать намеченная унификация систем общественного транспорта в крупных колумбийских городах, таких как Букараманга, Картахена, Медельин, Кали, Перейра и др. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### СЕРБИЯ РАССМАТРИВАЕТ ВОЗМОЖНОСТЬ СОЗДАНИЯ СБОРОЧНОГО ПРОИЗВОДСТВА БЕЛОРУССКИХ ТРОЛЛЕЙБУСОВ

Беларусь и Сербия рассматривают возможность создания сборочного производства белорусских троллейбусов. Об этом сообщил генеральный директор ОАО "Управляющая компания холдинга "Белкоммунмаш" Юрий Клемято на встрече президента Сербии Томислава Николича с деловыми кругами Беларуси.

Генеральный директор предприятия отметил, что "Белкоммунмаш" поставляет технику для Белграда уже более 10 лет. Последняя партия из 82 троллейбусов была поставлена 2010 г. Сейчас предприятие предлагает дальнейшее обновление троллейбусного парка Белграда с учетом того, что троллейбусы будут собираться на территории этого города на государственном транспортном предприятии Сербии. Таким образом, стороны рассматривают возможность создания сборочного предприятия. "Однако все зависит от финансирования, т. е. работа начнется тогда, когда город сможет себе это позволить. Форма предприятия - сборочное или совместное - еще не обсуждалась", - подчеркнул руководитель предприятия, сообщив, что в ближайшее время он вылетает в Белград для дальнейших переговоров с сербской стороной.

Также Юрий Клемято сообщил, что "Белкоммунмаш" предлагает свои услуги по модернизации транспортной инфраструктуры: контактных и трамвайных путей. (БЕЛТА/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### СЛОВАКИЯ БУДЕТ ПРОИЗВОДИТЬ ВНЕДОРОЖНИК ОТ BENTLEY MOTORS

Новый внедорожник от Bentley скорее всего будет производиться на заводе Volkswagen в Братиславе наряду с Porsche Cayenne и Audi Q7 и Volkswagen Touareg. Об этом на ежегодной пресс-конференции рассказал генеральный директор компании Вольфганг Шрайбер. Также он сказал, что модель будет введена в производство в 2015 г. или 2016 г.

Если задумка будет реализована, это будет один из первых Bentley, который вместо знаменитой таблички "Made in Crewe" получит табличку "Designed in Crewe". Из Крю будет приходить и большинство деталей, которые будут выпускаться на основном заводе марки, чтобы не потерять эксклюзивность автомобиля.

Генеральный директор компании Вольфганг Шрайбер уточнил, что он будет больше похож на традиционные модели Bentley, чем концепт-кар EXP 9F, показанный в 2012 г. на Женевском автосалоне.

Несмотря на то, что концепт-кар, на основе которого сделан внедорожник, был назван многим СМИ "самым уродливым автомобилем", на то, что еще не известны ни окончательный внешний вид ни цена, на несуществующий автомобиль уже поступило более 2000 заказов. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### США: CHRYSLER ГОТОВИТСЯ К IPO

Американская автомобилестроительная компания Chrysler готовится к первичному размещению акций на открытом рынке. Об этом сообщил глава итальянского автоконцерна Серджо Маркионе, который также является исполнительным директором компании Chrysler.

Согласно его заявлению Chrysler находится на стадии выбора банков, которые будут проводить размещение бумаг компании на американском рынке.

В то же время он отметил, что процедура листинга возможна только при согласии одного из основных акционеров американского автогиганта фонд VEBA, который владеет 41,5% компании. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ФРАНЦИЯ: CITROEN C4 PICASSO СТАНЕТ ПОХОЖ НА МОДЕЛИ DS

Citroen тестирует новый C4 Picasso, премьера которого состоится осенью на мотор-шоу во Франкфурте. Внешне автомобиль принципиально изменился и стал похож на модели премиальной линейки DS. Главное во внешности автомобиля - иная передняя оптика, которая теперь состоит из двух блоков.

Мини-вэн построен на платформе PF2 группы Peugeot-Citroen, которая используется в текущих поколениях хэтчбеков C4 и DS4. По предварительной информации, линейка двигателей будет включать атмосферные и турбированные двигатели объемом 1,6 л и 2,0-литровые турбодизели.

Citroen готовит новый семиместный минивэн C4 Grand Picasso. Прототипы автомобиля в настоящее время проходят тестовые испытания, что и подтверждают снимки машины в серьезном камуфляже. Судя по ним, новый Grand Picasso также позаимствует ряд стилистических решений у представителя премиальной линейки Citroen DS4. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ЧЕХИЯ: МИРОВЫЕ ПРОДАЖИ SKODA В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА СОСТАВИЛИ 67100 АВТОМОБИЛЕЙ

В феврале мировые продажи автомобилей марки Skoda составили 67100 единиц, что на 6,9% меньше по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. (февраль-2012: 72100). За первые два месяца компания реализовала более 136600 автомобилей (январь-февраль-2012: 147500). Данный результат связан, прежде всего, с наращиванием недавно стартовавшего производства Skoda Octavia нового поколения. Также существенно сказывается спад на некоторых европейских рынках. В Китае рост продаж составил 3,2%, превысив темпы роста рынка в регионе.

"Начало года для Skoda ознаменовалось стартом производства нового поколения Skoda Octavia. В настоящий момент мы наращиваем производство на нашем основном заводе в Чешской Республике. На европейских рынках уже стартуют продажи Octavia, а на Женевском автосалоне состоялся мировой дебют Skoda Octavia Combi", - отмечает Винфрид Фаланд, председатель совета директоров Skoda. "Мы уверены, что расширение нашего модельного ряда позволит нам продолжить успехи марки в этом году". Слабость некоторых европейских рынков также сказалась на показателях продаж, и даже Skoda не удалось этого полностью избежать. Тем не менее, компания позитивно оценивает перспективы на ближайший год. "Как только новая модельная линейка Octavia появится в продаже, мы увидим положительные изменения", - отмечает Фаланд.

В 2013 г. Skoda представит восемь новых или обновленных моделей. До сих пор марка получала исключительно позитивные отзывы со стороны СМИ и клиентов. Новая Skoda Octavia Combi появится в продаже в дилерских салонах в мае. В 2012 г. продажи Octavia Combi составили 124500 единиц, сделав этот автомобиль самой популярной моделью после лифтбэка Octavia и модели Fabia. Всего в 2013 г. было реализовано более 409600 автомобилей линейки Skoda Octavia.



В Западной Европе продажи достигли отметки 25500 единиц (февраль-2012: 27700). В Германии - втором по величине рынке для Skoda - показатели продаж марки выросли на 0,2%, составив 9900 реализованных моделей (февраль-2012: менее 9900) на фоне общего спада на рынке. Доля компании Skoda на немецком рынке в феврале превысила отметку в 4,9%. В Великобритании в феврале также наблюдался позитивный рост продаж, превысивший показатели предыдущего года на 9% (февраль-2012: 1700). В Дании рост продаж составил 79,8%, а объем продаж увеличился с 700 до 1200 единиц. В Швеции поставки автомобилей выросли на 101% до 900 единиц (аналогичный период 2012 г.: менее 800).

В Восточной Европе в феврале было продано 8700 автомобилей (февраль-2012: 9900). Основная доля продаж пришлась на Боснию, Сербию и Казахстан. В России показатели продаж марки Skoda увеличились на 0,2%, составив 6323 единицы (февраль-2012: 6312).

Рынок Центральной Европы в феврале по-прежнему оставался слабым в связи с чем, Skoda удалось реализовать только 9500 автомобилей в этом регионе (февраль-2012: 11000). Поставки в Чехии составили 4300 единиц против 4800 в феврале 2012 г.

В Китае - крупнейшем рынке для Skoda - были зафиксированы темпы роста, опережающие среднеотраслевые по региону. Продажи марки составили 17700 автомобилей против 17100 в феврале 2012 г.

Мировые продажи моделей Skoda в феврале (по сравнению с аналогичным периодом за прошлый год): Skoda Octavia (27 000; -19,1%); Skoda Fabia (15500; -21,6%); Skoda Superb (8800; +17,9%); Skoda Yeti (5700; -8,4%); Skoda Roomster (2400; -18,3%); Skoda Rapid (4100; +103,9%); Skoda Citigo (продается только в Европе: 3700; новая модель). (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

#### **ЧЕХИЯ: SKODA OCTAVIA RS ПОКАЖУТ В ИЮЛЕ 2013 ГОДА**

Новое поколение спортивной версии Skoda Octavia будет представлено в июле, в продаже автомобиль с приставкой RS появится ближе к концу года. Как сообщает Autoforum, стоимость новинки не будет сильно отличаться от текущего поколения Octavia RS. Автомобиль получит 2,0-литровый мотор с турбонаддувом мощностью 220 л. с.

Официальная премьера "гражданской" Skoda Octavia третьего поколения прошла в Чехии в конце прошлого года. Новый автомобиль увеличился в размерах, стал просторнее, а также получил часть незнакомых ему прежде функций.

Новая Skoda Octavia выросла в габаритах по сравнению с предшественником и стала легче на 102 кг. Длина машины увеличилась на 90 мм до 4659 мм, ширина - на 45 мм до 1814 мм. Значительно больше стала колесная база - на 108 мм до 2686 мм. Соответственно, просторнее стало в салоне, в частности на заднем ряду. Там теперь 73 мм свободы для коленей, на 26 мм вольготнее стало в локтях, а высота салона составляет 980 мм. Передние сиденья получили дополнительный простор в локтях - на 26 мм и плюс 8 мм над головой. Объем багажника составляет 590 л вместо прежних 560. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

#### **ШВЕЦИЯ: GEELY AUTO И VOLVO АВ ОБЪЯВИЛИ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ В НОВОМ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКОМ ЦЕНТРЕ**

Geely Holding, являющаяся владельцем контрольного пакета акций Volvo, и Geely Auto создадут совместный Центр исследований и разработок в Гетеборге. Центр будет специализироваться на создании новой модульной архитектуры и наборе компонентов для будущего C-сегмента автомобилей, которые будут направлены на удовлетворение потребностей как Volvo так и Geely. Центр будет работать под руководством Матса Фагерхага, в настоящее время вице-президента по продуктовой стратегии Volvo.

В новом Центре будет задействовано около 200 штатных сотрудников.

"Мы строим амбициозные планы по повышению конкурентоспособности наших брендов", - говорит Ли Шуфу, председатель группы Geely Holding. "Geely продолжит совершенствовать качество продукции в ближайшие годы и получит возможность учиться у Volvo. Тем не менее, обмен знаниями и технологиями должен происходить без ущерба для целостности брендов и индивидуального развития каждого продукта. Мы считаем, что автономный, но совместный исследовательский центр является лучшим способом достижения этой цели", - отмечает Ли Шуфу.

Исследовательский центр будет расположен в Гетеборге и работать там будут инженеры как из Швеции, так и Китая. На сегодняшний день набор инженеров продолжается, в полном объеме центр будет функционировать уже к концу 2013 г.

Матс Фагерхаг, генеральный директор нового центра, комментирует: "Модульная конструкция позволяет создавать несколько различных платформ транспортных средств, которые будут разработаны с одной архитектурой, обеспечивая тем самым индивидуальные решения для обоих брендов".

"Мы гордимся тем, что уже достигли значительного улучшения качества продукции, но мы стремимся к большему. В следующем поколении автомобилей, мы стремимся поднять Geely на новый уровень конкурентоспособности и качества, наравне с нашими международными конкурентами", - говорит Фрэнк Чжао, руководитель отдела исследований и развития Geely. (Auto-Consulting/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

#### **ШВЕЦИЯ: VOLVO BUSES УДАЛОСЬ УКРЕПИТЬ ПОЗИЦИИ НА ЕВРОПЕЙСКОМ РЫНКЕ АВТОБУСОВ**

В связи с падением спроса на новые автобусы в европейских странах компания Volvo Buses осуществляет перевод производственных мощностей на предприятие во Вроцлав (Польша). В июне намечается прекращение выпуска автобусов на главном заводе Volvo Buses в Швеции (Саффле, 330 занятых). В то же время шведское предприятие сохранит за собой функции технического обслуживания автобусов Volvo в Скандинавских странах.

Согласно заявлению президента Volvo Buses, снижение спроса на новые автобусы в Европе сопровождается сильным ценовым давлением, особенно в Скандинавских странах. Сосредоточение выпуска автобусов на одном, более крупном заводе (его мощность в четыре раза превышает соответствующий показатель шведского завода) позволит снизить производственные затраты, а деятельность компании из убыточной снова станет прибыльной.

В начале текущего десятилетия Volvo Buses удалось укрепить позиции на европейском рынке автобусов, однако ее предприятия в регионе располагают значительными избыточными производственными мощностями. В предыдущем десятилетии компания уделяла большое внимание разработке новых автобусов с более высокими технико-экономическими характеристиками, что в сочетании с созданием новой производственной базы в Польше позволит Volvo Buses укрепить конкурентные позиции на европейском рынке автобусов. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ЮЖНАЯ КОРЕЯ: ПЛАНЫ HYUNDAI MOTOR GROUP НА 2013 ГОД

Автомобилестроительная группа Hyundai Motor Group, в которую входят компании Hyundai Motor и Kia Motors, планирует в 2013 г. увеличить мировые продажи автомобилей на 4% до 7,41 млн. ед. по сравнению с 7,12 млн. ед. по итогам 2012 г., заявил глава концерна Hyundai Чон Мон Гу. В частности, Hyundai Motor планирует 6%-ный рост продаж - до 4,66 млн. автомобилей. Kia Motors рассчитывает увеличить продажи на 1% до 2,75 млн.

Тем не менее аналитики отмечают, что, если прогнозы южнокорейской группы оправдаются, то это будет самый медленный рост продаж марок Hyundai и Kia с 2003 г.

Группа Hyundai Motor - Kia занимает пятое место среди мировых производителей автомобилей. В 2012 г. совокупный объем продаж входящих в нее компаний увеличился на 8% до 7,12 млн. машин при плановом показателе в 7 млн. (БИ-КИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ЯПОНИЯ: INFINITI ВЫПУСТИТ КУПЕ НА БАЗЕ СЕДАНА Q50

Следующей новинкой от Infiniti должно стать купе, построенное на платформе бизнес-седана Q50. Об этом сообщает издание Theophilus Chin, ссылаясь на представителя компании. Автомобиль получит те же моторы, в том числе, и гибридную установку с бензиновым V6. Компания Infiniti изменит название моделей к началу 2014 г. Первым автомобилем, который претерпел изменения, стал новый седан Q50, премьера которого состоялась в начале января в Детройте.

Весь модельный ряд марки получит приставку Q и QX. В первом случае речь идет о легковых седанах, кабриолетах и купе. Во втором - о внедорожниках и кроссоверах. Помимо букв, в названии будут присутствовать две цифры, создающие иерархию в модельном ряде японского премиум-бренда.

Infiniti собирается изменить дизайн автомобилей. Новые машины марки будут выглядеть более легкими и изящными. "Мы хотим, чтобы наши автомобили выглядели более "стройными" и атлетичными, - сказал шеф-дизайнер концерна Nissan Motor Co Схиро Накамура. - Я доволен нашим актуальным дизайном. У Infiniti узнаваемый внешний вид: оригинальная решетка радиатора и формы кузова. Но мне бы хотелось сделать наши автомобили "моложе", атлетичнее и тоньше". (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ЯПОНИЯ: MITSUBISHI GROUP РАБОТАЕТ НАД КОНКУРЕНТОМ KIA RIO

Mitsubishi анонсировал премьеру концепта нового бюджетного компактного седана на 34-м автошоу в Бангкоке. Автомобиль называется Concept G4 и предназначен для продаж на глобальных развивающихся рынках, чтобы составить конкуренцию таким бюджетным седанам, как Hyundai Solaris, Volkswagen Polo и Kia Rio.

В новом автомобиле Mitsubishi планирует достичь максимальной эффективности использования топлива за счет максимального облегчения кузова. В движение Concept G4 приводится с помощью 1,2-литрового двигателя MIVEC, работающего в паре с вариатором.

На Женевском автосалоне Mitsubishi представила концепт-кар пятидверного хэтчбека CA-MiEV, способного преодолеть 300 км без подзарядки. Достичь пробега от одной зарядки вдвое большего, чем у существующих сегодня на рынке электромобилей, стало возможно благодаря батарее нового поколения и усовершенствованной аэродинамике.

Еще одна новинка от Mitsubishi, которая была продемонстрирована в Женеве - гибридный пикап GR-HEV. Его уникальная характеристика - применение гибридной (HEV) технологии. Совершенно новое коммерческое решение в области технологии HEV включает дизельный двигатель Clean Diesel и электромоторы, при этом является более простым и доступным по цене по сравнению с моделями EV и PHEV. GR-HEV позволяет снизить уровень выбросов CO2 до 149 г/км, что почти на 30% ниже уровня выбросов от автомобиля с ДВС. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ЯПОНИЯ: SUZUKI MOTOR ПЛАНИРУЕТ СУЩЕСТВЕННО УВЕЛИЧИТЬ ПРОДАЖИ С ПОМОЩЬЮ SX4

Suzuki надеется, что благодаря появлению в модельном ряду обновленного нового SX4 продажи автомобилей японской компании существенно возрастут. "У нас никогда еще не было подобного автомобиля, особенно с таким большим багажником. Его объем составляет 430 л и этот показатель - лучший в классе", - заявил руководитель европейского отделения компании Таканори Судзуки.

Новый Suzuki SX4 действительно больше предшественника, причем как внутри, так и снаружи. Например, кузов стал длиннее на 165 мм. Кроме того, это первый Suzuki с дизельным мотором объемом 1,6 л. Коробки передач будут доступны с пятью или шестью ступенями.

Собирать кроссовер планируют на заводе в Венгрии, а в продаже он появится осенью. Кроме того, к 2015 г. на платформе SX4 будет построен еще один автомобиль, который станет конкурентом Nissan Juke и Renault Captur. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ЯПОНИЯ: TOYOTA МОТОР СО ОБЪЯВИЛИ САМЫМ ДОРОГИМ АВТОМОБИЛЬНЫМ БРЭНДОМ В 2013 ГОДУ

Специалисты по маркетингу оценке стоимости брендов "Brand Finance" назвали Toyota самым дорогим автомобильным брендом в 2013 г. Агентство ежегодно составляет рейтинг 50 самых дорогих автомобильных брендов BrandFinance Auto 50. Toyota лидирует в данном рейтинге с 2007 г., кроме того, в 2013 г., кроме того, организаторы исследования зафиксировали 6%-ное повышение стоимости бренда Toyota, который оценен в \$26 млрд.

На втором месте по стоимости оказался Volkswagen, третье и четвертое места также принадлежат немецким автопроизводителям - BMW и Mercedes-Benz. На пятом месте оказался Ford. Замыкает рейтинг Seat. Ни одна российская автомобильная марка в список 50 не попала.

Toyota также стала лидером продаж по результатам 2012 г. Мировые продажи японского автоконцерна по итогам 2012 г. выросли на 22,6% в годовом исчислении до 9,75 млн. экземпляров. По итогам минувшего года японский автоконцерн вернул лидерство, обогнав по объему продаж американский General Motors и немецкий Volkswagen. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

**ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчики печатного варианта журнала «Машиностроение Украины» могут **БЕСПЛАТНО** получать его электронный вариант?**

**УКРАИНА: ПАО «ДРУЖКОВСКИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» 2012 ГОДУ СОКРАТИЛО ПРИБЫЛЬ**

Один из ведущих производителей горношахтного оборудования - Дружковский машиностроительный завод - в 2012 г. по сравнению с 2011 г. сократил чистую прибыль на 56,5% до 80,262 млн. с 184,532 млн. грн. Об этом говорится в системе раскрытия информации Национальной комиссии по ценным бумагам и фондовому рынку.

При этом показатель выручки завода за отчетный период не указывается.

Согласно сообщению, общее количество активов предприятия в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличилось на 41,5% до 3,566 млрд. с 2,520 млрд. грн.

Дружковский машиностроительный завод (Донецкая обл.) является крупнейшим в СНГ производителем горношахтного оборудования, а по отдельным его видам (механизированные крепи, шахтные и горнорудные вагонетки) является монополистом в Восточной Европе. (Metalmonitor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**УКРАИНА: ООО «НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ КОМПАНИЯ (НПК) «ГОРНЫЕ МАШИНЫ» ПРИВЛЕКЛО МУЛЬТИВАЛЮТНУЮ КРЕДИТНУЮ ЛИНИЮ**

НПК "Горные машины" привлекли мультивалютную кредитную линию на 3 года на 250 млн. грн. у "Дочернего Банка Сбербанка России". Об этом говорится в сообщении компании.

Согласно сообщению, "Горные машины" планируют использовать финансирование для усиления позиций на текущих экспортных рынках (Россия, Казахстан, Беларусь и Вьетнам), выхода на новые (Польша, Индия, ЮАР) и развитие сервисной инфраструктуры.

"Горные машины" - один из крупнейших производителей горнодобывающего оборудования в СНГ, входит в состав СКМ бизнесмена Рината Ахметова. Деятельность НПК сосредоточена на инжиниринге, производстве, комплексных поставках и сервисном обслуживании оборудования для горнодобывающей отрасли. В состав компании входят ЧАО "Криворожский завод горного оборудования", АО "Горловский машиностроитель", ПАО "Дружковский машиностроительный завод", ПАО "Донецкгормаш", ПАО "Донецкий энергозавод", ПАО "Свет шахтера", ОАО "Каменский машиностроительный завод", торговые подразделения в Украине, России, Казахстане и Вьетнаме, инспекторская компания ООО "Горные машины - Система качества". (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**УКРАИНА: ООО «НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ КОМПАНИЯ (НПК) «ГОРНЫЕ МАШИНЫ» ИЗГОТОВИЛО ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ НОВОЙ ЛАВЫ В РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ**

НПК "Горные машины", крупнейший производитель горнодобывающего оборудования в СНГ, завершила производственную программу по изготовлению оборудования для пуска новой лавы в шахтоуправлении "Обуховское" (входит в ДТЭК).

Выпуск лавного конвейера СП326, а также штрекового конвейера СП251.13 и перегружателей стали финальным аккордом в рамках комплексной программы по оснащению новой лавы современным и высокоэффективным оборудованием, производства НПК "Горные машины".

Уже отгружены шахтерам 172 секции механизированной крепи 09ДТ, оснащенные электрогидравлической системой управления от одного из ведущих немецких производителей, позволяющей полностью автоматизировать процесс поддержания и управления лавы в призабойном пространстве. Лавокомплект укомплектован инфракрасным датчиками положения секций и встроенными светодиодными фонарями, а также подземным компьютером. Гарантийный срок эксплуатации составит 18 месяцев, а ресурс до первого капитального ремонта - 10 тыс. циклов передвижки.

В январе шахтоуправление "Обуховское" получило буропогрузочную машину (БПР), позволяющую увеличить темпы проведения подготовительных горных выработок буровзрывным способом, и очистной комбайн УКД400, оборудованный системой дистанционного управления с помощью радиопульта, что повышает безопасность работы шахтеров в забое.

По мнению Игоря Фоменко, директора по маркетингу и продажам НПК "Горные машины", использование современной техники для оснащения новой лавы, позволит обеспечить производительность на уровне 2,5 тыс. т. угля в сутки и улучшить условия труда в забое".

Своеобразным подарком от НПК "Горные машины" шахтеров стала смонтированная на Каменском машиностроительном заводе (входит в НПК "Горные машины") мини-лава, смонтированная из 12 секций механизированной крепи. Кроме того, в состав презентационного комплекса, позволяющего проводить практические занятия со специалистами ш/у "Обуховское", демонстрируя им процесс сборки, монтажа и увязки оборудования, входит и очистной комбайн УКД400. Как отметил Игорь Фоменко, специалисты НПК "Горные машины" подготовили специальный учебный курс для шахтеров, чтобы дать максимум информации об особенностях работы на новом оборудовании. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**УКРАИНА: ЗАО «НОВОКРАМАТОРСКИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (НКМЗ) ВОЗВРАТИЛОСЬ К ВЫПОЛНЕНИЮ КРУПНОГО ЗАКАЗА**

Машиностроители Краматорска вновь взялись за выполнение крупного заказа Ашинского металлургического комбината в Челябинской области.

Как сообщил начальник бюро непрерывной разливки стали НКМЗ Дмитрий Таран, это стало возможно после того как с помощью чешской фирмы "Альт" российские партнеры разблокировали реконструкцию прокатного производства.

"На Ашинском металлургическом комбинате предстоит модернизировать прокатный стан "2800". Из-за экономического кризиса российские партнеры приостановили уже начавшиеся работы. Однако и в таких сложных условиях нашелся выход. Помочь российским металлургам взялась чешская компания "Альт", - рассказывает Дмитрий Таран.

По его словам, именно эта компания обеспечила связанные с модернизацией агрегата проплаты, поставив условие, что все сборочные работы будут выполняться в Чехии. Сюда отныне и будут направлять свою продукцию машиностроители Краматорска, а это сотни тонн узлов и агрегатов прокатного оборудования, отметил Таран.

Первоначально выполнение заказа планировалось осуществить в августе. В связи с кризисом сроки будут перенесены.

Новокраматорский машиностроительный завод за 75 лет своей истории изготовил около ста прокатных станков. Сегодня они с успехом работают в более чем 50 странах. (Metalmonitor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))



**РОССИЯ: ОАО «ИЖОРСКИЕ ЗАВОДЫ» И НИЦ ТК «ОМЗ-ИЖОРА»  
ЗАВОЕВАЛИ ЗОЛОТУЮ МЕДАЛЬ В КОНКУРСЕ «ЛУЧШИЙ ИННОВАЦИОННЫЙ ПРОЕКТ ГОДА»**

"Ижорские заводы" и Научно-исследовательский центр ТК "ОМЗ-Ижора", входящие в Группу "ОМЗ", завоевали Золотую медаль и Диплом I степени в конкурсе "Лучший инновационный проект и лучшая научно-техническая разработка года" в номинации "Лучшая инновационная разработка в области передовых технологий машиностроения и металлургии".

Конкурс, учрежденный в 1998 г. Министерством науки и технологий России, традиционно ежегодно проводится в рамках Петербургской технической ярмарки и с каждым годом собирает все больше участников. "Ижорские заводы" совместно с НИЦ ТК "ОМЗ-Ижора" представили на конкурс проект "Освоение и внедрение технологии выполнения однослойной коррозионностойкой электрошлаковой наплавки лентой шириной до 90 мм на внутреннюю поверхность крупногабаритных нефтехимических реакторов из стали типа 2,25Cr-1Mo-0,25V".

Данная собственная инновационная разработка применяется "Ижорскими заводами" при производстве оборудования для нефтехимической промышленности. Впервые такой способ наплавки был осуществлен при изготовлении реакторов по заказу ОАО "ТАНЕКО" в 2010 г. В настоящее время технология внедрена в серийное производство реакторного оборудования для нефтепереработки и использована при изготовлении сосудов для ООО "Новокуйбышевский завод масел и присадок", ОАО "ТАИФ-НК", ОАО "РН-Туапсинский НПЗ", ОАО "Ангарская нефтехимическая компания", ОАО "Сызранский НПЗ", ОАО "Новокуйбышевский НПЗ".

Успешное внедрение технологии в серийное производство увеличивает более чем в два раза скорость выполнения коррозионностойкой наплавки на внутреннюю поверхность реактора по сравнению с выполнением наплавки по предыдущим технологиям. Значительная экономия достигается также за счет снижения расхода ленты. При этом качество полученной поверхности наплавки позволяет не производить механической обработки.

Применение данного способа наплавки значительно снижает время и затраты на изготовление оборудования, тем самым увеличивает конкурентоспособность продукции предприятия на внутреннем и внешнем рынках. Следует также отметить, что данная технология перспективна и для изготовления оборудования для АЭС.

Разработка собственных инновационных технологий и непосредственное внедрение их в производство - одно из слагаемых успешного вывода на рынок конкурентоспособной продукции, по качеству не уступающей продукции мировых производителей. (Пресс-служба ОАО "ОМЗ"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ: ОАО «ССМ-ТЯЖМАШ» ИЗГОТОВИЛО НОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ОАО «КАРЕЛЬСКИЙ ОКАТЫШ»**

"ССМ-Тяжмаш" (входит в дивизион "Северсталь Российская сталь") изготовило крупногабаритное оборудование для ОАО "Карельский окатыш" (актив дивизиона "Северсталь Ресурс), сообщает пресс-центр предприятия.

Предприятие изготовило стержневую мельницу для первичного размола железорудных пород. Из-за больших размеров корпуса барабана - диаметр 3,8 м и длиной 5,5 м - механическая обработка деталей производилась на оборудовании, предназначенном для обработки крупногабаритных деталей.

Это третий подобный заказ для предприятия. В 2010-2011 гг. на "ССМ-Тяжмаше" были произведены две стержневые мельницы для ОАО "Карельский окатыш" и одна шаровая мельница для ЗАО "Березитовый рудник".

По словам руководства "ССМ-Тяжмаша", освоение данного вида продукции способствует технологическому росту предприятия и открывает новые возможности на рынках сбыта. "В планах - дальнейшее выполнение заказов на мельничное оборудование, а также изготовление запасных деталей", - подчеркнула генеральный директор предприятия Наталья Дорошенко. (Metalmonitor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**ШВЕЦИЯ: SANDVIK CONSTRUCTION ПРЕДСТАВИЛА  
НОВУЮ КОМПАКТНУЮ КОЛЕСНУЮ БУРОВУЮ УСТАНОВКУ DC125R**

Компания Sandvik Construction представила новую компактную колесную буровую установку DC125R, которую, равно как и ее предшественниц, отличает повышенная мобильность и проходимость в пересеченной местности. Установка сохранила все преимущества прежнего модельного ряда, а также приобрела некоторые улучшения, повышающие ее ремонтпригодность, внедорожные качества и внешний вид. Благодаря нововведениям был значительно снижен расход топлива.

Sandvik DC125R является самоходной двухосной буровой установкой малого размера с гидроперфоратором на дистанционном управлении, предназначенной для бурения шпуров диаметром 22-45 мм. Новая модель заменяет прежнюю установку Sandvik DC122R, впервые представленную в 1988 г. под брэндом Tamrock Commando.

Испытания показали, что обновленная буровая установка Sandvik DC125R обрела еще большую маневренность. Это стало возможным благодаря большому ведущему зубчатому колесу, которое делает установку мобильной, гарантируя безопасную работы даже в пересеченной местности. Внедорожные качества DC125R усиливаются наличием лебедки с роликовыми направляющими.

Sandvik DC125R очень проста в обслуживании благодаря упрощенному каркасу, возможности быстрой замены ведущей передачи и новому типу пылеуловителя. Конструкция предусматривает также централизованную замену масла и облегченный доступ к электрической и гидравлической системам.

Доработанная система охлаждения способствует плавной работе буровой установки в течение всей смены, а выносной глушитель снижает тепловую нагрузку на моторный отсек. Вентилятор с датчиком окружающей температуры помогает снизить расход топлива.

Новые панели и модернизированная конструкция придают буровой установке более совершенный вид, а шесть источников освещения гарантируют отличную видимость в темное время суток.

Новая мини-установка Sandvik DC125R специально предназначена для бурения небольших шпуров при возведении фундаментов, выемки грунта при дорожных работах, проходки шурфов, анкеровки, работы в каменоломнях и для других буровых работ, требующих повышенной маневренности. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира»  
(<http://ukrmach.dp.ua/>)

### УКРАИНА: ПРЕЗИДЕНТ ВИКТОР ЯНУКОВИЧ ПОРУЧИЛ К ИЮЛЮ 2013 ГОДА ПОДГОТОВИТЬ ЗАКОН, СТИМУЛИРУЮЩИЙ ВЫПУСК СОВРЕМЕННЫХ ПОЕЗДОВ

Президент Украины Виктор Янукович поручил до июля подготовить и внести на рассмотрение Верховной Рады проект закона о внесении изменений в некоторые законы относительно стимулирования организации производства в Украине современных электропоездов, электропоездов и дизель-поездов.

Такое поручение содержится в Национальном плане действий на 2013 г. о внедрении Программы экономических реформ на 2010-2014 гг. "Богатое общество, конкурентоспособная экономика, эффективное государство", утвержденном указом главы государства и опубликованном на его сайте.

Ответственность за выполнение поручения возлагается на премьер-министра Украины Николая Азарова, Министерство инфраструктуры, Министерство финансов, Министерство юстиции, Государственную администрацию железнодорожного транспорта (по согласию) и Министерство экономического развития и торговли.

В. Янукович также поручил до декабря приобрести 248 пассажирских вагонов отечественного производства за счет средств государственного бюджета - 200 купейных вагонов, 41 пассажирский вагон с местами для перевозки лиц с ограниченными физическими возможностями и семь специализированных вагонов типа СТ. ([Trans-Port.com.ua/](http://Trans-Port.com.ua/) [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### УКРАИНА: НОВЫЕ ВАГОНОСТРОИТЕЛЬНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛИ ВЫПУСК ПРОДУКЦИИ

Новые вагоностроители Украины, вышедшие на рынок в 2012 г., в феврале нарастили выпуск продукции в 2,2 раза по сравнению с январем до 0,25 тыс. единиц (около 5% общего отраслевого выпуска), говорится в материалах Минпрома.

В составе новых предприятий - ПАО "Днепровагонремстрой" (Днепропетровск), ПрАО "Донецксталь-МЗ" (Донецк) и ООО "ОМЗ "Карпаты" (Львовская обл.). В 2012 г. эти предприятия выпустили первые 0,36 тыс. ед. вагонной продукции.

Номенклатура, освоенная заводами - полувагоны с разгрузочными люками.

В феврале новые вагоностроители выпустили 0,17 тыс. полувагонов, что в 2,2 раза больше, чем в январе.

Мощности новых производителей составляют в совокупности не менее 5 тыс. единиц в год. ([Metalmonitor/](http://Metalmonitor.com/) [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### УКРАИНА: ИСПЫТАНИЯ СКОРОСТНЫХ ПОЕЗДОВ ВСКРЕ БУДУТ ЗАВЕРШЕНЫ

Испытания скоростных поездов производства Крюковского вагоностроительного завода вскоре будут завершены. Об этом заявил премьер-министр Украины Николай Азаров. "Сейчас завершаются ходовые испытания электропоезда производства Крюковского вагоностроительного завода, и мы получим отечественный скоростной поезд, который будет учитывать наши климатические особенности", - сказал он.

Н. Азаров напомнил, что к футбольному Евро-2012 Украина была вынуждена покупать корейские Hyundai, поскольку на то время не имела отечественных аналогов скоростным поездам. Премьер-министр добавил, что правительство уделяет внимание модернизации и созданию новых скоростных направлений на базе электропоездов украинского производства.

Премьер-министр также проинформировал, что Кабинет министров разрабатывает программу модернизации отечественных железнодорожных путей. "Как вы понимаете, недостаточно иметь локомотив и вагонное хозяйство, которое позволяет двигаться со скоростью свыше 160 км/ч. Нам необходимо иметь железнодорожные пути, которые выдержали бы такие скорости", - сказал глава правительства.

Поломки и задержки новых скоростных поездов Hyundai многократно фиксировались на украинских железных дорогах с наступлением морозной погоды. В среднем за неделю происходило более 15 инцидентов. Среди причин, приводивших к задержке движения и остановкам электропоездов Hyundai, оказались неисправности системы тормозов, кондиционирования, компрессоров, а также системы переключения тока. ([Metalmonitor/](http://Metalmonitor.com/) [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### УКРАИНА: ПАО «КРЮКОВСКИЙ ВАГОНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (КВСЗ) РАЗРЕШИЛИ СЕРИЙНЫЙ ВЫПУСК НОВОЙ ЦИСТЕРНЫ

ПАО "Крюковский вагоностроительный завод" (Кременчуг, Полтавская обл.) разрешили серийный выпуск новой цистерны. Вагон-цистерна модели 15-7076 предназначен для перевозки широкого спектра жидких (невязких) нефтепродуктов. Может эксплуатироваться по всей сети железных дорог Украины и государств - участников Содружества Совета по железнодорожному транспорту колеи 1520 мм. Вагон-цистерна имеет раму усиленной конструкции и котел повышенной прочности. Ходовая часть - две двухосные тележки мод. 18-7055. Срок службы - 32 года. 28 февраля межведомственной приемочной комиссией было принято решение о ее постановке на серийное производство.

По техническим характеристикам цистерна модели 15-7076 является одной из лучших в своем классе (калибр №66 с диаметром котла 3200 мм). При объеме 85,6 куб. м она имеет более высокую, по сравнению с аналогичными моделями, грузоподъемность - 67,3 т. Благодаря этому новой цистерной можно транспортировать около 70 видов нефтепродуктов: от светлых до темных. К тому же климатическое исполнение узлов и деталей вагона обеспечивает надежность эксплуатации при температуре окружающей среды от -60 до +50 град. С.

Решение о необходимости проведения работ по созданию и освоению серийного производства нового вагона-цистерны и изготовлению котлов собственного производства, было принято правлением ПАО "Крюковский вагоностроительный завод" в 2011 г. Конструкторские и технологические службы предприятия начали реализацию данного проекта с изучения требований действующей нормативно-технической документации. Были разработаны комплект конструкторской документации, технические условия, руководства по эксплуатации и ремонту вагона-цистерны модели 15-7076, а также изготовлен ее опытный образец. С сентября 2012 г. по январь специалистами УкрНИИВ был проведен полный комплекс тормозных, ходовых, прочностных, гидравлических и других испытаний новой цистерны, который она с успехом выдержала. Специалисты проектно-конструкторского управления Крюковского вагоностроительного уже подготовили необходимый пакет документов для получения сертификатов УкрСЕПРО. ([Trans-Port.com.ua/](http://Trans-Port.com.ua/) [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**УКРАИНА: ПАО «КРЮКОВСКИЙ ВАГОНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (КВСЗ)  
МОЖЕТ РАЗРАБОТАТЬ НОВЫЕ ВАГОНЫ ДЛЯ КИЕВСКОЙ ГОРОДСКОЙ ЭЛЕКТРИЧКИ**

КГГА ведет переговоры с Крюковским вагоностроительным заводом (КВСЗ) относительно разработки новых вагонов для городской электрички. Об этом сообщил председатель КГГА Александр Попов.

"Мы начали консультации с Крюковским вагоностроительным заводом, чтобы они специально для этого проекта (городская электричка) разработали и сконструировали, а затем при наших возможностях начали производство совершенно новых вагонов электрички", - отметил Попов.

Он напомнил, что сегодня уже реконструируются для городской электрички два дополнительных поезда, но эксплуатировать их можно будет недолго. "Проблема в том, что мы используем старый железнодорожный состав. Сейчас делаем его реконструкцию. Это нам обходится в 10 млн. грн. за один состав. Но это не решает проблему, потому что это все равно на 2-4 года. Поэтому надо заниматься новым подвижным составом", - добавил Попов.

Он также сообщил, что в ближайшее время будут введены в эксплуатацию новые вагоны метро, которые поступят из Санкт-Петербурга, о которых было договорено еще в 2010 г. по контракту ЕБРР. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**УКРАИНА: АДМИНИСТРАЦИЯ И ПРОФСОЮЗНЫЙ КОМИТЕТ**

**ПАО «КРЮКОВСКИЙ ВАГОНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (КВСЗ) ПОДПИСАЛИ КОЛЛЕКТИВНЫЙ ДОГОВОР**

Коллективный договор, как основной документ, который регламентирует отношения администрации предприятия и трудового коллектива, ежегодно подписывается двумя сторонами на Крюковском вагоностроительном заводе. Не стал исключением и нынешний год. Переговоры администрации и трудового коллектива, интересы которого представляет профсоюзный комитет, успешно завершены.

На конференции трудовых коллективов, которая прошла в заводском дворце культуры, подведены итоги работы администрации и профкома по выполнению коллективного договора за 2012 г. и принят договор на текущий год. Учитывая важность этого события, в работе конференции приняли участие с одной стороны делегаты от всех подразделений, с другой стороны - члены правления.

Выступающие отметили, что все пункты договора между профсоюзом и работодателем, принятого в 2012 г. выполнены. Достигнут тот уровень взаимопонимания, который позволяет предприятию быть успешным, сохраняя в коллективе социальное спокойствие и нормальный морально-психологический климат.

Коллективный договор-2013 состоит из 10 разделов. В них оговорены взаимные обязательства в сферах хозяйственно-экономической деятельности, трудовых отношений, оплаты труда, режима труда и отдыха, охраны труда и здоровья. Нашли отражение социально-бытовые вопросы, гарантии деятельности профсоюзной организации, молодежная политика.

Кроме безусловного выполнения всех требований законодательства Украины в этих областях, коллективный договор КВСЗ предполагает ряд льгот и положений, улучшающих условия труда, отдыха и быта трудящихся предприятия. (Trans-Port. com. ua/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**УКРАИНА: ПАО «КРЮКОВСКИЙ ВАГОНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (КВСЗ)  
ПОСТАВИТ В 2013 ГОДУ В КАЗАХСТАН 49 ПАССАЖИРСКИХ ВАГОНОВ**

ПАО "Крюковский вагоностроительный завод" поставит в текущем году в Казахстан 49 пассажирских вагонов разных модификаций. Об этом сообщает пресс-служба предприятия.

По их данным, между ПАО "КВСЗ" с АО "Пассажирская лизинговая вагонная компания", которая входит в состав АО "Пассажирские перевозки" и является самым крупным балансодержателем парка пассажирских вагонов на территории Республики Казахстан, составят договор на поставку в Казахстан 49 пассажирских вагонов. "Согласно условиям договора, вся продукция должна быть отправлена заказчику до конца первого полугодия", - сказано в сообщении.

Сотрудничество Крюковского вагоностроительного завода и компании АО "Пассажирские перевозки" Казахстана началось в 2011 г. За это время предприятие поставило Казахским железным дорогам 77 пассажирских вагонов.

ПАО "Крюковский вагоностроительный завод" выпускает грузовые (вагоны-платформы, цистерны, вагоны бункерного типа, полувагоны) и пассажирские вагоны, вагоны метро, запасные части и тележки для грузовых вагонов, колесные пары, запчасти для вагонов метро и эскалаторов, контейнеры дорожную технику. (RBC.ua/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**УКРАИНА: ПАО «ЛУГАНСКТЕПЛОВОЗ» ЗА ДВА МЕСЯЦА 2013 ГОДА НАРАСТИЛО ПРОИЗВОДСТВО**

ПАО "Лугансктепловоз", собственником которого является российский "Трансмашхолдинг", в январе-феврале увеличило объем производства в 2,5 раза по сравнению с январем-февралем 2012 г., сообщила пресс-служба предприятия. В то же время объем производства в денежном выражении в сообщении не уточняется.

В феврале, по данным гендиректора Павла Цеснека, на которого ссылается пресс-служба, объем производства превысил показатель февраля 2012 г. в 2,2 раза.

В феврале "Российским железным дорогам" (РЖД) отправлено 14 секций тепловоза 2ТЭ116У и две секции тепловоза 2ТЭ116УД с силовой установкой General Electric. Кроме того, изготовлен первый трехсекционный тепловоз 3ТЭ116У, выполнены работы по кооперации и поставке запасных и комплектующих изделий.

План февраля предполагал поставку РЖД 14 секций тепловоза 2ТЭ116У и 8 секций ТЭ116УД (с двигателем компании General Electric) и изготовление первый трехсекционного тепловоза 3ТЭ116У.

"Лугансктепловоз" выпускает магистральные и маневровые тепловозы, электропоезда постоянного и переменного тока, дизель-поезда. (Интерфакс-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))



### УКРАИНА: ПАО «ЛУГАНСКТЕПЛОВОЗ» ПРЕДСТАВИЛО НОВЫЙ ТЕПЛОВОЗ ЗТЭ116У

На "Лугансктепловоз" (входит в состав ЗАО "Трансмашхолдинг") представили новый магистральный грузовой тепловоз ЗТЭ116У. Об этом сообщили в Департаменте по связям с общественностью холдинга.

Презентацию посетила делегация из Москвы во главе с вице-президентом ОАО "Российские железные дороги" Алексеем Воротилкиным и генеральным директором "Трансмашхолдинга" Андреем Андреевым. Новая машина получила хорошие оценки со стороны специалистов.

Новый локомотив создан на базе тепловоза 2ТЭ116У, который серийно выпускается на "Лугансктепловозе". Основным отличием ЗТЭ116У является наличие бустерной (средней) секции, в которой вместо кабины управления находится переходный отсек с пультом управления для проведения реостатных испытаний и маневровой работы на депоовских путях. Бустерная секция имеет возможность самостоятельно передвигаться по депоовским путям, что способно существенно облегчить труд работников локомотивных депо. Кроме пульта управления в отсеке средней секции расположен санитарно-гигиенический узел и отопительно-вентиляционный аппарат. Благодаря автономности средней секции, тепловоз имеет возможность работать в двухсекционном режиме с условием, что ведущей секцией является та, что оборудована кабиной машиниста. Трехсекционный тепловоз может водить составы массой до 9420 т (против 6280 т у 2ТЭ116У). В конструкции ЗТЭ116У реализован еще целый ряд новшеств. Используется система обогрева тепловоза в отстое при "горячем" резерве, позволяющая экономить топливо. Освещение дизельного помещения организовано при помощи экономичных и ярких светодиодных светильников. Тяговые электродвигатели оборудованы датчиками частоты вращения и контроля температуры, показатели которых выводятся на дисплей кабины машиниста. В конструкции тепловоза применена автоматическая система контроля параметров работы тепловоза и учета дизельного топлива, включающая возможность его несанкционированного отбора. Установлены современные тормозные цилиндры с автоматическим регулированием выхода штоков. Локомотив оборудован системой аудио-видеонаблюдения за работой локомотивной бригады (так называемым "черным ящиком").

Предполагается, что способные водить тяжеловесные поезда тепловозы ЗТЭ116У будут использоваться, прежде всего, на участках со сложным рельефом. Начало работы новых машин позволит сократить практику использования сдвоенных двухсекционных тепловозов, сократить расходы на содержание парка, вывести из эксплуатации выработавшие ресурс локомотивы устаревших серий. (ТМХ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

### РОССИЯ: ООО «ДИЗЕЛЕСТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ ВЯРТСИЛЯ ТМХ» ПОЛУЧИЛО ПЕРВЫЙ ЗАКАЗ НА ДВИГАТЕЛИ ДЛЯ ЛОКОМОТИВОВ

ООО "Дизелестроительная компания Вяртсиля ТМХ", совместное предприятие, основанное на паритетных условиях владения (50/50) компаниями Wartsila и "Трансмашхолдинг" (ТМХ), заключило контракт на поставку 12 дизельных двигателей Wartsila 20L для маневровых локомотивов. Это первый контракт, подписанный совместным предприятием.

Заказ был размещен дочерней компанией "Трансмашхолдинга" - Брянским машиностроительным заводом (БМЗ) - в феврале. Двигатели Wartsila будут устанавливаться на серии новых маневровых локомотивов ТЕМ18В, выпускаемых БМЗ. Поставки двигателей запланированы на осень. "Локомотивы предназначены для работы на территории, где температура колеблется от -50 до +40 град. С. Такие сложные климатические условия требуют высокой эффективности и надежности двигателя. В тоже время заказчик выдвигал требования к снижению потребления топлива и эксплуатационных затрат для новых локомотивов. Двигатели "Дизелестроительной компании Вяртсиля ТМХ" успешно подходят по всем этим аспектам. Кроме того, благодаря нашей обширной сервисной сети в России, мы всегда сможем оказать необходимую поддержку", - говорит Желько Старцевич, генеральный директор, ООО "Дизелестроительная компания Вяртсиля ТМХ".

В апреле 2012 г. Федеральное агентство железнодорожного транспорта выдало сертификат соответствия на первый маневровый локомотив с двигателем Wartsila 20L. Сертификат дает право эксплуатации данной конфигурации локомотива в государственной системе железных дорог.

Производство двигателей на заводе "Дизелестроительной компании Вяртсиля ТМХ" в Пензе начнется осенью, планируемый годовой объем производства 250-300 двигателей. На новом заводе будут работать около 300 человек. К концу года около 30 двигателей Wartsila 20L будут установлены на локомотивы ТЭМ18В. Все они будут поставлены для РЖД.

Совместное предприятие является стратегически важным объектом для Wartsila, так как оно расширяет область деятельности компании на рынке железных дорог и обеспечивает более сильную позицию компании Wartsila в российской индустрии.

Соглашение о совместном предприятии было подписано в мае 2010 г. В планы компании входит производство в России современных и многоцелевых дизельных двигателей, включая технически усовершенствованную версию двигателя Wartsila 20. Эти двигатели будут использоваться в маневровых локомотивах, а также в различных целях в сфере энергетики (на воде и на суше), и предназначаются в первую очередь для российского рынка. Тем не менее, существуют и возможности для экспорта, особенно, в страны СНГ.

Первый маневровый локомотив, разработанный Wartsila и "Трансмашхолдингом" для "Российских железных дорог", одной из крупнейших железнодорожных компаний в мире, будет оснащен двигателем Wartsila 20LA, произведенным на совместном предприятии. "Новый завод расширит наши возможности по производству дизельных двигателей в России и повысит нашу конкурентоспособность в регионе. На базе этого современного завода мы сможем разрабатывать и производить двигатели высокого качества, которые будут отвечать конкретным требованиям наших клиентов по всей России, а также предоставлять им решения по энергообеспечению, производство и обслуживание которых будет выполняться на территории страны", - говорит Ларс Хеллберг, вице-президент группы "Промышленное производство" компании Wartsila.

Завод будет расположен на участке, принадлежащем компании "Пензадизельмаш" (дочерней компании "Трансмашхолдинг"). Расчетные производственные показатели составят 250-300 двигателей в год, а итоговое количество сотрудников завода - около 300 человек. На сегодняшний день установлены все колонны, ведется поэтапный монтаж металлокаркаса основного производственного здания. Параллельно ведутся работы по армированным бетонным конструкциям. Окончание строительно-монтажных работ и сдача объекта запланированы на конец июля - начало августа. (Trans-Port.com.ua/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

## РОССИЯ: ОАО «ДЕМИХОВСКИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (ДМЗ) ПОСТРОИЛО ПОЕЗД ЭД9Э, ПРЕДНАЗНАЧЕННЫЙ ДЛЯ ПЕРЕВОЗКИ ГОСТЕЙ КАЗАНСКОЙ УНИВЕРСИАДЫ

Демиховский машиностроительный завод (ДМЗ, входит в состав ЗАО "Трансмашхолдинг") отправил в адрес ОАО "РЖД" первые в этом году шесть вагонов электропоезда переменного тока ЭД9Э, которые предназначаются для работы во время XXVII Всемирной летней Универсиады 2013 г. в Казани и дальнейшей эксплуатации на Горьковской железной дороге. Об этом сообщили в Департаменте по внешним связям холдинга.

Согласно действующему контракту до конца июля будут переданы еще 14 шестивагонных составов ЭД9Э. Преимущество ЭД9Э перед другими модификациями определяется использованием энергосберегающего оборудования, сокращением эксплуатационных затрат и расходов на обслуживание. Один электропоезд в год экономит до 450 тыс. кВт/ч электроэнергии.

В ЭД9Э созданы все необходимые условия для комфортной и удобной поездки пассажиров. Работая над электропоездом, конструкторы создали новый интерьер салонов, внедрили систему кондиционирования воздуха в салонах; применили новые межвагонные переходы. В конструкции поезда применены наружные прислонно-сдвижные двери, использованы беззачерпные сцепные устройства. В поезде созданы комфортные условия и для проезда маломобильных групп пассажиров, использующих для перемещения специальные коляски. Головные вагоны оборудованы аппарелью для посадки и высадки с высокой платформы, туалетом. В салонах предусмотрены специально оборудованные места для крепления колясок.

В электропоезде ведется видеонаблюдение в салонах вагонов и тамбурах, а также по внешнему периметру головных вагонов. Система позволяет регистрировать происходящие события и сохранять видеозаписи в энергонезависимой памяти. (ТМХ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ: ООО «УРАЛЬСКИЕ ЛОКОМОТИВЫ» ПОДВЕЛО ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЕ ИТОГИ РАБОТЫ ЗА 2012 ГОД

Правление ООО "Уральские локомотивы" (совместное предприятие ЗАО "Группа "Синара" и концерна "Сименс АГ", Верхняя Пышма Свердловской обл.) подвело предварительные итоги производственной и финансово-экономической деятельности завода за 2012 г.

По сравнению с планируемыми бюджетными показателями производственный годовой план предприятие выполнило на 104,7%, выпустив для ОАО "РЖД" 90 локомотивов "СИНАРА" (серии 2ЭС6) и 30 локомотивов "ГРАНИТ" (серии 2ЭС10). Это в 2,4 раза больше, чем в 2010 г. и в 1,6 раза больше, чем в 2011 г. Таким образом, предприятие впервые вышло на проектную мощность - 120 двухсекционных электровагонов в год.

Такие темпы роста удалось достигнуть за счет совершенствования технологии изготовления продукции и улучшения организации производства, расширения парка высокотехнологичного оборудования и ввода в эксплуатацию второй точной механизированной сборочной линии, а также за счет увеличения производительности труда.

Кроме того, положительное влияние на финансово-экономические результаты оказали внедрение программы по энергосбережению и меры по снижению себестоимости выпускаемой продукции.

"Достигнутые показатели - результат эффективной работы всего коллектива, - подчеркнул генеральный директор ООО "Уральские локомотивы" Александр Салтаев. - Прошедший год был самым успешным в истории завода, но мы не собираемся останавливаться на достигнутом и ставим перед собой новые, более масштабные задачи".

В 2013 г. завод должен поставить для ОАО "РЖД" 100 локомотивов "СИНАРА" и 40 локомотивов "ГРАНИТ". Также ООО "Уральские локомотивы" планируют выпустить первый опытный образец электровагона переменного тока, начать производство первого опытного образца электропоезда ЭС2Г, разработанного конструкторской службой завода на основе "Пасточки", и ввести в эксплуатацию новый производственный комплекс по выпуску электропоездов, строительство которого ведется на территории предприятия. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## **Анализ**

### МИРОВОЙ РЫНОК: ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ УСПЕШНО ПЕРЕЖИВАЕТ КРИЗИС

Согласно исследованию, подготовленному компанией Roland Berger Strategy Consultants для европейской ассоциации железнодорожного машиностроения - Unife, перспективы развития данной отрасли на ближайшее пятилетие в принципе можно считать благоприятными. Ни в одном из ее основных секторов проявления мирового экономического кризиса практически не ощущаются. Среднегодовое расширение емкости рынка продукции железнодорожного машиностроения в 2007-2009 гг. и 2009-2011 гг. составляло 3,2%, а в дальнейшем вряд ли будет ниже 2,6%. Согласно расчетам аналитиков, в 2015-2017 гг. есть все основания ожидать среднегодовой емкости данного рынка в 170 млрд. евро против 146 млрд. в 2009-2011 гг.

Однако различия между регионами все же имеются. В 2007-2009 гг. и 2009-2011 гг. наиболее динамичным среди них являлся европейский: среднегодовой прирост рассматриваемого показателя в Западной Европе в эти периоды определялся в 4,8% (42 млрд. евро), в Восточной Европе - в 14,5% (10 млрд.), в странах СНГ - в 7% (18 млрд.). Доля европейского региона на мировом рынке составляла около 50%. Вместе с тем динамика развития второго по величине рынка - стран АТР (41 млрд. евро) была отрицательной (-2,3%).

В 2015-2017 гг. в АТР среднегодовое расширение рынка, скорее всего, будет несколько меньшим, чем в Европе (+1,9% против +2,0% в Западной Европе и в странах СНГ и +2,7% в Восточной Европе) и в Северной Америке и Мексике (+2,8%). Зоны Африки и Ближнего и Среднего Востока (+8,1%) и Латинской Америки (+7%) представляют собой относительно небольшие рынки.

Roland Berger также приводит данные о динамике рынков продукции железнодорожного машиностроения отдельных стран. Подчеркивается, что среднегодовая емкость французского рынка средств железнодорожного машиностроения возросла с 7,3 млрд. евро в 2009-2011 гг. до 8 млрд. в настоящее время (2012-2014 гг.), а в дальнейшем может подняться до 8,2 млрд. (в 2015-2017 гг.). В Германии тот же показатель может снизиться с 11 млрд. (2009-2011 гг.) до 9,6 млрд. (2012-2014 гг.). Вместе с тем значительно большие колебания характерны для КНР, где среднегодовая емкость рынка оценивается суммами, эквивалентными соответственно 18,3 млрд., 11,3 млрд. и 14,8 млрд. евро (с 2015 г.). Что касается Индии, то там емкость данного рынка может возрасти приблизительно вдвое (6,4 млрд. в 2009-2011 гг. и 13 млрд. в 2012-2014 гг.). (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

«Машиностроение Украины, СНГ, мира» – <http://ukrmach.dp.ua/>

**УКРАИНА: ПАО «НОРД» В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО УБЫТОК**

ПАО "Норд" (Донецк), крупнейший украинский производитель холодильной техники, в 2012 г. увеличило чистый убыток на 10,1% по сравнению с 2011 г. до 76,577 млн. грн., сообщило предприятие в прессе.

В 2011 г. "Норд" увеличил убыток в 2,1 раза к предыдущему году до 69,568 млн. грн.

Согласно публикации, к 1 января непокрытый убыток "Норда" составил 154,66 млн. грн., увеличившись за год почти вдвое. За прошлый год предприятие незначительно (на 5,4%) нарастило текущие обязательства до 419,783 млн. грн., но долгосрочные не появились. Суммарная дебиторская задолженность ПАО "Норд" сократилась на 28,4% до 145,74 млн. грн. Активы компании на 1 января составили 477,17 млн. грн. - на 10,7% меньше, чем на ту же дату прошлого года. Уставный капитал компании не изменился и составляет 0,027 млн. грн.

На предприятии на начало года работало 3,507 тыс. человек - на 7,6%, или на 289 человек, меньше, чем годом ранее.

ПАО "Норд" - головное предприятие Группы "Норд" - интегрированного научно-производственного объединения машиностроительных заводов и организаций с годовым оборотом более \$1 млрд. Специализируется на выпуске холодильников и морозильников, газовых и электроплит, торгового оборудования, кондиционеров, химической и электротехнической продукции.

Группа "Норд" пока не оглашала производственных и финансовых результатов работы в 2012 г. ([Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**СНГ: СОВЕТ ЕВРАЗИЙСКОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ КОМИССИИ (ЕЭК) ПРИНЯЛ РЕШЕНИЕ ПОВЫСИТЬ ПОШЛИНЫ НА ЖК-ТЕЛЕВИЗОРЫ**

Совет Евразийской экономической комиссии принял решение об унификации ставок ввозных таможенных пошлин на ЖК-телевизоры с видеозаписывающей и видеовоспроизводящей аппаратурой или без нее на уровне 16% от таможенной стоимости. Об этом сообщил помощник по связям с общественностью министра по торговле ЕЭК Юрий Арманд.

"Сегодня производственные мощности производителей телевизионной аппаратуры Таможенного союза загружены примерно на 60%. Введение данной меры направлено на стимулирование роста такого производства на территории Таможенного союза и повышения конкурентоспособности по отношению к товарам иностранного производства, - прокомментировал данное решение министр по торговле ЕЭК Андрей Слепнев. - Поскольку данные товары имеют схожие технические характеристики, то чтобы избежать рисков недостоверного декларирования, принято решение установить равные размеры ставок ввозных таможенных пошлин в отношении телевизоров, включающих и не включающих видеозаписывающую и видеовоспроизводящую аппаратуру".

Решение вступает в силу по истечении 30 календарных дней с даты его официального опубликования.

Евразийская экономическая комиссия (ЕЭК) создана решением президентов Беларуси, России и Казахстана в конце 2011 г., как единый постоянно действующий регулирующий орган Таможенного союза и Единого экономического пространства. ЕЭК имеет статус наднационального органа управления. Организация не подчинена какому-либо из правительств трех стран. Решения Комиссии обязательны для исполнения на территории трех стран. ([БЕЛТА/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ: В ОМСКОЙ ОБЛАСТИ СОЗДАДУТ****СОВМЕСТНОЕ С БЕЛАРУСЬЮ ПРЕДПРИЯТИЕ ПО ВЫПУСКУ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ ДОИЛЬНЫХ ЗАЛОВ**

Власти Омской области намерены организовать на территории региона совместное с Беларусью производство оборудования для доильных залов, сообщили в пресс-службе регионального правительства.

Производственные мощности СП предполагается разместить на площадке Экспериментального завода в Омске. На первоначальном этапе планируется перенять технологии, обучить специалистов, а также закупить у белорусских производителей оборудование для оснащения 10 доильных залов.

Предполагается, что выпуск комплектующих на территории Омской области удешевит производство молока, а их применение позволит хозяйствам молочного животноводства увеличить суммарный объем производства молока на 2 тыс. т в год. "Процесс дойки станет полностью автоматизирован, высвободится время для лучшего ухода за стадом, сокращается путь молока к охладителю, что существенно повышает его качество", - говорится в сообщении пресс-службы регионального правительства. ([БЕЛТА/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**Статистика****ИРАН ПРОИЗВОДИТ ДО 70% НЕОБХОДИМОЙ БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ**

Согласно данным Ассоциации производителей бытовой техники Ирана, в стране производится до 70% необходимой стране бытовой техники. В целом ежегодный оборот отрасли по производству бытовых машин и приборов достигает \$6 млрд.

На местных предприятиях производится около 1,3 млн. стиральных машин и 1,2 млн. холодильников в год (при потребностях страны примерно в 1,8 млн.). При этом потенциальные возможности иранской промышленности позволяют производить до 2 млн. холодильников в год.

В прошлом иранском 1390 г. (21 марта 2011 г. - 20 марта 2012 г.) экспорт иранской бытовой техники в стоимостном выражении вырос на 15% по сравнению с предыдущим годом и составил около \$300 млн. Иранская продукция поставлялась в Италию, Германию, Ирак, Афганистан, Таджикистан, а также в Армению и Азербайджан. (БИКИ/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))



## Анализ

### ЕВРОПА: РЫНОК БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ В 2011-2012 ГОДАХ ВЫРОС

Согласно последним расчетам PMR, розничные продажи бытовых электротоваров, бытовой электронной техники и цифровых носителей информации в странах Центральной и Восточной Европы (Болгарии, Чехии, Венгрии, Польше, Румынии и Словакии) в 2011 г. определялись в 12,2 млрд. евро. В указанном году, как и в следующем, прирост емкости данного рынка (в национальных валютах) был не слишком высоким, в основном из-за глобального финансового кризиса.

Динамика розничных продаж названной продукции оценивается PMR следующим образом:

|           | Млрд. евро | %*    |
|-----------|------------|-------|
| 2008 г.   | 17         | 13,7  |
| 2009 г.   | 12,3       | -17,1 |
| 2010 г.   | 12,2       | -5,5  |
| 2011 г.   | 12,2       | 1,7   |
| 2012 г.** | 12,4       | 2,0   |

\* - Прирост по сравнению с предыдущим годом; \*\* - предварительные данные.

По утверждениям экспертов, меньше других от кризиса пострадали рынки Словакии, Чехии и Польши. В Венгрии, экономические трудности которой квалифицируются специалистами как наиболее серьезные в регионе, его проявление оказалось самым заметным, что выразилось в стагнации рассматриваемого рынка. Ситуация на румынском и болгарском рынках в деловых кругах воспринимается как достаточно благоприятная, особенно если учесть обвалы, имевшие место в этих странах в 2009-2010 гг.

По мнению аналитиков, сейчас в последних двух странах в первую очередь можно ожидать развития спроса на базовые бытовые электроприборы (такие, как стиральные машины), а в странах с наиболее теплым климатом (особенно в Болгарии) - на кондиционеры, в отличие от Польши и Словакии, где они не слишком популярны.

Среди стран региона емкость рынка бытовых электротоваров, бытовой электроники и цифровых носителей информации является самой высокой в Польше (порядка 50% совокупного спроса на эти товары в странах ЦВЕ), а наименьшей - в Болгарии.

Большинство аналитиков сходятся на том, что в целом в 2013-2014 гг. емкость рынка бытовых электротоваров, бытовой электронной техники и цифровых носителей информации, скорее всего, будет возрастать, хотя часть из них все же не исключают возможности стагнации в 2013 г. в Польше, Чехии и Словакии. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

## ОБОРОННАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

### УКРАИНА - ЧЕТВЕРТАЯ СТРАНА В МИРЕ ПО ОБЪЕМАМ ЭКСПОРТА ОРУЖИЯ

Стокгольмский международный институт исследований мира (СИПРИ) в отчете за 2012 г. определил Украину как 4-ю страну в мире по объемам поставок вооружения. Об этом сообщил директор военных программ центра им. Разумкова Николай Сунгуровский во время презентации украинского перевода ежегодника СИПРИ за 2012 г. "По результатам 2012 г. Украина заняла 4-е место. Если брать предыдущую пятилетку, то у нас было в среднем 9-е место", - отметил специалист.

По его словам, СИПРИ подсчитал, что объемы поставок вооружения Украины в прошлом году составили \$1,334 млрд., что на \$310 млн. больше, чем цифры, озвученные ГК "Укрспецэкспорт".

Сунгуровский прибавил, что данные СИПРИ обычно ниже, чем официальные цифры государства, ведь эта организация при определении суммы импорта не учитывает легкое вооружение, многие комплектующие, а также стрелковое оружие. "Такой резкий прирост на большую сумму, судя по детальным данным, состоялся за счет контракта с Китаем. Что это был за контракт - я не знаю. Судя по детализированному данным, это, скорее всего, контракт на корабли на воздушных подушках", - констатировал специалист.

Он подчеркнул, что, по данным СИПРИ, в 2012 г. Украину опередили по поставкам вооружения США, Россия и Китай. Вместе с тем позади Украины остались Германия, Франция и Великобритания. (Укррудпром/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

### РОССИЯ: РАБОТА НАД НОВЕЙШИМ ОРУЖИЕМ ТРЕБУЕТ КОНТРОЛЯ СО СТОРОНЫ ВОЕННО-ПРОМЫШЛЕННОЙ КОМИССИИ

Глава администрации президента РФ Сергей Иванов отметил, что в настоящее время стоят задачи по обеспечению модернизации Вооруженных сил, созданию условий для стабильного функционирования оборонных предприятий, конструкторских центров.

Военно-промышленная комиссия должна держать под постоянным контролем работу над вооружениями нового поколения, считает глава администрации президента РФ Сергей Иванов. "Нам жизненно необходим глубокий научный анализ и перспективные прогнозные оценки. Сегодня на НИОКР, в отличие от недавних лет, выделяются уже значительные финансовые ресурсы, в том числе на разработку беспилотных аппаратов, робототехники, новейших средств управления, связи, коммуникации, и работу над вооружениями нового поколения военно-промышленная комиссия, на мой взгляд должна держать под постоянным и очень внимательным контролем", - сказала Иванов.

Он отметил, что в настоящее время стоят задачи по обеспечению модернизации Вооруженных сил, созданию условий для стабильного функционирования оборонных предприятий, конструкторских центров. Иванов добавил, что успех реализации намеченных планов во многом зависит от организации четкого взаимодействия заказчиков и исполнителей Гособоронзаказа. По его словам, необходимо рациональное расходование бюджетных средств и заключение долгосрочных контрактов. (РИА "Новости"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

## РОССИЯ: СОЗДАН ЗАДЕЛ ПО ПОСТАВКАМ ОРУЖИЯ НА 10-15 ЛЕТ

"Сегодня мы создали задел на 10-15 лет вперед по поставке таких вооружений, как комплекс ПВО С-400, подводной лодки класса "Борей", истребителей последнего поколения Су-35. Заводы, выпускающие эту технику, загружены заказами на 100%", - заявил он, выступая в Центре оперативного управления ВС РФ.

Вооруженные силы РФ создали задел на 10-15 лет вперед по поставке современных систем вооружения. Об этом заявил начальник Генерального штаба ВС РФ генерал армии Валерий Герасимов во время встречи председателя КНР Си Цзиньпина и министра обороны РФ Сергея Шойгу в российском военном ведомстве. "Сегодня мы создали задел на 10-15 лет вперед по поставке таких вооружений, как комплекс ПВО С-400, подводной лодки класса "Борей", истребителей последнего поколения Су-35. Заводы, выпускающие эту технику, загружены заказами на 100%", - заявил он, выступая в Центре оперативного управления ВС РФ. Председатель КНР Си Цзиньпин стал первым руководителем иностранного государства, который посетил Центр оперативного управления ВС РФ.

В ходе видеоконференции в Центре руководители ведущих предприятий оборонно-промышленного комплекса России доложили о выполнении гособоронзаказа. "Министерство обороны имеет возможность контролировать ход выполнения программы поставки в войска современных вооружений и техники, используя возможности данного Центра", - заявил Герасимов. (РИА "Новости"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ: ОАО «КОНСТРУКТОРСКОЕ БЮРО ТРАНСПОРТНОГО МАШИНОСТРОЕНИЯ» (КБТМ) - 55 ЛЕТ

22 марта одно из крупнейших предприятий Омской области - Конструкторское бюро транспортного машиностроения, которое сегодня входит в состав научно-производственной корпорации "Уралвагонзавод", отметило 55-летие.

КБТМ формировалось и развивалось в 1924-1940 гг. при заводе №174 в Ленинграде. В 1942 г. вместе с Ленинградским танковым заводом №174 КБ было эвакуировано в Омск. 21 марта 1958 г. отдел Главного конструктора завода №174 был преобразован в самостоятельное специализированное Конструкторское бюро транспортного машиностроения (КБТМ) ОКБ-174. Впоследствии КБ неоднократно меняло форму собственности. В 2008 г. приобрело значительную часть имущественного комплекса, принадлежащего ранее ГУП "Омсктрансмаш" и предназначенного для производства, ремонта и модернизации бронетанковой техники. В декабре 2010 г. - оставшуюся часть производственных мощностей ГУП "Омсктрансмаш", предназначенных для производства металлургической продукции. 29 января 2010 г. ОАО "КБТМ" вошло в состав ОАО "Научно-производственная корпорация "Уралвагонзавод" им. Ф. Дзержинского". С этого времени начинается новый этап в развитии КБ.

Современное ОАО "КБТМ" - это стабильное, динамично развивающееся предприятие оборонно-промышленного комплекса России, специализирующееся на выпуске продукции гражданского и оборонного значения. Проектирование, изготовление опытных образцов и передача в серийное производство военно-инженерной техники различного типа, изделий двойного назначения, оборудования для нефтегазовой отрасли, промышленных образцов техники, а также изготовление продукции из стального углеродистого и марганцовистого литья - вот основные направления деятельности КБТМ. С 1958 г. по заказам управлений Министерства обороны выполнено более 85 научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ. Принято на вооружение более 40 образцов бронетанковой техники.

Обеспечение конкурентоспособности выпускаемой продукции, как на внутреннем, так и зарубежном рынках является главной задачей для КБ транспортного машиностроения. Основную роль в выполнении этой задачи играют люди.

На сегодняшний день на предприятии сформирован профессиональный, слаженный коллектив. Кадровому составу уделяется особое внимание, благодаря чему наблюдается стабильный рост численности сотрудников. Идет активная модернизация производственных мощностей. Внедряется современное оборудование и технологии.

ОАО "КБТМ" успешно выполнило государственные оборонные заказы в 2011-2012 гг. Накопленный годами опыт, укрепление связей с предприятиями корпорации "Уралвагонзавод" способствуют выполнению главной задачи, на которую сегодня нацелен весь коллектив КБТМ: выполнение гособоронзаказа, который увеличился вдвое по сравнению с прошлым годом. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## Статистика

### КИТАЙ ВПЕРВЫЕ С МОМЕНТА ОКОНЧАНИЯ ХОЛОДНОЙ ВОЙНЫ ВОШЕЛ В ПЯТЕРКУ КРУПНЕЙШИХ ЭКСПОРТЕРОВ ОРУЖИЯ

Китай впервые с момента окончания холодной войны вошел в пятерку крупнейших экспортеров оружия, говорится в докладе, представленном 18 марта, Стокгольмским институтом исследования проблем мира (SIPRI). В 2008-2012 гг., по данным SIPRI, на долю Китая пришлось 5% сделок по обычным вооружениям. В 2003-2007 гг. Китай обеспечивал лишь 2% мирового экспорта оружия.

Первое место в пятерке крупнейших экспортеров оружия занимают США (30% сделок), за ними следует Россия (26%). В пятерку крупнейших экспортеров оружия также вошли Германия и Франция на долю которых приходится 7% и 6% сделок соответственно. Китай вытеснил с пятого места в списке крупнейших экспортеров оружия Великобританию. Изменения в пятерке лидеров рынка поставки обычных вооружений, отмечает SIPRI, произошли впервые с момента окончания холодной войны. Рост экспорта китайских вооружений составивший за отчетный период 162% произошел главным образом за счет крупных поставок в Пакистан. Однако, отмечают эксперты SIPRI, Китай последнее время позиционирует себя как ведущий поставщик вооружений целому ряду государств. В целом в 2008-2012 гг. объем сделок по поставкам обычных вооружений в мире вырос на 17% по сравнению с периодом 2003-2007 гг.

Почти половина (47%) импорта вооружений приходилась в 2008-2012 гг. на страны Азии и Океании. В пятерку крупнейших импортеров оружия входят: Индия, на долю которой пришлось 12% всего проданного оружия, Китай (6%), Пакистан (5%), Южная Корея (5%) и Сингапур (4%). Около 7% всех сделок по покупке оружия в мире пришлось на арабские страны Персидского залива, главным поставщиком которых являются США.

В докладе SIPRI также приводится ряд данных, касающихся отдельных стран. В документе сообщается, что 71% всех поставленных в Сирию вооружений в 2008-2012 гг. приходился на долю России, а в импорте оружия в Венесуэлу доля РФ составила 66%.

В феврале SIPRI опубликовал данные о крупнейших оборонных компаниях мира по уровню продаж, 15 апреля Стокгольмский институт исследования проблем мира представил доклад о военных расходах разных стран. Все вышеперечисленные публикации войдут в ежегодный детальный доклад о мировом рынке вооружений SIPRI Yearbook 2012, который будет опубликован в июле. (Lenta.ru/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

«Машиностроение Украины, СНГ, мира» – <http://ukrmach.dp.ua/>

## УКРАИНА: ЧИСТЫЙ УБЫТОК

## ПАО «ХАРЬКОВСКИЙ ПОДШИПНИКОВЫЙ ЗАВОД» (ХАРП) ЗА 2012 ГОД - 38 МЛН. ГРН.

ПАО "Харьковский подшипниковый завод" (ХАРП), один из крупнейших в СНГ производителей подшипниковой продукции, входящий в Индустриальную группу "УПЭК", завершило 2012 г. с чистым убытком в 38 млн. грн. по международным стандартам финотчетности (МСФО), тогда как в 2011 г. его чистая прибыль по украинским стандартам бухучета (УСБУ) составляла 32,93 млн. грн.

Согласно опубликованному в прессе объявлению о проведении общего собрания акционеров ХАРПа, нераспределенная прибыль (по МСФО) компании на 1 января составила 158,26 млн. грн., текущие обязательства - 338,19 млн. грн. долгосрочные - 542,06 млн. грн. За 2011 г. эти показатели по УСБУ составляли, соответственно, 114,78 млн. грн., 346,41 млн. грн. и 363,16 млн. грн. Суммарная дебиторская задолженность завода к концу 2012 г. составила 221,82 млн. грн., активы - 1374,6 млн. грн.

ХАРП в прошлом году сократил чистый доход на 8,5% по сравнению с предыдущим годом до 745,7 млн. грн., что было связано со снижением спроса со стороны вагоностроителей во втором полугодии, приведшим к снижению объемов производства и продаж железнодорожных подшипников в четвертом квартале. В прошлом году завод получил прибыль в 3,1 млн. грн., однако не указал, какая это прибыль.

ХАРП специализируется на производстве шариковых подшипников общепромышленного назначения и роликовых подшипников для железнодорожного транспорта. Его продукция также используется в автомобильной, горнодобывающей и электротехнической промышленности, металлургии. (Укррудпром/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ: ОАО «ЕПК САМАРА» ИНВЕСТИРУЕТ В МОДЕРНИЗАЦИЮ

В марте на базе ОАО "ЕПК Самара" состоялась техническая конференция. В ней приняли участие руководители ОАО "Объединенная авиастроительная корпорация" и ведущих предприятий по производству авиационной техники России, а также министр промышленности и технологий Самарской области Сергей Безруков. Гостям показали производство и лаборатории завода, познакомили с системой менеджмента качества.

Главной темой обсуждения стала координация усилий производителей авиационной техники и комплектующих для наиболее полного выполнения плана по выпуску крылатых машин, в том числе самолетов пятого поколения. Участники конференции обсудили вопросы выполнения договорных обязательств и обеспечения поставок подшипников в 2013 г., а также перспективы и задачи по повышению качества и политики ценообразования. Все договоренности были зафиксированы в протоколе.

"К авиации в стране сегодня приоритетное отношение. Производится перевооружение и создание новых самолетов. Поэтому наша первоочередная задача - удовлетворение нужд оборонного заказа. Подшипники - продукция повышенного требования к качеству, потому что в удаленных узлах их не всегда возможно заменить. Они должны служить такой же период, сколько и сама машина. Мы не производим их замену даже при капитальном ее ремонте. А в самолетах разных типов 150-200 типов подшипников! И сегодня срок их службы составляет уже 35 лет. Мы видели оборудование завода и убедились - здесь способны производить надежные подшипники", - комментирует первый заместитель генерального директора ОАО "Компания "Сухой" Борис Брегман.

"Наша задача - полностью удовлетворить авиастроителей как по качеству, так и по объемам поставок. Отрадно, что сегодня растут заказы на нашу продукцию. И на конференции мы убедились, что спрос будет стабилен. У нас есть твердый портфель заказов до 2020 г. Мы идем в ногу со временем и ежегодно разрабатываем около 50 новых типов подшипников, которые требуют применения новых технологий изготовления. Поэтому ежегодно в модернизацию оборудования ЕПК вкладывает значительные средства", - заявил исполнительный директор ОАО "УК ЕПК" Владимир Марчук.

"Подшипниковая отрасль в самарском регионе в советское время развивалась очень бурно, и качество продукции, выпускаемой в Самаре, было высоким. Этому направлению нужно уделять внимания. И мы на региональном уровне готовы оказывать поддержку нашим предприятиям, защищая нашего производителя, коммуницировать с главными заказчиками и продолжать в этом направления работу, для того, чтобы наши предприятия развивались. Объем оборонного заказа год от года растет, в этом году мы планируем увеличение оборонного заказа для наших предприятий", - отметил министр промышленности и технологий Самарской области Сергей Безруков. (Пресс-служба ОАО "ЕПК Самара"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ: ООО «ТМХ-СЕРВИС» И ЗАО «СКФ» ЗАКЛЮЧИЛИ СОГЛАШЕНИЕ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ

ООО "ТМХ-Сервис" и ЗАО "СКФ" (российское подразделение Группы SKF - ведущего мирового производителя подшипников качения и поставщика широкого спектра инновационных инженерных решений и услуг) подписали меморандум о сотрудничестве. Документ подразумевает сотрудничество в области использования инновационных разработок SKF при выполнении гарантийного, послегарантийного обслуживания, ремонта, модернизации эксплуатируемого и производства нового подвижного состава на предприятиях группы "ТМХС".

В рамках соглашения компании создадут совместную рабочую группу, в задачи которой будут входить консультации с предприятиями группы "ТМХС", ОАО "РЖД", авторизованными структурами материально-технического снабжения, и другими заинтересованными сторонами.

"Сотрудничество с таким крупным игроком в области инженерных решений важно для бизнеса как отдельных наших компаний, так и для всей группы в целом. Совместная работа с SKF позволит нам добиться существенного уменьшения количества внеплановых ремонтов, что напрямую зависит от качества используемых комплектующих. Совершенствование технологии ремонта локомотивов заказчиков в итоге приведет к достижению нашей Компанией уровня мировых лидеров сервисной отрасли", - отметил генеральный директор УК группы компаний "ТМХ-Сервис" Алексей Белинский.

"Партнерство с лидером российского железнодорожного машиностроения носит для SKF стратегический характер, и мы уверены, что наши инновационные продукты и решения внесут свой вклад в развитие российской железнодорожной отрасли и помогут нашим партнерам укрепить лидирующие позиции на рынке", - подчеркнул генеральный директор ЗАО "СКФ" Анатолий Усов. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))



### МИРОВОЙ РЫНОК: SCHAEFFLER GROUP УДОСТОЕНО ЗВАНИЯ «ПОСТАВЩИК 2012 ГОДА»

Schaeffler Group, производитель подшипников INA и FAG, был удостоен звания "Поставщик 2012 г." от производителя машиностроительного оборудования Gildemeister. Еще в 2011 г. производитель подшипников и компонентов был удостоен награды "Поставщик года", но в одной номинации "Качество", поэтому факт признания не в одной категории, а нескольких, в том числе за высокий уровень качества поставляемых продуктов, за инновационность, за своевременность и надежность поставок характеризует Schaeffler Group как надежного делового партнера.

В рамках партнерства Schaeffler Group поставляет высокоточные поворотные столы, различные типы подшипников, в том числе шпиндельные, а также системы линейного перемещения. Продукция компании широко представлена в автомобильной, промышленной и аэрокосмической областях. При разработке подшипников и других продуктов для двигателей, трансмиссий и шасси INA и FAG в Schaeffler Group используют высокопроизводительные технологии, виртуальное моделирование и другие интегрированные процессы. Не так давно Schaeffler Group была присвоена награда Materialica Design + Technology Award 2012 в категории "Surface + Technology" за новое композитное покрытие Triondur+, наноструктурное покрытие нового типа, адаптирующееся к требованиям к машинному компоненту путем выбора максимально подходящей структуры и нанослоев когда становится возможно одновременно достичь стойкости к истиранию и жесткости. Подшипники INA и FAG производства Schaeffler Group установлены в гигантских колесах обозрения в Лондоне и Пекине, высокоскоростных поездах TGV, сверхсовременном самолете Airbus A380. На сборочные автомобильные конвейеры поступает широкая номенклатура марок INA и FAG: упорные подшипники, спаренные подшипники, колесные подшипники, натяжители цепей, гидротолкатели клапанов, ремкомплекты привода, трансмиссионные компоненты и т. д. Под маркой INA производятся подшипники качения и скольжения, первым из которых был сепараторный игольчатый подшипник, линейные направляющие и элементы двигателей. Марка FAG объединяет шариковые и роликовые подшипники, прецизионные подшипники различных диаметров. ([www.podshipnik.ru/](http://www.podshipnik.ru/) [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### США: THE TIMKEN COMPANY ПРИОБРЕЛА

#### ПРОИЗВОДИТЕЛЯ АВТОМАТИЧЕСКИХ СМАЗОЧНЫХ СИСТЕМ И КОМПОНЕНТОВ INTERLUBE SYSTEMS LTD.

Американский производитель подшипников The Timken Company объявил о приобретении производителя автоматических смазочных систем и компонентов Interlube Systems Ltd. Смазочные материалы и устройства являются частью производственной программы Timken. Стратегия компании в последнее время направлена на максимально полное обслуживание всех нужд промышленных потребителей, поэтому диверсификация портфолио Timken в части комплексного обслуживания пользователей подшипников в строительстве добывающей отрасли, тяжелого машиностроения, автомобилестроения и других областях вполне обоснована.

Как известно, неправильное или недостаточное смазывание является причиной почти половины всех случаев преждевременного выхода из строя оборудования. Исключение из процесса смазывания т. н. "человеческого фактора", автоматизация действия, позволяет обеспечить подачу точного количества смазки в определенное время даже к тем точкам трения, к которым затруднен доступ. Системы автоматической смазки применимы к различным видам оборудования в общем машиностроении, автомобилестроении, сталелитейной промышленности, писчебумажной промышленности и др. Объем продаж производителя автоматических смазочных систем и компонентов Interlube Systems Ltd. Компания специализируется на производстве автоматических смазочных систем для бесперебойной подачи смазки, что позволяет продлить рабочее время агрегата и снизить стоимость обслуживания. В 2012 г. составил \$13 млн., в штате компании числится 90 человек, головной офис располагается в Плимуте (Великобритания). Производство осуществляется в Дайтоне (шт. Огайо), и на совместном предприятии в Жухае (Китай). К The Timken Company так же переходит компания MSP Distributors Ltd. (Челтенхэм, Великобритания), приобретенная Interlube в 2007 г.

Свой основной бизнес - производство подшипников - The Timken Company считает исключительно совместимым с направлением деятельности приобретенной компании, надеясь так же использовать ее существующих клиентов для проникновения в новые области. За последние два года номенклатура продуктов и сервисов под маркой Timken была существенно расширена и нет оснований полагать, что один из крупнейших производителей подшипников в мире останется в гонке со своими конкурентами в части завоевания индустриальных потребителей.

The Timken Company осуществляет операции в 30 странах по всему миру, штат компании включает более 20000 человек. Для компании работают 58 заводов по всему миру, 86 офисов продаж, 10 технологических и инжиниринговых центров, 15 складских, сервисных и дистрибуторских центров, 12 дополнительных складских центров. В различных странах с The Timken Company организовано 8 совместных предприятий. На Нью-Йоркской фондовой бирже компания находится в листинге с 1922 г. ([www.podshipnik.ru/](http://www.podshipnik.ru/) [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира»

(<http://ukrmach.dp.ua/>)

**ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно БЕСПЛАТНО опубликовать в журнале «Машиностроение Украины» аналитические материалы, подготовленные Вашим отделом маркетинга, с контактными реквизитами Вашей фирмы? Это действенная скрытая БЕСПЛАТНАЯ реклама. Попробуйте!**

**ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно обменяться баннерами с блогом «Машиностроения Украины» (<http://ukrmach.dp.ua/>)? Доступ к блогу – БЕСПЛАТНЫЙ**

## ПРИБОРОСТРОЕНИЕ

### Статистика

#### КИТАЙ: РЫНОК МЕДИЦИНСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ В 2011 ГОДУ ВЫРОС

В настоящее время рынок медицинского оборудования КНР занимает второе место в мире по емкости и первое в отношении потенциала дальнейшего развития. Согласно BMI (Business Monitor International), в 2011 г. первый показатель определялся в общей сложности в 117 млрд. юаней (\$18,2 млрд.). Основными факторами, способствовавшими расширению спроса на медицинское оборудование в стране, эксперты считают курс на улучшение медицинского обслуживания и рост продолжительности жизни населения.

Среднегодовой прирост спроса на различные виды медицинского оборудования в КНР колеблется от 15% до 20%.

В 2011 г. внешнеторговый оборот КНР в области медицинского оборудования исчислялся в общей сложности в \$21,6 млрд., что превышало уровень 2010 г. на 23%. Лидирующие позиции как в экспорте, так и в импорте занимали три страны: США (намного опережавшие прочих), а также Германия и Япония.

Китайский экспорт и импорт медицинского оборудования в 2010-2011 гг. таможенная статистика КНР представляет следующим образом:

|                 | 2010 г.      |            | 2011 г.      |            |
|-----------------|--------------|------------|--------------|------------|
|                 | млрд. \$     | %          | млрд. \$     | %          |
| <b>Экспорт</b>  | <b>10,39</b> | <b>100</b> | <b>13,06</b> | <b>100</b> |
| В том числе в:  |              |            |              |            |
| США             | 3,59         | 33         | 4,43         | 32         |
| Германия        | 1,8          | 18         | 2,34         | 19         |
| Япония          | 1,68         | 14         | 2,07         | 14         |
| <b>Импорт</b>   | <b>7,17</b>  | <b>100</b> | <b>8,54</b>  | <b>100</b> |
| В том числе из: |              |            |              |            |
| США             | 1,79         | 32         | 2,06         | 30         |
| Германии        | 0,5          | 8          | 0,62         | 7          |
| Японии          | 2,83         | 8          | 0,96         | 8          |

(БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

#### ФИНЛЯДИЯ: РЫНОК МЕДИЦИНСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ В 2011 ГОДУ УВЕЛИЧИЛСЯ

По данным Finnish Healthcare Technology Association, совокупная емкость рынка медицинского оборудования в Финляндии в 2011 г. оценивалась в \$900 млн., а объем национального производства - в \$1,2 млрд.

В последние годы спрос на это оборудование на внутреннем рынке в значительной мере стимулировался обновлением техники в медицинских учреждениях, основными целями которого являлись снижение эксплуатационных расходов и внедрение эффективных современных методов лечения.

Как утверждают представители деловых кругов, медицинское оборудование, выпускаемое в Финляндии, в целом пользуется высокой репутацией с точки зрения качества. Основные сектора - производство стоматологического оборудования, техники лучевой диагностики и оборудования для диагностики in vitro. Около 90% медицинского оборудования, производимого в Финляндии (учитывая сравнительно небольшую емкость внутреннего рынка), поставляется на экспорт.

Медицинская техника, импортируемая в Финляндию, по преимуществу поступает из других стран ЕС. Однако крупнейшим иностранным поставщиком при этом все же являются США, доля продукции которых на финляндском рынке определяется примерно в 25%, хотя удельный вес прямых поставок из США не превышает 8%. Другие крупные зарубежные поставщики - Германия, Великобритания, Франция, Российская Федерация, Япония и КНР. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

## ПРОМЫШЛЕННОСТЬ СРЕДСТВ СВЯЗИ

#### КАНАДА: BLACKBERRY ПОЛУЧИЛА КРУПНЕЙШИЙ В СВОЕЙ ИСТОРИИ ЗАКАЗ

Канадский производитель смартфонов BlackBerry получил крупнейший в своей истории заказ на поставку 1 млн. устройств BlackBerry 10, передает Reuters. Компания не раскрывает имя заказчика, а также сроков поставки новых устройств. Между тем аналитики положительно оценивают эту новость, учитывая, что ранее крупнейшие американские операторы мобильной связи - Verizon Communications и AT&T - объявили о планах начать продажи новой модели смартфона от BlackBerry позднее.

Как отметили в BlackBerry, этот заказ является огромным стимулом для развития компании, которая долгое время пытается вернуть место на рынке мобильных устройств. BlackBerry уступает в конкурентной борьбе iPhone от Apple, а также устройствам Samsung.

В конце января компания RIM в один день провела ребрендинг и представила публике новое творение - BlackBerry 10. Презентация началась с объявления о переименовании компании RIM (Research in Motion) в BlackBerry.

Что касается BlackBerry 10, покупателям пообещали улучшение качества фотографий и предложили на выбор два варианта - с сенсорным дисплеем и клавиатурой. Работает смартфон на системе QNX. Что касается интерфейса, он полностью изменен для удобства его использования с сенсорным экраном по аналогии с устройствами на платформах Android и iOS. Кроме того, смартфон способен пускать несколько приложений одновременно.

Компания RIM была создана в Канаде в 1984 г. Долгое время она занималась техническими разработками в области телекоммуникаций. В 1990-е годы RIM занялась разработкой пейджеров, а в 2002 г. создала первый смартфон. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ЮЖНАЯ КОРЕЯ: SAMSUNG ELECTRONICS ПЛАНИРУЕТ ВЫПУСК СМАРТФОНА НА БАЗЕ ОС TIZEN

Корейская Samsung Electronics планирует в этом году выпустить модель смартфона, работающего под управлением открытой операционной системы Tizen. По предварительным данным, релиза данного аппарата можно ждать в августе или сентябре.

Новость о релизе смартфона с ОС Tizen появилась спустя несколько часов, после того как Samsung презентовала свой новый Android-флагман Galaxy IV, работающий на ОС Android 4.2.2. Об этом заявил вице-президент мобильного подразделения Samsung Ли Янг-хи в интервью Bloomberg. Ли упомянул, что на базе новой ОС планируется выпустить флагманский аппарат high-end класса, но возможно, что мобильная платформа может использоваться и в смартфонах начального уровня.

Прототип Tizen-смартфона показали в ходе выставки MWC-2013, когда южнокорейский гигант представил референсный образец на базе новой операционной системы.

Tizen - открытая операционная система на базе операционной системы Linux, предназначенная для широкого круга устройств, включая смартфоны, интернет-планшеты, компьютеры и "умные" телевизоры. Операционка разрабатывается такими корпорациями, как Samsung, Intel, Acer, Asus, и поддерживается Linux Foundation. Структура данной системы основывается на HTML5 и других веб-стандартах. Является наследницей MeeGo, LiMo и bada.

Tizen привлекла внимание крупных производителей мобильной электроники: помимо Samsung желание выпустить смартфон на этой ОС изъявили Fujitsu. Пока на рынке смартфонов царят iOS и Android. Windows Phone, несмотря на поддержку Microsoft и Nokia, за несколько лет так и не сумела завоевать какой-либо ощутимый процент рынка. Для BlackBerry 10 прогнозы пока что не очень радужные, но шансы на успех есть. Возможно, именно Tizen сможет откусить кусок пирога, который делят Apple и Google.

Tizen рассматривают в качестве альтернативы операционной системы Android. В настоящее время Tizen поддерживают 12 компаний, в число которых входят Samsung, Intel, которые совместно с американским оператором Sprint Nextel уже официально подтвердили, что работают над коммерческими продуктами на базе Tizen.

14 марта Samsung представил новую модель смартфонов, получившую название Galaxy S4. Новый смартфон работает на базе последней версии операционной системы Android от Google - Jelly Bean.

Samsung Electronics является одним из лидеров в производстве полупроводников, телекоммуникационного и цифрового оборудования. Компания занимает ведущие позиции на мировых рынках ЖК-дисплеев и микрочипов памяти Dram и Nand. Стоимость Samsung Electronics достигает \$160 млрд. Сотрудниками компании являются 206 тыс. человек, которые работают в 72 странах. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ЯПОНИЯ: SONY MOBILE ПРЕДСТАВИЛА БЮДЖЕТНЫЕ МОДЕЛИ XPERIA SP И XPERIA L

Sony Mobile презентовала обновленные модели линейки Xperia на базе ОС Android. Новые устройства - Xperia SP и Xperia L - относятся к сегменту бюджетных решений и замыкают список продукции в линейке.

Если говорить подробнее о новинках, то Xperia SP представляет собой уменьшенную и слегка "ужатую" копию флагманского Xperia Z. В наличии имеются 4,6-дюймовый HD-экран, двухъядерный чип Qualcomm Snapdragon и операционная система Android 4.1 Jelly Bean. О возможности обновления ОС до версии 4.2 в Sony пока ничего не сказали.

Новинка также оснащена 8-мегапиксельной камерой с фирменным сенсором Exmor RS, созданным для съемки в условиях слабого освещения.

Помимо этого Xperia SP поддерживает 4G LTE и обладает системным комплексом на базе NFC - технологии беспроводной высокочастотной связи малого радиуса действия, которая дает возможность обмена данными между совместимыми устройствами на расстоянии около 10 см.

Технологию применяют, например, при построении виртуальных платежных систем, встроенных прямо в устройство. Иными словами, касса для оплаты онлайн-счетов с помощью банковской карты с чипом находится прямо у вас в кармане.

Второй аппарат - Xperia L - имеет еще более бюджетную ориентацию. Тут в наличии 4,3-дюймовый FWVGA-экран, гигагерцевый двухъядерный чип Qualcomm Snapdragon и 8-мегапиксельная камера. Управление девайсом также поручено Android 4.1 Jelly Bean.

Представители компании заявили, что поставки обеих новинок в Европу начнутся во II квартале, однако информация о стоимости пока держится в секрете.

Компания Sony была основана в 1946 г. и является одним из ведущих производителей электроники в мире. Sony выпускает аудио- и видеопроигрыватели, mp3-плееры, DVD-проигрыватели, телевизоры, мониторы и электронные компоненты. Среди продуктов компании такие бренды, как VAIO, Bravia и Walkman. За 2005-2012 гг. капитализация компании сократилась почти на 60%, однако в начале 2013 г. компания отыграла утерянные позиции: с начала года ее акции подорожали почти на 60%. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

**ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно **БЕСПЛАТНО** оформить недельную ознакомительную подписку на пакет «Ежедневные новости машиностроительных предприятий», а потом определиться: стоит подписываться на него или нет. Попробуйте!**

**ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что стоимость месячной подписки на электронный вариант журнала «Машиностроение Украины» дешевле, чем на печатный?**



### БЕЛАРУСЬ ЗА ТРИ ГОДА ДОЛЖНА ЛИКВИДИРОВАТЬ ДИСБАЛАНС В ОБЕСПЕЧЕНИИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА ЭНЕРГОМОЩНЫМИ ТРАКТОРАМИ

Беларусь за два-три года должна ликвидировать дисбаланс в обеспечении сельского хозяйства энергомощными высокопроизводительными тракторами и другой сельхозтехникой. Об этом сообщил генеральный директор Научно-практического центра по сельскому хозяйству Национальной академии наук Владимир Самосюк.

"Мы создаем технику более высокопроизводительную, универсальную и функциональную, чем ранее, что позволяет в оптимальные агротехнические сроки выполнять сельскохозяйственные работы", - отметил Владимир Самосюк. Однако в хозяйствах республики сложился дисбаланс в обеспечении высокомошной техникой. В целом, отметил Владимир Самосюк, тракторов в республике хватает. Но есть некоторый дисбаланс по обеспечению тракторами различного тягового класса. Тракторов тягового класса 1 и 4 в два раза больше, чем необходимо, класса 5 и выше - 71%. "Мы переходим на использование широкозахватной техники, посевных агрегатов шириной 6-8 м, на плуги, которые обеспечивают более высокую производительность. Поэтому для них нужны более мощные трактора", - констатировал Владимир Самосюк. За два-три года нужно ликвидировать этот дисбаланс по тракторам, подчеркнул он.

Он также сообщил об обеспеченности хозяйств республики другими посевными агрегатами и сельхозтехникой. Практически полностью закрываются потребности хозяйств в плугах. В республике производятся оборотные плуги, которые обеспечивают необходимые технические характеристики в работе. Достаточно и других посевных агрегатов, хотя по некоторым видам потребности в них не закрываются. Потребности в сеялках зерновых и зернотравяных покрываются на 60%. Недостаточно некоторых почвообрабатывающих агрегатов, чтобы в оптимальные сроки выполнить посевные работы. Обеспеченность картофелесажалками составляет 82%. Определен план закупок техники на нынешний год и последующие. Этот дисбаланс будет ликвидирован, отметил гендиректор центра.

При этом он подчеркнул, что в целом энергонасыщенность белорусского сельскохозяйственного производства достаточно высока, даже если сравнивать с западноевропейскими странами. Энергонасыщенность в Германии составляет 540 л. с. на 100 га, в Беларуси этот показатель достигает 404 л. с. Тем не менее, подчеркнул ученый, хозяйствам следует подумать о дальнейшей модернизации сельхозтехники и оборудования. Во многих хозяйствах есть машины с большим энергопотреблением, которые нужно выводить из эксплуатации, заменять их более экономичными. "Поэтому здесь большое поле деятельности, чтобы внедрять новое современное оборудование, снижать энергопотребление и выйти на те параметры, которые имеются у западных производителей подобной техники", - сказал Владимир Самосюк. (БЕЛТА/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### РОССИЯ: НОВЫЙ СЕРВИСНЫЙ ЦЕНТР ИМПОРТНОЙ СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ ОТКРЫЛСЯ В ЧЕЛЯБИНСКЕ

Один из крупнейших поставщиков импортной сельхозтехники в России и официальный дилер американской корпорации AGCO, компания "АгроЦентр" открыла в Челябинске новую площадку по техническому обслуживанию. Сервисный центр способен обслуживать до 100 единиц техники ежемесячно, а по числу постоянно представленных на складе машин стал самым крупным в области.

Филиал "АгроЦентра" в Челябинске начал работу в регионе летом 2011 г. С тех пор компанией был приобретен в собственность участок площадью 1 га, где были построены сервисные мастерские (580 кв. м), склад запасных частей (190 кв. м), оборудована демонстрационная площадка, учебные классы и торговый зал.

"В фокусе нашей деятельности - налаживание долгосрочных партнерских отношений с сельхозпроизводителями. Этого невозможно добиться без эффективного присутствия в регионах. Поэтому одним из приобретенных направлений развития для нас стало открытие современных центров с развитой инфраструктурой как для поддержания продаж, так и для обеспечения качественного послепродажного обслуживания техники. Сервисный центр в Челябинске стал 11-м по счету в нашей сети и одним из ключевых в регионе, поскольку способен в полной мере удовлетворить потребности наших клиентов", - рассказывает Николай Иванищев генеральный директор компании "АгроЦентр Холдинг".

В настоящее время представленный здесь на продажу парк техники насчитывает 130 единиц - это самый крупный склад импортной сельскохозяйственной техники в Челябинской области. Он будет регулярно обновляться и пополняться новыми машинами, гарантируя местным аграриям минимальные сроки поставки заказа.

Наряду с поставкой техники ведущих сельхозбрендов, "АгроЦентр" делает ставку на оперативный и качественный сервис. Раньше сельхозпроизводители области были вынуждены обращаться за техпомощью в Уфу и Екатеринбург. Теперь же с открытием сервисного центра в Челябинске аграрии гарантировано получают "скорую помощь" - круглосуточный выезд специалистов и постоянное наличие на собственном складе челябинского филиала всех необходимых запчастей. А удобное расположение центра, вдоль федеральной трассы М5, позволяет сервисной службе быстро добраться до любого района области.

Сегодня на постоянном обслуживании сервисного центра находится 15 клиентов и 30 единиц техники Challenger, одного из самых известных брендов корпорации AGCO. Среди них колесные и гусеничные тракторы мощностью от 200 до 510 л. с., самоходные опрыскиватели и косилки, а также пропашные сеялки. Несмотря на то, что за весь прошлый год в центр не поступило ни одного обращения по гарантии, технические специалисты всегда готовы оказать своевременную помощь: в мастерских работает 3 поста техобслуживания, 4 механика, для оперативного реагирования - 4 сервисные машины. Техническая площадка полностью соответствует стандартам корпорации AGCO и способна уже сейчас обслуживать до 100 единиц техники ежемесячно. Сервисные инженеры дилера регулярно проходят обучение на заводах корпорации. Это позволяет качественно и оперативно выполнять ремонтные работы любой сложности.

Процесс обучения играет особую роль в обеспечении АПК квалифицированными кадрами. Помимо подготовки собственных специалистов, "АгроЦентр" уделяет внимание и обучению клиентов: регулярно проводит для специалистов агропредприятий мастер-классы и семинары, Дни полей и информационные поездки на заводы-изготовители техники. Кроме этого челябинский филиал тесно сотрудничает с Челябинской государственной агроинженерной академией. В настоящее время совместно составляется учебный план по повышению квалификации местных механизаторов. Летом 2012 г. первые студенты прошли практику в сервисном центре, а по окончании Академии лучшие студенты имеют возможность стать частью команды "АгроЦентра". (Трактор.ру/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ: ОАО «АНИТИМ» РАСШИРЯЕТ НОМЕНКЛАТУРУ СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ

Более 55 лет ОАО "АНИТИМ" выполняет научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы по созданию прогрессивных технологий оборудования и материалов, резке металлов, литейному и сварочному производствам для машиностроительного и агропромышленного комплексов России.

Также предприятие осуществляет разработку и выпуск сельскохозяйственной техники: бороны, измельчители соломы, катки-выравниватели и др.

Большая работа проводится конструкторами предприятия по разработке новой сельхозтехники. В 2012 г. в рамках реализации проектов некоммерческого партнерства "Алтайский кластер аграрного машиностроения" было налажено производство бороны зубовой гидрофицированной тяжелой БЗГТ-9 "Победа" и культиватора-глубокорыхлителя КГ-7,2 "Алтай". Универсальная борона позволяет проводить боронование стерни и пахоты, предпосевную подготовку почвы, заделку минеральных удобрений и растительных остатков (например, измельченную солому), а культиватор является обязательным орудием для первичной обработки почвы при применении минимальной и стандартной технологии в растениеводстве.

Особое внимание в ОАО "АНИТИМ" уделяется разработке рабочих органов сельскохозяйственных машин. В 2013 г. налажено серийное производство стрельчатых лап для культиваторов и сеялок, рабочая зона которых с целью повышения твердости режущей части подвергается закалке ТВЧ с последующим отпуском в печах. Лапы, производимые по новой разработанной институтом технологии, прошли государственные испытания. (Портал машиностроения/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua))

## РОССИЯ: ОАО «РОСТСЕЛЬМАШ» ЗАКЛЮЧИЛО ДОЛГОСРОЧНЫЙ КОНТРАКТ С ПРОИЗВОДИТЕЛЕМ КОМПЛЕКТУЮЩИХ К СЕЛЬХОЗТЕХНИКЕ КОМПАНИЕЙ COMER INDUSTRIES

Компанией "Ростсельмаш" заключен долгосрочный контракт с крупнейшим европейским производителем комплектующих к сельхозтехнике компанией Comer Industries (Италия) на поставку специальных редукторов для всей линейки кормоуборочной техники.

В предуборочный "тайм-аут" подразделение прицепной и навесной техники продолжает стратегический курс на улучшение технико-эксплуатационных характеристик продукции, чтобы сделать ее максимально удобной для потребителей.

"Компания "Ростсельмаш" заключила контракт с ведущим производителем редукторов компанией Comer Industries. Европейские редукторы уже в начале марта начали устанавливаться на грабли двухроторные прицепные KOLIBRI Duo, - рассказал директор по маркетингу компании "Ростсельмаш" Алексей Мошненко. - От работоспособности и ресурса редуктора во многом зависит надежность работы машины в ходе уборочных работ".

Специальный (конический) одноступенчатый с кулачковым механизмом поворота граблин) редуктор ротора отличается высоким уровнем КПД, передаваемой мощностью, большой надежностью, длительным сроком службы. Главная отличительная особенность новых редукторов в том, что они легче своих аналогов и значительно облегчают конструкцию машины. Это большой "плюс" к уже имеющимся техническим параметрам граблей двухроторных прицепных KOLIBRI Duo (они копируют рельеф поля в различных плоскостях; удобная трехточечная навеска сокращает время агрегатирования граблей с трактором 1,4 тс и т. д.).

"Наши специалисты подсчитали, что за счет установки редукторов с минимальным весом, конструкция машины становится значительно легче, давление на почву снижается - это способствует бережному воздействию на верхний плодородный слой. "Мы делаем технику, которая бережет нашу землю", - пояснил директор по маркетингу компании "Ростсельмаш" Алексей Мошненко.

Поскольку импортные редукторы гарантируют качественную и долговечную работу, то ими планируется оснастить всю линейку выпускаемых "Ростсельмашем" граблей: KOLIBRI (роторные навесные; производительность до 5,4 га/ч, ширина захвата 4,7 м), KOLIBRI Mini (роторные навесные; производительность до 4,2 га/час, ширина захвата - 3,5 м).

Группа компаний "Ростсельмаш" входит в пятерку крупнейших мировых производителей сельскохозяйственной техники. В состав группы компаний входит 13 предприятий. Производственные площадки расположены на территории Канады, России, США, Украины и Казахстана. Продуктовую линейку "Ростсельмаш" составляют более 20 типов сельскохозяйственной техники, более 100 моделей и модификаций. Продажа осуществляется в 26 странах. (Трактор. ру/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира»

(<http://ukrmach.dp.ua/>)



Журнал на русском языке выходит дважды в месяц  
в печатном и электронном (файлы \*.doc, \*.pdf и \*.html) виде  
**РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ ТОЛЬКО ПО ПОДПИСКЕ**

# Металл Украины

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 21879 в "Каталоге изданий Украины" ГП "Пресса"

Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина

Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435 <http://www.business.dp.ua/>

[bw@business.dp.ua](mailto:bw@business.dp.ua)

# **СТАНКОСТРОИТЕЛЬНАЯ И ИНСТРУМЕНТАЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ**

## **Анализ**

### **УКРАИНА НА МИРОВОМ РЫНКЕ МЕТАЛЛООБРАБАТЫВАЮЩЕГО ОБОРУДОВАНИЯ, 2007-2011 ГОДЫ**

Украина является достаточно крупным участником мирового рынка металлообрабатывающего оборудования с внешнеторговым оборотом около \$300 млн. в 2011 г. против \$400 млн. в предкризисный 2008 г. (резкий спад данного показателя отмечался в 2009-2010 гг., когда он составил около \$150 млн.). В настоящее время положение постепенно исправляется. Правда, рост оборота обеспечен двукратным увеличением импорта (почти до \$250 млн.) при беспрецедентном сокращении экспорта - до \$38 млн., или более чем в два раза против 2008 г.

#### **Динамика экспорта и импорта станков и КПО Украины**

|         | 2007 г. | 2008 г. | 2009 г. | 2010 г. | 2011 г. |
|---------|---------|---------|---------|---------|---------|
| Экспорт | 53398   | 79280   | 68323   | 42634   | 38263   |
| Импорт  | 194291  | 328763  | 111133  | 110516  | 247068  |
| Оборот  | 247689  | 408043  | 179456  | 153150  | 285331  |

#### **Укрупненная технологическая структура экспорта и импорта станков и КПО Украины в 2011 г.**

| Код ТН ВЭД   | Экспорт        |               |               | Импорт          |                |               |
|--------------|----------------|---------------|---------------|-----------------|----------------|---------------|
|              | тыс. \$.       | т             | шт.           | тыс. \$         | т              | шт.           |
| <b>Всего</b> | <b>38263,1</b> | <b>9869,8</b> | <b>365191</b> | <b>247098,4</b> | <b>17871,1</b> | <b>820465</b> |
| 8456         | 1386,6         | 125,5         | 107           | 19756,9         | 787,6          | 407           |
| 8457         | 57,8           | 6,6           | 5             | 45921,1         | 2008,3         | 187           |
| 8458         | 8171,0         | 1937,3        | 191           | 35394,6         | 2575,9         | 704           |
| 8459         | 2864,7         | 1313,2        | 424           | 20526,9         | 1525,7         | 6173          |
| 8460         | 4277,1         | 1255,7        | 581           | 19933,8         | 952,7          | 71272         |
| 8461         | 1465,9         | 720,8         | 172           | 9044,3          | 578,1          | 2360          |
| 8462         | 17855,0        | 4199,7        | 361791        | 88040,3         | 9442,8         | 739105        |
| 8463         | 2185,0         | 311,0         | 1920          | 8480,5          | 43973          | 257           |

Источник: официальная таможенная статистика Украины.

Как видно из приведенных данных официальной таможенной статистики Украины за 2007-2011 гг., основное место в экспорте МОО с долей 41% занимают токарные станки (код ТН ВЭД 8458), за которыми следуют сверлильно-фрезерно-расточные станки (код 8459) и шлифовальные станки (код 8460) - по 14% у каждой товарной группы; за ними следуют прессы (код 8462) - 10%. Далее с большим отставанием идут накатные станки (код 8463) и электроэрозионные станки (код 8456, по 7%), строгальные и пильные станки (код 8461, 6%).

#### **Географические направления экспорта МОО Украины в 2011 г. (тыс. \$)**

| Код ТН ВЭД   | Россия         | Беларусь      | КНР           | Германия     | Италия       | США          | Чехия        |
|--------------|----------------|---------------|---------------|--------------|--------------|--------------|--------------|
| <b>Всего</b> | <b>13955,7</b> | <b>2365,6</b> | <b>1576,8</b> | <b>204,9</b> | <b>202,8</b> | <b>155,8</b> | <b>122,2</b> |
| 8456         | 0              | 119,9         | 0             | 0            | 0            | 0            | 0            |
| 8457         | 0              | 0             | 0             | 47,5         | 0            | 9,8          | 0            |
| 8458         | 4162,4         | 205,9         | 0             | 4,2          | 57,4         | 33,5         | 15,4         |
| 8459         | 760,2          | 630,7         | 528,9         | 0            | 0            | 26,1         | 0            |
| 8460         | 2609,5         | 169,1         | 508,0         | 126,8        | 0            | 10,0         | 0            |
| 8461         | 262,6          | 37,2          | 351,2         | 0            | 0            | 0            | 0            |
| 8462         | 4858,0         | 989,7         | 188,7         | 26,0         | 136,7        | 0            | 106,8        |
| 8463         | 1303,0         | 213,1         | 0             | 0,4          | 8,7          | 76,4         | 0            |

Основной страной назначения экспорта МОО с Украины является Россия с долей более 40%, за которой следуют Беларусь (7%), КНР (5%) и Индия (3%).

#### **Географическая структура импорта МОО Украины в 2011 г. (тыс. \$)**

| Код ТН ВЭД   | Германия       | Швейцария      | Италия       | КНР            | Чехия          | Респ. Корея   | Россия        | США           | Беларусь      |
|--------------|----------------|----------------|--------------|----------------|----------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| <b>Всего</b> | <b>77998,8</b> | <b>33291,5</b> | <b>24029</b> | <b>17982,2</b> | <b>13221,3</b> | <b>8883,6</b> | <b>8311,2</b> | <b>5487,5</b> | <b>2880,2</b> |
| 8456         | 3047,4         | 4718,8         | 226,6        | 970,5          | 18,9           | 0             | 347,5         | 978,3         | 54,5          |
| 8457         | 7556,8         | 11868,8        | 3013,0       | 365,4          | 8342,3         | 4985,8        | 1080,3        | 2361,2        | 221,5         |
| 8458         | 8904,5         | 2606,6         | 2659,5       | 1033,2         | 1900,4         | 2502,6        | 2778,8        | 1098,9        | 392,0         |
| 8459         | 3356,6         | 790,6          | 6313,1       | 1429,3         | 1772,5         | 6,6           | 1870,8        | 276,2         | 337,2         |
| 8460         | 10850,3        | 5018,2         | 583,0        | 761,1          | 92,6           | 0             | 204,5         | 263,5         | 652,8         |
| 8461         | 4758,5         | 11,6           | 380,6        | 392,9          | 430,3          | 0             | 433,3         | 27,1          | 408,0         |
| 8462         | 37648,9        | 2822,7         | 10538,3      | 12936,7        | 662,7          | 1281,4        | 1413,8        | 480,8         | 800,3         |
| 8463         | 1875,8         | 5454,2         | 314,9        | 93,1           | 1,6            | 197,2         | 182,2         | 1,5           | 13,9          |

Основной страной - поставщиком МОО в Украину в 2011 г. являлась Германия (\$78 млн. или 32% всего импорта), за которой следуют Швейцария (13%), Италия (10%), КНР (7%), Чехия (5%) и Республика Корея (4%). Россия с \$8,3 млн. заняла 7-е место среди всех стран-поставщиков с удельным весом 3%.

Основной объем украинского импорта МОО (37%) в 2011 г. пришелся на прессы и ножницы (код ТН ВЭД 8463). Затем следуют обрабатывающие центры (код 8457, 16%), токарные станки кода 8458 (12%), сверлильно-фрезерно-расточные станки кода 8459 (11%), электроэрозионные станки кода 8456 (8%), шлифовальные станки кода 8460 (7%), строгальные, отрезные и долбежные станки кода 8461 (5%) и с наименьшей долей 4% - накатные станки (код 8463).

Согласно приблизительной оценке автора, основанной на официальных данных экспорта и импорта МОО Украины и

«Машиностроение Украины, СНГ, мира» – <http://ukrmach.dp.ua/>



величине экспортной квоты, типичной для многих стран, имеющих собственное станкостроение (60%), годовое производство МОО на Украине равно примерно \$65 млн.

Средняя единичная масса ряда типов украинских станков значительно превосходит соответствующий показатель у импортируемых аналогов. Это касается токарных станков кода 8458 (в 2,8 раза), сверлильно-фрезерно-расточных станков кода 8459 (в 12,5 раза), шлифовальных станков кода 8460 (в 16,1 раза), строгальных и отрезных станков кода 8461 (в 17,1 раза). В то же время цены украинских станков по большинству позиций уступают встречному импорту в 2-3 раза при общем соотношении средних удельных цен экспорта/импорта \$7,02/\$17,69/кг.

#### Средние весовые и ценовые показатели экспорта и импорта станков Украины

| Код ТН ВЭД | Экспорт |       |       | Импорт |        |       |
|------------|---------|-------|-------|--------|--------|-------|
|            | I       | II    | III   | I      | II     | III   |
| 8456       | 1173    | 12959 | 11,05 | 1935   | 47068  | 25,08 |
| 8457       | 1320    | 11560 | 8,75  | 10740  | 245567 | 22,87 |
| 8458       | 10143   | 42780 | 4,21  | 3659   | 50276  | 13,74 |
| 8459       | 3097    | 6756  | 2,18  | 247    | 3325   | 13,45 |
| 8460       | 2161    | 7361  | 3,40  | 134    | 280    | 20,92 |
| 8461       | 4190    | 8523  | 2,00  | 245    | 3832   | 15,64 |
| 8462       | 12      | 49    | 4,25  | 13     | 119    | 9,32  |
| 8463       | 162     | 1138  | 7,02  | 1865   | 32998  | 17,69 |

Примечание. I - средняя масса станка (кг); II - средняя цена станка (долл./шт.); III - средняя удельная цена (\$/кг).

С другой стороны, Россия занимает седьмое место среди всех стран - поставщиков МОО на Украину. Это является результатом глубокой интеграции машиностроительных комплексов двух стран со времен СССР. Поставки МОО с Украины в Россию традиционно превосходят встречный поток станков и КПО из России на Украину.

#### Внешняя торговля МОО Украины с Россией (тыс. \$)

|         | 2007 г. | 2008 г. | 2009 г. | 2010 г. | 2011 г. |
|---------|---------|---------|---------|---------|---------|
| Экспорт | 26481   | 38447   | 28994   | 10246   | 15022   |
| Импорт  | 15450   | 12404   | 2481    | 3021    | 8311    |
| Оборот  | 41931   | 50851   | 31475   | 13267   | 23333   |

После глубокого спада в 2010 г. товарооборот по МОО между двумя странами в 2011 г. резко увеличился, достигнув \$23,3 млн. как за счет роста экспорта, так и импорта. Правда, от показателей предкризисного 2008 г. пока что имеется сильное, более чем двукратное отставание.

#### Динамика и структура экспорта МОО с Украины в Россию (тыс. \$)

| Код ТН ВЭД   | 2007 г.      | 2008 г.      | 2009 г.      | 2010 г.      | 2011 г.      |
|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|
| <b>Всего</b> | <b>26481</b> | <b>38447</b> | <b>28994</b> | <b>10246</b> | <b>15022</b> |
| 8456         | 1148         | 1219         | 229          | 340          | 1067         |
| 8457         | 0            | 322          | 411          | 0            | 0            |
| 8458         | 10843        | 12207        | 5040         | 2242         | 4162         |
| 8459         | 2116         | 2641         | 989          | 1255         | 760          |
| 8460         | 2772         | 2893         | 1628         | 1087         | 2609         |
| 8461         | 394          | 949          | 620          | 415          | 263          |
| 8462         | 8368         | 16757        | 19815        | 4587         | 4858         |
| 8463         | 840          | 1459         | 262          | 320          | 1303         |

В структуре украинского импорта станков и КПО за 2007-2011 гг. на первом месте находятся прессы и ножницы (код 8462, 46%), за которыми идут токарные станки (код 8458, 29%). Удельный вес каждой из прочих позиций не превышает 10%, а экспорт обрабатывающих центров (код 8457) после их незначительных поставок в 2008 г. и 2009 г. вообще прекратился.

#### Импорт МОО в Украину из России (тыс. \$)

| Код ТН ВЭД   | 2007 г.      | 2008 г.      | 2009 г.     | 2010 г.     | 2011 г.     |
|--------------|--------------|--------------|-------------|-------------|-------------|
| <b>Всего</b> | <b>15450</b> | <b>12404</b> | <b>2481</b> | <b>3021</b> | <b>8311</b> |
| 8456         | 407          | 245          | 261         | 601         | 348         |
| 8457         | 425          | 17           | 0           | 8           | 1080        |
| 8458         | 2865         | 3424         | 12          | 869         | 2779        |
| 8459         | 6085         | 1937         | 717         | 320         | 1871        |
| 8460         | 824          | 2458         | 484         | 126         | 204         |
| 8461         | 1156         | 478          | 730         | 215         | 433         |
| 8462         | 3449         | 3596         | 247         | 705         | 1414        |
| 8463         | 239          | 249          | 30          | 177         | 182         |

В технологической структуре импорта МОО Украины из России на первом месте находятся сверлильно-фрезерно-расточные станки (код 8459, 26%), за которыми следуют токарные станки (код 8458, 24%), затем прессы и ножницы (код 8462, 23%) и шлифовальные станки (код 8460, 10%).

Номенклатура поставляемых станков и КПО как с Украины в Россию, так и в Украину из России характеризуется довольно широкой номенклатурой, что свидетельствует о достаточно высокой степени диверсификации станкостроительных производств в обеих странах. В России традиционно сложилась разветвленная сеть покупателей и дистрибуторов украинского МОО.

## Импорт станков и КПО в Россию с Украины в 2011 г.

| Код ТН ВЭД  | Наименование                                                                                | \$      | Кг     | Шт. | Кг/шт. | \$/шт.  | \$/кг  |
|-------------|---------------------------------------------------------------------------------------------|---------|--------|-----|--------|---------|--------|
| <b>8456</b> | <i>Электроэрозионные станки</i>                                                             |         |        |     |        |         |        |
| 8456100010  | Установка лазерной маркировки                                                               | 220549  | 1380   | 1   | 1380   | 220549  | 160,00 |
| 8456900000  | Аппараты для плазменной и дуговой резки                                                     | 881884  | 115362 | 90  | 1282   | 9800    | 7,64   |
| <b>8458</b> | <i>Токарные станки</i>                                                                      |         |        |     |        |         |        |
| 8458112000  | Станки горизонтальные токарные многоцелевые с ЧПУ                                           | 1819119 | 51000  | 1   | 51000  | 1819119 | 35,66  |
| 8458114900  | Горизонтальные токарные автоматы многшпиндельные с ЧПУ                                      | 562207  | 11005  | 3   | 3668   | 187402  | 51,09  |
| 8458194000  | Горизонтальные токарные автоматы без ЧПУ                                                    | 238600  | 86650  | 7   | 12379  | 34086   | 2,75   |
| 8458198000  | Прочие горизонтальные токарные станки                                                       | 1084089 | 83260  | 6   | 13877  | 180681  | 13,02  |
| 8458990009  | Станки токарные вертикальные                                                                | 541496  | 38800  | 8   | 4850   | 67687   | 13,96  |
| <b>8459</b> | <i>СФРС</i>                                                                                 |         |        |     |        |         |        |
| 8459290000  | Сверлильные станки без ЧПУ                                                                  | 305523  | 62640  | 9   | 6940   | 33947   | 4,88   |
| 8459390000  | Фрезерно-расточные станки без ЧПУ                                                           | 7677    | 7200   | 1   | 7200   | 7677    | 1,07   |
| 8459699000  | Прочие фрезерные станки без ЧПУ                                                             | 383011  | 24440  | 15  | 162    | 25534   | 15,67  |
| <b>8460</b> | <i>Шлифовальные станки</i>                                                                  |         |        |     |        |         |        |
| 8460211900  | Универсальные кругло-шлифовальные станки с точностью позиционирования не ниже 0,01 мм с ЧПУ | 1541767 | 110751 | 2   | 55375  | 770883  | 13,92  |
| 8460219009  | Прочие шлифовальные станки с ЧПУ                                                            | 285717  | 14000  | 1   | 14000  | 285717  | 20,41  |
| 8460291900  | Кругло-шлифовальные станки без ЧПУ                                                          | 611989  | 69654  | 7   | 9950   | 87427   | 8,79   |
| 8460299000  | Настольно-шлифовальные станки без ЧПУ                                                       | 457622  | 40065  | 2   | 20032  | 228831  | 11,42  |
| 8460390000  | Заточные станки (для режущих инструментов)                                                  | 246868  | 52444  | 141 | 372    | 1751    | 4,70   |
| 8460909008  | Прочие обдирочно-шлифовальные хонинговальные, притирочные, полировальные станки             | 448219  | 25826  | 8   | 3228   | 56027   | 17,36  |
| <b>8461</b> | <i>Строгальные, долбежные, отрезные и зубообрабатывающие станки</i>                         |         |        |     |        |         |        |
| 8461200009  | Станки поперечно-строгальные или долбежные                                                  | 57313   | 3180   | 2   | 1590   | 28656   | 18,02  |
| 8461501909  | Прочие пильные станки                                                                       | 75523   | 12169  | 18  | 676    | 4195    | 6,20   |
| 8461509009  | Отрезные станки                                                                             | 35888   | 6788   | 3   | 2262   | 11962   | 5,29   |
| 8461900000  | Машины кромкоскалывающие перед сваркой листа                                                | 110253  | 7020   | 27  | 260    | 4083    | 15,70  |
| <b>8462</b> | <i>Прессы и ножницы по металлу</i>                                                          |         |        |     |        |         |        |
| 8462109000  | Ковочные или штамповочные машины без ЧПУ                                                    | 89020   | 16951  | 4   | 4238   | 22255   | 5,25   |
| 8462211008  | Прочие гибочные машины с ЧПУ для обработки листового материала                              | 416696  | 59053  | 10  | 5905   | 41670   | 7,05   |
| 8462211009  | Кромкогибочные машины с ЧПУ для обработки листового материала                               | 1374926 | 150142 | 27  | 5560   | 50923   | 9,15   |
| 8462291000  | Кромкогибочные машины без ЧПУ                                                               | 1118192 | 205074 | 25  | 8203   | 44728   | 5,45   |
| 8462299100  | Прочие гибочные машины гидравлические                                                       | 152249  | 10196  | 6   | 16866  | 25375   | 14,93  |
| 8462299800  | Прочие машины гибочные, кромкогибочные, правильные                                          | 35097   | 4855   | 11  | 441    | 3190    | 7,23   |
| 8462310009  | Механические ножницы с ЧПУ                                                                  | 430233  | 54310  | 5   | 10865  | 86046   | 7,92   |
| 8462391000  | Прочие механические ножницы                                                                 | 730323  | 138088 | 13  | 10622  | 56179   | 5,28   |
| 8462399900  | Прочие прессы и ножницы по металлу                                                          | 11244   | 719    | 11  | 65     | 1022    | 15,64  |
| 8462491000  | Машины пробивные для листового материала                                                    | 273768  | 34668  | 6   | 5778   | 45628   | 7,90   |
| 8462499000  | Пресс вырубной настольный механический                                                      | 12691   | 517    | 1   | 517    | 12691   | 24,55  |
| 8462919009  | Прочие прессы гидравлические                                                                | 25636   | 3130   | 1   | 3130   | 25636   | 8,19   |
| 8462999001  | Станки для производства заклепок, винтов                                                    | 17094   | 1150   | 1   | 1150   | 17094   | 14,86  |
| 8462999009  | Прочие прессы                                                                               | 130398  | 9671   | 10  | 967    | 13040   | 13,48  |
| <b>8463</b> | <i>Накатные станки</i>                                                                      |         |        |     |        |         |        |
| 8463200000  | Автоматы резьбонакатные                                                                     | 40536   | 3800   | 2   | 1900   | 20268   | 10,66  |
| 8463300000  | Машины для изготовления изделий из проволоки                                                | 179000  | 22650  | 7   | 3236   | 25571   | 7,90   |
| 8463900000  | Прочие накатные станки                                                                      | 130807  | 13735  | 3   | 4578   | 43602   | 9,52   |

Источник: данные ГТК РФ. (С. И. Гонялин, к. э. н., БИКИ/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

## БЕЛАРУСЬ: ЧЕШСКАЯ КОМПАНИЯ FERMAT MACHINERY ПЛАНИРУЕТ ПОСТРОИТЬ ЗАВОД ПО ПРОИЗВОДСТВУ СТАНКОВ

Чешская компания Fermat планирует построить в Беларуси завод по производству станков. Об этом сообщил пресс-секретарь Государственного комитета по науке и технологиям Юрий Лукашевич.

Планы создания в Беларуси завода по производству станкоинструментального оборудования обсуждались на встрече председателя ГКНТ Игоря Войтова с директором компании Fermat Юрием Ференцом. Предполагаемая площадь завода составит около 4 тыс. кв. м, количество работников - 150-200 человек, а годовой оборот нового предприятия - 20-22 млн. евро. При этом около 70% выпускаемой продукции планируется экспортировать.

"В Беларуси принята масштабная программа модернизации промышленного комплекса, создаются новые производства и предприятия. Поэтому мы заинтересованы в создании производственного предприятия в вашей стране, которое позволит создать белорусские высокоточные импортозамещающие горизонтально-расточные и другие станки, снизить отпускные цены и увеличить объемы поставок продукции на экспорт", - отметил Юрий Ференц. В настоящее время рынок единого Таможенного союза, по его словам, является одним из перспективных в развитии экспорта металлообрабатывающего оборудования.

В свою очередь председатель ГКНТ Игорь Войтов сообщил, что в настоящее время по государственным научно-техническим программам в области машиностроения осваиваются принципиально новые технологии создания станков, которые используются на местных и зарубежных рынках. "Организация совместного производства в Беларуси весьма интересна, в том числе с точки зрения экспортного потенциала как в Россию и Казахстан, так и на рынки третьих стран, с которыми мы активно работаем и развиваем отношения", - подчеркнул Игорь Войтов.

Во время встречи обсуждались также возможности сотрудничества с крупнейшими машиностроительными и добывающими предприятиями Беларуси и России, вопросы кадрового и научного обеспечения. В республике, как отметил генеральный директор ОАО "МЗОР" - управляющая компания холдинга "Белстанкоинструмент" Виктор Бутко, имеются высококлассные специалисты, так как сохранены сильные традиции профессионального технического образования. "Имеющийся конструкторско-технологический потенциал позволяет холдингу решать комплексные задачи "под ключ": технология-станок-приспособление-инструмент-инженерное и сервисное сопровождение работающих комплексов", - сказал Виктор Бутко.

Компания Fermat основана в 1993 г. Она объединяет в средней и западной Европе (Чехия, Словакия, Германия, Венгрия, Румыния) 6 независимых компаний, в которых работает более 200 человек. Оборот за 2011 г. достиг 57 млн. евро. Компания занимает одно из ведущих мест в области поставки новых и бывших в употреблении металлообрабатывающих и формовочных станков, модернизированных вертикальных токарных станков, а также прессов, включая прессовые линии, и шлифовальных станков. Fermat активно работает на рынках Европы, Канады, России, Франции, Турции, Дании, Китая. (БЕЛТА/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ: ООО «ПУМОРИ-ИНЖИНИРИНГ ИНВЕСТ» ПОКАЗАЛО В НОВОСИБИРСКЕ СТАНОК ЭКОНОМ-КЛАССА

Компания "Пумори-инжиниринг инвест", экспонент выставки Mashex Siberia (26-29 марта), представила металлообрабатывающее оборудование OKUMA экономсерии GENOS. Посетители выставки увидели токарный обрабатывающий центр GENOS L200. Этот станок помогает добиться надлежащего качества выпускаемой продукции и при этом значительно снизить затраты на обновление производственных мощностей за счет оптимальных ценовых характеристик. Поэтому оснастить предприятия с помощью этого оборудования смогут не только крупные промышленные заводы, но и субъекты малого и среднего бизнеса.

"Пумори-инжиниринг инвест" регулярно участвует в выставке в Новосибирске и представляет на этой площадке новинки оборудования и интеллектуальных опций. Сибирский федеральный округ является одним из приоритетных для регионального развития компании. Как партнер машиностроительных предприятий в вопросах техперевооружения компания нарабатывает большой опыт в сфере модернизации производственных фондов. "Пумори-инжиниринг инвест" поставляет на предприятия СФО современное высококачественное металлорежущее оборудование. Среди заказчиков компании крупные предприятия региона - Новосибирский инструментальный завод, НАПО им. В. Чкалова, ФГУП "ПО "Новосибирский приборостроительный завод", К&К (Красноярск), Омский государственный технический университет и другие. (Пресс-служба ООО "Пумори-инжиниринг инвест"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира»

(<http://ukrmach.dp.ua/>)

**Журнал выходит на русском языке дважды в месяц  
в печатном и электронном (файлы \*.doc, \*.pdf или \*.html) виде  
РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ ТОЛЬКО ПО ПОДПИСКЕ**

# Химия Украины

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 21880 в "Каталоге изданий Украины" ГП "Пресса"

**Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина**  
**Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435 <http://www.business.dp.ua/>**



**Химия Украины**  
 Журнал виходить двічі на місяць в друкованій та електронній формі.  
 2011 (113) 1-2  
 chemisty@business.dp.ua



### УКРАИНА: ПАО «ХАРЬКОВСКИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД «КРАСНЫЙ ОКТЯБРЬ» ПРИНЯЛО УЧАСТИЕ В ВЫСТАВКЕ MOSBUILD-2013

ПАО "Харьковский машиностроительный завод "Красный Октябрь", единственный в странах Восточной Европы поставщик комплексных технологических решений для кирпичных заводов, принял участие в крупнейшей строительной выставке России MosBuild-2013 (2-5 апреля).

Предприятие представило широкий ассортимент оборудования, включая все новинки прошлого года.

Предприятие уделяет особое внимание участию именно в этой выставке, поскольку, как отметил директор завода Андрей Гура, российский строительный рынок сегодня практически полностью восстановился после кризиса 2008 г. "К сожалению, на внутреннем рынке спрос на нашу продукцию сегодня очень ослаб, поскольку строительная отрасль остается в состоянии стагнации. В России же рынок вновь на подъеме, причем кризис оказал на него очищающее воздействие: слабые игроки ушли, а сильные сейчас активно заполняют освободившиеся ниши и решают задачу модернизации мощностей, чтобы повысить эффективность и улучшить качество продукции", - отметил глава предприятия.

По его словам, на MosBuild представлены и все основные европейские конкуренты "Красного Октября" - производители из Германии, Италии, Франции, Португалии. "В связи с этим нам очень важно показать, что мы делаем продукцию не хуже, чем они, но за более низкую цену", - подчеркнул А. Гура.

В частности, сказал он, на выставке были представлены разработки нового поколения, которые не уступают зарубежным аналогам, такие как мощный вакуумный пресс для производства различных видов кирпича и керамического камня PL 100, а также резательный автомат PL 500. (Пресс-служба ПАО "Харьковский машиностроительный завод "Красный Октябрь"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### БЕЛАРУСЬ: ПРЕДПРИЯТИЯ БУДУТ УЧАСТВОВАТЬ В ПРОГРАММЕ ПЕРЕОСНАЩЕНИЯ ЛИФТОВОГО ХОЗЯЙСТВА ЛЕНИНГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ

Белорусские предприятия будут участвовать в программе переоснащения лифтового хозяйства Ленинградской области. Такая договоренность достигнута во время встречи в Санкт-Петербурге чрезвычайного и полномочного посла Республики Беларусь в Российской Федерации Игоря Петришенко с губернатором, председателем правительства Ленинградской области Александром Дрозденко, сообщили в пресс-службе МИДа.

На встрече обсуждены актуальные вопросы развития двусторонних торгово-экономических отношений. Стороны констатировали положительную динамику внешней торговли, отметили конструктивное развитие двусторонних отношений в рамках реализации Программы торгово-экономического, научно-технического и гуманитарного сотрудничества между правительством Республики Беларусь и правительством Ленинградской области на 2013-2015 гг.

Участники встречи обсудили вопросы развития отношений в сферах агропромышленного и строительного комплексов, поставок в Ленинградскую область продовольствия и белорусской сельскохозяйственной, автомобильной, пассажирской и коммунальной техники.

Достигнута принципиальная договоренность об участии белорусских предприятий в программе переоснащения лифтового хозяйства Ленинградской области, строительстве агрогородков и жилищных комплексов на территории региона. Начата проработка вопроса об участии белорусских специалистов в проектировании и строительстве детских садов в Ленинградской области. Стороны договорились продолжить работу по реализации двусторонней программы сотрудничества и по итогам первого полугодия провести заседание совместной комиссии по развитию сотрудничества Республики Беларусь и Ленинградской области. (БЕЛТА/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### МИРОВОЙ РЫНОК: ПОЯВЛЕНИЕ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ НОРМ TIER-4 ВЛИЯЕТ НА РЫНОК СТРОИТЕЛЬНОЙ ТЕХНИКИ

Появление экологических норм Tier-4 оказывает серьезное воздействие на деятельность фирм-производителей дизельных двигателей, а также поставщиков грузовых автомобилей, строительного, промышленного и энергетического оборудования, в котором используются эти двигатели. В октябре 2012 г. компания Bobcat объявила о новой стратегии создания продукции, соответствующей вышеуказанным нормам.

Первые образцы новой техники предполагается выпустить на рынок в 2014 г. Одним из первых этапов этой стратегии является разработка нового дизельного двигателя материнской южнокорейской фирмой Doosan Infracore с участием ведущих мировых инжиниринговых компаний, в том числе Ricardo и FEV. По мнению президента Bobcat, оптимальное сочетание многолетнего опыта его компании и других участников программы в создании компактного оборудования для различных областей применения, а также современных дизельных двигателей позволяет рассчитывать на успешное решение поставленной задачи.

Выпуск нового дизельного двигателя предполагается осуществлять на специально построенном небольшом предприятии в Инчоне, расположенном рядом с более крупным заводом Doosan. Компания поставляет дизельные двигатели с конца 1950-х годов; современная производственная программа включает двигатели, работающие на дизельном топливе и сжиженном природном газе, мощностью до 844 кВт для различных областей применения.

Важной конструктивной особенностью нового двигателя будет отсутствие сажевого фильтра (diesel particulate filter), именно эта особенность послужила ключевым моментом в принятии решения о разработке собственного двигателя и отказе от продукции японской фирмы Kubota. В течение долгого времени эта фирма на монопольных условиях поставляла дизельные двигатели для продукции Bobcat, однако отказалась от разработки двигателя без сажевого фильтра. Успешная разработка нового двигателя, по мнению президента Bobcat, позволит фирме занять лидирующие позиции на мировом рынке таких двигателей, соответствующих экологическим нормам Tier-4. Повышенный интерес к двигателям без сажевых фильтров проявляют клиенты и дилеры компании Bobcat.

Отсутствие сажевых фильтров значительно удешевляет и упрощает процесс технического обслуживания нового двигателя. Для отказа компании Bobcat от продукции Kubota была и другая причина. В 2012 г. японская фирма приступила к поставкам дизельных двигателей для 11 моделей американской компании Caterpillar, одного из основных конкурентов Bobcat. Этими двигателями, в частности, оснащаются ковшовые погрузчики американской компании с боковой

загрузкой ковша серии D, компактные автопогрузчики, экскаваторы, а также вилочные погрузчики 906H, 907H и 908H. Однако компания Bobcat намерена продолжать закупки дизельных двигателей Kubota для некоторых машин.

В 2014 г. Bobcat предполагает приступить к поставкам ковшовых погрузчиков с боковой загрузкой ковша серий 500 и 600, оснащенных новыми дизельными двигателями, а также компактных автопогрузчиков (compact track loaders). В начале 2014 г. начнутся поставки некоторых моделей мини-экскаваторов с новыми двигателями, а в конце года - ковшовых погрузчиков с боковой выгрузкой ковша серий 700 и 800.

По мнению экспертов, экологические нормы Tier-4 окажут серьезное воздействие на деятельность ведущих мировых производителей дизельных двигателей и строительной техники. Компания Terex осуществляет пересмотр своей программы, ряд ведущих мировых поставщиков дизельных двигателей (в том числе JCB, Cummins и Kohler) объявил о создании дизельных двигателей без сажевых фильтров, ведется также разработка дизельных двигателей с селективными каталитическими системами с и без сажевых фильтров (selective catalytic reduction), растет число соглашений между поставщиками дизельных двигателей и строительной техники (например, Kubota - Caterpillar, Toro - Yanmar и др.). (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

#### МИРОВОЙ РЫНОК: CUMMINS INC. ВЫКУПИЛА АКТИВЫ КОМПАНИИ HILITE INTERNATIONAL

Дизелестроительная компания Cummins (США) объявила об окончательной покупке активов германской фирмы Hilite International, специализирующейся на производстве узлов двигателей и коробок передач. Приобретение Hilite International позволит Cummins усилить позиции на рынке дизельных двигателей для тягачей, автобусов, бронетехники и судов. Разработки инженеров фирмы из Германии органично дополняют технологии Cummins.

В рамках соглашения о продаже 133 бывших сотрудника Hilite перешли в штат Cummins, а производство, расположенное в Марктайденфельде (Германия), продолжит работать в прежнем режиме. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## Анализ

### ЕВРОПА: РЫНОК СТРОИТЕЛЬНОГО ОБОРУДОВАНИЯ В 2011-2012 ГОДАХ ОЖИВИЛСЯ

Согласно оценке Off-Highway Research, в текущем десятилетии положение на рынке строительного оборудования стран Западной Европы характеризовалось слабым оживлением в 2010 г., которое в 2011 г. сменилось резким подъемом - в физическом выражении продажи строительной техники в регионе увеличились на 23% по сравнению с предыдущим годом. Однако оценка результатов развития этого рынка компанией Off-Highway Research и особенно перспектив на 2013 г. является весьма пессимистичной.

Компания полагает, что в 2013 г. продажи строительной техники в Западной Европе сократятся на 5%, а в 2012 г. спад составил 3% против уровня предыдущего года; в апреле 2012 г. данный показатель оценивался в 1%, более пессимистичной стала и оценка на 2013 г. В текущем десятилетии ежегодный объем продаж строительного оборудования в Западной Европе сильно уступает средним долгосрочным показателям. Во второй половине предыдущего десятилетия среднегодовой объем продаж в регионе составлял примерно 137,2 тыс. ед., а в предыдущем десятилетии в целом данный показатель был более высоким (146,3 тыс.). Однако, согласно большинству оценок, в условиях неустойчивой мировой экономической конъюнктуры перспектива возврата к таким высоким результатам становится все менее реальной.

Среди основных причин сложной экономической ситуации в западноевропейском строительном машиностроении эксперты отмечают долговой кризис в ряде европейских стран, опасения относительно сохранения Еврозоны, неопределенность действий ведущих европейских финансовых регуляторов и отсутствие кредитных ресурсов. Необходимо также учитывать нежелание или неспособность властей западноевропейских стран осуществлять инфраструктурные программы (которые традиционно являются катализатором экономического роста), депрессивное состояние сферы жилищного строительства, а также уменьшение индексов делового и потребительского доверия.

Европейскими лидерами по продажам строительной техники являются Германия, Франция, Италия и Великобритания, в 2011-2013 гг. во всех этих странах отмечалось устойчивое снижение продаж. В то же время в ряде небольших европейских стран, например в Австрии, Дании, Ирландии и Норвегии (а также в Испании), поставки строительного оборудования в 2013 г. превысили уровень 2011 г. Ниже приводится географическая структура продаж строительной техники в Западной Европе в 2011-2013 гг. (ед.):

|                | 2011 г.       | 2012 г.       | 2013 г.*      |
|----------------|---------------|---------------|---------------|
| <b>Всего</b>   | <b>123455</b> | <b>119253</b> | <b>113589</b> |
| Германия       | 33709         | 32588         | 30505         |
| Франция        | 24881         | 25390         | 23780         |
| Великобритания | 25549         | 24896         | 22673         |
| Италия         | 11461         | 8782          | 9209          |
| Бельгия        | 4355          | 4247          | 3997          |
| Норвегия       | 3064          | 3991          | 3531          |
| Швейцария      | 3681          | 3471          | 3483          |
| Швеция         | 3511          | 3223          | 3341          |
| Нидерланды     | 3905          | 3591          | 3360          |
| Дания          | 1859          | 2117          | 2340          |
| Испания        | 1974          | 1855          | 2020          |
| Финляндия      | 1912          | 1672          | 1771          |
| Португалия     | 921           | 725           | 735           |
| Ирландия       | 488           | 517           | 543           |

\* - Прогноз.

По прогнозу Off-Highway Research, в 2013 г. в 9 из перечисленных европейских стран ожидается прирост продаж строительной техники по сравнению с предыдущим годом. Однако объем продаж в этих странах является весьма незначительным, то же самое относится и к базе для сравнения (2012 г.), поэтому оживление спроса в этих странах не в состоянии оказать существенного влияния на общее негативное состояние рынка строительной техники Западной Ев-

ропы в целом.

Примерно 50% продаж продукции строительного машиностроения в регионе приходится на долю Германии и Великобритании, где в 2013 г., по мнению Off-Highway Research, ожидается уменьшение продаж на 3% по сравнению с предыдущим годом. Во Франции после небольшого роста в 2012 г. (2%) в 2013 г. возобновится снижение продаж (почти на 9%).

В Италии (единственной среди крупных европейских стран) в 2013 г. сбыт строительной техники вырастет примерно на 5%; с середины предыдущего десятилетия в этой стране наблюдалось ежегодное сокращение спроса. Примерно на 9% в 2013 г. увеличатся продажи в Испании.

Основное место в продажах строительной техники на рынке стран Западной Европы занимают мини-экскаваторы, телескопические подъемные краны и гусеничные экскаваторы. Ниже приводятся данные Off-Highway Research о структуре продаж указанной продукции в 2011-2013 гг. (ед.):

|                                              | 2011 г.       | 2012 г.       | 2013 г.       |
|----------------------------------------------|---------------|---------------|---------------|
| <b>Всего</b>                                 | <b>123455</b> | <b>119253</b> | <b>113589</b> |
| Самосвалы с шарнирно-сочлененным шасси       | 1106          | 1224          | 1265          |
| Асфальтоукладчики                            | 937           | 924           | 923           |
| Погрузчики с ковшом типа обратная лопата     | 4477          | 4462          | 4663          |
| Гусеничные бульдозеры                        | 946           | 1013          | 945           |
| Гусеничные экскаваторы                       | 18824         | 18985         | 18370         |
| Гусеничные погрузчики                        | 129           | 12            | 141           |
| Мини-экскаваторы                             | 41735         | 40027         | 36185         |
| Автогрейдеры                                 | 235           | 252           | 247           |
| Самоходные скреперы                          | -             | 1             | 2             |
| Самосвалы с жестким шасси                    | -             | 321           | 351           |
| Башенные подъемные краны                     | 581           | 612           | 671           |
| Подъемные краны с телескопической стрелой    | 21746         | 19610         | 18968         |
| Ковшовые погрузчики с бортовым поворотом     | 3699          | 3290          | 3275          |
| Колесные экскаваторы                         | 7775          | 7970          | 7750          |
| Колесные погрузчики мощностью менее 80 л. с. | 11551         | 11055         | 10145         |
| Колесные погрузчики мощностью более 80 л. с. | 9393          | 9380          | 8945          |

(БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

#### КИТАЙ: С КОНВЕЙЕРА GUANGXI CUMMINS ENGINE COMPANY СОШЕЛ ПЕРВЫЙ ДВИГАТЕЛЬ

Предприятие Guangxi Cummins Engine Company, 50% акций которого принадлежит известному производителю стройтехники Liugong, а остальные 50% - компании Cummins, специализирующейся на производстве двигателей, было создано для удовлетворения спроса в высококачественных двигателях не только компании Liugong, но и других китайских производителей спецтехники.

На предприятии будут выпускать двигатели Cummins L9.3 мощностью 162 кВт и объемом 9,3 л. Данная модель была разработана специально для стройтехники (в частности, для пятитонных колесных погрузчиков) и соответствует требованиям экостандартов Tier 2 и Tier 3.

В новый завод площадью около 200 тыс. кв. м было инвестировано примерно \$160 млн. Планируется, что на первых порах производственные объемы предприятия будут составлять порядка 50000 моторов в год. ([Экскаватор.ру/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

#### США: НОВАЯ МОДЕЛЬ ГУСЕНИЧНОГО ЭКСКАВАТОРА CATERPILLAR318D L СЕРИИ 2

Новый гидравлический экскаватор с электрическим приводом Caterpillar 318D L серии 2 характеризуется экономичным, отвечающим требованиям стандартов Tier 2/Stage II двигателем, мощной и высокоэффективной гидросистемой, возможностью технического обслуживания с доступом с уровня земли и высоким уровнем комфорта.

Полезная мощность экскаватора 318D L - 82 кВт (110 л. с.), эксплуатационная масса до 17300 кг, наличие стрелы и двух рукоятей позволяют новой модели прекрасно соответствовать области применения.

Двигатель 3054CA укомплектован надежным механическим регулятором в сочетании с системой впрыска топлива низкого давления. Гусеничный экскаватор Caterpillar 318D L серии 2 потребляет приблизительно на 3% меньше топлива, чем его предшественник. Двойная фильтрация с водоотделителем в фильтре грубой очистки повышает надежность топливной системы. Экономичный режим работы двигателя обеспечивает производительность и экономию топлива при сохранении увеличенного усилия отрыва и грузоподъемности.

Новая компактная конструкция гидросистемы способствует эффективному использованию мощности благодаря внедрению более коротких шлангов и трубопроводов для снижения трения и перепадов давления. Для разработанной компанией Caterpillar гидросистемы при использовании в любых условиях необходимо два насоса, что позволяет повысить производительность и ускорить работу навесного оборудования. Автоматическая система выбора приоритетности поворота платформы и работы стрелы выбирает наиболее эффективный режим работы, основываясь на перемещении джойстика, и исключает необходимость выбора режимов работы и мощности оператором.

Для разработки прочных конструктивных элементов экскаватора 318D L серии 2 компания Caterpillar использовала усовершенствованные технологии машиностроения. Более 70% сварных швов выполнены с помощью роботизированной сварки. Прочная конструкция рам опорных катков и смазываемая консистентной смазкой гусеничная лента обеспечивают увеличенный срок службы ходовой части.

Для повышения общей производительности во время специальных работ у экскаватора 318D L серии 2 имеется удлиненная стрела. Надежную работу обеспечивают две удлиненные рукояти с дополнительными усиливающими элементами. Чтобы повысить возможности машины 318D L серии 2, можно использовать одно из двух устройств смены оборудования: CW для работы в тяжелых условиях и узел крепления с захватами Center-Lock. Доступные гидравлические комплекты для установки в полевых условиях облегчают использование навесного оборудования. ([Экскаватор.ру/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

«Машиностроение Украины, СНГ, мира» – <http://ukrmach.dp.ua/>



### США: DEERE & COMPANY В I КВАРТАЛЕ 2013 ФИНАНСОВОГО ГОДА ЗАРАБОТАЛА \$650 МЛН.

Чистая прибыль Deere & Company в I квартале составила \$649,7 млн. (\$1,65 за акцию); показатели за аналогичный период прошлого года составили \$532,9 млн. (\$1,30 за акцию).

Выручка по всему миру за первый квартал выросла на 10%, составив \$7,421 млрд.; показатели за аналогичный период прошлого года составили \$6,767 млрд. Выручка от продажи оборудования составила \$6,793 млрд. за первый квартал по сравнению с показателем за аналогичный период прошлого года в \$6,119 млрд.

Сэмюэль Аллен, исполнительный директор и председатель совета директоров Deere & Company отметил, что это одиннадцатый подряд квартал со столь рекордными финансовыми показателями. "John Deere стартовала в 2013 г. на позитивной ноте, задавая тон для еще одного успешного года", отметил Аллен. "Эти результаты являются еще одним доказательством последовательного выполнения наших операционных и маркетинговых планов, направленных на расширение нашего глобального присутствия на рынке с одновременным сохранением жесткого контроля над затратами и активами", - добавил Сэм Аллен. Аллен также отметил, что John Deere сохраняет свои благоприятные позиции, получая хорошую прибыль в довольно хрупких мировых экономических реалиях; в долгосрочной перспективе John Deere позитивно оценивает основные тенденции на рынке - как для самой компании, так и для ее клиентов и инвесторов.

Подразделение сельскохозяйственной и садово-парковой техники увеличило продажи на 16% в первом квартале. Операционная прибыль за квартал составила \$766 млн. по сравнению с \$574 млн. за аналогичный период прошлого года. Прогнозы продаж по всему миру ожидаются на уровне 6% роста в 2013 г. по сравнению с предыдущим годом. Благоприятный прогноз ожидается также благодаря дальнейшему расширению глобального присутствия компании и представлению на рынок новых передовых продуктов. Ожидается небольшой спад продаж в странах СНГ по сравнению с 2012 г.; в то же самое время ожидается рост продаж на азиатских рынках за счет укрепления экономики Китая.

Продажи подразделения строительной и лесозаготовительной техники снизились на 7%. Операционная прибыль за квартал составила \$71 млн. по сравнению с \$124 млн. за аналогичный период прошлого года. Снижение операционной прибыли произошло в основном за счет снижения объемов поставок. Также на снижение повлияли высокие производственные расходы, рост затрат на исследования и разработки; увеличение административных и общехозяйственных расходов было компенсировано ценой реализации. В 2013 г. ожидается 3% рост мировых продаж строительной и лесозаготовительной техники. Прогнозируемое увеличение является следствием осторожного взгляда на рост экономики США, увеличение продаж строительной техники на международных рынках и относительно "ровных" продаж на мировом лесозаготовительном рынке. Ожидаемое ослабление продаж лесозаготовительного оборудования на рынке европейских стран может быть компенсировано повышенным спросом на продукцию в США.

В 2013 г. ожидается 6% рост продаж всего оборудования John Deere в мире и 4% рост во 2-м квартале по сравнению с аналогичными периодами прошлого года. За весь год чистая прибыль Deere & Company ожидается на уровне \$3,3 млрд.

Несмотря на то, что наша компания рассчитывает на достижение высоких результатов в 2013 г., сохраняющиеся глобальные экономические и налогово-бюджетные проблемы требуют осторожного подхода. "Мы уверены, что наши инвестиции в новые продукты и дополнительные мощности помогут Deere воспользоваться в полной мере растущими мировыми потребностями в продовольствии, жилье и инфраструктуре в ближайшие годы, - заявил Аллен. - Однако виды на самые ближайшие перспективы в настоящее время сдерживаются неопределенностью в финансовых, экономических и торговых вопросах, подрывающих доверие деловых кругов и сдерживающих рост". (Портал машиностроения/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ШВЕЦИЯ: ВЫПУЩЕНА НОВАЯ СЕРИЯ ЭКСКАВАТОРОВ VOLVO СЕРИИ D

По сравнению с предыдущими моделями производительность системы гидравлики была увеличена на 3-5%, усилие выемки, крутящий момент механизма поворота и тяговое усилие ходовой части - на 3-6%, а двигатель модели Volvo EC300D стал мощнее на целых 11%.

Каждый экскаватор Volvo серии D оснащается мощным 6-цилиндровым дизельным двигателем, отвечающим требованиям региональных стандартов токсичности отработавших газов.

Интегрированная система рабочих режимов Volvo включает в себя режим G4, оптимизирующий расход топлива и характеристики машин. На выбор операторам предлагается пять рабочих режимов - режим работы на холостом ходу, режим для легких работ, общий режим, режим для тяжелых работ и режим максимальной мощности, из которых можно выбрать вариант, оптимально соответствующий выполняемой задаче.

Экономичный режим ECO компании Volvo приводит к улучшению общей топливной экономичности на величину до 5% без снижения характеристик в большинстве условий эксплуатации. Конструкция машин предусматривает применение технологии электронного управления насосом, благодаря чему оптимизируются потери давления и поток гидравлического масла при одновременном поддержании высокого усилия выемки и крутящего момента механизма поворота надстройки. Кроме того, определенную роль в снижении расхода топлива играет оптимизированная прокладка гидравлических магистралей. Новый индикатор расхода топлива на мониторе I-ECU подсказывает мгновенный расход топлива, а среднее значение выводится в цифровом виде за час работы.

Характеристики машины можно согласовать с выполняемой работой при помощи системы управления навесным оборудованием, способной хранить в памяти до 20 различных настроек рабочих орудий.

Экскаваторы серии D оснащаются кабиной последнего поколения, которая обладает удобно расположенными органами управления и более тихим, просторным, безопасным и комфортным рабочим местом. Экскаваторы серии D удобны в техобслуживании. Доступ к фильтрам и точкам техобслуживания сделан более простым и безопасным с уровня земли через открывающиеся на большой угол сервисные люки. (Экскаватор.ру/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира»  
(<http://ukrmach.dp.ua/>)

**УКРАИНА: ПРАВИТЕЛЬСТВО ХОЧЕТ ВОЗРОДИТЬ СУДОСТРОИТЕЛЬНУЮ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ**

С 1 января стартовал экономический эксперимент в судостроительной отрасли Украины, направленный на ее возрождение. Основанием стало принятие парламентом республики закона "О проведении экономического эксперимента относительно государственной поддержки судостроительной промышленности". Действие закона рассчитано на 10 лет (2013-2023 гг.).

Как указано в преамбуле закона, инициатива государства направлена на повышение эффективности производственного, научно-технического и экспортного потенциала украинского судостроения. Предусматривается восстановление внешней конкурентоспособности судостроительной продукции, привлечение инвестиций в отрасль. Ожидается, что в условиях эксперимента предприятия судостроения смогут сократить затраты и пополнить оборотные средства.

Согласно нормам закона, основными рычагами господдержки будут государственные гарантии предприятиям по иностранным кредитам и обязательствам перед иностранными заказчиками (по внешнеэкономическим судостроительным контрактам), а также удешевление кредитов заводам (за счет частичной компенсации государством ставки коммерческих банков). Предусматривается также предоставление льгот по уплате налогов и сборов, в том числе путем восстановления специальных режимов налогообложения. Отмечается, что данная норма является одной из наиболее актуальных после фактической отмены льготного режима судостроительных свободных экономических зон Украины.

Важной для судостроителей является также норма об освобождении от НДС и таможенных платежей. Ожидается, что данный пункт, охватывающий операции по ввозу на таможенную территорию товаров (продукции), используемых для строительства, ремонта, модернизации морских, речных судов, а также плавсредств, позволит судостроительным предприятиям перейти к полнокомплектному строительству.

По оценке парламента, приведенной в обоснование законодательной инициативы, сегодняшний уровень износа основных фондов в судостроительной отрасли превысил 70%. Налицо острый дефицит оборотных средств у предприятий судостроения, отсутствие загрузки, низкий уровень заработной платы, высокий отток кадров в пользу стран-производителей судостроительной продукции ближнего и дальнего зарубежья.

В настоящее время Украина восстанавливает полнокомплектное судостроение. Херсонский судостроительный завод (ХСЗ), входящий в структуру инвестиционной группы "Смарт-холдинг", построил первый за годы независимости Украины полнокомплектный танкер. Предназначенное для перевозки сырой нефти и нефтепродуктов судно является первым в серии из 3 ед., заказанной холдингом SVL (Мальта). Общая сумма контракта с мальтийским заказчиком - более \$50 млн.

Танкер "река-море" (дедвейтом 7 тыс. т, длина - 140,8 м; ширина в миделе - 16,86 м; высота борта - 6 м) строится под требования морского Регистра судоходства РФ ЕСО-S. Конструкция обеспечивает раздельное хранение груза (имеется 6 грузовых и 2 отстойных танка).

Как отметил глава судостроительного подразделения Smart Maritime группы "Смарт-холдинг" А. Юрков, полнокомплектное судостроение является стратегической целью для компании, которая намерена закрепиться на рынке полнокомплектного среднетоннажного судостроения с опорой на зарубежного заказчика. Данный заказ является ключевым для ХСЗ, так как обеспечивает загрузку предприятия до конца 2013 г. (БКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**УКРАИНА: ФОНД ГОСУДАРСТВЕННОГО ИМУЩЕСТВА ПРОДАЛ ГП «КЕРЧЕНСКИЙ СУДОРЕМОНТНЫЙ ЗАВОД»**

Единый имущественный комплекс ГП "Керченский судоремонтный завод" приватизирован путем продажи на аукционе за 34,445 млн. грн., в том числе НДС 5,74 млн. грн. Об этом сообщает издание "Ведомости приватизации".

Договор купли-продажи подписан между Фондом государственного имущества (ФГИУ) и малым производственно-коммерческим предприятием "Марлин-2" (Киев) 28 февраля.

Керченский судоремонтный завод занимается ремонтом судов различного назначения, строительством маломерных судов, производством продукции машиностроения. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**УКРАИНА: ПАО «ХЕРСОНСКИЙ СУДОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (ХСЗ) И ГК SVL ПОДПИСАЛИ АКТ ТЕХНИЧЕСКОЙ ГОТОВНОСТИ ТАНКЕРА ПРОЕКТА RST27**

Херсонский судостроительный завод (ХСЗ, входит в субхолдинг Smart Maritime Group) и группа компаний SVL (Мальта) 22 марта подписали акт технической готовности головного судна серии танкеров-продуктовозов проекта RST27 "СВЛ Либерти". Как сообщает пресс-служба ХСЗ, строительство судна завершено на месяц раньше запланированного срока.

Контракты на строительство трех полнокомплектных судов данного проекта между Херсонским судостроительным заводом и группой компаний SVL были заключены в октябре 2011 г. Общая стоимость контрактов составила более \$50 млн.

Суда проекта RST27 относятся к танкерам класса "Волго-Дон макс" и предназначены для перевозки сырой нефти и нефтепродуктов без ограничения по температуре вспышки.

Танкеры удовлетворяют габаритам Волго-Донского судоходного канала и Волго-Балтийского пути. Суда полностью соответствуют новым международным требованиям, в том числе экологическим.

Проект разработан Морским инженерным бюро (МИБ, Одесса).

Габаритная длина судна - 140,85 м, ширина - 16,86 м, высота борта - 6 м. Вместимость шести грузовых танков и двух отстойных танков 8100 куб. м. Дедвейт в море - 6980 т при осадке 4,20 м, в реке при осадке 3,60 м - 5378 т. Скорость в эксплуатации - 10 узлов. Грузовая система выполнена под одновременную перевозку 2 сортов груза.

Херсонский судостроительный завод выполняет ремонт и строительство судов, в частности, танкеров дедвейтом до 30 тыс. т, судов снабжения ледового класса, рудовозов, контейнеровозов, сухогрузных судов многоцелевого назначения, буровых судов с глубиной бурения до 6,5 тыс. м. Завод основан в 1951 г.

В настоящее время в строительстве находятся танкера проекта RST27, в модернизации - 4 судна, в судоремонте - 22 судна.

ХСЗ входит в состав формируемого судостроительного субхолдинга Smart Maritime Group (SMG). (PortNews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## **УКРАИНА: ПАО «НИКОЛАЕВСКИЙ СУДОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД «ОКЕАН» ЗАВЕРШИЛО 2012 ГОД С УБЫТКОМ**

2012 г. Николаевский судостроительный завод "Океан", по предварительным данным, закончил с убытком 159,707 млн. грн. Об этом говорится в сообщении предприятия.

Стоимость активов завода на конец 2012 г. составила 2817,993 млн. грн., суммарная дебиторская задолженность - 1520,789 млн., текущие обязательства составили 1748,004 млн. грн.

ПАО "Океан" (ранее - Wadan Yards Okean) специализируется на производстве и ремонте контейнеровозов, танкеров, буксиров и барж водоизмещением до 350 тыс. т. (Українськи новини/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## **УКРАИНА: ПАО «СУДОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД «ЗАЛИВ» ВЫПОЛНИЛО ЗАКАЗ НОРВЕЖСКОЙ КОМПАНИИ ULSTEIN HULL AS**

"Залив" сдал норвежской компании Ulstein Hull AS тринадцатое по счету судно для обслуживания буровых платформ Blue Protector. Судно было разработано в рамках проекта PX121 и имеет следующие характеристики: длина - 83,40 м, ширина - 18,0 м, высота - 8,0 м, спусковой вес корпуса - 1 818 т.

За последние шесть лет завод "Залив" построил уже 13 оффшорных судов. Сейчас выведенное из дока судно находится у достроечной набережной "Залива", и после подхода буксира от компании-заказчика уйдет в Норвегию к месту окончательной достройки.

Сейчас на заводе "Залив" идет работа по выполнению заказа на строительство двух максимально насыщенных корпусов судов для обслуживания буровых платформ: на одном из заказов был выполнен монтаж дизель-генераторов, винто-рулевых колонок, насосов, проведены работы по прокладке кабеля и изоляции, а также зашивке помещений. Большой объем работ по насыщению проводится и на заказах компании Ulstein. (и-Маш/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## **УКРАИНА: ПАО «ЧЕРНОМОРСКИЙ СУДОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (ЧСЗ) ПОЛУЧИЛО РАЗРЕШЕНИЕ НА ИМПОРТ ТОВАРОВ ВОЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ ДЛЯ СТРОИТЕЛЬСТВА КОРВЕТОВ**

Кабинет министров Украины предоставил Черноморскому судостроительному заводу (ЧСЗ) право на импорт товаров военного назначения для реализации государственной целевой программы строительства кораблей класса "корвет". Об этом сообщает пресс-служба судостроительного предприятия.

Согласно постановлению Кабмина Украины №144 от 6 марта, ЧСЗ внесен в перечень субъектов внешнеэкономической деятельности, имеющих право на экспорт и импорт товаров военного назначения и товаров, которые содержат сведения, составляющие государственную тайну.

ЧСЗ получил право импортировать товары военного назначения в рамках государственного оборонного заказа на строительство кораблей класса "корвет" по проекту 58250.

Первый корабль класса "корвет" был заложен на ЧСЗ в мае 2011 г. и получил название "Владимир Великий". Разработчиком проекта выступило казенное предприятие "Исследовательско-проектный центр кораблестроения" (Николаев). (PortNews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## **РОССИЯ: МИНИСТР ОБОРОНЫ ПОТРЕБОВАЛ ИЗМЕНИТЬ ПОРЯДОК ФИНАНСИРОВАНИЯ РЕМОНТА КОРАБЛЕЙ И ПОДВОДНЫХ ЛОДОК**

Министр обороны РФ Сергей Шойгу потребовал изменить порядок финансирования ремонта кораблей и подводных лодок таким образом, чтобы сначала производилась инвентаризация необходимых работ, а лишь затем осуществлялось их финансирование.

Это требование прозвучало, когда министр, находящийся на Камчатке с рабочей поездкой, посетил стоящую в плаву доке БПД-71 ОАО "Северо-восточный ремонтный центр" (СВРЦ) атомную подводную лодку проекта 971 "Братск", уже шесть лет находящуюся на ремонте.

СВРЦ является градообразующим предприятием Вилючинска.

"Необходимо делать сначала инвентаризацию, а только затем производить финансирование, а не наоборот. Этот процесс необходимо подчинить логике", - сказал Шойгу. Он возмущен тем, что "в течение шести лет экипаж, который сейчас состоит из 37 человек, вынужден быть при лодке, ничего не делая".

Как пояснил источник в Минобороны РФ, "с 2008 г. на ремонт "Братска" было выделено свыше 250 млн. руб.". "СВРЦ научился осваивать деньги, но не ремонтировать. В результате вместо того, чтобы вывести "Братск" на швартовные испытания еще в декабре 2012 г., промышленность на выделенные деньги вместо ремонта выполнила лишь инвентаризацию и теперь предлагает вместо ремонта его модернизировать и за другую плату - несколько миллиардов рублей", - сказал он. "В связи с неспособностью СВРЦ выполнить этот ремонт, принято решение летом отправить "Братск" на ремонт на другой завод", - сообщил собеседник. Говоря о состоянии дел на СВРЦ, он отметил, что после акционирования предприятие потеряло рабочих, из-за хронического недофинансирования большая часть производственных мощностей устарела. "Примеру тому - БПД -71. На поддержание его в исправном состоянии за 20 последних лет было выделено всего 90 млн. руб. при том, что реально необходимо 40 млн. руб. в год", - сказал представитель Минобороны. (APMC-TACC/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## **РОССИЯ: ОАО «АДМИРАЛТЕЙСКИЕ ВЕРФИ» ПЛАНИРУЕТ ПОЛНОСТЬЮ ОСВОБОДИТЬ НОВО-АДМИРАЛТЕЙСКИЙ ОСТРОВ К 2017 ГОДУ**

ОАО "Адмиралтейские верфи" планирует полностью освободить Ново-Адмиралтейский остров к 2017 г. Об этом сообщил генеральный директор судостроительного предприятия Александр Бузаков. Полностью переехать "Адмиралтейские верфи" планируют к концу 2015 г., когда производственные участки полностью будут переведены на так называемую Южную площадку. Что касается планов по переводу "Адмиралтейских верфей" на о. Котлин, о чем в 2011 г. было подписано соответствующее соглашение, то, по словам Бузакова, этот проект отложен на неопределенное время и в повестке дня не стоит.

ОАО "Адмиралтейские верфи" - базовое предприятие судостроительной отрасли, центр неатомного подводного кораблестроения России. Входит в состав ОАО "Объединенная судостроительная корпорация". В настоящее время мощности предприятия полностью загружены - на верфи реализуется ряд контрактов для российских и зарубежных заказчиков. В строительстве находится 2 серии подводных лодок: проект 636.1 для иностранных ВМС и проект 636.3 для ВМФ России. В постройке также находится спасательное судно "Игорь Белоусов" с глубоководным аппаратом "Бестер-1" на борту. Численность предприятия составляет 6500 сотрудников. (PortNews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))



## РОССИЯ: СТАРТОВАЛИ РАБОТЫ ПО СОЗДАНИЮ ПОДВОДНОЙ ЛОДКИ ПЯТОГО ПОКОЛЕНИЯ

Центральное конструкторское бюро морской техники (ЦКБ МТ) "Рубин" приступило к созданию подводной лодки пятого поколения. В рамках стартовавшего проекта, специалисты проектируют атомную и неатомную подводные лодки. Как рассказал генеральный директор "Рубина" Игорь Вильнит: "Формирование облика корабля следующего поколения началось и идет с учетом замечаний и предложений, которые поступают в ходе эксплуатации кораблей предыдущего поколения и головных кораблей новых проектов". Основу подводного флота ВМФ РФ сейчас составляют подлодки третьего поколения. Субмарины четвертого поколения типа "Юрий Долгорукий" (проект 955, "Борей") или "Санкт-Петербург" (проект 677, "Лада") только начали поступать на вооружение флота.

Поисковые работы по определению облика АПЛ 5-го поколения в СССР были начаты в конце 1980-х - начале 1990-х годов и продолжались даже в самые тяжелые для России времена. В частности, в 1996 г. и 2003 г. были проведены НИОКР, а также внутренние конкурсы по разработке перспективных энергетических установок, которые, помимо всего прочего, показали конкурентоспособность на подводных лодках ППУ с жидкометаллическим теплоносителем первого контура при их реализации на современном техническом уровне.

Главными участниками конкурса являются ЦКБМТ "Рубин" и СПМБМ "Малахит". Специалисты обоих КБ имеют сходные точки зрения относительно облика одводной лодки 5-го поколения. Ожидается окончательный переход к полукорпусной или однокорпусной архитектуре с запасом плавучести порядка 15%. Какой путь развития атомных подводных лодок, в конечном итоге, выберут российские конструкторы после завершения программ строительства проектов 885 и 955, осталось ждать не долго. (и-Маш/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### РОССИЯ: ОАО «АДМИРАЛТЕЙСКИЕ ВЕРФИ» ПЛАНИРУЕТ СДАТЬ ПОДЛОДКУ ПРОЕКТА 677 В 2016 ГОДУ

ОАО "Адмиралтейские верфи" (входит в ОАО "ОСК") в конце года перейдет к активной фазе строительства второй субмарины проекта 677 ("Лада"), сдача подлодки намечена на 2016 г. Об этом рассказал генеральный директор верфи Александр Бузаков.

Ранее Министерство обороны РФ приняло решение о серийном строительстве неатомных подлодок проекта 677 ("Лада"), замороженное в 2012 г. Строительство подводных кораблей уже внесено в гособоронзаказ. (PortNews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### РОССИЯ: ООО «БАЛТИЙСКИЙ ЗАВОД - СУДОСТРОЕНИЕ» ИЗГОТОВИТ ТРИ КОРАБЕЛЬНЫЕ РАКЕТНЫЕ УСТАНОВКИ ДЛЯ ОАО «ПРИБАЛТИЙСКИЙ СУДОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД (ПСЗ) «ЯНТАРЬ»

ООО "Балтийский завод - Судостроение", согласно контракту с ОАО "Прибалтийский судостроительный завод "Янтарь", до конца 2014 г. обязуется поставить на ПСЗ "Янтарь" три ракетных комплекса "Калибр", которые будут установлены на заложенных там за последние два года трех фрегатах проекта 11356. Об этом сообщает пресс-служба "Балтзавода".

Прототип "Калибра" - экспортная пусковая ракетная установка Club, была разработана в 1990-х годах ОКБ "Новатор" для крылатой ракеты "Альфа" (по западной классификации SS-N-27 Sizzler). "Балтийский завод" - первое предприятие, освоившее их производство: еще в конце 1990-х - начале 2000-х годов ракетный комплекс был установлен на построенных заводом фрегатах для ВМС Индии. Затем предприятие изготовило аналогичные ракетные системы для серии фрегатов, построенных на индийской верфи.

"Балтийский завод" также изготовил для ПСЗ "Янтарь" три пары гребных винтов для первой тройки российских фрегатов, затем было заключено соглашение об изготовлении еще шести винтов - для второй тройки кораблей.

"Балтийский завод" (Санкт-Петербург) - одно из крупнейших предприятий судостроительной отрасли России, специализируется на строительстве ледоколов и судов ледового класса (с ядерными энергетическими установками и дизельными), крупнотоннажных судов для перевозки различных грузов и военных кораблей.

Прибалтийский судостроительный завод "Янтарь" образован 8 июля 1945 г. под №820 на базе кенигсбергской верфи фирмы F. Schichau. Он специализируется на строительстве мало- и среднетоннажных судов военного и гражданского назначения, а также проведении судоремонтных работ. За 66 лет истории на заводе построено 154 боевых корабля и более 500 гражданских судов. В настоящее время контрольный пакет акций ОАО "ПСЗ "Янтарь" принадлежит государству в лице ОАО "Объединенная судостроительная корпорация". (PortNews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### РОССИЯ: ОАО «ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ «СЕВЕРНОЕ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ» («СЕВМАШ») 15 НОЯБРЯ 2013 ГОДА ПЛАНИРУЕТ ПЕРЕДАТЬ АВИАНОСЕЦ «ВИКРАМАДИТЯ» ЗАКАЗЧИКУ

ОАО "ПО "Севмаш" планирует передать Индии авианосец "Викрамадитья" 15 ноября. Об этом сообщает пресс-служба предприятия. Планируется, что 3 июля авианосец выйдет в Белое море на ходовые испытания: в течение месяца будет проверяться работа в разных режимах всех котлов главной энергетической установки. 3 августа в Баренцевом море стартуют летные испытания с участием самолетов и вертолетов палубной авиации и сдача системы "корабль-самолет", которые завершатся 30 сентября. Один из ответственных этапов - посадки самолетов на корабль в ночное время суток; к полетам предполагается приступить в конце августа - начале сентября.

В первой половине октября корабль вернется на "Севмаш" и будет готовиться к переходу в Индию. 15 ноября авианосец должен быть передан заказчику. Прорабатывается укороченный маршрут - не вокруг Африки, а через Суэцкий канал.

После сдачи авианосца рабочие и инженеры "Севмаша", согласно контракту, в течение года будут вести гарантийное обслуживание, а затем на протяжении 20 лет - послегарантийное техническое сопровождение эксплуатации корабля.

Контракт по модернизации тяжелого атомного авианесущего крейсера "Адмирал Горшков" на российском судостроительном предприятии ОАО "ПО "Севмаш" был заключен с Индией в 2004 г. Передача крейсера индийской стороне была запланирована на 2008 г., однако сроки несколько раз переносились, а стоимость работ увеличивалась. В сентябре во время ходовых испытаний авианосца, получившего название "Викрамадитья", вышла из строя силовая установка, из-за чего завершение следки снова пришлось отложить.

В ходе реконструкции корабль был оборудован полетной палубой и трамплином для взлета истребителей МиГ-29К, оснащен современным оборудованием, внутри корпуса авианосца проложены новые кабельные трассы общей длиной более 2 тыс. км. Корабль получил новые навигационный и радиолокационный системы, комплекс связи и управления авиацией. (PortNews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ: ОАО «ПРИБАЛТИЙСКИЙ СУДОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД (ПСЗ) «ЯНТАРЬ» УВЕЛИЧИТ УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ

Совет директоров ОАО "Прибалтийский судостроительный завод "Янтарь" (ПСЗ, Калининград, входит в ОАО "Объединенная судостроительная корпорация") одобрил увеличение уставного капитала предприятия на 4765,88 тыс. обыкновенных акций.

В настоящее время уставный капитал "Янтаря" составляет 238,294 тыс. акций. Таким образом, в рамках доэмиссии уставный капитал предприятия будет увеличен в 21 раз до 5004,174 тыс. акций номинальной стоимостью 1 руб. за одну бумагу. Цена размещения - 14 тыс. руб. Акции будут размещены по закрытой подписке в пользу ОСК.

Проведение доэмиссии связано с необходимостью получения средств для реконструкции производственных мощностей. Решение об увеличении уставного капитала было принято внеочередным собранием акционеров 5 февраля. (Интерфакс-Россия/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ: ОАО «РОСТОВСКОЕ ЦЕНТРАЛЬНОЕ ПРОЕКТНО-КОНСТРУКТОРСКОЕ БЮРО (РЦПКБ) «СТАПЕЛЬ» ВЫПОЛНИЛО ПРОЕКТ ДООБОРУДОВАНИЯ СУДНА ПРОЕКТА 414 В

Очередной проект разработало и передало заказчику ОАО "РЦПКБ "Стапель": проект дооборудования сухогрузно-наливного судна пр. 414В вторым дном, вторыми бортами и тронковой палубой.

Судно предназначено для перевозки нефтепродуктов с температурой вспышки до 60 град. С - в наливном варианте и сухогрузов с габаритной высотой не более 3,0 м при работе в сухогрузном варианте.

Цель дооборудования судна - повышение уровня экологической безопасности при эксплуатации судна по прямому назначению, выполнение требований Правил РРР с максимальным сохранением грузоподъемности.

Для достижения вышеуказанной цели проектом предусмотрены следующие изменения:

- установка второго дна и второго борта (согласно требованиям главы 5.10 ППЗС, высота второго дна принята 0,8 м, межбортовое расстояние - 1,0 м);

- размеры приняты из соображений обеспечения доступа, мойки танков, осмотров, ремонтов, покраски и т. д. Второе дно и вторые борта устанавливаются с сохранением существующей системы набора;

- установка тронка высотой 0,8 м от настила главной палубы в районе 11-75 шп (для возможности максимального сохранения грузоподъемности судна по перевозке нефтепродуктов);

- внесение изменений в судовые системы судна: грузовую, осушительную, систему воздушных и измерительных труб, газоотводную систему;

- для обеспечения доступа во вновь образованные отсеки предусмотрены дополнительные трапы, горловины и крышки. На тронковой палубе предусмотрено ограждение бункера для возможности перевозки сухих грузов, не боящихся подмочки;

- рекомендован ремонт и замена оборудования в соответствии с актами дефектации и ремонтной ведомостью.

Проект переоборудования выполнен на класс + О 2,0 Российского Речного Регистра.

В результате проекта переоборудования повышен уровень экологической безопасности, незначительно уменьшилась грузоподъемность судна. При этом полностью соблюдены требования п. 108в Технического регламента "О безопасности объектов внутреннего водного транспорта", утвержденного Постановлением правительства РФ от 12.08.2010г. №623, Правил РРР изд. 2008 г., Правил классификации и постройки судов внутреннего плавания (ПСВП), предъявляемым к судам с формулой класса + О 2,0. (Морская биржа/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## ИНДИЯ: ВМС СМОГУТ ПОЛУЧИТЬ ПЕРВУЮ ПОДЛОДКУ-НОСИТЕЛЬ РАКЕТ «БРАМОС» НЕ РАНЕЕ 2023 ГОДА

Индия выполнила пуск сверхзвуковой крылатой ракетой "БраМос" из-под воды. Испытательный пуск на максимальную дальность в 290 км состоялся с подводной платформы в Бенгальском заливе у побережья южного шт. Андхра-Прадеш. Разработчики "БраМос" с гордостью заявили, что у Индии появилась первая в мире сверхзвуковая крылатая ракета с вертикальным пуском для подводных лодок.

Однако, пишет газета "Таймс оф Индия", ракета может и есть, но у индийских Военно-морских сил нет подводных лодок, которые будут вооружаться "БраМос", и они не скоро появятся. "Эти ракеты не могут устанавливаться на находящиеся в составе индийского флота 10 устаревших подлодок класса "Кило" российской постройки и на 4 приобретенных у Германии субмарины типа HDV. Не подлежат оснащению "БраМос" сооружаемые сейчас по французской лицензии в Мумбаи 6 подводных кораблей, строительство которых тем более отстает от графика на три года от запланированного", - отмечает издание.

По словам, директора компании "БраМос Аэропейс" Сиватхану Пиллаи, "ракета готова для установки на подводные лодки проекта 75, тендер на закупку которых сейчас стартует в Индии". Однако с его "стартом", если верить "Таймс оф Индия", как раз и существуют проблемы. "Этот тендер сейчас скорее мечта, причем еще даже не объявлялся международный конкурс на предоставление технических обоснований субмарин", - отмечает газета. В такой ситуации, по мнению "Таймс оф Индия", ВМС республики смогут получить первую подлодку-носитель ракет "БраМос" не ранее 2023 г.

Ракета "БраМос" способна поражать цели с дистанции 290 км. Она может совершать полет на высоте 10 м и развивать скорость в 2,8 раза превышающую скорость звука. "БраМос" уже находится на вооружении сухопутных войск Индии, ею оснащены надводные корабли ВМС страны. (APMC-TACC/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## ИРАН: СПУЩЕН НА ВОДУ ЭСМИНЕЦ СОБСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА «ДЖАМАРАН-2»

Иран спустил на воду эсминец собственного производства "Джамаран-2". Как передает BBC, об этом сообщило местное телевидение. Корабль, названный "Джамаран-2", в настоящий момент стоит на якоре в порту Анзали в Каспийском море. "Присутствие Ирана в водах направлено на укрепление мира, дружбы и сотрудничества между прикаспийскими государствами", - заявил в ходе церемонии президент Исламской Республики Махмуд Ахмадинежад.

По информации местных СМИ, при строительстве корабля использованы технологии нового поколения - обновленная навигационная и комплексная защитная системы.

"Джамаран-2" войдет в состав ВМС страны после окончания испытаний.

Новый эсминец является усовершенствованной версией "Джамаран-1", который ВМС Ирана в Персидском заливе получили в феврале 2010 г. (PortNews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ИТАЛИЯ: ВЕРФЬ FINCANTIERI НАЧАЛА СТРОИТЬ ШЕСТОЙ ФРЕГАТ FREMM ДЛЯ ВМС

На верфи компании Fincantieri (Рива Тригосо) состоялась официальная церемония резки стали для шестого фрегата класса FREMM, предназначенного для передачи ВМС Италии.

Новый фрегат ВМС Италии будет представлять собой корабль длиной 144 м, шириной 19,7 м и полным водоизмещением около 6500 т. Силовая установка типа CODLAG позволит развивать крейсерскую скорость хода 16 узлов и максимальную - 27,5 узлов. Дальность плавания на скорости 15 узлов - около 6000 морских миль, автономность - 45 суток, экипаж - 145 человек.

Шестой фрегат серии планируется передать ВМС Италии в первом квартале 2017 г.

Фрегаты типа FREMM - многоцелевые фрегаты, разработанные компаниями DCNS (Франция) и Fincantieri (Италия). Предназначены для противолодочной и противовоздушной обороны, уничтожения надводных кораблей и нанесения ударов по наземным объектам противника. Корабль имеет значительное для фрегата водоизмещение, чтобы обеспечить высокую боевую эффективность, легкость технического обслуживания и возможности для дальнейшей модернизации. Для конструкции характерны большие межпалубные расстояния, расширенные машинные отделения, широкие технологические проходы. В кормовой части корабля оборудован шлюз для погрузки/разгрузки крупногабаритного оборудования, обеспечены широкие проходы по нижней палубе. Итальянская фирма Avio поставляет для фрегатов газотурбинные двигатели LM2500 G4 мощностью 32 МВт (43500 л. с.), выпускаемые по лицензии компании General Electric. Контракт на поставку двигателей заключен в марте 2006 г. В качестве движителя установлены два винта постоянного шага.

Первоначально предполагалось построить 10 фрегатов FREMM для ВМС Италии. Первые два фрегата были заказаны в мае 2006 г. В феврале 2008 г. МО Италии заключило соглашение на строительство второй партии из четырех кораблей серии. Покупка третьей партии из четырех фрегатов пока остается под вопросом. (и-Маш/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### США: ВЕРФЬ NEWPORT NEWS SHIPBUILDING ЗАЛОЖИЛА АТОМНУЮ ПОДВОДНУЮ ЛОДКУ ДЛЯ ВМС

На верфи Newport News Shipbuilding (подразделение Huntington Ingalls Industries) заложена 12-я атомная подводная лодка John Warner типа Virginia (Вирджиния).

Имя лодка получила в честь бывшего американского сенатора Джона Уорнера и будет единственной подводной лодкой типа Virginia (Вирджиния), которая будет носить имя человека. Крестной матерью подводной лодки выступила Джин Уорнер - супруга Джона Уорнера. По традиции ВМС ее инициалы были приварены на металлической пластине. Церемония в Ньюпорт-Ньюсе прошла с участием высокопоставленных лиц, в том числе сенаторов от Вирджинии и представителей Конгресса.

Согласно условиям контракта, строительство лодки будет начато 29 апреля, а сдана лодка заказчику будет 2015 г. Подводные лодки класса Virginia - это передовые многоцелевые АПЛ, предназначенные как для глубоководных, так и для прибрежных операций.

Технические характеристики атомной подводной лодки Virginia: длина - 377 футов (115 м), ширина - 34 футов (10,4 м), водоизмещение - 7800 т; судовая силовая установка - ядерный реактор типа S9G; скорость - 32 узла; глубина погружения - 250 м; экипаж - 113 чел.; вооружение: крылатые ракеты Tomahawk -12; торпедных аппаратов 533 мм - 4; (и-Маш/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ЮЖНАЯ КОРЕЯ: ВЕРФЬ HYUNDAI MIPO DOCKYARD CO LTD. ЗАЛОЖИЛА КИЛЬ ГОЛОВНОГО ГАЗОВОЗА SIBUR VORONEZH

На корейской верфи Hyundai Mipo Dockyard Co Ltd. состоялась церемония закладки киля головного судна проекта 8106/8107 Sibur Voronezh для перевозки сжиженного нефтяного газа.

Строительство двух судов типа Handysize, Semitrailergerated ведется по заказу Группы компаний "Совкомфлот" для ОАО "Новошип" на совместный класс Российского морского регистра судоходства (РС) и Регистра Ллойда (LR).

Символ класса РС: KM (\*) Ice2 [1] AUT1 OMBO LI IGS-NG ECO BWM BLS-SPM Gas carrier type 2G.

Основные характеристики судна: длина наибольшая - 159 м; ширина - 25,60 м; высота борта - 16,40 м; осадка расчетная - 10,90 м; дедвейт - 22 760 т; мощность главного двигателя - 7780 кВт.

Суда спроектированы с учетом всех применимых международных требований и стандартов, правил РС и LR. Конструктивный тип грузовой системы представляет 4 вкладки емкости типа "С", рассчитанные на перевозку груза под давлением 540 кПа, общей вместимостью 20600 куб. м.

Окончание строительства и поставка головного судна заказчику планируется на середину июля.

Техническое наблюдение за постройкой судов на верфи Hyundai Mipo Dockyard Co Ltd. является логическим продолжением участия РС в проектах по строительству высокотехнологичных, крупнотоннажных судов на верфях Республики Корея. (и-Маш/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира»  
(<http://ukrmach.dp.ua/>)

**ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно **БЕСПЛАТНО** оформить месячную ознакомительную подписку на электронный вариант журнала «Машиностроение Украины», а потом определиться: стоит подписываться на него или нет. Попробуйте!**



**УКРАИНА: ПАО «ДНЕПРОТЯЖМАШ» ЗАВЕРШИЛО 2012 ГОД С ПРИБЫЛЬЮ**

2012 г. завод "Днепропетросталь" (Днепропетровск), по предварительным данным, закончил с чистой прибылью 20,185 млн. грн. Об этом говорится в сообщении предприятия.

Активы компании на конец 2012 г. составили 560,46 млн. грн., дебиторская задолженность - 238,137 млн. грн. Текущие обязательства составили 256,778 млн. грн. долгосрочные - 49,697 млн. грн.

Завод является публичным акционерным обществом и специализируется на выпуске оборудования и запчастей для горно-металлургического комплекса, энергетических предприятий, шахто- и метростроения, нефтегазового производства. Завод входит в состав научно-производственной группы "Днепротехсервис" (Днепропетровск), в которую также входят Синельниковский рессорный завод (Днепропетровская обл.), Днепропетровский завод прокатных валков, 2 проектно-конструкторских института и другие предприятия. (Українськи новини/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**УКРАИНА: ГП «ЗАВОД «ЭЛЕКТРОТЯЖМАШ» ОТГРУЗИЛО  
УЗЛЫ ГИДРОГЕНЕРАТОРА-ДВИГАТЕЛЯ ДЛЯ ДНЕСТРОВСКОЙ ГАЗС**

Государственное предприятие "Завод "Электротяжмаш" отгрузило часть оборудования гидрогенератора-двигателя для Днестровской ГАЗС (ПАО "Укрэнерго").

Гидрогенератор-двигатель СВО 1255/255-40УХЛ4 станционный №2 является уникальным обратимым агрегатом, работающим как в режиме гидрогенератора, так и двигателя. Его мощность составляет 421 МВт. Отгруженные сегменты сердечника статора являются одними из основных элементов крупного узла гидрогенератора-двигателя.

Контракт на поставку оборудования был подписан в феврале 2012 г.

Для этой станции в октябре 2012 г. ГП "Завод "Электротяжмаш" уже изготовило и поставило гидрогенератор-двигатель станционный №1.

Завод "Электротяжмаш" специализируется на разработке и выпуске мощных гидрогенераторов, гидрогенераторов-двигателей, турбогенераторов для тепловых и атомных электростанций, электродвигателей для приводов прокатных станов, шахтных подъемников, водяных насосов оросительных каналов, тягового электрооборудования для железнодорожного и городского транспорта. ГП "Завод "Электротяжмаш" производит продукцию для России, Индии, Казахстана, Панамы, Мексики и других стран. (Пресс-релиз ГП "Завод "Электротяжмаш"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**УКРАИНА: ПАО «ПОЛТАВСКИЙ ТУРБОМЕХАНИЧЕСКИЙ ЗАВОД» В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО ЧИСТУЮ ПРИБЫЛЬ**

ПАО "Полтавский турбомеханический завод" в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличило чистую прибыль на 10,7% до 18,5 млн. грн. Об этом сказано в сообщении предприятия.

По итогам работы в 2012 г. активы предприятия составили 381,7 млн. грн., основные средства - 73,0 млн. грн., суммарная дебиторская задолженность - 104,5 млн. грн.

ПАО "Полтавский турбомеханический завод" специализируется на производстве деталей для паровых турбин, воздушных компрессоров, а также производит установки для сжатия паров пропан-бутана, компрессоры для тормозных систем тепловозов, электропоездов, троллейбусов, маслоцистернальные установки, сварочные и насосные агрегаты. Завод входит в концерн "Укрросметалл". (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**УКРАИНА: ОАО «ТУРБОАТОМ» ЗАВЕРШИЛО****ИСПЫТАНИЯ РАБОЧИХ ЭЛЕМЕНТОВ ДЛЯ ТУРБИНЫ ВТОРОГО БЛОКА ЭКИБАСТУЗСКОЙ ГРЭС-1**

В марте ОАО "Турбоатом" завершило испытания рабочих лопаток с новым улучшенным профилем для паровой турбины К-540-240-2 блока №2 Экибастузской ГРЭС-1 (Казахстан). Об этом сообщает пресс-служба предприятия.

На вибростенде СКБ "Турбоатом" были успешно выполнены динамические виброиспытания рабочих лопаток 10-й и 11-й ступеней ротора среднего давления. Это лопатки новой конструкции с использованием высокоэффективных профилей, разработанные специалистами завода. Проведенные испытания подтвердили высокую вибронадежность лопаток, и теперь они переданы в производство.

На энергоблоке № 2 Экибастузской ГРЭС-1 "Турбоатом" выполняет модернизацию турбины К-500-240-2 мощностью 500 МВт с заменой ее на турбоагрегат нового поколения К-540-240-2 мощностью 540 МВт, который будет установлен на существующий фундамент. При этом будет модернизирована проточная часть цилиндров высокого, среднего и низкого давления, внедрена новая комбинация сегментных и втулочных подшипников, что обеспечит надежную работу валопровода на всех режимах. Также в турбине будет применена усовершенствованная система перемещения опор и цилиндров, электрогидравлическая система регулирования, новая конструкция блоков парораспределения и еще ряд технических решений. В результате реконструкции мощность блока возрастет на 40 МВт, срок службы будет продлен на 25-30 лет.

Отгрузка оборудования началась в ноябре 2012 г. Соответствующий контракт был подписан в декабре 2010 г. Контракт на модернизацию блока №1 Экибастузской ГРЭС-1, где будет выполнен аналогичный объем работ, подписан в декабре 2012 г. Предполагается, что в результате дальнейшей реконструкции производительность станции повысится с нынешних 3 тыс. до 4 тыс. МВт. (Metalmonitor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ: ОАО «РУСГИДРО» И VOITH HYDRO GMBH & CO KG****СОЗДАЮТ СОВМЕСТНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ ПО ПРОИЗВОДСТВУ ГИДРОТУРБИННОГО ОБОРУДОВАНИЯ**

"РусГидро" и Voith Hydro подписали в Москве договор о создании совместного предприятия ООО "ВолгаГидро", ориентированного на производство гидротурбинного оборудования. Предприятие планируется разместить в Балаково (Саратовской обл.), начало строительства ожидается в 2013 г. Подписи под документом поставили председатель правления "РусГидро" Евгений Дод и генеральный директор, президент компании Voith Hydro доктор Леопольд Хенингер.

Контроль в СП будет принадлежать "РусГидро". При этом операционное управление предприятием будет осуществлять Voith Hydro, а "РусГидро" - назначать финансового директора. Решения по всем ключевым вопросам будут приниматься сторонами совместно. Доля "РусГидро" будет составлять 50% уставного капитала плюс 1 руб. доля Voith Hydro - 50% уставного капитала минус 1 руб. Уставный капитал будет оплачен компаниями в равных долях (по 100 тыс. евро в рублевом эквиваленте по курсу Центрального банка России). Экономическая эффективность СП будет обеспечиваться не только за счет производства оборудования для "РусГидро", предприятие также планирует работать и с другими ком-

паниями в России и за ее пределами, в том числе по сервисным контрактам.

Данное СП призвано стать Инновационным центром, способствующим развитию отечественной науки и машиностроения. Трансфер технологий изготовления и сборки энергетического оборудования, внедрение программ подготовки и переподготовки производственных кадров в России позволит локализовать не только производственные мощности, но и даст качественный скачок развитию инновационной деятельности. Результаты ее применения обеспечат безопасность производства электроэнергии, повышение эффективности производственного оборудования, сохранение окружающей среды и биоресурсов.

Подписание договора является логическим продолжением сотрудничества одной из крупнейших гидрогенерирующих компаний в мире и мировых лидеров по производству энергетического оборудования. На сегодняшний день "Рус-Гидро" и Voith уже реализовали совместный проект на Угличской ГЭС, а также продолжают сотрудничество по другим гидроэлектростанциям, в том числе Миатлинской в Дагестане.

Компания Voith Hydro GmbH & Co KG - известный в мире поставщик экологически чистого гидроэнергетического оборудования и мировой лидер в проектировании и строительстве гидроэлектростанций, предлагающий интегрированные решения по установке "под ключ" гидромеханического оборудования, турбинного и генераторного оборудования, вспомогательных механических и электрических систем, систем управления, услуги по модернизации и перевооружению, а также самостоятельно производящий все основные виды оборудования гидроэлектростанций. ([Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

#### **РОССИЯ: ОАО «УРАЛМАШЗАВОД» ПОДПИСАЛО КОНТРАКТ**

##### **С THYSSEN KRUPP FORDERTECHNIK НА ВЫПУСК ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ**

В рамках реализации программы по освоению новых рынков "Уралмашзавод" подписал контракт с крупнейшим мировым проектировщиком горнодобывающего и перерабатывающего оборудования Thyssen Krupp Fordertechnik (Германия) на выпуск принципиально новой для завода продукции: оборудования для предприятий энергетической отрасли.

На подписании присутствовали: со стороны ОАО "Уралмашзавод" - генеральный директор Андрей Салтанов, со стороны Thyssen Krupp - исполнительный вице-президент-директор горного направления, Детлеф Нойхауз.

Уже к середине 2014 г. по инжинирингу немецкой компании будут изготовлены металлоконструкции для нужд одной из энергетических корпораций Казахстана. В комплект поставки войдут стальные конструкции отвалообразователя, его подсистемы, дробильные комплексы, конвейеры и тележки. Оборудование будет применяться для обработки горной породы.

Подготовка к подписанию контракта прошла в рекордно быстрые сроки. В начале осени 2012 г. "Уралмашзавод" с ознакомительным визитом посетил член Совета директоров Thyssen Krupp доктор Клаус Мангольд. Во время экскурсии по заводу он отметил высокую скорость работы над изготовлением металлоконструкций отвалообразователей для одной из российских ГРЭС. В декабре 2012 г. официальная делегация Thyssen Krupp Fordertechnik по приглашению уральских машиностроителей побывала на Урале для детального анализа производственных мощностей "Уралмашзавода", его технологических возможностей, потенциала персонала. Тогда же были проработаны основные детали предстоящего контракта. Глава делегации технических специалистов Thyssen Krupp Бернд Биндер высоко оценил потенциал УЗТМ и принял предварительное решение о реализации совместного пилотного проекта. "Помимо деталей контракта, мы также проработали перспективы нашего дальнейшего сотрудничества, - говорит Андрей Салтанов. - "Уралмашзавод" - одно из немногих российских предприятий, которое способно изготовить качественное оборудование различного назначения как по собственным чертежам, так и по проектам сторонних организаций. Сейчас мы могли бы успешно сотрудничать в тандеме с Thyssen Krupp на рынке горнодобывающего и перерабатывающего оборудования как в России, так и странах ближнего зарубежья".

Сегодня в производственной линейке "Уралмашзавода" присутствует оборудование для энергетического машиностроения - заготовки роторов паровых турбин и турбогенераторов, бандажных колец для турбогенераторов, валов и комплектующих для энергооборудования, дисков и покрышек для паровых, газовых турбин и компрессоров. Но производство оборудования для различных отвалов - новое и очень перспективное направление для предприятия. Новый контракт позволит "Уралмашзаводу" закрепиться на этом рынке. ([RusCable/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

#### **РОССИЯ: ЗАО «УРАЛЬСКИЙ ТУРБИННЫЙ ЗАВОД» (УТЗ)**

##### **МОДЕРНИЗИРОВАЛО ПАРОВУЮ ТУРБИНУ ДЛЯ УСТЬ-КАМЕНОГОРСКОЙ ТЭЦ**

ЗАО "Уральский турбинный завод" (УТЗ) завершил модернизацию паровой турбины Т-100/120-130, в результате которой, Усть-Каменогорская ТЭЦ (ТОО "AES Усть-Каменогорская ТЭЦ", Республика Казахстан) получила обновленные мощности в 120 МВт.

Согласно условиям договора, заключенного в декабре 2011 г., специалистами ЗАО "УТЗ" была модернизирована прочная часть турбины Т-100/120-130. В процессе работ были заменены роторы высокого и среднего давления, проведена облопачивание статора, установлены сотовые уплотнения, что позволило продлить срок службы оборудования на 200 тыс. часов и улучшить технико-экономические показатели. "Мы, как производители оборудования, заинтересованы в том, чтобы ранее поставленное нами оборудование, нами же доводилось до современного технического уровня, и по своим технико-экономическим показателям соответствовало ожиданиям нашего заказчика и тем требованиям, которые предъявляет рынок и регулятор", - отметил председатель совета директоров ЗАО "УТЗ" Михаил Лифшиц.

УТЗ активно проводит модернизацию установленного парка паровых турбин. Инженерами предприятия разработаны, и внедрены проекты модернизаций для всех основных типоразмеров паровых турбин собственного производства с повышением технико-экономических параметров. За последние пять лет было проведено семь крупных модернизаций паровых турбин типа Т-100/120-130, и несколько десятков модернизаций отдельных крупных узлов данной модели.

ЗАО "Уральский турбинный завод" активно развивает свое присутствие на рынке Казахстана. В прошлом году был заключен Меморандум о сотрудничестве между ЗАО "УТЗ" и АО "ЦАЭК", который охватывает поставку четырех новых и модернизацию трех установленных паровых турбин двух электростанций - Петропавловской ТЭЦ-2 и Павлодарской ТЭЦ-3. Ориентировочная стоимость оборудования по подписанному меморандуму составила около \$120 млн. ([Портал машиностроения/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

### УКРАИНА: ИНДУСТРИАЛЬНАЯ ГРУППА «УПЭК» СОЗДАЕТ ВЫСОКОЭФФЕКТИВНЫЙ ЭЛЕКТРОТУРБОКОМПРЕССОР НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ

Индустриальная группа "УПЭК" приступила к новому проекту - разработке высокоэффективных и абсолютно экологически чистых электротурбокомпрессоров для подачи сжатого воздуха в различных отраслях промышленности.

Создаваемые в УПЭК электротурбокомпрессоры могут применяться, в частности, в системах водоподготовки коммунальных предприятий. Они призваны заменить низкоэффективные компрессорные машины, не соответствующие экологическим стандартам по ряду параметров - в том числе, по уровню вибрации и шума и по возможности попадания масла и масляных паров в воздух, - а также современным требованиям энергоэффективности.

Согласно расчетам руководителя разработки, директора управления воздушных турботехнологий УПЭК канд. техн. наук, лауреата Госпремии Украины Вартана Петросянца, создаваемая система будет потреблять на 20-30% электроэнергии меньше при тех же параметрах сжатого воздуха, что и в применяемых ныне компрессорах. "Кроме того, - рассказывает он, - наши турбокомпрессоры (а это новое поколение техники) работают на газовых подшипниках и в них не применяются никакие смазочные масла. Таким образом, пары масел не попадут, например, в воду или в муку, подаваемую на хлебокомбинатах с помощью воздуха, как это может происходить сейчас". "Подобные системы нашей разработки уже несколько лет успешно работают в Южной Корее, - продолжает В. Петросянец. - Там их используют, в частности, для подготовки (аэрации) воды, в промышленных системах покраски автомобилей, для транспортировки сыпучих продуктов - везде, где наиболее значимым параметром является экологическая чистота и качество продукта".

Как рассказал директор по маркетингу и продажам ИГ "УПЭК" Роман Гиршфельд, создание такого электротурбокомпрессора - один из основных приоритетов компании на сегодняшний день. Решением наблюдательного совета Индустриальной группы он включается в ряд таких стратегических проектов как новое поколение подшипниковых узлов для железнодорожного транспорта и воздушная климат-система. "Данный проект особенно важен для предприятий Украины и России. Разработка УПЭК поможет им выйти на самые высокие мировые стандарты экологии и энергосбережения", - говорит Р. Гиршфельд. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

### БЕЛАРУСЬ: БЕЛОРУССКО-ИТАЛЬЯНСКОЕ СОВМЕСТНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ ПО ПРОИЗВОДСТВУ БУРОВЫХ УСТАНОВОК ВЫХОДИТ НА ВНЕШНИЕ РЫНКИ

Белорусско-итальянское совместное предприятие по производству буровых установок, которое два года назад создали ОАО "Сейсмотехника" и компания Drillmec выходит на внешние рынки. Об этом сообщили в пресс-службе государственного производственного объединения "Белоруснефть".

В нынешнем году предприятие впервые осуществит поставку изготовленных в Гомеле двух стационарных буровых установок Drillmec-1500 грузоподъемностью по 345 т каждая. Это оборудование, которое планируется отправить для работы в Западную Сибирь, предназначено для кустового бурения в эшелонном исполнении.

За время работы совместного предприятия уже изготовлено 5 буровых станков грузоподъемностью 345 т, которые используются на территории нашей республики. В нынешнем году на "Сейсмотехнике" с использованием итальянских узлов собран мобильный агрегат грузоподъемностью 200 т. Это первая подобная установка, произведенная на территории СНГ. Предназначен новый агрегат для Мозырской нефтеразведочной экспедиции глубокого бурения предприятия "Белгеология". Среди других проектов гомельских машиностроителей - освоение в ближайшее время технологии и производство гидравлических буровых установок НН 350/375, расширение линейки агрегатов для капитального ремонта и бурения скважин грузоподъемностью до 250 т.

В настоящее время продукция белорусско-итальянского предприятия проходит сертификацию на соответствие стандартам Американского института нефти (API). Стандарты API используются в масштабе мира и покрывают все аспекты нефтяной и газовой отрасли, включая добычу, производство, транспортировку морем и трубопроводами, переработку, продажу, маркетинг. Получение соответствующего сертификата позволит начать поставки продукции под маркой Drillmec на рынки ближнего и дальнего зарубежья. (БЕЛТА/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

### РОССИЯ: В ОАО «УРАЛХИММАШ» ВСТУПИЛА В СТРОЙ СОВРЕМЕННАЯ ЛИСТОГИБОЧНАЯ МАШИНА

В цехе аппаратов высокого давления №40 ОАО "Уралхиммаш" в штатном режиме была пущена в эксплуатацию листогибочная машина фирмы Haeusler (Германия). Оборудование предназначено для подгибки, вальцовки и калибровки листового проката из углеродистых низколегированных и высоколегированных сталей шириной до трех метров в холодном и нагретом состоянии.

Масса оборудования - 260 т, рабочая ширина вальцов - более 3 м, длина загрузочного стола - 12 м. Общая стоимость затрат составила около 150 млн. руб.

Оборудование было приобретено в рамках инвестиционной программы модернизации производственных мощностей, которая реализуется при поддержке стратегического финансового партнера ОАО "Газпромбанк".

Для работы на оборудовании были проведены обучение и аттестация производственного и обслуживающего персонала: вальцовщиков, механиков, энергетиков. Обучение и инструктаж персонала, а также монтаж и пуско-наладочные работы проводились под руководством представителей компании Haeusler.

По завершению монтажа и пуско-наладочных работ были успешно проведены приемочные испытания оборудования и систем. Испытания были проведены на металлическом листе толщиной 120 мм.

Установка нового оборудования позволит расширить номенклатуру выпускаемых изделий, освоить процесс вальцовки и калибровки обечаек в холодном состоянии с толщинами от 40 до 200 мм, что охватывает максимальный ряд производимого ОАО "Уралхиммаш" оборудования, освоить процесс вальцовки конусов из листового проката толщиной до 150 мм в холодном состоянии. Установка новых вальцов Haeusler обеспечит конкурентоспособность ОАО "Уралхиммаш" на рынке тяжелой нефтехимии. (Пресс-служба ОАО "Уралхиммаш"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))



### РОССИЯ: В 2013 ГОДУ ОАО «УРАЛХИММАШ» ЗАТРАТИТ НА ОБУЧЕНИЕ И РАЗВИТИЕ РАБОТНИКОВ БОЛЕЕ 23 МЛН. РУБ.

В 2013 г. ОАО "Уралхиммаш" проведет обучение работников на 23 млн. руб., что в два раза превысит показатель 2012 г. В общей сложности в 2013 г. пройдут обучение 3716 работников по курсам различного назначения: повышение квалификации, обязательная аттестация на требования "Ростехнадзора", профессиональная подготовка и аттестация рабочих (повышение разрядов) и др.

Обучение организует отдел подготовки кадров, с привлечением как квалифицированных преподавателей со стороны, так и преподавателей из числа прошедших специальное обучение и аттестованных работников предприятия.

Кроме этого на предприятии продолжают реализовываться различные мотивационные, развивающие программы, направленные на повышение квалификации работников, профессиональное обучение и закрепление рабочих кадров на заводе.

В частности, с прошлого года действует уникальный проект "Кадровое ядро", участниками которого выступают рабочие знаковых для завода специальностей: сварщики, котельщики (слесари механосборочных работ) и станочники. В рамках проекта участники проходят ряд испытаний, как теоретических, так и практических, подтверждающих уровень профессиональной квалификации, и, в зависимости от результатов, разделяются по четырем уровням профессионального мастерства. Каждый участник проекта "Кадровое ядро" в зависимости от уровня профмастерства, получает надбавку к заработной плате 1500-20000 руб.

Для повышения профессионального уровня линейных руководителей цехов (мастеров, начальников смен, бригадиров) на заводе уже второй год действует учебная программа "Школа линейного руководителя". В общей сложности участники программы проходят 11 учебных модулей в течение года.

Вместе с тем на заводе "Уралхиммаш" третий год действует проект "Наставник". Проект реализуется при поддержке стратегического финансового партнера завода ОАО "Газпромбанк", который уделяет большое внимание вопросам профессионального развития рабочих и технических специалистов промышленных предприятий-партнеров. Внедрение проекта "Наставник" связано с модернизацией производства, воспитанием и обучением молодой смены, обеспечением профессионального роста работников. Наставники из числа высококвалифицированных и опытных рабочих обучают молодых рабочих, новичков азам профессии. В прошлом году в рамках проекта были подготовлены 97 рабочих основных профессий, в этом планируется подготовить 80 молодых рабочих кадров. Причем, в этом году список профессий, участвующих в проекте "Наставник" был расширен - в него, кроме основных для предприятия профессий, были включены специальности, такие как нагревательщик металла, кузнец и термист, являющиеся дефицитными на рынке труда. Реализация такого проекта позволяет подготовить и обучить персонал с учетом специфики предприятия.

ОАО "Уралхиммаш" активно сотрудничает с образовательными учебными заведениями, которые готовят профильные кадры. Прохождение производственной практики в цехах и отделах завода стало уже традиционным для студентов профильных техникумов и ВУЗов. В прошлом году на заводе прошли практику 101 студент, уже сейчас в цехах завода и в отделе главного сварщика проходят производственную практику 14 студентов из Нижнеисетского профессионального училища, Екатеринбургского техникума химического машиностроения. Еще 23 студента проходят практику в различных структурных подразделениях завода.

Программы по обучению и развитию персонала на предприятии рассчитаны не только на рабочих, в них участвуют специалисты и руководители. В настоящее время реализуется проект по формированию кадрового резерва управленческих кадров "Могучая сотня", в рамках которого руководители и специалисты различного уровня развивают свои управленческие компетенции. В проекте принимают участие специалисты и руководители производственных подразделений и служб главного инженера. Практика обучения новых рабочих, повышения квалификации работников, обучения по обязательным требованиям в ОАО "Уралхиммаш" применяется уже несколько десятков лет. Кроме отдела подготовки кадров, специализацией которого является организация обучения на предприятии, с прошлого года на базе Центральной лаборатории сварки отдела главного сварщика пущен Аттестационный пункт. (Пресс-служба ОАО "Уралхиммаш"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ФИНЛЯДИЯ: WARTSILA OYJ АВР ПОЛУЧИЛА ЗАКАЗ ОТ STATOIL ASA НА ПОСТАВКУ НАСОСНОГО ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ НОВОГО ПЛАВУЧЕГО НЕФТЕХРАНИЛИЩА

Wartsila выиграла заказ от Statoil на поставку серии насосов для установки их на новое плавучее нефтехранилище (FSU), сообщает пресс-служба финской компании.

Судно строится на южнокорейской верфи Samsung Heavy Industries для норвежской госкомпании Statoil. После завершения строительства плавучий терминал будет размещен на нефтегазовом месторождении Хейдрун в Норвежском море. Поставка оборудования Wartsila запланирована на февраль 2014 г.

В заказанный насос входят насосная система для откачки с глубоких скважин и система пожарных насосов, включающая 38 глубинных насосов, произведенных на предприятии Wartsila в Дании, а также трое полозьев для водяных насосов и 2 балластных насоса, изготовленных на предприятии Wartsila в Сингапуре.

Корпорация Wartsila является мировым лидером в проектировании и производстве двигателей и других систем для судоходной индустрии, нефтедобывающей, электрической и других отраслей промышленности. В 2012 г. чистый доход от продаж Wartsila составил 4,7 млрд. евро. В корпорации работают около 18,9 тыс. сотрудников. Компания имеет представительства в 70 странах. (PortNews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

**ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что на блоге «Машиностроения Украины» (<http://ukrmach.dp.ua>) представлено краткое содержание обзоров, опубликованных в журнале «Машиностроение Украины»? Доступ к блогу – **БЕСПЛАТНЫЙ****

**УКРАИНА: ПАО «ЗАПОРОЖСКИЙ ЗАВОД СВЕРХМОЩНЫХ ТРАНСФОРМАТОРОВ» (ПАО «СУПЕР»)  
В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО ОБЪЕМ ПРОИЗВОДСТВА**

В марте состоялось общее собрание акционеров ПАО "Запорожский завод сверхмощных трансформаторов" (ПАО "Супер"). Собрание утвердило результаты хозяйственной деятельности общества в 2012 г. и план работ на 2013 г.

Основной продукцией 2012 г. были услуги по производству трансформаторов (VI габарита) из давальческого сырья, что составляет 100% объема товарной продукции. Объем реализации продукции ПАО "Супер" в 2012 г. составил 91,8 млн. грн. По итогам 2012 г. получена чистая прибыль в 1,4 млн. грн.

В 2012 г. объем производства составил 10067,0 тыс. кВА против 6685,0 тыс. кВА в 2011 г. Это наибольший показатель объемов производства предприятия за последние 10 лет работы.

В соответствии с требованиями Закона Украины "О бухгалтерском учете и финансовой отчетности в Украине" - и принятых на его основе нормативных документов, ПАО "Супер", начиная с 2012 г., составляет финансовую отчетность по международным стандартам финансовой отчетности (МСФО).

Освоенные инвестиции были направлены на формирование инфраструктуры и развитие технологии.

По итогам 2012 г. получена прибыль в 1395748,49 грн. Акционерами было принято решение прибыль, полученную по итогам хозяйственной деятельности ПАО "Супер" в 2012 г., в 1395748,49 грн. оставить нераспределенной. ([RusCable/ Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**УКРАИНА: ПАО «ЗАПОРОЖТРАНСФОРМАТОР» (ЗТР) ПОСТАВИТ ТРАНСФОРМАТОРЫ В УРУГВАЙ**

"Запорожтрансформатор" (ЗТР) заключил контракт с государственной энергетической компанией Administracion Nacional de Usinas y Trasmisiones Eletricas (UTE, Уругвай). По условиям договора ЗТР поставит 4 трансформатора и 4 автотрансформатора мощностью 83,3 МВА на напряжение 500 кВ.

Согласно сообщению предприятия, оборудование предназначено для работы на подстанциях Melo и Salto Grande в Уругвае.

"Это не первая поставка оборудования для государственной энергетической компании. В 1998 г. ЗТР изготовил и поставил 10 аналогичных автотрансформаторов 83,3 МВА 500 кВ для UTE", - приводятся в сообщении слова начальника бюро продаж в страны Европы и Америки ЗТР Галии Кошкиной.

Отгрузка оборудования запланирована на январь 2014 г.

ПАО "Запорожтрансформатор" является одним из крупнейших в мире изготовителей трансформаторного оборудования с опытом поставок в 86 стран. Предприятие производит силовые масляные трансформаторы, электрические реакторы, управляемые шунтирующие реакторы. ([Ugmk.info/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**БЕЛАРУСЬ: ОАО «ИНТЕГРАЛ» И ОАО «РОССИЙСКАЯ ЭЛЕКТРОНИКА»  
ПЛАНИРУЮТ СОВМЕСТНЫЕ ИНВЕСТИПРОЕКТЫ ПО МОДЕРНИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА**

ОАО "Интеграл" и ОАО "Российская электроника" планируют реализовать совместные инвестпроекты по модернизации и техническому перевооружению своих производств. Об этом сообщил генеральный директор ОАО "Интеграл" Виталий Солодуха.

"Мы ведем переговоры о совместных действиях, инвестпроектах с предприятиями России, в первую очередь с ОАО "Росэлектроника", - отметил Виталий Солодуха. - Намечены пути, обсужден перечень работ и объем инвестиций, но условия инвестирования - процесс достаточно сложный, они требуют более длительного времени для проработки". При этом генеральный директор подчеркнул, что в конечном итоге решение будет принимать собственник ОАО "Интеграл", то есть государство. Эти вопросы находятся на контроле правительства.

Кроме того, "Интеграл" будет реализовывать проект по развитию производства кремниевых эпитаксиальных структур стоимостью около \$11 млн. Проект направлен на импортозамещение. Кроме того, на 2013-2015 гг. намечено выполнение инвестпроекта на \$3 млн. по техническому переоснащению дизайн-центра НТЦ "Белмикросистемы". Там будут установлены более совершенные станции проектирования, оборудование для анализа.

"Интеграл" в 2012 г. поставил в Россию продукции на \$70 млн., что почти на 17% больше, чем в предыдущем году. Виталий Солодуха отметил, что в структуре экспорта за 2012 г. отгрузки продукции в Россию составили 78,5%, в Китай - 12,2%, Южную Корею - 5,5%, страны Евросоюза - 1,8%. Также небольшие партии продукции микроэлектроники поставляются в Сингапур и другие страны Юго-Восточной Азии. В целом белорусская продукция микроэлектроники идет в 27 стран. "Практически вся электроника, которая приходит к нам из Юго-Восточной Азии, укомплектована нашими кристаллами. Как правило, потребители наших микросхем в Китае потом экспортируют продукцию в Европу и США", - констатировал гендиректор.

На российском рынке "Интеграл" занимает достаточно большую долю - на его продукцию приходится 15-20% в общем объеме продаваемых там электронных компонентов двойного и специального назначения. Причем российские партнеры относят "Интеграл" к своим производителям, поскольку работают с ним по союзной программе "Основа". По экспертным оценкам, "Интеграл" занимает в России первую строчку по объемам продаж среди других производителей микроэлектроники.

По итогам 2012 г. предприятие нарастило положительное сальдо во внешней торговле до \$50 млн. На 2013 г. намечено увеличить сальдо до \$60 млн., а также нарастить экспорт. Рентабельность продаж по итогам прошлого года составила 21%.

ОАО "Интеграл" является разработчиком, производителем и экспортером микроэлектронных компонентов и изделий электронной техники. Обеспечивает полный цикл производства - от создания кремниевых подложек до интегральных микросхем и полупроводниковых приборов, от микроэлектронных компонентов до электронной аппаратуры. Предприятие создано в 1963 г. В 2009 г. преобразовано в ОАО. В настоящее время здесь работает более 5 тыс. человек. (БЕЛТА/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## МИРОВОЙ РЫНОК: КОМПАНИЯ NEXANS ЗАКЛЮЧИЛА КОНТРАКТ НА ПОСТАВКУ КАБЕЛЕЙ ДЛЯ КАНАДСКОГО ПРОЕКТА

Компания Nexans заключила контракт стоимостью более 80 млн. евро с компанией Nalcor Energy и получила заказ на поставку подводного кабеля на высокое напряжение постоянного тока, предназначенного для прокладки в самой крупной по территории провинции Канады под названием Ньюфаундленд и Лабрадор.

Контракт предусматривает изготовление, поставку, прокладку и монтаж приблизительно 100 км подводного кабеля высокого напряжения постоянного тока и арматуры к нему для соединения полуострова Лабрадор и о. Ньюфаундленд через пролив Белл-Айл (Strait of Belle Isle).

По этому кабелю будет передаваться электроэнергия от гидроэлектростанции Muskrat Falls на полуострове Лабрадор к о. Ньюфаундленд. Изготовленный компанией Nexans подводный кабель будет частью новой системы передачи высокого напряжения постоянного тока, рассчитанной на 900 МВт и имеющей общую длину 1100 км.

Высоковольтные кабели для этого проекта будут изготовлены на заводе NVC компании Nexans в Токио (Япония). Объем поставки включает следующее: три длины подводных силовых кабелей на 350 кВ с интегрированным волоконно-оптическим элементом; три кабеля для подземной прокладки, которые будут использованы для выполнения соединений на суше на обеих сторонах пролива; арматура для кабелей, состоящая из соединительных и концевых муфт и запчастей.

Подводные кабели высокого напряжения постоянного тока будут проложены при помощи собственного судна-кабелепрокладчика компании Nexans C/S Nexans Skagerrak.

Старший корпоративный исполнительный вице-президент компании Фредерик Мичелэнд отметил, что Nexans имеет уже достаточно большой опыт участия в высоковольтных кабельных проектах, и в общей сложности было поставлено более 3000 км подводных кабелей.

Недавно компания участвовала в проекте итальянского электроэнергетического оператора Terna по созданию соединительной высоковольтной линии между Италией и Черногорией и сейчас, заключив новый контракт, продолжает стратегию укрепления позиций на мировом рынке в качестве поставщика высокотехнологичных решений в области подводных кабельных систем. (RusCable/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### МИРОВОЙ РЫНОК: PRYSMIAN GROUP ПРОДЕМОНСТРИРОВАЛА НОВОЕ КАБЕЛЬНОЕ РЕШЕНИЕ

Компания Prysmian Group, мировой лидер в области разработки и производства кабелей и кабельных систем энергетического и телекоммуникационного назначения, продемонстрировала свое новое кабельное решение RetractableNet-XS - предназначенный для непосредственной прокладки в земле легко вытягивающийся кабель - на конференции Европейского Совета по технологии FTTN (FTTN Council Europe Conference), состоявшейся в Лондоне 19-21 февраля.

Специально разработанный легко вытягивающийся кабель прокладывается от распределительного пункта оптической сети до помещения потребителя. Кабельное решение RetractableNet-XS для OSP сетей представляет собой прокладываемый непосредственно в земле легко вытягивающийся кабель, заполненный небольшими волоконно-оптическими модулями. Эти модули можно отрезать в какой-либо точке имеющейся сети и перенаправить в другую сеть, где они могут быть проложены, например, методом вдувания в микротрубки, непосредственно к помещению потребителя.

Несколько успешных экспериментальных проектов с использованием этого продукта уже были запущены компанией Prysmian Group и ее партнерами, включая компании Reggafiber, VolkerWessels Telecom, Jelcer Networks, Deutsche Glasfaser и BAM. Среди этих проектов были следующие: развертывание волоконно-оптической сети в Ноордервелде (Нидерланды); прокладка сети в канализационном канале в Лоннеке (Нидерланды) и прокладка сети в районе Бохолт Баро, который сейчас называют "самой быстрой деревней в земле Северный Рейн-Вестфалия" (Германия).

Благодаря техническим спецификациям на кабель типа RetractableNet-XS и его уникальным физическим характеристикам глубина прокладки может составлять всего 30 см вместо обычной глубины 60 см или 120 см. При этом возможно прокладывать не менее 600 м оптического кабеля в день, не создавая неудобств для жителей и обеспечивая значительное сокращение выбросов CO<sub>2</sub>. Это кабельное решение приводит к существенному снижению трудовых затрат: по сравнению с традиционными сетевыми решениями типа P2P решение RetractableNet-XS может обеспечить сокращение общей стоимости развертывания сети OSP на 7-9%. (RusCable/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## Статистика

### МИРОВОЙ РЫНОК: В 2013 ГОДУ ПРОДАЖИ БОРТОВЫХ ЭЛЕКТРОННЫХ ДАТЧИКОВ ПРОДОЛЖАЮТ РАСШИРЯТЬСЯ

По сообщениям западной печати, продажи бортовых электронных датчиков продолжают неуклонно расширяться, что неудивительно, учитывая быстро растущий спрос на них со стороны производителей оборонной, бытовой, медицинской и авиационной техники, автомобилей, средств железнодорожного транспорта и связи и т. д. В НИОКР, нацеленные на создание новых видов таких систем, вкладывается все больше средств, невзирая на то, что на это уходит весьма значительная часть доходов их продуцентов. Согласно фирме Pierre Audoin Consultants, о наращивании средств в соответствующие НИОКР сообщили три четверти опрошенных ею предприятий. В одной только Франции производством бортовых электронных датчиков занимается в общей сложности 1,9 тыс. предприятий с числом занятых 220 тыс. и совокупным оборотом в 30 млрд. евро в 2007 г. и 40 млрд. в 2012 г.

Согласно расчетам другой компании - IHS iSupply, емкость мирового рынка только автомобильных магнитных датчиков, основанных на полупроводниковых приборах, в 2012 г. третий раз подряд продемонстрировала рост, выраженный двузначной цифрой (+11% до \$812,2 млн.), который в 2013 г. увеличится почти в такой же степени (+9,5%), а затем, хотя и медленнее, но все же продолжит увеличиваться. При этом общие продажи таких систем в 2016 г. могут подняться до \$1,1 млрд.

Наибольшей популярностью эти датчики пользуются в США, Канаде, Европе, Австралии, Южной Корее и Японии, где уделяется особое внимание безопасности автомобильного транспорта.

Основными поставщиками этих компонентов IHS iSupply считает компании Allegro Micro Systems (США), Infineon (Германия), Micropas (Швейцария), Melexis (Бельгия) и NXP (Нидерланды). (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))



### ИТАЛИЯ: КОМПАНИЯ TRATOS CAVI SPA ПОСТАВИЛА КАБЕЛЬ МАРКИ TRATOSUBMARINE КОМПАНИИ EDISON

Итальянская компания Tratos Cavi SpA поставила 1830 м кабеля среднего напряжения марки TratoSubmarine электроэнергетической компании Edison, которая будет использовать его для хранения и отгрузки на своем плавучем специализированном судне-складе (FSO) Alba Marina и платформе Rospo Mare B Platform, расположенной в Атлантическом океане.

Кабель на 26/45 кВ марки TratoSubmarine, изготовленный на итальянском заводе компании Tratos в соответствии с требованиями стандартов МЭК 60228, МЭК 60502-2 и МЭК 60840, поставляется в следующей модификации: скрученные медные или алюминиевые жилы круглого сечения, экран в виде экструдированного электропроводящего слоя, изоляция из высокомолекулярной этиленпропиленовой резины (HEPR), внутренняя оболочка из специального гигроскопического полиэтиленового компаунда, наружная оболочка, двухслойная броня из гальванизированной стали.

Благодаря наличию прочной брони кабель TratoSubmarine подходит для применения в нефтяной и газовой отраслях и для использования электроэнергетическими компаниями. Силовой кабель TratoSubmarine заменит существующий кабель компании Tratos, который был установлен на судне-складе Alba Marina и платформе Rospo Mare B Platform в 2004г.

Компания Tratos, основным рынком которой является нефтегазовая отрасль, предлагает широкий ассортимент кабелей для гидравлических и электрогидравлических систем, а также для систем комбинированных шланго-кабелей, используемых на нефтяных и газовых месторождениях. Компания выпускает кабели для газовой отрасли в соответствии со стандартом BS6883. Серия кабелей для подводной прокладки включает комбинированные кабели для транспортировки жидких сред, передачи электроэнергии и данных (в зависимости от типа кабеля). Эти кабели предназначены для прокладки на глубине до 2000 м, шланго-кабели рассчитаны на прокладку на глубине до 3000 м. Все кабели изготавливаются компанией Tratos из высококачественных компонентов, при этом некоторые из них выполнены из материалов, пригодных для переработки. (RusCable/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### КИТАЙ: КОМПАНИЯ LENOVO GROUP УЛУЧШАЕТ ПОКАЗАТЕЛИ

В октябре 2011 г. китайский производитель компьютерной техники Lenovo Group вышел на второе место в мире по поставкам персональных компьютеров, обогнав по этому показателю (по итогам первых трех кварталов 2011 г.) американскую компанию Dell. Последние два года Lenovo лидирует среди мировых компаний по темпам роста поставок персональных компьютеров (ПК). Доля китайской корпорации на мировом рынке ПК в III квартале 2011 г. достигла рекордного уровня 13,7%. Выручка Lenovo в 2011 г. от деятельности в более чем 160 странах составила \$21 млрд.

В конце 2012 г. в Хэфэе (пров. Аньхой) была введена в эксплуатацию крупнейшая в КНР производственная база по выпуску компьютеров Lenovo. Планируется, что к 2014 г. ежегодный выпуск ноутбуков и моноблочных компьютеров на этом предприятии составит 20 млн. шт. Проект стоимостью \$300 млн. реализован на паритетных основах Lenovo и тайваньской компанией Compal Electronics.

В мае 2012 г. Lenovo начала строительство нового завода в Ухане (пров. Хубэй), который займется разработкой, производством и продажей смартфонов. Lenovo планирует потратить на эти цели 5 млрд. юаней (\$792 млн.). Открытие производственного комплекса запланировано на октябрь. По прогнозам китайских экспертов, к 2014 г. консолидированная выручка нового предприятия превысит 10 млрд. юаней в год. Еще через три года этот показатель планируется довести до 50 млрд. юаней. Новый производственный комплекс позволит создать до 10 тыс. рабочих мест.

Доля компании на мировом рынке мобильных устройств превышает 15%. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### США: В 2013 ГОДУ IBM СНИЖАЕТ ЦЕНЫ НА СЕРВЕРЫ

В начале 2013 г. корпорация IBM сообщила об обновлении линейки серверов Power Systems, а также о снижении цены на модели нижнего уровня данного семейства (Power Express модели 710, 720, 730 и 740). Системы верхней ценовой категории были представлены в прошлом году.

В компании заявляют, что процессоры Power+ лучше подходят для работы с "большими данными" и облачными средами, нежели устройства на базе архитектуры x86, поскольку память и средства виртуализации, являющиеся ключевыми компонентами BI (Business Intelligence - бизнес-аналитика) и облачных вычислений, встроены непосредственно в процессор. Системы на базе Power+ также поставляются оптимизированными для аналитического ПО IBM. Это стало частью новой стратегии IBM по повышению доступности технологий облачных вычислений и обработки "больших данных" для организаций любого масштаба.

Снижение цены на серверы стало возможным благодаря удешевлению технологии производства процессоров. На фоне снижения цены на серверы Power Systems начального уровня в корпорации IBM ожидают расширения их продаж на 30-40% в 2013 г., а в 2014 г. рассчитывают на более значительный рост.

По информации зарубежных СМИ, стартовая стоимость базовой модели Power Express 710 в США составляет около \$6 тыс. Такая цена является конкурентной по отношению к массовым серверам от компаний Oracle (серия Sparc) и HP (Itanium), заявил старший вице-президент по системам и технологиям IBM Р. Адкинс. В России стоимость аналогичной модели окажется выше \$9,4 тыс. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ЯПОНИЯ: SONY CORP. ЗАПАТЕНТОВАЛА УСТРОЙСТВО ПОД НАЗВАНИЕМ EYEPAD

Японская Sony запатентовала устройство под названием EyePad, что на слух неотличимо от iPad (планшет от Apple). Sony известна своей привычкой патентовать огромное количество устройств, при этом огромная часть гаджетов впоследствии так и не появляется на прилавках магазинов.

Если говорить о том, что собой представляет EyePad, то он похож на гибрид планшета и мобильной игровой консоли вроде PS Vita. Но большой экран может оказаться и обычным тачпадом. Самое интересное - это наличие камер по углам устройства, которые способны сканировать любой объект, превращая его в трехмерную виртуальную фигуру (предположительно в игре). Камеры могут и сканировать человеческое лицо. Кроме того, EyePad совместим с технологией захвата движений PlayStation Eye. непонятно, может ли он заменить контроллер PlayStation Move. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## СНГ: «МЕТАЛЛ-ЭКСПО-2013»: ПРЕЗЕНТАЦИЯ НОВЫХ МОЩНОСТЕЙ И ЗАВОДОВ

**Более 30 тыс. российских и зарубежных специалистов металлургической отрасли посетят XIX международную промышленную выставку "Металл-Экспо-2013". 12-15 ноября экспозиции на территории ВВЦ в Москве разместят свыше 750 компаний более чем из 35 стран.**

Масштабный выставочно-конгрессный форум соберет ведущие металлургические компании, трубные и метизные заводы, предприятия по обработке цветных металлов, производителей алюминиевого проката и сплавов, поставщиков металлопродукции и СМЦ, строителей, машиностроителей, нефтяников, газовиков, представителей других отраслей реального сектора экономики. На "Металл-Экспо-2013" будет демонстрироваться все многообразие продукции черной и цветной металлургии, современного оборудования и технологий для металлургии, металлообработки, сервисных металлоцентров. В этом году будет представлен ряд новых мини-заводов и производств на действующих комбинатах и заводах. В настоящее время в разной степени реализации также порядка 30 новых инвестиционных проектов. Представители этих будущих предприятий используют площадку "Металл-Экспо" для поиска высокоэффективных технологий и подбора оборудования.

Традиционно в "Металл-Экспо" принимают участие ведущие металлургические предприятия и холдинги, производители и поставщики оборудования и инжиниринговых решений, крупнейшие металлотрейдеры из России и 35 стран. В этом году масштабные экспозиции представят ММК, ТМК, "Северсталь", "Евразхолдинг", "Мечел", Marcegaglia, УГМК, ЧТПЗ, КУМЗ, "Метинвест Холдинг", ArcelorMittal, БМЗ, RHI, ОМК, Ruukki, "Днепрспецсталь", "ОМЗ-Спецсталь", "ВСМПО-Ависма", Outokumpu, "Интерпайп", "Сентравис", GMH-Holding, МЗ "Электросталь", "ТехИнвестСтрой", НТЗ "ТЭМ-ПО", "Металлсервис", "Волгаметком", JSL Stainless, "Агрисовга", Schaeffler и другие производители и поставщики черных и цветных металлов, труб и металлоизделий. Самые многочисленные экспозиции, после России, представят компании из Германии, Италии и Китая.

На "Металл-Экспо-2013" можно будет увидеть направления развития секторов машиностроения, ТЭКа, транспорта, стройиндустрии, представители которых составят 54% посетителей выставки. В этом году форум усилят три отдельные экспозиции: выставка металлопродукции и металлоконструкций для стройиндустрии "МеталлСтройФорум-2013", выставка оборудования и технологий для металлургии и металлообработки "МеталлургМаш-2013" и "МеталлТрансЛогистик-2013" - выставка транспортных и логистических услуг для предприятий горно-металлургического комплекса. Международный промышленный форум "Металл-Экспо" существенно вырастет в 2013 г. по числу экспонентов и количеству посетителей.

Свыше 200 производителей оборудования для металлургии продемонстрируют продукцию в Москве на 3-й Международной выставке оборудования и технологий для металлургии и металлообработки "МеталлургМаш-2013", которая пройдет в рамках "Металл-Экспо" при поддержке Союза машиностроителей России и Международного союза производителей металлургического оборудования "Металлургмаш". Для компаний-производителей и поставщиков оборудования форум металлургов является важной презентационной площадкой, где они представляют технологии, продвигая инновационные машиностроительные решения и инжиниринговые услуги на рынок России. Выставка "Металлургмаш" охватит все основные направления тяжелого машиностроения: оборудование для горнодобывающей промышленности, для выплавки, разлива и прокатки черных металлов; плавиль-

ное и прокатное оборудование для цветной металлургии; металлообрабатывающее оборудование (резка, профилирование, гибка); кузнечно-прессовое оборудование; сварочное оборудование; оборудование для складских комплексов и сервисных металлоцентров; подъемно-транспортное оборудование; инжиниринговые решения. На ВВЦ свои возможности по поставкам оборудования и технологий продемонстрируют ведущие специализированные компании в этой сфере: SMS, Siemens, Ficer, Metalforme, "ОРМЕТО-ЮУМЗ", ЭЗТМ, Уральский инжиниринговый центр, "Вебер Комеханикс", "Робур", "Ви-Менс", НКМЗ, "Энергомашспецсталь", "КАМИ-Металл", "Рэлтек", "Днепротехсервис", "Уралкран", "Нординкрафт", "Накал", "НОРД Приводы", Златоустовский машиностроительный завод, "Литмашприбор", "Сибэлектротерм" и ряд других.

Основным потребителем металлургической продукции в России уже много лет является строительный комплекс, поэтому металлурги и поставщики металлопродукции активно расширяют присутствие в сфере производства металлоконструкций и других металлоизделий для строительства промышленных, коммерческих, жилых зданий и сооружений. 5-я Международная выставка металлопродукции и металлоконструкций для строительной отрасли "МеталлСтройФорум-2013" совместит интересы производителей и поставщиков металла строительного назначения и непосредственных потребителей их продукции и услуг. Свои наработки продемонстрируют предприятия и сервисные металлоцентры ММК, "Мечела", "Северстали", Ruukki, а также "Уралтрубосталь", Молодечненский завод металлоконструкций, Нижнетагильский трубный завод "Металлинвест", "Энергомаш-БЗЭМ", Сибирский завод "Энергопром", "Стальинвест", Киреевский ЗЛМК, "Стальные конструкции", ЦНИИПСК им. Н. Мельникова, ЦНИИСК и другие компании. Еще несколько десятков российских и зарубежных фирм представят современные виды оборудования и технологий для производства металлоизделий и конструкций для строительства.

Значительная часть международных и внутрироссийских перевозок грузов приходится на продукцию ГМК. В последние годы возрастают требования к четкости поставок, ритмичности и комплектности. Задействуются все виды транспортных перевозок: железнодорожные, морские, речные и автомобильные. Затраты на логистику в разных отраслях экономики составляют 10-40%. Для компаний, специализирующихся в сфере логистики, 2-я Международная выставка транспортных и логистических услуг для предприятий горно-металлургического комплекса "МеталлТрансЛогистик-2013" станет презентационной площадкой логистических новаций и оптимальных решений. Ключевая цель выставки - продвижение передовых логистических практик на российском рынке металлов, развитие делового и технического сотрудничества между транспортными компаниями, производителями транспортных средств и предприятиями ГМК.

Россия остается одной из самых перспективных стран для металлургии, так как ее рынок имеет весьма значительный потенциал. Участники металлургического бизнеса и металлопотребляющих отраслей традиционно встречаются на площадке "Металл-Экспо" для обсуждения текущей ситуации на рынке, демонстрации своих возможностей, презентации планов и стратегий. Такая возможность откроется в ходе конгрессной части "Металл-Экспо", включающей свыше 50 конференций, семинаров, круглых

столов в формате "производитель-дилер" и "производитель-потребитель". Минпромторг России проведет совещание координационного совета металлургической промышленности и заседание рабочей группы по реализации Межотраслевой программы работ по освоению новых видов и улучшению качества металлопродукции для автомобилестроения. Российский союз поставщиков металлопродукции организует совещание, посвященное вопросам развития производства и потребления в России алюминия, проката и профилей на его основе. Сотни компаний примут участие в конференциях осенней Недели металлов, среди которых "Российский рынок металлов", "Металлостроительство: динамика развития", "Металлургия и грузоперевозки", "Новые перспективные материалы, оборудование и технологии для их получения", "Цинк - защита от коррозии", "Современные технологии в области производства и обработки цветных металлов", "IT для предприятий металлургии и металлоторговли" и другие круглые столы и презентации по всем сегментам металлургического бизнеса.

В рамках "Металл-Экспо-2013" в третий раз состоится торжественная церемония вручения премии "Главное событие в металлургии России", призванной поддержать и максимально популяризировать инновационные проекты отрасли. Лауреатами премии станут наиболее значимые для металлургии и всей экономики страны проекты. За лучшие разработки и внедрение в эксплуатацию новейших технологий традиционными золотыми и серебряными медалями "Металл-Экспо" будут награждены производственные и инжиниринговые компании. Определятся и получат награды победители конкурса на лучшие решения применения стали и алюминия в строительстве. Для поощрения творческой активности молодых ученых и продвижения результатов их научных работ на рынок наукоемкой продукции, оргкомитет выставки "Металл-Экспо" учредил в 2010 г. ежегодные премии "Молодые ученые". Денежные гранты, соизмеримые с правительственными премиями, будут вручены лауреатам во время студенче-

ского слета "Будущее закладывается сейчас".

"Металл-Экспо" даст реальную возможность игрокам рынка в течение четырех дней улучшить отношения с клиентами и найти новых потребителей, расширить каналы сбыта, проверить в конкурентной среде маркетинговую стратегию, повысить осведомленность участников рынка о брэнде компании и укрепить репутацию среди партнеров, протестировать новые продуктовые линейки, заключить перспективные контракты. Для всех участников выставка станет трамплином для дальнейшего развития бизнеса, для выхода на новые рынки. Отличительной особенностью форума является присутствие многих первых лиц ведущих компаний металлургической отрасли, глав государственных ведомств, курирующих экономику и промышленность, представительных делегаций из разных регионов мира. На выставочных стендах топ-менеджеры и специалисты промышленности успевают за четыре дня работы форума провести десятки и сотни встреч и переговоров со своими постоянными и потенциальными партнерами.

**Приглашаем Вас принять участие в 19-й Международной промышленной выставке "Металл-Экспо-2013", которая пройдет 12-15 ноября в Москве на ВВЦ.**

Выставка "Металл-Экспо" является членом Всемирной Ассоциации Выставочной Индустрии (UFI) и Российской Союза выставок и ярмарок (РСВЯ), проходит ежегодный независимый выставочный аудит. Выставка проводится при поддержке Министерства промышленности и торговли РФ, правительства Москвы, РСПП, ТПП РФ, Российского союза поставщиков металлопродукции, Международного союза производителей металлургического оборудования ("Металлургмаш"), Ассоциации строителей России, Российского союза строителей, Союза машиностроителей России, Фонда развития трубной промышленности, НП "Русская Сталь", ассоциации "Промметиз" и других союзов и объединений. (Пресс-релиз выставкома "Металл-Экспо")

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

## ВЫСТАВКИ, КОНФЕРЕНЦИИ, СИМПОЗИУМЫ

### РОССИЯ: V СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА ПРИБОРОВ И СРЕДСТВ КОНТРОЛЯ, ИЗМЕРЕНИЙ И ИСПЫТАНИЙ – «ЭКСПО КОНТРОЛЬ – 2013»

24-26 апреля в павильоне №5 ЦВК "Экспоцентр" проходила V специализированная выставка приборов и средств контроля, измерений и испытаний - "Экспо Контроль - 2013", организованная выставочной компанией ООО "Руаль Интерэк" при содействии ЗАО "Экспоцентр".

"Экспо Контроль" - ведущая выставка в России, посвященная важнейшим и необходимым этапам любого технологического процесса в промышленном производстве - контролю, измерениям и испытаниям. Специалисты смогли ознакомиться с продуктами и решениями по следующим темам: "Контроль и измерения", "Датчики и сенсоры", "3D-измерения", "Обработка изображений и машинное зрение", "Испытание и тестирование", "Неразрушающий контроль", "Микроскоп", "Бесконтактные измерения", "Линейно-угловые измерения".

Участниками смотра 2013 г. стали 70 компаний из Беларуси, Германии, России, США, Швейцарии. Россию представили около 60 фирм и предприятий. Экспозиция разместилась на площади 1,25 тыс. кв. м (нетто).

Во время работы выставки также проводились открытые тематические семинары. (БИКИ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

### РОССИЯ: ТЕНДЕНЦИИ ИЗМЕНЕНИЯ МИРОВОГО ВЕРТОЛЕТНОГО РЫНКА БЫЛИ ОБОЗНАЧЕНЫ В МАРТЕ НА ВЫСТАВКЕ HELIEXPO-2013

Тенденции изменения мирового вертолетного рынка прошедшего года были обозначены в марте на выставке HELIEXPO-2013. В России итоги традиционно подводятся в мае на выставке вертолетной индустрии HeliRussia (16-18 мая), которая в этом году пройдет уже шестой раз.

На мировом вертолетном рынке наметилась новая тенденция: после появления новинок модельного ряда и посткризисной стагнации все производители вертолетов показали высокий уровень продаж, но не предъявили потребителям принципиально новых моделей летательных

аппаратов. Фактически расширение модельных рядов и совершенствование существующих моделей были осуществлены производителями именно в кризисный период, а теперь настало время получать непосредственную прибыль от сделанных ранее вложений. Большинство компаний - производителей вертолетов отметило, что объемы поставок в прошедшем году сопоставимы с объемами предыдущего года.

В преддверии российской выставки можно подвести и некоторые итоги 2012 г. по поставкам зарубежной техники



в Россию, а также по произведенным российским вертолетам. Более подробные данные будут представлены на 5-й международной конференции "Рынок вертолетов: реалии и перспективы", организованной Ассоциацией вертолетной индустрии (АВИ) и агентством "АвиаПорт", которая, по традиции, проводится в день открытия HeliRussia.

Прежде всего, следует отметить, что производство российских вертолетов находится в постоянном поступательном развитии уже на протяжении довольно длительного времени. В 2004-2012 гг. объем их выпуска вырос в три раза. Процесс роста производства вертолетной техники в России продолжается и в настоящее время.

В свою очередь, лидером по числу ввезенной зарубежной вертолетной техники в Россию продолжает оставаться Robinson Helicopter Company. По предварительным данным, в прошедшем году в страну поставлено около 60 вертолетов этого производителя, что сопоставимо с поставками 2011 г. В прошедшем году Robinson Helicopter поставил заказчикам 517 вертолетов. Российские продажи составили 11,5%.

Особым спросом по всему миру сейчас пользуются вертолеты R66. Их производство началось в 2010 г., с тех пор выпущено около 300 машин. В 2012 г. был поставлен 191 вертолет этой модели. Российский парк R66 составляет в настоящее время примерно 10 машин, несмотря на то, что российский сертификат типа на этот вертолет был получен только в середине марта. Глава Robinson Helicopter Company Курт Робинсон отметил Россию среди крупнейших рынков компании.

Наметившаяся в позапрошлом году тенденция ускорения роста российского парка вертолетов среднего класса продолжилась и в прошедшем 2012 г.

В этом сегменте по-прежнему лидирует компания Eurocopter. По словам коммерческого директора компании "Еврокоптер Восток" Артема Фетисова, в 2012 г. в Россию было поставлено 19 вертолетов (против 16 машин годом ранее), среди которых модели: AS350 B2, AS350 B3, AS355, EC135. Еще три машины этого производителя были поставлены в страну со вторичного рынка другими компаниями. Таким образом, российский парк вертолетов Eurocopter в 2012 г. вырос на 22 машины (против 21 в 2011 г.). В 2010 г. было поставлено 15 вертолетов этого производителя, в 2009 г. только 9. Сейчас в стране эксплуатируется около 120 вертолетов этого производителя.

Следует отметить, что российские эксплуатанты винтокрылых машин неизменно обращают внимание на новинки. Один из AS350 B3, впервые поставленных Eurocopter в 2012 г., прибыл в Россию.

Для Eurocopter российский рынок остается постоянно растущим, в прошедшем году его доля составила 4,6% от общих поставок. Учитывая, что в целом поставки вертолетов Eurocopter в 2012 г. сократились примерно на 5%, рост доли российского рынка составил 0,4%.

Американская компания Bell Helicopter держит поставки в Россию на уровне предыдущего периода. Александр Евдокимов, генеральный директор компании Jet Transfer (официальный представитель Bell Helicopter Textron Inc.), сообщил, что в 2012 г. в Россию было поставлено семь вертолетов: два Bell-407 и пять Bell-429.

AgustaWestland также сохранила поставки вертолетов в 2012 г. на уровне позапрошлого года. В ушедшем году было поставлено семь вертолетов в Россию, среди которых, по словам Альберто Понти, ответственного в AgustaWestland за продажи в России и странах Балтии, по одному AW119 Koala и AW109SP GrandNew, а также пять AW139.

Подводя итоги, можно отметить, что объемы поставок зарубежных производителей вертолетной техники в Россию сохранились на уровне 2011 г., и тенденция активизации

рынка винтокрылых машин, начавшаяся в позапрошлом году закрепила позиции в 2012 г. Около 100 вертолетов зарубежного производства пополнили российский авиационный парк.

Выставка HeliRussia позволяет ведущим иностранным компаниям не только обозначить присутствие, но и оценить меняющееся качество российского вертолетного рынка. Все тенденции развития этого рынка найдут свое отражение в экспозиции 6-й Международной выставки вертолетной индустрии, где по традиции будут представлены актуальные в настоящее время образцы вертолетной техники, мировые достижения продукции и услуг вертолетной индустрии гражданского и военного назначения во всех ее аспектах: от проектирования и производства до эксплуатации.

Центральное место на выставке займет объединенная экспозиция ГК "Ростехнологии" и входящих в ее состав предприятий: холдинга "Вертолеты России" - Титульного спонсора выставки, "Объединенной двигателестроительной корпорации", холдинга "Авиационное оборудование", ОАО "Концерн Радиоэлектронные технологии", ОАО "Рособоронэкспорт", ОАО "МНПК "Авионика", ОАО "Аэроприбор-Восход", ОАО "ПО "Уральский оптико-механический завод", ОАО "Красногорский завод им. С. Зверева" и др.

Вертолетостроительный холдинг представит вертолет Ка-226 в медицинском варианте с медикореанимационным модулем компании ЗАО "Заречье" и комплектом медицинского оборудования, необходимого для оказания медицинской помощи одному носилочному пострадавшему в крайне тяжелом или тяжелом состоянии.

Перед входом в павильон планируется выставить боевой вертолет Ми-35 или Ми-17В5, а также гражданский "Ансат".

Генеральный спонсор HeliRussia - компания Eurocopter впервые покажет российской публике вертолет EC130 T2. Эта модель первый раз была представлена весной 2012г., вертолет оказался очень популярным (за год количество заказов превысило 70 машин), он применяется, в том числе, для санитарной авиации (более 10 машин). EC130 T2 считается самой тихой машиной на рынке вертолетов благодаря своему хвостовому винту системы Fenestron.

На стенде AgustaWestland можно будет увидеть вертолет AW139, а Bell Helicopter представит Bell-429.

Крупнейший американский производитель Sikorsky Aircraft представит на HeliRussia-2013 кабину вертолета S-92, сертификацию которого уже начали в России, и примет активное участие в конференции по санитарной авиации.

На выставке будет присутствовать немалое количество вертолетов Robinson. Будет представлен и французский вертолет SA341 Gazelle, который вписывается в нишу легкого недорогого вертолета вторичного рынка.

Перспективную российскую разработку представит компания ЗАО "Авиа-Проект", которая завершила проектную разработку первого в России легкого многоцелевого вертолета грузоподъемностью 0,4-0,6 т АП-55, отвечающего требованиям норм летной годности России, Европы и США. В процесс разработки конструкции вертолета были вовлечены российские и европейские инженеринговые компании. В настоящий момент компания переходит от проектирования к производству опытных образцов. В качестве основной производственной площадки, на которой планируется организовать серийное производство вертолета, рассматривается ОАО "Улан-Удэнский авиационный завод". Помимо макета АП-55 на HeliRussia-2013 будет впервые представлен главный редуктор этого вертолета.

Вертолетные двигатели будут представлены украинским производителем "Мотор Сич", французской компа-

нией Turbomeca и российской ОДК в лице ОАО "Климов" и ОАО "СТАР".

ПАО "Мотор Сич" представит не только вертолетные двигатели, но и вертолет Ми-2МСБ с двигателем собственного производства.

ОАО "Климов" представит последние уникальные разработки - вертолетные двигатели трех типов: ВК-2500П (для Ка-52 и Ми-28Н) - самую совершенную модификацию известного во всем мире семейства двигателей ВК-2500, ТВ7-117В (для Ми-38) - первый российский двигатель класса мощности 3000 л. с., ВК-800В - турбовальный двигатель пятого поколения, предназначенный для применения на легких вертолетах массой 2-5 т.

Посетители смогут также ознакомиться с новинками в навигационном оборудовании, наземном обеспечении, радиолокационном контроле, оборудовании вертолетных площадок...

По традиции, выставочная площадка HeliRussia станет не только местом для демонстрации достижений мировой вертолетной индустрии, но и для обсуждения актуальных отраслевых и межотраслевых проблем.

Центральным мероприятием деловой программы HeliRussia-2013 станет 2-я Межведомственная научно-практическая конференция "Санитарная авиация России и медицинская эвакуация - 2013", на которой в течение двух дней будут комплексно обсуждаться вопросы, связанные с санитарной авиацией в России.

Двухдневный формат конференции предусматривает проведение пленарного заседания и круглых столов, а также организацию мастер-классов по технологиям медицинской эвакуации с использованием вертолетов, которые будут проведены ведущими специалистами страны.

На мероприятии пройдет открытое обсуждение концепции развития санитарной авиации в России, возможностей обеспечения потребностей страны в медицинской авиационной эвакуации. Ведущие мировые производители (ОАО "Вертолеты России", Eurocopter, Sikorsky Aircraft Corporation, Bell Helicopter, AgustaWestland) на одной площадке выступят с презентациями своей вертолетной техники для санитарной авиации, а также обменяются опытом по эксплуатации различных типов вертолетов и их комплектации медицинским оборудованием.

Организаторы конференции - Ассоциация вертолетной индустрии и компания "Мобильная медицина" - предоставляют открытую дискуссионную площадку представителям государственных органов исполнительной власти, специалистам медицинских организаций различных форм собственности, имеющим опыт медицинской эвакуации пациентов с использованием самолетов и вертолетов, а также организаций, участвующих в разработке, производстве и сертификации авиационной и медицинской техники для обсуждения обширного комплекса вопросов санитарной авиации России.

В связи с проводимой в настоящее время ОАО "Вертолеты России" крупномасштабной реформой закупочной деятельности дирекция по закупкам ОАО "Вертолеты России" проведет на HeliRussia-2013 конференцию поставщиков покупных комплектующих изделий и материалов холдинга. На мероприятии будут обсуждены проблемы ценообразования, формирования потребностей и планирования закупок, автоматизации, а также перспективы развития взаимоотношений холдинга с поставщиками ПКИ и материалов.

ОАО "Раменское приборостроительное конструктор-

ское бюро" проведет конференцию "Авиационное бортовое оборудование".

Технологическая платформа "Авиационная мобильность и авиационные технологии" организует на HeliRussia-2013 круглый стол "Применение композитных материалов в авиации", на котором будут обсуждаться вопросы прикладного характера.

Интересным обещает быть круглый стол "Городские вертолетные площадки".

ФГУП "Научно-исследовательский институт стандартизации и унификации" совместно с интернет порталом "Русский инженер-транспортник" организуют в рамках деловой программы HeliRussia-2013 первый в России практический семинар мирового лидера в области стандартизации в аэрокосмической промышленности SAE International "Инструменты предотвращения контрафакта в аэрокосмической промышленности. Введение в стандарт SAEAS 5553", на котором специалисты технического комитета SAE по защите от контрафакта представят свой практический опыт.

Безопасность полетов всегда является актуальной темой для авиации - Комитет по безопасности полетов Ассоциации Вертолетной Индустрии, летный комитет АВИ проведут семинар "Новые технологии управления безопасностью полетов вертолетов".

Обсудить перспективы развития чартерных вертолетных перевозок предлагается на конференции "Чартерные вертолетные перевозки: организация и безопасность".

Проблемам авиатоплива будет посвящена конференция "Состояние и пути развития системы авиатопливообеспечения в России", организуемая Техническим комитетом АВИ.

Ассоциация вертолетной индустрии проведет также круглый стол "Вертолет Ми-8. Модернизация - как путь сохранения и развития вертолета на рынке страны" и семинар авиационных юристов.

HeliRussia-2013 становится не только коммуникативной, но и интерактивной площадкой - два дня работы выставки - 16 и 17 мая - на глазах у зрителей будет происходить сборка макета вертолета Ми-171А2 в масштабе 1:3. А 18 мая все желающие смогут принять участие в его художественном оформлении.

Не обойдется HeliRussia-2013 и без торжественных мероприятий. Главным событием года для членов вертолетного сообщества станет церемония награждения ежегодной премией АВИ, которая пройдет на гала-вечере Ассоциации 17 мая.

Пройдут торжественные церемонии награждения победителей конкурса "Вертолеты XXI века", проводимого "Вертолетами России" и ОПК "Оборонпром" и фотоконкурса "Красота винтокрылых машин", организованного Ассоциацией Вертолетной Индустрии.

В "Крокс Экспо" созданы особые удобства для участников и гостей выставки, которые прибудут на HeliRussia-2013 на собственных вертолетах. Они получают возможность "припарковать" свои винтокрылые машины недалеко от выставочного павильона.

Желающие смогут воспользоваться и услугами вертолетного такси HeliExpress - официального воздушного перевозчика выставки. В дни работы HeliRussia-2013 эта компания будет проводить демонстрационные полеты - побывать в небе и зарегистрироваться для полета смогут посетители стенда HeliExpress. (Авиатранспортное обозрение/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

**ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что на блоге «Машиностроения Украины» (<http://ukrmach.dp.ua/>) можно БЕСПЛАТНО опубликовать пресс-релиз?**