

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ

**Д**еловой  
**М**ир

журналистское агентство

# Машиностроение Украины

ЖУРНАЛ ВЫХОДИТ ДВА РАЗА В МЕСЯЦ С 2003 ГОДА

№17 (251) 1 - 15 октября 2013 г.

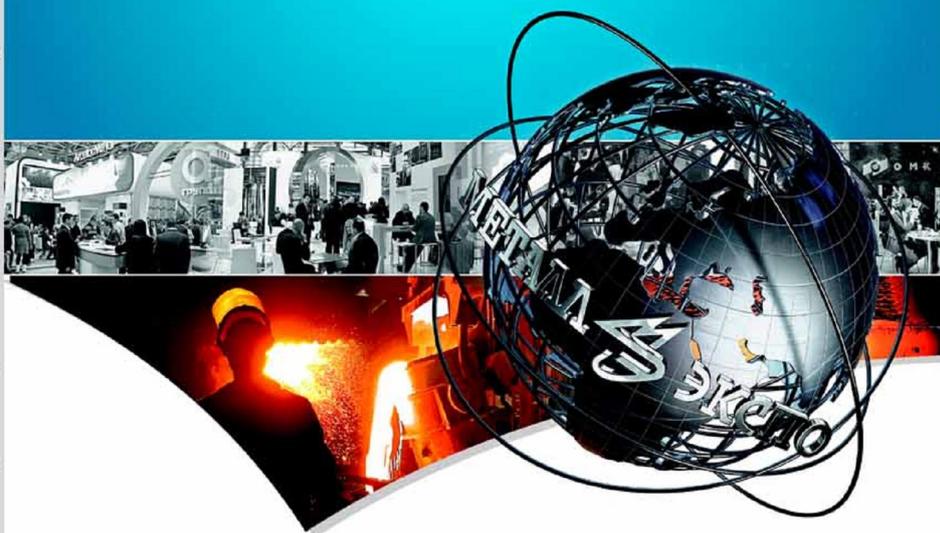


12-15 ноября 2013

Москва, ВВЦ, пав. 69, 75

19-я Международная промышленная выставка

## Металл-Экспо'2013



Международная выставка  
металлопродукции и металлоконструкций  
для строительной отрасли

**МеталлСтройФорум'2013**



Международная выставка  
оборудования и технологий  
для металлургии и металлообработки

**МеталлургМаш'2013**



Международная выставка  
транспортных и логистических  
услуг для предприятий ГМК

**МеталлТрансЛогистик'2013**

[www.metal-expo.ru](http://www.metal-expo.ru)



Оргкомитет выставки:  
тел./факс +7 (495) 734-99-66

Генеральный информационный партнер:  
специализированный журнал «Металлоснабжение и сбыт»

# ХІІ МЕЖДУНАРОДНЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ФОРУМ – 2013

МЕЖДУНАРОДНЫЕ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЕ ВЫСТАВКИ И КОНФЕРЕНЦИИ



МЕТАЛЛООБРАБАТЫВАЮЩИЕ  
ТЕХНОЛОГИИ, ОБОРУДОВАНИЕ



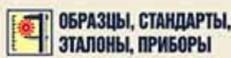
ОБОРУДОВАНИЕ И ТЕХНОЛОГИИ  
ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА  
И ПЕРЕРАБОТКИ ПЛАСТМАС



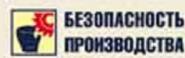
ГИДРАВЛИКА  
ПНЕВМАТИКА



ПРОМЫШЛЕННАЯ АВТОМАТИЗАЦИЯ



КОНТРОЛЬНО-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ ПРИБОРЫ,  
ЛАБОРАТОРНОЕ И ИСПЫТАТЕЛЬНОЕ  
ОБОРУДОВАНИЕ, МЕТРОЛОГИЯ, СЕРТИФИКАЦИЯ



СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ, БЕЗОПАСНОСТЬ  
РАБОЧЕЙ ЗОНЫ



ПРОМЫШЛЕННЫЕ  
ТЕХНОЛОГИИ, ОБОРУДОВАНИЕ



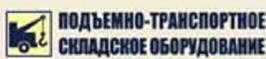
КОМИССИОННАЯ ТЕХНИКА,  
ОБОРУДОВАНИЕ



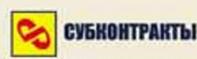
ПОДШИПНИКИ



ТЕХНОЛОГИИ, ОБОРУДОВАНИЕ  
И МАТЕРИАЛЫ



ПОДЪЕМНО-ТРАНСПОРТНОЕ  
СКЛАДСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ



РАЗМЕЩЕНИЕ ЗАКАЗОВ ПО КООПЕРАЦИИ

Генеральные  
информационные партнеры:



Технический партнер:



ОРГАНИЗАТОР  
Международный выставочный центр  
ПРИ ПОДДЕРЖКЕ:

Государственного агентства Украины по управлению  
государственными корпоративными правами и имуществом  
Украинской Национальной Компании "Укрстанкоинструмент"

19-22  
НОЯБРЯ 2013 г.



+38 044 201-11-65, 201-11-56, 201-11-58  
e-mail: lilia@iec-expo.com.ua  
www.iec-expo.com.ua  
www.tech-expo.com.ua

МЕЖДУНАРОДНЫЙ  
ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР  
Украина, Киев, Броварской пр-т, 15  
М "Левобережная"

# КАК ОПУБЛИКОВАТЬ РЕКЛАМУ В ЖУРНАЛЕ «МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ»

## ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ОБЛОЖКЕ

Стоимость <b>ОДНОГО</b> объявления, грн. НДС не облагается				
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	I страница обложки	II страница обложки	III страница обложки	IV страница обложки
297x210 – 1 стр.	20 грн./ кв. см	4500	4200	4800
145x210 – 1/2 стр.	4000	3500	3200	3800

## ЧЕРНО-БЕЛУЮ НА ВНУТРЕННИХ СТРАНИЦАХ

Стоимость <b>ОДНОГО</b> объявления в <b>ОДНОМ</b> номере (НДС не облагается)		
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	в 1 номере	в 6 номерах
260x180 – 1 стр.	2000	1500
130x180 – 1/2 стр.	1000	750
130x90 – 1/4 стр.	500	370
	в 12 номерах	в 22 номерах
260x180 – 1 стр.	1000	800
130x180 – 1/2 стр.	500	400
130x90 – 1/4 стр.	250	200

Стоимость изготовления оригинал-макета рекламы – 10% стоимости рекламной площади.

Стоимость PR рекламы – 1/2 стоимости рекламной площади. (PR реклама может быть только черно-белой).

### СКИДКИ РЕКЛАМНЫМ АГЕНТСТВАМ И ВЫСТАВКОМ – ОТ 20%

Предоплата производится в долларах США или евро, российских рублях по официальному курсу ЦБР или в украинских гривнях по официальному курсу Нацбанка Украины.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

Отправьте текст рекламного объявления по тел.-факсам: +38 056 3701434, 3701435 или e-mail: bw@business.dp.ua, указав его размер и количество публикаций. Вам будет выставлен счет на 100%-ную предоплату. После поступления предоплаты Ваше объявление будет опубликовано в следующем номере журнала.

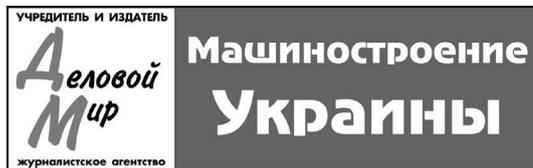
Текст рекламного объявления можно передать нам различными способами:

- просто как текст факсом или по e-mail - мы сами сделаем объявление и согласуем его с Вами;
- в виде графического файла \*.tif, 300 dpi, СМУК; Ваш логотип, если он должен присутствовать в объявлении, тоже надо прислать в виде такого же графического файла;
- само объявление можно прислать в виде графического файла.

**Ответственность за достоверность объявлений несет рекламодатель, который отвечает за содержание предоставленных данных, за соблюдение авторских прав и прав третьих лиц, за наличие ссылок на лицензии и указаний на сертифицированную продукцию и услуг в порядке, предусмотренном законодательством.**

**Предполагается, что рекламодатель имеет право и предварительно получил все необходимые для публикации разрешения. Передачей материалов рекламодатель также свидетельствует о передаче журналу права на изготовление, тиражирование и распространение рекламы.**

**Материалы, отмеченные знаком (R), публикуются на правах рекламы.**



▼ ЖУРНАЛ ИЗДАЕТСЯ С 2003 г.  
▼ ЭЛЕКТРОННАЯ И ПЕЧАТНАЯ ВЕРСИИ  
▼ <http://www.business.dp.ua/index.html>  
▼ ВЫХОДИТ 22 РАЗА В ГОДУ  
▼ 1 – 15 ОКТЯБРЯ 2013 г.

# №17 (251)

## ОГЛАВЛЕНИЕ НОМЕРА

	Стр.
Машиностроительный комплекс	5
Авиакосмическая промышленность	8
Автомобильная промышленность	20
Горно-шахтное, горнорудное и металлургическое машиностроение	38
Железнодорожное машиностроение	40
Машиностроение для легкой, пищевой промышленности, бытовых приборов	42
Оборонная промышленность	44
Подшипниковая промышленность	46
Приборостроение	49
Промышленность средств связи	50
Сельскохозяйственное машиностроение	51
Строительно-дорожное и подъемно-транспортное машиностроение	56
Судостроительная и судоремонтная промышленность	57
Тяжелое и энергетическое машиностроение	62
Химическое и нефтяное машиностроение	64
Электронная и электротехническая промышленность	65

### УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ ЖУРНАЛА «МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ» – ЮЖНО-УКРАИНСКОЕ ЖУРНАЛИСТСКОЕ АГЕНТСТВО «ДЕЛОВОЙ МИР» Свидетельство о госрегистрации

№6659 серия KB от 30.10.2002 г.  
▼ Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина.  
▼ Тел.-факс.: +38 056 3701434, 3701435  
▼ E-mail: machinery@business.dp.ua  
▼ <http://www.business.dp.ua/index.html>

Генеральный директор Тамара Мальцева  
Выпускающий редактор Александр Шевченко  
Последующие перепечатка и распространение материалов журнала "Машиностроение Украины" возможны только с разрешения редакции.

Тиражирование печатного варианта журнала выполнено с оригинал-макетов редакции на оборудовании ООО "Акцент ПП" (Запорожское шоссе, 40/194, Днепропетровск, Украина, тел.-факс: +38 056 7946105)

# КАК ПОДПИСАТЬСЯ НА ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ «МАШИНОСТРОЕНИЯ УКРАИНЫ»

## Подписной индекс

06727 в "Каталоге изданий Украины" ГП "Пресса".

НОВОСТИ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ (1 РАЗ В ДЕНЬ)	
СТОИМОСТЬ, грн. (НДС не облагается)	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	300 грн.
ЖУРНАЛ «МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ» (2 РАЗА В МЕСЯЦ)	
	ПЕЧАТНЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	200 грн.
* - при подписке в редакции дополнительно 30 грн. за доставку 1 экз. в страны ближнего зарубежья, 50 грн. – в страны дальнего зарубежья.	
	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	150 грн.

Подписка на печатный вариант журнала производится в редакции только в том случае, если нет возможности подписаться в отделении связи.

Подписка для иностранных граждан организована в редакции.

Подписчик печатного варианта журнала "Машиностроение Украины" может также БЕСПЛАТНО получать и электронный вариант журнала по e-mail в любом формате (\*.doc, \*.pdf или \*.html).

## РЕДАКЦИОННЫЙ ПОДПИСНОЙ ЛИСТ

<b>Организация:</b> <b>Контактное лицо:</b> <b>Почтовый адрес:</b> <b>Тел.:</b> <b>Факс:</b> <b>E-mail:</b> <b>http://</b>
Просим подписать на <b>Новости машиностроительных предприятий</b> - электронный вариант (файл *.doc) с " _ " _____ 2013 г. на _____ мес.
<b>Журнал «Машиностроение Украины»</b> - печатный вариант с "1 " _____ 2013 г. на _____ мес. - электронный вариант в виде файла *.doc, *.pdf, *.html с " 1 " _____ 2013 г. на _____ мес.

## В АВГУСТЕ ЖУРНАЛ И НОВОСТИ НЕ ВЫХОДЯТ

### Подписной лист надо заполнить и отправить:

▼ по факсу: +38 056 3701434, 3701435

▼ по e-mail: [bw@business.dp.ua](mailto:bw@business.dp.ua)

▼ почтой: а/я 3749, Днепропетровск, 49064, Украина  
 Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

## ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ «МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ» С КУРЬЕРСКОЙ ДОСТАВКОЙ В УКРАИНЕ

Алчевск	KSS (06442) 22244, 29294
Бердянск	KSS (06153) 37725
Винница	KSS (0432) 579324
Горловка	KSS (06242) 27055, 27073
Днепропетровск	1. KSS ( 0562) 335289 2. Меркурий (056) 7219393, 7219394 3. САММИТ (056) 3704423 4. Статус (056) 2385032
Донецк	1. KSS (062) 3450359, 905899 2. Меркурий (062) 3451592, 3451594 3. Идея (062) 3810932, 3042022 4. Статус (062) 3119483
Евпатория	KSS (06569) 35532
Житомир	KSS (0412) 412795
Запорожье	1. KSS (061) 2209338 2. Статус (061) 2702935
Ивано-Франковск	KSS (03422) 25787, 501510, (0342) 775959, -54, -56
Измаил	KSS (04841) 20335
Ильичевск	KSS (048) 7770355
Керчь	KSS (097) 9311937
Киев	1. KSS (044) 2706220 2. САММИТ (044) 5214050 3. Статус (044) 3917451 4. Блиц-информ (044) 2518161 5. Меркурий (044) 2488808, 2499888
Кировоград	KSS (0522) 301185
Комсомольск	KSS (067) 7767104
Кременчуг	1. KSS (05366) 56927 2. САММИТ (05366) 32188
Кривой Рог	KSS (0564) 400759
Луцк	KSS (03322) 55411
Львов	1. KSS (0322) 419165, 419166 2. САММИТ (0322) 743223
Мариуполь	KSS (0629) 412843
Мелитополь	KSS (0619) 426390, 426380
Мукачево	KSS (03131) 22133
Николаев	1. KSS (0512) 479227, 580099 2. САММИТ (0512) 561069
Одесса	1. KSS (0482) 7770355 2. Статус (048) 7342485
Павлоград	Меркурий (05632) 61428
Полтава	САММИТ (0532) 636840
Ровно	KSS (0362) 290832, 290837
Севастополь	KSS (0692) 549064
Симферополь	1. KSS (0652) 248579, 248974 2. САММИТ (0652) 516355
Сумы	1. KSS (0542) 219550 2. Диада (0542) 370355, 370656
Тернополь	KSS (0352) 235151, 430427
Ужгород	KSS (0312) 614235, 615127
Феодосия	KSS (06562) 72723
Харьков	1. KSS (057) 543937, 546265 2. САММИТ (0577) 142260 3. Статус (057) 7524138
Херсон	KSS (0552) 264232, 282169
Хмельницкий	KSS (03822) 32931, 795364
Черкассы	KSS (0472) 320847, (067) 7126999
Черновцы	KSS (0372) 584057
Ялта	1. KSS (0654) 324008 2. САММИТ (0654) 324135

## ON-LINE ПОДПИСКА В УКРАИНЕ

<http://www.business.dp.ua/rusmach/machpodp.htm>

## Подписка в других странах мира

ALBANIA	AUSTRALIA	GERMANY
AUSTRIA	AZERBAIDJAN	HOLLAND
BELARUS	BELGIQUE	HUNGARY
BRASIL	BULGARIA	INDIA
CANADA	CHINA	ITALY
CROATIA	CYPRUS	KOREA
CZECH REPUBLIC	DENMARK	LUXEMBOURG
ENGLAND	ESPANA	NEW ZEALAND
ESTONIA	FINLAND	POLSKA
FRANCE	ICELAND	SUISSE
GREECE	ISRAEL	SERBIJA
HONG KONG	JAPAN	SLOVENIJA
LATVIA	MAKEDONIJA	VIETNAM
NORWAY	ROMANIA	SLOVAKIJA
USA	SWEDEN	YUGOSLAVIA

Координаты подписных агентств - на сайте "Машиностроения Украины" (<http://www.business.dp.ua/index.htm>) и в редакции журнала. Вы можете получить их по e-mail или факсу.

«Машиностроение Украины, СНГ, мира» – <http://ukrmach.dp.ua/>

№17 (251)

1 – 15 октября 2013 г.

**Анализ****УКРАИНА: ПОДДЕРЖАННОЕ ОБОРУДОВАНИЕ И БЫВШИЙ В УПОТРЕБЛЕНИИ ШИРПОТРЕБ ИЗ ЕВРОПЫ ПРЕДСТАВЛЯЮТ УГРОЗУ ТРАДИЦИОННЫМ ОТРАСЛЯМ ПРОМЫШЛЕННОСТИ**

*Поддержанное оборудование и бывший в употреблении ширпотреб из Европы представляют угрозу традиционным отраслям украинской промышленности и могут разбалансировать потребительские рынки. Таковы наиболее реальные риски вступления в Зону свободной торговли с ЕС. Выгоды тоже есть. И немало. Но чтобы ими воспользоваться, нам нужны крупные финансовые вливания. Кто-то должен оплатить евроремонт Украины...*

"Да что я об этом знаю? Мало чего. Мы вот недавно внесли изменение в Таможенный тариф, где прописана новая версия классификации товаров для внешнеэкономической деятельности. И все, больше пока ничего", - сказал председатель комитета по вопросам налоговой и таможенной политики, депутат от Партии регионов Виталий Хомутынник.

Популярное нынче словосочетание "ассоциация с Европейским Союзом" для многих народных депутатов, не говоря о простых обывателях, - сложная и непонятная конструкция, за которой скрывается еще более невнятная перспектива развития взаимоотношений с Евросоюзом. А между тем через пару месяцев на саммите ЕС в Вильнюсе планируется Соглашение подписать. Депутаты от власти и оппозиции дружно принимают требуемые Брюсселем законы. Они набирают, как правило, более 300 голосов. А текста самого проекта Соглашения почти никто из депутатов даже не читал.

Ключевая норма соглашения о зоне свободной торговли - отмена пошлин. Ни украинские товары в ЕС, ни европейские в Украине, за редкими исключениями, не будут облагаться ввозными или вывозными пошлинами. Эта норма более значима для наших, нежели для европейских экспортеров. Дело в том, что многие пошлины мы отменили или снизили еще в 2008 г. в ходе вступления во ВТО. "На сегодняшний день налоги на экспорт и импорт у нас невысокие, за исключением отдельных групп товаров. Грядущий кризис, импорт и экспорт "накрылись", поэтому украинцы не почувствовали на себе членство Украины во Всемирной торговой организации", - говорит руководитель Института экономических исследований и политических консультаций Игорь Бураковский.

Наиболее серьезные изменения произойдут на рынке продуктов питания. В Украину хлынут дешевая и беспощадная польская, чешская и немецкая колбаса, сыр, яблоки, вино и пиво. Уже сейчас в приграничных с Польшей городках Западной Украины доминируют польские продукты. С нового года их превосходство станет тотальным, поскольку они дешевле украинских аналогов. Это естественно, поскольку кредиты для селян там втрое дешевле и государственные дотации в несколько раз больше.

А это явный признак протекционизма. Украине, очевидно, следует поставить этот вопрос перед европейскими партнерами в процессе подписания и ратификации соглашения.

В свою очередь Евросоюз допустил на свои рынки украинскую курятину и яйца, кондитерские изделия и мучные продукты. Впрочем, новыми возможностями могут воспользоваться только предприятия, которые внедрили европейскую систему контроля качества продуктов питания НААСР, - это несколько сотен заводов. Также европейцы допускают на свои рынки наших производителей бытовой техники и электроники, одежды и обуви.

"В отличие от других товаропроизводителей, которым еще собирать и собирать различные сертификаты и лицензии, у нас давно все есть. Мы уже поставляем товар во Францию и Германию. Но проблема в другом: наши холодильники по качеству часто сравнивают с китайскими.

Я бы хотел быть Bosch или Electrolux, но я - "Норд". И я не из тех, кто сдается. Будем бороться", - заявил Вален-

тин Ландик, депутат от Партии регионов, совладелец ЗАО "Группа "Норд".

Беспощадный ввоз европейских автомобилей, предусмотренный соглашением о Зоне свободной торговли, представляет смертельную угрозу для отечественных производителей. Украина может побороть ввести антидемпинговые пошлины на европейские машины, но это вряд ли поможет. С европейцами такие штуки не проходят. Хорошо это или плохо? В Украине на этот счет есть два диаметрально противоположных мнения.

"В нынешнем виде украинский автопром нежизнеспособен, - говорит Игорь Бураковский. - Лоббирование интересов отечественного автопрома - яркий пример коррупции. И где вы вообще видели украинских заводчиков? У нас есть только иностранные машины нашей сборки. Вот я езжу на украинской "Шкоде", а, например, руководитель "УкрАвто" Таризл Васадзе - на "Рендж Ровере".

Народный депутат от Партии регионов, член комитета Верховной Рады по вопросам налоговой и таможенной политики Дмитрий Святаш имеет другую точку зрения. "Производственные мощности украинских заводов превышают полмиллиона автомобилей в год, в основных и смежных производствах заняты более 100 тыс. человек. Объем налогов, которые обеспечивал для госбюджета украинский автопром до кризиса, - несколько миллиардов гривен ежегодно. В автомобильное производство внутренними инвесторами на протяжении последнего десятилетия вложено более \$700 млн. К примеру, в строительство завода "Богдан" инвестировано \$330 млн. ЗАО "Еврокар" построило завод с нуля, вложив в проект \$250 млн.", - говорит Дмитрий Святаш, прогнозируя, что отмена спецпошлины на импортные авто приведет к невозможным потерям для бюджета, утрате многих тысяч рабочих мест.

Вслед за автомобильной могут умереть и другие подотрасли машиностроения. Сейчас украинские предприятия вынуждены покупать новое оборудование из ЕС на условиях предоплаты. После создания зоны свободной торговли на Украину будут распространяться многочисленные программы поддержки машиностроительного экспорта. Например, оборудование можно будет взять в лизинг или в кредит на очень выгодных условиях. Если сейчас отечественные промышленники могут рассчитывать на кредит минимум в 5,5% годовых в евро под покупку оборудования, то в следующем году оборудование можно будет покупать в кредит под 3-4% годовых в евро. А это значит, что украинское оборудование перестанет быть альтернативой импортному.

Более важно, что после отмены сертификации на Украину хлынет поток бэушного оборудования, начиная от пекарного и заканчивая типографским. Бывший в употреблении станок может стоить на порядок дешевле нового. Более того, в целом ряде случаев технику можно будет получить фактически даром. Дело в том, что в ЕС распространена практика ее эксплуатации на условиях оперативного лизинга. Предприятие, к примеру, пять лет пользуется станком, а потом отдает его обратно лизинговой компании, как правило, в обмен на новый. Зачастую продать такой станок некому, а утилизировать дорого. Поэтому в ЕС существует целый ряд программ, направленных на вывоз промышленного оборудования в слабораз-

витые страны фактически по цене транспортировки и монтажа. Таким образом Винница получила себе не новые, но качественные трамваи из Швейцарии, а Полтава - городские автобусы из Швеции. Сотни мусоровозов, печей, прессов, котлов и прочих редукторов ждут подписания соглашения, чтобы наконец-то быть вывезенными в Украину.

Именно это является ключевым фактором риска для украинских машиностроителей. Их продукция дешевле и не менее качественна, нежели продукция европейских коллег, однако они не смогут конкурировать с европейской бэушной техникой. Причина проста: неразвитость финансового сектора. В ЕС практически никто и никогда не покупает оборудование на условиях предоплаты. Действуют сотни лизинговых программ на 5-10 лет под 3-4% годовых. У наших машиностроителей продавать продукцию на таких условиях возможностей нет. Поэтому они будут вынуждены в лучшем случае кооперироваться, а в худшем - продаваться европейским конкурентам. Именно это произошло с польской, венгерской или восточнонемецкой промышленностью: бывшие постсоветские заводы превратились в промплощадки для транснациональных компаний.

Потенциально интересным для отечественных компаний является допуск к европейским тендерам. Это касается как инфраструктурных проектов, вроде строительства дорог, аэропортов, стадионов и линий электропередач, так и закупки рядовых товаров и услуг. Как минимум украинские компании должны быть конкурентны в сфере IT-услуг. В качестве ответной меры мы допускаем к нашим закупкам европейские компании. При этом у нас до сих пор не действует законодательство о защите отечественного товаропроизводителя. В частности, в ЕС на законодательном уровне в ходе госзакупок получает преференции малый и средний бизнес, а также компании, которые создают или сохраняют рабочие места и защищают экологию. У нас этих преференций нет. И можно предположить, что многие тендеры будут выигрывать европейцы, как это сейчас происходит в дорожном строительстве: украинские дороги делают турки и македонцы.

Зато потребители останутся в выигрыше. Будет больше хороших товаров, а цены снизятся. И, что не менее важно, изменится законодательство о защите прав потребителей. Десятки директив еврокомиссий по регулированию тех или иных рынков - будь то бытовая электроника или детское питание - станут частью отечественного законодательства. Штрафы и ответственность продавцов и производителей некачественных продуктов резко вырастут. Введется уголовная ответственность за продажу продуктов питания, потенциально опасных для здоровья. При этом сажать будут как продавца, так и производителя и импортера. Украинцам придется отвыкать от целого ряда неприемлемых для Европы практик. К примеру, нельзя будет резать свиней на заднем дворе - только на сертифицированных бойнях, которые вскоре появятся в каждом райцентре. И, кстати, на каждую корову или свинью нужно будет иметь паспорт с родословной и ветеринарной карточкой. Без этих документов животных на бойню никто не примет. Соответственно, уже через год-два на рынках может исчезнуть парное мясо, а в сельских подворьях станет в разы меньше свиней и коров.

Можно ожидать скорого открытия больших торговых центров, которые будут специализироваться на торговле бытовой техникой, велосипедами, колясками и прочими товарами, которые вышли из моды и не нашли покупателей в странах ЕС, - по примеру стоковых магазинов одежды. Именно это, а не появление дешевых товаров европейских производителей, чем пугают противники евроинтеграции, является самым серьезным вызовом для отечественных предприятий. Украинские производители мебе-

ли или посуды могут конкурировать со своими европейскими коллегами, но они окажутся бесполезны перед забором поддержанных или стоковых товаров.

Стандарты качества, которые изменятся после подписания соглашения, дают большое пространство для спекуляций. В прессе, например, мелькают предположения, что Украине придется перешивать железнодорожное полотно под более узкий европейский стандарт.

"Это неправда, - говорит Игорь Бураковский. - Ведь даже страны Прибалтики не меняли колеи после вступления в ЕС. Более того, только в пределах одной Швейцарии расположено два типа путей. А в Европейском союзе этих типов шесть".

В целом европейская система технического регулирования очень сложна. Европейцы стараются контролировать риски на всех этапах технологической цепочки - от закупки сырья до выкладки товаров на витрине. В СССР контролировалось только качество поставляемого товара. Именно поэтому не признаются постсоветские стандарты. Впрочем, европейские стандарты не противоречат по многим позициям украинским или российским. К примеру, на одной и той же шоколадке или банке сока можно увидеть знаки качества двух или трех систем технического регулирования. Кроме того, та же отечественная фармация уже полностью перешла на стандарты GMP.

Однако по значительной части позиций стандарты придется менять, а этот процесс будет недешевый.

"Украинский бизнес уже имеет практику перехода на европейские стандарты технического регулирования, - сказал заместитель председателя Федерации работодателей Украины Дмитрий Олейник. - В частности, шесть лет назад была внедрена система REACH, которая регулирует производство и оборот всех химических веществ, включая их обязательную регистрацию. Она призвана обеспечить защиту здоровья людей и окружающей среды. И все украинские экспортеры в Европу вынуждены были внедрить дорогостоящие процедуры по анализу и документированию продукции. Сертификация предприятий по европейским стандартам стоит несколько десятков тысяч евро, а для крупного завода это может быть и сотни тысяч, плюс к этому - регулярные аудиты и платежи за подтверждение сертификатов. Для крупных предприятий с многомиллиардным оборотом это сущие мелочи. Мелкие же и средние - каждый для себя должен взвешивать, что для него важнее - заплатить 20 тыс. евро или отказаться от европейского рынка".

В целом, определенный шанс для роста бизнеса украинские компании действительно получают. Но вот воспользуются им, к сожалению, далеко не все. Возможность потратить немалые деньги на реформирование производства под новые стандарты есть лишь у немногих компаний. Но и у тех, у кого такие средства имеются, мало возможностей конкурировать с более мощным европейским бизнесом (пользующимся зачастую господдержкой) даже на внутреннем рынке.

Для того чтобы с выгодой воспользоваться Зоной свободной торговли с ЕС, нужно как минимум сделать четыре вещи. Во-первых, четко и понятно разъяснить украинским компаниям, как поменяется их жизнь после подписания соглашения с ЕС, чтобы каждый хотя бы понимал, что его ждет. Во-вторых, проработать (возможно, вместе с Евросоюзом) механизмы льготного финансирования модернизации украинского производства под евростандарты. В-третьих, добиться от ЕС смягчения наиболее тяжелых для выполнения Украиной норм (например, по стандартам) или максимально отсрочить их введение. В-четвертых, оказать поддержку отраслям экономики, которые потенциально могут хорошо вписаться в европейский рынок (IT-индустрия, услуги по автоперевозке и прочее). (Вести. Репортер/[Машиностроение Украины. СНГ. мира](http://ukrmach.dp.ua/))

## БЕЛАРУСЬ И МОНГОЛИЯ СОЗДАДУТ СОВМЕСТНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ПО ПРОИЗВОДСТВУ АВТОБУСОВ И ТРАКТОРНОЙ ТЕХНИКИ

Беларусь и Монголия договорились о создании совместных предприятий по производству автобусов и тракторной техники. Об этом сообщил заместитель министра промышленности Александр Огородников.

Вопросы развития двустороннего сотрудничества обсуждались в рамках официального визита в Монголию белорусской делегации во главе с премьер-министром Михаилом Мясниковичем. Сторонами, в частности, достигнута договоренность о реализации проектов, предусматривающих создание совместных предприятий.

Речь идет о проектах ОАО "МАЗ" и ПО "Минский тракторный завод". Техника этих предприятий хорошо известна в Монголии еще со времен Советского Союза. По словам Александра Огородникова, МТЗ планирует создать на базе ремонтного предприятия Министерства обороны Монголии совместное предприятие энергонасыщенной сельхозтехники. "Данный проект будет состоять из двух частей: организации сборки новой техники, а также поддержания в рабочем состоянии уже имеющейся здесь техники, - рассказал замминистра. - Проект предполагает полное сервисное обслуживание, обучение специалистов, в том числе и на центральном конвейере в Минске".

Предприятие по сборке пассажирских автобусов "МАЗ" будет создано также на площадях Минобороны Монголии. "МАЗ готов предложить технику соответствующего уровня с учетом климатических условий страны, - отметил замминистра Минпрома. - Опять же мы говорим о полном сервисе, обучении специалистов и сопровождении техники на протяжении всего цикла ее эксплуатации".

Минский автомобильный завод создан в 1944 г. В 2009 г. преобразован в ОАО "МАЗ", с 2012 г. ОАО "МАЗ" стало управляющей компанией холдинга "БелавтоМАЗ". МАЗ выпускает более 500 моделей и модификаций грузовых автомобилей и около 20 моделей пассажирской техники.

Минский тракторный завод основан в 1946 г. Входит в систему предприятий Министерства промышленности. Выпускает более 60 моделей и модификаций тракторов и машин в более чем в 100 исполнениях и комплектациях для всех климатических и эксплуатационных условий. ([БЕЛТА/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ГЕРМАНИЯ: SIEMENS AG ПОДВЕЛА ИТОГИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В III КВАРТАЛЕ 2013 ФИНАНСОВОГО ГОДА

В III квартале 2013 ф. г. компания Siemens добилась прогресса в укреплении основных направлений бизнес деятельности. Заказы концерна значительно выросли за счет подписания крупных контрактов. Общая прибыль секторов снизилась за счет расходов, связанных с реализацией программы Siemens-2014. Объем выручки также незначительно снизился из-за низкой активности на рынке.

В III квартале 2013 ф. г., который завершился 30 июня, количество новых заказов выросло на 19% до 21,1 млрд. евро по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Выручка компании снизилась на 2% до 19,2 млрд. евро. Ее рост в секторах "Инфраструктура и города" и "Медицина" отмечен на фоне снижения в секторах "Энергетика" и "Промышленность". Соотношение количества новых заказов к выручке в III квартале составило 1.10. Общая стоимость заказов всех секторов по состоянию на конец III квартала составила 102 млрд. евро.

В то же время, общая прибыль секторов достигла 1.3 млрд. евро, что на 31% ниже соответствующего показателя прошлого года (1.8 млрд. евро). Это объясняется, в первую очередь, расходами программы Siemens-2014, составившими в III квартале 436 млн. евро.

Таким образом, в указанный финансовый период сектор "Энергетика" получил прибыль в 430 млн. евро против 683 млн. евро годом ранее. Прибыль сектора "Медицина" в III квартале выросла на 26% до 499 млн. евро. Прибыль сектора "Промышленность" в 347 млн. евро была на треть ниже соответствующего показателя прошлого года. Сектор "Инфраструктура и города" сообщил об убытке в 15 млн. евро против прибыли в 215 млн. евро за аналогичный период прошлого года.

Кроме того, после продажи Nokia своей части акций в компании Nokia Siemens Networks (NSN) и успешного отделения компании Osram, Siemens сфокусировалась на развитии основных направлений своего бизнеса. В начале июля Siemens и Nokia договорились о том, что последняя приобретет 50% акций компании Siemens в совместном предприятии NSN. Транзакция состоится, скорее всего, в III квартале.

В целом, в 2013 ф. г. компания Siemens ожидает рост числа заказов и умеренное снижение выручки по сравнению с предыдущим годом. Затраты на реализацию программы Siemens-2014 в секторах, как ожидается, составят около 1 млрд. евро за весь финансовый год.

С учетом развития событий и финансовых результатов за девять месяцев финансового года, компания ожидает прибыль от продолжающейся деятельности в 4 млрд. евро в 2013 ф. г., в том числе от солнечного бизнеса и NSN.

Компания Siemens AG со штаб-квартирами в Берлине и Мюнхене является одним из мировых лидеров в области электротехники, электроники, энергетического оборудования, транспорта, медицинского оборудования и светотехники, а также специализированных услуг в различных областях промышленности, транспорта и связи. На протяжении 165 лет компания предлагает высокотехнологические инновационные, качественные и надежные продукты и решения во всем мире. Компания также является мировым лидером в сфере экологических технологий. Зеленые продукты и решения приносят ей около 40% от общего объема доходов. В 2012 ф. г., который закончился 30 сентября 2012 г., выручка от продолжающихся операций составила 78,5 млрд. евро, а доход от продолжающихся операций 4,7 млрд. евро. По состоянию на конец сентября 2012 г. компания Siemens насчитывала 370000 сотрудников по всему миру. ([Siemens AG/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

**ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно **БЕСПЛАТНО** опубликовать в журнале «Машиностроение Украины» аналитические материалы, подготовленные Вашим отделом маркетинга, с контактными реквизитами Вашей фирмы? Это действенная скрытая **БЕСПЛАТНАЯ** реклама. Попробуйте!**

«Машиностроение Украины, СНГ, мира» – <http://ukrmach.dp.ua/>

**УКРАИНА: ВЕРХОВНАЯ РАДА УТВЕРДИЛА КОСМИЧЕСКУЮ ПРОГРАММУ ДО 2018 ГОДА**

Верховная Рада утвердила общегосударственную целевую научно-техническую космическую программу на 2013-2017 гг. на 2,58 млрд. грн. За принятие соответствующего законопроекта №2298 в целом чтении проголосовали 313 депутатов при минимально необходимых 226. Объем бюджетных средств финансирования программы составляет 1,12 млрд. грн.

Проект программы предусматривает: создание системы геоинформационного обеспечения и проведения мониторинга чрезвычайных ситуаций с использованием космической информации, запуск 3 космических аппаратов (в том числе аппарата дистанционного зондирования Земли "Сич 2-1"), создание космического ракетного комплекса на базе пускового центра "Алкантара" (Бразилия) и содействие созданию национальной спутниковой системы "Лыбидь", а также содействие коммерческой эксплуатации существующих ракет-носителей.

По мнению Кабинета министров, реализация данной программы позволит обеспечить интеграцию космических технологий с реальным сектором экономики государства, а также сформировать экономически стойкую, конкурентоспособную ракетно-космическую отрасль национальной экономики, что позволит превратить ее в действенный инструмент государственной политики.

В феврале Кабинет министров утвердил общегосударственную целевую научно-техническую космическую программу на 2013-2017 гг. на 2,58 млрд. грн. В январе Кабмин утвердил план мероприятий по реализации государственной политики в сфере космической деятельности до конца 2032 г.

В феврале 2012 г. правительство одобрило концепцию общегосударственной целевой научно-технической космической программы на 2013-2017 гг. (Украинські новини/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**УКРАИНА ИСПОЛЬЗУЕТ МИРОВОЙ ОПЫТ ДЛЯ СОБСТВЕННЫХ КОСМИЧЕСКИХ ПРОГРАММ**

Украина изучила опыт ведущих космических стран и использует его при разработке собственной концепции развития космической отрасли. Об этом заявил вице-премьер-министр Юрий Бойко, сообщила пресс-служба Бойко.

"Мы изучили опыт всех космических стран и сейчас ищем нишу, которая для нас будет наиболее эффективной. Будут ли это пилотируемые корабли, или запуск спутников, или многофункциональные станции, которые месяцами находятся на орбите. Сейчас мы выстраиваем эту стратегию", - сказал вице-премьер.

По его словам, важным для Украины является не только сохранить существующий потенциал в космической сфере, но и расширить участие в космических программах. "У нас будет наступательная позиция, мы будем настойчиво искать и находить новые ниши, важные для развития нашей космической отрасли", - отметил Бойко.

Он подчеркнул, что космические проекты, которые сейчас реализуются Украиной, способствуют повышению ее имиджа как космической державы и одновременно поступлению средств в экономику страны. "Это и имидж, и прибыль. Что такое программа "Днепр"? Это ракета, бывшая военная, которая использовала свой срок. Можно было ее просто уничтожить, а можно использовать в мирных целях - вывести с ее помощью спутник, который будет приносить пользу людям. Что такое ракета "Зенит"? Это 2 степени нашего собственного производства. Это рабочие места, это плата за их изготовление", - отметил Бойко.

По его словам, пуск украинской ракеты-носителя "Зенит", который состоялся 31 августа, еще раз продемонстрировал профессионализм и высокий уровень развития отечественной космической отрасли. "После аварии, произошедшей в феврале с "Зенитом", мы вернули 2 ракеты "Байконура". Как раз одна из них - та, которая взлетела несколько дней назад. Отработали и очень тщательно изучили причины аварии. Отработали все возможные варианты, чтобы не допустить подобного, и я очень рад, что мы справились с этой задачей. Наша космическая отрасль показала профессионализм", - уверен Бойко. ([Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**УКРАИНА ПРЕДЛОЖИЛА КИТАЮ СОВМЕСТНО ПРОДВИГАТЬ САМОЛЕТЫ НА МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЫНКИ**

Украина заинтересована в сотрудничестве с Китаем в авиакосмической отрасли. Об этом сказал премьер-министр Николай Азаров на встрече с членом постоянного комитета Политбюро Центрального комитета Коммунистической партии Китая, членом Секретариата Центрального комитета Коммунистической партии Китая Лю Юньшанем. "Мы очень заинтересованы в сотрудничестве с таким крупным государством как Китай для того, чтобы наши авиакосмические отрасли развивались", - сказал Азаров. Он отметил, что в ходе посещения аэрокосмического салона во Франции наблюдал за демонстрационными полетами военно-транспортного самолета "Аэробус" и его украинского соперника Ан-70. По мнению премьера, украинский самолет превосходит "Аэробус" по большинству полетно-технических характеристик.

Он также сообщил, что в ходе его встречи с руководством "Аэробуса" они признали преимущества украинского самолета, но предупредили, что сделают все возможное, чтобы воспрепятствовать его выходу на международные рынки.

Этим Азаров хотел подчеркнуть жесткость конкуренции на внешних рынках. Он также отметил, что Украина сотрудничает с Россией в развитии авиакосмической отрасли и продвижении самолетов на внешние рынки.

Премьер также призвал Китай к сотрудничеству, в частности в авиакосмической отрасли, для совместного продвижения товаров на международные рынки.

В справочной информации секретариата Кабмина отмечается, что украино-китайское сотрудничество предусматривает разработку и совместное производство в Китае среднего транспортного самолета, спроектированного на основе Ан-178, совместную разработку и производство служебных административных самолетов, поставку Украиной пассажирских самолетов семейства Ан-148 и Ан-158 китайским авиакомпаниям, а также участие украинской стороны в модернизации самолетов, эксплуатируемых в Китае.

Предусмотрено также участие Украины в программе тестирования большого транспортного самолета Y-20 на этапах летных испытаний серийного производства, а также предоставление услуг по грузовым авиаперевозкам.

Кроме того, в Украине реализуется контракт по поставкам на китайский рынок авиадвигателей для нового тренировочного самолета L-15.

Украина намерена активизировать переговоры с Россией о создании совместного предприятия по производству тягелого транспортного самолета Ан-124 "Руслан".

Украина и Турция также рассматривают возможность совместной разработки самолетов на базе Ан-158. (Українські новини/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## **УКРАИНА: КОМПАНИЯ AIRBUS БУДЕТ ПРЕПЯТСТВОВАТЬ ПРОДВИЖЕНИЮ НА РЫНКЕ САМОЛЕТОВ АН-70**

Компания Airbus заявила, что будет препятствовать продвижению на рынке самолета Ан-70. Об этом заявил премьер-министр Украины Николай Азаров.

"У меня состоялась встреча с французским руководством и руководством авиационной компании Airbus и они мне сказали, что ваш самолет (Ан-70) лучше нашего, но мы сделаем все, чтобы ваш самолет не нашел рынка сбыта. Вот такие жесткие правила конкуренции, поэтому мы очень заинтересованы в сотрудничестве с такой крупнейшей державой как Китай для того, чтобы наша авиакосмическая отрасль развивалась. Конечно, мы заинтересованы и в сотрудничестве с Россией в авиакосмической отрасли", - подчеркнул Азаров. ([Aex.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Aex.ru/Машиностроение_Украины_СНГ_мира))

### **УКРАИНА: ГП «АНТОНОВ» ПОКАЖЕТ ПЕРВЫЙ СОБРАНЫЙ САМОЛЕТ АН-178 В 2014 ГОДУ**

Государственное предприятие "Антонов" (Киев) покажет первый собранный транспортный самолет Ан-178 до конца 2014 г. Об этом сообщил на авиасалоне "МАКС-2013" президент - генеральный конструктор предприятия Дмитрий Кива.

По его словам, авиалайнер предназначен для замены самолетов типа Ан-12 и способен перевозить до 18 т груза. Одним из достоинств Ан-178 Кива назвал возможность перевозить два морских контейнера в герметичной кабине. Для этого в задней части самолета будет предусмотрена рампа.

Ан-178 будет создаваться на базе уже летающего Ан-158. По словам Кивы, новой модификацией уже заинтересовались американские и европейские авиакомпании, однако он не уточнил их названий.

"Антонов" планирует сертифицировать новый грузовик как гражданский и как военно-транспортный самолет. ([Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Metalmonitor/Машиностроение_Украины_СНГ_мира))

### **УКРАИНА: ГП «АНТОНОВ» ЗАКЛЮЧИЛО КРУПНЫЙ КОНТРАКТ В ИРАНЕ**

Иран намерен купить 40 самолетов марки "Антонов". Речь идет о 20 реактивных Ан-148 и таком же количестве турбовинтовых Ан-140. Об этом написали иранские СМИ. Возможный срок заключения контрактов не уточняется.

Вместе с тем, отмечается, что недавно Тегеран заявил о готовности покупать и западные самолеты в случае, если ЕС и США отменят ранее наложенные санкции.

По расчетам иранских специалистов, к 2021 г. их страна будет нуждаться примерно в 600 пассажирских самолетах. Причем 270 из них должны вмещать от 100 до 150 человек. В то же время сейчас из-за санкций гражданская авиация Ирана состоит в основном из техники российского и украинского производства. ([Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Metalmonitor/Машиностроение_Украины_СНГ_мира))

### **УКРАИНА: ГП «АНТОНОВ» ПРИНЯЛО УЧАСТИЕ В МЕЖДУНАРОДНОМ АЭРОКОСМИЧЕСКОМ САЛОНЕ НА «МАКС-2013»**

На Международном аэрокосмическом салоне в Москве, который проходил с 27 августа по 1 сентября, ГП "Антонов" представило ряд перспективных проектов, реализуемых в кооперации с предприятиями России. Наиболее динамично развивающимся проектом "Антонов" в секторе региональных пассажирских самолетов является программа дальнейшего пополнения семейства Ан-148 и Ан-158. На статической стоянке и в программе демонстрационных полетов гости МАКС-2013 увидели один из самолетов этого семейства - реактивный Ан-158, который после окончания выставки был передан кубинскому заказчику - авиакомпании Cubana de Aviacion. В настоящее время в парке этого авиаперевозчика работают два таких самолета. Они уже освоили внутренние маршруты авиакомпании и начали выполнять международные рейсы.

Начало работы Ан-158 на коммерческих авиалиниях является подтверждением того, что на рынке сегодня представлено целое семейство самолетов, способных выполнять самые различные задачи. Если Ан-158 только осваивается в эксплуатации, то самолеты семейства Ан-148 уже уверенно заняли свое место в небе. Они работают в парках семи авиаперевозчиков трех стран.

Следуя пожеланиям заказчиков и детально изучая их требования, "Антонов" разрабатывает ряд новых самолетов семейства. Один из них - Ан-148-200 пассажироместностью 89 человек. По заказу МЧС России разработан, сертифицирован и передан заказчику конвертируемый медицинский вариант Ан-148-100ЕМ. Трехсалонный VIP-вариант на 39 пассажиров Ан-148-100ЕА эксплуатируется в составе Специального летного отряда "Россия" Управления делами президента Российской Федерации. Разрабатывается также самолет повышенного комфорта Ан-148-300, который сможет доставлять пассажиров на дальность до 7000 км. На его основе создается перспективный авиационный комплекс морского патрулирования и противодействия Ан-148-300МП.

Линейку Ан-148/158 продолжит новый транспортный самолет Ан-178, разработка которого завершается на предприятии. Тенденции развития мирового рынка свидетельствуют, что Ан-178 будет востребован как в военном, так и в гражданском секторах.

В программе Ан-148/158 заняты более 120 предприятий России. Производство самолетов семейства обеспечивает создание в РФ и Украине около 70000 рабочих мест. Имея богатый опыт взаимодействия в создании авиационной техники и ее эксплуатации, "Антонов" и его партнеры выходят на рынок с продуктом, который в наибольшей степени соответствует широкому спектру требований эксплуатантов из различных регионов России.

Совместно с ПАО "Мотор Сич" на МАКС-2013 ГП "Антонов" представило новую модификацию всемирно известного биплана Ан-2. Основное отличие Ан-2-100 от его предшественника заключается в силовой установке с маршевым турбовинтовым двигателем МС-14 разработки и производства ПАО "Мотор-Сич". Одним из преимуществ этой замены является переход с авиационного бензина на авиационный керосин. Таким образом значительно повышается рентабельность самолета.

Производство самолета Ан-2-100 будет выполняться путем переоборудования находящихся в эксплуатации самолетов Ан-2 в вариант Ан-2-100. Это позволит эксплуатантам Ан-2 продолжить работать с этим самолетом.

Учитывая уникальные летно-технические характеристики и всеаэродромность Ан-2, модернизация и восстановление летной годности парка этих самолетов становится важнейшей задачей для развития северных и восточных регионов Российской Федерации. В настоящее время в России имеются 1580 таких самолетов, из которых летной годностью обладают лишь 322 экземпляра. Также Ан-2 сегодня является основным самолетом сельхозавиации России.

К числу совместных украинско-российских проектов относится и военно-транспортный самолет короткого взлета и посадки Ан-70. В августе самолет завершил предварительные испытания и готов к предъявлению украинским и российскими заказчиками для проведения заключительного этапа Государственных совместных испытаний, программа которого рассчитана на 82 полета. ([АвиаПорт/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://АвиаПорт/Машиностроение_Украины_СНГ_мира))

**УКРАИНА: ПРАВИТЕЛЬСТВО ПЕРЕДАСТ  
ТРИ САМОЛЕТА АН-148 В РАСПОРЯЖЕНИЕ ГП «АНТОНОВ» И ГАП «УКРАИНА»**

Правительство Украины решило передать 3 самолета Ан-148 в распоряжение Государственного предприятия "Антонов" и Государственного авиационного предприятия "Украина". Об этом говорится в постановлении Кабинета министров Украины.

"Кабмин Украины распорядился принять предложение Министерства инфраструктуры, Министерства промышленной политики и Государственного управления делами, согласованное с Министерством экономического развития и торговли, Министерством финансов и Фондом государственного имущества, о передаче государственным предприятием "Антонов-Финанс" самолета Ан-148 (заводской №0101 с двигателями Д-436-148 №436-148-05, Д-436-148-02 №436-148-03) к сфере управления Министерства промышленной политики для дальнейшей эксплуатации Государственным предприятием "Антонов", а также 2 самолетов Ан-148 (заводской №0110 с двигателями Д-436-148 №№2251483800005, 2251483800006, заводской №0109 с двигателями Д-436-148 №№225148290014, 225148290012) - в управление Государственного управления делами для перевозок высших должностных лиц государства Государственным авиационным предприятием "Украина", говорится в тексте распоряжения, опубликованном на сайте правительства Украины.

Кроме того, Министерству финансов Украины было поручено обеспечить при подготовке проекта закона о внесении изменений в Закон Украины "О Государственном бюджете Украины на 2013 г." увеличение объема бюджетных назначений, предусмотренных Государственному управлению делами на 2013 г. в общем фонде государственного бюджета по программе 0301380 "Обеспечение перевозок высших должностных лиц государства авиационным транспортом", на 9 млн. грн. для выполнения до конца III квартала работ по переоборудованию и модернизации самолетов для Госавиапредприятия "Украина" с целью обеспечения возможности допуска их к выполнению литерных рейсов. ([Trans-Port.com.ua/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Trans-Port.com.ua/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

**УКРАИНА: НА СОЗДАНИЕ ТРАНСПОРТНОЙ МОДИФИКАЦИИ АН-140 ПОТРЕБУЕТСЯ \$50 МЛН.**

На создание транспортной модификации пассажирского самолета Ан-140, которая подразумевает наличие рампы, потребуются \$50 млн. Об этом рассказал президент - генеральный конструктор ГП "Антонов" Дмитрий Кива.

"Мы в свое время предложили несколько вариантов самолета Ан-140, в том числе, с увеличенной боковой дверью для грузовых перевозок, и с задней рампой. В свое время у нас были договоренности с Министерством обороны РФ о заказе примерно 40 самолетов в рамповом варианте. Сейчас эти работы притормозили. Россия говорит, что возобновит проект транспортного самолета Ил-112. По моей информации, на разработку Ил-112 выделили \$300 млн., а наша модификация рампового Ан-140 потребует всего \$50 млн.", - заявил Кива.

Он также отметил, что слышал о возможности создать на базе Ил-112 и пассажирский самолет, уточнив, при этом, что по его данным, подобный самолет с "квадратным фюзеляжем большого объема" по экономике будет на 30% хуже, чем тот же Ан-140. "Да и подходящего двигателя для Ил-112 сейчас нет, потому что двигатель ТВ7, который на него планируется ставить, имеет мощность всего 2,5 тыс. л. с., а у нас мы имеем 3 тыс. л. с. Реально говоря, пока что самолета Ил-112 нет", - добавил Дмитрий Кива. ([Trans-Port.com.ua/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Trans-Port.com.ua/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

**УКРАИНА: ГЕНЕРАЛЬНЫЙ КОНСТРУКТОР ГП «АНТОНОВ» ДМИТРИЙ КИВА  
УВЕРЯЕТ, ЧТО ЧЕТЫРЕ СТРАНЫ ХОТЯТ НАЧАТЬ У СЕБЯ ПРОИЗВОДСТВО АН-70**

В случае выхода России из проекта Ан-70 госпредприятие "Антонов" готово начать строительство данного самолета в другой стране, сообщил президент - генеральный конструктор компании "Антонов" Дмитрий Кива.

"У меня есть четыре западных страны, которые хотят с нами сотрудничать. Пусть Россия отказывается от Ан-70, я завтра же пушу самолет в серийное производство в другой стране. У меня уже стоят и просят. Правда, при этом страдает российская авиационная промышленность, которая задействована в кооперации по производству Ан-70", - сказал он.

По его словам, в России практически заморозили программу Ан-70. "Я слышал интервью Рогозина, который назвал его виртуальным самолетом и конкурентом Ил-76. Какой же виртуальный? Вот он реально летает на МАКСе. Мы специально его привезли", - сказал Д. Кива.

Он отметил, что в мире есть только четыре самолета, способных перевозить всю номенклатуру необходимой военной техники и вооружения, а также совершать взлет и посадку с укороченной полосы, в том числе грунтовой. "Это американский С17, европейский А400М, китайский "Юнь 20" и российско-украинский Ан-70", - сказал Д. Кива.

"Теперь говорят, что Ан-70 - конкурент Ил-76, и что он не нужен. То есть, у России не будет такого самолета как Ан-70. Кому это во вред, если армия не сможет перебрасывать необходимую технику ближе к району боевых действий, чтобы выше была маневренность и меньше потери? Ведь мы сделали самолет по техническому заданию Минобороны. Оно формировалось с привлечением ученых, военных НИИ", - сказал глава "Антонова".

"Может быть, самолет Ан-70 становится инструментом в политических дискуссиях. Но мы-то политикой не занимаемся. Мы очень хотим сотрудничать с Россией. Сотрудничать нормально, как деловые партнеры", - подчеркнул он. (Интерфакс-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

**УКРАИНА: АВИАСТРОИТЕЛИ МОДЕРНИЗИРУЮТ САМОЛЕТЫ ДЛЯ КУБЫ**

Благодаря контрактам на модернизацию самолетов для Кубы отечественные авиастроители смогут получить \$3-4 млн.

Аналитики инвесткомпания "Арт-капитал" прокомментировали новость о том, что государственное предприятие "Антонов" совместно с крупнейшим в СНГ производителем авиационных двигателей, компанией "Мотор Сич" заключило договоренность с Корпорацией кубинской авиации о модернизации существующего на Кубе парка многофункциональных самолетов Ан-2 (140 единиц) в модификацию Ан-2-100.

По их словам, "благодаря поставкам двигателей на Кубу "Мотор Сич" может увеличить выручку на \$40 млн. (4% годовой выручки)". В то же время, считают эксперты, модернизация кубинского Ан-2 будет первым для "Мотор Сич" масштабным проектом по ремоторизации. "Его успех привлечет клиентов из других регионов. Кубинский проект кроме того поможет компании диверсифицировать географию продаж, что особенно важно сегодня ввиду торговых споров с Россией", - заметили аналитики "Арт-капитала".

Корпорация кубинской авиации подписала соглашение с ГП "Антонов" о создании производственной базы для переоборудования существующего на Кубе парка самолетов Ан-2. При этом "Антонов" осуществит не только модификацию, но и поставку необходимых агрегатов и комплектующих изделий. ([Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Metalmonitor/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

## УКРАИНА: ЧЛЕНСТВО В ЕВРОПЕЙСКОМ СОЮЗЕ УГРОЖАЕТ АВИАСТРОЕНИЮ

Подписание Украиной соглашения об ассоциированном членстве с Евросоюзом губительно скажется на высокотехнологичных отраслях экономики страны. Такое мнение высказал президент АО "Мотор Сич" (Запорожье), депутат Верховной Рады, Герой Украины Вячеслав Богуслаев. "Не знаю, может быть, разговоры о возможном подписании соглашения с Евросоюзом об ассоциированном членстве - это какая-то политическая игра в страшилки, но для наукоемких предприятий такое вхождение - это моментальная гибель", - сказал В. Богуслаев на авиасалоне "МАКС-2013" в Жуковском. Он пояснил, что в Украине, как и в России, есть закон о техническом регулировании, который предусматривает внутренние государственные стандарты. "В Украине порядка 20 тыс. стандартов. А по условиям соглашения мы должны от них отказаться и перейти на европейский стандарт", - сказал В. Богуслаев.

В качестве примера того, к чему может привести такой переход, он привел ситуацию с использованием материалов в авиационном двигателестроении. В Украине, отметил он, используются материалы, поставляемые российскими научно-производственными центрами ВИАМ или ВИЛС. При этом материалы соответствуют российским и украинским стандартам на жаропрочные материалы. "Наш рабочий материал - это Д26 или Д132. Они отличаются от таких же материалов, используемых в Европе, одной сотой процента содержания тантала или одной десятой процента рения - редкоземельных материалов, придающих жаропрочность стали. Теперь, когда мы доходим до технического регулирования и подаем заявку на получение сертификата для двигателя по европейским нормам, нам говорят: ваш двигатель сделан из материала, который не соответствует европейским нормам. Все, конец" - сказал В. Богуслаев.

"Мы со времен Демидова создавали металлургию, мы создали институты, научные центры - все это коту под хвост после вступления в Евросоюз", - сказал возмущенно В. Богуслаев.

По его словам, Украине предлагается отказаться от метрической системы и перейти на дюймы, фунты и футы. "Это уму непостижимо", - сказал В. Богуслаев.

Он отметил, что Евросоюз признает закон о техническом регулировании девяти стран, в том числе США, Китая, Новой Зеландии, Австралии. Законы технического регулирования России и Украины Евросоюз не признает. "За это надо еще бороться", - сказал В. Богуслаев.

Он отметил, что как депутат Верховной Рады, избранный по мажоритарному принципу, не имеет морального и политического права призывать своих избирателей в Евросоюз. "Я не могу теперь как депутат, избранный в своем округе, где проживает 250 тыс. человек, из них 170 тыс. голосующих, говорить им: идите в Евросоюз, где сегодня 27-30% безработных", - сказал В. Богуслаев.

При этом он критически отозвался о некоторых действиях российских авиационных чиновников, радующихся заказам на ремонт западных двигателей. "Я прочитал, как один чиновник от промышленности радуется: "Мы счастливы, что будем ремонтировать в России французские двигатели". Так вот, со вступлением в ассоциированное членство украинские заводы все будут ремонтными предприятиями. И это в лучшем случае. Судьба прибалтийских республик, Болгарии, Румынии говорит об этом. Поэтому я категорически против подписания Украиной соглашения об ассоциированном членстве с Евросоюзом", - сказал В. Богуслаев. (Интерфакс-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## Анализ

### УКРАИНА: ОТНОШЕНИЯ С РОССИЕЙ ПОДТАЛКИВАЮТ АВИАСТРОИТЕЛЕЙ К ПОИСКАМ НОВЫХ ПАРТНЕРОВ

*Обостренные украинско-российские взаимоотношения подталкивают ГП "Антонов" к поиску других партнеров и новых рынков сбыта. Есть ли у отечественного авиапрома какие-либо перспективы после подписания ассоциации с ЕС?*

Украинский авиапром продолжает оставаться заложником политики: на фоне очередного конфликта Украины и России так и не решены вопросы покупки самолетов украинской разработки, под вопросом перспективы совместного производства. А чиновники только нагнетают обстановку. Наиболее свежий пример: на прошедшем недавно Международном авиационно-космическом салоне "МАКС-2013" премьер-министр РФ Дмитрий Медведев проигнорировал экспозицию украинских предприятий. А вице-премьер РФ Дмитрий Рогозин усомнился в целесообразности покупки среднего военно-транспортного самолета Ан-70, подчеркнув необходимость "размещения всего критически важного производства на собственной территории". Вероятней всего, Россия все-таки будет и дальше сотрудничать с Украиной в этой сфере - украинские разработки в чем-то превосходят российские аналоги.

Тем не менее, Украина старается в ответ продемонстрировать, что она вполне обойдется и без России. Глава правительства Николай Азаров заявил о том, что она может наладить собственное производство самолетов Ан-70, если Россия из проекта выйдет. А генеральный конструктор ГП "Антонов", заверил СМИ, что существует еще две страны, которые согласны вложить средства в организацию их производства на своей территории. Он также рассказывал, что к украинским самолетам есть интерес у западных стран, которые требуют только поставить на них западные же двигатели, чтобы получать соответствующие сертификаты летной годности. "Мы готовы ставить такие двигатели, опыт есть. Например, Ан-38 оснащен амери-

канскими двигателями, Ан-28 - канадскими", - говорил Кива. Но при этом заинтересованные страны так и не называл.

Генконструктор ГП "Антонов" отмечал, что производить самолеты своими силами невозможно ни в одной стране, и "все хотят покупать то, в чем могут участвовать". Вариант получать роялти (5-7% от стоимости самолета) и заниматься поставкой комплектующих украинский авиапром тоже устраивает.

Среднемагистральный Ан-148 украинской разработки собирается на воронежском заводе (Воронежское акционерное самолетостроительное общество). Региональный Ан-140 - на самарском заводе "Авиакор". Но большое количество комплектующих при этом производят заводы украинские. Ан-140 также уже более десяти лет производят по лицензии на авиастроительном предприятии HESA в Иране под маркой Iran-140. Кроме того, в 2011 г. ГП "Антонов" договорилось с "АэроКЗ" о запуске производства Ан-140-100 в Казахстане. Ожидалось, что уже в 2012 г. предприятие соберет 3 самолета, в 2013 г. - 8, а со временем производство удастся довести до 20 самолетов в год. Но процесс затянулся - пока только создано совместное предприятие. Более того, Казахстан не смог осилить даже выпуск небольших самолетов: пущенный в конце 2011 г. завод "Сункар" за два года функционирования не смог выпустить ни одного многоцелевого самолета. Он все еще намерен производить самолеты "Фермер-1", "Фермер-2" и "Сункар", однако сроки их выпуска так и не называются.

Летом на авиасалоне "Ле-Бурже-2013" Кива рассказал

о переговорах с турецкой Turkish Aerospace Industries относительно совместной разработки и производства самолетов на базе Ан-158 "с улучшенными характеристиками". Недавно министр транспорта, морского сообщения и коммуникаций Турции Бинали Йылдырым также сообщил, что Турция намерена создать самолет местного производства на 60-120 пассажирских кресел, и что его производство начнется не позже 2023 г. Однако перспективы Украины здесь еще не ясны. Дело в том, что, как сообщили турецкие СМИ еще весной, наладить совместное производство самолетов Турция предложила и компании Airbus. В свою очередь, в августе Airbus заявила о планах инвестировать в завод в Турции, где будут производиться различные электронные и механические компоненты самолетов. Компания уже приобрела участок земли в Европейской свободной зоне в 10 тыс. кв. м. Как сообщил глава Airbus Фабрис Брежье, компания намерена удвоить инвестиции в Турцию - в прошлом году они составили \$74 млн.

Более перспективным выглядит углубление сотрудничества с Ираном, который заинтересован в развитии собственного авиапрома, но при этом имеет сложные отношения с Западом (покупке западной авиатехники мешают торговые ограничения со стороны США и Евросоюза). По расчетам иранских специалистов, к 2021 г. стране будет необходимо примерно в 600 пассажирских лайнеров, пассажироплощадь 270 из которых должна быть 100-150 человек. Недавно иранские СМИ, ссылаясь на одного из руководителей воздушного сообщения Исламской республики, сообщили о том, что страна намеревается закупить по 20 самолетов Ан-148 и Ан-140. правда, официального подтверждения и более детальной информации пока нет. Вопросы вызывает информация о покупке Ан-140, производство которых уже налажено в Иране. Возможно, потребность в ней появилась из-за того, что темпы производства этого самолета на HESA невысоки: собрали всего 14 самолетов, хотя изначально планировалось достичь темпа выпуска 12 штук в год. Интерес же к Ан-148 очевиден: освоение производства пассажирского самолета приблизительно на 50 кресел было только шагом к производству лайнера на 100 кресел и более крупных самолетов. Переговоры о покупке 16 штук Ан-148 и сборке 64 машин на мощностях HESA велись с ГП "Антонов" уже велись в конце прошлого года.

Заказчиком украинского Ан-148 стала и другая страна, у которой не складываются отношения с Западом - Северная Корея. Как сообщало в начале года агентство "Интерфакс", самолет поставили для авиакомпании Air Koryu, и ожидается поставка еще двух экземпляров. В авиапарке северокорейского перевозчика донныне есть самолеты еще советского производства, в том числе - Ан-24.

Пока наибольшее количество тех же Ан-148 эксплуатируется все-таки в России. И крупнейшим эксплуатантом

Ан-148 (6 штук) является авиакомпания "Россия", дочерняя компания "Аэрофлота". Но перспективным рынком для них можно считать восточные страны, и Латинскую Америку (чего нельзя сказать о западе со своим развитым авиапромом). Есть уже и ряд договоренностей. В частности, в рамках авиасалона в Фарнборо вот между российским лизингодателем "Ильюшин Финанс Ко" и панамской лизинговой компанией South American Aircraft Leasing Company был подписан договор о поставке в в страны Латинскую Америку трех Ан-158 и опционе на 12 штук Ан-148/158. "Российское законодательство отличается от западного. Из-за определенных нестыковок мы не можем работать с лизингополучателями напрямую, поэтому и нашли партнера в Панаме", - пояснила пресс-служба ИФК. Там уже даже эксплуатируются кубинской авиакомпанией Cubana de Aviacion три новых Ан-148. Ведутся переговоры с многими странами - Вьетнамом, Индией и т. д.

Хотя понятно, что и в этих регионах приходится конкурировать с другими производителями. Три года назад сорвался контракт на поставку Венесуэле 20 Ан-148: тогда правительство страны решило купить вместо него китайский MA-600 - самолет с меньшей пассажироплощадью, который является модернизированной копией украинского Ан-24. Кстати, создавать самолеты совместно с Китаем Украина также не против: в декабре президент Виктор Янукович посетит эту страну, и среди тем запланированных для обсуждения значится совместное строительство самолетов и поставки их на китайский рынок и в третьи страны.

В ГП "Антонов" портфель заказов на одни только Ан-148 и Ан-158 до 2025 г. оценивают более чем в 150 самолетов. Самарский авиационный завод "Авиакор", который совместно с ним создает Ан-140, потребность российского рынка в Ан-140 до 2020 г. оценил в более чем 100 лайнеров. Однако для того, что бы реализовать контракты, выйти на серийное производство, украинским производителям элементарно не хватает оборотных средств, необходимых для закупки комплектующих, двигателей. ГП "Антонов" берет для этого кредиты, но тех средств, которые удается занять, все-таки недостаточно. Несколько лет назад из-за дефицита оборотных средств уже были сорваны поставки самолетов в Ливию, Лаос, Египет и Иран.

Сейчас надежды возлагаются на Государственную программу активизации экономики на 2013-2014 гг.: Кабинет министров обещает привлечь под государственные гарантии 4,5 млрд. грн. для увеличения объемов серийного выпуска самолетов Ан-148 и Ан-158. Объем производства запланирован на уровне 144 самолетов Ан-148 и 72 самолетов Ан-158. Уже в следующем году планируется построить 12 самолетов этого семейства. (Центр транспортных стратегий/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### **БЕЛАРУСЬ ПЛАНИРУЕТ В 2014 ГОДУ ВОЗОБНОВИТЬ РАБОТЫ ПО МОДЕРНИЗАЦИИ ИСТРЕБИТЕЛЕЙ МИГ-29 ДЛЯ ВВС**

В Беларуси в 2014 г. планируют возобновить работы по модернизации истребителей МиГ-29 для Военно-воздушных сил страны, сообщил заместитель главного инженера ОАО "558-й авиационный ремонтный завод" Александр Воробей.

"Планируется, что в 2014 г. Минобороны Беларуси закажет модернизацию МиГ-29. У страны нет возможности закупать новые истребители. Ранее были модернизированы четыре истребителя, которые и стоят на вооружении ВВС республики", - сказал Александр Воробей.

Он отметил, что на заводе также модернизируются истребители МиГ-29 для ВВС иностранных государств. "Модернизация МиГ-29 производится в процессе капремонта, так как самолет разбирается и проще вести модернизацию", - отметил Александр Воробей.

По его словам, в ходе модернизации производится доработка бортового локатора: ставится "обводной канал", что позволяет истребителю "работать" не только по воздуху, но и обнаруживать и уничтожать наземные цели. "Кроме того, производятся доработки системы управления оружием (СУО) и минимально производится доработка кабины пилота с установкой одного многофункционального индикатора, на который выводится навигационная информация и данные СУО", - добавил он.

По его данным, в настоящее время также модернизированы десять истребителей Су-27 для ВВС Беларуси и для иностранных заказчиков. ([Aex.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### СНГ: ООО «ИРКУТ-ИНЖИНИРИНГ» И ОАО «АГАТ - СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ»

#### БУДУТ СОТРУДНИЧАТЬ В ОБЛАСТИ БЕСПИЛОТНЫХ АВИАЦИОННЫХ СИСТЕМ ТАКТИЧЕСКОГО КЛАССА

ООО "ИРКУТ-Инжиниринг", являющееся дочерним предприятием ОАО "Корпорация "Иркут" (Российская Федерация) и предприятие ОАО "АГАТ - системы управления" (Беларусь) - управляющая компания холдинга "Геоинформационные системы управления" заключили соглашение о сотрудничестве в области разработки, создания и модернизации беспилотных авиационных систем (БАС) тактического класса.

Как сообщили в "ИРКУТ-Инжиниринг", соглашение было подписано в ходе Международного авиационно-космического салона "МАКС-2013". Цель соглашения - создание условий для инновационной деятельности и эффективного использования результатов разработок сторон по организации производства и модернизации БАС малой дальности и ближнего радиуса действия, повышение конкурентоспособности выпускаемой продукции, концентрация производственных и финансовых ресурсов для эффективной реализации программ по созданию перспективных образцов БАС на территории Республики Беларусь и Российской Федерации. Производственные мощности будут размещаться, в основном, на территории ОАО "АГАТ - системы управления".

Обе компании будут проводить единую маркетинговую политику, улучшать послепродажное обслуживание продукции, обеспечивать поставки запасных частей и технологического оборудования, совместно готовить специалистов для обслуживания БАС, содействовать созданию эксплуатационной документации.

Первым результатом сотрудничества будет создание и организация производства БАС ближнего радиуса действия и малой дальности. Первыми заказчиками таких систем будут являться силовые ведомства Республики Беларусь. В дальнейшем планируется создание многофункциональной БАС с радиусом действия более 100 км и выход с совместными разработками на российский, белорусский и международный рынки.

В настоящее время в Республике Беларусь развитие БАС является одним из основных инновационных направлений. В республике созданы все условия для подготовки квалифицированных кадров. На авиационном факультете Военной академии Республики Беларусь открыта специальность "Беспилотные авиационные комплексы", где проходят обучение будущие "наземные пилоты" - операторы БЛА. На кафедре военного факультета Минского государственного высшего авиационного колледжа проходят обучение специалисты инженерно-технического состава.

Для освоения перспективных образцов беспилотной техники и подготовки специалистов в составе ВС Республики Беларусь создан специализированный центр подготовки и применения БАС, в нем проходит курс реального применения специалисты различных силовых ведомств.

ОАО "АГАТ - системы управления" - управляющая компания холдинга "Геоинформационные системы управления" является одним из ведущих предприятий Республики Беларусь по созданию автоматизированных систем управления общего и специального назначения, аппаратно-программных комплексов и технических средств, в том числе средств передачи данных, вычислительной техники, контрольно-измерительных приборов. ([АРМС-ТАСС/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

#### РОССИЯ: ПРЕМЬЕР-МИНИСТР ДМИТРИЙ МЕДВЕДЕВ УТВЕРДИЛ КОСМИЧЕСКУЮ ГОСПРОГРАММУ ДО 2015 ГОДА

Премьер-министр Дмитрий Медведев утвердил государственную программу "Космическая деятельность России на 2013-2020 гг." на 2013 г. и на плановый период 2014-2015 гг. Соответствующий документ опубликован на сайте правительства РФ.

Планом предусматривается выполнение в 2013-2015 гг. ряда ключевых мероприятий в космической сфере: обеспечение эффективной эксплуатации космодрома Байконур и создание на космодроме Восточный необходимой инфраструктуры для запуска автоматических космических аппаратов с использованием ракет-носителей типа "Союз"; поддержание и обновление состава орбитальной группировки системы "ГЛОНАСС"; эксплуатация российского сегмента Международной космической станции.

Кроме того, согласно плану к 2016 г. Россия будет обладать орбитальной группировкой из 66 космических аппаратов.

В начале сентября вице-премьер Дмитрий Rogozin на заседании по развитию космической отрасли заявил о том, что Объединенную ракетно-космическую корпорацию, которую планируется создать в России, могут быть включены 33 организации. До конца третьего квартала правительство должно представить президенту план мероприятий по структурированию ракетно-космической отрасли, а до конца года ее реструктуризацию необходимо завершить. ([RusCable/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

#### РОССИЯ: ВЛАДИМИР ПУТИН ПОРУЧИЛ ОПРЕДЕЛИТЬ ЕДИНОГО ИСПОЛНИТЕЛЯ РАБОТ ПО РЕМОНТУ ВЕРТОЛЕТОВ В РАМКАХ ГОСОБОРОНЗАКАЗА

Владимир Путин подписал перечень поручений по итогам совещания о состоянии и перспективах развития российского вертолетостроения, состоявшегося 22 августа в Ростове-на-Дону. Об этом сообщает пресс-служба Кремля. "Правительству Российской Федерации поручено представить в установленном порядке проект указа президента Российской Федерации о предоставлении головным организациям интегрированных структур права на осуществление внешнеторговой деятельности в отношении продукции военного назначения в части, касающейся послепродажного обслуживания, а также определить единственного исполнителя работ по материально-техническому обеспечению, сервисному обслуживанию и ремонту вертолетной техники, производимой в рамках государственного оборонного заказа. Срок - 1 ноября", - говорится в тексте поручения.

Кроме того, Минпромторгу России совместно с ОАО "Вертолеты России" было поручено разработать и представить президенту Российской Федерации предложения по плану мероприятий по совершенствованию системы управления открытого акционерного общества "Вертолеты России", включая программу управления издержками в срок до 1 декабря.

Также президент поручил Минпромторгу и Вертолетам России подготовить предложения о внесении изменений в Стратегию развития компании на период до 2020 г., предусматривающих диверсификацию модельного ряда вертолетной техники, наращивание темпов производства и увеличение доли выпуска конкурентоспособной гражданской продукции, создание системы продвижения перспективной продукции на мировые рынки. Срок - 20 декабря. ([Aex.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ: В ГОСУДАРСТВЕННОМ ЛЕТНО-ИСПЫТАТЕЛЬНОМ ЦЕНТРЕ АХТУБИНСКА НАЧИНАЮТСЯ ИСПЫТАНИЯ САМОЛЕТА «РЫСАЧОК»

В Государственном летно-испытательном центре Ахтубинска в Астраханской области начинаются испытания нового легкого двухмоторного самолета "Рысачок". Минобороны РФ планирует использовать его в патрульно-разведывательном, поисково-спасательном и в учебном направлениях.

Первоначально "Рысачок" создавался как учебный самолет для гражданской авиации. В 2007 г. планировалось, что он станет "выпускным" самолетом при подготовке курсантов летных училищ. На изготовление опытной партии ушло несколько лет, и свой первый полет "Рысачок" совершил в конце 2010 г. Однако теперь понятно, что он может нести свою службу не только в гражданской, но и в военной авиации.

По мнению Андрея Федулова, начальника отдела по организации научно-исследовательской работы "ЦСКБ-Прогресс", в стенах которого производится "Рысачок", у их детища большое будущее. "Изюминкой" самолета является стеклянная кабина, оборудованная современными приборами, два двигателя, большая грузовая дверь, через которую возможно также десантирование парашютистов. А тот факт, что он изготовлен из алюминиевого сплава, проверенного годами, также является гарантом качества. Из плюсов называют маневренность, небольшой размер, а также достаточно мощное шасси, что важно при посадке на грунт.

Как учебный, этот легкий многоцелевой двухмоторный турбовинтовой самолет, спроектированный фирмой "Техноавиа", был рассчитан на двух пилотов и пятерых курсантов. В гражданской авиации он может вместить до десяти пассажиров. Его максимальная грузоподъемность составляет 1,5 т. "Рысачок" может развивать скорость до 400 км в час и преодолевать 2000 км.

Министерство обороны заинтересовалось этим самолетом всерьез и по итогам испытаний готовится выслать техзадание для его доработки и приближения к военным стандартам. ([Аех.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Аех.ru/Машиностроение_Украины_СНГ_мира/))

### РОССИЯ: ЗАО «ГРАЖДАНСКИЕ САМОЛЕТЫ СУХОГО» (ГСС) УСТАНОВИЛО СТАВКУ 14-15-ГО КУПОНОВ ОБЛИГАЦИЙ ПЕРВОЙ СЕРИИ В 8% ГОДОВЫХ

ЗАО "Гражданские самолеты Сухого" (ГСС) установило ставку 14-15-го купонов облигаций 1-й серии в 8% годовых, сообщает RusBonds со ссылкой на компанию.

Размер выплат на одну облигацию при погашении каждого из купонов составит 39,89 руб.

Компания разместила 5 млн. облигаций 1-й серии на 5 млрд. руб. в марте 2007 г. Бумаги имеют 20 полугодовых купонов. Ставка 1-5 купонов была определена при размещении в 7,85% годовых, 6-7 купонов - 15% годовых, 8-9 купонов - 9,25% годовых, 10-11 купонов - 7% годовых. Ставки 12-13 купонов определены в 8% годовых. Дата погашения займа - 26 марта 2017 г.

По выпуску предстоит оферта сроком исполнения 24 сентября. Агентом по приобретению облигаций выступит "ВТБ Капитал". В настоящее время в обращении также находятся 1-3-й выпуски биржевых бондов компании объемом 9 млрд. руб. ([Аех.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Аех.ru/Машиностроение_Украины_СНГ_мира/))

### РОССИЯ: КОНТРОЛЬ ДВИГАТЕЛЕЙ ИСТРЕБИТЕЛЕЙ Т-50 ОБЕСПЕЧИТ ОБОРУДОВАНИЕ ОАО «КИЗЛЯРСКИЙ ЭЛЕКТРОМЕХАНИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (КЭМЗ)

Контроль двигателей истребителей 5-го поколения Т-50 обеспечит оборудование Кизлярского электромеханического завода (КЭМЗ). Об этом сообщил генеральный директор ОАО "Концерн "КЭМЗ" Ибрагим Ахматов.

По его словам, предприятие участвует в реализации программы создания перспективного авиационного комплекса фронтовой авиации (ПАК ФА), известного как истребитель 5-го поколения, с использованием всего высокотехнологического задела, сформированного за годы сотрудничества с холдингом "Сухой". Концерн "КЭМЗ" обеспечит как бортовой, так и наземный контроль двигателей истребителя 5-го поколения.

Как отметил генеральный директор, КЭМЗ продолжает производство испытанной системы диагностического контроля "Дозор", которая объединяет средства объективного контроля самолета (бортовые регистраторы) с контрольно-проверочной аппаратурой. Устройство имеет компактную конструкцию массой всего 7 кг, полностью автономно и может эксплуатироваться в самых жестких условиях. "Дозор" можно применять при эксплуатации любых летательных аппаратов, где есть цифровые регистраторы. Это самолеты типа Су-27, Су-30, Су-25, МиГ-29, вертолеты типа Ка-27, Ка-31, Ка-50/52, Ми-26.

Войсковые испытания "Дозора" проходили в условиях Северного Кавказа, что сыграло положительную роль при решении вопроса о его принятии на вооружение в 2000 г.

Развивая это направление, КЭМЗ создал комплект "Дозор-М", который объединяет средства контроля и диагностики технического состояния летательного аппарата (ЛА) со средствами информационной поддержки обслуживания. "Дозор-М" позволяет вводить информацию не только от бортовых регистраторов и с контрольных разъемов, но также подключаться к локальным сетям и сети интернет, вводить видео- и фотоинформацию по выявленным отказам авиатехники, а также голосовые комментарии, и все это хранить в единой базе данных. Фактически, "Дозор-М" представляет собой "личное дело" отдельного ЛА или двигателя с его пополнением в течение всего жизненного цикла. "Дозор-М" представляет собой переносное устройство, которое эксплуатируется на земле. Однако, как считают специалисты КЭМЗа, в идеале средства оперативного контроля технического состояния ЛА типа "Дозор-М" должны входить в состав бортового оборудования каждого самолета и вертолета.

По словам Ахматова, предприятие имеет устойчивый портфель заказов, как внутренних, так и экспортных, поскольку тесно сотрудничает с холдингом "Сухой" и корпорацией "МиГ".

Реализуя программу диверсификации производства КЭМЗ сегодня ориентируется на производство легкомоторных самолетов. Накануне салона "МАКС-2013" дагестанские специалисты выкатили первый самолет "Пайпер", собираемый по лицензии. "К следующему салону планируем показать собранный на наших мощностях российский легкомоторный самолет, созданный на российской элементной базе", - отметил Ахматов.

Сегодня системы контроля, выпущенные Концерном "КЭМЗ", успешно эксплуатируются с различными видами авиационной техники не только в России, но и за рубежом, прежде всего в Индии, Китае, Малайзии, Венесуэле и Эфиопии. ([АРМС-ТАСС/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://АРМС-ТАСС/Машиностроение_Украины_СНГ_мира/))

**РОССИЯ: ЗАО «НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ КОМПАНИЯ «ТРЭК»  
СТРОИТ ЭКРАНОПЛАНЫ ПО ЗАРУБЕЖНЫМ ЗАКАЗАМ**

ЗАО "Научно-производственная компания "ТРЭК" производит по заказам экранопланы типа ЭК-12 и ведет проектирование экранопланов различной размерности по отдельным заказам, прежде всего, зарубежным, заявил генеральный директор и главный конструктор ЗАО "НПК "ТРЭК" Вячеслав Колганов. Основная деятельность ЗАО "НПК "ТРЭК" - создание, эксплуатация и продажа экранопланов. Все работающие в компании специалисты прошли отличную школу научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ по экранопланам Роберта Бартини, основоположника экранопланостроения в стране.

ЗАО "НПК "ТРЭК" является разработчиком, собственником документации и производителем легких многоцелевых экранопланов серии "Иволга": ЭЛ-7, ЭК-12 и ЭК-27. Они созданы по аэродинамической схеме "составное крыло". Эта схема позволяет наиболее полно реализовать основные свойства экранопланов и использовать как "экранный эффект", так и технологию "поддува". Технология "поддува" заключается в создании воздушной подушки при нагнетании воздуха от впереди расположенных воздушных винтов под днище корпуса-центроплана, что обеспечивает бесконтактное движение на высоте до 0,3 м при рулении и разгоне.

Экранопланы серии "Иволга" по классификации Международной морской организации (ИМО) соответствуют типу "В" и обладают возможностью использовать несколько режимов движения: полет, глиссирование, плавание, скольжение по льду и снегу, а также самостоятельно осуществлять спуск на воду и выход на берег при уклоне до 1:10. При этом на маршруте обеспечиваются скорость до 220 км/ч и высокая маневренность. Кроме того, аппарат способен двигаться не только на высоте действия эффекта экрана, но и кратковременно увеличивать ее для "подскока" над препятствиями.

Экранопланы "Иволга" успешно прошли серию зимних и летних испытаний в условиях водохранилищ Подмосковья, рек Сибири, Байкала и Ладожского озер, Каспийского, Балтийского и Черного морей. ЗАО "НПК "ТРЭК" предоставляет весь комплекс мероприятий по гарантийному и сервисному обслуживанию поставляемой техники, подготовке эксплуатационного персонала различных категорий.

Наиболее известным из созданных экранопланов является экраноплан ЭК-12 "Иволга". На Международном авиационно-космическом салоне "МАКС-2013" в конце августа компания "ТРЭК" продемонстрировала экраноплан ЭК-12 №04, предназначенный для поставки в одну из стран Юго-Восточной Азии (ЮВА). С этой страной заключен контракт на поставку 10 экранопланов типа ЭК-12 и аппарат, который демонстрировался на МАКС-2013, также будет передан заказчику. Экраноплан ЭК-12 относится к числу легких аппаратов. Он рассчитан при стартовой массе 3900 кг на перевозку 12 пассажиров (максимальная коммерческая нагрузка 1200 кг) при экипаже 1-2 человека. Аппарат оснащен двумя автомобильными двигателями Chevrolet LS-3 мощностью по 430 л. с. Дальность полета на одной заправке на высоте 0,3/0,8 м составляет 1500/1300 км при максимальном запасе автомобильного бензина АИ-92, равным 270 кг. Высота полета ("подскока"): до 3 м (100 м). Продолжительность полета на одной заправке на высоте 0,8 м равна шести часам. Скорость полета: крейсерская/максимальная: 185/220 км/ч.

Особо отмечено, что удельный расход топлива экраноплана составляет 0,15 кг/т-км, при аналогичном показателе для самолетов подобного класса 0,45-0,8 кг/т-км. Обслуживание экраноплана и его систем выполняется силами экипажа. Трудозатраты по обслуживанию составляют: через 200 ходовых часов - 16 чел. час., через 1000 ходовых часов - 32 чел. час. Для применения в суровых условиях Сибири и Дальнего Востока экраноплан снабжается оборудованием жизне- и энергообеспечения с автономностью работы не менее 24 часов.

Экраноплан ЭК-12, несмотря на малую стартовую массу имеет немалые габариты: длина 15,6 м, размах крыла - 13,0 м. Одной из отличительных черт ЭК-12 является то, что он практически полностью изготовлен из композиционных материалов: крылья, оперение, "кольца", поплавок, коки.

Экраноплан ЭК-17 стартовой массой 4750 кг и максимальной коммерческой нагрузкой 1600 кг является усовершенствованным типом ЭК-12 и предназначен для замены на рынке экранопланов типа ЭК-12. В проекте ЭК-17 он приобрел несколько большую пассажировместимость до 17 человек (15 пассажиров и 1-2 человека экипажа) вместо 12 на ЭК-12, но сохранил полностью силовую установку из двух автомобильных двигателей Chevrolet LS-3. В связи с трудностью создания и внедрения в производство экранопланов в России, производство ЭК-17 перенесено за рубеж (страна не оглашается). Создание ЭК-17 можно ожидать в относительно близком будущем, прототип экраноплана уже строится.

По расчетным данным, дальность полета на одной заправке составит 1380 км при максимальном запасе автомобильного бензина АИ-92, равным 300 кг. Удельный расход топлива экраноплана составит 0,14 кг/т-км, при аналогичном показателе для самолетов подобного класса 0,45-0,8 кг/т-км.

НПК "ТРЭК" также осуществляет подготовку к выпуску экранопланов "Иволга" ЭК-30. Эта разработка ведется за счет средств одной из неоглашаемых стран ЮВА и в интересах этой страны. Проект экраноплана ЭК-30 разработан, начинается его постройка в одной из стран ЮВА. ЭК-30 имеет стартовую массу 9 т при массе полезной нагрузки до 3,2 т. Он рассчитан для перевозки до 30 пассажиров при трехчленном экипаже. Силовая установка экраноплана ЭК-30 состоит из двух ТВД чешского производства M601 мощностью 785 л. с. Скорость полета: крейсерская/максимальная - 200/260 км/ч. Дальность полета составит 1950 км. Удельный расход топлива экраноплана составит 0,11 кг/т-км, при аналогичном показателе для самолетов подобного класса 0,45-0,8 кг/т-км.

НПК "ТРЭК" производит также проектные работы и по экранопланам большего типоразмера. В частности, началось проектирование экраноплана ЭК-100 класса "река-море" по заказу неоглашаемого заказчика. По предварительным расчетам, ЭК-100 имеет стартовую массу 32 т при массе полезной нагрузки до 11 т. Он рассчитан для перевозки до 106 пассажиров при трехчленном экипаже. Силовая установка экраноплана ЭК-100 состоит из двух ТВД ТВ7-117С мощностью 3000 л. с. Скорость полета: крейсерская/максимальная - 320/410 км/ч. Дальность полета составит 3200 км. Удельный расход топлива экраноплана составит 0,078 кг/т-км, при аналогичном показателе для самолетов подобного класса 0,4-0,7 кг/т-км.

Кроме того, также по заказу из-за рубежа ведутся предварительные исследования и проектирование на ранней стадии экраноплана ЭК-150. ЭК-150 имеет стартовую массу 355 т при массе полезной нагрузки до 150 т. Он рассчитан для перевозки до 1290 пассажиров при экипаже в 3-5 человек. Силовая установка экраноплана ЭК-150 состоит из шести ТДД ПС-90А тягой по 16 т. Скорость полета: крейсерская/максимальная - 600/700 км/ч. Дальность полета составит 6000 км. Удельный расход топлива экраноплана составит 0,056 кг/т-км, при аналогичном показателе для самолетов подобного класса 0,35-0,6 кг/т-км. (АвиаПорт/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

## **РОССИЯ: ОАО «НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ (НПО) «САТУРН» И SNECMA СОЗДАДУТ СОВМЕСТНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ ПО ПРОИЗВОДСТВУ КОМПЛЕКТУЮЩИХ И РЕМОНТУ ДВИГАТЕЛЕЙ CFM56**

НПО "Сатурн" создает еще одно СП с французской компанией Snecma по производству комплектующих и ремонту авиадвигателя CFM56, которыми оснащаются самолеты Boeing-737 и Airbus A320.

Бизнес-план по созданию СП ОДК представит . Источник в ОДК уточнил, что его учредителями будут структуры обеих компаний - НПО "Сатурн" и Snecma. СП будет размещено в Рыбинске на мощностях "Сатурна".

"Вопрос включен в "дорожную карту" ОДК и Safran. По ней мы должны завершить наши переговоры к декабрю, - сказал руководитель представительства группы Safran в России Марк Сорель. - А в следующем - начать создание СП". Предприятие может начать работу в Рыбинске уже в начале 2016 г.

Переговоры по вопросу создания нового СП начались в ноябре 2012 г. "Фактически мы начали искать новые способы сотрудничества после того, как не смогли уговорить партнеров пересмотреть договоренности в рамках российско-французского СП Powerjet, именно оно продает двигатели SaM146", - отметил источник, близкий к ГСС. По словам собеседника, хотя "Сатурн" производит треть комплектующих в двигателе, по условиям контракта он получает лишь четверть от вырученных за него денег. При этом стоимость двигателя не фиксирована, а привязана к цене самолета (26%). Скидка, которую дает ГСС (иногда до 40% от каталожной цены), автоматически уменьшает и стоимость двигателя, объяснил он.

Из-за невыгодных условий по контрактам, следует из материалов к стратегии ОДК, "Сатурн" в 2012 г. потерял порядка 800 млн. руб. Собеседник в Минпромторге сказал, что в ближайшие три года на покрытие этих убытков в бюджете предусмотрено 10 млрд. руб. Но дальше безвозмездно финансировать этот проект государство не хочет. Поэтому выходом может стать именно создание нового СП по CFM56. Оно автоматически включает "Сатурн" в закупочный пул группы Safran (в него входит и Snecma), что дает скидки на комплектующие и к двигателю SAM146, который создан на базе CFM56. Экономия составит 20%, сказал представитель ОДК.

Кроме того, для снижения себестоимости производства партнеры просят правительство освободить СП от уплаты НДС (18%) и пошлин на импортируемые комплектующие, отмечает источник в ОДК. ([Aex.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Aex.ru/Машиностроение_Украины_СНГ_мира))

### **РОССИЯ: ВЫРУЧКА ОАО «ОБЪЕДИНЕННАЯ АВИАСТРОИТЕЛЬНАЯ КОРПОРАЦИЯ» (ОАК) В 2013 ГОДУ ПРЕВЫСИТ 200 МЛРД. РУБ.**

Консолидированная выручка "Объединенной авиастроительной корпорации" по МФСО по итогам первого полугодия выросла на 29%, сказал на авиасалоне "МАКС-2013" президент ОАК Михаил Погосян.

Объем выручки корпорации по итогам 2013 г. превысит 200 млрд. руб., отметил он. В ходе авиасалона корпорация подписала контракты и соглашения на поставку 173 самолетов, их каталожная стоимость составляет \$9 млрд. Кроме того, было подписан контракт на сервисное обслуживание с Минобороны России на \$3 млрд. "Тот портфель заказов, который сейчас есть у корпорации, обеспечивает стабильную работу на среднесрочную перспективу", - сказал М. Погосян. ([АвиаПорт/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://АвиаПорт/Машиностроение_Украины_СНГ_мира))

### **РОССИЯ: ОАО «ОБЪЕДИНЕННАЯ АВИАСТРОИТЕЛЬНАЯ КОРПОРАЦИЯ» (ОАК) ВЫПЛАТИЛО 1,8 МЛРД. РУБ. ЗА ПЯТЫЙ КУПОН ПО ОБЛИГАЦИЯМ СЕРИИ 01**

"Объединенная авиастроительная корпорация" (ОАК) выплатила купонный доход по облигациям серии 01 (гос. рег. номер 4-01-55306-Е от 22 февраля 2011 г.) за пятый купонный период.

Начисленный доход на одну ценную бумагу выпуска составил 39,89 руб. из расчета 8% годовых. Общий размер выплат по обязательству составил 1846109,2 тыс. руб., говорится в сообщении компании.

Выпуск облигаций общим номинальным объемом 46,28 млрд. руб. был размещен в марте 2011 г. сроком на 9 лет. По условиям эмиссии, выплата следующего купона по облигациям выпуска состоится 11 марта 2014 г. ([АвиаПорт/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://АвиаПорт/Машиностроение_Украины_СНГ_мира))

### **РОССИЯ: ОАО «ПЕРМСКИЙ МОТОРНЫЙ ЗАВОД» (ПМЗ) И ОАО «ОАК - ТРАНСПОРТНЫЕ САМОЛЕТЫ» ПОДПИСАЛИ ДОГОВОР НА ПОСТАВКУ ЧЕТЫРЕХ ДВИГАТЕЛЕЙ ПС-90А-76**

На салоне "МАКС-2013" стартовала программа поставок двигателей для перспективного российского самолета-заправщика Ил-78М-90А. В день открытия выставки состоялось подписание договора между ОАО "Пермский моторный завод" (ПМЗ) и ОАО "ОАК - Транспортные самолеты" на поставку 4 двигателей ПС-90А-76 для Ил-78М-90А. Об этом сообщили в пресс-службе ПМЗ. Также в ходе авиасалона состоялось вручение сертификата на передачу четырех ПС-90А-76 для военно-транспортных самолетов Ил-76МД-90А в рамках контракта с МО РФ на поставку 156 таких двигателей, и подписание актов приема-передачи на эти двигатели.

Генеральный директор ОАК-ТС Сергей Вельможкин отметил важность подписанных документов и выразил уверенность в том, что компании начинают серьезное дело, и теперь обеим сторонам нужно просто выполнять взятые на себя обязательства. "Главное, чтобы сил хватало, и эти двигатели не стали крайними", - высказал пожелание Сергей Вельможкин.

"Мы в достаточно короткие сроки подготовились к подписанию контракта на двигатели для перспективного самолета-заправщика Ил-78М-90А. И на вопрос о сроках поставки двигателей могу твердо сказать, что в 3-м квартале 2014 г. это сделать вполне реально, - заявил на церемонии подписания управляющий ПМЗ Сергей Попов. - И уже в этом году мы отгружаем первые 4 мотора (для Ил-76МД-90А) в рамках заключенного контракта на 156 двигателей".

На подписании контракта также присутствовали представители генеральный директор ЗАО "Авиастар-СП" Сергей Дементьев сказал, что для ульяновского авиазавода контракт на новые двигатели означает дополнительные объемы производства самолетов, - а это, конечно, хорошая новость.

Главком ВВС России генерал-лейтенант Виктор Бондарев на МАКС-2013 сообщил, что Военно-воздушные силы планируют заключить контракт на поставку модернизированных самолетов-заправщиков Ил-78М-90, как только промышленность будет готова их поставить. "Как только эти самолеты будут готовы для того, чтобы заключать контракт, так будем их брать. Все от промышленности зависит", - уточнил он. Генерал напомнил, что контракт планируется заключить на Ил-78МД-90 в новом варианте - конвертируемом, чтобы самолеты могли оснащаться внутренними топливными баками для заправки других самолетов в воздухе. Бондарев пояснил, что топливные баки будут извлекаться, если потребуются перевозить личный состав. Кроме того, на самолеты можно будет ставить системы пожаротушения. ([АРМС-ТАСС/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://АРМС-ТАСС/Машиностроение_Украины_СНГ_мира))

**РОССИЯ: ПРАВИТЕЛЬСТВО ПЕРЕДАСТ ГОСКОРПОРАЦИИ «РОСТЕХ»  
37,59% АКЦИЙ ОАО «ОБЪЕДИНЕННАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ «ОБОРОНПРОМ»**

Государство полностью выйдет из капитала корпорации "Оборонпром", ключевого актива ГК "Ростехнологии", объединяющего такие компании, как "Объединенная двигателестроительная корпорация" и "Вертолеты России".

В соответствии с проектом постановления, подготовленного Министерством промышленности и торговли, правительство передаст госкорпорации 37,59% акций "Оборонпрома". С учетом имеющихся 50,43% акций "Ростехнологии" увеличат долю в "Оборонпроме" до 88%. Оставшиеся акции принадлежат РСК "МиГ", ОАО "Рособоронэкспорт", ОАО "Росвертол", а также Татарстану. Помимо бумаг "Оборонпрома", государство передает госкорпорации пакеты акций еще 11 компаний, в частности 9,18% акций концерна "Авионика", 53,04% акций НПЦ "Ригель" и др.

"Оборонпром" - крупнейший актив "Ростехнологий", объединяющий два холдинга - "Вертолеты России" и "Объединенную двигателестроительную корпорацию". По итогам 2012 г. выручка предприятий "Оборонпрома" составила 270 млрд. руб.

В пресс-службе "Ростехнологий" пояснили, что акции государственных предприятий передаются в собственность "Ростеха" в качестве имущественного взноса. Оценки стоимости имущественного взноса государства в "Ростехнологии" пока нет. "Это происходит по мере преобразования ФГУПов, в отношении которых "Ростех" осуществляет права собственника имущества, в открытые акционерные общества. А до 31 декабря 2014 г. должна завершиться передача акций от "Ростеха" в уставные капиталы головных компаний, сформированных Госкорпорацией холдинговых структур", - сказали в пресс-службе.

Увеличение доли в "Оборонпроме" до 88% позволит "Ростехнологиям" упростить процесс управления компаниями. Согласно закону "Об акционерных обществах", квалифицированное большинство, то есть более 75% голосов, позволяет без оглядки на миноритариев принимать решения об изменениях устава общества, проводить допэмиссию акций, реорганизацию и ликвидацию общества.

Ранее глава "Ростехнологий" Сергей Чемезов заявлял, что в ближайшие пару лет госкорпорация намерена закрыть "Оборонпром", так как входящие в данную промышленно-инвестиционную группу холдинги - ОДК и "Вертолеты России" - могут работать самостоятельно без управляющей структуры. ([Aviation Explorer/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ: ГК «РОСТЕХ» И DIAMOND AIRCRAFT**

**ПОДПИСАЛИ СОГЛАШЕНИЕ О СОЗДАНИИ ПРОИЗВОДСТВА САМОЛЕТОВ**

ГК "Ростех" и Diamond Aircraft подписали соглашение о создании на территории России производства пассажирских самолетов вместимостью от 9 до 19 человек, сообщает пресс-служба госкорпорации. Документ был подписан на заседании российско-австрийского делового совета. Как уточнил заместитель генерального директора "Ростеха" Владимир Артаков, "производство будет налажено на Уральском заводе гражданской авиации".

По его словам, пока речь идет о партии в несколько десятков самолетов, которые будут предназначаться для внутреннего рынка. Первый самолет может быть введен в эксплуатацию уже в 2016 г.

На первом этапе сборка самолетов и двигателей будет полностью осуществляться в Австрии, второй этап предусматривает частичную локализацию производства авиационных компонентов в России, а на третьем все компоненты и двигатели будут производиться в Екатеринбурге.

Меморандум о сотрудничестве также был подписан между российским концерном "Созвездие" и австрийской Frequentis, производящей средства связи, навигации как гражданской, так и военного назначения, отметили в "Ростехе". ([Аех.ру/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ: ЗАВЕРШИЛАСЬ ПЕРЕДАЧА ОАО «УФИМСКОЕ МОТОРОСТРОИТЕЛЬНОЕ  
ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ» (УМПО) УПРАВЛЕНЧЕСКИХ ФУНКЦИЙ  
ОАО «НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ «МОТОР»**

Дивизион "Двигатели для боевой авиации" сделал еще один шаг к интеграции входящих в него предприятий. Об этом сообщает пресс-служба УМПО. "Этим летом завершилась работа в рамках комплексного плана мероприятий по передаче управленческих функций научно-производственного предприятия "Мотор" головной компании дивизиона "Двигатели для боевой авиации" - ОАО "УМПО", - рассказала начальник управления корпоративных коммуникаций компании Ирина Сакова.

Таким образом, ОАО "УМПО" полностью приняло на себя функции снабжения, финансового, юридического, корпоративного, кадрового и бухгалтерского управления "Мотора". Проведенная работа стала прообразом для бизнес-плана по интеграции аналогичных функций всех предприятий дивизиона ДБА и стоит в одном ряду с такими процессами как создание единого бюджета и единого дизайн-бюро дивизиона. ([Аех.ру/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**ЕВРОПА: САМОЛЕТ AIRBUS A400M ПРОШЕЛ ИСПЫТАНИЯ НА ГРУНТОВОЙ ВЗЛЕТНО-ПОСАДОЧНОЙ ПОЛОСЕ**

Компания Airbus Military успешно завершила серию испытаний военно-транспортного самолета нового поколения A400M на грунтовой ВПП. Испытания прошли успешно, сообщает пресс-служба Airbus.

Испытания проводились неподалеку от Аблитаса, расположенного в северной части Испании, и продолжались более недели. В рамках программы испытаний прототип A400M (номер MSN2) выполнил 6 полетов и 25 раз садился на одну и ту же грунтовую ВПП", - рассказали в пресс-службе.

В ходе испытаний было подтверждено, что, несмотря на использование неподготовленной ВПП, повреждения самолета, полученные при взлете и посадке, были минимальны и соответствовали ожиданиям специалистов Airbus. Кроме того, ВПП оставалась пригодной для использования после многократного выполнения взлета и посадки. В рамках испытаний отрабатывалось руление на земле, прерванный взлет, а также использование реверса тяги на скоростях порядка 130 км/ч, пояснили в Airbus.

Испытания проводились с установленным дефлектором передней стойки шасси, который обеспечивает дополнительную защиту фюзеляжа от повреждений при эксплуатации на грунтовых ВПП (например, в боевых условиях или при выполнении гуманитарных операций), и без него.

Руководитель испытаний военно-транспортного самолета A400M, Эрик Айсорс, сказал: "Мы полностью удовлетворены полученными результатами, которые совпадают с нашими прогнозами и доказывают, что A400M может успешно эксплуатироваться на неподготовленных ВПП". ([Аех.ру/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## КАНАДА: ПРОШЕЛ ИСПЫТАНИЯ СТРАТОСТАТ ДЛЯ КОСМИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЙ

Французские и канадские ученые впервые испытали стратостат нового поколения, который может стать недорогой альтернативой космическим аппаратам - он будет выводить на высоту 42 км телескопы и другие научные приборы массой до 1,75 т, сообщает Канадское космическое агентство.

Многоразовый аэростат, высота которого в наполненном состоянии сопоставима с Эйфелевой башней - около 324 м - был создан в рамках совместной программы французского и канадского космических агентств. Он был запущен из района канадского Тимменса, поднялся до высоты 32 км и благополучно приземлился после 10 часов полета.

"Это совместный проект Франции и Канады, который станет для исследователей многоцелевой платформой. С его помощью будут исследовать ближний космос, и проводить мониторинг экологической обстановки", - сказал министр промышленности Канады Джеймс Мур.

"Мы уже сейчас принимаем предложения от ученых и инженеров по применению аппаратов. В 2014 г. их использование станет регулярным", - сказал глава канадского агентства Уолтер Натинчик.

Во время второго запуска канадская фирма Xiphos будет тестировать в почти космических условиях миниатюрные компьютеры нового поколения. Другая фирма, DPL Science, испытает на аэростате новую компактную силовую установку.

В будущем с помощью аэростата предполагается запуск французского телескопа PILOT, который будет исследовать межзвездную пыль и газ, реликтовое излучение и процесс зарождения новых звезд. (Аех.ру/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua))

## КИТАЙ РАЗРАБАТЫВАЕТ ВЫСОКОСКОРОСТНЫЕ ВЕРТОЛЕТЫ

Китай в настоящее время занимается разработкой технологий для создания высокоскоростных вертолетов, сообщает агентство "Синьхуа".

Президент Авиастроительной корпорации Китая (АКК), ведущего производителя авиатехники в стране, Линь Цзюмин на выставке China Helicopter Expo в Тяньцзине сообщил о планах по созданию в скором времени вертолетов, способных развивать скорость вдвое выше, чем современные вертолеты.

По словам руководителя корпорации, в Китае уже освоили ключевые технологии, необходимые для очередного шага вперед, разработаны основные агрегаты двигателя, авионика, система управления. Линь Цзюмин считает, что в скором будущем Китай сможет строить вертолеты, развивающие скорость полета до 500 км/ч.

Генеральный директор АКК Цай И подчеркнул, что ближайшие 3-5 лет станут прорывными для вертолетостроительной отрасли в КНР, которая показывает стабильный рост в течение последнего десятилетия. (Аех.ру/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua))

## США: МИНИСТЕРСТВО ОБОРОНЫ ВЫДЕЛИТ \$12 МЛН.

### НА ОСНАЩЕНИЕ САМОЛЕТОВ C-40 CLIPPER СИСТЕМАМИ ГЕНЕРАЦИИ ИНЕРТНЫХ ГАЗОВ

Министерство обороны США включило в проект военного бюджета 2014 ф. г. (начался 1 октября) \$12 млн. на оснащение транспортных самолетов C-40 Clipper системами генерации инертных газов (OBIGGS), сообщает Aviation Week.

Оснащение самолетов системами генерации инертных газов будет производиться в соответствии с требованиями Федерального управления гражданской авиации (FAA) США. В 2008 г. управление обнародовало требования, согласно которым половина всех гражданских воздушных судов в США должна быть оснащена OBIGGS к 2015 г., а к 2017 г. все самолеты должны располагать такими системами.

Требование FAA напрямую не затрагивает самолеты, находящиеся в распоряжении американских военных. Однако командование ВВС США настаивает на обязательной сертификации всех своих воздушных судов в соответствии с правилами FAA, что упрощает полеты военной авиации в едином воздушном пространстве. В качестве сроков перевода военных самолетов на OBIGGS командование ВВС США назвала те же годы, что определены управлением гражданской авиации, отмечает издание.

Транспортные самолеты Clipper используются для перевозки руководства страны и высокопоставленных военных чинов. (Аех.ру/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua))

## США: ВВС ЗАКУПАЮТ ДОПОЛНИТЕЛЬНУЮ ПАРТИЮ БЕСПИЛОТНИКОВ «ГЛОБАЛ ХОУК» «БЛОК-30»

ВВС США выпустили предварительный запрос на закупку дополнительной партии беспилотных летательных аппаратов (БЛА) RQ-4 "Глобал Хоук" "блок-30", несмотря на потенциальную возможность снятия с эксплуатации имеющегося парка этих беспилотников.

Как сообщает еженедельник "Флайт" уведомление опубликовано 12 сентября и в нем указывается, что предстоит закупка БЛА 12-го лота.

Изначально предназначенный для замены и повышения эффективности высотного самолета наблюдения, сбора данных и разведки U-2 компании "Локхил Мартин" БЛА "Глобал Хоук" в варианте "блок-30" был подвергнут резкой критике за проблемы с датчиками и надежностью. Низкая степень оперативной готовности в совокупности с высокой стоимостью эксплуатации заставляли ВВС США неоднократно пытаться отменить программу, уверяя, что U-2 и отработанные платформы могут выполнять задачи вместо "Глобал Хоук".

Датчики, которыми оснащен "Глобал Хоук" - усовершенствованный интегральный блок EISS (enhanced integrated sensor suite) в составе с оптико-электронным датчиком дневного и ночного действия с высоким разрешением и бортовой РЛС (БРЛС) с синтезированной апертурой, а также комплекс бортовой аппаратуры радио- и радиотехнической разведки ASIP - были подвергнуты совместному анализу.

"Несмотря на рекомендации ВВС Законом о национальной обороне NDAA (National Defense Authorization Act) им (ВСС) было указано в 2013 ф. г. осуществить закупку "Глобал Хоук" "блок-30", - заявил офицер ВВС, пожелавший сохранить анонимность. "Согласно нашим оценкам, имеющийся парк из 18 аппаратов "Глобал Хоук" "блок-30" достаточен для решения задачи впо высотному наблюдению, сбору данных и разведке - закупаемые дополнительно три аппарата будут избыточными и, вполне вероятно, будут храниться в качестве резервных", - указал он. (APMC-TACC/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua))

### США: ВЕРТОЛЕТЫ BELL HELICOPTER ПОЛУЧАТ ЕВРОПЕЙСКИЕ ДВИГАТЕЛИ

Объявление компании Bell Helicopter о начале разработки нового легкого вертолета с одним газотурбинным двигателем стало одной из сенсаций Paris Air Show - 2013 - парижского авиационно-космического салона в Ле-Бурже.

Партнером Bell в этом проекте стал европейский двигателестроитель Turbomeca, впервые за 75-летнюю историю пошедший на долгосрочное сотрудничество с американской компанией. Для возвращения на европейский рынок Bell потребовался новый эффективный и надежный двигатель. Американская компания рассчитывает на эффективность силовой установки, которая обеспечит ее вертолетам высокие показатели скорости полета, дальности и грузоподъемности.

Новый двигатель Arrius 2R (в классе мощностей 450-550 л. с.) имеет двухмодульную конструкцию с электронной САУ типа FADEC, на взлетном режиме развивает мощность 504 л. с., на режиме максимальной длительности - 457 л. с., отличается низким расходом топлива, межремонтный ресурс составляет 3 тыс. часов.

Turbomeca выпускает двигатели семейства Arrius с 1981 г., поставив с тех пор 430 клиентам из 60 стран около 3 тыс. двигателей, которые суммарно налетали 6 млн. часов.

Легкие вертолеты Bell, как и двигатели Turbomeca, имеют высокую репутацию у заказчиков, поэтому их совместная разработка вполне сможет претендовать на самые высокие места на мировом вертолетном рынке. (Авиа-Порт/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### США: КОНЦЕРН BOEING СО ЗАЩИТИЛ ПРОЕКТ НОВОГО ЛЕТАЮЩЕГО ТАНКЕРА

Американский авиастроительный концерн Boeing 8-10 июля защитил технический проект перспективного самолета-заправщика KC-46A, разработка которого ведется в интересах военных с марта 2011 г. Как сообщает Defense News, затем руководству ВВС потребовалось время для изучения всех заключений по проекту, а одобрение на дальнейшие разработки было выдано 21 августа.

Следующими важными этапами в программе реализации проекта станут постройка первых прототипов и проведение испытаний самолета. Действующим графиком предусмотрено строительство 18 новых самолетов и передача их ВВС США к августу 2017 г. В общей сложности Boeing должен будет построить для американских военных 179 новых самолетов, производство которых закончится в 2027 г. Летящие танкеры заменят устаревшие самолеты-заправщики KC-135 Stratotanker.

Сборка первого самолета-заправщика KC-46A стартовала 28 июня. Строительство началось с закладки на сборочную площадку лонжерона крыла, длина которого составляет 25,15 м. Согласно планам Boeing, установка бортового оборудования на построенный самолет будет произведена в июне 2014 г., а в начале 2015 г. KC-46A впервые поднимется в воздух.

Разработка KC-46A ведется на базе пассажирского лайнера Boeing-767-2C. На танкер будет установлена полностью цифровая кабина пилотов и место оператора заправочного оборудования. Самолет сможет развивать скорость до 920 км/ч и совершать полеты на расстояние до 12,2 тыс. км. KC-46A сможет перевозить до 92 т топлива. (Lenta.ru/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### США: BOEING СО И SAAB ЗАЙМУТСЯ СОЗДАНИЕМ УЧЕБНОГО САМОЛЕТА ДЛЯ ВВС

Американский авиастроительный концерн Boeing и шведская компания Saab ведут переговоры о сотрудничестве в проекте разработки нового учебного самолета для ВВС США, сообщает Defense News со ссылкой на источники в оборонной промышленности. Переговоры находятся уже на завершающей стадии, и в ближайшее время стороны могут подписать соглашение о сотрудничестве. Как отмечает издание, прежде Boeing и Saab сотрудничали только в области гражданской авиации, однако на рынке боевой авиации всегда были конкурентами. В частности, истребители JAS 39 Gripen и F/A-18 Super Hornet участвовали во многих тендерах последних лет, включая конкурсы на поставку истребителей Таиланду, Чехии, Индии, Швейцарии и Дании.

Какой именно самолет компании предложат американским военным, пока неизвестно. Не исключено, что новый самолет будет создан на базе шведского истребителя Gripen, размеры которого незначительно больше заданных ВВС США размером "летающей парты". Создание учебного самолета на базе Gripen позволит сократить сроки разработки.

Благодаря сотрудничеству с Saab Boeing сможет укрепить свои позиции на американском рынке. В свою очередь шведская компания сможет получить доступ на рынок вооружений и военной техники США и в перспективе принять участие в некоторых других тендерах. Кроме того, фирма получит и существенную прибыль от продажи военной техники.

ВВС США намерены объявить тендер на поставку новых учебных самолетов в 2014 г. Конкурс получит название T-X; его целью станет поиск замены устаревшим учебным самолетам T-38 Talon. В общей сложности американские военные намерены приобрести 350 новых самолетов. Победитель конкурса будет назван в 2017-2018 гг.

Интерес к потенциальному тендеру уже проявили американские компании Lockheed Martin, Boeing и General Dynamics, а также британская BAE Systems. Lockheed Martin в консорциуме с южнокорейской KAI предложит ВВС США самолеты T-50 Golden Eagle, BAE Systems - Hawk, а General Dynamics совместно с итальянской Alenia Aermacchi - T-100 на базе M-346 Master.

Boeing ранее неоднократно заявлял, что намерен спроектировать новый учебный самолет для американских ВВС с нуля. (Lenta.ru/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ТУРЦИЯ: УЧЕБНЫЙ САМОЛЕТ HURKUS СОВЕРШИЛ ПЕРВЫЙ ПОЛЕТ

Новый турецкий учебный самолет Hurkus, разработанный компанией TAI, 29 августа совершил первый полет, пишет Jane's. Испытания самолета проводились на авиабазе "Акинцилар" недалеко от Анкары. Полет Hurkus продолжался 33 минуты и был признан успешным. В ходе первого полета самолет поднялся на высоту 2,9 тыс. м.

Изначально первый полет самолета планировался на июнь. По какой причине он был перенесен на почти два месяца, пока неизвестно.

В общей сложности планируется выпускать три основных версии нового самолета: Hurkus-A, Hurkus-B и Hurkus-C. (Aex.ru/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

### УКРАИНА: ВЫПУСК АВТОМОБИЛЕЙ В 2014 ГОДУ УДВОИТСЯ

В Украине в 2014 г. будет произведено в два раза больше автомобилей, чем в 2013 г. Об этом вице-премьер-министр Украины Юрий Бойко заявил в интервью "5 каналу". "В следующем году у нас будет двукратное увеличение производства собственных автомобилей. Причем это данные, которые уже дали сами заводы. Сегодня уже идет увеличение, а в следующем году будет произведено в два раза больше автомобилей, чем в этом году", - заявил Бойко.

По его словам, для Украины это очень существенно, поскольку в платежном балансе на третьем месте по оттоку валюты из страны стоит именно плата за легковые автомобили. "Чем больше мы будем производить их внутри страны, тем меньше мы будем отчуждать денег, тем больше их останется в нашей стране", - заявил Бойко.

"Отечественные авто уже подтягиваются до лучших иностранных образцов. А как правило, наши автомобили дешевле импортных, потому что начала работать соответствующая система преференций для отечественного производителя", - добавил вице-премьер. ([RBC.ua/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://RBC.ua/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

### УКРАИНА: ПРАВИТЕЛЬСТВО ВНЕДРЯЕТ МЕРОПРИЯТИЯ ПО ПОДДЕРЖКЕ ОТЕЧЕСТВЕННОГО ПРОИЗВОДИТЕЛЯ АВТОМОБИЛЕЙ

Мероприятия по поддержке отечественного производителя, которые внедряет правительство, позволят украинским производителям автомобилей увеличить объемы производимой продукции. Об этом заявил вице-премьер Юрий Бойко.

В то же время ведется разработка программы по внедрению компенсаций для граждан, которые будут покупать новые автомобили, в случае передачи на утилизацию выведенных из эксплуатации автомобилей. "Мы пойдем тем же путем, которым пошли Америка и Россия - будем субсидировать. В ближайшее время будут подготовлены соответствующие документы. Если человек сдает старый автомобиль, он получает справку, и может выкупить дешевле автомобиль отечественного производства. Это около 12 тыс. грн. в среднем примерно седьмая часть стоимости нового автомобиля", - отметил Ю. Бойко.

Он отметил, что в платежном балансе страны объемы средств, которые идут на закупку легковых автомобилей, занимают третье место, поэтому увеличение собственного их производства позволит уменьшить отток валюты за рубеж.

В июле Ю. Бойко сообщил о разработке законопроекта предусматривающего господдержку покупателям отечественных автомобилей. ([Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Metalmonitor/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

### УКРАИНА: АВТОЗАВОДЫ СТРОЯТ ПУНКТЫ ПРИЕМА СТАРЫХ МАШИН

Закон о введении эконалога на автомобили (вступил в силу с 1 сентября, в цену продажи машины включают сумму, необходимую для ее утилизации после износа) всерьез заинтересовал наших автопроизводителей. Ведь если создадут собственные пункты сбора и разборки машин, им не придется платить эконалог. А это - серьезная форора перед импортерами. Цены на новые авто должны вырасти с сентября на 7370 грн. для самых ходовых авто с объемом двигателя 1,5-2 л и на 30 250 грн. для мощных джипов с мотором более 3,5 л. Это 5-10% стоимости нового автомобиля. Поэтому если, например, наш "Ланос", в зависимости от комплектации, пока продается за 75-82 тыс. грн., как и вазовская "Лада Гранта", то с учетом налога россиянка подорожает до 82-90 тыс. грн. Близкий к ним по классу "Хюндай Акцент" (Корея) сейчас стоит 128-140 тыс., а с эконалогом разница в цене между ними составит уже 75-80%. И выбор среднего украинца падет на товар отечественного производителя.

Как разъяснил исполнительный директор "Укравтопрома" Ефим Хазан, Минпромполитики готовит реестр предприятий, которые не будут платить налог. "Но их освободят от платы только после того, как их сеть пунктов разборки и переработки транспорта попадет в реестры Минэкологии и Минпромполитики. А с сентября его должны платить все", - сказал он. По словам Хазана, автозаводы уже готовятся к открытию пунктов разборки. По закону хотя бы один такой должен быть в каждом городе с населением более 50 тыс. чел., то есть их должно быть минимум 90 на Украину, плюс один пункт переработки на область.

В Минэкологии нам сообщили, что для приема и разборки утилизируемых машин надо иметь свой или арендованный участок земли площадью не менее 500 кв. м для пункта приема авто и не менее 1000 кв. м для пункта разборки. "У нас есть 26 пунктов приема (это 20-25% необходимых), для создания остальных заключим договора с другими структурами. КРАСЗ не планирует строить шредерный (для измельчения лома) завод, мы будем передавать им на утилизацию части автомобилей", - сообщил нам член правления Кременчугского автосборочного завода (собирает автомобили SsangYong и Geely) Игорь Товкун. По подсчетам гендиректора Всеукраинской ассоциации автоимпортеров и дилеров Олега Назаренко, мощности одного шредерного завода (50 тыс. авто в месяц) хватит с избытком на всю Украину. Но для автозаводов не важно, будут ли загружены мощности, им главное - создать пункты разборки, чтобы не платить налог. Поэтому закон просто приведет к нечестной конкуренции. "Почему автоимпортеры, на долю которых приходится 80% продаж, не могут создать такой завод? Мы предлагаем дать и нам такое право", - заявил Назаренко. Кстати, президент уже поручил Кабмину доработать закон об эконалоге, чтобы он соответствовал европейским нормам.

В законе, который должен заработать через пару дней, не прописано, как убедить владельцев старых авто от них избавляться. Президент уже поручил Кабмину его доработать.

"Пока анализируем опыт стран ЕС", - ответили в пресс-службе. У экспертов авторынка два мнения, как заставить закон действовать. Товкун предлагает направить половину средств, поступивших от налога на утилизацию машин (по подсчетам автора закона Виталия Хомутынского, за год можно собрать 2,2 млрд. грн.) на выплаты их хозяевам. Механизм аналогичен тому, который применяли Германия, Франция и Россия в кризис (2008 г.) для стимулирования покупки авто: взамен "металлолома" выдадут сертификат, позволяющий приобрести новые со скидкой. Обсуждаемая цена сертификата - 12,5 тыс. грн. Это выгодно: эконалог на легковушку - 7370 грн. А выручить за "металлолом" и запчасти на разборке можно 2-3 тыс. грн. Президент клуба автожурналистов Максим Моргунский уверен: надо ввести возрастающий с каждым годом налог на б/у автомобиль, чтобы владельцу стало выгоднее сдать его в утиль, чем платить.

По мнению президента Украналитцентра Александра Охрименко, перспективнее "пряник", а не "кнул", ведь в глубинке масса автомобилей старше 15-20 лет. Их владельцы купить новые не могут, но и платить автоналог добровольно не станут. "Закон требует, чтобы глубина переработки утилизированных авто была, как в Европе, - 95%, но наши обещают пока не более 65%. Сложнее всего справиться с пластмассой, резиной, техническими жидкостями (масло, антифриз, тормозная)", - рассказал Охрименко. (Сегодня/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

## УКРАИНА: АВТОПОШЛИНЫ МОГУТ ВЫРАСТИ ВДВОЕ

Принятие евроинтеграционного законопроекта о Таможенном тарифе в предложенном правительством варианте может привести к увеличению ставки ввозной пошлины, уплачиваемой гражданами Украины при ввозе автомобилей, вдвое. Об этом заявил экс-министр финансов, депутат оппозиционной фракции "УДАР" Виктор Пинзеник.

"Кое-кто пропихивает в этом законопроекте повышение ставок пошлины на ввоз автомобилей гражданами Украины, прикрываясь так называемыми интеграционными законопроектами", - сказал он, комментируя документ.

Правительственный законопроект предлагает повысить полные ставки Таможенного тарифа вдвое. По расчетам Кабмина, такая не противоречащая требованиям Всемирной торговой организации мера, исходя из анализа объемов импорта за 2012 г., может принести в госбюджет дополнительно 440 млн. грн. в год.

Как говорится в сентябрьском номере "Вестника Миндоходов", ведомство 28 августа распространило письмо об особенностях таможенного оформления транспортных средств, ввозимых гражданами в Украину для свободного обращения. Согласно ему граждане обязаны уплачивать пошлину при ввозе товаров по товарным позициям 8701-8707, 8711 и 8716 УКТ ВЭД (все транспортные средства от легковых и грузовых автомобилей до автобусов и тракторов, мотоциклы и прицепы, а также шасси и кузова) по полным ставкам, а также акцизный налог и НДС.

Ранее в этом году Украина уже ввела пошлины на импорт легковых автомобилей с бензиновыми двигателями от 1000 куб. см до 1500-2200 куб. см в размере 6,46%-12,95%, а с 1 сентября - утилизационный сбор от 5,5 тыс. грн.

В настоящее время полная ставка ввозной пошлины для легковых автомобилей составляет 10%. (МинПром/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## УКРАИНА: УТИЛИЗАЦИОННЫЙ СБОР ОСТАНОВИЛ ИМПОРТ АВТОМОБИЛЕЙ

Операторы автомобильного рынка Украины заняли выжидательные позиции и притормозили с таможенным оформлением автомобилей в ожидании изменений в закон об утилизации.

Эксперты уверяют, что закон будут пересматривать, тем более что такое поручение Кабмину дал президент, но пока нет ясности, что же все-таки поменяют. Пока автосалоны работают на старых запасах, завезенных до 1 сентября без уплаты утилизационного сбора. Поэтому остались неизменными и цены на автомобили - дилеры не стали повышать цены, тем более для этого пока нет оснований.

В то же время на заказные позиции, которые придут уже после 1 сентября, изменение цен произойдет неизбежно. Единственное, в автосалонах советуют не торопиться оформлять такие заказы и подождать изменений в утилизационные законы. Есть надежда, что утилизационный сбор будет намного меньше нынешних 4,7-30,3 тыс. грн.

Не изменились цены и у отечественных производителей.

А вот в сегменте грузовых автомобилей и автобусов ситуация намного сложнее. Пока никто из производителей не смог выполнить условия, при которых он освобождается от утилизационного сбора. Соответственно, ценники на грузовики и автобусы придется пересматривать. Рост цен на них будет намного больше, ведь только базовая ставка составляет 11 тыс. грн., а еще есть и коэффициенты.

С 1 сентября парализован и импорт в Украину квадроциклов. Эти транспортные средства попали под горячую руку и приравнены к автомобилям. Соответственно ставки утилизационного сбора на них такие же, как на авто, и достигают 60-100% от стоимости. В таких условиях импорт квадроциклов потерял всякий экономический смысл.

Закон об утилизационном сборе вступил в силу 1 сентября. Законопроекты об утилизации снятых с эксплуатации транспортных средств были приняты Верховной Радой 4 июля. Документом предусмотрено взимание сбора с новых легковых автомобилей в пределах 4,73-30,2 тыс. грн., с подержанных - 9,46-60,5 тыс. грн. в зависимости от объема двигателя. (МинПром/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## УКРАИНА: В 2013 ГОДУ ПАО «АВТОКРАЗ» НАРАЩИВАЕТ ОБЪЕМЫ ПРОИЗВОДСТВА

ПАО "АвтоКрАЗ" - единственному украинскому производителю большегрузных автомобилей, в условиях затянувшегося финансово-экономического кризиса, удастся уверенно двигаться вперед, демонстрируя динамику роста.

В августе темп роста товарной продукции к предыдущему месяцу составил 107,3%. Показательны и результаты работы автозавода за 8 месяцев, по отношению к аналогичному периоду прошлого года. Темп роста производства запасных частей за анализируемый период составил 130%, узлов и деталей на комплектацию и кооперацию - 228%, производство литья выросло на 126%.

Что касается результатов работы ПАО "АвтоКрАЗ" в августе, то предприятию удалось не только сохранить объемы производства июля, но на 5% их прирастить. В августе Кременчугским автозаводом изготовлено 105 единиц автомобильной техники с учетом машинокомплектов. Это не только лучший производственный показатель с начала года, но и самый результативный месяц в сравнении аналогичными месяцами последних 5 лет (август 2009 г. - 18 ед., 2010 г. - 73 ед., 2011 г. - 18 ед., 2012 г. - 101 ед.).

В общем выпуске автомобилей доля шасси составила 82%, автомобилей специального назначения - 17%, остальное - тягачи, самосвалы и спецтехника. Учитывая экспортную ориентированность ПАО "АвтоКрАЗ", работа предприятия, в основном, была сконцентрирована на выполнении внешнеэкономических контрактов.

Позитивная динамика роста объемов производства связана, в первую очередь, с раскрытием контрактов, выполнение которых было сдвинуто с первого квартала на второе полугодие из-за форс-мажорных обстоятельств, возникших у заказчиков. Результаты двух месяцев работы ПАО "АвтоКрАЗ" дают право полагать, что третий квартал будет значительно успешнее двух предыдущих в производственной деятельности предприятия.

Очень важным результатом работы автозавода в августе стало изготовление и презентация широкой общественности двух последних перспективных новинок. Ними стали зерновозный автопоезд КрАЗ-6511С4 "Караван" (Евро-4) с высокими эргономическими показателями рабочего места водителя, повышенным до 75 кубов объемом перевозимого груза и низким расходом топлива. А также новый экологичный автомобиль-шасси КрАЗ-5401К2 с высокоэффективным газовым двигателем экологического класса Евро 5 под установку различных типов коммунальных надстроек. На первое шасси с газовым двигателем смонтировано коммунальное вакуумное подметально-уборочное оборудование.

В настоящее время оба автомобиля готовятся к отправке на эксплуатационные испытания: зерновоз КрАЗ-"Караван" - в крупные зерновые корпорации Украины, автопылесос КрАЗ-5401К2 - в коммунальные хозяйства города и области.

Кроме прочего, ПАО "АвтоКрАЗ" в августе продолжило работы по снижению затрат на производство продукции, повышению эффективности производства. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## УКРАИНА: ПАО «АВТОКРАЗ» РАЗРАБОТАЛО ВАКУУМНЫЙ ПОДМЕТАТЕЛЬНО-УБОРОЧНЫЙ АВТОМОБИЛЬ С ГАЗОВЫМ ДВИГАТЕЛЕМ

Компания "АвтоКрАЗ" (Кременчуг, Полтавская обл.) разработала вакуумный подметательно-уборочный автомобиль на газовом ходу. Об этом сообщил директор Торгового дома "АвтоКрАЗ" Николай Ляпун.

По его словам, новый автомобиль работает не на дизельном топливе, как предыдущие модели, а на газе. "Наша новая разработка соответствует экологическому классу Евро-5. Этот автомобиль позволяет более эффективно тратить средства, так как стоимость газа - в данном случае используется метан - ниже по сравнению с дизельным топливом. На автомобиле использован газовый двигатель немецкого производства мощностью 260 л. с.", - сказал Ляпун.

Он отмечает, что вакуумный подметательно-уборочный автомобиль предназначен для очистки городских улиц, стоянок общественного транспорта, больших территорий общественного и промышленного назначения, автодорог, а также водосточных канав и колодцев.

ПАО "АвтоКрАЗ" выпускает 33 основных моделей и почти 260 модификаций и комплектаций крупнотоннажной авто-техники. ПАО "АвтоКрАЗ" в 2012 г. уменьшило производства автомобилей на 16% или на 172 автомобиля - до 899. ([УНИАН/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### УКРАИНА: ПАО «АВТОКРАЗ» ОТГРУЗИЛО ДЕСЯТЬ АВТОЦИСТЕРН АЦНГ-8-6322 В ТУРКМЕНИСТАН

АвтоКрАЗ отгрузил в адрес одной из крупнейших нефтегазовых компаний Туркменистана партию из 10 автоцистерн АЦНГ-8-6322, сообщила пресс-служба производителя.

Восьмикубовая цистерна базируется на одной из самых популярных моделей "КрАЗ", созданной специально для эксплуатации в особо сложных дорожно-климатических условиях - полноприводном шасси КрАЗ-6322 колесной формулы 6х6. Надстройка произведена на одном из предприятий Министерства обороны Украины, что гарантирует высочайшее качество исполнения. Цистерна выполнена из углеродистой стали толщиной 4 мм, оборудована сигнализатором наполнения и специальным насосом для выдачи рабочих жидкостей большой плотности.

Автоцистерны АЦНГ-8-6322 будут перевозить специальный буровой раствор на месторождения "ТуркменНефти".

Традиционно, потенциальными потребителями продукции АвтоКрАЗа в Туркменистане являются преимущественно предприятия нефтегазового комплекса и Министерства строительства. Многолетний опыт эксплуатации "КрАЗов" добывающими предприятиями Туркменистана показал, что спецтехника на шасси "КрАЗ", по сравнению с аналогами, наиболее приспособлена для работы в условиях высокогорного бездорожья.

Поставки потребителям Туркменистана ведутся, в основном, через компанию YARAW. Эта же компания выполняет гарантийное и сервисное обслуживание.

До конца года в планах КрАЗа отгрузить в Туркменистан еще несколько партий спецтехники. ([Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### УКРАИНА: ПАО «АВТОМОБИЛЬНАЯ КОМПАНИЯ «БОГДАН-МОТОРС» В 2013 ГОДУ ЗАМЕДЛИЛО ТЕМП ПРИРОСТА УБЫТКА

Автомобильная компания "Богдан Моторс", объединяющая производственные активы одного из ведущих автопроизводителей Украины корпорации "Богдан", по предварительным данным, завершила январь-август с чистым убытком 73,248 млн. грн., что на 48% превысило аналогичный показатель восьми месяцев 2012 г.

Как сообщил пресс-секретарь корпорации Сергей Красуля, рост убытков, в первую очередь, связан с невыполнением производственного плана из-за простоя завода легковых автомобилей и недозагрузки конвейера. По итогам первого полугодия "Богдан Моторс" увеличил чистый убыток на 74% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года - почти до 55 млн. грн. В то же время С. Красуля отметил, что введение спецпошлин на импорт автомобилей и утилизационного сбора уже дало определенные результаты, в частности, отмечен незначительный прирост производства "Богдан Моторс" легковых авто в августе по сравнению с июлем.

По оценке пресс-секретаря, в целом, с учетом позитивного влияния мер поддержки автопрома, во втором полугодии будет прирост производства к аналогичному периоду прошлого года, тогда как в первом полугодии отмечалась обратная тенденция к тому же периоду прошлого года в связи с кризисной ситуацией в украинском автопроме. "Сегодняшняя ситуация позволяет прогнозировать, что по итогам текущего года убыток составит около 110 млн. грн.", - отметил пресс-секретарь. Он также добавил, что при сохранении нынешних условий и введении дополнительных мер стимулирования рынка, а также с учетом начала выпуска новых моделей автомобилей и роста объемов производства в следующем году "Богдан Моторс" сможет сохранить тенденцию сокращения убытков.

С. Красуля не привел показатель чистого дохода от реализации за январь-август, отметив лишь, что за этот период в бюджеты всех уровней уплачено 102,34 млн. грн. против 163,83 млн. грн. за аналогичный период 2012 г.

АК "Богдан Моторс" объединяет производственные активы корпорации "Богдан" по производству легковых автомобилей мощностью 120-150 тыс. ед. (Lada, Hyundai) и автомобилей под собственным брендом) в Черкассах и автобусов и троллейбусов в Луцке мощностью 6 тыс. в год.

В январе-августе компания выпустила 5,421 тыс. автотранспортных средств всех типов, что почти вдвое меньше аналогичного показателя за восемь месяцев 2012 г., в том числе выпуск легковых автомобилей сократился на 49,7% до 4,864 тыс. ед. В то же время в августе по сравнению с июлем выпуск легковых авто вырос на 0,5% до 1,061 тыс. ед.

АК "Богдан Моторс" в 2012 г. с учетом кризисной ситуации в отрасли увеличила убыток в 55 раз к 2011 г. до 326,4 млн. грн., чистый доход сократился на 14,8% по сравнению с 2011 г. до 3366,5 млн. грн. ([Интерфакс-Украина/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### УКРАИНА: В АВГУСТЕ 2013 ГОДА ПАО «ЗАПОРОЖСКИЙ АВТОМОБИЛЕСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (ЗАЗ) СОКРАТИЛО ПРОИЗВОДСТВО АВТОМОБИЛЕЙ

В августе крупнейший производитель легковых автомобилей Запорожский автомобилестроительный завод (ЗАЗ) сократил производство автомобилей (легковых и грузовых) по сравнению с июлем на 14,3%, или на 252 автомобиля до 1514. Об этом говорится в сообщении ассоциации автопроизводителей "Укравтопром".

По сравнению с августом 2012 г. ЗАЗ сократил производство автомобилей на 67,15% или на 3 095 автомобилей.

В январе-августе завод сократил производство автомобилей по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 59,2% или на 17029 до 11741 автомобиля.

В 2012 г. ЗАЗ уменьшил объемы производства автомобилей по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. на 32,5% или на 19688 автомобилей до 40874 автомобилей. ([Українськи новини/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## УКРАИНА: ДО КОНЦА 2013 ГОДА КОРПОРАЦИЯ «БОГДАН» НАМЕРЕНА ВЫЙТИ НА 51%-НУЮ ЛОКАЛИЗАЦИЮ ПРОИЗВОДСТВА JAC

Корпорация "Богдан" намерена довести до 51% долю отечественных комплектующих при производстве автомобилей по лицензии корпорации China Anhui Jianghuai Automobile Co. (JAC, Китай) до конца 2013 г. Об этом говорится в сообщении корпорации. "С самого начала пуска серийного полномасштабного производства (сварка, окраска, сборка) автомобилей JAC на заводе корпорации "Богдан" в Черкассах локализация составит более 30% , а уже к концу года - более 51%", - говорится в сообщении.

Корпорация "Богдан" провела переговоры с поставщиками комплектующих из Украины, подписав уже соглашения, и на завершающем этапе находятся переговоры с потенциальными поставщиками из России и Беларуси.

"Выход на рынки стран СНГ, прежде всего России, с продукцией, изготовленной в Украине, является стратегическим заданием. Поэтому именно с пуском автомобилей JAC в серию мы максимально локализуем производство. Таким образом, корпорация "Богдан" не только загружает собственное производство, но и предоставляет заказ смежным предприятиям", - цитирует пресс-служба президента корпорации Олега Свиначука.

Начиная с первого этапа полномасштабного производства, в автомобилях JAC будут использоваться отечественные глушители, сидения, аккумуляторы, материалы для обивки потолка салона, шины, колеса, стартеры и прочее.

В конце августа "Богдан" начал производство автомобилей по лицензии корпорации China Anhui Jianghuai Automobile Co (JAC, Китай). Всего на 1 января 2014 г. "Богдан" планировалось изготовить около 200 автомобилей JAC.

Корпорация JAC основана в 1964 г. и является комплексной автомобилестроительной компанией, специализирующейся на выпуске легковых автомобилей, легкого коммерческого транспорта, грузовиков и автобусов. В 2012 г. компания JAC реализовала около 470 тыс. единиц всей продукции, из которой более 50 тыс. единиц ушли на экспорт. (Metalmonitor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### УКРАИНА: КОРПОРАЦИЯ «БОГДАН» НАЧИНАЕТ ВЫПУСК ВТОРОЙ КИТАЙСКОЙ МОДЕЛИ

Ограничения на импорт автомобилей в Украину играют на руку, прежде всего, компаниям, делающим ставку на сборку китайских марок. Корпорация "Богдан" начинает выпуск второй китайской модели - внедорожника Great Wall Naval H3. А в следующем году планирует освоить сборку еще трех. Именно собственника "Богдана" Петра Порошенко считают главным отечественным лоббистом введения утилизационного сбора и высоких пошлин на импортные авто.

Корпорация "Богдан" начала крупноузловую сборку китайского бюджетного внедорожника Great Wall Naval H3. До конца года будут выпущены 500, а в следующем - 1,2 тыс. автомобилей. По словам пресс-секретаря "Богдана" Сергея Красули, это дает возможность сохранить цены на модель, а в перспективе - снизить их за счет перехода на полномасштабное производство. "Объемы производства Great Wall пока не позволят нам выйти на безубыточную работу в этом году, но общее увеличение объемов сборки различных автомобилей на нашем предприятии позволит удешевить их стоимость в будущем", - отмечает Сергей Красуля.

Сейчас стоимость Great Wall Naval H3 составляет от 150,6 тыс. грн. Конкурентами в компании называют Renault Duster (150 тыс. грн.), Chery Tiggo (139,9 тыс. грн.), Geely Emgrand X7 (138,9 тыс. грн.) и Chevrolet Niva (132 тыс. грн.). Сергей Красуля говорит, что ограничение импорта государством активизировало переговоры и с другими партнерами. Корпорация "Богдан" ведет переговоры с российским АвтоВАЗом и китайским Lifan.

Пока импортеры распродают складские запасы, завезенные до 1 сентября. Однако вскоре они будут вынуждены поднимать цены из-за вступившего в силу закона об утилизационном сборе. А это делает Naval H3 одним из самых привлекательных по цене внедорожников в сегменте, считает гендиректор Auto-Consulting Олег Омельнички. Директор по маркетингу Группы "АИС" Сергей Боровик говорит, что для того, чтобы не повышать цену на внедорожник Geely Emgrand X7, его компания в сентябре также пускает производство автомобиля на принадлежащем компании Кременчугском автосборочном заводе.

В компании "Си Эй Автомотив" (дистрибутор Chery) заявили, что после введения специальных пошлин на импортные автомобили в апреле компании пришлось поднять стоимость Chery Tiggo на 8%, а в "Renault Украина" - на модель Duster на 13%. "Мы смогли немного сдержать повышение за счет доходов, но в будущем делать это будет достаточно трудно", - говорит начальник отдела маркетинга "Си Эй Автомотив" Павел Радукан. По его словам, после повышения цен в апреле продажи Tiggo сократились в два раза. Сергей Боровик говорит, что Chevrolet Niva из-за роста отпускных цен в текущем году начал терять позиции на рынке. Ограничение импорта еще больше усугубит ситуацию для этой марки. "Если производитель не сделает скидку на отпускную цену, то дистрибутор не сможет сохранять прежнюю стоимость автомобиля", - говорит Боровик.

Корпорация "Богдан" может усилить конкуренцию на рынке за счет пуска производства и других моделей Great Wall. Уже в следующем году с конвейера завода начнут сходить седаны C30 и C50, а также кроссовер M4. Ежемесячный выпуск модели M4 должен составить с августа 200 единиц, модели C30 в октябре - 300 единиц, модели C50 в декабре - 200 единиц. Причем до конца 2014 г. в компании уже рассматривают экспортировать эти автомобили на зарубежные рынки. (Укррудпром/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## **Анализ**

### УКРАИНА: АВТОПРЕМЬЕРЫ НОВОГО БИЗНЕС-СЕЗОНА 2013 ГОДА

Начало нового учебного года совпало с новым бизнес-сезоном на автомобильном рынке. В 2013 г. случайным это совпадение не назовешь: за лето авто трейдеры научились обходить или минимизировать спецшлины и экологический налог. Многие изменили или подкорректировали модельный ряд. Соответственно, изменился и перечень намеченных на остаток года автомобильных премьер в Украине.

В этом году подразделению Audi AG, отвечающему за разработку спортивных и эксклюзивных автомобилей, компании Quattro GmbH исполняется 30 лет. В честь празднования компания решила расширить модельный

ряд RS. Во втором полугодии в Украине появятся Audi RSQ3, Audi RS6 Avant, Audi RS7 Sportback и Audi SQ5. Еще одна не менее важная презентация во втором полугодии - выход на рынок Audi A3 Limousine. Автомобиль доступен для заказа в официальной дилерской сети. Стоимость Audi A3 Limousine с мощным бензиновым турбированным двигателем 1,4 TFSI с автоматической коробкой передач s-tronic - от 28345 евро.

В сентябре баварские автомобилестроители представили долгожданное новое поколение внедорожника BMW X5, а также - конкурента Audi A5 купе BMW 4-й серии. А в ноябре - BMW 4-й серии кабриолет.

«Машиностроение Украины, СНГ, мира» – <http://ukrmach.dp.ua/>

Намечено появление в дилерской сети обновленного кроссовера BYD S6 2,4 с 6-ступенчатой МКПП. Данная комплектация оборудована новым мощным (167 л. с.) и экономичным двигателем с связке с более современной 6-ступенчатой трансмиссией. Данная комплектация уже доступна к заказу в дилерской сети по цене от 169990 грн.

Во второй половине октября запланирован выход на украинский рынок новинки BYD New F3, которая будет представлена в наиболее массовом сегменте семейных седанов. Изменения коснулись дизайна, сделал его более современным, а также двигателя - он стал более экономичным при том же объеме. Будет доступна революционная для сегмента бюджетных седанов комплектация с автоматической коробкой с двумя сцеплениями DCT (Dual Clutch Transmission), которая позволит улучшить разгонную динамику и экономичность авто. Это обновленная модификация уже хорошо зарекомендовавшей себя на украинском рынке в модели BYD F3 - надежного и доступного автомобиля.

На "Столичном автошоу" 14 сентября китайская Chery представила сразу 2 новинки - конкурента Geely Emgrand 7 - представительский седан Chery A-19 и модель Alpha-7 (M-16). Последняя - из нового поколения автомобилей Chery, которое в нынешнем году представили на автосалоне в Шанхае. Причем, нового - во всех смыслах. В Chery сейчас происходит смена стратегии развития и Alpha-7 - представитель генерации, олицетворяющей новую философию марки.

С середины сентября в дилерскую сеть поступил обновленный Fiat Punto - с дизельным и бензиновым двигателем с механической и роботизированной трансмиссией. С октября на украинском рынке одновременно будут представлены итальянские конкуренты культового британского MINI - совсем не маленький универсал Fiat 500L и городской кроссовер 500L Trekking, с дизельными двигателями с механической и роботизированной трансмиссией. В гамме коммерческого транспорта у итальянцев тоже ожидаются новинки. Со второй половины октября будет расширена гамма Fiat Nuovo Doblo - на рынок поступит Doblo XL с объемом кузова 5 куб. м и грузоподъемностью 1000 кг.

Осенью Geely порадует ценителей марки выходом на рынок большого седана представительского класса по доступной цене - Geely Emgrand 8. Он будет предлагаться с бензиновыми двигателями 2,0 л 141 л. с. с МКПП и 2,4 л 152 л. с. с 6-ступенчатой АКПП. Еще одна осенняя новинка Geely - долгожданный кроссовер Geely Emgrand X7. Его предложат с бензиновым двигателем 1,8 л 127 л. с. и МКПП. Цены станут известны ближе к старту продаж.

Во второй половине 2013 г. на украинский рынок должны выйти кроссоверы Great Wall H6 в новых комплектациях с двумя бензиновыми двигателями (ранее покупателям предлагались только дизельные H6) объемом 1,5 л мощностью 150 л. с. с турбиной и атмосферным Mitsubishi объемом 2,4 л. Будут доступны версии с автоматической трансмиссией, а также полным приводом. Эти автомобили уже находятся в Украине и в ближайшее время пройдут сертификацию и поступят в дилерские центры. Заявленные цены на новые комплектации стартуют с отметки в 189750 грн. (переднеприводный H6 в комплектации City с двигателем Mitsubishi 2,4 л и 5-ступенчатой МКПП).

На начало октября намечена украинская премьера и начало продаж выдающегося Lamborghini Aventador. В Европе срок поставки Aventador - от года до двух. Для Украины завод будет реализовывать специальные условия: кроме непосредственно представленного в шоу-руме демо автомобиля, сроки для заказа будут ориентировочно 6-7 месяцев. Одновременно пройдет презентация и старту-

ют продажи лимитированной версии Lamborghini Gallardo Superleggera Edizione Technica.

Уже сейчас можно заказать одну из трех основных версий самого доступного Maserati. Продажи бизнес-седана E-класса Maserati Ghibli начнутся в Украине уже осенью. Предлагается полноприводная версия с бензиновым V-образным турбомотором мощностью 410 л. с., заднеприводная с тем же мотором и мощностью 330 л. с., и заднеприводная версия с дизельным турбированным мотором, способным генерировать 275 л. с. Цена будет стартовать от 72 тыс. евро. Не смотря на доступность (как для Maserati) от нуля до "сотни" Ghibli разгоняется за 6,3 с.

В конце года появится уменьшенная копия Mazda-6 - новое поколение Mazda-3.

Новое поколение флагмана модельного ряда Mercedes-Benz - легендарный S-класс, был представлен 14 сентября на "Столичном автошоу".

Для ценителей незаурядных MINI праздник намечен на ноябрь. В последний месяц осени презентуют новый MINI Hatch.

В сентябре в салонах дилерской сети Mitsubishi Motors появится обновленный рамный внедорожник Mitsubishi Pajero Sport. Он является уникальным продуктом на автомобильном рынке Украины, очень востребован, действие специальной пошлины на него не распространяется, а уплату утилизационного сбора в компании обещают максимально смягчить для клиентов.

Практически одновременно с премьерой на автосалоне во Франкфурте, в Украине представили Opel Insignia New. До конца года мы увидим также полноприводный универсал Opel Insignia Country tourer, городской кроссовер Opel Mokka и компактного стилиягу Opel Adam.

Не исчерпался запас премьер на 2013 г. у французских львов. В середине ноября объявят цены и начнут принимать предзаказы на новый компактный городской кроссовер Peugeot 2008. Фактические продажи (наличие в салонах) начнутся в феврале 2014 г. А в декабре на рынок выйдет обновленный компактный Peugeot 3008.

В октябре в Украине будет презентован новый Porsche 911 Turbo S.

Renault уже в сентябре вывел на рынок абсолютно новые модели - Renault Dokker, Dokker Van, Lodgy. Чуть позже у нас появится новый Renault Logan MCV.

Любимая украинцами Skoda уже в сентябре планирует начать продажи в Украине обновленной Skoda Superb FL. В октябре на рынок выйдет новая Skoda Octavia Combi New. А к концу года - обновленный Skoda Yeti FL, который показали Франкфурте.

Нынешней осенью SEAT представит в Украине SEAT Leon Sport Coupe. А после премьеры во Франкфурте - и новый Leon ST.

Осенняя новинка 2013 г. от SsangYong - новое поколение представительского внедорожника SY Rexton W. Его оснастили задней подвеской Multi LINK - независимой, многорычажной, пружинной подвеской с телескопическими амортизаторами и стабилизатором поперечной устойчивости. Основные преимущества такого решения - высокая плавность хода, низкий уровень шума, лучшая управляемость.

Народная немецкая марка Volkswagen планирует до конца года предложить любителям скорости Volkswagen Polo WRC, а практичным автомобилистам - Golf Variant.

До конца года у АвтоВАЗа будет только одна премьера - рестайлинговое семейство Lada Priora, с обновлением интерьера и экстерьера. Старт продаж рестайлинговой Lada Priora планируется в ноябре. ([Auto-Consulting/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Auto-Consulting/Машиностроение_Украины_СНГ_мира))

**Статистика****УКРАИНА: В АВГУСТЕ 2013 ГОДА ПРОДАЖИ НОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ ВЫРОСЛИ**

В Украине в августе по сравнению с соответствующим периодом 2012 г. продажи новых автомобилей выросли на 42% до 26 тыс. единиц, тем самым показав рекордные объемы месячных продаж за последние два года. Об этом пишет "Коммерсант-Украина" по данным информационно-аналитической группы "Auto-Consulting". "Откладывать покупку автомобиля до наступления лучших времен потребители не стали из-за введения утилизационного сбора", - отмечает коммерческий директор "Hyundai Motor Украина" Геннадий Четверухин. Свою лепту в повышение спроса внесла и неоднозначная формулировка закона. Разъяснение ГАИ о том, что под действие утилизационного сбора после 1 сентября не попадают ввезенные до этой даты автомобили, появилось лишь за два дня до вступления закона в силу. Сейчас с каждого нового ввезенного автомобиля должен взиматься утилизационный сбор в 4,73-30,2 тыс. грн.

Клиенты торопились зарегистрировать автомобили, из-за чего возросло количество сделок за наличные средства, рассказывает региональный директор "Атлант-М Юг" (дилер Renault) Александр Дмитерчук. По его словам, в августе снизилась доля покупок за кредитные средства. В августе в его компании она не превысила 20% против 25% месяцем ранее.

Клиенты смогут приобрести автомобили по старым ценам еще и в сентябре, успокаивают участники рынка. Геннадий Четверухин говорит, что складских запасов его компании достаточно еще на 1-1,5 месяца. "После введения спецпошлин мы еще какое-то время могли удерживать цены за счет нашего заработка. Однако теперь ресурсы подходят к концу, и цены возрастут пропорционально сбору", - отметил Четверухин.

Некоторые участники рынка уже сейчас заявляют о дефиците популярных автомобилей. "В начале августа клиенты Renault выкупили модели Logan, Sandero, Megane и Fluence. Теперь необходимо ждать минимум месяц, чтобы приобрести данные модели, но они уже будут по новым ценам", - сообщил Дмитерчук.

Участники рынка не предвидят его дальнейшего роста. "Скорее всего, в сентябре продажи будут в пределах 18-19 тыс., но после повышения цен ежемесячная реализация не превысит 15 тыс.", - полагает Четверухин. По словам Дмитерчука, небольшое оживление продаж может произойти в декабре, когда дилеры традиционно проводят скидки и акции. Однако по итогам года, по мнению специалиста, автопродажи сократятся на 5-10% по сравнению с 2012 г.

Согласно данным ассоциации "Укравтопром", первичные продажи легковых автомобилей в августе выросли на 24% до 23,5 тыс. единиц. По предварительным данным в Украине в августе было произведено 5769 автотранспортных средств, что на 14,1% больше, чем в июле, и на 21% меньше аналогичного показателя прошлого года. За восемь месяцев показатель сократился на 46%.

Автопроизводители считают, что несколько улучшить критическую ситуацию в отрасли помогло введение дополнительных пошлин на импорт автомобилей, и введение утилизационного сбора, и ожидают дальнейших шагов по поддержке автопроизводства и стимулированию потребительского спроса. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**УКРАИНА: ПОСТАВКИ РОССИЙСКИХ АВТОМОБИЛЕЙ ЗА ВОСЕМЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА УПАЛИ**

Экспорт российских автомобилей в Украину в январе-июле снизился на 21,5% до 16,6 тыс. автомобилей и продолжит падение в связи с введением утилизационного сбора на ввоз машин в страну. Об этом сообщил исполнительный директор аналитического агентства "Автостат" Сергей Удалов.

Утилизационный сбор - обязательная плата за дальнейшую утилизацию автомобилей - в Украине начал действовать с 1 сентября. Для легковых машин базовая ставка установлена на уровне 5,5 тыс. грн., для автобусов и грузовиков - 11 тыс. грн.

"Экспорт из России на Украину и так минимальный. С введением утилизационного сбора экспорт сократится еще больше. Особенно это скажется на моделях, производимых в России и популярных на украинском рынке: Hyundai Accent (в России это Solaris), Volkswagen Polo, KIA Rio. Еще больше может потерять Lada, которая уже давно не в лидерах на этом рынке", - отметил Удалов.

На АвтоВАЗе подчеркнули, что Украина, куда поставляется 14,4% продаваемых за рубежом автомобилей, по-прежнему остается ключевым экспортным рынком. Вместе с тем, за последние несколько лет она уступила первенство Казахстану, доля которого в экспортных поставках АвтоВАЗа сегодня достигает почти 68%. Еще около 6% составляют поставки Lada в Азербайджан и 3,5% - в Европу.

При этом на АвтоВАЗе подчеркивают, что приоритетным для предприятия остается внутренний рынок.

"Авторынок Казахстана не случайно для АвтоВАЗа занимает лидирующие позиции. Положительная динамика на рынке этой страны наблюдается с 2010 г. и в настоящее время сохраняется. Рыночная доля Lada на рынке Казахстана по итогам семи месяцев достигла 38%", - сообщил представитель АвтоВАЗа. Жители республики с начала года приобрели 29,6 тыс. автомобилей Lada, что на 79% больше показателя за январь-июль 2012 г.

На КАМАЗе введение утилизационного сбора в Украине не комментируют. Представитель предприятия Олег Афанасьев лишь отметил, что "в преддверии введения сбора КАМАЗ увеличил поставки автомобилей в Украину", не уточнив насколько именно. Таким образом, российский производитель грузовых автомобилей до 1 сентября вывел из-под уплаты сбора максимальное число машин. Ранее ГАИ Украины пояснила, что с автомобилями, ввезенных и растаможенных до указанной даты, утилизационный сбор взиматься не будет.

В Группе "ГАЗ", занимающей около 40% украинского рынка легких коммерческих автомобилей (LCV), отметили, что "введение утилизационных пошлин приведет к удорожанию машин и к снижению продаж". В Украине за 7 месяцев было продано 1,4 тыс. автомобилей марки "ГАЗ". "Необходимо иметь в виду, что на украинском рынке коммерческого транспорта уже и так наблюдается стагнация. В частности, за 7 месяцев объем рынка новых автомобилей в Украине сократился на 29%", - добавила представитель Группы "ГАЗ". В Украине за 7 месяцев было продано 1,4 тыс. автомобилей марки "ГАЗ". (Trans-Port.com.ua/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**БЕЛАРУСЬ: ОАО «БЕЛОРУССКИЙ АВТОМОБИЛЬНЫЙ ЗАВОД» (БЕЛАЗ)  
ПРЕДСТАВИЛО КАРЬЕРНЫЙ САМОСВАЛ ГРУЗОПОДЪЕМНОСТЬЮ 55 Т НА ВЫСТАВКЕ В МОНГОЛИИ**

ОАО "БелАЗ" представил карьерный самосвал грузоподъемностью 55 т на национальной выставке Беларуси в Улан-Баторе (Монголия) 5-8 сентября, сообщили на предприятии. На стенде БелАЗа экспонировались рекламные информационные материалы о предприятии, а на открытой выставочной площадке был представлен натуральный образец карьерного самосвала БелАЗ-7555В грузоподъемностью 55 т. "Угледобывающие монгольские компании заинтересованы в продукции Белорусского автомобильного завода, - отметили на БелАЗе. - В ходе визита белорусской делегации в Монголию в сентябре подписаны документы о дальнейшем сотрудничестве".

Монгольские потребители хорошо знакомы с маркой "БелАЗ", они имеют большой опыт эксплуатации и обслуживания белорусской техники. В настоящее время парк этой техники в Монголии насчитывает 178 единиц. Карьерные самосвалы грузоподъемностью от 30 до 240 т и другая специальная техника используются на разработках угольных месторождений. В Монголии у БелАЗа есть официальный представитель - компания United Belaz Machinery, которая работает и по сервисному обслуживанию машин.

Белорусский автомобильный завод (Жодино) основан в сентябре 1948 г., с 2010 г. - ОАО "БелАЗ". С октября 2012 г. ОАО "Белорусский автомобильный завод" является управляющей компанией "БелАЗ-Холдинг". Основной продукцией БелАЗа являются карьерные самосвалы, фронтальные колесные погрузчики и бульдозеры, тягачи-эвакуаторы, специальные транспортные средства для подземных работ, тягеловозы для металлургического производства и другие специализированные технологические машины. БелАЗ занимает треть мирового рынка карьерных самосвалов и входит в группу ведущих мировых концернов по производству карьерной техники. (БЕЛТА/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**БЕЛАРУСЬ: ОАО «МИНСКИЙ АВТОМОБИЛЬНЫЙ ЗАВОД» (МАЗ)  
ПРЕДСТАВИЛО АВТОБУС С ГАЗОВЫМ ДВИГАТЕЛЕМ НА ВЫСТАВКЕ В МОСКВЕ**

ОАО "Минский автозавод" представило автобус с газовым двигателем на международной специализированной выставке Comtrans-2013 в Москве 10-14 сентября. Об этом сообщили на предприятии.

Автобус МАЗ-203965 с двигателем на сжатом природном газе (метане) - новая разработка белорусского предприятия. Машина создана на базе городского низкопольного автобуса МАЗ-203, который хорошо знают потребители Беларуси, России, других стран. Силовой агрегат - специальный газовый двигатель "Мерседес". Используется газобаллонное оборудование европейских производителей. По характеристикам новый автобус соответствует уровню экологического стандарта Евро EEV. Еще две новинки МАЗа на выставке - самосвал МАЗ-6501В5-481-000 для эксплуатации в строительном комплексе и седельный тягач МАЗ-5440Е9 с обновленным интерьером кабины.

Кроме того, в Москве был продемонстрирован боевой автомобиль спортивной команды Минского автомобильного завода "МАЗ-Спортавто" МАЗ-5309RR, а также машина технического сопровождения МАЗ-6302В5. Они участвовали в международных соревнованиях "Шелковый путь-2013", где два белорусских экипажа заняли третье и шестое место.

Всего на выставке Comtrans-2013 МАЗ представил 10 грузовиков и автобусов, это последние разработки конструкторских служб предприятия. МАЗ является постоянным участником этого выставочного форума, на котором есть возможность оценить конкурентоспособность своей продукции, найти новых партнеров и потребителей, отметили на предприятии.

Минский автомобильный завод создан в 1944 г. В 2009 г. преобразован в ОАО "МАЗ", с 2012 г. ОАО "МАЗ" стало управляющей компанией холдинга "БелавтоМАЗ". МАЗ выпускает более 500 моделей и модификаций грузовых автомобилей и около 20 моделей пассажирской техники. (БЕЛТА/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**КАЗАХСТАН: АО «АЗИЯ АВТО» СТАЛО ТРЕТЬИМ В МИРЕ ПРОИЗВОДИТЕЛЕМ НОВОГО SKODA SUPERB**

На мощностях завода АО "АЗИЯ АВТО" официально стартовало производство обновленного лифтбэка и универсала Skoda Superb.

Самая популярная среди местных покупателей модель класса D выпускается в Усть-Каменогорске на протяжении 7 лет. Казахстанская история Skoda Superb насчитывает два поколения модели.

В апреле обновленная версия флагмана была представлена на автошоу в Шанхае. Вслед за стартом производства в Чехии и Индии, "АЗИЯ АВТО" стал третьим предприятием в мире, где начал выпуск новой версии Skoda Superb. Казахстанцы получили доступ к новинке вскоре после старта европейских продаж.

Skoda Superb впечатляет новым, ярким дизайном, пространством салона, оригинальным интерьером, меньшим расходом топлива и инновационными решениями.

Флагманская модель Skoda построена на платформе B6, которую она делит с брэндами Audi и Volkswagen. Рестайлинговая версия выполнена в духе нового "кристаллического" дизайна марки: независимый характер передней части и лаконичная задняя часть кузова, четкие формы, прямые линии и выразительные грани - все подчеркивает элегантность, изысканность и современность автомобиля. Интерьер также подвергся существенным изменениям: новое рулевое колесо и сиденья, оригинальные декоративные элементы и сочетания цветов. Кроме того, в автомобиле доступны новые комбинации двигателя и коробки передач, заметно улучшены показатели расхода топлива и выбросов CO2.

Одновременно с этим рестайлинговый Skoda Superb сохранил достоинства, обеспечившие его успех на рынке в течение двенадцати лет: высочайший уровень безопасности, повышенная функциональность и обширное внутреннее пространство.

Уникальное конструктивное решение представляет собой система TwinDoor, которая предполагает два варианта открывания багажной двери: характерным для кузова "седан" способом - поднятием крышки багажника, либо поднятием пятой двери вместе со стеклом. Второй вариант обеспечивает полный доступ к багажному отделению и облегчает погрузку крупногабаритного груза. В новом Superb система TwinDoor оснащена еще более простым механизмом управления.

Новинка является превосходным выбором для тех, кто ценит широкий спектр элементов безопасности, гарантирующих максимальную защиту жизни пассажиров. Об этом свидетельствует оценка в 5 звезд, полученная Superb по итогам краш-тестов EuroNCAP.

Superb может быть оборудован 9 подушками безопасности: фронтальными, боковыми, потолочными, а также первые подушки для защиты коленей водителя.

В соответствии с правилом "видеть и быть увиденным" машины оснащены би-ксеноновыми фарами с системой AFS

«Машиностроение Украины, СНГ, мира» – <http://ukrmach.dp.ua/>

(система адаптивного освещения), встроенными телескопическими омывателями фар, датчиком дождя и противотуманными фарами с функцией Corner (функция углового освещения). Для улучшения видимости поворотники встроены в наружные зеркала. Световая сигнализация автоматически активируется при резком торможении. Таким образом, водители автомобилей, находящиеся сзади, имеют больше времени для маневра в опасной ситуации. Даже в наиболее доступных версиях задние фонари автомобиля теперь оснащены полностью светодиодной оптикой.

Ерик Сагымбаев, президент АО "АЗИЯ АВТО": "Несмотря на общий спад европейских рынков, с начала года Skoda удалось реализовать 534,3 тыс. автомобилей. Это результат обновления модельной линейки. В частности, премьеры Rapid, Octavia III и обновленного Superb, который мы представляем сегодня. На казахстанском рынке 2013 г. складывается для марки особенно успешно. Сегодня Skoda - №1 по темпам роста среди всех брэндов, выпускаемых в республике. По итогам семи месяцев продажи выросли в 2,7 раза. А в десятке самых покупаемых казахстанцами брэндов по темпам роста Skoda заняла второе место. Как никогда крепки позиции Skoda Superb на отечественном рынке: модель вышла на первое место по объемам продаж в сегменте D. Но появление новой версии автомобиля несомненно вызовет еще более горячий интерес наших клиентов".

Казахстанским покупателям Skoda Superb предлагаются два бензиновых двигателя: 2.0 TSI (200 л. с.) для переднеприводной версии и 3.6 FSI V6 (260 л. с.) для автомобиля с полным приводом. Оба мотора получили автоматическую шестиступенчатую трансмиссию DSG. Модель доступна в трех уровнях оснащения: Active, Ambition и Elegance. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### **РОССИЯ: НОВЫЙ ВНЕДОРОЖНИК РАЗРАБОТАЮТ В НИЖНЕМ НОВГОРОДЕ**

В скором времени на российском рынке может появиться принципиально новый автомобиль. Причем, речь идет все не о модели АвтоВАЗа. Разрабатывать автомобиль с нуля будут в нижегородском бизнес-инкубаторе. План проекта уже определили, правда, никакой конкретики касательно форм-фактора, мотора, поставщика комплектующих и приблизительной стоимости пока нет.

Тем не менее, уже определен порядок действий разработчиков. В рамках работы над созданием нового автомобиля сразу три проекта, которые получили одобрение правительства. Процессом реализации этих проектов займутся три разные компании.

Первый проект предполагает создание самого автомобиля. Разработчики характеризуют модель, как легковой полноприводный автомобиль малого класса повышенной проходимости. Собрать эту модель будут в Нижегородской области, а за процесс производства будет отвечать компания "Русавто-НН".

В процессе создания новинки отечественного автопрома непосредственное участие примет ООО "СКБ "Резерв". Задачи компании сведутся к разработке несущего кузова. Причем, речь идет о новейших технологиях с использованием полимерных материалов.

Наконец, в рамках третьего проекта под названием "Learning Effectively Tool", вероятно, предусмотрено обучение и подготовка кадров непосредственно для производственного процесса полноприводного автомобиля. При этом никакой информации о старте производства и инвестициях в проект не сообщается.

Скорее всего, автомобиль может выйти на рынок одновременно с кроссовером АвтоВАЗа - Lada XRAY. Модель вызвала настоящий фурор на мотор-шоу в Москве в августе прошлого года. По словам Стива Маттина, главного дизайнера АвтоВАЗа, этот автомобиль - взгляд внутрь, рентгеновский снимок процессов и перемен, которые сейчас происходят на АвтоВАЗе.

Ранее сообщалось о планирующемся выпуске кроссовера на базе концепта. Автомобиль должен получить название Lada V. Как ожидается, автомобиль станет самым дорогим в модельном ряду производителя - цена на него будет выше, чем на флагман Priora. Если учесть, что последняя в самой дорогой комплектации стоит порядка 450 тыс. руб., то новинка от Lada может перешагнуть психологический ценовой барьер в 0,5 млн. руб. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### **РОССИЯ: В ЯНВАРЕ 2014 ГОДА СТАРУЕТ ВЫПУСК ОБНОВЛЕННОГО «НИССАНА ТЕАНА»**

В январе питерский завод "Ниссан" намерен пустить в серию обновленный седан "Теана".

При выпуске новинки российской сборки предполагается использовать и комплектующие российского производства. Поставщики "Ниссана", имеющие заводы в стране, уже в этом году начнут выпускать для рестайлинговой "Теаны" автокомпоненты.

Обновленная версия "Теаны" после лифтинга была представлена в феврале и предназначена для растущего китайского рынка. Дизайн новинки был выдержан в стиле "Алтимы", что продается в США. О внешности русской "Теаны" остается пока только гадать. Дорестайлинговый седан в РФ реализуется с 2,5-литровым бензиновым двигателем и 3,5-литровым дизелем по 0,998-1508 тыс. руб. (АвтоСреда/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### **РОССИЯ: ОАО «АВТОВАЗ» В ЯНВАРЕ-ИЮЛЕ 2013 ГОДА ЗАНЯЛО БОЛЕЕ ТРЕТИ ВТОРИЧНОГО АВТОРЫНКА**

По данным аналитического агентства "Автостат", в январе-июле на вторичном авторынке России было продано 3038,1 тыс. автомобилей (-3,2% к АППГ). По традиции на рынке сэконд-хэнда в стране лидировал АвтоВАЗ. Доля "Лады" в общем объеме продаж составила 34%, больше трети российского вторичного рынка. Здесь бесспорным лидером остается вазовская "семерка" "Лада-2107" (126,4 тыс. ед.), которая опережает "десятку" "Ладу-110" всего на 22 тыс. ед. Но рынок падает и продажи этих моделей сократились на 7% и 15% к АППГ соответственно.

Среди иномарок по итогам января-июля абсолютным лидером осталась "Тойота" (361,9 тыс. шт.), сохранившая долю в 12% рынка "секонд-хэнда", но потерявшая 3,4% в сравнении с АППГ. Продолжают увеличивать присутствие на рынке сэконд-хэнда массовые брэнды "Киа" (+14,2%), "Рено" (+14,2%) и "Шевроле" (+6,5%).

В модельном ряду подержанных иномарок по-прежнему лидирует "Тойота Королла", на втором месте "Форд Фокус", на третьем - "Дэу Нексия", потеснившая немецкий народный автомобиль "Фольксваген Пассат" на 4-е место. В Топ-10 подержанных иномарок попали "Рено Логан", "Митсубиси Лансер", "Шевроле Нива", "Тойота Камри", "Опель Астра" и "Хюндай Акцент".

Вторичный автомобильный рынок связан с первичным. Брэнды, которые растут на первичном, "тянут" за собой и продажи на вторичном, поскольку покупатели, переходя на новые модели, продают свои машины с пробегом, прокомментировал ситуацию исполнительный директор аналитического агентства "Автостат" Сергей Удалов. (Ladaonline/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ: В АВГУСТЕ 2013 ГОДА ПРОДАЖИ ОАО «АВТОВАЗ» УПАЛИ

Снижается интерес россиян к российским легковым автомобилям. В августе продажи "Лад" упали на 23,9% к АППГ до 44314 автомобилей. За 8 месяцев продажи АвтоВАЗа составили 350116 автомобилей "Лада" (-10,9% к АППГ). В России с начала года дилеры "Лады" продали 303357 ед. (-13,1% к АППГ). Из-за общего спада на рынке и обновления модельного ряда падение продаж российского гиганта продолжается 6 месяцев подряд.

В августе дилеры реализовали в России 39 тыс. ед. (-23,5% к АППГ), а с учетом экспорта - 44,3 ед. Каждый 9-й автомобиль в августе поставлялся на экспорт. С начала года за рубеж, главным образом в страны СНГ, отправлено 45,8 тыс. ед.

Меньше всего россияне покупали старые модели. Продажи "Приоры" сократились в 2,7 раза с 12,6 до 4,6 тыс. ед., "Самары" - на 41% до 4 тыс. автомобилей. Продано 436 "Калин" первого поколения и 82 ед. ВАЗ-2104, уже снятых с производства. Зато повышается интерес к новым моделям. На 19,2% выросли продажи "Гранты" и в 1,17 раза - универсалов "Ларгус". (Ladaonline/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### РОССИЯ: LADA PRIORA ПОЛУЧИТ РОБОТИЗИРОВАННУЮ КОРОБКУ ПЕРЕДАЧ

АвтоВАЗ ведет работу над созданием роботизированной коробки передач. Новый агрегат планируется устанавливать на Lada Priora. "АвтоВАЗ разрабатывает роботизированную коробку передач, которая может устанавливаться, в том числе, и на Lada Priora. Подробности проекта планируем раскрывать ближе к началу производства", - сообщили в пресс-центре тольяттинского автогиганта, не уточнив конкретные сроки.

В октябре в продажу поступит обновленная Priora. Автомобиль получил модернизированные задний бампер и задние фонари, новую панель приборов и другие сиденья. Также у рестайлинговой модели габаритные огни совмещены с дневными ходовыми огнями, а вместо аудиосистемы появилась мультимедийная система. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### РОССИЯ: В 2014 ГОДУ В КАЛИНИГРАДЕ НАЧНУТ ПРОИЗВОДИТЬ ГРУЗОВИКИ TATA DAEWOO

Компании "Автотор" и Tata Daewoo в январе 2014 г. начнут совместное производство грузовых автомобилей в Калининграде. Объем выпуска должен составить до 2000 штук в год. По словам заместителя генерального директора входящего в "Автотор" ООО "Эллада Интэртрейд" Сергея Крюкова, речь идет о крупнотоннажных грузовых автомобилях, седельных тягачах, самосвалах, а также технике специального назначения. Начало продаж через дилерскую сеть официальных дистрибуторов компании Tata Daewoo запланировано на март 2014 г. Ежемесячный показатель, согласно предварительным прогнозам, составит свыше 100 автомобилей, уточнил Крюков.

Группа компаний "Автотор" занимается производством легковых автомобилей из узлов и агрегатов иностранного производства для ведущих мировых производителей, в числе которых Kia Motors, BMW AG, General Motors. Производственные мощности располагаются в Калининградской области.

Tata Daewoo Commercial Vehicle - второй по величине корейский производитель грузовиков, самосвалов и спецтехники. Производственная мощность завода компании составляет 20000 единиц продукции в год, говорится в материалах Tata Daewoo. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### РОССИЯ: ГРУППА «ГАЗ» МОДЕРНИЗИРУЕТ ПРОИЗВОДСТВО АВТОБУСОВ

Дивизион по производству автобусов Группы "ГАЗ" планирует инвестировать в модернизацию и переоборудование всех производственных площадок 750 млн. руб. в 2013 г., сообщает РБК, ссылаясь на и. о. директора дивизиона "Автобусы" Василия Полюшкевича.

Более 500 млн. руб. уже инвестировано за текущий год в модернизацию и перевооружение всех производственных площадок и модельного ряда.

ООО "Русские автобусы - Группа "ГАЗ" является автобусным дивизионом крупнейшего российского автостроительного холдинга "Группа "ГАЗ". Продукция компании - автобусы всех классов и назначений. В структуре дивизиона четыре автобусных завода и торговая компания - ООО "Русские автобусы - Группа "ГАЗ" (Москва), имеющие региональные филиалы: филиал "Павлово" (Нижегородская обл., Павлово), филиал "Курган" (Курган), филиал "Санкт-Петербург".

Группа "ГАЗ" - крупнейший производитель коммерческого транспорта в России. Объединяет 18 производственных предприятий в десяти регионах России, а также сбытовые и сервисные организации. Выпускает легкие и среднетоннажные коммерческие автомобили, тяжелые грузовики, автобусы, легковые автомобили, дорожно-строительную технику, силовые агрегаты и автокомпоненты. Основной акционер компании - машиностроительный холдинг "Русские машины". (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### РОССИЯ: НА ПЛОЩАДКЕ ГРУППЫ «ГАЗ» НАЧАЛИ ПРОИЗВОДИТЬ КОМПОНЕНТЫ ДЛЯ «МИТСУБИСИ РАДЖЕРО СПОРТ»

На нижегородской площадке Группы "ГАЗ" стартовало производство рам для автомобилей "Митсубиси Раджеро Спорт". По соглашению с "ПСМА Рус", на ГАЗе будут делать рамы для автомобиля и поставлять их на конвейер сборочного завода в Калуге. В рамках проекта на заводе создано 85 новых рабочих мест.

На ГАЗе организован и оборудован участок сварки рам для японской машины, установлено оборудование их транспортировки, введена в эксплуатацию линия фосфатирования, проведена модернизация действующей линии катафореза. Оборудование было предоставлено корпорацией "Митсубиси Мотор", а персонал прошел обучение, в соответствии со стандартами качества "ПСМА Рус".

Открытие производства для автомобилей "Митсубиси Раджеро Спорт" на нижегородской площадке Группы "ГАЗ" свидетельствует о высоком уровне компетенций Горьковского автозавода в производстве автокомпонентов и значимый этап в развитии автомобильного кластера Нижегородской области. Группа "ГАЗ" получила эту номинацию в декабре 2012 г., благодаря многолетнему опыту в производстве подобного рода продуктов, наличию технических возможностей и высококвалифицированных кадров. Группа "ГАЗ" намерена развивать автокомпонентный бизнеса и усиливать компетенции по производству комплектующих для модельного ряда собственной продукции и локализуемых в России автокомпонентных производств, сообщил президент Группы "ГАЗ" Бу Андерссон.

"Раджеро Спорт" - вторая после "Аутлендера" модель внедорожников "Митсубиси", производимая в России. Компании принципиально важны надежные российские партнеры для локального производства ключевых компонентов. Группа "ГАЗ" быстро реализовала этот проект, дав уверенность в рыночном успехе продукта, поскольку качество собираемых в России автомобилей соответствует глобальным требованиям "Митсубиси" к изготовлению продукции, отметил зам. гендиректора "ПСМА Рус" Есия Инамори. (Ladaonline/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

«Машиностроение Украины, СНГ, мира» – <http://ukrmach.dp.ua/>

### **РОССИЯ: ГРУППА «ГАЗ» ДО КОНЦА 2013 ГОДА ПОСТАВИТ НА КУБУ 330 ШАССИ ПА3-32053**

Группа "ГАЗ" до конца 2013 г. поставит 330 шасси ПА3-32053 на Кубу. В республике планируют наладить производство пассажирского транспорта, сообщает пресс-служба производителя.

Группа "ГАЗ" уже поставила на Кубу 210 шасси ПА3-32053, а до конца года планируется поставка еще 120 шасси автобусов "ПА3". Что касается кубинского автобуса на шасси "ПА3", то он получил название "Диана". Гарантийное и сервисное обслуживание машин будет осуществляться кубинской стороной.

"Сотрудничество с кубинской стороной - один из этапов развития экспортной стратегии Группы "ГАЗ". Мы организовали производство автомобилей "ГАЗель" в Турции, "Уралов" - в Казахстане, и намерены усилить экспортные направления развития бизнеса. Наша продукция соответствует самым актуальным запросам рынка и требованиям передовых экологических классов, что подтверждает ее конкурентоспособность среди зарубежных потребителей. Мы ожидаем, что экспортные продажи наших автобусов по итогам 2013 г. вырастут почти на 20%", - заявил президент Группы "ГАЗ" Бу Андерссон.

Павловский автобусный завод активно сотрудничал с кубинскими партнерами в разработке и организации производства автобусов "Хирон" на агрегатной базе "ПА3": в 1970-1980 годах в республике было изготовлено около 15 тыс. автобусов на шасси ПА3-672. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### **РОССИЯ: ГРУППА «ГАЗ» НАЧАЛА ПРОИЗВОДСТВО НОВОЙ МОДЕЛИ АВТОБУСА «ЛИАЗ»**

Ликийский автобусный завод приступил к производству принципиально новых низкопольных автобусов ЛиАЗ-5292.30, сообщает РБК, ссылаясь на пресс-службу компании. Для этого владеющая заводом Группа "ГАЗ" инвестировала в техническое перевооружение предприятия 120 млн. руб.

"Конструктивное решение кузова позволило увеличить пассажироместимость до 112 человек, что является лучшим показателем в классе больших городских автобусов", - говорится в сообщении Группы "ГАЗ".

Ресурс новой агрегатной базы ЛиАЗ-5292.30 обеспечивает пробег автобуса более 1 млн. км. Автобус комплектуется двигателем Scania DC-09-91A мощностью 275 л. с. экологического стандарта Евро-4. 6-ступенчатая автоматическая коробка передач ZF позволяет снизить расход топлива на 5-10%.

Первые 30 таких автобусов будут задействованы в транспортном обслуживании XXII Олимпийских зимних игр в Сочи. Всего к началу Олимпиады Группа "ГАЗ" поставит 709 автобусов "ГолАЗ" и 30 автобусов ЛиАЗ-5292.30 общей стоимостью более 6,25 млрд. руб. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### **РОССИЯ: ГРУППА «ГАЗ» ВЫПУСТИТ НОВЫЕ ГРУЗОВИКИ «УРАЛ»**

Группа "ГАЗ" рассматривает возможность в ближайшие 5 лет инвестировать до 11 млрд. руб. на обновление продуктовой линейки и модернизацию производства автомобильном заводе "Урал", сообщил президент Группы "ГАЗ" Бу Андерссон. Стратегия развития предусматривает как модернизацию выпускаемой продукции, так и создание новой линейки автомобилей "Урал" увеличенной грузоподъемности с новой кабиной, а также повышение эффективности системы продаж и сервисного обслуживания.

Автозавод "Урал" Группы "ГАЗ" является одним из крупнейших российских производителей грузовых автомобилей. Компания выпускает полноприводные грузовые автомобили "Урал" грузоподъемностью 4-20 т, грузовые автомобили "Урал" грузоподъемностью 10-25 т для эксплуатации на дорогах с твердым покрытием, а также вахтовые автобусы и грузопассажирские автомобили. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### **РОССИЯ: КАМАЗ-5490 ПОСТУПИТ В СЕРИЙНОЕ ПРОИЗВОДСТВО В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА**

Магистральный тягач КАМАЗ-5490 поступит в серийное производство в октябре, сообщает "РБК" со ссылкой на выступление генерального директора компании Сергея Когогина на конференции "КомАвто-2013". Цена одной машины составит 2899000 руб.

ОАО "КАМАЗ" планировало выпустить опытную партию магистральных тягачей КАМАЗ-5490, созданных в кооперации с Daimler, в конце 2013 г. "В них частично используются компоненты Daimler - мосты, двигатели, каркас кабины Ахог. Большое внимание уделяется топливной экономичности и безопасности", - говорилось в сообщении пресс-службы компании.

В России работают два совместных предприятия Daimler Trucks и КАМАЗа - "Мерседес-Бенц Тракс Восток (MBTV)" и "Фузо КАМАЗ Тракс Рус (FKTR)".

В единый комплекс ОАО "КАМАЗ" входят 13 крупных специализированных подразделений по разработке, производству, сборке автомобильной техники и автокомпонентов, а также сбыту готовой продукции. Всего в Группу "КАМАЗ" входят 110 предприятий, включая совместные предприятия в странах СНГ и зарубежные сборочные производства. Основными акционерами являются госкорпорация "Ростех" - 49,9%, Avtoinvest Limited - 24,53%, Daimler - 11%, KAMAZ International Management - 4,25%, Европейский банк реконструкции и развития - 4%, Decodelement Services Limited - 2,73%. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### **РОССИЯ: ПРЕДСЕДАТЕЛЕМ СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ ОАО «КАМАЗ» ПЕРЕИЗБРАН СЕРГЕЙ ЧЕМЕЗОВ**

Генеральный директор государственной корпорации "Ростехнологии" Сергей Чемезов был единогласно переизбран председателем совета директоров ОАО "КАМАЗ", сообщает пресс-служба компании.

На заседании совета директоров прозвучали доклады об исполнении бизнес-плана ОАО "КАМАЗ" за первое полугодие и о ходе реализации программы инновационного развития компании до 2020 г. Также совет директоров одобрил ряд сделок, планируемых КАМАЗом.

В единый комплекс ОАО "КАМАЗ" входят 13 крупных специализированных подразделений по разработке, производству, сборке автомобильной техники и автокомпонентов, а также сбыту готовой продукции. Всего в Группу "КАМАЗ" входят 110 предприятий, включая совместные предприятия в странах СНГ и зарубежные сборочные производства. Основными акционерами являются госкорпорация "Ростехнологии" - 49,9%, Avtoinvest Limited - 24,53%, Daimler - 11%, KAMAZ International Management - 4,25%, Европейский банк реконструкции и развития - 4%, Decodelement Services Limited - 2,73%.

Чистая прибыль ОАО "КАМАЗ" по российским стандартам бухгалтерского учета (РСБУ) за первое полугодие выросла на 11% до 2428 млн. руб. против 2187 млн. руб. годом ранее. Выручка компании за отчетный период снизилась на 2% и составила 53526,9 млн. руб. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ: ГРУППА «СОЛЛЕРС» В I ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА СОХРАНИЛА ВЫСОКУЮ ОПЕРАЦИОННУЮ РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ

Группа "Соллерс" публикует аудированную консолидированную финансовую отчетность в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО) за I полугодие.

Показатель EBITDA достиг 3121 млн. (прошлогодний показатель - 3935 млн. руб.). В отчетном периоде выручка Группы "Соллерс" составила 27418 млн. руб. против 30967 млн. годом ранее. В первом полугодии "Соллерс" на 8,7% сократила чистый долг, который на 30 июня составил 7198 млн. руб., при этом на 31 декабря 2012 г. этот показатель составлял 7880 млн. руб. Чистая прибыль "Соллерс" по итогам I полугодия составила 1691 млн. руб. против 2609 млн. руб. в 2012 г.

"В условиях негативной конъюнктуры продаж на российском автомобильном рынке компании удалось сохранить высокую операционную рентабельность, а также продемонстрировать устойчивую динамику финансово-экономических показателей совместных предприятий на фазе осуществления масштабных инвестиций", - отметил первый заместитель генерального директора "Соллерса" Николай Соболев. По словам Н. Соболева, во II полугодии "Соллерс" рассчитывает увеличить выручку за счет вывода на рынок обновленных продуктов, а также сохранить высокую операционную эффективность. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### РОССИЯ: ГРУППА КОМПАНИЙ «СОЛЛЕРС» В АВГУСТЕ 2013 ГОДА НАРАСТИЛА ЭКСПОРТ «УАЗОВ»

В августе Группа компаний "Соллерс" продала 8097 автомобилей (-1,5% к АППГ). Для сравнения, в августе 2012 г. было реализовано 8225 "Уазов", "Сан Йонгов" и "Исузу".

Продажи "Сан Йонга" в последнем месяце лета выросли на 10% и составили 2934 автомобилей, а "Сан Йонг Кайрон" достиг роста на 55%.

В августе было продано 5051 внедорожников "УАЗ", что на 8% ниже прошлогоднего показателя. Интересно, что экспорт модели вырос на 87% и составил 1194 автомобиля.

Продажи легких коммерческих и грузовых машин "Исузу" в августе выросли вдвое до 112 ед. При этом продажи легких коммерческих грузовиков выросли в пять раз до 25 ед., а грузовых автомобилей почти в 2 раза до 87 ед. ([Ladaonline/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### РОССИЯ: В УЛЬЯНОВСКОЙ ОБЛАСТИ ЗАРАБОТАЛ НА ПОЛНУЮ МОЩНОСТЬ ЗАВОД ООО «ТАКАТА РУС»

4 сентября в торжественной церемонии открытия завода по производству автокомпонентов в промышленной зоне "Заволжье" приняли участие первый заместитель председателя правительства региона Александр Пинков и президент компании "ТАКАТА Корпорэйшн" Сигехиса Такада.

На предприятии работает более 300 человек, объем вложений инвестора в проект составляет более 20 млн. евро. Открывая предприятие, генеральный директор завода ООО "ТАКАТА Рус" Андрей Слепушкин отметил, что сегодня в штате завода нет иностранных специалистов, практически все сотрудники - жители Ульяновской области, многие из которых прошли необходимую переподготовку, включая стажировки на европейских предприятиях компании.

Соглашение о реализации проекта между Ульяновской областью и компанией подписано в сентябре 2010 г. в рамках IX Международного инвестиционного форума "Сочи-2010". Закладка первого камня в основание будущего завода состоялась в мае 2011 г. Выпуск первой продукции начался в 2012 г., в настоящее время на заводе действуют все производственные подразделения, осуществляя полный цикл производства, а также функционируют административно-бытовые помещения.

"Мы планируем, что объем производства на новом заводе в Ульяновске в 2013 г. составит порядка 4 млн. единиц автокомпонентов, и в течение ближайших лет намерены увеличить производственные мощности предприятия в два раза", - рассказал Такада.

В настоящее время компания поставляет рули, подушки и ремни безопасности с нового завода российским автопроизводителям - концерну "АвтоВАЗ", компании "Соллерс" и Группе "ГАЗ". В ближайшее время компания планирует расширить круг клиентов за счет поставок комплектующих западным и азиатским автоконцернам, работающим в России. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## Статистика

### РОССИЯ: В АВГУСТЕ 2013 ГОДА АВТОМОБИЛЬНЫЙ РЫНОК СТАЛ КРУПНЕЙШИМ В ЕВРОПЕ

За август в России было продано 235-240 тыс. автомобилей, из которых до 15 тыс. - LCV. Таким образом по результатам августа российский рынок стал крупнейшим в Европе, сообщает аналитическое агентство "Автостат".

Ранее западные эксперты рассчитывали, что российский авторынок станет крупнейшим в Европе только к 2020 г. и займет пятое место на мировой арене. Такие прогнозы дала в июле Boston Consulting Group.

В среднем, по данному прогнозу, рост рынка будет составлять около 6% в год. К 2020 г. количество продаваемых в России автомобилей вырастет до 4400000 шт. в год. Сейчас в России всего 290 автомобилей на 1000 человек, тогда как в Европе приходится 560 автомобилей на 1000 человек. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ПРОГНОЗ: ПРОИЗВОДСТВО АВТОМОБИЛЕЙ В РОССИИ ЗА 2013 ГОД СОКРАТИТСЯ

Объем производства легковых автомобилей в России по итогам 2013 г. может сократиться на 3% до 1,9 млн. единиц, сообщает агентство "Автостат". При этом заявленные производственные мощности составляют более 3 млн. шт., из которых почти 2,5 млн. - это мощности по сборке иномарок. По словам директора аналитического агентства "Автостат" Сергея Целикова, российский автопром сейчас загружен лишь на 60% возможностей, и в связи со снижением авторынка ждать роста этого показателя пока не приходится.

Эксперт также отметил, что за последние десять лет доля иномарок, производимых в России, выросла с 5,6% (в 2003 г.) до 68% (в 2012 г.), а по итогам 2013 г. составит порядка 70%.

На территории России сформировались три крупных автомобильных кластера - на северо-западе (Санкт-Петербург и Ленинградская область), в центре России (Калужская и Московская области) и в Поволжье (Самарская, Ульяновская, Нижегородская области и Татарстан). В эти регионы сейчас активно приходят иностранные поставщики компонентов, которых насчитывается уже более 100. Самым динамичным регионом по развитию автопрома и автомобильной индустрии стала Калужская область. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**Статистика****МИРОВОЙ РЫНОК: АВТОРЫНОК В АВГУСТЕ 2013 ГОДА ВЕРНУЛСЯ К ДОКРИЗИСНЫМ ПОКАЗАТЕЛЯМ**

Мировой авторынок, находившийся с 2007 г. будто на американских горках, кажется, приходит в себя. Первой ласточкой стал американский рынок, который не только превзошел самые оптимистичные прогнозы, но еще и вышел на докризисный уровень.

Согласно данным, которые приводит аналитическая компания Autodata Corp., в августе авторынок вырос сразу на 17%, чего не было уже шесть лет. При этом двухзначными темпами роста могут похвастаться почти все производители. В пересчете на годовые темпы продажи составили 16,09 млн. автомобилей. В докризисный 2007 г. общая реализация была зафиксирована на уровне 16 млн. машин. Тем не менее до рекорда 2000 г. рынку еще далеко. 13 лет назад в стране продали 17,4 млн. машин.

Примечательно, что эти показатели превзошли оптимистичные прогнозы аналитиков, которые оценили перспективы рынка еще год назад. Эксперты ведущих компаний сошлись на мнении, что рост рынка достигнет 14% в лучшем случае.

Начала стабилизироваться ситуация и на европейском рынке. Аналитики исследовательской компании JATO Dynamics зафиксировали рост продаж в июле на уровне 4,9%, чего не случалось с европейским авторынком уже несколько месяцев. Правда, на результаты года это повлияло незначительно: рынок упал на 5,2% за семь месяцев.

Что касается рынков в целом, то наибольший рост в июле продемонстрировала Ирландия - там было продано на 162,2% машин больше, чем в прошлом году. Также улучшилась ситуация и в Германии, где аналитики зафиксировали рост на уровне 2,1%. Самым динамично развивающимся авторынком остается Великобритания, где продажи растут уже в течение нескольких месяцев подряд. В июле рост был зафиксирован на уровне 12,7%, а по результатам года рынок вырос уже на 10,3%.

В России, напротив, в 2013 г. темпы роста начали снижаться, а во втором полугодии продажи стали демонстрировать уже отрицательную динамику. Продажи новых легковых и легких коммерческих автомобилей (LCV) в РФ в январе-июле снизились на 6%. Об этом сообщает Ассоциация европейского бизнеса (АЕБ). Что касается июля, то продажи упали на 8% до 234,6 тыс. автомобилей.

Вместе с тем, по данным аналитического агентства "Автостат", за август в России было продано 235-240 тыс. автомобилей, из которых до 15 тыс. - LCV. Таким образом, утверждает "Автостат", по результатам августа российский рынок стал крупнейшим в Европе. Ранее западные эксперты рассчитывали, что российский авторынок станет крупнейшим в Европе только к 2020 г. и займет пятое место на мировой арене. Такие прогнозы дала в июле Boston Consulting Group. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**ПРОГНОЗ: АВТОПРОИЗВОДИТЕЛИ ЕВРОПЫ В 2013 ГОДУ ПОТЕРЯЮТ ОКОЛО 5 МЛРД. ЕВРО**

Moody's Investors Service ожидает, что крупные производители автомобилей в Европе, включая Fiat SpA и PSA Peugeot Citroen SA, потеряют порядка 5 млрд. евро в регионе в этом году, так как спрос упал до самого низкого уровня за последние два десятилетия. При этом для Ford Motor и General Motors 2013 г. станет вторым годом подряд, когда они будут фиксировать большие потери на операционном уровне.

Ожидается, что спрос на автомобили в Западной Европе упадет на 5% до 12,48 млн. автомобилей, что станет шестым падением по итогам года подряд. Производители вынуждены не только бороться с большим объемом свободных мощностей, но и вести ценовую войну за покупателей.

По мнению экспертов рейтингового агентства, Fiat и Renault больше не смогут полагаться на развивающиеся рынки, в частности на Бразилию и Россию, так как спрос на этих рынках также начинает снижаться. Хотя в отчете говорится о росте продаж в Европе на 3% до 12,845 млн. автомобилей в 2014 г., говорить об устойчивом росте еще рано. "Мы не видим никаких признаков устойчивого восходящего тренда по росту спроса с 2014 г., - сказал аналитик Moody's Фальк Фрей. - Вопрос в том, что произойдет с компаниями".

Немецкий производитель Volkswagen и другие производители в премиум-сегменте также будут чувствовать сложную ситуацию на европейском рынке, но их позиции на других рынках, особенно в Китае, позволят им быть стабильнее, чем конкуренты.

Из-за сильного роста в Китае в первой половине года, Moody's повысило прогноз по росту мировых продаж до 3,2% на 2013 г. и до 4,8% на 2014 г., что предполагает объем в 87,51 млн. автомобилей в следующем году. "Спрос на автомобили в Китае остается основной движущей силой мирового роста продаж автомобилей", - сказал Фрей.

Как ожидается, в самом Китае продажи вырастут на 10% и составят 21,02 млн. В США продажи увеличатся на 8,7% до 15,75 млн.

Мировые автопроизводители крайне недовольны показателями спроса на их продукцию в Европе, в связи с чем они надеются, что в 2013 г. американский спрос компенсирует падение европейского рынка. Кроме того, снижаются также продажи автомобилей в Японии, поэтому ставка на американский рынок становится еще более значимой.

По итогам 2012 г. мировой автопром произвел более 84 млн. автотранспортных средств или на 5,3% больше, чем годом ранее. В этом объеме производство легковых автомобилей заняло 75% и продемонстрировало аналогичный общему тренд развития. Более половины (56%) легковых автомобилей было произведено в Азиатско-Тихоокеанском регионе. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**ВЕНГРИЯ: СТАРТОВАЛО ПРОИЗВОДСТВО «СУДЗУКИ НЬЮ SX4»**

"Судзуки" торжественно отметила выпуск первого кроссовера New SX4 C-сегмента, который сошел с дочернего завода корпорация в Венгрии. Инженерам "Судзуки" удалось наилучшим образом объединить в паркетнике сегмента C: стиль, практичность, ходовые качества и топливную экономичность. Благодаря универсальности и полному приводу нового поколения Allgrip, "Нью SX4" одинаково хорошо ведет себя в городских условиях и загородных поездках.

Под капотом новинки бензиновый двигатель объемом 1,6 л. Длина модели равна 4300 мм, ширина - 1765 мм, высота - 1580 мм. "Судзуки Нью SX4" получил просторный салон и лучшую в классе вместительность багажного отделения, один из первых в мире двустворчатых панорамных люков и один из самых низких среди одноклассников уровень выбросов CO2. В этом году будет выпущено 100 тыс. автомобилей. (Ladaonline/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ВЕЛИКОБРИТАНИЯ: INFINITI РАСШИРЯЕТ ПРОИЗВОДСТВО

Планы Infiniti по организации собственного производства в Европе получили более четкие очертания после того, как было принято решение о значительном расширении производственных площадей завода в Сандерленде (). Эти новые производственные площади созданы для выпуска первого в истории европейского Infiniti. На более чем 25000 кв. м будет размещено специальное оборудование кузовного и сборочного цехов. Расширение производства, благодаря которому в Великобритании будет создано более 1000 дополнительных рабочих мест, является частью анонсированных ранее инвестиций Infiniti в 250 млн. ф. ст.

Строительные работы в Сандерленде уже начаты. План строительства был одобрен Sunderland City Council's Development Control Committee (Комитет по строительству Сандерленда). Нынешнее расширение производственных мощностей в Сандерленде последовало за признанием этого завода самым крупным автомобильным заводом в Великобритании за всю историю страны. В 2012 г. с его конвейера сошло рекордное количество автомобилей - 500000.

Начало производства европейского Infiniti намечено на 2015 г. За последние 23 года в Великобритании ни разу не стартовало производство новых автомобильных брендов такого масштаба. Завод компании Nissan в Сандерленде был выбран в качестве основной производственной площадки для европейского Infiniti благодаря производительности и качеству изготовления, достигнутым за многие годы совершенствования. Новая модель Infiniti будет отвечать всем стандартам качества автомобилей премиум-сегмента. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ГЕРМАНИЯ: КОНЦЕПТУАЛЬНЫЙ ВСЕДОРОЖНЫЙ СПОРТКАР ОТ AUDI AG МОЖЕТ ПОЙТИ В СЕРИЮ

Руководство компании Audi заявило о том, что не исключает возможности появления серийной версии концепт-кара panuk quattro. Об этом со ссылкой на главу отдела исследований и разработок немецкого автопроизводителя Ульриха Хакенберга сообщает издание Automotive News. "Мы думаем о рынках арабских стран, но рассматриваем и холодные регионы. Россия была бы нам очень интересна. Модель будет предназначаться покупателям, у которых есть деньги", - заявил Хакенберг, не сообщив при этом даже примерную стоимость серийной версии вседорожного суперкара.

Глава департамента исследований и разработок Audi отметил, что объем продаж panuk quattro может быть сопоставим с количеством проданных экземпляров первого внедорожника Bentley. Таким образом, новинка могла бы продаваться по три-четыре тысячи экземпляров в год. Хакенберг добавил, что серийная версия прототипа будет построена на среднемоторной платформе Lamborghini.

Плюс ко всему, на Ближнем Востоке дизельный двигатель V10 panuk quattro, который выдает 544 л. с. и 1000 Нм крутящего момента, может быть заменен бензиновым мотором Lamborghini с аналогичным количеством цилиндров.

Дебют прототипа, разгоняющегося с места до "сотни" за 3,7 с, состоялся на автосалоне во Франкфурте. Модель получила автоматическую регулируемую пневмоподвеску и полноуправляемое шасси. В разработке panuk quattro компании Audi помогало ателье Italdesign Giugiaro. (Auto-Consulting/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ГЕРМАНИЯ: MERCEDES-BENZ СНИМЕТ С ПРОИЗВОДСТВА ОТКРЫТУЮ ВЕРСИЮ G-CLASS

Mercedes-Benz прекращает производство открытой версии внедорожника G-Class. Значит ли это, что вся модель в ближайшее время уйдет в прошлое - не сообщается. В честь завершения производства открытой версии G-Class компания выпустила спецверсию модели количеством в 200 автомобилей.

При этом Mercedes-Benz пустит в серийное производство самый большой внедорожник в истории марки - G63 AMG 6x6, построенный на основе военного автомобиля G320 CDI, созданного для австралийской армии. Пока собраны только предсерийные версии, внедорожник будет производиться ограниченной серией на заводе Magna Steyr в Австрии. В продажу он поступит в октябре.

Автомобиль получил четырехместную кабину, шесть ведущих колес, пять блокирующих дифференциалов и 5.5-литровый V8 турбодвигатель мощностью 536 л. с., соединенный с семиступенчатой автоматической коробкой передач. К слову, военный прообраз не может похвастаться такой роскошью, он оснащался 3,0-литровым дизельным V6 и 5-ступенчатой АКПП. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ГЕРМАНИЯ: ОБНОВЛЕННЫЙ VOLKSWAGEN SCIROCCO ПОКАЖУТ В МАРТЕ 2014 ГОДА

Volkswagen приступил к дорожным тестам обновленного Scirocco. Как сообщает издание Autoweek, опубликовавшее снимки модели, новинка будет представлена, скорее всего, на мотор-шоу в Женеве в марте 2014 г. Scirocco получит другую оптику, иной передний бампер и более агрессивную решетку радиатора.

В марте на автосалоне в Нью-Йорке главный дизайнер немецкого концерна Вальтер да Сильва заявил, что Volkswagen занялся разработкой нового поколения хэтчбека Scirocco. По его словам, автомобиль будет представлен к середине текущего десятилетия, однако сегодня проект находится лишь на начальной стадии. "Он будет принципиально другим, мы хотим полностью изменить Scirocco. На данный момент наш проект находится на стадии разработки, мы еще окончательно не определились по многим вопросам, касающимся будущего Scirocco. Мы усиленно работаем и хотим развернуться на все 360 град.", - сообщил да Сильва. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ГЕРМАНИЯ: МОДЕЛЬНЫЙ РЯД VOLKSWAGEN AG ПОПОЛНИТСЯ ЭКОНОМИЧНЫМ ЭЛЕКТРОКАРОМ E-UP!

В октябре модельный ряд Volkswagen пополнится невероятно экономичным электрокаром e-up!. Новинка впервые представлена на Международном автомобильном салоне во Франкфурте (IAA-2013, 12-22 сентября).

Благодаря инновационным технологиям новое поколение электрокара e-up! стало еще более практичным и экономичным. Автомобиль потребляет всего 11,7 кВт-ч/100 км пути. При средней цене в 0,258 евро/кВт-ч (по состоянию на 2013 г. в Германии) каждые 100 км обойдется водителю e-up! всего в 3,02 евро. Для своего класса e-up! обладает оптимальным коэффициентом аэродинамического сопротивления в 0,308 Сх. Экономичность модели достигается также благодаря оптимизированному уровню сопротивления качения, практичной системе рекуперации, приводным технологиям и таким новейшим модулям, как, например, климат-контроль, функционирующий в экономном режиме.

Электрическое "сердце" компактного автомобиля составляют электродвигатель мощностью 82 л. с., литий-ионный аккумулятор, расположенный в днище между осями, а также управляющая электроника. Переднеприводный e-up! приводится в движение одноступенчатой коробкой передач. Максимальная скорость новой модели составляет 130 км/ч. При движении по циклу NEFZ заряда батареи хватает на 160 км пути, а запас хода четырехместного электрокара определяется выбором одного из трех режимов вождения и одного из пяти уровней рекуперации.

Цены на новый e-up! в Германии начинаются от 26900 евро. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ГОЛЛАНДИЯ: УЧЕНЫЕ СОЗДАЛИ НОВЫЙ ТИП КОРОБКИ ПЕРЕДАЧ

Голландские ученые создали новый тип коробки и уверяют, что это революция в автопроме. Придумали коробку для велосипеда, чтобы цепь больше не слетала в принципе, а потом попробовали использовать тот же принцип для автомобиля.

У новой коробки CRS (Controlled Rotation System) нет главного компонента всех предыдущих - передачи. И это не привычный вариатор с технологией бесступенчатой трансмиссии, распространенный в "японках". В вариаторе работает обращенная острыми концами друг к другу пара конусов с клиновым ремнем между ними. При движении по конусам ремень меняет передаточное число постепенно, а не заданными интервалами, как в обычных коробках. Отсюда и название "бесступенчатая трансмиссия". Голландская, говоря условно, система управляемого вращения использует закреплённый между двумя дисками ремень, но принцип действия здесь отличается от вариатора. Передаточное число у голландцев меняется с помощью электронно управляемой гидравлической помпы, изменяющей размер дисков.

Система была придумана для велосипедов, как полное решение проблемы слетающей цепи. Затем попробовали приспособить ее для автомобилей. Пока она лучше всего проявляет себя в сочетании с электромоторами, способными поддерживать одни обороты на специально подобранном передаточном числе. (Автоуро/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ИТАЛИЯ: ALFA ROMEO AUTOMOBILES S.P.A. ОГРАНИЧИТ ПРОИЗВОДСТВО СПОРТКАРА 4С

Alfa Romeo озвучила планы по производству нового суперкара 4С, премьера которого состоялась в марте на моторшоу в Женеве. Как сообщает Autoevolution, итальянцы намерены производить лишь 3500 автомобилей в год. Причем, в Европе будет продаваться только 1000 Alfa Romeo 4С, а остальные 2500 автомобилей отправят на других рынках. В том числе, в США.

Спорткар Alfa Romeo 4С, который заменит в модельном ряду марки модель Brera, появится в продаже в Европе уже осенью. По словам представителей марки, стоимость модели в базовой комплектации составит 60000 евро.

Новинка получила 1,7-литровый турбомотор с непосредственным впрыском и роботизированную коробку переключения передач с двумя сцеплениями. Автомобиль в базе получит 237-сильный мотор, а в более дорогих вариантах сможет выдавать до 300 л. с. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ИТАЛИЯ: FIAT S.P.A. НАЧНЕТ ПРОИЗВОДСТВО ПЕРВОГО ВНЕДОРОЖНИКА MASERATI В 2014 ГОДУ

Итальянский автомобилестроительный концерн Fiat S.p.A. начнет производство первого внедорожника под маркой Maserati в конце следующего года на старейшем заводе Mirafiori в Турине, сообщает агентство Bloomberg.

Для выпуска автомобиля, получившего название Levante, завод будет переоборудован, а временный неоплачиваемый отпуск для 5,3 тыс. работников завода продлен. По договоренности с профсоюзами, в обмен на это инвестиции в завод, объем которых оценивается примерно в 1 млрд. евро, начнутся немедленно, говорится в пресс-релизе компании.

Fiat намерен восстановить до 2016 г. на рабочих местах всех сотрудников компании, и для этого концерн намерен пустить новые модели автомобилей класса "люкс" Maserati и Alfa Romeo - в надежде завоевать мировые рынки на фоне резкого сокращения продаж в Европе. При этом инвестиции в разработку автомобилей для среднего класса снижаются, что стало одной из причин сокращения убытка компании в регионе в первом полугодии на 48% до 185 млн. евро.

Maserati, основанная в 1914 г. и производящая спортивные автомобили и машины бизнес-класса, была приобретена Fiat в 1993 г. (Интерфакс-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## Статистика

### КИТАЙ: АВТОМОБИЛЬНЫЙ РЫНОК ПО ИТОГАМ АВГУСТА 2013 ГОДА ВЫРОС

Продажи легковых автомобилей на китайском рынке выросли по итогам августа на 11% по сравнению с тем же периодом прошлого года. Всего за месяц было продано 1,35 млн. машин, сообщает Associated Press со ссылкой на китайскую ассоциацию автопроизводителей (СААМ). Это самый заметный рост на крупнейшем авторынке мира за последние четыре месяца.

Таких показателей удалось добиться во многом за счет роста спроса на внедорожники. Если говорить о продажах автомобилей в целом (с учетом грузовиков и автобусов), повышение этого показателя составило 10% относительно августа 2012 г. Таким образом, рост продаж легковых автомобилей несколько опережает рост продаж коммерческих автомобилей.

Всего за восемь месяцев продажи транспортных средств на китайском рынке выросли на 11,8%. В этих условиях становится реальным достижение автомобильной индустрией КНР 7% ежегодного роста отрасли, как прогнозировали эксперты СААМ в январе. До получения августовских данных результат роста за семь месяцев составлял 10,5% в годовом выражении.

Это происходит на фоне стабильного роста китайской экономики, который в том числе поддерживается государственными субсидиями: на снижение налогов малому бизнесу и на развитие инфраструктуры. Аналитики СААМ полагают, что по итогам 2013 г. продажи автомобилей в Китае впервые превысят отметку в 20 млн. штук. Учитывая, что в августе на авторынке КНР было продано 1,35 млн. легковых и 300 тыс. коммерческих автомобилей, цифра продаж за восемь месяцев составляет 13,9 млн. автотранспортных средств. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### МЕКСИКА: РАЗРАБОТАН ПРОЕКТ ДЕШЕВОГО ЭЛЕКТРОКАРА

Мексиканская фирма BioMotion представила проект доступного электрокара под названием Alux.

Проект прототипа Alux является победителем объявленного BioMotion конкурса среди мексиканских дизайнеров, в котором принимало участие более 100 работ. По словам разработчиков Alux, группы художников из пяти человек, при создании внешности машины они черпали вдохновение в наследии индейцев майя и природе, включая камни, леса, пещеры и сеноты.

В компании BioMotion рассматривают возможность серийного производства Alux, однако когда именно на рынке может появиться первый мексиканский электрокар, пока не уточняется. (Motor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### США: CADILLAC МОЖЕТ ВЫДЕЛИТЬ «ЗАРЯЖЕННЫЕ» МОДЕЛИ В ОТДЕЛЬНЫЙ БРЭНД

Компания Cadillac намеревается всерьез поработать над имиджем производителя роскошных и быстрых автомобилей. Ради этого американцы планируют добавить в модельный ряд еще несколько автомобилей "заряженной" серии Vsport.

В Cadillac делают на быстрые седаны серьезную ставку: по словам руководства компании, модификация Vsport должна понравиться примерно 15% покупателей большого седана XTS. Самая мощная его версия будет оснащаться V6 объемом 3,6 л с двойным турбонаддувом, развивающим 420 л. с. и более 580 Нм крутящего момента. На ускорение до 100 км/ч Cadillac XTS Vsport потратит менее 5 с, а стоить на территории США будет \$63000. Помимо мощного двигателя седан получит некоторые отличительные черты в оформлении кузова, более эффективные тормоза и 20-дюймовые колесные диски.

Ожидается, что подобная версия в ближайшее время появится и у нового поколения седана CTS, продажи которого стартуют осенью. Интересно, что, по предварительным планам, CTS Vsport получит тот же самый двигатель, что и у "старшего брата". Кроме того, не исключено, что тем же самым мотором будет оснащаться и самый компактный из нынешних "Кадиллаков" - седан ATS. В GM утверждают, что рассчитывают на тех покупателей, которые хотели бы приобрести седан мощнее и быстрее стандартного, но не готовы к моделям V-серии. К примеру, седан CTS-V нынешнего поколения оснащается двигателем мощностью более 560 л. с.

По словам Хэмпдена Тенера, одного из директоров Cadillac, Vsport вполне может стать отдельным брендом. Не исключено, что американцы берут пример с BMW: в модельном ряду баварской компании между стандартными моделями и представителями "заряженной" линейки M есть промежуточное звено под названием M Performance. (Автостроение Украины, СНГ, мира)

### США: ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ FORD MOTOR CO ВО II КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛА

Чистая прибыль, доступная для распределения среди акционеров второго по величине автоконцерна в США Ford Motor Co, во II квартале выросла на 18,3% до \$1,23 млрд. по сравнению с прибылью в \$1,04 млрд. во II квартале прошлого года. Об этом говорится в отчетности Ford.

Выручка Ford за минувший квартал составила \$38,1 млрд., что на 14% больше показателя годичной давности в \$33,3 млрд. Прибыль на акцию компании, приходящаяся на долю акционеров компании, составила \$0,3 против \$0,26 во II квартале 2012 г.

Аналитики ожидали, что компания продемонстрирует прибыль на акцию в \$0,37/акция при выручке в \$34,94 млрд.

Ford объяснил хорошие показатели за II квартал ростом продаж в Северной Америке и улучшением ситуации на южноамериканском рынке. Компания подтвердила собственный прогноз на весь 2013 г. на прежнем уровне, сообщив, что ожидает маржи по прибыли на уровне 10%.

На фоне обнадорованных показателей акции компании на торгах pre-market (проходят до открытия регулярной торговой сессии в Нью-Йорке) выросли в цене на 3%.

Компания Ford Motor появилась в США в 1903 г. и с тех пор является одним из ведущих мировых автопроизводителей. Автоконцерну принадлежит 65 производств в разных странах; совокупный штат сотрудников составляет около 175 тыс. человек. Компания выпускает автомобили под брендами Ford и Lincoln. Ford - единственный автопроизводитель "детройтской тройки", который обошелся без правительственной помощи во время кризиса. Его конкуренты - General Motors и Chrysler - вынуждены были пройти процедуру банкротства. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### США: JEER ГОТОВИТ К ПРОИЗВОДСТВУ КОМПАКТНЫЙ ВНЕДОРОЖНИК НА ПЛАТФОРМЕ FIAT 500X

Jeep планирует в следующем году пустить в серию субкомпактный кроссовер, внешность которого будет выполнена в стилистике внедорожника Wrangler. Об этом сообщает издание Automotive News. По предварительной информации, маленький кроссовер Jeep разделит шасси с компактным вседорожником Fiat 500X, который вместе с "американцем" будут со следующего года собирать на предприятии в итальянском Мельфи.

Новый "Джип", как ожидается, будет предлагаться с 1,4-литровым "фиатовским" турбированным двигателем Multiair, доступным в нескольких вариантах мощности - от 130 до 170 л. с.

В компании Jeep рассчитывают продавать около 150 тыс. компактных кроссоверов в год, большая часть из которых будет предназначена для рынков за пределами США.

Помимо этого, Jeep намерен выпустить большой семиместный внедорожник, для которого, вероятно, возродят имя Grand Wagoneer. Такая модель должна появиться не ранее 2015 г. Ее конкурентами станут Cadillac Escalade и Lexus LX 570. В общей сложности Fiat и Chrysler к 2015 г. планируют представить 66 новых моделей. (Auto-Consulting/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ТАИЛАНД: NISSAN MOTOR ASIA PACIFIC CO LTD. ОТКРЫВАЕТ НОВЫЙ НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ЦЕНТР

Подразделение Nissan Motor Asia Pacific Co Ltd. объявило об открытии в Таиланде нового тестового полигона - первого трека для научно-исследовательских испытаний Nissan в регионе АСЕАН, а также нового офисного здания Технического центра Nissan в Юго-Восточной Азии (NTCSEA).

Инвестиции, суммарный объем которых составит 3,4 млрд. иен, обеспечат расширение Технического центра Nissan в Юго-Восточной Азии. Это будет способствовать дальнейшему росту научно-исследовательского потенциала Nissan в этом регионе, что является ключевым элементом стратегии развития Nissan.

"Расширение NTCSEA - важный шаг в укреплении фундамента для достижения целей Nissan, изложенных в среднесрочном бизнес-плане развития компании, - сказал Атсуси Сизута, старший вице-президент Nissan Motor Co Ltd. - Это повысит привлекательность, конкурентоспособность и качество продуктов Nissan".

Деятельность NTCSEA охватывает десять стран и шесть производственных площадок в странах АСЕАН. К 2015 г. NTCSEA будет отвечать за всю научно-исследовательскую работу, которая выполняется после этапа конструирования автомобилей, для рынка стран АСЕАН. На сегодняшний день эти обязанности лежат на главном научно-исследовательском центре в Японии. Кроме того, в 2010-2016 гг. NTCSEA более чем в 3 раза увеличит штат до 370 человек. Такое расширение позволит NTCSEA лучше отвечать на специфические предпочтения покупателей в Юго-Восточной Азии и быстрее реагировать на требования рынка. Это будет способствовать дальнейшей разработке инновационных и конкурентоспособных продуктов Nissan.

Новый испытательный полигон, занимающий площадь в 60 тыс. кв. м, расположен на 22-м км трассы "Bangna - Trad". Он является третьим по счету научно-исследовательским и испытательным треком Nissan за пределами Японии и первым в Азии (также есть испытательный центр в США, Аризона, и полигон в шт. Агуаскальентес, Мексика). На полигоне NTCSEA представлено 14 типов разных дорог и покрытий, 5 из которых характерны для Таиланда (они похожи, например, на дорогу Bangna-Trad с множеством поворотов или Bang Kavi Road). Кроме того, здесь можно разогнаться до 120 км/ч на прямых участках, в то время как для различных тестов предусмотрена специальная многофункциональная площадка диаметром в 100 м.

Новое офисное здание также станет домом для регионального отделения команды Monozukuri - профессионалов, отвечающих за креативный дизайн и производство. При постройке этого здания не забыли и об окружающей среде. "В качестве одного из ведущих мировых автопроизводителей Nissan несет ответственность за помощь в построении жизнеспособного общества. Наше новое офисное здание создано с заботой об экологии; это позволит снизить выброс углекислого газа более чем на 40% и уменьшить наш общий углеродный след на планете", - говорит Сизута. (Auto-Consulting/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

#### **ФРАНЦИЯ: BUGATTI AUTOMOBILES S.A.S. ОТКАЗЫВАЕТСЯ ОТ ВЫПУСКА СЕРИЙНОГО СЕДАНА GALIBIER**

Bugatti собирается отказаться от разработки и серийного производства суперседана Galibier. Об этом сообщает издание Motor Trend со ссылкой на руководителя "Бугатти" Вольфганга Шрайбера. На данный момент главным приоритетом французской марки является разработка преемника гиперкара Veuron, который должен появиться в 2016 г.

По мнению Шрайбера, у Bugatti нет достаточных ресурсов, чтобы одновременно реализовать оба проекта, хотя ранее он заявлял, что четырехдверная модель "необходима" для компании.

Концептуальный суперседан Bugatti Galibier был показан на Женевском автосалоне 2010 г. Четырехдверка имела восьмилитровый двигатель W16 от "Вейрона", который был дефорсирован с 1001 до 800 л. с. По данным производителя, максимальная скорость прототипа составила 350 км/ч.

Весной 2011 г. концерн Volkswagen дал "зеленый свет" суперседану, однако в сентябре того же года работа над серийным Galibier была приостановлена для полной переработки проекта. Год спустя Bugatti возобновила разработку модели, которая, по словам тогдашнего руководителя компании, должна была стать "самым красивым четырехдверным автомобилем в мире". (Auto-Consulting/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

#### **ФРАНЦИЯ: CITROEN ТСТИРУЕТ СЕРИЙНУЮ ВЕРСИЮ КОНЦЕПТА CACTUS**

Серийная версия Citroen Cactus проходит дорожные тесты. Фотошпионам удалось во всех подробностях заснять новый автомобиль. Несмотря на плотный камуфляж, становится ясно, что автомобиль получил много общего с недавно представленным концептом.

Cactus позиционируется как доступная модель среднего класса и, вероятно, будет предлагаться с рядом небольших бензиновых и дизельных двигателей. В целом форма и размеры прототипа схожи с концептом. Примерные габариты машины - около 4,21 м в длину и 1,75 м в ширину.

Серийный автомобиль должен выйти на рынок в 2015 г. Получит ли он все технические новинки от концепта, не сообщается. Cactus построен на новой платформе Emp2, разработанной PSA Peugeot-Citroen. На этой же платформе построен новый минивэн C4 Picasso. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

#### **ФРАНЦИЯ: В RENAULT SA ПРОИЗОШЛИ ИЗМЕНЕНИЯ В ТОП-МЕНЕДЖМЕНТЕ**

Renault объявляет о том, что Карлос Таварес, по взаимному согласию с компанией, прекращает деятельность на посту главного операционного директора, для того чтобы заняться личными проектами.

Карлос Гон, председатель и генеральный директор Renault, хотел бы поблагодарить Карлоса Тавареса за значительный вклад в успехи компании на протяжении всей его карьеры.

Сразу же после ухода Карлоса Тавареса со своего поста обязанности главного операционного директора будет временно исполнять Карлос Гон.

Для повышения эффективности промышленной и коммерческой деятельности Renault в ближайшее время будет ускорена реструктуризация управленческой организации компании. (Auto-Consulting/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

#### **ЧЕХИЯ: SKODA FABIA ЛИШИТСЯ ВЕРСИИ RS**

При смене поколения Skoda Fabia компания откажется от "заряженной" версии RS. В модификации RS будет производиться только модель Octavia.

"Многие думают, что Skoda Fabia RS - отличная машина, но мы не можем производить автомобили, которые многим нравятся, но никто не покупает", - заявил член совета директоров Skoda по техническому развитию Фрэнк Уэлш.

Нынешнее и последнее поколение Skoda Fabia RS оснащается 1,4-литровым мотором TSI, самым мощным в линейке Fabia. Двигатель работает в паре с семиступенчатой DSG и способен развивать мощность до 180 л. с. С таким мотором Skoda Fabia RS разгоняется до 100 км/ч за 7,3 с. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

#### **ЮЖНАЯ КОРЕЯ: ЭЛЕКТРОМОБИЛИ НАУЧАТ ЗАРЯЖАТЬСЯ ОТ ДОРОГ**

В Южной Корее проложили 24 км дороги, от которой электромобили могут заряжаться на ходу. Под асфальтом проложены электрические кабели, которые передают электромагнитное излучение на специальное устройство, установленное в днище автомобиля. За счет магнитного резонанса происходит передача энергии от дороги к машине.

Авторы разработки, ученые Корейского института науки и технологий, особо подчеркивают: их детище не имеет ничего общего с принципом движения трамвая или троллейбуса. Энергия передается без контакта с рельсами или проводами.

Минусом данной разработки является дороговизна реализации. Но, по оценкам ученых, чтобы не прокладывать дорогостоящие силовые кабели под всем дорожным полотном, для нормального функционирования электромобилей вполне достаточно оснастить силовыми полосами шириной 20 см 10% дорог города. На автомобилях установлены небольшие батареи, которые заряжаются, когда транспорт замедляет ход, например, перед перекрестками и светофорами. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ЯПОНИЯ: INFINITI СОЗДАСТ КОНКУРЕНТА КУПЕ MERCEDES-BENZ S-CLASS

Компания Infiniti рассматривает возможность создания модели, которая стала бы конкурентом купе и седану Mercedes-Benz S-Class. Новый флагман премиального подразделения Nissan может появиться в течение ближайших шести лет. Об этом со ссылкой на президента автопроизводителя Йохана де Найсона сообщает Auto Express.

В свою очередь, издание Autocar пишет, что де Найсон не дал конкретного ответа по поводу того, какой будет флагманская модель Infiniti. Он отметил лишь, что это может быть как купе, так и седан. Более того, топ-менеджер не исключил возможности, что на вершине модельной линейки расположится суперкар. При этом де Найсон отверг возможность появления флагманского внедорожника, так же, как и планы по выпуску конкурента Porsche Cayman.

Новинка станет частью программы Infiniti по 60%-ному расширению модельного ряда и увеличению продаж до 500 тыс. автомобилей к 2020 г. Еще одной моделью, входящей в эту стратегию является хэтчбек гольф-класса Q30. Его производство начнется на предприятии в британском Сандерленде в 2015 г. Конкурентами модели станут BMW 1-Series, Audi A3 и Mercedes-Benz A-Class.

Де Найсон добавил также, что несмотря на кооперации с Mercedes-Benz в области совместного использования платформ, японцы не будут заимствовать у немцев моторы AMG. Разработкой двигателей будет заниматься собственный отдел Infiniti. Сейчас у автопроизводителя есть подразделение IPL, специализирующиеся на тюнинге некоторых моделей.

Первый суперкар Infiniti появится на рынке в 2017-2018 гг. Предполагалось, что модель дебютирует в 2016 г., но в компании по-прежнему не могут определить не только с компоновкой модели, но и с двигателями для нее. Не исключено, что купе будет приводиться в движение при помощи гибридной силовой установки, одним из компонентов которого станет бензиновый мотор V6. При этом в Infiniti отказались использовать на своей модели двигатель Nissan GT-R. (Motor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ЯПОНИЯ: HONDA MOTOR CO LTD. ПРЕДСТАВИЛА НОВОЕ ПОКОЛЕНИЕ КОМПАКТКАРА FIT И FIT HYBRID

Компания Honda представила 3-е поколение популярной модели Fit и Fit Hybrid, которая позволит установить новые стандарты в сегменте компактных автомобилей.

Fit сохранит преемственность к дизайну предыдущих поколений и получит новые оригинальные детали экстерьера. Модель будет оснащена усовершенствованной трансмиссией, обеспечит высокую топливную экономичность и установит совершенно новый уровень комфорта и ходовых качеств автомобиля. Компакт кар предложат в 11 цветовых гаммах для внешнего дизайна и в 6 вариантах для интерьера.

Бензиновая версия 3-го поколения Fit получит новый 1,3-литровый двигатель, который обеспечит рекордный уровень расхода топлива – 1 л/26 км пробега (внутренние данные Honda Motor). Также на выбор можно будет выбрать 1,5-литровый силовой агрегат, который имеет систему прямого впрыска топлива, позволяющую динамично передвигаться на компакткаре в городских условиях.

Гибридная версия Fit Hybrid получит новую одномоторную гибридную систему Sport Hybrid i-DCD, которая позволит осуществлять начало движения автомобиля на электротяге в экономичном режиме EV. Водитель сможет также выбирать режимы движения EV Drive, Hybrid Drive и Drive Engine в зависимости от предпочтений и дорожной ситуации. Гибридный Fit сможет обеспечить самую высокую топливную экономичность - 1 л/36 км пробега.

Honda Благодаря усовершенствованной системе расположения бака по центру автомобиля и инновационной технологии изготовления кузова, новый Honda Fit станет революционным компакткаром, который предложит будущим покупателям невероятно просторный салон для данного сегмента, высокую топливную экономичность и удовольствие от вождения. Впервые представленный в июне 2001 г., компактный Honda Fit уже успел разойтись в Японии тиражом в 2000000 единиц, а в мировом масштабе на сегодняшний день продано более 4817000 компакткаров. Модель производится на 10 заводах в 8 странах и доступна на автомобильных рынках в 123 странах. На данный момент нет информации о появлении модели на российском рынке. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ЯПОНИЯ: NISSAN MOTOR CO LTD. В 2013 ГОДУ УВЕЛИЧИВАЕТ ЕВРОПЕЙСКИЕ ПРОДАЖИ

Компания Nissan объявила о том, что в Европе в августе ею было реализовано 37725 автомобилей, что соответствует доле рынка в 3,2%. С начала календарного года по конец августа компания Nissan продала в Европе 414406 автомобилей. В 13 европейских странах были зафиксированы наибольшие за этот квартал показатели продаж.

Достижению этого результата способствовали сильные позиции компании Nissan на ключевых европейских рынках. Германия, Украина и Голландия демонстрируют в августе рекордные показатели продаж. В Дании и Финляндии продано больше автомобилей (на 61% и 7% соответственно), чем в том же месяце прошлого года. В России по сравнению с апрелем рост продаж составил рекордные 40%.

Другой страной-рекордсменом августа для Nissan стала Норвегия. В сравнении с началом этого года продажи выросли на 42%. Это лучший показатель в текущем году. А в сравнении с августом прошлого года продажи выросли на 8%. Германия тоже не отстает. У нее 7% прироста в сравнении с показателями июля.

Основной вклад в данные показатели вносят кроссоверы Qashqai и Juke. В августе их было продано в общей сложности 22762 штуки. Для Qashqai это означает 18% роста продаж по сравнению с тем же месяцем прошлого года. Обновленная Nissan Micra также продемонстрировала отличные результаты, став третьей по уровню продаж в модельном ряду компании. Электромобиль Nissan LEAF продемонстрировал рост продаж 145% (в сравнении с августом 2012 г.).

Вице-президент Nissan Europe по продажам Рауль Писелло сказал: "Nissan продолжает демонстрировать великолепные показатели в Европе. Недавние инновации компании, такие как обновленная линейка в сегменте компактных автомобилей, помогли нам справиться с некоторыми трудностями на рынке, с которыми столкнулась автоиндустрия.

Бизнес-стратегия компании Nissan остается простой: инвестировать в новые продукты и технологии, чтобы загрузить конвейер и представить на суд европейских покупателей автомобили, отвечающие их требованиям.

Мы подходим к заключительному месяцу квартала, отдавая отчет в том, что рынок будет продолжать лихорадить. Однако мы уверены в дальнейшем успехе наших кроссоверов, а также новых Micra и Note, потому что настроены на увеличение нашей доли на европейском рынке". (Auto-Consulting/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## ЯПОНИЯ: НОВЫЙ NISSAN X-TRAIL ВЫЙДЕТ НА РЫНОК В 2014 ГОДУ

Мужественный и современный, оснащенный новейшими технологиями, новый Nissan X-Trail дебютировал на Франкфуртском автосалоне. Созданный на основе богатых традиций Nissan в разработке внедорожников и с учетом опыта мирового лидера в области создания кроссоверов, новый X-Trail меняет представления о сегменте компактных SUV.

Также состоялась премьера Nissan Rogue, версии этого автомобиля для рынка США. Модель построена на новой платформе Common Module Family, разработанной совместно Nissan/Renault. Автомобиль будет продаваться в 190 странах и, как и предыдущее поколение модели, внесет значительный вклад в объем продаж компании во всем мире.

Новый X-Trail сохранил внедорожные возможности на уровне своего предшественника, и при этом вообрал лучшее из опыта компании в создании лидирующих на рынке кроссоверов Nissan Qashqai, Juke и Murano, в результате чего вы видите перед собой эффектный, всепогодный и современный семейный автомобиль с большими возможностями.

Новый X-Trail выглядит так же убедительно и законченно, как его предшественник, но получил некоторые черты кроссовера, а также стал более экономичным и стильным. Он может похвастаться новыми технологиями и исключительно высоким уровнем комфорта, и благодаря сочетанию всех качеств становится новым эталоном в чрезвычайно конкурентном сегменте компактных внедорожников.

Эта важная для Nissan модель будет выпускаться на девяти производственных площадках, расположенных по всему миру. Производство нового X-Trail начнется в первом квартале 2014 г., а продажи в мире стартуют в июле 2014 г. (Auto-Consulting/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## ЯПОНИЯ: ТОУДА GT86 СТАНЕТ ГИБРИДНОЙ

Toyota GT86 получит гибридную версию в ближайшее время. В GT86 будут использоваться разработки Toyota для спортивных гибридных автомобилей, таких как LMP1 и Prius GT300, сообщает Autocar, ссылаясь на информацию от представителей компании. Хотя все гражданские гибридные автомобили Toyota используют передний привод, у компании имеются наработки использования таких силовых установок на заднеприводных автомобилях, например, Lexus GS 450h. В компании пояснили, что несмотря на то, что с появлением гибридной силовой установки автомобиль значительно потяжелее, это может стать даже плюсом. Основной вес приходится на батарею, которые расположены под полом автомобиля. Соответственно снизится общий центр тяжести машины, что должно положительно сказаться на управляемости. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## Статистика

### ЯПОНИЯ: ТОУДА МОТОР CORP. В 2013 ГОДУ СТАЛА САМЫМ ДОРОГИМ АВТОМОБИЛЬНЫМ БРЭНДОМ МИРА

Toyota стала самым дорогим автомобильным брендом 2013 г. Согласно данным консалтинговой компании Interbrand, стоимость японского бренда, который занял в списке ста самых дорогих торговых марок десятую строчку, составляет \$35346 млн. Вслед за Toyota расположились Mercedes-Benz и BMW, занявшие одиннадцатое и двенадцатое места соответственно. Всего в "Топ-100" наиболее дорогостоящих компаний года попало 13 автомобильных производителей. При этом среди них впервые оказалась компания Chevrolet.

#### Самые дорогие автомобильные бренды 2013 г.

Бренд	Стоимость (в млрд. \$)	Динамика	Место в общем рейтинге
Toyota	35,346	17%	10
Mercedes-Benz	31,904	6%	11
BMW	31,839	10%	12
Honda	18,490	7%	20
Volkswagen	11,120	20%	34
Ford	9,181	15%	42
Hyundai	9,004	20%	43
Audi	7,767	8%	51
Porsche	6,471	26%	64
Nissan	6,203	25%	65
Kia	4,708	15%	83
Chevrolet	4,578	-	89
Ferrari	4,013	6%	98

В прошлогоднем рейтинге Interbrand наиболее дорогим автомобильным брендом также оказалась Toyota, а второе и третье места заняли Mercedes-Benz и BMW соответственно. Всего в список попало 12 автокомпаний.

Рейтинг стоимости брендов необычайно важен для KIA, которая в ближайшие годы собирается существенно улучшить стоимость своего бренда. Как сообщил вице-президент KIA Motors Сум Нам Ли: "Мы будем проводить целый комплекс мероприятий, которые к 2016 г. позволят нам значительно нарастить стоимость бренда KIA в мире. Мы будем инвестировать значительные суммы в капитализацию KIA".

Стоимость бренда - это довольно абстрактный показатель, но он позволяет замерить готовность клиентов платить за тот или иной товар определенную цену. Другими словами, клиент не готов психологически заплатить за идентичный автомобиль, который в рейтинге стоимости бренда находится ниже - большую сумму, чем стоит аналогичный автомобиль, чья стоимость бренда выше, даже если он и будет технологически более совершенен. Есть определенный потолок цены, больше которой не удастся убедить клиента, в том, что это честная и разумная цена на данный товар. В то же время, товар, чей бренд оценен очень высоко может продаваться по завышенным ценам. (Auto-Consulting/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

**ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что на блоге «Машиностроения Украины» (<http://ukrmach.dp.ua>) можно **БЕСПЛАТНО** опубликовать пресс-релиз?**

**Интервью****УКРАИНА: ООО «НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ КОМПАНИЯ (НПК) «ГОРНЫЕ МАШИНЫ» - ТРИ ГОДА НА РЫНКЕ ТЕХНИКИ**

*Выпуск горно-шахтной техники - относительно новый вид бизнеса самого богатого украинца Рината Ахметова. Три года назад в структуре его финансово-промышленной группы "СКМ" появился машиностроительный холдинг НПК "Горные машины", в который сегодня входит шесть заводов ("Горловский машиностроитель", Дружковский машиностроительный завод, харьковский "Свет шахтера", Криворожский завод горного оборудования, "Донецкий энергозавод" и "Донецгормаи"), а также торговые компании в Украине, России, Казахстане, Польше и Вьетнаме. О том, каких показателей удалось достичь компании за это время и как чувствует себя рынок соответствующей техники, рассказал генеральный директор НПК "Горные машины" Евгений Ромащин.*

*- В конце мая НПК "Горные машины" и Группа компаний "ДТЭК" - энергетический холдинг, входящий в состав группы "СКМ", - подписали соглашение о стратегическом альянсе на пять лет. Зачем он нужен, ведь фактически компании и так принадлежат одному собственнику?*

*- В рамках достигнутых договоренностей ДТЭК получает возможность оптимизировать сроки поставки оборудования на угледобывающие предприятия, сократить продолжительность капитальных ремонтов, снижая тем самым потери от простоев. Кроме этого, мы обязуемся разработать ряд новых и модернизированных продуктов специально для ДТЭК. Соглашение также определяет алгоритм ценообразования на продукты компании "Горные машины" и фиксирует долю и преимущественное право поставки оборудования, входящего в продуктовый портфель. Это позволяет обеспечить минимальные сроки поставки оборудования, дает возможность долгосрочного планирования производства и закупок.*

*- Альянс потребует от "Горных машин" дополнительных инвестиций? О каких суммах идет речь?*

*- Чтобы предоставить более эффективный сервис, мы должны будем инвестировать свыше 10 млн. грн. только в запас деталей и комплектующих, а также в разработку новых моделей техники, полностью адаптированных под потребности конкретного клиента. В планы входит и продолжение модернизации наших предприятий. Всего в этом году мы рассчитываем вложить в компанию более 400 миллионов гривен, что в три раза больше, чем в прошлом.*

*- Какова доля ДТЭК в продажах компании?*

*- В наших заказах 83% - это внутренний рынок. На нем ДТЭК приходится 36%.*

*- Заказы государственных шахт важны для компании? Что НПК "Горные машины" поставяет госшахтам сейчас?*

*- Нам важны все заказчики. На государственные шахты мы поставляем подъемные машины, электрические подстанции, ленточные конвейеры и многое другое.*

*- Вы упомянули модернизацию. Как часто предприятия, входящие в НПК "Горные машины", обновляют продуктовую линейку?*

*- Горное машиностроение, как и сама горнодобывающая отрасль, довольно консервативно. Конечно, мы можем разработать и произвести революционную модель техники, однако здесь важно понимать, для кого мы это делаем и зачем. Уникальные решения разрабатываются под специальные условия заказчика и для выполнения его конкретных задач. Например, уже готова к отгрузке новейшая разработка - нарезной фронтальный комплекс. Это первый подобный комплекс в мире, аналогов нет. Проект был реализован нашим дивизионом очистного и проходческого оборудования в рамках стратегического альянса с ДТЭК. Теперь горняки смогут в два раза быстрее проходить ниши для монтажа очистного комплекса и пускать лавы для добычи угля. Кроме того, специалисты компании усовершенствовали очистной комбайн УКД-400,*

*что теперь позволяет добывать уголь крупного сорта в тонких пластах. Кстати, мы единственные производители техники для добычи угля в сложных горно-геологических условиях тонких пластов с изменяющейся гипсометрией.*

*- Какова структура себестоимости производства? Что занимает наибольшую долю - металл, электроэнергия, научные разработки, оплата труда?*

*- Основную часть затрат составляют комплектующие и оплата труда.*

*- Велика ли импортная составляющая в производстве?*

*- Да, велика. Мы не отличаемся от других игроков глобального рынка и выбираем поставщиков как среди украинских производителей, так и среди иностранных по показателю ТСО - совокупной стоимости владения в пересчете на одну единицу полезного продукта. Относительно наших продуктов это, например, тонна горной массы, киловатт электроэнергии и так далее.*

*- Какова география сбыта НПК "Горные машины"? Как она изменилась за последние три года?*

*- У нас девять целевых рынков. Ключевыми по продажам являются Украина, Россия, Казахстан, Беларусь. В прошлом году мы подписали контракт с VINACOMIN, самой крупной компанией, которая на сто процентов принадлежит государству, по добыче всех полезных ископаемых на территории Вьетнама и ряда сопредельных государств.*

*Мы существенно усилили позиции в Казахстане и России. Три года назад у нас не было регулярных поставок в эти страны, а сейчас создана специальная инфраструктура. В России это торговая компания с центральным офисом в Москве и четыре филиала в федеральных округах: Южном, Центральном, Западно- и Восточно-Сибирском. Филиалы располагают сервисными службами и складами, где находится все необходимое для ремонта - запасные части, расходные материалы, целые узлы. Аналогичный принцип работы мы выстроили в Казахстане.*

*Согласно международным стандартам финансовой отчетности, в 2009 г. выручка составляла 800 млн. грн., экспорт в ней занимал 5%. В прошлом году общий объем продаж у нас составил 3,3 млрд. грн., а на долю экспорта пришлось 17%. Соответственно, объем экспорта вырос в 14 раз. Мы и дальше намерены развивать экспортное направление, и ожидаем, что к 2016 г. оно будет занимать 40% от общего объема продаж.*

*- Кто ваши конкуренты на международном рынке? Насколько жесткая там конкуренция?*

*- Машиностроительный рынок глобален, поэтому нам приходится конкурировать со всеми основными игроками. Повторюсь, мы специализируемся на оборудовании для отработки тонких и сверхтонких пластов. Это оборудование сейчас интересно многим странам, в частности, добывающим предприятиям России и Польши.*

*Кроме того, мы предлагаем клиентам комплексные решения - от строительства добывающих предприятий до обслуживания поставленного оборудования. Во Вьетнам, например, не только поставляем оборудование, но и*

строим там два ствола шахты Nui Вео под ключ.

- *Насколько сильно на компании отразился кризис? Удалось ли сейчас выйти на докризисный уровень?*

- Объемы продаж, даже если для чистоты подсчета исключить долю Криворожского завода горного оборудования и завода "Свет шахтера", вошедших в состав "Горных машин" в 2011 г. и 2012 г. соответственно, сейчас выше, чем до кризиса. Этого удалось добиться за счет экспорта и послепродажного бизнеса: поставок запасных частей, сервиса и пр. По итогам прошлого года по этому направлению мы заработали 1,3 млрд. грн., это в 2,4 раза больше, чем было в 2011 г.

А вот по продажам нового оборудования рынок просел существенно - на 30% (без учета продаж завода "Свет шахтера"), если сравнивать с показателями 2011 г., когда рынок пусть и не рос, но был относительно стабилен.

- *Как обстоят дела по продажам проходческой техники?*

- Мы не так давно ее производим (по сравнению с другими нашими продуктами). Активно это направление у нас развивается последние три года. И говорить о каком-то проседании или, наоборот, росте пока преждевременно.

- *Каковы прогнозы на этот год?*

- Рынок продолжит ощущать последствия кризиса. Снижение добычи полезных ископаемых, в том числе и угля, сказывается на инвестиционных программах наших клиентов (по данным Госстата, угледобыча в стране по итогам января-июля упала на 5%, добыча железной руды - почти на 15% по сравнению с аналогичным прошлым периодом). На этом фоне вероятно отсутствие закупок нового оборудования и умеренный рост рынка капитальных ремонтов и запасных частей.

- *Какую долю в продажах компании занимает сервис?*

- Около 45%. На мой взгляд, это хороший показатель для постсоветской компании. Для ориентира: лучшие показатели в компаниях нашей отрасли - 60-65%. Мы тоже стремимся к этому уровню. Недавно пустили сервисную площадку по обслуживанию оборудования для горняков в России (на базе Каменского машиностроительного завода, Ростовская обл.), планируем пустить вторую в Новокузнецке.

У нас уже есть контракты на внегарантийный сервис, когда мы берем в обслуживание оборудование под ключ, то есть наш персонал обеспечивает все регламентные работы, включая ежесуточное техническое обслуживание. Таким у нас, например, стал контракт с одной из шахт ДТЭК (шахта Обуховская, Ростовская обл.). Персонал только эксплуатирует оборудование, а мы полностью отвечаем за его обслуживание и техническую готовность.

- *Речь идет только об оборудовании НПК "Горные машины" или это касается техники других производителей?*

- Мы берем на обслуживание технику и других компаний, но сервис собственного оборудования для нас - главный приоритет.

- *У компании уже есть опыт работы с ОАО "Метрострой" - оператором строительства московского метрополитена. Планирует ли НПК "Горные машины" выходить на рынок производства оборудования для строительства подземок, например, выпускать проходческие щиты?*

- Мы рассматриваем проходческие щиты как один из вариантов развития нашего проходческого направления, но сначала хотим расширить продуктовый портфель и

предложить еще более конкурентоспособные продукты нашим традиционным клиентам. Тема метростроения может быть для нас актуальна года через три.

- *Изменились ли во время кризиса предпочтения в схемах оплаты у клиентов?*

- Да, изменились. У клиентов ощущается дефицит оборотных средств, а потому все чаще они хотят использовать заемные ресурсы и получать отсрочку платежа. Чтобы помочь им, мы ведем совместную работу в поиске партнеров, в частности, лизинговых компаний. Кроме того, можем предложить отсрочку платежа до трех лет и аренду оборудования с последующим его выкупом в течение нескольких лет, при условии согласия покупателя на секьюритизацию сделки.

Совместно с одним из банков мы заканчиваем разработку схемы работы для государственных предприятий. В ней при продаже оборудования предусматривается существенная отсрочка платежа, при которой банк будет делать факторинг дебиторской задолженности с регрессом в наш адрес в случае неоплаты. Мы можем использовать такие экзотические для многих схемы, как дисконтирование гривневых аккредитивов при продажах в Украине и форфейтинг для зарубежных контрактов с документарной формой оплаты. (Форфейтинг - особая форма кредитования, которая представляет собой покупку кредитором долговых документов заемщика "без права регресса" на любого предыдущего держателя обязательства). Пока объективные цифры роста продаж, в том числе и экспортных, а также увеличение количества наших постоянных клиентов свидетельствуют о том, что мы на верном пути.

- *На многих производственных предприятиях сейчас суют на недостаток технического персонала. Компания такая проблема знакома?*

- Хорошего специалиста вообще тяжело найти, будь то производство или маркетинг. Конечно, мы ощущаем результаты провала в постсоветском образовании, когда технические специальности были не в почете. Но, честно говоря, большого дефицита с техперсоналом не испытываем. Мы сами активно занимаемся восполнением пробела: разработали внутреннюю систему развития персонала, регулярно отправляем сотрудников на отраслевые выставки, форумы, конференции. У нас есть собственные учебные комбинаты по подготовке, переподготовке, повышению квалификации и получению второй профессии для технического персонала на каждом предприятии.

У наибольший рост и развитие наши сотрудники получают в самом процессе разработки внутренних проектов. Создается рабочая группа, проводится анализ рынка по соответствующей продуктовой линейке, в ходе которого мы изучаем, что нужно клиентам и что предлагает наш конкурент - какие технические и стоимостные параметры у его оборудования. Ставим задачу создать более конкурентоспособный продукт.

Помимо этого, мы работаем с учебными заведениями. Например, заключили партнерские соглашения с Донбасской государственной машиностроительной академией: ее студенты проходят у нас стажировку. Кроме того, финансируем ряд конкурсов и олимпиад, предлагаем выпускникам-победителям так называемые золотые контракты, гарантирующие трудоустройство на одном из предприятий нашей компании в течение трех месяцев после окончания ВУЗа. (Эксперт-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» <http://ukrmach.dp.ua/>

**ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчики печатного варианта журнала «Машиностроение Украины» могут **БЕСПЛАТНО** получать его электронный вариант?**

«Машиностроение Украины, СНГ, мира» – <http://ukrmach.dp.ua/>

**УКРАИНА: ПАО «АЗОВМАШ» В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ВЫПУСТИТ 25 ПОЛУВАГОНОВ НОВОГО ТИПА**

Группа "Азовмаш" (Мариуполь Донецкой обл.), лидер тяжелого машиностроения Украины, в третьем квартале намерена выпустить первую партию (25 ед.) полувагонов повышенной грузоподъемности с использованием новой тележки с увеличенной до 25 т осевой нагрузкой для последующей подконтрольной эксплуатации на железных дорогах СНГ, сообщает пресс-служба компании.

Согласно сообщению, на представленные изделия получен сертификат соответствия, выданный Регистром сертификации на федеральном железнодорожном транспорте РФ.

Группа "Азовмаш" ("Азовмашинвест Холдинг") - один из крупнейших машиностроительных комплексов Украины. Известный на мировом рынке поставщик железнодорожных грузовых вагонов и платформ, автотопливозаправщиков, автотранспортных средств, металлургического, горнорудного и кранового оборудования.

В 2012 г. компания сохранила объемы реализации продукции практически на уровне 2011 г., когда этот показатель составил 9,5 млрд. грн., а в 2013 г. не оглашает показатели деятельности и объемы производства вагонов. (Интерфакс-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**УКРАИНА: ХОЛДИНГ «ГОРНЫЕ МАШИНЫ» ПЛАНИРУЕТ СОБИРАТЬ ПОЕЗДА HYUNDAI**

Холдинг "Горные машины" Рината Ахметова займется производством железнодорожной техники на принадлежащем ей Дружковском машиностроительном заводе. Как пишет Forbes.ua, в июне компания Ахметова зарегистрировала фирму "Ротем Украина" и сейчас ведет переговоры о выпуске подвижного состава с южнокорейской Hyundai Rotem. Стоимость аналогичных проектов в Украине, России и Турции от \$15 млн. до \$300 млн., в зависимости от локализации производства.

"Ротем Украина", по данным госпредприятия "Информационно-ресурсный центр", была создана 3 июля. Основные виды деятельности фирмы - производство железнодорожных локомотивов и подвижного состава, указано в ее регистрационных документах. Адрес "Ротем Украина" совпадает с адресом Дружковского машиностроительного завода.

Уставный фонд компании - 1000 грн., 99% в ней принадлежит "Горным машинам", на 1% - Дружковскому машзаводу. Руководитель "Ротем Украина" - директор по правовому обеспечению "Горных машин" Андрей Афиногенов.

Дружковский машзавод выпускает горношахтное оборудование, а также электровозы и дизелевозы. 2012 г. завод закончил с прибылью в \$11 млн. и выручкой в \$110 млн. Завод входит в машиностроительный холдинг СКМ "Горные машины", выручка которого в 2012 г. - \$415 млн., EBITDA - \$82 млн.

На заводе "внедряется проект по концентрации производства", сообщила Forbes директор по корпоративным коммуникациям "Горных машин" Елена Плахова. Часть цехов объединят, на освободившемся месте разместится новое производство, говорится в ее письменном ответе. "Мы ведем переговоры как с украинскими, так и с иностранными потенциальными инвесторами, в том числе и с Hyundai Rotem, - написала Плахова. - Нюансы переговоров не подлежат разглашению, так как они находятся на начальном этапе".

В киевском представительстве Hyundai отказались от комментариев. (Trans-Port.com.ua/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**УКРАИНА: ПАО «КРЮКОВСКИЙ ВАГОНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (КВСЗ) ЗА ВОСЕМЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА СОКРАТИЛО ВЫПУСК ГРУЗОВЫХ ВАГОНОВ**

Крюковский вагоностроительный завод (Кременчуг Полтавской обл.) в январе-августе снизил выпуск грузовых вагонов на 34% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. до 4,982 тыс. ед. Согласно сообщению предприятия, в то же время выпуск пассажирских вагонов за этот период возрос на 20% - с 49 до 59 ед.

КВСЗ в 2012 г. увеличил выпуск грузовых вагонов на 2,4% по сравнению с 2011 г. до 11,005 тыс. ед., пассажирских - в 2,5 раза до 69 ед. (Интерфакс-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**УКРАИНА: ПАО «КРЮКОВСКИЙ ВАГОНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (КВСЗ) ПОЛУЧИЛО РАЗРЕШЕНИЕ НА ВЫПУСК ЭЛЕКТРОПОЕЗДОВ ЕКР1**

В испытательном центре Украинского научно-исследовательского института вагоностроения (Кременчуг) завершился комплекс проверки новой модели электропоезда ЕКр1, изготовленного на Крюковском вагоностроительном заводе (КВСЗ). Как сообщил старший научный института Владимир Ильчишин, этот подвижной состав предназначен для межрегионального сообщения со скоростью 160 км/ч. Он может использовать напряжение как 3 кВ постоянного тока, так и 25 кВ переменного тока частотой 50 Гц.

По результатам приемочных испытаний и опытных поездок межведомственная комиссия приняла решение предоставить право Крюковскому вагоностроительному заводу на производство 10 двухсистемных электропоездов ЕКр1. (Metalmonitor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**УКРАИНА: ПАО «КРЮКОВСКИЙ ВАГОНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (КВСЗ) ПЕРЕШЛО НА ТРЕХДНЕВНУЮ РАБОЧУЮ НЕДЕЛЮ**

Крюковский вагоностроительный завод (Полтавская обл.) перешел на трехдневную рабочую неделю, сообщил заместитель председателя правления КВСЗ Сергей Мельник.

По его словам, это обусловлено снижением объемов производства. "Руководство компании приняло решение о сокращении рабочей недели с пяти до трех дней. Летом мы работали пять дней в три смены. Сейчас каждый цех будет работать по-разному", - сказал С. Мельник.

Он также добавил, что временно не работающим сотрудникам предприятия будет выплачиваться 2/3 зарплаты.

КВСЗ по итогам 2013 г. планирует снизить производство грузовых вагонов почти в два раза до 6 тыс. ед. Такое снижение обусловлено падением спроса на этот вид продукции. Крюковский вагоностроительный завод в январе-июле снизил выпуск грузовых вагонов на 32% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. до 4,473 тыс. ед.

КВСЗ является единственным в СНГ предприятием, имеющим налаженное и действующее производство двух видов вагонов - пассажирских и грузовых. В целом выпускает грузовые (вагоны-платформы, цистерны, вагоны бункерного типа, полувагоны) и пассажирские вагоны, запасные части и тележки для грузовых вагонов, колесные пары, вагоны метро и эскалаторы и запчасти к ним, контейнеры, дорожную технику. Продукция КВСЗ поставляется более чем в 20 стран. (Интерфакс-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ: В I ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА ЗАО «ТРАНСМАШХОЛДИНГ» (ТМХ) УВЕЛИЧИЛО ОБЪЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ И УСЛУГ

Объем реализации продукции и услуг холдинга увеличился на 35% по итогам первого полугодия по отношению к аналогичному периоду прошлого года и составил более 70 млрд. руб.

Прирост зафиксирован в основных определяющих сегментах: грузовых магистральных электровозов - на 28% больше (249 секций против 195). Реализация пассажирских магистральных электровозов увеличилась на 24% (с 41 до 57 штук). В два раза возросло производство маневровых локомотивов - с 51 единицы до 102. На 65% увеличилась реализация грузовых магистральных тепловозов (с 68 до 112 секций). Реализация вагонов метро возросла на 71% (137 до 234 вагонов). (ТМХ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### РОССИЯ: ЗАО «ТРАНСМАШХОЛДИНГ» ПРЕДСТАВИЛО НА ВЫСТАВКЕ В ЩЕРБИНКЕ КРУПНЕЙШУЮ ЭКСПОЗИЦИЮ

ЗАО "Трансмашхолдинг", крупнейший в России производитель подвижного состава для рельсового транспорта, дизельных двигателей и железнодорожного литья, стало самым большим экспонентом IV Международного железнодорожного салона техники и технологий "ЭКСПО-1520", которая проходила 11-14 сентября в Щербинке.

"Трансмашхолдинг" представил в общей сложности 16 экспонатов, многие из которых посетители выставки увидели впервые. Это самая обширная экспозиция компании за все годы ее участия в выставке.

Новая продукция холдинга по экономическим показателям и экологическим характеристикам соответствует самым современным мировым требованиям; при ее создании применялись новейшие технические решения, известные в мировом транспортном машиностроении.

Центральное место было отведено новейшему грузовому электровозу переменного тока 2ЭС5 - первому в практике российского машиностроения локомотиву такого класса с асинхронным тяговым приводом, предназначенному для вождения тяжеловесных составов на участках со сложным профилем.

Внимание аудитории был также предложен магистральный грузовый электровоз переменного тока KZ8A. Локомотивы этой модели выпускаются на совместном предприятии "Казахстанских железных дорог", "Трансмашхолдинга" и французского машиностроительного холдинга "Альстом" в Астане.

Крупнейшее тепловозостроительное предприятие холдинга, Луганский тепловозостроительный завод, представило две новые модификации локомотива 2ТЭ116У: моторизованный дизелем американской компании "Дженерал электрик" тепловоз 2ТЭ116УД и трехсекционную версию с дизелями Коломенского завода 3ТЭ116У - самый мощный тепловоз, выпускаемый сегодня на территории СНГ.

Продукция Брянского машиностроительного завода на выставке была представлена шестью новыми тепловозами. Вниманию аудитории была представлена новая модификация магистрального грузового тепловоза "Витязь" - 2ТЭ25АМ, в конструкции которого применены дизели германской компании "MTU". Кроме того, на выставке представлены сразу пять маневровых тепловозов, три из которых - совершенно новые для РФ: локомотив с газопоршневым двигателем ТЭМ19 (использующий в качестве топлива сжиженный природный газ); двухдизельный тепловоз ТЭМ33 (такое решение открывает широкие возможности для управления мощностью локомотива); тепловоз с гибридной силовой установкой ТЭМ35 (дизельный двигатель дополнен инновационными электрохимическими конденсаторами, которые позволяют использовать в случае необходимости запасенную энергию, экономичнее используя ресурс двигателя).

Также впервые была продемонстрирована модификация тепловоза ТЭМ18ДМ, моторизованная современным экономичным дизелем разработки финской компании "Вяртсиля" - ТЭМ18В и четырехосный модульный маневровый тепловоз ТЕМ LTH, созданный специалистами "Трансмашхолдинга" совместно с чешскими коллегами из CZ LOKO.

Конструкторы завода "Метровагонмаш" представили поезд ДП-М, созданный совместно со швейцарским "Штадлером". Дизель-поезд представляет собой совершенно новый для российского транспортного машиностроения класс подвижного состава. Впервые в российской практике силовое оборудование поезда размещено не в подвагонном пространстве, а в отдельном, расположенном между вагонами, модуле со сквозным проходом.

"Обширная экспозиция "Трансмашхолдинга" - это результат большой работы, проделанной нашим коллективом за 11 лет, - заявил генеральный директор компании Андрей Андреев. - Сложившаяся в холдинге система производства инноваций, крепкие связи с крупнейшими зарубежными производителями, высокопрофессиональные инженеры и конструкторы - вот слагающие, которые позволяют нам уверенно чувствовать себя на рынке не только в России, но и за рубежом". (ТМХ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### РОССИЯ: ОАО «УРАЛЬСКИЙ ДИЗЕЛЬ-МОТОРНЫЙ ЗАВОД» (УДМЗ) УСПЕШНО ЗАВЕРШИЛО ПРИЕМОЧНЫЕ ИСПЫТАНИЯ НОВОГО ДИЗЕЛЯ 12ДМ-21Л

Уральский дизель-моторный завод (входит в ОАО "Синара - транспортные машины") успешно завершил опытно-конструкторские работы и провел приемочные испытания опытного образца дизеля 12ДМ-21Л, предназначенного для использования в качестве силовой установки на магистральном тепловозе ТГ16М для Сахалинской железной дороги (колея 1067 мм).

Группа Синара и ОАО "Российские железные дороги" в мае 2012 г. подписали соглашение о поставке тепловозов ТГ16М. Согласно контракту холдинг "Синара - транспортные машины" взял на себя обязательства в срок до 2016 г. изготовить и передать ОАО "РЖД" 40 магистральных двухсекционных локомотивов ТГ16М.

Для проведения приемочных испытаний нового дизеля 12ДМ-21Л была сформирована приемочная комиссия, состоящая из представителей ОАО "РЖД", ОАО "Люденовский тепловозостроительный завод", ООО "ЦИР СТМ", ОАО "Научно-исследовательский и конструкторско-технологический институт подвижного состава". Комиссию возглавил Борис Гросман - главный конструктор отдела новых локомотивов и эксплуатационных испытаний проектно-конструкторского бюро ОАО "РЖД".

Члены комиссии, подписав акт о приемочных испытаниях, отметили полноту проведенных опытно-конструкторских работ и качественную подготовку завода к испытаниям. На совместном заседании были рассмотрены вопросы сотрудничества завода и РЖД по поставкам дизелей этой серии до 2020 г. Завод планирует изготовить установочную серию дизелей 12ДМ-21Л в количестве 100 штук. (Trans-Port.com.ua/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

**Анализ****КАЗАХСТАН: SULPAK - УСПЕШНЫЙ РЕСТАРТ ПОПУЛЯРНОГО БРЭНДА**

История возрожденных брендов неоднозначна - кто-то терпит колоссальные убытки, вкладываясь в ретромарки, кто-то зарабатывает состояния, реанимируя некогда популярные лейблы. Например, известное в России в конце 1990-х годов пиво "Тинькофф" скоро снова появится на прилавках магазинов. Создатель марки Олег Тиньков ожидает, что эта реинкарнация будет весьма успешной. Или вспомним автомобили Maybach, производство которых было возобновлено в 2002 г. и просуществовало 10 лет. Сейчас производство этих люксовых машин прекращено из-за низких продаж.

В Казахстане есть свои примеры успешного рестарта популярных брендов. Бренд Sulpak, основанный в 1992 г., получил второе дыхание в 2010 г. и сейчас является безусловным лидером на казахстанском рынке ретейла бытовой техники и электроники. Sulpak, как и многие другие казахстанские бренды, с трудом переживал смутные времена 2008-2009 гг.

В 2010 г. к управлению брендом Sulpak пришло ТОО "ArenaS", выкупившее бренд Sulpak. Вместе с новым оператором в Казахстан были привлечены несколько менеджеров российской сети "Эльдорадо" во главе с Денисом Смирновым. Сегодня он является генеральным директором компании.

За год новое руководство Sulpak увеличивает долю сети на рынке на 10%, доведя ее до 27%. К концу 2010 г. доход от реализации в компании уже составил более \$142 млн., а сеть выросла на пять магазинов - до 40. Итоги следующих лет впечатляют еще больше: по результатам 2011 г. компания показала прирост выручки 32% к предыдущему году, что соответствует \$332 млн. За 2012 г. выручка Sulpak увеличилась на 50%, дойдя до отметки в \$496 млн. (выручка от реализации рассчитана по методу начисления, согласно стандартам МФО, без НДС). К концу 2012 г. количество магазинов достигло 57. Кроме этого, сеть магазинов электроники Sulpak стала первым крупным казахстанским ретейлером, который успешно прошел аудит финансовой отчетности за 2010-2011 гг. (аудит был проведен компанией PricewaterhouseCoopers).

Крупный частный бизнес в Казахстане обычно без энтузиазма раскрывает показатели, руководствуясь принципом "деньги любят тишину". Однако новые владельцы Sulpak приняли решение работать по "белым" схемам, что позитивно отразилось на отношениях с кредитными учреждениями и инвесторами.

"В июле мы закончили третий год аудирования компанией PricewaterhouseCoopers, то есть мы абсолютно прозрачная, абсолютно легальная, "белая" компания, мы платим все налоги", - рассказывает генеральный директор ТОО "ArenaS" Денис Смирнов.

Сегодня Sulpak - самая крупная сеть магазинов бытовой техники и электроники в Казахстане, которая состоит из 61 магазина в 28 городах общей площадью 78,5 тыс. кв. м. Только за прошлый год магазины этой компании посетили почти 13 млн. человек. Узнаваемость бренда, по данным GallupMedia, 80%, а в некоторых городах достигает 97%. Расширение сети планируется завершить к 2015г., доведя общее число магазинов до 75. Только в 2013 г. планируется открыть 10 гипермаркетов электроники.

Несмотря на то что площади магазинов Sulpak разные - от 600 до 5 тыс. кв. м, компания выбрала для себя оптимальный вариант торговой площади в 1,5 тыс. "квадратов". Со слов топ-менеджмента ретейлера, эта площадь позволяет уходить от ненужных костов, минимизируя рас-

ходы на аренду ненужного пространства. Как только закончится расширение сети, начнется работа по унификации площадей магазинов. К слову, Sulpak не покупает помещения, а берет их в аренду.

"У нас есть трехлетний план развития сети, он заканчивается в 2015 г. После этого наша работа будет направлена на оптимизацию, то есть наша задача не просто быть везде, а быть везде в самых лучших местах, - делится планами Смирнов. - У нас есть договоры со всеми лучшими торговыми центрами, которые уже работают или будут достроены за 2014-2015 гг."

Sulpak уже начал закрывать явно неформатные для компании площади, при этом тут же открывает новые. Из-за этого число магазинов не будет уменьшаться.

Ситуация осложняется тем, что в Казахстане пока еще не хватает нормальных торговых площадей. Есть данные, что количество торговых центров на душу населения в Казахстане одно из самых низких в СНГ. "Хороших мест по городу один-два центра, и за них идет серьезная борьба. В Алматы ситуация стала понемногу выравниваться, и в ближайшие два-три года должно быть открыто сразу много торговых центров", - с уверенностью говорит Денис Смирнов.

Денис Смирнов говорит, что ничего нового его команда не изобрела, а лишь приносит в Казахстан лучшие мировые практики. К примеру, ими в Алматы был открыт логистический центр класса "А" в районе аэропорта "Алматы". "Наш логистический центр - уникальный. Те механизмы обработки товара, которые мы используем, пока никто в Казахстане не применяет, - говорит Смирнов. - Работой склада мы довольны, поэтому не планируем открывать подобный в Астане. Отмечу, что из-за проблем с логистикой в Казахстане стоимость доставки товара в Астану аналогична, например, транспортировке товара из Москвы в Новосибирск".

То, что центральный логистический склад был открыт в Алматы, не случайность. Основные потоки товаров из Кореи и Китая заходят в Казахстан через Алматинскую область. "Получается, что при коротком плече и большом объеме продаж через Алматы намного выгоднее ввозить грузы, чем через Астану. В логистике всегда учитывается вес - гораздо выгоднее провезти 10 т один метр, чем одну тонну 5 м. На самый запад мы возим товары железной дорогой, однако в основном используем машины. По городу мы доставляем грузы покупателям своим транспортом, междугородние доставки осуществляем уже арендованным транспортом. В целом мы все товары покупаем напрямую у производителя. То, что доставляем самостоятельно, растаможиваем сами, так как нам нужно быть уверенными на 100%, что товар очищен полностью, а если товар есть в наличии у официальных представителей мировых брендов - получаем товар с их складов в Казахстане", - говорит Денис Смирнов.

Он отмечает, что грузовики, перевозящие товары в региональные магазины Sulpak, ежегодно проезжают более 2,3 млн. км, что является шестикратным расстоянием от Земли до Луны.

Смирнов характеризует астанинский рынок как наиболее перспективный в Казахстане. По его мнению, продажи в Алматы зафиксировались, а Астана растет серьезными темпами - гораздо быстрее, чем предполагалось.

По данным топ-менеджеров Sulpak, емкость рынка электроники и бытовой техники в Казахстане - около 30 млрд. тенге в месяц. При этом доля Алматы - 28,7%. Доля Sulpak на рынке - 37% среди всех крупных ретейлеров Ка-

захстана (в 2010 г. эта доля составляла 27%). Доля всех розничных сетей на рынке Казахстана - около 80% от общей емкости рынка, приводит цифры GFK.

Из-за постоянного роста спроса Sulpak увеличивает не только число товаров на полках, но и портфель брэндов. Со всеми поставщиками компания заключает прямые контракты и работает только на таких условиях. Крупнейшими поставщиками являются Acer, Asus, Bosch, Canon, Indesit, Lenovo, LG, Nikon, Moulinex, HP, Panasonic, Philips, Samsung, Sony, Tefal и другие.

Успех Sulpak, по мнению Смирнова, это профессионализм не только команды управленцев, но и персонала среднего звена, фронт-офиса. В компании работает около 3,5 тыс. человек, которые были собраны по всему Казахстану. Проблема в том, что в стране много людей с отличным образованием, но не хватает опытных специалистов, которые бы долго работали в ретейле нового формата. Поэтому на позиции руководителей среднего звена Sulpak берет кандидатов с хорошим образованием и учит их, прогоняя через тренинги, мастер-классы.

Еще больший дефицит Sulpak испытывает в персонале, который работает в магазинах. Готовых специалистов, которые сразу отвечали бы требованиям компании, крайне мало, поэтому их тоже приходится доучивать по ходу работы. "Бизнес у нас такой, что товар сейчас можно купить везде, в том числе и в Интернете, поэтому покупатель выбирает магазин с лучшими ценами, сервисом, - делится мнением Смирнов. - Поскольку техника становится все сложнее с каждым месяцем, людей, в совершенстве разбирающихся в новинках, просто нет. Поэтому важным становится тот фактор, насколько мы поможем клиенту сделать правильный выбор, а также расскажем и обучим тем возможностям, которыми обладает продукт".

Это важный момент, ведь казахстанцы почувствовали вкус покупок в кредит. Смирнов уверен, что это хороший показатель - экономика страны стабильна, поскольку при экономической и политической нестабильности кредитование резко падает. Поэтому в Sulpak пришли Евразийский банк, Kaspi bank, Нурбанк и сейчас заходит "Альфа-банк".

В целом Смирнов считает, что ретейл в России года на три отстает от Запада, а Казахстан от России - года на два. Однако лет через пять рынки постсоветского пространства не будут отличаться от западного.

В Sulpak уверены, что драйвером роста рынка в ближайшие три года станут мобильные телефоны и планшеты. "Многие гаджеты сейчас сливаются в одно устройство.

Например, компактные цифровые фотоаппараты, раньше они были мегапопулярны, однако с появлением смартфонов и нормальных камер в телефонах этот рынок практически умер. А если потребитель планирует приобрести фотоаппарат, он останавливает свой выбор на зеркальных или системных фотоаппаратах. Последние, в свою очередь, становятся очень популярными за счет своей компактности и качества, не уступающего "зеркалу", - отмечает Смирнов.

То же самое происходит с камерами - раньше у всех были камера и фотоаппарат, сейчас фотоаппараты уже снимают full HD-видео, так что рынок видеокамер тоже сокращается. Рынок десктопов также практически умер, на смену им пришли ноутбуки, продажи которых, кстати, тоже сокращаются.

Безусловным трендом становится использование облачных сервисов, благодаря которым потребитель может отказаться от множества привычных устройств - теперь хранение личных данных, фотографий можно осуществлять на внешних ресурсах абсолютно безопасно и удобно.

Еще один серьезный фактор, который повлияет на рост рынка, это новые технологии в телевизорах. На сегодняшний день существуют четыре технологии телевизоров: электронно-лучевая трубка, плазма, LCD (порядка пяти подвидов) и OLED. Это абсолютно разные технологии. Конечно, трубка сейчас почти полностью умерла, плазма тоже доживает последние годы. На смену им приходит OLED, это совершенно потрясающая технология - безумная экономичность и потрясающая тонкость.

Еще один интересный тренд - взрыв популярности мультиварок. Причем продажи мультиварок в больших количествах характерны только для рынков постсоветского пространства и в Корее. Объясняется это тем, что женщины стран бывшего СССР любят и умеют готовить. На кухне мультиварка - это универсальный инструмент. Это устройство совмещает любые возможные функции для приготовления пищи - это кастрюля, пароварка, скороварка, аэрогриль и духовка одновременно.

Процесс приготовления блюд в мультиварке максимально автоматизирован и оптимизирован за счет оснащения современным микропроцессором и датчиками, считывающими температуру нагрева и другие параметры. А приготовленная в ней еда будет отличаться повышенным содержанием витаминов и вкусом.

Мультиварки появились семь лет назад, но популярность завоевали спустя пять лет. (Forbes.kz/ <http://www.forbes.kz>/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://www.business.dp.ua))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира»

(<http://ukrmach.dp.ua/>)

Журнал на русском языке выходит дважды в месяц  
в печатном и электронном (файлы \*.doc, \*.pdf и \*.html) виде  
**РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ ТОЛЬКО ПО ПОДПИСКЕ**

# Металл Украины

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 21879 в "Каталоге изданий Украины" ГП "Пресса"  
Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина  
Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435 <http://www.business.dp.ua/>

[bw@business.dp.ua](mailto:bw@business.dp.ua)

### УКРАИНА: ОБЪЕМ ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫХ ПРЕДЛОЖЕНИЙ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ, ПОЛУЧЕННЫХ ГК «УКРОБОРОНПРОМ» В РАМКАХ «МАКС-2013», СОСТАВЛЯЕТ \$200 МЛН.

Объем предварительных предложений о сотрудничестве, полученных государственным концерном "Укроборонпром" в рамках участия в 11-м международном авиакосмическом салоне "МАКС-2013" (Жуковский Московской обл., РФ) оценивается примерно в \$200 млн., сообщил гендиректор "Укроборонпрома" Сергей Громов. "Мы провели ряд переговоров (в рамках участия в выставке), в которых наметили дальнейшие пути продвижения продукции национального ОПК. Во время двусторонних встреч озвучены предложения контрактов на сумму около \$200 млн.". Между предварительными договоренностями и подписанием контрактов проходит время. Но мы сделаем все возможное, чтобы озвученные предложения стали реальными контрактами", - озвучили в пресс-службе госконцерна оценку главой "Укроборонпрома" итогов участия в международной выставке.

Как уточнил С. Громов, ключевыми сегментами национального ОПК, которые интересовали иностранных заказчиков в ходе МАКС-2013, были ракетостроение, авиастроение и авиационный ремонт.

Отметив, что "выставки, подобные МАКС-2013, являются центром притяжения для разработчиков, производителей, продавцов и покупателей вооружений и военной техники", глава госконцерна подчеркнул: "Для "Укроборонпрома" важно максимально эффективно использовать такие события". "Интерес к продукции предприятий концерна говорит о том, что Украина занимает достойное место в области инноваций", - резюмировал он.

По данным госконцерна, в работе МАКС-2013 приняли участие 22 предприятия- участника госконцерна "Укроборонпром", в том числе: ГАХК "Артем", ГКББ "Луч", ПАО "Киевский завод "Радар", ГП "Оризон-Навигация", ГП "Новатор", Львовский государственный завод "ЛОРТА", входящие в госконцерн Конотопский, Запорожский, Николаевский Луганский, Чугуевский, Львовский, Севастопольский авиаремзаводы. (Интерфакс-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### УКРАИНА: ГП «ГОСУДАРСТВЕННОЕ КИЕВСКОЕ КОНСТРУКТОРСКОЕ БЮРО «ЛУЧ» ИСПЫТАЛО НОВЫЙ ПРОТИВОТАНКОВЫЙ КОМПЛЕКС

Украинское конструкторское бюро "Луч" провело на полигоне под Киевом испытания нового противотанкового ракетного комплекса "Корсар". Об этом заявили генеральный конструктор "Луча" Олег Коростелев и генеральный директор госконцерна "Укроборонпром" Сергей Громов. Испытания ракетного комплекса признаны успешными.

"Корсар" способен поражать неподвижные и движущиеся бронированные цели на дальности до 2,5 км. Масса управляемой ракеты в контейнере составляет 13,5 кг. Комплекс возможно использовать при температуре окружающего воздуха от -40 до +60 град. С. Стоимость ракетного комплекса "Корсар" составляет около \$130 тыс., а ракеты к нему - около \$20 тыс.

Ранее КБ "Луч" разработало противотанковые ракетные комплексы "Стugna-П". Комплекс оснащается модифицированными ракетами, созданными на базе боеприпасов "Стugna", которые предназначены для пуска через пушечный ствол танка. Новая ракета способна пробивать броню толщиной до 800 мм. (Lenta.ru/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### РОССИЯ: МИНИСТЕРСТВО ОБОРОНЫ НАМЕРЕНО ВЫРАБОТАТЬ НОВЫЕ ПРАВИЛА ВЗАИМООТНОШЕНИЙ С ОБОРОННОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТЬЮ

Последние три госпрограммы вооружений России не были выполнены из-за неправильной оценки финансирования, высокого уровня инфляции, заниженных прогнозных цен и опережающего роста стоимости готовой продукции военного назначения. Об этом заявил заместитель министра обороны России по вооружениям Юрий Борисов. "Все это делало госпрограмму неработоспособной уже на следующий год после ее принятия", - отметил замминистра.

Наиболее остро все перечисленные недостатки госпрограмм вооружения проявлялись и проявляются в кораблестроении. Кроме того, нормальной реализации госпрограмм вооружения также мешает проведение по заказу Министерства промышленности и торговли России большого количества научно-исследовательских работ, не согласованных с Военно-морским флотом. Это приводит к срыву сроков сдачи готовых кораблей флоту.

В частности, головной корабль проекта 677 "Лада" - "Санкт-Петербург" - поступил в опытную эксплуатацию только в 2010 г., хотя изначально его планировалось сдать еще в 2007 г. Как рассказал газете источник в Минобороны, из-за проведения научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ отдельно от госпрограммы вооружений и общей несогласованности в полном объеме не были проведены испытания гидроакустического комплекса "Лири"; не завершились работы по радиолокационной обзорной системе КРМ-66 и электродинамическим сеператорам.

Похожие сложности проявились и при разработке корвета проекта 20380. В частности, промышленность не завершила испытания зенитного ракетного комплекса "Редут", радиоэлектронного "Монумент-А" и противолодочного "Пакет". Из-за этого сроки сдачи первого корвета были сдвинуты с 2011 г. на 2012 г., второго - с 2011 г. на 2013 г., а третьего - с 2012 г. на 2014 г.

Для исправления сложившейся ситуации Министерство обороны России намерено выработать новые правила взаимоотношений с оборонной промышленностью, которые будут учтены в новой госпрограмме вооружений на 2016-2025 гг. В частности, основной упор планируется сделать на качестве продукции. По словам Борисова, необходимо найти такой подход к кораблестроительным предприятиям, чтобы им стало выгодно производить меньше кораблей, но лучшего качества.

В конце мая вице-премьер России Дмитрий Рогозин, курирующий оборонно-промышленный комплекс, заявил, что гособоронзаказ в части судостроения и судоремонта на текущий год может быть сорван. Причины, по которым гособоронзаказ может быть сорван, Рогозин не уточнил, но отметил, что для избежания этого необходимо прямое вмешательство правительства.

В 2011-2012 гг. между Министерством обороны России и оборонно-промышленным комплексом шли так называемые ценовые войны, приводившие к невыполнению части контрактов гособоронзаказа, особенно в кораблестроении. В частности, военные требовали значительного снижения стоимости оборонной продукции, а предприятия заявляли, что при снижении цены производство становится нерентабельным. (Лента.ru/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### **РОССИЯ: РАКЕТНО-ПУШЕЧНЫЙ КОМПЛЕКС «ПАНЦИРЬ» НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ ПОЯВИТСЯ В 2017 ГОДУ**

Зенитный ракетно-пушечный комплекс "Панцирь" нового поколения появится в 2017 г., сообщил гендиректор компании "Высокоточные комплексы" Александр Денисов. "Я думаю, что через три года будет совершенно новый "Панцирь" с совершенно новыми характеристиками, значительно превосходящими существующие", - сказал Денисов.

Кроме того, на его базе будут созданы модификации для всех видов Вооруженных сил РФ, отметил Денисов.

Компания разрабатывает модификацию "Панциря" на гусеничном ходу для Сухопутных войск и ВДВ (сейчас "Панцири" оснащены колесами).

"Панцирь-С1" - российский самоходный зенитный ракетно-пушечный комплекс наземного базирования, предназначенный для ближнего прикрытия гражданских и военных объектов (в том числе комплексов ПВО большой дальности) от всех современных и перспективных средств воздушного нападения. Может охранять обороняемый объект и от наземных и надводных угроз. По данным разработчика, аналогов "Панциря" в мире пока вообще не существует. (РИА "Новости"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#)).

### **ВЕЛИКОБРИТАНИЯ: МИНИСТЕРСТВО ОБОРОНЫ ЗАКУПИЛО ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ КОЛИЧЕСТВО БОЕВЫХ БРОНИРОВАННЫХ МАШИН «ФОКСХАУНД»**

Министерство обороны Великобритании закупило дополнительное количество боевых бронированных машин "Фоксхаунд" для сухопутных войск. Как сообщил представитель Минобороны на международной выставке DSEi-2013 в Лондоне, дополнительно закуплено 24 ББМ "Фоксхаунд" по контракту стоимостью 23 млн. ф. ст.

ББМ "Фоксхаунд" сконструирована и производится в Великобритании компанией "Дженерал Дайнемикс лэнд системз". Впервые эти машины были развернуты в Афганистане в 2012 г. и показали высокую эффективность в боевых операциях.

Как отмечают эксперты, в конструкцию ББМ внедрены новые технологии, повышающие боевую эффективность "Фоксхаунда". В частности, корпус "Фоксхаунда" имеет V-образное днище, которое рассеивает ударную волну при взрыве различных самодельных взрывных устройств (СВУ). Машина способна двигаться даже на трех из 4 колес и оснащена двигателем, который может быть заменен в течение 30 минут. Максимальная скорость движения достигает 70 км/ч.

С 2010 г. Минобороны Великобритании инвестировало в программу ББМ "Фоксхаунд" 371 млн. ф. ст., а с учетом финального контракта общее количество заказанных для армии ББМ достигло 400 единиц. (APMC-TACC/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### **ИНДИЯ В 2013 ГОДУ ПЛАНИРУЕТ НАЧАТЬ ЛЕТНЫЕ ИСПЫТАНИЯ АВИАЦИОННОГО ВАРИАНТА РАКЕТЫ «БРАМОС»**

Летные испытания авиационного варианта ракеты "БраМос" на индийском истребителе Су-30МКИ планируется начать в текущем году. Об этом сообщил представитель компании "БраМос Аэроспейс".

По его словам, вступил в силу контракт между компанией "Рособоронэкспорт" и "БраМос аэроспейс" на доработку самолета Су-30МКИ для применения сверхзвуковой ракеты "БраМос". Необходимая конструкторская документация передана компанией "Сухой" индийской компании "Хиндустан аэронотикс лимитед", которая дорабатывает два Су-30МКИ, выделенных ВВС Индии для летных испытаний ракет "БраМос". Доработка самолета обеспечит подвеску одной ракеты "БраМос" под фюзеляжем самолета и ее интеграцию с бортовой системой управления вооружением Су-30МКИ. "До конца года начнутся испытательные полеты доработанных Су-30МКИ с макетом ракеты "БраМос". Первый испытательный пуск реальной ракеты с индийского Су-30МКИ планируется на 2014 г.", - сообщил индийский специалист. (ИТАР-ТАСС/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### **США: КОРПУС МОРСКОЙ ПЕХОТЫ (КИП) МОЖЕТ СВЕРНУТЬ ПРОГРАММУ ПРИОБРЕТЕНИЯ ПЕРСПЕКТИВНОЙ БОЕВОЙ БРОНИРОВАННОЙ МАШИНЫ JLTV**

Корпус морской пехоты США может свернуть программу приобретения перспективной общевойсковой легкой тактической боевой бронированной машины (ББМ) JLTV (Joint Light Tactical Vehicle) вследствие секвестирования военного бюджета. Об этом сообщил командующий КМП Джеймс Эмос.

Более эффективная и экономичная ББМ JLTV должна была прийти на смену высококомобильной многоцелевой колесной машине Humvee или HMMWV (high-mobility multipurpose wheeled vehicle), которая находится на вооружении с 1985 г. Машина Humvee никогда не рассматривалась в качестве ББМ и несмотря на целый ряд модификаций с целью повышения защищенности оставалась уязвимой от поражения самодельными взрывными устройствами.

По мнению командующего КМП, продолжение применения машин Humvee в боевых конфликтах может привести к увеличению потерь среди личного состава. Однако КМП не имеет средств в настоящее время для решения задачи замещения Humvee и перехода на ББМ JLTV.

Угроза поражения личного состава ВС ведущих зарубежных стран самодельными взрывными устройствами сделало важным усиление противоминной защиты в конструкции ББМ. В частности, весьма эффективным считается введение в конструкцию ББМ V-образного бронированного модуля. Это конструктивное решение нашло применение в программе американского общевойскового легкого тактического автомобиля JLTV и в программе английского легкого защищенного патрульного автомобиля LPPV (Light Protected Patrol Vehicle). (APMC-TACC/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

**ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно получить из архива любой номер журнала «Машиностроение Украины» за прошедшие годы в виде файла, заказав его любым удобным Вам способом ([e-mail](#), факс, почта) и сделав 100-процентную предоплату.**

### УКРАИНА: ПРОШЛА АККРЕДИТАЦИЮ НОВАЯ УНИКАЛЬНАЯ ИСПЫТАТЕЛЬНАЯ СТАНЦИЯ ПАО «ХАРЬКОВСКИЙ ПОДШИПНИКОВЫЙ ЗАВОД» (ХАРП)

Харьковский подшипниковый завод, один из крупнейших в СНГ производителей подшипниковой продукции, входящий в Индустриальную группу "УПЭК", аккредитовал уникальную лабораторию для проведения сертификационных испытаний железнодорожных подшипников.

Инвестиции в создание данной испытательной станции, которое началось в 2011 г., составили более 2,5 млн. евро.

Аттестат Федеральной службы по аккредитации РФ "Росаккредитация", выданный согласно требованиям ГОСТ ИСО/МЭК 17025-2009, а также НБ ЖТ ЦТ-ЦВ-ЦЛ 014-2003 "Подшипники качения буксовые для подвижного состава железных дорог. Нормы безопасности", действителен до июля 2017 г.

Область аккредитации включает в себя испытания:

- подшипников качения для букс подвижного состава железных дорог и подшипников роликовых радиальных с короткими цилиндрическими роликами по параметрам качества металла, термообработки, твердости, глубины закаленного слоя поверхности, макро- и микроструктуры колец и роликов, геометрических размеров и зазоров, низкотемпературной прочности полиамидных сепараторов и долговечности (ресурса) подшипников;

- подшипников качения буксовых радиальных с короткими цилиндрическими роликами (в том числе сдвоенных) и конических двухрядных кассетного типа для подвижного состава железных дорог по параметрам качества смазки и гамма-процентной наработки до отказа.

Заместитель генерального директора УПЭК по исследованиям и разработкам д. т. н. Эдуард Симсон акцентировал внимание на том, что новый испытательный центр обладает уникальными возможностями. "При создании стендов мы ставили задачу моделировать особенности эксплуатации подшипникового узла, характерные, в первую очередь, для пространства "колеи 1520", - объяснил Э. Симсон. - Речь идет о повышенной динамичности, оксидных нагрузках, перекосах, вызванных гибкостью конструкции тележки, - в общем, о специфике железных дорог стран СНГ. Поэтому мы не пошли по пути приобретения готовых стендов - они не могут моделировать подобные особенности. Мы прошли путь от разработки конструкции, проектирования, самостоятельного изготовления механической части стендов до совместного с немецкими компаниями создания систем управления, отладки, пуска и внедрения. Это удалось сделать за короткий промежуток времени - тем более для компании, которая не имела подобного опыта".

"Новый испытательный центр сократит время на проверку надежности подшипниковых узлов в сравнении с натурными испытаниями в 3-5 раз, - подчеркнул директор железнодорожного дивизиона ИГ "УПЭК" Вячеслав Юров. - Это даст возможность сократить расходы на исследования при создании новых продуктов и все виды испытаний, в том числе сертификационные, для ХАРПа. Одним из ключевых преимуществ для нас также станет возможность быстрее выводить на рынок новые продукты. А потребителям, помимо повышения эксплуатационной надежности разрабатываемых буксовых подшипников, это позволит снизить расходы на их ремонт и техническое обслуживание".

Испытательная лаборатория входит в состав Испытательного центра ХАРП, уже аккредитованного для проведения сертификационных испытаний подшипников. Для создания лаборатории были изготовлены специальные стенды, позволяющие проводить обязательные квалификационные испытания, а также стендовые испытания по определению гамма-процентной наработки подшипников до отказа. Три испытательных стенда, оборудованные электромеханическими узлами нагружения - это совместная разработка отдела нестандартного оборудования и автоматизации производственных процессов Украинского конструкторско-технологического бюро подшипниковой промышленности (УКТБПП), входящего в ИГ "УПЭК", и Объединенного инженерного центра УПЭК. Системы управления и регистрации параметров для этих стендов разработаны фирмой Beckhoff (Германия), система смазки и охлаждения изготовлена фирмой Hydromat (Чехия). Еще два стенда, оборудованы гидравлическими узлами нагружения и системой управления фирмы Blumenbecker (Германия). (Пресс-служба АО "УПЭК" / [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### МИРОВОЙ РЫНОК: SCHAEFFLER GROUP ИЗМЕНИЛ ПРОГНОЗЫ ОТНОСИТЕЛЬНО ПЕРСПЕКТИВНОЙ ГОДОВОЙ ПРИБЫЛИ

Как сообщает агентство Reuters, производитель подшипников и комплектующих Schaeffler Group, владелец марок INA и FAG, изменил прогнозы относительно своей перспективной годовой прибыли. На результатах работы первого полугодия в 2013 г. очень сильно сказалось снижение спроса на индустриальном рынке, поэтому аналитики Schaeffler Group объявили о коррекции своего прогноза: рост прибыли по результатам 2013 г. ожидается не 4%, как было заявлено ранее, а всего 1-2%. Кроме слабого спроса промышленных потребителей причиной корректировки явилось более медленное восстановление мировой экономики и непростой период на китайском рынке.

Выручка Schaeffler Group за первое полугодие составила 5,6 млрд. евро, оставшись неизменной по сравнению с тем же периодом прошлого года. Выручка Автомобильного дивизиона составила 4,1 млрд. евро, а Индустриального дивизиона снизилась на 14% до 1,5 млрд. евро. Прибыль до вычета процентов и налогов EBIT компании составила 724 млн. евро, в прошлом году этот показатель был 780 млн. евро, чистая прибыль за полугодие составила 561 млн. евро, за прошлый период - 504 млн. евро. Рентабельность по EBIT составила 12%. На конец июня штат Schaeffler Group включал 76840 человек, что на 741 рабочего и служащего больше, чем в конце декабря 2012 г. Новые сотрудники были набраны преимущественно в производственные подразделения в Азия-Тихоокеанском регионе и в Северной Америке. Рентабельность по EBIT на 2013 г. прогнозируется 13%.

Подшипники INA и FAG производства Schaeffler Group установлены в гигантских колесах обозрения в Лондоне и Пекине, высокоскоростных поездах TGV, сверхсовременном самолете Airbus A380. На сборочные автомобильные конвейеры поступает широкая номенклатура марок INA и FAG: упорные подшипники, спаренные подшипники, колесные подшипники, натяжители цепей, гидротолкатели клапанов, ремкомплекты привода, трансмиссионные компоненты и т. д. Под маркой INA производятся подшипники качения и скольжения, первым из которых был сепараторный игольчатый подшипник, линейные направляющие и элементы двигателей. Марка FAG объединяет шариковые и роликовые подшипники, прецизионные подшипники различных диаметров. Продукция компании широко представлена в автомобильной, промышленной и аэрокосмической областях. ([www.podshipnik.ru](http://www.podshipnik.ru) / [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### КИТАЙ: ЗАВОД АВ SKF В ДАЛЯНЕ ПОЛУЧИЛ ЗОЛОТОЙ LEED СЕРТИФИКАТ

Подшипниковый завод SKF в китайском Дальяне получил золотой LEED сертификат. Таким образом завод стал первым предприятием SKF в Китае и четвертым в мире среди заводов SKF, удостоившимся данного сертификата. Подшипники среднего диаметра, выпускаемые на заводе предназначены для промышленных нужд: для промышленных электромоторов, для деревообрабатывающего и металлообрабатывающего оборудования, целлюлозно-бумажного производства и для возобновляемых источников энергии.

Система сертификации LEED -The Leadership in Energy & Environmental Design переводится как "Лидерство в энергетическом и экологическом проектировании" и означает, что здание соответствует стандарту энергоэффективных, экологически чистых и устойчивых сооружений. Американская рейтинговая система The Leadership in Energy and Environmental Design, или LEED, одна из нескольких систем оценки экологической эффективности зданий, на сегодняшний день существующих в мире. Эти международные системы формируют стандарты качества современного строительства. Нормы LEED с 1993 г. устанавливают стандарты исполнения эффективного использования энергии и воды, снижение выбросов CO<sub>2</sub>, обеспечения наиболее приемлемого климата внутри помещения, управления ресурсами и отслеживания влияния человеческой деятельности на их состояние. Эта рейтинговая система сопровождает весь цикл строительства здания, от начального проектирования до его эксплуатации.

Несколько лет назад руководство SKF приняло решение, что все новые подшипниковые производства будут соответствовать этой признанной в мире системе сертификации. Завод в Дальяне обладает на 21% более высокой энергоэффективностью, для нагревания воды используется солнечная энергия, установлены сенсоры углекислого газа, потребление воды снижено на 40% по отношению к обычным стандартам.

В Китае продукция Группы SKF присутствует с 1912 г. Первый офис был открыт в Шанхае в 1916 г. Пять тысяч сотрудников китайских филиалов SKF успешно обеспечивают подшипниками не только азиатский рынок, но и рынки других регионов. Сегодня подшипники и другие продукты для промышленности и автомобильного транспорта под маркой SKF в Китае производят 18 заводов, на которых трудится свыше 7000 человек. Новый кампус в Джиадинге, объединивший завод для производства ступичных подшипников для пассажирских автомобилей предназначен для переезда Глобального Технического Центра группы в Китае Global Technical Centre China (GTCC), SKF Solution Factory и колледжа SKF, где проводятся разработка новых продуктов, инженерное обслуживание, находятся металлургическая и химическая лаборатория, разрабатываются и совершенствуются производственные процессы, тестируются и исследуются продукты. ([www.podshipnik.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://www.podshipnik.ru/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

### США: BARDEN CORP. РАЗРАБОТАНЫ СВЕРХПРЕЦИЗИОННЫЕ ПОДШИПНИКИ ДЛЯ ЭЛЛИПСОМЕТРИЧЕСКОЙ АППАРАТУРЫ

Сверхпрецизионные подшипники для эллипсометрической аппаратуры по индивидуальному заказу разработал производитель подшипников Barden. Комплект кастомизированных подшипников состоит из двух радиально-упорных тонкосекционных двухрядных подшипников в корпусе. Подшипниковый узел полностью готов к установке в эллипсометрическое оборудование, предназначенное для проверки целостности тонкопленочного покрытия накопителей на жестких магнитных дисках.

Перед производителем подшипников Barden была поставлена нелегкая задача - неоднократные поломки прежде установленных подшипников в поворотном столе, на котором установлено оборудование, существенно затрудняли процесс проверки. Подшипники являлись стандартными тонкосекционными преднагруженными, однако не удавалось подобрать оптимальную начальную нагрузку и начальный вращающий момент был слишком велик. Инженеры Barden смогли создать такую конструкцию подшипника из нержавеющей стали, которая обладает малым вращающим моментом и возможностью точного перемещения. В состав подшипника входят специальные торроидальные PTFE сепараторы. Внешний диаметр подшипника 28,5 мм, ширина - 9 мм, диаметр отверстия - 19 мм. Так как эксплуатация подшипникового узла производится при малых скоростях, то в подшипник предварительно специальная заложена смазка.

Эллипсометрия широко используется для прецизионного контроля тонкопленочных структур с субнанометровым разрешением. Эллипсометрические приборы измеряют амплитудно-фазовые изменения поляризованной отраженной световой, формируемой в тонком приповерхностном слое исследуемого вещества. Измерительная эллипсометрическая техника для неразрушающего контроля технологических процессов на разных его этапах должна обладать высоким быстродействием и точностью измерений, легко встраиваться в технологические установки, стоимость аналитического оборудования с сохранением его функциональных свойств так же должна быть невысока. Именно поэтому обращение к опыту производителя тонкосекционных прецизионных подшипников Barden азиатского производителя техники было оправдано и принесло хорошие результаты. ([www.podshipnik.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://www.podshipnik.ru/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

### ШВЕЦИЯ: АВ SKF ПОГЛОЩАЕТ KAYDON CORPORATION

Шведский производитель подшипников SKF объявил о приобретении американской компании по производству тонкосекционных подшипников Kaydon. Стоимость сделки составит около \$1,25 млрд., включая \$95 млн. американской компании. Том Джонстон, президент и CEO SKF, объяснил решение тем, что многолетние наблюдения за развитием Kaydon Corporation позволили сделать вывод о целесообразности приобретения ее активов, так как продукты и технологии двух компаний взаимодополняемы, географическое расположение и локация клиентов и производственных площадок так же хорошо согласуются. Сильное продуктивное портфолио Kaydon, сильный менеджмент и неплохие финансовые результаты, комбинированные с общей активностью SKF, с ее приобретениями различных активов за последнее время, с возможностью инвестиций окажут общее положительный эффект для клиентов на рынке Северной Америки.

Kaydon - индустриальный производитель, действующий в трех областях: производство подшипников, компоненты регулирования скорости и специальные продукты: фильтры, уплотнения и пр. Большая часть его продаж - 62% приходится на клиентов из Северной Америки, 24% на европейских клиентов, 12% на Азия-Тихоокеанский регион. В 2012 г. объем продаж компании составил \$475 млн. с операционной прибылью около 16%. Штат Kaydon объединяет более, чем 2000 сотрудников. Kaydon очень хорошо известен как производитель разъемных и тонкосекционных подшипников. Клиентами Kaydon Corporation являются компании из аэрокосмической отрасли, оборонной промышленности, медицины и производства электронных компонентов, энергетической отрасли и обработки материалов и из машиностроения.

В настоящее время SKF имеет около 140 производственных площадок в 28 странах и продукты SKF представлены в

130 странах через крупнейшую сеть из 15000 дистрибуторов. В штате компании - 46775 человек. Для SKF приобретение Kaydon происходит в соответствии с курсом на усиление технологической платформы и укрепление статуса инженерной компании. Аналитики ожидают существенного синергетического эффекта в десятки миллионов долларов. Оборот SKF вследствие приобретения увеличится за первое полугодие с 31,4 млрд. шв. крон до 33 млрд. и операционная прибыль с 3,3 до 3,5 млрд. крон.

Активы и опыт Kaydon позволят еще лучше обслуживать клиентов SKF во многих индустриальных областях, предлагая улучшенные технические решения, а, в свою очередь, продукты под маркой Kaydon будут гораздо быстрее находить клиентов с использованием обширной дистрибуторской сети SKF. ([www.podshipnik.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://www.podshipnik.ru/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

#### **ШВЕЦИЯ: РЕЗУЛЬТАТЫ РАБОТЫ ГРУППЫ АВ SKF ВО II КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА**

Положительные отзывы о работе компании в первом полугодии высказал президент и CEO производителя подшипников Группы SKF Том Джонстон. Спрос в закончившемся квартале был несколько выше, чем ожидалось в апреле и вкпе с предпринятыми мерами по сокращению расходов операционные результаты показали положительную динамику. Программа сокращения расходов останется в действии и ее результатом должно стать увеличение прибыльности работы SKF в последующих кварталах. Однако, цифры отчета пока демонстрируют отрицательные величины. Объем продаж SKF во втором квартале составил 16,392 млн. шв. крон, что несколько ниже прошлогодних показателей в 17,174 млн. шв. крон. Операционная прибыль составила 1,837 млн. шв. крон, а за тот же период прошлого года она насчитывала 2,049 млн. шв. крон. Чистая прибыль за квартал составила 1,104 и 1,244 млн. шв. крон, соответственно за 2013 г. и за 2012 г.

Продажи во втором квартале в Европе и Азии снизились на 4%, на Среднем востоке и в Африке снизились на 3%, остались неизменными в Северной Америке, а в Латинской Америке увеличились на 14%. Прибыльность работы компании в автомобильном секторе несколько выросла, в том числе в секторе грузового автотранспорта и секторе сервисного обслуживания. Со стороны индустриального рынка аналитики SKF не видят признаков улучшения спроса, однако несмотря на сложную ситуацию в мировой экономике, компании все-таки удалось получить несколько важных заказов в аэрокосмическом секторе и в сервисном бизнесе. Спрос в следующем квартале планируется неизменным и ожидается, что он несколько превысит прошлогодние показатели. Объем производства во втором квартале был увеличен и снизить его пока компания не собирается, но он по-прежнему остается ниже объемов производства прошлого года.

В Группе SKF в 130 странах работает около 46000 сотрудников и присутствует около 15000 дистрибуторов подшипников, уплотнений, смазок, мехатронных и прочих промышленных продуктов и решений компании. Марка SKF входит в число лидеров по производству подшипниковой стали и подшипников, широко используемых в машинах и механизмах для нефтяной и газовой отрасли. Производственная программа SKF включает радиальные шарикоподшипники, цилиндрические роликоподшипники, конические и игольчатые роликовые подшипники, упорные подшипники, сферические роликоподшипники, подшипники-опорные ролики, подшипниковые узлы, уплотнения системы линейного перемещения, мехатронные продукты. Среди направлений производственной деятельности SKF - восстановление подшипников качения и обслуживание шпинделей, разработка решений в области систем смазок, производство уплотнений по индивидуальным заказам, услуги механической обработки и выверки оборудования, проектирование и обслуживание систем мониторинга состояния, ремонт изделий для технического обслуживания, центр обеспечения надежности, анализ причин отказов подшипников, изготовление подшипников на заказ и другие услуги. ([www.podshipnik.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://www.podshipnik.ru/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

#### **ЯПОНИЯ: NTN CORP. ПОЛУЧИЛА ЗАКАЗ НА ПОДШИПНИКИ ДЛЯ ДВИГАТЕЛЕЙ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ AIRBUS**

Заказ на подшипники для двигателей воздушных судов получен компанией NTN Corp., входящей в Группу NTN-SNR. По специальному заказу для двигателей Rolls-Royce Trent XWB, устанавливаемых в самолеты семейства Airbus A350, будут разработаны и произведены подшипники. Семейство двигателей Trent XWB является последней разработкой Rolls-Royce и задает новые стандарты эффективности авиационных компонентов. В настоящее время это единственный двигатель, выбранный Airbus для воздушных судов A350. Первый полет этого нового сверхсовременного лайнера состоялся в июне, а полноценный ввод в эксплуатацию запланирован на 2014 г.

Для разработки и производства подшипников для авиационной отрасли NTN Corp. использует мощности японского производственного комплекса Kuwana Works, где до объединения французского и японского производителей подшипников выпускались подшипники NTN, и завода во Франции Argonay Plant, где ранее выпускались подшипники SNR Roulements. Производство Kuwana Works является первым подшипниковым заводом Японии, получившим сертификат JIS Q 9100, подтверждающий качество менеджмента, и аккредитацию Nadcap, нацеленную на поставщиков авиационной отрасли, в том числе для авиапроизводителей Airbus и Boeing. На заводах выпускаются подшипники для двигателей самолетов, вертолетов, спутников. К 2017 г. планируется достичь объема продаж в аэрокосмическую отрасль в 7,5 млн. иен, поставляя подшипники всем ведущим производителям авиационной техники.

Для авиации Группа NTN-SNR производит подшипники главного вала двигателя, подшипники для трансмиссий и коробок передач, для вертолетных ведущих шестерней, широкий спектр шариковых подшипников, роликовых подшипников, цилиндрических, сферических и конических подшипников самых различных модификаций, керамические тела качения, лубриканты.

Производитель подшипников SNR Roulements, входящий в Группу NTN-SNR, уже более 40 лет участвует в крупнейших авиационных и космических проектах, сотрудничая с Airbus Industry, General Electric, Pratt & Whitney, Bell Helicopter, Eurocopter, с крупнейшим в мире производителем авиационных двигателей для транспортной авиации CFM International. Подшипниками марки SNR были укомплектованы самые продаваемые в мире авиационные двигатели 56-й серии, устанавливаемые на Boeing-737 и Airbus 320. В крупнейшем в мире пассажирском авиалайнере A380 так же установлены подшипники SNR в двигателе, генераторах и насосах. Кроме поставки авиационных подшипников Группа NTN-SNR осуществляет инспекцию, обслуживание и восстановление подшипников, имея аккредитацию от органов контроля гражданской авиации: JAA, FAA, CAAC. ([www.podshipnik.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://www.podshipnik.ru/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

### УКРАИНА: ПАО «ЗАВОД ИМ. МАЛЫШЕВА» ПЛАНИРУЕТ НАЛАДИТЬ ПРОИЗВОДСТВО ЭЛЕКТРОННОЙ ТЕХНИКИ ДЛЯ ТАНКОВ

Харьковский завод им. Малышева планирует наладить производство электронной и тепловизионной техники для танков. Об этом заявил генеральный директор предприятия Вадим Федосов. "Мы собираемся освоить на заводе производство пушек, катков, гусениц и других изделий. Это максимально исключит зависимость от импортной составляющей. Рассчитываем заняться танковой электроникой, тепловизионной техникой, разработкой программных средств", - отметил Федосов.

По его мнению, максимальное замыкание производства на себя позволит побороть неэффективность и инертность еще внутрисоюзной межпроизводственной кооперации. "Стоит задача максимально замкнуть цикл производства внутри концерна, для увеличения прибыли предприятий. Мы готовы ее выполнить", - отметил Федосов. Он подчеркнул, что реформирование предприятия было начато два года назад с вхождением в состав ГК "Укроборонпром". ([Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### РОССИЯ: ХОЛДИНГ «ШВАБЕ» НА АВИАСАЛОНЕ «МАКС-2013»

#### ПРЕДСТАВИЛ НОВЕЙШИЕ ОБРАЗЦЫ ОПТИКО-ЭЛЕКТРОННОЙ ТЕХНИКИ ДЛЯ АВИАЦИИ И КОСМОНАВТИКИ

На завершившемся в подмосковном Жуковском Международном авиационно-космическом салоне Холдинг "Швабе", входящий в Госкорпорацию "Ростех", представил новейшие образцы оптико-электронной техники для авиации и космонавтики, провел переговоры с потенциальными заказчиками и подписал ряд соглашений с российскими и зарубежными партнерами. На стенде холдинга были продемонстрированы передовые образцы оптико-электроники, созданные на предприятиях "Швабе" в интересах авиации и космонавтики. Как известно, продукция "Швабе" устанавливается практически на всех военных самолетах и вертолетах российского производства и широко экспортируется в составе авиационных боевых комплексов. Помимо систем, находящихся сегодня в серийном производстве, в состав экспозиции впервые была включена интегрированная оптико-электронная система самолета нового поколения, которая в настоящее время успешно проходит испытания.

В ходе прошедшего в июле на базе "Швабе" совещания глава Роскосмоса Владимир Поповкин отметил, что "Программа развития холдинга должна быть интегрирована в программу развития Роскосмоса". "Космическая" часть экспозиции крупнейшего отечественного производителя оптических систем убедительно показала, что эта интеграция идет полным ходом. Когда глава холдинга Сергей Максин знакомил председателя правительства Российской Федерации Дмитрия Медведева с выставочным образцом мультиспектральной оптико-электронной аппаратуры дистанционного зондирования и экологического мониторинга Земли "Геотон-Л1" производства ОАО "КМЗ", реальный аппарат выполнял задание на орбите. А уже на следующий день специалисты изучали первые снимки поверхности Земли, сделанные гиперспектральной съемочной аппаратурой фирмы "Швабе".

На салоне руководители холдинга и его предприятий активно работали с многочисленными российскими и зарубежными делегациями, подписали целый ряд соглашений в самых разных областях сотрудничества.

С банком ВТБ подписано соглашение о комплексном обслуживании предприятий, входящих в холдинг. В соответствии с условиями соглашения ВТБ будет участвовать в кредитовании производственных программ предприятий холдинга, финансировании его инвестиционных проектов и сделок по слиянию и поглощению.

С Московским государственным техническим университетом им. Баумана подписан меморандум о стратегическом сотрудничестве в научно-технической сфере, области разработки высокотехнологичной медицинской техники и другой наукоемкой гражданской продукции.

Уральский оптико-механический завод в рамках долгосрочного сотрудничества подписал новый контракт с польским партнером - авиационным заводом WZL №2. Контракт предусматривает модернизацию и ремонт оптико-электронных систем самолетов МиГ-29, находящихся в эксплуатации Военно-воздушных сил Республики Польша.

Предприятия "Швабе" охотно использовали площадку МАКСа и для развития сотрудничества с российскими партнерами. Например, Загорский оптико-механический завод подписал на салоне два соглашения: с научно-производственным комплексом "Элара" (Чебоксары) - о разработке и модернизации навигационно-прицельных систем летательных аппаратов; и еще одно сразу с двумя партнерами: производственным объединением "Завод "Стелла" и предприятием "СКБ "Зенит". Трехстороннее соглашение предусматривает совместные работы по модернизации аппаратуры обнаружения лазерного облучения. Эта аппаратура входит в состав бортового комплекса обороны вертолета Ка-52. Модернизация будет проводиться в инициативном порядке за счет собственных средств предприятий. ([Портал машиностроения/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### США: APPLE INC. ПЛАНИРУЕТ НАЧАТЬ ПРОДАЖУ iWATCH ВО ВТОРОЙ ПОЛОВИНЕ 2014 ГОДА

Apple планирует пустить в продажу iWatch во второй половине 2014 г. Об этом в интервью The Commercial Times сообщил аналитик CIMB Securities Limited Ванг Ванли.

По его словам, Apple заключила соглашения с двумя тайваньскими компаниями на производство еще не анонсированных iWatch.

По словам аналитика, продажи в первый год могут достигнуть 63,4 млн. единиц - столько же, сколько было продано iPod в 2008-2010 гг.

Ожидается, что цена на iWatch будет вполне демократичной - \$199.

Хотя Apple никогда не подтверждала слухов по поводу возможного выпуска "умных" часов, компания уже зарегистрировала торговую марку iWatch в Японии, Мексике, Турции и Тайване. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира»

(<http://ukrmach.dp.ua/>)

**РОССИЯ: ОАО «КОНЦЕРН «СОЗВЕЗДИЕ» НАМЕРЕНО  
РАЗРАБАТЫВАТЬ ИННОВАЦИОННУЮ ПРОДУКЦИЮ СОВМЕСТНО С АВСТРИЙСКОЙ FREQUENTIS AG**

Генеральный директор ОАО "Концерн "Созвездие" А. Беккиев принял участие в совместном заседании российско-австрийского делового совета, которое прошло 3 сентября в Вене. В рамках встречи стороны обсудили широкий спектр вопросов делового сотрудничества между предпринимателями стран-участниц.

Одним из итогов заседания состоялось подписание соглашения о намерениях концерна с австрийской компанией-производителем средств связи и навигации Frequentis AG. Документ был подписан в присутствии председателя Российско-австрийского делового совета, заместителя генерального директора ГК "Ростехнологии", председателя совета директоров ОАО "Концерн "Созвездие" В. Артыкова.

Согласно соглашению о намерениях, на предприятиях концерна будет подготовлена база для совместной разработки и производства инновационных продуктов, имеющих широкое гражданское и двойное применение в области автоматизации систем управления.

Также документом предусмотрено, что ОАО "Концерн "Созвездие" станет эксклюзивным представителем Frequentis AG на территории Российской Федерации в части продвижения данных совместных продуктов конечным заказчиком.

Компания Frequentis AG является мировым лидером в области разработки и производства современных цифровых неблокируемых систем речевой связи и передачи данных. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**МИРОВОЙ РЫНОК: MICROSOFT CORP. ПОКУПАЕТ «МОБИЛЬНЫЙ» БИЗНЕС NOKIA**

Одна из крупнейших IT-корпораций мира Microsoft купит бизнес финской компании Nokia по производству мобильных телефонов. Сумма сделки составит \$7,17 млрд., передает Reuters. Ожидается, что сделка будет завершена в первом квартале 2014 г. В условия сделки входит приобретение прав на использование патентов компании и производства мобильных устройств. В Microsoft также вольются около 32 тыс. сотрудников Nokia. После продажи мобильного бизнеса Nokia намерена сосредоточиться на других направлениях бизнеса, в частности на разработке карт и систем навигации.

Председатель совета директоров Nokia Ристо Сииласмаа выразил уверенность в том, что сделка по продаже стала самым правильным решением для компании и ее акционеров.

Финская компания, которая некогда была лидером на рынке мобильных телефонов, в последние годы переживала кризис, проигрывая конкуренцию Samsung и Apple. Во втором квартале продажи телефонов Nokia упали до рекордно низкого уровня за последние восемь лет. "Это дерзкий шаг в будущее - и выигрыш для наших сотрудников, акционеров и потребителей продуктов обеих компаний", - заявил генеральный директор Microsoft Стив Балмер.

Сделка подлежит одобрению регулирующих органов, а также акционеров Nokia.

Nokia сотрудничала с Microsoft с 2011 г., используя в качестве мобильной операционной системы Windows Mobile.

Переход потребителей на смартфоны и планшетные компьютеры застал врасплох Microsoft, традиционно доминировавшую в сегменте настольных и портативных персональных компьютеров. На изменения потребительских предпочтений компания реагировала, по мнению критиков, слишком медленно. В прошлом году Microsoft выпустила собственный планшетник Surface, но его продажи оказались относительно вялыми.

Покупая мобильный бизнес Nokia, Microsoft рассчитывает нащупать оптимальную стратегию для мобильных рынков, говорят аналитики. Microsoft приняла условие в течение 10 лет выпускать мобильные телефоны под брендом Nokia. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**ПРОГНОЗ: ОБЪЕМ ПОСТАВОК СМАРТФОНОВ НА МИРОВОМ РЫНКЕ В 2013 ГОДУ ПРЕВЫСИТ 1 МЛРД. ШТУК**

Согласно прогнозу аналитической компании International Data Corporation (IDC) в 2013 г. объем мирового рынка мобильных телефонов увеличится на 7,3%. Для сравнения, в 2012 г. рост составил лишь 1,2%.

Аналитики говорят, что высокой динамике поспособствовал растущий спрос на "умные" трубки в различных регионах. Годовой объем поставок таких устройств впервые превысит 1 млрд. штук, демонстрируя рост на 40%.

Отмечается, что в первой половине года развивающиеся рынки показали стабильный спрос на недорогие смартфоны в ценовой категории до \$200. Согласно опубликованным ранее прогнозам IDC, рост рынка мобильных телефонов должен был составить 5,8%.

Новый прогноз гласит, что в текущем году мировые производители отгрузят более 1,8 млрд. мобильных телефонов. Эксперты отмечают, что к концу 2013 г. поставки смартфонов достигнут 1,7 млрд. единиц, а мобильных телефонов в целом - 2,3 млрд. единиц.

Старший аналитик IDC Кевин Рестиво убежден, что уже через четыре года на мобильных рынках развитых стран будут присутствовать только смартфоны. Этому поспособствуют льготы, которые предоставляют сотовые компании при покупке смартфонов, а также падение цен и расширение ассортимента.

Согласно оценке другой аналитической компании - DisplaySearch - поставки недорогих смартфонов в 2013 г. вырастут на 37% по сравнению с 2012 г. и достигнут отметки в 958 млн. штук. На долю таких устройств придется более половины от общего объема коммуникаторов, выпущенных в нынешнем году.

По итогам I полугодия по всему миру было продано 435 млн. мобильных телефонов, что всего на 3,6% больше результатов такого же периода 2012 г. Следует отметить, что 225 млн. из них - это смартфоны, что на 46,5% больше, чем в предыдущем году.

Тем временем продажи обычных сотовых телефонов составили всего 210 млн., упав на 21% по сравнению с прошлым годом. Таким образом, оборот смартфонов впервые превысил оборот простых мобильных аппаратов.

Компанией-лидером является южнокорейская Samsung Electronics с долей 24,7% мирового рынка. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

### **УКРАИНА: ООО «ДНЕПРОПЕТРОВСКИЙ КОМБАЙНОВЫЙ ЗАВОД» ПРИЗНАНО БАНКРОТОМ**

Хозяйственный суд Днепропетровской области признал банкротом ООО "Днепропетровский комбайновый завод", говорится в сообщении суда. Открыта ликвидационная процедура сроком на 12 месяцев до 6 августа 2014 г., ликвидатором назначен арбитражный управляющий Михаил Штельманчук.

Согласно тексту постановления суда в Едином государственном реестре судебных решений, инициатором банкротства стало общество с ограниченной ответственностью с иностранными инвестициями "Промтехмаш" (Днепропетровск).

Ранее Днепропетровский комбайновый завод был одним из ведущих предприятий в СНГ, производящих технику для уборки и очистки свеклы. Помимо этого, завод выпускал почвообрабатывающую технику - дисковые бороны БДТ-3, БДТ-7, БД-10, БППР-4,2 и культиваторы КПС-4. (Укррудпром/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### **УКРАИНА: МИНИСТР АГРАРНОЙ ПОЛИТИКИ И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ Н. ПРИСЯЖНЮК ПРЕДСТАВИЛ НОВОГО РУКОВОДИТЕЛЯ НАК «УКРАГРОЛИЗИНГ»**

Украинским аграриям будет легче получить технику в лизинг от ведущих мировых производителей. Для этого Минагрополитики разработало новую модель. В частности, Министерство поможет финансово наполнить "Украгролизинг" и активизировать его сотрудничество с ведущими мировыми производителями. Об этом сегодня в ходе представления нового руководителя НАК "Украгролизинг" сообщил министр аграрной политики и продовольствия Николай Присяжнюк.

На встрече с коллективом "Украгролизинга" министр представил нового руководителя компании. Им стала Жанна Орничева.

"Фермеры, у которого есть 150 га земли, невыгодно покупать весь набор техники за 10 млн. грн. Поэтому мы отработали и согласуем с Кабмином новую модель, которая поможет привлечь средства на приобретение техники для передачи ее в лизинг. И участниками в организации такой модели лизинга станут государство, "Украгролизинг", производитель и кредиторы. Для этого Минагрополитики будет вести переговоры с мощными производителями техники и помогать "Украгролизингу" найти необходимое финансирование", - отметил министр.

Николай Присяжнюк добавил, что в настоящее время Минагрополитики работает с такими компаниями, как CLAAS и John Deere, для того чтобы их технику фермеры смогли получить в лизинг. При этом Николай Присяжнюк отметил, что необходимо уменьшить линейку техники, предоставляемой в лизинг, и сделать ее оптимальной.

Кроме того, глава Министерства добавил, что для качественного и дешевого обслуживания такой техники государство разработает оптимальную модель МТС. "Мы вернулись к созданию МТС, которые должны базироваться не на государственных структурах, а на предпринимательской основе. Только таким образом можно организовать предоставление дешевых и качественных услуг для мелкотоварного и среднетоварного производителя", - подчеркнул Николай Присяжнюк. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### **БЕЛАРУСЬ: ОАО «МИНСКИЙ ТРАКТОРНЫЙ ЗАВОД» (МТЗ) ПОСТАВИТ В МОНГОЛИЮ 300 ТРАКТОРОВ**

Минский тракторный завод поставит в Монголию 300 тракторов. Об этом сообщил генеральный директор предприятия Владимир Волчек.

Контракт на поставку техники более чем на \$7,83 млн. МТЗ подписал в рамках официального визита правительственной делегации Беларуси во главе с премьер-министром Михаилом Мясниковичем в Монголию.

Как рассказал Владимир Волчек, первые тракторы были отправлены уже в сентябре, дальнейшие поставки запланированы на 2014 г.

Глава завода отметил, что поставка техники - это не единственная договоренность, которая была достигнута в ходе визита. В скором времени в Монголии будет создано совместное предприятие энергонасыщенной сельхозтехники. "Сейчас прорабатывается вопрос по мощностям. Мы определяем номенклатуру тракторов, которые будут производиться на предприятии", - отметил Владимир Волчек. По его словам, предварительно планируется разместить данное предприятие в Эрдэнэте (второй по величине город Монголии) или его окрестностях. "Именно в этом регионе находятся основные потребители нашей техники, - пояснил руководитель предприятия. - Здесь расположена основная часть сельскохозяйственных предприятий, осуществляющих обработку почвы с помощью белорусских тракторов".

Приступить к реализации проекта по созданию СП планируется уже в нынешнем году. "В этом году мы планируем зарегистрировать данное предприятие", - сказал Владимир Волчек. Также будут созданы рабочие группы, разработан бизнес-план, который и определит основные экономические параметры этого проекта.

Гендиректор МТЗ отметил: "Парк техники в Монголии в настоящее время небольшой, и ставится задача нарастить его. В том числе и за счет поставок белорусской техники, которую планируется задействовать не только в сельском хозяйстве, но и в других отраслях промышленности, включая городское хозяйство". (БЕЛТА/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### **РОССИЯ: НОВЕЙШИЕ КОМБАЙНЫ МАРКИ «ЕНИСЕЙ» БУДУТ ДЕЛАТЬ ВО ВЛАДИМИРЕ**

Концерн "Тракторные заводы" будет делать комбайны под маркой "Енисей" не только в Чебоксарах, но и во Владимире.

Об этом говорится в годовом отчете ОАО "ПО "Красноярский завод комбайнов". По данным КЗК, в прошлом году ему удалось произвести 210 серийных машин против 183 в 2011 г. Освоен выпуск комбайнов "Агромаш-Енисей-5000", относящихся к 5-му классу комбайнов. Они рассчитаны на обработку 16-18 т зерна в час. Именно эти машины и будут делать на площадке во Владимире. Для этого там создается новый корпус с полимерным покрытием и независимым газовым отоплением. Напротив, выпуск комбайнов 3-го и 4-го классов "Енисей" 1200-х и 950-х серий будет осуществляться в Чебоксарах.

О намерении "Тракторных заводов" закрыть Красноярский завод комбайнов стало известно в феврале. Предприятие должно прекратить производство до конца 2013 г. Оборудование будет вывезено в Чебоксары. Между тем, доля КЗК на рынке зерноуборочных машин в РФ не превышает 5%, тогда как у концерна "Ростсельмаш" доля составляет 46%. (Press-Line/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ: ЗАО «РУБЦОВСКИЙ ЗАВОД ЗАПАСНЫХ ЧАСТЕЙ» ВЫПУСТИЛО НОВУЮ МОДЕЛЬ ПОЧВООБРАБАТЫВАЮЩЕЙ ТЕХНИКИ

Один из лидеров российского рынка почвообрабатывающей техники - Рубцовский завод запасных частей (группа компаний "Алмаз") - выпустил новую модель почвообрабатывающей техники - прицепную двухрядную дисковую борону "Алмаз БДП-3,2х2".

Сегодня дисковые бороны являются одними из самых производительных и экономичных орудий для предпосевной и основной подготовки почвы под зерновые, технические и кормовые культуры. Они хорошо уничтожают сорняки, измельчают пожнивные остатки, выравнивают и уплотняют почву.

К очевидным достоинствам двухрядной бороны БДП-3,2-2 можно отнести ее компактность, маневренность и возможность работы с тракторами сельхозназначения мощностью от 90 л. с. Это позволяет значительно сэкономить ресурсы хозяйства, сохранив при этом высокое качество обработки. Кроме того, рама бороны изготовлена из высокопрочной стали 09Г2С, что гарантирует увеличенный срок эксплуатации машины. Производительность бороны БДП-3,2х2 до 3,2 га/ч эксплуатационного времени. За один проход борона "Алмаз" выполняет обработку почвы на глубину до 15 см, эффективно измельчает растительные остатки благодаря самозатачивающимся дискам, создает взрыхленный слой почвы и заделывает внесенные удобрения. При этом у бороны "Алмаз" исключено забивание орудия, так как все диски расположены на индивидуальных стойках. Каждый ряд дисков имеет возможность отдельной регулировки, как глубины обработки, так и угла атаки дисков (до 30 град.). Борона БДП-3,2х2 отлично подходит для работы во всех агроклиматических зонах, на всех типах почв, кроме каменистых, засоренных плитняком и другими препятствиями, с влажностью не более 25% и твердостью в обрабатываемом слое до 3 МПа.

Расширение ассортимента техники, выпускаемой Рубцовским заводом запасных частей, стало возможным благодаря программе модернизации производства, проводимой предприятием. Борона "Алмаз-БДП-3,2х2" - уже пятая новинка ЗАО "РЗЗ" в 2013 г. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

### Анализ

#### МИРОВОЙ РЫНОК: СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ В 2013 ГОДУ

В результате изучения процессов концентрации и интеграции производства и капиталов в мировом сельскохозяйственном машиностроении можно утверждать, что рынок техники и машин для мирового сельского хозяйства (которое под воздействием аграрных ТНК уже по сути является единой производственной системой) в текущем десятилетии останется одним из самых динамично развивающихся. Если в 2005 г. доходы компаний от продаж на нем, по оценкам Freedonia Group (штаб-квартира в Кливленде (США, Огайо)), специализирующейся на проведении рыночных и отраслевых исследований, составили \$70,2 млрд., в 2007 г. - \$93,2 млрд., в 2009 г. - \$99,2 млрд., а в 2011 г. - \$125,5 млрд., то к 2016 г. они ожидаются уже на уровне примерно \$175 млрд. То есть по сравнению с 2005 г. к 2016 г. затраты на приобретение сельскохозяйственных тракторов и машин агрохозяйствами по всему миру могут возрасти почти в 2,5 раза.

Ожидаемое увеличение спроса на продукцию сельхозмашиностроителей определено динамикой процессов, происходящих в мировом АПК, стимулируемых среди прочего прогнозами роста численности населения Земли. Согласно оценкам OECD и FAO, опубликованным в 2013г., хотя темпы годового прироста населения во всех регионах мира к началу следующего десятилетия замедлятся до примерно 1%, к 2022 г. количество жителей планеты увеличится примерно на 742 млн. чел. Наибольшие ежегодные темпы прироста населения (более чем 2,3%) и среднедушевого потребления продуктов питания ожидаются, прежде всего, в развивающихся странах. В ЕС этот показатель снизится до 0,06%, а в Японии он окажется даже отрицательным (-0,2%). Руководство индийского концерна Mahindra & Mahindra в стратегическом планировании помимо этого опирается и на прогноз изменения численности населения в отдельных регионах мира к 2018 г., выполненный Indian Brand Equity Foundation.

Одним из самых заметных результатов развития мирового сельхозмашиностроения после Второй мировой войны и особенно в последние три десятилетия стало изменение его структуры вследствие интенсификации процессов концентрации и интеграции производства и капиталов. Отрасль постепенно приобретает олигопольную структуру, и в ней уже определилась стратегическая группа компаний, которая по крайней мере до конца текущего десятилетия будут определять характер и содержание конкуренции на основных рынках сбыта сельскохозяйст-

венной техники. К ней относятся следующие десять (в скобках указано расположение штаб-квартир):

**John Deere** (Молин, США, Иллинойс): производит колесные и гусеничные тракторы, зерно-, кормо- и хлопкоуборочные комбайны, комбайны для уборки сахарного тростника, кормозаготовительную, посевную, уборочную и почвообрабатывающую технику на заводах, расположенных в странах Европы, Азии, Северной и Южной Америки, а также в России, и реализует ее в 160 странах под брендами "John Deere", "Frontier", "Kemper", "Green Systems", "Sabo" и "Benye";

**Case New Holland Global** (Берр-Ридж, США, Иллинойс): выпускает колесные тракторы, зерно-, кормо- и хлопкоуборочные комбайны, комбайны для уборки сахарного тростника, сеноуборочное оборудование, посевную, уборочную, кормозаготовительную и почвообрабатывающую технику, навесные погрузчики, системы точного земледелия на заводах, расположенных на территории Европы, Северной и Южной Америки, Китая, Индии, а также СНГ, и реализует их в 170 странах под брендами "Case IH", "New Holland Agriculture" и "Steyr";

**AGCO** (Дулут, США, Джорджия): занимается производством тракторов, комбайнов, посадочного и кормозаготовительного оборудования, почвообрабатывающей техники, опрыскивателей, оборудования для сыпучих и жидких удобрений, систем точного земледелия на заводах, расположенных на территории Европы, Северной и Южной Америки, которые реализует в 140 странах под брендами "AGCO", "Challenger", "Fendt", "Gleaner", "Hesston", "Massey Ferguson", "New Idea", "Spra-Coupe", "Willmar", "Sunflower", "Valtra", "White Planters", "Laverda" и "GSI";

**Kubota** (Осака, Япония): производит сельскохозяйственные тракторы, комбайны и двигатели к ним, реализуемые в Японии, Северной Америке, Европе и в ряде стран ЮВА, прежде всего, в Китае, Таиланде и Вьетнаме;

**Yanmar** (Осака, Япония): занимается производством сельскохозяйственных тракторов, комбайнов, рисопосадочных машин, машин для перевозки сельскохозяйственных грузов, реализуемых преимущественно в Японии, США и странах Западной Европы;

**Claas** (Харзевинкель, Германия, Северный Рейн-Вестфалия): выпускает колесные и гусеничные тракторы, зерно- и силосоуборочные комбайны, кормозаготовительную и уборочную технику, погрузчики, а также электрон-

ные системы для управления, оптимизации мощности, полевой регистрации производительности и удаленной диагностики машин на заводах, расположенных в странах Европы, Азии, Америки, а также СНГ, и реализует их под брендами "Claas", "Lexion" и "Renault" не только в этих регионах, но и в Австралии и Новой Зеландии, на Ближнем Востоке и в Африке;

**Mahindra & Mahindra** (Мумбаи, Индия): сельскохозяйственную технику под брендом "Mahindra" производит ее подразделение Mahindra & Mahindra's Farm Equipment, в состав которого входят предприятия, расположенные на основных рынках сбыта ее продукции - в Индии, Китае, Северной Америке и Австралии;

**Iseki** (Матцьюма, Япония): на заводах, расположенных в Японии, производит колесные тракторы, зерноуборочные комбайны, машины для работы на рисовых полях, румпели и косилки, которые реализует преимущественно на национальном рынке, а также в США, Англии, Бельгии, Германии, Китае, Южной Корее и Индонезии;

**YTO Group** (Лаоянь, Китай, Хэнань): сельскохозяйственные колесные и гусеничные тракторы, комбайны и навесное оборудование выпускают входящие в ее состав фирмы First Tractor (марка "Dongfanghong") и YTO France;

**SAME Deutz-Fahr** (Тревильо, Италия): выпускает трак-

торы, комбайны, двигатели к ним, сельскохозяйственное оборудование на заводах, расположенных в Европе, Индии и Китае, где и продается их большая часть под брендами "SAME", "Lamborghini", "Deutz-Fahr" и "Hurlimann". Кроме этого, рынками сбыта продукции компании являются страны СНГ, Северной и Южной Америки.

В 2008-2012 гг. произошли существенные изменения во второй половине представленной десятки. Впечатляющих успехов добились подразделения по производству сельскохозяйственной техники индийской Mahindra & Mahindra и китайской YTO Group. В течение указанного периода индийская корпорация увеличила доходы от продажи тракторов и сельскохозяйственных машин в долларовом выражении почти в три, а китайская - более чем в два раза. С седьмой позиции в конец списка переместился итало-немецкий концерн SAME Deutz-Fahr. Не исключено, что в ближайшие годы он может повторить судьбу итальянского холдинга Argo, который, проданный в 2008 г. и 2011 г. свои английский и французский заводы по производству тракторов "McCormic" соответственно российскому ОАО "КАМАЗ" и китайской YTO Group, а в 2010 г. - фирму по производству комбайнов Laverda американской AGCO, покинул отраслевой "клуб долларовых миллиардеров".

**Доходы от продажи сельскохозяйственной техники  
десятью ведущими мировыми производителями в 2008-2012 гг.**

Компания	Ден. ед.	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.
John Deere***	млн. \$	20,985	18,122	19,868	24,094	27,123
CNH Global****	млн. \$	12,902	10,663	11,528	14,183	15,657
AGCO****	млн. \$	8,273	6,516	6,897	8,773	9,962
Kubota*	млрд. иен	617	652	581	620	744
	млн. \$	8,872	7,046	6,367	7,522	8,482
Yanmar*	млрд. иен	579	548	448	499	551
	млн. \$	5,906	5,699	4,659	7,747	8,795
Claas**	млн. евро	3,238	2,901	2,476	3,304	3,436
	млн. \$	4,626	4,211	3,493	4,496	4,561
Mahindra & Mahindra*	млн. рупий	60,349	66,785	140,666	192,454	182,759
	млн. \$	1,183	1,396	3,137	4,042	3,472
Iseki*	млрд. иен	149	149	148	145	156
	млн. \$	1,523	1,565	1,648	1,759	1,779
YTO Group****	млн. юаней	5,572	6,845	8,010	10,256	10,116
	млн. \$	789	1,003	1,193	1,592	1,615
SAME Deutz-Fahr****	млн. евро	1,220	876	855	1,115	1,188
	млн. \$	1,753	1,246	1,179	1,517	1,577

*Отчетный год заканчивается: \* - 31 марта; \*\* - 30 сентября; \*\*\* - 31 октября; \*\*\*\* - 31 декабря; данные по компании Yanmar приведены с учетом продажи всех видов продукции, так как в отчетных документах, представленных на официальном сайте корпорации, выручка от продажи других видов продукции отдельно не выделена; при пересчете доходов использовался среднегодовой курс национальной валюты к доллару США, рассчитанный с использованием конвертера валют "РБК QUOTE".*

*Источник: годовые отчеты корпораций, представленные на их официальных сайтах.*

Возможно, компаний, которая вытеснит SAME Deutz-Fahr из указанной десятки, окажется китайская Foton Lovol International Heavy Industry (штаб-квартира находится в Вэйфане, Китай, Шаньдун), выпускающая под брендом "Foton" не только строительную спецтехнику (погрузчики, экскаваторы, грейдеры, катки, бетонные насосы и др.), малолитражные автомобили и трехколесные мотоциклы, но и сельскохозяйственные тракторы и комбайны, а также двигатели к ним. Продукцию компания продает уже более чем в 120 странах через сеть посредников, количество участников которой превысило три сотни. В текущем году Foton Lovol International Heavy Industry в рамках стратегии расширения глобального присутствия продолжала наращивать усилия по созданию производственных подразделений в Бразилии, России, Западной Европе и Северной Америке. В 2012 г. совокупный доход от продажи всех видов продукции компании достиг 17,76 млрд. юаней (примерно \$2,83 млрд.).

Наиболее привлекательными рынками сбыта сельскохозяйственных тракторов и машин для их производителей

в настоящее время становятся страны АТР (49% общемирового спроса), прежде всего, - Китай с его 31% общемирового спроса, а также Индия и Бразилия, которые, стремясь и далее повышать продуктивность и эффективность своих аграрных отраслей, продолжают активно их механизировать. Рост спроса на сельскохозяйственную технику, прежде всего, высокотехнологичную - будет обеспечен и со стороны аграрных компаний Западной Европы (16% общемирового спроса) и Северной Америки (17% общемирового спроса), продолжающих модернизировать техническую базу. Для сравнения: в 2005 г. в АТР, Западной Европе и Северной Америке было приобретено соответственно 34%, 24% и 30% от проданной по всему миру сельскохозяйственной техники.

С целью развития стратегически важных позиций на занятых рынках и создания таковых на перспективных лидерах мирового сельскохозяйственного машиностроения не только продолжают открывать новые региональные филиалы и расширять масштабы деятельности уже действующих, но и используют отработанные процедуры по-

глощений привлекательных фирм, а также относительно новый для отрасли инструмент стратегических коалиций.

В рассматриваемой десятке компаний по этому пункту особо следует выделить AGCO, которая в текущем десятилетии продолжает пожинать плоды созданного в 1998 г. и самого известного в отрасли стратегического альянса с SAME Deutz-Fahr, выразившегося в том числе и в создании с фирмой Deutz совместного предприятия по производству двигателей в Аргентине. Партнерство позволило AGCO, сохраняя собственную и используя региональную сбытовую сеть союзника, продолжать наращивать объемы продаж своей техники на южноамериканском рынке. Согласно годовым отчетам AGCO, если в 2001 г. она получила доход от продажи своей техники в этом регионе в \$249 млн., то в 2012 г. - уже \$1,856 млн. (т. е. почти в 7,5 раз больше). В рамках другого союза - с ведущим американским производителем уборочного оборудования для сахарной свеклы Amity Technology (Фарго, США, Северная Дакота) - в 2011 г. было создано предприятие AGCO-Amity (компаниям принадлежат по 50% капитала). Здесь следует обратить внимание на то, что Amity Technology в свою очередь является партнером расположенных также в Северной Дакоте фирм Wil-Rich (в сфере почвообрабатывающих машин полного цикла обработки) и Wishek Steel and Manufacturing (в сфере производства дисковых борон и другого фермерского оборудования). Кроме этого, в рамках коалиционной стратегии, направленной на закрепление позиций на рынках отдельных стран, в 2012 г. AGCO приобрела 61% акций бразильского производителя оборудования для посадки, уборки, обработки и транспортировки сахарного тростника Santal, создало совместное предприятие по производству тракторов в Алжире и совместно с международной корпорацией Barloworld (Сэндтон, ЮАР) открыло дистрибуционный центр по продаже продукции в южноафриканском регионе. В текущем году стратегическим союзником AGCO в освоении российского Дальнего Востока стала Volvo (принадлежащая в настоящее время китайскому холдингу Geely Automotive), предоставившая ей в этом регионе дилерскую сеть Сибирской Сервисной компании, входящей в состав группы "КАМСС" - официального представителя брендов шведской фирмы. Также в России в рамках сотрудничества с Московским государственным агро-инженерным университетом им. В. Горячкина AGCO открыт совместный учебный центр. На европейском рынке, стремясь укрепить свое положение, AGCO в сентябре 2012 г. между немецкими Марктобердорфом и Асбах-Бауменхаймом открыла новый завод по производству тракторов марки "Fendt" широкого диапазона мощности - от мини-тракторов, предназначенных для виноградников, до крупных с мощностью двигателей до 350 л. с.

Немецкий концерн Claas, в 2011 г., стремясь развить позиции на североамериканском рынке, в дополнение к производственному филиалу по производству комбайнов "Lexion" в Омахе (США, Небраска) приобрел у давнего партнера в США Northwestern Motor Co (NMC) (специализирующейся на разработке, производстве и продаже строительной техники, а также техники для аэродромов и национального ВПК) ее торговую компанию и филиал, расположенные соответственно в Сьюарде и Уэйне (шт. Пенсильвания), и филиал в Кирни (шт. Аризона). На краснодарском заводе в России, выпускающем в настоящее время зерноуборочные комбайны модели "Tiscano" и тракторы моделей "Axion" и "Xerion", концерном на 2015 г. запланирован ввод в строй новой производственной линии. Преследуя цель расширить присутствие в ЮВА, Claas на базе центра по ремонту и обслуживанию своей техники в Бангалоре (шт. Карнатака) и производственных филиалов в Фаридабаде (шт. Хариана) и Чандигархе (шт. Пунжаб) намерен сделать Индию региональным центром по разви-

тию продукции для этого региона, а также Африки. Для решения этой задачи немецкий концерном среди прочих будут привлечены находящийся в Чандигархе и сотрудничающий с ним сельскохозяйственный университет, а также региональный офис, расположенный в Бангкоке (Таиланд). В качестве одного из первых шагов в текущем году уже принято решение об увеличении объемов производства комбайнов серии "Crop Tiger" в чандигархском филиале, проектная мощность которого составляет 1600 машин в год.

Итало-немецкий концерн SAME Deutz-Fahr в 2011 г., стремясь удержать позиции на европейском рынке, приобрел французскую фирму по производству сельскохозяйственных тракторов и комбайнов Gregoire, которая в свою очередь в этом же году поглотила немецкого производителя сельхозтехники Rabe Agri. В том же 2011 г. концерном совместно с китайским производителем строительной техники Changlin создано предприятие по производству сельскохозяйственной техники (партнерам принадлежит по 50% капитала). В 2012 г. SAME Deutz-Fahr с ключевым партнером на турецком рынке - фирмой Sahsuvaroglu - создает совместное предприятие (концерну принадлежат 85% капитала), которое будет управлять построенным двенадцатью годами ранее тракторным заводом в Бандырма (годовой объем выпуска - до 10000 тракторов мощностью 50-80 л. с.) и созданной в этой стране сетью сбыта. В декабре этого же года SAME Deutz-Fahr подписала с российским ОАО "Кировский завод" договор о создании совместного предприятия SAME Deutz-Fahr Kirovets по производству сельскохозяйственной техники, которое будет специализироваться на изготовлении преимущественно тракторов мощностью от 70 до 270 л. с. и комбайнов мощностью от 220 до 360 л. с. под брендом "Deutz-Fahr Kirovets". Кроме того, на этом же предприятии SAME Deutz-Fahr планирует наладить выпуск тракторов моделей "Agrotrac 150", "Agrotron 165.7", "Agrotron L720", "Agrotron X720", линейки тракторов мощностью от 70 до 120 л. с., а также зерноуборочных комбайнов модельного ряда "Deutz-Fahr".

Инструмент стратегических альянсов, пусть пока в меньших масштабах, используют и другие компании, входящие в рассматриваемую десятку. John Deere для комплектации ряда моделей своей техники, например, тракторов серии "3000" (мощностью от 27,5 до 43,2 л. с.), создала союз в сфере вертикальной производственной кооперации с японской Yanmar. В рамках заключенных Case New Holland Global партнерств ею созданы: два совместных предприятия по производству и продаже тракторов в России - CNH-Kamaz Industrial и CNH-Kamaz Commercial (корпорации принадлежат соответственно 50% и 51% капитала), одно - New Holland HFT Japan (50% капитала) - по продаже всего спектра сельскохозяйственной техники корпорации в Японии, по одному для производства и продажи тракторов в Пакистане - Al Ghazi Tractors (43% капитала) и Турции - Turk Traktor ve Ziraat Makinaleri (37% капитала) и еще одно в Мексике - CNH de Mexico, которое занимается продажей и сбытом сельскохозяйственных машин под брендами, принадлежащими Case New Holland Global. Японская Iseki в 2011 г. в дополнение к открытому восемью годами ранее в китайском Ханчжоу (пров. Чжэцзян) филиалу совместно с одной из крупнейших китайских автомобилестроительных компаний Dongfeng Motor создало предприятие Dongfeng Iseki Agricultural Machinery.

В вопросе использования возможностей, предоставляемых стратегическими союзами, следует отметить и Foton Lovol International Heavy Industry. Производимые ею сельскохозяйственные тракторы в рамках вертикальной производственной кооперации комплектуются узлами и механизмами, выпускаемыми рядом известных в мировом машиностроении фирм: американскими Actuant (система

гидравлических и механических узлов и агрегатов для серий "ТВ" (30-60 л. с.), "ТА" (55-82 л. с.), "ТД" (75-90 л. с.) и "ТФ" (105-125 л. с.) и Dana (ведущие мосты для серии "ТД"), немецкими Лус (сцепления для серий "ТД", "ТФ" и "ТГ" (125-185 л. с.), Bosch Rezroth (гидравлические подъемники для серии "ТГ") и Stabilus (капоты для серий "ТВ", "ТА" и "ТД"), а также итальянской Carraro (трансмиссии для серии "ТГ").

Рост экономических результатов по основным направлениям деятельности, а также синергетический эффект, достигнутый вследствие успешного использования механизмов поглощения фирм и инструмента стратегических партнерств, позволили почти всем рассматриваемым компаниям увеличить финансирование перспективных разработок, направленных в первую очередь на повышение качества и технологического уровня продукции. Например, из годовых отчетов ряда указанных компаний можно установить, что по сравнению с 2008 г. ассигнования на НИОКР выросли: у John Deere - в 1,52 раза, у Case New Holland Global - в 1,55 раза, у AGCO - в 1,63 раза, у Claas - в 1,59 раза, а у Mahindra & Mahindra и YTO Group (в долларовом выражении) - в 1,99 и 2,78 раза соответственно. Только у SAME Deutz-Fahr данная статья расходов, сократившись с 30 млн. евро в 2008 г. до 20 млн. евро в 2010 г., возросла всего лишь до 24 млн. евро в 2012 г.

Результатом стало представление потребителям в текущем десятилетии новых и усовершенствованных моделей сельскохозяйственной техники. Корпорация John Deere в прошлом году начала производство новой линии рулонных пресс-подборщиков, расширила семейство средних тракторов и тракторов общего назначения, а в 2014 г. намерена вывести на него новые модели тракторов серий "3", "5" (45-100 л. с.), "7" (210-290 л. с.) и "8" (245-370 л. с.), комбайнов серии "S", погрузчиков, самоходных распылителей и жаток. Входящая в состав Case New Holland Global фирма Case IH в текущем году расширила линейку оборудования для животноводства, заготовки сена и фуража, вывела на рынок новую модель трактора высокой мощности "Steiger 620" (мощность двигателя 682 л. с.) и гусеничный пропашной трактор "Rowtrac 500" (500 л. с.). В 2014 г. компания среди прочего намерена предложить агрохозяйствам новые тракторы серии "Magnum", оснащенные бесступенчатой трансмиссией и двигателями производства фирмы Case мощностью от 180 до 380 л. с. и соответствующим Tier-4. Что касается New Holland, то в текущем году она уже предложила рынку среди прочего шесть новых моделей тракторов серии "Genesis" мощностью от 273 до 419 л. с., оснащенных также бесступенчатыми коробками передач и двигателями, соответствующими Tier 4, выпускаемых головной для Case New Holland Global корпорацией Fiat. Входящая в состав AGCO фирма Massey Ferguson в этом году презентовала три новые модели тракторов серии "MF5600" мощностью соответственно 110, 120 и 130 л. с. и пять моделей тракторов, оснащенных двигателями новой серии "MF8700" мощностью 400 л. с. Концерн Claas в прошлом году предложил рынку новое поколение комбайнов "Lexion 780 Terra Trac" и новые тракторы серии "500" и "600" марки "Arion". В компании SAME Deutz-Fahr ее итальянское подразделение SAME в 2012 г. предоставило потребителям возможность приобрести новые модели тракторов "Explorer" (80-110 л. с.) и "Virtus" (100-120 л. с.), а немецкое Deutz-Fahr - новые модели тракторов серий "6" (120-190 л. с.) и "7" (263 л. с.), а также комбайнов "6090" и "6095". Компанией Iseki в этом же году на рынок выведены новые модели тракторов "АТК300" (43 л. с.) и "ТQ17" (17,5 л. с.), а также зерноуборочный комбайн для

средних хозяйств "Frontier HFC330" и рисоуборочный комбайн для крупных хозяйств "Frontier Z HFZ472".

Необходимо особо отметить факт продолжения наращивания позиций AGCO в перспективном сегменте сельскохозяйственных гусеничных тракторов. В прошлом году для него корпорацией были предложены усовершенствованные модели тракторов марки "Challenger" серии "MT700D", а в текущем - серии "MT765D" с двигателями мощностью от 305 до 350 л. с.

Результатами успешных НИОКР рассматриваемых компаний стали не только возможность производства новых и рост популярности у потребителей совершенствуемых моделей техники, но и награды за инновационные разработки, полученные в конце прошлого и начале текущего годов на международных выставках. Наиболее впечатляющими, по мнению отраслевых экспертов, оказались разработки концерна Claas, который, завоевав две из трех золотых и одну из четырех серебряных медалей, стал безусловным триумфатором выставки "SIMA-2013", прошедшей в Париже в феврале. Золотыми медалями были удостоены принципиально новое программное приложение, носящее рабочее название "Universal Terminal ISOBUS", и первая полностью автоматизированная система настройки зерноуборочного комбайна для сепарации и очистки "Cemos Automatic" в серии "700" комбайнов "Lexion", которая была запущена Claas в июле 2012 г. Серебряная же медаль была присуждена новой концепции охлаждения двигателя от этого немецкого концерна. Третья золотая медаль "SIMA-2013" была присуждена John Deere за разработку так называемого "мультиотопливного" трактора, который может работать на обычном минеральном топливе, на биодизеле и на смеси обоих видов, используя при этом один и тот же топливный бак. Высокое качество комбайнов серии "S" и ряда линий тяжелых тракторов этой американской компании также было отмечено отраслевым сообществом экспертов семью наградами на сельскохозяйственной выставке в Испании.

Развитие ситуации в мировом сельскохозяйственном машиностроении не является благоприятным для белорусских, российских и украинских компаний. Наиболее привлекательные рынки продолжают заполняться не только продукцией известных североамериканских, западноевропейских и японских фирм, но уже индийских и китайских. Несмотря на предпринимаемые усилия, сельхозмашиностроители Беларуси, России и Украины в текущем десятилетии вряд ли смогут создать сильные стратегические позиции и определять содержание соперничества на растущих рынках стран ЮВА и Южной Америки.

Не следует ожидать благоприятного развития ситуации и на российском рынке, где, согласно "Стратегии развития сельскохозяйственного машиностроения России до 2020 г.", разработанной Министерством промышленности и торговли, с текущего года должен был начаться рост темпов обновления агрохозяйствами своей техники. Уже в его начале, несмотря на продолжающую сокращаться обеспеченность техникой национальных агрохозяйств, по сравнению с первым кварталом 2011 г. продажи тракторов в России упали в 2,2, сеялок - в 1,8, а комбайнов - в 2,7 раза.

К сожалению, основные задачи, заявленные в "Меморандуме" 2006 г., к настоящему времени оказались так и не решены. Реакция же российского президента на обращение, подписанное в этом году руководителями более чем трех десятков предприятий национального сельхозмашиностроения, может оказаться запоздавшей. (Ф. Файзрахманов, Минск, Беларусь/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua>)

### ГЕРМАНИЯ: LIEBHERR-COMPONENTS BIBERACH GMBH LIEBHERR ПРИСТУПАЕТ К СТРОИТЕЛЬСТВУ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ЗАВОДА ПО ПРОИЗВОДСТВУ КОМПОНЕНТОВ

Liebherr-Components Biberach GmbH начала в августе в Биберахе (Баден-Вюртемберг) строительство нового завода. На 14,5 га земли будут построены два производственных цеха, каждый с более чем 10000 кв. м общей площади. Они будут соединены зданием с полезной площадью около 4500 кв. м. Кроме того, будут простроены четырехэтажное офисное здание с полезной площадью более 7200 кв. м и ТЭЦ. Согласно текущим планам, общий объем инвестиций для строительства проекта составляет примерно 50 млн. евро. Возможности для расширения завода уже были учтены в планировании необходимой земли и строительства.

На новом месте будут проходить разработка и производство распределительных устройств и электродвигателей и электрогенераторов, которые в настоящее время размещены в существующем заводе компании в Биберахе. Производство планируется начать к концу года 2014 г. В настоящее время в Liebherr - Components Biberach GmbH в этих областях занято около 150 сотрудников, которые будут перенаправлены на новое место. В долгосрочной перспективе их число должно быть увеличено. Благодаря дополнительному заводу компания будет иметь дополнительные мощности, необходимые для удовлетворения растущего спроса на долгосрочной основе на распределительные устройства, электродвигатели и электрогенераторы. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### Статистика

#### США: В I ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА ЗАФИКСИРОВАНО СНИЖЕНИЕ ЭКСПОРТА СТРОЙТЕХНИКИ

Ассоциация производителей оборудования (АЕМ) проанализировала данные по экспорту стройтехники американских производителей за 1 полугодие и огласила неутешительные итоги: объемы поставок за рубеж сократились на 21%.

В отчете АЕМ указывается, что общая сумма экспорта за 6 месяцев составила \$10,8 млрд. (спад почти на \$3 млрд.).

Большинство регионов, являющихся покупателями американской стройтехники, показали снижение поставок. Исключение составила лишь Центральная Америка: здесь, наоборот, отмечен 15%-ный рост (в общей сумме - \$1,2 млрд.).

Географически снижение экспорта выглядит следующим образом: Южная Америка - минус 13%, Канада - минус 15%, Европа и Африка - минус 20%, азиатский рынок - минус 24%. Лидером в "черном списке" выступает Австралия. Поставки американской спецтехники на австралийский рынок упали на 62% (экспорт составил всего лишь \$750 млн.). Что касается российского рынка, то он тоже не был особенно благосклонен к США: экспорт составил \$269 млн., что на 34% меньше прошлогодних показателей. (Экскаватор.ру/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ШВЕЦИЯ: SANDVIK CONSTRUCTION УСТАНОВИТ СЕРВИСНУЮ СИСТЕМУ RAMDATA II НА «МЛАДШИЕ» ГИДРОМОЛОТЫ RAMMER 2577

Компания Sandvik Construction добавила возможность установки сервисной системы Ramdata II на младшую модель крупногабаритной серии гидравлических молотов Rammer 2577.

В прошлом году компания Sandvik Construction представила на рынке 2-е поколение системы Ramdata, предназначенной для отслеживания интервала сервисного обслуживания гидравлических молотов марки Rammer. До сих пор Ramdata II входила в стандартную комплектацию крупногабаритных гидромолотов, начиная с модели 3288 и выше. Однако, приняв во внимание успешный опыт эксплуатации и отзывы клиентов, инженеры добавили возможность опциональной установки данной системы на самую младшую модель крупногабаритной серии - Rammer 2577 с рабочим весом 1760 кг.

Гидромолот Rammer 2577 устанавливается на базовые машины с массой 21-30 т. Частота ударов для 2577 составляет 450-750 в минуту на длинном и коротком ходу соответственно. Рабочее давление – 135-145 бар, а допустимый расход масла – 140-200 л/мин. Поскольку условия эксплуатации гидромолотов часто близки к критическим, вопрос о своевременном сервисном обслуживании очень важен для обеспечения бесперебойной работы техники. Использование системы Ramdata II может значительно облегчить процесс.

Ramdata II представляет собой небольшую черную коробку, которая крепится двумя болтами к корпусу в безопасном месте. На ней расположен разъем для переноса накопленной информации через кабель USB в компьютер с установленным программным обеспечением. Основную функцию в Ramdata II выполняет небольшой индикатор, оповещающий о необходимости проведения сервисного обслуживания. Система также накапливает информацию о работе молота: продолжительность ударов, соотношение времени работы молота и работы экскаватора. С помощью информации, полученной с Ramdata II, можно определить, правильно ли подобран молот. Например, если продолжительность серии ударов слишком большая или, наоборот, слишком маленькая, это говорит о том, что инструмент подобран неправильно. (Экскаватор.ру/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ЯПОНИЯ: KAWASAKI HEAVY INDUSTRIES LTD. ЗАВЕРШИЛА СЕРИЮ Z7 ФРОНТАЛЬНЫМ ПОГРУЗЧИКОМ 115Z7

Компания Kawasaki объявила о выпуске нового фронтального погрузчика с индексом 115Z7, который завершает серию Z7. Эксплуатационная масса "финальной" модели варьируется от 46,26 до 47,26 т.

Машина оснащена двигателем, вырабатывающим до 396,126 кВт мощности. Силовой агрегат погрузчика экологичен (соответствует стандартам Tier 4-Interim) и экономичен. Свидетельством последнего является наличие режима работы на холостом ходу. Кроме этого режима имеются различные варианты работы двигателя, в частности, высокомоментный режим Power Mode, режим Efficient Acceleration, который позволяет погрузчику быстро ускоряться, а также режим IntelliDig, обеспечивающий баланс показателей силы тяги и усилия на кромке ковша.

Новинка от Kawasaki управляется с помощью гидравлического джойстика. Ковш новой модели имеет вместимость 6,3 куб. м и позволяет достигать максимального усилия отрыва в 369-395 кН. (Экскаватор.ру/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

**УКРАИНА: РОССИЯ ГОТОВА ВЫКУПИТЬ НЕДОСТРОЕННЫЙ КРЕЙСЕР**

Ракетный крейсер проекта 1164 (бывший "Украина"), который находится на верфи Судостроительного завода им. 61 Коммунара в Николаеве, будет достроен там до конца года и предложен России за 1 млрд. руб., сообщил представитель Военно-промышленной комиссии (ВПК) при правительстве РФ. "Договорились, что до конца года украинский крейсер будет достроен в интересах нашего ВМФ. Мы предложили за него 1 млрд. руб. Это очень хорошая цена за недоделанный корабль, и если и будем ее корректировать, то только в сторону снижения", - сказал собеседник.

По оценке представителя ВПК, готовность корабля несколько ниже заявленной украинскими корабелями. "Ситуация с "Украиной" напоминает историю с крейсером "Адмирал Горшков", который нам пришлось несколько лет переделывать в авианосец для ВМС Индии. Пусть наши украинские коллеги не обижаются, но если до заявленного срока мы не сможем договориться, то будем считать, что время для реализации этого проекта ушло", - сказал собеседник. Он напомнил, что переговоры о выкупе крейсера приходилось вести "в те провальные годы, когда корабельный состав ВМФ выработывал ресурс и остро нуждался в обновлении".

По оценке представителя ВПК, сегодня российская кораблестроительная программа, несмотря на известные проблемы, реализуется вполне последовательно. "В конце года и с начала следующего на флот начнут поступать новые надводные и подводные корабли. Что касается кораблей, аналогичных "Украине", то они у нас есть. Сейчас на "Звездочке" проходит модернизацию североморский крейсер "Маршал Устинов". Там же скоро приступят к работам на черноморской "Москве" и тихоокеанском "Варяге", - напомнил представитель ВПК.

Ракетный крейсер "Украина" (до 1998 г. - "Адмирал флота Лобов") заложен для ВМФ СССР на николаевском Судостроительном заводе им. 61 коммунара в 1984 г. и должен был стать четвертым кораблем проекта 1164 ("Атлант"). В 1990 г. крейсер был спущен на воду, в 1996 г. его достройка была приостановлена в связи с отсутствием финансирования. (Интерфакс-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**УКРАИНА: ОДЕССКИЙ АПЕЛЛЯЦИОННЫЙ СУД ПРЕКРАТИЛ ПРОИЗВОДСТВО ПО АПЕЛЛЯЦИОННОЙ ЖАЛОБЕ НИДЕРЛАНДСКОЙ ОКЕАН В. В.**

Одесский апелляционный суд прекратил производство по апелляционной жалобе нидерландской Ocean V. V., ранее владевшей 98,74% акций ПАО "Николаевский судостроительный завод "Океан", в которой она оспорила реестр кредиторов этого предприятия с основными кредиторами Belmont Industries Inc. (Белиз) - 625,6 млн. грн. и ООО "Консалтинг-Гамма" (Кривой Рог Днепропетровской обл.) - 1,5 млрд. грн. "Апелляционное производство подлежит прекращению как ошибочно возбужденное", - говорится в определении коллегии суда от 22 августа.

Согласно ему, в жалобах от 17-18 мая Ocean V. V. и второй истец - ООО "Нафтохимимпекс" - нарушили нормы Хозяйственного процессуального кодекса Украины, обжаловав сразу два определения Николаевского хозяйственного суда: от 13 марта - о признании кредитором "Консалтинг-Гамма" и от 24 апреля - об утверждении реестра кредиторов.

"Законодательством не предусмотрено, что в постановлении суда апелляционной инстанции решаются вопросы в отношении законности сразу нескольких решений по делу. Стороны по делу имеют право подать апелляционную жалобу на конкретное решение или определение местного хозяйственного суда", - отмечается в постановлении суда, который несколько раз переносил слушания по разным формальным причинам.

В нидерландской Ocean, требующей также включить в реестр ее требования к судостроительному заводу на 1,064 млрд. грн., сообщили о намерении продолжить судебный спор. В компании также напомнили, что она реально осуществляла перечисления николаевскому предприятию, когда была его собственником, они подтверждены платежами, поэтому Ocean будет настаивать на своей правоте.

Экс-президент "Океана", директор ООО "Океан-Судоремонт" Леонид Шумило в интервью газете "Голос Украины" от 10 сентября назвал это решение апелляционного суда окончательным. По его словам, партнером предприятия был выбран "Смарт-холдинг" Вадима Новинского для возможной интеграции с принадлежащими ему Херсонским и Черноморским судостроительными заводами. "В то время завод имел значительную операционную и кредиторскую задолженность, и работать в условиях роста расходов было невозможно. Поэтому начали процедуру технического банкротства завода. В такой ситуации акционеры становятся его кредиторами в процессе банкротства и могут управлять активом", - пояснил Шумило, возглавлявший предприятие до сентября 2011 г. Затем его руководителем стал генеральный директор Херсонского судостроительного завода Василий Федин. ([Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ: КОРАБЛЕСТРОИТЕЛЬНАЯ ПРОГРАММА ДО 2050 ГОДА ПРИЗВАНА УДЕШЕВИТЬ СТРОИТЕЛЬСТВО КОРАБЛЕЙ**

Кораблестроительная программа до 2050 г. призвана удешевить строительство кораблей через сокращение числа их типов и за счет унификации, паузы в их строительстве недопустимы, сообщил главком ВМФ РФ адмирал Виктор Чирков. Новая программа строительства кораблей должны быть разработана к ноябрю. По данным из открытых источников, в настоящее время в боевом составе флота находятся около 20 типов надводных кораблей и до 10 типов подводных лодок. "Типокласс (множество типов) кораблей должен быть сужен с одновременным расширением их возможностей и увеличением универсальности. В конечном итоге, это позволит эффективно и рационально использовать бюджетные финансовые средства, то есть удешевить строительство кораблей", - сказал Чирков.

Кроме того, это позволит загрузить мощности судостроительных предприятий на перспективу. Данная кораблестроительная программа учитывает цикличность службы боевых кораблей непосредственно после приема их в боевой состав флота и до момента утилизации, а также непрерывность выполнения боевых единиц для поддержания боевого потенциала флота, отметил главком ВМФ. "Паузы в кораблестроительной программе недопустимы", - подчеркнул Чирков. При этом, по его словам, этот срок до 2050 г. - позволит предусмотреть и полнее реализовать передовые разработки как непосредственно в строительстве кораблей, так и в оснащении их новейшими образцами вооружения и технических средств. "Данная программа будет учитывать обязательную модернизацию кораблей в ходе проведения их планового ремонта, которая предполагает оснащение кораблей новейшими системами вооружения и техническими средствами: средствами радиотехнического вооружения, системами управления стрельбой, улучшением ходовых характеристик", - сказал Чирков. (РИА "Новости"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ ПЛАНИРУЕТ РАЗРАБОТАТЬ ПРОЕКТ АТОМНОГО ЛЕДОКОЛА-ЛИДЕРА МОЩНОСТЬЮ 110 МВт

В России планируется разработать проект атомного ледокола-лидера мощностью 110 МВт, который может стать крупнейшим ледоколом мира и обеспечить регулярное судоходство по Северному морскому пути. Об этом в ходе форума RAO/CIS Offshore - 2013 сообщил заместитель генерального директора ФГУП "Крыловский государственный научный центр" Евгений Апполонов.

Он пояснил, что объявление конкурса на проектирование ожидается в 2014 г., за что отвечает Министерство транспорта России,

По словам Апполонова, ледокол, возможно, будет иметь многокорпусную конструкцию и прокладывать более широкий канал в сравнении с существующими ледоколами.

В конце мая генеральный директор ФГУП "Атомфлот" Вячеслав Рукша сообщил, что решение о госфинансировании строительства новых атомных ледоколов министерством финансов России пока не принято. По его словам, это связано с требованием о привлечении негосударственного финансирования.

1 ноября 2012 г. на "Балтийском заводе" (Санкт-Петербург) началась резка металла для атомного ледокола нового поколения мощностью 60 МВт проекта 22220. Договор на строительство головного универсального атомного ледокола между ФГУП "Атомфлот" госкорпорации "Росатом" и ООО "Балтийский завод - Судостроение" был заключен 23 августа 2012 г. Государственным заказчиком и инвестором строительства выступает государственная корпорация по атомной энергии "Росатом", а заказчиком-застройщиком - ФГУП "Атомфлот".

По условиям контракта, атомоход нового поколения должен быть построен к концу 2017 г. Согласно утвержденному графику, закладка ледокола на стапеле запланирована на ноябрь, спуск на воду - на ноябрь 2015 г. Технический проект атомохода был разработан ОАО "ЦКБ "Айсберг" в 2009 г. В составе ядерной энергетической установки используется новый тип интегральной реакторной установки РИТМ-200. ([PortNews/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ: ВОПРОСЫ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ ВОЕННОГО КОРАБЛЕСТРОЕНИЯ РАССМОТРЕНЫ НА СОВЕЩАНИИ НА ФГУП «КРЫЛОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАУЧНЫЙ ЦЕНТР»

Заместитель министра обороны Юрий Борисов провел в Санкт-Петербурге рабочее совещание на ФГУП "Крыловский государственный научный центр", посвященное вопросам реализации долгосрочной программы военного кораблестроения, возможной корректировке ее некоторых направлений.

В совещании также приняли участие заместитель министра обороны РФ Олег Остапенко, главком ВМФ РФ адмирал Виктор Чирков, генеральный директор Крыловского ГНЦ Андрей Дутов, представители различных ведомств, военно-морского флота, корпораций, судостроительных компаний и конструкторских бюро.

Как заявил Юрий Борисов, "в соответствии с поручением президента России к началу 2014 г. военным ведомством совместно с оборонной промышленностью должна быть разработана долгосрочная программа военного кораблестроения на период 2050 г."

Заместитель министра обороны отметил, что "эта программа обеспечит поступательное эволюционное развитие корабельного состава ВМФ, сокращение типажа проектов кораблей и увеличение их серийности, опережающее создание проектных и промышленных технологий, а также эффективное расходование бюджетных средств в рамках всего жизненного цикла кораблей".

Юрий Борисов особо подчеркнул, что "программа должна быть сформирована с учетом прогнозируемых объемов финансирования и реальных возможностей промышленности, но с обязательной нацеленностью на высокий уровень обновления ВМФ новыми проектами кораблей, превосходящими мировые аналоги".

Заместитель министра обороны напомнил, что общий объем ассигнований на реализацию ГПВ в 2011-2020 гг. в части ВМФ составляет 5 трлн. руб., из них 47% предусмотрено на строительство новых кораблей.

На ремонт и сервисное обслуживание кораблей ВМФ выделяется около 100 млрд. руб. в год, это составляет 30% объема Гособоронзаказа по номенклатуре ВМФ.

Что касается сегодняшних проблем при реализации Государственной программы вооружений в разделе ВМФ, то они, полагает Юрий Борисов, "во многом связаны с одновременным созданием избыточного количества головных кораблей". "За последние два десятилетия ввиду низкого уровня ассигнований сроки создания головных кораблей затягивались, зато их количество в доках для постройки в "замороженном" виде постоянно увеличивалось, сегодня оно превысило все разумные пределы", - констатировал заместитель министра обороны.

Юрий Борисов отметил, что "снижение числа типажей кораблей позволит увеличить серийность строящихся кораблей на базе единых платформ с предусмотренным модернизационным потенциалом". "Разумеется, при этом должны быть предусмотрены поочередные модификации проектов и строительство небольших подсерий перспективных кораблей", - уточнил он.

Юрий Борисов обратил внимание также на низкую унификацию корабельных технических средств: "К примеру, в составе ВМФ имеется избыточный типоряд ядерных энергетических установок атомных подводных лодок".

Он сообщил, что "к 2014 г. в составе кораблей с ядерными энергетическими установками с учетом АПЛ типа "Борей" и "Ясень" будет находиться пять типов реакторных и семь типов паротурбинных установок".

"В связи с этим целесообразно было бы обеспечить снижение разнообразности ядерных энергетических установок за счет выбора единой базовой схемы с учетом унификации для подводных и надводных атомоходов", - подчеркнул Юрий Борисов.

Заместитель министра обороны обратил внимание участников совещания и на такой важный момент, как участие самого ВМФ в планировании и реализации опытно-конструкторских работ, проводимых предприятиями ОПК в его интересах. "Это должно стать обязательным делом, отсутствие такого влияния приводит к отставанию в передовых научно-технических разработках", - убежден Юрий Борисов.

"Сейчас ВМФ в лице заказчика не имеет возможности влиять на содержание и сроки опытно-конструкторских работ. По всей видимости, цели освоения средств и поддержки предприятий иногда преобладают над целью эффективного развития. Но нам надо понять - сложившаяся подобным образом система не позволяет решать важные научно-технические проблемы", - заявил заместитель министра обороны.

Само совещание проходило в закрытом режиме. (ФГУП "Крыловский государственный научный центр"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ: ОАО «ЛЕНИНГРАДСКИЙ СУДОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД «ПЕЛЛА» ЗАВЕРШИЛО ЗАВОДСКИЕ ХОДОВЫЕ ИСПЫТАНИЯ БУКСИРА РБ-399

Завершились заводские ходовые испытания буксир проекта 90600 РБ-399, построенного на судостроительном заводе "Пелла" (Ленинградская обл.). Об этом сообщает пресс-служба судостроительного предприятия.

До конца года судно будет введено в эксплуатацию в составе Северного флота РФ.

Буксир предназначен для выполнения буксировочных и кантовочных операций в порту, на рейдах и прибрежных районах, соответствующих району плавания R3, снятия с мели кораблей и судов, тушения пожаров на плавучих объектах и береговых сооружениях, участия в операциях ЛАРН, перевозки грузов, размывки льда.

Основные технические параметры: длина наибольшая - 25,4 м, ширина наибольшая - 8,8 м, осадка - 4,2 м, скорость - 11,8 узлов, символ класса - KM Arc4 R3 Aut3 Tug по классификации РС.

Судостроительный завод "Пелла" основан в 1950 г. В 1992 г. предприятие было приватизировано. Структура компании построена по принципу холдинга и включает в себя головную фирму, а также ряд дочерних предприятий. Завод специализируется на строительстве буксиров для российских заказчиков. (PortNews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ: ОАО «МОСКОВСКИЙ СУДОСТРОИТЕЛЬНЫЙ И СУДОРЕМОНТНЫЙ ЗАВОД» (МССЗ) СДАЛО ФГУ «ВОЛГО-БАЛТИЙСКОЕ ГБУВПС» ОБСТАНОВОЧНОЕ СУДНО «БЕРКУТ»

10 сентября между Московским судостроительным и судоремонтным заводом и ФГУ "Волго-Балтийское ГБУВПС" состоялась подписание акта сдачи-приемки обстановочного судна проекта 3050.1 (№235), построенного в рамках Государственного контракта на выполнение работ по строительству объекта "Обновление обслуживающего флота". Уже в ближайшие дни "Беркут" будет введено в эксплуатацию на акватории Санкт-Петербурга.

Серия из 12 современных обстановочных судов строится по заказу Федерального агентства морского и речного транспорта для предприятий, обслуживающих внутренние водные пути. Обстановочные суда предназначены для обслуживания плавучих и береговых знаков судоходной обстановки, а также для контроля глубин судового хода на всех реках России.

Характерным отличием судов проекта 3050.1 является то, что они оборудованы двумя кранами - манипуляторами в носовой и кормовой оконечности. (ОАО "МССЗ"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ: ООО «ОЗЕРНАЯ ВЕРФЬ» СПУСТИЛО НА ВОДУ ПАТРУЛЬНЫЙ КАТЕР ПРОЕКТА 14М

ООО "Озерная верфь" (Laky Verf, Шлиссельбург, Ленинградская обл.) 3 сентября спустило на воду специальный полицейский патрульный катер проекта 14М, строительный №05, получивший название "Николай Никифоров". Как сообщает пресс-служба судостроительного предприятия, заказчиком этого проекта выступило ФКУ "Северо-западное окружное управление материально-технического снабжения Министерства внутренних дел РФ".

Крестной мамой "Николая Никифорова" стала помощник конструктора верфи Ольга Злобина.

Полицейский скоростной патрульный катер предназначен для проведения инспекционных работ и патрулирования в составе подразделений МВД России со спецперсоналом и пассажирами на борту. После испытаний, катер подготовят и отправят заказчику в южные регионы России.

Судно имеет класс "река-море" и может патрулировать как прибрежную морскую зону, так и устья крупных рек. Катер оснащен всеми необходимыми условиями для несения службы длительное время. Обратный наклон лобового стекла обеспечивает видимость даже при неблагоприятных погодных условиях.

Катер оснащен дополнительным постом управления, что позволяет управлять судном в условиях ограниченной видимости. Объем запаса топлива увеличен до 1,5 тыс. л, что позволяет совершать дальние переходы без дозаправки. На катере есть 2 каюты: носовая и кормовая, которые оборудованы местами для отдыха. Таким образом, ночью на судне могут находиться до 5 человек, а в дневное время до 10.

ООО "Озерная верфь" располагается на территории Невского судостроительно-судоремонтного завода и имеет собственные производственные площади. Верфь с 2005 г. занимается строительством моторных яхт премиум-класса. В разработке проектов яхт участвуют известные в яхтенном мире дизайнеры - голландцы Гвидо де Груд и Франк Лаупман. С момента основания компании по коммерческим контрактам было построено 6 яхт проекта 23М (длина 23,5 м), каждая из которых успешно прошла навигационные испытания. Надзор за строительством осуществляется Российским морским регистром судоходства. (PortNews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ: ОАО «ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ «СЕВЕРНОЕ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ» («СЕВМАШ») СПУСТИЛО НА ВОДУ ОКЕАНСКУЮ МЕГАЯХТУ

4 сентября, на "Севмаше" (входит в состав ОАО "ОСК") состоялся торжественный спуск на воду океанской мегаяхты проекта А1331. На мероприятии присутствовали представители заказчика компании "Балтика", проектанта - "АгатДизайнБюро", подрядных организаций.

Мегаяхта - особый проект для "Севмаша". Как подчеркивают в пресс-службе завода, для российского предприятия, это первый опыт в строительстве судов такого класса. В ходе работы над проектом у северодвинских корабелов возникали и трудности: проект несколько раз подвергался изменению, предприятию приходилось работать "с колес". В процессе строительства вновь было возрождено сложное алюминиевое производство. Специалисты производства морской техники и гражданского судостроения "Севмаша" под руководством Валерия Бородина создали поистине международную кооперацию: в отделе яхты и монтаже оборудования наряду с российскими компаниями принимали участие немецкая, голландские, польские фирмы.

Представители заказчика регулярно инспектировали судно, давая положительную оценку работе корабелов. В соответствии с требованиями регистра Ллойда к работам предъявлялись высокие требования к качеству. "Этот проект задумывался как новое слово в судостроении, как освоение новых технологий. В нашей стране к нему был большой интерес, - отметил представитель заказчика Иван Васильев. - "Севмаш" с этой задачей справился. Поздравляю предприятие и проектанта с освоением строительства судов нового в российском судостроении класса".

Впереди у океанского судна швартовные и заводские ходовые испытания. Наряду со сдаточной командой "Севмаша" в них примут участие представители более десяти иностранных компаний. Затем мегаяхта будет передана заказчику. Тактико-технические характеристики океанской яхты проекта А 1331: длина - 71 м; ширина - 11 м; осадка - 3,8 м; водоизмещение - 1200 т; скорость - 20 уз.; вместимость - 12 пассажирских мест, 14 мест для команды. (и-Маш/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ: СЕРГЕЙ ЧЕМЕЗОВ ПЕРЕИЗБРАН****В СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ ОАО «ОБЪЕДИНЕННАЯ СУДОСТРОИТЕЛЬНАЯ КОРПОРАЦИЯ» (ОСК)**

Глава "Ростеха" Сергей Чемезов и член наблюдательного совета замглавы Минэкономразвития Андрей Клепач, переизбраны в совет директоров "Объединенной судостроительной корпорации".

Из прежнего состава в совет директоров также вошли председатель "Внешэкономбанка" Владимир Дмитриев, замглавы Минэкономразвития Андрей Клепач, зампредправления "Газпрома" Виталий Маркелов, заместитель министра транспорта Виктор Олерский и заместитель министра промышленности и торговли Алексей Рахманов.

Новыми членами совета директоров ОСК также стали президент корпорации Владимир Шмаков, член Военно-промышленной комиссии при правительстве Владимир Поспелов, генеральный директор ФГУП "Крыловский государственный научный центр" Андрей Дутов. Об этом говорится в материалах на сайте ОСК.

Директива Росимущества об избрании нового состава совета директоров подписана 28 августа.

ОСК, созданная в 2007 г., является крупнейшей судостроительной и судоремонтной компанией в России. В ее состав входят девять проектно-конструкторских бюро и 39 судостроительных и судоремонтных предприятий. Сейчас на базе ОСК консолидировано около 70% российского судостроительного комплекса. Государству принадлежит 100% ее акций. ([ВПК.name/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ВПК.name/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

**РОССИЯ: ОАО «СУДОСТРОИТЕЛЬНАЯ ФИРМА «АЛМАЗ»****ЗАЛОЖИЛО ВТОРОЙ САМОХОДНЫЙ ПЛАВУЧИЙ КРАН ПРОЕКТА 02690**

ОАО "Судостроительная фирма "Алмаз" 2 сентября заложило второй морской самоходный плавучий кран проекта 02690, зав. № 901. ОАО "СФ "Алмаз" получило контракт на строительство серии из девяти кранов проекта 02690 от Министерства обороны весной. Кран проекта 02690 спроектирован ЗАО "Спецсудопроект" (Санкт-Петербург) и предназначен для выполнения всех видов грузоподъемных работ, производства погрузок разрядных грузов на надводные корабли, подводные лодки и суда, обычных грузов, выполнения работ по обтяжке цепей крепления плавучих причалов, установки и съёмки рейдового оборудования, перевозки грузов на верхней палубе.

Водоизмещение крана полное - около 2000 т, длина составляет около 50 м, ширина - около 22 м, дальность плавания - 3500 миль, автономность - 10 суток, грузоподъемность - 35-150 т, экипаж - 22 человека.

Серия из 9 кранов строится под техническим наблюдением Российского морского регистра судоходства (РС).

Начальник управления классификации Сергей Шишкин отметил, что РС и судостроительную фирму "Алмаз" связывают прочные партнерские отношения: "Регистр успешно сотрудничает с предприятием при выполнении военных заказов. В ближайшие годы вспомогательный флот России пополнится самоходными плавучими кранами, один из которых мы заложили сегодня. Под техническим наблюдением РС на "Алмазе" также строится серия судов ледового класса для Пограничной службы ФСБ России".

По словам генерального директора ОАО "Судостроительная фирма "Алмаз" Леонида Грабовца, после завершения работ по данному контракту, СФ "Алмаз" рассчитывает на новый контракт еще на 6 кранов.

Судостроительная фирма "Алмаз" основана в 1933 г., как верфь Морпогранохраны страны. "Алмаз" - современное предприятие с многолетними традициями производства новейших образцов военной техники. Фирма специализируется на постройке скоростных кораблей и катеров для охраны морских границ, больших и малых кораблей, многоцелевых судов на воздушной подушке, судов и яхт гражданского назначения, поставляемых как в Российскую Федерацию, так и за рубеж. ([PortNews/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://PortNews/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

**ВЕЛИКОБРИТАНИЯ: ОПУБЛИКОВАН ОТЧЕТ О ХОДЕ СТРОИТЕЛЬСТВА АВИАНОСЦЕВ ДЛЯ ВМС**

Счетная комиссия Палаты представителей британского парламента опубликовала отчет о ходе строительства авианосцев для ВМС Великобритании. Как указывается в отчете, в 2007 г., когда программе строительства двух тяжелых авианосцев "Королева Елизавета" и "Принц Уэльский" был дан "зеленый свет", планировалось получить эти корабли в состав королевских ВМС в 2016-2018 гг. При этом оба корабля должны были обойтись налогоплательщикам в 3,65 млрд. ф. ст. По состоянию на настоящее время израсходовано уже 5,5 млрд. ф. ст., а кораблей нет, подчеркивается в отчете.

Головной авианосец типа "Королева Елизавета" по конфигурации представляет гладкопалубный корабль с двумя надстройками островного типа, на которых размещены дымовые трубы и мачты. Прямоугольная полетная палуба имеет трамплин с углом схода 12 град. для обеспечения короткого взлета самолетов вертикального взлета и посадки (СВВП). Архитектура второго АВТ "Принц Уэльский" изменена от варианта для взлета СВВП к конфигурации для применения обычных палубных самолетов с электромагнитной катапульты и достижения полной интероперабельности с ВМС США.

Доработка проекта второго британского авианосца под эксплуатацию палубных истребителей 5-го поколения F-35C составила 500-800 млн. ф. ст. К маю 2012 г. реальная стоимость доработок достигла 2 млрд. ф. ст.

Контракты на проектирование и строительство двух АВТ по программе CV(F) были подписаны Министерством обороны Великобритании в 2008 г. Стоимость контрактов составляла 3,65 млрд. ф. ст. Для их реализации были созданы совместные предприятия между компаниями BAE Systems и VT Group - BVT Surface Fleet и Aircraft Carrier Alliance. ([APMC-TACC/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://APMC-TACC/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

**ПОЛЬША: СУДОВЕРФИ В ГДАНЬСКЕ ГРОЗИТ БАНКРОТСТВО**

В Окружном суде Гданьска зарегистрирован иск компании Techwind о признании банкротом Гданьской судовой верфи. Об этом пишет "Коммерсант-Украина". Верфь не смогла выплатить 250 тыс. злотых (около \$80 тыс.) компании Techwind за техническое обслуживание и ремонт подъемного оборудования, сообщил директор Techwind Ян Рутковский.

Глава наблюдательного совета Gdansk Shipyard Group (GSG), в которую входит Гданьская верфь, Александр Пилипенко говорит, что предприятие не может выплатить долг из-за затягивания переговоров с польским правительством (владеет 25% предприятия) относительно планов дальнейшего развития судовой верфи.

Как известно, 75% Гданьской судовой верфи контролирует украинский бизнесмен Сергей Тарута. В июле польское Агентство развития промышленности, владеющее миноритарным пакетом Гданьской судовой верфи, обвинило С. Таруту в попытке давления на агентство с целью получить средства на докапитализацию завода. ([Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Metalmonitor/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

### США: МИНИСТЕРСТВО ОБОРОНЫ НАМЕРЕНО СОКРАТИТЬ ПРОГРАММУ СТРОИТЕЛЬСТВА БОЕВЫХ КОРАБЛЕЙ ПРИБРЕЖНОЙ ЗОНЫ ДО 24 ЕДИНИЦ

Министерство обороны США намерено сократить программу строительства боевых кораблей прибрежной зоны LCS (Littoral Combat Ship) с 52 до 24 единиц, сообщил еженедельник "Дифенс ньюс". Такое решение связано с планируемым сокращением военного бюджета США в 2015 ф. г.

ВМС США имеют в составе четыре новых корабля типа LCS и контракты на строительство еще 20 кораблей. В случае утверждения планов по сокращению количества закупаемых кораблей типа LCS их дальнейшие закупки будут остановлены.

Корабли, созданные по концепции "боевой корабль прибрежной зоны" LCS, должны обеспечить господство ВМС США в прибрежных районах, доступ туда экспедиционных сил, решение задач противоминной (ПМО), противокорабельной (ПКО), противодиверсионной (ПДО) и противолодочной (ПЛО) обороны.

Стоимость первых кораблей превышает \$500 млн., но по решению Конгресса США цена последующих кораблей ограничена \$460 млн.

Предполагалось построить до 2030 г. за \$12 млрд. 60 кораблей выбранного варианта LCS (LCS1/2), но кризис и растущая стоимость строительства привели к сокращению программы до 52 кораблей. Разработана концепция многоцелевого боевого корабля прибрежной зоны для продвижения на мировой рынок военно-морской техники. (АРМС-ТАСС/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### США: НОВЕЙШАЯ АТОМНАЯ ПОДВОДНАЯ ЛОДКА

#### С РАКЕТНО-ТОРПЕДНЫМ ВООРУЖЕНИЕМ «МИННЕСОТА» SSN-783 ПРИНЯТА НА ВООРУЖЕНИЕ ВМС

Новейшая атомная подводная лодка с ракетно-торпедным вооружением (ПЛАТ) "Миннесота" SSN-783 типа "Вирджиния" принята на вооружение ВМС США. Официальная церемония принятия лодки на вооружение прошла на военно-морской базе в Норфолке (шт. Вирджиния), сообщили ВМС США.

Как сообщила компания Huntington Ingalls Industries (HII), в состав которой входит компания-строитель Newport News Shipbuilding (NNS), лодка была поставлена заказчику 6 июня с опережением графика на 11 месяцев.

Строительство ПЛАТ началось в феврале 2008 г. в Ньюпорт Ньюсе (шт. Вирджиния) в рамках соглашения между "Дженерал дайнэмикс электрик боат" и "Ньюпорт ньюс шипбилдинг".

Лодка "Миннесота" является 10-й ПЛАТ типа "Вирджиния" и завершающей ПЛАТ этого типа в варианте "Блок II". Водоизмещение ПЛАТ "Миннесота" составляет 7800 т, длина - 115 м, ширина - 10,4 м скорость полного подводного хода - 35 узлов. Период эксплуатации ядерного реактора лодки составляет 33 года.

Программа строительства ПЛАТ типа "Вирджиния" принята вместо программы ПЛАТ SSN-21. В 1997 г. компания "Ньюпорт ньюс шипбилдинг" получила заказ на строительство лодок этого типа. Головная ПЛАТ SSN-774 "Вирджиния" вступила в строй в 2004 г. К сентябрю 2013 г. построено 10 ПЛАТ (SSN-774-783), ведется строительство еще 8 ПЛАТ (SSN-784-791).

Всего по программе планируется построить 30 ПЛАТ. Стоимость серийного корабля оценивается в \$2 млрд.

ПЛАТ типа "Вирджиния" предназначены для проведения самостоятельных операций против подводных лодок и надводных кораблей противника, нанесения ударов по наземным целям с применением крылатых ракет морского базирования (КРМБ), обеспечения противолодочной обороны (ПЛО) боевых кораблей и конвоев, борьбы на коммуникациях с целью сковывания перевозок противника, скрытного проведения специальных операций, в том числе и в мелководных районах и т. д. (АРМС-ТАСС/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### США: SWIFTSHIPS SHIPBUILDERS Тестирует роботизированное судно

В Соединенных штатах Америки разработан речной робот.

Создание судна, способного передвигаться по водным путям совершенно самостоятельно, без участия человека, осуществляется компанией Swiftships Shipbuilders в рамках проекта Anaconda.

Прототип роботизированного судна уже прошел испытания. По подсчетам специалистов, этап разработки завершится уже через полтора года.

Такой речной робот предназначен для наблюдения, доставки боеприпасов и провизии, а также эвакуации военных.

Anaconda сможет действовать в трех режимах. В первом, управление роботом будет осуществляться человеком, находящимся на борту, во втором - дистанционно, а в третьем - робот будет действовать полностью автономно. В последнем случае, в программу Anaconda будут закладываться начальная и конечная точки маршрута, а аппарат уже будет прокладывать маршрут по реке самостоятельно с учетом всех обнаруживаемых препятствий.

Не исключено, что если американские военные заинтересуются разработкой, на нее может быть установлено и вооружение. Длина аппарата составляет 10,7 м, а ширина - 2,4 м. К месту боевых действий речной робот может быть доставлен грузовиком, транспортным вертолетом типа CH-47 Chinook или сброшен с транспортного самолета на парашюте. В перспективе разработчик намерен доработать Anaconda, чтобы аппарат мог самостоятельно на любом типе местности выгружаться или загружаться в грузовой автомобиль. (и-Маш/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ТУРЦИЯ: ВОЕННЫЕ ПОЛУЧИЛИ ПОСЛЕДНИЙ КОРАБЛЬ ПРОЕКТА LANDING CRAFT TANK

28 августа судовой верфь Anadolu Shipyard (ADIK) в соответствии с контрактом передала ВМС Турции восьмой, последний в серии из восьми кораблей, танкодесантный корабль TCG C-158 проекта Landing Craft Tank (LCT).

В соответствии с контрактом, заключенном в июне 2009 г. между судовой верфью ADIK и UDI, судовой верфь должна была построить 8 Landing Craft Tank (LCT) и 2 Landing Ship Tank (LST), которые были разработаны согласно стандартам НАТО для турецких военно-морских сил. С данным контрактом судовой верфь справилась в срок.

Корабли проекта LCT представляют собой монокорпусные суда, выполненные из стали. По скоростным, мореходным характеристикам и устойчивости они удовлетворяют требованиям командования Военно-морских сил Турции.

Основные характеристики корабля проекта LCT: водоизмещение при полной нагрузке - 1155 т. Длина - 79,85 м, ширина - 11,7 м. Скорость хода - 20 узлов. Дальность плавания - 400 морских миль при 16 узлах. Экипаж - 22 человека. Корабль может вместить 320 т груза или 250 человек. (и-Маш/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ФИНЛЯДИЯ: WARTSILA OYJ АВР ПОЛУЧИЛА КРУПНЫЙ ЗАКАЗ НА ПОСТАВКУ ПРОПУЛЬСИВНЫХ УСТАНОВОК ДЛЯ ШЕСТИ НОВЫХ СУДОВ-ТРУБОУКЛАДЧИКОВ

Wartsila получила крупный заказ на поставку пропульсивных установок для шести новых судов-трубоукладчиков, которые строятся на верфи IHC Merwede, говорится в сообщении финской корпорации.

Все шесть судов будут переданы заказчиком в течение I половины 2015 г. и во II половине 2016 г. Они будут использоваться корпорацией Petrobras для обслуживания шельфового сегмента Бразилии.

Три судна будут построены для Subsea-7, специализирующейся на проектировании, строительстве и обслуживании подводных и надводных строений для шельфовых проектов. Другие три судна были заказаны для Seabras Sapura, совместного предприятия Sapura Kencana и Seadrill.

В комплект поставки для каждого судна входит шесть 8-цилиндровых двигателя Wartsila 32, два поперечных двигателя, два выдвигных подруливающих устройств, и три управляемых подводных демонтируемых поворотных движителей. Условие контракта - сжатые сроки поставки. Wartsila начнет поставки уже в феврале 2014 г., с последующими поставками через каждые четыре месяца.

Subsea-7 и Sapura Kencana уже имеют в своем флоте суда с аналогичным оборудованием поставленным Wartsila. Финская корпорация является давним партнером IHC Merwede.

Кроме того, Subsea-7 и Wartsila заключили соглашения на оказание услуг и поставку запчастей. (PortNews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ФРАНЦИЯ: КОМПАНИЯ CONSTRUCTIONS MECANQUES DE NORMANDIE (CMN) ПОСТРОИТ ТРИ ПАТРУЛЬНЫХ КОРАБЛЯ ДЛЯ МОЗАМБИКА

5 сентября французская судостроительная компания Constructions Mecaniques de Normandie (CMN) заключила контракт с правительством Мозамбика на постройку трех малых патрульных кораблей, трех сторожевых катеров и 24 малых 32-метровых рыболовных траулеров.

Общая стоимость контракта - около 200 млн. евро, постройка должна быть осуществлена на головном предприятии CMN в Шербуре к концу 2015 г. CMN с 1992 г. контролируется группой Safa, принадлежащей ливанскому бизнесмену Искандару Сафа. Данный контракт является важным для CMN. Еще 30 траулеров для Мозамбика будут построены на других верфях, принадлежащих Safa (в Германии и ОАЭ).

Три заказанных Мозамбиком малых патрульных корабля являются инновационными тримаранами проекта Ocean Eagle 43, представляющими собой модификацию аналогичного проекта Ocean Eagle 40, впервые представленного CMN на выставке IDEX-2013 в начале года.

Сообщается, что патрульный корабль проекта Ocean Eagle 43 должен иметь длину 43 м, скорость хода до 30 узлов и дальность плавания 3000 миль на 20 узлах. За счет высокой автоматизации экипаж корабля составляет всего семь человек, имеется также дополнительный кубрик для размещения восьми человек досмотровой группы. Вооружение корабля включает дистанционно управляемую 20-мм или 30-мм автоматическую артиллерийскую установку, два 12,7-мм пулемета. Корабль оснащен взлетно-посадочной площадкой для размещения БЛА вертолетного типа Schiebel S-100 Camcopter, а также имеет 7-метровую полужесткую моторную лодку, быстро спускаемую с кормовой рампы.

Сторожевые катера, заказанные Мозамбиком, будут строиться по разработанному CMN новому проекту HSI 32. Конструкция катеров традиционного типа, длина корпуса - 32 м, максимальная скорость - до 45 узлов. Вооружение катера включает дистанционно управляемую 20-мм автоматическую артиллерийскую установку, два 12,7-мм пулемета и 7-метровую полужесткую моторную лодку. (и-Маш/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

## ТЯЖЕЛОЕ И ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ

### УКРАИНА: ГП «ЗАВОД «ЭЛЕКТРОТЯЖМАШ» (ЭТМ) ОТГРУЗИЛО ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ПАО «УКРГИДРОЭНЕРГО»

ГП "Завод "Электротяжмаш" завершило отгрузку сегментов статора гидрогенератора на Кременчугскую ГЭС (ПАО "Укрэнерго"). Об этом сообщает пресс-служба предприятия.

Контракт на реконструкцию гидрогенератора СВКр 1340/150-96 УХЛ4 станционный №7 был подписан в мае 2012 г. Работы по выполнению договора были начаты в феврале.

Машина относится к гидрогенераторам зонтичного типа, ее мощность составляет 57,2 МВт, номинальная частота вращения 62,2 обо./мин. Гидрогенератор является третьим, который "Электротяжмаш" модернизирует на Кременчугской ГЭС. Первый был введен в эксплуатацию в 2009 г., а второй - в 2011 г. Всего на станции работает 12 гидрогенераторов, произведенных предприятием.

Государственное предприятие "Завод "Электротяжмаш" специализируется на разработке и выпуске мощных гидрогенераторов, гидрогенераторов-двигателей, турбогенераторов для тепловых и атомных электростанций, электродвигателей для приводов прокатных станов, шахтных подъемников, водяных насосов оросительных каналов, тягового электрооборудования для железнодорожного и городского транспорта. (Metalmonitor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### УКРАИНА: ГП «ЗАВОД «ЭЛЕКТРОТЯЖМАШ» ПОСТАВИТ РОТОР ДЛЯ КРИВОРОЖСКОЙ ТЭС

Государственное предприятие "Завод "Электротяжмаш" (Харьков), один из крупнейших в мире производителей турбогенераторов и тяговых электродвигателей, планирует поставить ротор турбогенератора ТГВ-325 для модернизации блока №1 Криворожской ТЭС (ДТЭК).

Согласно пресс-релизу "Электротяжмаша", в настоящее время завершены испытания ротора.

Контракт на поставку оборудования был заключен в мае 2012 г., его стоимость не разглашается.

"В результате модернизации энергоблока старый турбогенератор будет заменен более мощным - мощность энергоблока увеличится с 300 МВт до 325 МВт. Этот заказ является продолжением сотрудничества с одним из наших крупнейших клиентов - компанией ДТЭК", - цитирует пресс-служба директора "Электротяжмаша" Владимира Глушакова. (Metalmonitor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**УКРАИНА: В I ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА НА МОДЕРНИЗАЦИЮ  
ГП «ЗАВОД «ЭЛЕКТРОТЯЖМАШ» НАПРАВЛЕНО БОЛЕЕ 80 МЛН. ГРН.**

Среднегодовой прирост капитальных инвестиций в развитие завода вырос почти на четверть. Об этом сообщил первый заместитель директора ГП "Завод "Электротяжмаш" Дмитрий Костюк.

"Благодаря заключению новых контрактов достигнут рост объемов производства. Это позволило нам увеличить среднегодовые темпы прироста капитальных инвестиций на 23,4%. Таким образом, у нас появилась возможность инвестировать больше средств в техническое перевооружение и модернизацию завода", - отметил Дмитрий Костюк.

"В 1-м полугодии завод потратил на модернизацию предприятия более 80 млн. грн. Завод приобрел современные станки Verus итальянского производства и Buffalo (Тайвань). Это оборудование предназначено для механической обработки деталей электродвигателей для железнодорожного транспорта, а также гидро- и турбогенераторов. Ввод новых станков в эксплуатацию позволяет нам не только значительно улучшить качество производимой продукции, но и повысить скорость ее изготовления", - отметил директор ГП "Завод "Электротяжмаш" Владимир Глушаков.

"Электротяжмаш" поставляет продукцию в Россию, Индию, Казахстан, Панаму, Мексику и другие страны. (Пресс-релиз ГП "Завод "Электротяжмаш"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**УКРАИНА: ПРИБЫЛЬ ОАО «ТУРБОАТОМ» В 2013 ГОДУ БУДЕТ НА УРОВНЕ ПРОШЛОГО ГОДА**

Прибыль ПАО "Турбоатом" в 2013 г. будет на уровне прошлого года. Об этом сообщил генеральный директор "Турбоатома" Виктор Субботин, сообщает пресс-служба Фонда госимущества Украины. "В этом году прибыль будет не ниже прошлогодней. В первом полугодии этого года мы во все фонды местного и государственного бюджетов оплатили более 180 млн. грн.", - сказал Субботин. По его словам, в этом году "Турбоатом" имеет серьезные загрузки и темпы роста объемов реализации. "В первом полугодии предприятие реализовало продукции на 834 млн. грн. Это составляет 119% к реализации 2012 г., а чистая прибыль мы получили в 196,9 млн. грн. Для машиностроения это очень серьезный показатель. По итогам года мы намерены реализовать продукции на 1,8 млрд. грн. И следующий, 2014 г., у нас контрактный в объеме 2 млрд. грн.", - заявил Субботин.

Как сообщил Субботин, на сегодняшний день объем реализации продукции предприятия на экспорт составляет менее 50%, хотя еще в прошлом году он составлял более 60%. По его словам, уже сегодня сформирован портфель заказов на I квартал 2015 г.

В 2012 г. чистая прибыль "Турбоатома" составила 308,9 млн. грн., доход от реализации продукции в 2012 г. увеличился на 3,5%, составив 1,405 млрд. грн. Удельный вес экспорта в общем объеме реализации составил 60%. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ: ОАО «ИЖОРСКИЕ ЗАВОДЫ» ИЗГОТОВИЛО  
МЕХАНИЗМЫ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ И ЗАЩИТЫ ДЛЯ БАЛАКОВСКОЙ АЭС**

"Ижорские заводы", входящие в Группу "ОМЗ", завершили изготовление и отгрузили в адрес заказчика - Балаковской АЭС - 22 блока перемещения для приводов шаговых электромагнитных (ШЭМ).

Приводы СУЗ ШЭМ предназначены для перемещения регулирующих органов системы управления и защиты ядерного реактора. Привода вместе с органами регулирования являются исполнительными механизмами системы управления и защиты реактора, с помощью которых осуществляется пуск, регулирование мощности и останов реактора путем введения в активную зону или выведения из нее органов регулирования. Блок перемещения является одним из основных элементов привода СУЗ ШЭМ, обеспечивающим его движение.

Ижорские заводы имеют большой опыт изготовления приводов различных типов, предназначенных как для энергоблоков АЭС, так и для транспортных энергетических установок. Однако на протяжении последних десяти лет подобное оборудование предприятие не изготавливало. В 2012 г., после проведения квалификационных испытаний производственного оборудования, технологии и оснастки, "Ижорские заводы" вновь вернулись к изготовлению ЗИПа приводов СУЗ ШЭМ. Успешному возвращению на рынок данной высокотехнологичной продукции способствовало наличие на Ижорских заводах уникального стенда испытания приводов, имитирующего условия реальной эксплуатации оборудования на атомной станции. В настоящее время время предприятия получены запросы от Балаковской АЭС на изготовление еще 40 блоков перемещения и от Ростовской АЭС на изготовление 21 блока перемещения со сроком поставки в 2014 г. (Пресс-релиз ОАО "ОМЗ"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ: ОАО «ИЖОРСКИЕ ЗАВОДЫ» УСПЕШНО ЗАВЕРШИЛО**

**ГИДРОИСПЫТАНИЯ КОРПУСА РЕАКТОРА ДЛЯ ВТОРОГО ЭНЕРГОБЛОКА НОВОВОРОНЕЖСКОЙ АЭС-2**

Корпус атомного реактора, изготовленный "Ижорскими заводами", входящими в Группу "ОМЗ", для второго энергоблока Нововоронежской АЭС-2, успешно прошел гидравлические испытания.

Результаты гидроиспытаний оценивала комиссия, в которую вошли: представители ОКБ "Гидропресс", ФГУП "ВО "Безопасность", ОАО "Атомэнергопроект", ОАО "Концерн "Энергоатом", специалисты "Ижорских заводов". Испытания корпуса реактора проводятся на специальном стенде в соответствии с "Программой и методикой гидравлических испытаний". В ходе гидроиспытаний в корпусе реактора в соответствии с технологией создается максимальное давление 24,5 МПа. Гидроиспытания показали прочность основного металла и сварных соединений изделия.

В настоящее время специалисты предприятия готовятся к проведению контрольной сборки корпуса реактора с внутрикорпусными устройствами и крышкой верхнего блока, которая является одним из заключительных этапов в процессе изготовления корпуса реактора перед отгрузкой заказчику. В текущем году изготовленное реакторное оборудование будет доставлено на строительную площадку заказчика.

Контракт на производство и поставку энергетического оборудования для Нововоронежской АЭС-2 был подписан в 2007 г. Данный контракт предполагает производство двух комплектов основного оборудования реакторной установки проекта АЭС-2006, в частности, корпусов реакторов, корпусов парогенераторов, внутрикорпусного оборудования общей массой более 3500 т.

Реакторная установка ВВЭР-1200 для НВАЭС-2 является головной установкой проекта АЭС-2006 и относится к самому современному поколению III+. В проекте внесен ряд конструктивных усовершенствований, которые обеспечивают повышенный уровень безопасности, соответствующий самым жестким международным требованиям, улучшение технико-экономических показателей и увеличивают срок службы энергоблока до 60 лет. (Пресс-релиз ОАО "ОМЗ"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ: ОАО «ИЖОРСКИЕ ЗАВОДЫ» ПРОВЕЛО ГИДРОИСПЫТАНИЯ РЕАКТОРА ГИДРОКРЕКИНГА ДЛЯ ОАО «НОВОКУЙБЫШЕВСКИЙ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЙ ЗАВОД»

На "Ижорских заводах", входящих в Группу "ОМЗ", спешно проведены гидравлические испытания реактора гидрокрекинга, изготовляемого по заказу ОАО "Новокуйбышевский НПЗ", входящего в структуру ОАО "НК "Роснефть"

В процессе гидравлических испытаний реактор, представляющий собой сосуд, наполняется водой под давлением 290 атмосфер (29,42 МПа). Для осуществления операции требуется 348,6 куб. м специально подготовленной воды. Цель гидравлических испытаний - проверка прочности сварных и герметичности механических соединений изделия. Гидравлические испытания - один из заключительных этапов производства оборудования перед отгрузкой его заказчику.

В рамках заключенного в 2012 г. контракта "Ижорские заводы" изготавливают тяжелое реакторное оборудование для комбинированной установки строящегося на Новокуйбышевском НПЗ комплекса гидрокрекинга. Корпуса реакторов изготавливаются из кованных обечаек с внутренней антикоррозийной наплавкой. Основным материалом - сталь SA-336MF22V. Наплавка выполнена из стали 347SS.

Все реакторное оборудование будет изготовлено и поставлено на площадку строительства до конца 2013 г.

В состав оборудования входят: реактора гидрокрекинга вакуумного газойля; два реактора гидрокрекинга первой и второй ступени и реактор гидроочистки. Все сосуды изготавливаются в комплекте с внутрикорпусными устройствами. Общий объем поставки - более 3000 т.

Разработчиком и лицензиаром базового проекта выступает Chevron Lummus Global LLC (CLG) - одна из крупнейших мировых энергетических компаний. (Пресс-релиз ОАО "ОМЗ"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ: ОАО «МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД «ЗИО-ПОДОЛЬСК»

### НАЧАЛО ОТГРУЗКИ ОБОРУДОВАНИЯ НА СТРОИТЕЛЬНУЮ ПЛОЩАДКУ БЛОКА №4 БЕЛОЯРСКОЙ АЭС

Машиностроительный завод "ЗиО-Подольск" (входит в машиностроительный дивизион Росатома - "Атомэнергомаш") продолжает изготовление трубопроводов, входящих в состав парогенераторов Н-272 реакторной установки БН-800 блока №4 Белоярской АЭС. Основные трубопроводы II и III контуров были изготовлены и поставлены на АЭС ранее.

В настоящее время "ЗиО-Подольск" начал отгрузку на строительную площадку Белоярской АЭС по три комплекта дренажей и сдувок второго контура, дренажей и сдувок трубопроводов питательной воды, дренажей и сдувок трубопроводов острого и слабоперегретого пара, а также систем автоматической защиты (в т. ч. трубопроводы, металлоконструкции и опорно-подвесная система).

В основном элементы трубопроводов изготовлены из высоколегированных коррозионностойких безтитанистых аустенитных сталей и легированной стали перлитного класса марки 12Х1МФ. Назначенный срок службы данного оборудования 45 лет, назначенный ресурс - 300000 часов.

Общий вес изготавливаемой в настоящее время продукции составляет 256 т. На данный момент отгружена часть оборудования, общим весом 106 т. Это трубопроводы дренажей и сдувок второго контура, питательной воды, а также острого и слабоперегретого пара. (Пресс-служба ОАО "Атомэнергомаш"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира»

[\(http://ukrmach.dp.ua/\)](http://ukrmach.dp.ua/)

## ХИМИЧЕСКОЕ И НЕФТЯНОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ

### РОССИЯ: ГРУППА «ГМС» ЗАКЛЮЧИЛА СЕРИЮ КОНТРАКТОВ С BP IRAQ

Объединенная торговая компания Группы "ГМС" - ЗАО "Гидромашсервис" - заключила два крупных контракта с нефтедобывающей компанией BP Iraq на поставку запасных частей к насосам ЦНС 500-1900, производства АО "Сумский завод "Насосэнергомаш" (также входит в Группу "ГМС"), используемых на нефтяном месторождении Румайла.

Ранее Группа "ГМС" уже заключила контракт с холдингом BP на поставку насосного и сопутствующего оборудования, а также выполнение работ по реконструкции насосной станции узла водоподготовки Гарма Али на месторождении Румайла. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### РОССИЯ: ОАО «УРАЛХИММАШ» ИЗГОТОВИЛО И ПОСТАВИЛО ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ОАО «АКРОН»

Для ОАО "Акрон" (Великий Новгород) был изготовлен реактор каталитической очистки хвостовых газов Р-40.

Масса аппарата составляет 58 т, длина - 9,6 м, внутренний диаметр - 3,8 м. Реактор каталитической очистки хвостовых газов используется в агрегате АК-72, в производстве азотной кислоты. В частности, в каталитическом реакторе происходит очистка газа от оксидов азота.

При работе реактора температура во внутренней оболочке, за счет протекающих реакций на катализаторе, достигает 780 град. С. Марки стали, из которых был изготовлен реактор, отвечают жестким требованиям, предъявляемым при изготовлении такого класса оборудования. Сумма контракта составила более 49 млн. руб.

В настоящее время в ОАО "Акрон" идет реализация масштабного проекта "Аммиак-4" - строительство нового агрегата аммиака мощностью 700 тыс. т/г. ОАО "Уралхиммаш" входит в число поставщиков оборудования, задействованных в проекте.

ОАО "Уралхиммаш" имеет давние партнерские связи с ОАО "Акрон". Ранее для предприятий ОАО "Акрон" были изготовлены: в 2007 г. четыре комплекта подогревателей жидкого аммиака, в 2009 г. - реактор синтеза метанола, четыре комплекта подогревателей жидкого аммиака, а также аналогичное реакторное оборудование.

ОАО "Уралхиммаш" изготавливает оборудование для предприятий нефтехимической, нефте и газоперерабатывающей отраслей промышленности, для химической отрасли, предприятий черной и цветной металлургии, предприятий традиционной и атомной энергетики, для предприятий строительной промышленности.

ОАО "Уралхиммаш" имеет сертификат на право изготовления сосудов под давлением по требованиям кода ASME (Секция VIII Раздел 1 Клеймо "U"). В апреле 2011 г. ОАО "Уралхиммаш" успешно прошло аудит на расширение области сертификации по коду ASME (Секция VIII Раздел 2 Клеймо "U2"). (ОАО "Уралхиммаш"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

«Машиностроение Украины, СНГ, мира» – <http://ukrmach.dp.ua/>

**РОССИЯ: ОАО «УРАЛХИММАШ» ПОЛНОСТЬЮ ВЫПОЛНИЛО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПЕРЕД ОАО «ТЭК МОСЭНЕРГО»**

В соответствии с условиями договора ОАО "Уралхиммаш" изготовило и поставило четыре комплекта ПСГ - подогревателей сетевых горизонтальных. Два комплекта были изготовлены и отгружены для строящейся ТЭЦ-16, два - для ТЭЦ-20.

Масса одной единицы оборудования составляет 55,5 т, длина -11,3 м, внутренний диаметр - 2,6 м, толщина стенки корпуса - 20 мм. Поверхность теплообмена - 2300 кв. м.

Оборудование работает при давлении водяного пространства 2,5 МПа, парового - 0,7 МПа и температуре водяного пространства 200 град. С, парового – 350 град. С. Подогреватель сетевой горизонтальный идет в комплекте со сборником конденсата. Масса сборника конденсата составляет 1711 кг.

Подогреватель сетевой горизонтальный предназначен для работы в системе подогрева сетевой воды паром из отборов ЦСД (цилиндров среднего давления) и ЦНД (цилиндров низкого давления) паровой турбины и паром низкого давления котла - утилизатора ПГУ-420Т. Оборудование входит в состав установки подогрева сетевой воды.

Оборудование было отгружено железнодорожным транспортом. (Пресс-релиз ОАО "Уралхиммаш"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ: ГК «ПЕРМСКАЯ КОМПАНИЯ НЕФТЯНОГО МАШИНОСТРОЕНИЯ» (ПКНМ) ИНВЕСТИРУЕТ В МОДЕРНИЗАЦИЮ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ ОБЪЕМНОЙ ТЕРМООБРАБОТКИ**

Группа компаний "Пермская компания нефтяного машиностроения" пустит новое оборудование по объемной термообработке. Инвестиционный проект оценивается в 4,6 млн. руб. В октябре начнутся поставки печей для объемной термообработки бурильных переводников. Производитель оборудования - компания "Накал".

Благодаря новому комплексу термообработки расширится линейка производимых ПКНМ бурильных переводников. По сравнению с другими способами объемная термообработка отличается более высокой глубиной прокаливания, что позволит улучшить качество продукции: упрочнить поверхность и повысить износостойкость.

На новом оборудовании планируется обрабатывать около 200-300 бурильных переводников в месяц. В связи с установкой печей для термообработки, программой модернизации предусмотрено создание 5 рабочих мест.

Владимир Жаренников, директор ЗАО "ПКНМ": "Термообработку мы сможем выполнять непосредственно на наших площадях, а не отдавать на аутсорсинг, как это делалось ранее. Таким образом, нам удастся добиться сокращения сроков изготовления бурильных переводников, повышения эффективности производства и снижения себестоимости продукции". (Пресс-служба ПКНМ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

**ЭЛЕКТРОННАЯ И ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ****УКРАИНА: ПАО «ЗАПОРОЖТРАНСФОРМАТОР» (ЗТР) ИЗГОТОВИТ ДЕВЯТЬ РЕАКТОРОВ ДЛЯ ИНДИИ**

ПАО "Запорожтрансформатор" в составе консорциума с индийской компанией Crompton Greaves Ltd. (CGL) подписало новые контракты с государственной сетевой компанией Power Grid Corporation of India Ltd. (PGCIL).

ЗТР изготовит для Индии три реактора 80 МВАр, 765 кВ и шесть реакторов 110 МВАр 765 кВ. Общая мощность составляет 900 МВА. Оборудование предназначено для подстанций Thiruvalem GIS (Gas Insulating Station), и Wardha напряжением 765 кВ. "Crompton Greaves Ltd. является партнером ЗТР с 2009 г., - отмечает директор по продажам ПАО "ЗТР" Александр Циер. - В течение последних трех лет "Запорожтрансформатор" совместно с CGL поставил в Индию 65 аналогичных реакторов 80 МВАр 765 кВ (45шт.) и 110 МВАр 765 кВ (10шт.). В 2012 г. компания Power Grid Corporation of India Ltd. провела тендер, выдвинув жесточенные требования к срокам поставки и техническим характеристикам. ЗТР совместно с Crompton Greaves одержали уверенную победу в конкурентной борьбе. ЗТР получил заказ благодаря соответствию оборудования всем техническим требованиям заказчика, а также тщательной проработке ценовых составляющих. В результате, предложение ПАО "Запорожтрансформатор" оказалось наиболее выгодным".

Помимо консорциума ЗТР-CGL, в тендерах традиционно участвовали компании Hyosung (Корея), АВВ (Индия), ТВЕА (Китай), Baoding (Китай). Новыми контрактами ЗТР продолжает сотрудничество с компанией Power Grid Corporation of India Ltd, поставляя качественное и надежное оборудование класса 765 кВ на индийский рынок. ЗТР планирует отгрузить оборудование в полном объеме до конца 2013 г. (RusCable/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ: ООО «СИМЕНС ТРАНСФОРМАТОРЫ»****НАЧАЛО ПОСТАВКИ ДЛЯ ОАО «ФЕДЕРАЛЬНАЯ СЕТЕВАЯ КОМПАНИЯ»**

Завод "Сименс Трансформаторы" (Воронеж) отгрузил первый заказ для своего ключевого клиента - Федеральной сетевой компании России (ОАО "ФСК-ЕЭС"). Автотрансформатор АДЦТН-125000/220/110-УХЛ1 будет установлен на подстанции 220 кВ "Советско-Соснинская" МЭС Сибири в Томской области.

Разработки и технологии "Сименс" позволили изготовить автотрансформатор с уровнем потерь холостого хода на порядок ниже, чем требуется согласно ГОСТ, а также с меньшими массогабаритными характеристиками. Данные особенности конструкции, вместе с комбинированной ситемой охлаждения М/Д/ДЦ, позволяют экономить энергию потребления собственных нужд и затраты на техническое обслуживание, а также повышают эксплуатационную надежность оборудования. Согласно требованиям ОАО "ФСК-ЕЭС", компания закупает только то трансформаторное оборудование, материалы и технологии, которые рекомендованы по результатам аттестации. Для исполнения данного проекта "Сименс Трансформаторы" успешно завершил процедуру аттестации автотрансформатора АДЦТН-125000/220/110-УХЛ1 и получил официальное положительное заключение аттестационной комиссии. Более того, в июне была успешно пройдена аттестация двух других типов силовых трансформаторов мощностью 63 МВА, классами напряжения 110 и 220 кВ. "Мы благодарны за доверие, оказанное нам ОАО "ФСК-ЕЭС" - крупнейшей передающей компанией в мире - и готовы доказать, что "Сименс" - надежный поставщик качественного трансформаторного оборудования для нужд энергетики России", - говорит генеральный директор ООО "Сименс Трансформаторы" Игорь Иванов. (RusCable/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## **РОССИЯ: СОЗДАЕТСЯ ПРОЦЕССОР ДЛЯ СПУТНИКОВ, ЗАЩИЩЕННЫЙ ОТ РАДИАЦИИ ПО НОВОЙ ТЕХНОЛОГИИ**

Научно-производственный центр "Электронные вычислительно-информационные системы" (ЭЛВИС) ведет разработку процессора для спутников, который будет защищен от радиации по новой технологии.

Микросхема должна устойчиво работать при температурах от -60 до +85 град. С в течение 25 лет. Все это время она должна выдерживать излучение в 200 килорад. Как рассказали изданию в НПЦ, для защиты от радиации процессор будет покрыт изоляцией из оксида кремния и затем погружен в герметичный металлокерамический корпус с позолотой.

Для устойчивости работы микросхемы предусмотрено также физическое дублирование информации в нескольких "ячейках". Если в одной из них данные отличаются, значит, "ячейка" помечается как "битая". Из-за этого тактовая частота чипа будет сравнительно небольшой - всего 140 МГц.

Как рассказали в НИИ электронной техники, такие жесткие ограничения накладывают требования к надежности космической техники. Поэтому процессоры спутников и космических кораблей по производительности приближаются к процессорам домашних компьютеров конца 1990-х годов. Например, в основе американского марсохода Curiosity установлен процессор частотой 200 МГц.

"Вывести из строя процессор навсегда может всего лишь одна частица радиоактивного излучения. Поэтому в космос запускаются только проверенные архитектуры, и эти процессоры по сложности уступают наземным. Не каждое новшество можно запустить в открытый космос. К тому же там особенно актуальна проблема энергопотребления, а чем выше быстродействие, тем больше электричества нужно процессору", - сказал заместитель главного конструктора НИИ электронной техники Валерий Крюков.

Процессор по технологии 0,18-мкм будет построен на основе архитектуры MIPS, которая, помимо "внеземного" применения, используется в смартфонах и игровых приставках. На той же архитектуре был построен процессор аппарата "Фобос-Грунт". На разработку выделено 220 млн. руб. Готовые изделия должны быть представлены к концу 2014 г. ([Aex.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Aex.ru/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

## **РОССИЯ: ОАО «КОНЦЕРН «РАДИОЭЛЕКТРОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ» (КРЭТ) СТАНЕТ КОМПЛЕКСНЫМ РАЗРАБОТЧИКОМ И ПОСТАВЩИКОМ БОРТОВОГО РАДИОЭЛЕКТРОННОГО ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ ОАО «ОБЪЕДИНЕННАЯ АВИАСТРОИТЕЛЬНАЯ КОРПОРАЦИЯ» (ОАК)**

В рамках Международного авиационно-космического салона "МАКС-2013" Концерн "Радиоэлектронные технологии" (КРЭТ), входящий в Госкорпорацию "Ростех", и "Объединенная авиастроительная корпорация" (ОАК) договорились вывести на новый уровень сотрудничество по поставкам бортового радиоэлектронного оборудования (БРЭО). По условиям подписанного соглашения КРЭТ создаст систему централизованных поставок и послепродажного обслуживания оборудования, сопряженную с соответствующими операционными центрами ОАК. Соглашение предусматривает ответственность КРЭТ за весь жизненный цикл поставляемого на воздушные суда ОАК БРЭО: от разработки эскизного макета до послепродажного и сервисного обслуживания готовых изделий. Соглашение об основных принципах и направлениях сотрудничества при выполнении самолетостроительных проектов, подписанное в рамках МАКС-2013, направлено на развитие новых направлений и форматов сотрудничества ОАО "ОАК" и концерна в области разработки и поставки бортового радиоэлектронного оборудования для самолетов военной и гражданской линейки ОАК.

"Совместно с ОАК мы планируем разработать концепцию развития интегрированных комплексов БРЭО, - заявил генеральный директор КРЭТ Николай Колесов. - По условиям соглашения КРЭТ предоставит ОАК на принципах открытого долгосрочного взаимовыгодного партнерства, возможность участвовать в опытно-конструкторских разработках БРЭО, а также обязуется проводить согласованную с ОАК политику технического перевооружения предприятий, в том числе, в рамках федеральных целевых программ. Кроме того, Концерн создаст систему централизованных поставок и послепродажного обслуживания систем, поставляемых концерном в интересах ОАК".

"С отдельными предприятиями КРЭТ мы давно и успешно сотрудничаем, как в интересах программ боевой авиации, так и по гражданским проектам. Консолидация разработки БРЭО и системы интегрированной логистической поддержки под эгидой КРЭТ позволит повысить качество послепродажного обслуживания техники, равно как и позволит нам в перспективе более эффективно состыковывать требования разработчиков авиатехники и бортового оборудования при создании новых комплексов", - заявил президент ОАК Михаил Погосян. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

## **РОССИЯ: ОАО «ЭЛЕКТРОЗАВОД» ОТГРУЗИЛО ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ЭНЕРГОКОМПАНИЙ БЕЛАРУСИ**

ОАО "Электрозавод" отгрузило крупную партию измерительных трансформаторов 110 кВ сконструированных и изготовленных специально по заказу РУП "Гомельэнерго" (Республика Беларусь). Данные трансформаторы предназначены для проведения мероприятий по замене ненадежного оборудования подстанций напряжением 35-330 кВ.

Также была произведена отгрузка трансформаторов тока и напряжения для филиала РУП "Витебскэнерго" - Полоцкие электрические сети. Данные трансформаторы будут установлены на ПС "Мясокомбинат", что позволит обеспечить бесперебойное снабжение промышленных предприятий и жилых микрорайонов Полоцка. Еще одна партия оборудования, в частности силовой трансформатор ТДН 16000/110У1, была отгружена в адрес РУП ПО "Белоруснефть".

За время работы представительства "Электрозавода" в Республике Беларусь у предприятия сложились доверительные партнерские отношения с энергетиками Беларуси. Поставки в республику трансформаторного и реакторного оборудования марки "Электрозавод" увеличиваются с каждым годом. За последнее время было поставлено энергетическое оборудование для УП "Дирекция по строительству Минского метрополитена", для нужд Белорусской железной дороги, РУП "Минский тракторный завод", РУП "Могилевэнерго", РУП "Гомельэнерго", РУП "Брестэнерго", РУП "Витебскэнерго", для электроснабжения микрорайона жилых застроек Гродно: "Форты", "Девятровка", "Южная" и многих других промышленных и социально значимых объектов.

Деятельность предприятий "Электрозавода" позволяет не только осуществлять выпуск современной электротехнической продукции, но и принимать активное участие в разработке и реализации масштабных проектов по строительству энергообъектов "под ключ". Инжиниринговый центр компании обеспечивает полный комплекс услуг по возведению объектов генерации и распределения энергии, осуществляет комплексные поставки, монтаж и ввод в эксплуатацию всего основного и вспомогательного оборудования. (RusCable/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

## Анализ

### РОССИЯ: ПЕРСПЕКТИВЫ СВЕТОТЕХНИЧЕСКОГО РЫНКА

За последние годы светотехнический рынок в России претерпел существенные изменения: совершенствуются старые решения, появляются новые. Пожалуй, самым ярким открытием стало светодиодное освещение. В этом сегменте рынка уже появились лидеры.

Сам рынок светодиодного оборудования существенно вырос. По состоянию на 2012 г., по оценкам экспертов, объем отечественного светодиодного рынка составил порядка 7,5 млрд. руб., то есть около 10% объема мирового светотехнического рынка.

По словам генерального директора компании "Атом-Свет", драйвером роста в сфере промышленного освещения были и остаются отраслевые программы энергосбережения. Сегодня проекты в рамках реализации программ по переходу на светодиодное освещение реализуются как государственными, так и коммерческими предприятиями. Если еще три года назад проекты по модернизации были редкостью и назывались пилотными, то на сегодняшний день существует немало масштабных программ по установке светодиодного оборудования на предприятиях нефтегазового сектора, атомной отрасли, гидроэлектростанциях. Отдельного внимания заслуживают проекты, которые реализуются в крупных населенных пунктах в сфере подсветки зданий, ЖКХ, магистральных и городских систем. Конечно, практика показывает, что основными покупателями светодиодного оборудования по-прежнему являются предприятия с государственным участием.

На рынке появляются комплексные светодиодные решения для уличного и промышленного освещения с использованием специальных автоматизированных систем управления. По оценкам экспертов, замена обычного осветительного оборудования на светодиодное с внедрением АСУО позволяет высвободить до 75% мощности предприятий.

Нельзя не отметить также рост спроса на взрывозащищенные и низковольтные типы светодиодных светильников.

Тенденция такова, что рынок сегодня стремится к консолидации. Уже можно увидеть вполне сформировавшиеся российские светодиодные бренды, при этом доля лидеров (около 4-5 компаний) в этой области составляет порядка 40% рынка.

Основной проблемой, без сомнения, является высокая стоимость светодиодного оборудования. Понятно, что в таких условиях многим предприятиям довольно сложно сразу найти средства, необходимые для модернизации

освещения.

Одним из вариантов решения этой проблемы является заключение энергосервисных контрактов (согласно 261-ФЗ). Хотя существует ряд препятствий, начиная от подготовки конкурса на закупку светодиодного оборудования. Процедура такова, что госпредприятие сначала должно организовать тендер на проведение энергоаудита, провести отбор энергосервисной компании, лишь после этого можно будет согласовывать поставки светодиодного оборудования.

Ситуация станет более благоприятной, если будут приняты законодательные акты, в которых пропишут процедуру финансирования и заключения контрактов. Эти же документы должны определять пул банков с участием государства, поддерживающих программы энергосбережения.

Еще одной серьезной проблемой является некачественная продукция. Это касается светильников и российского, и импортного производства. Отсеять низкокачественный товар сложно, так как зачастую покупатели при выборе ориентируются именно на цену. Предприятия предпочитают закупать дешевые светодиодные светильники, которые зачастую не отвечают заявленным производителем требованиям и очень скоро выходят из строя. Многие организации отказываются от перехода на энергосберегающие технологии именно из-за риска приобрести некачественное оборудование.

Скорее всего, в ближайшие 3 года основным драйвером спроса будут коммерческие предприятия. Более того, есть прогнозы, что через два-четыре года будут выпущены светодиоды с повышенной светоотдачей. В промышленном секторе спрос на уличное освещение будет, скорее всего, устойчиво повышаться. Начнут развиваться и отдельные направления: светодиодное освещение птицефабрик, теплиц, иных сельскохозяйственных объектов.

Росту спроса на светодиодное освещение будет способствовать общая тенденция к увеличению продаж светильников, связанная с необходимостью модернизации отечественного парка осветительного оборудования в жилом секторе, в секторе административных учреждений, коммунального хозяйства, уличного освещения, объектов промышленности. Наконец, рост рынка могут спровоцировать инвестиционные программы, которые сегодня обсуждаются на всех уровнях власти. (и-Маш/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ИНДИЯ: STERLITE TECHNOLOGIES LTD. НАЧИНАЕТ

#### ПРОИЗВОДСТВО НОВОЙ ГРУППЫ ОПТИЧЕСКИХ ВОЛОКОН, НЕЧУВСТВИТЕЛЬНЫХ К ИЗГИБАМ

Компания Sterlite Technologies Limited объявила о выпуске трех новых продуктов в серии устойчивых к изгибам оптических волокон под названием Bow Lite. Новая группа волокон этой серии включает совершенно новое волокно типа Bow Lite Super (G.657 B3), существенно усовершенствованные волокна типа Bow Lite Plus (G.657 A1) и Bow Lite Enhanced (G.657 A2.B2).

Эти волокна изготавливаются в соответствии с промышленными стандартами на затухание и потери при макроизгибах при строгом контроле геометрических параметров, что делает их особенно пригодными для применения в сетях типа FTTH ("волокно в дом"). Более того, компания Sterlite Technologies одна из немногих компаний-производителей в мире, которые предлагают новые продукты для таких областей применения.

Волоконно-оптические кабели в сетях типа FTTH подвергаются достаточно крутым изгибам, в частности, в распределительном участке сети, это ответственные кабели в многоквартирных домах и кабели внутри квартир и отдельно стоящих домов. В сетях FTTH требуется использование устойчивых к изгибам оптических волокон типа G.657, поскольку операторам приходится иметь дело с ограниченными бюджетами и неопределенными условиями развертывания сетей из-за необходимости обеспечения мер по безопасности для здоровья людей.

Кроме того, в связи с тем, что запросы конечных потребителей, касающиеся пропускной способности сетей, возрастают по экспоненциальному закону, операторам нужно предусматривать увеличение в будущем своих сетевых активов, даже когда они при развертывании сетей применяют современные технологии. Благодаря исключительно низким потерям при макроизгибах и низкому уровню затухания предлагаемая компанией Sterlite Technologies серия оптических волокон, не чувствительных к изгибам, является для операторов сетей FTTH оптимальным решением, которое подходит для любой архитектуры и любых условий создания сети FTTH. (RusCable/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

«Машиностроение Украины, СНГ, мира» – <http://ukrmach.dp.ua/>

## ЕВРОПА: ASEA BROWN ROVERI LTD. ПРЕДЛОЖИЛА НОВЫЙ ПОДХОД ДЛЯ КООРДИНАЦИИ УСТРОЙСТВ ЗАЩИТЫ ОТ СВЕРХТОКОВ

АББ выпустила новый автоматический выключатель S750DR. Он обеспечивает селективность с нижестоящими модульными аппаратами, не требуя дополнительного питания для размыкания/замыкания контактов. Поэтому новинка подходит для применения в сетях с высоким требованием к бесперебойности.

Селективность достигается за счет обеспечения задержки срабатывания по времени. Задержка срабатывания обусловлена конструктивными особенностями - наличием дополнительного токового пути. По нему ток продолжает протекать после разъединения основного контакта в момент возникновения короткого замыкания. В случае отключения аварийного участка нижестоящим автоматическим выключателем Обычный модульный аппарат АББ отключает КЗ за 5 мс, основной контакт возвращается на место. Если в течение 20-200 мс (в зависимости от значения тока) не срабатывает модульный аппарат на отходящей линии, S750DR при помощи биметаллической пластины в дополнительном токовом пути отключает всю цепь.

Принцип действия нового "автомата" гарантирует обесточивание только аварийного участка системы, сохраняя непрерывное питание остальных. "Обеспечить селективность между модульными выключателями при токах высокой силы до сих пор было практически невозможно, - рассказывает Павел Томашев, инженер по группе изделий компании "АББ". - Использование в новом автомате инновационного технологического решения - это шаг вперед в защите конечных цепей от короткого замыкания. Теперь инженеру гораздо проще выбрать автоматы защиты, будучи при этом уверенным в их селективности".

Токоограничивающая селективность автоматического выключателя S750DR достигается с помощью резистора с сопротивлением 0,5 Ом внутри аппарата и наличия большого внутреннего сопротивления электрической дуги (за счет быстрого размыкания - 1 мс). При этом происходит ограничение энергии и осуществляется резервная защита автоматического выключателя со стороны нагрузки, что позволяет минимизировать воздействие на всю электроустановку и сеть питания.

Аппарат оснащен встроенной блокировочной панелью, позволяющей фиксировать положение рычага управления. Она исключает возможность доступа посторонних к управлению устройством. Блокировка не влияет на защитные свойства автомата: расцепитель сработает, отключив короткое замыкание, несмотря на фиксацию рычага во включенном положении. (RusCable/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## БРАЗИЛИЯ: STERLITE TECHNOLOGIES СОЗДАЕТ СОВМЕСТНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА ОПТИЧЕСКИХ КАБЕЛЕЙ

Индийский кабельный производитель Sterlite Technologies сообщает о том, что будет создано совместное предприятие с бразильским поставщиком кабелей низкого напряжения с медными и алюминиевыми жилами Conduspar Condutores Eletricos Ltda для выпуска волоконно-оптических кабелей.

Новое производство будет создано в Куритибе - столице бразильского шт. Парана. Обе компании планируют начать серийное производство кабелей в первом квартале 2015 г.

Компания Sterlite Technologies считает Латинскую Америку одним из самых быстрорастущих рынков для волоконно-оптических кабелей, где ежегодный спрос составляет более 10 млн. км в волоконном исчислении. (RusCable/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

## США: APPLE INC. ПРИОБРЕЛА HOPSTOP И LOCATIONARY ДЛЯ УЛУЧШЕНИЯ ПРИЛОЖЕНИЯ APPLE MAPS

Apple приобрела технологические компании HopStop и Locationary, чтобы улучшить приложение Apple Maps.

Среди приобретений Apple оказалась нью-йоркская компания HopStop, чье приложение позволяет пользователям найти наиболее быстрый способ добраться из одной точки города в другую пешком или используя общественный транспорт, метро, автомобиль и даже велосипед. HopStop охватывает более 500 городов в семи странах. Другая покупка Apple - канадский стартап Locationary, предоставляющий актуальную информацию о различных "точках интереса": магазинах, кафе, ресторанах, достопримечательностях и т. д. Стоимость сделок не разглашается.

"Apple время от времени покупает небольшие технологические компании, и обычно мы не обсуждаем наши цели и планы", - подтвердил сделки представитель компании Стив Даулинг.

Покупка HopStop и Locationary стала ответом Apple на приобретение Google в июне за \$1,1 млрд. (по оценкам Bloomberg) израильского навигационного сервиса Waze, который рассчитывает маршрут с учетом пробок и ДТП. Улучшив за счет новых сделок собственный сервис, Apple пытается переманить часть пользователей приложения Google Maps для iPhone, которое вышло в декабре прошлого года и остается самым популярным бесплатным приложением App Store.

Apple начала разрабатывать собственное maps-приложение, чтобы снизить зависимость от главного конкурента на рынке мобильных платформ Google, разработчика Google Maps и ОС Android. Google Maps использовалось в девайсах Apple в качестве базового предустановленного приложения с начала выпуска iPhone в 2007 г. и до 2012 г., когда вышел аналогичный сервис от Apple. Создатель iPhone заявил, что теперь Apple будет полагаться на другие компании, занимающиеся картографическими сервисами. По мнению Apple, благодаря этому пользователи получают более точную информацию о местоположении. Однако в сентябре прошлого года после презентации iPhone 5 на Apple обрушился шквал претензий, касающихся работы Apple Maps. Приложение было указано в числе новых "фишек" iPhone 5, однако обдало целым набором недостатков. Пользователи критиковали его за устаревшую и неточную информацию, некачественные изображения со спутника и отсутствие внятного навигационного сервиса, рассчитывающего наилучший маршрут передвижения. Гендиректору Apple Тиму Куку пришлось принести официальные извинения покупателям iPhone 5 и провести реорганизацию подразделения, ответственного за карты.

Тем не менее даже после реорганизации и новых приобретений не все верят в "светлое будущее" Apple Maps. Пользователи отмечают, что многие ошибки компания не может устранить уже на протяжении нескольких месяцев. "Удивительно, что в Apple Maps было внесено так мало изменений", - цитирует The Financial Times эксперта Enders Analysis Бенедикта Эванса. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### **США: APPLE INC. МОЖЕТ ПЕРЕНЕСТИ СТАРТ ПРОДАЖ ПЛАНШЕТА IPAD MINI НА НАЧАЛО 2014 ГОДА**

Американская Apple может столкнуться с проблемой, касающейся выхода обновленной версии компактного планшета iPad mini. Об этом пишет портал Economic Daily News. Специалисты утверждают, что старт продаж этого устройства может быть перенесен на начало следующего года. Если информация подтвердится, то причиной отсрочки, скорее всего, станет нехватка экранов класса Retina с повышенным разрешением.

Ранее появление такого дисплея у следующего поколения iPad mini было объявлено главным пунктом предстоящего обновления. В производстве этих экранов для Apple на данный момент задействованы LG, Samsung, Sharp и Japan Display. Несмотря на, казалось бы, достаточное количество производственных партнеров, чьи усилия направлены на обеспечение новинки новым дисплеем, компании могут столкнуться с различными трудностями, что повлечет за собой и задержку с началом производства.

Помимо Apple в данной ситуации пострадают прочие партнеры калифорнийского гиганта, ответственные за сборку продукции, а также поставщики комплектующих. Прежде всего речь идет о таких компаниях, как тайваньская Foxconn. Кроме этого, уже сегодня многие запланировали покупку нового iPad mini в период новогодних и рождественских праздников. Согласно данным опросов в прошлом году для американских детей это оказалось самым желанным подарком на Рождество.

Apple пока не дает никаких официальных комментариев относительно возможных производственных трудностей. Стоит также отметить, что для Apple возникновение подобных проблем означает потерю позиций в сегменте компактных планшетов с диагональю экрана менее 9 дюймов, спрос на которые последнее время активно растет, а напор конкурентов все ощутимее.

Apple - американская компания, которая занимается производством программного обеспечения, персональных компьютеров, аудиоплееров и телефонов. Продает часть продукции через собственную сеть магазинов, которые расположены в США, Канаде, Великобритании, Японии и других странах. На компанию работают порядка 60,4 тыс. человек. Штаб-квартира корпорации находится в Купертино (шт. Калифорния). (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### **США: CISOIL CORP. ОБЪЯВИЛА О ВЫПУСКЕ НОВОГО СВЕРХГИБКОГО КАБЕЛЯ**

Американская компания Cicoil, производитель высококачественных плоских кабелей и кабельных сборок типа Flex-Sil, объявляет о выпуске нового сверхгибкого кабеля - FireWire Cable.

В отличие от типичных кабелей FireWire, новый кабель был разработан специально для жестких условий эксплуатации, требующих исключительно высокого уровня гибкости, стойкости к воздействию высоких механических нагрузок и экстремальных температур (от -65 до +165 град. С). Плоская конструкция кабеля гарантирует четкую, бесперебойную, высокоскоростную передачу данных даже при самых неблагоприятных условиях.

Кабели изготавливаются с использованием запатентованного компанией Cicoil процесса экструзии, который позволяет разместить две индивидуально экранированные пары (28 AWG, 100 Ом) и два экранированных силовых элемента (22 AWG) в плоском профиле, точно контролируя расстояние между компонентами, толщину изоляции и наружные размеры кабеля.

Компактное кабельное решение обеспечивает экономию места, сокращение массы кабеля, стабильность электрических характеристик, высокий уровень допустимой токовой нагрузки, снижение эффектов временной задержки сигнала (skewing effects), подавление электромагнитных и радиочастотных помех.

Запатентованная компанией оболочка кабелей типа Flex-Sil устойчива к разрывам, является самовосстанавливающейся при небольших проколах и не будет подвергаться износу, растрескиваться или деформироваться при длительном воздействии вибрации, воды, наледи, искр при сварке, пара, влажности, озона, УФ излучения, многих химических веществ и при автоклавной обработке. Не содержащая галогенов, не распространяющая горение конструкция плоских кабелей является хорошей альтернативой громоздким круглым кабелям при эксплуатации в узких и тесных местах, при непрерывном движении и выполнении критически важных задач. (RusCable/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### **США: КОМПАНИЯ GENERAL CABLE CORP. ПРЕДСТАВИЛА НОВЫЕ КАБЕЛИ ПОД МАРКОЙ GENFREE II**

Компания General Cable представила новые кабели под маркой GenFree II. Изготовленные с использованием технологии 17FREE, запатентованной компанией General Cable, эти не содержащие галогенов кабельные изделия экологически безвредны и обладают высокими эксплуатационными характеристиками.

Как отметил Петер Голденберг, брэнд-менеджер подразделения General Cable - Industrial Cables - достижения в области технологии позволили компании разработать кабельную конструкцию с системой изоляции и оболочки с низким дымовыделением и нулевым содержанием галогенов (LSZH), обладающую такими характеристиками, которые невозможно было достичь в традиционных конструкциях LSZH кабелей.

Кабели типа GenFree II не только превосходят по основным эксплуатационным характеристикам традиционные варианты, но также представляют собой экономически целесообразное решение для потребителей промышленного и коммерческого секторов, когда требуется безгалогенная кабельная конструкция, обладающая пониженным дымовыделением.

Эти кабели нового поколения обеспечивают надежную работу в условиях сухой и влажной среды при температуре до 90 град. С, не распространяют горение и отвечают требованиям стандарта IEEE 1202 (по стойкости к воздействию пламени) и стандарта UL1685 (требования к испытаниям на нераспространение горения/дымовыделение), а также соответствуют требованиям стандарта ISEA T-33-655.

Кабели типа GenFree II также устойчивы к воздействию масел и нефти, выдерживают испытание на изгиб при низких температурах (до -40 град. С), совместимы с критериями Директив RoHS и REACH и имеют специально разработанную компанией General Cable оболочку с пониженным уровнем трения, что облегчает процесс прокладки кабелей.

Как добавил Тодд Свини, вице-президент компании, лет десять тому назад на рынке товаров промышленного и коммерческого назначения практически не было спроса на безгалогенные кабельные продукты с низким дымовыделением. Однако на протяжении последних пяти лет заметно возрастание осведомленности и понимания преимуществ кабелей типа LSZH. Компания General Cable верит, что спрос на такие кабельные продукты будет продолжать расти, а появление на рынке новых продуктов типа GenFree II позволит потребителям получить экологически безвредные кабели без ухудшения критически важных эксплуатационных характеристик. (RusCable/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### США: SANDISK CORP. ПРИОБРЕЛА SMART STORAGE SYSTEMS ЗА \$307 МЛН.

Компания SanDisk, специализирующаяся на разработке и производстве носителей информации на базе флеш-памяти, приобрела новый актив в лице SMART Storage Systems. Стоимость сделки составила \$307 млн.

По словам представителей SanDisk, новое приобретение позволит компании получить в распоряжение технологии, которые благоприятно скажутся на производительности ее продукции в дальнейшем.

На сегодняшний день известно, что транзакция была одобрена двумя советами директоров и должна быть закрыта в августе. По условиям сделки около 250 работников поглощенной компании перейдут в состав SanDisk.

По словам финансового директора SanDisk Джуди Брунер, во II квартале продажи компании достигнут отметки в \$1,35-1,40 млрд. По итогам года продажи, по мнению Брунер, составят \$5,6-5,75 млрд.

Ранее эксперты прогнозировали значения показателей на уровне \$1,34 млрд. и \$5,65 млрд. соответственно. В I квартале операционная прибыль компании составила \$207 млн., или \$0,84 в цене на акцию, при показателе продаж в \$1,34 млрд.

Оптимистичные прогнозы подпитываются стабильностью заказов на продукцию а также постоянством цен на чипы памяти. В настоящий момент SanDisk является одним из крупнейших производителей мобильной памяти. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ЮЖНАЯ КОРЕЯ: SAMSUNG ELECTRONICS В 2013 ГОДУ ЛИШИТСЯ СТАТУСА КРУПНЕЙШЕГО ПРОИЗВОДИТЕЛЯ МОНИТОРОВ

Samsung в 2013 г. лишится статуса крупнейшего производителя мониторов. Об этом говорится в прогнозе по мировому рынку ЖК-мониторов в потребительском секторе, опубликованном исследовательским подразделением тайваньской аналитической компании TrendForce - WitsView.

Согласно этим данным, в текущем году мировые производители выпустят на рынок порядка 120 млн. устройств и это на 7,1% меньше показателя годичной давности. Спрос на ЖК-мониторы продолжает падать вместе с мировым рынком ПК, подавляемый растущей популярностью мобильных девайсов.

Чтобы удержать бизнес по выпуску мониторов на плаву, компании вынуждены переориентировать его на мониторы с большими диагоналями и прочие более рентабельные продукты.

Южнокорейская Samsung Electronics среди крупнейших мировых производителей ЖК-мониторов не является исключением. Компания сократила поставки неприбыльных моделей, а вместе с ними и план по выпуску небольших компьютерных дисплеев, углубившись в разработку устройств с большими дисплеями.

Тем не менее, согласно данным WitsView, в 2013 г. Samsung лишится статуса крупнейшего производителя и скатится в списке вендоров на третье место, уступив компаниям Dell и AOC/Philips. Ожидается, что Samsung завершит год с показателем в 17,3 млн. выпущенных мониторов, что на 24,1% меньше, чем год назад. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

### ЮЖНАЯ КОРЕЯ: ЕВРОПЕЙСКАЯ КОМИССИЯ МОЖЕТ ОШТРАФОВАТЬ SAMSUNG ELECTRONICS НА \$18,3 МЛРД. ЗА НАРУШЕНИЕ АНТИМОНОПОЛЬНОГО ЗАКОНА

Если Samsung не сможет развеять опасения Еврокомиссии по поводу нарушения антимонопольного закона, то на компанию может быть наложен штраф в 10% выручки, полученной в 2012 г. или \$18,3 млрд. "Комиссия подтверждает, что Samsung выдвинула ряд предложений, комиссия рассмотрела их и попросила Samsung о более существенных мерах", - заявил пресс-секретарь ЕС Джонатан Тодд. Корейская компания, по мнению Еврокомиссии, требует слишком больших лицензионных выплат за использование патентов, описывающих отраслевые стандарты, например, использование систем беспроводной передачи данных.

То же оружие используют и против Samsung. В конце августа она обратилась в американскую комиссию по международной торговле. Samsung Electronics обвиняет шведскую Ericsson в завышении цен на дальнейшее продление двустороннего лицензионного соглашения, первая версия которого истекла в 2007 г.

В свою очередь шведская компания требует то же самое ведомство вынести решение о запрете ввоза в США продуктов Samsung Galaxy S III, Galaxy Note и Galaxy Tab 7.7, а также ряда других продуктов компании, вплоть до некоторых телевизоров.

Ericsson пожаловалась на Samsung еще в декабре прошлого года, заявив, что южнокорейский производитель незаконно использует ряд патентов Ericsson в своих продуктах. Также Ericsson подала два иска в техасский суд против Samsung.

Технологии, на которые Ericsson заявляет права, касаются, в частности, беспроводной передачи данных, обмена информацией, а также стандартизированных протоколов, таких как GSM, GPRS, EDGE, W-CDMA, LTE и 802.11 Wi-Fi. В Ericsson говорят, что указанные технологии - это патентованные разработки компании, поэтому Samsung должна платить за право их использования, тогда как в Samsung говорят, что указанные патенты - это SEP или Standards-essential patents, поэтому лицензироваться они должны на недискриминационных условиях.

Samsung отказалась от подачи судебных исков против Apple в Европе, после того, как в конце прошлого года комиссия постановила, что слишком активное использование юридических приемов борьбы ограничивает конкуренцию.

Apple и Samsung - два крупнейших в мире производителя смартфонов по объемам производства и продаж, ведут судебные процессы друг против друга в 10 странах, пытаясь установить контроль над этим прибыльным и быстрорастущим рынком. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

**ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что на блоге «Машиностроения Украины» (<http://ukrmach.dp.ua/>) представлено краткое содержание обзоров, опубликованных в журнале «Машиностроение Украины»? Доступ к блогу – **БЕСПЛАТНЫЙ****