УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ

Деловой Мир

журналистское агентство

Машиностроение Украины

ЖУРНАЛ ВЫХОДИТ ДВА РАЗА В МЕСЯЦ С 2003 ГОДА

Чтобы познакомиться с журналом "Машиностроение Украины", оформите БЕСПЛАТНУЮ ознакомительную месячную подписку на его электронный вариант

ПОДПИШИТЕСЬ на год и получите ПОДАРОК - 1/4 полосы черно-белой рекламы в одном из номеров

Подпишитесь на пакет "Ежедневные новости машиностроительных предприятий СНГ" и БЕСПЛАТНО получайте электронный вариант журнала "Машиностроение Украины"

ПОДПИШИТЕСЬ на печатный вариант журнала и БЕСПЛАТНО получайте его электронную копию по e-mail прямо на свой компьютер в любом формате

Мы БЕСПЛАТНО рекламируем сайты наших подписчиков на сайте "Машиностроения Украины"

№20 (254) 16 - 30 ноября 2013 г.

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 06727

Электронный вариант - БЕСПЛАТНО

Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина

Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435

E-mail: machinery@business.dp.ua

http://www.business.dp.ua/

ПОЛУЧИТЕ ПОДАРОК !

ПОДПИСАЛИСЬ СРАЗУ НА ГОД?

NEW! **ЭЛЕКТРОННЫЙ ЕЖЕМЕСЯЧНИК**
http://www.business.dp.ua/dm/index.htm

РАЗ В МЕСЯЦ Вы можете получать ежемесячник "ДЕЛОВОЙ МИР: статистика, анализ, прогноз", который выходит 12 раз в году в электронном виде (*.doc, *.pdf или *.html) на русском языке с 2006 года. Объем ежемесячника - более 150 страниц формата А-4. Журнал предназначен для экономистов, маркетологов, аналитиков крупных промышленных предприятий, банков, инвестиционных, консалтинговых, маркетинговых, страховых, юридических компаний, интересующихся процессами, происходящими в горно-металлургичес-кой, машиностроительной, химической, пищевой и легкой промышленности, как стран ближнего, так и дальнего зарубежья.

ЖУРНАЛЫ АГЕНТСТВА «ДЕЛОВОЙ МИР»

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 21879

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ Деловой Мир журналистское агентство

Металл Украины

Журнал выходит с 1997 г. дважды в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 21880

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ Деловой Мир журналистское агентство

Химия Украины

Журнал выходит с 2000 г. дважды в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 06727

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ Деловой Мир журналистское агентство

Машиностроение Украины

Журнал выходит с 2003 г. дважды в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 90255

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ Деловой Мир журналистское агентство

Пищепром Украины

Журнал выходит с 2004 г. дважды в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 91880

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ Деловой Мир журналистское агентство

Легпром Украины

Журнал выходит с 2006 г. раз в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде

В журналах агентства «Деловой мир» публикуются информационные, аналитические, статистические и прогнозные материалы о событиях в Украине, России, других странах ближнего и дальнего зарубежья.

Аудитория журналов – руководители управлений и отделов внешнеэкономической деятельности и маркетинга, снабжения и сбыта, перспективного анализа крупнейших предприятий - производителей продукции, первые руководители малых и средних предприятий. Журналы выписывают производители, потребители, торговые дома, трейдеры, аналитические и маркетинговые агентства, банки Украины, России и др. стран.

Это не случайно: в журналах публикуется только такая информация, которая необходима им для работы. Вы можете убедиться в этом, познакомившись с содержанием журналов на нашем сайте:

«ДЕЛОВОЙ МИР: статистика, анализ, прогноз»
http://www.business.dp.ua/dm/dmlast.htm

«Металл Украины»
http://www.business.dp.ua/rusmet/metlast.htm

«Химия Украины»
http://www.business.dp.ua/ruschem/xulast.htm

«Машиностроение Украины»
http://www.business.dp.ua/rusmach/machlast.htm

«Пищепром Украины»
http://www.business.dp.ua/rusprod/prodlast.htm

«Легпром Украины»
http://www.business.dp.ua/ruslegprom/legpromlast.htm

Тираж каждого журнала – около 2000 экземпляров. Журналы распространяются только по подписке (она организована в 46 странах мира) и выставляются на платном сервере Internet Securities Inc. в США.

Подписчик печатного варианта журнала может БЕСПЛАТНО получать по e-mail его электронную копию прямо на свой компьютер в любом формате - *.doc, *.pdf или *.html.

Подписчик информпакета «Ежедневные новости горно-металлургических предприятий СНГ», «Ежедневные новости химических предприятий СНГ», «Ежедневные новости машиностроительных предприятий СНГ» или «Ежедневные новости предприятий пищевой промышленности СНГ» может БЕСПЛАТНО получать электронный вариант любого журнала в любом формате.

В изданиях агентства «Деловой мир» - самая дешевая реклама среди деловых изданий Украины.

Если Вы заинтересовались каким-либо из наших изданий и хотите познакомиться с ним ближе, предлагаем оформить БЕСПЛАТНУЮ месячную ознакомительную подписку на электронный вариант журнала.

Журналистское агентство "Деловой мир"
Абон. ящик 127, Днепропетровск, 49000, Украина
Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435
E-mail: bw@business.dp.ua http://www.business.dp.ua/

КАК ОПУБЛИКОВАТЬ РЕКЛАМУ В ЖУРНАЛЕ «МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ»

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ОБЛОЖКЕ				
Стоимость **ОДНОГО** объявления, грн. НДС не облагается				
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	I страница обложки	II страница обложки	III страница обложки	IV страница обложки
297x210 – 1 стр.	20 грн./ кв. см	4500	4200	4800
145x210 – 1/2 стр.	4000	3500	3200	3800

ЧЕРНО-БЕЛУЮ НА ВНУТРЕННИХ СТРАНИЦАХ		
Стоимость **ОДНОГО** объявления в **ОДНОМ** номере (НДС не облагается)		
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	**в 1 номере**	**в 6 номерах**
260x180 – 1 стр.	2000	1500
130x180 – 1/2 стр.	1000	750
130x90 – 1/4 стр.	500	370
	в 12 номерах	**в 22 номерах**
260x180 – 1 стр.	1000	800
130x180 – 1/2 стр.	500	400
130x90 – 1/4 стр.	250	200

Стоимость изготовления оригинал-макета рекламы – 10% стоимости рекламной площади.

Стоимость PR рекламы – ½ стоимости рекламной площади. (PR реклама может быть только черно-белой).

СКИДКИ РЕКЛАМНЫМ АГЕНТСТВАМ И ВЫСТАВКОМАМ – ОТ 20%

Предоплата производится в долларах США или евро, российских рублях по официальному курсу ЦБР или в украинских гривнях по официальному курсу Нацбанка Украины.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

Отправьте текст рекламного объявления по тел.-факсам: +38 056 3701434, 3701435 или e-mail: bw@business. dp.ua, указав его размер и количество публикаций. Вам будет выставлен счет на 100%-ную предоплату. После поступления предоплаты Ваше объявление будет опубликовано в следующем номере журнала.

Текст рекламного объявления можно передать нам различными способами:

– просто как текст факсом или по e-mail - мы сами сделаем объявление и согласуем его с Вами;

– в виде графического файла *.tif, 300 dpi, CMYK; Ваш логотип, если он должен присутствовать в объявлении, тоже надо прислать в виде такого же графического файла;

– само объявление можно прислать в виде графического файла.

Ответственность за достоверность объявлений несет рекламодатель, который отвечает за содержание предоставленных данных, за соблюдение авторских прав и прав третьих лиц, за наличие ссылок на лицензии и указаний на сертификацию продукции и услуг в порядке, предусмотренном законодательством.

Предполагается, что рекламодатель имеет право и предварительно получил все необходимые для публикации разрешения. Передачей материалов рекламодатель также свидетельствует о передаче журналу права на изготовление, тиражирование и распространение рекламы.

Материалы, отмеченные знаком (R), публикуются на правах рекламы.

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ Деловой Мир журналистское агентство

Машиностроение Украины

▼ЖУРНАЛ ИЗДАЕТСЯ С 2003 г.
▼ЭЛЕКТРОННАЯ И ПЕЧАТНАЯ ВЕРСИИ
▼http://www.business.dp.ua/index.html
▼ВЫХОДИТ 22 РАЗА В ГОДУ
▼16 – 30 НОЯБРЯ 2013 г.

№20 (254)

ОГЛАВЛЕНИЕ НОМЕРА

	Стр.
Машиностроительный комплекс	5
Авиакосмическая промышленность	5
Автомобильная промышленность	14
Горно-шахтное, горнорудное и металлургическое машиностроение	35
Железнодорожное машиностроение	36
Машиностроение для легкой, пищевой промышленности, бытовых приборов	40
Оборонная промышленность	41
Подшипниковая промышленность	46
Приборостроение	48
Промышленность средств связи	49
Сельскохозяйственное машиностроение	50
Станкостроительная и инструментальная промышленность	53
Строительно-дорожное и подъемно-транспортное машиностроение	54
Судостроительная и судоремонтная промышленность	55
Тяжелое и энергетическое машиностроение	62
Химическое и нефтяное машиностроение	68
Электронная и электротехническая промышленность	69

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ ЖУРНАЛА «МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ» – ЮЖНО-УКРАИНСКОЕ ЖУРНАЛИСТСКОЕ АГЕНТСТВО «ДЕЛОВОЙ МИР»

Свидетельство о госрегистрации

№6659 серия КВ от 30.10.2002 г.

▼Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина.
▼ Тел.-факс.: +38 056 3701434, 3701435
▼E-mail: machinery@business.dp.ua
▼http://www.business.dp.ua/index.html

Генеральный директор Тамара Мальцева
Выпускающий редактор Александр Шевченко

Последующие перепечатка и распространение материалов журнала "Машиностроение Украины" возможны только с разрешения редакции.

Тиражирование печатного варианта журнала выполнено с оригинал-макетов редакции на оборудовании ООО "Акцент ПП" (Запорожское шоссе, 40/194, Днепропетровск, Украина, тел.-факс: +38 056 7946105)

КАК ПОДПИСАТЬСЯ НА ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ «МАШИНОСТРОЕНИЯ УКРАИНЫ»

Подписной индекс

06727 в "Каталоге изданий Украины" ГП "Пресса".

НОВОСТИ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ (1 РАЗ В ДЕНЬ)	
СТОИМОСТЬ, грн. (НДС не облагается)	**ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ**
подписка на 1 мес.	300 грн.
ЖУРНАЛ «МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ» (2 РАЗА В МЕСЯЦ)	
	ПЕЧАТНЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	200 грн.
** - при подписке в редакции дополнительно 30 грн. за доставку 1 экз. в страны ближнего зарубежья, 50 грн. – в страны дальнего зарубежья.*	
	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	150 грн.

Подписка на печатный вариант журнала производится в редакции только в том случае, если нет возможности подписаться в отделении связи.

Подписка для иностранных граждан организована в редакции.

Подписчик печатного варианта журнала "Машиностроение Украины" может также БЕСПЛАТНО получать и электронный вариант журнала по e-mail в любом формате (*.doc, *.pdf или *.html).

РЕДАКЦИОННЫЙ ПОДПИСНОЙ ЛИСТ

Организация:
Контактное лицо:
Почтовый адрес:
Тел.:
Факс:
E-mail:
http://

Просим подписать на
Новости машиностроительных предприятий
- электронный вариант (файл *.doc)
с " __ " _____ 2013 г. на _____ мес.

Журнал «Машиностроение Украины»
- печатный вариант

с "1 " _____ 2013 г. на _____ мес.

- электронный вариант в виде файла *.doc, *.pdf, *.html

с " 1 " _____ 2013 г. на _____ мес.

В АВГУСТЕ ЖУРНАЛ И НОВОСТИ НЕ ВЫХОДЯТ

Подписной лист надо заполнить и отправить:

▼ **по факсу: +38 056 3701434, 3701435**
▼ **по e-mail: bw@business.dp.ua**
▼ **почтой: а/я 3749, Днепропетровск, 49064, Украина**

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ «МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ» С КУРЬЕРСКОЙ ДОСТАВКОЙ В УКРАИНЕ

Алчевск	KSS (06442) 22244, 29294
Бердянск	KSS (06153) 37725
Винница	KSS (0432) 579324
Горловка	KSS (06242) 27055, 27073
Днепропетровск	1. KSS (0562) 335289 2. Меркурий (056) 7219393, 7219394 3. САММИТ (056) 3704423 4. Статус (056) 2385032
Донецк	1. KSS (062) 3450359, 905899 2. Меркурий (062) 3451592,3451594 3. Идея (062) 3810932, 3042022 4. Статус (062) 3119483
Евпатория	KSS (06569) 35532
Житомир	KSS (0412) 412795
Запорожье	1. KSS (061) 2209338 2. Статус (061) 2702935
Ивано-Франковск	KSS (03422) 25787, 501510, (0342) 775959, -54, -56
Измаил	KSS (04841) 20335
Ильичевск	KSS (048) 7770355
Керчь	KSS (097) 9311937
Киев	1. KSS (044) 2706220 2. САММИТ (044) 5214050 3. Статус (044) 3917451 4. Блиц-информ (044) 2518161 5. Меркурий (044) 2488808, 2499888
Кировоград	KSS (0522) 301185
Комсомольск	KSS (067) 7767104
Кременчуг	1. KSS (05366) 56927 2. САММИТ (05366) 32188
Кривой Рог	KSS (0564) 400759
Луцк	KSS (03322) 55411
Львов	1. KSS (0322) 419165, 419166 2. САММИТ (0322) 743223
Мариуполь	KSS (0629) 412843
Мелитополь	KSS (0619) 426390, 426380
Мукачево	KSS (03131) 22133
Николаев	1. KSS (0512) 479227, 580099 2. САММИТ (0512) 561069
Одесса	1. KSS (0482) 7770355 2. Статус (048) 7342485
Павлоград	Меркурий (05632) 61428
Полтава	САММИТ (0532) 636840
Ровно	KSS (0362) 290832, 290837
Севастополь	KSS (0692) 549064
Симферополь	1. KSS (0652) 248579, 248974 2. САММИТ (0652) 516355
Сумы	1. KSS (0542) 219550 2. Диада (0542) 370355, 370656
Тернополь	KSS (0352) 235151, 430427
Ужгород	KSS (0312) 614235, 615127
Феодосия	KSS (06562) 72723
Харьков	1. KSS (057) 543937, 546265 2. САММИТ (0577) 142260 3. Статус (057) 7524138
Херсон	KSS (0552) 264232, 282169
Хмельницкий	KSS (03822) 32931, 795364
Черкассы	KSS (0472) 320847, (067) 7126999
Черновцы	KSS (0372) 584057
Ялта	1. KSS (0654) 324008 2. САММИТ (0654) 324135

ON-LINE ПОДПИСКА В УКРАИНЕ
http://www.business.dp.ua/rusmach/machpodp.htm

Подписка в других странах мира

ALBANIA	AUSTRALIA	GERMANY
AUSTRIA	AZERBAIDJAN	HOLLAND
BELARUS	BELGIQUE	HUNGARY
BRASIL	BULGARIA	INDIA
CANADA	CHINA	ITALY
CROATIA	CYPRUS	KOREA
CZECH REPUBLIC	DENMARK	LUXEMBOURG
ENGLAND	ESPANA	NEW ZEALAND
ESTONIA	FINLAND	POLSKA
FRANCE	ICELAND	SUISSE
GREECE	ISRAEL	SERBIJA
HONG KONG	JAPAN	SLOVENIJA
LATVIJA	MAKEDONIJA	VIETHAM
NORWAY	ROMANIA	SLOVAKIJA
USA	SWEDEN	YUGOSLAVIA

Координаты подписных агентств - на сайте "Машиностроения Украины" (http://www.business.dp.ua/index.htm) и в редакции журнала. Вы можете получить их по e-mail или факсу.

МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ КОМПЛЕКС

СНГ: ЕВРАЗИЙСКАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КОМИССИЯ (ЕЭК) НАМЕРЕНА АКТИВНО УЧАСТВОВАТЬ В МОДЕРНИЗАЦИИ МАШИНОСТРОЕНИЯ В СТРАНАХ ТАМОЖЕННОГО СОЮЗА

Евразийская экономическая комиссия намерена принимать самое активное участие в процессах модернизации машиностроения государств - членов Таможенного союза и Единого экономического пространства. Об этом заявил министр по промышленности и агропромышленному комплексу ЕЭК Сергей Сидорский на состоявшемся в Москве расширенном заседании бюро Союза машиностроителей России и ассоциации "Лига содействия оборонным предприятиям", сообщили в пресс-службе комиссии.

Особую необходимость Сергей Сидорский видит в развитии станкостроения как локомотива развития промышленности и базы для ее технического переоснащения. Станочная продукция, производимая преимущественно предприятиями Беларуси и России, покрывает потребность рынка ТС и ЕЭП только на 20% от требуемого объема. Принимая во внимание общемировую тенденцию модульного принципа организации станкостроительного производства, Сергей Сидорский предложил сформировать рабочую группу по этому направлению при Консультативном комитете по промышленности, который уже создан при Евразийской экономической комиссии.

Министр выразил надежду, что подписание Меморандума о сотрудничестве между Ассоциацией промышленных предприятий "БелАПП", Национальной палатой предпринимателей Казахстана и Союзом машиностроителей России послужит делу развития позитивных процессов в машиностроении, а именно "углублению кооперации, совместному решению научно-технических и инновационных задач технологического обновления отрасли, повышения ее инвестиционной привлекательности и конкурентоспособности на базе синергетического эффекта интеграции". Министр также поддержал создание Координационного совета по развитию машиностроения Таможенного союза, которое предусмотрено данным меморандумом. (БЕЛТА/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (http://ukrmach.dp.ua/)

АВИАКОСМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

УКРАИНА: ПРАВИТЕЛЬСТВО ПЛАНИРУЕТ УВЕЛИЧИТЬ ОБЪЕМЫ ПРОИЗВОДСТВА РАКЕТНО-КОСМИЧЕСКОЙ ТЕХНИКИ

Правительство планирует в ближайшие годы как минимум в 1,5 раза увеличить объемы производства ракетно-космической техники. Об этом, открывая заседание Кабмина заявил премьер Николай Азаров.

"Целенаправленная работа правительства позволит в ближайшие годы как минимум в 1,5 раза увеличить объемы производства ракетно-космической техники, долгосрочную загруженность предприятий отрасли, выход Украины на новые рынки сбыта, а также создание дополнительно около 10 тыс. рабочих мест", - рассказал Азаров.

Он добавил, что правительство приняло решение о привлечении кредитных ресурсов для продолжения работ по созданию новейшего космического ракетного комплекса под государственные гарантии. "Реализация этого проекта будет способствовать закреплению Украины на мировом рынке космических услуг. Общий объем финансирования программы предусмотрен в 2,6 млрд. грн.", - рассказал Азаров.

Он отметил, что сегодня уже можно сказать, что в космической промышленности созданы возможности для широкой реализации научно-технических проектов на принципах государственно-частного партнерства. "Хочу отметить, что одним из приоритетных направлений деятельности правительства в 2013 г., вытекающие из государственной программы активизации развития экономики на 2013-2014 гг., является дальнейшее развитие космической отрасли в Украине и расширение международного сотрудничества в этой сфере. Украина является признанным в мире космическим государством, полноправным партнером на рынке космических услуг. Отечественные предприятия играют ключевую роль в реализации масштабных международных космических проектов "Морской старт", "Наземный старт", "Циклон-4" (проект на бразильском космодроме Алкантара), "Днепр", "Вега", - сказал он. (Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: КАБИНЕТ МИНИСТРОВ РАЗРЕШИЛ ПРИВЛЕЧЬ 2,6 МЛРД. ГРН. ДЛЯ КОМПЛЕКСА «ЦИКЛОН-4»

Кабинет министров одобрил привлечение в 2013 г. под государственные гарантии 2,6 млрд. грн. дополнительного финансирования для реализации проекта по созданию ракетно-космического комплекса "Циклон-4" на космодроме "Алкантара" в Бразилии. Об этом говорится в сообщении информационно-аналитического бюллетеня Кабмина.

Привлечение средств предусмотрено Программой развития экономики Украины на 2013-2014 гг.

Реализация украинско-бразильского проекта будет способствовать укреплению позиций Украины на мировом рынке космических услуг, увеличению объемов производства отечественной ракетно-космической отрасли, а также выхода на новые региональные рынки сбыта.

Создание ракетно-космического комплекса "Циклон-4" ведется в рамках договора о долгосрочном сотрудничестве, подписанном между в 2003 г. Украиной и Бразилией. Этот комплекс позволит осуществлять запуск с космодрома "Алкантара" космических аппаратов на круговые околоземные низкие и средние орбиты, а также на орбиту, переходную к геостационарной.

Согласно договоренностям, Украина обеспечивает разработку ракеты-носителя и подготовку необходимой производственной базы. А Бразилия должна создать совместную инфраструктуру пускового центра "Алкантара".

Осуществлением такого амбициозного и наукоемкого проекта занимается созданная в 2007 г. украинско-бразильская компания "Алкантара Циклон Спейс". Осенью 2010 г. она начала в Бразилии строительство наземного комплекса для "Циклона-4". Сегодня степень его готовности, по оценке Государственного космического агентства Украины, составляет более 50%. Ожидается, что первый пуск ракеты-носителя "Циклон-4" состоится в конце 2014 г. на бразильском космодроме "Алкантара". (RBC.ua/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: ЕВРОПЕЙСКИЙ СОЮЗ ВЫДЕЛИЛ ГРАНТ В 1,45 МЛН. ЕВРО ДЛЯ РЕАЛИЗАЦИИ СОВМЕСТНОГО ПРОЕКТА В СФЕРЕ ОСВОЕНИЯ КОСМОСА

Европейский союз выделил Украине грант в 1,45 млн. евро для реализации совместного проекта в сфере освоения космоса, а именно - дистанционного зондирования земли и расширения системы спутниковой навигации EGNOS/Galileo. В ходе презентации проекта, рассчитанного на два года, отмечалось, что его участниками станут Государственное космическое агентство Украины (ГКАУ) и Национальный институт аэрокосмических технологий Испании, а средства на реализацию выделяются Европейским сообществом в рамках использования инструмента "Добрососедства и Партнерства" (EU ENPI).

Комментируя возможности проекта, заместитель главы ГКАУ Сергей Засуха отметил, что Украина и ЕС имеют хороший опыт в реализации совместных проектов, в том числе в сфере высоких технологий. "Сегодняшний проект - это продолжение первого проекта твиннинг, реализованного в 2008-2010 гг., общей идеей которого было усиление украинско-европейского сотрудничества в космосе. Фабула нынешнего проекта - создание условий для развития долгосрочного участия Украины в Европейской программе освоения космоса, формирования системы спутниковой навигации и создания системы дистанционного зондирования Земли", - сказал С. Засуха.

Он подчеркнул, что через два года, к моменту окончания проекта, Украина и ЕС будут существенно ближе друг другу в космической сфере.

В свою очередь посол Испании в Украине Хосе Родригес Мояно отметил, что преимущества Украины в том, что украинских специалистов в области освоения космоса не нужно учить, но можно предоставить им доступ к новому оборудованию и новым возможностям. "В процессе реализации твиннинг-проекта Украина получит доступ к исследованиям в этой сфере, включая обмен информацией, изучение оборудования и совместное его использование. С этим опытом коммерческий сектор Украины станет сильнее. Мы будем вместе работать и вместе учить", - сказал дипломат.

Присутствовавший на презентации глава представительства ЕС в Украине Ян Томбинский обратил внимание, что Украина имеет большой опыт именно в части мирного использования достижений в сфере космоса. "Космос может быть использован не только в мирных целях. И наша задача в том и состоит, чтобы уменьшить угрозы", - подчеркнул посол ЕС. (Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: ХАРЬКОВСКАЯ ОБЛАСТЬ БУДЕТ УЧАСТВОВАТЬ В ПРОЕКТАХ С РОССИЕЙ В СФЕРЕ АВИАЦИИ И КОСМОНАВТИКИ

Предприятия Харьковской области примут участие в реализации российско-украинских проектов в космической и авиационной сферах, сообщили в пресс-службе Харьковской обладминистрации.

Комментируя итоги заседания Комитета по вопросам экономического сотрудничества украино-российской межгосударственной комиссии в Калуге председатель Харьковской облгосадминистрации Михаил Добкин отметил, что "все наши предприятия, которые работают в космической и авиационной отраслях, будут задействованы для реализации совместных проектов". "Авиационный завод, возможно, в меньшей степени - он, скорее всего, будет выступать производителем отдельных узлов для самолетов. А "Хартрон", "Коммунар" и другие предприятия - все, кто относится к космической отрасли, - будут работать и иметь стабильные заказы, реализуя договоренности между двумя руководителями правительств", - отметил он. (Aex.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: ГП «КОНОТОПСКИЙ АВИАРЕМОНТНЫЙ ЗАВОД «АВИАКОН» И ОАО «МОСКОВСКИЙ ВЕРТОЛЕТНЫЙ ЗАВОД (МВЗ) ИМ. М. МИЛЯ» ПОДПИСАЛИ ДОГОВОР НА СОПРОВОЖДЕНИЕ КАПРЕМОНТА ВЕРТОЛЕТОВ «МИ»

ГП "Авиакон", входящее в состав ГК "Укроборонпром", и ОАО "МВЗ им. М. Миля" подписали договор на конструкторско-технологическое сопровождение капитального ремонта вертолетов разработки ОАО "МВЗ им. М. Миля" гражданского назначения: Ми-8, Ми-8АМТ, Ми-8МТВ, Ми-17 и их модификаций, говорится в сообщении пресс-службы "Укроборонпрома".

В соответствии с договором была проведена проверка производственной базы ГП "Авиакон". По ее результатам комиссия ОАО "МВЗ им. М. Миля" подписала акт, подтверждающий, что "Авиакон" по совокупности показателей соответствуют требованиям, предъявляемым к организации, выполняющей капитальный ремонт вертолетов Ми-8, Ми-8 АМТ, Ми-8МТВ, Ми-17 и их модификаций, сказали в пресс-службе.

"Главными требованиями российской стороны к ГП "Авиакон" были оснащенность производства технологическим оборудованием, контрольно-поверочной аппаратурой, ремонтно-монтажным инструментом, квалифицированными работниками и т. д. "Авиакон" подтвердил готовность к деятельности по организации и проведению испытаний вертолетов, оценке и их возврату в эксплуатацию", - отмечается в сообщении.

Как подчеркнули в "Укроборонпроме", "подписание данного договора будет способствовать усилению позиций предприятий концерна на международных рынках ремонта и модернизации вертолетов гражданского назначения марки "Ми". (Aex.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: ПРЕЗИДЕНТ ПАО «МОТОР СИЧ» ВЯЧЕСЛАВ БОГУСЛАЕВ УВЕРЯЕТ, ЧТО ВСЕ ГОТОВО ДЛЯ ВОЗОБНОВЛЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВА «РУСЛАНОВ»

Предприятия Украины готовы к началу производства транспортных самолетов Ан-124-100 "Руслан", сообщил президент ПАО "Мотор Сич" Вячеслав Богуслаев. "По самолету Ан-124 пришло решение, идет работа. Нам платят деньги, мы модернизируем двигатель и самолет. Готовы производить", - сказал он после совещания в МГТУ им. Баумана.

"Мотор Сич" является участником программы производства Ан-124. Предприятие изготавливает двигатели Д-18, которыми оснащаются самолеты.

Ан-124-100 "Руслан" - крупнейший в мире серийный тяжелый транспортный самолет грузоподъемностью 150 т. Ведущими операторами самолета выступают украинская "Авиалинии Антонова" и российская "Волга-Днепр". С 2006 г. партнеры участвуют в программе НАТО SALIS (Strategic Airlift Interim Solution) по предоставлению транспортных возможностей в интересах Альянса и ЕС. В декабре 2012 г. НАТО продлило контракт на аренду украинских и российских "Русланов" до 31 декабря 2014 г.

С 2003 г. ГП "Антонов", ПАО "Мотор Сич" (Запорожье), и "Волга-Днепр" отрабатывают поэтапную программу восстановления производства, разработки и производства модернизированной версии самолета для мирового рынка.

Согласно различным экспертным оценкам, серийное производство самолета может быть начато не ранее 2015-2020гг., прогнозный заказ на модернизированный самолет оценивается в 40-100 самолетов. (Интерфакс-Украина/ Машиностроение Украины, СНГ, мира)

Статистика

УКРАИНА: ЗА ЯНВАРЬ-АВГУСТ 2013 ГОДА ЭКСПОРТИРОВАНО АВИАТЕХНИКИ ПОЧТИ НА $136 МЛН.

За январь-август Украина экспортировала воздушные суда и космические аппараты почти на $136 млн., сообщает Государственная служба статистики.

Согласно данным Госстата, за январь-август из Украины экспортированы воздушные суда, космические аппараты (включая спутники), а также суборбитальные космические ракеты-носители на $135197,2 тыс. Всего за указанный период было экспортировано 141 ВС. (Aex.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

БЕЛАРУСЬ ВЫХОДИТ НА РЫНОК БЕСПИЛОТНЫХ АВИАЦИОННЫХ СИСТЕМ

На выставке "Интерполитех-2013" белорусские предприятия ОАО "АГАТ - системы управления" (управляющая компания холдинга "Геоинформационные системы управления") и ОАО "558-й авиационный ремонтный завод" представили целую линейку беспилотных авиационных систем (БАС) тактического класса.

Как сообщил заместитель директора ОАО "АГАТ - системы управления" по системным исследованиям и разработкам Юрий Леоновец, своими разработками в области БАС предприятие намерено решить проблему импортозамещения и обеспечить силовые ведомства тактическими беспилотными комплексами малой дальности и ближнего действия. В дальнейшем планируется создание многофункциональной БАС с радиусом действия более 100 км и выход с совместными разработками на белорусский, российский и международный рынки.

Тактический беспилотный авиационный комплекс ближнего действия "Беркут-1" предназначен для оснащения разведывательно-огневых систем мотострелковых подразделений и подразделений сил специальных операций для ведения оптико-электронной разведки местности в дневное и ночное время. Аппарат обеспечивает наблюдение в заданном районе и получение в реальном времени фото-, тепловизионого и телевизионного изображений местности. После запуска с руки беспилотный летательный аппарат (БЛА) "Беркут-1" ведет поиск и обнаружение наземных или надводных объектов, определяет их координаты, осуществляет автоматизированное сопровождение выделенных объектов и выдает разведывательные данные в реальном времени командирам подразделений тактического звена. Дальность применения БЛА до 15 км, статический потолок полета с полезной нагрузкой 1000 м, крейсерская скорость полета 50-80 км/ч, время полета до 90 минут, разрешающая способность аппаратуры оптико- электронной разведки - 0,5 м, точность определения координат выделенных объектов - не менее 50 м, масса 15 кг. После выполнения задачи аппарат спасается с помощью парашюта.

БЛА оснащается тремя типами полезной нагрузки: фотомодулем, модулем инфракрасной разведки и модулем телевизионной разведки.

Аналогичные задачи, но в интересах мотострелковых подразделений и подразделений ракетных войск и артиллерии, выполняет беспилотный авиационный комплекс малой дальности "Беркут-2". БЛА запускается с катапульты, выполняет полет в автоматическим режиме на дальности до 35 км, имеет статический потолок полета с полезной нагрузкой 3000 м, крейсерскую скорость 80-100 км/ч, время полета - 120 минут, разрешающую способность аппаратуры оптико-электронной разведки - 0,5 м, точность определения координат выделенных объектов - не менее 50 м, массу до 50 кг. После выполнения задачи аппарат также спасается с помощью парашюта.

ОАО "558-й авиационный ремонтный завод" представило тактический беспилотный авиационный комплекс "Гриф-100", который может применяться для наблюдения за местностью или водной акваторией, поиска, обнаружения, распознавания и определения координат объектов, ведения радиоэлектронного подавления (РЭП) или топографической разведки. Длина БЛА 4 м, высота 1,26 м, размах крыла 5,7 м, взлетная масса 150 кг, максимальная скорость полета 165 км/ч, практический потолок 3000 м, продолжительность полета 5 ч, масса полезной нагрузки 20 кг. Заказчиком этого комплекса является Министерство обороны Беларуси.

Как сообщил заместитель директора предприятия по развитию Павел Пинигин, к настоящему времени изготовлен один комплекс, в состав которого входят три машины: машина управления, машина для транспортировки четырех БЛА "Гриф-100" и машина материально-технического обеспечения. В первом квартале 2014 г. будут завершены летные испытания комплекса, а затем начнутся его государственные испытания силами Министерства обороны.

В области создания беспилотных авиационных комплексов белорусские предприятия сотрудничают с Россией. В частности, на салоне МАКС-2013 российское ООО "Иркут-Инжиниринг", являющееся дочерним предприятием ОАО "Корпорация "Иркут" и ОАО "АГАТ-системы управления" заключили соглашение о сотрудничестве в области разработки, создания и модернизации БАС тактического класса. Цель соглашения - создание условий для инновационной деятельности и эффективного использования результатов разработок сторон по организации производства и модернизации БАС малой дальности и ближнего радиуса действия, повышение конкурентоспособности выпускаемой продукции, концентрация производственных и финансовых ресурсов для эффективной реализации программ по созданию перспективных образцов БАС на территории Республики Беларусь и Российской Федерации. Производственные мощности будут размещаться, в основном, на территории ОАО "АГАТ - системы управления".

Обе компании будут проводить единую маркетинговую политику, улучшать послепродажное обслуживание продукции, обеспечивать поставки запасных частей и технологического оборудования, совместно готовить специалистов для обслуживания БАС, содействовать созданию эксплуатационной документации.

В перспективе белорусские и российские разработчики планируют выйти с совместными разработками на российский, белорусский и международный рынки.

В настоящее время в Республике Беларусь развитие БАС является одним из основных инновационных направлений. В республике созданы все условия для подготовки квалифицированных кадров. На авиационном факультете Военной академии Республики Беларусь открыта специальность "Беспилотные авиационные комплексы", где проходят обучение будущие "наземные пилоты" - операторы БЛА. На кафедре военного факультета Минского государственного высшего авиационного колледжа проходят обучение специалисты инженерно-технического состава.

Для освоения перспективных образцов беспилотной техники и подготовки специалистов в составе ВС Республики Беларусь создан специализированный центр подготовки и применения БАС, в нем проходит курс реального применения специалисты различных силовых ведомств. (АРМС-ТАСС/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

БЕЛАРУСЬ: ОАО «ОРШАНСКИЙ АВИАРЕМОНТНЫЙ ЗАВОД» В 2015 ГОДУ НАЧНЕТ ПРОИЗВОДСТВО ВЕРТОЛЕТОВ

Оршанский авиаремонтный завод приступит к серийному производству вертолетов МСБ-2 в 2015 г. Об этом сообщил генеральный директор предприятия Владимир Троицкий. "Серия МСБ-2 - это следующая задача, стоящая перед заводом после налаживания серийного выпуска Ми-8 МСБ. С ними такая же проблема, как и с машинами Ми-2: это массовый вертолет, который используется ДОСААФ, лесной охраной, Минобороны, сельхозавиацией, но на сегодняшний день он требует обновления в соответствии с реалиями времени", - отметил Троицкий.

Оршанское предприятие разработало программу, в соответствии с которой на основе устаревшего вертолета Ми-2 массой 3,5 т будет создан легкий вертолет МСБ-2 массой 4 т с улучшенными летно-техническими характеристиками за счет применения экономичных двигателей АИ-450М повышенной мощности украинской компании "Мотор Сич", установки новых топливных баков на внешней подвеске, изменения фюзеляжа с применением большого количества композитных материалов и других конструкторских решений. Новинка будет рассчитана на 8-9 посадочных мест, цена по сравнению с европейскими аналогами будет в 2-2,5 раза ниже.

"При этом на первом этапе мы ставим только двигатели. Машина в этом случае будет называться Ми-2 МСБ. Таких в 2014 г. мы должны выпустить две, контракты на их производство уже есть", - отметил руководитель, подчеркнув, что серьезная переработка фюзеляжа с изменением конструкции вертолета в соответствии с профилем его эксплуатации (транспортный, учебно-тренировочный, медицинский, разведывательный, VIP-исполнения, сельскохозяйственный, военный) предполагается на втором этапе производства. Троицкий также добавил, что в настоящее время МСБ-2 существует только в виде макета и проходит макетные испытания. Поднять его в воздух и начать сертификационные испытания планируется в следующем году, а приступить к серийному производству - в 2015 г.

Оршанский авиаремонтный завод создан в 1941 г. В конце 2009 г. предприятие акционировано. В 2012 г. "Мотор Сич" купила 57% предприятия, обязавшись вложить в него порядка $12 млн. и наладить производство вертолетов. (Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: РЕФОРМИРОВАНИЕ РАКЕТНО-КОСМИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ ПРОДОЛЖИТСЯ

Реформирование ракетно-космической отрасли, начатое Владимиром Поповкиным, продолжится, заявил новый глава Роскосмоса Олег Остапенко. "Работа проведена колоссальная, но, бесспорно, предстоит сделать еще больше. Я уверен, что все задачи, которые определил нам верховный главнокомандующий - президент РФ, мы решим", - сказал Олег Остапенко после церемонии его представления сотрудникам Роскосмоса вице-премьером правительства Дмитрием Рогозиным. Он также выразил благодарность Владимиру Поповкину за то, что тот пригласил его для совместного прохождения службы еще в космических войсках. (Aex.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ЕВРОПЕЙСКОЕ КОСМИЧЕСКОЕ АГЕНТСТВО (ЕКА) МОЖЕТ ПРИНЯТЬ РЕШЕНИЕ ОБ УЧАСТИИ В ЛУННОЙ ПРОГРАММЕ В 2014 ГОДУ

Европейское космическое агентство (ЕКА) может принять решение об участии европейской стороны в российской лунной программе в октябре 2014 г., сообщил Игорь Митрофанов, глава лаборатории космической гамма-спектроскопии Института космических исследований РАН.

По его словам, в настоящее время европейские ученые, в частности, рассматривают возможность размещения своей бурильной установки на российском посадочном зонде "Луна-Ресурс". Он отметил, что бурение на глубину до 2 м. необходимо для того, чтобы получить образцы лунного льда. "Не исключено, что первые несколько сантиметров лунного реголита могут оказаться сухими, поэтому нам нужны образцы с глубины", - пояснил Игорь Митрофанов. "Ожидается, что решение ЕКА по сотрудничеству с нами по Луне будет принято в октябре 2014 г. Если оно будет принято, то мы успеваем на 2019 г. получить европейскую "бурилку", - сказал он.

Запуск аппарата "Луна-Ресурс" планируется на 2019 г. Европейские специалисты помимо бурильной установки могут также предоставить российским ученым навигационное оборудование для лунных зондов. (Aex.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: УЛЬЯНОВСК В ТЕЧЕНИЕ ДВУХ ЛЕТ МОЖЕТ СТАТЬ ЦЕНТРОМ РАЗВИТИЯ АВИАСТРОЕНИЯ

В Ульяновской области будет создана особая инфраструктура для производства самолетов, предназначенных для межрегиональных перевозок, сообщил губернатор Сергей Морозов.

"Межрегиональные рейсы, которых становится все больше, должны обслуживать воздушные суда, произведенные на территории России. В нашей области есть все необходимое для этого. К тому же государство как раз выделяет порядка 8 млрд. на развитие портовой экономической зоны. В течение двух лет эти деньги не просто будут освоены, на них будет создана особая инфраструктура для того, чтобы самолеты для межрегиональных перевозок производились здесь. Нам уже удается "приземлить" у себя новые проекты, например, госкорпорация "Ростех" намерена разместить в Ульяновской области авиазавод", - сказал губернатор.

Госкорпорации "Ростех" было предложено локализовать производство самолетов Daimond на территории Ульяновской портовой экономической зоны. "Сейчас прорабатывается проект производства на территории области среднемагистральных пассажирских самолетов с Bombardier и с ATR. Окончательное решение, с кем именно будет создано СП, будет принято до конца года. Также на стадии рассмотрения находится вопрос создания на территории Ульяновской области совместного предприятия с компанией Daimond по производству легких пассажирских самолетов", - отметили в пресс-службе "Ростеха".

Таким образом в Ульяновской области потенциально будут развиваться направления малой и региональной авиации. На данный момент в РФ нет полноценной компетенции по созданию региональных самолетов, а также единого полнофункционального комплекса, который мог бы спроектировать, и произвести подобные машины. В Ульяновской области есть уникальная база для производства самолетов, сосредоточено 65% авиапрома Приволжского федерального округа. Также в Ульяновске функционируют учебные заведения, готовящие высокопрофессиональных пилотов.

"Мы считаем Россию перспективным рынком: за счет очень значительной территории в этой стране существует большой потенциал развития сегмента внутренних перевозок, - отметил президент Diamond Aircraft Кристиан Дриз. - Как показывает мировая практика, при должном развитии этого сектора он может быть весьма рентабельным. Например, согласно недавним исследованиям, на США, сравнимые с РФ по территории, приходится до 70% внутренних авиаперевозок в мире". (АРМС-ТАСС/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: РОСКОСМОС ПЛАНИРУЕТ ОБСУДИТЬ С АКАДЕМИЕЙ НАУК ВОПРОС СОЗДАНИЯ СВЕРХТЯЖЕЛОЙ РАКЕТЫ

Роскосмос планирует совместно с Российской академией наук обсудить вопросы создания в РФ сверхтяжелой ракеты, сообщил глава ведомства Олег Остапенко. "Весь задел, который у нас есть, будет проанализирован и использован. Мы планируем проработать этот вопрос с научным сообществом отрасли, затем эту проблематику вынести на совместное рассмотрение с Российской академией наук и, исходя из тех наработок, которые существуют, выбрать оптимальный вариант для решения этой задачи (создание сверхтяжелой ракеты)", - сказал он.

В свою очередь вице-премьер РФ Дмитрий Рогозин пояснил, что Роскосмос по итогам рассмотрения этой задачи выйдет с предложением рассмотреть этот вопрос на уровне политического руководства страны.

"Исходя из этих приоритетов, будет определена полезная нагрузка ракеты, будет принято техническое решение, какой должна быть ракета-носитель. Но техническое решвряд лиение по ней должно укладываться в очень жесткие рамки", - отметил Рогозин, пояснив, что одним из основных требований к этой ракете будет требование по экологичности.

РКК "Энергия" предлагает создать на базе самой мощной в мире ракеты-носителя "Энергия" новый носитель грузоподъемностью до 70 т. Новая ракета должна быть способна выводить спутники на геопереходную (массой 8 т при использовании разгонных блоков) и геостационарную орбиту (5 т), выводить модули орбитальных станций и платформ на низкую околоземную орбиту (не менее 20 т).

Тяжелый носитель может быть создан для запусков с будущего космодрома Восточный в Амурской области. Предусматривается разработка двух вариантов ракеты - двухступенчатой и трехступенчатой. Их основой должна стать ракета-носитель "Ангара". (Aex.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ОАО «АВИАКОР - АВИАЦИОННЫЙ ЗАВОД» ПЕРЕДАЛО ЗАКАЗЧИКУ ОЧЕРЕДНОЙ САМОЛЕТ АН-140

На аэродроме самарского ОАО "Авиакор - авиационный завод" (входит в корпорацию "Русские машины") состоялась передача приемочной комиссии очередного турбовинтового самолета Ан-140-100 (RA-41255), предназначенного для Министерства обороны РФ. В мероприятии приняли участие представители заказчика и генеральный директор завода "Авиакор" Алексей Гусев. Новый борт будет эксплуатироваться в рядах авиации Военно-воздушных сил РФ, тем самым расширяя географию присутствия самолетов Ан-140 в силовых структурах. Ранее самолеты по контракту с Министерством обороны направлялись в Авиацию Военно-морского флота РФ.

Как отметили представители, принимавшие борт со стороны заказчика, данный самолет необходим Вооруженным силам для обеспечения поставленных задач, и соответствует всем необходимым для этого летным и техническим характеристикам, включая вместимость и дальность полетов.

Самолет Ан-140-100 создан и предлагается для замены парка пассажирских самолетов Ан-24 и Як-40 и грузовых Ан-26, Ан-30 и Ан-32. Самолет, рассчитанный на 52 места, представляет собой свободнонесущий высокоплан с прямым крылом большого удлинения трапециевидной формы в плане и однокилевым оперением с неподвижным стабилизатором, установленным на фюзеляже. Лайнер комплектуется двумя турбовинтовыми двигателями ТВЗ-117 ВМА-СБМ1, расположенными в гондолах под крылом. Двигатели оснащены шестилопастными реверсивными винтами АВ-140-100. Высокое расположение двигателей на крыле исключает попадание в них посторонних предметов со взлетной полосы, что в сочетании с пневматиками низкого давления шасси обеспечивает возможность надежной эксплуатации самолета даже на грунтовых взлетно-посадочных полосах. Первый полет Ан-140 российской сборки состоялся в августе 2005 г. Самарский авиационный завод "Авиакор" осуществляет серийное производство самолетов Ан-140-100 с 2006 г. (Портал машиностроения/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ФИЛИАЛУ ОАО «ОПЫТНО-КОНСТРУКТОРСКОЕ БЮРО ИМ. СУХОГО» НА ЗАВОДЕ В КОМСОМОЛЬСКЕ-НА-АМУРЕ ИСПОЛНИЛОСЬ 55 ЛЕТ

Филиалу "ОКБ Сухого" на заводе в Комсомольске-на-Амуре исполнилось 55 лет. Об этом сообщили в пресс-службе компании "Сухой". Подразделение ОКБ-51 (сегодня - "ОКБ Сухого") на заводе №126 (сегодня - КнААЗ им. Ю. Гагарина) было создано в 1958 г. по предложению Хабаровского совнархоза об организации для решения всех конструктивных вопросов, возникающих в серийном производстве истребителей Су-7, а также для их модификаций.

В 1958 г. с завода в войска поступили первые самолеты Су-7, тогда же начался запуск модификации Су-7Б. Высвободив головное конструкторское бюро для разработки новых образцов самолетов, а также модернизации уже существующих, специалисты филиала ОКБ оперативно решали многочисленные технические, производственные, организационные вопросы.

Позднее коллективу филиала ставились задачи не только конструкторского сопровождения, но и разработки документов на различные модификации: Су-7БМ, Су-7БКЛ, Су-7БМК, Су-17, Су-17М2, Су-17М3, Су-20, Су-22.

В 1972 г. в филиале был создан производственный участок, который давал конструкторам возможность проверять разработки до того, как они передавались серийному предприятию. В итоге улучшилось качество конструкторской документации, сократилось число изменений на серии, отметил источник.

Новый этап во взаимоотношениях с авиационным заводом начался с разработки самолета 4-го поколения. Был выполнен большой объем по проведению конструкторских и технологических улучшений самолета Су-27. С передачей первых серийных самолетов Су-27 в эксплуатирующие организации сотрудники филиала обеспечивали начало эксплуатации новой техники в войсках Дальнего Востока, обучали технический и летный состав, участвовали в подготовке и разборе первых полетов, занимались поиском причин и устранением отказов и неисправностей и т. д. Эта напряженная работа способствовала дальнейшему улучшению конструкции и технических характеристик Су-27 и его модификаций. После завершения реорганизации компании "Сухой" филиал получил статус отделения комсомольского филиала "ОКБ Сухого".

С каждым годом объем задач, решаемых отделением, возрастает. Для их выполнения расширяется материальная база. Идет оснащение новой, более современной техникой. Создаются новые подразделения в структуре отделения. Коллектив прирастает молодыми специалистами, в основном выпускниками Комсомольского технического университета. Новое поколение конструкторов успешно осваивает тонкости проектирования, оперативно решает производственные вопросы, подчеркнули в пресс-службе. (АРМС-ТАСС/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ЗАО «ГРАЖДАНСКИЕ САМОЛЕТЫ СУХОГО» (ГСС) ВЫПЛАТИЛО ДОХОД ПО ОБЛИГАЦИЯМ СЕРИЙ БО-02 И БО-03

ЗАО "Гражданские самолеты Сухого" выплатило купонный доход по облигациям второй и третьей серии за пятый купонный период. Купонный доход на одну ценную бумагу составил 43,63 руб. Общая сумма выплат по купону по облигациям БО-02 составила 77031147,65 руб., серии БО-03 - 130870218 руб. Ставка составила 8,75% годовых. Облигации компании были размещены весной 2011 г. на трехлетний срок. Их номинальный объем составил 6 млрд. руб.

ЗАО "Гражданские самолеты Сухого" было образовано в 2000 г. для создания новых образцов авиационной техники гражданского назначения. В настоящее время реализует проект создания семейства самолетов Sukhoi Superjet-100. ОАО "Компания "Сухой" принадлежит 71,9929% акций ГСС, ОАО "ОКБ Сухого" - 3,0071%, World's Wing SA - 25%. (АвиаПорт/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: В ФГУП «НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ ИМ. С. ЛАВОЧКИНА» СОСТОЯЛСЯ СОВЕТ ГЛАВНЫХ КОНСТРУКТОРОВ ПО ПРОЕКТУ «ЛУНА-ГЛОБ»

В "НПО им. С. Лавочкина" состоялся совет главных конструкторов по проекту "Луна-Глоб", сообщили в пресс-службе предприятия. "На совете обсуждались вопросы пересмотра состава бортовой аппаратуры в целях минимизации применения технических решений, не имеющих летной квалификации и повышения надежности реализации миссии "Луна-Глоб", - рассказали в НПО. Кроме этого, была затронута тема использования двухпусковой схемы запуска посадочного и орбитального аппаратов проекта "Луна-Глоб". "Также использования в рамках проекта облегченной посадочной платформы с уменьшенной полезной нагрузкой для реализации дополнительных проектно-конструкторских решений по обеспечению отработки технологии мягкой посадки на поверхность Луны", - сказали в пресс-службе. (Aex.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ФГУП «ОМСКОЕ МОТОРОСТРОИТЕЛЬНОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ ИМ. БАРАНОВА» (ОМО) СТАНЕТ ГОЛОВНЫМ ПРЕДПРИЯТИЕМ ПО ИЗГОТОВЛЕНИЮ ДВИГАТЕЛЯ ДЛЯ САМОЛЕТА ЯК-130

Омское моторостроительное объединение им. Баранова - филиал ФГУП "НПЦ газотурбостроения "Салют" - станет головным предприятием по изготовлению двигателя для учебно-тренировочного самолета Як-130. Пока омское предприятие работает над АИ-222-25 пятого поколения в кооперации с другими заводами. Однако программа организации его производства на омской площадке уже утверждена. Со временем именно здесь будет осуществляться его полная сборка. Первые пять комплектов узлов уже готовы к испытаниям и подтверждению знака качества. В настоящее время основным и самым массовым изделием являются двигатели АЛ-21 для Су-24. При этом планомерно увеличивается объем работ по изготовлению двигателей РД-33 для истребителей МиГ-29.

Промежуточные результаты технического перевооружения Объединения им. Баранова и освоения новой линейки продукции оценил губернатор Омской области Виктор Назаров. Глава региона побывал на заводе с рабочим визитом. Предприятие продолжает концентрировать интеллектуальные и производственные ресурсы для реализации перспективных проектов в области авиационного двигателестроения, а в текущем году рассчитывает удвоить объем реализации продукции, увеличив его до 3 млрд. руб. В рамках программы модернизации производственных мощностей продолжается оснащение обновленных цехов новым оборудованием. В ближайшее время ожидается поступление партии новых станков стоимостью порядка 700 млн. руб. А это как минимум 100 новых высокотехнологичных рабочих мест, на которые требуются только квалифицированные специалисты, предпочтительно с высшим образованием. "Несмотря на то, что предприятие встроено в вертикально интегрированную структуру, мы рассматриваем его в контексте стратегии развития промышленного кластера региона и готовы приложить максимум усилий, чтобы это предприятие уверенно развивалось. Мы видим, что в результате модернизации завод оснащается высококлассным оборудованием, создаются высокопроизводительные рабочие места. Будущие специалисты еще студентами осваивают новые станки с программным управлением. Ребятам с высшим образованием интересно работать на такой технике. Уверен, этот интерес будет только возрастать. Положительный эффект взаимосвязи науки и производства, ВУЗа и предприятия на примере сотрудничества Завода им. Баранова и Омского государственного технического университета очевиден. Такой симбиоз науки и производства присутствует на всех высокотехнологичных предприятиях Омской области", - отметил губернатор Виктор Назаров. (Портал машиностроения/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: СОВМЕСТНЫЙ ПРОЕКТ ГК «РОСТЕХ» И DIAMOND AIRCRAFT INDUSTRIES (DAI) ПО СОЗДАНИЮ ПРОИЗВОДСТВА ЛЕГКИХ САМОЛЕТОВ ПОЛУЧИЛ ПОДДЕРЖКУ ГОСУДАРСТВА

Госкорпорация "Ростех" получила поддержку совместного проекта с австрийским концерном Diamond Aircraft Industries (DAI) по созданию в России первого производства унифицированных многоцелевых самолетов вместимостью 9 и 19 пассажиров, сообщили в пресс-службе "Ростеха".

Об этом стало известно в ходе заседания Комиссии при президенте РФ по вопросам развития авиации общего назначения, прошедшего в Ульяновске. Реализация проекта обеспечит трансфер уникальных технологий проектирования, серийного выпуска и сертификации самолетов нового поколения и позволит "Ростеху" занять значительную долю российского рынка малой авиации, сообщили в пресс-службе "Ростеха".

На первом этапе реализации проекта сборка самолетов и двигателей будет полностью осуществляться в Австрии, второй этап предусматривает частичный выпуск на предприятиях "Ростеха" авиационных компонентов - композитных конструкций на мощностях "РТ-Химкомпозит" и дизельных двигателей мощностью 450 и 750 л. с. На заключительном этапе к 2016 г. будет организовано новое производство мощностью до 60 дизельных, композитных самолетов в год, сертифицированных по типу EASA, АР МАК, пояснили в "Ростехе".

"Сотрудничество с DAI обеспечит трансфер новейших, критических для России технологий, которые позволят в несколько раз снизить себестоимость и расходы на эксплуатацию малых воздушных судов и повысить их топливную эффективность, - заявил управляющий директор по авиационным проектам "Ростеха" Алексей Федоров. - Это позволит удерживать рыночную стоимость на уровне 120 и 80 млн. руб. для дизельных самолетов на 19 и 9 мест соответственно, что в 2 раза меньше цен на их турбовинтовые цельнометаллические и гибридные аналоги".

Общие инвестиции в проект составят около 10 млрд. руб. до 2018 г. В настоящее время 90% эксплуатируемого парка малой авиации составляют устаревшие Ан-2. К 2025 г. в связи с физическим износом будет списано 89% воздушных судов коммерческой авиации и 79% - авиации общего назначения, а суммарная потребность российского авиапарка в легких многоцелевых самолетах составит 1310 единиц. "Ростех" планирует произвести и реализовать к этому сроку около 800 воздушных судов, отметили в пресс-службе. (Aex.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ОАО «ПЕРМСКИЙ МОТОРНЫЙ ЗАВОД» (ПМЗ) МОЖЕТ ПРИВЛЕЧЬ 1,5 МЛРД. РУБ. В ХОДЕ ДОПЭМИССИИ

ОАО "Пермский моторный завод" (ПМЗ, входит в состав ОАО "Объединенная двигателестроительная корпорация", ОДК) может привлечь 1,5 млрд. руб. от ОАО "ОПК "Оборонпром" в рамках допэмиссии, пишет "КоммерсантЪ-Прикамье" со ссылкой на предприятие.

Завод планирует разместить по закрытой подписке 5461,696 тыс. обыкновенных акций номиналом 100 руб. по цене 274,64 руб. за бумагу. Допэмиссия будет размещена в пользу ОАО "ОПК "Оборонпром". Уставный капитал ПМЗ составляет 750 млн. руб., он разделен на 7,5 млн. обыкновенных акций номиналом 100 руб. Таким образом, после размещения допэмиссии в полном объеме он может вырасти в 1,7 раза до 1296169,6 тыс. руб., а доля ОДК в уставном капитале компании сократится до 57,86%. Служба Банка России по финансовым рынкам 17 октября зарегистрировала допэмиссию обыкновенных акций завода. (Aex.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ОАО «РОСТВЕРТОЛ» ПЕРЕВЕДЕТ ПРОИЗВОДСТВО В АВИАГОРОДОК БАТАЙСКА

В ближайшей перспективе "Вертолеты России" выведут производственные мощности завода за черту города.

Премьер-министр Дмитрий Медведев подписал распоряжение о передаче объектов недвижимого имущества и земельных участков аэродрома Батайск "Роствертолу".

Минобороны и Росимуществу поручено в 6-месячный срок организовать и провести инвентаризацию имущества аэродрома Батайск, включая земельные участки, которые могут быть использованы "Роствертолом", поставить объекты недвижимости на кадастровый учет и зарегистрировать право собственности РФ на них. В течение двух месяцев после регистрации права собственности, Минпромторг совместно с Минэкономразвития должны передать в пользование "Роствертолу" объекты недвижимости с последующей передачей их в виде имущественного взноса Российской Федерации в Ростех.

На текущий момент Минобороны завершило передачу земель в районе Авиагородка Батайску, и федеральное БТИ приступило к межеванию земель. Перевод производственных мощностей "Роствертола" принесет в региональный бюджет около 1 млрд. руб. дополнительных поступлений, в городе появится до 3 тыс. новых рабочих мест, откроются перспективы развития транспортной и инженерной инфраструктуры города. "Роствертол" в свою очередь получит собственный аэродром (площадью 1 тыс. га) и возможность расширения цехов.

"Вертолеты России" планируют перенести производственные мощности завода "Роствертол" за черту города, так как на текущий момент завод, находившийся когда-то на окраине, оказался практически в центре Ростова-на-Дону. Перевода планируется осуществить в течение 10 лет. "Как социально-ответственная компания мы заботимся о жителях городов присутствия наших активов, поэтому приняли решение о переводе мощностей "Роствертола" за черту города", - заявлял еще в августе возглавлявший тогда холдинг "Вертолеты России" Дмитрий Петров. (Портал машиностроения/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ОАО «РОССИЙСКАЯ САМОЛЕТОСТРОИТЕЛЬНАЯ КОРПОРАЦИЯ (РСК) «МИГ» ПРИСТУПИЛО К ЛЕТНЫМ ИСПЫТАНИЯМ ИСТРЕБИТЕЛЕЙ МИГ-29К/КУБ ДЛЯ МИНИСТЕРСТВА ОБОРОНЫ

ОАО "Российская самолетостроительная корпорация "МиГ" приступило к летным испытаниям серийных корабельных истребителей МиГ-29К/КУБ, выпускаемых по государственному оборонному заказу. Об этом сообщает пресс-служба РСК.

Начальник летной службы, старший летчик-испытатель Михаил Беляев сообщил, что в ходе испытаний первого самолета МиГ-29КУБ, построенного для Министерства обороны РФ, "проверены практически все системы на функционирование в соответствии с техническими требованиями".

Генеральный директор ОАО "РСК "МиГ" Сергей Коротков отметил, что успешное начало испытаний серийных самолетов для Морской авиации ВМФ РФ - это большой шаг в выполнении государственного оборонного заказа. "Мы будем наращивать усилия в этом направлении", - подчеркнул Сергей Коротков.

Корабельные истребители МиГ-29К (одноместный) и МиГ-29КУБ (двухместный) - многофункциональные самолеты поколения "4++", предназначенные для решения задач ПВО корабельных соединений, завоевания господства в воздухе, поражения надводных и наземных целей управляемым высокоточным оружием днем и ночью в любых погодных условиях. Самолеты имеют усовершенствованный планер с высокой долей композиционных материалов, цифровую комплексную электродистанционную систему управления самолетом с четырехкратным резервированием, существенно сниженную заметность в радиолокационном диапазоне, увеличенную емкость топливной системы и боевую нагрузку, открытую архитектуру бортового радиоэлектронного оборудования. Первый полет опытного истребителя МиГ-29КУБ состоялся в январе 2007 г. Серийный самолет впервые поднялся в воздух в марте 2008 г. С 2009 г. ОАО "РСК "МиГ" поставляет самолеты МиГ-29К/КУБ ВМС Индии.

В феврале 2012 г. Министерство обороны РФ и ОАО "РСК "МиГ" заключили контракт на поставку 24 корабельных истребителей МиГ-29К/КУБ для Морской авиации ВМФ России. Самолеты по государственному оборонному заказу выпускаются в новом техническом лице, соответствующем требованиям Министерства обороны РФ. (Aex.ru/ Машиностроение Украины, СНГ, мира)

МИРОВОЙ РЫНОК: AIRBUS РАССЧИТЫВАЕТ ОБОГНАТЬ BOEING CO ПО ОБЪЕМУ ПРОДАЖ К 2017-2018 ГОДАМ

Французский авиастроительный концерн Airbus рассчитывает обогнать Boeing Co по объему продаж в следующие 4-5 лет благодаря продажам новых моделей. Как заявил гендиректор Airbus Фабрис Брежье в интервью германскому изданию Welt am Sonntag, компания увеличит производство самолетов A320-Neo и дальнемагистральных самолетов A350. Это позволит Airbus "вновь стать лидером по объему поставок в 2017-2018 гг.", отметил он.

По словам Ф. Брежье, "в отрасли циркулируют слухи" о том, что Boeing откажется от производства самолетов серий 767 и 747-8. Airbus планирует поставить своим заказчикам более 600 самолетов в этом году. "2013 г. будет отличным для Airbus", - заявил Ф. Брежье. По его словам, Airbus рассчитывает, что в этом году получит заказы более чем на 1 тыс. самолетов.

Ранее Airbus получил заказ от японской авиакомпании Japan Airlines на 56 самолетов общей стоимостью $9,5 млрд. В частности, Airbus поставит Japan Airlines 18 самолетов A350-900 и 13 более крупных A350-1000. Заказ на самолеты серии A-350 для французского концерна стал самым крупным в этом году. (Интерфакс-Украина/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

МИРОВОЙ РЫНОК: ЮЖНАЯ КОРЕЯ ПОСТАВИТ ФИЛИППИНАМ ЛЕГКИЕ УДАРНЫЕ САМОЛЕТЫ

Южная Корея поставит на Филиппины легкие ударные самолеты согласно письменной договоренности между лидерами двух стран о необходимости укрепления военно-технического сотрудничества между государствами. Об этом сообщает еженедельник "Дифенс ньюс". Лидеры обеих сторон заявили о желании максимально ускорить процесс подписания контракта на поставку самолетов. Предполагается, что Южная Корея поставит FA-50, который является легкой ударной версией учебно-тренировочного самолета Т-50 "Голден игл". Т-50 был совместно разработан американской компанией Lockheed Martin и южнокорейской Korea Aerospace Industries.

FA-50 оснащен ракетами "воздух-воздух" и "земля-воздух", а также пулеметными установками. На него могут устанавливаться высокоточные бомбы, такие как управляемые бомбы с обычной боевой частью и боеприпасы с неконтактным взрывателем. Самолет оснащен допплеровской РЛС производства компании "Эльта системз" EL/M-2-32 PULSE с дальностью действия до 100 км, что позволяет ему выполнять боевые задачи по непосредственной поддержке войск.

Первым иностранным пользователем FA-50 стала Индонезия, которая заказала 16 машин комплектации Т-50i в 2011 г. Последние самолеты по контракту были поставлены в сентябре. Располагая средствами в $450 млн., Филиппины хотят заказать 12 FA-50 для сдерживания армии КНР. После снятия с вооружения истребителей F-5 в 2005 г., ВВС страны не располагают истребительной авиацией.

Помимо самолетов, руководители двух государств договорились об экспорте на Филиппины морских кораблей и бронированной техники. Об этом сообщила пресс-служба президента Южной Кореи. В настоящее время Филиппины располагают 120 морскими судами различного назначения, чего, по мнению южнокорейской стороны, недостаточно для обеспечения безопасности этой страны.

Аналитики считают, что военная продукция производства Южной Кореи максимально подойдет для выполнения боевых задач на территории Филиппин, так как климатические и геополитические условия обеих стран имеют значительное сходство. (АРМС-ТАСС/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ПРОГНОЗ: В БЛИЖАЙШИЕ 20 ЛЕТ АВИАКОМПАНИЯМ ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКИ ПОТРЕБУЮТСЯ 2300 САМОЛЕТОВ

Согласно последнему прогнозу Airbus Global Market Forecast (GMF), в ближайшие 20 лет (2013-2032 гг.) авиакомпаниям Латинской Америки потребуются 2307 новых самолетов, в том числе 1794 узкофюзеляжных, 475 широкофюзеляжных и 38 лайнеров большой размерности (например, А380) общей стоимостью $292 млрд. В целом мировым авиаперевозчикам в ближайшие 20 лет потребуются 29230 новых пассажирских и транспортных самолетов общей стоимостью около $4.4 трлн., сообщает пресс-служба Airbus.

С учетом того, что темп роста ВВП в Латинской Америке выше мирового (3.6% - в данном регионе против 2.6% - в мире), предполагается, что численность среднего класса в этих странах будет расти, и его доля превысит 50% от общей численности населения региона к 2032 г. Согласно прогнозам, в 2012-2020 гг. темпы роста экономики Латинской Америки превысят среднемировые во многом благодаря вкладу Мексики и Бразилии. В результате темпы рост пассажиропотока в Латинской Америке в ближайшие 20 лет достигнут 5.2% в год, что превышает средний мировой показатель в 4.7%, пояснили в компании.

"Рост численности среднего класса и потребительских расходов населения способствует повышению доступности воздушного транспорта - за последние 10 лет количество городов, между которыми налажено воздушное сообщение, возросло на 14%. Предполагается, что в ближайшие 20 лет темп роста пассажиропотока на рейсах внутри региона и внутренних рейсах стран Латинской Америки составит 6.3%, что делает данный сегмент рынка наиболее привлекательным для латиноамериканских авиакомпаний. Именно благодаря высокому "внутреннему" потенциалу данного региона Airbus прогнозирует, что в ближайшие 20 лет две трети населения развивающихся стран будут выполнять не менее 1 перелета в год, а по темпам роста пассажиропотока Латинская Америка будет уступать лишь показателям Ближнего Востока", - также уточнили в Airbus.

К 2032 г. 10 из 92 крупнейших городов, через аэропорты которых проходит не менее 10000 международных пассажиров в день, будут приходиться на долю Латинской Америки. На сегодняшний день на долю шести крупнейших латиноамериканских авиаперевозчиков приходится 19% рынка в сегменте дальнемагистральных перевозок в данном регионе, в то время, как аналогичный показатель для авиакомпаний США и Европы достигает 40%.

"Воздушные суда большой размерности, такие как А380, не только помогают снизить нагрузку на крупнейшие аэропорты за счет сокращения количества рейсов, данные машины могут дать латиноамериканским перевозчикам значительное преимущество в борьбе с иностранными конкурентами", - сказал Рафаэль Алонсо, исполнительный вице-президент компании Airbus по продажам в Латинской Америке и Карибском регионе. "В то же время самолеты А380 помогут решить важную задачу по обеспечению воздушного сообщения с Европой".

"Еще одной заметной тенденцией на рынке Латинской Америки является развитие low-cost авиакомпаний, на долю которых приходится около 40% пассажиропотока в регионе (для сравнения в 2003 г. данный показатель составлял 12%). Безоговорочными лидерами в данном сегменте являются Мексика и Бразилия. Высокая конкуренция на рынке low-cost перевозчиков вынуждает авиакомпании постепенно обновлять парк по средствам приобретения более экономичных воздушных судов. В результате с 2000 г. средний возраст парка самолетов, эксплуатируемых латиноамериканскими компаниями, снизился до 9.5 лет (-42%) против среднемирового показателя в 10.7 лет. В то время как многие перевозчики Латинской Америки уже активно ведут процесс обновления парка, средний возраст самолетов, эксплуатируемых в регионе, может быть дополнительно снижен за счет модернизации парка авиакомпаний Карибского региона", - также рассказали в Airbus. "Средний возраст воздушных судов, эксплуатируемых авиакомпаниями Карибского региона, составляет порядка 17 лет, что более чем на 7 лет превышает аналогичный показатель для Латинской Америки и среднемировой уровень, - сказал Алонсо. - Однако следует отметить, что некоторые карибские перевозчики уже сделали выбор в пользу более экономичных и экологичных лайнеров нового поколения. Со временем эта тенденция будет развиваться, что приведет к дальнейшему снижению среднего возраста парка самолетов".

Свыше 500 самолетов Airbus эксплуатируются на территории Латинской Америки и Карибского региона, а еще более 400 лайнеров будут поставлены авиаперевозчикам данных регионов. За последние 10 лет компания Airbus в три раза увеличила парк эксплуатируемых самолетов ее производства в странах Латинской Америки - на долю техники Airbus приходится около 60% всех поставок воздушных судов в данном регионе, уточнили в компании. (Aex.ru/ Машиностроение Украины, СНГ, мира)

КИТАЙ: АВИАПРОИЗВОДИТЕЛИ ПРОДОЛЖАТ ИСПОЛЬЗОВАТЬ РОССИЙСКИЕ ДВИГАТЕЛИ

Авиапром КНР ставит своей долгосрочной целью увеличение экспорта существующего ассортимента изделий.

Об этом сообщили изданию IHS Jane's на пекинской выставке Aviation Expo China официальные лица китайской государственной компании Aviation Industry Corporation of China (AVIC) и ее экспортного подразделения.

Одновременно авиапроизводители КНР занимаются разработкой боевого самолета следующего поколения, конкурирующего с F-35 компании Lockheed Martin - такова вторая задача, над реализацией которой работает авиационная отрасль Поднебесной, сообщили IHS Jane's китайские промышленники.

Однако и официальные лица компании AVIC, и представители российских авиазаводов подтвердили, что в обозримом будущем истребительная программа КНР останется зависимой от Москвы в плане технологии двигателей.

Их заявления о закупках двигателей в России соответствуют информации, ранее предоставленной московской компанией - производителем двигателей "Салют" и другими российскими предприятиями ВПК верховному командованию Военно-воздушных сил Народно-освободительной армии Китая (ВВС НОАК) во время выставки Air Show China в Чжухае в ноябре 2010 г. (ТС ВПК/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ЛИТВА: МИНИСТЕРСТВО ОБОРОНЫ КУПИТ ТРИ ВЕРТОЛЕТА AS 365 DAUPHIN

Министерство обороны Литвы подписало контракт на покупку 3 вертолетов типа AS 365 Dauphin у компании Eurocopter. Сумма контракта - 180 млн. литов (50 млн. евро). Вертолеты предназначены для поиска и спасения людей и мониторинга и контроля окружающей среды на всей территории Литвы, сообщает министерство.

Ранее для этих функций на вооружении у министерства были вертолеты российского производства Ми-8, летные ресурсы которых, по словам главы ведомства Йозаса Олекаса, скоро закончатся.

Приобретение первого вертолета финансируется из программы структурной поддержки ЕС на 2007-2013 гг. Договор составлен с учетом поставки всего необходимого оснащения, обучением пилотов и обслуживающего вертолеты персонала и с 3-летним гарантийным сроком на ремонт. Средства на покупку вертолетов появились благодаря перераспределению средств Евросоюза из проектов, которые по каким-либо причинам были остановлены. (Aex.ru/ Машиностроение Украины, СНГ, мира)

США: РАЗРАБОТАНА ОБЛЕГЧЕННАЯ СИСТЕМА УПРОЧНЕННОЙ БАЛЛИСТИЧЕСКОЙ ЗАЩИТЫ ВЕРТОЛЕТОВ

Облегченная система упрочненной баллистической защиты (Ballistic Protection Systems, BPS) экипажей вертолетов разработана Предприятием по внедрению опытных образцов (Prototype Integration Facility, PIF) Центра исследований, разработки и проектирования авиации и ракетного вооружения армии США (U. S. Army Aviation and Missile Research, Development and Engineering Center, AMRDEC). Об этом говорится в сообщении Центра.

Методы ведения боевых действий постоянно усложняются. В частности, в условиях современного боя вертолеты АН-64 "Апач" находятся в воздухе значительно более длительное время, предоставляя воздушную поддержку сухопутным силам и обеспечивая патрулирование в рамках сопровождения конвоев с целью предотвращения появления различных опасностей. С целью соответствия вертолетов боевым задачам нового типа, командованием американской армии было принято решение об оснащении их дополнительной защитой. Предприятию PIF удалось решить задачу усиления бронирования без существенного увеличения массы, используя новейшие решения в сфере композиционных материалов (КМ) и создав систему защиты от огня легкого стрелкового оружия. Первыми системой BPS были оборудованы вертолеты "Белл-407", поставленные в армию Ирака. Она обеспечила защиту пола кабины и сидений экипажа от попаданий легкого стрелкового оружия. Как заявили специалисты PIF, "эта задача была не из легких, в силу малого внутреннего пространства созданного на базе гражданской версии вертолета".

В настоящее время предлагается возможность установки BPS на вертолеты UH-60 "Черный ястреб" и CH-47 "Чинук" Армии США. Для последнего был разработан улучшенный комплект защиты, масса которого была снижена с 1400 до 800 кг. (АРМС-ТАСС/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

США: LOCKHEED MARTIN AERONAUTICS ПОЛУЧИЛА КОНТРАКТ НА ПОСТАВКУ САУДОВСКОЙ АРАВИИ ДВУХ ВОЕННО-ТРАНСПОРТНЫХ САМОЛЕТОВ KC-130J

Компания Lockheed Martin Aeronautics получила контракт стоимостью $180,99 млн. на поставку Саудовской Аравии двух военно-транспортных самолетов (ВТС) KC-130J. Поставка самолетов будет реализована в рамках программы военной помощи иностранным государствам. Об этом сообщило Министерство обороны США.

Работы по постройке двух ВТС должны быть завершены к апрелю 2016 г.

Контракт выдан центром управления жизненным циклом ВВС США на базе ВВС Райт-Паттерсон (шт. Огайо). (АРМС-ТАСС/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

США: ПЕНТАГОН ВЫДАЛ КОНТРАКТ НА ПОСТАВКУ 24 БЕСПИЛОТНИКОВ MQ-9 «РИПЕР» В ВАРИАНТЕ «БЛОК 5»

Министерство обороны США выдало контракт на поставку 24 беспилотных летательных аппаратов (БЛА) MQ-9 "Рипер" в варианте "блок 5" (MQ-9 Block 5 Reaper). Стоимость контракта составляет $377,4 млн.

Контрактом предусматривается поставка 24 БЛА, транспортировочных контейнеров, запасных частей и вспомогательного оборудования. Работы по контракту должны быть завершены к 29 июля 2016 г.

Средства на реализацию контракта выделены в рамках фондов 2013 ф. г. на закупку летательных аппаратов ($305 млн.), фондов на закупку оборудования в рамках 2012 ф. г. ($3,8 млн.), фондов на закупку запасных частей в рамках 2012 ф. г. ($68 млн.).

Контракт выдан центром управления жизненным циклом средневысотных БЛА ВВС США на базе ВВС Райт-Паттерсон (шт. Огайо). (АРМС-ТАСС/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (http://ukrmach.dp.ua/)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчики печатного варианта журнала «Машиностроение Украины» могут БЕСПЛАТНО получать его электронный вариант?

УКРАИНА: РАЗМЕР УТИЛИЗАЦИОННОГО СБОРА МОГУТ УВЕЛИЧИТЬ

Размер утилизационного сбора в ближайшее время может быть увеличен. Это может произойти при внесении изменений в утилизационное законодательство Украины, на чем настаивал президент Виктор Янукович в поручении еще в июле. Изменения касаются отмены повышающих коэффициентов при определении размера утилизационного сбора.

На данный момент готовится законопроект, по которому коэффициенты отменят. Об этом сообщил заместитель председателя правления Корпорации "УкрАВТО" по производству Олег Папашев в рамках круглого стола, прошедшего в ассоциации "УкрАвтоПром". Но, по словам Папашева, вместо коэффициентов будет увеличен размер самого утилизационного сбора. "Причем, намного", - добавил он.

Кроме того Папашев утверждает, что могут отменить и льготы для автопроизводителей, "поскольку украинские чиновники уже наслышаны о неудачном опыте России, которая под давлением ВТО была вынуждена отменить льготы для автопрома. Украине ничего не остается, как сделать то же самое, особенно накануне Вильнюского саммита".

Тем временем, Всеукраинская ассоциация автоимпортеров и дилеров (ВААИД) намерена обратиться к Кабинету министров Украины и Верховной Раде относительно отмены утилизационного сбора, который вступил в силу с 1 сентября, заявил глава ВААИД Олег Назаренко. "Будем обращаться к Верховной Раде, Кабмину об отмене утилизационного сбора вообще", - отметил он.

По его словам, одним из оснований для подобного обращения стало принятие Госдумой Российской Федерации в третьем и четвертом чтении закона, в соответствии с которым российские автопроизводители также обязаны уплачивать утилизационный сбор, действие которого ранее распространялось исключительно на импортную продукцию. По словам Назаренко, именно введение ранее Россией утилизационного сбора на импорт автомобилей послужило основанием для принятия подобного закона украинской стороной. Назаренко также отметил, что отмена утилизационного сбора является одним из требований Европейского Союза, в том числе и при подписании Соглашения об ассоциации с ЕС.

Назаренко сообщил, что введение утилизационного сбора негативно влияет и на украинских автопроизводителей, преимущественно производящих автомобили недорогого ценового сегмента. По его словам, если покупатели дорогих импортных автомобилей могут позволить себе дополнительно заплатить по единой ставке утилизационного налога 5,5 тыс. грн., то для покупателей недорогих автомобилей аналогичная сумма может оказаться довольно чувствительной, что негативно сказывается на покупательском спросе. В целом, по его оценке, объемы украинского авторынка из-за введения утилизационного сбора в сентябре упали на 50%. "Люди сегодня заняли выжидательную позицию и не хотят покупать автомобили", - отметил он. По информации Назаренко, всего в сентябре было растаможено 730 автомобилей, в то время как обычно в среднем в месяц растамаживается 12-14 тыс. автомобилей.

По словам директора "Порше Украина" Марьяны Словик, в сентябре компанией было растаможено всего 50 автомобилей, по словам финансового директора "Хонда Украина" Игоря Бойко, его компания в сентябре реализовывала только ранее импортированные в Украину автомобили.

В свою очередь, как отметил в комментарии вице-президент Ассоциации автопроизводителей Украины "Укравтопром" Ефим Хазан, закон об утилизационном сборе разработан на основании закона Украины об адаптации к Европейскому законодательству, 53 Директивы ЕС, поэтому отменить его будет весьма проблематично. "Что касается закона об утилизации, вопросов быть не может, он не может быть отменен, а что касается ставок экологического налога, так есть указ президента, они могут быть пересмотрены в ту или другую сторону", - сказал Хазан.

При этом, отметил он, когда мы говорим о равенстве условий для техники, которая производится и импортируется на территорию Украины, то нужно иметь в виду не импортера, а производителя. "То есть мы говорим о том, что условия поставки импортной и отечественной техники должны быть одинаковы", - заявил Хазан.

Что касается самого налога, отметил он, этот закон предусматривает комплекс мероприятий по утилизации автотранспортных средств, включая весь комплекс сбора, разборки, захоронения и повторного использования. (Transport.com.ua/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: ПАО «АВТОКРАЗ» В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УЛУЧШИЛО РЕЗУЛЬТАТЫ РАБОТЫ

В третьем квартале КрАЗ показал лучшие результаты работы, в сравнении с первыми двумя. Производство автомобильной техники, по отношению к первому кварталу увеличилось в 2,8 раза, ко второму - в 1,5 раза.

С начала года предприятием изготовлено 635 единиц автомобильной техники "КрАЗ" - это практически на уровне аналогичного периода прошлого года (за 9 месяцев 2012 г. произведено 637 ед.).

Сентябрь стал самым результативным месяцем 2013 г.: предприятию не только удалось удержать производственный темп августа, но и несколько его превысить. С главного конвейера автозавода сошло 107 автомобилей: темп роста производства к августу составил 102%. В общем количестве произведенных в сентябре автомобилей доля шасси составила 63%, автомобилей специального назначения - 32%, остальные - самосвалы и тягачи. В основном, в сентябре выполнялись внешнеэкономические контракты.

Итоговый показатель работы конвейера в сентябре самый высокий среди аналогичных результатов за последние пять лет.

Что же касается разработки новых моделей, то в сентябре продолжались работы по доводке, испытаниям и сертификации новинок: зерновозного автопоезда КрАЗ-6511С4 "Караван" и шасси КрАЗ-5401К2В (на котором смонтирована также опытная надстройка - пылесос). После успешного завершения эксплуатационных испытаний в Кременчуге, коммунальный "КрАЗ" переезжает в Киевавтодор, где продолжит испытания, убирая улицы столицы.

Автопоезд-зерновоз активно демонстрируется на различных агровыставках, собирая отзывы и замечания будущих пользователей, после которых уйдет на краткие эксплуатационные испытания в несколько продовольственных корпораций.

Продолжались работы по снижению производственных затрат и повышению эффективности производства. Успешно пройден ресертификационный аудит, который подтвердил, что система менеджмента качества ПАО "АвтоКрАЗ" соответствует требованиям международного стандарта ISO 9001:2008. (Портал машиностроения/ Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: ПАО «АВТОКРАЗ» ОТГРУЗИЛО В АДРЕС МИНОБОРОНЫ ЕГИПТА 50 ТОПЛИВОЗАПРАВЩИКОВ

АвтоКрАЗ отгрузил в адрес Министерства обороны Арабской Республики Египет первую партию из 50 единиц топливозаправщиков АЦ-12-63221, сообщила пресс-служба предприятия. "Отгрузка была выполнена после успешного завершения инспекционных испытаний представителями заказчика, подтвердивших соответствие изготовленной продукции контрактным спецификациям", - сказано в сообщении.

Автоцистерны КрАЗ-АЦ-12-63221 предназначены для временного хранения и транспортирования светлых нефтепродуктов по всем видам дорог и бездорожью.

Базой для монтажа оборудования послужил полноприводный автомобиль-шасси КрАЗ-63221 (6х6) - одна из самых популярных моделей автомобилей "КрАЗ", которой нет равных в условиях бездорожья. Шасси КрАЗ-63221 имеет 330-сильный турбированный дизельный двигатель ЯМЗ-238Д, КПП - 9JS150TA и однодисковое сцепление MFZ 430.

Выбору египетскими военными шасси "КрАЗ" способствовали несколько факторов. Это чрезвычайная прочность кразовской рамы, где применены лонжероны из горячекатаного швеллера, а также возможность отбора мощности от коробки переключения передач или раздаточной коробки, сделавшие это шасси универсальным для монтажа различных установок. Дополнительный аргумент - оборудование автомобиля шинами размерностью 1300-530-533, которые обеспечивают отличную проходимость в экстремальных условиях.

Спецчасть - 12-кубовая цистерна, установленная на шасси "КрАЗ", изготовлена на предприятии Министерства обороны Украины - ГП "45-й экспериментально-механический завод".

Отгрузка спецтехники "КрАЗ" произведена в рамках внешнеэкономического контракта, заключенного в текущем году. Подписание очередного контракта ПАО "АвтоКрАЗ" и МО АРЕ стало возможным, благодаря положительному опыту многолетнего сотрудничества и безупречной репутации автомобилей "КрАЗ", ранее поставленных для МО Египта. Начиная с 1970-х годов "КрАЗы" служат в Египте, зарекомендовав себя за это время как простые в эксплуатации, но надежные и выносливые автомобили. (Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: КОРПОРАЦИЯ «БОГДАН» В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛО ПРОИЗВОДСТВО

В сентябре по сравнению с августом корпорация "Богдан" сократила производство легковых автомобилей на 83,5%, или на 886 автомобилей до 175 автомобилей. Об этом говорится в сообщении ассоциации автопроизводителей "Укравтопром". В сентябре 2012 г. корпорация автомобили не производила.

В январе-сентябре корпорация сократила производство по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 47,8% или на 4622 автомобилей до 5039 автомобилей.

В 2012 г. "Богдан" сократил производство автомобилей на 40,54% или на 8026 до 12034 автомобилей. (Metalmonitor/ Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: КОРПОРАЦИЯ «БОГДАН» В 2013 ГОДУ СОБЕРЕТ МЕНЬШЕ АВТОМОБИЛЕЙ

Президент и владелец корпорации "Богдан" Олег Свинарчук заявил, что с 2008 г. объем национального производства автомобилей снизился с 400 тыс. единиц до 50-60 тыс. единиц. "Засилье импорта чувствуется по многим позициям и меры правительства, такие как введение спецпошлины и утилизационного сбора, сегодня дают результат - к нам пришли с производством уже три брэнда JAC, Great Wall и Lifan. Это касается только нашей кампании. У наших конкурентов также произошли изменения в модельном ряде", - сообщил он.

Свинарчук также рассказал, что если удастся в полной мере использовать трехлетний период действия спецпошлины, учитывая введение утилизационного сбора, негативные последствия от вступления в зону свободной торговли с Европой (снижение пошлин в течении 15 лет) должны быть компенсированы. "Нужно понимать, что потери будут в любом случае - и в Таможенном союзе, и в Зоне свободной торговли с Европой. Но это создаст понятные правила игры на рынке и позволит украинским компаниям получить доступ на глобальные рынки", - подчеркнул владелец автокорпорации.

Компания к концу года собирается выпустить 10 тыс. автомобилей, что на 5 тыс. меньше изначального плана. "Возможны дополнительные объемы от сотрудничества с Great Wall", - добавил Свинарчук. (Metalmonitor/ Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: ПАО «КОНЦЕРН «ЭЛЕКТРОН» БУДЕТ ВЫПУСКАТЬ ЭЛЕКТРОАВТОБУСЫ

Львовский концерн "Электрон" получит финансирование из специального бюджета города, который подразумевает закупку электротранспорта. Более того, Львов профинансирует закупку электроавтобуса, впервые в Украине.

Этот шаг позволит фактически создать в Украине собственный электроавтобус, а город лишь обязуется купить первую машину. Проектированием и производством займется концерн "Электрон", у которого есть ресурс для создания подобной техники. А после того, как "Электрон" презентовал первый трамвай, сомнений, что и электроавтобус будет вполне современным, уже нет.

Львовские власти также могут оказаться в выиграше. Ведь заправка топливом рейсового автобуса обходится ежедневно в приличную сумму. Зарядка же электроавтобуса будет обходиться в 80-90 грн., притом еще и по ночному тарифу. В "Электроне" обещают, что их электроавтобус будет иметь автономный пробег 350-450 км, что для Львова вполне достаточно. Помимо этого, электротранспорт не будет загрязнять окружающую среду, а Львов получит собственного производителя, который будет приносить доход в бюджет.

Именно такими аргументами руководствовались львовские депутаты, когда решили закупить один электроавтобус за 4 млн. грню, а не два троллейбуса за 1,9 млн. каждый.

Такая логика львовских властей, которые стимулируют создание современных производств заслуживает внимания и в других регионах. По предварительным данным, электроавтобус может быть создан и выпущен на линию уже до конца следующего года. (Auto-Consulting/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: ПАО «КРЕМЕНЧУГСКИЙ КОЛЕСНЫЙ ЗАВОД» (КРКЗ) ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПРОИЗВОДСТВО

Кременчугский колесный завод (Полтавская обл.) в январе-сентябре, по сравнению с соответствующим периодом 2012 г., увеличил производство на 30,9% или 386,8 тыс. шт. до 1635,4 тыс. колес. Об этом сказано в сообщении предприятия. Согласно сообщению, предприятие работает в нормальном режиме в зависимости от составленного портфеля заказов.

ПАО "Кременчугский колесный завод" производит стальные колеса для автомобилей и сельскохозяйственной техники. (РБК-Украина/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: ПАО «ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ «КРЕМЕНЧУГСКИЙ АВТОСБОРОЧНЫЙ ЗАВОД» (КРАСЗ) ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПРОИЗВОДСТВО

Производственное объединение "Кременчугский автосборочный завод в январе-сентябре по сравнению с соответствующим периодом 2012 г., увеличило производство автомобилей на 90,8% или на 2134 шт. до 4484 шт. Об этом сказано в сообщении предприятия, переданном в горисполком Кременчуга.

По данным предприятия, завод работает в зависимости от поставки комплектующих и заказов.

Кременчугский автосборочный завод (КрАСЗ) специализируется на крупноузловой сборке автомобилей, выполнении предпродажной подготовки, гарантийного и постгарантийного обслуживания автомобилей. Предприятие входит в группу компаний "АИС". (РБК-Украина/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: ООО «ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ «КРЕМЕНЧУГСКИЙ АВТОСБОРОЧНЫЙ ЗАВОД» (КРАСЗ) НАЧАЛО СЕРИЙНЫЙ ВЫПУСК НОВОЙ МОДЕЛИ АВТОМОБИЛЯ SSANGYONG KORANDO

16 октября на Кременчугском автосборочном заводе (Полтавская обл.) официально начался серийный выпуск нового кроссовера от SsangYong - New Korando.

На предприятии состоялся торжественный митинг в честь выпуска нового автомобиля. На нем исполнительный директор завода Николай Черныш напомнил, что автомобили SsangYong КрАСЗ начал производить еще в 2005 г. "Сегодня мы презентуем новую машину. New Korando объединил изящность спортивного кроссовера и вместительность внедорожника. New Korando отличается от предшественника, в первую очередь, оформлением салона и передней части авто. Кроссовер получил фары новой формы, светодиодную оптику, новую форму бампера и рисунок решетки радиатора", - сказал Черныш.

Он также отметил, что у новинки одно из самых больших багажных отделений среди внедорожников данного сегмента. Дополнительно New Korando получил новую приборную панель, более удобный руль, новую мультимедийно-навигационную систему с поддержкой CD, MP3, DVD, Bluetooth, iPhone DC и картами для GPS-навигатора.

Директор дистрибуторской компании SsangYong Группы компаний "АИС" Олег Карабаев добавил, что до конца года компания планирует реализовать более 300 таких автомобилей.

При этом он не озвучил стоимость новой модели автомобиля, уточнив, что она будет стоить на 7-10 тыс. грн. дороже, чем предыдущая. (Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: ООО «ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ «КРЕМЕНЧУГСКИЙ АВТОСБОРОЧНЫЙ ЗАВОД» (КРАСЗ) В 2013 ГОДУ ПЛАНИРУЕТ УВЕЛИЧИТЬ ВЫПУСК АВТОМОБИЛЕЙ

ООО "Производственное объединение "Кременчугский автосборочный завод", входящее в Группу компаний "АИС", планирует в 2013 г. увеличить производство автомобилей в 2,5 раза по сравнению с 2012 г. - более чем до 8 тыс. автомобилей, сообщил директор предприятия Николай Черныш. "В 2013 г. мы планируем произвести более 8000 машин. Если хорошо постараемся, то приблизимся к 9 тыс.", - сказал он.

Вместе с тем, директор отметил, что в лучшие годы работы завод выпускал до 27,5 тыс. авто в год. (Интерфакс-Украина/ Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: АССОЦИАЦИЯ АВТОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ «УКРАВТОПРОМ» АНОНСИРОВАЛА НОВЫЙ ЭТАП В СОЗДАНИИ СИСТЕМЫ УТИЛИЗАЦИИ

По инициативе автопроизводителей Украины в Киеве был проведен пресс-брифинг, посвященный новому этапу создания и развития эффективной полномасштабной системы утилизации отслуживших транспортных средств в Украине. На мероприятии, собравшем представителей Минприроды, Минпромполитики, Общественного совета при Минприроды, членов ассоциации "Укравтопром", а также средства массовой информации, было отмечено, что на сегодняшний день в Украине отсутствует комплексная система утилизации, предполагающая наличие предприятий, обеспечивающих реализацию всех звеньев процесса утилизации автотранспорта, снятого с эксплуатации, и таким образом создающая надлежащие условия для защиты окружающей среды. Поэтому именно создание такой системы ассоциация "Укравтопром" рассматривает как одну из первоочередных задач.

И первые шаги на пути решения этой задачи уже сделаны. Согласно требованиям новых правовых норм в области утилизации, уже зарегистрировали свои сети пунктов сбора снятых с эксплуатации транспортных средств и их разборки на комплектующие такие украинские автомобилестроители, как Запорожский автомобилестроительный завод, "Черкасский автобус" и КрАСЗ, а Корпорация "Эталон", Корпорация "Богдан" и "Еврокар" подали в Министерство экологии и природных ресурсов необходимый пакет документов для включения в реестр.

Также на этом мероприятии было отмечено, что сегодня центральные органы исполнительной власти проводят активную работу над выполнением поручения президента Украины относительно усовершенствования законодательства в сфере утилизации транспортных средств, в рамках которого предполагается, помимо прочего, обеспечить возмещение стоимости переданных на утилизацию транспортных средств, устранить чрезмерные требования к субъектам хозяйствования, которые намерены осуществлять деятельность по разборке утилизируемых транспортных средств, определить четкий механизм государственного контроля и надзора в сфере хозяйственной деятельности по утилизации транспортных средств, а также устранить положения, не согласующиеся с международными обязательствами Украины, взятыми при вступлении во Всемирную торговую организацию.

В рамках внедрения в Украине международного опыта по развитию системы утилизации вышедших из эксплуатации транспортных средств, 8 октября ассоциация "Укравтопром" в лице президента Михаила Резника торжественно подписала соглашение о сотрудничестве с компанией Ukrferrum Ltd., официальным представителем итальянского производителя оборудования для утилизации, которую презентовал Юрий Гордый.

При содействии ассоциации "Укравтопром" представитель Bonfiglioli в Украине продемонстрировал возможности оборудования компании представителям профильных министерств и средств массовой информации.

Компания Ukrferrum Ltd. обязалась создать первый пилотный проект по утилизации снятых с регистрации транспортных средств и запустить в эксплуатацию утилизационный завод, строительство которого уже началось в Жулянах.

Предприятие в Жулянах сможет начать работу уже в 2014 г. Комплекс из прессов и шредеров на первом этапе позволит перерабатывать 15-20 т металлолома в час.

Таким образом, ассоциация "Укравтопром" намерена использовать положительный опыт представителей Ing. Bonfiglioli S.p.A. и Ukrferrum Ltd. для создания полномасштабной системы утилизации транспортных средств в Украине. (Trans-Port.com.ua/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: ПАО «ЧЕРКАССКИЙ АВТОБУС» В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПРОИЗВОДСТВО

В сентябре завод "Черкасский автобус" (Черкассы) увеличил производство в 4,6 раза или на 40 до 51 автобуса по сравнению с августом. Об этом говорится в сообщении ассоциации автопроизводителей "Укравтопром". По сравнению с сентябрем 2012 г. завод сократил производство автобусов на 1,9% или на 1 автобус.

В январе-сентябре завод сократил производство автобусов по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 56,5% или на 249 до 192 автобусов.

В 2012 г. по сравнению с 2011 г. завод сократил объемы производства автобусов на 15,3% или на 127 до 701 единицы.

После продажи контрольного пакета акций "Черкасского автобуса" корпорация "Богдан" вывела данное предприятие из своей структуры. Предприятие зарегистрировано в форме публичного акционерного общества, специализируется на производстве автобусов модельного ряда "Богдан" и являлось одним из учредителей корпорации "Богдан". (Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: КОРПОРАЦИЯ «ЭТАЛОН» ОБЕЩАЕТ В ДЕКАБРЕ 2013 ГОДА НАЧАТЬ ВЫПУСК СОБСТВЕННЫХ ТРОЛЛЕЙБУСОВ

Корпорация "Эталон", один из ведущих украинских производителей автотранспортной техники, намерена в декабре начать выпуск троллейбусов собственной разработки, сообщил председатель правления Бориспольского и Черниговского автозаводов Валерий Куцов. "Сегодня уже проведена подготовка производства, и в декабре начнется его (троллейбуса) серийный выпуск", - отметил он.

На пресс-конференции президент корпорации Владимир Бутко отметил, что корпорация поучила 8 патентов на производство троллейбусов и провела все необходимые согласования с партнерами.

Ранее белорусский "Белкоммунмаш" обвинял "Эталон" в нарушении лицензионного соглашения, однако, по словам В.Куцова, это было скорее "эмоциональной оценкой", и сегодня эти вопросы сняты.

Новый низкопольный троллейбус Т12110 "Барвинок" рассчитан на 105 пассажиров (мест для сидения - 31). Для людей с ограниченными возможностями возле средней двери имеется откидная аппарель. Троллейбус оборудован асинхронным трехфазным двигателем мощностью 180 кВт. Система управления тяговым приводом троллейбуса производства фирмы "ЭПРО" (Санкт-Петербург) размещена на крыше троллейбуса. Завод планирует сделать троллейбусы на 20% более дешевыми, чем у конкурентов. (Интерфакс-Украина/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

Анализ

УКРАИНА: С ВВЕДЕНИЕМ УТИЛИЗАЦИОННОГО СБОРА АВТОМОБИЛЬНЫЙ ЭКСПОРТ МОЖЕТ УПАСТЬ

В 2012 г. многолетняя борьба между автопроизводителями и импортерами зарубежных авто перешла в решающую стадию. В марте Верховная Рада приняла закон о спецпошлинах на импорт автомобилей. С этого момента все импортеры обязаны платить вместо 10% стоимости машины при ее ввозе почти 23%.

Автопроизводители тогда заявляли, что эта мера поможет возродить украинскую промышленность. В разгар кризиса - в 2009 г. - в Украине было произведено 69,2 тыс. автомобилей, что на 84% меньше, чем в 2008 г. Последующие годы автомобильный рынок постепенно пытался достигнуть докризисных показателей в 422 тыс. автомобилей, но в 2012 г. было выпущено только 76,2 тыс. авто. Весь 2012 г. автопроизводители пытались убедить правительство принять закон о повышении пошлин на ввоз иномарок из-за границы, что, по их мнению, помогло бы восстановить украинское автопроизводство. Экс-министр экономики Петр Порошенко предлагал поднять эту планку до 25%.

С момента вступления закона в действие уже прошло время, но эксперты до сих пор не берутся прогнозировать, насколько вырастут в цене импортируемые автомобили. Тем более, что еще больше нарастить цены не только на иностранные, но и на украинские авто должен новый экологический налог, принятый парламентом в июле. С осени все авто - собранные на родине или ввезенные в Украину - будут облагаться дополнительным налогом в зависимости от года их производства и объема двигателя.

Усложняет ситуацию на автомобильном рынке и то, что до конца года правила игры не могут существенно измениться. Если в ноябре Украина подпишет договор о зоне свободной торговли с ЕС, импортные пошлины необходимо будет пересматривать. В Брюсселе уже заявили, что их нужно будет снизить до 5-8% от стоимости. В таком случае все усилия правительства по поддержанию отечественного автопрома окажутся напрасными.

Еще в 2011 г. несколько основных производителей автомобилей в Украине - "ЗАЗ", "Еврокар" и Корпорация "Богдан" - обратились к правительству с просьбой расследовать причину низких, по их мнению, импортных пошлин на автомобили. По словам заводчиков, рекордное падение производства всего за два года (с 422 тыс. в 2008 г. до 45 тыс. в 2010 г.) было обусловлено именно неравной конкуренцией с импортерами.

В 2012 г. производство автомобилей продолжало сокращаться: по итогам года падение производства составило 27%. При этом рынок продаж стабильно рос и достиг 243 тыс. авто. Большую часть продаж составляли импортные автомобили. Производители утверждали, что на их предприятиях загружены только 40% мощностей, а остальные простаивают, хотя могли бы создавать новые рабочие места. По словам главы "Еврокара" Олега Боярина, только его компания при полной загруженности может выпускать до 100 тыс. автомобилей в год и обеспечить Украине дополнительно 167 тыс. рабочих мест.

Все эти аргументы подействовали, и правительство решилось поднять пошлины. На это решение сразу болезненно отреагировали импортеры. "Ранее пошлины уже поднимали до 25%, но тогда производство существенно не выросло", - пояснил директор компании Auto-Consulting Олег Омельницкий. По его мнению, для роста собственного производства нужно снижать налоги на прибыль для заводов, а также ликвидировать 5%-ный сбор при импорте оборудования для автомобильной промышленности. Тем более что многие производители занимаются в большей степени узловой сборкой автомобилей, а не разрабатывают их самостоятельно.

В правительстве уверены, что повышение пошлин на импортируемые авто - достаточные условия для роста отечественного автопрома. Например, в конце мая в ходе визита на Запорожский автозавод министр экономического развития и торговли Игорь Прасолов заявил, что сейчас у производственников есть три года, пока действуют пошлины, чтобы решить проблемы и повысить конкурентоспособность отрасли. Результаты отдельных месяцев, например, мая, когда в Украине выпустили 3,55 тыс. автомобилей, несколько обнадежили производителей. Но по итогам шести месяцев производство украинских автомобилей упало на 54,2% по сравнению с прошлым годом. При этом цены на авто росли - при-

мерно на 10-15% за год. Поэтому-то, станут ли изменения в законодательстве драйвером роста украинского автопрома, прогнозировать пока не берется никто.

В отдаленной перспективе эксперты прогнозируют, что автомобильная отрасль Украины перейдет на сборку автомобильных марок транснациональных корпораций. "Сейчас Восточная Европа привлекает к себе инвесторов из Азии, которые хотят собирать там автомобили, и потому национальные марки авто проигрывают в этой борьбе", - считает аналитик Roubini Global Economics Меган Сторан Браун. Хотя пока Украина не преуспела в борьбе за новые заводы и линии сборки. В начале года китайская Geely Corporation заявила, что отказывается от замыслов строить завод по сборке машин на базе украинского АвтоКрАЗа и переносит производство в Беларусь. Причиной такого решения стал неблагоприятный инвестиционный климат. По мнению экспертов, в результате этого решения Киев потерял примерно $20 млн. инвестиций.

При, казалось бы, неблагоприятной ситуации на рынке, продажи новых автомобилей в Украине постепенно растут. По информации ассоциации автопроизводителей Украины "УкрАвтоПром", в прошлом году украинцы купили машин на 14% больше, чем в 2011 г. Главную причину роста продаж эксперты видят в потребности переоснащения украинского автопарка. По словам экспертов, в среднем украинцы меняют машину раз в 5-8 лет, и поэтому сейчас авто, купленные до кризиса, будут менять. В 2008г. было продано более 600 тыс. машин. Поэтому, считают основные импортеры, сейчас рынок будет расти примерно на 13% в год. Тем более что он пока не достаточно насыщен - в Украине на 1 тыс. человек приходится 174 автомобиля, тогда как в России, к примеру, - 228, в Польше - 453.

Остановить рост продаж может новый экологический налог, который парламент принял в предпоследний день летней сессии. С 1 сентября производители и импортеры автомобилей должны платить за утилизацию снятых с эксплуатации транспортных средств.

Импортеры и дистрибуторы (за 9 месяцев)	Чистый доход		Чистая прибыль		Текущие обязательства	
	2012 г., млн. грн.	2012 г., рост, %	2012 г., млн. грн.	2011 г., млн. грн.	2012 г., млн. грн.	2012 г., рост, %
"Порше Украина"	3701	42,18	207	156	79	44,34
"Тойота-Украина"	3314	29,94	216	204	359	330,87
"Виннер Импортс Украина, Лтд."	2582	17,79	143	н/д	424	13,66
"Украинская автомобильная корпорация"	2310	17,92	177	183	489	87,37
"Харьковская автомобильная торговая компания"	1829	н/д	-13	н/д	1086	н/д
"Ниссан Мотор Украина"	1766	40,75	19	50	249	123,81
"Фалькон-Авто"	1690	52,45	23	17	458	34,88
"Еврокар"	1408	37,90	18	8	51	16,07
"Автокапитал"	1313	1,41	35	1	543	23,28
"Рено Украина"	1190	12,08	41	54	127	-18,03
"Дженерал Авто Груп"	1135	-28,24	31	26	350	22,57
"Хюндай Мотор Украина"	1055	н/д	2	н/д	358	н/д
"Пежо Ситроен Украина"	938	н/д	63	н/д	255	н/д
"АВТ Бавария"	930	25,23	27	32	158	57,83
Торговый дом "Нико"	861	н/д	-14	н/д	440	н/д

	Диллеры (за 9 месяцев)	Чистый доход		Чистая прибыль		Текущие обязательства	
		2012 г., млн. грн.	2012 г., рост, %	2012 г., млн. грн.	2011 г., млн. грн.	2012 г., млн. грн.	2012 г., рост, %
1	"ВиДи Груп"	1525	51,03	н/д	н/д	83	22,31
2	"Си Эй Автомотив"	722	н/д	н/д	н/д	385	н/д
3	Автомобильный дом "Украина - Мерседес-Бенц"	423	н/д	3	н/д	144	н/д
4	"Элитавто"	411	н/д	н/д	н/д	824	н/д
5	"Саммит Моторз Украина"	383	н/д	2	н/д	30	н/д

	Автопроизводство	Чистый доход		Чистая прибыль		Текущие обязательства		Коэффициент общей ликвидности
		2012 г., млн. грн.	2012 г., рост, %	2012 г., млн. грн.	2011 г., млн. грн.	2012 г., млн. грн.	2012 г., рост, %	
1	Запорожский автомобилестроительный завод	3531	-6,88	0	-54	1600	30,32	1,21
2	Автосборочный завод №2 (ПАО "АК "Богдан Моторс")	3041	-14,47	14	101	739	-44,75	0,75
3	"Еврокар"	1798	23,84	20	61	271	-17,35	1,76
4	АвтоКрАЗ	615	-9,18	15	-177	3272	-9,83	0,76
5	Бориспольский автозавод	334	-14,73	1	-16	70	191,82	4,26

Окончательная сумма налога будет определяться с помощью коэффициентов к базовой ставке, размер которых будет зависеть от года производства и объема двигателя автомобиля. Для легковых автомобилей установлена ставка 5,5 тыс. грн. и коэффициенты 0,86-5,5 для новых и 5,3-35,01 для старых авто. Ставка для грузовых автомобилей и автобусов - 11 тыс. грн.

Этот закон стал ответом на такие же действия России в прошлом году. Там специальный сбор, который будет обеспечивать переработку списанных автомобилей, приняли еще осенью. Сразу после этого стоимость нового легкового автомобиля при ввозе в Россию выросла примерно на 20 тыс. руб. (5 тыс. грн.), а автобуса - на 300 тыс. руб. (75 тыс. грн.).

После России о желании ввести утилизационные пошлины заявил также и Казахстан. Эксперты не исключают, что пошлины могут быть распространены на все страны Таможенного союза уже в этом году. Тогда объемы украинского экспорта серьезно упадут. Пока, как считает Олег Омельницкий, емкость рынка стран СНГ составляет до 100 тыс. автомашин в год, но к 2015 г., с введением утилизационного сбора украинский автомобильный экспорт в страны Содружества может упасть на 30-35%.

Кроме того, если в России утилизационный сбор распространяется как на импортеров, так и производителей, заводы в Украине платить налог не будут. В обмен на освобождение от уплаты экологического налога они обязаны обеспечить утилизацию автомобилей. Каким образом будет осуществляться переработка старых авто - пока не понятно, поскольку в Украине утилизацией никто не занимается.

По расчетам некоторых аналитиков, учитывая все изменения в законодательстве, цены на автомобили в этом году могут вырасти на 5-200 тыс. грн. Это может существенно снизить продажи. При этом даже такие заградительные меры являются только возможностью для украинских автопроизводителей переоснастить заводы, но не дают им гарантию конкурентоспособности на внутреннем рынке в будущем. (Инвестгазета/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

Анализ

УКРАИНА: КАК БУДЕТ РАЗВИВАТЬСЯ АВТОМОБИЛЬНЫЙ РЫНОК ДО КОНЦА 2013 ГОДА

Импортеры высказали мнение по поводу сложившейся ситуации с уплатой утилизационного сбора и прогнозы относительно цен на авто в ближайшее время. Прогнозами относительно ситуации на авторынке поделились и в корпорации "УкрАвто".

В пресс-службе Корпорации "УкрАвто" сообщили, что введение утилизационного сбора значительно повлияло на объемы поставок импортных автомобилей. Но, как показывают результаты продаж сентября и октября, утилизационный сбор это не единственная причина спада. С учетом ажиотажного августа, люди, раздумывающие над покупкой автомобиля, приняли решение о покупке. Таким образом, клиенты, которые могли бы купить автомобили в сентябре-октябре, сделали это в августе, "выбрав" спрос на ближайшую перспективу. Еще одним фактором, повлиявшим на объемы продаж в сентябре-октябре, стала выжидательная позиция, как участников рынка, так и клиентов, которые ожидают результатов Вильнюсского саммита, и возможных изменений условий. Кроме того, не стоит забывать об общем состоянии экономики страны и ухудшающихся потребительских настроениях населения, что также повлияло на продажи в осенние месяцы.

Сергей Мостовой, начальник отдела маркетинга компании "Дженерал Авто Груп" (импортер Opel и Chevrolet в Украине): "По состоянию на сегодня, действительно, можно констатировать, что объемы продаж сентября и октября демонстрируют состояние рынка, работающего в условиях действия утилизационного сбора. Если говорить об объемах продаж, то в октябре брэнд Chevrolet уменьшил присутствие, из-за окончания производства и продаж одного из бестселлеров модельного ряда - Chevrolet Lacetti. Что касается Opel, то объемы продаж брэнда в октябре соответствовали общим тенденциям на рынке, и увеличились на 14%, по отношению к сентябрю.

В отношении ценовой политики, пока удалось на некоторые модели оставить "доутилизационные" цены. Эти цены действуют на автомобили из запасов, завезенных до первого сентября. Те же, которые ввезены в соответствии с новыми правилами, подорожали, но на сумму, которая меньше утилизационного сбора. К слову, не смотря на введенные в апреле спецпошлины, мы не меняли ценовой политики на модели брэндов Chevrolet и Opel. Покупатели понимают, что рынок адаптируется к новым условиям, и, что цены на автомобили вырастут. Безусловно, утилизационный сбор повлиял на поведение покупателей, но люди, которые запланировали покупку автомобиля, несмотря на изменения цен, осуществляют задуманное. В ближайшей перспективе месячный рынок может незначительно вырасти, в пределах 1000 автомобилей к результату октября, и будет на уровне 16000 автомобилей в ноябре-декабре" .

Генеральный директор "ФАЛЬКОН-АВТО" (импортер KIA) Нина Васадзе считает, что результаты брэнда KIA в сентябре и октябре были обусловлены дефицитом некоторых моделей на складах, что привело к резкому снижению объемов продаж в Украине: "Несмотря на введение в 2013 г. спецпошлин и утилизационного сбора, интерес клиентов к модельному ряду KIA остается стабильным, и мы с оптимизмом смотрим на продажи ноября и декабря, так как в дилерскую сеть "ФАЛЬКОН-АВТО" поступила большая партия пользующихся повышенным спросом автомобилей KIA cee'd, Sportage, Sorento, Rio".

Начальник отдела маркетинга "АвтоЗАЗ-сервис" Виталий Колесник не считает результаты продаж сентября-октября новым уровнем рынка, который работает в условиях действующего утилизационного сбора: "Как показывает анализ рынка, на данный момент далеко не все игроки изменили цены на автомобили, в соответствии с суммой, равной утилизационному сбору. По моему мнению, нынешний уровень продаж это результаты ажиотажа в августе, когда сомневающиеся купили автомобиль, не откладывая приобретение на осень.

Если же говорить конкретно о результатах брэнда "ЗАЗ", то в сентябре-октябре автомобили Запорожского автомобилестроительного завода снова стали №1 на рынке легковых автомобилей. Этот результат позволил брэнду выйти на 1-е место по итогам продаж за 10 месяцев. Высокие результаты обусловлены, прежде всего, доверием к качеству автомобилей "ЗАЗ", а также лояльной к потребителю ценовой политикой. Кроме этого, в октябре мы предложили клиенту скидки на весь модельный ряд легковых автомобилей "ЗАЗ". Скидки на новые автомобили "ЗАЗ Forza" 2012 г. в. достигают 4000 грн. На "ЗАЗ VIDA" - до 6460 грн. Продолжают сохранять максимальную лояльность к клиенту и цены на "бестселлеры" украинского автомобильного рынка - модели "ЗАЗ Lanos" и "ЗАЗ Sens", которые доступными со скидками до 7100 грн.

Кроме специальных ценовых предложений, действуют, без преувеличения, уникальные на данный момент кредитные программы на покупку автомобилей "ЗАЗ". Согласно условиям годовая процентная ставка составляет от 3,99%, размер первоначального взноса - от 10% стоимости авто, максимальный строк кредитования до 7 лет. При этом кредит не предусматривает никаких ежемесячных либо разовых комиссий. Клиенты традиционно положительно реагируют на снижение цен, что подтверждено абсолютным лидерством брэнда "ЗАЗ" по результатам рынка на протяжении 10 месяцев с ростом объем продаж 2%. Мы прогнозируем относительную стабильность рынка до конца года и попытаемся удержать высокие объемы продаж, чтобы остаться на первом месте по итогам года".

Заместитель генерального директора по продаже легковых автомобилей Mercedes-Benz компании "Автокапитал" Вячеслав Дядченко согласен с коллегами относительно результатов продаж в сентябре-октябре: "Да, на текущий момент это адекватный уровень продаж новых легковых автомобилей в изменившихся рыночных условиях. И эти условия, по нашему мнению, будут опреде-

лять состояние рынка в ближайшие месяцы. Вряд ли стоит ждать скачков либо резких падений рынка. Это действительно новый уровень, и он какое-то время сохранится.

Так как утилизационный сбор распространяется на наши автомобили, мы сформировали определенный склад, который сейчас и продаем. Но в связи с ажиотажным августом и первыми осенними месяцами, "доутилизационных" машин уже осталось немного. Поэтому по модификациям, которые пользуются хорошим спросом, уже начаты новые поставки с учетом новых условий. В отношении ценовой политики, на автомобили, которые завезены и растаможены после 1 сентября, мы вынуждены добавлять сумму утилизационного сбора к цене. Повышение цен никому не нравится, поэтому клиенты реагируют на повышение негативно. Что же касается прогнозов, то в ближайшие 2 месяца мы прогнозируем уровень продаж в районе результатов октября".

Сергей Мостовой также рассказал о ситуации с "доутилизационными" автомобилями: "Положение дел с остатками на складах неоднозначное, поскольку некоторые модели брэндов Opel и Chevrolet закончились, а соответственно, начались поставки новых автомобилей, по которым уже платится утилизационный сбор. Но вместе с тем, некоторые модели еще есть в наличии, но, разумеется, их запасы тают".

Также можно найти в сети и "доутилизационные" автомобили KIA. Как рассказала Нина Васадзе, запасы автомобилей, завезенных до вступления в силу утилизационного сбора, в Украине еще есть. Более того, на них действует специальное ценовое предложение. Покупатели всегда хорошо реагировали на дисконты, и, прохладно воспринимали повышение цен, поэтому, идя навстречу клиентам, мы постарались минимизировать влияние сбора на стоимость автомобилей KIA новых поставок. Изменение цен по причине ввода утилизационного сбора не станет критичным.

По словам Виталия Колесника, что касается утилизационного сбора и его влияния на цены модельного ряда "ЗАЗ", то в связи с тем, что "ПАО "ЗАЗ" выполнило необходимые требования по организации утилизационных центров, и в сентябре получил подтверждение о внесении в реестр предприятий, освобожденных от уплаты утилизационного сбора, цены останутся без изменений. Благодаря инструментам, о которых я сказал выше, мы вопреки рыночным тенденциям снизили цены на наши автомобили".

Что касается запасов "доутилизационных" автомобилей, то до 1 сентября Корпорация "УкрАВТО", как и другие операторы рынка, смогла создать запасы автомобилей на складах. Но на данный момент некоторые из моделей остались в ограниченном количестве и на склады поступают новые поставки. В отношении цен на представленные в салонах Корпорации "УкрАВТО" автомобили, были задействованы все возможные инструменты для сохранения конкурентного уровня розничных цен, чтобы клиенты, даже не смотря на изменившиеся условия, смогли купить автомобиль. Если говорить о перспективах рынка на ближайшие 2 месяца, то прогнозируют уровень октябрьских продаж. Таким образом, прогнозный показатель рынка в 2013 г. составит 199 тыс. автомобилей. (Auto-Consulting/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

Статистика

УКРАИНА: ПРОИЗВОДСТВО АВТОМОБИЛЕЙ В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛОСЬ

Производство легковых автомобилей в Украине в сентябре к сентябрю 2012 г. уменьшилось на 40,8% до 3,4 тыс. шт. Об этом сообщает Государственная служба статистики (Госстат). Производство легковых автомобилей в сентябре к августу уменьшилось на 32,5%. Общее производство за девять месяцев снизилось на 45,4% до 30 тыс. шт.

Производство грузовых автомобилей в сентябре в месячном исчислении снизилось на 26,6% до 146 шт. (за 9 месяцев - на 55,8% до 1247 шт.), автобусов - снизилось на 16,5% до 212 шт. (за 9 месяцев производство снизилось на 37,9% до 1586 шт.), прицепов и полуприцепов - снизилось на 21,6% до 1,8 тыс. шт. (за 9 месяцев производство выросло на 9,2% до 17,2 тыс. шт.).

Автопроизводители считают, что несколько улучшить критическую ситуацию в автопроме помогло введение дополнительных пошлин на импорт автомобилей и введение утилизационного сбора, а также ожидаются дальнейшие шаги по поддержке автопроизводства и стимулированию потребительского спроса.

По данным ассоциации "Укравтопром", в Украине за первое полугодие произведено 18240 автотранспортных средств, что на 54,2% меньше аналогичного показателя 2012 г.

Правительство готовит законопроект, направленный на поддержку покупателей отечественных автомобилей. По словам вице-премьер-министра Украины Юрия Бойко, отрабатывается законопроект, согласно которому человек, который захочет купить отечественное авто, будет иметь государственную поддержку в виде средств. (РБК-Украина/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: ПРОДАЖИ НОВЫХ ЛЕГКОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА СОКРАТИЛИСЬ

Продажи новых легковых автомобилей в Украине в январе-сентябре сократились на 3,6% по сравнению с тем же периодом 2012 г. до 164,75 тыс., информирует ассоциация "Укравтопром". "Отрицательный результат продаж был сформирован в основном за май-июль, когда рынок "остывал" от апрельского рывка, подогретого информационной кампанией, связанной с введением временных спецпошлин на новые легковые малолитражные авто", - отмечается в пресс-релизе ассоциации.

По данным "Укравтопрома", по итогам января-сентября первую позицию в продажах занимает брэнд Hyundai - продано 14,856 тыс. авто, что, однако на 11% меньше, чем за тот же период 2012 г.

Вторую строку занимает ЗАЗ, продажи которых сократились на 2% до 12,889 тыс. ед. Третьим, благодаря возобновлению сборки в Украине, стал китайский брэнд Geely с 11,813 тыс. проданных авто и приростом к девяти месяцам прошлого года на 44%.

Четвертую строку в рейтинге продаж заняла Toyota, продажи которых сократились на 1,4% до 11,371 тыс. ед., пятую - KIA с показателем 10,953 тыс. проданных автомобилей (на 8% меньше, чем в январе-сентябре-2012).

В 2012 г. в Украине продано 217,6 тыс. легковых автомобилей - на 1,4% меньше, чем годом ранее. В 2013 г. с учетом введения спецпошлин на импорт автомобилей и утилизационного сбора эксперты ожидают падение авторынка не менее чем на 10-15%.

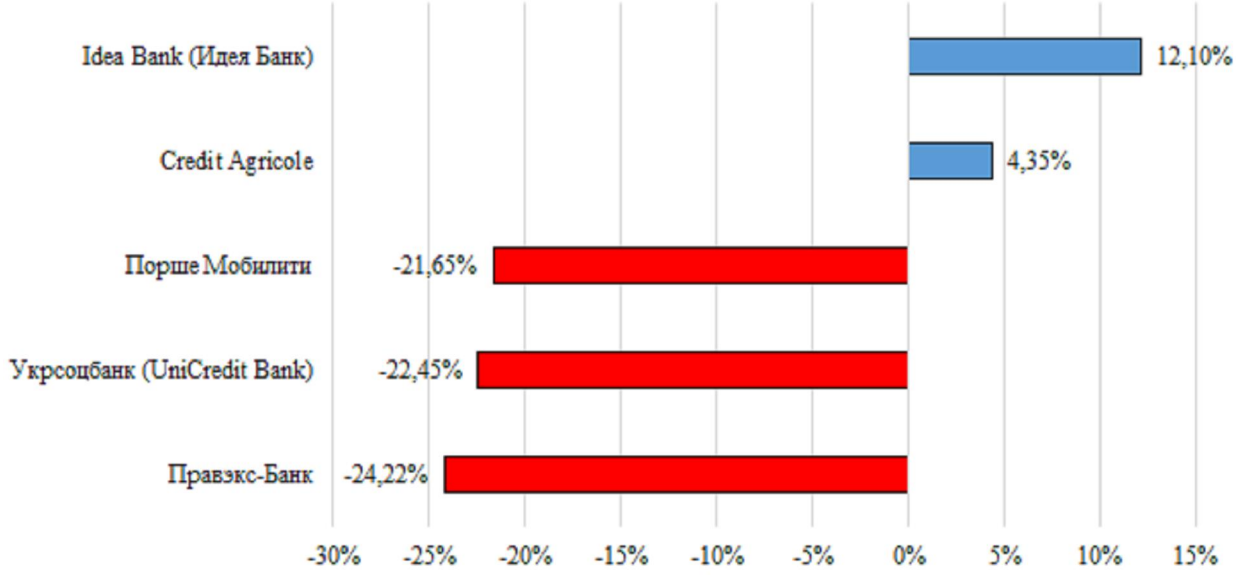
Согласно статистике, в сентябре продажи новых легковых авто сократились почти вдвое по сравнению с августовскими (существенно возросшими перед введением утилсбора) до 13,3 тыс. ед., тогда как, по статистике "Укравтопрома", первичные регистрации легковых авто в сентябре составили 20,333 тыс. ед., что на 8,4% меньше, чем в августе, и на 0,6% выше показателя сентября-2012. (Интерфакс-Украина/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: АВТОКРЕДИТЫ В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛИ

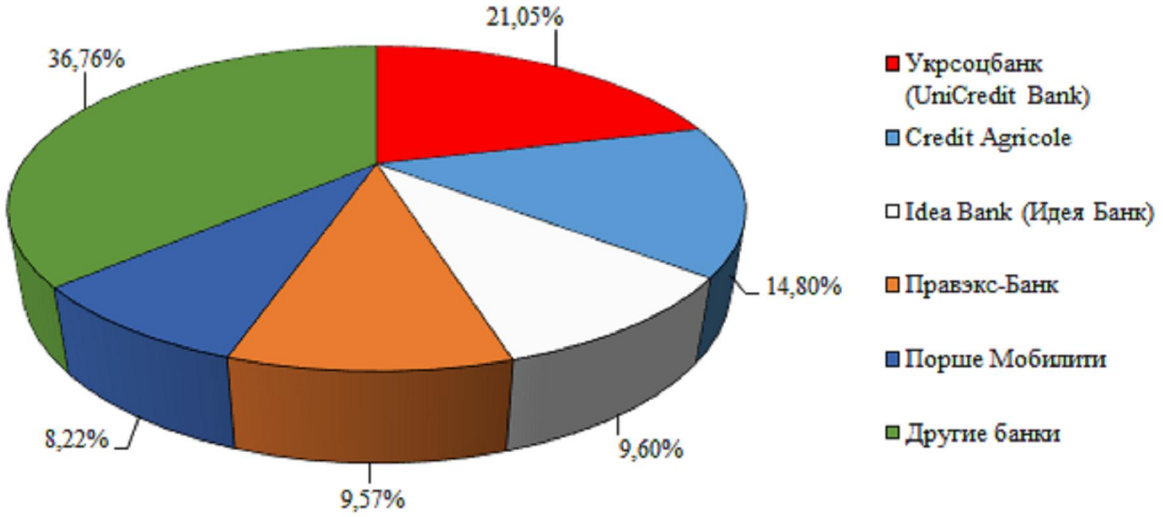
Удержать авторынок от стремительного сокращения продаж в осеннем сезоне пока операторам удается за счет автокредитов. По итогам сентября количество оформленных в кредит автомобилей в банках-лидерах рынка сократилось по сравнению с августом с 4,82 тыс. до 4,053 тыс. штук, или на 15,9%. Но даже при такой существенной величине спада, это намного меньше, чем падение всего авторынка почти в 2 раза за тот же период. При этом объемы кредитования авто за январь-сентябрь практически не изменились по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Впервые в посткризисный период доля автокредитов в сентябре достигла 30%, что стало своеобразным рекордом.

Интересна ситуация с банками. По данным "Простобанк Консалтинг", несмотря на существенное сокращение объемов кредитования авто, на первом месте в ТОП-5 банков на рынке автокредитования остался "Укрсоцбанк"/UniCredit Bank" с долей 21,05%. Банк Credit Agricole, напротив, за сентябрь увеличил продажи на 4,3% и остался на второй ступеньке рейтинга с долей 14,8%. Idea Bank продемонстрировал в сентябре наибольший прирост (+12,1%) и поднялся с пятого на третье место с долей 9,6%. Более всего за сентябрь сократил продажи "Правэкс-Банк" - на 24,2%, при этом опустившись с третьего на четвертое место в списке с долей 9,57%. На пятую ступеньку с четвертой опустилась компания "Порше Мобилити" - 8,22% рынка автокредитования.

Изменение объемов кредитования авто за сентябрь 2013 г.,*%



ТОП-5финансовых учреждений на рынке автокредитования*



** - По данным Porsche Finance Group за сентябрь.*

При этом количество оформленных в кредит автомобилей за январь-сентябрь по сравнению с аналогичным периодом прошлого года снизилось всего на 0,72% или 234 шт. и составило 32,236 тыс. авто. Таким образом, доля автокредитования на украинском рынке по итогам 9 месяцев составила около 20%. (Auto-Consulting/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно получить из архива любой номер журнала «Машиностроение Украины» за прошедшие годы в виде файла, заказав его любым удобным Вам способом (e-mail, факс, почта) и сделав 100-процентную предоплату.

ПРОГНОЗ: ДОЛЯ КИТАЙСКИХ АВТОМОБИЛЕЙ НА РЫНКЕ УКРАИНЫ В 2014 ГОДУ МОЖЕТ ВЫРАСТИ

Доля китайских автомобилей на украинском рынке в 2014 г. может вырасти до 17%. При этом каждый третий автомобиль, который сойдет с конвейеров украинских автозаводов, будет китайским.

Благодаря принятым мерам по защите отечественного автопрома украинские производители наперебой стали заявлять о планах по выпуску китайских малолитражек. В итоге, если подсчитать все заявленные на 2014 г. объемы, получится 29 тыс. автомобилей, то есть треть от всех заявленных планов (по данным, предоставленным предприятиями, они составляют 88-96 тыс.). В частности, в корпорации "Богдан" ранее заявили, что выпустят 15,3 тыс. автомобилей марок JAC, Great Wall и Lifan. В АИС, которая вместо импорта будет полностью производить Geely на принадлежащем компании Кременчугском автосборочном заводе (КрАСЗ), планируют продавать не меньше автомобилей этой марки, чем в этом году. По результатам девяти месяцев их было реализовано 10,7 тыс. А учитывая, что месячные продажи составляют 1,2 тыс. до конца года может быть реализовано порядка 14 тыс. автомобилей. И это если не учитывать, что, по данным источников издания на Запорожском автозаводе, на этом предприятии могут начать выпускать еще две китайские модели. Марка "ЗАЗ Forza" также собирается на базе китайской Chery A13.

Импортеры также планируют нарастить поставки китайских марок. В Automotive Europe Corporation (официальный дистрибутор BYD) заявили, что планируют ввезти 2,5 тыс. автомобилей, в "Си Эй Автомотив" (официальный дистрибутор Chery) - не меньше, чем в этом году (порядка 2 тыс.).

В январе-сентябре доля китайских марок выросла с 7,45% до 9,75% (15,1 тыс.). Они отбирают преимущественно долю российского АвтоВАЗа, который сократил ее за тот же период с 7,97% до 4,62%. Гендиректор "УкравтоВАЗ" (импортер Lada) Игорь Вознюк говорит, что его компания сейчас ничего не может противопоставить китайским импортерам в сегменте автомобилей стоимостью до 80 тыс. грн. За последние два года АвтоВАЗ прекратил выпуск самой доступной на украинском рынке Lada-2107 по 52-54 тыс. грн. и Lada Samara 154 (66 тыс. грн.). "Мы учитывали в планах продаж, что временно будем терять рыночную долю, так как российский производитель выведет на рынок новые модели только к 2015 г.", - отмечает Вознюк.

При этом среди минусов китайских марок традиционно называют низкое качество. По словам учредителя службы такси "Мотор" Сергея Коломацкого, его компания в 2008 г. приобрела около 100 автомобилей Geely CK и Chery Amulet. И уже через полтора года начались проблемы с комплектующими. Он отмечает, что часто в сервисных центрах даже толком не могут объяснить, в чем причина поломки.

Коломацкий говорит, что после этого неудачного опыта его компания больше не покупает большие партии китайских машин - берет одну-две на пробу. "Сейчас качество китайских автомобилей заметно улучшилось. Но остается еще одна проблема - низкая остаточная стоимость. После эксплуатации в такси их приходится продавать почти даром", - говорит он.

Все это приводит к тому, что, по данным автосалона "Автоцентр на Московском" (дилер ЗАЗ, Chery, Opel, Chevrolet Mercedes-Benz, Chrysler, Jeep, Dodge), сегодня только каждый седьмой проданный бюджетный автомобиль - китайский. Впрочем, производители намерены решить эти проблемы.

Сейчас никто не берется прогнозировать, сколько автомобилей будет продано в следующем году. Во многом это будет зависеть от того, будет ли в декабре подписано соглашение об ассоциации с Евросоюзом. Но начальник отдела маркетинга "Си Эй Автомотив" Павел Радукан настроен оптимистически. Он ожидает, что в следующем году рынок будет на уровне текущего - около 200 тыс. автомобилей, а гендиректор Automotive Europe Corporation Ярослав Гураль полагает, что объем реализации не превысит 180 тыс. автомобилей.

Гендиректор Auto-Consulting Олег Омельницкий считает, что каким бы ни был объем рынка, заявленные планы по продажам китайских марок выглядят чрезмерно оптимистически. "Если смотреть на динамику брэнда Geely, реализовать такой же объем, как в этом году, или увеличить его будет не трудно. Что касается JAC, Great Wall и Lifan, то пока не видно, за счет чего могут реализоваться их амбиции. Для того чтобы выполнить план по производству этих марок, необходимо инвестировать в развитие каждого брэнда не менее $5 млн., но "Богдан", видимо, пока имеет лимит на эти расходы из-за финансовых трудностей", - говорит Омельницкий. По его словам, Chery и BYD будет сложнее конкурировать с локальными производителями китайских марок, так как они оказываются в проигрыше по цене, которая с учетом всех налогов будет на 15-20% выше. Хотя импортеры китайских автомобилей рассчитывают сохранить цены на прежнем уровне.

Реализовать заявленный объем производства китайских автомобилей украинским заводам будет крайне трудно, если не будет возможностей для экспорта, говорит Игорь Вознюк. По словам Боровика, продукцию КрАСЗа пока планируется продавать исключительно в Украине. А в корпорации "Богдан" заявили, что планируют экспортировать в 2014 г. только автомобили JAC. "Что касается рынка Евросоюза, который в перспективе может открыться для Украины, то китайским компаниям нужно будет очень постараться, чтобы соответствовать жестким требованиям безопасности и экологическим нормам, принятым в ЕС", - говорит Вознюк. (РБК-Украина/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

БЕЛАРУСЬ: СЗАО «БЕЛДЖИ» БУДЕТ ВЫПУСКАТЬ НОВУЮ МОДЕЛЬ ЛЕГКОВОГО АВТОМОБИЛЯ GEELY LC CROSS

СЗАО "БелДжи" (Борисов) будет выпускать новую модель легкового автомобиля Geely LC Cross (хэтчбек). Об этом сообщили на предприятии. Мини-кроссовер городского типа LC Cross после проведения сертификации планируется к продаже в январе 2014 г. Это будет уже третья модель китайского автомобиля белорусской сборки.

В настоящее время на предприятии собирают две модели автомобилей Geely, это седан SC7 и кроссовер Emgrand X7.

СЗАО "БелДжи" создано 23 декабря 2011 г. Инвестиционный договор с китайской компанией Geely подписан в марте 2012 г. Первые продажи автомобилей белорусско-китайской сборки начали осуществляться в марте. Предприятие по сборке китайских легковых автомобилей размещено на арендуемых площадях борисовского ОАО "Автогидроусилитель". Создано производство с максимальной мощностью по сборке SKD-комплектов (крупноузловая сборка) на 10 тыс. автомобилей в год. Учредителями СЗАО "БелДжи" являются ОАО "БелАЗ" (50% акций), китайская компания Geely (32,5%) и совместное белорусско-китайское предприятие по производству автокомпонентов "Союзавтотехнологии". (БЕЛТА/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

Интервью

КАЗАХСТАН: СТАНДАРТЫ КАЧЕСТВА В АВТОБИЗНЕСЕ

Поговорить с топ-менеджером одной из крупнейших автомобильных компаний всегда интересно, такая возможность появляется нечасто, сразу же в голове возникает масса вопросов. Какие новинки ждут нас в ближайшем будущем? Какие модели входят в Топ-10 в списке продаж? Каковы темпы роста автомобильного рынка?

Все это, конечно, любопытно, но на самом деле намного важнее другое: как эта компания видит будущее? Что считает наиболее значимым в прошлом? Сегодня о "философских" вопросах развития казахстанского авторетейла согласился побеседовать Сергей Соснов, директор департамента стратегического развития, мониторинга и оценки Группы компаний "БИПЭК АВТО - АЗИЯ АВТО".

- Сегодня в СМИ одна из главных тем для разговоров, связанных с вашим холдингом, - сотрудничество с ОАО "АвтоВАЗ" по строительству автосборочного производства полного цикла в Усть-Каменогорске. На каком этапе этот проект сейчас?

- В этом году в Усть-Каменогорске приступят к строительству комплекса по сварке, окраске кузова, выпуску автомобилей и комплектующих мощностью 120 тыс. единиц в год. Подобной стройки регион не помнит со времен строительства таких производств, как УМЗ, ТМК, СЦК. Официальный старт проекту дан в ноябре.

В настоящее время на реализацию проекта направлено более $21 млн. Общий объем инвестиций составит порядка $400 млн.

В 2016 г. будут единовременно введены мощности по сварке, окраске и сборке автомобилей в объеме до 60 тыс. единиц в год. На втором этапе производственная мощность предприятия будет увеличена до 120 тыс. автомобилей ежегодно. Исходя из текущих рыночных прогнозов, мы ожидаем полной загрузки второй очереди к 2019-2020 гг. При этом автосборочное производство, действующее в Усть-Каменогорске с 2002 г. на базе АО "АЗИЯ АВТО", продолжит работу в прежнем режиме.

Таким образом, за первые семь лет работы объемы выпуска достигнут отметки 500 тыс. автомобилей на $6 млрд. С выходом на проектную мощность будущие производства позволят создать до 12 тыс. новых рабочих мест и увеличить ежегодный объем ВВП Казахстана на $1 млрд.

- А есть ли необходимость в производстве таких объемов? И как вы оцениваете текущую ситуацию на рынке новых автомобилей? Каковы перспективы его развития?

- О покупательской способности казахстанцев свидетельствует динамика продаж легковых автомобилей в нашей стране. За восемь месяцев было продано более 98 тыс. единиц, на 75,2% выше аналогичного значения прошлого года. Как видите, спрос растет высочайшими темпами. Группа компаний "БИПЭК АВТО" дополнительно увеличила рыночное присутствие с 51,1% в августе 2012г. до 53,1% в августе 2013 г.

Продажи автомобилей, выпускаемых "АЗИЯ АВТО", демонстрируют еще более мощный рост и опережают рынок: увеличение объемов сбыта за восемь месяцев превысило 94% (16573 реализованных автомобиля против 8543 в тот же период 2012 г.). Сегодня на наш завод приходится без малого пятая часть всех легковых автомобилей, приобретаемых на территории республики (вне зависимости от страны-производителя).

На повестке дня предприятия - вопрос ускорения темпов производства, чтобы соответствовать растущему потребительскому спросу.

Это подразумевает расширение номенклатуры доступных автомобилей на наших региональных складах и сокращение очередей на поставку заказанных автомобилей.

Внутренний рынок растет настолько уверенно, что позволяет прогнозировать положительную динамику еще в течение нескольких лет. Поэтому из планового объема выпуска автозавода полного цикла лишь 20-30 тыс. будет уходить на внешние рынки. И если только мы переведем производство на работу в три смены и увеличим годовой выпуск до 180 тыс., то экспортный объем, по нашим оценкам, можно нарастить до 40-50 тыс. автомобилей в год.

Все это доказательство того, что мы движемся в правильном направлении.

- Как вы смотрите на растущую конкуренцию? Ведь ваша компания представляет точку зрения одного из игроков рынка.

- Разумеется, мы как коммерческая организация стремимся удерживать как можно большую долю рынка, что, кстати говоря, у нас неплохо получается. Компания стабильно занимает более 50% автомобильного рынка. Каждый второй из тех, кто покупает новый автомобиль, приобретает и обслуживает его у нас. Я совершенно убежден: конкуренция в любой отрасли жизненно необходима, благодаря ей мы не стоим на месте, постоянно развиваемся.

При этом более важной целью для нас является не количество проданных автомобилей - в первую очередь мы стремимся обеспечить клиентов качественным сервисом по всей территории Казахстана и высоким уровнем обслуживания. Мы не ставим перед собой цель предложить автомобиль по цене ниже, чем у конкурентов. Мы думаем о долгосрочной перспективе и, выстраивая отношения с нашими клиентами, предоставляем выгодные условия по финансированию, улучшаем сервис. Такой результат не достигается за один год, это кропотливая работа, которая проводится в течение многих лет.

- Действительно, задача не из легких, каким образом вам удается удерживать позиции?

- Мы на рынке уже более 20 лет, за эти годы накоплен огромный опыт. Одно из важнейших условий успеха - слаженная команда, которая привыкла планировать и просчитывать каждый шаг, ставить цели и добиваться их.

Второе - опыт позволил выработать комплексный подход при работе с клиентами, что дает нам дополнительные конкурентные преимущества. Я говорю о системе 3S (Sales, Spare Parts, Service), стандарте мирового авторетейла. В данный момент продолжаем работать над реализацией проекта "БИПЭК АВТО: Национальная сеть". В ближайшие 10 лет в планах проект по строительству 70 многофункциональных автоцентров, отвечающих принципу 3S. И такие мегакомплексы с обширной инфраструктурой уже есть в Алматы, Атырау, Уральске, Усть-Каменогорске, Павлодаре. Скоро будет введен в эксплуатацию автоцентр в Шымкенте. Кроме того, буквально на днях мы подписали меморандум с акиматом Актау о взаимном сотрудничестве в рамках инвестиционного проекта по строительству сервисного автоцентра. Стартует новый проект уже в четвертом квартале.

Филиальная сеть в целом, включая автосалоны, охватывает уже 25 городов Казахстана. Это стремление быть ближе к клиентам: для прохождения планового техосмотра, гарантийного обслуживания или покупки комплектующих не требуется никуда ехать, все можно сделать практически в любом городе Казахстана, где бы вы ни находились.

Да, мы сталкиваемся с определенными трудностями, но мы их стараемся решать в максимально короткие сроки. Приведу такой пример: только в одном дилерском центре в Астане продается 1200 автомобилей в месяц. Вы

представляете себе, какой это поток? Очень сложно при таких огромных объемах обеспечить достойный уровень сервиса. Мы понимаем эту проблему и принимаем всевозможные меры, чтобы стать лучше. Именно поэтому было принято стратегическое решение по строительству 70 автоцентров, которые наверняка закроют ряд проблем, связанных с качеством обслуживания в тех регионах, где на данный момент у нас нет собственных сервисных центров.

А чтобы отслеживать и оценивать качество нашей работы, в "БИПЭК АВТО" работает клиентская служба, реализован интерактивный сервис обратной связи на корпоративных платформах. В течение месяца в клиентскую службу поступает около тысячи обращений - звонки, письма, вопросы в форумах. И в будущем этот поток будет возрастать. Кстати, большая часть запросов - это вопросы по ценам и возможности заказа автомобиля, об особенностях эксплуатации автомобилей, запись на сервис. Все они отрабатываются в режиме онлайн.

- Откровенно говоря, создание 70 автоцентров кажется невероятно амбициозной задачей. Будет ли проект выгодным в целом?

- Мы считаем, что деятельность нашей компании будет способствовать укреплению и развитию инфраструктуры регионов и повышению занятости населения.

Реализация данного проекта в Актау - яркий пример частно-государственного партнерства. Ведь строительство нового социально значимого объекта обеспечит жителей Мангистауской области новыми рабочими местами. Заработная плата по компании, как правило, выше средней по региону. Почти 300 человек смогут трудоустроиться и стабильно зарабатывать, получать достойное образование и полный социальный пакет.

Еще один неоспоримый плюс строительства автоцентров - увеличение пропускной способности наших складов автозапчастей, чтобы предложить максимальный ассортимент в кратчайшие сроки по минимальным ценам. Уже сейчас запасных частей у нас в обороте более чем на $10 млн. Принято решение до конца года увеличить этот показатель до $16 млн. и еще через год удвоить. При этом мы говорим о деньгах, не подверженных банковским процентам, чтобы программа была эластичной и позволила нам не только прогнозировать динамику рынка, но и оперативно влиять на ситуацию. Эффект масштаба принесет существенную дополнительную выгоду.

- Выгоду вам или вашим клиентам?

- Мы всегда стремились к тому, чтобы наши клиенты имели не только самый большой выбор, но и качественный сервис, и выгодные условия. С 1 октября во всех автосалонах и автоцентрах Группы компаний "БИПЭК АВТО" начало действовать наше новое предложение - уникальный проект "Клуб БИПЭК АВТО". Стать держателем клубной карты "БИПЭК АВТО. С нами выгодно" - значит пользоваться рядом преимуществ, получать максимум скидок, быть всегда в курсе всех акций и специальных предложений. Также это полезная информация и интересные мероприятия. А главное - для нас это шанс сказать спасибо клиентам.

Самое первое предложение по клубной программе - возможность приобрести запчасти на автомобиль со скидкой в 20% от стоимости, указанной в действующих прайс-листах.

Давайте рассмотрим, например, из чего складывается стоимость запчасти: стоимость изготовителя, доставка, таможенное оформление, хранение, прочие расходы… Когда запчасть поступает в продажу, наценка на нее в среднем составляет 45-70%, а иногда 100% и более. Используя огромный опыт в бизнесе и прямые контракты, мы стараемся сократить цепочку "производитель - покупатель" до минимума. Что дает нам возможность предлагать клиентам лучшие цены в стране. В результате реализации проекта наш клиент экономит до 25%, так как мы с сентября уже снизили стоимость запчастей на 5% и держателям клубной карты предоставляем скидку еще на 20%. Мы все умеем считать и понимаем прекрасно, насколько это предложение выгодное. При этом мы абсолютно точно гарантируем качество запчастей.

- Долгосрочная ли это программа? И чем еще в дальнейшем вы планируете порадовать покупателей?

- Мы постоянно развиваемся, постоянно привносим что-то новое. На данном этапе это скидки на запасные части. Кроме этого, возможность проходить бесплатно ТО-1, ТО-2 в шести городах, где есть наши автоцентры, при этом оплачивать только стоимость расходных материалов. Поверьте, это только первый шаг. Сейчас мы разрабатываем ряд программ и мероприятий, которые будут только приятно удивлять наших клиентов. Предоставляя пакет дополнительных предложений, мы объединяем наших клиентов, потому что дорожим ими. Мы не бросаем слов на ветер, в компании есть правило: сказано - сделано.

Мы предлагаем покупателям выгодные возможности приобретения автомобиля. Уже который год среди соотечественников особой популярностью пользуется программа предварительного заказа.

А несколько месяцев назад "БИПЭК АВТО" совместно с банками-партнерами сделал казахстанцам еще одно уникальное предложение - возможность покупки любого автомобиля, будь то российского производства или моделей, выпускаемых "АЗИЯ АВТО", в рассрочку до трех лет с нулевой процентной ставкой.

Идти навстречу клиенту, предвосхищать его ожидания - наша главная задача. (Forbes.kz/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: УТИЛИЗАЦИОННЫЙ СБОР ДЛЯ АВТОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ВВЕДУТ С 1 ЯНВАРЯ 2014 ГОДА

Утилизационный сбор для российских автопроизводителей в РФ будет введен с 1 января 2014 г. Соответствующий закон одобрил Совет Федерации. Поправки вносятся в федеральный закон "Об отходах производства и потребления".

Согласно тексту документа, утилизационный сбор будет уплачиваться за каждое колесное транспортное средство, ввозимое в Россию или производимое на ее территории. Виды и категории транспортных средств, ровно как и порядок исчисления сбора, будут определяться правительством РФ. Плательщиками утилизационного сбора признаются также лица, которые приобрели автомобиль в России у лиц, не уплачивавших утилизационный сбор. Закон уточняет, что не допускается взимание платы с владельцев транспортных средств, в отношении которых уплачен утилизационный сбор.

Устанавливается, что утилизационный сбор не уплачивается в отношении транспортных средств, ввоз которых в РФ осуществляется в качестве личного имущества физических лиц, являющихся участниками госпрограммы по оказанию содействия добровольному переселению соотечественников, проживающих за рубежом, а также беженцев или переселенцев. От уплаты сбора будут освобождены также дипломатические представительства и консульские учреждения, международные организации, пользующиеся привилегиями и иммунитетами в соответствии с общепризнанными принципами и нормами международного права. Сбор не будет взиматься с автомобилей старше 30 лет.

При установлении размера утилизационного сбора будут учитываться год выпуска транспортного средства, его масса и другие физические характеристики, оказывающие влияние на затраты, связанные с утилизацией.

В связи с принятием закона изготовители колесных транспортных средств лишаются возможности принятия обяза-

тельства по обеспечению последующего безопасного обращения с утратившими потребительские свойства автомобилями вместо уплаты утилизационного сбора. Отменяется освобождение от уплаты утилизационного сбора в отношении транспортных средств, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны Калининградской области.

Документ направлен на адаптацию российского законодательства к условиям членства во Всемирной торговой организации (ВТО) и на введение обязательной уплаты утилизационного сбора всеми участниками рынка как российскими производителями, так и импортерами из третьих стран, включая Беларусь и Казахстан, поставляющими продукцию на российский рынок. Принятием данного закона РФ исполнит свои обязательства члена ВТО по созданию равных условий для отечественных производителей и импортеров.

Принятый ранее закон об утилизационном сборе предусматривал преференции российским производителям, которые, взяв на себя обязательство утилизировать произведенный автомобиль по окончании жизненного цикла, освобождались от его уплаты в отличие от зарубежных поставщиков, которые, ввозя машины на территорию России, должны были сразу его оплатить.

В настоящее время годовые поступления в федеральный бюджет от взимания утилизационного сбора с импортеров и части российских производителей, которые не приняли обязательство по утилизации произведенной ими техники, составляют около 54 млрд. руб. За счет введения утилизационного сбора для российских производителей доход федерального бюджета ориентировочно увеличится еще на 148,5 млрд. руб. в год, из них с легковых автомобилей - на 68,5 млрд. руб. (Trans-Port.com.ua/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: НА ПОДДЕРЖКУ АВТОПРОМА ВЫДЕЛЯТ ПО 100 МЛРД. РУБ. В ГОД

На форуме автомобильной индустрии "Автопром. Автокомпоненты - 2013", проходившем в Тольятти, министр экономического развития, инвестиций и торговли Самарской области Александр Кобенко рассказал, какие меры предпримут для поддержки российского автопрома. На поддержку российских автопроизводителей будут тратить более 100 млрд. руб. в год.

"В проекте федерального бюджета на 2014-2016 гг. очень большие средства запланированы именно для развития автопрома. На 2014 г. заложено почти 100 млрд. руб. на различные формы поддержки, на 2015-2016 гг. - более 106 млрд. руб. ежегодно. Сюда входят компенсация процентных ставок по кредитам для развития предприятий, компенсация процентных ставок под льготное автокредитование, много других программ, направленных на поддержку как автомобилестроительных компаний, так и производителей автокомпонентов", - пояснил Кобенко. (Autonews/ Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА УБЫТОК ОАО «АВТОВАЗ» СОКРАТИЛСЯ

За 9 месяцев выручка АвтоВАЗа упала на 1,9% до 131,2 млрд. руб., убыток составил 1,1 млрд. руб. В прошлом году российский автогигант получил чистую прибыль в 1,2 млрд. руб., а по итогам 1-го полугодия - убыток в 3,7 млрд. руб. По итогам работы третьего квартала этот убыток сократился на 2,6 млрд. руб.

Основными причинами падения АвтоВАЗ называет замедление роста экономики и связанное с этим снижение покупательской способности населения, инвестиции в модернизацию и постановку на производство новых моделей автомобилей "Лада" и альянса "Рено-Ниссан". За 9 месяцев вложения АвтоВАЗа в производство выросли на 9% до 11,2 млрд. руб. Общая инвестиционная программа компании до 2020 г. составляет 180 млрд. руб. (Ladaonline/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ИГОРЬ КОМАРОВ ПОКИДАЕТ ПОСТ ПРЕЗИДЕНТА ОАО «АВТОВАЗ»

Игорь Комаров, с 29 августа 2009 г. работавший президентом АвтоВАЗа, покидает компанию.

За время работы на АвтоВАЗе Игорь Комаров и команда менеджеров компании при участии акционеров - ГК "Ростех" и альянса Renault-Nissan:

- разработали и реализовали антикризисную программу (снижены издержки, оптимизирована численность персонала, сокращены долговые обязательства перед банками и поставщиками);
- разработали и реализуют Программу развития до 2020 г., одобренную правительством России и акционерами - бизнес АвтоВАЗа стал понятным и прозрачным;
- вывели на рынок новый народный автомобиль Lada Granta, "абсолютный брэнд", первая серийная российская машина с "автоматом" - больше года бессменный бестселлер российского рынка;
- вывели на рынок автомобиль на платформе альянса Lada Largus - бестселлер среди универсалов, "автомобиль года" в своем классе: на специально построенном новом производстве мощностью до 350 тыс. авто в год;
- вывели на рынок автомобиль "Новая Lada Kalina", ежемесячные продажи которого уже превысили 5300;
- начали производство Nissan Almera в Тольятти - АвтоВАЗ стал мультибрэндовым автопроизводителем;
- закрыли сделку по Ижевскому автозаводу, начали производство Lada Granta в столице Удмуртии;
- готовят производство автомобилей Datsun (дочерний брэнд Nissan), построенных на платформе АвтоВАЗа (на которой сейчас выпускаются Lada Granta и "Новая Lada Kalina").

Глава альянса Renault-Nissan, председатель совета директоров АвтоВАЗа Карлос Гон: "Я благодарю Игоря Комарова за проделанную работу на посту президента АвтоВАЗа. Комаров способствовал выстраиванию отношений между альянсом Renault-Nissan и АвтоВАЗом, созданию атмосферы доверия и эффективному взаимодействию команд".

Генеральный директор ГК "Ростех", заместитель председателя совета директоров АвтоВАЗа Сергей Чемезов: "Игорь Комаров - эффективный управленец, ему удалось вывести АвтоВАЗ на новый этап развития, обеспечить стабильный рост компании. В первую очередь, он проявил себя как антикризисный менеджер, который значительно повысил эффективность производства, а также сформировал высококвалифицированную рабочую команду".

Игорь Комаров: "АвтоВАЗ - профессиональный и сильный игрок. На современном рынке автомобили Lada - конкурентоспособны. И с такими акционерами, как Ростех, Renault и Nissan, с таким коллективом и менеджментом у компании - отличные перспективы".

Временно исполняющим обязанности президента АвтоВАЗа назначен исполнительный вице-президент компании по финансам и корпоративному управлению Олег Лобанов. (Портал машиностроения/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ЗА ПОСЛЕДНИЕ ГОДЫ ОАО «АВТОВАЗ» СУЩЕСТВЕННО УЛУЧШИЛО КАЧЕСТВО ПРОИЗВОДИМЫХ АВТОМОБИЛЕЙ

За последние годы АвтоВАЗ существенно улучшил качество производимых автомобилей. Об этом на пресс-конференции поставщиков заявили президент компании Игорь Комаров и вице-президент АвтоВАЗа по закупкам Дамир Кашапов. "В 2013 г. АвтоВАЗ сравнял уровень качества с партнерами по альянсу - компаниями Renault и Nissan. Сегодня фактический уровень по качеству - 38 PPM (дефектов на 1 млн. единиц продукции). За последние три года АвтоВАЗ улучшил показатели качества продукции более чем в 10 раз. Отмечу, что к пущенным за эти три года проектам применим совершенно иной уровень качества. Раньше это казалось нам недостижимой целью", - цитирует Кашапова "АвтоСреда". По словам Комарова, АвтоВАЗу "нужно максимальное ускорение и такое же максимальное повышение эффективности по всей цепочке создания стоимости". По его словам, в этом случае производитель приблизится к реализации главной задачи, вместе с партнерами заняв 40% автомобильного рынка России. "При условии слаженной работы компании и наших поставщиков и при соблюдении сроков и объемов поставок. И, конечно, при адекватных ценах и хорошем качестве", - подчеркнул Комаров, который вскоре станет руководителем Объединенной ракетно-космической корпорации (ОРКК). Его кандидатуру уже согласовала администрация президента.

Последней модернизацией производства в Тольятти стала новая технология окраски. Теперь все Lada 4x4 окрашиваются катодным методом. В составе новой краски появились специальные присадки, которые существенно повысят коррозионную стойкость кузова и позволят добавить в ассортимент цветов варианты "металлик".

Чистый убыток ОАО "АвтоВАЗ" по российским стандартам бухгалтерского учета (РСБУ) в 1 полугодии увеличился в 8 раз по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составил 3726 млн. руб. Продажи компании за 9 месяцев сократились по сравнению с тем же периодом прошлого года на 12% и составили 397533 автомобиля Lada. Продажи в России при этом снизились на 14% до 343368 автомобилей. (Autonews/ Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ОАО «АВТОВАЗ» ПРИСТУПИЛО К ВЫПУСКУ САМОЙ ДОСТУПНОЙ LADA KALINA 2 В КУЗОВЕ УНИВЕРСАЛ

АвтоВАЗ приступил к выпуску самой доступной Lada Kalina 2 в кузове универсал. Ежедневно с конвейера сходит более 300 машин. Отпускная цена автомобиля в комплектации "стандарт" - 330500 руб.

Базовая версия Lada Kalina второго поколения оснащается подушкой безопасности водителя, электроусилителем руля и электрическими стеклоподъемниками передних дверей, аудиоподготовкой и термопоглощающими стеклами. Под капотом автомобиля новый 8-клапанный бензиновый двигатель объемом 1,6 л и мощностью 87 л. с. с облегченной шатунно-поршневой группой. Трансмиссия механическая пятиступенчатая с тросовым приводом. Отпускная цена универсала Lada Kalina - 330500 руб. (Autonews/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: КОМПАНИЯ «АВТОТОР» СОВМЕСТНО С КОНЦЕРНОМ BMW НАЧАЛИ В КАЛИНИНГРАДЕ СТРОИТЕЛЬСТВО ЗАВОДА В РАМКАХ КРУПНОГО АВТОМОБИЛЬНОГО КЛАСТЕРА

Российская компания "Автотор" совместно с концерном BMW начали в Калининграде строительство первого завода, возводимого в рамках крупного автомобильного кластера. Об этом сообщает "Интерфакс" со ссылкой на председателя совета директоров "Автотора" Владимира Щербакова. По словам Щербакова, компании вложили в создание автокластера на паритетных началах 360 млн. евро. В общей сложности автокластер в Калининградской области займет площадь более 1200 га, где до 2020 г. появятся 21 предприятие, из которых пять - автомобильные заводы. Другие 16 займутся производством автомобильных компонентов, а также сформируют транспортную и логистическую инфраструктуру. Общая стоимость проекта создания автомобильного кластера составит 120 млрд. руб.

"Автотор" начал сотрудничать с BMW в 1997 г. В 1999 г. с конвейера калининградского предприятия сошли первые экземпляры моделей 5- и 7-Series. В 2001 г. на мощностях российского завода началась сборка "трешек", а к августу 2013 "Автотор" произвел 100-тысячный автомобиль BMW. (Auto-Consulting/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ГРУППА «ГАЗ» ПРЕДСТАВИЛА ГАЗОВЫЕ АВТОБУСЫ ЕВРО-5 НА ВЫСТАВКЕ GASSUF-2013

Группа "ГАЗ" представила на XI Международной выставке GasSUF-2013 три модели экологически чистого транспорта: автобусы ЛИАЗ-5292, КАВЗ-4238 и ПАЗ-320412 на компримированном природном газе. Выставка проходила во Всероссийском выставочном центре (ВВЦ) 15-17 октября.

Представленный на выставке низкопольный автобус ЛИАЗ-5292 предназначен для работы на городских маршрутах с интенсивным пассажиропотоком: благодаря низкому уровню пола, обеспечивающему удобную посадку/высадку пассажиров, время прохождения автобуса по маршруту сокращается на 15%. Автобус оснащается газовым двигателем MAN экологического стандарта Евро-5, автоматической коробкой передач и мостами ZF. Газовое топливо заправлено в девять баллонов по 97 л, расположенных на крыше автобуса. Общая пассажировместимость ЛИАЗ-5292 составляет 85 человек, включая 22 посадочных места и одно место для людей с ограниченными возможностями передвижения.Система "книлинг" (наклон кузова в сторону дверей на 7 град.), механическая аппарель, просторная специально оборудованная накопительная площадка позволяют обеспечить комфорт всем категориям пассажиров. Панорамное ветровое стекло и большая площадь бокового остекления обеспечивают широкий угол обзора водителю и пассажирам.

Автобус среднего класса КАВЗ-4238 CNG предназначен для работы на пригородных и междугородних маршрутах протяженностью до 500 км. Комплектуется газовым двигателем Cummins экологического стандарта Евро-5, механической коробкой передач ZF. Газовое топливо заправлено в пять баллонов по общей емкостью 739 л, располагающихся под полом автобуса. В машине располагается 35-39 (в зависимости от модификации) пассажирских кресел. Общая пассажировместимость составляет 43 человека. Автобус оснащен системой автоматического пожаротушения, камерами заднего вида и обзора салона, датчиками-газоанализаторами. Удобные сиденья с откидными спинками и столиками, TV/DVD-системы обеспечивают комфорт пассажиров во время дальних поездок. При высоких экологических показателях автобус имеет эффективные экономические показатели: сниженные эксплуатационные расходы за счет низкой стоимости газового топлива, высокий сбалансированный ресурс кузова и силового агрегата.

Автобус среднего класса ПАЗ-320412 для городских и пригородных перевозок комплектуется газовым двигателем Cummins экологического стандарта Евро-5, пятиступенчатой механической коробкой передач ZF. Газовое топливо заправлено в 7 цельнометаллических баллонов общей емкостью 422 л, располагающихся под полом автобуса. Общая пассажировместимость до 60 человек в зависимости от модификации. Автобус оснащен пневматической тормозной системой, рулевым механизмом с гидроуселителем, вспомогательной системой торможения, датчиками-газоанализаторами. (Trans-Port.com.ua/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: БИТОПЛИВНАЯ «ГАЗЕЛЬ БИЗНЕС» ПОСТУПИЛА В СЕРИЙНОЕ ПРОИЗВОДСТВО

Группа "ГАЗ" приступила к серийному производству автомобилей "ГАЗель Бизнес CNG" на сжатом природном газе. Битопливные двигатели, работающие на сжатом газе, будут устанавливаться на бортовые модификации "ГАЗель Бизнес": ГАЗ-3302, ГАЗ-330202 (бортовая модификация с удлиненной базой), ГАЗ-33023 (грузопассажирская, с двухрядной кабиной) и ГАЗ-330232 (грузопассажирская модификация с двухрядной кабиной и удлиненной базой), а также на спецтехнику на их базе, прежде всего на промтоварные и изотермические фургоны, европлатформы.

"ГАЗель Бизнес CNG" укомплектована четырьмя газовыми баллонами объемом 53,4 л с максимальным рабочим давлением 200 атмосфер. Запас хода автомобиля на газовом топливе составляет 300 км, а на газе и бензине - 700 км. Переключение между двумя видами топлива осуществляется кнопкой на панели приборов. Указатель уровня газа - штатный, установлен в комбинации приборов. Стоимость модификации "ГАЗель Бизнес" на сжатом природном газе будет на 60000 руб. дороже модификации с бензиновым двигателем. (Autonews/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ОАО «КАМАЗ» НАЧАЛО СЕРИЙНОЕ ПРОИЗВОДСТВО МАГИСТРАЛЬНОГО ТЯГАЧА КАМАЗ-5490

В октябре с конвейера автомобильного завода "КАМАЗ" сошел первый серийный КАМАЗ-5490. Положено начало отработке серийного производства магистрального тягача, который должен стать флагманом этого сегмента камазовской продукции.

КАМАЗ-5490 уже был представлен широкой публике на Международной выставке "Комтранс-2013", где вызвал много положительных откликов, как у простых посетителей, так и потенциальных потребителей. Отличительной чертой магистрального тягача станет кабина, за основу которой взята кабина Mercedes-Benz из семейства Axor. Современный дизайн и ее обтекаемые формы позволят значительно улучшить не только аэродинамические характеристики грузовика, но и его потребительские свойства. Существенные изменения произошли и в самом салоне. За водительским и пассажирским креслами разместились два спальных места, не уступающих по комфорту и размеру домашней кровати. Для удобства водителя и пассажира сидения оснастили пневмосистемой. Кроме этого в комплектацию вошло много электронных систем, которые существенно облегчат жизнь водителя в пути. В частности, автомобиль получил кондиционер, круиз-контроль, обеспечивающий безопасное вождение, электронные стеклоподъемники и регулируемую рулевую колонку, позволяющую подстраивать положение руля водителем "под себя". Высокая крыша дала возможность на панели над ветровым стеклом разместить несколько дополнительных и вместительных полок. Эти новшества должны значительно повысить уровень комфорта в салоне нового "КАМАЗа". Огромное значение при создании автомобиля конструкторы уделили активной безопасности. В КАМАЗ-5490 применены электронные системы как EBS, ESP и ECAS. Тормозная система с электронным управлением (EBS) позволяет сокращать тормозной путь автопоезда и снижать степень износа тормозных накладок.

На встрече с журналистами, которым был продемонстрирован тягач, главный конструктор научно-технического центра ОАО "КАМАЗ" по автоагрегатам и спецтехнике Андрей Савинков рассказал про особенности создания КАМАЗ-5490. Прежде всего, он отметил, что уровень локализации компонентов, которые будут использоваться при создании этого автомобиля, составит 60%. Такова задача-минимум для компании "КАМАЗ". От стратегического партнера - компании Daimler - в автомобиле использованы кабина, которая претерпела существенные изменения, двигатель и задний мост. Все остальное - от местных поставщиков и совместных предприятий, выпускающих свои автокомпоненты в Набережных Челнах, - "КНОРР-БРЕМЗЕ КАМА" и "ЦФ КАМА", производящих тормозные системы и коробки передач. Шины используются нижнекамские. Сейчас завершаются испытания сидений и рулевой колонки от российских поставщиков. Для этой кабины поставляют комплектующие челнинские предприятия. Вся мультиплексная система с бортовым компьютером кабины - собственной, камазовской разработки, функционал которой, по словам Савинкова, гораздо шире, чем у Daimler. Вскоре в панель будет интегрирована новая информационно-навигационная система.

На КАМАЗе на магистральник КАМАЗ-5490 возлагают большие надежды. Генеральный директор ОАО "КАМАЗ" Сергей Когогин не раз заявлял, что новый тягач является одним из направлений по укреплению компании. Этот продукт будет способствовать удержанию позиций КАМАЗа на рынке в условиях наступающего кризиса. В Москве на выставке "Коммерческий автотранспорт - 2013" были подписаны четыре лизинговых контракта на поставку тягачей КАМАЗ-5490. Стало известно об интересе к новинке на выставках "Автомир. Саратов - 2013" и "Motorexpo-2013" в Тольятти, по итогам которых сформированы первые региональные заявки на покупку этих автомобилей.

Журналистам, которые досконально и со всех сторон изучали новинку, руководитель пресс-службы ОАО "КАМАЗ" Олег Афанасьев заявил, что интерес к новому автомобилю среди покупателей большой. Однако первый серийный КАМАЗ-5490 будет передан в Региональный институт передовых технологий и бизнеса (РИПТиБ) для обучения водителей. "Все производители грузовиков, открывшие в России свои производства, имеют при них учебные центры по обучению эксплуатации и обслуживанию своих машин, - отметил Афанасьев. - Мы пошли по их пути". Сейчас все новые "КАМАЗы" идут с бортовыми компьютерами. Информационными системами надо уметь грамотно пользоваться. Они помогают грамотно использовать возможности современного автомобиля и увеличивают срок его службы, - подытожил руководитель пресс-службы КАМАЗа". (Trans-Port.com.ua/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ОАО «КАМАЗ» ДО КОНЦА 2013 ГОДА НАМЕРЕНО РАЗРАБОТАТЬ СОВМЕСТНУЮ С DAIMLER AG СТРАТЕГИЮ РАЗВИТИЯ

КАМАЗ, российский производитель грузовых автомобилей, готовит с Daimler совместную стратегию развития, документ должен быть закончен до конца года. Об этом сообщил финансовый директор компании Елена Милинова. Она отметила, что, скорее всего до конца года сделка по продаже пакета акций КАМАЗа Daimler закрыта не будет.

Как ранее сообщал генеральный директор ГК "Ростех" (акционер КАМАЗа) Сергей Чемезов, немецкий Daimler заинтересован в увеличении пакета с 11% до 42-45% в российском автопредприятии. При этом "Ростех" намерен сохранить долю в 49,9%.

Предполагается, что Daimler выкупит акции консорциума инвесторов под управлением Рубена Варданяна.

Ранее консорциум выкупил акции КАМАЗа и АвтоВАЗа у инвестиционной компании "Тройка Диалог" перед сделкой по ее продаже Сбербанку.

ОАО "КАМАЗ" - крупнейший российский производитель грузовых автомобилей. ГК "Ростех" владеет 49,9% акций, Avtoinvest Limited (24,53%), Daimler AG (11%), KAMAZ International Management Co (4,25%), ЕБРР (4%), Decodelement Services Limited (2,73%). (Trans-Port.com.ua/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ ОАО «КАМАЗ» ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА УПАЛА

Чистая прибыль ОАО "КАМАЗ" - крупнейшего производителя грузовых автомобилей в РФ - за 9 месяцев снизилась по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 23,4% до 2,5 млрд. руб. Об этом говорится в материалах компании. Выручка автопроизводителя за отчетный период составила 77,2 млрд. руб. - на 6% меньше, чем годом ранее. Валовая прибыль компании составила 10,5 млрд. руб. (сокращение на 9,4%), прибыль от продаж - 4,6 млрд. руб. (падение на 20%).

Ранее финансовый директор КАМАЗа Елена Милинова прогнозировала выручку в 2013 г. на уровне 120 млрд. руб., чистую прибыль - 4,5 млрд. руб. По ее словам, по итогам 2014 г. можно ожидать аналогичных показателей.

Чистая прибыль КАМАЗа по международным стандартам финансовой отчетности (МСФО) за первое полугодие снизилась на 8% до 2,537 млрд. руб.

Объем инвестпрограммы компании на 2013 г. составляет около 6 млрд. руб., на 2014 г. заложено порядка 10 млрд. руб. (Trans-Port.com.ua/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: FORD SOLLERS В 2014 ГОДУ НАЧНЕТ ПРОИЗВОДСТВО ДВУХ НОВЫХ КРОССОВЕРОВ

Компания Ford Sollers объявила о расширении модельного ряда SUV в России. В следующем году будет пущено производство по технологии полного цикла субкомпактного кроссовера Ford EcoSport на модернизированном заводе в Набережных Челнах. Также компания анонсировала старт производства кроссовера Ford Edge, которое будет налажено на заводе Ford Sollers в Елабуге (Татарстан) в начале следующего года.

"Ford EcoSport и Ford Edge, которые завоевали успех по всему миру, расширят российскую внедорожную линейку Ford и подарят покупателям удовольствие от вождения и новые возможности для комфортного передвижения, - прокомментировал Билл Форд, исполнительный председатель правления Ford Motor Co, во время посещения производства Ford Sollers в России. - Помимо укрепления брэнда Ford в России, старт производства этих моделей позволит создать новые рабочие места в регионе и будет способствовать развитию российской автомобильной промышленности".

"Этот год стал выдающимся для Ford Sollers. Команде удалось пустить производство Ford Explorer по технологии полного цикла на заводе в Елабуге, начать строительство в Татарстане нового завода двигателей с инвестициями в $274 млн., а также объявить о создании научно-технического центра на площадках Ford Sollers в Москве, Всеволожске и Татарстане. Сегодня мы подтверждаем, что у компании амбициозные планы на российском рынке, и закладываем еще один камень в фундамент бизнеса, столь успешно стартовавшего два года назад", - отметил Вадим Швецов, генеральный директор ОАО "Соллерс". (Autonews/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

Статистика

РОССИЯ: В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ПРОДАНО БОЛЕЕ 115 ТЫС. АВТОМОБИЛЕЙ TOYOTA

Через сеть официальных дилеров и уполномоченных партнеров "Тойота" в России в январе-сентябре было продано 115146 автомобилей.

Самыми популярными моделями Toyota на российском рынке стали RAV4 (29981 автомобиль), Camry (26091 автомобиль), Corolla (20820 автомобилей) и Land Cruiser Prado (10858 автомобилей, 46% из которых были произведены в России на СП "Соллерс-Буссан"). Суммарно на 4 бестселлера пришлось 76% от общих продаж автомобилей Toyota в России.

Успех моделей Toyota RAV4 и Toyota Corolla обусловлен пуском новых поколений этих моделей.

Новая Toyota Corolla стала доступна российским клиентам 5 августа. Линейка моторов новой Corolla включает 3 силовых агрегата объемом 1,33 л, 1,6 л и 1,8 л. Бензиновый двигатель объемом 1,8 л с системой Dual VVT-i предлагается для модели Toyota Corolla впервые.

Продажи нового Toyota RAV4 в России стартовали 23 февраля, включая дизельную версию, которая ранее не была представлена на локальном рынке. Модель Toyota RAV4 нового поколения быстро получила признание у российских клиентов и достигла рекордных для себя и для кроссоверов С-сегмента показателей продаж в апреле (4974 автомобиля).

В июле рекорд по объемам продаж за историю существования моделей на российском рынке продемонстрировали также автомобили Toyota Camry (в июле реализовано 4207 единиц) и Toyota Venza (819 автомобилей). Лучшие для себя показатели продаж за 9 месяцев показали модели Toyota Camry, RAV4 и GT86.

ООО "Тойота Мотор" зафиксировало рост спроса на автомобили с пробегом и услуги trade-in в дилерской сети.

В январе-сентябре дилеры "Тойота" приняли 11912 автомобилей с пробегом в рамках программы "Toyota Trade-in", что на 25% больше, чем показатели аналогичного периода 2012 г.

В январе-сентябре официальные дилеры "Тойота" в России реализовали 205 сертифицированных автомобилей с пробегом. В настоящее время по программе "Toyota Tested" работают 17 официальных дилеров "Тойота".

За 3 квартала в кредит через ЗАО "Тойота Банк" было продано 26162 новых автомобиля Toyota, что на 16% превышает аналогичные показатели прошлого года. Доля автомобилей, приобретенных в кредит через ЗАО "Тойота Банк", от общего объема продаж автомобилей Toyota в России за 9 месяцев составила 23%. Лидерами продаж по кредитной схеме стали модели Toyota RAV4 (7325 автомобилей), Toyota Camry (6280 автомобилей) и Toyota Corolla (4487 автомобилей).

Кредиты на автомобили Toyota RAV4 были популярны у российских клиентов во многом благодаря привлекательному финансовому продукту от ЗАО "Тойота Банк". "RAV4 Гарант" - это кредитный продукт с остаточным платежом и гарантией выкупной стоимости автомобиля. Данное предложение пользуется неизменно высокой популярностью у клиентов банка.

Положительное влияние на динамику продаж автомобилей Toyota Camry оказал кредит "Бизнес класс" с процентными ставками от 5,9% годовых.

16% продаж автомобилей Toyota Corolla в сентябре пришлось на государственную программу льготного автокредитования. ЗАО "Тойота Банк" присоединилось к государственной программе 15 августа.

В январе-сентябре было открыто 3 новых дилерских центра "Тойота". В настоящее время реализацией и обслуживанием автомобилей Toyota занимаются 99 официальных дилеров и уполномоченных партнеров в 68 городах России. (Портал машиностроения/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

Анализ

МИРОВОЙ РЫНОК: ПРОИЗВОДИТЕЛИ АВТОМОБИЛЕЙ СТАЛИ АКТИВНЕЕ ЗАНИМАТЬСЯ ПАТЕНТОВАНИЕМ

В 1911 г. Генри Форд выиграл патентную войну, которая дала толчок развитию автомобильной промышленности. Тогда он победил картель, занимавшийся выдачей лицензий и требовавший долю с каждого автомобиля, который собирал Форд.

Спустя немногим больше столетия, когда "зеленые" двигатели, беспилотные автомобили и интерактивные транспортные средства положили начало в отрасли периоду лихорадочных инноваций, подобного которому не было с момента ее создания, крупные компании с тревогой следят за еще одной битвой за интеллектуальную собственность. И исход ее может определить победителей и проигравших на следующее столетие.

Задача - найти преемника двигателю внутреннего сгорания, сделать автомобили более автономными и безопасными, а еще обеспечить водителям возможность подключения ко всем развлечениям, которые те ожидают от мобильных телефонов. Ранее довольно закрытой отрасли теперь угрожает технологический прорыв.

"Мы являемся свидетелями того, как другие игроки выходят на поле, которое раньше полностью принадлежало производителям автомобилей, - говорит Феликс Раммлер, партнер в мюнхенской юридической компании Maucher Borjes Jenkins, специализирующей на законах об интеллектуальной собственности. - Новые игроки, прорывающиеся в автомобилестроение извне, возможно, более привычны к борьбе за патенты. Они могут быть более агрессивными. Поэтому это определенно может изменить отношение отрасли к интеллектуальной собственности".

Чувствуя опасность, производители автомобилей стали активнее заниматься патентованием, особенно в областях вроде систем для электрических автомобилей, гибридных трансмиссий, систем безопасности и подключений. Количество выданных в этих сферах патентов в 2011 г. было почти на 80% больше, чем пятью годами ранее.

Патенты на технологии для альтернативных двигателей составили в прошлом году пятую часть всех автомобильных патентов, хотя в 2009 г. их было всего 14%. Активность патентования технологий для гибридных и электрических автомобилей в США удвоилась за последние три года.

Когда Генри Форд в 1911 г. отменил патент Селдена от 1895 г., он был никому не известным выскочкой, отказывающимся играть по правилам Ассоциации лицензированных производителей автомобилей. Сегодня компания Форда и ее конкуренты находятся по другую сторону баррикад: обустроившиеся автопроизводители с опаской поглядывают на выскочек.

Лодку расшатывают меньшие, но более гибкие инноваторы. Среди них производитель электрических суперкаров Tesla или французская Bollore Group с городскими электромобилями, Bluecar или производители традиционных батарей вроде Panasonic и LG, которые стали так же важны для следующего поколения автомобилей, как двигатель внутреннего сгорания важен для стандартных бензиновых моделей.

Технологические гиганты вроде Google и Microsoft также начинают вторгаться во владения автопроизводителей.

Поскольку в автомобилях завтрашнего дня намного меньше подвижных элементов и больше внимания уделяется микрочипам, чем механике, их будет намного проще собрать, используя при этом меньше деталей собственного производства.

За исключением необходимости в создании брэнда и работы над восприятием потребителей, барьеры для вхождения, вероятно, станут ниже.

Производители автомобилей беспокоятся, что если технологии будут развиваться слишком быстро, они не смогут поспевать за ними и будут вынуждены просто собирать продукты других компаний.

"Сейчас большинство технологий для электромобилей приходит от внешних поставщиков, - говорит глава отдела исследований автомобильной промышленности Nomura Гаральд Хендрикс. - Производящие их автомобильные компании беспокоятся, что технически любой из конкурентов мог бы собрать их".

Нечто подобное произошло где-то пять лет назад в области производства смартфонов, когда устоявшиеся брэнды, например, Nokia и Motorola, столкнулись с агрессивными новыми игроками вроде HTC и Apple, что стало началом долгой и затратной патентной войны, которая продолжается до сих пор.

"Последние 80 лет все инновации создавали сами компании либо традиционные поставщики первого эшелона, - говорит старший партнер The Boston Consulting Group Николаус Ланг. - Теперь вдруг оказалось, что им противостоят многие поставщики, которых они не знают… с которыми они никогда не работали раньше. Это большая проблема".

Производителей оригинальных запчастей могут загнать в угол в их собственном автомобильном мире. Этот процесс уже начался. Google поразила промышленность своим прототипом беспилотного автомобиля в 2010 г.

Телекоммуникационные компании вроде AT&T лидируют в разработке системы подключения автомобилей к Интернету, а производитель запчастей Continental в сентябре подписал договор с IBM о создании сетевых систем для машин.

"Именно появление новых технологий и новых игроков, которые раньше не были связаны с автомобильной промышленностью, угрожает относительно "мирному" статусу-кво, - говорит партнер и специалист по законам об интеллектуальной собственности Powell Gilbert Ребекка Лоуренс. - С этой точки зрения есть много параллелей с появлением новых технологий в телекоммуникационной отрасли и последовавшими "войнами смартфонов".

Некоторые тяжбы уже начались. В прошлом месяце Daimler выиграла дело против специализирующейся на патентных разбирательствах компании, которая заявляла, что система, проверяющая водителя на сонливость в автомобилях Mercedes-Benz, нарушает принадлежащий ей патент.

"Камеры, обнаружение радаров, многие новые особенности, которые мы видим в этих автомобилях, сейчас являются предметами судебных разбирательств", - говорит Скотт Дойл, партнер в американской юридической фирме Shearman & Sterling, представлявшей Daimler в этом деле.

Для автопроизводителей выбор может быть довольно неприятным: позволить нетрадиционным конкурентам увеличить свою долю запчастей и прибылей или тратить немалые средства на обращения в суды.

"Одна из сфер, где мы можем увидеть "войны смартфонов" будущего - это попытки Apple забраться во все автомобили; Microsoft тоже хочет; Google присоединится … если это плохо организовать, мы можем оказаться втянутыми в патентную войну, - говорит глава отдела инноваций одного из десяти крупнейших производителей автомобилей. - Выиграют только юристы". (Капитал/ Машиностроение Украины, СНГ, мира)

Статистика

ЕВРОПА: АВТОРЫНОК В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ПРОДЕМОНСТРИРОВАЛ РОСТ

Европейский авторынок в сентябре продемонстрировал рост на уровне 5,5%. Как сообщается в отчете отраслевой ассоциации ACEA, рынок показал рекордные показатели за последние два года. При этом объем продаж автомобилей за 9 месяцев оказался на 3,9% меньше, чем год назад.

Всего в этом году на территории ЕС было зарегистрировано порядка 9 млн. новых машин. В сентябре авторынки Франции и Испании продемонстрировали рост на уровне 3,4% и 28,5% соответственно, чего не было в течение нескольких месяцев подряд. Наиболее стабильная динамика наблюдается в Великобритании, где продажи продолжают расти - в сентябре они выросли на 12,1%.

Продолжают улучшаться позиции автопроизводителей в Италии, однако рынок по-прежнему не может выйти из минуса - в сентябре реализация упала на 2,9%.

Лидером европейского авторынка в сентябре стал концерн Volkswagen. Объемы регистрации моделей под брэндом Volkswagen увеличились на 1,5%, Audi - на 3,3%, Skoda - на 16,2%, Seat - на 14,9%. (Autonews/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ: ASTON MARTIN LTD. ВЫПУСТИТ КРОССОВЕР LAGONDA

Aston Martin подтвердил слухи о новом кроссовере марки, который получит Lagonda. Представитель компании в интервью изданию Autocar заявил, что производитель делает все, чтобы отправить атвомобиль в серийное производство. Причем, новинку будут производить под брэндом Aston Martin, а Lagonda будет использоваться в качестве названия модели. Ранее предполагалось, что Aston Martin образует суббрэнд Lagonda, под которым будет выпускать более массовые премиальные модели.

Ранее Lamborghini подтвердила планы, касающиеся выпуска первого внедорожника итальянской марки. О том, что новинка будет отправлена в серийное производство в течение ближайших лет, сообщил председатель правления Audi AG Руперт Штадлер во время официально церемонии празднования 50-летия Lamborghini.

Кроме того, недавно Bentley объявила, что в ближайшие несколько лет начнет производить внедорожник на той же платформе от Porsche Cayenne, Volkswagen Touareg и Audi Q7. Генеральный директор компании Вольфганг Шрайбер уточнил, что он будет больше похож на традиционные модели Bentley, чем концепт-кар EXP 9F. (Autonews/ Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ГЕРМАНИЯ: ПРОДАЖИ AUDI AG В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛИ

Новый рекорд продаж Audi. В сентябре 150300 клиентов выбрали автомобили брэнда с четырьмя кольцами - по сравнению с аналогичным периодом прошлого года этот показатель вырос на 10%. Такой успех был обеспечен в том числе динамикой на рынке США (+6,2%), а также увеличением объемов реализации моделей Audi в Китае, что удвоило коэффициент роста до 28,2%. В Европе продажи Audi по итогам месяца выросли на 3% до 74350 автомобилей, в то время как в 2012 г. эта цифра составила 72182 единицы. Поставки концерна Audi AG с января по сентябрь выросли на 7,6% до 1180750 автомобилей по сравнению с 2012 г. "Несмотря на сложную ситуацию на ключевых рынках, наши продажи за три квартала снова оказались выше, чем за аналогичный период в прошлом году. Таким образом, мы продолжаем работать эффективнее в каждом регионе по всему миру, опережая автомобильный рынок, - отмечает Лука де Мео, член совета директоров Audi AG, ответственный за маркетинг и продажи. - В частности, продажи автомобилей брэнда с четырьмя кольцами растут благодаря реализации таких моделей, как Audi Q3, Audi Q5 и Audi A3 Sportback".

С начала года около 150400 автомобилей семейства Audi A3 были переданы клиентам. Кроме того, в Европе состоялся старт продаж долгожданной новинки брэнда с четырьмя кольцами - Audi A3 Sedan.

На внутреннем рынке Китая Audi A3 Sedan появится весной следующего года. В сентябре же особой популярностью среди клиентов в этом регионе пользовались SUV, что позволило Audi вновь удвоить коэффициенты роста до 28,2% (45530 автомобилей). Около 72% продаж на китайском рынке приходится на долю производимых в Чанчуне Audi Q3 и Audi Q5. Также на 41,1% выросли продажи Audi A4 Long локальной сборки. Всего за январь-сентябрь в Китае было реализовано 358213 автомобилей, зафиксированный рост составил 20,6%.

Audi продолжает развиваться на рынке США, в очередной раз увеличивая показатели продаж. В сентябре 13065 клиентов отдали предпочтение автомобилям брэнда с четырьмя кольцами, рост составил 6,2%. Audi Q5 сохраняет звание самой востребованной модели на этом рынке: спрос на компактный SUV вырос на 44,9%, всего в сентябре было продано 3268 автомобилей. Впечатляющий прогресс был достигнут в том числе за счет выхода на рынок дизельной модификации (июль) и "заряженной" версии Audi SQ5 TFSI. В общей сложности за три квартала компания Audi реализовала на американском рынке 114411 автомобилей, что составило 13,6% роста.

За девять месяцев Audi AG удалось улучшить показатели сбыта и на других рынках американского континента. В Мексике уровень продаж вырос на 31,5%, а в Бразилии - на 29,1%. В перспективе Audi AG собирается укрепить позиции на южноамериканском рынке: с 2015 г. компания начнет локальное производство Audi A3 Sedan и Audi Q3 на заводе в муниципалитете Сан-Жозе-дус-Пиньясе (Бразилия).

Процентный рост объема продаж Audi в Европе составил 3%, в общей сложности компания реализовала здесь 74350 автомобилей. В этом регионе особое внимание клиентов было приковано к новому Audi A3 Sportback, доступному для заказа в дилерских центрах с февраля. Особенно выдающихся показателей Audi достигла в Великобритании, где в сентябре автомобильный рынок традиционно усиливает активность. Более того, в этом году компания превзошла феноменальный результат этого же периода 2012 г., когда 22389 клиентов сделали выбор в пользу автомобилей брэнда с четырьмя кольцами. В сентябре компания передала клиентам 26070 автомобилей, увеличив объем продаж на 16,4%. В сентябре положительная динамика отмечена также на рынках Германии (+2,5%) и Нидерландов (+11,8%). В то же время общая экономическая напряженность продолжает влиять на покупательную способность ряда европейских рынков. В Испании продажи снизились на 1,4%, во Франции - на 7,3%, в Италии - на 11,7%. В общей сложности за девять месяцев Audi реализовала в Европе около 564800 автомобилей. Снижение уровня продаж по сравнению с 2012 г. составило 1,6%, что, впрочем, не повлияет на дальнейшее стабильное развитие концерна Audi AG. (Портал машиностроения/ Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ГЕРМАНИЯ: BMW AG РАСШИРИТ ЛИНЕЙКУ ЭЛЕКТРОМОБИЛЕЙ

BMW пополнит i-семейство еще одной моделью. Автомобиль получит название i5 и займет ценовую нишу между i3 и i8. Скорее всего, это будет кроссовер или четырехдверное купе.

BMW i3 отправилась в серийное производство летом. Официальная премьера состоялась 28 июля, одновременно в Нью-Йорке, Пекине и Лондоне. Новинку выпускают в двух версиях: полностью электрической, которую, собственно, все и ждали (зарядка машины от обычной бытовой сети займет около 8 часов, на специализированных станциях - меньше часа), и гибридной (Range Extended). В обеих используется один и тот же электромотор с крутящим моментом 250 Нм и мощностью 168 л. с. В Range Extended в состав силовой установки входит также 34-сильный двухцилиндровый бензиновый двигатель. Максимальная скорость машины (независимо от версии) - 150 км/ч. Трансмиссия - одноступенчатая. На литиевые батареи дается шестилетняя гарантия (эквивалентно 160 тыс. км пробега).

Гибридный спорткар i8 должен поступить в продажу в 2014 г., а производиться он будет на заводе BMW в Лейпциге. Стоимость новинки составит порядка $200000. Автомобиль приводится в движение силовой установкой, состоящей из турбированного 1,5-литрового двигателя внутреннего сгорания мощностью около 223 л. с. и 170-сильного электромотора. Суммарная мощность силовой установки составит около 400 л. с. (Autonews/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ГЕРМАНИЯ: BMW AG РАССЕКРЕТИЛА МОТОРЫ ДЛЯ КАБРИОЛЕТА 4-SERIES

Спустя несколько дней после публикации официальных снимков кабриолета BMW 4-Series баварская марка рассекретила техническую часть новинки. К моменту выхода на рынок автомобиль предложат с рядным шестицилиндровым бензиновым двигателем в версии 435i, четырехцилиндровым бензиновым агрегатом в комплектации 428i и четырехцилиндровым дизельным мотором в версии 420d.

Все двигатели оснащены технологией BMW TwinPower Turbo и обладают мощностью от 184 л. с. (420d) до 306 л. с (435i). Моторы соответствуют стандарту "Евро-6". Агрегаты, доступные для кабриолета BMW 4-Series, могут работать в паре как с шестиступенчатой механической трансмиссией, так и с восьмиступенчатым "автоматом".

Объем багажника новинки при поднятой крыше достигает 370 л, а при сложенной крыше - 220 л. При этом полезное пространство по сравнению с предшественником выросло на 20 л и 10 л соответственно. Крыша раскладывается всего за 20 с при скорости до 18 км/ч.

Дизайн автомобиля совпадает с внешностью купе 4-Series за исключением складывающейся крыши. Официальная премьера модели состоится в ноябре на автосалоне в Лос-Анджелесе. В продаже новинка появится в первом квартале следующего года, о поставках в Россию не сообщается. (Autonews/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ГЕРМАНИЯ: OPEL AG ПРЕДСТАВИЛ ОБНОВЛЕННЫЙ КОМПАКТВЭН MERIVA

Opel представил обновленный компактвэн Meriva. Автомобиль получил ряд значительных изменений после рестайлинга, который затронул как экстерьер, так и техническую составляющую автомобиля.

Обновленный Opel Meriva получил измененную решетку радиатора и очертания фар, появились хромированные акценты вокруг противотуманных фар. Кроме того, теперь для ходовых огней предложены светодиоды.

Наиболее значительные изменения - под капотом автомобиля. Компактвэн получил 1,6-литровый дизельный двигатель CDTI. Мотор, адаптированный под норму Евро-6, потребляет 4,4 л/100 км. При этом обладает мощностью в 136 л. с. Этот мотор пришел на смену старому 1,7 -литровому, который был на 6 сил слабее и потреблял больше топлива.

Претерпели изменения и коробки передач, как пяти- так и шестиступенчатая. Новые КПП обеспечивают большую экономичность и плавность хода. В салоне появилась новая мультимедийная система, с 7-дюймовым цветным дисплеем, поддержкой голосового управления, камерой заднего вида и Bluetooth. Она также включает всю карту Европы , которая может быть обновлена через USB. (Autonews/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ГЕРМАНИЯ: НОВЫЙ OPEL ASTRA ПОЛУЧИТ ТРЕХЦИЛИНДРОВЫЕ МОТОРЫ

Opel Astra нового поколения, дебют которого состоится в конце 2014 г. либо в начале 2015 г., получит трехцилиндровые турбированные моторы. Двигатели способны работать в паре как с механической трансмиссией, так и с "роботом" с двумя сцеплениями.

Ранее издание AutoBild сообщало, что в конструктивном плане новинка претерпит определенные изменения. В частности, благодаря использованию новой платформы, автомобиль станет легче на 40-80 кг по сравнению с текущим поколением Astra. Производитель сократит свесы и удлинит колесную базу, что скажется на вместительности хэтчбека.

Спустя несколько месяцев после премьеры пятидверного хэтчбека Opel Astra состоится дебют трехдверной версии. К концу 2015 г. немцы представят универсал Astra нового поколения. Премьера кабриолета, согласно слухам, состоится позже. (Autonews/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ГЕРМАНИЯ: PORSCHE MACAN ОСНАСТЯТ СВЕТОДИОДНЫМИ ФАРАМИ

Компания Porsche открыла специальный микросайт, на котором опубликованы первые официальные тизеры компактного кроссовера Macan. Судя по одному из изображений, модель будет предлагаться с полностью светодиодными фарами головного света. "Макан" будет построен на модернизированном шасси Audi Q5 и первоначально станет предлагаться только с тремя двигателями. В их число войдут: наддувные бензиновые "шестерки" объемом 3,0 и 3,6 л, развивающие 340 и 400 л. с., а также 257-сильный дизель. Трансмиссии - шестиступенчатая "механика" или семидиапазонный "робот" с двумя сцеплениями.

Мировая премьера компактного вседорожника "Порше" состоялась в ноябре на автосалоне в Лос-Анджелесе. В продажу на европейском рынке модель поступит в начале 2014 г. (Motor/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ГЕРМАНИЯ: VOLKSWAGEN AG НАЧАЛ ТЕСТИРОВАТЬ БОЛЬШОЙ СЕДАН ДЛЯ КИТАЙСКОГО РЫНКА

Volkswagen приступил к дорожным тестам нового седана, который предназначен исключительно для китайского рынка. Как сообщает издание CarNewsChina, опубликовавшее снимки модели, автомобиль займет в модельном ряду марки место между Passat и Phaeton. Модель, которая носит пока еще кодовое название 511 C-NB, построена на платформе MQB. Новинку представят в начале следующего года. О возможных поставках седана на другие рынки не сообщается.

Уже известно, что Volkswagen в ближайшее время намерен расширить бюджетную линейку автомобилей для рынков развивающихся стран. Об этом сообщает издание Autocar со ссылкой на руководителя направления исследований и разработок Volkswagen Ханс-Якоба Ньюссера. По его словам, в настоящее время компания заинтересована в поиске партнера для реализации проекта. Автомобили, несмотря на низкую стоимость, будут оборудованы самыми современными системами безопасности и выполнены в актуальном дизайне. (Autonews/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ИТАЛИЯ: КРОССОВЕР LAMBORGHINI ПОСТРОЯТ НА АГРЕГАТАХ AUDI

Первый кроссовер в истории Lamborghini - Urus - будет построен на агрегатах моделей Audi. Как сообщает TheMotorReport, в основу автомобиля ляжет платформа MLB. Автомобиль получит турбированный мотор V8 и систему полного привода, как у RS6.

Ранее Lamborghini подтвердила планы, касающиеся выпуска первого внедорожника итальянской марки. О том, что новинка будет отправлена в серийное производство в течение ближайших лет, сообщил председатель правления Audi AG Руперт Штадлер во время официально церемонии празднования 50-летия Lamborghini.

Не только в Lamborghini загорелись идеей создания внедорожника. Недавно Bentley объявила, что в ближайшие несколько лет начнет производить внедорожник, на той же платформе от Porsche Cayenne, Volkswagen Touareg и Audi Q7.

Генеральный директор компании Вольфганг Шрайбер уточнил, что он будет больше похож на традиционные модели Bentley, чем концепт-кар EXP 9F, показанный в 2012 г. на Женевском автосалоне. (Autonews/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

КИТАЙ: AUTOMOTIVE CO LTD. ВЫПУСТИТ МИНИВЭН В 2015 ГОДУ

Стали известны подробности о первом минивэне Qoros. Как сообщает CarNewsChina, новинка появится на рынке не раньше 2015 г. В серийном варианте автомобиль получит название Qoros-7.

Новый китайский производитель Qoros планирует существенно расширить модельный ряд. В частности, компания намерена разработать большой седан. Позже на рынке может появиться компактный кроссовери модели гольф-класса, сообщает Autoweek.

Компания Qoros, сформирована на основе партнерства крупнейшего независимого автопроизводителя Китая Chery Automobile и глобального промышленного холдинга Israel Corporation, Список корпораций, поддержкой которых заручилась Qoros, впечатляет: Magna Steyr, TRW, Continental, Bosch, Valeo, Microsoft и Inconmobile. Каждая из них заключила договор, согласно которому, внесет что-то эксклюзивное в автомобили нового брэнда. (Autonews/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

США: FORD MOTOR CO «НАУЧИЛА» МАШИНУ ПАРКОВАТЬСЯ БЕЗ ВОДИТЕЛЯ

Концерн Ford продемонстрировал прототипы новых систем полной парковки и ухода от столкновения с препятствиями. Первая (Fully Assisted Parking Aid) - позволяет припарковать машину одним нажатием кнопки. Причем водителю не обязательно находиться в автомобиле. За то, чтобы автомобиль не протаранил какое-либо препятствие в этот момент отвечает как раз вторая разработанная Ford система (Obstacle Avoidance), которая самая берет на себя управление рулевым колесом и тормозами.

В данный момент новые изобретения проходят тесты на прототипе модели Focus, которая уже оснащена системой Active Park Assist, входящей в комплектацию некоторых моделей Ford. С помощью более совершенной технологии - Fully Assisted Parking Aid - машину можно будет припарковать в очень ограниченном пространстве. Еще один заслуживающий упоминания момент - выпарковываться авто может так же без помощи водителя.

Система Obstacle Avoidance полезна не только при парковке. Она определяет препятствия и на ходу и подает сигнал человеку. Если он не реагирует, электроника сама начинает тормозить и выруливать от столкновения.

Выступая на пуске новых технологий вице-президент Ford по развитию продукта Барб Самарджич сказал: "Будущее Ford - разработка инновационных продуктов и технологий, таких как Fully Assisted Parking Aid и Obstacle Avoidance. Они помогут сделать вождение и владение автомобилем более безопасными, более удобными, более желанными, а сами машины - более экологичными и персонализированными". (Autonews/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

США: ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ HARLEY-DAVIDSON INC. ЗА III КВАРТАЛ 2013 ГОДА ВЫРОСЛА

Чистая прибыль американского производителя мотоциклов Harley-Davidson Inc. по итогам III квартала увеличилась на 21% благодаря привычному летнему росту продаж на ключевом североамериканском рынке.

Прибыль компании составила $162,7 млн. или 73 цента на акцию, против $134 млн. или $0,59/акция, за аналогичный период прошлого года.

Эксперты, опрошенные Thomson Reuters, прогнозировали прибыль на уровне $73 на акцию.

Выручка компании за отчетный период увеличилась на 8,4% до $1,18 млрд. при прогнозе в $1,17 млрд.

За июль-сентябрь продажи байков Harley-Davidson в США выросли на 19%. В Азиатско-Тихоокеанском регионе продажи компании увеличились на 10%, в Латинской Америке - на 16%.

Harley-Davidson, основанный в 1903 г., на сегодня является крупнейшим производителем мотоциклов в США. Этим летом компания отметила 110-летие. (РБК-Украина/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

США: JEEP ВЫПУСТИТ САМЫЙ КОМПАКТНЫЙ КРОССОВЕР В 2014 ГОДУ

Jeep представит самую компактную модель в собственной истории в 2014 г. Как сообщает издание Autocar, тогда же автомобиль поступит в продажу. Ранее в сети появились снимки, на которых новинка была запечатлена во время дорожных испытаний. Судя по фотографиям, новинку создадут из кроссовера Fiat 500L. Скорее всего, автомобили будут отличаться материалами отделки салона, а также решетками радиатора - у Jeep она будет выполнена в классическом для марки ключе с вертикальными перегородками.

Вероятно, что кроссовер Jeep получит еще и семиместную версию, как и в случае с Fiat. По сравнению с пятиместным 500L, автомобиль на 210 мм длиннее и на 10 мм выше. Если разложить два задних кресла, то объем багажника 500 L MPW составит 638, что на 238 л больше, чем в обычном 500 L.

Итальянцы предлагают модель с четырьмя моторами на выбор: турбодизелем объемом 1,3 л. (84 л. с.), бензиновым 1,4-литровым атмосферным агрегатом (94 л. с.), 0,9-литровым TwinAir (104 л. с.) и 1,6-литровым "атмосферником" (104 л. с.). (Autonews/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

США: SUBARU TRIBECA СНИМУТ С СЕРИЙНОГО ПРОИЗВОДСТВА

Subaru прекратит выпуск кроссовера Tribeca. Как сообщает издание WorldCarFans, производство модели будет остановлено на заводе в Лафайете (шт. Индиана). Японский производитель отметил, что в скором времени автомобиль получит преемника. Какой автомобиль заменит Tribeca в модельном ряду марки - не сообщается.

Текущее поколение Tribeca, которое доступно на рынке, является вторым. Впервые модель представили в 2005 г. Полноприводный кроссовер продается во многих странах. (Autonews/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ФРАНЦИЯ: PSA PEUGEOT-CITROEN ПРОДАСТ 30% АКЦИЙ КИТАЙСКОЙ DONGFENG MOTOR

PSA Peugeot Citroen планирует заключить сотрудничество с китайской компанией Dongfeng Motor, в рамках которого китайцы могут выкупить 30% акций французского концерна, сообщает Automotive News Europe.

Инвестиции из Dongfeng могут значительно облегчить жизнь Peugeot Citroen, который давно испытывает финансовые затруднения.

По итогам 2012 г. PSA Peugeot Citroen отчитался об убытках в 5 млрд. евро, а в 2013 г. ежемесячные потери концерна составляли до 100 млн. евро. В июле Еврокомиссия одобрила план помощи концерну PSA Peugeot на 7 млрд. евро со стороны правительства Франции. (Autonews/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ФРАНЦИЯ: RENAULT SA ПЛАНИРУЕТ ВЫПУСТИТЬ ПРЕМИАЛЬНЫЙ БРЭНД

Renault вновь изменил планы. Казалось бы, французы окончательно отказались от создания премиального суббрэнда Initiale Paris, как на мотор-шоу производитель привез одноименный концепт. Публика восприняла предвестника нового Espace, как намек на то, что в скором времени на рынке появится целый модельный ряд Initiale Paris. По данным Autocar, пуск в серию премиальной линейки Renault - дело времени. Однако коснется это далеко не всех рынков.

В первую очередь, автомобилей Initiale Paris не стоит ждать на развивающихся рынках, где Renault еще окончательно не утвердил позиции. Кроме того, премиальной линейки в течение первых месяцев не будет в Великобритании. Во Франкфурте британским журналистам сообщили, что проблема заключается в локализации производства и желании французов нарастить продажи, прежде чем анонсировать премиальную линейку. Вероятно, Initiale Paris не будет и в России, где к Renault относятся исключительно как к бюджетной марке. Наглядно это демонстрирует крайне низкий уровень продаж бизнес-седана Latitude.

Впервые о перерождении топовых комплектаций Initiale Paris в суббрэнд заговорили в апреле. Однако, спустя несколько месяцев представители марки опровергли эту информацию. Инсайдеры сообщали, что первыми машинами, которые получат версии Initiale Paris, станут Renault Clio и Espace.

Более того, по некоторой информации, работа над обликом этих автомобилей практически завершена, и они могут появиться в продаже уже в следующем году. Главным отличием этих машин от более дешевых версий станет интерьер. В Renault обещают премиальные материалы отделки салона и большой список дополнительных опций для люксовых комплектаций. Точная цена версий Initiale Paris пока неизвестна.

Комплектация Initiale Paris появилась в списке доступных версий автомобилей Renault в 1990-х годах. В частности, расширенный список опций получили модели Safrane и Laguna первого поколения. Позже французы начали продавать автомобили Vel Satis и второе поколение Laguna в комплектациях Initiale Paris, после чего автомобили в таких комплектациях были сняты с производства.

Тем временем во Франкфурте один из конкурентов Renault - Ford - продемонстрировал, как будут выглядеть модели марки в премиальном исполнении. Под новым люксовым брэндом под названием Vignale представили Mondeo. Концептуальный седан под новым премиальным суббрэндом получил иное оформление экстерьера и другую отделку салона: кожу высочайшего качества, иной подлокотник и так далее. Вкратце, как сказала вице-президент Ford, Vignale - это лучшее, что может предложить компания. (Autonews/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ЧЕХИЯ: SKODA AUTO ПРИЗНАНА КРУПНЕЙШИМ ПРОИЗВОДИТЕЛЕМ ЦЕНТРАЛЬНОЙ ЕВРОПЫ

Skoda Auto в третий раз получила звание крупнейшего производителя Центральной Европы по результатам рейтинга "Делойт Топ-500". Данное исследование ежегодно проводится аудиторской фирмой Deloitte и является самым масштабным в регионе. Оценка деятельности компаний производилась по итогам продаж за 2012 г.

Звание крупнейшего производителя Центральной Европы и третьей по величине компании региона еще раз подтверждают выдающийся рост и развитие марки Skoda. "Компания Skoda играет важную роль в экономике Чешской Республики и на сегодняшний день является популярным автомобильным производителем, признанным в мире", - говорит Богдан Войнар, член совета директоров Skoda по кадровым вопросам. Шаг за шагом Skoda продолжает укреплять позиции на автомобильном рынке, увеличивая объемы продаж.

В исследовании "Делойт Топ-500 компаний Центральной Европы", которое проводится уже седьмой раз, анализируется деятельность компаний из 18 стран. Согласно отчету, Skoda Auto находится в авангарде европейской экономики. В прошлом году компания установила новый рекорд продаж, поставив клиентам 939200 автомобилей, что на 6,8% выше, чем в 2011 г.

В ближайшие годы Skoda намерена еще более усилить свои позиции. В связи с этим, в настоящее время компания осуществляет масштабное расширение модельного ряда: только в 2013 г. Skoda представит восемь, как абсолютно новых, так и обновленных моделей.

На недавно завершившемся Франкфуртском автосалоне чешский производитель представил две мировые премьеры: новый Skoda Spaceback и полностью обновленный Skoda Yeti. Spaceback знаменует появление компании в самом востребованном сегменте автомобильного рынка Европы - компактных хетчбэков. Обновленный кроссовер представлен в двух версиях: элегантный и стильный Skoda Yeti для города и Skoda Yeti Outdoor для внедорожных путешествий.

Основной завод Skoda в Млада-Болеславе был существенно расширен и модернизирован для начала производства новых моделей. Также в настоящий момент идет расширение Центра технологий и разработок в Чесане, расположенного вблизи штаб-квартиры в Млада-Болеславе. Строительство же нового Центра трансмиссий Skoda стало одной из крупнейших инвестиций в развитие и исследования на территории Чешской Республики за всю ее историю. (Auto-Consulting/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ШВЕЦИЯ: VOLVO AB ВЫПУСТИТ СПОРТИВНЫЙ УНИВЕРСАЛ V60 POLESTAR

Volvo намерен выпустить спортивный универсал на базе популярной в Европе модели V60. Как сообщает Autoevolution, опубликовавший первые снимки модели, непосредственное участие в разработке новинки принимает компания Polestar, специализирующаяся на производстве "заряженных" моделей Volvo.

На дороге от базовой V60 новинка будет отличаться аэродинамическим обвесом, спойлером на крышке пятой двери и литыми 19-дюймовыми дисками. Скорее всего, V60 Polestar предложат в двух цветах: красном и голубом.

Вероятно, под капотом универсала окажется турбированный бензиновый мотор. Шестицилиндровый двигатель объемом 3 л с отдачей в 350 л. с. и 500 Нм крутящего момента будет работать в паре с шестиступенчатой автоматической

трансмиссией.

В апреле Volvo пустила в серийное производство "заряженную" версию седана S60, доработанную в тюнинг-ателье Polestar. Автомобиль серьезно улучшил свои динамические характеристики. Теперь седан разгоняется до 100 км/ч всего за 3,9 с, а максимальная скорость выросла до отметки в 300 км/ч. Для сравнения, Mercedes-Benz C63 AMG набирает "сотню" за 4,4 с, а BMW M3 - за 4,9 с.

Изменился и внешний вид автомобиля. Кузов S60 стал шире на 20 мм с каждой стороны, а колесные арки тоже пришлось расширить, чтобы в них поместились 19-дюймовые диски и резиной размерностью 265/30. Седан обрел новые передний и задний бампера с небольшим спойлером, боковые юбки и антикрыло на крышке багажника. (Autonews/ Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ЯПОНИЯ: LEXUS GS БУДЕТ КОМПЛЕКТОВАТЬСЯ 8-СТУПЕНЧАТОЙ АВТОМАТИЧЕСКОЙ КОРОБКОЙ ПЕРЕДАЧ

Компания Lexus внесла ряд изменений в седан GS 350. Автомобили 2014 мод. г. в версии с задним приводом будут укомплектованы восьмидиапазонной автоматической коробкой передач, которая пришла на смену шестиступенчатой трансмиссии. Помимо этого, седан получил систему Siri Eyes Free от компании Apple. Она при помощи голосовых команд позволяет управлять аудиосистемой и навигацией, а также читать сообщения и делать пометки в календаре, не отвлекая водителя от вождения.

Плюс ко всему, модель обзавелась климатической установкой, аналогичной той, что используется на флагманском седане Lexus LS. Электроника самостоятельно следит за окружающими условиями и при необходимости меняет не только интенсивность обдува, но и температуру рулевого колеса и кресел.

В Lexus работают над "заряженной" версией GS. Предположительно, эта модификация седана обзаведется восьмицилиндровым мотором мощностью 465 л. с. (Auto-Consulting/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ЯПОНИЯ: НОВЫЕ МОДЕЛИ MAZDA MOTORS ПОЛУЧАТ ЗАДНИЙ ПРИВОД

Mazda намерена придать новым моделям больше индивидуальности. По сообщениям Edmunds, после выпуска родстера, разработанного совместно с Alfa Romeo, японцы планируют выпустить еще несколько заднеприводных автомобилей. Сборка родстеров, по недавнему соглашению компаний, будет осуществляться на заводе Mazda в Хиросиме. Новая Mazda MX-5 будет показана в начале 2015 г., в то время как Alfa Romeo Spider должен выйти примерно в ноябре.

"Данное соглашение ясно показывает наше стремление развивать Alfa Romeo и вывести брэнд на международный уровень. Благодаря партнерству с Mazda мы сможем сотрудничать с признанным лидером в разработке компактных заднеприводных автомобилей и представить стильный и красивый родстер в традициях Alfa Romeo. Мы признательны Mazda за возможность такого плодотворного сотрудничества", - заявил ранее Серджио Маркионне, глава итальянского концерна Fiat, куда входит брэнд Alfa Romeo. (Autonews/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ЯПОНИЯ: ПРЕЕМНИК NISSAN TIIDA ПОЛУЧИТ СПОРТИВНУЮ ВЕРСИЮ

Nissan планирует создать спортивную версию преемника хэтчбека Tiida. Об этом изданию AutoExpress сообщил директор по маркетингу компании Гийом Картье. Ожидается, что конкурент Volkswagen Golf получит версию Nismo, мощность которой составит порядка 300 л. с. Новый Nissan будет выполнен в стилистике концепт-кара Invitation: ожидается, что автомобиль получит такое же освещение и крылья. Как сообщили в компании, акцент будет сделан на качество материалов отделки салона машины. У актуального Qashqai, по признанию Nissan, этот параметр находится на низком уровне, из-за чего модель не пользуется таким спросом, каким могла бы.

Nissan не планирует выпускать гибридную версию хэтчбека из-за высоких затрат на ее производство. Модель будет комплектоваться только бензиновыми и дизельными двигателями. Самыми востребованными, как ожидается, станут: новый турбированный бензиновый мотор объемом 1,2 л мощностью 113 л. с., развивающий крутящий момент в 190 Нм и дизельный агрегат объемом 1,6 л мощностью 128 л. с. (Autonews/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ЯПОНИЯ: TOYOTA MOTOR CO ОТКАЗАЛАСЬ ОТ ВЫПУСКА РОДСТЕРА НА БАЗЕ GT 86

Toyota, сопоставив расходы на разработку с предполагаемой прибылью, решила отложить выпуск родстера на базе заднеприводного купе GT 86. По данным издания What Car, автомобиль совершенно точно не пойдет в серию в течение ближайших двух лет.

В апреле сообщалось, что японцы отправили данные по модели в патентное ведомство. Известно, что разработку проекта вела миланская дизайн-студия. Автомобиль имеет компоновку сидений 2+2. Предполагалось, что новинка будет оснащаться той же 2,0-литровой четверкой, что и обычная GT 86 и 6-ступенчатой АКПП. Купе с таким мотором разгоняется до 100 км/ч за 8,2 с и потребляет 7,1 л бензина на 100 км пути.

Салон родстера по сравнению с купе стал более ярким: интерьер отделан кожей двух цветов. При этом мультимедийная система, которой уже в базе оснащались все Toyota GT 86, заменена обычной магнитолой. (Autonews/ Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ЯПОНИЯ: TOYOTA MOTOR CO ВЫПУСТИТ СЕДАН НА БАЗЕ GT86

Toyota планирует выпустить седан на базе популярного спорткупе. Об этом сообщает издание Motoring, ссылаясь на инсайдерскую информацию. Автомобиль должен пойти в серийное производство в 2015 г., премьера состоится в 2014 г. на автосалоне в Женеве. Помимо моторов, предлагаемых на GT86 купе, седан получит гибридную силовую установку, а с ней и полный привод, отсутствующий у купе. В GT86 будут использоваться разработки Toyota для спортивных гибридных автомобилей, таких как LMP1 и Prius GT300.

Хотя все гражданские гибридные автомобили Toyota используют передний привод, у компании имеются наработки использования таких силовых установок на заднеприводных автомбилях, например, Lexus GS 450h. (Autonews/ Машиностроение Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (http://ukrmach.dp.ua/)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчики пакета «Ежедневные новости машиностроительных предприятий СНГ» могут БЕСПЛАТНО получать электронный вариант журнала «Машиностроение Украины»?

УКРАИНА: ГРУППА «АЗОВМАШ» В 2014 ГОДУ ПОСТАВИТ ПАО «АЗОВСТАЛЬ» 350-ТОННЫЙ КОНВЕРТЕР

Группа "Азовмаш" ("Азовмашинвест Холдинг"), лидер тяжелого машиностроения Украины, намерена в первом квартале 2014 г. поставить в адрес металлургического комбината "Азовсталь" (оба - Мариуполь Донецкой обл.) опорное кольцо и корпус конвертера емкостью 350 т, сообщили на предприятии.

Соответствующий контракт, стоимость которого не разглашается, недавно заключен сторонами.

Кроме того, аналогичный комплект оборудования до конца года будет отгружен меткомбинату "Северсталь" (РФ).

Как отмечается в пресс-релизе "Азовмаша", опорное кольцо для такого же конвертера уже изготовлено и отправлено в адрес Магнитогорского меткомбината (РФ).

Помимо того, завершается изготовление корпуса и опорного кольца 300-тонного конвертера для Бокарского комбината, а Бхилайскому меткомбинату (оба - Индия) недавно отгружен редуктор для привода конвертера.

В числе заказчиков метобрудования "Азовмаша" также "Метинвест Холдинг", "ИСД", ArcelorMittal (комбинаты в Украине, Казахстане, Алжире, Чехии), "Железара Смедерево" (Сербия), Роуркерский меткомбиинат (Индия).

В пресс-релизе отмечается, что "Азовмаш" наращивает производство металлургического оборудования, добившись ежемесячного выпуска металлургического и кранового оборудования в размере 1 тыс. т металлоконструкций.

"За девять месяцев выпуск изделий тяжелого машиностроения достиг 9 тыс. т. Это лучший результат за последние годы", - отмечают в пресс-службе.

В сообщении напоминается, что за 50 лет работы на рынке конвертеростроения "Азовмаш" спроектировал и изготовил около 250 конвертеров.

В номенклатуре продукции также клапаны горячего дутья, засыпные аппараты и узлы засыпного устройства, шлаковозы, сталеразливочные ковши.

Группа "Азовмаш" - один из крупнейших машиностроительных комплексов Украины. Известный на мировом рынке поставщик железнодорожных грузовых вагонов и платформ, автотопливозаправщиков, автоперевозчиков, металлургического, горнорудного и кранового оборудования. Основной вид деятельности компании - вагоностроение.

В 2012 г. компания сохранила объемы реализации продукции практически на уровне 2011 г., когда этот показатель составил 9,5 млрд. грн., а в 2013 г. не оглашает показатели деятельности и объемы производства вагонов. (Интерфакс-Украина/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: ООО «НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ КОМПАНИЯ (НПК) «ГОРНЫЕ МАШИНЫ» ОБЕСПЕЧИВАЕТ РАБОТОСПОСОБНОСТЬ БОЛЕЕ 80% ШАХТ СТРАНЫ

Об этом на VI Донецком международном инвестиционном саммите заявил директор по стратегии компании "Горные машины" Ильдар Салеев.

В рамках саммита, который в этом году был посвящен вопросам энергоэффективности, ресурсосбережения и экобезопасности Украины, Ильдар Салеев сделал акцент на глобальных трендах мировой энергетической отрасли - истощении запасов полезных ископаемых и увеличении добычи угля из тонких пластов.

Данный вопрос актуален как для Украины, так и для таких крупных производителей угля, как Россия, Китай, Беларусь, Польша, Вьетнам, поскольку при сохранении современных темпов добычи угля его может хватить не более чем на 200 лет.

Украина - страна с очень суровыми, по мировым меркам, условиями добычи полезных ископаемых: 74% разведанных запасов угля залегают в тонких и сверхтонких пластах, мощность которых находится в диапазоне 0,55-0,8 м) и лишь 26% пластов имеют среднюю мощность (более 1,2 м).

Кроме того, согласно прогнозным данным, к 2030 г. удельный вес угля в мировом потреблении энергии составит 28%, а его мировое потребление увеличится на 74% (к уровню потребления 2004 г.). При этом к 2021 г. по прогнозам общемировая добыча угля из тонких пластов вырастет более чем на 1 млрд. т (с 1,7 млрд. т в 2006 г.) до 2,73 млрд. т (2021 г.). Это говорит о том, что сегодня во всем мире активно разрабатывают пласты, на которые ранее не обращалось внимания из-за малой мощности.

По словам Ильдара Салеева, для "Горных машин" работа на тонких и сверхтонких пластах не вызов, а привычная реальность. Опыт механизации добычи в условиях тонких пластов у компании насчитывает более восьми десятилетий - с момента выпуска в 1927 г. первой врубовой машины на Горловском машиностроительном заводе. Не случайно на таком опыте механизации обучались многие мировые компании. В том числе - Джозеф Джой, основатель одной из крупнейших в мире компаний по производству оборудования для горнодобывающей промышленности Joy, который в начале своей профессиональной деятельности перенимал опыт механизации подземной добычи в Донбассе. "Мы владеем этой темой на уровне эксперта, успешно добываем полезные ископаемые в сложных горно-геологических условиях и готовы помогать в этом компаниям как в Украине, так и по всему миру", - подчеркнул директор по стратегии "Горных машин". (Пресс-служба компании НПК "Горные машины"/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: В ОАО «УРАЛЬСКИЙ ЗАВОД ГОРНОГО ОБОРУДОВАНИЯ» (УЗГО) УСПЕШНО ПРОШЛИ ИСПЫТАНИЯ ИНЕРЦИОННЫХ ГРОХОТОВ ТЯЖЕЛОГО ТИПА ГИТ-51В

На Уральском заводе горного оборудования успешно прошли испытания инерционных грохотов тяжелого типа ГИТ-51В изготовленных для ССГПО (Рудный, Казахстан). В настоящее время грохота отгружаются заказчику.

Грохот ГИТ-51В разработан по индивидуальному заказу для грохочения окатышей в условиях цеха окомкования. Грохот изготовлен с применением современных технологий: корпус грохота собран на заклепках без применения сварки, что дает большое преимущество при вибрационных нагрузках. Виброузел, связь-балки крепятся при помощи высокопрочных болтов.

УЗГО имеет сертификат на изготовление грохотов ГИТ, ГИС, ГИЛ. (Пресс-служба Уральского завода горного оборудования/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (http://ukrmach.dp.ua/)

УКРАИНА: ЛУГАНСКАЯ ОБЛАСТЬ МОЖЕТ ЛИШИТЬСЯ 70% ОБЪЕМОВ ЭКСПОРТА В МАШИНО- И ВАГОНОСТРОЕНИИ

Луганская область может лишиться 70% объемов экспорта в машино- и вагоностроении в случае ухудшения торгово-экономических отношений с Россией. Об этом сообщил заместитель директора Департамента промышленности и энергосбережения облгосадминистрации Александр Исаченко.

В результате 5-8,5 тыс. работников предприятий промышленного машиностроения могут потерять рабочие места.

"Сегодня из четырех предприятий машиностроения в Луганской области только "Луганськтепловоз" не работает в убыток. Убыточными являются Попаснянский вагоностроительный завод (Россия полностью отказалась от его продукции), а также Стахановский вагоностроительный завод и ЗАО "Трансмаш", - отметил Исаченко. Однако, он также отметил, что "не нужно бояться и прижимать уши". "Если продукция качественная, поставки своевременные, то чтобы не говорил Путин, наши предприятия будут работать и сотрудничать дальше", - сказал Александр Исаченко.

Кроме того, как рассказал генеральный директор ЗАО "Трансмаш" Сергей Мокроусов, на предприятии идет переориентация производства, что позволит отступить от профиля вагоностроения и сконцентрироваться на тепловозостроении: "Мы не боимся потерять российский рынок, так как уже шесть-семь лет имеем сертификаты Евросоюза. Мы активно ведем переговоры с Африкой, Ближним Востоком, Европой, Индией. Одним из таких примеров является сотрудничество со "Шкодой". (Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: ПРИОСТАНОВКА РОССИЕЙ СЕРТИФИКАТА НЕ СКАЖЕТСЯ НА ВЫПУСКЕ ГРУЗОВЫХ ВАГОНОВ ПАО «КРЮКОВСКИЙ ВАГОНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (КВСЗ) В 2013 ГОДУ

Приостановка Россией действия сертификата на грузовые вагоны Крюковского вагоностроительного завода не скажется на уровне их производства на предприятии в 2013 г. Об этом сообщил Владимир Приходько, президент и совладелец КВСЗ. Он также подтвердил ранее сделанный прогноз о падении выпуска грузовых вагонов на 50% до 6 тыс. шт., по итогам года. "50% - это худший вариант, 40% - лучший", - сказал В. Приходько.

По его словам, сейчас КВСЗ работает над восстановлением действия сертификата, но не уточнил, какие меры принимает завод для восстановления. Приходько напомнил, что около 80-90% продукции завода идет на экспорт.

В конце сентября Российское федеральное бюджетное учреждение "Регистр сертификации на федеральном железнодорожном транспорте" приостановил Крюковскому вагоностроительному заводу действие сертификата на грузовые вагоны.

В частности, с 25 сентября приостановлено действие сертификата для вагонов цементовозов, грузовых полувагонов, вагонов для зерна, вагонов для сыпучих грузов, крытых грузовых вагонов, вагонов-платформ, вагонов для глинозема и алюминия, вагонов для сыпучих грузов и др. грузовых вагонов. (Ugmk.info/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: ПАО «КРЮКОВСКИЙ ВАГОНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (КВСЗ) В 2013 ГОДУ ПЛАНИРУЕТ ПРОИЗВЕСТИ НЕ БОЛЕЕ 100 ПАССАЖИРСКИХ ВАГОНОВ

Крюковский вагоностроительный завод планирует произвести в текущем году не более 100 пассажирских вагонов. Об этом заявил президент КВСЗ Владимир Приходько.

По его словам, мощности завода позволяют производить несколько сотен пассажирских вагонов, однако основной потребитель - "Укрзализныця" не размещает заказов и завод вынужден ориентироваться на экспортные поставки. "Пока у нас основной заказчик - это Казахстан. С начала года мы уже поставили 50 пассажирских вагонов до конца года ожидается поставка еще 20 вагонов, кроме того, 10 вагонов было поставлено в Белорусь и 5 в Таджикистан, готовы наращивать производство, но президентский указ о закупке 200 вагонов для "Укрзализныци" не выполняется", - отметил В. Приходько.

По его словам КВСЗ активно работает по созданию производства пассажирских вагонов, вагонов-метро и трамваев с Гомельским вагоностроительным заводом, где совместно выпускаются вагоны с 2008 г. (Metalmonitor/ Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: ПАО «КРЮКОВСКИЙ ВАГОНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (КВСЗ) НАМЕРЕНО СОЗДАТЬ СОВМЕСТНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ С ОАО «КИРОВСКИЙ ЗАВОД»

Крюковский вагоностроительный завод (КВСЗ, Кременчуг, Полтавская обл.) рассчитывает до конца года подписать все документы по созданию совместного предприятия с ОАО "Кировский завод" (Санкт-Петербург). Об этом 10 октября сообщил Владимир Приходько, президент и совладелец КВСЗ. "До конца года планируем подписать все документы по созданию совместного предприятия с "Кировским заводом", - сказал он.

В июле петербургский "Кировский завод" и КВСЗ подписали меморандум о создании совместного предприятия по производству поездов и вагонов, трамваев, эскалаторов и контейнеров для транспортировки навалочных грузов. Срок образования СП назывался 10 октября, а начало выпуска совместной продукции было запланировано на 1 декабря. На первоначальном этапе планируется производить эскалаторы для метрополитена, затем наладить выпуск вагонов метро, а затем, со второго полугодия 2014 г., - межрегиональных электропоездов и дизель-поездов. (Metalmonitor/ Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: ПАО «КРЮКОВСКИЙ ВАГОНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (КВСЗ) ПРЕЗЕНТОВАЛО НОВЫЕ ОБРАЗЦЫ СОЦИАЛЬНОГО ТРАНСПОРТА

ПАО "Крюковский вагоностроительный завод" (Кременчуг Полтавской обл.) провело презентацию новых образцов социального транспорта - пригородного электропоезда, дизель-поезда и трамвая.

"Рассматривается возможность сотрудничества с КГГА, "Укрзализницей" и КВСЗ относительно изготовления подвижного состава для кольцевой городской электрички в столице, так называемого "легкого метро", которое с 2009 г. действует и пользуется популярностью среди пассажиров", - говорится в сообщении пресс-службы КВСЗ.

Руководители КВСЗ подтвердили, что предприятие имеет все технические возможности для поставки современного подвижного состава для этой линии в самые сжатые сроки. "Это позволит реализовать проект, который инициировал при поддержке президента и правительства Украины глава КГГА Александр Попов, на качественно новый уровень", - отмечается в сообщении. (Trans-Port.com.ua/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: ПАО «КРЮКОВСКИЙ ВАГОНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (КВСЗ) ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА УМЕНЬШИЛО ВЫПУСК ГРУЗОВЫХ ВАГОНОВ

Крюковский вагоностроительный завод в январе-сентябре по сравнению с соответствующим периодом 2012 г. уменьшил выпуск грузовых вагонов на 38,8% или на 3340 шт. до 5260 единиц. Об этом сказано в сообщении предприятия. Вместе с тем за отчетный период предприятие увеличило выпуск пассажирских вагонов на 19,2% или 10 шт. до 62 штук.

ПАО "Крюковский вагоностроительный завод" выпускает грузовые (вагоны-платформы, цистерны, вагоны бункерного типа, полувагоны) и пассажирские вагоны, вагоны метро, запасные части и тележки для грузовых вагонов, колесные пары, запчасти для вагонов метро и эскалаторов, контейнеры, дорожную технику. (РБК-Украина/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: ПАО «КРЮКОВСКИЙ ВАГОНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (КВСЗ) ДО 2015 ГОДА МОДЕРНИЗИРУЕТ 95 ВАГОНОВ КИЕВСКОГО МЕТРО

Крюковский вагоностроительный завод планирует завершить модернизацию 95 вагонов киевского метро к концу 2014 г. Об этом сообщил Михаил Костюк, заместитель главы КГГА. По его словам, первую партию модернизированных вагонов Киев получит уже к концу 2013 г., остальные - в течение 2014 г.

Модернизация вагонов столичного метро осуществляется за счет 960 млн. грн., полученных Украиной от Японии в рамках Киотского протокола. По словам Костюка, из всей суммы по киотскому протоколу профинансировано уже 30%. (Ugmk.info/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: ПАО «ЛУГАНСКТЕПЛОВОЗ» ПОЛУЧИЛО ОЧЕРЕДНОЙ ТРАНШ ЗАЙМА ОТ ЗАО «ТРАНСМАШХОЛДИНГ»

ПАО "Луганськтепловоз", собственником которого является российский "Трансмашхолдинг" (ТМХ), получил очередной транш в 77,31 млн. грн. займа, предоставленного ТМХ для пополнения оборотных средств.

Согласно объявлению в системе раскрытия информации Нацкомиссии по ценным бумагам и фондовому рынку 3 сентября стороны заключили дополнительное соглашение к договору о предоставлении займа, подписанному 23 ноября 2012 г. В соответствии с ним сумма займа была увеличена.

Согласно первоначальному договору, заключенному 11 ноября 2012 г., ТМХ предоставлял "Луганськтепловозу" заем в 522,54 млн. грн. на срок семь месяцев, однако 31 мая было заключено дополнительное соглашение о продлении срока предоставления займа до 13 месяцев (до 27.12.2013 г.), а 1 июля - об увеличении суммы займа до 3 млрд. руб.

Процентная ставка за пользование займом составляет 10%.

"Луганськтепловоз" выпускает магистральные и маневровые тепловозы, электровозы, электропоезда постоянного и переменного тока, дизель-поезда.

По итогам 2012 г. "Луганськтепловоз" увеличил объем производства более чем на 70% по сравнению с 2011 г., выпущено 162 секции локомотивов.

Объем производства в денежном выражении вырос на 10% до 1 млрд. 747 млн. грн., чистый доход от реализации продукции - на 97% до 1694,3 млн. грн., тогда как чистая прибыль сократилась на 22,4% до 55,77 млн. грн.

В 2013 г. планируется выпустить 250 секций тепловозов. Ожидаемый чистый доход - более 3 млрд. грн. (Интерфакс-Украина/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: ПАО «СТАХАНОВСКИЙ ВАГОНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (СВЗ) ЗАКОНЧИЛО 9 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА С ПРИБЫЛЬЮ

Чистая прибыль ПАО "Стахановский вагоностроительный завод" за январь-сентябрь составила 49,2 млн. грн. против убытка в 16782 тыс. грн. годом ранее. Об этом сообщает госучреждение "Агентство по развитию инфраструктуры фондового рынка Украины" при Национальной комиссии по ценным бумагам и фондовому рынку (НКЦБФР).

Доход от реализации продукции за отчетный период уменьшился на 41,1% и составил 1319955 тыс. грн. против 2355657 тыс. грн. годом ранее. Валовая прибыль предприятия за 9 месяцев выросла на 37,3% до 210314 тыс. грн. против 131907 тыс. грн. годом ранее. (RBC.ua/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: ПАО «СТАХАНОВСКИЙ ВАГОНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (СВЗ) СОКРАТИЛО ТРЕТЬ СОТРУДНИКОВ

На Стахановском вагоностроительном заводе Константина Жеваго под временное сокращение попала треть сотрудников - около 1,5 тыс. человек. Об этом сообщил председатель набсовета предприятия Эдуард Мисевра. Таким образом, по его словам до конца 2013 г. на заводе останутся работать не более 3 тыс. человек. "По сути, единственной причиной тому является экономическая ситуация в вагоностроительной отрасли СНГ в целом", - пояснил он.

Стахановский вагоностроительный завод - не первое предприятие отрасли, которое объявило о массовых сокращениях сотрудников. Как заявил председатель правления Крюковского вагоностроительного завода (КВСЗ) Евгений Хворост до конца года будут уволены 500 человек (на конец 2012 г. штат предприятия насчитывал 8,45 тыс. работников). Основной причиной такого решения он назвал применение Россией протекционистских мер в отношении продукции украинского вагоностроения, что привело практически к полному закрытию российского рынка.

В конце сентября стало известно, что Россия приостановила импорт вагонов Крюковского вагонзавода.

СВЗ и КВСЗ порядка 80% грузовых вагонов поставляют на экспорт, преимущественно в Россию. Падение спроса на эту продукцию с III квартала прошлого года привело к тому, что за девять месяцев СВЗ сократил производство почти на 40% и более чем на 50% в III квартале. "КВСЗ, в отличие от СВЗ, производит также пассажирские вагоны, поэтому, когда в сентябре выпуск грузовых вагонов упал в 1,8 раза по сравнению с августом, производство пассажирских вагонов выросло в 2,5 раза. Так что КВСЗ благодаря диверсификации производства легче справляться с проблемами в сегменте грузовых вагонов", - отмечает аналитик ИГ "АРТ-Капитал" Алексей Андрейченко. По его словам, в I полугодии СВЗ удавалось частично компенсировать падение выпуска полувагонов за счет производства других видов продукции, в частности хопперов. "Но в III квартале выпуск хопперов также сократился больше чем в 6 раз по сравнению со II кварталом из-за того, что данный рынок не такой емкий, как рынок полувагонов", - пояснил Андрейченко.

Улучшение ситуации для украинских вагоностроителей во многом будет зависеть от темпов роста экономик стран СНГ, главным образом России, говорит управляющий директор ИК Dragon Capital Андрей Беспятов. Однако, по его мнению, в ближайший год доля украинских производителей в СНГ, скорее всего, будет снижаться. "За последние несколько лет она уже упала с порядка 45% до примерно 30%", - отмечает он. (РБК-Украина/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: В ОАО «АЛТАЙВАГОН» НОВАЯ ТЕХНИКА БУДЕТ ИСПЫТЫВАТЬСЯ В РЕЖИМЕ РЕАЛЬНОЙ ЭКСПЛУАТАЦИИ

Для определения стратегии дальнейшего развития алтайского вагоностроения в Новоалтайске состоялось рабочее совещание ОАО "Алтайвагон" и ОАО "ХК "Новотранс". Инициировал данную встречу вице-президент по машиностроительной отрасли ЗАО "ХК "СДС" Дмитрий Медведев: "Для успешной конкуренции на рынке сегодня необходимо информационное взаимодействие производителей и потребителей. Производителям нужен точный и тщательный анализ потребительских предпочтений, способностей и возможностей. Вагоностроению, как и любой производственной среде, самую объективную оценку могут дать только сами потребители вагонов". В ходе совещания директор по подвижному составу ОАО "ХК "Новотранс" Валентин Иванов рассказал о результатах эксплуатации вагонов ОАО "Алтайвагон" 2011-2012 гг. постройки в гарантийный период эксплуатации и отметил, что "заметно улучшилась работа отдельных узлов и деталей у вагонов, изготовленных в 2012 г., есть положительная тенденция в комплектации тележек вагонов".

Делегация "Новотранса" также посетила Испытательный центр технических средств железнодорожного транспорта и произвела осмотр опытной продукции "Алтайвагона" - вагонов модели 12-2136 с объемом кузова 90 куб. м и 12-2136-01 с объемом кузова 94 куб. м. Потенциальные потребители дали положительную оценку конструкции полувагонов, особо отметив, его наглядную прочность. Но это нужно оценить еще в процессе эксплуатации. Участники встречи договорились, что по завершении квалификационных испытаний, вагоны отправятся на разрез "Черниговский", где в режиме реальной эксплуатации будут проверены их ключевые характеристики - надежность и прочность. "Такие встречи позволяют определить дальнейшую стратегию развития предприятия в части улучшения конструкции вагонов и их элементов, - комментирует заместитель генерального директора по качеству ОАО "Алтайвагон" Андрей Банных. - Мы понимаем, что совместные действия позволяют нам идти в верном направлении, создавать продукцию, отвечающую новым требованиям времени". (Портал машиностроения/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ЗАО «ГРУППА «СИНАРА» ЗАЙМЕТСЯ РАЗРАБОТКОЙ НОВЫХ ЛОКОМОТИВОВ

Президент ЗАО "Группа "Синара" Дмитрий Пумпянский и генеральный директор ООО "Газпром газомоторное топливо" Виктор Зубков подписали соглашение о сотрудничестве.

Соглашение предусматривает консолидацию усилий компаний по внедрению использования природного газа в качестве моторного топлива для железнодорожного транспорта. Стороны договорились разработать и принять программу мероприятий по реализации соглашения. Среди основных направлений партнерства - совместная разработка и создание образцов железнодорожного транспорта, применяющих природный газ в качестве топлива, в том числе тепловозов с газопоршневой установкой. Кроме того, в рамках соглашения будет проведена синхронизация поэтапного развития парка работающих на природном газе локомотивов и создания необходимой газомоторной инфраструктуры. Задачу по созданию локомотивов, работающих на природном газе, будет выполнять ОАО "Синара - Транспортные машины" (СТМ - дивизиональный холдинг Группы "Синара").

Холдинг "СТМ" реализует проект с РЖД по организации производства и поставки магистральных газотурбовозов ГТ1h, работающих на природном газе. Соответствующее соглашение было подписано в 2012 г. в рамках Петербургского международного экономического форума. Согласно документу Группа "Синара" взяла обязательства в срок до 2020г. изготовить и передать РЖД 40 магистральных газотурбовозов нового поколения ГТ1h. Сегодня производство газотурбовозов организовано на Людиновском тепловозостроительном заводе (ЛТЗ, входит в СТМ), опытный образец был представлен в сентябре на международном железнодорожном салоне "ЭКСПО 1520".

Подписанное соглашение открывает для холдинга СТМ дополнительные возможности по разработке и выпуску подвижного состава, работающего на экологичном топливе. Формирование парка газоиспользующего железнодорожного транспорта позволит существенно сократить негативное воздействие на окружающую среду. Также стороны заявили, что в рамках своих компетенций сформируют для федеральных и региональных властей законодательные и организационные предложения по эффективному внедрению природного газа в качестве моторного топлива для железнодорожной техники. (Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ОАО «ЖЕЛДОРРЕММАШ» РАСШИРЯЕТ СОТРУДНИЧЕСТВО С ГУП «МОСКОВСКИЙ МЕТРОПОЛИТЕН»

ОАО "Желдорреммаш", входящее в группу компаний под управлением ООО "Локомотивные технологии", выиграло конкурс на выполнение работ по текущему ремонту электроподвижных составов Монорельсовой транспортной системы. По итогам проведения конкурса был заключен договор между ОАО "Желдорреммаш" и "Монорельсовой транспортной системой", которая является обособленным подразделением ГУП "Московский метрополитен". Стоимость сделки немногим превышает 25 млн. руб., которые подрядчик может выбрать в течение 9 месяцев. В рамках контракта ОАО "Желдорреммаш" будет ремонтировать 8 электроподвижных составов, которые сегодня курсируют по монорельсовой дороге между станциями метро "ВДНХ" и "Тимирязевская". Ранее подвижной состав монорельсовой дороги обслуживался ООО "Монорельс-сервис".

Договор, подписанный ОАО "Желдорреммаш", является расширением сотрудничества с ГУП "Московский метрополитен". Ранее, в мае ОАО "Желдорреммаш" объявляло о победе в конкурсе на подписание контракта с "Московским метрополитеном" на сервисное обслуживание подвижных составов монорельсовой дороги. Теперь, кроме текущего технического обслуживания (ТО-1,2,3), структура УК "Локомотивные технологии" будет обеспечивать выполнение внеплановых ремонтов.

ООО "Локомотивные технологии" - компания, интегрирующая управление холдинга "ТМХ - Сервис". Группа компаний ООО "ТМХ-Сервис" включает в себя ряд диверсифицированных направлений в рамках сервиса и ремонта тягового подвижного состава, представленные ОАО "Желдорреммаш", ООО "ТМХ-Сервис", ООО "ТМХС - Лизинг", ООО "Торговый дом "ТМХС". (Trans-Port.com.ua/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ОАО «НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ «УРАЛВАГОНЗАВОД» (НПК «УВЗ») ПЛАНИРУЕТ В 2014 ГОДУ ПРОИЗВЕСТИ 20 ТЫС. ВАГОНОВ

ОАО "НПК "Уралвагонзавод" рассчитывает сохранить объем производства вагонов в 2014 г. на уровне 2013 г. - 20 тыс. единиц, сообщил генеральный директор предприятия Олег Сиенко. "В 2013 г. - 20 тыс., как намечали, на 2014 г. - не меньше", - сказал глава предприятия, отвечая на вопрос о производственных планах. При этом глава УВЗ уточнил, что действие программы утилизации старых вагонов существенно не повлияет на объемы производства. "Мы будем просто переходить на 25 т на ось (производство инновационных вагонов с повышенной нагрузкой), они более сложные в изготовлении, поэтому объем от этого не увеличится", - отметил Сиенко. По его словам, в 2014 г. УВЗ рассчитывает

произвести 8 тыс. инновационных вагонов. Часть из них будет законтрактована уже в этом году. "Есть там покупатель, мы за счет этого просто увеличим объем - там небольшой объем, 1-1,5 тыс.", - сказал он.

По мнению гендиректора компании "Инфолайн-Аналитика" Михаила Бурмистрова, заявленную программу производства УВЗ сможет выполнить при двух условиях. "Во-первых, Федеральная служба по тарифам должна предоставить тарифную скидку на модель инновационного вагона УВЗ. Кроме этого, его дочерняя компания "УВЗ-Логистик" должна сохранить объем закупок вагонов на уровне прошлого года", - полагает эксперт. По его словам, если хотя бы одно из этих условий не будет выполнено, УВЗ рискует "просесть" по объемам продаж в сравнении с объемом нынешнего года, поскольку рыночный спрос на новый подвижной состав существенно снизился из-за избытка грузовых вагонов на железнодорожной сети - прежде всего, универсальных полувагонов. (Metalmonitor/ Машиностроение Украины, СНГ, мира)

Анализ

РОССИЯ: ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОМУ МАШИНОСТРОЕНИЮ ГРОЗИТ КРИЗИС

В ходе рассмотрения в Госдуме России в первом чтении законопроекта о федеральном бюджете на 2014-2016гг. министр финансов РФ Антон Силуанов обратил внимание на "непростую макроэкономическую ситуацию".

Российская экономика из-за снижения сырьевых цен замедляется, а социальные расходы постепенно вытесняют бюджетные инвестиции, отметил министр, но в 2014г. все изменится: ВВП вырастет сразу на 3%. Для достижения этой цели правительство заморозило тарифы естественных монополий, мотивируя данную меру необходимостью сдерживания инфляции, сокращения издержек в отечественной экономике и повышения производительности труда.

Решение о нулевой индексации тарифов будет иметь серьезные негативные последствия для крупных инфраструктурных компаний, прежде всего для ОАО "РЖД". Поэтому компания планирует значительно сокращать инвестпрограмму. "Наша инвестиционная программа при предполагаемом замораживании тарифов сократится вчетверо, компании также придется отказаться от размещения инфраструктурных облигаций", - отмечал президент РЖД Владимир Якунин. По его словам, убыток компании при замораживании тарифов в будущем году "может достичь двузначной цифры" вместо ожидавшихся 1,7 млрд. руб. прибыли. Вместе с тем дефицит инвестпрограммы РЖД до 2020 г. без учета замораживания тарифов - 1,9 трлн. руб. Известно, что ОАО "РЖД" уже направило многочисленным поставщикам и подрядчикам письмо с предложением снизить на 10% цены на предлагаемую ими продукцию и оказываемые услуги.

Реализация данного сценария может негативно отразиться на российском железнодорожном машиностроении, предупреждают эксперты. В настоящее время рентабельность в отрасли составляет 3-5%, а значит предприятиям предлагается, по сути, работать ниже уровня рентабельности.

"Транспортное машиностроение и железнодорожный транспорт занимают важное место в экономике России. Их развитие и стабильное функционирование тесно связаны друг с другом. Если заказ такой компании, как РЖД, уменьшится, это заметно повлияет на смежные отрасли, на машиностроителей, металлургов, электротехников и так далее - поставщиками РЖД являются 19 отраслей", - отмечает генеральный директор Института проблем естественных монополий Юрий Саакян.

В настоящее время в железнодорожном машиностроении отсутствуют объективные возможности для существенного сокращения издержек, чтобы компенсировать резкое снижение цен на собственную продукцию. Более того, стоимость сырья, материалов, ресурсов, оборудования растет. Расходы на электроэнергию во втором полугодии увеличились на 15-30%, в 2014 г. ожидается рост на 10-12%. Согласно оценкам Центра информационно-аналитической и правовой поддержки органов исполнительной власти, машиностроение - одна из самых энергоемких сфер российской промышленности. Доля энергетических затрат в издержках производства отрасли составляет в среднем 8-12% и имеет устойчивую тенденцию к росту в связи с высоким моральным и физическим износом основного оборудования.

Природный газ в июле подорожал на 13-15%. Как отмечает аналитик "Инвесткафе" Григорий Бирг, повышение цен на газ для промышленных потребителей в первую очередь скажется на уровне их издержек и приведет к снижению прибыли.

Рост цен на металлопрокат и метизы в 2014 г. составит до 11%, на трубы до 10%. Увеличение стоимости используемых в машиностроительном производстве компонентов прогнозируется по разным группам на 3,5-6%, а на электрооборудование - до 10%.

В не менее сложной ситуации оказались и субподрядчики предприятий железнодорожного машиностроения - производители комплектующих. В силу меньшего масштаба многие из них окажутся на грани банкротства или будут вынуждены полностью прекратить деятельность со всеми вытекающими отсюда негативными последствиями в виде безработицы и роста социальной напряженности. При этом есть явный риск того, что отечественное производство многих видов оборудования, которое с большими усилиями создавалось и восстанавливалось в последние годы, будет утрачено. В дальнейшем развитие машиностроительных производств будет сопряжено с очевидными трудностями по причине необходимости инвестировать значительные средства, а также из-за роста конкуренции со стороны зарубежных производителей. Если российские производители уйдут с рынка, их место займут иностранные конкуренты, вытеснить которых потом будет крайне затруднительно.

"Поскольку инвестиционная программа ОАО "РЖД", стимулирующая развитие современных технологий в железнодорожном машиностроении, как ожидается, будет сокращена, неизбежен спад в высокотехнологичных и инновационных производствах, - отмечает руководитель Центра экономических исследований ИГСО Василий Колташов. - Такое развитие событий прямо противоречит декларируемому правительством курсу на диверсификацию экономики и ликвидацию нефтегазовой зависимости. Получается, что на словах правительство заявляет одно, а на деле, заморозив тарифы естественных монополий и не просчитав всех последствий такого решения, ставит на грань исчезновения целые отрасли".

Государство и ранее слабо поддерживало машиностроение. А сейчас за счет машиностроителей поддержку получают и так вполне благополучные сырьевики, для которых замораживание транспортных тарифов означает получение дополнительных прибылей. "Создается впечатление, что в России на государственную политику и принятие важнейших правительственных решений оказывают непосредственное влияние международные финансовые организации, которые в условиях глобального кризиса стремятся вытеснить с рынка местных производителей для того, чтобы их место заняли испытывающие большие трудности транснациональные компании", - резюмирует Василий Колташов. (Trans-Port.com.ua/ Машиностроение Украины, СНГ, мира)

Статистика

РОССИЯ: ПРОИЗВОДСТВО ГРУЗОВЫХ ВАГОНОВ В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛОСЬ

Производство грузовых вагонов в РФ в январе-сентябре сократилось на 20,3% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года до 43,1 тыс. единиц, следует из данных Росстата.

В сентябре выпуск вагонов сократился на 9,7% по сравнению с сентябрем прошлого года и вырос на 10,7% по сравнению с августом.

Ряд операторов в текущем году скорректировали свои планы по закупке вагонов из-за ситуации на рынке грузовых перевозок. Производители также заявили о снижении плана производства. Так, крупнейший российский производитель грузовых вагонов НПК "Уралвагонзавод" в 2013 г. ожидает сокращения производства вагонов на 26% - примерно до 20 тыс.

Производители пассажирских вагонов в РФ в январе-сентябре сократили выпуск на 21,4% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до 480 единиц. Выпуск пассажирских вагонов в сентябре сократился на 20% по сравнению с сентябрем прошлого года. (Прайм/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (http://ukrmach.dp.ua/)

МАШИНОСТРОЕНИЕ ДЛЯ ЛЕГКОЙ, ПИЩЕВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ, БЫТОВЫХ ПРИБОРОВ

СНГ: ЕВРАЗИЙСКАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КОМИССИЯ (ЕЭК) УСТАНОВИЛА ВВОЗНЫЕ ПОШЛИНЫ НА ОТДЕЛЬНЫЕ ВИДЫ БЫТОВОГО ХОЛОДИЛЬНОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Евразийская экономическая комиссия установила ввозные пошлины на отдельные виды бытового холодильного оборудования. Соответствующее решение Совета ЕЭК опубликовано на официальном сайте комиссии.

На бытовые холодильники-морозильники в виде стола размер пошлины составляет 17,3%, но не менее 0,16 евро/л. На холодильники-морозильники встраиваемого типа, а также объемом 250-340 л - 17,3%. На остальные бытовые холодильники-морозильники пошлина установлена в 18,3%, но не менее 0,16 евро/л.

Данное решение вступает в силу по истечении 10 календарных дней с даты его официального опубликования. (БЕЛТА/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

США: ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ WHIRLPOOL CORP. В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛА

Чистая прибыль американского производителя бытовой электротехники Whirlpool (доступная для распределения среди акционеров компании) по итогам III квартала выросла в 2,6 раза и составила $196 млн. по сравнению с аналогичным показателем годовой давности на уровне $74 млн. Об этом говорится в финансовом отчете компании.

Чистый объем продаж компании за отчетный период 2013 г. составил $4,683 млрд. - на 4,2% больше показателя годовой давности в $4,494 млрд. При этом операционная прибыль компании выросла на 47% до $313 млн. против $213 млн. в III квартале 2012 г. Аналитики, опрошенные Thomson Reuters, ожидали роста показателя до $4,74 млрд. Прибыль на акцию по GAAP в III квартале также выросла в 2,6 раза и составила $2,42 против $0,94 годом ранее. Скорректированная прибыль на акцию по GAAP в июле-сентябре составила $2,72, год назад этот показатель составлял $1,80.

Whirlpool Corporation - один из крупнейших в мире производителей бытовой электротехники. Штат компании насчитывает около 68 тыс. сотрудников. Whirlpool Corporation владеет такими брэндами, как Whirlpool, Maytag, KitchenAid, Jenn-Air, Amana, Brastemp, Consul и Bauknecht. (РБК-Украина/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ЯПОНИЯ: PANASONIC CORP. К МАРТУ 2014 ГОДА УЙДЕТ С РЫНКА ПЛАЗМЕННЫХ ПАНЕЛЕЙ ДЛЯ ТЕЛЕВИЗОРОВ

Panasonic прекратит производство плазменных панелей для телевизоров к марту 2014 г., сообщает агентство Reuters со ссылкой на источник внутри компании.

Аналитики и раньше предсказывали уход Panasonic с убыточного рынка, однако ожидали, что он произойдет позднее. Ожидается, что несколько сотен сотрудников корпорации, занятые в данной сфере, будут переведены в другие отделы. Убыток составит около $413 млн. (4 млрд. иен).

Ранее компания заявила, что решение относительно будущего принадлежащего ей предприятия по производству плазменных панелей пока не принято.

В сентябре японский электронный гигант заявил, что компания уходит с рынка смартфонов и не будет больше проводить соответствующие исследования и разработки, так как считает этот рынок сверхконкурентным и де-факто признает лидерство Apple и Samsung.

В компании говорят, что займутся созданием специализированных систем беспроводной связи для больниц, складов, промышленных объектов, служб безопасности и других специализированных пользователей.

Летом корпорация Panasonic и принадлежащая ей Sanyo Electric признали себя виновными в ценовом сговоре. Японский электротехнический гигант признался в фальсификации цен на стеклоочистители, переключатели и датчики угла при реализации в США и других странах. Как отмечается, автокомплектующие были проданы компаниям Toyota, Honda, Mazda и Nissan. Panasonic согласилась выплатить штраф в $45,8 млн. Sanyo заплатит $10,7 млн.

Компания Panasonic, ранее называвшаяся Matsushita, была основана в 1918 г. и носила имя своего основателя Коносукэ Мацуситы. Производит широкий спектр бытовой техники и электроники, включая телевизоры, цифровые фотоаппараты и видеокамеры, стиральные машины, утюги и кухонную технику, а также ноутбуки и телекоммуникационные товары. В декабре 2009 г. Panasonic приобрела производителя электроники Sanyo Electric и консолидировала его в свою группу.

В последние годы японские производители потребительской электроники испытывали трудности. Убытки обусловлены потерями подразделений по производству жидкокристаллических панелей (LSD-мониторов) на фоне снижения спроса на них. (РБК-Украина/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (http://ukrmach.dp.ua/)

УКРАИНА: ПАРТИЯ РЕГИОНОВ ПРЕДЛАГАЕТ В 2013 ГОДУ ПРЕДОСТАВИТЬ ГОСГАРАНТИИ НА 5 МЛРД. ГРН. ПРЕДПРИЯТИЯМ-УЧАСТНИКАМ ГК «УКРОБОРОНПРОМ»

Народный депутат Украины от фракции Партии регионов Андрей Пинчук предлагает в 2013 г. предоставить государственные гарантии предприятиям - участникам ГК "Укроборонпром" в объеме до 5 млрд. грн. Об этом говорится в законопроекте 3401 "О внесении изменения в закон Украины "О государственном бюджете Украины на 2013 г." (относительно предприятий-участников государственного концерна "Укроборонпром") от 10 октября, текст которого обнародован на сайте Верховной Рады Украины.

"Данный проект закона разработан с целью обеспечения стабильной работы предприятий-участников ГК "Укроборонпром". Осуществить это предлагается путем предоставления государственных гарантий для обеспечения исполнения обязательств предприятий-участников ГК "Укроборонпром", - говорится в пояснительной записке к документу.

Согласно действующему законодательству, госгарантии по решению Кабинета министров Украины могут предоставляться только концерну "Укроборонпром". (РБК-Украина/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: ГК «УКРОБОРОНПРОМ» ГОТОВИТ МЕМОРАНДУМ ОБ УГЛУБЛЕНИИ СОТРУДНИЧЕСТВА С ТАНЗАНИЕЙ

Официальная делегация ГК "Укроборонпром" 7-8 октября посетила с визитом Республику Танзания. Во время пребывания в Танзании украинская сторона провела ряд встреч с военным руководством страны. Об этом сообщил глава делегации, заместитель генерального директора ГК "Укроборонпром" Максим Глущенко, сообщила пресс-служба "Укроборонпрома".

Представители ГК "Укроборонпром" встретились с министром обороны Танзании Шамси Вуаи Находха, заместителем начальника генерального штаба ВС, командующим Сухопутных войск Танзании, командующим ВМС и заместителем командующего ВВС Танзании. В переговорах приняли участие представители ГХВИФ "Укринмаш", а также чрезвычайный и полномочный посол Украины в Республике Кения и в Объединенной Республике Танзания Владимир Бутяга.

Во время переговоров украинская делегация представила возможности предприятий ГК "Укроборонпром" по поставкам вооружения и военной техники для нужд Минобороны Танзании. Как отметил Глущенко, стороны договорились о подписании меморандума об углублении сотрудничества в сфере экспорта и импорта товаров и услуг военного и специального назначения.

По словам Глущенко, в ГК "Укроборонпром" ожидают делегацию Танзании во главе с министром обороны для ознакомления с возможностями предприятий концерна.

Во время встреч обсуждалась возможность подписания ряда контрактов. В частности, военное руководство Танзании заинтересовало сотрудничество с Украиной в сфере поставок, модернизации и ремонта самолетов, вертолетов, бронетанковой техники и комплектов ПВО. Минобороны Танзании выразило интерес в обучении в Украине личного состава эксплуатации и ремонту военной техники. "Украина традиционно занимает сильные позиции на рынке Африканского континента. Мы стремимся усилить присутствие украинского ОПК в Африке. С этой целью мы будем углублять военно-техническое сотрудничество в этом регионе, в частности с Танзанией и рядом других стран", - отметил Глущенко. (РБК-Украина/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: УРУГВАЙ ХОЧЕТ ПОКУПАТЬ ВООРУЖЕНИЕ

Уругвай заинтересован в поставках украинских учебно-боевых самолетов, патрульных катеров и средств радиолокации, говорится в сообщении государственного концерна "Укроборонпром".

Генеральный директор "Укроборонпрома" Сергей Громов по окончанию визита делегации концерна в Уругвай, сообщил, что в ближайшее время будет подготовлен и подписан меморандум о военно-техническом сотрудничестве между Украиной и Уругваем.

Командующий военно-воздушными силами Уругвая маршал Вашингтон Мартинес во время переговоров с делегацией "Укроборонпрома" выразил заинтересованность в учебно-боевых самолетах, а также средствах радиолокации для военно-воздушных сил, производимых на предприятиях концерна.

Командующий военно-морскими силами Уругвая адмирал Рикардо Гамбруно назвал среди возможных совместных с "Укроборонпромом" проектов закупку патрульных кораблей, средств морской радиолокации и совместное проектирование глубоководного морского порта в своей стране.

В свою очередь С. Громов сообщил, что стороны договорились в ближайшее время предоставить предложения по использованию украинских вооружений и технологий для повышения боеспособности Уругвая. (Metalmonitor/ Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: БОЛЕЕ 20 СТРАН СОТРУДНИЧАЮТ С ГП «ЖИТОМИРСКИЙ БРОНЕТАНКОВЫЙ ЗАВОД»

"ГП "Житомирский бронетанковый завод" является одним из лучших предприятий Концерна по производству бронетанковой техники. Завод занимается не только ремонтом и модернизацией. Сейчас предприятие освоило производство целого ряда боевых модулей. Сегодня завод осваивает производство боевого модуля, а также серийное производство агрегатов и узлов на новый БТР-4", - отметил заместитель генерального директора Государственного концерна "Укроборонпром" Виталий Майстренко на торжествах по случаю 70-летия со дня основания ГП "Житомирский бронетанковый завод".

"Более 20 стран используют продукцию и услуги этого предприятия благодаря их высокому качеству, стабильной деятельности и надежности выполнения заказов", - подчеркнул В. Майстренко.

Он также отметил, что ГП "Житомирский бронетанковый завод" освоило производство около 200 наименований товаров народного потребления.

По результатам первого полугодия ГП "Житомирский бронетанковый завод" является прибыльным. Объем выпуска товарной продукции за первое полугодие составил 34105 тыс. грн. Чистая прибыль достигает 1,5 млн. грн.

По словам Виталия Майстренко, концерн ставит перед ГП "Житомирский бронетанковый завод" первоочередную задачу - расширить внутреннюю кооперацию. Речь идет о пуске в серийное производство деталей и комплектующих, которые используются предприятиями концерна. Это позволит увеличить объемы производства внутри Концерна и получить дешевую, но более высококачественную продукцию. (Портал машиностроения/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: ГП «ЗАВОД ИМ. В. МАЛЫШЕВА» ИЗГОТОВИЛО ПЯТЬ ТАНКОВ «ОПЛОТ» ДЛЯ ТАИЛАНДА

Государственное предприятие "Завод им. Малышева" (Харьков) изготовило 5 танков "Оплот" для Таиланда. Об этом говорится в сообщении государственного концерна "Укроборонпром". "15 октября ГП "Завод им. В. Малышева" была представлена первая партия ОБТ БМ "Оплот", изготовленных для Королевства Таиланд в количестве пяти машин. Танки выехали из цеха для представления тайской стороне", - говорится в нем. При этом в концерне отметили, что контракт выполняется в соответствии с установленными сроками. Сейчас готовится вторая партия изделий.

В сообщении напоминается, что в сентябре 2011 г. вступил в силу контракт, заключенный между "Укрспецэкспортом" и оперативным управлением Королевской тайской армии на поставку в Таиланд 49 единиц боевого танка "Оплот".

Общая стоимость контракта существенно превышает $200 млн., выполнение указанного контракта Завод им. В. Малышева начал в апреле 2012 г.

Государственная компания по экспорту и импорту продукции и услуг военного и специального назначения "Укрспецэкспорт", входящая в Государственный концерн "Укроборонпром", намерена поставить 49 танков "Оплот" в Таиланд. (Украинськи новыны/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: ПАО «СУДОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД «ЛЕНИНСКАЯ КУЗНИЦА» НАМЕРЕНО НАЧАТЬ СЕРИЙНОЕ ПРОИЗВОДСТВО ГРАНАТОМЕТОВ

Судостроительный завод "Ленинская кузница" (Киев) планирует начать серийное производство гранатометов УАГ-40 в конце 2013 г. - начале 2014 г. Об этом сообщил директор конструкторского бюро "Точные механизмы" Олег Слынько. "Он разработан, закончена предсерийная подготовка и готовится серийный выпуск гранатометов УАГ-40 в конце 2013 г. - начале 2014 г.", - сказал он. При этом количество выпускаемых гранатометов будет зависеть от наличия заказов.

Согласно информации, обнародованной на сайте "Ленинской кузницы", УАГ-40 - первый мобильный (носимый солдатом) автоматический гранатомет. Дальность стрельбы УАГ-40 более 2000 м, он является эффективным средством как против живой силы противника, так и против легкобронированной техники и защитных сооружений.

2012 г. "Ленинская кузница" закончила с убытком 2,735 млн. грн.

"Ленинская кузница" является публичным акционерным обществом и специализируется на производстве танкеров-химовозов, сухогрузов, контейнеровозов, рыболовных морозильных траулеров, судов специального назначения, котельных агрегатов и судоремонте. Завод контролируется депутатом Верховной Рады Петром Порошенко (внефракционный). (Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

КАЗАХСТАН: ПРОДОЛЖАЕТСЯ РАБОТА НАД ТАНКОМ Т-72KZ

Более года назад на прошедшей в Астане выставке KADEX-2012 впервые был продемонстрирован казахский вариант модернизации советского основного боевого танка Т-72. После этого упоминания об этой машине сошли на нет, но вот недавно в Сети появился презентационный ролик АО "Семей инжиниринг", где Т-72KZ "Шыгыс" ("Восток") преодолевает водные преграды, передвигается с большой скоростью. Особенностью этого варианта модернизации "семьдесятдвойки" является то, что танк получил украинскую динамическую защиту (ДЗ) нового поколения.

Бортовые проекции данного танка имеют противокумулятивные решетки. По сравнению с динамической защитой, имеющейся на украинском и российском варианте Т-72, они менее эффективны, к тому же, слишком близко расположены к резинотканевым экранам. А это существенно снизит их способность противостоять кумулятивным противотанковым средствам.

Если на выставке "Шыгыс" демонстрировался с турецким современным прицелом, способным работать в режиме день/ночь, с тепловизионным каналом, то в настоящее время на него вернули старый активно-пассивный ночной прицел, и основным снова стал устаревший прицел наводчика ТПД-К1. По неофициальной информации, возникли определенные трудности по интеграции турецкого оборудования.

Поэтому в настоящее время актуален вопрос об установке на танк белорусской "Сосны-У" или аналогичных изделий российского производства, которые не только обладают высокими характеристиками, но и значительно лучше приспособлены для монтажа на Т-72.

Если на выставке Т-72KZ был с новым теле-тепловизионным прибором наблюдения механика-водителя, который критиковали за плохую защиту от грязи, то на видео на танке виден его "родной" прибор. Зенитно-пулеметная установка осталась без изменений, она открытого типа. На танке остались израильские средства связи и навигации.

Танк получил гусеничную ленту с резиновыми подушками. Двигатель, судя по всему, мощностью до 840 л. с., и при возросшей массе танка характеристики подвижности ухудшились.

В настоящее время представленную машину можно расценивать лишь как своеобразный концепт, на котором отрабатываются различные варианты улучшения характеристик старых советских танков. (Vestnik-rm.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ВИЦЕ-ПРЕМЬЕР ДМИТРИЙ РОГОЗИН НЕ ИСКЛЮЧАЕТ СОЗДАНИЯ С ИНОСТРАННЫМИ ПАРТНЕРАМИ ПРОИЗВОДСТВ БОЕВОГО СТРЕЛКОВОГО ОРУЖИЯ

Вице-премьер РФ Дмитрий Рогозин не исключает возможности создания совместных с иностранными партнерами производств не только охотничьего и спортивного, но и боевого стрелкового оружия. "В настоящий момент наши производители ведут переговоры с ведущими оружейными компаниями, прежде всего, итальянскими "Берета" и "Бенелли". Речь идет о возможном создании совместного с концерном "Калашников" производства в сегменте охотничьего и спортивного оружия. Думаю, что если дело пойдет удачно, и мы ударим по рукам, то, в целом, можно ожидать и создания производства, которое будет заниматься тактическим оружием, то есть боевым", - сказал он на Международной выставке "Оружие и охота - 2013".

Рогозин добавил, что Россия также заинтересована в совместном производстве различных систем для стрелкового оружия. "Нас интересует оптика и возможность локализации ее производства на территории РФ: белая оптика, ночная, тепловизионная - как для гражданского оружия, так и для целей реализации Гособоронзаказа", - отметил вице-премьер.

Он добавил, что Россия на этой выставке делает акцент на развитии сотрудничества с иностранными партнерами, которое позволило бы российскому рынку стрелкового оружия расширяться. "Мы заинтересованы не только в том, чтобы здесь продавалось готовое оружие, но и чтобы лучшие оружейные традиции прививались в самой России через создание совместных производств", - отметил Рогозин. (АРМС-ТАСС/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ НАЧАЛА ПОСТАВКУ ВООРУЖЕНИЙ В ИРАК

Россия начала поставку вооружений в Ирак. Об этом сообщил советник премьер-министра ближневосточной страны Али аль-Мусави. Говоря об обстоятельствах сделки, он отметил, что "действительно, были подозрения относительно этого контракта". "Однако до начала его реализации были достигнуты договоренности между президентом Владимиром Путиным и премьер-министром Ирака о том, что необходимо его пересмотреть, чтобы не допустить никаких нарушений, - сказал Али аль-Мусави. - Поэтому в конечном итоге сделка была подписана. В настоящее время начался процесс выполнения одного из этапов этого контракта". Он подчеркнул, что контракт "предусматривает главным образом поставки оружия для борьбы с террористами". "Поэтому будут осуществляться поставки вертолетов, которые хорошо зарекомендовали себя при проведении контртеррористических операций, - уточнил советник премьер-министра. - Кроме того, будут поставляться спецсредства для борьбы с террористами".

Али аль-Мусави пояснил, что "система обороны Ирака, которая создавалась еще при содействии США и Запада, имеет главной целью обеспечить защиту суверенитета страны и противостоять терроризму". "Ирак не обладает наступательным вооружением, так как он не вынашивает экспансионистские планы. Ирак лишь стремится к обеспечению собственного государственного суверенитета, защите богатств и борьбе с терроризмом", - заключил он.

Контракт на $4,2 млрд. на поставку Россией Ираку военной продукции был подписан в ходе визита президента Ирака в Москву в 2012 г.

В конце 2012 г. - начале 2013 г. появлялись сообщения о том, что контракт аннулирован, однако в феврале на пресс-конференции в МИД России гендиректор "Рособоронэкспорта" Анатолий Исайкин заявил, что контракт не отменен, а просто еще не вступил в силу. Исайкин тогда пояснил, что для вступления контрактов в силу требуется подготовить ряд необходимых документов, которые должны пройти процедуру внутриведомственного согласования, в том числе с МИД, с Минобороны, с Минпромторгом. "После того, как будут согласованы все эти документы, они будут направлены в правительство и будет выпущено постановление правительства. Как только это постановление будет выпущено, контракты сразу вступают в силу", - сказал он.

По этому контракту в Ирак, в частности, должны быть поставлены 40 боевых вертолетов Ми-35 и Ми-28. Причем, по состоянию на конец сентября, первая группа иракских специалистов завершила обучение по освоению вертолета Ми-35 в российском Центра боевого применения армейской авиации в Торжке. (АРМС-ТАСС/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ТЕПЛОВИЗИОННАЯ СИСТЕМА ЭКИПИРОВКИ «РАТНИК» БУДЕТ СТОИТЬ ПОЧТИ 1 МЛН. РУБ.

Только одна тепловизионная система российской экипировки "солдата будущего" "Ратник" сейчас стоит около 1 млн. руб., сообщил советник генерального директора ЦНИИ "Циклон" (разработчик систем, входит в состав холдинга "Росэлектроника" Госкорпорации "Ростех") Олег Яковлев.

Россия ранее отказалась от закупки французской экипировки Felin из-за высокой стоимости - порядка 50 тыс. евро.

"Сейчас тепловизионная система "Ратника" стоит 900 тыс. руб. Столь высокая стоимость возникает из-за малого объема заказов от Минобороны и использования тепловизионных матриц производства французской компании "Улис", - сказал советник генерального директора.

При этом он подчеркнул, что только одна матрица после растаможки стоит порядка $8 тыс. "Российская матрица для тепловизионной системы российской экипировки "солдата будущего" "Ратник" будет создана не ранее 2015 г.", - сообщил Яковлев, отметив, что и российский аналог будет стоить недешево - порядка 100 тыс. руб.

Тепловизионная система "Ратника" состоит из соответствующего прицела 1ПН140 (1ПН139) с нашлемным дисплеем "наглазником", который крепится на любой вид стрелкового оружия (автомат калибра 7,62 мм, пулемет, снайперская винтовка СВ-98) и прибором разведки и целеуказания (тепловизионный бинокль).

Дальность распознавания цели - 800-1200 м, чувствительность от 0,1 град. (РИА "Новости"/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: СИСТЕМЫ ПВО «ПАНЦИРЬ» И ТАНКИ Т-90 ИМЕЮТ ШАНСЫ НА УСПЕХ В БРАЗИЛИИ И ПЕРУ

Шансы России заключить договор на поставку систем ПВО "Панцирь-С1" в Бразилию и танков Т-90С в Перу очень высоки; особый вес предложению России придает то, что участие в обсуждении соответствующих тендеров принимает министр обороны РФ Сергей Шойгу, считает директор Центра анализа мировой торговли оружием (ЦАМТО) Игорь Коротченко.

Министр обороны РФ Сергей Шойгу 14-17 октября совершил официальный визит в Бразилию и Перу, где обсудил вопросы расширения сотрудничества. Официальные представители Федеральной службы по военно-техническому сотрудничеству (ФС ВТС) и "Рособоронэкспорта" также проведут переговоры в Бразилии и Перу по закупке российской бронетехники и комплексов ПВО и надеются на заключение соответствующих контрактов до конца 2013 г.

"По обеим странам (Бразилия и Перу) шансы у нас очень хорошие. Когда такие переговоры будет вести глава российского военного ведомства Сергей Шойгу, это придает дополнительный вес переговорам, которые ведет "Рособоронэкспорт". С учетом авторитета министра и того, что, например, перуанцы привыкли к российским танкам, все это работает на победу России в тендере", - сказал Коротченко.

Он отметил, что у России все же есть конкуренты в Перу. В первую очередь, эксперт назвал танк "Леопард-2", который может быть поставлен рядом европейских стран. Однако сегодня основу парка техники сухопутных войск Перу составляет российский танк Т-55, и, несмотря на его почтенный возраст, перуанцы "им очень довольны". "В последние дни появилась информация о том, что к танковому тендеру хочет подключиться Южная Корея, но сама ситуация, я думаю, не будет способствовать победе ее танков в этом тендере. Во-первых, потому что наш танк Т-90С уже проходит испытания на двух полигонах применительно к конкретным условиям эксплуатации на данном театре военных действий. И во-вторых, перуанцы все-таки хотят, чтобы была преемственность", - подчеркнул Коротченко.

Он добавил, что речь в тендере, скорее всего, пойдет о 70 танках, а не о 110, как ранее писали российские СМИ. Говоря о тендере на поставку систем ПВО в Бразилию, Коротченко отметил, что у российского "Панциря" конкурентов нет. "В Бразилии "Панцирь" безальтернативен. В принципе, это идеальная система, судя по тем требованиям, которые предъявляют бразильцы, и вряд ли кто-то сможет составить конкуренцию среди западных производителей. Поэтому речь может идти только о формате сделки, о ее условиях, о количестве комплексов. Здесь, мне кажется, переговоры идут планово и завершатся подписанием соответствующего контракта. От визита Шойгу зависит очень многое", - добавил собеседник. (РИА "Новости"/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ОАО «ГОРИЗОНТ» ПРОДЕМОНСТРИРОВАЛО НА «ИНТЕРПОЛИТЕХ-2013» БЕСПИЛОТНЫЙ ВЕРТОЛЕТНЫЙ КОМПЛЕКС И НОВУЮ РАДИОЛОКАЦИОННУЮ СТАНЦИЮ

ОАО "Горизонт" (Ростов-на-Дону) на выставке "Интерполитех-2013" (22-25 октября) продемонстрировало беспилотный вертолетный комплекс и новую радиолокационную станцию (РЛС), сообщила заместитель генерального директора компании Ольга Жук-Триполитова. По ее словам, "Горизонт" демонстрировал на "Интерполитех-2013" полностью развернутый "полевой" комплекс беспилотной воздушной разведки, наблюдения и мониторинга "Беспилотный авиационный комплекс "Горизонт Эйр S-100". На выставке были выставлены два беспилотных летательных аппарата (БЛА) вертолетного типа "Горизонт Эйр S-100" с различными целевыми нагрузками: один из них с оптико-электронной системой наблюдения, другой - с малогабаритной радиолокационной станцией (РЛС) бокового обзора.

Полевой комплекс с БЛА "Горизонт Эйр S-100" является не единичным, выставочным, экземпляром, а эксплуатируемым мобильным комплексом. На сегодня изготовлены два комплекса и пять беспилотников, причем вскоре количество беспилотников составит уже шесть машин. Комплексы используются для выполнения работ по внешним заказам на значительной части страны: в европейской части от севера до юга и до ближайшего зауралья. Налет вертолетов составляет не менее 250 часов на борт. При этом надо иметь в виду, что по комплексу до настоящего времени продолжаются опытно-конструкторские работы, прежде всего, в части систем управления и целевых нагрузок, дополнила собеседница.

Она уточнила, что осенью прошлого года проходили испытания комплекса на боевом корабле. В июне-июле и сентябре с помощью комплекса БАК "Горизонт Эйр S-100" проведен комплекс работ по определению подповерхностных нарушений одного из гидротехнических сооружений в районе Азова, есть наработки по уникальному методу оценки состояния гидросооружений. Ранее также были выполнены полеты с палубы ледокола с успешным выполнением заказанных работ, причем при базировании комплекса на корабле часть оборудования перебрасывалась на корабль с помощью беспилотного вертолета.

Другим экспонатом на "Интерполитех-2013" был "боевой" макет малогабаритной РЛС бокового обзора с синтезированной апертурой, который сейчас в ОАО "Горизонт" проходит внутреннее тестирование, прежде всего, аппаратной части РЛС. Такая РЛС представлена в качестве целевой нагрузки небольших летательных аппаратов и, прежде всего, беспилотных аппаратов самолетного и вертолетного типа. Планируется уже в конце текущего года установить РЛС на БАК "Горизонт Эйр S-100" и, может быть, начать летные испытания, сказала О. Жук-Триполитова.

Она пояснила, что ОАО "Горизонт" уже более двух лет имеет запрос от неоглашаемого потенциального заказчика на такую РЛС. Разработчик РЛС проанализировал практически все наработки по малогабаритным РЛС в мире и пришел к выводу о том, что разрабатываемая РЛС будет по массогабаритным характеристикам одной из лучших. В прошлом году ОАО "Горизонт" провело комплекс научно-исследовательских работ с получением большого объема наработок, а в текущем году с московскими партнерами будет создан опытный образец.

Как ранее говорила О. Жук-Триполитова, малогабаритными РЛС бокового обзора будут оснащаться вертолеты палубного базирования на боевых кораблях и гражданских судах, причем, беспилотник "Горизонт Эйр S-100" осуществляет автоматическую посадку на палубу корабля. Бортовая РЛС позволит работать комплексу корабельного базирования, например, для обеспечения безопасности портов, портовой инфраструктуры и пр. На вертолете установлена система датчиков, которая делает для вертолета палубу как бы землей - каждая конкретная точка на палубе является для вертолета "землей", и он реагирует на перемещение палубы в следствие волнения, то есть выравнивает себя относительно палубы. (АвиаПорт/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ОАО «КУРГАНМАШЗАВОД» ПРЕДЛОЖИЛО ДВА НОВЫХ ВАРИАНТА МОДЕРНИЗАЦИИ БМП-2

Два новых варианта модернизации боевых машин пехоты БМП-2 предложены ОАО "Курганмашзавод". Об этом сообщил представитель оборонно-промышленного комплекса.

По его словам, первая версия включает установку прицела наводчика-оператора Б07К2, в который интегрирована система двухплоскостной стабилизации оптических линз, тепловизионный прибор и лазерный дальномер. Данные, полученные этими системами, передаются на дисплей, установленный на рабочем месте оператора. Командирский прибор наблюдения ТКН-3МБ заменен на ТК-АЛ, в котором установлен комплекс импульсной подсветки цели. Определенные изменения коснулись и систем вооружения. Вместо ПТУР "Конкурс"/"Фагот" была установлена сдвоенная пусковая установка ПТУР 9К120 "Атака" разработки ОАО "Научно-производственная корпорация "Конструкторское бюро машиностроения" (ОАО "НПК "КБМ"), которая обеспечивает более уверенное поражение целей. ПТУР "Атака" имеет полуавтоматическую систему наведения, которая требует от наводчика только удерживать прицельную метку на выбранном объекте до поражения цели. Сверхзвуковая ракета имеет дальность полета до 5800 м (на 1800 м больше, чем "Конкурс"). Предприятие производит три типа ракет "Атака", один из которых (9М120-1) предназначен для установки на БМП. Тандемная БЧ ПТУР позволяет поразить цель с толщиной брони в 800 мм за динамической защитой. Ракета с индексом 9М120Ф1 с термобарической (объемно-детонирующей) БЧ предназначена для поражения инженерных сооружений, а боеприпас с индексом 9А2200 со стержневой БЧ используется для поражения летательных аппаратов.

Основное вооружение БМП-2 - 30-мм автоматическая пушка 2А42 с селективным двухленточным питанием и спаренный с ней пулемет ПКТМ изменениям не подверглись.

Отличием второго варианта модернизации машины стала установка дистанционно управляемого 30-мм автоматического гранатомета АГС-17 и прицела наводчика-оператора БПК-3-42.

Защита обеих вариантов БМП была улучшена при помощи установки бронеплит на корпус и башню, добавлением противоосколочного подбоя с внутренней стороны брони, монтированием панелей, предназначенных для защиты от мин и СВУ на нижнюю часть корпуса. На верхнюю часть корпуса машины установлена решетчатая броня для защиты от кумулятивных гранат РПГ. В качестве варианта бронирования предлагается установка систем активной защиты, однако их применение резко увеличит общий вес БМП. Уровень ее выживаемости повышает установка защищенных от пожаров и взрывов топливных баков и подвесных сидений для экипажа. Для обеспечения комфортной температуры в БМП может устанавливаться кондиционер КБМ-2. Стандартная гусеничная лента может быть заменена на усовершенствованную с резиновым покрытием отдельных траков. Стандартный двигатель также может быть заменен на турбодизельную силовую установку УТД-23Т, мощностью 360 л. с. Предлагается также вариант модернизации подвески, который состоит из замены колес и торсионов на улучшенные варианты этих деталей (Пресс-служба концерна "Тракторные заводы"/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ГОСКОРПОРАЦИЯ «РОСТЕХ» ПРЕДСТАВИЛА НОВЕЙШИЕ РАЗРАБОТКИ НА ВЫСТАВКЕ «ИНТЕРПОЛИТЕХ-2013»

Входящие в госкорпорацию "Ростех" компании представили на XVII Международной выставке средств обеспечения безопасности государства "Интерполитех-2013", которая проходила 22-25 октября в Москве, более 200 перспективных разработок в области вооружения и средств защиты, сообщила пресс-служба госкорпорации.

В их числе - оптические системы для беспилотной авиации от холдинга "Швабе", системы навигации и ориентации на территории противника от конструкторского бюро "Компас" и не имеющий аналогов в мире автомат-амфибия АДС, способный работать в двух режимах - "вода-воздух" от НПО "Высокоточные комплексы".

Московское конструкторское бюро "Компас" представило ультрасовременный комплекс для ориентации на местности "Солдат XXI века", объединяющий последние разработки в области систем ночного видения и мониторинга психофизиологического состояния личного состава.

НПО "Высокоточные комплексы" впервые показало универсальный автомат-амфибию АДС, одинаково точно поражающий цели под водой и в воздушной среде. Оружие способно поражать силы противника штатными 5,45х39 мм патронами и 40-мм выстрелами из подствольного гранатомета. Режимы "вода-воздух" легко переключаются с помощью газового регулятора. Кроме того, впервые в российской практике применен выброс стреляных гильз вперед при закрытой коробке, что уменьшает загазованность у лица стрелка и исключает возможность травмирования гильзой при работе группой. В конструкции автомата применены композиционные материалы, позволившие снизить вес оружия и в то же время повысить коррозионную стойкость.

Среди разработок холдинга "Росэлектроника" особый интерес представляют образцы конфигурации тепловизионных прицелов, системы панорамного видеонаблюдения на 360 град. с расширением 50 мегапикселей и твердотельные СВЧ-модули для современных радиолокационных систем.

В сегменте оптических систем новинки продемонстрировал холдинг "Швабе". Это прицел ПО525, характеризующийся увеличенным запасом хода сетки при прицеливании на дальние дистанции и детальным и насыщенным изображением за счет уникального просветляющего покрытия всех линз. Разработчикам удалось максимально расширить поле зрения прицела до 7,5 м на увеличении 5 крат, это один из лучших мировых результатов в своем классе. В экспозицию "Швабе" также вошли оптические прицелы ПО1х20ПМ2 и ПО2,8х18П2 в модернизированном эргономичном корпусе и с новой прицельной сеткой, оригинальный прицел сменного увеличения ПСУ, ночной бинокль ПН-11КМ, тепловизионный прицел ПТ3, монокуляр ПТ2, снайперские панкратические прицелы 1П69 и 1П71-1. Кроме того, холдинг представил гражданские системы оптического наблюдения СОН 730, СОН 820 и СОН-М-02 для беспилотной авиации, которые отличаются небольшим весом и при этом способны обнаруживать объекты на расстоянии до 10 км.

Концерн "Калашников" выставил более 50 боевых и гражданских образцов оружия и снарядов. Среди них - новинка "Сайга-МК-107" со сбалансированной автоматикой, Сайга-12С EXP-01, снайперские винтовки СВ-98, СВ-99, знаменитый самозарядный пистолет Ярыгина под высокоимпульсный патрон 9х21 мм, карабин "Вепрь-15" с гибкой модульной платформой и улучшенной эргономикой, а также модернизированный ручной пулемет РПК-203 с магазином на 40 патронов. (ТС ВПК/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ИЗРАИЛЬ: КОМПАНИЯ ROBOTEAM РАЗРАБОТАЛА НАЗЕМНЫЙ АППАРАТ-РОБОТ ДЛЯ ПРИМЕНЕНИЯ В ЭКСТРЕМАЛЬНЫХ УСЛОВИЯХ

Израильская компания "Роботим", специализирующаяся на разработке высокотехнологичных и легких в освоении телеуправляемых аппаратов, представит на выставке AUSA-2013 новую версию малогабаритного тактического наземного робота MTGR (Micro Tactical Ground Robot), предназначенного для применения в экстремальных условиях.

Как сообщили в компании, новая версия робота предназначена для сбора информации, выполнения различных задач по наблюдению в дневное время суток, разминированию различных взрывных устройств. Робот имеет массу 6,4 кг, что делает его самым легким устройством в своем классе, переносится одним солдатом и обеспечивает запись и передачу видео со встроенной камеры, которая поворачивается на 360 град. Аппарат может функционировать на пересеченной местности. Питание обеспечивает стандартная батарея, использующаяся в американской армии. В аппарат встроен модуль мобильной сети с адаптивной самоконфигурацией (Mobile Ad Hoc Network). Согласно заявлениям представителей компании "Роботим", "стоимость устройства будет находиться в разумных пределах".

Компания "Роботим" была основана в 2009 г. и в настоящее время является одним из лидеров в области производства робототехники. Ею создан модельный ряд наземных роботов, позволяющих выполнять большое количество различных боевых задач. (АРМС-ТАСС/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ЯПОНИЯ: ПРЕДСТАВЛЕНА НОВЕЙШАЯ БОЕВАЯ БРОНИРОВАННАЯ МАШИНА

Министерство обороны Японии представило прототип восьмиколесной боевой бронированной машины. Новинка была продемонстрирована на территории исследовательского центра Технического института исследований и разработок в Сагамихара, сообщает Jiji Press.

Maneuver Combat Vehicle обладает большей мобильностью по сравнению с танком. Кроме того, эта машина легче танка, что позволяет транспортировать ее по воздуху.

Длина машины составляет 8,45 м, ширина - 2,98 м. Maneuver Combat Vehicle может развивать скорость до 100 км/ч. Машина вооружена 105-миллиметровой пушкой и крупнокалиберным пулеметом. Модель оснащена дизельным двигателем мощностью 570 л. с. Запас хода составляет 400 км. Масса машины - 26 т. Экипаж состоит из 4 человек. По словам представителей Министерства обороны Японии, Maneuver Combat Vehicle - полностью японская разработка за исключением сенсоров и небольшого количества других элементов.

В течение последующих двух лет будут проводиться испытания машины, после чего в 2016 ф. г. она будет принята на вооружение. На разработку машины было потрачено 17,9 млрд. иен (1,36 млрд. евро). ("Железяка"/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (http://ukrmach.dp.ua/)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что на блоге «Машиностроения Украины» (http://ukrmach.dp.ua) представлено краткое содержание обзоров, опубликованых в журнале «Машиностроение Украины»? Доступ к блогу – БЕСПЛАТНЫЙ

ПОДШИПНИКОВАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

УКРАИНА: ИНДУСТРИАЛЬНАЯ ГРУППА «УПЭК» ДОГОВОРИЛАСЬ О СОЗДАНИИ СЕТИ СЕРВИСНЫХ ЦЕНТРОВ В РОССИИ

Индустриальная группа "УПЭК" (Харьков) договорилась с вагоноремонтными компаниями "ВРК-1", "ВРК-2" и "Трансвагонмаш" (все - Российская Федерация) о создании сети сервисных центров по обслуживанию подшипниковых узлов CRU Duplex на территории РФ. Об этом говорится в сообщении УПЭК.

Согласно сообщению, соглашение о сотрудничестве по созданию сервисных центров по обслуживанию подшипниковых узлов производства Харьковского подшипникового завода (ХАРП) были подписаны между предприятиями железнодорожного дивизиона УПЭК и российскими вагоноремонтными компаниями в рамках проведения 3-4 октября на базе предприятий УПЭК выездного заседания Комитета по координации производителей вагонов и их компонентов некоммерческого партнерства "Объединение производителей железнодорожной техники" (ОПЖТ, РФ).

По словам директора Железнодорожного дивизиона УПЭК Вячеслава Юрова, сервисные центры будут создаваться на базе ремонтных депо компаний "ВРК-1", "ВРК-2" и вагоноремонтных предприятий "Трансвагонмаш". Юров подчеркнул, что это позволит максимально эффективно использовать подшипниковый узел в грузовом подвижном составе РФ.

Предполагается, что УПЭК аккредитует сервисные центры на демонтаж, монтаж и проведение вибродиагностики подшипниковых узлов. "Также мы планируем создание двух крупных участков по ремонту и восстановлению на территории Российской Федерации, где будет производиться полная разборка, ревизия и ремонт подшипниковых узлов, в случае необходимости", - сказал Юров.

УПЭК 4 октября открыла испытательный центр подшипниковых узлов Харьковского подшипникового завода. Харьковский подшипниковый завод является публичным акционерным обществом и одной из крупнейших фирм на рынке Украины и СНГ по производству шариковых и роликовых подшипников.

УПЭК создана в 1995 г., ее почетным президентом является депутат Верховной Рады (фракция Партии регионов) Анатолий Гиршфельд. УПЭК контролирует Харьковский подшипниковый завод ("ХарП"), Харьковский станкостроительный завод ("Харверст"), Харьковский электротехнический завод "Укрэлектромаш" (ХЭЛЗ), Украинскую литейную компанию, швейную фабрику им. Тинякова, Лозовский кузнечно-механический завод (все - Харьковская обл.) и ряд других предприятий. (Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ГРУППА КОМПАНИЙ «АЙТИКОНСАЛТ» ЗАВЕРШИЛА ПРОЕКТ ПО РАЗРАБОТКЕ ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ ДЛЯ ООО «ЗАВОД ПРИБОРНЫХ ПОДШИПНИКОВ»

Группа компаний "АйтиКонсалт" завершила проект по разработке специализированной системы выпуска инженерной документации для ООО "Завод приборных подшипников".

ООО "Завод приборных подшипников" (ЗПП) является крупнейшим в России производителем миниатюрных прецизионных шариковых подшипников метрической и дюймовой систем измерения. На сегодняшний день номенклатура выпускаемых заводом изделий насчитывает 300 типоразмеров и порядка 2000 их различных модификаций. Продукция завода экспортируется в страны ближнего зарубежья, государства Европы, Азии и Америки.

ООО "ЗПП" реализует полный цикл производства от заготовок до готовой продукции. Завод выпускает широкую номенклатуру подшипников для аэрокосмической, машиностроительной, медицинской и других отраслей промышленности. Кроме стандартных изделий, ПП изготавливает подшипники на заказ в соответствии с техническими условиями заказчика.

В качестве инструментальных средств проектирования конструкторы завода используют систему "КОМПАС-График" (АСКОН). При изготовлении подшипников на каждую единицу продукции заново создавались операционные чертежи и эскизы. Необходимость повышения эффективности производства потребовала значительного ускорения процессов проектирования и выпуска конструкторско-технологической документации. Руководство завода поставило задачу повысить производительность проектных работ, в-частности, за счет разработки специализированных САПР.

Одна из таких программ ориентирована на автоматизацию выпуска операционных чертежей подшипников. Ее разработка была поручена специалистам "АСКОН-Самара" (ГК "АйтиКонсалт"). Проект стартовал в июне и был успешно завершен в августе.

Разработанная программа предназначена для создания операционного чертежа, содержащего все операционные размеры на каждую технологическую операцию и создания пакета эскизов на каждую механическую операцию. Программа была разработана, как приложение к системе "КОМПАС-График" V14, стандартными средствами API "КОМПАС". Исходные данные - Excel-файл, содержащий рассчитанные операционные размеры, макет операционного чертежа, набор шаблонов эскизов. Готовый операционный чертеж, сформированный программой, имеет полный состав размеров детали для заданной операции, требуемый текст технических требований, заполненный штамп. Эскизы отдельных операций автоматически помещаются в операционные карты. "…При изготовлении подшипников часто приходится в сжатые сроки осваивать новые образцы в соответствии с требованиями заказчика. Это требует для каждого типоразмера создавать операционные чертежи, эскизы, операционные карты, вручную редактируя ранее выпущенную документацию. Такой подход требует определенного времени, чреват ошибками. Специалисты компании "АСКОН-Самара" подсказали нам простой и элегантный метод автоматизации выпуска операционных чертежей и достаточно быстро его реализовали. В итоге мы получили удобный инструмент, позволяющий избежать "механической" работы при проектировании и сосредоточиться на качестве и сроках выполняемой работы", - отмечает главный инженер предприятия Сергей Ефимов. (Пресс-служба ГК "АйтиКонсалт"/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

МИРОВОЙ РЫНОК: SCHAEFFLER GROUP УДОСТОЕНА НАГРАДЫ SUPPLIER QUALITY EXCELLENCE AWARD ЗА ВЫСОКОЕ КАЧЕСТВО ПРОДУКЦИИ

Schaeffler Group, производитель подшипников INA и FAG, был удостоен награды Supplier Quality Excellence Award за высокое качество продукции от автомобилестроителя General Motors.

GM является производителем автомобилей под марками Chevrolet, Cadillac, Baojun, Buick, GMC, Holden, Isuzu, Jiefang, Opel, Vauxhall и Wuling Основная цель награждения Supplier Quality Excellence Award в том, чтобы отметить высокое качество совместной слаженной работы поставщика и производителя. Победитель должен соответствовать 12 критериям в течение 12-месячного периода, который заканчивается 30 июня. Особым знаком были отмечены два подшипниковых завода в Южной Каролине. Выделение наиболее эффективных поставщиков проводится GM второй год подряд.

По заявлениям представителей компании Schaeffler Group играет одну из важнейших ролей в общем успехе GM, так как системно работает с качеством поставок и преуспевает в постоянном превосходстве результата над ожиданиями в части инновационности, качественности продуктов и сервисов, своевременности поставок и в целом создания выдающейся ценности своей работе. Награды получили заводы Plant 3 в Форт Мил, который производит упорные подшипники, и Plant 2 в Шерау, который производит гидравлические компоненты.

В целом в Schaeffler Group, доля продуктов для автомобилестроения существенно превышает доли остальных групп продуктов. Schaeffler Group с брэндами INA и FAG является лидирующим поставщиком подшипников качения и скольжения, систем линейного перемещения, приводных компонентов, высокопрецизионных продуктов и систем для двигателей, трансмиссий и шасси. Для оснащения подшипниками коробок передач Schaeffler Group предлагает комплексные решения: упорные и радиальные подшипники INA, сдвоенные радиально-упорные подшипники пониженного трения для главной передачи заднего моста FAG. Подшипники INA для систем тормозов, рулевого управления и амортизационной стойки характеризуются удобством монтажа и компактностью. Ступичные подшипники FAG для легковых автомобилей содержат элементы мехатроники и сенсорики для систем ASB, ESP и настройки шасси.

В компании трудится почти 76000 человек в 180 местоположениях в 50 странах.

Общий объем продаж в 2012 г. составил почти 11,1 млрд. евро. Для обслуживания североамериканского рынка в компании работает 400 инженеров. Штаб-квартира располагается в Форт Миле, а производственные предприятия находятся в Миссури, Огайо, Онтарио (Канада), Пуэбло и Ирапуто (Мексика). (www.podshipnik.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

США: KAYDON CORP. ПОЛУЧИЛА НАГРАДУ ЗА ВЫСОКОЕ КАЧЕСТВО ПРОДУКЦИИ

Производитель тонкосекционных подшипников Kaydon получил награду Performance Excellence Award за высокое качество продукции, поставленной в 2012 г. производителю воздушных судов Boeing. Kaydon, единственный партнер из более, чем 400, получил Серебряный статус поставщика. Подшипники Kaydon поставляются на вертолеты Apache производства Boeing с 1983 г.

История подшипников Kaydon началась еще в 1941 г., когда ВВС США искали поставщика опорно-поворотных подшипников с внутренним отверстием большого диаметра для вооружения воздушных судов. Позже были разработаны подшипники Kaydon даже для танковых башен. Продукты Kaydon в том числе компоненты для шариковых, конических, цилиндрических подшипников востребованы там, где необходим малый вес, коррозионная устойчивость и компактность. Большая номенклатура исходных материалов - сталей и титана, покрытий, фланцев дает возможность широко применять подшипники серий WireX, Reali-Slim в колесах опоры шасси, навигационных приборах и приборах наведения, измерительных системах, передаточных механизмах, системах контроля и подачи топлива, вспомогательных силовых устройствах ВСУ в воздушных судах.

В настоящее время Kaydon Corporation является американским производителем подшипников, стандартных и спроектированных под индивидуальные потребности клиентов. Компания осуществляет поставки в индустриальный и аэрокосмический сектора, сотрудничает с производителями медицинского и промышленного электронного оборудования, работает на вторичном рынке комплектующих. Две производственных площадки для выпуска подшипников Kaydon были сертифицированы по международному стандарту качества аэрокосмической индустрии AS9100B. Подшипники KAYDON устойчивы к коррозии, высоким температурам и химически агрессивным средам.

В сфере производственных интересов Kaydon не только подшипнки, но так же и компоненты регулирования скорости и специальные продукты: фильтры, уплотнения и пр. Большая часть его продаж - 62% приходится на клиентов из Северной Америки, 24% на европейский клиентов, 12% на Азиа-Тихоокеанский регион.

В 2012 г. объем продаж компании составил $475 млн. с операционной прибылью около 16%. Штат Kaydon объединяет более, чем 2000 сотрудников. Клиентами Kaydon Corporation являются компании из аэрокосмической отрасли, оборонной промышленности, медицины и производства электронных компонентов, энергетической отрасли и обработки материалов и из машиностроения. Сильное продуктовое портфолио Kaydon, сильный менеджмент и неплохие финансовые результаты привлекли внимание мирового гиганта - Группы SKF. (www.podshipnik.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ШВЕЦИЯ: 14 ЛЕТ ГРУППА SKF УДЕРЖИВАЕТ ЗВАНИЕ УСТОЙЧИВОЙ КОМПАНИИ

Уже 14 год подряд производитель подшипников Группа SKF была размещена в списке наиболее устойчивых компаний мира согласно индексам Dow Jones Sustainability World Index (DJSI) и Dow Jones Sustainability Index для Европы. DJSI ранжировал SKF в числе лучших компаний в категории менеджмент процессов защиты окружающей среды. Индекс DJSI существует с 1999 г. и является наиболее авторитетным и престижным индикатором устойчивости компании. Группа SKF присутствует в листинге DJSI с 2000 г.

Стабильность сама Группа SKF рассматривает в нескольких направлениях: Business Care, Environmental Care, Employee Care и Community Care - забота о бизнесе, окружающей среде, сотрудниках и об обществе. SKF BeyondZero - стратегия создания позитивного влияния на окружающую, которая в основе имеет два подхода - снижение влияния производственных операций SKF на экологию и одновременно обеспечение клиентов инновационными технологиями, продуктами и решениями, которые оказывают минимальное влияние на окружающую среду.

В Группе SKF в 130 странах работает около 46000 сотрудников и присутствует около 15000 дистрибуторов подшип-

ников, уплотнений, смазок, мехатронных и прочих промышленных продуктов и решений компании. Созданная в 1907 г. марка SKF входит в число лидеров по производству подшипниковой стали и подшипников, широко использующихся в машинах и механизмах для нефтяной и газовой отрасли. Производственная программа SKF включает радиальные шарикоподшипники, цилиндрические роликоподшипники, конические и игольчатые роликовые подшипники, упорные подшипники, сферические роликоподшипники, подшипники-опорные ролики, подшипниковые узлы, уплотнения системы линейного перемещения, мехатронные продукты. Среди направлений производственной деятельности SKF - восстановление подшипников качения и обслуживание шпинделей, разработка решений в области систем смазок, производство уплотнений по индивидуальным заказам, услуги механической обработки и выверки оборудования, проектирование и обслуживание систем мониторинга состояния, ремонт изделий для технического обслуживания, центр обеспечения надежности, анализ причин отказов подшипников, изготовление подшипников на заказ и другие услуги. (www.podshipnik.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ЯПОНИЯ: NSK CORP. РАЗРАБОТАЛА НОВЫЕ ПОДШИПНИКИ ДЛЯ ЭЛЕКТРОМОТОРОВ

Энергоэффективный подшипник для электромоторов с большим сроком службы разработан инженерами производителя подшипников NSK Corp. К современным подшипникам для электрических моторов предъявляются не только требования малого крутящего момента и малошумности, но так же и увеличенных интервалов обслуживания для сохранения общей эффективности производственных процессов. Используя инновационные подходы в материаловедении, производственных процессах и смазочных материалах, инженерами NSK предложен подшипник, почти на 30% более эффективный, чем стандартные радиально-упорные шарикоподшипники.

NSK плотно сотрудничает с производителями стали в части оптимизации сталелитейного процесса для нужд подшипниковой отрасли, значительного снижения примесей и окиси алюминия Al2O3. Именно поэтому ставшая уже стандартной для шариковых подшипников NSK сталь высокого качества Z Steel обеспечивает продуктам продолжительный срок службы по сравнению с подшипниками, изготовленными из обычной дегазированной в вакууме стали - почти в 1,8 раз. Кроме того, продукты из Z Steel обладают более однородной реакцией на тепловую обработку - процесс, в ходе которого обеспечивается повышение прочности и хорошая износостойкость. Так же ключевыми факторами повышения характеристик подшипника является работа с оптимизацией поверхности, работа с геометрией тел качения над хорошей сферичностью, которые проявляются в эффекте сниженного трения и энергопотребления.

Опыт производства подшипников для автомобилей позволил NSK и для индустриальных потребителей предложить малошумные подшипники, обеспечивающие хороший "холодный старт" в том числе и благодаря смазке EAM, которая препятствует заклиниванию в процессе эксплуатации. Для препятствия негативному воздействию окружающей среды на подшипник и продолжения срока службы NSK использует защитные шайбы Z-типа, надежные даже в условиях температурной нестабильности. Бесконтактные лабиринтные V-уплотнения так же могут быть установлены для подшипников, работающих при высоких скоростях.

Работа NSK по оптимизации подшипников для электромоторов является важным компонентом стратегии NSK в части защиты окружающей среды, которая названа "Век окружающей среды". Согласно стратегии особенный акцент компания делает на разработке продуктов, которые не наносят вред окружающей среде. (www.podshipnik.ru/ Машиностроение Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (http://ukrmach.dp.ua/)

ПРИБОРОСТРОЕНИЕ

ТАЙВАНЬ: HTC CORP. СОБИРАЕТСЯ ВЫПУСТИТЬ СОБСТВЕННЫЙ ВАРИАНТ СМАРТ-ЧАСОВ

Тайваньская компания HTC может расширить сферу деятельности и начать производство собственной версии смарт-часов.

Генеральный директор HTC Питер Чоу и председатель правления компании Шер Вонг намекнули на то, что тайваньская компания может представить свою версию "умных" часов. Кроме этого, представители компании не отрицают возможности появления нового планшета.

По словам Чоу, HTC совместно с американской Microsoft работает над созданием нового устройства, носимого на запястье. Никаких подробностей на сегодняшний день озвучено не было.

Это не первый проект по созданию смарт-часов в истории HTC. В 2004 г. компания уже выпускала подобный продукт. Однако позднее устройство было снято с производства из-за слабого спроса. Что же касается нового планшета от HTC, то тут информации тоже не очень много. Глава тайваньской компании поделился лишь несколькими короткими эпитетами в адрес новинки, назвав ее "революционной".

HTC уже пыталась добиться успеха и на быстрорастущем планшетном рынке, но потерпела фиаско. В феврале 2011 г. был выпущен первый планшет, а именно 7-дюймовый HTC Flyer на базе 1,5-гигагерцового процессора и операционной системы Google Android.

Позднее, в сентябре 2011 г., был представлен 10,1-дюмовый HTC Jetstream с поддержкой 4G LTE. Потребители встретили оба гаджета достаточно холодно, и с тех пор HTC не предпринимала новых попыток заявить о себе в данном сегменте.

Дела у HTC идут не очень хорошо. В третьей четверти 2013 г. HTC зафиксировала первый за 10 лет квартальный убыток. Выручка тогда сократилась на 33% относительно 2012 г. и составила 47 млрд. тайваньских долларов, что составляет около $1,6 млрд., а чистый убыток составил 2,97 млрд. тайваньских долларов (около $101 млн.).

Многие эксперты пессимистично оценивают перспективы HTC. Согласно прогнозу BNP Paribas Securities поставки аппаратов компании будут сокращаться быстрее, чем предполагалось: в 2013 г. до 20,5 млн. единиц, а в 2014 г. - до 10,7 млн. штук. (РБК-Украина/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (http://ukrmach.dp.ua/)

МИРОВОЙ РЫНОК: LENOVO GROUP НАМЕРЕНА КУПИТЬ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ СМАРТФОНОВ BLACKBERRY

Компьютерная корпорация Lenovo Group активно рассматривает вопрос о покупке производителя смартфонов BlackBerry, сообщило издание The Wall Street Journal со ссылкой на анонимные источники. По словам одного из них, компании уже подписали договор о неразглашении, в результате чего китайская Lenovo смогла получить доступ к финансовыми документам разорившегося канадского вендора.

Пресс-секретарь компьютерной корпорации отказался давать комментарии. Представитель BlackBerry заявил, что компания не намерена освещать данный вопрос до тех пор пока какое-либо решение не будет принято окончательно.

Ранее BlackBerry заключила предварительное соглашение о продаже компании за $4,7 млрд. консорциуму инвесторов во главе с Fairfax Financial, которая является крупнейшим акционером канадского вендора.

Среди прочих возможных покупателей производителя смартфонов числятся инвестиционный фонд Cerberus Capital Management LP и сооснователь BlackBerry Майк Лазаридис. Также к активам BlackBerry присматриваются Cisco, Google и SAP. После нескольких неудачных лет, в течение которых канадский вендор уступал все большую долю рынка конкурентам, таким как Apple и Samsung Electronics, в августе руководство BlackBerry официально выставило компанию на продажу.

Lenovo в последние месяцы просто-таки развернула охоту на проблемных производителей смартфонов. Ранее сообщалось, что Lenovo намерена купить тайваньского производителя смартфонов HTC и уже несколько месяцев ведет с ним переговоры. Выручка HTC в III квартале сократилась на 33% относительно предыдущего года и составила 47 млрд. тайваньских долларов (около $1,6 млрд.), при ожидаемых $2,1 млрд. Чистый убыток HTC составил 2,97 млрд. тайваньских долларов ($101 млн.).

Вокруг HTC, потерявшей с 2011 г. более 90% своей стоимости, уже не первый месяц ходят слухи о возможной продаже компании. Некоторые аналитики полагают, что вендор идет по тому же пути, что и некогда успешные Nokia и BlackBerry. Недавно телефонный бизнес Nokia приобрела Microsoft.

Lenovo - технологичная компания с капитализацией $34 млрд., крупнейший производитель персональных компьютеров в мире, чья продукция представлена в более чем 160 странах. Lenovo входит в список крупнейших международных компаний Fortune Global 500. (РБК-Украина/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ФИНЛЯНДИЯ: КОМПАНИЯ NOKIA РАСШИРЯЕТ МОДЕЛЬНЫЙ РЯД СМАРТФОНОВ И АНОНСИРУЕТ ПЕРВЫЙ ПЛАНШЕТНЫЙ КОМПЬЮТЕР

Финская компания Nokia расширяет модельный ряд смартфонов и анонсирует свой первый планшетный компьютер, передает Associated Press. Стремясь чем-то выгодно отличаться от конкурентов, Nokia сделала основной акцент на камере, установив на вышедшую в июле модель фаблета (означающего сочетание телефона и планшетного компьютера, другими словами, широкоэкранный смартфон) Nokia Lumia 1020 41-мегапиксельный объектив. Новый же флагман компании Lumia 1520 имеет 6-дюймовый экран (против 4,5-дюймового у Lumia 1020), однако меньшее разрешение камеры - 20 мегапикселей. По словам представителей компании, сделано это было с целью сделать телефон более тонким.

Финский производитель представил также бюджетную версию новинки - Nokia Lumia 1320 с 5-мегапиксельной камерой и более слабым процессором. Заявленная стоимость моделей Lumia 1520 и 1320 составляет $739 и $339 соответственно.

Главной новостью стало представление компанией Nokia первого планшетного компьютера Lumia 2520. Он получил 10,1-дюймовый экран и объектив разрешением 6,7-мегапикселей и возможность работать в сетях 4G LTE. Заявленная стоимость планшетника составляет $499.

Ожидается, что продажи всех перечисленных моделей в США стартуют уже в текущем году, в в остальных странах - в I квартале 2014 г. Представленные новинки станут последними мобильными устройствами Nokia, полностью разработанными до сделки с Microsoft. 3 сентября стало известно, что крупнейший производитель программного обеспечения - корпорация Microsoft - покупает подразделение финской компании Nokia по производству мобильных устройств. Сумма сделки составила $7,2 млрд.

Nokia является одним из мировых лидеров в области мобильных коммуникационных технологий. Компания занимается производством мобильной аппаратуры и разработкой программного обеспечения для мобильных телефонов и КПК. (РБК-Украина/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ЮЖНАЯ КОРЕЯ: SAMSUNG ELECTRONICS ПРЕДСТАВИЛА ПЕРВЫЙ СМАРТФОН С ИЗОГНУТЫМ ДИСПЛЕЕМ

Компания Samsung представила первый смартфон с изогнутым дисплеем. Смартфон Galaxy Round уже поступил в продажу. Сам смартфон не гнется, ему изначально придана немного изогнутая форма. Как сообщает производитель, достаточно слегка нажать на одну из половин корпуса смартфона, находящегося в режиме ожидания, чтобы на экране отобразилась информация о дате, времени, пропущенных звонках и сообщениях, заряде аккумулятора, сообщает BBC.

Экран изготовлен по технологии Super AMOLED, обладает диагональю 5,7 дюйма и разрешением Full HD (1920x1080 пикселей). Смартфон с таким экраном имеет толщину 7,9 мм и весит 154 г.

По задумке производителя, изогнутая форма обеспечит более удобный захват. Кроме того, продвигается ряд фирменных функций, в которых используется данная особенность устройства. Например, если просто качнуть устройство, то Roll Effect позволит проверить самую важную информацию, такую как дата, время, пропущенные звонки и заряд аккумулятора, когда домашний экран выключен, Gravity Effect обеспечит визуальное взаимодействие, а Side Mirror дает доступ к списку контента в альбоме картинок или видео при наклоне вправо или влево.

Прочие технические характеристики Samsung Galaxy Round в большой степени повторяют Galaxy Note 3. Модель получила 4-ядерный процессор Qualcomm Snapdragon 800 с тактовой частотой 2,3 ГГц, 3 ГБ оперативной памяти, накопитель на 32 ГБ, слот для карт microSD, 13-мегапиксельную основную и 2-мегапиксельную фронтальную камеру, поддержку LTE-A, аккумулятор на 2800 мАч. (РБК-Украина/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (http://ukrmach.dp.ua/)

УКРАИНА: ГП «ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ «ЮЖНЫЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД ИМ. А. МАКАРОВА» ПЛАНИРУЕТ С БЕЛАРУСЬЮ ОТКРЫТЬ ТРАКТОРНОЕ ПРОИЗВОДСТВО

Беларусь заинтересована создать в Днепропетровской области совместное предприятие по производству тракторов. Об этом сообщили в пресс-службе Днепропетровской облгосадминистрации.

Во время встречи первого заместителя председателя облгосадминистрации Анатолия Крупского с первым заместителем министра промышленности Республики Беларусь Иваном Демидовичем речь шла об организации нового производства на базе мощностей ГП "ПО Южный машиностроительный завод им. А. Макарова".

В начале октября во время рабочего визита премьер-министра Украины Николая Азарова в Республику Беларусь была подписана Дорожная карта развития промышленной кооперации на 2014-2015 гг. В этот документ выписаны основные цели и сроки реализации совместных проектов.Иван Демидович сообщил, что Днепропетровщина имеет схожую с Беларусью структуру экономики. (Мост-Днепр/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

СНГ: ЕВРАЗИЙСКАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КОМИССИЯ (ЕЭК) ОПРЕДЕЛИЛА РАЗМЕР ИМПОРТНЫХ КВОТ НА ЗЕРНОУБОРОЧНЫЕ КОМБАЙНЫ

Коллегия Евразийской экономической комиссии определила формат специальной защитной меры в отношении зерноуборочных комбайнов и их модулей, сообщили в пресс-службе ЕЭК. "Спецзащитная мера вводится в виде импортной квоты и будет действовать с 1 января 2014 г. по 21 августа 2016 г. включительно. Принципиальное решение было принято на заседании Высшего Евразийского экономического совета в конце сентября. Это компромиссный вариант, который был разработан ЕЭК по итогам многочисленных консультаций со всеми заинтересованными сторонами. Размер квоты в 2014 г., 2015 г.и 2016 г. для России составит 424 шт., 437 шт. и 288 шт. соответственно; для Казахстана - 300 шт., 309 шт. и 204 шт. соответственно; для Беларуси - 50 шт., 52 шт. и 34 шт. соответственно", - процитировали в пресс-службе министра по торговле ЕЭК Андрея Слепнева.

Ввоз зерноуборочных комбайнов сверх квоты на территорию стран Таможенного союза на время действия защитной меры будет запрещен.

Распределять объемы импортной квоты между импортерами и осуществлять выдачу лицензий на импорт комбайнов будут уполномоченные органы стран Таможенного союза. Размер квоты, выделяемой каждому импортеру, будет рассчитываться с учетом объема ввезенных им зерноуборочных комбайнов в течение предыдущих лет.

В ЕЭК отметили, что анализ полученной в ходе расследования информации позволяет сделать заключение о наличии оснований для применения специальной защитной меры - резкого роста импорта зерноуборочных комбайнов и причиняемого им ущерба отрасли экономики Таможенного союза. В течение 2009-2011 гг. объем импорта зерноуборочных комбайнов в страны ТС в абсолютных показателях вырос на 19,9%, в первом полугодии 2012 г. по сравнению с первым полугодием 2011 г. - на 92,3%. Это привело к снижению объема производства зерноуборочных комбайнов на 14,4%, падению объемов их продаж на 43,4% и росту товарных запасов на 67,4%. (БЕЛТА/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ОАО «ОНЕЖСКИЙ ТРАКТОРНЫЙ ЗАВОД» ЖДУТ ПОЗИТИВНЫЕ ПЕРЕМЕНЫ

В октябре глава Карелии Александр Худилайнен посетил одно из старейших промышленных предприятий России - Онежский тракторный завод.

С 2007 г. Онежский тракторный завод входит в структуру концерна "Тракторные заводы", объединяющего более двух десятков машиностроительных и металлургических предприятий в России и Европе. ОТЗ специализируется на выпуске гусеничных лесозаготовительных, лесохозяйственных и лесопожарных тракторов и является ведущим разработчиком и производителем лесных машин для европейской части России. На базе трактора "Онежец-300" выпускается свыше 20 различных модификаций машин для лесной и других отраслей промышленности.

Однако, в последние годы Онежский завод столкнулся с падением спроса на свою продукцию. Все больше лесозаготовителей переходят на прогрессивные формы заготовки леса с использованием современной колесной техники, закупаемой в Европе. Если в 2011 г. на ОТЗ было произведено 95 машин, то в 2012 г. уже 78, а до конца года запланировано выпустить лишь 58 тракторов.

Для того чтобы обсудить возможные пути развития на завод приехал Александр Худилайнен. Вторую производственную площадку ОТЗ, где сейчас налажен выпуск продукции, глава Карелии осмотрел вместе с заместителем генерального директора концерна "Тракторные заводы" Александром Титовым. В заводоуправлении состоялось совещание с участием исполнительного директора ОТЗ Даниила Демакова и представителей Министерства экономического развития республики. "Принцип моей работы - идти туда, где есть проблемы. Совместно с руководителями концерна и завода мы будем думать, чем можно помочь Онежскому тракторному", - заявил Александр Худилайнен. По словам главы, времена плановой экономики и навязывания рынку своей продукции безвозвратно прошли. Поэтому, чтобы карельские тракторы пользовались спросом, необходимо совместно создавать условия для развития предприятия, искать новые формы работы с покупателями, выходить на новые рынки сбыта.

Онежскому тракторному заводу предлагаются различные варианты получения льгот по новым законам о поддержке инвестиционной деятельности в зависимости от тех проектов, которые концерн "Тракторные заводы" готов реализовать в Петрозаводске. Как отметил Александр Худилайнен, хорошей возможностью нарастить выпуск продукции для завода может газификация Карелии. Тракторы, выпускаемые на ОТЗ, могут работать в самых труднодоступных местах, некоторые их модификации невозможно заменить даже техникой, привозимой из Скандинавии. Для презентации техники было решено организовать ряд встреч с представителями дочерних предприятий компании "Газпром", которые займутся прокладкой газопроводов в Карелии.

Не останутся без внимания карельских машиностроителей и их традиционные партнеры в лесопромышленном комплексе. Концерн "Тракторные заводы" планирует осваивать на ОТЗ выпуск современных колесных харвестеров, работающих по новым технологиям сортиментной заготовки леса. (Портал машиностроения/ Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: НА ВЫСТАВКЕ «АГРОТЕК РОССИЯ – 2013» СОСТОЯЛАСЬ ПРЕМЬЕРА ТРАКТОРА-КАБРИОЛЕТА

На Международной агропромышленной выставке "АгроТек Россия - 2013" состоялась премьера первого российского трактора-кабриолета, выполненного ООО "Завод инновационных продуктов" машиностроительно-индустриальной группы "Концерн "Тракторные заводы". Универсальный трактор тягового класса 0,9 с колесной формулой 4х4 "АГРОМАШ-60ТК" вместо кабины теперь оснащен складной дугой безопасности. Представленный российским производителем трактор-кабриолет обладает повышенной комфортностью и возможностью работы внутри теплиц, производственных и складских помещений с низкими потолками и дверными проемами.

Привычная для потребителей колесная машина "Тракторных заводов" мощностью в 60 л. с. сельскохозяйственного и коммунального назначения прекрасно себя зарекомендовала при обработке и уборке зерновых культур, в растениеводстве и животноводстве, на погрузо-разгрузочных и транспортных, дорожно-строительных и коммунальных работах. После установки вместо кабины непривычной для механизаторов складной дуги безопасности специалисты прогнозируют спрос на колесный трактор, приспособленный для проезда через низкие ворота и проемы в помещения животноводческих ферм, складских помещений и овощехранилищ, парников и теплиц, производственных помещений машиностроительного назначения и в местах проведения строительных работ внутри зданий. Новинка владимирских тракторостроителей признана одной из перспективных при работе внутри помещений, причем достигнутое снижение расхода топлива позволяет экономить на горючем.

На кабриолете "АГРОМАШ-60ТК" можно установить высокоэкологичный газомоторный двигатель, который в несколько раз снизит выбросы в атмосферу отработанных газов внутри молочно-товарной фермы или теплицы. Также следует учесть, что углеводородное топливо в 3-4 раза дешевле дизельного. Оптимизма прибавляет курс российского правительства на перевод автомобильной и тракторной техники на газомоторное топливо и перспектива создания в стране широкой сети газозаправочных станций.

Предприятия Концерна "Тракторные заводы" одни из немногих российских производителей, ориентированных на разработку современных энергоэффективных технологий и создание инновационной техники для сельского и коммунального хозяйств. Представленная на "АгроТеке" новая продукция машиностроительно-индустриальной группы расширяет диапазон использования российской техники на рынке южных стран. В первую очередь, по мнению разработчиков, тракторы без кабины будут востребованы в широтах с мягким климатом.

Кабриолет "АГРОМАШ-85ТК" существенно дешевле базовой модели с кабиной, так как современная кабина - с выпуклыми стеклами обзорности, кондиционером, шумоизоляцией, обогревом, светотехникой, пластиковой крышей - является достаточно дорогим изделием. Соотношение "цена-качество" сразу становится приемлемым для многих потребителей. Основной причиной, послужившей "Тракторным заводам" толчком к разработке трактора-кабриолета, стал заказ одной из стран африканского континента. Отсутствие кабины удешевило стоимость, уменьшило габариты машины, что придало удобств при транспортировке на далекие расстояния, и упростило обслуживание.

Разработчики трудились над созданием открытого трактора с февраля. Готовый продукт проходил испытания на полигоне ВМТЗ, где технику проверили на прочность и безопасность складной дуги. Испытатели оценили надежность конструкции машины, отсутствие вибрации и шума.

Трактор, на котором можно ездить "с ветерком", будет привлекателен по цене для российских и зарубежных фермеров, использующих машину сезонно либо в помещениях. Стоимость машины - в числе первых вопросов, интересующих покупателя, именно для удешевления трактора и разрабатывался кабриолет.

Машиностроительно-индустриальная группа "Концерн "Тракторные заводы" - один из крупнейших российских интеграторов научно-технических и производственно-технологических ресурсов в машиностроении как в России, так и за рубежом. В управлении группы находится более 20 крупнейших предприятий, расположенных в 10 субъектах Российской Федерации, а также в Дании, Германии, Австрии, Нидерландах, Сербии и Украине.

Производственная деятельность представлена пятью направлениями: промышленное, железнодорожное, сельскохозяйственное машиностроение и машиностроение специального назначения, а также запасные части и OEM-компоненты. (Трактор.ру/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: РУКОВОДСТВО ЗАО «ПЕТЕРБУРГСКИЙ ТРАКТОРНЫЙ ЗАВОД» ПЛАНИРУЕТ СНИЗИТЬ СТОИМОСТЬ ВЫПУСКАЕМОЙ ТЕХНИКИ

Губернатор Александр Карлин: "Мы поддерживаем решение руководства Петербургского тракторного завода о снижении на 20% стоимости тракторов". Об этом глава Алтайского края заявил в Москве в ходе рабочей встречи с директором ЗАО "Петербургский тракторный завод" Сергеем Серебряковым.

Основными темами обсуждения стали дальнейшее развитие созданного в 2012 г. филиала "Алтайский" ЗАО "Петербургский тракторный завод" и организация сборочного производства тракторов марки "Кировец". В 2013 г. алтайским филиалом была осуществлена отверточная сборка 24 тракторов К-744Р3-1. В рамках кооперации ЗАО "ТОНАР плюс" поставило 12 комплектов противовесов на собираемые тракторы, 14 топливных баков, ведется подготовка производства сборки кабины. Также ЗАО "Тонар плюс" прорабатывает вопрос изготовления задней полурамы. ОАО "ПО "Алтайский шинный комбинат" готовится наладить выпуск шин для тракторов.

В апреле по льготной схеме лизинга и банковского кредитования с отсрочкой первого платежа сельхозтоваропроизводителям края было продано 10 тракторов "Кировец", собранных филиалом "Алтайский" ЗАО "ПТЗ".

Озвученные в ходе переговоров предложения губернатора Алтайского края Александра Карлина нашли полное понимание руководства предприятия. Руководством ЗАО "Петербургский тракторный завод" запланировано снижение на 20% стоимости выпускаемой техники, продаваемой через механизмы федерального лизинга. Продлена гарантия завода на выпускаемые тракторы до 2 лет (3000 моточасов), а также начата проработка вопросов возможного расширения географии продаж собираемых в регионе тракторов на весь Сибирский федеральный округ, организации сборки новых моделей (для предприятий дорожного и лесного комплекса, сферы ЖКХ).

Александр Карлин поддержал обращение ЗАО "Петербургский тракторный завод" в "Росагролизинг" с просьбой о продлении до конца года срока льготной программы лизинга, предполагающей отмену первоначального взноса и залоговое оформление сделки. (Портал машиностроения/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ОАО «ПРОМТРАКТОР» ГОТОВИТСЯ К ВЫПУСКУ КОМБАЙНОВ

На выделенных площадях в прессово-сварочном цехе завода сейчас идет размещение нескольких десятков единиц оборудования, прибывшего из Красноярска. Все планировочные решения по установке станочного парка полностью проработаны, и поэтапно воплощаются производственные участки, встраиваясь в существующие переделы. Уже пущены в строй два координатно-револьверных пресса. Проводится укладка фундаментов под станки "горячей гибки" коленвалов, завершен монтаж спецучастков изготовления рам, бункеров, панелей и подбарабаний. Идет монтаж участков сварки шнеков, корпусов жаток, панелей.

Параллельно проводятся процессы по переоборудованию инструментального цеха. Логистика новой площадки, где будет вестись окончательная сборка основных компонентов комбайна, во многом повторяет порядок на КЗК. Единственное отличие: в Красноярске был конвейер, а в Чебоксарах применят постовой метод.

"Сборочный цех по производству комбайнов включает четыре пролета, - рассказывает Дмитрий Пантеев, заместитель технического директора департамента технического развития Концерна "Тракторные заводы". - Одним из участков здесь станет производство труб гидросистемы из оцинкованной стали. Следует отметить, что ранее "Промтрактор" не занимался изготовлением такого компонента. Тут следует понимать следующий момент: комбайн - это машина, целиком завязанная на гидравлике. Причем в ней допускается использование масел не ниже 12 класса чистоты. Трубопроводы из обыкновенного металла здесь не годятся. Оцинкованные трубы позволят значительно снизить производственные затраты на обеспечение чистоты гидросистемы. Гидравлика из оцинкованной стали, кстати, будет востребована и на производстве промышленных бульдозеров с гидростатической трансмиссией, где качество масла тоже имеет критическое значение".

В кооперации с ОАО "Промтрактор" по изготовлению зерноуборочных машин будут участвовать и другие производственные площадки. Конечно, в первую очередь - это ООО "Промтрактор-Промлит", которое поставляет отливки. В технологической цепочке задействовано и ОАО "ЧАЗ", которое будет выпускать широкую номенклатуру компонентов, в том числе шкивы, ролики, диски, ОАО "Курганмашзавод", изготавливающий мосты ведущие, мосты управляемых колес, бортовые редукторы и коробки диапазонов, ОАО "Алтайский моторный завод" будет постав-лять двигатели. ООО "ЗИП" КТЗ" совместно с конструкторами МИКОНТа разработает для комбайнов "АГРОМАШ-3000" и -4000 образцы новейших панорамных кабин.

Сегодня сварщиками "Промтрактора" под руководством специалистов из Красноярска (приезжают проводить обучение по каждому переделу) изготовлены первые рамы комбайнов. Сейчас они на измерениях в комнате точных обмеров для корректировки сварочной оснастки.

"Рама комбайна имеет свои особенности, - говорит Виктор Чубинец, руководитель проекта службы технического директора ОАО "Промтрактор". - Там есть своя особенность: чтобы балку не "повело", необходимо применять специальный технологический прием "обратного прогиба с последовательным наложением швов". Сварщики предприятия под руководством коллег с КЗК оперативно освоили технологию изготовления нового для них продукта и сейчас успешно варят рамы зерноуборочных машин".

Виктор Чубинец до последнего времени находился в должности технического директора ОАО "КЗК". Сегодня он плотно занимается вопросами развертывания производства комбайнов в столице Чувашии. "Понятно, что будут вопросы на начальном этапе пуска в производство комбайнов, - замечает он. - Но по своему опыту сужу: когда, например, на КЗК производили оптимизацию и перемещали изготовление каких-либо деталей на новое место, то их качество не падало, а наоборот - улучшалось. Такой "оздоровительный" эффект достигался благодаря тому, что на новом участке новые люди, которые работают не по накатанной, а дотошно изучая каждую мелочь, привнося свои предложения по улучшению продукта. Без сомнения, и на "Промтракторе" в первые годы будет период повышенного внимания к узлам. Важно сохранить затем такой подход и в дальнейшем".

"Поначалу, когда пришло известие о том, что ОАО "Промтрактор" будет выпускать комбайны, на заводе чувствовался некоторый шок, - вспоминает инженер-программист станков с ЧПУ Михаил Гущин. - Но теперь на заводе все понимают - комбайны "АГРОМАШ" востребованы потребителями как в России, так и в других странах. Машина, по сравнению с бульдозером или экскаватором, сложная, но освоить ее производство нам под силу. Уже сейчас на координатно-револьверном прессе AMADA PEGA 358 мы выпустили пробную партию деталей. В принципе, ничего трудного, видали заказы и посложнее. Считаю, у нас, "трактористов", все получится, и комбайны из Чебоксар завоюют сердца аграриев".

В целях технической поддержки и модер-низации комбайнов "АГРОМАШ-3000" ("Енисей-950") и "АГРОМАШ-4000" ("Енисей-4121") в компании "МИКОНТ" создано специальное направление. Для этого из Красноярска в Чебоксары прибыли конструкторы, которые на этапе становления помогут грамотно решать текущие производственные вопросы. А затем сосредоточат усилия на улучшении технических характеристик, хорошо зарекомендовавших себя на полях России и других стран зерноуборочных машин.

К концу года в комбайно-сборочном цехе будут завершены все строительные работы, включая устройство промышленных полов в пролете сборки комбайнов. В феврале следующего года пускается камера окраски собранных комбайнов. На проектную мощность производство, по плану, выйдет к лету 2014 г. (Трактор.ру/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (http://ukrmach.dp.ua/)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно БЕСПЛАТНО оформить месячную ознакомительную подписку на электронный вариант журнала «Машиностроение Украины», а потом определиться: стоит подписываться на него или нет. Попробуйте!

РОССИЯ: НАЧНУТ ПОСТАВЛЯТЬСЯ ИСПАНСКИЕ СТАНКИ DANOBAT GROUP

ООО "Пумори-инжиниринг инвест" расширило ассортимент предлагаемого на рынке РФ металлообрабатывающего оборудования. Предприятие стало официальным представителем в России Danobat Group - главного производителя Испании в секторе тяжелого машиностроения.

Danobat Group производит высокотехнологичные токарные и фрезерные обрабатывающие центры, станки для пробивки отверстий и панелегибы, ленточнопильные станки, широкий спектр шлифовальных станков - от бесцентровой шлифовки до горизонтальных и вертикальных шлифовальных станков различного назначения. Входящая в Danobat Group компания Soraluce специализируется на производстве крупногабаритных станков. Это оборудование применяется в самых разных областях: в автомобилестроении и транспортном машиностроении; в железнодорожном машиностроении (для изготовления деталей для подвижного состава); в авиастроении и космической отрасли; в нефтегазовой промышленности и т. д.

Danobat Group занимает большую долю рынка Германии в закупке станков. Одним из показателей высокой надежности и точности этого оборудования является тот факт, что конкуренты испанского производителя приобретают станки Danobat для изготовления своих производственных мощностей.

В России обрабатывающие центры Danobat успешно эксплуатируются машиностроительными компаниями. На сегодняшний день парк этих станков в РФ насчитывает порядка 2000 единиц техники. (Пресс-служба "Пумори-инжиниринг инвест"/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ООО «УРАЛ-ИНСТРУМЕНТ-ПУМОРИ» - 20 ЛЕТ

Высокое качество продукции, индивидуальный подход к покупателям и профессионализм в работе - приоритеты, на которых основана деятельность пермской компании.

Компания "Урал-инструмент-Пумори" (Пермь) отметила двадцатилетие. С октября 1993 г. компания активно работает в сфере внедрения новейших технологий, инструмента и оборудования в машиностроении и обеспечивает предприятия Перми, Пермского края, а также Башкортостана, Удмуртии и ряда других регионов России надежным и качественным инструментом и оборудованием. С самого начала деятельности "Урал-инструмент-Пумори" системно решает вопросы производства, оказывая полный спектр услуг от поставки оборудования и его технического сопровождения до подготовки квалифицированного персонала.

"Урал-инструмент-Пумори" постоянно расширяет круг партнеров-поставщиков, сотрудничая с самыми надежными компаниями-производителями металлорежущего оборудования и инструмента. В 2002 г. предприятие заключило договоры о сотрудничестве с компанией Sandvik (Швеция) и с компанией IMAS (Турция). В 2007 г. начата совместная работа с индийскими компаниями ACE, AMS, Electronica. Сегодня продукция этих компаний составляет значительную долю оборота "Урал-инструмент-Пумори", пользуясь высоким спросом у заказчиков, которые оценили добротное качество индийского оборудования в сочетании с доступной ценой. С августа 2006 г. ООО "Урал-инструмент-Пумори" входит в структуру Уральской машиностроительной корпорации "Пумори", что позволило компании значительно расширить ассортимент предлагаемых продуктов и услуг, а корпорации - активнее работать в Приволжском регионе.

С 2008 г. "Урал-инструмент-Пумори" является эксклюзивным дистрибутором компании M. A. Ford (США), выпускающей высокопроизводительный режущий инструмент, пользующийся заслуженным авторитетом во всем мире.

Широкий выбор отечественного и импортного металлорежущего, слесарного, мерительного, вспомогательного, абразивного, алмазного, электроинструмента, газопламенного оборудования, позволяет полностью удовлетворять потребности клиентов с различными покупательными возможностями. Также компания поставляет высокоточный вспомогательный инструмент для станков фрезерной, сверлильной, координатно-расточной групп и обрабатывающих центров.

Инструмент и оборудование, поставляемые предприятием, успешно работают на крупнейших промышленных предприятиях страны. Количество постоянных заказчиков превышает полторы тысячи.

В августе 2007 г. состоялось открытие Учебно-демонстрационного центра на базе механико-технологического факультета Пермского государственного технического университета (ныне Пермский национальный исследовательский политехнический университет), в котором проводится практическое обучение будущих инженеров-технологов и программистов, организованы исследования, разработка и показ новых технологий, инструмента и оснастки с их привязкой к условиям и потребностям машиностроительных предприятий.

Накопленный опыт стабильного, поступательного развития и неукоснительное выполнение обязательств приносят свои результаты. В 2008-2012 гг., в непростых экономических условиях компания показала среднегодовой рост порядка 11%. (Пресс-служба УМК "Пумори"/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (http://ukrmach.dp.ua/)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно БЕСПЛАТНО оформить недельную ознакомительную подписку на пакет «Ежедневные новости машиностроительных предприятий», а потом определиться: стоит подписываться на него или нет. Попробуйте!

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно обменяться баннерами с блогом «Машиностроения Украины» (http://ukrmach.dp.ua)? Доступ к блогу – БЕСПЛАТНЫЙ

РОССИЯ: БУЛЬДОЗЕР Т-11СП ВОПЛОТИЛ ПОСЛЕДНИЕ ДОСТИЖЕНИЯ МИРОВОГО ТРАКТОРОСТРОЕНИЯ

"Многим, наверное, известна электронная корпорация, производящая "гламурные" гаджеты, - необычно начал интервью о новой разработке Концерна "Тракторные заводы" Игорь Павлов, заместитель главного конструктора по бульдозерно-рыхлительной технике ООО "Миконт". - В 2011 г. компания "прославилась" аппаратом, в который внесла несущественные технологические изменения, и, прибавив буковку в названии, выдала… за революционный продукт. Так вот, в случае с бульдозером Т-11СП - новинкой 2013 г. - дела обстоят абсолютно иначе: создан, по существу, иной трактор, кардинально отличающийся по ряду параметров от своего старшего брата".

Гусеничная машина Т-11СП, сошедшая в мае с главного конвейера ОАО "Промтрактор", сейчас завершила заводские испытания. Модернизация трактора была обусловлена современными требованиями российских дорожников. В условиях всевозрастающей автомобилизации населения России и развития новых логистических цепочек для переброски потребительских товаров и иных грузов резко повысились требования к магистралям. Автострады являются весьма капиталоемкими сооружениями. Поэтому работы по строительству и модернизации этих транспортных нитей должны проводиться максимально качественно, при оптимальных затратах на производственные процессы. Для чего требуется высокопроизводительная, точная и, что немаловажно, экономичная техника.

"Учитывая запросы потребителей, Концерн "Тракторные заводы" в конце 2011 г. дал старт проекту по модернизации бульдозера Т11, - говорит Игорь Павлов. - Бульдозер Т-11СП получил новейшую гидростатическую трансмиссию и поворотный отвал, оборудованный системой гидравлического перекоса/поворота и поворачивающийся во всех плоскостях. Также у Т-11СП существенно усилена рама". Гусеничный богатырь Т-11СП разительно отличается от родственника Т11 и внешним видом. У "новичка" в модельном ряду машин, выпускаемых ОАО "Промтрактор", удлинена ходовая система, он оснащен широкими гусеницами. Это позволяет существенно снизить удельное давление на почву. Что дает неоспоримое преимущество при работе на сыпучих и влажных грунтах. Другим плюсом удлиненной ходовой и широких гусениц является высокая курсовая устойчивость, что вкупе с новым навесным оборудованием повысило планирующую способность бульдозера. Это достоинство дополняется превосходной управляемостью бульдозера на крутых подъемах и спусках благодаря новой гидростатической трансмиссии.

Еще одно новшество Т-11СП - гидростатический привод вентилятора с электронным управлением. Такая система эффективно охлаждает двигатель и трансмиссию. При этом частота вращения вентилятора не зависит от оборотов двигателя: он включается на необходимую мощь, лишь когда превышается рабочая температура узлов и механизмов бульдозера, благодаря чему существенно экономится топливо и ускоряется прогрев двигателя. У вентилятора имеется реверсивный ход, позволяющий через определенные промежутки времени эффективно и быстро вычищать радиатор от загрязнений, осевших на его пластинах.

Трактор Т-11СП может оснащаться системой нивелирования Leica Power Grade, позволяющей благодаря отличной курсовой устойчивости машины проводить укладку на высокой скорости, многократно оптимизируя затраты на сыпучие ресурсы при укладке основы дорожного полотна. По сигналам, полученным со спутников (GPS/ГЛОНАСС) и от базовой станции, электроника определяет положение кромки отвала трактора относительно проекта, заложенного в память устройства, профилируя поверхность точно и без "волны". При переключении бортового компьютера бульдозера в автоматический режим отвал, без участия оператора, корректируется процессором в соответствии с проектной отметкой. Система предусматривает также возможность задавать толщину снимаемого или отсыпаемого материала для послойной отсыпки или выемки.

Сейчас Т-11СП уже прошел 100% тестов на заводе. Вскоре новый чебоксарский бульдозер отправится на приемочные испытания. (Пресс-служба концерна "Тракторные заводы"/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ГЕРМАНИЯ: JUNGHEINRICH AG ПРЕДСТАВИЛА НОВЫЙ ТЯГАЧ НА ВЫСТАВКЕ INTER AIRPORT EUROPE – 2013

На специализированной выставке Inter Airport Europe - 2013, которая проходила в Мюнхене 8-11 октября, компания Jungheinrich презентовала новый тягач серии EPS-110. Тягач был разработан специально для перевозки пассажиров и грузов на длинные расстояния, как внутри, так вне помещений. По словам Оливера Розенталя, продакт-менеджера в подразделении по производству и продаже тягачей Jungheinrich, новая модель представляет собой эффективное средство для выполнения транспортных работ, когда необходимы перевозки на длинные расстояния, например, в аэропортах, в выставочных павильонах, заводах и крупных промышленных объектах. Данный тягач позволяет также перевозить грузы, особенно небольшие, и может транспортировать прицепы общим весом до 1000 кг.

Как и все электрические погрузчики Jungheinrich, новый тягач серии EPS-110 оснащен последней моделью трехфазного электродвигателя переменного тока высокой производительности с низким электропотреблением. "Данная модель оптимальна в условиях интенсивной работы, - заявляет Розенталь. - Этот тягач может развивать скорость до 14 км/ч". Система динамического торможения облегчает восстановление энергии транспортного средства, так как "энергия автоматически поступает обратно в батарею при снижении скорости", - поясняет Розенталь.

При разработке нового тягача большую роль играли безопасность и эргономика, поэтому он оборудован платформой на рессорах для поглощения ударных нагрузок и компенсации неровностей поверхностей. Колеса с высокопрочными шинами гасят вибрацию при вождении, а специальный резиновый коврик не позволяет пассажирам поскользнуться и упасть во время перевозки. "Тягач EPS-110 также оборудован многофункциональным рулевым рычагом на котором визуально обозначены все рабочие функции, - комментирует Розенталь. - Это сделано специально для комфортного, интуитивно понятного, а главное, безопасного управления".

Немецкий концерн Jungheinrich - один из мировых лидеров в области подъемно-погрузочной и складской техники. С 1953 г. компания с центральным офисом в Гамбурге предлагает продукцию и услуги, предназначенные для развития интралогистики промышленных компаний. Ассортимент продукции Jungheinrich включает различные виды складской техники, стеллажные системы, сервис, услуги по оптимизации склада. (Trans-Port.com.ua/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (http://ukrmach.dp.ua/)

УКРАИНА: К ПРОДУКЦИИ СУДОСТРОИТЕЛЬНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ ПРОЯВИЛИ ИНТЕРЕС ВМС КАМБОДЖИ И ТАИЛАНДА

В ходе Международной выставки морской и оборонной промышленности Naval and Defence - 2013 в Пусане (Республика Корея) представители ГК "Укрспецэкспорт" провели ряд встреч и переговоров.

В частности, как сообщила пресс-служба ГК "Укрспецэкспорт", состоялись переговоры с представителями ВМС Камбоджи. В ходе встречи обсуждались аспекты развития ВТС Украины и Камбоджи, а также возможности производства на украинских предприятиях речной и морской техники для нужд этой страны. Украинская сторона инициировала проведение презентации продукции национальных предприятий ОПК, в том числе ГК "Укроборонпром", на территории Камбоджи. Также была высказана готовность принять делегацию камбоджийских ВМС в Украине.

С представителями ВМС Таиланда обсуждались вопросы углубления двустороннего ВТС. Представители Таиланда высказали заинтересованность в продукции украинских судостроительных предприятий, в том числе катерах производства ОАО "ФСК "Море" и продукции ГП "Исследовательско-проектный центр кораблестроения", входящих в состав ГК "Укроборонпром".

В ходе переговоров с представителями Daewoo Shipbuilding & Marine Engineering (DSME) обсуждались вопросы двусторонней технологической и производственной интеграции компании с предприятиями ГК "Укроборонпром", в том числе ГП "НПКГ "Зоря-Машпроект". (и-Маш/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: ГК «УКРОБОРОНПРОМ» ПЕРЕДАЛ В АФРИКУ ДВА БРОНИРОВАННЫХ КАТЕРА «КОНАН-750БР»

Входящее в госконцерн "Укроборонпром" госпредприятие "Стеклопластик" (Феодосия, АРК) обеспечило разработку и строительство малых бронированных катеров "Конан-750БР" по заказу одной из африканских стран. Как сообщили в пресс-службе госконцерна, африканскому заказчику по завершении испытаний переданы два катера, построенных в рамках контракта, детали которого не озвучиваются. По данным разработчика, малый бронированный "Конан-750БР" длиной 7,5 м и шириной 2,7 м, с корпусом из композитных материалов, имеет полную броневую защиту: машина выдерживает попадание пуль калибром 7,62 мм с расстояния 10 м.

В отличие от малых бронированных катеров зарубежного производства, "Конан-750БР" имеет не только лучшую бронезащищенность, но и повышенную мореходность и более высокую скорость: максимальная скорость катера - 40 узлов. Расход топлива - 40 л/ч, что в несколько раз меньше, чем у зарубежных аналогов. Непотопляемость катера обеспечивается блоками плавучести из пенополиуретана. Катер вооружен пулеметной установкой калибром 12,7 мм и оборудован современной навигационной системой.

"В настоящее время прорабатывается вопрос поставки "Конан-750БР" в интересах ряда новых зарубежных заказчиков", - сообщили в госконцерне.

Созданный указом президента в декабре 2010 г. госконцерн "Укроборонпром" совместно с правительством Украины обеспечивает управление объектами госсобственности в ОПК. На сегодняшний день участниками госконцерна выступают 134 предприятия украинского ОПК, включая госкомпанию "Укрспецэкспорт" и ее дочерние предприятия. (Интерфакс-Украина/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ФГУП «КРЫЛОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАУЧНЫЙ ЦЕНТР» СОЗДАСТ СИСТЕМУ ЭЛЕКТРОДВИЖЕНИЯ ДЛЯ ЛЕДОКОЛА

Крыловский государственный научный центр признан победителем в тендере на право поставки системы электродвижения для ледокола проекта 22220. В конкурсной борьбе ФГУП "Крыловский государственный научный центр" обошло конкурентов (в частности известную зарубежную компанию Siemens AG) предложив лучшие условия по цене поставляемого комплекта электрооборудования системы электродвижения.

Заказчиком данной системы выступает ООО "Балтийский завод - Судостроение" входящее в "Объединенную судостроительную корпорацию". Созданием, испытанием и поставкой системы электродвижения для нового ледокола будет заниматься филиал Крыловского центра - "ЦНИИ СЭТ".

В рамках данного проекта филиалом "ЦНИИ СЭТ" будет создан комплект электрооборудования для системы электродвижения атомного ледокола проекта 22220, мощность которого составляет на три винта 60 МВт.

В комплект поставки будет входить следующее оборудование: главные генераторы мощностью по 36 МВт - 2шт; главный распределительный щит 10,5 кВ - 1шт; статический преобразователь частоты по 16 МВт - 6 шт; гребные электродвигатели тандемного исполнения по 20 МВт - 3 шт; система управления электродвижением - 1 шт.

Кроме этого в результате реализации проекта будет создана и освоена технология монтажа, настройки и сдачи современного, мощного и высоковольтного комплектного электрооборудования для гребных электрических установок и единых судовых электростанций.

Освоение данной технологии позволит отказаться от покупки аналогичных зарубежных технологий, что положительным образом скажется на реализации концепции импортозамещения.

Также важным итогом данной работы будет создание единых технических условий на всю линейку российских гребных электрических установок для ледоколов. Следствием чего станет обеспечение поставки российского электрооборудования, в состав которого войдет российская система управления, созданная на основе самой современной элементной базы и с применением новейших алгоритмов управления.

Поставляемый комплект электрооборудования для системы электродвижения ледокола проекта 22220 будет являться российской инновационной продукцией, не уступающей мировым аналогам. Это позволит в дальнейшем укомплектовывать ледокольный флот российским электрооборудованием, не прибегая к услугам зарубежных поставщиков.

Крыловский ГНЦ накопил большой опыт изготовления и поставки подобных систем для кораблей и судов (системами электродвижения изготовленными филиалом "ЦНИИ СЭТ" ФГУП "КГНЦ" оснащены такие суда как: аварийно-спасательное судно проекта 21300, транспортное судно проекта 20180, морские буксиры проектов 745 и 22030, и др.).

У предприятия имеется значительный научно-технический задел, сформированный на основе проводимой Минпромторгом РФ стратегии развития направления полного электродвижения судов в рамках ФЦП "Развитие гражданской морской техники" на 2009-2016 гг. (Портал машиностроения/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ФГУП «КРЫЛОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАУЧНЫЙ ЦЕНТР» СОЗДАЛО КОНЦЕПТУАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ ТРУБОУКЛАДОЧНОГО СУДНА

В Крыловском государственном научном центре создан концептуальный проект трубоукладочного судна. Как указан в сообщении пресс-службы центра, специалисты центра отмечают, что в связи с большими перспективами строительства морских подводных трубопроводов (МПТ) в России и за рубежом максимальная загрузка таких судов будет обеспечена. По словам одного из разработчиков проекта, начальника сектора Крыловского ГНЦ Николая Вальдмана, параметры трубоукладчного судна (ТУС) должны выбираться на основе оптимизации как компонентов трубоукладочного комплекса (трубоукладочных судов, вспомогательных судов и береговой базы снабжения), так и отдельных этапов укладки морского подводного трубопровода.

Например, выбор основного параметра ТУС - грузоподъемности, определяемого весом хранящихся на палубе или в трюме труб, зависит от диаметра, толщины и длины труб, количества сварочных постов, грузоподъемности и вылета грузового крана, качки и ледовой прочности судна, а также от грузоподъемности, конструкции и количества судов для перевозки труб и отстояния от береговой базы снабжения (ББС). При этом, особое внимание уделяется технологической безопасности, как укладки, так и эксплуатации МПТ с надлежащей оценкой рисков.

На основе проектных исследований и испытаний моделей в мореходном и ледовом бассейнах обоснован выбор архитектурно-конструктивного типа судна, формы его обводов и состава основного технологического, грузового и энергетического оборудования.

Функции, которые будет выполнять судно-трубоукладчик: укладка обетонированных стальных труб, а также гибких металлопластиковых труб в открытом море на глубинах 20-500 м, в том числе в мелкобитом льду; хранение, подготовка, сварка и укладка стальных труб диаметром до 1220 мм, длиной до 12-24 м, толщиной стенки до 30 мм, рабочим давлением до 25 Мпа; спуск труб, шлангов и кабелей по туннелю, плавно переходящему в стингер, в средней части корпуса для предохранения от воздействия льда; обеспечение скорости хода при волнении - около 12 узлов и во льдах до 5 узлов.

В результате работы над проектом получены следующие характеристики ТУС: класс судна: КМ Arc4 [1] AUT1 ICS DYNPOS-2 EPP HELIDECK WINTERIZATION (-40 град. С), водоизмещение - 81,2 тыс. т, дедвейт - 44,6 тыс. т, длина - 245 м, ширина - 34 м, высота борта - 26 м, осадка - 12 м, скорость хода - 12 узлов, мощность энергетической установки - 48 МВт, автономность - 30 суток, экипаж и персонал - 250 чел., длина стингера - 95 м, скорость укладки трубопроводов - до 3 км/сут.

Технические решения концептуального проекта трубоукладочного судна: дизель-электрическая ЭУ, движители (ВРК) для движения и позиционирования - 3 в носу и в 3 корме. Комбинированная система удержания: система динамического удержания (ВРК - 3 в носу, 3 в корме); система якорного удержания (якорные линии - 6 в носу, 4 в корме); эксплуатация механической установки из ЦПУ без постоянного присутствия обслуживающего персонала в машинных помещениях; централизованная система управления грузовыми и балластными операциями; система винтеризации и защиты судовых систем, устройств и оборудования от обледенения; повышенная экологическая безопасность; непотопляемость при затоплении двух смежных отсеков; специальные грузовые краны с грузовым моментом, обеспечивающим перегрузку обетонированных труб; взлетно-посадочная вертолетная площадка; технологический цикл подготовки, сварки и спуска трубопровода расположен в закрытом помещении; предусмотрены средства для борьбы с обледенением конструкций и оборудования.

При проведении мореходных испытаний ТУС определены кинематические и динамические характеристики системы, находящейся под воздействием волн, ветра и течения во время выполнения операций по укладке трубопровода.

На основе проектных исследований и испытаний моделей в мореходном и ледовом бассейнах обоснован выбор архитектурно-конструктивного типа судна, формы его обводов и состава основного технологического, грузового и энергетического оборудования.

Разработанный специалистами Крыловского государственного научного центра концептуальный проект трубоукладочного судна, полностью удовлетворяет требованиям эксплуатации в Баренцевом, Печорском и Карском морях, он является базисом для разработки технического проекта в КГНЦ. (PortNews/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ОАО «МОСКОВСКИЙ СУДОСТРОИТЕЛЬНЫЙ И СУДОРЕМОНТНЫЙ ЗАВОД» (МССЗ) СПУСТИЛО НА ВОДУ ОЧЕРЕДНОЕ ОБСТАНОВОЧНОЕ СУДНО

22 октября на Московском судостроительном и судоремонтном заводе (МССЗ) состоялся очередной спуск на воду обстановочного судна проекта 3050 класса РРР "Р 1,2" (заводской номер 217), строящегося в рамках государственного контракта на выполнение работ по строительству объекта "Обновление обслуживающего флота" для ФБУ "Камское ГБУВПиС" (Пермь).

Серия из 27 современных обстановочных судов строится по заказу Федерального агентства морского и речного транспорта для предприятий, обслуживающих внутренние водные пути. Обстановочные суда предназначены для обслуживания плавучих и береговых знаков судоходной обстановки, а также для контроля глубин судового хода на всех реках России.

На Московском судостроительном и судоремонтном заводе размещено три четверти от всего объема заказов на строительство обстановочных судов (проектов 3050, 3050.1 и 3052), предусмотренных в рамках подпрограммы "Внутренний водный транспорт" ФЦП "Развитие транспортной системы России на 2010-2015 гг.". (и-Маш/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ПАКЕТ АКЦИЙ ОАО «ОКСКАЯ СУДОВЕРФЬ» ПОЛУЧИЛО ОАО «СЕВЕРО-ЗАПАДНОЕ ПАРОХОДСТВО»

ОАО "Северо-западное пароходство" получило в распоряжение 100,2 тыс. обыкновенных акций ОАО "Окская судоверфь".

Этот пакет составляет 33,39% от уставного капитала компании. Соответствующие документы опубликованы на сайте раскрытия информации ОАО "Северо-западное пароходство".

Обе компании входят в состав международной транспортной группы UCL Holding. Ранее все 100% акций судоверфи принадлежали ООО "Валеран Пропертиз".

Комментировать подробности сделки по передаче пакета акций в филиале пресс-службы UCL Holding при "Северо-западном пароходстве" не сочли нужным. (и-Маш/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ПЕРВЫМ ВИЦЕ-ПРЕЗИДЕНТОМ ОАО «ОБЪЕДИНЕННАЯ СУДОСТРОИТЕЛЬНАЯ КОРПОРАЦИЯ» (ОСК) НАЗНАЧЕН ДМИТРИЙ ПЕТРОВ

Первым вице-президентом ОАО "Объединенная судостроительная корпорация" назначен Дмитрий Петров. Об этом сообщает пресс-служба компании.

Дмитрий Петров в 1989 г. окончил Военный инженерный Краснознаменский институт им. А. Можайского и с 1984 г. по 1993 г. проходил военную службу в Вооруженных силах Российской Федерации. 1993-2007 гг. - работал на руководящих должностях в различных финансово-экономических структурах. В 2007-2010 гг. работал заместителем генерального директора ОАО "Объединенная промышленная корпорация "Оборонпром".

С 2010 г. до назначения в ОАО "ОСК" работал генеральным директором ОАО "Вертолеты России".

ОАО "Объединенная судостроительная корпорация" - крупнейшая судостроительная компания России. Создана в соответствии с указом президента РФ в 2007 г. со 100% акций в федеральной собственности. В холдинг входит около 60 предприятий и организаций отрасли (основные судостроительные и судоремонтные верфи, ведущие проектно-конструкторские бюро). В настоящее время на базе ОСК консолидировано около 80% отечественного судостроительного комплекса. Российский рынок - основной для госкорпорации, которая также экспортирует свою продукцию в 20 стран. (PortNews/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ЗАО «РЫБИНСКАЯ СУДОВЕРФЬ» ПЕРЕДАЛО КИНГИСЕППСКИМ ТАМОЖЕННИКАМ НОВОЕ СУДНО

Морское отделение Кингисеппской таможни получило новое, оснащенное по последнему слову техники и вооружения среднее таможенное судно ТС-532.

По сообщению пресс-службы Северо-западного таможенного управления, торжественное поднятие флага состоялось на усть-лужской судоверфи.

Новое судно ТС-532 построено ЗАО "Рыбинская судоверфь" в 2013 г. по проекту "Лидер-17". По словам начальника морского отдела тыловой службы Северо-западного таможенного управления подполковника таможенной службы С. Чайки, судно способно развивать скорость до 50 узлов в час (80-90 км/ч). Два двигателя, которыми укомплектовано ТС-532, развивают мощность до 1100 л. с. Судно может принять на борт до 10 человек. На корме располагается моторная лодка для десантирования личного состава на берег или на другое судно. Новое таможенное судно оснащено современным навигационным и гидроакустическим оборудованием, а также различной электроникой. (и-Маш/ Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: В ОАО «СУДОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД «КРАСНОЕ СОРМОВО» СПУЩЕНА НА ВОДУ ПЕРВАЯ ИЗ 10 БАРЖ ДЛЯ ООО «П. ТРАНСКО»

На заводе "Красное Сормово" спущена на воду первая несамоходная сухогрузная баржа, предназначенная для перевозки насыпных грузов, сообщает пресс-служба группу компаний "Морские и нефтегазовые проекты". Контракт на строительство 10 барж был подписан в феврале. В качестве заказчика выступает "ЗАО "Газпромбанк Лизинг". В дальнейшем баржи будут переданы ООО "П. ТрансКо" в лизинг.

Десять контрактов (каждый контракт на одну баржу) были подписаны тремя сторонами - ОАО "Завод "Красное Сормово", ЗАО "Газпромбанк Лизинг" и ООО "П. ТрансКо".

Суда будут построены под наблюдением Российского Речного Регистра в соответствии с современными стандартами, правилами и нормами коммерческого судостроения. Символ класса Российского Речного Регистра судоходства - М3.0 (лед 10) А. Судно эксплуатируется без команды, основной метод вождения - толкание, резервный - буксировка. Район эксплуатации - внутренние водные бассейны РФ. Основные технические параметры: длина наибольшая - 97,49 м, ширина наибольшая - 16,15 м, ширина габаритная - 16,8 м, высота борта на миделе - 5,34 м, осадка - 3,6 м, водоизмещение - 5280 т, грузоподъемность - 4300 т. Состав (баржа+буксир) оборудован гидравлическим фрикционным сцепным устройством типа Articoupler фирмы Taisei.

Архитектурно-конструктивный тип - несамоходная сухогрузная, однотрюмная баржа с баком и ютом, двойным дном и двойными бортами, брызгонепроницаемым люковым закрытием грузового трюма. Баржа проекта 82 предназначена для толкания буксиром проекта 81, в трюме возможна перевозка генеральных, навалочных, лесных и крупногабаратных грузов, контейнеров международного стандарта высотой 8,5 футов и опасных грузов 9 класса, в индивидуальной карте груза которых отсутствуют требования по вентиляции и системе объемного пожаротушения трюма.

ОАО "Завод "Красное Сормово" (Нижний Новгород) - одно из старейших судостроительных предприятий России, основано в 1849 г. Верфь внесла огромный вклад в развитие подводного кораблестроения и российского коммерческого флота. (PortNews/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: В ОАО «ЯРОСЛАВСКИЙ СУДОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» СПУЩЕНО НА ВОДУ ОБСТАНОВОЧНОЕ СУДНО «ЮРИЙ НИКИТИН»

29 октября на Ярославском судостроительном заводе (УК ЗАО "ВП ФИНСУДПРОМ") произведен спуск обстановочного судна проекта SV2407 "Юрий Никитин" (заводской №156).

Это шестое судно данного проекта в серии из шести единиц, строящихся на ЯСЗ для Федерального агентства морского и речного транспорта в рамках программы "Обновление обслуживающего флота", сообщила пресс-служба предприятяи.

После завершения швартовных и ходовых испытаний обстановочное судно будет отправлено судовладельцу - в Тверской район гидросооружений - филиал ФГУП "Канал им. Москвы". На торжественной церемонии спуска среди гостей присутствовала делегация Тверского района гидросооружений - филиала ФГУП "Канал им. Москвы" во главе с директором А. Хлебниковым.

Программа по созданию серии из шести обстановочных судов успешно реализуется на Ярославском судостроительном заводе в соответствии с государственным контрактом с Федеральным агентством морского и речного транспорта Министерства транспорта России.

Обстановочные суда проекта SV2407 (проектант - КБ "Технофлот", Санкт-Петербург) предназначены для решения широкого круга задач: контроля судового хода на внутренних водных путях и акваториях, буксировки несамоходных плавсредств, перевозки грузов, постановки боновых заграждений в ходе операций по ликвидации аварийных разливов нефти и нефтепродуктов. (и-Маш/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

Предприятие на рынке

РОССИЯ: НОВАЯ СТРАТЕГИЯ ОАО «ОБЪЕДИНЕННАЯ СУДОСТРОИТЕЛЬНАЯ КОРПОРАЦИЯ» (ОСК)

Государственная "Объединенная судостроительная корпорация", куда входят все крупные российские верфи, приняла стратегию на 20 лет. Но проект документа вызывает лишь вопросы. После активной консолидации активов не ясно, как ОСК может их оптимизировать, откуда возьмет средства на развитие. В самой ОСК прогнозируют активный рост корпорации, но собеседники считают, что уже идет ее сжатие. ОСК потеряла верфи на Дальнем Востоке, может лишиться еще ряда активов. В итоге, считают источники, корпорация сосредоточится на военных заказах, а гражданские в основном уйдут на иностранные верфи.

1 ноября истек срок, до которого руководству ОСК было поручено подготовить окончательную версию стратегии развития корпорации до 2030 г. Но дискуссии вокруг документа продолжаются. У ОСК, которая была создана в 2007 г. и объединила более 80% российских верфей, все это время не было внятно сформулированной долгосрочной стратегии. Отсутствие “концептуальной программы” стало одной из причин отставки экс-президента ОСК Андрея Дьячкова этой весной, говорил вице-премьер Дмитрий Рогозин. Поэтому, по мнению участников отрасли, новая стратегия для ОСК "не просто формальный документ".

Понимание краткосрочной стратегии ОСК было у ее менеджмента в 2009-2012 гг. при Романе Троценко (сейчас советник президента "Роснефти" Игоря Сечина). В 2010 г. он рассказывал, что на базе ОСК нужно "выстроить некий аналог Northrop Grumman", то есть одной из крупнейших военно-промышленных корпораций. При этом в гражданском сегменте одной из главных задач было строительство судов для освоения Арктики. Тогда ОСК активно занималась консолидацией судостроительных активов - получила контроль над петербургскими "Северной верфью" и "Балтийским заводом", купила Выборгский судостроительный завод, астраханскую группу "Каспийская энергия" и нижегородское "Красное Сормово". ОСК даже удалось стать совладельцем 50% финской верфи Arctech Helsinki Shipyard. Также ОСК заявляла о необходимости строительства новых мощностей, в первую очередь "суперверфей" на Дальнем Востоке и Ново-Адмиралтейской верфи в Кронштадте.

Но после ухода Романа Троценко "встал закономерный вопрос, что делать с собранными активами, многие из которых откровенно проблемные", рассказывают источники в ОСК. При этом все верфи ОСК были разделены по региональному принципу на четыре "центра судостроения и судоремонта”, которые формально являются субхолдингам, но де-факто все решения по их развитию принимаются в головной ОСК. Со строительством "суперверфей" возникли сложности - от участия в дальневосточных проектах отказались зарубежные партеры, а проект в Кронштадте и вовсе был заморожен. ОСК в итоге оказалась "неповоротливым государственным холдингом", который лишен "внятной модели развития", говорят собеседники. ОСК так и осталась убыточной (по итогам 2010-2012 гг. совокупный убыток на уровне 25 млрд руб.), а ее доля на мировом рынке чуть превышает 0,5%.

Новую стратегию развития корпорации начали разрабатывать при Андрее Дьячкове, ставка была сделана на "децентрализацию" и увеличение полномочий субхолдингов. Но после того как ОСК в мае возглавил выходец из "Уралвагонзавода" Владимир Шмаков, работа над стратегией началась, по сути, с нуля. К процессу подключился Минпромторг и подведомственный ему Крыловский государственный научный центр. В новом документе структуру ОСК решили изменить, отказавшись от территориального разделения и сгруппировав верфи их по "компетентностному" принципу. Военные активы ОСК будут распределены между "надводным", "подводным" и "сервисным" дивизионами, а гражданские - разделены на "стратегические" и "рыночные". При этом в документе рассматриваются четыре стратегии ОСК (выживания, сжатия, роста и диверсификации), для каждой из которых четыре сценария (от пессимистического до оптимистического). Для самой холдинговой структуры ОСК предложено три модели - "инвестиционный фонд", "промышленная корпорация" и "инвестиционная корпорация". Авторы предлагают для ОСК (как группы предприятий) стратегию роста, которая предусматривает активные инвестиции в модернизацию мощностей и выход на новые рынки, а для холдинга - модель "инвестиционной корпорации". Для реализации сценария ОСК до 2030 г. потребуется около 1 трлн. руб., 80% должно прийтись на внебюджетные источники финансирования.

Но у участников отрасли новая стратегия вызвала много вопросов, в первую очередь по поводу многовариантности. "Это дает возможность накладывать ту или иную модель развития на ситуацию, которая будет складываться в корпорации по факту", - подчеркивают они. На фоне "очевидной неопределенности" с внебюджетными источниками финансирования непонятно, сможет ли корпорация выйти на сценарий роста, считают источники. Более того, в госпрограмме развития судостроения до 2030 г., которая была принята в конце 2012 г., основной объем средств предусмотрен на формирование "научно-технического задела", и "не ясно, из каких именно источников будет профинансирована масштабная модернизация производственных мощностей ОСК".

По оценкам источников, из бюджетных средств в 227 млрд. руб., которые предусмотрены при базовой модели развития ОСК, около 50 млрд. руб. вообще могут пройти мимо корпорации, поскольку они запланированы на "утилизационный сбор за старые суда и компенсацию процентов по лизингу судовладельцам". По программе "Развитие гражданской морской техники" только 15 млрд. из 90 млрд. руб. выделяется верфям ОСК, а почти все 34,5 млрд. руб. подпрограммы "Развитие производственных мощностей" могут пойти на частичное финансирование строительства верфи "Звезда" на Дальнем Востоке, которое будет вести консорциум "Роснефти" и "Газпромбанка". "Основные средства, 100 млрд. руб., заложены в программе "Развитие ОПК", деньги пойдут только на модернизацию военных верфей", - констатируют источники.

По мнению собеседников, "сама логика происходящего сейчас с ОСК говорит о движении в направлении, противоположном росту". Например, в сентябре было принято решение о выделении из ОСК почти всех предприятий Дальневосточного центра судостроения и судоремонта (ДЦСС). Их получит консорциум "Роснефти" и "Газпромбанка", где у ОСК будет лишь блокпакет. Туда же войдет "Звезда", которая должна получить большинство заказов от "Роснефти" и "Газпрома". Кроме того, в стратегии предусмотрен поэтапный "перенос мощностей" "Балтиийского завода" и "Адмиралтейских верфей", что фактически означает закрытие этих предприятий в будущем. В итоге "сценарий роста" выглядит малореальным. Илья Кокарев из "Росшельфа" (входит в ОСК) прямо говорит: "Совокупность внешних факторов ясно указывает, что уже начался сценарий сжатия".

Вторым аспектом, который вызывает много вопросов, является переход к дивизионной модели управления ОСК. Собеседники соглашаются, что нынешние субхолдинги никогда не принимали самостоятельных решений, но "распределение по компетентностному признаку может создать еще больше путаницы". "Как минимум последние 30 лет все

крупные предприятия ОСК работали одновременно с военной и гражданской тематикой. На ведущих предприятиях подводного дивизиона создается также и надводная техника, - подчеркивает один из источников в отрасли. - Вероятно, понимая дискуссионность вопроса, авторы стратегии поставили сроки начала формирования дивизионов на 2016-2020гг., завершение формирования новой структуры - вообще на 2020-2030 гг.". При этом в гражданском сегменте ОСК есть шельфовая техника, речной, промысловый и научно-исследовательский флот. Собеседники сходятся во мнении, что распределить эти виды техники между двумя гражданскими сегментами "крайне сложно".

В итоге, считают источники, ОСК "с большой долей вероятности ждет превращение в исключительно корпорацию военного кораблестроения", а многие ключевые гражданские предприятия либо выйдут из ее периметра, либо будут интегрированы в СП с иностранным верфями, выполняя те части работ, которые не потребуют высокотехнологичных решений. По мнению президента Nordic Yards Виталия Юсуфова, "в компании точно произойдут структурные изменения". Он отмечает, что, например, Каспийский и Речной кластеры "фактически оторваны от других предприятий с точки зрения компетенций, номенклатуры техники и возможности кооперации" и "из-за их нестратегического значения не ясно, останутся ли они в будущем в периметре".

"Логичен путь создания эффективных СП или просто кооперации с иностранными производителями, например, Nordic Yards готов взять на себя эти функции, выполнять заказы совместно с верфями ОСК", - говорит Виталий Юсуфов. Возможность такой кооперации, в первую очередь верфей Западного кластера (они строят суда ледового класса) с финскими и немецкими верфями, предусмотрена и в стратегии ОСК. Она может решить проблему нехватки мощностей корпорации для выполнения шельфовых заказов и их переизбытка после того, как потребность в этой технике будет удовлетворена. С другой стороны, полагают собеседники, де-факто это будет означать "передачу наиболее маржинальных работ за рубеж". В итоге гражданский сегмент ОСК может быть вообще частично "обратно распродан" частным инвесторам.

По мнению Надежды Малышевой из PortNews, в дальнейшем ОСК "может превратиться в корпорацию исключительно военного кораблестроения, причем отделение гражданских предприятий может начаться именно с так называемого рыночного сегмента, который специализируется на строительстве речных судов или шельфовой техники, например, для локального Каспийского региона". Это логично, полагает эксперт, поскольку у военного кораблестроения "нет рыночной конкуренции, тогда как заказы на гражданские суда вполне могут быть размещены на частных верфях или за рубежом, для ОСК будет нерационально иметь активы, которые потенциально могут быть недозагружены, а гособоронзаказ приносит стабильное финансирование". При этом, отмечает она, активы, которые ориентированы на создание техники ледового класса, на первом этапе явно не будут выделены из периметра ОСК, но в дальнейшем они тоже могут быть проданы, "например, консорциуму каких-либо инвесторов-заказчиков по аналогии с активами ДЦСС".

Надежда Малышева добавляет, что "модель сжатия" ОСК выгодна и новому консорциуму инвесторов в дальневосточные верфи - получив "Звезду", "Роснефть" и "Газпромбанк" будут заинтересованы в том, чтобы загрузить ее заказами, поэтому могут поддержать закрытие мощностей в Санкт-Петербурге, способных строить шельфовую технику.

***

По итогам 2012 г. лидером мирового гражданского судостроения является Китай, второе место занимает Южная Корея, третье - Япония. По данным британской Clarkson Research Services, на начало 2013 г. портфель заказов китайских верфей составил около 1,8 тыс. судов, южнокорейских - 825, японских - 753. В Европе лидирует Норвегия (строит 73 судна). В целом мировой портфель заказов составляет около 4,6 тыс. судов. По сравнению с пиковым 2008 г. он сократился почти вдвое. Наибольшее количество заказов по тоннажу приходится на балкеры (43%), контейнеровозы (21%) и танкеры (18%).

Россия в мировом портфеле заказов гражданского судостроения занимает около 1% по числу судов и менее 0,1% по их дедвейту. По данным Clarkson, общий портфель российских заказов составил на май 70 судов, около 60% размещены в России, но это небольшие суда - на них приходится лишь 11% от общего дедвейта, остальное строится за рубежом. (Укррудпром/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

МИРОВОЙ РЫНОК: ВТОРОЙ КОРВЕТ «АЛЬ-РАХМАНИ» ПЕРЕДАН ВОЕННО-МОРСКИМ СИЛАМ ОМАНА

Второй (первый серийный) корвет "Аль-Рахмани", построенный британской компанией BAE Systems по проекту "Хариф", передан ВМС Омана. Корвет был передан заказчику на военно-морской базе (ВМБ) в Портсмуте. Об этом сообщила компания "БАЕ системз".

Контрактом предусматривается поставка трех корветов класса "Хариф". Они могут выполнять задачи по поражению как надводных, так и воздушных целей. Конфигурация корпуса корабля выполнена с применением технологии снижения демаскирующих признаков "стелс". В числе инновационных технологий, внедренных в конструкцию корабля - единая электроэнергетическая установка, при использования которой обеспечивается плавность регулирования оборотов гребного винта и достижение хороших маневренных качеств корвета. (АРМС-ТАСС/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

БРАЗИЛИЯ: ВЕРФЬ RIO GRANDE ЗАВЕРШИЛА СТРОИТЕЛЬСТВО ПОЛУПОГРУЖНОЙ БУРОВОЙ УСТАНОВКИ

Бразильская верфь Rio Grande завершила работы по строительству полупогружной буровой установки P-55.

Заказчиком ППБУ является бразильская государственная нефтяная компания Petroleo Brasileiro S. A. (Petrobras). Как сообщает пресс-служба компании-заказчика, буровая установка покинула акваторию судостроительного предприятия и буксируется к месторождению в бассейне Кампос. Там она будет работать в рамках проекта по разработке блока Roncador Field Module 3. ППБУ подсоединят к 17 скважинами (11 эксплуатационным и 6 водонагнетательным). Нефть и газ будут транспортироваться с добывающей платформы по подводным трубопроводам.

P-55 является одной из 9 платформ, которые Petrobras планирует установить на своих нефтяных месторождениях в 2013 г. Эта ППБУ способна добывать 180 тыс. баррелей нефти и обрабатывать до 4 млн. куб. м газа в сутки.

Планируется, что P-55 приступит к работе в конце 2013 г.

ППБУ была на 79% построена и собрана в Бразилии. Корпус платформы возводился на верфи Atlantico Sul (EAS) , в Пернамбуку, откуда его буксировали на верфь Rio Grande для установки надстройки и различных модулей, некоторые из которых были построены на дочерней верфи в Нитерое (шт. Рио-де-Жанейро). (и-Маш/ Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ: ROLLS-ROYCE GROUP PLC ПОЛУЧИЛА ЗАКАЗ НА ПРОЕКТИРОВАНИЕ И ОСНАЩЕНИЕ СУДОВ-СНАБЖЕНЦЕВ

Rolls-Royce выиграла тендер на комплексную поставку судовых систем и проектных решений для двух морских судов снабжения буровых платформ, которые будут строиться на верфи COSCO в Гуандуне (Китай), говорится в пресс-релизе Rolls-Royce. Суда строятся для сингапурской группы компаний Chellsea, занятой в сфере обслуживания шельфовых нефтедобывающих проектов.

Проект судов-снабженцев от Rolls-Royce UT 771 WP отличается особенной заостренной конструкцией носовой части корпуса, обеспечивающей более легкое преодоление сопротивления волн в бурных водах и, следовательно, меньший расход топлива и большую остойчивость. Это первый подобный проект для Азиатского рынка. Суда пополнят флот Chellsea из двух UT-судов.

В комплект систем оборудования от Rolls-Royce входит MTU-двигатели, пропульсивные установки, система энергоснабжения, системы обработки навалочных грузов, палубные механизмы, системы автоматики и управления, а также система динамического позиционирования, использующая спутниковые технологии для поддержания устойчивости судна без установки на якорь.

Поставка судов запланирована на 2015 г. Контракт включает опцион на еще четыре судна.

В настоящее время на китайских верфях строятся 22 судна проекта UT от Rolls-Royce. Из них четыре судна серии UT строятся на верфи Гуандун COSCO Shipyard и четыре - на верфи COSCO в Чжоушане. (PortNews/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ГОЛЛАНДИЯ: ВЕРФЬ DE HOOP ПОСТРОИТ СУДНО PSV ДЛЯ КОМПАНИИ DELTA LOGISTICS LIMITED

Голландская верфь De Hoop получила очередной заказ на постройку судна.

Заказчиком выступает компания Delta Logistics Limited (Тринидад). Для нее верфь De Hoop построит новое судно обеспечения морских оффшорных платформ (Platform Supply Vessel - PSV).

В качестве базового проекта голландские судостроители выбрали проект KISS, по которому недавно на верфи было построено судно PSV для мексиканской компании Pemex. Судно для Delta Logistics будет укомплектовано дизель-электрической пропульсивной системой. Его планируется использовать для операций по обслуживанию платформ в Карибском море.

Верфь De Hoop сдаст новое судно заказчику в третьем квартале 2014 г.

Характеристики судна: длина корпуса - 70 м; ширина - 15,8 м; дедвейт - более 2500 т; скорость - 12 узлов. (и-Маш/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ИТАЛИЯ: FINCANTIERI - CANTIERI NAVALI ITALIANI S.P.A. ПОСТРОИТ КРУИЗНЫЙ ЛАЙНЕР ДЛЯ КОМПАНИИ SEABOURN

Итальянская судостроительная компания Fincantieri и судоходная компания по организации круизов Seabourn подписали соглашение о намерениях по постройке нового круизного судна класса "люкс".

В документе указывается, что новый круизный лайнер должен пополнить флот компании "Сибурн" (входит в состав круизной группы Carnival) во второй половине 2016 г.

По словам Ричарда Мэдоуса, президента компании "Сибурн", роскошное круизное судно, которое оператор намерен построить на итальянской верфи, станет четвертым, выполненным по абсолютно новому, но уже успевшему хорошо себя зарекомендовать проекту. По этому проекту построены круизные суда, эксплуатируемые компанией "Сибурн" и носящие названия Seabourn Odyssey, Seabourn Sojourn и Seabourn Quest. (и-Маш/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

КАНАДА: ВЕРФЬ VANCOUVER SHIPYARDS ПОСТРОИТ 10 СУДОВ ДЛЯ БЕРЕГОВОЙ ОХРАНЫ

Канадское судостроительное предприятия Vancouver Shipyards получило заказ от министерства промышленности этой страны на постройку 10 судов обеспечения различного типа.

Суда предназначены для Береговой охраны Канады. Предварительная стоимость заказа составила $3,3 млрд. Суда будут построены в рамках программы Национальной стратегии строительства флота NSPS (National Shipbuilding Procurement Strategies).

Согласно контрактным обязательствам Vancouver Shipyards построит для Береговой охраны Канады 5 многоцелевых судов средней дальности MEMTV (Medium Endurance Multi-Tasked Vessel) и 5 прибрежных патрульных судов (Offshore Patrol Vessel).

Кроме этого заказа, судоверфь займется строительством научных судов для исследования прибрежных рыболовных зон OFSV (Offshore Fisheries Science Vessels), кораблей для океанических исследований прибрежных зон OOSV (Offshore Oceanographic Science Vessel) и первого канадского ледокола PI (Polar Icebreaker). (и-Маш/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

КАТАР: СУДОВЕРФЬ NAKILAT DAMEN SHIPYARDS QATAR (NDSQ) ПОЛУЧИЛА СЕРТИФИКАТ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА

Катарский судостроитель Nakilat Damen Shipyards Qatar (NDSQ) получил сертификат соответствия систем управления качеством, экологии и безопасности международно признанным стандартам от Lloyd's Register Quality Assurance (LRQA), сообщает компания.

Сертификаты систем менеджмента ISO 9001:2008, ISO 14001:2004 и OHSAS 18001:2007 были вручены компании 3 октября во время церемонии в Рас Лаффане, на судостроительном предприятии Erhama Bin Jaber Al Jalahma Shipyard.

Компания впервые в этом году получает сертификат соответствия систем управления экологических стандартов и норм безопасности (ISO, OHSAS), вместе с подтверждением системы менеджмента, которая первоначально была получена NDSQ в 2011 г.

NDSQ является совместным предприятием Nakilat и голландской Damen Shipyards. Компания базируется на судостроительном предприятии в Рас Лаффане. NDSQ начала деятельность в 2010 г. и специализируется на строительстве судов длиной до 170 м из стали, алюминия и армированного пластика. (PortNews/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

США: ИНЖЕНЕРЫ СОБИРАЮТ ИННОВАЦИОННУЮ ПОДВОДНУЮ ЛОДКУ

В течение последних 70 лет исследователи из лаборатории прикладной физики Вашингтонского университета изучали океанские глубины. Но теперь ученые объединились с местной инженерной компанией Oceangate Inc., конструирующей подводные лодки, и в ближайшие годы намерены построить инновационную субмарину. Аппарат сможет взять на борт пять человек, и будет погружаться на глубину около 3 км. Ученые намерены завершить проект к 2016 г., тогда это будет первая глубоководная пилотируемая подводная лодка, созданная учеными Вашингтонского университета. По словам исследователей, такая лодка позволит сделать прорыв в океанической науке: на собственной субмарине студенты и преподаватели смогут в любой момент погрузиться в океанические глубины.

Подводная лодка, названная Cyclops, имеет карбоновый корпус и способна погружаться на глубину до 3000 м. Это больше, чем максимальная глубина погружения большинства существующих подводных лодок. Лишь некоторые из них способны погружаться глубже 3 км. Как сказал Стоктон Раш, генеральный директор компании Oceangate Inc., сейчас в мире около 600 военных подводных лодок, и только около 100 сертифицированных гражданских подводных лодок. Большинство из них находятся на частных яхтах или в хранилище. Арендовать субмарину для океанических исследований крайне сложно, потому ученым крайне важно иметь собственный аппарат для погружений.

Инженеры рассмотрели около 20 вариантов конструкции корпуса, пока не остановились на одном. Был выбран карбоновый корпус, имеющий форму пули. Он может опускаться на максимальную глубину менее, чем за 60 минут. Как только судно достигает глубины, оно переходит в крейсерский режим работы. Пассажирские места установлены таким образом, чтобы всегда оставаться в вертикальном положении.

Совместно с компанией Oceangate и Вашингтонским университетом работали специалисты из Boeing для анализа прочности корпуса толщиной 17 см под давлением. В конструкции корпуса подводной лодки Cyclops используется технология, где каждая полоса из углеродного волокна и композитного материала размещены предельно точно, чтобы избежать появления зазоров или слабых мест.

У подлодки будет литий-полимерный аккумулятор, который облегчит конструкцию и позволит субмарине погружаться быстрее и находиться под водой дольше, чем большинству других подлодок. Переднее стекло для обзора будет полтора метра шириной и толщиной в 10 см. Пассажиров разместят внутри купола, чтобы они имели 180-градусный обзор.

Исследователям из Вашингтонского университета новая субмарина даст возможность протестировать новый датчик, консоль манипулятор и систему управления, а также предоставит возможность изучать морские глубины. (CNews/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

США: ДЕСАНТНО-ВЕРТОЛЕТНЫЙ КОРАБЛЬ-ДОК LPD-25 ЗАВЕРШИЛ ПРИЕМОЧНЫЕ ИСПЫТАНИЯ

Десантно-вертолетный корабль-док "Сомерсет" LPD-25, 9-й корабль типа "Сан-Антонио", успешно завершил приемочные испытания и готовится к передаче ВМС США в октябре. Корабль построен на судостроительном заводе "Ингаллс шипбилдинг", принадлежащем компании "Хантингтон Ингаллс индастриз". ВМС США планируют принять его на вооружение 1 марта 2014 г. Как сообщило командование морских систем ВМС США NAVSEA (Naval Sea Systems Command), приемочные испытания корабля проводила комиссия по инспектированию и приемке кораблей ВМС INSURV (Board of Inspection and Survey).

Головной ДВКД LPD-17 "Сан-Антонио" был поставлен ВМС США в 2005 г. К настоящему времени ВМС США поставлены восемь кораблей этого типа. Десятый корабль серии "Джон П. Мюрта" LPD-26 готов на 40%, будет спущен на воду в 2014 г. и окончательно построен в 2016 г. Заложен одиннадцатый корабль "Портланд" (LPD-27), готовность которого составляет 8%, а завершение строительства намечено на 2017 г.

Десантно-вертолетный корабль-док класса "Сан-Антонио" представляет собой судно длиной 208,4 м, шириной 31,9 м, водоизмещением 24900 т и осадкой 7 м. Корабль оборудован четырьмя турбодизельными двигателями, которые обеспечивают ход максимальную скорость хода 24 узла. Площадь палуб для колесной и гусеничной техники составляет 24000 кв. футов, объем помещений для средств и предметов материально-технического обеспечения - 34000 куб. футов. Экипаж судна состоит из 360 человек постоянного персонала. Кроме того, имеется возможность разместить около 800 человек десанта морской пехоты и 14 амфибийных бронированных машин. Вооружение судна составляет ЗРК "Си Спэрроу", два ЗРК RAM, две 30-мм артустановки "Бушмастер". Корабли могут оснащаться 1 вертолетом CH-53E "Си Стэллион", либо 2 CH-46E "Си найт", либо одним конвертопланом MV-22 "Оспри", а также двумя десантными катерами LCAC.

Данный тип кораблей предназначен для действий в составе экспедиционных ударных групп ВМС США и является их основным звеном. Судно обладает способностью перебросить в заданную точку и обеспечить высадку на необорудованное побережье десанта на двух десантных катерах на воздушной подушке LCAC и 14 плавающих бронетранспортеров Корпуса морской пехоты MCEFV. (АРМС-ТАСС/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ФИНЛЯНДИЯ: WARTSILA OYJ ABP ПРЕДСТАВИЛА НА РЫНКЕ США НОВЫЙ ДВУХТОПЛИВНЫЙ ДВИГАТЕЛЬ, СООТВЕТСТВУЮЩИЙ TIER-4

Wartsila начала поставку на рынок США для судовладельцев и операторов судов свой новый двухтопливный двигатель Wartsila 20DF. Как указано в сообщении компании, двигатель соответствует всем строгим требованиям США к вредным выбросам в окружающую среду (EPA) Tier-4. Новый тип двигателя привлекает внимание операторов флота Северной Америки, где нормы контроля выбросов (ECA) вступили в силу в этом регионе с августа 2012 г. Они смогут использовать либо СПГ или дизельное топливо в зависимости от наличия топлива или его стоимости.

Законодательством в ECA установлен более жесткий контроль выбросов оксидов серы (SOx), оксидов азота (NOx) и твердых частиц с судов.

Среднескоростной, двухтопливный двигатель серии 20DF имеет коммерческое назначение. Эти двигатели буду работать в основном на СПГ и использовать морское дизельное топлива (MDO) в качестве вспомогательного, резервного типа топлива в чрезвычайной ситуации. Мощность двигателя 20DF представленная на рынке варьируется от 1056 кВт (1415 л. с.) до 1584 кВт (2122 л. с.). Вариант четырехтактного двутопливного двигателя имеет самый широкий диапазон мощности. Серии 20DF, 34DF и 50DF имею мощности от 1056kW (1415 л. с.) до 17550 кВт (23515 л. с.). Финский производитель уже поставил более тысячи единиц двухтопливных двигателей. (PortNews/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ФИНЛЯНДИЯ: WARTSILA OYJ ABP ПОСТАВИТ ДВУХТОПЛИВНЫЕ ДВИГАТЕЛИ И ДВИЖИТЕЛЬНЫЕ УСТАНОВКИ ДЛЯ ДВУХ КИТАЙСКИХ СПГ-ТАНКЕРОВ

Двухтопливные двигатели 50DF и пропульсивные установки производства Wartsila были выбраны для установки на двух танкерах по транспортировке сжиженного природного газа (СПГ), которые строятся на двух китайских верфях, говорится в сообщении финской корпорации.

Первый заказ на поставку комплекта поступил от китайских партнеров: Ningbo Xinle Shipbuilding Group Co Ltd. и Shanghai CSR Hange Shipping Engineering Co Ltd., строящих один из танкеров. Второй контракт был заключен с китайским судостроителем Cosco (Dalian) shipyards.

СПГ танкеры строятся для китайских судоходных компаний: Zhejiang Yuanhe Ocean Shipping Company и Dalian Inteh Group Co Ltd.

В комплект поставки входят двухтопливные двигатели Wartsila 50DF, винт регулируемого шага (CPP), коробки передач и другие системы движительных установок. Основным топливом для данных двигателей будет СПГ. В случае необходимости танкеры могут использовать и обычное судовое топливо.

Финский производитель начнет поставки оборудования летом 2014 г. Спуск судов на воду запланирован на 2015 г. СПГ-танкеры будут задействованы в перевозке СПГ между терминалами и другими судами в китайских водах.

Корпорация Wartsila является мировым лидером в проектировании и производстве двигателей и других систем для судоходной индустрии, нефтедобывающей, электрической и других отраслей промышленности. В 2012 г. чистый доход от продаж Wartsila составил 4,7 млрд. евро. В корпорации работают около 18,9 тыс. сотрудников. Компания имеет представительства в 70 странах. (PortNews/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ЮЖНАЯ КОРЕЯ: НА ВЕРФИ SAMSUNG HEAVY INDUSTRIES (SHI) ПРОШЛА ПЕРЕДАЧА КОНТЕЙНЕРОВОЗА-ТРИНАДЦАТИТЫСЯЧНИКА ORIENT OVERSEAS CONTAINER LINE (OOCL) LIMITED

Судоходная компания Orient Overseas Container Line (OOCL) Limited провела церемонию имянаречения контейнеровоза.

Церемония состоялась на верфи Samsung Heavy Industries (SHI) (о. Геойе). Контейнеровоз, вместимостью 13208 TEU, передается во фрахт другому контейнерному оператору NYK Line и получило имя NYK Hyperion, сообщает пресс-служба OOCL.

Судно является восьмым в серии из 10 контейнеровозов-тринадцатитысячников заказанных OOCL на южнокорейской верфи. (и-Маш/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (http://ukrmach.dp.ua/)

ТЯЖЕЛОЕ И ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ

УКРАИНА: ГП «ЗАВОД «ЭЛЕКТРОТЯЖМАШ» ЗАКОНЧИЛО ИСПЫТАНИЯ ТУРБОГЕНЕРАТОРА ДЛЯ КРИВОРОЖСКОЙ ТЕПЛОВОЙ ЭЛЕКТРОСТАНЦИИ

Государственное предприятие "Завод "Электротяжмаш" завершило испытания турбогенератора ТГВ-325 2АУЗ для блока №1 Криворожской ТЭС. Об этом сообщает пресс-служба предприятия.

Контракт на поставку оборудования был заключен 29 мая 2012 г. Поставка готового оборудования состоялась в конце октября.

"Сейчас мы находимся на заключительной стадии выполнения заказа для Криворожской ТЭС. После отгрузки турбогенератора на электростанцию отправятся наши шеф-инженеры и приступят к шеф-надзору при монтаже нового оборудования", - отметил директор "Электротяжмаша" Владимир Глушаков.

Государственное предприятие "Завод "Электротяжмаш" специализируется на разработке и выпуске мощных гидрогенераторов, гидрогенераторов-двигателей, турбогенераторов для тепловых и атомных электростанций, электродвигателей для приводов прокатных станов, шахтных подъемников, водяных насосов оросительных каналов, тягового электрооборудования для железнодорожного и городского транспорта. (Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: ГП «ЗАВОД «ЭЛЕКТРОТЯЖМАШ» ЗАВЕРШИЛО ИСПЫТАНИЯ ДВИГАТЕЛЯ ДЛЯ ШАХТЫ ИМ. В. БАЖАНОВА

Государственное предприятие "Завод "Электротяжмаш" завершило испытания двигателя П2Ш 1000-100 УХЛ4 для привода подъемной машины на шахте им. В. Бажанова (ПО "Макеевуголь").

Договор на производство оборудования был подписан в апреле. Производство агрегата длилось 5 месяцев.

Мощность двигателя составляет 1000/1450 кВт, частота вращения 100 об./мин. Уникальность машины состоит в том, что она установлена на специальной башне, высота которой составляет 100 м. Такое расположение позволяет существенно экономить ресурсы. "В конце октября мы отгрузили готовый двигатель. Оборудование для подъемных машин шахты Бажанова наше предприятие производило и поставляло еще со времен СССР", - отметил директор "Электротяжмаша" Владимир Глушаков. (Пресс-релиз ГП "Завод "Электротяжмаш"/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: ГП «ЗАВОД «ЭЛЕКТРОТЯЖМАШ» ПОДПИСАЛО КОНТРАКТ С ПАО «УКРГИДРОЭНЕРГО»

Государственное предприятие "Завод "Электротяжмаш" подписало контракт с ПАО "Укргидроэнерго" на реконструкцию гидрогенератора для Днепродзержинской ГЭС. Об этом сообщаетпресс-служба предприятия.

Вертикальный гидрогенератор СВ 1500/110-116М УХЛ4 представляет собой машину зонтичного типа номинальной мощностью 48,4 МВт. Поставка гидрогенераторного оборудования для модернизации агрегата планируется на конец первого квартала 2014 г. Четыре гидрогенератора такого типа были модернизированы предприятием и поставлены на электростанцию в 2004-2010 гг.

"Сейчас мы продолжаем активно участвовать в программе модернизации энергетических мощностей ПАО "Укргидроэнерго". Мы приложили максимум усилий, чтобы выиграть тендер на проведение этих работ, учитывая тот факт, что на Днепродзержинской ГЭС установлено 9 агрегатов производства российского завода. В результате это уже пятый энергоблок, который модернизирует "Электротяжмаш" для этой электростанции", - отметил первый заместитель директора ГП "Завод "Электротяжмаш" Дмитрий Костюк. (Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: ОАО «ТУРБОАТОМ» ИЗГОТОВИЛО ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ДОБРОТВОРСКОЙ ТЕПЛОВОЙ ЭЛЕКТРОСТАНЦИИ

Крупнейший производитель турбинного оборудования завод "Турбоатом" (Харьков) изготовил оборудование для модернизации паровой турбины энергоблока №8 Добротворской (Добротвор, Львовская обл.). Об этом говорится в сообщении "Турбоатома". "В октябре предприятие изготовило и сдало под отгрузку цилиндр низкого давления (ЦНД) и узлы модернизации цилиндров высокого и среднего давления (ЦВСД)",- сказано в сообщении.

Согласно сообщению, на Добротворской ТЭС выполняется проект модернизации турбины с реконструкцией проточной части ЦВСД, системы регулирования, первой опоры, а также с установкой нового ЦНД.

После модернизации мощность турбоагрегата достигнет 160 МВт за счет увеличения коэффициента полезного действия ЦНД до 85,5%.

Кроме того, повысится надежность и экономичность турбины и улучшатся экологические показатели энергоблока.

При изготовлении оборудования применены новые технические решения "Турбоатома" - установка обновленных рабочих лопаток с высокоэкономичными профилями, сварнокованных роторов низкого давления из пластичной легированной стали, не подверженных коррозии под напряжением, а также последняя ступень низкого давления, которая может работать в широком диапазоне режимов.

В обязательства предприятия входят проектирование, поставка, шеф-монтажные работы, участие в пусконаладке, гарантийных испытаниях и вводе оборудования в эксплуатацию. Пуск энергоблока намечен на 2013 г.

"Турбоатом" специализируется на производстве турбин для тепловых и атомных электростанций, гидравлических турбин для гидроэлектростанций и гидроаккумулирующих электростанций, газовых турбин для тепловых электростанций, парогазового оборудования и другого энергетического оборудования. 75,22% акций открытого акционерного общества "Турбоатом" принадлежит государству, компания управляется Фондом государственного имущества. (Украинськи новыны/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: ОАО «ТУРБОАТОМ» ВВЕЛО В ЭКСПЛУАТАЦИЮ ТЕРМИЧЕСКУЮ ЭЛЕКТРОПЕЧЬ

ОАО "Турбоатом" продолжает техническое перевооружение металлургического производства. В декабре 2012 г. в кузнечном цехе (№63) запущена термическая электропечь словенской компании Rico, о чем подписан соответствующий акт, сообщает пресс-служба предприятия. Эта печь нового поколения полностью автоматизирована, она предназначена для термообработки поковок малых размеров общей массой до 1000 кг.

В результате установки нового оборудования значительно улучшится качество термообработки поковок и экологические показатели, повысится культура производства, а также снизится потребление электроэнергии и сократятся производственные циклы. Сегодня в печи обрабатываются поковки для Экибастузской ГРЭС-1, Зуевской ТЭС, детали для гидротурбинного производства и заготовки для инструментального цеха.

Согласно контракту, компания Rico осуществила поставку оборудования, шеф-монтаж, пуско-наладочные работы и обучение персонала работе с электропечью. (Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

Интервью

УКРАИНА: ЧТО ЖДЕТ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ АЛЬТЕРНАТИВНОЙ ЭНЕРГЕТИКИ

Евросоюз потребовал упразднить механизм поддержки местных производителей оборудования для возобновляемой энергетики. Чем чревато выполнение данного требования рассказал Илья Зинченко, руководитель украинского подразделения группы Pillar.

- Украина в 2009 г. одновременно с введением "зеленых" тарифов законодательно установила механизм стимулирования развития производства оборудования для возобновляемой энергетики, так называемое правило местной составляющей. Как это отразилось на компании Pillar и на рынке Украины в целом?

Полагаю, что говорить о результатах пока преждевременно. Пуск этого механизма несколько раз откладывался на более поздний срок, а затем видоизменялся. Нынешняя редакция соответствующего закона вступила в силу только 1 июля, а с учетом разработки и утверждения подзаконных актов, мы имеем всего лишь три месяца работы по понятным правилам определения местной составляющей. Сейчас идет активная фаза работы с украинскими компаниями, выполнены первые заказы, идут активные переговоры, и мы рассчитываем уже в ближайшем будущем на увеличение спроса со стороны украинских потребителей продукции.

Для Украины же правило местной составляющей - это, в первую очередь, поддержка и развитие собственной промышленности и реального сектора экономики.

- Работают ли аналогичные механизмы, способствующие локализации производства высокотехнологичного оборудования, в других странах или это отечественное ноу-хау?

- Безусловно, такие механизмы есть и в других странах. В том или ином виде меры, направленные на локализацию производства оборудования для возобновляемой энергетики, работают в Канаде, Италии, Франции, России, Казахстане, Саудовской Аравии, в некоторых других странах Азии. В Китае и Японии аналогичных норм нет, но построить станцию и получить там "зеленый" тариф невозможно, если это не китайская или японская компания соответственно. Страны, которые вводят правила местной составляющей, понимают, что солнечная энергетика - это энергетика будущего. По своей сути эти меры направлены на одно: стимулирование экономики и поддержку собственных производителей соответствующих компонентов объектов альтернативных источников энергии. Таким образом страны, с одной стороны, развивают этот рынок, а с другой - защищают своих национальных игроков на нем от недобросовестной конкуренции.

- Корректно ли утверждение, что правило местной составляющей защищает украинских производителей от экспансии демпингующих азиатских поставщиков?

- Абсолютно верное утверждение. Еврокомиссия в мае опубликовала документ, в котором совершенно четко обосновывается, что китайские копании в массовом порядке используют демпинговые цены на "солнечную" продукцию, и этот демпинг составляет 88%. Фактически они продают свою продукцию в два раза дешевле ее себестоимости. Как мы понимаем, цель у этого одна - устранить конкурентов с данного рынка для того, чтобы затем на нем господствовать. Во многом эта задача достигнута. Например, в Европе в значительной степени производства отрасли солнечной энергетики уже уничтожены. Суще-

ствующие в Украине правила, безусловно, защищают украинских производителей от недобросовестной конкуренции и стимулируют зарубежные компании переносить свои производства в Украину, создавая тут новые рабочие места.

- Насколько совершенен действующий в настоящее время механизм стимулирования локализации производства материалов, комплектующих и оборудования для возобновляемой энергетики, требует ли он дальнейшей корректировки?

- По сути, при формировании данного механизма в Украине за базу была взята канадская модель. С другими цифрами по величинам компонентов местной составляющей в разных переделах продукции, но база канадская, которая, в свою очередь, была опробована и показала жизнеспособность. Да, о деталях можно спорить, потому как каждый производитель считает, что именно его продукция заслуживает большего процента местной составляющей, но это детали, которые не имеют отношения к тому, что само введение местной составляющей является очень положительным фактором для производителей в частности, и экономики государства в целом. Существующий же порядок определения и расчета местной составляющей в объектах электроэнергетики понятен и выполним как для установщиков электростанций на альтернативных источниках энергии, так и для производителей оборудования.

- В октябре стало известно, что Евросоюз потребовал от Украины упразднить механизм поддержки местных производителей оборудования для "зеленой" энергетики. Какими будут последствия ликвидации правила местной составляющей? Готовы ли отечественные производители к конкуренции с зарубежными компаниями?

- Начну с ответа на второй вопрос. Я не могу говорить обо всех производителях нашей отрасли в Украине, но Pillar к конкуренции готов. Мы имеем очень низкую себестоимость, готовы конкурировать с любым производителем в мире, но мы не можем работать в условиях недобросовестной конкуренции. Безусловно, если на наш рынок придут компании с демпинговой ценой, мы не будем иметь никаких шансов на продажи. И тем не мене, на наш взгляд, самые негативные последствия отмены местной составляющей будут для энергорынка и энергосетей Украины. Достаточно посмотреть на недавние примеры таких стран, как Испания и Чехия, в которых тоже были введены "зеленые" тарифы, но без правила местной составляющей. За год там устанавливались мощности в 5-10 раз превышающие расчеты правительства. Это привело к тому, что властям этих стран пришлось задним числом пересматривать в сторону уменьшения "зеленые" тарифы для уже работающих электростанций. Это подорвало доверие к данным рынкам. В условиях Украины массовое и неконтролируемое строительство солнечных электростанций вообще может привести к разбалансировке энергетической системы.

- Многие европейские производители комплектующих и оборудования для возобновляемой энергетики не смогли противостоять демпингу китайских поставщиков. В результате, как вы сказали, производства были фактически уничтожены. Возможно ли повторение такого сценария в Украине в случае упразднения механизма поддержки местных производителей?

- Активный демпинг со стороны Китая начался в начале 2011 г. За этот период времени количество предприятий сильно сократилась. На начало 2013 г. осталось только 25% предприятий солнечной промышленности от той их численности, которая была в 2010 г. Сильно сократился и штат сотрудников в тех компаниях, которые остались живы. Это связано с тем, что невозможно продавать продукцию с ценой в два раза ниже ее себестоимости, если тебя не субсидирует государство. В случае отмены правила местной составляющей для Украины этот сценарий также вполне вероятен. И это не вопрос того, что мы работам хуже. Это вопрос того, что Китай продает по демпинговым ценам, и, безусловно, в такой ситуации прямые закупки в Китае приведут к закрытию предприятий в Украине, а мы будем вынуждены финансировать китайского производителя.

- Как отразилась мировая экспансия китайских поставщиков на Pillar, экспортирующем большую часть выпускаемой продукции?

- По итогам 2011-2012 гг. нет ни одного предприятия в мире, которое бы работало в данной отрасли и при этом демонстрировало бы реальные положительные финансовые результаты. Все предприятия убыточны. К большому сожалению, Pillar - не исключение. Численность наших сотрудников сократилась в два раза за два года. По всей видимости, 2013 г. будет третьим годом подряд, в котором все будут демонстрировать негативные финансовые результаты. Но, благодаря действию правила местной составляющей мы рассчитываем, что в конце года нам удастся восстановиться, а со следующего года мы сможем демонстрировать нормальный финансовый результат.

- Если Евросоюз продолжит настаивать на ликвидации правила местной составляющей в его нынешнем виде, каким может быть компромиссное решение данного вопроса? Есть ли альтернатива работающему механизму?

- Если Европа будет настаивать на отмене местной составляющей, то есть предложение посоветовать Европе рассмотреть результаты ее политики и текущую ситуацию у собственных производителей. То, в каком положении они оказались в результате невозможности защитить собственный сектор от недобросовестной конкуренции. В Европе закрыты или обанкротились сотни предприятий, работу потеряли сотни тысяч людей, которые были прямо или косвенно задействованы в данном секторе. Поэтому, видя такие результаты в Европе, мы должны четко понимать, что никакой реальной альтернативы правилу местной составляющей не существует. Мы или поддерживаем собственного товаропроизводителя, или поддерживаем недобросовестную конкуренцию. (Дело/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

Предприятие на рынке

УКРАИНА: ПАО «ЭНЕРГОМАШСПЕЦСТАЛЬ» (ЭМСС) - ПЛАНЫ НА 2014 ГОД

Краматорский завод ПАО "Энергомашспецсталь" (ЭМСС) входит в обойму украинских машиностроителей, которые пытаются идти в разрез с общим понижающим трендом. и хотя за 10 месяцев, по данным Государственной службы статистики, этот сектор украинской экономики просел на 13,6% в сравнении с аналогичным периодом предыдущего года (АППГ), в Краматорске не унывают и надеются на выравнивание ситуации до конца года, а также на более высокие результаты в 2014 г.

2012 г. для предприятия вышел не самым удачным: чистый доход завода по международным стандартам финансовой отчетности (МСФО) составил 1,205 млрд. грн. (почти $151 млн.), а чистая прибыль - всего 0,54 млн. грн. (около $68 тыс.) в сравнении с 32 млн. грн. ($4 млн.), полученными годом ранее. В текущем году за 9 месяцев показатель по реализации предприятия составил 860 млн. грн. Генеральный директор ЭМСС Максим Ефимов отмечает, что в 2013 г. предприятие ожидает снижения выручки на 3-5%, но не более. "Мы планируем выйти на показатель в $1,3 млрд. в це-

лом по году", - отмечает он. Аналитики не столь оптимистично оценивают шансы завода "выйти в плюс" по итогам этого отчетного периода. При сохранении существующих темпов вряд ли планам руководства суждено сбыться - арифметический подсчет показывает, что выручка ЭМСС рискует сократиться до 1,15 млрд. грн. или достичь показателей 2012 г.

Одной из ключевых проблем ЭМСС эксперты считают отсутствие долгосрочных контрактов, позволяющих предприятию спланировать деятельность наперед. "У завода практически нет контрактов, приносящих "длинные" деньги", - отметил один из экспертов рынка. Исключением эксперт называет только заказы, получаемые краматорским заводом от мажоритарного акционера предприятия - государственной корпорации "Росатом" (РФ), владеющей 51% акций предприятия. "Росатом" обеспечивает чуть меньше четвертой части заказов на предприятии, что позволяет рассчитывать на более-менее постоянную загрузку", - отмечает он. Цифру, названную экспертом, подтверждают и на самом предприятии - говоря о структуре распределения отраслевой продукции, на атомную отрасль приходится примерно 20% производства. "В следующем году мы планируем увеличить эту долю до 30%", - говорит М. Ефимов. Аналитики отмечают, что таким образом предприятие страхуется от недозагрузки по другим отраслям.

А переживать есть из-за чего. "Украинские производители насосного и нефтегазового оборудования испытывают трудности в связи с ухудшением финансового положения их заказчиков", - отмечает руководитель департамента риск-менеджмента МЮФ Integrites Евгений Тимошенко. Производство заготовок для нефтегазохимического направления занимает около 20% в структуре продукции ЭМСС, поэтому снижение количества заказов от этой отрасли может болезненно отразиться на финансовых показателях предприятия. На это же сетуют на самом заводе, отмечая, что в следующем году ситуация, вероятно, выровняется.

Источники на рынке утверждают, что проблемы по этому направлению связаны с занижением крупным российским заказчиком подобного оборудования - корпорацией "Газпром" - инвестиционного ресурса на развитие собственной инфраструктуры. "Газпром" сосредоточен на вложении средств в организацию Олимпиады в Сочи. Следовательно, он меньше средств дает на подконтрольные предприятия. Впрочем, газовый гигант, похоже, финансовых проблем не испытывает: по данным компании, чистая прибыль ОАО "Газпром" по МСФО в I полугодии, относящаяся к акционерам компании, возросла на 13% в сравнении с АППГ и составила 582,7 млрд. руб. ($17,75 млрд.). "Но в следующем году компания будет способна тратить большие объемы средств на модернизацию существующих добывающих производств и создание новых", - говорит источник.

В ЭМСС рассчитывают, что в 2014 г. конъюнктура нефтегазхимического направления улучшится, не в последнюю очередь благодаря вышеозначенному фактору. "В нынешнем году возникли проблемы в нефтегазохимии - по тем проектам, где мы работаем с заводами, ориентированными на поставку оборудования для "Газпрома". Надеемся, что в 2014 г. ситуация в этом вопросе изменится в лучшую для нас сторону", - говорит М. Ефимов.

Эксперты отмечают, что, несмотря на оптимизм руководства, есть ряд рисков, которые могут помешать ЭМСС улучшить показатели в следующем году. Экспортный потенциал украинских машиностроителей связан с историческим влиянием в регионе СНГ: большая часть производственных мощностей СССР была размещена в Украине, а самый большой спрос был в России. Поэтому возможные проблемы в получении заказов из соседнего государства из-за некоторых политических особенностей эксперт причисляет к возможному фактору снижения количества заказов для ЭМСС именно из этого региона. Также эксперты указывают на тренд стагнации в российской экономике в 2013 г., который может продолжить действие и в следующем. Однако, по их мнению, у предприятия есть неплохое подспорье для успеха, поскольку цена украинского оборудования относительно низка по сравнению с аналогами развитых стран, где стоимость труда намного выше.

Руководство завода также опасается изменений - в первую очередь, в законодательном поле. "Мы пока не можем прогнозировать, какие изменения на рынке произойдут после подписания соглашения об Ассоциации с ЕС. Как это отразится на заказчиках из Европы? И применительно к поставкам в РФ: будут ли введены заградительные пошлины, барьеры…", - говорит М. Ефимов. Однако, по его прогнозам, следующий год завод планирует отработать с увеличением показателей относительно текущего. "С учетом заказов для "Росатома" и Белорусской АЭС рост выручки может составить 10%", - считает генеральный директор предприятия.

Впрочем, у ЭМСС есть еще одна отрасль, которая вызывает беспокойство, - ветроэнергетическое машиностроение. К примеру, в июле завод получил заказ на изготовление крупной партии роторов ветроэнергетических установок для американской компании General Electric. Однако большинство заказов в этой сфере предприятие получает от украинской локализации экс-немецкого Fuhrlander, производящего оборудование для ветроэлектростанций. Это предприятие связывают с самим М. Ефимовым; и он свое отношение к компании не скрывает.

С 1 июля претендовать на "зеленый" тариф могут только те ветроэлектростанции, в которых доля компонентов украинского происхождения составляет не менее 30%, а с 1 июля 2014 г. требование по степени локализации должно возрасти до 50%. Подобный нюанс позволил обоим предприятиям нарастить количество заказов. Но в преддверии подписания Ассоциации с ЕС европейский комиссар по торговле Карл де Гухт заявил, что Еврокомиссия (ЕК) потребовала от Украины отказаться от механизма поддержки национальных производителей оборудования для возобновляемой энергетики с тем, чтобы упростить доступ на украинский рынок иностранных компаний. Понятно, что украинские промышленники категорически против такой позиции ЕК и лоббируют сохранение существующего положения вещей. "Мы не одобряем возможную отмену для альтернативной энергетики правила "местной" составляющей", - говорит М. Ефимов.

Перекрывать потери на существующих рынках в "Энергомашспецстали" планируют за счет выхода на новые рынки. В текущем году ЭМСС зашла в судостроительную сферу. "В Россию до конца года планируем отгрузить 700 т заготовок для ледоколов", - отмечает М. Ефимов. Действительно, летом предприятие выиграло тендер на производство запчастей для ледоколов ЛК16. Согласно этому контракту ЭМСС произведет 48 заготовок для движущего рулевого устройства ледоколов. На заводе тогда отмечали, что это один из самых крупных заказов для судостроительной промышленности по стальному литью, который когда-либо получала "Энергомашспецсталь". "Общий вес отливок в черном литье составит 276 т", - отмечали тогда на предприятии. В следующем году ЭМСС планирует дальнейшую экспансию в этот сегмент рынка. "Участие завода в этом проекте - еще одна ступень на рынке судостроения. Заказ станет очередной серьезной референцией "Энергомашспецстали" для дальнейшего участия в тендерах", - сказал начальник департамента продаж продукции судостроения и полуфабрикатов ПАО Юрий Шпортько. (МинПром/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ИЗБРАН СОСТАВ СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ ОАО «АТОМЭНЕРГОМАШ»

ОАО "Атомэнергомаш" объявляет о результатах внеочередного общего собрания акционеров, состоявшегося 4 октября.

В ходе заседания был избран состав совета директоров в составе: директор по управлению инвестициями и операционной эффективностью Госкорпорации "Росатом" Екатерина Ляхова, директор по развитию и реструктуризации Госкорпорации "Росатом" Евгения Горбунова, директор департамента международного бизнеса Госкорпорации "Росатом" Николай Дроздов, руководитель дивизиона Госкорпорации "Росатом" - генеральный директор ОАО "Атомэнергомаш" Андрей Никипелов, заместитель директора департамента правовой и корпоративной работы Госкорпорации "Росатом" Игорь Шпагин. (Пресс-служба ОАО "Атомэнергомаш"/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ОАО «КИРОВСКИЙ ЗАВОД» МОДЕРНИЗИРОВАЛО КУЗНЕЧНО-ПРЕССОВОЕ ПРОИЗВОДСТВО

"Кировский завод" завершил очередной этап обновления производства горячих поковок и штамповок. В рамках проекта ООО "Русские кузнечные заводы" ввело в эксплуатацию три новые печи, дробеметный барабан и модернизировало часть основного оборудования.

Новая трехсекционная камерная печь в линию молотов с массой падающих частей 10-16 т предназначена для нагрева стальных заготовок под ковку и горячую штамповку. Благодаря высокоточному компьютерному регулированию температуры, оборудование контролирует свойства металла, обеспечивая высочайшее качество штампованных поковок. При этом характеристики печи позволяют работать с любыми марками стали, в том числе с нержавеющей, и титаном, что значительно расширяет номенклатуру выпускаемых "Русскими кузнечными заводами" изделий. Используемая ранее печь толкательного типа, пригодная для нагрева заготовок только из углеродистой стали, будет выполнять роль резервного оборудования.

Три новые печи установлены в поточную линию, в соответствии с принципами бережливого производства и системой 5S, предполагающей минимальное перемещение заготовок. Современное энергоэффективное оборудование поможет "Русским кузнечным заводам" не только расширить портфель заказов, но также обеспечить существенную экономию газа и сократить эксплуатационные издержки компании.

В то же время в рамках проекта модернизации на участке финишных операций был установлен дробеметный барабан итальянской компании OMSG. Машина используется для очистки отливок от пригара и окалины. Пуск нового оборудования повысил качество обработки изделий на 50%, а производительность труда - на 20%. Барабан был изготовлен итальянской компанией по специальному проекту с учетом специфики работы "Русских кузнечных заводов". Устройство было оборудовано подогревом для обеспечения безотказной работы электроники и гидравлики во время сильных заморозков. Кроме того, скип (подъемный саморазгружающийся короб) был оснащен амортизирующими демпферами для снижения ударных нагрузок при работе с наиболее тяжелыми поковками.

Параллельно с пуском нового оборудования была проведена глубокая модернизация фрезерного станка для изготовления тяжелых молотовых штампов с внедрением системы ЧПУ, а также введена в эксплуатацию часть ранее не использовавшихся станков. "Кировский завод" продолжает реализацию программы обновления кузнечно-прессового производства, которая была начата в 2012 г. Общий бюджет проекта - порядка 150 млн. руб. (Портал машиностроения/ Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ГК «ПРОМЫШЛЕННЫЕ СИЛОВЫЕ МАШИНЫ» И MITSUBISHI HEAVY INDUSTRIES LTD. ПЛАНИРУЮТ СОЗДАТЬ СОВМЕСТНУЮ СЕРВИСНУЮ КОМПАНИЮ

Группа компаний "Промышленные силовые машины" и японский концерн Mitsubishi Heavy Industries Ltd. провели переговоры в европейском подразделении концерна в Нидерландах. Партнеры обсудили результаты сотрудничества и планы на следующий год, в том числе создание совместной сервисной компании в России.

ПСМ начала сотрудничество с Mitsubishi зимой. И уже в марте представила на российском рынке новую линейку дизель-генераторов на базе японских двигателей ADMi Taifun. 15 моделей, разработанных инженерно-конструкторским департаментом ПСМ, охватывают два сегмента мощности: 8-30 кВт и 630-1600 кВт.

Новая серия электростанций пользуется большой популярностью у российских заказчиков. Первый крупный проект - энергокомплекс для структур "НОВАТЭК" компания выполнила за полгода сотрудничества. 9 из 11 электростанций, поставленных по контракту, были собраны на двигателях Mitsubishi. Их общая мощность - более 10 МВт.

В следующем году ПСМ планирует активно продвигать серию ADMi на рынке нефтесервисного оборудования. В ближайшей перспективе и разработка нового продукта - специальных цельнометаллических контейнеров для электростанций большой мощности.

Генеральный директор ПСМ Андрей Медведев посетил завод по изготовлению турбокомпрессоров Mitsubishi в Альмере, осмотрел производственные линии и испытательные стенды. Также партнеры решили создать сервисную компанию в России, которая будет обеспечивать обслуживание и ремонт дизельных двигателей Mitsubishi. "В первую очередь, мы делаем это для заказчиков. Они получают качественную технику, оригинальные комплектующие и отличный сервис в одной точке. Это удобно и правильно с точки зрения клиента, и конечно, абсолютно логичный шаг со стороны ПСМ как производителя", - прокомментировал Андрей Медведев.

Представители Mitsubishi полностью разделяют стремление ПСМ обеспечить российских заказчиков качественным сервисом. Новая совместная компания будет располагать полным ассортиментом запасных частей и расходных материалов и персоналом, обученным на Mitsubishi. (RusCable/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ОАО «УРАЛМАШЗАВОД» ДО 2020 ГОДА ПОТРАТИТ 213 МЛН. РУБ. НА СОБСТВЕННУЮ ПОДГОТОВКУ ВЫСОКОКВАЛИФИЦИРОВАННЫХ КАДРОВ

Приоритетным направлением в стратегии развития предприятия в ближайшие несколько лет останется подготовка и переобучение персонала.

Сегодня предприятия российского машиностроения, как и другие высокотехнологичные отрасли, испытывают кадровый голод, направляя усилия на формирование и развитие собственной системы подготовки кадров, поддержку наставничества и рабочих трудовых династий.

Обязательной составляющий программы непрерывной подготовки кадров предприятия является и будет являться базовое профессиональное образование, как основа профессиональных компетенций работников предприятия. Поэтому предприятие и далее продолжает совместную работу по данному направлению с УрФУ, УГГУ, РГППУ и другими профессиональными образовательными учреждениями среднего и высшего образования.

В стадии подготовки и реализации совместный проект между ОАО "Уралмашзавод", НОУ "Учебный центр "Уралмашзавода" и ФГАО ВПО "Российский государственный профессионально-педагогический университет" по разработке и внедрению учебно-методического комплекса профессиональной подготовки рабочего персонала сварочного производства ОАО "Уралмашзавод" по применению нового высокотехнологичного оборудования.

Продолжится обучение работников предприятия с целью повышения квалификации. Например, в следующем году в ВУЗах города пройдут обучение около 50 сотрудников и будут набраны новые группы. На именную стипендию от предприятия студентам в 2014 г. предприятие выделит 1,5 млн. руб.

Работать с потенциальными работниками "Уралмашзавод" начинает, что называется, буквально со студенческой скамьи. Завод предоставляет студентам возможность прохождения стажировок на предприятии сроком от полугода до года. Программа "Стажер" предусматривает совмещение работы на предприятии с учебой.

На реализацию программы в 2014 г. планируется выделить 8,3 млн. руб. Дальнейшее развитие получит программа "Стипендиат", где предприятие курирует выбранных студентов выпускных и предвыпускных курсов до момента их устройства на предприятие.

Финансирование различных образовательных программ, реализуемых совместно с учебными заведениями города и области составит до 2020 г. более 100 млн. руб.

На данный момент предприятие сформировало потребности Министерству общего и профессионального образования Свердловской области в специальностях, в которых остро нуждается производство - прогноз потребности в рабочих кадрах в разрезе профессий (специальностей) по предприятию на 2013-2015 гг. всего составляет 450 человек, в том числе по станочно-сварочному профилю 330 чел.

В дополнение к базовой профессиональной подготовке, предприятие реализует внутризаводское обучение и развитие персонала, при активном сотрудничестве и поддержке основных образовательных учреждений среднего и высшего образования Екатеринбурга и Свердловской области.

На "Уралмашзаводе" реализуется проект подготовки и формирования кадрового резерва. Оценка и подготовка кадрового резерва будет осуществляться с помощью программ "Школа мастера", "Школа руководителя". Ежегодно на эти цели будет выделяться 3-5 млн. руб., на программы по мотивации - до 6 млн. руб. В итоге эти мероприятия должны сформировать стабильный кадровый резерв. Для обучения рабочих механосборочного производства работе на уникальном оборудовании будет действовать программа "Наставник". На ее реализацию в следующем году запланировано около 7 млн. руб. Также для обучения рабочих планируется приглашение иностранных ИТР-специалистов.

Также предприятие уделяет особое внимание подготовке инженерно-конструкторских кадров. В 2014 г. на эти цели будет выделено около 17 млн. руб., в 2015 г. - 24 млн. руб. Проект будет включать обучение сотрудников предприятия по 11 профессиональным направлениям, также будет создана "Школа молодого конструктора". Всего на реализацию данного проекта до 2020 г. будет потрачено 160 млн. руб. Новым направлением в повышении квалификации персонала станет обучение в аспирантуре и докторантуре для работников инженерно-конструкторских подразделений. Уже сейчас действует система персонифицированных надбавок для кандидатов и докторов наук.

Специалисты предприятия примут участие в работе первой в России Образцовой фабрики бережливого производства, созданной на базе УрФУ Группой "ОМЗ" и компанией McKinsey. В 2014-2016 гг. обучение на фабрике пройдут около 900 специалистов таких категорий, как инженер-конструктор, инженер-технолог, производственные руководители, менеджеры по продажам.

С 2015 г. начнет работу программа стажировок сотрудников на предприятиях Группы "ОМЗ" и крупнейших иностранных и российских предприятиях. Затраты на реализацию программы составят около 5 млн. руб. ежегодно.

Таким образом, согласно прогнозам УЗТМ, в результате реализации мероприятий в сфере кадровой политики, к 2016 г. доля высококвалифицированных работников в возрасте 26-45 лет на предприятии составит половину численности персонала. (Пресс-служба ОАО "Уралмашзавод"/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ЗАО «УРАЛЬСКИЙ ТУРБИННЫЙ ЗАВОД» (УТЗ)
ПРЕДСТАВИЛО НА ВЫСТАВКЕ В КАЗАХСТАНЕ НОВЫЕ МОДЕЛИ ПАРОВЫХ ТУРБИН

В рамках международной выставки Power Kazakhstan - 2013, которая проходила в Алмааты 29-31 октября, ЗАО "Уральский турбинный завод" (УТЗ) представило новые модели паровых турбин, а также предложения по сервисному обслуживанию, модернизации действующего оборудования и долгосрочному сервису.

Рынок Казахстана является вторым по объему поставок для УТЗ после рынка РФ. За последние шесть лет УТЗ изготовил для ТЭЦ Казахстана 6 паровых турбин, была проведена одна модернизация. На данный момент в производстве находится еще четыре паровых турбины и четыре модернизации турбоустановок для заказчиков из Казахстана.

Одна из новых моделей паровых турбин, которая будет представлена на выставке, - паровая турбина Т-125/150-12,8. Данная турбоустановка востребована на рынке, так как может быть смонтирована на существующем фундаменте турбины Т-100. Кроме того, УТЗ может предложить модернизацию турбин типа Т-100 на базе этого решения с поэтапным проведением реконструкции отдельных цилиндров.

В прошлом году ЗАО "Уральский турбинный завод" и АО "Центрально-Азиатская электроэнергетическая корпорация" приняли программу развития сотрудничества, которая предусматривает поставку четырех новых и модернизацию трех установленных паровых турбин двух электростанций - Петропавловской ТЭЦ-2 и Павлодарской ТЭЦ-3. (Пресс-служба ЗАО "Уральский турбинный завод"/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (http://ukrmach.dp.ua/)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно БЕСПЛАТНО опубликовать в журнале «Машиностроение Украины» аналитические материалы, подготовленные Вашим отделом маркетинга, с контактными реквизитами Вашей фирмы? Это действенная скрытая БЕСПЛАТНАЯ реклама. Попробуйте!

УКРАИНА: СПЕЦИАЛИСТЫ ПАО «СУМСКОЕ НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ ИМ. М. ФРУНЗЕ» ПРИНЯЛИ УЧАСТИЕ В МЕЖДУНАРОДНОМ СЕМИНАРЕ В ОДЕССЕ

Специалисты Сумского НПО им. М. Фрунзе приняли участие в 14-м Международном семинаре, организованном Украинской ассоциацией производителей технических газов "УА-Сигма" в Одессе. Уже традиционно обсуждали тему повышения эффективности и безопасности производства продуктов разделения воздуха.

На семинаре собралось около 50 участников из Германии, Беларуси, России и других стран. Среди украинских представителей - и специалисты НПО им.Фрунзе. Как отмечает докладчик от предприятия - инженер-конструктор специального конструкторского бюро Виктор Найчук, он представил доклад на тему "Создание воздушной пятиступенчатой компрессорной установки 2ВМ10-24/81 в блочно-контейнерном исполнении". В ее основу легла статья, подготовленная в соавторстве с генеральным конструктором-начальником СКБ Андреем Смирновым, начальником отдела поршневых машин Владимиром Фесенко, начальником бюро Юрием Наталухой и старшим научным сотрудником Владимиром Оболоником.

Участники семинара активно интересовались характеристиками предлагаемой сумскими машиностроителями компрессорной техники. Среди них, в частности, и одесское ООО "Криопром", производящее воздухораспределительные установки, теплообменные аппараты и т. п. "Наши предложения весьма выгодны для этой компании. Будем надеяться, что интерес перерастет в реальные заказы", - добавляет Виктор Найчук.

Также делегация НПО им.Фрунзе получила сертификаты повышения квалификации и диплом за содержательный доклад. (Пресс-служа Сумского НПО им. М. Фрунзе/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ГРУППА «ГМС» ИЗГОТОВИЛА НОВЫЙ КОМПРЕССОР ДЛЯ ОАО «НОВОЛИПЕЦКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (НЛМК)

Входящее в Группу "ГМС" ОАО "Казанькомпрессормаш" провело успешные приемочные испытания компрессора нового поколения, специально разработанного и изготовленного для ОАО "Новолипецкий металлургический комбинат" (НЛМК).

Центробежный кислородный компрессор 43ГЦ1-210/31 УХЛ4 создан ЗАО "НИИтурбокомпрессор им. В. Шнеппа", также входящим в Группу "ГМС", и предназначен для сжатия кислорода и его подачи для использования в технологических процессах предприятия.

Компрессор производительностью 210,8 куб. м/мин и конечным давлением 3,04 МПа является современной высокоэффективной альтернативой кислородным турбокомпрессорам серии КТК. При его проектировании была предусмотрена возможность монтажа на существующих фундаментах оборудования предыдущего поколения.

В новом компрессоре внедрена современная система управления, которая позволяет в автоматическом режиме производить загрузку и разгрузку установки. Этим техническим решением обеспечивается более стабильная подача кислорода в конверторный цех, что позволяет повысить энергетическую эффективность и снизить эксплуатационные затраты предприятия. (Портал машиностроения/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ГК «ПРОМЫШЛЕННЫЕ СИЛОВЫЕ МАШИНЫ» (ПСМ) ПРЕДЛОЖИЛО ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ РАЗРАБОТКИ НА КОНФЕРЕНЦИИ «НЕФТЕГАЗСЕРВИС-2013»

ГК "ПСМ" ("Промышленные силовые машины") приняла участие в конференции "Нефтегазовый сервис России - 2013", которая состоялась 8 октября в Москве. Представители компании встретились с крупнейшими игроками нефтегазового рынка и представили свои проекты, которые позволяют экономичнее и эффективнее обустраивать месторождения.

Оборудование ПСМ предназначено для автономного энергоснабжения месторождений, модернизации буровых установок, эксплуатации трубопроводов, перекачки нефти и утилизации попутного нефтяного газа. Техника для нефтегазовой отрасли занимает долю 60% в общем объеме продаж ПСМ. Дизель-генераторные установки компании служат на нефтегазовых месторождениях в России и Азербайджане.

На конференции ПСМ представила собственные решения для одной из самых острых проблем отрасли - высокого износа оборудования. Например, модернизация буровых установок за счет новых дизельных приводов позволяет сократить расходы на их эксплуатацию, увеличить срок службы и в целом повысить эффективность бурения. Моторесурс приводов увеличивается в 5 раз по сравнению с устаревшей техникой и в 3 раза сокращается время ремонтных простоев. (Пресс-служба ГК "Промышленные силовые машины"/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ОАО «СВЕРДНИИХИММАШ» РАЗРАБОТАЕТ ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ОТРАБОТКИ ПРОЦЕССОВ ОБРАЩЕНИЯ С РАДИОАКТИВНЫМИ ОТХОДАМИ

ОАО "СвердНИИхиммаш" (входит в машиностроительный дивизион Росатома - "Атомэнергомаш") в рамках проекта "Прорыв" выиграло тендер на разработку и изготовление лабораторного оборудования для отработки процессов обращения со среднеактивными отходами и регенерации азотной кислоты, а также разработку эскизных проектов оборудования гидрометаллургических переделов для предприятий ядерного топливного цикла.

ОАО "СвердНИИхиммаш" совместно с ФГУП "НПО "Радиевый институт" выполнит научно-исследовательские работы для проверки и обоснования принципиально новых технических решений в части переработки отработавшего ядерного топлива (ОЯТ) ректоров на быстрых нейтронах и кондиционирования радиоактивных отходов, образующихся при переработке ОЯТ по комбинированной технологии на предприятиях ядерного топливного цикла. (Пресс-служба ОАО "Атомэнергомаш"/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (http://ukrmach.dp.ua/)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что на блоге «Машиностроения Украины» (http://ukrmach.dp.ua) можно БЕСПЛАТНО опубликовать пресс-релиз?

УКРАИНА: ПАО «ОДЕСКАБЕЛЬ» ПОЛУЧИЛО НОВЫЙ СЕРТИФИКАТ НА СИСТЕМУ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА

Внешними аудиторами международной компании TUV SUD Management Service GmbH 11-13 сентября проведен ресертификационный аудит системы менеджмента качества ПАО "Одескабель" по международному стандарту ISO 9001:2008.

В процессе проведения аудита специалисты TUV SUD Management Service GmbH, убедились в том, что на предприятии постоянно ведется работа по улучшению и развитию системы менеджмента качества. В своей деятельности предприятие стремится соответствовать мировым стандартам качества и принципам управления бизнесом. К ним относится ориентация на потребности клиентов и построение взаимовыгодных отношений с ними, улучшение качества работы предприятия, условий труда и безопасности сотрудников.

Аудиторы TUV SUD Management Service GmbH отметили высокую заинтересованность, ответственность и участие руководства предприятия в обеспечении успешного функционирования системы менеджмента качества, совершенствовании технологических процессов, обеспечении высокоэффективного производства.

На основании положительных результатов внешнего аудита предприятию выдан сертификат №12-100-46297TMS со сроком действия до 16.09.2016 г., который подтверждает, что на предприятии создана, внедрена, функционирует и постоянно совершенствуется система менеджмента качества.

Параллельно, национальным органом по сертификации систем менеджмента (НТЦ "Станкосерт"), на предприятии проводился внешний ресертификационный аудит системы управления гигиеной и безопасностью труда по ДСТУ OHSAS 18001:2010, успешные результаты которого позволили получить сертификат со сроком действия на пять лет до 2018 г.

Одновременно НТЦ "Станкосерт" проводил внешний надзорный аудит системы менеджмента качества по ДСТУ ISO 9001:2009, результаты которого подтвердили соответствие системы требованиям стандарта. (RusCable/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: ОАО «РОСЭЛЕКТРОНИКА» СОЗДАСТ НОВОЕ НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ В ОМСКОЙ ОБЛАСТИ

В рамках X Международной выставки высокотехнологичной техники и вооружений, которая проходила 2-4 октября в Омске, правительство Омской области и руководство холдинга "Росэлектроника", входящего в Госкорпорацию "Ростех", подписали соглашение о сотрудничестве в сфере реализации высокотехнологичных проектов на территории региона.

Соглашение было подписано генеральным директором холдинга "Росэлектроника" Андреем Зверевым и губернатором Омской области Виктором Назаровым. В ходе рабочей встречи Андрей Зверев рассказал о планах холдинга по созданию научно-производственного объединения "Иртыш", которое будет создано на базе Омского научно-исследовательского института приборостроения (ОНИИП), производственного объединения "Иртыш" (ПО "Иртыш") и Омского приборостроительного завода им. Козицкого (ОПЗ им. Козицкого).

По словам Андрея Зверева, отсутствие разделения компетенций между этими предприятиями привело к тому, что в настоящее время все три организации выпускают идентичную продукцию и имеют одинаковые технологические процессы. "Это приводит к увеличению затрат на единицу продукции и уменьшает ее конкурентоспособность. Чтобы выжить, предприятия вынуждены заниматься несвойственными для них видами деятельности - институт пытается развивать производство, наращивая объемы выпуска серийной продукции, а заводы - заниматься собственными разработками, - отметил Андрей Зверев. - Создание НПО позволит повысить эффективность использования имеющихся ресурсов за счет исключения дублирующих производственно-хозяйственных и управленческих функций, увеличить эффективность использования активов и устранить конкуренцию между предприятиями".

В рамках создания НПО "Иртыш" до 1 января 2014 г. "Ростех" планирует передать акции трех омских предприятий в уставной капитал ОАО "Росэлектроника". Бюджет на создание нового НПО будет получен за счет реализации избыточных площадей ОПЗ им. Козицкого и ОНИИП. (Пресс-служба холдинга "Российская электроника"/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ: КАБЕЛИ НА СРЕДНЕЕ НАПРЯЖЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВА ООО «ТАТКАБЕЛЬ» СЕРТИФИЦИРОВАНЫ В СИСТЕМЕ ГАЗПРОМСЕРТ

В сентябре в результате успешно проведенных испытаний в лаборатории FGH Engineering and Test GmbH (Германия) на продукцию, выпускаемую заводом "Таткабель", были получены сертификаты соответствия в системе добровольной сертификации ГАЗПРОМСЕРТ на соответствие требованиям DIN VDE 0276-620 (VDE 0276-620):2010-11 и СТО К186-002-2010.

Сертификаты получены на кабели силовые одножильные и трехжильные с медными и алюминиевыми жилами с изоляцией из сшитого полиэтилена на напряжение 6, 10, 15, 20, 30 и 35 кВ марок: (А)ПвВ, (А)ПвБВ, (А)ПвКВ, (А)ПвВнг(А), (А)ПвВнг(В), (А)ПвБВнг(А), (А)ПвБВнг(В), (А)ПвКВнг(А), (А)ПвКВнг(В), (А)ПвВнг(А)-ХЛ, (А)ПвВнг(В)-ХЛ, (А)ПвБВнг(А)-ХЛ, (А)ПвБВнг(В)-ХЛ, (А)ПвКВнг(А)-ХЛ, (А)ПвКВнг(В)-ХЛ, (А)ПвВнг(А)-LS, (А)ПвВнг(В)-LS, (А)ПвБВнг(А)-LS, ПвБВнг(В)-LS, (А)ПвКВнг(А)-LS, (А)ПвКВнг(В)-LS, (А)ПвПнг(А)-HF, ПвПнг(В)-HF, (А)ПвБПнг(А)-HF, (А)ПвБПнг(В)-HF, (А)ПвКПнг(А)-HF, (А)ПвКПнг(В)-HF, (А)ПвП, (А)ПвБП, (А)ПвКП, N2XS2Y, N2XSB2Y, N2XSR2Y, N2XSY, N2XSBY, N2XSRY, N2XSH, N2XSBH, N2XSRH, NA2XSY, NA2XSBY, NA2XSRY, NA2XS2Y, NA2XSB2Y, NA2XSR2Y, NA2XSH, NA2XSBH, NA2XSRH.

Кабели сертифицированы на соответствие национальному стандарту Германии, который предъявляет ужесточенные требования по сравнению с российским стандартом и МЭК, что свидетельствует о высоком уровне качества кабельной продукции, производимой заводом "Таткабель".

Полученные сертификаты от ГАЗПРОМСЕРТ подтверждают, что кабели на среднее напряжение отвечают всем необходимым стандартам и особенностям газовой промышленности, а значит, конкурентоспособны и могут быть задействованы в проектах газовой отрасли. (RusCable/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ПРОГНОЗ: МИРОВОЙ РЫНОК ПЕРСОНАЛЬНЫХ КОМПЬЮТЕРОВ В 2013 ГОДУ СОКРАТИТСЯ

По информации аналитической компании Gartner, нынешний год для рынка ПК станет не самым удачным.

Тем не менее по версии Gartner глобальные поставки настольных ПК и ноутбуков в этом году сократятся до 303 млн. штук. Этот показатель меньше прошлогоднего на 11,2%. При этом в Gartner также прогнозируют сокращение поставок гибридных ПК и планшетов на 8,4%.

Однако аналитики все же считают, что планшеты продолжат подогревать рынок. Поставки данной категории продукции в текущем году вырастут на 42,7% от уровня 2012 г., достигнув уровня в 184 млн. единиц. Рынок мини-планшетов при этом будет постепенно атаковать рынок 10-дюймовых устройств, предсказывают аналитики.

Также в Gartner отмечают, что рынок премиальных аппаратов в ближайшие пару лет будет сокращаться, а развитые страны будут тяготеть к аппаратам среднего уровня. Развивающиеся же рынки отдадут предпочтение аппаратам бюджетного уровня.

Согласно последнему отчету Gartner в III квартале рынок ПК продолжил сокращаться, уменьшившись на 8,6% г/г. Объем оказался самым низким за последние пять лет и составил немногим больше 80 млн. устройств. В статистике учитываются продажи настольных ПК, ноутбуков и нетбуков. (РБК-Украина/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

США: ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ ADVANCED MICRO DEVICES, INC. (AMD) В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СОСТАВИЛА $48 МЛН.

Чистая прибыль AMD в III квартале составила $48 млн. Об этом сообщила пресс-служба компании AMD.

Сообщается, что в трехмесячном периоде с июля по сентябрь выручка чипмейкера поднялась на 15% до $1,46 млрд. относительно III квартала прошлого года. Чистая прибыль компании составила $48 млн. или $0,04 на акцию.

В данном отчетном периоде чистая прибыль AMD, рассчитанная не по методологии GAAP, составила $31 млн. При определении данного показателя учитывались расходы на реорганизацию в $22 млн.

Без учета данных затрат, заработок компании мог оказаться на уровне $0,06 на акцию. Аналитики Уолл-стрит ожидали, что компания завершит III квартал с доходом на уровне $0,02 на акцию при выручке в $1,2 млрд.

Коэффициент валовой прибыли в отчетном периоде относительно II квартала сократился до 36%. Тем не менее объем денежных средств и их эквивалентов в компании к концу сентября превзошел ожидания рынка и составил $1,2 млрд.

В AMD отметили, что хотя деятельность чипмейкера и стала снова приносить прибыль, подразделение компании, занимающееся разработкой компьютерных решений, упало на 6% относительно прошлого квартала и на 15% относительно 2012 г.

В то же время бизнес AMD, производящий видеокарты и кастомизированные продукты для игровых консолей, за квартал вырос на целых 110%, за год - на 96%. В последние три месяца года компания ожидает рост выручки на 2-5% и снижения коэффициента валовой прибыли до 35%. (РБК-Украина/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

США: ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ GENERAL ELECTRIC (GE) В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛАСЬ

Чистая прибыль одного из крупнейших в США промышленных концернов General Electric (GE) в III квартале снизилась на 9% до $3,181 млрд. против прибыли в $3,508 млрд., полученной в III квартале 2012 г. (речь идет о показателе за вычетом дивидендов по привилегированным акциям).

Совокупная выручка GE в минувшем квартале снизилась на 1% до $35,725 млрд. с $36,254 млрд. за III квартал 2012г. Об этом сообщается в финансовом отчете Goldman Sachs. Аналитики Thomson Reuters ожидали выручку на уровне $35,960 млрд.

Прибыль от непрерывных операций до уплаты налогов сократилась на 10% до $3,608 млрд. по сравнению с $4,024 млрд. за III квартал 2012 г.

Тем не менее, в сравнении со II кварталом чистая прибыль GE выросла на 1,5% (в предыдущем квартале она составила $3,13 млрд.), а совокупная выручка увеличилась на 1,7% (с $35,123 млрд.).

Чистая прибыль на акцию в III квартале составила $0,31 против $0,33 за акцию в III квартале 2012 г. (снижение на 3% в годовом исчислении). Эксперты же прогнозировали рост этого показателя до $0,35/акция.

General Electric является одной из крупнейших в США корпораций и среди прочего занимается производством реактивных двигателей, железнодорожных локомотивов, строительством заводов по обработке воды. Бизнес корпорации включает такие сегменты, как энергоинфраструктура, авиация, здравоохранение, транспорт, решения для дома и бизнеса, а также финансовое подразделение GE Capital. (Aex.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

ЯПОНИЯ: NINTENDO CO LTD. ЗАЯВИЛА О ПОЛНОМ ПРЕКРАЩЕНИИ ПРОИЗВОДСТВА ИГРОВОЙ КОНСОЛИ WII

Компания Nintendo официально заявила о полном прекращении производства игровой консоли Wii. Об этом сообщила пресс-служба компании Nintendo.

Ранее на сайте игровой корпорации уже появлялась информация об остановке выпуска Wii. Но только сейчас стало известно о решении руководства Nintendo окончательно свернуть производство.

Приставка Wii с беспроводными контроллерами, реагирующими на движения игрока, впервые появилась на полках магазинов в 2006 г. И хотя консоль не поддерживала видео высокого разрешения, она стала одной из самых продаваемых для Nintendo. За все время существования приставки Nintendo продала более 100 млн. ее экземпляров по всему миру, что сопоставимо с результатами конкурентов - Xbox от Microsoft и PlayStation 3 от Sony.

В прошлом году Nintendo выпустила более дешевую, урезанную версию игровой консоли, которая носит название Wii Mini. Тогда же, в 2012 г., не смену Wii пришла приставка Nintendo Wii U, которая имела существенные отличия от своей предшественницы - геймпад нового типа с сенсорным экраном и возможность поддерживать видео высокого разрешения. Однако популярность этих приставок невелика.

С момента пуска продаж в прошлом году было реализовано 3,61 млн. консолей. Во II квартале компания продала лишь 160 тыс. устройств. Несмотря на слабые продажи, Nintendo рассчитывает реализовать 9 млн. приставок до конца финансового года. (РБК-Украина/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (http://ukrmach.dp.ua/)