

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ

**Деловой
Мир**

журналистское агентство

Химия Украины

ЖУРНАЛ ВЫХОДИТ ДВА РАЗА В МЕСЯЦ С 2000 ГОДА

№6 (324) 16 - 31 марта 2013 г.

V Международная специализированная выставка **МЕТАЛЛООБРАБОТКА ИНСТРУМЕНТ ПЛАСТМАССА**



**МЕТАЛЛО-
ОБРАБОТКА**



ИНСТРУМЕНТ



ПЛАСТМАССА



**26-29
марта
2013 г.**

Организатор:

Международный выставочный центр



+38 044 201-11-65, 201-11-56
e-mail: illia@iec-expo.com.ua
www.tech-expo.com.ua

Технический партнер: **RentMedia**

**МЕЖДУНАРОДНЫЙ
ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР**
Украина, Киев, Броварской пр-т, 15
М "Левобережная"



VI МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА-КОНФЕРЕНЦИЯ **2013**

КОМПОЗИТЫ И СТЕКЛОПЛАСТИКИ COMPOSITES & FIBERGLASS

24 - 25 АПРЕЛЯ

ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР

КОСАК
ПАЛАЦ

ЗАПОРОЖЬЕ
УКРАИНА

Адрес: г. Запорожье, ул. Победы 70-б

В ПРОГРАММЕ:

НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ

«Композитные материалы -
локомотив промышленности»

ТЕМАТИКА ВЫСТАВКИ

- Процессы и технологии производства КМ
- Оборудование и инструменты для обработки КМ
- Сырье, вспомогательные материалы и компоненты
- Промежуточная продукция и конечные изделия
- Сервисное обеспечение производства КМ

ОРГАНИЗАТОРЫ



Запорожская
торгово-промышленная палата



Научно-исследовательский институт
стеклопластиков и волокна

ОФИЦИАЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА



Национальное космическое
агентство Украины



Союз производителей композитов

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ МЕДИА-ПАРТНЕР

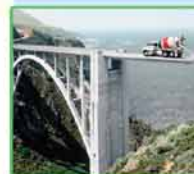


Издательский Дом
«Мир Композитов»

ИНФОРМАЦИОННЫЙ СПОНСОР



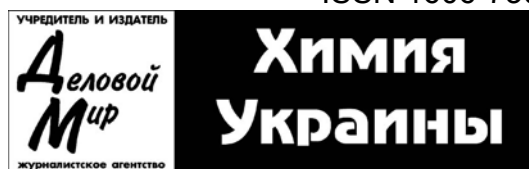
**Химия
Украины**



Оргкомитет: тел./факс: +38 (061) 213-50-26, 213-51-67; e-mail: expo4@cci.zp.ua www.expo.zp.ua

КАК ОПУБЛИКОВАТЬ РЕКЛАМУ В ЖУРНАЛЕ «ХИМИЯ УКРАИНЫ»

ISSN 1606-7304



ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ОБЛОЖКЕ				
Стоимость ОДНОГО объявления, грн. НДС не облагается				
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	I страница обложки	II страница обложки	III страница обложки	IV страница обложки
297x210 – 1 стр.	20 грн./ кв. см	4500	4200	4800
145x210 – 1/2 стр.	4000	3500	3200	3800

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ВРЕЗЕ (35-38 стр. журнала)	
260x180 (4 страницы формата А-4)	9990
260x180 (2 стр. формата А-4 – 35-я и 36-я или 37-я и 38-я стр.)	5000
Объявления размером 1/2, 1/4 и 1/8 на 35-й и 38-й стр.	минус 10% стоимости рекламы на разво- роте

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА РАЗВОРОТЕ (36-37 стр. журнала)	
260x180 (2 стр. формата А-4 – 35-я и 36-я – разворот)	7500
260x180 (1 стр. формата А-4)	3000
260x90 или 130x180 - 1/2 стр.	2000
130x90 или 65x180 - 1/4 стр.	1250
65x90 - 1/8 стр.	750

ЧЕРНО-БЕЛУЮ НА ВНУТРЕННИХ СТРАНИЦАХ		
Стоимость ОДНОГО объявления в ОДНОМ номере (НДС не облагается)		
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	в 1 номере	в 6 номерах
260x180 – 1 стр.	2000	1500
130x180 – 1/2 стр.	1000	750
130x90 – 1/4 стр.	500	370
	в 12 номерах	в 22 номерах
260x180 – 1 стр.	1000	800
130x180 – 1/2 стр.	500	400
130x90 – 1/4 стр.	250	200

Стоимость изготовления оригинал-макета рекламы – 10% стоимости рекламной площади.

Стоимость PR рекламы – ½ стоимости рекламной площади. (PR реклама может быть только черно-белой).

СКИДКИ РЕКЛАМНЫМ АГЕНТСТВАМ И ВЫСТАВКОМАМ – ОТ 20%

Предоплата производится в долларах США или евро, российских рублях по официальному курсу ЦБР или в украинских гривнях по официальному курсу Нацбанка Украины.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

Отправьте текст рекламного объявления по факсу: +38 056 3701434, 3701435 или e-mail: bw@business.dp.ua, указав его размер и количество публикаций. После поступления предоплаты Ваше объявление будет опубликовано в следующем номере журнала.

Текст рекламного объявления можно передать нам различными способами:

- просто как текст факсом или по e-mail - мы сами сделаем объявление и согласуем его с Вами;
- в виде графического файла *.tif, 300dpi, CMYK; Ваш логотип, если он должен присутствовать в объявлении, тоже надо прислать в виде такого же графического файла;
- само объявление можно прислать в виде графического файла.

Ответственность за достоверность объявлений несет рекламодатель, который отвечает за содержание предоставленных данных, за соблюдение авторских прав и прав третьих лиц, за наличие ссылок на лицензии и указаний на сертификацию продукции и услуг в порядке, предусмотренном законодательством.

Предполагается, что рекламодатель имеет право и предварительно получил все необходимые для публикации разрешения. Передачей материалов рекламодатель также свидетельствует о передаче журналу права на изготовление, тиражирование и распространение рекламы.

Материалы, отмеченные знаком ®, публикуются на правах рекламы.

▼ ЖУРНАЛ ИЗДАЕТСЯ С 2000 г.
▼ ЭЛЕКТРОННАЯ И ПЕЧАТНАЯ ВЕРСИИ
▼ <http://www.business.dp.ua/index.html>
▼ ВЫХОДИТ 24 РАЗА В ГОДУ
▼ 15 – 31 марта 2013 г.

№6 (324)

Подписной индекс

21880 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

ОГЛАВЛЕНИЕ НОМЕРА

	Стр.
Цифры и факты	5
Регионы	12
Нефтехимия	13
Природный газ	19
Коксохимия	26
Каучук. Резина. РТИ	28
Полимерные изделия и синтетические смолы	31
Химические волокна и нити	34
Неорганическая химия	35
Органическая химия	39
Минудобрения. Средства защиты растений	40
Лакокрасочная продукция. Красители	44
Строительная химия	48
Бытовая химия	52
Биохимия	58
Фармация	60
Химическое оружие	64
Парфюмерия. Косметика	64
Приватизация	67
Фондовый рынок	67
Финансы. Цены. Пошлины	68
Выставки. Конференции. Симпозиумы	68
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ ЖУРНАЛА «ХИМИЯ УКРАИНЫ»	

- ЮЖНО-УКРАИНСКОЕ ЖУРНАЛИСТСКОЕ АГЕНТСТВО «ДЕЛОВОЙ МИР»

Свидетельство о госрегистрации
№4312 серия КВ от 16.06.2000 г.

▼ Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина.
▼ Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435
▼ E-mail: chemistry@business.dp.ua
▼ <http://www.business.dp.ua/index.html>

Главный редактор Тамара Мальцева
Выпускающий редактор Нона Вакуленко

Последующие перепечатка и распространение материалов журнала «Химия Украины» возможны только с разрешения редакции.

Тиражирование печатного варианта журнала выполнено с оригинал-макетов редакции на оборудовании ООО «Акцент ПП» (Запорожское шоссе, 40/194, Днепропетровск, Украина, тел.-факс: +38 056 7946105)

КАК ПОДПИСАТЬСЯ НА ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ «ХИМИИ УКРАИНЫ»

Подписной индекс

21880 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

НОВОСТИ ХИМИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ (1 РАЗ В ДЕНЬ)	
СТОИМОСТЬ (НДС не облагается)	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	300 грн.
ЖУРНАЛ «ХИМИЯ УКРАИНЫ» (1 РАЗА В МЕСЯЦ)	
	ПЕЧАТНЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	200 грн.
* - при подписке в редакции дополнительно 30 грн. за доставку 1 экз. в страны ближнего зарубежья, 50 грн. — в страны дальнего зарубежья.	
	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	150 грн.

Подписка для иностранных граждан организована в редакции.

Подписчик печатного варианта журнала «Химия Украины» может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в любой кодировке (*.doc, *.pdf или *.html).

РЕДАКЦИОННЫЙ ПОДПИСНОЙ ЛИСТ

Организация: Контактное лицо: Почтовый адрес: Тел.: Факс: E-mail: http://	Просим подписать на Новости химических предприятий - электронный вариант (файл *.doc) с " " 2013 г. на мес.
Журнал «Химия Украины» - печатный вариант с "1" 2013 г. на мес. - электронный вариант в виде файла *.doc, *.pdf, *.html с "1" 2013 г. на мес.	

В АВГУСТЕ ЖУРНАЛ И НОВОСТИ НЕ ВЫХОДЯТ

Подписной лист надо заполнить и отправить:

- ▼ по факсу: +38 056 3701434, 3701435
- ▼ по e-mail: bw@business.dp.ua
- ▼ почтой: а/я 3749, Днепропетровск, 49064, Украина

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ «ХИМИЯ УКРАИНЫ» С КУРЬЕРСКОЙ ДОСТАВКОЙ В УКРАИНЕ

Алчевск	KSS (06442) 22244, 29294
Бердянск	KSS (06153) 37725
Винница	KSS (0432) 579324
Горловка	KSS (06242) 27055, 27073
Днепропетровск	1. KSS (0562) 335289 2. Меркурий (056) 7219393, 7219394 3. САММИТ (056) 3704423 4. Статус (056) 2385032
Донецк	1. KSS (062) 3450359, 905899 2. Меркурий (062) 3451592, 3451594 3. Идея (062) 3810932, 3042022 4. Статус (062) 3119483
Евпатория	KSS (06569) 35532
Житомир	KSS (0412) 412795
Запорожье	1. KSS (061) 2209338 2. Статус (061) 2702935
Ивано-Франковск	KSS (03422) 25787, 501510, (0342) 775959, -54, -56
Измаил	KSS (04841) 20335
Ильичевск	KSS (048) 7770355
Керчь	KSS (097) 9311937
Киев	1. KSS (044) 2706220 2. САММИТ (044) 5214050 3. Статус (044) 3917451 4. Блиц-информ (044) 2518161 5. Меркурий (044) 2488808, 2499888
Кировоград	KSS (0522) 301185
Комсомольск	KSS (067) 7767104
Кременчуг	1. KSS (05366) 56927 2. САММИТ (05366) 32188
Кривой Рог	KSS (0564) 400759
Луцк	KSS (03322) 55411
Львов	1. KSS (0322) 419165, 419166 2. САММИТ (0322) 743223
Мариуполь	KSS (0629) 412843
Мелитополь	KSS (0619) 426390, 426380
Мукачево	KSS (03131) 22133
Николаев	1. KSS (0512) 479227, 580099 2. САММИТ (0512) 561069
Одесса	1. KSS (0482) 7770355 2. Статус (048) 7342485
Павлоград	Меркурий (05632) 61428
Полтава	САММИТ (0532) 636840
Ровно	KSS (0362) 290832, 290837
Севастополь	KSS (0692) 549064
Симферополь	1. KSS (0652) 248579, 248974 2. САММИТ (0652) 516355
Сумы	1. KSS (0542) 219550 2. Диана (0542) 370355, 370656
Тернополь	KSS (0352) 235151, 430427
Ужгород	KSS (0312) 614235, 615127
Феодосия	KSS (06562) 72723
Харьков	1. KSS (057) 543937, 546265 2. САММИТ (0577) 142260 3. Статус (057) 7524138
Херсон	KSS (0552) 264232, 282169
Хмельницкий	KSS (03822) 32931, 795364
Черкасы	KSS (0472) 320847, (067) 7126999
Черновцы	KSS (0372) 584057
Ялта	1. KSS (0654) 324008 2. САММИТ (0654) 324135

ON-LINE ПОДПИСКА В УКРАИНЕ

<http://www.business.dp.ua/ruschem/xupodp.htm>

Подписка в других странах

ALBANIA	AUSTRALIA	GERMANY
AUSTRIA	AZERBAIDJAN	HOLLAND
BELARUS	BELGIE	HUNGARY
BRASIL	BULGARIA	INDIA
CANADA	CHINA	ITALY
CROATIA	CYPRUS	KOREA
CZECH REPUBLIC	DENMARK	LUXEMBOURG
ENGLAND	ESPANA	NEW ZEALAND
ESTONIA	FINLAND	POLSKA
FRANCE	ICELAND	SUISSE
GREECE	ISRAEL	SERBIJA
HONG KONG	JAPAN	SLOVENIJA
LATVIA	MAKEDONIA	VIETNAM
NORWAY	ROMANIA	SLOVAKIA
USA	SWEDEN	YUGOSLAVIA

Координаты подписных агентств - на сайте «Химии Украины» (<http://www.business.dp.ua/index.htm>) и в редакции журнала. Вы можете получить их по e-mail или факсу.

УКРАИНА
СТАТИСТИКА

**СРЕДНИЙ УРОВЕНЬ ЦЕН* НА НЕКОТОРЫЕ ХИМИЧЕСКИЕ ТОВАРЫ ПРИ ЭКСПОРТЕ/ИМПОРТЕ, \$/т,
ДЕКАБРЬ 2012 ГОДА (по данным Гостаможслужбы)**

Код УКТ ВЭД	Описание	Экспорт			Импорт		
		октябрь	ноябрь	декабрь	октябрь	ноябрь	дек.
250900	Мел	85	84	86	104	95	110
251020	Фосфаты кальция природные (фосфориты), фосфаты алюминево-кальциевые природные и мел фосфатный: - молотые	-	-	-	147	151	135
252910	Полевой шпат...: - полевой шпат	28	28	26	90	123	143
252921	Полевой шпат...: - флюорит (плавиковый шпат): -- с сод. фтористого кальция 97 мас. % или менее	-	-	-	378	339	347
252930	Полевой шпат...: - лейцит; нефелин и сиенит нефелиновый	-	-	-	272	258	280
270400	Кокс и полукокс из каменного угля, лигнита (бурого угля) или из торфа, агломерированные или неагломерированные; уголь ретортный	236	217	223	269	257	263
270600	Смолы каменноугольные и буроугольные или торфяные и прочие минеральные смолы, обезвоженные или необезвоженные, или продукты частичной дистилляции, включая "восстановленные" смолы	334	350	340	375	375	361
270710	Масла и прочие продукты высокотемпературной перегонки каменноугольных смол...: - бензол	719	669	720	-	-	-
270740	Масла и прочие продукты высокотемпературной перегонки каменноугольных смол...: - нафталин	582	563	557	377	-	378
270810	Деготь (пек) или кокс из дегтя (пек) (пек), из каменноуг. смолы или из проч. минеральных смол: - деготь (пек)	345	362	354	689	680	693
270820	Деготь (пек) или кокс из дегтя (пек) (пек), из каменноугольной смолы или из прочих минеральных смол: - кокс из дегтя (пек) (пек)	303	303	303	511	490	487
270900	Нефть или нефтепродукты, сырые из битумин. минералов	-	-	-	817	855	854
271121	Газ нефтяной и прочие углеводороды в газообразном состоянии: - в газообразном сост.: -- газ природный	-	-	-	613	617	619
271320	Кокс нефтяной, битум нефтяной и пр. остатки от перераб. нефти или битуминозных пород: - битум нефт.	-	-	-	646	615	589
281410	Аммиак, безводный или в водном растворе (нашатырный спирт): - аммиак безводный	611	624	608	-	-	-
310221	Удобрения минеральные или химические, азотные: - сульфат аммония...: - сульфат аммония	133	164	156	181	207	199
310510	Удобрения минеральные или химич. с сод. двух или трех питательных элементов: азота, фосфора и калия...: - в-ва из этой группы в таблетках или аналог. форме или в уп. массой брутто не более 10 кг	-	-	-	2297	1653	8282
310530	Удобрения минер. или химич. с сод. двух или трех питательных элементов: азота, фосфора и калия...: - гидроортофосфат аммония (фосфатдиаммоний)	-	-	-	1271	526	1275
310540	Удобрения минер. или химич. с сод. двух или трех питательных элементов: азота, фосфора и калия...: - дигидроортофосфат аммония (моноаммонийфосфат) и его смеси с гидроортофосфатом аммония	-	-	-	551	555	483
310559	Удобрения минер. или химич. с сод. двух или трех питательных элементов: азота, фосфора и калия...: - удобрения минер. или химич. прочие с содержанием двух питат. элементов: азота и фосфора: -- проч.	-	-	-	1597	1801	409
390130	Полимеры этилена в первичных формах: - сополимеры этилена с винилацетатом	-	-	-	2118	2123	1840
391231	Целлюлоза и ее химические производные в первичных формах: - эфиры целлюлозы простые: -- карбоксиметилцеллюлоза и ее соли	-	-	-	2425	2650	2528
540220	Нити комплексные синтетические (кроме швейных нитей)...: - нити высокопрочные из полиэфира	4751	-	5382	2848	4300	4729
540231	Нити комплексные синтетические (кроме швейных нитей)...: - нити текстурированные: - - нейлоновые или из других полиамидов линейной плотности 50 тексов или менее, одноплеточные	-	-	-	7395	7484	5431
540232	Нити комплексные синтетические (кроме швейных нитей)...: - нити текстурированные: - - нейлоновые или из других полиамидов линейной плотности одиночной нити более 50 тексов, одноплеточные	-	-	-	3446	3612	3795
540233	Нити комплексные синтетические (кроме швейных нитей)...: - нити текстурированные: - - из полиэстера	2497	33248	7115	2549	2651	2322
550961	Пряжа из синтетич. штап. волокон (кроме швейных ниток), не расфасованная для розничной торговли: - пряжа прочая из акриловых или модакриловых штап. волокон: -- смешанная главным образом или исключительно, с шерстью или тонким волосом животных	-	-	-	9046	8490	6748
550962	Пряжа из синтетич. штап. волокон (кроме швейных ниток), не расфасованная для розничной торговли: - пряжа прочая из акриловых или модакриловых штап. волокон: -- смешанная главным образом или исключительно с шерстью	-	-	-	6563	4804	1860

* - высчитывается по формуле: суммарная таможенная стоимость товарной подпозиции, разделенная на суммарное количество товара. (Держзовнишинформ/Химия Украины, СНГ, мира)

БЕЛАРУСЬ

В НЕФТЕХИМИЧЕСКОМ КОМПЛЕКСЕ БУДЕТ РЕАЛИЗОВАН КРУПНЫЙ ПРОЕКТ

Вопросы модернизации нефтехимического комплекса Беларуси были обсуждены в ходе совещания, которое 19 марта провел председатель правительства республики Михаил Мясникович во время визита в ОАО "Могилевхимволокно". Об этом проинформировала пресс-служба Совмина Беларуси. Совещание было посвящено вопросам модернизации и развития нефтехимического комплекса республики, перспективам создания технологической цепочки госпредприятий ОАО "Нафтан" - ОАО "Могилевхимволокно" - ОАО "СветлогорскХимволокно". По словам главы правительства, нефтехимическому комплексу Беларуси необходимо ускорить модернизацию предприятий. Мясникович констатировал: госконцерн "Белнефтехим" отстал в развитии ряда крупных производств, снизивших конкурентоспособность. По мнению главы Совмина, требуется принятие срочных принципиальных мер, иначе данные предприятия станут бесперспективными, в т. ч. "Могилевхимволокно".

"Нам необходимо определиться, как в целом будет выстроена в ближайшем будущем работа нефтехимического комплекса страны, как создать такую технологическую и организационно-финансовую цепочку, чтобы предприятия работали максимально эффективно, дополняя друг друга. Мы долго обсуждали этот вопрос и приняли взвешенное решение о реализации крупного инвестпроекта стоимостью около \$700 млн. Из них примерно \$300 млн. - это строительство нового полиэфирного комплекса по производству полиэтилентерефталата (ПЭТФ) в ОАО "Могилевхимволокно", около \$400 млн. - создание мощностей по выпуску терефталевой кислоты (сырье для производства ПЭТФ)", - заявил председатель Совмина. "Думаю, если мы все сделаем вовремя, то полученная продукция будет востребована и конкурентоспособна на внутреннем и внешнем рынках", - добавил он, отметив, что первый проект следует реализовать максимум в течение 2,5 лет и параллельно вести работы по второму проекту.

"Мы полагаем, что реализовывать этот проект нужно не только за счет собственных средств и кредитных ресурсов. Здесь придется создавать транснациональную корпорацию для того, чтобы управлять активами на основе собственности. Этим путем идет весь мир, здесь ничего не нужно бояться. Это будет не только финансовая, но и производственно-технологическая смена. Таким образом будут минимизированы риски", - сказал Мясникович. Наиболее вероятные участники реализации проекта в ОАО "Могилевхимволокно" - из России и Китая. Большой интерес к созданию производства терефталевой кислоты проявляют бизнесмены Казахстана.

Генеральный директор ОАО "Могилевхимволокно" Сергей Пузевич проинформировал, что "Могилевхимволокно" в 2013-2016 гг. инвестирует в модернизацию производства \$276,5 млн. В планах - строительство нового полиэфирного комплекса в составе установки по производству полиэтилентерефталата мощностью 200 тыс. т/год, линий по производству полиэфирного волокна мощностью до 100 тыс. т/год, полиэфирных технических нитей мощностью 18 тыс. т/год и энерготехнологического комплекса. В результате планируется полностью перейти на новую технологию производства полиэфиров из терефталевой кислоты, снизить в 2 раза энергопотребление производства, увеличить мощности по выпуску полиэтилентерефталата до 280 тыс. т/год, полиэфирного волокна - до 110 тыс. т, технических нитей - до 26,9 тыс. т/год, а также улучшить ряд других показателей. В проекте строительства в Беларуси СП по производству терефталевой кислоты проявляет интерес АО НК "КазМунайГаз" (Казахстан). В декабре 2012 г. в Астане между ОАО "Могилевхимволокно" и АО НК "КазМунайГаз" был подписан план мероприятий по белорусско-казахскому проекту "Строительство производства терефталевой кислоты на базе ОАО "Могилевхимволокно". До конца марта 2013 г., сообщил Пузевич, ожидается получение предложений от казахстанской стороны по вариантам участия в проекте.

По данным Белстата, за январь-февраль 2013 г. Беларуси удалось нарастить производство бензинов на 22,7% к аналогичному периоду 2011 г., но при сокращении выпуска дизтоплива на 26,9%. В 2013 г. Беларусь перерабатывает исключительно российскую нефть, отказавшись от импорта данного сырья из Венесуэлы и Азербайджана, выказывая заинтересованность в поставках из Казахстана. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](http://ukrchem.dp.ua/))

РОССИЯ

ОСНОВНЫЕ СОБЫТИЯ НА РЫНКЕ НЕФТЕ- И ГАЗОХИМИИ В 2012 ГОДУ

2012 г. отмечен невысоким темпом роста химической промышленности. Это связано, прежде всего, со снижением производства в ключевой подотрасли: объем производства основных химических веществ в 2012 г. составил 97,8% к уровню 2011 г. Также спад произошел в производстве химических волокон (98,9% к уровню 2011 г.). В других подотраслях химической промышленности наблюдался существенный рост производства, например выпуск полимеров стирола вырос на 11,5% по сравнению с 2011 г. Это связано в первую очередь с вводом новых мощностей по производству полимеров стирола.

Одной из основных сфер применения полистирола является строительная индустрия, где полимеры стирола используются для производства теплоизоляционных материалов. Поэтому на положительную динамику производства повлияло, в том числе, разрешение ситуации вокруг спорной поправки к "Техническому регламенту о требованиях пожарной безопасности", неоднозначная трактовка которой позволяла ограничить применение пенополистирола в составе фасадных теплоизоляционных систем. В июне 2012 г. департамент надзорной деятельности МЧС РФ дал официальный ответ о том, что поправка не ограничивает используемые утеплители по группе горючести, а только устанавливает требование о нераспространении пламени ко всей конструкции в целом. По данным анализа базы событий "Химическая промышленность РФ", подготовленного специалистами ИА "INFOLine", производство полистирола в 2012 г. достигло рекордного объема за все время наблюдений - 378 тыс. т.

Ежедневный мониторинг событий на рынке химической промышленности выявил важнейшие события отрасли в 2012 г.

12 апреля Минэнерго опубликовало развернутый план с презентацией о развитии газо- и нефтехимии России на период до 2030 г. 1 марта приказом Минэнерго России "План развития газо- и нефтехимии России на период до 2030 г." был утвержден. План определяет основные стратегические цели, а также направления, механизмы и инструменты их достижения на базе реализации крупных инвестиционных проектов по переработке легкого углеводородного сырья (этан, сжиженные углеводородные газы, нефтя) в крупнотоннажную продукцию нефтегазохимии, входящую в компетенцию Минэнерго России - пластмассы, каучуки и продукцию органического синтеза. В соответствии с планом с 2010 г. по 2030 г. планируется активное строительство и расширение пиролизных мощностей в 4,8 раза по этилену. Развитие мощностей нефтегазохимии предполагается осуществлять в рамках 6 кластеров: Волжского, Западно-Сибирского, Кас-

пийского, Восточно-Сибирского, Дальневосточного и Северо-Западного. Кластеры размещены вблизи источников сырья и/или рынков сбыта.

21 июня в рамках XVI Петербургского международного экономического форума ведущий российский нефтехимический холдинг «СИБУР» заключил соглашение с компанией LINDE AG (Германия) на проектирование в Тобольске крупнейшего в истории советской и российской нефтехимии пиролизного производства мощностью 1,5 млн. т этилена в год в рамках создания интегрированного комплекса "ЗапСибНефтехим". Подрядчиком по выполнению комплекта документации FEED определена компания TECHNIP. Совокупные мощности нового комплекса "ЗапСибНефтехим" составят 1,5 млн. т этилена и 2 млн. т полимерной продукции в год.

18 июля генеральный директор ОАО "Нижнекамскнефтехим" Владимир Бусыгин и руководитель проекта "Тоуо Engeniring" Коиши Оиши (Япония) подписали лицензионное соглашение и контракт на базовое детальное проектирование и поставку оборудования по проекту строительства четвертой очереди завода полистиролов. Подписанием данного контракта завершается программа ОАО "Нижнекамскнефтехим" перехода от производства мономеров к полимерам. 30 октября в ЗАО "Сибур-Химпром" была пущена вторая очередь вспенивающегося полистирола, производство которого осуществляется под маркой "Alpharor". Это позволит предприятию увеличить его годовые объемы до 100 тыс. т. (IN-FOLine/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

ЭКСПОРТ ВАЖНЕЙШИХ ТОВАРОВ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В 2012 ГОДУ (по данным таможенной статистики)

Код ТН ВЭД	Наименование товара	Всего		Страны дальнего зарубежья		Страны СНГ	
		тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$
	Всего	-	524727,4	-	447312,2	-	77415,2
2510	Фосфаты кальция	1559,2	383,9	1099,5	257,2	459,7	126,7
2704	Кокс и полукокс	2354,9	580,0	1444,8	369,9	910,2	210,1
2709	Нефть	239,945,8	180,915,9	211558,2	169606,4	28387,6	11309,6
2710	Нефтепродукты	137954,3	103428,8	121049,5	92305,2	16904,9	11123,7
2710124100-2710125900	Бензин автомобильный	3204,8	2529,2	1405,7	1380,6	1799,1	1148,5
2710193100-2710194800	Дизельное топливо, не содержащее биодизель	41155,6	36740,6	33030,6	30881,9	8125,0	5858,6
271019510-271019680	Топлива жидкие, не содержащие биодизель	75951,5	48959,2	72876,0	47547,9	3075,5	1411,2
2711110000	Газ природный сжиженный, млн. куб. м	21,4	4679,1	21,4	4679,1	-	-
2814100000	Аммиак безводный	3051,1	1494,8	1020,1	518,7	2031,0	976,1
290511	Метанол	1442,6	420,9	1392,1	402,9	50,4	18,1
3102	Удобрения минеральные азотные	11186,1	3542,7	10113,4	3197,5	1072,7	345,2
3104	Удобрения минеральные калийные	8977,5	3645,1	8949,0	3632,2	28,5	12,9
3105	Удобрения минеральные смешанные	8734,3	3980,1	7733,8	3483,5	1000,5	496,6
4002	Каучук синтетический	870,8	2673,0	776,9	2379,7	93,9	293,3

(БИКИ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИМПОРТ ВАЖНЕЙШИХ ТОВАРОВ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В 2012 ГОДУ (по данным таможенной статистики)

Код ТН ВЭД	Наименование товара	Всего		Страны дальнего зарубежья		Страны СНГ	
		тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$
	Всего	-	312567,4	-	272249,7	-	40317,7
2710	Нефтепродукты	1242,4	1887,5	459,5	1214,8	782,9	672,6
2710124100-2710125900	Бензин автомобильный	208,4	191,5	5,7	7,4	202,7	184,1
2710193100-2710194800	Дизельное топливо, не содержащее биодизель	241,2	249,5	2,8	4,3	238,4	245,2
271019510-271019680	Топлива жидкие, не содержащие биодизель	189,2	131,3	0,1	0,3	189,1	131,0
271020310-271020390	Топлива жидкие, содержащие биодизель, т	20,0	0,0	-	-	20,0	0,0
2941	Антибиотики	-	83,3	-	78,2	-	5,1
3003-3004	Медикаменты	-	10758,8	-	10640,9	-	117,8
3808	Химические средства защиты растений	79,9	498,3	76,6	486,0	3,4	12,2
4001-4002	Каучук натуральный и синтетический	147,1	462,4	147,1	462,4	0,0	0,0

Примечание. В общих итогах импорта и в распределении по товарам учтены показатели о торговле с Беларусью и Казахстаном на основе данных ФТС России. (БИКИ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЭКСПОРТ НЕКОТОРЫХ ХИМИЧЕСКИХ ПРОДУКТОВ В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА

Экспорт аммиака в январе вырос относительно января 2012 г. в 2,5 раза до 287 тыс. т, свидетельствует информация Федеральной таможенной службы. Стоимость поставок аммиака увеличилась в 3,2 раза до \$166 млн. Экспорт синтетического каучука возрос в январе на 12% до 90,4 тыс. т при снижении стоимости поставок на 10% до \$232,9 млн. Экспорт метанола уменьшился на 20% до 84,5 тыс. т при снижении стоимости поставок на 6% до \$27,3 млн.

Экспорт азотных удобрений вырос относительно января 2012 г. на 4% до 888,2 тыс. т, стоимость поставок увеличилась на 6,7% до \$273,4 млн. Экспорт смешанных удобрений возрос в 1,4 раза до 1,02 млн. т при увеличении стоимости поставок на 22% до \$426,4 млн. Экспорт калийных удобрений упал в 2,5 раза до 242 тыс. т при снижении стоимости поставок в 2,8 раза до \$93,9 млн. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ВЫПУСК НЕКОТОРЫХ ВИДОВ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА

Росстат опубликовал данные о промышленном производстве в январе-феврале. Согласно сообщению службы, индекс промышленного производства по сравнению с январем-февралем 2012 г. составил 98,5%, в феврале 2013 г. по сравнению с февралем 2012 г. - 97,9%, по сравнению с январем 2013 г. - 99,2%

Пластмасс в первичных формах было выпущено 978 тыс. т (113,2%; 95,5% - здесь и далее в скобках первое число означает результаты за январь-февраль 2013 г. в % к январю-февралю 2012 г., второе число - результаты февраля 2013 г. в % к январю 2013 г.), каучуков синтетических - 275 тыс. т (109,3%; 91,7%). Выпуск шин, покрышек и камер резиновых составил 7,4 млн. шт. (89,8%; 110,8%). Производство химических волокон и нитей за рассматриваемый период составило 22,4 тыс. т (98,2%; 109,8%), труб, трубок, шлангов, рукавов и их фитингов полимерных составило 79,7 тыс. т (108,9%; 112,0%); плит, листов, пленок и полос (лент) полимерных, неармированных или не комбинированных с другими материалами - 112 тыс. т (106,6%; 127,3%); изделий упаковочных полимерных - 4,4 млрд. шт. (124,5%; 98,1%); окон и их коробок, подоконников полимерных - 2,3 млн. кв. м (123,9%; 130,7%); дверей и их коробок полимерных - 91,6 тыс. кв. м (102,0; 110,1) материалов лакокрасочных на основе полимеров - 103,0 тыс. т (122,7%; 133,5%).

Объем производства минеральных и химических удобрений в январе-феврале увеличен на 1,8% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 2,9 млн. т (в пересчете на 100% питательных веществ). Производство удобрений в феврале по сравнению январем снизилось на 3,4%, по сравнению с февралем 2012 г. - увеличилось на 3,6%. Выпуск безводного аммиака за два месяца в годовом исчислении вырос на 2,4%, составив 2,4 млн. т. Производство кальцинированной соды уменьшилось на 6,2% до 457 тыс. т, каустической соды - на 0,9% до 94,5 тыс. т, серной кислоты - на 10,6% до 1,7 млн. т. Производство шин для легковых автомобилей снизилось в январе-феврале относительно того же периода 2012 г. на 15,8% до 4,6 млн. шт., для грузовых автомобилей - на 1,1% до 1,258 тыс. шт., для сельхозтранспорта - выросло на 7,4% до 254 тыс. шт. Производство полимеров выросло на 13,2% до 978 тыс. т. В частности, полиэтилена произведено 288 тыс. т (+19,9%), полистирола - 69,6 тыс. т (+28,6 тыс. т), поливинилхлорида - 114,2 тыс. т (-2,1%), поликарбоната - 85,8 тыс. т (+7%), полипропилена - 118,1 тыс. т (+24,6%), полиамида - 21,5 тыс. т (+19,8%). (Plastinfo/Rcc/ИТАР-ТАСС/Химия Украины, СНГ, мира)

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

АФК «СИСТЕМА» РЕШИЛА КОНСОЛИДИРОВАТЬ

ОАО «ОБЪЕДИНЕННАЯ НЕФТЕХИМИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» И ВЫВЕСТИ ИЗ ПРОЕКТА ОАО «АНК «БАШНЕФТЬ»

В конце января Федеральная антимонопольная служба России (ФАС) удовлетворила ходатайство нефтяной компании "Башнефть" о выкупе чуть более 25% голосующих акций ОАО "Объединенная нефтехимическая компания" (ОНК), принадлежащих структурам Якова Голдовского. В самом конце 2012 г. антимонопольное ведомство удовлетворило почти аналогичное ходатайство контролирующего "Башнефть" холдинга АФК "Система", где речь шла о приобретении уже 100% акций ОНК. Вслед за январским решением ФАС центральная пресса прокомментировала эти события, ссылаясь на представителей "Башнефти" и "Системы". Особой ясности эти публикации не принесли. В чем замысел главы АФК Владимира Евтушенкова? Почему из проекта выводится младший партнер - Petrochemical Holding Якова Голдовского? Как связаны между собой ходатайства нефтяной компании и ее акционера? Какую роль в этой истории играют активы Голдовского в Дзержинске? "Рупек" попробовал разобраться в ситуации.

Версии

Как пояснил источник в "Башнефти", происходящие процессы должны разворачивать ситуацию следующим образом. На первом этапе нефтяная компания как старший акционер ОНК выкупит долю Голдовского. Уставной капитал ОНК сложен деньгами, а не активами. После этого "Башнефть" как единственный собственник передаст в УК "Объединенной нефтехимической компании" принадлежащие ей активы, имеющие отношение к нефтехимии. По версии "Рупека", помимо очевидного "Уфаоргсинтеза" это Туймазинский и Шкаповский ГПЗ. На втором этапе новая ОНК с физическими заводами в уставном капитале будет тем или иным способом передана под 100%-ный контроль непосредственно АФК "Система" (причем другой источник, близкий к АФК, говорит, что эта сделка также будет предметом отдельного решения, ее осуществление не гарантировано). На вопрос о причинах разделения проекта ОНК и "Башнефти" собеседник отметил, что все-таки нефтяной (читай - нефтедобывающий) бизнес - профильный для компании, а нефтехимия - история принципиально иная и не вполне отвечающая стратегическим задачам "Башнефти". Иное дело "Система", которая как многопрофильный холдинг имеет богатый опыт реализации разноплановых проектов и имеет отдельное подразделение и менеджмент под развитие нефтехимического крыла.

По поводу причин, в силу которых в этой схеме из проекта ОНК исключается Яков Голдовский как акционер, мнения существуют разные. Версия одного из федеральных СМИ заключается в том, что акционеры ОНК придерживались противоречивых взглядов на развитие бизнеса. Все происходящее - чисто техническое желание "Системы" привести проект и управление в нем к единоначалию. По версии собеседника из другой ведущей нефтяной компании, консолидация ОНК - давно задуманный шаг, поскольку Голдовский как акционер проекта свою историческую задачу выполнил - собрал профессиональную команду и наметил концепцию развития нефтехимического бизнеса. "Голдовский в нефтехимии - это брэнд", - подчеркнул собеседник. Эта версия, впрочем, не объясняет, зачем же на начальном этапе Голдовский потребовался в качестве акционера ОНК. По версии «Рупека», более логичной является иная трактовка событий.

Новые обстоятельства

В самом начале истории с ОНК во всех заявлениях и сообщениях постоянно подчеркивалось, что уставной капитал компании будет сформирован внесением физических активов со стороны акционеров. Соответствующее разрешение касательно дзержинских активов Голдовского и более 90% голосующих акций "Уфаоргсинтеза" ФАС выдала в конце апреля 2012 г. Между тем, приобретений не последовало. А в начале мая, то есть через неделю после разрешения ФАС, акционеры "Уфаоргсинтеза" на внеочередном собрании обсудили не продажу завода, а одобрили передачу прав единоличного исполнительного органа предприятия ОНК. Менее чем через месяц ФАС разрешила ОНК получить права исполнительного органа и дзержинской группы активов Голдовского. Тогда особых вопросов эти события не вызвали, однако наблюдатели отметили странность действий ОНК.

В контексте новых обстоятельств весенние события приобретают особую важность. На взгляд «Рупека», дзержинские активы Petrochemical Holding отнюдь не адекватны "Уфаоргсинтезу". И дело даже не в том, что, например, совокупная выручка крупнейших предприятий "Корунд" и "Дзержинское оргстекло" в 2011 г. почти в 2 раза меньше выручки уфимского комплекса, который при этом прибыль генерирует, а "Корунд" и ДОС - нет. И даже не в том, что долгосрочные обязательства дзержинской пары на 31 де-

кабря 2011 г. в 12 раз больше, чем у "Уфаоргсинтеза". Наиболее привлекательным активом во всем нижегородском кластере (в перспективе, конечно) является проект "Корунд-Циан" по производству цианида натрия мощностью 40 тыс. т/год и сохраняются планы строительства второй аналогичной линии. По информации участника рынка цианосолей, стоимость тонны цианида натрия на условиях "франко-завод" в Поволжье составляет 100-105 тыс. руб., без НДС. Это значит, что первая очередь "Корунд-Циана" может генерировать более 4 млрд. руб. выручки. Для сравнения, выручка "Корунда" за 2011 г. составила 2,257 млрд. руб., ДОС за тот же период - 2,748 млрд. руб. Ввод второй очереди на "Корунд-Циане" позволит выйти на оборот в более чем 8 млрд. руб., значит, по выручке приблизиться к "Уфаоргсинтезу". Так что именно "Корунд-Циан" может являться тем активом, который был бы паритетен уфимскому заводу при внесении в уставной капитал ОНК. Но нюанс в том, что, по информации источника, близкого к проекту, большая часть акций предприятия находятся в залоге у банков, выдавших кредит на этот проект.

Иными словами, "Корунд-Циан", будучи обременен, технически не может быть передан в уставной капитал "Объединенной нефтехимической компании". При этом, по информации в отрасли, "Корунд-Циан" может переживать серьезные трудности с пуском производства, испытывая давление со стороны кредитовавших его банков и страховых компаний.

Проблемы и решения

Изначально пуск линии намечался на декабрь 2011 г. рассказал Яков Голдовский. Затем последовали сообщения менеджмента, что задержка с пуском связана с решением строить помещения и инфраструктуру сразу под 2 очереди. Чуть позднее гендиректор предприятия Иосиф Хайцин заявил, что пуск состоится в сентябре 2012 г. Причем называлась точная дата - 24 сентября. С тех пор пуск производства так и не состоялся. Как нам сообщили в дзержинском "Научно-исследовательском и проектном институте карбамида и продуктов органического синтеза", который выполнял разработку проектной документации для получения разрешения на строительство, а также рабочую документацию, пуско-наладочные работы на линии начались еще весной 2012 г. и шли параллельно с завершением строительно-монтажных работ. Ситуация с пуском на "Корунд-Циане" связана с наличием технологических проблем. На самом "Корунд-Циане" представитель пресслужбы сообщил только, что причина задержки с пуском линии заключается в "инновационности технологии". Два представителя менеджмента завода (один отвечает в проекте за строительство, второй - за пуско-наладку) подтвердили, что ситуация "сложная и неоднозначная", однако от подробных комментариев отказались. Вице-президент ОНК по стратегии и инвестициям Андрей Юркевич также отказался комментировать ситуацию, сославшись на связывающие его юридические обстоятельства.

В российском представительстве компании Evonik, которая выступала лицензиаром в проекте, сообщили, что "идет обычная пуско-наладка", "технология предельно проста и неожиданных сложностей нет, все идет в рабочем порядке". В московском офисе немецкой EPC Group, которая выступает в проект EPC-контрактором и чьей ответственности находились в том числе комплектация оборудования, монтаж и пуско-наладочные работы, от комментариев отказались, отметив, что "позиция EPC в этом вопросе полностью совпадает с позицией "Корунд-Циана". Лишь один из топ-менеджеров предприятия описал ситуацию более подробно. По его словам, в ходе пуско-наладочных работ компания действительно столкнулась с технологическими проблемами, причины которых не установлены. При этом по "химической" части линии нареканий нет, то есть синильная кислота образуется и реагирует с каустиком согласно лицензионным параметрам. Проблемным узлом

является центрифуга для выделения кристаллов цианида натрия. По предположению источника, на центрифугу попадают кристаллы не той влажности, что указана в лицензионной документации, в связи с чем центрифуга не показывает стабильной работы. Собеседник отметил, что версии касательно качества сырья (природный газ, аммиак и каустическая сода) не имеют оснований и являются домыслами. По его словам, данная технология является абсолютно новой и на "Корунд-Циане" внедряется впервые в мире (при этом в Evonik уверяли, что такая технология уже внедрена на одном из их заводов в Европе). "Корунд-Циан" как заказчик ведет переговоры с поставщиком лицензии и EPC-контрактором касательно исполнения ими своих обязательств и совместным решением проблемы. В отношении перспектив создания второй аналогичной линии собеседник сообщил, что "мы не сомневаемся в том, что технология заработает", поэтому планы сохраняются, однако действие соответствующего контракта с лицензиаром приостановлено в связи с тем, что он должен был вступить в силу спустя 30 дней после пуска первой очереди, однако сроки пуско-наладочных работ вышли за регламентные. Приостановлен, но не разорван, подчеркнул он.

Примечателен следующий факт: собственно ноу-хау Evonik в проекте на "Корунд-Циане" заключается в узле получения синильной кислоты и ее реакции с каустической содой, то есть в той самой "химической части". Если традиционный метод подразумевает промежуточную конденсацию синильной кислоты и ее хранение перед взаимодействием с содой, то в новой технологии Evonik синильная кислота из реактора в газообразном виде сразу поступает на адсорбер, где реагирует с жидким каустиком. И в Китае уже работает линия, которая успешно использует эту технологию с получением раствора цианида натрия, без его выделения в индивидуальном виде. Дальнейшие же операции - кристаллизация, выделение кристаллов и их сушка - типовые и внедрены повсеместно во всем мире. Но на "Корунд-Циане" столкнулись с проблемами именно на стандартном, отработанном участке линии - центрифуге, хотя по логике в необкатанной технологии проблем стоит ждать именно на инновационном участке. Однако нет. Между тем, поставщик лицензии несет ответственность за всю технологию целиком.

Вопросы остаются

Итак, по версии «Рупека», решение "Системы" консолидировать 100% "Объединенной нефтехимической компании" и вывести из проекта Petrochemical Holding является следствием того, что первоначальные планы по объединению активов в рамках ОНК не могут быть исполнены в силу того, что акции наиболее ценного завода в Дзержинске "Корунд-Циана" находится в залоге у банков. И с затягиванием сроков пуска производства растет вероятность, что кредиторы проекта могут потребовать погасить задолженность активом. При таком раскладе акционерное участие Якова Голдовского в ОНК не кажется больше "Системе" необходимым, ведь быстрого разрешения ситуации с обременением нет. Эту же версию подтвердил осведомленный источник в "Башнефти". Так или иначе, открытыми в этой истории остаются три вопроса. Во-первых, будет ли ОНК после консолидации "Системой" сохранять за собой права управления на дзержинских предприятиях. По словам официального представителя "Системы", никакого решения по этому поводу в компании нет, потому предметных комментариев они дать не могут. Во-вторых, неизвестно, останется ли в проекте персонально Голдовский и если да, то в каком статусе. Третьим вопросом, ответ на который получить удастся еще не скоро, являются дальнейшие действия ОНК по развитию нефтехимического крыла "Системы". А именно: сохранится ли в концепции развития та синергия с дзержинскими предприятиями Голдовского, которая просматривалась в ранних версиях стратегии. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://rures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

МИРОВОЙ РЫНОК**ЦЕНЫ****ЦЕНЫ НА НЕМЕТАЛЛИЧЕСКИЕ ИСКОПАЕМЫЕ, ЯНВАРЬ 2013 ГОДА (по данным Industrial Minerals)**

	Цена, \$/MT*	Условия поставки
Алюминиевое сырье		
Оксид алюминия, плавленый		
Коричневый, 95% мин. Al ₂ O ₃ , FEPA 8-220 меш.	800-840	FOB, Китай
Коричневый, 95,5% мин. Al ₂ O ₃ , огнестойкий, кусковой	660-730	FOB, Китай
Белый, поставка мешками по 25 кг (EUR/т)	850-890	CIF, Европа
Бариты		
Для производства красок		
96-98% BaSO ₄ , 350 меш, парии 1-5 т (ф. ст.)	195-220	поставка в Великобританию
96-98% BaSO ₄ , кусковая, из Китая	235-290	CIF, порты Мексиканского залива
Химического сорта, из Китая	161-180	CIF, порты Мексиканского залива
Бентонит		
гигиенический наполнитель (для животных) 1-5 мм, навалом (EUR/т)	42-60	FOB, основные порты Европы
индийский, измельченный, осушенный, гигиенический наполнитель (для животных), навалом	34-38	FOB, Kandia
Боровые минералы и бораты		
Латинская Америка, борная кислота	1250-1309	FOB, Чили
Латинская Америка, колеманит, 40% B ₂ O ₃	690-730	FOB, Буэнос Айрес
Латинская Америка, декагидрат бора	947-979	FOB, Буэнос Айрес
Латинская Америка, улексит, 40% B ₂ O ₃	666-697	FOB, Буэнос Айрес
Латинская Америка, улексит, 40% B ₂ O ₃	620-652	FOB, Лима
Латинская Америка, улексит гранулированный, 40% B ₂ O ₃	692-734	FOB, Чили
Карбонат кальция		
(GCC) мелкодисперсный (ф. ст.)	80-103	EXW, Великобритания
Осажденный (PCC)		
с модифицированной поверхностью	370-550	EXW, Великобритания
без модифицированной поверхности	340-550	EXW, Великобритания
Хромит		
Трансваальский, 46% Cr ₂ O ₃ , влажный, навалом, химического сорта	320-340	FOB, ЮАР
Полевой шпат		
Турецкий		
Неочищенный, 10 мм, навалом	22-23	FOB, Гюллюк
Стекольного сорта, 500 мкм, в мешках	70	FOB, Гюллюк
Плавленый шпат		
Кислотного сорта, мексиканский, содержание As менее 5 млн. частей	540-550	FOB, Тампико
Кислотного сорта, мексиканский	400-450	FOB, Тампико
Кислотного сорта, китайский, wet filtercak, влажный	500-530	CIF, Роттердам
Кислотного сорта, китайский, wet filtercak, влажный	400-415	FOB, порты Китая
Кислотного сорта, южно-африканский, на базе сухого веса	380-450	FOB, Дурбан
Кислотного сорта, китайский, на базе сухого веса, навалом	480-600	CIF, порты США в Мексиканском заливе
Графит		
Из Китая, порошковый аморфизированный, 80/85% C	600-800	поставки в Европу
кристаллический, средний, 85-87% C, +100-80 меш.	900-1150	FCL, CIF, порты Европы
синтетический, 99,95%, \$/кг	7-20	Гран. Швейцарии
Магнезия		
обоженная, кусковая, 90-92% MgO	320-360	FOB, Китай
обоженная, сельскохозяйственного сорта (EUR)	240-350	CIF, Европа
обоженная до спекания, кусковая		
90% MgO	350-400	FOB, Китай
92% MgO	430-470	FOB, Китай
94-95% MgO	410-480	FOB, Китай
97,5% MgO	560-600	FOB, Китай
Магнезит		
Греческий, сырьевой, менее 3,5% Si ₂ (EUR/т)	65-75	FOB, порты восточного Средиземноморья
Титановые минералы		
Австралийские концентраты		
Ильменит, мин. 54% TiO ₂ , навалом	250-350	FOB
цены разовых сделок	250-350	FOB
Рутил, мин. 95% TiO ₂ , в мешках	2500-2800	FOB
Рутил, мин. 95% TiO ₂ , пигментного сорта, навалом, большие партии	2050-2400	FOB
TiO ₂ , пигмент, навалом		
Азия	4300-4850	CFR
Европа (EUR/т)	3260-3750	CIF, северные порты
США	3550-4000	CIF, порты
Соль		
из Австралии, природной сушки, навалом	50	CIF, Шанхай
Промышленная		
природной сушки	27-29	EXW, Китай
вакуумной сушки	35-40	EXW, Китай
Вермикулит		
ЮАР, навалом	400-850	FOB, Антверпен

(Держзовнишинформ/Химия Украины, СНГ, мира)

ЕВРОПА

ЕВРОПЕЙСКОЕ ХИМИЧЕСКОЕ АГЕНТСТВО ПОПОЛНИЛО СПИСОК ОПАСНЫХ ВЕЩЕСТВ В ПРОЕКТЕ REACH

Европейское химическое агентство (ЕCHA) объявило о включении декабромдифенил-эфира (Deca-BDE) в список особо опасных огнезащитных средств и его проверке с помощью специальной программы REACH (Registration, Evaluation and Authorisation of Chemicals). По данным агентства, продукты распада Deca-BDE являются биоаккумулятивными и токсичными.

В соответствии с регламентом REACH, в течение 6 месяцев со дня включения данного химического соединения в так называемый список веществ-кандидатов производители обязаны уведомлять ЕCHA и потребителей о присутствии Deca-BDE в рецептуре материала (если его концентрация составляет более 0,1%).

Пока это первый случай, когда вещество включают в список из-за вреда, который могут причинить продукты его распада. Однако впоследствии REACH подвергнет испытанию все зарегистрированные им материалы, способные распадаться на более опасные соединения. ЕCHA выражает беспокойство по этому поводу: подобные процедуры могут замедлить развитие отрасли. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОКОМИССИЯ СНИЗИЛА РЕГИСТРАЦИОННЫЕ ПОШЛИНЫ ДЛЯ REACH

Европейская комиссия уменьшила размер пошлин, которые должны платить малые и средние предприятия (SME), чтобы зарегистрировать производимые ими химические продукты. Такое решение было принято для поддержки конкурентоспособности компаний. Благодаря новым мерам владельцы SME могут сэкономить от 35% до 95% денежных средств при регистрации в списке REACH и от 25% до 90% при получении авторизации. Это облегчит их положение и восстановит баланс между возможностями крупных и малых предприятий.

Несмотря на благие цели REACH, компании оставались недовольными его функционированием. Многие заявляли, что обязательная регистрация весьма обременительна. Внесенные комиссией изменения учитывают непростую ситуацию на рынке и позволяют производителям использовать безопасные материалы. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ

ПРОГНОЗ

К 2018 ГОДУ РЫНОК ХИМИЧЕСКИХ ВЕЩЕСТВ БУДЕТ ОЦЕНИВАТЬСЯ В \$50 МЛРД.

Емкость индийского рынка специальных химических веществ, как ожидается, вырастет до \$50 млрд. к концу 2018 г. По мнению аналитиков из MarketResearchReport, высокий спрос на продукцию будет обусловлен подъемом в индустриях лакокрасочных и строительных материалов, средств личной гигиены. Большая доля, как и прежде, будет приходиться на экспортные товары, среди которых лидирующие позиции занимают красители и пигменты. Индия поставляет данные сырьевые компоненты в страны Азиатско-Тихоокеанского региона, Европы и Северной Америки.

Среди факторов, обуславливающих рост на рынке, маркетологи выделяют низкую стоимость рабочей силы, а также минимальную себестоимость производства, что позволяет компаниям расширять промышленные площадки и создавать СП. Кроме того, правительство страны приняло несколько законодательных мер, способствовавших интеграции Индии в мировую экономику, а также повышению конкурентоспособности местных фирм. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИРАН

НЕФТЕХИМИЧЕСКИЕ ЗАВОДЫ МОГУТ ЗАКРЫТЬСЯ ИЗ-ЗА НЕДОСТАТКА ЭКСПОРТА

Нефтехимические заводы Ирана могут быть закрыты из-за уменьшения объема экспорта их продукции. Об этом сообщил заместитель министра нефти Ирана Абдолхуссейн Баят. "Мы просили у правительства разрешение на экспорт 520 тыс. т нефтехимической продукции, однако получили разрешение на экспорт лишь 300 тыс. т, этого недостаточно, чтобы покрыть расходы производства", - сказал Баят. Иран экспортировал нефтепродуктов на \$8,495 млрд. за первые 11 месяцев иранского календарного года, который начался 20 марта 2012 г. Потенциал производства нефтехимической продукции страны в настоящее время находится на уровне 57 млн. т.

В феврале 2013 г. Баят сказал что общий объем производства нефтехимической продукции в Иране составит 60 млн. т до конца текущего календарного года (20 марта). Министр нефти Ирана Ростам Гасеми заявил, что Иран планирует построить 70 новых нефтехимических производств, после чего объем производства достигнет 100 млн. т. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

ПРОГНОЗ

ЕМКОСТЬ РЫНКА ХИМИКАТОВ К 2016 ГОДУ ВЫРАСТЕТ

Китайский рынок специальных химикатов ожидает рост на 8,8% в год в 2011-2016 гг. Таким образом, его емкость за указанный срок увеличится до \$113,9 млрд. Аналитики из Research and Markets подсчитали, что в 2011 г. отрасль заработала \$74,6 млрд., что соответствовало темпам в 10,9% по сравнению с 2010 г.

Продукты тонкого органического синтеза оказались самой доходной категорией, принесшей производителям порядка \$25,6 млрд. в 2011 г. Далее следуют материалы с высокой добавленной стоимостью: добавки, полимеры, клеи, герметики, специализированные краски и покрытия, пигменты. В течение ближайших 5 лет рынок лакокрасочных изделий в Китае будет прирастать примерно на 10% в год. Быстрее других будет увеличиваться потребление красок для дорожной разметки, покрытий для пластмасс и эмалей для авторемонта. Бум в этих секторах компенсирует значительно более медленный рост в производстве конвейерных автомобильных покрытий и материалов для древесины. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

УКРАИНА

В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ДНЕПРОПЕТРОВСКАЯ ОБЛАСТЬ СОКРАТИЛА ВЫПУСК ХИМИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ

В январе-феврале Днепропетровская область сократила производство промышленной продукции по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 2%. Об этом свидетельствуют данные Главного управления статистики в Днепропетровской области. В том числе сократился выпуск кокса и продуктов нефтепереработки (-16,8%), химической продукции (-6,9%), резиновых и пластмассовых изделий, другой неметаллической минеральной продукции (-17,5%). В числе основных видов промышленной продукции в январе-феврале предприятия области произвели 538,1 тыс. т кокса и полуккокса (-16,5%), 2,149 т краски и лаков (-35,1%). Производство азотных удобрений выросло на 8,2% до 63,3 тыс. т, выпуск серной кислоты сократился на 30,3% до 25,2 тыс. т. В феврале производство промпродукции в регионе выросло по сравнению с январем на 2,3%. В том числе нарастили объемы производители химической продукции (+22,1%), другой неметаллической минеральной продукции (+7,5%). Сократили производство производители кокса и продуктов нефтепереработки (-5,3%). (UGMK.info/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ДОНЕЦКАЯ ОБЛАСТЬ В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛА ОБЪЕМ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

В январе-феврале индекс промышленной продукции Донецкой области по сравнению с январем-февралем 2012 г. составил 90,4%, в феврале по сравнению с февралем 2012 г. - 90,8%, по сравнению с январем 2013 г. - 99,5%. Об этом говорится в сообщении главного управления статистики в Донецкой области. Согласно информации ведомства, спад промышленного производства области вызван проблемами ориентированного на экспорт металлургического комплекса. По сравнению с январем прирост объемов выпущенной продукции в феврале 2013 г. обеспечен в производстве строительных материалов и другой неметаллической минеральной продукции на 8,9%, в добыче неэнергетических полезных ископаемых и разработке карьеров - на 9,7%, в химической и нефтехимической промышленности - на 14,2%. Сократились февральские объемы на предприятиях по производству кокса и продуктов нефтепереработки на 9,3. За январь-февраль по сравнению с АППГ сократились объемы продукции в производстве кокса и продуктов нефтепереработки на 8,2%, в производстве стройматериалов и другой неметаллической минеральной продукции - на 8,6%, в добыче неэнергетических полезных ископаемых и разработке карьеров - на 25%. (UGMK.info/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ОЭЗ «АЛАБУГА» ПОПОЛНИЛАСЬ НОВЫМИ РЕЗИДЕНТАМИ

Австрийская компания Gabriel-Chemie и российская "Вертикаль" утверждены очередными резидентами ОЭЗ "Алабуга". Такое решение принял наблюдательный совет ОЭЗ во главе с президентом Татарстана Рустамом Миннихановым.

Австрийская компания создаст в Елабуге производство по выпуску суперконцентратов красителей и добавок. Продукт используется для окрашивания и придания специальных свойств изделиям из пластмасс, в том числе упаковкам для пищевых продуктов, напитков. Российская компания "Вертикаль" намерена основать предприятие по выпуску бетонных и железобетонных изделий широкого ассортимента.

Также на заседании рассмотрены и одобрены дополнительные проекты действующих резидентов. Компания "Алабуга-Волокно", выпускающее углепластик, решила основать новое производство по выпуску высокомодульного углеродного волокна под названием "Композит-ВМУ". Новинка будет использоваться на предприятиях атомной промышленности. Французская компания Air Likuide также намерена расширить перечень выпускаемой в Елабуге продукции и организовать производство водорода и водородно-азотной смеси.

В ОЭЗ "Алабуга" промышленно-производственного типа, открывшейся в ноябре 2007 г., основали и строят производства 33 российских и зарубежных резидентов с общим объемом заявленных инвестиций 85,6 млрд. руб. Общий объем освоенных резидентами инвестиций составляет 37,5 млрд. руб. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ООО «СИБУР-НЕФТЕХИМ» ПРИСТУПИЛО К ОСТАНОВКЕ УСТАРЕВШИХ ЦЕХОВ В ДЗЕРЖИНСКЕ

"Сибур-Нефтехим" приступил к плановой остановке устаревших цехов хлорной технологической цепочки. Как пояснили в пресс-службе компании, производство, работающее с 1939 г., исчерпало ресурс безопасной эксплуатации.

Остановка началась с прекращения подачи электропитания на установку электролиза. В течение дня остановлены цеха по производству хлора и электролитической щелочи, дихлорэтана, жидкого хлора. По мере выработки остатков сырья и полупродуктов будет прекращена работа остальных установок. Полностью остановятся все технологические цеха производства хлора, каустика, продуктов органического синтеза и ПВХ-смола планируется к 5 апреля. После этого начнется процесс их ликвидации как объектов повышенной опасности. Специально созданные бригады приступят к отключению аппаратов, их очистке от остатков сырья, продувке азотом и промывке водой оборудования, корпусов. Летом начнется демонтаж аппаратов, трубопроводов, зданий. "Все работы по остановке производств хлорной цепочки осуществляются по плану, согласованному с Ростехнадзором, и под его контролем", - отметили в компании.

Основные технологические цеха хлорного производства были построены в 30-х - начале 70-х годов прошлого века госпредприятием "Капролактан". С 2001 г. производственный комплекс находится в составе "Сибур-Нефтехима". Летом 2012 г. начался процесс трансформации заводской площадки из производственной в сервисную - создан индустриальный парк "Ока-Полимер", где уже работает ряд резидентов.

"Капролактан" был флагманом хлорной индустрии СССР, наша задача - вдохнуть в эту площадку новую жизнь, сохранить инфраструктуру, созданную предыдущими поколениями, чтобы здесь работали новые производства", - отметил гендиректор "Сибур-Нефтехима" Сергей Хлопов. По его словам, работникам ликвидируемого производства предложены вакансии на производствах «СИБУРА» - в Дзержинске, Кстове и в других регионах. Генеральный директор "Сибур-Нефтехима" подчеркнул, что предприятие полностью выполнило контрактные обязательства перед потребителями, своевременно уведомив их о предстоящей остановке производств. Он также сообщил, что с остановкой хлорных производств предприятие полностью прекратит сброс отходов в шламонакопитель "Белое море", на котором начались работы по консервации. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА

МОДЕРНИЗАЦИЯ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ ЗАВОДОВ ПОТРЕБУЕТ ОКОЛО \$5 МЛРД.

Нефтеперерабатывающим заводам нужно предоставить льготы, чтобы они могли модернизировать мощности, а также четко установить дату, когда перестанут действовать старые стандарты - это станет серьезным стимулом для владельцев НПЗ, чтобы они задумались о модернизации своих заводов. Такое мнение высказал президент ассоциации "Объединение операторов рынка нефтепродуктов Украины" Леонид Косянчук, комментируя намерения правительства возродить украинскую нефтепереработку. Эксперт отметил, что правительство должно усилить борьбу с контрабандными поставками топлива, а также "серыми" схемами его импорта. Из-за этого бюджет недополучает налогов на миллиарды гривен. "Еще в 2006 г. мы предлагали предоставить ряд льгот для НПЗ, которые помогли бы их владельцам модернизировать заводы. Эти предложения касались предоставления льгот при импорте оборудования: освобождение от уплаты импортных пошлин и НДС, поскольку у нас такое оборудование не производится. Я лично готовил несколько законопроектов, но до сих пор ничего не изменилось. Поэтому сейчас нужно будет вносить такие изменения в законодательство", - сказал Косянчук. Он подчеркнул, что поскольку сегодня нефтепереработка принадлежит частным владельцам, кроме "пряника нужно применить и кнут". Глава объединения операторов рынка нефтепродуктов напомнил, что уже более 2 лет правительство постоянно переносит сроки отмены старых стандартов на топливо "Евро-3". "Если бы были установлены четкие сроки, когда такое топливо станет вне закона, владельцы НПЗ сами были бы заинтересованы в модернизации своих заводов", - подчеркивает эксперт. Косянчук отметил, что для перехода на более высокие стандарты качества в украинские НПЗ потребуется инвестировать не менее \$4,5-5 млрд. - именно в такую сумму обойдется модернизация устаревших заводов, которая может растянуться примерно на 3 года. В то же время национальный план предполагает завершить модернизацию отечественной нефтепереработки до 2015 г. Комментируя вероятность введения пошлин на импортное топливо (эту возможность также предусматривает национальный план действий, но предварительно будет проведено субсидиарное расследование), эксперт отметил, что это тупиковый путь, поскольку расходы владельцев НПЗ по модернизации будут переложены на плечи потребителей топлива. Ранее премьер-министр Н. Азаров также высказался против введения пошлин, поскольку это приведет лишь к росту цен.

В подписанном президентом В. Януковичем национальном плане действий на 2013 г. предусмотрен ряд мер, направленных на модернизацию и восстановление работы НПЗ. Среди них - стимулирование реконструкции и модернизации заводов до 2015 г. и усиление контроля за качеством нефтепродуктов. Программа предусматривает выделение бюджетных средств на закупку стационарных и передвижных лабораторий контроля качества, установление окончательных сроков для перехода на выпуск топлива стандарта "Евро-4". Кроме того, правительство разработает и представит на рассмотрение Верховной Рады законопроект, который будет стимулировать инвестиции в модернизацию НПЗ. Эти задания, согласно утвержденному президентом плану, должны быть выполнены до конца марта 2013 г.

Сейчас простаивают Одесский и Лисичанский НПЗ. Представители Минэнергоугля уверяют, что в ближайшие месяцы эти НПЗ возобновят работу. По оценкам экспертов, сегодня около 75-80% топлива, которое продается в Украине, - импортное. Доля бензина и ДТ отечественного производства в последние годы постоянно снижается. (rbc.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира)

ПРОВЕДЕНИЕ АНТИСУБСИДИЦИОННОГО РАССЛЕДОВАНИЯ В ОТНОШЕНИИ ИМПОРТА НЕФТЕПРОДУКТОВ ЗАПЛАНИРОВАНО ПРЕЗИДЕНТОМ В НАЦИОНАЛЬНОМ ПЛАНЕ

Премьер-министр Украины Николай Азаров, вице-премьер-министр Юрий Бойко, Минэнергоугля и Минэкономразвития должны обеспечить проведение в марте антисубсидиционного расследования в отношении импорта нефтепродуктов в Украину. Соответствующий пункт содержит "Национальный план действий на 2013 г. по внедрению программы экономических реформ "Богатое общество, конкурентоспособная экономика, эффективное государство", утвержденный указом президента Украины Виктора Януковича №128/2013 от 12 марта 2013 г. "Индикатор выполнения задачи - проведение антисубсидиционного расследования о нанесении вреда национальному производителю моторных топлив и по его результатам принятие соответствующего решения", - говорится в документе. Как отмечается в плане действий, внедрение таких мер создаст экономические стимулы для модернизации нефтеперерабатывающих заводов Украины.

Министерство энергетики и угольной промышленности Украины вновь изучает возможность введения пошлин на импортные нефтепродукты. 11 марта Министерство экономического развития и торговли Украины (МЭРТ) зарегистрировало жалобу четырех украинских НПЗ о возбуждении антисубсидиционного расследования в отношении импорта нефтепродуктов из Беларуси. В жалобе указано, что Беларусь предоставляет своим НПЗ 6 типов субсидий на общую сумму \$180,84/т. Речь идет об освобождении НПЗ от уплаты сбора в размере 30% от валютной выручки (\$165/т), компенсации заводам процентных ставок по банковским кредитам (\$12,3/т), предоставлении бюджетных кредитов и займов (\$1,24/т) и др. (oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира)

ОАО «НК «РОСНЕФТЬ» ЗАСОМНЕВАЛОСЬ В ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТИ ПРОДАЖИ ЧАО «ЛИНИК»

"Роснефть", закрывшая сделку по покупке ТНК-ВР, задумалась, имеется ли смысл в продаже доставшегося ей Лисичанского НПЗ, сообщил глава компании Игорь Сечин. "ТНК-ВР хотела продать Лисичанский НПЗ за не очень большие деньги. По-моему, за \$200 млн. А "Роснефть" сейчас думает, зачем его продавать. Рынок Украины очень интересный. Мы серьезно подумаем, прежде чем принимать действия по продаже активов, тем более, это профильные активы нефтяной компании: upstream и downstream", - отметил И. Сечин.

Ранее 4-5 компаний, в том числе Group DF Дмитрия Фирташа, вели переговоры с ТНК-ВР о покупке Лисичанского НПЗ. Издание "Forbes Украина" со ссылкой на неназванного участника сообщало, что руководство ТНК-ВР приняло решение о продаже «ЛИНИКа» компании "Газ Украина 2009". По данным источника издания, ее сумма может составить до \$300 млн. Недавно стало известно, что группа "Газ Украина" покупает Одесский НПЗ у "ЛУКОЙла". ТНК-ВР приостановила обсуждение продажи Лисичанского НПЗ в связи с покупкой самой компании "Роснефтью" и рассматривала консервацию завода. В середине марта 2012 г. «ЛИНИК» объявил о приостановке производства нефтепродуктов, а в апреле остановил выпуск полипропилена. ТНК-ВР отмечала, что ранее операционную деятельность «ЛИНИКа» удавалось поддерживать исключительно за счет давальческой переработки сырья и поставки нефтепродуктов в Россию. Однако с конца 2011 г. давальческая переработка начала терять экономическую привлекательность из-за введения в России новых налоговых норм и изменений на российском рынке нефтепродуктов. (rures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира)

В 2012 ГОДУ ЧАО «ЛИНИК» ПОЛУЧИЛО УБЫТОК ПРОТИВ ПРИБЫЛИ ГОДОМ РАНЕЕ

Чистый убыток ЧАО "Лисичанская нефтяная инвестиционная компания" (ЛИНИК) в 2012 г. составил 996,532 млн. грн. против прибыли 100,69 млн. грн. в 2011 г. Об этом говорится в объявлении компании о проведении внеочередного общего собрания акционеров. Объем активов за год сократился на 44% до 2,74 млрд. грн., собственный капитал сократился в 2,8 раза до 566,9 млн. грн. Лисичанский НПЗ - второй по мощности в Украине нефтезавод. Он способен ежегодно перерабатывать 7 млн. т нефти. Владелец завода - российско-британский холдинг ТНК-ВР - с 15 марта 2012 г. решил остановить предприятие и начал переговоры о его продаже. (РБК-Украина/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ПЕРЕРАБОТКА НЕФТИ СОКРАТИЛАСЬ

По данным Госслужбы статистики, объемы переработки нефти и газового конденсата в феврале 2013 г. сократились на 60,8% по сравнению с февралем 2012 г., до 259,9 тыс. т. По сравнению с январем объемы переработки нефти и газового конденсата упали на 7,4%. В январе 2013 г. переработка нефтяного сырья составила 280,7 тыс. т, что на 60,6% меньше, чем в январе 2012 г. и на 11,8% меньше, чем в декабре 2012 г. В январе 2013 г. работали только Кременчугский НПЗ и Шебелинский газоперерабатывающий завод (ДК "Укргаздобыча"). (УНН/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СНГ

АНАЛИЗ

УКРАИНЕ НЕОБХОДИМО СИНХРОНИЗИРОВАТЬ СРОКИ ВВЕДЕНИЯ ТОПЛИВНЫХ СТАНДАРТОВ С ТЕХРЕГЛАМЕНТОМ БЛИЖАЙШИХ СОСЕДЕЙ

"Многострадальный" топливный техрегламент вступил в силу в России с 1 января, несмотря на опасения экспертов и некоторых ведомств по поводу дефицита бензина в первой половине года. Согласно принятому в 2008 г. документу, российское правительство планировало введение Евро-3 еще летом 2009 г. Однако по просьбам владельцев НПЗ стандарт был перенесен на начало 2011 г., а Евро-4 планировался на 2012 г. И если первый стандарт тогда ввести все же попытались, то до Евро-4 дело не дошло, поскольку весной 2011 г. стало понятно, что перерабатывающих мощностей России не хватило, чтобы обеспечить всех потребителей качественным топливом. В мае страну накрыл бензиновый кризис. Сроки техрегламента были срочно отменены и вновь перенесены с большим интервалом для следующего стандарта (2-3 года), а компании обязали модернизировать НПЗ.

Во второй половине 2012 г. в России вновь заговорили об отсрочке... Главным аргументом стал грядущий дефицит из-за роста потребления топлива на российском рынке - до 1 млн. т/год. А с учетом готовности не всех заводов к выпуску достаточных объемов Евро-3 эксперты предсказывали нехватку на рынке до 1,5 млн. т. И если летом против введения Евро-3 с 1 января 2013 г. выступали Минсельхоз, Минфин и даже антимонопольная служба, аргументируя запаздывающей модернизацией и опасностью дефицита бензина, то к концу осени выход был найден. Весьма кстати пришелся "растворительный" скандал с белорусами. И не известно, чем бы дело закончилось и с техрегламентом, и с обеспечением нефтью белорусских НПЗ, но российские чиновники решили подстраховаться заранее, потребовав в ноябре 200 тыс. т белорусских нефтепродуктов. Поскольку рост цен на топливо крайне нежелателен для нынешнего правительства (а импорт их повысить может), то на этот раз россияне решили в балансе на 2013 г. прописать обратные поставки белорусского топлива за беспроцентную нефть - 2,5 млн. т. Решение выгодное и хорошее, ведь Беларусь выпускает топливо Евро-5 с

2011г., значительно опережая сроки техрегламента и Таможенного союза, и российского, и обеспечивает евробензином (А-95) не только рынок Беларуси, но и соседних стран, включая Евросоюз. Качество бензина А-92 на Мозырском НПЗ тоже повысилось до Евро-5. Стоит ли говорить, что выпуск и оборот топлива Евро-2 и Евро-3 в республике давно запрещены?

Но белорусским НПЗ оказалось невыгодно снабжать российский рынок топливом, поскольку внутренние цены России в рознице ниже закупочных на бирже, через которые "Белнефтехим" продает продукцию. И если "европейский" А-95 еще востребован во время сезонных работ на российских НПЗ, то белорусское дизтопливо Евро-5 не имеет спроса, заявляют в "Белнефтехиме". Судя по всему, именно на этом фоне до сих пор не подписан нефтяной баланс на 2013 г.: Беларусь технически готова переработать 23 млн. т нефти, а меньше не может по другим соображениям - львиную долю экономики питает нефтеперерабатывающая отрасль. Россия предложила 18 млн. т, что несерьезно для возможностей белорусских НПЗ, учитывая, что это значительно меньше, чем в 2011 г. и 2012 г.

Логистика не позволяет Беларуси рентабельно перерабатывать нефть из тех стран, которые не против ей в этом помочь, как ранее Венесуэла, а сейчас готов поставлять сырье ее партнер по Таможенному союзу Казахстан. К слову, казахи экспортируют свою нефть и в Россию, и в Китай. И неплохо было бы "менять" ее на качественные нефтепродукты, поскольку действие техрегламента для Казахстана в рамках единого экономического пространства никто не отменял. Ситуация со стандартами топлива в этой республике несколько парадоксальна - техрегламент принят, но местные НПЗ не производят Евро-3. Их модернизация самыми быстрыми темпами завершится в 2015 г. К тому времени стандарты Таможенного союза предписывают Евро-4, а следом и Евро-5. Потому Атыраускому, Павлодарскому и Шымкентскому НПЗ есть смысл с Евро-2 переключиться сразу на Евро-4.

Сроки выпуска и обращения топлива согласно Техрегламенту Таможенного союза

Топливо	Россия	Беларусь	Казахстан
Бензин КЗ*	до 31 декабря 2014 г.	до 31 декабря 2014 г.	до 31 декабря 2015 г.
Бензин К4	до 31 декабря 2015 г.	до 31 декабря 2015 г.	с января 2016 г.
Бензин К5		не ограничен	
ДТ К2	запрещено	запрещено	до 1 января 2014 г.
ДТ К3	до 1 января 2015 г.	запрещено	до 1 января 2016 г.
ДТ К4	до 31 декабря 2015 г.	до 31 декабря 2014 г.	с января 2016 г.
ДТ К5		не ограничено	

* - экологический класс (Евро-3).

Однако для Казахстана в техрегламенте прописан трехлетний переходный период на Евро-3 (до 2016 г.). А пока казахи нашли другой выход - осенью начали перера-

ботку своей нефти на ближайших китайских НПЗ, а взамен получают нефтепродукты Евро-3 (около 1 млн. т). Нарастает поставки топлива в Азию и, в частности в Казахстан,

"Газпром нефть", которая торгует в республике на своих заправках нефтепродуктами Омского НПЗ и не исключено, что качественными, ведь завод перешел на выпуск Евро-4 и Евро-5. Но дефицит в республике, по словам казахских чиновников, достигает 1,5 млн. т (при производстве 2,9 млн. т бензина и 4,7 млн. т дизтоплива), периодически топливный рынок лихорадит. Во-первых, мощностей НПЗ не хватает, чтобы обеспечить внутренние потребности, во-вторых, Россия время от времени драконит режимом поставок сырья, ведь крупнейший НПЗ республики Павлодарский (мощность - 7,5 млн. т, переработка - 5 млн. т) работает только на западносибирской нефти. Все же медленно, но верно Казахстан движется в сторону евростандартов - с 1 января 2013 г. республика запретила ввоз автотранспорта с двигателями ниже Евро-3, а с 1 июля 2013 г. чиновники рассматривают переход транспорта на Евро-4.

Таможенный союз не против сделать свой техрегламент открытым для стран СНГ и ЕврАзЭС, приглашает соседей присоединиться к нему и принять общую маркировку на нефтепродукты и обязательства по выполнению евростандартов.

В Украине до сих пор нет техрегламента, а в настоящее время действуют стандарты образца 1999 г., которые продлеваются каждые полгода. Так, в очередной раз (до 1 июля 2013 г.) были продлены ДСТУ 4063-2001 "Бензины автомобильные. Технические условия" и ДСТУ 3868-99 "Топливо дизельное. Технические условия", соответствующие по содержанию серы (бензин - до 500 ppm, дизтопливо - до 2000 ppm) стандарту Евро-2. В 2007 г. чиновники утвердили стандарты на более современное топливо - ДСТУ 4839:2007 "Бензины автомобильные повышенного качества" и ДСТУ 4840:2007 "Топливо дизельное повышенного качества" (соответствуют требованиям EN228 и EN590), содержание серы в котором отвечает экологическим классам Евро-4 и Евро-5 (бензин - 50-10 ppm, дизтопливо - 50-10 ppm). Продление старых стандартов в Украине почти всегда сопровождается заявлениями о том, что аграрии и армия нуждаются в топливе Евро-2. Но на самом деле "тормозом" служит принадлежащий государству Шебелинский ГПЗ, запрет стандартов Евро-2 для которого обернется остановкой. Из работающих нефтеперерабатывающих предприятий (Одесский и Лисичанский НПЗ остановлены из-за нерентабельности) стандартам образца 2007 г. также не соответствует продукция Надворнянского и Дрогобычского НПЗ.

И теперь в плане технической готовности производить качественное топливо страна отстала от цивилизованного мира уже на десятилетия. В лицензированной и стандартизированной Европе Евро-2 было введено в 1995 г., Евро-3 - в 1999 г., Евро-4 - в 2005 г., Евро-5 - в 2009 г. На 2015 г. запланирован переход на Евро-6. Безусловно, на переход

от Евро-2 к Евро-5 в Европе было выделено больше времени, чем в Украине. Но нам уже некогда соблюдать такие "реальные" переходы, поскольку рынок может стать попросту помойкой для топлива Евро-2. Ведь вступивший в силу 1 января техрегламент Таможенного союза не распространяется на топливо, поставляемое по государственному оборонному заказу, для нужд собственного потребления на нефтяных промыслах и буровых платформах, главное - на экспорт за пределы единой таможенной территории, а именно - в страны ближнего зарубежья. Поэтому в России не ожидают в 2013 г. полного прекращения выпуска Евро-2 и ниже. Аналитики рынка не исключают, что помимо Казахстана и Таджикистана с Кыргызстаном российские компании будут поставлять дизтопливо Евро-2 по железной дороге и в Украину. В январе-ноябре 2012 г. Россия импортировала в Украину 1,1 млн. т дизельного топлива (преимущественно Евро-2), общая доля российского ДТ в украинском импорте за 11 месяцев 2012 г. составила 26,2%.

А вот появлению на нашем рынке топлива Евро-4 и Евро-5 из Беларуси, Литвы, Румынии, Польши, Болгарии мы обязаны лишь своей географией и тому, что их заводы не производят другого. Более того, нефтеперерабатывающие предприятия Беларуси, пока мы редактируем техрегламент и рассматриваем в бинокль перспективы перехода на Евро-3, предлагают властям республики перевести внутренний рынок на Евро-5 уже сегодня.

Правду говорят, что нет ничего более вечного, чем временное - наши устаревшие стандарты постоянно продлевают с 1999 г., а проект техрегламента законодатели готовят уже несколько лет, похоже, никто не знает, когда он будет введен. Почти все варианты нашего техрегламента один за другим были раскритикованы отраслевыми экспертами, поскольку главные его условия - охрану здоровья человека, окружающей среды и гарантию качества топлива - в случае введения он не обеспечит. Может, нам стоит присоединиться к стандартам Таможенного союза? Ничего не нужно выдумывать.

Последняя редакция проекта технического регламента "Относительно требований к автомобильным бензинам, дизельному, судовому и котельному топливу" содержит нормы о продлении оборота на рынке топлива, соответствующего экологическому классу Евро-3, до 2017 г. То есть с 2015 г. требования к безопасности автомобильного бензина и дизтоплива в Украине окажутся самыми низкими по сравнению с Евросоюзом и СНГ (даже Казахстан в 2015 г. собирается начать выпуск Евро-4). Эксперты считают, что в такой ситуации Украине необходимо синхронизировать сроки введения топливных стандартов с техрегламентом ближайших соседей. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](http://oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

АЗЕРБАЙДЖАН

SOCAR В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛА ЭКСПОРТ АВТОМОБИЛЬНОГО БЕНЗИНА

В январе-феврале Госнефтекомпания Азербайджана (SOCAR) экспортировала 2,494 тыс. т автомобильного бензина. По сравнению с аналогичным периодом 2012 г. экспорт сократился на 10,757 тыс. т. В феврале экспорт автомобильного бензина не осуществлялся. Как сообщили в SOCAR, весь произведенный в феврале бензин направлен на удовлетворение внутренних потребностей. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

БЕЛАРУСЬ

СТАТИСТИКА

ЭКСПОРТ И ИМПОРТ НЕФТЕПРОДУКТОВ В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА

Экспорт нефтепродуктов из Беларуси в январе сократился на 14,8% по сравнению с январем 2012 г. - до 1,4 млн. т, сообщается в материалах Национального статистического комитета республики (Белстат). Среднеконтрактные цены на нефтепродукты снизились на 1,8% до \$802/т. Поставки нефтепродуктов в страны вне СНГ в январе сократились на 22% до 1,05 млн. т, среднеконтрактные цены снизились на 4% до \$760/т. Поставки в страны СНГ выросли на 17,8% до 346 тыс. т, среднеконтрактные цены остались на уровне 2012 г. и составили \$930/т.

В январе импортированы 38,6 тыс. т нефтепродуктов, что составляет 4,2% к показателю января 2012 г. Среднеконтрактные цены снизились на 1,4% до \$590/т. Практически весь объем импорта пришелся на Россию - 36,4 тыс. т (3,9% к январю 2012 г.). ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](http://oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

КАЗАХСТАН

АСТАНА РАТИФИЦИРОВАЛА СОГЛАШЕНИЕ О ПОСТАВКАХ НЕФТИ И НЕФТЕПРОДУКТОВ ИЗ РОССИИ

Сенат парламента Казахстана ратифицировал соглашение между правительством Республики Казахстан и правительством Российской Федерации о торгово-экономическом сотрудничестве в области поставок нефти и нефтепродуктов в Казахстан.

Соглашение между правительствами двух стран было подписано в Москве 9 декабря 2010 г., оно определяет основы торгово-экономического сотрудничества в сфере формирования общих рынков нефти и нефтепродуктов, условия поставки нефтепродуктов в Казахстан для удовлетворения внутренних потребностей в объеме, согласно утверждаемым сторонами индикативным балансам нефти, нефтепродуктов. "Суть соглашения - в осуществлении беспрошальных поставок нефти из Российской Федерации в Республику Казахстан до 1 января 2014 г.", - сказал представлявший законопроект о ратификации министр нефти и газа Казахстана Сауат Мынбаев. Он пояснил, что после 1 января 2014 г. взаимные поставки нефти, в случае их осуществления, предполагается делать в режиме обменных операций. "Связано это с тем, что и Казахстан, и Россия будут полностью обеспечивать себя нефтью, SWAP-операции решают только вопросы логистики поставок, то есть ни одна из сторон не будет терять доходы от экспорта нефти", - добавил он.

На период беспрошальных поставок нефти из России в Казахстан (до 1 января 2014 г.) соглашение предусматривает компенсацию потерь бюджета РФ от поставок нефти и нефтепродуктов в Казахстан. По информации Мынбаева, до 1 января 2014 г. Казахстан получает беспрошально из России 6-7 млн. т нефти безотносительно к SWAP-операциям, что приводит к потерям федерального бюджета России в \$2,4 млрд./год, что, по мнению главы Миннефтегаза, дает России право на требование возмещения потерь бюджета в 2012-2013 гг. При этом российская сторона в Казахстан беспрошально не только завозят нефть, но и светлые нефтепродукты и мазут - потери федерального бюджета РФ от этого, по расчетам Мынбаева, составляют еще порядка \$500 млн. В связи с этим соглашение предусматривает компенсацию казахстанской стороной до 1 января 2014 г. потери от экспорта в Казахстан нефтепродуктов казахстанской нефтью в объеме порядка 1,5 млн. т. По оценке Мынбаева, потери казахстанского бюджета от беспрошальной поставки такого объема нефти в Россию составят порядка \$600 млн. "Частично мы планируем замещать эти потери за счет газового рынка, за счет того, что перенаправим некоторые объемы газа (с российского на китайское направление), что позволит нам получить большую цену (за газ), чем при поставках в Россию", - пояснил министр. (Рос/Химия Украины, СНГ, мира)

СТАТИСТИКА

ПРОИЗВОДСТВО БЕНЗИНА В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛОСЬ

В Казахстане в январе-феврале 2013 г. произведено 410,2 тыс. т моторного топлива (бензин, в т. ч. авиационный), это на 24,6% меньше, чем в аналогичном периоде 2012 г. Также в отчетном периоде произведено 767,7 тыс. т дизельного топлива (рост на 10,1%), 606,2 тыс. т топочного мазута (снижение на 11,4%). Производство керосина сложилось на уровне 44,1 тыс. т (снижение на 15,2%). В Казахстане работают 3 крупных нефтеперерабатывающих завода: Павлодарский, Атырауский и Шымкентский. (Нефть России/Химия Украины, СНГ, мира)

МОЛДОВА

СТАТИСТИКА

В 2012 ГОДУ ИМПОРТ НЕФТЕПРОДУКТОВ СОКРАТИЛСЯ

Молдова в 2012 г. импортировала 578 тыс. т нефтепродуктов, или на 7,5% меньше, чем в 2011 г. Как сообщили в Национальном агентстве по регулированию в энергетике (ANRE) Молдовы, в 2012 г. в физическом выражении сократился импорт всех видов топлива. В частности, импорт бензина уменьшился на 17,6% до 159,2 тыс. т, дизельного топлива - на 1,6% до 348 тыс. т, сжиженного газа - на 9,4% до 70,8 тыс. т.

Крупнейшими импортерами бензина в Молдову в 2012 г. были компании Petrom-Moldova (рыночная доля в импорте бензина за указанный период 34,2%), LUKOIL-Moldova (31,7%), Tirez Petrol (14,3%). Бензин импортировался в основном из Румынии (65,9% от общих объемов поставок бензина). Доля Австрии составила 12,3%, Болгарии - 7,1%. Лидером по импорту дизтоплива является компания LUKOIL-Moldova (32,9% от общих объемов поставок этого топлива). Доля компании Tirez Petrol составила 16,1%, Petrom-Moldova - 15,1%. Дизтопливо в 2012 г. ввозилось в основном из Румынии (50,7% от общих объемов дизтоплива за этот период). Доля Беларуси составила 15,6%, России - 15,2%.

Как отмечают в ANRE, в 2012 г. компания Valiexchirp произвела 1955,4 т дизтоплива из нефти, добываемой в стране, или на 46,2% меньше, чем в 2011 г. Доля внутреннего производства дизтоплива составила 0,6%.

Крупнейшие объемы сжиженного газа в 2012 г. импортировали компании Printemps (28% от общего объема), LUKOIL-Moldova (25,9%), Dominic (21,8%). При этом наибольшие объемы сжиженного газа были закуплены в этот период в России (49,2% от общего объема), Казахстане (40,2%), в Румынии (9,6%).

По данным ANRE, за последние 4 года в стране наблюдалась тенденция увеличения доли дизтоплива в общем объеме импорта с 52,2% до 60,2%, сжиженного газа - с 10,2% до 12,2%, доля бензина сократилась с 37,5% до 27,5%. (Нефть России/Химия Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ

ВТОРАЯ ОЧЕРЕДЬ ОАО «ТАНЕКО» БУДЕТ ПУЩЕНА ОСЕНЬЮ 2013 ГОДА

Вторую очередь крупнейшего республиканского проекта - НПЗ "ТАНЕКО" в Нижнекамске - планируется ввести в эксплуатацию осенью 2013 г. В это время заработает установка гидрокрекинга мощностью 2,9 млн. т/год. Установка гидрокрекинга будет работать в тестовом режиме от нескольких месяцев до года. Она будет использоваться для производства бензина, нефти, дизельного и авиационного топлива, а также углеводородного газа. Остатком процесса гидрокрекинга станет вакуумный газойль с содержанием серы до 0,5%, часть которого может экспортироваться, а другая - использоваться в качестве сырья для производства моторных масел.

Первая очередь "ТАНЕКО" была пущена в декабре 2011 г. С пуском второй очереди планируется начать производство моторного топлива класса "Евро-5" и существенно повысить глубину переработки нефти. Сегодня она составляет 73-74%. (Нефть России/Химия Украины, СНГ, мира)

ООО «ГАЗПРОМНЕФТЬ - СМАЗОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ» ПЛАНИРУЕТ ЭКСПАНСИЮ НА РЫНОК СЕВЕРНОЙ ЕВРОПЫ

ООО "Газпромнефть - Смазочные материалы" планирует экспансию на рынок Северной Европы, сообщил глава компании Александр Трухан. По его словам, 2012 г. показал значительный интерес к премиальным маслам "Газпром нефти" на рынке Скандинавии, в частности, в Финляндии. Так, в 2012 г. из 30 тыс. т масел, произведенных на заводе "Газпром нефти" в итальянском Бари, 20 тыс. т было поставлено в Финляндию. Сейчас компания рассматривает возможность приобретения или строительства активов по производству масел в Скандинавии или Прибалтике. Однако первоначально компания планирует зайти на рынок балтийских стран через процессинг, чтобы понять оптимальную цену приобретения нового актива.

Среди приоритетов ООО "Газпромнефть - Смазочные материалы" - также рынки Ближнего Востока, куда компания заходит через турецких дистрибуторов. В частности, в 2012 г. компании удалось поставить первые объемы на рынок Курдистана, причем, по словам Трухана, востребованными на рынке Ближнего Востока являются как премиальные, так и базовые масла "Газпром нефти". При этом последний год был отчасти негативным для компании в силу введения режима 60/66, который привел к отрицательной марже для экспорта премиальных масел всех российских компаний-производителей. Гендиректор подчеркивает, что масла, которые сейчас у "Газпром нефти" относятся к категории инновационной и хайтековской продукции, в настоящее время по законодательству включены в категорию темных нефтепродуктов, что приводит к высокому необоснованному налогообложению продукции. Рынок показывает, что премия на западных и восточных направлениях не превышает \$100-150/т, при этом действующая экспортная пошлина в \$300/т не только "убивает" экономику поставок, но и не стимулирует выход российских инновационных продуктов на новые рынки. "Газпром нефть" в числе прочих российских производителей смазочных материалов ведет переговоры с правительством в лице Минфина и Минэнерго о предоставлении отдельного экспортного таможенного кода для смазочных материалов с высокой добавленной стоимостью. Это позволит вывести масла из категории темных нефтепродуктов, снизив экспортную пошлину и создав стимулы для экспансии на внешние рынки.

По словам главы компании, заградительные экспортные пошлины на смазочные материалы привели к тому, что в 2012 г. "Газпром нефть" была вынуждена уйти с перспективного китайского рынка, так как экономика поставок с учетом транспортной составляющей была убыточной. По мнению Трухана, сохранение экспортных пошлин может снизить конкурентоспособность национальных производителей и на рынке АТР. Он напомнил, что актуализированная недавно стратегия компании не предполагает экстенсивного роста на внутреннем рынке, а закладывает в основу расширение инновационной линейки производимых смазочных материалов. Так, доля компании на российском рынке масел увеличится к 2025 г. лишь на 4 п. п. до 18%. Общий объем производства вырастет с 450 тыс. т до 630 тыс. т/год. Отличием новой стратегии является вектор на создание продуктов нового класса 2 и 3, которые сейчас в России не производятся, и расширение производственных мощностей. Трухан считает, что на сегодняшний день у западных мейджоров нет ограничения в доступе на российский рынок масел. В то же время государство не создает преференций и иных видов поддержки для продвижения российских масляных брендов на рынки дальнего зарубежья. В настоящее время российский рынок не готов потреблять весь произведенный продукт российских компаний, которых при этом теснят западные конкуренты. В 2012 г., по оценкам экспертов, емкость российского рынка составила 1,8 млн. т при суммарном объеме производства в 2,5 млн. т, кроме того, 400 тыс. т составляет импорт зарубежных аналогов.

Объем инвестиций предприятия оценивается в 20 млрд. руб. до 2025 г. За последние 5 лет компания вложила в российский рынок масел и новые приобретения 5,4 млрд. руб. Сейчас у компании 5 заводов - в Омске, Фрязине, Ярославле, итальянском Бари и в сербском Нови Саде. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ГАЗПРОМ НЕФТЬ» АКТУАЛИЗИРОВАЛО СТРАТЕГИЮ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА МАСЕЛ ДО 2025 ГОДА

ООО "Газпромнефть - смазочные материалы" (дочерняя компания "Газпром нефти"), специализирующееся на производстве и реализации масел, смазок и технических жидкостей, актуализировало долгосрочную стратегию развития, определив цели до 2025 г. К 2025 г. "Газпромнефть-СМ" планирует нарастить общий объем производства масел до 633 тыс. т, что на 40% превышает показатели 2012 г. Из них 330 тыс. т будет приходиться на долю высококлассных фасованных масел, предназначенных для реализации как на российском, так и на международном рынке. В результате компания рассчитывает занять порядка 18% российского рынка смазочных материалов.

В средне- и долгосрочной перспективе "Газпромнефть-СМ" завершит реализацию ряда крупных инвестиционных проектов, среди которых - создание на Омском заводе смазочных материалов собственного производства базовых масел групп 2 и 3, которые в настоящее время в России не выпускаются. Также компания планирует расширение мощностей Московского завода смазочных материалов, модернизацию производства смазок. В 2013 г. на ОЗСМ будет завершено строительство второй очереди комплекса по смешению, затариванию и фасовке масел, первая очередь которого введена в эксплуатацию в мае 2012 г. Суммарный объем инвестиций в инфраструктуру для производства смазочных материалов с 2013 г. по 2025 г. составит 20,8 млрд. руб.

"Газпромнефть-СМ" планирует наращивать конкурентные преимущества путем расширения ассортимента, разработки продуктов, соответствующих новейшим спецификациям, при участии ведущих мировых автопроизводителей, развивать специализированные инженерно-технические сервисы для клиентов. Компания продолжит создание дистрибторской сети и активное продвижение продукции в премиальных каналах продаж, в первую очередь - на станциях технического обслуживания. На сегодняшний день бизнес по производству и реализации смазочных материалов "Газпром нефти" активно развивается как в России, так и на международных рынках. В 2012 г. компания "Газпромнефть-СМ" перевыполнила ключевые показатели, предусмотренные стратегией развития для этого периода. Ассортимент продукции был расширен в 1,5 раза до 1300 товарных позиций, выпускаемых под 400 наименованиями. На рынок выведены новые продуктовые линейки - судовые масла под брендом Техасо, синтетические масла для коммерческого транспорта, охлаждающие жидкости G-Energy Antifreeze. Доля масел производства "Газпромнефть-СМ" на российском рынке в 2012 г. увеличилась с 10% до 14%. Объем реализации премиального бренда G-Energy в России достиг 10 тыс. т/год. За 2012 г. компания нарастила мощности для фасовки продукции в 1,7 раза до 172 тыс. т. Инвестиции в развитие производства в 2008-2012 гг. составили 5,5 млрд. руб. "Расширение бизнеса масел "Газпром нефти" в сочетании с долгосрочными отраслевыми прогнозами позволяют нам сохранить динамику темпов развития до 2025 г., усилив рыночные позиции компании. Одним из важных конкурентных преимуществ "Газпромнефть-СМ" остается сильная научно-техническая база и стремление внедрять новейшие мировые технологии на отечественных производственных площадках, чтобы обеспечивать российских потребителей качественной продукцией", - отметил директор коммерческой дирекции "Газпром нефти" Леван Кадагидзе. (INFOLine/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ООО «ГАЗПРОМНЕФТЬ - СМАЗОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ» НАЧИНАЕТ ВЫПУСК СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫХ МАСЕЛ ДЛЯ АВТОСПОРТА G-ENERGY RACING

Компания "Газпромнефть - смазочные материалы", оператор бизнеса "Газпром нефти" по производству и реализации моторных масел, разработала и пустила в производство специализированные моторные масла G-Energy Racing, предназначенные для профессиональных гоночных автомобилей и современных спорткаров.

G-Energy Racing - на 100% синтетическое моторное масло, которое подходит для автомобилей, работающих как на бензине, так и на дизельном топливе. Продукты специализированной линейки рекомендуются для всех типов спортивных двигателей: атмосферных, турбированных, инжекторных и карбюраторных. Масла G-Energy Racing обеспечивают максимальную защиту двигателя от износа, а также эффективно предохраняют его детали от образования отложений, сохраняя эксплуатационные свойства при максимальных нагрузках, характерных для гонок. Использование модификатора трения в сочетании с синтетическими базовыми маслами снижает затраты энергии при работе автомобильного мотора, высвобождая дополнительную мощность для достижения максимальных результатов в соревнованиях. Линейка включает серию моторных и трансмиссионных масел. Гоночные масла под премиальным брэндом производятся на заводе компании "Газпромнефть - смазочные материалы" в итальянском г. Бари.

Рецептура масел G-Energy Racing создана при непосредственном участии технических специалистов, обслуживающих профессиональные автомобильные гонки, сейчас тестируется в автомобилях российской раллийной команды G-Force, партнером которой является "Газпромнефть-СМ", после чего продукция новой линейки поступит в розничную продажу. "Постоянное развитие производственных активов позволяет нам выпускать продукцию, отвечающую самым строгим требованиям ведущих мировых автопроизводителей. А инвестиции в научные разработки вывели компанию "Газпромнефть-СМ" на позиции технологического лидера российского рынка смазочных материалов", - отметил Александр Трухан, генеральный директор ООО "Газпромнефть-СМ". (INFOLine/Advis [/Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

РАЗМЕЩЕНИЕ НА БУНКЕРОВОЧНОМ РЫНКЕ СВОБОДНЫХ ОБЪЕМОВ ПОЗВОЛИТ ИЗБЕЖАТЬ ПАДЕНИЯ ЦЕН НА МАЗУТ

В 2012 г. в России было произведено 78 млн. т мазута, из которых 65 млн. т предназначено на экспорт и 13 млн. т - для внутреннего рынка. Потребление на внутреннем рынке состоит из потребностей энергетики (6 млн. т) и бункерного рынка под международные бункеровки (7 млн. т). Сейчас в России потребление топочного мазута из-за перехода на газ значительно сокращается, высвобождающиеся объемы отправляются на экспорт. Но проблема в том, что падает как внутреннее потребление, так и спрос на российский мазут за рубежом. Перспективы весьма мрачные. В 2015 г. вступают в силу новые положения международной конвенции MARPOL (приложение VI), принятые в 2005 г., предусматривающие использование судами, следующими из Юго-Восточной Азии в США, мазута с содержанием серы не более 1%. Таким образом, российский мазут с содержанием серы до 3% потеряет рынки сбыта в портах Сингапура, США и Японии. А ведь качество российского мазута будет снижаться еще больше, утверждают эксперты. С вступлением в действие в октябре 2011 г. режима "66-60", а также "Программы модернизации нефтеперерабатывающих предприятий", утвержденной четырехсторонними соглашениями между НПЗ, Ростехнадзором, ФАС России и Росстандартом, планируется ввод в эксплуатацию 119 установок вторичной переработки. Это приведет к увеличению мощностей вторичной переработки на 128 млн. т и повысит уровень переработки российских НПЗ с 70,8% до 90%. Качество производимого российского мазута снизится, значительно возрастет доля мазута вторичной переработки, который можно использовать исключительно на бункерном рынке.

Цена на российский мазут падает. Нефтяные компании несут убытки, а государство недополучает запланированные налоговые отчисления. Проблему можно решить, разместив на бункеровочном рынке свободные объемы. Это, помимо увеличения объемов бункеровок в портах Приморского края, даст толчок к развитию таких отраслей, как пищевая, судостроение и судоремонт. Соответственно возрастет количество обслуживающего и сопровождающего персонала на всей цепочке, от нефтеперерабатывающего завода до танкера бункеровщика. Увеличится пассажиропоток на всех видах транспорта (авиа, ж/д, морской), уверяют эксперты. Создание современного бункерного рынка позволит уйти от модели сырьевой экономики, модернизировать существующую инфраструктуру и построить новую, необходимую для нормальной работы хаба. «Необходимо реализовать новый подход к рынку бункеровок и комплексного обслуживания мирового флота на территории России для эффективной интеграции в мировую экономику, - считает президент группы компаний "Транзит ДВ" Игорь Польшенко. - Мы предлагаем не проигрывать, а выигрывать на рынке бункеровок, поскольку нам по силам привлечь мировые судоходные компании-гиганты, такие как Maersk, Evergreen, Hyundai, Eukor, China Shipping, American Passive Line, Mitsui & Co. Но необходимо действовать без промедления, чтобы предупредить действия портов-конкурентов в Китае и Южной Корее. Рынок бункеровок в странах ЮВА составляет около 65 млн. т нефтепродуктов в год. Крупнейшим бункерным хабом стал порт Сингапур с объемом бункеровок в 43 млн. т/году».

На приморском рынке бункеровок крупнейшими игроками сейчас являются "Газпром", "Роснефть", НК "Альянс" и "Транзит-ДВ". В 2012 г. объем рынка в Приморье составил 2,2 млн. т. По оценкам участников рынка, в 2013 г. его объем может составить 5,5 млн. т, а к 2015 г. - 12 млн. т. Но лишь в случае изменения ряда положений, регулирующих этот рынок. (Нефть России [/Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИРАН

ВЫДАНЫ ЛИЦЕНЗИИ НА СТРОИТЕЛЬСТВО НОВЫХ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ ЗАВОДОВ

Замминистра нефти по вопросам планирования и надзора за ресурсами углеводородов Мохсен Ходжастемехр сообщил, что министерством нефти выданы лицензии на строительство 13 новых нефтеперерабатывающих заводов (НПЗ) общей перерабатывающей мощностью около 3,5 млн. барр. нефти. Новые заводы будут относиться к числу крупных и малых предприятий, на них в качестве сырья будет использоваться сырая нефть и газовый конденсат.

Мохсен Ходжастемехр отметил, что выданные частному сектору лицензии на строительство новых НПЗ позволят предпринимателям внести свой вклад в развитие нефтеперерабатывающих мощностей страны. При этом для строительства НПЗ требуются большие инвестиции. Так, на строительство такого завода перерабатывающей мощностью 100 тыс. барр. нефти необходимо потратить около \$3 млрд. В этой связи для того, чтобы частный сектор мог участвовать в строительстве новых заводов, ему необходимо оказывать финансовую помощь и предоставлять льготы законодательного характера. (Нефть России [/Химия Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА

ВЛАСТИ ОТКРЫТО КРИТИКУЮТ ПРОЕКТ LNG-ТЕРМИНАЛА

Премьер-министр Николай Азаров заявил, что считает поставки газа из Азербайджана труднореализуемыми. "Что означает для нас получать газ из Азербайджана? Надо либо прокачивать его по газопроводам через территорию России, либо строить один завод по сжижению газа, второй - по разжижению и закупать танкеры для перевозки. Это громадные затраты", - отметил он в интервью телерадиокомпании "Мир". Поставки азербайджанского газа с морского газоконденсатного месторождения Шах-Дениз в Европу начнутся в 2019 г. Азербайджан предложил Украине обеспечить поставки газа через Трансанатолийский трубопровод либо за счет строительства терминала по его сжижению в Грузии и перевалки через LNG-терминал в Украине. Этот проект должен был позволить Украине диверсифицировать поставки газа. Однако Николай Азаров более перспективными назвал поставки по суше. Он напомнил, что когда был подписан договор о свободной торговле в рамках СНГ, страны договорились о доступе к единой транспортной системе, в том числе и трубопроводной. "И хотя переговоры до сих пор не могут начаться, когда они начнутся мы будем оговаривать возможность прямой покупки газа", - добавил премьер. По его словам, речь идет не только об Азербайджане, но и Туркменистане, и, возможно, о других странах СНГ.

Заявление Азарова стало вторым утверждением украинских чиновников, ставящим под сомнение реализацию проекта строительства LNG-терминала. Ранее глава Госинвестпроекта Владислав Касьяк сказал, что аренда плавучей платформы для LNG-терминала будет стоить Украине \$60 млн./год. Высокая стоимость аренды может обернуться проблемами с перевалкой сжиженного газа в случае его поставки из Катар. Теперь очевидно, что вариант поставки газа из Азербайджана также представляется Кабмину нерентабельным.

В Минэнерго проект также не считают перспективным. По словам источника в министерстве, инвестиции в перевалочную инфраструктуру в Грузии и закупку танкерного флота оцениваются еще в \$3,7 млрд. "За эти деньги можно нарастить добычу газа в Украине на 10-15 млрд. куб. м", - отмечает собеседник. На поставки из Средней Азии в министерстве тоже не рассчитывают - рычагов влияния, которые позволили бы заставить Россию пропускать по своей системе газопроводов туркменский или азербайджанский газ, не существует.

Последние заявления украинских властей говорят об их намерении оправдать скорейшее создание консорциума на базе украинской газотранспортной системы, считает глава правления альянса "Новая энергия Украины" Валерий Боровик. Заявление Азарова совпало с заявлением главы "Газпрома" Алексея Миллера о том, что цена российского газа, который поставляется в Украину, почти в 2 раза ниже спотовой цены на рынках континентальной Европы. Директор Института энергетических исследований Дмитрий Марунчик говорит, что ряд проектов, связанных с диверсификацией поставок газа в Украину, изначально были неосуществимы. "Вместо того, чтобы распыляться на химерные предложения, правительству стоило бы с самого начала сосредоточиться на главном - переводе теплоэлектроцентралей и теплокоммунэнерго на коксующийся уголь и развитии добычи сланцевого газа, - утверждает эксперт. - Это позволило бы сократить закупки российского газа до 10 млрд. куб. м/год. А заодно удалось бы решить проблему переизбытка коксующегося угля". (Коммерсантъ Украина/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПОСТАВКИ СЖИЖЕННОГО ГАЗА НА ПЛАВУЧИЙ ТЕРМИНАЛ В ОДЕССКОЙ ОБЛАСТИ МОГУТ НАЧАТЬСЯ В 2014 ГОДУ

Украина рассчитывает, что первые поставки сжиженного газа на плавучий терминал в Одесской области начнутся уже в 2014 г. Об этом сообщила пресс-служба Государственного агентства по инвестициям и управлению национальными проектами Украины (Госинвестпроект). Ведомство поясняет, что в связи с ускорением реализации проекта "СПГ-терминал" одноименное государственное предприятие ранее отменило тендер на предпроектные работы. "Реализация первого этапа проекта будет осуществлена за счет использования современной технологии морского базирования завода по регазификации в партнерстве с американской компанией Excelerate Energy", - прокомментировал руководитель координационного совета национального проекта "СПГ-терминал" Сергей Евтушенко. Он отметил, что такое решение позволит "обеспечить поставки газа на территорию Украины уже в следующем году". "Ранее объявленный тендер был ориентирован на более длительные решения - наземное базирование терминала, которое будет реализовано не ранее чем через 3 года на втором этапе", - добавил Евтушенко. Он подчеркнул, что партнерство Украины с американской стороной позволит "обеспечить критически важный для энергетической независимости Украины вариант решения".

26 ноября 2012 г. Украина начала подготовку инфраструктуры для будущего наземного терминала по приему и регазификации газа (превращению сжиженного природного газа в газообразное состояние). В этот день премьер-министр страны Николай Азаров открыл строительство газопровода, который соединит будущий терминал с газотранспортной системой страны. На первом этапе сжиженный газ будет принимать арендованный плавучий СПГ-терминал, благодаря ему страна сможет получать ежегодно до 5 млрд. куб. м природного газа. Соответствующее соглашение о сотрудничестве было подписано между Госинвестпроектом и компанией Excelerate Energy.

Ранее в правительстве заявляли, что плавучий СПГ-терминал сможет принимать газ ориентировочно в 2015-2016 гг. Он будет пришвартован к причалу до завершения строительства наземного терминала. На втором этапе будет построен терминал на побережье северо-восточнее входа в Большой Аджалыкский лиман, вблизи нефтяного терминала компании "Укртрансфат" в Коминтерновском районе Одесской области. Его мощность составит 10 млрд. куб. м/год. Наземный терминал предусматривает строительство 3 резервуаров по 180 тыс. куб. м каждый, их пуск намечен на 2018 г. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ОАО «МУРАВЛЕНКОВСКИЙ ГАЗОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЙ ЗАВОД»

УВЕЛИЧИЛО ГЛУБИНУ ИЗВЛЕЧЕНИЯ ЦЕЛЕВЫХ КОМПОНЕНТОВ ИЗ ПОПУТНОГО НЕФТЯНОГО ГАЗА (ПНГ)

«СИБУР» завершил очередной проект по увеличению глубины переработки попутного нефтяного газа (ПНГ) на газоперерабатывающих мощностях. В результате модернизации установки низкотемпературной конденсации (НТК) на Муравленковском ГПЗ глубина извлечения целевых компонентов выросла с 95,6% до 98%. В рамках реализации проекта был оптимизирован технологический режим блока установки НТК, совместно с "НИПИгазпереработкой" установлен дополнительный теплообменник в рамках технической модернизации установки. (Росс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ООО «ГАЗПРОМ ЭКСПОРТ» ВЫБРАЛО J.R.CAMPBELL&ASSOCIATES ДЛЯ ИССЛЕДОВАНИЯ РЫНКА ГЕЛИЯ

"Газпром экспорт" выбрал американскую компанию J.R.Campbell&Associates для исследования рынка гелия, говорится в материалах российского газового холдинга. Компания окажет консультационные услуги по маркетинговому исследованию потенциальных экспортных рынков гелия до 2030 г., которое должно быть проведено по распоряжению генерального директора ООО "Газпром экспорт" от 23 ноября 2012 г. В исследовании должна содержаться информация о динамике запасов гелия в мире и перспективах ввода гелиевых проектов до 2030 г., о производстве гелия с прогнозом его динамики до 2030 г., о структуре спроса и предложения гелия с прогнозом их динамики до 2030 г. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ГЛАВГОСЭКСПЕРТИЗА ВЫДАЛА «ЯМАЛ СПГ» ПОЛОЖИТЕЛЬНОЕ ЗАКЛЮЧЕНИЕ НА ПРОЕКТ СТРОИТЕЛЬСТВА КОМПЛЕКСА ПО СЖИЖЕНИЮ ГАЗА

Главгосэкспертиза выдала "Ямал СПГ" положительное заключение на проектную документацию и результаты инженерных изысканий "Строительства комплекса по добыче, подготовке, сжижению газа, отгрузке СПГ и газового конденсата Южно-Тамбейского месторождения". Кроме того, "Ямал СПГ" получил разрешение на строительство завода СПГ на Южно-Тамбейском месторождении, выданное управлением по недропользованию по Ямало-Ненецкому автономному округу. Получение положительного заключения Главгосэкспертизы и разрешения на строительство комплекса объектов по подготовке и сжижению газа позволяет перейти к следующему этапу реализации проекта - обустройству Южно-Тамбейского месторождения и строительству завода СПГ в порту Сабетта.

В октябре 2010 г. правительство РФ утвердило комплексный план по развитию производства сжиженного природного газа на полуострове Ямал. В качестве пилотного выделен проект "Ямал СПГ", который предусматривает создание завода по производству сжиженного природного газа мощностью более 16 млн. т/год на ресурсной базе Южно-Тамбейского месторождения. Доказанные и вероятные запасы газа месторождения на начало 2013 г. по стандартам PRMS составляют 907 млрд. куб. м. Реализация проекта предполагает создание транспортной инфраструктуры, включающей морской порт и аэропорт в районе поселка Сабетта. Акционерами "Ямал СПГ" являются "НОВАТЭК" (80%) и компания Total (20%). (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЛИБЕРАЛИЗАЦИИ ЭКСПОРТА СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА ТОЛЬКО В СТРАНЫ АЗИАТСКО-ТИХООКЕАНСКОГО РЕГИОНА ДОСТАТОЧНО ДЛЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА «ЯМАЛ СПГ»

Либерализации экспорта сжиженного природного газа (СПГ) только в страны Азиатско-Тихоокеанского региона (АТР) достаточно для реализации проекта НОВАТЭКа "Ямал СПГ", полагают эксперты. Такое мнение они высказывают, комментируя сообщение министра энергетики РФ Александра Новака о том, что экспорт СПГ может быть либерализован для всех регионов, кроме Европы. Это может быть сделано для того, чтобы избежать конкуренции российских экспортеров СПГ с трубопроводными поставками «Газпрома» в Европу. А. Новак также указал, что Минэнерго в течение месяца завершит доработку документа по либерализации рынка СПГ. Он пояснил, что, по его мнению, необходимо создать механизм регулирования этого рынка. "Возможно, это будет некоммерческое партнерство (НП) или комиссия", - сказал А. Новак. Он добавил, что для стимулирования развития рынка СПГ в России будет рассматриваться возможность установления налоговых льгот.

Эксперт БКС Владислав Метнев считает, что либерализация экспорта СПГ на азиатский рынок позволит НОВАТЭКу реализовать проект "Ямал СПГ", который является ключевым драйвером для компании в среднесрочной перспективе. При этом, по его мнению, "сообщение о возможном создании комиссии по координации поставок СПГ в страны Азии производит впечатление в высшей степени нерыночной меры". В. Метнев считает, что "после проведения либерализации экспорта НОВАТЭК может подписать своповые соглашения, покрывающие физические объемы поставок СПГ зарубежными компаниями в Европу, что в будущем может помочь компании получить права на экспорт СПГ в европейские страны". "Мы сохраняем позитивный взгляд на перспективы НОВАТЭКа в отношении проекта "Ямал СПГ" и монополизации экспорта СПГ в России. На данном этапе мы считаем НОВАТЭК основным бенефициаром", - резюмирует эксперт БКС.

Эксперт "Велес Капитала" Василий Танурков придерживается мнения, что "урезанный" вариант либерализации может оказаться серьезной негативной новостью для НОВАТЭКа. Ранее заявлялось, что "Ямал СПГ" может законтрактовать до 80% планируемых объемов производства в ближайшем будущем, в том числе часть поставок может быть направлена в Европу. "При этом, поскольку к настоящему моменту уже принято решение о предоставлении льгот для ямалских месторождений газа, введение льгот для прочих месторождений не является позитивной новостью для НОВАТЭКа", - считает В. Танурков.

Эксперт Sberbank CIB Валерий Нестеров подчеркивает, что у НОВАТЭКа есть предварительные договоренности с покупателями с проекта "Ямал СПГ", они находятся и в АТР, и в Европе. При этом эксперт исходит из того, что основная часть газа с "Ямал СПГ" будет продаваться в Азию.

Согласно закону "Об экспорте газа", право на экспорт газа из РФ имеет только собственник Единой системы газоснабжения (ЕСГ), то есть ОАО "Газпром" или его 100%-ные дочерние общества. Таким эксклюзивным правом в РФ наделено ООО "Газпром экспорт". Однако в настоящее время после предложения НОВАТЭКа, поддержанного "Роснефтью", рассматривается вопрос о выводе СПГ из-под действия этого закона и предоставления независимым производителям права самостоятельно экспортировать СПГ. На заседании президентской комиссии по ТЭК 13 февраля 2013 г. президент России Владимир Путин поручил продумать поэтапную либерализацию экспорта СПГ.

Сейчас в России действует единственный завод по производству СПГ - "Сахалин-2", основным акционером которого является «Газпром». Мощность завода составляет 9,6 млн. т/год с технологической возможностью увеличения объема производства на 15%. В продвинутой стадии находится проект НОВАТЭКа "Ямал СПГ". На данный момент НОВАТЭК планирует осуществлять поставки с проекта "Ямал СПГ" через агентское соглашение с «Газпромом», которое было подписано в июне 2010 г. Акционерами проекта "Ямал СПГ" являются НОВАТЭК (80% участия) и французская Total (20%). Поэтапный пуск трех очередей завода в рамках проекта планируется в 2016-2018 гг. С выходом на проектную мощность ежегодное производство будет составлять 15 млн. т СПГ. Ресурсной базой для проекта станет Южно-Тамбейское месторождение. Доказанные и вероятные запасы газа месторождения по состоянию на 31 декабря 2011 г. по стандартам PRMS составляют 879 млрд. куб. м. Реализация проекта предполагает создание транспортной инфраструктуры, включающей морской порт и аэропорт в районе пос. Сабетта (северо-восток полуострова Ямал). (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ**РЫНОК ПОПУТНОГО НЕФТЯНОГО ГАЗА (ПНГ) И ЕГО ПЕРЕРАБОТКА В 2012 ГОДУ**

Проблема попутного нефтяного газа в России остается актуальной и широко обсуждаемой в последние годы. Особенно после вступления в силу постановлений правительства об увеличении платы за сверхнормативное сжигание попутного газа и активизации инвестиционных программ нефтегазовых компаний. Кроме того, с ростом переработки ПНГ связан ожидаемый прирост производства легкого углеводородного сырья для использования в нефтехимической промышленности. Именно этот посыл является фундаментом, на котором строятся все стратегические программы развития нефтехимии. Можно сказать, что перспективы этой отрасли во многом взаимосвязаны с успехом в области полезного использования попутного нефтяного газа.

Краткий обзор

2012 г. в сфере производства и утилизации попутного нефтяного газа оказался в какой-то мере уникальным. С одной стороны, к кульминации подошла начатая в 2007 г. государственная кампания по борьбе с горящим попутным нефтяным газом: с 1 января 2012 г. изменились система и размеры оплаты за сверхнормативное сжигание ПНГ. По словам министра природных ресурсов и экологии РФ Сергея Донского, общий объем штрафных платежей за сжигание попутного газа в 2012 г. прогнозируется на уровне 6 млрд. руб. С другой стороны, к началу 2012 г. нефтяные компании должны были выйти на уровень 95%-ной утилизации ПНГ. Такого результата смогли достичь только "Сургутнефтегаз" и "Татнефть", для остальных недропользователей 2012 г. стал периодом активизации ранее начатых программ по увеличению полезного использования попутного газа.

По итогам 2012 г. производство попутного нефтяного газа в России выросло на 4,8% при общем по стране росте добычи нефти и газового конденсата на 1,3%. Разница в динамике по ПНГ и нефти может объясняться двумя причинами: во-первых, ростом добычи нефти на новых месторождениях с газовым фактором выше среднего, во-вторых - стремлением недропользователей всеми силами сохранить добычу на традиционных промыслах без должного поддержания давления в пластах, что провоцирует рост газового фактора.

Позитивным результатом года стала практически стабильная добыча ПНГ в ХМАО: сокращение составило 3%, хотя могло быть куда больше. Снизить темпы падения добычи нефти и попутного газа в регионе помогли налоговые меры, предпринятые правительством осенью 2011 г. Ключевыми регионами-драйверами стали регионы, где ведется освоение новых крупных месторождений. Это Восточная Сибирь, где добыча попутного газа выросла на 36%, и Ямало-Ненецкий автономный округ, где рост составил 18%. К позитивным тенденциям также можно отнести положительную динамику Поволжья (+15%), где недропользователям за счет применения современных технологий удалось наращивать добычу нефти и, как следствие, попутного нефтяного газа.

В 2012 г. на 5% выросли поставки попутного газа на квалифицированную переработку на газоперерабатывающие заводы. Основной вклад в этот результат (1,94 млрд. куб. м, или +9% к 2011 г.) внес Ханты-Мансийский автономный округ - Югра. Это стало возможным благодаря серии событий в газоперерабатывающей отрасли, которые пришлось на 2012 г. Речь идет о пуске первых западносибирских частных мини-ГПЗ на Салымских месторождениях и Приобском месторождении "Роснефти", новой компрессорной станции на том же месторождении для прокачки газа на ранее увеличенные мощности Южно-Балыкского газоперерабатывающего комплекса «СИБУРА», компрессорной станции на месторождениях "ЛУКОЙЛ" в районе г. Нягань и, как следствие, росте поставок ПНГ на "Няганьгаз-

переработку". Значительным также оказался прирост поставок газа на ГПЗ в Поволжье, что стало эффектом выхода на технологический режим Миннибаевского ГПЗ "Татнефти", а также дозагрузкой (за счет роста производства) газоперерабатывающих объектов "Роснефти" и ТНК-ВР. Как следствие, объемы факельного сжигания в 2012 г. выросли незначительно - на 2%. Главной новостью при анализе региональной структуры сжигания ПНГ стала смена лидера. Долгие годы самые большие объемы ПНГ сжигались на территории ХМАО, однако по итогам 2012 г. первенство перешло к Восточной Сибири, которая прибавила 31% и вышла на отметку 7,55 млрд. куб. м. При этом ХМАО оказался в числе лидеров по сокращению объемов сжигания с результатом -26% до 4,29 млрд. куб. м. Увеличился также объем сжигания в Поволжье (21%, или 259 млн. куб. м), что связано, очевидно, с существенным ростом производства при ограниченности перерабатывающей и транспортной инфраструктуры.

При анализе итогов 2012 г. в разрезе компаний главной новостью стала смена лидера по общему производству ПНГ. ТНК-ВР уступила первенство "Роснефти", которая в 2012 г. добыла 15,5 млрд. куб. м попутного газа. Лидером по приросту объемов производства ПНГ стала "Газпром нефть", прибавив 41% до 6,36 млрд. куб. м. По имеющимся данным, этот прирост был в основном обусловлен развитием добычи газа газовых шапок на Муравленковском месторождении при незначительном росте добычи собственно попутного нефтяного газа. "Роснефть", выйдя на первое место по объемам добычи, осталась и лидером по объемам сжигания ПНГ. Достигнув по итогам 2012 г. уровня утилизации в 51%, компания направила на факельное сжигание более 7,5 млрд. куб. м попутного газа, что на 11% больше, чем в предыдущем году. По итогам года существенно сократить сжигание удалось "Сургутнефтегазу" (-66%), "ЛУКОЙЛУ" (-40%) и "РуссНефти" (-18%). Выросло сжигание вслед за ростом объемов добычи у "Газпром нефти" (+18%) и "Башнефти" (+43%). Тенденциозным оказался IV квартал 2012 г. В преддверии перехода с 1 января 2013 г. на более высокие штрафы за сжигание газа компании активно гасили факелы. У всех компаний (кроме "Роснефти") в IV квартале отмечено резкое сокращение сжигания. Средний уровень утилизации ПНГ в России в 2012 г. составил 75,5%.

Существенно увеличить уровень полезного использования удалось "ЛУКОЙЛУ", который вышел на приличный показатель в 88%, "РуссНефти" с итоговым результатом 70% и "Газпром нефти", которая достигла 66%. Остальные компании или незначительно снизили уровень утилизации, или сохранили его примерно на уровне 2011 г. Независимые нефтедобывающие компании на фоне роста объемов добычи ПНГ на 10% сумели нарастить общий уровень утилизации до 63%, то есть смогли направить на полезное использование практически все новые объемы газа. С точки зрения уровня утилизации IV квартал 2012 г. также стал показательным: все недропользователи (кроме "Роснефти" и "Газпрома") активно увеличивали этот показатель. Это позволяет ожидать по итогам 2013 г. ускорения роста объемов ПНГ, поступающих на полезное использование.

Итоги 2012 года

В 2012 г. по сравнению с 2011 г. производство попутного нефтяного газа в целом по России выросло на 4,8%. При этом статистика 2011 г. показывает, что пик производства ПНГ пришелся на IV квартал и составил 17993 млн. куб. м. Это было связано в основном с тем, что в октябре 2011 г. начал действовать новый налоговый режим для нефтедобычи, который позволил сократить темпы падения производства нефти на традиционных месторождениях в ключевых исторических регионах. Вслед за этим замедлилось и падение производства ПНГ в традиционных регионах. Так,

в ХМАО в 2012 г. производство попутного газа сократилось всего на 3%.

Региональная структура

Основной вклад в положительную динамику 2012 г. внесла добыча ПНГ на новых месторождениях в Восточной Сибири: Ванкорском, Талаканском и Верхнечонском. Это подтверждается 36%-ным ростом в регионе. Высокие темпы прироста по ПНГ показал и Ямало-Ненецкий автономный округ (+18%) как один из регионов, где ведется освоение новых месторождений. Хорошую динамику также

показало Поволжье (+15%). Главными факторами здесь стали интерес нефтяных компаний к Оренбургскому региону и активное развитие как старых промыслов за счет применения методов увеличения нефтеотдачи, так и освоение новых месторождений. Отрицательную динамику показали Дальний Восток (-12%) за счет сокращения добычи ПНГ на проекте "Сахалин-1" и ХМАО (-3%). В последнем, как отмечено выше, снижение оказалось менее значительным, чем могло быть без введения более комфортного налогового режима.

Добыча ПНГ по регионам, млн. куб. м

	III квартал 2012 г.	IV квартал 2012 г.	Изменение, %	2011 г.	2012 г.	Изменение, %
ХМАО	9527	9755	2	39338	38150	-3
Восточная Сибирь	2365	2596	10	6756	9163	36
ЯНАО	2266	2300	2	7744	9126	18
Поволжье	1815	1880	4	6245	7211	15
Дальний Восток	687	674	-2	3147	2775	-12
Коми	654	671	3	2640	2646	0
Юг	344	363	6	1373	1318	4
Всего РФ	17998	18591	3	68518	71807	5

Поставки ПНГ на переработку на газоперерабатывающих заводах выросли в 2012 г. синхронно с общим ростом производства ресурса. Но эти тенденции не имеют прямой зависимости, поскольку региональная структура поставок на ГПЗ принципиально иная, нежели структура добычи. По итогам 2012 г. основной прирост в абсолютных величинах (+1,94 млрд. куб. м, или 9%) дал ХМАО. Это было обусловлено несколькими факторами. Во-первых, в феврале и мае 2012 г. были введены мини-ГПЗ на Приразломном месторождении (проект компаний "Роснефть" и "Монолит") и на Салымской группе месторождений (проект компаний

"РуссНефть", "Монолит" и "Салым Петролеум Девелопмент"). Мощности заводов по сырому газу составляют 200 млн. и 360 млн. куб. м соответственно. Кроме того, "ЛУ-Койл" увеличил поставки газа на переработку на ГПЗ ("Няганьгазпереработка") с группы месторождений ТПП "Урай-нефтегаз" за счет строительства к январю 2012 г. Северо-Даниловской компрессорной станции (прирост почти 240 млн. куб. м). Также возросла прокачка ПНГ на Южно-Балыкский ГПК со стороны северной лицензионной территории Приобского месторождения "Роснефти" за счет пуска в эксплуатацию КС-2 на правом берегу Оби.

Поставки ПНГ на газоперерабатывающие предприятия по регионам, млн. куб. м

	III квартал 2012 г.	IV квартал 2012 г.	Изменение, %	2011 г.	2012 г.	Изменение, %
ХМАО	5934	6417	8	21137	23074	9
ЯНАО	985	1144	16	4199	4042	-4
Поволжье	797	815	2	2917	3262	12
Урал	121	127	4	490	495	1
Дальний Восток	191	54	-72	1073	465	-57
Юг	114	100	-12	449	427	-5
Коми	51	50	-2	161	193	19
Восточная Сибирь	7	6	-11	31	28	-8
Всего РФ	8200	8713	6	30457	31987	5

Наиболее существенная отрицательная динамика поставок ресурса в переработку - у Дальнего Востока. Причина - сокращение добычи ПНГ в проекте "Сахалин-1" и почти эквивалентное падение поставок на Береговой завод для переработки.

Отрицательную динамику также показал Ямало-Ненецкий округ, но небольшую как по абсолютным цифрам (157 млн. куб. м), так и по относительным (-4%). Причины тут могут быть связаны с активным развитием инвестиционных проектов на ГПЗ региона: проведение реконструкций и расширений на объектах вынуждает временно прекращать прием газа. В 2012 г., например, завершился проект создания «СИБУРом» Вынгапуровского ГПЗ мощностью свыше 2,4 млрд. куб. м, нацеленного на переработку газа Вынгапуровской группы месторождений "Газпром нефти". Собственно, пуск этого предприятия в конце сентября 2012 г. отразился в общей статистике ЯНАО за IV квартал: поставки газа на переработку выросли на 159 млн. куб. м, или 16%. Также снижение объемов переработки в ЯНАО в целом по году связано с перенаправлением компанией "Роснефть" части ПНГ напрямую в газотранспортную систему, без выделения фракций С3+ на ГПЗ.

Рост поставок ПНГ на переработку на территории Поволжья (345 млн. куб. м, или 12%) был связан с выходом на проектный режим реконструированных мощностей

Миннибаевского ГПЗ "Татнефти", ростом поставок на Отраденский и Нефтегорский ГПЗ "Роснефти" вслед за увеличением добычи газа "Самаранефтегазом", а также ростом поставок на Зайкинский ГПП ТНК-ВР вслед за реализацией программы компании по развитию системы сбора и транспорта ПНГ в Оренбургском регионе.

Поставки ПНГ на ГПЗ и его добыча выросли в 2012 г. в целом по России одинаково в относительном выражении - на 5%. В абсолютных величинах рост производства ресурса существенно превысил рост не только объемов переработки, но и использования газа по другим направлениям. Закономерно, что по итогам года в целом по России незначительно, но выросли объемы факельного сжигания газа (+2%, или 313 млн. куб. м).

Вместе с тем, достаточно позитивную динамику показал крупнейший добывающий регион - ХМАО. Объемы факельного сжигания здесь в 2012 г. сократились на 26%, или на 1520 млн. куб. м. Сказалось общее падение производства ПНГ на фоне роста его поставок на ГПЗ. Негативным итогом года с точки зрения сжигания газа стал выход на лидирующие позиции по этому показателю Восточной Сибири, на месторождениях которой отсутствуют комплексные решения по полезному использованию ПНГ. В итоге рост сжигания в 2012 г. по сравнению с предыдущим годом составил 31%, или 1805 млн. куб. м.

Факельное сжигание ПНГ по регионам, млн. куб. м

	III квартал 2012 г.	IV квартал 2012 г.	Изменение, %	2011 г.	2012 г.	Изменение, %
Восточная Сибирь	1953	2143	10	5745	7550	31
ХМАО	1243	902	-27	5806	4285	-26
ЯНАО	555	314	-43	1654	1947	18
Поволжье	436	332	-24	1234	1494	21
Коми	237	224	-5	1301	961	-26
Урал	115	114	-1	446	395	-11
Дальний Восток	71	59	-17	386	304	-21
Юг	39	29	-25	183	131	-28
Всего РФ	4649	4117	-11	16755	17068	2

Значительным оказался рост факельного сжигания в Поволжье (+21%, или 259 млн. куб. м), что было вызвано, видимо, более активным ростом производства газа вслед за общим развитием нефтедобычи, нежели созданием газотранспортной и перерабатывающей инфраструктуры. Важным событием в этом регионе в 2013 г. должно стать завершение реконструкции и расширения мощностей Зайкинского ГПП ТНК-ВР в Оренбургской области с одновременным подключением к нему новых отдаленных месторождений региона. Если же исключить из рассмотрения Восточную Сибирь, то по остальным регионам в целом в 2012 г. можно отметить сокращение факельного сжигания на 14%, или 1,4 млрд. куб. м. Не исключено, что в этом проявился эффект перехода с 1 января 2012 г. на новую систему штрафов за сжигание газа.

Структура производства и использования ПНГ в разрезе нефтегазовых компаний

В разрезе добывающих компаний произошла смена лидера по добыче попутного нефтяного газа. Если в 2011 г. им являлась ТНК-ВР, то по итогам 2012 г. лидерство перехватила "Роснефть". Лидером роста производства ПНГ в 2012 г. стала "Газпром нефть", прибавив по итогам IV квартала 41%, или 1859 млн. куб. м. Анализ поквартальной

статистики производства ПНГ компанией показывает, что основной прирост произошел в IV квартале 2011 г. и I квартале 2012 г. на 25% (264 млн. куб. м) и 20% (261 млн. куб. м), с тех пор уровень производства ПНГ оставался примерно стабильным. Этот результат имеет скорее методологический характер: в общую статистику попадает не только попутный нефтяной газ, но и добываемый на нефтяных месторождениях природный газ газовых шапок. Рост производства суммарного газового сырья у "Газпром нефти" связан в основном с вводом в эксплуатацию пятого "куста" сеноманских скважин на Муравленковском месторождении. Фактор же роста добычи нефти и, соответственно, ПНГ сыграл меньшую роль. "Роснефть" традиционно показывает рост производства попутного газа, впрочем, основным драйвером этой статистики являются восточно-сибирские проекты компании. Анализ статистики в разрезе недропользователей демонстрирует, что производство ПНГ на основном "историческом" промысле госкомпании - "Юганскнефтегазе" - оставалось стабильным, рост показала "Ванкорнефть", причем скачок (15%) произошел в IV квартале 2012 г.

Операторы СРП в сумме снизили производство ПНГ на 11%.

Производство ПНГ по компаниям, млн. куб. м

	3 кв. 2012	4 кв. 2012	Изменение	2011 год	2012 год	Изменение
РОСНЕФТЬ	3919	4083	4%	13925	15503	11%
ТНК-ВР Холдинг	3730	3747	0%	14022	14797	6%
Сургутнефтегаз	3064	3081	1%	13248	12348	-7%
ЛУКОЙЛ	2379	2496	5%	9106	9424	3%
Газпром нефть	1573	1623	3%	4498	6357	41%
Прочие производители	1113	1281	15%	4058	4444	10%
СРП	652	646	-1%	2988	2667	-11%
ГАЗПРОМ	459	466	1%	2333	1743	-25%
РуссНефть	420	441	5%	1655	1722	4%
СЛАВНЕФТЬ	283	283	0%	1132	1130	0%
Татнефть	234	230	-1%	856	912	7%
Башнефть	120	134	12%	495	501	1%

Абсолютным лидером по объемам факельного сжигания попутного газа в 2012 г. осталась "Роснефть". На ее промыслах в общей сложности сгорело более 7,5 млрд. куб. м ресурса, или на 759 млн. куб. м больше, чем годом ранее. Хотя в относительном выражении этот прирост составил достаточно скромные 11%.

Несмотря на значительный рост общего производства ПНГ "Газпром нефтью", факельное сжигание по итогам года выросло на 18%, или на 328 млн. куб. м. Но в IV квартале 2012 г. компания показала весьма солидное снижение сжигания - на 29%. Очевидно, это связано с реализацией первой фазы Ноябрьского интегрированного проекта по утилизации газа на Вынгапуровской группе месторождений

компания с подачей ресурса на новый Вынгапуровский ГПЗ холдинга «СИБУР». Разница в динамике прироста добычи и сжигания в целом по году может объясняться попаданием в общую статистику сеноманского природного газа, который на факелах почти не сжигается. Аналогичная картина у ТНК-ВР: при 8%-ном росте в целом по году в IV квартале сокращение сжигания составило 30%.

Подобная тенденция наблюдается по всем компаниям, кроме "Роснефти": именно в IV квартале 2012 г. объемы сжигания существенно сократились в относительном выражении. Это можно связать с тем, что с 1 января 2013 г. должны были существенно возрасти штрафы за сжигание

ПНГ, а потому компании старались всеми силами минимизировать сжигание к этой дате. В целом по году самый впечатляющий результат показал, пожалуй, "ЛУКОЙл", который сократил сжигание на 40%, или на 769 млн. куб. м. Для достижения этого результата компания задействовала все возможные способы: в 2012 г. выросли поставки газа и на переработку на ГПЗ, и на собственные нужды, и на объекты промышленной энергетики. А достаточно стабильная поквартальная статистика по объемам сжигания свидетельствует о том, что "ЛУКОЙл" заблаговременно и планомерно двигался к снижению сжигания ПНГ.

Факельное сжигание ПНГ по компаниям, млн. куб. м

	3 кв. 2012	4 кв. 2012	Изменение	2011 год	2012 год	Изменение
РОСНЕФТЬ	1935	1959	1%	6807	7566	11%
ТНК-ВР Холдинг	783	548	-30%	2378	2574	8%
Газпром нефть	623	442	-29%	1854	2182	18%
Прочие производители	450	436	-3%	1674	1662	-1%
ЛУКОЙЛ	309	283	-8%	1944	1175	-40%
РуссНефть	172	112	-35%	639	521	-18%
СРП	99	92	-8%	394	436	11%
СЛАВНЕФТЬ	80	69	-14%	287	289	1%
ГАЗПРОМ	74	105	41%	281	258	-8%
Башнефть	42	22	-48%	90	128	43%
Сургутнефтегаз	35	24	-33%	289	98	-66%
Татнефть	14	12	-11%	50	50	1%

Высокий относительный результат "Сургутнефтегаза" - 66%, который "проблему 95%" решил, несмотря на незначительность абсолютных объемов (сжигание сократилось с 289 млн. до 98 млн. куб. м), смотрится весьма впечатляюще: компания продолжает инвестировать в проекты полезного использования ПНГ даже после преодоления "нормативной" планки. Сама же величина в 98 млн. куб. м удивляет: как "Сургутнефтегазу" удастся выполнять протяженные плановые остановки потребляющих объектов (то есть газ на них в эти периоды не поступает) при таких низких объемах технологического сжигания? Остается предполагать наличие дублирующей инфраструктуры и резервных мощностей по приему газа с останавливающихся объектов.

Из позитивных факторов можно также отметить неплохие результаты независимых недропользователей, которые на фоне роста производства ПНГ в 10% сумели удержать уровень сжигания газа на факелах.

В целом по России в 2012 г. средний уровень полезного использования попутного газа составил 75,5%. Это на 0,3% выше, чем в 2011 г. Положительную динамику продемонстрировали "Сургутнефтегаз" (+1%), "ЛУКОЙл" (+11%), "РуссНефть" (+14%), "Газпром нефть" (+12%) и независимые недропользователи (+7%). "РуссНефть" в 2012 г. на фоне достаточно стабильных показателей по производству ресурса сумела нарастить поставку ПНГ на переработку. Номинальная стабильность по уровню утилизации наблюдается у "Татнефти" и "Славнефти". Результат последней выглядит при этом достаточно слабым, потому что производство газа этой компанией не выросло в 2012 г., то есть

серьезных прорывов по его полезному использованию сделано не было.

Тенденция резкого роста уровня утилизации в IV квартале характерна для всех крупных недропользователей, за исключением "Газпрома" и "Роснефти". У газового концерна по итогам года уровень утилизации сократился на 3% до 85%, а в IV квартале упал на 8%. У "Роснефти" же по итогам года уровень утилизации остался на прежнем, минимальном из всех уровне - 51%. Очевидно, значительные усилия госкомпании в Западной Сибири на месторождениях "Юганскнефтегаза" и "Пурнефтегаза" в общей статистике теряются на фоне стремительного роста производства ПНГ в Восточной Сибири, а что делать с ним там, пока не совсем ясно.

Значительный отрицательный результат "Башнефти" (-9%) также связан с началом в 2012 г. производства ПНГ на новых промыслах, на которых отсутствуют возможности полезного использования газа.

Рейтинг недропользователей

Неизменные первые места на протяжении 8 последних кварталов (2011-2012 гг.) занимают подразделения "Роснефти" - "Ванкорнефть" и "Юганскнефтегаз". Такое положение объясняется тем, что "Ванкорнефть" оперирует на одноименном месторождении в Восточной Сибири, где добыча нефти стремительно растет, но полное отсутствие инфраструктуры не позволяет эффективно решать проблему с попутным нефтяным газом. Что касается "Юганскнефтегаза", то здесь, несмотря на определенные мероприятия по повышению уровня утилизации, объем добычи попутного газа очень велик, а потому объемы факельного сжигания также велики. При этом уровень полезного ис-

пользования ПНГ у "Юганскнефтегаза" в IV квартале 2012г. составил достаточно высокие 75%.

"Верхнечонскнефтегаз" (ВЧНГ) - совместное предприятие ТНК-ВР и "Роснефти", разрабатывающее одноименное месторождение в Иркутской области. В IV квартале 2012 г. ВЧНГ вышел на 3 место по объемам сжигания ПНГ. Это связано с активным ростом добычи сырья на месторождении, что подтверждается графиком увеличения объемов сжигания. Пока комплексных решений по утилизации газа на промысле нет, но в ближайших планах компании - развитие системы закачки попутного газа в пласт. Кроме того, с принятием инвестиционного решения по освоению Чаяндинских месторождений "Газпромом" не исключается возможность поставок ПНГ с Верхней Чоны в газопроводную систему, которую "Газпром" намерен провести от Чаянды на Дальний Восток.

Еще одно подразделение "Роснефти" - "РН-Пурнефтегаз" - за 8 кварталов переместился с 3 места на 8. Сокращение объемов факельного сжигания ПНГ за этот период можно связать с началом поставок ПНГ напрямую в газотранспортную систему.

"ЛУКОЙЛ-Коми" в I квартале 2011 г. занимало 4 место, а в IV квартале 2012 г. - 7. Впрочем, никаких заметных событий на месторождениях компании не происходило, перемещение же в рейтинге связано с тем, что факельное сжигание "ЛУКОЙЛ-Коми" оставалось примерно стабильным на фоне колебаний объемов соседей по рейтингу.

"Сибнефть-Югра" - подразделение "Газпром нефти" в ХМАО, держатель лицензии на ЮЛТ Приобского месторождения. За 2011-2012 гг. факельное сжигание на промысле хоть и возросло вслед за нефтедобычей и приростом производства ПНГ, но по темпам отстало от соседей по рейтингу. Поэтому положение "Сибнефть-Югры" колебалось вокруг 6 места. Перспективы сокращения факельного сжигания связаны с пуском в 2013 г. компрессорной станции для подачи ПНГ на Южно-Балыкский ГПК.

"Газпром нефть - Ноябрьскнефтегаз" - основное добывающее подразделение компании в ЯНАО. В I квартале 2011 г. предприятие занимало 6 место в нашем рейтинге, но к IV кварталу 2012 г. покинуло его. Рост объемов сжигания ПНГ к концу 2011 г. связан с ростом его производства вслед за развитием нефтедобычи при постоянстве утилизации. Резкое же сокращение в 2012 г. связано с поэтапным завершением мероприятий в рамках фазы 1 Ноябрьского интегрированного проекта, направленного на увеличение полезного использования ПНГ на месторождениях Вынгапуровской группы (Вынгапуровское, Ярайнерское, Вынгаяхинское, Еты-Пуровское, Новогоднее, из них к "Ноябрьскнефтегазу" относятся Еты-Пуровское и Вынгаяхин-

ское), в рамках которого в числе прочего увеличена поставка ранее сжигавшегося газа на Вынгапуровский ГПЗ «СИБУРа».

"Оренбургнефть" (ТНК-ВР) в I квартале 2011 г. занимала 7 место в Топ-10 недропользователей по объемам сжигания, а к IV кварталу 2012 г. переместилась на 4 место. Причина - активное наращивание производства ПНГ вслед за нефтедобычей при отставании реализации мероприятий по его полезному использованию.

Выход за рамки Топ-10 предприятия "Арчинское" ("Газпром нефть", Томская обл.) связан со значительным сокращением производства ПНГ на промысле.

Выход за рамки Топ-10 "Урайнефтегаза" ("ЛУКОЙЛ", запад ХМАО) связан с сокращением объемов сжигания вслед за ростом поставок газа на "Няганьгазпереработку" и завершением к январю 2012 г. реконструкции Североданиловской КС при примерно стабильном уровне добычи ПНГ.

"Заполярье" - добывающее подразделение "Газпром нефти" в ЯНАО. До IV квартала 2011 г. не попадало в Топ-10 по объемам сжигания, однако активное развитие нефтедобычи на месторождениях предприятия вместе с ростом производства газа и объемов сжигания вывело "Заполярье" на 7 место в III квартале 2012 г. После этого последовало резкое сокращение объемов сжигания, что связано с пуском объектов в рамках ранее упомянутой 1 фазы Ноябрьского интегрированного проекта, которые охватывают 5 месторождений, 3 из которых эксплуатируются "Заполярье-нефтью" - крупнейшее в группе Вынгапуровское (с Северо-Вынгапуровским), Ярайнерское и Новогоднее.

Попадание в Топ-10 НК "Дулисьма" (север Иркутской области, независимый производитель) на 9 место во II квартале 2012 г. связано с ростом добычи ПНГ на промыслах при практически полном отсутствии своевременных решений по его утилизации. Со II по IV квартал объемы сжигания ПНГ компанией выросли с 117 млн. до 181 млн. куб. м, что вывело НК "Дулисьма" на 5 место в конце 2012г.

"Томскгазпром" (оперирует в том числе на нефтяных месторождениях) в начале 2011 г. покинул рейтинг за счет сокращения производства ПНГ и, соответственно, факельного сжигания. Однако в 2012 г. объем добычи ресурса вырос относительно 2011 г. на 58% за счет активного эксплуатационного бурения - в среднем около 50 новых скважин в год. При неизменных возможностях предприятия по полезному использованию ПНГ уровень его сжигания увеличился, с чем и связан возврат "Томскгазпрома" в рейтинг на 9 место в IV квартале 2012 г. ([gires.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://gires.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)



Металл Украины

Журнал выходит два раза в месяц с 1994 г.

№10 (333) 16 - 31 март 2013 г.

Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина

<http://www.business.dp.ua/>

Журнал на русском языке выходит дважды в месяц
в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде
РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ ТОЛЬКО ПО ПОДПИСКЕ

Металл Украины

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 21879 в "Каталоге изданий Украины" ГП "Пресса"

Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина

Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435 <http://www.business.dp.ua/>

bw@business.dp.ua

УКРАИНА

ПАО «АВДЕЕВСКИЙ КОКСОХИМИЧЕСКИЙ ЗАВОД» В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО УБЫТОК

ПАО "Авдеевский коксохимический завод" в 2012 г. увеличило чистый убыток в 4,3 раза по сравнению с 2011 г. - до 1109,583 млн. грн. Согласно информации к повестке дня годового собрания акционеров, назначенного на 24 апреля, нераспределенная прибыль завода к концу года составила 2390,231 млн. грн. Текущие обязательства сократились на 16,8% до 4122,254 млн. грн., долгосрочные - отсутствуют. При этом суммарная дебиторская задолженность сократилась на 27,9% до 3626,338 млн. грн. Стоимость активов снизилась на 14,1% до 9432,105 млн. грн., основные средства возросли на 21,4% до 3168,533 млн. грн. Численность работников за отчетный период снизилась на 4,2% до 4,161 тыс. чел. Авдеевский КХЗ - крупнейшее в Европе коксохимическое предприятие. Входит в группу "Метинвест", основными акционерами которой являются ЗАО "Систем Кэпитал Менеджмент" (СКМ, Донецк) (71,25%) и группа компаний "Смарт-холдинг" (23,75%). (Укррудпром/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПАО «АЛЧЕВСКОКС» 2012 ГОД ОТРАБОТАЛО С ПРИБЫЛЬЮ

ПАО "Алчевский коксохимический завод" ("Алчевскокс", Луганская обл.) по итогам работы в 2012 г. получило чистую прибыль в 3,671 млн. грн., 2011 г. компания завершила с чистым убытком 16,853 млн. грн. Согласно опубликованной повестке дня годового собрания акционеров, назначенного на 25 апреля, на конец 2012 г. нераспределенная прибыль предприятия составила 450,215 млн. грн. При этом текущие обязательства возросли на 32,1% до 6620,088 млн. грн., долгосрочные - отсутствуют. Суммарная дебиторская задолженность возросла на 42% до 7014,573 млн. грн. Активы компании увеличились на 24,8% до 8113,694 млн. грн., основные средства сократились на 4,7% до 790,245 млн. грн. Численность персонала за 2012 г. сократилась на 94% до 192 чел.

Корпорация "Индустриальный союз Донбасса" (ИСД, Донецк) приняла решение о слиянии ПАО "Алчевский металлургический комбинат" (АМК) и ПАО "Алчевский коксохимический завод (КХЗ)", что привело к сокращению более 2 тыс. работников. "Алчевскокс" входит в тройку крупнейших предприятий Украины по производству кокса и различной химической продукции. Основная специализация - производство доменного кокса, коксового орешка, коксовой мелочи, каменноугольной смолы, бензола, сульфата аммония, серной кислоты. Крупнейшими потребителями продукции ПАО "Алчевскокс" являются Алчевский меткомбинат (АМК) и Днепровский меткомбинат им. Дзержинского. (Укррудпром/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**НАБЛЮДАТЕЛЬНЫЙ СОВЕТ ПАО «ЕВРАЗ БАГЛЕЙКОКС»
ВОЗГЛАВИТ КИПРСКАЯ КОМПАНИЯ FERIBOL HOLDINGS**

Наблюдательный совет коксохимического завода "Евраз Баглейкокс" (Днепродзержинск, Днепропетровская обл.) 19 марта назначил председателем наблюдательного совета компанию Feribol Holdings (Кипр), которая владеет 24,84% акций "Баглейкокса". На собрании 4 марта акционеры завода переизбрали наблюдательный совет.

"Баглейкокс" специализируется на переработке угля и сырого бензола по давальческой схеме и производстве доменного кокса. Завод контролируется горно-металлургической промышленной группой Evraz Group. (Украински новини/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**В ПАО «ЕВРАЗ ДНЕПРОДЗЕРЖИНСКИЙ КОКСОХИМИЧЕСКИЙ ЗАВОД»
ПОЛНОМОЧИЯ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПРОДЛИЛИ НА ГОД**

Evraz Group (РФ), владеющая в Украине рядом активов в горно-металлургическом комплексе, переизбрала еще на год действующего генерального директора ПАО "Евраз-Днепродзержинский коксохимический завод" ("Евраз-ДКХЗ", Днепропетровская обл.) Павла Рафальского.

Как сообщила компания в системе раскрытия информации Нацкомиссии по ценным бумагам и фондовому рынку, кадровый вопрос наблюдательный совет предприятия рассмотрел на заседании 25 марта 2013 г. в связи с окончанием срока полномочий гендиректора. Срок полномочий П. Рафальского на посту гендиректора с 28 марта продлен на год. (Интерфакс-Украина/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПАО «МАКЕЕВСКИЙ КОКСОХИМИЧЕСКИЙ ЗАВОД» В 2012 ГОДУ НАРАСТИЛО ПРИБЫЛЬ

ПАО "Макеевский коксохимический завод" (МКХЗ, Донецкая обл.) по итогам 2012 г. получило чистую прибыль в 769 тыс. грн., в 2011 г. этот показатель составлял 173 тыс. грн. Согласно информации компании, опубликованной к повестке дня назначенного на 26 апреля годового общего собрания акционеров, нераспределенная прибыль компании к концу года составила 40,812 млн. грн. Предприятие в 2012 г. нарастило суммарную дебиторскую задолженность на 11,1% до 44,030 млн. грн., текущие обязательства - на 8,5% до 19,347 млн. грн. Долгосрочные обязательства отсутствуют. Стоимость активов завода в 2012 г. возросла на 3,3% до 71,759 млн. грн., в том числе основные средства увеличились на 102% до 23,901 млн. грн. Численность работников предприятия в 2012 г. сократилась на 4,3% до 88 чел.

Макеевский КХЗ специализируется на производстве кокса, шихты, концентрата и других видов коксохимической продукции. 73,37% акций ПАО "МКХЗ" принадлежат АО "Донецксталь" - металлургический завод. Уставный капитал - 10,706 млн. грн. (Интерфакс-Украина/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПАО «ЯСИНОВСКИЙ КОКСОХИМИЧЕСКИЙ ЗАВОД» ПО ИТОГАМ 2012 ГОДА СОКРАТИЛО ПРИБЫЛЬ

ПАО "Ясиновский коксохимический завод" (ЯКХЗ, Макеевка Донецкой обл.) в 2012 г. сократило чистую прибыль на 26,7% по сравнению с 2011 г., до 87,926 млн. грн. Как сообщается в информации, опубликованной к повестке дня назначенного на 25 апреля годового собрания акционеров, нераспределенная прибыль ЯКХЗ на конец года составила 1018,922 млн. грн. Текущие обязательства сократились на 68,3% до 365,033 млн. грн., долгосрочные - с 347,556 млн. грн. до 3,258 млн. грн. Суммарная дебиторская задолженность за 2012 г. снизилась на 71,5% до 328,576 млн. грн.

Стоимость активов коксохимзавода снизилась на 40,8% до 1524,691 млн. грн., основные средства возросли на 17,1% до 850,418 млн. грн. Численность работников предприятия в 2012 г. сократилась на 0,4% до 3,398 тыс. чел.

Ясиновский коксохимический завод производит доменный кокс, коксовый орех и коксовую мелочь, каменноугольную смолу, сульфат аммония, бензол для синтеза. (Интерфакс-Украина/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА - РОССИЯ: КОКС ФРАКЦИЯ 0-10 мм, ФЕВРАЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Январь	93,18	93,18	125,16	137,68
Февраль	93,18	93,18	125,16	137,68

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 28.02.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В феврале в России и Украине изменений цены на кокс фракции 0-10 мм заявлено не было.



УКРАИНА - РОССИЯ: КОКС ФРАКЦИЯ 10-25 мм, ФЕВРАЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Январь	248,48	264,01	270,34	277,85
Февраль	248,48	264,01	270,34	277,85

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 28.02.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В феврале в России и Украине изменений цены на фракцию 10-25 мм заявлено не было.

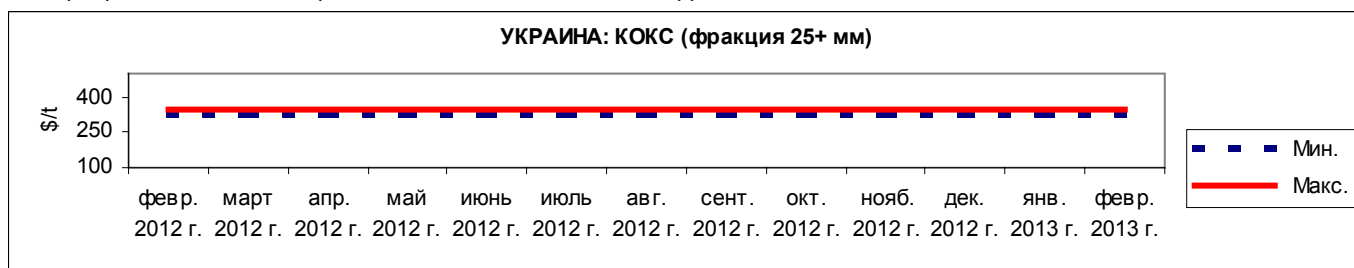


УКРАИНА - РОССИЯ: КОКС ФРАКЦИЯ 25+ мм, ФЕВРАЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max
Январь	285,75	295,07	330,92	349,20	240,00	250,00
Февраль	285,75	295,07	330,92	349,20	240,00	250,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 28.02.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В феврале в России и Украине изменений цены на кокс фракции 25+ мм заявлено не было.



Экспортные цены - без изменений. ([Химия Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

ЕВРОСОЮЗ СНИМАЕТ ПОШЛИНЫ НА ИМПОРТ КИТАЙСКОГО КОКСА

Европейская комиссия объявила, что действующие в ЕС антидемпинговые меры по импорту кокса из КНР истекают 19 марта 2013 г. и не будут продлены на новый срок. Пошлины на импорт кускового кокса с диаметром фракции более 80 мм (код ТН ВЭД 27040019) были введены в марте 2008 г. сроком на 5 лет. До введения ограничительных мер (первый раз пошлины были введены в 2000 г.) китайские поставки кокса в ЕС составляли свыше 5 млн. т/год.

С 1 января 2013 г. Китай отменил 40%-ную таможенную пошлину на экспорт кокса, что, как ожидается, приведет к росту поставок этой продукции на внешние рынки. В 2012 г. экспорт кокса из КНР составил 1 млн. т, это на 70% ниже уровня предыдущего года. В январе 2013 г. экспорт китайского кокса составил 40 тыс. т, в феврале - 120 тыс. т, наибольший месячный показатель за последний год. (Металлоснабжение и сбыт/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

РОССИЯ СТАТИСТИКА

ШИННЫЙ РЫНОК В 2012 ГОДУ ВЫРОС

Как сообщается в аналитическом отчете шинного холдинга "Кордиант", в 2012 г. рынок шин в натуральном выражении вырос на 9,5% по сравнению с 2011 г. - до 61 млн. шин. В денежном эквиваленте емкость рынка составила 268 млрд. руб., увеличившись на 16%. Годом ранее шинный рынок РФ в натуральном выражении вырос на 30%, в денежном выражении - на 51%. В 2012 г. импорт шин вырос на 16,7% и составил 30,4 млн. штук. Аналитики отмечают, что политика зарубежных игроков в 2012 г. не была такой агрессивной, как в предыдущий период, несмотря на необходимость перераспределения объемов продукции между рынками в связи с рекордным падением спроса на рынках Европы и США. Поставки из стран Азии (Китай, Корея) увеличились в 2 раза. В 2013 г. "Кордиант" прогнозирует рост импорта шинной продукции, прежде всего из стран Азии, на фоне вступления в действие обязательств РФ в ВТО по снижению ввозных таможенных пошлин.

В 2012 г. было зафиксировано снижение экспортных поставок из России на 3,5%. По мнению аналитиков, это обусловлено растущими потребностями внутреннего рынка. Среди основных товарных групп рынка наибольший рост продемонстрировал сегмент легковых шин, который увеличился на 12,5% составил 46,7 млн. шин. Сегменты грузовых и легкогрузовых шин выросли на 1% и 3% соответственно. Спрос на шины для спецтехники сократился на 0,7% за счет снижения продаж шин на мелкую спецтехнику. Кроме того, снижение произошло в сегменте сельскохозяйственных и промышленных шин. По итогам года опережающие темпы роста показала продукция премиального ценового сегмента - на 24% в натуральном выражении. Рост сегмента А обусловлен, прежде всего, возросшим объемом выпуска продукции Nokian в связи с пуском новых производственных линий в 2012 г. Рост сегмента В составил около 17% по отношению к предыдущему периоду. Спрос на продукцию низшего ценового сегмента С на растущем рынке сократился на 8%. Структура рынка шин в разрезе ценовых сегментов по итогам года следующая: А - 35%, В - 38%, С - 27%.

Структура основных игроков рынка шин в 2012 г. претерпела некоторые изменения. Тройку лидеров покинул Amtel. Стратегия новых владельцев, частичное сокращение мощностей и их модернизация под производство шин премиум-класса привели к падению доли продукции Amtel на 5 п. п. В лидерах по-прежнему остаются российские производители: "Кордиант", "Нижекамскшина", а также Nokian, увеличившая объемы производства и присутствия на рынке РФ, Yokohama и Michelin, чьи заводы функционируют на территории России. Незначительно уступила позиции Bridgestone.

В 2013 г. ожидается сохранение тенденции роста рынка, однако более скромными темпами по отношению к 2012 г. - 3,5-4% в год, отмечают аналитики. На фоне вступления в действие обязательств РФ в ВТО по снижению ввозных таможенных пошлин ожидается рост импорта шинной продукции, прежде всего из стран Азии. Консолидация усилий российской шинной отрасли для принятия защитных мер позволит сократить растущий дисбаланс импорта-экспорта и защитить российских потребителей от некачественной продукции. ([gures.ru/ИТАР-ТАСС/Химия Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/ИТАР-ТАСС/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ГЕРМАНИЯ

КОНЦЕРН LANXESS УКРЕПЛЯЕТ ПОЛОЖЕНИЕ ВЕДУЩЕГО МИРОВОГО ПРОИЗВОДИТЕЛЯ ВЫСОКОЭФФЕКТИВНОГО КАУЧУКА

Проведя технические исследования, немецкий концерн по выпуску специальной химии решил переориентировать производство в Триунфо (штат Риу-Гранде-ду-Сул) на юге Бразилии с выпуска эмульсионного бутадиенстирольного каучука (E-SBR), применяемого для производства традиционных шин, на выпуск растворного бутадиенстирольного каучука (S-SBR), используемого в высокоэффективных "зеленых шинах". LANXESS станет первой компанией, решившей осуществить такое изменение. Мощность производства S-SBR в Триунфо составит 110000 т/год, столько же, сколько в настоящий момент составляют мощности по выпуску E-SBR. Для переориентировки производства потребуются инвестиции в EUR80 млн., для которых будут использованы оборотные средства концерна. На период проведения переориентировки будут наняты до 500 временных сотрудников. Обновленный завод начнет выпускать S-SBR в конце 2014 г. Поставки E-SBR будут осуществляться с завода концерна в Дуке-де-Касиас (штат Рио-де-Жанейро, Бразилия), имеющего достаточные производственные мощности для удовлетворения всего спроса на E-SBR в Бразилии. E-SBR используется в производстве и восстановлении шин грузовых автомобилей, то есть каркасы шин могут быть использованы несколько раз, что экономит сырье для производства шин.

LANXESS является крупнейшим мировым производителем высокоэффективных каучуков, в том числе S-SBR и неодимового бутадиенового каучука (Nd-PBR), продаваемых под торговой маркой Bupa. Ожидаемое увеличение спроса на оба каучука составляет примерно 10% в год до 2017 г., в период перехода потребителей от традиционных шин к экологичным "зеленым шинам". "Мы рады объявить об очередном крупном инвестиционном проекте в области

синтетических каучуков в Бразилии, подчеркивая наш долгосрочные планы развивать здесь бизнес, - отметил д-р Вернер Бройерс, член совета директоров концерна LANXESS, на пресс-конференции в Сан-Паулу. - Мы стремимся предоставлять клиентам лучшие технологические решения, позволяющие развивать бизнес на важных для них рынках".

В течение последних двух лет LANXESS увеличил свои мировые производственные мощности по производству высокоэффективных каучуков S-SBR и Nd-PBR на 70000 т/год. Таких результатов концерну удалось достичь за счет расширения производств в Дормегене (Германия), Ориндже (США) и Кабо де Санто Агостинхо (Пернамбуко, Бразилия). Концерн также производит S-SBR в Порт-Жероме (Франция). Кроме того, в сентябре 2012 г. LANXESS начал строительство нового завода мирового масштаба по выпуску Nd-PBR в Сингапуре для обеспечения, прежде всего, спроса со стороны растущего шинного рынка Азии. Инвестиции составляют EUR200 млн., мощность - 140000 т/год. Производство будет пущено в первом полугодии 2015 г.

S-SBR и Nd-PBR выпускаются бизнес-подразделением «Высокоэффективные полибутадиеновые каучуки» концерна LANXESS. Наряду с производством шин высокоэффективные бутадиеновые каучуки используются для модификации пластиков в производстве ударопрочного полистирола для формования изделий литьем под давлением. Среди других применений - мячи для гольфа, спортивная обувь, конвейерные ленты. БП «Высокоэффективные полибутадиеновые каучуки» - часть сегмента "Высокоэффективные полимеры", общий объем продаж которого за 9 месяцев 2012 г. составил EUR4 млрд. ([Plastinfo/Химия Украины, СНГ, мира](http://Plastinfo/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ИНДИЯ

ШИННЫЕ КОМПАНИИ ВЫВОДЯТ ПРОИЗВОДСТВА ЗА РУБЕЖ

На фоне продолжающегося падения спроса на индийском автомобильном рынке местные компании устраняют риски для своего бизнеса, инвестируя в расширение мощностей за пределами страны.

Одной из индийских компаний, инвестирующих в иностранное производство, стала JK Tyre, которая выделила 800 млн. рупий (\$15 млн.) в увеличение мощностей в Торнеле, Мексика. "Нам перестало хватать производственных мощностей в Мексике, так как мы начали поставлять шины для первичной комплектации автомобилей таких производителей, как Volkswagen, Nissan и Chrysler, - рассказал президент и управляющий директор компании Арун Баджория. - Сейчас мы инвестируем порядка \$15 млн., чтобы увеличить годовую мощность своего завода с 6,7 до 7,2 млн. шин". В то время, как индийский шинный рынок испытывает давления из-за сокращения спроса со стороны автопроизводителей, JK Tyre агрессивно наращивает экспорт в Латинскую и Северную Америку, а также в западную Азию. "Ввиду того, что в последние годы стало типичным явлением, когда экономическая ситуация остается нестабильной в различных частях мира, наша стратегия заключается в том, чтобы применить бизнес-модель, позволяющую компенсировать не совсем удовлетворительные результаты в одном регионе за счет улучшения показателей где-нибудь еще, - отметил Баджория. - Усиление позиций в одной из самых быстро развивающихся экономических зон оказалось успешным ходом".

Как ожидается, продажи международного отделения JK Tyre в финансовом 2012-2013 г. составят 28 млрд. рупий (\$515 млн.), что почти втрое, чем в предыдущем году - 10,18 млрд. рупий (\$185 млн.). При этом только продажи мексиканского отделения должны достичь \$300 млн., еще \$150 млн., как ожидается, будут получены за счет экспорта из Индии, а остальные средства - при помощи продаж шин, которые компания производит в Китае, а потом продает под брендом JK Tyre в Дубае.

Еще одна индийская компания, Apollo Tyres, не так давно объявила о том, что в ближайшие 5 лет инвестирует в свое развитие порядка \$1 млрд., которые пойдут, в том числе, на увеличение мощностей завода Vredestein в Нидерландах и строительство 2 новых производственных комплексов в Восточной Европе и Юго-Восточной Азии.

"Общий рост автомобильного рынка составляет 5% - минимум с 2004 г., - это причина для беспокойства, так как из-за этого падает спрос в секторе ОЕ, - отметил управляющий директор Apollo Нирадж Канвар. - Как бы то ни было, хороший спрос на вторичном рынке помог нам компенсировать последствия этой тенденции. Сейчас мы следуем в Индии стратегии, заключающейся в том, чтобы пересмотреть ассортимент, предложив более премиальные товары, такие как радиальные грузовые и автобусные шины. Кроме того, наша стратегия подразумевает, что мы должны сократить риски за счет снижения зависимости от одного рынка".

Сейчас Apollo реализует шины в 118 странах и постоянно работает над расширением географии сбыта. В последнем квартале 2012 г. компания объявила, что 37% от выручки приходится на рынки Европы и Африки. (colesa/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ

ПРАВИТЕЛЬСТВО СОБИРАЕТСЯ ПОВЫСИТЬ ПОШЛИНЫ НА ИМПОРТИРУЕМЫЙ НАТУРАЛЬНЫЙ КАУЧУК

Согласно информации, опубликованной в газете The Economic Time of India, каучуковая промышленность Индии, похоже, добилась своего: правительство Индии рассматривает возможность повышения импортных пошлин на натуральный каучук. Как сообщил министр промышленности и торговли Ананд Шарма, в ближайшее время правительство представит новые тарифы.

Индия, занимающая 4 место в списке крупнейших мировых производителей каучука, может увеличить импортные пошлины на натуральный каучук на 70%, чтобы поддержать местные падающие цены. Местные цены на каучук упали почти на 20% за последние 5 месяцев из-за ослабленного спроса и роста дешевого импорта из Малайзии, Таиланда и Индонезии. (Rsc/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИТАЛИЯ

КОМПАНИЯ PIRELLI ВЫПУСТИЛА ГРУЗОВЫЕ ШИНЫ FORMULA

Итальянская компания Pirelli, пятый в мире по выручке производитель шин, выпустила второй бренд для рынка грузовых шин - Formula, под которым представлены 3 модели для ведущих, рулевой и прицепных осей.

В Pirelli новую линейку шин описали как результат инновационного проекта, сочетающий универсальность, отличные ездовые качества, долговечность и доступность. Всего на данный момент представлены 3 шины, по чьим названиям можно понять, для каких осей грузового транспорта они предназначены - Formula Steer, Formula Drive и Formula Trailer.

Formula Steer призваны обеспечивать высокую точность реакций на повороты руля даже после прохождения большого количества километров. Рисунок протектора включает 4 прямые продольные канавки, увеличивающие контролируемость и безопасность в сложных условиях, плотное ламелирование ребер предотвращает неравномерный износ, а конфигурация протектора и ламелей создавалась для уменьшения тормозной дистанции и улучшения поперечного сцепления.

Formula Drive отличаются высокой глубиной протектора, призванной гарантировать оптимальное тяговое усилие в течение всего жизненного цикла шин. Шины должны использоваться с определенным направлением качения, что позволяет им улучшать сцепление на мокрой поверхности и снижать уровень шума; а направленный рисунок оптимизирован для лучшего тягового усилия и на сухой, и на мокрой дороге.

Третьей моделью линейки стали Formula Trailer, обладающие усиленной конструкцией бортов, позволяющей им лучше справляться с высокими поперечными нагрузками, характерными при использовании шин на прицепных осях. Четыре зигзагообразные продольные канавки отвечают за увеличение бокового сцепления и улучшение эффективности торможения в дождливую погоду.

Шины Formula будут доступны в 13 типоразмерах - 5 для рулевой оси, 5 для ведущей оси и 3 для прицепов. В данный момент известно лишь несколько оценок новых шин по системе европейской маркировки - Formula Steer в размерах 295/80 R 22.5 и 315/80 R 22.5 получили "C/B" за сопротивление качению и сцепление на мокрой поверхности, а их уровень шума составил 72 дБ. Шины Formula Drive размеров 295/80 R 22.5 и 315/80 R 22.5 удостоились оценок "D/B", а их внешний шум качения - 74 дБ. (Химпром/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

NEXEN TYRE УВЕЛИЧИТ МОЩНОСТИ ШИННОГО ЗАВОДА

Корейская Nexen Tyre заявила, что в связи с быстрым ростом спроса на китайском рынке компания в течение 2013 г. увеличит мощности завода в Циндао с 8 до 10 млн. шин в год. Компания намерена инвестировать в развитие научно-исследовательского центра в Китае, а также в интенсификацию регионального маркетинга.

Заявление о новых инвестициях было сделано в конце января на конференции в провинции Юннань, которую посетило порядка 100 дилеров Nexen. Руководство компании рассказало партнерам о планах усиления позиций в стране за счет вывода на рынок новых продуктов, адаптированным к особенностям требований китайского потребителя. В рамках этих планов Nexen, в частности, открыла торговое представительство в Шанхае.

Как отметил президент шанхайского отделения Nexen Пак Кан-Чоль, "Nexen продолжит развитие в Китае благодаря высокому качеству продукции, отличной конкурентоспособности и усилению связей с местными партнерами".

Nexen начала строить завод в Циндао в мае 2006 г. после 5 лет планирования. Официальное открытие завода, выпускающего шины как для легковых, так и для грузовых автомобилей, состоялось в январе 2008 г. Помимо производственных цехов Nexen построила в Циндао современный научно-исследовательский центр. В общей сложности на производстве занято 1600 рабочих, большая часть которых является местными жителями.

Шины Nexen, сделанные в Китае, предназначаются в первую очередь для экспорта - на местном рынке продается 30% от всей продукции, производимой на заводе. Поскольку спрос на шины Nexen продолжает стабильно расти как на китайском, так и на мировом рынке, в 2011 г. компания повысила мощности завода с 7 до 8 млн. шин, а в 2013 г. этот показатель будет увеличен до 10 млн. шин/год. (Химпром/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЮЖНАЯ КОРЕЯ

ШИНЫ HANKOOK В 2012 ГОДУ УСТАНОВИЛИ ФИНАНСОВЫЙ РЕКОРД

Южнокорейский производитель шин для легковых автомашин, автомобилей для активного отдыха, легких грузовых машин, грузовых машин, миниавтобусов и автобусов Hankook поставил новый рекорд годовых продаж. Как говорится в отчете компании, в 2012 г. объемы продаж составили 7,029 трлн. вон (4,97 млрд. евро), что на 8,3% больше, чем годом ранее. Операционная прибыль выросла на 57,9% до 912,9 млрд. вон (640 млн. евро). В компании отмечают, что достичь таких результатов, несмотря на стагнацию в мировой экономике, сопровождающейся финансовым кризисом в Европе, удалось благодаря резкому скачку продаж шин категории Ultra-High Performance (UHP), а также увеличившейся ценности бренда. В течение 2012 г. спрос на UHP-шины Hankook очень быстро рос на всех рынках, по итогам года продажи компании в этом сегменте выросли на 30,2% по сравнению с 2011 г. Особенно быстрыми темпами продажи росли на развивающихся рынках, включая Россию, СНГ и Латинскую Америку, где этот показатель за год увеличился на 86,5%.

Поставить новый рекорд помогло и расширяющееся сотрудничество с мировыми автопроизводителями, в том числе премиум-класса. За 2012 г. продажи Hankook в секторе первичной комплектации возросли на 27,6%, за это время компания успела подписать контракты на поставку шины для BMW 1- и 3-Series, Lincoln MKZ, а также продолжить сотрудничество с Audi, Volkswagen и Chrysler. В Китае объемы поставок только для Audi выросли на 156%.

Hankook также продолжает быстро и уверенно усиливать позиции на американском рынке, где в 2012 г. компания также поставила новый рекорд продаж - \$1,2 млрд., что на 20% больше, чем в 2011 г.

"Несмотря на стагнацию в глобальной экономике, Hankook оказалась в состоянии сохранить темпы развития за счет того, что нашим главным приоритетом остается желание предлагать покупателям по всему миру шины самого высокого качества, - отметил генеральный директор компании Сын Хва Су. - Мы продолжим активно инвестировать в научную деятельность и улучшение ценности бренда, чтобы усилить позиции Hankook как премиального производителя и ускорить свое движение к тому, чтобы войти в топ-пять мировых шинных компаний к 2014 г."

В 2013 г. Hankook планирует активно завоевывать рынки развивающихся стран, где растет спрос в автомобильном секторе, а также продолжить продвигать свой бренд в развитых странах с увеличивающимся спросом на вторичном рынке. По итогам года Hankook намерена увеличить объемы продаж до 7,369 трлн. вон (5,2 млрд. евро). (Химпром/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ

В 2013 ГОДУ SUMITOMO ПЛАНИРУЕТ УВЕЛИЧИТЬ ВЫПУСК ШИН

Японская Sumitomo отчиталась об итогах 2012 г., а также определила прогноз на текущий год, заявив, что в 2013 г. объемы шинного производства превысят 100 млн. штук. Общие объемы продаж Sumitomo в 2012 г. составили 710,2 млрд. иен (EUR5,75 млрд.), что на 4,9% выше показателя 2011 г. Операционная прибыль увеличилась на 29,3% до 69,7 млрд. иен (EUR565 млн.), а обычная прибыль - на 34,9% до 67,4 млрд. иен (EUR546 млн.). Чистая прибыль выросла на 25% до 34,4 млрд. иен (EUR279 млн.). Продажи шинного отделения Sumitomo выросли на 4,8% до 619,4 млрд. иен (EUR5 млрд.) и составили 87,2% от общего объема выручки компании. Операционная прибыль, полученная от продажи шин, увеличилась на 29,2% по сравнению с 2011 г. и достигла 63,1 млрд. иен (EUR511 млн.).

В 2013 г. Sumitomo планирует довести объемы выпуска шин до 102,17 млн. шин, что эквивалентно 554000 т резины. Это показатель примерно на 5% выше значения 2012 г., когда на заводах Sumitomo было изготовлено 97,17 млн. шин - эквивалент 525000 т резины.

По прогнозу Sumitomo, с 2011 г. по 2020 г. самый быстрый рост спроса на шины будет наблюдаться в Индии - на 148% за 9 лет. В Китае, Латинской Америке, Юго-Восточной Азии и на Ближнем Востоке спрос, как ожидают эксперты компании, также будет расти достаточно быстрыми темпами - на 73%, 65%, 60% и 58% соответственно. Африка и Россия были названы регионами с хорошим потенциалом роста шинного рынка (+41% и +36% соответственно). В Австралии и Океании прогнозируется увеличение спроса на 26%. При этом рост спроса в развитых странах ожидается незначительным. По прогнозу Sumitomo, спрос в Европе за указанный период вырастет на 12%, в Северной Америке - на 14%. Sumitomo ожидает, что спрос на внутреннего рынка Японии за 9 лет сократится на 10%. (colesa/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

УКРАИНА

ЧИСТЫЙ УБЫТОК ПАО «ДОНБАССКАБЕЛЬ» В 2012 ГОДУ ВЫРОС

ПАО "Донбасскабель" (Донецк), одно из ведущих украинских предприятий по производству кабельно-проводниковой продукции (КПП), в 2012 г. увеличило чистый убыток в 4,6 раза по сравнению с 2011 г. - до 35,72 млн. грн. Согласно информации, опубликованной в объявлении о годовом собрании акционеров ПАО 30 апреля, непокрытый убыток к началу 2013 г. составил 50,27 млн. грн., увеличившись за год в 3,5 раза. Текущие обязательства возросли на 39% до 101,30 млн. грн., долгосрочные - сократились на 7% до 79,61 млн. грн. Суммарная дебиторская задолженность к 1 января 2013 г. составила 37,06 млн. грн., сократившись за год на 25%. Собственный капитал ПАО к началу 2013 г. имеет отрицательное значение - 31,68 млн. грн. Численность работников предприятия за год сократилась на 15% (на 75 чел.) и к 1 января 2013 г. составила 420 чел.

ПАО "Донбасскабель", с 2007 г. входящий в "Севкабель-Холдинг" (РФ), производит более 100 видов КПП, поставляя ее на предприятия транспортной сферы, угольной, энергетической, нефтехимической отрасли и горно-металлургического комплекса. По итогам 2011 г. "Донбасскабель" сократил чистый убыток в 2,4 раза по сравнению с 2010 г. - до 7,82 млн. грн., чистый доход вырос на 5% до 176,26 млн. грн. По состоянию на октябрь 2012 г. равными пакетами акций (по 24,7093%) владели российские ЗАО "Анекс-Финанс", "Невская управляющая компания" и ООО "Меридиан", еще около 12,46% - ООО "Рм Логистик" (РФ).

По информации на сайте Донецкой облгосадминистрации, в 2012 г. "Донбасскабель" работал нестабильно, объем производства составил 40,5 млн. грн., или 22% к предыдущему году. С июля на предприятии возникла задолженность по заработной плате, которая к середине марта 2013 г. достигла 6 млн. грн. Согласно сообщению, предприятие еще до кризиса 2008 г., работая стабильно, привлекало кредит в 75 млн. грн. на модернизацию мощностей, однако во время экономического спада утратило значительную часть заказов, а необходимость обслуживания кредитов привела к вымыванию оборотных средств и значительному ухудшению финансового положения.

По словам директора "Донбасскабель" Дмитрия Михайловского, приводимым в сообщении Донецкой ОГА, на сегодня все активы предприятия (на 1 января 2013 г. их стоимость - 149,2 млн. грн.) находятся в залоге у банков, поэтому реализовать его для погашения долгов по зарплате невозможно. С июля по ноябрь 2012 г. было выплачено 2,58 млн. грн. задолженности по зарплате. На сегодня на предприятии работает 318 чел.

По информации представителей Государственной исполнительной службы, в июне 2012 г. на имущество должника и на счета в банках был наложен арест. В ходе заседания областной комиссии по вопросу погашения задолженности по зарплате 20 марта Главному управлению Пенсионного фонда Украины в Донецкой области совместно с налоговыми органами поручено проанализировать целесообразность возбуждения и возможные последствия процедуры банкротства ПАО "Донбасскабель". (Укррудпром/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ООО «КАМСКИЙ КАБЕЛЬ» ИНВЕСТИРОВАЛО В РАСШИРЕНИЕ МОЩНОСТЕЙ

ООО "Камский кабель" (Пермь) инвестировало 700 млн. руб. в строительство второй очереди производства кабелей с изоляцией из сшитого полиэтилена на среднее напряжение. Мощность второй очереди составляет 3 тыс. км. кабеля в год. Первая очередь производства кабелей с изоляцией из сшитого полиэтилена была пущена на "Камкабеле" в 2008 г. Она включает 7 технологических линий по производству кабеля с изоляцией на среднее и высокое напряжение и испытательный комплекс.

ООО "Камский кабель" - крупнейший кабельный завод России, производит кабельно-проводниковую продукцию. По неофициальным данным, предприятие было создано бывшими мажоритарными акционерами ОАО "Камский кабельный завод" во главе с экс-председателем совета директоров Владимиром Плотниковым. Летом 2008 г. акционеры "Камкабеля" решили передать все производственные активы в ООО "Камский кабель", которое и ведет операционную деятельность по выпуску кабеля. "Камский кабель" стал также правообладателем бренда "Камкабеля". Само АО "Камкабель" сосредоточилось на сдаче имущества в аренду и оказании услуг связи. (Коммерсантъ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ПОЛИЭФ» ПО ИТОГАМ 2012 ГОДА СНИЗИЛО ВЫРУЧКУ

ОАО "Полиэф" (Башкортостан) по итогам 2012 г. получило 1,1 млрд. руб. чистого убытка, рассчитанного по РСБУ. В 2011 г. предприятие получило чистую прибыль в 192,8 млн. руб. Выручка предприятия снизилась на 0,8% до 12,05 млрд. руб., валовая прибыль - в 2,5 раза до 854 млн. руб. Убыток от продаж составил 17,3 млн. руб., убыток до налогообложения - 1,3 млрд. руб. В компании не уточняют причин падения финансовых показателей. Собеседник отметил, что "площадка входит в периметр «СИБУРа», поэтому отчетность "Полиэфа" корректно рассматривать только в контексте отчетности холдинга". ОАО "Полиэф" - ведущий в России производитель терефталевой кислоты. Мощность производства составляет 230 тыс. т ТФК и 120 тыс. т ПЭТФ в год. Половина объема выпущенной продукции поставляется на внутренний рынок. (Plastinfo/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ООО «СТАВРОЛЕН» ОГЛАСИЛО ПЛАНЫ НА 2013 ГОД

"Ставролен" (входит в группу "ЛУКОЙл") в 2013 г. планирует переработать 954 тыс. т сырья, сообщил гендиректор компании Владимир Жуков. По сравнению с показателем 2011 г. переработка вырастет на 8,4%. В 2012 г. из-за аварии в декабре 2011 г. предприятие полноценно работало только в IV квартале, когда производство было полностью восстановлено. В 2013 г. выпуск этилена на "Ставролене" составит около 300 тыс. т, полипропилена - 120 тыс. т. Планируется, что в текущем году завод будет работать со 100%-ной загрузкой без остановок на ремонты, так как во время вынужденного простоя были проведены все капитальные ремонты. По итогам 2013 г. "Ставролен" планирует получить 4 млрд. руб. чистой прибыли, рассчитанной по РСБУ, и выручку в 35 млрд. руб. В 2011 г. чистая прибыль компании составила 4,2 млрд. руб., выручка - 21,6 млрд. руб. В. Жуков сообщил, что со второго полугодия "Ставролен" планирует начать выпуск ударопрочного полипропилена трех марок. Ударопрочный полипропилен используется в автомобильной промышленности для производства бамперов. "Ставролен" будет готов производить его в объемах, достаточных для удовлетворения нужд российских производителей. В настоящее время данный вид полипропилена в России не выпускается. Реализация проекта не потребует дополнительных существенных вложений, т. к. материал будет производиться на существующих мощностях. (rures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИНВЕСТИЦИИ В ПЕРЕРАБОТКУ ПЛАСТИКОВ В 2012 ГОДУ СНИЗИЛИСЬ

В 2012 г. сократились инвестиции в переработку полистирола и стирольных пластиков на 24% до \$141,7 млн. Были установлены комплекты линии суммарной мощностью переработки 258 тыс. т/год полистирола, что на 7% меньше аналогичного показателя за 2011 г. Компании увеличили инвестиции в китайское оборудование, объемы поставки которого оцениваются в \$49 млн. В основном такое оборудование представлено термопластавтоматами, предназначенными для переработки нескольких видов полимеров, в т. ч. полистирола. Инвестиции в европейское оборудование сократились в 1,8 раза до \$28 млн. В разрезе технологий переработки наибольшая доля инвестиций приходится на литьевое оборудование - 175 тыс. т/год (на 19% больше показателя 2011 г.). Суммарная мощность оборудования, поставленного для вспенивания, выросла на 12% до 53 тыс. т/год. Для переработки ПС технологией "экструзия листа" было импортировано оборудование суммарной мощностью 19 тыс. т/год. ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/Химия_Украины_СНГ_мира))

РЫНОК КАБЕЛЬНОЙ ИЗОЛЯЦИИ В 2012 ГОДУ ПРОДЕМОНСТРИРОВАЛ РОСТ В БОЛЬШИНСТВЕ СЕГМЕНТОВ

Рынок кабельной изоляции продемонстрировал рост в 2012 г. в большинстве сегментов, сообщила директор маркетингового агентства "Нужные люди" Оксана Шашкова. В частности, рынок силовых кабелей среднего и высокого напряжения и рынок самонесущего изолированного провода (СИП) выросли на 11,1% и 17,6% соответственно. О. Шашкова прогнозирует дальнейшее увеличение оборота в этих сегментах. Импорт силовых кабелей среднего и высокого напряжения и СИП сократился на 39% и 22,2% соответственно. Экспорт силовых кабелей среднего и высокого напряжения вырос на 33,9%, СИП - на 11,8%. Емкость сегмента силовых кабелей среднего и высокого давления в 2012 г. выросла за счет роста внутреннего производства на 7,5%, СИП - на 16,5%. Рынок силовых кабелей низкого напряжения снизился на 1,2%, емкость данного рынка сократилась на 0,8%. Экспорт кабеля сократился на 50%, импорт - на 2,6%. Производство волоконно-оптического кабеля (ВОК) сократилось на 15%, емкость данного сегмента упала на 10,7%. Импорт ВОК вырос на 63%, экспорт сократился на 38,7%. ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/Химия_Украины_СНГ_мира))

ПРОИЗВОДИТЕЛИ ПОЛИВИНИЛХЛОРИДА (ПВХ) В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛИ ЗАГРУЗКУ МОЩНОСТЕЙ

Уровень загрузки мощностей по производству поливинилхлорида (ПВХ) в феврале сократился на 2% по сравнению с показателем января. Аналитики отмечают, что большинство российских производителей ПВХ продолжает работать на 100%-ной мощности. Суммарный объем производства несмешанного ПВХ составил 51,5 тыс. т, в том числе выпуск суспензионного ПВХ достиг 49,8 тыс. т (снижение на 12%), эмульсионного ПВХ - 1,9 тыс. т (на уровне января).

Ведущий производитель суспензионного ПВХ "Саянскимпласт" наработал 23,7 тыс. т смолы. Мощности предприятия загружены фактически на 100%, по итогам 2013 г. саянский производитель планирует увеличить объемы выпуска смолы на 2,5% до 280 тыс. т. Волгоградский "Каустик" в феврале на 1% увеличил уровень загрузки мощностей, итоговый выпуск смолы составил 7,4 тыс. т. "Сибур-Нефтехим" сохранил январский уровень загрузки мощностей. Объем наработки смолы составил 2,84 тыс. т. В июле 2012 г. "СИБУР" начал поэтапную остановку всех хлорных производств бывшего завода "Капролактан", входящих в состав дочернего предприятия "СИБУР-Нефтехим". В апреле 2013 г. планируется остановка производства ПВХ. Стерлитамакский "Каустик" сократил уровень загрузки мощностей на 8% по сравнению с январем. Итоговый выпуск суспензионного ПВХ в феврале составил 15,9 тыс. т.

"Химпром" (Волгоград), единственный производитель эмульсионного ПВХ в России, в феврале увеличил загрузку мощностей на 8%. Выпуск смолы на предприятии составил 1,9 тыс. т. ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/Химия_Украины_СНГ_мира))

ВЫПУСК ПОЛИЭТИЛЕНА НИЗКОГО ДАВЛЕНИЯ (ПЭНД) В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛСЯ

В феврале суммарный выпуск полиэтилена низкого давления (ПЭНД) сократился на 8% по сравнению с показателем января и составил около 85 тыс. т. Объем производства уменьшился из-за сезонного фактора, а также в силу снижения уровня загрузки на некоторых предприятиях. В целом, несмотря на низкий спрос на внутреннем рынке, российские производители удерживают загрузку мощностей на высоком уровне (более 95%), исключение составил "Ставрополь" (входит в группу "ЛУКОЙЛ"). Предприятие в феврале сократило объем производства ПЭНД до 23,4 тыс. т, а в начале марта на несколько дней останавливало работу двух из трех реакторов. "Казаньоргсинтез" в феврале выпустил 39 тыс. т ПЭНД против 37 тыс. т в феврале 2012 г. "Нижнекамскнефтехим" удерживает загрузку мощностей на уровне 100%, февральский объем производства составил около 18 тыс. т. Четвертый по величине производитель ПЭНД - "Газпром нефтехим Салават" - наработал около 4,7 тыс. т.

Низкий спрос и избыточное предложение полиэтилена низкого давления на внутреннем рынке заставили российских производителей увеличить экспортные продажи. В январе объем экспорта ПЭНД из России без учета поставок в страны ЕТС составил около 10 тыс. т, в феврале - вырос до 12 тыс. т. ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/Химия_Украины_СНГ_мира))

ИМПОРТ ПОЛИЭТИЛЕНА (ПЭ) В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛСЯ

Объем импортных поставок полиэтилена в Россию в феврале увеличился на 7% по сравнению с январем - до 56 тыс. т, несмотря на низкий сезонный спрос. По сравнению с февралем 2012 г. импорт полиэтилена вырос на 11%. В феврале 2012 г. с учетом простоя «Ставрополь» импорт полиэтилена составил 50,5 тыс. т. Основной прирост импортного полиэтилена в феврале 2013 г. пришелся на линейный полиэтилен (ЛПЭНП), который увеличился на 16% по сравнению с январем и на 33% по сравнению с февралем 2012 г. - до 16,4 тыс. т. При этом около 95% от общего объема импорта приходится на пленочные марки полиэтилена. Импорт полиэтилена высокого давления (ПЭВД) в феврале вырос на 10% по сравнению с январским показателем и составил 10 тыс. т (с учетом поставок из Беларуси), что соответствует показателю февраля 2012 г. Прирост внешних поставок обусловлен ростом спроса со стороны производителей многослойных пленок, в то время как поставки ПЭВД для пленочной ламинации сократились. Импорт полиэтилена низкого давления (ПЭНД) составил 25 тыс. т, это на 2,5% больше показателя января и на 0,8% меньше объемов февраля 2012 г. Выросли поставки трубного и пленочного ПЭНД до 7 тыс. т и 4,8 тыс. т соответственно, по другим направлениям импорт сократился. ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/Химия_Украины_СНГ_мира))

ИМПОРТ ПОЛИЭТИЛЕНТЕРЕФТАЛАТА (ПЭТФ) В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ВЫРОС

Импорт ПЭТФ в феврале увеличился на 78% до 16 тыс. т. Компании увеличивают закупки материала для производства ПЭТФ-преформ в связи с подготовкой к сезону. Кроме того, на рынок поступили объемы, закупленные в ожидании роста котировок гранулята в Азии. Больше всего ПЭТФ было импортировано из Китая - 8,2 тыс. т. Доля китайских марок в структуре поставок составила 52%. Существенно вырос корейский импорт. По сравнению с январем поставки корейского ПЭТФ увеличились на 35% до 5,6 тыс. т. Экспортные отгрузки российского бутылочного ПЭТФ оставались относительно стабильными по сравнению с январем и по итогам февраля составили около 1,4 тыс. т. Экспорт ПЭТФ в феврале упал на 75% относительно продаж на внешних рынках в 2012 г. ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/Химия_Украины_СНГ_мира))

ЦЕНЫ**ЦЕНА ПОЛИВИНИЛХЛОРИДА (ПВХ) ИЗ США НА ОТГРУЗКИ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛАСЬ**

В феврале-марте высокий уровень цен на североамериканский ПВХ заставил многие компании России существенно сократить объемы закупок в США или полностью остановили закупки. В связи с серьезным снижением объемов отгрузки североамериканские производители пошли на снижение цен для отгрузок в апреле. В середине марта предложения относительно апрельских отгрузок ПВХ из США озвучивались в диапазоне \$1,065-1,08 тыс./т, CFR Санкт-Петербург, что в среднем на \$10-20 ниже уровня марта. Как отмечают участники рынка, российские компании не спешат контрактировать смолу для апрельских отгрузок, ожидая большего снижения цен. Поставщики североамериканского ПВХ не идут на дальнейшее снижение цен. Торговые компании сообщают об оживлении спроса со стороны других экспортных рынков, а также о небольших объемах нераспроданных остатков ПВХ. (rures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

УЗБЕКИСТАН**S-OIL В 2013 ГОДУ ПОДГОТОВИТ ПРОЕКТ ПРОИЗВОДСТВА ПОЛИМЕРНОЙ ПРОДУКЦИИ**

Южнокорейская S-Oil до конца 2013 г. подготовит предварительный проект по производству полимерной продукции в Узбекистане ориентировочной стоимостью \$700 млн., сообщил источник в правительстве Узбекистана. Собеседник уточнил, что НХК "Узбекнефтегаз" и S-Oil согласовали концепцию реализации проекта организации производства поликарбоната, полистирола и АБС-пластиков. В ноябре 2012 г. НХК "Узбекнефтегаз" и S-Oil подписали меморандум о взаимопонимании по организации производства полимерной продукции. "Предварительные расчеты проекта планируются подготовить во второй половине этого года, затем стороны перейдут к обсуждению дальнейших форм сотрудничества в реализации проекта", - сообщил источник.

В последние годы Узбекистан активизировал разработку проектов в газохимии. В частности, НХК "Узбекнефтегаз" и ГАЗ "Узхимпром" ищут потенциальных инвесторов для реализации совместных проектов расширения производства полимерной продукции (полиэтилена и полипропилена). (Прайм/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

США**DOW CHEMICAL ПОСТРОИТ НЕСКОЛЬКО ЗАВОДОВ ПО ПЕРЕРАБОТКЕ ПОЛИМЕРОВ**

Dow Chemical объявила о планах строительства 4 заводов по переработке и сбыту полимеров и эластомеров. Сырье для продукции будет поставляться со складов предприятия в Техасе. Среди материалов, которые будут выпускать фабрики, - этилен-пропилен монодиен (EPDM), термопластичный клей, высокотекучие эластомеры, специальный полиэтилен для упаковок. "Рыночная доля корпорации увеличивается, поэтому появилась необходимость в новых производственных мощностях, - пояснил Джим Фиттерлинг, руководитель отдела по выпуску пластмассы. - Их создание является частью нашей долгосрочной стратегии". В данный момент заводы находятся на этапе технического проектирования, работа закончится в 2014 г. Предприятия будут расположены на побережье Мексиканского залива. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

LUBRIZOL РАСШИРЯЕТ ПРОИЗВОДСТВО ПОЛИВИНИЛХЛОРИДА (ПВХ)

Компания Lubrizol пустила четырехлетнюю программу развития, которая позволит расширить производство хлорированного поливинилхлорида (ПВХ). Общие инвестиции в проект составят \$400 млн., программа будет проходить в 2 этапа. На первой стадии запланирован выпуск ПВХ смолы и их производных объемом 55 и 65 тыс. МТ соответственно. Кроме того, в Индии Lubrizol построит торговый склад и новый завод мощностью в 35 тыс. т. Также анонсировано возведение еще одного предприятия в Таиланде, которое будет вырабатывать 30 тыс. МТ продукции. Второй этап (расширение мощностей в Индии) компания намерена завершить к 2016 г.

Поливинилхлорид используется в изготовлении пленок, изоляционных покрытий и ЛКМ. Он прост в обращении, характеризуется химической стойкостью и хорошей адгезией. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ**ПЛЕНКА TEIJIN DUPONT FILMS РАЗРАБОТКИ TEIJIN GROUP ПОЯВИТСЯ В ЛЕНТОЧНЫХ НАКОПИТЕЛЯХ LTO6**

Компания Teijin DuPont Films Japan Limited заявила о том, что ее полиэтиленнафталатная (ПЭН) пленка Теопех выбрана в качестве материала для магнитных лент по технологии LTO6, последней версии Открытого стандарта последовательной магнитной записи (Linear Tape-Open, LTO), который с распространением широкополосного доступа в Интернет стал основной технологией хранения данных на магнитных лентах большой емкости. Пленка ПЭН, высокофункциональная полиэфирная пленка разработки Teijin Group, отличается великолепной термостойкостью, размерной стабильностью, гладкостью поверхности и малой толщиной. По этим параметрам она превосходит пленку ПЭТФ, являясь идеальным материалом для обширного числа изделий в электронике и автомобилестроении. Выбор пленки Теопех для шестого поколения стандарта LTO опирался на большой опыт ее применения в предыдущих форматах от LTO1 до LTO5.

Объем данных на предприятиях, в государственных учреждениях и научно-исследовательских институтах, которые требуют резервного копирования и архивирования, растет из года в год. Пленка Теопех поможет удовлетворить быстро растущие потребности в накопителях на магнитной ленте, обеспечивая превосходную емкость и длительное хранение.

Технология LTO6 - новейший стандарт управления данными в широкополосном Интернете, который позволяет повысить емкость носителей до 6,25 ТБ и скорость передачи данных до 400 МБ/с. Превосходная гладкость поверхности, малая толщина и высокая износостойкость пленки Теопех максимизируют возможности этого нового стандарта с точки зрения емкости ленточных накопителей и длительности сроков хранения данных.

Компания будет совершенствовать пленку Теопех для будущих версий стандарта LTO и расширять рынки ее применения в электронных материалах, дисплеях, автомобильных материалах и солнечных батареях.

Teijin Group - глобальная группа высокотехнологичных компаний, предоставляющая передовые решения в областях экологичного транспорта, информации и электроники, безопасности и защиты, окружающей среды и энергетики, здравоохранения. Основными направлениями ее деятельности являются арамидные и другие высокофункциональные волокна, углеродные волокна и композиты, здравоохранение, пленки, пластмассы и их переработка, полиэфирные волокна, реализация волоконной продукции и информационные технологии. Группа включает около 150 компаний и примерно 17000 сотрудников в более чем 20 странах. (Plastinfo/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА

В 2012 ГОДУ ПАО «ЧЕРКАССКОЕ ХИМВОЛОКНО» ПОЛУЧИЛО ПРИБЫЛЬ

2012 г. "Черкаское химволокно" (Черкассы), по предварительным данным, закончило с чистой прибылью 17,616 млн. грн. Стоимость активов на конец составила 868,924 млн. грн., дебиторская задолженность - 301,345 млн. грн., текущие обязательства - 511,271 млн. грн., долгосрочные обязательства - 308,305 млн. грн. 2011 г. предприятие закончило с убытком 61,278 млн. грн., увеличив чистый доход на 15,84%, или на 121,478 млн. грн. до 888,577 млн. грн. по сравнению с 2010 г. (Українські новини/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ КОРДНОЙ ТКАНИ УВЕЛИЧИЛСЯ

В январе импорт кордной ткани увеличился на 8,9%, или на 0,010 тыс. т по сравнению с январем 2012 г., до 0,122 тыс. т на \$0,807 млн. Об этом сообщил источник в Кабинете министров. По сравнению с декабрем 2012 г. импорт кордной ткани увеличился на 54,4%, или на 0,043 тыс. т. В декабре 2012 г. импорт кордной ткани уменьшился на 45,9%, или на 0,067 тыс. т по сравнению с декабрем 2011 г., до 0,079 тыс. т на \$0,475 млн. (Українські новини/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

БЕЛАРУСЬ

ОАО «МОГИЛЕВХИМВОЛОКНО» ПЛАНИРУЕТ МОДЕРНИЗАЦИЮ ПРОИЗВОДСТВА В 2013-2016 ГОДАХ

ОАО "Могилевхимволокно" в 2013-2016 гг. инвестирует в модернизацию производства \$276,5 млн. На предприятии планируется осуществить строительство нового полиэфирного комплекса в составе установки по производству полиэтилентерефталата мощностью 200 тыс. т/год, линий по производству полиэфирного волокна мощностью до 100 тыс. т/год, полиэфирных технических нитей мощностью 18 тыс. т/год и энерготехнологического комплекса. Реализация этого проекта позволит полностью перейти на новую технологию производства полиэфиров из терефталевой кислоты, производить на одной площадке как исходный полимер текстильного назначения с возможностью его реализации потребителям (в т. ч.е ОАО "СветлогорскХимволокно"), так и обеспечить его переработку в полиэфирные волокна и нити. Это также позволит снизить в 2 раза энергопотребление производства, вывести из эксплуатации устаревшее производство диметилтерефталата, полиэфирного волокна и нитей, а также ряд сопряженных вспомогательных производств, увеличить мощности по выпуску полиэтилентерефталата до 280 тыс. т/год, полиэфирного волокна - до 110 тыс. т, технических нитей - до 26,9 тыс. т/год.

В целях обеспечения нового производства сырьем прорабатывается возможность совместной реализации на территории Беларуси проекта строительства производства терефталевой кислоты НК "КазМунайГаз" (Казахстан). В декабре 2012 г. в Астане между ОАО "Могилевхимволокно" и НК "КазМунайГаз" подписан план мероприятий по организации совместной реализации проекта "Строительство производства терефталевой кислоты на базе ОАО "Могилевхимволокно". Получение предложений от казахстанской стороны по вариантам участия в проекте ожидается до конца марта.

ОАО "Могилевхимволокно" входит в состав концерна «Белнефтехим», является единственным в Беларуси крупным производителем диметилтерефталата, полиэфирного гранулята ПЭТ, в том числе пищевого назначения, полиэфирных волокон и нитей, основным поставщиком сырья для легкой промышленности. (Росс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

КОМБИНАТ СИНТЕТИЧЕСКОГО ВОЛОКНА В ИВАНОВСКОЙ ОБЛАСТИ ПОЛУЧИЛ ОСНОВНОГО ИНВЕСТОРА

Основным инвестором строительства в Ивановской области комбината синтетического волокна станет председатель совета директоров компании "Арбат Капитал Менеджмент" Алексей Голубович. Российский бизнесмен готов часть капитала компании направить в крупный инвестиционный проект. Об этом стало известно во время рабочей встречи губернатора Михаила Меня с председателем правления Ассоциации предпринимателей текстильной и швейной промышленности Ивановской области, генеральным директором ОАО "Кластерная текстильная компания "Иврегионсинтез" Василием Гуциным. "Окончательно определены поставщики и подрядчики проекта, уточняются первые бюджетные цены, спецификации поставок, которые позволяют начать его реализацию. Строительство комплекса при отсутствии форс-мажоров планируем завершить в 2016 г.", - сказал Василий Гуцин. (Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)



*Журнал на русском языке выходит дважды в месяц в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде*

РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ ТОЛЬКО ПО ПОДПИСКЕ

Машиностроение Украины

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 06727
в "Каталоге изданий Украины" ГП "Пресса"

Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина

Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435 <http://www.business.dp.ua/>

УКРАИНА

В 2012 ГОДУ ПАО «БРОМ» СОКРАТИЛО ПРИБЫЛЬ ПО СРАВНЕНИЮ С 2011 ГОДОМ

2012 г. компания "Бром" (Красноперекопск, Крым), по предварительным данным, закончила с чистой прибылью 6,468 млн. грн. Активы на конец года составили 152,821 млн. грн., текущие обязательства - 24,69 млн. грн., суммарная дебиторская задолженность - 9,913 млн. грн. ПАО "Бром" является единственным производителем бромсодержащих химических соединений в Восточной Европе. Продукция используется в химической, фармацевтической и резинотехнической промышленности. В качестве сырья используется рапа Сиваша. (Украинські новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))

2012 ГОД ПАО «ЙОДОБРОМ» ЗАКОНЧИЛО С ПРИБЫЛЬЮ

2012 г. НПО "Йодобром" (Саки, Крым), по предварительным данным, закончило с чистой прибылью 107 тыс. грн. Активы на конец составили 24,237 млн. грн., текущие обязательства - 9,268 млн. грн., общая дебиторская задолженность - 3,589 млн. грн. "Йодобром" - единственный в Украине производитель йода и йодсодержащих продуктов для фармацевтической промышленности, производства монокристаллов. (Украинські новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))

ПАО «КРИВБАСВЗРЫВПРОМ» ЗА 2012 ГОД НАРАСТИЛО ЧИСТУЮ ПРИБЫЛЬ

ПАО "Промышленно-производственное предприятие "Кривбассвзрывпром" (Кривой Рог, Днепропетровская обл.) в 2012 г. увеличило чистую прибыль по МСФО на 32,8% по сравнению с 2011 г. - до 18,968 млн. грн., сообщается в объявлении предприятия о проведении годового собрания акционеров. Нераспределенная прибыль предприятия на конец года составила 47,562 млн. грн. "Кривбассвзрывпром" сократил текущие обязательства на 60,1% до 30,325 млн. грн., при этом долгосрочные обязательства снизились на 31,7% до 3,673 млн. грн. Завод уменьшил дебиторскую задолженность на 41,3% до 64,539 млн. грн. Его активы в 2012 г. сократились на 16,3% до 209,361 млн. грн., в том числе основные средства - на 7% до 112,153 млн. грн. Численность работников предприятия за 2012 г. сократилась на 3,2% до 752 чел.

"Кривбассвзрывпром" обеспечивает проведение взрывных работ в карьерах горнодобывающих предприятий Украины. Является крупным производителем эмульсионных и неводостойких взрывчатых веществ. В технологическую цепочку работы предприятия входят хранение, переработка, транспортировка и непосредственно взрывные работы. Объемы последних превышают 100 млн. т/год. (Интерфакс-Украина/[Хімія України, СНГ, мира](#))

ООО «НПП «ЗАРЯ» ПУСТИЛО ЛИНИЮ ПАТРОНИРОВАННЫХ ВЗРЫВЧАТЫХ ВЕЩЕСТВ

Научно-производственное предприятие "Заря" (Рубежное, Луганская обл.) пустило новую линию по выпуску патронированных взрывчатых веществ. Об этом говорится в сообщении пресс-службы областной государственной администрации. Пуск линии позволит предприятию производить до 400 т/мес. необходимого угледобывающим предприятиям взрывчатого вещества в виде бумажных гильз, заполненных аммонитом. Производство собственной аммиачной селитры взамен водоустойчивой аммиачной селитры, которую производит только одно предприятие на всей территории СНГ, снимает с предприятия потенциальный риск зависимости от поставщиков сырья. Создано 60 новых рабочих мест. Стоимость открытия производства составила 67 млн. грн.

Всего на предприятии в освоение современных технологий и расширение производства с 2009 г. по 2012 г. вложено более 265,5 млн. грн. (Украинські новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))

ОАО «ХАРЬКОВСКИЙ АВТОГЕННЫЙ ЗАВОД» В 2012 ГОДУ ПОЛУЧИЛО УБЫТОК

2012 г. Харьковский автогенный завод, по предварительным данным, закончил с убытком 2,6 млн. грн. Стоимость активов на конец года составила 30,298 млн. грн., дебиторская задолженность - 10,122 млн. грн., текущие обязательства - 24,414 млн. грн. 2011 г. завод закончил с убытком 3,251 млн. грн., увеличив чистый доход на 17,62%, или на 8,9 млн. грн. до 59,408 млн. грн. по сравнению с 2010 г.

Завод был создан в 2000 г. на базе одноименного госпредприятия, является крупным производителем продуктов разделения воздуха (жидкий и газообразный кислород, жидкий и газообразный азот, медицинский кислород, газообразный азот и разнообразные газовые смеси). 99,24% акций предприятия принадлежат компании "Элме Мессер Украина" (Харьков). (Украинські новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

ЭКСПОРТ КАЛЬЦИНИРОВАННОЙ СОДЫ В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА

	Январь 2013 г.		Январь 2012 г.		Декабрь 2012 г.	
	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$
Всего	31,000	7,944	23,456	5,718	27,988	7,126
Россия	24,733	6,260	12,627	2,765	19,442	4,805
Беларусь	4,584	1,241	7,596	2,089	4,904	1,329
Кыргызстан	0,606	0,158	-	-	0,339	0,088
Египет	0,322	0,081	0,125	0,027	-	-
Испания	0,301	0,079	-	-	0,300	0,078
ОАЭ	0,296	0,081	0,092	0,026	0,054	0,015
Бразилия	0,138	0,041	0,069	0,025	0,813	0,238
Германия	0,020	0,005	-	-	-	-
Индия	-	-	1,101	0,300	1,177	0,304
Азербайджан	-	-	-	-	0,818	0,225
Португалия	-	-	-	-	0,082	0,024
Финляндия	-	-	0,059	0,017	0,060	0,021
Турция	-	-	0,820	0,206	-	-
Нигерия	-	-	0,417	0,104	-	-
Молдова	-	-	0,350	0,095	-	-
Пуэрто-Рико	-	-	0,109	0,039	-	-
Литва	-	-	0,065	0,016	-	-
Ирландия	-	-	0,027	0,009	-	-

(Украинські новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))

ЭКСПОРТ ДВУОКИСИ ТИТАНА В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА

	Январь 2013 г.		Январь 2012 г.		Декабрь 2012 г.	
	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$
Всего	10,182	21,991	9,826	22,961	9,412	20,777
Германия	1,898	3,892	1,380	2,770	1,900	3,905
Россия	1,664	4,015	-	-	2,127	5,048
Турция	1,580	3,276	2,200	5,702	1,220	2,555
США	1,338	2,775	0,976	2,647	0,996	2,178
Кипр	0,462	0,934	0,336	0,659	0,210	0,419
Италия	0,460	0,950	0,280	0,549	0,240	0,484
Южная Корея	0,360	0,803	0,360	0,906	0,420	0,953
Франция	0,320	0,675	0,400	0,793	0,440	0,915
Бразилия	0,220	0,547	0,020	0,044	0,180	0,480
Канада	0,180	0,383	0,160	0,364	0,285	0,637
Узбекистан	0,168	0,430	0,108	0,294	0,408	1,059
Чехия	0,125	0,253	0,061	0,121	0,020	0,042
Беларусь	0,120	0,286	-	-	0,040	0,103
ОАЭ	0,120	0,268	0,060	0,162	0,120	0,258
Польша	0,120	0,244	1,376	2,971	0,086	0,177
Аргентина	0,100	0,255	0,040	0,119	-	-
Дания	0,100	0,208	0,200	0,388	0,140	0,285
Индия	0,100	0,216	0,180	0,516	0,060	0,138
Тайвань	0,100	0,211	0,260	0,666	-	-
Австрия	0,083	0,175	0,060	0,119	-	-
Испания	0,083	0,173	0,460	0,936	-	-
Финляндия	0,080	0,169	0,080	0,155	0,040	0,083
Швеция	0,080	0,163	0,020	0,038	0,040	0,080
Нигерия	0,040	0,086	0,100	0,250	0,040	0,086
ЮАР	0,040	0,092	0,060	0,175	-	-
Греция	0,038	0,080	0,060	0,118	-	-
Австралия	0,020	0,050	0,020	0,057	-	-
Венгрия	0,020	0,041	0,020	0,038	0,020	0,042
Египет	0,020	0,044	0,040	0,088	0,020	0,044
Ирландия	0,020	0,042	-	-	-	-
Норвегия	0,020	0,043	-	-	-	-
Панама	0,020	0,040	-	-	0,020	0,040
Перу	0,020	0,040	0,023	0,047	-	-
Румыния	0,020	0,043	-	-	-	-
Сербия	0,020	0,042	0,021	0,041	0,041	0,083
Эстония	0,020	0,041	0,020	0,040	0,040	0,079
Болгария	0,003	0,006	0,020	0,040	-	-
Таиланд	-	-	0,080	0,220	0,040	0,100
Коста-Рика	-	-	0,060	0,153	0,040	0,080
Сирия	-	-	0,060	0,162	0,020	0,050
Япония	-	-	0,060	0,168	-	-
Иран	-	-	0,048	0,139	-	-
Казахстан	-	-	0,048	0,137	-	-
Молдова	-	-	0,030	0,080	0,020	0,050
Марокко	-	-	0,020	0,045	-	-
Сингапур	-	-	0,020	0,044	-	-
Новая Зеландия	-	-	-	-	0,080	0,197
Тунис	-	-	-	-	0,040	0,085
Мексика	-	-	-	-	0,020	0,043

(Українські новини/Хімія України, СНГ, мира)

ЭКСПОРТ АММИАКА В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА

	Январь 2013 г.		Январь 2012 г.		Декабрь 2012 г.	
	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$
Всего	172,793	98,987	126,505	55,642	103,105	62,706
США	57,788	33,232	35,780	15,607	34,150	20,511
Южная Корея	41,640	23,424	-	-	7,526	4,467
Бельгия	24,501	14,211	-	-	-	-
Марокко	12,094	6,652	21,813	9,816	-	-
Италия	10,900	6,386	-	-	-	-
Израиль	10,000	5,867	2,000	0,900	3,500	2,205
Тайвань	9,852	5,714	-	-	9,416	5,932
Турция	6,019	3,501	21,699	9,409	-	-
Индия	-	-	-	-	29,664	18,212
Франция	-	-	-	-	11,850	6,969
Тунис	-	-	-	-	7,000	4,410
Беларусь	-	-	3,830	1,534	-	-
Нидерланды	-	-	20,000	9,000	-	-
Норвегия	-	-	19,837	8,728	-	-
Словакия	-	-	1,547	0,646	-	-

(Українські новини/Хімія України, СНГ, мира)

АПАТИТ-ШТАФФЕЛИТОВЫЙ ПРОЕКТ ОАО «КОВДОРСКИЙ ГОК» В МУРМАНСКОЙ ОБЛАСТИ СТАНЕТ ПРИОРИТЕТНЫМ

На заседании координационного совета по поддержке инвестиционной и инновационной деятельности в Мурманской области рассмотрен бизнес-план инвестиционного проекта "Комплекс по обогащению апатит-штаффелитовых руд", представленный ОАО "Ковдорский ГОК". Проект предполагает строительство комплекса по обогащению апатит-штаффелитовых руд (АШР) на базе мощностей ГОКа в Ковдоре. Цель реализации проекта - увеличение выпуска основной товарной продукции предприятия - железорудного и апатитового концентратов, получаемых при переработке АШР. В рамках проекта решается задача вовлечения в переработку АШР (7,2 млн. т/год) и выпуска дополнительных объемов железорудного концентрата - до 160 тыс. т/год; апатит-штаффелитового концентрата - до 790 тыс. т/год.

Координационным советом принято решение рекомендовать присвоить инвестиционному проекту "Комплекс по обогащению апатит-штаффелитовых руд" статус приоритетного инвестиционного проекта Мурманской области. (MinerJob.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ФОСАГРО» ОБЯЗАЛИ СНИЗИТЬ СТОИМОСТЬ АПАТИТА

Российский суд снова встал на сторону потребителей в споре вокруг стоимости апатитового концентрата, несмотря на желание ФАС либерализовать этот рынок. Если и в других судах группа "Фосагро" не сможет отстоять рекомендованные антимонопольной службой цены на апатит, это обойдется компании в 5 млрд. руб. в ближайшие несколько лет.

Арбитражный суд Москвы удовлетворил иск Завода минудобрений Кирово-Чепецкого химкомбината (ЗМУ КЧХК, входит в холдинг "Уралхим") к группе "Фосагро" и входящему в нее комбинату "Апатит" об урегулировании разногласий при заключении договора поставки апатитового концентрата, рассказал источник, знакомый с ходом процесса. Текущий договор между КЧХК и "Фосагро" действует до конца 2013 г. Согласно ему цена на каждый следующий год определяется как цена предыдущего, увеличенная на индекс промышленной инфляции. КЧХК предложил "Фосагро" продлить контракт на тех же условиях еще на 3 года (до конца 2016 г.). Однако согласно рекомендациям, которые в 2012 г. выдала производителям и потребителям апатитового концентрата ФАС, с 2014 г. внутри России цены нужно определять состоянием мировых рынков апатита, "Фосагро" предлагало следовать рекомендациям антимонопольщиков.

"Правила ФАС не являются обязательными для участников рынка. Они могли быть лишь одним из доказательств в пользу "Фосагро", - комментирует старший юрист Art de Lex Ярослав Кулик. - Но КЧХК, видимо, сумел доказать обоснованность предлагаемой им цены". Правда, напоминает юрист, окончательную оценку дадут суды высших инстанций.

Сейчас предприятия "Уралхима" (КЧХК и "Воскресенские минудобрения") получают апатит по 4 тыс. руб./т. С учетом прогнозируемого индекса проминфляции на 2014 г. цена должна составить около 4,3 тыс. руб./т при экспортной цене \$200. То есть на каждой тонне апатита КЧХК будет экономить (а "Фосагро" - терять) 1,5 тыс. руб., посчитал Константин Юминов из Raiffeisenbank. Прогноз потребления апатита КЧХК на 2014 г., согласно материалам ФАС, составляет 137 тыс. т. Если решение московского суда останется без изменений, только за 2014 г. "Фосагро" потеряет 200 млн. руб., а до 2017 г. (с учетом роста потребления, индексирования внутренних цен и динамики цен на мировом рынке цен) - около 550 млн. руб. в общей сложности.

При этом ВМУ, а также россосанские "Минудобрения", объемы потребления апатита на которых в разы больше, чем на КЧХК, также судятся с "Фосагро" из-за цен на апатит. Если суд и в этих делах встанет на сторону потребителей, в общей сложности "Уралхим" может в 2014-2016 гг. сэкономить на апатите свыше 4 млрд. руб., а россосанские "Минудобрения" в 2013-2017 гг. - около 1-1,2 млрд. руб., посчитал Константин Юминов. "Фосагро" же в общей сложности может недополучить свыше 5 млрд. руб. прибыли. Впрочем, по мнению аналитика, рано или поздно рынку придется прислушаться к ФАС.

Группе "Фосагро" не впервой терять на внутрироссийских поставках. В 2009 г. по решению ФАС и суда цена на апатит была установлена на уровне 3050 руб./т при себестоимости 3225 руб. (так утверждал сам производитель). (Rcc/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК ПРОГНОЗ

СПРОС НА ДИОКСИД ТИТАНА ВОССТАНОВИТСЯ НЕ РАНЬШЕ II КВАРТАЛА 2013 ГОДА

Крупнейшие производители диоксида титана делятся прогнозами относительно восстановления мирового рынка. Так, представители Huntsman предположили, что спрос на их продукцию вырастет в апреле, тогда как объемы продаж белого пигмента в I квартале 2013 г. близки к нулю. В результате этого итоговая прибыль может сократиться на \$162 млн. В 2012 г. уровень EBITDA понизился до \$10 млн. при общих доходах в \$190 млн.

Хуже обстоят дела у DuPont, выручка которой может уменьшиться на \$500 млн.

Не испытывает оптимизма и руководство Tropic, потерявшей 12% доходов в IV квартале 2012 г. Причем 10% было "недополучено" из-за нераспроданных товарных запасов, 2% - по причине активного перехода основных клиентов на так называемые заменители диоксида титана. Компания приняла все меры, чтобы урегулировать ситуацию: к концу 2012 г. цены на пигмент выросли на 90%. По словам Тома Кейси, президента и председателя совета директоров Tropic, объемы продаж должны постепенно вырасти к середине года.

По мнению аналитиков, Huntsman и Tropic сильнее других заинтересованы в увеличении отпускных цен, так как большая доля их продукции реализуется на европейских рынках, находящихся под давлением мирового финансового кризиса. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

АВСТРАЛИЯ

MZI RESOURCES LTD ОТКЛАДЫВАЕТ ВВОД В ЭКСПЛУАТАЦИЮ РУДНИКА КЕЙСБРУК ДО 2014 ГОДА

Компания MZI Resources Ltd (бывшая Matilda Zircon Ltd) перенесла дату выпуска первой продукции с будущего титано-циркониевого рудника Кейсбрук в штате Западная Австралия с конца 2013 г. на I квартал 2014 г. Первые продажи продукции рудника запланированы на II квартал 2014 г. MZI Resources подарила компании MSP Engineering для завершения предпроектных изысканий (front end engineering design - FEED). MZI Resources считает, что смещение даты пуска рудника увязывается с состоянием рынка титанового сырья, который испытывает резкое падение с III квартала 2012 г. Тем не менее, компания рассматривает позитивный прогноз, считая, что положение на рынке заметно улучшится к тому времени, когда рудник Кейсбрук вступит в эксплуатацию. "Цены на титановое сырье начали стабилизироваться, - отмечает представитель компании. - Основные продуценты пигментного диоксида титана объявили о повышении цен на продукцию. Эти продуценты отмечают, что спрос на диоксидтитановый пигмент, очевидно, вырастет за этот промежуток времени, оставшийся до ввода в эксплуатацию рудника Кейсбрук".

Kronos Worldwide Inc. и Huntsman Corp. объявили в феврале о повышении цен на всю диоксидтитановую продукцию во всех регионах мира. В Северной Америке обе компании повысили цены на \$0,1/фунт (\$220,46/т). В Европе Huntsman повысила цены на EUR230/т (\$302,83/т) на всех еврорынках и на \$300/т всех долларовых рынках; Kronos подняла цены на EUR200/т (\$266,72/т) и на \$250/т, соответственно. Kronos объяснила повышение цен высокими затратами на сырье, несмотря на недавнее снижение цен на него. Рутильный концентрат, наиболее подходящий для хлорного производства диоксида титана, стоил \$775-850/т с 2011 г., но к середине 2012 г. его цена достигла \$2480-2700/т. Сейчас цены на рутильный концентрат снизились до \$1400/т, но все равно остаются высокими для продуцентов диоксида титана, провоцируя рост цен на диоксидтитановые пигменты.

Продуценты диоксида титана работают на сокращенных мощностях, ограничивая объемы производства и снижая потребности в сырье из-за ограниченного спроса со стороны конечных потребителей - продуцентов красителей и пластмассы. Таким образом, спрос на титановое сырье остается низким, продуценты пигментного диоксида титана оказывают давление на продуцентов сырья, вынуждая их снизить цены. Большинство продуцентов диоксида титана считает, что такой тренд затухнет во второй половине 2013 г., так как конечные потребители - продуценты красителей и пластмассы - вновь начнут получать прибыли. Это будет означать возвращение к более справедливым ценам как на титановое сырье, так и на диоксидтитановые пигменты.

MZI Resources ожидает, что формальности по толлинговому соглашению на переработку сырья (обогащение рудных песков и сепарацию лейкоксенового и цирконового концентратов) и по капитальным работам по расширению сепарационной фабрики с компанией Doral Mineral Sands Pty Ltd будут завершены в I квартале 2013 г. Компания получила необходимые разрешения на подготовку проекта и его реализацию. Рудник Кейсбрук будет выпускать 70 тыс. т/год лейкоксенового и 10 тыс. т/год цирконового концентратов в течение 8 лет. Заключены соглашения offtake на поставку всего лейкоксенового концентрата крупнейшему мировому продуценту пигментного диоксида титана - компании DuPont. (ИАЦ "Минерал" по материалам Industrial Minerals/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КАНАДА

ОБНОВЛЕНЫ РЕСУРСЫ ПО ФОСФАТНОМУ ПРОЕКТУ «ЛАК ЭЙ ПОЛ»

Компания Arianne Phosphate сообщила о новой оценке ресурсов главной зоны "Пауль" по фосфатному проекту «Лак Эй Пол», осуществляемому ею в канадской провинции Квебек. Согласно новым данным, измеренные и установленные ресурсы (measured and indicated resources) достигают 590 млн. т. Новая оценка осуществлена по данным буровых работ, проведенных в 2011-2012 гг. для изучения распространения зоны "Пауль" по латерали и на глубину. Было пробурено 105 новых скважин, в результате чего их общее количество достигло 153 при суммарной длине 39371 м. (ИАЦ "Минерал" по материалам Industrial Minerals/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

ПРОИЗВОДИТЕЛИ ДИОКСИДА ТИТАНА НАРАЩИВАЮТ МОЩНОСТИ

На фоне мирового экономического спада и снижения объемов потребления китайские производители диоксида титана продолжают делиться амбициозными планами. Так, было объявлено о стремлении увеличить к 2020 г. общее производство белого пигмента до 1 млн. МТ/год. Пока самым крупным поставщиком титановой двуокиси является DuPont (1,170 млн. т). Китайские компании намерены повысить эффективность работы за указанный период на 63%. В частности, в 2013 г. будет построено несколько заводов по выпуску белого пигмента. Anhui Annada Titanium Industry должна завершить возведение новой линии диоксида титана рутильной модификации мощностью 40 тыс. т/год. Yunpan Longyuan Titanium откроет в мае-июне предприятие, способное вырабатывать до 60 тыс. т сырья. Также подобный проект реализует компания Shandong Donjia Group, но о сроках его выполнения неизвестно, как и о сроках пуска новой линии по получению диоксида титана рутильной модификации сульфатным способом мощностью 50 тыс. т/год компанией Pangang Group Steel Vanadium and Titanium. Guangxi Chuang Da Mining рассматривает вариант создания 2 линий мощностью 50 тыс. т/год. Первая начнет эксплуатироваться в 2015 г., вторая - в 2017 г. Таким образом, промышленные площадки будут появляться вопреки сокращению цен и нестабильному спросу. Однако самой "многообещающей" аналитики назвали идею Henan Billions Chemicals по созданию к декабрю 2013 г. предприятия, способного производить 60-100 тыс. т белого пигмента с использованием хлоридной технологии. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ИНТЕРЕС К ИЛЬМЕНитОВОМУ КОНЦЕНТРАТУ СНИЖАЕТСЯ

Китайский рынок титанового концентрата был стабилен на протяжении последнего месяца. Тем не менее, производители и трейдеры дают не слишком оптимистичные прогнозы: спрос со стороны отраслей химической промышленности, которые потребляют диоксид титана, снижается. В связи с этим сокращаются объемы торговли на спотовом рынке. Первый квартал - традиционно пиковый для отрасли. Однако, сообщают промышленные источники, никаких признаков оживления рынок не проявлял с начала года. Преобладающие цены на 46%-ный титановый концентрат варьируются в диапазоне \$225-240/т (без НДС). Цены на 50%-ный материал составляют \$270-300/т. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

УКРАИНА СТАТИСТИКА

ИМПОРТ СТИРОЛА В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА

	Январь 2013 г.		Январь 2012 г.		Декабрь 2012 г.	
	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$
Всего	2,021	3,239	0,772	0,966	0,420	0,733
Россия	1,999	3,194	0,750	0,931	0,281	0,478
Нидерланды	0,022	0,044	-	-	0,022	0,042
Великобритания	-	-	-	-	0,115	0,207
Страны ЕС	-	-	0,022	0,035	-	-

(Українськи новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

РОССИЙСКИЙ СОЮЗ ХИМИКОВ (РСХ) ПРОСИТ ОБНУЛИТЬ ВВОЗНУЮ ПОШЛИНУ НА АНИЛИН

Российский союз химиков направил письмо в Минпромторг с просьбой поддержать заявление нефтехимических компаний об обнулении ввозной таможенной пошлины на анилин. В настоящее время производство этого продукта на территории стран Таможенного союза имеется только в РФ, ставка на него составляет 5%. Основными потребителями анилина в России являются "Волжский оргсинтез" и "Пигмент", производящие антидетонационные присадки к бензину на его основе, а также "Химпром" (Новочебоксарск), использующий продукт для производства химикатов-добавок. "Волжский оргсинтез" и "Химпром" - одновременно и потребители, и производители анилина, в результате в свободную продажу поступает не более 10% от всего выпуска продукта. Поэтому сложившийся дефицит покрывается его закупками из-за рубежа. Обнуление пошлины также снизит затраты для предприятий, не имеющих собственного производства анилина и использующих его в качестве сырья. Объем импорта увеличился за последние 4 года в 5 раз. На сегодняшний день эксперты с оценивают дефицит продукта в около 30 тыс. т.

Президент Российского союза химиков Виктор Иванов отмечает, что "снижение пошлины будет иметь положительные последствия для экономики страны, выраженные в увеличении поступлений в бюджет от реализации произведенной на его основе продукции, а также способствовать развитию собственного производства анилина и глубины его переработки в востребованные рынком продукты". Сейчас ОАО "Пигмент" рассматривает вопрос строительства новой мощности по производству анилина, которая бы полностью заменила импорт продукта на внутреннем рынке. (Plastinfo/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СУД ПРОДЛИЛ КОНКУРСНОЕ ПРОИЗВОДСТВО В ОАО «АШИНСКИЙ ХИМИЧЕСКИЙ ЗАВОД»

Арбитражный суд Челябинской области продлил конкурсное производство в ОАО "Ашинский химический завод" (Челябинская обл.) на полгода - до 6 сентября 2013 г., сообщается в материалах АО. Соответствующее решение было принято на заседании суда 6 марта. Суд также продлил полномочия конкурсного управляющего Сергея Рогова. (Интерфакс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

ВЛАСТИ ВВОДЯТ АНТИДЕМПИНГОВЫЕ ПОШЛИНЫ НА ИМПОРТ ТОЛУИЛЕНДИИЗОЦИАНАТА (TDI)

Китайские власти собираются применить антидемпинговые меры по отношению к странам Евросоюза, экспортирующим толуиленидиизоцианат (TDI). Министерство коммерции КНР сообщило, что размер пошлин составит от 6,6% до 37,7% от стоимости товаров и может остаться таковым в течение 5 лет. Причиной подобных действий стало постоянное давление европейских компаний на китайских производителей. Исследования показали, что в 2008-2011 гг. наблюдался рост рынка TDI, но цены начали падать. Зарубежные компании, например Bayer MaterialScience, Dow Chemical и Perstorp France, продавали свои товары по цене на 37,7% ниже установленной, что негативно повлияло на деятельность фирм Китая. TDI является основным сырьевым материалом для полиуретановых продуктов и широко используется в производстве защитных покрытий, каучука, нефтепродуктов, а также в горной и автомобильной промышленности. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПОЛЬША

КОНЦЕРН BASF ПРИОБРЕЛ ПРОИЗВОДСТВО ТУЛУОЛДИИЗОЦИАНАТА (TDI)

BASF объявил о приобретении производства тулуолдиизоцианата (TDI) у компании Ciech, при этом промышленная площадка в Польше останется в собственности прежнего владельца. Сделка, которая подлежит одобрению антимонопольных органов, будет закрыта в I квартале 2013 г. Финансовые условия не разглашаются. "Этот шаг подчеркивает нашу приверженность к рынкам TDI Европы, Ближнего Востока, Африки и всего мира. Перед нами стоит задача - наладить сотрудничество со всеми клиентами Ciech", - отметил Реймер Ян, президент подразделения полиуретанов BASF.

BASF является ведущим поставщиком тулуолдиизоцианата с действующими площадками в США, Корее, Китае и Германии. На 2014 г. намечено открытие нового комплекса в Людвигсхафене. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

США

HUNTSMAN ПОСЛЕ КАПИТАЛЬНОГО РЕМОНТА ПУСТИЛА ПРОИЗВОДСТВО ОЛЕФИНОВ И ОКСИ ЭТИЛЕНА В ТЕХАСЕ

Huntsman сообщила, что запланированный капитальный ремонт подразделения в Порт-Нечесе (Техас) закончен. Подобные мероприятия обычно проводятся раз в 4 года. Выпуск олефинов и окиси этилена возобновился, но техническое обслуживание заняло больше времени, чем ожидалось. Это повлияло на показатель EBITDA в III квартале 2012 г., когда общие убытки составили \$55 млн. Олефины, производимые Huntsman, используются при создании ПАВ и ЛКМ, а также являются сырьем для многих химических материалов - полиэтилена, полипропилена, различных спиртов. Вещества на основе окиси этилена применяют для изготовления растворителей, пластификаторов и диспергирующих агентов. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА

ЧЕРКАССКОЕ ПАО «АЗОТ» В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО УБЫТОК

ПАО "Азот" (Черкассы), входящее в Ostchem Дмитрия Фирташа, в 2012 г. увеличило чистый убыток в 5,6 раза (на 895,483 млн. грн.) по сравнению с 2011 г. - до 1088,083 млн. грн. Согласно объявлению компании о проведении 22 апреля собрания акционеров, ее активы возросли на 3,1% до 4755,788 млн. грн., основные средства - на 11,1% до 1412,358 млн. грн. Суммарная дебиторская задолженность за год увеличилась на 3,1% до 1116,2 млн. грн. Текущие обязательства предприятия сократились на 7,3% до 2877,289 млн. грн., долгосрочные - возросли в 7,1 раза до 1695,072 млн. грн. В 2012 г. предприятие сократила штат до 4,412 тыс. чел.

"Азот" производит азотные минудобрения (аммиак, карбамид, аммиачная селитра, КАС), капролактамы, ионообменные смолы. Завод в 2012 г. снизил выпуск аммиака на 11,6% до 852,6 тыс. т, аммиачной селитры - на 12,6% до 849 тыс. т, карбамида - на 1,6% до 771,6 тыс. т.

Мажоритарным акционером "Азота" с 2011 г. является глава совета директоров Group DF Д. Фирташ. Ostchem - управляющая компания, которая координирует стратегию предприятий азотной химии, принадлежащих Group DF. Согласно ее данным, за 2011 г. капитальные инвестиции в "Азот" составили 277,7 млн. грн., за первое полугодие 2012 г. - 110 млн. грн. (Укррудпром/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

УБЫТОК ПАО «РИВНЕАЗОТ» В 2012 ГОДУ ВЫРОС

ПАО "Ривнеазот" в 2012 г. увеличило чистый убыток в 21,6 раза (на 853,718 млн. грн.) по сравнению с 2011 г. - до 895,127 млн. грн. Согласно объявлению компании о проведении 19 апреля 2013 г. собрания акционеров, ее активы в 2012 г. возросли на 14,8% до 5038,462 млн. грн., основные средства - на 25,9% до 703,653 млн. грн. Суммарная дебиторская задолженность "Ривнеазот" за 2012 г. увеличилась на 22,9% до 3 346,78 млн. грн. Текущие обязательства предприятия возросли на 35,4% до 5875,792 млн. грн., тогда как долгосрочные сократились на 0,1% до 131 млн. грн.

ПАО "Ривнеазот" специализируется на производстве минеральных удобрений азотной и фосфорной группы, продукции производственно-технического назначения (аммиак, адипиновая кислота, циклогексанон, низшие дикарбоновые очищенные кислоты), также выпускает азот, кислород, жидкий и твердый диоксид углерода. "Ривнеазот" принадлежит бизнесмену Дмитрию Фирташу. (Укррудпром/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

ИМПОРТ ХЛОРИДА КАЛИЯ В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА

	Январь 2013 г.		Январь 2012 г.		Декабрь 2012 г.	
	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$
Всего	3,587	1,489	2,991	1,248	9,147	3,891
Беларусь	3,500	1,456	2,951	1,235	8,946	3,798
Россия	0,086	0,028	0,040	0,013	0,178	0,063
Чехия	0,001	0,004	-	-	-	-
Великобритания	0,0001	0,002	-	-	-	-
Германия	-	-	-	-	0,020	0,026
Страны ЕС	-	-	-	-	0,002	0,003
Израиль	-	-	-	-	0,001	0,001

(Українські новини/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЭКСПОРТ АММИАЧНОЙ СЕЛИТРЫ В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА

	Январь 2013 г.		Январь 2012 г.		Декабрь 2012 г.	
	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$
Всего	77,869	21,887	78,121	21,132	65,400	18,231
Тунис	31,888	8,745	-	-	-	-
Марокко	15,870	4,364	-	-	4,076	1,124
Малайзия	8,278	2,318	2,592	0,713	9,048	2,583
Молдова	6,760	2,053	0,716	0,217	3,882	1,135
Египет	6,345	1,667	5,431	1,466	5,001	1,350
Литва	3,030	0,985	-	-	1,088	0,348
Польша	2,998	0,941	-	-	9,001	2,708
Австралия	2,688	0,783	0,744	0,205	1,800	0,483
Россия	0,010	0,028	0,006	0,014	0,002	0,005
Беларусь	0,002	0,005	-	-	-	-
Турция	-	-	33,707	9,101	20,008	5,389
Гондурас	-	-	-	-	7,995	2,159
Гватемала	-	-	-	-	3,000	0,810
Новая Зеландия	-	-	-	-	0,360	0,101
Индонезия	-	-	0,792	0,218	0,069	0,018
Нигерия	-	-	0,513	0,146	0,069	0,018
Индия	-	-	28,907	7,779	-	-
Израиль	-	-	3,035	0,819	-	-
Албания	-	-	1,480	0,400	-	-
Оман	-	-	0,198	0,054	-	-

(Українські новини/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ АММИАЧНОЙ СЕЛИТРЫ СОКРАТИЛСЯ

В январе импорт аммиачной селитры сократился на 44,8%, или на 21,225 тыс. т по сравнению с январем 2012 г., до 26,156 тыс. т на \$8,064 млн. Об этом сообщил источник в Кабинете министров. По сравнению с декабрем 2012 г. импорт аммиачной селитры увеличился на 31,5%, или на 6,259 тыс. т. В декабре 2012 г. импорт аммиачной селитры сократился на 30,5%, или на 8,742 тыс. т по сравнению с декабрем 2011 г., до 19,897 тыс. т на \$5,521 млн. (Українські новини/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА МОЛДОВА СНИЗИЛА ЗАКУПКИ КАРБАМИДНО-АММИАЧНОЙ СМЕСИ

В январе экспорт карбамидно-аммиачной смеси составил 0,286 тыс. т на \$0,082 млн. (весь объем экспорта был направлен в Молдову), сообщил источник в Кабинете министров. В январе 2012 г. карбамидно-аммиачная смесь не экспортировалась. По сравнению с декабрем 2012 г. экспорт КАС сократился на 49,9%, или на 0,285 тыс. т.

В декабре 2012 г. экспорт карбамидно-аммиачной смеси составил 0,571 тыс. т на \$0,165 млн. (весь объем также был экспортирован в Молдову). В Украине КАС производят ОАО "Азот" (Черкассы) и концерн "Стирол" (Горловка, Донецкая обл.). (Українські новини/[Хімія України, СНГ, міра](#))

ЭКСПОРТ КАРБАМИДА В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА

	Январь 2013 г.		Январь 2012 г.		Декабрь 2012 г.	
	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$
Всего	441,202	161,329	325,418	109,209	337,058	123,248
Индия	133,900	48,204	76,036	25,560	116,028	41,770
Турция	68,990	25,479	57,326	18,777	101,876	37,694
Италия	49,150	18,238	49,382	16,653	45,347	16,663
Мексика	43,031	15,716	-	-	-	-
Испания	32,462	11,813	-	-	3,300	1,221
Бразилия	27,497	9,899	-	-	27,500	9,900
Мавритания	23,100	8,547	-	-	-	-
Канада	12,500	4,650	-	-	-	-
Кения	11,000	4,125	-	-	0,220	0,081
Колумбия	8,736	3,243	-	-	-	-
Израиль	8,214	3,054	10,292	3,469	6,408	2,375
Болгария	7,575	2,773	-	-	2,430	0,899
Марокко	6,167	2,282	-	-	2,704	1,001
Кот Д'Ивуар	4,249	1,572	-	-	0,042	0,014
Албания	2,925	1,082	2,183	0,808	3,300	1,221
Мозамбик	1,320	0,495	-	-	-	-
Ливан	0,265	0,109	-	-	-	-
Молдова	0,120	0,049	-	-	0,060	0,024
Джибути	-	-	71,901	24,056	-	-
Индонезия	-	-	28,496	9,399	-	-
Шри-Ланка	-	-	19,207	7,107	-	-
Румыния	-	-	5,500	1,760	3,940	1,537
Словения	-	-	2,918	0,890	-	-
Чехия	-	-	0,922	0,309	-	-
Польша	-	-	0,655	0,219	-	-
Венгрия	-	-	0,600	0,201	-	-
Россия	-	-	0,001	0,002	0,002	0,004
Сирия	-	-	-	-	19,500	7,215
Португалия	-	-	-	-	4,400	1,628

(Українські новини/[Хімія України, СНГ, міра](#))

АЗЕРБАЙДЖАН

SAMSUNG ENGINEERING CO LTD. ПОСТРОИТ ЗАВОД КАРБАМИДА

Соглашение на проектирование, закупку и строительство завода по производству карбамида в Азербайджане подписали в президент Государственной нефтяной компании Азербайджана (ГНКАР) Ровнаг Абдуллаев и президент южно-корейской Samsung Engineering Co Ltd. Реализация проекта обойдется в EUR500 млн., которые будут выделены из госбюджета Азербайджана в рамках рассчитанной на 2008-2015 гг. госпрограммы надежного обеспечения населения страны продовольственной продукцией. Планируется, что предприятие будет введено в эксплуатацию в 2015 г., его мощность составит 600 тыс. т карбамида в год. (Рсс/[Хімія України, СНГ, міра](#))

БЕЛАРУСЬ

ЗАКЛЮЧЕН РАМОЧНЫЙ КОНТРАКТ НА ПОСТАВКУ В ИНДОНЕЗИЮ КАЛИЙНЫХ УДОБРЕНИЙ В 2013 ГОДУ

Беларусь через ЗАО "Белорусская калийная компания" поставит в 2013 г. в Индонезию 250 тыс. т калийных удобрений. "В Джакарте подписан трехлетний рамочный контракт на поставку по 250 тыс. т/год калийных удобрений", - сообщил первый вице-премьер белорусского правительства Владимир Семашко. Он уточнил, что речь идет о белорусских удобрениях: "Примерно такие же объемы поставляет в Индонезию и "Уралкалий".

На поставках 250 тыс. т хлоркалия Беларусь заработает около \$107-108 млн. "Это чрезвычайно выгодные для нашей страны договоренности, мы и дальше готовы наращивать поставки хлоркалия не только в Индонезию, но и на весь рынок Юго-Восточной Азии", - сказал первый вице-премьер правительства Беларуси. (Рсс/[Хімія України, СНГ, міра](#))

ОАО «ГРОДНО АЗОТ» В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ВЫПУСК МИНУДОБРЕНИЙ

"Гродно Азот" увеличил в январе-феврале выпуск минеральных удобрений по сравнению с тем же периодом 2012 г. на 2% до 132,2 тыс. т (в пересчете на 100% азота). В натуральном весе удобрений произведено: карбамид - 167,7 тыс. т (рост на 3,3%), сульфата аммония - 69,3 тыс. т (рост на 2,5%), карбамидно-аммиачной смеси (КАС) - 133,8 тыс. т (снижение на 0,5%). Выпуск аммиака составил 184,3 тыс. т (+2,9%), метанола - 15 тыс. т (+2,1%), капролактама - 22,5 тыс. т (-2,4%), химических волокон - 5,8 тыс. т (-20%), кордной ткани - 6,7 млн. пог. м (-15%), первичного полиамида - 8,7 тыс. т (+3,9%), наполненных полиамидов - 1,7 тыс. т (+4,8%).

Товарной продукции произведено на 1,65 трлн. бел. руб. (рост на 24,9%).

ОАО "Гродно Азот" в составе госконцерна "Белнефтехим" - монопольный белорусский производитель азотных удобрений и капролактама, производитель химических волокон; крупнейший в Беларуси промышленный потребитель природного газа; 99,97% акций - в собственности государства. (ИТАР-ТАСС/[Хімія України, СНГ, міра](#))

ОАО «БЕЛАРУСЬКАЛИЙ» С 1 АПРЕЛЯ 2013 ГОДА НАЧНЕТ ВЫПУСК НРК-УДОБРЕНИЙ

"Беларуськалий" (входит в концерн "Белнефтехим") реализует проект строительства производства азотно-фосфорно-калийных удобрений мощностью 240 тыс. т. Завершается наладка основного технологического оборудования, пуск комплекса в испытательном режиме запланирован на 25 марта. Промышленный выпуск НРК-удобрений начнется с 1 апреля. На данном производстве будет применена новая технология, которая позволяет в одной грануле сконцентрировать 3 компонента (азот, фосфор и калий) и микроэлементы. Состав удобрений может быстро изменяться под каждую сельскохозяйственную культуру. Новая технология является безотходной. Объем капиталовложений по данному проекту составит \$26 млн. Мощности по производству НРК-удобрений в ОАО "Беларуськалий" увеличатся со временем до 960 тыс. т/год за счет строительства еще одного завода по производству НРК-удобрений мощностью 720 тыс. т/год. Работы по второму заводу находятся на стадии проектирования.

В конце 2013 г. на "Беларуськалий" будет завершено строительство химического комбината глубокой комплексной переработки хлорсодержащего минерального сырья с общим объемом инвестиций \$87,3 млн. Также "Беларуськалий" приступил к осуществлению проекта промышленной разработки Петриковского месторождения калийных солей со строительством и последующей эксплуатацией в Гомельской области горно-обогательного комбината оценочной стоимостью \$2 млрд. Всего в ОАО "Беларуськалий" в 2013 г. планируется освоить Br4,7 трлн. (БЕЛТА/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

ЭКСПОРТ УДОБРЕНИЙ В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛСЯ

Экспорт калийных удобрений из Беларуси в январе по сравнению с январем 2012 г. увеличился на 31,8% до 221,5 тыс. т, средняя цена снизилась на 18,8% до \$617/т, сообщили в Национальном статистическом комитете Беларуси. Поставки калийных удобрений в страны СНГ увеличились на 49% до 3,6 тыс. т при средней цене \$638/т (-5,6%). Экспорт калийных солей в страны вне СНГ увеличился на 31,5% до 217,9 тыс. т, средняя цена уменьшилась на 19% до \$617/т.

Экспорт азотных удобрений увеличился на 67,1% до 23,765 тыс. т, средняя цена выросла на 20% до \$858/т. Поставки этого вида удобрений в страны СНГ увеличились на 54,2% до 114 т при средней цене \$1416/т (упала на 49,7%). Экспорт данного вида удобрений в страны вне СНГ увеличился на 67,2% до 23,651 тыс. т, цена выросла на 21,5% до \$855/т. (БЕЛТА/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ОАО «ВОСКРЕСЕНСКИЕ МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ» ПОДВЕЛО ИТОГИ 2012 ГОДА

В 2012 г. ОАО "Воскресенские минеральные удобрения" (ОАО "ВМУ" является аффилированным лицом и входит в группу лиц ОАО "ОХК "Уралхим") произведено 881790 т товарной продукции, что почти на 8,5% больше, чем в 2011 г. Выпуск минеральных удобрений увеличился более чем на 4% и составил 674939 т. На 40% увеличился выпуск сложных удобрений (НРК) - с 126968 т в 2011 г. до 177761 т в 2012 г. Выпуск диаммонийфосфата (ДАФ) увеличился на 64% - с 68473 т до 112497 т. Экстракционной фосфорной кислоты было выпущено на 2% больше запланированного - 306365 т. Производство серной кислоты выросло на 4%, с 102236 т до 106077 т, фтористого алюминия - на 14%, с 6188 тыс. т до 7048 тыс. т. Отгрузка продукции на внутренний рынок по сравнению с 2011 г. увеличилась на 21,6% и составила 373000 т. В целом было отгружено 862389 т продукции, в том числе 673236 т минеральных удобрений.

На инвестиционные проекты в 2012 г. освоено 426 млн. руб. (2011 г. - 200 млн. руб.). Капитальные вложения, в том числе затраты на капитальные и текущие ремонты, составили 731 млн. руб., что на 164 млн. руб. больше, чем было в 2011 г. Масштабные вложения позволили эффективно проводить модернизацию оборудования. В числе основных мероприятий 2012 г. - введение в эксплуатацию кожухотрубчатого холодильника взамен устаревших спиральных в СКЦ, внедрение водокольцевых вакуумных насосов на узле упарки фосфорной кислоты в ЭФК-3, внедрение узла переработки пенной фракции экстрактора в ЭФК-4. Финансирование природоохранной деятельности увеличено с 52 до 92 млн. руб.

В 2012 г. ОАО "ВМУ" подтвердило статус одного из крупнейших налогоплательщиков Московской области. Предприятие перечислило свыше 521 млн. руб. налогов и сборов в бюджеты всех уровней. Из них в федеральный бюджет - 58 млн. руб., в областной - 388 млн. руб., в местный - более 75 млн. руб. В виде страховых взносов в социальные фонды предприятие направило порядка 234 млн. руб., из них 187 млн. руб. - расчеты по пенсионному обеспечению, более 40 млн. руб. - по обязательному медицинскому страхованию. Взносов в благотворительный фонд "Химик" направлено около 20 млн. руб. Большое внимание уделялось реализации социальных программ. За прошедший год на лечение и отдых работников, проведение спортивных и культурно-массовых мероприятий предприятие перечислило более 3,5 млн. руб. Выплаты социального характера (единовременная помощь по рождению ребенка, льготные путевки, беспроцентные ссуды, материальная помощь) превысили 11 млн. руб. На спонсорство и благотворительность в 2012 г. было направлено 27,7 млн. руб.

В 2013 г. ОАО "ВМУ" продолжит работы по ремонту и модернизации оборудования, мероприятия по снижению нагрузки на окружающую среду, реализацию инвестиционных проектов. (INFOLine/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «УРАЛКАЛИЙ» ВО II КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИТ ЦЕНЫ ХЛОРКАЛИЯ ДЛЯ ОТЕЧЕСТВЕННЫХ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ

ОАО "Уралкалий" снизит во II квартале цены хлоркалия для российских потребителей примерно на 24%. Цена хлоркалия для производителей сложных (НРК) удобрений снижена относительно I квартала на 24,3% до 7,758 тыс. руб./т (95% KCL). Для промышленных потребителей цена хлоркалия в зависимости от процентного содержания KCl снижена на 24,3% до 7,758 тыс. руб./т для 95% KCL и на 23,6% до 8,058 тыс. руб./т для 98% KCL. Декларируемая максимальная цена хлоркалия для прямых поставок сельхозпроизводителям снижена на 24,3% до 5,43 тыс. руб./т.

1 января 2013 г. вступили в силу рекомендации ФАС России по обеспечению недискриминационного доступа к приобретению хлористого калия, согласно которым "Уралкалий" предписано устанавливать цену на хлористый калий для всех групп потребителей не выше минимальной экспортной цены. Цена для российских потребителей рассчитывается ежеквартально. Срок действия рекомендаций - по 31 декабря 2017 г. Для сельхозпроизводителей в целях адаптации их к новому ценообразованию установлен переходный период с 1 января по 1 июля 2013 г., в течение которого рекомендовано предоставлять им скидки в 30%. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

В 2012 ГОДУ РОСТ ПРОДАЖ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ ПОЗВОЛИЛ ОАО «УРАЛКАЛИЙ» ЧАСТИЧНО КОМПЕНСИРОВАТЬ СНИЖЕНИЕ ЭКСПОРТА

2012 г. оказался более сложным, чем прогнозировалось, признают в ОАО "Уралкалий". Спрос на калийные удобрения в мире упал на 15% по сравнению с рекордным 2011 г. и составил 48,7 млн. т. Объем продаж "Уралкалия" сократился на 14% до 9,16 млн. т (в 2011 г. он составил 10,6 млн. т, считая объемы "Сильвинита" с начала года). При этом доля экспорта сократилась с 82% до 77%. Основные потребители продукции "Уралкалия" - Индия (16% в продажах компании в натуральном выражении по итогам 2011 г.) и Китай (22%) - постоянно откладывали закупки минудобрений. Поэтому в структуре экспортных продаж увеличились доли Бразилии, США, Индонезии, Бангладеш, Польши и Финляндии. Снижение экспорта отчасти удалось компенсировать увеличением поставок в России: продажи "Уралкалия" на внутреннем рынке выросли на 11% до 2,08 млн. т. Причем рост потребления наблюдался как со стороны производителей сложных удобрений (NPK), так и со стороны фермеров. "Внутрироссийские цены на калий в 2012 г. росли, объем продаж в натуральном выражении тоже. Поэтому выручка от продаж на внутреннем рынке частично заменила "Уралкалий" экспортные поставки", - комментирует Константин Юминов из Raiffeisenbank. Но, отмечает эксперт, нельзя забывать, что около трети внутренних поставок калия идет фермерам (в том числе в составе NPK), а цены для них в прошлом году были относительно невысоки. Например, в конце 2012 г. для российских производителей NPK цена составляла 8661 руб./т хлоркалия, для аграриев - 4760 руб.

В 2013 г., надеется "Уралкалий", позитивная конъюнктура рынка сельхозпродукции обеспечит рост мирового спроса на калийные удобрения до 53-55 млн. т. ([rbcdaily.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://rbcdaily.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

МИРОВОЙ РЫНОК

В 2012 ГОДУ АГРОХИМИЧЕСКИЙ РЫНОК КОНТРОЛИРОВАЛИ КОМПАНИИ ИЗ США И ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЫ

Крупнейшие мировые агрохимические компании уверенно закончили 2012 г. Так, Syngenta сохранила за собой позиции лидера по общей сумме продаж, пересчитанной на доллары США. Она единственная, кому удалось поднять этот показатель выше \$10 млрд. Компания сообщает о росте продаж во всех категориях продуктов, особенно высокий рост продемонстрировали гербициды. Хорошо выросли продажи продуктов в Северной и Латинской Америке, в других регионах столь сильного роста не наблюдается.

Syngenta и Bayer CropScience сообщают о приблизительно одинаковой прибыльности работы, составившей 6,5% в долларовом выражении, но если вести расчеты в евро, то доход Bayer в агрохимическом секторе (включая пестициды не для сельского хозяйства) вырос на 15%. Bayer сообщает о превышающем 10% росте продаж всех категорий продуктов и положительной тенденции в росте прибыли по всем регионам (если производить расчет в евро).

BASF характеризуется самыми низкими показателями роста в долларовом выражении, но в валюте отчетности (евро) рост составил 12%. Объемы увеличились на 6%, цены - на 1%, изменения курса валют добавили 5% к общей прибыли. В пересчете на евро компания получила рост продаж во всех регионах.

Рост продаж средств защиты растений Dow AgroSciences в 2012 г. впервые составил 10%. Общий объем продаж (включая семена и сорта) увеличился на 13%, вклад объемов в этот показатель - 10%, цен - 3%.

Финансовый год Monsanto закончился 31 августа, рост продаж при этом составил около 15%. Компания сообщает о сильном росте объемов продаж гербицидов под брендом Roundup (глифосат), а также гербицидов избирательного действия.

За 2012 г. доходы от реализации агрохимических продуктов DuPont увеличились на 9%. Рост продемонстрировали практически все категории продуктов компании и все регионы, особенно отличились США и Латинская Америка. (Агроперспектива/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ЕВРОПА

СОВЕТ ЕВРАЗИЙСКОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ КОМИССИИ ВРЕМЕННО ОБНУЛИЛ ТАМОЖЕННЫЕ ПОШЛИНЫ НА СЫРЬЕ ДЛЯ ПЕСТИЦИДОВ

Совет Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) принял решение о временном снижении ставок ввозных таможенных пошлин на отдельные виды органических химических соединений, используемых для производства пестицидов. Об этом говорится в сообщении ведомства. Пошлины снижаются с 5% до 0% от таможенной стоимости с 15 апреля 2013 г. по 14 апреля 2014 г. включительно. "Принимая во внимание сезонный характер применения средств защиты растений, совет принял решение установить пониженные ставки ввозных таможенных пошлин на 12 месяцев и поручил коллегии провести мониторинг эффективности данной меры", - отметил министр по торговле ЕЭК Андрей Слепнев. (РБК/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

КАНАДА

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ POTASHCORP. ЗА 2012 ГОД СОКРАТИЛАСЬ

Чистая прибыль PotashCorp., одного из мировых лидеров по производству хлористого калия, за 2012 г. снизилась относительно предыдущего года на 32% до \$2,08 млрд., следует из отчета компании. Прибыль на акцию снизилась на 33% до \$2,42, EBITDA - на 25% до \$3,597 млрд. Выручка от продаж снизилась на 9% до \$7,93 млрд., в том числе выручка от продаж калийных удобрений снизилась на 17,7% до \$3,1 млрд., выручка от продаж фосфатов - на 9% до \$2,1 млрд., выручка от продаж азотных удобрений выросла на 4% до \$2,25 млрд. Снижение прибыли и продаж обусловлено вынужденным сокращением Potash в 2012 г. производства и продаж калийных и фосфатных удобрений на фоне снижения мирового спроса в условиях макроэкономической нестабильности, проявившейся в большей степени на рынках Индии и Китая. Продажи Potash в натуральном выражении в калийном сегменте в 2012 г. снизились на 17,3% до 7,7 млн. т, продажи в фосфатном сегменте - на 5% до 3,64 млн. т, продажи в азотном сегменте - на 4% до 4,8 млн. т.

PotashCorp. располагает крупнейшими в мире мощностями по выпуску хлористого калия (13,3 млн. т/год); производитель минеральных удобрений, кормов и кормовых добавок для животных; интегрирует производства удобрений с содержанием калия, фосфора и азота. Мощности расположены в Канаде (калийные удобрения), США (фосфорсодержащие и азотные), Тринидаде (азотные). (Бизнес-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

КЫРГЫЗСТАН**ПРАВИТЕЛЬСТВО УТВЕРДИЛО ТЕХРЕГЛАМЕНТ О БЕЗОПАСНОСТИ ЛАКОКРАСОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ (ЛКМ)**

Министерство экономики республики Кыргызстан сообщило, что постановлением правительства от 18 марта 2013 г. утвержден технический регламент "О безопасности лакокрасочных материалов". Реализация его положений позволит повысить безопасность лакокрасочных материалов. Это уменьшит риски для здоровья человека, связанные с использованием лакокрасочной продукции, будет способствовать развитию торговли и выходу лакокрасочной продукции на рынки стран СНГ.

В настоящее время обсуждается возможность присоединения республики к Таможенному союзу. Казахстан является одним из основателей этой организации. Пользуясь упрощенной системой взимания пошлин, Россия ввозит в эту республику более 50% от всего объема экспортных поставок ЛКМ. Кыргызстан импортировал в 2012 г. почти 5 тыс. т лакокрасочной продукции на \$6,6 млн. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**СТРОИТЕЛЬСТВО ЛАКОКРАСОЧНОГО ЗАВОДА
В УЛЬЯНОВСКОЙ ОБЛАСТИ - ЧАСТЬ БИЗНЕС-СТРАТЕГИИ HEMPEL**

Для Ульяновской области одним из самых крупных инвестиционных проектов за последние несколько лет стало строительство лакокрасочного завода ЗАО "Хемпель". Как заявил генеральный директор компании Стефан Шрамм, продвижение на российском рынке всегда было важнейшей частью бизнес-стратегии компании. "Инвестиции Hempel в строительство завода - это способ достижения наших целей. Предприятие поможет удовлетворить растущий спрос на продукцию Hempel на российском рынке. Мы долгое время успешно работаем в России, компания хорошо представлена на местном рынке. Завод существенно повысит наши возможности по обслуживанию клиентов в регионе. Это важная веха в стратегии развития Hempel", - отметил Стефан Шрамм.

Общий объем инвестиций в проект составит около 650 млн. руб. (EUR15 млн.). При выходе на полную производственную мощность на предприятии будет трудоустроено 110 человек. При работе в одну смену оно будет выпускать 18 млн. л/год краски. Компания станет новым резидентом промышленной зоны "Заволжье" - одного из первых сертифицированных индустриальных парков России. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

НОВИНКА ОТ КОМПАНИИ ADLER - ЛАК ДЛЯ ДРЕВЕСИНЫ ADLER ALLWETTERLACK

ADLER Allwetterlack - новая концепция для российского рынка ЛКП. Этот бесцветный лак на основе синтетических смол для древесины снаружи и внутри помещений прекрасно показал себя на климатических испытаниях. Очень удобен и легок в применении. Лак имеет слабовыраженный запах; быстро высыхает; имеет высокую устойчивость к кремам и жирам. Наносится кистью, валиком или распылением. Являясь аналогом лака для плавательных средств, защищает поверхность от влаги и физических повреждений. Подойдет для ворот, садовой мебели, столиков летних кафе.

ADLER Allwetterlack может применяться для финишного покрытия лаков на основе синтетических смол и водорастворимых цветных лаков для предотвращения истирания цветного слоя. (INFOline/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ООО «РОШАЛЬСКИЙ ЗАВОД ЛАКОВ И КРАСОК» В МАРТЕ 2013 ГОДА ПРЕЗЕНТУЕТ МЕБЕЛЬНЫЙ ЛАК НЦ-222

Лак на основе нитроцеллюлозы применяется для отделки мебели и других изделий из древесины (текстурной бумаги, обоев, ДВП, ДСП), эксплуатируемых внутри помещений, с полировкой или без нее. Лак образует глянцевое прозрачное покрытие, устойчивое к изменению температур от -12 до +60 градусов. Материал защищает обработанную поверхность от воздействия влаги, а также обладает высокими декоративными свойствами, подчеркивая структуру дерева. Также продукт можно использовать для грунтования поверхности перед покрытием лаками НЦ-218, НЦ-243 и ЭП-2146. Отличительная особенность - быстрое высыхание в течение 30 мин. при температуре воздуха +20 градусов и относительной влажности 65%. Выпускается бесцветным и фасуется в мелкую тару (жестяные банки по 0,7 и 1,7 кг), а также в промышленную (барабаны по 46 кг). (INFOline/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**В МАРИЙ ЭЛ В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ЗАФИКСИРОВАН
РЕКОРДНЫЙ РОСТ ПРОИЗВОДСТВА ЛАКОКРАСОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ (ЛКМ)**

Российские регионы отчитываются об увеличении объемов производства ЛКМ за февраль. Исключение составляют несколько регионов, среди которых Ивановская (-6,5%) и Саратовская области (падение более 50%). В республике Татарстан рост производства по сравнению с первыми месяцами 2012 г. составил 10,4% (всего произведено 2,8 тыс. т ЛКМ), в Республике Марий Эл - 43,1% (произведено 2 тыс. т ЛКМ). Всего за январь-февраль в стране было произведено 103 тыс. т ЛКМ на основе полимеров. Это больше, чем за аналогичный период 2012 г. почти на четверть. По сравнению с февралем 2012 г. прирост составил 36,5%. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК**ПРОГНОЗ****ДО 2016 ГОДА РЫНОК ОГНЕЗАЩИТНЫХ ЛАКОКРАСОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ (ЛКМ) БУДЕТ РАСТИ**

Рынок огнезащитных материалов ожидает ежегодный прирост на 5,4%. К 2016 г. объем выпускаемой продукции увеличится до 2,6 млн. МТ. Ситуация улучшится благодаря большему вниманию клиентов к нормам пожарной безопасности и широкому использованию пластмассовых материалов. Спрос на негалогенированные вещества останется высоким. Так, гидрат алюминия лидировал по объемам выпуска в 2011 г. и сохранит позиции в 2016 г. То же касается и других подобных веществ - фосфора, меламина, бора, гидроксида магния. Основная доля потребления огнезащитных ЛКМ придется на строительную отрасль, электротехнику и электронику.

Страны Азиатско-Тихоокеанского региона продолжают обеспечивать большую часть спроса на огнестойкие материалы. Этому способствует 8%-ный рост рынка в Китае, развитие производства в Индии и Таиланде, а также появление новых поставщиков электронной техники в Южной Корее и на Тайване. Повышение интереса к огнезащите ожидается и в Западной Европе, но в дальнейшем этому может помешать неустойчивое финансовое положение региона. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

К 2018 ГОДУ НА РЫНКЕ ПИГМЕНТОВ ОЖИДАЕТСЯ РОСТ

По прогнозам маркетологов Transparency Market Research, емкость мирового рынка пигментов к 2018 г. может достигнуть \$14,7 млрд. Показатель CAGR с 2013 г. увеличится на 4,5%, общий объем производства будет насчитывать 4,4 млн. т. В последнее время неорганические пигменты занимали большую часть рынка (51%). Теперь подъем ожидает и сектор специальных пигментов: за указанный период CAGR повысится на 5,4%. Одним из главных потребителей данного сырья останется лакокрасочная отрасль, на которую будет приходиться 38,5% от всего производства.

В 2011 г. высокий спрос наблюдался в странах Азиатско-Тихоокеанского региона, ситуация не изменится и в ближайшие годы, так как покупательская способность населения будет только расти. Специалисты убеждены, что емкость рынка в этом регионе к 2018 г. достигнет \$6,4 млрд (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

В БЛИЖАЙШИЕ ГОДЫ ПРОДАЖИ ИНТУМЕСЦЕНТНЫХ ЛАКОКРАСОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ (ЛКМ) УВЕЛИЧАТСЯ

Американские маркетологи из Frost & Sullivan проанализировали продажи интумесцентных (вспучивающихся) огнезащитных ЛКМ и представили прогноз на ближайшие годы. По данным фирмы, в 2012 г. общая прибыль составила \$709,8 млн., к 2018 г. может увеличиться до \$918,2 млн. Этому способствуют возросший спрос со стороны нефтегазовых компаний на углеводородные материалы и широкое применение целлюлозных полимеров в гражданском строительстве. "В секторе углеводородов будут преобладать компании из Азиатско-Тихоокеанского региона. Кроме того, в течение следующего десятилетия возрастет потенциал развивающихся стран Среднего Востока и Африки", - отметил д-р Майкл Мбогоро, специалист в области химических продуктов. На европейском рынке целлюлозных покрытий ожидается достаточно медленный рост. Причиной тому станет насыщенность сегмента, а также одновременный спад нефтегазового производства и восстановление строительной отрасли.

В целом сектор углеводородных материалов является наиболее стабильным и открытым, в то время как входные барьеры на целлюлозный рынок остаются высокими. Фирмам приходится тратить много средств и времени, чтобы закрепиться на нем. Для большей эффективности специалисты рекомендуют производителям сотрудничать с органами контроля и доказывать клиентам долговечность и надежность предлагаемых материалов. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА

ЕВРОКОМИССИЯ ПРИНЯЛА АНТИДЕМПИНГОВЫЕ МЕРЫ В ОТНОШЕНИИ КИТАЙСКОГО ПРОКАТА С ПОКРЫТИЕМ

Евросоюз введет временные антидемпинговые пошлины от 13,7% до 44,7% на импорт из Китая стали с полимерным покрытием. Эта продукция применяется в строительстве и изготовлении бытовых приборов. Жалобу на китайских производителей подала ассоциация Eurofer от имени металлургических корпораций, обеспечивающих 70% европейского выпуска стали. В состав организации входят компании ArcelorMittal, ThyssenKrupp AG и Voestalpine AG. Торговые ограничения будут применяться в течение 5 лет.

При этом Еврокомиссия оставляет за собой право в некоторых случаях снижать или убирать пошлины до введения окончательных антидемпинговых мер. Доля китайских экспортеров на европейском рынке выросла до 14,6%. Потребление проката с полимерными ЛКМ в ЕС сократилось на 7%. Кроме того, есть подозрение, что китайские сталепрокатчики получали государственную поддержку. Ранее подобных мер в отношении Китая добивалась Россия: под видом дешевого крашеного проката в страну поставлялся более дорогой с полимерным покрытием. В результате этого бюджет РФ лишился значительных средств. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

АГЕНТСТВО IRL ОЦЕНИЛО РЫНОК ЛАКОКРАСОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ (ЛКМ) ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ

В 2012 г. в странах Восточной Европы было произведено порядка 2,7 млн. т лакокрасочных материалов. Согласно последнему отчету исследовательского агентства IRL, в течение ближайших 5 лет ежегодный прирост будет составлять порядка 5,8%. Таким образом, в 2016 г. на рынок поступит 3,6 млн. т лакокрасочных изделий восточноевропейского производства.

Основные объемы приходятся на материалы для строительной индустрии и обслуживания инфраструктурных проектов. Во многом подъему отрасли будет способствовать повышение заработной платы сотрудникам лакокрасочных компаний. Среди лидеров рынка называются турецкие предприятия, специализирующиеся на поставке декоративных красок, а также порошковых покрытий для автомобилестроения, производства электроники и бытовой техники. Темпы роста российской отрасли ЛКМ экспертами определяются как средние, особенно это касается архитектурно-строительных материалов. В течение ближайших 5 лет в стране должен повыситься уровень потребления низкоэмиссионных покрытий на водной основе. Сегмент дешевых продуктов все еще будет занимать основную долю на рынке. Производство промышленных ЛКМ будет расширяться на порядок быстрее, особенно это касается морских покрытий и материалов для дорожной разметки. Совокупно на долю России и Турции в 2011 г. пришлось 2,3 млн. т лакокрасочной продукции, что свидетельствует о достаточно высоком потреблении на душу населения: 7,7 и 10,3 кг соответственно. В Украине и Беларуси также будет наблюдаться рост спроса на лакокрасочные изделия. Представители IRL отмечают, что в 2012 г. в Украине было закуплено 230 тыс. т краски, в Беларуси - в 2 раза меньше. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

БРАЗИЛИЯ

JO TUN ОТКРОЕТ ПРОИЗВОДСТВО ЛАКОКРАСОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ В ИТАБОРАИ

Национальный бразильский банк (BNDES) собирается финансировать новое предприятие Jotun, одного из ведущих лакокрасочных производителей. Для строительства завода в Итабораи компания получит \$26,8 млн. Предприятие будет выпускать ЛКМ на основе органических растворителей. По плану руководства, производственные мощности составят 10 млн. л краски в год. Открытие очередной бразильской фабрики позволит компании удовлетворить растущий спрос на краску для отделочных работ.

Первые подразделения Jotun в Бразилии появились в 1998 г., но до настоящего времени фирма не имела собственных производственных мощностей на территории этой страны и изготавливала продукцию на заводах компаний-партнеров. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ

БАЙЕР ПРЕДСТАВИЛ НОВЫЕ РАЗРАБОТКИ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫХ ЛАКОКРАСОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ (ЛКМ)

"Умные" ЛКМ способны реагировать на внешние раздражители. Пример таких материалов, выпускаемых концерном Байер, - покрытия смартфонов, планшетов, ноутбуков и других электронных устройств. Они предназначены для защиты экранов от пыли, царапин и химического воздействия. Эти вещества наносятся посредством анодного окисления алюминия, что в дальнейшем защитит электронные поверхности во время CNC-фрезеровки и на других этапах обработки. Подобные функциональные покрытия находят применение и в производстве автомобилей и мебели. Существуют два основных вида: водорастворимые, которые включают один компонент, и УФ-отверждаемые.

Еще одна разработка Байер - полиуретановые дисперсии для покрытий на водной основе, которые могут восстанавливаться сами. Благодаря водородным связям эластичный материал постепенно возвращает свое первоначальное состояние и царапина исчезает. Кроме того, специалисты компании работают над ЛКМ для сенсоров, при создании которых нужно учитывать гидролитическую и химическую устойчивость, а также стойкость к пожелтению. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИЯ HENKEL ВЫПУСТИЛА ГЕРМЕТИКИ СО СПЕЦИАЛЬНЫМИ ИНДИКАТОРАМИ

Компания Henkel представила материалы из линейки Loctite Eccobond, предназначенные для выборочной защиты участков, подверженных влиянию окружающей среды и разрушающему воздействию жидких загрязнителей, включая напитки и продукты конденсации. Одно из преимуществ данных ЛКМ - способность высыхать при УФ-излучении за 30 сек. Действие герметиков распространяется и на затененные участки поверхности. "Разработка подходит для разъемов, слотов для карты памяти или участков, находящихся вблизи зарядных устройств. Если клиент не собирается наносить состав на всю поверхность, он может использовать наши герметики. Обычные однородные ЛКМ пригодны для больших плоскостей, но они образуют трещины, плохо окрашивают углы и объекты нестандартной формы. Частичная защита решит эти проблемы и сэкономит затраты", - пояснил д-р Брайан Толено, руководитель отдела герметиков и наполнителей.

Материалы снабжены флуоресцентным индикатором. Как правило, защитные покрытия непрозрачны, поэтому определять их состояние достаточно трудно. Индикаторы герметиков Henkel позволяют сделать это, так как под воздействием инфракрасного или УФ-излучения они начинают светиться. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ДАНИЯ

В 2012 ГОДУ ГРУППА КОМПАНИЙ ROCKWOOL УВЕЛИЧИЛА ПРОДАЖИ

В 2012 г. группа компаний Rockwool зафиксировала рост продаж на 6,7%. Чистая прибыль увеличилась почти на четверть. Несмотря на стагнацию в Европе, которая по-прежнему является основным рынком сбыта (61% продаж), Rockwool удалось достичь высоких финансовых показателей. Основными потребителями продукции стали Восточная Европа, Северная Америка и Китай. Важным событием для компании явилось открытие четвертого завода в России, который позволил значительно снизить импорт продукции за счет внутреннего производства. Объем продаж в 2012 г. увеличился до 14,6 млрд. датских крон (почти EUR2 млрд.), чистая прибыль возросла на 24,2% до 774 млн. крон (почти EUR104 млн.). Размер инвестиций в основной капитал составил 964 млн. датских крон (около EUR130 млн.). На 2013 г. компания планирует продажи на уровне чуть выше предыдущего с годовой прибылью около EUR90-95 млн.

Как сообщили в пресс-службе компании, динамичное развитие строительного рынка в США и КНР послужило основанием для решения вкладывать деньги в предприятия на территории этих стран. В 2012 г. руководство Rockwool объявило об инвестировании в возведение первого завода в штате Миссисипи. Фабрика в Китае будет располагаться в г. Тяньцзинь. В настоящее время в Северной Америке группа располагает двумя заводами на территории Канады, в Азии - предприятиями в Индии, Таиланде и Малайзии. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КАНАДА

УЧЕНЫЕ РАЗРАБОТАЛИ САМООЧИЩАЮЩЕЕСЯ ПОКРЫТИЕ

Исследователи из университета Квинс внесли вклад в развитие интеллектуальных ЛКМ. Их новая разработка - покрытие, препятствующее накоплению жидких веществ и нефтяных отходов на стеклянных, деревянных, металлических, керамических и пластиковых поверхностях. "На создание этой технологии нас вдохновил эффект лотоса, который является отличным примером природной самоочищающейся системы", - отметил д-р Гуочжун Лю, один из ведущих канадских специалистов в области материаловедения. Новый материал будет использоваться в противообледенительных, противообрастающих и прочих защитных составах. Работа над ним проводится при поддержке научной организации Ontario Centers of Excellence (OCE), которая намеревается выделить \$200 тыс. на дальнейшие разработки. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

ПРОГНОЗ

ПРОИЗВОДСТВО ЛАКОКРАСОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ (ЛКМ) В БЛИЖАЙШИЕ ГОДЫ БУДЕТ РАСТИ

В течение ближайших 5 лет рынок ЛКМ в Китае будет прирастать примерно на 10% в год. Наибольшими темпами будет увеличиваться потребление красок для дорожной разметки, покрытий для пластмасс и эмалей для авторемонта. Бум в этих секторах компенсирует более медленный рост в производстве конвейерных автомобильных покрытий и материалов для древесины. Расход краски на душу населения остается относительно низким - примерно 7,2 кг (в Европе и США - более 8 кг, в России - чуть более 4 кг), что свидетельствует о высоком потенциале рынка, особенно это касается относительно отсталых регионов КНР.

Китайская лакокрасочная промышленность по-прежнему остается сильно фрагментированной. На рынке присутствует более 20 тыс. производителей, большинство из них - малые фирмы. Укрупнение мощностей возможно, оно связано с вытеснением с рынка мелких игроков, которые не способны предлагать высококачественные материалы. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПОЛЬША

CLARIANT РАСШИРЯЕТ ПРОИЗВОДСТВО КРАСИТЕЛЕЙ-КОНЦЕНТРАТОВ

Clariant объявила о расширении производства в Польше. В г. Константын-Лодзинский началось строительство завода, который будет выпускать красители-концентраты. Инвестиции в проект составили 11,3 млн. швейцарских франков, общая площадь предприятия насчитывает 6,8 тыс. кв. м. "Рынок Центральной Европы очень перспективен, а лакокрасочное производство в Польше динамично развивается, поэтому наши финансовые вложения полностью оправданы. Мы уверены, что новый завод принесет пользу как компании, так и Лодзинскому воеводству", - сообщил Патрик Жани, финансовый директор Clariant.

Фирма вышла на польский рынок 22 года назад и приобрела репутацию надежного поставщика качественных химических продуктов. Clariant пользуется поддержкой администрации Лодзя, а также представителей особой экономической зоны в данном регионе. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

США

ЛАКОКРАСОЧНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ ПОСТЕПЕННО ВЫХОДИТ ИЗ КРИЗИСА 2007-2012 ГОДОВ

По прогнозам американских аналитиков, к 2017 г. продажи адгезивов и герметиков поднимутся до \$11,8 млрд. Это означает постепенный выход отрасли из затянувшегося кризисного периода 2007-2012 гг. Постепенно происходит переход от механических способов скрепления материалов к использованию клеев.

На долю производства герметиков и клеев приходится порядка 40% от потребления всей лакокрасочной продукции в США. Основная сложность заключается в том, что клиенты в основном предпочитают покупать крахмальный клейстер, который используется в производстве гофрокартона, а этот сегмент рынка растет достаточно медленно. Ожидается увеличение продаж лакокрасочных материалов на основе органических растворителей. Повышаются темпы развития строительной индустрии, которая предоставляет возможности для сбыта данных материалов. Кроме того, улучшается состояние автомобильной и упаковочной отраслей. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

В ТЕХАСЕ РАЗРАБОТАНЫ УНИКАЛЬНЫЕ АНТИКОРРОЗИОННЫЕ ЛАКОКРАСОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ (ЛКМ)

Американские специалисты представили новый водоразбавляемый антикоррозионный материал для внутренних работ. Он предназначен для черных и цветных металлов, легко наносится и легко убирается с поверхности при помощи стандартных щелочных чистящих средств. ЛКМ можно наносить на металлические объекты погружением в состав или распылением, при этом защита будет обеспечена труднодоступным участкам. Данное термостойкое покрытие обладает значительными преимуществами по сравнению с антикоррозионными красками на масляной основе: например, оно быстро высыхает и становится прозрачным в течение получаса, сочетая функциональность и хороший внешний вид.

Разработками руководила компания CorShield (Техас, Дунканвилл), производящая защитные полимерные составы и уделяющая особое внимание экологически безопасным технологиям. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

CARBOLINE СОЗДАЛА ОГНЕЗАЩИТНОЕ ПОКРЫТИЕ ДЛЯ МОРСКИХ И НЕФТЕГАЗОВЫХ ОБЪЕКТОВ

Carboline выпустила новое огнезащитное двухкомпонентное покрытие для речных и морских судов, нефтегазовых объектов. Материал не содержит органических растворителей, быстро отверждается, обладает высокой устойчивостью к агрессивным воздействиям окружающей среды, а также хорошей производительностью: толщина покрытия на 35% меньше, чем у возможных аналогов. "Pyroclad X1 был разработан, чтобы спасти жизни и обеспечить отличную противопожарную защиту морским и нефтегазовым объектам во все мире", - отметил Дэвид Вольф, вице-президент по развитию бизнеса компании.

Продукт прошел несколько сертификаций, в том числе в Регистре судоходства (Lloyd's Register of Shipping). Покрытие соответствует стандарту NORSOK M-501, применяемому для испытания морских покрытий.

Carboline является поставщиком высокопроизводительных покрытий и огнезащитных составов для стальных и бетонных поверхностей. Компания входит в состав RPM International. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

HUNTSMAN УСИЛИЛА ОГНЕЗАЩИТНЫЕ СВОЙСТВА ПОКРЫТИЙ ИЗ ПОЛИМЕРОВ

Huntsman представила подробности очередной разработки преполимера, который усилит огнезащитные свойства покрытий из полимочевины. Обычно для того, чтобы сделать эти материалы более стойкими, приходилось поступаться качеством одного из их компонентов. Новый преполимер добавляют в изоцианатную составляющую покрытия (компонент "А"). Это не окажет негативного влияния на полиэфираминовую часть "В", поэтому в ее состав можно будет включить огнезащитные вещества. Материал, наносимый с помощью горячего распыления, предназначен для защиты бетонных и стальных конструкций (например, в многоэтажных парковках). Он создан на основе MDI (метиленидифенилдиизоцианата) и способен стать компонентом адгезивов, эластомеров и других ЛКМ. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЮЖНАЯ КОРЕЯ

УЧЕНЫЕ СОЗДАЛИ САМОВОССТАНАВЛИВАЮЩЕЕСЯ ПОКРЫТИЕ ДЛЯ БЕТОНА

Ученые разработали специальный ЛКМ, который предотвращает образование трещин в бетонных конструкциях (мостах, трассах). Материал экономичен и экологичен. Исследователь Чен-Мун-Чанг объяснил важность создания защитного покрытия. Вода, соль и воздух попадают в образовавшиеся щели. Зимой жидкость замерзает, расширяется и увеличивает трещины, а соль ухудшает состояние бетона. Несмотря на появление некоторых самовосстанавливающихся антикоррозионных материалов, они были предназначены в основном для металлов, но не для бетона. Новое покрытие содержит микрокапсулы с веществом, которое при попадании в разрыв "запечатывает" его. Под воздействием солнечного света герметик отверждается. Это первый пример капсульного фотоиндуцированного ЛКМ, который не нуждается в катализаторах и не причиняет вреда окружающей среде. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что на блоге «Химии Украины» (<http://ukrchem.dp.ua/>) можно **БЕСПЛАТНО опубликовать пресс-релиз ?**

РОССИЯ

ООО «НПФ «НЕО+» ВЫВОДИТ НА РЫНОК НОВЫЕ ГИДРОФОБИЗАТОРЫ ДЛЯ СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ

Научно-производственная фирма "НЕО+" выводит на розничный рынок новую серию гидрофобизаторов (водоотталкивающие составы) собственной разработки, запатентованную в России. Водоотталкивающие составы нового поколения разработаны группой петербургских химиков на грант Фонда содействия развитию малых форм предпринимательства в научно-технической сфере. Грант получен в 2004 г., промышленное производство первых гидрофобизаторов было налажено в 2005 г. под маркой "Неогард". В следующие годы компания на базе собственной химической лаборатории создала и усовершенствовала свои разработки для использования в строительной и производственных сферах, а также для бытовых нужд. Новые гидрофобизаторы получили одобрение Павловского завода строительных материалов, а также прошли испытания в аэропорту Пулково, где использовались для обработки взлетно-посадочных полос, сообщили АБН в компании. (Агентство бизнес новостей/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

РЫНОК ГЕРМЕТИКОВ, 2011 ГОД

Герметики предназначены для обеспечения герметичности строительных швов, стыков панелей, соединений деталей сантехнического, вентиляционного назначения. Незаменимы герметики и при герметизации стеклопакетов, плиточных покрытий, а также других элементов с учетом возможных смещений или усадки зданий. Герметики используются для заделки стыков и швов малых размеров – не более 30 мм, в отличие от монтажной пены, которая применяется для работы с зазорами более 30 мм.

Ассортимент герметиков на рынке очень велик. Все многообразие этих материалов можно разбить на следующие

группы: акриловые (или акрилатные), бутиловые (бутилкаучуковые), битумные и битумно-каучуковые, полисульфидные (тиоколовые), полиуретановые, силиконизированные, силиконовые, гибридные.

Кроме этого, существует разделение на две основные группы: однокомпонентные, готовые к употреблению; многокомпонентные, требующие перед нанесением точного дозирования и тщательного смешивания двух и более компонентов. Двухкомпонентными чаще всего бывают полиуретановые и полисульфидные герметики, остальные преимущественно встречаются в готовом виде.

Характеристика различных видов герметиков

Тип	Основа	Область применения	Преимущества	Недостатки
Акриловые	Смесь акриловых полимеров	Хорошее сцепление с непористыми поверхностями: дерево, бетон, кирпич, штукатурка, гипсокартон. Для внутренних и реже для наружных работ	Могут окрашиваться в любой цвет, имеют невысокую цену	Боятся влажности, неэластичны, для малопадающих швов
Бутиловые	Пролиизобутилен	Чаще используются для первичной герметизации стеклопакета. Отличная адгезия со стеклом, алюминием, оцинкованной сталью, не содержат растворителей, состоят только из твердых веществ	Паронепроницаемость, хорошая эластичность, сопротивляемость УФ-излучению, низкая цена	Низкая прочность на растяжение при отрицательных температурах, цвет – черный
Битумные	Модифицированный битумный полимер	Имеют хорошую адгезию к различным материалам, выдерживают низкие температуры. Для герметизации различных трещин и швов.	Хорошая адгезия к влажным покрытиям, средняя цена.	Не держат высоких температур, цвет – черный
Полисульфидные	Тиоколовые, жидкие полисульфидные каучуки	Для герметизации швов каменной кладки, бетонных конструкций, стыка тяжелых и легких сборных элементов, резервуаров для воды, каналов, ирригационных сооружений, водяных затворов	Высокая адгезия, простые условия переработки, малое время полимеризации	Цвета – черный и серый, сложность нанесения двухкомпонентной системы
Полиуретановые	На основе полиэфирных смол	Для структурной герметизации строительных конструкций, стеклопакетов, кровельных швов, застекленных крыш, вентиляционных систем и др.	Отличная эластичность и адгезия к большинству материалов	Нестойкость к излучению, высокая цена, ограниченная палитра
Гибридные	Чаще смесь полиэфирных смол с силанами	Для заделки швов в высотных сооружениях в общестроительных целях, для герметизации окон, дверей и крыш, деревянных и металлоконструкций. Допустим контакт с продуктами питания	Эластичность, долговечность и универсальность, возможность окрашивания в любой цвет	Потребительское отторжение нововведений (временное)
Силиконизированные	Смесь акриловых полимеров с силанами	Для герметизации трещин и швов в деревянных конструкциях внутри и снаружи. Обладают адгезией как с пористыми, так и непористыми основаниями	Устойчивость к облучению, осадкам, температуре, паропроницаемость	Небольшая эластичность
Силиконовые	Жидкие силоксановые каучуки	Самые универсальные. Широкое применение, в т. ч. в быту, а также в электронной промышленности	Хим. инертность, цветовая гамма, эластичность, диапазон температур	Высокая цена, не окрашивается, боится влаги

Источник: данные ресурсов www.germostroy.ru, www.vashdom.ru, www.Krov-ms.ru.

Силиконовые герметики

Герметики на основе силоксановых каучуков (силиконовые) обладают наиболее привлекательными техническими характеристиками, имеют широчайший спектр применения. Поэтому на рынке существует огромное количество компаний, предлагающих различные марки силиконовых герметиков. Как правило, под термином "силиконовый герметик" понимаются однокомпонентные составы. Однокомпонентные силиконовые герметики по химическому составу делятся на 2 группы:

1. Кислотные (с химической точки зрения - "ацетокси"). Довольно сильно пахнут уксусом. Заметно дешевле нейтральных. Могут вызывать коррозию (металлов, цементосодержащих материалов и др.). Большинство некачественных герметиков делается кислотными из-за дешевизны. Но зачастую оптимальное решение задачи - выбор качественного кислотного силиконового герметика.

2. Нейтральные (основном "метокси" или "алкокси"). Имеют слабый запах. По цене дороже кислотных.

Кислотными составами производится герметизация швов, в которых отсутствуют минеральные составляющие и алюминий - каркасы остекления, холодильное, вентиляционное оборудование, а также стыки редукторов, коробок передач, выхлопных систем, дымоходов. Кислотные санитарные герметики содержат биоцидные добавки, препятствующие образованию грибка, плесени, что делает их незаменимыми при обработке ванных комнат, душевых. Нейтральные виды - более дорогостоящие, но абсолютно нейтральны ко всем материалам.

Акриловые герметики

Акриловые герметики эффективны при устранении больших полостей, отверстий, при заглаживании стыков между панелями, заделывании трещин в стенах, потолках, подоконниках. После высыхания поверхность становится стойкой к влаге и солнечному свету, легко выравнивается, пригодна для покраски или штукатурки. Еще одной особенностью акриловых герметиков является длительная стойкость к вибрационным нагрузкам, что позволяет применять их при герметизации стен, полов и фундаментов под промышленное оборудование. Отличаются минимальной стоимостью, предназначаются в основном для внутренних работ, так как не выдерживают больших перепадов температур. Они созданы на основе акриловых смол и отличаются тем, что не содержат органических растворителей, могут разбавляться водой. Это свойство обеспечивает им хорошую адгезию к бетонным, кирпичным, оштукатуренным поверхностям, позволяет заливать разбавленную массу в швы, трещины, обеспечивая высокую скорость применения и обработку на большую глубину.

Полиуретановые герметики

Созданы на основе клеящей полиуретановой массы, которой не требуются вулканизирующие добавки: полимеризация происходит под действием влаги воздуха. Данные составы могут использоваться и как герметики, и как клеящие составы для металла, ряда пластмасс, дерева, керамики, камня, бетона. Эти свойства позволяют использовать их для герметизации межплитных, межпанельных швов, кровельных стыков, строительных стыков из разных материалов - дерева, металла, минеральных поверхностей.

Швы полиуретановых составов, в отличие от силиконовых, ремонтнопригодны, могут окрашиваться, но при этом для нанесения полиуретановой массы требуется более тщательная подготовка поверхности - очистка от жира, влаги, пыли. Шов, образуемый полиуретановым герметиком, схватывается за 1-1,5 часа, а окончательно застывает через 20 часов, эластичен, стоек к воздействиям влаги, УФ-излучению, к 10%-ным растворам щелочей и кислот. Это позволяет использовать его для герметизации швов фасадов и цоколей.

Полисульфидные (тиоколовые) герметики

Это наиболее дорогие, но и наиболее долговечные составы, имеющие срок службы более 20 лет. Они являются двухкомпонентными составами, которые полимеризуются после смешивания в течение нескольких дней с появлением заметной усадки. В процессе полимеризации образуется не очень эластичная и прочная пленка, обладающая высокой стойкостью к бензину, маслам, щелочам, минеральным кислотам, органическим растворителям. Рабочая температура эксплуатации находится в диапазоне от -55 до 130°C. Герметизация швов, щелей и трещин с использованием тиоколовых составов наиболее эффективна на таких объектах как, СТО, бензозаправки, склады ГСМ, гаражи. Благодаря малой влаго- и газопроницаемости широкое применение эти герметики получили при изготовлении стеклопакетов и энергосберегающего остекления.

Ведущие российские производители герметиков

ЗАО "САЗИ". Компания основана в Москве в 1993 г. Основным направлением деятельности предприятия является продвижение на рынке России и СНГ гидроизоляционных и герметизирующих материалов собственного производства, а также производства компаний-партнеров. Компания представляет собой холдинг, включающий 3 производственных площадки, 2 исследовательских центра и торговые предприятия. Объем производства герметиков составляет 600-700 т/год. Производит следующие виды герметиков: двухкомпонентные полиуретановые и полисульфидные и однокомпонентные акриловые герметики "Сазиласт 21-25" для межпанельных швов; двухкомпонентные полисульфидные герметики с повышенной прочностью "Сазиласт 51-53" для заделки швов, испытывающих значительные поперечные нагрузки; герметики для производства стеклопакетов - двухкомпонентные полисульфидные Tiofest, Стиз-20, -30, однокомпонентный бутиловый Stiz-10; однокомпонентный акриловый герметик Wepost Wood для герметизации межбрусных швов и трещин деревянных строений; полисульфидные и силиконовые герметики для герметизации различных конструкций и приборов в авиационной и космической технике, машиностроении, радиотехнике, электротехнике.

ОАО "Казанский завод синтетического каучука". Одно из ведущих предприятий нефтехимической промышленности России, основано в 1936 г. Специализируется на выпуске силиконовых материалов широкого профиля. Производит следующие виды герметиков: герметики на основе полисульфидных олигомеров - мастики тиоколовые СГ, ЛТ, АМ; тиоколовые однокомпонентные герметики для клепаных, сварных и болтовых соединений; полиуретановая мастика MaxSil PU строительного назначения; двухкомпонентные кремнийорганические герметики "Виксинт" и однокомпонентный герметик "ВГО-1" для поверхностной герметизации металлических соединений и для герметизации аппаратуры; силиконовые герметики общестроительные MaxSil кислотные и нейтральные; автогерметики силиконовые MaxSil. Бренд MaxSil был разработан и выведен на рынок в 2006 г. Завод производит порядка 500-600 т герметизирующих продуктов в год (экспортируется 40-50 т). Планируется, что к 2015 г. объем реализованной продукции MaxSil должен вырасти до более чем 1000 т/год.

НПФ "Гермика" (Москва), основанная в 1992 г., специализируется на разработке и производстве тиоколовых, уретановых, силиконовых, акриловых, бутиловых, этиленпропиленовых, фтор-силиконовых, анаэробных герметиков, нетвердеющих мастик и герметизирующих лент, монтажных пен и другой лакокрасочной продукции. Ассортимент герметиков очень широк, они находят применение в следующих сегментах: строительство и ремонт мостов, тоннелей, дорог, аэродромов; домостроение, ремонт зданий и помещений; герметизация бытовой техники при производстве и ремонте; обустройство кровель; производству

и установка стеклопакетов; автосервис и т. д. Марки выпускаемых герметиков: Тиксопрол, Гермабутил, Гелур, Тиксофлекс, Гермебыт, Бутепрол, Гелан, Тегерон, Гермус и др. Объем производства - 160-180 т/год.

ЗАО "Гермаст" (Нижегородская обл., Дзержинск) основано в 1994 г. как профильное предприятие с полным циклом производства неотверждаемых самоклеящихся герметиков на основе бутилкаучука. Т. е. предприятие специализируется на ленточных герметиках. Выпускает под торговой маркой "Викар": строительные герметики (шнуры, ленты, в т. ч. оконные, мастика на уайт-спирите); автомобильные герметики (листы битумные и бутилкаучуковые); кабельные герметики; праймеры. Среди жидких герметиков - "Викар С" марки Б (мастика кровельная) - гидропароизоляционный герметик на растворителе (уайт-спирит), который применяется как клеевая основа для рулонных кровельных материалов или в качестве самостоятельного кровельного материала.

ООО "Завод герметизирующих материалов" (Нижегородская обл., Дзержинск). Как и ЗАО "Гермаст" выпускает ленточные герметики. Один из крупнейших в России производителей неотверждаемых самоклеящихся герметиков и технологий герметизации на их основе. Из жидких есть только битумная мастика "Абрис-Р"

ООО "Стройполимер". Рязанский завод строительных материалов и красок работает на рынке строительных материалов с 1992 г. Выпускает: бутилкаучуковые самоклеящиеся герметизирующие и уплотненные ленты; краски, эмали, грунтовки; герметики, мастики, клеи, шпатлевки; монтажные пены. Из жидких герметиков - мастика двухкомпонентная герметизирующая полиуретановая "Уре-

маст"; мастика герметизирующая нетвердеющая строительная НГМ-У (в брикетах); битумный герметик Т для теплиц.

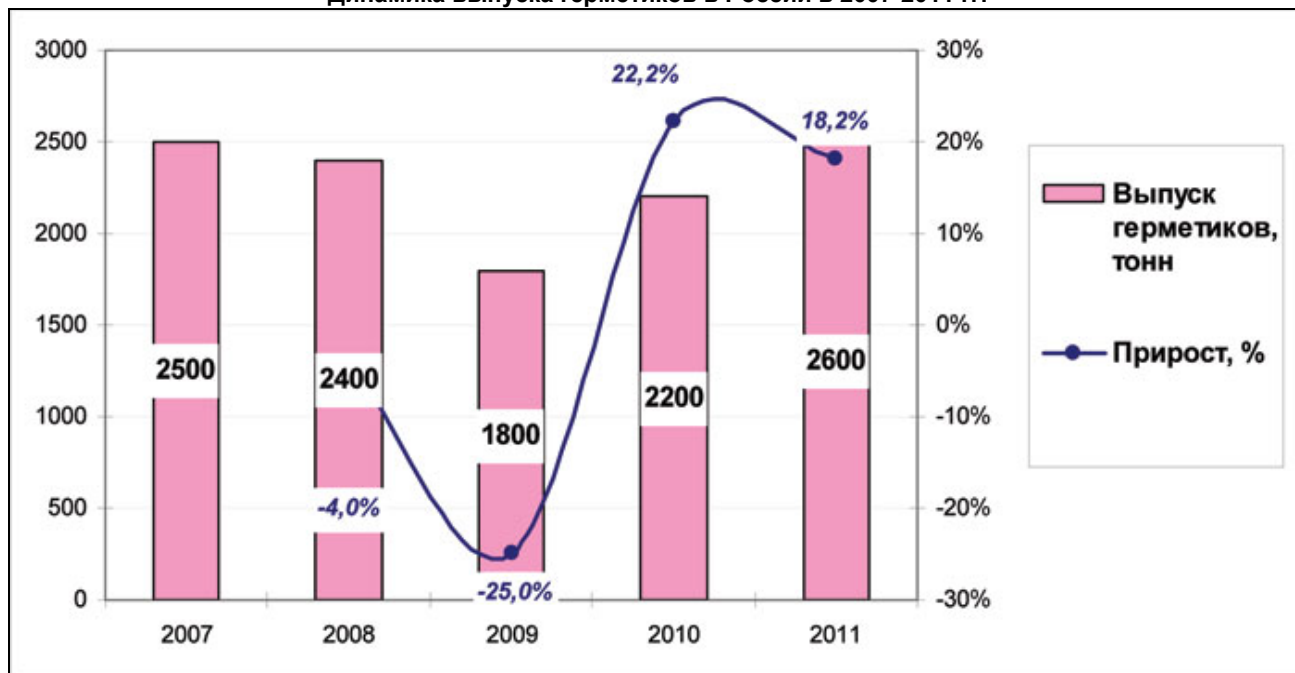
ЗАО "Профиль" (Нижегородская обл., Дзержинск) основано в 1998 г. Основным направлением деятельности компании является производство анаэробных герметиков. Компания выпускает широкую гамму анаэробных герметиков под маркой "УНИФИКС", ассортимент которых постоянно растет.

ООО ПКФ "Гермострой" (Москва) занимается продажей и производством герметизирующих материалов. В качестве поставщика осуществляет продажу (производства российских и зарубежных компаний) более 500 наименований материалов, которые позволяют решать задачи по герметизации, гидроизоляции, антикоррозионной и биозащите зданий и сооружений. В качестве производителя предлагает герметики марки "Атакамаст": строительные (акриловые, полиуретановые однокомпонентные и двухкомпонентные); герметики для деформационных, усадочных и термокомпенсационных швов; промышленные полиуретановые герметики; герметики для деревянного домостроения.

Производство герметиков в России

Кризисные явления сказались на выпуске герметиков еще во второй половине 2008 г., когда производство снизилось на 4%. В 2009 г. падение продолжилось еще на 25%. В результате кризисное падение составило около 30%. Восстанавливается производство довольно осторожно. Докризисный объем выпуска составлял 2,5 тыс. т герметиков, а в 2011 г. (спустя 3 года), по прогнозам, выпущено 2,6 тыс. т.

Динамика выпуска герметиков в России в 2007-2011 гг.



Источник: ABARUS Market Research по данным открытых источников, экспортных операций и на основе анализа финансовой деятельности компаний.

Большая часть производителей герметиков располагается в Нижегородской области, Республике Татарстан, Рязанской области и в Московском регионе. Крупные предприятия предпочитают производить широкий ассортимент герметиков, охватывая не меньше трех групп, а небольшие компании стараются специализироваться на 1-2 видах.

Основную долю объема производства делят между собой ЗАО "САЗИ" и Казанский завод синтетического каучука (у первого в 2007 г. было 33%, у второго - около 25%). Доля "САЗИ" медленно уменьшается, а казанского завода - растет. Постепенно расширяют объемы выпуска и менее масштабные компании.

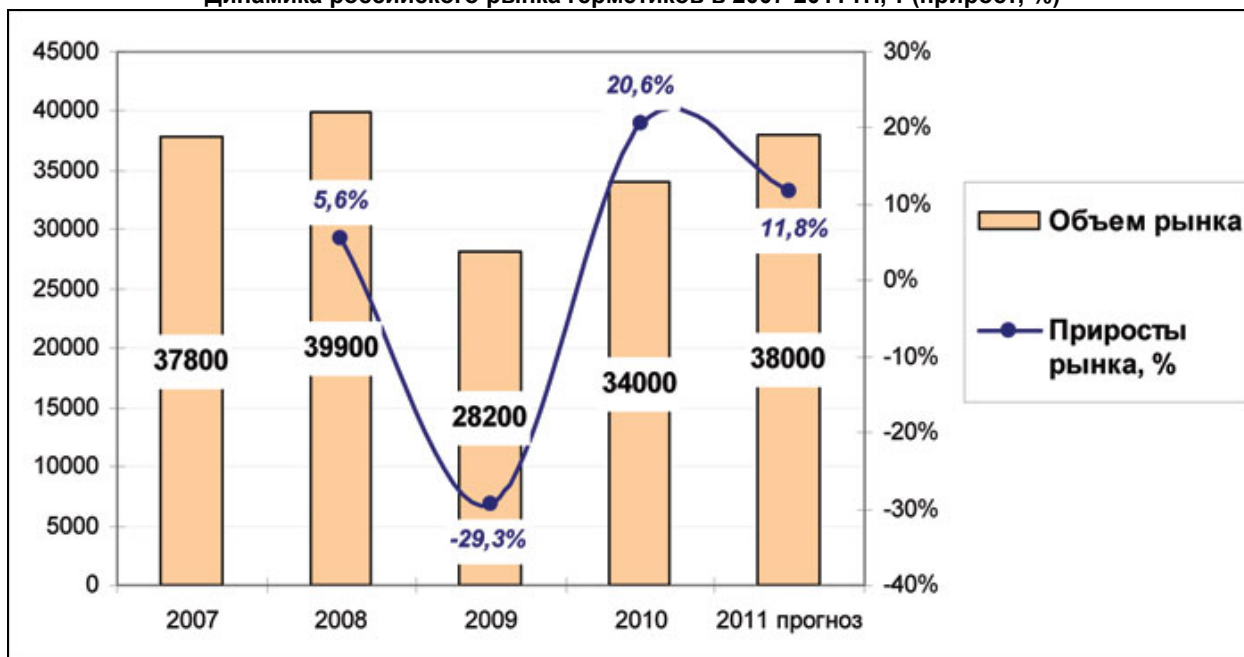
Правда, усилить свое положение в ситуации господства двух гигантов не так просто. В кризис этот процесс замедлился, но по мере восстановления платежеспособности потребителей малые игроки снова станут наращивать присутствие на рынке.

Наибольший объем российского производства приходится на силиконовые герметики, причем больше половины их выпускается силами Казанского завода синтетического каучука. Второй по объему сегмент - полисульфидные (тиоколовые) герметики, в этой группе лидером производства является ЗАО "САЗИ", так же, как и в сегменте акриловых. Меньше всего производится бутиловых гермети-

ков, а объемы полиуретановых и битумных занимают среднее положение.

При этом сегмент битумных герметиков является наиболее сложным для идентификации, так как битумными герметиками часто называются продукты, которые по своему составу и способам применения относятся, скорее, к мастикам, эмульсиям и другим видам обмазочной гидроизоляции, а также кровельным материалам.

Динамика российского рынка герметиков в 2007-2011 гг., т (прирост, %)



Источник: расчеты ABARUS Market Research.

Главными потребителями герметиков являются Москва и Московская область. Российский рынок на 95% сформирован из импортной продукции. Эта доля не меняется в течение рассматриваемого периода. Внутреннее производство растет, но оно пока не настолько существенно, чтобы влиять на импортные потоки. В список производителей не включены многочисленные "расфасовщики" импортных материалов, а учитывались только компании, имеющие производственные линии. Кроме этого, в качестве производственных показателей рассматривались только герметики на битумной и синтетической основе, исключая материалы на основе цемента и глин, которых в России производится вполне достаточно. Если в объем российского производства включить цементные герметики, то доля импорта снизится до 60%. Доля экспорта в объеме производства колеблется от 24% до 27%, а не весь этот объем представляет собой продажи герметиков российского производства. Ожидается снижение этого показателя из-за снижения объемов реэкспорта.

Наибольшим рыночным объемом обладают силиконовые герметики - их доля колеблется от 30% до 43%. Также заметное место в структуре рынка занимают полисульфидные и полиуретановые герметики. Доля первых превышает 20%, а вторые занимают около 15-17%. На акриловые приходится порядка 10%, доля бутиловых составляет 4-5%, а битумных - около 1%. Увеличение и уменьшение сегментов в течение рассматриваемого периода не обязательно отражают изменения потребительских предпочтений, скорее всего, это отражение изменений импортных поставок (на которые, в свою очередь, влияет недос-

Объем рынка

Герметики появились на российском рынке около 15 лет назад, после чего стремительно стали вытеснять устаревшие материалы. До 2009 г. темпы роста рынка герметиков составляли 15-20% в год, после чего значительно уменьшились. На снижение темпов роста рынка первоочередное влияние оказывают кризисные явления. Объем российского рынка герметиков составляет 35-40 тыс. т.

таток или затоваривание), поскольку практически все сегменты российского рынка герметиков зависят от импорта.

Рынок герметиков в России, несмотря на кризисные явления, находится в стадии активного развития. Докризисные показатели роста рынка (который зависит более чем на 90% от импорта) свидетельствовали о его высоком потенциале.

Ключевые поставщики герметиков на российский рынок - иностранные игроки, главным образом европейские. Выявить явного лидера продаж на этом рынке практически невозможно, потому что сказать с полной уверенностью, какой герметик продается под той или иной торговой маркой, нельзя. Количество марок герметиков в России, по приблизительным подсчетам, доходит до 5000, с каждым годом эта цифра растет. Количество марок не зависит от числа производителей и является показателем емкости и недостаточной насыщенности российского рынка.

2011 г. был сложным как для зоны Европы, так и для России, потребительский потенциал большинства рынков оказался замороженным. Однако "вторая волна кризиса" должна исчерпать себя достаточно быстро, поэтому от 2012 г. можно ожидать хорошего прироста. Положительный прирост произойдет в любом случае, хотя бы за счет отложенного спроса 2011 г., который обещал, но так и не стал "посткризисным". В дальнейшем приросты будут увеличиваться, и даже при умеренных 14-15% в год объем рынка к 2014 г. вырастет до 52 тыс. т. Продолжится как рост внутреннего производства, так и восстановление импорта. (ABARUS Market Research/stroyka/Химия Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчики «Химии Украины» БЕСПЛАТНО рекламируют свои сайты на сервере и блоге журнала в Internet ?

УКРАИНА

**МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ ОБНАРОДОВАЛО ПРОЕКТ ЗАКОНА
О ЗАПРЕТЕ ПРОИЗВОДСТВА, ИМПОРТА И РЕАЛИЗАЦИИ МОЮЩИХ СРЕДСТВ С ФОСФАТАМИ**

Министерство экономического развития и торговли Украины обнародовало проект Закона Украины "Об особенностях государственного регулирования синтетических моющих средств и товаров бытовой химии". Предполагается запретить производство, импорт и реализацию на рынке на таможенной территории Украины синтетических моющих средств и товаров бытовой химии, в составе которых массовая доля фосфатов в пересчете на P₂O₅ (общий фосфор) составляет более 17% - с 1 января 2014 г.; 10% - с 1 января 2016 г.; 5% - с 1 января 2019 г.; 0,7% - с 1 января 2021 г. Также законопроектом устанавливается цель государственного регулирования в сфере обращения синтетических моющих средств и товаров бытовой химии, сфера действия закона, государственный контроль и ответственность за нарушение требований этого закона. Как отмечают в ведомстве, в последние годы в Украине увеличивается использование химических моющих средств, что приводит к повышению концентрации фосфатов в сточных водах, поступающих на очистные сооружения предприятий водопроводно-канализационного хозяйства. Очистные сооружения не справляются с удалением фосфатов. Модернизация изношенных очистных сооружений для очистки вод от фосфатов требует выделения значительных финансовых ресурсов. Фосфаты, поступающие в окружающую природную среду вследствие использования синтетических моющих средств - один из главных факторов загрязнения поверхностных водных объектов, а также развития таких негативных процессов, как эвтрофикация (цветение) воды.

Реализация законопроекта будет способствовать уменьшению загрязнения поверхностных водных объектов, являющихся источниками питьевого водоснабжения, сокращению затрат на их очистку. (РБК-Украина/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

В 2012 ГОДУ ЧАО «ВИННИЦАБЫТХИМ» УВЕЛИЧИЛО ПРОИЗВОДСТВО

В 2012 г. компания "Винницабытхим" (Винница) увеличила объем производства на 12,82%, или на 6,374 тыс. т по сравнению с 2011 г., до 56,109 тыс. т. В частности, в 2012 г. предприятие увеличило производство стирального порошка на 12,76%, или на 5,793 тыс. т по сравнению с 2011 г., до 51,191 тыс. т; жидких органических чистящих и моющих средств - на 13,4%, или на 0,581 тыс. т, до 4,918 тыс. т. Рост производства связан с увеличением спроса на продукцию в крупных торговых сетях. "Винницабытхим" занимается производством стиральных порошков и бытовой химии под торговыми марками: "Борсинка", "Ушастый нянь", "Сарма", "Макс", "Лотос", "Index", "Мистер Чистер" и "Sarma". 15% продукции компания поставляет в Беларусь, Молдову, Грузию, Армению, Россию. 100% акций предприятия принадлежат российской компании "Невская косметика" (Санкт-Петербург). (Украинськи новини/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ПАО «КРЫМСКИЙ СОДОВЫЙ ЗАВОД» ВЫХОДИТ
НА РЫНОК БЕСФОСФАТНЫХ МОЮЩИХ И ЧИСТЯЩИХ СРЕДСТВ**



Сегодня средства бытовой химии незаменимы, необходимы и весьма удобны для поддержания чистоты. Однако, добиваясь чистоты, нужно помнить о здоровье и выбирать средства, минимально снижающие риски отрицательного воздействия на организм человека. Именно таким средством и является средство "Сяйво", которое производит ПАО "Крымский содовый завод" по ТУ У 24.5-05444546-001:2010. Средство предназначено для ухода за всеми видами посуды, хрусталя и санитарно-бытовым оборудованием. Выпускается в полиэтиленовых пакетах массой 400 г и в полимерных банках (тубусах) массой 500 г, а также в полипропиленовых контейнерах массой нетто до 800 кг. для промышленного производства. Существующая производственная мощность средства "Сяйво", упакованного в полипропиленовые контейнеры, составляет 5 тыс. т/год, упаковочные мощности потребительской (мелкой) тары составляют до 30 т/месяц.

На рынке Украины средство "Сяйво" с 1996 г. является экологически безопасным продуктом, использование которого не способствует загрязнению природных водных ресурсов. Безусловным плюсом средства "Сяйво" является отсутствие в его составе фосфатов и ПАВ (поверхностно-активных веществ). В основу рецептуры средства "Сяйво" заложены кальцинированная сода и технический бикарбонат натрия. Получается продукт, близкий по качеству к сесквикарбонату натрия (с массовой долей сесквикарбоната натрия до 60%). Полезные свойства основных компонентов заключаются в следующем:

- технический бикарбонат натрия - эмульгирует жировые загрязнения, обладает моющим и чистящим свойствами;
- сода кальцинированная - эмульгирует жировые загрязнения, обладает моющей способностью, является умягчающим средством (снижает содержание солей жесткости в воде), вводится в продукт для создания определенной щелочности среды и усиления чистящего действия. По желанию потребителей в состав продукта могут вводиться абразивные добавки, отдушки и другие компоненты для увеличения диапазона потребительских свойств продукта.

По заключению Украинского научно-гигиенического центра (Киев), средство "Сяйво" хорошо смывается с обрабатываемых поверхностей, pH на поверхности посуды не отличается от pH водопроводной воды, используемой для ополаскивания. Продукт сертифицирован и защищен знаком для товаров и услуг, выданным Госпатентом Украины, разрешен к применению Министерством охраны здоровья Украины (№ 05.03.02-04/15175 от 11.03.2010).

В октябре 2012 г. была успешно проведена экологическая сертификация продукта "Сяйво". Выданный сертификат подтверждает, что согласно требованиям международного стандарта ISO 14024 BOO "Живая планета" чистящее средство соответствует всем нормативам экологических критериев оценки жизненного цикла продукции и включено в украинский реестр экологически чистых продуктов.

ПАО "Крымский содовый завод" имеет возможность при наличии спроса поставлять на рынок средство в больших количествах.

Коммерческий директор А. Б. Марчевский
Контактная информация:
Телефон: +380 6565 23810, 28810
Факс: + 380 6565 28832, 28315
e-mail: skom@cs.ua
www.cs.ua

РОССИЯ

В МАРТЕ 2013 ГОДА ЛАБОРАТОРИИ VICHY ПРЕДСТАВЯТ СРЕДСТВО DERCOS NEOGENIC ДЛЯ РОСТА ВОЛОС

В марте Лаборатории Vichy представят на российском рынке мировую инновацию - первое средство для роста волос Dercos Neogenic. Это революционный косметический продукт, в основе создания которого лежат фундаментальные открытия в области жизненного цикла волоса и запатентованная молекула с уникальным действием Stemoxydine.

Волос за свою жизнь проходит определенный жизненный цикл, который повторяется несколько раз в течение всей жизни и состоит из трех последовательных фаз: растет, стабилизируется, выпадает. Фаза роста волоса - анаген - длится в среднем от 3 до 5 лет, считается нормой, если от 90% до 95% волос находится в этой фазе. Следующая фаза - катаген, фаза стабилизации, в которой волосяной фолликул прекращает синтез клеток, а сам смещается ближе к поверхности кожи головы. Это короткая фаза, она длится 2-3 недели. Фаза телоген - фаза выпадения волоса, протекает от 2 до 4 месяцев. Каждый волосяной фолликул имеет собственный жизненный цикл. Таким образом, одновременно можно найти волосы, которые находятся в разных фазах. В то время как одни вступают в фазу анагена, другие находятся в катагене или телогене. В ходе состояния покоя или сна начинается интенсивное взаимодействие между популяциями стволовых клеток. Этот процесс запускает регенерацию волосяного фолликула и наступает фаза неогена. Чем дольше протекает фаза покоя, тем дольше луковица остается пустой - роста новых волос не происходит, волосы становятся менее густыми. До настоящего времени все исследовательские работы были сфокусированы на изучении двух жизненных фаз: анаген и катаген, то есть циклах, когда волос еще существует. Силы ученых были направлены на сохранение существующего волоса. Фаза сна долго оставалась неизученной.

Ученые L'Oreal Research занимаются исследованиями стволовых клеток более 20 лет. Сегодня они открывают новую страницу в изучении функционирования стволовых клеток и их влияния на фазы роста волос. Стволовые клетки волосяного фолликула - источник формирования нового волоса. На месте выпавшего волоса формируется новый растущий волос. Источником данной регенерации являются клетки волосяного фолликула. Волосяной фолликул - это уникальная биологическая система, которая обновляется благодаря стволовым клеткам, расположенным в двух отдельных резервуарах, находящихся прямо над луковицей, и у корня волоса. Они расположены в особых местах, которые получили название ниш. Данные ниши создают для стволовых клеток особую среду, которая позволяет им функционировать в полную силу. Определив нахождение резервуаров стволовых клеток в волосе, исследователи L'Oreal Research обнаружили, что для оптимального функционирования стволовые клетки должны находиться в гипоксической среде (в среде, где мало кислорода).

Молекула Стемоксидин (Stemoxydine 5%) - первая молекула с биомитическим действием, создающая необходимую среду для правильного функционирования стволовых клеток и оптимизации взаимодействия между ними. Именно благодаря работе стволовых клеток фаза покоя сокращается, начинается рост нового волоса. Результаты: рост новых волос, количество волос увеличивается, волосы становятся более густыми.

Использование средства: одно нанесение (монодоза 6 мл с аппликатором) в день в домашних условиях утром или вечером. Средство распределяется по всей коже головы, на корни волос, особое внимание уделяется участкам потери волос. Не смывать. Минимальный курс - 3 месяца. Средняя цена - 2900 руб. за 14 ампул, 4500 руб. за 28 ампул. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РЕГЕНЕРАЦИЯ ЗУБОВ С PEARL DROPS YOUTHFUL SMILE

С возрастом зубная эмаль разрушается и темнеет, становится более чувствительной. Предотвратить изменения поможет новинка Pearl Drops Youthful Smile с технологией liquid calcium. Принцип ее работы довольно прост - активный элемент фторид делает эмаль более устойчивой к таким разрушителям, как сладости или газированные напитки, а ионы кальция и фосфата помогают поддерживать оптимальный минеральный состав. Для наилучшего результата Youthful Smile необходимо использовать 2-3 раза в день. Через три недели чувствительность зубов снизится, а цвет станет на несколько тонов светлее. Pearl Drops Youthful Smile с жидким кальцием (liquid calcium) помогает бороться с возрастными изменениями эмали, препятствует появлению трещин и зубного камня, возвращает естественную белизну зубов. Компактный тюбик с удобным дозатором поможет экономно расходовать средство. Ориентировочная цена - 555 руб. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

БРЭНД FA КОМПАНИИ NENKEL ПОРАДУЕТ ЖЕНЩИН ЛИНЕЙКОЙ ДЕЗОДОРАНТОВ-АНТИПЕРСПИРАНТОВ С НЕВИДИМОЙ ЗАЩИТОЙ

Брэнд Fa подготовил сенсационную новинку к весне - первую в мире женскую линейку дезодорантов-антиперспирантов с невидимой защитой Fa Sport Прозрачная защита и Fa Sport Сверхзащита. Это первые антиперспиранты с максимально высокой степенью защиты.

Fa Sport Прозрачная защита с комплексом активных компонентов (Active Ingredient Solution) гарантирует рекордную защиту от неприятного запаха и сохраняет чистоту одежды. Благодаря инновационной системе активный компонент начинает работать во много раз быстрее и дарит свежесть 72 часа. При этом инновационная эмульсионная формула предотвращает появление белых, желтых и масляных пятен на одежде.

Активные компоненты в Fa Sport Сверхзащита помогают уменьшить потоотделение, а мощная технология Neofresh обеспечивает длительную защиту от неприятного запаха. Оптимизация размера молекул позволила добиться их высокой концентрации. Это дало возможность эффективно взаимодействовать с потовыми железами, не блокируя их работу полностью. Благодаря этому Fa Sport Сверхзащита создает приятное ощущение сухости 96 часов.

Ориентировочные цены: спрей - 90 руб., ролик - 70 руб., стик - 105 руб. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ТОРГОВАЯ МАРКА FRESH & GO ПОПОЛНИЛАСЬ ШАРИКОВЫМИ ОСВЕЖИТЕЛЯМИ ВОЗДУХА С МЯГКИМ АРОМАТОМ

Одной из основных проблем современных освежителей воздуха можно отметить неприятную резкость их ароматов. В Fresh & Go эта проблема решена, благодаря использованию специальной французской отдушки, которая придает ароматам естественную природную свежесть. Крепежная лапка освежителя надежно крепится на унитазные ободки любой ширины и формы, надежно фиксируя освежитель в заданном положении. Благодаря специальным добавкам, входящим в состав освежителя, каждый смыв сопровождается ароматизацией с эффектом пенообразования. В составе шариковых WC освежителей Fresh & Go нет агрессивных химических компонентов, таких, как хлор, благодаря чему он не наносит вреда ни сантехнике, ни здоровью. Шариковые WC освежители Fresh & Go содержат три шарика, каждый из которых выполняет определенную функцию: освежает, очищает, дезинфицирует. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДИТЕЛЯМ ЗУБНЫХ ПАСТ НЕПРОСТО ВЫДЕРЖИВАТЬ КОНКУРЕНЦИЮ С ИНОСТРАННЫМИ КОМПАНИЯМИ

Каждый производитель мечтает получить солидную долю на рынке товаров массового спроса. Необходимость ежедневного использования такого продукта гарантирует постоянный спрос, независимый от макроэкономических форс-мажоров, быструю продажу, реализацию в больших объемах, что, в конечном счете, обеспечивает компании высокую прибыль. А что может быть более необходимым в жизни современного человека, чем зубная паста (конечно, пить и есть здесь вне всякой конкуренции)?

Отмечая особенности российского рынка зубных паст, аналитики журнала "Биржевой лидер" указали на следующие обстоятельства:

- повышение уровня личной гигиены россиян. Как свидетельствуют опросы, более или менее регулярно занимаются этой процедурой более 95% россиян, 54,7% это делают 2 раза в день, тогда как в начале "нулевых" не чистили зубы 30%;

- проявление большего внимания к внешнему виду. Кто же не хочет иметь белые, ровные, как жемчуг, зубы?;

- нелюбовь к стоматологическим кабинетам. Очевидно, что зубы лучше чистить, чем лечить;

- рост доходов населения, который ведет к увеличению продаж качественной и дорогой зубной пасты. В последние годы высокие темпы роста продаж наблюдаются в сегментах премиум и суперпремиум.

Все это делает российский рынок зубных паст для производителей перспективным и привлекательным. Этот рынок:

- постоянно растет. Он не просел даже во время кризиса, кстати, один из немногих. Ежегодные темпы прироста рынка в среднем составляют 9% (в Великобритании, например, - 4%);

- имеет большой потенциал. Российский рынок средств по уходу за полостью рта сегодня в 1,5 раз меньше, чем в той же Великобритании, в России в 3 раза меньше потребление на душу населения и т. д. Несмотря на рекомендации стоматологов, 3 раза в день чистят зубы лишь 3% россиян. Поэтому в возрасте до 45 лет кариес есть у 98% россиян, а заболевания десен - у 80%. Ведь влияние чистки зубов на их здоровье давно известно. Впрочем, одной зубной пастой здесь не обойтись;

- один из самых конкурентных. Небольшая себестоимость зубной пасты позволяет производителю получать хорошую прибыль на готовом продукте. А коль велик потенциал рынка, то и конкуренция на нем более чем серьезная. Борьбы за потребителя здесь не избежать.

Кто делит российский рынок зубных паст

О том, кто делит российский рынок зубных паст, каковы основные тренды и проблемы этого рынка, какова роль маркетинга и рекламы в продвижении этого товара, рассказали эксперты академии Masterforex-V.

Доминирующего лидера на российском рынке зубной пасты нет. А вот основные игроки рынка, зарубежные и российские, определились.

Американская Colgate-Palmolive Company (бренд - Colgate) является крупнейшим мировым производителем зубной пасты и №1 в России, Украине и Беларуси. Доля ее рынка в России (здесь и далее приводятся данные из открытого доступа) 27%. В Топ-100 самых дорогих брендов в мире, по версии организации Interbrand, Colgate занимает 47 место со стоимостью бренда в \$7,643 млрд. (динамика стоимости за год +7%). Это единственный бренд из зубных паст, попавший в этот престижный список. К секретам успеха компании можно отнести:

- традиции, выдержавшие проверку временем. Colgate первой в мире стала выпускать зубную пасту (в 1873 г.) в маленьких стеклянных баночках;

- четкое позиционирование продукции, производимой Colgate и в сознании моментально всплывает - "свежее дыхание";

- инновационность. В этой связи приведем только один пример из истории компании, может быть и не самый убедительный, зато показательный. В свое время, столкнувшись с перенасыщенностью рынка зубными пастами, Colgate перебрала множество вариантов по увеличению на 20% собственных продаж, но ни один из них не устроил компанию. Тогда этот вопрос задали одному из случайно встреченных в цеху рабочих, тот предложил увеличить на 20% диаметр дырки тюбика. В результате тюбика стало хватать не на 2 недели, а на 8 дней, так компания увеличила продажи на 20%. Так что размер имеет значение;

- простота. Когда главный конкурент компании - Procter & Gamble - решил занять всевозможные ниши (на рынке одновременно находились 52 разновидности ее зубной пасты Crest), Colgate выпустила пасту Colgate Total, которая одна решала 3 важнейшие проблемы - предотвращение зубного налета, зубных впадин и кариеса - и преуспела.

Американская Procter & Gamble, (бренд - Crest, в России известна как Blend-a-Med, Blendax, Oral-B и др.) - один из лидеров мирового рынка зубных паст, доля рынка в России - 10%. Успех компании объясняется:

- точным позиционированием. Позиционирование Volvo - "безопасность", "Эльдорадо" - "низкие цены", а у зубной пасты Blend-a-Med - "кариес" и это уже надолго;

- высокая технологичность. Procter & Gamble первой в мире разработала зубную пасту с фтором (в 1955 г.).

Британская Glaxo Smith Kline (бренд - Sensodyne, Parodontax, Aquafresh). На долю компании приходится 9% рынка в России. У ее пасты Aquafresh давно сложился четкий образ, она ассоциируется с понятием "чистота".

Немецкая Dr. Theiss Naturwaren GmbH (бренд - Lacalut). Этот бренд ассоциируется со словом "противовоспалительная". Не случайно он с большим отрывом лидирует среди других брендов в аптечном сегменте России. По результатам народного голосования 2011 г. именно Lacalut получил звание "Марка №1 в России" среди зубных паст.

Англо-голландский Unilever (бренд - Pepsodent, Signal). Купив российский концерн "Калина", компания усилила свои позиции на российском рынке. Как отметили эксперты по поводу этой сделки, "Калина" и Unilever нашли друг друга, обе компании - технологичные, рациональные, нацеленные на продажи, а не на продукт, предпочитающие сосредоточиться на самых продаваемых товарах, а не гоняться за брендом-мечтой.

ООО "Сплат Косметика" (торговая марка Splat) - российский производитель №1. Об истории этой компании и ее 35-летнем гендиректоре Евгении Демине рассказывают чуть ли не легенды. Мол, с нуля построил зубнопастовую индустрию и за 11 лет существования его компания заняла более 12% рынка, изрядно потеснив таких гигантов, как P&G и Colgate. Годовой оборот молодой компании составляет 2 млрд. руб. Среди секретов ее успеха называют:

- оригинальность зубных паст. Слышали ли вы о пасте, содержащей экстракт черной икры, или экстракт корня кустарника, растущего в далеких Андах, и эфирное масло цветков апельсина, или о пасте для мужчин с перцем чили? Они есть у "Сплата" и еще много чего другого;

- отказ от рекламы. Компания известна полным отсутствием рекламного бюджета. Евгений Демин объясняет это тем, что не хочет выбрасывать деньги потребителей на ветер, ведь рекламные расходы заложены в цену продукта. Обычно эти расходы составляют в среднем 25-35% стоимости товара. Скептики уверены, что рекламный бюджет у компании есть, но она его не афиширует;

- необычный маркетинг. В 2004 г. Евгений Демин начал писать письма, которые вкладывал в каждую упаковку с зубной пастой. Такое себе открытое обращение к покупателям как к друзьям, в котором он рассказывал о себе и компании, чего уже добились и что не получается, просил высказывать свои пожелания и т. д. Вскоре в Рунете это назовут "письмами счастья", а сам Рунет разделится. Одни их считают неумным, навязчивым спамом, полным неискреннего пафоса. Мол, делать из серийной продукции "подарок близкому человеку" - это бред, маразм и издевательство. Другие полагают, что цель компании достигнута, она получит известность как "живой брэнд", с которым можно общаться, дружить и даже писать, а ее продажи будут расти как снежный ком - в 2005 г. на 175%, в 2006 г. - на 266%, последние годы - не менее 100% в год.

ОАО "Невская косметика" (брэнд - "Жемчуг", "Новый жемчуг", "Лесная", "Мятная" и др.) имеет 9% рынка России. Компания известна как производитель натуральных и недорогих зубных паст. Впрочем, за 2012 г. продажи ее зубной пасты сократились на 6%.

ОАО "Концерн "Калина" (торговая марка - "Фтородент", "Лесной бальзам", "32 норма"). Доля рынка - 5%. В преддверии покупки "Калины" Unilever эта компания выросла в 4 раза. Зубные пасты компании принадлежат к экономичному сегменту, то есть наиболее массовому.

ОАО "Косметическое объединение "Свобода" (торговая марка - "Пародонтон", "Каримед", лечебно-профилактическая паста "Жемчуг", лечебно-профилактическая "Фтородент").

ООО "Торн Косметик" (торговая марка - "Кедровый бальзам", Belamed, "32 жемчужины"). Доля на российский рынок составляет порядка 8%. Компанию не раз обвиняли в создании марок, сходных с брэндами других производителей. Например, ее марка "Кедровый бальзам" созвучна с брэндом "Лесной бальзам" концерна "Калина", "32 жемчужины" - с пастой "32" той же "Калины", Belamed - с Blend-a-Med от P&G.

Итак, рынок зубных паст России отличает большая сегментированность. На долю мировых лидеров в производстве зубной пасты (Colgate-Palmolive, Procter & Gamble, GlaxoSmithKline) приходится около половины рынка. По оценкам исследовательской компании Global Reach Consulting, доля всей иностранной продукции в структуре российского рынка зубной пасты достигла 70% еще в 2009 г. Российским производителям непросто выдерживать конкуренцию с иностранными компаниями.

Компании, акции которых интересны инвесторам

Colgate-Palmolive Company. Подразделение американской компании Colgate-Palmolive Company (NYSE:CL) в России начало деятельность в 1992 г. Сейчас компания на российском рынке продает более 150 наименований продукции, среди которых: средства по уходу за полостью рта (зубные пасты и зубные щетки Colgate, ополаскиватель для полости рта Plax), по уходу за телом (гели для душа, пена для ванны, мыло и шампуни Palmolive, дезодоранты Lady Speed Stick и Mennen Speed Stick, средства для бритья Mennen), корм для домашних животных Hill's. Colgate-Palmolive Company (NYSE:CL) за III квартал 2012 г. увеличила чистую прибыль на 1,7% до \$654 млн., или \$1,36 в расчете на акцию (за III кв. 2011 г. - \$643 млн., или \$1,31 на акцию). Скорректированная прибыль по итогам квартала равнялась \$1,38. Выручка Colgate-Palmolive сократилась на 1% до \$4,332 млрд. с \$4,383 млрд.

Procter & Gamble Co. Чистая прибыль Procter & Gamble Co. в III квартале 2012 г. составила \$2,85 млрд., снизившись на 5%. Расчет на акцию составил \$0,96 (в 2011 г. - \$3 млрд., или \$1,01 на акцию). Прибыль за год может составить \$3,8-4 на акцию. Эксперты предсказывают \$3,9 на акцию. Акции компании растут на хорошей отчетности, пояснили аналитики брокерской компанией MIG Bank (компания входит в ТОП мирового рейтинга брокеров форекс

академии Masterforex-V, отзывы о MIG Bank трейдеров MasterForex-V - позитивные).

Реклама зубных паст

В условиях, когда российский рынок завален большим разнообразием марок и вариантов зубных паст (более 1,5 тыс.), а товарные линейки всех компаний более чем насыщены, чтобы у потребителя появилось желание купить ту или иную пасту без серьезной работы маркетологов и рекламщиков не обойтись.

Какой должна быть реклама зубной пасты? С одной стороны, подчас рекламируются лечебные, лечебно-профилактические пасты, значит, их реклама близка к рекламе лекарств, но пасты - не лекарство. С другой стороны, поскольку речь идет о красивых и здоровых зубах, пасты имеют отношение к косметике, но их реклама должна быть на порядок серьезней, чем реклама косметических средств. Кроме того, реклама зубных паст должна быть достаточно консервативной, речь все же идет о здоровье зубов, но от нее не должно сводить скулы и ныть зубы. Поэтому в "зубной" рекламе все чаще пляшут, поют, мультяшные животные чистят зубы и пр. Но все равно рекламы зубной пасты удивительно похожи друг на друга. Тогда как бизнес-гуру Джек Траут учит: в нашем веке вещь чего-то стоит только тогда, когда человек готов платить за те отличия, которые он в ней увидел, то есть за исключительность. В нашу эпоху неограниченного потребления именно позиционирование выходит на первое место в маркетинге. А что же мы видим на телеэкране? Какие темы чаще всего обыгрываются в рекламе зубной пасты, о чем умалчивают рекламные ролики? Тем, вокруг которых строятся рекламные кампании, немного:

- "защита зубов". За звание "лучшего защитника наших зубов" сражаются все марки, но на переднем фронте борьбы, конечно, Blend-a-Med ("защита ротовой полости") и Colgate Total ("надежная защита от проблем полости рта"). Марки так борются за здоровье наших зубов, что у потребителей возникает ощущение, что они, скорее всего, борются друг с другом. Зубы, конечно, надо чистить, иначе они испортятся, но вычлечь кариес или парадонтит зубная паста не может. Более того, в регионах, где в питьевой воде переизбыток фтора (а это, например, почти вся московская область), нужны не пасты с фтором, которые в рекламе обещают защитить наши зубы, а пасты с кальцием. Перенасыщение фтором способно привести к образованию желтых пятен на зубах;

- "хорошо освежает". Colgate (здесь ей нет равных, "Colgate MaxFresh - свежесть по максимуму!"), если верить рекламе, дает настолько свежее дыхание, что устоять не может никто. Стоит лишь дыхнуть;

- "чистота зубов". Концепцию "чистоты" основательно оккупировала Aquafresh. В США идея абсолютной чистоты пасты Aquafresh Extreme Clean нашла воплощение даже в упаковке, сделанной из прозрачного пластика. А вы слышали, чтобы какая-то паста не чистила зубы? Впрочем, не все пасты одинаково чистят зубы;

- "хорошо пенится". Считается, что чем больше пены, тем лучше, она способствует лучшему вымыванию зубного налета. Сильно пенится, например, Aquafresh. А предупреждают ли нас, что за пену в составе пасты отвечает лаурилсульфат натрия (Sodium Lauryl Sulfate) или лауретсульфат натрия (Sodium Laureth Sulfate) - опасные ингредиенты. Их часто используют в промышленности для мытья полов, мойки машин и т. д. Кроме того, обильная пена приводит к пересушиванию слизистой оболочки. Конечно, доза этих ингредиентов в пасте минимально допустимая, значит, как нам объясняют, не опасная для здоровья. Но мы ведь каждое утро и каждый вечер тянем это в рот;

- "противовоспалительные пасты". Если верить рекламному ролику, то эффективно борется с воспалением и кровоточивостью десен паста Parodontax, вот только картинка с выпавшим гнилым зубом вызывает желание не бе-

жать в магазин или аптеку за пастой, а выключить телевизор. Пугает своим слоганом и Lacalut: "Lacalut Aktiv - лучше, чем инструмент стоматолога". А как быть с триклозаном, ответственным в пастах за борьбу с микробами? Триклозан - антибиотик, который убивает как вредную, так и полезную микрофлору. Получается, в новом Aquafresh рекомендуем "секретное оружие". Благодаря новой тройной формуле, в состав которой входят тротил, гексаген и тринитроглицерин, после ее применения в радиусе 15-20 м еще долго не найдется ни одной бактерии. И вообще, лечебные пасты можно применять не более 3 недель;

- "белые зубы". Можно вспомнить гель для отбеливания зубов Colgate Simply White (слоган "Сделайте вашу улыбку белоснежной!") или Blend-a-med 3-D White Luxe, который удаляет до 90% пятен за 14 дней. Тон эмали дается от природы, зубы никогда не станут светлее природного цвета. Самые лучшие отбеливающие пасты способны лишь восстановить естественную белизну. Тем, у кого пародонт или гиперчувствительность, отбеливающие пасты лучше не применять;

- "приятный вкус". Чем только нас не соблазняют - "Новый жемчуг Лесные Ягоды", "Новый Жемчуг Зеленое Яблоко", "Новый Жемчуг Мед и Шиповник" и т. д. Конечно, есть среди нас индивиды, для которых "вкус" зубной пасты является едва ли не основным критерием при ее выборе, вот только практической пользы от него никакой нет;

- "многокомплексные пасты". "Aquafresh - Тройная защита для всей семьи" не может быть зубной пастой для всей семьи - людей разного возраста и с разными индивидуальными проблемами и особенностями;

- "новинки". Необычные пасты привлекают внимание покупателей. В 2011 г. "Невская косметика" выпустила 7 новинок под марками "Новый Жемчуг" и "Лесная", а в 2012 г. пообещала более 50 новинок. Только серьезного роста продаж и дополнительной лояльности покупателей новинок не дают. В состав любой зубной пасты входят одни и те же компоненты: лечебно-профилактическая добавка, абразив и поверхностно-активное вещество. Все остальные элементы - консерванты, связующие вещества, красители, ароматизаторы - выполняют второстепенную роль;

- "игра на вкусовых предпочтениях россиян". Кто-то когда-то подсчитал, что почти 70% россиян предпочитают пасту со вкусом мяты (ментола). И чуть ли не каждый производитель посчитал, что с этим вкусом проще будет завоевать кошелек россиян. В итоге перенасытили рынок этими пастами. Затем решили использовать доверие россиян к лечебным травам (в Colgate-Palmolive специально для российского рынка создали Colgate Herbal), теперь каких только паст нет на полках магазинов - с экстрактами мирры, ромашки, шалфея, мелиссы и т. п. А вот хороших фруктовых вкусов, так популярных в Европе и Азии, явно недостаточно.

Рейтинг популярных брендов зубных паст в интернете

п/п	Популярные бренды	Количество запросов в Яндекс за месяц	Количество упоминаний в Яндекс (новости, за месяц)
1	Oral-B	14058	1
2	Splat	6725	2
3	Colgate	6442	14
4	«Жемчуг»	3710	0
5	«Лесная»	2902	0
6	Lacalut	1938	0
7	Sensodyne	1140	1
8	Paradontax	781	0
9	Aquafresh	591	6
10	Interbrand	567	38
11	«Лесной бальзам»	260	8
12	«Новый жемчуг»	224	0
13	«Мятная»	156	0
14	Pepsodent	100	0
15	Blendax	74	0
16	Паста «Signal»	74	0
17	«Фтородент»	62	0
18	«Пародонтол»	59	0
19	«32 норма»	55	0
20	«Каримед»	38	0
21	Blend-a-Med	0	0

Как видно из таблицы, рынок не является достаточно раскрученным в интернете, а знание населения о зубных пастах минимальное, отметил ведущий канадский эксперт академии Masterforex-V Евгений Ольховский. Так, лидерами рейтинга по популярности PR в интернете являются бренды Oral-B, Splat, Colgate, "Жемчуг", "Лесная". Малоизвестными брендами в сети, по версии "Биржевого лидера" исходя из количества запросов системы "Яндекс", являются "Фтородент", "Пародонтол", "32 норма", "Каримед", "Blend-a-Med". Как говорит Е. Ольховский, на рынке рекламы и продвижения в интернете лидеры могут быстро поменяться местами с аутсайдерами, нужно лишь маркетологам либо PR-менеджерам любой из представленных компаний первыми осознать роль СМИ.

Выводы:

- рекламный посыл потребителю должен быть максимально упрощен, в сообщении должны быть отброшены все неясности и двусмысленности;

- эмоции в рекламе не лишние. Например, Демин с его "обаятельной" пастой показал, что даже этот прозаический продукт может быть весьма эмоциональным;

- продавать не зубную пасту, а, как у "Сплата", "помогать людям быть здоровыми, красивыми и успешными";

- концентрироваться на самых популярных вариантах паст, никогда не путать потребителя;

- искать неудовлетворенные потребности, отвечать скрытым желаниям покупателей. Удовлетворенность зубной пастой сегодняшних потребителей - иллюзия;

- победить конкурента можно только выпуском интересных, инновационных продуктов, только они способны заинтересовать весьма избалованных потребителей;

- реклама должна быть правдивой. Ну не может Colgate снизить кровоточивость десен до 88%;

- креатива много не бывает. Почему Рунет может предложить интересные идеи для рекламы зубной пасты (например, несколько безработных стоматологов оказываются в службе занятости, а голос за кадром произносит "Появление зубной пасты"...." со временем всех нас лишило работы". Или стоматолог советует не покупать зубную пасту, потому что "с тех пор, как эта паста появилась в продаже, люди перестали обращаться к дантистам"), а профессиональные рекламщики по-прежнему пережевывают старые темы и сюжеты. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ

ГЕЛЬ ДЛЯ ДУША «БАЛИЙСКИЙ ЦВЕТOK И МАСЛО» - НОВИНКА ОТ МАРКИ NIVEA

Совершить путешествие на экзотический остров Бали, не покидая пределов дома, поможет гель для душа с ценными маслами "Балийский цветок и масло" – новинка от марки Nivea. Верхние ноты складываются из букета фруктов, морского бриза, аромата яблок, цитрусовых и нероли. Ноты сердца насыщены композицией из цветков плюмерии, жасмина, ландыша, розы и фиалки. Базовые ноты или шлейф – теплая амбра и свежий древесный аромат. Создавая формулу геля, специалисты лаборатории Nivea Bathcare стремились соединить два свойства: способность бережно очищать кожу, даря ощущение тропической свежести надолго; увлажнять и питать кожу, насыщая ее ценными маслами, придавая ей нежную бархатистость.

Женский гель для душа "Балийский цветок и масло" дополнит коллекцию гелей Nivea с гранулами из ценных масел "Лемонграсс и масло" и "Белая кувшинка и масло". (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

США

БРЭНД ISO СОЗДАЛ ЛИНИЮ ПО УХОДУ ЗА ВОЛОСАМИ ISO PRESCRIPTIVE HYDRA

Американский бренд профессиональной косметики по уходу за волосами ISO создал линию увлажняющего ухода за сухой кожей головы и окрашенными волосами ISO PRESCRIPTIVE HYDRA.

Увлажняющий шампунь Hydra Cleanse предназначен для ухода за сухими, жесткими, окрашенными и текстурированными волосами (после химической завивки или выпрямления). Помимо восстанавливающей функции, он интенсивно увлажняет, сглаживает, придает силу и блеск окрашенным волосам. Мягко очищая, шампунь поддерживает светлые оттенки волос и подходит для сухой кожи головы. Ингредиенты: жирные кислоты: смягчают волосы; глицерин увлажняет; хлорид бегентримониума помогает удерживать влагу в волосах; UVB фильтр защищает волосы от вредного воздействия UVB лучей, pH - 6.0-7.0.

Увлажняющий кондиционер Hydra Condition ухаживает за сухими и жесткими, окрашенными и текстурированными волосами. Интенсивно питает, насыщает и увлажняет волосы. Основное преимущество продукта - достижение баланса увлажнения и объема. Увлажняющий кондиционер закрывает и сглаживает кутикулу, благодаря этому волосы становятся более послушными и мягкими, шелковистыми и блестящими. После нанесения кондиционера волосы не путаются, легко расчесываются. Не перегружает и не утяжеляет волосы. pH: 3.0-4.0. Ингредиенты: жирные кислоты смягчают волосы; глицерин увлажняет; хлорид бегентримониума помогает удерживать влагу в волосах; UVB фильтр защищает волосы от вредного воздействия UVB лучей.

Увлажняющий крем для укладки Hydra Moisture Creme подойдет для всех типов волос, особенно нуждающихся в питании и насыщении влагой. Увлажняющий несмываемый уход необходимо использовать как завершающий штрих при укладке феном или при стайлинге. Питает, обогащает сухие волосы витаминами, одновременно увлажняя их. Это средство незаменимо после процедур окрашивания и завивки волос. Отлично увлажняет. Устраняет пушистость. Придает блеск. Защищает от воздействия вредных факторов окружающей среды. Ингредиенты: смесь увлажнителей помогает удерживать влагу в течение дня; лецитин превосходно смягчает и увлажняет волосы; антистатические смолы смягчают, делают волосы податливыми; смесь силиконов защищает волосы при тепловом воздействии, помогает удерживать влагу. (intercharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ВЫХОД НОВЫХ ЧИСТЯЩИХ СРЕДСТВ АНОНСИРОВАЛ БРЭНД FIZZION PET STAIN AND ODOR REMOVER

Бренд чистящих средств Fizzion Pet Stain and Odor Remover анонсировал выход двух новых продуктов. Это таблетки Fizzion Drop & Mop Home и новый формат упаковки для Fizzion Pet Stain and Odor Remover (PSOR).

Fizzion Drop & Mop Home - концентрированная таблетка для мытья пола, которая подходит для домашнего использования. Каждой таблетке хватает на 532 мл чистящего раствора. Его безопасно использовать на разнообразных поверхностях, включая дерево, винил, плитку, линолеум, мрамор и гранит.

Чистящее средство Fizzion PSOR - экологичный продукт в таблетках. Они растворяются в воде и позволяют повторно использовать одну и ту же пластиковую бутылку, что снижает количество ненужных отходов. Нетоксичная формула средства безопасна для детей и животных. Новая упаковка с 8 таблетками стала дополнением к недавно выпущенной бутылке объемом 680 мл. Каждая таблетка растворяется в воде из-под крана и образует полную бутылку чистящего средства.

С момента своего основания в 2009 г. компания Fizzion завоевала 7 отраслевых наград, которыми было удостоено средство Pet Stain and Odor Remover. (Upakovano.ru/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ФРАНЦИЯ

СЕРИЯ ELIXIR ULTIME БРЭНДА KERASTASE ПОПОЛНИЛАСЬ НОВЫМИ ПРОДУКТАМИ

Серия Elixir Ultime пополнилась шампунем и маской для волос. Новые средства дарят волосам сияние, обеспечивают им питание, защиту и устойчивость к внешним воздействиям в зависимости от потребностей всех типов волос.

Очищающий шампунь-ванна на основе масел удаляет загрязнения и обеспечивает глубокий, бережный уход, не утяжеляя волосы. Деликатная текстура шампуня мгновенно образует пышную пену. Подходит для всех типов волос.

Преображающая волосы маска, обогащенная маслами, обеспечивает питательный уход. Кремовая текстура и чувственный аромат делают волосы мягкими и благоухающими. Волосы полностью восстанавливаются и получают глубокое питание. Подходит для всех типов волос.

Новые продукты созданы по технологии олео-комплекс - это сочетание 4 питательных масел природного происхождения: масло грассах, масло кукурузных зерен, аргановое масло и масло камелии.

Масло грассах известно своими антиоксидантными свойствами. Оно питает волосы и усиливает их сияние. Аргановое масло - одно из самых редких в мире, высоко ценится за восстанавливающие и регенерирующие свойства. Это масло делает волосы легкими и послушными. Кукурузное масло богато витаминами А, Е и жирной кислотой омега-6. Масло питает волосы, обеспечивая им блеск, мягкость и защиту. Масло камелии дарит волосам блеск, помогает восстановить их структуру и делает волосы послушными. (intercharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

УКРАИНА

ВЕРХОВНАЯ РАДА НЕ ПРИНЯЛА ЗАКОН О РАЗВИТИИ ПРОИЗВОДСТВА И ПОТРЕБЛЕНИЯ БИОТОПЛИВА

Верховная Рада не смогла преодолеть вето президента Украины Виктора Януковича и отклонила принятый ранее закон о развитии производства и потребления биологического топлива. "За" проголосовали 113 народных депутатов из минимально необходимых 226. Президент ветоировал указанный закон, поскольку он дублирует действующий Закон "Об альтернативных видах топлива". Согласно резолюции В. Януковича, изменения должны вноситься в действующий закон.

24 мая 2012 г. Верховная Рада приняла во втором чтении закон о развитии производства и потребления биологических топлив, согласно которому государство будет обеспечивать развитие производства и потребления биотоплива путем принятия мер по экономическому стимулированию потребления биотоплива производителями и потребителями в Украине. Позже В. Янукович наложил вето на данный закон.

В июле 2012 г. парламент принял закон, согласно которому в Украине предусматривается поэтапное увеличение нормативно определенной доли производства и применения биотоплива и смешанного топлива моторного. В частности, документом регламентировано, что содержание биоэтанола в бензинах моторных, производимых и/или реализуемых на территории Украины, в 2013 г. рекомендуется на уровне 5%, в 2014-2015 гг. - обязательно не менее 5%, с 2016 г. - обязательно на уровне 7%. Однако, по мнению экспертов и участников рынка, данная инициатива совершенно не проработана, нет механизма ее выполнения, что выводит из правового поля всю биотопливную отрасль и грозит снижением качества топлива на АЗС. Кроме того, по мнению главы комитета Верховной Рады по вопросам аграрной политики и земельных отношений Григория Калетника, в Украине отсутствуют правовые, регуляторные и другие рыночные инструменты для проведения эффективной экономической деятельности в сфере производства и потребления биотоплива. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](http://oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

РОССИЯ

УТЕПЛИТЕЛЬ ЭКОТЕПЛИН ЗАО «ОБСКОЙ ЛЕН» ПРИЗНАН ЛУЧШЕЙ РАЗРАБОТКОЙ 2012 ГОДА

В номинации "Инновация в области экологической эффективности" международного конкурса новых материалов и технологий "Инновации в строительстве", который ежегодно проводится комитетом по строительству Санкт-Петербурга совместно с ООО "Примэксп", лучшей в 2012 г. признали разработку "Экотеплин - экологически чистый утеплитель из льна в форме плит" новосибирского ЗАО "Обской лен", входящего в группу компаний ЗАО "Корпорация Хорс". Новация также была отмечена специальным дипломом журнала "Федеральный строительный рынок".

На строительном рынке сегодня представлено огромное количество утеплителей. Эксперты из "Корпорации Хорс" отмечают распространенность минераловатных утеплителей. Их теплотехнические характеристики сомнений не вызывают, но есть серьезный минус - в качестве связующего в таких утеплителях используются неэкологичные фенолформальдегидные смолы. И еще: минераловатные утеплители содержат мельчайшие частицы каменного или стеклянного волокна. Микрочастицы проникают через поры в воздух и мы их вдыхаем. По этой причине для безопасного использования минераловатных утеплителей нужна дополнительная защита, например пленки. Если говорить о пенопластах, то они оправдывают себя при утеплении фундамента и цоколя. Однако это сомнительный вариант для теплоизоляции здания - пенопласты не проходят по классу горючести, к тому же они "не дышат" и не пропускают влагу.

Натуральные утеплители - лен, конопля и длинноволокнистый мох - традиционно использовались на Руси. Эти природные материалы обладают низким коэффициентом теплопроводности, гигроскопичностью, бактерицидными свойствами и эффективностью. Мох сегодня не является возделываемой культурой и практически не используется в строительстве. Выращивание конопли значительно сокращено по известным причинам. Это уже аргумент в пользу льна. Если же сравнить его с джутом, ввозимым из жарких стран, то и здесь наблюдается явное преимущество льна, полностью адаптированного к суровым климатическим условиям России. К тому же джутовое волокно стоит дороже по причине импортной доставки.

Экотеплин - объемный льняной утеплитель, производимый ЗАО "Корпорация Хорс" по немецкой технологии. На данный момент этот продукт можно назвать инновационным не только для Новосибирской области, но и для всей России. Сырьевая база для производства подготовлена предприятиями корпорации, что позволяет контролировать качество продукта от момента произрастания льна до выхода товара на рынок. Изготавливается утеплитель на немецкой линии фирмы Flachshaus. Данная технология отработана в России. Процесс производства полностью автоматизирован: через Интернет ведется контроль состояния и соответствия показателей фирмы Flachshaus. Технология производства этого утеплителя подразумевает одностороннее соединение льняного волокна с противопожарными и биозащитными компонентами в плите с равномерной структурой. В качестве связующего используется крахмал, для огне- и биозащиты - бура (природный минерал). Корпорация называет себя единственным производителем в России, не применяющим синтетических добавок при изготовлении льняных плит.

Экотеплин имеет ряд важных практических свойств. Во-первых, капиллярная структура волокон льна позволяет утеплителю пропускать влагу при сохранении теплоизоляционных свойств. В большинстве случаев нет нужды использовать пароизоляцию (однако от прямого попадания воды материал нужно защитить). По теплопроводности показатели льняного утеплителя сопоставимы с минеральной ватой. Экотеплин обладает и звукоизоляционными свойствами, что особенно актуально при утеплении и звукоизоляции стен, крыш или межэтажных перекрытий. Экотеплин толщиной 10 см по уровню теплозащиты соответствует 63 см кирпичной кладки или 38 см деревянной стены. Возможная экономия на материалах в этом случае составляет около 30%. В случае строительства каркасного дома рекомендуемая толщина утеплителя - 15 см. На материалах в этом случае экономится около 50%.

Экотеплин имеет срок службы не менее 60 лет и в разы переживет многие утеплители, которые через 5-7 лет начинают оседать, сыпаться и пылить. Кроме того, данный утеплитель сочетает в себе две функции - тепло- и звукоизоляцию, за которые в традиционных материалах приходится платить по отдельности. Во всех случаях утепление и звукоизоляция плитами экотеплина на порядок повысит экологичность дома, при этом он будет энергоэффективным и биопозитивным, т. е. благотворно влияющим на здоровье человека. (Федеральный строительный рынок/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](http://ukrchem.dp.ua/))

ЕВРОПА

AKZONOBEL И SOLVAY СТАНУТ ПАРТНЕРАМИ В ПРОИЗВОДСТВЕ БИОБУТАНОЛА И БИОАЦЕТОНА

AkzoNobel и Solvay объявили о сотрудничестве, которое поможет компаниям повысить эффективность использования ресурсов. Одной из главных задач стало совместное изготовление биобутанола и биоацетона, а также создание надежной сети поставок. "Улучшить эффективность ресурсов при помощи радикальных методов - весьма трудная задача, поэтому мы не можем решить ее в одиночку. Сотрудничество с клиентами и поставщиками станет прекрасным выходом. В особенности это касается биопродуктов, при выпуске которых мы собираемся использовать метод добавленной стоимости", - сообщил Петер Ньювенхайзен, руководитель отдела поставок AkzoNobel.

Первые испытания продукции пройдут в Бразилии. Планируется, что ежегодный объем производства возобновляемых растворителей к 2017 г. достигнет 10 килотонн. Инвестиции AkzoNobel в новые совместные проекты и научно-исследовательские работы составили EUR374 млн. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИТАЛИЯ

ХИМИКИ СОЗДАЛИ АНТИПИРЕНАМИ НА ОСНОВЕ БИОСЫРЬЯ

Исследователи из Италии разработали новый тип огнезащитного состава на основе ДНК, которые были выделены из молок сельди. Оказалось, что этот материал сравним по эффективности с коммерчески доступными антипиренами. Ученые обнаружили, что фосфатные группы обеспечивают образование фосфорной кислоты, дезоксирибозные фрагменты являются источником углерода, а азотистые основания при нагревании высвобождают азот. Руководитель исследовательской группы Туринского политехнического института Джулио Малучелли отметил, что огнезащитный материал может реагировать на воздействие открытого пламени тремя способами. Во-первых, источники углерода играют роль термоизоляторов, обугливаясь и ограничивая образование летучих соединений. Во-вторых, кислотосодержащий материал способствует дегидратации целлюлозы и образованию углерода, который добавляется к продуктам обугливания. В-третьих, при разложении антипирена выделяется негорючий газ или газы (пары воды, азот или диоксид углерода), экранирующие горючий материал от кислорода. Для проверки предположения исследователи подвергли обработанные образцы хлопка воздействию пламени метановой горелки. После двух трехсекундных горизонтальных приложений пламени образцы не загорались. Возгорание не наблюдалось также при облучении образца потоком тепловой энергии. Тем не менее, до использования антипиренов на основе из ДНК в качестве замены замедлителям горения необходимы дополнительные испытания. Даже при визуальной фиксации понижения возгораемости хлопка провести количественную оценку огнезащитных свойств биополимера крайне сложно. Даже при том, что материал является экологически безопасным, изготовление из нуклеиновых кислот антипиренов может оказаться весьма дорогим предприятием. Производство антипиренов представляет собой значительный сектор химической промышленности. Большинство из них опасно для окружающей среды. Традиционные хлорсодержащие антипирены способны биоаккумулироваться. Они токсичны для организма животных и человека, поэтому намечается тенденция к их запрету в США и Евросоюзе. С другой стороны, ДНК является доступным веществом природного происхождения, способным к биологическому разложению, а также обладает всеми свойствами классического вещества с огнезащитными свойствами. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

США

COOPER TIRE & RUBBER CO. ПРОДВИГАЕТСЯ В РАЗРАБОТКАХ КАУЧУКА ИЗ ГВАЮЛЫ

Cooper Tire & Rubber Co. и партнеры компании по консорциуму провели встречу в испытательном центре Соорег рядом с Сан-Антонио, чтобы обсудить продвижение проекта по созданию источника каучука для шинной промышленности из гваюлы. Консорциум, куда помимо Соорег входят производитель изделий из гваюлы Yulex Corp., Университет штата Аризона (ASU) и Служба по исследованиям в области сельского хозяйства (ARS) Министерства сельского хозяйства (USDA), в 2012 г. получил от USDA и Министерства энергетики (DOE) грант в \$9,6 млн. на разработки способов коммерческого использования гваюлового каучука. Грант был выдан в рамках программы по поддержке исследования в области биотоплива и других биоматериалов для промышленных целей (BRDI).

Консорциум уже несколько месяцев занимается разработками методик для промышленного производства гваюлового каучука в качестве биоматериала для изготовления шин. Соорег является руководителем всего проекта, а также отвечает за все технологии, непосредственно связанные с шинным производством; Yulex занимается разработками методик коммерческого производства гваюлового каучука для шинной отрасли; в задачи ARS входит исследования в области культивирования гваюлы; а ASU оценивает влияние, которое выращивание нового биоматериала может оказать на природу юго-запада США, где, предположительно, будут располагаться гваюловые плантации.

Как отмечает Соорег, на встрече было объявлено, что партнеры достигли существенного прогресса по нескольким направлениям, таких как определение последовательности генома гваюлы, необходимое для будущей селекции, и изучение влияния орошения на увеличение содержания каучука в растениях. Были завершены лабораторные тесты полимеров из гваюлы, пригодных к будущей коммерциализации в шинной отрасли.

Цель проекта заключается в создании условий для использования биополимеров из гваюлы в качестве замены изготавливаемого на основе нефти синтетического каучука и получаемого из тропических деревьев его натурального аналога.

Гваюла - промышленная культура и естественный источник каучука, чьи плантации не будут вредить произрастающим в регионе пищевым и текстильным культурам. Как заявляют в Соорег, при помощи агротехнических разработок, материаловедения и экологических процессов экстракции 100% растения можно использовать в производстве различных товаров, в том числе автомобильных шин и эффективного биотоплива.

"Это первая большая встреча, на которой команда BRDI отчиталась о статусе проекта, - заявил вице-президент по научно-исследовательской работе Соорег Чак Юркович. - Такие встречи помогают поддерживать диалог и усиливать связь между партнерами, а также позволяют нам продолжать повышать коллективные усилия, чтобы достичь целей, заложенных в гранте. У нас есть все необходимое, чтобы добиться успеха, включая квалифицированный штат, ресурсы и помощь со стороны индустрии, правительства и научного сообщества". (colesa/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

УКРАИНА

ГОСУДАРСТВЕННАЯ СЛУЖБА ПО ЛЕКАРСТВЕННЫМ СРЕДСТВАМ СЧИТАЕТ ПРИЕМЛЕМЫМ ОБЪЕМ ИЗЫМАЕМЫХ С РЫНКА НЕКАЧЕСТВЕННЫХ ЛЕКАРСТВ

Председатель Государственной службы по лекарственным средствам Алексей Соловьев считает приемлемым объемом изымаемых с рынка лекарств. Об этом он сказал на встрече премьер-министра Николая Азарова с дистрибуторами лекарств. "До 1% удаляется ежегодно с рынка... Этот процент вполне приемлемый", - сказал Соловьев. Он отметил, что с рынка изымаются лекарства в случаях, когда они не зарегистрированы, сфальсифицированы, некачественны. В частности, по словам Соловьева, в 2012 г. было выявлено 0,2% сфальсифицированных лекарств и около 0,7% некачественных лекарств. При этом некачественные лекарства были выявлены государственными органами контроля на всех стадиях реализации: у производителей, дистрибуторов, в аптеках и больницах.

Соловьев подчеркнул, что в 2012 г. было изъято с рынка 1,5 млн. упаковок на общую сумму около 4 млн. грн. По его словам, такие показатели являются практически аналогичными с европейскими странами. (Українськи новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))

ЧАО «ИНДАР» НАЧАЛО ЛОКАЛИЗАЦИЮ ПРОИЗВОДСТВА ПРОТИВ СПИДА

Компания "Индар" начала локализацию производства препаратов для борьбы со СПИДом в Украине. "Что касается препаратов по борьбе со СПИДом, то "Индар" прошел инспекцию компании Abbott и определен таковым, который может заниматься производством препаратов против СПИДа. Также начат первый этап локализации производства. Мы будем упаковывать продукцию уже в этом году", - сообщила председатель правления компании Любовь Вишневская. По ее словам, локализация производства будет проходить в несколько этапов: первый - упаковка, второй - упаковка в первичную упаковку, потом - таблетирование или капсулирование, потом - работа с субстанциями.

В будущем компания планирует полностью локализовать производство и на протяжении 5 лет производить весь спектр препаратов для борьбы со СПИДом: "Мы идем по тому пути, по которому пошли наши бразильские коллеги, когда в Бразилии государственный фонд производит весь спектр препаратов для борьбы со СПИДом - от химического сырья до готовой таблетки. Этот фонд локализовал производство препаратов от всех производителей мира. То же самое начали делать мы", - сказала Вишневская.

Локализация производства препаратов для борьбы со СПИДом даст возможность постепенно снизить стоимость препаратов до 40%.

Кроме того, "Индар" в 2013 г. начнет производство лекарств против туберкулеза и расширит спектр лекарств по борьбе с сахарным диабетом. "Мы сейчас ведем переговоры с компанией, которая находится на территории ЕС, которая имеет европейскую сертификацию и европейское GMP, ее препараты отвечают восьми требованиям европейского качества. У нас подписаны все соглашения, включая поэтапную локализацию производства в "Индаре", - сообщила Вишневская о производстве противотуберкулезных препаратов. Кроме того, в 2013 г. начнется производство тест-полосок для глюкометров, что позволит снизить цены на полоски в 3 раза. Кроме того, компания расширит спектр лекарств, снижающих уровень сахара в крови на 7 наименований. "Мы будем выпускать таблетки для снижения сахара в крови. Это будет 7 наименований. Сейчас находимся на этапе придания интеллектуальных прав на эти медикаменты", - заявила Вишневская. Также "Индар" начал переговоры относительно приобретения технологии по производству вакцин у западных производителей. "Сегодня в стране есть проблема с поставкой вакцин и задание эти проблемы решить, в том числе путем приобретения технологии производства вакцин у ведущих западных производителей. Сейчас мы начали переговоры на эту тему, я думаю, что в ближайшее время сможем отчитаться о результатах", - заявила Вишневская. (rbc.ua/[Хімія України, СНГ, мира](#))

ЧАО «ИНДАР» ПЕРЕДАСТ БРАЗИЛИИ ТЕХНОЛОГИЮ ПРОИЗВОДСТВА ИНСУЛИНА

Контракт фармацевтической компании "Индар" с Бразилией по передаче технологии производства инсулина составит \$60 млн., что равняется 10% общего товарооборота между Украиной и Бразилией. Об этом сообщила председатель правления ЧАО "Индар" Любовь Вишневская. "В рамках этого контакта состоится передача технологии производства препаратов инсулина Бразилии. В результате завершения контракта Бразилия получит инсулиновую независимость и построит предприятие по производству инсулина на своей территории. При хорошем стечении обстоятельств и ритмическом исполнении обязательств между сторонами общий товарооборот по этому контакту составит 10% товарооборота между Украиной и Бразилией, а сумма контракта после его выполнения составит более 60 млн дол.", - сообщила Вишневская. Контракт был подписан между Министерством здравоохранения Украины и Министерством здравоохранения Бразилии. Компания планирует полностью выполнить этот контракт через 2 года.

В 2012 г. компания получила сертификат GMP бразильской санитарной службы АНВИЗА, который дает возможность поставлять продукцию в страны МЕРКОСУР (общий южноамериканский рынок). На сегодня ведутся переговоры о поставке инсулина в Аргентину и Чили. Недавно начались поставки инсулина в Таджикистан, препарат перерегистрирован в РФ и зарегистрирован в Казахстане. Кроме того, ведутся переговоры о поставках инсулина в Пакистан, а также происходит его регистрация в Иране.

В Украине "Индар" обеспечивает 40% потребностей инсулинозависимых людей - около 100 тыс. пациентов. Также поставляет инсулин для 220 тыс. пациентов в Бразилии. "Индар" - единственный в Украине завод, на котором осуществляется полный цикл производства инсулина. Во всем мире таких предприятий существует еще три: датский Novo Nordisk, американская Eli Lilly и французская Sanofi-Aventis. 70,7% "Индара" принадлежит государству, 29,3% - польской компании Bioton. (rbc.ua/[Хімія України, СНГ, мира](#))

ОАО «ЛУГАНСКИЙ ХИМИКО-ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЙ ЗАВОД» ЗА 2012 ГОД ПОЛУЧИЛО ПРИБЫЛЬ

2012 г. Луганский химико-фармацевтический завод, по предварительным данным, закончил с чистой прибылью 3,607 млн. грн. Стоимость его активов на конец года составила 42,88 млн. грн., суммарная дебиторская задолженность - 17,66 млн. грн., текущие обязательства - 8,239 млн. грн. 2011 г. завод закончил с убытком 0,609 млн. грн., увеличив чистый доход на 6,73%, или на 4,786 млн., до 75,897 млн. грн. по сравнению с 2010 гм. Луганский химико-фармацевтический завод специализируется на производстве лекарственных препаратов. (Українськи новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))

2012 ГОД ОАО «ЛУБНЫФАРМ» ЗАКОНЧИЛО С ПРИБЫЛЬЮ

2012 г. компания "Лубныфарм" (Полтавская обл.), по предварительным данным, закончила с чистой прибылью 1,549 млн. грн. Стоимость активов на конец года составила 66,379 млн. грн., дебиторская задолженность - 23,279 млн. грн., текущие обязательства - 15,117 млн. грн. 2011 г. "Лубныфарм" закончил с чистой прибылью 3,9 млн. грн., увеличив чистый доход на 26,81%, или на 24,399 млн. до 115,401 млн. грн. по сравнению с 2010 г. Основной продукцией компании являются таблетки "Цитрамон", настойка валерьяны, линимент Вишневого. Предприятие выпускает более 113 наименований продукции. (Українські новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))

ПАО «ФАРМСТАНДАРТ-БИОЛЕК» 2012 ГОД ЗАКОНЧИЛО С ПРИБЫЛЬЮ

2012 г. компания "Фармстандарт-Биолек" (Харьков), по предварительным данным, закончила с чистой прибылью 20,331 млн. грн. Стоимость активов предприятия на конец 2012 г. составила 294,129 млн. грн., дебиторская задолженность - 30,302 млн. грн., текущие обязательства - 28,749 млн. грн. (Українські новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ УМЕНЬШИЛСЯ

В январе импорт фармацевтической продукции уменьшился на 6,8%, или на \$9,566 млн. по сравнению с январем 2012 г., до \$131,696 млн. Об этом сообщила Государственная служба статистики. По сравнению с декабрем 2012 г. импорт фармацевтической продукции уменьшился на 71,7%, или на \$334,038 млн. В декабре 2012 г. импорт фармацевтической продукции увеличился на 38,4%, или на \$129,118 млн. по сравнению с декабрем 2011 г., до \$465,734 млн. (Українські новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))

БЕЛАРУСЬ

ПРАВИТЕЛЬСТВО ПРЕДОСТАВИТ ГАРАНТИИ ПО КРЕДИТАМ РУПП «БЕЛМЕДПРЕПАРАТЫ»

ОАО "АСБ Беларусбанк" в 2013 г. получит гарантии правительства Беларуси в погашении основной суммы долга, а также процентов за пользование кредитами, выдаваемыми предприятию "Белмедпрепараты" на \$16,7 млн. Это предусмотрено постановлением Совета министров №122 от 22 февраля 2013 г. Речь идет о кредите на \$7,44 млн., выдаваемом предприятию в 2013 г. на реализацию инвестиционного проекта по реконструкции производства противоопухолевых средств в форме лиофильно высушенных порошков и растворов для инъекций, а также о кредите на \$9,26 млн. (в т. ч. в 2013 г. - \$1,86 млн., в 2014 г. - \$7,4 млн.) на осуществление инвестпроекта по созданию соответствующих международным стандартам GMP производственных мощностей для лекарственных средств, выпускаемых РУПП "Белмедпрепараты". Кредиты выдаются по ставке не более 9% годовых. Плата за предоставление гарантий правительства Беларуси производится одновременно в размере 0,01% от суммы кредита. Министерству финансов поручено оформить гарантии правительства после заключения кредитных договоров. Постановление принято в соответствии с Законом от 26 октября 2012 г. "О республиканском бюджете на 2013 год" и указами от 30 июня 2008 г. №359 "О некоторых вопросах предоставления гарантий правительства Республики Беларусь по кредитам, выдаваемым банками Республики Беларусь" и от 16 апреля 2012 г. №174 "О некоторых мерах по развитию фармацевтической промышленности".

"Белмедпрепараты" - одно из крупнейших в стране фармпредприятий - представляет собой многостадийное производство на основе наукоемких технологий, осуществляющее изготовление и выпуск широкого спектра лекарственных средств различных фармако-терапевтических групп. В настоящее время ежегодно выпускается до 200 наименований готовых лекарственных форм. Среди них антибактериальные препараты, в том числе противотуберкулезные, а также противоопухолевые и противовирусные средства, лекарства для лечения заболеваний сердечно-сосудистой системы и др. До 50% продукции экспортируется в Россию, Украину, Армению, Узбекистан, Молдову, Казахстан и другие страны. (БЕЛТА/[Хімія України, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

УЧЕНЫЕ СОЗДАЛИ «ЦЕЛЬГЕЛЬ», СПОСОБНЫЙ ЗАЖИВЛЯТЬ РАНЫ БЫСТРЕЕ ДРУГИХ ПРЕПАРАТОВ

Созданный российскими учеными препарат "Цельгель" способен заживлять раны в три раза быстрее остальных, известных на сегодняшний день. Командная разработка Ю. Суховея признана перспективной инновацией в медицине. В действующем веществе геля были использованы стволовые клетки эмбриона курицы. Стволовые клетки могут возобновлять клеточные запасы человеческой кожи. Этот гель сможет избавить человека от язв, обморожений, ран, ожогов и др. С помощью "Цельгеля" врачи смогли воссоздать кожу, поврежденную радиацией и сахарным диабетом, на клеточном уровне. "Цельгель" способен воздействовать лишь на кожный эпителий и не будет эффективным при глубоких ранах. Средство очищает и покрывает кожу биопленкой, это помогает организму вырастить ткань. Благодаря дерматозащитному действию гель можно использовать в косметологии. Аналогичные "Цельгелю" средства создавались и раньше, но эти мази препятствовали свободному поступлению воздуха к ране, из-за этого возникали рубцы. При применении "Цельгеля" такого не происходит. (intercharm/[Хімія України, СНГ, мира](#))

УЗБЕКИСТАН

КИТАЙ ПОСТРОИТ ТРИ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЯ В ТАШКЕНТСКОЙ ОБЛАСТИ

Государственно-акционерный концерн (ГАК) "Узфармпром" подписал соглашения с китайскими компаниями на строительство трех фармацевтических предприятий в Ташкентской области общей стоимостью \$26,8 млн. В частности, Huiian Rich International создаст производство безводного этилового медицинского спирта мощностью 500 тыс. декалитров в год, а также освоит выпуск укупорочных изделий для флаконов медицинского назначения мощностью 50,8 млн. шт./год. Объем инвестиций составит \$12,8 млн. Kunmin Pharmaceutical построит завод по производству препаратов для лечения бронхо-легочных заболеваний мощностью 2 млн. доз. Объем инвестиций - \$14 млн. Все предприятия будут размещены на территории специальной индустриальной зоны (СИЗ) "Ангрен".

В апреле 2012 г. глава Узбекистана Ислам Каримов подписал указ о создании СИЗ "Ангрен". Срок ее функционирования - 30 лет с возможностью продления. В течение этого периода здесь будет действовать особый таможенный и налоговый режимы, упрощенный порядок въезда, пребывания и выезда, а также получения разрешения на осуществление трудовой деятельности гражданами-нерезидентами Узбекистана. Налоговые льготы будут применяться при минимальном объеме инвестиций в \$300 тыс. (Regnum/Advis/[Хімія України, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

ИНТЕРПОЛ БУДЕТ БОРОТЬСЯ С ПОДДЕЛЬНЫМИ ЛЕКАРСТВАМИ

Интерпол и 29 крупнейших международных фармкомпаний договорились о совместной борьбе с контрафактными препаратами, которые представляют опасность для миллионов людей по всему миру. В течение трех лет компании Большой Фармы выделяют полицейскому агентству \$6 млн. на поиск и обезвреживание подпольных производств. Сейчас около 10% обращающихся на мировом рынке лекарств являются фальшивками, причем эта цифра с каждым годом растет, особенно в развивающихся странах. По данным Всемирной организации здравоохранения, более половины лекарств, реализуемых через интернет без указания реального адреса продавца, - подделки. В 2012 г. в Пакистане от таких "лекарств" погибло более 100 пациентов, страдавших сердечно-сосудистыми заболеваниями. Собственные расследования, которые проводили некоторые крупные фармкомпании, показали, что за производством контрафакта стоят те же интернациональные преступные группировки, которые контролируют производство и сбыт наркотиков и проституцию. Значительная часть средств от лекарственных подделок идет на поддержку международного терроризма.

В ноябре 2011 г. в Москве прошла международная конференция высокого уровня по проблеме фальсификации медицинской продукции и сходным преступлениям, угрожающим здоровью населения. 11 стран-участниц Совета Европы подписали конвенцию "Медикрим", которая предусматривает обязанность стран, присоединившихся к ней, обеспечить уголовную ответственность за производство и сбыт, рекламу и незаконную транспортировку, а также за фальсификацию документов поддельной медицинской продукции.

До сих пор в большинстве стран Европы за эти нарушения существует лишь административная ответственность. И даже когда производителей и продавцов явных подделок ловят с поличным, они отделываются штрафами или потерей лицензии, хотя сбывают продукцию, особо опасную для здоровья и жизни тысяч людей. В редких случаях правоохранителям удается найти основания для уголовного наказания - например, доказать, что именно фальшивое лекарство убило человека. После подписания конвенции странам Совета Европы предстоит привести свое законодательство в соответствие с новой конвенцией, а затем ратифицировать ее. Теперь, благодаря деньгам фармкомпаний, Интерпол сможет более эффективно выявлять и пресекать деятельность преступных групп, занимающихся производством и продажей контрафактных лекарств. По словам генсекретаря Интерпола Рональда Ноубла, еще одно из важных направлений работы - информирование потребителей о риске приобретения поддельных препаратов. (Российская газета/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

РЫНОК АНТИТРОМБОТИЧЕСКИХ ПРЕПАРАТОВ К 2015 ГОДУ ВЫРАСТЕТ

Согласно отчету аналитической компании Visiorgain, объем рынка антитромботических препаратов в 2011 г. достиг \$22,7 млн. Прогнозируется, что к 2015 г. этот показатель повысится до \$24,3 млн. По мнению аналитиков, для рынка антитромботических лекарственных средств будет характерен значительный рост с 2013 г. по 2023 г., что связано с увеличением распространенности заболевания и повышением расходов на систему здравоохранения в развивающихся странах. В этот период истечение сроков патентной защиты лекарственных средств Плавикс/Plavix (клопидогрель) и Ловенокс/Lovenox (эноксапарин натрий) негативно отразится на объеме продаж антитромботических препаратов. Дженнифер Тэйлор, аналитик компании Visiorgain, прогнозирует, что ингибиторы агрегации тромбоцитов уступят лидирующие позиции на рынке прямым ингибитором фактора Ха.

Ожидается, что антикоагулянт прямого действия Эликвиус/Eliquis (апиксабан) для перорального применения, недавно одобренный к применению Управлением по контролю за пищевыми продуктами и лекарственными средствами США (Food and Drug Administration), станет лидером по объему мировых продаж среди антитромботических препаратов. Прогнозируется также, что после одобрения объем продаж нескольких антидотов для антикоагулянтов, которые сейчас находятся на стадии разработки, составит около \$2 млн. (Аптека/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЕГИПЕТ

АНАЛИЗ

ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЙ РЫНОК, 2010 ГОД - ЯНВАРЬ-СЕНТЯБРЬ 2012 ГОДА

На Ближнем и Среднем Востоке фармацевтический рынок Египта является вторым после Турции. С 2007 г. по 2010 г. он увеличивался в среднем на 14% в год. В 2010 г. превысил \$3 млрд., после чего в 2011 г. в египетской фармацевтической промышленности начался спад, который был вызван ухудшением общехозяйственной конъюнктуры, обусловленным политическими потрясениями и забастовками рабочих во всех регионах страны. Несмотря на эти обстоятельства, в ближайшие годы, по прогнозам экспертов, национальный рынок фармацевтики начнет расти. Подобные прогнозы обусловлены такими факторами, как стабильный рост численности населения, увеличение случаев возникновения тяжелых заболеваний, а также непрерывное появление инновационных фармацевтических препаратов и дженериков. Ввиду того, что стоимость дженериков существенно ниже современных патентованных средств (это объясняется тем, что производящие их компании не инвестируют в НИОКР и клинические испытания, а занимаются лишь выпуском копии исходного препарата), данные медицинские препараты являются наиболее доступными для широких слоев населения. В ближайшие годы, по прогнозам экспертов, на рынке Египта доля дженериков, составившая в 2010 г. 32%, будет неуклонно расти.

В 2010 г. оборот национального рынка дженериковых препаратов составил \$1,168 млрд., из которых \$825 млн. пришлось на долю 10 ведущих фармацевтических компаний. Лидером в этом сегменте являлась фирма "EIPICO" (ее рыночная доля оценивалась в 13,8%), оборот которой составил \$161,5 млн., а ассортимент включал 220 медицинских препаратов. Наряду с ней ведущими производителями в тот же период стали предприятия "Amoun" (\$136,1 млн.), "Pharco" (\$125,1 млн.), "Eva" (\$92,2 млн.) и "Sigma" (\$78,1 млн.), на рыночную долю которых приходилось 11,7%, 10,7%, 7,9% и 6,7% соответственно, а также компании "MUP", "Amriya", "SEDICO", "ADWIA" и "Global Napi".

В 2010 г. около 46% продаж фармацевтических товаров осуществили 10 предприятий, из которых 7 – национальные, 3 – иностранные. Второе место в общем рейтинге и первое среди египетских компаний занимал производитель "Egyptian International Pharmaceutical Industries Company" ("EIPICO"), основная часть продукции которого (80%) была реализована на внутреннем рынке.

В настоящее время в отрасли функционируют также 11 государственных компаний, управление которыми осуществляют холдинги "Holding Company for Pharmaceuticals" и "Chemicals and Medical Appliances" ("HOLDIPHARMA").

Характеристика фармацевтического рынка Египта в 2010 г.

	Оборот, млн. \$	Доля рынка, %
Всего	3038	100,00
Ведущие 10 предприятий	1409	46,38
GSK	215	7,07
EIPICO	180	5,94
Amoun	168	5,54
Novartis	155	5,10
Medical Union Pharmaceuticals ("MUP")	150	4,95
Pharco	148	4,88
Sigma	121	3,98
Sanofi-Aventis	98	3,22
Eva	92	3,04
Global Napi	82	2,66

Источник: "Amcham Egypt".

В 2010 г. оборот рынка лицензионных товаров составил \$1,289 млрд., из которых \$904,4 млн. приходилось на основные предприятия отрасли (млн. \$): "GSK" (214,9), "Novartis" (154,9), "Sanofi-Aventis" (97,8), "MUP" (82,8) и "Pfizer" (75,6); их доли на рынке составили соответственно 16,7%, 12%, 7,6%, 6,4% и 5,9%. Существенный оборот имели также "Servier", "Minapharm", "Kahira", "Global Napi" и "Sigma".

С 2007 г. по 2010 г. в Египте продажи рецептурных лекарственных препаратов увеличивались в среднем на 12% в год и в 2010 г. составили \$2,4 млрд., из которых \$1,6 млрд. приходилось на сектор запатентованных медикаментов (их рост составил в среднем 10% в год) и \$0,8 млрд. - на дженерики (17%). Подобные весьма высокие показатели были обусловлены ростом числа серьезных заболеваний, связанных в первую очередь с нарушением обмена веществ (диабет) и сердечно-сосудистой системы, а также активным расширением сбыта более доступных дженериковых препаратов. В последние несколько лет среднегодовые темпы роста продаж безрецептурных медикаментов составили 17%; наибольшим спросом пользовались болеутоляющие и жаропонижающие средства, витамины и препараты для лечения простудных заболеваний.

В 2010 г. импорт фармацевтических товаров, по данным компании "IMS", составил около \$580 млн., из них \$234,7 млн. приходилось на долю 10 ведущих компаний. Так, в 2010 г. крупнейшими поставщиками фармацевтических товаров в Египет являлись предприятия (торговый оборот, млн. \$; рыночная доля, %): "MultiAspex" (40,7; 7,0), "Novo Nordisk" (25,9; 4,5), "GSK" (24,9; 4,3), "Alcon" (22,5; 3,9), "Sanofi-Synthe Laboratories" (22,2; 3,8), а также более мелкие фирмы "Pfizer", "Novartis" и "Marcyl".

Ведущие поставщики фармтоваров в Египет, млн. ег. ф.

	2011 г.	Янв.-сентябрь 2011 г.	Янв.-сентябрь 2012 г.
Всего	7813	5806	7510
Германия	2043	1364	2559
Франция	649	514	795
США	638	394	548
Великобритания	409	334	220
Бельгия	323	245	439
Италия	248	187	188

Источник: "International Trade Point".

Так как в Египте удельное потребление лекарственных препаратов на душу населения невелико (в 2010 г. - \$33/чел.), египетский фармацевтический рынок имеет весомый потенциал. Согласно данным компании "American Chamber of Commerce in Cairo" ("Amcham Egypt"), для развития отрасли необходимо повысить ее привлекательность для иностранного капитала. Несмотря на то, что некоторые иностранные компании в ближайшие годы намерены инвестировать в производство, их число можно было бы существенно увеличить путем принятия мер по упрощению бюрократических процедур, в том числе регистрации, а также введения системы налоговых льгот.

Одной из базовых проблем отрасли, по мнению зарубежных специалистов, является также несовершенство правовой системы. Так, регистрация дженериков, предшествующая появлению препарата на внутреннем рынке, возможна лишь в том случае, если они представляют собой точную копию запатентованного препарата. Еще одним сдерживающим фактором является нехватка лабораторного оборудования, что приводит к необходимости направлять в другие страны пробы препарата для его изучения. Наряду с этим тормозит развитие отрасли низкий уровень кооперации и сотрудничества в сфере НИОКР между производственными компаниями и исследовательскими организациями. По мнению аналитиков, одной из наиболее отстающих направлений отрасли является профилактическая медицина, а одним из наиболее перспективных - сегмент гомеопатических лекарственных препаратов.

По данным института "Egyptian Center for Economic Studies" ("ECES"), в настоящее время число занятых в фармацевтической промышленности составляет 3,6%, или более 42 тыс., из которых 37 тыс. являются служащими 22 предприятий (то есть среднее число занятых в этих компаниях превышает 500 человек). В общей сложности в фармацевтической промышленности Египта функционируют 57 предприятий, в основном базирующихся в Каире, Александрии и Гизе; на долю египетской фармацевтики приходится 4% национального промышленного производства, 3% - экспорта. (БИКИ/Химия Украины, СНГ, мира)

ФРАНЦИЯ ПРОГНОЗ

В 2013 ГОДУ ОБЪЕМ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА БУДЕТ СНИЖАТЬСЯ

По данным IMS Health, продажи лекарства во Франции будут продолжать падение в 2013 г. на фоне мер жесткой экономии, в т. ч. сокращения расходов на здравоохранение. Французский фармрынок является вторым по объему в Европе после немецкого. Снижения объема французского фармрынка контрастирует с небольшим ростом рынков других развитых стран в т. ч. США, Японии и Германии, и более чем 10%-ным показателем роста рынков Китая и Бразилии. По оценкам экспертов, объем рынка розничных продаж во Франции сократится на 3,4% в 2013 г. по сравнению с 2,3% в 2012 г. Сокращение этого сегмента рынка объясняется принудительным снижением цен на брэнды и поощрением назначения врачами более дешевых дженериков.

Как заявили в компании Sanofi, в результате принимаемых правительством мер ее прибыль уменьшилась на EUR300 млн. (\$388,7 млн.) в 2012 г. По прогнозам, в 2013 г. прибыль компании сократится примерно на столько же. На снижение прибыли в 2013 г. повлияет также дженериковая конкуренция. Однако в компании ожидают, что в ближайшие годы прибыль начнет расти за счет повышения спроса на рынках развивающихся стран, линейки противодиабетических препаратов, приобретения Genzyme и развития ветеринарного бизнеса. (Фармацевтический вестник/Химия Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

УКРАИНА

**В НПО «ПАВЛОГРАДСКИЙ ХИМИЧЕСКИЙ ЗАВОД»
ПУСТЯТ ОБЪЕКТ ПО УТИЛИЗАЦИИ РАКЕТНОГО ТОПЛИВА SS-24**

Украина и США готовят на май открытие на мощностях Павлоградского химического завода (ПХЗ, Днепропетровская обл.) одного из ключевых объектов по программе утилизации твердого ракетного топлива (ТРТ) межконтинентальных баллистических ракет (МБР) РС-22 (SS-24 по классификации НАТО) - завода по утилизации твердых отходов ТРТ, а также пустых корпусов двигателей МБРР. "По имеющейся на сегодняшний день информации американской стороны, которая согласно договоренности обеспечивает финансирование и строительство этого завода, открытие объекта намечено на май. В настоящее время его строительство практически завершено: американский подрядчик ведет пусконаладочные работы", - сообщил директор ПХЗ Леонид Шиман.

Согласно договоренностям с Минобороны США в 2010 г., американская сторона подтвердила готовность увеличить долю финансирования программы, а также обеспечить поставку оборудования для утилизации твердых отходов ТРТ и пустых корпусов двигателей МБР при условии пуска украинской стороной весной 2011 г. на ПХЗ установки гидроразмыва ТРТ. Взятые украинской стороной обязательства были выполнены. В сентябре 2012 г. США приступили к строительству на ПХЗ объекта по утилизации твердых отходов ТРТ, а также пустых корпусов двигателей МБР. Интегрирующим подрядчиком сооружения выступает американская URS. По некоторым оценкам, стоимость завода по утилизации твердых отходов ТРТ и пустых корпусов двигателей МБР оценивается в около \$35 млн.

Как уточнил Л. Шиман, на сегодняшний день в рамках программы на ПХЗ завершено строительство 6 объектов из 13, ввод в строй еще 4, включая строящийся США, намечен на 2013 г. При обеспечении своевременного финансирования еще 3 (последних) объекта могут быть введены в эксплуатацию в I квартале 2014 г.

По оценкам директора ПХЗ, потребность в финансировании программы в 2013 г. оценивается в 368 млн. грн. В бюджете-2013 финансирование программы отдельной строкой не предусмотрено, на выполнение работ по государственным целевым программам и госзаказам в сфере космической деятельности планируется направить в общей сложности 98,63 млн. грн. По данным ГКАУ, фактическое госфинансирование программы в 2012 г. составило 71,3%: из предусмотренных бюджетом 274,68 млн. грн. было профинансировано 195,96 млн. грн.

Утилизация ТРТ МБР РС-22 на мощностях ПХЗ осуществляется в рамках международных обязательств Украины по сокращению и ликвидации стратегических вооружений (СТРТ-1), а также госпрограмм по ликвидации МБР РС-22 и утилизации ТРТ МБР РС-22. В рамках программы до конца 2013 г. планировалось утилизировать имеющиеся в Украине 5 тыс. т ТРТ РС-22. Согласно принятому в декабре 2012 г. постановлению правительства, сроки реализации программы продлены до конца 2015 г. В 2011-2012 гг. на ПХЗ обеспечена утилизация 54 самых опасных по срокам хранения третьих ступеней МБР, в 2013 г. планируется утилизировать 18 вторых ступеней МБР.

Проблематика активизации сотрудничества по программе обсуждалась на уровне глав государств - Виктором Януковичем и Бараком Обамой - в ходе Вашингтонского ядерного саммита в 2010 г. Тогда же сторонами была достигнута договоренность о вывозе с территории Украины имеющихся запасов высокообогащенного урана в обмен на финансовую и технологическую компенсацию объемом более \$60 млн. В 2011 г. американская сторона также подтвердила взятые на себя обязательства по вводу в Украине в эксплуатацию ядерной установки - источника нейтронов - на базе Харьковского физико-технического института не позднее апреля 2014 г. (Укррудпром/[Химия Украины, СНГ, мира](http://ukrchem.dp.ua/))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

ПАРФЮМЕРИЯ. КОСМЕТИКА

РОССИЯ

МАРКА THE BODY SHOP ПРЕДЛАГАЕТ НОВУЮ КОЛЛЕКЦИЮ ТЕНЕЙ ДЛЯ ВЕК

В новой коллекции теней для век The Body Shop представлены 18 актуальных оттенков, способных передать любое настроение и подходящих для любого случая и цветотипа. Нюдовые и пастельные, цвета земли, оттенки серого, насыщенные синие и фиолетовые, несколько ярких, эффектных тонов позволят создать естественный дневной макияж, а также броские, эффектные образы для особых случаев или для смелых и раскованных натур. Упаковка теней новой коллекции The Body Shop произведена из материалов, пригодных для переработки.

Новая коллекция теней для век The Body Shop производится в Италии из высококачественных пигментов мельчайшего помола. Соединив их с коктейлем из масел, закупаемых по программе Справедливая торговля, в The Body Shop получили потрясающую чистоту и сияние цвета, благодаря оптимальному светоотражающему эффекту от поверхности теней. Шелковистые текстуры легко и гладко ложатся на кожу в один и несколько слоев, отлично растушевываются и позволяют наращивать цвет по мере необходимости.

Цена - 430 руб. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](http://ukrchem.dp.ua/))

МАРКА REDKEN ПРЕДСТАВЛЯЕТ ИННОВАЦИОННОЕ РЕШЕНИЕ ПОКРЫТИЯ СЕДИНЫ

Появление седины обусловлено значительным падением уровня меланина в волосе, которое приводит к потускнению цвета и блеска, снижению уровня защиты поверхности волоса от повреждений. Седые волосы становятся жесткими и непослушными, тусклыми, сухими и ломкими, теряя здоровый вид. Для восполнения их жизненной силы необходимо правильно подобрать краситель и уход, который бы справлялся с этими проблемами: восстанавливал структуру на межклеточном уровне и уплотнял кутикулу волоса, питал и придавал здоровый блеск, защищал от возможных повреждений. В основе нового красителя REDKEN CHROMATICS BEYOND COVER лежит технология ODS (Oil Delivery System). Открытием в области покрытия седины от REDKEN является интеграция в формулу красителя арганового масла и мощных антиоксидантов ягоды Асаи.

Палитра нового красителя REDKEN CHROMATICS BEYOND COVER вдохновлена высокой модой и максимально оптимизирована для клиентов российского рынка, она представляет 13 оттенков для воплощения любых креативных идей. (intercharm/[Химия Украины, СНГ, мира](http://ukrchem.dp.ua/))

НОЧНАЯ МАСКА MOISTURE SURGE OVERNIGHT MASK ОТ БРЭНДА CLINIQUE ИНТЕНСИВНО УВЛАЖНИТ И УСПОКОИТ КОЖУ

Кожа теряет влагу особенно активно в ночные часы, когда ее барьерная функция не получает поддержки. Для обеспечения кожи дополнительной влагой Clinique предлагает новую маску Moisture Surge Overnight Mask.

Интенсивное увлажнение обеспечивается с помощью высокоактивного комплекса ингредиентов, которые помогают коже поддерживать оптимальный баланс влажности: активированная (-/+) вода, сок листьев алоэ, трегалоза, сорбит, гиалуронат натрия. Восстановление и укрепление барьера обеспечиваются комбинацией ингредиентов, которые восстанавливают кожные липиды и поддерживают длительное увлажнение: масло семян мурумуру, экстракт пшеничных отрубей, экстракт олив, масло ши, масло манго, стеролы граната. Успокаивающие и снимающие раздражение ингредиенты помогают устранить раздражение, вызываемое внешними агрессорами: комбинация экстрактов водорослей, кофеин, сахароза, экстракт водорослей Cladosiphon Okamuraanus, бисаболл и комплекс антиоксидантов. Бархатистая кремовая маска питает кожу и к утру возвращает ей мягкость, гладкость и эластичность. Moisture Intense Overnight Mask следует наносить вечером после всех средств ухода. Маска работает на протяжении всей ночи, поэтому ее не надо смывать до утра. Новинка поступит в продажу в марте 2013 г. Ориентировочная цена - 1950 руб. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ПОЯВИТСЯ НОВАЯ КРЕМ-ПУДРА CLINIQUE EVEN BETTER COMPACT MAKEUP SPF 15

Even Better Compact Makeup SPF 15 - новейшая кремовая пудра Clinique, которая обеспечивает покрытие от среднего до плотного и предлагается в удобном, практичном компакте. Эта легкая пудра, предназначенная для выравнивания тона кожи, создана на основе той же технологии, что и линия Clinique Even Better, которая моментально сокращает неровности тона кожи и со временем возвращает ей чистое, свежее сияние. Стойкая крем-пудра создает на лице восхитительно гладкое, безупречное покрытие, благодаря которому кожа выглядит красивой и ухоженной на протяжении всего дня. Формула содержит комплекс антиоксидантов, включающий витамин С и витамин Е, которые помогают сократить пигментные пятна и предотвратить образование новых. Покрытие маскирует следы прошлых травм, нанесенных ультрафиолетом, темные и возрастные пятна, а также нарушения тона, придавая коже ухоженный, свежий вид. Предотвращает новые повреждения кожи ультрафиолетом, обеспечивая защиту широкого спектра SPF 15, основанную на физических фильтрах. Пудра предлагается в изящном компакте с большим зеркалом и мягкой губкой-аппликатором, который обработан антибактериальным раствором. Пудра Even Better Compact Makeup SPF 15 предлагается в 6 оттенках и предназначена для женщин всех возрастов с I, II и III типом кожи. Проверена на аллергию. 100% без отдушек. Протестирована офтальмологами. В продаже появится с апреля 2013 г. Прогнозируемая розничная цена - 2000 руб. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

НОВЫЕ ПРОДУКТЫ ПО УХОДУ ЗА ЧУВСТВИТЕЛЬНОЙ КОЖЕЙ ОТ МАРКИ TOPICREM

В марте 2013 г. марка лечебной косметики TOPICREM выводит на рынок новые продукты для ежедневного ухода за чувствительной кожей. Новинки уже появились в России.

Легкий увлажняющий крем для лица TOPICREM, 75 мл. Обогащенная глицерином (5%) и мочевиной (1%) формула увлажняет и защищает кожу. Для чувствительной, нормальной и комбинированной кожи. Протестирован под контролем дерматологов и педиатров. Не содержит парабенов. Гипоаллергенен. Подходит для чувствительной, нормальной и комбинированной кожи младенцев, детей и взрослых. Ориентировочная цена - 740 руб.

Насыщенный увлажняющий крем для лица TOPICREM, 75 мл. Обогащенная глицерином (5%), мочевиной (1%) формула питает, увлажняет и защищает кожу. Для чувствительной и сухой кожи. Протестирован под контролем дерматологов и педиатров. Не содержит парабенов. Гипоаллергенен. Подходит для чувствительной и сухой кожи младенцев, детей и взрослых. Ориентировочная цена - 740 руб.

Мягкий очищающий гель для тела и волос TOPICREM, 200 мл, 500 мл. Разработан для очищения чувствительной и сухой кожи для всей семьи. Мягко очищает лицо, тело и волосы. Обогащенная глицерином (5%) формула поддерживает кожный барьер, делает кожу мягкой и увлажненной, а волосы гладкими и шелковистыми. Не содержит мыла, парабенов; не раздражает глаза. Соответствует физиологическому уровню pH. Протестирован под контролем дерматологов и педиатров. Гипоаллергенен. Подходит для чувствительной и сухой кожи младенцев, детей и взрослых. Ориентировочная цена - 300 руб. (200 мл), 600 руб. (500 мл). (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

В МОСКВЕ ОБЪЯВЛЕНЫ ПОБЕДИТЕЛИ ПРЕМИИ PRIX D'EXCELLENCE DE LA BEAUTE 2013

В Москве состоялась церемония вручения ежегодной международной премии Prix d'Excellence de la Beaute 2013 (Приз великолетия за инновации в области красоты) журнала Marie Claire. Независимая премия Prix d'Excellence de la Beaute является самой престижной наградой, которая отмечает выдающиеся достижения за инновации в области красоты. По итогам 2012 г. компетентное жюри выбрало лучших представителей индустрии. Призы международного жюри, в состав которого вошли beauty-редакторы MarieClaire из Италии, Кореи, США, Франции, Испании, Индии, Китая, России, а также редакторы ведущих французских изданий Marie Frace, VIVA, Madame Figaro, Cosmopolitan, Be, Avantages, Votre Beaute, Version Femina, получили:

- косметические средства Touche Eclat, Vernisa Levres, Forever Youth Liberator от YSL;
- линия тональных средств Diorskin Nude от Dior;
- тональное средство Maestro от Giorgio Armani;
- антивозрастное средство Genifique Yeux Light-Pearl от Lancome;
- увлажняющий крем с новой текстурой The Moisturizing Soft Cream от La Mer;
- омолаживающая серия Revitalift Lazer X3 от L'Oreal Paris;
- антивозрастное средство Revitalizing Supreme Global Anti-Aging от Estee Lauder;
- антивозрастное средство Redermic от la Roche Posay.

Призы российского жюри, членами которого выступили руководители beauty-разделов российских изданий - Анастасия Харитоновна (Marie Claire), Юлия Кудрявцева (Harper's Bazaar), Наталья Богданкевич (Grazia), Мария Тараненко (ELLE), Ирина Кириенко (In Style), Наталья Шерстюк (Cosmopolitan):

- маска с новой текстурой B.A. The Mask от Pola;
- линия средств для макияжа Tom Ford Make up от Tom Ford;
- этический приз компании L'Oreal Paris за учреждение и проведение Премии L'Oreal-Unesco "Для женщин в науке".

(MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

ПЕСЧАНЫЕ НОГТИ - НОВЫЙ ТРЕНД ВЕСНЫ 2013 ГОДА

Песчаные ногти - тренд весны-2013. Довольно много мировых производителей предложили в числе своих весенних новинок такой лак. Песчаные ногти - это когда ногти выглядят, как будто их смочили во влажном песке. При этом оттенок может быть не только песчаный.

Лак от Zooya - классические песчаные ногти, лак бежевого или nude оттенка.

Лак от OPI - синий песчаный лак, смотрится как драгоценный камень.

Лак от Zooya похож на осколки метеорита - необычно выглядит песчаная текстура с эффектом металла.

Лак от OPI - красный рубин с эффектом песка и сверкающими вкраплениями - удивительное решение. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

L.I.L.Y ABSOLUTE - НОВАЯ ВЕРСИЯ АРОМАТА L.I.L.Y ОТ STELLA MCCARTNEY

Британский дизайнер Стелла Маккартни представляет L.I.L.Y Absolute - новую версию духов L.I.L.Y 2012 г. Новый запах - это попытка отразить контрасты в образе современной женщины. В аромате пересекаются свет и тьма, женственность и мужественность. Новый парфюм предназначен для уверенных женщин, умеющих обольщать. Композиция L.I.L.Y Absolute открывается нотами трюфеля, приправленного черным перцем. Центральные ноты включают игристые аккорды ландыша, розового перца, семян amberette. База - темная, чувственная, в ней янтарные ноты, нюансы пачули, дубового мха, белой древесины. Новинка Stella McCartney L.I.L.Y Absolute доступна в виде парфюмированной воды (50 мл). (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КРЕМ ОТ БРЭНДА 111 SKIN С БРИЛЛИАНТОВЫМИ ЧАСТИЦАМИ ПОМОЖЕТ ВОССТАНОВИТЬ СИЯНИЕ КОЖИ

Питание кожи и борьба с признаками старения - одни из самых серьезных задач современной женщины. Передовой бренд 111 Skin представляет продукт, который призван решить эти проблемы. Ночной крем Celestial Black Diamond содержит гиалуроновую кислоту, N-цистин и центеллу азиатскую. Все компоненты работают над тремя слоями кожи, позволяя освежать и восстанавливать клеточный матрикс. Гениальным этот продукт делает инновационное использование редких бриллиантовых частиц, которые образовались в космосе. Черные бриллиантовые частицы являются микросферами, которые проникают в более глубокий слой кожи и восстанавливают сияние молодости. С помощью ночного крема Celestial Black Diamond Night торговая марка 111 Skin доказывает, что бриллианты могут использоваться не только в ювелирных изделиях. Это классический пример передовых достижений в области ухода за кожей. Стоимость эксклюзивного косметического средства - \$900 за баночку объемом 50 мл. (Upravkano.ru/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ

МАСЛО-УХОД - ЗАБОТА О ВОЛОСАХ ОТ БРЭНДА SCHAUMA

Schauma представляет новинку - масло-уход, питающее и укрепляющее волосы без жирного блеска и утяжеления. Это средство идеально подойдет для обладательниц сухих, безжизненных волос, страдающих от недостатка блеска и повышенной ломкости. Новинка от Schauma подойдет для волос любого типа и длины. Масло-уход можно использовать несколькими способами: перед мытьем головы для дополнительного питания и восстановления, при желании для более глубокого проникновения масел волосы можно обернуть полотенцем или специальной шапочкой; после мытья на подсушенные волосы, чтобы защитить их при сушке феном или выпрямлении утюжком; после мытья по всей длине высушенных волос для придания им блеска или на кончики для их укрепления.

В состав средства входит аргановое масло, высоко ценящееся в индустрии ухода за волосами. Оно богато ненасыщенными жирными кислотами, антиоксидантами, витаминами А, Е, F. Регулярное использование средств с этим целебным маслом делает волос живыми, послушными, сияющими здоровьем. Аргановое масло способствует росту волос, устраняет перхоть, восстанавливает поврежденные чешуйки, препятствует появлению секущихся кончиков. Благодаря этому питательному компоненту во время использования новинки дополнительный уход будут получать не только волосы, но и руки.

Масло-уход мгновенно впитывается, не оставляя следов на одежде и волосах. Небольшого количества масла хватит для нанесения по всей длине волос, поэтому одну бутылочку можно использовать в течение многих месяцев. (intercharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

В 2013 ГОДУ BEIERSDORF РАССЧИТЫВАЕТ НА УВЕЛИЧЕНИЕ ПРОДАЖ

Компания Beiersdorf, производитель продукции Nivea, разочаровала инвесторов. Сопоставив прибыль компании до уплаты налогов и процентов (EBIT) составила в 2012 г. EUR735 млн. (\$956 млн.) при прогнозе EUR749 млн. Ранее компания объявляла о росте продаж на 4,7% благодаря развивающимся рынкам, в том числе российскому и бразильскому, которые помогли компенсировать слабые рыночные условия в Европе. Beiersdorf сохранила дивиденды в EUR0,7 на акцию, тогда как рынки ожидали повышения до EUR 0,85.

Под руководством нового главы Штефана Хайденрайха компания ускорила процесс реструктуризации, введя единый логотип для всей продукции Nivea и сделав акцент на новых продуктах и рынках.

Beiersdorf рассчитывает на более быстрый рост продаж в 2013 г. и увеличение маржи EBIT в 2013 г. и 2014 г., на конец 2012 г. составлявшей 12,2%. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИТАЛИЯ

НОВЫЙ МУЖСКОЙ АРОМАТ COOL BLACK ОТ МАРКИ MANDARINA DUCK

После успеха Pure Black (2009 г.) Mandarin Duck выпускает обновление аромата Cool Black. Это спортивное издание для активных мужчин, которые ведут динамичный образ жизни. Аромат Mandarin Duck Cool Black можно описать как фруктово-древесный. В верхних нотах - свежее, интенсивное и горькое начало: бергамот, цедра лимона, черный перец. В сердце - запах фиалки и древесных смол. База содержит ноты кедра, мха и мускуса.

Аромат выходит в виде туалетной воды (50 и 100 мл). (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

США**HOPE & FREEDOM FEST - НОВАЯ КОЛЛЕКЦИЯ ЛАКОВ ДЛЯ НОГТЕЙ КОМПАНИИ ORLY**

Яркие эмоции, свежие чувства и новые впечатления воплощает собой коллекция Hope & Freedom Fest от ORLY. Это собрание самых модных цветов весеннего сезона 2013 г. 6 оттенков, которые покорят сердца потребителей: пастельно-синий Boho Bonnet, розовый с блестками Elation Generation, желтый Melodious Utopia, белый с крупными серебряными блестками Peaceful Opposition, насыщенно-синий с шиммером High On Hope и салатовый Coachella Dweller. (intercharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА МОЖНО ОЖИДАТЬ НОВИНКУ**ОТ БРЭНДА CLINIQUE - УВЛАЖНЯЮЩИЙ КОРРЕКТОР CLINIQUE CC CREAM**

Clinique CC cream - легкий увлажняющий корректор. Он использует передовую технологию коррекции цвета. В ее основе - многомерно рассеивающие свет частицы, которые нейтрализуют оттенок кожи, оставляя только свечение. Новинка Clinique CC cream дебютирует в апреле 2013 г., будет доступна в шести оттенках. Этот продукт можно использовать как тонирующий увлажняющий крем под тональную базу, об увлажнении сможете не волноваться на протяжении всего дня. Даже через 5-6 часов после применения на коже остается свечение. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ФРАНЦИЯ**БРЭНД LANVIN В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ВЫПУСТИТ НОВЫЙ ПАРФУМ ДЛЯ ЖЕНЩИН LANVIN ME**

Брэнд Lanvin выпустит новый парфум для женщин Lanvin Me в апреле 2013 г., воплотивший в себе элегантность, стиль и парижский шик. Новый аромат создан парфюмером Домитилем Бертье, который также является создателем таких парфумов, как Flowerbomb (Viktor & Rolf), Jeanne Lanvin Couture (Lanvin), Liberte (Cacharel), Noa Perle (Cacharel), O d'Azur (Lancome). Ноты аромата Lanvin Me: мандарин, черника, солодка, роза, тубероза и сандаловое дерево. Lanvin Me будет выпускаться во флаконах объемом 30, 50 и 80 мл в концентрации Eau de Parfum. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

ПРИВАТИЗАЦИЯ**БЕЛАРУСЬ****ОАО «НАФТАН» ВКЛЮЧЕНО В СПИСОК ПРИВАТИЗАЦИИ**

ОАО "Нафтан" включено в перечень совместных белорусско-российских интеграционных проектов, в соответствии с которым предусмотрена приватизация предприятия, сообщает источник в органах госуправления республики. "Приватизация "Нафтана" предусмотрена перечнем проектов с участием российских компаний, которые сейчас находятся на контроле в белорусском правительстве", - сказал собеседник. Он не назвал потенциального инвестора, уточнив, что эта компания пока определяется. С "Нафтаном" работают в основном "Роснефть" и "Сургутнефтегаз". "Роснефть" в I квартале 2013 г. получила самую большую квоту на поставки нефти в Беларусь по трубопроводной системе - 1,39 млн. т. Переработка российской нефти "Нафтаном" в 2012 г. составила 10,6 млн. т (максимальная загрузка).

Ранее первый вице-премьер Республики Беларусь Владимир Семашко заявлял, что при покупке активов Новополоцкого НПЗ инвестор обязан выполнить три условия, которые устроят белорусское правительство. Во-первых, инвестор должен иметь деньги не только на покупку предприятия по белорусскому варианту рыночной стоимости, но и на дальнейшую модернизацию НПЗ. Потенциальный покупатель должен также иметь свое сырье, что может резко ограничить круг инвесторов (Россия или Казахстан). Должен иметь гарантированные рынки сбыта, соблюдать интересы трудового коллектива и выполнять соцгарантии.

В 2013 г., согласно постановлению Совета министров №900 от 1 октября 2012 г., Беларусь планирует преобразовать в открытые акционерные общества 78 государственных предприятий, включая гособъединение "Белоруснефть" (Гомель). В системе госконцерна "Белнефтехим" в 2013 г. будут акционированы 11 предприятий, в том числе ПО "Белоруснефть" и республиканское дочернее унитарное предприятие по обеспечению нефтепродуктами "Белоруснефть-Оргнефтехим" (Минск).

ОАО "Нафтан" выпускает около 70 наименований сертифицированной товарной продукции, в том числе автомобильные бензины "Нормаль-80", А-92 и А-95, дизельные топлива, топливо для реактивных двигателей, котельные топлива, мазуты, масла смазочные широкого ассортимента, нефтяные битумы и растворители, индивидуальные ароматические углеводороды. Весь объем дизельного топлива производится в соответствии со стандартами Евро-4 и Евро-5. Завод введен в эксплуатацию в 1963 г., в 2002 г. - акционирован, в 2008 г. общество реорганизовано путем присоединения ОАО "Полимир". Государству принадлежат в уставном капитале "Нафтана" 99,83%. (oilnews.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ФОНДОВЫЙ РЫНОК**УКРАИНА****КИПРСКИЕ КОМПАНИИ СКОНЦЕНТРИРОВАЛИ 75% АКЦИЙ ПАО «ЧЕРКАССКОЕ ХИМВОЛОКНО»**

Компании Oripосто Holdings Limited, Zondrioti Holdings Limited, Marettimo Holdings Limited и Pevoz Enterprises Limited (все - Кипр) сконцентрировали 75% акций компания "Черкасское химволокно". В частности, Oripосто Holdings приобрела 11,977% акций крупного производителя вискозных волокон и химической нити, Zondrioti Holdings - 19,00007% акций, Marettimo Holdings - 22,43801%, Pevoz Enterprises - 21,58486% акций. Из состава акционеров вышли компании Balekan Holdings Limited, Lordtower Holdings Limited (обе - Кипр), Introstyle Consult Limited (Великобритания) и Flosber Corporations Limited (Британские Виргинские острова).

Ранее Антимонопольный комитет разрешил компании "ТехНова" (Киев) приобрести более 50% "Черкасского химволокна". В январе "ТехНова", не владеющая акциями "Черкасского химволокна", объявила о намерении купить 60%+1 акцию предприятия. (Українськи новини/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ОАО «СИБУР ХОЛДИНГ» КОНСОЛИДИРОВАЛО 100% ГОЛОСОВ ООО «ТОБОЛЬСК-НЕФТЕХИМ»

ОАО "Сибур Холдинг" сообщило о получении компанией права распоряжаться 46,2963% акций ООО "Тобольск-Нефтехим". Дата приобретения доли участия в организации путем заключения договора купли-продажи - 18 марта. В результате сделки ОАО "Сибур Холдинг" стало владельцем 100% голосов тобольского нефтехимического предприятия.

В феврале 2013 г. "Сибур Холдинг" прекратил контроль над ООО "Объединенные активы", зарегистрированным в Москве, на основании прекращения участия в организации. Ранее "Сибур" имел право распоряжаться 92,3837% голосов компании. Основным видом деятельности ООО "Объединенные активы" является деятельность по управлению ценными бумагами.

ОАО "Сибур Холдинг" является газоперерабатывающей и нефтехимической компанией с уникальной бизнес-моделью, ориентированной на интегрированную работу двух основных сегментов. Топливо-сырьевой сегмент включает прием и переработку попутного нефтяного газа (ПНГ), получаемого от крупнейших российских нефтяных компаний, транспортировку, фракционирование и переработку углеводородного сырья, производимого группой или закупаемого у крупнейших нефтегазовых компаний России, а также маркетинг и продажи топливо-сырьевых продуктов - природного газа, сжиженных углеводородных газов (СУГ), нефти, широкой фракции углеводородного сырья (ШФЛУ), метил-трет-бутилового эфира (МТБЭ) и прочих видов топлива и топливных добавок. В нефтехимическом сегменте "Сибуру" принадлежат три установки пиролиза, завод по производству базовых полимеров, выпускающий полиэтилен высокого давления (ПЭВД) и полипропилен (ПП), 3 завода по производству синтетических каучуков, выпускающих базовые и специальные каучуки и термоэластопласты, и 14 предприятий, производящих широкий ассортимент полуфабрикатов, пластиков и продуктов органического синтеза, в том числе полиэтилентерефталат, гликоли, спирты, БОПП-пленки, вспенивающийся полистирол, акрилаты и пластикаты.

ООО "Тобольск-Нефтехим" - предприятие по переработке углеводородного сырья, входящее в состав ОАО "Сибур Холдинг". Производственные мощности "Тобольск-Нефтехима" включают центральную газотракционированную установку мощностью 3,8 млн. т сжиженных газов в год, производство мономеров для выработки синтетических каучуков - бутадиена и изобутилена, а также производство метил-трет-бутилового эфира. "Тобольск-Нефтехим" осуществляет прием и переработку широкой фракции легких углеводородов, которая поступает на предприятие по продуктопроводу с западносибирских газоперерабатывающих заводов "Сибура". На газотракционированной установке сырье разделяется на отдельные фракции: пропан, бутан, изобутан и т. д. После этого сжиженные углеводородные газы и мономеры (бутадиен и изобутилен) поступают на нефтехимические предприятия "Сибур Холдинга". Изобутилен также используется "Тобольск-Нефтехимом" для выработки метил-трет-бутилового эфира. (Mergers.ru/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ФИНАНСЫ. ЦЕНЫ. ПОШЛИНЫ

РОССИЯ

ЭКСПОРТНАЯ ПОШЛИНА НА НЕФТЕПРОДУКТЫ С 1 АПРЕЛЯ 2013 ГОДА СНИЗИТСЯ

Экспортная пошлина на нефть в РФ с 1 апреля 2013 г. может снизиться на \$19,1 до \$401,5, следует из средней цены мониторинга и формулы расчета экспортной пошлины согласно режиму налогообложения нефтяной отрасли "60-66". В настоящее время экспортная пошлина на нефть составляет \$420,6/т. Как сообщил эксперт Минфина РФ Александр Савочин, средняя цена мониторинга с 15 февраля 2013 г. по 14 марта 2013 г. составила \$110,01625/барр. Таким образом, правительство РФ, скорее всего, установит пошлину на уровне \$401,5/т, исходя из расчета пошлины на основе коэффициента 0,60. Льготная ставка на нефть Восточной Сибири, Каспийских месторождений и Приразломного месторождения составит с 1 апреля \$197,1 против действующей ставки в \$211,4/т. Пошлина на сверхвязкую нефть (ставка 10% от пошлины на нефть) с 1 апреля составит \$40,1 против \$42/т, действующих с 1 марта.

Пошлина на светлые и темные нефтепродукты, которая с 1 октября 2011 г. унифицирована на уровне 66% от пошлины на нефть, с 1 апреля составит \$265/т. С 1 марта она установлена на уровне \$277,6/т. Пошлина на экспорт бензина, исходя из коэффициента 0,90, с 1 апреля будет понижена до \$361,4/т с \$378,6/т в марте. Пошлина на сжиженный газ в феврале составит \$70,5/т, в марте она находится на уровне \$131,4/т. (Rcc/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ВЫСТАВКИ. КОНФЕРЕНЦИИ. СИМПОЗИУМЫ

РОССИЯ

МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ «КЕРОСИНЫ-2013»

В феврале 2013 г. состоялась международная конференция компании CREON Energy "Керосины 2013", посвященная рынку авиационного топлива в России. Глава CREON Energy Фарес Кильзие среди основных тем конференции назвал отмену сертификации ТЗК и введение нового Технического регламента Таможенного союза. Анализируя российский топливный рынок нельзя не заметить целенаправленное движение вертикально интегрированных нефтяных компаний (ВИНК) в сторону завоевания рынков через конечного потребителя. Технический регламент, как следствие проводимой ВИНКами политики, может стать шагом "в сторону пистолета", считает Кильзие. Между крупнейшими корпорациями и потребителем, как правило, существует еще кто-то, в сегодняшней ситуации это топливозаправочные компании. Уменьшается ли их роль в данной цепочке или увеличивается, никто не ответит лучше представителей самих ТЗК.

Рынок авиационного керосина в России продолжает набирать темпы после кризиса, сообщила инженер-аналитик ИАЦ "Кортес" Лидия Величко. Объем производства авиакеросина в 2012 г. составил 10 млн. т, прирост относительно 2011 г. - 8,7%. Потребление на внутреннем рынке возросло до 9 млн. т, превысив показатель 2011 г. на 5,9%. На общем фоне роста производства и потребления (с 2010 г. по 2012 г. - 10,1% и 17,6% соответственно) экспорт сократился на 27,4% за аналогичный период времени, на текущий момент доля экспорта не превышает 10%. Внутренний спрос удовлетворяется за счет роста производства и сокращения экспорта. В 2012 г. наблюдалось небольшое снижение на рынке нефтепереработки, при этом выход авиакеросинов на 1 т нефти несколько увеличился. Основными производителями авиационного керосина являются 4 крупнейшие компании: "Газпром нефть", "ЛУ-Койл", "ТНК-ВР" и "Роснефть". Основным потребителем дан-

ного вида топлива - гражданская авиация. В 2012 г. на долю авиаперевозчиков пришлось 83% произведенного продукта, потребление увеличилось на 700 тыс. т. Рост потребления зависит от воздушных перевозок и носит ярко выраженный сезонный характер. С 2009 г. пассажироперевозки увеличились на 64%, внутреннее потребление возросло на 45,6%, а потребление гражданской авиацией - на 56,2%. Московским авиационным узлом используется 57% всего авиационного керосина. Основными поставщиками аэропортов Москвы являются "ТНК-ВР", "Газпром нефть" и "ЛУКОЙЛ". Также представитель "Кортеса" отметила интересную ценовую ситуацию, которая сложилась на российском рынке керосинов: при повышении цен на рынке "spot" увеличиваются розничные цены на авиатопливо, тогда как при снижении оптовой цены стоимость авиакеросина при заправке "в крыло" не падает, а только стабилизируется. Таким образом, темп роста спотовых цен на внутреннем рынке значительно ниже, чем темп роста цен в аэропортах.

Директор по продажам и логистике ТЗК "Шереметьево" Сергей Столяров рассказал о функционировании ТЗК в современных условиях московского авиационного узла (МАУ). В составе МАУ - 3 аэропорта: Домодедово, Внуково и Шереметьево. ТЗК "Шереметьево" - исторически первый и основной ТЗК, расположенный на территории одноименного аэропорта. В динамике потребления авиационного керосина в Шереметьево наблюдается неуклонный рост. С 2008 г. по 2012 г. он сложился на уровне в среднем 11% ежегодно. Так, в посткризисный период потребление возросло на 8-9%, в 2011 г. показатель приблизился к 16%. Сейчас рост чуть меньше, но даже если за основу прогноза взять средний показатель, к 2018 г. аэропорт будет использовать более 3 млн. т топлива. Структура поставок на протяжении последних 2 лет принципиально не менялась: по данным за 2011 г., трубопроводные поставки авиакеросина в аэропорты МАУ по системе "Транснефть" сложились на уровне 1,36 млн. т, по РЖД - 2,3 млн. т, что составляет 37,2% и 62,8% соответственно. В 2012 г. 100% роста поставок Шереметьево было покрыто за счет железной дороги. Однако возможности ж/д транспортировки авиатоплива исчерпаны, требуется увеличение поставок трубопроводным транспортом. Для покрытия растущего потребления к 2018 г. Шереметьево необходимо иметь возможность поставки по трубе 2,2 млн. т/год. Также Столяров высказался за присутствие ВИНКов в ТЗК: для нефтяных корпораций - это максимизация маржи, для авиакомпаний - сокращение издержек на топливо. Он подчеркнул, что в современных условиях основная задача ТЗК - некоммерческая с точки зрения реализации керосина: организовать эффективную логистику поставок, бесперебойный и надежный процесс хранения авиационного керосина и последующую заправку воздушных судов. Через контракты с авиакомпаниями "в крыло" ТЗК "Шереметьево" самостоятельно реализует не более 7% проходящего через заправочный комплекс авиатоплива. Однако в силу своего функционала, не являясь держателем контрактов, ТЗК не имеет возможности полноценно управлять входящими потоками керосина, что влечет определенные риски. Производственные мощности ТЗК позволяют хранить 37 тыс. т топлива единовременно. В летний период Шереметьево потребляет 180 тыс. т керосина в месяц, отклонение в 20% от графика поставок может парализовать работу аэропорта. Говоря о купле-продаже керосинов на бирже, Столяров подчеркнул, что регламент биржевых поставок не обеспечивает необходимых гарантированных сроков доставки, на практике отклонения могут быть очень большими. Для обеспечения стабильной работы авиационных узлов цепочка от производителя керосина до ТЗК должна быть максимально короткой, считает он. Сергей Столяров также затронул тему создания на территории аэропорта альтернативного ТЗК - "Газпром нефть-Аэро Шереметьево". По

его мнению, наличие нескольких заправочных комплексов для рынка выгодно.

"Керосин является самым консервативным продуктом среди всех выпускаемых на НПЗ видов топлива, в том числе с точки зрения требований к обеспечению качества на всех этапах: от завода до крыла самолета, технологий производства и транспортировки", - заявила директор по качеству "ТНК-ВР Менеджмент" Татьяна Ветрова. С учетом особенностей применения авиакеросина и потенциальных рисков в случае несоответствия качества именно эти консервативные на первый взгляд требования обеспечивают стабильность продукта в течение многих лет. Технический регламент РФ или Таможенного союза, процедурные изменения при отмене сертификации с точки зрения требований качества авиатоплива ничего нового не добавили. Для заводов-производителей основным базовым документом, регулирующим состав керосина, был и остается ГОСТ 10227. Попытки отдельных компаний производить Джет-А1 по ГОСТ Р 52050, соавтором которого была компания "ЛУКОЙЛ", не нашли широкого применения на практике. Базовыми процессами производства авиационного керосина по-прежнему остаются первичная переработка нефти вместе с гидроочисткой. Многие компании рассматривают процесс гидрокрекинга как возможный вариант увеличения объемов выпуска данного продукта. Однако выпуск авиатоплива является лишь одной из возможностей, но не причиной строительства новых установок. Основной целью всех проектов по гидрокрекингу является увеличение глубины переработки. В случае возрастания объема потребления керосина до 10% у заводов-производителей при определенных условиях достаточно ресурсов для покрытия спроса. Представитель "ТНК-ВР Менеджмент" отметила, что сегодня не все НПЗ имеют в продуктовой линейке авиакеросин. Географический фактор определяет объем потребления и логистические каналы сбыта авиатоплива и влияет на экономическую обоснованность его производства. "Безусловно, тенденции развития авиации говорят об увеличении скоростей полета, совершенствовании эксплуатационных характеристик двигателей, которые мы, к сожалению, так и не видим в качестве formalized решений об изменении требований к топливам ни в ГОСТах, ни в технических регламентах", - заключила Ветрова.

Руководитель по топливу авиакомпании "Россия" Григорий Михайлюков высказался против отмены обязательной сертификации ТЗК и рассказал о ее влиянии на деятельность авиакомпаний. За качество выпущенного авиационного керосина отвечает НПЗ. Качество топлива, подаваемого на заправку "в крыло", во много зависит от соблюдения процедур аэродромного контроля. При наличии сертификации операционных служб аэропортов авиаперевозчики могли быть уверены, что необходимые процедуры соблюдаются. В случае, если предложение Минтранса РФ будет принято, ответственность за качество топлива упадет на авиаперевозчиков, они будут вынуждены заниматься непрофильным видом деятельности по обеспечению контроля качества авиакеросина. Дополнительные затраты авиакомпаний, в частности, на содержание собственной лаборатории авиаГСМ, инженерно-технического персонала, приведут к увеличению стоимости авиаперевозок. Тема отмены сертификации вызвала активный резонанс среди участников мероприятия. До настоящего момента авиакомпания "Россия" не направляла свои возражения по данному вопросу в государственные органы, однако по результатам обсуждения подобный запрос может быть сформирован совместно с другими участниками конференции.

Технический регламент не несет ничего хорошего реактивному топливу, считает заведующая лабораторией "ВНИИ НП" Елизавета Бушуева. В настоящее время реактивное топливо выпускается на 28 НПЗ. Из них топливо марки ТС-1 вырабатывают 22 завода, марки РТ - 6. Общий

объем производства составляет около 10 млн. т/год. Из них 6 млн. т потребляются гражданской авиацией, 1,5 млн. т - Министерством обороны РФ, 2 млн. т идет на экспорт, 0,5 млн. т - на прочие нужды. По назначению топливо различается для дозвуковой и сверхзвуковой авиации. Дозвуковые марки топлива - ТС-1 и РТ, их зарубежный аналог Джет-А1. При сравнении требований спецификации авиационного керосина зарубежное топливо значительно уступает в качестве российскому: по содержанию ароматических углеводородов, температуре начала кристаллизации, содержанию общей серы, температуре вспышки. Температура начала кипения российских керосинов обеспечивает более легкий запуск авиадвигателей. Однако Технический регламент напрямую продвигает Джет А-1, несмотря на то, что в стране не были проведены испытания этой марки авиакеросина. Техрегламент, предназначенный для улучшения экологии и упорядочивания производства реактивного топлива, к сожалению, способствует обратному. Существовавший порядок двойного назначения реактивного топлива был разрушен пунктом №2 Технического регламента, размежевав, де-юре, авиатопливо по назначению для военной и гражданской авиации, что фактически не соответствует действительности. Вопреки утверждению о защите экологии страны повышена норма по содержанию меркаптановой серы для топлива марки РТ с 0,001% до 0,003%. Оказалось, что основной целью регламента являлось продвижение Джет А-1, несмотря на то, что это топливо с более низкими показателями качества, чем отечественные ТС-1 и особенно РТ. Топливо марки РТ, являющееся лучшим массовым авиатопливом в мире, низведено до уровня Джет А-1. Требования Технического регламента к сверхзвуковой авиации вообще не могут быть отнесены к какой-либо марке российского топлива (РТ, Т-8В, Т-6), зато практически полностью соответствуют топливу Джет А-1 и зарубежным топливам военного назначения JP-8 и JP-5.

Позицию Бушуевой поддержала ведущий научный сотрудник отдела квалификационных испытаний топлив и масел ФАУ "25 ГосНИИ химмотологии Минобороны России" Наталья Лихтерова, которая также отметила преимущества и высокое качество российских реактивных топлив. Попытка внедрения топлива Джет-А1 на российский рынок показала, что это топливо не пользуется спросом как у российских, так и у зарубежных авиаперевозчиков, добавила она.

Следующей темой для обсуждения стала биржевая торговля. Сейчас авиатопливо занимает порядка 20% оборота нефтепродуктов на Санкт-Петербургской международной товарно-сырьевой бирже, сообщил управляющий директор по срочному рынку СПБМТСБ Алексей Сергеев. На базе сделок на бирже ведется расчет индексов, ставших базисным активом для фьючерсов на авиационный керосин. Количество фьючерсных сделок достаточно большое, но количество торгующих фьючерсами на авиакеросин минимальное: фьючерсы на авиационное топливо торгуется в объеме порядка 10 контрактов (10 МТ) в день. Ситуация исправляется, поскольку теперь на СПБМТСБ появился фьючерсный инструмент страхования от неблагоприятных ценовых изменений для авиакомпаний и топливных компаний. В течение 2013 г. биржа планирует выйти на оборот фьючерсов по авиатопливу на 50 тыс. т/сутки. На вопрос Фареса Кильзие, есть ли в принципе необходимость в том, чтобы на бирже осуществлялась торговля керосином, Сергеев ответил, что такая возможность нужна как минимум для того, чтобы обеспечить прозрачный ценовой индикатор на авиатопливо. Начальник отдела обеспечения ГСМ компании "Аэрофлот" Сергей Гозенко сообщил, что "Аэрофлот" закупает топливо на бирже с 2008 г., объем закупок на сегодняшний день составляет от 150 до 270 тыс. т/год. Биржевые механизмы компания использует

для понимания уровня цен на внутреннем рынке. Поскольку около 85% закупок идет с привязкой к котировкам Platts, чтобы понимать, насколько стоимость соответствует ценам внутреннего рынка, часть объемов закупается на СПБМТСБ. На вопрос участников о том, как планируется подтверждать качество топлива, торгуемого на бирже, после отмены сертификации и вступления в силу технического регламента, Сергеев ответить не смог.

По словам ведущего специалиста по реализации нефтепродуктов "Новотэк-трейдинг" Ивана Западаева, доля биржевых продаж в объеме реализации авиационного керосина (ТС-1) в 2012 г. составила 18%, в абсолютном выражении - 1,785 тыс. т. Это очень хороший результат, по бензинам этот показатель колеблется на уровне 7-8%. Лидером среди российских бирж по торговле керосинами является СПБМТСБ, которая охватывает 93% рынка, у СПБ - 6%, ММТБ - 1%. Среди плюсов торговли авиатопливом на бирже Иван Западаев отметил прозрачность ценообразования на продукт и 100%-ную гарантию поставки.

Далее был представлен ряд технических докладов. Так, Константин Шаталов, начальник отдела квалификационных испытаний топлив и масел ФАУ "25 ГосНИИ химмотологии Минобороны России" рассказал об особенностях оценки соответствия топлив для реактивных двигателей, поставляемых по государственному оборонному заказу.

Заведующий лабораторией развития гидрокаталитических процессов нефтепереработки ООО "РН-ЦИР" Вадим Фадеев представил технологию получения реактивных топлив из природного и попутного нефтяного газа. На сегодняшний день в России не существует реализованного в промышленном масштабе производства синтетических моторных и авиационных топлив. Однако в "РН-ЦИР" такая технология создана и опробована не только в лабораторном, но и в пилотном масштабе. Опытные образцы топлив прошли успешные испытания в «25 ГосНИИ» и ЦИАМ. Начато промышленное внедрение на принадлежащем корпорации "Роснефть" Новокуйбышевском НПЗ. Среди основных факторов, сдерживающих развитие производства синтетических топлив, спикер назвал высокую стоимость проектов.

С докладом на тему "Химмотология - основа для разработки стратегии развития топливной энергетики в России на современном этапе" выступил Николай Малько, генеральный директор НПП "Центр химмотологических и экологических исследований". Заведующая отделом дизельных, печных, судовых, котельных топлив и присадок к ним "ВНИИ НП" Тамара Митусова рассказала о проблемах смешения керосина с дизельным топливом.

Своим мнением о положении дел в отрасли поделился советник генерального директора ТЭК "Шереметьево" Павел Михеичев. По его словам, на сегодняшний день модель регулирования рынка авиационного топлива в России меняется. Государство отдает в руки бизнеса вопросы производства и качества авиатоплива. Ценообразование на авиакеросин и логистика его поставок будут направлены на соблюдение коммерческого интереса. Роль государства сведется к регулированию норм экологической безопасности и действию постановления правительства РФ №599, открывающего свободный доступ компаниям для работы на территории естественных монополий аэропортов. Относительно отмены сертификации ТЭК эксперт отметил, что планируется переход на международную систему, когда эксплуатанты сами выбирают качество авиатоплива и поставщиков, а также полностью отвечают за безопасность полетов. Существенным препятствием для внедрения такой системы на российском рынке он назвал отсутствие правил и норм, регулирующих взаимоотношения авиаперевозчиков, нефтяных компаний и остальных поставщиков топлива. ([Rsc/Химия Украины, СНГ, мира](http://Rsc/Химия_Украины_СНГ_мира))