

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ

**Деловой
Мир**

журналистское агентство

Машиностроение Украины

ЖУРНАЛ ВЫХОДИТ ДВА РАЗА В МЕСЯЦ С 2003 ГОДА

Чтобы познакомиться с журналом "Машиностроение Украины", оформите **БЕСПЛАТНУЮ** ознакомительную месячную подписку на его электронный вариант

ПОДПИШИТЕСЬ на год и получите ПОДАРОК - 1/4 полосы черно-белой рекламы в одном из номеров

Подпишитесь на пакет "Ежедневные новости машиностроительных предприятий СНГ" и **БЕСПЛАТНО** получайте электронный вариант журнала "Машиностроение Украины"

ПОДПИШИТЕСЬ на печатный вариант журнала и **БЕСПЛАТНО** получайте его электронную копию по e-mail прямо на свой компьютер в любом формате

Мы **БЕСПЛАТНО** рекламируем сайты наших подписчиков на сайте "Машиностроения Украины"

№22 (256) 16 - 31 декабря 2013 г.



Электронный вариант - БЕСПЛАТНО

Абон. ящик 3749, Днепропетровск,
49064, Украина

Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435

E-mail: machinery@business.dp.ua

<http://www.business.dp.ua/>



ПОЛУЧИТЕ ПОДАРОК !

NEW! ЭЛЕКТРОННЫЙ ЕЖЕМЕСЯЧНИК
<http://www.business.dp.ua/dm/index.htm>

Деловой Мир
СТАТИСТИКА
АНАЛИЗ
ПРОГНОЗ
 ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ, МАШИНОСТРОИТЕЛЬНАЯ, ХИМИЧЕСКАЯ, ПИЩЕВАЯ, ЛЕГКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

РАЗ В МЕСЯЦ Вы можете получать ежемесячник "ДЕЛОВОЙ МИР: статистика, анализ, прогноз", который выходит 12 раз в году в электронном виде (*.doc, *.pdf или *.html) на русском языке с 2006 года. Объем ежемесячника - более 150 страниц формата А-4. Журнал предназначен для экономистов, маркетологов, аналитиков крупных промышленных предприятий, банков, инвестиционных, консалтинговых, маркетинговых, страховых, юридических компаний, интересующихся процессами, происходящими в горно-металлургической, машиностроительной, химической, пищевой и легкой промышленности, как стран ближнего, так и дальнего зарубежья.

ЖУРНАЛЫ АГЕНТСТВА «ДЕЛОВОЙ МИР»

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 21879

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
Деловой Мир
 журналистское агентство

Металл Украины

Журнал выходит с 1997 г. дважды в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 21880

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
Деловой Мир
 журналистское агентство

Химия Украины

Журнал выходит с 2000 г. дважды в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 06727

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
Деловой Мир
 журналистское агентство

Машиностроение Украины

Журнал выходит с 2003 г. дважды в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 90255

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
Деловой Мир
 журналистское агентство

Пищепром Украины

Журнал выходит с 2004 г. дважды в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 91880

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
Деловой Мир
 журналистское агентство

Легпром Украины

Журнал выходит с 2006 г. раз в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде

В журналах агентства «Деловой мир» публикуются информационные, аналитические, статистические и прогнозные материалы о событиях в Украине, России, других странах ближнего и дальнего зарубежья.

Аудитория журналов – руководители управлений и отделов внешнеэкономической деятельности и маркетинга, снабжения и сбыта, перспективного анализа крупнейших предприятий – производителей продукции, первые руководители малых и средних предприятий. Журналы выписывают производители, потребители, торговые дома, трейдеры, аналитические и маркетинговые агентства, банки Украины, России и др. стран.

Это не случайно: в журналах публикуется только такая информация, которая необходима им для работы. Вы можете убедиться в этом, ознакомившись с содержанием журналов на нашем сайте:

«ДЕЛОВОЙ МИР:

статистика, анализ, прогноз»

<http://www.business.dp.ua/dm/dmlast.htm>

«Металл Украины»

<http://www.business.dp.ua/rusmet/metlast.htm>

«Химия Украины»

<http://www.business.dp.ua/ruschem/xulast.htm>

«Машиностроение Украины»

<http://www.business.dp.ua/rusmach/machlast.htm>

«Пищепром Украины»

<http://www.business.dp.ua/rusprod/prodlast.htm>

«Легпром Украины»

<http://www.business.dp.ua/ruslegprom/legpromlast.htm>

Тираж каждого журнала – около 2000 экземпляров. Журналы распространяются только по подписке (она организована в 46 странах мира) и выставляются на платном сервере Internet Securities Inc. в США.

Подписчик печатного варианта журнала может **БЕСПЛАТНО** получать по e-mail его электронную копию прямо на свой компьютер в любом формате - *.doc, *.pdf или *.html.

Подписчик информпакета «Ежедневные новости горно-металлургических предприятий СНГ», «Ежедневные новости химических предприятий СНГ», «Ежедневные новости машиностроительных предприятий СНГ» или «Ежедневные новости предприятий пищевой промышленности СНГ» может **БЕСПЛАТНО** получать электронный вариант любого журнала в любом формате.

В изданиях агентства «Деловой мир» - самая дешевая реклама среди деловых изданий Украины.

Если Вы заинтересовались каким-либо из наших изданий и хотите познакомиться с ним ближе, предлагаем оформить **БЕСПЛАТНУЮ** месячную ознакомительную подписку на электронный вариант журнала.

Журналистское агентство «Деловой мир»

Абон. ящик 127, Днепропетровск, 49000, Украина

Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435

E-mail: bw@business.dp.ua <http://www.business.dp.ua/>

ПОДПИСАЛИСЬ СРАЗУ НА ГОД?

КАК ОПУБЛИКОВАТЬ РЕКЛАМУ В ЖУРНАЛЕ «МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ»

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ОБЛОЖКЕ

Стоимость ОДНОГО объявления, грн. НДС не облагается				
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	I страница обложки	II страница обложки	III страница обложки	IV страница обложки
297x210 – 1 стр.	20 грн./ кв. см	4500	4200	4800
145x210 – 1/2 стр.	4000	3500	3200	3800

ЧЕРНО-БЕЛУЮ НА ВНУТРЕННИХ СТРАНИЦАХ

Стоимость ОДНОГО объявления в ОДНОМ номере (НДС не облагается)		
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	в 1 номере	в 6 номерах
260x180 – 1 стр.	2000	1500
130x180 – 1/2 стр.	1000	750
130x90 – 1/4 стр.	500	370
	в 12 номерах	в 22 номерах
260x180 – 1 стр.	1000	800
130x180 – 1/2 стр.	500	400
130x90 – 1/4 стр.	250	200

Стоимость изготовления оригинал-макета рекламы – 10% стоимости рекламной площади.

Стоимость PR рекламы – ½ стоимости рекламной площади. (PR реклама может быть только черно-белой).

СКИДКИ РЕКЛАМНЫМ АГЕНТСТВАМ И ВЫСТАВКОМ – ОТ 20%

Предоплата производится в долларах США или евро, российских рублях по официальному курсу ЦБР или в украинских гривнях по официальному курсу Нацбанка Украины.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

Отправьте текст рекламного объявления по тел.-факсам: +38 056 3701434, 3701435 или e-mail: bw@business.dp.ua, указав его размер и количество публикаций. Вам будет выставлен счет на 100%-ную предоплату. После поступления предоплаты Ваше объявление будет опубликовано в следующем номере журнала.

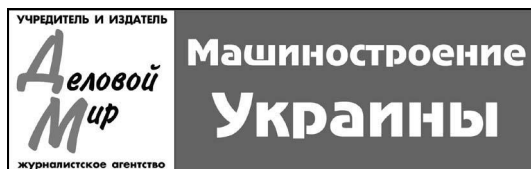
Текст рекламного объявления можно передать нам различными способами:

- просто как текст факсом или по e-mail - мы сами сделаем объявление и согласуем его с Вами;
- в виде графического файла *.tif, 300 dpi, СМУК; Ваш логотип, если он должен присутствовать в объявлении, тоже надо прислать в виде такого же графического файла;
- само объявление можно прислать в виде графического файла.

Ответственность за достоверность объявлений несет рекламодатель, который отвечает за содержание предоставленных данных, за соблюдение авторских прав и прав третьих лиц, за наличие ссылок на лицензии и указаний на сертифициацию продукции и услуг в порядке, предусмотренном законодательством.

Предполагается, что рекламодатель имеет право и предварительно получил все необходимые для публикации разрешения. Передачей материалов рекламодатель также свидетельствует о передаче журналу права на изготовление, тиражирование и распространение рекламы.

Материалы, отмеченные знаком (R), публикуются на правах рекламы.



▼ ЖУРНАЛ ИЗДАЕТСЯ С 2003 г.
▼ ЭЛЕКТРОННАЯ И ПЕЧАТНАЯ ВЕРСИИ
▼ <http://www.business.dp.ua/index.html>
▼ ВЫХОДИТ 22 РАЗА В ГОДУ
▼ 16 – 31 ДЕКАБРЯ 2013 г.

№22 (256)

ОГЛАВЛЕНИЕ НОМЕРА

	Стр.
Машиностроительный комплекс	5
Авиакосмическая промышленность	8
Автомобильная промышленность	17
Горно-шахтное, горнорудное и металлургическое машиностроение	32
Железнодорожное машиностроение	35
Машиностроение для легкой, пищевой промышленности, бытовых приборов	39
Оборонная промышленность	41
Подшипниковая промышленность	43
Приборостроение	44
Промышленность средств связи	45
Сельскохозяйственное машиностроение	47
Станкостроительная и инструментальная промышленность	50
Строительно-дорожное и подъемно-транспортное машиностроение	51
Судостроительная и судоремонтная промышленность	55
Тяжелое и энергетическое машиностроение	62
Химическое и нефтяное машиностроение	64
Электронная и электротехническая промышленность	67

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ ЖУРНАЛА «МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ» – ЮЖНО-УКРАИНСКОЕ ЖУРНАЛИСТСКОЕ АГЕНТСТВО «ДЕЛОВОЙ МИР» Свидетельство о госрегистрации

№6659 серия KB от 30.10.2002 г.

▼ Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина.

▼ Тел.-факс.: +38 056 3701434, 3701435

▼ E-mail: machinery@business.dp.ua

▼ <http://www.business.dp.ua/index.html>

Генеральный директор Тамара Мальцева
Выпускающий редактор Александр Шевченко
Последующие перепечатка и распространение материалов журнала "Машиностроение Украины" возможны только с разрешения редакции.

Тиражирование печатного варианта журнала выполнено с оригинал-макетов редакции на оборудовании ООО "Акцент ПП" (Запорожское шоссе, 40/194, Днепропетровск, Украина, тел.-факс: +38 056 7946105)

КАК ПОДПИСАТЬСЯ НА ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ «МАШИНОСТРОЕНИЯ УКРАИНЫ»

Подписной индекс
06727 в "Каталоге изданий Украины" ГП "Пресса".

НОВОСТИ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ (1 РАЗ В ДЕНЬ)	
СТОИМОСТЬ, грн. (НДС не облагается)	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	300 грн.
ЖУРНАЛ «МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ» (2 РАЗА В МЕСЯЦ)	
	ПЕЧАТНЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	200 грн.
* - при подписке в редакции дополнительно 30 грн. за доставку 1 экз. в страны ближнего зарубежья, 50 грн. – в страны дальнего зарубежья.	
	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	150 грн.

Подписка на печатный вариант журнала производится в редакции только в том случае, если нет возможности подписаться в отделении связи.

Подписка для иностранных граждан организована в редакции.

Подписчик печатного варианта журнала "Машиностроение Украины" может также БЕСПЛАТНО получать и электронный вариант журнала по e-mail в любом формате (*.doc, *.pdf или *.html).

РЕДАКЦИОННЫЙ ПОДПИСНОЙ ЛИСТ

Организация: Контактное лицо: Почтовый адрес: Тел.: Факс: E-mail: http://
Просим подписать на Новости машиностроительных предприятий - электронный вариант (файл *.doc) с " " 2014 г. на ____ мес.
Журнал «Машиностроение Украины» - печатный вариант с "1 " 2014 г. на ____ мес. - электронный вариант в виде файла *.doc, *.pdf, *.html с "1 " 2014 г. на ____ мес.

В АВГУСТЕ ЖУРНАЛ И НОВОСТИ НЕ ВЫХОДЯТ

Подписной лист надо заполнить и отправить:

▼ по факсу: +38 056 3701434, 3701435

▼ по e-mail: bw@business.dp.ua

▼ почтой: а/я 3749, Днепропетровск, 49064, Украина

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ «МАШИНОСТРОЕНИЕ УКРАИНЫ» С КУРЬЕРСКОЙ ДОСТАВКОЙ В УКРАИНЕ

Алчевск	KSS (06442) 22244, 29294
Бердянск	KSS (06153) 37725
Винница	KSS (0432) 579324
Горловка	KSS (06242) 27055, 27073
Днепропетровск	1. KSS (0562) 335289 2. Меркурий (056) 7219393, 7219394 3. САММИТ (056) 3704423 4. Статус (056) 2385032
Донецк	1. KSS (062) 3450359, 905899 2. Меркурий (062) 3451592, 3451594 3. Идея (062) 3810932, 3042022 4. Статус (062) 3119483
Евпатория	KSS (06569) 35532
Житомир	KSS (0412) 412795
Запорожье	1. KSS (061) 2209338 2. Статус (061) 2702935
Ивано-Франковск	KSS (03422) 25787, 501510, (0342) 775959, -54, -56
Измаил	KSS (04841) 20335
Ильичевск	KSS (048) 7770355
Керчь	KSS (097) 9311937
Киев	1. KSS (044) 2706220 2. САММИТ (044) 5214050 3. Статус (044) 3917451 4. Блиц-информ (044) 2518161 5. Меркурий (044) 2488808, 2499888
Кировоград	KSS (0522) 301185
Комсомольск	KSS (067) 7767104
Кременчуг	1. KSS (05366) 56927 2. САММИТ (05366) 32188
Кривой Рог	KSS (0564) 400759
Луцк	KSS (03322) 55411
Львов	1. KSS (0322) 419165, 419166 2. САММИТ (0322) 743223
Мариуполь	KSS (0629) 412843
Мелитополь	KSS (0619) 426390, 426380
Мукачеве	KSS (03131) 22133
Николаев	1. KSS (0512) 479227, 580099 2. САММИТ (0512) 561069
Одесса	1. KSS (0482) 7770355 2. Статус (048) 7342485
Павлоград	Меркурий (05632) 61428
Полтава	САММИТ (0532) 636840
Ровно	KSS (0362) 290832, 290837
Севастополь	KSS (0692) 549064
Симферополь	1. KSS (0652) 248579, 248974 2. САММИТ (0652) 516355
Сумы	1. KSS (0542) 219550 2. Диана (0542) 370355, 370656
Тернополь	KSS (0352) 235151, 430427
Ужгород	KSS (0312) 614235, 615127
Феодосия	KSS (06562) 72723
Харьков	1. KSS (057) 543937, 546265 2. САММИТ (0577) 142260 3. Статус (057) 7524138
Херсон	KSS (0552) 264232, 282169
Хмельницкий	KSS (03822) 32931, 795364
Черкассы	KSS (0472) 320847, (067) 7126999
Черновцы	KSS (0372) 584057
Ялта	1. KSS (0654) 324008 2. САММИТ (0654) 324135

ON-LINE ПОДПИСКА В УКРАИНЕ

<http://www.business.dp.ua/rusmach/machpodp.htm>

Подписка в других странах мира

ALBANIA	AUSTRALIA	GERMANY
AUSTRIA	AZERBAIDJAN	HOLLAND
BELARUS	BELGIQUE	HUNGARY
BRASIL	BULGARIA	INDIA
CANADA	CHINA	ITALY
CROATIA	CYPRUS	KOREA
CZECH REPUBLIC	DENMARK	LUXEMBOURG
ENGLAND	ESPANA	NEW ZEALAND
ESTONIA	FINLAND	POLSKA
FRANCE	ICELAND	SUISSE
GREECE	ISRAEL	SERBIA
HONG KONG	JAPAN	SLOVENIA
LATVIA	MAKEDONIA	VIETNAM
NORWAY	ROMANIA	SLOVAKIA
USA	SWEDEN	YUGOSLAVIA

Координаты подписных агентств - на сайте "Машиностроения Украины" (<http://www.business.dp.ua/index.htm>) и в редакции журнала. Вы можете получить их по e-mail или факсу.

Анализ**УКРАИНА: ПРЕДПРИЯТИЯ МАШИНОСТРОЕНИЯ ОРИЕНТИРУЮТСЯ НА ЭКСПОРТ**

На долю общего машиностроения приходится около 8% валового внутреннего продукта Украины. Это автомобильное, транспортное, тяжелое машиностроение, станкоинструментальная промышленность и электротехника.

С начала 2000-х годов украинское машиностроение развивалось стабильно высокими темпами с позитивной динамикой. Самые большие объемы производства товарной продукции были зафиксированы в 2008 г. - почти 64 млрд. грн. Экспорт машиностроительной продукции составлял 27 млрд. грн. Кризис негативно отразился на отрасли - в 2009 г. объемы производства снизились на 58%. Особенно это коснулось автомобилестроения, тяжелого и транспортного машиностроения, удельный вес которых - наибольший в структуре продукции отрасли. Но уже к началу прошлого года отрасль продемонстрировала хоть и небольшой, но все-таки рост.

Эксперты отмечают достаточно высокую конкурентоспособность продукции, производимой украинскими машиностроителями. Особенно высокую динамику развития показывает транспортный сектор: +280% по отношению к 2011 г. Не в последнюю очередь благодаря техническому перевооружению транспортного машиностроения. Аналогично поступают и предприятия тяжелого машиностроения - НКМЗ, СКМЗ, "Азовмаш", где на техперевооружение направляются крупные собственные инвестиции.

Если посмотреть статистику инвестиций, то в машиностроительной отрасли капитальные вложения росли на 10-20% в год. Если в 2010 г. эта сумма составляла 4,4 млрд. грн., то в 2011 г. - уже 5,9 млрд. грн. (+20%), а в 2012 г. суммарные инвестиции в развитие отечественного машиностроения составили 6,8 млрд. грн. (+11%). Впрочем, это немного: к примеру, по программе развития машиностроения только госинвестиции в развитие отрасли должны были составить 18 млрд. грн., которые предприятия отрасли так и не получили.

Среди ключевых игроков наблюдалась следующая динамика: выросла реализация в авиастроении и энергетическом машиностроении: "Мотор Сич" продемонстрировала рост на 22,9%, ГП "Антонов" - на 2,8%, "Запорожтрансформатор" - на 21%, Сумское НПО им. Фрунзе - на 19%, "Зоря-Машпроект" - на 12%. В секторе машиностроения для горнодобывающей и металлургической промышленности динамика была смешанной: например, Новокраматорский машзавод снизил реализацию на 16,5%, а холдинг "Горные машины" увеличил выручку на 36,6%.

У вагоностроителей результаты также были разнонаправленными: Крюковский ВСЗ увеличил реализацию на 17,3%, "Лугансктепловоз" - на 15%, "Азовмаш" - сохранил на уровне предыдущего года, а Стахановский ВСЗ и "Днепровагонмаш" снизили выручку на 14%. Крупнейший производитель бытовой техники Группа "НОРД" о результатах за 2012 г. не сообщала, но производство такой техники в Украине в целом выросло на 0,9%. В автомобилестроении наблюдался спад: ЗАЗ снизил доход на 7%, а "Богдан Моторс" - на 15%.

В целом производство машиностроительной продукции в натуральном выражении в 2012 г. снизилось на 3,3%. Но с учетом роста цен на эту продукцию реализация в целом по отрасли выросла на 2,8%.

Отдельно стоит отметить увеличение в 2012 г. экспорта машинотехнической продукции - на 5,2% машин и оборудования и на 25,4% - транспортных средств. Причем произошло это на фоне роста экспорта в целом лишь на 1,9% год к году. В целом машин, оборудования и механизмов Украина экспортировала на \$6,4 млрд., а импортировала на \$12 млрд. Другими словами, по машинам, оборудованию и транспортным средствам отрицательное сальдо внешнеторгового баланса Украины составило \$7,2 млрд.

Самые высокие экспортные показатели у вагоностроения - 80% и авиастроения (91% у "Мотор Сич" и практически вся продукция ГП "Антонов"). В автомобилестроении объем экспорта снизился с 40% в 2011 г. до 30% в 2012 г. из-за введения утилизационного сбора в России. Напротив, спрос на продукцию "Мотор Сичи", по прогнозу предприятия, увеличится, причем преимущественно за счет России, куда, наряду с Китаем и Индией, в основном поставляются запорожские двигатели. Сумское НПО им. Фрунзе является одним из двух крупнейших поставщиков "Газпрома" с долей в закупках последнего на уровне 15-40%. "Зоря-Машпроект" поставляет продукцию в Россию и Китай, включая такие стратегические образцы, как двигатели для военных кораблей. Предприятие полностью загружено заказами на 2013 г. "Запорожтрансформатор" 76% продукции отгружает на экспорт - продукция предприятия котируется в СНГ и ряде азиатских стран, при этом активно развивается южноамериканское направление. Среди крупнейших производителей машиностроительной продукции выделяется холдинг "Горные машины", объединяющий машиностроительные активы группы "Систем Кэпитал Менеджмент" (СКМ, Донецк), который только 17% продукции направляет на экспорт. Однако и он планирует увеличить этот показатель до 25% в 2013 г. и до 40% к 2016 г.

Успешно ведет бизнес и харьковский "Турбоатом" - производитель турбин для электростанций, который, вероятно, в декабре 2013 г. "уйдет с молотка". Претендовать на предприятие скорее всего будут российские компании. И неудивительно, ведь это выгодный актив. В 2006 г. выручка "Турбоатома" составила 300 млн. грн., а к 2011 г. выросла до 1,3 млрд. грн. "За последние годы мы не проиграли ни одного тендера благодаря очень конкурентному соотношению "цена-качество". Это позволяет экспортировать до 75% продукции", - говорит генеральный директор "Турбоатома" Виктор Суботин. В то же время у компании достаточно много конкурентов с мировым весом, таких как Alstom и Siemens, "Силовые машины" или Шанхайский турбинный завод. Что, тем не менее, не мешает компании успешно обходить их за счет конкурентных цен.

Экспортный потенциал украинских машиностроителей связан с историческим влиянием в регионе СНГ, в частности в вагоностроении, где половина производственных мощностей СССР была размещена в Украине, а самый большой спрос был в России. К таким же историческим связям можно отнести торговые отношения СМНПО им. Фрунзе, "Запорожтрансформатора", "Мотор Сичи", НКМЗ, "Зори-Машпроекта" и ГП "Антонов" с заказчиками в странах СНГ. "Спрос на эту продукцию остается стабильным в странах Содружества, постепенно открываются новые рынки, такие как Индия, Китай, ЕС, страны Латинской Америки. Главным образом там покупают продукцию энергетического машиностроения (турбины, компрессоры, генераторы, трансформаторы), авиадвигатели, космическую и военную технику, вагоны и кабельную продукцию", - говорит руководитель аналитического отдела ИК "Concorde Capital" Александр Паращий. Добавляя, что из этого правила существуют как минимум два исключения: плохой спрос на продукцию автомобильного и сельскохозяйственного машиностроения. По мнению Паращего, по причине низкого качества продукции.

А вот "Горные машины" решили "далеко не ходить" и подписали с вертикально интегрированным энергохолдингом ДТЭК (оба входят в СКМ Рината Ахметова) соглашение о стратегическом альянсе, предусматривающее гарантированные объемы закупки горного оборудования и формульную систему ценообразования на него. "Горные машины" берут на себя ряд обязательств, которые не предусмотрены обычными контрактами, например поставку оборудования в более сжатые сроки. В свою очередь, группа получает определенную долю в закупках ДТЭК и формульное ценообразование", - объясняет гендиректор "Горных машин" Евгений Ромашин.

	Чистый доход		Чистая прибыль		Текущие обязательства		Коефф. общей ликвидности
	2012 г., млн. грн.	2012 г., рост, %	2012 г., млн. грн.	2011 г., млн. грн.	2012 г., млн. грн.	2012 г., рост, %	
Производство оборудования							
«Запорожтрансформатор»	3948	9,95	947	913	2854	14,24	0,75
Сумское машиностроительное НПО им. Н. Фрунзе	3249	18,71	239	0	2604	31,15	1,32
Научно-производственный комплекс газотурбостроения «Зоря-Машпроект»	2979	12,31	89	175	2867	18,36	1,34
Новокраматорский машиностроительный завод	2373	-13,87	77	171	719	56,11	3,83
«Электротяжмаш»	1451	34,01	50	38	846	39,43	1,33
«Турбоатом»	1297	2,29	309	427	1587	96,02	1,68
«Энергомашспецсталь»	1205	-7,18	1	32	1006	53,87	0,86
«Джейбил Сьоркит Юкрейн Лимитед»	1103	14,24	16	30	228	4,18	1,01
Сумской завод насосного и энергетического машиностроения	990	-3,16	69	94	552	-23,81	1,03
«Насосэнергомаш»							
«Южкабель»	950	-12,91	37	79	75	-29,34	4,10
Строительство и ремонт подвижного состава для ж/д							
"Азовмаш"	10256	-0,21	-47	702	3610	-11,82	0,55
Крюковский вагоностроительный завод	7216	15,71	782	639	859	42,24	3,51
Промышленная комплектация	4211	-33,00	1862	2283	233	-41,12	0,88
"Азовэлектросталь"	4064	23,56	799	623	2263	-3,87	0,82
"Днепровагонмаш"	3911	-13,43	822	807	339	-44,10	5,02
Стахановский вагоностроительный завод	2940	-15,94	5	160	842	-38,08	1,74
"Лугансктепловоз"	1731	0,41	39	15	848	41,59	0,91
Украинский государственный центр по эксплуатации специализированных вагонов	1527	88,05	4	9	180	38,67	2,83
Попаснянский вагоноремонтный завод	1435	-0,90	16	21	440	-39,94	0,81
"Полтавхиммаш"	1273	70,49	125	93	97	91,82	2,48
Аэрокосмическая промышленность							
"Мотор Сич"	7928	36,87	1619	1344	2581	5,54	2,72
"Антонов"	3221	2,89	39	193	1025	-23,11	3,81
Южный машиностроительный завод им. О. Макарова*	888	-34,86	-32	4	2432	-12,05	1,03
Завод №410 ЦА	583	60,99	1	-90	393	-10,09	0,71
Харьковский машиностроительный завод "ФЭД"	453	2,35	34	20	100	41,16	2,07

* - Выручка и прибыль за 9 месяцев.

Несмотря на обнадеживающие результаты 2012 г., по итогам пяти месяцев 2013 г. падение в производстве машиностроительной продукции составило 14%. Наибольший спад наблюдается в производстве оборудования энергетического направления - 37,7%, особенно в части электрораспределительной и контрольной техники (-54,6%) по причине снижения экспорта данной продукции. На 57,4% из-за проблем с Россией упало автомобилестроение и на 33,2% - вагоностроение, даже с учетом локомотивов. Однако ситуация может исправиться благодаря крупным сделкам, например, таким, как поставка энергооборудования "Зорей-Машпроект" Китайской национальной морской нефтяной корпорации. Или тому факту, что с приходом нового менеджмента многие предприятия отрасли заметно нарастили пакет заказов: например ГП "Электротяжмаш" рассчитывает получить в 2013 г. выручку в 2 млрд. грн., за год нарастив сумму заключенных контрактов более чем втрое. Кроме того, на отечественном автомобилестроении должно позитивно отразиться повышение пошлин на импорт и введение утилизационного сбора, от которого освобождены отечественные авто.

Алексей Андрейченко, старший аналитик ИК "АРТ Капитал", считает, что основной риск для машиностроительной отрасли заключается в снижении спроса со стороны основного внешнеэкономического партнера в этом секторе - России. "В условиях стагнации российской экономики возможно снижение закупок вагонов, локомотивов, самолетов, судов, автомобилей, двигателей, металлургического и горнодобывающего оборудования", - отмечает он. Также, по его мнению, важны перспективы спроса на украинскую машиностроительную продукцию в Европе и в Азии. Причем в последнем случае одним из ключевых факторов будет темп роста китайской экономики, ведь с этим показателем так или иначе связаны многие заказы в металлургической и добывающей отраслях, а также в двигателестроении и производстве трансформаторов.

Перспективные возможности связаны и с увеличением поставок украинской продукции в Южную Америку, где активно продвигается продукция энергетического машиностроения и авиастроения. Поддержка - в основном в виде госзаказа - также декларируется для производителей самолетов, пассажирских поездов, электропоездов, автобусов и троллейбусов, сельхозтехники. "Возможности украинского правительства по обеспечению локального спроса на эти виды продукции пока трудно определить из-за неопределенности с бюджетом на 2013 г., который был основан на завышенных показателях роста ВВП", - говорит Андрейченко, добавляя, что пока инициативы правительства остаются декларативными. По его мнению, рост спроса без использования бюджетных средств можно ожидать разве что в энергогенерации, где проводятся программы модернизации производственных мощностей, в сфере добычи угля и в портовом хозяйстве.

Руководитель департамента риск-менеджмента МЮФ Integrites (юрислуги, консалтинг) Евгений Тимошенко отмечает, что, с одной стороны, машиностроение является одним из тех секторов, который по украинским меркам производит наиболее высокую добавленную стоимость, с другой - является существенным потребителем других важных отраслей экономики: добычи полезных ископаемых, металлургии, транспортной отрасли. Одновременно он выделяет такие угрозы, как старение кадров, технологическое отставание по ряду позиций, дороговизну энергоносителей и конкуренцию со стороны стран с дешевой рабочей силой. "Многие вопросы помогло бы решить точечное стимулирование перспективных направлений и отдельных предприятий: в виде льгот, беспроцентных кредитов, экспортного финансирования", - считает Тимошенко.

По экспертным оценкам, для успешного развития отрасли ей необходимо уделять повышенное внимание, чтобы вывести с нынешнего уровня 10-12% на уровень 20-25% ВВП, как в развитых странах. Например, Китай, у которого сейчас на долю машиностроения приходится около 15% ВВП, в 2013-2015 гг. планирует увеличить инвестиции в исследования и разработки более чем вдвое. Предполагается, что эти затраты к 2015 г. составят 2% ВВП Китая (более 210 млрд. евро), причем до 80% этой суммы придется именно на машиностроение - в планах Пекина не только уменьшить зависимость от импорта, но и нарастить экспорт. К примеру, КНР, и так являющаяся крупнейшим в мире производителем станков, по госпрограмме развития станкостроительного экспорта планирует увеличить его объем до \$4 млрд. к 2015 г. - это в восемь раз больше, чем в 2010 г.

Пока даже без господдержки отечественное машиностроение продолжает "держаться марку" и оставаться одним из двигателей украинской экономики. Однако отсутствие средств на модернизацию и проблемы с экспортом на традиционных рынках не дают сектору развиваться в полную мощность. (Инвестгазета/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

ГЕРМАНИЯ: SIEMENS AG ЗАКАНЧИВАЕТ 2013 ФИНАНСОВЫЙ ГОД СО СТАБИЛЬНЫМИ ПОКАЗАТЕЛЯМИ

Благодаря стабильному четвертому кварталу концерн Siemens выполнил предварительно уточненные цели на финансовый год, который закончился 30 сентября. Доход от продолжающихся операций составил 4,2 млрд. евро, по сравнению с 4,6 млрд. евро в предыдущем году.

Общая прибыль секторов включает 1,3 млрд. евро (до вычета налогов), связанных с программой эффективности Siemens-2014. "Мы завершили богатый событиями 2013 ф. г. со стабильным четвертым кварталом. Теперь мы смотрим вперед и концентрируемся на мерах, нацеленных на улучшение прибыльности. Пересмотр региональной организации компании стал первыми стратегическими действиями в этом направлении", - заявил Джо Кезер, президент и генеральный директор концерна Siemens.

Siemens ожидает, что ситуация на ее рынках в 2014 ф. г. останется напряженной. Ожидается, что объем заказов снова превысит выручку от реализации, с соотношением новых и выполненных заказов выше 1. Компания также прогнозирует, что чистый доход на акцию в 2014 г. вырастет как минимум на 15% от показателя 5,08 евро в 2013 ф. г.

В 2013 ф. г. объем заказов вырос на 10%, не считая эффекта от портфелей и валютных операций до 82,4 млрд. евро. Объем невыполненных заказов в конце финансового года составил 100 млрд. евро. Выручка слегка снизилась, на 1% до 75,9 млрд. евро. Снижение было вызвано рядом факторов, в том числе снижением объема заказов в предыдущем году, а также из-за конъюнктуры рынка, которая остается проблематичной для бизнесов компании с коротким циклом. Общая прибыль секторов составила 5,8 млрд. евро по сравнению с 7,3 млрд. годом ранее. Более всего на такой результат повлияли выплаты в 1,3 млрд. евро, связанные с программой Siemens-2014. Благодаря положительному вкладу помимо секторов и от прекращенных операций, чистый доход вырос до 4,4 млрд. евро по сравнению с 4,3 млрд. евро в предыдущем году. Базовый доход на акцию составил 5,08 евро по сравнению с 4,74 евро в 2012 г.

В 2013 ф. г. компания Siemens также начала реализацию программы Siemens-2014, чтобы сократить отрыв в прибыльности от конкурентов и стать более эффективной. Ранее упомянутые выплаты в 1,3 млрд. евро были связаны в первую очередь с персоналом. Тем не менее, как было объявлено, число сотрудников в продолжающихся операциях в компании Siemens практически не изменилось по сравнению с прошлым годом и составляет 362000.

Основываясь на результатах 2013 ф. г., Наблюдательный совет и совет директоров предлагает утвердить дивиденды в 3 евро/акция во время ежегодного собрания акционеров в январе 2014 г. В будущем Siemens продолжит стремиться к уровню выплат из расчета 40-60% от дивидендов и возможного выкупа акций. (Пресс-релиз Siemens AG/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что на блоге «Машиностроения Украины» (<http://ukrmach.dp.ua>) представлено краткое содержание обзоров, опубликованных в журнале «Машиностроение Украины»? Доступ к блогу – **БЕСПЛАТНЫЙ**

УКРАИНА: БУДУЩЕЕ КОСМИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ – В РАЗВИТИИ СОТРУДНИЧЕСТВА С МИРОВЫМ СООБЩЕСТВОМ

Украина ведет активный диалог с Национальным управлением по аэронавтике и исследованию космического пространства (НАСА) Соединенных Штатов Америки, а также с другими странами по реализации совместных проектов в космической отрасли. Об этом говорится в статье "Украина продвигает космическую отрасль в США, России, Китае" американского журнала Aviation Week & Space Technology, посвященной недавней встрече в США вице-премьера Украины Юрия Бойко и председателя Государственного космического агентства Украины Юрия Алексея с администратором НАСА Чарльзом Болденом и заместителем администратора NASA по вопросам международного сотрудничества Майклом О'Брайеном.

"Украина является одной из нескольких стран, которые имеют полный аэрокосмический цикл. Мы готовы строить ракеты от начала и до конца, и запускать эти ракеты в космос, полностью используя наше оборудование и технологии... Мы хотим понять, в каких направлениях будет развиваться космическая отрасль, и каково место Украины в этом процессе. Считаем, что наше будущее лежит в развитии глобального сотрудничества со всеми желающими, в частности с США, которые сегодня являются лидером в реализации космических программ", - цитирует издание Юрий Бойко.

Во время встреч с руководством NASA в Вашингтоне и представителями ведущих аэрокосмических компаний Boeing, Lockheed Martin и Orbital Sciences в Космическом центре в Хьюстоне Юрий Бойко и Юрий Алексеев обсудили с американской стороной перспективы реализации проектов по совместным гражданским исследованиям космоса.

Речь, в частности, шла о возможности использования украинских разработок в изготовлении композитных материалов космического назначения для радиационной защиты, которые втрое легче мировых аналогов, использование для пусков ракеты-носителя "Антарес" первых ступеней украинского производства. Юрий Бойко отметил, что Украина готова к дальнейшему сотрудничеству в этом проекте, который реализуется для отправки экипажа на Международную космическую станцию. Обсуждались и ряд других возможных совместных проектов.

Украина и США договорились о создании двусторонней экспертной группы для дальнейшего обсуждения совместных проектов, доклад которой запланирован во время Международного форума по космическим исследованиям в январе 2014 г. Как отмечает издание, сегодня Украина активно сотрудничает с ведущими космическими державами и принимает участие в реализации многих международных проектов в сфере освоения космоса.

Среди них - "Циклон-4" - совместный с Бразилией проект по запуску ракеты-носителя украинского производства с бразильского космодрома Алкантара, представленный в прошлом месяце на Международном конгрессе по аэронавтике в Пекине. По словам Юрия Алексея, строительство новой ракеты-носителя идет быстрыми темпами на украинском КБ "Южное", наземные испытания ракеты-носителя запланировали провести до конца года.

Развивается проект новой ракеты-носителя "Маяк", которая работает на экологически чистом керосиновом топливе и будет интересной для многих космических стран, которые заботятся об экологической безопасности. Украина представила этот проект на недавнем аэрокосмическом салоне "МАКС-2013" в Москве. Продолжаются переговоры с Россией и Китаем относительно реализации совместных проектов с использованием тяжелых ракет-носителей.

Кроме того, Украина активно проводит научные космические исследования по всему спектру дисциплин.

В общем, как пишет Aviation Week & Space Technology, Украина стремится к расширению присутствия украинских предприятий на всем мировом рынке космических услуг. (Украинский авиационный портал/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ГП «АНТОНОВ» ЗАКОНЧИЛО III КВАРТАЛ 2013 ГОДА С ПРИБЫЛЬЮ

Июль-сентябрь государственное предприятие "Антонов" (Киев) закончило с прибылью 35,759 млн. грн. Об этом говорится в сообщении предприятия. В третьем квартале ГП "Антонов" увеличило чистый доход на 29,1% или на 192,187 млн. до 852,796 млн. грн. по сравнению с аналогичным периодом 2012 г.

Январь-сентябрь предприятие закончило с чистой прибылью 94,302 млн. грн., увеличив чистый доход на 8,2% или на 172,312 млн. до 2282,464 млн. грн. по сравнению с аналогичным периодом 2012 г.

2012 г. ГП "Антонов" закончило с чистой прибылью 39,325 млн. грн., увеличив чистый доход на 2,89% или на 90,336 млн. до 3220,627 млн. грн. по сравнению с 2011 г.

ГП "Антонов" вместе с Харьковским государственным авиационным производственным предприятием и авиаремонтным заводом №410 (Киев) входит в состав государственного авиаконцерна "Антонов". (Украински новины/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПАО «МОТОР СИЧ» ГОТОВИТ ПРОДВИЖЕНИЕ ВЕРТОЛЕТОВ В СТРАНЫ БЛИЖНЕГО ВОСТОКА

ПАО "Мотор Сич" (Запорожье) ведет переговоры с рядом стран Ближнего Востока о продвижении модернизированных многоцелевых Ми-8МСБ и Ми-2МСБ на региональный ближневосточный рынок. "Большой интерес вызывает у заказчиков вертолет Ми-8 МСБ, модернизированный вертолет Ми-2МСБ. Также большой интерес вызывает вертолет Ми-17 с новыми (запорожскими ТВ3-117ВМА-СБМ1В - ИФ) двигателями", - сообщил главный инженер ООО "Вертолеты Мотор Сич" Николай Зубко в ходе международного авиасалона Dubai Air Show - 2013. "Наши двигатели, прежде всего, создавались для того, чтобы работать в условиях высоких температур до 50-55 град. С - и в условиях горной местности. И для них актуальным вопросом является вопрос сохранения взлетной мощности именно в условиях высоких температур", - отметил он. По его словам, рынок Ближнего Востока рассматривается в числе основных для "Мотор Сич", учитывая способность стран региона "обеспечить выполнение контракта".

В числе ранее называвшихся компаний потенциальных заказчиков многоцелевых Ми-8МСБ и Ми-2МСБ рассматриваются, в том числе, Ирак, Афганистан. ПАО "Мотор Сич" - один из крупнейших мировых производителей двигателей для авиационной техники, а также промышленных газотурбинных установок. Поставляет продукцию в 106 стран.

Украинские ремоторизованные версии советских многоцелевых Ми-8Т и Ми-2 - Ми-8МСБ и Ми-2МСБ1, модернизацию которых осуществляет "Мотор Сич", по оценкам специалистов, имеют хорошие рыночные перспективы: новый турбовальный двигатель повышенной мощности ТВ3-117ВМА-СБМ1В имеет повышенный на 30% эксплуатационный ресурс. Мощность двигателя в крейсерском режиме составляет 1 тыс. л. с. (Аех.ру/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ САМОЛЕТОСТРОЕНИЯ ДО 2020 ГОДА ПОМОЖЕТ УДОВЛЕТВОРИТЬ ГОСУДАРСТВЕННЫЕ НУЖДЫ И ОБЕСПЕЧИТЬ ЭКСПОРТ

Министерство экономического развития Украины продолжает подготовку "Программы развития самолетостроения - 2020", которая будет направлена на создание конкурентоспособного авиастроительного комплекса, удовлетворять потребности государства, а также обеспечит экспорт на внешние рынки, сообщили в пресс-службе Минэкономразвития Украины.

Директор департамента экономики обороны и безопасности Минэкономразвития Петр Неботов сообщил, что Министерство готовит проект Концепции "Программы-2020" при участии Фонда госимущества, Национальной академии наук, Государственного концерна "Укроборонпром", а также многих предприятий авиастроительной отрасли Украины и соответствующих органов исполнительной власти.

Прогнозный объем финансирования "Программы развития самолетостроения - 2020" составляет более 37,1 млрд. грн.: более 16 млрд. грн. будет использовано из государственного бюджета и 21,2 млрд. грн. - из других источников (инвестиционных и инновационных фондов, кредитов, займов, собственных средств предприятий), рассказали в пресс-службе. "Финансирование программы может быть скорректировано в соответствии с этапами ее разработки, и в соответствии с теми потребностями, которые в принципе могут возникнуть в ходе реализации. Поэтому мы не считаем, что 37 млрд. - это точная цифра, она может быть и значительно больше, в зависимости от того, насколько потребует средств развитие нашей авиастроительной отрасли", - отметил директор департамента экономики обороны и безопасности.

"В проекте Концепции "Программы-2020" предусматривается осуществление структурных изменений, которые будут иметь значительное влияние на развитие отрасли, а именно: проведение корпоратизации и приватизации предприятий и создания интегрированных структур управления авиастроительной отраслью. Также запланировано провести реструктуризацию, модернизацию и техническое перевооружение производственных мощностей серийных самолетостроительных предприятий, центров базового технического обслуживания и ремонта авиационной техники отечественного производства. На предприятиях, выпускающих самолеты и комплектующие части авиационной техники, будут созданы и внедрены принципиально новые технологии и средства их реализации", - добавили в пресс-службе.

"Мы предполагаем, что в рамках реализации этой программы будут разработаны и новые самолеты, транспортные самолеты, - это Ан-140т, Ан-178, будут разработаны и новые авиационные двигатели - это АИ-28, АИ-222-25, АИ-450М, Д-136-2. Будут сформированы практически новые производственные мощности для разработки и модернизации серийного производства отечественных вертолетов - это МСБ2, МСБ6, беспилотных летательных аппаратов гражданского назначения, другой авиационной техники, также будет создан единый центр по разработке современного бортового оборудования", - рассказал Петр Неботов.

Также планируется осуществить модернизацию существующих типов пассажирских самолетов (Ан -140, Ан-148, Ан-158), транспортных самолетов (Ан-74, Ан-124), вертолетов (Ми-2 и Ми-8), и авиационных двигателей (Д-18Т, Д-436-148). Кроме того, все мероприятия программы нацелены на выпуск техники, имеет потенциал для экспорта на внешние рынки, отметили в пресс-службе. ([Aex.ru/](http://aex.ru/)[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://aex.ru/mashinostroenie-ukrainy-sng-mira/))

Предприятие на рынке

УКРАИНА: ПАО «МОТОР СИЧ» БУДЕТ ВЫПУСКАТЬ ВЕРТОЛЕТЫ

Флагман украинского машиностроения намерен работать и вывести на рынок собственный вертолет. Каковы перспективы у такого проекта, и на каких рынках он будет востребован...

Еще десять лет тому назад (в 1999-2002 гг.) конструкторское бюро "Вертикаль" разработало легкую многоцелевую машину под названием "Ангел", на базе которой готовилась целая линейка. Изначально ее планировали изготавливать на столичном авиазаводе "Авиант", позже - на авиаремонтном предприятии "Завод 410 ГА" и в конечном счете - на заводе "Тюссе" (Бородянка). Однако серийное производство так и не удалось развернуть из-за нехватки финансирования. Для реализации проекта требовалось порядка 100 млн грн. из бюджета Киева. Кроме того, предполагалось строительство сети вертолетных площадок в столице. Министерства здравоохранения, внутренних дел и чрезвычайных ситуаций заявляли о готовности приобрести новинку. Всего насчитывалось около 80 заказов, которые так и не были выполнены.

Хотя в 2008 г. Виктор Ющенко, будучи на посту главы государства, поручил выделить для проекта необходимые средства. Но закончилась история банкротством КБ "Вертикаль" и уголовным делом, которое возбудила в 2010 г. Генеральная прокуратура в связи с нецелевым использованием выделенных из госбюджета 27,2 млн. грн.

Кроме того, в нашей стране выпускается легкий вертолет АК-1-3, разработанный конструкторским бюро "Аэрокоптер". Эта машина в 2006 г. получила сертификат типа в Государственной авиационной службе и используется для обучения пилотов в Кременчугском летном колледже. Она также вызывает интерес на рынках ЮАР, Персидского залива, Китая и Узбекистана. Разработкой вертолетов

занимался даже днепропетровский "Южмаш".

Безусловно, в таких условиях не могла остаться в стороне и компания "Мотор Сич", которая, по оценкам специалистов, занимает четвертое место в мире на рынке вертолетных двигателей после Turbomeca, Pratt & Whitney и Rolls Royce. Еще в начале 2000-х годов руководитель предприятия Вячеслав Богуслаев заявлял о планах создать собственный аппарат. Изначально в качестве базовой машины был выбран Ка-226 с двигателем АИ-450. Однако после демарша россиян, которые предпочли американские силовые установки для этой техники, "Мотор Сич" охладела к этому проекту и обратила внимание на Ми-2.

Сегодня предприятие снова заявляет об амбициозных планах по созданию собственного вертолета. Правда, делать это обещает постепенно, начиная с модернизации старых машин путем установки новых двигателей. Работы будут проводиться с Ми-8 и Ми-2. "В Виннице остался со времен Советского Союза довольно крупный по своим возможностям авиаремонтный завод. Там ранее проводился капитальный ремонт самолетов Ан-2 и вертолетов Ми-2. Так как у нас программа вертолетостроения, первый этап - это модернизация Ми-8 и Ми-2. Превращение с помощью модернизации и ремоторизации Ми-2 в МСБ-2 ("Мотор Сич Богуслаев-2") и Ми-8 - в Ми-8 МСБ. Как раз модернизацию вертолета производит уже сегодня успешно по заказу МинЧС, пограничников, сельскохозяйственная авиация, санитарная авиация и в том числе перевозка пассажиров. А главной задачей является создание и производство собственного украинского вертолета", - рассказывает советник президента "Мотор Сичи" Иван Божков.

По его словам, на Ми-2 будет производиться замена

силовых установок на новые двигатели АИ-450. Кроме того, отметил Божков, 12 машин уже прошли модернизацию на мощностях Винницкого завода для Министерства по вопросам чрезвычайных ситуаций (МЧС) и Государственной пограничной службы. Правда, на Винницком предприятии сообщили, что ни одного Ми-2 с новым двигателем на заводе нет. "Один вертолет, который будет представлен на авиасалоне в Гостомеле, сейчас делается в Запорожье и еще один - в Ростове", - сказал представитель завода. К тому же вертолет еще не получил сертификат типа в Госавиаслужбе, а потому пока не может выйти на рынок. Процедура займет не менее года.

Что же касается Ми-8, то в СМИ звучала различная информация относительно того, где же будет модернизироваться этот вертолет. Например, "Мотор Сич" обещала проводить эти работы на мощностях Оршанского авиаремонтного завода в Беларуси. Позже звучали заявления о том, что ремоторизацию Ми-8 проведет киевское АРП "Завод 410 ГА", тем более, что, по словам руководства АРП, уже найдены 30 корпусов Ми-8 в надлежащем состоянии. Но, как выяснилось, запорожский производитель двигателей уже создал под эти цели отдельную структуру в родном городе, которая после модернизации приступит непосредственно к производству. "В Запорожье создано предприятие - "Вертолеты Мотор Сич", - которое будет производить ремоторизацию и модернизацию вертолетов Ми-8. Это не только замена двигателя, так как это лишь первый этап. Второй этап - это изменение системы управления вертолетом, замена авионики на более совершенную, то есть то, что делает вертолет комфортным. А сам корпус Ми-8, который мы покупаем, рассчитан на столетия. Он не ржавеет. У нас основа сегодня - корпус Ми-8Т, Ми-2, а мы его насыщаем", - сказал Божков.

Правда, процесс этот не будет быстрым, поскольку данное направление является новым для "Мотор Сичи". "Наши возможности не совпадают с потенциальными заказами. У нас разворачивается сегодня модернизация, а потенциальных заказчиков достаточно много, в первую очередь не в Украине. Ми-8 и Ми-2 очень привлекательны и будут востребованы. Наши возможности сегодня недостаточны, потому что работа новая. У нас только недавно создано предприятие по модернизации Ми-8. Это не тот серийный завод, где мы когда-то ежемесячно выпускали более 300 наименований двигателей", - сказал советник президента предприятия.

То есть процесс создания собственной машины может затянуться, особенно если украинский производитель решит сделать это самостоятельно. Хотя, полагают эксперты, "Мотор Сич" все же может обратиться за помощью и создать совместный проект с другими предприятиями. "Для реализации такой программы "Мотор Сич", скорее всего, привлечет стратегического партнера. Таковым в данном случае может быть только одно предприятие - "Вертолеты России". "Мотор Сич" не обладает мощностями

ми для обслуживания вертолетов, а "Вертолеты России" - это единственная компания в СНГ с собственной сетью сервисных центров. Кроме того, часть комплектующих "Мотор Сич", скорее всего, все равно будет покупать у "Вертолетов России", иначе продукцию для модернизации авиамашин компания будет вынуждена изготавливать сама", - сказал старший аналитик инвестиционной компании "Тройка Диалог Украина" Иван Харчук.

Впрочем другие считают, что запорожское предприятие все же может попытаться сделать это без поддержки со стороны российских партнеров, хоть это будет и не так просто. "Проект не предполагает участия российских компаний в проектировании и разработке - планируется создать исключительно "украинский" вертолет: имеется в виду, что корпус машины, ну, и, понятно, двигатели, будут разработаны украинскими конструкторами. В этом-то и состоит сложность проекта, так как исторически в СССР производство вертолетов было налажено таким образом, что россияне разрабатывали и строили корпус вертолета, украинцы - двигатели", - говорит старший аналитик Dragon Capital Таисия Шепетко.

Однако не следует забывать, что при переговорах с зарубежными поставщиками россияне стараются добиться локализации производства техники на своей территории. А потому, даже если "Мотор Сич" и сможет самостоятельно разработать и наладить серийный выпуск собственного вертолета, то вряд ли Россия, которая является основным рынком сбыта для такой продукции, позволит украинскому предприятию просто так ввозить ее в страну. Поэтому в ближайшем будущем, "Мотор Сич", скорее всего, ограничится модернизацией старых моделей. Тем более, что в Украине находится большое количество простаивающих Ми-8 с хорошим состоянием корпуса.

В целом же аналитики положительно оценивают перспективы проекта в случае его успешной реализации. По их мнению, техника будет пользоваться спросом как на внутреннем, так и на внешнем рынках. "Перспективы у такой продукции высокие. Она может быть востребована во всех направлениях экспорта "Вертолетов России" - это Азия, Африка, Латинская Америка, и, конечно, СНГ", - говорит Харчук.

"Перспективы довольно неплохи, особенно с учетом начала возрождения малой авиации в Украине. Первыми покупателями и эксплуатантами (назовем их "имиджевыми"), я предполагаю, станут украинские спецслужбы - бригады МЧС, санитарная авиация, и т. п. В целом, после прохождения необходимых процедур сертификации, вертолет может быть использован как в коммерческих, так и военных целях, однако не стоит забывать, что вертолетостроение это абсолютно новый сегмент деятельности "Мотор Сич", и ей будет непросто занять свою нишу на этом высококонкурентном рынке", - отмечает Шепетко. (Центр транспортных стратегий/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

РОССИЯ СМОЖЕТ В ТЕЧЕНИЕ БЛИЖАЙШИХ 10 ЛЕТ ЗАНЯТЬ ДО 5% МИРОВОГО РЫНКА БЕСПИЛОТНИКОВ

Россия сможет в течение ближайших 10 лет занять до 5% мирового рынка беспилотников, рассказал глава делегации "Рособоронэкспорта" на 13-й международной аэрокосмической выставки Dubai Airshow Михаил Завалий.

В СССР еще в прошлом веке успешно производились беспилотники различного назначения. Но в 1990-е годы нарабатанный потенциал в этой области не был использован, и Россия отстала от ведущих производителей. "При соответствующей организации работ в течение ближайшего десятилетия мы сможем занять 3-5% мирового рынка. Если говорить о внутренних потребностях, то они значительно выше", - сказал собеседник.

По его словам, сейчас в России созданы конкурентоспособные образцы БПЛА - "Орлан-10", "ЗАЛА-421-16", "Элерон-10" и другие. Они отвечают современным требованиям, а по некоторым позициям (дальность, высота, продолжительность полета) даже превосходят зарубежные аналоги.

В настоящее время идет активный процесс поступления различных типов БПЛА на вооружение российской армии. "Поэтому необходимо развивать это направление. Ведь, по мнению ведущих международных экспертов, шестое поколение авиации будет беспилотным, а доля пилотируемых самолетов и вертолетов в ВВС передовых государств сократится до 40%", - сказал Завалий. ([Aex.ru](http://aex.ru/)/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

РОССИЯ ПЛАНИРУЕТ СОЗДАНИЕ СВЕРХТЯЖЕЛОЙ РАКЕТЫ ДЛЯ ПОЛЕТОВ К ЮПИТЕРУ

Заместитель руководителя Роскосмоса Денис Лысков сообщил, что в России планируется создание космической ракеты нового поколения грузоподъемностью 80-85 т, а также долговременную лунную базу. По его словам, ракету создают "для сохранения технологического лидерства России в космической деятельности".

Лысков добавил, что запуски ракеты будут осуществляться к Луне, Марсу, Юпитеру и другим объектам Солнечной системы.

Замглавы Роскосмоса сообщил также, что проект по созданию Объединенной ракетно-космической корпорации (ОРКК) направлен в администрацию президента. "Подготовлен и представлен на рассмотрение президента РФ проект по созданию ОРКК. Насколько я знаю, документ ушел в администрацию президента. Все ожидают, что в ближайшее время указ будет подписан", - сказал Лысков.

По его словам, это не окончательный вариант проекта. Будет еще рассмотрен и утвержден план мероприятий по созданию ОРКК. "Он подразумевает создание устава ОРКК, а также корректировку положений по Роскосмосу, чтобы у нас не было пересечений и внутренней конкуренции. Это сложная задача. Нам нужно будет адаптировать новую структуру Роскосмоса к существованию ОРКК таким образом, чтобы обеспечить целостность и эффективное функционирование всей новой системы", - заключил Лысков.

Заведующий отделом радиационной безопасности Института медико-биологических проблем РАН Владислав Петров ранее рассказывал, что лунному освоению мешает не только космическая радиация, но и пыль естественного спутника Земли, которая способна проникать даже через самые надежные фильтры.

В апреле в Ракетно-космической корпорации "Энергия" принимали решение о создании сверхтяжелой ракеты, способной на баллистический облет Луны. "Пилотируемая лунная программа возможна, когда ракета-носитель достигнет 70 т. Тогда мы можем надеяться на баллистический облет Луны. Корабль будет тонн 20. Чтобы он долетел до Луны, нужно еще тонн 40 разгонного блока. Чтобы вернуть корабль, нужно еще тонн 20. Если будем приземляться на Луну - еще 20-30 т", - рассказывал тогда президент РКК Виталий Лопота.

Он отмечал, что к 2030 г. будет создаваться 130-тонный носитель. Перед этим сообщалось, что запуск посадочного аппарата "Луна-Глоб" состоится в 2015 г., а орбитальный лунного модуля - в 2016 г.

Кроме того, РФ участвует в проекте "ЭкзоМарс", который состоит из двух миссий к Марсу, запланированных на 2016г. и 2018 г. (Газета "Взгляд"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: КОНТРАКТ НА ПОСТАВКУ ИСТРЕБИТЕЛЕЙ СУ-35 В КИТАЙ МОЖЕТ БЫТЬ ПОДПИСАН В 2014 ГОДУ

Россия и Китай могут подписать контракт на поставку Пекину новейших многофункциональных истребителей Су-35 в 2014 г., сообщает "Интерфакс" со ссылкой на источник в системе военно-технического сотрудничества (ВТС) РФ с зарубежными странами. "Поставки Су-35 Китаю могут начаться в конце 2014 г. - начале 2015 г.", - сказал источник. Ранее планировалось, что контракт будет подписан в 2013 г.

По словам источника, "в проекте контракта на поставку Су-35 количественный параметр остался прежним - 24 машины". "Однако китайская сторона выдвинула дополнительные требования: Пекин желает приобрести не серийные машины, строящиеся для ВВС России, а самолеты, переделанные под китайские спецификации", - сказал собеседник. Он не уточнил, о каких изменениях под китайские стандарты идет речь. ([Аех.ру/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: LIEBHERR AG ПЛАНИРУЕТ НАЛАДИТЬ ПРОИЗВОДСТВО КОМПОНЕНТОВ ДЛЯ АВИАТЕХНИКИ В НИЖНЕМ НОВГОРОДЕ

Швейцарская машиностроительная компания Liebherr планирует наладить производство компонентов для авиатехники в Нижнем Новгороде. Об этом заявил премьер-министр России Дмитрий Медведев на заседании правительственной комиссии по контролю за осуществлением иностранных инвестиций, сообщает пресс-служба правительства РФ.

"Швейцарской компания Liebherr в течение трех ближайших лет инвестирует в компоненты для авиатехники в Нижнем Новгороде. Надеюсь, что это даст новые высококвалифицированные рабочие места и расширит линейку выпускаемой продукции, позволит наладить экспорт авиационных комплектующих", - цитирует слова Медведева пресс-служба правительства РФ.

Премьер-министр также отметил, что, в целом, эта фирма известна в стране, она выпускает технику различную, бытовую и промышленную, и имеет неплохие перспективы сотрудничества, а также историю, потому что ее первое представительство было открыто в стране еще в 1968 г. ([Аех.ру/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ОАО «АВИАДВИГАТЕЛЬ» ЗАВЕРШИЛО ЭТАП МАКЕТА ПО ПРОГРАММЕ ПД-14

ОАО "Авиадвигатель" (входит в "Объединенную авиастроительную корпорацию", ОДК) завершило этап макета двигателя ПД-14, говорится в сообщении компании.

Макетная комиссия под руководством начальника отдела двигателей и воздушных винтов Авиационного регистра Межгосударственного авиационного комитета (АР МАК) Александра Божкова, в состав которой вошли ведущие специалисты АР МАК, Авиационного сертификационного центра ГосНИИ ГА, Центра сертификации "Качество" и ОАО "Авиадвигатель", работала на площадке разработчика с 28 октября по 1 ноября 2013 г. Протокол макетной комиссии утвержден генеральным директором АР МАК Александром Донченко.

Члены комиссии отметили, что разработка ПД-14 ведется с учетом всех требований летной годности Авиационных правил АП-33, АП-34, максимально гармонизированных с нормами FAR-33 (США) и CS-E (Евросоюз). Согласно выводам специалистов, сертификационный базис на двигатель ПД-14, содержащий перечень требований к летной годности и охране окружающей среды, соответствует Авиационным правилам; конструктивные решения, примененные в проекте, позволяют соответствовать требованиям сертификационного базиса. Кроме того, в ходе работы макетной комиссии проведена оценка предлагаемых видов проверок и испытаний, которые станут основой доказательной базы по обеспечению безопасности полетов. "Успешное завершение работы макетной комиссии дает право пермскому КБ начать подготовку к следующему этапу - сертификационным испытаниям двигателя ПД-14, которые будут проходить на стендах ОАО "Авиадвигатель", ОАО "НПО "Сатурн", ГНЦ РФ ФГУП "ЦИАМ им. П. Баранова" и в составе летающей лаборатории ОАО "ЛИИ им. М. Громова", - говорится в сообщении "Авиадвигателя".

В ОДК напомнили, что сертификацию ПД-14 планируется завершить к 2017 г. "Кроме сертификата АР МАК, новый гражданский двигатель будет сертифицирован по стандартам EASA, что позволит получить "билет" на мировой рынок", - подчеркивают в корпорации. ([АвиаПорт/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ОАО «АВИААГРЕГАТ» В 2014 ГОДУ ЛОКАЛИЗУЕТ ПРОИЗВОДСТВО ЭЛЕМЕНТОВ ШАССИ ДЛЯ SSJ100

ОАО "Авиаагрегат" (входит в холдинг "Авиационное оборудование") локализует производство элементов шасси для самолета SSJ100 и выполнит первые поставки в 2014 г., говорится в сообщении холдинга.

Сообщается, что предприятие успешно прошло проверку процесса механообработки во время визита представителей французской компании-производителя взлетно-посадочных систем (ВПУ) Messier-Bugatti-Dowty (MBD).

Предполагается, что подтверждение соответствия процессов обработки продукции "Авиаагрегата" требованиям международных стандартов ускорит локализацию производства элементов шасси в России, а сотрудничество с MBD откроет предприятию путь на международный рынок. "В перспективе "Авиационное оборудование" станет основным поставщиком готовых систем ВПУ для ведущих мировых авиастроительных компаний", - приводятся в сообщении слова генерального директора холдинга "Авиационное оборудование" Максима Кузюка.

В "Авиационном оборудовании" напоминают, что "Авиаагрегат" получил сертификат соответствия системы менеджмента качества (СМК) требованиям международного аэрокосмического стандарта AS/EN 9100:2009 в конце 2012 г. В настоящее время возможности "Авиаагрегата" также изучаются специалистами корпорацией Boeing. Процесс локализации производства проходит в рамках разработанной Минпромторгом стратегии развития авиационной промышленности до 2025 г.

Холдинг "Авиационное оборудование" входит в состав госкорпорации "Ростех", включает 36 предприятий в Уфе, Самаре, Ульяновске, Омске, Архангельской области и других регионах России. Компания является поставщиком изделий и услуг по техническому обслуживанию и ремонту авиационного оборудования. (АвиаПорт/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ИСПОЛЬЗОВАНИЕ КОМПОЗИЦИОННОГО КРЫЛА ПОВЫСИТ ТОПЛИВНУЮ ЭФФЕКТИВНОСТЬ САМОЛЕТА MC-21

Использование на перспективном среднемагистральном пассажирском самолете MC-21 крыла из композитных материалов позволит повысить топливную эффективность лайнера на 6-8% относительно зарубежных аналогов, заявил на конференции "Композиты без границ", проходившей в рамках форума "Открытые инновации", генеральный директор ЗАО "АэроКомпозит" Анатолий Гайданский. Он отметил, что ЗАО "АэроКомпозит", дочерняя структура "Объединенной авиастроительной корпорации" (ОАК), является первым в России национальным центром компетенций в сфере инновационных разработок, производства и реализации композиционных комплектующих и конструкций для авиационной промышленности. "Одна из ключевых задач центра - создание абсолютно новой, качественной продукции для разных сегментов авиастроения, способной конкурировать на мировом рынке", - сказал А. Гайданский.

До конца года ОАК откроет завод по выпуску деталей из композиционных материалов для авиастроения в Ульяновске, который станет самым крупным композиционным производством отечественного авиапрома. Завод будет выпускать основные композиционные конструкции для кессона крыла перспективного пассажирского самолета MC-21 (интегральные панели, лонжероны, конструкции центроплана) по инфузионной технологии. Также в Ульяновске будет осуществляться финальная сборка крыльев и центроплана для MC-21.

А. Гайданский напомнил, что ведущие авиапроизводители увеличивают долю композиционных материалов при строительстве новых самолетов. В частности, массовая доля композитов в конструкции самолетов Boeing-787 и Airbus A350 находится на уровне около 50%. Доля композиционных материалов при строительстве самолета SSJ100 составляет около 12%, доля композиционных материалов в строящемся лайнере MC-21 приблизится к 40%. (АвиаПорт/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ОАО «ОБЪЕДИНЕННАЯ ДВИГАТЕЛЕСТРОИТЕЛЬНАЯ КОРПОРАЦИЯ» (ОДК) ПОВЫСИТ УЗНАВАЕМОСТЬ БРЭНДА

"Объединенная двигателестроительная корпорация" намерена переименовать Пермский моторный завод, Уфимское моторостроительное производственное объединение, а также "Сатурн - Газовые турбины" ("дочка" рыбинского НПО "Сатурн"). Сообщает пресс-служба ОДК.

Соответствующее распоряжение поступило 21 августа владельца ОДК - "Оборонпрома", согласно рекомендации которого новое название заводов должно содержать наименование интегрированной структуры (ОДК) и местонахождение предприятия. Таким образом, предполагаемые названия: "ОДК-Уфа", "ОДК-Пермь", "ОДК-Рыбинск".

Руководству перечисленных предприятий предложено разработать и представить план мероприятий по переименованию, которые планируется начать не ранее 1 января 2015 г.

Цель переименования - повышение узнаваемости бренда ОДК и переход от группы предприятий к единой корпорации.

Пермский моторный завод - серийный производитель авиадвигателей для гражданской и военной авиации, промышленных газотурбинных установок для электростанций и транспортировки газа. ПМЗ входит в состав ОДК. Как бренд завод известен с 1997 г., когда холдинг "Пермские моторы", находившийся в предбанкротном состоянии распался на несколько десятков предприятий. ПМЗ - крупнейший машиностроительный завод Перми, здесь работают около 10 тыс. человек. Прежние названия машиностроительного производства - Завод им. Сталина, Завод им. Свердлова, ПО "Моторостроитель", "Пермские моторы".

На текущий момент прорабатывается вопрос о возможности переноса производственных мощностей "Пермского моторного завода" в пос. Фролы (Пермского р-на). (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ОАО «ОБЪЕДИНЕННАЯ АВИАСТРОИТЕЛЬНАЯ КОРПОРАЦИЯ» (ОАК) ФИКСИРУЕТ РОСТ ПРИБЫЛИ ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА

ОАО "Объединенная авиастроительная корпорация", национальный авиастроитель России, публикует неконсолидированную неаудированную бухгалтерскую отчетность за 9 месяцев в соответствии с российскими стандартами бухгалтерского учета (РСБУ).

Выручка ОАО "ОАК" в первом полугодии составила 3,3 млрд. руб. При этом, с учетом неритмичности признания доходов ОАО "ОАК" в течение года, вызванной спецификой поставки авиационной техники, подавляющая часть объема выручки планируется к признанию в четвертом квартале: размер неконсолидированной выручки по итогам года ожидается на уровне 12,0-13,0 млрд. руб. и должен превзойти уровень 2012 г.

За счет снижения удельной себестоимости на единицу выручки за отчетные 9 месяцев удалось повысить валовую рентабельность общества с 3,0% до 7,6% в сравнении с аналогичным периодом 2012 г.

Кроме того, удалось добиться снижения прочих расходов, в т. ч. за счет сокращения отрицательных курсовых разниц. Как результат, дельта прочих доходов/расходов увеличилась почти в 8 раз до 2,3 млрд. руб., что позволило обеспечить рост чистой прибыли более чем в 3 раза в сравнении с аналогичным периодом 2012 г., достичь рентабельности по чистой прибыли на уровне более чем в 41%, а также в сравнении с началом 2013 г. снизить нераспределенный убыток ОАО "ОАК" на 51,2% до 0,8 млрд. руб.

Размер чистого долга ОАО "ОАК" за 9 месяцев сократился более чем на 17% и составил 29,7 млрд. руб., при этом отмечено снижение процентных расходов на 3%.

Комментируя финансовые итоги 9 месяцев, вице-президент по экономике и финансам ОАО "ОАК" Владимир Чириков отметил: "Стабилизация финансового положения холдинговой компании является важнейшей задачей менеджмента, реализация которой позволяет выстраивать долгосрочную политику как в области управления собственным капиталом, так и в отношении дивидендных выплат". ([Trans-Port.com.ua/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Trans-Port.com.ua/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

РОССИЯ: ОАО «РОССИЙСКАЯ САМОЛЕТОСТРОИТЕЛЬНАЯ КОРПОРАЦИЯ (РСК) «МИГ»

ПЛАНИРУЕТ НАРАЩИВАТЬ ПОСТАВКИ МИНИСТЕРСТВУ ОБОРОНЫ КОРАБЕЛЬНЫХ САМОЛЕТОВ МИГ-29К/КУБ

Российская самолетостроительная корпорация (РСК) "МиГ" планирует наращивать поставки боевых самолетов МиГ-29К/КУБ Минобороны РФ. Об этом сообщил представитель РСК.

В Управлении пресс-службы и информации Минобороны сообщили, что корпорация передала ВМФ первые четыре серийных корабельных истребителя МиГ-29К/КУБ - два одноместных МиГ-29К и два двухместных МиГ-29КУБ.

Истребители включены в состав корабельной авиации Северного флота и будут использоваться на авианесущем крейсере "Адмирал Кузнецов", отметил, в свою очередь, представитель ВМФ. "Истребители МиГ-29К и МиГ-29КУБ введены в состав корабельного палубного авиаполка, несущего службу на "Адмирале Кузнецове", - сказал источник. Новые палубные самолеты будут эксплуатироваться совместно с имеющимися в составе авиагруппы "Адмирала Кузнецова" истребителями Су-33 и штурмовиками Су-25УТГ. "В течение 2014-2015 гг. рассчитываем получить еще 20 МиГ-29К/КУБ для пополнения авиапарка корабельного полка. Они также придут не на замену машинам типа "Су", а будут использоваться вместе с ними. Подготовка летчиков для палубных самолетов МиГ-29К/КУБ ведется в Центре боевого применения и переучивания летного состава в Ейске (Краснодарский край)", - проинформировал представитель ВМФ.

Контракт на поставку до 2015 г. 24 корабельных истребителей МиГ-29К/КУБ для Морской авиации Военно-морского флота был подписан Минобороны и РСК "МиГ" в феврале 2012 г. Самолеты по гособоронзаказу выпускаются в новом техническом лице, соответствующем требованиям военного ведомства.

Самолеты имеют усовершенствованный планер с высокой долей композиционных материалов, цифровую комплексную электродистанционную систему управления (ЭДСУ) самолетом с четырехкратным резервированием, существенно сниженную заметность в радиолокационном диапазоне, увеличенную емкость топливной системы и боевую нагрузку, открытую архитектуру бортового радиоэлектронного оборудования, уточнили в РСК "МиГ".

Первый полет опытного истребителя МиГ-29КУБ состоялся в январе 2007 г. В 2009 г. самолеты МиГ-29К/КУБ успешно выполнили серию испытательных полетов с палубы авианесущего крейсера "Адмирал Кузнецов". С 2009 г. РСК "МиГ" поставляет самолеты МиГ-29К/КУБ Военно-морским силам Индии.

МиГ-29К и МиГ-29КУБ - многофункциональные самолеты поколения "4++", предназначенные для решения задач ПВО корабельных соединений, завоевания господства в воздухе, поражения надводных и наземных целей управляемым высокоточным оружием днем и ночью в любых погодных условиях. (APMC-TACC/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

РОССИЯ: ФГУП «ЦЕНТРАЛЬНЫЙ АЭРОГИДРОДИНАМИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ ИМ. ПРОФ. Н. ЖУКОВСКОГО» (ЦАГИ) - ОДНА ИЗ ЛУЧШИХ НАУЧНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ ОБОРОННО-ПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА

ФГУП "ЦАГИ им. проф. Н. Жуковского" стал победителем конкурса на звание "Организация оборонно-промышленного комплекса высокой социально-экономической эффективности" в номинации "Научная организация ОПК в сфере деятельности Минпромторга России высокой социально-экономической эффективности", сообщили в пресс-службе ЦАГИ. Церковование победителей состоялось 8 ноября 2013 г. в здании Минпромторга в Москве.

На мероприятии присутствовали представители: ОАО "Роствертол", ОАО "НПП "Алмаз" и ФКП "Анозит", ФГУП "ЦАГИ им. Жуковского" и ОАО "ЦНИИ "Курс", ОАО "Вертолеты России".

Церемонию награждения приветственной речью открыл министр промышленности и торговли РФ Денис Мантуров: "Мы вручаем подобную премию впервые. И я думаю, что полученные результаты порадуют нас всех, поскольку показатели, которые продемонстрировали предприятия за прошлый год, говорят о том, что они развиваются и существуют не только за счет государственной поддержки, но в первую очередь за счет формирования правильной системы управления кадрами". Также Денис Мантуров оценил позитивные изменения по широкому перечню критериев социально-экономического развития. В частности, министр сказал: "Темп роста заработной платы, в целом по ОПК, составил 16%, в два раза превысив целевое значение. Излишне говорить, насколько это важно и для повышения уровня жизни работников, и для того, чтобы привлекать в отрасль высококвалифицированных специалистов и молодежь". В том числе глава ведомства отметил, что "увеличение производительности труда - около 20% - опережает динамику по зарплате. Во многом это стало возможным благодаря активной работе предприятий по улучшению качества своего кадрового состава".

Далее в ходе торжественной церемонии глава Минпромторга Денис Мантуров вручил почетный диплом заместителю генерального директора ФГУП "ЦАГИ" по управлению персоналом и социальной политике Дмитрию Ильину, рассказали в пресс-службе. "Мы признательны Министерству промышленности и торговли России за высокую оценку социально-экономической эффективности нашего института, - отметил Д. Ильин в ответной речи. - Это большая честь для нас и важное событие, подтверждающее верность выбранной стратегии развития российского центра авиационной науки. За этой наградой стоит труд большого коллектива".

В заключение мероприятия Денис Мантуров пригласил присутствующих принять участие в следующем конкурсе, который состоится в 2014 г. В этой связи глава Минпромторга отметил, что в следующем году планируется пригласить также предприятия, представляющие ядерно-оружейный комплекс и ракетно-космическую промышленность страны. Таким образом, количество потенциальных участников увеличится до 1300 организаций, которые представляют абсолютно весь оборонно-промышленный комплекс России, отметили в пресс-службе. (Aex.ru/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

ЕВРОПА: СЕМЬ СТРАН ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА ДОГОВОРИЛИСЬ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ ПРИ РАЗРАБОТКЕ И СОЗДАНИИ БЕСПИЛОТНИКОВ

7 стран Европейского союза договорились сотрудничать при разработке и создании беспилотных летательных аппаратов, чтобы составить конкуренцию США и Израилю на этом быстроразвивающемся рынке.

На встрече министров обороны стран ЕС в Брюсселе участники одобрили концепцию создания "европейского поколения" беспилотников на ближайшие 10 лет. О желании войти в "клуб владельцев беспилотников" заявили Германия, Франция, Греция, Италия, Нидерланды, Польша и Испания.

"Если Европа планирует в будущем поддерживать стратегическую обороноспособность и независимость, страны ЕС должны объединить усилия в разработке перспективной авиационной техники", - заявил министр обороны Франции Жан-Ив Ле Дриан, добавив, что уже создана специальная экспертная комиссия по разработке будущего проекта.

В настоящее время на вооружении нескольких стран ЕС стоят израильские и американские беспилотники. В июне представители трех ведущих европейских авиастроительных компаний (EADS, Dassault Aviation и Finmeccanica) также договорились о совместной работе по созданию перспективных беспилотников с увеличенной продолжительностью полета. "У нас большие пробелы в возможностях по использованию дронов, и мы намерены их восполнить", - заявил министр обороны Германии Томас де Майцере, добавив, что Германия будет сотрудничать с Францией и совместно разрабатывать новое поколение беспилотных летательных аппаратов. ([Aex.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Aex.ru/Машиностроение_Украины_СНГ_мира))

ЕВРОПА: ПРИБЫЛЬ EUROPEAN AERONAUTIC, DEFENCE & SPACE CO (EADS) В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛА

Европейская аэрокосмическая корпорация European Aeronautic, Defence & Space Co (EADS), которая с 2014 г. сменит название на Airbus Group, повысила прибыль и выручку по итогам третьего квартала, превзойдя ожидания рынка.

Как сообщается в пресс-релизе компании, ее чистая прибыль в июле-сентябре выросла на 45% в годовом выражении до 436 млн. евро. Скорректированный показатель EBITDA в III квартале увеличился на 26%. Квартальная выручка поднялась на 11% до 13,63 млрд. евро.

Аналитики ожидали роста чистой прибыли до 390 млн. евро, выручки до 13,47 млрд.

По итогам 9 месяцев чистая прибыль выросла на 36% до 1,2 млрд. евро при увеличении выручки на 7% до 40 млрд. евро. Скорректированная EBITDA повысилась на 22% до 2,3 млрд. евро.

EADS подтвердила февральский прогноз "умеренного роста выручки". Показатель EBIT, очищенный от разовых факторов, ожидается на уровне 3,5 млрд. евро по итогам 2013 г. Денежные средства компании сократятся на 1,5 млрд. евро на фоне более высоких, чем ожидалось, затрат на производство самолетов A350, говорится в прогнозе. Ранее прогнозировалось, что этот показатель по итогам года не изменится.

Группа ожидала получить около 1 тыс. заказов на самолеты Airbus в 2013 г. Эта цель была достигнута уже в третьем квартале, а по состоянию на октябрь число заказов выросло до 1215 самолетов.

Компания объявила о проведении масштабной реструктуризации с 1 января 2014 г. Количество подразделений группы будет сокращено всего до трех: Airbus (все коммерческие самолеты), Eurocopter (все коммерческие и военные вертолеты) и Airbus Defence & Space (деятельность в оборонной и космической промышленности, включая военные транспортные самолеты). ([Интерфакс-Украина/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Интерфакс-Украина/Машиностроение_Украины_СНГ_мира))

ЕВРОПА: СОЗДАНИЕ РАДАРА С АКТИВНОЙ ФАЗИРОВАННОЙ АНТЕННОЙ РЕШЕТКОЙ (АФАР) ДЛЯ ИСТРЕБИТЕЛЕЙ EUROFIGHTER TURHOON НАЧНЕТСЯ В 2014 ГОДУ

Европейский консорциум Eurofighter намерен в середине 2014 г. подписать с государствами-операторами истребителей Турхоон контракты на создание новой радиолокационной станции с активной фазированной антенной решеткой (АФАР). Об этом сообщает Defense News. Предварительная договоренность о разработке уже достигнута с Министерствами обороны Великобритании, Германии, Италии и Испании. В проекте будет принимать участие консорциум Euro-radar.

Новый контракт будет подразумевать создание серийного радар для установки на истребители Турхоон. Разработка самой радиолокационной станции с АФАР, получившей название Captor-E, ведется итальянской компанией Selex с 2010 г. Ожидается, что в ближайшее время опытный истребитель Турхоон IPA7 приступит к летным испытаниям новой радиолокационной станции.

Разработка новых систем и оборудования для истребителей Турхоон проходит с регулярными задержками, вызванными длительным согласованием между Министерствами обороны стран-операторов и Агентством НАТО по управлению программами Eurofighter и Tornado (NETMA). Последнее выступает координационным органом. Из-за длительности согласования между различными этапами модернизации Турхоон иногда проходят несколько лет.

В апреле 2011 г. основные операторы Турхоон одобрили программу разработки радар с активной фазированной антенной решеткой для истребителя. При этом тендер на создание новой системы, единственным участником которого стал Euro-radar, был объявлен в июле 2012 г. Тогда же сообщалось, что первый радар с АФАР будет установлен на серийный Турхоон уже в 2015 г.

Подписание контракта на разработку новой радиолокационной станции для европейского истребителя в середине 2014 г. будет означать, что серийное оснащение боевых самолетов радаром с АФАР начнется существенно позже 2015 г. Длительное согласование модернизации Турхоон уже привело к перекосу проекта производства и усовершенствования истребителя в пользу интересов стран-импортеров, а не основных заказчиков.

Помимо четырех основных операторов истребители Турхоон были также поставлены Австрии, Оману и Саудовской Аравии. Кроме того, боевые самолеты принимают участие в тендерах в Бахрейне, Катаре, Объединенных Арабских Эмиратах, Малайзии и Кувейте. Некоторые из перечисленных государств в числе требований к новым самолетам для ВВС указывают обязательное наличие радар с АФАР.

Длительная же разработка новой РЛС для Турхоон существенно снижает конкурентные качества самолета на мировом рынке. США уже активно предлагает потенциальным покупателем истребителя F-16 Fighting Falcon, оснащенные радаром с АФАР. РЛС такого типа устанавливаются и истребители F-15 Silent Eagle, продвигаемые американским концерном Boeing. Россия намерена вывести на рынок радары "Жук-АЭ" с АФАР в составе истребителей МиГ-29 и МиГ-35. ([Aex.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Aex.ru/Машиностроение_Украины_СНГ_мира))

ИЗРАИЛЬ: МИНИСТЕРСТВО ОБОРОНЫ НАМЕРЕНО СОЗДАТЬ АВИАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ САМОЗАЩИТЫ

Министерство обороны Израиля намерено в перспективе создать авиационные системы самозащиты, аналогичные Trophy, которые в настоящее время устанавливаются на основные боевые танки Merkava Mk. IV, сообщает Defence Talk.

Некоторые израильские предприятия уже начали работать над подобными системами. В частности, компания Elta начала разработку нового радара, который может быть использован в новой системе самозащиты.

По словам руководителя подразделения систем самозащиты компании Elta Шабати Рабиновича, авиационная система, аналогичная по своим возможностям танковой Trophy, в случае прямого запроса со стороны Министерства обороны Израиля может быть создана в течение трех-четырех лет. Точные технические характеристики перспективной системы пока не определены. В ней для поражения ракет могут использоваться миниатюрные ракеты.

Израильская система активной танковой защиты Trophy, также известная как ASPRO-A, была впервые представлена в 2005 г. Она предназначена для защиты бронированной техники от противотанковых ракет. Система при помощи радаров отслеживает выпущенные по машине противотанковые ракеты, определяет траекторию их полета, а затем отдает команду пусковым устройствам на отстрел в сторону ракеты защитных элементов, маленьких металлических шариков.

Trophy разработана в двух вариантах, предназначенных для установки на танки и более легкую бронированную технику. Система, установленная на танк Merkava Mk. IV впервые в боевых условиях успешно перехватила противотанковую ракету в августе 2012 г. недалеко от Киссуфима на границе с Сектором газа. (Аех.ру/[Машиностроение Украины](http://ukrmach.dp.ua/), [СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

ИЗРАИЛЬ: СОЗДАН ПЕРВЫЙ В МИРЕ БЕСПИЛОТНЫЙ ЛЕТАТЕЛЬНЫЙ АППАРАТ С АППАРАТУРОЙ ВИДЕОРАЗВЕДКИ ВНУТРИ ПОМЕЩЕНИЙ

Первый в мире малоразмерный винтокрылый беспилотный летательный аппарат (БЛА) Xavier с бортовой аппаратурой видеоразведки внутри зданий и других объектов наземной инфраструктуры создан израильской фирмой Camero. Этот аппарат смогут увидеть посетители специализированной международной выставки средств обеспечения безопасности государства "Милипол-2013" в Париже.

Как пояснили накануне открытия выставки израильские специалисты, тактический БЛА воздушной видеоразведки Xavier AID (airborne Imaging Drone) оснащен специальной беспроводной системой связи Xavier Net для дистанционного мониторинга и управления бортовыми системами аппарата. Аппарат обеспечивает получение видеоизображений внутренних помещений здания через его крышу, над которой он висит при выполнении полета, с помощью специальной бортовой радиолокационно-оптической аппаратуры.

Аппарат создан для сил специального назначения, антитеррористических штурмовых групп, разведывательных подразделений, и позволяет им точно определить наличие людей и их расположение внутри любого здания. Как подчеркнули израильские специалисты, аппарат впервые демонстрируется на зарубежной выставке.

Наряду с БЛА Xavier и системы Xavier Net, фирма Camero показывает в Париже всю линейку разработок для борьбы с террористами. Среди них, в частности, сверхминиатюрный ручной прибор обнаружения людей через стены помещений Xavier-100 и указатели их точного местоположения внутри здания с маркировкой расстояния от стены. Применение таких приборов даст возможность командованию антитеррористическими силами разрабатывать наиболее эффективные сценарии штурма захваченных террористами зданий. (APMC-TACC/[Машиностроение Украины](http://ukrmach.dp.ua/), [СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

ИТАЛИЯ: НАЧАЛАСЬ СБОРКА ПЕРВОГО УЧЕБНОГО САМОЛЕТА M-346 MASTER ДЛЯ ИЗРАИЛЯ

Итальянская компания Alenia Aermacchi приступила к сборке первого учебно-боевого самолета M-346 Master для ВВС Израиля, в составе которых он получил обозначение Lavi, сообщает Flightglobal.

К настоящему времени на заводе предприятия в Венегоно соединили три основных элемента фюзеляжа самолета. Как ожидается, полностью собранный самолет будет передан Израилу в середине 2014 г.

В общей сложности Министерство обороны Израиля приобрело у Alenia Aermacchi 30 учебно-боевых самолетов M-346. Контракт был подписан в середине 2012 г., а его стоимость составила \$600 млн. Параллельно были подписаны и соглашения с компаниями Telespazio и Selex Elsag на поставку дополнительного оборудования для самолетов на \$250 млн.

M-346 был практически полностью разработан Alenia Aermacchi совместно с российским ОКБ им. Яковлева, однако впоследствии российская компания вышла из проекта. Master способен развивать скорость до 1050 км/ч и совершать полеты на расстояние до 1,9 тыс. км. Самолет оснащен девятью точками подвески для подвесного вооружения общей массой до 3 т. (Аех.ру/[Машиностроение Украины](http://ukrmach.dp.ua/), [СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

ИТАЛИЯ: ВМС ПОЛУЧИЛИ ПЕРВЫЙ ВЕРТОЛЕТ NH-90 NFH В НОВОЙ ВЕРСИИ

Европейский консорциум NH Industries объявил о поставке ВМС Италии первого полностью боеготового многоцелевого палубного вертолета NH-90 NFH стандарта STEP B.

Вертолет войдет в состав 5-й вертолетной эскадрильи ВМС Италии, размещенной в Сарзана-Луни. Пять вертолетов, поставленных ранее в версии STEP A, будут поэтапно модифицированы к последней конфигурации, начиная с 2014 г.

Минобороны Италии планирует закупить 60 машин в версии тактического транспортного вертолета TTH для сухопутных войск, а также 56 машин для ВМС, включая 46 вертолетов версии NFH и 10 - версии TTH.

Версия STEP B отличается от ранее поставленных машин стандарта STEP A рядом существенных усовершенствований, включая модернизированное БРЭО, новую РЛС обнаружения надводных целей, обеспечение возможности пуска ракет Marte Mk/2S класса "воздух-земля" и торпед MU-90, усовершенствованную аппаратуру спутниковой и защищенной связи.

Машины стандарта STEP A обеспечивали возможность проведения поисково-спасательных операций. Машины стандарта STEP B позволяют также вести противолодочную и противокорабельную борьбу.

Вертолет NH-90 NFH, прежде всего, предназначен для борьбы с подводными лодками и надводными кораблями. Универсальный пакет бортовых систем также позволяет использовать машины для проведения поисково-спасательных операций (SAR), морского патрулирования, перевозки войск и грузов, ведения разведки, медицинской эвакуации и высадки подразделений ССО, борьбы с пиратством. (Аех.ру/[Машиностроение Украины](http://ukrmach.dp.ua/), [СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

США: ПАТРУЛЬНЫЙ САМОЛЕТ, СОЗДАННЫЙ НА БАЗЕ BOMBARDIER CHALLENGER, СОВЕРШИТ ПЕРВЫЙ ПОЛЕТ В 2014 ГОДУ

Компания Boeing заявила, что в 2014 г. совершит первый полет базовый патрульный самолет на основе самолета бизнес-класса Bombardier Challenger с возможностями бортового оборудования дальнего морского разведывательно-го/ударного самолета P-8 Poseidon, сообщает Aviationweek.

Партнер Boeing компания Field Aviation начала работы по интеграции в самолет бортовой РЛС серии Selex 7000, электронных систем поддержки и оптико-электронной камеры. Демонстратор, которого покажут потенциальным клиентам, будет создан на базе Challenger 604, но заказчикам будет поставляться на основе переоборудованного Challenger 605. Этот самолет выбран, так как отвечает по требованиям массы полезной нагрузки, общей эффективности и скорости полета. Компания считает, что новая машина будет идеальным выбором для проведения дальней разведки и наблюдения, поисково-спасательных операций, экологического и экономического мониторинга.

Boeing изучает применение широкого спектра систем и датчиков, не предусматривает вооружение самолета. Однако компания Bombardier считает, что самолет не имеет ограничений в этом плане и, если пожелает заказчик, возможна установка пилонов для подвески вооружения. Самолет может поставляться с 2015 г. ([Aex.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Aex.ru/Машиностроение_Украины_СНГ_мира/))

США: BOEING СО ЗАКРОЕТ ПРОИЗВОДСТВО ТРАНСПОРТНИКОВ GLOBEMASTER III В 2015 ГОДУ

Американский авиастроительный концерн Boeing принял решение закрыть производство военно-транспортных самолетов C-17 Globemaster III в 2015 г., когда будет выполнен последний экспортный контракт на поставку таких транспортников. Об этом, как сообщает Defense News, заявил президент военного подразделения концерна Деннис Мюленбург. По его словам, поводом для этого стало сокращение расходов оборонного бюджета США.

Помимо принятия решения о закрытии производства C-17 Boeing также отозвал у ВВС США предложение о выкупе 20 подержанных транспортников C-17 с последующей их заменой 20 новыми самолетами такого типа. Подержанные же американские самолеты концерн планировал восстановить, модернизировать и предложить покупателям на внешнем рынке. В частности, некоторые страны Ближнего Востока интересовались возможностью покупки C-17.

Как отмечает издание, линия по производству C-17 будет закрыта несмотря на сохраняющийся мировой спрос на транспортники такого типа. В настоящее время Boeing занимается постройкой 13 транспортников C-17, хотя твердых контрактов на их поставку покупатели пока не заключили.

Boeing также намерен завершить производство C-17 в 2014 г., но при этом не исключалась возможность продления сроков закрытия сборочной линии в более поздние сроки. Продление производства могло быть осуществлено при получении дополнительных заказов со стороны иностранных покупателей. К моменту завершения производства C-17 общее количество таких самолетов составило бы 266 единиц.

Транспортник C-17 способен развивать скорость до 830 км/ч и выполнять полеты на расстояние до 10,4 тыс. км. Грузоподъемность самолета составляет около 77 т. ([Lenta.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Lenta.ru/Машиностроение_Украины_СНГ_мира/))

США: КОМПАНИЯ LOCKHEED MARTIN ПРЕДСТАВИЛА КОНЦЕПЦИЮ ГИПЕРЗВУКОВОГО АППАРАТА С ЧИСЛОМ М=6

В 1976 г. высотный разведывательный самолет SR-71 "Блэкберд" ВВС США преодолел расстояние от Нью-Йорка до Лондона менее чем за два часа, достигнув скорости полета, соответствующей числу М=3 и, таким образом, установив мировой рекорд, который продержался почти четыре десятилетия.

В настоящее время в "Сканк уоркс" - отделении специальных проектов компании "Локхид Мартин", где создавался SR-71 - разрабатывается гиперзвуковой летательный аппарат, который должен в два раза превзойти предшественника по показателю скорости.

SR-71 создавался с использованием технологий XX века, которые включали логарифмические линейки и бумажные чертежи и не предполагали применения компьютерных программ и микросхем, ставших доступными в рамках реализации проекта SR-72.

Новый аппарат предусматривается разрабатывать в беспилотном варианте, способном достигать скорости, соответствующей числу М=6 или в шесть раз превышающей скорость звука, что не дает противнику времени на реагирование. "Гиперзвуковой летательный аппарат с гиперзвуковыми ракетами мог бы менее чем за час проникать в запретное воздушное пространство и вести борьбу практически в любом местоположении", - заявил Брэд Лилэнд, управляющий гиперзвуковыми программами в компании "Локхид Мартин". По его словам, "высокая скорость станет новым достижением в сфере авиации, которое обеспечит противостояние появляющимся новым угрозам в следующие несколько десятилетий. Эта та технология, которая позволит кардинально менять ситуацию на театре военных действий, подобно тому, как сейчас "стелс-технологии" меняют "ход игры" в боевом воздушном пространстве.

В отдаленной перспективе гиперзвуковой самолет не должен быть дорогостоящим. Ведь SR-72 может достигнуть боевой оперативной готовности не ранее 2030 г. Между тем отделение "Сканк уоркс" совместно с компанией "Рокет-дайн" в течение нескольких последних лет занималось разработкой методики, позволяющей интегрировать стандартный ГТД с прямоточным воздушно-реактивным двигателем со сверхзвуковым горением в целях обеспечения самолету скорости М=6. Результатом этой работы стал аппарат SR-72, который еженедельник Aviation Week назвал "сыном "Блэкберд", и в котором двигатель и планер представляют единое целое, то есть, оптимизированы на системном уровне для получения высоких характеристик при ценовой доступности.

SR-72 - не первый гиперзвуковой самолет "Сканк уоркс". В сотрудничестве с Управлением перспективных исследований Минобороны США DARPA (Defense Advanced Research Projects Agency) специалисты "Локхид" разработали гиперзвуковой летательный аппарат с ракетным ускорителем HTV-2. Этот научно-исследовательский проект предназначался для сбора данных по трем техническим проблемам гиперзвукового полета: аэродинамика, тепловые нагрузки в ходе полета; управление, навигация и контроль.

В проекте SR-72 учитывались уроки, полученные в ходе демонстрационных полетов HTV-2, который достиг максимальной скорости М=20 или примерно 21 тыс. км/ч при температуре поверхности 1927 град. С. ([APMC-TACC/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://APMC-TACC/Машиностроение_Украины_СНГ_мира/))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

УКРАИНА: АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ ЯВЛЯЕТСЯ ОДНОЙ ИЗ САМЫХ ИНВЕСТИЦИОННО ПРИВЛЕКАТЕЛЬНЫХ

Автомобильная промышленность - одна из ведущих отраслей экономики развитых стран. В последние годы эта сфера стала одной из самых инвестиционно привлекательных для бизнеса в Украине. Об этом сообщил руководитель подразделения Госинвестпроекта InvestUkraine Сергей Евтушенко во время V Международной конференции по развитию автомобильной индустрии Украины AutoPROm-2013, которая проходила в рамках Совета иностранных и отечественных инвесторов при президенте Украины, передает пресс-служба Кабмина. "Изготовление автомобильных запчастей является одной из самых инвестиционно ориентированных отраслей. Сегодня с нами ведут переговоры около 10 крупных компаний из США, Японии, Германии и Польши", - сказал Евтушенко.

Руководитель InvestUkraine отметил, что Украина имеет высокий рейтинг по мировому индексу логистической доступности, опережая даже некоторые страны Европейского Союза. В Украине развита транспортная инфраструктура в 170 тыс. км дорог, поэтому, автомобильный рынок достаточно перспективен: Украина занимает 2-е место среди стран СНГ по количеству продаж автомобилей, а в рекордный 2008 г. по этому показателю оказалась на 7-м месте в Европе, продав около 600 тыс. новых авто.

В числе преимуществ отечественного рынка - низкие налоги, поскольку государство обладает второй самый низкий налог на прибыль компаний и четвертый самый низкий налог на прибыль физических лиц в Европе. Кроме того, по словам Сергея Евтушенко, затраты на производство в Украине намного ниже, чем в странах ЕС. ("[Мост-Днепр](#)" / [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ГРУППА КОМПАНИЙ «АИС» ЗАЙМЕТСЯ ДВУМЯ НОВЫМИ БРЭНДАМИ

Группа компаний "АИС" - один из крупнейших национальных автомобильных холдингов планирует ввести в эксплуатацию 35 инфраструктурных объектов и увеличить портфель на два брэнда. Общий объем инвестиций составит \$50 млн. Инвестировать запланированную сумму в \$50 млн. грн. планируется в пятилетний период - 2014-2019 гг. Многократно опережающий рынок рост продаж компании на протяжении последних лет, а также перспективный прогноз развития автомобильного рынка определяют необходимость дальнейшего развития инфраструктуры компании. Инвестиции будут сделаны в строительство и реконструкцию автоцентров, автосалонов и СТО в крупнейших городах Украины.

Новые инфраструктурные объекты будут использоваться как для существующего портфеля брэндов - Audi, Citroen, Renault, Geely, SsangYong, MG, "ГАЗ", так и для новых брэндов, которые появятся в портфеле компании с вводом в эксплуатацию новых автоцентров.

Финансирование проектов планируется осуществлять как за счет собственной прибыли, так и за счет привлеченных кредитных средств. За счет открытия новых объектов компания планирует увеличить количество рабочих мест на треть с 3,0 до 4,0 тыс. чел.

На сегодня торгово-сервисная сеть Группы компаний "АИС" состоит из 37 предприятий, включающих 55 автосалонов и 35 СТО. За 2013 г. компания ввела в эксплуатацию порядка 10 новых объектов.

Сергей Боровик, директор по маркетингу Группы компаний "АИС": "Наша компания всегда предоставляла возможность приобретения и эксплуатации экономичных, надежных и комфортных автомобилей. Вместе с этим Группа компаний "АИС" всегда задавала высокий уровень стандартов обслуживания, что требует наличия соответствующей инфраструктуры для обслуживания клиентов и ее постоянное развитие". (Auto-Consulting/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПАО «ЗАПОРОВСКИЙ АВТОМОБИЛЕСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (ЗАЗ) ВПЕРВЫЕ ЛИДИРУЕТ НА РЫНКЕ ПО РЕЗУЛЬТАТАМ 10 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА

ЗАЗ - лидер отечественного автопроизводства, продукцию которого уверенно и последовательно выбирает украинский покупатель. В октябре ЗАЗ в который раз завоевывает первенство на рынке легковых автомобилей. Согласно данным информационно-аналитической группы "Автоконсалтинг", по результатам октября ЗАЗ "финиширует" с показателем 1621 проданных автомобилей, занимая долю в 10,6% рынка легковых авто в Украине. Таким образом, ЗАЗ становится лидером рынка по итогам всех 10 месяцев.

"Достижение такого результата - впервые в истории нашей компании. В этом году мы не только стали лидером рынка, но и смогли закрепить лидерство на достаточно долгое время, - комментирует Андрей Залуцкий, генеральный директор филиала "АвтоЗАЗ-сервис", официального дистрибутора автомобилей ЗАЗ в Украине. - Ключ к успеху - не только стабильное качество автомобилей "ЗАЗ" в сочетании с доступной ценой. Это также и наше постоянное стремление быть максимально лояльным к клиенту: вводить еще лучше специальные ценовые предложения и выгодные кредитные программы на покупку автомобилей "ЗАЗ". Мы рады, что наши инициативы нашли отклик у соотечественников. Именно это и подтверждается стабильной лидирующей позицией брэнда "ЗАЗ" на рынке".

Абсолютным "бестселлером" среди всех легковых моделей на украинском авторынке по результатам 10 месяцев с показателями реализации более 5,5 тыс. автомобилей продолжает оставаться "ЗАЗ Sens". Успех модели среди соотечественников - закономерен. Ведь сегодня "ЗАЗ Sens" является самым доступным автомобилем в своем классе, ценовое позиционирование которого начинается от 56900 грн. В Топ-5 рейтинга моделей легковых авто и флагманский автомобиль отечественного производителя - "ЗАЗ VIDA", владельцами которого стали более 4000 украинских семей. Цена модели в базовой комплектации - всего 82200 грн. (Auto-Consulting/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПАО «КРЕМЕНЧУГСКИЙ КОЛЕСНЫЙ ЗАВОД» ЗА 10 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПРОИЗВОДСТВО

Кременчугский колесный завод (Кременчуг, Полтавская обл.) в январе-октябре, по сравнению с соответствующим периодом 2012 г., увеличил производство на 27,6% или 414,9 тыс. шт. до 1919,2 тыс. колес. Об этом сказано в сообщении предприятия. Согласно сообщению, предприятие работает в нормальном режиме в зависимости от составленного портфеля заказов.

ПАО "Кременчугский колесный завод" производит стальные колеса для автомобилей и сельскохозяйственной техники. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: КОРПОРАЦИЯ «ЭТАЛОН» В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛА ПРОИЗВОДСТВО

В октябре корпорация "Эталон" (Киев) сократила производство автобусов на 5% или на 6 до 114 автобусов по сравнению с сентябрем. Об этом говорится в сообщении ассоциации автопроизводителей "Укравтопром".

Бориспольский автомобильный завод (БАЗ, Киевская обл.) произвел 63 автобуса, Черниговский автомобильный завод - 51 автобус.

По сравнению с октябрем 2012 г. корпорация "Эталон" сократила производство автобусов на 20,8% или на 30 автобусов.

В январе-октябре корпорация сократила производство автобусов по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 36,9% или на 418 до 714 автобусов.

В 2012 г. корпорация сократила производство автобусов по сравнению 2011 г. на 25,9% или на 449 до 1285 автобусов.

Корпорация "Эталон" создана в 2003 г., объединяет 21 предприятие, в частности БАЗ, ЧАЗ и ОАО "Черниговавтомобилестроитель". (Metalmonitor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ООО «ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ «КРЕМЕНЧУГСКИЙ АВТОСБОРОЧНЫЙ ЗАВОД» (КРАСЗ) ЗА 10 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПРОИЗВОДСТВО

За 10 месяцев 2013 г. КРАСЗ произвел 5,7 тыс. автомобилей, рост к аналогичному периоду прошлого года составляет 114,5%. Из данного объема производства на бренд Geely приходится 3,2 тыс. ед., на бренд SsangYong - 2,7 тыс. ед. Существенные показатели роста производства происходят на фоне падения автомобильного рынка (регистрации новых легковых автомобилей за 10 месяцев сократились со 180 тыс. ед. до 170 тыс. ед. или на 5,5%) и падения объемов производства у других автомобильных заводов.

Основные факторы, которые повлияли на успешные итоги работы завода, несмотря на негативные процессы, происходящие на авторынке:

- начало производства всей модельной линейки бренда Geely, который входит в тройку наиболее продаваемых в Украине (по итогам 10 месяцев по данным ИАГ "Автоконсалтинг" реализовано 11,8 тыс.ед.);

- расширение общего количества производимых моделей с 4 до 12 и постановка в производство нескольких новинок - Geely Emgrand X7, Geely Emgrand 8, SsangYong New Korando, SsangYong Rexton W, являющихся хедлайнерами продаж в своих классах;

- реализуемая Кабинетом министров Украины политика по поддержке национального производителя.

"Современное оборудование, новейшие технологии, многоуровневая система контроля качества выпускаемой продукции позволили КРАСЗу занять ведущее место среди предприятий украинского автопрома. В настоящий момент количество занятых людей выросло с 300 человек в 2012 г. до 500 человек в 2013 г., а при выходе на полную мощность количество занятых на заводе превысит 3500 чел." - комментирует исполнительный директор КРАСЗа Николай Черныш.

В планах завода на 2014 г. увеличить объем производства в два раза до 20000 ед. в условиях стагнирующего автомобильного рынка. Также завод ведет переговоры с другими производителями по возможности организации производства на КРАСЗе. В частности, один из возможных брендов, который будет производиться на заводе - Morris Garages (MG). Британский бренд MG демонстрирует рекордную динамику роста продаж в Украине - за 10 месяцев реализовано 800 ед. против 300 ед. годом ранее (рост 167%).

В 2013 г. Министерство экономического развития и торговли Украины утвердило изменения и дополнения к действующей инвестиционной программе развития КРАСЗа, предусматривающей дальнейшее развитие предприятия.

"Программа запущена с целью удовлетворения спроса и обеспечения внутреннего рынка новой техникой, необходимой для экономики Украины, создания нового высокотехнологичного производства, создание новых рабочих мест, а также переориентация внутреннего рынка страны на качественную новую технику собственного производства", - комментирует Н. Черныш.

КРАСЗ - один из немногих национальных автопроизводителей, который был создан в период независимости Украины и не является "наследником советского периода". Автомобильный завод был создан в 1995 г. и мощный импульс в своем развитии получил в 1999 г., когда в состав его собственников вошла Группа компаний "АИС".

Как отмечает Н. Черныш: "Мы построили автомобильное производство "с нуля", это результат работы нашей команды и инвестиций наших акционеров". "КРАСЗ является одним из градообразующих предприятий Кременчуга и является победителем в национальном конкурсе "Лучший отечественный товар". Кроме этого, КРАСЗ вошел в рейтинг ТОП-100 лучших налогоплательщиков Украины. С момента основания произведено 150000 автомобилей".

КРАСЗ основан в 1995 г. В 1999 г. вошел в состав Группы компаний "АИС". Завод занимает площадь 26 га. Имеет 3 сборочных цеха: для сборки легковых, коммерческих и грузовых автомобилей. Мощности завода - 40000 автомобилей в год. Система менеджмента качества сертифицирована в соответствии с требованиями стандарта ISO 9001-2001. (Auto-Consulting/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ООО «ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ «КРЕМЕНЧУГСКИЙ АВТОСБОРОЧНЫЙ ЗАВОД» (КРАСЗ) В 2014 ГОДУ ПЛАНИРУЕТ УВЕЛИЧИТЬ ПРОИЗВОДСТВО

Входящий в Группу компаний "АИС" Кременчугский автосборочный завод (Полтавская обл.) в 2014 г. планирует увеличить производство в 2 раза до 20 тыс. автомобилей по сравнению с ожидаемым объемом производства за 2013 г. Об этом говорится в сообщении "АИС".

"В планах завода на 2014 г. увеличить объем производства в два раза до 20 тыс. ед. в условиях стагнирующего автомобильного рынка. Также завод ведет переговоры с другими производителями по возможности организации производства на КРАСЗе. В частности, один из возможных брендов, который будет производиться на заводе - Morris Garages (MG). Британский бренд MG демонстрирует рекордную динамику роста продаж в Украине - за 10 месяцев реализовано 800 ед. против 300 ед. годом ранее (рост 167%)", - говорится в нем.

Согласно сообщению, 2013 г. завод планирует завершить с объемом производства автомобилей на уровне 10 тыс. ед., что в 3 раза превысит объемы производства 2012 г.

В 2012 г. Кременчугский автосборочный завод сократил производство автомобилей (легковых и грузовых) на 49,8% или на 3,249 тыс. единиц по сравнению с соответствующим периодом 2011 г. до 3,28 тыс. единиц. (Українськи новини/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: В КРЕМЕНЧУГЕ НАЧНУТ СОБИРАТЬ АВТОМОБИЛИ MG

Кременчугский автосборочный завод (КрАСЗ) планирует расширять число собираемых на производстве моделей. Возмозно уже в 2014 г. с конвейера предприятия начнут сходить автомобили MG. Корпорация "АИС", являющаяся импортером данного брэнда, в настоящее время ведет переговоры с китайской SAIC Motor Corporation, которая владеет знаменитым брэндом.

Расширение модельной линейки, один из шагов предприятия по увеличению числа сходящих с конвейера автомобилей. В 2014 г. "АИС" планирует увеличить этот показатель вдвое до 20 тыс. автомобилей в год, в том числе и за счет постановки на конвейер новых моделей.

Возможность постановки на конвейер одной из моделей MG, стала рассматриваться корпорацией, в связи с практически трехкратным ростом продаж автомобилей брэнда за год. Кроме того, в ближайшие пару лет, на предприятии планируют начать сборку нескольких новых моделей SsangYong. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПАО «ЧЕРКАССКИЙ АВТОБУС» В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПРОИЗВОДСТВО

В октябре завод "Черкасский автобус" увеличил производство на 31,4% или на 16 до 67 автобусов по сравнению с сентябрем. Об этом говорится в сообщении ассоциации автопроизводителей "Укравтопром". По сравнению с октябрём 2012 г. завод сократил производство автобусов на 21,2% или на 18 автобусов.

В январе-октябре завод сократил производство автобусов по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 50,8% или на 267 до 259 автобусов.

В 2012 г. по сравнению с 2011 г. завод сократил объёмы производства автобусов на 15,3% или на 127 до 701 единицы.

Предприятие зарегистрировано в форме публичного акционерного общества, специализируется на производстве автобусов модельного ряда "Богдан" и являлось одним из учредителей корпорации "Богдан". (Metalmonitor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Анализ

УКРАИНА: ПЕРЕДЕЛ АВТОРЫНКА - ПОШЛИННЫЙ ФАКТОР

В Украине, которая последние в последнее время бурлит революционными событиями, становится модным объяснять все происходящее Евромайданом. В том числе в экономике. И когда в ноябре продажи автомобилей - один из важных экономических индикаторов - упали, представители бизнеса, связанного с торговлей автомобилями, были вынуждены заявить, что причиной падения был все-таки не Евромайдан, по факту начавшийся в декабре, а введенные в течение 2013 г. импортные пошлины и утилизационный сбор на автомобили. И это будет продолжать оказывать давление на рынок. Пессимизм дилеров разделяют не все. В то время как продавцы и покупатели негодуют, украинские производители бодро рапортуют о росте производства и о планах нарастить его в следующем году, перейдя к более активному экспорту продукции.

Борьба за введение импортных пошлин и платежей в Украине имеет долгую и непростую историю, отображая противоборство между внутренними производителями и импортерами. Последние кровно заинтересованы в том, чтобы не снижался покупательский спрос на поставляемую ими продукцию. А производители добивались и добиваются того, чтобы за счет удорожания импортных авто после введения пошлин вынудить потребителей покупать автомобили, произведенные или собранные в Украине.

В этой борьбе каждой из сторон время от времени по очереди удавалось добиться преимуществ. В 2011 г. после активного лоббирования со стороны импортеров и потребителей, в том числе сельхозкомпаний, была отменена 10%-ная пошлина на ввоз 45 тыс. автомобилей из ЕС (количество соответствовало традиционному объёму импорта в 2005-2007 гг.).

К середине 2012 г. автопроизводители ощутили последствия такого шага. Выпуск автомобилей в Украине упал на 20-30% и более. После чего внутренние производители обратились к властям с просьбой о защите - льготными кредитами и пошлинами, поскольку потребители недвусмысленно и массово голосовали своим кошельком за импортную технику. Если с предоставлением льготных кредитов было напряженно, то пошлины таки ввели, несмотря на яростное сопротивление импортеров, доходившее до судебных разбирательств. С 1 апреля 2013 г. были введены специальные пошлины на импорт автомобилей в 6,46-12,95% в зависимости от объёма двигателя.

В дополнение к пошлинам с 1 сентября вступил в силу утилизационный сбор, взимаемый с импортных автомобилей в 4,7-30,3 тыс. грн. за единицу в зависимости от транспортного средства. Украинские производители, занимающиеся сборкой и покраской машин, от уплаты такого сбора освобождались. Таким образом, вместе с пошлинами торговые барьеры достигли около 20% от стоимости некоторых автомобилей, что дало неоспоримую фору в конкуренции в эконом-сегменте, учитывая отсутствие экономического роста в стране и сложную ситуацию с кредитованием.

В ответ на введение таких мер страны, в которых расположены крупнейшие мировые производители автомобилей, поспешили заявить о протесте. Например, Япония и Турция сразу дали понять, что намерены вводить симметричные меры против украинской продукции в рамках процедур ВТО. Обеспокоенность, как и следовало ожидать в таких случаях, выразили ЕС, США и Южная Корея, компании которых это затронуло. Отмена утилизационного сбора была одним из камней преткновения во время переговоров между Украиной и ЕС о подписании Соглашения об ассоциации. ЕС тогда настаивал на отмене сбора.

Тем временем в ноябре продажи автомобилей в Украине упали на 1,4% по сравнению с октябрём и на 42% по сравнению с ноябрем 2012 г. Основное падение пришлось на автомобили, бывшие в употреблении, - с 9,2 тыс. штук в ноябре прошлого года до почти 2 тыс. штук в предпоследнем месяце текущего года. Продажи новых авто также существенно упали - на 27% (до 15,4 тыс.) по сравнению с прошлогодним ноябрем.

Поскольку такие данные были опубликованы в разгар политических событий на Евромайдане, некоторые эксперты увидели причинно-следственную связь между повышением неопределенности на рынке из-за протестных акций и снижением спроса на автомобильную продукцию. Всеукраинская ассоциация автоимпортеров и дилеров, со своей стороны, поспешила заявить, что главным фактором падения продаж стало действие пошлин и утилизационного сбора. Также сказался отложенный спрос на сельхозтехнику со стороны аграриев, столкнувшихся с падением цен на продукцию в мировом масштабе. Кроме того, отложенный спрос сформировался, потому что часть потребителей рассчитывала на отмену утилизационного сбора в случае подписания официальным Киевом Согла-

шения об ассоциации с ЕС. Поскольку надежд на быстрое решение этого вопроса сейчас все меньше, а покупателям необходимо выполнять планы к концу года, им таки придется затовариваться подорожавшей техникой.

И если покупатели и дилеры пребывают в расстроенных чувствах, то результаты и планы производителей довольно оптимистичны. В ноябре украинский автопром впервые в текущем году показал рост по сравнению с аналогичным месяцем прошлого года. Пока небольшой - на 2% (до 5,8 тыс. единиц). Причем этот прирост пока не позволил переломить падение в производстве с начала года, которое по итогам 11 месяцев составило 40%. Однако начало тенденции заложено, и, скорее всего, она продолжится. Рост наблюдался по всем сегментам техники. Производство легковых автомобилей выросло на 1% по сравнению с ноябрем 2012 г. (до 5,2 тыс. штук). Выпуск автобусов увеличился на 36% (до 333 штук), а коммерческих машин - на 29%.

Украинские производители сверстали оптимистичные планы на 2014 г. Кременчугский автосборочный завод (КРАСЗ, входит в Группу "АИС" Дмитрия Святаша и Василия Полякова) за 11 месяцев 2013 г. уже нарастил выпуск автомобилей более чем в 2,5 раза, а по итогам года намерен увеличить производство в 2,7 раза (до 9 тыс. единиц). В 2014 г. предприятие намерено удвоить объемы производства. Реализации таких планов способствовало не только введение пошлин и сборов, но и расширение линейки, в основном за счет китайских моделей. С другой стороны, предприятию, как и другим сборочным производствам, придется повышать уровень локализации производства, чтобы довести ее в перспективе до 50%.

Похожая динамика ожидается в следующем году и у других производителей. Например, корпорация "Богдан" Олега Свиначука планирует увеличить выпуск легковых

автомобилей в 2,4 раза до 21,5 тыс. штук. До конца 2013 г. компания намеревается запустить сборку новых моделей, по которым локализация будет сразу составлять около 30%, чтобы в перспективе довести ее до требуемого показателя в 50%.

Поскольку участники рынка не ожидают роста его объемов в следующем году (в лучшем случае, сохранится на уровне 2013 г. - около 200 тыс. штук), то очевидно, что значительную часть дополнительно произведенных автомобилей украинские компании будут экспортировать. И о своей готовности более активно выходить на внешние рынки производители уже заявляли.

Определенный оптимизм относительно перспектив 2014 г. есть и у АвтоКРАЗа Константина Жеваго. Это вызвано тем, что на российском рынке автомобилей (куда раньше поставлялась львиная доля продукции до 70%) будут уравниены в экономических условиях и производители, и импортеры. А именно: российские власти решили распространить действие утилизационного сбора не только на импортеров, но и на местных производителей. До этого АвтоКРАЗ пережил драматическое падение объемов отгрузок в Россию - на 80% по сравнению с 2011 г. За девять месяцев 2013 г. в РФ продано 114 автомобилей. В 2014 г. предприятие рассчитывает нарастить продажи на российский рынок на 30%, что может быть первым шагом на пути к восстановлению позиций.

Таким образом, 2014 г. станет для участников рынка - потребителей, дилеров и производителей - годом, когда они на практике почувствуют, как работает модель защиты отечественного производителя. Скорее всего, на этом батании и дискуссии не утихнут. Вооружившись цифрами и аргументами, стороны продолжат отстаивать свои позиции. Вот только будет ли в этом споре найдена истина? (Зеркало недели/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Статистика

УКРАИНА: ПО ИТОГАМ ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА АВТОМОБИЛЬНЫЙ РЫНОК ПОКАЗАЛ ПАДЕНИЕ

По итогам октября украинский авторынок снова показал падение на уровне -22,6% по отношению к прошлому октябрю. По результатам 10 месяцев авторынок уже не досчитался 10 тыс. проданных авто.

Но есть и позитивные моменты. В частности, по сравнению с результатом сентября, когда рынок новых автомобилей рекордно упал, в октябре наметился небольшой рост +14,7% к сентябрю. Однако, о возврате на "доутилизационные" объемы рынка пока говорить не приходится.

Традиционно, первое место в октябре заняли автомобили "3АЗ", нарастив продажи по сравнению с сентябрем на 20%. Рекордно на второе место "выстрелила" Skoda, нарастив продажи на 76%. Украинцы хорошо восприняли новинки - Rapid и новую Octavia. На третье место отодвинулся Hyundai, фиксируя стабильные объемы продаж.

Geely активно наращивает сборку автомобилей в Украине, но, перестроив логистику, сместились на 4-ю позицию. Toyota также "потеряла" одну строчку в рейтинге и заняла 5-е место, увеличив продажи на 20%. Renault продвинулся сразу на 5 позиций вверх, увеличив продажи в 2,2 раза. Теперь у французского бренда 6% рынка.

Провели небольшие рокировки Nissan (опустился на 2 позиции), VW (прибавил 1 позицию) и Ford (-3 строчки). Замыкает рейтинг ТОП-10 KIA, потеряв две строки в рейтинге.

В премиум-лагере пока без изменений - Mercedes-Benz лидирует, поднявшись еще на 4 строчки. Новый S-класс набирает обороты в Украине, да и продажи внедорожников традиционно высоки. Следом идут Audi и BMW, у которых "в рукавах" седан A3 у Audi и новое поколение X5 у BMW. ([Trans-Port.com.ua/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ПРОДАЖИ БЫВШИХ В ЭКСПЛУАТАЦИИ АВТОМОБИЛЕЙ УПАЛИ

На учет в ГАИ Украины в октябре было поставлено 1774 автотранспортных средства, бывших в эксплуатации. Падение, начавшееся в сентябре после рекордного августа, усилилось и составило -82% к сентябрю и -81% к результату октября 2012 г., сообщает пресс-служба "Укравтопрома". Меньше было только в начале 2010 г. Причиной такого резкого падения продаж стал экологический налог, ставки которого для импортируемого автотранспорта, бывшего в эксплуатации, значительно увеличиваются повышающими коэффициентами. Падение коснулось всех сегментов авторынка, при этом доля коммерческой техники в первичных продажах б/у автомобилей снизилась с 92% до 83%.

В результате количество первичных регистраций коммерческих автомобилей, бывших в эксплуатации, в октябре составило 1475 ед., легковых автомобилей - 236 ед., автобусов - 63 ед.

Наиболее популярной среди б/у автомобилей маркой коммерческих автомобилей и автобусов стала Mercedes-Benz: 242 коммерческих автомобиля (-85% к сентябрю), 37 автобусов (-55% к сентябрю). В сегменте легковых авто - Renault (33 шт., - 73% к сентябрю).

Несмотря на октябрьский спад продаж, по итогам десяти месяцев первичный рынок б/у автомобилей превысил аналогичный показатель прошлого года на 41%, и с уверенностью можно утверждать, что по итогам года позитивная динамика сохранится, поскольку уже сейчас результат 106665 ед. на 7% превышает результат 12 месяцев 2012 г. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Статистика**УКРАИНА: В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО ЛЕГКОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ УВЕЛИЧИЛОСЬ**

Действие утилизационного сбора с импортных автомобилей начало приносить плоды. Отечественные заводы смогли загрузить мощности новыми моделями и увеличить сбыт продукции. Это привело к росту производства за последний месяц на 45% по сравнению с предыдущим месяцем. И хотя общая динамика выпуска автомобилей еще не дотягивает до прошлогоднего уровня, эксперты дают оптимистические прогнозы на следующий год.

В октябре производство легковых автомобилей увеличилось на 45% до 4,91 тыс. в сравнении с сентябрем, сообщила ассоциация "Укравтопром". Все предприятия показали положительные результаты. Запорожский автозавод (ЗАЗ) увеличил выпуск продукции на 35% до 1,98 тыс.; "Еврокар" - на 45% до 1,42 тыс.; Кременчугский автосборочный завод (КрАСЗ) - на 60% до 1,2 тыс. Корпорация "Богдан" еще не вышла на оптимальный выпуск автомобилей, поскольку в сентябре останавливала технологические линии завода для настройки серийного производства новых моделей. Однако она также смогла увеличить выпуск на 63% до 240 автомобилей.

Исполнительный директор КрАСЗа Николай Черныш заявил, что рост производства автомобилей в стране - это результат принятия государственных законов по защите отечественных производителей, включая утилизационный сбор. "В октябре мы смогли поставить на конвейер автомобили Geely моделей Emgrand X7, Emgrand 8, GC2, а также вдвое увеличить производство Emgrand 7. В следующем месяце мы планируем произвести 1,6 тыс. автомобилей, так как на нашу продукцию есть хороший спрос, который поддерживается скидками", - рассказал Черныш.

Действие с сентября утилизационного сбора с импортной продукции стало существенно влиять на авторынок уже в октябре, когда у многих импортеров стали заканчиваться запасы завезенных ранее автомобилей по старым ценам. Это позволило некоторым украинским заводам предстать в более выгодном ценовом положении, и, например, ЗАЗ и Skoda смогли по итогам октября занять первое и второе соответственно места среди самых продаваемых автомобилей в стране.

Тем не менее общая динамика производства автомобилей не дотягивает до прошлогоднего уровня. По итогам января-октября производство легковых автомобилей сократилось на 43,2% до 34,9 тыс. Это случилось по причине практически полной остановки экспорта продукции в Россию. Впрочем, уже в следующем году украинские производители смогут улучшить ситуацию, считают эксперты. Украина способна в 2014 г. произвести 120 тыс. автомобилей, заявил в начале ноября на конференции AutoPROm-2013 первый заместитель министра промышленной политики Николай Евдокименко. "Мы рассчитываем, что в 2014 г. заработает программа выкупа автомобилей старше десяти лет, за что ее владелец получит сертификат на покупку со скидкой нового отечественного автомобиля. Согласно нашим оценкам, только за счет этой программы должно быть реализовано 40 тыс. автомобилей дополнительно", - сказал Евдокименко. По его словам, также рассматривается вопрос о снижении ставок по потребительскому кредитованию.

Если государство не изменит правила игры после саммита в Вильнюсе, на котором Украина должна подписать соглашение об ассоциации с Евросоюзом, КрАСЗ будет увеличивать количество выпускаемых моделей и локализацию производства, отмечает Николай Черныш. Впрочем, международные наблюдатели уверяют, что Украине не стоит бояться свободной торговли с ЕС. Чрезвычайный и полномочный посол Германии в Украине Кристоф Вайль заявляет, что свободная торговля Украины с ЕС позволит улучшить инвестиционный климат: "Украина имеет огромный потенциал в виде квалифицированной рабочей силы с невысокой заработной платой, а также отличное географическое расположение к рынку в полмиллиарда потребителей в Евросоюзе". (Коммерсант-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**ПРОГНОЗ: ОБЪЕМ РЫНКА АВТОМОБИЛЕЙ В УКРАИНЕ
В 2014 ГОДУ ОСТАНЕТСЯ НА УРОВНЕ 220-230 ТЫС. ЕДИНИЦ**

Совокупный объем рынка автомобилей в 2014 г., по прогнозам экспертов Группы компаний "АИС", одного из лидеров украинского автомобильного рынка, останется на уровне 220-230 тыс. единиц. Об этом сообщили в пресс-службе Группы компаний "АИС". "В 2014 г. эксперты АИС прогнозируют объем автомобильного рынка всех типов транспортных средств, включая легковые, коммерческие, грузовые автомобили и автобусы на уровне 220-230 тыс. ед. Пессимистический сценарий развития - падение около 5% к 2013 г., оптимистический - сохранение объемов года", - говорится в сообщении.

При этом собственные продажи компания планирует увеличить на 10% до 30 тыс. ед.

Среди основных положительных факторов, которые будут влиять на рыночную ситуацию в 2014 г., эксперты отмечают возможное улучшение макроэкономических показателей и соответствующих производных, влияющих на потребительский спрос, а также выход на рынок большого количества новых моделей в доступных ценовых сегментах.

Кроме того, улучшение условий потребительского кредитования, по мнению экспертов, также будет положительно влиять на ситуацию на рынке.

Эксперты также ожидают стабилизацию спроса и предложения после введения утилизационного сбора и спецпошлины.

Вместе с тем, по данным экспертов, снижение покупательской способности населения и предприятий вследствие отрицательных тенденций в украинской экономике, а также изменение потребительских предпочтений (переход покупателей из сегмента новых автомобилей в сегмент б/у техники) будет отрицательно сказываться на рыночной ситуации.

Кроме того, по мнению экспертов, возможная курсовая нестабильность национальной валюты приведет росту цен на автомобили. При этом политическая нестабильность, связанная с определением внешнеполитического курса (ЕС-ТС) и начало предвыборной президентской "гонки", может также отрицательно повлиять на развитие автомобильного рынка. (Metalmonitor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно **БЕСПЛАТНО опубликовать в журнале «Машиностроение Украины» аналитические материалы, подготовленные Вашим отделом маркетинга, с контактными реквизитами Вашей фирмы? Это действенная скрытая **БЕСПЛАТНАЯ** реклама. Попробуйте!**

«Машиностроение Украины, СНГ, мира» – <http://ukrmach.dp.ua/>

Интервью

УКРАИНА: FORD MOTOR СО НЕ ПЛАНИРУЕТ ОТКРЫВАТЬ ПРОИЗВОДСТВО АВТОМОБИЛЕЙ

На открытии дилерского центра Ford под Киевом, вице-президент по продажам Ford в Европе Питер Флит оценил правила игры на отечественном авторынке.

- В этом году в Украине ввели спецпошлину на иномарки и утилизационный сбор. Как в компании Ford оценивают такие действия украинского правительства?

- Мы не обсуждаем политику отдельных государств. Но в любой стране нашего присутствия, Ford придерживается двух принципов. Первое: страны, в которых мы продаем автомобили, должны придерживаться правил открытого рынка. Во-вторых, эти страны должны создавать одинаковые условия игры для каждого игрока на рынке.

Мы уважаем стремление Украины защищать собственных производителей, однако считаем, что факторы, о которых я сказал выше, являются более выигрышными для страны в долгосрочной перспективе.

- Корпорация "УкрАвто" анонсировала пуск крупноузловой сборки автомобилей Chevrolet на мощностях Запорожского автозавода. Считаете ли вы целесообразным организовывать производство в Украине, учитывая появившиеся барьеры перед импортом? Есть ли у вас такие планы?

- У нас нет планов по производству в Украине, которые мы могли бы сегодня обсуждать.

- Годовой объем украинского рынка находится на уровне 200 тыс. авто. О каких цифрах может идти речь, когда мы говорим об экономической целесообразности организации производства в Украине?

- Размещение производства не зависит от объемов продаж автомобилей в одной стране. Мы не строим заводы для какого-то конкретного рынка. Главный принцип -

обеспечение определенного объема производства, после чего выпущенные авто импортируются в разные страны. В среднем один наш завод производит 300-350 тыс. единиц автомобилей.

- Как вы можете оценить прозрачность бизнеса в Украине? Насколько здесь сложнее работать, чем в Европе?

- Посмотрите на этот дилерский центр ("Нико Форвард Мегаполис"). Его открытие свидетельствует о нашей уверенности в завтрашнем дне на украинском рынке. У нас успешный местный партнер ("Виннер Импортс Украина" - официальный импортер автомобилей Ford в Украине), с которым мы работаем на протяжении 21 года. Исходя из нашего опыта сотрудничества, я не знаком со сложностями, мешающими нашим партнерам развивать бизнес в Украине.

- Какие новые модели Ford планируете вывести на украинский рынок в ближайшем будущем?

- В наших планах на следующие два года замена всей линейки коммерческих автомобилей. Недавно был представлен новый Ford Kuga. В ближайшее время будет представлен еще один паркетник - Ford EcoSport, производство которого будет организовано в России. Кроссовер будет оснащаться нашим 1,0-литровым бензиновым двигателем EcoBoost, мощностью 125 л. с., с автоматической коробкой передач. На подходе, абсолютно новый Mondeo. ([Trans-Port.com.ua/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Trans-Port.com.ua/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

РОССИЯ: ОАО «АВТОВАЗ» ВЫПУСТИТ ВНЕДОРОЖНЫЕ ВЕРСИИ LADA

АвтоВАЗ планирует выпустить внедорожные версии существующих моделей. Такое решение в компании приняли в связи с ухудшением позиций Lada на российском рынке. Технические характеристики, отличия от стандартных моделей и сроки появления таких автомобилей пока не известны, сообщает "АвтоСреда".

"На деятельность ОАО "АвтоВАЗ" может оказать влияние смещение спроса в сторону премиальных марок и увеличение спроса в сегменте SUV и CUV при одновременном снижении продаж в классах B и C. В целях минимизации негативных последствий данного риска планируется разработка и выпуск псевдокроссоверных версий на базе существующего модельного ряда Lada", - говорится в отчете АвтоВАЗа. ([Autonews/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Autonews/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

РОССИЯ: ОАО «АВТОВАЗ» ГОТОВИТ ПСЕВДОКРОССОВЕРЫ

АвтоВАЗ планирует разработать псевдокроссоверные версии существующего модельного ряда на платформах "Гранты", "Калины", "Лады В" и "Рено-Ниссана", на которых сделаны "Ларгус" и "Ниссан Альмера".

Псевдокроссоверы должны минимизировать негативные последствия роста спроса на кроссоверы и внедорожники и снижения продаж в классах "В" и "С", говорит отчет компании. Сейчас АвтоВАЗ выпускает внедорожник "Лада 4x4", в 2016-2017 гг. ожидается появление нового поколения. В 2015-2016 гг. начнется выпуск "Лад-кроссоверов" класса "В". Выпуск псевдокроссоверов займет меньше времени, чем разработка новой модели. По предположению аналитика "ВТБ капитала" Владимира Беспалова, они могут появиться уже в следующем году, а инвестиции могут составить от \$10 млн. Владимир Беспалов и исполнительный директор "Автостата" Сергей Удалов считают логику АвтоВАЗа понятной: с помощью новых версий можно поддержать продажи, которые пока падают быстрее рынка. Можно сделать внедорожные версии самых популярных моделей, например, "Гранты", заметил Владимир Беспалов.

Как правило, при выпуске псевдокроссоверных версий у моделей увеличивают клиренс, дорабатывают тормозную и другие системы, добавляют элементы внешнего дизайна под кроссовер, как в случае "Рено Сандеро Степвея", напомнил Сергей Удалов. Представитель "Рено" уточнил: клиренс "Степвея" увеличен на 20 мм, появились затемненные маски передних фар, бамперы с защитными накладками, противотуманки, 15-дюймовые легкосплавные диски, декоративная накладка на выхлопную трубу и т. п. При этом рекомендованные розничные цены выросли с 364 тыс. руб. на обычный "Сандеро" до 489 тыс. ([Ladaonline/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Ladaonline/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

РОССИЯ: LADA GRANTA ПОЛУЧИЛА НОВЫЕ КОМПЛЕКТАЦИИ

В линейке комплектаций Lada Granta появились новые модификации с индексами 21907-015 и 21905-012. В первой автомобиль получит навигационную систему и боковые подушки безопасности. Во второй - систему курсовой устойчивости ESC.

В модификации 21907-015 автомобиль предлагается с 106-сильным 16-клапанным мотором объемом 1,6 л, укомплектованным МКПП. Кроме навигации и боковых подушек безопасности, автомобиль получает передние подушки безопасности водителя и пассажира, ЭУР, центральный замок с ДУ, электростеклоподъемники передних и задних дверей, обогрев передних сидений, обогрев лобового стекла, 15-дюймовые литые диски, парктроник, датчики дождя, климатическую систему, ABS+BAS, а также мультимедийную систему с 7-дюймовым экраном, USB, Bluetooth и Handsfree.

В версии 21905-012 автомобиль представлен с 98-сильным 1,6-литровым мотором и механической коробкой передач. Это второй автомобиль из модельного ряда Lada, получивший систему курсовой устойчивости ESC. Цены и даты старта продаж новых модификаций Granta пока не сообщаются. ([Autonews/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Autonews/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

«Машиностроение Украины, СНГ, мира» – <http://ukrmach.dp.ua/>

РОССИЯ: ОАО «АВТОПРИЦЕП-КАМАЗ» ПОВЫШАЕТ КАЧЕСТВО

ОАО "Автоприцеп-КАМАЗ", дочернее предприятие КАМАЗа в Ставрополье, провело ряд мероприятий, направленных на повышение качества выпускаемой прицепной техники.

Продукция производства ОАО "Автоприцеп-КАМАЗ" была усовершенствована с учетом замечаний и пожеланий потребителей. Теперь все самосвальные прицепы и полуприцепы сельскохозяйственного назначения переведены на усиленную конструкцию основных бортов, что помимо прочности обеспечивает увеличение объема перевозимого груза в 1,2 раза. Электрооборудование адаптировано к тяжелым дорожным условиям с применением жгутов проводов в герметичной гофрированной оболочке. Боковые и передние контурные фонари переведены на светодиодные.

В соответствии с техническим регламентом по безопасности транспортных средств, на всей прицепной технике теперь устанавливается световозвращательная лента, усиливающая безопасность эксплуатации в ночное время. В рамных конструкциях прицепов применены низколегированные конструкционные стали отечественного и импортного производства, обеспечивающие снижение до 10% собственного веса прицепов с увеличением их грузоподъемности. Данное улучшение позволяет также эксплуатировать технику в условиях низкотемпературных климатических зон.

Эти и другие меры по повышению качества камазовской продукции были реализованы без увеличения цен на нее. "Автоприцеп-КАМАЗ" продолжает работать над улучшением конструкции и качества выпускаемой прицепной техники и в дальнейшем готов быстро и своевременно реагировать на пожелания клиентов. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ГРУППА «ГАЗ» ДО КОНЦА 2013 ГОДА ПОСТАВИТ В СТОЛИЦУ 120 МЕЖДУГОРОДНЫХ АВТОБУСОВ

До конца 2013 г. Группа "ГАЗ" изготовит для Мосгортранса 120 междугородных автобусов большого класса Голаз-525110 "Вояж" на 900 млн. руб. Автобусы предназначены для транспортного обслуживания Новой Москвы. Маршруты пройдут по территории 21 муниципального образования на юго-западе Московской области общей площадью 148 тыс. га, которые вошли в состав столицы 1 июля 2012 г. Группа "ГАЗ" получила заказ, победив конкурентов в открытом электронном аукционе, организованном департаментом транспорта и развития дорожно-транспортной инфраструктуры Москвы. В декабре 70 автобусов Голаз-525110 стандартной комплектации и 50 машин, адаптированных для перевозки людей с ограниченными возможностями передвижения, начнут работу в Новой Москве.

Автобус Голаз-525110 с габаритами 12500x2550x3300 мм соответствует экологическому стандарту Евро-4. Широкий набор опций позволяет использовать машину на маршрутах протяженностью более 500 км, она построена на двухосном шасси "Скания" K250 IB4x2. Автобус комплектуется дизельным двигателем "Скания" DC09 102 мощностью 250 л. с. и механикой с автоматическим переключением. Автобус рассчитан на 60 человек, включая 51 посадочное место в стандартной комплектации и 45 мест - в автобусах, предназначенных для транспортировки лиц с ограниченными возможностями передвижения. Панорамное ветровое стекло, аквариумный тип бокового остекления увеличивают угол обзора водителю и пассажирам. Центральная система кондиционирования воздуха и система климат-контроля обеспечивают комфорт при длительных поездках. Для преодоления сложных участков дороги используется функция подъема и опускания кузова. Система "книлинг" (наклон в сторону дверей на 7 град.) и установленные на 50 автобусах подъемники кассетного типа обеспечат комфортную посадку всем категориям пассажиров.

В 2003-2013 гг. Группа "ГАЗ" изготовила для Москвы более 6,5 тыс. автобусов. При этом серия "Вояж", ставшая основной моделью автобусов для транспортного обслуживания гостей и спортсменов XXII Олимпийских зимних игр 2014г. в Сочи, в Москву будет поставлена впервые. (Ladaonline/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ОАО «КАМАЗ» ОТКАЗЫВАЕТСЯ ОТ НЕПРОФИЛЬНЫХ АКТИВОВ

КАМАЗ, который создал ряд совместных предприятий с зарубежными компаниями, начал отказываться от активов.

В декабре 2008 г. немецкий концерн Daimler AG приобрел 10% уставного капитала ОАО "КАМАЗ", в результате чего были созданы предприятия "Фузо КАМАЗ Тракс Рус" по выпуску и продажам легких грузовых автомобилей Fuso Canter и "Мерседес-Бенц Тракс Восток" по производству и реализации тяжелых грузовых автомобилей Mercedes-Benz Actros и Axor.

В 2010 г. КАМАЗ и Case New Holland Global (CNH) объявили о создании двух совместных предприятий - "СиЭнЭйч-КАМАЗ Индустрия" (на паритетных началах) для производства сельхозтехники брендов CNH и "СиЭнЭйч-КАМАЗ Коммерция" (51% - у CNH; 49% - у КАМАЗа) для ее реализации и обслуживания.

В сентябре 2011 г. КАМАЗ и компания Marcorolo S.A. подписали соглашение о создании совместного предприятия по производству и продаже автобусов Marcorolo.

Сотрудничество КАМАЗа и одного из крупнейших мировых производителей сельхозтехники CNH подходит к завершению. КАМАЗ продает долю в совместном предприятии, которое признали "непрофильным активом". (Auto-Consulting/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ЗА 10 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА ПРОДАЖИ ГРУППЫ КОМПАНИИ «СОЛЛЕРС» СНИЗИЛИСЬ

Продажи автомобилей Группы компаний "СОЛЛЕРС", которая представляет бренды UAZ, SsangYong и Isuzu, за 10 месяцев составили 78405 авто, что ниже результата 2012 г. на 3%, когда было реализовано 80701 автомобилей указанных марок.

За январь-октябрь было реализовано 28406 автомобилей SsangYong. Этот показатель на 11% превышает объем продаж корейской марки за аналогичный период 2012 г. При этом самой популярной моделью на российском рынке продолжает оставаться кроссовер SsangYong Actyon, реализация которого за указанный период увеличилась на 34%.

1 октября в России стартовали продажи обновленного SsangYong Actyon, который представлен в трех вариантах комплектации с высокотехнологичным 2.0-литровым 149-сильным дизельным двигателем eXDi, а также бензиновым агрегатом с аналогичным объемом и мощностью.

Продажи внедорожников "УАЗ" на внутреннем и экспортных рынках по итогам 10 месяцев составили 48998 авто, что ниже показателя аналогичного периода прошлого года на 10%. При этом объем экспортных продаж за этот период вырос на 28% и составил 8181 автомобиль. Лидером роста в России остается модель UAZ Pickup, чьи продажи увеличились на 12%.

Реализация легких коммерческих и грузовых автомобилей Isuzu в январе-октябре составила 1001 ед. Это выше показателя прошлого года на 69%. При этом продажи грузовой техники Isuzu увеличились на 86%, в первую очередь благодаря растущему интересу покупателей к модели NPR75. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Статистика**РОССИЯ: ПРОДАЖИ НОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ В ЯНВАРЕ-ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА УПАЛИ**

Продажи новых легковых и легких коммерческих автомобилей (LCV) в России в январе-октябре снизились на 7% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. По итогам октября продажи упали уже на 8%, сообщает Ассоциация европейского бизнеса (АЕБ). "Основной тренд - слабые продажи - остается неизменным. Не видно как следов улучшения, так и следов дальнейшего ухудшения. По мере приближения конца года становится очевидным, что долгожданная стабилизация рынка вряд ли произойдет в 2013 г.", - прокомментировал результаты председатель АЕБ Йорг Шрайбер.

Лидерство на российском рынке по итогам десяти месяцев по-прежнему удерживает ОАО "АвтоВАЗ". Автомобилей Lada за этот период было продано 380852 единицы (-15% к аналогичному периоду 2012 г.). В октябре продажи АвтоВАЗа упали к аналогичному периоду прошлого года на 25%, составив 37484 машин.

Второе место занял Renault, показавший рост продаж в январе-октябре на 12% до 173494 автомобилей, объем продаж в октябре по сравнению с предыдущим годом вырос на 9% и составил 18413 штук. Третье место заняла южнокорейская Kia, продажи которой составили 164595 автомобилей за десять месяцев и 17609 автомобилей в октябре (рост на 4% и на 5% соответственно).

Лидером среди групп производителей, представленных на российском рынке, стал АвтоВАЗ-Renault-Nissan. По итогам десяти месяцев альянс занял 29,6% рынка, реализовав в общей сложности 675606 автомобилей. В октябре продажи новых машин брендов упали на 25% до 68749 единиц.

На втором месте по итогам периода с января по октябрь оказался Volkswagen Group с показателем в 247473 автомобилей (-5%). Эти цифры позволили немцам занять порядка 10,8% авторынка. На третьем месте - GM Group, продажи которого за десять месяцев снизились на 13% до 210202 автомобилей. Доля рынка американского концерна в РФ составляет 9,2%.

Что касается самых популярных моделей октября, то здесь обошлось без изменений. Как и в прошлых месяцах, самой востребованной оказалась Lada Granta. Однако продажи седана, в отличие от предыдущих периодов, сократились. Аналитики зафиксировали падение на уровне 6% до 13357 автомобилей. Что касается периода с января по октябрь, то и здесь равных Granta не нашлось: 141834 машины и рост на 49%.

На втором и третьем месте расположились бюджетные Hyundai Solaris и Kia Rio. Реализация Hyundai Solaris выросла на 1% по итогам десяти месяцев и сократилась на 1% в октябре. Всего россияне с начала года приобрели 95495 таких машин. За отчетный период Kia сумела продать 75833 новых Rio - это на 5% больше, чем год назад. Продажи в октябре также пошли вверх (+2%) и составили 8155 автомобилей. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

ПРОГНОЗ: ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРОДАЖИ МАШИН НА МИРОВОМ РЫНКЕ В 2013 ГОДУ ВЫРАСТУТ

Несмотря на кризис сбыта в Европе, автопроизводители в нынешнем году продадут больше машин, чем когда-либо, сообщается в исследовании Automotive Performance - 2013, опубликованном немецким Центром автомобильного менеджмента (CAM). По прогнозам экспертов, 16 ведущих автоконцернов до конца года реализуют около 71 млн. автомобилей, что на 3,5% больше, чем в 2012 г. Рост продаж демонстрируют в настоящий момент рынки Китая и США.

По предварительным подсчетам Центра автомобильного менеджмента, сделанным по результатам трех кварталов, абсолютным лидером продаж в мире является концерн Toyota. В 2013 г. японский производитель продаст 9,75 млн. автомобилей. Лишь незначительно (9,7 млн.) ему уступает американский концерн General Motors. Замыкает тройку лидеров немецкий Volkswagen, который в 2013 г. продаст 9,6 млн. машин. Зато именно Volkswagen, по оценкам специалистов, стал в 2012 г. первым по количеству внедренных инноваций.

Тройку аутсайдеров, как и раньше, возглавляет французский концерн PSA (производитель марок Peugeot и Citroen). Его продажи уменьшились на 8%. Далее следуют партнеры по альянсу Nissan (-2,3%) и Renault (-0,3%).

По прогнозам экспертов, рост продаж продолжится и в будущем году: автоконцерны смогут реализовать 73 млн. автомобилей, что даст прирост приблизительно в 3%. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

Статистика**ЕВРОПА: ПРОДАЖИ ЛЕГКОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛИСЬ**

Объем продаж новых легковых автомобилей в странах Европейского союза в октябре увеличился на 4,7% по сравнению с октябрём 2012 г. и составил 1004935 автомобилей. Такие данные приводятся в отчете Европейской ассоциации автопроизводителей (ACEA).

В отчете отмечается, что европейский рынок новых легковых автомобилей демонстрирует рост второй месяц подряд, впервые с сентября 2011 г.

В октябре Италия была единственным крупным рынком, где наблюдался спад продаж (-5,6%). В то же время в Германии наблюдался рост 2,3%, во Франции - 2,6%, в Великобритании - 4%, в Испании - 34,4%.

При этом в январе-октябре регистрация новых автомобилей составил 10006807 единиц, или на 3,1% меньше, чем за аналогичный период прошлого года.

За 10 месяцев основные европейские рынки показали разные результаты. В Германии наблюдалось снижение объемов продаж на 5,2%, во Франции - на 7,4%, в Италии - на 8%, в то время как в Испании наблюдался рост 1,1%, в Великобритании - 10,2%.

При этом в октябре лидером на рынке легковых авто осталась Volkswagen Group, реализовавшая 258067 автомобилей (+5,8%), на втором месте PSA Group - 117070 легковых авто (-0,9%), на третьем - группа Renault с 97174 авто (+15%). (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ: INFINITI Q30 ПОЯВИТСЯ НА РЫНКЕ В СЕРЕДИНЕ 2015 ГОДА

Хэтчбек Infiniti Q30, концепт которого был представлен на мотор-шоу во Франкфурте, появится в продаже только к середине 2015 г. По сообщениям издания AutoBild, серийное исполнение модели не получит глобальных изменений по сравнению с концептом. Производить Infiniti Q30 будут на заводе в Сандерленде. В октябре там началось строительство предприятия - первого завода компании на территории Европы.

"Решение о производстве Infiniti Q30 на заводе в Сандерленде говорит о высоком уровне качества, которого мы достигли на этом предприятии. Завод в Сандерленде с мощностями, которыми он располагает на сегодняшний день, уже является самым большим в истории британской автомобильной индустрии. А инвестиции в 250 млн. ф. ст. позволят заводу продвигаться дальше в развитии, и подтвердит наши серьезные намерения в отношении будущего этого предприятия", - отметил на пресс-конференции исполнительный вице-президент компании Тревор Манн. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ: MCLAREN AUTOMOTIVE LIMITED ХОЧЕТ ВЫПУСТИТЬ КОНКУРЕНТА VOLKSWAGEN GOLF

Главный дизайнер британской компании McLaren, выпускающей элитные суперкары, заявил, что не прочь заняться проектом небольшого бюджетного автомобиля, который смог бы составить конкуренцию, например, VW Golf.

В интервью датскому журналу Autovisie шеф-дизайнер компании Френк Стефенсон выразил желание пустить в производство конкурента Volkswagen Golf в обозримом будущем. Хорошо известный в автомобильном мире Стефенсон, ответственный за облик таких моделей как MP4-12C, MP4-12C Spider и, конечно, новейшего P1, заявил: "Я предвижу появление в будущем автомобиля по образу VW Golf за 30-40 тыс. евро, но с карбоновым монококом McLaren".

Кроме того, топ-менеджер выразил неодобрение относительно крупных дизайнерских департаментов, потому что, по его мнению, в процессе создания одного автомобиля будут участвовать слишком много людей, у каждого из которых есть собственное мнение на счет того, как должен выглядеть итоговый продукт. В результате процесс становится более размытым. В качестве "жертвы" такой организации работы Стефенсон привел марку Audi.

При этом по его словам, работать в более "дешевых" компаниях проще. Например, при работе на массового производителя, такого как Kia, дизайнер не должен обладать слишком серьезными инженерными навыками. Тогда как при работе над гиперкаром ситуация в корне меняется. (Автовести/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Статистика

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ: ПРОИЗВОДСТВО АВТОМОБИЛЕЙ В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛО

Производство автомобилей в Великобритании в октябре росло самыми быстрыми темпами в текущем году. В октябре в Британии было выпущено 160854 автомобилей, что на 17% выше, чем в октябре 2012 г., сообщает Общество производителей и продавцов автомобилей (SMMT).

В годичном исчислении, это самое значительное увеличение за месяц в 2013 г. Рост был в значительной степени обусловлен повышенным спросом на автомобили в Великобритании, а не экспортными поставками.

На данный момент, было произведено 1286287, что больше на 5,4% по сравнению с тем же периодом в 2012 г. "В Великобритании значительно выросло производство автомобилей для внутреннего рынка", - отметил Майк Хос, исполнительный директор SMMT.

Наряду с этим, Хос подчеркнул, что повышение спроса в Европе спровоцирует дальнейший рост производства. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ: НОВУЮ AUDI TT ПРЕДСТАВЯТ В 2014 ГОДУ

Новое поколение Audi TT будет представлено в следующем году на мотор-шоу в Женеве. Об этом сообщает издание LeftLane News, опубликовавшее шпионские снимки модели.

По данным Autoevolution, новинка поступит в продажу, в том числе, и в переднеприводной версии. Такой автомобиль станет самым быстрым представителем своего класса и сможет разогнаться с места до 100 км/ч за 5,9 с.

Внешность Audi TT претерпит определенные изменения, но не окажется радикально новой. Издание пишет, что автомобиль будет отличаться от текущего поколения более узкой оптикой, новыми фонарями и более массивным капотом. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ: МАРКА «VOLKSWAGEN - ЛЕГКОВЫЕ АВТОМОБИЛИ» В ЯНВАРЕ-ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ПЕРЕДАЛА ПОКУПАТЕЛЯМ 4,88 МЛН. АВТОМОБИЛЕЙ

С января по октябрь марка "Volkswagen - легковые автомобили" передала покупателям 4,88 млн. автомобилей, что на 3,4% больше по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года (4,72 млн. ед.). В октябре поставки увеличились на 2% и составили 511400 автомобилей (октябрь 2012 г. - 501400 ед.).

"Показатели продаж марки Volkswagen - легковые автомобили продемонстрировали в октябре умеренный рост, несмотря на частично сохраняющуюся неустойчивость экономической ситуации. Позитивные тенденции отмечены в Азиатско-Тихоокеанском регионе, особенно на крупнейшем розничном рынке - в Китае, где объемы продаж сохраняют положительную динамику", - прокомментировал Кристиан Клинглер, член правления концерна Volkswagen и марки "Volkswagen - легковые автомобили", отвечающий за продажи и маркетинг.

Объемы поставок марки Volkswagen в Европе составили 1,37 млн. единиц, что на 5,3% меньше показателей прошлого года (1,44 млн. ед.). В Западной Европе (без учета Германии) покупателям было передано 682200 автомобилей (ранее - 719 100 ед., -5,1%). В Германии с января по октябрь показатели продаж снизились на 7,4%; новых владельцев обрели 464100 автомобилей (2012 г. - 501300 ед.). В Центральной и Восточной Европе объемы поставок марки "Volkswagen - легковые автомобили" по состоянию на октябрь составили 220500 единиц, что на 1,2% ниже показателей прошлого года (223100 ед.). Из них в России было реализовано 129900 автомобилей.

В Северной Америке поставки марки Volkswagen увеличились на 0,9% и составили 513100 единиц (за аналогичный период прошлого года - 508500 автомобилей), из них 343000 единиц нашли новых владельцев в США (2012 г. - 357400, +4%). В Южной Америке продажи с января по октябрь упали на 13,9% до 602500 единиц (2012 г. - 699700 ед.), при этом в Бразилии было реализовано 454000 автомобилей (ранее - 546500 ед.; -16,9%).

В Азиатско-Тихоокеанском регионе по-прежнему наблюдается положительная динамика. С января по октябрь рост поставок марки в этом регионе составил 16,2%. Покупателям было передано 2,20 млн. легковых автомобилей Volkswagen (2012 г. - 1,89 млн. ед.). В Китае (с учетом Гонконга) за тот же период было продано 2,02 млн. автомобилей, что на 17,9% выше прошлогодних показателей (1,71 млн. ед.). В Индии, напротив, было отмечено снижение объема продаж до 51000 автомобилей (2012 г. - 57400 ед.; -11%). (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ: ПРОДАЖИ BMW 4-SERIES В КУЗОВЕ КАБРИОЛЕТ НАЧНУТСЯ В 2014 ГОДУ

На мотор-шоу в Лос-Анджелесе BMW представила "четверку" в кузове кабриолет. Новинка появится в продаже на европейском рынке в марте 2014 г.

К моменту выхода на рынок автомобиль предложат с рядным шестицилиндровым бензиновым двигателем в версии 435i, четырехцилиндровым бензиновым агрегатом в комплектации 428i и четырехцилиндровым дизельным мотором в версии 420d. Дизайн автомобиля совпадает с внешностью купе 4-Series за исключением складывающейся крыши. Все двигатели оснащены технологией BMW TwinPower Turbo и обладают мощностью от 184 л. с. (420d) до 306 л. с. (435i). Моторы соответствуют стандарту Евро-6. Агрегаты, доступные для кабриолета BMW 4-Series, могут работать в паре как с шестиступенчатой механической трансмиссией, так и с восьмиступенчатым "автоматом".

Объем багажника новинки при поднятой крыше достигает 370 л, а при сложенной крыше - 220 л. При этом полезное пространство по сравнению с предшественником выросло на 20 и 10 л соответственно. Крыша раскладывается всего за 20 с при скорости до 18 км/ч. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ: ПРОДАЖИ MERCEDES-BENZ В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛИ

Продажи автомобилей марки Mercedes-Benz в октябре рекордно выросли на 15,3%, до 126,421 тыс. проданных машин. Об этом сообщила прес-служба производителя люксовых автомобилей Daimler.

Сообщается, что рост продаж произошел за счет повышения спроса на автомобили обновленного E-класса.

Основной рынок сбыта автомобилей сохраняет за собой США, где продажи выросли на 25%, а самым динамично развивающимся регионом стала Турция, где отгрузка автомобилей выросла на 63%. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ: OPEL AG ВЫПУСТИТ НОВОЕ ПОКОЛЕНИЕ INSIGNIA В 2015 ГОДУ

Opel работает над вторым поколением модели Insignia. Новый автомобиль увидит свет в 2015 г. К обновлению компанию подтолкнуло падение продаж Insignia в Европе, которое сократилось после выхода рестайлинговой версии, но не прекратилось.

Новая Insignia будет классом выше, чем текущая модель. Автомобиль увеличится в размерах и получит более роскошные комплектации. Экстерьер будет основываться на концепте Монца, показанном на Франкфуртском автосалоне.

Второе поколение Insignia строится на новой платформе, которая позволит снизить вес до 200 кг. Про линейку моторов пока ничего не известно. Скорее всего, она пополнится экономичным 1,6-литровым дизельным мотором. Предположительно, автомобили будут комплектоваться новыми восьмиступенчатыми АКПП. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ: TATA MOTORS СОЗДАСТ МОДУЛЬНУЮ ПЛАТФОРМУ ДЛЯ ГЛОБАЛЬНЫХ МОДЕЛЕЙ

Индийский автопроизводитель Tata Motors планирует разработать семейство легковых автомобилей, который будут построены на модульной платформе и предназначены для большинства мировых рынков. Об этом сообщает Autocar со ссылкой на управляющего директора Tata Карла Слима, осенью 2013 г. перешедшего на работу в индийскую компанию из General Motors.

По словам Слима, руководство Tata уже распланировало будущую модельную линейку на ближайшие шесть лет и утвердило разработку модульного шасси под названием AMP (Advanced Modular Platform). Она позволит выпускать автомобили различной длины и ширины, а также любого класса - от компакт-каров до внедорожников.

Как ранее заявлял глава подразделения исследований и новых разработок индийской компании Тим Левертон, новая платформа будет аналогом "фольксвагеновской" архитектуры MQB, лежащей в основе "седьмого" VW Golf, Audi A3 и Skoda Octavia. Первые модели на шасси AMP появятся к 2015-2016 гг. (Motor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ИТАЛИЯ: СЕРДЖИО МАРКИОННЕ ПОДГОТОВИТ НОВЫЙ ПЛАН СПАСЕНИЯ ALFA ROMEO AUTOMOBILES S.P.A.

Руководитель концерна Fiat Серджо Маркионне представит четвертую за последние девять лет стратегию спасения и развития компании Alfa Romeo, продажи автомобилей которой уже несколько лет не могут выйти на запланированный уровень. Об этом сообщает издание Automotive News.

Согласно первоначальному плану Маркионне компания Alfa Romeo, несмотря на наличие всего трех моделей в линейке (MiTo, Giulietta и 4C), должна была к 2014 г. добиться ежегодного объема продаж в полмиллиона машин. Такое заявление топ-менеджер сделал в 2010 г., но уже в 2011 г. прогнозируемый показатель продаж был снижен до 400 тыс. автомобилей в год, а в 2012 г. - до 300 тыс.

За девять месяцев "Альфе" удалось реализовать лишь 51 тыс. машин. И Маркионне объявил о разработке новой пятилетней стратегии развития бренда, детальная информация о которой пока держится в секрете.

По предварительной информации, в Alfa Romeo намерены отказаться от переднеприводных моделей и разработать новую шасси, возможно, в тесном сотрудничестве с "Мазерати". Впервые эта платформа, как ожидается, через два года появится на седане Giulia, призванном побороться за покупателей с BMW 3-Series.

Помимо этого, в линейке "Альфы" появится спортивный родстер (он сейчас разрабатывается вместе с "Маздой"), конкурирующая с "пятеркой" BMW модель, а также два компактных кроссовера, способных побороться за покупателей с BMW X1 и X3. (Auto-Consulting/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ИТАЛИЯ: У FIAT GROUP ПОЯВИЛСЯ СОБСТВЕННЫЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ ДИЗЕЛЕЙ

У концерна Fiat появилась собственная компания по выпуску дизельных двигателей. Производитель выкупил у General Motors 50% акций итальянского предприятия VM Motori, доведя долю в нем до 100%. Сумма сделки составила 34,1 млн. евро. Об этом сообщает Automotive News.

Концерн General Motors приобрел фирму VM Motori в 2007 г. для разработки новых дизельных двигателей. В 2010 г. в число акционеров вошел "Фиат", а в соглашении между двумя производителями было прописано право на использование опциона, касающегося продажи 50% акций VM Motori. Им и решили воспользоваться в GM. Передача пакета ценных бумаг должна произойти до конца 2013 г. На данный момент VM Motori собирает дизельные моторы для внедорожников Jeep Grand Cherokee и Wrangler, а также для пикапа Ram 1500. Кроме того, предприятие делает двигатели для морских судов. Сейчас VM Motori выпускает до 90 тыс. моторов в год.

Ранее Fiat также приобрел дополнительные 3,3% акций американского автопроизводителя Chrysler, увеличив долю до 68,49%. (Motor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ИТАЛИЯ: FIAT GROUP ВЫПУСТИТ РЕТРО-ВЕРСИЮ МОДЕЛИ 500

На мотор-шоу в Лос-Анджелесе Fiat представит спецверсию модели 500. Новинка получит дополнительный индекс 1957 и предназначена для поклонников ретро-стиля. В продаже новая версия появится весной 2014 г.

Fiat 500 1957 стилистически повторяет первую оригинальную модель. Спецверсия будет окрашиваться в те же классические цвета, что и автомобили середины XX века: Bianco (белый), - Верде Chiaro (светло-зеленый) и Celeste (небесно-голубой). Колесные диски новинки закрыты окрашенными сплошными колпаками.

Интерьер автомобиля выполнен в контрастной цветовой гамме, где основные тона повторяют цвета кузова. Сходство с оригинальными Fiat 500 1957 г. усиливает коричневая кожаная обивка сидений и никелированные детали в салоне.

Автомобиль будет оснащаться 1,4-литровым двигателем мощностью 101 л. с. выдающим 132 Нм крутящего момента. Базовая версия, как и оригинал 1957 г., будет комплектоваться механической трансмиссией. Опционально также будет доступна шестиступенчатая автоматическая коробка передач. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ: ЗА ШЕСТЬ ЛЕТ SKODA AUTO ВЫПУСТИЛА 1 МЛН. АВТОМОБИЛЕЙ

За шесть лет компания Skoda выпустила на территории Китая 1 млн. автомобилей. Как сообщает пресс-служба марки, чехи удвоят линейку моделей локальной сборки и нарастят производственные мощности.

"Компания Skoda завоевывает китайский рынок. Объем проданных автомобилей в Китае превысил 1 млн. единиц, и это при том, что локальная линейка включала всего три модели. Благодаря расширению модельной гаммы и производственных мощностей, мы продолжим рост в Поднебесной в ближайшие годы", - отметил председатель совета директоров Skoda Auto профессор Винфрид Фаланд.

В конце октября 2013 г. заработало еще одно предприятие в Нинбо, на котором началось производство автомобилей чешской марки. В общей сложности на текущий момент в Китае в партнерстве с Shanghai Volkswagen компания выпускает пять моделей: Skoda Superb в Нинбо, а также Skoda Fabia, Rapid, Octavia и Yeti на заводах в Антинге и Южэне. В следующем году планируется пуск производства еще двух моделей - Octavia и Rapid Spaceback.

"Shanghai Volkswagen - это надежный и компетентный партнер для компании Skoda. Яркое свидетельство тому - более 1 млн. автомобилей, выпущенных в Китае только за шесть лет совместной работы. И это лишь начало нашей совместной истории успеха", - заявил Винфрид Фаланд. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

США: СПОРТИВНАЯ ВЕРСИЯ CADILLAC ATS ПОЛУЧИТ 500-СИЛЬНЫЙ МОТОР

Стали известны подробности про спортивную версию среднеразмерного седана ATS. Автомобиль будет называться ATS- V. Новинка получит 3,2-литровый мотор V6 с двойным турбонаддувом, сообщает Automobilemag.

Новинка будет развивать мощность более 500 л. с. С помощью Cadillac ATS- V General Motors планирует составить достойную конкуренцию баварским BMW M3 и M4.

Также Cadillac планирует выпустить купе на базе ATS. Эта модификация увидит свет в середине 2014 г. По информации Carscoop, прототип модели уже готов - его показали на закрытом мероприятии для дилеров компании в США. Седан и купе будут отличаться друг от друга незначительно: основные изменения затронут заднюю часть автомобиля, а также некоторые детали интерьера. Под капотом у новинки окажется один из трех бензиновых моторов объемом 2,0, 2,5 или 3,6 л. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

США: FORD MOTOR CO ВОЗРОДИТ МОДЕЛЬ ESCORT

Ford вновь выведет на рынок модель Escort. Намек на это компания дала еще в апреле на автосалоне в Шанхае, показав концепт с аналогичным названием. Теперь намерения подтвердились окончательно: в сети проявились патентные изображения нового поколения Escort.

В отличие от предшественника, снятого с конвейера в Европе в 2000 г., а в США - в 2002 г., новый Escort выполнен в кузове седан. Автомобиль будет предназначен, в первую очередь, для рынков развивающихся стран, но возможно, появится и в Европе. Новый Escort будет значительно дешевле другого доступного седана Ford Focus.

Внешность автомобиля выполнена в стиле последнего поколения Mondeo. Решетка радиатора новинки - в стиле Aston Martin, а головная оптика напоминает Fiesta. Скорее всего, серийная версия получит маломощный бензиновый мотор и механическую трансмиссию. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

США: FORD MOTOR CO ПОКАЗАЛА КОНЦЕПЦИЮ НОВОГО КРОССОВЕРА

Ford представил концепт Edge на автосалоне в Лос-Анджелесе. Прототип несет сразу две функции: он является предвестником нового поколения одноименного кроссовера и показывает направление, в котором будет развиваться дизайн автомобилей Ford.

Ford Edge демонстрирует ряд технологий активной безопасности, таких, как система определения разметки, парковочный помощник, и система определения помех в мертвой зоне. Автомобиль получил светодиодные фары, 10-дюймовый сенсорный дисплей системы MyFord Touch и контрастную кожаную отделку салона.

Серийная модель на базе концепта должна выйти в 2015 г., автомобиль будет построен на новой платформе. О линейке моторов пока ничего не сообщается. Скорее всего там будут представлены моторы EcoBoost, возможно также появление гибридной силовой установки. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

США: TESLA MOTORS ВЫПУСТИТ ВНЕДОРОЖНИК В 2015 ГОДУ

Tesla Motors выпустит электровнедорожник под названием Model X. Автомобиль поступит в продажу в 2015 г. Новый внедорожник будет стоить дороже, чем Model S.

Первые автомобили сойдут с конвейера в конце 2014 г., но на запланированные объемы производства компания выйдет не раньше, чем в середине 2015 г.

"Мы стремимся выпустить несколько первых экземпляров X в конце следующего года, но на запланированный объем производства можно выйти к середине 2015, и таким образом средний объем производства будет сопоставим с Model S", - рассказал генеральный директор компании Элон Маск.

Внедорожник будет оснащаться полным приводом, который будет достигаться за счет двух электромоторов. Каждый мотор будет приводить в движение одну ось. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ТУРЦИЯ: ЯПОНСКАЯ АВТОМОБИЛЬНАЯ КОМПАНИЯ NISSAN НАМЕРЕНА НАЛАДИТЬ ПРОИЗВОДСТВО НОВЫХ МОДЕЛЕЙ АВТОМОБИЛЕЙ

Японская автомобильная компания Nissan намерена наладить в Турции производство новых моделей автомобилей, заявил президент и старший исполнительный директор компании Карлос Гон, сообщает турецкая газета "Zaman".

По словам Гона, Турция является идеальным рынком для производства и продажи автомобилей. Гон также отметил, что компания собирается производить автомобили в турецкой провинции Бурса.

Японская Honda также планирует производить в Турции новую модель автомобиля. Кроме того, Mitsubishi заинтересована в строительстве в Турции предприятия по производству автомобилей.

Турция занимает 7-е место в Европе по производству автомобилей. В Турции производят или собирают автомобили Ford, Fiat, Renault, Toyota, Honda, Opel, Hyundai, Mercedes-Benz и MAN. Кроме того, в Турции изготавливаются и автобусы местных марок, такие как BMC, Temsa и Otogar. (Auto-Consulting/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ШВЕЦИЯ: SCANIA АВ ОТКРЫЛА ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫЙ ПОЛИГОН ДЛЯ КЛИМАТИЧЕСКИХ ИСПЫТАНИЙ АВТОМОБИЛЕЙ В ТЕХНИЧЕСКОМ ЦЕНТРЕ

Торжественное открытие самого передового климатического аэродинамического тоннеля в Европе для полноразмерных грузовиков и автобусов, в строительство которого Scania инвестировала 400 млн. шв. крон, прошло 11 ноября с участием Анни Лев, министра экономики, энергетики и коммуникаций Швеции, а также президента и генерального директора Scania Мартина Лундстедта.

Благодаря такому климатическому аэродинамическому тоннелю, расположенному в центре исследований и разработок в шведском Седертелье, Scania сможет испытывать тестируемые автомобили в самых сложных погодных условиях внутри страны, что значительно ускорит процесс разработок и повысит производительность.

Теперь во многих случаях компания сможет обойтись без тестирования в реальных условиях эксплуатации, поскольку использование контролируемой среды аэродинамического тоннеля поможет сократить время с начала разработки продукта до его выхода на рынок. "С помощью этого уникального тоннеля мы еще больше повысим эффективность расхода топлива и снизим уровень выбросов, - объяснил исполнительный вице-президент отдела НИОКР Харальд Луданек. - Если мы сможем уменьшить воздействие снега, дождя и грязи, водители смогут работать в более комфортабельных и безопасных кабинах".

На этом автополигоне можно воспроизводить температуру в диапазоне от -35 до +50 град. С, а также влажность различного уровня - 5-95%. Для производства снега разных типов в системе воздушного канала установлено несколько небольших снежных пушек. Кроме вьюги, здесь можно воссоздавать дождливую погоду, причем есть возможность регулировать не только силу дождя, но даже размер капель. Добавляя в дождевую воду химические вещества, видимые в ультрафиолетовом освещении, и затем исследуя тестируемые автомобили в УФ-свете, специалисты центра смогут в точности определить, куда именно попадает вода и грязь во время дождя, и как жидкость стекает с поверхности автомобиля.

Тестируемый автомобиль закрепляется на специальных роликах - по одному на каждую колесную пару. Это позволяет инженерам воспроизводить скорость до 100 км/ч, которая является оптимальной для тестирования грузовых автомобилей и автобусов.

Программа испытаний направлена на оценку следующих параметров: устойчивость компонентов автомобиля к жаре и холоду, направление и распределение водных капель при стекании, видимость во время ливня и метели, обледенение ветрового стекла, уровень шума ветра, налипание грязи на боковые стороны кабины, функционирование зеркал заднего вида и дверных ручек.

"Конструкция грузовиков и автобусов Scania предполагает наличие превосходных эксплуатационных качеств независимо от климата, - заявил Кристер Рамден, руководитель отдела испытаний производительности автомобилей. - Начиная работать в новых сегментах промышленности и в новых странах со сложными погодными условиями, мы должны обеспечить безупречную работу наших автомобилей".

Строительство здания высотой 25 м началось в 2011 г. и завершилось в начале этого года проведением испытаний всех систем комплекса. Большой размер здания необходим для размещения под одной крышей грузовиков и автобусов, а также для установки огромного сопла, площадь поверхности которого составляет 13 кв. м. Из этого сопла воздух будет с силой нагнетаться навстречу автомобилю, а затем подниматься в вентиляционную систему на верхнем уровне полигона.

Исследования в климатическом аэродинамическом тоннеле имеют ряд преимуществ, например, они дают возможность проведения в середине лета испытаний в условиях, приближенных к арктическим, и наоборот позволяют создать палящий зной в зимний период. Однако, прежде всего, новый полигон обеспечивает возможность точного воссоздания условий любого эксперимента. На основе тщательного зафиксированной информации о реально существующих участках дорог как в Европе, так и за ее пределами, во время испытаний в климатическом аэродинамическом тоннеле можно воссоздать точные модели этих участков.

В условиях проливного дождя с помощью испытаний можно оценить степень проникновения воды в воздухозаборники и влияние влаги на работу стеклоочистителей, а также изучить производительность климатической системы и эффективность функции предотвращения запотевания ветрового стекла.

С помощью испытаний в условиях снегопада можно исследовать забивание снегом откидных панелей передней части кабины, проникновение снега в воздухозаборники, забивание снегом фильтров, а также функционирование снегоочистителей и обогревателей стекол.

На переднюю часть, крышу и боковые стороны кабины можно направить тепловой поток силой 400-1100 Вт/м², имитирующий солнечное излучение. Также можно воспроизводить условия различной степени облачности и имитировать движение автомобилей в тоннелях. Такие испытания помогут определить, как климатические системы справляются с жарой. При добавлении в дождевую воду 0,5%-ного флуоресцирующего вещества можно увидеть загрязнение боковых частей и дверных ручек кабины, оценить снижение видимости ветрового стекла и боковых окон, а также степень налипания грязи на наружные зеркала заднего вида.

С помощью аэроакустических испытаний можно измерить шум воздушного потока как при встречном, так и при боковом ветре. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ШВЕЦИЯ: VOLVO АВ РАЗРАБАТЫВАЕТ ЭЛЕКТРОМОБИЛЬ С БЕСПРОВОДНОЙ ЗАРЯДКОЙ

Volvo работает над повышением комфортности электромобилей с помощью беспроводной зарядки. В компании считают, что такое нововведение может значительно повысить спрос на электрокары.

"У индуцированной зарядки огромный потенциал. Технология беспроводной зарядки аккумуляторов представляет собой удобный и эффективный метод передачи энергии. Более того, проведенное исследование подтвердило, что эта технология является безопасной", - пояснил Леннарт Стегланд, вице-президент по разработке систем электропривода Volvo Car Group.

Проект по исследованию индуцированной зарядки аккумуляторов автомобилей и автобусов проводился исследовательским центром автомобильной промышленности во Фландрии. Volvo Cars предоставила автомобиль для проведения исследований в рамках проекта: Volvo C30 Electric мощностью 89 кВт (120 л. с.).

"Испытания показали, что наш Volvo C30 Electric может полностью зарядить свои аккумуляторные батареи приблизительно за 2,5 часа. Параллельно мы изучали возможности медленной и обычной зарядки вместе с компанией Inverto, которая также приняла участие в этом проекте", - отметил Леннарт Стегланд. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЮЖНАЯ КОРЕЯ: HYUNDAI MOTOR CO СОЗДАСТ БЕНЗИНОВЫЙ МОТОР С ДИЗЕЛЬНЫМИ ТЕХНОЛОГИЯМИ

Компания Hyundai приступила к разработке 1,8-литрового бензинового двигателя GDCI (Gasoline Direct Injection Compression), в котором используются технологии, позаимствованные у дизелей. Об этом сообщает издание Automotive News.

Мотор разрабатывается американским техническим центром Hyundai совместно с фирмой Delphi и учеными из университета Висконсина. В агрегате предлагается использовать непосредственный впрыск топлива и двойной наддув - турбину и механический нагнетатель. На тестовом прототипе двигателя, развивающим 180 л. с., степень сжатия составляет 14,8:1. В нем отсутствуют свечи зажигания, а топливная смесь воспламеняется от сжатия, как у дизелей.

Раскручиваться такой бензиновый мотор может до 5 тыс. об./мин, как обычные ДВС на "тяжелом топливе", при этом его топливная экономичность будет примерно на 25% лучше, чем у традиционных агрегатов. Кроме того, новый двигатель способен "переваривать" даже 92-й бензин.

В Hyundai планируют начать испытания нового двигателя в следующем году на "Сонатах". Если тесты будут успешны, то затем агрегат пустят в серийное производство. (Motor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЮЖНАЯ КОРЕЯ: В 2014 ГОДУ KIA ВЫПУСТИТ ЭЛЕКТРОМОБИЛЬ НА БАЗЕ ОБНОВЛЕННОЙ МОДЕЛИ SOUL

Kia выпустит электромобиль на базе обновленной модели Soul. Новинка поступит в продажу в 2014 г. под названием Soul EV. Электрокар сможет проехать до 200 км без подзарядки.

Kia Soul EV получит электромотор мощностью 109 л. с. Агрегат обеспечит разгон до 100 км/ч менее, чем за 12 с. Отвечать за работу электромотора будет литий-ионный аккумулятор емкостью 27 кВт·ч. Зарядка батареи от стандартной розетки займет 5 часов, а быструю зарядку можно будет осуществить за 25 минут.

Новый Soul построен на платформе второго поколения хэтчбека Cee'd. Новинка получила улучшенную шумоизоляцию, вместительный багажник (354 л), а также более жесткий кузов. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ: HONDA MOTOR CO LTD. АНОНСИРОВАЛА ТРИ НОВЫХ ТУРБИРОВАННЫХ МОТОРА

Honda анонсировала три новых двигателя серии VTEC Turbo, которые станут продолжением линейки Earth Dreams Technology. Речь идет об агрегатах объемом 1,0, 1,5 и 2,0 л.

Моторы с системой прямого впрыска используют регулируемый клапанный механизм технологии VTEC. Двигатели будут устанавливаться на ряд будущих моделей Honda в соответствии с требованиями местных рынков и технических характеристик автомобилей.

Как сообщила пресс-служба Honda, высокоэффективные агрегаты объемом 1,0 и 1,5 л используют абсолютно новую архитектуру. Оба мотора имеют низкий коэффициент трения, высокую мощность и лучшие экологические показатели.

Что касается 2,0-литрового мотора, то на европейском рынке этот агрегат впервые появится на Civic Type R. Двигатель мощностью в 280 л. с. отвечает требованиям стандарта Евро-6. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ: АВТОМОБИЛИ LEXUS НАЗВАЛИ САМЫМИ НАДЕЖНЫМИ В МИРЕ

Американское издание Consumer Reports составило рейтинг надежности среди автопроизводителей. Аналитики опирались исключительно на данные, полученных в ходе опросов автовладельцев. В общей сложности участие в анкетировании приняли более 1,1 млн. автомобилистов.

Первые места в рейтинге надежности заняли японские автомобили. Наименьшее количество отказов и поломок зафиксировано у Lexus. На втором месте оказалась Toyota, а на третьем - Acura. Кроме того, в первую десятку также вошли следующие компании: Audi, Mazda, Infiniti, Volvo, Honda, GMC и Subaru.

Похожее исследование провели в июле специалисты What Car? и Warranty Direct. В качестве критериев учитывалось количество обращений в сервисные центры и стоимость ремонта. Первое место по показателю надежности заняла Honda. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ: NISSAN MOTOR CO НАМЕРЕНА ОТКРЫТЬ ПРОИЗВОДСТВО LEAF В КИТАЕ

В 2015 г. Nissan намерен открыть производство Leaf в Китае. По данным CarNewsChina, автомобиль сменит название - он будет называться Venucia e30. Автомобиль получит некоторые изменения во внешности, однако технически он будет идентичен Leaf.

Под капотом автомобиля окажется 110-сильный электромотор, который позволяет модели разгоняться до 144 км/ч. Запас хода на полной зарядке составляет не более 160 км.

Летом Leaf европейский автомобиль получил более 100 изменений по сравнению с предыдущей моделью японской сборки. Также немного изменили дизайн, улучшили вместительность, улучшили отопление, перенастроили подвеску, а также добавили дополнительное устройство быстрой зарядки, что сократило время подзарядки с восьми часов до четырех. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ: MITSUBISHI MOTORS CORPORATION (ММС) УВЕЛИЧИВАЕТ МИРОВЫЕ ПРОДАЖИ И ПРИБЫЛЬ

В конце октября Mitsubishi Motors Corporation (ММС) обнародовала финансовые результаты и показатели продаж первой половины 2013 фискального года, а также заявила о пересмотре прогнозов на текущий год.

Корпорация Mitsubishi Motors заявила о консолидированных чистых объемах продаж в 929 млрд. иен (\$9,4 млрд.) в первом полугодии 2013 ф. г. (с 1 апреля по 30 сентября), что на 8% или 69,0 млрд. иен (\$699 млн.) больше, чем за аналогичный период прошлого финансового года.

Операционная прибыль корпорации составила 50,8 млрд. иен (\$587 млн.), что на 65% или на 20,0 млрд. иен (\$202 млн.) больше, чем за аналогичный период предыдущего финансового года. Несмотря на увеличение торговых издержек и сокращение модельного ряда, корпорации удалось показать положительную динамику, в первую очередь, благодаря постепенному сокращению расходов на материалы, а также низкому курсу иены по отношению к доллару.

Чистая прибыль с апреля по сентябрь составила 46,7 млрд. иен (\$473 млн.), что на 55% или на 16,6 млрд. иен (\$168 млн.) больше, чем в предыдущем году. Это рекордный результат за всю историю корпорации Mitsubishi Motors. Мировой объем розничных продаж за первую половину 2013 ф. г. составил 499000 единиц, что на 4% или на 21000 единиц больше, чем за аналогичный период прошлого финансового года.

Объем продаж по регионам распределился следующим образом.

Япония. Объем продаж составил 66000 единиц за отчетный период, что на 5% или на 3000 единиц больше, чем за аналогичный период прошлого года. Увеличению продаж поспособствовал мощный старт выпущенных в июне новинок - кей-каров eK Wagon и eK Custom.

Северная Америка. Объем продаж за отчетный период составил 45000 единиц, что на 3% или на 2000 единиц больше, чем за аналогичный период прошлого года. Такая динамика стала возможной благодаря выведению на американский рынок новых моделей Outlander и ASX.

Европа (включая Украину, Россию, Казахстан). Объем продаж составил 91000 единиц за первое полугодие финансового года, что на 1% или на 1000 единиц больше, чем в предыдущем году отчетного периода. Это стало возможным благодаря пуску новых моделей Outlander и Space Star/Mirage в Западной Европе.

Азия и другие регионы. Объем продаж составил 297000 единиц за анализируемый период, что на 6% или на 15000 единиц больше, чем за аналогичный период прошлого года.

Корпорация Mitsubishi Motors приняла решение пересмотреть годовые прогнозы на 2013 ф. г. (1 апреля 2013 г. - 31 марта 2014 г.), ранее обнародованные 25 апреля. Изменения были внесены на основании полученных операционных результатов первой половины 2013 фискального года, а также принимая во внимание глобальную экономическую ситуацию и рыночные тенденции.

Пересмотренные прогнозы: объем продаж - 1111000 единиц (на 58000 единиц меньше); чистая выручка - 2130,0 млрд. иен (\$21 млрд.); операционный доход - 100,0 млрд. иен (\$1 млрд.); - обычная прибыль - 100,0 млрд. иен (\$1 млрд.); - чистая прибыль - 70,0 млрд. иен (\$709 млн.). (Auto-Consulting/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ: NISSAN MOTOR CO LTD. ОБЪЯВИЛА РЕЗУЛЬТАТЫ ЗА I ПОЛУГОДИЕ 2013 ФИНАНСОВОГО ГОДА

Компания Nissan Motor Co Ltd. объявила финансовые результаты за первое полугодие 2013 ф. г., который заканчивается 31 марта 2014 г., а также результаты второго квартала. Чистая выручка составила 5.2154 трлн. иен (\$52.7 млрд.); операционная прибыль достигла показателя 264.7 млрд. иен (\$2.68 млрд.); прибыль от обычной деятельности составила 232.0 млрд. иен (\$2.35 млрд.); чистый доход составил 189.8 млрд. иен (\$1.92 млрд.).

Несмотря на то, что чистая выручка выросла на 14.7% и достигла 5.2154 трлн. иен, а чистый доход увеличился на 6.5% до показателя 189.8 млрд. иен, ввиду слабой экономической активности на европейском рынке и более низкому спросу на ключевых развивающихся рынках, компания Nissan пересмотрела прогноз на весь финансовый год. Кроме того, было объявлено о ряде организационных изменений направленных на усиление деятельности компании с целью достижения 8% операционной прибыли согласно задачам среднесрочного бизнес-плана Power 88.

"Результаты деятельности компании Nissan демонстрируют улучшение спроса на наши новые модели в Японии и Америке, - сказал Карлос Гон, президент и старший исполнительный директор компании Nissan. - При этом мы наблюдали сложные рыночные условия в Европе, нестабильный спрос на нескольких развивающихся рынках и более высокие затраты на отзывные кампании. Тем не менее, деятельность компании в течение финансового года позволит нам достичь положительных показателей по итогам года и обеспечить доход нашим акционерам".

Компания Nissan представила следующий обновленный прогноз на полный финансовый год, который закончится 31 марта 2014 г.:

- чистая выручка составит 11.2 трлн. иен (\$114.40 млрд.) по сравнению с 9.6296 трлн. иен в 2012 ф. г.;
- операционная прибыль составит 600 млрд. иен (\$6.13 млрд.) по сравнению с 523.5 млрд. иен в 2012 ф. г.;
- прибыль от обычной деятельности - 545 млрд. иен (\$5.57 млрд.) по сравнению с 529.3 млрд. иен в 2012 ф. г.;
- чистый доход - 355 млрд. иен (\$3.63 млрд.) по сравнению с 342.4 млрд. иен в 2012 ф. г. (Auto-Consulting/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ: NISSAN MOTOR CO ВЫПУСТИТ ХЭТЧБЕК ALMERA ДЛЯ ЕВРОПЫ

Nissan приступил к дорожным тестам нового хэтчбека, который будет предназначен для европейского рынка. Новинка будет конкурировать, в первую очередь, с Volkswagen Golf и Opel Astra. Как сообщает AutoWeek, автомобиль, который получит название Almera, могут представить уже в следующем году. В конструктивном плане хэтчбек будет схож с Tiida.

Новый Nissan будет выполнен в стилистике концепт-кара Invitation: ожидается, что автомобиль получит такое же освещение и крылья. Как сообщили в компании, акцент будет сделан на качество материалов отделки салона машины. У актуального Qashqai, по признанию Nissan, этот параметр находится на низком уровне, из-за чего модель не пользуется таким спросом, каким могла бы. Nissan не планирует выпускать гибридную версию хэтчбека из-за высоких затрат на ее производство. Модель будет комплектоваться только бензиновыми и дизельными двигателями. Самыми востребованными, как ожидается, станут: новый турбированный бензиновый мотор объемом 1,2 л мощностью 113 л. с., развивающий крутящий момент в 190 Нм и дизельный агрегат объемом 1,6 л мощностью 128 л. с.

По предварительным данным, японский автопроизводитель выпустит и "заряженную" версию хэтчбека, которая получит 200-сильный турбодвигатель объемом 1,6 л, и составит конкуренцию таким моделям как Ford Focus ST и Opel Astra VXR. Возможно и появление 230-сильной версии RS. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ: НОВЫЙ NISSAN JUKE ПОЯВИТСЯ В 2016 ГОДУ

Стали известны первые подробности о новом поколении кроссовера Nissan Juke. Как сообщил глава центра разработок компании Широ Накумара изданию What Car, новинка появится на рынке в 2016 г. Автомобиль получит серьезные изменения, однако в целом его дизайн будет выполнен в том же ключе, что и у текущего поколения Juke.

Последним изменением Nissan Juke стало появление нового мотора в линейке. Речь идет о модернизированном 1,5-литровом дизельном двигателе DCI. Мотор остался той же мощности - 108 л. с., но получил дополнительные 20 Нм крутящего момента. На разгон и максимальную скорость это не повлияло - показатели остались прежними.

Улучшенный 1,5-литровый двигатель стал экономичнее и экологичнее. Благодаря новому турбокомпрессору, улучшенному масляному насосу и системе start-stop в базовой комплектации достигнута экономия топлива на 14% и сокращение вредных выбросов на 12%. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ: SUBARU ПРЕДСТАВИЛА WRX НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ

Subaru официально представила WRX нового поколения на автосалоне в Лос-Анджелесе. Несмотря на то, что компания принципиально разделила WRX и Impreza, с представленной ранее концепцией автомобиль имеет мало общего. Новый WRX очень похож на обычную Impreza.

Несмотря на схожесть с Impreza, в компании утверждают, что бамперы, крылья, двери, капот и задние фонари модели являются уникальными. Салон также схож с Impreza, WRX получает спортивные сиденья, новую комбинацию приборов, 4,3-дюймовый мультимедийный дисплей и автоматический климат-контроль.

Автомобиль оснащается 2,0-литровым оппозитным мотором мощностью 268 л. с. На выбор предлагается шестиступенчатая МКПП или вариатор Lineartronic с тремя режимами: Intelligent, Sport и Sport Sharp. Subaru WRX получил традиционный симметричный полный привод. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ: ТРЕХКОЛЕСНАЯ TOYOTA I-ROAD ПОСТУПИТ В ПРОДАЖУ В 2014 ГОДУ

Toyota начнет выпуск трехколесного автомобиля i-Road весной будущего года. Необычное транспортное средство найдет покупателя, уверено руководство концерна. Двухместный автомобиль впервые был показан на Женевском автосалоне минувшей весной и вызвал неподдельный интерес у европейцев.

Концепция i-Road заключена в четырех словах: маневренный как мотоцикл, удобный как автомобиль. По мнению маркетологов Toyota, именно этими характеристиками должно обладать идеальное транспортное средство для городских жителей.

Габариты автомобиля таковы, что два i-Road могут спокойно разъехаться друг с другом даже на однополосной дороге.

К тому же, новинке совсем не нужен бензин. I-Road приводится в движение двумя электродвигателями мощностью 2 кВт, которые питаются от литий-ионного аккумулятора. Заряжать батарею можно зарядать от обычной розетки. Инженеры Toyota уверяют - полного заряда хватит на 50 км пробега с максимальной скоростью 45 км/ч. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ: TOYOTA МОТОР СО НАЧНЕТ СЕРИЙНЫЙ ВЫПУСК БЕСПИЛОТНЫХ АВТОМОБИЛЕЙ В 2015 ГОДУ

Toyota планирует начать серийный выпуск беспилотных автомобилей с 2015 г. Такие машины смогут без помощи водителя менять скорость, поворачивать, тормозить и избегать препятствий.

Первой появится система автоматического вождения, предназначенная для скоростных магистралей, где нет перекрестков и исключено появление пешеходов - Automated Highway Driving Assist.

В данном формате система будет считывать расстояние до соседней машины и в зависимости от этого показателя самостоятельно менять скорость движения, удерживать автомобиль в полосе, в том числе и на повороте, а также просчитывать оптимальную скорость при поворотах.

В дальнейшем появится система, которая будет поворачивать руль и автоматически замедлять автомобиль на городских дорогах при скорости ниже 40 км/ч в случае неожиданного появления пешехода или другого препятствия. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ: TOYOTA MOTOR CORP. К 2016 ГОДУ НАМЕРЕНА ПРЕВРАТИТЬ ВНЕДОРОЖНИКИ В ГИБРИДЫ

С 2016 г. японский автогигант планирует начать переводить крупные внедорожники на гибридную тягу. Делается это ради соответствия ужесточающимся экологическим требованиям. В число будущих гибридов записали и Land Cruiser.

Как сообщает японское издание Nikkei со ссылкой на собственные источники, Toyota намерена разрабатывать гибридные системы, способные тянуть большие автомобили. В частности, производитель планирует выпустить гибридный вариант популярного в нашей стране внедорожника Land Cruiser, передает Reuters. Гибридными станут и глобальные модели компании, и автомобили, выпускаемые для конкретных рынков.

Первый массовый гибрид Toyota, автомобиль Prius, был представлен еще в 1997 г. Он же собственно и открыл этот сегмент для широкого круга покупателей. Сейчас автогигант предлагает порядка 20 гибридных моделей, по большей части легковых, отмечает издание. Расход топлива гибридов в среднем на 20-30% ниже, чем у их бензиновых аналогов.

Снижение "аппетита" машин и стало ключевым мотивом для автокомпаний, подвигнувшим их к разработке и массовому производству гибридных автомобилей. США и некоторые европейские страны устанавливают все более жесткие требования к автопроизводителям в плане расхода топлива и уровня вредных выбросов в атмосферу. ("Автовести"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ: YAMAHA CORP. ЗАНЯЛАСЬ ПРОИЗВОДСТВОМ АВТОМОБИЛЕЙ

Компания Yamaha на автосалоне в Токио представила городской автомобиль под названием MOTIV.e. Новинка похожа на футуристический Smart ForTwo. Автомобиль двухместный и приводится в движение электромотором.

Кузовные панели пластиковые, что делает машину очень легкой - полный вес не превышает 730 кг. До 100 км/ч MOTIV.e. разгоняется менее, чем за 15 с.

Автомобиль оснащен электромотором, который развивает мощность 34 л. с. Пробег на одной зарядке около 160 км. Батарея заряжается за час от специального устройства или за 3 часа от обычной розетки. (Autonews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира»

(<http://ukrmach.dp.ua/>)

УКРАИНА: ООО «НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ КОМПАНИЯ «ГОРНЫЕ МАШИНЫ» НАМЕРЕНО ОТКРЫТЬ ТОРГОВОЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В ИНДИИ

"Горные машины" намерены в ближайшее время открыть торговое представительство в Индии. Об этом говорится в сообщении ООО "НПК "Горные машины", входящего в группу "Горные машины". Такие договоренности были достигнуты в ходе заседания индийско-украинской межправительственной комиссии по торговому, экономическому, технологическому, промышленному и научному сотрудничеству, которое проходило 12-14 ноября в Нью-Дели.

Представителями "НПК "Горные машины" был проведен ряд переговоров с индийскими компаниями о поставке оборудования для модернизации нескольких индийских шахт и представлены актуальные технологии для разработки тонких пластов. Кроме того, в ходе украинско-индийского сотрудничества планируется подготовка индийских специалистов в горнодобывающей отрасли на базе высших учебных заведений Украины.

В сентябре группа "Горные машины" открыла торговое представительство в Польше. Помимо Индии, группа планирует выйти также на рынок ЮАР до 2015 г.

ООО "НПК "Горные машины" является крупнейшей компанией в Украине по производству горнодобывающего оборудования и входит в состав компании System Capital Management (Донецк). (Украинськи новини/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПАО «СТАРОКРАМАТОРСКИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (СКМЗ) СМЕНИЛО ГЕНДИРЕКТОРА

Председателем правления - генеральным директором ПАО "Старокраматорский машиностроительный завод" (Краматорск Донецкой обл.) назначен Артем Литвинов, ранее занимавший должность директора по перспективным и инновационным проектам предприятия.

Согласно сообщению СКМЗ в системе раскрытия информации Нацкомиссии по ценным бумагам и фондовому рынку, при этом от должности предправления-гендиректора освобожден Юрий Бондарь, занимавший ее с августа 2011 г.

В публикации причиной смены руководителя названа "перспектива развития предприятия".

А. Литвинов до работы на СКМЗ в 2012 г. занимал должность замдиректора по сбыту и финансам ГП "НПП "Электровозостроение" (Днепропетровск), а до этого работал на различных должностях в ООО "Нефтегазресурс", Днепропетровском стрелочном заводе, компании "Гринко-Днепр", ООО "Интерпайп Украина" и других.

Основная специализация СКМЗ - производство прокатно-прецизионного оборудования. Предприятие изготавливает машины и оборудование для ремонта и содержания железнодорожных путей, станы холодной прокатки ленты, профилирующие агрегаты.

В 2013 г. планирует произвести и реализовать продукцию не менее, чем на 400 млн. грн. (почти на уровне 2012 г.) и получить прибыль до налогообложения 13,5 млн. грн. (в 2012 г. - 4,1 млн. грн.). (Интерфакс-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПАО «ЭНЕРГОМАШСПЕЦСТАЛЬ» (ЭМСС) ИЗГОТОВИТ ЗАГОТОВКИ ДЛЯ КОНВЕРТЕРА ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ»

ПАО "Энергомашспецсталь" (входит в машиностроительный дивизион Росатома) выиграло тендер на производство заготовок для ПАО "Азовообщемаш". В декабре предприятие поставило 18 поковок вчерне общей массой 165 т.

После окончательной обработки на "Азовообщемаше" готовые детали будут установлены на конвертер по выплавке стали емкостью 350 т Череповецкого комбината ОАО "Северсталь". Изготавливаемые ПАО "Энергомашспецсталь" поковки являются продукцией с коротким технологическим циклом. ЭМСС поставляет их в адрес "Азовообщемаша" на протяжении восьми лет. (Metalmonitor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Анализ

УКРАИНА: В 2013 ГОДУ ОТМЕЧЕН ЗНАЧИТЕЛЬНЫЙ РОСТ СПРОСА НА ОБОРУДОВАНИЕ SANDVIK CONSTRUCTION

В Украине отмечен значительный рост спроса на оборудование Sandvik Construction: в этом году официальный дистрибутор шведского производителя компания "Роксервис" поставила технику Sandvik на ряд крупнейших украинских предприятий. А директора нескольких карьеров, заинтересованные в приобретении буровой установки DI550, даже посетили "Каменногорское карьероуправление" в России, чтобы оценить машину в действии.

Новая модель гидравлического молота Rammer-3288 с сервисной системой Ramdata II была поставлена компанией "Роксервис", украинским дистрибутором Sandvik Construction, на несколько предприятий, входящих в состав ООО "Юнигран", лидера по производству и поставкам гранитного щебня в Украине. Ввод оборудования в эксплуатацию и обучение операторов были выполнены сервисными инженерами дистрибутора. На одном из карьеров в Пиняжевическом месторождении гранита гидромолот успешно отработал свыше 1000 моточасов и прошел первое плановое техобслуживание.

Rammer-3288 пользуется большим спросом у производителей гранитного щебня благодаря оптимальному сочетанию стоимости владения и производительности. И без того прочный корпус усилен накладками, выполненными из специальной стали Nardox-400. Высокая частота и энергия удара Rammer-3288 позволяют операторам достичь высокой производительности при разрушении негабарита. Срок службы гидромолота значительно увеличен за счет новых стяжных болтов VIDAT. Настраиваемая клапанная система позволяет расширить сферу применения гидромолота, а автоматическая система смазки Ramlube II повышает ресурс втулок инструмента. Оправдала себя и сервисная система Ramdata II, благодаря которой операторы смогли точно установить необходимость проведения техобслуживания.

Осенью 2013 г. дистрибутор поставил и ввел в эксплуатацию компактную буровую установку Sandvik DC120 для компании "Элгран", ведущего украинского предприятия по добыче и переработке натурального камня. Sandvik DC120 используется заказчиком для шпурового строчечного бурения при добыче каменных блоков.

Мобильные буровые установки Sandvik серии DC имеют широкий список опций - от подогрева дизельного двигателя до полного дистанционного радиоуправления - и могут использоваться для целого ряда задач в строительстве и горной промышленности. В Украине модель DC120 является одной из наиболее популярных буровых установок данного типа, поскольку она одинаково эффективна при добыче гранитных, габброидиоритовых и габбровых блоков, а также способна

бурить вертикальные, наклонные и горизонтальные шпурь. На данный момент в Украине уже работает около 50 машин Sandvik DC120.

Не менее значимый контракт был выполнен в июле 2013 г. Субподрядчику ЗАО "Интербудтоннель" была передана в эксплуатацию буровая установка Sandvik DT820C для проходки Бескидского тоннеля, который станет частью будущего трансконтинентального коридора "Владивосток - Вена" для транспортировки грузов из стран Азиатско-Тихоокеанского региона. Он позволит Украине увеличить объем транзитных и внутренних перевозок. Специалисты "Роксервиса" обучили инженеров и операторов "Интербудтоннеля" эффективной и безопасной эксплуатации установки.

Сейчас с помощью Sandvik DT820C ведется первый и самый сложный этап строительства тоннеля - бурение глубоких горизонтальных скважин для защитного бетонного экрана длиной 15 м и диаметром 105 мм. Экран необходим для дальнейшего сооружения портала тоннеля.

Проходку Бескидского тоннеля завершат к 2015 г., а его открытие запланировано на 2016 г. Новый двухколейный тоннель будет пролегать рядом со старым, однокольным, который впоследствии будет использоваться как эвакуационный.

Sandvik DT820C - это подземная буровая установка с двумя стрелами, предназначенная для проходки тоннелей и горных выработок большого сечения. Усовершенствованная система управления бурением с функцией iSURE позволяет контролировать процесс проходки тоннелей с повышенной точностью, а также повысить коэффициент выноса породы за цикл. Установка оборудована сервисной корзиной на дополнительной стреле, с которой можно осуществлять наращивание бурового става и установку анкеров.

Обновила мощности и компания "Хайдельберг Цемент Украина". С весны 2013 г. на гранитном карьере в Киевской области функционирует реконструированная линия оборудования Sandvik. Перед предприятием стояла задача увеличить производительность существующей линии, а также снизить уровень лещадности и отсева.

В рамках контракта на предприятие был поставлен грохот для отбора природной мелочи 0-5 и 5-10 мм Sandvik SS1233H и вибропитатель SP1320H для конусной дробилки CH660. Кроме того, новые конвейеры украинского производства были укомплектованы конвейерными роликами Sandvik. Дистрибутор оказал предприятию помощь в составлении технологического задания и обеспечил возможность регулярного сервисного обслуживания и технологического сопровождения в будущем. Качество продукта, полученного в результате модернизации производства, превзошло ожидания заказчика.

В ноябре 2013 г. руководство предприятий "Мокрянский каменный карьер №3" и "Новополтавский карьер", а также директора буровзрывной компании "НВО "Промвпровадження" посетили "Каменногорское карьероуправление", одного из основных производителей нерудных материалов на северо-западе России, чтобы посмотреть на буровую установку Sandvik DI550 в действии и оценить ее возможности в полевых условиях. DI550 пока не задействованы на предприятиях Украины, но в ближайшем будущем, учитывая большой интерес со стороны заказчиков, поставка этих машин на украинские карьеры вполне возможна.

Sandvik DI550 - это самоходная буровая установка с погружным пневмоударником, укомплектованная дизельным двигателем мощностью 328 кВт и компрессором 24 Бар с производительностью 24,4 куб. м/мин. Она подходит для работы с инструментом в диапазоне 4-6 дюймов, а максимальная производительность достигается с 5 дюймовым пневмоударником. В число дополнительных опций входит активная система управления скоростью вращения коленчатого вала, оптимизация работы дизельного двигателя во время бурения и активное слежение за температурой компрессора, а также муфта расцепления двигателя и компрессора для экономии топлива. Современная и точная система управления с информативными пиктограммами и дисплеем делают эту машину удобной и простой в управлении, а продуманная компоновка всех узлов позволяет быстро выполнить любое обслуживание установки и тем самым сократить время простоя. Эффективнее всего DI550 работает с пневмоударниками Sandvik RH550, которые комплектуются буровыми коронками диаметром 90-165 мм.

ООО "Роксервис" - официальный дистрибутор Sandvik Construction в Украине. Осуществляет продажу, поставку, ввод в эксплуатацию, а также обслуживание и сервис дробильно-сортировочного и бурового оборудования, бурового инструмента и запчастей производства шведского концерна Sandvik.

Sandvik - это группа высокотехнологичных машиностроительных компаний, занимающая лидирующее положение в мире в производстве инструмента для металлообработки, разработке технологий изготовления новейших материалов, а также оборудования и инструмента для горных работ и строительства. Sandvik работает более чем в 130 странах. В 2012 г. количество сотрудников Sandvik Group достигло 49000, а объем продаж группы компаний составил около 99 млрд. шв. крон. Сфера деятельности Sandvik охватывает пять промышленных направлений. Компания осуществляет исследования и разработку новых технологий, а также реализацию произведенной продукции.

Sandvik Construction - одно из бизнес-подразделений группы компаний, предоставляющее инженеринговые решения и оборудование для открытых горных работ, проходки туннелей, землеройно-транспортных работ, разрушения, строительства дорог, переработки материалов и гражданского строительства. Sandvik Construction предлагает широкий модельный ряд бурового, дробильно-сортировочного и погрузочно-доставочного оборудования. В 2012 г. объем продаж компании составил 9,7 млрд. шв. крон, а число сотрудников подразделения превысило 3300 человек.

Разработка нового оборудования и поиск инновационных решений - один из ключевых этапов работы Sandvik Construction. Компания также осуществляет полноценную сервисную поддержку по всему миру, предлагая вместе с тем услуги по круглосуточному техническому обслуживанию на рабочей площадке, моделированию проектов и тренингу операторов. Весь производственный процесс, начиная с бурения, взрывных и разрушительных работ, добычи материалов и заканчивая их сортировкой и переработкой, может быть осуществлен с помощью широкой линейки оборудования Sandvik.

Компания Sandvik Construction сотрудничает с ведущими строительными и добывающими компаниями, поставляя высокопроизводительное оборудование, обеспечивающее минимальные затраты при производстве материалов. Каждая единица техники Sandvik проходит строгий контроль, гарантирующий безопасность его использования при правильной эксплуатации. Одна из ключевых задач компании - уменьшение негативного влияния оборудования на окружающую среду. Модельный ряд постоянно обновляется в соответствии с более строгими стандартами безопасности, экологичности и эргономики. (Трактор.ру/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

РОССИЯ: АУДИТ В ООО «ЮРГИНСКИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» ПРОШЕЛ БЕЗ ЗАМЕЧАНИЙ

В ООО "Юргинский машзавод" успешно завершился надзорный аудит интегрированной системы менеджмента качества, экологии, охраны труда и промышленной безопасности. Ежегодную плановую проверку на соответствие предприятия требованиям международных стандартов провели ведущие аудиторы международного органа по сертификации NQA.

Это шестой по счету внешний аудит интегрированной системы менеджмента Юргинского машиностроительного завода после получения им в 2008 г. сертификатов соответствия требованиям международных стандартов ИСО 9001, ИСО 14001, OHSAS 18001. Аудиторы посетили производственные цехи предприятия, побывали в отделах и службах. В ходе работы аудиторы NQA особое внимание обращали на устранение замечаний, выданных при проведении надзорного аудита в 2012 году. Было отмечено, что по всем пунктам на машзаводе проведена большая работа, все замечания устранены.

Как подчеркивается в итоговом документе, руководство предприятия поддерживает и развивает ИСМ, хорошо отлажен процесс обучения сотрудников, в коллективе четко распределены ответственность и полномочия каждого. Благодаря техническому перевооружению, проведенному в цехах завода за последние годы, на части рабочих мест удалось полностью изолировать сотрудников от воздействия вредных и опасных факторов технологических процессов. Достигнуто снижение выбросов в воздух и сбросов в водоемы ряда загрязняющих веществ.

В результате в этом году на Юргинском машзаводе проверяющие впервые не выявили ни одного несоответствия ИСМ. По словам начальника центра качества предприятия Виктора Антипина, этому способствовал и хорошо отлаженный процесс внутреннего аудита. В частности за 2012 г. программа внутреннего аудита реализована полностью, по выявленным отклонениям во время текущих аудитов проводится анализ причин их возникновения, разрабатываются корректирующие и предупреждающие мероприятия, а также отслеживается своевременность их выполнения. "По итогам внешнего аудита 2013 г. определены возможности для улучшений в работе ИСМ, что позволяет не останавливаться на достигнутом и дает конкретные направления развития нашей системы менеджмента на ближайшую перспективу", - отмечает В. Антипин.

В итоговом заключении аудита отмечено, что интегрированная система менеджмента промышленной безопасности, охраны труда и окружающей среды на Юргинском машзаводе действует и улучшается в соответствии с международными стандартами, дана рекомендация к продлению действия сертификата еще на один год. (Пресс-служба ООО "Юргинский машзавод"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ФИНЛЯНДИЯ: METSO ОУЈ ПЛАНИРУЕТ В 2014 ГОДУ ОСУЩЕСТВИТЬ ПОСТАВКУ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ РУДНИКА AGUAS TENIDAS

Компания Metso выполнит поставку дробильного, сортировочного, измельчительного и фильтрационного оборудования для рудника Aguas Tenidas на юго-западе Испании, который входит в состав компании Trafigura Mining Group. Завершение работ по контракту запланировано на второй квартал 2014 г. Стоимость сделки не разглашается. Данный контракт включен в портфель заказов подразделения Горного дела и строительства компании Metso за третий квартал.

Подземный рудник и обогатительная фабрика обеспечивают ежегодный выпуск более 2 млн. т медного, цинкового и свинцового концентратов, содержащих ограниченное количество золота и серебра. Компания Trafigura Mining Group планирует инвестировать более 300 млн. евро в производственное оборудование, что позволит создать крупнейшее предприятие по добыче полезных ископаемых в Испании с самыми высокими стандартами в области производственного процесса и инновационных технологий. В результате расширения производства срок службы рудника можно будет увеличить на 15 лет.

Последние геологические исследования показывают, что имеющиеся запасы минералов полностью оправдывают вложение средств в расширение производства. Именно поэтому в течение 24 месяцев здесь будет построен новый обогатительный завод. Новое предприятие позволит в два раза увеличить годовые объемы переработки руды по сравнению с текущими показателями. Руда, добываемая здесь, экспортируется из портов Уэльва и Альхесирас в Северную Европу.

Компания Metso с начала проекта принимает активное участие в расширении производства рудника Aguas Tenidas и предоставляет консультационную поддержку по вопросам технологического проектирования и определения необходимых размеров оборудования для измельчения и обогащения минерального сырья.

По условиям контракта компания Metso будет осуществлять доставку новой установки мелкого дробления, которая будет состоять из двух конусных дробилок HP4, одного грохота MF3,6x8,5DD, конвейеров и ряда дополнительного оборудования. Кроме того, в комплект поставки будут входить две шаровые мельницы 15,5'x27' 3000 кВт, десять новейших мельниц сверхтонкого измельчения SMD-355 E и два фильтра VPA 1530-60 для обезживания цинковых и свинцовых концентратов. По условиям контракта кроме поставки оборудования для новой установки мелкого дробления компания Metso будет оказывать услуги по базовому проектированию и разработке технического проекта системы дробления, а также осуществлять монтаж и ввод установки в эксплуатацию. (Пресс-служба Metso/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира»
(<http://ukrmach.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что на блоге «Машиностроения Украины» (<http://ukrmach.dp.ua>) представлено краткое содержание обзоров, опубликованных в журнале «Машиностроение Украины»? Доступ к блогу – **БЕСПЛАТНЫЙ**

УКРАИНА: В ДНЕПРОПЕТРОВСКОЙ ОБЛАСТИ НА ЗАВОДЕ УПК «ДЕПРСПЕЦМАШ» ПРЕЗЕНТОВАЛИ СПЕЦМАШИНУ ДЛЯ РЕМОНТА ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫХ ПУТЕЙ

В Днепропетровской области на заводе УПК "Днепрспецмаш" презентовали первую в мире дизельную автомотрису АД-01 для ремонта железнодорожных путей.

Спецмашина спроектирована с учетом мирового опыта эксплуатации специального подвижного состава. Автомотриса предназначена для выполнения транспортных и грузоподъемных работ по техническому обслуживанию и ремонту контактной сети. С помощью уникальной машины можно рыть котлованы под опоры, заменять или ремонтировать контактную сеть без снятия напряжения.

С работой уникальной автомотрисы лично ознакомился губернатор Днепропетровской области Дмитрий Колесников. "Днепропетровская область, как и вся Украина, стремится к европейскому уровню качества производства и предоставления услуг. В этой связи наша область движется к увеличению скорости пассажирских и грузовых поездов на железной дороге. Но для высокой скорости нам нужно идеальное железнодорожное полотно. Сегодня мы презентовали новую машину, автомотрису, которая предназначена для ремонта железнодорожного покрытия и сетевой инфраструктуры железной дороги. Такие машины сделаны на основе европейского и мирового опыта. Они ничем не уступают европейским аналогам, но стоят на 20% дешевле. Это по-настоящему уникальная техника для украинского промышленного производства. Мне особенно приятно это отмечать, потому что тема промышленности мне очень близка. И каждый раз, когда я вижу весомые достижения наших земляков, убеждаюсь, что наша промышленность, наше машиностроение имеют огромный потенциал и перспективу", - сказал Дмитрий Колесников.

"Наш завод является преемником предприятия, которое ремонтировало военные истребители. Затем завод переоборудовали на ремонт и изготовление тяжелой путевой техники. Автомотриса, которую мы презентуем, тоже детище "Днепрспецмаша". Это машина мирового уровня, я не боюсь об этом говорить. В ней заложены и реализованы самые лучшие на сегодняшний день технические и технологические решения. Машина надежная, выполняет те задачи, которые должна выполнять. На сегодняшний день разрабатываются прицепные платформы для этой машины", - подчеркнул председатель наблюдательного совета завода "Днепрспецмаш" Александр Кравченко. (Мост-Днепр/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: ЧАО «ДНЕПРОПЕТРОВСКИЙ ТЕПЛОВОЗРЕМОНТНЫЙ ЗАВОД» (ДТРЗ) ПО ИТОГАМ III КВАРТАЛОВ 2013 ГОДА ПРОДЕМОНСТРИРОВАЛО УБЫТОЧНОСТЬ

Днепропетровский тепловозоремонтный завод, на 100% принадлежащий государству, по итогам 3 кварталов работал в убыток. Предприятие, входящее в сферу управления Мининфраструктуры, получило чистый убыток в 1,78 млн. грн. (около \$0,2 млн.).

Годом ранее за тот же период завод обеспечил чистую прибыль в 220 тыс. грн. (\$27 тыс.).

Валовая прибыль снизилась на 14% до \$2,1 млн. Убыток от операционной деятельности составил \$0,18 млн. против прибыли того же периода предыдущего года (в объеме \$10 тыс.).

В то же время, чистый доход предприятия увеличился на 17,4% до \$17,3 млн.

Кабинет министров Украины принял решение о выведении Днепропетровского тепловозоремонтного завода из структуры "Укрзалізниця". Корпоративные права на управление данным активом были делегированы "Укрзалізнице" в 2003 г. (Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: ПАО «КРЮКОВСКИЙ ВАГОНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (КВСЗ) ЗА 10 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА СОКРАТИЛО ВЫПУСК ГРУЗОВЫХ ВАГОНОВ

Крюковский вагоностроительный завод (Кременчуг, Полтавская обл.) в январе-октябре сократил производство грузовых вагонов на 43,6% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. до 5,260 тыс. ед., говорится в сообщении предприятия.

В октябре грузовые вагоны завод не производил.

В то же время выпуск пассажирских вагонов за этот период возрос на 19% до 68 ед. с 57 ед.

КВСЗ в 2012 г. увеличил выпуск грузовых вагонов на 2,4% по сравнению с 2011 г. до 11,005 тыс. ед., пассажирских - в 2,5 раза до 69 ед.

КВСЗ является единственным в СНГ предприятием, имеющим налаженное и действующее производство двух видов вагонов - пассажирских и грузовых. В целом выпускает грузовые (вагоны-платформы, цистерны, вагоны бункерного типа, полувагоны) и пассажирские вагоны, запасные части и тележки для грузовых вагонов, колесные пары, вагоны метро и эскалаторы и запчасти к ним, контейнеры, дорожную технику. Продукция КВСЗ поставляется более чем в 20 стран. (Интерфакс-Украина/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: ЗА ЯНВАРЬ-ОКТЯБРЬ 2013 ГОДА ПАО «ЛУГАНСКТЕПЛОВОЗ» НАРАСТИЛО ПРОИЗВОДСТВО

ПАО "Лугансктепловоз", которым владеет российский "Трансмашхолдинг" (ТМХ), в январе-октябре увеличило объем производства более чем на 60% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г., сообщается на веб-сайте предприятия со ссылкой на гендиректора Павла Цеснека. Аналогичный прирост производства к прошлогодним показателям отмечен по итогам января-сентября, а также января-августа.

Согласно сообщению, за 10 месяцев изготовлено 158 секций тепловоза 2ТЭ116У, 46 секций тепловоза 2ТЭ116УД, а также три секции тепловоза 3ТЭ116У.

По словам П. Цеснека, приведенным в сообщении, в октябре в адрес ОАО "Российские железные дороги" отправлено 16 секций тепловоза 2ТЭ116У и восемь секций тепловоза 2ТЭ116УД с силовой установкой "Дженерал Электрик" (в сентябре, соответственно, 16 и 10), выполнены работы по кооперации, что позволило на 50% увеличить показатель производства к сентябрю-2012.

"Лугансктепловоз" выпускает магистральные и маневровые тепловозы, электровозы, электропоезда постоянного и переменного тока, дизель-поезда.

Предприятие в 2012 г. увеличило объем производства более чем на 70% по сравнению с 2011 г., выпущено 162 секции локомотивов. (Интерфакс-Украина/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА: У ПАО «ТЕПЛОВОЗРЕМОНТНЫЙ ЗАВОД» (ТРЗ) - ОЧЕРЕДНОЙ РУКОВОДИТЕЛЬ

Председателем правления ПАО "Тепловозремонтный завод" (Полтава), в отношении которого в 2012 г. "УкрСиббанк" (Харьков) инициировал дело о банкротстве, назначен Юрий Новиков, ранее занимавший должность начальника финансово-экономической службы предприятия и входивший в состав правления.

Согласно информации ТРЗ в системе раскрытия информации НКЦБФР, такое решение принял наблюдательный совет ТРЗ 18 ноября, освободив от должности главы правления Антона Петько, возглавлявшего правление с августа, а до этого с ноября 2012 г. исполнявшего обязанности предправления. Петько по решению набсовета введен в состав правления.

Руководство предприятия за последние годы менялось неоднократно.

Хозяйственный суд Полтавской области 2 июля 2012 г. по иску "УкрСиббанка" возбудил дело о банкротстве ОАО "ТРЗ" - завод не мог погасить банку 102,9 млн. грн. долга.

В то же время, по информации ТРЗ на конец 2012 г., реестр кредиторов не был согласован в связи с тем, что ТРЗ не признавал предъявленных сумм долга.

Согласно данным Госреестра судебных решений, в ходе рассмотрения дела определением суда от 30 октября изменен иницирующий кредитор - вместо "УкрСиббанка" им стало ООО "Европа-Факторинг" (Донецк), с которым банк заключил договор об уступке требований.

Кроме того, суд сменил арбитражного управляющего - вместо Игоря Санжаревского им стал Александр Осадчий, которого суд обязал совместно с должником рассмотреть требования кредиторов.

ТРЗ специализируется на ремонте и комплексной модернизации тепловозов и производстве запасных частей. По состоянию на второй квартал более 77% акций ПАО "ТРЗ" принадлежало ООО "Представительство полтавского ТРЗ" (РФ).

В 2012 г. завод получил чистый доход от реализации по МСФО в 65,15 млн. грн. и чистый убыток 14, 8 млн. грн. (в 2011 г. по УСБУ чистый доход ТРЗ составлял 45,87 млн. грн., а чистый убыток - 37,54 млн. грн.). ([Укррудпром/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

Анализ

УКРАИНА: ПРОИЗВОДИТЕЛЯМ ВАГОНОВ НЕОБХОДИМО ПЕРЕОРИЕНТИРОВАТЬСЯ НА ИНТЕРЕСЫ ГП «УКРЗАЛИЗНИЦЯ»

Ситуация, в которой оказались украинские производители вагонов, может вынудить их пересмотреть политику и переориентироваться с экспорта на внутренний спрос. Учитывая, что в Украине единственным большим и системным заказчиком вагонов выступает "Укрзализныця" (УЗ), это означает, что производителям будет необходимо координировать свои интересы с потребностями УЗ.

После приостановки действия сертификатов на поставку в РФ вагонов производства "Азововщемаша" (АОМ), "Днепровагонмаша" (ДВМ) и Крюковского вагоностроительного завода (КВСЗ), принятого госпредприятием "Регистр сертификации на федеральном железнодорожном транспорте" (РСФЖТ), прошло более месяца. За этот период РСФЖТ возобновило только одну из шести приостановленных лицензий "Азововщемаша". Еще до приостановки поставок вагонов РСФЖТ ввел запрет на использование чешского литья, чем фактически также остановил импорт в Россию вагонов Стахановского вагоностроительного завода (СВЗ).

В частности, СВЗ, по словам его предправления Виталия Касинова, пришлось в два раза сократить поставки вагонов до 100 единиц в месяц. Кроме того, на СВЗ под временное сокращение попала почти треть сотрудников - около 1500 человек. В комментарии portalу Forbes глава набсовета СВЗ Эдуард Мисевра подчеркнул, что единственная причина этих крайне непопулярных мер - сокращение закупок вагонов РФ и, в целом, ситуация в вагоностроительной отрасли СНГ.

Сокращение поставок вагонов в РФ, согласно ранее озвученному прогнозу предправления КВСЗ Евгения Хвороста, заставит завод в текущем году снизить производство с 11 тыс. до 6 тыс. единиц продукции. Что, в свою очередь, также может привести к существенным сокращениям штата.

По данным главы российского агентства "Infoline-Аналитика" Михаила Бурмистрова, в октябре доля украинских производителей вагонов на российском рынке снизилась с 35% до 10%.

А старший аналитик инвестиционной компании "Арт-Капитал" Алексей Андрейченко отметил, что за октябрь недополученная выручка всех украинских вагонопроизводителей из-за снижения поставок в РФ может составить около \$50 млн. АОМ, вероятно, потерял около \$30 млн., КВСЗ - более \$17 млн., ДВМ - почти \$6,6 млн., а СВЗ - \$5 млн.

Если РФ не отменит запреты, дальнейшее падение производства на отечественных вагоностроительных заводах неизбежно, считает большинство опрошенных аналитиков.

В 2012 г. украинские вагоностроители поставили в Россию продукции на \$2,31 млрд. За 8 месяцев этот показатель составил \$1,21 млрд. Российский рынок до недавнего времени являлся самым большим для отечественных вагоностроительных заводов, обеспечивая 60% всего экспорта.

Учитывая последние политические перипетии, связанные с позицией РФ относительно подписания Украиной Соглашения об ассоциации с Евросоюзом, сложно прогнозировать, что российские чиновники будут уступчивее по отношению к украинским бизнесменам. Кроме того, сама экономическая ситуация на постсоветском пространстве оставляет желать лучшего. Западные и российские эксперты прогнозируют стагнацию российской экономики и даже предупреждают о дефолте.

В связи с этим украинским производителям вагонов необходимо уже сегодня менять стратегии и искать новых покупателей на продукцию. И наиболее перспективным заказчиком может стать внутренний рынок в лице "Укрзализныцы".

Мнение о том, что вагоностроителям стоит переориентироваться на контракты с УЗ, высказал бывший начальник Приднепровской железной дороги, народный депутат от Партии регионов, член транспортного комитета Верховной Рады Александр Момот. "Другого пути у нас нет. Нам нужно переориентироваться на запросы "Укрзализныцы". Это даст толчок производству вагонов на внутреннем рынке, а также развитию машиностроения и металлургии в целом, - сказал Александр Момот. - Для этого нужен будет металл, руда, кокс, и это подтянет за собой все остальные отрасли, а они формируют бюджет, доходную часть".

Депутат отметил, что, даже если такая переориентация вагоностроителей с экспорта на внутренний рынок не смо-

жет перекрыть текущие потери заводов, потери все равно будут минимизированы.

В переориентировании на внутренний рынок есть определенная сложность - цена. "С 2009 г. по 2012 г. цены на полувагоны украинского производства выросли с \$34 тыс. до \$75 тыс. Сейчас эта цена снизилась до \$50 тыс. Но при рентабельности 3-5%, с которой работают украинские вагоностроители, далее снижать цены практически невозможно, разве что за счет резкого увеличения спроса на их продукцию", - отметил старший аналитик ИК "Арт-Капитал" Алексей Андрейченко.

С тезисом об увеличении заказа на вагоны, как фактором, который может снизить их цену, согласился глава подкомитета по вопросам железнодорожного транспорта профильного комитета ВР Виктор Остапчук (Партия регионов). "Нужно иметь государственные заказы на вагоны и, в зависимости от объема партии заказа, можно делать выводы по цене", - заявил нардеп.

А начальник ГП "Украинский центр путевых работ" Александр Гончарук очертил еще несколько путей снижения стоимости пассажирских вагонов украинского производства. "Цены нужно понижать, для этого необходимо несколько вещей. В первую очередь, нужно применить высокотехнологичное оборудование, которое употребляет меньше электроэнергии и есть не таким емким и трудозатратным. Потому что на наших вагоностроительных заводах все еще используются разработки 1930-1940-х годов", - пояснил Александр Гончарук.

Также, по мнению начальника ГП "Украинский центр путевых работ", необходимо скорректировать ценовую политику отечественных сталеварных заводов. "Сталеварную продукцию мы покупаем в Украине. Поэтому они (сталевары) должны пересмотреть уровень цен именно для наших отечественных предприятий", - подчеркнул Гончарук.

И третий фактор, по мнению Гончарука, - устранение посредников с рынка. Если выполнить все три условия, подчеркнул Александр Гончарук, то снижение цены на готовый продукт может достичь 30%. (РБК-Украина/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Проект

УКРАИНА: В ЗАПОРОЖЬЕ БУДУТ ПРОИЗВОДИТЬ СОВРЕМЕННЫЕ ЭЛЕКТРОВОЗЫ

Запорожский электровагоноремонтный завод презентовал проект создания на своей площадке СП с чешской компанией Skoda в лице ее подразделения Skoda Transportation. Проект стоимостью 1 млрд. грн. направлен на производство современных электровагонов для нужд "Укрзалізниця", а в перспективе, возможно, на экспорт. Пока же электровагоны для Украины собирается делать "Лугансктепловоз".

По словам предправления завода Виталия Бондаренко, СП начнет работать в 2015 г., и за I квартал данного года планируется выпустить 2 локомотива. В целом же в первый год работы должно быть изготовлено 6 машин, а в 2018 г. производительность достигнет 25 единиц. Необходимые документы должны быть подписаны в декабре 2013 г., тогда же будут согласованы источники финансирования.

В Мининфраструктуры добавляют, что базовым планом предусмотрено произвести в Запорожье 480 электровагонов - 50 двухсистемных пассажирских, 330 односистемных пассажирских и 100 двухсистемных грузовых. Будут использоваться комплектующие примерно 10 предприятий ж/д продукции Украины, локализация производства составит до 90%. Двухсистемность же позволит не тратить время на смену локомотива при смене типа сети с постоянного на переменный ток и обратно.

Эксперты отмечают, что начать проект можно лишь при наличии достаточного объема дешевых кредитных ресурсов. Средняя цена современного электровагона - 4-5 млн евро, и при выходе на полную мощность СП потребуются не менее 100 млн. евро кредитных средств ежегодно, оценивает глава аналитического отдела ИК "Concorde Capital" Александр Парашин. И добавляет: если Skoda удастся договориться с ЕБРР или другими международными банками, то у СП будут неплохие перспективы. У УЗ же сегодня для обновления парка есть 2 варианта: долгосрочный кредит с отсрочкой погашения основного долга - и лизинг с выплатами платежа в среднем за 7 лет.

По мнению специалистов, появление проекта связано и с уровнем марки Skoda, которая хорошо известна в бывшем СССР, и с тем, что ЗЭРЗ - госкомпания, подчиняющаяся Мининфраструктуры. А также с тем, что отечественные производители не делают пассажирских локомотивов. "Лугансктепловоз" (входит в "Трансмашхолдинг", ТМХ; Россия) способен выпускать грузовые электровагоны постоянного и переменного тока, но не пассажирские, констатирует старший аналитик ИГ "Арт Капитал" Алексей Андрейченко. Кроме того, у УЗ есть определенные нарекания на качество луганских моделей. Впрочем, недавно завод все же получил крупнейший за последние годы заказ УЗ на 300 электровагонов марки 2ЭЛ4, 2ЭЛ5 на \$1,35 млрд.

Министр инфраструктуры Владимир Козак уверяет, что стране нужны оба больших заказа, так как износ электровагонного парка превышает 90% (при численности в 1858 ед.) - именно столько машин эксплуатируется уже свыше 30 лет. Особенно остра проблема с парком грузовых электровагонов постоянного тока модели ВЛ8, которые уже практически отработали двойной нормативный срок эксплуатации и действуют за счет запаса прочности основных несущих конструкций. Локомотивные депо и ремонтные заводы постоянно проводят капремонты этих машин с продлением рабочего ресурса. В целом же основная часть парка уже не отвечает современным требованиям как по безопасности и эргономике, так и по основным техническим характеристикам - силе тяги, мощности. Растет число отказов оборудования, что приводит к дополнительным затратам на unplanned ремонт.

Поэтому в рамках Программы обновления локомотивного парка железных дорог Украины на 2012-2016 гг. намечено заменить 509 устаревших единиц. И особенно не хватает пассажирских электровагонов. По данным Мининфраструктуры, в летнее время ежедневно 150-160 пассажирских поездов приходится перевозить грузовыми электровагонами, которые потребляют намного больше электроэнергии, чем пассажирские. При этом, например, на Южной железной дороге используются 60 электровагонов, построенных еще в 1970-х годах.

Кроме того, УЗ планирует купить в РФ 50 сверхмощных электровагонов 2ЭС10 "Гранит" для Львовской железной дороги - для работы на горных перевалах, где необходима повышенная мощность. Для перевозки одного состава потребуется 2 таких электровагона, тогда как сейчас используется 4. Речь о машинах производства ООО "Уральские локомотивы" - это СП концерна Siemens и российской Группы "Синара". Сумма сделки превысит \$300 млн., первые поставки возможны еще до конца 2013 г. Далее, по договору о закупке до 2017 г. 110 грузовых электровагонов постоянного тока серии ВЛ11М/6 с предприятием "Электровагоностроитель" (Грузия) эти локомотивы уже поступают Приднепровской железной дороге.

В. Козак дополняет, что наряду с ЗЭРЗ в качестве варианта рассматривалось приобретение электровозов совместного выпуска Alstom и ТМХ. "Однако изготавливаемая ими модель ЭП-10 зарекомендовала себя не очень хорошо. Что касается альтернативы - ЭП-20, то по сравнению с ним предложение Skoda оказалось лучше и по цене, и по времени выполнения заказа", - уточняет министр.

Пока же производство электровозов пускает действующий локомотивостроительный завод - луганский, и уже в 2015г. собирается произвести по заказу УЗ 100 ед. (200 секций). Гендиректор компании Павел Цеснек акцентирует, что это ответственный заказ, выполнение которого потребует максимального напряжения сил. "Отрадно, что к заказам "Российских железных дорог" добавляются масштабные контракты с УЗ. Начинают воплощаться в жизнь постановления Кабмина об обновлении локомотивного парка. Мы будем делать электровозы для Донецкой и Одесской железных дорог, притом предусмотрена максимально допустимая локализация, которая в 2014 г. должна составить 26%, в 2015 г. - 62%, а в 2016 г. - и все 95%. Все 300 заказанных машин должны быть сделаны до конца 2016 г.", - сказал он.

"Вообще же за 9 месяцев 2013 г. мы нарастили показатели на 60% (а до конца года может быть и 70%), что создает предпосылки и для пуска направления электровозов. С начала года выпущено 142 секции тепловоза 2ТЭ116У, 38 секций тепловоза 2ТЭ116УД и 3 секции тепловоза 3ТЭ116У, - говорит гендиректор. - Наряду с этим конструкторы и технологи занимаются корректировкой технических условий на электровозы, проработкой компоновочных решений по установке "начинки" украинского производства на ЗЭЛ4 и технологических процессов их изготовления. Что касается структурной оптимизации, то создается единая система планирования транспортных затрат, продолжается закупка специального и технологического транспорта. Продолжилась тенденция сокращения времени простоев станков и агрегатов, чему способствует реализация задачи по полному переходу к выполнению только плановых, а не аварийных ремонтов производственного оборудования. Идет и технологическое переоснащение: недавно приобретена современная сварочная техника, станок лазерной резки, 4 токарных станка с ЧПУ, которые обеспечат рост объемов производства и уменьшение количества задействованного оборудования. Все это способствует оптимизации логистики и производственного цикла - и, как следствие, снижению себестоимости", - добавил П. Цеснек.

Тем самым, для выпуска электровозов в Украине формируются неплохие стартовые условия. Однако реальный ход событий будет зависеть от активности Киева в части создания и финансирования СП в Запорожье, а также способность УЗ оплатить заказываемые локомотивы. Раньше здесь были проблемы - однако электровозный парк стареет все больше, и его обновление становится все более насущной необходимостью. (МинПром/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ОАО «НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ «УРАЛВАГОНЗАВОД» (НПК «УВЗ») ОЖИДАЕТ ПО ИТОГАМ 2013 ГОДА СНИЖЕНИЯ ВЫПУСКА ГРУЗОВЫХ ВАГОНОВ В СНГ

Предприятия пространства 1520 (Россия и страны бывшего СССР) по итогам 2013 г. сократят выпуск грузовых вагонов примерно на 30% по сравнению с предыдущим годом до 85 тыс. единиц, сообщил замгендиректора НПК "Уралвагонзавод" (УВЗ) Андрей Шленский. "По итогам 2013 г. мы ожидаем суммарный выпуск всех видов подвижного состава в количестве порядка 85 тыс. единиц, что хуже показателей двух предыдущих лет, соответствует показателям 2010 г. и лучше 2009 г., когда в результате кризиса упали до 50 тыс. единиц", - сообщил Шленский на IV ежегодной конференции "Рынок железнодорожного подвижного состава".

По его словам, по итогам девяти месяцев объем производства вагонов упал более чем на 30% до 65,8 тыс. единиц. В частности, выпуск полувагонов сократился в 2,5 раза до 27,2 тыс. единиц, цистерн для нефтеналивных продуктов - на 15% до 10,2 тыс. единиц. При этом производство крытых вагонов увеличилось на 72% до 6,6 тыс. единиц, цистерн для перевозки СУГ - на 37% до 4 тыс. единиц. "В принципе, поменялась структура рынка, и на это отреагировали вагоностроители", - добавил Шленский.

План производства самого УВЗ на весь 2013 г., напомнил Шленский, составляет 20 тыс. вагонов. (Прайм/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК: АРГЕНТИНА ЗАКУПИТ У КИТАЯ ВАГОНЫ ДЛЯ ГОРОДСКИХ ЖЕЛЕЗНЫХ ДОРОГ

Министр внутренних дел и транспорта Аргентины Флоренсио Рандаццо 4 ноября объявил, что его страна подписала с Китаем контракт о покупке 81 железнодорожного вагона за \$90 млн. в целях повышения безопасности движения южной линии столичной железной дороги, ведущей в Бельграно. Об этом сообщает агентство "Синьхуа".

Рандаццо сказал на пресс-конференции, что вагоны, которые будут закуплены согласно указанному контракту, и другие вагоны, уже закупленные в соответствии с подписанными ранее контрактами, заменят старые вагоны поездов городских железных дорог в столичных районах Митрей, Рока и Сан-Мартин. Как предполагается, к концу 2014 г. общее количество новых вагонов, передвигающихся по данным линиям, достигнет 1 тыс.

По словам Рандаццо, новые вагоны, на покупку которых был достигнут контракт, придут в Аргентину через 13 месяцев. После их поставки пропускная способность южной линии городской железной дороги из Бельграно повысится по меньшей мере на 40%.

В последние годы, по причине износа оборудования, на городских железных дорогах Аргентины часто происходят аварии. В связи с этим президент Аргентины Кристина Фернандес де Киршнер в начале года объявила о готовности вкладывать \$1 млрд. в обновление системы городских железных дорог. Это - наиболее крупный за последние 60 лет инвестиционный проект в железнодорожной сфере. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно **БЕСПЛАТНО оформить месячную ознакомительную подписку на электронный вариант журнала «Машиностроение Украины», а потом определиться: стоит подписываться на него или нет. Попробуйте!**

Анализ

УКРАИНА: ЭКСПОРТ «БЕЛОЙ» БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ УЛУЧШАЕТСЯ

Производство "белой" бытовой техники, прежде всего холодильников и стиральных машин, играет важную роль в экономике многих стран и на рынках стальной продукции. Например, в Евросоюзе эта отрасль занимает шестое место по объемам потребления стали после строительства, автомобилестроения, производства труб, металлоизделий, машин и оборудования. Для Турции, превратившейся в одного из ведущих изготовителей бытовой техники в мире, она стала одной из основ экономического подъема последних двадцати лет. Сегодня в мире используются две основные модели построения данной отрасли - с упором на насыщение внутреннего рынка и на экспорт. Однако в Украине пока не смогла толком реализоваться ни одна из них.

По данным компании GfK, в 2013 г. во всем мире будет продано "белой" бытовой техники на \$180 млрд. При этом привычные для нас холодильники, микроволновки и стиральные машины на самом деле представляют собой весьма сложные в техническом плане изделия, изготовление которых требует владения рядом современных технологий и налаженных связей с поставщиками комплектующих. Производство бытовой техники создает спрос на высококачественный листовой и сортовой прокат, трубы малого диаметра, продукцию из специальных сортов стали, и поэтому считается одним из отличительных признаков развитой индустриальной экономики.

На современном рынке "белой" бытовой техники реализуются две возможные бизнес-модели, которые демонстрируют, в частности, такие близкие соседи Украины, как Турция и Россия. В обеих этих странах производство данной продукции значительно возросло в последнее десятилетие, стимулируя спрос на стальной прокат и качественные комплектующие и, таким образом, помогая создавать рабочие места в других отраслях национальной экономики.

Турция в области выпуска бытовой техники является ярко выраженной страной-экспортером. По данным национальной отраслевой ассоциации BESD, около 73-76% продукции, выпущенной местными производителями, отправляется за границу. При этом турецкие компании одновременно практически полностью насыщают и внутренний рынок. Как сообщает BESD, в июле-августе на долю импорта приходилось в среднем лишь около 10% продаж бытовой техники в стране.

В Турции освоение производства бытовой техники стало одним из основных направлений индустриализации 1990-х годов, когда страна фактически превратилась для Евросоюза в некий эквивалент Китая, поставляя в европейские страны потребительские товары среднего и ниже среднего качества по низкой цене с использованием дешевой рабочей силы. В этом аспекте подписание соглашения об ассоциации с ЕС и создание зоны свободной торговли в 1995 г. действительно сыграло важнейшую роль для национальной экономики.

Поначалу турецкие компании создавали сборочные производства с использованием преимущественно иностранных комплектующих. При этом важную роль в становлении отрасли сыграло государство, предоставляя компаниям на выгодных условиях промышленные площадки, оснащенные необходимой инфраструктурой, и вводя для них таможенные и налоговые льготы при закупках за рубежом современного оборудования.

Благодаря этой политике уже в начале прошлого десятилетия в Турции возникли крупные производственные комплексы, на которых были налажены выпуск комплек-

тующих и сборка готовой бытовой техники. Произошло это в основном в силу общей тенденции вынесения производственных мощностей за пределы Евросоюза, однако турецкие компании недолго ограничивались выполнением заказов для иностранных клиентов. Ведущие местные производители Arcelik и Vestel уже в первой половине 2000-х годов вышли на европейский рынок под собственными брендами и даже начали скупать небольших изготовителей "белой" бытовой техники в Европе. Это помогло туркам создать собственные подразделения НИОКР и усилить позиции на рынках ЕС и СНГ, заметно потеснив традиционных поставщиков. Производство "белой" бытовой техники в Турции в 2005-2010 гг. возросло почти в 1,5 раза, лишь слегка притормозив во время кризиса 2008-2009 гг. В 2013 г. в стране ожидается выпуск порядка 22 млн. единиц техники - холодильников, стиральных и посудомоечных машин, электрических и газовых плит. Количество занятых в данной отрасли, включая производство комплектующих, оценивается в 500 тыс. человек. Бытовая техника также является одним из крупнейших потребителей плоского проката в стране.

В СНГ примером реализации подобной стратегии можно назвать Минский завод холодильников "Атлант". Эта компания пошла по пути улучшения качества продукции, что позволило ей конкурировать с ведущими зарубежными поставщиками на рынках России и Украины. Кроме того, в 2006 г. компания создала сборочное производство в Смоленске.

В России в отрасли "белой" бытовой техники была реализована иная бизнес-модель, аналогичная той, что была использована в автомобилестроении. Национальный рынок был защищен достаточно высокими импортными пошлинами. Одновременно были созданы условия для привлечения ведущих иностранных производителей. С 2000 г. в России было построено 9 заводов по выпуску кухонной бытовой техники, преимущественно холодильников и стиральных машин. В качестве инвесторов выступили крупные корейские, турецкие, европейские компании, ориентирующие производство большей частью на рынок СНГ. Комплектующие, правда, и сейчас используются главным образом иностранные, но в последние годы в России постепенно налаживается их выпуск.

Безусловно, новые предприятия значительно потеснили старых российских производителей. Крупнейший из них - красноярский завод "Бирюса" - в 2012 г. занял в стране третье место по объемам выпуска, и лишь шестое по объему продаж (с учетом импорта). Однако при этом российские компании, сохранившие присутствие на рынке, смогли существенно повысить качество своей продукции благодаря использованию современного иностранного оборудования и комплектующих.

В настоящее время в России может выпускаться до 6 млн. холодильников в год при ориентировочном объеме рынка в 5,6 млн. В связи с недавним вступлением страны в ВТО прогнозируется некоторое снижение доли внутренних производителей под напором импорта. Тем не менее созданная промышленная база позволяет российским заводам достаточно уверенно смотреть в будущее. По крайней мере российское Министерство экономического развития прогнозирует на текущий год рост выпуска холодильников на 0,8% по сравнению с 2012 г., а стиральных машин - на 17%.

Украина унаследовала от СССР достаточно солидную базу - второй по величине в бывшем Союзе производитель "белой" бытовой техники донецкий завод "Норд". На

его базе была создана компания "Группа "Норд", в состав которой на сегодняшний день вошли 29 предприятий, включая изготовителей комплектующих и профильные НИИ. Уже во времена независимой Украины производственная мощность группы была доведена до 1 млн. единиц техники (холодильников, торгово-холодильного оборудования и кухонных плит) в год.

В отличие от белорусского "Атланта", украинская Группа "Норд" могла опереться на достаточно емкий внутренний рынок, что и определило ее стратегию с упором на продажи преимущественно в Украине и России, где до середины 2000-х годов иностранные брэнды были представлены в основном импортом. Пик подъема пришелся у компании на 2007 г., когда производство холодильников в Украине превысило 720 тыс., из них более 340 тыс. бытовых. Объем импорта, правда, увеличивался быстрее, чем рос внутренний выпуск, но это компенсировалось быстрым расширением рынка сбыта.

Однако в 2008 г. ситуация в украинской отрасли производства "белой" бытовой техники резко изменилась к худшему. Вступив в ВТО, наша страна была вынуждена открыть национальный рынок для внешней конкуренции, что привело к увеличению импорта. Группа "Норд" в середине прошлого десятилетия принимала активные меры по повышению качества своей продукции, но так и не успела создать привлекательный брэнд, способный реально конкурировать с ведущими зарубежными марками. А вскоре кризис привел к падению жизненного уровня населения страны и соответственному сокращению спроса на товары длительного пользования.

Наконец, для украинской компании ухудшилась обстановка на российском рынке. Как раз в 2006-2007 гг. в РФ вступили в строй четыре новых завода по выпуску холодильников и другой бытовой техники, на которых изготавливались модели турецких компаний Arcelik и Vestel, а также корейской LG Electronics и германских Bosch и Siemens. И хотя в начале 2008 г. в Украине по просьбе Группы "Норд" были введены высокие антидемпинговые пошлины на китайскую и турецкую бытовую технику, сокращение поставок из этих стран было быстро компенсировано наращиванием импорта из России и Польши. Как признавал весной Валентин Ландик, владелец контрольного пакета акций Группы "Норд", доля донецких холодильников на внутреннем рынке упала в 2012 г. до 8%, тогда как на пике достигала 40%.

Помимо "Норда", стиральные машины под брэндом "Донбасс" выпускает в Украине завод "Электробытприбор" (Мариуполь). Однако эта продукция представлена в основном в нижнем ценовом сегменте и изготавливается в сравнительно небольших объемах.

В то же время иностранные инвестиции в производство бытовой техники в Украине ограничивались покупкой итальянской компании Antonio Merloni небольшого завода по выпуску стиральных машин в Ивано-Франковске в 2003 г. Спустя семь лет его за 19 млн. евро приобрела шведская группа Electrolux. В первом полугодии на нем было изготовлено 64,2 тыс. стиральных машин. В июле Electrolux заявила о намерении организовать в Ивано-Франковске выпуск до 200 тыс. холодильников в год, при-

чем в значительной мере из украинских комплектующих, с расчетом на поставки на украинский рынок, в страны СНГ и Восточной Европы.

Действительно, потерпев неудачу в развитии с опорой на внутренний рынок, украинская отрасль по производству "белой" бытовой техники (точнее, то, что от нее осталось) разворачивается в сторону экспортной модели. В частности, как недавно сообщил В. Ландик, больше половины продукции Группы "Норд" в настоящее время отправляется на экспорт. Для "Электробытприбора" поставки в страны СНГ, а также Польшу, тоже представляют собой немаловажный источник доходов.

Но если рассчитывать на экспорт, какой рынок нужно считать приоритетным? В начале ноября В. Ландик заявлял, что условия для сбыта его холодильников лучше в Европе, чем в странах Таможенного союза. Но буквально через несколько дней он же обращался к президенту Виктору Януковичу с просьбой о приостановке европейской интеграции под тем предлогом, что это вызовет проблемы на ключевых для его компании рынках в России и Казахстане.

Впрочем, по данным Госкомстата Украины, картина выглядит вполне однозначной. Данные об объемах выпуска холодильников в нашей стране отечественная статистика не указывает, но за девять месяцев из Украины было экспортировано 314,3 тыс. единиц холодильного оборудования, из них - 134,4 тыс. бытовых комбинированных холодильников-морозильников. Доля стран Таможенного союза в общем объеме поставок составила соответственно 55,3% и 33,9%, СНГ - 83,3% и 77,6%, а Евросоюза - 15,4% и 21,5%. Кстати, импорт бытовых холодильников достиг за тот же период 641,3 тыс. штук, а крупнейшими поставщиками этой техники в Украину стали Россия, Польша и Беларусь.

Производство стиральных машин в Украине в январе-октябре составило, по данным Госкомстата, 184 тыс. штук, что на 27,3% меньше, чем за тот же период прошлого года. В январе-сентябре 114,6 тыс. штук (или 73% от общего объема выпуска) были экспортированы. Более 80% поставок пришлось на страны СНГ, а 18,2% - на Европу. Встречный поток составил 605,5 тыс. стиральных машин. При этом больше половины этой продукции пришло в нашу страну из Китая и России.

Таким образом, большая часть украинской продукции уходит за рубеж, а национальный рынок заполняется в основном импортом. Такую ситуацию нельзя назвать нормальной.

Безусловно, производство "белой" бытовой техники продолжает играть важную роль в экономике Украины и представляет собой одну из немногих сохранившихся в нашей стране высокотехнологичных отраслей. Однако в условиях, когда ведущий отечественный брэнд в значительной мере утратил позиции на внутреннем рынке, соседи по СНГ усиленно развивают собственное производство, а основные ниши на рынках Евросоюза давно заняты, дальнейшие перспективы отрасли вызывают обеспокоенное беспокойство. (МинПром/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно БЕСПЛАТНО оформить недельную ознакомительную подписку на пакет «Ежедневные новости машиностроительных предприятий», а потом определиться: стоит подписываться на него или нет. Попробуйте!

УКРАИНА: ОАО «БУХТА ДВУЯКОРНАЯ» ПОДАЛО ЗАЯВЛЕНИЕ О БАНКРОТСТВЕ

Бывший торпедный завод "Гидроприбор", который расположен в пос. Орджоникидзе неподалеку от Феодосии, подал заявление о банкротстве.

Предприятие, которое ныне носит название ОАО "Бухта Двужорная", в 2007 г. было приватизировано днепропетровской компанией "Альминский камень", за которой стоят, по информации издания, совладелец металлургической Группы "ИСД" Сергей Тарута и бывший собственник лопнувшего банка "Славянский" Борис Фельдман. Завод прекратил деятельность с распадом СССР, но остался привлекательным активом, занимая прибрежную территорию в 17 га между Двужорной бухтой и Коктебельским заливом с расположенным там мини-портом.

Тарута и Фельдман отдали за "Бухту Двужорную" около \$3,4 млн., обязавшись в течение пяти лет построить на ее землях курорт с гостиницей и стоянкой для яхт стоимостью в \$50 млн.

Но у "Альминского камня" возникли серьезные проблемы с местными властями по поводу оформления земли под бывшим военным заводом. В результате строительство комплекса так и не началось. Компании удалось в суде доказать, что это случилось не по ее вине. Но проект с мертвой точки так и не сдвинулся.

В результате "Бухта Двужорная" к концу 2013 г. накопила свыше \$4 млн. долгов при вдвое меньших активах, что заставило собственников компании пойти на ее банкротство. Дело было возбуждено 31 октября и, скорее всего, завершится скорой ликвидацией компании. (Metalmonitor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ГП «ЗАВОД ИМ. В. МАЛЫШЕВА» ОСВОИЛО ПОЛНЫЙ ЦИКЛ ПРОИЗВОДСТВА ГУСЕНИЦ ДЛЯ ТАНКА «ОПЛОТ»

ГП "Завод им. В. Малышева" освоило полный цикл производства гусениц для танка "Оплот". Об этом заявил генеральный директор предприятия Вадим Федосов, сообщила пресс-служба ГК "Укроборонпром". "Впервые за 14 лет завод осуществил полный цикл изготовления деталей гусеницы для танка "Оплот" и приступил к сборке гусеничной ленты с металлическим грунтозацепом", - сказал В. Федосов.

Он подчеркнул, что производство гусениц для "Оплота" является сложным технологическим процессом, который, в частности, включает такие операции как нарезка, ковка, фрезеровка, сверловка, закалка и специальная обработка гусеничных траков. Отдельно осуществляется напрессовка резиновых втулок и обрезинивание беговой дорожки трака.

"Завод им. Малышева раньше производил гусеницы целиком, включая обрезинивание траков. На заводе сохранился цех №630, который этим занимался. Но в свое время было принято решение передать это производство другим предприятиям. Сегодня завод восстановил возможности по производству гусеничных лент для самых современных танков", - отметил В. Федосов.

"Освоение нами полного цикла изготовления гусениц для танка "Оплот" является очередным шагом в концентрации производства бронетанковой техники на Заводе им. Малышева. Мы также планируем освоить полнообъемное производство пушек, катков и другой номенклатуры, чтобы исключить зависимость от импорта. С точки зрения экономики мы обязаны по максимуму замкнуть производство на себя. Мы намерены сделать завод самодостаточной структурой", - заявил В. Федосов. (Metalmonitor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПОЛЬША ЗАИНТЕРЕСОВАЛАСЬ ПРОТИВОТАНКОВЫМИ РАКЕТНЫМИ КОМПЛЕКСАМИ «БАРЬЕР»

Министерство обороны Польши и представители оборонно-промышленного комплекса Украины провели переговоры о возможности совместного производства на польской территории противотанковых ракетных комплексов. Об этом сообщает "Укроборонпром".

Польша заинтересовалась противотанковыми ракетными комплексами "Барьер" разработки киевского конструкторского бюро "Луч".

В настоящее время Польша занимается реализацией программы модернизации имеющихся противотанковых ракетных комплексов и вертолетных средств поражения бронированной наземной техники.

Противотанковый ракетный комплекс "Барьер" предназначен для установки на башне боевой машины пехоты или бронетранспортера. Он способен поражать цели на дальности до 5 тыс. м. Комплекс оснащен полуавтоматической системой наведения по лазерному лучу. Ракеты "Барьера" комплектуются тандемными кумулятивными боеголовками, обеспечивающими бронепробиваемость за динамической защитой до 800 мм. (Metalmonitor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Статистика**УКРАИНА: ЯНВАРЬ-СЕНТЯБРЬ 2013 ГОДА ПРЕДПРИЯТИЯ ГК «УКРОБОРОНПРОМ» ЗАКОНЧИЛИ С ПРИБЫЛЬЮ**

Январь-сентябрь предприятия, входящие в состав государственного концерна "Укроборонпром", закончили с совокупной прибылью 597 млн. грн. Об этом говорится в сообщении концерна.

При этом за 9 месяцев 2012 г. убытки предприятий составили 26 млн. грн.

По результатам работы за 9 месяцев предприятия, входящие в состав "Укроборонпрома", показали рост объема произведенной продукции (промышленного производства) на 35% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г.

Предприятия концерна за 9 месяцев выпущено продукции на 9,5 млрд. грн.

Прирост достигнут за счет роста производства продукции на экспорт (рост за 9 месяцев составил 53%), при этом производство на внутренний рынок снизилось. Объем реализованной продукции возрос за 9 месяцев на 29% и составил 10,1 млрд. грн.

Рост достигнут за счет увеличения объемов продаж на экспорт на 47% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Размер средней заработной платы вырос по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 9%.

Перечисления в бюджет возросли на 3% и за 9 месяцев составили 2 млрд. грн.

"Укроборонпром" создан в декабре 2010 г., в его состав входит 125 предприятий военно-промышленного комплекса. (Українські новини/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: МИНИСТЕРСТВО ОБОРОНЫ ПРИЗЫВАЕТ АКТИВНЕЕ ВКЛАДЫВАТЬСЯ В РАЗРАБОТКУ ОРУЖИЯ

Минобороны РФ придерживается той точки зрения, что предприятия ОПК должны активнее вкладывать собственные средства в разработку перспективной техники, вплоть до полного прекращения финансирования таких разработок из федерального бюджета, сообщил заместитель министра обороны РФ Юрий Борисов.

"Перспективные вооружения, военная и специальная техника (ВВСТ) имеют очень высокую стоимость, и их создание только за счет бюджетных средств - непосильная для страны вещь", - сказал он. В качестве преференций организациям-разработчикам перспективных ВВСТ замглавы оборонного ведомства предложил предоставить права на полученные в ходе работ результаты интеллектуальной деятельности. "Причем с ответственностью за их коммерциализацию. Это один из источников доходов этих организаций - то есть тех средств, которые могут быть вложены ими опять-таки в разработку ВВСТ", - добавил Борисов.

"Минобороны РФ придерживается той точки зрения, что предприятия ОПК должны активнее вкладывать собственные средства в разработку перспективной техники, вплоть до полного прекращения финансирования таких разработок из федерального бюджета", - подчеркнул замминистра обороны РФ. (РИА "Новости"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: НОВАЯ СТРАТЕГИЯ ОАО «РОСОБОРОНЭКСПОРТ» УКРЕПИТ ПОЗИЦИИ СТРАНЫ НА МИРОВОМ РЫНКЕ ОРУЖИЙ

На совете директоров "Рособоронэкспорта", входящего в Госкорпорацию "Ростех", была утверждена стратегия развития компании до 2020 г. Она позволит России сохранить лидирующие позиции на мировом рынке вооружений, несмотря на усиливающуюся конкуренцию со стороны других государств. Как сообщили в компании, документ предусматривает, что в 2013-2016 гг. объем поставок "Рособоронэкспорта", на который приходится более 80% российского военного экспорта, сохранится на нынешнем уровне - около \$13 млрд. в год.

"Рособоронэкспорт" давно завоевал репутацию надежного, добросовестного партнера, действующего в полном соответствии с международным правом, - подчеркнул генеральный директор "Ростеха", председатель совета директоров "Рособоронэкспорта" Сергей Чemezov. - Новая стратегия позволит укрепить позиции России на мировом рынке вооружений, для этого есть все предпосылки". Стратегия "Рособоронэкспорта" разработана в соответствии с решением совета директоров компании, принятым 28 декабря 2011 г., уточнили в компании. "Одна из главных целей утвержденной стратегии - расширение географии иностранных заказчиков, а также спектра предоставляемых услуг, - отметил генеральный директор "Рособоронэкспорта" Анатолий Исайкин. - Она также предусматривает укрепление связей с предприятиями ОПК, в том числе активизацию научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ по созданию новых образцов вооружений, развитие программ по модернизации и утилизации вооружения, поставленного ранее".

В задачи "Рособоронэкспорта" также входит повышение эффективности деятельности компании благодаря внедрению новых технологий маркетинга, а также более активному использованию современных информационных технологий.

"Рособоронэкспорт" планирует расширить участие в международной кооперации по разработке, производству и реализации военной продукции. При этом "Ростех" уже выступил с инициативой передать головным организациям холдинговых компаний корпорации право напрямую обеспечивать послепродажное обслуживание военной техники, поставленной зарубежным заказчикам.

Мировой рынок вооружений с 2000 г. растет в среднем на \$3-3,5 млрд. в год. Свыше 70% военного экспорта в последние годы пришлось на пятерку стран - США, Россию, Францию, Германию и Великобританию. Однако число государств, занимающихся экспортом вооружений, растет, конкуренция между основными игроками также усиливается. При этом за последние пять лет 55% мировых закупок продукции военного назначения пришлось всего на 13 государств.

"Рособоронэкспорт" был образован по указу президента РФ в ноябре 2000 г. путем слияния "Промэкспорта" и "Росвооружения". Компания стала единственным официальным экспортером российского оружия и главным проводником интересов государства на мировых рынках вооружений. Под руководством нынешнего председателя совета директоров компании Сергея Чemezova "Рособоронэкспорту" удалось увеличить объемы поставок в 2001-2012 гг. почти в 4 раза, с \$3,2 млрд. до \$12,9 млрд. Динамика продаж в 2013 г. свидетельствует о том, что намеченные на этот год показатели будут выполнены. (APMC-TACC/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ: АРМИЯ ПРОВЕЛА УСПЕШНОЕ ИСПЫТАНИЕ УСОВЕРШЕНСТВОВАННОГО ВАРИАНТА РАКЕТЫ «БРАМОС» ДЛЯ ПОРАЖЕНИЯ СИЛЬНОЗАЩИЩЕННЫХ ЦЕЛЕЙ

Индийская армия провела успешное испытание сверхзвуковой усовершенствованной крылатой ракеты "Брамос" в варианте "блок 3" для поражения сильнозащищенных целей. Ракета была пущена на испытательном полигоне Похран в западной части пустыни Раджастхан.

Как сообщил официальный представитель компании "БраМос аэроспейс", ракета была пущена с наземной мобильной автономной пусковой установки MAL (Mobile Autonomous Launcher), развернутой в полной конфигурации вместе с мобильным постом управления MCP (Mobile Command Post). После пуска ракета вышла на заранее запланированную траекторию полета и успешно поразила назначенную сильнозащищенную цель из бетона.

По словам представителя компании, "этот пуск полностью подтвердил возможность поражения ракетами "Брамос" сильнозащищенных целей".

Ракета "Брамос" в варианте "Блок 3" предназначена для высокоточного поражения сильнозащищенных наземных целей и на конечном участке траектории выполняет набор высоты с последующим пикированием на цель, что позволяет поражать назначенные цели при боевых действиях в горной местности.

Ракета "Брамос" имеет скорость полета, соответствующей числу $M=2,8$, и оснащена обычной боевой частью массой 300 кг. Эта ракета может пускаться с наземных, надводных, подводных и воздушных носителей. Сухопутные войска и ВМС Индии уже приняли на вооружение эту ракету, а летные испытания ракеты "Брамос" воздушного базирования ВВС Индии проведут в ближайшее время, отметили в компании "БраМос аэроспейс". (APMC-TACC/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

МИРОВОЙ РЫНОК: SCHAEFFLER GROUP ПРОКОММЕНТИРОВАЛА РЕЗУЛЬТАТЫ РАБОТЫ ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА

Поставщик автомобильных и промышленных компонентов Schaeffler, производитель подшипников INA и FAG, прокомментировал результаты работы за 9 месяцев. Доход за период составил 8,4 млрд. евро и, без учета влияния изменений валютного курса, фактически совпал с прошлым годом и даже превысил его на 2%, несмотря на непростую экономическую ситуацию в целом. Доход за третий квартал составил 2,8 млрд. евро и превысил прошлогодние показатели на 1,5%, а, если не учитывать курсовые колебания, то на 5%.

Руководство компании заявило, что бизнес продолжает стабильно развиваться. Автомобильный бизнес растет даже гораздо быстрее, чем сам рынок, промышленный бизнес стабилизировался и его прибыль даже уменьшилась на 12%. Прибыльность работы остается достаточно высокой, несмотря на непростые условия. Новые проекты и продуктовые инновации обеспечили рост показателей Автомобильного дивизиона на 7%, что существенно превышает общие тренды рынка. Показатели EBIT снизились с 1,1 млрд. евро в прошлом году до 1,0 млрд. евро в анализируемом периоде и основной причиной данного падения является Промышленный сектор. На доход так же повлияли затраты на реструктуризацию штата на производственных площадках в Швайнфурте и Вуппертале. По прогнозам аналитиков компании рост автомобильного сектора по-прежнему будет опережать рост самого рынка, однако, промышленный сектор не будет восстанавливаться так быстро, как предполагалось, по крайней мере в Европе и в Азии ждать позитивных изменений не приходится. По итогам всего 2013 г. все же ожидается рост прибыли на 1-2% по сравнению с прошлым годом.

Подшипники INA и FAG производства Schaeffler Group установлены в гигантских колесах обозрения в Лондоне и Пекине, высокоскоростных поездах TGV, сверхсовременном самолете Airbus A380. На сборочные автомобильные конвейеры поступает широкая номенклатура марок INA и FAG: упорные подшипники, спаренные подшипники, колесные подшипники, натяжители цепей, гидротолкатели клапанов, ремкомплекты привода, трансмиссионные компоненты и т. д.

Под маркой INA производятся подшипники качения и скольжения, первым из которых был сепараторный игольчатый подшипник, линейные направляющие и элементы двигателей.

Марка FAG объединяет шариковые и роликовые подшипники, прецизионные подшипники различных диаметров.

При разработке подшипников и других продуктов для двигателей, трансмиссий и шасси INA и FAG в Schaeffler Group используют высокопроизводительные технологии, виртуальное моделирование и другие интегрированные процессы. Продукция компании широко представлена в автомобильной, промышленной и аэрокосмической областях. ([www.podshipnik.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://www.podshipnik.ru/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

ШВЕЦИЯ: ПОДШИПНИКИ ГРУППЫ SKF ДЛЯ НЕФТЕГАЗОВЫХ КОМПРЕССОРОВ ПРЕДОТВРАТЯТ ЗАГРЯЗНЕНИЕ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ

Группа SKF объявила о включении в SKF BeyondZero подшипников для компрессоров высокосернистых газов. Подшипники можно обслуживать через увеличенные почти в 10 раз временные интервалы, кроме того существенно снижен выброс CO₂ при сжигании попутного газа. Подшипники так же выдерживают негативное воздействие газа и сопутствующие сложные условия эксплуатации. Для того, чтобы быть включенным в SKF BeyondZero портфолио, продукт должен обладать существенными преимуществами в части экологичности работы без негативных побочных эффектов, помогать сохранять атмосферный баланс, обеспечивать эффективное использование ресурсов, не загрязнять воду.

SKF BeyondZero - стратегия создания позитивного влияния на окружающую, которая в основе имеет два подхода - снижение влияния производственных операций SKF на экологию и одновременно обеспечение клиентов инновационными технологиями, продуктами и решениями, которые оказывают минимальное влияние на окружающую среду. С 2006 г. бизнес SKF вырос на 25% и потребление энергии увеличилось на 10%, но, благодаря особому подходу к организации производственных процессов, выброс углекислого газа снизился на 25%. Каждый год нефтегазовая индустрия сжигает около 150 млрд. кубометров попутного газа. Побочным явлением данных процессов является выброс в атмосферу около 400 млн. т CO₂, что составляет 1,2% ежегодной эмиссии углекислого газа в атмосферу. Значительная часть этого газа может быть перехвачена установкой для улавливания газа, но используемые в ней подшипники быстро изнашивались и требовали замены через каждый 6 месяцев. Во время замены подшипников установка простаивала и повышенный объем попутного газа уходил в атмосферу. При установке в компрессор подшипников SKF с увеличенными интервалами обслуживания удается во время обслуживания предотвратить выброс почти 670 т углекислого газа, или до 8000 т за все время работы компрессора. Подшипники изготовлены из особо прочного материала - нового поколения прочной высокочистой стали с повышенным содержанием азота, поэтому обладают повышенной жесткостью и сопротивлением к износу, коррозионно-устойчивы к воздействию высокосернистого газа, конденсирующейся влаги и углекислого газа. Добавки в исходный материал делают подшипниковые тела качения и дорожки качения устойчивыми к задирам.

В Группе SKF во всем мире в 130 странах работает около 46000 сотрудников и присутствует около 15000 дистрибуторов подшипников, уплотнений, смазок, мехатронных и прочих промышленных продуктов и решений компании. Созданная в 1907 г. марка SKF входит в число лидеров по производству подшипниковой стали и подшипников, широко используемых в машинах и механизмах для нефтяной и газовой отрасли.

Производственная программа SKF включает радиальные шарикоподшипники, цилиндрические роликоподшипники, конические и игольчатые роликовые подшипники, упорные подшипники, сферические роликоподшипники, подшипники-опорные ролики, подшипниковые узлы, уплотнения системы линейного перемещения, мехатронные продукты. Среди направлений производственной деятельности SKF - восстановление подшипников качения и обслуживание шпинделей, разработка решений в области систем смазки, производство уплотнений по индивидуальному заказу, услуги механической обработки и выверки оборудования, проектирование и обслуживание систем мониторинга состояния, ремонт изделий для технического обслуживания, центр обеспечения надежности, анализ причин отказов подшипников, изготовление подшипников на заказ и другие услуги. ([www.podshipnik.ru/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://www.podshipnik.ru/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

РОССИЯ: ОАО «ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ «УРАЛЬСКИЙ ОПТИКО-МЕХАНИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (УОМЗ) ПРЕДСТАВИЛО ИННОВАЦИОННЫЕ РАЗРАБОТКИ НА IX МЕЖДУНАРОДНОМ ФОРУМЕ OPTICS-EXPO-2013

Уральский оптико-механический завод, входящий в холдинг Госкорпорации "Ростех" "Швабе", представил расширенный ассортиментный ряд оптических деталей и элементов на IX международном форуме "OPTICS-EXPO-2013", который проходил 12-15 ноября 2013 г. в Москве при поддержке Министерства промышленности и торговли России, Министерства образования и науки России, Ростеха, "Швабе" и Оптического общества им. Рождественского.

Собственные ноу-хау в области оптики УОМЗ использует при производстве широкого спектра оптико-электронных приборов гражданского и специального назначения. На OPTICS-EXPO-2013 УОМЗ представил гражданские системы оптического наблюдения СОН-730, СМС-820 и СОН-М-02. Эти системы, устанавливаемые на авиационные, морские и сухопутные носители, позволяют получать качественное и устойчивое изображение при любых видах съемки, в любое время суток, а также в условиях ограниченной видимости. Эти приборы имеют широкую сферу применения при поиске и спасении людей, наблюдении за линиями электропередач, нефте- и газопроводов, при контроле дорожного движения. Системы гражданского наблюдения могут включать от одного до трех каналов, в том числе телевизионную камеру, дальномер и тепловизор.

Завод демонстрирует целый ряд светодиодных светильников и светофоров. В номенклатуру выпускаемой продукции УОМЗа входят светофоры, а также уличные, бытовые и офисные светильники, светильники для жилищно-коммунального хозяйства и архитектурного освещения. Срок непрерывной работы светодиодных светильников составляет не менее 100 тыс. часов. Их использование обеспечивает снижение энергопотребления до 85% по сравнению со светильниками, где применяются лампы накаливания.

Одно из приоритетных направлений оптического подразделения УОМЗ - нанесение оптических покрытий. В последние годы на предприятии разработаны и внедрены технологии нанесения вакуумных покрытий с повышенными требованиями по лучевой прочности для ближнего инфракрасного диапазона, технологии получения суперпрочных углеродных (алмазоподобных) покрытий для германия и кремния. (Пресс-служба ПО "УОМЗ"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ОАО «ОМСКОЕ ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ (ОМПО) «РАДИОЗАВОД ИМ. А. ПОПОВА» ДОСРОЧНО ВЫПОЛНИЛО КОНТРАКТЫ В РАМКАХ ГОСУДАРСТВЕННОГО ОБОРОННОГО ЗАКАЗА НА 2013 ГОД

Омское производственное объединение "Радиозавод им. А. Попова" досрочно выполнило контракты в рамках государственного оборонного заказа (ГОЗ) на 2013 г. Как сообщили на предприятии, по заключению представителя заказчика, продукция соответствует всем требованиям, предъявляемым к технике специального назначения и условиям контракта, а также признана годной для эксплуатации в войсках.

В соответствии с государственным контрактом между Министерством обороны Российской Федерации и Омским производственным объединением "Радиозавод им. А. Попова" общий объем государственного оборонного заказа на 2013 г. по сравнению с 2012 г. увеличился на 23%. (АРМС-ТАСС/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

Лидер в сфере технического регулирования в Украине

ГП «ХАРЬКОВСТАНДАРТМЕТРОЛОГИЯ»

оказывает **УСЛУГИ** по

- метрологии
- стандартизации
- сертификации и оценке соответствия продукции
- сертификации систем управления
- испытаниям продукции



Звоните: (057) 756-37-50, 700-40-75
 Пишите: contact@mtl.kharkov.ua
www.khsms.com

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчики пакета «Ежедневные новости машиностроительных предприятий СНГ» могут **БЕСПЛАТНО получать электронный вариант журнала «Машиностроение Украины»?**

РОССИЯ: РАЗРАБОТЧИКИ СРЕДСТВ СВЯЗИ И УПРАВЛЕНИЯ ГОТОВЫ ПРЕДЛОЖИТЬ УНИФИЦИРОВАННЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ МИРОТВОРЧЕСКИХ СИЛ ОРГАНИЗАЦИИ ДОГОВОРА О КОЛЛЕКТИВНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ (ОДКБ)

В Российском институте стратегических исследований прошла Международная конференция "Миротворческая деятельность, ее роль и место в поддержании международного мира и обеспечении коллективной безопасности Организации Договора о коллективной безопасности". Цель конференции заключалась в определении целесообразных направлений совершенствования механизма миротворческой деятельности ОДКБ в интересах его возможной практической реализации. Организаторами конференции выступили: Секретариат ОДКБ, Объединенный штаб ОДКБ, Межгосударственная корпорация развития (МКР). "Востребованность эффективного миротворческого механизма продиктована сложной международной обстановкой, сложившейся в различных регионах, в том числе в непосредственной близости от зоны ответственности ОДКБ. Близость так называемой "дуги нестабильности" от наших границ создает реальную опасность", - заявил на открытии конференции генеральный секретарь ОДКБ Николай Бордюжа.

"Объединенный штаб ОДКБ видит дальнейшее совершенствование миротворческих сил одним из наиболее важных направлений развития военной составляющей системы коллективной безопасности ОДКБ. Сегодня приоритетами развития миротворческого контингента ОДКБ является наращивание сил и средств, совершенствование системы управления и подготовки, оснащение современным вооружением и техникой", - подчеркнул начальник Объединенного штаба ОДКБ, генерал-лейтенант Александр Студеникин.

В свою очередь, заместитель председателя Делового совета МКВЭС ОДКБ, генеральный директор Межгосударственной корпорации развития Иван Поляков заявил по итогам конференции, что сегодня разработчики и производители военной техники и вооружения, в том числе средств связи и управления, готовы предложить уникальные унифицированные решения национальным миротворческим силам стран, входящих в ОДКБ.

В Международной конференции "Миротворческая деятельность, ее роль и место в поддержании международного мира и обеспечении коллективной безопасности Организации Договора о коллективной безопасности" приняли участие заместитель генерального секретаря ООН по миротворческой деятельности Эрве Ладсус, генеральный директор Международной организации по миграции Вильям Лейси Свинг, заместитель генерального секретаря ОДКБ Валерий Семенов, представители ОБСЕ, Международного комитета Красного Креста. (APMC-TACC/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК: SAMSUNG ELECTRONICS ПРОДЛИЛ КОНТРАКТ НА ПАТЕНТЫ NOKIA

Nokia объявила, что один из крупнейших в мире производителей мобильных телефонов - Samsung Electronics - согласился продлить контракт об использовании патентов финской компании еще на пять лет.

В соответствии с пресс-релизом Nokia южнокорейская корпорация будет выплачивать дополнительное вознаграждение за использование запатентованных технологий с 1 января нового года вплоть до 2015 г.

Nokia стала уделять больше внимания патентам, после того как бывший лидер на рынке мобильных телефонов в сентябре согласился продать этот бизнес корпорации Microsoft. Теперь основным бизнесом для финской компании станет продажа телекоммуникационного оборудования. Также Nokia намерена усилить работу, связанную с лицензированием технологий, и укрепить инновационную составляющую своей деятельности.

Пресс-секретарь Nokia Марк Даррант отказался комментировать условия сделки, однако он отметил, что в среднем компания зарабатывает около 500 млн. евро в год на более чем 50 лицензиях. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ: КОЛИЧЕСТВО СМАРТФОНОВ НА МИРОВОМ РЫНКЕ К 2019 ГОДУ УВЕЛИЧИТСЯ

Число пользователей смартфонов растет быстрее, чем это предполагалось ранее, и к 2019 г. количество смартфонов по всему миру увеличится практически втрое - с 1,9 млрд. смартфонов на конец 2013 г. до 5,6 млрд. к концу 2019 г. Об этом сообщается в докладе шведской телекоммуникационной компании Ericsson.

Основными драйверами роста станут развивающиеся рынки, потребители которых все более охотно покупают дешевые смартфоны вместо обычных сотовых телефонов.

По данным аналитического агентства Strategy Analytics, в III квартале поставки смартфонов на мировой рынок увеличились на 45% по отношению к аналогичному периоду прошлого года до 251 млн. экземпляров. В общем объеме поставок 35,2% обеспечил Samsung, на долю Apple пришлось лишь 13,4%.

Чтобы справиться с растущей нагрузкой на телекоммуникационные сети, мобильные операторы будут вынуждены расширить зону покрытия сетей 4G (4G/LTE - самый современный технический стандарт мобильного интернета). Предполагается, что к 2019 г. скоростная передача мобильных данных будет доступна 65% населения Земли. В 2012 г. охват составил всего 10%.

Аналитики Ericsson предсказывают, что за следующие 6 лет мобильный трафик вырастет в десятки раз во многом благодаря видеоконтенту.

Один из ведущих мировых производителей оборудования телекоммуникационного оборудования, шведская компания Ericsson публикует доклад об основных тенденциях развития телекоммуникационной отрасли дважды в год. В прошлом докладе, представленном в июне, компания прогнозировала рост количества используемых смартфонов до 4,5 млрд. к концу 2018 г., однако в докладе, опубликованном сегодня, этот показатель вырос до 5,1 млрд.

Также в отчете сообщается, что количество используемых сегодня смартфонов составляет 25-30% от общего числа мобильных устройств, притом что продажи смартфонов за III квартал составили 55% от всех проданных мобильных телефонов. Согласно прогнозам, общее число активных пользователей смартфонов впервые превысит число абонентов обычных мобильных телефонов в 2016 г.

"Мы не только добавили один год, но также приняли во внимание тенденции, которые можно наблюдать сегодня на глобальном рынке и в различных регионах, которые говорят о прогрессирующей экспансии смартфонов", - прокомментировал доклад стратегический директор Ericsson Дуглас Гилстреп. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ: КОРПОРАЦИЯ APPLE INC. В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УКРЕПИЛА ПОЗИЦИИ НА РЫНКЕ СМАРТФОНОВ

Корпорация Apple заняла пятое место на китайском рынке смартфонов в III квартале, уступив таким игрокам, как ZTE Corp. и Xiaomi Corp. Об этом сообщает Bloomberg.

Объем отгрузок iPhone за год увеличился на 32%, что в июле-сентябре позволило Apple получить 6% китайского рынка смартфонов, о чем в телефонном интервью рассказала Николь Пенг, директор по исследованиям Canalys.

По ее словам, в предшествующем квартале купертинская компания занимала лишь 7-е место по количеству проданных iPhone, которое соответствует 5% китайского рынка смартфонов, хотя годом ранее доля Apple составляла 8%.

В то же время отгрузки Samsung почти за год удвоились, что помогло южнокорейскому гиганту занять 21% рынка против 14% в аналогичном периоде прошлого года.

Раньше продажи мобильных устройств от Apple в Поднебесной начинались лишь спустя несколько месяцев после релиза в США. Однако в сентябре жители Китая стали одними из первых, кто увидел новые iPhone 5S и 5C.

На втором месте рейтинга находится корпорация Lenovo, увеличившая отгрузки на 64% и занявшая 13% китайского рынка. Третье место с 11% занял бренд Coolpad от China Wireless Technologies, чьи продажи выросли на 85%.

Следом за ними идут Huawei Technologies с 9% рынка, Xiaomi, чьи продажи за год возросли более чем в 3 раза, и ZTE, с прошлого года потерявшая половину 10%-ной доли. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ: LENOVO GROUP LTD. УВЕЛИЧИТ КОЛИЧЕСТВО РЫНКОВ СБЫТА ДЛЯ СМАРТФОНОВ

Lenovo утроит количество стран, где будут продаваться ее смартфоны, делая основной упор на развивающиеся рынки, где продукция Apple кажется потребителям слишком дорогой.

Генеральный директор компании Lenovo Янг Юанкинг отметил, что компания предлагает доступные продукты для развивающихся рынков. В странах, где iPhone не является лидером продаж, Lenovo может оказаться более конкурентоспособной.

В течение нескольких следующих кварталов Lenovo начнет реализовывать свои мобильные устройства как минимум в 20 новых странах Ближнего Востока, Африки и Южной Америки. Такое решение руководства корпорации связано с небывалым успехом в Индонезии, где Lenovo за 12 месяцев заняла 13% рынка смартфонов и получила больше прибыли, чем на домашнем рынке в Китае.

По итогам II финансового квартала, который завершился для Lenovo 30 сентября, корпорация, повысив долю на мировом рынке смартфонов и ПК, получила чистую прибыль в \$220 млн. против \$162 млн. годом ранее.

Квартальные отгрузки мобильных телефонов поднялись в годовом исчислении на 78%, составив 12,3 млн. единиц. В сегменте планшетов поставки Lenovo подскочили по сравнению с 2012 г. сразу на 420%, достигнув 2,3 млн. единиц. Это соответствует 4,8% глобального рынка.

В прошлом квартале рост выручки Lenovo за год в Китае составил 1% до \$3,8 млрд., в остальных странах Азиатско-Тихоокеанского региона - 1% до \$1,5 млрд., в странах Европы, Ближнего Востока и Азии - 26% до \$2,3 млрд., в Северной и Южной Америке - 37% до \$2,2 млрд. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

США: APPLE INC. РАЗРАБАТЫВАЕТ ДВЕ МОДЕЛИ IPHONE С ВЫПУКЛЫМИ ЭКРАНАМИ

Apple разрабатывает две новые модели iPhone с большими экранами, искривленными по краям, сообщает агентство Bloomberg со ссылкой на внутренние источники.

Apple планирует начать выпуск данных устройств в III квартале 2014 г.

По информации источников агентства, два новых телефона под брендом Apple получат 4,7- и 5,5-дюймовые дисплеи. Для сравнения: диагональ экрана недавно вышедшей модели iPhone 5s составляет всего лишь 4 дюйма.

За счет специальных сенсоров аппарат сможет распознавать уровень силы, которую прикладывает пользователь, прикасаясь к экрану. Apple тестирует специальные сенсоры, которые могут по-разному реагировать на тип касания: от легкого нажатия до сильного давления.

По прогнозам, разработку не успеют внедрить в нынешние iPhone, поэтому новая технология, скорее всего, появится в последующих поколениях гаджета.

Если в Apple примут решение в пользу этих моделей смартфонов, то они будут выпущены не раньше третьего квартала 2014 г. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЮЖНАЯ КОРЕЯ: SAMSUNG ELECTRONICS ЗАНИМАЕТ ПОЛОВИНУ ВСЕГО РЫНКА СМАРТФОНОВ АФРИКИ

Samsung в 2013 г., по оценкам экспертов компании, благодаря продажам смартфонов модельного ряда Galaxy, занял 50% африканского рынка мобильных гаджетов.

По прогнозам экспертов из Samsung, в 2014 г. продажи вырастут еще в два раза.

Есть две причины, по которым Африка является одним из самых перспективных рынков для производителей мобильных устройств. Во-первых, во многих странах уровень проникновения технологий только сейчас подтягивается к мировым стандартам. Во-вторых, население в африканских странах очень молодое, а значит, способное и понять и оценить самые высокотехнологичные новинки.

При этом, в 2012 г. уровень распространения смартфонов в регионе к Югу от Сахары достигал лишь 4%, против 17% в мире. В этом году ситуация изменилась, но очевидно, что потенциал для роста у Африки огромный.

В 2013 г. на континенте было реализовано около 100 млн. мобильных устройств. Из них 20 млн. - смартфоны, и больше половины из них поставила Samsung. По оценкам GSMA, к 2017 г. смартфоны будут занимать 20% африканского рынка, и не стоит забывать о планшетах, которые также имеют отличные перспективы в Африке.

Наиболее популярными будут дешевые модели. Через несколько лет "умный" телефон стоимостью до \$50 без контракта станет реальностью, что подстегнет африканские продажи. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что на блоге «Машиностроения Украины» (<http://ukrmach.dp.ua>) можно **БЕСПЛАТНО опубликовать пресс-релиз?**

РОССИЯ: КОМПАНИИ СЕЛЬХОЗМАШИНОСТРОЕНИЯ ПОСТАВЯТ В ЕВРОПЕЙСКИЙ СОЮЗ ТЕХНИКУ НА 12,7 МЛН. ЕВРО

Таковы результаты участия российских компаний в Международной выставке сельхозтехники "Агритехника", проходившей в Ганновере (Германия). Российская экспозиция, организованная при поддержке Министерства промышленности и торговли Российской Федерации, вызвала большой интерес у посетителей - около 50 тыс. человек стали ее гостями.

Российскую экспозицию на "Агритехнике" в Ганновере представляли 40 компаний на площади 581 кв. м. Четыре завода привезли в Германию натурные образцы сельхозтехники: ЗАО "Агротехмаш" - трактор "Террион", ООО "Комбайновый завод "Ростсельмаш" - новый кормоуборочный и роторный зерноуборочный комбайны, ОАО "Воронежсельмаш" - фотосепаратор, ООО "БДМ-Агро" - дисковую борону.

Впервые за все время участия российских компаний в выставке "Агритехника" на стенде были представлены натурные образцы сельхозтехники. Именно этим фактом можно объяснить интерес зарубежных посетителей к российской экспозиции. По мнению директора крупного литовского холдинга Agrokoncerno technika Гедиминаса Лещинского у российской сельхозтехники на рынке ЕС есть большие преимущества. Они легки в обслуживании, по техническим, эксплуатационным характеристикам не уступают зарубежным аналогам и, самое главное, конкурентоспособны по цене.

"Зачем, к примеру, покупать комбайн за 450 тыс. евро, если можно купить российский за 150 тыс. евро? К тому же мы хотим поменять отношение сельхозпроизводителя к сельхозтехнике: не покупать старые зарубежные машины, как это они сегодня делают, а брать современные российские", - говорит Г. Лещинский.

Директор Департамента развития и регулирования внешнеэкономической деятельности Минэкономразвития России Вероника Никишина, принявшая участие в открытии российской экспозиции на выставке "Агритехника", отметила, что государство заинтересовано в том, чтобы конкурентоспособная отечественная продукция имела гарантированный успех на внешних рынках и готово оказывать поддержку российским экспортерам. "Реализация мер государственной поддержки должна быть системной с четкой ориентацией на клиента. Нас никто не ждет на зарубежных рынках, а потому мы должны убеждать и доказывать свою конкурентоспособность", - сказала В. Никишина.

По мнению директора Российского агентства по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ОАО "ЭКСПАР") Петра Фрадкова дополнительное конкурентное преимущество у отечественной сельхозтехники появляется при использовании страховых продуктов. "Наша задача - представить не только российскую сельхозтехнику, но и страховое покрытие как единое экспортное предложение российской стороны для конечных потребителей нашей продукции. Это одна из ключевых задач, организованных в рамках российской экспозиции бизнес-миссий - повысить доступность российского товара для европейского потребителя за счет сокращения коммерческих и политических рисков", - сказал П. Фрадков.

Российским агентством по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСПАР) совместно с Ассоциацией "Росагромаш" в рамках бизнес-миссий на "Агритехнике" были проведены пять круглых столов с участием представителей российских заводов и сельхозтоваропроизводителей из Венгрии, Болгарии, Чехии, Польши, Литвы и Турции.

Одна из таких бизнес-миссий завершилась подписанием Меморандума о сотрудничестве между Российской ассоциацией производителей сельхозтехники "Росагромаш" и Национальной ассоциацией зерновых Болгарии.

В рамках подписанного Меморандума стороны договорились организовать визит российских руководителей в Болгарию для ознакомления с рынком сельхозтехники республики, обсуждению перспектив сотрудничества и посещения отдельных предприятий, входящих в Ассоциацию производителей зерновых в Болгарии.

А также посещение членами болгарской ассоциации ведущих российских заводов по выпуску сельхозтехники и выставки "Агросалон", которая пройдет в октябре 2014 г. в Москве.

По словам президента Ассоциации "Росагромаш" Константина Бабкина Россия обладает большим экспортным потенциалом, а российская сельхозтехника давно не уступает зарубежным аналогам. "Наши комбайны успешно продаются в 26 стран, в том числе и Северную Америку. Если будут инвестиции, выстроится адекватная экономическая политика с удешевлением кредитов, многие проблемы будут решены автоматически, и мы сможем завалить весь мир своими машинами, - уверен Константин Бабкин. - Участие в таких выставках отечественных производителей - прекрасная возможность продемонстрировать всему миру потенциал российского сельхозмашиностроения".

Российская экспозиция на Международной выставке сельхозтехники "Агритехника" организована при поддержке и участии Министерства промышленности и торговли Российской Федерации.

ЭКСПАР - Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций предоставляет страховое покрытие экспортных кредитов от предпринимательских и коммерческих рисков, а также инвестиций от политических рисков. По каждой экспортной сделке ЭКСПАР вправе застраховать до 95% политического и 90% и коммерческого риска.

Ассоциация "Росагромаш" - объединяет 107 предприятий, имеющих производственные мощности в 34 субъектах Центрального, Южного, Западного и Уральского Федеральных округов Российской Федерации. На долю компаний-членов "Росагромаш" приходится 80% всей производимой техники и оборудования для АПК в России. (Трактор.ру/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

РОССИЯ: ОАО «РОСТСЕЛЬМАШ» И MTU FRIEDRICHSHAFEN ПОДПИСАЛИ СОГЛАШЕНИЕ

Комбайны компании "Ростсельмаш" будут оснащаться двигателями одного из мировых лидеров дизелестроения MTU Friedrichshafen - дочерней компании крупнейшей автомобильной корпорации Daimler AG (Mercedes-Benz и Daimler). Генеральный директор компании "Ростсельмаш" Валерий Мальцев и руководитель продаж промышленных двигателей MTU Friedrichshafen Бернд Крюпер подписали договор во время проведения выставки Agritechnica в немецком Ганновере.

Выставка стала площадкой не только для общения с клиентами, но и для проведения деловых встреч. Переговоры между лидерами мирового сельхозмашиностроения и дизелестроения завершились партнерским соглашением.

"Мы постоянно совершенствуем нашу технику, делаем ее надежнее, долговечнее, производительнее. Поэтому нашими партнерами становятся только ведущие в своих направлениях компании. В соответствии с достигнутым соглаше-

нием в ближайшие годы около 3000 машин "Ростсельмаша" будут оснащены двигателями MTU, которые полностью соответствуют европейским стандартам экологичности. Двигателями типа OM460LA будут оснащаться зерноуборочные комбайны Tgum-760 (мощность 372 кВт) и кормоуборочные RSM-1401 (321 кВт) и 1403 (282 кВт). Машины предназначены для российского рынка и для экспорта в Европу", - прокомментировал генеральный директор компании "Ростсельмаш" Валерий Мальцев.

Компания "Ростсельмаш" входит в пятерку крупнейших мировых производителей в направлении сельскохозяйственной техники. В составе 13 предприятий, производственными площадками которых являются: Канада, Россия, США, Украина и Казахстан. Продуктовая линейка "Ростсельмаша", это: сельскохозяйственная техника - 24 типа, более 150 моделей и модификаций - зерноуборочная, кормоуборочная и почвообрабатывающая техника, опрыскиватели и протравители семян и т. д. Техника "Ростсельмаш" - это выбор потребителей 26 стран. Разветвленная дилерская сеть по всему миру гарантирует оперативное сервисное обеспечение.

MTU является одним из ведущих мировых производителей больших дизельных двигателей и комплексных систем. Ассортимент компании представлен дизельными двигателями для кораблей, тяжелой сельскохозяйственной, железнодорожной и военной техники, а также для нефтяной и газовой промышленности. (Трактор.ру/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

Предприятие на рынке

РОССИЯ: МИГ «КОНЦЕРН «ТРАКТОРНЫЕ ЗАВОДЫ» - ИТОГИ 2013 ГОДА, ПЛАНЫ НА БУДУЩЕЕ

Александр Титов, заместитель гендиректора по производству концерна "Тракторные заводы" рассказал об итогах 2013 г. и планах на будущее...

Программа обновления модельного ряда выпускаемой техники является приоритетной. В нынешних условиях успешными компаниями являются только те, которые регулярно обновляют выпускаемые продукты, добавляют им новые потребительские свойства.

На 2013 г. на предприятиях Концерна "Тракторные заводы" было запланировано реализовать 30 проектов по созданию новой техники и модернизации серийно выпускаемых машин. За 10 месяцев полностью реализовано 7 проектов, еще 16 проектов планируется завершить до конца 2013 г.

Особое место в освоении новых образцов в 2013 г. занимают экскаваторы гусеничные, дополнившие линейку, в которую ранее вошли экскаваторы ЭГП-2001, ЭГП-2331, ЭГП-2326, завершается освоение ЭГП-2706, а в планах на 2014 г. - ЭГП-4506.

Не менее важным стала реализация проекта фронтального колесного погрузчика ПК-120-01К, грузоподъемностью 12 т, в котором были реализованы новые технические решения, такие как электрогидравлическое управление трансмиссией, использование импортных компонентов ведущих мировых производителей. На завершающем этапе реализации проекта фронтального колесного погрузчика ПК-120-01КЭ с электромеханической трансмиссией, аналогов которой в отечественном машиностроении нет.

В изготовлении техники широко используются компоненты известных мировых производителей, таких как Cummins, Bosch Rexroth, AKG, HELLA и других, что позволяет обеспечивать высокое качество и надежность продукции концерна.

Немаловажное значение имеют и другие реализованные проекты, такие как вагон-хopper для перевозки зерна, с кузовом из алюминиевых сплавов, с осевой нагрузкой 25 тс, колесный трактор "АГРОМАШ-85ТК222Г" с двигателем Д-145ТГ на природном газе, освоено производство двигателей газовых Д130ТГ/145ТГ на природном газе (метан), освоено изготовление кабин, элементов облицовки и капотирования для гусеничных с/х тракторов "АГРОМАШ-Руслан". Стоит отметить и проекты, реализация которых запланирована до конца 2013 г.: бульдозерно-рыхлительный агрегат (БРА) Т-40.01Г с двигателем Liebherr; БРА Т-35.02К с перспективным новым дизайном интерьера и экстерьера фирмы Klaus; БРА Т-11СП с отвалом поворотным, с гидрофицированным управлением; бульдозерно-рыхлительный агрегат Т-6.01АСП 6 тягового класса, с гидростатической трансмиссией; шарнирно-сочлененный самосвал С-33 номинальной грузоподъемностью 33,5 т; гусеничный с/х трактор "АГРОМАШ-Руслан"

с преселекторной коробкой передач и гидравлической системой управления; навесное оборудование для МКСМ (снегоочиститель, отвал поворотный, щетка дорожная); тележка для грузовых вагонов модели 18-9942 с осевой нагрузкой 25 тс; освоение производства кабин и облицовки комбайнов "АГРОМАШ-3000" и "АГРОМАШ-4000"; самоходное шасси "АГРОМАШ-30СШ/-50СШ" с унифицированной кабиной Fritzmeier; освоение двигателя Д130Т-03 воздушного охлаждения, повышенной мощности, с 3-клапанной головкой.

Реализация оставшихся 7 проектов предусматривает их завершение в 2014 г. В их числе фронтальный колесный погрузчик ПК-50-01, грузоподъемностью 5 т, и бульдозерно-рыхлительный агрегат Т-8.01АСП, 8-го тягового класса, с гидростатической трансмиссией в ОАО "Промтрактор", транспортная машина ТМ-140-М2 без использования комплектующих двойного назначения в ОАО "КМЗ", модернизированные двигатели 4- и 6-цилиндровые с экологическими требованиями Tier-3 в ОАО "АМЗ", дополнительное навесное оборудование для МКСМ в ОАО "САР-ЭКС" и 2 проекта по ООО "ЗИП "КТЗ" - это колесный трактор "АГРОМАШ-60ТКХ", модификация трактора "АГРОМАШ-60ТК" с хлопкоуборочным агрегатом и комбайны "АГРОМАШ-3000" и "АГРОМАШ-4000" с новой панорамной кабиной и новым пластиковым капотированием.

В 2013 г. продолжилась работа по реорганизации производственных площадок и перераспределению производства продукции на предприятия, имеющие лучшие производственные компетенции. В частности, производство всей линейки гусеничных и колесных лесозаготовительных машин с ОАО "КЛМ" переводится в ООО "ОТЗ". Это позволит максимально полно загрузить производственные мощности и централизовать производство в масштабах одной площадки. Мы ожидаем, что производственные затраты на всю технику, выпускаемую ООО "ОТЗ", ощутимо снизятся.

Производство трансмиссий на колесные тракторы серии "АГРОМАШ" также претерпело серьезные изменения. Трансмиссия "Синхро" на "АГРОМАШ-85ТК" изготавливается в ОАО "Промтрактор". Трансмиссии на колесные трактора меньшего тягового класса переданы на сборку в ООО "ВМТЗ", где сохранился персонал, обладающий специфическими навыками работы с этим технически сложным продуктом. Наша оценка данного решения показывает, что эффективность производства и качество трансмиссий от этого только выиграют.

Масштабной реорганизации подверглось производство ОАО "Промтрактор" в связи с перемещением производства зерноуборочных комбайнов из Красноярска. Мы пла-

нируем существенно дозагрузить производственные мощности в Чебоксарах по мехобработке деталей и узлов, иметь возможность оперативного маневра в использовании персонала предприятия в связи с существующей сезонностью производства комбайнов. Кооперационные связи предприятий концерна по продукту "зерноуборочный комбайн" остаются практически неизменными.

Проводятся менее масштабные, но очень значимые с точки зрения использования имеющихся на предприятиях компетенций проекты, как то: передача из ООО "ВМТЗ" мехобработки головки цилиндра для двигателей в ОАО "ЧАЗ", картера двигателя в ОАО "Промтрактор", деталей автоматного производства в ОАО "Промтрактор" и ОАО "ЧАЗ".

Сегодня каждое предприятие должно быть готово к изменениям и проявлять инициативу в поисках новых продуктов и эффективных решений. В этом направлении планируется еще много сделать - диверсифицировать производственную деятельность: ОАО "ЧАЗ" - организация выпуска прицепов для легковых автомобилей, резиноармированных гусениц (РАГ) для сельскохозяйственных тракторов; ООО "ВМК "ВгТЗ" - организуется производство оросительных систем. Принятые правительством РФ решения о переводе транспорта на альтернативное топливо - природный газ, побудили нас активно заниматься модернизацией дизелей, выпускаемых ООО "ВМТЗ" и ОАО "АМЗ" с переводом их на газовое топливо. Это направление исключительно важно для предприятий в условиях динамично меняющейся конъюнктуры рынка.

По оценке, в 2013 г. на техническое перевооружение предприятий концерна направлено порядка 500 млн. руб. Основной объем инвестиций (порядка 250 млн. руб.) направлен на техническое перевооружение литейного комплекса "КТЗ" на закупку и модернизацию смесеприготовительного, стержневого и формовочного оборудования. В литейном цехе №1 ООО "Промтрактор-Промлит" ведется модернизация автоматической формовочной линии №2 (АФЛ-2) с заменой формообразующего узла и сборщика форм в комплекте с системой управления и регистрацией данных, по результатам которой производственные мощности по выпуску крупного железнодорожного литья составят 10-12 тыс. рам и 5-6 тыс. балок в месяц. Проводится реконструкция смесеприготовительных отделений в литейных цехах №1 и №2 на базе высокопроизводительного автоматизированного комплекса, который включает вихревые смесители с комплексом систем автоматического контроля и управления качеством формовочной смеси фирмы Simpson.

В ОАО "Промтрактор" на заключительной стадии работы по переоборудованию ряда производственных площадей под производство комбайнов "АГРОМАШ-3000" и "АГРОМАШ-4000". На площадях прессово-сварочного завода размещено оборудование из Красноярска. Завершен монтаж оборудования спецучастков по изготовлению рамы, бункеров, панелей и подбарабаний. К концу 2013 г. в комбайно-сборочном цехе будут завершены все строительно-монтажные работы, планируемый срок выхода на

проектную мощность - лето 2014 г.

Более 30 млн. руб. инвестиций по ОАО "Промтрактор" направлено на реализацию проекта по созданию специализированного центра производства кабин, отвечающих современным требованиям эргономики и дизайна для промышленной, сельскохозяйственной и лесной техники "КТЗ".

ЗАО "Промтрактор-Вагон" монтирует дополнительное оборудование на участке обработки осей, позволяющее снять производственное ограничение по колесным парам и осям, что позволит вагоностроителям к началу 2014 г. существенно увеличить мощности по формированию колесных пар.

Порядка 0,5 млрд. руб. планируется инвестировать в техническое перевооружение предприятий и в 2014 г. по основным направлениям: это создание новых мощностей для специальной техники и продолжение работы по перевооружению литейного комплекса для производства ключевых компонентов техники.

С каждым годом все больше ощущается, что качество выпускаемой продукции становится главным фактором конкурентного преимущества. Базовым условием высокого качества является наличие современных технологий и оборудования. Раньше уже говорилось, что на техническое развитие в 2013 г. на предприятиях концерна инвестировано практически 500 млн. руб. Деньги, как и в предыдущие годы, направлялись на закупку оборудования с программным управлением ведущих мировых компаний и современных приборов контроля и измерения. На практике убедились, насколько производителю вышеназванное оборудование и насколько стабильны характеристики качества выпускаемой на нем продукции, где на переднем плане "человеческий фактор" кивать не приходится.

Важным направлением по повышению качества продукции определено внедрение робототехники на сварочных операциях. На производственных площадках ОАО "Промтрактор" и ЗАО "Промтрактор-Вагон", где к качеству сварных швов предъявляются высочайшие требования, реализуются проекты роботизации. Это также решает и вторую не менее важную задачу - высвобождает работников, занятых монотонным трудом и позволяет их задействовать на других производственных участках.

Командная работа сегодня для нас - это не красивые слова, а реальная действительность. Создание продукта всегда было коллективным трудом, сегодня же в условиях высочайшей степени развития кооперации между предприятиями концерна это понятие наполняется особым содержанием. Судите сами - для создания любой машины задействован труд персонала практически всех подразделений предприятий. На повышение результативности командной работы направлены все действия руководства концерна и производственных площадок. Они реализуются в постановке целей и задач, оценке результатов общего труда, подведении итогов и честном признании лучших работников и, в частности, лауреатов проекта "Золотые кадры". (Пресс-релиз концерна "Тракторные заводы/Машиностроение Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира»

(<http://ukrmach.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно получить из архива любой номер журнала «Машиностроение Украины» за прошедшие годы в виде файла, заказав его любым удобным Вам способом ([e-mail](mailto:info@ukrmach.dp.ua), факс, почта) и сделав 100-процентную предоплату.

СТАНКОСТРОИТЕЛЬНАЯ И ИНСТРУМЕНТАЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

УКРАИНА: НАЗНАЧЕН ДИРЕКТОР ПАО «КРАМАТОРСКИЙ ЗАВОД ТЯЖЕЛОГО СТАНКОСТРОЕНИЯ» (КЗТС)

Директором ПАО "Краматорский завод тяжелого станкостроения" (Донецкая обл.) назначен Юрий Бондарь, ранее занимавший должность председателя правления-генерального директора Старокраматорского машиностроительного завода и освобожденного от этой должности ранее. Согласно сообщению КЗТС в системе раскрытия информации Нацкомиссии по ценным бумагам и фондовому рынку, при этом досрочно прекращены полномочия прежнего директора КЗТС Николая Разживина, который был назначен на указанную должность в апреле 2011 г. сроком на три года.

КЗТС выпускает широкий ассортимент станков, в частности, колесотокарные и колесофрезерные, лоботокарные, глубокорасточные, станки для обработки труб большого диаметра, больших коленчатых валов, автоматические линии для обработки вагонных осей. По итогам 2012 г. чистый доход КЗТС по МСФО составил 258,29 млн. грн., чистая прибыль - 1,55 млн. грн. (Интерфакс-Украина/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПАО «ХАРЬКОВСКИЙ СТАНКОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» («ХАРВЕРСТ») ПОСТАВИЛО ОАО «УПРАВЛЯЮЩАЯ КОМПАНИЯ ХОЛДИНГА «МИНСКИЙ МОТОРНЫЙ ЗАВОД» КРУГЛОШЛИФОВАЛЬНЫЙ ПОЛУАВТОМАТ

ПАО "Харьковский станкостроительный завод" отгрузил в адрес ОАО "Управляющая компания холдинга "Минский моторный завод" изготовленный круглошлифовальный полуавтомат с ЧПУ модели 3K152BФ20н, сообщила пресс-служба завода.

Данное оборудование изготовлено по заказу ОАО "Управляющая компания холдинга "Минский моторный завод" в рамках программ обновления парка оборудования и освоения новой гаммы двигателей внутреннего сгорания.

Изготовленный круглошлифовальный полуавтомат с ЧПУ предназначен для последовательного шлифования в полуавтоматическом цикле цилиндрических поверхностей опорных шеек распределительных валов 10 типоразмеров (для 2-, 3-, 4- и 6-цилиндровых двигателей). В конструкцию полуавтомата заложена возможность расширения номенклатуры обрабатываемых типоразмеров распределительных валов путем создания программ обработки и оснащения дополнительной технологической оснасткой.

В процессе проектирования и изготовления полуавтомата совместно со специалистами ОАО "УКХ "Минский моторный завод" решались конструкторские и технологические задачи, обусловленные сложностью обрабатываемых деталей и высокими требованиями к точности и чистоте обрабатываемых поверхностей. В результате был изготовлен полуавтомат с ЧПУ, в состав которого входят современные комплектующие изделия и новые конструкторские разработки:

- система ЧПУ - C70 производства Mitsubishi (Япония);
- асинхронные электродвигатели переменного тока для вращения изделия и вращения шлифовального круга комплектно с частотными преобразователями производства Mitsubishi;
- серводвигатель с приводом производства Mitsubishi и передачей "винт - гайка качения" для перемещения шлифовальной бабки, позиционирование с помощью датчика линейных перемещений;
- серводвигатель с приводом производства Mitsubishi и передачей "винт - гайка качения" для перемещения стола с изделием;
- прибор активного контроля и осевой ориентации фирмы "Робокон" (Москва);
- балансировка шлифовального круга и реле касания круга с изделием осуществляется устройством E-82 фирмы Marposs (Италия);
- два следящих центрирующих люнета с комплектом сменных губок.

При проведении приемо-сдаточных испытаний полуавтомата с ЧПУ модели 3K152BФ20 на территории завода-изготовителя достигнуты высокие показатели по производительности, точностным и качественным параметрам обработки опорных шеек распределительных валов, полностью соответствующие требованиям заказчика. ([Metalmonitor/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

БЕЛАРУСЬ: ХОЛДИНГ «БЕЛСТАНКОИНСТРУМЕНТ» ИНВЕСТИРУЕТ В МОДЕРНИЗАЦИЮ ПРОИЗВОДСТВА В 2013 ГОДУ ВР12,1 МЛРД.

Холдинг "Белстанкоинструмент" инвестирует в модернизацию производства в 2013 г. Вр12,1 млрд. Об этом сообщили в ОАО "МЗОР" - управляющей компании холдинга.

Основная поставка современного металлообрабатывающего оборудования в рамках программы модернизации предприятий холдинга в 2013 г. планируется в четвертом квартале. В целом на модернизацию в 2013-2015 гг. будет направлено Вр45 млрд. После техперевооружения процент износа оборудования уменьшится к 2016 г. с 85% до 51,5%.

Также модернизация проводится путем создания совместных специализированных производств по обработке типовых деталей на предприятиях холдинга, что даст возможность постепенно отказываться от некоторых технологических переделов на заводах, в том числе от содержания устаревших малоэффективных участков. Все это позволит эффективно загрузить мощности предприятий и увеличить объемы производства станков.

Одна из последних разработок - горизонтально-фрезерно-расточной станок с числовым программным управлением. Это оборудование является частичным аналогом чешского. Такие станки больше нигде не производятся на территории Беларуси и Таможенного союза, отметили на предприятии. На МЗОРе рассчитывают, что они будут востребованы на внешнем рынке, особенно в России, где сейчас необходима модернизация чешских станков. И здесь белорусские станкостроители могут создать конкурентное преимущество.

По итогам работы в 2013 г. ОАО "МЗОР" планирует выполнить все показатели прогноза социально-экономического развития. Темпы роста производства продукции промышленности по итогам года ожидаются на уровне 167% к прошлому году. Экспорт планируется увеличить в 2,8 раза. Технические преобразования на предприятиях холдинга, диверсификация экспортных поставок дали возможность уже в нынешнем году увеличить долю экспорта в общем объеме производства до 43% с 26% в 2012 г. К концу 2015 г. этот показатель станкостроители рассчитывают довести до 55%.

Станки "Белстанкоинструмента" эксплуатируются в 40 странах. В настоящее время долгосрочные партнерские отношения установлены с компаниями России, Украины, Казахстана, Болгарии, Румынии, Китая, Индии, Пакистана. (БЕЛТА/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ШВЕЦИЯ: SANDVIK COROMANT РАСШИРЯЕТ ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДЛЯ ОБРАБОТКИ ГЛУБОКИХ ОТВЕРСТИЙ

Специалист в области инструмента и инструментальных систем, Sandvik Coromant, расширяет ассортимент решений для обработки глубоких отверстий.

Некоторые инструменты для сверления, которые ранее являлись специальными, теперь становятся доступны в качестве стандартной программы. Также компания предлагает новую геометрию пластин для чернового растачивания и новые сплавы пластин для чистового растачивания.

Системы CoroDrill 800 и 801 для глубокого сверления сегодня стали доступны в качестве стандартной программы с сокращенными сроками поставки.

Первая система представлена диапазоном диаметров 25-65 мм, последняя - диапазоном 65,0-165,1 мм, а вместе они сформировали полную стандартную линейку продукции, которая применяется в таких областях, как разведка нефти, аэрокосмическая промышленность и металлургия.

Кроме того, Sandvik Coromant анонсирует, что цанги и уплотнительные втулки для системы STS также будут доступны на складе как стандартные, позволяя сократить сроки поставки и увеличить эффективность производства.

Вся линейка состоит из 21 позиции и охватывает штанги в диапазоне 94-13Е (диаметр сверления 15,60-65,00 мм).

Также расточная система CoroDrill 818 теперь является складским продуктом и представлена в диапазоне диаметров 40,00-301,75 мм. Широкий ассортимент геометрий и сплавов пластин CoroDrill 818 для всех типов материалов расширяет использование этих расточных головок на станках системы STS. Новейшая геометрия -А в семействе пластин TXN обеспечивает высокую надежность при черновом растачивании материалов, образующих особо длинную стружку, таких как инконель и дуплексная нержавеющая сталь.

К основным особенностям новых пластин TXN относятся: стружколом, обеспечивающий лучший контроль стружки, и система iLock для надежного закрепления пластин. Более того, пластины подходят как для прямого, так и для обратного растачивания. Метрические пластины размером 16, 25 и 40 мм доступны в 4 различных сплавах.

Последнее, но не менее важное достижение - это новый сплав GC1525 для чистового растачивания высоколегированной и дуплексной нержавеющей стали. Предназначенный для изготовления гидравлических и нефтегазовых труб, сплав GC1525 позволяет улучшить качество обработанной поверхности и стойкость инструмента, при одновременном уменьшении стоимости изготовления изделия. Сплав доступен для метрических пластин размерами 6,7 и 11мм в диапазоне диаметров 38,0-305,6 мм. (Пресс-служба компании Sandvik Coromant/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

СТРОИТЕЛЬНО-ДОРОЖНОЕ И ПОДЪЕМНО-ТРАНСПОРТНОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ

БЕЛАРУСЬ: ОАО «АМКОДОР» УСИЛИТ ПОЗИЦИИ НА ЕВРОПЕЙСКОМ РЫНКЕ

Компания "Амкодор" ранее сообщала, что намерена усилить позиции на европейском рынке, для чего было начато производство спецтехники, отвечающей стандартам безопасности ЕС.

Первыми машинами, которые получили сертификаты летом 2013 г., стали погрузчики с индексами "Амкодор-320Е", "Амкодор-320СЕ" и "Амкодор-211Е". Недавно к ним присоединился еще один фронтальный погрузчик "Амкодор-330СЕ". Модель прошла сертификацию в Праге при участии сотрудников Государственной испытательной станции. Полученный документ свидетельствует, что машина по качеству и своим характеристикам отвечает нормативам директивы безопасности Евросоюза и не нарушает общепринятые мировые стандарты.

Погрузчик "Амкодор-330СЕ" агрегируется двигателем с уровнем эмиссии Stage IIIA. Также к числу его особенностей можно отнести оснащение мостами с самоблокирующимися дифференциалами и многодисковыми тормозами в масле. (Экскаватор.ру/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

РОССИЯ: ОАО «АЛТАЙСКИЙ МОТОРНЫЙ ЗАВОД» (АМЗ) БУДЕТ РАЗРАБАТЫВАТЬ НОВЫЕ ИЗДЕЛИЯ

Программа Алтайского моторного завода по диверсификации нацелена на модернизацию выпускаемой линейки двигателей и разработку новых изделий. Моторостроители из Барнаула за 58 лет истории предприятия выпустили 3,5 млн. дизелей мощностного диапазона 75-280 л. с.

Когда "чихает" и с перебоями работает "сердце" транспортного средства, считай, насмарку пойдет многолетний поиск конструкторов по "шлифовке" проблемных узлов и деталей волгоградского трактора "АГРОМАШ-90ТГ". От мотора зависит, как многоцелевую гусеничную машину ВгТЗ оценят землепашцы и животноводы, строители и дорожники, коммунальщики и спасатели МЧС, торфодобытчики и хранители лесных богатств России.

Команда из семи конструкторов АМЗ под руководством Юрия Верстухина системно улучшает технические параметры двигателей АМЗ для сухопутной и водной техники.

"Спроектированный нами блок-картер позволил в 2012 г. модернизировать практически всю линейку выпускаемых дизелей. Мы изменили схему охлаждения гильз цилиндров, оребрили стенки, повысили жесткость верхнего пояса блока, уменьшили толщину стенок рубашки охлаждения. Добившись снижения на 25 град. С. максимальной температуры гильз цилиндров двигателя, мы тем самым увеличили конструктивный запас 4-цилиндрового дизеля для дальнейшего его форсирования на 50-60 л. с. Уменьшили толщину стенок нового блок-картера - тем самым на 20-30 кг снизили вес дизелей нашего модельного ряда", - сообщил главный конструктор завода Юрий Верстухин.

Внесены и другие конструктивные изменения, в том числе применение жидкостно-масляного теплообменника и воздушного компрессора для пневматической системы управления машиной, внедрены масляное охлаждение днища поршней и воздухоочиститель с бумажными фильтрующими элементами и др.

Отливки нового блок-картера изготавливают литейщики завода Luitpoldhutte (Германия) с использованием современных технологий, которые обеспечили одинаковую структуру и твердость металла в различных местах блок-картера, стабильность химического состава чугуна марки СЧ 25 по ГОСТу 1412-85.

Инженеры АМЗ применяют комплексный подход при разработке конкурентоспособных моторов для российских тракторов, комбайнов, экскаваторов, лесопромышленной и дорожной техники, передвижных и стационарных дизель-генераторных установок, речных судов класса "река-море".

У бизнеса есть перспектива, когда пожелание эксплуатационников послужит руководством к действию. По заявке

«Машиностроение Украины, СНГ, мира» – <http://ukrmach.dp.ua/>

ОАО "Промтрактор" на алтайском заводе разработали новые модификации дизелей для бульдозеров Т-6.01 и Т-8.01 и четырех колесных погрузчиков серии ПК. Владимирский "Завод инновационных продуктов "КТЗ" планирует массовый выпуск зерноуборочного комбайна "АГРОМАШ-Енисей-5000", на нем установят алтайский двигатель. Это снизит нынешнюю цену востребованной хлеборобами техники. Испытания показали, что 280-сильный комбайновый дизель Д-3065 для "пятитысячника" ни в чем не уступает иномарочным аналогам.

В продолжение темы диверсификации (расширение ассортимента выпускаемой продукции и переориентация рынков сбыта): "Наши давние партнеры с о. Куба вновь желают приобрести дизельные двигатели АМЗ, - сообщил исполнительный директор завода Александр Каменев. - В настоящее время мы, согласно контракту, подготовили к отгрузке 55 единиц шестицилиндровых дизелей А01-МСИ нового модернизированного исполнения".

Помимо этого на предприятии спроектированы и поставлены на производство электроагрегаты общепромышленного назначения мощностью 50-150 кВт, дизель-генераторы судовые вспомогательные и аварийные мощностью 30-150 кВт, дизель-редукторные агрегаты для привода судовых гребных винтов.

Ведутся работы над двигателем газовым 6ЧНГ, передвижными насосными и компрессорными станциями. Они будут востребованы при выпуске "Тракторными заводами" оросительной техники и переводе колесных тракторов семейства "АГРОМАШ" на газомоторное топливо.

Весной пресс-служба управления Алтайского края по промышленности и энергетике озвучила новые производственные направления завода. В частности, речь шла об открытии на АМЗ производства по сборке колесного трактора "АГРОМАШ-50ТК" и гусеничной машины "АГРОМАШ-90ТГ".

По прогнозам чиновников, на АМЗ до конца 2013 г. соберут 1300 дизельных двигателей различной модификации, 115 колесных и 50 гусеничных тракторов. Таким образом, общий объем производства составит 570 млн. руб., что в два раза больше по сравнению с финансовыми показателями прошлого года. (Пресс-служба концерна "Тракторные заводы"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА: КОНЦЕРН CNH INDUSTRIAL ОПУБЛИКОВАЛ ФИНАНСОВЫЕ ИТОГИ ЗА 9 МЕСЯЦЕВ И ЗА III КВАРТАЛ 2013 ГОДА

Концерн CNH Industrial опубликовал финансовые итоги, достигнутые за 9 месяцев в целом и за третий квартал в частности. Большинство показателей третьего квартала продемонстрировали отрицательную динамику: выручка снизилась на 1,5% (до 6,2 млрд. евро), операционная прибыль составила 508 млн. евро, а чистая - 248 млн. евро (против 570 млн. и 291 млн. евро за прошлый год).

Самая неблагоприятная ситуация наблюдается в дивизионе строительной техники. Частично компенсирует убытки сельскохозяйственный сегмент. Кроме этого, как отметили в компании, относительной стабильности в финансовых результатах принес дивизион коммерческих грузовиков (доход за третий квартал - 2,1 млрд. евро или +1,9%).

Девятимесячные итоги также не показывают резких положительных изменений: выручка составила 18,844 млрд. евро (+0,4%), доходы от реализации строительной и сельскохозяйственных машин - 12,1 млрд. евро (+0,9%), доход от продажи грузовиков - 6,1 млрд. евро (-2,6%). Полученные цифры не повлияли на утвержденный ранее финансовый прогноз компании: компания CNH Industrial ожидает 3-4%-ный рост доходов и рентабельность на уровне 7,5-8,3%. (Эксква-
ватор.ru/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ: СОСТОЯЛАСЬ МИРОВАЯ ПРЕМЬЕРА НОВОГО УНИВЕРСАЛЬНОГО ЭКСКАВАТОРА-ПОГРУЗЧИКА TEREX-TLB990

В Ковентри состоялась мировая премьера нового универсального экскаватора-погрузчика TEREX-TLB990. В мероприятии приняли участие представители дилерских компаний, реализующих технику "РМ-Терекс".

Новая модель TEREX-TLB990 отличается большей мощностью, универсальностью и высокой производительностью. Машина оснащена эффективным и экономичным двигателем Perkins, развивающим мощность в 100 л. с. Четырехскоростная синхронизированная коробка передач с сервоприводом обеспечивает плавное переключение скоростей и направления движения. Данная система повышает тяговое усилие и позволяет сократить потери мощности трансмиссии на 9%.

Модель TLB990 обладает ведущей в отрасли системой управления четырьмя колесами, обеспечивающей диаметр окружности поворота всего в 7,3 м. Режим одновременного поворота всех колес в одну сторону позволяет TLB990 работать в ограниченном пространстве и сокращает потребность в дополнительном оборудовании.

Экскаватор-погрузчик TLB990 создан на базе обновленного шасси, отличающегося высокой безопасностью, надежностью и прочностью. Противовес из литой стали в носовой части обеспечивает оптимальное распределение веса и полную защиту всех компонентов. Двойной фиксатор надежно блокирует экскаваторное оборудование в транспортном положении.

TLB990 оснащен дополнительным передним ковшом 7 в 1, который обеспечивает мощное вырывное усилие и исключительные возможности при подъеме, достигая высоты в 3,67 м, что позволяет выполнять загрузку в высокобортные грузовики. Максимальная вместимость переднего ковша составляет 1,2 куб. м. Кабина обеспечивает высокий уровень удобства, функциональности и комфорта для оператора. Набор практических и удобных функций обеспечивают высочайший стандарт комфорта и эргономичности. Благодаря увеличенной площади пола, в модели TLB990 возможен легкий поворот сидения и удобный переход между работой с погрузочным и экскаваторным оборудованием. (Трактор.ru/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ: ОТКРЫТ НОВЫЙ ЦЕНТР КИТАЙСКОЙ КОМПАНИИ XCMG

Компания XCMG в конце октября 2013 г. открыла представительство в Германии. По словам руководителей XCMG, немецкий комплекс будет сочетать в работе функции торговой точки и исследовательского учреждения.

Этот европейский центр - очередной шаг, предпринимаемый компанией для увеличения объема продаж и расширения влияния в регионе. Наиболее активно концерн начал осваивать новые рынки Европы в 2010 г. Всего за трехлетний период (2010-2013гг.) XCMG инвестировал в этот регион 260 млн. евро. При этом у компании имеется амбициозная цель - войти в тройку лидеров по продажам строительной техники в мире, и новый центр имеет важное значение в реализации данной задачи. (Экскаватор.ru/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ: SANY HEAVY INDUSTRY CO LTD. НАЧНЕТ ПОСТАВКИ ГРЕЙДЕРОВ НА РЫНОК СЕВЕРНОЙ АМЕРИКИ

Компания Sany с 2014 г. активно начнет продвигать продукцию на рынке Северной Америки. Кампания по интеграции откроется выпуском трех моделей автогрейдеров с индексами SMG160, SMG200 и SMG230.

Новинки от Sany агрегируются дизельными двигателями Cummins, отвечающими стандарту Tier-4. Сборка машин производится на заводе в Атланте. Более подробная информация об автогрейдерах будет сообщена продуцентом на выставке Conexpo-Con/Agg, которая состоится весной 2014 г. Там Sany продемонстрирует две модели из трех.

Выпуском автогрейдеров внедрение на североамериканский рынок не ограничится. На втором этапе продуцент собирается пустить в продажу линейку уплотнительной техники.

Также в планах компании увеличить объем экспорта. На данный момент экспортные продажи Sany составляют 15% от общего дохода, которые обеспечивают такие регионы, как Южная Америка, Ближний Восток. В течение 3 лет продуцент планирует увеличить объем экспорта вдвое, а через пять лет - достигнуть отметки в 40%. При этом предполагается, что основные поступления по-прежнему будут приходиться на развивающиеся рынки, что не отменяет желания компании развиваться в сильном североамериканском регионе. (Экскаватор.ру/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

Предприятие на рынке

США: КОМПАНИЯ JOHN DEERE ПОДВЕЛА ИТОГИ 2013 ФИНАНСОВОГО ГОДА И ОЗВУЧИЛА ПЛАНЫ

Компания John Deere, американский производитель премиальной спецтехники, подвела итоги 2013 ф. г. Чистая прибыль компании в 2013 г. составила рекордные \$3,54 млрд., увеличившись на 15% в сравнении с прошлым годом. Еще одним рекордом стал оборот компании, который составил \$37,795 млрд. за 2013 г., по сравнению с \$36,157 млрд. за предыдущий период продемонстрировав рост почти на 5%. При этом мировые продажи подразделения строительной и лесозаготовительной техники сократились на 8%, что лучше, чем средние мировые показатели по строительной и лесной индустрии за данный период. Операционная прибыль подразделения сократилась на 20,5% (с \$476 млн. до \$378 млн.). Среди основных причин, повлиявших на снижение показателей по направлению - сокращение отгрузок и рост производственных и административных расходов, связанных, в первую очередь, с открытием новых дополнительных заводов по производству строительной техники в таких странах, как Бразилия и Китай.

По итогам 2013 ф. г. John Deere поддержал и укрепил позиции и по-прежнему является мировым лидером среди производителей лесозаготовительной техники и входит в ТОП-10 ведущих производителей на мировом рынке строительной техники.

В 2014 г. John Deere планирует увеличить продажи строительной и лесозаготовительной техники на 10%. В основе прогнозируемого роста строительной техники будет дальнейшее восстановление мировой экономики и увеличение объемов жилищного строительства в США и Канаде, а также интенсивное развитие бренда John Deere в Китае, России и Латинской Америке - наиболее перспективных строительных рынках. Стимулировать рост продаж лесозаготовительной техники призваны европейские рынки.

На фоне относительно ровного развития российского рынка строительной техники - по оценкам John Deere, колебания в течение года наблюдались в пределах 1-2% - продажи машин John Deere росли более интенсивно, в первую очередь, за счет выпуска в России новых востребованных моделей. В 2013 г. американский производитель представил российским заказчикам фронтальный погрузчик WL56 - первый погрузчик John Deere в доступном сегменте - и новые гусеничные экскаваторы E210LC и E240LC с высокими показателями производительности и широкой областью применения. Модели были хорошо приняты российскими заказчиками и позволили дополнительно укрепить позиции John Deere на рынке строительной спецтехники.

В целом, динамика продаж техники John Deere в различных сегментах в 2013 г. отражала общие тенденции рынка. Наилучшие показатели прироста продемонстрировал сегмент дорожного строительства, основным драйвером для развития которого стали значительные государственные инвестиции в обновление транспортной инфра-

структуры практически во всех регионах страны.

Строительная техника. По прогнозам John Deere, в 2014 г. российский рынок строительной техники останется на текущем уровне с возможной корректировкой в сторону понижения, но с хорошим потенциалом для роста в среднесрочной и долгосрочной перспективе. При этом в будущем году John Deere планирует увеличить долю на рынке за счет выпуска новых моделей в самых востребованных сегментах - экскаваторы и фронтальные погрузчики доступного класса, выхода в новые для John Deere сегменты с более тяжелой и производительной техникой, дальнейшего совершенствования сервисного обслуживания и открытия новых сервисных центров в регионах России, а также развития финансовых программ.

"В 2014 г. мы планируем представить российским заказчикам самый большой в нашей линейке фронтальный погрузчик 844K и самый большой шарнирно-сочлененный экскаватор 460E, с выходом которых John Deere сможет более уверенно себя чувствовать в сегменте карьерной техники и предложить большему числу российских клиентов оценить надежность и производительность наших машин высокие стандарты качества обслуживания. Кроме того, мы планируем обновить линейку мини-погрузчиков. Мы по-прежнему считаем российский рынок одним из самых перспективных и будем стремиться максимально широко покрывать его потребности, предлагая сбалансированную линейку техники, высокие стандарты сервисной поддержки и привлекательные финансовые программы", - говорит Эндрю Кристофер, директор подразделения строительной и лесозаготовительной техники John Deere в России и СНГ.

Лесозаготовительная техника. В 2013 г. российский рынок лесозаготовки показал отрицательную динамику, основными причинами которой стали: общеэкономическая ситуация, снижение объемов экспорта леса и результаты вступления России в ВТО. Это негативно отразилось и на рынке лесозаготовительной техники. Тем не менее, компания John Deere удалось сохранить лидирующую долю рынка, несмотря на снижение объемов продаж, зафиксированное по итогам года.

В прошедшем году John Deere успешно вывел на российский рынок сразу несколько новых моделей лесозаготовительной техники: харвестеры на гусеничном ходу 753JH и 759JH и самые большие валочно-пакетирующие машины 953K и 959K. Еще одна новинка - самый большой в линейке John Deere харвестер 1470E - стала доступна для заказа.

"Несмотря на сложную ситуацию на российском рынке лесозаготовки, заказчики все равно продолжают обновлять, а в некоторых случаях и расширять парк техники, выбирая наиболее мощные, производительные и надежные машины, и John Deere старается соответствовать их потребностям. В 2014 г. мы обновим нашу линейку скиддеров и валочных машин, а также уже 1 января представ-

вим российским заказчикам совершенно новый для российского рынка продукт - систему JDLINK, которая позволит не только отслеживать состояние каждой отдельной машины, но и анализировать эффективность использования парка техники в целом, добиваясь существенного сокращения расходов. Система позволит работать как с лесозаготовительной, так и со строительной техникой John Deere, что особенно важно для заказчиков со смешанным парком техники. Кроме того, мы считаем стратегически важным повышать уровень сервисной поддержки заказчиков, выбравших нашу технику, и поддерживать отличные показатели оперативности поставки запчастей", - говорит Эндрю Кристофер, директор подразделения строительной и лесозаготовительной техники John Deere в России и СНГ.

Техническая и сервисная поддержка заказчиков. Одновременно с развитием продуктовой линейки в строительной и лесозаготовительной направлениях John Deere продолжает развивать программы сервисной поддержки и предлагать российским заказчикам новые решения для снижения эксплуатационных расходов и обеспечения бесперебойной работы техники.

В 2013 г. John Deere пустил в России программы расширенной гарантии, благодаря которым заказчики могут продлить гарантийное обслуживание машин до 4-5 лет или 6-8 тыс. моточасов. Также в прошедшем году была расширена линейка смазочных материалов John Deere, которая была дополнена, в числе прочего, новыми гидравлическими маслами, продлевающими межсервисные интервалы, а также т. н. "арктическим" маслом, позволяющим эксплуатировать строительную и лесозаготовительную технику при низких температурах. Значимым достижением John Deere в области сервисной поддержки стало развитие на базе сервисных центров дилеров мини-лабораторий по анализу технических жидкостей. Лаборатории подключены к центральному серверу John Deere в США и позволяют на основе полученных по итогам анализа данных дать заключение о состоянии отдельных узлов и агрегатов машины, предупредив возможные поломки и позволив заказчику избежать расходов на дорогостоящий ремонт.

Существенным достижением в 2013 г. стала оптимизация ценовой политики на большинство востребованных расходных материалов John Deere, что позволило российским заказчикам дополнительно сократить эксплуатационные расходы.

В планах компании на 2014 г. - внедрение программ, позволяющих оптимизировать расходы на обслуживание

техники и увеличивать коэффициент технической готовности машин.

Развитие дилерской сети John Deere. В прошедшем году подразделение строительной и лесозаготовительной техники John Deere также продолжило укреплять дилерскую сеть по всей России. В 2013 г. были открыты сразу 3 крупных сервисных центра: в Белгороде, Кемерово и Красноярске. Пуск новых сервисных центров позволил повысить качество технической поддержки клиентов и сократить время поставки запасных частей. Кроме того, с октября 2013 г. все официальные дилеры John Deere перешли на новые, более строгие стандарты обслуживания клиентов, включающие дополнительные требования по наличию запасных частей на складе дилеров и подготовке технических специалистов.

Развитию последнего направления в рамках взаимодействия John Deere и его официальных дилеров также было уделено особое внимание в 2013 г. Компания пустила на полную мощность собственный тренинг-центр в Домодедово и перешла на плановую систему обучения сотрудников дилеров, что позволило в 1,5 раза увеличить число высококвалифицированных специалистов, готовых обслуживать как строительную, так и лесозаготовительную технику John Deere по самым высоким стандартам. В планах компании на 2014 г. - пуск более детализированных и глубоких обучающих программ по работе с отдельными узлами и агрегатами машин для еще более качественной сервисной поддержки заказчиков John Deere.

"Высокое качество сервиса и внедрение международных стандартов обслуживания клиентов - одна из сильнейших сторон компании John Deere в России и во всем мире. Мы считаем одной из своих приоритетных задач поддерживать и совершенствовать эти стандарты и, благодаря тесной работе с нашими дилерами, способствовать их распространению", - подчеркнул Эндрю Кристофер.

John Deere (Deere & Company) является мировым лидером по производству современной продукции и предоставлению услуг, направленных на поддержание успеха клиентов, чья деятельность связана с землей: тех, кто занимается культивацией почвы, выращиванием и сбором урожая, мелиорацией и строительством, обеспечивая постоянно растущие мировые потребности в продовольствии, топливе, жилье и инфраструктуре. С 1837 г. и до сегодняшнего дня компания John Deere производит инновационную продукцию высочайшего качества, поддерживая традиции честного ведения бизнеса. (Трактор.ру/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

ЯПОНИЯ: KOMATSU ПО ИТОГАМ 2013 ГОДА ПЛАНИРУЕТ ВЫРУЧИТЬ \$1,9 МЛРД.

Японская компания Komatsu объявила о финансовых результатах за отчетное полугодие: резко негативных тенденций в объемах продаж не наблюдается, однако итоговый прогноз был пересмотрен.

Выручка компании уменьшилась всего на 0,6% (\$9,4 млрд.), а операционная прибыль - на 2,1% (\$1,1 млрд.). При этом показатели чистой прибыли подскочили вверх: \$800 млн. против прошлогодних \$675 млн. (в процентном выражении - плюс 19,2%).

Как и у многих других производителей спецтехники, у Komatsu имеются проблемы с горнодобывающим дивизионом (спрос на машины по-прежнему невысок). Поэтому компания сконцентрировала усилия на подразделениях строительной и коммунальной техники, а в территориальном плане усилила свои позиции на рынках Японии и Китая.

Общий финансовый прогноз Komatsu скорректирован по итогам двух кварталов: теперь выручка и чистая прибыль компании должны составить \$19 млрд. и \$1,4 млрд. соответственно. (Экскаватор.ру/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что стоимость месячной подписки на электронный вариант журнала «Машиностроение Украины» дешевле, чем на печатный?

УКРАИНА: В КРАМАТОРСКЕ БУДУТ ПРОИЗВОДИТЬ КОМПЛЕКТУЮЩИЕ ДЛЯ ЛЕДОКОЛОВ

Краматорское предприятие "Энергомашспецсталь" выиграло тендер на производство деталей для сборных гребных винтов российских ледоколов ЛК-16.

"На рынок судостроения завод "Энергомашспецсталь" вышел в 2007 г., - рассказал генеральный директор предприятия Максим Ефимов. - Сегодня он занял на нем нишу производства заготовок для сборных гребных винтов, предназначенных для дизель-электрических ледоколов. Всего таких заготовок будет сделано 48, в том числе 36 лопастей, обтекатели и ступицы. После окончательной обработки в российском центре "Звездочка" отливки отправят в компанию ABB Marine (Финляндия), где и соберут гребные валы ледоколов. Что касается "Энергомашспецстали", входящей в машиностроительный дивизион "Росатома", то общий вес отливок для их гребных валов составит 276 т. Все они будут изготовлены из коррозионностойкой марки стали". (*"Донецкие новости"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#)*)

УКРАИНА: ПАО «НИКОЛАЕВСКИЙ СУДОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД «ОКЕАН» ОФИЦИАЛЬНО ОБНАРОДОВАЛО НОВЫЙ СОСТАВ НАБЛЮДАТЕЛЬНОГО СОВЕТА

ПАО "Николаевский судостроительный завод "Океан" официально обнародовало новый состав наблюдательного совета. Согласно размещенному в официальном печатном органе НКЦБФР сообщению представителя мажоритарного акционера ПАО "Zonel Operations Limited" (Кипр), в новый состав набсовета, избранный внеочередным собранием акционеров 4 ноября, с 5 ноября входят: Леонид Шумило (президент ПАО "НСЗ "Океан" в 2010-2011 гг.), Сергей Малич (гендиректор "Гидроинжбуд", "Новая строительная компания"), Александр Гриненко (представитель Центра военных-стратегических исследований Национального университета обороны Украины им. Черняховского), Михаил Борзов (начальник юридической службы ЗАО "Сибирская сервисная компания", ООО "Интегра-Берение").

Членство в новом составе НС сохранили избранные в него в мае 2012 г. Сергей Копылов (прежний глава НС НСЗ "Океан"), а также Алексей Ульянов (адвокат межтерриториальной коллегии адвокатов "Закон и Человек").

ПАО "Николаевский судостроительный завод "Океан" (до апреля 2011 г. - "Вадан Ярдс Океан" до декабря 2008 г. - Damen Shipyard's Okean до февраля 2001 г. - "Судостроительный завод "Океан") специализируется на производстве, ремонте контейнеровозов, танкеров, буксиров, барж водоизмещением до 350 тыс. т.

По данным компании, ее чистый убыток в 2012 г. возрос на 44,3% по сравнению с 2011 г. до 159,71 млн. грн.

Согласно данным НКЦБФР, по состоянию на второй квартал 98,7%-ный пакет акций "Океана" сконцентрировала Zonel Operations Limited.

В апреле Хозяйственный суд Николаевской области утвердил реестр кредиторов предприятия с общей суммой признанных требований в 2,3 млрд. грн. Основными кредиторами предприятия признаны компании Belmont Industries Inc. (Белиз) и ООО "Консалтинг-гамма". Ранее компания была совладельцем завода "Запорожнерудпром", аффилированного со "Смарт-холдингом".

Хозяйственный суд Николаевской области по ходатайству ООО "Консалтинг-Гамма" 4 ноября признал ПАО "НСЗ "Океан" банкротом. По некоторым данным, проведение внеочередного собрания акционеров было перенесено.

В настоящее время президентом ПАО "Николаевский судостроительный завод "Океан" выступает Василий Федин - исполнительный директор Smart Maritime Group (SMG) - судостроительного субхолдинга "Смарт-холдинга". В феврале 2012 г. "Смарт-холдинг" озвучил готовность приобрести 50% акций судозавода.

В настоящее время в состав SMG входят также ПАО "Черноморский судостроительный завод" (Николаев) и ПАО "Херсонский судостроительный завод". (Интерфакс-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПОПЫТКА ВОЗРОДИТЬ ПАО «СЕВАСТОПОЛЬСКИЙ МОРСКОЙ ЗАВОД» (СМЗ) ПРОВАЛИЛАСЬ

Украинский миллиардер Петр Порошенко не отказался от проекта, по которому все цеха Севастопольского морского завода будут снесены, а на их месте построят яхтенные марины и гостиницы. Такое мнение высказал лидер севастопольских коммунистов депутат Василий Пархоменко. "Я думаю, этот проект не исчез. Просто нынешний собственник выжидает момент, чтобы его реализовать. Никто не делает из этого большого секрета. С моей точки зрения, для экономики Севастополя, для бюджета, для создания новых рабочих мест, это совершенно неправильная политика", - сказал Пархоменко.

В 2010 г. после покупки 60% акций предприятия у российского компаньона Константина Григоришина Порошенко отверг планы по сносу завода. Действительно после этого на предприятии сменился менеджмент, объемы реализации за 4 года увеличились с 11 до 61 млн. грн., были предприняты попытки получить украинские и российские госзаказы, однако большей частью безуспешные.

Василий Пархоменко полагает, что в ситуации, когда Украина готовится подписать соглашение об ассоциации с Евросоюзом, возродить судоремонт в Севастополе будет уже невозможно.

"Можно сказать, что "Севморзавода" уже нет. Мы рассчитывали восстановить его путем создания совместного российско-украинского госпредприятия, которое получало бы военные заказы. Но Россия не будет участвовать в возрождении любого завода военно-промышленного комплекса на территории Севастополя (под угрозой даже находящийся в аренде 13-й завод), если Украина выберет европейское направление. Это абсолютно очевидно. Россия об этом неоднократно заявляла. Для Севастополя это катастрофа", - сказал Пархоменко.

Пархоменко считает, что Порошенко несет персональную ответственность за грядущую гибель предприятия, поскольку является горячим сторонником евроинтеграции. "Порошенко - украинский националист. Поэтому от него ничего и ожидать не следует. Почему Россия перекрыла путь его шоколаду? Потому что человек зарабатывает на российских рынках, и, вместе с тем, поливает грязью Россию. Наличие такого собственника ставит под сомнение возрождение "Севморзавода", - сказал Пархоменко.

"Севморзавод" занимает 70 га земли в центре Севастополя. Рыночная стоимость этой земли составляет около \$1 млн. Сейчас на СМЗ работает порядка 400 человек, хотя в советские годы число рабочих достигало 14 тыс.

Положение Севастопольского морского завода плачевно. Даже если будет принято решение о ремонте там кораблей Черноморского флота РФ, это только оттянет окончательную стагнацию предприятия.

Такое мнение высказал бывший председатель севастопольской госадминистрации депутат севастопольского горсовета Леонид Жулько.

"Сегодняшняя ситуация плачевна. Прежде всего, из-за того, что нынешний собственник завода пока серьезно не рассматривает его как площадку для модернизации, для того, чтобы вдохнуть новую жизнь в этот завод. За этим существует еще масса различных проблем. Из-за того, что завод не работает, теряется квалифицированная рабочая сила. Даже если представить, что завод переоснастили и дали туда современную технологию, там некому будет работать. Новые кадры мы не готовим, потому что нам их некуда использовать. Старые кадры мы растеряли. Когда строилось пожарное судно для порта "Южный" в Одессе, то даже для такого маленького заказа были вынуждены собирать корабелов со всего юга Украины. Тех, кто сегодня на вольных хлебах, не так легко вернуть. Должны быть новые условия работы и приемлемая зарплата", - сказал Жунько.

Он полагает, что СМЗ не повезло изначально, когда в процессе первичной приватизации контрольный пакет акций предприятия достался не настоящему, а портфельному инвестору, стремившемуся подешевле купить, подороже продать. Акции завода, только уставной фонд которого составлял 250 млн. грн., были проданы всего за миллион.

По мнению Жунько, шанс у "Севморзавода" появился, когда контрольный пакет акций был приобретен ливанским бизнесменом Рафиком Дау, но он был упущен. "Морской завод необходимо, прежде всего, технически переоснастить. Он должен быть конкурентоспособным. В настоящее время с тем набором оборудования, который он имеет, он не является конкурентом для серьезных судоремонтных и судостроительных компаний. Были надежды, что будет возрождаться краностроительство, по которому мы длительное время занимали лидирующие позиции ("Севморзавод" входил в четверку лучших предприятий мира), но в силу различных объективных и субъективных причин что-то не сложилось", - говорит Жунько.

Он полагает, что возродить крупнейшее севастопольское промышленное предприятие возможно, поскольку оно занимает выгодное географическое положение на Черном море, но пока в этом никто не заинтересован. "Надеяться на то, что "Севморзавод" модернизируют, и он станет локомотивом нашей экономики не приходится. К этому надо последовательно идти, потихонечку наращивая мощности, готовя при этом кадровый потенциал. Традиции там сохранились. Есть люди, которые помнят, как необходимо работать, которые могут передать бесценный опыт. Но пока мы не видим людей, которые были бы заинтересованы в возрождении завода. И до тех пор, пока они не появятся, ни о каких перспективах речи быть не может. Даже если там будут ремонтироваться корабли Черноморского флота, это только оттянет окончательную стагнацию, но никоим образом не сделает прорыв. Для того, чтобы возродить завод нужны совершенно новые, комплексные обдуманные подходы. Все там можно возродить, но об этом нужно думать. Пока мы продаем то, что было до нас. Потеряем это, что дальше?", - сказал Жунько. ([Trans-Port.com.ua/Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Trans-Port.com.ua/Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

УКРАИНА: САНАЦИЮ ОАО «ФЕОДОСИЙСКАЯ СУДОСТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ «МОРЕ» ПРОДЛИЛИ ДО 2015 ГОДА

Хозяйственный суд Автономной Республики Крым продлил санацию ОАО "Феодосийская судостроительная компания "Море" (ФСК "Море") до 2 января 2015 г.

Согласно размещенному в системе раскрытия информации НКЦБФР сообщению компании, соответствующее решение принято постановлением суда от 1 ноября 2013 г.

До 2 января 2015 г. продлены также полномочия управляющего санацией Виталия Кривенко и распорядителя имущества компании Романа Марченко.

Хозяйственный суд АРК открыл процедуру санации ОАО "ФСК "Море" в июле 2008 г. Дело о банкротстве компании было возбуждено в январе 2008 г. по иску ООО "Драккар", которому ФСК "Море" задолжала 0,2 млн. грн.

Решением суда в июле 2009 г. санация была продлена до 2 января 2010 г., в декабре 2009 г. до 2 января 2011 г., в декабре 2010 г. до 2 января 2012 г., в декабре 2011 г. до 2 января 2013 г., в декабре 2012 г. до 2 января 2014 г.

Санатором компании выступает "Мисто-Банк" (Одесса).

ФСК "Море" является производителем скоростных судов из легких сплавов с динамическими принципами поддержания, включая военные, на подводных крыльях, на воздушной подушке, на каверне, глиссирующих. Уставной капитал компании составляет 112 млн. грн.

По итогам работы в январе-сентябре компания получила чистую прибыль по стандартам НСБУ в 250,17 млн. грн., тогда как аналогичный период прошлого года компания завершила с чистым убытком 9,38 млн. грн.

Решением правительства Украины в июле 2012 г. 100%-ный госпакет акций ФСК "Море" передан в управление госконцерна "Укроборонпром". (Интерфакс-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

УКРАИНА: ПАО «ХЕРСОНСКИЙ СУДОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (ХСЗ) СДАЛО ГОЛОВНОЙ ТАНКЕР СМЕШАННОГО «РЕКА-МОРЕ» ПЛАВАНИЯ ПРОЕКТА RST26 «ГЛОСТЕР 1»

На Херсонском судостроительном заводе (ХСЗ) был подписан акт приемки-сдачи головного нефтеналивного судна проекта RST26 дедвейтом в море/реке - 4560/2787 т "Глостер 1". Об этом сообщает пресс-служба Морского инженерного бюро, являющегося проектантом серии.

Суда проекта RST26 предназначены для смешанной (река-море) и морской перевозки наливом сырой нефти и нефтепродуктов, в том числе бензина, без ограничения по температуре вспышки, виноматериалов, пищевых масел и патоки.

Обеспечивается одновременная перевозка 2 сортов груза одного типа.

Суда удовлетворяют габаритам Волго-Донского судоходного канала, Волго-Балтийского пути, Беломорско-Балтийского канала. Габаритная длина судна проекта RST26 составляет 118,87 м, ширина судна - 13,0 м, высота борта - 5,8 м.

Суда полностью соответствуют новым международным требованиям для перевозки растительных масел, включая двухотсечную непотопляемость.

Главное судно проекта RST26 "Глостер 1" заложено 22 июля 2011 г., спущено на воду 22 февраля.

Херсонский судостроительный завод входит в состав судостроительного направления компании "Смарт-Холдинг" - Smart Maritime Group. Завод снован в 1951 г. За последние 7 лет на предприятии были построены и переданы заказчикам 38 судов, в числе которых суда снабжения буровых платформ - якорекладчики и рефрижераторные суда, речные танкера, железнодорожные паромы, полнокомплектные сухогрузные суда типа "Челси" и др. В строительстве находятся 2 судна, на модернизации - 3, в ремонте - 16 судов. (PortNews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://Машиностроение_Украины,_СНГ,_мира))

УКРАИНА: ПАО «ЧЕРНОМОРСКИЙ СУДОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (ЧСЗ) ПЕРЕДАЛО ЗАКАЗЧИКУ МНОГОЦЕЛЕВОЙ БУКСИР ЛЕДОВОГО КЛАССА «ORION»

Черноморский судостроительный завод (Николаев) передал компании-заказчику AS PKL Flote (Латвия) многоцелевой морской буксир ледового класса "ORION".

Судно обновленного проекта G07BL разработано проектным центром Черноморского судостроительного завода. Буксир предназначен для буксировки, проводки судов в акватории портов, совершения эскортных операций, борьбы с пожарами на судах, а также для выполнения ледокольных работ. В планах компании-заказчика использование судна для выполнения работ в акватории Балтийского моря.

Строительство нового многоцелевого морского буксира осуществлялось в соответствии правилами Классификационного общества Российского морского регистра судоходства и условиями контракта, заключенного между ПАО "ЧСЗ" и AS PKL Flote в июне 2012 г.

"Мы передаем буксир "ORION" нашему давнему партнеру - компании AS PKL Flote. Это пятое судно построенное черноморцами для ее флота. Надеемся, что наш многолетний опыт в проектировке и строительстве судов такого класса заинтересует и других потенциальных заказчиков ведущих деятельность в условиях морей Арктической зоны", - подчеркнул генеральный директор Черноморского судостроительного завода Валерий Калашников.

Проект G07BL многоцелевого морского буксира разработан проектно-конструкторским центром Черноморского судостроительного завода в соответствии с международными правилами, применяемыми к судам данного типа. Пропульсивный комплекс буксира обеспечивает тягу не менее 65 т на швартовых и состоит из 2 главных двигателей со вспомогательными механизмами, 2 поворотных винто-рулевых колонок с винтами регулирования шага в насадках. Судно имеет дополнительное подкрепление корпуса для работы во льдах. (и-Маш/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

РОССИЯ: АРХАНГЕЛЬСКАЯ ОБЛАСТЬ И ТАТАРСТАН НАМЕРЕНЫ СОВМЕСТНО СТРОИТЬ ПАССАЖИРСКИЕ СУДА С ЛЕДОВЫМ УСИЛЕНИЕМ

Судостроительный кластер Архангельской области и Зеленодольский завод им. А. Горького (Татарстан) планируют совместно строить пассажирские суда с ледовым усилением, необходимые для перевозки людей в самые отдаленные точки региона. Об этом говорилось в ходе рабочего визита в Архангельскую область президента Татарстана Рустама Минниханова, сообщает пресс-служба областного правительства.

В Северодвинске, в ОАО "ПО "Севмаш" главы регионов подписали план мероприятий в рамках соглашения о торгово-экономическом, научно-техническом и социально-культурном сотрудничестве между Республикой Татарстан и правительством Архангельской области на 2013-2016 гг.

Рустам Минниханов отметил роль судостроительного комплекса Северодвинска в укреплении обороноспособности России. Он посетил музей "Севмаша", основные цеха, побывал на авианосце "Викрамадитья".

Делегация республики познакомилась также с ходом строительства первого серийного корабля проекта "Ясень" - подводной лодки "Казань", заложенной на "Севмаше" в июле 2009 г. После завершения его строительства и передачи флоту мэрия Казани планирует взять шефство над АПЛ. (PortNews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

РОССИЯ: ГОЛЛАНДСКИЕ СУДОСТРОИТЕЛИ ЗАИНТЕРЕСОВАНЫ В ПРОЕКТЕ ОСОБОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЗОНЫ В АСТРАХАНСКОЙ ОБЛАСТИ

Голландские судостроители проявили интерес к участию в проекте ОЭЗ в Астраханской области. Об этом сообщает пресс-служба правительства области Константина Маркелова.

Бизнесмены из Нидерландов придут в город и осмотрят мощности астраханских судостроительных предприятий. Не исключено, что чуть позже в регион приедут еще несколько голландских специалистов отрасли, отмечается в сообщении. "Некоторые компании уже готовы подписать с региональным правительством соглашения о намерениях, некоторые согласны продолжить более детальное обсуждение проектов. Все заинтересовались предложением Астраханской области стать резидентами ОЭЗ", - приводится комментарий Константина Маркелова.

Астраханская делегация приняла участие на международной выставке "Европорт-2013" (Роттердаме). Константин Маркелов и министр промышленности, транспорта и природных ресурсов Сергей Кржановский провели переговоры с представителями 7 голландских компаний и обсудили параметры возможного сотрудничества и вхождения предприятий в число резидентов ОЭЗ. Делегаты встретились с теми компаниями, которые уже поставляют в Россию оборудование и суда. Это производитель навигационного оборудования Imtech, фирма-поставщик систем кондиционирования Heinen&Norman, крупнейшая компания по производству судовых металлоконструкций Central Industry Group N.V. (CIG) и несколько других.

Каждой фирме Константин Маркелов презентовал проект ОЭЗ и рассказал о тех преференциях, которые ждут резидентов зоны. Как сообщил после окончания переговорной сессии глава регионального Кабмина, с большинством предприятий найдено полное взаимопонимание. (PortNews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

РОССИЯ: МОСКВА И ДЕЛИ ВЕДУТ ПЕРЕГОВОРЫ О ПРОДОЛЖЕНИИ СТРОИТЕЛЬСТВА ФРЕГАТОВ ДЛЯ ИНДИЙСКИХ ВМС

Россия и Индия рассматривают возможность продолжения строительства фрегатов проекта 11356 на предприятии "Янтарь" (Калининград) для ВМС Индии, сообщил заместитель генерального директора ОАО "Рособоронэкспорт" Игорь Севастьянов. На предприятии "Севмаш" он подписал акт приема-передачи авианосца "Викрамадитья" индийской стороне. "Идут переговоры по продолжению проекта. Есть тема, требующая продолжения - строительство фрегатов для индийского флота. Предложения российской стороны сейчас рассматриваются, в том числе и сегодня", - сказал Севастьянов.

По его словам, называть конкретные цифры по количеству единиц возможного заказа пока преждевременно.

Представитель "Рособоронэкспорта" напомнил, что с 1965 г. российские корабли построили для ВМС Индии более 70 подводных и надводных кораблей.

До настоящего времени Россия построила и передала ВМС Индии двумя партиями 6 фрегатов проекта 11356. Основным отличием второй партии из трех фрегатов этого проекта стало их оснащение ударным индийско-российским ракетным комплексом "БраМос" (8 ракет в носовой вертикальной пусковой установке), в то время как первые три фрегата проекта 11356 были оснащены российским ракетным ударным комплексом Club, также имеющим 8 ракет в носовой ВПУ. (APMC-TACC/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

РОССИЯ: ФЕДЕРАЛЬНАЯ АНТИМОНОПОЛЬНАЯ СЛУЖБА (ФАС) ВОЗБУДИЛА ДЕЛО В ОТНОШЕНИИ ООО «БАЛТИЙСКИЙ ЗАВОД – СУДОСТРОЕНИЕ» ПО НАРУШЕНИЮ В ХОДЕ ТОРГОВ

Федеральная антимонопольная служба (ФАС России) возбудила дело в отношении ООО "Балтийский завод - Судостроение" (ООО "БЗС") по признакам нарушения порядка определения победителя торгов при проведении открытого запроса предложений на право заключения договора на поставку высокопрочного судового листового металлопроката (нарушение п. 3 ч. 1 ст. 17 ФЗ "О защите конкуренции"). Об этом сообщает пресс-служба ФАС РФ.

Поясняется, что основанием для возбуждения дела послужило заявление ОАО "Северсталь" на действия ООО "БЗС" при проведении запроса предложений, а также информация, полученная по запросам ФАС России.

Проанализировав полученную информацию, ФАС России установила, что при проведении запроса предложений закупочная комиссия ООО "БЗС" нарушила порядок определения победителя, путем оценки и сопоставления заявок на участие в запросе предложений по критериям, которые не указаны в документации. При этом запрос предложений ООО "БЗС" фактически провело в форме конкурса, что относится к процедуре торгов.

ООО "Балтийский завод - Судостроение", в которое перешла большая часть работников ОАО "Балтийский завод", было создано в рамках ОАО "Объединенная судостроительная корпорация" (ОСК) для сохранения трудового коллектива и компетенций. Новому юридическому лицу переданы судостроительные и машиностроительные компетенции стратегического предприятия. (PortNews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ОАО «ВЫБОРГСКИЙ СУДОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (ВСЗ) ИСПОЛНИЛОСЬ 65 ЛЕТ

ОАО "Выборгский судостроительный завод" 12 ноября отметило 65-летие со дня основания верфи. Как сообщает пресс-служба судостроительного предприятия, в этот день в 1948 г. было утверждено "Временное положение о введенном в частичную эксплуатацию заводе 870 МСП".

В праздновании 65-летия завода приняли участие руководители ОАО "Объединенная судостроительная корпорация", представители правительства Ленинградской области, Законодательного собрания региона, районной и городской администрации, а также заказчики и партнеры предприятия.

"Особый характер корабелов Выборга стал ценным конкурентным преимуществом завода, который неуклонно наращивает технологический потенциал, применяя инновационные решения при строительстве современных судов ледового класса и буровых платформ. ВСЗ и сегодня подтверждает лидерские амбиции в отрасли, одним из первых среди предприятий Группы "ОСК" приступив к реализации мощной программы технологической модернизации", - говорится в поздравлении заводчанам руководства ОАО "ОСК".

"Нет сомнений в том, что коллектив завода своевременно и качественно выполнит заказ на постройку двух ледоколов мощностью 16 МВт, обеспечит выполнение других готовящихся контрактов по строительству оффшорной техники, портофлота и других, еще более сложных, беспрецедентных для отечественного судостроения проектов", - подчеркивается в обращении корпорации.

ОАО "Выборгский судостроительный завод" (входит в ОАО "Объединенная судостроительная корпорация") - одно из крупнейших судостроительных предприятий северо-западного региона России. В настоящее время основное направление деятельности верфи - строительство буровых платформ для разработки морских шельфовых месторождений, ледоколов, судов ледового класса, судов малого и среднего тоннажа, судоремонт. (PortNews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: СТРОИТЕЛЬСТВОМ СУДОВ ДЛЯ ОАО «ЯМАЛ СПГ» ЗАЙМЕТСЯ ОАО «ВЫБОРГСКИЙ СУДОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (ВСЗ)

ОАО "Выборгский судостроительный завод" (входит в состав ОСК) выиграл тендер ОАО "Ямал СПГ" на строительство ледокола мощностью 12 МВт и тяжелого ледокольного буксира мощностью 9 МВт. По словам генерального директора ВСЗ Александра Соловьева, суда должны быть построены до 2016 г. Стоимость заказа оценивается в \$150 млн.

Однако, как отметил А. Соловьев, контракт в настоящее время еще не заключен. Дело в том, что "Ямал СПГ" проводил сразу два тендера - по выбору судостроительной компании, в нем финальным кандидатом стал ВСЗ, и по выбору оператора портофлота. Выбранный оператор должен будет заключить контракт с ВСЗ. "Мы сейчас ждем выбора оператора - нашего будущего заказчика, потому что "Ямал СПГ", который проводил тендер, непосредственным заказчиком не является", - отметил А. Соловьев.

Он также отметил, что предполагается также участие ВСЗ в поставке металлоконструкций для строительства завода "Ямал СПГ" по производству сжиженного природного газа мощностью 16,5 млн. т в год на ресурсной базе Южно-Тамбейского месторождения. Генеральным подрядчиком строительства ранее была выбрана французская компания Technip, которая в качестве одного из субподрядчиков работ по поставке металлоконструкций выбрала ВСЗ. "Если брать только поставщиков металлоконструкций, то Выборгский судостроительный завод является единственным российским поставщиком. Объем наших работ относительно небольшой, - отмечает А. Соловьев. - Если весь объем металла составляет порядка 300 тыс. т, то на нас приходится 30 тыс. т - не очень много относительно объема проекта, но для Выборгского завода на сегодняшний день это полуторогодичная загрузка". (и-Маш/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ ОАО «СУДОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД «КРАСНОЕ СОРМОВО» РЕШИЛ ЗАКРЫТЬ САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКОЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО КОМПАНИИ

Совет директоров ОАО "Завод "Красное Сормово" принял решение закрыть Санкт-Петербургское представительство компании. Как следует из материалов предприятия, соответствующие изменения будут внесены в устав завода. Компания имеет Московское представительство.

Чистая прибыль ОАО "Завод "Красное Сормово" по российским стандартам бухгалтерского учета (РСБУ) за 9 месяцев снизилась на 11% к уровню января-сентября 2012 г. до 419162 тыс. руб. Об этом сообщается в материалах предприятия. Выручка компании сократилась в 3,8 раза, составив 1681339 тыс. руб.

Акционеры ОАО "Завод "Красное Сормово" на внеочередном собрании 23 января 2014 г. досрочно прекратят полномочия совета директоров и переизберут его в новом составе. Как сообщается в материалах компании, созвать собрание потребовало ОАО "ЗЦС", являющееся акционером завода.

ОАО "Завод "Красное Сормово" (Нижний Новгород) - одно из старейших судостроительных предприятий России, основано в 1849 г. Завод входит в состав ОАО "Объединенная судостроительная корпорация" (ОСК) (PortNews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ЗАО «ЗАВОД ГИДРОМЕХАНИЗАЦИИ» СДАЛО НА ЭКСПЕРТИЗУ КОНЦЕПТ СЕРИИ ЗЕМСНАРЯДОВ ДЛЯ АРКТИЧЕСКИХ ШИРОТ

ЗАО "Завод гидромеханизации" (Рыбинск, Ярославская обл.) в рамках государственной программы развития Арктического побережья сдал на экспертизу концепт серии специальных высокопроизводительных земснарядов, работающих в северных и арктических широтах - "Гидромех - Арктический земснаряд". Об этом сообщили на предприятии. Партнером завода по проектированию выступает компания STX Finland Oy.

Работа выполняется в соответствии с подпрограммой "Внутренний водный транспорт" Федеральной целевой программы "Развитие транспортной системы России (2010-2015 гг.)". В результате выполнения данной НИОКР будет разработан концептуальный проект мелкосидящего землесоса ледового класса смешанного "река-море" плавания производительностью 4000 куб. м/ч. Районы эксплуатации землесоса - как в устьевых участках Лены, Яны и Индигирки, Колымы, так и на внутренних водных путях бассейна р. Лена.

ЗАО "Завод гидромеханизации" крупнейший производитель земснарядов и дноуглубительной техники в России, ведущий историю с 1950 г. и выпустивший более 1250 земснарядов. ЗАО "Завод гидромеханизации" основное производственное подразделение Группы компаний "Гидромех", в которую входят "Гидромех-сталь" - региональный лидер по производству стального литья, "Гидромех-монтаж" - СП по производству земснарядов совместно с правительством Узбекистана, "Гидромех-сервис" - судоремонтное подразделение, а также "Гидромех - Морские решения", которое занимается проектированием судов технического флота совместно с нидерландской компанией Conoship B.V. (PortNews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ОАО «ОБЪЕДИНЕННАЯ СУДОСТРОИТЕЛЬНАЯ КОРПОРАЦИЯ» (ОСК) НАМЕРЕНО ЛИКВИДИРОВАТЬ РЕГИОНАЛЬНЫЕ ЦЕНТРЫ

"Объединенная судостроительная корпорация" намерена избавиться от региональных центров судостроения и оформить прямое владение и управление своими производственными активами, заявил заместитель министра промышленности и торговли Алексей Рахманов.

Региональные центры "усложняют и утяжеляют конструкцию", а также ухудшают управляемость активами корпорации, отметил он. При этом внутри ОСК сохранится разделение, но вместо территориального принципа активы будут разделены по специализации. Соответственно вместо региональных центров появятся специализированные дивизионы, сообщил Рахманов.

В структуре корпорации четыре региональных центра судостроения: ОАО "Западный центр судостроения", ОАО "Северный центр судостроения и судоремонта", ОАО "Южный центр судостроения и судоремонта" и ОАО "Дальневосточный центр судостроения и судоремонта". Проектно-конструкторские бюро, а также часть производственных предприятий принадлежит ОСК напрямую.

Топ-менеджер в ОСК сомневается, что схема разделения по дивизионам будет реализована. Идея о ликвидации региональных центров впервые появилась летом 2011 г. и периодически появляется снова, по действующему плану эту схему предполагается вводить в 2016 г., говорит собеседник. Центры выполняют ряд функций корпорации при взаимодействии с предприятиями, а также несут часть финансовой нагрузки, добавляет он. Многие судостроительные предприятия имеют несколько специализаций, непонятно, как их делить по дивизионам, как при этом делить мощности предприятий, сотрудников, возмущается он. С практической точки зрения необходимости в такой структуре нет, идея с новым разделением не продумана, заключает собеседник. (Vedomosti.ru/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ОАО «СУДОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД «СЕВЕРНАЯ ВЕРФЬ» С 2014 ГОДА НАЧНЕТ МОДЕРНИЗАЦИЮ МОЩНОСТЕЙ ПОД ШЕЛЬФОВЫЕ ПРОЕКТЫ

Судостроительный завод "Северная верфь" в 2014 г. начнет реализацию проекта по модернизации мощностей и строительству большого сухого дока. Об этом рассказал генеральный директор предприятия Александр Ушаков. Длина дока, по словам Ушакова, составит 400 м, ширина - 70 м.

Глава "Северной верфи" также добавил, что параллельно с этим будут осуществляться работы по модернизации существующих мощностей. "Мы будем модернизировать мощности под строительство миноносцев, крейсеров, несущих кораблей. А также под газозвои и ледоколы", - уточнил Ушаков.

"Северная верфь" постановлением правительства РФ назначена основным поставщиком кораблей классов фрегатов (проект 22350) и корветов (проекты 2038/20385); решением Федеральной службы по оборонному заказу (Рособоронзаказ) включена в реестр единственных поставщиков российских вооружения и военной техники в качестве единственного поставщика судов связи проекта 18280.

В соответствии с уже заключенными контрактами "Северная верфь" должна до 2020 г. построить и передать ВМФ РФ 6 фрегатов (корабли дальней морской зоны) проекта 22350, 6 корветов (корабли ближней морской зоны) проектов 20380 и 20385, 3 судна тылового обеспечения с высоким ледовым классом ARC4 на базе проекта 23120, а также два судна связи проекта 18280. (PortNews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК: DAMEN SHIPYARDS РАЗРАБОТАЛА ПРОЕКТ НОВОГО СУДНА ПО ОБСЛУЖИВАНИЮ МОРСКИХ ВЕТРОВЫХ ЭЛЕКТРОСТАНЦИЙ

Damen Shipyards представила новый проект судна для доставки обслуживающего персонала на морские ветровые электростанции. Судно сможет разместить на борту для проживания до 45 рабочих и 15 членов экипажа и находиться в плавании до 1 месяца, говорится в сообщении нидерландской судостроительной компании.

"В настоящее время все больше ветровых турбин строятся на большом удалении от берега", - сообщил менеджер по развитию бизнеса в Damen Питер Роберт, добавив, что ежедневная доставка обслуживающего персонала с берега на объекты, находящиеся на расстоянии более 30 морских миль становится непрактичной и дорогостоящей.

Судно с системой динамического позиционирования (DP2) будет оснащено выдвижным трапом с системой компенсации колебаний. Это позволит группе рабочих из трех человек безопасно перемещаться между судном и турбиной.

Damen уже закрепила на рынке производства судов по обслуживанию ветровых электрогенерирующих турбин. Компания пустила серию высокоскоростных катамаранов FCS 2610 Twin Axe (длина - 26м) для доставки 12 рабочих. Всего за 25 месяцев верфь передала заказчику 21 судно этой серии и четыре судна были проданы. В настоящее время Damen строит больше судов "про запас", чтобы сократить сроки поставки. (PortNews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ: ВЕРФЬ «НОРДИК ЯРДС ВИСМАР ГМБХ»**ЗАЛОЖИЛА ДВА ЛЕДОКОЛЬНЫХ СПАСАТЕЛЬНЫХ СУДНА ПРОЕКТА MPSV06**

На верфи "Нордик Ярдс Висмар ГмбХ" (Висмар) 12 ноября 2013 г. состоялась торжественная закладка килей двух многофункциональных аварийно-спасательных судов - ледоколов мощностью 7 МВт проекта MPSV06 строительные номера 217 и 218. Об этом сообщает пресс-служба Морского инженерного бюро, являющегося проектантом серии.

Заказчиком-застройщиком выступает ФКУ "Дирекция государственного заказчика программ развития морского транспорта".

Многофункциональное аварийно-спасательное судно проекта MPSV06 представляет собой судно - ледокол с классом Icebreaker 6 неограниченного района плавания с ледокольным форштевнем и крейсерской кормовой оконечностью, с удлиненной двухъярусной надстройкой бака, носовым расположением жилой надстройки и машинным отделением в средней части, с дизель-электрической энергетической установкой, с двумя азиподами и носовыми подруливающими устройствами.

Технические характеристики: Класс PC: KM Icebreaker 6 AUT1-ICS OMBO FF2WS DYNPOS-2 EPP Salvage ship., длина габаритная - около 87,75 м, длина между перпендикулярами - 72,60 м, ширина габаритная - около 19,10 м, ширина - 18,50 м, ширина по летнюю грузовую марку - 18,40 м, высота борта - 9,00 м, осадка - 6,52 м, скорость на полном ходу - 15 узл., экипаж - 22 человека, в том числе 2 медика, специальный персонал - 12 человек, автономность - 30 суток.

Многофункциональные аварийно-спасательные суда проекта MPSV06 будут выполнять следующие задачи: патрулирование, аварийно-спасательное дежурство в районах судоходства, рыбного промысла, морских нефтяных и газовых промыслов; оказание технической поддержки и помощи в районах опасных для мореплавания и добычи морепродуктов, обслуживание транспортных операций в портах; поиск и оказание помощи терпящим бедствие судам; поиск, спасение, эвакуация и размещение людей, оказание им медицинской помощи.

Кроме того, они предназначены для снятия с мели и рифов аварийных судов, откачки воды из затопленных отсеков; буксировки аварийных судов и объектов к месту убежища, а также выполнения морских буксировок судов, плавучих объектов и сооружений во льдах и на чистой воде; оказания помощи судам и выполнения спасательных работ в ледовых условиях и на чистой воде; выполнения ледокольных операций в портовых и припортовых акваториях, а также замерзающих неарктических морях при толщине льда до 1,5 м; оказания помощи в тушении пожаров на плавучих и береговых объектах, доступных для подхода с моря.

Также в их задачу входит: тыловое и техническое обеспечение, в том числе выполнение подводно-технических работ водолазов на глубинах до 60 м; тушение горящего на воде топлива, ликвидация аварийных разливов нефти и нефтепродуктов (ЛАРН), в том числе с температурой вспышки ниже 60 град. С; освидетельствование и очистка подводной части корпуса судов, плавучих и береговых объектов; обследование морского дна и поврежденных объектов на глубинах до 1000 м. (PortNews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

США: СИСТЕМУ АВАРИЙНОГО СПАСЕНИЯ КОРАБЛЯ DRAGON ИСПЫТАЮТ ЛЕТОМ 2014 ГОДА

Проверка системы аварийного спасения (САС) космического корабля Dragon американской компании SpaceX, необходимая для его "превращения" из грузового в пилотируемый, пройдет весной и летом 2014 г. как на стартовой площадке, так и во время полета, сообщает пресс-служба NASA.

Эта система необходима для безопасности экипажа в случае аварийной ситуации на ракете-носителе и отделяется при штатном полете после достижения безопасной высоты. "Очень важно иметь систему аварийного спасения, в которой были бы уверены и NASA, и SpaceX. Когда вы помещаете людей на борт (космического корабля), безопасность и надежность имеют первостепенное значение", - говорит Фил Макалистер, руководитель департамента NASA по коммерческим космическим полетам, слова которого цитируются в сообщении.

SpaceX с помощью экспертов NASA вносит необходимые изменения в устройство космического корабля Dragon, разработанного изначально для доставки груза на Международную космическую станцию (МКС). Пока это единственный космический "грузовик", который способен возвращать груз обратно на Землю: он уже совершил три полета к МКС, а всего контракт между SpaceX и NASA предусматривает 12 коммерческих рейсов. Но уже сейчас его планируют из грузового корабля "переквалифицировать" в пилотируемый с экипажем максимум в семь человек.

Весной 2014 г. состоится проверка системы аварийного спасения на стартовой площадке, летом - в полете. Как говорится в сообщении NASA, во время испытаний будет запущена стандартная ракета-носитель "Falcon 9", которая прервет работу примерно на 73 минуте полета, когда корабль будет проходить фазу максимальных перегрузок - в этот момент активируется САС. Воздействие давления и ускорения на корабль измерят около 270 датчиков, а манекены, похожие на те, которые используются в краш-тестах, покажут, какие нагрузки будет испытывать экипаж. Приводится Dragon в Атлантическом океане, где заранее будут размещены корабли для "спасательной операции". (Аех.ру/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

США: НА ВЕРФИ AKER PHILADELPHIA SHIPYARD INC. (APSI)**ЗАЛОЖЕН КИЛЬ ВТОРОГО AFRAMAX ТАНКЕРА ДЛЯ SEARIVER MARITIME**

Aker Philadelphia Shipyard Inc. (APSI) 18 ноября заложила киль для последнего судна в серии из двух танкеров типа-размера Aframax, строящихся для SeaRiver Maritime Inc. (SeaRiver), подразделения Exxon Mobil Corporation, говорится в сообщении судостроителя.

Строительство танкера планируется завершить в 2014 г. Судно будет иметь около 250 м в длину и сможет перевозить 115 тыс. т сырой нефти. Оба танкера будут использоваться для транспортировки сырой нефти из Аляски (от пролива Принца Уильяма) до западного побережья США.

Aker Philadelphia Shipyard создана в 1998 г. APSI является единственной дочерней компанией Aker Philadelphia Shipyard ASA (основной акционер - норвежская Aker ASA). За 15 лет судовой верфь поставила 18 крупных коммерческих судов или более 50% от всего коммерческого океанского флота США. Первый серийный танкер типа-размера Aframax был спущен на воду на минувшей неделе и переведен в достроечный док для оснащения и последующих испытаний.

APSI обеспечена судостроительными заказами вплоть до 2018 г., включая контракты с Crowley на восемь танкеро-продуктовозов и с компанией Matson на два контейнеровоза. (PortNews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ФРАНЦИЯ: НАЧАЛИСЬ ХОДОВЫЕ ИСПЫТАНИЯ МНОГОЦЕЛЕВОГО ФРЕГАТА NORMANDIE

Во Франции в Лорьяне начались ходовые испытания многоцелевого фрегата "Норманди", второго по счету и первого серийного корабля проекта FREMM, строящегося по заказу ВМС Франции. Об этом сообщили в компании DCNS, которая разработала проект FREMM и осуществляет строительство фрегатов по этому проекту.

Основная цель ходовых испытаний заключается в проверке главной энергетической установки (ГЭУ) и навигационных систем корабля.

В качестве ГЭУ на корабле установлена двухвальная дизель-газотурбозлектрическая установка (ДГТЭУ) типа COD-LOG (COmbined Diesel eLectric Or Gas). Один газотурбинный двигатель (ГТД) работает на больших скоростях (скорость полного хода 28 узлов) через редуктор на оба вала, а на малых скоростях работают два главных электродвигателя (по одному на каждый вал).

Как сообщили в DCNS, после завершения предварительных ходовых испытаний "Норманди" вернется в Лорьян для проведения дальнейших работ. В начале 2014 г. корабль снова выйдет в море для проведения второй серии испытаний по отработке боевых систем.

В настоящее время на судостроительном заводе DCNS по проекту FREMM строится пять фрегатов типа "Акитен" (головной корабль проекта). В их числе: "Норманди", второй корабль проекта FREMM, испытания которого начались; "Прованс" - третий фрегат проекта FREMM, спущен на воду 18 сентября; "Лангедок" - четвертый фрегат проекта FREMM, находится в сухом доке; корпус пятого фрегата заложен в августе 2012 г. и в настоящее время формируется из корпусных блоков; фрегат "Мохаммед VI" для ВМС Марокко практически готов к поставке заказчику, которая планируется на конец года.

Головной фрегат "Акитен" проекта FREMM был поставлен ВМС Франции в ноябре 2012 г.

Фрегат FREMM имеет следующие характеристики: длина - 142 м, ширина - 20 м, водоизмещение - 6 тыс. т, максимальная скорость - 27 узлов, экипаж - 108 чел. (включая состав вертолетной группы), на корабле могут размещаться 145 человек (мужчины и женщины). (APMC-ТАСС/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ФИНЛЯНДИЯ: WARTSILA OYJ ABP ПОЛУЧИЛА КОНТРАКТ ОТ TT-LINE НА МОДЕРНИЗАЦИЮ СИСТЕМЫ ОЧИСТКИ ВЫХЛОПНЫХ ГАЗОВ НА RO-PAX СУДНЕ

Компания Wartsila получила контракт от германо-шведского паромного оператора TT-Line на переоборудование системы очистки выхлопных газов на Ro-Pax судне M/S Robin Hood. Как сообщается в пресс-релизе Wartsila, контракт был подписан в октябре, поставка запланирована на лето 2014 г.

Wartsila выполнит проект "под ключ", минимизируя тем самым время простоя судна.

Судно будет оснащено четырьмя гибридными газоочистительными системами (Hybrid Scrubber Systems), предназначенными для снижения выбросов SOx и твердых частиц. Паром работает в зоне SECA между Травемюнде (Германия) и Треллеборг (Швеция). Системы очистки Wartsila соответствуют текущим требованиям SECA и будущим изменениям.

Корпорация Wartsila является мировым лидером в проектировании и производстве двигателей и других систем для судоходной индустрии, нефтедобывающей, электрической и других отраслей промышленности. В 2012 г. чистый доход от продаж Wartsila составил 4,7 млрд. евро. В корпорации работают около 18,9 тыс. сотрудников. Компания имеет представительства в 70 странах. (PortNews/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЮЖНАЯ КОРЕЯ МОЖЕТ ПОСТРОИТЬ АВИАНОСЕЦ ДО 2036 ГОДА

Южная Корея может построить авианосец до 2036 г. и закупить истребители вертикального взлета и посадки для базирования на универсальных десантных кораблях типа "Докдо" уже до 2019 г., сообщает Defense News. Этот шаг влияет на общую военно-политическую обстановку в Азии.

Сейчас корейский флот имеет один универсальный десантный корабль типа "Докдо" полным водоизмещением около 19 тыс. т. Корабль способен нести 10 вертолетов, но проектом изначально предусмотрено специальное покрытие полетной палубы, способное выдерживать высокие температуры при полетах самолетов вертикального взлета и посадки, таких как F-35B. "Докдо" рассматриваются как элемент будущего корейского большого океанского флота.

Первоначально планировалось строительство серии из трех кораблей. Действующими сейчас планами предусмотрена серия из двух судов. Второй корабль в серии будет оснащен трамплином, облегчающим взлет самолетов, и станет, таким образом, полноценным легким авианосцем. До 2036 г. возможно строительство двух легких авианосцев водоизмещением около 30 тыс. т. При этом прообразом для них будет служить итальянский авианосец Cavour, способный нести 30 летательных аппаратов. (Aex.ru/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ: IMABARI SHIPBUILDING CO LTD. ПРЕДСТАВИЛА НОВЫЙ ПРОЕКТ СУХОГРУЗА

Судостроительное предприятие Imabari Shipbuilding Co Ltd. разработало новый проект сухогрузного судна дедвейтом 63000 т.

Проект получил обозначение "IS" New I-STAR (или просто New I-STAR, для краткости). В основу нового проекта положен проект "IS" I-STAR (широко известный под наименованием I-STAR). Первое судно, построенное по проекту I-STAR было спущено на воду в сентябре 2010 г., и с этого момента различным заказчикам уже поставлено в общей сложности 55 сухогрузов данного проекта.

Отличительными особенностями нового проекта NEW I-STAR стали: увеличенный на 2000 т дедвейт и уменьшенное на 12% потребление топлива. Топливоеффективность судна стала выше за счет модернизации главных двигателей и применения энергоэффективных технологий. Новый проект сухогруза отличается топливной экономичностью и высокой экологичностью.

Основные спецификации сухогрузного судна проекта New I-STAR: длина корпуса - 199,9 м; ширина - 32,24 м; осадка - 19,15 м; дедвейт - 63000 т. (и-Маш/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира»

(<http://ukrmach.dp.ua/>)

УКРАИНА: ГП «НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ КОМПЛЕКС ГАЗОТУРБОСТРОЕНИЯ (НПКГ) «ЗОРЯ-МАШПРОЕКТ» ЗАКЛЮЧИЛО КОНТРАКТ НА ПОСТАВКУ ДВИГАТЕЛЯ

ГП "Зоря-Машпроект" предприятие заключило контракт на поставку двигателя ДУ-80 мощностью 25 МВт. Двигатель предназначен для дожима попутного газа и будет установлен на площадке ООО "Ставролен", сообщила пресс-служба предприятия. Предварительные сроки поставки - конец 2014 г.

ООО "Ставролен" - предприятие химической промышленности, расположенное в Буденновске (Ставропольского края). Входит в состав крупнейшей частной нефтяной компании РФ ОАО "Лукойл". (Metalmonitor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ОАО «ТУРБОАТОМ» ЗАВЕРШИЛО ПРОИЗВОДСТВО ВТОРОЙ ТУРБИНЫ ДЛЯ ДНЕСТРОВСКОЙ ГАЗС

ОАО "Турбоатом" завершило поставку оборудования для второго гидроагрегата строящейся Днестровской ГАЭС. В ноябре завод отгрузил на станцию запасные части. Контракт закрыт в производстве. Об этом сообщила пресс-служба предприятия. В настоящее время на ГАЭС в сопровождении шеф-инженеров ОАО "Турбоатом" идет монтаж агрегата.

Согласно контракту, заключенному в апреле 2012 г., "Турбоатом" изготовил и поставил на Днестровскую ГАЭС полный комплект оборудования для обратимой радиально-осевой гидромашины ОРО170-В-730 максимальной мощностью в турбинном режиме 390 МВт, в насосном - 420 МВт. Помимо того, специалисты предприятия осуществляют шеф-монтаж, участие в пуско-наладочных работах и вводе поставленного оборудования в эксплуатацию.

Ранее завод изготовил и ввел в эксплуатацию аналогичную гидротурбину для первого агрегата Днестровской ГАЭС. Сегодня предприятие работает над изготовлением оборудования для третьей гидромашины. (Metalmonitor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА: ПАО «ЭНЕРГОМАШСПЕЦСТАЛЬ» (ЭМСС) ИЗГОТОВИТ ДЛЯ ОАО «ТУРБОАТОМ» ГИДРОВАЛ

На производственных площадках ПАО "Энергомашспецсталь" начато производство гидровала по заказу ОАО "Турбоатом" для поворотно-лопастной гидротурбины, сообщила пресс-служба ЭМСС.

Товарный вес заготовки составит 41,34 т. Для будущего изделия уже изготовлен слиток весом 205 т. На данном этапе ведутся подготовительные работы к его кузнечно-прессовой обработке.

По конструкции гидровал будет одним из самых сложных гидровалов когда-либо производимых на ЭМСС. Особенностью этого изделия является сложная геометрия внутреннего диаметра. На "Энергомашспецстали" заготовка пройдет полный цикл обработки и по условиям сделки будет поставлена заказчику в январе 2014 г. (Metalmonitor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

СНГ: ЗАО «УРАЛЬСКИЙ ТУРБИНЫЙ ЗАВОД» (УТЗ) - КРУПНЕЙШИЙ РЕГИОНАЛЬНЫЙ ПОСТАВЩИК ТУРБИН В КАЗАХСТАН

Уральский турбинный завод, отметивший в этом году 75-летие, за все годы работы поставил в адрес казахских потребителей 43 турбины суммарной мощностью 2620 МВт. Это - 14% всей производимой электроэнергии в Казахстане.

Особенно заметно сотрудничество между УТЗ и казахскими энергетиками расширилось в последние годы. В 2004-2012 гг. было изготовлено и поставлено в Казахстан 6 турбин общей мощностью около 450 МВт. В 2012 г. УТЗ и АО "Центрально-Азиатская электроэнергетическая компания" (ЦАЭК) подписали меморандум о сотрудничестве.

11 ноября 2013 г. в рамках X Форума межрегионального сотрудничества России и Казахстана УТЗ и ЦАЭК подписали новый меморандум о сотрудничестве. Меморандум подписали председатель совета директоров УТЗ Михаил Лифшиц и президент ЦАЭК Еркын Амирханов. Документ закладывает основу для реализации новых проектов в энергетике Казахстана в 2014-2020 гг.

"Центрально-Азиатская электроэнергетическая компания развивается быстрыми темпами, и это не может не вызывать уважения, - говорит Михаил Лифшиц. - Нам комфортно работать с таким динамичным предприятием и с его руководителями. Мы благодарны за доверие, которое нам оказывают, и которое крепнет год от года. Свидетельство тому - новые проекты, от которых выигрывают, в первую очередь, граждане Казахстана. Жители Павлодара, Петропавловска, других городов республики имеют гарантию бесперебойной подачи тепла и света в дома".

В 2014 г. УТЗ поставит в Казахстан еще 5 турбин общей мощностью 468 МВт, что поднимет "вклад" завода в энергетику страны-соседа почти до 17%. (RusCable/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ЧИСТЫЙ УБЫТОК ОАО «УРАЛМАШЗАВОД» ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА ВЫРОС

Чистый убыток "Уралмашзавода" по российским стандартам бухгалтерского учета (РСБУ) за 9 месяцев вырос относительно аналогичного периода прошлого года более чем в 3 раза и составил 2,42 млрд. руб., следует из отчетности предприятия. Выручка снизилась на 39% до 5,175 млрд. руб., валовая прибыль уменьшилась в 1,9 раза, составив 618,6 млн. руб. При этом убыток от продаж в январе-сентябре составил 453,6 млн. руб. против прибыли в 24,6 млн. руб. годом ранее.

В ноябре правление "Уралмашзавода" одобрило бизнес-план предприятия до 2020 г., предусматривающий сокращение издержек, расширение продуктовой линейки и выход на уровень безубыточности во второй половине 2014 г.

Предприятие рассчитывает сократить убытки, в том числе за счет реструктуризации металлургического производства, о котором было объявлено 5 ноября. До конца 2013 г. на предприятии будет остановлена работа четырех цехов, в том числе сталеплавильного и литейного. Металлургическое производство, необходимое для основной деятельности завода, будет перенесено на Уральский металлургический завод (УМЗ), расположенный на площадке другого екатеринбургского предприятия "Уралхиммаш".

Суммарный эффект от реорганизации металлургического комплекса "Уралмашзавода" оценивается в 0,83-1,1 млрд. руб. в год. Программа развития предприятия также предусматривает обновление оборудования.

Согласно бизнес-плану, финансирование в 2014-2016 гг. составит более 5,5 млрд. руб. Еще около 5 млрд. руб. будет инвестировано в развитие завода в 2017-2020 гг. (Biztass/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ОДОБРЕН СТРАТЕГИЧЕСКИЙ БИЗНЕС-ПЛАН РАЗВИТИЯ ОАО «УРАЛМАШЗАВОД»

7 ноября в Екатеринбурге состоялось заседание правления ОАО "Уралмашзавод", на котором был одобрен стратегический бизнес-план развития предприятия.

Придерживаясь политики открытости в предоставлении информации всем заинтересованным сторонам, прежде всего трудовому коллективу, органам государственной власти, СМИ и общественным организациям, "Уралмашзавод" объявляет основные стратегические приоритеты компании.

1. Ключевыми задачами стратегического развития "Уралмашзавода" в современных экономических условиях (вступление России ВТО, возросшая конкуренция со стороны иностранных производителей, неуклонный рост стоимости энергоресурсов и сырья) с целью повышения его конкурентоспособности и эффективности являются оздоровление предприятия и развитие компетенций с выходом на безубыточность во второй половине 2014 г., создание основ для устойчивого роста к 2016 г. и поступательный рост с обеспечением дополнительной стоимости для акционеров в 2017-2020 гг.

2. Для достижения поставленных целей "Уралмашзаводу" необходимо:

- развитие продуктовой линейки;
- совершенствование технологии производства и ко-ренная модернизация производственных мощностей;
- развитие компетенций прежде всего инженерного персонала;
- создание современной системы продаж, сервиса и маркетинга.

3. В предшествующие годы на "Уралмашзаводе" при поддержке основного акционера - "Газпромбанка", был проделан большой объем работ по восстановлению и расширению исторических компетенций завода в таких направлениях деятельности, как производство дробильно-размольного и агломерационного оборудования, карьерных электрических экскаваторов и драглайнов, тяжелого оборудования для энергетики и мобильных буровых установок. В общей сложности "Газпромбанк" как основной акционер "Уралмашзавода" инвестировал более 17 млрд. руб. в развитие завода.

4. Основные изменения в формировании новой продуктовой линейки состоят в применении принципов модульности (изделие собирается из типовых узлов) при производстве серийных изделий. Это позволит к 2020 г. увеличить выручку "Уралмашзавода" почти в 2 раза до 13,1 млрд. руб. К 2016 г. доля модульной продукции достигнет 58%, к 2020 г. - 72%.

5. В ближайшей перспективе новые продуктовые линейки как основа роста продаж "Уралмашзавода" будут развиваться прежде всего путем создания альянсов с владельцами технологий и приобретения передовых разработок в таких областях, как производство оборудования по циклично-поточным технологиям, компактных цементных линий, крупных рудных мельниц, сортовых металлургических мини-заводов, мобильных буровых установок грузоподъемностью до 125 т.

6. В среднесрочной перспективе "Уралмашзавод" может развивать свою новую продуктовую линейку по следующим направлениям:

- карьерные самосвалы: сильные стороны "Уралмашзавода" - наличие компетенций в основных переделах изготовления (крупногабаритные узлы, сварка, сборка), возможность сбыта через существующую клиентскую базу горнодобывающих компаний, предложение рынку комплекса "экскаватор-самосвал";
- гидравлические экскаваторы: сильные стороны "Уралмашзавода" - понимание концепции изготовления машины, наличие компетенций в основных переделах изготовления (крупногабаритные узлы, сварка, сборка), воз-

можность сбыта через существующую клиентскую базу горнодобывающих компаний;

- оффшорные буровые платформы: сильные стороны "Уралмашзавода" - наличие опыта изготовления платформ данного вида.

7. Ключевая роль в развитии новой продуктовой линейки и совершенствования уже выпускаемой продукции отводится научно-исследовательским и опытно-конструкторским разработкам (НИОКР), а также инновациям, реализуемым в Группе "ОМЗ" на основе "Фабрики инноваций". Целью проекта "Фабрика инноваций" является поддержка развития и реализации инновационных идей, потенциально приводящих к увеличению выручки Группы "ОМЗ" и ОАО "Уралмашзавод" за счет разработки и реализации новых технологий и продуктов, выхода на новые рынки, а также повышающие эффективность коммерческой, производственной, организационной деятельности, при условии потенциальной возможности обеспечения защиты создаваемых в процессе развития и реализации инновационных идей и представляющих коммерческую ценность объектов.

8. В географическом разрезе помимо традиционных рынков, присутствие "Уралмашзавода" будет усиливаться в Юго-Восточной Азии и Латинской Америке.

9. Для решения объявленных стратегических задач "Уралмашзаводу" необходимо организовать производственный процесс, внутризаводскую логистику и инфраструктуру предприятия в соответствии с лучшими мировыми стандартами. С этой целью на предприятии реализуется программа компактизации производства, предполагающая высвобождение неэффективно используемых производственных площадей и земельных участков и концентрации основных производственных переделов в современно оснащенных зданиях и сооружениях. Предполагается, что на базе высвобождаемых производственных площадей и земельных участков будет создан бизнес-парк.

10. Основа компактного производства - насыщенные высокопроизводительным оборудованием современные производственные цеха. Переоснащение цехов высокопроизводительным оборудованием будет осуществляться на основе глубокого технического аудита существующего оборудования и определения необходимого оборудования для производства новой продуктовой линейки, в том числе и кооперации с внешними организациями.

11. Советом директоров ОАО "Уралмашзавод" принято решение о реорганизации металлургического комплекса завода на базе "Уральского металлургического завода" (с последующим его включением в состав УЗТМ) с остановкой старых цехов к концу года по следующим основным причинам:

- металлургическое производство УЗТМ, построенное в 1930-х годах, морально и физически устарело и проработало без модернизации более 40 лет;
- по результатам проверок "Ростехнадзором" металлургического комплекса получены предписания, на выполнение которых требуются более 1 млрд. руб. Значительных средств также требует поддержание в работоспособном состоянии устаревшего, не отвечающего требованиям сегодняшнего дня оборудования;
- длительная эксплуатация существующего металлургического комплекса в нынешнем состоянии невозможна из-за ограничений, накладываемых возрастом зданий и сооружений, новыми правилами промбезопасности, современными требованиями экологии. Кроме того, проект модернизации существующего металлургического комплекса на тех же производственных площадях получил отрицательное заключение "ГлавГосЭкспертизы" (заключение №218-12/ЕГЕ-1984/03 от 25 июня 2012 г.).

12. При реорганизации металлургического комплекса вплоть до пуска новых мощностей на базе "Уральского металлургического завода" до 80% металлургических заготовок для нужд "Уралмашзавода" будет поставляться с родственных предприятий Группы "ОМЗ".

13. Суммарный эффект от реорганизации металлургического комплекса "Уралмашзавода" оценивается в 830-1100 млн. руб. в год.

14. Компактизация производства на основе использования современного станочного парка приведет к неизбежному высвобождению избыточного персонала, занятию низкопроизводительным и неэффективным трудом.

15. Приоритетом "Уралмашзавода" в решении кадровой проблемы является максимальная социальная защита и адаптация высвобождаемых работников за счет реализации программ обучения и переобучения, овладения смежными профессиями, разработки компенсационных пакетов для работников, пожелавших прекратить трудовые отношения с заводом, а также привлечение молодых специалистов с высоким уровнем образования для работы на современном оборудовании. Задача омоложения кадрового состава "Уралмашзавода" решается путем ранней профориентации учащихся колледжей и студентов

профильных институтов, привлечением выпускников учебных заведений для стажировки на заводе, программами наставничества.

16. С целью достижения плановых показателей по эффективности и конкурентоспособности "Уралмашзавода" реализуются многочисленные программы подготовки и переподготовки высококвалифицированных рабочих и специалистов, включая развитие Учебного центра "Уралмашзавода", создание первой в России образцовой фабрики (совместно с McKinsey), развитие корпоративной культуры, развитие социальных программ, развитие конструкторской школы, создание системы управления кадровым резервом и др. На собственные программы развития и закрепления персонала до 2020 г. будет направлено более 200 млн. руб.

17. Для завершения всех запланированных бизнес-планом мероприятий по повышению эффективности и конкурентоспособности "Уралмашзавода" инвестиционная программа предусматривает финансирование в 2014-2016 гг. в 5,5 млрд. руб., а в 2017-2020 гг. - около 5 млрд. руб. (Пресс-служба ОАО "Уралмашзавод"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)

ХИМИЧЕСКОЕ И НЕФТЯНОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ

УКРАИНА: ПАО «БЕРДИЧЕВСКИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД «ПРОГРЕСС» ПРЕЗЕНТОВАЛО НОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ПРЕДПРИЯТИЙ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Бердичевский машиностроительный завод "Прогресс" принял участие в XVII международной выставке "Химия-2013", проходившей в Центральном выставочном комплексе на Красной Пресне. В 2013 г. выставка "Химия-2013" представила 563 компании из 24 стран, в том числе 350 крупнейших предприятий химической отрасли.

На протяжении многих лет завод "Прогресс" является участником данной выставки и в очередной раз представил широкий ассортимент продукции и технологические новинки, а также возможности применения оборудования в производственных процессах химической отрасли промышленности.

Участники выставки могли обсудить интересующие их вопросы с представителями завода (коммерческим директором А. Самойленко, руководителем группы "Оборудование для химической промышленности" В. Чучманом, специалистом группы "Оборудование для химической промышленности" А. Тищенко), а также директором уральского представительства БМЗ "Прогресс" (ООО "ПрогрессУралИнжиниринг") Дмитрием Злобиным и получить необходимую информацию о выпускаемой ПАО "БМЗ "Прогресс" продукции и новых разработках предприятия.

ПАО "Бердичевский машиностроительный завод "Прогресс" - одно из старейших предприятий Украины - в 2010 г. отметило 130-летие. Предприятие занимает ведущие позиции на национальном рынке машиностроения. На сегодняшний день завод изготавливает фильтровальное, сушильное, емкостное, теплообменное оборудование, газоочистное оборудование для отходящих газов (рукавные и электрофильтры), а также промышленные металлоконструкции (мостовые, защитные и другие).

Продукция предприятия применяется в химической, металлургической, горнорудной, горнодобывающей, угольной, нефтегазодобывающей, гидрометаллургической, пищевой промышленности. На сегодняшний день предприятие успешно поставляет свою продукцию в более чем 35 стран. В 2000 г. немецкой компанией TGA заводу "Прогресс" вручен сертификат соответствия системы качества требованиям стандарта ISO 9001:2008. (Пресс-релиз ПАО "БМЗ "Прогресс"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

УКРАИНА: ПАО «СУМСКОЕ НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ ИМ. М. ФРУНЗЕ» ИЗГОТОВИЛО ЦЕНТРИФУГИ ДЛЯ РОССИЙСКОГО ПРОИЗВОДИТЕЛЯ САХАРА

ПАО "Сумское НПО им. М. Фрунзе" изготовило и успешно завершило испытания сахарных центрифуг по заказу российской компании "Магеллан". Основная особенность данного контракта заключается в том, что в последний раз подобное оборудование на предприятии выпускали более 10 лет назад.

Согласно договоренности с заказчиком, сумские машиностроители изготовили две единицы центрифугального оборудования типа ФПИ-1321К-01.

Данные центрифуги предназначены для обработки сахарных утфелей (т. е. смеси кристаллов сахарозы и патоки) промежуточного, аффинационного и конечного продуктов свеклосахарных производств. Предлагаемое предприятием оборудование управляется автоматически, выполняет фильтрацию, осадок выгружает инерционно. Вес одной такой центрифуги превышает 5 т.

Готовая продукция прошла испытания и во второй декаде ноября будет отгружена в адрес заказчика.

В последний раз подобные сахарные центрифуги изготавливались в объединении чуть больше 10 лет тому назад. "В тоже время наше оборудование до сих пор активно эксплуатируется практически на всех сахарных заводах стран СНГ, что свидетельствует о его надлежащем качестве, надежности и высоком эксплуатационном ресурсе", - отмечает начальник бюро стандартного оборудования НПО им. Фрунзе Руслан Грищенко. (Metalmonitor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua/))

**УКРАИНА: ПАО «СУМСКОЕ НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ ИМ. М. ФРУНЗЕ»
ВЫПОЛНЯЕТ ОЧЕРЕДНОЙ ЗАКАЗ ЗАО «ТЕРНЕФТЕГАЗ»**

ПАО "Сумское НПО им. М. Фрунзе" изготавливает партию теплообменного оборудования по заказу ЗАО "Тернефтегаз" (Россия). Продукция войдет в состав установки комплексной подготовки газа на Термокарстовом газоконденсатном месторождении, обустройством которого активно занимается компания-заказчик.

Согласно контракту, специалисты Сумского научно-производственного объединения спроектировали и в настоящее время приступили к изготовлению девяти единиц теплообменного оборудования. Две из них - это технологически сложные блоки совмещенных теплообменников, основная задача которых - рекуперация холода углеводородного газа потоком осушенного газа. Еще семь представляют собой единичные теплообменные аппараты различного назначения, в том числе: для подогрева газового конденсата, рекуперации холода сдросселированного конденсата потоком осушенного газа, охлаждения стабильного газового конденсата газом дезанизации, охлаждения газа регенерации.

Теплообменное оборудование оснащается необходимыми комплектами арматуры, трубопроводов и деталей труб, металлоконструкциями и опорами, благодаря чему будут созданы максимально комфортные условия для их эксплуатации службами заказчика. По мере готовности продукция проходит несколько уровней испытаний, тем самым гарантируя поставку полной заводской готовности.

Отгрузка оборудования будет осуществлена до конца 2013 г. Как отмечает ведущий менеджер управления по продажам НПО им. Фрунзе Сергей Утенко, данный контракт стал логическим продолжением сотрудничества между сумскими машиностроителями и компанией "Тернефтегаз" в рамках обустройства Термокарстового промысла. В частности, в этом году предприятие изготовило для нужд заказчика 4 адсорбера с арматурными блоками. Кроме того, в настоящее время заканчивается производство 3 полнокомплектных блоков колонн дезанизации, отгрузка которых также будет завершена до конца 2013 г. (Персс-релиз ПАО "Сумское НПО им. М. Фрунзе"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**УКРАИНА: ПАО «СУМСКОЕ НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ ИМ. М. ФРУНЗЕ» ПОДПИСАЛО
КОНТРАКТ НА ИЗГОТОВЛЕНИЕ ПАРТИИ АДСОРБЕРОВ ДЛЯ ОСНАЩЕНИЯ УСТАНОВКИ ОСУШКИ ГАЗА**

Сумское научно-производственное объединение им. Фрунзе, входящее в Группу "Энергетический стандарт" бизнесмена Константина Григоришина, подписало контракт с британской компанией Petro Gas LLP на изготовление партии адсорберов для оснащения установки осушки газа, которая строится в Туркменистане в рамках о развития крупного нефтегазового проекта "Багтырлык". Как сообщается в пресс-релизе объединения, в рамках контракта, стоимость которого не разглашается, сумским машиностроителям необходимо спроектировать, изготовить и отгрузить заказчику в четвертом квартале 2014 г. 12 единиц оборудования.

Главная особенность адсорберов заключается в том, что осушку попутного газа они будут производить с помощью силикагеля. По словам начальника отдела продаж по Средней Азии и странам СНГ Александра Месхия, высота единицы такого оборудования превышает 11 м, внутренний диаметр достигает 3 м, а масса - почти 70 т. "Данный контракт - это второй опыт сотрудничества Сумского НПО им. Фрунзе с британской корпорацией Petro Gas LLP. Ранее компании совместно работали на дожимной компрессорной станции "Хазар" в Туркменистане", - отмечается в пресс-релизе.

Сумское НПО им. Фрунзе является одним из крупнейших в Европе производителей газоперекачивающих агрегатов и комплектных компрессорных станций различного назначения; широкой номенклатуры насосов, компрессоров, центрифуг, оборудования для химической, газовой и нефтеперерабатывающей промышленности, атомных электростанций. (Metalmonitor/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**СНГ: ГК «ПЕРМСКАЯ КОМПАНИЯ НЕФТЯНОГО МАШИНОСТРОЕНИЯ» (ПКНМ)
ПОСТАВИТ В БЕЛАРУСЬ ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ БУРЕНИЯ И РЕМОНТА СКВАЖИН**

Группа компаний "Пермская компания нефтяного машиностроения" по итогам тендера произведет и поставит переводники для бурильных колонн для РУП "Производственное объединение "Белоруснефть" (Беларусь).

Общая сумма контракта составляет около 12 млн. руб. Поставки в Беларусь будут осуществляться в первом квартале 2014 г. Изготовленное оборудование будет использоваться для бурения и ремонта скважин на нефтяном месторождении в районе Речицы (Гомельской обл.).

Переводники, производимые ПКНМ, применяются при проведении буровых, ремонтных и геологоразведочных работ для соединения между собой отдельных частей бурильной колонны или присоединения к ней инструмента с различными типоразмерами. Ранее ПКНМ уже изготавливала для "Белоруснефти" бурильные трубы и переводники для бурильных колонн. Сотрудничество между компаниями длится более 5 лет. Владимир Жаренников, директор ЗАО "ПКНМ": "Мы сотрудничаем с "Белоруснефтью" уже достаточно давно. И перешли от единичных заказов к долгосрочным контрактам и комплексным поставкам. Я считаю, что это разумное решение использовать и буровые трубы, и переводники одного производителя. Таким образом, буровая компания может избежать проблем, связанных с несовместимостью оборудования". (Пресс-служба ПКНМ/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ: ОАО «КРИОГЕНМАШ» ПОСТРОИТ
ЗАВОД ПО ПРОИЗВОДСТВУ ОБОРУДОВАНИЯ РАЗДЕЛЕНИЯ ВОЗДУХА**

Компания STEP возведет научно-производственный комплекс в Московской области для ОАО "Криогенмаш". Объект расположен в Балашихе (Московской обл.). Сумма контракта составляет 667 млн. рублей. Площадь объекта - 24 тыс. кв. м.

Сегодня ОАО "Криогенмаш" ведет масштабную модернизацию производственных мощностей. Для этого строится производственный комплекс, учитывающий новые направления развития продуктовой линейки компании "Криогенмаш". Инвестиции в создание производства превышают 2,3 млрд. руб.

STEP выполнит весь комплекс генподрядных работ на объекте: земляные и общестроительные работы, монтаж кранов и подъемных механизмов, прокладку сетей и коммуникаций, монтаж и пусконаладку систем жизнеобеспечения здания. Планируемое окончание строительства - октябрь 2014 г.

ОАО "Криогенмаш" является крупнейшей компанией в России по производству технологий и оборудования для разделения воздуха и снабжения техническими газами. На оборудовании, изготовленном предприятием, производится около 80% годового объема технических газов в РФ. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

«Машиностроение Украины, СНГ, мира» – <http://ukrmach.dp.ua/>

РОССИЯ: ООО «РУССКИЕ НАСОСЫ» ПРИМЕНЯЕТ ИННОВАЦИИ ДЛЯ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ В ОБЛАСТИ НАСОСостроения

Специалисты ООО "Русские насосы" применили технологию моделирования задач литья при изготовлении рабочих колес диаметром до 800 мм с применением мультидисциплинарных и многостадийных надотраслевых суперкомпьютерных технологий для прогнозирования появления литейных дефектов путем использования гибридной литейной оснастки.

Срок изготовления рабочих колес для насосов сократился до 45 дней.

Данный инновационный подход позволил компании ООО "Русские насосы" разработать и пустить в производство типоразмерный ряд центробежных насосов по типу Д, полупогружных, многоступенчатых, химических и герметичных в общепромышленном и специальном исполнении. В конструкции насосов применены специальные материалы, обеспечены высокие требования к надежности. (Пресс-служба ООО "Русские насосы"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ОАО «УРАЛХИММАШ» ОТГРУЗИЛО ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ОАО «НОВОКУЙБЫШЕВСКИЙ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЙ ЗАВОД»

ОАО "Уралхиммаш" по заказу дочерней компании НК "Роснефть" - Новокуйбышевского НПЗ, изготовило и отгрузило горячий сепаратор высокого давления гидроочистки V-305.

Масса аппарата - 85,4 т, высота - 17,6 м, диаметр - 3,5 м.

Для предприятий НК "Роснефть" завод "Уралхиммаш" за последние два года изготовил и отгрузил 21 единицу колонного и реакторного оборудования. В настоящее время в цехах ОАО "Уралхиммаш" изготавливаются три колонны для Новокуйбышевского завода масел и присадок и Куйбышевского НПЗ. (Портал машиностроения/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ОАО «УРАЛХИММАШ» ИЗГОТОВИТ РЕАКТОР ДЛЯ ОАО «АНГАРСКАЯ НЕФТЕХИМИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ»

По решению закупочной комиссии ОАО "Ангарская нефтехимическая компания" (НК "Роснефть") ОАО "Уралхиммаш" названо победителем в тендере на поставку реактора гидроочистки Р-1 установки Л-35/11-1000 на НПЗ ОАО "АНХК".

Масса реактора - 67,3 т, высота - почти 10,5 м, диаметр - 3,6 м. Рабочие параметры реактора гидроочистки: давление - 2,6 МПа, температура - 420 град. С.

Оборудование будет выполнено из хроммолибденовой стали, которая обеспечивает надежную и безопасную работу реактора в токсичной, высокотемпературной и взрывопожароопасной среде.

Отгрузить готовое оборудование планируется в III квартале 2014 г.

ОАО "Уралхиммаш" имеет опыт поставки оборудования в адрес ОАО "АНХК":

- в 2012-2013 гг. были изготовлены и поставлены четыре единицы емкостного оборудования и шесть колонн для установки по производству МТБЭ. Общая масса оборудования составила порядка 200 т;

- в рамках субподрядного контракта с ОАО "Ижорские заводы" для ОАО "АНХК" были изготовлены и отгружены два комплекта реакторов гидроочистки Р-101, также изготовленные из хромомолибденовой стали. Общая масса поставленного реакторного оборудования составила 700 т.

ОАО "Уралхиммаш" изготавливает оборудование для предприятий нефтехимической, нефте и газоперерабатывающей отраслей промышленности, для химической отрасли, предприятий черной и цветной металлургии, предприятий традиционной и атомной энергетики, для предприятий строительной промышленности.

ОАО "Уралхиммаш" имеет сертификат на право изготовления сосудов под давлением по требованиям кода ASME (Секция VIII Раздел 1 Клеймо "U"). В апреле 2011 г. ОАО "Уралхиммаш" успешно прошло аудит на расширение области сертификации по коду ASME (Секция VIII Раздел 2 Клеймо "U2"). (Пресс-релиз ОАО "Уралхиммаш"/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ: SIEMENS AG ПРОДАСТ ЧАСТЬ БИЗНЕСА ПО ТЕХНОЛОГИИ ОБРАБОТКИ ВОДЫ

Германский транснациональный концерн Siemens согласился продать часть бизнеса по технологии обработки воды фонду прямых инвестиций AEA Investors за 640 млн. евро (\$862,4млн.). Об этом сообщает информационное агентство Reuters.

Заявление было сделано за день до того, как новый финансовый директор Джо Кезер представил годовой отчет о деятельности компании. Инвесторы надеются, что он представит новую стратегию для Siemens.

При его предшественнике Петере Лешере, промышленный конгломерат, выпускающий множество промышленных товаров, начиная от газовых турбин для скоростных поездов до программного обеспечения для автоматизации производства, начал избавляться от активов, чтобы сократить расходы и уменьшить разрыв с конкурентами, такими как ABB из Швейцарии и американской General Electric.

Siemens, вторая по величине рыночной стоимости компания в Германии, производит, в том числе, оборудование для очистки воды, системы для чрезвычайного водоснабжения и дезинфекции воды.

По оценкам участников торгов, доход данного подразделения в прошлом году составил \$1,3 млрд., объем прибыли до вычета расходов по уплате налогов, процентов и начисленной амортизации (EBITDA) составил от \$70-80 млн. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира»

(<http://ukrmach.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчики печатного варианта журнала «Машиностроение Украины» могут **БЕСПЛАТНО получать его электронный вариант?**

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно обменяться баннерами с блогом «Машиностроения Украины» (<http://ukrmach.dp.ua>)? Доступ к блогу – **БЕСПЛАТНЫЙ**

ЭЛЕКТРОННАЯ И ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

КАЗАХСТАН: ЗАВОД ПО ПРОИЗВОДСТВУ ПЛАНШЕТОВ ДОЛЖЕН ПОКИНУТЬ СПЕЦИАЛЬНУЮ ЭКОНОМИЧЕСКУЮ ЗОНУ «МОРПОРТ АКТАУ»

Завод по производству планшетных компьютеров "Каспий Электроникс" должен будет покинуть специальную экономическую зону "Морпорт Актау" или сменить деятельность, пишет региональная газета "Актау-Лада" со ссылкой на председателя правления АО СЭЗ "Морпорт Актау" Амирбека Тулегенова.

Как поясняется в статье, в связи с тем, что в налоговом кодексе были внесены изменения, в частности, касающиеся деятельности СЭЗ, из перечня приоритетных видов был убран пункт "Иные виды деятельности", под который могло попасть практически любое предприятие. Приоритетными видами деятельности на территории СЭЗ "Морпорт Актау" являются: химическая промышленность; производство готовых металлических изделий; производство резиновых и пластмассовых изделий; металлургическая промышленность; производство машин и оборудования; производство прочих неметаллических минеральных продуктов; производство бытовых электрических приборов; производство изделий из кожи; производство нефтехимической продукции; складское хозяйство и вспомогательная транспортная деятельность и производство основных фармацевтических продуктов. "На сегодня "Каспий Электроникс" хоть и находится на территории СЭЗ, не является ее участником. Им нужно или менять направление деятельности под те приоритетные виды, которые нам будут подходить или уходить", - цитирует издание Тулегенова.

Также начальник СЭЗ не исключает того, что после окончания судебных процессов, связанных с заводом планшетов, предприятие сможет возродиться.

Проект по производству планшетников и радиоэлектроники в СЭЗ "Морпорт Актау" вошел в программу форсированного индустриально-инновационного развития Казахстана и в декабре 2011 г. был торжественно пущен в эксплуатацию во время телемоста, посвященного 20-летию независимости с участием президента Казахстана. Предполагалось производить 67 тыс. планшетников, 40 тыс. телевизоров и 43 тыс. мониторов в год. В сентябре финансовая полиция доказала, что на первом казахстанском заводе по сборке планшетных компьютеров "Акку" на территории специальной экономической зоны "Морпорт Актау" не было никакого производства, все планшеты закупались в Китае.

Следствие также установило, что оборудование, представленное на 600 млн. тенге, фактически стоило 20 млн. тенге. По данным следствия, оно по техническим характеристикам и не предназначалось для сборки планшетных компьютеров.

По обвинению проходят один из бывших руководителей АО "НК "СПК "Каспий" и руководитель ТОО "JX Company" и ТОО "Caspian Electronics", они обвиняются в завладении 75% доли ТОО "Caspian Electronics" на 600 млн. тенге. В настоящее время дело находится на рассмотрении суда. ([Forbes.kz](http://forbes.kz)/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua))

РОССИЯ: ОПУБЛИКОВАНА СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ ИТ-ОТРАСЛИ НА 10 ЛЕТ

Председатель правительства РФ Дмитрий Медведев распоряжением №2036-р от 1 ноября утвердил "Стратегию развития отрасли информационных технологий в РФ на 2014-2020 гг. и на перспективу до 2025 г.".

Распоряжение предписывает всем федеральным органам исполнительной власти руководствоваться положениями стратегии при разработке и реализации программных документов, включая государственные программы.

Положения стратегии также рекомендовано использовать органам государственной власти субъектов РФ при разработке региональных программных документов.

Реализация стратегии, разработанной Минкомсвязью России совместно с другими органами власти, Российской академией наук, университетами и ИТ-сообществом, предполагает акцент на развитии человеческого капитала и образования в области ИТ, поддержке исследований в определенных стратегией приоритетных направлениях ИТ, повышении сравнительной конкурентоспособности российской юрисдикции для работы ИТ-компаний и развитии экспорта ИТ. Кроме того, стратегия охватывает вопросы поддержки развития малого бизнеса и ИТ-стартапов, популяризации ИТ как формы деятельности среди молодежи, повышение компьютерной грамотности населения.

В число внешних условий реализации стратегии входит расширение использования ИТ в российской экономике, обеспечение доступного гражданам широкополосного доступа в Интернет на территории страны, открытие государственных баз данных.

Реализация данной стратегии возможна по двум сценариям. При базовом сценарии к 2020 г. ИТ-отрасль вырастет в 1,5 раза - с 270 до 410 млрд. руб. При форсированном сценарии, который предполагает системную реализацию мер в предложенных направлениях и согласованную работу органов власти, ИТ-отрасль вырастет в 2,3 раза до 620 млрд. руб., а ИТ-рынок России до 1 трлн. руб.

"Стратегия - основной элемент планирования государственной поддержки развития ИТ-отрасли на следующие 10 лет, - говорит заместитель министра связи и массовых коммуникаций Марк Шмулевич. - Она впервые фиксирует на уровне правительства важность этой отрасли для всей экономики России и определяет направления работы различных органов власти. Контроль за реализацией стратегии выведен на уровень профильной правительственной комиссии. В несколько этапов будет доработан перечень мер по развитию ИТ-отрасли с учетом стратегии. До конца марта 2014 г. мы завершим анализ того, какие мероприятия по развитию отрасли уже реализуются в рамках программ различных ведомств, и как они реализуются. Наконец, летом 2014 г., с учетом результатов этого анализа, представим отдельную подпрограмму именно по развитию ИТ-отрасли".

Проект стратегии, согласованный с экспертным сообществом, был представлен министром связи и массовых коммуникаций РФ Николаем Никифоровым на заседании правительства, в ходе которого стратегия получила положительные отзывы Кабинета министров. ([RusCable](http://ruscable.ru)/ [Машиностроение Украины, СНГ, мира](http://ukrmach.dp.ua))

РОССИЯ: ООО «СИМЕНС ТРАНСФОРМАТОРЫ» ПОДПИСАЛО КОНТРАКТ НА ПОСТАВКУ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ ОАО «РУСГИДРО»

Первым трансформаторным оборудованием, произведенным ООО "Сименс Трансформаторы" (Воронеж) для ОАО "РусГидро", станут два силовых трансформатора ТД 25 МВА 110 кВ для Зарагижской малой ГЭС. Данная гидроэлектростанция является нижней ступенью Нижне-Черекского каскада ГЭС, входящего в состав Малых ГЭС Кабардино-Балкарии.

Сотрудничество ООО "Сименс Трансформаторы" с ОАО "РусГидро" началось с технического аудита завода, в ходе которого оценивались производственная среда, система менеджмента качества, квалификация сотрудников завода, а также готовность технологических процессов к выпуску трансформаторного оборудования. По результатам аудита "Сименс Трансформаторы" получил положительное заключение экспертов и возможность участвовать в будущих проектах ОАО "РусГидро" не только в России, но и в странах Средней Азии. "Я надеюсь, что реализация проекта для Зарагижской МГЭС позволит продемонстрировать руководству компании "Русгидро", что завод "Сименс Трансформаторы" является лучшим поставщиком силовых трансформаторов в России, обеспечивающим одновременно высочайшее качество, разумный срок поставки и конкурентную стоимость оборудования", - говорит директор по сбыту ООО "Сименс Трансформаторы" Антон Поплавский. ([RusCable/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ: ООО «ЮЖНОУРАЛЬСКИЙ АРМАТУРНО-ИЗОЛЯТОРНЫЙ ЗАВОД» (ЮАИЗ) ПРОДЛАЖАЕТ МОДЕРНИЗИРОВАТЬ ЗАВОДСКОЙ ИСПЫТАТЕЛЬНЫЙ ЦЕНТР

В Испытательном центре Южноуральского арматурно-изоляторного завода пущена в эксплуатацию новая установка УИВ-500. Она предназначена для испытания изоляторов и другой электротехнической продукции переменным током промышленной частоты 50 Гц напряжением до 500 кВ на пробой.

Новая установка приобретена взамен морально и физически устаревшего трансформатора TUR WP 175/350, рассчитанного на переменное напряжение 350 кВ.

Как сообщает пресс-служба ЮАИЗ, новая установка конструктивно отличается от предшественника. Внешне она напоминает серебристый телескоп, направленный в небо, а не обычный трансформатор. Но различия не только визуальные. Установка УИВ-500 - современное надежное оборудование, позволяющее изменять испытательное напряжение от 0 до 500 кВ с любой скоростью и большой точностью. Для регистрации показаний измеренных значений используются цифровые приборы с запоминанием результатов. "С помощью нового оборудования, как и прежде, проводятся испытания всех видов изоляторов (стеклянных и фарфоровых) на пробой в диэлектрической среде. Кроме того, установка УИВ-500 позволяет проводить и новые виды испытаний. В частности, измерение частичных разрядов полимерных изоляторов, - рассказывает технический директор ЮАИЗ Владимир Головин. - Но самое важное то, что система управления новой установкой и задача параметров работы полностью отличаются от прежней схемы.

Словом, в рамках взаимоотношений с партнерами, в том числе иностранными, новое оборудование дает нам уверенность в непрерывной работе и стабильности показаний. Реализация проекта по установке УИВ-500 повышает конкурентоспособность нашей продукции".

Производитель нового оборудования - ОАО "TEST-SET" (Санкт-Петербург). По предварительной договоренности, поставщики установки обучили персонал центра, и заводские испытатели легко справляются с управлением этим современным оборудованием. ([RusCable/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА: КОМПАНИИ ASEA BROWN BOVERI LTD. (ABB) И STATOIL ASA БУДУТ СОВМЕСТНО РАЗРАБАТЫВАТЬ ТЕХНОЛОГИИ КАБЕЛЬНЫХ СИСТЕМ ДЛЯ ГЛУБОКОВОДНОЙ ПРОКЛАДКИ

Группа компаний ABB заключила соглашение о реализации совместной отраслевой программы (JIP) с норвежской нефтегазовой компанией Statoil. Этот проект предусматривает разработку решений для систем передачи, распределения и преобразования энергии, предназначенных для электропитания и управления подводными насосами и газовыми компрессорами на глубине до 3000 м и на трассах большой протяженности.

Данное соглашение является важным этапом на пути разработки комплексных технологий подводных систем добычи нефти и газа. Компания Statoil руководит этим проектом от имени других нефтяных компаний-участников, а компания ABB отвечает за разработку новой технологии, основываясь на результатах исследований, проведенных ABB и Statoil в 2012 г. Общая стоимость проекта - \$100 млн., при этом проект будет совместно финансироваться всеми компаниями-участниками. Программа рассчитана на пятилетний период и должна стать ключевым этапом разработки технологий, необходимых для создания мощных подводных насосных и газоперекачивающих установок, планируемых для использования на норвежском континентальном шельфе, в Мексиканском заливе и при разработке других нефтегазовых месторождений.

Использование подводных насосов и газовых компрессоров способствует повышению коэффициента использования нефтяных и газовых ресурсов благодаря более высоким темпам отбора нефти и газа, снижению производственных расходов и дальнейшей разработке глубоководных технологий. В ходе реализации проекта будут разработаны решения для передачи электроэнергии мощностью до 100 МВт на расстояние 600 км, на глубине до 3000 м. Такие решения необходимы для разработки удаленных нефтяных и газовых месторождений, расположенных вдалеке от других инфраструктур. Новая технология подводного распределения электроэнергии позволит обеспечивать электропитание нескольких потребителей, таких как насосные станции и компрессорные установки, через один силовой кабель. В результате инвестиционные расходы значительно сократятся по сравнению с существующими решениями, когда один кабель используется для каждой отдельной нагрузки. Предполагается, что новая технология обеспечит экономии не менее чем \$500 млн., если восемь устройств потребления электроэнергии будут связаны при помощи одного единственного кабеля, проложенного на расстоянии 200 км от другой инфраструктуры.

Для обеспечения компактных и надежных решений оборудование будет заключено в заполненные жидкостью резервуары с компенсацией по давлению, при этом все компоненты будут подвергнуты тщательным испытаниям при такой величине давления, которое они будут испытывать на заданной глубине. Программа предусматривает квалификацию материалов и компонентов, рабочий проект и полномасштабные испытания распределительного блока на 36 кВ и двух приводов с регулируемой скоростью для насосных установок и газовых компрессоров. ([RusCable/Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА: TOSHIBA ELECTRONICS EUROPE (TEE) ВЫПУСТИЛА ИНТЕГРАЛЬНУЮ СХЕМУ ДЛЯ УПРАВЛЕНИЯ БЕСЩЕТОЧНЫМИ ЭЛЕКТРОДВИГАТЕЛЯМИ ПОСТОЯННОГО ТОКА В АВТОМОБИЛЬНЫХ НАСОСАХ

Компания Toshiba Electronics Europe (TEE) выпустила интегральную схему (ИС) бездатчикового контролера со встроенными предварительными драйверами для бесщеточных трехфазных электродвигателей, применяемых в автомобилях. При активации этой системы в автомобилях, оснащенных системой сокращения времени работы двигателя на холостых оборотах, новая ИС TB9061AFNG позволяет легко переключать привод насосов охлаждения двигателя и масляных насосов с автомобильного двигателя на электродвигатель.

ИС TB9061AFNG рассчитана на диапазон рабочих температур от -40 до +125 град. С, что делает ее идеальным вариантом для использования в таких горячих средах, как моторные отсеки автомобилей.

Традиционно в драйверах для электродвигателей применяются внешние датчики Холла, измеряющие угловое положение и скорость вращения. В противоположность этому созданная Toshiba ИС драйвера для бесщеточного электродвигателя обеспечивает управление этим электродвигателем посредством прямоугольных импульсов с углом 120 град., используя линию входного сигнала, измеряющую наведенное напряжение и выходную мощность трехфазных электродвигателей, и не нуждаясь в датчиках Холла.

Применение такой ИС даст возможность упростить конфигурацию системы и уменьшить размер печатной платы, тем самым сократив материальные затраты и снизив общую стоимость системы. Управление оборотами электродвигателя может осуществляться либо по входному сигналу постоянного тока, либо по входному ШИМ-сигналу. ИС размещена в корпусе SSOP24 с размерами 7,8x7,6x1,2 мм и рассчитана на рабочий диапазон напряжения 5,5-18 В.

ИС имеет несколько диагностических цепей и функций управления драйвером, включая цепь обнаружения перегрузки по току, цепь ограничения тока привода электродвигателя, цепь обнаружения перегрева (как внутреннего, так и внешнего), а также цепи обнаружения слишком высокого или слишком низкого напряжения питания ИС. Кроме того, ИС оснащена цепью обнаружения блокировки электродвигателя и выхода его мощности за пределы и цепью автоматического обратного управления.

Поставка пробных образцов уже началась, а начало серийного производства запланировано на март 2014 г. (RusCable/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ: LENOVO GROUP LTD. УВЕЛИЧИЛА ПРИБЫЛЬ ВО II КВАРТАЛЕ 2013 ФИНАНСОВОГО ГОДА

Компания Lenovo Group Ltd., крупнейший в мире производитель персональных компьютеров, увеличила чистую прибыль во II квартале 2013 ф. г. на 36% и повысила долю на мировом рынке смартфонов и ПК.

По итогам II финквартала, который завершился для Lenovo 30 сентября, корпорация получила чистую прибыль в \$220 млн. против \$162 млн. годом ранее. Эксперты прогнозировали показатель прибыли на уровне \$202,7 млн.

Выручка за это время возросла на 13%, составив \$9,8 млрд. Аналитики, опрошенные агентством Bloomberg, ожидали прибыль на уровне \$202,7 млн. при продажах в \$9,41 млрд.

Выручка компании в Китае во II квартале 2014 ф. г. выросла на 1% до \$3,8 млрд., в остальных странах Азиатско-Тихоокеанского региона рост составил 1% до \$1,5 млрд. В странах Европы, Ближнего Востока и Азии выручка компании увеличилась на 26% до \$2,3 млрд. Выручка в Северной и Южной Америке выросла на 37% до \$2,2 млрд. по сравнению с тем же периодом 2012 г.

Продажи в ПК-сегменте снизились на 8,6% по сравнению с 2012 г. При этом Lenovo увеличила поставки на 2,8% до 14,2 млн. устройств, что соответствует доле в 17,6% и первой позиции в рейтинге ведущих ПК-производителей. Год назад китайская компания занимала 15,7% рынка.

Квартальные отгрузки смартфонов поднялись в годовом исчислении на 78%, составив 12,3 млн. единиц. В сегменте планшетов поставки Lenovo подскочили по сравнению с 2012 г. сразу на 420%, достигнув 2,3 млн. единиц. Это соответствует 4,8% глобального рынка. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

США: APPLE INC. КУПИЛА РАЗРАБОТЧИКА ЭЛЕКТРОННОГО АССИСТЕНТА CUE

Компания Apple купила стартап Cue, разрабатывающий электронного ассистента для устройств на iOS, сообщает TechCrunch. Сумма сделки составляет порядка \$50-60 млн. О сделке стало известно на следующий день после того, как разработчики объявили о грядущем свертывании своей деятельности.

Ранее сервис Cue носил название Greplin и был представлен тремя составляющими: сайтом, поисковым движком и iOS-приложением. Функционал сервиса - предоставлять информацию из самых разных пользовательских аккаунтов в социальных сетях и популярных сетевых ресурсах в виде ежедневной сводки. Схожий функционал есть у системы Google Now в операционной системе Android.

Ранее сайт сервиса поменялся на сообщение о том, что Cue прекращает деятельность, а вскоре представители Apple заявили журналистам CNET и TechCrunch о том, что Cue была поглощена. В Apple не разглашают целей приобретения, как и точную сумму сделки.

По всей видимости, в Apple намерены расширить функционал персонального помощника Siri, финальная версия которого вышла параллельно с релизом операционной системы iOS 7. Кроме того, корпорация может использовать разработки Cue в обновленном центре уведомлений. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

США: GENERAL CABLE ВЫПУСТИЛА НОВУЮ ЛИНЕЙКУ ВЛАГОСТОЙКИХ КАБЕЛЕЙ

Компания General Cable выпустила новую линейку влагостойких кабелей Gerco Brand HydroBloc. Эти кабели соответствуют требованиям UL и критериям испытания на проникновение влаги стандарта TIA-455-82B.

Кабели новой серии HydroBloc идеально подходят для использования внутри и вне помещений, а также для прокладки в трубопроводах во влажной среде. Кабели HydroBloc имеют усовершенствованную водонепроницаемую конструкцию, наружную оболочку, устойчивую к воздействию солнечного света и влаги, а также рипкорд для облегчения процесса зачистки (в конструкциях аудио и контрольных кабелей).

Кабели этой серии предлагаются в различных модификациях, экранированных и неэкранированных конструкций. Они предназначены для широкого спектра областей применения: передача данных, системы аудио, системы связи общего назначения, сети с ограничением мощности (кабели для систем пожарной сигнализации и прокладываемые в лотках), низковольтные системы управления промышленными процессами, кабели телевидения (CATV) и HDTV. (RusCable/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

США: ВЫРУЧКА IBM В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛАСЬ

Выручка IBM снизилась на 4% в III квартале, не оправдав прогнозы аналитиков Уолл-стрит, из-за слабых показателей в отделении по продаже компьютеров и ухудшению результатов на развивающихся рынках, сообщает Reuters.

Выручка компании снизилась до \$23,7 млрд., что оказалось хуже прогнозировавшихся аналитиками \$24,74 млрд. На развивающихся рынках снижение выручки составило 9%.

Выручка от продаж компьютеров и комплектующих снизилась на 17%.

Чистая прибыль в III квартале выросла на 6% в до \$4,0 млрд. или \$3,99 на акцию по стандартам non-GAAP против \$3,62 на акцию годом ранее. Опрошенные Reuters аналитики в среднем ожидали, что показатель достигнет \$3,96 на акцию. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

США: ПРИБЫЛЬ SEAGATE TECHNOLOGY INC. В I КВАРТАЛЕ 2013-2014 ФИНАНСОВОГО ГОДА УПАЛА

Прибыль одного из лидеров рынка жестких дисков, компании Seagate Technology Inc., в I квартале нового финансового года упала на 26%, что связано со снижением выручки от накопителей данных. По данным опубликованного Seagate отчета, в завершившемся 27 сентября трехмесячном периоде компания получила прибыль в \$427 млн. или \$1,16/акция. При этом годом ранее данный показатель составлял \$582 млн. или \$1,42/акция.

Без учета затрат на разработку продуктов и некоторых других пунктов прибыль вендора оказалась на уровне \$1,29/акция. По данным опроса, проведенного агентством Thomson Reuters, аналитики ожидали, что этот показатель составит \$1,30/акция.

Выручка компании в отчетном периоде упала на 6,5% до \$3,49 млрд., при том, что в данном квартале Seagate планировала получить доход между \$3,5 млрд. и \$3,6 млрд. Маржа операционной прибыли упала с 16,7% до 13,7%.

Помимо прочего, Seagate повысила размер квартальных дивидендов с \$0,05 до \$0,43 на акцию, что привело к росту дополнительных расходов примерно на \$71,4 млн. в год. Также стало известно, что в компании назначили двух новых руководителей.

Дейв Мосли, работающий в Seagate с 1996 г., стал технологическим директором и теперь несет ответственность за исследования и разработку. Роки Пиментел стал президентом по глобальным рынкам.

Компания Seagate стремится разнообразить продуктовую линейку, чтобы приспособиться к сложившимся на рынке условиям, где спрос на персональные компьютеры постоянно падает, а на смартфоны и планшеты - растет.

Seagate Technology - американская компания, один из крупнейших производителей жестких дисков и решений для хранения данных. Основана в 1979 г. в Дублине как Shugart Technology. Исполнительные офисы расположены в Скотс-Валли (Калифорния), исследовательский центр - в Питтсбурге (Пенсильвания). (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЮЖНАЯ КОРЕЯ: ПРИБЫЛЬ LG ELECTRONICS В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛАСЬ

Чистая прибыль корейской компании LG Electronics в III квартале снизилась на 34% до \$103 млн. Об этом сообщила пресс-служба компании. Операционный убыток подразделения по производству смартфонов составил \$75,5 млн. при уровне выручки в \$288,8 млн.

За прошедший квартал компания смогла реализовать около 12 млн. смартфонов, но этого количества оказалось недостаточно, чтобы удержать подразделения мобильных устройств на плаву. В августе LG выпустила на рынок модель смартфона G2 с диагональю 5,2 дюйма, но продажи оказались низкими, несмотря на агрессивную и дорогую маркетинговую кампанию. Операционная прибыль подразделения по разработке домашних развлекательных систем составила \$117,8 млн. Продажи телевизоров и медиапроигрывателей остались на высоком уровне, несмотря на то что сокращение мирового рынка телевизоров продолжается уже три квартала подряд. В целом компания показала выручку в \$12,5 млрд., что на 5% больше, чем год назад, но на 8,8% меньше, чем во II квартале.

Ситуацию могут поправить только новые разработки. Модель LG G Flex должна стать своего рода ответом на ранее представленный Galaxy Round от соотечественницы Samsung.

По оценке аналитиков IHS, продажи гибких OLED-дисплеев принесут в 2013 г. \$21,9 млн., а в 2014 г. - почти \$100 млн. В 2020 г. объем этого рынка достигнет \$11,7 млрд. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

ЮЖНАЯ КОРЕЯ: В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА

ПРОДАЖИ SAMSUNG ELECTRONICS НА РЫНКЕ ПЛАНШЕТОВ ДОГОНЯЮТ APPLE INC.

Компании Samsung в III квартале удалось продать 9,7 млн. планшетных компьютеров. Рост в годовом исчислении составил 123%. Об этом сообщает аналитическая компания IDC. Рекордный рост продаж обеспечил Samsung 20,4% рынка. В то же время Apple теряет долю. Всего за год с 40,2% она уменьшилась до 29,6%. Правда, в III квартале поставки iPad в годовом исчислении все-таки немного подросли: на 0,6% до 14,1 млн.

Samsung - не единственная компания на рынке, которая теснит Apple. Спрос на планшетики Asus подскочил на 53% в годовом исчислении до 3,5 млн., что обеспечило компании 7,4% рынка. Lenovo вообще побила все рекорды, увеличив поставки планшетов на 420%. Следом идет Acer с ростом на 346%.

Аналитики отмечают, что после выхода на рынок новых устройств Apple ситуация может измениться. iPad Air и iPad Mini с Retina-дисплеем только появились на полках магазинов и в III квартале не смогли обеспечить Apple достаточный объем выручки.

Мировые продажисмартфонов в III квартале достигли рекордно высокого уровня, о чем свидетельствуют исследования опубликованные компанией Strategy Analytics. При этом оказалось, что крупнейшая доля рынка принадлежит корпорации Samsung. По словам аналитиков из Strategy Analytics, в предыдущем квартале корпорация Samsung смогла реализовать в 2 раза больше мобильных телефонов, чем еще один лидер данного рынка - производящая iPhone компания Apple.

По данным отчета, отгрузки смартфонов Samsung в III квартале выросли на 55% и достигли 88,4 млн. устройств, таким образом доля рынка этой компании в анализируемом периоде составила 35%. Для сравнения, в трехмесячном периоде с июля по сентябрь 2013 г. показатели корпорации Apple поднялись на 26% до 33,8 млн. iPhone. Доля этого производителя на рынке снизилась до 13% с 16% в III квартале прошлого года. (РБК-Украина/[Машиностроение Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Машиностроении Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmach.dp.ua/>)