

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ

**Деловой
Мир**

журналистское агентство

Химия Украины

ЖУРНАЛ ВЫХОДИТ ДВА РАЗА В МЕСЯЦ С 2000 ГОДА



10-а Міжнародна Виставка

професійного прибирального обладнання,
обладнання для хімчисток та пралень,
професійної та побутової хімії – CleanExpo Ukraine

27–29 березня 2013

МВЦ, Київ, Україна

*Рішення
для чистоти*



www.cleanexpo.com.ua

Організатори:



ПРЕМ'ЄР ЕКСПО, вул. Пимоненка, 13, 4А/21, Київ,
тел.: +380 44 496 8645, факс: +380 44 496 8646
e-mail: clean@pe.com.ua, www.cleanexpo.com.ua



Спільно з:



№3 (321) 1 - 14 февраля 2013 г.



VI МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА-КОНФЕРЕНЦИЯ **2013**

КОМПОЗИТЫ И СТЕКЛОПЛАСТИКИ COMPOSITES & FIBERGLASS

24 - 25 АПРЕЛЯ

ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР

КОСАК
ПАЛАЦ

ЗАПОРОЖЬЕ
УКРАИНА

Адрес: г. Запорожье, ул. Победы 70-б

В ПРОГРАММЕ:

НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ

«Композитные материалы -
локомотив промышленности»

ТЕМАТИКА ВЫСТАВКИ

- Процессы и технологии производства КМ
- Оборудование и инструменты для обработки КМ
- Сырье, вспомогательные материалы и компоненты
- Промежуточная продукция и конечные изделия
- Сервисное обеспечение производства КМ

ОРГАНИЗАТОРЫ



Запорожская
торгово-промышленная палата



Научно-исследовательский институт
стеклопластиков и волокна

ОФИЦИАЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА



Национальное космическое
агентство Украины



Союз производителей композитов

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ МЕДИА-ПАРТНЕР

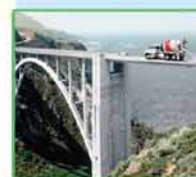


Издательский Дом
"Мир Композитов"

ИНФОРМАЦИОННЫЙ СПОНСОР



Химия
Украины



Оргкомитет: тел./факс: +38 (061) 213-50-26, 213-51-67; e-mail: expo4@cci.zp.ua www.expo.zp.ua

КАК ОПУБЛИКОВАТЬ РЕКЛАМУ В ЖУРНАЛЕ «ХИМИЯ УКРАИНЫ»

ISSN 1606-7304



Химия Украины

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ОБЛОЖКЕ				
Стоимость ОДНОГО объявления, грн. НДС не облагается				
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	I страница обложки	II страница обложки	III страница обложки	IV страница обложки
297x210 – 1 стр.	20 грн./ кв. см	4500	4200	4800
145x210 – 1/2 стр.	4000	3500	3200	3800
ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ВРЕЗЕ (35-38 стр. журнала)				
260x180 (4 страницы формата А-4)				9990
260x180 (2 стр. формата А-4 – 35-я и 36-я или 37-я и 38-я стр.)				5000
Объявления размером 1/2, 1/4 и 1/8 на 35-й и 38-й стр.				минус 10% стоимости рекламы на разво- роте
ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА РАЗВОРОТЕ (36-37 стр. журнала)				
260x180 (2 стр. формата А-4 – 35-я и 36-я – разворот)				7500
260x180 (1 стр. формата А-4)				3000
260x90 или 130x180 - 1/2 стр.				2000
130x90 или 65x180 - 1/4 стр.				1250
65x90 - 1/8 стр.				750

ЧЕРНО-БЕЛУЮ НА ВНУТРЕННИХ СТРАНИЦАХ		
Стоимость ОДНОГО объявления в ОДНОМ номере (НДС не облагается)		
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	в 1 номере	в 6 номерах
260x180 – 1 стр.	2000	1500
130x180 – 1/2 стр.	1000	750
130x90 – 1/4 стр.	500	370
	в 12 номерах	в 22 номерах
260x180 – 1 стр.	1000	800
130x180 – 1/2 стр.	500	400
130x90 – 1/4 стр.	250	200

Стоимость изготовления оригинал-макета рекламы – 10% стоимости рекламной площади.

Стоимость PR рекламы – ½ стоимости рекламной площади. (PR реклама может быть только черно-белой).

СКИДКИ РЕКЛАМНЫМ АГЕНТСТВАМ И ВЫСТАВКОМАМ – ОТ 20%

Предоплата производится в долларах США или евро, российских рублях по официальному курсу ЦБР или в украинских гривнях по официальному курсу Нацбанка Украины.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

Отправьте текст рекламного объявления по факсу: +38 056 3701434, 3701435 или e-mail: bw@business.dp.ua, указав его размер и количество публикаций. После поступления предоплаты Ваше объявление будет опубликовано в следующем номере журнала.

Текст рекламного объявления можно передать нам различными способами:

- просто как текст факсом или по e-mail - мы сами сделаем объявление и согласуем его с Вами;
- в виде графического файла *.tif, 300dpi, CMYK; Ваш логотип, если он должен присутствовать в объявлении, тоже надо прислать в виде такого же графического файла;
- само объявление можно прислать в виде графического файла.

Ответственность за достоверность объявлений несет рекламодатель, который отвечает за содержание предоставленных данных, за соблюдение авторских прав и прав третьих лиц, за наличие ссылок на лицензии и указаний на сертификацию продукции и услуг в порядке, предусмотренном законодательством.

Предполагается, что рекламодатель имеет право и предварительно получил все необходимые для публикации разрешения. Передачей материалов рекламодатель также свидетельствует о передаче журналу права на изготовление, тиражирование и распространение рекламы.

Материалы, отмеченные знаком ®, публикуются на правах рекламы.

- ▼ ЖУРНАЛ ИЗДАЕТСЯ С 2000 г.
- ▼ ЭЛЕКТРОННАЯ И ПЕЧАТНАЯ ВЕРСИИ
- ▼ <http://www.business.dp.ua/index.html>
- ▼ ВЫХОДИТ 24 РАЗА В ГОДУ
- ▼ 1 – 14 февраля 2013 г.

№3 (321)

Подписной индекс

21880 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

ОГЛАВЛЕНИЕ НОМЕРА

	Стр.
Цифры и факты	5
Регионы	8
Нефтехимия	9
Природный газ	18
Коксохимия	22
Каучук. Резина. РТИ	22
Полимерные изделия и синтетические смолы	27
Химические волокна и нити	35
Неорганическая химия	36
Органическая химия	39
Минудобрения. Средства защиты растений	41
Лакокрасочная продукция. Красители	46
Строительная химия	48
Бытовая химия	50
Биохимия	52
Фармация	53
Химическое оружие	62
Парфюмерия. Косметика	62
Фондовый рынок	65
Финансы. Цены. Пошлины	65
Электронная торговля. Интернет	66
Выставки. Конференции. Симпозиумы	67

**УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
ЖУРНАЛА «ХИМИЯ УКРАИНЫ»**

**- ЮЖНО-УКРАИНСКОЕ ЖУРНАЛИСТСКОЕ
АГЕНТСТВО «ДЕЛОВОЙ МИР»**

Свидетельство о госрегистрации
№4312 серия КВ от 16.06.2000 г.

▼ Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина.

▼ Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435

▼ E-mail: chemistry@business.dp.ua

▼ <http://www.business.dp.ua/index.html>

Главный редактор Тамара Мальцева
Выпускающий редактор Нона Вакуленко

Последующие перепечатка и распространение материалов журнала «Химия Украины» возможны только с разрешения редакции.

Тиражирование печатного варианта журнала выполнено с оригинал-макетов редакции на оборудовании ООО «Акцент ПП» (Запорожское шоссе, 40/194, Днепропетровск, Украина, тел.-факс: +38 056 7946105)

КАК ПОДПИСАТЬСЯ НА ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ «ХИМИИ УКРАИНЫ»

Подписной индекс

21880 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

НОВОСТИ ХИМИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ (1 РАЗ В ДЕНЬ)	
СТОИМОСТЬ (НДС не облагается)	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	300 грн.
ЖУРНАЛ «ХИМИЯ УКРАИНЫ» (1 РАЗА В МЕСЯЦ)	
	ПЕЧАТНЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	200 грн.
* - при подписке в редакции дополнительно 30 грн. за доставку 1 экз. в страны ближнего зарубежья, 50 грн. — в страны дальнего зарубежья.	
	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	150 грн.

Подписка для иностранных граждан организована в редакции.

Подписчик печатного варианта журнала «Химия Украины» может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в любой кодировке (*.doc, *.pdf или *.html).

РЕДАКЦИОННЫЙ ПОДПИСНОЙ ЛИСТ

Организация: Контактное лицо: Почтовый адрес: Тел.: Факс: E-mail: http://	Просим подписать на Новости химических предприятий - электронный вариант (файл *.doc) с " " 2013 г. на мес.
Журнал «Химия Украины» - печатный вариант с "1 " 2013 г. на мес. - электронный вариант в виде файла *.doc, *.pdf, *.html с "1 " 2013 г. на мес.	

В АВГУСТЕ ЖУРНАЛ И НОВОСТИ НЕ ВЫХОДЯТ

Подписной лист надо заполнить и отправить:

- ▼ по факсу: +38 056 3701434, 3701435
- ▼ по e-mail: bw@business.dp.ua
- ▼ почтой: а/я 3749, Днепропетровск, 49064, Украина

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ «ХИМИЯ УКРАИНЫ» С КУРЬЕРСКОЙ ДОСТАВКОЙ В УКРАИНЕ

Алчевск	KSS (06442) 22244, 29294
Бердянск	KSS (06153) 37725
Винница	KSS (0432) 579324
Горловка	KSS (06242) 27055, 27073
Днепропетровск	1. KSS (0562) 335289 2. Меркурий (056) 7219393, 7219394 3. САММИТ (056) 3704423 4. Статус (056) 2385032
Донецк	1. KSS (062) 3450359, 905899 2. Меркурий (062) 3451592, 3451594 3. Идея (062) 3810932, 3042022 4. Статус (062) 3119483
Евпатория	KSS (06569) 35532
Житомир	KSS (0412) 412795
Запорожье	1. KSS (061) 2209338 2. Статус (061) 2702935
Ивано-Франковск	KSS (03422) 25787, 501510, (0342) 775959, -54, -56
Измаил	KSS (04841) 20335
Ильичевск	KSS (048) 7770355
Керчь	KSS (097) 9311937
Киев	1. KSS (044) 2706220 2. САММИТ (044) 5214050 3. Статус (044) 3917451 4. Блиц-информ (044) 2518161 5. Меркурий (044) 2488808, 2499888
Кировоград	KSS (0522) 301185
Комсомольск	KSS (067) 7767104
Кременчуг	1. KSS (05366) 56927 2. САММИТ (05366) 32188
Кривой Рог	KSS (0564) 400759
Луцк	KSS (03322) 55411
Львов	1. KSS (0322) 419165, 419166 2. САММИТ (0322) 743223
Мариуполь	KSS (0629) 412843
Мелитополь	KSS (0619) 426390, 426380
Мукачево	KSS (03131) 22133
Николаев	1. KSS (0512) 479227, 580099 2. САММИТ (0512) 561069
Одесса	1. KSS (0482) 7770355 2. Статус (048) 7342485
Павлоград	Меркурий (05632) 61428
Полтава	САММИТ (0532) 636840
Ровно	KSS (0362) 290832, 290837
Севастополь	KSS (0692) 549064
Симферополь	1. KSS (0652) 248579, 248974 2. САММИТ (0652) 516355
Сумы	1. KSS (0542) 219550 2. Дида (0542) 370355, 370656
Тернополь	KSS (0352) 235151, 430427
Ужгород	KSS (0312) 614235, 615127
Феодосия	KSS (06562) 72723
Харьков	1. KSS (057) 543937, 546265 2. САММИТ (0577) 142260 3. Статус (057) 7524138
Херсон	KSS (0552) 264232, 282169
Хмельницкий	KSS (03822) 32931, 795364
Черкасы	KSS (0472) 320847, (067) 7126999
Черновцы	KSS (0372) 584057
Ялта	1. KSS (0654) 324008 2. САММИТ (0654) 324135

ON-LINE ПОДПИСКА В УКРАИНЕ

<http://www.business.dp.ua/ruschem/xupodp.htm>

Подписка в других странах

ALBANIA	AUSTRALIA	GERMANY
AUSTRIA	AZERBAIDJAN	HOLLAND
BELARUS	BELGIE	HUNGARY
BRASIL	BULGARIA	INDIA
CANADA	CHINA	ITALY
CROATIA	CYPRUS	KOREA
CZECH REPUBLIC	DENMARK	LUXEMBOURG
ENGLAND	ESPANA	NEW ZEALAND
ESTONIA	FINLAND	POLSKA
FRANCE	ICELAND	SUISSE
GREECE	ISRAEL	SERBIJA
HONG KONG	JAPAN	SLOVENIJA
LATVIA	MAKEDONIA	VIETNAM
NORWAY	ROMANIA	SLOVAKIA
USA	SWEDEN	YUGOSLAVIA

Координаты подписных агентств - на сайте «Химии Украины» (<http://www.business.dp.ua/index.htm>) и в редакции журнала. Вы можете получить их по e-mail или факсу.

ЦИФРЫ И ФАКТЫ

УКРАИНА
СТАТИСТИКАЭКСПОРТ-ИМПОРТ ТОВАРОВ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В ЯНВАРЕ-НОЯБРЕ 2012 ГОДА, млн. \$
(по данным Государственной службы статистики)

	Экспорт		Импорт	
	январь-ноябрь 2012 г.	январь-ноябрь 2011 г.	январь-ноябрь 2012 г.	январь- ноябрь 2011 г.
Всего	63084,7	61923,0	76860,7	74717,7
Продукты растительного происхождения	8226,1	4790,9	2114,1	1578,1
- камеди, смолы	0,9	0,9	35,7	32,8
- материалы растительного происхождения	1,1	1,7	1,8	0,9
Минеральные продукты	6997,1	9332,0	25347,8	27365,5
- соль, сера, шпукатурные материалы, цемент	664,3	576,2	430,4	402,6
- руды, шлаки и зола	3102,5	3532,6	824,9	932,1
Энергетические материалы, нефть и продукты ее переработки, всего	3230,4	5223,1	24092,6	26030,8
Продукция химической и связанных с ней отраслей промышленности	4673,7	4855,8	7679,0	7195,3
- продукты неорганической химии	1562,9	1600,7	243,8	269,8
- органические химические соединения	381,0	613,0	856,8	848,4
- фармацевтические продукты, включая медикаменты	215,1	172,9	2841,0	2536,2
- удобрения	1644,3	1628,7	744,9	689,2
- экстракты дубильные, красители	339,9	333,6	463,4	440,8
- эфирные масла, косметические препараты	173,3	161,6	772,9	741,1
- мыло, моющие средства	121,8	104,3	399,3	401,9
- белковые вещества	66,0	54,5	132,7	142,3
- порох и взрывчатые вещества	9,8	9,5	21,7	18,1
- фото- или кинематографические товары	0,7	0,5	33,7	38,8
- другие химические продукты	158,8	176,5	1168,7	1068,6
Полимерные материалы, пластмассы и каучук	944,2	854,5	4104,6	4163,8
- полимерные материалы, пластмассы	740,9	696,0	3129,4	3163,1
- каучук и резиновые изделия	203,3	158,6	975,2	1000,8
Текстиль и текстильные изделия	720,6	793,2	2367,8	1827,5
- нити синтетические или искусственные	3,7	6,4	186,2	158,4
- химические штапельные волокна	10,4	9,1	230,2	262,1

(Українські новини/Хімія України, СНГ, мира)

ЦЕНЫ

СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ НА НЕКОТОРЫЕ ТОВАРЫ
ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ПРИ ЭКСПОРТЕ В ДЕКАБРЕ 2012 ГОДА

Товар	Фасовка	Валюта	Цена за тонну		Усл. поставки
			min	max	
Аммиак водный технический	налив	\$	200		FCA
Аммиак жидкий технический	аммиакопровод	\$	580	630	FOB
	налив	\$	610	630	FOB
Известково-аммиачная селитра	насыпью	\$	255		EXW
	упаковка	\$	257		EXW
Винилацетат-ректификат	налив	\$	859	1138	FCA
		руб.	33000	35768	FCA
Диоксид углерода газообразный и сжиженный	налив	руб.	2750		FCA
Карбамид	насыпью	\$	360		FOB
	насыпью	\$	345	380	FCA
	упаковка	\$	345	380	FCA
Карбамид гранулированный	насыпью	\$	375	390	FOB
КАС	налив	\$	275	290	FCA
Кислота адипиновая	упаковка	\$	1850		EXW
Кислота азотная марки Ч	налив	\$	219		FCA
Кислота уксусная синтетическая	налив	руб.	11500	13350	FCA
		\$	300	580	FCA
Лак поливинилацетатный (лак ПВА-40)	контейнер	руб.	30500		FCA
Натрий азотнокислый технический/натриевая селитра	упаковка	\$	380	486	FCA
		руб.	12776	13091	FCA
Натрий азотнокислый технический, не слеживающийся	упаковка	\$	380	495	FCA
Селитра калиевая техническая	упаковка	\$	1053		FCA
Селитра аммиачная	насыпью	\$	240	290	EXW
	упаковка	\$	230	295	EXW
	насыпью	\$	259,4	270	FCA
	упаковка	\$	295	320	FCA
Соли углеаммонийные	упаковка	\$	175	210	FCA
Соли углеаммонийные пищевые	упаковка	EUR	200	201	FCA
		руб.	6800	6850	FCA
		\$	230		FCA
Формалин технический	налив	\$	281	295	FCA
Циклогексанон	налив	\$	1650		EXW

Примечание: данные опроса операторов рынка. (Держзовнишинформ/Хімія України, СНГ, мира)

Химия Украины, СНГ, мира – <http://ukrchem.dp.ua/>

**ОПТОВЫЕ ЦЕНЫ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ НА НЕКОТОРЫЕ ТОВАРЫ
ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ В ДЕКАБРЕ 2012 ГОДА, грн./т, без НДС**

Товар	Фасовка	Цена за тонну		Усл. поставки
		min	max	
Аммиак водный технический	цистерна	1330	1417,5	EXW
	цистерна	1330	1417,5	FCA
Аммиак жидкий технический	цистерна	3565	5125	EXW
	цистерна	4750	4835	FCA
Аммиачная селитра	упаковка	2183,7	2508	EXW
	насыпью	2158	2510	
	упаковка	2187	2585	FCA
Ацетилен пиролизный растворенный технический	баллоны	42700		EXW
Известково-аммиачная селитра	упаковка	1994,35	2210	EXW
Винилацетат-ректификат	цистерна	9160		FCA
Дисперсия поливинилацетатная гомополимерная крупнодисперсная (ДФМ40/10С)	бочки	11650		EXW
Дисперсия поливинилацетатная гомополимерная крупнодисперсная (ДФМ51/15В)	бочки	20810		EXW
Диоксид углерода газообразный и сжиженный	баллоны	1900		EXW
	цистерна	1310		
Карбамид, побочный продукт (ТУ)	насыпью	2620	2700	EXW
	насыпью	2620		FCA
Карбамид	насыпью	3058	3500	EXW
	упаковка	2877	3375	
КАС	цистерна	2292,5	2375	FCA
	цистерна	2375		EXW
Кислота адипиновая	упаковка	20835		EXW
Кислота азотная, марка Ч	цистерна	1850		EXW, FCA
Кислота уксусная синтетическая	цистерна	3500	5400	FCA
	цистерна	5400		EXW
Лак поливинилацетатный (лак ПВА-35)	бочки	6575		EXW
Лак поливинилацетатный (лак ПВА-40)	контейнер	8500		EXW
Метанол технический	цистерна	7810	7860	EXW
	цистерна	7684		FCA
Натрий азотнокислый технический/натриевая селитра	упаковка	3557	3750	EXW
	упаковка	3625	3750	FCA
Натрий азотнокислый технический, не слеживающийся	упаковка	3750		EXW
Селитра калиевая техническая	упаковка	8505	8750	EXW
	упаковка	8750		FCA
Селитра калиевая техническая, не слеживающаяся	упаковка	8750		EXW
Смола карбмидоформальдегидная (КФМТ-15)	цистерна	3150	3550	EXW
		3450		FCA
Смола карбмидоформальдегидная (КФМТ-50)	цистерна	3800		EXW
Смола карбмидоформальдегидная (КФМТ-0)	налив	3300	3650	FCA
Соли углеаммонийные	упаковка	1750		EXW, FCA
Соли углеаммонийные пищевые	упаковка	1850		EXW, FCA
Спирт поливиниловый	цистерна	36000		EXW
Формалин технический	цистерна	2500		EXW, FCA

Примечание: данные опроса операторов рынка. (Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

АЗЕРБАЙДЖАН

В 2012 ГОДУ ЭКСПОРТ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ УВЕЛИЧИЛСЯ

В 2012 г. Азербайджан экспортировал химической продукции на \$174,584 млн. Как сообщает Государственный таможенный комитет Азербайджана, по сравнению с 2011 г. экспорт химической продукции увеличился на 45,34%. В общем объеме экспорта в 2012 г. доля химической продукции составила 0,73%.

В 2011 г. из Азербайджана было экспортировано химической продукции на \$120,123 млн. (Rcc/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

СТАТИСТИКА

ИМПОРТ ХИМИЧЕСКИХ ТОВАРОВ ИЗ СТРАН ДАЛЬНЕГО ЗАРУБЕЖЬЯ В НОЯБРЕ 2012 ГОДА, млн. \$ (по предварительным данным ФТС)

	Ноябрь 2012 г.	В % к		Ноябрь 2011 г. в % к	
		ноябрю 2011 г.	октябрю 2012 г.	ноябрю 2010 г.	октябрю 2011 г.
Всего	24544,5	101,7	94,3	121,7	100,3
Химическая продукция, в т. Ч	4000,5	102,5	89,8	125,8	106,5
Продукты органической и неорганической химии	483,7	108,3	101,4	123,7	98,6
Фармацевтическая продукция	1273,2	90,2	85,2	164,5	122,4
Парфюмерно-косметические товары	360,7	116,1	98,3	93,7	98,0
Мыло, синтетические моющие средства	154,5	111,1	92,5	113,3	101,8
Полимеры, каучук	1237,1	111,5	88,7	113,3	100,3

(Федеральная служба государственной статистики/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ**ИНВЕСТИЦИИ В ХИМИЧЕСКУЮ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ ДО 2030 ГОДА МОГУТ СОСТАВИТЬ ДО 14,2 ТРЛН. РУБЛЕЙ**

Объем инвестиций в химическую отрасль в 2012-2030 гг. может составить около 14,2 трлн. руб. в случае реализации инновационного сценария ее развития, прогнозирует Минэкономразвития. В том числе инвестиции в производство составят около 11,7 трлн. руб., в производство резиновых и пластмассовых изделий - около 2,5 трлн. руб. Соответствующие данные содержатся в "Прогнозе долгосрочного социально-экономического развития РФ до 2030 г.".

По инновационному сценарию химическое производство вырастет к 2020 г. по сравнению с 2011 г. на 54,3%, производство резиновых и пластмассовых изделий - на 65,4%, а к 2030 г. по сравнению с 2011 г. - в 2,4 и 2,9 раза соответственно. Объем импорта химической группы товаров к 2020 г. вырастет до \$65 млрд., к 2030 г. - до более \$75 млрд. по сравнению с \$46,4 млрд. в 2011 г. Также ожидается рост экспорта с \$32,4 млрд. в 2011 г. до \$52,1 млрд. в 2020 г. и до \$62,5 млрд. в 2030 г. Инновационный сценарий предполагает "компенсацию негативных последствий снижения ценовой конкурентоспособности в результате роста цен на сырье и энергоресурсы, что обеспечивается за счет инновационно-технологического обновления производственного потенциала отрасли, прежде всего внедрения ресурсо- и энергосберегающих технологий, и увеличения объема инвестиций, направляемых на развитие высоких технологий в химическом комплексе".

Главным фактором ускорения развития химического производства и производства резиновых и пластмассовых изделий должен стать рост внутреннего спроса. Документом предусмотрен интенсивный рост спроса на минеральные удобрения, его предполагается обеспечить за счет развития внутреннего производства на основе ввода новых мощностей на предприятиях по выпуску азотных удобрений, реконструкции и модернизации действующих предприятий по выпуску сложных и калийных удобрений. Реализацию крупных инвестиционных проектов планируют МХК "Еврохим", ОАО "Аммоний", "Акрон", "Уралкалий". Одновременно прогнозируется вывод из эксплуатации нерентабельных, морально и физически изношенных, экологически опасных производств. В прогнозный период российские производители минеральных удобрений сохранят конкурентоспособность на мировом и внутреннем рынках, уверено ведомство.

Усиление позиций иностранных конкурентов на рынках пластмасс, резинотехнических изделий, автомобильных шин и лакокрасочных материалов может создать предпосылки для вытеснения российских производителей с внутреннего и внешних рынков, говорится в документе.

Российские компании до 2030 г. планируют создание производств полиамидных нитей, термоусадочной пленки и БОПП-пленки, нетканых материалов, ПВХ-пластикатов, листов из пенополистирола, поликарбоната и полиолефинов, полимерных труб, тары и упаковки, профильно-погонажных изделий, резинотехнических изделий различного назначения, шин. В прогнозный период ввод мощностей и расширение действующего производственного потенциала наметили Ангарский завод полимеров, "Томскнефтехим", "Нижнекамскнефтехим", "Газпром нефтехим Салават", "Казаньоргсинтез", НПП "Нефтехимия", "Сибур-Химпром", "Пластик" (Узловая), "Саянскимпласт", "Каустик" (Стерлитамак). Кроме того, предполагается создание ряда новых нефтегазохимических комплексов: Новоуренгойский ГХК, Восточная НХК, Каспийский ГХК, "Тобольск-Полимер", "Русвинил" и др.

Консервативный сценарий (вариант 1) развития отрасли предполагает инвестиции в 2012-2030 гг. в объеме 10,1 трлн. руб. Согласно ему, рост объемов химического производства прогнозируется в 2020 г. по сравнению с 2011 г. на 43,9%, производства резиновых и пластмассовых изделий - на 51,7%, а в 2030 году по сравнению с 2011 годом в 2 и 2,4 раза соответственно. "Развитие отрасли по консервативному сценарию будет осуществляться в условиях низкой инновационной и инвестиционной активности, не предусматривающей реализацию прорывных инновационных и новых масштабных инвестиционных проектов. Следствием намечаемого роста цен и тарифов на услуги естественных монополий может стать существенное снижение конкурентоспособности значительной части химической и нефтехимической продукции", - отмечает Минэкономразвития.

Прогнозные данные по производству основных видов продукции химической промышленности до 2030 г.

Наименование	2011 г., отчет	2020 г.		2030 г.		2020 г. к 2011 г., %		2030 г. к 2011 г., %	
		1 вар.	2 вар.	1 вар.	2 вар.	1 вар.	2 вар.	1 вар.	2 вар.
Химическое производство, %	105,2	104,0	104,5	103,7	104,3	143,9	154,3	204,5	236,8
Удобрения минеральные (в пересчете на 100% питательных веществ), тыс. т	18828	22314	24210	23900	27015	118,5	128,6	126,9	143,5
Удобрения азотные (в пересч. на 100% пит. в-в)	7919	9700	10470	10167	11299	122,5	132,2	128,4	142,7
Удобрения калийные (в пересч. на 100% пит. в-в)	7671	8221	8752	8989	10152	107,2	114,1	117,2	132,3
Удобрения фосфорные (в пер. на 100% пит. в-в)	3238	4392	4988	4744	5564	135,6	154,1	146,5	171,9
Волокна и нити химические, тыс. т	137	174	201	298	365	127,2	147,1	217,8	267,5
Полимеры этилена в первичных формах, тыс. т	1659	4865	9505	5605	10695	293,2	572,8	337,8	644,5
Полимеры пропилена в первичных формах, тыс. т	682	2585	4569	2899	4843	379,1	670,0	425,0	710,1
Полимеры стирола в первичных формах, тыс. т	348	469	674	506	705	134,9	193,6	145,3	202,7
Полимеры винилхлорида или прочих галогенированных олефинов в первичных формах, тыс. т	639	1201	1508	1230	1820	188,0	236,1	192,6	285,0
Карбонат динатрия (карбонат натрия, сода кальцинированная), тыс. т	2822	2630	3000	3700	3830	93,2	106,3	131,1	135,7
Гидроксид натрия (сода каустическая) тыс. т	1049	1513	1606	1753	2200	144,3	153,1	167,1	209,8
Каучуки синтетические, тыс. т	1447	1996	2180	2152	2650	137,9	150,7	148,7	183,1
Производство резиновых и пластмассовых изделий, %	113,1	104,5	105,5	105,0	105,7	151,7	165,4	235,8	287,5
Шины, покрышки пневматические для легковых автомобилей, тыс. шт.	31910	48028	53694	66793	81919	150,5	168,3	209,3	256,7
Шины, покрышки для грузовых автомобилей, автобусов и троллейбусов, тыс. шт.	8469	12470	14920	21959	27629	147,2	176,2	259,3	326,2

(rupec.ru/Химия Украины, СНГ, мира)

ИРАН**ДОХОДЫ ОТ ЭКСПОРТА НЕФТЕХИМИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ
С 20 МАРТА 2012 ГОДА ДО 20 МАРТА 2013 ГОДА ДОСТИГНУТ \$14 МЛРД.**

Объем экспорта иранской нефтехимической продукции в текущем 1391 г. (20.03.12-20.03.13 г.) уже превысил \$10 млрд. и, как ожидается, до конца года этот показатель достигнет \$14 млрд. Такой объем экспорта за указанный период стал возможным в результате реализации новых нефтехимических проектов и увеличения производства нефтехимической продукции и полимерных материалов. За 2 последних года реализовано 6 крупных нефтехимических проектов. Так, завершено строительство первой очереди нефтехимического комбината "Кавиан", нефтехимического комбината "Эрванд", завода полимерных материалов в Керманшахе, цеха по производству бутана на нефтехимическом комбинате "Джам", Западного трубопровода для прокачки этилена и нескольких новых производственных мощностей в особой экономической зоне "Махшехр".

В настоящее время установленная производственная мощность нефтехимических предприятий страны составляет около 56 млн. т нефтехимической продукции в год, к концу срока пребывания у власти нынешнего правительства (к запланированным на июнь президентским выборам) этот показатель должен вырасти до 60 млн. т. За 10 месяцев (20.03.12-19.01.13 г.) в Иране произведено более 31 млн. т нефтехимической продукции и полимерных материалов.

Иранская нефтехимическая продукция экспортируется на азиатские, европейские и африканские рынки. На сегодня ее доля в общем объеме ненефтяного экспорта страны составляет около 39%, а в экспорте промышленной продукции - примерно 50%.

Согласно официальным статистическим данным, в настоящее время на долю Ирана приходится 25% всех установленных производственных мощностей нефтехимической промышленности Ближнего и Среднего Востока и примерно 2,5% нефтехимических производственных мощностей во всем мире. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

США**ПРИБЫЛЬ DOW CHEMICAL COMPANY В 2012 ГОДУ СОКРАТИЛАСЬ**

Чистая прибыль американской химической компании Dow Chemical Company, второй в мире по объему продаж после BASF, по итогам 2012 г. уменьшилась почти в 2,5 раза по сравнению с показателем 2011 г. - до \$1,19 млрд. с \$2,74 млрд. Чистая прибыль на одну обыкновенную акцию сократилась до \$0,7 с \$2,06. Выручка составила примерно \$56,8 млрд., что на 5% хуже показателя за предыдущий год.

За IV квартал 2012 г. Dow Chemical получила чистый убыток в \$631 млн. против прибыли в \$65 млн. в октябре-декабре 2011 г. Убыток на акцию составил \$0,61 против убытка в \$0,02 годом ранее. Аналитики ожидали прибыль в \$0,34. Выручка химической корпорации сократилась на 1% до \$13,9 млрд.

Dow Chemical - многоотраслевая химическая компания, работающая, в частности, по направлениям выработки и сохранения возобновляемой энергии, а также повышения производительности сельского хозяйства. Компания выпускает более 5 тыс. наименований продукции на 188 производственных объектах в 37 странах. (Химпром/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

РЕГИОНЫ**РОССИЯ****В НИЖЕГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ БУДЕТ СОЗДАНО
ПРОИЗВОДСТВО АЗОТНОЙ КИСЛОТЫ, АММИАКА И УДОБРЕНИЙ**

Более \$1 млрд. составят инвестиции в создание предприятия по производству азотной кислоты, аммиака и минеральных удобрений в Дзержинске Нижегородской области. Реализация проекта будет проходить на Заводе имени Свердлова, выпускающем продукцию для химической и оборонной отраслей. Для реализации проекта будет использоваться механизм государственно-частного партнерства. Как сообщил гендиректор завода Вадим Рыбин, куратором проекта, который сейчас находится в стадии предварительной проработки, выступило Министерство промышленности и торговли РФ. "Сейчас идет работа с банками, так как под финансирование проекта будут даны государственные гарантии, - уточнил гендиректор. - Соответствующие документы находятся в ВТБ-Банке". В ближайшее время планирует уточнить сроки реализации и объемы выпуска продукции.

По словам Рыбина, завод рассчитывает и на поддержку регионального правительства. Предприятие подало заявку в Инвестиционный совет при губернаторе с просьбой придать перспективному проекту статус приоритетного инвестиционного проекта, который позволяет получить определенные налоговые преференции. (Бизнес-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

НЕФТЕГАЗОХИМИЧЕСКИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ТАТАРСТАНА В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛИ ПРОИЗВОДСТВО

Нефтегазохимические предприятия Татарстана в 2012 г. увеличили производство на 7,2%. Наиболее высокая динамика наблюдалась в производстве нефтепродуктов (+28%) и резиновых изделий (+18%). "Среди базовых предприятий по темпам роста производства лидировали шинный комплекс "Татнефти", "Нэфис Косметикс" и "Казаньоргсинтез". В целом по комплексу стоимость отгруженной продукции собственного производства оценивается в 860 млрд. руб.", - сообщает генеральный директор "Татнефтехиминвест-холдинга" Рафинат Яруллин.

Инвестиции в основной капитал базовых предприятий комплекса составили 84 млрд. руб. Из них 67 млрд. руб. вложила "Татнефть", 10,4 млрд. руб. - "Нижнекамскнефтехим".

На мощностях "ТАНЕКО" за 2012 г. было переработано 7,019 млн. т нефти, отгружено 6,6 млн. т продуктов.

На предприятиях группы "ТАИФ" в 2012 г. переработано 8,4 млн. т нефти и газового конденсата. Суммарный объем производства нефтепродуктов превысил 8,1 млн. т, полимеров и синтетических каучуков - 2 млн. т, сырья для них - 2,1 млн. т. Выпуск каучуков увеличился на 5%, полимеров - на 8%. (gures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА

ГОТОВИТСЯ АНТИСУБСИДАРНОЕ РАССЛЕДОВАНИЕ
В ОТНОШЕНИИ ИМПОРТА НЕФТЕПРОДУКТОВ ИЗ БЕЛАРУСИ

Собственники НПЗ получили на подпись формуляр жалобы для начала проведения антисубсидиарного расследования в отношении импорта нефтепродуктов из Беларуси. Об этом сообщили источники в компаниях-собственниках НПЗ, а также информированный источник в правительстве. "В идеале жалобу должны готовить заводы, но, видимо, для ускорения процесса документ был подготовлен в аппарате Бойко. Его люди уже осведомились о получении проекта жалобы", - сказал собеседник. По его информации, вице-премьер имел встречу с новым министром экономики Игорем Прасоловым по вопросу расследования против Беларуси. "По итогам встречи министр дал ряд поручений, которые будут способствовать началу расследования", - говорит источник. Жалоба национальных производителей является отправной точкой в процессе расследования. Для начала расследования необходимо, чтобы ее подписали 2/3 национальных товаропроизводителей, в данном случае - 5 НПЗ. По оперативным данным, жалобу подписали НПЗ группы "Приват" - ПАО "Укртатнафта", ОАО "Нефтехимик Прикарпатья" и ОАО "НПК "Галичина". Учитывая государственный статус, очевидно, подпись под документом сделает Шебелинский ГПЗ (входит в ПАО "Укргаздобыча"). Паузу в подписании взяла компания ТНК-ВР (владеет НПЗ "Линик"). После остановки этого НПЗ в марте 2012 г. ТНК-ВР полностью переориентировалась на поставки топлива из Беларуси, где осуществляет давальческую переработку, а также является акционером ОАО "Мозырский НПЗ" - крупнейшего поставщика белорусских нефтепродуктов в Украину. Аналогичные мотивы, очевидно, есть и у "ЛУЙКойла" (владеет ПАО "ЛУКойл-Одесский НПЗ"), который также взял паузу в вопросе подписания жалобы. "ЛУКойл" - один из крупнейших давальцев в Беларуси, владеет крупной сетью АЗС.

Механизм антисубсидиарного расследования в отношении импорта предусматривает возможность принятия ограничительных мер не только к конкретной стране, но и для отдельных производителей.

Ю. Бойко является давним сторонником защиты украинских НПЗ путем введения пошлин или квот на импорт нефтепродуктов. В начале 2011 г. Минэнергоугля под его руководством инициировало проведение спецрасследования в отношении импорта, однако Межведомственная комиссия по международной торговле в декабре 2011 г. пришла к выводу об отсутствии предпосылок для введения пошлин. В 2012 г. с подачи Бойко правительство вновь рассматривало варианты ограничения импорта, в частности, посредством антисубсидиарного расследования против одной Беларуси, тогда как в процессе спецрасследования Украина натолкнулась на резкое противодействие европейских экспортеров нефтепродуктов. Переработка нефти в Украине в 2012 г. составила 4,57 млн. т, что на 49,5% (4,48 млн. т) меньше, чем в 2011 г., и в 2,4 раза (на 6,53 млн. т) меньше, чем в 2010 г. Сегодня в Украине работают 2 из 7 производств по выпуску нефтепродуктов. Нишу украинских нефтепродуктов занимают импортные, среди которых лидирующие позиции принадлежат НПЗ Беларуси. Так, с 2010 г. импорт белорусских нефтепродуктов вырос на 90,16% до 3,8 млн. т, или 41,21% рынка. Участники рынка и эксперты считают причиной падения переработки нефти в Украине техническую отсталость и нежелание владельцев НПЗ инвестировать в их развитие. Владельцы НПЗ и отраслевое министерство считают, что украинские НПЗ вынуждены покидать рынок под давлением более дешевых нефтепродуктов из стран Таможенного союза, где действует льготный режим поставок российской нефти. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](http://oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

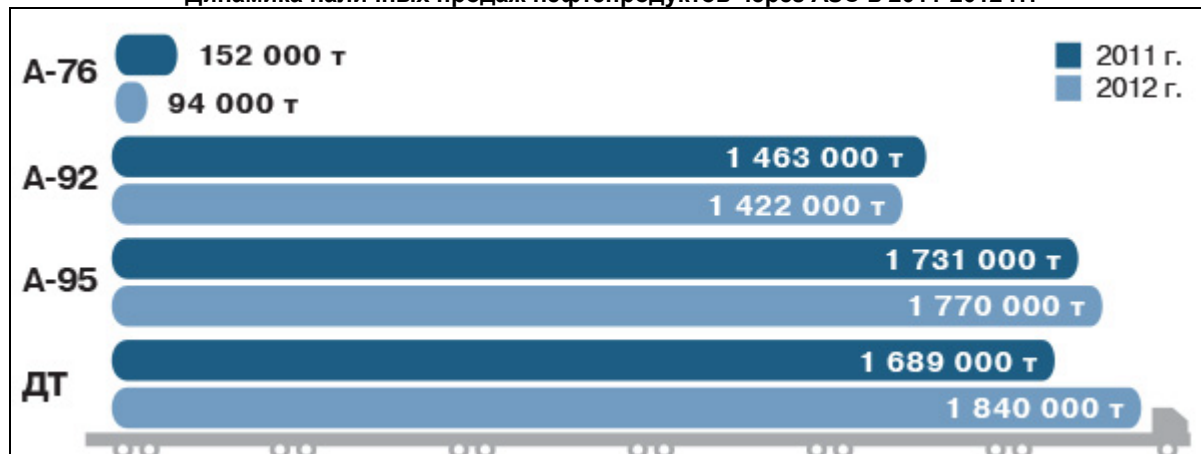
КОНТРАБАНДА НА РЫНКЕ НЕФТЕПРОДУКТОВ ПРЕВЫШАЕТ 50%

Бюджет Украины в 2012 г. недополучил более 4 млрд. грн. из-за сокращения легального импорта бензинов и работы схем по уклонению от уплаты налогов на рынке моторных бензинов. Об этом говорится в письме Министерства финансов в адрес Министерства доходов и сборов. "Расчетные объемы потребления моторных бензинов в 2012 г. (учитывающие импорт, внутреннее производство, экспорт и изменение остатков) отличаются от официальных данных Госстата о потреблении бензинов на 936,9 тыс. т, или на 22,3%, в то время как в прошлые годы разница не превышала 5%. Указанное дает основание говорить о значительной доле тенизации рынка бензина", - говорится в письме. В Минфине уточняют, что потребление бензинов в Украине в 2012 г., по данным Госстата, сократилось на 2,2% (на 95,2 тыс. т) до 4,2 млн. т. При этом производство бензинов внутри страны уменьшилось значительно сильнее - на 42,4% (на 1,2 млн. т) до 1,64 млн. т. Чтобы покрыть потребности рынка, импорт должен был вырасти. В то же время, согласно таможенным декларациям, в свободный оборот в 2012 г. было отпущено около 2,03 млн. т импортных бензинов, что на 9,2% (206 тыс. т) меньше аналогичного показателя за 2011 г. "Условные объемы недопоступлений акцизного налога и НДС вследствие сокращения легального импорта и использования отдельными хозяйственными субъектами схем уклонения от уплаты налогов в 2012 г. составили более 4 млрд. грн", - отмечается в письме. Контрабанда на рынке нефтепродуктов в Украине превышает 50%, заявил глава комитета Верховной Рады по вопросам ТЭК, ядерной политики и ядерной безопасности Николай Мартыненко. По его мнению, нефтяная отрасль коррумпирована, это выгодно власти. "Государство может регулированием рынка добиться того, чтобы пустить НПЗ. Но оно этим не занимается, поскольку коррупция в отрасли выгодна власти", - подчеркнул парламентарий. В связи с этим Н. Мартыненко напомнил историю с компанией "Ливела". "Вспомните безналоговый ввоз нефтепродуктов в страну компанией "Ливела" на миллиарды гривен. Любой НПЗ будет работать себе в убыток, если сама власть с ним "конкурирует" через подобные "фирмочки", - подытожил Мартыненко. Эксперты отмечают тенезацию украинского рынка нефтепродуктов как из-за контрабанды топлива, так и продажи фальсификата. Подобные выводы сделаны на основании баланса топлива, когда фактическое потребление превышает произведенные и импортированные в страну нефтепродукты. По предварительным итогам, баланс дизтоплива в 2012 г. составил 5,76 млн. т, бензина - 3,46 млн. т. При этом, по информации Госстата, потребление (розничное и промышленное) дизельного топлива в 2012 г. составило 6,02 млн. т, бензинов - 4,2 млн. т. По оценкам директора "Консалтинговой группы А-95" Сергея Куюна, теневая доля рынка нефтепродуктов Украины составляет около 20%. Такой объем сформирован как контрабандой топлива, так и продажей фальсифицированных нефтепродуктов. При этом проблема фальсификата (характерна для небрэндовых АЗС) является одной из ключевых для рынка и требует вмешательства со стороны государства. По расчетам "Консалтинговой группы А-95", для проверок каждой украинской АЗС дважды в год необходимо около 100 млн. грн., тогда как эффект для госбюджета от замещения теневого сегмента топливного рынка легальным топливом составит около 3 млрд. грн. Это также будет иметь положительный эффект для экологии и здоровья людей, особенно в мегаполисах, где транспорт является главным источником загрязнений атмосферного воздуха. ([OilNews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](http://OilNews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

АНАЛИЗ**РОЗНИЧНЫЙ РЫНОК НЕФТЕПРОДУКТОВ В 2012 ГОДУ**

Для розничного рынка нефтепродуктов 2012 г. был весьма противоречивым. Об этом говорят результаты деятельности ведущих автозаправочных сетей, среди которых есть те, кто получил плюс, и те, кто измерял длину минуса. Единого тренда нет. И это при том, что в целом рынок в экономически не самый лучший год вырос, хоть и не намного. Вопреки расхожему мнению, конкуренция в этой сфере крайне напряженная. Подчеркивает это и еще один, на первый взгляд, удивительный момент: лидерами рынка

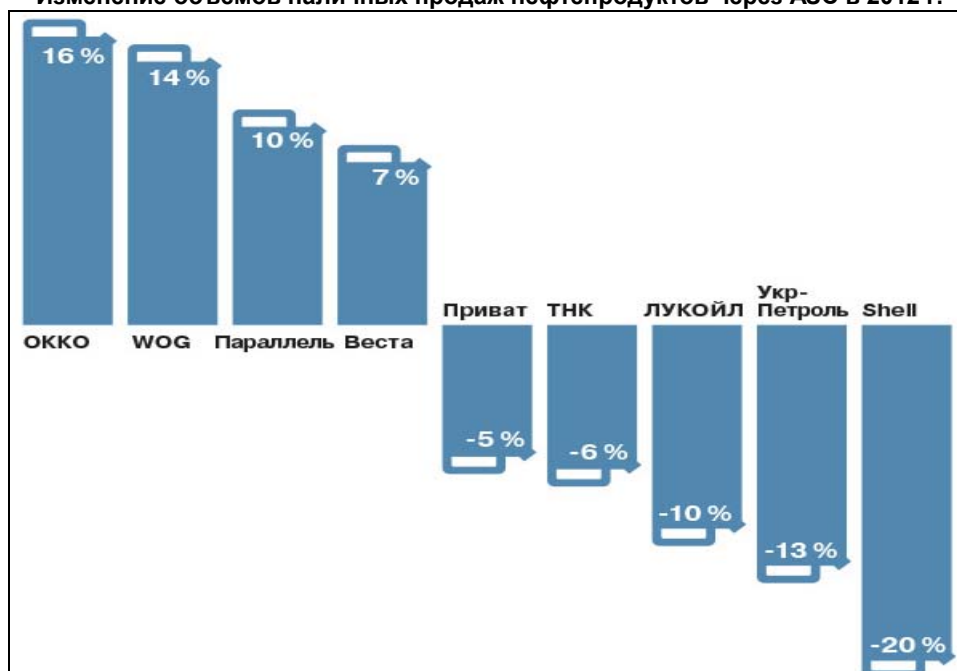
остаются не зарубежные нефтяные компании, а украинские операторы, которым отступать некуда. По данным Госстата, в 2012 г. уровень продаж нефтепродуктов через АЗС за наличные (это преимущественно физлица) вырос по сравнению с 2011 г. на 1,81% и составил 5,13 млн. т. По оценке "Консалтинговой группы А-95", общий объем розничного рынка, включая безналичные, или корпоративные продажи, составил 6,9 млн. т, что на 2,7% больше, чем в 2011 г.

Динамика наличных продаж нефтепродуктов через АЗС в 2011-2012 гг.

РевOLUTIONным моментом можно считать рост наличных продаж дизельного топлива (+9,5% к уровню 2011 г.), перекрывший небольшое снижение потребления бензина - основного вида моторного топлива в Украине (-1,7%). Важность в том, что в плане особенностей потребления Украина - прямая противоположность Европе, где 70-75% продаж на колонках приходится на более экономичное дизтопливо. Во-первых, так повелось, что ДТ у нас всегда считалось "тракторным" топливом. Да и сегодня, когда даже Porsche бывает дизельным, немало автовладельцев плохо представляют себя за рулем дизельного автомобиля. Во-вторых, качество хромало, в связи с чем ведущие автоимпортеры до последнего времени предпочитали воздерживаться от продаж в Украине дизелей, не желая рисковать репутацией. Но ситуация меняется: в отличие от бензина -

основного предмета подделок, "бодяжить" дизтопливо экономически неэффективно, поэтому предложение продукта нормального качества в последние годы растет. Насколько твердо рынок встал на путь дизелизации, посмотрим.

Что касается бензина, то падающая динамика обусловлена главным образом несколько затянувшимся уходом с рынка низкооктановых марок (А-76/80). В 2012 г. они потеряли более 30%, их доля в наличных продажах сократилась до 1,8%. Скорее всего, ждать осталось недолго: о прекращении выпуска марки А-80 недавно заявил Мозырский НПЗ - один из крупнейших поставщиков этой "экзотики". После этого на рынке остается только государственный Шебелинский ГПЗ и "бодяжники", которые обычно "производили" до половины годового объема потребления этой марки.

Изменение объемов наличных продаж нефтепродуктов через АЗС в 2012 г.

В плане конкурентной борьбы соперничество ведущих автозаправочных сетей в 2012 г. было крайне захватывающим, выдавая внутреннее напряжение, царившее на рынке. Например, в январе-феврале 2012 г. продажи лидера рынка - группы "Приват" - обвалились на 35%. Однако впоследствии днепропетровцы сумели выровнять ситуацию, потеряв по итогам года около 4,7% продаж и почти 2% рынка.

При этом за год сеть приросла 47 АЗС, или на 3%. Крупнейший игрок, объединяющий бренды "Укрнафта", "Авиас", "Сентоза", "Мавекс" и некоторые другие, традиционно удерживает минимальный ценовой уровень, достичь которого удается преимущественно участникам рынка с нетрадиционным топливом и экономикой. Поэтому конкуренция в нижнем ценовом сегменте напоминает борьбу без правил. В результате этой схватки топ-позиция приватской сети - бензин А-92 - получила удар в виде сокращения на 11%. Самым значительным было снижение продаж низкооктана - более чем на половину. Между тем, эконом-сеть нашла себя в продажах дизтоплива, что в итоге позволило смягчить масштабы потери объемов.

О некоторой смене приоритетов в потребительских предпочтениях, уже не ограничивающихся исключительно ценовым признаком, говорят результаты игроков, занимающих вторую и третью строчки в "автозаправочном" рейтинге. Несмотря на то, что сети ОККО и WOG формируют премиальный сегмент рынка (верхнюю ценовую планку), именно они показали в 2012 г. наибольший прирост продаж.

Доли основных розничных сетей АЗС в 2011-2012 гг.

	2011 г.		2012 г.
АЗС	25,57	-2	23,71
ОККО	15,08	+2	17,07
WOG	10,34	+1	11,38
ЛУКОЙЛ	7,85	-1	6,90
ТНК	7,49	-1	6,85
Shell	4,39	-1	3,50
Параллель	3,18		3,45
КЛО	1,82	+1	2,98
Веста	0,90		0,93
Укр-Петроль	0,85		0,72
Сокар	0,41	+1	1,16
Прочие	21,65	-3	18,60

Продажи ОККО выросли оценочно на 16%, тогда как за год сеть увеличилась на 8%, или на 26 комплексов. Львовская сеть остается лидером и по эффективности станций. В последние годы ОККО развивается в центральных и восточных областях, заставляя нервничать местные сети. Таковым останется географический приоритет и на 2013 г.: недавно Международная финансовая корпорация (IFC) одобрила выделение кредитных средств в объеме до \$85 млн. ООО "ОККОСхидинвест" (Львов) - совместному пред-

приятию, созданному ПАО "Концерн "Галнафтогаз" и фондом ADM CEECAT Recovery Fund для расширения сети ОККО в Восточной Украине. Предполагается, что в 4 восточных областях - Донецкой, Луганской, Запорожской и Днепропетровской - "ОККОСхидинвест" увеличит число заправок с 21 до 80 за счет приобретения существующих или строительства новых.

"Зеленый" конкурент львовян - луцкая сеть WOG - прибавила в 2012 г. около 13% реализации, что пропорционально приросту сети - 14%, или на 54 АЗС. Это рекордный темп на рынке в 2012 г. и выше, чем в докризисные времена. Внимание лучан также привлекают восточные регионы. Осенью 2012 г. на 30-километровом участке одной из трасс Днепропетровской области шло одновременное строительство трех фирменных комплексов WOG, два из которых - нового трассового мегаформата. Сеть явно на подъеме. Откуда черпают финансовое "вдохновение" на такое развитие акционеры сети, точно неизвестно, на рынке говорят о появлении партнера, который вскоре должен выйти из-за кулис.

Тандем российских игроков - ТНК и "ЛУКОЙЛ", за которыми четвертая и пятая строчки "заправочного" хит-парада, - в 2012 г. терял позиции. При равных долях рынка первенство среди них все же следует отдать сети ТНК-ВР, так как эффективность этого бренда намного выше, сеть "ЛУКОЙЛ" все же на 100 станций больше.

Для ТНК-ВР в Украине год выдался непростым. В марте компания остановила принадлежащий ей Лисичанский НПЗ ("Линик"), сам бизнес в связи с этим претерпел большое кадровое сокращение и реорганизацию. Розничные продажи перешли к ООО "Восток", которое возглавил россиянин Александр Куркин.

Судя по всему, перестановки не прошли незаметно. По оценочным данным, сеть потеряла около 5% наличных продаж, до 7% общих, а с ними и 1% рынка. Между тем, сеть ТНК-ВР остается в тройке лидеров по суточным объемам продаж. Наступивший год также вряд ли будет спокойным для этого игрока. Осенью 2012 г. компания ТНК-ВР поглотила "Роснефть", что ведет к новой чистке украинского бизнеса компании. Остается один вопрос: когда у новой мегакомпании дойдут до Украины руки?

А что случилось с "ЛУКОЙлом", поняли немногие. Это был первый полный год, который прошел под руководством новой команды менеджеров, принявших сеть в начале 2011 г. Неважные результаты первого года по славной традиции крупных компаний списали на "предшественников", обещая показать себя в 2012 г. Однако результат оказался грустным: наиболее ликвидные наличные продажи упали на 10%, суточные - минимум на 6%. Доля компании на розничном рынке снизилась на 1% (ниже 7%). Правда, необходимо отметить уменьшение сети на те же 10%, или 31 АЗС, которые компания отнесла к числу неликвидных и отдала в аренду и управление сторонним организациям.

Как заявил гендиректор ПИИ "ЛУКОЙЛ-Украина" Андрей Гаврилец, по итогам 2012 г. компания снова покажет убыток. И это несмотря на то, что уровень розничной маржи в 2012 г. был чуть выше среднего. Как бы там ни было, чистую прибыль здесь ждут не раньше 2016 г. А пока прицел на освоение \$100 млн. инвестиций, которые головная компания выделила для модернизации украинской сети на ближайшие 5 лет. Первые \$16,5 млн. ушли в 2012 г. Продажам и финансам компании это пока не помогло.

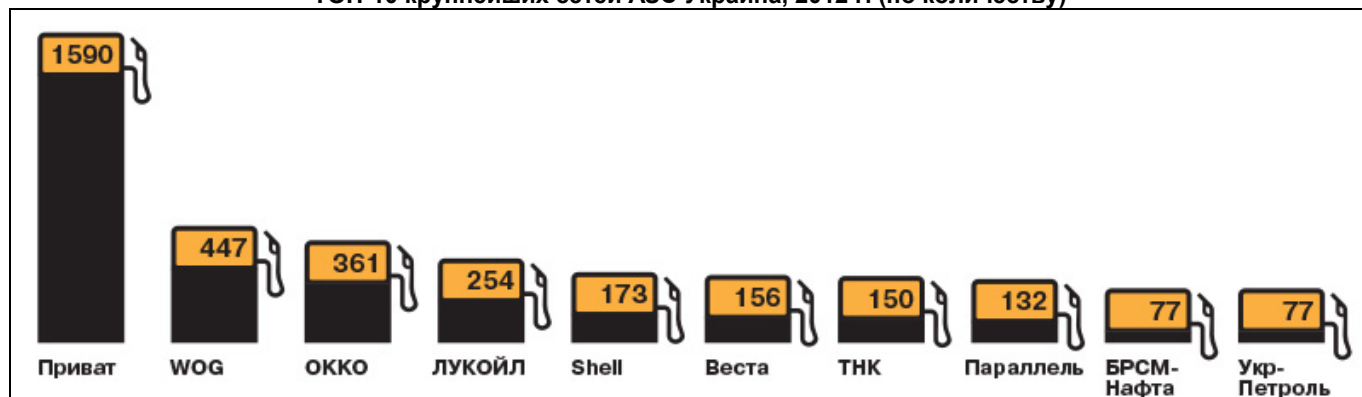
"ЛУКОЙЛ" стал не единственным "сюрпризом" 2012 г. К этой категории можно отнести и сеть Shell, которая потеряла около 20% наличных продаж. Потребитель не готов столько платить за бренд? Пропал эффект новизны? Усилились конкуренты? Ломать голову над этими вопросами и искать выход будет новый управляющий сети, поскольку недавно стало известно о завершении киевского этапа в

карьеру Урса Шауба, нынешнего гендиректора "Альянс-Холдинга" (СП российской "Группы Альянс" и Shell).

К разряду "звезд" минувшего года можно отнести сети азербайджанской SOCAR и "БРСМ-Нафта", которую связывают с новым министром энергетики и угольной промышленности Эдуардом Ставицким. Посланцы из Баку поначалу ввергли в уныние, а некоторых участников рынка даже в панику своими пилотными комплексами на оживленных магистралях столицы. Однако под конец года стал очевиден срыв ранее озвученных темпов развития (вместо 100 на конец года функционировали 34 фирменных комплекса), очереди из машин рассосались, а от источников в компании доносятся вести о намерении кардинально упростить формат станций, так как пилотные проекты оказались слишком хлопотными и затратными в эксплуатации. Недавно лидер "Сокар Энерджи Украина" Мамедов заявил, что ранее озвученную отметку в 100 объектов сеть планирует взять в наступившем году. Намного увереннее и амбициознее выглядит "БРСМ-Нафта". За год сеть выросла более чем вдвое - до 77 полноценных комплексов, а бла-

годаря минимальным ценам на всю линейку топлив очереди на этих объектах как стояли, так и стоят. Правда, сеть также планировала прийти к финишу 2012 г. с круглой цифрой 100, но в отличие от предыдущего примера верится в неотвратимость реализации данного плана в ближайшее время. Обладая богатыми традициями и опытом по выпуску "экологических" нефтепродуктов, этот бренд обещает стать драйвером процесса популяризации так называемых альтернативных топлив. В 2013 г. компания рассчитывает построить в Киевской области мощное биоэтаноловое производство, начав массовый выпуск спиртодержавших бензинов. Менеджеры сети говорят, что первые результаты реализации этой программы крайне обнадеживающие, из-за дефицита биокomпонентов топлива не хватает, чтобы наладить постоянные продажи хотя бы на половине киевских станций "БРСМ". В случае перехода на массовое производство "альтернативы", поощряемой государством в виде нулевого акциза, "БРСМ" сильно расстроит всех без исключения операторов и особенно тех, кто нацелен на экономного потребителя.

ТОП-10 крупнейших сетей АЗС Украина, 2012 г. (по количеству)



Учитывая, что высококонкурентная конфигурация розничного рынка сохраняется, 2013 г. также будет крайне напряженным годом. Битва за беднеющего потребителя выходит на новую стадию, когда требуется не только оптимальное сочетание цены и качества топлива, но и хорошая

сервисная составляющая. Итоги 2012 г. указывают на то, что внимание к клиенту выходит на первый план. Выигрывает тот, кто предлагает не только хороший бензин, но и дополнительный сервис. (Сергей Куюн, "Зеркало недели. Украина"/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ПРОГНОЗНЫЕ ЦЕНЫ НА ОСНОВНЫЕ ВИДЫ НЕФТЕПРОДУКТОВ ПРИ ЭКСПОРТЕ В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА, \$/MT (прогноз сделан 24.12.12 г.)

Товар	Цена	
	FOB, порты Черного моря	DAF, граница Украины*
Дизельное топливо 50 ppm	930-960	940-970
Мазут М-100 (S=1,0%)	610-630	620-640
Мазут М-100 (S=3,5%)	560-580	580-600

* - без перестановки колесных пар. (Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗНЫЕ ЦЕНЫ НА НЕФТЬ И НЕФТЕПРОДУКТЫ ПРИ ИМПОРТЕ В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА, \$/т (прогноз сделан 24.12.12 г.)

Товар	Цена	
	СIF, порты Черного моря	DAF, граница Украины*
Нефть URALS	-	750-780
Бензин АИ-98	-	1010-1050
Бензин АИ-95	970-1000	970-1000
Бензин АИ-92	-	970-990
Бензин А-80	-	950-970
МТБЭ	-	1240-1340
Керосин авиационный	1000-1030	1020-1060
Дизельное топливо 10 ppm	950-970	960-990
Мазут М-100 (S= 3,5%)	-	560-580

* - при поставках нефтепродуктов из стран Балтии. (Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОПТОВЫЕ ЦЕНЫ НА НЕФТЕПРОДУКТЫ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ (на 20.12.12 г.)

Товар	Цена, грн./т, с НДС	Цена, \$/т, без НДС и акцизного сбора	Товар	Цена, грн./т, с НДС	Цена, \$/т, без НДС и акцизного сбора
Бензин АИ-95	12570	1043	Бензин А-76/80	11290	912
Бензин АИ-92	11810	965	Дизтопливо	10600	1026

(Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

БЕЛАРУСЬ

ОАО «МОЗЫРСКИЙ НПЗ» ПРОВЕДЕТ В 2013 ГОДУ КАПРЕМОНТ С ПОЛНОЙ ОСТАНОВКОЙ РАБОТЫ

Мозырский нефтеперерабатывающий завод проведет в 2013 г. капитальный ремонт с полной остановкой работы предприятия. "Наряду с большими объемами нефти, которые предстоит переработать в текущем году, мы должны в короткие сроки провести серьезнейший капитальный ремонт", - цитирует пресс-служба генерального директора НПЗ Анатолия Куприянова. По его словам, впервые за многие годы ожидается остановка всех технологических объектов с привлечением до 1,2 тыс. работников подрядных организаций, которые будут осуществлять ремонтные работы. "Важно выполнить их качественно для того, чтобы обеспечить четкую нормальную работу в течение следующих 4 лет (завод планирует перейти на 4-летний цикл ремонта), добиться роста производительности труда по валовой добавленной стоимости и увеличить заработную плату", - добавил Куприянов.

В Беларуси действуют 2 НПЗ - Мозырский и Новополоцкий. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН

В ЦЕЛЯХ СОКРАЩЕНИЯ ИМПОРТА НЕФТЕПРОДУКТОВ БУДУТ РАСТИ ТОЛЛИНГОВЫЕ ОПЕРАЦИИ С КИТАЕМ

Казахстан в 2013 г. намерен переработать 500 тыс. т нефти в рамках толлинговых операций (операции по переработке давальческого сырья) в КНР. Об этом сообщил министр нефти и газа страны Сауат Мынбаев. "Было принято решение об увеличении толлинговых операций с целью сокращения импорта из России. По расчетам, такие поставки выгоднее, в прошлом году мы из КНР поставили первые 26 тыс. т высокооктанового бензина, на 2013 г. планируем переработать в КНР порядка 500 тыс. т нефти," - сказал Мынбаев на коллегии министерства. Он также сообщил, что в настоящее время прорабатывается вопрос строительства нефтепродуктопровода на границе Казахстана с Китаем с целью увеличения объемов замещаемого импорта. "Этот нефтепродуктопровод будет действовать до завершения реконструкции наших трех НПЗ, когда мы выйдем полностью на самообеспечение по нефтепродуктам. Ориентировочно это конец 2015 г.," - сказал Мынбаев. (Бизнес-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЙСКАЯ НК «ЛУКОЙЛ» НАМЕРЕНА ПОСТРОИТЬ ЗАВОД ПО ПРОИЗВОДСТВУ СМАЗОЧНЫХ МАСЕЛ

НК "ЛУКОЙЛ" намерена построить завод по производству смазочных масел на юге Казахстана. Об этом говорится в сообщении пресс-службы президента Казахстана по итогам встречи Нурсултана Назарбаева с президентом "ЛУКОЙла" Вагитом Алекперовым. Производственные мощности завода оцениваются в 100 тыс. т/год. По словам главы российской компании, "ЛУКОЙЛ" инвестировал в экономику республики за 20 лет около \$7 млрд. Президент Казахстана отметил, что "ЛУКОЙЛ" является крупнейшим российским инвестором в нефтегазовой сфере страны. В пресс-службе "ЛУКОЙла" пока не комментируют новый проект по производству масел. (Бизнес-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ПАВЛОДАРСКИЙ НЕФТЕХИМИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (ПНХЗ) В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО ПЕРЕРАБОТКУ НЕФТИ

ОАО "Павлодарский нефтехимический завод" (Павлодарская обл.) по итогам 2012 г. переработало более 5 млн. т нефти (в 2011 г. - 4,65 млн. т). Таким образом, ПНХЗ в 2012 г. увеличил переработку нефти на 7,5%. Таких результатов предприятие добилось благодаря слиянию и финансовой поддержке нацкомпании "КазМунайГаз" и стабилизации объемов поставки российской сырой нефти на ПНХЗ. ПНХЗ в 2012 г. увеличил выпуск бензина, в том числе высокооктанового, дизельного топлива, сжиженного газа, кокса, битума, серы. "Если в целом производство автобензинов на ПНХЗ в 2012 г. составило 1,3 млн. т, то доля высокооктановых бензинов среди них - 82,2%. За 2012 г. произведено: дизельного топлива - 1,5 млн. т, керосина - 99 тыс. т, мазута - 810 тыс. т, сжиженного газа - 244 тыс. т, кокса - 146,5 тыс. т, битума - 186,3 тыс. т", - сообщили в пресс-службе предприятия. По данным пресс-службы, ПНХЗ в 2016 г. планирует довести переработку нефти до 7,5 млн. т нефти. Расходы на ремонт технологического оборудования за 3 года составили более 18,3 млрд. тенге (текущий курс 150,29/\$1), за 2012 г. - 7 млрд. тенге. "На ЛК-6У произвели полную замену футеровочного покрытия технологических печей общей площадью 800 кв. м, замену 53 топливных форсунок технологических печей. Провели регенерацию, выгрузку и загрузку дорогостоящего катализатора, выполнили диагностику реакторов установки каталитического риформинга, на установке газифракционирования заменили внутренние устройства колонны К-402 и ввели в эксплуатацию узел защелачивания", - сказали в пресс-службе предприятия. В цехе компаундирования нефтепродуктов и их слива-налива произведен капитальный ремонт второго резервуара для сырой нефти объемом 50 тыс. кв. м. ПНХЗ перерабатывает давальческое сырье (западносибирская нефть), поступающее из России по трубопроводу. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

В АДЫГЕЕ НАЧАТО СТРОИТЕЛЬСТВО НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕГО ЗАВОДА

В Тахтамукайском районе Адыгеи началось строительство первого в республике завода по переработке 6 млн. т/год нефти. Инвесторы намерены протянуть от Краснодарского НПЗ 15-километровый магистральный нефтепровод, по которому на Адыгейский НПЗ начнут перекачиваться продукты первичной переработки (керосин, прямогонный бензин, мазут). Здесь из них будут выпускать топливо, соответствующее стандартам Евро-5. Проект является расширением краснодарского НПЗ «Краснодарэконейфть». Краснодарский НПЗ (мощностью переработки 2,5 млн. т/год) находится в черте города, его модернизация ограничена городскими кварталами. Поэтому НПЗ не может быть реконструирован для повышения глубины переработки нефти, хотя до мощности 3 млн. т/год будет реконструирован. Таким образом, путем создания агломерация на юге России решается проблема увеличения выпуска нефтепродуктов. 25% продукции АНПЗ будет продаваться региональным потребителям, 75% - отправлять на экспорт. Новый НПЗ будет перерабатывать 3 млн. т/год сырой нефти, поступающей из МНП «Транснефти» через «Краснодарэконейфть», и 3 млн. т/год нефтепродуктов, получаемых с «Краснодарэконейфти».

6 июля 2012 г. президент Адыгеи А. Тхакушинов и гендиректор ЗАО «Антей» А. Беков на форуме в Сочи подписали соглашение о намерениях, согласно которому «Антей» построит в Тахтамукайском районе республики НПЗ мощностью переработки 6 млн. т/год. К 2016 г. инвесторы должны завершить 1 этап проекта строительства Адыгейского НПЗ, вложив в него 30 млрд. руб. На этом этапе основными продуктами НПЗ будут дизельное и котельное топливо, к декабрю 2020 г. глубина переработки достигнет 95%. Для финансирования проекта предполагается взять синдицированный кредит в иностранных банках, которые, предположительно, готовы кредитовать проект под конкретного генподрядчика и проектировщика - чешскую компанию Unis. Инвесторами строительства Адыгейского НПЗ выступают «Антей», краснодарский НПЗ «Краснодарэконейфть» и «Адамас». (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «АНК «БАШНЕФТЬ» В 2012 ГОДУ СОКРАТИЛО ПЕРЕРАБОТКУ НЕФТИ

ОАО "Акционерная нефтяная компания "Башнефть" сократило объем первичной переработки нефти в 2012 г. на 1,4% по сравнению с 2011 г. - до 20,773 млн. т, выпуск нефтепродуктов снизился на 1,5% до 18,905 млн. т.

Несмотря на проведенный во II квартале плановый капитальный ремонт Уфимского НПЗ, средний показатель глубины переработки сырья на заводах "Башнефти" составил 84,9%, что незначительно ниже уровня 2011 г. (85,86%). При этом средний показатель индекса Нельсона (обобщенная характеристика качества и стоимости вторичных процессов переработки, имеющих на отдельно взятом НПЗ) вырос до 8,55 с 8,3 после завершения проекта по увеличению мощности установки замедленного коксования филиала "Башнефть-Уфанефтехим" до 1,6 млн. т с 1,2 млн. т/год. Выход светлых нефтепродуктов снизился до 59,7% с 59,86%. При этом существенно изменилась структура выпуска товарной продукции, в первую очередь автомобильных бензинов. Доля бензина стандарта Евро-3 в общем объеме товарного автобензина сократилась до 20,5% с 73% в 2011 г., доля бензина, соответствующего стандарту Евро-4 и выше увеличилась до 75,1% с 12,8%. В структуре товарного производства дизельного топлива доля продукции, соответствующей стандарту Евро-4, сократилась до 10,5% с 16,7%, Евро-5 - выросла до 13% с 5%. При этом в розничной сети через собственные АЗС с июля 2012 г. "Башнефть" продает исключительно высокооктановые бензины и дизтопливо пятого экологического класса (Евро-5). Добыча нефти на месторождениях компании в 2012 г. составила 15,437 млн. т, что на 2,2% превышает соответствующий показатель 2011 г. Среднесуточная добыча в 2012 г. составила 42,2 тыс. т (308,1 тыс. барр./сутки). Рост добычи нефти был обеспечен за счет повышения эффективности геолого-технических мероприятий и применения современных технологий, в частности, при бурении новых высокопродуктивных скважин с горизонтальным окончанием ствола. ([Росс/Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «АНК «БАШНЕФТЬ» НАМЕРЕНО С 2017 ГОДА

ПОЛНОСТЬЮ ПРЕКРАТИТЬ ВЫПУСК МАЗУТА И ВАКУУМНОГО ГАЗОЙЛЯ

ОАО "АНК "Башнефть", входящее в десятку крупнейших нефтяных компаний России, с 2017 г. намерено полностью прекратить выпуск на своих НПЗ мазута и вакуумного газойля (ВГО), говорится в сообщении компании. Данные планы содержатся в стратегии развития до 2022 г., одобренной советом директоров "Башнефти" и которая направлена на рост стоимости компании.

Мазут и вакуумный газойль с целью увеличения глубины переработки нефти на современных НПЗ направляются на дальнейшую переработку для получения дорогостоящих светлых нефтепродуктов. В сфере переработки стратегия предполагает продолжение программы модернизации НПЗ при сохранении оптимального объема переработки нефти для последовательного увеличения выпуска бензина и дизельного топлива.

В сфере добычи стратегия предусматривает создание крупного центра добычи в новом ключевом регионе деятельности "Башнефти" - Ненецком автономном округе (НАО), интенсификацию производства нефти на зрелых месторождениях за счет внедрения новых технологий и повышения эффективности существующих, реализацию программы геологоразведочных работ в Башкортостане, включая развитие газовых проектов.

В сфере маркетинга нефтепродуктов стратегия предусматривает увеличение маржинальности продаж за счет интегрированного развития мелкооптовых и розничных каналов сбыта для расширения прямого доступа к потребителям, развитие продаж нишевых продуктов - авиакеросина и масел.

Утвержденная советом директоров стратегия определяет также стратегическую цель "Башнефти" в области охраны труда, промышленной безопасности и защиты окружающей среды - лидерство в этой сфере среди российских нефтяных компаний и соответствие международно-признанным нормам.

АНК "Башнефть" является головным предприятием группы башкирского топливно-энергетического комплекса. Компания специализируется на добыче нефти в Башкортостане, Западной Сибири и Оренбургской области, приобрела лицензии на участки недр в Ненецком автономном округе, в том числе на крупные месторождения имени Требса и Титова. Поставляет нефть на внутренний рынок и на экспорт. Также в состав компании входят перерабатывающие активы и сеть АЗС. Основным владельцем "Башнефти" является АФК "Система". (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЗАО «АНТИПИНСКИЙ НПЗ» НАРАЩИВАЕТ МОЩНОСТИ ДЛЯ ВЫПУСКА ТОПЛИВ КЛАССА «ЕВРО-5»

Антипинский НПЗ перестал выпускать в оборот дизельное топливо класса "Евро-2". Пока НПЗ не располагает возможностями и для выработки бензинов АИ-92 и АИ-95. "У нас нет таких производственных мощностей. Мы выпускаем только бензин газовый стабильный", - пояснил начальник производственного отдела завода Андрей Шамшури. Он уточнил, что ввод III технологической очереди позволит выпускать топливо класса "Евро-5". В IV квартале 2013 г. планируется ввести в работу установку ЭЛОУ-АТ-3 мощностью 3,7 млн. т/год. Это увеличит мощность завода до 7,5 млн. т нефти в год. На 2 этапе III технологической очереди будут построены установки по производству водорода и элементарной серы с блоком грануляции. Это позволит приступить к выпуску дизельного топлива в соответствии с требованиями "Евро-5". В 2016 г. с вводом в эксплуатацию установки замедленного коксования гудрона с блоком вакуумной перегонки мазута будет достигнуто увеличение глубины переработки нефти до 94%. Намечен переход на выпуск высокооктановых бензинов стандарта "Евро-5". С вводом III технологической очереди Антипинский НПЗ сможет обеспечить Тюменскую область необходимым количеством топлива.

С начала 2013 г. в России введен запрет на оборот топлива "Евро-2". Соответствующие изменения в техрегламент были одобрены правительством страны осенью 2011 г. Согласно им, оборот бензина и дизельного топлива "Евро-2" закончился 31 декабря 2012 г., оборот "Евро-3" продлен до 31 декабря 2014 г., "Евро-4" - до 31 декабря 2015 г. "Евро-5" - это экологический стандарт, регулирующий содержание вредных веществ в выхлопных газах. При использовании топлива "Евро-5" уменьшаются шум и вибрация двигателя, предотвращаются коррозионные процессы. Бензин стандарта "Евро-5" отличается низким содержанием полициклических ароматических углеводородов и серы. Благодаря этому уменьшается дымность отработанных газов, снижается выброс в атмосферу продуктов сгорания, в частности - твердых частиц, оксидов азота, окиси углерода, несгоревших углеводородов. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ОМСКИЙ НПЗ» В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО ОБЪЕМ ПЕРЕРАБОТКИ НЕФТИ

Омский НПЗ, входящий в состав "Газпром нефти", увеличил в 2012 г. объем переработки нефти на 5% по сравнению с предшествующим годом, до 20,95 млн. т. Глубина переработки нефти составила 88,83%, что является одним из лучших показателей в отрасли. Выпуск автомобильных бензинов вырос на 14,5% до 4,7 млн. т, доля производства высокооктановых бензинов составила 88%. Судовых топлив произведено 3,2 млн. т, что более чем в 1,5 раза превышает показатели 2011 г. Производство керосина выросло на 8,2% до 1,5 млн. т. (Бизнес-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**ЦЕНЫ НА НЕФТЬ СЫРУЮ НЕФТЕДОБЫВАЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЙ НА 20.12.12 г., с НДС, FIP**

Товар	Цена, руб./т	Цена, \$/т*
Нефть сырая	13860	779

* - среднерыночная цена, без НДС, с экспортной пошлиной, без затрат на транспортировку. (Данные международных информ-гентств/Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ОПТОВЫЕ ЦЕНЫ НА НЕФТЕПРОДУКТЫ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ
(европейская часть) НА 20.12.12 г.**

Товар	Цена, руб./MT, с НДС	Цена, \$/MT*, без НДС и акцизного сбора	Товар	Цена, руб./MT, с НДС	Цена, \$/MT*, без НДС и акцизного сбора
Бензин АИ-95/96	27550	861	Бензин А-76/80	27000	834
Бензин АИ-91/92/93	27000	834	Дизтопливо (0,05%)	36000	1115

* - среднерыночная цена с экспортной пошлиной, без затрат на транспортировку. (Данные международных информ-гентств/Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК**ЦЕНЫ****ЦЕНЫ НА НЕФТЬ СЫРУЮ, \$/т (на 20.12.12 г.)**

Нефть	Цена	Нефть	Цена
Urals Med	793	Brent Dated	835

(Данные международных информ-гентств/Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА**ЦЕНЫ****ЦЕНЫ НА НЕФТЕПРОДУКТЫ, \$/т (на 20.12.12 г.)**

Нефтепродукт	Условия поставки	
	FOB Med	CIF Med
Бензин		
Premium	970	970
Прямогонный бензин		
Naphtha	916	949
Реактивное топливо		
Jet	995	1022
Дизельное топливо		
Gasoil 0,1%	931	945
Diesel 10ppm	948	967
Мазут		
1% fuel oil	603	613
3,5% fuel oil	572	573

(Данные международных информ-гентств/Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИРАН**РОСТ КОНТРАБАНДЫ БЕНЗИНА СТАВИТ ПОД ВОПРОС ГОСУДАРСТВЕННЫЕ СУБСИДИИ НА ЭНЕРГОНОСИТЕЛИ**

Парламент Ирана наложил запрет на выполнение второго этапа плана по отмене государственных субсидий на энергоносители. Первый этап плана по отмене субсидий был осуществлен в декабре 2010 г. Согласно этому этапу, одновременно с ростом цен на энергоносители в качестве компенсации на банковский счет каждого человека ежемесячно перечисляется 450 тыс. риалов (по рыночному курсу - \$15). Сегодня в Иране 1000 куб. м газа стоит 700 тыс. риалов, продаваемый по квоте бензин - 3 тыс. риалов/л, продаваемый без квоты бензин - 7 тыс. риалов/л, продаваемое по квоте дизтопливо - 1500/л, литр продаваемого дизтоплива без квоты - 3500 риалов. Рыночный курс доллара в Иране составляет более 30 тыс. риалов. Таким образом, цены на газ, бензин и солярку в Иране (на свободном рынке) по сравнению, например, с соседней Турцией ниже в 18,73, 11,5 и 20,6 раза соответственно. Низкие цены на энергоносители способствуют росту контрабанды бензина и дизтоплива. По официальной статистике, в 2009 г. (до начала первого этапа отмены субсидий) из Ирана контрабандным путем вывозилось 10 млн. л бензина и солярки в сутки. В 2011 г. эта цифра упала до 3 млн. л в сутки. Падение за последние 4 месяца иранского риала на 40% по сравнению с долларом увеличило разницу цен на энергоносители как внутри, так и за пределами страны. "Контрабанда энергоносителей различными средствами и путями интенсифицировалась, поэтому необходимо поднять цены на дизтопливо и бензин", - сказал заместитель министра нефти Ирана Алирза Зейгами. 25 ноября 2012 г. Зейгами сказал, что в сутки из Ирана контрабандным путем вывозится 6 млн. л дизтоплива и 2 млн. л бензина в сутки.

Иранский парламент категорически запретил поднимать цены на бензин и солярку до 2013 г. (по иранскому календарю - до 20 марта 2014 г.). Чтобы довести цены на бензин и солярку до уровня 2011 г., цены необходимо поднять как минимум на 40%, ровно на падение курса риала. По официальным статистическим данным, сегодня инфляция в стране составляет 26%. Даже по статистике, распространенной в декабре Международным финансовым институтом, инфляция в Иране составляет 50%. Значит, рост цен на энергоносители еще больше повысит уровень инфляции, а это создаст большие проблемы в основном для промышленного сектора. Под влиянием санкций промышленный сектор страны находится в плохом состоянии. По информации Международного валютного фонда, в 2012 г. в Иране экономическое развитие составило минус 0,9%. А Международный финансовый институт предполагает, что в 2012 г. иранская экономика упала на 3,5%. С другой стороны, разница в ценах на энергоносители внутри и за пределами страны настолько велика, что даже повышение цен на 40% вряд ли окажет заметное действие на уменьшение уровня контрабанды.

Таким образом, реализовывать или нет второй этап отмены субсидий, вероятно, еще очень долгое время так и останется темой споров между парламентом и правительством страны. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

С ФЕВРАЛЯ 2013 ГОДА НАЧНЕТСЯ ПРОДАЖА БЕНЗИНА СТАНДАРТА ЕВРО-4

С февраля Иран начнет продажи бензина, соответствующего стандарту Евро-4, в 8 городах страны. Бензин будет производиться на нефтеперерабатывающем заводе Shazand. Этот шаг является частью усилий Ирана по сокращению загрязнения воздуха. На долю выхлопов от автомобилей приходится 70% загрязнения воздуха в иранской столице.

Управляющий директор НПЗ Lavan (LORC) Мохаммад-Али Дадвар заявил, что Иран удвоит мощность производства бензина на НПЗ в Персидском заливе к концу 2013 иранского календарного года (20 марта). По его словам, производимый на НПЗ бензин соответствует стандарту Евро-5. Выход бензина на НПЗ Lavan достигнет 3 млн. л в сутки к концу текущего года, добавил Дадвар. Производственная мощность НПЗ в настоящее время составляет 1,4 млн. л в день.

Замдиректора Иранской организации по стандартам Бахадур Каземи заявил, что иранские переработчики обязаны поставлять бензин, соответствующий стандартам Евро-4, с начала следующего иранского календарного года (21 марта 2013 г.). Полученный бензин в настоящее время соответствует стандартам Евро-2, вновь созданные заводы способны производить бензин, который отвечает стандартам Евро-4 и Евро-5. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЛИТВА

ЕДИНСТВЕННЫЙ В СТРАНАХ БАЛТИИ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЙ ЗАВОД «ОРЛЕН ЛЕТУВА» В 2012 ГОДУ ЗАРАБОТАЛ РЕКОРДНУЮ ПРИБЫЛЬ

Единственное в странах Балтии нефтеперерабатывающее предприятие "Орлен Летува", находящееся в Мажейкяе, закончило 2012 г. с рекордной прибылью до налогообложения в \$114 млн., сообщил генеральный директор НПЗ Ирениуш Фафара. Достигнутый результат является лучшим с 2006 г., когда литовское предприятие было приобретено польским нефтяным концерном "ПKN Орлен". Прибыль до налогообложения по сравнению с 2011 г. возросла на \$89 млн. "Постоянно растущие финансовые показатели предопределены тем, что нам удалось осуществить 3 стратегические цели - улучшить производственную деятельность, активизировать продажи и сделать перспективные инвестиции", - подчеркнул гендиректор. На достигнутый финансовый результат благоприятно повлияли высокая маржа переработки нефти на европейском рынке, а также успешно проведенный капитальный ремонт - крупнейший в истории предприятия. "Инвестиции в модернизацию позволили эффективнее использовать производственные мощности, сократить расходы энергии, обеспечить слаженность работы", - подчеркнул гендиректор. (Бизнес-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

МОНГОЛИЯ

К 2015 ГОДУ ПОЯВИТСЯ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЙ ЗАВОД

Монголия намерена снизить зависимость от импорта российских нефтепродуктов. Японская "Toyo Engineering and Partners" планирует строительство первого завода по переработке нефти в Дарханском аймаке Монголии. Стоимость проекта оценивается в \$600 млн. В 2013 г. "Toyo Engineering and Partners" обсудит финансовые аспекты этого проекта. Инвестиции, как предполагается, могут быть возмещены в течение 4 лет. Строительство завода должно быть завершено к 2015 г. Монголия надеется на снижение цен на бензин от 6% до 8%. (Zabinfo/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЭСТОНИЯ

ПРОЕКТ

КОМПАНИЯ TALLINNA SADAM ИНИЦИИРУЕТ СТРОИТЕЛЬСТВО СОВРЕМЕННОГО НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕГО ЗАВОДА

Несмотря на то, что европейская нефтепереработка переживает сегодня не лучшие времена, Эстония лелеет планы обзавестись собственным современным НПЗ. Воплотить мечту в жизнь самая северная из стран Балтии намерена с помощью российских нефтяников и украинских строителей.

Инициатором строительства НПЗ в Эстонии в последние годы выступает компания Tallinna Sadam - акционерное общество со 100%-ной государственной долей, управляющее рядом портов на балтийском побережье страны. Один из них - Палдиски, в районе которого задумано строительство нового завода. Этот проект эстонские портовики рассматривают, в первую очередь, как средство для удержания объемов перевалки нефтяных грузов, во вторую - как орудие для игры на европейском топливном рынке.

Идея строительства в Эстонии НПЗ средней мощности была затронута представителями Tallinna Sadam в 2010 г. Тогда она прозвучала, скорее, в риторическом ключе. Три года спустя компании пришлось не только вспомнить об этой затее, но и предпринимать шаги к ее реализации. За прошедшее время значительно изменилась конъюнктура на рынке транспортных перевозок в регионе. Из-за пуска Россией трубопроводной системы БТС-2 и нового порта в Усть-Луге только за 2012 г. Таллинский порт потерял порядка 6 млн. т нефтяных грузов и с беспокойством ожидает продолжения тенденции в 2013 г. В данной ситуации новый НПЗ мог бы стать неплохим шлюзом, останавливающим отток нефтеналива. Раз российским нефтяным компаниям уже не так важна Эстония при транзите нефти, то, возможно, она станет им интересной с точки зрения переработки сырья. Ориентировочная мощность будущего завода в Палдиски заявлена на уровне 6 млн. т нефти в год.

Получается примерно тот же объем, который Tallinna Sadam потеряла из-за пуска Усть-Луги.

Другое дело, что на строительство завода даже при самых ударных темпах потребуется 4-5 лет, т. е. сегодня "ловить" российскую нефть все равно поздно - в 2010 г. было в самый раз. Но в ракурсе долгосрочной перспективы поздно все же лучше, чем никогда. К тому же у эстонцев перед глазами стоит пример Мажейкяйского НПЗ в соседней Литве, которому удалось найти свои ниши и на восточном, и на западноевропейском рынках, и даже в США. А в балтийском регионе он вообще является монополистом по поставкам, удерживая примерно 3/4 всего опта. С точки зрения логистики Палдиски находится в более выгодной позиции, чем Мажейкяй, у которого нет прямого выхода к морю, а в доступе к трубе, ведущей из России, ему отказано несколько лет назад. Поэтому экономика переработки на эстонском НПЗ может оказаться лучше, чем у его литовского коллеги. Дело за малым - построить вожделенный объект в Палдиски, а на это потребуется, согласно предварительным расчетам, \$4,2 млрд., т. е. около половины годового бюджета Эстонии. Правда, с первой очередь можно вложиться в \$1,5 млрд.

Такие суммы подъемны только для российских компаний, у которых пока не пропало желание «рубить окно» в Европу. Для них НПЗ в Эстонии - это вступительный билет на рынок ЕС. Впрочем, не обязательно в Эстонии. Именно российские нефтяники выступили в качестве главных претендентов на покупку 5 нефтеперерабатывающих заводов

обанкротившейся в 2011 г. швейцарской компании Petroplus. Два из них в 2012 г. выкупила компания Gunvor, принадлежащая российскому бизнесмену Геннадию Тимченко. В то же время, исполнительный директор Gunvor Торбьерн Торнквист считает, что европейский рынок сегодня перенасыщен НПЗ, поэтому многим из них в ближайшее время придется бороться за выживание и даже закрыться. Частично его слова подтверждаются динамикой снижения маржи предприятий нефтеперерабатывающей промышленности ЕС. В IV квартале 2012 г., согласно подсчетам British Petroleum, она упала более чем на 20% от показателя III квартала. Правда, маржа все же, чем была в 2011 г. Например, в регионе Северо-Запада (куда входит и Эстония) средняя маржа НПЗ на конец 2012 г. составляла \$15 на барреле, тогда как на протяжении 2011 г. она держалась в интервале \$11-12/барр.

Против проекта в Палдиски играет и тот факт, что процесс строительства новых нефтеперерабатывающих мощностей в Европе практически прекращен. Зачем что-то строить с нуля, если легко можно купить готовый НПЗ? Предложение довольно велико. Те 2 завода, которые приобрела Gunvor, - в Антверпене (Бельгия) и Ингольштадте (Германия) - обошлись ей меньше, чем в \$1 млрд. По сути, единственный крупный проект, заявленный в последнее время к реализации, - это строительство азербайджанской компанией SOCAR нового НПЗ в турецком Измире (перерабатывающая мощность - 10 млн. т/год, капиталовложения - \$6 млрд.). Но это уже не совсем Европа. Да и сам измирский завод будет больше с нефтехимическим, чем с топливным уклоном.

Планируемый к строительству НПЗ в Палдиски имеет четкую топливную ориентацию, причем с выраженным дизельным акцентом. Концепцию его строительства, функционирования и окупаемости разработала украинская корпорация "Донбассмонтажспецстрой" (ДМСС), с которой Tallinna Sadam подписала договор о намерениях по совместному продвижению этого проекта. Почему именно с ней, остается загадкой. Эстонская пресса воспринимает ДМСС как инвестора с тугим кошельком. Но ее деловые партнеры в Таллине должны понимать, что донецкая прописка еще не означает неограниченность финансовых ресурсов. В области промышленного строительства "Донбассмонтажспецстрой" является довольно известной фирмой, но не до такой степени, чтобы воровать миллиардами. Опыт операционного управления инвестиционными проектами у нее отсутствует, да и преимущественное большинство выполненных ранее корпорацией монтажно-строительных работ касалось объектов металлургии, а не нефтехимии.

Тем не менее, в декабре 2012 г. генеральный директор ДМСС Олег Суханов презентовал перед представителями Tallinna Sadam, мэрии Палдиски, эстонскими отраслевыми экспертами план строительства нового НПЗ, который был воспринят с воодушевлением. По словам руководителя

Tallinna Sadam Айна Кальюранда, этот проект важен не для одной компании, а для всей эстонской экономики, поскольку затронет значительную часть логистического сектора страны. Портовики готовы обеспечить своими силами дноуглубительные работы и сооружение нового причала в южной бухте Палдиски для обслуживания танкеров. В то же время коммерческий директор Tallinna Sadam Эрик Рингмаа заметил, что компания ведет переговоры по поводу строительства НПЗ и с альтернативным инвестором, если "с украинцами что-то не получится". Олег Суханов убежден, что получится. Во время визита в Таллин он заявил, что в скором времени донецкая корпорация намерена открыть эстонское представительство и в этом году начать строительные работы на площадке возле Палдиски. Согласно расчетам украинской стороны, если приступить к строительству сейчас, то в 2016 г. завод начнет приносить прибыль, а полностью вложения в проект окупятся на седьмом году его реализации. На первом этапе ДМСС предлагает построить на НПЗ блок атмосферной трубчатки (ЭЛОУ АТ-6), эксплуатация которого позволит получать дизтопливо, прямогонный бензин и мазут. Постепенно доукомплектовывая предприятие новыми блоками, предлагается выйти на производство товарных бензинов, сжиженного газа и специальных топливных компонентов, доведя глубину переработки до 92-94%. Однако ДТ всегда будет оставаться ключевым продуктом для завода. Проектная мощность его выпуска составляет около 2 млн. т/год, но при наличии спроса может быть увеличена вдвое. По мнению инициаторов стройки, "дизелизация" транспорта в Европе будет усугубляться, с учетом этого следует проектировать НПЗ. На это же указывает статистика на рынках стран Балтии: в 2012 г. там потребление дизтоплива более чем в 2 раза превышало потребление бензина.

ДМСС сообщила, что к участию в проекте строительства нового завода намерена привлечь 6 украинских и 1 российскую компании, но, судя по всему, имеются в виду дочерние структуры самой корпорации (их примерно 7 штук и набирается). Из сторонних организаций приглашены пока северодонецкий "Химпроект" на роль главного проектанта и специалисты из немецко-австрийской проектно-инжиниринговой группы EDL. Однако реального инвестора, который будет оплачивать все задумки, ни эстонцы, ни украинцы не называют. Либо его нет, либо он предпочитает прикрываться ширмой "Донбассмонтажспецстроя". По одной из версий, проектом нефтепереработки удалось заинтересовать самого богатого эстонца по версии Forbes Хилара Тедера. Но прямых доказательств у этого предположения нет. Можно разве что вспомнить, что в 2011 г. Тедер неожиданно был назначен членом наблюдательного совета Tallinna Sadam. При этом до сих пор он не светился среди нефтяных игроков. Основа его бизнеса - управление недвижимостью, но костяк этой недвижимости находится как раз в Украине. (МинПром/[Химия Украины, СНГ, мира](http://ukrchem.dp.ua/))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)



Журнал на русском языке выходит дважды в месяц
в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде
РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ ТОЛЬКО ПО ПОДПИСКЕ

Металл Украины

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 21879 в "Каталоге изданий Украины" ГП "Пресса"

Абон. ящик 3749. Днепропетровск, 49064, Украина

Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435 <http://www.business.dp.ua/>

bw@business.dp.ua

УКРАИНА

ООО «ГАЗ УКРАИНА 2009» В 2013 ГОДУ ПЛАНИРУЕТ УВЕЛИЧИТЬ ДОЛЮ НА РЫНКЕ СЖИЖЕННОГО ГАЗА

Группа компаний "Газ Украина" в 2013 г. планирует увеличить свою долю на рынке сжиженного газа на 2% по сравнению с 2012 г., доведя ее до 20%. В частности, ГК намерена нарастить продажи до 160 тыс. т/год, сообщил куратор направления реализации сжиженного газа ГК "Газ Украина" Анатолий Мыгаль. Он отметил, что в 2012 г. объемы продаж группы выросли на 3% по сравнению с 2011 г., до 145 тыс. т/год.

"У нас выстроена очень дифференцированная структура продаж. В нее входит продажа ресурса Кременчугского НПЗ в объеме порядка 10 тыс. т в месяц, импортного сжиженного газа - в среднем 2 тыс. т в месяц, ресурса, полученного после переработки ШФЛУ, на давальческих условиях и перепродажи ресурса, купленного на аукционах СП "Полтавская газонефтяная компания". В минувшем году рост продаж был обусловлен увеличением закупки ресурса Кременчугского НПЗ, в этом году мы планируем увеличить реализацию импортного сжиженного газа и ресурса, полученного после давальческой переработки", - отметил А. Мыгаль.

Он подчеркнул, что ООО "Газ-Украина 2009" никогда не принимало участия в спецаукционах. "Газ-Украина 2009" является единственным сбытовым подразделением, входящим в группу компаний "Газ Украина". ООО "Газ-Украина 2009" никакого отношения к закупке и реализации аукционного газа не имело и не имеет. Компания занимается исключительно импортом сжиженного газа, переработкой сырья на давальческих условиях с уплатой акциза, НДС, экологического сбора, продажей ресурса ПАО "Укртатнафта", - констатировал он.

Топ-менеджер спрогнозировал рост рынка сжиженного газа в 2013 г. на уровне 5%, подчеркнув его перспективность для дальнейшего роста в будущем.

Рынок автомобильного сжиженного газа в 2012 г. продемонстрировал снижение впервые за последние годы, сократившись на 5,9% по сравнению с 2011 г. - до 802,67 тыс. т. По мнению участников рынка, этому способствовало, в частности, увеличение дизельного автопарка в стране. Отраслевые эксперты не прогнозируют сокращения рынка в 2013 г., однако отмечают, что для возобновления высоких темпов роста рынку необходимы новые стимулы. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](http://oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

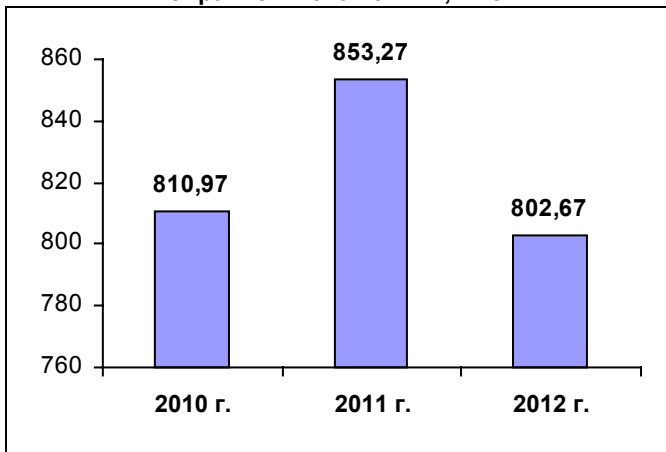
СТАТИСТИКА

СТРУКТУРА БАЛАНСА СЖИЖЕННЫХ УГЛЕВОДОРОДНЫХ ГАЗОВ (СУГ) В 2012 ГОДУ ПРЕТЕРПЕЛА ИЗМЕНЕНИЯ

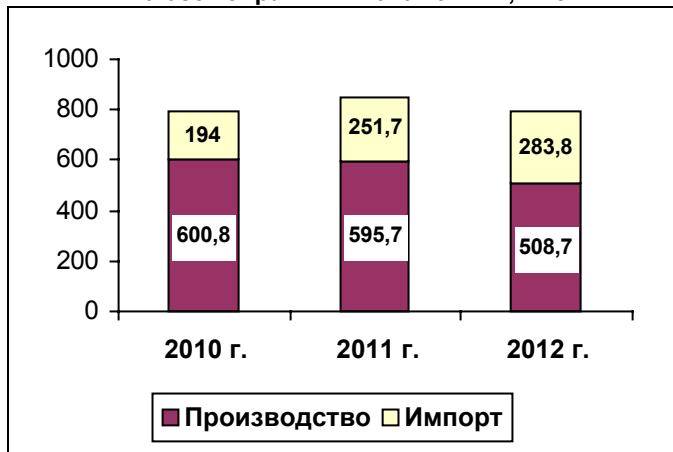
Баланс рынка сжиженных углеводородных газов (СУГ) в Украине в 2012 г. составил 1,025 млн. т, что на 6,5% меньше, чем в 2011 г., сообщили в "Консалтинговой группе А-95". Структура баланса СУГ в 2012 г. претерпела ощутимые изменения. Производство газа по сравнению с 2011 г. снизилось на 21,3% до 558,27 тыс. т, импорт вырос на 12,8% до 283,81 тыс. т, а экспорт упал в 2,3 раза до 49,6 тыс. т. При этом рынок пропан-бутана, используемого в качестве автомобильного топлива и для нужд коммунально-бытового сектора, в 2012 г. снизился на 5,9% до 802,67 тыс. т. По мнению экспертов, снижение рынка вызвано рядом факторов. Так, президент Украинской ассоциации сжиженного газа (УАСГ) Станислав Батраченко во время выступления на конференции LPG Ukraine в октябре 2012 г. высказал мнение, что падение потребления сжиженного газа объясняется ростом спроса на дизельное топливо. Заместитель директора "Консалтинговой группы А-95" Артем Куюн считает, что украинский рынок автогаза постепенно замедляет рост, так как приближается к насыщению. "Несмотря на благоприятное соотношение розничных цен сжиженного газа и бензинов в 2012 г., мы видим некоторое снижение рынка. В общем балансе светлых нефтепродуктов Украины сжиженный газ перевалил за 10%, что является достаточно высоким показателем по сравнению с большинством соседних стран. Для продолжения интенсивного развития рынка нужны новые потребительские стимулы", - сказал Артем Куюн. По словам экспертов, оценить динамику коммунально-бытового сектора не представляется возможным, поскольку большинство АГЗС запрещают бытовые баллоны вопреки действующему запрету.

В "Консалтинговой группе А-95" также отметили, что баланс СУГ, используемых в нефтехимическом секторе Украины, в 2012 г. сократился на 8,5% до 221,92 тыс. т. Отрицательная динамика нефтехимического сектора вызвана остановкой крупнейших перерабатывающих предприятий - Лисичанского НПЗ (принадлежит ТНК-ВР) в марте и ООО "Карпатнефтехим" (принадлежит ОАО "ЛУКОЙЛ") в сентябре-октябре.

**Баланс рынка автогазов
в Украине в 2010-2012 гг., тыс. т**



**Ресурсное направление рынка
Автогазов Украины в 2010-2012 гг., тыс. т**



([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](http://oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

КАЗАХСТАН СТАТИСТИКА

В 2012 ГОДУ ПРОИЗВОДСТВО СЖИЖЕННОГО УГЛЕВОДОРОДНОГО ГАЗА (СУГ) УВЕЛИЧИЛОСЬ

Казахстан в 2012 г. произвел 2,2 млн. куб. м сжиженного углеводородного газа, что на 3,1% больше, чем в 2011 г., сообщает пресс-служба Министерства нефти и газа (МНГ) республики. "В ходе реализации недропользователями программ по утилизации газа объем сжигаемого на факелах газа составил 1 млрд. куб. м, или 85% по сравнению с аналогичным периодом 2011 г.", - говорится в пресс-релизе.

По состоянию на 1 января 2013 г. объем запасов природного газа в подземных газовых хранилищах республики составил 0,7 млрд. куб. м. ([Rcc/Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ОАО «ГАЗПРОМ» ПЕРЕКРЫВАЕТ ДОСТУП ОАО «НОВАТЭК» НА ЭКСПОРТНЫЙ РЫНОК СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ)

Администрация президента раскритиковала предложение "Новатэка" лишить "Газпром" монопольного права на экспорт сжиженного природного газа (СПГ). Очевидно, "Газпром" задействует все административные рычаги, чтобы сохранить монополию на экспорт СПГ. Отказ в праве поставок газа за границу осложнит компании Леонида Михельсона реализацию проекта "Ямал СПГ". Окончательное решение, по-видимому, остается за президентом.

Попытка "Новатэка" добиться права самостоятельно экспортировать СПГ, фактически означающая ликвидацию монополии "Газпрома" в этом секторе, обрела противников в лице администрации президента. Как следует из письма советника президента Антона Устинова в контрольное управление президента, предоставление права экспорта СПГ всем недропользователям может создать угрозу надежному обеспечению внутреннего рынка, в том числе населения и социальных объектов, необходимыми объемами газа.

Такая позиция идет вразрез с мнением премьер-министра Дмитрия Медведева, заявившего на Давосском форуме о возможной отмене экспортной монополии "Газпрома" на СПГ. Идею "Новатэка" ранее поддержали Минэнерго, Минприроды и ФАС. Ведомство Александра Новака подготовило соответствующие поправки в Закон "Об экспорте газа". Глава правительства заявлял, что решение может быть принято в конце января - феврале. Представитель "Новатэка" сообщил, что в компании пока не в курсе позиции администрации президента и не готовы ее комментировать.

Летом 2010 г. "Новатэк" заключил агентский договор с "Газпромом" на экспорт СПГ со своей перспективной площадки "Ямал СПГ". Проект реализуется компанией Леонида Михельсона совместно с французской Total (20%). Госмонополия обязалась продавать сжиженный газ "Ямал СПГ", получая комиссионные. Размер комиссии не раскрывался, но эксперты оценивали его в 2-5%. Завод СПГ неподалеку от поселка Сабетта ЯНАО мощностью 16,5 млн. т "Новатэк" планирует пустить в IV квартале 2016 г. В ноябре 2012 г. компания объявила, что начинает искать подрядчиков для строительства предприятия. Источник в Министерстве энергетики рассказал, что в результате переговоров с финансовыми институтами, вовлеченными в проект "Ямал СПГ" (Societe Generale, Газпромбанк и Сбербанк), стало очевидно, что банки допускают возможность привлечения до \$18 млрд. только если предлагаемые "Новатэком" поправки в Закон "Об экспорте газа" будут приняты. В противном случае пул банков готов занять под проект на Ямале не более \$5 млрд. Окончательного решения об источниках финансирования проекта у "Новатэка" пока нет. В ноябре Леонид Михельсон утверждал, что средства, привлеченные в ходе размещения облигаций на 20 млрд. руб. и выпуска еврообондов на \$1 млрд., пойдут на расширение Пуровского завода по переработке газового конденсата и в проект "Ямал СПГ". "Новатэк" не первый год добивается права самостоятельно экспортировать газ. После этого сообщалось, что деньги, полученные в результате размещения еврообондов и отложенные на проект "Ямал СПГ", ушли на покупку за \$1,375 млрд. 49% "Нортгаза" у R.E.D.I. Holdings Фархада Ахмедова. Впрочем, "Новатэк" это отрицает.

Слабую проработанность компаниями вопроса проектного финансирования "Ямал СПГ" в условиях действующего Закона "Об экспорте газа" отмечает и Министерство энергетики. Снятие ограничений на экспорт СПГ, бесспорно, повысит доступность финансирования, говорится в письме Минэнерго на имя Владимира Путина. Из документа нынешняя позиция Минэнерго, ранее высказавшегося за допуск "Новатэка" на экспортный рынок, не ясна. Вслед за "Газпромом" ведомство указывает на потенциальные ценовые и контрактные риски для экспорта российского газа на мировые рынки сбыта. При принятии окончательного решения по инициативе "Новатэка" Минэнерго "считает необходимым обеспечить отсутствие ущерба для "Газпрома". Госмонополия, чья позиция изложена в письме Минэнерго, считает, что предоставление права экспортировать СПГ всем недропользователям может привести к росту внутренних цен на газ, снижению экспортных цен на газ из-за появления дополнительных объемов СПГ, в результате все это негативно скажется на отчислениях в федеральный бюджет.

В "Газпроме" отказались от комментариев. Источник в правительстве сообщил, что сейчас вопрос прорабатывается в администрации президента, окончательное решение останется за главой государства. ([Rcc/Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ГАЗПРОМ» В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ОБЪЯВИЛО КОНКУРС НА РАЗРАБОТКУ ТЕХНОЛОГИИ ПРОИЗВОДСТВА ЛЕГКОЙ СИНТЕТИЧЕСКОЙ НЕФТИ ИЗ ПРИРОДНОГО ГАЗА

"Газпром" в январе объявил конкурс на разработку технологии производства легкой синтетической нефти из природного газа, говорится в материалах концерна. Работы должны быть завершены до октября 2015 г. Бюджет исследования - до 60,18 млн. руб. Кроме того, в июле "Газпром" планирует объявить конкурс на разработку технологии переработки попутного нефтяного газа малых месторождений в синтетические жидкие углеводороды с применением наноструктурированных катализаторов. На это исследование газовый монополист готов потратить до 100 млн. руб., подрядчик должен завершить разработку технологии к ноябрю 2015 г.

"Газпром" давно обдумывает использование технологий GTL. В 2006 г. концерн сообщил, что планирует совместно с Shell построить около Надыма (Ямало-Ненецкий АО) завод по переработке 12 млрд. куб. м газа в год по технологии GTL. Инвестиции в проект на тот момент оценивались в \$7-8 млрд. Однако проект так и не получил развитие.

В 2010 г. "Газпром" объявил конкурс на выполнение опытно-конструкторской работы по созданию промышленной микротоннажной GTL-установки. Концерн отмечал, что на рынке нет разработок, сочетающих требуемые характеристики. Во-первых, это микротоннажность установки, во-вторых, низкая капиталоемкость, в-третьих, короткий срок окупаемости проекта - 3-4 года. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «СИБУР ХОЛДИНГ» ЗАВЕРШИЛО ИНВЕСТИЦИОННЫЙ
ПРОЕКТ НА ЮЖНО-БАЛЫКСКОМ ГАЗОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕМ КОМПЛЕКСЕ**

Завершив третий этап модернизации Южно-Балыкского ГПК и доведя глубину переработки попутного нефтяного газа до технологически возможных максимумов, «СИБУР» ожидает завершения программ нефтяных компаний по поставке на завод дополнительных объемов сырья.

С 1 января 2013 г. проблема попутного нефтяного газа получила новое развитие. Постановлением правительства коэффициенты исчисления штрафов за сверхлимитное сжигание были увеличены в 2,7 раза по сравнению с уровнем 2012 г. - до 12. С 2014 г. коэффициенты вырастут еще в 2 раза до 25. Для недропользователей эти меры правительства, с одной стороны, добавляют давление на экономику добычи углеводородов и заставляют нефтяников поторавливаться, чтобы успевать к 2014 г., с другой - создают более привлекательные вводные для реализации инвестиционных проектов по полезному использованию ПНГ. Опыт 2012 г. показывает, что наиболее эффективным способом утилизации попутного газа - особенно в Западной Сибири, ключевом добывающем регионе, - является его поставка на газоперерабатывающие заводы. Такой путь, во-первых, позволяет решить проблему для больших объемов ресурса, во-вторых, избавляет от необходимости вкладываться в дорогостоящие производственные объекты, создавая только системы транспорта ПНГ. Незагруженные мощности западносибирских ГПЗ достаточны, чтобы принять на переработку значительные объемы горячего газа, при этом их развитие не останавливается. Так, в декабре 2012 г. холдинг «СИБУР», оператор крупнейшей в стране сети ГПЗ, завершил очередной инвестиционный проект на Южно-Балыкском газоперерабатывающем комплексе.

Южно-Балыкский ГПК, начавший работу в 1978 г. для переработки попутного газа Юганских месторождений с левого берега Оби, до 2007 г. представлял собой типичный российский газоперерабатывающий завод. Мощность по сырому газу составляла около 1 млрд. куб. м, производство легких углеводородов - порядка 250 тыс. т. Сердцем завода были установки низкотемпературной абсорбции (НТА-600) и низкотемпературной конденсации (НТК-900), которые обеспечивали извлечение целевых фракций на уровне 75-80%. На этом этапе Южно-Балыкский ГПК принимал на переработку так называемый низконапорный газ, то есть ПНГ, который отделялся на узлах сепарации на промыслах и под естественным давлением подавался на завод. Такая схема позволяла подключать к ГПК только месторождения, лежащие в непосредственной близости от завода, поскольку "естественное" давление газа невелико, быстро убывает в трубопроводе и не позволяет транспортировать газ на дальние расстояния.

Вместе с ростом добычи нефти в регионе росло производство ПНГ. Синхронно с нефтяными компаниями, которые были готовы создавать сборные сети и компрессорные станции для прокачки газа на дальние расстояния, «СИБУР» приступил к модернизации Южно-Балыкского ГПК. В 2007-2009 гг. двумя очередями были введены новые установки, которые позволили поэтапно увеличить мощность предприятия по сырому газу сначала до 1,5 млрд. куб. м, а затем до 3 млрд. куб. м. Были построены узел сепарации для приема высоконапорного газа (при транспортировке ПНГ под давлением в трубопроводах выпадает конденсат, который требует отделения на заводе), новый сырьевой компрессор для низконапорного газа, новая установка извлечения легких углеводородов НТК-1300 и новая дожимная компрессорная станция для сжатия сухого газа и подачи его в газотранспортные магистрали. В итоге производительность по легким углеводородам возросла до 700 тыс. т/год, глубина переработки - до 85%.

Принципиально новым поставщиком сырья на завод стала северная лицензионная территория Приобского месторождения, разрабатываемая "Роснефтью". Госкомпания

оперировала и традиционными месторождениями-поставщиками ПНГ на Южно-Балыкский завод в его окрестностях. Так что строительство "Роснефтью" компрессорной станции и трубопровода с "Приобки" стало естественным развитием этих отношений. К настоящему времени "Роснефтью" также созданы Правдинская и Средне-Балыкская компрессорные станции на одноименных месторождениях. Несмотря на расширение мощностей Южно-Балыкского ГПК и подключение ряда новых месторождений, загрузка завода так и не вышла на максимум из-за отсутствия сырья. Дело тут в некоторой асинхронности исполнения инвестиционных проектов «СИБУРом» и нефтяными компаниями. Например, у "Роснефти" на Майской группе месторождений в менее чем 30 км от завода в 2012г. было сожжено около 600 млн. куб. м газа, а уровень утилизации составляет менее 50%. Проблема состоит в ограниченной пропускной способности существующей транспортной инфраструктуры "Роснефти", которая не позволяет подать на завод большие объемы газа. При этом проект расширения системы транспорта стартовал в госкомпаниях только в 2010 г., то есть после расширения ГПЗ.

Южно-Балыкский ГПК - самый южный из газоперерабатывающих заводов «СИБУРа», удобно расположен с точки зрения инфраструктуры: поблизости имеется Южно-Балыкская ЛПДС с товарным парком, железнодорожной эстакадой, возможностью выхода в продуктопровод ШФЛУ на Тобольск. Очевидно, что холдинг был максимально заинтересован в росте производства нефтехимического сырья на заводе. Для этого в 2010 г. началось проектирование установки увеличения выработки легкого углеводородного сырья на Южно-Балыкском ГПК за счет наращивания глубины переработки ПНГ, а не его объемов.

Суть этого, третьего в истории завода, этапа модернизации заключалась в дополнительной обработке того сухого газа, который в предыдущем варианте конфигурации завода уходил напрямую в магистраль "Газпрома" с одновременным расширением мощностей ДКС-1 и перенаправлением потоков сухого газа. Пуск новой установки в эксплуатацию состоялся в декабре 2012 г. Производительность завода по сырому газу осталась прежней, однако ввод новой установки позволит дополнительно производить около 120 тыс. т/год ШФЛУ за счет роста глубины извлечения до 98% (это максимально возможный технологический предел). Объем инвестиций составил 2,4 млрд. руб. Доизвлечение целевых углеводородных фракций осуществляется на установке низкотемпературной конденсации и ректификации (НТКР), построенной по технологии и проекту российской компании "ЛенНИИХиммаш". Для «СИБУРа» проект на Южно-Балыкском ГПК - третий опыт применения этой технологии. Впервые она использовалась при модернизации Губкинского ГПЗ в 2011 г., затем - на Вынгапуровском ГПЗ.

Как сообщили в "ЛенНИИХиммаше", высокие коэффициенты извлечения целевых фракций (их остаточное содержание в сухом газе 2-4 г/куб. м) достигается за счет применения высокоэффективного источника холода - турбодетандера с КПД выше 85%. В случае НТКР на Южно-Балыкском ГПК применяется детандер американского производства. Еще одним ключевым решением технологии является реализация очень высокой рекуперации холода за счет применения уникального теплообменного оборудования - теплообменников с витыми трубами, позволяющими получить значительные площади поверхности теплообмена - до 15000 кв. м в одном аппарате. Например, на установке НТКР на Южно-Балыкском ГПК теплообменный

аппарат HE-1 имеет поверхность теплообмена 3500 кв. м при диаметре 2,2 м, высоте 11,35 м и массе 68 т. В его конструкции использовано 7100 труб общей протяженностью 130 км. Важную роль играют примененные высокоэффективные насадки для колонного оборудования. В случае новой НТКР Южно-Балыкского ГПК использована регулярная перекрестночная насадка, обеспечивающая возможность работы колонны в различных режимах: по жидкой фазе от 60% до 150% без потери эффективности разделения. Это важно в случае, например, колебаний в загрузке сырьем или производстве этанизированной ШФЛУ.

Дальнейшее будущее Южно-Балыкского ГПК, который с пуском установки НТКР вошел в число мировых лидеров по глубине извлечения жидких углеводородов, связано с решением вопросов его полноценной загрузки. "На сегодняшний момент завод работает в диапазоне до 2 млрд. куб. м/год с учетом того ПНГ, который недропользователи и нефтяные компании заводят через газотранспортную систему на завод", - отметил на церемонии пуска НТКР глава «СИБУРа» Дмитрий Конов. В этом направлении развивается проект "Система транспортировки газа Майского региона" у "Роснефти". Проект касается расширения возможностей газотранспортной инфраструктуры на Майском, Мало-Балыкском, Южно-Балыкском, Средне-Балыкском, Петелинском месторождениях. Здесь по итогам 2012 г. (согласно документации "Роснефти") ожидается производство

порядка 940 млн. куб. м газа (пропускная способность "старой" инфраструктуры - порядка 300 млн. куб. м/год). Техническое задание на проектирование комплекса мероприятий по расширению системы транспорта было выдано весной 2010 г., в 2013 г. госкомпания готова завершить строительные работы по проекту. Также в скором времени ожидается подключение к Южно-Балыкскому ГПК месторождений Угут-Киняминской группы, где по итогам 2012 г. производство может составить 198 млн. куб. м. Продолжается подключение к заводу и отдаленных месторождений. Так, поставлять ПНГ на Южно-Балыкский ГПК с южной лицензионной территории Приобского месторождения намерена "Газпром нефть". "На Южно-Приобской лицензионной территории, где сейчас добывается более 12 млн. т нефти в год, мы построили систему сбора газа и совместно с «СИБУРом» завершаем строительство системы внешнего транспорта - газопровод до ГТС "Юганскнефтегаза" уже проведен, а в 2013 г. будет введена в эксплуатацию компрессорная станция", - сообщил руководитель дирекции по газу и энергетике "Газпром нефти" Антон Гладченко. Завершение этих проектов нефтяным компаниям в 2013 г. необходимо, ведь с 2014 г. штрафы за сверхлимитное сжигание ПНГ станут очень ощутимыми. И это соображение позволяет прогнозировать, что в текущем году обновленный Южно-Балыкский ГПК может выйти на полную загрузку. (rupec.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА СЖИЖЕННЫЙ ГАЗ, \$/т (на 20.12.12 г.)

	FOB, ARA	CIF, NEW 1-3000 MT		FOB, ARA	CIF, NEW 1-3000 MT
Пропан	910	915	Бутан	865	890

(Данные международных информагентств/Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

США

SHELL ВХОДИТ В ПРОЕКТ ПО ЭКСПОРТУ СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ)

Англо-голландская Shell создает с американским оператором газопроводов и хранилищ США Kinder Morgan совместное предприятие по строительству завода сжиженного природного газа (СПГ) на острове Эльба. Планируется, что американской компании будет принадлежать 51% в проекте, европейскому партнеру – 49%, при этом Shell контрактует весь объем СПГ, который будет поступать на терминал для дальнейшего экспорта. Предполагается, что производство СПГ может составить 2,5 млн. т/год, на первом этапе - 1,5 млн. т/год. Партнеры планируют получить разрешение на расширение экспортных мощностей терминала до 4 млн. т СПГ в год. (Бизнес-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ТУРЦИЯ

СТАТИСТИКА

В НОЯБРЕ 2012 ГОДА ЭКСПОРТНО-ИМПОРТНЫЕ ОПЕРАЦИИ СО СЖИЖЕННЫМ ГАЗОМ СОКРАТИЛИСЬ

Импорт сжиженного газа в Турцию в ноябре 2012 г. составил 250,148 тыс. т, сократившись на 11,66% по сравнению с аналогичным периодом 2011 г., указывается в отчете Организации по регулированию энергетического рынка Турции (EPDK), опубликованном на ее сайте. Экспорт сжиженного газа из Турции в ноябре 2012 г. сократился в 2,25 раза, составив 4,937 тыс. т.

Импорт сжиженного газа в ноябре 2012 г., тыс. т

Страна -экспортер	Импорт в нояб-ре 2011 г.	Импорт в нояб-ре 2012 г.	Страна -экспортер	Импорт в нояб-ре 2011 г.	Импорт в нояб-ре 2012 г.
Алжир	50,841	69,907	Германия	96,839	-
Франция	23,429	66,870	ОАЭ	57,721	-
Италия	7,001	50,570	Экваториальная Гвинея	23,735	-
Казахстан	1,800	27,299	Швейцария	18,898	-
Ливия	-	22,267	Катар	2,493	-
Нигерия	400	13,235	Всего	283,158	250,148

Экспорт сжиженного газа из Турции в ноябре 2012 г., тыс. т

Страна-импортер	Экспорт в нояб-ре 2011 г.	Экспорт в нояб-ре 2012 г.	Страна-импортер	Экспорт в нояб-ре 2011 г.	Экспорт в нояб-ре 2012 г.
Германия	-	3,300	Северный Кипр	1,594	-
Болгария	4,030	1,600	Ливан	392	-
Филиппины	-	37	Македония	80	-
Грузия	3,327	-	Тунис	55	-
Швейцария	1,649	-	Всего	11,127	4,937

Потребление сжиженного газа на внутреннем рынке Турции составило 290,725 тыс. т против 327,313 тыс. т в ноябре 2011 г. (trend.az/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ОАО «АЛТАЙ-КОКС» В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО ВЫПУСК КОКСА

Группа НЛМК в 2012 г. увеличила производство кокса на 8% до 6,8 млн. т, в том числе ОАО "Алтай-кокс" (входит в группу) - на 12,4% до 4,253 млн. т по сравнению с 2011 г. Продажи кокса ОАО "Алтай-кокс" выросли на 11,2% до 4,23 млн. т. Около 80% от общих продаж предприятия было направлено в адрес липецкой площадки НЛМК. Рост операционных результатов связан с увеличением поставок на липецкую площадку для удовлетворения потребности комбината в сырье после ввода в действие комплекса доменной печи "Россиянка". Продажи третьим лицам в 2012 г. увеличились на 14%, это связано с ростом экспортных поставок. ОАО "Алтай-кокс" - крупнейший российский производитель кокса и побочной продукции, на долю которого приходится около 11% кокса, производящегося в России. (Бизнес-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «АЛТАЙ-КОКС» В 2012 ГОДУ НАПРАВИЛО НА ОХРАНУ ПРИРОДЫ БОЛЕЕ 118 МЛН. РУБЛЕЙ

ОАО "Алтай-кокс" (входит в группу НЛМК) по итогам 2012 г. направило на реализацию 36 природоохранных мероприятий более 118 млн. руб., что на 34% превышает уровень вложений 2011 г., говорится в сообщении компании. В числе наиболее значимых проектов - ремонт аспирационных установок основных производственных подразделений, реконструкция вентиляционных систем, приобретение передвижной лаборатории экологического контроля для мониторинга атмосферного воздуха санитарно-защитной зоны и близлежащих населенных пунктов. При росте производства кокса на 12,4% удельный показатель выбросов загрязняющих веществ в атмосферу по итогам года снизился на 4,9%. Удельное потребление свежей речной воды осталось практически на уровне 2011 г. Около 97% всех отходов производства было использовано непосредственно на предприятии или передано на переработку специализированным организациям. "Алтай-кокс" выпускает широкий спектр химической продукции. Проектные мощности предприятия составляют 5 млн. т кокса 6%-ной влажности в год. (ПРАЙМ/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

БЕЛЬГИЯ

ARCELORMITTAL ЗАКРЫЕТ КОКСОВЫЙ ЗАВОД В ЛЬЕЖЕ

Компания ArcelorMittal приняла решение на постоянной основе закрыть коксовый завод на фоне избытка кокса на европейском рынке и 6 дополнительных прокатных станков на метпредприятии в Льеже в связи с продолжающимся снижением спроса на европейском рынке. Закрытие коксового завода и 6 дополнительных прокатных станков приведет к потере работы 1300 человек. (UGMK.info/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

СТАТИСТИКА

В 2012 ГОДУ ПРОИЗВОДСТВО КОКСА УВЕЛИЧИЛОСЬ

Объемы производства металлургического кокса в Китае в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличились на 5,2%. Об этом свидетельствуют данные статистики. Выпуск указанной продукции по итогам 2012 г. составил 443,23 млн. т.

Китай в сентябре 2012 г. по сравнению с сентябрем 2011 г. сократил экспорт кокса и полукокса на 21,4% до 110 тыс. т. Годом ранее этот показатель оценивался на уровне 140 тыс. т. В целом по итогам января-сентября 2012 г. Китай экспортировал 3,01 млн. т указанной продукции, что на 71,4% меньше по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. (МинПром/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

КАУЧУК. РЕЗИНА. РТИ

УКРАИНА

ЧАО «РОСАВА» ОПРЕДЕЛИЛО ТОП-10 ШИН - ЛИДЕРОВ ПРОДАЖ 2012 ГОДА

По результатам 2012 г. компания "Росава" определила топ-10 шин по всем сегментам, которые получили высокий рейтинг реализации продукции в натуральном выражении. Среди них как традиционные модели шин, так и новая высокотехнологичная продукция. Самой продаваемой бюджетной шиной для легковых автомобилей стала классическая модель БЦ-20, которая популярна своими потребительскими свойствами не одно поколение автолюбителей. Шина популярна не только на внутреннем рынке. Хитом продаж данного сегмента она также является в России, странах СНГ и дальнего зарубежья. Среди шин медиум-класса для легковых автомобилей лидирующие позиции разделили зимние шины. WQ-102 - популярная модель на всех рынках, особенно в Украине и России, и WQ-101, которой отдали предпочтение потребители стран СНГ и дальнего зарубежья. Летняя шина SQ-201 - лидер продаж на всех вышеуказанных рынках. В списке самых продаваемых моделей шин заняла достойное место сравнительно новая продукция, которая производится в рамках off-take проектов. Это шины легковой группы зимние Premiorri ViaMaggiore и летние Premiorri Solazo. Достойное качество продукции оценили потребители стран Европы, СНГ, Америки, а также автолюбители Украины и России. Высокие рейтинги продаж по всем рынкам отмечены у шин для коммерческого транспорта БЦ-24 (185/75R16C) и LTA-401 (7.50R16). Такие результаты достигнуты благодаря потребительским характеристикам шин, которые обеспечивают идеальное сочетание высокой ходимости с комфортабельностью, топливной экономичностью и отличными показателями безопасности на дорогах с любым дорожным покрытием независимо от сезона.

Самые высокие позиции у 2 моделей шин сельхозсегмента среди крупногабаритных шин. В списке топ-10 шин известная на рынках Украины, России, СНГ и ДЗ низкопрофильная шина 30.5L-32 Ф-179 и новая шина радиальной конструкции 650/75R32 TR-07, которая за короткое время завоевала популярность также на всех рынках. Продукция применяется на ведущие колеса комбайнов и другой сельскохозяйственной техники. Шины обеспечивают уменьшенное удельное давление на почву, значительную экономию топлива при эксплуатации комбайна. Рисунок протектора обеспечивает устойчивость и повышенную проходимость. (Росс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН

НА ОСНОВАНИИ ИССЛЕДОВАНИЯ «ОРГАНИЗАЦИЯ ШИННОГО ПРОИЗВОДСТВА» В 2013 ГОДУ БУДЕТ ПРИНЯТО РЕШЕНИЕ О СТРОИТЕЛЬСТВЕ ШИННОГО ЗАВОДА

Во второй половине I квартала индонезийская компания Multistrada получит исследование по проекту "Организация шинного производства в Казахстане" от АО "Самрук-Казына", от которого будет зависеть решение о строительстве шинного завода в Казахстане. Как сообщили в пресс-службе АО "Самрук-Казына", в настоящее время ведется исследование по проекту "Организация шинного производства в Казахстане", которое осуществляется за счет средств индонезийской стороны и включает проведение маркетингового и финансового анализа, а также выбор площадки строительства завода. "Планируемая дата завершения исследования - вторая половина I квартала текущего года", - пояснили в "Самрук-Казына".

Меморандум о возможности создания шинного производства на территории Казахстана заключили Multistrada и фонд "Самрук-Казына" в начале апреля 2012 г., однако на тот момент эффективность размещения завода по производству шин в Казахстане была не изучена. Стоимость проекта оценивалась в \$100 млн. По оценке экспертов, срок окупаемости проекта может составить не менее 20 лет при очень благоприятном стечении всех обстоятельств.

Ранее финский производитель шин Nokian Tyres совместно с корпорацией "Ордабасы" отказался от шинного производства в Казахстане. Как сообщили в пресс-службе компании, Nokian Tyres всесторонне изучила этот вопрос и пришла к выводу о нецелесообразности размещения производства шин в Казахстане. И это несмотря на то, что уже было объявлено о производстве и была выбрана площадка. Стоимость проекта составляла 160 млн. евро, предприятие мощностью 4 млн. шин в год должно было заработать в 2009 г. Однако в 2009 г. было принято решение отложить создание СП "Nokian Tyres". Самой ранней возможной датой разморозки проекта называли 2010 г. "Ордабасы" должна была возратить авансовый платеж в 12 млн. евро, выданный на техническую поддержку. Проект создания совместного предприятия был заморожен по взаимному согласию двух сторон для более полного изучения финансовых условий. В итоге от создания производства было решено отказаться.

По данным аналитиков, в 2012 г. объем рынка легковых шин в Казахстане составил 2,7 млн. штук, что на 8% больше предыдущего года (2,5 млн.). "Положительные тенденции на автомобильном рынке в Казахстане влияют на развитие рынка легковых шин в стране. Динамичный автомобильный рынок делает Казахстан одним из наиболее перспективных рынков с точки зрения развития продаж легковых шин Michelin на территории СНГ", - сообщили в пресс-службе компании Michelin в России и СНГ. (Rsc/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ГОСКОРПОРАЦИЯ «РОСТЕХ» И PIRELLI ПУСТИЛИ ВТОРУЮ ЛИНИЮ ШИННОГО ЗАВОДА В ВОРОНЕЖЕ

30 января совместное предприятие госкорпорации "Ростех" (ранее "Ростехнологии") и Pirelli (Pirelli Tyre Russia) пустило вторую производственную линию на Воронежском шинном заводе (ВШЗ) мощностью 2 млн. шин в год, говорится в совместном пресс-релизе компаний. До марта линия будет работать в тестовом режиме. В марте на линии начнется производство смесей резины Pirelli для выпуска премиальных шин.

В 2012 г. производственная мощность ВШЗ составила 2 млн. шин, к 2015 г. на предприятии будет выпускаться 4 млн. шин в год. Инвестиции в проект к 2012 г. составили 56 млн. евро, еще 44 млн. евро планируется инвестировать до 2015 г.

К 2015 г. общая мощность Воронежского ШЗ и Кировского ШЗ, входящих в СП, должна вырасти до 10,5 млн. покрышек в год, объем продаж Pirelli Tyre Russia - до 500 млн. евро. Шинами СП предполагается укомплектовывать автомобили премиального класса и экспортировать продукцию в страны Евросоюза.

Нефтехимический холдинг «СИБУР» в декабре 2011 г. - феврале 2012 г. передал Воронежский шинный завод и Кировский шинный завод совместному предприятию итальянской Pirelli и "Ростеха". Общая стоимость покупки шинных активов «СИБУРА» составила 222 млн. евро. (rupec.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «КУРСКРЕЗИНОТЕХНИКА» ПУСТИЛО ЛИНИЮ ПО ВЫПУСКУ КОНВЕЙЕРНЫХ ЛЕНТ

В ОАО "Курскрезинотехника" введена в эксплуатацию новая производственная линия, которая не имеет аналогов в стране. "Эта линия позволяет выпускать продукцию, соответствующую всем мировым стандартам, - сказал генеральный директор завода Владимир Гордеев. - Производимая здесь продукция требуется для российских холдингов, которые вынуждены закупать высокопрочные резинотканевые конвейерные ленты за рубежом и нести при этом повышенные затраты. Благодаря пуску новой линии мы сможем помочь партнерам, они будут существенно экономить затраты в закупках и эксплуатации конвейерного транспорта".

Полтора года специалисты курского предприятия и их немецкие коллеги работали над этим проектом, который обошелся инвестору в общей сложности в 150 млн. руб. Всего с 2007 г. в модернизацию курского предприятия компания инвестировала около 500 млн. руб.

"Для нашего предприятия это настоящий прорыв, - прокомментировал событие председатель совета директоров ОАО Радик Мингазов. - Мы находимся на высококонкурентном рынке, где все сложнее и сложнее работать. Мало того, что с одной стороны нас "подпирают" западные компании, приходится конкурировать еще и с китайцами. На сегодняшний день новое явление - на рынке появились индийские компании. Поэтому наше будущее и наше спасение в обновлении производства. Модернизация требует серьезного отвлечения средств, но мы вынуждены на это идти, потому что иначе не удержим серьезные позиции на рынке". (Plastinfo/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ООО «СААРГУММИ-РУСЛАНД» В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА

ПУСТИТ ПРОИЗВОДСТВО РЕЗИНОВЫХ УПЛОТНИТЕЛЕЙ В ЯРОСЛАВСКОЙ ОБЛАСТИ

ООО "СаарГумми-Русланд" в феврале планирует начать производство резиновых уплотнительных систем для грузовых и легковых автомобилей на базе промышленного парка "Мастер", созданного на площадке Тутаевского моторного завода (ТМЗ), сообщает "Интерфакс" со ссылкой на генерального директора ТМЗ Валерий Жуков.

По его словам, компания в конце января завершит монтаж, проведет обкатку оборудования и приступит к выпуску продукции. "СаарГумми" планирует довести выпуск продукции на площадке Тутаевского моторного завода до 40 млн. евро в год. (Plastinfo/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК ПРОГНОЗ

ИЗБЫТОК НАТУРАЛЬНОГО КАУЧУКА В 2013 ГОДУ СОКРАТИТСЯ БЛАГОДАРЯ США И КИТАЮ

Избыток натурального каучука на глобальном рынке в 2013 г. может сократиться после достижения рекордного уровня в 2012 г., так как отмечается рост спроса в США и Китае, являющемся главным мировым потребителем этого сырья. По словам старшего экономиста Международной группы изучения каучука (IRSG) Лекшми Наира, в 2013 г. объемы производства превысят спрос на 179 тыс. т, в 2014 г. - на 153 тыс. т. В 2012 г. избыток каучука составил 460 тыс. т. "Продолжающееся экономическое развитие в Азии, особенно в Китае, будет повышать цены на каучук", - заявил Прачая Джумпасут, управляющий директор The Rubber Economist. По данным IRSG, в 2013 г. спрос на каучук в Китае может вырасти на 7,2% против 4,5% в 2012 г. Спрос в США вырастет на 4,5%, в 2012 г. - 6,3%.

После достижения трехлетнего минимума в августе 2012 г. цены на натуральный каучук выросли на 51% из-за того, что Китай впервые за 2 года начал наращивать потребление, США в декабре 2012 г. поставили 4-летний рекорд по закупкам, а крупнейшие поставщики - Таиланд, Индонезия и Малайзия - договорились между собой об ограничении экспорта. "Потребление восстанавливается благодаря отложенному спросу, возникшему из-за того, что в прошлом году рынок стагнировал", - заявил Нирай. - Это поможет уменьшить избыток".

По прогнозам IRSG, в 2013 г. потребление каучука в мире составит 11,6 млн. т, в 2014 г. - 12,3 млн. т. Объемы производства должны вырасти до 11,8 и 12,5 млн. т в 2013 г. и 2014 г. соответственно. В 2012 г. в мире было произведено 11,4 млн. т, куплено - 10,9 млн. т. По словам Наира, мировые запасы каучука выросли к концу 2012 г. примерно до 2 млн. т, что является максимальным значением с 2005 г. Причиной этому являются, в том числе, экспортные ограничения, введенные странами Юго-Восточной Азии, на чью долю приходится 67% от мировых объемов поставок.

Объемы импорта в Индии, втором после Китая главным покупателем каучука в мире, несколько снизятся в январе-феврале на фоне снижения цен на внутреннем рынке и падении спроса на автомобильном рынке, говорит Нирадж Тхаккар, президент Всеиндийской ассоциации каучуковой индустрии (AIRIA). Но, несмотря на это, импорт в финансовом году, который завершится 31 марта, как ожидается, будет на 10-15% больше, чем годом ранее.

В базирующуюся в Сингапуре группу исследователей IRSG входят представители властей 35 стран, производящих и потребляющих каучук, а также 120 экспертов отрасли. (colesa/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

УВЕЛИЧЕНИЕ СПРОСА И СНИЖЕНИЕ ПОСТАВОК КАУЧУКА ПРИВЕДЕТ К ПОВЫШЕНИЮ ЗАТРАТ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ПОКРЫШЕК

Уменьшение объемов поставок натурального каучука в сочетании с рекордными продажами на автомобильном рынке продолжат тенденцию роста цен на сырье для шинной промышленности, что может привести к повышению затрат производителей покрышек.

Таиланд, Индонезия и Малайзия, производящие 67% от всего мирового производства каучука, срубают старые деревья и ограничивают экспорт, чтобы увеличить цены, которые в августе 2012 г. упали до трехлетнего минимума. Из-за ограничения поставок и увеличивающегося спроса на автомобили на рынке каучука появилась явная тенденция к росту стоимости, который теперь не перемежается со снижением цены. "Уменьшение поставок из Таиланда и других стран Юго-Восточной Азии помогает поднять цены", - говорит Макото Сугитани, эксперт из Newedge Jaraп, который в октябре 2012 г. верно предсказал, что к концу года цена каучука подскочит на 10%. - Ожидание восстановления мировой экономики подстегнет этот рост". С начала года цены на каучук на Токийской сырьевой бирже выросли 4,3%, благодаря чему общий прирост стоимости с августа 2012 г. составил 54%. По прогнозам экспертов, в 2013 г. фьючерсы на каучук подорожают на торгах в Токио на 11% с нынешних 315,9 иены/кг (\$3830/т). При этом, по данным Международной группы изучения каучука (IRSG), мировые запасы каучука в конце 2012 г. достигли рекордного значения за 7 последних лет, сейчас их хватит на то, чтобы удовлетворять весь спрос в Северной Америке в течение 2 лет. Самые крупные производители отреагировали на этом тем, что договорились вырубать стареющие деревья на плантациях площадью 100 тыс. га и сократить экспорт на 300 тыс. т с октября 2012 г. по март 2013 г. Вследствие этого Индонезия, второй крупнейший производитель, соберет в 2013 г. на 8,9% меньше каучука, чем в 2012 г., это будет первое уменьшение урожая с 2009 г. Власти Таиланда, производителя номер один, прогнозируют, что объемы урожая вырастут на 3,4%, при этом правительство скупает каучук у фермеров, сейчас на правительственных складах лежит более 182000 т каучука. Фермеры Малайзии, как ожидается, получат на 6,5% больше каучука, чем в 2012 г.

Координацией мер по ограничению экспорт занимается Международный каучуковый консорциум, который, как заявил его генеральный секретарь Иум Таваролит, обсудит, нужно ли продолжать сокращать экспорт в будущем. При этом пока неясно, будут ли в первую очередь распродаваться уже созданные запасы.

По прогнозу IRSG, существующий избыток каучука на глобальном рынке после четвертого года увеличения спроса должен сократиться до 179000 т в 2013 г. и до 153000 т в 2014 г., тогда как в 2012 г. этот показатель равнялся 460000 т. Группа также ожидает, что спрос со стороны Китая, покупающего 35% от годовых объемов реализуемого в мире каучука, вырастет на 7,2%. В 2012 г. спрос в Китае вырос на 4,5%, темпы потребления в стране продолжают расти.

Повышение цен на каучуковом рынке ударит в первую очередь по шинным компаниям, чьи расходы на сырье могут увеличиться. По словам представителя Bridgestone Макото Сиоми, в 2012 г. японская корпорация купила рекордные 1,89 млн. т натурального каучука и его синтетического аналога. По данным Шанхайской биржи, запасы натурального каучука в Китае по состоянию на 10 января составили 101482 т, что является самым высоким значением с марта 2010 г.

"Рост цен означает, что большинство плантаций приносит прибыль, это может увеличить объемы поставок из стран, не входящих в альянс трех главных производителей", - отметил Прачая Джумпасут, управляющий директор консультационной фирмы Rubber Economist, добавив, что каучуконосы можно выращивать во всех регионах с климатом тропических лесов, например, в некоторых частях Африки и Южной Америки.

По прогнозу Bloomberg, в 2013 г. Bridgestone увеличит объемы продаж на 17% до 205 млрд. иен. В 2012 г. акции компании подорожали на 37% до 2385 иен, а в 2013 г., по мнению экспертов, этот показатель может достичь 2503 иен. "Почти 50% каучука, используемого Bridgestone, является синтетическим", - отметил Сиоми. - А пропорция натурального сырья, как правило, увеличивается в производстве шин для более тяжелой техники". По данным CLSA Asia-Pacific Markets., для изготовления грузовой шины требуется 18 кг натурального каучука, для легковой шины - менее 1 кг.

В 2013 г. LMC Automotive прогнозирует увеличение мирового автомобильного рынка на 2,4% до 82,7 млн. штук. Продажи машин в Китае в 2012 г. впервые превысили отметку в 20 млн. (colesa/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ

ШИННИКИ СТОЛКНУЛИСЬ С ПЕРЕИЗБЫТКОМ ЗАПАСОВ

На фоне падения спроса в автомобильном секторе индийские шинные компании заявляют о том, что количество избыточных запасов на 40% выше обычного уровня.

Шинное производство в Индии намного превышает спрос со стороны местных автокомпаний и конечных потребителей, которые часто предпочитают отложить покупку, чтобы сэкономить в дальнейшем. "У шинных компаний накопились большие избыточные запасы продукции, так как спрос со стороны индийских автопроизводителей остается все таким же слабым, а ситуация с экспортом также не внушает оптимизма, поскольку снижение продаж шин наблюдается по всему миру, - говорит Раджив Будхраджа, генеральный директор индийской Ассоциации производителей автомобильных шин (АТМА). - К тому же в последние 6 месяцев на внутреннем рынке становится все более популярен дешевый китайский импорт, что также создает сложности для индийских производителей. В результате этого прогноз по росту продаж на 2012-2013 гг. был ухудшен до 2-3%".

По словам Будхраджи, китайские шины стоят на 15-25% дешевле шин, произведенных в Индии. Увеличение спроса на вторичном рынке замедляется еще и потому, что потребители столкнулись с высокой инфляцией и недостаточным повышением заработной платы. Все эти факторы негативно влияют на местную автомобильную и шинную индустрию.

По прогнозам Общества индийских автопроизводителей (SIAM), в текущем финансовом году автомобильный рынок Индии вырастет на 2% либо не вырастет вообще, тогда как изначально предсказывался рост продаж на 10-12%. Спрос на двухколесную технику также остается низким, относительно позитивная ситуация сохраняется только в сегменте мотороллеров.

Глава научно-исследовательского центра JK Tyre Рабиндра Мукхопадхьяй говорит, что индийские компании надеются, что меры для улучшения ситуации предпримет правительство страны. Он добавляет, что "хотя рост в Европе и США замедлился, существуют и другие экспортные рынки, на которых могли бы сосредоточиться индийские производители - например, Африка, западная Азия или другие регионы, где спрос продолжает расти".

АТМА обратилась к правительству с просьбой сократить проценты по автокредитам до 0,75-1%, чтобы стимулировать продажи новых автомобилей. Чтобы повысить спрос на машины, ассоциация также предложила властям наращивать инвестиции в новые дороги, в том числе магистрального типа. Как отметил Будхраджа, "сейчас довольно сложно предсказать, как будет развиваться шинный сектор в следующем финансовом году, но если проценты по кредитам будут снижены, это определенно поможет восстановлению рынка". (colesa/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ВЕРХОВНЫЙ СУД КАЛЬКУТТЫ ПРИНЯЛ РЕШЕНИЕ О ЛИКВИДАЦИИ DUNLOP INDIA LTD.

Верховный суд Калькутты постановил начать процедуру банкротства компании Dunlop India Ltd. и передать все имущественные активы официальному ликвидатору. Суд принял решение о ликвидации Dunlop India по требованию кредиторов, которым компания должна порядка 10 млрд. рупий (EUR140 млн.). Закрытие компании, принадлежащей Ruia Group, означает, что без работы останется около 1500 человек, однако решение суда может также означать, что они получат средства, которые должен им работодатель. По словам лидера индийского национального профсоюза Trinamool Бидьюта Раута, "рабочие были недовольным тем, как Паван Руйя управлял заводом с октября 2011 г. - производство простаивало, выплата зарплат стала нерегулярной, а руководство в это же время начало продавать активы". "Руководство не хотело улучшать ситуацию, несмотря на помощь со стороны правительства штата", - добавил Раут. Министр труда Западного Бенгала Пурнendu Босе, несколько лет пытавшийся договориться с компанией по поводу возобновления производства, отметил, что он еще не видел вердикта суда, но если он позволит рабочим получить свои деньги, правительство штата его одобрит. Он добавил, что власти штата рассмотрят возможность восстановления производства в Сахагандже, где находится один из двух неработающих заводов Dunlop India. (colesa/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

ФРАНЦУЗСКАЯ КОМПАНИЯ MICHELIN ОТКРЫЛА В ШЭНЬЯНЕ ШИННЫЙ ЗАВОД

Французская шинная компания Michelin завершила свой самый крупный инвестиционный проект в Китае, открыв в Шэньяне шинный завод стоимостью \$1,5 млрд. Благодаря новым производственным площадям компания намерена получить дополнительную прибыль за счет быстрого роста премиум-сегмента вторичного китайского рынка. "Как крупнейший автомобильный рынок с быстрым и стабильным ростом, Китай также обладает быстро развивающимся шинным рынком, - заявил президент Michelin Жан-Доминик Сенар. - В дополнение к этому росту новым трендом автомобильной и сопряженных отраслей стало увеличивающееся внимание к защите экологии и сохранению энергии. Поэтому мы осуществили отлаженную серьезную инвестицию в новый завод в Шэньяне, который будет специализироваться на высококачественных "зеленых" шинах, изготовленных по нашим последним технологиям".

Мощность завода будет постепенно наращиваться, а после выхода на запланированный конечный показатель он будет выпускать 10 млн. легковых/легкогрузовых и 1,8 млн. грузовых/автобусных шин в год. Также ежегодно на заводе будет восстанавливаться 295 тыс. грузовых шин. После этого Michelin будет производить в Китае порядка 17-18 млн. легковых и 2 млн. грузовых шин. "Спрос на наши экологичные шины со стороны все более разборчивых китайских потребителей продолжает расти, из-за чего в прошлом году у нас был дефицит поставок, - отметил президент китайского отделения Michelin Филипп Верней. - Мы ожидаем, что наши продажи в стране в ближайшие годы вырастут в 2-3 раза, поскольку китайская автоиндустрия сохранит темпы развития, чему способствует увеличение спроса в последние годы".

"Рост в Китае является важной частью нашей стратегии по удвоению объемов продаж Michelin на развивающихся рынках к 2020 г., - добавил Сенар. - В будущем мы планируем построить еще один завод, а также продолжить инвестировать в существующее производство".

По прогнозам Michelin, за 5 лет китайский автопарк вырастет вдвое, а вторичный шинный рынок будет расти такими же темпами или быстрее. В соответствии с этим в ближайшем будущем компания намерена продавать 70% своих шин на китайском вторичном рынке, а 30% - в секторе первичной комплектации. (Химпром/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

США

КОМПАНИЯ GOODYEAR DUNLOP ПОДГОТОВИЛА К ЛЕТНЕМУ СЕЗОНУ НОВЫЕ ШИНЫ

Компания Goodyear Dunlop к летнему сезону подготовила новые шины Dunlop Sport BluResponse, которые производитель относит к категории "эко-туринг". Они созданы с использованием опыта участия Dunlop в автоспорте, где "снижение расхода топлива и хорошая износостойчивость становятся такими же важными факторами, как уровень сцепления". В частности, в компаунд новых шин входят полимеры, разработанные в автогонках и способные увеличивать сцепление на мокрой поверхности. Для улучшения сцепления на мокрой поверхности была разработана новая конфигурация канавок, которая призвана минимизировать количество воды, собирающейся перед шиной во время езды по мокрой поверхности. Компаунд новых шин изготовлен по технологии, которая позволила уменьшить выделение тепла, сократить сопротивление качению и расход топлива. Плечевые секции были сделаны более закругленными, что улучшило аэродинамические свойства шины, хотя эффект, как признает производитель, будет замечен только на скоростях свыше 100 км/час.

В мае 2012 г. Goodyear Dunlop представляла концепт-шины Dunlop SportBluResponse AA, которые тогда стали первыми шинами, получившими высшие оценки по новой системе маркировки. Серийная модель со схожим названием также обладает рейтингом "А" за сцепление на мокрой поверхности, но за сопротивление качению Dunlop Sport BluResponse получили "В", что также может считаться впечатляющим результатом.

То, что новые шины обладают очень высоким уровнем сцепления на мокрой поверхности, подтвердили тесты независимой организации TUV SUD, которая сравнила новые Dunlop с Michelin Energy Saver+, Continental Premium Contact 5, Bridgestone Turanza T001 и Pirelli Cinturato P7. По итогам испытаний тормозной путь Dunlop оказался на 3 м короче среднего показателя других шин, а в тесте на управляемость время Dunlop было на 3% лучше среднего значения. Производитель добавляет, что сопротивление качению новых шин на 30% ниже, чем у очень успешной предыдущей модели Dunlop SP Sport Fast Response.

Dunlop Sport BluResponse постепенно заменят модель Dunlop SP Sport Fast Response и будут доступны в 52 типоразмерах с посадочным диаметром от 14 до 17 дюймов. (Химпром/[Химия Украины, СНГ, мира](http://ukrchem.dp.ua/))

CONTINENTAL УВЕЛИЧИВАЕТ ВЫПУСК ГРУЗОВЫХ ШИН

Компания Continental инвестирует \$129 млн. в развитие мощностей своего завода в Маунт-Верноне (Иллинойс), чтобы удовлетворить растущий спрос на американском рынке. Главными причинами для выделения новых средств помимо растущего спроса на шины под брендами Continental и General стала необходимость внедрения новых технологий и улучшение "борьбы со сложностью" на производстве.

Пакет инвестиций будет поделен на 3 части, самая крупная из которых (\$95 млн.) будет направлена на расширение производства грузовых шин. По завершению проекта завод в Маунт-Верноне будет выпускать более 3 млн. грузовых шин в год, а количество постоянных рабочих вырастет на 80 человек. "Эти инвестиции помогут продолжить производить одни из самых высокотехнологичных грузовых шин на рынке, а также ускорит наше развитие", - отметил Пол Уильямс, исполнительный вице-президент американского отделения грузовых шин Continental.

Две дополнительные части на общую сумму \$34 млн. предназначены для покупки нового оборудования и модернизации резиномесительного цеха, а также расширения складских площадей. Эти инвестиции, как ожидается, создадут еще 20 рабочих мест. (colesa/[Химия Украины, СНГ, мира](http://ukrchem.dp.ua/))

ФИНЛЯНДИЯ

NOKIAN ЗИМОЙ 2013 ГОДА ВЫПУСТИТ ПЯТЬ НОВЫХ МОДЕЛЕЙ ШИН

Финская компания Nokian зимой 2013 г. намеревается выпустить 3 новых модели семейства Hakkapeliitta, за которыми последуют еще 2 новинки, предназначенные для регионов с более мягким климатом. В начале года Nokian проведет презентацию 5 новых шин, причем помимо новых покрышек для своих ключевых рынков - Скандинавии и России - компания представит шины, предназначенные для водителей Центральной Европы и Северной Америки. Президент Nokian Ким Гран назвал предстоящую премьеру самым масштабным выпуском новых шин в истории компании, поскольку будет обновлена почти вся линейка зимних шин Nokian.

Первой новинкой станут шипованные Nokian Hakkapeliitta 8, которые производитель характеризует как "аутентичные зимние шины, обеспечивающие безопасность в сложных и очень сильно варьирующихся условиях севера - и при экстремально низких температурах, и в дождливую погоду". Как отмечается в заявлении компании, благодаря уникальной технологии изготовления шипов Nokian Hakkapeliitta 8 будут справляться с любыми зимними условиями и обеспечивать более высокое сцепление на снегу и льду, чем когда-либо. Дизайн новинки был во многом позаимствован у предыдущей модели Nokian Hakkapeliitta 7, которая после своей премьеры в 2009 г. поставила рекорд, победив за 3 года в более чем 30 тестах различных журналов.

Nokian Hakkapeliitta R2 - это новые фрикционные зимние шины, которые, как заявляет производитель, изготавливаются с применением инноваций, которые позволили существенно улучшить сцепление на льду. Nokian называет эту модель лучшим выбором для тех, кто ценит комфортность вождения и при этом хотел бы снизить ущерб, наносимый экологии. Помимо низкого сопротивления качению эти шины, как отмечается, стали лучше в плане управляемости на льду, снегу и мокром асфальте.

Вместе с этой моделью Nokian представит и шины Nokian Hakkapeliitta R2 SUV, адаптированные к особенностям кроссоверов, то есть отличающимися улучшенными прочностью и устойчивостью.

Помимо упомянутых шин, которые предназначены в первую очередь для стран Скандинавии и России, в 2013 г. Nokian выведет на рынок еще несколько новинок, предназначенных для других регионов мира. В частности, весной будут представлены зимние шины Nokian WR SUV 3, предназначенные для погодных условий Центральной Европы, а на североамериканском рынке появятся новые шины Nokian WR G3. (Химпром/[Химия Украины, СНГ, мира](http://ukrchem.dp.ua/))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно обменяться баннерами с блогом «Химии Украины» (<http://ukrchem.dp.ua/>) ? Доступ к блогу - **БЕСПЛАТНЫЙ**

СНГ ЦЕНЫ

ЦЕНЫ ПОЛИЭТИЛЕНТЕРЕФТАЛАТА (ПЭТФ) В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ВЫРАСТУТ

Цены на поставки ПЭТФ в страны СНГ вырастут в феврале в связи с ростом котировок на материал и удорожанием терефталевой кислоты (ТФК) и моноэтиленгликоля (МЭГ). В первую неделю февраля основные поставщики ПЭТФ-гранулята в страны СНГ начали повышать цены. Так, цена на китайский ПЭТФ с учетом логистики в центральный регион России выросла на \$20/т до \$1,65-1,67 тыс./т, DAP Москва, без НДС. "Могилевхимволокно" повысило экспортные котировки на февральские отгрузки для покупателей в Украине и России. Ценовое предложение белорусского ПЭТФ для российских покупателей выросло до 53,5-54 тыс. руб./т, DAP Москва, без НДС. Стоимость белорусского ПЭТФ с доставкой в Украину выросла до \$1,777-1,783/т, DAP Киев, без НДС. Несмотря на слабую торговую активность в Китае, цены на материал после окончания китайского Нового года, скорее всего, вырастут. Многие азиатские производители также настроены повысить стоимость материала из-за подорожания ТФК. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://rures.ru/Химия_Украины, СНГ, мира))

ЦЕНЫ ПОЛИПРОПИЛЕНА (ПП) ДЛЯ ПОСТАВОК В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ПОВЫШЕНЫ

Европейские производители поднимают цены на февральские поставки полипропилена в страны СНГ. Контрактная цена была согласована на EUR10/т выше январского уровня. Отдельные европейские производители заявили о повышении экспортных цен на EUR30/т, некоторые производители пошли на снижение цен.

Январская стоимость европейского гомополимера пропилен (ПП-гомо) для СНГ составляла EUR1,21-1,25 тыс./т, FCA. В феврале на фоне повышения контрактной цены пропилен отдельные производители заявили о необходимости дальнейшего повышения цен на полипропилен. Предложения на ПП-гомо озвучиваются в диапазоне EUR1,24-1,28 тыс./т, FCA. Отдельные компании заявили, что им удалось добиться снижения цен на европейский полипропилен на EUR10-20/т. Предложения на февральские поставки европейского ПП-гомо со стороны отдельных производителей обсуждались в диапазоне EUR1,2-1,23 тыс./т, FCA. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://rures.ru/Химия_Украины, СНГ, мира))

ЦЕНЫ НА ЕВРОПЕЙСКИЙ ПОЛИЭТИЛЕН (ПЭ) В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ОСТАЛИСЬ НА УРОВНЕ ЯНВАРЯ

Европейские производители в феврале сохранили экспортные цены на ПЭ для стран СНГ на уровне января.

Контрактная стоимость этилена в Европе не меняется в течение последних 3 месяцев. Несмотря на это, европейские производители в январе повысили экспортные цены на полиэтилен для поставок в страны СНГ на EUR30-50/т, мотивируя низкой маржинальностью производства. В феврале они также планировали поднять цены, однако низкий спрос на внешних рынках не позволил это сделать. Кроме того, ситуацию на рынке осложняет высокий курс евро. Продолжились переговоры о февральских ценах на европейский полиэтилен для рынков стран СНГ. Сделки на поставки полиэтилена низкого давления (ПЭНД) обсуждались в диапазоне EUR1,25-1,33 тыс./т, FCA, полиэтилена высокого давления (ПЭВД) - EUR1,32-1,38 тыс./т, FCA. При этом некоторые участники рынка намерены добиться снижения цен на полиэтилен для поставок в феврале, ссылаясь на укрепившийся курс евро по отношению к доллару. С начала января европейская валюта подорожала по отношению к доллару на 4%. В качестве аргумента компании приводят цены производителей из Азии и США. Стоимость азиатского ПЭНД для февральских отгрузок озвучиваются в \$1,52-1,6 тыс./т, FOB. Североамериканский ПЭНД предлагается в среднем по \$1,5-1,56 тыс./т, FAS Хьюстон. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://rures.ru/Химия_Украины, СНГ, мира))

КАЗАХСТАН ЦЕНЫ

ЦЕНА ПОЛИЭТИЛЕНТЕРЕФТАЛАТА (ПЭТФ) В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛА

Ценовое предположение бутылочного ПЭТФ на внутреннем рынке Казахстана увеличено на 11,5-15,5 тыс. тенге/т. Поводом для повышения цен служит рост стоимости закупок сырья в Китае, а также хорошая покупательская активность со стороны казахских переработчиков гранулята. Диапазон цен, озвученных торговыми компаниями, составил 330,5-331,5 тыс. т/т, СРТ Алматы, с НДС. По словам продавцов, к середине января рынок ПЭТФ в Казахстане заметно оживился. Игроки рынка не ожидали заметного улучшения продаж в начале года. Однако продажи материала в январе заметно улучшились, если сравнивать их с показателями минувших лет, заявил источник. Также высокие показатели потребления преформ демонстрируют производители подсолнечного масла. По мнению представителя торговой компании, спрос на рынке обоснован резким скачком цен ПЭТФ за последние 2 месяца. Многие покупатели опасаются, что к началу сезона цены бутылочного ПЭТ будут еще выше. ([bto-ooo.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://bto-ooo.ru/Химия_Украины, СНГ, мира))

РОССИЯ

ФТОРОПЛАСТ ОАО «ГАЛОПОЛИМЕР» УСПЕШНО ПРОШЕЛ ТЕСТ НА ДЕКОМПРЕССИОННУЮ УСТОЙЧИВОСТЬ

Фторопласт Ф-4 и Ф-4-Д производства предприятий холдинга "ГалоПолимер" успешно прошел тестирование на декомпрессионную устойчивость в лаборатории Materials Engineering Research Laboratory. В ходе испытания использующиеся в нефтегазовых скважинах прокладки, изготовленные из фторопласта Ф-4 и Ф-4-Д, подвергали стандартному воздействию взрывной декомпрессии в соответствии с требованиями Ассоциации нефтегазовой промышленности США American Petroleum Institute (API) - API 17J. Прокладки сначала в среде CH₄/CO₂ подверглись нагрузке под давлением до 1000 бар при температуре 130°C, затем менее чем за 1 мин. резко сбрасывалось давление. После завершения 20 циклов испытания, продолжавшегося более 2 месяцев, ни один из образцов не обнаружил образования каких-либо дефектов (пузырей, разрывов и др.). В результате эксперимента образцы продемонстрировали превосходные эксплуатационные характеристики и соответствие стандартам использования в нефтегазовой промышленности.

По словам генерального директора ОАО "ГалоПолимер" Максима Дорошкевича, "фторополимеры - лучшие материалы для химической защиты оборудования газо- и нефтехимических производств, так как химически инертны к любым кислотам, щелочам и растворителям, имеют широкий интервал рабочих температур (от -269°C до + 300°C) обладают высокой электроизоляционной и достаточной механической прочностью. Опыт эксплуатации данных материалов в нефтегазовой промышленности показал, что аппараты и трубопроводы, защищенные фторопластом, работают 25-30 лет в жестких агрессивных условиях".

ОАО "ГалоПолимер" принадлежит 9% мирового рынков фторопластов. Это единственное в России предприятие по выпуску специальных фторополимеров. ([Plastinfo.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://Plastinfo.ru/Химия_Украины, СНГ, мира))

ООО «ЗАВОД «ЮГТРУБПЛАСТ» РАСШИРЯЕТ МОЩНОСТИ

В станции Динской Краснодарского края завод "Югтрубпласт" вводит новые технологические линии, что позволит увеличить объем и ассортимент продукции, говорится в сообщении министерства стратегического развития, инвестиций и внешнеэкономической деятельности края. В 2012 г. смонтированы и введены в эксплуатацию 3 технологические линии для производства гладкой трубы диаметром от 63 до 800 мм. В январе 2013 г. на 2 технологических линиях завершён монтаж оборудования для нанесения на трубы защитного покрытия Протект, что сделает их более стойкими к внешнему воздействию. Во II квартале 2013 г. планируется начать монтаж и пуско-наладку 3 линий по производству нового вида продукции - труб для канализации и водоотведения Корсис диаметром от 90 мм до 1000 мм. В настоящее время полным ходом идут подготовительные работы по реконструкции помещений для установки этих линий. По оценке, объем капложений в расширение производства составит свыше 130 млн. руб.

ООО "Завод "Югтрубпласт" входит в группу компаний "Полипластик", крупнейшего в России производителя полимерных труб различного назначения и композитных материалов на основе полимеров. ([Plastinfo/Химия Украины, СНГ, мира](#))

ГОСКОРПОРАЦИЯ «РОСНАНО» ИНВЕСТИРОВАЛА 1 МЛРД. РУБ.

В ЗАО «МЕТАКЛЭЙ» - ПЕРВОГО ПРОИЗВОДИТЕЛЯ ПОЛИМЕРНЫХ НАНОКОМПОЗИТОВ

Государственная корпорация "Роснано" инвестировала 1,1 млрд. руб. в ЗАО "Метаклэй", российского производителя материалов нового поколения - полимерных нанокompозитов. Как сообщает генеральный директор ЗАО «Метаклэй» Сергей Штепа, в 2012 г. в Брянской области открылся первый в России завод по выпуску нанокompозитов. Госкорпорация внесла в основной капитал компании 440 млн. руб. и кредитовала завод под обеспечение активами на 660 млн. руб., еще 500 млн. руб. в проект вложили частные инвесторы. «Метаклэй» ведет работы по созданию новых продуктов с нанокompозитами и расширяет производство. В планах на 2013 г. - ввод в эксплуатацию второй производственной площадки. До сих пор российским предприятиям приходилось закупать нанокompозиты за рубежом, в частности в США и Италии. Теперь у них есть возможность перейти на российскую продукцию. "Производственники - люди консервативные. Но они охотно берут нашу продукцию на испытание, я уверен, что со временем мы полностью вытесним импорт с рынка. Ведь наши композиты по качеству лучше зарубежных, а цена гораздо ниже", - сообщил С. Штепа. Конкурентное преимущество российских материалов связано с уникальностью сырья, из которого они производятся, - монтмориллонита. Он состоит из множества пластов толщиной около 2 нанометров. Внедряя эти мельчайшие частицы в структуру привычных пластиков, компания получает полимерные нанокompозиты - материалы с совершенно новыми свойствами. Они становятся очень прочными и устойчивыми к огню.

Новые материалы используют для защиты газопроводных труб от коррозии. Если сейчас средний срок службы трубопроводов не превышает 30 лет, новые материалы увеличат продолжительность жизни трубы до 80 лет. Также продукцию завода можно применять для создания огнеупорной изоляции для электрических кабелей, не воспламеняющейся при температуре 800 градусов. Еще один пример применения нанокompозитов - пищевая пленка, которую производит завод. Она обладает повышенной прочностью и не пропускает кислород и ультрафиолет. Это позволяет многократно продлить срок годности упакованных продуктов, не используя консерванты.

Применяемая на предприятии технология - полностью российская. В ее основе лежат разработки ученых из ведущих научных организаций страны. Эксперты отмечают, что сегодня спрос на нанокompозиты растет во всем мире. В России это происходит чуть медленнее, что обусловлено инертностью потребителя. В ЗАО «Метаклэй» уверены, что по мере того, как промышленники будут убеждаться в превосходстве новых материалов, спрос на нанокompозиты будет расти. "В течение трех лет доля нашей продукции на российском рынке полимеров и нанокompозитов должна достигнуть 50%", - прогнозирует глава компании. ([Rcc/Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЗАО «РМ НАНОТЕХ» ВЫПУСТИЛО ПАРТИЮ НАНОСТРУКТУРИРОВАННЫХ МЕМБРАН

ЗАО "РМ Нанотех" (Владимир) завершило монтажные работы на производстве наноструктурированного мембранного полотна. Мощности предприятия по данному виду продукции являются крупнейшими в Европе. Как сообщили в пресс-службе компании, в настоящее время изготовлена опытная партия рулонных мембранных элементов. Это было сделано для проведения маркетингового исследования, а также проверки соответствия работы оборудования требованиям компании "РМ Нанотех".

Элементы будут распространены среди инжиниринговых компаний, работающих в различных регионах и отраслях промышленности. Результаты испытаний помогут выявить возможные проблемы с качеством продукции, несоответствия заявленным техническим характеристикам, дизайну. Все замечания и рекомендации будут учитываться при введении в эксплуатацию комплекса по выпуску наноструктурированных мембран.

Выход на проектную мощность запланирован на 2015 г. К этому времени на заводе планируют производить около 2,5 млн. кв. м наномембран и примерно 200 тыс. рулонных модулей в год. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

АКЦИОНЕРЫ РЕШИЛИ ЛИКВИДИРОВАТЬ ОАО «ТЮМЕНСКИЙ ЗАВОД ПЛАСТМАСС»

Акционеры ОАО "Тюменский завод пластмасс" на внеочередном собрании приняли решение о ликвидации предприятия. Сообщение о решении акционеров опубликовано. Ликвидатором АО назначен гендиректор предприятия Сергей Хилиманюк. Срок ликвидации предприятия - до 31 декабря 2013 г. Эмитент направил заявление о внесении записи в ЕГРЮЛ о ликвидации АО на основании решения собрания акционеров.

Тюменский завод пластмасс разрабатывает, производит и реализует широкую гамму синтетических связующих, смол, лаков, применяемых в различных отраслях промышленности. Предприятие является одним из крупнейших в России производителей фенольных, карбамидных и меламинальных смол. ([Plastinfo/Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

В 2012 ГОДУ ВЫПУСК ИЗДЕЛИЙ ИЗ ПОЛИМЕРОВ УВЕЛИЧИЛСЯ

Российские предприятия в 2012 г. увеличили выпуск пластмассовых изделий на 10,7% по сравнению с 2011 г., сообщил Росстат. Самые высокие темпы роста в 24,8% наблюдались в сегменте пластиковых труб, шлангов, рукавов и фитингов: объем производства составил 701 тыс. т. Выпуск плит, листов и пленок составил около 818 тыс. т, что на 9,8% больше по сравнению с 2011 г. Выпуск материалов для покрытий пола, стен и потолка вырос на 17,6% до 349 млн. кв. м. Производство пластиковых окон и подоконников увеличилось на 6,1% до 24,3 млн. кв. м, бутылок флаконов и аналогичных изделий - на 8,4% до 12,1 млрд. штук. ([Rcc/Химия Украины, СНГ, мира](#))

РЫНОК ВСПЕНИВАЮЩЕГОСЯ ПОЛИСТИРОЛА (ПСВ-С) В 2012 ГОДУ ВЫРОС

Потребление вспенивающегося полистирола (ПСВ-С) в России в 2012 г. относительно 2011 г. выросло на 13% до 158,6 тыс. т. Прошедший год явился знаковым для рынка ПСВ-С не только России, но и стран СНГ. С выходом производства "Сибур-Химпрома" на полную мощность (100 тыс. т/год) баланс рынка значительно изменился, отмечают эксперты. По итогам 2012 г. доля импортных поставок в расчетном потреблении снизилась до 54% против 65% в 2011 г. и 80% в 2010 г. Импорт сократился на 8% и составил 85,52 тыс. т ПСВ-С.

Внутреннее производство материала увеличилось на 80% до 89,79 тыс. т. 75% произведенного материала приходится на долю "Сибур-Химпрома", что эквивалентно 67,57 тыс. т материала. Ангарский завод полимеров произвел 13,5 тыс. т ПСВ-С (15%), "Пластик" (Узловая) - 8,72 тыс. т (10%). За счет пермского производства значительно увеличились экспортные отгрузки ПСВ-С. По итогам 2012 г. они составили 16,72 тыс. т против 1,93 тыс. т годом ранее. Основным направлением экспорта пермского материала является украинский рынок, на долю которого пришлось около 15 тыс. т материала в 2012 г. ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ИМПОРТ ПОЛИПРОПИЛЕНА (ПП) В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛСЯ

Объем импорта полипропилена в 2012 г. вырос на 43% по сравнению с 2011 г. и составил 276,4 тыс. т. Импорт материала в декабре 2012 г. увеличился до 20,4 тыс. т.

Острую нехватку предложения полипропилена со стороны местных производителей переработчики заметили в апреле-мае 2012 г. Цена на гомополимер пропилена к маю выросла до 72-74 тыс. руб./т, с НДС, СРТ Москва. Рынок начал активно искать альтернативные источники поставок полипропилена. С мая импорт материала в Россию начал расти и достиг максимума в июне - более 34 тыс. т. Суммарный объем импорта гомополимера пропилена на российский рынок по итогам 2012 г. составил 138,5 тыс. т, это на 35% выше показателя 2011 г. Внешние поставки блок-сополимеров пропилена выросли на 35% до около 51,4 тыс. т. Импорт стат-сополимеров пропилена вырос на 67% до 47 тыс. т.

Действующие мощности не в состоянии обеспечить растущие потребности российского рынка полипропилена, но во второй половине 2013 г. баланс рынка может существенно измениться благодаря пуску двух новых площадок. В середине II квартала ожидается пуск мощностей в Омске и Тобольске. Так, омский "Полиом" (группа "Титан") имеет годовые мощности 180 тыс. т. "Тобольск-Полимер" (СИБУР) планирует пустить завод по производству полипропилена мощностью 500 тыс. т/год. Однако марочный ассортимент продукции будет ограничен гомополимерами пропилена. С учетом ввода новых мощностей и возможностей действующих производственных площадок во второй половине года стоит ожидать серьезное структурное изменение на рынке гомополимер пропилена. Однако специфика рынка сополимеров пропилена будет тормозить вытеснение импорта российским продуктом. ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ИМПОРТ СУСПЕНЗИОННОГО ПОЛИВИНИЛХЛОРИДА (ПВХ-С) В 2012 ГОДУ СНИЗИЛСЯ

Импорт в РФ суспензионного поливинилхлорида в 2012 г. снизился относительно предыдущего года на 9% до 417,6 тыс. т. Доля США составила 46% поставок, Китая - 23%. Снижение зависимости российского рынка ПВХ от импорта было обеспечено расширением мощностей "Саянскимпласта" на 50 тыс. т до 270 тыс. т/год и "Каустика" (Стерлитамак) на 50 тыс. т до 220 тыс. т/год. Отчасти сокращение импорта было обусловлено значительными складскими запасами ПВХ на конец 2011 г. (свыше 50 тыс. т). В перспективе "Каустик" не исключает расширение мощности производства ПВХ до 600 тыс. т/год при условии увеличения поставок этилена ключевыми производителями. С февраля 2013 г. "Каустик" рассчитывает на поставки дополнительного этилена "Нижнекамскнефтехимом", что позволит увеличить загрузку производства ПВХ. Ведущие российские производители ПВХ - ОАО "Саянскимпласт", ОАО "Каустик" (Стерлитамак), ОАО "СИБУР-Нефтехим" (Нижний Новгород), ОАО "Каустик" (Волгоград). "СИБУР" и Solvin ведут строительство производства ПВХ мощностью 330 тыс. т в Нижегородской области; пуск запланирован на 2013 г. (Бизнес-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ИМПОРТ ПОЛИЭТИЛЕНТЕРЕФТАЛАТА (ПЭТФ) В 2012 ГОДУ СОКРАТИЛСЯ

Импорт РФ полиэтилентерефталата (ПЭТФ) в 2012 г. снизился относительно 2011 г. на 44% до 154 тыс. т. На фоне увеличения российского производства ПЭТФ и лояльной ценовой политики производителей, нацеленной на импортозамещение, импорт упал до минимума последних 10 лет. В частности, поставки ПЭТФ из Китая снизились более чем вдвое до 61 тыс. т, из Кореи - на 32% до 107 тыс. т. Поставки ПЭТФ китайского производства превышали поставки корейских производителей, что было обусловлено разницей в цене до \$50/т в рамках ценовой политики китайских производителей. Полиэтилентерефталат - сырье в производстве полиэфирных волокон (материал для изго). (Бизнес-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ИМПОРТ ПОЛИЭТИЛЕНА (ПЭ) В 2012 ГОДУ ВЫРОС

Объем импортных поставок полиэтилена в Россию в 2012 г. вырос на 28% по сравнению с 2011 г. и составил почти 762 тыс. т. В декабре 2012 г. импорт полиэтилена и его сополимеров составил около 70 тыс. т. Несмотря на ввод новых производств суммарной мощностью 320 тыс. т/год за последние 5 лет, российский рынок полиэтилена по-прежнему является чистым нетто-импортером. Среди основных причин роста зависимости от импорта - длительный простой "Ставролена" из-за аварии и динамично растущий спрос на полиэтиленовые стретч-пленки. Из-за аварии на газораспределительной установке в цехе пиролиза 15 декабря 2011 г. "Ставролен" вынужден был приостановить производство полиэтилена низкого давления (ПЭНД) на несколько месяцев. Работа цеха по производству ПЭНД была возобновлена лишь в начале октября. В 2012 г. суммарный объем производства ПЭНД на "Ставролене" снизился в 4 раза по сравнению с 2011 г. и составил чуть более 70 тыс. т. Как следствие, импорт ПЭНД вырос на 3% и составил около 408 тыс. т.

Наибольший прирост объемов импорта пришелся на пленочные, выдувные и трубные марки полиэтилена. Внешние поставки пленочного ПЭНД выросли более чем в 2 раза и достигли 99 тыс. т. Импорт трубного полиэтилена вырос на 45% до 130 тыс. т. Поставки выдувного ПЭНД достигли 50 тыс. т. Увеличение объемов производства в 2012 г. на других производственных площадках ("Нижнекамскнефтехим", "Казаньоргсинтез" и "Газпром нефтехим Салават") более чем на 120 тыс. т и сокращение объемов экспорта ограничили импортные поставки ПЭНД. Без роста объемов выпуска и сокращения экспорта показатель внешних поставок был бы больше. Простой "Ставролена" повлиял на график работы "Нижнекамскнефтехима". В 2012 г. предприятие вынуждено было сфокусироваться на производстве ПЭНД, тогда как выпуск линейного полиэтилена (ЛПЭНП) осуществлялся в мае и ноябре. Выпуск ЛПЭНП за последние 2 года сократился до 55 тыс. т в 2011 г. и до 29 тыс. т в 2012 г. По предварительным данным, спрос на ЛПЭНП в России по итогам 2012г. составил более 200 тыс. т, тогда как годом ранее этот показатель был около 147 тыс. т. Наибольший прирост объемов потребления показывают производители полиэтиленовых стретч-пленок. ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ИМПОРТ ПОЛИСТИРОЛА ОБЩЕГО НАЗНАЧЕНИЯ (ПСС/М) В 2012 ГОДУ ВЫРОС

Объем импорта полистирола общего назначения (ПСС/М) на российский рынок в 2012 г. вырос в 1,6 раза и составил почти 65 тыс. т. Основная доля поставок пришлась на материал производства Styrolution - 57,4% суммарного импорта ПСС/М, или около 38 тыс. т в натуральном выражении. Компания Styrolution образовалась в конце 2011 г. в результате слияния стирольных активов (за исключением ПСВ-С) BASF (50%) и INEOS (50%). По итогам 2012 г. поставки полистирола общего назначения Styrolution на российский рынок против суммарных поставок BASF и INEOS в 2011 г. увеличились почти в 2,7 раза. Почти 6 тыс. т ПСС/М, что соответствует 8,5% импорта, составили поставки тайваньского производителя Taita Chemical. По отношению к 2011 г. импорт материала увеличился на 22%.

Украинский концерн "Стирол" (Горловка) в 2012 г. увеличил поставки полистирола общего назначения в 3,4 раза по сравнению с 2011 г. Объем импорта горловского материала по итогам 2012 г. составил около 4 тыс. т. Увеличение импорта украинского материала произошло за счет роста спроса со стороны переработчиков южных регионов России. ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/Химия_Украины, СНГ, мира))

ЦЕНЫ

В 2013 ГОДУ ПРОИЗВОДИТЕЛИ ПОЛИЭТИЛЕНА ВЫСОКОГО ДАВЛЕНИЯ (ПЭВД) ПОВЫШАЮТ ЦЕНЫ

"Казаньоргсинтез", второй по величине производитель полиэтилена высокого давления (ПЭВД) в России, объявил о повышении контрактных цен для внутреннего рынка. Цены на февральские объемы ПЭВД выросли на 300-500 руб./т, без НДС. О необходимости повышения цен на ПЭВД заявляли и другие производители. Так, на 1000 руб./т повысил стоимость ПЭВД "Газпром нефтехим Салават", предложения на поставку 158-го полиэтилена озвучивались на уровне 53,5 тыс. руб./т, с НДС, FCA Салават. В январе дважды поднимал цену на полиэтилен для внутреннего рынка Ангарский завод полимеров, мотивируя это ограниченными объемами материала для внутреннего рынка. О необходимости повышения цен на ПЭВД для внутреннего рынка неоднократно заявлял и "Уфаоргсинтез". ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/Химия_Украины, СНГ, мира))

ЦЕНЫ ПОЛИПРОПИЛЕНА (ПП) В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА МОГУТ ОСТАТЬСЯ НА УРОВНЕ ЯНВАРЯ

Российские производители полипропилена заявляют, что намерены сохранить январский уровень цен на февральские поставки. Они отмечают, что складские запасы материала небольшие, а давления со стороны более дешевого импорта нет, как следствие, нет причин для снижения цен. Некоторые участники рынка ожидают, что в феврале стоимость полипропилена все же снизится.

Многие российские переработчики во второй половине декабря 2012 г. активно пополняли материальные запасы в преддверии длительных новогодних праздников. Часть компаний отказалась от закупок из-за отсутствия заказов на готовую продукцию. В связи с этим январский спрос на материал был низким. Тем не менее, к концу месяца на рынке сохранился уровень цен второй половины декабря. Сделки на поставку рафии заключались в диапазоне 62-64,7 тыс. руб./т, с НДС, CPT, Москва. Сделки на поставку литьевого гомополимера пропиленов заключались в диапазоне 63,5-66 тыс. руб./т, с НДС, CPT Москва. ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/Химия_Украины, СНГ, мира))

МИРОВОЙ РЫНОК

INEOS CHLORVINYLS ОСТАНАВЛИВАЕТ ПРОИЗВОДСТВО ПОЛИВИНИЛХЛОРИДА (ПВХ) В ВЕЛИКОБРИТАНИИ И ГЕРМАНИИ

Компания INEOS ChlorVinyls объявила о намерении остановить производство поливинилхлорида на трех заводах, расположенных в Великобритании и Германии. Из-за слабого спроса на поливинилхлорид и сложных экономических условий в Европе швейцарская группа компаний решила пойти на этот радикальный шаг после досконального обследования с точки зрения долгосрочного воздействия экономического спада на потребительскую способность европейского рынка.

В Великобритании INEOS ChlorVinyls планирует сосредоточить все операции, связанные с производством ПВХ, на заводе в г. Ньютон Эйклифф, что будет означать закрытие завода по производству ПВХ мощностью 105 тыс. т/год в Ранкорне. Компания намерена изменить конфигурацию установки винилхлорида на заводе в Ранкорне по производству дихлорэтана для внутреннего использования.

В Германии INEOS ChlorVinyls планирует закрыть производство хлора с использованием ртути в Вильгельмсхафене.

Руководство INEOS ChlorVinyls заявило, поскольку спрос на ПВХ еще очень слаб, компания была вынуждена сократить текущий избыток производственных мощностей в области хлора, винилхлорида и ПВХ.

По словам Криса Тане, генерального директора INEOS ChlorVinyls, компания принимает эти меры в свете текущих и ожидаемых негативных экономических условий, влияющих на спрос по всей Европе. Компания уверена, эти меры наряду с другими текущими инициативами помогут защитить ее бизнес в долгосрочной перспективе за счет повышения рентабельности и денежных потоков в эти трудные времена.

Снижение поставок ПВХ компанией INEOS ChlorVinyls является подтверждением прогнозов о повышении цен на сырье для оконных профилей в ближайшие месяцы. (Rcc/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины, СНГ, мира))

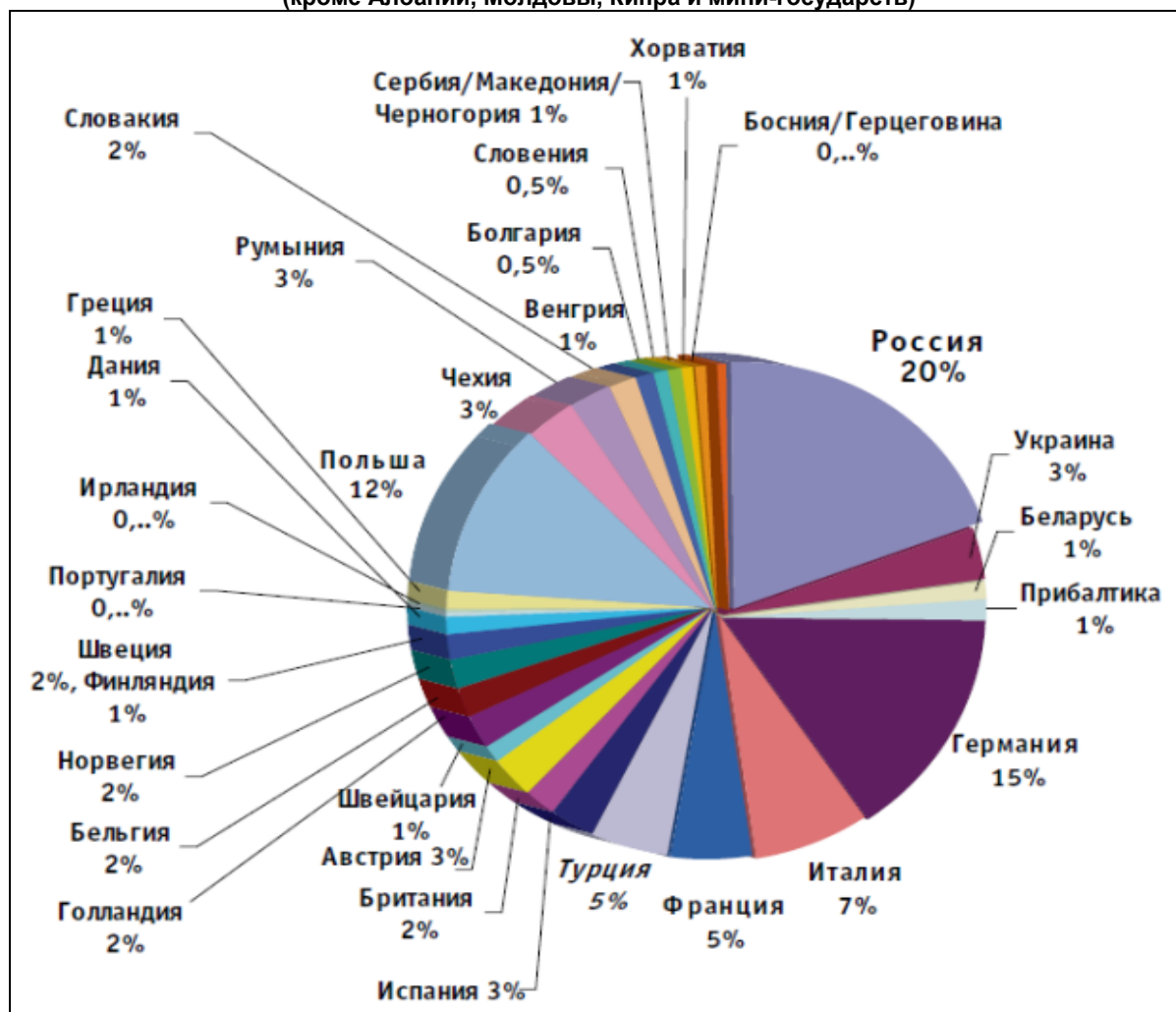
АНАЛИЗ

РЫНОК ПОЛИСТИРОЛА (ПС) И АКРИЛ-БУТАДИЕН-СТИРОЛА (АБС) В 2012 ГОДУ

Полистирол входит в число продуктов полимерной отрасли, пользующихся стабильно растущим спросом на мировом рынке. В частности, мировая потребность в полистироле различных типов за последние 5 лет увеличилась на 6,8% по сравнению с началом 2002 г. и составила 15,7 млн. т. Этот продукт общего назначения - довольно хрупкий прозрачный полимер различных марок и спецификаций, различающихся по молекулярной массе. Ударопрочный полистирол обычно содержит 5-8% эластомера, что повышает его устойчивость к внешним воздействиям. Мощности по производству полистирола в мире оценивают

в 10-11 млн. т (по оценкам Styron, 10,6 Кт к 2012 г.), что ставит его на четвертую позицию (7-8% рынка) в рейтинге наиболее тоннажных полимеров. Существует до 10 коммерчески востребованных разновидностей полимеров стирола различного химического и физического (пено-ПС) составов. Из невспененных полистиролов наиболее важными продуктами остаются ПС общего назначения (ПСС, GPPS), ударопрочный ПС (УПС, УПМ, HIPS), акрил-бутадиен-стирол (АБС). Сейчас быстро развиваются и сферы потребления других видов ПС - это стирол-акрилонитрил (САН), стиролбутадиены и другие сополимеры стирола.

**Примерное распределение долей потребления европейских стран
(кроме Албании, Молдовы, Кипра и мини-государств)**



Источник: данные Synthros.

Основной сферой потребления является производство электроприборов, потребительских товаров (канцтоваров, игрушек, светильников) и машин - их корпуса формируются из обычного или ударопрочного ПС. В последнее время, по оценкам операторов, ПС может вытеснить другие виды пластиков из их традиционных ниш - например, листовой поликарбонат. Популярность полистирола обуславливается и его уникальными рециклинг-свойствами: его можно перерабатывать до 20 раз. Многообразие в развитии рынков ПС зависит от состояния авто(авиа-, космо-) промышленности и строительства, которые могут стать жертвами нового кризиса. Согласно Styron, упаковочная и электронная отрасли потребляют примерно по 1/3 мирового ПС (соответственно 4 и 3,3 Кт), а на остальные применения приходится менее трети полистирола (3,3 Кт).

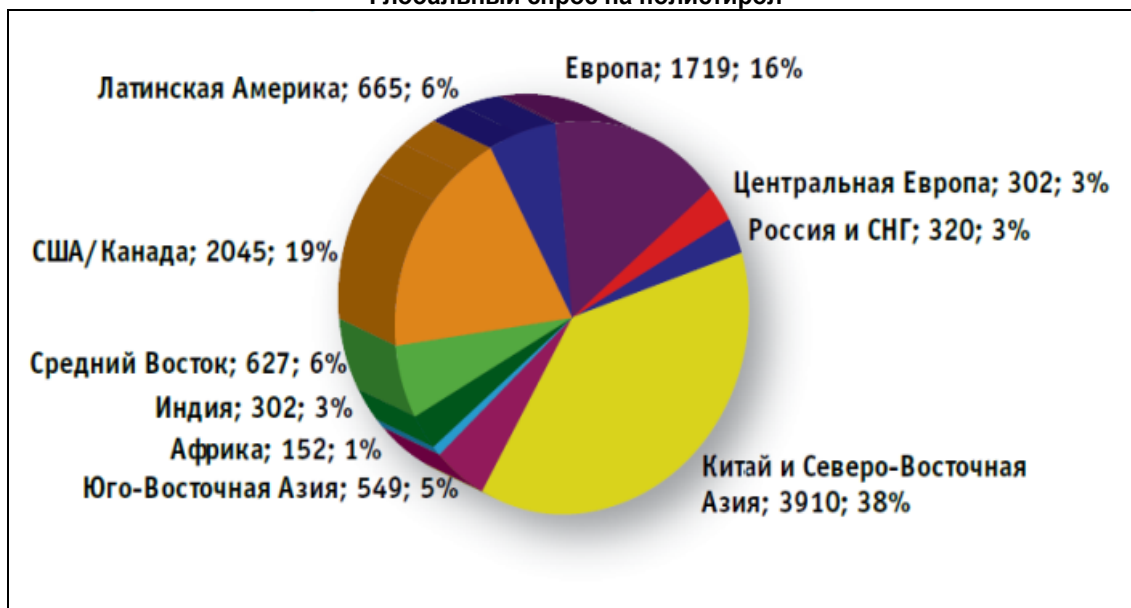
Проблемы традиционных продуцентов ПС (из США, ЕС и Японии): их теснят все более развивающиеся и размножающиеся китайские и восточные продуценты. Количество крупных производителей в Китае и Азии превысило количество крупных западных компаний, а вскоре они могут превзойти и производимые западными странами объемы. Это происходит на фоне постепенного выноса производств из "староиндустриальных стран" в Китай и Азию. Особенно пессимистичными оценки главных западных офисов стали после кризиса. Британская Ineos (влилась в BASF с образованием Styrolution), американско-европейская Hulsman и японские Sumitomo/Mitsui (JapanPolystyrene) "сошли со сцены". Восточноевропейские лидеры Dwoy и Kauczuk предпочли объединиться в Synthros. В 2010 г. разговоры о возможной продаже ПС-бизнеса начинал Dow (правда,

сейчас о них не слышно), а BASF - о низкой его рентабельности. С 2009 г. BASF постепенно стал снижать производство ПС в Европе (в том числе на базовом производстве в Людвигсхафене) - официально на 15% до менее 0,55 млн. т. Снижая внимание к полистиролу, BASF усиливает инвестиции в другие сферы - например, открывая заводы в Китае по производству покрытий и изонанонала. NOVA решила искать счастья в партнерстве с компаниями Арабских Эмиратов. При этом в 2012 г. западные компании провели очередное повышение цен, которое очень не понравилось местным потребителям.

Правда, в 2012 г. не замечалось кардинальных обвалов, закрытий или переделов рынка. По-прежнему европейцы и американцы находятся в пессимистических настроениях, а китайцы и страны Персидского залива готовятся к "большому скачку", вводя новые мощности при прямой помощи западных технологов и лицензий. Среди последних сообщений (осень 2012 г.) - объявление о скором пуске завода от SaudiPolymers и ChevronPhilips, который, в частности, будет выпускать 200 Кт полистиролов. Следует отметить открытие новых производств в Африке, их мощности с 2012 г. превысят мощности восточноевропейских и российских продуцентов.

Кризис привел к глобальному падению спроса на электронику, автомобили и невспененные стройматериалы; кроме того, ПС как материал по ряду позиций стал уступать новым видам полипропилена. Поэтому в последние годы спрос на обычный и ударопрочный ПС сокращается или стагнирует, а заводов закрывается больше, чем открывается.

Глобальный спрос на полистирол



Источник: данные DOW/Synthros.

Глобальный спрос перемещается в Азию

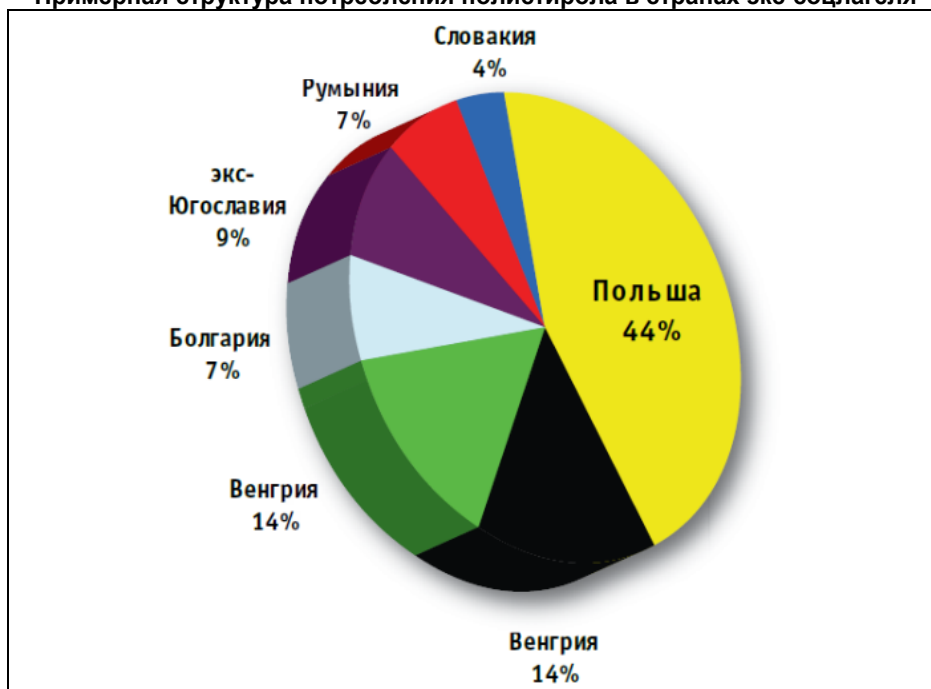
Главным потребителем ПС выступает Россия - вместе с Украиной, Беларусью и другими странами экс-СССР она принимает свыше четверти всего европейского потребления. Правда, Россия быстро переходит на местный ПС, а вскоре станет масштабно его экспортировать. Глобальный спрос на ПС характеризуется доминированием азиатских рынков (прежде всего китайского), которые даже без южно-азиатских стран потребляют больше, чем ЕС+США. Причем Китай и далее нуждается в импорте ПС и АБС. В последнее время растет влияние Востока, Индии и даже Африки. Доля стран экс-соцлагеря в мировом разрезе скромнее - в сумме 6%, а это примерно на уровне Латинской Америки.

В ЕС же легко выделить старые страны Запада и новые, восточные. Лишь Польша выделяется очень большим потреблением (второе место в ЕС), тогда как ее соседи по экс-соцлагерю в сумме с экс-Югославией едва набирают 13%. Доминируют гранды "старого ЕС" - Германия, Италия

и Франция, потребление в которых превышает 100 Кт. В малых развитых странах "старого ЕС" потребление ПС также значительно (по 20-40 Кт), хотя и в разы ниже, чем в Италии или Польше. Меньший уровень потребления характерен для слаборазвитых стран ЕС. В целом, несмотря на кризис, еврорынок остается серьезной площадкой реализации ПС.

Цены на месте не стоят. На фоне удорожания сырья и низкой маржинальной прибыли европейские производители решили с октября 2012 г. увеличить цены на EUR40-50/т. В итоге в последние месяцы цена на ПС поднялась настолько существенно, что встал вопрос о тотальном снижении закупок операторами. Рост составил EUR70-80/т, для трейдеров - еще выше (до EUR100/т). В США в последнее время отмечался 5%-ный рост цен на мономер стирола (хотя на этилен и пропилен цены не выросли), зато на полистирол роста цен (в сентябре по сравнению с июлем 2012 г.) не было.

Примерная структура потребления полистирола в странах экс-соцлагеря



Источник: данные Synthros.

На фоне едва ли не ежемесячных удорожаний отмечаются попытки компаний выиграть в конкуренции улучшением сервиса. Так, Styron Europe GmbH объявил о введении "более удобной для потребителя" системы оповещения о месячных ценах - в первые 7-10 дней месяца. Ситуацию на мировом рынке АБС-пластика хорошо представляет доклад компании ELIX Polimers на конференции "ПС и АБС-2012". 59% АБС-пластика в мире используется в производстве бытовой техники, 21% приходится на автомобилестроение.

В экономически развитых странах доля автомобилестроения выше, в то время как в Китае доля бытовой техники составляет 72%. Лидером мирового производства является корпорация Chi Mai - 1630 тыс. т, или 18,9% от всех мощностей в мире. Затем идут Styrolution (1137 тыс. т - 13,2%) и LG Chem (975 тыс. т - 11,3%). В Китае потребление АБС-пластика растет невероятными темпами и составило около 4 млн. т в 2011 г. Также значительный рост потребления демонстрирует Восточная Европа, в которой перерабатывается около 165 тыс. т. Остальные регионы демонстрируют негативную динамику, причем мировой избыток мощностей составляет 1,96 мегатонн. Неудивительно, что европейское производство полимера сокращается: в 1995 г. в Европе было 15 заводов по производству АБС-пластика, а в 2011 г. осталось всего 6. В СНГ (России) - обратная картина: к "Пластику" (Узловая) добавляются новые мощности от НКНХ. В Южной Америке в последние годы также происходили закрытия производств. В результате в 2011 г. в регионе не осталось ни одного предприятия по выпуску АБС-пластика, хотя есть анонс (от Videolar) о за-

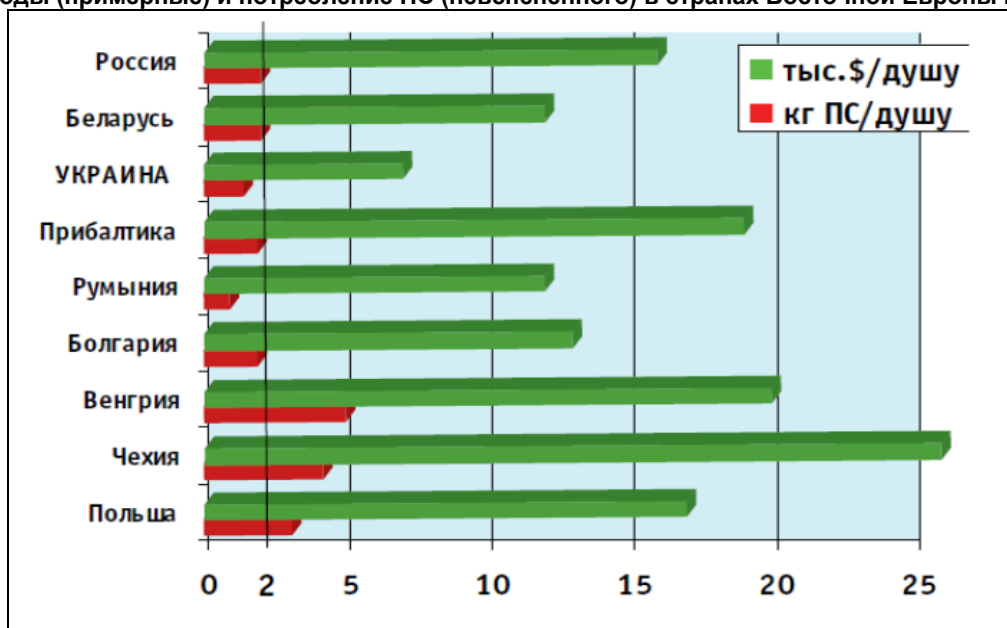
воде мощностью 50 тыс. т. В США и Юго-Восточной Азии глобальных изменений производства не наблюдалось - лишь в Японии произошла переориентация выпуска со стандартных марок на специальные и окрашенные.

Полистирол в Центральной и Восточной Европе

Структура потребления в Восточной Европе весьма неравномерна. Особо активно ПС потребляет Польша - почти столько же, сколько остальные страны без экс-Югославии. Сравнительно высокий уровень потребления в Чехии можно объяснить развитым машино- и приборостроением, тогда как остальные страны используют его преимущественно в упаковочной и строительной отраслях. Особенно сильны позиции потребителей-упаковщиков - на долю ПС-упаковки приходится до 60% восточноевропейского потребления.

Богатые граждане Чехии и Венгрии в своих запросах значительно опережают бедные страны - Болгарию, Румынию, а также попавших в сильный кризис прибалтов. Сравнительно небольшой уровень потребления у поляков можно отнести не столько к материальным трудностям, сколько к высокой плотности населения. Из стран СНГ наиболее развито потребление в России, которую европейцы вынуждены теперь относить к странам с довольно большими доходами. Основным же средним центральноевропейским показателем можно считать 2 кг на душу. В Украине этот показатель меньше - она вместе с Румынией замыкает рейтинг душевого потребления невспененного ПС. Украина считается самой бедной, что связано скорее со сравнительно большими теневыми доходами граждан.

Доходы (примерные) и потребление ПС (невспененного) в странах Восточной Европы и СНГ



В Польше кризис принес 10%-ное сокращение рынка, но в 2010-2012 гг. рынок стабилизировался. Еще сильнее - на 20% - "ужался" рынок в Чехии, причем стагнация тут началась до 2009 г.; сейчас здесь отмечают некоторый рост. В Венгрии падение рынка ПС в кризис достигло 25% (а сама Венгрия была очень близка к банкротству из-за огромного внешнего долга), пока особо оптимистичных новостей не поступает. Примерно такое же падение произошло в Болгарии, где позиции рынка ПС оцениваются как слабые. В Румынии в кризис продолжался рост в 10-15%, только в 2010 г. стали отмечать сужение рынка. Не было падения рынка в Словакии (в кризис был ежегодный рост) и Прибалтике.

Местные производства стран экс-соцлагеря быстро устаревают, а их суммарная мощность не выходит за пределы 250 Кт. Поэтому они давно не покрывают растущих по-

требностей, что стало особенно заметным еще до кризиса. Это дает шанс российским и украинскому производителям расширить тут свое влияние, о чем уже заявил российский НКНХ. Тем не менее, основной импорт в эти страны идет от главных евроамериканских поставщиков, в особенности сильны позиции BASF, Dow и Total. Основными поставщиками ПС в Восточную Европу выступают самые мощные компании ЕС и США. Доля производств новых стран ЕС (а это устаревающие предприятия еще с советскихстроек) невелика, даже в предположении, что весь ПС от Polimeri производится в Венгрии (а не Италии). Не слишком значителен пока процент российских и украинского предприятий, в сумме недобирающих 8% рынка. Вскоре ситуация с российскими поставками может измениться, поскольку на рынок экс-соцлагеря всерьез настроился НКНХ. (ЛКМ портал/Химия Украины, СНГ, мира)

ЦЕНЫ**ЦЕНЫ ПОЛИВИНИЛХЛОРИДА (ПВХ) НА БЛИЖНЕМ ВОСТОКЕ В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА БЬЮТ МИРОВЫЕ РЕКОРДЫ**

В феврале на Ближнем Востоке поливинилхлорид (ПВХ) будет стоить дороже, чем поставляемый из США и Азии. Производители поливинилхлорида, входящие в Совет сотрудничества стран Персидского залива (Gulf Cooperation Council - GCC), озвучили решение поднять февральские цены на ПВХ на \$10-20/т (EUR7,4-14,8/т) по сравнению с ценами января. В настоящее время региональные производители предлагают цены на ПВХ для поставок в феврале порядка \$1100-1140/т (EUR814-844/т). В Объединенных Арабских Эмиратах дистрибутеры установили ценовой диапазон \$1110-1120/т. Европейские компании, импортирующие ПВХ из региона Персидского залива, получили предложение о поставках в феврале по \$1130-1150/т ПВХ. Поливинилхлорид, производимый в США и азиатских странах, предлагаемый для ближневосточных рынков в феврале, оценивается в \$1070-1080/т, что ниже цен ПВХ местных производителей.

Вероятно, на рост цен на Ближнем Востоке влияет информация о закрытии европейских заводов или сокращении мощностей. В частности, румынский производитель ПВХ Oltchim подал заявление о банкротстве, компания Ineos ChlorVinyls остановила производство ПВХ на 3 заводах, а итальянская компания Vinyls Italia закрыла последнее производственное предприятие. Даже Solvay, одна из наиболее прочно стоящих в данном бизнесе европейских компаний, не исключает возможность реструктуризации этого сегмента своей деятельности. Кроме того, североамериканский производитель ПВХ Mexichem, который экспортирует сырье в Европу, столкнулся с производственными потерями в результате форс-мажора. Компания Vestolit с конца января до середины февраля будет проводить техническое обслуживание на заводе по производству ВХМ и ПВХ в Марле, Германия, что скажется на общем объеме поставок в Европе.

По оценке европейских экспертов, установившиеся в первой половине января цены на ПВХ не отвечают ожиданиям производителей, поэтому они полны решимости "подтолкнуть" цены вверх, чтобы восстановить маржу до более приемлемых уровней. В то время, как предложение остается под контролем, а спрос на текущих уровнях по-прежнему низкий, производителям ПВХ придется прибегнуть к сильному давлению на переработчиков, чтобы достичь своих целей ценой. (Rcc/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА**ЦЕНЫ****ЦЕНЫ НА ПОЛИПРОПИЛЕН НА 21.12.2012 ГОДА**

Homopolymer Raffa (FOB, NWE, \$/t)	Raffa (FD EU*, EUR/t)
1540-1560	1230-1270

Полипропилен – индекс расплава от 5 до 30, партия от 300 МТ. Цены рассчитаны для 100% содержания пропилена.

* - доставка на склад покупателя. (ICIS Lор/Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ**В 2013 ГОДУ EVONIK ПЕРЕЙДЕТ НА ПЛАСТИФИКАТОРЫ НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ**

Evonik сообщила о планах по выпуску нового поколения пластификаторов для ПВХ. Часть из них будет изготавливаться на основе возобновляемого сырья. Производство пластификаторов, не содержащей фталевой кислоты, планируется начать во второй половине 2013 г. Предприятие в химическом парке Марля будет ежегодно выпускать до 40 тыс. т продукции. К строительству завода Evonik приступил летом. Точная сумма инвестиций в проект не сообщается.

"Расширив товарный ассортимент продуктами без фталевой кислоты, мы сможем существенно пополнить существующую линейку пластификаторов. Мы предоставим клиентам возможность выбирать материалы, в наибольшей степени отвечающие их запросам", - пояснил Райнер Фретцен, глава подразделения промежуточных продуктов Evonik.

Пластификаторы, выпускаемые компанией, преимущественно используются в производстве пластмасс, а также в автомобильной и строительной отраслях. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РУМЫНИЯ**ПРОИЗВОДИТЕЛЬ ПОЛИВИНИЛХЛОРИДА (ПВХ) OLTCHIM SA НАЧАЛ ПРОЦЕДУРУ БАНКРОТСТВА**

Румынское правительство объявило о подаче заявления о банкротстве компанией Oltchim, ведущего производителя ПВХ и каустической соды в стране. После неудавшейся попытки приватизации и безрезультатных переговоров с Международным валютным фондом и Евросоюзом о будущем убыточной государственной химической компании правительство Румынии объявило о начале процедуры банкротства Oltchim SA. Эту информацию сообщили румынские СМИ, ссылаясь на заявления премьер-министра и членов кабинета министров. Объявив о начале процедуры банкротства, власти Румынии хотят добиться реструктуризации долга Oltchim без риска санкций со стороны ЕС и сделать возможным приватизацию активов группы компаний. Oltchim является одним из крупнейших производителей поливинилхлорида (ПВХ) в Центральной и Восточной Европе, но из-за потери ликвидности производство многие месяцы было приостановлено либо проводилось в очень ограниченном объеме. Закрытие мощного местного поставщика не пошло на пользу переработчикам, вынужденным закупать сырье за рубежом. Многочисленные попытки урегулировать ситуацию, включая перспективу возобновить производство ПВХ на заводе в конце октября 2012 г. под эгидой нового владельца, завершились заявлением о банкротстве. (Rcc/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ТУРЦИЯ**ПРАВИТЕЛЬСТВО ВВЕЛО ОГРАНИЧЕНИЯ НА ПОЛИСТИРОЛ (ПС) ИЗ ИНДИИ, ПАКИСТАНА И ТАИЛАНДА**

Правительство приняло решение повысить таможенные пошлины на ввозимый в страну ПС из развивающихся стран. В первую очередь 3%-ные ограничения коснутся компаний из Таиланда, Индии и Пакистана, основных поставщиков данного сырья. По данным Комитета статистики Турции, общий объем импорта полистирола за 11 месяцев 2012г. составил 220 тыс. т на \$388 млн. На долю Таиланда пришлось порядка 17% - 37 тыс. т. Далее следуют Пакистан и Индия, сумевшие экспортировать порядка 9 тыс. т и 8,8 тыс. соответственно. По мнению аналитиков, в 2013 г. возможен спад импорта в связи с ужесточением торговой политики в стране. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

БЕЛАРУСЬ**НОВАЯ ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРОГРАММА ПОЗВОЛИТ ПОСТРОИТЬ НОВЫЙ ЗАВОД НА ТЕРРИТОРИИ ОАО «МОГИЛЕВХИМВОЛОКНО»**

Представляя новую инвестиционную программу на годовом собрании Могилевской ассоциации промышленников и предпринимателей, генеральный директор отметил, что в 2012 г. предприятие "серьезно трясло". "Это было связано с тем, что технология старая, все-таки энергоемкость достаточно высокая при той стоимости энергетики, которая есть в республике. Поэтому сложно конкурировать с производителями из России. Однако сработали без убытков и начали новую инвестиционную программу. Последние 3-4 года деньги, которые вкладывались в предприятие, были направлены в энергосбережение, оптимизацию инженерной инфраструктуры, углубленную переработку", - рассказал генеральный директор предприятия Сергей Пузевич. Использование устаревших технологий не позволяло обеспечить выпуск конкурентоспособной продукции. "В 2012 г. мы разработали новую инвестиционную программу, которая подразумевает строительство нового завода, который будет работать по новым технологиям", - заявил генеральный директор.

Строительство нового завода предусматривает установку непрерывной поликонденсации, линию по производству полиэфирного волокна (100 тыс. т), линию по производству технической нити (18 тыс. т) и энергокомплекс. "Цели и задачи строительства полиэфирного комплекса - переход на современную энергосберегающую технологию получения ПЭТФ из терефталевой кислоты, внедрение новой технологии производства полиэфирного волокна способом прямого формования, переход на технологию производства полиэфирных технических нитей одностадийным способом", - сообщил Сергей Пузевич. Сегодня территория предприятия занимает 340 га. Оно выпускает продукцию на 3,5 трлн. руб. Новое производство должно разместиться на территории около 30 га, а продукции будет производить почти в 1,5 раза больше, чем производится в ОАО "Могилевхимволокно" сегодня. Основным сырьем для выпуска полиэфирной продукции будет терефталевая кислота, а не параксиллол, как сейчас. Новая инвестиционная программа позволит достичь увеличения объемов производства на 155%, в том числе полиэтиленфталата более чем в 2 раза, полиэфирного волокна - в 1,6 раза, нитей технических - в 1,6 раза. Выручка от реализации составит \$640 млн. (без НДС). Энергопотребление снизится в 2,4 раза. Предполагаемый чистый доход - порядка \$80 млн./год. Окупиться новое производство должно в течение 5 лет. Общий объем инвестиций - порядка \$280 млн. "В последние 20 лет в большую химию денег таких не вкладывалось, поэтому с этим проектом мы связываем свое будущее", - отметил он, рассказав, что 50% инвестиций - собственные деньги концерна "Белнефтехим", 50% - кредиты, привлеченные под гарантии правительства. "Проект прошел экспертизу, разработан план реализации. В квартале мы должны закончить техническое здание и объявить тендер. В 2015 г. - реализация проекта", - сообщил генеральный директор. По его словам, к ОАО "Могилевхимволокно" обратились порядка 7 компаний, которые готовы реализовать проект. В настоящее время с ними идут переговоры. Основное требование к возможным генподрядчикам - строительство под ключ. (region/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**В ОАО «КУРСКХИМВОЛОКНО» ПУЩЕН В ПРОИЗВОДСТВО НОВЫЙ ПРЯДИЛЬНЫЙ УЧАСТОК**

На предприятии "Курскхимволокно" пущен в производство новый прядельный участок. На церемонии пуска генеральный директор ОАО "КуйбышевАзот" (курское предприятие входит в эту компанию) Виктор Герасименко сказал: "Мы присутствуем при историческом событии - пуске текстильного потока, где будет работать самое современное оборудование. Это означает, что мы будем в состоянии конкурировать с европейцами, китайцами и успешно работать в условиях ВТО". Как отметил губернатор области Александр Михайлов, "Курскхимволокно" сегодня восстановило статус ведущего производителя полиамидных нитей и волокон в России. Более 40% выпускаемой здесь продукции поставляется на экспорт в 25 стран. 15% объема технической нити остается в Курске, обеспечивая развитие внутриобластной кооперации. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК**РАЗРАБОТАНА ТКАНЬ ИЗ ПОЛИМЕРНОГО ХЛОПКА, КОТОРАЯ ЭФФЕКТИВНО ПОГЛОЩАЕТ И ОТДАЕТ ВОДУ**

Новая хлопчатобумажная ткань, разработанная учеными из Технологического университета Эйндховена совместно с коллегами из Гонконгского политехнического университета, позволит как можно дольше сохранять ощущение влаги и свежести на теле.

Ученые разработали особую технологию обработки хлопчатобумажных тканей, которая позволяет хлопку впитывать большое количество воды - до 340% своего собственного веса. Новая хлопчатобумажная ткань может быть полезна в различных областях: от производства гигиенических средств и одежды до получения воды в пустынях и горах. Секрет нового типа ткани - в полимерном покрытии PNIPAAm - поли(N-изопропилакриламид). Ткань с таким покрытием обладает рядом интересных и полезных свойств, например, при температуре ниже 34 °C такой хлопок имеет губчатую структуру на микроскопическом уровне и эффективно поглощает воду. Эксперименты показывают, что хлопок со специальным покрытием поглощает воду в количестве 340% от собственного веса, в то время как хлопок без покрытия - 18%. При повышении температуры материал становится гидрофобным и отдает воду. Данное свойство нового материала позволяет с его помощью собирать воду из тумана в пустынных и горных районах. Сети из полимерного хлопка могут обеспечивать водой небольшие поселения или растения. Также из новой ткани можно изготавливать комфортную одежду и снаряжение: спортивную обувь, одежду, палатки, плащи и т. п. Одно из главных преимуществ новой технологии - небольшая стоимость производства волокон со специальным покрытием. Основной материал, хлопчатобумажная ткань, стоит недорого, а полимерное покрытие увеличивает цену всего на 12%. (Химпром/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчики «Химии Украины» БЕСПЛАТНО рекламируют свои сайты на сервере и блоге журнала в Internet ?

НЕОРГАНИЧЕСКАЯ ХИМИЯ

УКРАИНА
СТАТИСТИКА

ЭКСПОРТ ДВУОКИСИ ТИТАНА В НОЯБРЕ 2012 ГОДА

	Ноябрь 2012 г.		Ноябрь 2011 г.		Октябрь 2012 г.	
	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$
Всего	9,706	21,472	8,312	19,705	10,291	23,439
Германия	2,385	4,775	1,940	4,027	2,163	4,392
Россия	1,524	3,629	0,800	1,748	1,908	4,578
Турция	0,720	1,619	0,640	1,826	0,580	1,394
США	0,618	1,442	1,054	2,844	0,040	0,106
Италия	0,582	1,168	0,420	0,865	0,581	1,172
Франция	0,470	0,957	0,360	0,758	0,400	0,821
Узбекистан	0,348	0,902	0,216	0,590	0,540	1,407
Южная Корея	0,340	0,824	0,340	0,856	0,340	0,841
Кипр	0,294	0,574	0,252	0,516	0,304	0,603
Дания	0,280	0,554	0,200	0,410	0,360	0,720
Испания	0,230	0,460	0,339	0,727	0,426	0,859
Индия	0,200	0,498	0,160	0,458	0,380	0,959
Канада	0,200	0,478	0,140	0,334	0,384	0,936
Иран	0,144	0,415	0,252	0,700	0,492	1,376
Швеция	0,120	0,241	0,100	0,206	0,060	0,121
Молдова	0,105	0,261	0,020	0,052	0,040	0,102
Польша	0,105	0,209	-	-	0,109	0,219
Беларусь	0,100	0,257	0,144	0,375	0,080	0,206
Бразилия	0,100	0,274	0,180	0,513	0,200	0,548
Эстония	0,100	0,195	0,020	0,041	0,060	0,118
Япония	0,100	0,281	0,060	0,168	0,100	0,280
Чехия	0,061	0,123	0,061	0,127	0,082	0,166
Греция	0,060	0,122	0,040	0,084	0,060	0,122
Нигерия	0,060	0,140	-	-	-	-
Австралия	0,040	0,106	-	-	0,060	0,159
Египет	0,040	0,100	-	-	-	-
Новая Зеландия	0,040	0,105	-	-	0,020	0,053
Сирия	0,040	0,099	0,060	0,168	0,020	0,053
Таиланд	0,040	0,100	0,040	0,112	0,040	0,100
ЮАР	0,040	0,102	0,040	0,122	-	-
Венгрия	0,020	0,040	-	-	0,020	0,040
Гватемала	0,020	0,043	0,020	0,051	-	-
Ирландия	0,020	0,040	-	-	0,020	0,040
Кения	0,020	0,049	-	-	-	-
Коста-Рика	0,020	0,043	0,020	0,051	0,020	0,047
Латвия	0,020	0,039	-	-	-	-
Норвегия	0,020	0,040	-	-	0,020	0,041
Сербия	0,020	0,040	0,104	0,213	0,020	0,041
Словения	0,020	0,041	-	-	0,040	0,083
Тайвань	0,020	0,050	-	-	-	-
Финляндия	0,020	0,040	-	-	0,041	0,084
Австрия	-	-	-	-	0,021	0,043
Аргентина	-	-	0,060	0,172	-	-
Болгария	-	-	0,020	0,043	-	-
Грузия	-	-	0,060	0,169	-	-
Израиль	-	-	0,020	0,063	-	-
Колумбия	-	-	0,020	0,051	0,120	0,240
Мексика	-	-	0,020	0,051	-	-
Нигерия	-	-	0,020	0,054	-	-
ОАЭ	-	-	-	-	0,100	0,263
Перу	-	-	0,020	0,051	0,020	0,047
Португалия	-	-	0,020	0,042	-	-
Саудовская Аравия	-	-	-	-	0,020	0,056
Сингапур	-	-	0,030	0,066	-	-

(Українські новини/Хімія України, СНГ, міра)

ЭКСПОРТ АММИАКА В НОЯБРЕ 2012 ГОДА (по данным Государственной службы статистики)

	Ноябрь 2012 г.		Ноябрь 2011 г.		Октябрь 2012 г.	
	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$
Всего	105,760	66,006	119,005	61,651	131,365	80,286
Южная Корея	36,870	22,877	-	-	40,075	25,247
США	28,100	17,604	49,440	22,248	41,289	23,642
Италия	10,898	6,785	-	-	-	-
Австралия	10,000	6,300	-	-	-	-
Израиль	9,497	5,891	4,500	2,437	-	-
Тунис	8,500	5,355	-	-	11,000	6,886
Марокко	1,894	1,194	45,688	26,081	8,000	5,040
Индия	-	-	-	-	19,425	12,224
Турция	-	-	16,250	8,875	11,575	7,246
Беларусь	-	-	2,929	1,885	-	-
Молдова	-	-	0,199	0,124	-	-

(Українські новини/Хімія України, СНГ, міра)

ЭКСПОРТ КАЛЬЦИНИРОВАННОЙ СОДЫ В НОЯБРЕ 2012 ГОДА

	Ноябрь 2012 г.		Ноябрь 2011 г.		Октябрь 2012 г.	
	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$
Всего	29,302	7,349	30,174	7,197	30,904	7,790
Россия	21,205	5,163	14,467	3,047	22,587	5,527
Беларусь	5,342	1,447	7,509	2,070	4,486	1,202
Индия	1,010	0,261	0,505	0,137	0,891	0,227
Молдова	0,755	0,205	0,273	0,072	1,646	0,448
Кыргызстан	0,471	0,127	-	-	-	-
Азербайджан	0,407	0,112	0,136	0,035	0,409	0,113
Казахстан	0,067	0,020	-	-	0,067	0,019
Египет	0,023	0,006	1,507	0,321	-	-
Парагвай	0,023	0,008	-	-	-	-
Гондурас	-	-	-	-	0,594	0,187
Иордания	-	-	-	-	0,092	0,026
Финляндия	-	-	-	-	0,059	0,019
Бразилия	-	-	-	-	0,046	0,015
Португалия	-	-	-	-	0,027	0,007
Бангладеш	-	-	0,363	0,103	-	-
Турция	-	-	0,739	0,158	-	-
Пакистан	-	-	1,045	0,254	-	-
Сирия	-	-	0,064	0,014	-	-
Танзания	-	-	1,009	0,313	-	-
США	-	-	0,052	0,020	-	-
Индонезия	-	-	1,403	0,379	-	-
Испания	-	-	0,678	0,156	-	-
Литва	-	-	0,266	0,067	-	-
Пуэрто-Рико	-	-	0,100	0,036	-	-
Грузия	-	-	0,061	0,015	-	-

(Украински новыны/[Химия Украины, СНГ, мира](#))**КАЗАХСТАН****РЕАЛИЗАЦИЯ СЕРЫ ТОО «ТЕНГИЗШЕВРОЙЛ» В 2012 ГОДУ ПРЕВЫСИЛА ПРОИЗВОДСТВО**

В 2012 г. компания "Тенгизшевройл" реализовала 3,5 млн. т серы, это на 1,4 млн. т больше, чем произведено за 2012 г. Дополнительные объемы были реализованы из старых запасов, за которые корпорацию критиковали экологи, заявляя, что на Тенгизском месторождении серные карты наносят вред окружающей среде.

Согласно сообщению пресс-службы компании, успех в продаже серы позволил сократить ее объемы на картах Тенгиза до 2,6 млн. т. Основными потребителями высококачественной серы 4 видов от "Тенгизшевройл" являются Украина, Россия, Китай и сам Казахстан. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**ОАО «БЕРЕЗНИКОВСКИЙ СОДОВЫЙ ЗАВОД» В 2013 ГОДУ УВЕЛИЧИТ ИНВЕСТИЦИИ**

ОАО "Березниковский содовый завод" (БСЗ, Пермский край) в 2013 г. собирается инвестировать в развитие производства 1,9 млрд. руб. Инвестиции в производство в 2012 г. планировались на уровне 1,3 млрд. руб. Таким образом, в 2013 г. объем инвестпрограммы может увеличиться на 46%. В 2013 г. средства планируется направить на увеличение производственных мощностей, замену оборудования, строительство собственной теплоэлектростанции (на 2013 г. запланировано приобретение оборудования и начало строительных работ) и строительство рассолопромысла. "Поскольку БСЗ является очень энерго- и материалоемким предприятием, то, производя собственные энергоресурсы и обеспечивая себя рассолом, мы значительно снизим стоимость продукции и существенно повысим ее конкурентоспособность", - отмечается в сообщении компании. Объем инвестиций в развитие БСЗ в 2012-2016 гг. может составить до 7,5 млрд. руб. В частности, 5 млрд. руб. планируется вложить в увеличение мощностей по производству кальцинированной соды марки "Б" до 1,2 млн. т/год, марки "А" - до 1 млн. т/год. Еще 1,4 млрд. руб. предполагается направить на строительство рассолопромысла, 1 млрд. руб. - на строительство энергоисточника.

БСЗ - один из крупнейших производителей кальцинированной соды в РФ, его доля на товарном рынке составляет около 15%. ([rupec.ru/Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ ОАО «КОВДОРСКИЙ ГОК» ЗА 2012 ГОД УПАЛА

Чистая прибыль ОАО "Ковдорский горно-обогатительный комбинат" (добывающее предприятие в составе холдинга "Еврохим") за 2012 г. по РСБУ упала в 2,4 раза до 5,94 млрд. руб., свидетельствует отчетность предприятия. Выручка от реализации продукции снизилась на 19% до 27,5 млрд. руб., в том числе экспорт снизился на 25% до 12 млрд. руб., выручка на внутреннем рынке - на 15% до 15,4 млрд. руб. Себестоимость реализованной продукции выросла на 3,3% до 10,9 млрд. руб. Прибыль от продаж снизилась на 35% до 11,6 млрд. руб.

ОАО "Ковдорский ГОК" базируется на Ковдорском бадделеит-апатит-магнетитовом месторождении (Мурманская обл.), производитель апатитового и железорудного концентратов, единственный в мире производитель бадделеитового концентрата (сырье в производстве огнеупорных и абразивных материалов). (Бизнес-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ООО «ОМСКТЕХУГЛЕРОД» В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО ВЫПУСК ТЕХНИЧЕСКОГО УГЛЕРОДА

"Омсктехуглерод" ("Омск Карбон групп") в 2012 г. увеличил выпуск технического углерода на 1,3% по сравнению с 2011 г. - до 307 тыс. т. Объемы производства на волгоградском предприятии увеличились на 17,7% и составили 85,927 тыс. т. На омской площадке выпуск продукции снизился на 3,9% до 221,192 тыс. т. Почти 70% объема в структуре продаж занимает экспорт. "Предприятие расширило ассортимент. К выпускаемым 18 маркам техуглерода добавились 13 марок специального назначения OMCARB, среди них - специальные шинные, электропроводные, пигментные, высокочистые", - отмечается в сообщении компании.

"Омсктехуглерод" специализируется на производстве технического углерода. Основные потребители продукции - "СИБУР-Русские шины", Nokian Tyres, Michelin, Continental, Pirelli. ([rupec.ru/Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**В 2012 ГОДУ ОБЪЕМЫ ВЫПУСКА КАУСТИЧЕСКОЙ СОДЫ ВЫРОСЛИ**

Россия в 2012 г. увеличила выпуск каустической соды на 5% по сравнению с 2011 г. - до 1,095 млн. т. Крупнейшим производителем каустической соды на российском рынке остается "Каустик" (Волгоград). По итогам 2012 г. доля предприятия в общем объеме производства каустика в России составила 19%. Всего в минувшем году завод выпустил 221,31 тыс. т каустической соды. Вторым по объемам наработки является "Саянскимпаласт". На долю завода приходится около 18% производства материала в России. Третья позиция принадлежит предприятию "Каустик" (Стерлитамак) - 17%. Оставшиеся 46% (503 тыс. т) приходятся на других участников рынка. Объемы производства все еще остаются ниже докризисного уровня. Так, российские заводы продемонстрировали максимальные объемы наработки в 2007 г., когда общие показатели производства каустической соды в стране составляли практически 1,3 млн. т. После 2007 г. производство каустика в России падало 4 года подряд. Наблюдалось снижение экспортных отгрузок на внешние рынки и увеличение импортных поставок материала на внутренний рынок страны. ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ТУРКМЕНИСТАН**ОАО «БЕЛГОРХИМПРОМ» И УЧАСТНИКИ СТРОИТЕЛЬСТВА ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНОГО КОМБИНАТА ПОЛУЧАТ НАЛОГОВЫЕ ЛЬГОТЫ**

ОАО "Белгорхимпром" и участники строительства горно-обогатительного комбината в Туркменистане получают налоговые льготы при его возведении. Данная норма закреплена в указе №574 от 29 декабря 2012 г., который официально опубликован на Национальном правовом интернет-портале Беларуси. Им вносятся дополнения и изменения в указ №398 от 30 июля 2010 г. Так, "Белгорхимпрому" и участникам строительства предоставляется право на вычет в полном объеме сумм налога на добавленную стоимость по товарам (за исключением основных средств), вывезенным за пределы таможенной территории Таможенного союза в соответствии с таможенной процедурой экспорта и переданным своим структурным подразделениям, состоящим на учете в налоговом органе Туркменистана, для целей строительства горно-обогатительного комбината в Туркменистане, независимо от сумм налога на добавленную стоимость, исчисленных по реализации товаров (работ, услуг), имущественных прав. Основанием для осуществления вычета сумм налога на добавленную стоимость является наличие у "Белгорхимпрома" и (или) участников строительства гражданско-правовых договоров на приобретение товаров с указанием, что они предназначены для выполнения (оказания) работ (услуг), связанных со строительством горно-обогатительного комбината в Туркменистане; подтверждения о вывозе товаров за пределы таможенной территории ТС, выданного таможенными органами Беларуси в соответствии с нормами Налогового кодекса республики и представленного в налоговый орган по месту постановки на учет одновременно с налоговой декларацией (расчетом) по налогу на добавленную стоимость, а также товаросопроводительных документов, подтверждающих отпуск (отгрузку) товаров ОАО "Белгорхимпром" и (или) участниками строительства своим структурным подразделениям, состоящим на учете в налоговом органе Туркменистана. Данное положение применяется в отношении товаров, отпущенных (отгруженных) со дня вступления в силу данного указа. Документом также предусмотрено, что ОАО "Белгорхимпром" вправе осуществлять страхование имущественных интересов, связанных с выполнением (оказанием) работ (услуг) по строительству горно-обогатительного комбината в Туркменистане и приобретением для целей этого строительства оборудования, материалов и иного имущества, в страховых организациях, имеющих лицензию на осуществление страховой деятельности на территории Туркменистана. Персональная ответственность за обеспечение своевременного строительства горно-обогатительного комбината и ввод его первого пускового комплекса до 1 января 2015 г. возложена на председателя Белорусского государственного концерна по нефти и химии и генерального директора ОАО "Белгорхимпром" (в части выполнения проектных работ и общей координации строительства).

Данные нормы приняты в целях обеспечения своевременного строительства горно-обогатительного комбината в Туркменистане. Согласно нормам, ранее предусмотренным указом №398, "Белгорхимпром" и участники строительства также освобождены от налога на добавленную стоимость при оборотах по реализации на территории Беларуси проектов, строительных и других работ (услуг), связанных со строительством комбината.

Проектирование и строительство под ключ горно-обогатительного комбината мощностью 1,4 млн. т/год хлорида калия на базе Гарлыкского месторождения калийных солей в Лебапском велаяте Туркменистана осуществляется в рамках реализации контракта, заключенного в 2010 г. между ОАО "Белгорхимпром" и государственным концерном "Туркменхимия". Реализовать его планируется до 2015 г. ([БЕЛТА/Химия Украины, СНГ, мира](http://БЕЛТА/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

США**PPG INDUSTRIES БУДЕТ ИСПОЛЬЗОВАТЬ ХЛОРИДНЫЙ МЕТОД ПОЛУЧЕНИЯ ПИГМЕНТНОГО ДИОКСИДА ТИТАНА**

PPG Industries объявила о заключении договора с китайской компанией Henan Billions Chemicals Joint Stock Co. на право использования в промышленном масштабе хлоридного метода получения пигментного диоксида титана. Условия лицензионного соглашения не разглашаются. "Мы рады этому событию, поскольку оно должно расширить глобальные поставки хлористого диоксида титана и обеспечить прочную коммерческую платформу для нашего бизнеса", - сообщает технический директор PPG Чарльз Кэйхл. В настоящее время Henan Billions является крупным поставщиком диоксида титана класса сульфата, благодаря новой сделке ассортимент ее продукции значительно расширится.

В июне 2012 г. обе компании объявили о подписании меморандума о взаимопонимании по вопросам лицензирования технологий PPG в данной области. Кроме того, компания параллельно ведет совместное производство диоксида титана с Argex Mining. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

EVONIK INDUSTRIES УВЕЛИЧИТ ПРОИЗВОДСТВО ДИОКСИДА КРЕМНИЯ

Evonik Industries расширит производство осажденного диоксида кремния на 20 тыс. т/год в Честере. Новый завод планируется ввести в эксплуатацию в 2014 г. Данный шаг подчеркивает стремление немецкой химической компании увеличить выпуск продукции на 30% по сравнению с 2010 г. "После расширения действующих заводов и строительства новых объектов в Азии и Европе мы будем осваивать потенциал североамериканского рынка. Спрос на диоксид кремния очень высок в странах ЕС, теперь пришла очередь и других регионов", - отмечает Йоханнес Охмер, глава подразделения неорганических материалов. Evonik производит осажденный диоксид кремния на 10 заводах в 9 странах. Вещество применяется в качестве стабилизирующего наполнителя для экономических шин, добавок для красок, клеев и герметиков. Компания выпускает 50 тыс. т данной продукции в год. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

УКРАИНА

СИСТЕМА МЕНЕДЖМЕНТА ПАО «КОНЦЕРН «СТИРОЛ» ПОЛУЧИЛА ВЫСШУЮ МЕЖДУНАРОДНУЮ ОЦЕНКУ

Концерн "Стирол" прошел надзорный аудит международного технического общества "Бюро Веритас", которое подтвердило, что система менеджмента качества на предприятии полностью соответствует требованиям международного стандарта ISO 9001. Во время аудита специалисты "Бюро Веритас" проверили все стадии производства готовых продуктов, детально изучили технологические процессы в органическом производстве, во всех вспомогательных и сервисных подразделениях концерна. Аудиторы также провели аудит выполнения различных процедур и стандартов. "Получение такого сертификата означает, что на предприятии осуществляется качественный контроль на всех этапах производства, а все процедуры четко регламентированы", - говорит глава наблюдательного совета "Стирола" Александр Халин.

"Мы успешно закончили ежегодный аудит и подтвердили сертификацию. Это добровольное мероприятие. Получение сертификации подтверждает качество управления компанией, а также имеет прикладной характер. Например, наличие сертификации позволяет предприятию оставаться крупным поставщиком удобней на международных рынках. Мы столкнулись с тем, что наличие сертификации является обязательным условием для потенциальных участников крупных трейдеров", - отметил председатель правления ПАО "Концерн "Стирол" Сергей Павлючук.

Сертификат соответствия системы менеджмента и качества (ISO 9001) "Бюро Веритас" впервые выдало концерну "Стирол" в 2011 г. после того, как на предприятие пришел новый инвестор - Group DF. Наличие сертификата ISO 9001 дает гарантию того, что производственные процессы, осуществляемые на предприятии, соответствуют требованиям международных стандартов, по которым работают иностранные партнеры "Стирола". Приведение работы предприятия в соответствие с международными стандартами управления - один из шагов, направленных на повышение стоимости активов, входящих в Group DF. (Химпром/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

ИМПОРТ СТИРОЛА В НОЯБРЕ 2012 ГОДА

	Ноябрь 2012 г.		Ноябрь 2011 г.		Октябрь 2012 г.	
	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$
Всего	3,292	5,473	2,815	3,935	1,310	2,241
Россия	3,292	5,470	2,791	3,893	1,309	2,240
Италия	0,0005	0,003	-	-	0,0003	0,001
Франция	-	-	0,002	0,004	-	-
Страны ЕС	-	-	0,022	0,037	-	-

(Украински новини/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ОАО «ГАЛОПОЛИМЕР» В 2013 ГОДУ ПУСТИТ ПРОИЗВОДСТВО ХЛОРОФОРМА ПО МЕТАНОВОЙ ТЕХНОЛОГИИ

ОАО "ГалоПолимер" в 2013 г. пустит новое производство хлороформа. Инвестиции в проект достигли 2 млрд. руб. Проект предусматривает перевод производства хлороформа со спиртовой технологии, применяемой на имеющемся у компании производстве мощностью 36 тыс. т/год, на метановую. Мощность нового производства хлороформа будет составлять 45 тыс. т/год. Создание производства хлороформа в Кирово-Чепецке (Пермский край) относится к наиболее перспективным инвестиционным проектам ОАО "ГалоПолимер". Хлороформ - основное сырье при производстве хладона-22, используется также в производстве фторполимеров - основной продукции "ГалоПолимера". Стоимость проекта возведения производства хлороформа по метановой технологии составляет 3 млрд. руб. В перспективе предполагается увеличение мощности производства до 90 тыс. т/год.

ОАО "ГалоПолимер" - ведущий российский производитель фторированных продуктов, в том числе фторполимеров. Предприятие создано на базе активов по производству фторполимерной продукции и хладонов - ОАО "ГалоПолимер-Пермь" и ООО "ГалоПолимер Кирово-Чепецк". В состав холдинга входит также 100% ООО "ГалоПолимер Логистика". (Бизнес-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «МЕТАФРАКС» В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО ВЫПУСК ПРОДУКЦИИ

"Метафракс" по итогам 2012 г. увеличил производство метанола на 6,3% по сравнению с 2011 г. - до 1,031 млн. т, сообщает пресс-служба компании. Производство формалина составило 307,7 тыс. т (снижение на 1,8%), карбамидо-формальдегидного концентрата - 193,1 тыс. т (-2,2%), пентаэритрита - 23,3 тыс. т (рост на 7,6%), уротропина - 26,1 тыс. т (+13,6%), формиата натрия - 12,1 тыс. т (+9,3%). "Метафракс" в 2012 г. увеличил объемы выпускаемой продукции на 23%. Выпуск товарной продукции практически достиг 11 млрд. руб., объем продаж готовой продукции составил 10,8 млрд. руб. Доля экспорта в объеме продаж составила 39,2% против 40,2% по итогам 2011 г. Чистая прибыль по итогам 11 месяцев 2012 г. на 73% превысила соответствующий показатель 2011 г.

Компания отмечает, что большую роль в улучшении показателей сыграло досрочное завершение планового ремонта агрегата метанола. В результате успешного ремонта предприятие получило добавочный продукт, который был продан на пике цены. В настоящее время производство работает с полной загрузкой, а его рентабельность возросла на 12% по сравнению с показателем 2011 г. Производственные и финансовые результаты "Метафракса" в 2012 г. позволили акционерам принять решение по выплате промежуточных дивидендов в 3,5 руб. за акцию номиналом 1 руб.

"Метафракс" планирует сохранить годовой объем инвестиций в 2013 г. на уровне 500 млн. руб. В проработке находится проект масштабной реконструкции производства пентаэритрита, а также реконструкции агрегата метанола с увеличением мощности на 10% до 1,1 млн. т. Суммарная стоимость проектов превысит EUR100 млн.

"Метафракс" в 2012 г., по предварительным данным, увеличил чистую прибыль по РСБУ в 1,7 раза по сравнению с 2011 г. - до 2,108 млрд. руб. Выручка выросла на 20,5% до 11,01 млрд. руб. Рост финпоказателей обусловлен увеличением объемов производства продукции и ростом цен на нее.

"Метафракс" - один из крупнейших производителей метанола и формалина в России. (rures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ

JBF PETROCHEMICAL ПОСТРОИТ ЗАВОД ТЕРЕФТАЛЕВОЙ КИСЛОТЫ (ТФК) В МАНГАЛОРЕ

JBF Petrochemical, дочернее предприятие индийской JBF Industries, заключила контракт с инженеринговой компанией Technip на проектирование завода по производству терефталевой кислоты (ТФК). Мощность предприятия составит 1,25 млн. т ТФК в год. Завод будет располагаться в специальной экономической зоне в Мангалоре. Стоимость контракта оценивается в 100-250 млн. евро. При производстве ТФК будут использованы технологии ВР. Планируется, что Technip завершит работы в первом полугодии 2015 г. Technip осуществляет инженерные и строительные работы для энергетической отрасли. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://rures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ИРАН

КОМПАНИЯ TAx ARIA НАЧАЛА ВЫПУСК МЕТИЛЭТИЛКЕТОНА (МЕК)

Иран избавился от необходимости импортировать стратегически важный нефтехимический продукт метилэтилкетон (МЕК). К числу основных потребителей названной продукции относятся предприятия, занимающиеся производством моторных масел, лакокрасочных и резинотехнических изделий. Генеральный директор химической компании TAx Aria Музарми заявил, что его компания становится первым производителем метилэтилкетона на всем Ближнем и Среднем Востоке, на первом этапе объем производства названной продукции составит 5 тыс. т/год.

Налаживанием выпуска этой продукции компания TAx Aria занимается с 2009 г. Музарми отметил, что потребности иранской промышленности в метилэтилкетоне составляют около 6 тыс. т/год, с началом его производства в Иране отпадает необходимость импорта продукта, что позволит экономить до \$8 млн./год. Все проектные и инженерно-технические работы в рамках проекта выполнены иранскими специалистами. По словам Музарми, основными конкурентами Ирана в плане производства метилэтилкетона являются Япония, Китай, Индия, Германия и США. Иран обладает своими собственными технологиями производства этого нефтехимического продукта и готов экспортировать соответствующие инженерно-технические услуги в другие страны. Как сообщил Музарми, на втором этапе (в будущем году) производственная мощность предприятия достигнет 15 тыс. т метилэтилкетона в год, еще через 1,5 года этот показатель вырастет до 20 тыс. т. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

КИТАЙ

КОНЦЕРН BASF И ГОСКОРПОРАЦИЯ SINOPEC В 2015 ГОДУ ПУСТЯТ ЗАВОД ИЗОНОНАНОЛА В МАОМИНГЕ

Германский химический концерн BASF и китайская корпорация Sinopec завершили ТЭО строительства предприятия по выпуску изонананола в Китае. По результатам анализа компании решили создать совместное предприятие на паритетных началах. Администрация Маоминга дала предварительное разрешение на название нового СП - BASF MPCC. Пуск завода запланирован на середину 2015 г. Проводится оценка влияния на окружающую среду. По сообщению BASF, новый завод изонананола позволит нефтехимической отрасли Маоминга управлять энергоресурсами, сократить использование воды, а также минимизировать выбросы в атмосферу и загрязнение окружающей среды. По словам президента азиатско-тихоокеанского подразделения BASF Альберта Хойзера, новый завод поможет обеспечить сырьем растущий спрос Китая на новое поколение пластификаторов.

Изонананол является сырьем для производства пластификаторов, которые широко используются во многих областях, включая строительство и автомобилестроение. У BASF и Sinopec уже есть совместное предприятие в Китае, которое является крупнейшим в стране производителем нефтехимической продукции. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://rures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

НОРВЕГИЯ

НА БАЗЕ ПРОИЗВОДСТВА RAFNES ПЛАНИРУЕТСЯ СТРОИТЕЛЬСТВО ХРАНИЛИЩА ЭТАНА

Швейцарская группа Ineos совместно с немецкой компанией TGE Gas Engineering намерена построить хранилище этана на базе своего производства Rafnes в Норвегии. Начало строительства запланировано на февраль-март 2013 г., ввод в эксплуатацию - на 2015 г. Ineos подписала письмо о намерениях с германским подрядчиком. При этом она отмечает, что проект строительства позволит ей получить широкий доступ к мировым рынкам этана, а также обеспечить долгосрочную конкурентоспособность компании.

Сырье на предприятие будет поставляться из США. В сентябре 2012 г. швейцарская группа заключила долгосрочный контракт с американской компанией Range Resources Appalachia на поставку этана с промышленного комплекса Marcus Hook (шт. Филадельфия), принадлежащего компании Sunoco. Начало поставок запланировано на 2015 г. Кроме того, Ineos заключила 15-летнее соглашение с дочерними предприятиями "Sunoco" на транспортировку сырья через трубопровод из Хьюстона на предприятие "Marcus Hook", откуда оно будет поступать на комплекс крекинга Rafnes. Компания отмечает, что проект позволит увеличить объемы поставок сырья и обеспечит альтернативу более дорогому сжиженному нефтяному газу (LPG). (БИКИ/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ЮЖНАЯ КОРЕЯ

WACKER CHEMIE РАСШИРИЛ ПРОИЗВОДСТВО ВИНИЛ-АЦЕТАТ-ЭТИЛЕНОВЫХ ДИСПЕРСИЙ В УЛЬСАНЕ

Wacker Chemie (Германия) расширил производство винил-ацетат-этиленовых дисперсий в Ульсане (Южная Корея). Дополнительная линия производительностью 40 тыс. т сырья увеличит мощности предприятия до 90 тыс. т/год, что позволит площадке стать крупнейшей в своем роде в регионе. "Спрос на высококачественные ВАЭ дисперсии постоянно растет в Юго-Восточной Азии, особенно для тех отраслей, которые следят за низким уровнем выбросов и стараются выпускать экологически чистые продукты. Теперь мы сможем обеспечивать потребности клиентов в течение ближайших лет", - подчеркнул Рудольф Стаудигл, президент компании. Объем инвестиций в новый проект составил EUR10 млн. Кроме того, компания собирается увеличить мощности завода в Нанкине (Китай) до 60 тыс. т/год. В стратегии Wacker Азия крайне важна, группа уже выпускает в Ульсане ВАЭ под брендом Vinparas, которые используются в качестве связующих для строительной индустрии, лакокрасочной отрасли, производства клеев. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

МИНУДОБРЕНИЯ. СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ

УКРАИНА СТАТИСТИКА

ЭКСПОРТ КАРБАМИДНО-АММИАЧНОЙ СМЕСИ В ЯНВАРЕ-НОЯБРЕ 2012 ГОДА СНИЗИЛСЯ

В ноябре 2012 г. экспорт карбамидно-аммиачной смеси составил 0,515 тыс. т на \$0,149 млн. (весь объем КАС был экспортирован в Молдову). Об этом сообщил источник в Кабинете министров. В ноябре 2011 г. карбамидно-аммиачная смесь не экспортировалась. В январе-ноябре 2012 г. по сравнению с январем-ноябрем 2011 г. экспорт КАС сократился на 96,6%, или на 26,558 тыс. т, составив 0,927 тыс. т на \$0,296 млн. (январь-ноябрь 2011 г. - 27,485 тыс. т на \$5,572 млн.). В Украине КАС производят ПАО "Азот" (Черкассы) и концерн "Стирол" (Горловка, Донецкая обл.). (Українські новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))

ЭКСПОРТ АММИАЧНОЙ СЕЛИТРЫ В НОЯБРЕ 2012 ГОДА (по данным Государственной службы статистики)

	Ноябрь 2012 г.		Ноябрь 2011 г.		Октябрь 2012 г.	
	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$
Всего	60,093	16,823	88,613	23,306	106,561	27,053
Индия	14,300	3,930	20,177	5,331	-	-
Бразилия	14,000	3,689	-	-	-	-
Малайзия	10,395	3,015	-	-	37,335	9,388
Польша	7,579	2,335	-	-	4,138	1,188
Египет	5,957	1,608	2,947	0,737	-	-
Австралия	3,304	0,872	3,408	0,937	2,254	0,592
Молдова	2,618	0,777	1,867	0,587	1,182	0,354
Литва	0,952	0,305	-	-	-	-
Венгрия	0,625	0,188	-	-	1,375	0,413
Новая Зеландия	0,360	0,095	-	-	0,480	0,127
Россия	0,004	0,008	0,003	0,008	0,006	0,015
Турция	-	-	33,430	8,363	33,893	8,505
Индонезия	-	-	6,120	1,683	8,550	2,138
Болгария	-	-	-	-	6,408	1,602
Марокко	-	-	16,381	4,548	4,000	0,980
Албания	-	-	3,055	0,764	3,067	0,751
Италия	-	-	-	-	2,958	0,740
Нигерия	-	-	0,200	0,066	0,890	0,254
Перу	-	-	-	-	0,025	0,007
Танзания	-	-	1,024	0,282	-	-

(Українські новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))

ЭКСПОРТ КАРБАМИДА В НОЯБРЕ 2012 ГОДА (по данным Государственной службы статистики)

	Ноябрь 2012 г.		Ноябрь 2011 г.		Октябрь 2012 г.	
	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$
Всего	325,179	120,785	332,882	147,830	254,820	94,595
Индия	130,875	48,207	168,602	74,272	-	-
Турция	115,854	42,601	9,564	4,400	45,759	17,470
Канада	24,619	9,324	-	-	-	-
Бразилия	13,300	5,054	27,500	12,174	82,960	30,708
Италия	12,640	4,767	-	-	3,046	1,135
Албания	6,600	2,574	-	-	-	-
Мексика	5,500	2,140	-	-	11,325	4,304
Бельгия	5,500	2,145	-	-	-	-
Марокко	3,842	1,460	-	-	2,758	1,048
Израиль	3,082	1,171	1,967	0,901	3,300	1,287
Болгария	2,723	1,062	10,443	4,804	4,857	1,894
Судан	0,410	0,189	-	-	-	-
Тунис	0,126	0,043	-	-	-	-
Египет	0,042	0,014	-	-	-	-
Кипр	0,042	0,014	-	-	-	-
Молдова	0,020	0,009	0,020	0,012	0,020	0,009
Россия	0,005	0,010	0,002	0,004	0,001	0,002
Пакистан	-	-	113,811	50,757	-	-
Кот Д'Ивуар	-	-	-	-	58,294	20,986
Перу	-	-	-	-	41,000	15,196
Эквадор	-	-	-	-	1,500	0,555
Румыния	-	-	0,973	0,506	-	-

(Українські новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))

ИМПОРТ ХЛОРИДА КАЛИЯ В НОЯБРЕ 2012 ГОДА

	Ноябрь 2012 г.		Ноябрь 2011 г.		Октябрь 2012 г.	
	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$
Всего	9,337	3,999	11,197	4,863	27,169	11,760
Беларусь	9,061	3,939	10,587	4,677	26,224	11,487
Россия	0,275	0,058	0,610	0,186	0,945	0,273
Израиль	0,001	0,001	-	-	-	-
Великобритания	0,0001	0,001	-	-	-	-

(Українські новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ**РЫНОК СРЕДСТВ ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ, I КВАРТАЛ 2012 ГОДА**

С первого дня 2012 г. импортеры начали активно поставлять пестициды в Украину. Спрос был высок, так как прогнозировалась ранняя весна.

В структуре импорта в январе-марте 2012 г. преобладали гербициды, вторую позицию заняли фунгициды, ведь во время выхода из зимнего анабиоза ослабленные растения ожидают множество болезней, с которыми нужно своевременно и эффективно бороться. Инсектициды были менее востребованы в этот период, час пик популярности на инсектициды приходится на следующий квартал, когда большинство вредителей возобновит жизненную активность после зимней паузы.

Все основные игроки мирового рынка пестицидов активно начали год. Лидерами поставок средств защиты растений в Украину являются Syngenta, Bayer, Basf.

Основные импортеры пестицидов в Украине в I квартале 2012 г.

Импортер	Объем, т
Arysta LS	988
BASF SE	2227
Bayer CS	2405
Monsanto	846
Syngenta CP	3128
Jiangsu	1321
Shandong	1109
Agan Chem	1084

Структура импорта пестицидов в Украину за I квартал 2012 г.

Тип пестицида	Объем, %
Гербициды	68
Фунгициды	18
Инсектициды	11
Регуляторы роста	4

Среди гербицидов самыми популярными были действующие вещества (д. в.) довсходового действия - ацетохлор и глифосат. Они используются для защиты широкого спектра полевых культур и являются незаменимыми, особенно в посевах сахарной свеклы. Среди действующих веществ есть более популярные, которые за счет либо более низкой цены, либо легкой доступности в приоритете у покупателей.

В 2012 г. поражают объемы поставок популярного гербицида - трибенурон-метила. За I квартал 2012 г. его было импортировано в Украину около 28 т, в то время как за весь 2011 г. - 132 т. Основной импорт этого гербицида обычно приходится на первое полугодие. В 2012 г. поставки не так велики. Это говорит о том, что украинские аграрии пользуются препаратами на основе более дешевых действующих веществ.

Также активно закупаются украинскими аграриями фунгициды ввиду ожидаемых весенних заболеваний сельскохозяйственных культур. Лидером в структуре импорта фунгицидов являлся тебуконазол. Инсектициды пользовались не таким большим спросом, но и среди них есть явные лидеры поставок в рассматриваемый период - хлорпирифос и циперметрин. Постепенно увеличиваются и поставки регуляторов роста растений, но популярность их в Украине не столь высока как в Европе. Украинские производители не считают выгодным использовать эти препараты, довольствуясь традиционными методами питания растений.

В январе 2012 г. большая половина импорта пестицидов была обеспечена мультинациональными компаниями "BAYER CROPSCIENCE AG" и Syngenta Crop Protection AG. Их импорт в основном состоял из популярных в Украине препаратов. В феврале поставки этих компаний несколько снизились, а лидирующую позицию заняла еще одна крупная мультинациональная компания - "BASF SE". С января по март постепенно росли поставки пестицидов в Украину

дженерических компаний, среди которых первенство принадлежит китайским производителям. В марте дженерические, в частности китайские, производители поставили в Украину львиную долю всего импорта пестицидов.

Конкуренция между дженерическими и мультинациональными производителями растет с каждым годом. Количество компаний увеличивается, рынок пестицидов привлекает все больше инвестиций. Продукция дженерических производителей дешевле, поэтому с начала 2012 г. усугубилась тенденция прошлых лет, когда покупалась более дешевая дженерическая продукция. Доля импорта мультинациональных компаний постепенно падает, тогда как дженерические компании набирают обороты. Квартальные изменения объемов импорта пестицидов говорят о том, что украинский сельхозпроизводитель категорически меняет свой потребительский вектор в сторону китайских дженерических производителей.

Приближение сезона сельскохозяйственных работ заставляет аграриев смотреть вперед и запастись пестицидами. В 2012 г. наблюдался большой скачок поставок в феврале, а в марте последовало снижение. По сравнению с 2011 г. импорт рос постепенно, увеличиваясь с каждым месяцем. Всего за I квартал 2012 г. в Украину было поставлено порядка 21 тыс. т пестицидов. В конъюнктуре рынка лидерство удерживают мультинациональные компании, но с каждым месяцем дженерические, в частности китайские, производители сокращают отрыв от мировых компаний.

На рынке средств защиты растений Украины насчитывается меньше десятка больших мультинациональных компаний и около 100 дженерических. Из всех дженерических компаний более 60% приходится на китайские.

В I квартале 2012 г. дженерические компании в сумме импортировали в Украину немного больше пестицидов, нежели мультинациональные. Из мировых дженерических производителей крупнейшим является израильский Makteshim Agan Chemical. Импорт СЗР этой компанией растет с каждым месяцем.

Среди гербицидов самыми крупными поставщиками оказались Syngenta Crop Protection AG и Monsanto которые импортировали больше 50% глифосата, и Dow Agrosiences, Monsanto, Makteshim Agan Chemical, которые являются основными импортерами ацетохлора. Среди фунгицидов явным лидером является компания "BAYER CROPSCIENCE AG", поставляющая около 60% тебуконазола и около 35% остальных фунгицидных действующих веществ. Syngenta Crop Protection AG за первые 3 месяца 2012 г. импортировала в Украину около 60% самого популярного инсектицида на основе действующих веществ хлорпирифос и циперметрин, также швейцарской компании удается удерживать лидерство и по некоторым другим действующим веществам.

По итогам импорта СЗР в Украину за I квартал 2012 г. можно сделать следующие выводы.

1. Мультинациональные компании удерживали лидерство на рынке пестицидов Украины первые 2 месяца, но по итогам квартала дженерические производители обошли их по валу импортированной продукции.
2. Среди дженерических компаний китайские занимают больше половины экспорта и постоянно наращивают поставки.
3. Около половины всего импорта пестицидов в Украину осуществляют 3 мультинациональные компании - "BAYER CROPSCIENCE AG", Syngenta и "BASF SE".
4. С каждым месяцем ввоз СЗР растет, что объясняется повышенным спросом в связи с началом сезона.
5. Несмотря на дешевизну продукции дженерических производителей, мультинациональные компании удерживают своих потребителей качеством продукции и гарантиями сервиса. ([fermer.org.ua/Химия Украины, СНГ, мира](http://fermer.org.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ЦЕНЫ**ОПТОВЫЕ ЦЕНЫ НА МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ НА 21.12.12 г., грн./т
(в мешках, с НДС)**

Удобрение	Цена	Удобрение	Цена
НРК (15:15:15)	4100-4200	Моноаммонийфосфат	5750-5800
НРК (16:16:16)	4200-4700	Сульфат аммония, навал/мешок, белый	1800-2130
НРК (8:24:24)	5000-5150	Аммиачная селитра, импортеры	3080-3200
Диаммофоска (10:26:26)	5400-5700	КАС	3000-3100
Хлорид калия	4450-4650	Аммиак	5994-6050
Карбамид	3700-3950		

(Держзовнишинформ/Химия Украины, СНГ, мира)

**ЦЕНЫ НА ТОВАРЫ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ПРИ ЭКСПОРТЕ НА 20.12.12 г.
(FOB, порты Черного моря, \$/т, аккредитив),**

Товар	Цена	Товар	Цена
Нитроаммофоска 15:15:15	370-380	Аммиачная селитра, насыпью	310-315
Карбамид, насыпью	370-377	Амселитра, в мешках, DAT/DAP, граница Украины	315-325

(Держзовнишинформ/Химия Украины, СНГ, мира)

ЦЕНЫ НА МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ ПРИ ИМПОРТЕ, DAT/DAP, граница Украины, \$/т (на 21.12.12 г.)

Товар	Цена*	Товар	Цена*
Нитроаммофоска 16:16:16 (насыпью/в мешках)*	400-420	Аммофос (насыпью, пр-ва России)	510-540
Нитроаммофоска 16:16:16 (в мешках, пр-ва Беларуси)	370-390	Аммофос (в мешках, пр-ва России)	520-550
Аммиачная селитра в мешках	295-300	Аммофос 10:46 (происхождением из Средней Азии)	440-480
Амселитра (происхождением из Средней Азии)	280-290	Диаммонийфосфат (в мешках)	520-550

* - стоимость фасовки минеральных удобрений в мешках по 50 кг составляет \$8-10/т.

В случае предварительной оплаты товара импорт осуществляется по ценам на момент оплаты. (Держзовнишинформ/Химия Украины, СНГ, мира)

СНГ**ЗАО «БЕЛОРУССКАЯ КАЛИЙНАЯ КОМПАНИЯ»****С 1 АПРЕЛЯ 2013 ГОДА ПОВЫШАЕТ ЦЕНУ НА ХЛОРКАЛИЙ ДЛЯ БРАЗИЛИИ**

ЗАО "Белорусская калийная компания" с 1 апреля повышает цену на хлоркалий для Бразилии с \$450 до \$465/т. Об этом сообщил к руководителю службы по связям с общественностью БКК Филипп Грицков. По его словам, компания уже объявила цену бразильским покупателям. С мая ее рост продолжится.

ЗАО "Белорусская калийная компания" - эксклюзивный поставщик калийных удобрений производства ОАО "Беларуськалий" (Солигорск, Беларусь) и ОАО "Уралкалий" (Пермский край, Россия) на зарубежные рынки и ведущий мировой экспортер этой продукции. Доля БКК на мировом рынке экспорта калийных удобрений составляет 43%. БКК экспортирует калийные удобрения в Европу, Индию, Китай, Центральную и Южную Америку, США, Азиатско-Тихоокеанский регион, Африку и Ближний Восток. (БЕЛТА/Химия Украины, СНГ, мира)

ЗАО «БЕЛОРУССКАЯ КАЛИЙНАЯ КОМПАНИЯ» В 2013 ГОДУ СНИЗИЛО ЦЕНУ ХЛОРКАЛИЯ ДЛЯ ИНДИИ

ЗАО «Белорусская калийная компания» (БКК, международный трейдер ОАО "Уралкалий" и ОАО "Беларуськалий") заключило контракт по поставку в Индию 1 млн. т хлористого калия по \$427/т, CFR. Срок поставки - с февраля 2013 г. по январь 2014 г. Контракт заключен с Indian Potash Ltd (IPL) - крупнейшим индийским импортером минеральных удобрений. Предыдущий контракт БКК на поставку в Индию хлористого калия был заключен в августе 2011 г. по \$490/т. Таким образом, новый контракт предусматривает снижение цены на 13%.

Аналитики ожидали цену для Индии в диапазоне \$420-430/т, полагая, что установленная ранее БКК для Китая цена в \$400/т будет нижним ориентиром для рынка. В середине января 2013 г. БКК подписала контракт с Китаем на поставку 1 млн. т хлористого калия в первом полугодии 2013 г. по \$400/т, что на 15% ниже цены по предыдущему контракту.

Снижение ведущими мировыми производителями цены хлоркалия для основных потребителей связано с общим падением потребления минеральных удобрений в 2012 г. на фоне экономической нестабильной ситуации. Как ранее комментировал "Уралкалий", новые контракты с основными потребителями, предусматривающие сниженную цену при значительных объемах поставки, должны активизировать мировой спрос и обеспечить основу для общего роста рынка хлористого калия в 2013 г. (Бизнес-ТАСС/Химия Украины, СНГ, мира)

БЕЛАРУСЬ**ОАО «БЕЛАРУСЬКАЛИЙ» ПЛАНИРУЕТ ЭКСПОРТИРОВАТЬ КАЛИЙНЫЕ УДОБРЕНИЯ НА РОССИЙСКИЙ РЫНОК**

"Беларуськалий" (Минская обл.) планирует экспортировать калийные удобрения на российский рынок, сообщил источник в профильном ведомстве. Вопрос поставок калийных удобрений в РФ изучается. Продажи на рынок Единого экономического пространства имеют экономический смысл, учитывая оптимальную логистику. При поставках хлоркалия на рынок ЕЭП, в том числе в РФ, "Беларуськалий" не нужно платить экспортную пошлину. Наиболее целесообразны поставки белорусских калийных удобрений в приграничные области с РФ, в том числе Смоленскую. "Все варианты изучаются с учетом сложившейся не совсем благоприятной мировой конъюнктуры на хлоркалий", - сказал источник.

В Беларуси установлены 2 ставки вывозной таможенной пошлины на калийные удобрения, экспортируемые с территории страны за пределы территории государств-членов Евразийского экономического сообщества. Ставка вывозной таможенной пошлины на калийные удобрения, поставляемые в государства, с которыми у Беларуси заключены международные договоры о свободной торговле, составляет EUR75/т, в иные государства - EUR85/т.

ОАО "Беларуськалий" функционирует на базе Старобинского месторождения калийных солей и включает 4 рудоуправления, вспомогательные цеха и обслуживающие подразделения. Государство является единственным акционером компании. Доля предприятия в мировом экспорте калийных удобрений превышает 16%. Продукция поставляется более чем в 50 стран. Экспорт осуществляется через ЗАО "Белорусская калийная компания". Ранее белорусские власти заявляли о возможности приватизации неконтрольного пакета акций предприятия. (Прайм/Advis/Химия Украины, СНГ, мира)

КАЗАХСТАН

МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА ВПЕРВЫЕ БУДЕТ СУБСИДИРОВАТЬ ГЕРБИЦИДЫ ИНОСТРАННОГО ПРОИЗВОДСТВА

Министерство сельского хозяйства (МСХ) Казахстана впервые будет субсидировать гербициды не только местного, но и иностранного производства, сообщил министр сельского хозяйства РК Асылжан Мамытбеков. По его словам, поддержка казахских производителей привела к росту и в то же время к определенному ограничению пользователей этих химических препаратов. "Многие наши сельхозтоваропроизводители на юге, особенно производители риса и хлопка, не могли субсидироваться по причине того, что такие виды гербицидов в Казахстане не формулировались", - отметил он.

По данным МСХ, объемы субсидирования гербицидов в 2013 г. увеличатся в 18 раз, с Т1,1 млрд. до Т20 млрд. Гербициды местных производителей будут субсидироваться до 50% от стоимости, иностранные химикаты - до 30%. ([forbes.kz/Химия Украины, СНГ, мира](http://forbes.kz/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

РОССИЯ

СУД НЬЮ-ЙОРКА ОТКЛОНИЛ ТРЕБОВАНИЕ ОАО «АКРОН» ПО ПЕРЕСМОТРУ УСЛОВИЙ ИМПОРТА УДОБРЕНИЙ НА СЕВЕРОАМЕРИКАНСКИЙ РЫНОК

Федеральный суд по вопросам международной торговли в Нью-Йорке отклонил заявление группы "Акрон", которая требует пересмотреть условия импорта на североамериканский рынок своей аммиачной селитры. "Акрон", в частности, пытался оспорить в судебном порядке отказ Министерства торговли США пересмотреть распоряжение о введении антидемпинговых ставок по импортируемым удобрениям из РФ. По утверждению российской стороны, ставка была рассчитана по методологии, которая применяется в условиях нерыночных экономик, на базе данных, предоставленных единственным российским производителем.

В конце 90-х годов это был "Невинномысский Азот". Расчеты Министерства торговли США касались всех российских производителей, экспортная деятельность которых подпадала под госрегулирование. Впрочем, антидемпинговое расследование было приостановлено, введение антидемпинговых ставок было отложено в связи с договоренностями между США и Россией, достигнутыми в мае 2000 г. В соответствии с этими договоренностями Россия обязалась ограничить объем поставок и гарантировала приемлемую стоимость ввозимой продукции. В апреле 2011 г. Министерство торговли США сообщило о выходе РФ из двустороннего соглашения, в связи с чем с мая в отношении российских производителей ввелись антидемпинговые санкции. В сентябре того же года "Акрон" обратился к американским властям с заявлением о пересмотре условий импорта продукции - снижении ставок, мотивируя свое обращение изменением экономических условий, в частности, говоря о переходе РФ к рыночной экономике. Заявление было отклонено в ноябре 2011 г., вскоре после этого "Акрон" обратился в Федеральный суд по вопросам международной торговли, который также его отклонил, удовлетворив соответствующее ходатайство властей США. ([rccnews.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://rccnews.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ОАО «МИНУДОБРЕНИЯ» ЗА 2012 ГОД

В 2012 г. выполнение производственной программы ОАО "Минудобрения" от плановых заданий составило: по производству аммиака - 100,4%, аммиачной селитры - 104,2%, нитроаммофоски - 100,7%, азотной кислоты - 102,5%, мела технологического - 102,5%. По сравнению с показателями 2011 г. выпуск продукции в 2012 г. составил: аммиак - 104,4%; аммиачная селитра - 99,8%; нитроаммофоска - 99,6%; азотная кислота - 99,1%; мел технологический - 107%.

При снижении выпуска аммиачной селитры и нитроаммофоски в процентном соотношении плановые задания 2012 г. были выполнены. (INFOLine/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ ОАО «МХК «ЕВРОХИМ» ЗА 2012 ГОД ВЫРОСЛА

Консолидированная чистая прибыль ОАО "МХК "Еврохим" за 2012 г. по МСФО выросла относительно 2011 г. на 2% до 32,6 млрд. руб. (\$1,047 млрд.), свидетельствует отчетность компании. Выручка при этом выросла на 27% до 166,5 млрд. руб. (\$5,354 млрд.), EBITDA снизилась на 1% до 49,2 млрд. руб. (\$1,581 млрд.). Операционный денежный поток вырос на 8% до 38,9 млрд. руб. (\$1,25 млрд.). Отношение чистого долга к EBITDA на 31 декабря 2012 г. составило 1,53 против 1,35 на начало года. Рост выручки, отмечено в комментариях к отчетности, в значительной степени обусловлен консолидацией показателей приобретенных в 2012 г. активов - "ЕвроХим Антверпен" (ранее активы BASF в Антверпене, Бельгия), "ЕвроХим Агро" (ранее бытовой актив K+S Nitrogen) и "Севернефть-Уренгой". Без учета приобретенных в 2012 г. активов выручка и EBITDA компании составили соответственно 135,8 млрд. руб. и 45,6 млрд. руб.

Реализация продукции "Еврохима" в азотном и фосфорном сегментах выросла в 2012 г. на 22% до 9,835 млн. т. Совокупные продажи продукции компаний "ЕвроХим Антверпен" и "ЕвроХим Агро" с момента консолидации (во II и III кварталах 2012 г. соответственно) составили 2,5 млн. т. В 2012 г. выручка и EBITDA газодобывающей компании "Севернефть-Уренгой", которые впервые учитываются в отчетности "Еврохима", составили соответственно 1,9 млрд. руб. и 423 млн. руб. Добыча природного газа составила 562 млн. куб. м, газового конденсата - 114 тыс. т.

ОАО "Минерально-химическая компания "Еврохим" - холдинг производителей минеральных удобрений: ОАО "Невинномысский азот" (Ставропольский край), промышленная группа "Фосфорит" (Кингисепп Ленинградской обл.), ОАО "Ковдорский ГОК" (Ковдор Мурманской обл.), Lifosa AB (Кедайнай, Литва), ОАО "Новомосковская акционерная компания "Азот" (Новомосковский Тульской обл.), Еврохим-Белореченские минудобрения (Белореченск Краснодарского края), а также "ЕвроХим-Антверпен" - приобретенное в марте 2012 г. у BASF производство минеральных удобрений в Антверпене (Бельгия) мощностью 2,2 млн. т/год (в том числе производство кальциево-аммиачной селитры, аммиачной селитры и сложных удобрений). 92,2% акций владеет структуры предпринимателя Андрея Мельниченко, 7,8% - генеральный директор "Еврохима" Дмитрий Стрежнев. (Бизнес-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ОАО «НОВОМОСКОВСКАЯ АКЦИОНЕРНАЯ КОМПАНИЯ «АЗОТ» ЗА 2012 ГОД УВЕЛИЧИЛО ВЫРУЧКУ ОТ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ

Чистая прибыль ОАО "Новомосковская акционерная компания "Азот" за 2012 г. выросла по российским стандартам бухучета относительно предыдущего года на 18,2% до 11 млрд. руб., свидетельствует отчет предприятия.

Выручка от реализации продукции увеличилась на 13,3% до 34,9 млрд. руб., при этом экспорт вырос на 13% до 26,8 млрд. руб., реализация на внутреннем рынке - на 14% до 8 млрд. руб. Себестоимость реализованной продукции выросла на 12% до 16,7 млрд. руб. ОАО "Новомосковская акционерная компания "Азот" (Новомосковский Тульской обл.) - производитель и экспортер азотных удобрений, производитель продуктов органического синтеза в структуре холдинга "Еврохим". (Бизнес-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ ОАО «НЕВИННОМЫССКИЙ АЗОТ» ЗА 2012 ГОД ВЫРОСЛА

Чистая прибыль ОАО "Невинномысский азот" за 2012 г. по РСБУ выросла относительно предыдущего года на 3,5% до 7,85 млрд. руб., свидетельствует отчетность предприятия. Выручка выросла на 9% до 28,6 млрд. руб., в том числе экспорт - на 7,5% до 18,8 млрд. руб., выручка на внутреннем рынке - на 10,5% до 9,5 млрд. руб. Себестоимость продукции при этом выросла на 14,4% до 15,1 млрд. руб.

ОАО "Невинномысский азот" (Ставропольский край) - производитель минеральных удобрений и продуктов оргсинтеза в составе холдинга "Еврохим", единственный в России производитель меламина. (Бизнес-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ХОЛДИНГ «ФОСАГРО» ВОЗОБНОВИЛ РАБОТУ ПО ДАВАЛЬЧЕСКОЙ СХЕМЕ ВНУТРИ ГРУППЫ

Более половины продаж комбината "Апатит" исторически приходится на другие предприятия группы "Фосагро" – «Балаковские минудобрения» (БМУ) и «Фосагро-Череповец». В 2012 г. часть сырья (больше, чем покупали некоторые независимые потребители) поставлялась по давальческой схеме. Таким образом "Фосагро" экспериментировал с новыми видами апатитового концентрата.

В 2011 г. "Апатит" 59,4% своей продукции (4,6 млн. т) поставил на другие предприятия группы "Фосагро": 2,7 млн. т - на "Фосагро-Череповец" и 1,9 млн. т - на БМУ. За 9 месяцев 2012 г. на череповецкую площадку было отгружено почти 1,9 млн. т апатитового концентрата, на балаковскую - около 1,4 млн. т. Всего на поставки внутри группы пришлось 56,3% продаж "Апатита" (почти 3,3 млн. т). Об этом говорится в проспекте к размещению евробондов "Фосагро". При этом часть апатитового концентрата заводы группы "Фосагро" в 2012 г. перерабатывали в рамках давальческой схемы: "Фосагро-Череповец" и БМУ за плату перерабатывали сырье с "Апатита", который потом сам реализовывал производственные минудобрения. БМУ за январь-сентябрь 2012 г. переработали по давальческой схеме 210,4 тыс. т апатитового концентрата (это 15,2% от общего объема сырья, поставленного на эту площадку), "Фосагро-Череповец" - 191,6 тыс. т (10,2%), т. е. в общей сложности 402 тыс. т. Для сравнения, россосанские "Минудобрения" за этот же период закупили 347 тыс. т апатитового концентрата, "Акрон" - 536 тыс. т.

"Фосагро" и раньше применяло давальческую схему. Так, в 2009-2010 гг. "Фосагро-Череповец" получило на переработку 303,6 тыс. т апатитового концентрата, БМУ - 889,5 тыс. т, но в 2011 г. работа по толлинговой схеме была свернута. Давальческая схема, говорится в инвестмеморандуме "Фосагро", нужна была компании для "оптимизации денежных потоков внутри группы". Однако БМУ и "Фосагро-Череповец" закупают большую часть апатитового концентрата по тем же ценам, что и сторонние внутрироссийские клиенты "Апатита". Поэтому ни на консолидированных финансовых результатах группы, ни на ее налоговых отчислениях применение давальческой схемы никак бы не сказалось, объясняет Олег Петропавловский из БКС.

В "Фосагро" от комментариев воздержались. Но, как рассказал источник, знакомый с ситуацией, "Фосагро" в 2012 г. возобновило давальческую схему, поскольку "Апатит" отрабатывал технологию производства новых видов апатитового концентрата и нес ответственность за качество конечного продукта. Речь идет о так называемом загруженном апатитовом концентрате (более крупного помола), который легче транспортируется. Большинство российских заводов - потребителей апатитового концентрата технологически могут перерабатывать не все виды сырья, в ходе эксперимента "Фосагро" опробовало апатит оптимальной концентрации, который подойдет другим российским переработчикам.

В свое время компания пыталась переложить на "Еврохим" часть обязанностей по снабжению апатитом российских потребителей. "Фосагро" предлагало переработчикам покупать у "Еврохима" не подходящий им технологически апатитовый концентрат и менять его на сырье "Апатита" (самому "Фосагро" подходит сырье конкурента), но доказать пользу такой схемы для всех участников цепочки компании не удалось. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

УЗБЕКИСТАН

ОАО «АММОФОС-МАКСАМ» В 2013-2015 ГОДАХ МОДЕРНИЗИРУЕТ ПРОИЗВОДСТВО

ОАО "Аммофос-Максам" (Алмалык, Ташкентская обл.) в 2013-2015 гг. осуществит модернизацию производства общей стоимостью \$32,7 млн. Программа модернизации предусматривает строительство производства NPK-удобрений (включают азот, фосфор и калий в разных соотношениях) мощностью 160 тыс. т/год, а также увеличение мощностей по выпуску аммофоса на 12% до 380 тыс. т. В первой половине 2013 г. предприятие планирует объявить тендеры на поставку оборудования "под ключ". Финансирование программы модернизации будет осуществляться за счет средств акционеров предприятия и зарубежных кредитов.

Мощности ОАО "Аммофос-Максам" составляют 340 тыс. т аммофоса в физическом весе и 500 тыс. т МНГ серной кислоты. В январе 2008 г. испанская MAXAM Corp приобрела 49% акций предприятия стоимостью около \$18 млн. и инвестиционными обязательствами в \$30 млн., которые будут направлены на модернизацию мощностей. 51% акций завода принадлежат государству. (Regnum/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ, \$/т (на 21.12.12 г.)

Товар	Цена	Базис цены
Нитроаммофоска (16:16:16)	385-400	FOB Черное море/Балтика
КАС (карбамидно-аммиачная смесь)	270-283	FOB Черное море
Кальцинированная селитра, навал, EUR/T	265-274	CIF Германия
Аммофос	495-510	FOB Балтика/Черное море
Аммиак	600-610	FOB Южный
Диаммонийфосфат	500-510	FOB Балтика/Черное море
Сульфат аммония, белый	200-208	FOB Черное море
Сера	150-160	FOB Черное море

(Profercy, «Промышленные грузы»/Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

УКРАИНА

СТАТИСТИКА

ЗА 2012 ГОД ТЕМПЫ ПОТРЕБЛЕНИЯ ЛАКОКРАСОЧНОЙ ПРОДУКЦИИ СНИЗИЛИСЬ

За 2012 г. оптом и в розницу в Украине было реализовано лакокрасочных материалов на 2,33 млрд. грн. (около \$286 млн.), однако данные Государственной службы статистики республики не учитывают НДС и акцизы. Таким образом, эта сумма составляла 2,1 млрд. грн. (около \$257 млн.). За декабрь 2012 г. конечным потребителям было отгружено красок на \$29 млн., это на \$6 млн. больше, чем в ноябре 2012 г., и немногим меньше среднемесячных показателей.

Снижение темпов потребления этой продукции связано с завершением крупных инфраструктурных проектов. Перспективы рынка ЛКМ определяются динамикой цен на сырье и платежеспособностью потребителей. Ни по первому показателю, ни по второму позитивных изменений не предвидится, поэтому скорого восстановления докризисных объемов планировать не приходится. В условиях избыточного предложения и профицита товаров рынок будет более чувствителен и требователен к ценам. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

УЧЕНЫМИ ИНСТИТУТА ХИМИИ ТВЕРДОГО ТЕЛА УРО РАН ПОЛУЧЕН ЧЕРНЫЙ ТЕПЛОТРАЖАЮЩИЙ ПИГМЕНТ

Специалисты института химии твердого тела УрО РАН (Екатеринбург) объявили о создании уникального материала. Ими был разработан черный пигмент, который отражает тепло. Все черные пигменты практически полностью поглощают световые лучи видимого спектра, а также инфракрасное излучение. Это свойство ограничивает их область применения, например, лакокрасочными материалами черного цвета нельзя красить нефтяные резервуары. Появление данного материала открывает новые возможности для нефтегазовой промышленности, энергетики и строительной индустрии.

К черным пигментам относят технический углерод, черни, оксид железа, черный анилин, нигрозин, индулин. В попытке найти вещество с лучшими отражательными способностями внимание было обращено на пированадат марганца (ванадаты - сложные оксиды ванадия). Ванадат марганца может быть интересен как соединение, принимающее участие в процессах извлечения ванадия из металлургических шлаков и техногенного сырья. Кроме того, внимание привлекают его кристаллохимические свойства: температура плавления, наличие и условия проявления фазовых структурных превращений, коэффициент термического линейного и объемного расширения.

Как сообщила ведущий научный сотрудник института химии твердого тела УрО РАН Татьяна Красненко, эти данные были необходимы для систематизации и нахождения эмпирических количественных закономерностей в определении коэффициентов термического расширения - одной из принципиально важных конструктивных характеристик компонентов, относящихся к широкому классу гетеродесмических структур сложных оксидов: силикатов, ниобатов, ванадатов, титанатов. При этом все материалы могут применяться для нелинейной оптики, терагерцовой электроники, высокотемпературной ионники, люминофоры. Ванадиевые же соединения выступали в этом случае в качестве модельных структур.

В ходе исследования удалось повысить температуру фазового перехода до 150°C и при этом сохранить уникальное свойство материала - отражение теплового излучения. Также были найдены технологические параметры получения темнокрасочного пигментного порошка, керамического композита, стеклокерамики с характеристиками, близкими к светлым пигментам. В дальнейшем возможна модификация материала, например, изменение цвета. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

В БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ НАЧАТО ПРОИЗВОДСТВО НОВЫХ ПОКРЫТИЙ ДЛЯ ЧЕРНОГО МЕТАЛЛА

Разработка российских и немецких ученых для покрытий по черному металлу прошла лабораторные испытания. Материалы на основе модифицированных комплексов создают отличный барьерный слой для металлических поверхностей. Они служат свыше 10 лет, выдерживают эксплуатацию в морской среде. Кроме того, покрытие отличается прочностью, устойчивостью к механическим повреждениям при отверждении в естественных условиях. Эти водорастворимые ЛКМ практически не имеют запаха, наносятся с помощью воздушного и безвоздушного распыления.

В исследовательском центре ООО "Стандарт Белогорья" (Шебекино, Белгородская обл.) закончился первый этап разработки водно-дисперсионной краски для черного металла. В течение 8 месяцев проводились изыскания по подбору компонентов для оптимизации составов. Результатом работы стал выбор 3 из 20 опробованных рецептур - одна на российский латекс со специфическими свойствами, две - на зарубежных дисперсиях. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

В НПФ «ВАПА» ПУЩЕНО ПРОИЗВОДСТВО ЛАКОКРАСОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ СО СПЕЦИАЛЬНЫМИ СВОЙСТВАМИ

НПФ "Вапа" (Санкт-Петербург) выпустит двухкомпонентный полиуретановый лак на водной основе. Он предназначен для защиты от вандализма исторических и общественных зданий, памятников, вагонов метро. Его особенностью является создание на поверхности покрытия тонкой антиадгезионной пленки силоксанового олигомера. После удаления ее механическим путем или в результате действия растворителей она самостоятельно возобновляется в результате диффузии силоксана к поверхности из слоя лака. Толщина слоя составляет несколько микрон, материал не влияет на декоративные свойства покрытия. Сочетание прочного химически сшитого полиуретанового полимера и частично совместимого с ним силоксанового олигомера, обладающего поверхностно активными свойствами, создает эффект самообновляющегося интеллектуального состава.

Лак позволяет получить прочное и эластичное покрытие, стойкое к воздействию содержащихся в красках и смывках растворителей, обладает превосходной адгезией к различным типам подложек и может наноситься по старым лакокрасочным покрытиям, не меняя их цвета. В особо сложных случаях можно использовать специальные смывки, стойкость материала к их воздействию не позволит повредить нижележащее лакокрасочное покрытие. Благодаря самообновляющимся свойствам лака процедуру удаления граффити можно производить неоднократно. Принесенная ветром пыль и другие загрязнения не прилипают к поверхности и легко смываются дождем. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ПИГМЕНТ» В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО ПРОИЗВОДСТВО

За 2012 г. ОАО "Пигмент" (Тамбов) выпустило 107,7 тыс. т различной химической продукции. Это на 23 тыс. т больше, чем в предыдущем. В денежном выражении объем произведенной продукции равен 4,9 млрд. руб. Выручка при этом возросла на 90%, составив порядка 360 млн. руб. В 2,3 раза увеличился показатель чистой прибыли (более 180 млн. руб.). На 9% больше было реализовано формальдегидных смол, на 10% - акриловых дисперсий.

Всего в страны дальнего и ближнего зарубежья было поставлено 10,2 тыс. т различной продукции на 623 млн. руб., это на 9% выше показателей 2011 г. Такой уровень прибыли позволил направить значительные средства на расширение и модернизацию производств. За год капиталовложения составили почти треть миллиарда рублей. Работы проводились на линиях по выпуску добавок в бензины, фенолформальдегидных смол, сульфаминовой кислоты. Как отмечает руководство предприятия, 2012 г. для ОАО "Пигмент" можно назвать самым успешным за последние 5 лет. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

ПРОИЗВОДСТВО ЛАКОКРАСОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ (ЛКМ) НА ОСНОВЕ ПОЛИМЕРОВ В 2012 ГОДУ СОХРАНИЛОСЬ НА УРОВНЕ 2011 ГОДА

По данным Государственного комитета статистики РФ, в 2012 г. была выпущена 831 тыс. т ЛКМ на основе полимеров. Ровно столько же было выработано годом ранее. В декабре 2012 г. объем производства достиг 41 тыс. т лакокрасочных материалов, в ноябре - 43 тыс. т. В итоге месячное сокращение выработки из-за сезонности составило 5%. Увеличение выпуска лакокрасочных материалов происходит в регионах, в которых расположены значительные производственные мощности. Кроме того, показатели деградации лакокрасочной отрасли в остальных районах сильнее, чем рост в тех, которые специализируются на нем. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

В 2012 ГОДУ ВЫРАБОТКА ЛАКОКРАСОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ (ЛКМ) В ЯРОСЛАВСКОЙ ОБЛАСТИ УВЕЛИЧИЛАСЬ

В декабре 2012 г. объем производства ЛКМ на основе полимеров в Ярославской области вырос до 4,2 тыс. т, за 2012 г. - 82,7 тыс. т, или на 11,7% больше, чем за 2011 г. В ноябре 2012 г. химические предприятия Ярославской области произвели 5,1 тыс. т лаков и красок, в октябре - 6,2 тыс. т. Так сказывается сезонность на лакокрасочных производствах. В 2012 г. была выпущена 831 тыс. т ЛКМ на основе полимеров. Столько же было изготовлено годом ранее. В декабре 2012 г. произведено ЛКМ 41 тыс. т, в ноябре - 43 тыс. т. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

АВСТРИЯ

ADLER ПРЕДСТАВЛЯЕТ НОВИНКУ - КРОЮЩЕЕ ПОКРЫТИЕ ДЛЯ НАРУЖНЫХ ДЕРЕВЯННЫХ ПОВЕРХНОСТЕЙ

Кроющее покрытие Pullex Aqua-Color - долговечная и надежная защита для наружных деревянных поверхностей, в т. ч. деревянной обшивки, клееного бруса, навеса, забора или балкона. Чрезвычайно проста в применении, потому подходит как для профессионального, так и непрофессионального использования. Водоразбавляемая, кроющая. Благодаря своему составу (на основе акриловой и алкидной смолы) имеет превосходную адгезию к деревянному основанию. Защищает от синей гнили, пятен и плесени не только новую, но и старую древесину. После высыхания образует на поверхности тонкослойное эластичное паропроницаемое покрытие. Несмотря на хорошую кроющую способность, сохраняет текстуру древесины. Покрытие Adler имеет 5000 оттенков. (INFOline/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

США

НА РЫНКЕ ЛАКОКРАСОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ (ЛКМ) ДЛЯ УПАКОВКИ МЕНЯЕТСЯ РАССТАНОВКА СИЛ

Watson Standard выкупила часть активов производителя ЛКМ для упаковочной промышленности - Delta Coatings Corporation. Подобный шаг позволит Watson расширить сферу бизнеса, а также пополнить продуктовый портфель новыми клеями. "Специалисты Delta Coatings создали уникальную технологическую платформу для покрытий, применяемых в упаковке. Мы планируем полностью коммерциализировать их инновационные разработки", - подчеркнул Джим Лоре, президент Watson Standard. Он добавил, что это лишь первый шаг в реализации глобальной стратегии роста: в 2013 г. будет сделано еще несколько важных приобретений. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

УЧЕНЫЕ РАЗРАБОТАЛИ ЭКОЛОГИЧНЫЕ ВСПУЧИВАЮЩИЕСЯ ОГНЕЗАЩИТНЫЕ ПОКРЫТИЯ НА ОСНОВЕ НАНОМАТЕРИАЛОВ

Американские ученые из Техасского университета и колледжа Стейтона разработали экологичные вспучивающиеся огнезащитные покрытия на основе наноматериалов. В первую очередь они могут использоваться для различных тканей и пенополиуретана. Технология, получившая название в честь своего создателя Grunlan, предусматривает послойное нанесение сверхтонкого покрытия на поверхность. Его пленки составляют примерно 1/10 микрона, что эквивалентно одной тысячной толщины человеческого волоса. При повышении температуры материал вспучивается, создавая прочный защитный слой. Специально для пенополиуретана было создано покрытие на основе хитозана (природный материал, извлеченный из креветок и омаров) и глины. "Принцип его действия сходен со строительством. Будто мы возводим нанокирпичные стены вокруг каждой ячейки пены", - рассказывает Джейми Грунлан, один из разработчиков покрытия. Такая "стена" способна удержать пену от разрушения, а само покрытие настолько тонкое, что практически не добавляет веса материалу и не влияет на его текстуру или цвет. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

МИНИСТЕРСТВО ОБОРОНЫ СТАЛО СПОНСОРОМ КОМПАНИИ PPG INDUSTRIES

Министерство обороны США активизировало кампанию по отказу от жидких красок для защиты военной техники. В связи с этим был объявлен конкурс на получение гранта в \$1,5 млн. на разработку новых систем порошковых покрытий. Его обладателем стала PPG Industries. По словам Лоуренса Фиджеральда, старшего научного сотрудника компании, удалось создать уникальную технологию синтеза смол для получения порошковых красок, отвечающим требованиям высокой УФ-устойчивости и долговечности. "Объединив опыт технологов PPG со знаниями представителей Министерства обороны США, мы получили пример идеального партнерства. Внедрение защитных покрытий оптического волокна будет полезным для коммерческих предприятий и безопасным для окружающей среды", - резюмировал Джон Эскарсега, представитель Army Research Laboratory.

В июне 2012 г. правительственный Комитет по экологии, исследованиям и разработкам США (SERDP) "вручил" Sherwin-Williams \$1,4 млн. Миссия SERDP заключается в использовании новейших достижений науки и техники для экологической безопасности страны. Программа осуществляется в партнерстве с Министерством энергетики США и Комитетом по охране окружающей среды. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА

**ROCKWOOL НЕ БУДЕТ ИНВЕСТИРОВАТЬ В ЗАВОД
ПО ПРОИЗВОДСТВУ МИНЕРАЛЬНОЙ ВАТЫ В КИЕВСКОЙ ОБЛАСТИ**

Компания Rockwool решила отказаться от инвестирования 3 млрд. грн. в завод по производству продуктов теплоизоляции в Киевской области. "К сожалению, представители оппозиции стали распространять информацию о том, что это "второй Чернобыль". Хотя в Германии в ста метрах от такого предприятия находится кардиологический центр. В России была построена одна промышленная площадка в Калуге, теперь возводится вторая в Подмосковье", - заявил губернатор Киевской области Анатолий Присяжнюк.

Яготинский городской совет (Киевская обл.) провел внеочередное заседание, на котором отменил решение о выделении земельного участка под строительство завода по производству минеральной ваты компании Rockwool. В связи с тем, что общественность выступает против его создания, было решено воздержаться от подписания предварительного соглашения сессии горсовета. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ПОЛИУРЕТАН (ПУ) ИМЕЕТ НЕПЛОХИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ В ТРУБНОЙ ТЕПЛОИЗОЛЯЦИИ

Полиуретан имеет много применений, в том числе и в теплоизоляции. В Европе его использование в этом сегменте доходит до 15-40%. В России его доля в общем объеме теплоизоляционных материалов около 4%. Однако есть такие сегменты, где у полиуретана практически нет конкурентов, например, в трубной изоляции. "Так происходит потому, что у полиуретана хорошая адгезия, стойкий срок службы и широкий температурный интервал, в котором он работает", - объясняет руководитель отдела развития полиуретанов BayerMaterialScience Юлиан Пширков. Кроме того, напыление изоляционного слоя или создание гибкой трубы возможны, по его словам, только с полиуретаном.

Перспективы у материала неплохие хотя бы потому, что в замене нуждается около 80% труб в ЖКХ, вводятся нормы, которые обязывают закладывать только теплоизолированные трубы. Так происходит, например, в Беларуси. Существует подобная практика и в Москве. "Кроме полиуретана в трубах может применяться полимерно-минеральная теплоизоляция - это фактически тот же полиуретан, смешанный с песком. При этом трубы тяжелые, водопроницаемые, быстро ржавеют. Другой вариант - минеральная вата, но ее нужно дополнительно закрывать жестью или рубероидом", - отметил Юлиан Пширков.

Чем объясняется столь скромное присутствие полиуретана на рынке изоляционных материалов, рассказал руководитель программы EcoCommercialBuilding компании Bayer Максим Гришин. По его мнению, здесь не столько вопрос цены или конкуренции, сколько вопрос лоббизма. "Продвижение минеральной ваты как основного негорючего изоляционного материала идет давно, над этим работает большая команда. Но и другие производители проявляют активность. Появилась ассоциация переработчиков пенополистирола, мы же организовали ассоциацию по производству панелей из ППУ, работа идет", - заявил Максим Гришин.

Что касается открытого в Ногинске завода полиуретановых системы BaySystem, то с него ПУ поставляется производителям труб, сэндвич-панелей. "Мы уже достигли запланированного уровня мощностей", - отметил Юлиан Пширков. Специалисты компании особо подчеркнули наличие на этом заводе лаборатории - испытательного центра, в котором можно проводить технические семинары для технологов предприятий. Здесь обучают не только тому, как работать с химией, как получать ту или иную систему, но и как работать безопасно. (Plastinfo/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ХОЛДИНГ «ПЕНОПЛЭКС» ПОСТРОИТ ЗАВОД ПЕНОПОЛИСТИРОЛА В ТУЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ

Санкт-Петербургский холдинг "Пеноплэкс" построит в Новомосковске (Тульская обл.) завод по производству теплоизоляционных материалов из экструзионного пенополистирола. На первоначальном этапе в строительство завода и оборудование по выпуску теплоизоляции будет вложено 400 млн. руб. Предполагается, что годовой объем производства составит до 650 тыс. куб. м теплоизоляции в год.

В настоящее время начато строительство, пуско-наладочные работы намечены на апрель, старт первого этапа производства - на 1 июля. Пуск производственных линий будет проходить в 2 этапа: сначала планируется установить 2 линии мощностью 1,5 т/час, затем еще одну мощностью 500 кг/час.

Холдинг "Пеноплэкс" - производитель теплоизоляционных материалов из экструзионного пенополистирола (пеноплэкс). В настоящее время у компании 7 действующих заводов в Киришах (Ленинградская обл.), Таганроге, Новосибирске, Перми, Хабаровске, Черемхово (Иркутская обл.) и Капчагае (Республика Казахстан). Суммарная производственная мощность предприятий составляет 2,3 млн. куб. м/год. (gures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИЯ SOUDAL ПРЕДСТАВЛЯЕТ МОМЕНТАЛЬНЫЙ АКРИЛОВЫЙ ГЕРМЕТИК

Ровные стены - обязательный стандарт современного ремонта. Акриловый герметик от компании Soudal помогает быстро справляться с проблемами, достигая безупречного качества ремонта. Моментальный акрил является новинкой российского рынка. Данный герметик можно обрабатывать и окрашивать через 10 мин. после нанесения, что значительно сокращает время ремонта. Идеально подходит для ликвидации трещин в бетоне, кирпичных стенах и штукатурке, а также для заполнения щелей возле плинтусов, подоконников и декоративных панелей.

Акриловый герметик от компании Soudal может применяться в качестве фуги для затирки швов с максимальной подвижностью до 15%. Благодаря превосходной адгезии к типичным пористым поверхностям, таким как кирпич, бетон, дерево, камень и гипсокартон, этот продукт является незаменимым для всех внутренних отделочных работ. Термоустойчив, не теряет прочности при температурах от -20 до +80 градусов. В магазинах представлен в картриджах объемом 300 мл. Для работы достаточно ручного или пневматического пистолета для герметиков. (Строительство и недвижимость/[Advis/Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЗАО «ТАРКЕТТ» ПРЕДСТАВЛЯЕТ PROFI – ПЕРВОЕ БЫТОВОЕ ПВХ-ПОКРЫТИЕ В АССОРТИМЕНТЕ

Коллекция линолеума PROFI - первое бытовое ПВХ-покрытие в ассортименте Tarkett, которое было разработано в полном соответствии с 4 основными требованиями российского ГОСТ 18108-80: теплозвукоизолирующая основа – полиэстер; общая толщина ПВХ-покрытия - 3,6 мм; индекс снижения приведенного уровня ударного шума - 18 Дб; показатель теплоусвоения - 12 Вт/кв. м*К. Коллекция PROFI хорошо поглощает шумы и подходит для экономичного ремонта в помещениях 21 класса. (INFOLine/[Advis/Химия Украины, СНГ, мира](#))

В 2013 ГОДУ ГК «МЕТАЛЛ ПРОФИЛЬ» НАЧАЛА ВЫПУСК САМОКЛЕЮЩЕЙСЯ ГЕРМЕТИЗИРУЮЩЕЙ ЛЕНТЫ

С января группа компаний «Металл Профиль» (ведущий производитель кровельных и фасадных систем в России) начала выпуск универсальной самоклеющейся герметизирующей ленты BIGBAND. Новинка предназначена для герметизации швов и стыков при монтаже и ремонте мансардных окон, кровель, систем канализации и водоснабжения, а также для гидроизоляции поверхностей и защиты от коррозии. Основными преимуществами BIGBAND является безогневая укладка - применяется там, где запрещено использовать открытое пламя, возможна укладка на горячие основания, в замкнутом, ограниченном пространстве. Монтаж ленты производится без специальных профессиональных навыков и дополнительного оборудования.

"BIGBAND легок и удобен в применении, обладает идеальным сцеплением с бетоном, штукатуркой, металлом, битумом, камнем, деревом и другими поверхностями, - поясняет Василий Десятун, начальник департамента продаж водосточных и кровельных систем ГК «Металл Профиль». - Начало продаж ленты - очередной шаг к реализации комплексного подхода компании в решении строительных задач. Покупатель может у нас приобрести не только металлочерепицу или фасады, но и все сопутствующие товары гарантированного качества. Тем самым мы стремимся повысить уровень сервиса и сократить время клиента на поиск строительных материалов".

Лента представляет собой цветное армированное алюминиевое покрытие, нанесенное на водонепроницаемый самоклеящийся битумный слой. Защитная пленка, покрывающая клеящий битумный слой, легко снимается. BIGBAND представлена в 4 цветах: коричневый, красный, зеленый и серебристый. Продукт устойчив к УФ-излучению, влаге и имеет гарантию 10 лет. Новинка может использоваться во всех климатических районах. (INFOLine/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ТАЙКОР - НОВЫЕ ПРОДУКТЫ В ОБЛАСТИ ЗАЩИТЫ И УСИЛЕНИЯ БЕТОНА ОТ КОРПОРАЦИИ «ТЕХНОНИКОЛЬ»

Корпорация «ТехноНИКОЛЬ» представляет новую линию продуктов Таikor на основе полимерных композиций, созданных для защиты, восстановления, упрочнения и усиления бетонных и железобетонных конструкций. В основе нового продукта лежат российские запатентованные технологии, которые по предъявляемым требованиям, условиям применения и режимам работ не имеют аналогов на Западе. Применение данных полимерных композиций на объектах ГУП "Московский метрополитен" показали у отремонтированных железобетонных поверхностей 100%-ную устойчивость к проникновению воды. Пропитанная поверхность деградированного бетона увеличила несущую способность.

Среди ключевых характеристик линейки можно отметить следующие: увеличение поверхностной прочности старых бетонных конструкций и продление их срока службы; возможность восстановления эксплуатационных характеристик гражданских и промышленных зданий, сооружений; защита сооружений от химической и биологической коррозии; увеличение морозостойкости, водонепроницаемости и трещиностойкости бетонных конструкций; уменьшение сроков проведения ремонтно-строительных работ по сравнению с традиционно выполняемыми работами.

Линейка Таikor представлена продуктами: Таikor GR - эластичный грунт с ингибитором коррозии, Таikor Base - упрочняющая пропитка, Таikor KM - защитная композиция, Таikor UF - антикоррозионная композиция, Таikor WP - эластичная гидроизоляция, Таikor SI - пластификатор для бетона, Таikor A - адгезионный клей, Таikor PAW - осушитель для влажных поверхностей бетона, Таikor ARM - многофункциональная композиция/подводный клей/химстойкое покрытие.

"Выход на рынок линейки полимерных композиций Таikor - это первый шаг в разработке инновационных материалов в области антикоррозионной защиты. Начав производство, мы видим, насколько высок уровень спроса на такие продукты, - комментирует Анна Севаева, руководитель направления "Индустриальные покрытия" «ТехноНИКОЛЬ». - Со склада в Воскресенске была отгружена первая партия полимерных композиций Таikor Base, Таikor A, Таikor ARM для ремонта, восстановления и химической защиты конструкций химического завода, находящегося в Подмоскovie. Общий объем контракта в 2013 г. составит 12000 кг продукции". (INFOLine/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИРАН

ВЫПУЩЕНЫ КОМПОЗИТНЫЕ ТРУБЫ С УНИКАЛЬНЫМИ СВОЙСТВАМИ

Иранские производители освоили технологию выработки композитных труб в промышленном масштабе. Эти трубы выдерживают температуру до 1,3 тыс. градусов, устойчивы к коррозии, а срок их эксплуатации достигает 60 лет. Пуск производства композитных труб стал результатом работы специалистов научно-исследовательского технологического центра компании "Фарасан" (Шираз). Она стала четвертой компанией в мире и первой на Ближнем и Среднем Востоке, которая располагает технологиями для выпуска композитных труб, армированных стекловолокном.

"Фарасан" способна не только обеспечивать потребности внутреннего рынка страны, но и экспортировать продукцию в Сирию, Ирак и Афганистан. Она владеет несколькими предприятиями в Турции и Южной Корее, которые могут изготавливать до 1,8 тыс. км композитных труб в год. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

США

ВОССТАНОВЛЕНИЕ РЫНКА ЖИЛЬЯ В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО ПРОДАЖИ КОМПАНИИ RPM INTERNATIONAL

Американская лакокрасочная компания RPM International подвела итоги последнего финансового квартала, закончившегося для нее 30 ноября 2012 г. Продажи увеличились на 11,1% до \$1,02 млрд. (в 2011 г. - \$916,1 млн.). При этом уровень EBIT снизился на 3,7% до \$89,5 млн. (\$93 млн. годом ранее). Чистая прибыль также сократилась по сравнению с результатами предыдущего года на 16,5% до \$41,7 млн. Прибыль на акцию упала на 18,4% до \$0,31/шт. "В прошедшем квартале результаты операционной деятельности соответствовали нашему плану продаж. Мы получили существенную выгоду в \$300 млн. в годовом исчислении от последних приобретений", - заявил Френк Салливан, председатель и исполнительный директор RPM International.

Все предприятия компании (за исключением промышленных объектов в Европе) продемонстрировали эффективную работу в течение отчетного периода. Особенно успешным квартал был для производств герметиков, строительных смесей, флуоресцентных пигментов в США, где продолжает восстанавливаться рынок жилья. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

УКРАИНА

РЫНОК БЫТОВОЙ ХИМИИ МОЖЕТ ПОКИНУТЬ ПОЛОВИНА КРУПНЫХ ДИСТРИБУТОРОВ

Украинский рынок бытовой химии может покинуть половина крупных дистрибуторов. На сегодня в Украине работают 70-80 серьезных дистрибуторов, торгующих бытовой химией, однако их количество постепенно сократится до 30-40 (по одной компании на область плюс 2-3 в наиболее крупных городах). Об этом сообщил независимый эксперт Константин Волик. По его словам, у некоторых наиболее крупных импортеров и производителей, ранее имевших дистрибутора в каждой области, сейчас 6-7 контрактов с дистрибуторами, работающими сразу на несколько областей. "Процесс укрупнения бизнеса иногда течет независимо от того, насколько качественно местный дистрибутор "отрабатывает" конкретную территорию. Зачастую глобальные компании интересуются валовым доходом, значит, крупный сетевой дистрибутор оказывается в более выигрышном положении, нежели перспективный локальный игрок", - отметил Волик. Эксперт добавил, что в случае, когда местный дистрибутор лишается крупного клиента, предлагающего товары массового спроса, он чаще всего уходит с рынка, так как выжить, торгуя только нишевым товаром, можно лишь сократив издержки до минимума. Дело в том, что рентабельность дистрибуции бытовой химии, парфюмерно-косметической продукции, хозяйственных и товаров личной гигиены снизилась до критической отметки, что обусловлено уменьшением выручки в работе с товарами поставщиков как крупных, так и мелких и средних производителей и импортеров, как следствие - сокращением чистой прибыли. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

БЫТОВУЮ ХИМИЮ НА ОСНОВЕ ФОСФАТОВ ЗАПРЕТЯТ

Проблема состояния водных ресурсов - достаточно актуальна для всех водных бассейнов Украины. Наиболее остро этот вопрос стоит по отношению к рекам Днепр, Сиверский Донец, речкам Приазовья и Черноморского бассейна, отдельным притокам Днестра и Западного Буга, где качества воды классифицируется как "очень грязная". Минэкологии подготовлен проект закона, согласно которому предусмотрен постепенный переход к полному запрету фосфатной бытовой химии в стране. По мнению ученых, каждый день в водоемы страны скидывается более 10 тыс. куб. м неочищенных и недостаточно очищенных сточных вод, загрязненных фосфатами и различными химическими соединениями. Большинство отечественных очистных сооружений не рассчитано на очистку стоков от содержания фосфатов, в первую очередь потому, что на момент их проектирования подобных технологий и мощных средств не существовало. Так, согласно проекту закона о полном запрете фосфатной бытовой химии, с 2013 г. массовая доля фосфатов в моющих средствах в перерасчете на P2O5 должна составить не более 17%, в 2018 г. - не более 5%, а с 1 января 2020 г. предлагается запретить производство, реализацию и размещение на рынке в пределах таможенной территории Украины синтетических моющих средств и товаров бытовой химии с содержанием фосфатов. (Химпром/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПАО «КРЫМСКИЙ СОДОВЫЙ ЗАВОД» ВЫХОДИТ
НА РЫНОК БЕСФОСФАТНЫХ МОЮЩИХ И ЧИСТЯЩИХ СРЕДСТВ

Сегодня средства бытовой химии незаменимы, необходимы и весьма удобны для поддержания чистоты. Однако, добиваясь чистоты, нужно помнить о здоровье и выбирать средства, минимально снижающие риски отрицательного воздействия на организм человека. Именно таким средством и является средство "Сяйво", которое производит ПАО "Крымский содовый завод" по ТУ У 24.5-05444546-001:2010. Средство предназначено для ухода за всеми видами посуды, хрусталя и санитарно-бытовым оборудованием. Выпускается в полиэтиленовых пакетах массой 400 г и в полимерных банках (тубусах) массой 500 г, а также в полипропиленовых контейнерах массой нетто до 800 кг. для промышленного производства. Существующая производственная мощность средства "Сяйво", упакованного в полипропиленовые контейнеры, составляет 5 тыс. т/год, упаковочные мощности потребительской (мелкой) тары составляют до 30 т/месяц.

На рынке Украины средство "Сяйво" с 1996 г. является экологически безопасным продуктом, использование которого не способствует загрязнению природных водных ресурсов. Безусловным плюсом средства "Сяйво" является отсутствие в его составе фосфатов и ПАВ (поверхностно-активных веществ). В основу рецептуры средства "Сяйво" заложены кальцинированная сода и технический бикарбонат натрия. Получается продукт, близкий по качеству к сесквикарбонату натрия (с массовой долей сесквикарбоната натрия до 60%). Полезные свойства основных компонентов заключаются в следующем:

- технический бикарбонат натрия - эмульгирует жировые загрязнения, обладает моющим и чистящим свойствами;
- сода кальцинированная - эмульгирует жировые загрязнения, обладает моющей способностью, является умягчающим средством (снижает содержание солей жесткости в воде), вводится в продукт для создания определенной щелочности среды и усиления чистящего действия. По желанию потребителей в состав продукта могут вводиться абразивные добавки, отдушки и другие компоненты для увеличения диапазона потребительских свойств продукта.

По заключению Украинского научно-гигиенического центра (Киев), средство "Сяйво" хорошо смывается с обрабатываемых поверхностей, pH на поверхности посуды не отличается от pH водопроводной воды, используемой для ополаскивания. Продукт сертифицирован и защищен знаком для товаров и услуг, выданным Госпатентом Украины, разрешен к применению Министерством охраны здоровья Украины (№ 05.03.02-04/15175 от 11.03.2010).

В октябре 2012 г. была успешно проведена экологическая сертификация продукта "Сяйво". Выданный сертификат подтверждает, что согласно требованиям международного стандарта ISO 14024 BOO "Живая планета" чистящее средство соответствует всем нормативам экологических критериев оценки жизненного цикла продукции и включено в украинский реестр экологически чистых продуктов.

ПАО "Крымский содовый завод" имеет возможность при наличии спроса поставлять на рынок средство в больших количествах.

Коммерческий директор А. Б. Марчевский
Контактная информация:
Телефон: +380 6565 23810, 28810
Факс: + 380 6565 28832, 28315
e-mail: skom@cs.ua
www.cs.ua

БЕЛАРУСЬ

ПРЕДПРИЯТИЕ ПО ВЫПУСКУ ПОДГУЗНИКОВ «ИЧПУП «БЕЛЭМСА» ОТГРУЗИЛО ПЕРВЫЕ ПАРТИИ ПРОДУКЦИИ

«ИЧПУП "БелЭмса" (Могилев) отгрузило первые партии подгузников: на рынок Беларуси - 36 тыс. единиц, на экспорт в Москву - 518 тыс. шт. Пока здесь производят три вида подгузников пользующихся массовым спросом - Maxi, Junior и Mini, в ближайшее время начнется выпуск модели Midi. Пока мощности турецкого предприятия загружены на 60%, в первом полугодии "БелЭмса" планирует выйти на проектную мощность 112 млн. подгузников в год. Реализация проекта позволит частично удовлетворить потребность рынка Беларуси в данных изделиях и значительно сократить долю аналогичной продукции иностранного производства. Около 70% продукции здесь планируют поставлять на российский рынок, порядка 30% - на белорусский.

На предприятии установлена итальянская автоматизированная линия по выпуску 4 размерных моделей подгузников под торговой маркой "SENSOBABY". Подгузники имеют отличную воздухопроницаемость, позволяют коже дышать, предотвращая раздражение и сохраняя кожу малыша здоровой, удобны в использовании. Продукция по качеству соответствует мировым стандартам, а по цене - доступнее. В производстве используются современные технологии и высококачественное европейское сырье. В перспективе планируется установка еще нескольких аналогичных автоматизированных линий по производству средств личной гигиены, в том числе подгузников для взрослых. Увеличение мощностей и расширение ассортимента позволит удовлетворить внутренний спрос на нее и расширить географию экспорта.

Предприятие "БелЭмса" создано в 2011 г. как резидент СЭЗ "Могилев", в 2012 г. реализовало инвестпроект, создав современное и единственное в Беларуси производство по выпуску детских подгузников. В реализацию проекта иностранное предприятие вложило EUR4,7 млн. собственных и кредитных ресурсов. (БЕЛТА/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ОАО «НЭФИС КОСМЕТИКС» ВЫПУСТИЛО СТИРАЛЬНЫЙ ПОРОШОК НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ

"Нэфис Косметикс" представляет первый российский стиральный порошок компакт-класса "BiMax compact". Благодаря концентрированным гранулам рекомендованная дозировка порошка в расчете на одну стирку снижена в 1,5 раза. При этом цена упаковки сохранена на прежнем уровне. Преимущества новинки очевидны: при неизменном объеме упаковки новый продукт значительно экономичней. Потребитель получает в 1,5 раза больше чистых вещей за ту же цену. Кроме того, чем меньше порошка используется при стирке, тем легче он выполаскивается с ткани и тем меньше его остается на одежде. Также использование компакт-порошков сокращает нагрузку на окружающую среду.

Дополнительные улучшения рецептуры коснулись самого популярной позиции в серии - "BiMax 100 пятен". Теперь он усилен новым 8-микромпонентным комплексом энзимов. BiMax позиционируется в верхней части среднего ценового сегмента. В состав серии входят 6 основных позиций: "BiMax 100 пятен", "BiMax Белоснежные вершины", "BiMax Color", "BiMax Color & Fashion", "BiMax Детский" и "BiMax Детский для цветного белья". Первые два порошка имеют модификации как для автоматической, так и для ручной стирки. Переход на концентрированные моющие средства - глобальный тренд, частью которого постепенно становится и Россия. Во многих зарубежных странах, компакт-порошки, моющие таблетки, гели, капсулы, салфетки и пластинки для стирки практически вытеснили традиционные форматы.

«Нэфис Косметикс» стала первой в России компанией, которая вывела на рынок компактный стиральный порошок. Чисто технологически мы были готовы предложить этот продукт несколько лет назад, однако на тот период для инновации в полной мере не созрел рынок. Сегодня удачный момент настал, я надеюсь, что новая товарная категория окажется успешной, - прокомментировал событие генеральный директор ОАО "Нэфис Косметикс" Дмитрий Хайбуллин. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ООО «ФИНИСТ-МЫЛОВАР» ВЫВОДИТ ИЗ АССОРТИМЕНТА ЧАСТЬ ПРОДУКЦИИ

ООО "Финист-Мыловар" выводит из ассортимента туалетное мыло следующих наименований: детское 75 гр. "Золушка" в обертке, детское 75 гр. "Гуси-Лебеди" в обертке, детское 75 гр. "Сивка-Бурка" в обертке, детское 75 гр. "Иван-Царевич" в обертке, детское 75 гр. "Емеля" в обертке. Вместо выводимых позиций в ассортимент вводится мыло: банное 150 гр. «Береза», Детское 190 гр в п/п обертке, «Земляничное» 75 гр., хозяйственное "Хозяйка" 150 гр. для стирки детского белья в п/п, хозяйственное 150 гр. 72% в п/п обертке (резанное). (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ООО «ЮНИЛЕВЕР РУСЬ» С 1 ФЕВРАЛЯ 2013 ГОДА ПОВЫШАЕТ ЦЕНЫ НА ПРОДУКЦИЮ

С 1 февраля ООО "Юнилевер Русь" увеличивает отпускные цены на продукцию. Это связано с инфляционными изменениями в экономике в 2012 г., которые повлияли на цены сырья и материалов. Так, по данным Росстата, за 2012 г. темп прироста потребительских цен составил 5%, ослабление курса национальной валюты (российского рубля) против доллара США с 1 января по 30 ноября 2012 г., по данным ЦБ РФ, составило 6,0%. Такие изменения привели к существенному росту затрат на импортные компоненты, которые являются значительной частью себестоимости продукции ООО "Юнилевер Русь". Повышение рассчитано на основании цен с НДС. Продукты личной гигиены +2% на весь ассортимент за исключением: REXONA Антиперспирант/дезодорант-аэрозоль + 5%, CLEAR шампунь +5%, TIMOTEI мыло +8%, DOVE крем-мыло 75 гр. + 7%, DOVE крем-мыло 135 гр. +7%, DOVE жидкое крем-мыло - 18%, DOVE жидкое крем-мыло (наполнитель) - 18%, DOVE крем-гель для душа женская линия + 4%, DOVE крем-гель для душа мужская линия +7%, DOVE крем для рук +5%, DOVE крем для тела +5%, DOVE лосьон +5%, DOVE молочко для тела +5%, DOVE крем-масло для тела +5%, DOVE крем интенсивный +5%, DOVE антиперспирант/дезодорант-аэрозоль +5%, DOVE шампунь 250мл +7%, DOVE бальзам-ополаскиватель +7%, Domestos 1000 мл +7%, Domestos 500 мл +5%, Domestos гигиенические блоки и их наполнители +7%, Glorix чистящее средство для пола 1000 мл +4%. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИЯ УРЕСО ОБЪЯВИЛА ОБ УВЕЛИЧЕНИИ ЦЕН НА РЯД ПОЗИЦИЙ С 14 ЯНВАРЯ 2013 ГОДА

Компания УРЕСО с 14 января 2013 г. увеличила цены на ряд позиций ассортимента TM Breesal и TM Deliss. Повышение цен составило от 6% до 8% по TM Breesal и от 3% до 5% на TM Deliss несмотря на значительное повышение цен на сырье. Для сохранения привлекательного ценового предложения для конечных потребителей компания повышает цены ниже роста себестоимости продукции. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

УКРАИНА**МИНИСТР АГРАРНОЙ ПОЛИТИКИ И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ
НИКОЛАЙ ПРИСЯЖНЮК ОБЕЩАЕТ ПУСТИТЬ 24 СПИРТЗАВОДА ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА БИОЭТАНОЛА**

В Украине планируется перепрофилировать 24 спиртзавода для производства биоэтанола. "В этом году у нас законодательством рекомендовано 5% производства биотоплива, в следующем году это будет обязательно", - заявил министр аграрной политики и продовольствия Украины Николай Присяжнюк. Как отметил замдиректора по научной работе Института пищевой биотехнологии и геномики НАН Украины Сергей Цыганков, пуск 24 спиртзаводов является сомнительным. "Там не только нужно восстановить текущее оборудование и поставить новое, но и рассчитаться с долгами, которые накопились у заводов за время простоя. Не уверен, что "Укрспирту" выделят такую огромную сумму для пуска спиртзаводов", - отметил эксперт. В настоящее время производство биоэтанола налажено на 4 спиртзаводах из около 40 - Наумовском (Сумская обл.), Гайсинском (Винницкая обл.), Лужанском (Черновицкая обл.) и Хоростковском (Тернопольская обл.). Общее производство биоэтанола с учетом частных предприятий составляет около 40 тыс. т/год, эксперты оценивают потребность Украины в 2014 г. на уровне 250 тыс. т. Согласно принятому в июле 2012 г. закону, в Украине предусматривается поэтапное увеличение нормативно определенной доли производства и применения биотоплива и смесового топлива моторного. В частности, документом регламентировано, что содержание биоэтанола в бензинах моторных, производимых и/или реализуемых на территории Украины, в 2013 г. рекомендуется на уровне 5%, в 2014-2015 гг. - обязательно не менее 5%, а с 2016 г. - обязательно на уровне 7%. Однако, по мнению экспертов и участников рынка, данная инициатива не проработана, нет механизма ее выполнения, что выводит из правового поля всю биотопливную отрасль и грозит дальнейшим снижением качества топлива на АЗС. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](http://oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

РОССИЯ**ПРЕДСТАВИТЕЛИ НАУКИ, БИЗНЕСА И ВЛАСТИ
ОБСУДИЛИ ПРИНЦИПЫ И МЕХАНИЗМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ «БИО-2020»**

В "Роснано" прошел семинар, на котором представители академической и прикладной науки, бизнеса, институтов развития и власти обсудили развитие российской биотехнологической отрасли. О предпосылках, целях и основных направлениях государственной программы развития биотехнологий в России до 2020 г. (программа "БИО-2020") рассказал статс-секретарь - заместитель министра экономического развития Российской Федерации Олег Фомичев. Он назвал цели госпрограммы "БИО-2020", утвержденной в апреле 2012 г.: увеличение потребления биотехнологической продукции в 8,3 раза, производства - в 33 раза, сокращение импорта на 50% и увеличение доли экспорта в производстве биотехнологической продукции более чем в 25 раз. В целом программа должна обеспечить выход на уровень производства биотехнологической продукции около 1% ВВП к 2020 г. и создать предпосылки для достижения 3% ВВП к 2030 г.

Сегодня на мировом рынке биотехнологий наибольшую долю занимает медицина и фармацевтика (60%) и агробиотехнологии (12%). Промышленные, морские, лесные и экобиотехнологии в сумме составляют 28% биотехнологического рынка. Основным инструментом реализации программы "БИО-2020", отметил Фомичев, станут существующие государственные программы - "Развитие науки и технологий", "Развитие здравоохранения" и др. Среди направлений поддержки - меры по созданию рынков (например, госзакупки биodeградируемых пластиков, дестимулирование устаревших технологий), введение "зеленых" стандартов и техническое регулирование. Особое внимание будет уделяться поддержке региональных программ. Институтам развития - ВЭБ, РВК, РОСНАНО, РФТР и Сколково - рекомендовано включить биотехнологии в число приоритетов.

Начальник отдела экономического анализа и стратегического планирования департамента стратегического развития Министерства промышленности и торговли Владимир Авдеенко рассказал о принципах и механизмах реализации программы "БИО-2020". Их разработкой занимается межведомственная рабочая группа под руководством заместителя председателя правительства РФ Аркадия Дворковича. Пакетный принцип поддержки предусматривает одновременное предоставление субсидий от нескольких министерств. Например, Минэкономразвития предоставляет региональному проекту субсидии в рамках программы поддержки малого и среднего бизнеса, Минпромторг - в рамках госпрограммы развития промышленности, а Минсельхоз дает субсидии участвующим в проекте агропроизводителям.

Согласно принципу приоритетных направлений Минпромторгом сформированы три группы продуктов и технологий. В первую попадают продукты для рынков биотехнологической продукции, которые существуют в России, но незначительны по объему. Примером может быть продукция для сельского хозяйства - ферменты, биоудобрения, вакцины, тест-системы, аминокислоты и др. Основными задачами в этой группе являются нормативно-правовое и техническое регулирование и поддержка спроса, а также поддержка российских компаний на мировых рынках. Во вторую группу приоритетов попадают рынки, для формирования которых нужно создавать новые продукты, например, биоразлагаемые материалы (упаковка, автопластик) и химическую продукцию, получаемую методом биосинтеза. В третью группу приоритетов входят продукты и технологии, развитие которых в России требует политических решений, например, биотопливо. Владимир Авдеенко рассказал о результатах, которые планируется достичь до конца 2015 г.: развернуть био-промышленные кластеры в 5-7 регионах, создать 2-3 пилотных и промышленно-экспериментальных центров, не менее 2 учебных центров и др. ([rccnews.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://rccnews.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ЕВРОПА**ENI И YULEX НАЧИНАЮТ СОВМЕСТНОЕ ПРОИЗВОДСТВО ГВАЮЛЫ**

Versalis, дочерняя компания итальянской Eni, и Yulex подписали документы о стратегическом партнерстве по промышленному выращиванию гваюлы, которая является сырьем для производства искусственного каучука и латекса. Стороны планируют наладить полную цепочку производства (от растениеводства до переработки) гваюлы на юге Европы. По мнению итальянской компании, новое производство даст дополнительное преимущество и толчок к новым разработкам для шинной промышленности. Корпорация Yulex имеет в портфеле разработку биоматериалов, получаемых на заводе по переработке гваюлы в США, которые используются для потребительского, промышленного и медицинского рынков, а также в качестве сырья для биоэнергетики. (Бизнес-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

УКРАИНА

ООО «СПЕРКО УКРАИНА» МОДЕРНИЗИРУЕТ ПРОИЗВОДСТВО

Украинско-испанское предприятие "Сперко Украина" (Винница) намерено инвестировать \$6 млн. в модернизацию существующего производства до конца 2014 г., сообщил представитель предприятия. По его словам, будут установлены новые линии гранулирования фармпрепаратов, налажен выпуск продукции в мягких желатиновых капсулах и фито-препаратов. Инвестором выступила компания Dragon Capital (Киев), которая вошла в состав учредителей "Сперко Украина". "Сперко Украина" выпускает 23 вида фармпрепаратов в виде капсул, мазей, свечей, жидких соединений и суспензий, сертифицированных по стандарту GMP (Good Manufacturing Practice). (Українські новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ГЛАВА ФЕДЕРАЛЬНОЙ АНТИМОНОПОЛЬНОЙ СЛУЖБЫ (ФАС) НАЗВАЛ КЛЮЧЕВЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ КОНКУРЕНЦИИ НА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОМ РЫНКЕ

"В результате развития конкуренции на рынке лекарственных средств мы получим снижение цен на препараты в аптечной сети для граждан и оптимизируем закупки лекарственных средств лечебно-профилактическими учреждениями". Об этом заявил руководитель Федеральной антимонопольной службы России Игорь Артемьев.

По мнению главы ФАС, ключевыми проблемами развития конкуренции на российском фармацевтическом рынке остаются:

1. Отсутствие единых правил производства и контроля качества лекарственных средств.
2. Отсутствие понятия и четких критериев определения взаимозаменяемости лекарственных средств.
3. Несовершенство процедур государственной регистрации лекарственных средств.
4. Жесткое административное регулирование цен на жизненно необходимые и важнейшие лекарственные препараты.
5. Низкая доступность лекарственных препаратов для населения.
6. Отсутствие прозрачности формирования ограничительных перечней лекарственных средств.
7. Некорректное взаимодействие фармацевтических компаний с врачебным сообществом.
8. Эксклюзивные соглашения фармацевтических производителей и дистрибуторов.
9. Проблемы контроля качества лекарственных средств и медицинского надзора в целом.
10. Незаконное использование биологически активных добавок (БАДов) как лекарственных средств.

(Regnum/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПОПРАВКИ МИНЗДРАВА К ЗАКОНУ «ОБ ОБРАЩЕНИИ ЛЕКАРСТВЕННЫХ СРЕДСТВ» УХУДШАТ СИТУАЦИЮ С ДОСТУПОМ ИННОВАЦИОННЫХ ПРЕПАРАТОВ НА РЫНОК

Минздрав предлагает дополнить процедуру получения разрешений на клинические исследования фармэкспертизой образцов, а также отказывается решать проблему локальных регистрационных исследований, отменяя их только для орфанных препаратов. Требование локальных регистрационных исследований, введенное в 2010 г., стало основным барьером для доступа новых лекарств на российский рынок. Дополнение процедуры получения разрешений фармэкспертизой создаст условия, при которых участие России в международных клинических исследованиях станет невозможным, что в итоге еще больше затруднит вывод новых лекарств на российский рынок.

Вопреки ожиданиям, поправки, предложенные Минздравом к Закону "Об обращении лекарственных средств", сохраняют локальные регистрационные исследования. Исключение сделано только для орфанных препаратов, предназначенных для лечения редких заболеваний. В отношении орфанных препаратов Минздрав предлагает вернуться к принятой во всем мире схеме регистрации, которая действовала и в России до принятия Закона "Об обращении лекарственных средств", и признавать результаты доклинических и клинических исследований, выполненных за пределами России по правилам надлежащей лабораторной и клинической практики. Требование локальных регистрационных исследований противоречит мировой практике и международным этическим нормам. По оценке АОКИ, из-за локальных исследований сроки регистрации инновационных лекарств увеличились в среднем на 2-3 года.

Дополнение действующей процедуры получения разрешений фармэкспертизой образцов также идет вразрез с международной практикой. Во всем мире разрешения на клинические исследования выдаются на основе анализа документации. Более того, проведение фармэкспертизы технически невозможно для инновационных препаратов, поскольку методы контроля качества утверждаются при регистрации, то есть после завершения клинических исследований. Фармэкспертиза ранее зарегистрированных препаратов и дженериков приведет к значительному увеличению сроков получения разрешений. Уже сейчас они превышают установленные законом в 2, а иногда и в 3 раза. По данным АОКИ, сейчас средний срок получения разрешений составляет 118 дней против 57 дней по закону. В Европе этот срок не превышает 60 дней, планируется его дальнейшее снижение.

Причины ужесточения требований к клиническим исследованиям остаются неясными. Опросив более 20 пациентских организаций, АОКИ не нашла подтверждений заявлениям Минздрава о якобы имевших место неоднократных обращениях пациентов и пациентских организаций по поводу ненадлежащего качества препаратов в рамках клинических исследований. Более того, Минздрав не приводит никакой статистики, которая бы подтверждала наличие этой проблемы. По мнению АОКИ, ее существование сомнительно - производитель проводит клинические исследования, чтобы доказать эффективность препарата, а это невозможно сделать, если препарат заведомо некачественный.

"Индустрия ждала поправок к печально известному Закону "Об обращении лекарственных средств" с момента ухода прежнего министра. Однако эти ожидания жесточайшим образом не оправдались, - отметила исполнительный директор АОКИ Светлана Завидова. - Неясно, почему локальные исследования предлагается отменить только для орфанных препаратов. Почему болезни более распространенными, но не менее тяжелыми заболеваниями, например, метастатической меланомой или гепатитом С, должны ждать регистрации нового препарата на 2-3 года дольше, чем пациенты, страдающие от редкого заболевания? Что касается введения фармэкспертизы, то оно вообще ставит крест на участии России в международных клинических исследованиях. Это еще больше затруднит вывод новых лекарств на российский рынок". (INFOLine/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

МИНПРОМТОРГ НАМЕРЕН ОГРАНИЧИТЬ ЗАКУПКУ ИМПОРТНЫХ ЛЕКАРСТВЕННЫХ СРЕДСТВ ПРИ ГОСЗАКАЗАХ

Минпромторг предлагает ввести дополнительное требование к размещению заказов на поставки лекарственных средств для нужд государства - в заявке должна быть указана требуемая страна происхождения лекарства. Поставщики зарубежных препаратов к участию в торгах допущены не будут, если в российском реестре лекарственных средств РФ есть 2 и более российских производителей лекарств, в отношении которых размещается заказ. Цель законодательных изменений - достигнуть показателей, прописанных в программе развития российской фармацевтической промышленности, в частности, чтобы к 2018 г. 90% препаратов из перечней стратегически значимых и жизненно важных производились в России. Сейчас российские производители имеют 15%-ную преференцию по цене при участии в торгах по госзакупкам по сравнению с зарубежными конкурентами: если при проведении торгов цена на российский препарат до 15% превышает цену предложения зарубежного поставщика, предпочтение отдается российскому производителю. Это увеличивает долю российских производителей в поставках по госзакупкам.

"Если новое постановление Минпромторга будет принято, ситуация на рынке изменится, - считает директор по исследованиям "Фармэксперта" Николай Беспалов - Российские производители получают преференции, которые увеличат их шансы достичь целевых показателей стратегии "Фарма 2020", то есть увеличить свою долю на рынке лекарственных препаратов до 50%". Сейчас доля российских производителей - около 28-29%, указывает Беспалов. По мнению Беспалова, ограничение в закупке импортных лекарств стимулирует иностранных производителей быстрее организовывать предприятия в России.

В течение месяца Минпромторг должен утвердить критерии, по которым лекарственные средства, произведенные на территории РФ с использованием компонентов иностранного происхождения, могут быть отнесены к лекарствам российского происхождения. Как следует из проекта приказа Минпромторга, размещенного на сайте ведомства, выделяется три таких критерия. Первый - производство субстанции для него на территории РФ, второй - производство лекарственной формы. Третьим критерием, применение которого предполагается до конца 2013 г., подразумевает производство первичной или вторичной упаковки или маркировки на территории страны.

В декабре 2012 г. крупнейшей фирмой-производителем по стоимостному объему продаж в аптечных сетях стала международная компания Sanofi-Aventis со штаб-квартирой в Париже (доля 5,33%), на втором месте с долей 4,6% - российский "Фармстандарт", на третьем - швейцарская Novartis с долей 3,23%. Novartis в 2011 г. начала в России строительство первой очереди завода. Также свои производства в России начали строить фармацевтические компании Nyscomed, Berlin-Chemie AG и AstraZeneca. По данным аналитического агентства DSM Group, оборот российского коммерческого рынка лекарств в 2012 г. вырос в стоимостном выражении по сравнению с предыдущим годом на 13,6% и составил 405,1 млрд. руб. Импорт занимает около 85% от общего объема лекарственных госзакупок, в госпитальном сегменте - 70% (годовой объем закупок - 115 млрд. руб.), в программе дополнительного лекарственного обеспечения - 86% (годовой объем - 65,5 млрд. руб.). ([expert.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://expert.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

МЕЖДУНАРОДНАЯ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ JANSSEN PHARMACEUTICA И ОАО «ФАРМСТАНДАРТ» ПОДПИСАЛИ СОГЛАШЕНИЕ

Международная фармацевтическая компания Janssen Pharmaceutica подписала лицензионное соглашение с ОАО "Фармстандарт" о передаче ему права в России и СНГ на препарат Бедаквилин для лечения туберкулеза с множественной лекарственной устойчивостью у взрослых, сообщила генеральный директор Janssen в России и странах СНГ Наира Адамьян. "Подписав данное соглашение, Janssen вносит вклад в попытки изменить ситуацию с лечением туберкулеза в России и мире. Соглашение способствует этому. "Фармстандарт" будет отвечать за производство и коммерциализацию Бедаквилина в России и СНГ, в том числе за регистрацию препарата и взаимодействие с регулирующими организациями по вопросам поставки и доступности препарата", - заявила она.

Как подтвердил руководитель исследовательских программ Johnson & Johnson (головная компания Janssen) Пол Стоффелс, в мире туберкулезом болеет около 12 млн. человек, при этом около 630 тыс. из них испытывает сопротивляемость к лечению многими препаратами. "Именно это опасно для людей. При этом от туберкулеза ежегодно умирает около 250 тыс. человек", - добавил он.

Janssen и "Фармстандарт" создают совместный экспертный комитет для обсуждения вопросов юридического, медицинского, производственного характера или связанных с поставками Бедаквилина. Комитет будет также следить за надлежащим использованием Бедаквилина с целью ограничения риска возникновения резистентности к препарату. "Janssen передаст свои технологии и компетенции российскому партнеру для локализации производства, реализуя основные положения стратегии "Фарма-2020" в России", - добавляется в пресс-релизе Janssen. В случае регистрации в России Бедаквилин станет первым за последние 40 лет противотуберкулезным препаратом с новым механизмом действия.

"Партнерство с Janssen не случайно, базируется на ряде других проектов с Johnson & Johnson, ведь за последние годы нами было локализовано несколько препаратов компании. Кроме того, сейчас ведутся переговоры о локализации других препаратов в РФ", - заявил генеральный директор "Фармстандарта" Игорь Крылов. Он отметил, что за последние 10 лет ни одного подобного препарата в России не выпускалось.

Говоря о сроках вывода Бедаквилина на российский рынок, глава "Фармстандарта" сообщил, что сначала предстоит его зарегистрировать, начать производство и представить рынку. При этом Крылов надеется, что все договоренности с регулирующими органами будут достигнуты в течение года. "Именно поэтому говорить о цене пока преждевременно. Препарат должен быть доступным", - добавил он.

"Фармстандарту" принадлежат 4 завода по производству лекарственных средств - ОАО "Фармстандарт-Лексредства" (Курск), ОАО "Фармстандарт-УфаВита" (Уфа), ОАО "Фармстандарт-Томскхимфарм" (Томск) и ПАО "Фармстандарт-Биолек" (Украина), а также ОАО "Тюменский завод медицинского оборудования и инструментов". Общая производственная мощность составляет 1,35 млрд. упаковок в год. Группа выпускает более 250 наименований лекарственных средств, 113 препаратов входят в перечень жизненно важных.

Компания Janssen является фармацевтическим подразделением международной корпорации Johnson & Johnson. За свою историю компания разработала свыше 180 субстанций, 80 из них легли в основу инновационных лекарственных препаратов. В России Janssen одной из первых международных компаний открыла представительство в 1993 г. Проводит большое количество клинических исследований новых препаратов в сотрудничестве с более чем 200 клиническими центрами в 50 городах России. ([PRAIM/Advis/Химия Украины, СНГ, мира](http://PRAIM/Advis/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

АНАЛИЗ**ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЙ РЫНОК В ДЕКАБРЕ 2012 ГОДА**

Фармацевтический рынок России состоит из двух основных сегментов: коммерческого и государственного. Коммерческий сегмент фармрынка включает аптечные продажи ГЛС и парафармацевтики без учета продаж по программе ДЛО. Государственный сегмент фармрынка включает аптечные продажи ГЛС по программе ДЛО, а также реализацию через ЛПУ.

Коммерческий рынок ГЛС России

Согласно данным розничного аудита DSM Group, объем коммерческого рынка ГЛС в декабре 2012 г. составил 40,3 млрд. руб. (с НДС). По сравнению с ноябрем емкость рынка увеличилась на 10,5%, что является традиционным для российского фармрынка. Так, в декабре 2011 г. "предновогодний" рост спроса на лекарства, отпускаемые аптеками страны, был эквивалентным +10,5% относительно уровня ноября. В натуральных единицах измерения емкость рынка в декабре 2012 г. составила 401,4 млн. упак., что на 7,3% больше, чем в ноябре и на 0,1% меньше, чем в декабре 2011 г. Средняя стоимость упаковки ГЛС декабре 2012 г. выросла по сравнению с ноябрем на 3% и составила 100,5 руб. Если сравнивать среднюю стоимость упаковки лекарств с декабрем 2011 г., то следует отметить рост цены на 13,4%.

За 2012 г. коммерческий рынок ГЛС вырос на 13,6%.

Структура коммерческого рынка ГЛС в декабре 2012 г. по ценовым секторам кардинально не изменилась относительно ноября, изменения относительно декабря 2011 г. заметны. По-прежнему для коммерческого рынка ГЛС характерна тенденция постепенного сокращения доли дорогих лекарств (средняя стоимость упаковки которых ниже 150 руб.) и увеличения удельного веса дорогих препаратов (со средней стоимостью упаковки выше 150 руб.). Динамика долей ценовых секторов рынка в декабре в целом соответствует общему тренду.

За год существеннее всего (на 1,5%) уменьшилась доля сегмента лекарств со средней стоимостью упаковки 50-150 руб. (за месяц доля выросла на 0,5%). Отметилась увеличением удельного веса группа лекарств с ценовым диапазоном 150-500 руб. (с 44,3% в декабре 2011 г. до 46,4% в декабре 2012 г.) Этот сегмент является наиболее емким в стоимостном выражении, на его долю в декабре 2012 г. пришлось 46,4% всего коммерческого рынка ГЛС. Средняя стоимость упаковки за месяц уменьшилась на 0,5% и составила 246,25 руб./упак.

Доля дорогостоящих препаратов в декабре 2012 г. составила 21,8%, что чуть меньше удельного веса группы в предыдущем месяце. Продажи лекарств со средней ценой упаковки от 500 руб. выросли относительно ноября 2012 г. на 5,8%, что на фоне более существенного роста рынка вызвало уменьшение удельного веса лекарств данного ценового сектора. Средняя стоимость упаковки лекарств "верхнего" ценового сегмента за месяц почти не изменилась и составила 898,75 руб./упак. Доля лекарств нижнего ценового сегмента в декабре на 0,2% уменьшилась по сравнению с ноябрем. Средняя стоимость упаковки при этом выросла на 3,4% (15,45 руб.).

За месяц увеличилось присутствие на коммерческом рынке ГЛС лекарств стоимостью 50-150 руб./упак. (их доля выросла на 0,5%, составив 23,6%), что совпало с ростом продаж - в декабре 2012 г. объем аптечных продаж ГЛС со средней стоимостью упаковки увеличился на 11,8% по сравнению с ноябрем 2012 г. Средняя стоимость упаковки при этом выросла на 0,7% и составила 95,1 руб.

Соотношение российских и импортных препаратов. По итогам декабря 2012 г. доля ГЛС российского производства от общего объема коммерческого рынка составила 25% в стоимостном выражении и 56% в натуральном. Лекарства зарубежного производства преобладали в стоимостном объеме рынка (75%) и составляли 44% в натуральном объеме рынка. По отношению к декабрю 2011 г. структура коммерческого рынка ГЛС относительно происхождения представленных препаратов коренным образом не изменилась. На 3% увеличили присутствие в натуральном объеме рынка импортные лекарства, в стоимостном объеме доля ГЛС зарубежного производства уменьшилась на 1%.

По отношению к декабрю 2011 г. объем реализованных упаковок лекарств через аптеки страны уменьшился на 0,1%. Произошло это в первую очередь за счет сокращения продаж упаковок лекарств российского производства, объем реализованных упаковок лекарств уменьшился за год на 3,1%, объем продаж импортных ГЛС увеличился на 6%. Лекарства российского производства подорожали на 23,3% по сравнению с декабрем 2011 г., средняя стоимость упаковки - 43,8 руб. Увеличение цены импортных препаратов составило 6,4% при средней стоимости 173,7 руб./упак.).

Соотношение ГЛС рецептурного и безрецептурного отпуска. В декабре 2012 г. наибольшая доля в стоимостном объеме аптечных продаж принадлежала лекарствам безрецептурного отпуска (51%), рецептурные препараты занимали 49%. В декабре 2011 г. ситуация была противоположной - 51% Rx-препараты, 49% - ОТС-препараты.

Продажи безрецептурных лекарств увеличились по отношению к декабрю 2011 г. на 19,3% (+3,3 млрд. руб.). Объем реализованных упаковок вырос на 0,3%. Средняя стоимость упаковки ОТС-препаратов увеличилась на 18,9% и составила 72,3 руб. Прирост продаж рецептурных лекарств в декабре 2012 г. по отношению к декабрю 2011 г. составил 9,6% (+1,7 млрд. руб.). При этом объем реализованных упаковок увеличился на 1,6% (1,8 млн. упак.). Средняя цена Rx-препаратов убывает в 3 раза превосходит цену лекарств, продаваемых без рецепта, - в декабре 2012 г. она составила 169,1 руб./упак., увеличившись к декабрю 2011 г. на 7,9%.

Структура продаж ЛС по АТС-группам. Почти все АТС-группы лекарств в декабре 2012 г. отметились ростом продаж.

Соотношение доли АТС-групп I уровня в объеме аптечных продаж ГЛС в России в ноябре-декабре 2012 г., %

АТС-группы I уровня	Доля от стоимостного объема продаж, руб., %			Доля от натурального объема продаж, уп., %		
	ноябрь 2012 г.	декабрь 2012 г.	изм. доли	ноябрь 2012 г.	декабрь 2012 г.	изм. доли
A Пищеварительный тракт и обмен веществ	19,85	19,47	-0,39	18,86	18,23	-0,62
R Препараты для лечения заболеваний респираторной системы	12,82	14,45	1,63	14,58	15,97	1,39
N Препараты для лечения заболеваний нервной системы	11,74	11,61	-0,12	18,25	18,89	0,64
C Препараты для лечения заболеваний сердечно-сосудистой системы	11,77	11,32	-0,45	9,31	9,22	-0,08
J Противомикробные препараты системного использования	7,77	8,29	0,53	6,54	6,69	0,15
M Препараты для лечения костно-мышечной системы	7,58	6,97	-0,61	6,36	6,19	-0,17
G Препараты для лечения заболеваний урогенитальных органов и половые гормоны	7,43	6,95	-0,48	1,87	1,72	-0,15
D Препараты для лечения заболеваний кожи	5,22	5,20	-0,03	9,02	8,21	-0,81
L Противоопухолевые препараты и иммуномодуляторы	4,72	5,12	0,40	1,97	2,27	0,30

Химия Украины, СНГ, мира – <http://ukrchem.dp.ua/>

АТС-группы I уровня	Доля от стоимостного объема продаж, руб., %			Доля от натурального объема продаж, уп., %		
	ноябрь 2012 г.	декабрь 2012 г.	изм. доли	ноябрь 2012 г.	декабрь 2012 г.	изм. доли
~ Препараты без указания АТС-группы	3,36	3,64	0,29	6,01	6,02	0,01
B Препараты, влияющие на кроветворение и кровь	3,39	2,94	-0,45	3,10	2,76	-0,34
S Препараты для лечения заболеваний органов чувств	2,82	2,64	-0,18	2,57	2,37	-0,20
H Гормональные препараты для системного использования (исключая половые гормоны)	0,61	0,55	-0,06	0,44	0,41	-0,03
V Прочие препараты	0,54	0,52	-0,01	0,52	0,52	0,00
P Противопаразитарные препараты, инсектициды и репелленты	0,38	0,31	-0,07	0,60	0,51	-0,09

Источник: "Ежемесячный розничный аудит фармацевтического рынка РФ" DSM Group. CMK соответствует требованиям ISO 9001:2008

По итогам декабря 2012 г. максимальная доля (19,47%) в стоимостном объеме коммерческого рынка ГЛС принадлежит препаратам АТС-группа [A] Пищеварительный тракт и обмен веществ. Удельный вес этой группы лекарств сократился на 0,39%. Этому способствовал менее существенный относительно других групп рост продаж лекарств, составивший в декабре 8,4% относительно ноября. В разрезе подгрупп АТС-группы [A] максимальный прирост объемов реализации продемонстрировали категории "Препараты для лечения ожирения" (+33,4% к уровню продаж ноября), "Стимуляторы аппетита" (+30,1%) и Стоматологический препараты (+19,0%) Продажи лекарств следующих подгрупп сокращались наиболее высокими темпами: "Противорвотные препараты" (за месяц спрос упал на 4,0%) и "Анаболические стероидные препараты для системного использования" (-20,4%).

Наиболее заметное увеличение спроса было зафиксировано в группах препаратов для лечения респираторных заболеваний (АТС-группа [R]), противомикробных препаратов для системного использования (АТС-группа [J]) и противоопухолевых препаратов и иммуномодуляторов (АТС-группа [L]). Продажи ГЛС для лечения респираторной системы выросли на 24,5% относительно ноября. При этом максимальное увеличение объемов аптечной реализации наблюдалось по препаратам Тизин (+43,9%), Эреспал (+22,9%), Стреспилс (+27,5%), Лазолван (+18,3%) и АЦЦ (+14,6%). Ключевые препараты группы [L] Противоопухолевые препараты и иммуномодуляторы отметились 20%-ным ростом продаж. Произошло это в основном за счет увеличения спроса на Арбидол на 39%, Анаферон (+25%) и Виферон (+17%). Продажи противомикробных препаратов для системного использования к уровню продаж ноября выросли на 18%, чему способствовало увеличение объемов аптечной реализации препаратов Кагоцел (+50,7%), Амиксин (+60,8%) и Сумамед (+27,8%). Сокращение продаж было зафиксировано в группах [B] Препараты, влияющие на кроветворение и кровь (-4,2%) и [P] Противопаразитарные препараты (-9,7%).

Колебание доли, занимаемой той или иной АТС-группой от месяца к месяцу, сопряжено с сезонными изменениями потребления препаратов, поэтому более интересным является сравнение структуры рынка за аналогичный период 2011 г. и 2012 г.

Соотношение доли АТС-групп I уровня в объеме аптечных продаж ГЛС в декабре 2011-2012 г., %

АТС-группы I уровня	Доля от стоимостного объема продаж, руб., %			Доля от натурального объема продаж, уп., %		
	декабрь 2011 г.	декабрь 2012 г.	изм. доли	декабрь 2011 г.	декабрь 2012 г.	изм. доли
A Пищеварительный тракт и обмен веществ	19,91	19,47	-0,44	19,28	18,23	-1,05
R Препараты для лечения заболеваний респираторной системы	12,73	14,45	1,72	14,40	15,97	1,58
N Препараты для лечения заболеваний нервной системы	12,32	11,61	-0,70	20,10	18,89	-1,21
C Препараты для лечения заболеваний сердечно-сосудистой системы	12,06	11,32	-0,74	9,29	9,22	-0,06
J Противомикробные препараты системного использования	7,32	8,29	0,97	5,88	6,69	0,81
M Препараты для лечения костно-мышечной системы	7,16	6,97	-0,19	5,79	6,19	0,40
G Препараты для лечения заболеваний урогенитальных органов и половые гормоны	7,83	6,95	-0,88	1,89	1,72	-0,17
D Препараты для лечения заболеваний кожи	4,80	5,20	0,39	8,56	8,21	-0,35
L Противоопухолевые препараты и иммуномодуляторы	5,12	5,12	0,00	2,09	2,27	0,18
~ Препараты без указания АТС-группы	3,45	3,64	0,19	6,20	6,02	-0,18
B Препараты, влияющий на кроветворение и кровь	3,13	2,94	-0,19	2,66	2,76	0,10
S Препараты для лечения заболеваний органов чувств	2,68	2,64	-0,04	2,46	2,37	-0,09
H Гормональные препараты для системного использования (исключая половые гормоны)	0,64	0,55	-0,09	0,43	0,41	-0,02
V Прочие препараты	0,51	0,52	0,01	0,49	0,52	0,03
P Противопаразитарные препараты, инсектициды и репелленты	0,34	0,31	-0,03	0,49	0,51	0,02

Источник: "Ежемесячный розничный аудит фармацевтического рынка РФ" DSM Group. CMK соответствует требованиям ISO 9001:2008

В декабре 2012 г. продажи лекарств всех АТС-групп увеличились по сравнению с декабрем 2011 г. Наиболее заметный прирост продаж был отмечен по следующим АТС-группам: [R] Препараты для лечения заболеваний респираторной системы (+34,1%), [J] Противомикробные препараты для системного использования (+29,5% к уровню декабря 2011 г.) и [D] Препараты для лечения заболеваний кожи (+23,7%). Прирост продаж лекарств для лечения заболеваний респираторной системы был обусловлен увеличением реализации таких ключевых препаратов группы, как Лазолван (+44,6% к продажам декабря 2011 г.), АЦЦ(+41,9%) и Эреспал (+53,1%). Доля противомикробных препаратов для системного использования данной АТС-группы увеличилась на 0,97%, также был зафиксирован довольно существенный рост продаж (+29,5% к уровню декабря 2011 г.). При этом флагоманом роста выступил Кагоцел, продажи которого выросли на 91,2%. Среди препаратов для лечения заболеваний кожи, обеспечивших группе весомый прирост относительно декабря 2011 г., следует отметить Экзодерил (+ 90,9%), Мирамистин (+48,7%) и Бепантен (+47,6%).

Лидеры среди производителей ЛС. В декабре 2012 г. на аптечном рынке России присутствовали 904 производителя лекарственных препаратов.

**ТОП-10 фирм-производителей ГЛС по доле в аптечных продажах
(в стоимостном выражении) в ноябре-декабре 2012 г.**

Рейтинг		Производитель	Доля от стоимостного объема продаж, руб., %		Доля от натурального объема продаж, уп., %	
ноябрь 2012 г.	декабрь 2012 г.		ноябрь 2012 г.	декабрь 2012 г.	ноябрь 2012 г.	декабрь 2012 г.
1	1	SANOFI-AVENTIS	5,25	5,33	2,17	2,25
2	2	ОАО «ФАРМСТАНДАРТ»	4,24	4,60	8,61	9,29
6	3	NOVARTIS	2,99	3,23	1,38	1,60
3	4	NYCOMED	3,28	3,19	1,96	1,98
5	5	BAYER AG	3,11	3,18	1,02	1,09
4	6	BERLIN-CHEMIE /A.MENARINI/	3,18	3,13	1,97	2,04
8	7	PFIZER	2,62	2,69	0,79	0,91
7	8	GEDEON RICHTER	2,67	2,49	1,44	1,37
9	9	LEK D.D.	2,48	2,47	1,04	1,05
10	10	KRKA	2,17	2,07	1,39	1,33
Общая доля ТОП-10			31,99	32,38	21,77	22,91

Источник: "Ежемесячный розничный аудит фармацевтического рынка РФ" DSM Group. CMK соответствует требованиям ISO 9001:2008

Состав ТОП-10 фирм-производителей, лидирующих по объемам продаж на коммерческом рынке ГЛС, в декабре 2012 г. по сравнению с ноябрем не изменился. Изменения касались позиций участников ТОП-10 производителей коммерческого рынка ГЛС. Компания NOVARTIS переместилась с 6 на 3 строчку рейтинга, чему способствовал рост продаж на 19,6%. NYCOMED выбыл из тройки лидеров, при этом объем аптечной реализации препаратов данного производителя увеличился на 7,4%, что меньше роста рынка в целом. Компания BERLIN-CHEMIE /A.MENARINI/ в декабре 2012 г. продемонстрировала максимальное падение позиций - с 4 места производитель переместился на 6 строчку.

В декабре 2012 г. вместе с общим ростом спроса на лекарства увеличились продажи всех участников рейтинга. На 1 месте по объему аптечных продаж ГЛС в России находится компания SANOFI-AVENTIS. Доля коммерческого рынка ГЛС, контролируемая лидером, составила 5,33%, что чуть больше результатов ноября. Продажи компании выросли на 12,2%. Продажи по лидирующим препаратам компании Эссенциале, Лозап и Но-шпа выросли на 20,2%, 10,8% и 16,1% соответственно. Объемы реализации лекарственных средств занимающей 2 место в рейтинге компании «Фармстандарт» увеличились на 19,8%. Заметный рост продаж был обусловлен увеличением спроса на ряд лидирующих препаратов: аптечные продажи Арбидола выросли за месяц на 39,4%, Амиксия - на 60,9%, Имудона - на 28,4%. На 19,6% увеличились аптечные продажи ГЛС компании NOVARTIS, что привело к попаданию компании в тройку лидеров. Спрос на препараты Терафлю, Виброцил и Отривин, вырос на 37,3%, 60,9% и 43,7% соответственно. Позиция компании BAYER AG в рейтинге производителей осталась неизменной (5 строчка), при этом рост продажи относительно ноября 2012 г. составил 12,8%. Если рассматривать месячную динамику продаж препаратов производителя, то следует отметить увеличение объемов реализации Ярины, Релифа, Джесс и Ренни (на 29,1%, 10,5%, 18,6% и 16,5% соответственно). Компания PFIZER отметила почти 14%-ным ростом аптечных продаж лекарств за месяц. При этом максимальный среди брэндов прирост наблюдался у Гекосрала, продажи которого в декабре 2012 г. выросли на 62,2% по сравнению с ноябрем.

**ТОП-10 фирм-производителей ГЛС по доле в аптечных продажах
в России (в стоимостном выражении) в декабре 2011-2012 гг.**

Рейтинг		Производитель	Доля от стоимостного объема продаж, руб., %		Доля от натурального объема продаж, уп., %	
декабрь 2011 г.	декабрь 2012 г.		декабрь 2011 г.	декабрь 2012 г.	декабрь 2011 г.	декабрь 2012 г.
1	1	SANOFI-AVENTIS	5,24	5,33	2,12	2,25
2	2	ОАО «ФАРМСТАНДАРТ»	4,59	4,60	9,14	9,29
6	3	NOVARTIS	2,96	3,23	1,33	1,60
4	4	NYCOMED	3,31	3,19	1,79	1,98
5	5	BAYER AG	3,14	3,18	1,07	1,09
3	6	BERLIN-CHEMIE /A.MENARINI/	3,88	3,13	2,31	2,04
10	7	PFIZER	2,37	2,69	0,50	0,91
7	8	GEDEON RICHTER	2,95	2,49	1,41	1,37
8	9	LEK D.D.	2,48	2,47	0,98	1,05
12	10	KRKA	1,96	2,07	1,37	1,33
Общая доля ТОП-10			32,88	32,38	22,02	22,91

Источник: "Ежемесячный розничный аудит фармацевтического рынка РФ" DSM Group. CMK соответствует требованиям ISO 9001:2008

Общая доля компаний, входящих в ТОП-10 в декабре 2012 г., составляет 32,4% от стоимостного объема продаж ГЛС на всем коммерческом аптечном рынке ГЛС, в натуральном выражении - 22,9%.

Состав компаний, входящих в ТОП-10 лидеров коммерческого рынка ГЛС в РФ, изменился по отношению к декабрю 2011 г. - покинула рейтинг компания SERVIER, с 12 на 10 место переместилась компания KRKA. Положение компаний в тройке лидеров также поменялось. Компания NOVARTIS переместилась с 6 места на 3, BERLIN-CHEMIE /A.MENARINI/ опустился с 3 на 6 позицию. Следует заметить, что почти по всем компаниям, входящим в ТОП-10 производителей коммерческого рынка ГЛС, в декабре 2012 г. были зафиксированы увеличения объемов продаж относительно декабря 2011 г. Исключение составили BERLIN-CHEMIE /A.MENARINI/ и GEDEON RICHTER, продажи лекарств которых сократились на 8,6% и 4,3% соответственно. Максимальные приросты объемов аптечной реализации были зафиксированы у NOVARTIS (+23,6% к уровню продаж декабря 2011 г.), PFIZER (+28,9%) и KRKA (+19,8%). Сокращение продаж препаратов компании BERLIN-CHEMIE /A.MENARINI/ было обусловлено спадом спроса на Мезим Форте (-18%), Простамол (-25%) и Фастум (-13%). Совокупный объем продаж по десяти производителям в декабре 2012 г. вырос на 10% по сравнению с аналогичным периодом 2011 г.

Препараты – лидеры продаж. Общая доля препаратов ТОП-20 составляет 13,63% от всего коммерческого аптечного рынка ГЛС, что 1% больше, чем в ноябре 2012 г.

ТОП-20 лекарственных брендов ГЛС по стоимостному объему продаж в России в декабре 2012 г.

Рейтинг		Брэнд	Доля от стоимостного объема продаж, руб., %	
ноябрь 2012 г.	декабрь 2012 г.		ноябрь 2012 г.	декабрь 2012 г.
1	1	АРБИДОЛ	0,98	1,23
2	2	ЭССЕНЦИАЛЕ	0,95	1,04
7	3	ТЕРАФЛЮ	0,68	0,84
4	4	КОНКОР	0,79	0,79
11	5	КАГОЦЕЛ	0,58	0,79
5	6	ЛИНЕКС	0,69	0,73
6	7	ВИАГРА	0,69	0,71
3	8	АКТОВЕГИН	0,85	0,69
10	9	ЛАЗОЛВАН	0,63	0,67
12	10	АНАФЕРОН	0,57	0,65
13	11	СУМАМЕД	0,54	0,63
9	12	НУРОФЕН	0,63	0,62
19	13	ОЦИЛЛОКОКЦИНУМ	0,49	0,60
30	14	РЕДУКСИН	0,43	0,57
17	15	АЦЦ	0,53	0,55
14	16	ВИТРУМ	0,54	0,52
8	17	АЛФЛУТОП	0,67	0,52
21	18	НАИЗ	0,49	0,49
28	19	ЭРЕСПАЛ	0,44	0,49
29	20	МЕЗИМ ФОРТЕ	0,43	0,49
Общая доля ТОП-20			12,61	13,63

Источник: "Ежемесячный розничный аудит фармацевтического рынка РФ" DSM Group. CMK соответствует требованиям ISO 9001:2008

Состав рейтинга в декабре 2012 г. изменился по сравнению с ноябрем - рейтинг покинули Мильгамма, Детралекс, Мексидол и Пенталгин. "Новичком" стали Редуксин, Найз, Эреспал и Мезим Форте. Лидерство в ТОП-20 брендов сохранил препарат Арбидол. Продажи данного бренда выросли на 39,4%, рост рыночной доли составил 0,25%. На 2 строчке рейтинга закрепился Эссенциале, увеличению доли этого бренда способствовал рост продаж на 20,2% за месяц. На 3 позиции ТОП-20 брендов оказался Терафлю (доля 0,84%, прирост продаж за месяц 37,3%). Почти по всем брендам-участникам рейтинга в декабре 2012 г. был зафиксирован рост продаж, исключение составили Актовегин и Алфлутоп, спрос на которые за месяц упал на 9,8% и 13,9%. Максимальные приросты продаж среди ТОП-20 лекарственных брендов коммерческого рынка были отмечены по препаратам Кагоцел (+50,7% к уровню продаж ноября), Сумамед (+27,8%), Оциллококцинуму (+34,8%) и Редуксину (+48%).

Индекс цен. Для того, чтобы проанализировать динамику изменения цен на ЛС с начала 2011 г., был использован индекс Ласпейреса. Индекс цен Ласпейреса представляет собой соотношение средневзвешенных цен отчетного и базисного периодов, в качестве весов для которых используются натуральные объемы базовой корзины потребления ЛС. В качестве корзины потребления было выбрано соотношение продаж препаратов в 2010 г. Благодаря применению этого подхода нивелируются сезонные влияния на потребление, в результате получается ряд изменения цен в 2012 г. по отношению к 2011 г. За основу при расчете индекса цен был взят список полных наименований всех производителей из базы данных DSM Group за 2011 г. В качестве базисного периода взят декабрь 2011 г.

Согласно индексу Ласпейреса, цены на лекарства в декабре 2012 г. по сравнению с ноябрем 2012 г. в рублях увеличились на 0,8%. С начала 2012 г. общая инфляция цен на ГЛС в России составила 6,0%, на 0,28% выросли цены на лекарства из списка ЖНВЛС., за октябрь-декабрь 2012 г. цены на данные лекарства сократились на 1,8%. В результате с начала года общая инфляция цен на препараты ЖНВЛС составила 1,53%, что значительно меньше общей инфляции цен на все лекарства. В декабре 2012 г. цены на препараты, не относящиеся к ЖНВЛС, выросли на 0,94% относительно ноября 2012 г., с начала года инфляция цен на эти лекарства составила 7,8%. В декабре 2012 г. рост цен на российские и импортные ГЛС был эквивалентным (+0,79% на препараты российского производства и +0,75% на импортные лекарства). Индекс цен, выраженный в американской валюте, увеличился на 3,04%. С декабря 2011 г. цены в долларах США на коммерческом рынке ГЛС выросли в среднем на 8,6%, что выше показателя инфляции цен, выраженных в рублях.

Биологически активные добавки. В декабре 2012 г. в аптечных учреждениях России продавалось 3421 торговое наименование БАД, их представляют 608 производителей. В декабре 2012 г. емкость российского рынка БАД уменьшилась в стоимостном выражении по сравнению с ноябрем на 0,7% и составила 2,08 млрд. руб.

ТОП-10 производителей БАД по объему аптечных продаж (в стоимостном выражении) в ноябре-декабре 2012 г.

Рейтинг		Производитель	Доля в стоимостном объеме продаж, руб., %		Доля в натуральном объеме продаж, уп., %	
ноябрь 2012 г.	декабрь 2012 г.		ноябрь 2012 г.	декабрь 2012 г.	ноябрь 2012 г.	декабрь 2012 г.
1	1	ЗАО «ЭВАЛАР»	18,93	19,63	13,93	14,35
2	2	РИА «ПАНДА»	8,00	8,63	6,8	1,75
3	3	ЗАО «АКВИОН»	4,07	3,96	1,74	1,74
8	4	ОАО «ПОЛЯРИС»	2,40	3,88	0,27	0,31
5	5	POLENS (M) SDN BHD	2,86	3,57	0,23	0,28
4	6	PHARMA-MED INC	3,12	2,95	0,59	0,59
9	7	FERROSAN AG	2,39	2,57	0,54	0,63
7	8	ОАО «ДИОД»	2,65	2,55	1,54	1,50
6	9	QUEISSER PHARMA GMBH & CO.KG	2,83	2,51	1,01	0,97
14	10	ОАО «ФАРМСТАНДАРТ»	1,55	1,93	4,12	5,78
Итого:			48,79	52,18	25,66	27,90

Источник: "Ежемесячный розничный аудит фармацевтического рынка РФ" DSM Group. CMK соответствует требованиям ISO 9001:2008

В натуральных единицах измерения рынок сократился на 5% до 26 млн. упак. За 2012 г. коммерческий рынок БАД вырос на 18,4% по сравнению с предыдущим отчетным периодом. В ноябре-декабре на рынке БАД был отмечен спад спроса, хотя в предыдущие годы в этот период наблюдался прирост потребления. Отрицательная динамика потребления БАД на аптечном рынке в ноябре-декабре 2012 г., тем не менее, не была критичной, особенно если учесть всплеск спроса в сентябре-октябре. В декабре 2012 г. средняя цена упаковки БАД составила 80 руб. Это на 4,5% дороже, чем в ноябре и на 16% дороже, чем в декабре 2011 г.

В декабре 2012 г. состав рейтинга производителей на аптечном рынке БАД немного изменился по сравнению с ноябрем - покинула рейтинг компания AMAPHARM, новичком стал «Фармстандарт». Позиции компании в верхней части рейтинга остались неизменными, при этом рост продаж был отмечен только у компаний «Эвалар» (на 3,04% по сравнению с ноябрем) и РИА «Панда» (+7,2%); продажи БАД компании «Аквирон» за месяц сократились на 3,4%.

Максимальный рост аптечных продаж БАД наблюдался у компаний «ПОЛЯРИС» и POLENS (M) SDN BHD (+60,6% и +24,1% к уровню продаж ноября).

**ТОП-20 торговых наименований БАД по объему аптечных продаж
(в стоимостном выражении) в ноябре-декабре 2012 г.**

Рейтинг		Торговое наименование	Производитель	Доля в стоимостном объеме продаж, руб., %	
ноябрь 2012 г.	декабрь 2012 г.			ноябрь 2012 г.	декабрь 2012 г.
1	1	СЕАЛЕКС ФОРТЕ	РИА «ПАНДА»	3,92	4,30
5	2	РЕДУКСИН ЛАЙТ	ОАО «ПОЛЯРИС»	2,33	3,84
3	3	ТОНГКАТ АЛИ ПЛАТИНУМ	POLENS (M) SDN BHD	2,70	3,40
2	4	ФИТОЛАКС	ЗАО «ЭВАЛАР»	2,80	2,95
4	5	АЛИ КАПС	РИА «ПАНДА»	2,53	2,91
7	6	ОВЕСОЛ	ЗАО «ЭВАЛАР»	1,55	1,42
10	7	ИНДИНОЛ ЭКСТРАКТ КРЕСТОЦВЕТНЫХ	ЗАО «МИРАКСБИОФАРМА»	1,14	1,12
13	8	НОРМОБАКТ	MEDANA PHARMA TERPOL GROUP S.A.	0,95	1,11
8	9	ДОППЕЛЬГЕРЦ АКТИВ ОМЕГА-3	QUEISSER PHARMA GMBH & CO.KG	1,21	1,07
11	10	ЦИ-КЛИМ	ЗАО «ЭВАЛАР»	1,10	1,07
9	11	ПУСТЫРНИК ФОРТЕ	ЗАО «ЭВАЛАР»	1,18	1,04
18	12	ГЕПАТРИН	ЗАО «ЭВАЛАР»	0,72	1,00
17	13	ТУРБОСЛИМ ОЧИЩЕНИЕ	ЗАО «ЭВАЛАР»	0,74	0,92
6	14	СУПРАДИН КИДС	AMAPHARM	2,27	0,83
14	15	БИФИФОРМ БЭБИ	FERROSAN AG	0,80	0,80
19	16	БИОН 3	MERK SELBSTMEDIKATION (продвижение DR.REDDY'S)	0,71	0,79
16	17	МАКСИЛАК	GENEXO SP. Z.O.O	0,77	0,79
12	18	ОКУВАЙТ ЛЮТЕИН	DR. MANN PHARMA	0,95	0,78
29	19	АСВИТОЛ СОЛНЫШКО	ОАО «ФАРМСТАНДАРТ»	0,55	0,71
15	20	КАПИЛАР	ОАО «ДИОД»	0,78	0,69
Итого:				29,72	31,53

Источник: "Ежемесячный розничный аудит фармацевтического рынка РФ" DSM Group. CMK соответствует требованиям ISO 9001:2008

Перечень торговых наименований БАД, вошедших по итогам декабря 2012 г. в ТОП-20, почти не изменился по сравнению с ноябрем 2012 г. Покинула рейтинг БАД Саймы (Чжин Юань Тхан), "новичком" стал Асвитол Солнышко (ОАО «ФАРМСТАНДАРТ»). Состав и расположение марок в первой тройке торговых наименований БАД в декабре 2012 г. немного изменился по отношению к ноябрю. Лидерство в рейтинге сохранил Сеалекс Форте (РИА «Панда»), доля рынка которого выросла на 0,38% (этому способствовал рост продаж на 9,0%). Благодаря увеличению объемов аптечной реализации на 63,4% с 5 на 2 позицию поднялся Редуксин Лайт (ОАО «ПОЛЯРИС»). А Тонгкат Али Платинум второй месяц подряд держится на 3 строчке (в декабре 2012 г. продажи этой БАД выросли на 25,1%).

Препараты, вошедшие по итогам продаж за декабрь 2012 г. в ТОП-20 торговых наименований БАД, разделились почти поровну на тех, по которым было отмечено падение продаж, и тех, по которым был зафиксирован рост спроса.

Максимальное среди торговых наименований БАД ТОП-20 (помимо указанных выше Редуксин Лайт и ТОНГКАТ АЛИ ПЛАТИНУМ) увеличение объемов реализации было отмечено у препаратов Гепатрин - за месяц аптечные продажи выросли на 36,9%; Турбослим Очищение (+23,4%) и Асвитол Солнышко (+27,9%). Сокращение продаж было отмечено по БАД Супрадин Кидс (-63,7%), Овесол (-9,1%), Доппельгерц Актив Омега-3 (-11,8%), Пустырник Форте (-12,4%) и Окувайт Лютеин (-18,4%). Представленность компании «Эвалар» в рейтинге в декабре 2012 г. была максимальной - 6 из ТОП-20 торговых наименований БАД коммерческого рынка страны принадлежат этому производителю.

Согласно индексу Ласпейреса, в декабре 2012 г. по сравнению с ноябрем цены на БАД в рублях увеличились на 3,3%. В долларах США цены выросли на 1,0%. С начала 2012 г. биологически активные добавки в среднем подорожали на 5,5% в рублях и на 8,0% в долларах США. ([dsm.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://dsm.ru/Химия_Украины, СНГ, мира))

МИРОВОЙ РЫНОК

FOREST LABORATORIES INC. И GLENMARK PHARMACEUTICALS LTD. ДОГОВОРИЛИСЬ О СОВМЕСТНОЙ РАЗРАБОТКЕ ПРОТИВОБОЛЕВЫХ ПРЕПАРАТОВ

Индийская фармкомпания Glenmark Pharmaceuticals Ltd. и американская Forest Laboratories Inc. объявили о совместной разработке лекарственных препаратов для лечения хронических заболеваний, сопровождающихся болевыми ощущениями. Forest единовременно выплатит Glenmark \$9 млн. и осуществит еще один платеж, сумма которого не раскрывается, после 1 апреля 2013 г. После I стадии испытаний на людях Forest имеет право лицензировать эти препараты. В настоящее время Glenmark проводит испытания на животных. (Фармацевтический вестник/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины, СНГ, мира))

MERCK & CO ОТЗЫВАЕТ С ЗАРУБЕЖНЫХ РЫНКОВ ГИПОХОЛЕСТЕРИНЕМИЧЕСКИЙ ПРЕПАРАТ

Компания Merck & Co начала отзыв препарата Tredaptive, повышающего "полезный холестерин", с международного рынка. Исследование показало, что добавление гиполипидемического препарата к стандартной терапии статинами не уменьшает риск развития инфарктов, инсультов и сопутствующих состояний. Хотя в США препарат не получил одобрения, компания продает его примерно в 40 странах. А в ЕС "добро" дали в 2008 г. Проблема заключается в том, что изъятие препарата со складов не приведет к полному изъятию его из фактической продажи. Аптеки смогут распродавать остатки, а для врачей выпущены новые директивы. В частности, в декабре 2012 г. компания рекомендовала зарубежным врачам не назначать этот препарат вновь диагностированным пациентам. Вопросы относительно безопасности возникли после клинического испытания, длившегося в Европе и Китае в течение почти 4 лет. Представитель Merck Пэм Эйзель отмечает: "Компания надеется, что запасы препарата иссякнут к середине марта". Тредаптив представляет собой комбинацию пролонгированной формы никотиновой кислоты и другого препарата, уменьшающего покраснение лица (побочный эффект кислоты). Было доказано, что, на самом деле Тредаптив не работает лучше традиционных статинов, когда необходимо предотвратить сердечные приступы, смерти и инсульты. При этом препарат повышает риск серьезных побочных эффектов, включая проблемы с лимфой, пищеварением, респираторной системой и кожей.

Ранее компания представила данные из HPS2-THRIVE исследования препарата с участием 25673 пациентов. Данные заставляют считаться с высоким риском развития сердечно-сосудистых событий. Некоторые аналитики ожидали, что продажи Tredaptive увеличились бы более чем на \$ 1 млрд. в случае одобрения в США. ([pharma/Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

ОБЪЕМ ПРОДАЖ СТАТИНОВ К 2018 ГОДУ УМЕНЬШИТСЯ

Согласно докладу "GBI Research", общий объем продаж статинов на мировом фармацевтическом рынке к 2018 г. уменьшится до \$7 млрд. В 2012 г. общий объем продаж статинов в мире составил \$19,7 млрд. дол. Прогнозируется, что в течение 5 лет этот показатель снизится до \$12,2 млрд., при этом среднегодовые темпы убыли будут на уровне 7,7%. Изменения динамики развития рынка статинов связано отчасти с выведением на фармацевтический рынок дженерических версий препаратов, срок патентной защиты которых истекает в ближайшем будущем, а также использованием новых комбинированных видов терапии. О влиянии конкуренции со стороны дженерических препаратов на динамику объема продаж статинов свидетельствует опыт прошлых лет. Истечение срока патентной защиты препаратов Zocor(r)/Зокор (симвастатин) и Pravachol(r)/Липостат (правастатин) негативно отразилось на развитии рынка статинов в 2006-2007 гг. Также мировой объем продаж статинов сократился в 2011 г., когда истек срок патентной защиты препарата-блокбастера Lipitor(r)/Липитор (аторвастатин).

По прогнозам "GBI Research", в США к 2018 г. объем продаж статинов сократится на 42% - с \$10 млрд. в 2012 г. до \$5,8 млрд. В 2012 г. доля дженериков в общем объеме продаж статинов составила 11% в денежном выражении. Прогнозируется, что в 2018 г. этот показатель достигнет 34%. ([apteka.ua/Химия Украины, СНГ, мира](#))

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ GLAXOSMITHKLINE ЗА 2012 ГОД СНИЗИЛАСЬ

Чистая прибыль GlaxoSmithKline снизилась за 2012 г. по сравнению с предыдущим годом на 13% до 4,74 млрд. фунтов стерлингов (\$7,54 млрд.), следует из отчета компании. Прибыль на акцию упала на 11,2% до 92,9 пенса (\$1,48). Выручка от продаж уменьшилась на 3,5% до 26,4 млрд. фунтов (\$42,03 млрд.). В частности, выручка от реализации лекарственных средств и вакцин снизилась на 2% до 21,3 млрд. фунтов, выручка от реализации товаров для здоровья не изменилась, составив 5,1 млрд. фунтов. Продажи в США снизились на 4% до 8,45 млрд. фунтов, в Европе - на 7% до 7,32 млрд. фунтов. GlaxoSmithKline - один из ведущих мировых производителей лекарственных средств и фармацевтических технологий; создано в результате слияния в 2001 г. Glaxo Wellcome и SmithKline Beecham; располагает 78 производствами в мире. Акции компании котируются на LSE и NYSE. (Бизнес-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ДАНИЯ

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ ФАРМКОМПАНИИ NOVO NORDISK ЗА 2012 ГОД ВЫРОСЛА

Чистая прибыль Novo Nordisk, одного из ведущих производителей противодиабетических препаратов, за 2012 г. выросла относительно предыдущего года на 25% до 21,432 млрд. датских крон, следует из отчета компании. (На 31 января 2013 г. курс датской кроны составлял \$1,8). Прибыль на акцию выросла на 30% до 38,85 кроны. Выручка от продаж выросла на 18% до 78 млрд. крон, в том числе от продаж препаратов от диабета - на 21% до 60,9 млрд. крон, от продаж биофармацевтических препаратов - на 5% до 17,1 млрд. крон. Основные направления продаж - Северная Америка, страны Европы, Китай. Novo Nordisk (штаб-квартира в Бегсверде, Дания) - один из мировых разработчиков технологий лечения сахарного диабета и ряда других заболеваний; производства расположены в Дании, Франции, Японии, США, Бразилии, Китае, Мексике и Алжире; 28 тыс. сотрудников в мире. Ведущие противодиабетические брэнды - NovoRapid, NovoMix, Levemir. (Бизнес-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

В 2013-2016 ГОДАХ РЫНОК ПРЕПАРАТОВ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ САХАРНОГО ДИАБЕТА БУДЕТ РАСТИ

Ожидается, что к 2016 г. объем рынка препаратов для лечения сахарного диабета в Китае достигнет \$3,2 млрд. при среднегодовом темпе прироста 20%. В 2011 г. объем этого рынка составил \$2,22 млрд., при этом доля препаратов рекомбинантного человеческого инсулина и его аналогов составила 52,8% объема продаж лекарственных средств для лечения сахарного диабета. Топ-3 фармпроизводителей по объему продаж препаратов для лечения сахарного диабета в Китае были представлены мультинациональными компаниями, аккумулировавшими 90% этого рынка, при этом удельный вес китайской компании "Tonghua Dongbao Pharmaceutical" составил всего 3,4% объема продаж в денежном выражении. Ожидается, что основным драйвером рынка препаратов для лечения сахарного диабета станет повышение стандартов лечения данной патологии. Китай входит в тройку стран с наибольшим количеством пациентов с сахарным диабетом - 92 млн., к 2030 г. их число может достигнуть 130 млн. ([apteka.ua/Химия Украины, СНГ, мира](#))

КУБА

ВЛАСТИ ОДОБРИЛИ СОЗДАНИЕ БИОФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО КОНГЛОМЕРАТА

На Кубе объявлено о создании биотехнологического и фармацевтического конгломерата BioCubaFarma. В его задачи входит производство лекарственных средств, медицинского оборудования и оказание услуг населению, а также экспорт. Инициатива создания BioCubaFarma исходит от Совета министров Кубы, издавшего соответствующий указ 27 ноября. Новый конгломерат объединит 38 компаний и научных учреждений. Одна из основных целей новой группы - разработка новой продукции в целях замены импорта. Возглавит BioCubaFarma директор Национального центра научных исследований Карлос Гутьеррес. (Фармацевтический вестник/Химия Украины, СНГ, мира)

США

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ КОРПОРАЦИИ АБВОТТ ЗА 2012 ГОД ВЫРОСЛА

Чистая прибыль Abbott (США) за 2012 г. выросла относительно 2011 г. на 26% до \$5,963 млрд., свидетельствует отчет компании. Прибыль на акцию выросла на 23,6% до \$3,72. Выручка от продаж увеличилась на 2,6% до \$39,9 млрд., в том числе продажи в США - на 4,8% до \$16,8 млрд., международные продажи - на 1,1% до \$23,1 млрд. В IV квартале выручка выросла на 4,4% до \$4,06 млрд. Чистая прибыль при этом снизилась на 34,9% до \$1,053 млрд., прибыль на акцию - на 35,3% до \$0,66.

С 1 января 2013 г. Abbott выделила подразделение биофармацевтических исследований в отдельную компанию AbbVie со штатом 21 тыс. сотрудников, продукция которой представлена на рынках более чем 170 стран.

Abbott (штаб-квартира в Эбботт-Парк, штат Иллинойс) - в числе крупнейших химико-фармацевтических корпораций; производитель лекарственных средств для человека и животных, диагностических и хирургических технологий, продуктов лечебного питания; располагает более 100 производствами в мире. В феврале 2010 г. Abbott приобрел фармацевтический бизнес Solvay (Бельгия) за EUR5,2 млрд. (Бизнес-ТАСС/Химия Украины, СНГ, мира)

ЗА 2012 ГОД ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ PFIZER УВЕЛИЧИЛАСЬ

Чистая прибыль Pfizer, одного из ведущих мировых фармпроизводителей, за 2012 г. выросла относительно того же периода предыдущего года на 46% до \$14,57 млрд., свидетельствует отчет компании. Прибыль на акцию выросла на 53% до \$1,96. Существенный рост прибыли был во многом определен успешным завершением в ноябре 2012 г. продажи бизнеса по производству детского питания (Pfizer Nutrition) компании Nestle за \$11,85 млрд. Выручка при этом снизилась на 10% до \$59 млрд. Основное снижение выручки пришлось на сегмент Primary Care - на 31% до \$15,56 млрд., что стало результатом потери Pfizer в ноябре 2011 г. патентной защиты на препарат Lipitor в США. В конце 2011 г. официальное разрешение на выпуск дженериков Lipitor было выдано ряду иностранных компаний.

Выручка в IV квартале 2012 г. снизилась на 7% до \$15,07 млрд. При этом чистая прибыль выросла в 4,4 раза до \$6,315 млрд., прибыль на акцию - в 4,5 раза до \$0,86.

Pfizer - в числе крупнейших международных фармацевтических производителей; основан в США; производства расположены в США, Великобритании, Японии. Основные продукты - Липитор, Дифлюкан, Цитромакс, Виагра, Лирика. (Бизнес-ТАСС/Химия Украины, СНГ, мира)

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ MERCK & CO. ЗА 2012 ГОД ВЫРОСЛА

Чистая прибыль (доступная для распределения среди акционеров) американского фармацевтического гиганта Merck & Co. за 2012 г. выросла на 6% до \$6,661 млрд. против \$6,272 млрд. за 2011 г. Объем продаж снизился на 2%, составив \$47,267 млрд. (в 2011 г. - \$48,047 млрд.). Такие данные содержатся в отчете компании.

В IV квартале 2012 г. Merck получила чистую прибыль в \$1,401 млрд., что на 7% ниже результата годовой давности (\$1,512 млрд.). Объем продаж за отчетный квартал уменьшился на 5% до \$11,738 млрд. (годом ранее - \$12,294 млрд.). Аналитики ожидали значения объема продаж в IV квартале 2012 г. на уровне \$11,48 млрд.

Merck & Co. занимается производством лекарств, а также разработкой вакцин. (РБК-Украина/Химия Украины, СНГ, мира)

ФРАНЦИЯ

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ SANOFI-AVENTIS ЗА 2012 ГОД СНИЗИЛАСЬ

Чистая прибыль Sanofi-Aventis - одного ведущих в мире производителей инсулина - за 2012 г. снизилась относительно предыдущего года на 7% до EUR8,18 млрд., следует из отчета компании. Прибыль на акцию снизилась на 6,8% до EUR6,2. Выручка от продаж при этом выросла на 4,7% до EUR34,95 млрд., в том числе от продаж фармацевтических препаратов - 3,5% до EUR28,9 млрд., вакцин - на 12,3% до EUR3,9 млрд., ветеринарных препаратов - на 7,3% до EUR2,18 млрд.

Sanofi-Aventis - крупнейший во Франции производитель лекарственных средств, в числе мировых лидеров по производству вакцин; около 100 тыс. сотрудников более чем в 100 странах. Ведущие бранды - Lantus, Lovenox, Taxotere, Plavix. (Бизнес-ТАСС/Химия Украины, СНГ, мира)

ШВЕЙЦАРИЯ

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ ROCHE HOLDING AG В 2012 ГОДУ ВЫРОСЛА

Чистая прибыль Roche Holding AG, одного из лидеров мирового фармпроизводства, в 2012 г. выросла относительно предыдущего года на 2,4% до 9,773 млрд. швейцарских франков, свидетельствует отчет компании. На 30 января 2013 г. курс швейцарского франка составлял \$1,08. Прибыль на акцию выросла на 10,7% до 13,62 франка. Выручка выросла на 7% до 45,5 млрд. франков, в том числе выручка от реализации фармацевтических препаратов - на 7% до 35,2 млрд. франков, выручка в секторе диагностики - на 5,4% до 10,3 млрд. франков.

Roche Holding AG (Швейцария) - один из крупнейших в мире производителей фармпрепаратов, ведущий разработчик технологий диагностики онкозаболеваний; присутствует на рынках 150 стран. (Бизнес-ТАСС/Химия Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

РОССИЯ**В ПЕНЗЕНСКОЙ ОБЛАСТИ НАЧАЛАСЬ УТИЛИЗАЦИЯ СЛОЖНЫХ ХИМИЧЕСКИХ БОЕПРИПАСОВ**

На объекте "Леонидовка" (Пензенская обл.) заработала линия по утилизации химбоеприпасов сложной конструкции, в которых помимо отравляющего вещества находится и взрывчатка. Об этом заявил начальник Федерального управления по безопасному хранению и уничтожению химического оружия, генерал-полковник Валерий Капашин. "Остается пустить отработанные линии по уничтожению артиллерийских боеприпасов на объекте "Кизнер" в Удмуртской Республике, второй корпус на объекте "Щучье" в Курганской области и корпуса по уничтожению боеприпасов сложной конструкции на объектах "Марадыковский" (Кировская обл.) и "Щучье", - рассказал Капашин, отметив, что федеральная целевая программа по уничтожению химоружия в России вышла "на финишную прямую". По его словам, для уничтожения химического оружия используются безопасные технологии исключительно российской разработки. К настоящему времени Россия полностью уничтожила боевые отравляющие вещества, содержащиеся в емкостях. Речь идет о иприте и люизите. Ведется утилизация артиллерийских и авиационных боеприпасов с заринном, зоманом и VX. В общей сложности уничтожено свыше 28 тыс. т отравляющих веществ, или 70% от общего объема запасов российского химоружия.

Россия, США и еще 186 стран занимаются утилизацией химических боеприпасов в рамках "Конвенции о запрещении химического оружия", вступившей в силу в 1997 г. Этот документ подписали, но не ратифицировали Израиль и Мьянма; членами конвенции не являются Ангола, Египет, КНДР, Сирия и Сомали. Согласно действующему графику, уничтожение российских запасов боевых отравляющих веществ должно завершиться в 2015 г. К марту 2012 г. утилизация химоружия завершилась на объектах "Горный" и "Камбарка", а предприятия переведены на переработку промышленных отходов. (forbes.kz/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

ПАРФЮМЕРИЯ. КОСМЕТИКА**БЕЛАРУСЬ****ПАРФЮМЕРНО-КОСМЕТИЧЕСКАЯ ФАБРИКА «МОДУМ - НАША КОСМЕТИКА» РАСШИРИЛА СЕРИЮ TEA LINE**

Парфюмерно-косметическая фабрика "Модум - наша косметика" расширила серию Tea Line средствами для молодой кожи на основе экстракта белого чая. Линейка предназначена для возраста 18-25 лет и включает средства для очищения, тонизирования, питания и защиты кожи, а также специальное средство для устранения кожных воспалений - весь комплекс средств, которые необходимы для ухода за молодой кожей. Современные оригинальные рецептуры, эффективные формулы, доказанная эффективность, отсутствие или минимальное содержание парабенов и красителей, удобная упаковка и яркие ароматы делают эту серию открытием для молодых девушек.

Пенка для умывания "Белый чай", 120 мл - новое средство в виде воздушной пенки, создано для особо бережного очищения лица и шеи. В состав входят только мягкие моющие компоненты, пенка, соприкасаясь с кожей, легко снимает все загрязнения.

Мицеллярная вода "Белый чай", 150 мл - новое комбинированное очищающее средство для лица, содержит очень мягкую мощную основу и комплекс биологически активных природных ингредиентов, что позволяет эффективно и бережно справляться с функцией очищения и тонизирования кожи без необходимости дальнейшего смывания водой.

Крем для лица Премакияж "Белый чай", 50 мл - легкий дневной крем, содержит экстракт белого чая, который оказывает на молодую кожу лица комплексное воздействие: увлажняет, тонизирует, защищает от воздействия свободных радикалов, уменьшает воспалительные процессы на коже.

Гель-интенсив локальный от прыщей "Белый чай", 30 мл - легкий и прозрачный, богат биологически активными компонентами (масло листьев эвкалипта, чайного дерева, экстракт ромашки аптечной, экстракт белого чая, цитрат серебра, камфора), обладающими выраженным противовоспалительным, антисептическим действием. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**ЦЕНЫ****С 1 МАРТА 2013 ГОДА ОАО «АВАНТА» ПОВЫШАЕТ ЦЕНЫ НА ЧАСТЬ ПРОДУКЦИИ**

С 1 марта компания "Аванта" повышает цены часть продукции ТМ "Мое солнышко". Повышение составит 4% и произойдет на бальзам для губ солнцезащитный SPF-15 2,8 г; крем солнцезащитный SPF-50 55 мл б/фут; крем солнцезащитный SPF-30 55 мл б/фут; крем солнцезащитный SPF-20 75 мл б/фут; молочко после солнца 100 мл б/фут. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ**ESSENTIALS - НОВЫЙ ЛАК В ЛИНЕЙКЕ СТАЙЛИНГА МАРКИ LONDA**

В линейке стайлинга Londa Professional появилось новое средство: профессиональный лак для волос нормальной фиксации Essentials. Основное преимущество новинки заключается в том, что она обеспечивает подвижную фиксацию на весь день, а также является не только самостоятельным средством для ежедневной укладки, но и дополнением к любому другому продукту Londa Professional из линии стайлинга. Новый лак Essentials отличается универсальностью: он не призван заменить какое-либо из существующих средств, но расширяет линейку как самостоятельное и, в то же время, дополнительное средство укладки. С помощью Londa Professional Essentials на любых волосах можно сделать укладку "с нуля" или же закрепить результат, полученный благодаря применению других специализированных средств Londa Professional (лаков Set, Fix, Sculpt It, Transition и Lock). Все средства для стайлинга Londa Professional созданы на основе технологии 3D-Sculpt(tm). Направленно действующие микрополимеры 3D-Sculpt(tm), поддерживают созданную форму причёски, сплетая трехмерную структуру между волосками и обеспечивая надежную фиксацию до 24 часов. (intercharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

МАСЛО ДЛЯ НОГТЕЙ И КУТИКУЛЫ EXPRESS NAIL OIL ОТ КОМПАНИИ ALESSANDRO

Компания Alessandro представляет новое миндальное масло Express Nail Oil. Высокая концентрация витаминов и активных компонентов обеспечивает его исключительные свойства для ухода за ногтями и кутикулой. Приятный, аромат обладает успокаивающим и расслабляющим действием, благотворно влияет на здоровье и настроение. Express Nail Oil - эффективное средство, обеспечивающее увлажнение, питание ногтей и кутикулы.

Дополнительным преимуществом препарата является его компактная упаковка. Express Nail Oil подходит как для салонного, так и для домашнего применения. Небольшой формат и удобный роликовый аппликатор позволяют носить масло с собой в косметичке, чтобы регулярно использовать, поддерживая маникюр в безупречном состоянии. (intercharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИСПАНИЯ

НОВЫЙ МУЖСКОЙ АРОМАТ 1 MILLION INTENSE ОТ БРЭНДА PACO RABANNE В 2013 ГОДУ

С момента пуска в 2008 г. аромат 1 Million от Дома Paco Rabanne стал невероятно популярным. Единственным переизданием аромата за предыдущие годы был 1 Million Gold Absolutely в 2012 г. В 2013 г. поклонников запаха ждет новая, интенсивная версия. Новинка 1 Million Intense - воплощение экстравагантности. Пряно-древесно-восточная композиция берет начало в бодрящих нотках мандарина, кардамона, черного перца и шафрана. Сердце парфюма образуют ноты розы, нероли и корицы. База - роскошная и насыщенная: ноты кожи, пачули, сандала, корня ириса.

Аромат выйдет в виде Eau de Toilette Intense, объем - 50 и 100 мл. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПОЛЬША

ПРОИЗВОДИТЕЛЬ КОСМЕТИКИ INGLOT ВЫПУСТИЛ ЛАК ДЛЯ НОГТЕЙ, ОТВЕЧАЮЩИЙ ТРЕБОВАНИЯМ ИСЛАМА

Производитель косметики Inglot выпустил инновационный лак для ногтей, отвечающий требованиям ислама. Теперь мусульманские модницы могут не снимать лак перед каждым совершением омовения. Ислам предписывает своим последователям ежедневную пятикратную молитву (намаз), совершаемый в состоянии ритуальной чистоты (тахарата). Для поддержания тахарата необходимо сделать омовение рук, лица и ног. Мусульманкам, стремящимся выглядеть привлекательнее в глазах своих мужей, приходилось снимать лак перед каждым омовением.

Новый лак сделан из специального полимера, используемого при изготовлении контактных линз, который не препятствует проникновению воды на поверхность ногтя. (intercharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

США

КУЛЬТОВЫЙ АРОМАТ CAROLINA HERRERA 212 ДЛЯ ЛЕТА 2013 ГОДА

Carolina Herrera представляет две летние новинки - ароматы для него и для нее 212 Summer. Популярный запах продолжает вдохновлять духом жизни Нью-Йорка, на этот раз парфум передает атмосферу молодежного веселья и летних вечеринок.

212 Summer - женский аромат. Открывается свежей струей из лимона, бергамота и мандарина. Сердце - женственное, цветочно-фруктовое: жасмин, иланг-иланг, сладкая малина. База - чувственная: шафран, амбра, мускус, ноты леща.

Мужской аромат 212 Men Summer открывается освежающими нотами джин-тоника в сочетании с лимоном, мандарином, грейпфрутом, кардамоном. В сердце смешаны контрастные ноты: жасмин, перец, янтарь. Чувственность запаху придают базовые ноты пачули, мускуса, леща.

Флаконы сохранили популярную форму в виде капсул, только поменяли цвет на красный и голубой. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

НОВОЕ СРЕДСТВО ДЛЯ ЛИЦА ОТ БРЭНДА CALVIN KLEIN СОЗДАЕТ ЭФФЕКТ ФОТОШОПА

Эффект идеального лица - такой результат обещает новый косметический продукт CK One Color's 3-in-1 Face Makeur от бренда Calvin Klein. Новое средство объединяет сразу 4 функции: сыворотка; праймер; тональный крем; защита SPF 8. Наносить CK One Color's 3-in-1 Face Makeur можно на чистое лицо, без предварительных процедур. Обезжиренный крем легко распределяется по лицу и может быть использован в качестве ежедневного увлажняющего средства. Однако, в отличие от обычного Tinted Moisturizer (крема с легким добавлением тонального средства), CK One скрывает все недостатки и дефекты кожи как при пользовании специальным корректором. В состав средства входят витамины А, С, Е, а также антиоксиданты, действующие до 11 часов с момента нанесения. CK One Color's 3-in-1 Face Makeur не вызывает появления комедонов.

Средство будет выпускаться в 8 оттенках. Ориентировочная цена - \$30. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ФРАНЦИЯ

В МАРТЕ 2013 ГОДА ВЫЙДЕТ НОВЫЙ АРОМАТ NEROLIA BIANCA ОТ ПАРФЮМЕРНОГО ДОМА GUERLAIN

Коллекция Guerlain Aqua Allegoria пополнилась очередным шедевром - запахом Nerolia Bianca. Новинка выйдет в марте 2013 г. Тьерри Вассе попытался создать гимн апельсиновому дереву: его вдохновили цветы, сочные плоды, ароматные веточки с листьями. Запах получился свежим, ярко-цитрусовым. В основе апельсиновые аккорды, ноты горького апельсина, цветов апельсина, нероли, веточек и листьев апельсина.

Аромат Guerlain Aqua Allegoria Nerolia Bianca выйдет во флаконе, дизайн которого соответствует всем ароматам коллекции Guerlain Aqua Allegoria, в виде Eau de Toilette (75 мл). (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

BALENCIAGA PARIS L'EAU ROSE - АРОМАТ ДЛЯ МОЛОДЫХ ДЕВУШЕК

Бренд Balenciaga выпустил новый аромат Balenciaga Paris L'Eau Rose - очередная версия в линейке, в которую входят Balenciaga Paris (2012) и Balenciaga Paris L'Essence (2011). Основные ноты аромата Balenciaga Paris L'Eau Rose - фиалка, ежевика и мускус. Дополняющие ноты - роза, пачули, кедр и кипарис. L'Eau Rose - аромат истинной женственности и молодости - создан парфюмерами Оливье Польжем (Olivier Polge) и Домитилем Бертье (Domitille Bertier). В числе их творений - Burberry The Beat For Men, Cacharel Liberte и Cacharel Noa Perle. Balenciaga Paris L'Eau Rose выпускается во флаконах объемом 50 и 75 мл, в концентрации Eau de Toilette. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

БРЭНД GIVENCHY ВЫПУСТИЛ СТИЛЬНЫЕ АРОМАТЫ PLAY IN THE CITY

Givenchy представляет две новые версии своих популярных ароматов Play (2008 г.) и Play for Her (2010 г.). Новая стильная парочка - лимитированные издания Play in the City для него и для нее.

Play in the City for Her - женский запах, игривый и смелая композиция открывается сладким миксом красных фруктов и лакрицы. В сердце - классические для ароматов Play ноты: тиаге, древесина, ирис. База - из ванили, мускуса и сандала. Выпускается в виде Eau De Parfum (50 мл).

Play in the City for Him - мужская новинка, чувственная и провокационная. Открывается нотами солодки и цитрусовыми оттенками. Сердце - древесина и ирис. Базовые ноты - богатые древесные плюс амбровые. Выпускается в виде Eau de Toilette (100 мл).

Флаконы со стильным принтом в форме модного гаджета. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

БРЭНД YVES ROCHER ПРЕДСТАВЛЯЕТ MUST-HAVE ДЛЯ СУХОЙ КОЖИ

Зимой даже жирная кожа страдает от сухости. Поэтому именно сейчас бренд Yves Rocher представляет свою новинку: гамму Нутритив Вегеталь с растительным соком ясеня. Растительный сок ясеня (запатентовано во Франции) - мощный компонент, который не только обогащает липидами формулу ухода, но и обладает способностью активизировать естественные механизмы питания кожи. Новые средства призваны избавить кожу от стянутости, пощипывания и шелушения.

Молочко для снятия макияжа "Бархатное питание" нежно устраняет загрязнения и следы макияжа, делая кожу бархатистой. Очищающий гель для лица "Бархатное питание" глубоко очищает кожу от загрязнений, не вызывая ощущения сухости.

Очищающий тоник для лица "Бархатное питание" не только устраняет остатки макияжа, но и тонизирует, смягчает и питает кожу.

Восстанавливающая маска для лица "Бархатное питание" мгновенно питает кожу, восстанавливая ее и предотвращая ощущение стянутости.

Питательный крем для лица "Ультракомфорт 24 часа" интенсивно питает кожу.

Ночной бальзам для лица "Интенсивное питание" мгновенно насыщает кожу и питает ее на протяжении всей ночи, оказывая восстанавливающее действие. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ШВЕЙЦАРИЯ

COOL WATER INTO THE OCEAN - ОКЕАНИЧЕСКИЕ АРОМАТЫ ОТ БРЭНДА DAVIDOFF В 2013 ГОДУ

Бренд Davidoff готовит к выпуску ароматы Cool Water Into The Ocean для него и для нее, лимитированные версии 2013 г. аромата Cool Water. Свой первый "океанический" аромат Davidoff представил в 1988 г., подарив миру новую волну свежести. С 2012 г. бренд сотрудничает с National Geographic. Новые летние версии аромата Cool Water представляют собой еще одну симфонию океана и отдают дань красоте его флоры и фауны.

Мужской аромат Davidoff Cool Water Into the Ocean - свежий ароматический парфум с морским аккордом. Ноты: мандарин, грейпфрут, базилик, шалфей, можжевельник. Флакон объемом 125 мл, концентрация Eau de Toilette.

Женский аромат Davidoff Cool Water Woman Into the Ocean - фруктово-цветочный. Ноты: листья мяты, дыня, ананас, водная фиалка и ирис в базе.

Флакон объемом 100 мл, концентрация - Eau de Toilette. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СЕРИЯ «ДЕМИ» ОТ «ОРИФЛЭЙМ» ПОПОЛНИЛАСЬ

ПРЕМИАЛЬНОЙ КОЛЛЕКЦИЕЙ ГУБНЫХ ПОМАД И ЛАКОВ ДЛЯ НОГТЕЙ

«Орифлэйм» объявляет о продолжении сказочной истории с Деми Мур в главной роли. Ранее актриса предстала в образах Золушки и Белоснежки. На этот раз Деми Мур перевоплотилась в Красную Шапочку, чтобы представить премиальную коллекцию губных помад и лаков для ногтей "Деми". Шесть соблазнительных голливудских оттенков губной помады "Деми" впервые представлены в золотой упаковке, выдвигающейся при нажатии. Выразительные цвета и стойкое глянцевое покрытие новых лаков для ногтей "Деми" подчеркнут приверженность соблазнительной привлекательности голливудского гламура. Шесть насыщенных, элегантных и модных оттенков идеально сочетаются с коллекцией губных помад "Деми", позволяя как выбрать идеально подходящий один цвет, так и комбинировать разные цвета, собрав всю коллекцию.

Эффективные увлажняющие компоненты губной помады "Деми" обеспечат безупречное нанесение, а роскошные цвета - голливудский стиль. Лак для ногтей "Деми" - глянцевое покрытие, блеск и 6 самых актуальных оттенков. Особая технология надолго обеспечивает стойкость цвета. (intercharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

НОВИНКА 2013 ГОДА – УВЛАЖНЯЮЩАЯ МАСКА ДЛЯ ВЕК EYE CONTOUR MOISTURE MASK

Швейцарская лаборатория EGIA представляет новинку 2013 г. - увлажняющую маску Eye contour moisture mask. Легкая гелевая маска разработана специально для чувствительной кожи век.

Цветочная вода (роза, василек, апельсин) прекрасно успокаивает, увлажняет и тонизирует кожу. Экстракт зеленого чая, передовой увлажнитель AMIDOSPHER и запатентованный E.C.A.-3 комплекс обеспечивают глубокое увлажнение и антиоксидантную защиту, способствуя восстановлению тонуса и структуры кожи и разглаживанию морщин. (intercharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ

НОВЫЙ АРОМАТ ОТ ДИЗАЙНЕРА MASAKI MATSUSHIMA - SNOWING ROSE

Японский дизайнер Masaki Matsushima выпустил новый женский аромат под названием Snowing Rose ("Снежная роза"). Snowing Rose - это аромат, навевающий ассоциации о фантазийном мире, где снег не холоден, но легок и изыскан. Аромат Snowing Rose был создан парфюмером Жан Жаком. Ноты аромата Snowing Rose Masaki Matsushima: водные ноты, бергамот, белый персик, роза, магнолия, лотос и белый мускус. Masaki Matsushima Snowing Rose выпускается во флаконах объемом 40 и 80 мл, в концентрации Eau de Parfum. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

УКРАИНА

АНТИМОНОПОЛЬНЫЙ КОМИТЕТ (АМКУ) РАЗРЕШИЛ
ООО «ФИРМА «ТЕХНОВА» КУПИТЬ ПАО «ЧЕРКАССКОЕ ХИМВОЛОКНО»

Антимонопольный комитет Украины предоставил разрешение ООО "Фирма "ТехНова" (Киев) на приобретение акций ПАО "Черкасское химволокно", что обеспечивает превышение 50% голосов в высшем органе управления общества. Об этом сообщает пресс-служба АМКУ.

ПАО "Черкасское химволокно" специализируется на производстве вискозных волокон и химической нити.

На III квартал 2012 г. акции "Черкасского химволокна" принадлежали ряду зарубежных фирм - Flosber Corporations Limited, Introstyle Consult Limited, Balekan Holdings Limited, Lordtower Holdings Limited, BT BAUTEX AG. Чистый убыток компании в 2011 г. составил 61,278 млн. грн. (РБК-Украина/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИЯ CRANDALL COMMERCIAL LTD СКОНЦЕНТРИРОВАЛА 23% ПАО «ДНИПРОАЗОТ»

Компания Crandall Commercial Ltd (Британские Виргинские острова) сконцентрировала 23% акций предприятия "ДнипроАзот" (Днепропетровский, Днепропетровская обл.). При этом пакеты акций компаний "Мортондейл Эссетс Лимитед" (Багамские острова) и "Дениро Венчерз Лтд" (Виргинские острова) составляют менее 10% акций "ДнипроАзота".

По состоянию на III квартал 2012 г. "Дениро Венчерз Лтд" владела 10% акций "ДнипроАзота", Crandall Commercial - 13%, Demsey Equities Ltd - 23% и Quintto Holdings Ltd - 13% акций предприятия (обе Британские Виргинские острова).

"ДнипроАзот" входит в сферу влияния бизнесмена Игоря Коломойского (группа "Приват"). Специализируется на производстве аммиака, карбамида, каустической соды, хлора, соляной кислоты, входит в пятерку крупнейших химических предприятий. (Украински новины/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИСПАНСКАЯ UCSAFARMA ПРОДАЛА 95% ООО «СПЕРКО УКРАИНА»
ЛЮКСЕМБУРГСКОЙ LUX PHARMA PARTICIPATIONS

Компания Uscafarma (Испания) продала 95% украинско-испанского предприятия "Сперко Украина" (Винница) компании Lux Pharma Participations (Люксембург). 50% Lux Pharma Participations владеет Uscafarma, 50% - Europe Virgin Fund, управляемая компанией Dragon Capital. "Europe Virgin Fund LP (EVF), фонд прямых инвестиций под управлением компании Dragon Capital, завершил партнерскую сделку с Uscafarma SA - испанской фармацевтической компанией. Партнеры объединили капитал на уровне Lux Pharma Participations SA (Люксембург): Uscafarma передала компании в управление свои фармацевтические активы, включая долю в 95% в ООО "Сперко Украина", а EVF предоставил капитал для развития", - говорится в сообщении Dragon Capital.

Согласно сообщению, капитал, предоставленный EVF, будет инвестирован в завершение реконструкции производственных мощностей в соответствии со стандартами GMP, расширение ассортимента и сети продаж.

"Сперко Украина" занимается выпуском 23 видов фармацевтических препаратов в виде капсул, мазей, свечей, жидких соединений и суспензий, сертифицированных по стандарту GMP (Good Manufacturing Practice), контролируется испанской компанией Uscafarma. (Украински новины/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ГК «РЕНОВА» ЗАКРЫЛА СДЕЛКУ ПО ПРОДАЖЕ ЗАО «НАТУР ПРОДУКТ ИНТЕРНЭШНЛ»

ГК "Ренова" закрыла сделку по продаже ЗАО "Натур Продукт Интернэшнл" международной фармкомпания Valeant Pharmaceuticals International. Сумма сделки составила около \$160 млн. "Мы передаем этот бизнес стратегическому инвестору, обладающему уникальным международным опытом развития проектов в данной сфере и способному вывести "Натур продукт" на новый уровень развития", - отметил председатель правления ГК "Ренова" Алексей Москов.

"Натур Продукт Интернэшнл" является первым и успешным проектом ГК "Ренова" на фармацевтическом рынке. За 6 лет с нуля был создан бизнес с производством, соответствующим мировым стандартам. Ключевыми брэндами компании являются "АнтиГриппин", "Анти-Ангин", "Шалфей", "Зеленый доктор", "Натурино" и др.

Valeant Pharmaceuticals International - международная фармацевтическая компания, специализируется на разработке и производстве дженериков и лекарственных препаратов, главным образом, в сфере неврологии и дерматологии. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ФИНАНСЫ. ЦЕНЫ. ПОШЛИНЫ

БЕЛАРУСЬ

С 1 ФЕВРАЛЯ 2013 ГОДА ПОВЫШЕНЫ ЭКСПОРТНЫЕ ПОШЛИНЫ НА НЕФТЕПРОДУКТЫ

Беларусь с 1 февраля повысила экспортные пошлины на нефть и нефтепродукты до уровня российских. Такое решение принято Советом министров республики.

Экспортная пошлина на сырую нефть увеличена с \$395,6 до \$403,3/т. Единая ставка экспортной пошлины на светлые и темные нефтепродукты (кроме бензина) которая с 1 октября 2011 г. унифицирована на уровне 66% пошлины на нефть, теперь равна \$266,2/т против \$261,1/т в январе. Такая же пошлина установлена на бензол, толуол, ксилолы. На товарные бензины и прямогонный бензин ставка вывозных таможенных пошлин, исходя из коэффициента 0,9, составляет \$363 вместо январских \$356/т. Пошлина на пропан, бутаны, этилен, пропилен, бутилен и бутadiен, прочие сжиженные газы увеличена с \$198,7 до \$200,3.

Беларусь с 2010 г. полностью унифицировала ставки экспортных таможенных пошлин на нефть и нефтепродукты до российского уровня. При этом, как отметили в пресс-службе правительства, "с 2011 г. Беларусь импортирует российскую нефть безпошлинно, но перечисляет в бюджет России вывозные таможенные пошлины на нефтепродукты, произведенные из этого углеводородного сырья и проданные в третьи страны". Экспортные пошлины от продажи нефти собственной добычи республика зачисляет в свой бюджет. Так, в 2012 г. Беларусь перечислила в бюджет РФ \$3,8 млрд. вывозных таможенных пошлин на нефтепродукты, полученные из российской нефти. За 2011 г. сумма перечислений составила \$3,07 млрд. (Бизнес-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ДЛЯ КРУПНЫХ НЕФТЕКОМПАНИЙ УСТАНОВЛЕН ОБЪЕМ ПРОДАЖИ НЕФТЕПРОДУКТОВ НА БИРЖЕ

Федеральная антимонопольная служба (ФАС) и Минэнерго РФ подписали совместный приказ, устанавливающий требование крупным нефтекомпаниям, занимающим доминирующее положение на рынке, об обязательной реализации на бирже 10% бензина и 5% дизтоплива от месячного объема производства, говорится в сообщении пресс-службы Минэнерго. Основной целью приказа является повышение конкурентности и прозрачности рынка нефтепродуктов Российской Федерации. Также совместным приказом утверждаются требования к биржевым торгам, в ходе которых заключаются сделки с нефтепродуктами хозяйствующим субъектом, занимающими доминирующее положение.

"Подписание приказа теперь уже формально регламентирует биржевую продажу нефтепродуктов крупнейшими производителями нефтепродуктов в России и откроет новые возможности для всех участников рынка", - приводятся в сообщении слова министра энергетики Александра Новака. По его словам, независимые компании получают возможность приобретать нефтепродукты в рамках ликвидных биржевых торгов, крупные нефтяные компании снизят налоговые и антимонопольные риски за счет принятия нового регламента, а потребители выиграют от снижения резких колебаний цен на нефтепродукты и повышения прозрачности рынка.

Ранее замглавы ФАС Анатолий Голомолзин говорил, что требования документа распространяется на все нефтяные компании. Хотя никаких санкций этот приказ не предусматривает, ведомства рассчитывают на его выполнение компаниями, пояснил он. Приказ также устанавливает минимальную месячную величину продаваемого на биржевых торгах топлива для реактивных двигателей в 10%, мазута - 2%. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ФЕДЕРАЛЬНАЯ АНТИМОНОПОЛЬНАЯ СЛУЖБА (ФАС)**ОЖИДАЕТ В 2013 ГОДУ КАЧЕСТВЕННЫХ ИЗМЕНЕНИЙ НА РЫНКЕ НЕФТЕПРОДУКТОВ**

Федеральная антимонопольная служба (ФАС) России ожидает в 2013 г. качественных изменений на рынке нефтепродуктов, сообщил замглавы ФАС Анатолий Голомолзин на пресс-конференции. А. Голомолзин напомнил, что недавно был подписан совместный приказ ФАС и Министерства энергетики об установлении минимальной величины продаваемых на биржевых торгах нефтепродуктов и утверждении требований к биржевым торгам, в ходе которых заключаются сделки с нефтепродуктами хозяйствующих субъектов. "Этот документ завершает подготовку нормативной базы, связанной с формированием рыночных цен с использованием биржевой торговли", - указал замглавы ФАС. Подписание этого приказа предшествовало принятию поправок в законодательство, которые установили нормы, связанные с обеспечением рыночных требований к проведению биржевых торгов. В развитие этих норм сначала был принят приказ ФАС по учету списка аффилированных лиц участниками торгов, а затем - постановление правительства о равномерности торгов. А. Голомолзин отметил, что в 2012 г. по сравнению с 2011 г. уже произошло улучшение качества организации биржевой торговли. В частности, речь идет о существенном увеличении числа участников биржевых торгов. Кроме того, сократился разовый размер сделки, совершаемой на биржевых торгах, - с около 950 т до чуть более 500 т. "Пока еще сохраняются вопросы, связанные с адресностью торгов, с тем, что имеют место крупные разовые сделки, неравномерность торгов, но с принятием приказа и постановления правительства ситуация кардинальным образом меняется, в этом году биржевые торги будут осуществляться по правилам рынка", - сказал А. Голомолзин.

Ведомство также рассчитывает, что в ближайшее время в рамках закона о рыночном ценообразовании на нефть и нефтепродукты будут нормативно закреплены биржевой индекс, внебиржевой индекс и индекс сопоставимых цен зарубежных рынков. Как пояснил управляющий директор СПБМТСБ Павел Строков, указанные индексы рассчитываются на бирже СПБМТСБ по итогам торгов и давно служат ценовыми ориентирами внутреннего рынка нефтепродуктов. Он отметил, что биржевой и внебиржевой индексы в сочетании дают адекватную картину по рынку нефтепродуктов. Биржевой индекс отражает цены на нефтепродукты на свободном рынке, внебиржевой - цены, которые формируются при сделках с определенной спецификой (в частности, когда имеют место большие объемы или прямые контракты). Индекс цен сопоставимых рынков цен отражает котировки на нефтепродукты на мировом рынке за вычетом затрат на логистику и пошлин, но с учетом российских налогов. "Таким образом, рынок получает ориентиры для формирования справедливой цены", - заключил П. Строков. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОБЪЕМ ТОРГОВ НЕФТЕПРОДУКТАМИ НА БИРЖЕ «САНКТ-ПЕТЕРБУРГ» В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛСЯ

Объем торгов нефтепродуктами на бирже "Санкт-Петербург" в январе 2013 г. снизился по сравнению с декабрем 2012 г. на 23,2% до 850,8 млн. руб., следует из сообщения биржи.

В январе было реализовано 35,1 тыс. т нефтепродуктов производства: нефтебаза ООО "ПТК-Терминал", ООО "ГПН-СЗ", "Кинеш", ЗАО "Киров-Ойл", ОАО "Славнефть-ЯНОС", ОАО "ТАНЕКО", ОАО "Газпромнефть Салават", ОАО "ТАИФ-НК", ЛПДС "Красный Бор", ОАО "Саратовский НПЗ", ОАО "Газпромнефть - Московский НПЗ", ООО "Терминал Саперный", ОАО "Газпромнефть - Омский НПЗ", ЛПДС "Сокур", УПГ ОАО "Сургутнефтегаз", ООО "Терминал Саперный", ЛПДС "Красный Бор", ЗАО "Назиевская ТК".

На торги было выставлено около 393,6 тыс. т нефтепродуктов. В торгах приняли участие 78 компаний, зарегистрировано 138 сделок. Сделки были заключены по следующим видам товаров: мазут М-100, бензин "Регуляр-92", бензин "Премиум-95", дизельное топливо "летнее", дизельное топливо "зимнее", топливо ТС-1, топливо ТПБ, топливо судовое, топливо РТ.

На товарном рынке биржи "Санкт-Петербург" регулярно проходят торговые сессии и заключаются сделки по светлым и темным видам нефтепродуктов, при этом технология биржи позволяет продавцам и покупателям выставлять свои котировки ежедневно.

На товарном рынке в секциях торгов нефтепродуктами, лесом и лесоматериалами, зерном, нерудными материалами, строительными товарами, минеральными удобрениями, металлами, каменным углем аккредитованы 628 компаний. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно **БЕСПЛАТНО оформить недельную ознакомительную подписку на пакет «Ежедневные новости химических предприятий», а потом определиться: стоит подписываться на него или нет. Попробуйте!**

РОССИЯ

ПЯТЫЙ МЕЖДУНАРОДНЫЙ ФОРУМ «ПОЛИМЕРЫ РОССИИ 2012»

За последнее десятилетие индустрия переработки полимеров переросла российских производителей и перестает развиваться из-за формального подхода властей. Для решения проблем отрасли необходим профильный институт государственной поддержки.

В отеле "Балчуг Kempinski Москва" прошел V международный форум "Полимеры России 2012". Глава Seop Energy Фарес Кильзие в приветственном слове предложил к обсуждению три темы. Во-первых, остается неясной конкурентоспособность российских производителей базовых полимеров с учетом новой макроэкономической реалии. Второй вопрос - запредельная цена на некоторые базовые полимеры, в частности, на ПЭНД, которая достигла 105 тыс. руб. Дальше ситуацию нельзя оставлять без контроля. Именно это подводит к третьей теме: когда в начале 2000-х происходило формирование структуры власти, полимерная отрасль была еще не окрепшей, однако сегодня она приняла большой масштаб и достойна куратора на уровне заместителя министра в профильном ведомстве. Реальность обстоит иначе: ситуация с запретом ПЭТ показала, что игрокам пришлось пройти через многочисленные министерства и ведомства.

Начальник управления развития и анализа коммерческой деятельности компании "ЛУКОЙЛ" Кирилл Попов отметил, что экономика Еврозоны в среднесрочной перспективе будет пребывать в стагнации, что создает риски снижения доходности российских нефте- и газохимических производств в случае их ориентации на европейский рынок. В то же время США имеют неплохие шансы на скорый выход из рецессии. Добыча сланцевого газа привела к тому, что цена на газ существенно упала. В результате в США и Канаде снижаются затраты на нефтехимическое производство, значит, в скором будущем страна может стать экспортером не только сжиженного газа, но и нефтехимических продуктов. Продукция из Северной Америки выигрывает и в логистике. В новых условиях глобального рынка российский продукт остается конкурентоспособным лишь на внутреннем рынке, однако, даже если исключить фактор ценового дифференциала на нефть и демпинга со стороны производителей США, производители нефтехимии СНГ уже не так конкурентоспособны, как это было ранее. Какие меры должны быть приняты для разрешения сложившейся ситуации? По мнению Попова, сценарий развития нефтехимической и газохимической промышленности в РФ зависит от трех факторов: наличия конкурентоспособного и стабильного снабжения сырьем, наличия внутреннего спроса и благоприятного макроэкономического окружения, стабильных и неизменных условий бизнеса, а также мер целевого государственного стимулирования. Специалист отметил, что нефтехимия могла бы стать новым крупным источником дохода для бюджета РФ, но пока идея необходимости формирования специальных долгосрочных условий для этой отрасли не оформлена, возможности реализации позитивного сценария развития отрасли постепенно ухудшаются. Если новые предприятия обладают экспортным потенциалом, то для старых заводов есть два выхода: модернизация или закрытие.

Попов рассказал о нефтехимических и газохимических проектах "ЛУКОЙЛа". Проект создания Каспийского газохимического комплекса реализуется в 3 этапа. В рамках первого этапа будут осуществлены строительство первой очереди ГПЗ, строительство энергоблока и перевод существующих мощностей "Ставролена" на использование СУГ. На втором этапе - строительство второй очереди ГПЗ, создание нового производства этилена и полиэтилена. На завершающем этапе будут расширены мощности по этилену, полиэтилену и полипропилену, осуществлено строительство второй очереди энергоблока. Также будет создан индустриальный парк в Буденновске, примыкающий к "Ставролену".

На нем будут присутствовать переработчики полимеров и производители специальной химии. Тем самым созданы предпосылки для долгосрочного эффективного функционирования нового газо- и нефтехимического кластера, создаваемого компанией "ЛУКОЙЛ".

Гендиректор группы "Полипластик" Мирон Горилловский сообщил, что в отрасли существует ряд проблем, затрудняющих развитие переработчиков. В первую очередь, это недостаточные объемы производства базовых полимеров. Если Россия в 2000-2011 гг. нарастила лишь 1,5 млн. т полиолефинов, то Азия увеличила производство этих пластиков на 27 млн. т, а Ближний Восток - на 15 млн. т. В результате возможности импортозамещения необходимых марок полимеров сильно ограничены. Расширение производства полимеров планируется, однако игроки заявляют об их ориентированности на экспорт при том, что внутренний рынок ненасыщен. Переработчики не могут развиваться, в том числе и по причине несбалансированности таможенно-тарифного регулирования. Докладчик привел в пример автомобильную промышленность, где готовые изделия импортируются беспошлинно в рамках соглашений о промышленной сборке, а сырье для их производства - с пошлиной в 10%. Ограничены возможности экспорта готовых полимерных изделий. Например, в Китае государство максимально упрощает экспорт готовых изделий, а в РФ поддержка экспорта продукции глубокой переработки фактически отсутствует. Горилловский отметил, что архаичность норм и правил технического регулирования приводят к тому, что в России построить завод по всем правилам фактически невозможно. В результате цена постройки завода оказывается в 3 раза дороже, чем в Китае, в 1,5-2 раза выше, чем в США или странах Западной Европы. Ограничено потребление продукции из-за отсутствия современных и отвечающих всем современным требованиям регламентов. Все эти факторы приводят к тяжелому положению переработчиков. При этом потенциал для применения готовых полимерных изделий остается высоким. В России более 400 тыс. км трубопроводов нуждается в замене. Однако, как показала статистика 2011 г., разница между реальной заменой труб и нормой велика. Если тепловым сетям в стране еще уделяется определенное внимание (в 2011 г. было заменено 71% от нормы), то ситуация с заменой канализации чрезвычайно тяжелая (всего 8%). За последние 10 лет тепловые потери увеличились в 1,5 раза, так же, как и утечки системы водоснабжения, канализация не справляется с отводом воды. При этом за последние 4 года расходы на ЖКХ увеличились более чем в 2 раза, превысив 3,2 трлн. руб. По мнению Горилловского, если не обратить внимания на проблему сейчас, через 10-12 лет это неотвратимо приведет к коммунальной катастрофе. Эксперт привел в пример ситуацию в Украине, где основным драйвером для замены труб водоснабжения стали аварии. Сейчас потребление полимерных труб в России на душу населения в 3,5 раза ниже, чем в Западной Европе, и в 1,7 раза ниже, чем в Китае, при этом 10 лет назад показатели с Китаем были одинаковы. Какие меры должны быть приняты? Горилловский считает, что необходимо отказаться от дотационного принципа поддержки ЖКХ, так как такая мера неэффективна: нет ответственности за инвестиции. Вместо этого государство должно обеспечить возможность получения долгосрочных кредитов по разумной ставке при неизменности тарифов с учетом инфляции.

Докладчик предложил схему работы, по которой первым шагом идет заключение договора поставки в адрес тепло-снабжающей организации труб и комплектующих без предоплаты под срочные обязательства ТСО - на срок до 30 месяцев. После чего переработчик осуществляет поставки труб ТСО. Организация производит замену трубопроводов, а затем осуществляет расчет по обязательствам по договору поставки, например, равными долями в течение 24 месяцев с момента начала отопительного сезона. Таким образом, решается важная инфраструктурная проблема замен труб без участия государственных денег, однако поставщик труб в данном случае должен обладать значительными капиталами для функционирования подобной схемы. Именно для этого необходимо обеспечение государством доступных долгосрочных кредитов для ресурсоснабжающих организаций для своевременного рефинансирования ресурсов поставщика. Таким образом, кредитуются только готовые объекты без риска нецелевого использования средств или завышения сметной стоимости. Еще одной важной мерой является изменение модели формирования цены российскими производителями полимеров на свою продукцию на внутреннем рынке с "импорт минус" на "экспорт плюс". Это должно привести к существенному снижению стоимости полимеров на внутреннем рынке вплоть до 5-6 тыс. руб./т и значительному повышению конкурентоспособности продукции.

Ситуация с распределительными газопроводами обстоит лучше. Программой газификации целенаправленно занимается "Газпром", который ежегодно выделяет на нее 30-35 млрд. руб. Газовый гигант принял специальные технические условия по полимерным трубам, уже более 60% укладываемых сетей сделаны с применением полиэтилена. Заместитель генерального директора по нефтехимии компании "Газпром нефтехим Салават" Борис Анисимов сообщил, что предприятие перейдет на выпуск трубных марок ПЭНД, если такая мера потребует головной структуре. В настоящее время "Газпром нефтехим Салават" имеет мощности по выпуску 40 тыс. т ПВД и 120 тыс. т ПНД в год. Предприятие постепенно развивается. В ближайшей перспективе планируется строительство нового производства полиэтилена низкого давления мощностью 240 тыс. т/год. Долгосрочная стратегия развития предприятия предполагает строительство комплекса ЭП-1000 и производства ПНД мощностью до 800 тыс. т/год, а также производство полипропилена мощностью до 500 тыс. т/год.

Ведущий специалист отдела нефтехимии ИАЦ "Кортес" Валерия Самарина представила обзор российского рынка ПЭ, ПП, ПС и ПВХ и рассказала о перспективах его развития. В настоящее время суммарные мощности производства пластика в России составляют 3,56 млн. т. Основная доля у полиэтилена - более половины. ПВХ и ПП имеют равные доли 18%, доля полистирола составляет 10%, АБС - всего 1%. Наиболее дефицитными являются рынки линейного ПЭ, ПВХ, ПСВ и АБС. В 2011 г. доля экспорта от производства в зависимости от вида полимера составляла от 0% до 27%. Экспортные потоки главным образом направлялись в страны ЮВА и СНГ. Спрос эмульсионного ПВХ, линейного полиэтилена и АБС обеспечивался импортом на 83%, 74% и 69% соответственно. Основной импорт поступал в Россию из Европы и Азии. К 2020 г. при условии пуска всех анонсированных проектов общие мощности могут составить почти 14 млн. т, в т. ч. по полиэтилену 8,1 млн. т, полипропилену - 3,4 млн. т, ПВХ - 1,7 млн. т, ПС и АБС - 0,7 млн. т. Чрезмерно избыточными в России станут мощности по производству ПЭ и ПП. Однако, учитывая значительное превышение производственных мощностей над ожидаемым к 2020 г. спросом, перспектива реализации всех проектов остается под вопросом. Рынки вспененного полистирола и эмульсионного поливинилхлорида, по оценкам ИАЦ "Кортес", будут оставаться импортозависимыми.

Однако перспектива реализации всех проектов остается под вопросом. Глава представительства компании Oxyde Chemicals в Москве Нитин Аурангабадкар считает, что представленные цифры выглядят слишком оптимистично. Начальник отдела по работе с нефтегазохимическими предприятиями управления по маркетингу промышленной продукции компании "Газпром" Роман Следецкий сказал, что компания готова поставлять сырье на будущее предприятие в Саянске за счет извлечения необходимых фракций из газа Ковыктинского месторождения в Иркутской области. "Газпром" проводит прединвестиционное исследование этого проекта. В случае приемлемых для общества экономических показателей и подтверждения потребителя ("Саянскимпласт") объемных и стоимостных показателей по этилену, компания рассмотрит возможность реализации указанного проекта. Кроме того, "Газпром" совместно с "Сибуром" реализует проект "ТрансВал-Газ", мощности которого по полиэтилену составят от 1,5 до 2,5 млн. т. Также на предприятии рассматривается строительство до 2 установок полипропилена единичной мощностью 500 тыс. т, однако у партнеров есть сомнения, что Европа сможет потребить столько базовых полимеров. Конфигурация уточняется. Срок реализации проекта - 2018-2019 гг. Другим важным для "Газпрома" проектом является создание газохимического комплекса в Белогорске, сырье для которого будет поставляться с Чаяндинского и Ковыктинского месторождений. Газовой компанией проведена экспертиза, которая показала экономическую обоснованность данного проекта. Идет поиск партнера, так как для компании газохимия не является приоритетным направлением деятельности. Пуск предприятия в Белогорске планируется в 2019-2020 гг. По словам Следецкого, этот проект является экспортоориентированным. Специалист отметил, что план пуска нефтехимических предприятий в России будет сильно меняться по мере того, как озвученные различными компаниями проекты начнут реализовываться. Относительно реализации проекта газохимического комплекса в Астрахани отмечено, что предварительные экономические показатели проекта говорят о его высоком потенциале. Вместе с тем, принятие решения о реализации проекта возможно после завершения соответствующих прединвестиционных исследований, а также привлечения партнера для его осуществления. Изначально проект рассматривался совместно с "Сибуром", но так как анонсированные мощности невелики, холдингу он стал не интересен.

Руководитель направления стратегического развития дирекции базовых полимеров холдинга "Сибур" Игорь Волков рассказал о планах компании по развитию полиолефинового бизнеса. Холдинг является одним из ведущих производителей ПП и ПВД в России. В ближайшие годы "Сибур" планирует реализовать проекты, которые позволят увеличить мощности примерно в 2 раза до 750 тыс. т полипропилена и 270 тыс. т полиэтилена высокого давления. Ввод "Тобольск Полимера" в эксплуатацию запланирован на 2013 г., а проектная мощность предприятия составляет 500 тыс. т полипропилена. Также планируется реконструкция полимерных мощностей на "Томскнефтехиме". В долгосрочной перспективе "Сибур" рассматривает создание крупных пиролизных и полимерных мощностей в Тобольске ("ЗапСибнефтехим"), однако окончательное решение по проекту будет принято не ранее 2013 г. Волков считает, что для развития полимерной отрасли должны последовать необходимые шаги со стороны властей по изменению законодательства в части стимулирования применения полимерных материалов. Генеральный директор компании "Центрополимер" Алексей Завьялов отметил, что в связи с высокими ценами на полимеры на экспорт практически не идет готовая полимерная продукция с высокой добавочной стоимостью. Производители предпочитают продавать товары на экспорт, а не поддерживать местного потребителя.

Директор по науке и развитию компании "Полипластик" Михаил Кацевман рассказал о производстве композиционных термопластичных материалов для локализации иностранных производств. Программа локализации заключается в том, чтобы доля российского материала и полимерных изделий, используемых на производственных площадках зарубежных производителей, увеличивалась. В России потребляется около 500 тыс. т термопластичных композитов, что составляет 10% от общего объема потребления и соответствует мировой практике. Темпы роста этой подотрасли - 7-8%, около 20% объема идет на локализацию. При этом программа локализации, принятая правительством, действует лишь для автомобильной промышленности. Все остальные сегменты потребления будут покупать российские материалы для производства, расположенного в России, только если это будет экономически выгодно и технически оправдано. Кацевман считает, что не стоит поддаваться сверх оптимистичным настроениям по поводу роста российского автопрома, пропагандируемым в СМИ. В 2012 г. автомобильная промышленность в целом реально лишь вернулась на объемы производства 1990 г., при производстве более 3,0 млн. автомобилей в год серьезные эксперты предсказывают начало стагнации, значит, рост потребления полимерных материалов в автопромышленности не так уж и велик. В отрасли бытовой техники доля импорта составляет всего 35%, при этом достаточно агрессивным поставщиком рынка стиральных машин является, например, компания Samsung, которая пока не имеет соответствующей производственной площадки в России. Поставки техники из-за рубежа оказываются иногда выгоднее, чем производство в РФ. Кацевман отметил, что если переработчики полимеров будут работать только для нужд внутреннего рынка, они, в конце концов, резко снизят темпы производства. Необходимо переходить к глобализации, так как только такой способ может обеспечить переработчиков необходимыми объемами. Например, заводы Magna, Faurecia, Vestion и др. в Восточной Европе обслуживают рынок в 16-18 млн. автомобилей, в то время как российское производство составляет всего 2 млн. шт. С учетом нынешних реалий рынка прибыльность компаундеров ограничена рядом проблем. В первую очередь, это дорогое местное сырье. Также в России отсутствует производство необходимых добавок, а они занимают существенную долю в себестоимости композитных материалов. Вступление России в ВТО должно удешевить их импорт за счет понижения таможенной ставки. В итоге, по словам докладчика, работа с иностранными предприятиями в рамках локализации весьма перспективна с точки зрения инновационного развития, но является для "Полипластика" пока процессом с низкой рентабельностью.

Директор по корпоративным вопросам компании SUNInBev Андрей Ерин прокомментировал ситуацию с запретом и последующим разрешением использования ПЭТ-тары. Индустрия активно работала со всеми заинтересованными сторонами, как госструктурами, так и некоммерческими ассоциациями и бизнесом, в т. ч. представителями ПЭТ-индустрии. Независимыми сторонами проведен ряд исследований на подтверждение безопасности ПЭТ-упаковки (аналитический центр МГУ им. М. В. Ломоносова), компания Ernst & Young подготовила анализ экономических последствий запрета тары из полиэтилентерефталата. "В настоящий момент в проекте технического регламента ТС "О безопасности алкогольной продукции", разосланном на внутригосударственное согласование, ПЭТ-тара разрешена для пивоваренной индустрии. Мы считаем это серьезным достижением и взвешенным решением, полагаем, что в процессе обсуждения данного законопроекта в странах Таможенного союза решение останется без изменений", - заявил эксперт.

Какие меры предпринимает государство для поддержки отрасли полимеров? Заместитель начальника отдела то-

варов департамента торговых переговоров Минэкономразвития России Виктор Батанин рассказал о положении полимерной отрасли в условиях ВТО, а также представил меры, которые могут быть приняты для защиты рынка. В целом для полимерной отрасли снижение тарифов будет незначительным и будет происходить равными долями ежегодно. При этом вступление России в ВТО дает определенные преимущества: улучшение инвестиционной привлекательности страны, снижение издержек на сырье и оборудование, улучшение доступа российских товаров на внешние рынки и участие в выработке правил мировой торговли. Специалист рассказал о мерах защиты внутреннего рынка. Страна может вводить повышенные пошлины на ввоз определенных категорий товаров на определенные временные промежутки для защиты собственного рынка. Для этого необходимо собрать экономическую информацию о рынке, доказать ущербное положение российского производства и просить правительство РФ и государств-членов Таможенного союза о введении такой меры. В отдельных случаях возможен пересмотр обязательств, однако для России как нового члена ВТО такая мера станет доступна лишь с 2015 г. Батанин сообщил, что государство ведет работу по нескольким направлениям мер поддержки, которые включают субсидии, меры по удешевлению кредитного ресурса, государственные закупки, обнуление пошлин на оборудование и комплектующие, оптимизацию процедур таможенного администрирования. Однако реальных шагов игроки рынка пластиков пока не наблюдают. Алексей Завьялов подчеркнул, что в России существует понятие "индикативные цены", и если товар ввозится по более низкой цене, он попадает в зону риска. В результате происходит тщательный досмотр всего груза, что приводит к задержкам и дополнительным расходам. Представители компании обратились в таможенную службу за разъяснениями по этому вопросу, однако им пояснили, что данная схема не подлежит изменениям на данный момент. Заместитель начальника отдела минеральных и растительных продуктов, товаров химической промышленности управления товарной номенклатуры Федеральной таможенной службы Денис Валгин заявил, что каждый такой случай должен рассматриваться и решаться отдельно. ФТС принимает меры для обеспечения прозрачности всех таможенных процедур. Одним из направлений деятельности ФТС является 100%-ный перевод всего объема декларирования на электронный вид. Так, например, Московский регион, практически полностью переведен на электронное декларирование. Генеральный директор компании "Хим-Партнеры" Константин Рзаев отметил, что в реальности кредитный ресурс растет в цене, а не понижается.

Заместитель директора, начальник управления инвестиционной политики департамента инвестиционной политики и государственной поддержки предпринимательства Тюменской области Владислав Чернов рассказал о государственной поддержке полимерной отрасли в Тюменской области. В области реализуется проект Тобольского нефтехимического комплекса, который подразумевает расширение комплекса по переработке ШФЛУ мощностью не менее 5,8 млн. т/год, строительство и функционирование комплекса по производству пропилена дегидрированием пропана и полипропилена мощностью 500 тыс. т, а также создание Западно-Сибирского комплекса глубокой переработки углеводородного сырья в полиолефины мощностью 2,0 млн. т. Со временем вокруг нефтехимического комплекса появятся и переработчики. В первую очередь будут привлечены производители нетканых материалов, геотекстиля, волокон, нитей, тканей из полипропилена, а также производители упаковки, биг-бегов, бытовых товаров, игрушек и прочей продукции на основе полипропилена. Летом 2012 г. Тюменская область подала заявку в Министерство экономического развития РФ о создании особой экономической зоны промышленно-производственного

типа на базе Тобольского промышленного узла. Размещение производства на территории особой экономической зоны представляет для инвестора определенные преимущества: особый налоговый режим, возможность приобретения земельного участка на льготных условиях, готовая инфраструктура, что позволяет инвестору снизить свои издержки до 30%, следовательно, значительно увеличить конкурентоспособность своей продукции. Правительство ведет работу по формированию земельного участка для будущих предприятий и подведения к нему необходимых инженерных сетей.

Павел Филиппов, заместитель директора по научной работе ВНИИНМАШ, входящего в структуру Росстандарта, отметил важность стандартов для развития полимерной отрасли. Принятие технических регламентов осуществляется Евразийской экономической комиссией, в которую входят представители России, Беларуси и Казахстана. До 2011 г. главным регулирующим документом был национальный ГОСТ, однако ситуация изменилась, что привело к резкому увеличению принимаемых межнациональных нормативных документов. Сейчас в полимерной отрасли ГОСТы являются скорее препятствием, а не инструментом для развития. Филиппов призвал игроков активнее принимать участие в соответствующих комитетах во время разработки новых стандартов. Производители и переработчики полимеров могут направлять свои комментарии в Минпромторг. За каждый конкретный регламент отвечает определенный комитет министерства. После того, как регламент разработан, он направляется в Евразийскую экономическую комиссию и появляется на сайте Таможенного союза. Два-три месяца выделяется на внутригосударственное согласование, не менее 60 суток - на публичное, когда все желающие могут высказать свои замечания и предложения. Эксперт также сказал, что объявления о готовящихся к разработке стандартах публикуются на сайте Росстандарта. Председатель комитета по промышленному развитию Торгово-промышленной палаты РФ Валерий Платонов отметил упадок российской отрасли переработки полимеров. С 2006 г. число субъектов, которые занимаются переработкой, сократилось на 20%, а тех, кто занимается производством оборудования - на 40%. Это касается не только полимерной отрасли, а всей промышленности России. Государство планирует обсудить меры для поддержки индустрии, в том числе субсидирование кредитных ресурсов и снижение налогового бремени в течение первых 5 лет. Платонов сообщил, что игроки могут высказать свои предложения о мерах государственной поддержки в адрес Торгово-промышленной палаты.

Начальник отдела химической промышленности управления контроля химической промышленности и агропромышленного комплекса ФАС России (ответственный секретарь экспертного совета по химической промышленности при Федеральной антимонопольной службе) Ирина Кузнецова сообщила о том, что был создан экспертный совет по химической промышленности, который является консультативно-совещательным органом при ФАС. Совет будет заниматься анализом конкурентной среды и выработкой предложений по развитию конкуренции на химических рынках. Сейчас в состав экспертного совета входит около 50 членов, в том числе и представители Минэнерго и Минпромторга. Первое заседание состоялось 1 ноября 2012 г. На нем было принято решение о создании рабочих групп по отдельным секторам химической промышленности для эффективности проработки вопросов. Список членов совета не является закрытым и неизменным. Чтобы стать членом совета или принять участие в его работе, необходимо направить в адрес ФАС России заявку, в том числе на принятие участия в обсуждении отдельных тем.

Главный аналитик департамента программ стимулирования спроса Фонда инфраструктурных и образовательных программ (РОСНАНО) Александр Наумов сообщил, что

существует ряд инструментов для стимулирования спроса на полимеры. Наиболее активно фонд на практике использует отраслевые и региональные программы стимулирования спроса на инновации, техническое регулирование, пилотные проекты. Например, РОСНАНО плотно взаимодействует с экспертными сообществами из различных отраслей, в результате чего рождаются принципиально новые для этих отраслей продукты (синергетический эффект). Также производители и переработчики могут принять участие в пилотных проектах, которые курирует государственная компания (например, "Инновационная дорога"). По мнению Наумова, перспективными рынками сбыта полимеров в России являются композитная арматура, производство опор освещения и линий электропередач, футеровка техники, антикоррозийное покрытие трубопроводов, виброизоляция рельс, изготовление элементов силовой структуры кузова автомобилей.

Советник президента "Объединенной нефтехимической компании" по стратегии и развитию, член экспертного совета группы Creon Вениамин Альперн считает, что Россия в очередной раз проспала наступление нового цикла в развитии мировой экономики, характеризующегося энергетической революцией, а это чревато снижением в недалеком будущем доходов от экспорта углеводородного сырья. Как следствие - все крупные игроки отрасли анонсировали новые полиолефиновые проекты. По мнению эксперта, не стоит сильно паниковать по поводу будущего профицита полиолефинов: во-первых, даже в правительстве сомневаются, хватит ли для реализации всех объявленных проектов сырья и мощности трубы, во-вторых, Альперн надеется, что у руководителей ВИНКов достанет здравого смысла не строить больше (или строить ненамного больше), чем того потребует внутренний рынок, так как выстраивать маркетинговую стратегию в расчете на экспорт весьма рискованно: российский нафтовый пиролиз не самый дорогой, но конкурировать-то придется с арабским и американским этановым. Остается уповать на внутренний рынок, который, если ничего не делать, будет расти, как и ВВП, на 3-4% в год. Однако этого будет недостаточно, чтобы компенсировать падение доходов от экспорта углеводородов. Вениамин Альперн убежден, что в создавшейся ситуации есть единственный выход как для государства, так и для производителей полимеров - всеми возможными средствами развивать внутренний спрос, прежде всего через стимулирование переработки пластмасс. Тем более, что государство перед переработчиками в долгу: ведь это оно годами "гнобило" их высокими пошлинами на полимеры, абсурдными в условиях жесточайшего дефицита, при парадоксально более низких пошлинах на готовые изделия. Меры должны быть самыми радикальными, принять их надо именно сейчас, иначе деньги, которые потребитель сэкономит от снижения пошлин и цен на полимеры, снова положит в карман иностранным поставщикам и их трейдерам, а российская нефтехимия прочно закрепится на задворках глобальной экономики.

Глава Creon Energy Фарес Кильзие считает, что переработка полимеров стала национальным базисом и может стать основной точкой для развития огромного пласта промышленности в России. Все выступления на форуме, особенно доклад Мирона Горюловского, показывают колоссальные возможности развития внутреннего рынка полимерных изделий во всех областях экономики страны. Непонимание властями этой простой истины уже вызывает раздражение. Для выхода из ситуации должны быть приняты следующие меры: придание индустрии полимеров статуса приоритетной, возвращение центра принятия решений и регулирования в Министерство промышленности и торговли РФ и разработка федеральной целевой программы или прочих программ по пятилетнему развитию индустрии переработки полимеров. ([Rsc.ua](http://rsc.ua)/Химия Украины, СНГ, мира)